

## BOURSE



**Montréal ▼**

Montréal 2484,79 -5,59  
VARIATION DU JOUR: -0,22% AN: 10,47%



**Toronto ▲**

Toronto 5024,26 8,67  
VARIATION DU JOUR: 0,17% AN: 8,66%



**New York ▲**

New York 5696,11 21,83  
VARIATION DU JOUR: 0,38% AN: 21,93%

<b>S&amp;P 500</b>	662,38	2,15
VARIATION DU JOUR:	0,33%	
<b>Nasdaq</b>	1128,87	8,34
VARIATION DU JOUR:	0,74%	
<b>Dollar CAN</b>	72,80	0,06
VARIATION DU JOUR:	0,08%	AN: -1,06%
<b>Dollar US</b>	1,374	\$CAN -0,001
VARIATION DU JOUR:	-0,08%	AN: 1,07%
<b>Or</b>	388,80	\$US -0,95
VARIATION DU JOUR:	-0,24%	AN: 1,17%
<b>Pétrole</b>	19,57	\$US -0,21
VARIATION DU JOUR:	-1,06%	AN: 10,07%



**Construction**  
Hausse du nombre de permis en juin  
page C 3

## Feu vert à la concurrence entre la câblo et le téléphone

GILLES GAUTHIER  
du bureau de La Presse, OTTAWA

À la fin de 1997, les compagnies de téléphone pourront offrir des services de câblodistribution et, à l'inverse, les entreprises de télédiffusion seront autorisées à fournir des services locaux de télécommunication.

Le cabinet Chrétien a adopté hier un « énoncé de politique sur la convergence » qui pourrait se traduire, selon le ministre de l'Industrie, John Manley, par des investissements de 15 milliards par les compagnies de téléphone et les câblodistributeurs au cours des dix prochaines années.

« Pour les consommateurs, cet investissement entraînera sans aucun doute davantage de concurrence, de services innovateurs, d'emplois et de croissance », a-t-il ajouté. Non seulement profiteront-ils d'un plus grand choix, mais la politique garantira « la prédominance du contenu canadien sur leurs écrans », explique-t-on également.

Concrètement, les compagnies de téléphone pourront offrir des services de câblodistribution une fois qu'auront été mises en oeuvre les règles devant régir la concurrence au chapitre des services de téléphone locaux (y compris les tarifs) pour permettre aux câblodistributeurs et autres d'offrir des services de téléphone locaux concurrentiels. Les règles de concurrence adoptées il y a quelques années en matière d'interurbain demeurent.

« Les consommateurs seront libres d'utiliser les fils téléphoniques et les conducteurs de câble à l'intérieur de leur maison pour obtenir des services de toute combinaison de fournisseurs qu'ils choisiront », a-t-on précisé dans un communiqué.

Les exigences de propriété canadienne seront maintenues, mais une exception sera consentie, en vertu de droits acquis, pour les sociétés Québec-Téléphone et BC Telecom, qui appartiennent majoritairement à l'américaine GTE mais qui pourront tout de même, à certaines conditions, détenir des licences de distribution de radiodiffusion. Québec-Téléphone devra entre autres consacrer un million à la création et à la présentation d'une programmation de radiodiffusion canadienne, fonds qui sera administré par un organisme à but non lucratif.

Lorsque les câblodistributeurs fourniront des services de télécommunications, ils devront permettre la location, la revente et le partage de leurs installations par des tiers, comme cela est présentement exigé des compagnies de téléphone.

Le partage des installations plutôt que la concurrence pourrait être permis dans les petits marchés, compte tenu des conditions économiques.

Les nouveaux services de télédiffusion seront tenus de respecter les lignes directrices de l'industrie sur la violence, les stéréotypes sexuels, l'intolérance et, dans le cas des enfants, les émissions et la publicité qui ne leur sont pas destinés.

Le gouvernement demande que la réglementation qui sera adoptée par le CRTC empêche l'interfinancement, c'est-à-dire, par exemple, qu'un câblodistributeur ne pourra utiliser une partie de ses revenus de télédiffusion pour « subventionner » son nouveau service de téléphonie. Les licences devront être détenues par des entités « structurellement distinctes » et les revenus bruts devront être « entièrement identifiés et comptabilisés ».

La Loi sur Bell Canada sera modifiée afin de lui permettre de détenir des licences de radiodiffusion. La nouvelle politique a été rendue publique, sans beaucoup d'explications, en fin d'après-midi hier par le gouvernement Chrétien. Aucun fonctionnaire n'était disponible pour répondre aux questions.

## Cinéplex Odéon manifeste son intérêt pour le projet du Forum

MIVILLE TREMBLAY

« Nous avons été contactés (par Canderel) et nous lui avons signifié notre intérêt. Nous souhaitons de tout coeur que ce projet se réalise avec nous », a déclaré M. Claude Chabot, premier vice-président de Cinéplex Odéon.

Pour autant, M. Chabot n'est pas en mesure de confirmer que sa société soit celle qui négocie activement avec le promoteur immobilier pour réaliser un projet de 30 salles et 7000 places de cinéma dans le Forum de Montréal. Son patron de Toronto est en vacances.

Canderel ne veut ni confirmer ni infirmer toute information concernant l'exploitant avec lequel elle affirme discuter.

John Xinos, directeur exécutif de Famous Players, le grand rival de Cinéplex Odéon, déclare que sa firme ne négocie pas avec Canderel, mais dit avoir eu des contacts il y a quelques semaines. Il ne veut pas spéculer sur l'effet qu'aurait ce projet sur ses propres salles.

Certaines rumeurs non confirmées disent que Canderel négocie avec un grand exploitant américain.

Malgré son intérêt pour le projet annoncé hier par Canderel, M. Chabot exprime des réserves; il se dit « perplexé sur la faisabilité d'un projet de 30 salles: c'est un chiffre énorme! On verrait plutôt 20 salles et 4000 places. »

La grande question est de savoir si la population des cinéphiles est assez grande pour un projet aussi audacieux, d'autant plus que certains Montréalais sont réticents à se rendre dans l'Ouest de la ville.

De plus, le Forum « sera excessivement coûteux à rénover: les loyers seront dispendieux. » À vue

de nez, M. Chabot pense que ce projet peut osciller entre 60 et 100 millions \$. Sa réalisation signifierait « à moyen terme, à l'expiration des baux, la fermeture de certaines salles » dans l'Ouest de la ville.

Cinéplex Odéon exploite dans cette zone des salles à la Plaza Alexis-Nihon (Atwater), au Faubourg et aux Cours Mont-Royal (Égyptien). Pour sa part, Famous Players administre les cinémas Loews, Palace ainsi que les salles du Centre Eaton.

Cinéplex Odéon a décidé de moderniser sa présence dans l'Est de la ville. Le 27 août, elle dévoilera les détails de son complexe du Quartier-Latin, coin Emery et Saint-Denis, où elle exploitera 20 salles appartenant à France Film. Elle aimerait également consolider sa position dans l'Ouest.

La bataille entre Cinéplex Odéon et Famous Players s'est déroulée en banlieue, ces dernières années. À Lasalle, par exemple, les deux chaînes ont ajouté 22 écrans de cinéma.

Dans les environs du Marché central, elles projettent la construction de 28 nouvelles salles. Pourtant, la tarte ne grossit guère: en 1994, les salles de cinéma du Québec ont enregistré 18,6 millions d'entrées, qui ont généré des revenus de 95,9 millions \$; en 1995, on a compté 18,8 million d'entrées et des recettes de 93,3 millions \$.

Pour ramasser cet argent, les projecteurs ont roulé plus souvent pour des assistances plus petites: 469 millions de projections en 1995, contre 407 millions l'année précédente.

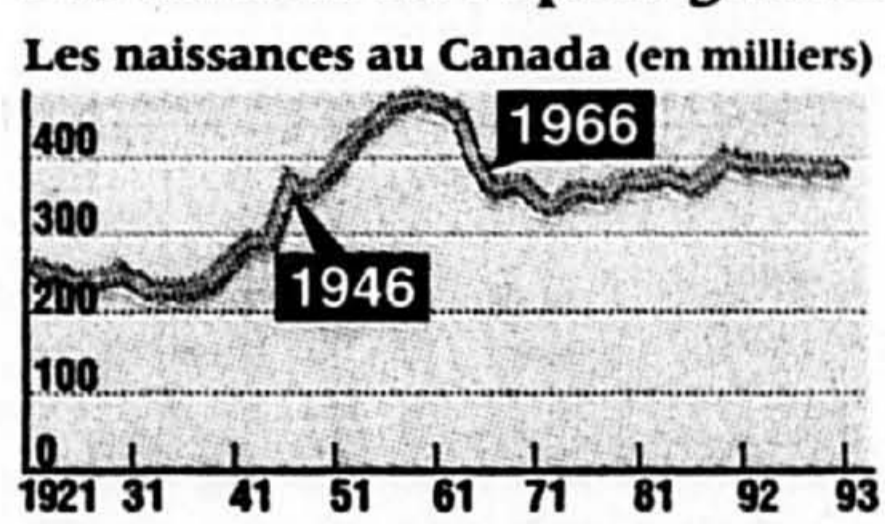
Le centre de divertissement projeté par Canderel devrait ouvrir ses portes à la fin de 1997. On y trouvera des restaurants thématiques et des boutiques spécialisées dans le divertissement comme un disquaire et des arcades de jeux vidéo.

Ce type de projet devrait être particulièrement attrayant auprès de la clientèle de 13 à 25 ans, très friande des grandes productions hollywoodiennes.

