

La Presse

LA PRESSE, MONTRÉAL, MARDI 29 DÉCEMBRE 1992

Baisse probable du taux d'escompte

ERIC CLÉMENT

Compte tenu de la stabilité du dollar canadien sur le marché des changes, après une chute progressive au cours de 1992, la Banque du Canada devrait abaisser de 15 à 25 points son taux d'escompte, aujourd'hui, selon les rares experts financiers qui travaillent hier.

D'après M. Nicholas Tsakoniatas, du Bureau international de la City Bank, à Toronto, la stabilité du huard devrait encourager la Banque du Canada à baisser aujourd'hui le taux d'escompte d'environ 20 points de base.

Le taux auquel les banques empruntent à la banque fédérale pourrait donc être établi autour de 7,20 p. cent, soit à peu près au niveau du taux préférentiel qu'accordent les banques canadiennes à leurs meilleurs emprunteurs. Ce dernier taux a été fixé à hauteur de 7,25 p. cent, il y a juste une semaine, après une demi-douzaine de baisses successives d'un quart de point.

Le taux d'escompte pourrait ainsi redevenir plus faible que le taux privilégié, ce qui d'ordinaire est le cas, un point d'écart constituant même une norme qui fut très souvent bousculée cette année.

Le dollar

Alors que le marché interbancaire canadien et les Bourses locales étaient fermés hier, le dollar canadien a légèrement baissé par rapport au dollar américain, terminant la journée à 79,17 à Wall Street, en baisse de 12 centimes par rapport à sa valeur de vendredi, une baisse grossière par

l'élargissement du marché en cette période de fêtes.

L'analyste torontois de la City Bank pense que les troubles majeurs affectant la devise canadienne sont terminés et que notre monnaie ne descendra pas au-dessous de 77 cents américains au cours des prochains mois.

La tendance à une baisse légère du dollar canadien est augmentée par l'impact du nombre d'acheteurs de billets verts qui se produit à chaque fin d'année et qui entraîne une liquidation de dollars canadiens faisant légèrement baisser notre devise.

Le dollar américain

Le dollar américain était en hausse hier à New York par rapport aux autres monnaies occidentales, le billet vert bénéficiant d'un espoir de baisse des taux d'intérêts allemands au premier trimestre de 1993, espérance née à la suite d'une remarque du président de la Bundesbank, Helmut Schlesinger, indiquant que cette baisse dépendrait des compressions des dépenses publiques de l'Allemagne.

Selon des analystes financiers américains, la force du dollar s'explique aussi par l'incertitude politique au Proche-Orient et par un regain de confiance des Américains envers la reprise de leur économie.

À la clôture, le dollar américain s'échangeait, hier à New York, contre 1,6215 marks au lieu de 1,59 jeudi dernier, contre 125,05 yens au lieu de 123,95, contre 1,2630 dollars canadiens au lieu de 1,2607, contre 1,4695 francs suisses au lieu de 1,4485 et contre 5,265 francs français au lieu de 5,4550.

Un plus lourd fardeau fiscal et le vieillissement de la population contribuent à freiner la relance

RICHARD DUPAUL

La récession, mais aussi un fardeau fiscal plus lourd et le vieillissement de la population ont contribué à freiner les dépenses à la consommation tout au long de 1992.

En fait, les questions d'âge et de fiscalité expliquent pourquoi les ménages n'ont pas relancé leurs achats cette année alors que ceux-ci avaient été le moteur de la reprise après la récession de 1981-82, affirme M. Marc Pinsonneault, économiste à la Banque Nationale.

Dans une étude détaillée, le spécialiste trace un parallèle entre la situation actuelle et les facteurs économiques qui prévalaient en 1983 au terme d'une des plus dures récessions du siècle.

Ainsi, le taux de chômage d'alors dépassait la barre des 11 p. cent qu'on connaît aujourd'hui. Et comme c'est le cas présentement, les consommateurs avaient bénéficié d'une baisse des taux d'intérêt.

Cependant, M. Pinsonneault note deux changements importants, qui seraient loin d'être passagers et qui expliquent une bonne partie du malaise persistant dans le commerce de détail.

Fiscalité

D'abord, la fiscalité canadienne a été particulièrement gourmande ces dernières années. En 1986, les ménages devaient transférer 29,8 p. cent de leur revenu aux gouvernements, sous forme d'impôts, de taxes de vente, d'impôts fonciers, etc. Ce pourcentage atteignait 34,1 p. cent dans la première moitié de 1992, ce qui représente une ponction colossale de 26 milliards annuellement.

«Le fardeau fiscal est le principal obstacle à une reprise vigoureuse des achats des ménages, même si on attribue souvent ce



La part du revenu familial consacrée aux achats en biens et services a diminué de 5,1 p. cent depuis 1986.

rôle à leur endettement», note M. Pinsonneault.

En fait, la part du revenu familial consacrée aux achats en biens et services a diminué de 5,1 p. cent depuis 1986, alors que les sommes consacrées à l'épargne ont diminué de 0,5 p. cent.

De plus, l'économiste introduit un facteur inhabituel dans l'équation: le vieillissement de la population.

Il souligne notamment que, de 1980 à 1992, la proportion des 35 ans et plus parmi les Canadiens (de plus de 15 ans) est passée de 54 à 61,5 p. cent. Cette hausse est principalement due à l'entrée de la cohorte des «baby-boomers».

Or ces consommateurs sont dans le cycle de vie «où les ménages sont formés» et ont acquis les résidences et les biens (autos, meubles) «nécessaires au niveau de vie qu'ils recherchent», soutient M. Pinsonneault. Ceux-ci ont aussi un besoin moins grand de crédit et sont plus préoccupés de rembourser leurs dettes et de préparer leur retraite.

Bref, «le vieillissement accroît la propension à l'épargne au détriment des achats de biens durables», estime M. Pinsonneault.

A titre d'indice, de 1971 à 1980, les biens durables comptaient pour 15,3 p. cent des achats des ménages alors qu'ils sont tombés à 14,5 p. cent durant la

décennie suivante. De plus, alors que le nombre annuel des mises en chantier de logements jouait autour de 220000 durant les années 70, la norme durant les années 80 a été de 180000.

Par ailleurs, M. Pinsonneault note que l'épargne à long terme des consommateurs, notamment dans les régimes de retraite, s'accroît depuis quelques années, ce qui laisse moins d'argent pour les dépenses courantes.

Il prévoit aussi que l'endettement des ménages aura tendance à baisser dans les prochaines années puisque les «baby-boomers» doutent de la capacité de leurs gouvernements d'honorer leurs engagements envers les personnes âgées.

AUTO suggestion

Une petite voiture qui confère un certain prestige!



CLAUDE BEAUDOIN
collaboration spéciale

Pour remplacer la Civic CRX, Honda a doté sa petite Del Sol de caractéristiques qui confèrent un certain prestige au propriétaire.

C'est la voiture que nous recommandons en premier lieu cette semaine à une automobiliste de Hull.

Comme la semaine dernière, nous publions en fin de chronique des suggestions éclair afin de répondre à un plus grand nombre de lecteurs.

1.- NATHALIE MARTIN, (20-29 ans), Hull

Suggestion: Honda Civic Del Sol SI
Style: «coupé transformable»
Format: moyen (400 cm - 157 po.)
Coffre arrière: surprenant pour cette catégorie (10,5 pi. cu.)
Mode: traction
Moteur: quatre cylindres 1,6 l, 125 chevaux
Transmission: manuelle à cinq rapports
Freins: disques aux quatre roues
Suspension: «ferme et agile» (Road and Track)

Origine: japonaise
Prix: 18 895\$
Performance: 0-60 mph en neuf secondes (Road and Track)

Fiabilité: l'ancien modèle, la CRX, était plus fiable que la moyenne (CAA)
Sécurité: plus sécuritaire que la plupart des cabriolets avec son arceau unique (voir commentaires ci-dessous)
Valeur de revente: devrait être très élevée selon le Black Book

Autres choix: Mazda MX-3 Precidia, Mazda MX-5 Miata

Commentaires: la Honda Civic Del Sol remplace la populaire Civic CRX. Pour bien s'acquitter de cette lourde tâche, Honda a doté la Del Sol de caractéristiques uniques: un panneau de toit escamotable, qui laisse à l'arrière un arceau plat et fixe, ainsi qu'une lunette arrière qui s'abaisse par simple pression d'un bouton. Il s'agit presque d'une décapotable et le toit d'aluminium peut être rangé dans le coffre de façon assez simple, tout en laissant un espace adéquat pour les bagages. Vous aurez donc beaucoup de plaisirs à la conduire par beau temps, et sa conception exclusive vous confèrera un certain prestige.

2.- ROBERT ALARIE (40-49 ans), Laval

Suggestion: Honda Prelude SR
Style: coupé sport
Format: moyen (44 cm - 175 po.)
Coffre arrière: très moyen (7,9 pi. cu.)
Mode: traction
Moteur: quatre cylindres 2,3 l, 160 chevaux
Transmission: manuelle à cinq rapports
Freins: disques aux quatre roues, ABS
Suspension: ferme (Guide de l'auto 93)

Coussins gonflables: conducteur et passager
Origine: japonaise
Prix: 24 895\$
Performance: 0-60 mph en 7,8 secondes (Motor Trend)

Confort: bon (Guide de l'auto 93)

Fiabilité: généralement supérieure à la moyenne (CAA)

Sécurité: très bonne avec les deux coussins gonflables et les freins ABS

Valeur de revente: bonne (Black Book)

Autres choix: Eagle Talon, Plymouth Laser

Commentaires: redessinée en 1992, la Honda Prelude affiche des lignes audacieuses qui attirent l'attention. Son intérieur a également été transformé. Les places avant offrent une bonne habitabilité et le silence de roulement est remarquable pour un coupé sport. Le moteur de la Prelude SR s'avère plus performant que celui de votre Toyota Celica 1987 et son comportement routier est très intéressant. Aussi, cette voiture devrait vous procurer le plaisir de conduire que vous recherchez. Sinon, faites l'essai de l'Eagle Talon ou de la Plymouth Laser.

3.- GILBERT DESCHÈNES (40-49 ans), Gatineau

Suggestion: Chevrolet Cavalier VL
berline

Style: quatre portières

Format: moyen (463 cm - 182 po.)

Coffre arrière: moyen (13 pi. cu.)

Mode: traction

Moteur: quatre cylindres 2,2 l, 110 chevaux

Transmission: automatique à trois rapports en option

Freins: disques à l'avant, ABS

Suspension: moyennement ferme

Coussin gonflable: non

Origine: nord-américaine

Prix: 10 498\$

Performance: 0-100 km/h en 12,8 secondes (Guide de l'auto 93)

Confort: passable (Guide de l'auto 93)

Consommation: 10,1 l/100 km (28

mpg) en ville; 7 l/100 km (40 mpg) sur la route (Transport Canada)

Fiabilité: de moyenne à inférieure à la moyenne selon les années (CAA)

Sécurité: bonne avec le système ABS

Valeur de revente: bonne (Black Book)

Autre choix: Ford Tempo

Commentaires: la Chevrolet Cavalier est l'une des voitures les plus populaires en Amérique comme l'attestent ses ventes de 212 676 unités en 1992. Son bas prix et les modifications que General Motors y apporte chaque année sont les principales raisons de ce succès. En effet, même si la Cavalier a été conçue il y a plus de dix ans, elle a su demeurer compétitive et tirer son épingle du jeu face à des modèles technologiquement plus sophistiqués, mais plus dispendieux. Elle constitue justement un bon moyen de se déplacer d'un point A à un point B comme vous le souhaitez.

4.- MICHELINE MASSE (30-39 ans), Montréal

Suggestion: Dodge Caravan, Plymouth Voyager SE à traction intégrale

Style: mini-fourgonnette

Nombre de passagers: 5-7

Coffre arrière: grand (115,9 pi. cu. sans banquette)

Mode: quatre roues motrices

Moteur: V6 3,3 l, 150 chevaux

Transmission: automatique à quatre rapports

Freins: disques à l'avant, ABS en option

Suspension: assez souple pour une mini-fourgonnette

Origine: nord-américaine

Prix: 20 000\$

Performance: 0-60 mph en 11,8 secondes (Car and Driver)

Confort: très bon (Guide de l'auto 93)

Fiabilité: moyenne en 1991 (CAA); la revue Car and Driver a fait un essai de 30 000 milles au volant d'une Caravan à traction intégrale sans un seul ennui mécanique

Commentaires: lancée par Chrysler en 1984, l'Autobeaucoup a contribué à la naissance d'une nouvelle catégorie de véhicules, les mini-fourgonnettes. Tous les autres manufacturiers ont tenté de l'imiter ou de la surpasser, mais l'Autobeaucoup reste la plus populaire de sa catégorie, avec une pénétration de marché de 50 p. cent. La raison de son succès est son équilibre général qui en fait un véhicule à la fois polyvalent et agréable à conduire. Au volant d'une Caravan/Voyager, on a presque l'impression de se retrouver dans une automobile. En version quatre roues motri-

ces, la conduite de l'Autobeaucoup est encore plus sûre, peu importe les conditions routières, et vous aurez plaisir à transporter vos passagers à longueur d'année.

5.- MICHEL ABEL (30-39 ans), La Plaine

Suggestion: Toyota Previa

Style: mini-fourgonnette

Nombre de passagers: 5-7

Coffre arrière: grand (33,3 pi. cu.)

Mode: propulsion

Moteur: quatre cylindres 2,4 l, 138 chevaux

Transmission: manuelle à cinq rapports; automatique à quatre rapports en option

Freins: disques à l'avant

Suspension: efficace (Guide de l'auto 93)

Origine: japonaise

Prix: à partir de 21 448\$

Confort: excellent (Guide de l'auto 93)

Consommation: 13,1 l/km (22 mpg) en ville; 9,8 l/100 km (29 mpg) sur la route (Transport Canada)

Fiabilité: bien supérieure à la moyenne en 1991 (CAA)

Sécurité: bonne avec le coussin gonflable pour le conducteur

Valeur de revente: très bonne (Black Book)

Autre choix: Mazda MPV

Commentaires: puisque vous recherchez une alternative à l'Eurovan que vous trouvez dispendieuse, je vous suggère la Toyota Previa. En vous limitant à l'air climatisé comme option, vous devriez pouvoir respecter votre budget de 25 000\$. La Mazda MPV, un peu moins cher que la Previa, pourrait également vous intéresser. Les deux vous permettront de transporter votre «grosse famille» et de remorquer une tente-roulotte de 500 kg. Quant aux routes enneigées, je vous signale que la Previa et la MPV sont offertes en version quatre roues motrices à un coût toutefois légèrement supérieur au montant que vous entendez déboursier.

16.- SUZANNE CUMMINGS (40-49 ans), Boisbriand

Dodge Shadow, Plymouth Sundance

17.- MIQUELINA SILVA (40-49 ans), Anjou

Honda Accord, Nissan Altima, Toyota Camry

18.- JACQUES CHARLEBOIS (60 ans et plus), Chomedey

Chrysler Intrepid, Ford Taurus, Mercury Sable

19.- CLAUDE ROULEAU (60 ans et plus), Sainte-Adèle

Saturn SC2, Chrysler Le Baron coupé

20.- MAURICE AYOTTE (60 et plus), Trois-Rivières

Nissan Altima, Honda Accord, Mazda 626 Cronos

RÉPONSES-FLASH

1.- MICHEL C. SIMARD (30-39 ans), Nepean, Ontario

Toyota Camry, Volkswagen Passat

2.- PIERRE PAYETTE (40-49 ans), Chrysler Intrepid, Ford Taurus

3.- CLÉMENT LAVOIE (60 ans et plus), Shawinigan

Honda Civic, Toyota Corolla, Saturn

4.- M. LEBLANC (30-39 ans), Repentigny

ACURA Rive-Sud
Le concessionnaire à votre service. Où que vous soyez nous pouvons vous servir.
820, boul. Taschereau Greenfield Park
Tél.: 443-6555

LE SERVICE V.I.P. DEPUIS 25 ANS.
3839, boul. Taschereau Saint-Hubert
Tél.: 678-1220

DES QUÉBÉCOIS AU SERVICE DES QUÉBÉCOIS Depuis 1957
CHICOINE
855, rue Johnson Saint-Hyacinthe
771-2305 MONTRÉAL 875-3999

Croque-midi



Midi chaleureux

FRANÇOISE KAYLER

Magnan a eu soixante ans cette année. La taverne des débuts est toujours là. On lui a même conservé son nom. Elle n'est pas devenue «brasserie». L'établissement, qui a pris les proportions d'une entreprise, fonctionne sous les termes de «Restaurant et Taverne». On entre par l'une ou l'autre porte, selon son choix, car, si tout communie à l'intérieur, chacune des parties vit sa vie.

Le restaurant est installé au sous-sol. Comme on a pris soin d'y pratiquer de fausses fenêtres, on oublie qu'elles n'ouvrent sur rien. La salle est très grande. Elle est très achalandée, le midi surtout, sans que ce soit désagréable: parce que les tables sont grandes, parce qu'elles sont espacées, parce que le bruit des conversations crée un fond sonore isolant, parce que le service connaît bien son métier et la pratique efficacement. Parce que, s'il y a aussi beaucoup de places dans les terrains de stationnement que la maison met à la disposition de sa clientèle. Et pour les besoins de sa clientèle, Magnan offre, au deuxième étage, une grande salle de réception. Un menu du jour est proposé

tous les midis, comprenant soupe et le dessert, à des prix variant de 7,45 \$ à 8,45 \$. Ce midi là: boeuf aux champignons, rôti de boeuf, pâté au poulet, filet d'aiglefin.

Mais, Magnan, c'est la maison du boeuf et l'on va là, souvent, pour cela. Pour le rôti ou pour les coupes de steaks. On les choisit au poids: de 6 à 22 onces.

La tranche de rôti (10 onces), belle, tendre, uniformément rouge, savoureuse, était accompagnée de son jus (relevé au poivre du moulin), de petits pois extra fins, de frites parfaites (12,95 \$). Le «Rib» du même poids, dans un registre de saveurs différentes, était tout aussi bon (9,95 \$). Le bar salade accompagnait automatiquement les choix de boeuf.

À la carte, la soupe du jour était aux légumes et vermicelle (1,40 \$) et la tête fromagée (2,25 \$), bien servie, avait un saveur franche. Au dessert, tarte aux pommes et tarte au sucre sont servies généralement... «à la mode» si l'on veut (2,25 \$).

