

performances

Ventes d'autos records?

LES DIRIGEANTS de l'industrie américaine de l'automobile ont retrouvé leur optimisme et prévoient maintenant battre des records de vente. Les prévisions faites il y a quatre mois par un porte-parole de General Motors Corp. selon lequel les ventes d'automobiles atteindraient des sommets comparables aux meilleurs années de l'histoire de cette industrie, avaient alors été considérées comme trop optimistes. Aujourd'hui, plusieurs admettent qu'elles étaient en fait trop conservatrices. Les ventes du premier trimestre, qui s'établissent à presque 2,25 millions de voitures livrées, alors que les meilleurs mois de ventes sont encore à venir, permettent d'espérer un total de 11 millions d'unités vendues au cours de l'année. Devant ces chiffres, le président de Ford Motor Corp. estime maintenant qu'en 1980, les ventes s'établiront à plus de 15 millions d'unités, éclipsant ainsi les ventes de 14,6 millions en 1973.

LA COMPAGNIE Dornier Ltd. a annoncé hier à Montréal l'ouverture d'une nouvelle filiale à Sydney, en Australie. La nouvelle compagnie, Dornier Pacific Ltd., sera essentiellement axée, du moins au début, sur la mise en marché et la vente du papier journal et des papiers fins Dornier en Australie, en Nouvelle-Zélande et dans les autres territoires du Pacifique-Sud. La distribution des autres produits Dornier pourra éventuellement être confiée à cette filiale, qui sera dirigée par le service des exportations du siège social de l'entreprise.

LA COMPAGNIE Wabasso Ltd. prévoit que 1976 sera pour elle une année difficile. Selon la compagnie, l'inflation a déjà gonflé considérablement les coûts de la main-d'œuvre, des matières premières et des produits chimiques. Même si la législation anti-inflation permet de récupérer une partie de ces frais en autorisant des hausses du prix des produits finis, l'importance des matières importées compliquera quand même singulièrement la situation de l'entreprise au cours de l'année. Etant donné la place qu'occupe les produits importés dans tous les secteurs d'activités de la compagnie et compte tenu de la concurrence sur le marché local, certaines hausses de prix ne permettront pas de récupérer les dépenses additionnelles qui seront encourues. En conséquence, Wabasso restreindra à son strict minimum toutes les dépenses d'investissement, les limitant au remplacement des pièces d'équipement devenues inutilisables.

LES VENTES de tracteurs Ford, à l'échelle mondiale, ont augmenté de 27 pour cent au cours du premier trimestre de l'année, passant de 26,845 l'an passé à 34,128 cette année. Un porte-parole de la compagnie a déclaré que les ventes aux Etats-Unis ont augmenté de 6 pour cent, et que le chiffre d'affaires réalisé en mars était le troisième meilleur de la présente décennie.

LES VENTES de Simpsons-Sears Ltd. ont augmenté de 15 pour cent au cours du premier trimestre se terminant le 31 mars 1976. Au terme de l'assemblée annuelle de la compagnie, le vice-président aux relations publiques, M. Norman Cuthbert a refusé de commenter plus avant cette information. Au cours de la même période en 1975, les ventes de Simpsons-Sears avaient atteint \$317,8 millions.

Airtransit pourrait reprendre le service Adac avec les avions DHC-7

par Denis MASSE

Il se pourrait qu'Airtransit renaisse l'année prochaine ou en 1978, soit après la mise en service du nouvel appareil ADAC DHC-7 de 50 places.

Cette solution n'est pas exclue du mandat confié à un comité d'étude du ministère fédéral des Transports qui a pour tâche de décider de l'utilisation éventuelle de l'adaport au parc Victoria.

Les seules décisions arrêtées pour le moment sont la restitution du matériel roulant et des équipements aéronautiques à l'Administration régionale de l'air du ministère des Transports.

On sait qu'Airtransit cessera son exploitation d'un service ADAC entre Montréal et Ottawa le 30 avril. Il est même question de fermer avant le 30 en raison du départ précipité de nombreux employés qui ont trouvé d'autres emplois.

Les sept avions Twin Otter équipés pour la navigation à atterrissage et décollage courts, seront réintégrés dans le parc aérien du ministère des Transports.

L'équipement de la tour de contrôle, celui de la station de protection contre les incendies, les véhicules de service et les petits autobus seront répartis dans les aéroports de la région.

Terrain à réaménager

Le terrain sur lequel a été aménagée la piste ADAC revient dès la fin du service au Conseil des ports nationaux, à qui il appartient. Le ministère des Transports s'en servait en vertu d'un bail-location.

Quoi qu'il en soit, le terrain qui a servi à la démonstration ADAC, d'une durée de près de deux ans, ne saurait être utilisé de façon permanente sans être complètement refait.

Les autorités ont eu constamment des problèmes avec l'aménagement des gaz qui s'échappent encore de l'ancien dépotoir et avec le sol trop meuble qui a entraîné sporadiquement l'affaissement de la piste au gré des humeurs de la température.

Si le parc Victoria devait devenir adaport de façon permanente, soit en vue d'une nouvelle exploitation-pilote ou encore d'une exploitation commerciale, il faudrait non seulement le réaménager de fond en comble, mais aussi arrêter des règlements de zonage appropriés.

C'est ainsi qu'un investisseur a obtenu, par ailleurs, l'autorisation d'élever à Verdun un immeuble de grande hauteur qui se trouverait précisément dans l'axe de décollage des avions.

Problèmes à Rockliffe

A Rockliffe, autre extrémité de la navette ADAC, le problème est d'une autre nature, mais ne saurait non plus prêter à une nouvelle exploitation immédiate.

Les résidents de cette banlieue d'Ottawa n'ont consenti à la mise en service de l'ADAC qu'avec la garantie que la démonstration ne durerait pas plus de deux ans.

Atrait de Toronto

Il est à prévoir, du reste, que le prochain service ADAC organise avec les

nouveaux avions DHC-7 de De Havilland, sera plutôt établi entre Montréal et Toronto.

La capitale de l'Ontario dispose d'un petit aéroport avantageusement situé dans Toronto Island, sur le lac Ontario, juste devant le centre-ville, ce qui rendrait très attrayante l'exploitation d'un système ADAC pour sa clientèle habituelle d'hommes d'affaires.

La compagnie Nordair s'est dit prête à assurer ce service ADAC en autant qu'on lui donne toutes les autorisations nécessaires et les subventions pouvant couvrir les déficits d'implication du système.

Rentabilité fragile

La démonstration d'Airtransit a été arrêtée avant terme d'une part, parce que l'exploitation avait épuisé les \$25 millions dont disposait Ottawa pour cette affaire.

D'autre part, les résultats obtenus de cette exploitation-pilote étaient déjà concluants et l'administration n'avait pas besoin de la poursuivre plus longtemps pour être fixée.

L'exploitation d'Airtransit, une filiale d'Air Canada spécialement formée à cette fin, a été déficitaire. Mais il a été prouvé que les appareils Twin Otter de 12 places ne pouvaient être rentables.

Les calculs du ministère des Transports révèlent que le DHC-7 pouvait assurer des profits de l'ordre de \$1 par passager.

Airtransit a transporté près de 100,000 passagers en un an et au-delà de 130,000 dans les 21 mois de son existence.



L'adaport du parc Victoria exige d'être réaménagé de fond en comble avant qu'on puisse l'utiliser de façon permanente.

Le rapport Marier porte un dur coup à la politique énergétique du Québec

par Rheel BERCIER

QUEBEC — "Des occasions passent qui sont perdues si on ne les saisit pas à temps."

C'est un blâme à peine voilé que l'économiste André Marier adresse au gouvernement dans son diagnostic sur la politique québécoise de l'énergie, dans un document de travail qui a été remis en février dernier au ministre des Richesses naturelles, M. Jean Cournoyer.

Le document, qui compte pas moins de 133 pages, traite de l'évolution de la politique énergétique du Québec depuis 1972, moment où a été rendu public le livre blanc sur l'énergie alors que M. Gilles Massé dirigeait le ministère.

M. Marier, économiste au Conseil exécutif, est largement responsable du document de 1972. A la demande de M. Cournoyer, il a tracé les orientations possibles du Québec en matière énergétique suite aux derniers développements survenus dans ce domaine, spécialement après la crise mondiale de l'énergie.

Pour ce faire, il a analysé les obstacles rencontrés pour la mise en place de cette politique qui, en fait, n'en est pas véritablement une.

C'est ainsi, apprend-on, qu'en vue d'améliorer la sécurité des approvisionnements et obtenir le meilleur prix possible, des négociations étaient conduites par le gouvernement québécois auprès de l'Arabie saoudite, durant

toute l'année 1973 et jusqu'en mars 1974, pour l'achat de pétrole brut.

Celui-ci aurait alimenté une éventuelle raffinerie à laquelle Soquip aurait participé et qui aurait joué le rôle de secteur-témoin, c'est-à-dire obligé les multinationales à abandonner la politique traditionnelle de prix en fonction de la concurrence qu'elles pratiquaient et qui consistait à ramener les prix des produits pétroliers vendus aux consommateurs québécois à un niveau largement inférieur à ce qu'ils étaient en Ontario, pourtant alimenté par du pétrole brut canadien beaucoup plus cher, et réaliser un profit "off-shore" de l'ordre de 50 cents le baril.

Malheureusement, aucune des tentatives faites par Soquip pour prendre pied dans le secteur de la distribution, que ce soit celle de la fourniture du pétrole nécessaire à la baie James ou celle du rachat de petites sociétés telles Saint-Laurent et Frères ou Gasbec, n'ont paru possible.

Trop tard

L'action du ministère survenait au moment où déjà s'était amorcée la crise mondiale, l'Arabie saoudite étant surtout soucieuse de maintenir une cohésion avec ses partenaires de l'Organisation des pays exportateurs de pétrole (OPEP), autant au niveau des approvisionnements qu'à celui des prix.

Enfin, la nouvelle politique nationale canadienne qui fixait un prix canadien unique inférieur au prix mondial, avec un système de subventions à l'importa-

tion, faisait perdre à l'opération beaucoup de son sens, au moins à court terme.

Il en allait de même pour le port de superpétroliers, dont la mise en place devait abaisser d'à peu près 40 cents le coût du transport au Québec du baril de pétrole. L'économie réalisée ne servant plus qu'à réduire le montant de la subvention fédérale sans affecter les prix payés par les consommateurs, l'opération au strict plan énergétique perdait son sens.

Une nouvelle société d'Etat pour regrouper le pétrole et le gaz?

de notre bureau de Québec

QUEBEC — Outre l'acquisition ou le contrôle majoritaire de la raffinerie Golden Eagle, projet gouvernemental connu, M. André Marier propose dans son rapport l'acquisition de Gaz Métropolitain et la création d'une nouvelle société, la Société financière du développement de l'énergie (SOFIDE).

L'économiste souligne que le Québec n'ira pas loin s'il ne prend pas le contrôle de Gaz Métropolitain, entreprise dans laquelle la Caisse de dépôt et de placement du Québec détient une participation non négligeable. Soquip, à ses yeux, peut réaliser cette opération.

Le gaz ne compte que pour 5 p. cent dans le bilan énergétique du Québec. A cause des difficultés d'approvisionnement en gaz, le Québec doit avoir à court terme des ambitions mesurées afin d'alimenter d'abord Sidbec, élar-

Dans le domaine du gaz, le problème de l'approvisionnement du Québec, au-delà de la situation actuellement anticipée, a toujours été intimement liée à la concurrence de cette forme d'énergie par rapport au pétrole.

Il y aura pénurie de gaz dans la province d'ici 1981. Gaz Métropolitain n'aurait d'approvisionnements additionnels que si Trans-Canada Pipe Lines acceptait de lui en transporter.

Or, cette entreprise a déclaré à plusieurs reprises qu'elle s'occuperait d'a-

bord de s'assurer le gaz pour répondre à la demande de ses clients actuels, avant de transporter même la quantité négligeable que Soquip, par exemple, lui demandait de livrer au Québec.

Entre-temps, tous les efforts du Québec devraient viser d'abord et avant tout à la satisfaction des besoins accrus de Sidbec en gaz, besoins qui doubleront dès 1980. On sait, de plus, que Gaz Métropolitain situe dans la région immédiate de Montréal l'essentiel de son expansion.

gier la demande sur le marché de Montréal; puis développer, avec l'aide de Soquip, le marché de Becancour; enfin, suivre l'évolution des prix du gaz, particulièrement vers 1981-1985.

Selon lui, il faut prendre pour acquis que le prix du gaz est déjà, sur le plan mondial, à parité avec celui du pétrole.

Nouvelle entreprise C'est pourquoi M. Marier propose la création d'une nouvelle entreprise, SOFIDE, dont l'objectif serait de favoriser la participation directe des citoyens à la mise en valeur des ressources énergétiques de leur territoire.

L'institution suggérée pourrait être semblable à celle de l'Alberta Energy Company qui jouit d'un capital autorisé de \$500 millions, dont 50 pour cent de l'équité sont investis par le gouvernement.

SOFIDE, selon l'économiste, jouerait un rôle majeur au Québec dans la reprise du contrôle de Gaz Métropolitain sans que la part que l'Etat aurait à assumer ne soit trop lourde.

En réalité, précise-t-il, la Caisse de dépôt n'aurait qu'à augmenter légèrement sa participation au sein de l'entreprise et SOFIDE pourrait réunir un consortium de sociétés québécoises qui seraient en mesure d'acquiescer le tiers environ de la société de gaz naturel pour que l'opération soit possible.

Cette question réglée, Soquip et Gaz Métropolitain trouveraient probablement ensemble, dans une filiale commune peut-être, les moyens de développer le marché industriel entre Québec et Montréal, et de préparer ainsi l'arrivée éventuelle de volumes importants de gaz du Nord et de l'Est du pays.

Advertisement for TRUST GÉNÉRAL featuring large numbers '10' and interest rates '1/4%' and '1/2%'. Text includes 'Garanti, blanc sur noir!', 'sur les dépôts de 5 ans', and contact information for 909 west, boul. Dorchester, Montreal.

## Un régime de bénéfices sociaux mal négocié pourrait bien vous coûter plus cher d'impôt

par Robert POULIOT

Des dizaines de milliers de travailleurs syndiqués — surtout les femmes — versent trop d'impôt à chaque année pour avoir tout simplement mal négocié le plan de bénéfices sociaux offerts par leur employeur.

Un Québécois sur trois tombera malade pendant six mois en moyenne d'ici à ce qu'il atteigne l'âge de 65 ans. Si l'invalidité dure plus de six mois, précisent les statistiques des assureurs, l'ouvrier risque de demeurer

tation, soit environ \$13 par mois de prime;

— si c'est la première fois depuis 1968 qu'il est malade et qu'il a touché le même salaire mensuel pendant toute cette période, l'ouvrier pourra déduire tout ou une partie des \$1,248 de primes versées contre les prestations de \$750 pour un mois de maladie;

— en outre, il lui restera une déduction de \$498 applicable sur toute autre source de revenus;

— au total, cet ouvrier évitera de payer environ \$700 d'impôt sur le sa-

aussi contribuent au régime d'assurance-invalidité de l'employeur au même titre que leurs collègues masculins. N'ayant pas droit, dans les circonstances d'une grossesse, aux bénéfices du régime, toute d'invalidité leur est interdite.