## COUP D'OEIL

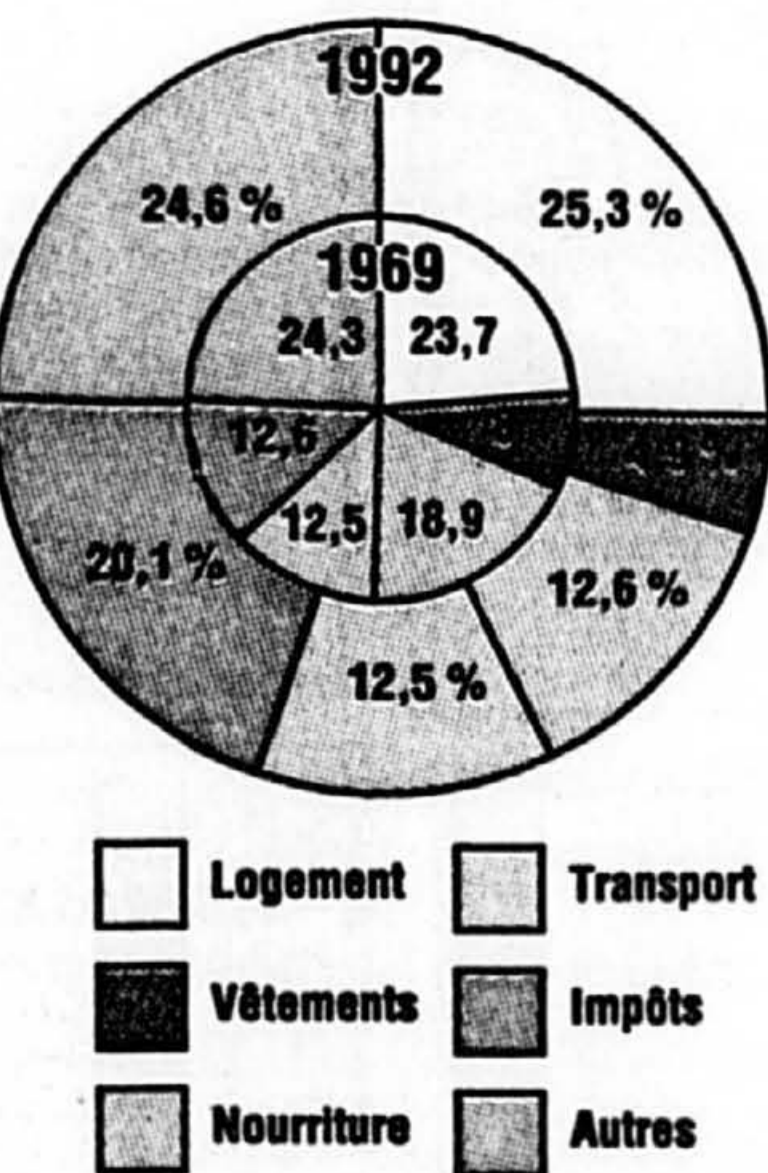
## Bébé-boom fait la moue

### Les enfants de l'après-guerre



L'après-guerre a vu plus de naissances que jamais au Canada. Depuis 1966, la natalité est redescendu à l'un des plus faibles niveaux du monde occidental.

### Où va l'argent ?

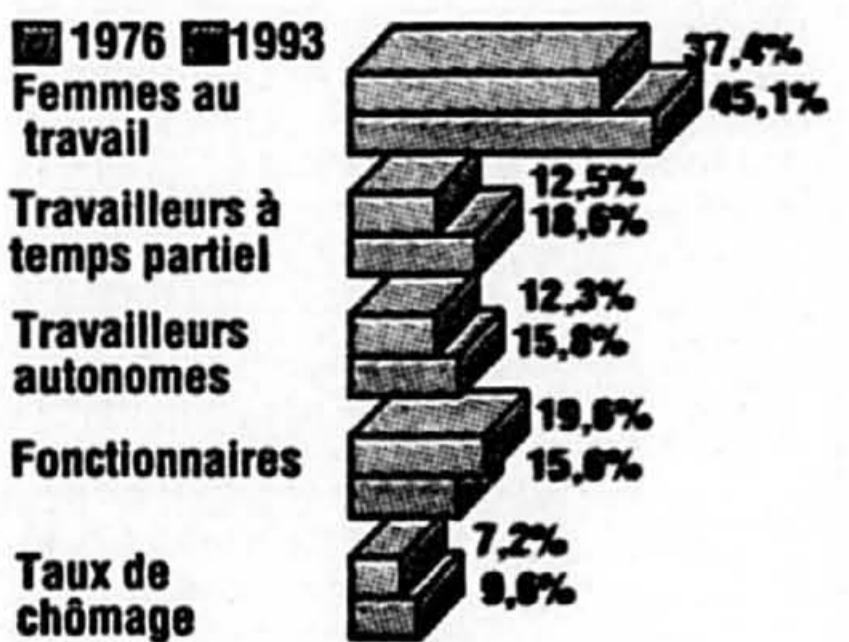


Les Canadiens consacrent moins d'argent à se nourrir et se vêtir. Les impôts et taxes consomment par contre maintenant près de 20 % du budget des ménages, comparé à moins de 13 % au temps de l'Expo.

### PAUL DURIVAGE

On nous avait promis un jardin de roses. Qu'en est-il advenu? Certes, les temps modernes nous ont apporté la télé-couleur, le lave-vaisselle et le ratatine-ordures. Les «baby-boomers» ont de gros revenus et dépensent sans compter. Mais le travail est précaire pour la génération d'après-guerre, alors qu'il faut deux emplois pour subvenir aux besoins du foyer car le fisc compte pour une bouche de plus. Avec l'érosion des régimes de retraite et le filet de la sécurité sociale qui s'effiloche, c'est l'angoisse. Voici quelques chiffres révélateurs de Statistique Canada sur les progrès et reculs des trente dernières années.

### Au boulot!



Avec le tarissement de l'emploi traditionnel, un travailleur sur trois se retrouve maintenant dans l'antichambre du marché du travail. Derniers arrivés sur le marché, les femmes et les jeunes surtout occupent des emplois atypiques, comme le travail à temps partiel. Refoulés à la porte d'entrée des entreprises et de la fonction publique, de plus en plus de baby-boomers créent leur propre emploi.

### Joujoux, bijoux

Produit	1970	1990
Voyages outre-mer (millions par année)	300 800	2 037 000
Foyers propriétaires		
☛ logement	60,3%	63,7%
☛ four à micro-ondes	0,8%	83,4%
☛ ordinateur	n.d.	28,8%
☛ téléviseur couleurs	0,5%	49,7%
☛ lave-vaisselle	8,6%	47,1%
☛ climatiseur	7,5%	17,2%

Après des années de prospérité, les bébés-boomers ont accumulé quantité de biens dans leur coffre à jouets. Les maisons sont plus grosses et équipées d'au moins trois téléphones et d'un four à micro-ondes. Les automobiles sont plus compactes, mais chaque ménage en a souvent deux. On ne dédaigne pas l'avion pour autant: les Canadiens effectuent sept fois plus de voyages outre-mer qu'auparavant, quand ils ne «surfernt» pas tout simplement sur l'Internet.

### Plus riches

Les revenus familiaux sont plus élevés que dans les années 70, même après soustraction de l'inflation. Mais au rythme actuel d'augmentation des salaires, il faudra 80 ans pour doubler sa paie alors qu'avec les hausses accordées dans les années 70, tout devenait possible.

### La tirelire est cassée

L'épargne n'est plus une vertu mais un idéal. Pour maintenir leur train de vie, les Canadiens ont dû puiser dans les réserves, les leurs et celles des banques aussi. Avec la précarité du marché du travail, le risque est grand de manquer à ses obligations financières.



## Les profits des sociétés baissent encore

Presse Canadienne  
TORONTO

Les profits des sociétés canadiennes continuent à diminuer, inscrivant leur troisième baisse annuelle consécutive au cours du deuxième trimestre, et l'affaiblissement du coût des produits de base est particulièrement marqué.

Les bénéfices ont diminué de cinq pour cent au cours du trimestre prenant fin le 30 juin comparativement à l'année précédente, selon un sondage mené auprès de 147 entreprises par le Toronto Globe and Mail.

C'était avant d'inclure la compagnie Seagram de Montréal, dont les profits au cours du deuxième trimestre ont diminué de 4,5 milliards \$, conséquence d'un profit inhabituel réalisé en 1995 sur la vente de ses actions dans le géant américain du pont.

En incluant Seagram, les bénéfices des sociétés canadiennes ont diminué de 49 pour cent

pour atteindre 5 milliards \$ plutôt que 9,8 milliards \$ un an plus tôt. Ils ont baissé de 22 pour cent au cours du premier trimestre et de 36 pour cent au cours du quatrième trimestre de 1995.

« L'an dernier, la croissance a été irrégulière, et la situation actuelle en est le résultat », dit Jan Myers, économiste en chef à l'Alliance des manufacturiers et exportateurs du Canada.

« Il existe un lien évident entre les bénéfices et l'emploi. L'augmentation des profits est le premier pré-requis pour la croissance de l'emploi. »

Le sondage a indiqué un affaiblissement généralisé des bénéfices, mais les industries extractives en ont absorbé la plus grande partie en raison de la diminution du prix des produits de base. Les profits réalisés dans le secteur des produits forestiers ont baissé de 74 pour cent pour atteindre 144 millions \$ alors que le prix de la pâte à papier a diminué de presque la moitié

par rapport à l'an dernier et que le prix du papier journal a également diminué.

Les profits des entreprises minières ont diminué de quatre pour cent et les profits des industries manufacturières ont diminué de 79 pour cent, même si ce fut exagéré à cause de Seagram. Les fabricants de produits industriels ont vu leur revenu net diminuer de neuf pour cent.

Les services financiers se sont distingués en augmentant leurs bénéfices de 29 pour cent pour atteindre 1,9 milliard \$. Les banques, les sociétés de fiducie, les courtiers en placements, les gestionnaires de fonds et les compagnies d'assurance ont tous fait des profits substantiels.

Comme c'est le cas depuis plusieurs années, les secteurs qui vendent surtout aux Canadiens plutôt qu'aux clients étrangers sont ceux qui ont été le plus touchés. Les marchands ont perdu dans l'ensemble 96 millions \$ au cours du deuxième trimestre, comparativement à un profit de 78 millions \$ l'année précédente.