Au bord du Canal Lachine, en face de Montréal, Magnan est loin d'être loin de tout. Les voies rapides y mènent directement

MAGNAN
2602, RUE ST-PATRICK
935-9647

Alimentation: Provigo, Métro et IGA ont consolidé leur part de marché

FRÉDÉRIC TREMBLAY
de la Presse Canadienne

Le secteur de l'alimentation au Québec ne sera plus jamais le même à la fin de cette année 1992.

Steinberg, qui depuis des générations faisait partie intégrante du paysage quotidien des Québécois, a rendu l'âme au profit de ses trois concurrents: Provigo, Métro et le groupe Hudon et Deauldelin (IGA).

En absorbant cet ancien géant de l'alimentation, les trois chaînes restantes ont pu consolider leur position dans leur segment de marché respectif.

«On a assisté en 1992, à une guerre de parts de marché. Maintenant, on peut dire que le partage du marché est complet. En 1993, chaque partie va surtout chercher à consolider sa position», soutient Jeanne Labrecque, professeur adjoint au service de l'enseignement du marketing aux HEC.

Provigo a profité de l'achat de Steinberg pour accroître sa présence dans le créneau des grandes surfaces.

Des 22 magasins Steinberg acquis par Provigo, onze ont été transformés en Maxi, et sept en Héritage.

Quatre seulement ont été convertis en des supermarchés Provigo.

«On a repêché les magasins avec les caractéristiques que l'on recherchait pour compléter notre réseau de magasins, dont princ-

palement les grandes surfaces», a fait valoir, Claude Pigeon, directeur commercial et aux affaires corporatives chez Provigo Distribution.

M. Pigeon fait valoir que les magasins Steinberg achetés par son groupe «ont connu une nette reprise de leurs ventes».

«On est parti de très loin, plus bas que Steinberg nous l'avait dit», a-t-il ajouté.

Chez Métro, on soutient aussi que l'intégration des 48 magasins Steinberg acquis s'est effectuée rapidement.

«On a mis en place des structures et des équipes pour ces magasins. Ça fonctionne très bien», a fait valoir Gilles Roberge, directeur des affaires corporatives chez Steinberg.

M. Roberge précise que les magasins Steinberg choisis ont permis de renforcer la vocation première de Métro, c'est-à-dire les marchés d'alimentation de superficie moyenne, qu'on nomme les supermarchés.

«Avec l'acquisition de Steinberg, nous sommes maintenant leader sur ce segment de marché avec 340 supermarchés», fait-il savoir.

Chez Hudon et Deauldelin, on a également, comme chez Métro, privilégié les surfaces moyennes dans l'achat de 24 magasins Steinberg.

«On a toujours trouvé préférable de travailler avec des indépendants de taille moyenne ou petite», a souligné Pierre Croteau, président du groupe Hudon et Deauldelin.

Après la forte turbulence qui a secoué le secteur de l'alimentation au Québec en 1992, le professeur Jeanne Labrecque s'attend à ce que l'année 1993 donne lieu à une accalmie, où chaque acteur se donnera pour priorité «la gestion de la rentabilité».

L'industrie, suggère-t-elle, est entrée dans une phase de maturité, où on assiste à une très faible croissance des ventes, compte tenu que la population augmente elle-même lentement.

La marge bénéficiaire nette dans l'industrie a été d'un pour cent en 1992, alors qu'elle se situe habituellement entre un et deux pour cent.

Mme Labrecque croit qu'on devrait voir en 1993 un relâchement de la forte concurrence au niveau des prix qui a prévalu en 1992.

«Personne n'est intéressé à avoir le niveau de concurrence de 1992», estime-t-elle.

Le phénomène des grandes surfaces, qui a exercé une forte pression à la baisse sur les prix, devrait maintenant se stabiliser, croit également Jeanne Labrecque.

La récession et une forte concurrence ont favorisé, soumet-elle, l'écllosion de ce type de marché d'alimentation.

«Ces marchés à grande surface s'adressent à une clientèle bien précise, celle qui est particulièrement sensible aux prix», fait remarquer Mme Labrecque.

Face à la multiplication de ces magasins de grande surface au cours des dernières années, souli-

gne-t-elle, les autres types de marché d'alimentation ont été obligés d'ajuster leur stratégie.

«Chez Métro, par exemple, pour résister à cette forte concurrence sur les prix, on a beaucoup mis sur les produits de marque maison», fait-elle observer.

Pour conserver leur part de marché, les supermarchés traditionnels comptent aussi beaucoup sur la qualité du service et sur la variété des produits offerts.

Univa

Un élément inattendu, survenu en fin d'année, pourrait venir mêler les cartes en 1993 dans le domaine de l'alimentation au Québec.

Univa, propriétaire de Provigo Distribution, est en discussions avec un groupe américain pour la vente possible de ces intérêts, a-t-on appris du chef de l'Opposition à l'Assemblée nationale Jacques Parizeau.

Quelques heures plus tard, le président d'Univa Bertin Nadeau confirmait l'existence de ces pourparlers.

On craint maintenant qu'Univa, donc Provigo Distribution, passe sous contrôle américain, ce que réfute M. Nadeau.

Celui-ci soutient que seulement une part des actions d'Univa seraient vendues à ce groupe américain, insuffisante pour lui permettre de prendre le contrôle de l'entreprise québécoise.

Unigesco (Bertin Nadeau) détient 25,9 p. cent d'Univa, Sobey, 24,2 p. cent et la Caisse de dépôt et placement, 15,5 p. cent.

Année tumultueuse pour les transporteurs aériens

Canadien ne pourrait plus échapper à la faillite, selon un analyste

FRÉDÉRIC TREMBLAY
de la Presse Canadienne

«Canadien International ne peut plus échapper à la faillite. Il s'agit de formaliser les modalités de la faillite», tranche Jacques Kavafian, analyste à la firme Lévesque Beaubien Geoffrin.

«En renégociant les termes de ses emprunts, l'entreprise prend ses responsabilités. Tout va être repayé», soutient de son côté Beatrix Pepper, porte-parole de Canadian International.

Ces propos divergents sur l'avenir du transporteur de Calgary illustrent bien les nombreux

rebondissements et les contradictions qui ont marqué la tumultueuse année 1992 de l'industrie aérienne au pays.

Le projet de fusion avorté entre Air Canada et Canadian International, qui a aussitôt laissé place à une poursuite de 1,5 milliards devant les tribunaux par le transporteur de l'Ouest contre son rival canadien, et la volte-face du gouvernement fédéral qui a finalement accepté d'aider financièrement Canadian sont quelques exemples des retournements de situation auxquels on a pu assister au cours des derniers mois.

la plus-value sur leurs actions», explique Jacques Kavafian.

Beatrix Pepper défend quant à elle le bien-fondé d'une éventuelle entente entre Canadian et American.

«American n'est pas intéressée à prendre le contrôle de Canadian International», maintient-elle.

A preuve, soumet Mme Pepper, American ne detiendrait que deux des huit sièges au conseil d'administration de Canadian.

«Ce qu'American veut faire, c'est faire des affaires avec nous. Nous pourrions jouer un rôle de transporteur d'appoint pour le transporteur américain, un peu comme le fait notre propre transporteur régional Inter-Canadien pour nous-mêmes», argue la porte-parole de Canadian.

En cas d'accord, Canadian International s'affilierait au système de réservation d'American Airlines, se dissociant du même coup du réseau canadien de réservation, Gemini.

Mais quoique dise Canadian International, l'analyste Jacques Kavafian estime que la seule issue raisonnable à la crise du transport aérien au pays est l'achat par Air Canada des actifs de Canadian International, une fois le transporteur de l'Ouest acculé à la faillite.

«C'est le seul scénario qui a du bon sens, pour au moins les actionnaires d'Air Canada», opine-t-il.

Parmi l'éventail des arrangements possibles, Canadian pourrait redevenir un transporteur régional, comme avant 1986, alors que ses routes internationales seraient confiées à Air Canada.

«Il y a un seul acheteur possible pour les liaisons internationales de Canadian, et c'est Air Canada», précise M. Kavafian.

Chez Air Canada, le porte-parole de la société, Denis Couture, réitère l'intérêt de son entreprise à un projet de fusion avec Canadian International, mais selon des modalités différentes de celles prévues dans l'entente avortée de l'automne passé.

«La fusion est certainement encore réalisable, prétend-il. On considère encore toutes les options», ce qui pourrait aussi inclure l'achat par Air Canada des routes internationales de Canadian.

AVIS DE RACHAT
Hongkong Bank of Canada
Débentures subalternes convertible de 9,5 %, Série 1974, échéant le 15 juillet 1994.

Avis est par les présentes donné que, conformément aux dispositions du contrat de fiducie daté du 15 août 1966, tel que modifié de temps à autre entre la National Trust Company, en tant que fiduciaire, et la Hongkong Bank of Canada (anciennement Lloyds Bank, Continental Bank, IAC Limited et Industrial Acceptance Corporation Limited), toutes les Débentures subalternes convertibles de 9,5 % Série 1974 (les «Débentures») seront rachetées le 15 janvier 1993.

Le prix de rachat des Débentures sera de 101,4 % du principal impayé. Les intérêts courus à partir de la dernière date de paiement des intérêts, soit du 15 juillet 1992 au 15 janvier 1993, seront payés de la manière habituelle. Le prix de rachat sera payable à n'importe quelle succursale au Canada de La Banque Royale du Canada, sur présentation et cession des certificats représentant les Débentures, avec tous les coupons attachés qui ne sont pas alors échus (à savoir les coupons datés du 15 juillet 1993 et plus tard). Comme alternative, les porteurs et portuses peuvent présenter leurs Débentures accompagnées du présent avis à n'importe quel autre établissement financier au Canada avec lequel ils ou elles traitent normalement, et cet établissement financier obtiendra le paiement pour eux. L'intérêt sur le principal des Débentures cessera d'être payable à partir du 15 janvier 1993 et par la suite.

Daté ce 15^e jour de décembre 1992.

Hongkong Bank of Canada
NATIONAL TRUST COMPANY, FIDUCIAIRE

BANQUE ROYALE DU CANADA

AVIS DE CONVOCATION À L'ASSEMBLÉE ANNUELLE DES DÉTENTEURS D'ACTIONNAIRES ORDINAIRES

AVIS EST PAR LES PRÉSENTES DONNÉ QUE l'Assemblée annuelle des détenteurs d'actions ordinaires de la Banque Royale du Canada aura lieu dans Le Grand Salon de l'hôtel Le Reine Elizabeth, au 900, boulevard René-Lévesque ouest, en la ville de Montréal, dans la province de Québec, le mercredi 20 janvier 1993 à 10 h 30, aux fins suivantes:

- recevoir les états financiers de la Banque pour l'exercice terminé le 31 octobre 1992 et le rapport des vérificateurs s'y rapportant;
- élire les administrateurs;
- nommer les vérificateurs;
- examiner et, s'il est jugé à propos, adopter la résolution suivante:

«IL EST RÉSOLU QUE: Les actionnaires de la Banque (i) confirment par les présentes l'abrogation de l'ancien Règlement Premier de la Banque, déjà abrogé par les administrateurs de la Banque (ii) confirment par les présentes le nouveau Règlement Premier, déjà adopté par les administrateurs de la Banque, et (iii) confirment par les présentes l'abrogation du paragraphe 2.1 du Règlement Deux, déjà abrogé par les administrateurs de la Banque; toutefois, lesdites abrogations sont sans effet sur toute mesure prise ou sur tout droit acquis ou établi en vertu desdits règlements ou paragraphes abrogés.»

Le nouveau Règlement Premier réitère certaines modifications administratives nécessaires ou souhaitables d'apporter aux règlements généraux de la Banque. Le paragraphe 2.1 du Règlement Deux prévoyait le retrait des droits de préemption des actionnaires, ce qui n'est plus nécessaire en vertu de la nouvelle Loi sur les banques.
- examiner et, s'il est jugé à propos, adopter la résolution extraordinaire suivante:

«IL EST RÉSOLU QUE: Les actionnaires de la Banque confirment par les présentes le paragraphe 1.1 du Règlement Deux de la Banque, déjà adopté par les administrateurs de la Banque et ayant trait à la rémunération globale des administrateurs de la Banque.»

La nouvelle Loi sur les banques exige que le règlement de la Banque ayant trait à la rémunération des administrateurs soit confirmé par les actionnaires. Le montant de la rémunération demeure inchangé.
- examiner et, s'il est jugé à propos, adopter la résolution extraordinaire suivante:

«IL EST RÉSOLU QUE: Les actionnaires de la Banque (i) confirment par les présentes l'abrogation des paragraphes 1.1, 1.3 et 2.3 du Règlement Trois de la Banque, déjà abrogés par les administrateurs de la Banque, (ii) confirment par les présentes les modifications apportées à l'ancien paragraphe 1.2 du Règlement Trois, lesquelles consistent à renuméroter ce paragraphe en tant que paragraphe 1.1 et à supprimer du premier alinéa de ce paragraphe un renvoi à l'ancien paragraphe 1.1, déjà modifié par les administrateurs de la Banque, et (iii) confirment par les présentes le nouveau paragraphe 2.3 du Règlement Trois, déjà adopté par les administrateurs de la Banque; toutefois, de telles abrogations ou modifications sont sans effet sur toute mesure prise ou sur tout droit acquis ou établi en vertu desdits paragraphes abrogés ou modifiés du Règlement Trois.»

Les anciens paragraphes 1.1 et 1.3 du Règlement Trois étaient de nature historique et ne sont plus nécessaires étant donné que l'ancien paragraphe 1.2, lequel doit être renuméroté 1.1, reflète la situation actuelle du capital-actions autorisé de la Banque. Les modifications apportées au paragraphe 2.3 du Règlement Trois fournissent une description à jour des attributs des actions ordinaires de la Banque.
- examiner toute autre question qui pourrait être régulièrement soumise à l'assemblée.

Montréal, le 1^{er} décembre 1992

PAR ORDRE DU CONSEIL D'ADMINISTRATION
La première vice-présidente et secrétaire,
Jane E. Lawson

30 ans
sur toutes les scènes du Québec
TPG
Le Théâtre populaire du Québec

Déjeuners d'affaires

Le Vieux Nord
Le restaurant
1880766-026

Ambiance unique à Montréal
Délices, danse et musique
VEILLE DU JOUR DE L'AN
MENU
Saumon fumé ou Terrine du chef
Rôti de boeuf (prime rib) avec garniture
Gâteau de la Forêt-Noire
Thé ou café
30 oz de bière ou 1/4 de litre de vin
Un verre de champagne à minuit
TABLE RÉSERVÉE
CHAPEAUX, COTILLONS, SERPENTINS
SPECTACLE - DEUX ORCHESTRES et DANSEUSES DE CANAN
52,50 \$ par personne incluant taxes et service
1170, rue St-Denis (angle bd R.-Lévesque)
Berri-UQAM
Tél.: 288-8011

INFORMATION LEXUS
COMPOSEZ: RE-LEXUS
Vimont Lexus Toyota

FAITES LE VOUS-MÊME À BON PRIX ET SANS DÉLAI
Tél.: 671-0804
1 800 667-0505

Dejeuners d'affaires

RÉVEILLON DU NOUVEL AN
JEUDI 31 DÉCEMBRE À PARTIR DE 20 HEURES
BIENVENUE À TOUS
PRIX: 38,95 \$ (+ taxes)
INCLUANT Buffet "spécial réveillon" chaud et froid à volonté
Vin à la fontaine durant le repas
Bar payant jusqu'à 2 heures
À minuit, toast au vin mousseux gratuit
SATIONNEMENT PRIVE GRATUIT
MUSIQUE ET DANSE CONTINUES EN COMPAGNIE DE SERGE FONTAINE,
ORGANISTE
BUFFET L.D.G.
2953, RUE BÉLANGER EST TÉL.: 722-1424

PROPOSITIONS D'AFFAIRES...

705 HYPOTHÈQUES
À AÏTÈRE, 2e, balance, vente, notaire Loberge jour, soir 729-4332

710 OCCASIONS D'AFFAIRES
GOUVERNEMENT, prêts et subventions, petites entreprises nouvelles/existantes, 728-8594 local 94

718 ARGENT DEMANDÉ
Al besoin argent lère 2e hyp. sur propriétés notaire 729-4332.

725 TENUE DE LIVRES, IMPOT
A-11 Comptabilité, tenue de livres de qualité, 669-9556

Les gens d'affaires avisés font confiance à la rubrique des **PROPOSITIONS D'AFFAIRES de LA PRESSE** pour obtenir les **MIEUXS RÉSULTATS. 285-7111**
INTERURBAIN SANS FRAIS 1-800-361-5013
ANNONCES ENCADRÉS 285-7000

La bourse en bref

NEW YORK

Volume:	Lundi	143 800 000	Jeu	95 170 000
Faits saillants:				
Actions trans.	2 396	2 296		
Gains	817	948		
Pertes	992	692		
Inchangées	587	656		
Hauts 92	71	64		
Bas 92	19	22		
Valeurs les plus actives				
Volume	Valeurs	Ferm.	Var.	
2 981 900	Glaxo Adr	22 1/4	-1/4	
2 770 600	IBM	51 1/4	-1	
2 477 900	Tucson El Pw	2 1/2	+1/4	
2 052 200	RJR Nabisco	8 1/4	stab	
2 036 600	Am Tel. & Tel.	51 1/4	-1/4	
Indices Dow Jones:				
	Div.	Haut	Bas	Chg.
30 ind.	3324,62	3352,17	3297,33	3333,26 +7,02
20 Tr	1437,12	1452,03	1428,26	1444,37 +4,43
15 SvP	223,59	224,02	221,71	222,77 -1,07
65 comp	1208,12	1217,72	1198,93	1211,00 +1,62

NASDAQ

Volume:	Lundi	144 065 200	Jeu	106 262 700
Faits saillants:				
Actions trans.	4 230	4 229		
Gains	1 122	1 291		
Pertes	1 337	986		
Inchangées	1 771	1 952		
Hauts 92	136	119		
Bas 92	29	18		
Indices NASDAQ				
	Haut	Bas	Ferm.	Var.
Composite	668,29	664,06	668,25	+0,37
Industrielles	713,34	710,09	713,34	+1,28
Banques	525,93	522,90	525,93	+1,45
Assurances	790,84	787,56	790,04	-0,50
Finances	774,41	772,62	773,79	-0,65
Transports	626,89	624,56	624,87	-1,64
Services, pub.	734,34	728,58	728,60	-4,78
Indices Standard & Poor's:				
	Haut	Bas	Ferm.	Var.
400 Industrielles	512,75	509,70	512,34	-0,41
20 Transports	366,94	364,41	366,37	+0,79
40 Serv. pub.	160,91	159,18	159,39	-1,52
40 Finances	407,9	405,65	407,9	+0,09
500 composé	439,77	437,26	439,15	-0,62

Les Québécois: des automobilistes aux goûts différents

DENIS DUQUET
collaboration spéciale

Le CAA vient de dévoiler les résultats de son enquête annuelle sur la fiabilité des automobiles. Comme c'est le cas depuis plusieurs années, c'est encore une Toyota qui l'emporte. Il semble que la fiabilité et la durabilité des produits de ce manufacturier soient vraiment appréciées par les automobilistes de toutes les provinces. Cependant, il est intéressant de souligner que la Buick LeSabre se classe au second rang, devant la Honda Accord, qui se situe au troisième rang.