Plusieurs assureurs recommandent un procédé simple pour maximiser les déductions fiscales des employés :

— comme les contribuables sont plus susceptibles de devenir malades pendant quelques jours ou quelques semaines durant leur carrière, ils touchent plus souvent des indemnités à court terme qu'à long terme;

— les employés auraient tout avantage à supporter eux-mêmes la part du régime d'assurance-invalidité à court terme, mais à laisser à l'employeur le fardeau des primes de l'assurance-invalidité à long terme;

— même s'il est souvent difficile d'établir la part des primes versées par chaque employé à chaque type d'assurance (court et long terme), l'employeur n'aurait qu'à préciser à l'assureur que l'invalidité à court terme est complètement assurée par les employés, tandis que l'invalidité à long terme dépend de l'entreprise; le fisc se satisfera de cet arrangement.

Case 17 au fédéral et case 34 au provincial

Tout gain de capital est imposable, sauf sur la vente de votre résidence principale (si vous avez une maison en ville qui est votre résidence principale et que vous avez également un chalet à la campagne, tout profit ou gain de et si vous avez également un chalet devient imposable) ou sur la vente de biens personnels d'une valeur de moins de \$1,000.

Si vous décidez de vendre un jour votre chalet ou votre maison, il est donc généralement profitable de désigner l'habitation susceptible de rapporter le plus de profits comme résidence principale.

Si vous vendez, achetez et revendez des biens personnels de moins de \$1,000, tout gain échappe au fisc. Une caméra achetée à \$500 et revendue à \$800 rapportera ainsi un gain libre d'impôt de \$300. Mais un yacht acheté à \$3,000 et revendu \$4,000 dégagera un gain de \$1,000. Toutefois la moitié de ce gain est imposable à votre taux personnel d'imposition.

La seule façon de réduire à zéro ce gain imposable serait de liquider d'autres biens (y compris des actions ou des obligations) avec une perte de \$1,000, dont la moitié sera déductible du revenu imposable.

Les biens personnels désignés sont spécifiquement désignés par la loi comme des objets d'art, des antiquités, une peinture, une sculpture, des bijoux, des timbres, de vieux livres

rare ou des pièces de monnaie (dont la monnaie olympique).

Une femme dont les bijoux évalués à \$3,000 sont volés, ne touchera que \$1,800 par exemple de son assureur. Sa perte de \$1,200 peut être déduite à condition d'avoir liquidé à profit d'autres biens personnels désignés de plus de \$1,000. Si la femme n'a réalisé aucun gain de capital en vendant d'autres bijoux ou une vieille sculpture, sa perte de \$1,200 sur les bijoux volés n'est pas déductible.

Pour calculer le gain en capital imposable, référez-vous à l'annexe 2 du fédéral et du provincial.

Case 18 au fédéral et cases 35 et 36 au provincial

Les contribuables qui ont reçu des prestations d'indemnités hebdomadaires, une pension alimentaire ou tout autre montant non désigné dans les cases précédentes doivent inscrire ces revenus ici.

Les contribuables qui n'y sont pas astreints sont ceux qui ont obtenu une aide financière de la Société centrale d'hypothèques et de logement pour financer l'achat de leur maison ou pour défrayer une partie de leur loyer. Il suffit également d'avoir gagné à la loterie pour ne pas avoir à déclarer le montant du gain.

Pour certains riches contribuables, l'exemption de tout gain découlant du jeu est parfois une façon pratique de "lessiver de l'argent" non déclaré autrement.

Le cas le plus typique est celui du médecin de Westmount qui avait prétendu avoir remporté \$49,500 à Las Vegas il y a quelques années.

Lors de la visite d'un vérificateur de l'impôt, le médecin devait finalement, après moult échanges, produire une attestation comme quoi il avait bel et bien reçu un chèque au montant de \$49,500 d'un cas des grands hôtels-casinos de Las Vegas.

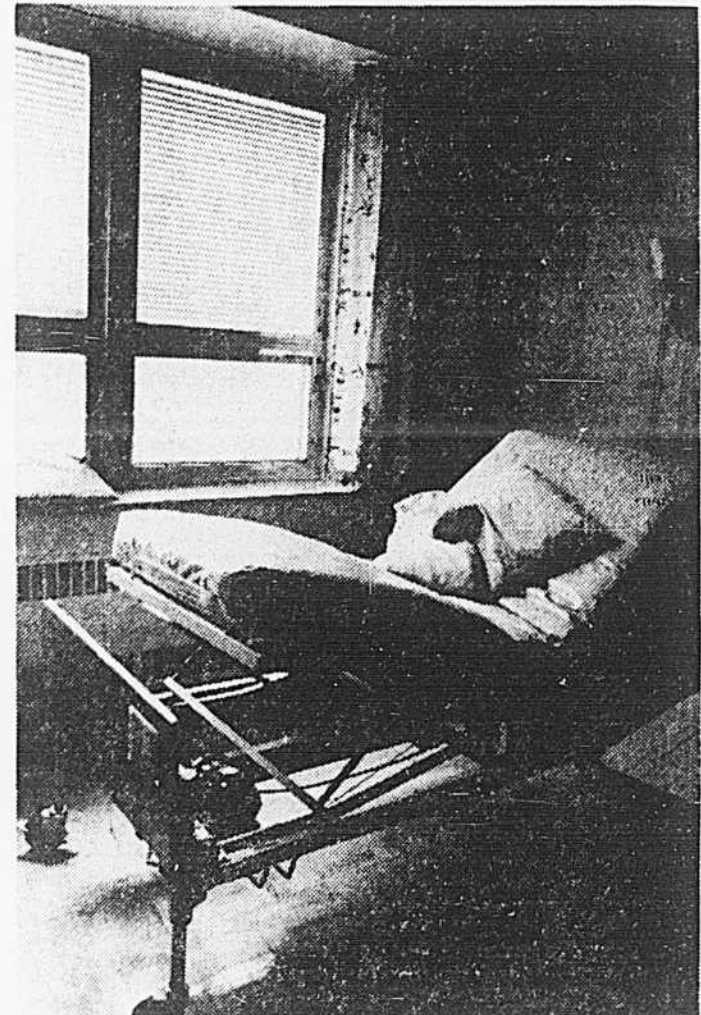
Le vérificateur a dû accepter la version du contribuable, mais il soupçonnait en réalité une toute autre procédure :

— le médecin aurait pu descendre à Las Vegas en vacances en emportant \$55,000;

— mais ses dépenses de logement et de repas ne pouvaient guère dépasser \$5,000, lui laissant ainsi \$50,000 pour le jeu;

— il est possible que ce montant de \$50,000 provienne de sources inavouables ou soient étiquetés légalement, mais le médecin refusait de déclarer ce revenu;

— il n'avait donc qu'à acheter des jetons de jeu pour \$50,000, dépenser au jeu à peine \$500 et réclamer à la caisse du casino le remboursement des \$49,500 en chèque; dès lors, ce montant devient libre d'impôt car même si le vérificateur voulait enquêter sur



Les contribuables syndiqués auraient tout avantage à supporter eux-mêmes la part du régime d'assurance-invalidité à court terme, mais à laisser à l'employeur le fardeau des primes de l'assurance-invalidité à long terme.

place, le casino n'aurait aucune comptabilité des gains de jeu ou des simples remboursements de jetons à lui offrir, puisque ça n'existe pas.

Cases 19 à 23 et 84 à 88 au fédéral; cases 37 à 41 et 43 à 47 au provincial

Voici une série de points à noter avant de remplir chacune de ces cases :

— la case des revenus professionnels s'applique surtout à ceux qui vendent des services plutôt que des biens; Ottawa et Québec obligent ces contribuables à comptabiliser leurs revenus non pas lorsqu'ils les reçoivent, mais dès que le service est rendu; c'est ce qui explique notamment, selon David Ingram, que de nombreux dentistes sont si prompts à réclamer leurs comptes et que certains autres professionnels demandent de payer d'avance;

— ceux qui remplissent ces cases devraient se rappeler qu'ils sont sujets à une vérification de la part de l'impôt à tous les quatre ou cinq ans, un facteur de plus pour conserver tous leurs reçus.

— la case des revenus d'entreprise devraient inciter ceux qui ont le choix de définir leur année fiscale à remettre en question la date de la fin de leur année financière; si l'année fiscale prend fin le 1er janvier 1976, par exemple, l'impôt à payer pour 1975 ne devra être versé qu'au printemps 1977, soit des profits libres d'impôt pendant 16 mois qui peuvent rapporter des intérêts de \$2,000 à \$3,000 s'ils s'élevaient à \$20,000 ou \$30,000; ce changement ne peut être exercé qu'une seule fois;

— la case des revenus en commission touche surtout les agents captifs, les vendeurs qui ont des contrats exclusifs avec une entreprise mais qui ne sont pas des salariés;

— ceux qui remplissent ces cases devraient se rappeler qu'ils sont sujets à une vérification de la part de l'impôt à tous les quatre ou cinq ans, un facteur de plus pour conserver tous leurs reçus.

## le fisc et ses secrets

Le pilote d'impôt fédéral et provincial

Au cours de cette semaine, LA PRESSE publiera un "Pilote d'impôt fédéral et provincial" unique en son genre. Ce pilote, qui suggérera des dizaines de façons de réduire son impôt, a été conçu pour aider le contribuable à remplir chacun des cases des formulaires fédéraux et provinciaux. Réalisé avec l'aide de Revenu Canada, Revenu Québec et de nombreux comptables, avocats, fiscalistes, statisticiens et assureurs, ce pilote vous expliquera tout ce que les guides d'impôt fédéral et provincial ne disent pas. Pour suivre ce pilote, il suffira de suivre, case par case, la formule fédérale et vous trouverez immédiatement toutes les correspondances avec la formule provinciale. Chaque case est numérotée mais les formulaires du Québec et d'Ottawa n'ont pas la même numérotation, ni le même nombre de cases.

sur le carreau pendant en moyenne cinq ans.

Or, les syndiqués qui tombent malades pendant six mois ou moins touchent une indemnité hebdomadaire en vertu de leur régime d'assurance-salaire défrayé avec leur employeur. Ce revenu est entièrement imposable, mais la plupart des bénéficiaires oublient de déduire les primes qu'ils ont versées dans le cadre de leur participation au régime.

Si un travailleur est malade pendant une semaine ou deux, il doit déclarer ce revenu à la case 18 au fédéral et 36 au provincial. Mais à la case 18 au fédéral et 36 au provincial, il pourrait déduire toutes les primes d'assurance-salaire versées depuis 1968 si c'est la première fois qu'il est malade en huit ans.

Dans ce cas, l'économie d'impôt peut représenter plusieurs centaines de dollars.

Prenez le cas d'un salarié qui touche \$1,000 par mois :

— si le régime prévoit qu'il touche 75 pour cent de son salaire normal lorsqu'il est malade, les prestations s'éleveront donc à \$750 par mois;

— sa contribution au régime d'assurance-salaire s'élève à tout ou, si l'employeur assume une part du coût, une portion seulement de 70 cents par mois pour chaque \$10 par semaine de pres-

laire et les prestations d'un mois touchées pendant l'année;

— s'il tombe à nouveau malade dans six mois ou un an, il pourra déduire à nouveau de ses prestations de maladie toutes les primes versées depuis la dernière fois qu'il les a déduites de son revenu imposable.

Pour les femmes, la situation est beaucoup plus dramatique. Comme le notait en décembre dernier le Comité sur la non-discrimination dans les avantages sociaux, dans un rapport remis au ministre des Affaires sociales, M. Claude Forget, 12 régimes d'assurance-invalidité sur 13 excluent la grossesse normale de leur programme d'indemnités.

Cela veut dire que les femmes qui doivent quitter leur emploi pendant un mois ou deux pour accoucher n'ont droit qu'aux prestations d'assurance-chômage qui ne couvrent pas toute la période et sont 50 à 75 pour cent moins élevées que le salaire de l'employée qui a un revenu imposable de \$10,000. Près de 400,000 femmes mariées sont salariées au Québec.

Comme toutes les contribuables déduisent leurs primes versées à chaque semaine au régime national d'assurance-chômage, les femmes n'auront droit à aucune autre déduction, même si elles

## Le club Rotary a mis Kaybel sur le tapis

par Pierre GRAVEL

N'est-ce pas le club Rotary. Fernand Beauchamp ne serait peut-être jamais devenu fabricant de tapis.

Deux réunions surtout de ce club social international sont devenues pour lui autant de points tournants dans sa carrière personnelle et dans

### profil d'entreprise

la fondation de KAYBEL L'ÉEE, dont il est aujourd'hui président.

Le premier de ces événements survient un soir de novembre 1970, à Dalton, en Georgie. Le Rotary local y tient son assemblée hebdomadaire à laquelle assistent presque tous les industriels de la ville. Parmi eux, une majorité des importants fabricants de tapis établis à Dalton qui se proclament fièrement "la capitale mondiale du tapis".

Le président d'assemblée présente à l'assistance un visiteur montrealais, membre du Rotary, qui est de passage à Dalton pour tenter d'établir des contacts avec des manufacturiers. C'est Fernand Beauchamp.

Ce dernier n'a derrière lui qu'une expérience de quatre ans en tant que vendeur de tapis pour un grossiste local. Il a résolu de travailler à l'avenir pour son propre compte en devenant lui-même importateur-distributeur.

Ses démarches auprès de la clientèle lui ont révélé l'existence d'un marché potentiel important pour un type de tapis à base de vinyle destiné surtout à servir de carpes et de chemins. Il n'existe alors qu'un seul fabricant canadien de ce genre de tapis qui, à Toronto, produit sous

licence cet article d'inspiration américaine.

Désireux de se tailler une part appréciable de ce marché, Fernand Beauchamp s'est donc amené à Dalton afin de négocier un contrat d'exclusivité et, du même coup, se

familiariser avec les techniques de fabrication.

Deux mois dans la "capitale mondiale du tapis"

L'accueil que lui réservent les membres du club Rotary est tel qu'il passera plus de deux mois en leur compagnie à s'initier à tous les aspects de la production et du marketing du tapis qui l'intéresse.

A son retour à Montréal, Fernand Beauchamp n'a toujours pas de contrat en poche, mais les négociations sont bien engagées. Et surtout, il a acquis une certaine compétence et il dispose maintenant d'un solide réseau d'amis dans la "capitale du tapis".

Quelques mois plus tard, le Rotary de Ville d'Anjou accueille le premier ministre Trudeau comme conférencier à un dîner auquel assiste Fernand Beauchamp.

M. Trudeau profite de l'occasion pour passer en revue les diverses formes d'assistance financière qu'offre le gouvernement fédéral aux Canadiens désireux de se lancer dans l'industrie. Il déplore du même souffle que trop peu de Québécois se prévalent de ces avantages.

Il n'en faut pas plus pour faire rêver Fernand Beauchamp...

En moyenne, les tapis américains qu'il s'apprête à importer coûteront ici deux fois plus cher qu'aux États-Unis, uniquement en raison des frais d'importation et de transport depuis la Georgie.

Par ailleurs, le seul fabricant canadien, National Carpet Mill, est établi à Toronto et tous les conseillers que Fernand Beauchamp consulte sont unanimes à prétendre qu'il y aurait place sur le marché pour un concurrent.

Ce dernier dispose alors d'un capital d'environ \$50,000, résultat de spéculations immobilières antérieures. Sa décision est vite prise: plutôt qu'importateur, il sera producteur de tapis.

En octobre 1971, ses amis de Dalton commencent à lui fournir la matière première nécessaire, surtout le "poil" du tapis que les experts appellent "le velours". Sur la table de ping-pong, dans le sous-sol de sa résidence de Saint-Hilaire, l'aspirant industriel qui s'apparente plus pour l'instant à un artisan, entreprend ses premières coupes. Le produit coupé sera ensuite acheminé vers une usine de Saint-Jean pour y être enduit de vinyle, selon une technique de fusion jalousement gardée secrète par les propriétaires de l'usine.