# Les Ailes : Laval aujourd'hui, et puis Québec dans un an

JACQUES BENOIT

Les Boutiques San Francisco, qui exploitent depuis déjà deux ans un grand magasin de type nouveau à Brossard — Les Ailes de la Mode — en inaugurent ce matin un deuxième au Carrefour Laval, où travaillent 325 personnes.

« La clientèle de Laval ne va pas à Montréal, et c'est pour ça qu'il était important d'y être », disait hier son président du conseil et chef de la direction, Paul Delage Roberge, en annonçant la nouvelle au magasin même, où s'affairaient encore quelques ouvriers avant l'heure fatidique.

Un peu plus petit que celui de Brossard avec une superficie de 55 000 pieds carrés, le nouveau point de vente occupe des locaux qui existaient déjà, mais dont la rénovation et l'aménagement ont coûté 8,5 millions de dollars au groupe.

S'ajoutent à cela des stocks d'une valeur de cinq millions \$, pour un investissement global de 13,5 millions \$.

Comment... oser ouvrir pareil magasin, à l'heure où le commerce de détail continue à tirer le diable par la queue ?

## Une atmosphère chaleureuse

Au dire de M. Delage Roberge, la formule des Ailes, axée sur la qualité du service et l'atmosphère « chaleureuse et agréable », fait toute la différence. Ainsi, alors que la clientèle doit courir après les vendeurs et les vendeuses dans les grands magasins traditionnels, San Francisco a adopté la politique contraire.

« Par rapport aux autres, on doit bien avoir quatre-cinq fois plus

d'employés pour la même superficie de plancher », affirme-t-il.

Le nouveau point de vente de Laval devrait réaliser, selon lui, un chiffre d'affaires jouant entre 25 et 30 millions \$ la première année, alors que celui de Brossard a fait 26 millions à son dernier exercice.

« On veut couvrir le Québec très bien, et ensuite en sortir », a-t-il dit, précisant que leur nombre, compte tenu du concept, ne saurait dépasser — au Québec — quatre ou cinq.

Le prochain, qui doit ouvrir ses portes en août 1997, sera Place Sainte-Foy, à Québec, et occupera le nouveau bâtiment qu'est à faire construire dans ce but la société immobilière Ivanhoe, filiale de la Caisse de dépôt et placement.

Le groupe investira pour sa part 12 millions \$ dans ce nouveau point de vente qui sera son plus vaste, avec une superficie de 96 000 pieds carrés, en incluant le parking souterrain.

À l'horizon : des projets pour l'Ontario, l'Ouest, mais aussi le centre-ville de Montréal où, toutefois, San Francisco n'a pas réussi à louer de la Baie les quatre étages de l'ex-magasin Simpson sur lequel il avait des visées. Pour les raisons qu'on devine...

Le groupe s'est donc tourné vers la Place Montréal Trust, dont bon nombre de baux arrivent à échéance en 1998 et où pourrait s'installer un quatrième magasin de la chaîne.

Fondées en 1978 et société à capital ouvert depuis 1985, Les Boutiques San Francisco exploitent 134 points de vente répartis entre six enseignes, spécialisées principalement dans les vêtements. L'entreprise emploie 1600 personnes et son chiffre d'affaires a atteint 119 millions \$ en 1994-95.

# Abolir la taxe sur les bijoux ?

LAURIER CLOUTIER

En pleine crise budgétaire des gouvernements, les bijoutiers réussiront-ils à faire abolir leur taxe d'accise de 10 % ? La commande est de taille.

Mais Pierre Akkelian, président de l'Association des bijoutiers canadiens, et André Marchand, de la Corporation des bijoutiers du Québec, ont des arguments et une stratégie.

La bijouterie vit aussi une crise. Distribution au consommateur, le plus important détaillant de bijoux au Canada, avec près de 25 % du marché, vient d'invoquer la Loi sur les faillites pour se protéger de ses créanciers. Le marché au noir fleurit. Celui-ci raffe de 33 % à 50 % du chiffre d'affaires total de l'industrie.

Pierre Akkelian a aussi trouvé une astuce pour arriver à convaincre Ottawa. Pendant un an, il a

courtisé Robert Lamothe, de Shwinigan, le bijoutier personnel du premier ministre Jean Chrétien, pour arriver à le convaincre de collaborer.

Établie en 1918, dans le contexte de l'effort de guerre, cette taxe fut progressivement abolie sur tous les autres produits, à l'exception de trois : le tabac, l'alcool et le pétrole.

Mais elle frappe toujours les bijoux « de luxe » à partir de la somme dérisoire de 2,50 dollars.

Avec la TPS et la TVQ, les clients paient 23 % de taxes. En incluant les impôts des bijoutiers, on arrive à 40-50 %. Faut-il se surprendre d'un marché au noir dépassant le milliard de dollars ? Le revenu de la taxe a baissé de 61 à 45 millions.

M. Akkelian et Marchand prétendent qu'en sabrant la taxe d'accise, Ottawa récupérerait facilement son manque à gagner en provoquant la chute du marché au noir.

# Le dollar canadien va demeurer sous la barre des 73 cents

MAURICE JANNARD

Le dollar canadien va demeurer sous la barre des 73 cents américains d'ici la fin de l'année à la suite de la décision des autorités monétaires de garder les taux d'intérêt le plus bas possible.

Le huard a fini la journée hier à 72,80 cents américains, une hausse de 6 centimes par rapport à la veille, mais il faut y voir le résultat de fluctuations purement quotidiennes.

La tendance est à la baisse, affirment les spécialistes.

Ceci défavorise les touristes canadiens qui vont à l'étranger mais en revanche les exportateurs d'ici peuvent vendre davantage à l'étranger.

« Si la Banque du Canada poursuit sa politique agressive, et nous croyons qu'elle le fera, le dollar va se maintenir au niveau que nous connaissons actuellement », a déclaré hier à La Presse M. François Dupuis, économiste principal au Mouvement Desjardins.

Celui-ci prévoit que la devise canadienne grimpera au-dessus des 73 cents américains vers la fin de l'année seulement. Au cours des prochaines semaines, il pourrait descendre jusqu'à 72,45 cents.

« Mais, à ce seuil, la résistance est assez solide », a affirmé ce dernier.

Le mois dernier, la banque centrale canadienne a baissé le taux d'escompte pour le fixer dans une

fourchette variant entre 4,25 et 4,75 %, une réduction de 25 points centésimaux.

Une autre diminution de 25 points demeure fort possible, « mais seulement après la réunion de la Réserve fédérale », dit M. Dupuis. La banque centrale américaine doit se réunir le 20 août prochain et les analystes américains s'attendent maintenant à ce qu'elle laisse encore les taux inchangés.

Ce scénario est envisagé également par M. David Adamo, vice-président chez ScotiaMcLeod.

« Étant donné que les données sur l'inflation aux États-Unis sont meilleures que prévu et que le marché a digéré les chiffres affichant une bonne croissance, les possibilités d'un resserrement par la Fed à sa réunion du mois d'août deviennent presque nulles », a souligné ce dernier.

Pour sa part, la Banque de Montréal mentionne que le marché obligataire américain réagit très bien au contrôle de l'inflation aux États-Unis. À preuve, les obligations du Trésor à 30 ans ont reculé à 6,70 % la semaine dernière.

« L'absence d'une hausse des taux par la Fed donne l'occasion à la Banque du Canada de baisser les taux de 25 points additionnels », expliquent ses économistes. L'état anémique de l'économie canadienne rend nécessaire un coup de pouce supplémentaire de la part des autorités monétaires.



Si le secteur automobile compte pour le tiers des ventes de Canadian Tire, les autres produits occupent néanmoins une place importante dans les nouveaux magasins de la chaîne.

# De nouveaux Canadian Tire pour les articles d'automobiles

Presse Canadienne  
TORONTO

Canadian Tire a annoncé hier sa nouvelle stratégie de commercialisation des articles d'automobiles.

Le grand détaillant est déjà le plus grand vendeur de pièces d'automobiles au Canada, mais espère augmenter son chiffre de ventes et ses profits en ouvrant de nouveaux magasins spécialisés destinés aux bricoleurs avertis et aux mécaniciens professionnels.

L'entreprise espère ainsi tirer son épingle du jeu dans un marché de plus en plus concurrentiel, envahi depuis quelque temps par des chaînes grande surface américaines telles que Club Price et Wal-Mart.

Le premier magasin PartSource ouvrira ses portes demain à Guelph, dans le sud-ouest de l'Ontario. Si le magasin pilote a du succès, le concept sera étendu à d'autres régions du Canada, ont déclaré hier les dirigeants de Canadian Tire en annonçant ce qu'ils qualifient de « nouvelle stratégie nationale ».

« Nous voyons là une occasion

d'accroître la présence de Canadian Tire sur le marché de l'automobile », a déclaré le président de la compagnie, Stephen Bachand, au cours d'une entrevue.

« C'est une excellente occasion d'améliorer les produits que nous offrons aux clients que nous avons déjà et d'en attirer d'autres. »

Les pièces et les services automobiles comptent pour environ le tiers des affaires de Canadian Tire et sont une raison importante pour laquelle le détaillant a rapporté des profits plus élevés au cours du deuxième trimestre en dépit d'un printemps froid qui a nui aux ventes de produits pour l'extérieur et pour la maison.

Les autres détaillants canadiens, de la Baie et Sears à Distribution aux consommateurs, ont connu d'importantes pertes trimestrielles ou ont annoncé des réductions d'effectifs et des fermetures de magasins.

Selon le président Bachand, les magasins PartSource font partie d'un plan d'ensemble visant à étendre la part du marché en construisant de plus grands magasins Canadian Tire offrant beau-

coup plus de marchandises et offrant un choix, un service et des installations améliorés.

Depuis 1994, Canadian Tire a ouvert 48 nouveaux magasins grâce à un ambitieux programme prévoyant des investissements d'un milliard de dollars sur une période de cinq ans pour agrandir ou déménager ses magasins au Canada. Quelque 250 nouveaux magasins ouvriront leurs portes dans le cadre de ce programme.

