

Le No 1 de la finance et de l'économie au Québec

# LES AFFAIRES

PRÊT  
HYPOTHÉCAIRE

**9 1/2%**  
1 AN

Jusqu'à 90% de la valeur  
de votre résidence

FIDUCIE  
PRÊT ET REVENU



SYSTÈMES  
INFORMATIQUES  
POUR LE MONDE  
DES AFFAIRES  
1-800-387-5534  
MAI Canada Ltée.  
A Bell Atlantic Company

Montréal, semaine du 16 au 22 mai 1987 Vol. LIX N°20 120 pages 1,25 \$

# RELANCE DES MINES D'OR

**Les cours de plusieurs compagnies  
exploseront advenant une flambée de l'or**

*En quatre ans,  
près d'un milliard  
de dollars ont été  
investis dans  
l'exploration  
minière au  
Québec. Si le  
cours de l'or  
maintient sa  
tendance, bon  
nombre de  
compagnies  
pourraient  
connaître des  
performances  
dignes d'intérêt  
en bourse. Celles  
qui prévoient  
passer au stade de  
la production  
dans les  
prochains mois  
seraient les mieux  
placées.  
Un dossier sur les  
titres miniers  
juniors les plus  
prometteurs.*

pp. 2 à 5



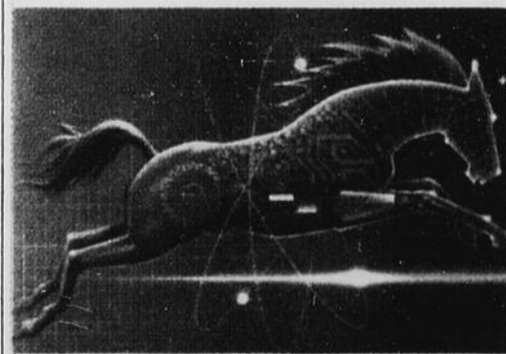
## CONDOS DE LUXE À L'ENCHÈRE

*59 condos des Jardins  
de l'Archipel seront  
vendus aux enchères  
p. 19*

CAHIER SPÉCIAL

LES AFFAIRES

## Le génie canadien à 100 ans



## CAHIER SPÉCIAL DE 32 PAGES

### TECHNOLOGIE

*La guerre des étoiles pourrait gé-  
nerer des retombées supérieures au  
PIB de la planète pp. 26-27*

### PLACEMENT

*Bo Jeans, filiale depuis l'an dernier  
de San Francisco, fait un 1er appel  
public à l'épargne p. 44*

### LONGUEUIL

*Un cahier spécial de 24 pages*

De nombreux titres miniers juniors au Québec sont prêts à exploser en bourse advenant une flambée du prix de l'or. Le phénomène, qui constituerait un précédent au Québec, ne serait en fait qu'une reprise ici de ce que les juniors canadiens ont déjà vécu voilà quelques années.

## Advenant une flambée du prix de l'or

# Les titres miniers juniors du Québec sont

Une compagnie minière est considérée comme une junior tant qu'elle n'a pas franchi avec succès le stade de l'exploration.

En 1980, la montée du prix de l'or autour de 800 \$ US l'once avait enflammé le prix des titres miniers juniors au Canada, plusieurs d'entre-eux décuplant en quelques semaines. À cette époque au Québec, le nombre de compagnies minières d'exploration était cependant

restreint.

Sept ans plus tard, grâce à la manne accréditive, le Québec possède un grand nombre de petites compagnies minières d'exploration dont le potentiel est excellent. Comme ce fut le cas en 1980 à l'échelle canadienne, ils pourraient exploser à la hausse si l'or s'emballait.

### Potentiel en développement

Depuis quatre ans, le

succès grandissant des fonds d'exploration du Canada (FEC) et des comptes d'exploration du Québec (CEQ), qui ensemble ont donné naissance au régime des actions accréditives, ont permis au Québec de développer considérablement son potentiel minier.

"Les accréditives ont comme conséquence directe d'avoir permis d'abord de découvrir plusieurs propriétés très intéressantes et

ensuite d'avoir développé ces propriétés", a déclaré aux AFFAIRES Gaétan Morin, analyste minier pour la firme Pemberton Bell Gouinlock.

En fait, de 1983 à 1985, la valeur des placements accréditifs pour l'exploration minière au Québec a totalisé près de 500 M\$. En 1985 seulement, ces placements ont atteint environ 350 M\$, selon le service des études de la Commission des valeurs mobilières du Québec. Tout porte à croire qu'il y en a eu au moins autant en 1986. Au total donc, près d'un milliard de dollars ont été investis en exploration minière au Québec en quatre ans.

Ajoutez à ces éléments une poursuite de la tendance actuelle du prix de l'or et des autres métaux précieux, et vous avez la recette parfaite pour une explosion des prix des titres miniers à la bourse. "De plus, après la hausse importante des titres des compagnies productrices d'or, beaucoup d'investisseurs se tournent maintenant vers les compagnies juniors", a révélé Robert Ayotte, analyste aurifère chez McNeil Mantha.

Il s'agit là d'un autre aspect important. En effet, les titres aurifères, tels que mesurés par le sous-indice de ce secteur à la Bourse de Toronto, ont grimpé de 70 % depuis le début de l'année avec l'appui d'une hausse de 15 % du prix de l'or. Devant un tel mouvement, il y a fort à parier que bon nombre d'investisseurs, à la recherche de solutions de rechange à ces compagnies majeures dépendantes, se tourneront

vers les plus petites compagnies.

### Les prochaines mines

"Investir dans des titres juniors donne un effet de levier incroyable", a déclaré M. Ayotte. Par exemple, un titre à 0,40 \$ l'action dans un climat euphorique peut rapidement doubler. Or, au niveau actuel, le prix de l'or devra monter substantiellement avant qu'un titre aurifère majeur passe de 40 à 80 \$ !

Toutefois, il est important de mettre en garde les investisseurs contre les risques inhérents aux titres miniers. M. Ayotte déplore le fait que plusieurs investissent à l'aveuglette. "Depuis quelques temps, il y en a de plus en plus qui investissent dans n'importe quoi", a-t-il lancé.

Pour leur part, Gaétan Morin et son collègue chez Pemberton, André Gaudin, considèrent que l'investissement dans les titres de compagnies d'exploration minière, même s'il comporte toujours des risques élevés, peut tout de même se faire de façon raisonnée et efficace.