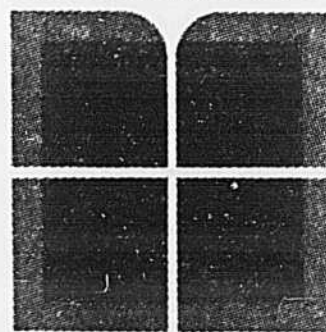
C'est alors la tournée des clients éventuels qu'il faut convaincre de faire confiance à une compagnie qui sort à peine du néant.

La force de persuasion de Fernand Beauchamp est telle qu'un premier "gros" client, M. A. Morrow, directeur de la compagnie de produits sanitaires Avmor, accepte de placer une première commande de \$25,000... conditionnelle à une inspection attentive du produit et... une

visite de l'usine, de l'usine qui n'existe pas encore, sinon dans le sous-sol d'une maison familiale...

Les choses finissent tout de même par s'arranger et le client se déclare satisfait et prêt à renouveler sa commande.

Pendant tout ce temps, Fernand Beauchamp, qui avait pris au sérieux les propositions du premier ministre Trudeau, se rend pourtant compte que les fameuses subventions de démarrage, si elles existent, ne sont pourtant pas accordées sur la seule foi de belles promesses. Il faut d'abord produire, offrir cer-



taines garanties; en d'autres mots, il faut d'abord exister pour recevoir de l'aide.

C'est en 1972 qu'entre en scène Horace Boivin, l'ancien maire de Granby, qui trouve pour l'entreprise naissante un local de 10,000 pieds carrés dans le centre industriel de cette ville.

Ce dernier recommande Fernand Beauchamp au gérant local de la Banque Canadienne Nationale, qui accepte d'accorder une marge de crédit de \$25,000 alors que Roynat consent un prêt de \$75,000 pour financer l'achat d'équipement.

Les premiers pas de Fernand Beauchamp en tant que président de la toute nouvelle entreprise Kaybel sont difficiles. Le seul concurrent canadien voit d'un mauvais oeil l'arrivée d'un compétiteur, l'approvisionnement en vinyle est rendu problématique par la crise du pétrole qui s'amorce et, surtout, Kaybel continue de devoir s'en remettre à un sous-traitant pour l'étape importante de la fusion du vinyle.

Encore une fois, ce sont les bons amis de Dalton qui sauront la mise. L'un de ceux-ci, Jack Proffitt, accepte finalement de confier à son ami canadien le fameux secret: la formule du procédé de fusion du vinyle. Quelques mois plus tard, un premier four est installé à l'usine de Granby qui innove déjà en renonçant à utiliser la vapeur ou le gaz comme source d'énergie, faisant plutôt appel à l'électricité. Il s'agit d'une première dans l'industrie du tapis au Canada.

En novembre 1972, le ministère fédéral de l'Expansion économique régionale (MEER) tient finalement la promesse faite par le premier ministre et accorde une première subvention de \$76,000 pour aider à l'achat d'équipement.

Parrallèlement à ces travaux, le réseau de ventes s'implante à Toronto et à Vancouver et, au terme de la première année d'existence, le chiffre d'affaires de Kaybel atteindra \$200,000 pour passer à \$455,000 en 1973-74.

En mai 1974, la Société de développement industriel du Québec (SDI) accordera un prêt de \$300,000 à 7 pour cent d'intérêt, qui permettra le remboursement du prêt de Roynat et l'achat de l'immeuble de Granby, ainsi que du complément

de la machinerie requise pour produire à plein rendement. C'est aussi à cette époque que le chroniqueur sportif Jacques Beauchamp joint les rangs de l'équipe dirigée par son frère, Fernand, et devient également actionnaire important de l'entreprise, dont le capital-actions passe à \$200,000.

En 1974-75, les ventes atteignent presque \$1 million et, en mai 1976, on s'attend à fermer les livres avec un total de \$1,250,000.

Pour maintenir et accroître ce chiffre d'affaires qui, à l'origine, était trop exclusivement dépendant d'un produit saisonnier, le tapis à base de vinyle, utilisé surtout en hiver, Kaybel s'est lancé dans la production d'un autre produit qui, lui, se vend surtout en été, le gazon artificiel. Pour assurer le rythme de production entre ces saisons, Kaybel s'est également engagée dans la fabrication d'un tapis coussiné pouvant servir à plusieurs fins. Aujourd'hui, ces trois lignes de production représentent chacune une part égale du volume total d'affaires, ce qui permet à l'entreprise de maintenir un rythme continu de production.

Kaybel, qui emploie maintenant une trentaine d'employés, devrait selon ses dirigeants atteindre un sommet de ventes de \$3,250,000 d'ici un an. Pour atteindre cet objectif, la main-d'oeuvre passera à 50 employés et de nouvelles pièces d'équipement feront leur apparition à l'usine de Granby.

Malgré des problèmes de financement à long terme, Fernand Beauchamp demeure profondément optimiste quant à l'avenir de son entreprise, qui n'aurait peut-être pas vu le jour... n'eût été le club Rotary.

# MBA décline la concurrence avec des services intégrés de gestion

par Laurier CLOUTIER  
La firme québécoise de gestion Mercure, Béliveau et Associés (MBA) a réussi depuis deux ou trois ans à surclasser la concurrence en offrant des services intégrés ("package deal") à une clientèle principalement composée d'institutions financières.

Une fusion prochaine avec une firme québécoise de vérificateurs des états financiers devrait en outre accroître substantiellement la présence de MBA dans le marché de la vérification. "Les négociations pourraient aboutir d'ici six mois".

C'est en substance ce qui se dégage d'une entrevue avec le patron de Mercure, Béliveau et Associés, M. Claude Mercure, dans ses bureaux de la Place Victoria.

## Bouches doubles

Fondée en 1960, MBA a d'abord œuvré comme syndicat jusqu'en 1968. Au cours de ces deux dernières années de cette période, la firme a pris des bouches doubles en fusionnant, en 1967, avec M. Guy Martin et, en 1968, avec MM. Armand Gagnon et Paul-C. Ferras.

C'est après 1968 que MBA s'est diversifiée dans les différents secteurs de la gestion au sens large, distançant ainsi les concurrents qui poursuivent leurs activités dans un seul domaine comme la vérification, ou la

liquidation (Maheu Noisieux, Samson Bélair, Clark & Gordon), quitte à accepter quelques contrats ou mandats à l'occasion (une filiale de Clark & Gordon se charge de la liquidation des quatre fonds mutuels "dollar funds" de IOS).

## La gestion sur tout

Aujourd'hui, "la gestion constitue le très gros portion de nos affaires", a déclaré M. Mercure. MBA possède des bureaux à Montréal et à Québec en plus de caresser le projet d'ouvrir un jour une succursale à Toronto, alors que des firmes comme Maheu Noisieux et Samson Bélair se confinent au marché montréalais.

MBA a fondé plusieurs filiales pour bien distinguer aux yeux du public et de la clientèle ses nombreux secteurs d'activités.

Perras, Fafard, Gagnon et Associés se charge des activités originales du groupe dans les cas de faillite et de liquidation d'actifs au Québec.

Prime Actifs Inc. se spécialise dans la prise de possession, la surveillance et la livraison des actifs.

Cyhek Ltée offre les services d'informatique et d'implantation de systèmes de traitement électronique des données. Ainsi, un client peut compter sur cette nouvelle filiale pour la conception, l'analyse, la programmation de systèmes et

même jusqu'à l'intégration, l'entretien et la formation du personnel de son département d'informatique.

## Subventions, financement...

Enfin, la maison-mère, Mercure, Béliveau et Associés, ne s'occupe plus de cas de faillite comme plusieurs le croient encore, mais des diverses fonctions de gestion d'entreprises faisant face à des difficultés minimes ou sérieuses: analyse, évaluation, financement, dossiers de subventions, acquisition, diversification, planification, restructuration, recrutement de cadres et de personnel de soutien, recommandations, mise en marché, etc.

L'évolution du personnel reflète la croissance de MBA: en 1967, la firme comptait sept employés en incluant le personnel de soutien; en 1968, le personnel quadruple presque pour atteindre 25 personnes; aujourd'hui, le groupe dénombre 162 employés dont seulement une douzaine œuvrant dans les activités originales de faillite.

## Les banques

La clientèle de MEA (gestion) ne provient pas en majorité, comme certains le croient, des milieux gouvernementaux, mais des institutions bancaires et financières. La clientèle des banques (prix à court terme) représente en effet 50 pour cent des affaires de MBA, celle des institutions financières

(prix à long terme), 38 pour cent, celle des gouvernements, sept pour cent, et celle des compagnies cinq pour cent.

Autres statistiques que l'on peut surprendre pour des non initiés: dans 50 pour cent des cas, les faillites se révèlent volontaires, c'est-à-dire que les faillis (compagnies ou particuliers) déposent contre eux-mêmes une requête en faillite.

M. Mercure n'a pas voulu préciser ses chiffres de ventes et de profits. Mais il a déclaré que MBA a réussi à multiplier son chiffre d'affaires par 20 depuis 1967, et qu'elle espère le doubler d'ici cinq ou six ans. L'association a ajouté que les activités se révèlent "remunératrices" (il serait ridicule d'en être autrement pour une entreprise de gestion) étant donné les longues heures de travail consacrées par les spécialistes au client afin de donner un service impeccable et rapide. (Retarder le règlement d'un problème pourrait parfois être une entreprise).

## Croissance

La croissance des affaires de gestion depuis deux ou trois ans s'explique par la nouvelle attitude des clients, a déclaré M. Mercure. MBA a réussi à convaincre ses clients que la mise en faillite ou la fermeture d'un débiteur en difficultés financières ne constituait pas toujours la solution idéale.

D'autant plus qu'une banque, par exemple, prend alors tout l'odieux de la mise à pied de 200 ou 300 personnes.

Malgré cela, le nombre des faillites a augmenté au Québec depuis un an avec la récession économique. Le développement industriel au Québec a atteint le stade où l'on dénombre "une foule de petites et moyennes entreprises qui ne se regroupent pas et ont donné l'individualisme de leurs propriétaires".

Du côté des faillites personnelles, la grosse période se situe vers la fin de janvier. Les achats à crédit durant la période des Fêtes donnent souvent le coup de mort aux particuliers déjà endettés jusqu'au cou.

Enfin, plusieurs facteurs devraient contribuer à l'expansion de MBA au cours des prochaines années: les banques anglophones recourraient davantage au groupe francophone depuis la loi 22; le projet de loi C-60 ne permettrait plus aussi facilement aux créanciers garantis (banques, par exemple) de liquider eux-mêmes les actifs d'un failli sans trop se préoccuper des intérêts des créanciers ordinaires; enfin, les nombreuses petites et moyennes entreprises du Québec comprendront de plus en plus qu'il vaut mieux confier à temps un mandat de gestion à MBA plutôt que d'attendre le pire.

# VANCOUVER

Valueur	Ventes	Haut	Bas	Par.	ch.	net	Valueur	Ventes	Haut	Bas	Par.	ch.	net	Valueur	Ventes	Haut	Bas	Par.	ch.	net
MINES																				
Aalen	5000	11	11	11			Unit Chef	2000	11	11	11	+	1	Stamp	4500	250	340	250	+	5
Achran	17500	8	7	8			U Gold	4500	15	14	14	-	1	Tcom	2000	13	13	13	-	3
Adanac	500	32	32	32			Vally Cu	150	18	8	8	-	1	VANCOUVER CURB EXCHANGE						
Alberni	500	22	22	22			Van Silr	1500	45	45	45	-	2	Aaron	1000	50	50	50	+	2
Alta	2300	13	13	13			Vntrf	10000	8	8	8	-	1	Abaca	1500	38	38	38	+	2
Alice Lk	500	8	8	8			Vnter	1000	65	65	65	-	1	Acano	500	8	8	8	+	8
Anglo Bo	45700	20	20	21	+14		W Innes	4200	40	40	40	0	1	Aurus	1000	71	71	71	-	1
Arden	1000	27	27	27	-	1	W King H	300	140	140	140	-	1	Autinch	2500	155	150	150	-	1
Avalo	5076	20	20	20	-	2	Wharf	1000	29	29	29	+	1	Bellina	1500	16	16	16	+	1
Balfour	12450	40	40	40	+8		Whispw	500	11	11	11			Bonville	10000	54	52	52	-	1
Barrier R	2500	105	102	102			Warrants and Rights						Bra Zns	1500	42	42	42	-	1	
Bath N	1700	86	83	83	-	3	Ang B Wt	1300	125	124	124	+	7	Bur Old	1000	27	27	27	-	1
Barr	2000	20	20	20	-	1	Grnt Wt	1000	70	70	70	-	1	Canon	2500	24	24	24	-	2
Beth C A	1900	13	13	13	+6		Hmk Wt	8000	12	11	11	-	1	Cleaver	3000	26	26	26	-	2
Bx Dev	18240	115	115	115			Sw St Wts	18000	11	11	11	-	2	Cobre	4000	39	37	37	-	1
C Barr	2000	20	20	20	-	1	Vn Str Wt	2000	14	14	14	-	1	Corval	1500	17	17	17	-	1
Canol	1500	17	17	17	-	1	Wico Wt	1000	30	30	30	-	1	Darva R	3000	10	10	10	-	1
Carolin	1000	139	139	139	+	1	INDUSTRIALS						Delta	500	21	21	21	-	2	
Casinev	2100	21	21	21			Alh Cop	250	100	100	100	-	1	Delta R	500	18	18	18	-	1
Chatel	1375	32	32	32	+2	2	BBC UH	450	115	115	115	+	2	Dual res	2500	67	67	67	-	1
Cima	1000	45	45	45	+	2	Bn R1 U	100	114	114	114	-	1	Dune MI	1000	24	24	24	-	1
Clavie	2800	87	87	87	-	2	Block	1100	405	405	405	-	1	EmpA	235	75	75	75	-	1
Colby	1700	75	75	75	-	1	Center	2500	40	39	39	-	1	Envsr	2000	18	17	17	-	1
Colt Ltd	9000	33	33	33	+	2	Compu	4000	25	25	25	-	1	Esque	2000	39	39	39	+	2
Cs Barr	300	13	13	13	-	1	Crush	11000	150	150	150	-	1	Excel	2100	9	9	9	+	1
Cs Bond	5000	24	24	24	-	1	Field	200	99	99	99	+	1	Frtis Isl	500	5	5	5	+	1
Cons Col	10000	20	20	20	+	2	Gn Land	2300	100	100	100	-	1	Gbx Zns	3000	90	90	90	-	1
Cns Kico	4000	25	25	25	-	1	Gr Land	1100	120	120	120	-	1	Gfn Res	6000	22	21	21	+	2
Coer Lk	16500	33	33	33	-	1	Impri A	1600	223	223	223	-	1	Gfn Res	2000	25	25	25	-	1
Coralla	500	38	38	38	-	1	Impri C	1000	20	20	20	-	1	Hrc Res	2000	27	27	27	-	1
Crgmt	6000	30	30	30	-	1	Intl Cent	500	23	23	23	-	1	Intl Res	1500	33	33	33	-	1
Dalton	15000	5	5	5	+	2	Kaiser	1750	111	109	111	+	1	High Str	1000	10	10	10	-	1
Danko	8500	225	218	221	-	1	K Dvong	400	200	200	200	+	1	Kndhr	2500	31	31	31	-	1
Dns Kico	2000	50	50	50	-	1	Kv Ind	100	209	209	209	+	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Dus Mac	1100	50	50	50	-	1	M B	100	209	209	209	+	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Eagle R	2000	10	10	10	-	1	Mhawk	100	125	125	125	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Elmore	11750	103	103	103	+12		PKG P	215	144	144	144	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Emex	500	28	28	28	-	1	Nwrk	2000	70	70	70	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Geo Dvn	2000	12	11	11	-	2	Race	100	175	175	175	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gladiol	2000	12	11	11	-	2	Race	100	175	175	175	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
G Gate	2000	23	23	23	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	11	11	11	-	1
Gld Str	2000	16	16	16	-	1	Renn	1400	120	120	120	-	1	Kndhr	1500	1				

# INVESTISSEZ À LAVAL



A Laval... les affaires vont bon train. De plus en plus d'hommes d'affaires valorisent leurs investissements en choisissant la deuxième ville du Québec.