Toujours selon ce sondage, trois autres voitures nord-américaines se classent parmi les 10 premières places: la Ford LTD Mercury Grand Marquis (6e rang), les Oldsmobile Delta 88/88 Royale (8e place) et les Dodge Spirit/Plymouth Acclaim (9e place). Quant aux autres voitures japonaises, leur classement est le suivant: Toyota Corolla (4e), Honda Civic (5e), Toyota Tercel (7e) et Mazda 323 (10e).

Le sondage nous permet, par ailleurs, de dresser un tableau des goûts et des habitudes des automobilistes québécois. Et il est facile de conclure qu'ils diffèrent de ceux de leurs homologues des autres provinces.

Vive les moteurs quatre cylindres.

Il fut un temps où le Québec était le pays de prédilection des «muscle cars» animés par des V8 aux cylindres gargantuesques. Cette époque semble définitivement révolue puisque notre province est actuellement la championne des moteurs quatre cylindres. Selon l'enquête, en effet, 62,3 p. cent des automobilistes du Québec optent pour le quatre cylindres, comparativement à 45,9 p. cent des automobilistes des autres provinces. Et on semble avoir complètement délaissé les moteurs V8 alors que leur popularité est trois fois plus grande dans les autres provinces. Quant aux moteurs trois cylindres, représentant une infime partie du marché, il s'en vend presque deux fois plus ici qu'ailleurs au Canada.

Les conducteurs québécois, par ailleurs, apprécient davantage les boîtes manuelles. Ainsi, 28,1 p. cent des voitures achetées au Québec sont dotées de boîtes de vitesses manuelles par rapport à 20,1 p. cent dans les autres provinces.

Selon le CAA-Québec, cette situation serait due aux nombreuses taxes sur le carburant imposées aux Québécois. Il est certain que ce facteur entre en ligne de



Encore une fois cette année, c'est la Toyota Camry qui obtient la pyramide de bronze décernée par le CAA à la voiture ayant procuré le plus de satisfaction à son propriétaire tout en affichant la meilleure fiabilité.

compte. Toutefois, plusieurs manufacturiers attribuent cette approche au fait que les automobilistes de notre province préfèrent des voitures plus petites et plus maniables, qui sont généralement animées par un quatre cylindres.

De plus, il semble que nous sommes moins enclins à défoncer notre budget pour rouler en gros carrosse afin d'impressionner la galerie. Un peu comme en Europe, l'agrément de conduite est privilégié par rapport à d'autres facteurs.

Ce qui explique probablement pourquoi le nombre de kilomètres parcourus annuellement par chaque automobiliste est plus élevé au Québec. Le conducteur québécois parcourt annuellement 20 159 km, comparativement, en ce qui concerne ses homologues des autres provinces, à 18 677 km. Il semble donc que le Québécois veut profiter davantage de son automobile tout en consommant moins de carburant.

On achète neuf

Autre élément qui distingue l'automobiliste de notre province: il privilégie l'achat des voitures neuves. En effet, 74,1 p. cent des Québécois qui ont répondu au sondage du CAA-Québec ont acheté leur véhicule à l'état neuf par rapport à 65,3 p. cent dans les autres provinces.

Seulement 25,9 p. cent des Québécois ont répondu avoir acheté leur voiture alors qu'elle était usagée, comparativement à

34,7 p. cent dans les autres provinces. Mais ce qui nous distingue encore plus, c'est que 42,5 p. cent des voitures usagées achetées au Québec le sont d'un particulier alors qu'ailleurs au Canada, cette moyenne est de 34,7 p. cent.

Autre détail intéressant, au Québec, on privilégie le vendeur de voitures usagées plus que dans les autres provinces par une marge de 4,2 pour cent.

Il faut souligner, par ailleurs, que les traitements anti-rouille appliqués sur une base annuelle sont deux fois plus populaires ici qu'ailleurs. Seulement 10,5 p. cent des répondants du Québec, de plus, ont avoué effectuer les changements d'huile eux-mêmes alors que la moyenne nationale est de 14,9 p. cent.

Toujours les mêmes réserves

Si année après année, le sondage du CAA-Québec et de l'organisme national nous offre des données très intéressantes sur les habitudes des automobilistes canadiens et québécois, il faut toujours se souvenir que ce sondage se contente de compiler les réponses de ceux qui veulent bien retourner le questionnaire.

De plus, on s'entête toujours à tenir compte d'un nombre de répondants trop peu élevé par marque. Par exemple, les Dacia et Innocenti sont dans la catégorie «très satisfait» en ce qui concerne le niveau de satisfaction du propriétaire, alors que dans cha-

que cas, on n'a eu qu'une seule réponse. Il suffit qu'un hurluberlu ou un farceur veuille faire la promotion d'une des deux voitures les moins fiables distribuées au Canada pour retrouver ces deux voitures parmi celles qui offrent le plus de satisfaction à leur propriétaire. Pourtant, la réalité est certainement tout autre!

Il faut accorder de la crédibilité aux données lorsque les marques et les modèles mentionnés ont reçu au moins 50 réponses et plus. De plus, encore une fois cette année, des voitures identiques sur le plan mécanique mais vendues sous différentes bannières reçoivent des classements différents sur le plan de la fiabilité. Il faut donc en prendre et en laisser dans toutes ces données. Il est toutefois possible de tirer d'intéressantes conclusions de toutes ces statistiques, notamment en ce qui concerne les voitures les plus appréciées.

Les leaders

Si la Camry se mérite la pyramide d'or pour un ensemble de facteurs, il est tout aussi intéressant de tenter de découvrir quelles sont les voitures dont les propriétaires se déclarent très satisfaits.

Ainsi, chez les nord-américains, ce sont la Buick Roadmaster et la Saturn berline qui sont en tête de liste. Quatre-vingt-dix p. cent des propriétaires de ces voitures se sont en effet déclarés très satisfaits.

Chez les japonaises, cet honneur revient à la Subaru Loyale, dont les modèles ayant reçu plus de 10 votes ont obtenu un pourcentage de satisfaction de 96,6 p. cent. Quant à la Toyota Camry, 91,7 p. cent de ses propriétaires se déclarent très satisfaits. Toutefois, il ne faut pas oublier la Nissan Maxima qui a obtenu une cote de satisfaction de 95 p. cent.

Chez les voitures européennes, c'est la Volvo 240 qui remporte la palme, avec un taux de satisfaction de 100 p. cent. Et il faut préciser que le nombre de répondants dépasse la trentaine, ce qui est suffisant pour donner une certaine crédibilité à ces chiffres. Quant à la Mercedes-Benz, la série 300 se mérite une cote de 93,3 p. cent.

Enfin, la voiture toutes catégories qui reçoit la cote de satisfaction la plus faible est la Eagle Medallion. Son taux de satisfaction n'est que de 28,6 p. cent. Par contre, 42,9 pour cent des propriétaires sont très insatisfaits. Il n'est donc pas surprenant que Chrysler ait rapidement abandonné cette Renault spécialement habillée pour l'Amérique. Et elle n'est probablement pas la meilleure voiture usagée à acheter si on se fie à ce sondage.

Les américaines progressent

Au cours des trois dernières années, les compagnies nord-américaines ont amélioré la qualité de leurs véhicules et les acheteurs

Voitures offrant le plus de satisfaction à leur propriétaire - Sondage CAA 1992

- 1- Toyota Camry
- 2- Buick LeSabre
- 3- Honda Accord
- 4- Toyota Corolla
- 5- Honda Civic/1500 GL, GLS, CRX
- 6- Ford LTD Crown Victoria/Mercury Grand Marquis
- 7- Toyota Tercel
- 8- Oldsmobile Delta 88/88 Royale
- 9- Dodge Spirit/Plymouth Acclaim
- 10- Mazda 323

Choix probable du prochain véhicule

Québec:

- 1- Honda Accord
- 2- Toyota Camry
- 3- Plymouth Voyager/Dodge Caravan/Chrysler T.C.
- 4- Honda Civic
- 5- Toyota Corolla
- 6- Toyota Tercel
- 7- Volkswagen Jetta
- 8- Ford Taurus/Mercury Sable
- 9- Chevrolet Cavalier
- 10- Ford Tempo/Mercury Topaz

Autres provinces

- 1- Plymouth Voyager/Dodge Caravan/Chrysler T.C.
- 2- Honda Accord
- 3- Toyota Camry
- 4- Ford Taurus/Mercury Sable
- 5- Ford LTD/Mercury Grand Marquis
- 6- Ford Tempo/Mercury Topaz
- 7- Toyota Corolla
- 8- Honda Civic
- 9- Buick LeSabre
- 10- Camionnette Ford F-150

eventuels ont réagi en nommant un plus grand nombre de produits domestiques parmi les voitures les plus susceptibles d'être achetées au cours des prochains mois.

Malgré cette progression, les voitures japonaises sont toujours celles qui obtiennent la meilleure cote de satisfaction, alors que 84,4 p. cent des propriétaires de voitures japonaises se disent très satisfaits. En comparaison, les européennes obtiennent une cote de 78 p. cent, et les nord-américaines, de 70,8 p. cent.

Malgré les limites du sondage, on peut trouver des chiffres et des données intéressantes dans tous ces tableaux. De plus, la Toyota Camry est encore une fois récipiendaire de la célèbre pyramide d'or. Un honneur qui lui est familier, car elle l'a mérité en 1988 et 1992.

AUTO - rétro

JACQUES GAGNON

Cette voiture neuve est à peine âgée de 20 ans mais son histoire vaut la peine d'être racontée.

Il était une fois une mère de trois filles âgées de six, 12 et 14 ans, digne épouse d'un notaire de Saint-Jovite. Le 9 juillet 1990, elle lit le reportage de Denis Duquet consacré à une voiture un peu spéciale qui occupe une place importante dans l'histoire de l'automobile.

«J'en veux une», déclare péremptoirement Céline Villeneuve aux gens de son entourage, malgré les nombreux aspects négatifs soulignés par notre chroniqueur.

L'objet de sa convoitise: la Citroën 2 CV, que les Français appelle affectueusement le «villain petit canard» et qui, sur une période de 41 ans, s'est vendue à plus de sept millions d'exemplaires.

Madame Villeneuve doit cependant patienter pendant plus de deux ans avant de prendre le volant de sa voiture de rêve.

En résumé, Denis Duquet racontait l'histoire des frères John et Creg Long, de Toronto, deux fanatiques de la 2 CV. Ils ont fondé la compagnie Escargot Motor pour importer au Canada cette voiture qu'ils remettaient à neuf et vendaient 16 000\$. La loi permet ce genre d'opération, en autant qu'elle ait été construite il y a plus de 15 ans.

Madame Villeneuve laisse de nombreux messages sur le répondeur des frères Long avant de pouvoir parler à l'un d'eux.

«J'ai eu un coup de chance. Il se mariait et il devait vendre une de ses voitures. Je l'ai achetée tout de suite, au téléphone, sans même la voir», explique-t-elle.

Et c'est ainsi que notre brave maman prend la direction de Toronto, la fin de semaine de l'Action de grâce, en octobre dernier.

La 2 CV, une curiosité à Saint-Jovite



La belle 2 CV de Céline Villeneuve. Les glaces latérales sont articulées au centre et la partie inférieure peut s'ancrer au rebord du toit.

Ce qu'elle découvre répond à ses attentes. Il s'agit d'un modèle Charleston de couleur rouge, avec les ailes noires. «Elle avait été refaite à neuf. C'est une 1973 dont le compteur indiquait à peine 17 000 kilomètres», raconte-t-elle.

Un des frères (il possède un SAAB 9000 mais préfère rouler en 2 CV) lui donne un cours de tricotage dans la circulation dense, cours qui semble l'avoir impressionnée. Madame Villeneuve apprend rapidement à mai-

triser le levier de vitesses. Il est monté sur le tableau de bord et est du genre pousse-tire. Précisons que le premier rapport n'est pas synchronisé.

Pendant le voyage de Toronto à Saint-Jovite son nouveau jouet révèle quelques secrets: «Il faut profiter des descentes pour améliorer sa performance». Elle parvient à maintenir une vitesse de croisière de 100 à 110 kilomètres à l'heure. Il ne faut pas oublier que le moteur de 602 cc est un deux cylindres à plat, refroidi à l'air, d'une puissance d'à peine 29 chevaux.

A Saint-Jovite, la 2 CV devient rapidement une attraction. «C'est un objet de curiosité. Lorsque je la stationne au bureau, les gens arrêtent et en font le tour. Elle suscite beaucoup de commentaires. Et lorsque je circule, les gens témoignent leur appréciation avec le pouce en l'air.»

Son mari, le notaire Réjean Villeneuve, avait cependant des réserves sur le choix de sa femme. «Je raffole de la vitesse mais pour moi, la deux chevaux c'est l'anti-voiture. C'est moins ennuyant qu'une Jetta», plaide-t-elle.

Ses enfants partagent son avis: «Ma fille aînée se fait conduire au collège pour pouvoir montrer la voiture à ses amis.»

Madame Villeneuve a remis sa 2 CV à la mi-novembre et a hâte à l'été prochain. Il faut dire que le toit est une toile pliante qui transforme cette quatre portières en cabriolet.

Lors de son passage à Toronto, elle a constaté que la commercialisation de la nouvelle 2 CV est terminée, même si la compagnie Escargot existe toujours. Les Long ont ainsi remis en circulation quelque 75 2 CV.

C'est en 1935 qu'André Citroën a confié la mission à ses ingénieurs d'étudier «une voiture pouvant transporter deux personnes et 50 kilogrammes de pommes de terre à 60 km/h, en ne consommant que trois litres au cent». Ce n'est qu'après la guerre, le 7 octobre 1948, que la 2 CV a été officiellement présentée au Salon de l'auto de Paris. Le succès a été foudroyant.

CONCOURS DE BONHOMMES DE NEIGE! Les 23 et 24 janvier 1993, à l'île Sainte-Hélène

Organisé par la Société de l'île Notre-Dame - Module Programmation

Inscrivez-vous en famille, plusieurs prix à gagner! 872-6093

Participation de personnalités du monde artistique.

Ou devenez membre du jury en remplissant le coupon ci-contre.



La Presse

CKAC75AM

CITE

La Presse

Ville de Montréal

Parc des îles Société de l'île Notre-Dame

CONCOURS DE BONHOMMES DE NEIGE - MEMBRE DU JURY

Nom _____ Age _____
 Adresse _____ App: _____
 Ville _____
 Code postal _____ Tél: _____
 Retourner à: Concours de Bonhommes de neige
 Société de l'île Notre-Dame
 C.P. 805, succursale C
 Montréal (Québec) H2L 4L6

CAA - Québec vous conseille

Conseil pour bien vivre « sa panne »

CAA ■ Au moment où sont écrites les présentes lignes, on se demande encore si Noël sera blanc ou gris. On se demande même si l'hiver finira par arriver officiellement et chacun y va encore de ses prédictions quant à la date de la première vraie tempête. On s'entend cependant sur une chose: l'hiver n'a pas dit son dernier mot. Mieux vaut donc se préparer en conséquence.

Des millions de pannes chaque année

Il est toujours important d'agir avec prudence lorsque sa voiture tombe en panne sur la route, et cela l'est encore davantage durant les mois d'hiver. En effet, une tempête de neige peut transformer une simple crevasse ou une rupture de courroie en une expérience aussi éprouvante que désagréable pour tout automobiliste qui n'y est pas préparé.

Afin de réduire au minimum les probabilités qu'une panne

surviene cet hiver, la CAA-Québec recommande à tous les automobilistes de faire effectuer par un mécanicien professionnel une inspection complète de leur véhicule, et ce avant l'arrivée des grands froids et des chutes de neige abondantes. De plus, il est fortement conseillé de chauffer sa voiture avec quatre pneus d'hiver. Les conducteurs doivent de même se rappeler que sur une chaussée enneigée ou glacée, il est particulièrement indiqué d'accélérer ou de freiner en douceur, et de façon générale, de réduire sa vitesse.

L'année dernière, l'ensemble des clubs automobiles affiliés à l'Association canadienne (CAA) et américaine (AAA) des automobilistes ont reçu près de 22 millions d'appels de la part d'automobilistes aux prises avec une panne ou un problème quelconque. La majorité de ces demandes de services ont été enregistrées durant les mois d'hiver et, dans une large proportion, soit 48%, il s'agissait de problèmes de démarrage.

Les défaillances mécaniques suffisamment sérieuses pour nécessiter un remorquage venant en deuxième place, représentant 29% de toutes les demandes d'aide. Les crevaisons comptaient pour 9% des problèmes invoqués, alors que 8% des appels provenaient d'automobilistes ayant verrouillé leurs portières tout en laissant leurs clés à l'intérieur du véhicule. Les pannes sèches, quant à elles, représentaient 1,5% des ennuis à l'origine des demandes de services. Enfin, les autres appels, qui comptent pour 4,5% du total, se rapportaient à des problèmes de tous ordres, notamment au niveau de la transmission.

Quelques conseils judicieux

Hélas, même avec une préparation minutieuse, personne n'est à l'abri d'une panne soudaine lors d'une tempête de neige. Si une telle situation se présentait ou qu'un automobiliste doive s'immobiliser en raison de mauvaises conditions routières, il faut:

- signifier son intention de quitter la voie au moyen des clignotants et cloigner prudemment son véhicule de la route; il est préférable de rouler sur une courte distance sur un accotement enneigé que de laisser son automobile sur la voie, où elle pourrait causer une collision;
- faire fonctionner les feux de détresse;
- attacher une pièce de tissu à la portière du côté du conducteur, ou utiliser un réflecteur ou tout autre dispositif approprié pour signifier que l'on a besoin d'aide;
- verrouiller toutes les portières et fermer les fenêtres, tout en laissant l'une d'elles légèrement entrouverte pour permettre l'aération de l'habitacle. S'il est possible de faire fonctionner la chaudière, le faire seulement durant de courtes périodes. Il ne faut jamais oublier que le monoxyde de carbone, un gaz de combustion inodore et incolore extrêmement toxique, peut pénétrer dans un véhicule immobile dont le moteur tourne trop longtemps;

- si quelqu'un arrête et s'approche de votre voiture, et qu'il ne s'agit pas d'un agent de police, descendre suffisamment votre glace pour pouvoir demander à cette personne de téléphoner à la police, à votre club automobile ou à un garage.