Ces nouveaux magasins ont permis à l'entreprise d'augmenter ses ventes de pièces et d'accessoires d'automobiles, et offrent une variété de services :

— les stocks de pièces tiennent compte de l'âge et des différents types de véhicules qui circulent dans la région où se trouve le magasin ;

— le prêt des outils aux clients pour certains travaux particuliers et vérification sans frais des démarreurs, alternateurs, batteries et modules de commande ;

— la mise en marché de marques nationales pour les pneus et autres accessoires.

## CARRIÈRES PROFESSIONNELLES

**Harbison-Walker Refractories, GLOBAL-GIX Canada Inc.**, un leader mondial dans la production et la vente de produits réfractaires pour les industries métallurgiques, chimiques et pétrolières, est à la recherche de

### REPRÉSENTANTS TECHNIQUES DES VENTES

En effet, nous avons plusieurs postes disponibles dans les domaines des fonderies et aciéries ainsi que dans le domaine des industries non-ferreuses. Les postes disponibles sont situés à Montréal, Québec et à Burlington, Ontario.

Bilingue, vous possédez un baccalauréat en génie métallurgique, chimique ou des matériaux. De plus, une expérience de 5 à 10 ans dans l'industrie lourde serait appréciée. Finalement, une connaissance des différents programmes de traitements de données et de traitements de textes serait un atout.

Harbison-Walker offre un salaire concurrentiel, une gamme complète d'avantages sociaux et l'utilisation d'un véhicule fourni par la compagnie.

*Veillez faire parvenir votre curriculum vitae le plus tôt possible par télécopieur au (514) 856-0956 ou par courrier à l'adresse suivante:*

**HARBISON-WALKER REFRACTORIES**  
a/s du Directeur Général des Ventes, Canada  
3773, Côte-Vertu, Suite 480  
Ville St-Laurent (Québec)  
H4R 2M3

### Les Produits de Papier Lapaco Ltée.

recherche

### Représentant(e) des ventes

— Produits de papier pour hôtellerie, restaurants, institutions, etc.  
— Expérience dans le secteur de la distribution alimentaire ou des produits de papier, un atout.  
— Minimum 5 ans d'expérience.  
— Résident de Montréal ou banlieue  
— Libre de voyager.

*Veillez faire parvenir, en toute confiance, votre C.V. à:*

**M. John H. Jackson, Gérant des ventes int'l**  
1400, 1re Avenue, B.P. 119  
Ste-Catherine (Québec) JOL 1E0



AXCAN PHARMA

### DIRECTEUR, DÉVELOPPEMENT D'ENTREPRISE

et RELATIONS AVEC LES INVESTISSEURS

Situé dans la région de Montréal, notre client est une compagnie canadienne orientée vers la R&D, la fabrication et la distribution de produits pharmaceutiques d'ordonnance et OTC.

Sous la direction du CEO, cette personne-clé sera responsable du développement d'affaires stratégiques ainsi que de la gestion des relations avec les investisseurs afin d'optimiser l'avenir des actionnaires.

Le(a) candidat(e) recherché(e) possède de 8 à 10 années d'expérience valable à titre de cadre supérieur dans une compagnie pharmaceutique ou de biotechnologie. Parfaitement bilingue et doté(e) d'une formation académique solide, vous avez acquis de l'expérience dans les fusions et acquisitions d'entreprises.

Les personnes intéressées sont invitées à faire parvenir leur C.V. en toute confidentialité d'ici le 23 août à : Mme Irene Lowry, GLG Consulting Inc., par fax : (416) 447-5232 ou sur internet : glglowry@ilap.com.



**COMMISSION SCOLAIRE  
DES  
CASCADES-L'ACHIGAN**

La Commission scolaire des Cascades-l'achigan sollicite des candidatures afin de combler le poste de

## DIRECTEUR(TRICE) D'ÉCOLE PRIMAIRE

Poste temporaire : de la mi-août 1996 à juin 1997

Comptant cinq années d'expérience pertinente, vous devez posséder un diplôme universitaire dans un champ de spécialisation approprié, ou avoir déjà occupé un poste de directeur(trice) adjoint(e) d'école, en plus d'une autorisation personnelle permanente d'enseigner décernée par le ministre.

*Veillez faire parvenir votre curriculum vitae avant le 13 août 1996, à 16 h 30, à Louise Beauséjour-Riberdy, directrice, Service des ressources humaines, CSCA, 3461, rue Queen, Rawdon (Québec) J0K 1S0.*

La compagnie John O. Butler, chef de file en produits de soins dentaires préventifs, est à la recherche d'un(e)

### Représentant(e) commercial(le)

pour le territoire de la Rive-Sud / Région de l'Estrie

Le(a) candidat(e) retenu(e) devra travailler 2 jours par semaine et voyager à l'extérieur de son territoire 3 jours par mois. La rémunération comprend: salaire, commission, kilométreage et frais encourus.

Le(a) candidat(e) doit savoir communiquer efficacement dans les deux langues officielles. Si vous avez obtenu un certificat en assistance dentaire, avez six ans ou plus d'expérience dans le domaine et voulez faire carrière dans la vente de produits dentaires, faites nous part de vos compétences.

Nous encourageons aussi les candidat(e)s ayant acquis de l'expérience dans le domaine des ventes à postuler l'emploi.

*Veillez faire parvenir votre curriculum vitae par la poste ou par télécopieur d'ici le 15 août à:*

**John O. Butler Co., 515, Governors Road, Guelph, Ontario, N1K 1C7. Télécopieur: (519) 837-0083, aux soins de la division professionnelle.**

## Thermo Instruments (Canada) Inc.

### Joignez-vous à notre équipe de Professionnels

Thermo Instruments (Canada) Inc. est un des plus importants fournisseurs d'instruments d'analyse au Canada. Nous sommes à la recherche d'un représentant de service basé dans la région de Montréal. Cette personne sera responsable de l'installation des équipements, de la formation des clients et du service après-vente dans les domaines suivants: AA/ICP/OES, ICP-MS, GC-MS, LC-MS, Ft-ir et UV-VIS.

Vous détenez un DEC en électronique (minimum) et une très grande facilité dans les relations interpersonnelles. Vous êtes autonome et disponible pour voyager dans la province de Québec et occasionnellement ailleurs au Canada. De l'expérience dans le domaine de l'instrumentation analytique ou dans un domaine connexe serait un atout. Le bilinguisme est un prérequis. Thermo Instruments (Canada) Inc. offre un salaire et des avantages sociaux compétitifs ainsi qu'une voiture de compagnie. *Veillez envoyer votre C.V. à:*

**Thermo Instruments (Canada) Inc.**  
À l'attention de: directeur de service  
5716 Coopers Avenue, #1  
Mississauga (Ontario) L4Z 2E8

# Mines McWatters acquiert Maude Lake

RICHARD DUPAUL

La compagnie Mines McWatters, de Rouyn Noranda, a conclu une entente de principe visant l'acquisition de la société ontarienne Maude Lake Gold Mines. La transaction, évaluée à 3 millions, devrait permettre à McWatters de doubler ses réserves à 400 000 onces d'or.

Selon l'entente, annoncée hier, les deux groupes ont convenu de fusionner leurs activités. Dans les faits, McWatters intégrera l'actif de Maude Lake, qui sera ensuite dissoute. L'accord prévoit l'échange d'une action ordinaire de McWatters pour cinq actions de Maude Lake, ainsi que l'émission par la société québécoise d'un bon de souscription à un prix d'exercice de 1,30 \$, valide pour 18 mois, pour chaque bloc de dix actions de Maude Lake.

Après la transaction, qui est sujette à l'approbation des autorités réglementaires, les actionnaires actuels de McWatters se retrouveront avec 85 % du contrôle de la nouvelle compagnie, affirme la présidente de McWatters, Mme Claire Derome.

Maude Lake détient une propriété minière à un stade de développement très avancé et des pro-

priétés d'exploration (plus de 250 concessions sur une superficie de 10 000 acres) situées dans le Nord-Est de l'Ontario, près de la frontière québécoise. La propriété minière de la société, située sur la faille Porcupine-Destor, actuellement très courue par les sociétés minières, possède une rampe d'accès au niveau 450 pieds et des réserves de près de 200 000 onces d'or.

Selon Mme Derome, McWatters compte investir environ 3 millions pour mettre la mine en production à compter de 1998. Avec une production annuelle prévue de 20 000 onces d'or, la mine a une durée de vie d'environ 10 ans, estime la responsable.

Fondée en 1994, McWatters s'est donnée pour mission de mettre en production des propriétés d'exploration à un stade avancé. La société complète d'ailleurs la

construction d'une rampe à la mine McWatters, qui est située à 140 kilomètres de Maude Lake, après des travaux préparatoires qui lui ont coûté 3,2 millions.

L'entrée en production de cette dernière est prévue pour 1997. Une fois à plein régime, vers le troisième trimestre de 1997, la production de la mine devrait se situer autour de 23 000 onces d'or par année, dit Mme Derome. Avec l'intégration de Maude Lake, la société devrait atteindre son objectif d'une production annuelle de 40 000 onces d'or en 1998.

La transaction prévoit aussi la création d'une nouvelle société d'exploration, Maude Lake Exploration, dans laquelle sera transférée l'ensemble des propriétés d'exploration. Les actions de cette nouvelle société seront détenues à 20 % par les Mines McWatters elle-même. Les actionnaires de McWatters et de Maude Lake se partageront le reste à parts égales.

Les actionnaires des deux sociétés seront invités à se prononcer sur la transaction lors d'une assemblée spéciale qui devrait avoir lieu avant le 30 septembre.

# Hausse du nombre de permis de construction

Presses Canadienne  
OTTAWA

Le nombre de permis délivrés pour la construction de logements a fait un bond en juin, ce qui permet de croire que le secteur vital ne perdra pas son élan pour le reste de 1996.