Par son réseau routier, sa situation géographique, son potentiel exceptionnel, Laval est devenue un carrefour économique de première valeur.

Préparez l'avenir de vos dollars... investissez à Laval.

Si vous désirez plus d'informations, communiquez avec M. Réal Gariépy à (514) 688-6221, poste 342, ou encore écrivez à l'attention du Commissaire au Développement Industriel et Commercial, 3 Place Laval, pièce 160, Laval. H7N 1A2

**L'AVENIR EST À LAVAL**

## les obligations PAR ACCOVAM ET RICHARDSON SECURITIES

GOUVERNEMENT DU CANADA			SERVICES PUBLICS		
Date	Offre	Dem.	Titre	Date	Offre
1 <sup>er</sup> jan. 1976	99 1/2	99 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	103 1/2
1 <sup>er</sup> jan. 1976	99	99 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	102 1/2	103	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	98 1/2	98 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	101 1/2	102	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	103	103 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	100 1/2	100 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	85 1/2	85 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	97	97 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	102	102 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	97 1/2	97 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	100 1/2	100 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	77 1/2	78 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	98 1/2	98 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	101 1/2	101 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	45 1/2	47 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104
1 <sup>er</sup> jan. 1976	45 1/2	47 1/2	Alta Gas 11 1/2	1 août 1995	104

**RENOMMÉ DEPUIS LE 20 NOVEMBRE 1975**

*L'endroit idéal pour les déjeuners d'affaires*

**DALI Restaurant Français**

1446, rue Crescent 282-1332

**bacc**

**BACCALURÉAT EN ADMINISTRATION DES AFFAIRES**

**CLASSES DU SOIR**

**PROGRAMME** Spécialement adapté à ceux qui travaillent le jour, par sa pédagogie, par l'horaire et le calendrier de ses cours.

**CANDIDATS** Les détenteurs d'un diplôme d'études collégiales (D.E.C.). Toutes autres personnes possédant un dossier d'études jugé valable et une expérience de travail d'au moins quatre (4) ans.

**DURÉE** Normalement de cinq (5) ans, mais elle peut varier selon la disponibilité de l'étudiant.

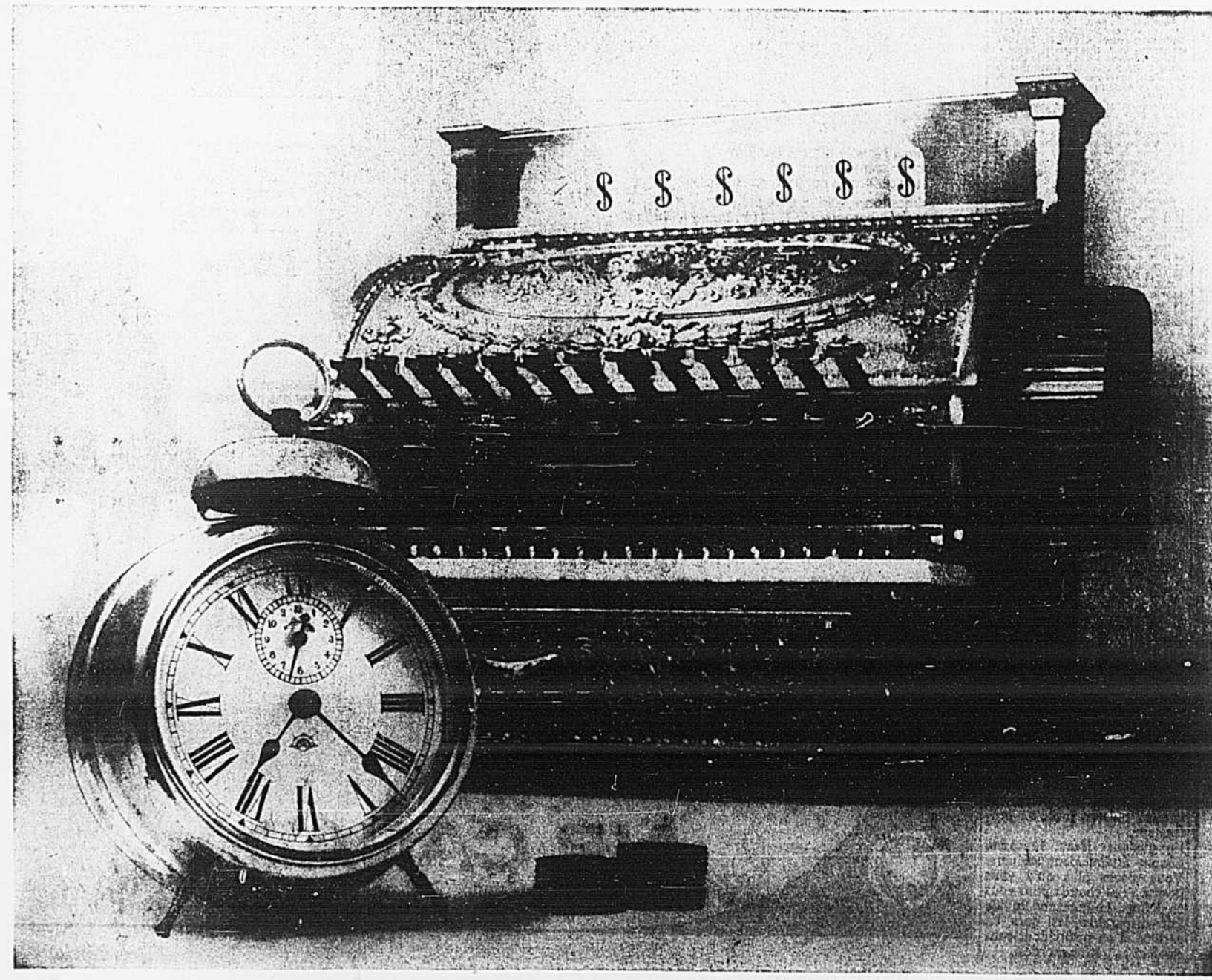
**DEMANDE D'ADMISSION AU PROGRAMME** Par courrier ou en personne jusqu'au 31 mai 1976.

**RENSEIGNEMENTS** On peut obtenir l'annuaire en s'adressant au Secrétaire du programme de baccalauréat 5255, avenue Decelles, suite 2042 Montréal, Qué.

**hec**

**ÉCOLE des HAUTES ÉTUDES COMMERCIALES de MONTRÉAL**

# Deux raisons majeures devraient inciter l'utilisateur de l'aluminium à lire cette annonce.



**Le temps et l'argent.**

Parce qu'un distributeur d'aluminium Alcan peut vous faire économiser, et voici comment.

En premier lieu, un distributeur d'aluminium Alcan peut vous fournir de l'aluminium sur demande. Vous obtenez une livraison rapide de nos produits, tels que bobines, feuilles en rectangles, tôle épaisse, tiges, barres, profilés et tuyauterie. En plus de couper le métal, un distributeur d'aluminium Alcan peut aussi réduire les coûts d'opération en éliminant la nécessité d'investir pour un outillage coûteux et la main d'oeuvre requise pour le faire fonctionner. Un distributeur d'aluminium Alcan peut aussi réduire le coût de votre inventaire d'aluminium. En dernier lieu, il vous offre un service d'informations de grande valeur basé sur l'expérience et les connaissances acquises depuis plusieurs années dans ce domaine et le tout appuyé par les experts de l'Alcan. Nous formons une équipe qui vous aidera à surmonter les difficultés et ce, avant qu'elles ne surviennent. Le résultat qui en découle est une économie de temps et d'argent.

Par conséquent, la prochaine fois que vous achèterez de l'aluminium, souvenez-vous qu'un distributeur d'aluminium Alcan peut faire plus que couper le métal.

**Atlas Alloys**  
**Drummond McCall & Cie Limitée**  
**Wilkinson Cie Limitée**  
 Distributeurs pour  
**Produits Alcan Canada Limitée**

## Le PNB américain retrouve son élan

WASHINGTON (AFP) — Le produit national brut des États-Unis a retrouvé, pendant le premier trimestre 1976, un niveau très voisin de celui d'avant la récession tandis que l'inflation a continué à s'atténuer.

Selon les statistiques publiées hier par le département américain du Commerce, le PNB a atteint un

rythme annuel de \$1,616 milliards pendant les trois premiers mois de l'année, progressant en valeur réelle à une cadence de 7.5 pour cent par an au lieu de 5 pour cent pendant les trois mois précédents.

Le taux d'inflation est tombé de 6.8 pour cent en moyenne annuelle au dernier trimestre 1975 à 3.7 pour

cent, son plus bas niveau depuis le troisième trimestre 1972.

A prix constants, le PNB du premier trimestre a été inférieur de 0.2 pour cent seulement à celui du quatrième trimestre 1973, dernière période d'expansion avant la récession de 1974-75, précise le département du Commerce. Il a dépassé de

6.9 pour cent celui des trois premiers mois de 1976 qui avaient marqué le creux de la récession.

L'accélération de la reprise pendant le premier trimestre a été due largement à la reconstitution des stocks des entreprises, indiquent les statistiques du département du Commerce.

## \$15 par jour et votre comptabilité aura de la tenue.



Vos comptes recevables, vos comptes à payer, vos feuilles de paye, vos états financiers, votre registre central, votre inventaire, votre facturation... en somme tous vos besoins en comptabilité peuvent être satisfaits pour seulement \$15 par jour avec un Système comptable électronique Philips.

Et pensez maintenant au temps et à l'argent qu'il peut vous faire économiser. Il y

a déjà 800 compagnies au Canada—petites, moyennes ou grosses—qui l'ont calculé et qui trouvent que pour \$1.90 de l'heure ou \$15 par jour, le Système comptable électronique Philips, c'est une aubaine.

### Le Système Comptable Electronique Philips

Autre chose serait du superflu.

PHILIPS Pour une démonstration, téléphonez à la division Systèmes des données à Montréal, (514) 342-9180.

Si votre entreprise a besoin d'un remontant!



#### Recherche et développement.

Toute industrie a besoin de rester à jour en matière de développement technologique. La majorité des entreprises doivent mettre en marché de nouveaux produits qui soient meilleurs et plus concurrentiels. La nécessité d'innover, d'accroître la productivité ne s'impose pas seulement à la grande entreprise comme certains voudraient le croire commodément. Au contraire, les petites et moyennes entreprises doivent faire preuve de plus d'imagination pour compenser les économies d'échelle réalisées par les grandes entreprises. Mais comment faire?

#### La solution: Le CRIQ

Le Centre de recherche industrielle du Québec a en effet regroupé à votre intention:

- Une centaine d'ingénieurs et techniciens en mécanique, électronique et dans les sciences des matériaux (bois, plastique, céramique, métallurgie).
- Plus de \$2,000,000. d'équipements d'essai et d'analyse.
- Un atelier de mécanique ultra moderne.
- 100,000 pi. ca. de laboratoires.

Ce sont là des ressources technologiques que seules les grandes entreprises peuvent habituellement se payer. Elles sont pourtant à votre service, à un coût raisonnable, grâce au support financier que le gouvernement du Québec accorde à la recherche industrielle. Certains services sont même gratuits, comme celui de l'information technologique et industrielle.

Centre de recherche industrielle du Québec

333 rue Franquet,  
Sté-Foy, Québec  
Tel. 692-1168 pour la ville de Québec  
1-500-461-3390 pour les régions extérieures à Québec. (prix fixes)

Des innovateurs à votre service

# MAINTENANT, TROIS GRANDES ENTREPRISES ADOPTENT LES SYSTEMES COMPTABLES OLIVETTI.

50 pour une banque, 11 pour un grand magasin à rayons, 110 pour une agence gouvernementale provinciale. Et voici pourquoi.

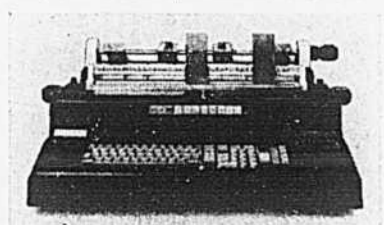
Ils furent les derniers à voir nos systèmes comptables et furent impressionnés. Plusieurs choses qu'ils ont vues et apprises apparaissent dans cette publicité. Si vous les examinez entièrement, vous allez commencer à comprendre pourquoi, et tout d'un coup ceux qui utilisent des systèmes comptables se tournent vers Olivetti.



La A-4 est une nouvelle machine comptable électronique qui est numérique et programmable combinant la dimension réduite d'une machine de bureau et la possibilité d'être utilisée comme uné calculatrice, même pendant le fonctionnement du programme. C'est la machine à usages multiples au plus bas prix pour:

- Les comptes à recevoir / à payer
- Contrôle des inventaires
- La facturation
- Transactions bancaires
- Collecte des données (avec cassettes ou ruban de papier)

La A-5 est un nouveau système comptabilité/facturation, un des systèmes électroniques qui a le plus grand succès sur le marché. Plus de 20,000 de vendus dans le monde dès la première année de son apparition. Grâce à sa conception et construction modulaires, la A-5 s'adaptent à vos besoins.



En tant que machine autonome, elle effectue les fonctions suivantes:

- Comptabilité
- Facturation
- Paie
- Grand Livre
- Communications en direct

A l'aide d'équipement périphérique, elle peut alors effectuer les fonctions les plus complexes d'un système comptable de niveau moyen.

La A-5 offre, à tout moment, un potentiel d'expansion inédit dans son domaine. L'expansion de la mémoire et de sa capacité par l'intermédiaire de modules internes et de périphériques tels que les cassettes à ruban magnétique, les cartes-registres à pistes magnétiques, le ruban de papier, le disque souple, etc.

Ajoutez à cela un réseau de succursales d'un littoral à l'autre qui fournit des ventes par des experts, un service après-vente et de programmation et maintenant vous connaissez quelques raisons qui nous permettent de dire, maintenant tous les yeux sont tournés vers nos machines comptables. Si vous en avez besoin d'une ou d'une centaine, vous devriez regarder. Appelez 761-4861 pour une démonstration sans obligation.

**olivetti**

Les Experts en Systèmes Comptables

# comment s'y retrouver à la bourse

Le lecteur trouvera dans la première colonne des tableaux des cotes boursières le nom des compagnies publiques inscrites sur le parquet de la Bourse de Montréal, Toronto, New York, Americana, de Vancouver et d'Alberta. La deuxième colonne indique le nombre d'actions transigées la veille (ventes ou achats), la troisième mentionne le prix le plus élevé auquel le titre a été vendu durant la journée, la quatrième mentionne le prix le plus bas auquel le titre a été vendu durant la journée, la cinquième fixe le prix de l'action à la clôture de la Bourse la veille et la dernière colonne indique le changement survenu entre le prix de clôture la veille et celui de l'avant-veille. Le prix des actions est exprimé en dollars pour les grandes sociétés et en cents pour les entreprises juniors.

Sur le marché des options, la présentation des tableaux de Montréal et de Chicago est différente. Dans les premiers cas, vous trouverez dans la première colonne le titre des actions transigées à Montréal et Toronto et le prix auquel l'option vous donne le droit de les acheter. Dans les trois autres colonnes, vous trouverez d'abord

le nombre d'options vendues pour novembre, février ou mai et le prix de l'option en cents canadiens (pour 110 ou 230) ou en dollars canadiens (pour 2 1/2 ou 5 1/2).