La trousse du conducteur hivernal prévoyant

Voici une liste d'articles pouvant vous être utiles en cas d'immobilisation ou même en cas de panne, ou pour vaincre certaines situations hivernales délicates...

LES ARTICLES DE BASE

- balai à neige et grattoir
- petite pelle à neige
- bonne provision de lave-glace
- plaques antidérapantes
- dégivreur de serrures (à garder sur soi)
- antigel pour canalisations d'essence
- sable ou autre matière abra-

- sive, genre «litière» (éviter les sacs de sel)
- triangles réfléchissants ou fusées routières d'urgence
- quelques pièces de 25 cents
- lampe de poche (en vérifier de temps en temps les piles)
- rouleau de papier essuie-tout
- câbles à survoltage de calibre 4 ou 6 (mais renseignez-vous quant à leur utilisation)
- produit à base de silicone (pour chasser l'humidité)
- roulotte de ruban électrique
- quelques outils (pincettes, tournevis,...)

SI VOUS CIRCULEZ SUR DES ROUTES ISOLÉES

- vieille couverture
- bottes, gants et vêtements chauds
- boîte de conserve vide (café, avec son couvercle), allumettes et chandelle

Bien sûr, vous pouvez compléter ces suggestions par les vôtres. En terminant, bon hiver à tous!

LE CONSEIL DE LA SEMAINE

Les angles morts: il faut être vigilant

■ Combien de fois chaque jour voyez-vous un automobiliste tenter de changer de voie et risquer d'entrer en collision avec un autre véhicule? Cette scène de tous les jours se termine parfois par un accrochage qui aurait facilement pu être évité.

En effet, si le conducteur désireux de changer de voie ne se serait pas contenté de consulter ses rétroviseurs mais avait agrandi son champ de vision en tournant la tête et en regardant sur le côté de sa voiture, il aurait été en mesure de voir le véhicule qui était dans l'autre voie. D'autre part, le conducteur de l'autre automobile a été imprudent en plaçant son auto dans l'angle mort de la vision de l'autre conducteur. Il aurait été préférable de suivre de plus loin afin d'être mieux vu ou tout simplement de prendre les devants si la vitesse légale le permet.

Davantage de plaques d'immatriculation personnalisées en Californie

Agence France-Presse
SACRAMENTO

■ Les Californiens auront davantage d'options l'année prochaine pour créer leur propre plaque d'immatriculation de voiture, en disposant notamment de motifs (coeur ou étoile) ou de logos, ont annoncé les responsables de l'immatriculation des véhicules dans l'Etat de Californie.

Comme beaucoup d'Etats, la Californie autorise depuis des années des plaques dites de «vanité» (vanity plates) du genre «U R WAT U DRIVE». Ce message comprenant un nombre autorisé de caractères, sert vraisemblablement d'immatriculation à un vé-

hicule de qualité auquel son propriétaire associe sans doute sa propre excellence. En clair: «You are what you drive»... vous êtes à l'image de ce que vous conduisez!

Outre les motifs et logos autorisés pour 1993, les services d'immatriculation de Sacramento (Californie) pourraient permettre des compositions propres à des associations charitables ou humanitaires. La taxe supplémentaire perçue serait versée à ces causes. Le coût du renouvellement annuel de l'immatriculation en «vanity plate» oscille entre 20 et 50 dollars de plus que celui d'une plaque au numéro attribué par ordinateur.

Le test du permis de conduire sur Vidéoway

■ Si vous avez déjà eu à préparer l'examen théorique menant à l'obtention du permis de conduire, vous vous souvenez sans aucun doute de l'appréhension qui vous a gagné. Il était difficile de pouvoir se préparer adéquatement en se contentant de réviser

le manuel et les notes de cours. Aujourd'hui, il sera possible aux abonnés de Videoway de parfaire leurs connaissances en sécurité routière grâce au logiciel «Test-permis de conduire». Ce système interactif a été conçu selon la même structure de l'examen

théorique imposé par la Société de l'assurance automobile du Québec bien qu'il ne reprenne d'aucune façon les questions posées lors de l'actuel examen.

La Société de l'assurance automobile du Québec a participé à ce logiciel en fournissant les questions. Videotron a pour sa part réalisé le développement du logiciel interactif qui permettra aux gens de préparer leur examen d'obtention de permis de conduire ou perfectionner leurs connaissances en matière de sécurité routière. Ce logiciel est accessible sous les titres «Education» et «Transport» du menu principal de Videoway.

Quant au «Test-permis de conduire» proprement dit, il a été conçu selon la même structure qu'un test théorique réel de la Société. Ce logiciel est constitué de quelques centaines de questions qui sont téléchargées par groupe de 36. Ce qui permet de faire et

refaire le test sans rencontrer les mêmes questions. Le test est composé de trois groupes de 12 questions portant sur les thèmes suivants: Code de la sécurité routière, la signalisation et les techniques de conduite.

Plusieurs des questions sont souvent accompagnées d'un pictogramme ou d'une démonstration de situation de route. De plus, si on ne peut répondre à la question, le logiciel fournit la bonne réponse et une explication. Ce qui permet à la fois de vérifier ses connaissances et de les mettre à jour par la même occasion.

Finalement, comme le logiciel comptabilise les bonnes réponses, on connaît la note en fin de simulation d'examen. Tout ceci permet donc de bien se préparer à subir son examen théorique. Mais, même une fois le permis de conduire obtenu, ce logiciel est un excellent moyen de rafraîchir ses connaissances.

Le constructeur coréen Hyundai s'installe en France

■ Dans le cadre du Salon de l'auto de Paris, Hyundai a annoncé l'ouverture d'un distributeur de la marque en France tout en exhibant ses produits dans le cadre du Salon de Paris. Cette ouverture en sol français de la 26^e filiale européenne pour Hyundai permet à ce constructeur coréen de consolider sa présence sur ce continent qui est devenu son principal marché d'exportation.

En effet, au cours de la période de janvier à septembre 1992, 42,2 pour cent des exportations de Hyundai ont été dirigées vers l'Europe. A titre de comparaison, avec ses 61 255 unités, le marché américain ne représente pour Hyundai que 32,9 pour cent des véhicules exportés. En fait, en septembre dernier, Hyundai avait exporté plus de 300 000 véhicules en Europe depuis son implication en Europe.

Sur le marché français, Hyundai est représenté par la maison Sonauto et les prévisions des ventes pour la période de septembre à décembre 1992 étaient de 2000

unités. Par contre, les prévisions pour 1993 et 1994 soient respectivement de 5000 et 7000 unités. Presentement, le nombre de concessionnaires Hyundai sur le marché français est de 31, mais les dirigeants prévoient porter ce chiffre à 100 d'ici la fin de 93.

Pour le marché français comme la plupart des autres marchés européens, le numéro un coréen exporte les modèles Excel, Sonata et Elantra. Quant à son avenir sur en France, les dirigeants de Hyundai se déclarent confiants, d'autant plus que leurs voitures ont obtenu d'excellents résultats lors des tests de sécurité et de dispositifs anti-pollution réalisés par le ministère français des Transports.

En outre, il est certain que l'adoption récemment d'une législation plus souple envers les voitures importées facilitera la tâche de Hyundai qui tente de se trouver d'autres marchés importants à la suite d'une baisse du marché américain.

Des missiles anti-char contre le vol d'auto...

Agence France-Presse
MOSCOU

■ Pour se défendre contre d'éventuels malfaiteurs, un automobiliste de Pskov (nord de la Russie), n'a rien trouvé de moins que de s'équiper d'une paire de missiles anti-char.

C'est du moins l'explication que, selon l'agence Itar-Tass, l'automobiliste, dont l'identité n'a pas été communiquée, a donnée à la police qui l'a appréhendé: il voulait se défendre contre d'éventuels voleurs de voiture.

Une enquête a été ouverte afin de savoir comment — et à quel prix — ce conducteur prudent avait pu se procurer un tel matériel militaire destiné en priorité à détruire sur le champ de bataille des engins de combat au blindage perfectionné.

La criminalité, et notamment les vols de voiture, se multiplient en Russie au point que le président russe Boris Eltsine a officiellement autorisé en novembre dernier les civils russes à porter, dans certaines conditions, des armes.

BIEN PLACE POUR VOS SERVICES

GRANDE VENTE D'APRES NOËL

TOUS NOS MODÈLES 1992



CROWN VICTORIA 92
Inventaire no 20075
Tout équipé. Couleur grise
VALEUR 24 567 \$ SPÉCIAL **17 601 \$***



THUNDERBIRD LX 92
Inventaire no 20072
Tout équipé. Couleur verte
VALEUR 24 441 \$ SPÉCIAL **17 137 \$***



TAURUS 92, 4 PORTES
Inventaire no 20278
Équipement complet
Valeur 20 640 \$ SPÉCIAL **13 975 \$***

UN COUP DE FIL VOUS CONVAINCRA... FAITES VITE! DURÉE LIMITÉE

MONT-BRUNO FORD INC

177, boul. Laurier
Saint-Basile-Le-Grand **653-3613**

*Véhicules démonstrateurs avec léger kilométrage. Rabais Ford inclus. Transport, préparation et taxes en sus.

LES 36 HEURES DE

3 JOURS SEULEMENT

28-29-30 DÉCEMBRE

9 H À 21 H

LIQUIDATION DES MODÈLES 92

PLUS DE 100 VÉHICULES !!!

CHEVROLET CORSICA 92



• AUTOMATIQUE • 6 CYLINDRES • CLIMATISEUR
• FREINS A.B.S. • COUSSIN GONFLABLE • AM-FM STÉRÉO-CASSETTES • ROUES RALLYE • GROUPE INSTRUMENTATION

11 992 \$* ou 249 925 \$* / TAXES MOIS

Rabais additionnel aux diplômés

Prix basé sur un bail de 48 mois. Premier paiement + dépôt de sécurité de 300 \$. Taxes en sus. Kilométrage limité de 24 000 km par année. 9^e du km occidentale. Sujet d'approbation du crédit.

3563, St-Denis, Montréal H2J 2M4
Tel.: 279-6301

CLERMONT
CHEVROLET • GÉO • OLDSMOBILE • CADILLAC INC.
DEPUIS 1916

PUBLIREPORTAGE

TRANSMISSION... D'INFORMATIONS

«LA CCAM... C'EST QUOI?»

On l'appelle la CCAM. Mais son nom est la CORPORATION DES CONCESSIONNAIRES D'AUTOMOBILES DE MONTRÉAL. Fondée en 1913, elle regroupe 227 marchands d'automobiles franchisés du grand Montréal et 26 membres associés, essentiellement des manufacturiers d'automobiles, des sociétés de financement et des banques impliqués dans le commerce du crédit automobile au détail comme au gros.

La CCAM a acquis sa notoriété avec l'organisation du Salon de l'Auto de Montréal qui célébrer son 25^e anniversaire le mois prochain au Stade Olympique. En plus de la gestion et de la promotion du Salon, à Montréal et à l'étranger, la CCAM travaille quotidiennement à la défense des intérêts de ses membres et à ceux de l'industrie de l'automobile.

Ainsi, au fil des ans, la CCAM s'est acquis une crédibilité incontestable sur les plans économique, politique et juridique. A titre de représentante officielle de l'industrie de l'automobile à Montréal, elle veille à ce que toute l'information pertinente sur l'industrie de l'automobile soit transmise à ses membres et que toutes les modifications réglementaires et législatives leur soient communiquées. C'est le cas, notamment, de toutes les questions relatives à la protection des consommateurs.

La CCAM se préoccupe aussi de la relève, en s'impliquant de plus en plus dans le recrutement et l'entraînement du personnel chez ses membres. On ne compte plus les séminaires, les sessions de formation et les ateliers de spécialisation qu'elle a organisés à l'intention des concessionnaires. Au même titre que la CCAD (Corporation des Concessionnaires d'Automobiles du Québec), la CCAM fait partie de la Fédération Canadienne, F.A.D.A. (Federation of Automobile Dealers Associations).

Bonne route!
Une collaboration de

LA CORPORATION DES CONCESSIONNAIRES D'AUTOMOBILES DE MONTRÉAL INC.

2335, Guénette
St-Laurent, Qué.
H4R 2E9



PUBLICITÉ

AUTO EXPRESS

Comme le témoigne cette photo, Urs Pfunt de Canbec Automobiles sait de quoi il parle lorsqu'il vante les mérites de la nouvelle BMW 740i et 740iL. Il a eu le plaisir de conduire ces voitures sur les routes sinueuses des Rocheuses lors de la présentation de ces nouveaux modèles il y a quelques semaines. Comme tous ses collègues, il a été stupéfait par les prestations de cette voiture dont le raffinement est on ne peut plus poussé.

Tous les concessionnaires Pontiac de la province attendent impatiemment la livraison des nouvelles Firebird dans les mois à venir. De ce lot, André Brien de Brien Pontiac Buick GMC Ltée est probablement celui qui sera le plus sentimentalement attaché à ces nouvelles venues. Après tout, il a présidé aux destinées de l'usine de Boisbriand il y a quelques années et a contribué à la remontée de cette usine. Il a certainement un fai-

ble pour ces élégantes québécoises. Par ailleurs, aujourd'hui, il préfère les vendre que de voir à leur fabrication.

Robert Coiteux de Coiteux Automobiles est littéralement emballé par la nouvelle Lincoln Mark VIII qui est finalement arrivée dans sa salle de montre. Ce coupé de grand luxe ne se contente pas de proposer une allure qui fait tourner les têtes, ses performances sont également fort impressionnantes. Son enthousiasme pour ce nouveau produit semble être partagé par la clientèle qui s'est révélée être tout aussi impressionnée. Voilà qui augure bien pour cette voiture qui s'est fait attendre mais qui en valait le coup.

Normand Forgues de Forgues Automobiles a toujours été reconnu pour avoir le cœur sur la main. C'est pourquoi il n'est pas surpris d'apprendre qu'il faisait partie du groupe de

concessionnaires qui ont passé une partie de la journée mercredi dernier au centre de distribution de l'organisme Jeunesse au soleil afin de distribuer les paniers de Noël préparés grâce à la contribution de la CCAM. Il a ainsi contribué à atténuer la misère des plus démunis.

Pierre Lascelles est un professionnel du secteur de l'automobile qui possède une grande compétence en plus de jouir de l'estime de tous ses collègues. C'est pourquoi il n'est pas surpris d'apprendre sa nomination à titre de directeur général des Galeries Nissan. Il est certain que sa présence à la direction de cet établissement va permettre à cette concession de connaître un essor important. De plus, il est certain que les clients vont continuer d'être traités aux petits soins et mieux encore.

Rock Cloutier est un homme qui ne craint pas de relever les défis. C'est pourquoi il n'est pas surpris de le retrouver à la tête d'une super-station service Shell. Et comme c'est son habitude, Rock ne ménage rien pour donner satisfaction à sa clientèle. En plus d'offrir une foule de services à ses clients, il est ouvert 24 heures par jour. Il est certain que les habitués de la route 116 ne pourront plus se passer de ses bons services. Il faut de plus ajouter qu'il dispose d'un équipement de qualité pour effectuer plus rapidement et plus efficacement les réparations qui s'imposent.

La récession a certainement affecté le marché des voitures de grand luxe. Par contre, il est possible de se procurer des voitures ayant déjà roulé à des prix

vraiment exceptionnels. C'est du moins ce que Moe Segal de Moteurs Décarie prétend. Et il en fait la preuve avec une brochette de voitures Bentleys et Rolls-Royce en excellente condition et offertes à des prix remarquables. Ce sera pour plusieurs une occasion unique de se procurer ces classiques de la route.

vées de toute l'industrie. C'est tout à l'honneur de Charles qui a su motiver ses concessionnaires à travailler d'arrache-pied comme lui pour faire de Chrysler un leader tant au niveau des ventes que du service.

Marziale Piccoli de Blainville Toyota est un autre bourreau de travail qui voit ses efforts récompensés. En effet, à sa première année complète à la tête de cet établissement, il a plus que doublé les ventes de cette concession. C'est par son travail incessant et celui de toute son équipe qu'on a été en mesure d'atteindre de tels sommets. Marziale souligne pour sa part que le fait de vendre des produits de qualité comme Toyota facilite grandement les choses.

Vic Doolan est bien connu au Canada puisqu'il a agi pendant plusieurs années à titre de président de BMW Canada. Nommé à un important poste aux États-Unis alors qu'il dirige les services de mise en marché de cette marque, il s'est mis en vedette tout récemment alors que BMW of America a décidé de changer d'agence de publicité. Puisqu'il est responsable de ce budget, tous les projecteurs ont été braqués vers lui. Comme on le connaît, il n'a eu aucune difficulté à se mettre en évidence et à fournir des réponses très intéressantes.

Alpine offre aux consommateurs une compensation intéressante

■ Au cours des trois dernières années, le nombre de vol d'automobiles a considérablement augmenté de même que le vol par effraction des composants du système audio des voitures. Ce qui pousse sans aucun doute plusieurs consommateurs à être moins intéressés à se procurer un équipement stéréophonique de

qualité de peur d'être cambriolé et être pénalisé en devant débours pour la franchise et la dépréciation de cette chaîne stereo sur roues.

Afin d'inciter les acheteurs à se procurer quand même un équipement stéréophonique de qualité pour leur véhicule, la compagnie Alpine du Canada propose aux

acheteurs de ses produits une assurance visant à couvrir les frais de la franchise et de la dépréciation à la suite d'un cambriolage et le remplacement de ces éléments par d'autres produits Alpine. De plus, ce remboursement est limité à un maximum de 500 \$.

Pour pouvoir être protégés par cette assurance gratuite, les acheteurs de produits Alpine n'ont qu'à retourner leur carte de garantie. Et il ne faut pas oublier qu'il faut remplacer les éléments Alpine cambriolés ou endommagés par des produits de même marque.

Malgré ce programme, les dirigeants de cette compagnie encouragent les propriétaires à être

prudents, à stationner leur voiture dans un endroit bien éclairé et fréquente tout en évitant de laisser des objets de valeur bien en vue. Naturellement, ils recommandent également aux acheteurs de chaîne stéréophonique de la protéger avec un système anti-vol Alpine!