Les permis de construction résidentielle ont augmenté de 6,9 % pour le mois et cela pourrait entraîner la création d'un plus grand nombre d'emplois d'ici la fin de l'année, a indiqué hier Statistique Canada.

La croissance dans le domaine du bâtiment a été attribuée à la baisse des prix et des taux hypo-

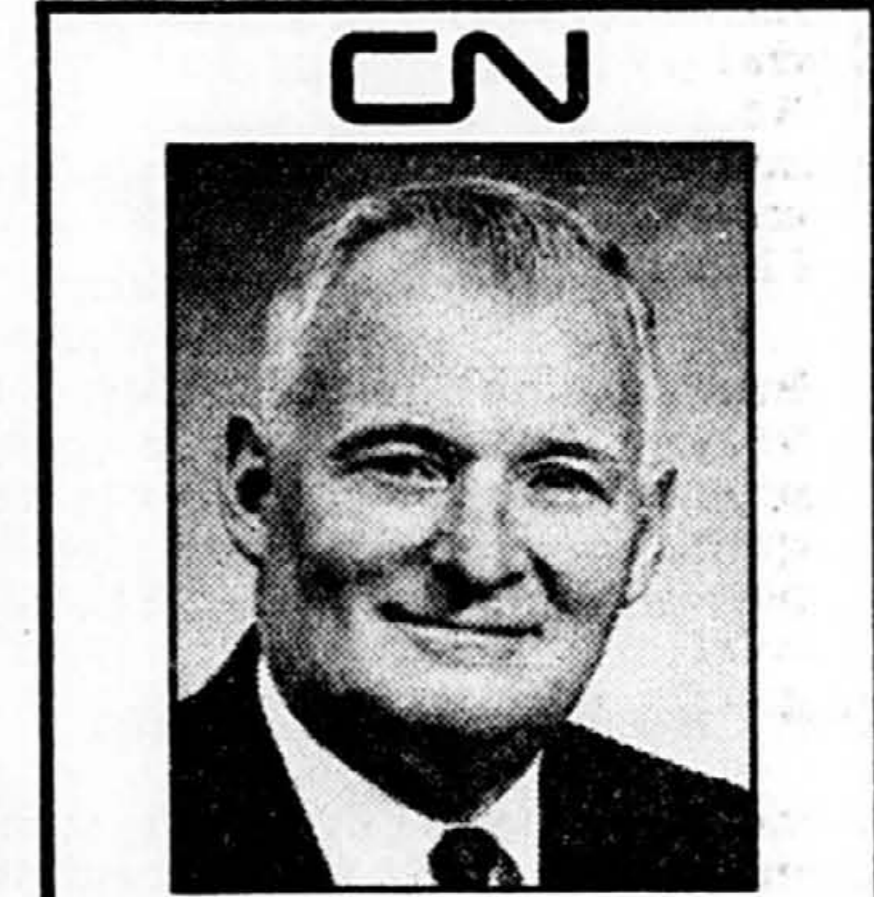
thécaires. Vers la fin de la semaine dernière, les banques ont encore baissé leurs taux hypothécaires. Une hypothèque fermée d'un an, par exemple, se négocie maintenant à 6,125 %.

L'agence fédérale faisait preuve d'optimisme en ce qui a trait à la poursuite de la tendance qui a prévalu au cours des six derniers mois. La valeur des permis relatifs à la construction de maisons unifamiliales, soit 70 % de l'industrie, a grimpé de 13,6 % durant les six premiers mois de l'année par rapport à la même période de 1995.

## SURPLUS DU GOUVERNEMENT

Du 5 au 14 août  
Bureaux à partir de 9,99 \$  
Tables d'ordinateur à partir de 10 \$  
Fauteuils à partir de 6,99 \$  
Classieurs verticaux (4 tiroirs) à partir de 49 \$  
Vestiaires en acier 6' de haut à partir de 15 \$  
Cloisons amovibles, bibliothèque, casiers, tables à dessin, mobilier de direction neuf (légères imperfections), classeurs à plans, etc.

2052, route Transcanadienne  
Dorval  
990-4023



JAMES K. GRAY

Le président du Conseil d'administration du Canadien National, M. David McLean, est heureux d'annoncer la nomination au Conseil de M. James K. Gray.

M. Gray apporte au CN plus de 38 années d'expérience dans le domaine de l'exploration pétrolière et gazière. Il est président du Conseil et chef de la direction de Canadian Hunter Ltd. Cette société fait partie du groupe Noranda Inc. et constitue l'un des plus importants producteurs de gaz naturel au Canada. M. Gray est également président de la Canada West Foundation. Il a été nommé Officier de l'Ordre du Canada en 1995, et il a reçu, en 1991, un doctorat honorifique en droit de l'Université de Calgary.

Avec des produits d'exploitation de 4,1 milliards de dollars en 1995, le Canadien National est le plus important chemin de fer marchandises du Canada et le sixième en importance en Amérique du Nord.

## Imasco Limitée

Avis est par les présentes donné que le Conseil d'administration d'Imasco Limitée a déclaré le dividende suivant:

**DIVIDENDE NO 399**  
Dividende trimestriel, actions ordinaires

27 cents par action

Le dividende sera payé le 30 septembre 1996 aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 30 août 1996.

Par ordre du Conseil,  
Katrin Nakshima,  
Secrétaire  
et conseiller juridique principal

Montréal, Québec, le 1er août 1996

## CARRIÈRES PROFESSIONS

**Offre d'emploi Technicien(e) en électronique**

Exigences du poste:

- Expérience pertinente de 3 ans minimum;
- Formation académique: DEC en électronique ou équivalent;
- Bilingue.

Conditions:

- Poste à temps plein;
- Rémunération selon expérience du (de la) candidat(e).

Description des tâches:

- Production, réparation et contrôle de la qualité de circuits de contrôle et d'acquisition de données.

Les personnes intéressées doivent faire parvenir leur C.V. à l'adresse suivante:

**Caméléon Informatique et Robotique Inc.**  
Ressources humaines  
2001, rue de la Métropole, suite 712  
Longueuil (Québec) J4G 1S9

**Préposé au service à la clientèle.**

**CÉGEP, bilingue requis.**  
Expérience dans la vente un atout.

Envoyer C.V. au:  
7400, route Transcanadienne  
St-Laurent H4T 1A5  
a/s Robert Guilbeault

**TRANS LITHO INC.**  
recherche un(e)

**REPRÉSENTANT(E)**  
bilingue avec expérience.

Contacter M. Gilles Aubé  
(514) 430-3724

**VENDEUR(EUSE)S DEMANDÉ(E)S**  
POUR TERRITOIRE DU GRAND MONTRÉAL MÉTROPOLITAIN (Rive-Sud, Rive-Nord, Ouest et l'est de l'île, Laval)

**ATTENTION VENDEURS DE MATÉRIEL DE CONSTRUCTION**  
Ajoutez une deuxième corde à votre arc

**NOUS OFFRONS:**

- Territoire protégé;
- Taux de commission très élevé;
- Programme de bonus.

**NOUS EXIGEONS:**

- Secondaire V ou équivalent;
- Belle présentation;
- Facilité à s'exprimer;
- Connaître le milieu de la construction;
- Posséder une automobile récente.

POSSIBILITÉ DE 35 000 \$ À 55 000 \$ PAR ANNÉE

S.V.P. FAIRE PARVENIR VOTRE C.V. LES PIERRES J.R. STONES INC. 316, rue Notre-Dame, Lanoraie (Québec) J0K 1E0

OU  
TÉLÉPHONNEZ AU : (514) 589-9844  
PAR TÉLÉCOPIEUR : (514) 589-2185 (Avant le 19 août 1996)  
DEMANDEZ: Daniel McCarry

**INRO**

**Rédacteur technique**

Les Conseillers INRO inc. est une petite entreprise de haute technologie, qui se spécialise dans le développement et la distribution de logiciels de planification de transport. Ses deux principaux produits sont EMME/2 et STAN, deux logiciels interactifs-graphiques qui incorporent des algorithmes et des outils d'analyse très poussés. EMME/2 est un outil qui sert à la planification du transport urbain et régional de personnes, alors que STAN sert à la planification du transport national et régional de marchandises.

Nous sommes à la recherche d'une personne bilingue pour combler un poste de rédacteur technique. Le rédacteur technique documente les nouvelles possibilités des logiciels distribués par la société. Il peut aussi être appelé à participer aux cours offerts par la société. En raison du caractère international de notre clientèle, les documents relatifs aux logiciels sont rédigés en anglais.

Le candidat recherché a de l'expérience en rédaction technique et maîtrise la langue anglaise parlée et écrite. Il peut concevoir des documents structurés à partir de données techniques. Il est familier avec le milieu informatique et il sait utiliser l'ordinateur comme outil de travail. Son sens de l'organisation, sa facilité de communication ainsi que son autonomie sont des qualités indispensables. Une expérience pratique en planification de transport et la connaissance de FrameMaker sont des atouts.

Nous offrons des chances d'emploi égales à tous. Veuillez faire parvenir votre curriculum vitae à : Madame Diane Larin, Les Conseillers INRO inc., 5160, boul. Décarie, bureau 610, Montréal (Québec) H3X 2H9.

**FONDATION DE SENTIER TRANSCANADIEN**  
Directeur(trice) Général(e)

La fondation est à la recherche d'une personne dynamique qui pourra gérer en son nom les efforts en vue de la construction du sentier transcanadien, un sentier récréatif à utilisation partagée qui traverse toutes les provinces et tous les territoires du Canada. La mission de la Fondation Sentier transcanadien est d'assurer et de coordonner la planification, la conception, le financement et la construction de cet excellent sentier national.

Le directeur général assurera la mise en oeuvre des directives du Conseil d'administration en accordant une attention particulière au financement, aux communications, aux relations publiques, à l'organisation des constructeurs du sentier et à la supervision du bureau et du personnel.