Parmi les compagnies minières qui pourraient connaître une meilleure performance en bourse, il y a celles qui mèneront une ou plusieurs propriétés à la production dans les prochains mois. Le meilleur exemple de performance fantastique d'un titre junior sur le seuil de l'exploitation est Ressources Aur (Mtl, 11,75 \$).

À la fin de janvier 1987, ce titre se transigeait à 4,40 \$. Trois mois plus tard, Aur a triplé à la

## DEVENEZ AGENT D'IMMEUBLE Prenez le cours VENTE DE BIENS IMMOBILIERS

- Communication
- Évaluation
- Droit immobilier
- Vente immobilière
- Mathématiques
- Architecture



Auteur du volume "Arrêtez d'avoir peur, et croyez au succès!" Nouvelle édition, 125e mille

180 heures le jour ou le soir.

RENSEIGNEMENTS: (514) 277-2117.

Enseignement Professionnel Collégial

Permis No. 749926

Jean-Luc Leboeuf

5277 Avenue du Parc, Montréal H2V 4G9

Une école privée au service du public.

Régulièrement à Montréal.

Très bientôt à Québec, Magog, Hull, Val D'Or.

## SERVICE DE LIAISON FINANCIÈRE

# VOUS RECHERCHEZ •UNE ENTREPRISE? •UN INVESTISSEUR?

Inscrivez-vous à notre Service de Liaison Financière. Nous ferons les recherches pour vous.

## NOUS RECHERCHONS

### UN INVESTISSEUR

Pour une compagnie:

- de publicité oeuvrant dans un créneau particulier DÉMARRAGE #09-E8-017
- de transport bien établie, dans l'est du Québec EXPANSION #09-D8-014
- de fabrication de produits alimentaires, de France, désirant établir son concept au Québec ÉTABLIE #01-C8-118
- de promotion immobilière localisée à Montréal EXPANSION #01-D8-122

Pour un investisseur:

### UNE ENTREPRISE

- de fabrication, secteur de l'automobile ou de la construction ou autre DÉMARRAGE #09-E8-015
- de fabrication de produits électroniques ou ayant un produit prêt à fabriquer REDRESSEMENT-DÉMARRAGE #85-E8-038
- de fabrication ou distribution, produits électriques ou machinerie EXPANSION #01-D8-126
- de fabrication ou de distribution, secteur produits chimiques ÉTABLIE #46-L7-029

## APPELEZ-NOUS DÈS MAINTENANT

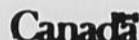
Pierre Girard (514) 283-7220 ou Marcel Parisien (514) 283-4062

# ON APPUIE VOTRE ENTREPRISE



Banque fédérale de développement

Federal Business Development Bank



## LES COMPAGNIES DONT ON PARLE

About	2-3
Acres	G-3
ADS	G-3
Agnico-Eagle	2-3
Al Group	26-27
American Adv. Ventures	26-27
American Barrick	4
Arbor	43
Arizona Jobba	44
Asamera Minerals	44
ASEA	34-35
Audrey	2-3
Augmitto	2-3
Aumine	43
Aunore	2-3
Aur	2-3
Autopoint	61
Avcorp	40
Barexor	43
Belkin	56
Belmoral	2-3
Blodev	G-24
Bocenor (Gr.)	44
Bo Jeans	44
Bombardier	16
Boutique Chérie	44
Breuvages Appia	33
Business Com. Corp.	26-27
Cabano d'Anjou	56

Cambior	2-3
Campbell Resources	2-3
Canadian Utilities	44
Canadien National	44
CDC Life	56
Centmill Chemises	28
CGI Gr.36-37	
Chrysler	51
Circuits Hélix	61
Cogesco	2-3
Cominco	44
Conwest Exploration Co.	44
Corel Systems Corp.	44
Corp. Capital Dynamique	44
Corp. Green Forest	44
Corp. Première Québec	S-5
Corrosult	16
Cosigma	G-27
Cotations d'Annuités can.	45
Cott	33
D'Or Val	2-3
Datamark	40
Deloitte Haskins	24
Deragon Langlois	44
Distr. aux consommateurs	40
Dumagami	2-3
Echo Bay	4

Eider	4
Espalau	56
Essor 4	43
Explo. Pontiac	44
Explo. Fairfield	44
Explo. Rogi	44
Faces	28
Falconbridge	44
Fletcher Challenge	44
Foratek Int.	44
General Motor	51
Golden Knight 2-3	41
Goldex	2-3
Great West	45
Guillevin Int.	34-35
Générale Électrique	34-35
Holiday Inn	S-5
Honda	51
Hydro-Québec	16, G-3, 22, S-2
Igloo Vikski	44
Imasco	40
Inco	2-3, 41
Industrielle-Alliance	45
Inv. en div. can. N°1	44
Janin	G-21
Jeans Lib	44
Jutan International	44
Kangeld	43
Kiena	4
Kik Cola	33

Kinburn Tech. Corp.	44
LGL (Groupe)	G-28
La Laurentienne	8-9
La Vérendrye	56
Laidlaw	40, 44, 56
Lavalin G-2, 6, 21, 26, 27	
Lawson Mardon	44
Lessard Beaucage	44
Loewen (Gr.)	44
Louven	2-3
Lévesque Beaubien	38
Maax	44
Machinerie Simard	13
Macyro (Gr.)	44
Marconi	G-16
Mark Res.	44
Maufort	2-3
Mazarin	4
Mercille (Gr.)	S-5
Memotec	44, 56
Messeguy	4
Meston	2-3
Méto-Richelieu	56
Métropolitaine	45
Mimiska	43
Minerais Lac	2-3
Mines Dickenson	4
Mines d'or Cheni	44
Mines Lyon Lake	41
Miron	40
Monenco	G-28

MSV	2-3
Municipal Fin. Corp.	44
Mutuelle S.S.Q.	45
New Ent. Associates	26-27
Nissan	51
Noranda	2-3
Novamin	44
Noverco	40
Oasis	4
Oerlikon	G-17
Parkland Ind.	44
Paul Vallée	25
Perron	2-3
Péto-Sun	G-24
Pierce Nordquist	26-27
Pioneer Metals Corp.	44
Placer	2-3, 4
Plastiques DDS	14
Pratt & Whitney	G-16, S-3, 20
Pulvérisateurs M-S	13
Radisson	4
Reed Stenhouse	56
Ressources Audrey	41
Rouyn	2-3
Samson Bélaire	24
San Francisco	44
Shasper	40
Sidbec-Dosco	16
Sigma	4
Sirius	26-27