De toute façon, plusieurs com-

pagnies d'assurance vont refuser d'émettre une police si une voiture dotée d'un système de son haut de gamme n'est pas protégée par un système de protection électronique de qualité.

Dure, dure, la vie pour l'automobiliste en Irak...

Reuter
BAGDAD

■ La vie est dure pour l'automobiliste irakien même si, comme l'observe un habitant de Bagdad, « l'essence est encore moins chère que l'eau ».

Une voiture coûte ce que valait un logement avant la guerre du Golfe. Quant aux pièces détachées, au demeurant fort rares, leurs prix sont prohibitifs.

Ainsi, une paire de pneus qui coûtait 30 dinars avant la guerre revient à présent à 5000 dinars. Ces ordres de prix ne veulent pas dire grand chose en eux-mêmes car si un dinar vaut officiellement 3,1 dollars, un dollar peut se vendre une trentaine de dinars sur le marché noir.

On s'explique mieux pourquoi la plupart des automobiles ont des pare-brise fêlés ou éclatés quand on sait qu'un neuf vaut dans les 6000 dinars.

On ne penserait pas cependant que les conducteurs sont au courant du coût prohibitif des réparations à en juger par leur façon de conduire. Peu leur importe de changer de voie sans mettre leur clignotant, de se faufiler dans des trous de souris ou de klaxonner sans cesse.

Ce n'est certainement pas une coïncidence si la plupart des automobilistes confient qu'ils ont appris à conduire à l'armée, pourtant les déboitements brusques sont en général bien calculés et les accidents semblent relativement rares.

L'automobile irakienne courante est une Volkswagen Passat construite au Brésil, troquée contre de l'essence et léguée à des soldats en reconnaissance de leurs bons et loyaux services.

Elles apparaissent comme des taches rouges, blanches ou bleues dans les embouteillages de la capitale, disputant chèrement leur place aux taxis orange et blancs, régulièrement pris d'assaut, et aux grosses et brillantes Chevrolet et Buick, ramenées du Koweït après l'invasion d'août 1990.

Être chauffeur de taxi à Bagdad n'est pas une vocation mais bien souvent un second métier. On y trouve notamment des fonctionnaires qui n'arrivent pas à joindre les deux bouts avec un traitement mensuel de 250 à 300 dinars et qui enfourchent leur véhicule après 14 heures, horaire de fermeture des administrations publiques.

L'automobile devenant de plus en plus un objet de convoitise, le nombre des vols s'est multiplié. Les autorités irakiennes ont d'ailleurs, ce mois-ci, condamné à la pendaison plusieurs prévenus qui, dans certains cas, n'avaient pas hésité à tuer les propriétaires des véhicules.

Ne comptant que sur lui-même, un automobiliste de Bagdad n'a pas hésité à mobiliser ses dix rejets pour assurer la garde de ses deux automobiles koweïtiennes 24 heures sur 24. Lui-même ne s'embarque jamais sans un fusil caché sous le siège.

Les responsables du parti Baas ont pour leur part créé des patrouilles de voisinage, connues sous le nom de Vigiles du peuple.

Heureusement l'essence est abondante et bon marché, d'autant plus que les Nations Unies empêchent l'Irak d'exporter son pétrole. Au marché noir, un litre coûte 30 fils, moins d'un cent américain, et même au prix officiel elle reste très abordable.

VOYEZ LA CIRCULAIRE GM DANS CE JOURNAL

LES 36 HEURES



ou Financement
48 mois à
2,9 %
sur tous les modèles 92
en inventaire (sauf Park Avenue)

JUSQU'À 25% DE RABAIS
sur les modèles 92

28-29 et 30 décembre

(VOIR DÉTAILS DANS LA CIRCULAIRE GM)

ADRESSES OFFICIELLES:

MONTRÉAL
(Centre/Est)

CENTRAL
PONTIAC-BUICK-ASUNA

9050, boul. de L'Acadie
(au nord de Métropolitain)

382-4400

LAVAL
(et Rive-Nord)

BOURASSA
PONTIAC-ASUNA-BUICK

1601, St-Martin E.
(angle Papineau)

382-2122

MONTRÉAL
(Ouest/Sud)

MULLINS
PONTIAC-BUICK-ASUNA

7050, St-Jacques O.
(à l'ouest de Cavendish)

487-0200

Percée spectaculaire de la firme Nissan au Québec en 1992

Alors que les ventes ont baissé au Canada, ce constructeur a vu les siennes s'accroître de 13 p. cent au Québec

DENIS DUQUET
collaboration spéciale

■ En dépit d'un marché automobile canadien et québécois à la baisse, la compagnie Nissan a connu une intéressante progression de ses ventes au Québec.

C'est l'annonce que faisait récemment M. Yves Boyer, vice-président de Nissan Canada, lors d'un passage à Montréal.

Selon M. Boyer, les ventes des voitures et camions au Canada ont chuté de six p. cent par rapport à l'année précédente. Toutefois, dans ce contexte économique difficile, la performance de Nissan au Canada n'a pas été mauvaise puisque son déficit par rapport à 91 n'a été que de cinq p. cent. Ce qui lui permet de reprendre des parts de marché.

Comme le mentionne Yves Boyer: «Nous aurions aimé pouvoir compter sur un marché en plein essor, mais compte tenu des circonstances, nous sommes très heureux de ces résultats. À mon avis, les données de cette dernière année nous démontrent que Nissan entame sa remontée au Canada. Mais ce qui est encore plus intéressant, c'est la percée spectaculaire que notre compagnie a effectuée au Québec au cours des derniers mois».

Bonne année au Québec

Toujours selon Yves Boyer, les ventes des voitures et camionnettes pour la province de Québec ont connu un recul de cinq p. cent de janvier à décembre 1992 par rapport à la même période en 1991. Ce qui est déjà mieux que la moyenne nationale.

Toutefois, la ou les chiffres sont plus encourageants pour



Un taux de satisfaction élevé des propriétaires Nissan, un directeur régional qui a su motiver son équipe et l'arrivée des nouvelles voitures Infiniti J30, Nissan Altima et Quest (ci-dessus la Quest XE) expliquent une hausse des ventes de Nissan au Québec.

Nissan, c'est que le Québec a connu une hausse de 13 p. cent de ses ventes en 92 par rapport à 1991.

Il n'en faut pas plus pour qu'Yves Boyer souligne l'excellent travail d'Alain Caron, le directeur régional pour le Québec, et toute son équipe. Il ne faut pas y voir une servile flatterie visant

à récompenser une équipe qui a bénéficié de circonstances favorables. En fait, cette remontée n'est pas le fruit du hasard, mais bien d'un travail amorcé de longue date.

Alain Caron était directeur pour le Québec d'une autre compagnie japonaise qui connaissait

des chiffres de vente très intéressants lorsqu'il a annoncé qu'il acceptait un poste semblable chez Nissan il y a un peu moins de cinq ans. Ce fut la stupeur dans le milieu, d'autant plus que Nissan traversait une période difficile.

Une fois en poste, Alain Caron

s'est mis au travail pour se bâtir une équipe dynamique en mesure de relever le défi. Les chiffres parlent par eux-mêmes quelques années après. L'équipe en place a réussi à faire accepter par les concessionnaires les programmes mis de l'avant par la direction nationale.

Il est intéressant de constater que la hausse des ventes de Nissan au Québec est pratiquement directement proportionnelle à la hausse de satisfaction des propriétaires de voitures Nissan pour le Québec.

En effet, selon le plus récent sondage du CAA-Québec quant à la satisfaction des propriétaires de voitures, 70,5 p. cent des propriétaires des voitures Nissan au Québec se déclarent très satisfaits alors que le taux de satisfaction des propriétaires Nissan des autres provinces n'est que de 56,9 p. cent.

Le taux de satisfaction des propriétaires Nissan du Québec est le plus élevé chez les producteurs japonais pour la province. Il y a certainement une étroite relation entre la satisfaction de la clientèle et une hausse des ventes.

Comme les résultats obtenus dans les autres provinces le prouvent, il ne suffit pas de proposer la meilleure garantie de l'industrie des gens. C'est également sa mise en application qui compte. Il faut croire que les concessionnaires du Québec ont répondu à l'appel des dirigeants régionaux qui ont été en mesure de les motiver positivement.

Cette hausse des ventes pour le Québec s'explique également par l'accueil positif réservé aux nouvelles Infiniti J30 et Nissan Altima. De plus, le réseau des concessionnaires Infiniti pour la province s'est également étoffé un peu plus.

Autant de facteurs qui expliquent pourquoi Nissan a progressé de façon spectaculaire au Québec.

Isuzu illustre le marasme de l'industrie de l'auto au Japon

Agence France-Presse

TOKYO

■ En annonçant la semaine dernière des pertes importantes trois jours après s'être retiré du marché des voitures particulières, le grand constructeur automobile Isuzu est la dernière victime en date du marasme que traverse l'industrie automobile japonaise.

«Je crois qu'il est important de rechercher une expansion continue de nos affaires, à l'avenir», avait déclaré le président d'Isuzu, M. Kazuhira Seki, immédiatement après l'annonce du retrait de sa compagnie du marché des voitures particulières et la conclusion d'un accord de coopération avec la firme Honda.

Aux termes de cet accord, Isuzu commercialisera certaines voitures Honda sous sa propre marque tandis que Honda commercialisera aux États-Unis le modèle tout terrain Rodeo, fabriqué aux États-Unis par la filiale américaine d'Isuzu.

Perte importante

Illustrant la gravité de la crise que traverse le second constructeur japonais pour les camions et les véhicules tout terrain, la direction d'Isuzu a annoncé une perte avant impôts de 196 millions de dollars pour l'exercice annuel s'achevant en octobre 1992.

Il s'agit de la seconde année consécutive de pertes après 403 millions de dollars de pertes enregistrées en 1991, et ce malgré une augmentation des ventes de 4,6 p. cent par rapport à l'exercice précédent.

Isuzu qui est lié au constructeur américain General Motors, a attribué ce mauvais résultat à une augmentation des coûts de production, mais dans les milieux de l'industrie automobile, on note que les difficultés rencontrées par Isuzu sur le marché des voitures particulières au Japon remontent à plusieurs années déjà.

Autrefois très actif, ce marché a connu 19 mois de baisse consécutifs, avec une baisse de 11,9 p. cent en novembre dernier, par rapport à la même période l'an dernier, tandis que, pour leur part, les exportations ont baissé de 12 p. cent.

Baisse de production

La semaine dernière, l'association des producteurs automobiles a, pour sa part, annoncé une baisse de 9,3 p. cent dans la production de voitures particulières, camions et bus en novembre rapport à la même période l'an dernier, soit le deuxième mois de baisse consécutif.

Outre la décision du grand constructeur Honda de se retirer du championnat du monde de Formule 1 annoncée en septembre dernier, le marasme automobile commence à se faire sentir chez la quasi-totalité des constructeurs japonais: les géants Toyota et Mazda ont annoncé depuis octobre le transfert de plusieurs centaines de cols blancs dans des emplois d'ouvriers, une mesure équivalant à des suppressions d'emplois.

Nissan a pour sa part annoncé mardi qu'il envisageait de transférer des centaines d'employés en vendeurs pour relancer ses ventes. Au début du mois, Nissan avait également annoncé l'arrêt du travail de nuit dans son usine de Fukuoka, dans le sud-ouest du Japon.



90

JOURS*

AUCUN VERSEMENT

SUR VOTRE CHOIX DE HONDA EN STOCK

Votre premier versement est payable dans 90 jours, avec un financement de 48 ou 60 mois, approuvé chez votre concessionnaire Honda participant avant le 31 décembre 1992.

CIVIC



À partir de
9 993\$
Modèle # EH 234 P
Préparation, transport et taxes en sus



ACCORD



À partir de
13 992\$
Modèle # CB 714 N
Préparation, transport et taxes en sus
DERNIERS MODÈLES 1992



CHEZ LES MARCHANDS PARTICIPANTS SEULEMENT

* SUR APPROBATION DE CRÉDIT

POUR COMMANDER, CORRIGER OU ANNULER votre annonce, de 8 h 30 à 17 h 30, du lundi au vendredi

PAYER VOTRE ANNONCE AVEC



INTERURBAIN SANS FRAIS : du lundi au vendredi, de 8 h 30 à 17 h 30 : 1 (800) 361-5013

INDEX DES RUBRIQUES

Table with 4 columns listing various categories and their corresponding page numbers. Categories include Immobilier, Marchandises et Services, Offres d'emploi, Services personnels, Loisirs et véhicules récréatifs, and Section Économie.

IMMOBILIER

Main real estate listings section containing numerous numbered ads (100-200) for properties in various Montreal neighborhoods like Outremont, Verdun, and St-Hubert.

ETES-VOUS OBSERVATEUR ?

Advertisement for Laplace featuring illustrations of sheep and a person, with text about a solution to a puzzle.

Advertisement for 'Avis' (Notices) containing various small ads for services like printing, real estate, and legal notices.

Bonne Année

La direction et le personnel des Annonces classées de **La Presse** tiennent à adresser leurs meilleurs vœux à tous leurs clients et lecteurs à l'occasion du Nouvel An.

Veuillez noter que *La Presse* ne sera pas publiée le vendredi 1er janvier, Jour de l'an, ni le lundi 4 janvier.

Nos bureaux fermeront à midi le jeudi 31 décembre et rouvriront le mardi 5 janvier à 8 h 30.

Merci.
La direction

MARCHANDISES ET SERVICES

212 MACHINERIE, OUTILS

ÉTAGERES rayonnées usagées et neuves, vente, achat, aussi mezzos-pneus, toutes sortes. Prix compétitifs. Rucktech, Roper 341-8313.

217 LE COIN DE L'ORDINATEUR

A INFOMONTREAL...
PRIX DU MEILLEUR COMMERCE
Choix des consommateurs 91-92

MARCHÉ AUX PUCES

285-7111 (La Presse)
Interurbains sans frais 1-800-361-5013

213 EQUIPEMENTS DE BUREAUX

ACHAT, vente, aménagement bureau magasin école, fabricant neuf usage, gros détail, 849-7184

214 EQUIPEMENTS COMMERCIAUX

CHAMBRE froide, compoairts fruits, produits laitiers, 12, équipement complet de boulangerie, 524-7325

215 ENTREPRENEURS

RENOVATIONS générales, s/sol, cuisine, peinture, joints, 325-2765.

217 LE COIN DE L'ORDINATEUR

A INFO-CARREFOUR...
PRIX SPECIAUX SUR:
286, 386 et 486

220 BOIS DE FOYER

BOIS DE CHAUFFAGE N.B.
Bois 90% probe, livraison incl.
NICOLAS BENOIT 638-8018.

222 ANIMAUX

DOBERMAN chiots, pure race, mère AKC, vaccins, queue coupée, gros, propret, 200 \$, 628-4893

217 LE COIN DE L'ORDINATEUR

A INFO-CARREFOUR...
PRIX SPECIAUX SUR:
286, 386 et 486

222 ANIMAUX

BOUVIER des Flandres, Chiots 8 sem, enr. tatoués, 819-236-0018

225 ANTIQUITES, OEUVRES D'ART

ACHAT ANTIQUITES de toutes sortes, 483-3282

Avis

Nos annonceurs sont priés de noter que toutes leurs annonces doivent être publiées en conformité avec la Loi sur la protection du consommateur, article 242, qui stipule: «Aucun commerçant ne peut, dans un message publicitaire, omettre son identité et sa qualité de commerçant.»

MARCHANDISES ET SERVICES

228 ON DEMANDE A ACHETER

ACHETONS, allons chercher vos vieux meubles, de la cave au grenier, gratuitement. 327-7701.
MEILLEUR prix, pour poêle-frigo, tv, sècheuse, 254-7732.

257 PLANCHERS

ADMIRABLE, pose, sable et teinté tout bois, 674-9304, 671-9306.
PLANCHER Sablage, finition au choix. Economisez. 270-5868.

253 MAITRES ELECTRICIENS

MTL, entrée 200 amp., 999 S. André Blain Electric, 471-0222.

270 TRANSPORT, DEMENAGEMENT

A BAS coût, deménagement, meilleur prix, fixe, 251-1398, 523-9425

255 ENTREPRENEURS

RENOVATIONS générales, s/sol, cuisine, peinture, joints, 325-2765.

280 SERVICES DIVERS

SOLAR SOUND, disc lockey, mixeur disco, bon prix réservé top Roy 636-4136, page 741-749-9603.

OFFRES D'EMPLOI

(Tous les postes annoncés sont ouverts également aux femmes et aux hommes)

313 INFORMATIQUE

ANALYSTE-PROGRAMMEUR(SE)
Un fabricant dans l'industrie des communications cherche une personne qui possède et ait une expérience en systèmes d'information et des connaissances en programmation.

340 EMPLOIS DIVERS

CROUPIERS demandé(e)s
Aussi: Cours de formation professionnelle, par professeurs qualifiés. 922-9827

Avis

Nos annonceurs sont priés de noter que toutes leurs annonces doivent être rédigées selon la règle prescrite à l'article 10 de la Charte des droits et libertés de la personne qui stipule que: «Toute personne a droit à la reconnaissance et à l'exercice, en pleine égalité, des droits et libertés de la personne, sans distinction, exclusion ou préférence fondée sur la race, la couleur, le sexe, la grossesse, l'orientation sexuelle, l'état civil, l'âge, sauf dans la mesure prévue par la loi, la religion, les convictions politiques, la langue, l'origine ethnique ou nationale, la condition sociale, le handicap ou l'utilisation d'un moyen pour pallier ce handicap.»

319 VENTE, COMMERCE

AUTO CAMION
Représentant(e) avec expérience en vente et dans le marketing, vous c.v.: W.R. Little, 3695 Côte Vertu, St-Laurent, Qc H4R 1R4.

342 EMPLOIS DIVERS A TEMPS PARTIEL

DEMANDONS téléphonistes, jour ou soir, sondage. Pas de vente. Denis ou Caroline au 849-7057

350 EDUCATION, INSTRUCTION

ANGLAIS
Cours privés par américain diplômé, 305 2 hrs, 933-2581

350 EDUCATION, INSTRUCTION

ANGLAIS INTERACTIF
par diplôme McGill, 527-8546

OFFRES D'EMPLOI

(Tous les postes annoncés sont ouverts également aux femmes et aux hommes)

Avis

L'article 11 de la Charte des droits et libertés de la personne déclare que: «Nul ne peut diffuser, publier ou exposer en public un avis, un symbole ou un signe comportant discrimination ni donner une autorisation à cet effet.» Les postes offerts et annoncés dans les rubriques visent les offres d'emplois s'adressent aux hommes et aux femmes.