Dans la dernière colonne, on retrouve le prix de clôture des actions la veille à la Bourse de Montréal. Quant au marché de Chicago, aucun volume de transactions n'apparaît sur le tableau, sauf pour l'ensemble des contrats conclus la veille.

Sur le marché des obligations, on retrouve trois grandes catégories de titres: d'abord ce qu'on appelle communément les "Canadas" (le taux d'intérêt, la date et l'année d'échéance, le prix offert à la vente et à l'achat), puis les obligations des gouvernements, des sociétés d'Etat, des entreprises de services publics et des entreprises en général et enfin les obligations convertibles en actions ordinaires de divers types de sociétés. Pour plus d'informations à ce sujet, communiquez directement avec votre courtier.

Au tableau des dividendes, que vous procure la propriété d'actions d'entreprises diverses, on retrouve le nom des sociétés qui distribueront des dividendes. Le divi-

dende lui-même verse pour chaque action sur une base trimestrielle (trim) semestrielle (sem) ou annuelle (ann.), la date du versement par la compagnie à ses actionnaires et la date à laquelle vous devez être inscrit pour avoir droit au dividende.

Lorsque le nom d'une compagnie est suivi d'une lettre entre parenthèses ("A"), ("B"), cela identifie le type d'actions de classe "A" ou "B" sur lesquelles l'entreprise versera ses dividendes. Le même cas s'applique aux dividendes d'actions privilégiées (pr). Par ailleurs, au lieu d'exprimer en cents ou en taux d'intérêt le dividende qu'elle versera, une entreprise peut également l'exprimer en pourcentage (par exemple 100 pour cent du prix de l'action). Enfin, une entreprise qui vient de vendre une usine ou un immeuble, peut choisir de redistribuer ses profits sous forme de "dividende spécial". Lorsqu'on retrouve un signe (+) après la mention d'une entreprise, cela veut dire que les dividendes sont versés en dollars ou en cents américains. Par contre, le signe (-) réfère à une autre monnaie.

## les faits saillants de la Bourse

MONTREAL		Mines et Pétroles:		Faits saillants:	
Volume:		Pan Ocean Oil	14,715	(En cents)	
Lundi	240,400	Joult	10,552	17 1/2	
Jeudi	502,200	Cadillac	6,000	90	
		Mount Jamie	3,500	32	
		Acroft	5,000	42	
<b>Valeurs les plus actives:</b>					
(Non disponibles)					
<b>INDICES DOW JONES:</b>					
Ouv. Haut Bas Clot. Var.					
30 Ind. 981.58 991.18 976.06 988.11 +2.43					
30 Tr. 204.58 207.85 203.83 206.51 +2.28					
15 Sv. Pr. 86.81 87.55 86.43 87.07 +0.10					
85 Comp. 274.06 300.42 298.15 301.13 +2.22					

MONTREAL		Mines et Pétroles:		Faits saillants:	
Volume:		Pan Ocean Oil	14,715	(En cents)	
Lundi	240,400	Joult	10,552	17 1/2	
Jeudi	502,200	Cadillac	6,000	90	
		Mount Jamie	3,500	32	
		Acroft	5,000	42	
<b>Valeurs les plus actives:</b>					
(Non disponibles)					
<b>INDICES DOW JONES:</b>					
Ouv. Haut Bas Clot. Var.					
30 Ind. 981.58 991.18 976.06 988.11 +2.43					
30 Tr. 204.58 207.85 203.83 206.51 +2.28					
15 Sv. Pr. 86.81 87.55 86.43 87.07 +0.10					
85 Comp. 274.06 300.42 298.15 301.13 +2.22					

### INDICES A LA BOURSE DE MONTREAL

	Ind.	Serv. pub.	Banques	Comp.	Pap.
Var. 19 avril	+0.59	+0.12	+2.55	+0.69	-0.27
Ferm. 19 avril	199.46	137.45	249.41	192.44	124.53
Hauts 76	206.01	143.68	263.14	198.96	130.98
Bas 76	176.11	124.61	238.58	173.10	96.38
Hauts 75	206.71	141.94	281.74	199.62	117.89
Bas 75	159.17	119.14	212.40	157.40	93.46

### INDICES A LA BOURSE DE NEW YORK

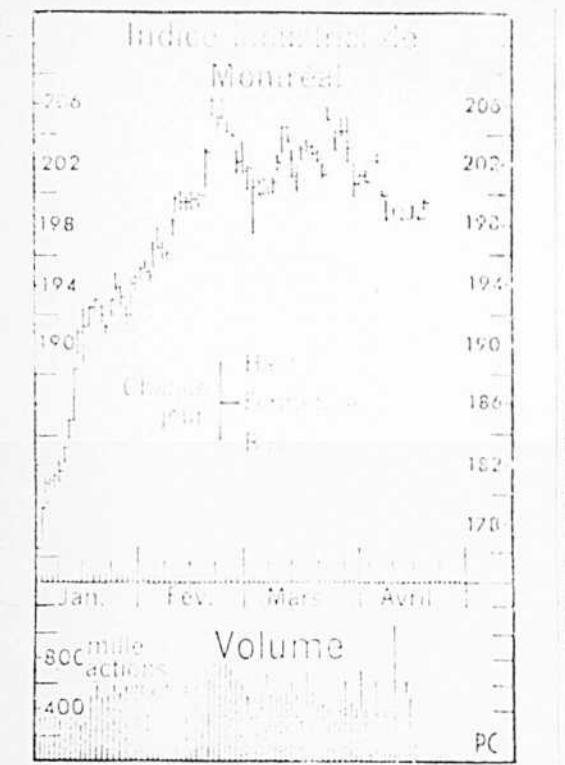
	Ind.	Aur.	Mét.	Pet.
Hauts 76	198.42	333.48	90.78	227.13
Bas 76	172.35	240.49	73.70	194.76
Hauts 75	197.14	459.95	82.95	208.20
Bas 75	157.13	229.32	57.26	112.32

### INDICES A LA BOURSE DE TORONTO

	Ind.	Aur.	Mét.	Pet.
Var. 19 avril	-0.68	-2.51	-0.51	-0.27
Ferm. 19 avril	190.18	280.65	88.54	217.50

# MONTREAL

par la Presse canadienne



Par La Presse Canadienne

**MONTREAL** — Les prix ont monté lundi à la Bourse de Montréal et l'activité y a été faible. L'indice général a monté de 0.69 et atteint 192.44. L'indice des banques, de 2.55 et atteint 249.41, celui des industrielles, de 0.59 et atteint 199.46, celui des services publics, de 0.12 et atteint 137.45, mais celui des papiers a flechi de 0.27 et est tombé à 124.53. Le volume a été de 242,400 actions, contre 502,200 actions jeudi. Le comportement des valeurs a été le suivant: 47 gains, 67 pertes et 37 inchangées, contre 54 gains, 89 pertes et 36 inchangées jeudi. Alcan Aluminium, dont 14,433 actions ont été négociées, a été le titre industriel le plus actif et sa cote a monté de 1/2 et atteint \$27 1/2. Pan Ocean Oil, dont 14,715 actions ont été transigées, a été le titre minier le plus actif et sa cote est restée inchangée, soit à \$17 1/2. Les pétroles ont été int mixtes. Dans le secteur de la spéculation, Acroft Oil and Gas est resté inchangé, soit à 42 cents, dans un virement de 5,000 actions.

Valeur	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Chg.
Alcan	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Div	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Min	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Res	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Div	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Min	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Res	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Div	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Min	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Res	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2

### marché des options-MONTREAL

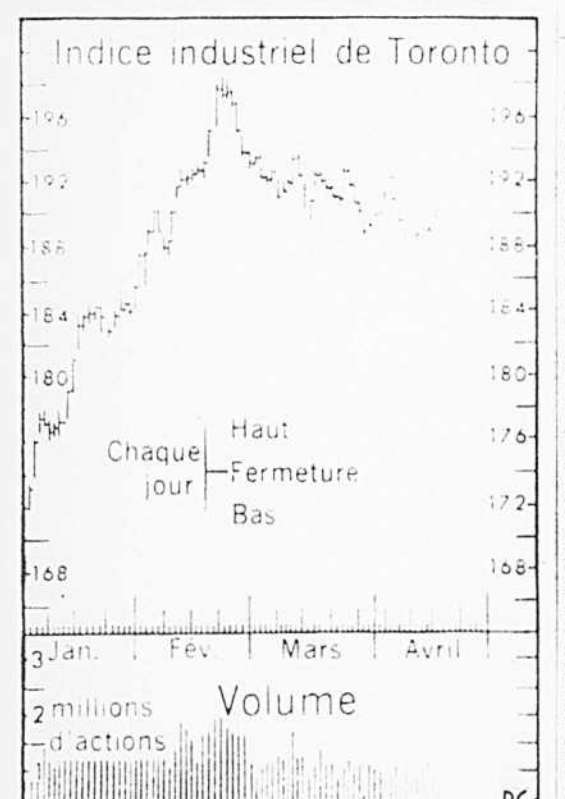
par la Presse Canadienne

Prix de clôture de toutes les options. L'unité de vente est de 100 actions. La désignation du titre s'accompagne de son prix de référence. Les cotes sont indiquées en cents sauf celles précédées du signe \$.

Option	Vol	dem	offre	trans.	ferm.	option	Vol	dem	offre	trans.	ferm.
Alcan Div	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2	Alcan Min	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Res	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2	Alcan Div	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Min	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2	Alcan Res	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Div	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2	Alcan Min	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Res	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2	Alcan Div	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2

# TORONTO

par la Presse canadienne



Valeur	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Chg.
A-G	100	101 1/2	100 1/2	101 1/2	+1/2
Alcan	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Div	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Min	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Res	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Div	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Min	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Res	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Div	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Min	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2
Alcan Res	14,433	27 1/2	26 3/4	27 1/2	+1/2

Valeur	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Chg.
F Mar	2040	43	42	42	+1
Food Corp	636	25	25	25	+1
F Secord	215	25	25	25	+1
Franklin	400	37 1/2	37 1/2	37 1/2	+1
Fraser	223	37 1/2	37 1/2	37 1/2	+1
Gen Corp	100	37 1/2	37 1/2	37 1/2	+1
Gen Corp	100	37 1/2	37 1/2	37 1/2	+1
Gen Corp	100	37 1/2	37 1/2	37 1/2	+1
Gen Corp	100	37 1/2	37 1/2	37 1/2	+1
Gen Corp	100	37 1/2	37 1/2	37 1/2	+1

Valeur	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Chg.
MDS Health	2200	235	230	230	+5
MCCP	2400	40	40	40	+1
MCCP	2400	40	40	40	+1
MCCP	2400	40	40	40	+1
MCCP	2400	40	40	40	+1
MCCP	2400	40	40	40	+1
MCCP	2400	40	40	40	+1
MCCP	2400	40	40	40	+1
MCCP	2400	40	40	40	+1
MCCP	2400	40	40	40	+1
MCCP	2400	40	40	40	+1

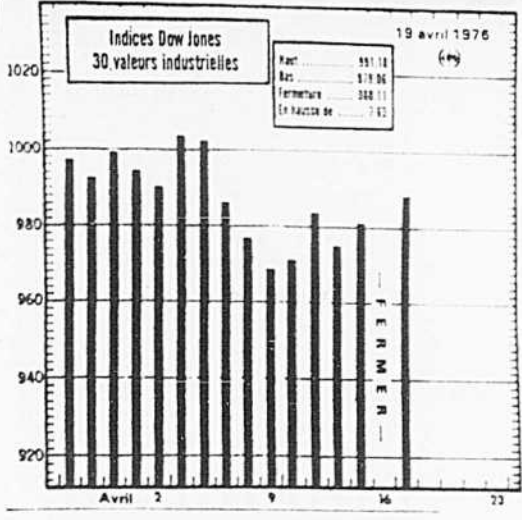
Par La Presse Canadienne

**TORONTO** — La cote a progressé lundi à la Bourse de Toronto pour la cinquième séance consécutive, mais l'activité y a été moindre que jeudi. L'indice industriel a monté de .69 et atteint 190.18, l'indice des minerais, de .51 et atteint 88.54, celui des pétroles de l'Ouest, de .27 et atteint 217.50, mais celui de l'or a flechi de 2.51 et est tombé à 280.65. Wall Street a progressé et cela a aidé à Toronto. Le volume a été de 1.99 million d'actions, contre 2.21 millions d'actions jeudi, et la valeur totale des actions transigées s'est établie à \$12.50 millions, au regard de \$16.55 millions jeudi. Le comportement des valeurs a été le suivant: 186 gains, 180 pertes et 218 inchangées, contre 200 gains, 193 pertes et 237 inchangées jeudi. Dix des 16 parties constitutives de l'indice industriel ont progressé et les six autres ont régressé. Les plus forts gains sont allés à la fiduciaire, sur le marché des options, 59 contrats ont été négociés, contre 130 jeudi.

Valeur	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Chg.
Daon Dev	100	57	7	7	-1
Daon A	250	56 1/2	6 1/2	6 1/2	-1
Daon B	2200	55 1/2	5	5	-1
Daon C	2100	39	39	39	-1
Daon D	1701	57	56 1/2	56 1/2	-1/2
Dickson	2000	55	55	55	-1/2
Dickson	2000	55	55	55	-1/2
Dickson	2000	55	55	55	-1/2
Dickson	2000	55	55	55	-1/2
Dickson	2000	55	55	55	-1/2
Dickson	2000	55	55	55	-1/2

Valeur	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Chg.
Hamro C	1900	240	240	240	+5
H Group A	300	465	465	465	+1
H Group B	1400	45	45	45	+1
H Group C	400	450	450	450	+1
H Group D	5200	114	114	114	+2
H Group E	3400	67	67	67	+1
H Group F	700	36 1/2	36 1/2	36 1/2	+1
H Group G	1700	350	350	350	+1
H Group H	22	330	340	340	+1
H Group I	300	365	365	365	+5
H Group J	850	320	20	20 1/2	+1
H Group K	150	119	19	19	+1
H Group L	366	138	36	36 1/2	+1
H Group M	400	323	23	23	+1
H Group N	1000	200	200	200	+1
H Group O	700	36 1/2	6 1/2	6 1/2	+1
H Group P	1000	25	25	25	+1
H Group Q	1500	136	160	160	+1
H Group R	100	114	14	14	+1
H Group S	3227	110	10	10	+1
H Group T	100	180	180	180	+1
H Group U	220	159	19	19	+1
H Group V	9154	523	23	23 1/2	+1
H Group W	120	58 1/2	8 1/2	8 1/2	+1
H Group X	300	119	13	13	+1
H Group Y	650	59 1/2	9 1/2	9 1/2	+1
H Group Z	100	114	14	14	+1
H Group AA	2075	425	425	425	+10
H Group AB	700	111 1/2	11 1/2	11 1/2	+1
H Group AC	650	219	219	219	+7
H Group AD	400	180	180	180	+1
H Group AE	500	7 1/2	7 1/2	7 1/2	+1
H Group AF	400	37 1/2	7 1/2	7 1/2	+1
H Group AG	100	57 1/2	7 1/2	7 1/2	+1
H Group AH	600	57 1/2	7 1/2	7 1/2	+1
H Group AI	100	119 1/2	13	13	+1
H Group AJ	200	230	230	230	+10
H Group AK	100	122	122	122	+6
H Group AL	237	105 1/2	10 1/2	10 1/2	+1
H Group AM	23000	13	13	13	+1
H Group AN	400	57 1/2	6 1/2	6 1/2	+1
H Group AO	400	57 1/2	6 1/2	6 1/2	+1
H Group AP	27000	111 1/2	11 1/2	11 1/2	+1
H Group AQ	100	57 1/2	6 1/2	6 1/2	+1
H Group AR	400	57 1/2	6 1/2	6 1/2	+1
H Group AS	250	110 1/2	10 1/2	10 1/2	+1
H Group AT	2465	110 1/2	10 1/2	10 1/2	+1
H Group AU	250	20	20	20	+1
H Group AV	1600	445	430	445	+1
H Group AW	2995	116 1/2	16 1/2	16 1/2	+1
H Group AX	100	114	14	14	+1
H Group AY	100	333 1/2	33 1/2	33 1/2	+1
H Group AZ	200	300	300	300	+1
H Group BA	100	395	385	390	+10
H Group BB	2000	20	20	20	+1
H Group BC	500	39 1/2	39 1/2	39 1/2	+1
H Group BD	100	114			

NEW YORK



NEW YORK — Assez nette progression des cours lundi à Wall Street, où l'indice des industrielles a gagné près de 8 points à l'issue d'une séance modérément active. Un certain nombre d'éléments ont alimenté l'optimisme des investisseurs américains...