Le candidat idéal est bilingue et a des capacités éprouvées en activités de financement à l'échelle nationale. Les candidats doivent posséder au moins cinq ans d'expérience en gestion. La connaissance du marketing et/ou des communications serait un atout. La capacité comptable et administrative, les aptitudes aux relations interpersonnelles et à la communication et l'expérience de la motivation et du travail auprès des bénévoles sont des qualités importantes.

Salaire: 50 000 \$ plus incitatifs  
Date limite: Avant le 12 août 1996.  
Faire parvenir son curriculum vitae à:  
Président  
Fondation de Sentier transcanadien  
6104, rue Sherbrooke Ouest  
Montréal (Québec)  
H4A 1Y3

**REPRÉSENTANT DES VENTES**

Nous sommes à la recherche d'un représentant des ventes avec expérience ayant des contacts dans le milieu horticole pour combler un poste au Salon fleurs, plantes et jardins. Expérience de la vente dans le domaine des salons serait un atout.

Faites-nous parvenir votre c.v. par télécopieur seulement dans les plus brefs délais en spécifiant vos attentes salariales.

**CONCOURS NO. 519**  
**TÉLÉCOPIEUR : 527-8449**

Seuls les candidats retenus pour une entrevue seront contactés.

**VENTES**  
Supports Orthopédiques?  
Biomécaniques?  
Ventes?

Si ces termes vous semblent familiers, poursuivez votre lecture.

Notre dynamique compagnie fabrique des semelles orthopédiques suivant un nouveau concept basé sur l'analyse de la démarche humaine par ordinateur. Nous sommes en pleine expansion: en moins d'un an, nous sommes devenus les plus grands fournisseurs de semelles orthopédiques au Canada.

Nous recherchons un agent de vente à la commission pour le Québec, qui travaillera à partir de Montréal.

Le candidat idéal devrait être performant en matière de ventes avec une connaissance dans le domaine des semelles orthopédiques, des biomécaniques, de la kinésithérapie et/ou la vente de produits médicaux.

Une égale connaissance de l'anglais et du français serait un bon atout.

Envoyez votre C.V. avec une lettre explicative en anglais mentionnant pourquoi vous seriez à la hauteur d'un tel emploi.

Envoyez votre C.V. à:  
Mr. David Russell  
Vice-Président des Ventes-Canada  
468 Queen St. East  
Suite 400  
Toronto (Ontario)  
M5A 1T7

**MAISON DE COURTAGE**

Une société de Vancouver sénéuse cherche à acheter une petite MAISON DE COURTAGE AUTONOME à Montréal. Si vous êtes intéressé à vendre votre entreprise, veuillez téléphoner votre dossier au (504) 689-1071 d'ici le 16 août 1996.

**OFFRE D'EMPLOI**  
**CHARGE DE COMPTES**

Les candidats doivent être courtiers autorisés et posséder au moins 5 ans d'expérience en valeurs. Veuillez téléphoner votre c.v. et vos attentes salariales au (504) 689-1071 d'ici le 16 août 1996. (réf. Charge de comptes)

**ALTER EGO... UN MIROIR PROFESSIONNEL**  
ALTER EGO... UN MIROIR PROFESSIONNEL

**SECRETAIRES/ADMINISTRATEURS 70 000\$**

Si ce poste reflète votre expertise, retrouvez votre Alter Ego en téléphoning ou en faisant parvenir votre curriculum vitae sans tarder à l'adresse suivante.

- ▲ Compagnie d'envergure internationale dans le domaine minier recherche un secrétaire corporatif pour maître sur pied le bureau de Montréal.
- ▲ Se rapportant au président et vice-président, le candidat aura comme projet initial de coordonner un premier financement public. Les autres tâches incluent notamment les relations publiques, l'administration, les ressources humaines et les achats. Le candidat recherché doit posséder une connaissance approfondie des valeurs mobilières, un minimum de 10 ans d'expérience pertinente ainsi qu'un bilinguisme parfait. L'espagnol et/ou le russe constituent des atouts.
- ▲ Veuillez contacter Mme Everitt.

1475, boul. René-Lévesque Ouest, bureau 300  
Montréal (Québec) H3G 1T8  
Téléphone : (514) 939-7177 • Télécopieur : (514) 939-7176

Notre client souscrit au principe d'équité en matière d'emploi.

**INGÉNIER MICRO-ONDES**  
Design de composantes passives pour radios micro-ondes. Le candidat doit avoir un minimum de 5 années d'expérience dans le design de coupleurs, de filtres et autres composantes coaxiales et guide d'ondes.

**INGÉNIER MICRO-ONDES**  
Design de composantes passives pour radios micro-ondes. Récemment diplômé, le candidat devra avoir une excellente connaissance de la technologie micro-ondes.

**SUPERVISEUR DE L'INGÉNIERIE**  
Le candidat devra avoir des aptitudes de gestion avec un minimum de 10 années d'expérience dans le design et la fabrication de composantes micro-ondes passives.

Veuillez envoyer votre curriculum vitae à (aucun appel S.V.P.):  
Vice-Président des Opérations  
GHz Technologies Inc.  
6602, Van Den Abele  
St-Laurent (Québec) H4S 1Y3  
Fax: (514) 335-9297

**PROPOSITIONS D'AFFAIRES**

**700 PROPOSITIONS D'AFFAIRES** (encadrées seulement)

**700 PROPOSITIONS D'AFFAIRES** (encadrées seulement)

**RECHERCHE**  
**MAISON DE COURTAGE**

Une société de Vancouver sénéuse cherche à acheter une petite MAISON DE COURTAGE AUTONOME à Montréal. Si vous êtes intéressé à vendre votre entreprise, veuillez téléphoner votre dossier au (504) 689-1071 d'ici le 16 août 1996.

**OFFRE D'EMPLOI**  
**CHARGE DE COMPTES**

Les candidats doivent être courtiers autorisés et posséder au moins 5 ans d'expérience en valeurs. Veuillez téléphoner votre c.v. et vos attentes salariales au (504) 689-1071 d'ici le 16 août 1996. (réf. Charge de comptes)

**705 FINANCEMENT**  
1er et 2e hypothèque  
**ACE MORTGAGE CORP.**  
731-8585

**710 OCCASIONS D'AFFAIRES**

**A MONTREAL**  
OCCASION D'AFFAIRE  
Centre de jardins, 5575 Lajeunesse. Bonne clientèle, bon chiffre d'affaires. Simon Gauvin 382-8900 La Capitale cfm inc.

**ASSOCIÉ(E) DEMANDÉ(E)**  
Suite à l'achat des actions de mon partenaire, je suis à la recherche d'un(e) associé(e) active(int) ou passif(int) pour évoluer à l'intérieur d'un centre de services en INFORMATIQUE ET INTERNET en français. Contrat existant. Une mise de fonds initiale de 15 000 \$ est requise. Pour inf. appelez: 514-843-9880

**710 OCCASIONS D'AFFAIRES**

**ASSOCIÉ(E) DEMANDÉ(E)**  
Suite à l'achat des actions de mon partenaire, je suis à la recherche d'un(e) associé(e) active(int) ou passif(int) pour évoluer à l'intérieur d'un centre de services en INFORMATIQUE ET INTERNET en français. Contrat existant. Une mise de fonds initiale de 15 000 \$ est requise. Pour inf. appelez: 514-843-9880

**710 OCCASIONS D'AFFAIRES**

**ASSOCIÉ(E) DEMANDÉ(E)**  
Suite à l'achat des actions de mon partenaire, je suis à la recherche d'un(e) associé(e) active(int) ou passif(int) pour évoluer à l'intérieur d'un centre de services en INFORMATIQUE ET INTERNET en français. Contrat existant. Une mise de fonds initiale de 15 000 \$ est requise. Pour inf. appelez: 514-843-9880

**710 OCCASIONS D'AFFAIRES**

**ASSOCIÉ(E) DEMANDÉ(E)**  
Suite à l'achat des actions de mon partenaire, je suis à la recherche d'un(e) associé(e) active(int) ou passif(int) pour évoluer à l'intérieur d'un centre de services en INFORMATIQUE ET INTERNET en français. Contrat existant. Une mise de fonds initiale de 15 000 \$ est requise. Pour inf. appelez: 514-843-9880

**710 OCCASIONS D'AFFAIRES**

**ASSOCIÉ(E) DEMANDÉ(E)**  
Suite à l'achat des actions de mon partenaire, je suis à la recherche d'un(e) associé(e) active(int) ou passif(int) pour évoluer à l'intérieur d'un centre de services en INFORMATIQUE ET INTERNET en français. Contrat existant. Une mise de fonds initiale de 15 000 \$ est requise. Pour inf. appelez: 514-843-9880

**710 OCCASIONS D'AFFAIRES**

**ASSOCIÉ(E) DEMANDÉ(E)**  
Suite à l'achat des actions de mon partenaire, je suis à la recherche d'un(e) associé(e) active(int) ou passif(int) pour évoluer à l'intérieur d'un centre de services en INFORMATIQUE ET INTERNET en français. Contrat existant. Une mise de fonds initiale de 15 000 \$ est requise. Pour inf. appelez: 514-843-9880

**710 OCCASIONS D'AFFAIRES**

**ASSOCIÉ(E) DEMANDÉ(E)**  
Suite à l'achat des actions de mon partenaire, je suis à la recherche d'un(e) associé(e) active(int) ou passif(int) pour évoluer à l'intérieur d'un centre de services en INFORMATIQUE ET INTERNET en français. Contrat existant. Une mise de fonds initiale de 15 000 \$ est requise. Pour inf. appelez: 514-843-9880

**717 SERVICES SPECIALISES**

**PLAN D'AFFAIRES**, aussi Services d'aide au financement et d'assistance au démarrage. Performance Dev. Inc. 299-8724

**PLAN D'AFFAIRES** pour prêt et subventions gouvernementales. Argent et partenaires disponibles. G.R.S. 448-1446

**718 ARGENT A PRETER OU DEMANDE**

**AI ARGENT A PRETER FINANCEMENT CORPORATE ET PRIVÉ, EXPANSION, INVESTITION, AUTRE.** 300 000 \$ ET PLUS GROUPE MAXLUM. 514-866-0433 819-751-3000

**717 SERVICES SPECIALISES**

**PRET rapide sur auto, camion, etc.** Cash Mobile, 966-3444, 891-3131.

**PRET** commerciaux et de risque-relais, min. 1 million. US, équipement, comptes à recevoir. 335-9261.

**735 L'IMMOBILIER**

**COUPLE** professionnel, recherche, gestion petite hôte/motel ou gros immeubles résidentiels. 969-4999

**Centre d'affaires Le Parc**

**Nouveaux bureaux exécutifs et centre de conférences**  
terme de 6 mois ou 1 an  
250 à 840 pi car.

**3450 Drummond coin Sherbrooke**

**845-9709**

**950 AVIS DE DISSOLUTION, CHANGEMENTS DE NOM**

**PRENEZ AVIS** que la compagnie COMMERCE CANADIA INC. 1440 Beign, St-Laurent, QC H4R 1X1, demandera à l'inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre.