310 BUREAUX

COMMIS A L'AFFICHAGE
6 à 7 \$ l'heure
Pour une durée de 2 à 3 semaines

310 BUREAUX

SECRETARE IBM
WORD WINDOWS
25,000\$

310 BUREAUX

COMMIS A L'AFFICHAGE
6 à 7 \$ l'heure
Pour une durée de 2 à 3 semaines

310 BUREAUX

COMMIS A L'AFFICHAGE
6 à 7 \$ l'heure
Pour une durée de 2 à 3 semaines

310 BUREAUX

COMMIS A L'AFFICHAGE
6 à 7 \$ l'heure
Pour une durée de 2 à 3 semaines

310 BUREAUX

COMMIS A L'AFFICHAGE
6 à 7 \$ l'heure
Pour une durée de 2 à 3 semaines

310 BUREAUX

COMMIS A L'AFFICHAGE
6 à 7 \$ l'heure
Pour une durée de 2 à 3 semaines

MOT MYSTERE

GEOGRAPHIE — Un mot de 7 lettres

E T P Y G E N E V E B R E T O
S G O E P J U R A A O T O L I
F U N C O R A M L T C U S O E
A I B A R A S I E T R O E N I
L A C E T I S J L E A E U D R
A S V E R E A D I R N G S R Y
I A R A R E N I C R A I E E S
S R Q B G D E F I L E N A S D
E R E G I N N E S E N N E L E
E A C I M E U A I N I O I N P
R D L H B V V N E T O B A E E
O A E A O A S R M A L R F S
C V M U N T R Y I N I O L E C
N E A E S D T A O M U O R A S
R N N E T S E P L A G E P C B

ALPES ARABIE ARRAS BALI BALLON BONN BRÉSIL CAP CHOTT CIME COREE COURS CROATIE DEFILE DESERT EBRE

EGYPTE EREBUS ESTONIE ETANG FALAISE FIDJI GENEVE GENIL GOLFE ILOT IRAQ ISAR JURA LAGUNE LANDE

LEMAN LIBAN LOIRE LONDRES MAROC MEANDRE MER MILAN NASSAU NEVADA NIGER OSLO OUED PAYS PEROU

PLAGE PLAINE PORT RECIF SAVANE SEINE SENNE SERBIE SICILE SUÈDE SYRIE TAGE TERRE UNGAVA VENDEE

Solution du dernier problème: ROSBIF

Les Assoiffés

ROMAN

— Ça ne sera pas long. Tu sais, c'est souvent les choses les plus près qu'on voit le moins...
— What do you mean, grand gourou?
— C'est d'une évidence. La compagnie qui fabrique les «Bichounettes», elle n'est plus capable de fournir à la demande. Ses poupees se vendent comme des petits pains chauds. Ils fonctionnent 24 heures sur 24. Et elle est inscrite en bourse, à part ça, et elle a des actions encore sur le marché. Dépêche-toi...
Aie... dans le cul pas dans le nez avec ta Miss Ethiopie, j'ai assez de troubles comme ça...
— Non je te dis, c'est un bon tuyau. T'achètes, t'attends quelques mois, puis tu revends pour prendre ton profit. C'est des actions REA à part ça, déductibles d'impôt. Tu vois comme tout mène à l'économie, mon Rod. La compagnie a d'ailleurs décidé qu'elle donnait 10 pour cent, de chaque poupee vendue, à Sahel-2000. Pas bête... Et as-tu vu les thermomètres à matin?
— Non, la température est déjà assez «hot» à Canadair...
— Ils sont passés à 200 millions de dollars en deux jours, ça bouge vers le haut... ça bouge. Et tu vas voir, la poupee de Wolleca va devenir une vraie vedette de téléroman. C'est maintenant presque un jeu pour les gens. Ils ne s'occupent plus tellement de la mère Myriam, ils essaient de deviner ce que la poupee va dire. N'oublie pas qu'elle a 80 K de mémoire, 12 000 mots à peu près... elle n'a pas fini de placoter.
— O.K. Mike, j'appelle mon courtier... thanks... Mais je dois te laisser... mon patron me crie après...
— Et déprime pas trop, Rod... Comme dirait notre chroniqueur automobile, cette histoire-là, c'est pas un dérapage contrôlé mais un «contrôle-dérapé»... tiens bien ton volant, mon vieux...
— Salut, «mon meilleur»... et merci pour le tuyau...

Si en Occident, la mémoire informatisée de Bichounette réveille une vieille passion qui en réalité ne dormait jamais, celle du jeu, en Afrique noire, le ludiciel provoqua un autre genre de comportement. Avec l'apparition à l'écran de la poupee parlante, jusqu'au fond de la brousse sahelienne, l'agitation que connaissait la bande du 15^e parallèle, se transforma en un phénomène tout aussi significatif.

L'Afrique noire se mit à danser devant l'objet mystérieux qui tous les soirs s'animait dans les bras de la fille du village, parlant, pleurant, riant. L'inanimé avait pris vie, l'inerte poupee de caoutchouc était devenue soudain la manifestation médiatique de l'au-delà. L'âme qui désormais l'habitait, prenait force de pouvoir magique; la poupee se muait en fétiche, tel un talisman ancestral surgissant des profondeurs du temps, nouvel objet d'incantations dans la recherche du bonheur.

Pour ces damnés de la terre de la steppe subsaharienne, les manifestations de défilés et de slogans se changèrent en danses et les pancartes firent place aux masques et aux costumes. Un vent d'animisme souffla qui dépolitisa en un sens

tout le débat de Sahel-2000, laissant, loin derrière les mémoires, gouvernements et revendications politiques; les médiatisés ne s'adressaient plus qu'aux forces naturelles de l'univers pour s'y métamorphoser, s'identifier à elles, toujours mus par cette poupee que maintenant les esprits habitaient.

La poupee du téléviseur, boîte médium du magique, relevait désormais du domaine des dieux et des rites. Le mariage du jeu et du sacré se consommait lentement grâce au ludiciel du petit robot de Wolleca.

L'électronique écrivait une nouvelle page de la mythologie.

Ce que le téléspectateur occidental vivait était exactement semblable, mais il ne le savait pas, encoûté qu'il était dans sa civilisation. Il croyait maîtriser les dieux de l'électronique, de l'informatique et de la robotique, il se pensait plus chrétien que paten, mais tous les soirs, la poupee informatisée lui imprimait son message, en points d'écran, comme une maîtresse subliminale, l'enchaînant de plus en plus, imperceptiblement, à son propre jeu. «L'Homo occidental» défilait à sa manière, se paganisait, à son insu même. L'Afrique noire dansait devant la poupee animée, l'Occident jouait à la poupee informatisée. Bichounette avait sa vole bien en mains.

Lorsqu'à Wolleca, en ce jour du 20 mai, Bichounette supplia sa maman Myriam de lui donner à boire, la juive éthiopienne qui l'entendait et la voyait pleurer sans savoir pourquoi, la pressa très fort sur ses seins. Des gouttes de lait jaillirent des mamelons et coulèrent jusqu'aux lèvres de la poupee. La chaleur du liquide déclencha les senseurs labiaux du petit robot qui s'exclama devant la satisfaction que lui procurait le lait «maternel»: — merci-maman-je-t'aime-gros-tu-sais...

En Afrique, la danse devient plus frénétique, en Occident le jeu à la poupee se trouva des milliers de preneurs de plus. La drogue médiatique faisait ses ravages et multipliait ses adeptes. Le rouge des colonnes thermométriques continua son ascension en s'étirant dans sa bulle de verre.

Le 31 mai

Le bulletin télévisé de 22 heures commença «cold», c'est-à-dire sans les titres habituels, avec, immédiatement à l'écran, le commentaire du journal. Celui-ci avait d'ailleurs son visage grave des grands soirs. A sa droite, dans la fenêtre électronique, une photo, celle d'un Noir.

«Le chef de la délégation de Sahel-2000 au Canada, Mathieu Youné, a été retrouvé sans vie en fin d'après-midi près de la base de plein air de Pohnégamook, dans le Bas-Saint-Laurent.

«Le corps qui flottait à la surface de l'eau, dans la décharge du lac, du côté américain de la frontière, a été découvert par des enfants qui s'amusaient près de l'endroit.

«Selon les premières constatations de la Sûreté du Québec, qui a d'abord été mandatée sur les lieux, Mathieu Youné dont la dépouille a été immédiatement transportée à l'hôpital de Saint-Eléuthère, ne serait pas mort noyé, mais aurait été victime d'une agression. Il aurait été jeté à l'eau après avoir été vraisemblablement étranglé.

«Le cou présentait des traces de strangulation. Il avait de plus la vertèbre cervicale brisée. Ce brutal attentat n'est pas sans rappeler celui du jeune Noir dans le quartier gai de Montréal il y a deux semaines.

«D'après les premiers témoignages des responsables de la base, le Sénégalais Youné, qui s'y reposait pour quelques jours, avait, sur l'heure de midi, reçu la visite d'un homme désirant lui remettre personnellement une grosse somme d'argent pour la campagne Sahel-2000. Tous deux étaient partis vers le village dans la voiture de l'individu, une intermédiaire américaine de couleur grise. Ils ne sont jamais revenus.

«Quant à ce visiteur, un témoin a déclaré qu'il avait une barbe grise, comme ses cheveux, qu'il semblait plutôt courtaud et qu'il portait des verres fumés.

«Les premiers soupçons de la police se portent évidemment sur l'un des deux ex-mercénaires sud-africains, Eugene B.B. Whitelaw, alias Luis Ramirez, alias l'Ours, qui se terrait présentement quelque part sur la Côte-Nord du Québec avec les CL-215 achetés à Canadair sous de fausses représentations. D'ailleurs la voiture grise, louée tôt ce matin dans un garage de Baie-Comeau, aurait été aperçue en fin d'après-midi à la sortie du traversier de Saint-Siméon en provenance de Rivière-du-Loup. La Sûreté du Québec, aidée de la Gendarmerie royale du Canada et des Forces armées, poursuit toujours activement ses recherches sur la Côte afin de retrouver les deux affreux et les avions-citernes.

«De leur côté, les autorités américaines ont demandé que le corps de la victime leur soit immédiatement remis, parce qu'il a été retrouvé sur le territoire de l'Etat du Maine. Des agents du FBI sont présentement en route vers Pohnégamook et le corps sera probablement transporté vers Augusta, capitale de l'Etat.

«Déjà de nombreuses réactions affluent du monde entier. Le Premier ministre du Canada, de sa maison d'été du lac Harrington dans la Gatineau, s'est dit choqué et outré par autant de brutalité et de sauvagerie. Il déplore de plus la perte d'un grand fonctionnaire, fidèle serviteur de son pays et du Sahel. Selon lui, il faut tout faire en ce moment pour stopper ces forces occultes internationales qui agissent impunément sur le sol canadien. Une prime de 200 000 \$ est offerte par Ottawa à qui posséderait tout indice ou renseignement pouvant mener à l'arrestation des bandits. Le Premier ministre québécois, pour sa part, s'est dit indigné par un tel attentat et déplore la perte d'un citoyen du monde dont la valeur n'avait d'égal que le grand rêve qu'il s'acharnait à réaliser, celui de l'Aqueduc transafricain, sa solution continentale.

à suivre

© Ottawa, Canada, 1991 — Éditions Pierre Tisseyre

Horoscope

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

Il y a moins d'action qu'à l'accoutumée. Ne vous en faites pas, cela vous permettra de vous attarder à des détails que vous avez négligés par manque de temps.

OFFRES D'EMPLOI

EDUCATION, INSTRUCTION. 350. Préparation de votre avenir. Aménagement d'intérieurs dessin de mode.

EDUCATION, INSTRUCTION. 350. Préparation de votre avenir. Aménagement d'intérieurs dessin de mode.

EDUCATION, INSTRUCTION. 350. Préparation de votre avenir. Aménagement d'intérieurs dessin de mode.

EDUCATION, INSTRUCTION. 350. Préparation de votre avenir. Aménagement d'intérieurs dessin de mode.

EDUCATION, INSTRUCTION. 350. Préparation de votre avenir. Aménagement d'intérieurs dessin de mode.

EDUCATION, INSTRUCTION. 350. Préparation de votre avenir. Aménagement d'intérieurs dessin de mode.

EDUCATION, INSTRUCTION. 350. Préparation de votre avenir. Aménagement d'intérieurs dessin de mode.

EDUCATION, INSTRUCTION. 350. Préparation de votre avenir. Aménagement d'intérieurs dessin de mode.

EDUCATION, INSTRUCTION. 350. Préparation de votre avenir. Aménagement d'intérieurs dessin de mode.

EDUCATION, INSTRUCTION. 350. Préparation de votre avenir. Aménagement d'intérieurs dessin de mode.

EDUCATION, INSTRUCTION. 350. Préparation de votre avenir. Aménagement d'intérieurs dessin de mode.

EDUCATION, INSTRUCTION. 350. Préparation de votre avenir. Aménagement d'intérieurs dessin de mode.

EDUCATION, INSTRUCTION. 350. Préparation de votre avenir. Aménagement d'intérieurs dessin de mode.

SERVICES PERSONNELS

420 ACTIVITES SOCIALES. SUPER REVEILLON DU JOUR DE L'AN. 440 ESCORTES RENCONTRES, ETC.

420 ACTIVITES SOCIALES. SUPER REVEILLON DU JOUR DE L'AN. 440 ESCORTES RENCONTRES, ETC.

420 ACTIVITES SOCIALES. SUPER REVEILLON DU JOUR DE L'AN. 440 ESCORTES RENCONTRES, ETC.

420 ACTIVITES SOCIALES. SUPER REVEILLON DU JOUR DE L'AN. 440 ESCORTES RENCONTRES, ETC.

420 ACTIVITES SOCIALES. SUPER REVEILLON DU JOUR DE L'AN. 440 ESCORTES RENCONTRES, ETC.

420 ACTIVITES SOCIALES. SUPER REVEILLON DU JOUR DE L'AN. 440 ESCORTES RENCONTRES, ETC.

420 ACTIVITES SOCIALES. SUPER REVEILLON DU JOUR DE L'AN. 440 ESCORTES RENCONTRES, ETC.

420 ACTIVITES SOCIALES. SUPER REVEILLON DU JOUR DE L'AN. 440 ESCORTES RENCONTRES, ETC.

420 ACTIVITES SOCIALES. SUPER REVEILLON DU JOUR DE L'AN. 440 ESCORTES RENCONTRES, ETC.

420 ACTIVITES SOCIALES. SUPER REVEILLON DU JOUR DE L'AN. 440 ESCORTES RENCONTRES, ETC.

420 ACTIVITES SOCIALES. SUPER REVEILLON DU JOUR DE L'AN. 440 ESCORTES RENCONTRES, ETC.

420 ACTIVITES SOCIALES. SUPER REVEILLON DU JOUR DE L'AN. 440 ESCORTES RENCONTRES, ETC.

420 ACTIVITES SOCIALES. SUPER REVEILLON DU JOUR DE L'AN. 440 ESCORTES RENCONTRES, ETC.

TRANSPORT ET VEHICULES AUTOMOBILES

AUTOBAINES AUTOBAINES. BMW CANBEC. Est le plus important concessionnaire BMW au Canada.

AUTOBAINES AUTOBAINES. BMW CANBEC. Est le plus important concessionnaire BMW au Canada.

AUTOBAINES AUTOBAINES. BMW CANBEC. Est le plus important concessionnaire BMW au Canada.

AUTOBAINES AUTOBAINES. BMW CANBEC. Est le plus important concessionnaire BMW au Canada.

AUTOBAINES AUTOBAINES. BMW CANBEC. Est le plus important concessionnaire BMW au Canada.

AUTOBAINES AUTOBAINES. BMW CANBEC. Est le plus important concessionnaire BMW au Canada.

AUTOBAINES AUTOBAINES. BMW CANBEC. Est le plus important concessionnaire BMW au Canada.

AUTOBAINES AUTOBAINES. BMW CANBEC. Est le plus important concessionnaire BMW au Canada.

AUTOBAINES AUTOBAINES. BMW CANBEC. Est le plus important concessionnaire BMW au Canada.

AUTOBAINES AUTOBAINES. BMW CANBEC. Est le plus important concessionnaire BMW au Canada.

AUTOBAINES AUTOBAINES. BMW CANBEC. Est le plus important concessionnaire BMW au Canada.

AUTOBAINES AUTOBAINES. BMW CANBEC. Est le plus important concessionnaire BMW au Canada.

AUTOBAINES AUTOBAINES. BMW CANBEC. Est le plus important concessionnaire BMW au Canada.

RÉALISEZ VOS VÊTES!

Faites carrière en: AMÉNAGEMENT D'INTÉRIEURS (900.67 - AEC). MISE EN MARCHÉ DE LA MODE (900.71 - AEC).

ACADÉMIE INTERNATIONALE DE LA MODE ET DU DESIGN

2015, rue Drummond #300 Montréal, Qc H8G 1W7. Les cours débutent le 1er Février 1993.

ASSISTÉ(E)S SOCIAUX CHOMEUR(S)EUSE(S)

Grâce à SPRINT, recevez 30% de vos revenus d'emploi de 1991 tout en acquérant une spécialité de pointe.

COMPTABILITÉ PRATIQUE/ TENUE DE LIVRES

Manuelle et informatisée. À votre propre vitesse. Instructeurs: comptables agréés.

ADMISSIBLES AUX PRESTATAIRES DE L'ASSURANCE-CHÔMAGE

PROGRAMMEUR(E)SE-ANALYSTE (C.E.C. 412.82) ou 41.23. MICRO-ORDINATEUR GÉNÉRAL (C.E.C. 412.82) ou 41.23.

COLÈGE D'INFORMATIQUE MARSAN

406 LIGNES DE RENCONTRES. (514) (418) (819) 1-976-2274.

MASSOTHERAPIE

CHINOIS, Shiduo, Européen, sauna, 3 ave Cornwall, 738-7917.

ASTROLOGIE OCCULTISME

ANNA astrologue africaine, tarot, cartomancie, projections, 727-528.

ASTROLOGIE OCCULTISME

ANALYSE personnelle, médium cartes et tarots. Louis 933-9790.

ASTROLOGIE OCCULTISME

ANALYSE personnelle, médium cartes et tarots. Louis 933-9790.

ASTROLOGIE OCCULTISME

ANALYSE personnelle, médium cartes et tarots. Louis 933-9790.