SNC G-2-4-21-29	
Soc. com. F et G 87	44
Soc. com. H. Lord Berr	44
Soc. com. La bande à Ovide	44
Soc. com. MSV 87	44
Soc. com. Maufort	44
Soc. com. NIM 87	44
Soc. com. Q.M.E. 87	44
Soc. com. Lakewood III	44
Soc. com. d'expl. Monicor	44
Soc. min. Septentrion	44
Sofati	G-21
Spectra Ent.	26-27
Sphinx	43
Sumner Sport	44
Syngold	2-3
System	44
Teck	2-3
Tecsuat	16
Tee Com	56
Transat A.T.(Gr.)	44
U.E.S. Plastique & Métal	25
Variety Corp	44
Vior	2-3
Wardair	44
Weston	S-3
Wrightbar	2-3
Yorbeau	2-3

# prêts à exploser en bourse



Au total, près d'un milliard de dollars ont été investis en exploration minière au Québec en quatre ans.

bourse, atteignant même 15 \$. Ce bond s'explique par des bons résultats d'exploration aux trois propriétés principales d'Aur, soit Orenada, Norlartie et First Canadian. D'ailleurs, la première de ces propriétés pourrait être en production d'ici la fin de 1988. La hausse du titre s'explique aussi par un bon effort de promotion de la part du président de Ressources Aur, James Gill.

## Futurs producteurs

"D'ici la fin de 1987, les propriétés suivantes pourraient entrer en production : Joe Mann, Beacon,

Mobrun et Bourlamaque", a indiqué M. Gaumont. La mine Joe Mann de Ressources du Lac Meston (Mtl, 4,90 \$) et de Campbell Resources (Mtl, 3,25 \$) entrera officiellement en production d'ici la fin de mai. Beacon de Mines D'Or Val (Mtl, 5,25 \$) et Mobrun de Ressources Audrey (Mtl, 3,80 \$) devraient suivre avant la fin de l'été. Enfin, la propriété Bourlamaque, impliquant Mines Belmoral (Mtl, 7 \$) et Mines Wrightbar (Mtl, 3,05 \$), devrait mener à l'exploitation d'une petite mine d'or d'ici la fin de 1987.

Les analystes de Pemberton, tout en admettant que ces compagnies ont un bon potentiel, ne croient pas qu'il y ait parmi ces titres de véritables aubaines. Il faut dire que MM. Morin et Gaumont ont recommandé Audrey à 1,30 \$ en février dernier et qu'ils hésitent, après un gain de 192 %, à le recommander à nouveau.

En 1988, l'exploitation du gigantesque gisement Golden Pond dans Casa Bérardi débutera en août. Il s'agit d'une propriété avec des réserves de 8 millions de tonnes à une teneur de 0,23 once d'or la tonne. Elle appartient à Inco (Mtl, 25 \$) et Golden Knight (Mtl, 13,75 \$). Inco est une compagnie majeure et Golden Knight, à son prix actuel et avec l'ampleur de Golden Pond, est sur le point d'être admise dans cette catégorie.

D'autre part, Res-

sources Rouyn (Mtl, 4,70 \$) devrait aussi mettre en marche son projet d'exploitation à ses propriétés Francoeur, Lac Fortune et Wasamac, toutes détenues conjointement avec Minerais Lac (Mtl, 47,50 \$). "Ressources Rouyn, même près de 5 \$, est encore un achat", a jugé Gaétan Morin. De l'avis des analystes miniers de Pemberton, Rouyn est une compagnie minière de la même qualité que Ressources Aur, mais qui se transige à un prix de 7 \$ inférieur à celui d'Aur parce qu'elle est moins connue.

Aussi en 1988, il faut prévoir la mise en exploitation de plusieurs autres propriétés, comme celles d'Astoria de Ressources Yorbeau (Mtl, 0,86 \$), les zones est et ouest de Mines Dumagami (Mtl, 15,88 \$), la propriété Elder de Ressources Aunore (Mtl, 2,55 \$) et Mines Abcourt (Mtl, 1,66 \$) ainsi que la propriété Sleeping Giant de Mines d'Or Perron (Mtl, 5,50 \$).

De ces futurs producteurs, les analystes de Pemberton sont unanimes à recommander Abcourt, qui exploite déjà une mine d'argent et de zinc à Baraute. Au prix actuel de l'argent et si le prix du zinc se redresse comme les experts semblent le croire, l'exploitation d'Abcourt pourrait être très rentable.

"Ajoutez à cela l'exploitation possible de la propriété Elder d'ici la fin 1988, et vous avez un titre, Abcourt, nettement sous-évalué", a affirmé M. Gaumont.

## Des achats

À cette liste des futures mines d'or dressée par les analystes, Kamil A. Khobzi, président de Geologica, une firme de géologues-consultants de Val-d'Or, ajoute la propriété Goldex dans le canton Dubuisson de Mines Goldex (Mtl, 7,13 \$) et d'Agnico-Eagle (Mtl, 40 \$). "De plus, il ne faut pas oublier l'ancienne mine Lamaque où la compagnie Teck (Mtl, A, 33 \$) et son partenaire obtiendraient de bons résultats", a indiqué M. Khobzi.

Enfin, il faut ajouter à ces futures mines potentielles d'ici 1988, d'autres projets très intéressants qui pourraient devenir des

mines d'ici 1990. Parmi ceux-là, il y a la propriété Beauchastel d'Explorations Augmitto (Mtl, 2,20 \$), l'ancienne mine Siscoe de Maufort (Mtl, 1,23 \$) et Cambior (Mtl, 30 \$), Ribago de Cambior, Noranda (Mtl, 29,25 \$) et Cogesco (Mtl, 0,92 \$), la propriété Deka de Syngold (Mtl, 4,15 \$) et la propriété Eastmain de Placer (Mtl, 49,25 \$) et de Ressources MSV (Mtl, 3,75 \$).

Parmi toutes ces compagnies et ces propriétés, celles qui se distinguent de l'avis des analystes de Pemberton sont Rouyn, Aunore, Abcourt, Syngold et MSV. En plus de ces recommandations d'achat, Gaétan Morin et André Gaumont recommandent Louvem (Mtl, 2,15 \$) et Vior (Mtl, 2,31 \$), Louvem parce que les producteurs d'or à 2 \$ sont plutôt rares et Vior en raison de sa direction très dynamique.