**Administrateur**  
CHAN KWOK KUEN

**950 AVIS DE DISSOLUTION, CHANGEMENTS DE NOM**

**PRENEZ AVIS** que la compagnie 3015-0525 QUEBEC INC. 115 de la Gauthier, O. Suite 310, Mt. St. Hilaire, Q.C. H2Z 1Y2 demandera à l'inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre.

**Administrateur**  
CHAN KWOK KUEN

**950 AVIS DE DISSOLUTION, CHANGEMENTS DE NOM**

**PRENEZ AVIS** que la compagnie 3015-0525 QUEBEC INC. 115 de la Gauthier, O. Suite 310, Mt. St. Hilaire, Q.C. H2Z 1Y2 demandera à l'inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre.

**Administrateur**  
CHAN KWOK KUEN

**950 AVIS DE DISSOLUTION, CHANGEMENTS DE NOM**

**PRENEZ AVIS** que la compagnie 3015-0525 QUEBEC INC. 115 de la Gauthier, O. Suite 310, Mt. St. Hilaire, Q.C. H2Z 1Y2 demandera à l'inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre.

**Administrateur**  
CHAN KWOK KUEN

ÉCONO-FLASHES



Métro-Richelieu : offre de rachat

Le conseil d'administration de Métro-Richelieu a décidé de lancer une importante offre publique de rachat visant un maximum de cinq millions d'actions subalternes catégorie A...

Toon Boom : entente de fusion

La firme québécoise Toon Boom Technologies, spécialisée dans le domaine de la réalisation de logiciel vectoriel d'animation 2D...

Banque Royale et Heller

La Banque Royale du Canada et le Heller International Group ont signé hier une entente réciproque pour le financement du commerce international par comptes courants...

Acquisition d'Apotex

Apotex et Luciano Calenti, président et propriétaire d'ACIC Canada, ont conclu une entente en vertu de laquelle Apotex Inc. fera l'acquisition d'ACIC Canada...

Lafarge : plaque de plâtre

Lafarge vient de conclure avec Georgia-Pacific un accord aux termes duquel elle acquiert deux usines de plaques de plâtre situées à Buchanan, dans l'État de New York...

Quebecor et le Sun

Quebecor a pris bonne note du communiqué de presse commun diffusé par The Toronto Sun Publishing Corporation et Rogers Communications le 2 août...

Téloglobe Canada a un nouveau président

Téloglobe Canada vient de nommer M. Guthrie J. Stewart à titre de président et chef de la direction avec effet immédiat.

Bénéfice de L'Industrielle-Alliance

L'Industrielle-Alliance Compagnie d'Assurance sur la Vie a réalisé un bénéfice après impôts de 38,3 millions pour les six premiers mois de l'année financière 1996...

Ciment Saint-Laurent subit une perte

Ciment Saint-Laurent a enregistré des pertes de 6,133 millions — 14 cents par action — lors de son deuxième trimestre comparativement à des bénéfices de 9,55 millions...

Excellent trimestre pour CGI

CGI a conclu son troisième trimestre en quadruplant son bénéfice net de 867 000 \$ — dix cents par action — comparativement à celui de 1995 qui était de 204 000 \$...

NHC Communications : acquisition

NHC Communications a finalisé l'acquisition de The Fiber Company, The Fiber Company, basée au Royaume-Uni, est spécialisée dans la conception de produits élaborés de transmission par fibre optique...

Bourse de Vancouver

Table of stock market data for Vancouver, including Volume (22 000 000), Fermeture (1132.92), and Variation (-1.28). It lists various stocks with their respective prices and changes.

Les obligations

Table of bond market data, including Government of Canada bonds and provincial bonds, with columns for issuer, maturity, and price.

LA BOURSE EN BREF

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Table with 4 columns: Volume, Date, and Indices. Includes sections for MONTREAL and NEW YORK.

Les rapports financiers express

Table with 4 columns: COMPAGNIES, Profits (Pertes) (\$000), and Revenus Bruts (\$000). Includes sections for Résultats en dollars canadiens and Résultats en dollars américains.

Sortez de l'ordinaire avec le chier. Sortir. Le jeudi dans La Presse.

Les aurifères à la rescousse du TSE 300

La Bourse de Toronto a terminé en hausse hier dans une séance plutôt tranquille marquée par la remontée des titres aurifères et des actions des institutions financières.

L'indice TSE 300 a clôturé en hausse de 8,67 points, ou 0,17 %, à 5024,26. La bourse torontoise, rappelés-le, était fermée lundi pour le congé férié.

Le secteur des titres bancaires, qui a l'habitude de grimper lorsque la tendance des taux d'intérêt est à la baisse, a inscrit un gain de 0,46 %. L'action de la Banque Royale a gagné 30 cents à 34,05 \$.

Cependant, ce sont les actions aurifères qui ont volé la vedette durant la journée avec un gain moyen de 1,32 % et ce, malgré un léger repli du prix de l'or. Le prix du métal précieux a été fixé à 388,80 \$ US l'once, en baisse de 60 cents, à New York. L'action de Gold Star Ressources a bondi de 3,25 à 24,60 \$.

À Wall Street, la Bourse de New York a commencé la journée en baisse avant d'effectuer un retour en après-midi pour clôturer en légère hausse.

La moyenne des valeurs industrielles Dow Jones a grimpé de 21,83 points, ou 0,38 %, à 5696,11.

Selon les analystes, les investisseurs semblent de plus en plus convaincus que la Réserve fédérale n'augmentera pas les taux d'intérêt lors de sa prochaine réunion, prévue avant la fin du mois.

À Montréal, l'indice XKM a perdu 5,59 points à 2484,79. L'industrielle la plus active a été Inco, qui a reculé de 85 cents à 42,90 \$.

Par ailleurs, les obligations canadiennes ont terminé en baisse. Pour l'échéance repère de 30 ans, le rendement net s'établissait en fin de journée à 7,82 %, en hausse de deux centièmes par rapport à vendredi dernier.

Fonds mutuels

Large table listing various mutual funds with columns for fund names, volume, and other metrics.

Bourse de Montréal



Infographie La Presse

Table of stock market values with columns for company names, prices, and changes. Includes sections for 'Valeurs' and 'N O'.

Comment lire les cotes financières. Les titres sont énumérés par ordre alphabétique. Seuls apparaissent les titres français au cours de la période.

Explication des codes. Bourse de Montréal et Toronto. p ou e = Titre assujéti à une réglementation spéciale.

Bourse de Vancouver. q = Action ordinaire sans droit de vote ou à droit de vote subalterne.

Bourse de New York et Amex. g = Dividende en dollars canadiens. h = Dividende extraordinaire.

Fonds mutuels. Le prix indiqué correspond à la valeur nette d'une action ou d'une unité lors de la dernière évaluation commerciale.

Table A/B with columns for company names, prices, and changes.

Table D/F with columns for company names, prices, and changes.

Table G/H with columns for company names, prices, and changes.

Table I/J with columns for company names, prices, and changes.

Table K/L with columns for company names, prices, and changes.

Table M/N with columns for company names, prices, and changes.

Table O/P with columns for company names, prices, and changes.

Table Q/R with columns for company names, prices, and changes.

Table S/T with columns for company names, prices, and changes.

Table U/V with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

Table of stock market values (continued) with columns for company names, prices, and changes.