Table with columns: Valeur, Vente, Haut, Bas, Perte, % change. Lists various stock symbols and their corresponding market data.

les capitaux

Les taux d'intérêt vont baisser malgré la forte demande de prêts

par Frédéric WAGNIÈRE. La demande de prêts demeure forte, mais le danger d'une autre augmentation du taux préférentiel s'est évité. Encouragée par la preuve que la masse monétaire semble avoir augmenté à un taux modéré au cours du mois de mars...

à limiter rigoureusement l'expansion de la masse monétaire. Et on pourrait assister rapidement à une nouvelle hausse des taux d'intérêt si la demande de prêts ne diminuait pas radicalement au cours des prochains mois...

Un seul facteur de la demande de prêts exerce peu d'influence sur la masse monétaire. Les grandes entreprises ont eu davantage recours aux prêts bancaires récemment et moins sur les effets de commerce.

Write to us! Nous consacrons à l'émission une chronique "Capitaux" afin de répondre aux lettres signées de nos lecteurs et lectrices traitant du placement en général et de sujets abordés dans de récentes chroniques.

Table with columns: Valeur, Vente, Haut, Bas, Perte, % change. Lists various stock symbols and their corresponding market data.

rapports financiers express

Table with columns: Compagnies, Profits (pertes) 1000, Revenus bruts 5000. Lists financial reports for various companies like Cassidy Group, Chromasco Ltd, etc.

marché des options-CHICAGO

Table with columns: Option & Prix, Call, Put, etc. Lists options market data for various stocks and commodities in Chicago.

Table with columns: Valeur, Vente, Haut, Bas, Perte, % change. Lists various stock symbols and their corresponding market data.

Table with columns: Valeur, Vente, Haut, Bas, Perte, % change. Lists various stock symbols and their corresponding market data.

Le prix des maisons a un peu décliné avec la hausse du taux hypothécaire

apparaît sur la scène avec l'arrivée des premiers bourgeois. Les taux ont effectivement baissé de 12 pour cent à 11 et demi pour cent. Le Montreal Trust a baissé ses taux à 11 et un quart pour cent sur ses hypothèques renégociées chaque année.

Le prix des maisons a un peu décliné avec la hausse du taux hypothécaire

à limiter rigoureusement l'expansion de la masse monétaire. Et on pourrait assister rapidement à une nouvelle hausse des taux d'intérêt si la demande de prêts ne diminuait pas radicalement au cours des prochains mois...

Le prix des maisons a un peu décliné avec la hausse du taux hypothécaire

à limiter rigoureusement l'expansion de la masse monétaire. Et on pourrait assister rapidement à une nouvelle hausse des taux d'intérêt si la demande de prêts ne diminuait pas radicalement au cours des prochains mois...

# Quand il s'agit de devises étrangères et de chèques de voyage, parlez avec des experts.

Devises Étrangères — achat et vente  
Chèques de Voyage — dans toutes les monnaies courantes — achat et vente  
Or et Argent — pièces, séries de pièces et lingots — achat et vente

## Deak Canada Ltée.



1155 rue Sherbrooke ouest, Montréal (514) 285-1307  
Heures d'affaires: de 9h à 17h, du lundi au vendredi.  
Siège social: 10 rue King est, Toronto  
Bureaux régionaux:  
ManuLife Center, 55 rue Bloor ouest, Toronto  
555 rue Howe, Vancouver

Nous vous offrons GRATUITEMENT une table de conversion des devises.

## Banque Canadienne Nationale

Dividende no 341

Un dividende de 27 cents par action du capital versé de la Banque est déclaré pour le trimestre finissant le 30 avril 1976. Ce dividende sera payable à compter du 1er mai 1976, au bureau principal et à toute succursale de la Banque, aux actionnaires inscrits le 31 mars 1976, à la fermeture des guichets.  
Les actionnaires ayant souscrit des actions de la nouvelle émission participeront à ce dividende au prorata des paiements qu'ils auront effectués au 31 mars.

Par ordre du Conseil d'administration,  
Le Vice-président exécutif et directeur général en chef,  
JACQUES DOUVILLE

Montréal, le 12 mars 1976.



Banque Canadienne Nationale

## fonds mutuels

PAR LA PRESSE CANADIENNE

AGF Group	Growth	9.10	vProvid Mu	6.93	Save Equity	8.12	Inc	11.24	nPacific Inc	2.63
Amer Growth	Income	4.43	vProvid Stk	5.16	Non Members	5.11	Internat	12.75	nPacific Res	2.71
Can Gt Egv	Internat	6.33	nat Res Gth	3.74	Assoc Inv	5.23	nExecutv Can	6.05	nPacific Ret	4.80
Can Sec Gm	Leverage	3.81	Planned Invest	Gr	vBeaudran	4.43	xFid Trend	21.48	nPacific US	4.39
Can TruSec	Venture	3.28	Canada Gth	6.13	vBout Trem	5.34	Heritage	6.02	PNH Group	10.87
Corp Invest	Viking	3.22	Pld Sec Inc	5.28	Can 5 Afr Gd	3.43	Industrial Gr	1.94	vBond	7.73
Corp Inv Stk	Guardian Group	3.15	Taurus	4.28	Canex Gr	5.08	Indust Amer	3.08	vFused	26.82
Gwth Equity	Enterprise	8.3	Pret et Revenu	Gr	vBond	9.12	Indust Div	6.06	vRRSP	11.37
Japan	GIS Comp	8.97	vAmericain	8.68	Internat	9.57	Indust Eq	4.98	PNF Managnt	
Midway Mkt	nsis Incom	2.81	vCanadian	6.30	vMortage	10.03	Indust Gth	15.51	nCanada Fd	3.41
Special	vGwth Fnd	2.28	vPrudential Gr	6.09	Capital Gth	10.03	Indust Inc	10.15	nCanada Fd	3.41
All Canadian Gr	North Amer	3.22	Growth	5.68	CMI Group	6.79	Indust Pens	20.22	Principal Gr	
vCompound	Mutual Acu	3.43	Income	5.03	Growth	6.73	Keystone Gr		Collective	5.85
vDividend	Mutual Inc	4.54	Savings Invest	Gr	Intl Energ	2.37	Cus K-2	5.49	Growth	4.19
vNorth Egv	Sec Income	9.55	vAmerican	8.68	Intl Gth	4.64	Cus S-1	10.11	Venture	2.72
vRevenu Gm	World Equity	5.29	vCanadian	6.30	Intl Income	3.31	Cus S-4	3.52	xPulnam	10.50
vventure	Investors Group	8.1	vRetiremt	6.09	Univest	5.18	vPeters	3.42	Scotiabank	9.4
4000	vGrowth	11.36	United Bond Str	5.68	vComp Cap	4.29	xLx Busch	14.77	Scotiabank	9.4
Calvin Bullock Gr	vInternat	5.65	vRoyFund	6.08	Canadian	7.33	xManhain	2.80	Scotiabank	9.4
Acrofund	vJapan	8.19	vRoyFund Inc	4.93	Canadian	4.24	Marlborough	4.76	Scotiabank	1.08
CIF	vMortgage	4.79	United Group	4.46	vSppothq	4.93	Natrusco	13.96	Scotiabank	1.08
Elton Group	vMutual	5.36	vAccumula	4.13	vInternat	4.84	NW Group	4.75	Scotiabank	1.08
Commwlt	vRetiremt	5.32	vAmerican R	1.27	vDiligths	3.78	vEquity	6.38	Scotiabank	1.08

## Immeubles Westmount & A.E. LePage Inc.



**YVON LAVOIE**  
M. E.W. White, Président de A.E. LePage & Westmount Realities Inc., a le plaisir d'annoncer la nomination de Yvon Lavoie au titre de Vice-président. M. Lavoie est bien connu à Québec où il dirige les opérations des divisions industrielle, commerciale et des investissements de A.E. LePage & Westmount Realities Inc., une des compagnies immobilières totalement diversifiées du Groupe LePage desservant une clientèle internationale.

## Réunions d'affaires utiles



### et agréables

Où pouvez-vous tenir une réunion d'affaires, respirer de l'air pur à pleins poumons et jouer un match de tennis?

Pour information, composer 861-6811, poste 370.

**CP Hôtels & Le Château Montebello**

Montebello, Qué. (514) 423-6341, 80 miles à l'ouest de Montréal.

## Photo ILS: un service de l'Office d'expansion économique qui travaille pour vous.

Si vous songez à une implantation ou à un agrandissement de vos installations sur l'île de Montréal, Photo ILS (Industrial Listing Service) peut vous aider. Il s'agit d'un fichier central de données mis sur pied par des gens qui connaissent leur ville et ses ressources, en collaboration avec les courtiers en immeubles de Montréal.

Pour plus de détails, communiquez avec Claude Piché, Commissaire Industriel, Office d'expansion économique, Communauté Urbaine de Montréal, Tour de la Bourse, 800 Carré Victoria, suite 3904, casier postal 55, Montréal H4Z 1A8. Téléphone: 872-6996.

Photo ILS: l'Office d'expansion économique Communauté Urbaine de Montréal.

# 60 ans de bonne conduite

## clermont

Chevrolet/Oldsmobile

### Notre atelier fête ses 60 printemps

C'est le temps d'une bonne mise au point: l'atelier de Clermont est en effervescence. Tous les mécaniciens et préposés au service — ils sont plus de 60 — se sont passé le mot pour redonner un air de fête à votre auto.

Profitez-en. Ce sont eux qui vous l'ont astiquée pour sa première sortie: ils la connaissent bien. Ils sauront vous la remettre sur... ses roues.

Mettez du printemps dans votre auto

Mécanique • Debossage • Pièces



# clermont

Motor Ltée  
5363 St-Denis, entre Laurier et Rosemont  
Téléphone: 279-6301

## Crédit Foncier

Fondé en 1880  
Actif supérieur à \$800 millions

### Obligations de 5 ans

Minimum \$500

# 10 1/4%

Intérêts payés semi-annuellement

# 10 1/2%

Intérêts payés annuellement

Montréal: 612, rue Spadina, Québec (514) 845-7111 (M. W. Fournier)

Québec: 1135, Chemin St-Louis (418) 681-0277 (M. B. Arguin)

Ottawa: 170, rue Melville (613) 238-6084 (M. B. W. Campbell)

Frais vintés acceptés

Branche: Montréal, Québec, Ottawa, Toronto, London, Windsor, Regina, Saskatoon, Edmonton, Calgary, Vancouver, Seattle, Vancouver, Victoria

Institution inscrite à la Régie de l'assurance-dépôts du Québec  
Membre de la Société d'assurance-dépôts du Canada



VOIR PAGE B3

## ROBIN HOOD MULTIFOODS LTD.



**Michael D. Rahilly**

M. Michael D. Rahilly, nommé directeur général des nouveaux produits chez Robin Hood Multifoods Ltd., nomination qui vient d'être annoncée par M. David C. Tompkins, vice-président et directeur général des produits de consommation. M. Rahilly possède une vaste expérience des domaines de la vente et du marketing et il était auparavant chef itinérant du marketing des produits d'épicerie.

## Le Canada et l'Europe? Air France vous offre déjà un marché peu commun!

Un voyage d'affaires à Paris ou ailleurs en Europe n'est pas toujours une partie de plaisir. Pouvons-nous vous aider à rendre le vôtre plus agréable et plus efficace?



Oui. En vous permettant d'entreprendre votre séjour européen dans un état d'esprit propre à en faire un succès.

Nous avons réuni à bord de nos luxueux B747 tous les éléments susceptibles de vous aider à apprécier vraiment votre voyage. Vos moindres souhaits seront comblés par nos hôtesses attentives, formées dans la grande tradition de l'hôtellerie française et qui parlent votre langue. Nous vous présenterons des films sélectionnés ainsi que notre festival de musique en plein ciel (moyennant supplément). Vous pourrez acheter des cadeaux très appréciés en franchise douanière à notre boutique "volante". Et vous aurez droit, bien sûr, à la meilleure table qui soit: plats prestigieux accompagnés des grands crus de notre réserve avec bien sûr le service "à la française".

Nous espérons ainsi que vous pourrez vraiment "recupérer", vous détendre au maximum, afin d'arriver à destination frais et dispos, prêt à aborder vos affaires avec un esprit neuf.

C'est notre façon à nous de vous aider à faire des affaires: vous les faire oublier.

Mais nous pouvons aussi vous aider: d'une façon plus concrète.

**Aide-mémoire du voyageur**  
Loin de nous la prétention de vouloir nous mêler de vos affaires: nous ne réglerons pas votre itinéraire, nous ne prendrons pas de rendez-vous pour vous. Mais nous croyons que notre petit "Aide-mémoire" pourra vous être d'un certain apport pour l'organisation de votre prochain voyage. Il contient les adresses et numéros de téléphone d'ambassades, de consulats, de Chambres de Commerce aussi bien que des indications sur les tarifs aériens et les arrangements terrestres qui vous sont offerts. Des renseignements précieux, parce qu'ils vous évitent de perdre un temps précieux!



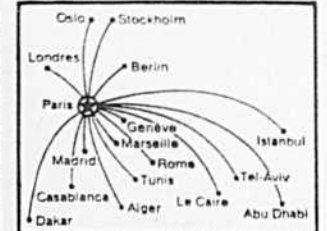
### Le Calendrier des salons internationaux français

Ce calendrier a été préparé expressément pour vous. Vous y trouverez la liste de tous les salons internationaux qui se tiennent cette année en France, principalement à Paris.

### Le Club Service Plus

Un nouveau service pour les hommes d'affaires qui voyagent souvent: votre qualité de Membre du Club Service Plus vous désigne tout spécialement à l'attention de notre personnel qui fera en sorte que vos voyages sur nos lignes soient aussi confortables que possible.

Si la documentation que nous vous proposons vous intéresse, nous vous prions de communiquer avec un agent de voyages ou avec Air France. Ou encore, demandez à votre secrétaire de remplir le coupon au bas de cette annonce et de nous le retourner.



De Paris, le vaste réseau Air France vous assure des correspondances avec les principales capitales de l'Europe, de l'Afrique et du Moyen-Orient.

## AIR FRANCE

3321, Place Ville-Marie, Montréal, Québec H3B 3N4

S.V.P. me faire parvenir

- Votre Aide-mémoire de voyage
- Le Calendrier des salons internationaux français
- Le Club Service Plus

Nom: \_\_\_\_\_

Société: \_\_\_\_\_ Poste: \_\_\_\_\_

Adresse: \_\_\_\_\_

Tel: \_\_\_\_\_

**MILLES HOTELS MERIDIEN**

La chaîne internationale des Hôtels Air France: Paris, New York, Los Angeles, Dallas, Houston, Tokyo, New Orleans (La Nouvelle-Orléans), Montréal, Québec, Rome, Rio de Janeiro et Montréal.