La plupart de ces titres seraient les premiers à bondir dans l'hypothèse d'une flambée des prix des

**ExpoSystèmes**  
CANADA  
DESIGN ET FABRICATION  
DE KIOSQUES MODULAIRES  
ACHAT OU LOCATION  
MONTREAL (514) 875-6271  
QUÉBEC (418) 647-2014

métaux précieux. De plus, même si le prix de l'or ne connaît pas de hausses importantes comme celle de 1980, il faut se rappeler qu'à 400 - 450 \$ US l'once, ces futurs producteurs d'or offrent tout un potentiel. Il n'y a pas beaucoup d'entreprises qui peuvent vendre leur matière première avec une marge bénéficiaire comparable au 200 \$ US l'once qu'obtiennent les producteurs actuellement et qui pourront recueillir les futurs producteurs.

**BERNARD**

**MOONEY**

## VOUS INSCRIRE À LA BOURSE?

Les profits actuels ou prévus de votre entreprise importent plus que sa taille.

**Tassé & Associés, Limitée**

630, boulevard Dorchester Ouest  
Bureau 1200  
Montréal (Québec) H3B 1S6  
Tél.: (514) 879-2100

# Tassé

Membre des Bourses de Montréal, de Toronto, de Vancouver et de l'Association canadienne des courtiers en valeurs mobilières

## SOMMAIRE

Après REER	p. 45
Bloc-notes	p. 6
Bourses	pp. 56 à 60
Éditorial	p. 6
Émissions en cours	p. 44
Finances personnelles	p. 38
Fiscalité	p. 30-31
Flash-actions	p. 40
Franchises	28
Gagnants et perdants	p. 56
Immeuble	pp. 19 à 23
Indicateur économique	p. 32
Investissements	p. 25
Marchés boursiers	p. 53
Marché obligataire	p. 51
Management	p. 16
Marketing	pp. 15
Mines et métaux	pp. 41, 43
Monde du travail	p. 29
Nouvelles émissions	p. 44
Parquet de Montréal	p. 55
Parquet de Vancouver	p. 54
Portefeuille	p. 52
Pouls de l'économie	p. 32
REA	pp. 46 à 49
Résultats financiers	p. 61
Rue St-Jacques	p. 10
Taux d'intérêt	p. 50
Technologies	pp. 26-27
Votre impôt	p. 63

Courrier de la deuxième classe  
Enregistrement no 0923

## Une seconde!



BAUME & MERCIER



**Si vous êtes d'affaires**

Bijouterie C.M. Michaud  
937 est, rue Bélanger,  
Montréal (514) 279-4527

Le plus grand  
dépositaire  
de montres  
prestigieuses  
au pays.

**VOICI LA NOUVEAUTÉ QUE TOUT LE MONDE ATTENDAIT:**  
**Le fonds Gestion de Portefeuille Dynamique (GPD\*)**

Ce sont nos spécialistes qui décident de la meilleure répartition de votre placement entre les six différents fonds du Groupe Dynamique, selon les conditions des marchés. GPD, le fonds qui vous libère des soucis du choix du bon placement au bon moment.



**Fonds Dynamique**

\* Le fonds GPD, vendu par prospectus, n'est disponible que par l'entremise de courtiers en valeurs et de vendeurs de fonds mutuels.

■ Lorsqu'il est question d'un secteur boursier qui a grimpé de 70 % en quelques mois, il est normal de s'attendre à des recommandations de prudence et de sélectivité de la part des analystes. C'est exactement ce qui se produit pour les titres aurifères, les analystes miniers reconnaissant que les titres des producteurs aurifères sont actuellement surchauffés et vulnérables à une correction.

Pourtant, malgré ce climat, les analystes recommandent tout de même l'achat des producteurs d'or comme **American Barrick** (Mtl, 50,13 \$), **Echo Bay** (Mtl, 57 \$) et **Mines Dickenson** (Tor., A, 15,50 \$). Parmi les autres minières, on a des bons mots pour **Placer Development** (Mtl, 49,50 \$), **Kiena** (Mtl, 20,50 \$) et **Sigma** (Mtl, 23,50 \$), mais le potentiel à la hausse serait toutefois limité aux prix actuels.

"Nous recommandons toujours American Barrick parce que nous pensons que, étant donné l'expansion affichée récemment, cette compagnie peut devenir un très gros producteur d'or", affirme

## Certains titres de producteurs aurifères seraient encore des achats

ment **Jean Demers** et **Stephen Kibsey**, analystes miniers chez **Lévesque Beau-bien**.

Pour sa part, l'analyste américain de **Merrill Lynch, Robert H. Cook**, recommande aussi **American Barrick**, surtout dans une perspective à long terme. "L'achat de ce titre est intéressant car il représente une occasion de profiter d'une augmentation de la production aurifère, d'une amélioration de l'exploitation, du potentiel d'exploration et d'une reconnaissance grandissante de la part des investisseurs", note M. Cook. Cet analyste prévoit que la croissance composée des bénéfices de Barrick d'ici 1990 sera d'environ 48 %.

"Malgré l'augmentation récente du prix du titre, nous considérons qu'Echo Bay représente toujours une belle valeur avec un bon potentiel de croissance", affirme M. Cook. MM. Kibsey et Demers pour leur part re-

commandent aussi cette compagnie en raison des acquisitions effectuées en 1986. Une des forces d'Echo Bay, selon l'analyste de Merrill Lynch, serait d'ailleurs sa capacité d'identifier et d'acquérir de bonnes propriétés à un coût raisonnable.

### Ratios trop élevés

Mines Dickenson est une autre compagnie qui est la cible de recommandations unanimes de la part des analystes consultés. "À long terme, nous considérons que ce titre est un achat. Comme la production aurifère augmentera à la mine Red Lake, les coûts poursuivront leur

descente et les profits s'amélioreront", croit M. Cook.

Pour leur part, MM. Kibsey et Demers aiment aussi la compagnie Dickenson, mais soulignent que le ratio cours-bénéfices devrait être plus bas pour une majeure qui produit moins de 100 000 onces d'or. Toutefois, avec une encaisse de 55 M\$, la compagnie est en bonne position pour acquérir un autre producteur et ainsi améliorer considérablement sa position.

Les analystes miniers de Lévesque notent que des titres comme Sigma et Kiena se transigent aussi à des

ratios cours-bénéfices élevés pour des compagnies de leur taille, même ajoutent-ils, s'il s'agit de bonnes compagnies. Enfin, ces analystes avouent un certain faible pour Placer Development. "Voilà une très bonne entreprise avec une encaisse importante qui domine le marché aurifère en Australie et en Nouvelle-Zélande", d'affirmer MM. Demers et Kibsey.