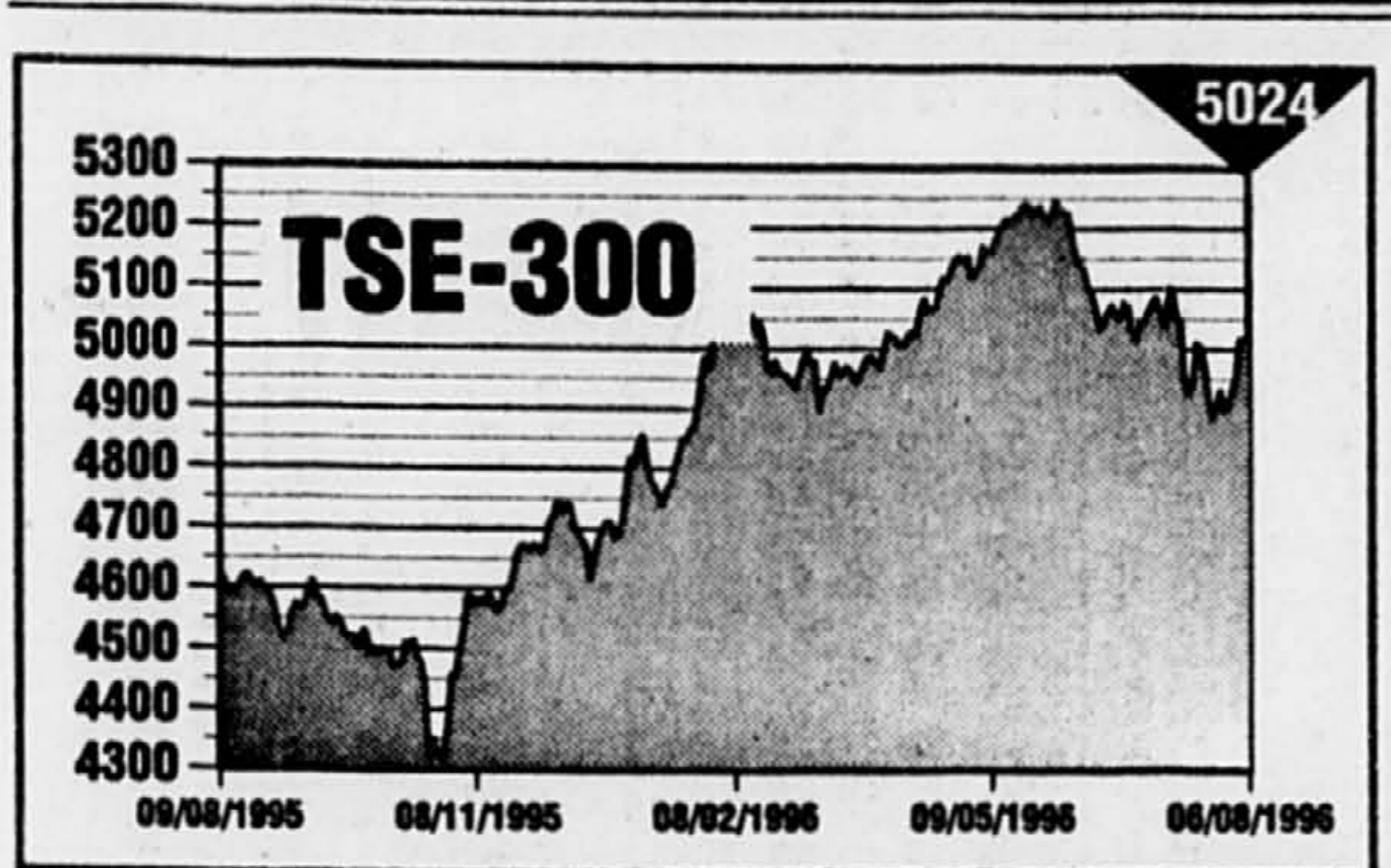
Festival Côte d'Azur au restaurant Les Beaux Juedis du 7 au 20 août '96, à partir de 17h00. THURSDAY 1449, rue Crescent, Réservation: 288-5676.

Contrats à terme. Acceptations Bancaires Canadiennes. 1 \$ millions; points de 100 p. cent. Sépt. 95.54 90.17 95.52 95.45 95.51 3534.34

Options Canadiennes. Table with columns for company names, prices, and changes. Includes sections for 'Série Prix', 'Off. Dem.', 'Vol.', 'Opt. en cours', 'Off. Dem.', 'Vol.', 'Opt. en cours'.

GAGNANTS et PERDANTS (en p. cent). Table with columns for company names, prices, and changes. Includes sections for 'Gagnants Seniors', 'Perdants Seniors', 'Gagnants Juniors', 'Perdants Juniors'.

Bourse de Toronto



Infographie La Presse

Table of stock market data for various companies, including columns for company name, volume, bid, ask, and price.

Table of stock market data for various companies, including columns for company name, volume, bid, ask, and price.

Évitez les intermédiaires!

In louant directement de Location Fortier et en évitant ainsi les intermédiaires, obtenez les meilleurs prix de l'industrie sur toutes marques et tous modèles, toujours à kilométrage illimité!

Advertisement for Location Fortier featuring images of a BMW 318i 1996 and a Mercedes C220 1996, with text describing their leasing services.

Location Fortier logo and contact information.

\*Nouveau programme de location exclusif Plan Illimité à kilométrage illimité. Basé sur 48 mois, mais en durée de 3000 S ou échange de valeur équivalente, frais de transport et de préparation inclus, taxes en sus.

7000, L.-H. Lafontaine, Montréal 353-9821

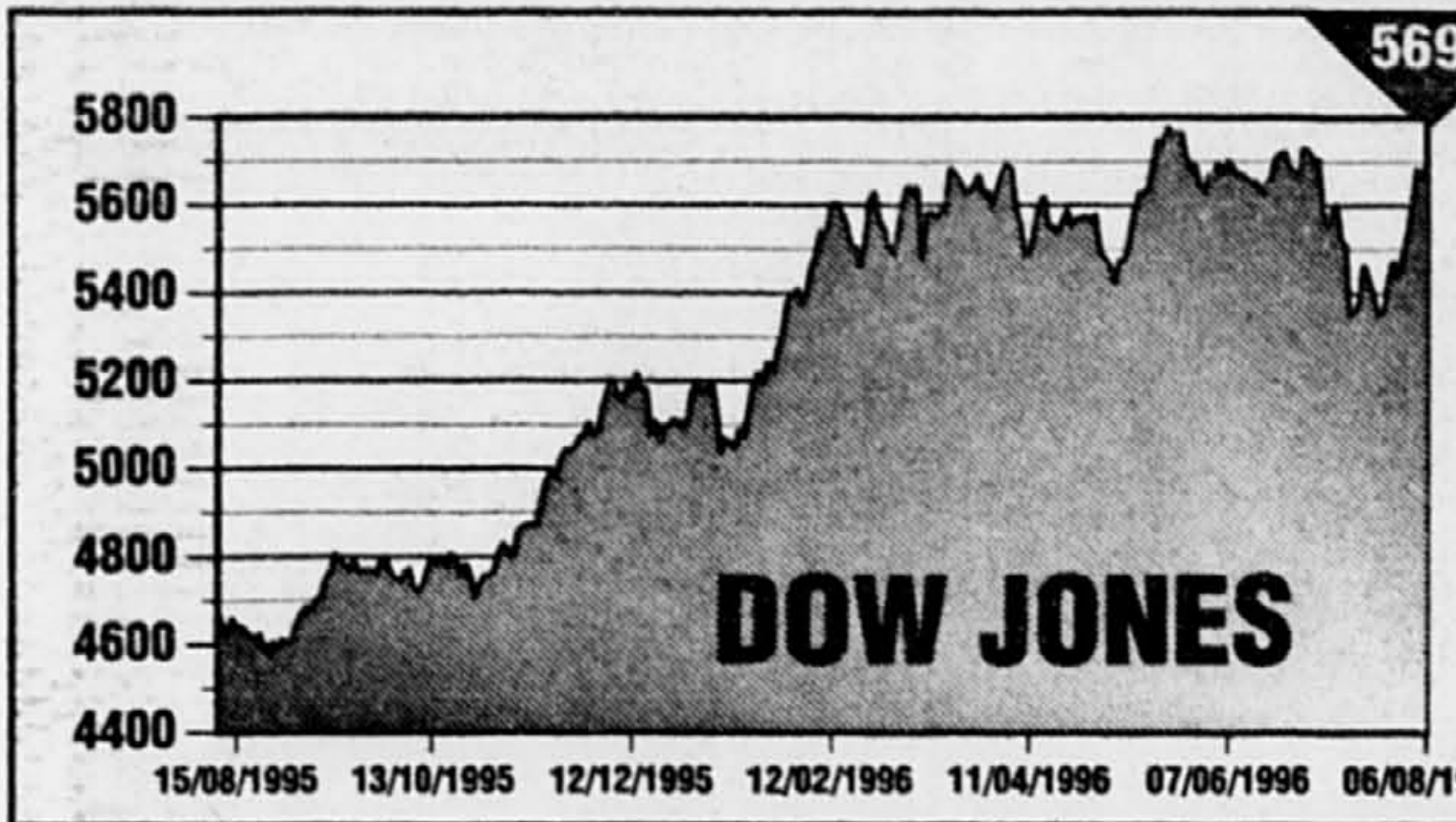
Table of stock market data for various companies, including columns for company name, volume, bid, ask, and price.

Table of stock market data for various companies, including columns for company name, volume, bid, ask, and price.

Bourse d'Alberta

Table of stock market data for various companies, including columns for company name, volume, bid, ask, and price.

Bourse de New York



15/08/1995 13/10/1995 12/12/1995 12/02/1996 11/04/1996 07/06/1996 06/08/1996

Table of stock market data for various companies, including AAR, AAM, AAMC, etc., with columns for Div, Ventes, Haut, Bas, Form., and Net.

Infographie La Presse

Table of stock market data for various companies, including AAR, AAM, AAMC, etc., with columns for Div, Ventes, Haut, Bas, Form., and Net.

Table of stock market data for various companies, including AAR, AAM, AAMC, etc., with columns for Div, Ventes, Haut, Bas, Form., and Net.

Infographie La Presse

Table of stock market data for various companies, including AAR, AAM, AAMC, etc., with columns for Div, Ventes, Haut, Bas, Form., and Net.

Infographie La Presse

Table of stock market data for various companies, including AAR, AAM, AAMC, etc., with columns for Div, Ventes, Haut, Bas, Form., and Net.

Table of stock market data for various companies, including AAR, AAM, AAMC, etc., with columns for Div, Ventes, Haut, Bas, Form., and Net.

Infographie La Presse

Table of stock market data for various companies, including AAR, AAM, AAMC, etc., with columns for Div, Ventes, Haut, Bas, Form., and Net.

Infographie La Presse

Table of stock market data for various companies, including AAR, AAM, AAMC, etc., with columns for Div, Ventes, Haut, Bas, Form., and Net.

Bourse d'Alberta

Table of stock market data for various companies, including AAR, AAM, AAMC, etc., with columns for Div, Ventes, Haut, Bas, Form., and Net.

Bourse d'Alberta

Table of stock market data for various companies, including AAR, AAM, AAMC, etc., with columns for Div, Ventes, Haut, Bas, Form., and Net.

Bourse d'Alberta

Table of stock market data for various companies, including AAR, AAM, AAMC, etc., with columns for Div, Ventes, Haut, Bas, Form., and Net.