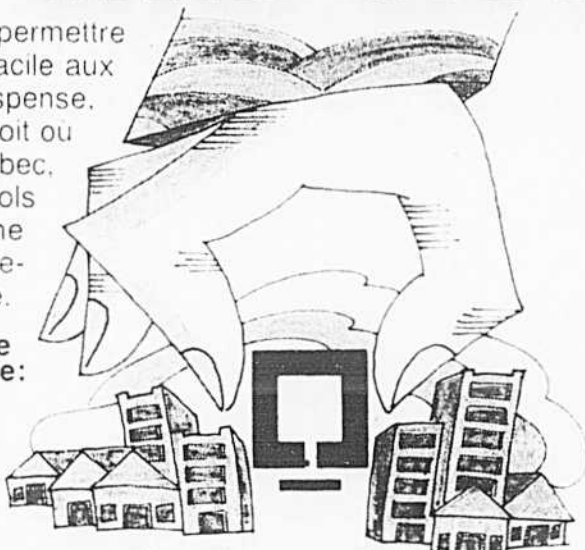


# à votre endroit!

Afin de vous permettre un accès plus facile aux services qu'elle dispense, quel que soit l'endroit où vous habitez au Québec, la Société des alcools vient d'aménager une nouvelle succursale libre-service dans votre voisinage.

Voici l'adresse de cette nouvelle succursale:

**8449, Boul. Viau  
St-Léonard**



Pour mieux vous servir... de plus près.



SOCIÉTÉ DES ALCOOLS DU QUÉBEC

## l'or à terme MARCHÉ DE WINNIPEG

Cotes des contrats à terme de l'or, en dollars américains. À la Bourse des denrées de Winnipeg.

Contrats de 400 onces:	Ouv.	Haut	Bas	Clt.
Avril 76	127.50	128.00	127.40	128.00
Juil. 76	128.50	128.80	128.30	128.80
Oct. 76	130.50	130.70	130.40	130.70
Janv. 77	130.80	131.70	130.80	131.70
Avril 77	—	—	—	131.60
Volume de jeudi: 33 contrats.				

Contrats de 100 onces:	Ouv.	Haut	Bas	Clt.
Mai 76	127.50	128.20	127.70	128.20
Avril 76	129.00	129.20	129.00	129.20
Nov. 76	130.50	130.60	130.50	130.60
Fév. 77	—	—	—	132.40
Mai 77	—	—	—	134.20
Volume de jeudi: 10 contrats.				

## denrées agricoles

PC — Cours des denrées transmises à Montréal par le ministère fédéral de l'Agriculture:

Bourse: arrivages courants, 92 points, \$1.02; 93 points, \$1.83; Commission canadienne de l'industrie laitière, \$1.02.

Prix de gros moyen aux détaillants: \$1.07 3/4; prix de détail moyen, \$1.09 1/2.

Fromage cheddar: blanc, \$1.06; coloré, \$1.06 1/2.

Poudre de lait écrémé: No 1 contenant 50 lb. 0.60 à 0.65; procédé par rouleau et par vaporisation, 0.59 à 0.60.

Lait de beurre en poudre, 0.42 à 0.47; pour nourrissage, 0.35 à 0.38.

Prix des œufs, prix moyens des grossistes aux détaillants, en boîte d'une douzaine: A-extra gros, 0.92; A-gros, 0.86 4/5; A-moyens, 0.82 7/10; A-petits, 0.82 3/5.

Prix de gros aux distributeurs alimentaires par le fédéral des producteurs agricoles du Québec: A-extra gros, 0.89; A-gros, 0.84; A-moyens, 0.81; A-petits, 0.80; A-pas-see, 0.42.

Femmes de terre de table: Québec, \$4.00 à \$4.15 les 50 lb; arrivages: 1.240 sacs de 30 lb et 285 sacs de 10 lb, I.P.E., \$4.50 à \$4.75 les 20 lb, \$2.15 à \$2.20 les 20 lb, \$1.12 à \$1.15 les 10 lb, Nouveau-Brunswick, \$4.10 à \$4.25 les 50 lb, \$1.90 à \$1.95 les 20 lb, \$0.96 à \$0.98 les 10 lb.

## les bestiaux

PC — Les arrivages de bêtes à cornes et de veaux, lundi, sur le marché de Montréal, ont été les mêmes que lundi de la semaine dernière. Ce marché a été assez actif. Les vaches s'y vendent un dollar de plus que la semaine dernière.

Arrivages lundi: 432 bêtes à cornes et 744 veaux. Prix lundi: Bouvillons, 1.90; peu pour qu'il y ait une cote. Génisses, 1.90; peu pour qu'il y ait une cote. Vaches, D1, D2, \$2.50-\$3.10, D3, \$2.50-\$2.75, D4, 1.50-\$2.25. Veaux, de bonne qualité, 50-\$74, moyenne, \$2.54, ordinaire, \$2.00-\$3.10, pour la reproduction, \$2.50-\$4.50.

La Presse  
publie  
plus de  
petites  
annonces  
que tous  
les autres  
quotidiens  
français  
de  
Montréal  
ensemble?

## le dollar

MONTREAL — Le dollar américain par rapport à la devise canadienne était en baisse hier de 4-5 à \$0.9660 et la livre sterling en hausse de 1-20 à \$1.355.

NEW YORK — Le dollar canadien par rapport à la devise américaine était en hausse de 17-100 à \$1.0142 et la livre sterling de 7-20 à \$1.8563.

## l'argent

MONTREAL — Handy & Harman's évaluait lundi le prix de l'argent canadien à \$4.378 l'once de Troy.

NEW YORK — Handy & Harman's évaluait le prix de l'argent américain à \$4.435 l'once de Troy.

# carrières ET PROFESSIONS

### COMPAGNIE MELOCHE INC. SECRÉTAIRE DE DIRECTION

Nous recherchons une personne pour s'occuper du secrétariat de la direction. Cette personne doit pouvoir prendre de la sténo en français, dactylographier et, parfois, rédiger sa correspondance en français et en anglais.

Pour rendez-vous contacter le:  
Bureau du personnel,  
695-3395

### BÉTONNIÈRE MELOCHE INC. INSPECTEUR DES LIVRAISONS DE BÉTON

FONCTIONS:  
— Vérifier l'accessibilité aux chantiers;  
— Coordonner les livraisons avec les clients;  
— Surveillance des camions sur les chantiers et sur la route.

EXIGENCE: Expérience pertinente dans le domaine.  
SALAIRE: Selon qualifications.  
Pour rendez-vous contacter le:  
Bureau du personnel  
695-3395

### ON RECHERCHE VENDEURS

La Fédération Canadienne de l'Entreprise Indépendante va nommer des représentants au Québec. Bonne connaissance des deux langues désirable. Formation universitaire, plusieurs années d'expérience des ventes y compris intangibles; tout cela aide mais n'est pas nécessaire. Doit savoir s'exprimer et pouvoir travailler indépendamment pour recruter des membres. Excellente formation sur place assurée. Gains élevés immédiatement. Choix entre compensation d'encouragement, ou salaire basé sur expérience.

Pour une entrevue personnelle veuillez téléphoner:  
M. David Jackson, gerant division,  
514-631-4022  
7 à 9 P.M. lundi ou mardi  
en dehors de la ville, frais vires.

# Les 5 plaisirs du midi

à compter de \$1.95. Oui, oui: \$1.95. Au Château Champlain.

- 1. Le plaisir à la française**  
Il faut arriver tôt au Café Terrasse pour y trouver une table qui donne sur une fenêtre. C'est très recherché. Et notre cuisine, notre décor à la française, nos prix — des repas à partir de \$1.95 y compris le café à volonté — nous semblent défier toute concurrence.
- 2. Le plaisir d'avoir le choix**  
Dans un coin de l'Escapade, on vous offre une soupe, une salade, un sandwich (chaud ou froid), un dessert, un café pour seulement \$2.95. La vue qu'on vous offre à elle seule vaut des millions. Le stationnement est gratuit.
- 3. Le plaisir d'avoir de la classe**  
Au bar Les Mariniers, laissez-vous couler dans un fauteuil confortable comme si vous étiez à votre club et reposez-vous avant de commander — comme si vous étiez à votre club — le repas du jour. A compter de \$3.95.



- 4. Le plaisir de sentir le bon pain**  
Le Tournebroche! Des petits pains chauds que l'on mange avec du pâté de campagne, l'odeur du pain qui cuit, le grésillement des grillades ouvrent les appétits les plus rebelles. Vous pouvez manger pour moins de \$4 ou pour beaucoup plus. A votre choix.  
Le stationnement est gratuit.
- 5. Le plaisir d'être à la hauteur**  
Le grand buffet de l'Escapade s'étale sur 32 pieds de long. Vous avez un choix de sept plats tous aussi succulents les uns que les autres pour \$4.25 (avec le rosbif chaud: \$6.75).  
Le stationnement est gratuit.

**CP Hôtels**  
**Le Château Champlain**  
Du plaisir de toutes les couleurs

ON FAIT  
PARTIE DES  
6 MILLIONS...  
APPELÉZ-NOUS,  
ON PARLERA  
LOCATION  
**GAREAU**  
MOTORS SALES INC  
10,175 rue Papineau  
Tel. 381-3987

**Babe**  
VOIR PAGE B 3

**NOMINATION**  
  
**GUY-PAUL MASSICOTTE**  
Monsieur Eric H. Campbell, président de Canadian International Power Company Limited, une société de gestion dont le siège social est à Montréal, est heureux d'annoncer la nomination de Monsieur Guy-Paul Massicotte au poste de vice-président, affaires juridiques et secrétaire de la compagnie.  
Monsieur Massicotte, diplômé de l'Université de Montréal et membre du Barreau du Québec, occupait auparavant le poste de vice-président, secrétaire et conseiller juridique de Alcan Atlantique Limitée.

## Un accident du travail à Valleyfield

# La compagnie tenue criminellement responsable

(VALLEYFIELD) — Le coroner Jean-Guy Riopel a rendu hier un verdict de responsabilité criminelle contre la compagnie Canadian Electrolytic Zinc, à la suite de la mort de Florient Lemieux survenue le 31 mai 1975.

M. Lemieux et un camarade de travail, Wilfrid Leduc, avaient été ébouillantés le 27 mai lors de l'effondrement d'un immense réservoir contenant 50.000 gallons d'acide. Immédiatement après l'accident, le coordonnateur du syndicat des Métallistes avait demandé au gouvernement de nommer un coroner spécial pour diriger l'enquête.

Dans son rapport de 17 pages remis hier, le coroner Riopel en vient à la conclusion que les dirigeants de l'usine, une filiale de Noranda Mines Limited, connaissaient l'état dangereux du réservoir

qui devait éventuellement s'effondrer et il se demande pourquoi le contremaître général du département, M. Guy Leduc n'avait pas or-

donné que ledit réservoir soit mis hors d'usage.

Le coroner Riopel conclut donc que "Guy Leduc était la première personne au

de l'échelle hiérarchique de la compagnie à pouvoir poser un tel geste: son omission de le faire ou de prendre dans les circonstances toute autre

mesure qui s'imposait témoigne d'une insouciance téméraire dans l'acceptation d'un risque à l'égard de la vie ou de la sécurité d'autrui. Le

décès de Florient Lemieux à la suite des blessures subies dans l'accident du 27 mai 1975 en est la conséquence." Ce blâme prononcé par le

coroner à l'endroit du contremaître général et la responsabilité qu'il lui impute, ne laisserait d'autre choix au ministère de la Justice que

celui d'intenter des poursuites judiciaires. C'est du moins l'opinion émise par le coordonnateur des métallos, M. Raymond Sliger.

### Accidents Trois autres morts

Trois victimes de la route sont venues compléter hier le bilan des quatre jours du congé pascal. Le nombre des morts accidentelles pour cette période s'élevait maintenant à 22, dont deux noyades.

Le jeune Dominique Kayne, 4 ans, de Neufchâtel, près de Québec, a été renversé par une voiture dans une entrée privée, à Manseau.

Alain Dufour, 20 ans, de Saint-Urbain, comté de Charlevoix, a perdu le contrôle de sa moto, sur la route 362, aux Eboulements et s'est tué.

Un jeune cycliste de Varennes, Christian Jean, âgé de 12 ans, a été heurté par une voiture sur la route 229, à Varennes.

### Une caution de \$1,100 versée par un témoin au procès de Manson

MANCHESTER, New Hampshire (d'après UPI) — Des policiers armés ont escorté Linda Kasabian Christian, le principal témoin de la poursuite lors du procès de Charles Manson et de certains de ses disciples, et l'ont conduite en prison hier, à la suite de son arrestation pour avoir troublé la paix, crié des obscénités et résisté aux policiers qui venaient l'arrêter.

Elle a été relâchée lorsqu'elle a versé une caution de \$1,100 comprenant, une heure après être arrivée à la prison. Elle doit comparaître le 6 mai prochain à Nashua.

Mme Christian et dix de ses compagnons ont été arrêtés par la police dimanche soir après qu'ils eurent repoussé des pompiers appelés pour éteindre un feu de joie dans un champ, près de Littleton. Une douzième personne a été accusée d'ivrognerie. Un des membres du groupe a déclaré: "Nous ne faisons que célébrer Pâques."

Trois fois, une mise en garde contre le feu a été lancée dans tout l'état du New Hampshire en raison de températures particulièrement élevées durant le dernier week-end. Le service des pompiers de la division de forêts de l'état a révélé qu'entre 30 et 40 incendies avaient été signalés chaque jour dernièrement, mais qu'ils avaient été rapidement maîtrisés.

Agencez-les au gré de votre fantaisie  
**Kates** les a conçus pour votre confort

A. Élegant pantalon droit, taille élastiquée 85% coton, 15% polyester, lavable. Tailles 8 à 20 ans. Brun, menthe, melon.

1500 ch.

Ravissante tunique à rayures, 100% coton, manches larges, encolure ronde, lavable. Tailles P.M.G. Marine ou pastel.

1200 ch.

B. Jupe 85% coton, 15% polyester, lavable, 6 panneaux avec surpiqûres blanches, boutons à l'avant, taille montée sur bande. Tailles 8 à 18. Brun, menthe, melon.

1400 ch.

Corsage à rayures multicolores 100% coton, manches courtes, décolleté carré, col contrastant, lavable.

Tailles, P.M.G. Multicolore, marine ou pastel.

1000 ch.

(Non illustré). Corsage en teintes unies 100% coton P.M.G. Blanc, marine, jaune, menthe, melon, bleu.

900 ch.

C. Short 85% coton, 15% polyester, taille élastiquée et surpiqûre au pli avant, lavable. Tailles 8 à 20 ans. Blanc, menthe, brun, melon.

700 ch.

Corsage 100% coton, lavable, encolure ronde, manches courtes avec revers. Tailles P.M.G. Blanc, marine, brun, jaune, melon, bleu.

800 ch.

D. Short lavable, 85% coton, 15% polyester, plis avant surpiqûres, glissière, taille montée sur bande et bouton. Tailles 8 à 18. Blanc, menthe, brun, melon.

800 ch.

Bustier soleil à rayures, lavable, 95% coton, 5% spandex pour l'élasticité, s'attache au cou et au dos. Tailles P.M.G. Rayures marine, rouge, brun, menthe, melon, bleu sur fond blanc.

400 ch.

Veste lavable, à rayures, manches courtes, décolleté en V, bande unie à l'avant et à l'encolure. Tailles P.M.G. Rayures marine, rouge, brun, menthe, melon, bleu sur fond blanc.

1100 ch.

(E-F-G) Au choix 3 bustiers de style différent, 95% coton 5% Spandex pour l'élasticité.

UNI. Vert, jaune, melon, blanc ou marine.