En résumé, les titres aurifères, c'est-à-dire ceux des producteurs aurifères, après une augmentation de 70 % par rapport à une hausse de 15 % du prix de l'or, sont des investisse-

ments risqués au niveau actuel. Car, même si vous investissez dans une compagnie minière très solide, tout recul sensible du prix de l'or sera suffisant pour provoquer une chute générale de ces titres.

L'investisseur qui tente sa chance dans ce secteur au prix actuel doit le faire dans une perspective de gain à plus long terme. Aussi, avec la volatilité des dernières semaines, il doit s'assurer d'avoir le coeur suffisamment solide et un portefeuille bien diversifié.

BERNARD

MOONEY

## Des spécialistes recommandent six minières nettement spéculatives

■ Vous avez un portefeuille équilibré et votre santé financière est ir-

réprochable. Vous aimeriez toutefois ajouter un peu de piquant à cette saine, mais tranquille stabilité ? Pour ce faire, vous pouvez investir vos dollars superflus dans quelques titres miniers à la fois risqués et très intéressants.

LES AFFAIRES a demandé aux experts miniers de la firme **Pemberton Bell Gouinlock, André Gaumont** et **Gaétan Morin** les meilleurs choix de titres miniers à très fort potentiel, mais risqué. En voici six, mais rappelez-vous qu'il s'agit de haute-voltage ! Les commentaires proviennent de ces deux analystes.

**Mazarin** (Mtl, 0,66 \$) :

"Les prochains forages au projet Scheffor pourraient surprendre les investisseurs. De plus, cette compagnie jouit d'un bon fonds de roulement, gracieuseté entre autres de sa participation active dans le groupe **Mazarin-Vior**."

**Eider** (Mtl, 0,70 \$) : "Cette compagnie pourrait annoncer une nouvelle très intéressante d'ici quelques jours. Aussi, depuis plusieurs jours, le titre a monté lentement, mais sûrement avec peu de volume. C'est signe qu'il y a très peu de vendeurs."

**Essor** (Mtl, 0,70 \$) : "Que les rumeurs de prise de contrôle soit fondées ou non, il reste que cette

compagnie intéresse beaucoup de gens. La propriété **Black Cliff**, située près de la propriété **First Canadian de Ressources Aur** (Mtl, 11,75 \$) est particulièrement intéressante."

**Messeguay** (Mtl, 0,57 \$) : "Les derniers résultats ont été très positifs et ils en sont déjà à l'échantillon en vrac."

**Oasis** (Mtl, 0,68 \$) : "Nous nous attendons à de bonnes nouvelles sur leur projet de platine dans l'Ungava."

**Radisson** (Mtl, 0,67 \$) : "Leur dernière acquisition, l'ancienne mine **Duquesne**, donne une nouvelle dimension à cette compagnie."

# Après 6 mois, déjà 18 millions \$


Le nouveau  
**Fonds Desjardins  
Équilibré**

Une gestion professionnelle  
à votre portée

Sans frais d'acquisition

Les Fonds Desjardins sont vendus au moyen de prospectus disponibles dans nos succursales.

Pour plus de facilité,  
vous pouvez faire votre placement par téléphone

 **Fiducie  
du Québec**

Anjou (514) 355-2050 1-800-361-5808 **Brossard** (514) 445-3224 1-800-361-4436  
**Chicoutimi** (418) 549-5746 1-800-463-9657 **Hull** (819) 777-9119 1-800-567-6886  
**LaSalle** (514) 366-1175 1-800-361-6633 **Laval** (514) 668-5223 1-800-361-3803  
**Longueuil** (514) 679-2810 1-800-361-5058 **Montréal** (514) 286-3225 1-800-361-2680  
**Québec** (418) 647-4742 1-800-463-5026 **Sainte-Foy** (418) 653-6811 1-800-463-4792  
**Sherbrooke** (819) 566-5667 1-800-567-6920

 **Desjardins**

NOUS SOMMES HEUREUX D'ANNONCER  
L'OUVERTURE DE NOS NOUVEAUX BUREAUX:

34 HUNTER STREET  
SYDNEY, NSW 2000  
AUSTRALIE  
TÉL: 223-3211  
TÉLÉCOPIEUR: 232-1296

McNEIL, MANTHA, ARTHUR LIMITED  
MEMBRE DE L'AUSTRALIAN STOCK EXCHANGE (SYDNEY) LIMITED

"UNE ALLIANCE ÉTROITE D'AUDACE ET DE PRUDENCE"

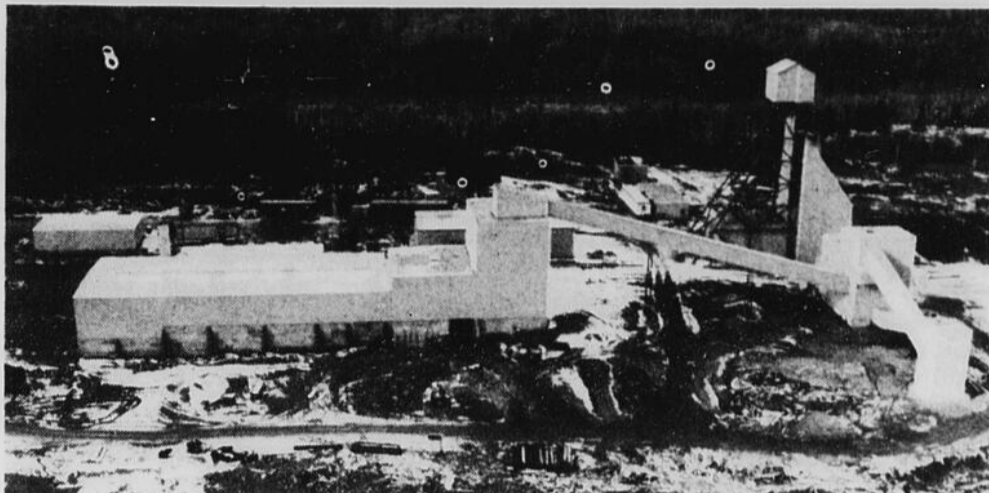
# Prix de l'or : optimisme à court terme mais prudence à plus longue échéance

La plupart des spécialistes qui suivent le prix de l'or sont optimistes quant à son évolution à court terme. Des analystes comme Gaétan Morin, André Gaumond de Pemberton, Peter Cavelti de Cavelti Management Corp., et Robert Ayotte de McNeil Mantha considèrent tous que la tendance à la hausse du prix de l'or se poursuivra jusqu'à la fin de l'année. En général, on semble s'entendre sur un prix de l'or à 500 \$ US l'once d'ici la fin de 1987.