TRANSPORT ET VEHICULES AUTOMOBILES

511 CAMIONS FOURCONNETTES. A ST-Eustache, choix 150 camions usages.

511 CAMIONS FOURCONNETTES. A ST-Eustache, choix 150 camions usages.

511 CAMIONS FOURCONNETTES. A ST-Eustache, choix 150 camions usages.

511 CAMIONS FOURCONNETTES. A ST-Eustache, choix 150 camions usages.

511 CAMIONS FOURCONNETTES. A ST-Eustache, choix 150 camions usages.

511 CAMIONS FOURCONNETTES. A ST-Eustache, choix 150 camions usages.

511 CAMIONS FOURCONNETTES. A ST-Eustache, choix 150 camions usages.

511 CAMIONS FOURCONNETTES. A ST-Eustache, choix 150 camions usages.

ACHAT, VENTE, LOCATION, ECHANGE

575 ACHAT, VENTE, LOCATION, ECHANGE. TOYOTA Corolla 93 neuve.

575 ACHAT, VENTE, LOCATION, ECHANGE. TOYOTA Corolla 93 neuve.

575 ACHAT, VENTE, LOCATION, ECHANGE. TOYOTA Corolla 93 neuve.

575 ACHAT, VENTE, LOCATION, ECHANGE. TOYOTA Corolla 93 neuve.

575 ACHAT, VENTE, LOCATION, ECHANGE. TOYOTA Corolla 93 neuve.

575 ACHAT, VENTE, LOCATION, ECHANGE. TOYOTA Corolla 93 neuve.

575 ACHAT, VENTE, LOCATION, ECHANGE. TOYOTA Corolla 93 neuve.

575 ACHAT, VENTE, LOCATION, ECHANGE. TOYOTA Corolla 93 neuve.

MOTS CROISÉS

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12. 1. S'écrit après la signature.

2. Rendue plus longue - Fromage corse. 3. Ensemble de règles et de cérémonies - Apreté de la voix.

4. Qui appartient à l'estomac - Décharge. 5. Toison - Sœur du cheval.

6. Terme de photo - Roulement bref - Titre. 7. Vagabond - Coquille des mollusques.

MOTS CROISÉS

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12. 1. S'écrit après la signature.

2. Rendue plus longue - Fromage corse. 3. Ensemble de règles et de cérémonies - Apreté de la voix.

4. Qui appartient à l'estomac - Décharge. 5. Toison - Sœur du cheval.

6. Terme de photo - Roulement bref - Titre. 7. Vagabond - Coquille des mollusques.

MOTS CROISÉS

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12. 1. S'écrit après la signature.

2. Rendue plus longue - Fromage corse. 3. Ensemble de règles et de cérémonies - Apreté de la voix.

4. Qui appartient à l'estomac - Décharge. 5. Toison - Sœur du cheval.

6. Terme de photo - Roulement bref - Titre. 7. Vagabond - Coquille des mollusques.

RÉPONSE À VOS QUESTIONS

Je suis née le 27 mars 1940 à 10h05 à Montréal. Quel ascendant et quel avenir ai-je?

Soleil natal en Belier, ascendant en Cancer et Lune en toute fin du Scorpion.

Si vous recherchez la réponse à une question se rapportant à l'astrologie, il suffit d'écrire à VOTRE HOROSCOPE.

Si vous recherchez la réponse à une question se rapportant à l'astrologie, il suffit d'écrire à VOTRE HOROSCOPE.

Si vous recherchez la réponse à une question se rapportant à l'astrologie, il suffit d'écrire à VOTRE HOROSCOPE.

Si vous recherchez la réponse à une question se rapportant à l'astrologie, il suffit d'écrire à VOTRE HOROSCOPE.

Si vous recherchez la réponse à une question se rapportant à l'astrologie, il suffit d'écrire à VOTRE HOROSCOPE.

Si vous recherchez la réponse à une question se rapportant à l'astrologie, il suffit d'écrire à VOTRE HOROSCOPE.

MOTS CROISÉS

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12. 1. S'écrit après la signature.

2. Rendue plus longue - Fromage corse. 3. Ensemble de règles et de cérémonies - Apreté de la voix.

4. Qui appartient à l'estomac - Décharge. 5. Toison - Sœur du cheval.

6. Terme de photo - Roulement bref - Titre. 7. Vagabond - Coquille des mollusques.

RÉPONSES

- 1) Bras gauche du berger plus long. 2) Bâton du berger plus court en haut. 3) Ventre du premier mouton de droite. 4) Tête du deuxième mouton de droite. 5) Queue du premier mouton de gauche abaissée.

10 ans, permettra d'irriguer 380 000 hectares de terres plantées de céréales, tabac, coton, betteraves à sucre et maïs.

Oiseaux rares menacés en Grèce

Les soixantaine d'organisations écologistes sont en guerre contre la Grèce et la CEE qui la soutient dans son vaste projet de détournement de cours d'une rivière menaçant, selon elles, l'un des plus importants marais de Méditerranée.

Étude sur les cas d'enfants maltraités

Presse Canadienne
OTTAWA

Des experts en santé mentale étudient les cas de jeunes gens ayant vécu une enfance difficile, voire violente, afin de trouver des moyens pour aider d'autres enfants à surmonter le même type de problèmes.

Une étude menée à l'université McMaster, à Hamilton, a conclu, de diverses recherches consultées, qu'une portion significative des jeunes qui ont traversé une enfance difficile s'en tirent à la longue sans séquelles graves.

Une autre étude, présentement menée par le British National Child Development, indique

qu'environ la moitié des enfants vivant dans des conditions sociales extrêmement désavantageuses sont bien adaptés. On en trouve même un sur sept faisant preuve d'un talent exceptionnel.

Pendant des années, les chercheurs ont tenté d'aider les enfants à problèmes en étudiant les jeunes qui ont répété les comportements destructeurs appris durant leur enfance.

«Mais il est exceptionnel pour quelqu'un d'étudier le développement d'individus qui ont surmonté des situations d'adversité, qui ont survécu au stress», indique le psychiatre britannique de réputation internationale Michael Rutter, cité dans l'étude menée à l'université McMaster.

«Savoir et comprendre pourquoi certains enfants ne sont pas marqués par les difficultés et les privations subies durant leur enfance (...) pourra certainement fournir des informations importantes desquelles découleront des programmes de prévention», ajoute-t-il.

Le docteur Rutter et d'autres chercheurs ont déjà identifié trois facteurs qui, selon eux, permettent de réduire, chez les enfants, le risque de développer des problèmes de comportement: un tempérament positif, une intelligence au-dessus de la moyenne et la capacité de bien s'entendre avec les autres.

Ces traits de caractère permettent aux jeunes de connaître des succès scolaires et d'avoir une haute estime d'eux-mêmes.

Ottawa prête très peu l'oreille aux agriculteurs, déplore-t-on

Presse Canadienne
OTTAWA

Le gouvernement fédéral consulte davantage les consommateurs, les entreprises et les gouvernements provinciaux que les agriculteurs sur les questions agricoles de l'heure, déplorent deux vétérans de l'agriculture canadienne.

M. Bill Hamilton a interrompu sa retraite pour diriger temporairement le bureau d'Ottawa du Prairie Pools Inc., qui représente les trois grandes régions productrices de blé de l'ouest du pays.

Il explique que cette tendance du gouvernement fédéral est particulièrement évidente dans deux dossiers d'actualité: le transport du grain de l'Ouest et les offices de mise en marche des produits agricoles.

M. George Price, reporter spécialiste des questions agricoles à CBC, ajoute que le gouvernement consulte beaucoup moins les groupes d'agriculteurs sur des questions qui les touchent pourtant de très près. «Et les fermiers ne semblent pas non plus très au courant de ce qui est en train de se passer», poursuit-il.

M. Price, qui a pris sa retraite il y a deux ans après avoir passé des dizaines d'années à couvrir l'actualité agricole, explique que l'influence des agriculteurs s'est réduite lorsque leur conférence annuelle sur l'avenir de l'agriculture a cessé d'avoir lieu.

La conférence réunissait chaque année les chefs d'entreprises, les fermiers et les deux piliers de gouvernement pour deux jours de discussions sur des questions d'actualité agricole.

Plusieurs propositions controversées — un système d'enregistrement des pesticides, par

exemple — sont au point mort: un autre signe, selon M. Price, du déclin de l'influence des fermiers.

Bill Hamilton, pour sa part, a pris sa retraite en 1987, après 20 ans à la Fédération canadienne de l'agriculture, la plus importante organisation agricole au Canada. Il a accepté de prendre temporairement la tête du Prairie Pools en septembre dernier.

Il explique que le gouvernement fédéral a consulté les agriculteurs, l'été dernier, leur proposant de changer le mode de paiement des 720 millions \$ qu'il verse annuellement aux sociétés de chemin de fer pour le transport du grain. Une majorité de fermiers avaient alors signifié leur désaccord à la proposition gouvernementale.

Mais Ottawa s'est tourné vers d'autres groupes ainsi que vers les gouvernements provinciaux, afin de récolter des appuis à sa proposition.

M. Hamilton ajoute que le gouvernement veut également obtenir des changements aux offices de commercialisation pour les produits laitiers, la volaille et les oeufs. Ottawa pourrait ainsi baisser les prix et compétitionner avec les produits de l'étranger.

Le fédéral, poursuit M. Hamilton, n'a pas non plus donné suite au projet d'une politique de développement rural au Canada et n'a même pas commencé à analyser l'impact de la réduction des subventions sur les petites communautés agricoles.

Les groupes d'agriculteurs réclament cette politique de développement rural, qui préviendrait l'isolement des petites communautés de campagne et les changements dans les politiques de prêts agricoles.

Le bridge

Un Nord mécontent

ANDRÉ TRUELLE

Dans la main qui suit, Nord tente inutilement de se retirer des enchères. Son partenaire l'oblige constamment à gager de nouveau. Si le saut changement est impératif à la manche, l'enchère inversée ne demande au partenaire que de gager au moins une autre fois.

Donneur: Sud

Vulnérabilité: tous

Nord
♠ RV 7
♥ D 10 4
♦ V 8 7 5 4
♣ 4 3

Ouest Est
♠ A 10 8 6 4 ♠ D 9 3 2
♥ 8 5 ♥ V 6 3 2
♦ 10 ♦ 9 3
♣ D 10 8 7 6 ♣ R V 9

Sud

♠ 5
♥ A R 9 7
♦ A R D 6 2
♣ A 5 2

Les enchères:

Sud	Ouest	Nord	Est
1 K	passé	2 K	passé
2 Co	passé	3 K	passé
4 Tr	passé	4 Co	passé
5 K	passé	passé	passé

Entame: 7 de Tr

Sud demande 2 Co à sa deuxième enchère et Nord répète ses K. Mais Sud gage 4 Tr et Nord, mécontent, se doit de gager de nouveau. Il opte pour le Co. Pas de chelem en vue, alors Sud se résigne à jouer 5 K.

L'As de Tr fait la première levée. Deux tours d'atout pour les K adverses, puis trois fois Co. Le Valet ne tombe pas. Un dernier Co est coupé et le petit Tr du mort est joué. Est joue le Valet, mais Ouest prend de la Dame et joue un petit Pi, sous son As. Sud n'a rien à perdre. Il joue le Roi et encaisse 12 levées.

La morale: il ne faut pas passer après l'enchère inversée du partenaire si on veut garder l'harmonie au sein de son équipe.

AVIS LÉGAUX - APPELS D'OFFRES - SOUMISSIONS - ENCANS

AVIS
AVIS est, par les présentes, donné conformément à l'article 31 de la Loi de Pouvoirs Spéciaux des Corporations (L.R. 1977, cp. 16) que la garantie créée par l'acte de fidéjussion comportant privilège, hypothèque, nantissement, cession et transport, exécuté par PLASTIQUE, DESIGN ET MOULAGE (P.D.M.) INC. en faveur de Fiducie Desjardins Inc. et reçu devant Me Yves Prévost, notaire et enregistré au bureau de la division d'enregistrement de Terrebonne le 28 novembre 1991, sous le numéro 974806, et, à la division d'enregistrement de Montréal, le 28 novembre 1991 sous le numéro 4452845 est devenue exécutoire.

Fiducie Desjardins Inc.
Fidéjussionnaire en vertu dudit acte de fidéjussion

AVIS
TRANSPORT GÉNÉRAL DE CRÉANCES
Avis est par les présentes donné, conformément à l'article 1571d. du Code Civil du Bas Canada, que Crémérie Roy Ltée dont la principale place d'affaires dans la Province de Québec est située dans le district judiciaire de Joliette, a transporté toutes ses créances et comptes de livres actuels et futurs à la Caisse Populaire Desjardins de St-Jacques à titre de garantie, par acte daté du 29^{ème} jour du mois de janvier 1980 et enregistré au bureau de la division d'enregistrement de Montcalm le 1^{er} jour du mois de février 1980 sous le numéro 187521.
Daté à St-Jacques ce 23^{ème} jour du mois de décembre 1992.

Caisse Populaire Desjardins de St-Jacques
4, rue Beaudry, St-Jacques, Québec J0K 2R0

Hydro-Québec

APPELS D'OFFRES
pour 14 h heure de Montréal

<p>BCZ.30423.F le mardi 12 janvier 1993</p> <p>Divers endroits dans la province 10203 LAMPES D'ÉCLAIRAGE DE RUE AU SODIUM</p> <p>Admissibilité: Place d'affaires au Québec</p> <p>Garantie de soumission: 10 000 \$</p> <p>(Soumission partielle acceptable)</p> <p>Prix du document: 25 \$ (taxes incluses)</p>	<p>LLR.24770.F le mardi 12 janvier 1993</p> <p>SERVICES D'IMPRIMERIE SPÉCIALISÉS</p> <p>Admissibilité: Place d'affaires au Québec</p> <p>Garantie de soumission: 10 000 \$</p> <p>(Soumission partielle acceptable)</p> <p>Prix du document: 25 \$ (taxes incluses)</p>	<p>BCZ.30005.F le mardi 19 janvier 1993</p> <p>34276 BRIDES ET SUPPORTS POUR COUPE-CIRCUIT</p> <p>Admissibilité: Place d'affaires au Québec</p> <p>Garantie de soumission: 10 000 \$</p> <p>(Soumission partielle acceptable)</p> <p>Prix du document: 25 \$ (taxes incluses)</p>
--	---	---

Le document d'appel d'offres peut être consulté ou obtenu du lundi au vendredi de 8 h 30 à 16 h 30 à l'endroit suivant:

HYDRO-QUÉBEC
VICE-PRÉSIDENTE APPROVISIONNEMENT ET SERVICES
Direction Approvisionnement de l'exploitation
Service Achats, Contrats et Surplus d'actif
140, boul. Crémazie, ouest, 10^e étage
Montréal (Québec) H2P 1C3

Pour renseignements: (514) 858-2830

LE MONTANT DE 25 \$ EST NON REMBOURSABLE et doit être payé sous forme de chèque ou de mandat à l'ordre d'Hydro-Québec.

La garantie de soumission devra être sous forme de chèque visé, de cautionnement fourni par une compagnie d'assurance ou de lettre de crédit irrévocable ou d'obligations au porteur.

Seules les personnes physiques ou morales qui ont obtenu le document d'appel d'offres directement du bureau mentionné haut sont admises à soumissionner.

L'intéressé à soumissionner doit fournir son numéro de téléphone de télex et/ou de télécopier lors de sa demande du document d'appel d'offres.

Hydro-Québec se réserve le droit de rejeter toute soumission.

Le chef de service,
Achats, Contrats et Surplus d'actif
René Cantin, ing.

Modifier la loi en faveur de Charles?

Reuter
LONDRES

Les services du premier ministre britannique, John Major, ont démenti hier qu'il ait l'intention de demander au Parlement de modifier la législation afin que le prince Charles puisse se remarier au sein de l'Église anglicane s'il divorçait d'avec la princesse Diana.

«Rien n'indique que le premier ministre ait envisagé cela. De toute manière, puisque le prince et la princesse de Galles ont dit qu'ils n'entendaient pas divorcer la question ne se pose pas», a déclaré un porte-parole.

Un prix Nobel de physique dénonce la «religion de l'écologisme»

Reuter
PARIS

Le prix Nobel de physique 1991, Pierre-Gilles de Gennes, a dénoncé dimanche la «religion de l'écologisme» fondée sur une «exploitation de la peur».

«Il y a une espèce de religion de l'écologisme qui se construit, qui est menaçante et qui est sectaire dans beaucoup de cas, qui est même fondée sur une exploitation de la peur», a-t-il déclaré à l'émission L'heure de vérité sur la chaîne de télévision France 2.

Pour le directeur de l'École supérieure de physique et de chimie industrielle de Paris, professeur au Collège de

France, la parade réside dans une éducation scientifique de base.

«Il y a véritablement, à notre époque, le besoin d'une éducation scientifique de base pour tous les enfants parce qu'ils vont être appelés à prendre des décisions de société tellement graves que s'ils les prennent sur les critères actuels de l'opinion, on va au désastre», a-t-il déclaré.

Pierre-Gilles de Gennes a jugé «très grave» l'accent mis dans le système éducatif français sur les mathématiques dans la sélection des élèves «parce qu'il occulte d'autres qualités qui sont tout aussi importantes pour former les gens de l'avenir».

LA PETITE PRESSE

LA DEVEINE

JE VOUS ENVOIE À LONDRES POUR UN RENDEZ-VOUS D'AFFAIRES, VENDREDI

PENSEZ-VOUS POUVOIR PERDRE QUELQUES KILOS D'ICI LÀ?

JE SUPPOSE... POURQUOI?

PARCE QUE VOUS VOYAGÉREZ DANS UN AVION À FRET.

PHILOMÈNE

BON... NOËL EST PASSÉ

IL EST TEMPS DE SE FIXER QUELQUES BUTS POUR L'ANNÉE QUI VIENT

... LE TEMPS DE LARGUER L'ANCIEN ET D'ENTAMER LE NOUVEAU

... LE TEMPS DE FINIR LES BISCUITS DE NOËL AVANT QU'ILS NE SOIENT PAS MANGEABLES!

GARFIELD

COMMENT AIMES-TU TON CADEAU DE NOËL, GARFIELD?

C'EST PARFAIT!

C'EST BEAU!

C'EST MOI!

PEANUTS

Chère grand-mère, merci pour le

QU'EST-CE QUE GRAND-MÈRE M'A OFFERT POUR NOËL?

QUELLE GRAND-MÈRE?

N'IMPORTE LAQUELLE!

PIT ET PAT

QU'EST-CE QUE TU FAIS LA VEILLE DU JOUR DE L'AN?