RAYÉ: Brun, rouge, jaune, vert marine ou bleu sur fond blanc. Taille unique.

300 ch.

Commandes téléphoniques acceptées

Composez 842-5151

CENTRE-VILLE, RAYON 540, 2<sup>e</sup> ETAGE  
CARREFOUR LAVAL, GALERIES D'ANJOU

**OÙ**

CENTRE-VILLE  
CARREFOUR LAVAL  
GALERIES D'ANJOU

Renseignements et commandes téléphoniques  
842-5151

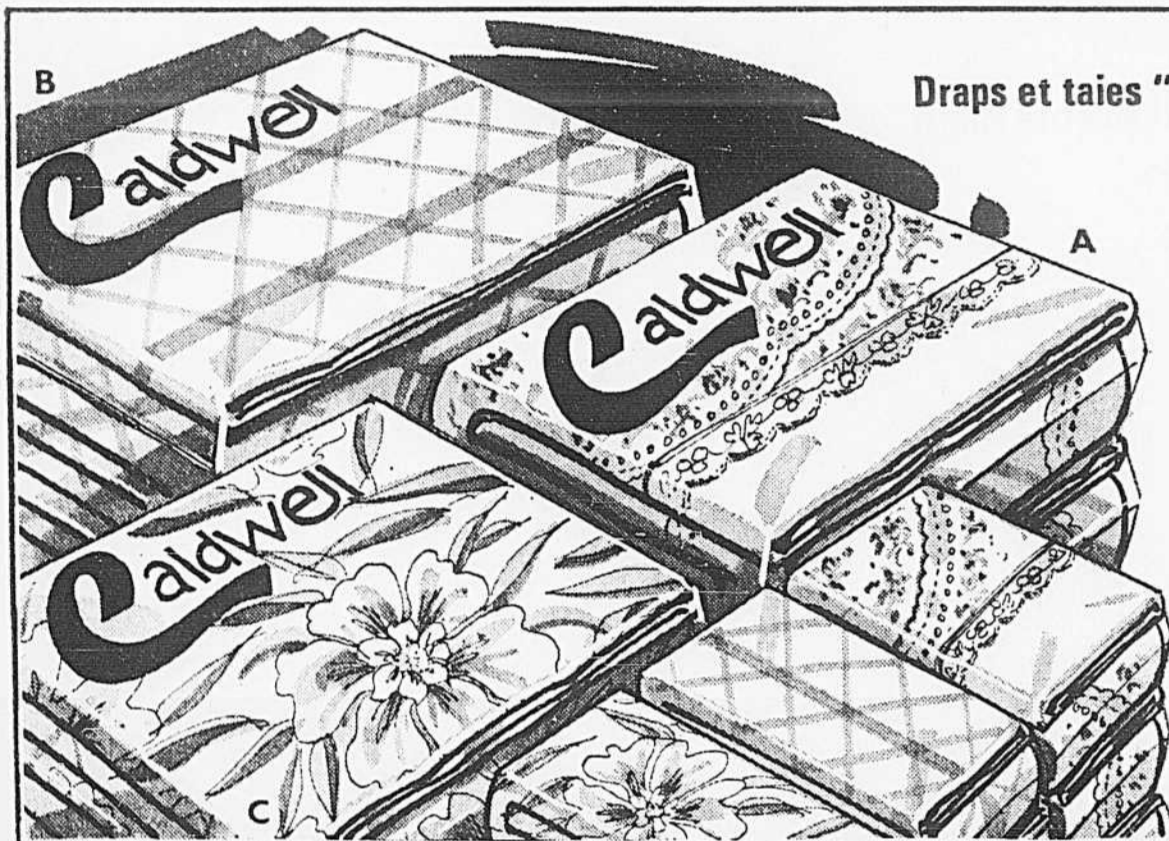
# Sortez de l'ordinaire! venez chez DUPUIS



**Les Olympiades de**  
Circle Paint & Paint World.  
Achetez un gallon de peinture Professionnel et obtenez deux rouleaux de tapisserie pour **50¢** le rouleau.  
**Ça vaut une médaille!**  
Du jeudi, 22, au samedi, 24 avril.

RENOUVELEZ VOTRE LINGERIE DE MAISON COMPOSEZ 842-5151

# VENTE BLANC & COULEUR DUPUIS



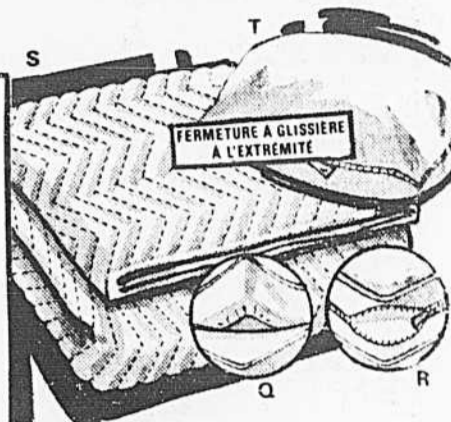
## Draps et taies "Caldwell" traités sans repassage

Habillez vos lits avec élégance et confort!... avec des draps et taies "Caldwell" en tissu 50% polyester et 50% coton au repassage permanent. Vous aimerez leur douceur et leur beauté!

81 x 100 po 54 x 75" Valeur de 9.99	66 x 100 po 39 x 75" Valeur de 8.99	Taies standard Valeur de 5.99 pai.
<b>8<sup>99</sup></b> ch.	<b>7<sup>99</sup></b> ch.	<b>4<sup>99</sup></b> pai.

- A. "Provençal" Ravissant modèle de dentelle et de fleurs sur fond beige. Bordure unie garnie de dentelle. Bleu, brun ou vert.
- B. "Perspectif". Style plus moderne... motif de lignes entrecroisées. Bordure unie garnie d'un biais dentelé. Bleu, brun, orange, pêche.
- C. "Becalmed". Pour une chambre romantique... motif de grosses fleurs dans les tons de bleu sur fond beige et pêche sur fond lime.

COMPOSEZ 842-5151  
CENTRE VILLE ET TROISIEME ETAGE  
EGALEMENT AU CARREFOUR LAVAL



## Q. Housses à matelas

54 x 75 po	Valeur de 7.99	
48 x 75"		
39 x 75"		
36 x 75"	Valeur de 6.49	<b>5<sup>49</sup></b> ch.
30 x 75"		

Protéger vos matelas des taches et de la poussière! Housses à coins élastiques. 100% coton. Blanc seulement.

## R. Housses à glissière

54 x 75 po	Valeur de 11.99	
48 x 75"		
39 x 75"		
36 x 75"	Valeur de 10.99	<b>7<sup>49</sup></b> ch.
30 x 75"		

Cette housse assure une bonne protection à votre matelas. Elle est en tissu 100% coton. Modèle à glissière pour ajustement parfait. Blanc.

## S. Piqués de coton

54 x 76 po	Valeur de 15.50	
48 x 76"	Valeur de 13.50	
39 x 76"		
36 x 76"	Valeur de 12.50	<b>9<sup>99</sup></b> ch.
30 x 76"		

Housses en piqué 100% coton avec coins élastiques pour ajustement parfait. Elles protégeront vos matelas des taches et de la poussière. Lavables à la machine. Blanc.

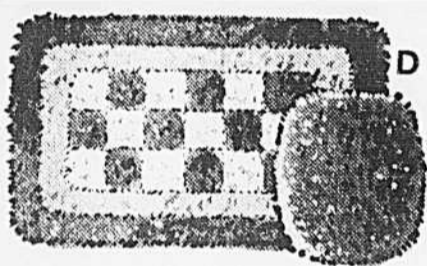
## T. Housses pour oreillers

**2 pour 1<sup>79</sup>**

Pour bien protéger vos oreillers contre la poussière et la transpiration. Modèle à glissière. Blanc seulement.

COMPOSEZ 842-5151

CENTRE-VILLE — RAYON 150  
TROISIEME ETAGE  
Egalement au Carrefour Laval

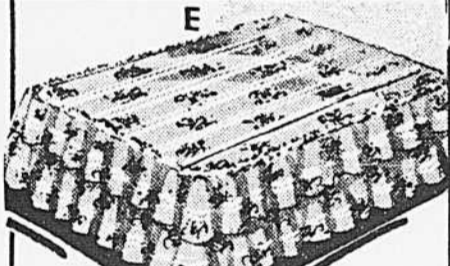


## Tapis de bain et couvre-siège

Valeur de 15.99

**12<sup>50</sup>** ans.

Pour égayer votre salle de bain! Douce peluche 60% nylon, 30% acrylique et 10% polyester. Antimites antimoussure, lavable à la machine. Épaisse et résistante antidérapant. Couvre-siège assorti. 24 x 36". Ton or, brun, bleu, vert ou rose. (Rayon 140).

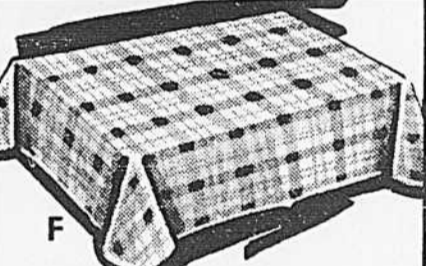


## Couvre-lits lavables

Lit double  
ou simple

**25<sup>97</sup>** ch.

Redonnez un air de jeunesse à votre chambre à coucher en couvrant votre lit de ce couvre-lit Surface 100% polyester, envers 100% polypropylène, doublure 100% acetate. Modèles avec deux volants. Motifs de fleurs en lilas, rose, ton or ou bleu. (Rayon 160).

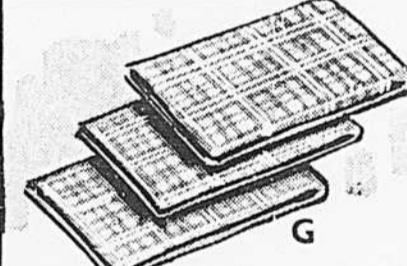


## Nappes toile et coton

50 x 50 po  
ou simple

**2<sup>89</sup>** ch. **3<sup>89</sup>** ch.

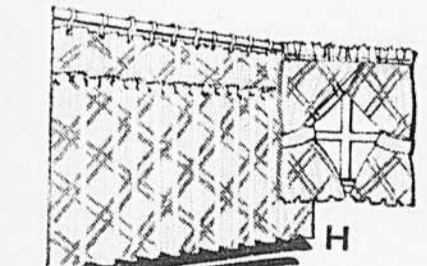
Parfaites pour tous les jours, elles donneront à votre table un petit air rustique: 75% coton et 25% toile. Modèles à carreaux en tons de brun, vert ou orange. (Rayon 140)



## Linges à vaisselle

5 pour **2<sup>99</sup>**

Toujours pratiques: 100% coton. Linges à vaisselle quadrillés, recommandés pour essuyer les verres et la vaisselle fine. Jaune, vert ou orange. 18 x 24 po. (Rayon 140).



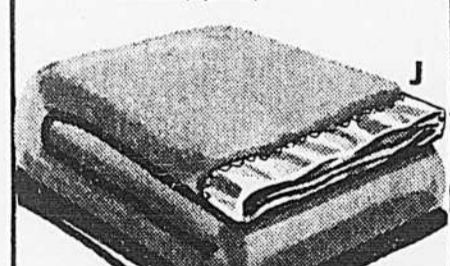
## Ens. rideaux de douche et fenêtre

Rideau de douche  
Valeur de 11.99 ch.

**9<sup>99</sup>** ans.

Rideaux de fenêtre  
Valeur de 7.99 ch.

Ensemble de rideaux de douche et de fenêtre luxueux, 100% simple Ravissant modèle avec cantonnière bordée de pompons. Motif moderne en rose, bleu, brun, rouge, vert, noir ou ton or. Rideau de douche: 72 x 72 po. Rideaux de fenêtre: 34 x 54 po chacun. (Rayon 140)

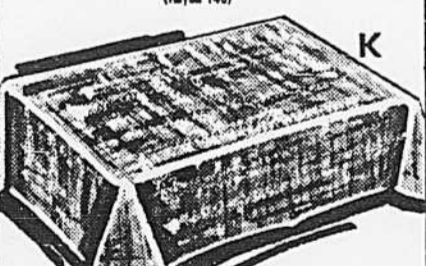


## Couvertures moelleuses

72 x 84 po  
Valeur de 9.50

**7<sup>49</sup>** ch.

Douce mais chaudes et légères! Fabriquées par des artisans canadiens elles sont en tissu 65% polyester et 35% viscose. Bordure en satin de nylon 4 po. Rose, bleu, vert, mandarine, ton or. (Rayon 160).



## Nappes en vinyle

52 x 52 po  
52 x 70 po  
60 po, ronde

**3<sup>49</sup>** ch. **4<sup>49</sup>** ch. **5<sup>49</sup>** ch.

Jolies et faciles d'entretien, ces nappes sont 100% vinyle. Envers 100% polyester évitant à la nappe de coller à la table. Melon, beige, ton or ou vert. (La nappe ronde est frangée). (Rayon 140)



## Serviettes de bain à motif jacquard

Serviette de bain, 23 x 43 po

**2<sup>69</sup>** ch.

Essuie-mains, 16 x 27 po

**1<sup>69</sup>** ch.

Débarbouillette, 13 x 13 po

**.69** ch.

Elles enlèveront votre salle de bain! Tissu éponge 100% coton à motif jacquard dans les tons de: avocat, ton or, rose ou mauve. (Rayon 140)



## Serviettes de bain en tissu éponge

Serviette de bain, 20 x 38 po

**2 pour 2<sup>89</sup>**

Essuie-mains, 15 x 26 po

**4 pour 2<sup>89</sup>**

Débarbouillette, 11 x 11 po

**8 pour 2<sup>89</sup>**

Faites ample provision de ces serviettes et débarbouillettes... elles vous sont offertes à prix avantageux! Tissu éponge 100% coton. Motif rayé. Vert, ton or, orange ou rose. (Rayon 140).



## Oreillers mousse

28 x 17 x 6 po  
Valeur de 15.99

**13<sup>50</sup>** ch.

24 x 15 x 5 po  
Valeur de 11.50

**8<sup>50</sup>** ch.

Doux et moelleux! Oreillers 100% capouchon mousse de Latex. Surface unie. Housse en rayonne satinée avec glissière. Blanc. (Rayon 100)



## Oreillers "Fortrel"

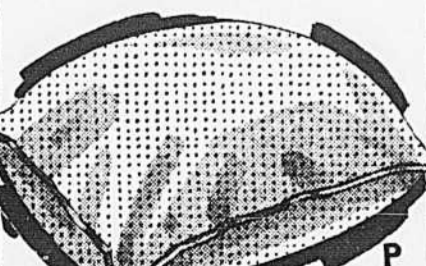
20 x 26 po  
Valeur de 9.50

**7<sup>50</sup>** ch.

20 x 29 po  
Valeur de 12.50

**9<sup>50</sup>** ch.

Ils vous donneront le même confort que le duvet! Oreillers remplis de 100% Fortrel. Anti-allergènes. Lavables et séchables à la machine. Housse 100% coton. Modèles passepoilés. Blanc/bleu. (Rayon 160)



## Oreillers plumes de poulet

20 x 26 po  
Valeur de 4.49

**4<sup>49</sup>** ch.

Confortables oreillers remolis de plumes de poulet, dans une enveloppe en mousse, afin de conserver une surface lisse. Housse 100% coton. Bleu ou rose. (Rayon 100)

**OU**  
CENTRE VILLE  
CARREFOUR LAVAL

Renseignements et  
commandes téléphoniques  
**842-5151**

Livraison des achats de  
5.00 et plus seulement  
Composez  
**842-5151**

Sortez de l'ordinaire!  
venez chez

**DUPUIS**