Il y a cependant des analystes qui, forts de statistiques révélatrices, brisent ce rare consensus lorsqu'il est question des perspectives à moyen terme et à long terme du prix de l'or. Parmi ces analystes, Rami Mayron, président d'Alco Commodities, a maintes fois mis en garde les lecteurs des AFFAIRES sur le prix de l'or à long terme.

C'est maintenant un analyste de la firme new-yorkaise Merrill Lynch, Daniel A. Roling, qui invite les investisseurs à la prudence. Selon lui, l'augmentation importante de la production aurifère est de très mauvais augure à moyen terme.

"Les statistiques sont inquiétantes, écrit Daniel Roling dans sa dernière étude. Au cours des cinq dernières années, la production d'or dans le monde non-communiste a augmenté d'environ 30%. En se basant sur les projets de développement de nouvel-



Depuis cinq ans, la production d'or dans le monde non-communiste a augmenté d'environ 30%. Une croissance additionnelle de 25% est prévisible pour les cinq prochaines années, d'où la crainte que le marché soit inondé.

les mines, on peut de façon très conservatrice prévoir une autre augmentation de 25% dans les cinq prochaines années."

C'est donc dire que le marché mondial de l'or pourrait être inondé. Car, il ne faut pas se le cacher, le boom minier que l'on connaît n'est pas l'apanage du seul Québec. D'autres booms semblables se développent dans des pays comme le Brésil, l'Australie et les États-Unis.

Ce qui précède force l'analyste de Merrill Lynch à tracer un parallèle inquiétant avec le pétrole. "Au début des années 1980, le prix du baril de pétrole dépassait tellement ses coûts de production et d'exploration que l'offre a augmenté substantiellement", rappelle M. Roling. Cette situation a résulté en un surplus de pétrole qui a

provoqué par la suite une chute radicale du prix de l'or noir.

## Environnement désinflationniste

"Nous croyons que cette situation pourrait se reproduire avec l'or présentement parce que les marges bénéficiaires élevées encouragent la production excessive", poursuit Daniel Roling. Car, en dépit de son caractère très spécial, l'or demeure une ma-

tière première dont le prix est en dernière analyse déterminé par les forces de l'offre et de la demande.

Pour absorber cette offre d'or qu'on prévoit élevée, il devra donc y avoir une importante demande. D'où viendra-t-elle? Ce surplus d'or devra être acheté par les investisseurs à la recherche d'un abri contre soit une catastrophe bancaire, un manque de confiance face au papier monnaie ou une crise inflationniste.

Vendeurs - Représentants  
Conseillers - Gérants de vente

**VENDRE PLUS**  
Pourquoi pas vous?



ROGER ST-HILAIRE  
INSTRUCTEUR

## VENTE STRATÉGIQUE

Vous apprendrez comment

- conclure vos ventes
- répondre aux objections
- planifier vos entrevues
- accroître votre clientèle
- traiter les plaintes
- disposer de votre temps
- structurer votre territoire
- vendre votre personnalité
- vous motiver à vendre

MONTRÉAL  
4-5  
JUIN

QUÉBEC  
18-19  
JUIN

## GÉRANCE DE VENTE

vous apprendrez comment

- recruter des vendeurs à succès
- les entraîner et les former
- les motiver et les stimuler
- évaluer leurs performances
- structurer des territoires
- organiser des concours de vente
- rémunérer vos vendeurs
- organiser des réunions stimulantes
- établir des stratégies de vente
- choisir votre style de gestion
- disposer de votre temps
- comment diriger

MONTRÉAL 25-26-27 MAI

INSCRIPTION EN NOMBRE LIMITÉ.  
TÉLÉPHONEZ MAINTENANT



Cours  
Roger St-Hilaire (418) 626-7498

composition inc.  
**contact**

Membre du Groupe  
Transcontinental GTC Ltée

C'est l'équipe qu'il  
vous faut pour vos  
prospectus et autres  
documents financiers.

433, boul. Lebeau  
St-Laurent (Québec)  
(514) 337-5560

un niveau inférieur dans ce cycle économique à celui établi au sommet du cycle précédent.

Bref, de l'avis de M. Roling, la prudence est de mise car une correction du prix de l'or à moyen terme est possible. "À long terme, nous croyons toutefois que l'or a sa place dans un portefeuille d'investissement", conclut-il.

**BERNARD  
MOONEY**

## Voitures d'occasion de qualité



190E - 16 1986 Noir métallisé avec noir en cuir, toit soleil, trans 5 vit., moteur 16 soupapes, 23,000 km balance de garantie #1132A

420 SEL 1986 Argent avec marine velour, toit soleil, 16,500 km, reste de garantie #7368A

500 SEC 1985 Coulé anthracite avec gris en cuir, toit soleil, lumières euro, 57,000 km, garantie #1099A

300 SD 1985 Turbo diesel, argent fumé, avec brun, toit soleil, lumières euro, 22,000 km reste de garantie #1120B

300 SD 1985 Turbo diesel, anthracite avec gris velour, toit soleil 64,000 km reste de garantie #7100A

380 SL 1985 Modèle sport, noir, avec noir, 2 toits, 50,000 km reste de garantie #7859A

500 SEL 1985 Anthracite avec gris en cuir, toit soleil, 36,000 km, garantie #7379A

190 E 1985 Bleu diamant avec marine, toit soleil, trans. aut. 62,000 km reste de garantie #1121A

500 SEL 1984 Noir avec noir en velour, toit soleil lumières euro, 33,000 km reste de garantie #7380A

300 TDT 1984 Familiale, turbo diesel, bourgogne, avec datte, toit soleil, lumières euro, 63,000 km reste de garantie #1106B

380 SEC 1983 Coupé, bleu lapis avec gris en cuir, toit soleil, 61,000 km, garantie #7376A

300 D 1983 Turbo diesel, anthracite avec noir, toit soleil, 48,000 km, garantie #7406B

**VENEZ ADMIRER CES VOITURES  
DANS LE CONFORT DE NOTRE  
SALLE D'EXPOSITION.**

MERCEDES-BENZ CANADA INC.