RIEN

JE DÉTESTE LES SOIRÉES DE VEILLE DU JOUR DE L'AN. JE VAIS RESTER CHEZ MOI AVEC UN BON LIVRE

OUAIS... MOI NON PLUS, JE N'AI PAS EU D'INVITATION.

FERDINAND

REHR, MIK

SHIFF

CANDIDE

«LA TERRE EST RONDE... ET VOUS VOULEZ UNE SUBVENTION FÉDÉRALE POUR ÇA?»

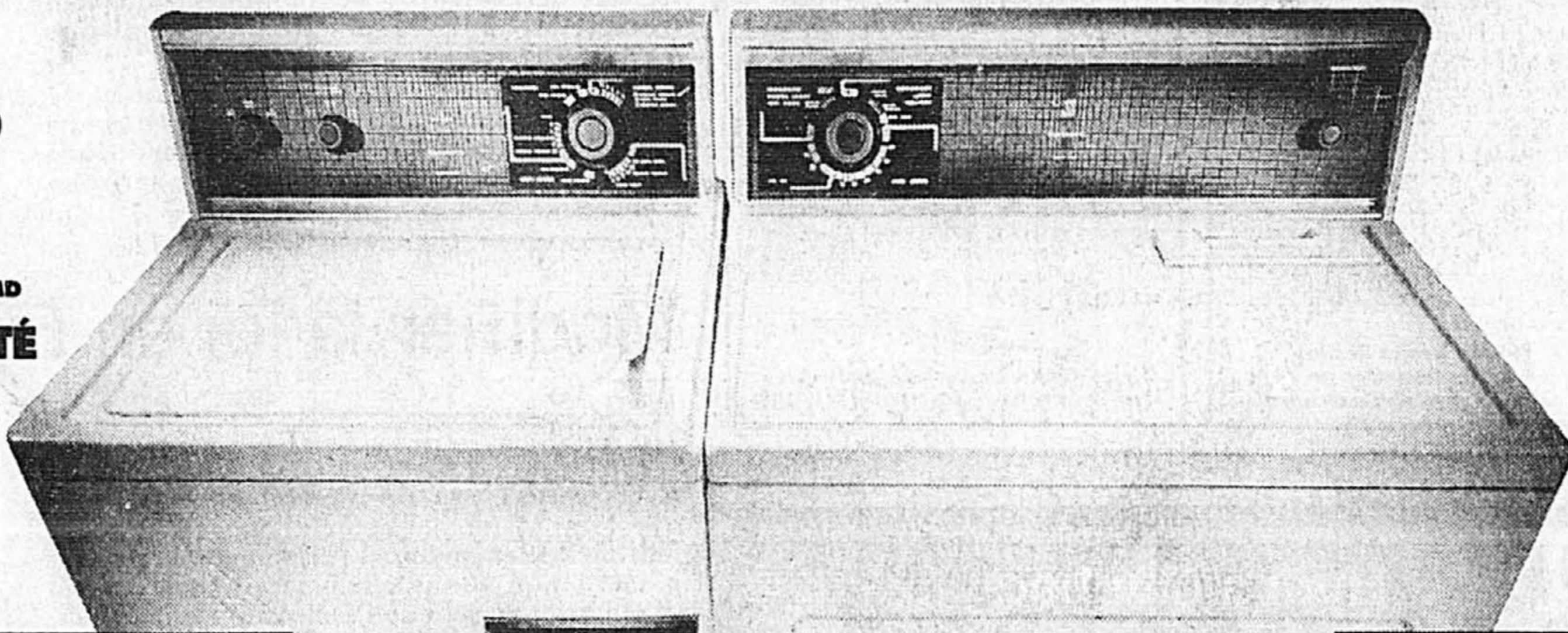
FRANK et ERNEST

«LA TERRE EST RONDE... ET VOUS VOULEZ UNE SUBVENTION FÉDÉRALE POUR ÇA?»

CHEZ SEARS, RIEN À PAYER AVANT AVRIL 1993. 3 DERNIERS JOURS L'OFFRE SE TERMINE JEUDI LE 31 DÉCEMBRE 1992!

549⁹⁹

Ch.
**LAVEUSE KENMORE^{MD}
DE GRANDE CAPACITÉ**
Modèle 8 programmes à 3
niveaux d'eau, agitateur Dual
Action^{MD}, 3 réglages de
température. 266 142 200.



369⁹⁹

Ch.
**SÈCHEUSE KENMORE^{MD}
DE GRANDE CAPACITÉ**
Modèle 5 programmes à cycles
Soft Heat, Fabric Master^{MC}, éclairage
du tambour et porte à grande
ouverture. 266 182 200.

RABAIS 50% MOQUETTE LUXURY 36 oz[†].

19⁹⁹ 36 oz (23,90\$ m²)
Ord. 39,99\$ ver. ca.
Moquette saxony en nylon texturé.

26⁹⁹ (32,28\$ m²)
Ord. 44,99\$ ver. ca.

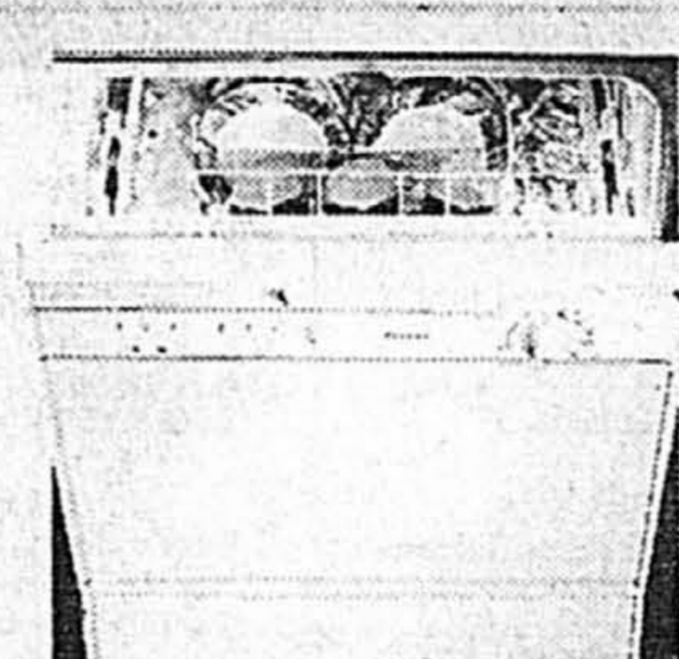
Rabais 40%. Moquette 42 oz[†].

29⁹⁹ (35,86\$ m²)
Ord. 49,99\$ ver. ca.
Rabais 40%. Moquette 52 oz[†].

† Poids avant rasage



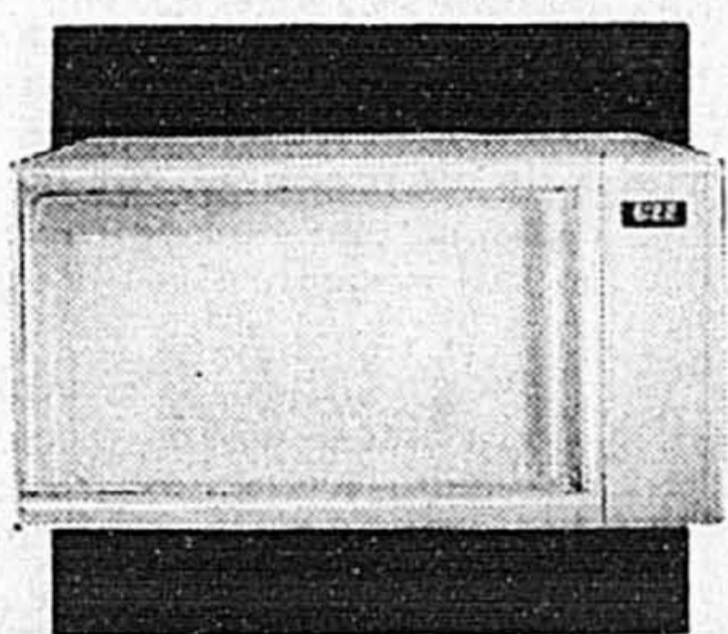
529⁹⁹ Ch.
**Cuisinière Kenmore^{MD}
30"** à éléments serpentins
de luxe, minuteur analogique.
Blanc. Série 226 162 030.
Supplément pour ton amande, devant
mode et autonettoyant



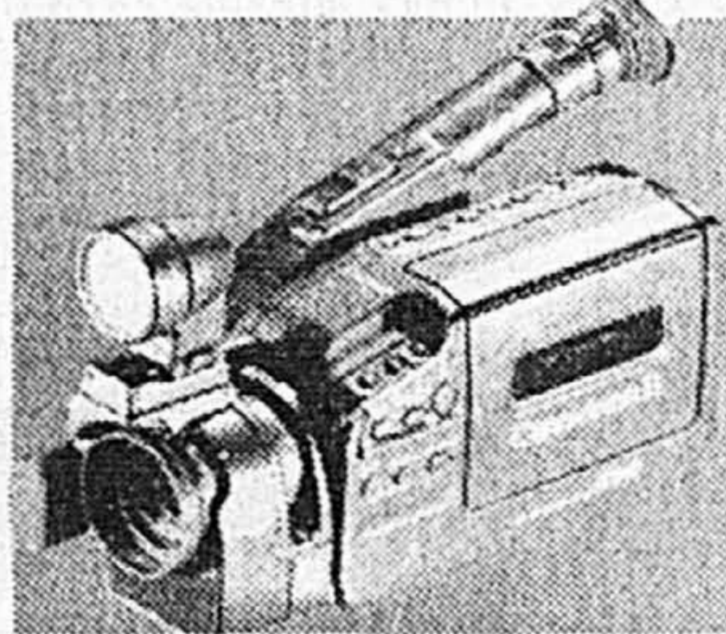
RABAIS 70\$
Lave-vaisselle 24"
à encastrer*. 6 cycles.
226 172 321.
Sears ord. 519,99\$.
Ch.....**449,99\$**
*Supplément pour installation

RABAIS 50% STORES HORIZONTAUX ET VERTICAUX DE HUNTER DOUGLAS

Stores Sears 1^{er} choix^{MD} en un
vaste choix de couleurs.
Venez sans tarder!
Rabais 35%. Stores plissés.



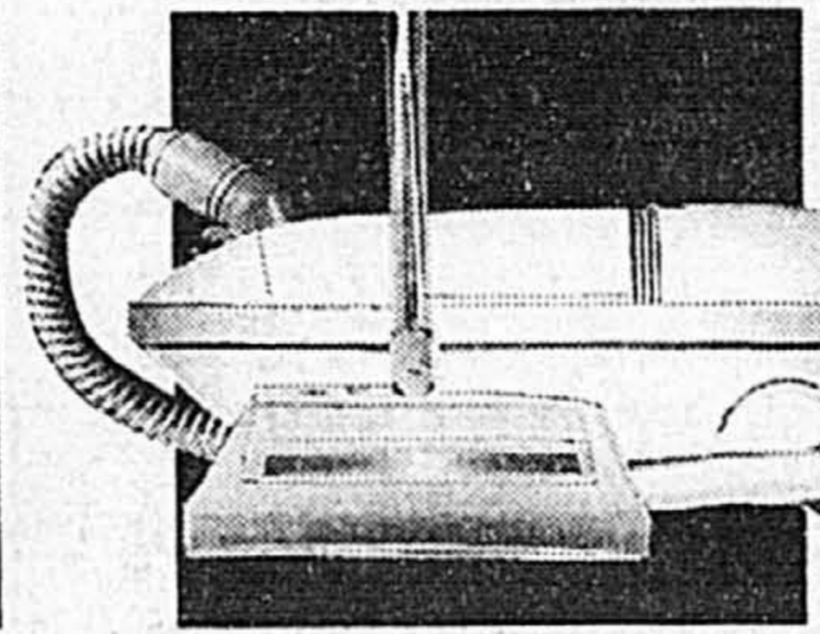
249⁹⁹ Était 319,99\$
Ch. Puis 269,99\$
**Rabais additionnel
de 20\$.** Four à micro-
ondes 1.2 pi. cu. 900 W.
226 188 271/2.
Blanc ou veiné bois



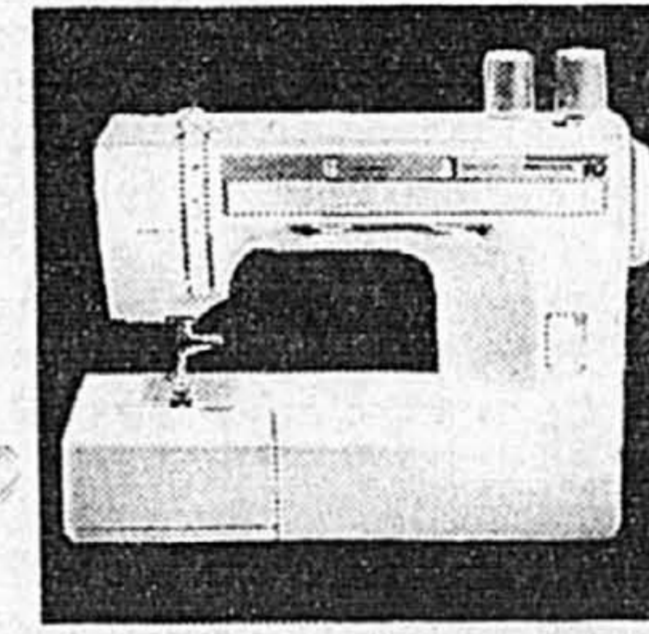
899⁹⁹ Ch.
**Camescope Canon^{MD}
E310** 8 mm à objectif zoom
8X, poignée 180°. **Prime:**
torche. 578 931 822.
Limite d'une prime par achat
La prime doit accompagner tout article
retourné



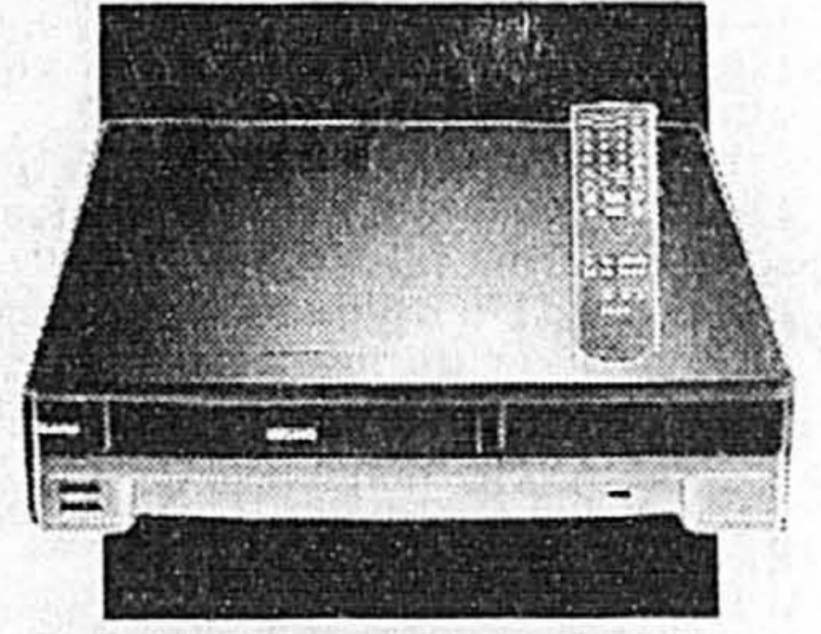
849⁹⁹ Ch.
**Réfrigérateur sans
givre Kenmore^{MD}
18.1 pi. cu.** à tablettes
réglables. 466 130 820.



299\$ Ch.
**Aspirateur-traîneau
Kenmore^{MD}, 1300 W.**
4 réglages de hauteur.
206 132 710.



RABAIS 130\$
Machine à coudre Kenmore^{MD}
10 points. 206 181 010.
Ord. 389,99\$. Ch.....**259,99\$**



239⁹⁹ Ch. Ord. 299,99\$
Magnéscope VHS
2 têtes à télécommande.
576 130 082.

**ARTICLES LÉGÈREMENT ENDOMMAGÉS,
OU EN UN SEUL EXEMPLAIRE OU FIN DE SÉRIE**

LIQUIDATION DE FIN D'ANNÉE DE MEUBLES

**NOUS AVONS GRANDEMENT RÉDUIT LES PRIX DE PLUSIEURS MEUBLES:
CANAPÉS, MOBILIERS DE CUISINE, ENS. DE MATELAS ET AUTRES!**

DERNIÈRE SEMAINE! PAS DE PAIEMENT AVANT AVRIL 1993

Ni paiement ni frais de crédit avant avril 1993 sur approbation du service du crédit. Il y a des restrictions. L'offre 'Ni paiement' s'applique à tout article de 200\$ et plus des rayons ameublement, gros électroménagers, électronique, revêtements de sols et parures de fenêtres sur mesure. Cette offre ne s'applique pas aux articles soldés des centres de liquidation. Les membres du Club Sears gagnent des points ou des milles aériens AIR MILES^{MC} pour les achats portés à leur compte.

*AIR MILES International Holdings N.V. Usager autorisé Sears Canada Inc.

PRIX EN VIGUEUR JUSQU'AU JEUDI 31 DÉCEMBRE 1992, SAUF AVIS CONTRAIRE, DANS LA LIMITE DES STOCKS DISPONIBLES

SEARS

vous en avez pour votre argent... et plus

SATISFACTION OU
REMBOURSEMENT

SERVICE APRÈS-VENTE ASSURÉ
DANS TOUT LE CANADA

LA CARTE DE CRÉDIT NO 1 DES
MAGASINS À RAYONS AU CANADA

LE MAGASIN DES MARQUES KENMORE
DIEHARD, CRAFTSMAN

Les mentions 'Ord.' ou 'Était' de Sears Canada Inc. se rapportent à des prix Sears. Région de Montréal: Anjou: 353-7770, Brossard: 465-1000, LaSalle: 364-7310, Laval: 682-1200, Pointe-Claire: 694-8815, Repentigny: 582-5532, St-Bruno: 441-6603, Ste-Marthe-sur-le-Lac: 491-5000, Ville St-Laurent: 335-7770.
Région de Québec: Québec: 529-9861, Lévis: 833-4711, Ste-Foy: 658-2121. En province: Alma: 662-2222, Arthabaska: 357-4000, Chicoutimi: 549-8240, Drummondville: 478-1381, Granby: 375-5770, St-Jean: 349-2651, St-Jérôme: 432-2110, Sherbrooke: 563-9440, Sorel: 746-2508, Trois-Rivières: 379-5444, St-Georges de Beauve: 228-2222. Copyright Canada, 1992, Sears Canada Inc.

Tous les articles, couleurs ou tailles de cette page n'ont pas été offerts dans tous les magasins Sears