MONTRÉAL  
4815, rue Buchan  
(coin av. Victoria et  
rue Jean-Talon)  
Tél.: (514) 735-3581

GREENFIELD PARK  
845, boul. Taschereau  
(à 2 minutes  
du pont Champlain)  
Tél.: (514) 672-2720

## Projeter une image PC sur grand écran?



Ajoutez le Sayett  
System 10 à votre  
ordinateur PC  
(ou un compatible)  
et à votre rétropro-  
jecteur et tous vos  
messages apparaissent  
sur grand écran.

concept  
audio-visuel  
au service de la communication

8355 St-Laurent  
Montréal, H2P 2M7  
(514) 384-3865

# ÉDITORIAL

## Pipe-line: le tronçon Sarnia-Montréal menacé

Une lourde tuile vient de tomber sur le projet de conversion du tronçon Sarnia-Montréal du pipe-line d'Interprovincial Pipeline (IPL). Cette dernière vient en effet de demander à l'Office national de l'énergie (ONE) de suspendre son étude de la formule de financement du coût de conversion puisque ce projet serait devenu "irréalisable pour des raisons techniques et de sécurité".



JEAN-PAUL GAGNÉ

Ce projet a pour but d'amener à Montréal des liquides de gaz naturel (LGN), tels le butane et le propane, à un prix assez bas pour permettre à Pétromont d'être concurrentielle avec les autres producteurs nord-américains d'éthylène. Ce tronçon ne transporte actuellement que du pétrole. Si ce projet ne se fait pas, l'industrie québécoise de la pétrochimie sera condamnée à moyen terme.

Pétromont fait présentement venir son butane et son propane par wagons de chemin de fer de Sarnia à un coût de transport de 4 \$ par baril; elle est ainsi placée dans une situation unique, tous ses concurrents étant reliés à un pipe-line. La conversion du tronçon Sarnia-Montréal réduirait ce coût à environ 0,10 \$ le baril.

Pétromont a investi massivement pour permettre à son usine d'éthylène de Varennes de s'alimenter aussi bien en gaz de raffinerie et en naphte, provenant des raffineries de pétrole, qu'en butane et propane, provenant des LGN de l'ouest. Maintenant que l'usine varennoise a la flexibilité technique de s'alimenter avec la matière première la moins chère (dépendant des cycles de prix), il ne lui manque plus que des LGN à bas prix, ce que permettrait le projet Soligaz.

Soligaz propose en effet de construire à Montréal-Est une usine de fractionnement des LGN qu'amènerait IPL. Pétromont aurait alors le butane et le propane désirés. Ce projet de 250 M\$ assurerait notamment la survie de Pétromont. Il permettrait aussi d'autres investissements en aval, dont une usine de MTBE, un substitut au plomb pour hausser l'indice d'octane dans l'essence.

La bombe que vient de laisser tomber

IPL est un changement d'attitude sur sa position d'il y a quelques mois, alors qu'elle avait appuyé la demande de Soligaz. Fait inusité, IPL a émis sa dernière opinion pendant que l'ONE étudie la requête de Soligaz de faire payer par tous les producteurs d'hydrocarbures et les utilisateurs du pipe-line Edmonton-Montréal les coûts reliés à la conversion du tronçon Sarnia-Montréal. IPL viendrait d'apprendre (Ô surprise!) que le tronçon nécessite des réparations. L'ONE avait demandé à IPL d'inspecter une fois l'an et d'entretenir ce tronçon de 1976 à 1980, mais avait levé cette obligation à compter de 1980. La dernière intervention d'IPL laisse croire que l'entretien de ce tronçon a été négligé depuis 1980.

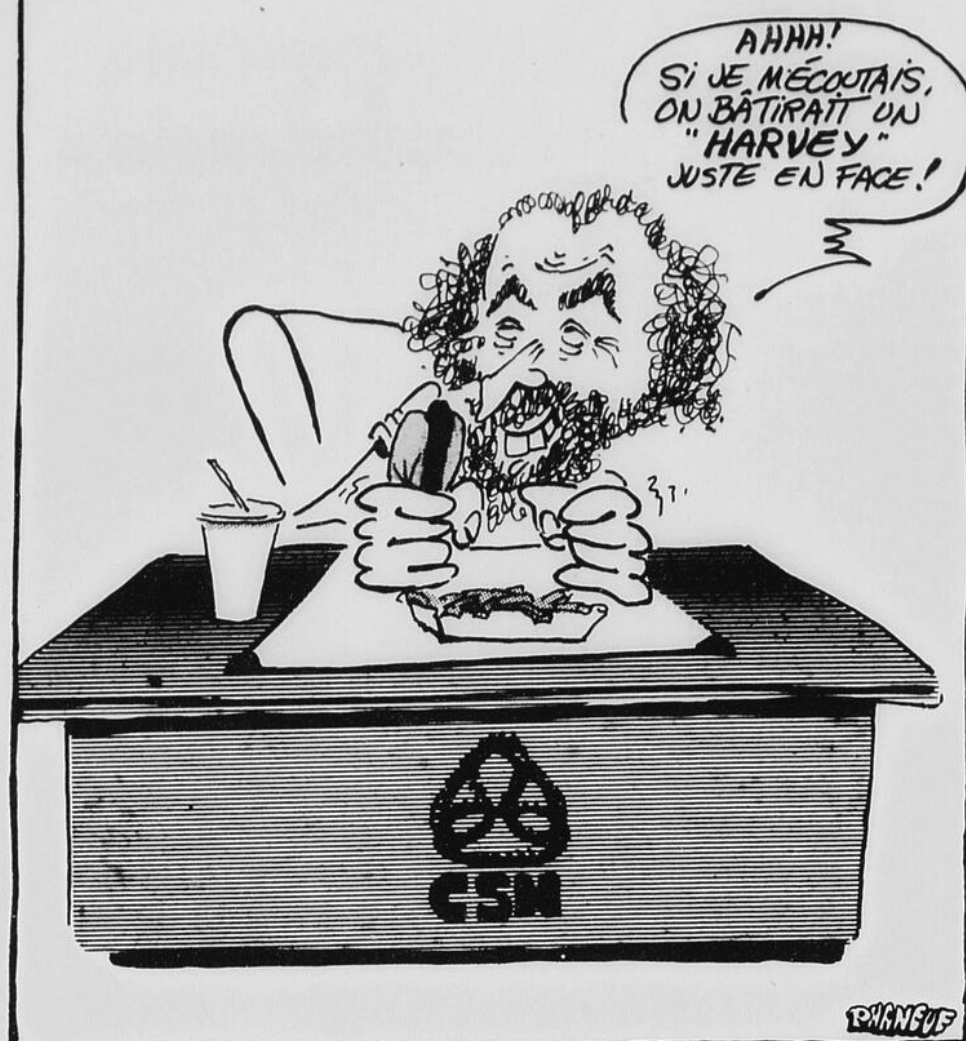
Imperial Oil et Gulf Canada, les deux principaux actionnaires d'IPL, et Dome Pete s'opposent ouvertement au projet de Soligaz. Elles ne veulent pas que le tarif de base d'IPL soit haussé à cause de la conversion du tronçon et ne voient pas d'un bon oeil la survie de Pétromont, un concurrent de l'industrie pétrochimique ontarienne.

Soligaz a fait étudier la faisabilité de la conversion du tronçon. Celle-ci a révélé que la conversion est faisable techniquement. Elle pourrait coûter jusqu'à 70 M\$ en incluant les modifications techniques nécessaires au transport des LGN, les réparations au tuyau et même la reconstruction du tronçon de Toronto (si nécessaire pour des raisons de sécurité). Si 20 M\$ de ce coût sont répercutés sur le tarif de base et si les 50 M\$ restants sont supportés par les producteurs et utilisateurs de LGN (conformément à une formule acceptée dans le passé par l'ONE), le coût de transport du brut léger entre Edmonton et Sarnia s'accroîtra de 0,005 \$ le baril, le coût du transport des LGN entre Edmonton et Sarnia augmentera de 0,01 \$ le baril tandis que le coût du transport des LGN entre Sarnia et Montréal sera de 0,10 \$ le baril. Bref, presque rien.

Une étude d'impact sur l'environnement devra être entreprise une fois que l'ONE aura statué sur la formule de financement du projet. Des audiences auront ensuite lieu sur le bien fondé de cette conversion. Il importe donc pour le moment que l'ONE ne se laisse pas déranger par les bruits que font entendre IPL et ses actionnaires et qu'elle poursuive sa démarche jusqu'à l'examen du projet de conversion.

### MANOIR RICHELIEU:

RIEN N'A BOUGÉ DEPUIS L'ENTERREMENT DE GASTON



## BLOC-NOTES

### Dissuasion

Le ministre délégué aux Finances et à la Privatisation du Québec vient de présenter un projet de loi qui modifie diverses dispositions législatives en matière de valeurs mobilières. Entre autres modifications, M. Pierre Fortier propose d'élargir la notion d'information privilégiée et de rendre plus sévères les amendes pouvant être imposées à ceux qui en profitent.

Ces mesures auront un effet dissuasif certain sur les individus qui pourraient être tentés de profiter d'informations non largement diffusées dans le public. Il est heureux qu'il en soit ainsi, car l'interdiction de transiger sur la base d'informations privilégiées est un des fondements de la confiance des investisseurs envers le marché boursier.

Or, cette confiance a été largement ébranlée il y a un an lors de l'inculpation de M. Dennis Levine, qui oeuvrait pour la maison Drexel Burnham Lambert à New York. M. Levine a depuis été condamné à purger deux ans de prison et à déboursier une amende de 362 000 \$. Les révélations de M. Levine ont mené à d'autres arrestations et à une série de poursuites qui ont terni l'image de l'industrie américaine des valeurs mobilières.

Aucun cas du genre n'a

heureusement été signalé au Canada. Toutefois, le fait que le Québec, après la Colombie-Britannique et l'Ontario, décide de resserrer sa législation en matière d'information privilégiée témoigne que, de ce côté-ci de la frontière, tout n'est peut-être pas aussi rose qu'on le croit. Sinon, pourquoi vouloir imposer des amendes pouvant atteindre 1 M\$ à des individus reconnus coupables d'utilisation d'informations privilégiées quand la peine la plus lourde imposée ces dix dernières années au Canada dans ce domaine fut de 3 900 \$ ? M. Fortier estime sans doute que les amendes actuellement prévues ne sont plus suffisantes pour décourager les individus à utiliser de l'information privilégiée.

De plus, ce n'est pas parce qu'il n'y a pas eu d'affaire Levine au Canada que nous sommes exempts de ce genre de situation. Les organismes de réglementation examinent actuellement les cas de l'achat de Genstar par Imasco ainsi que celui de Télé-globe par Memotec. Dans les deux cas, on soupçonne des boursicotiers d'avoir profité de la connaissance de ces transactions avant qu'elles aient été rendues publiques.

Il n'est pas rare non plus de voir le cours de titres émis dans le cadre du

régime d'épargne-actions du Québec augmenter considérablement quelques jours avant la publication de résultats financiers favorables. Il n'est toutefois pas aisé de prouver que des individus ont tiré profit de la connaissance de ces résultats avant qu'ils soient divulgués.

De manière générale, il est d'ailleurs très difficile de faire la distinction entre ce qui est et ce qui n'est pas de l'information privilégiée. Ainsi, M. Fortier propose que l'information privilégiée soit dorénavant définie comme étant "toute information encore inconnue du public et susceptible d'affecter la valeur ou le cours des titres d'un émetteur". La définition actuelle est plus restrictive, car elle fait référence à toute information "concernant un fait important".

L'adoption de ces mesures sera-t-elle suivie par des poursuites de la part de la Commission des valeurs mobilières du Québec ? Il faut espérer que non et que l'industrie canadienne des valeurs mobilières continuera à faire preuve d'une éthique plus noble que celle de M. Levine et de ses amis.

LAURENT PEPIN

## LES AFFAIRES

Fondé en 1928

Président et éditeur : **Claude Beauchamp**  
 Éditeur adjoint et rédacteur en chef : **Jean-Paul Gagné**  
 Directeur de l'information : **Serge Therrien**  
 Chef de pupitre : **Michel Clermont**  
 Adjoint au chef de pupitre : **Gilles Gagnon**  
 Directeur des cahiers et projets spéciaux : **Claude Piché**  
 Journalistes : **Claude Chiasson, Dominique Beauchamp, Bernard Mooney, Yan Barcelo (technologies et informatique), Gilles Des Roberts**  
 Collaborateurs : **Robert Rivard, Georges Gratton, Jean H. Gagnon, Guy Lemieux, Dominique Froment, Laurent Pepin, Jacques Henri, Raymond Théoret, Pierre Lahaise, Guy Lord, Roger Page, Paul-A. Girard**  
 Photographe : **Jean-Guy Paradis**

### Publicité

Chef de produit : **Pierre Goyer**      Coordinateur de production : **Donald Wells**  
 Montréal : (514) 842-6491 - Toronto : (416) 499-9348 - Vancouver : (604) 688-6819  
 immeuble, occasions d'affaires, carrières & professions : (514) 842-1780

Tirage : Directeur **Normand G. Gravel**      Service aux abonnés : Directeur **François Blondin**  
 Abonnement : (514) 842-3131      1 an : 35,95 \$      2 ans : 53,95 \$      Au numéro : 1,25 \$  
 Autres pays : 1 an : 75,00 \$      2 ans : 130,00 \$



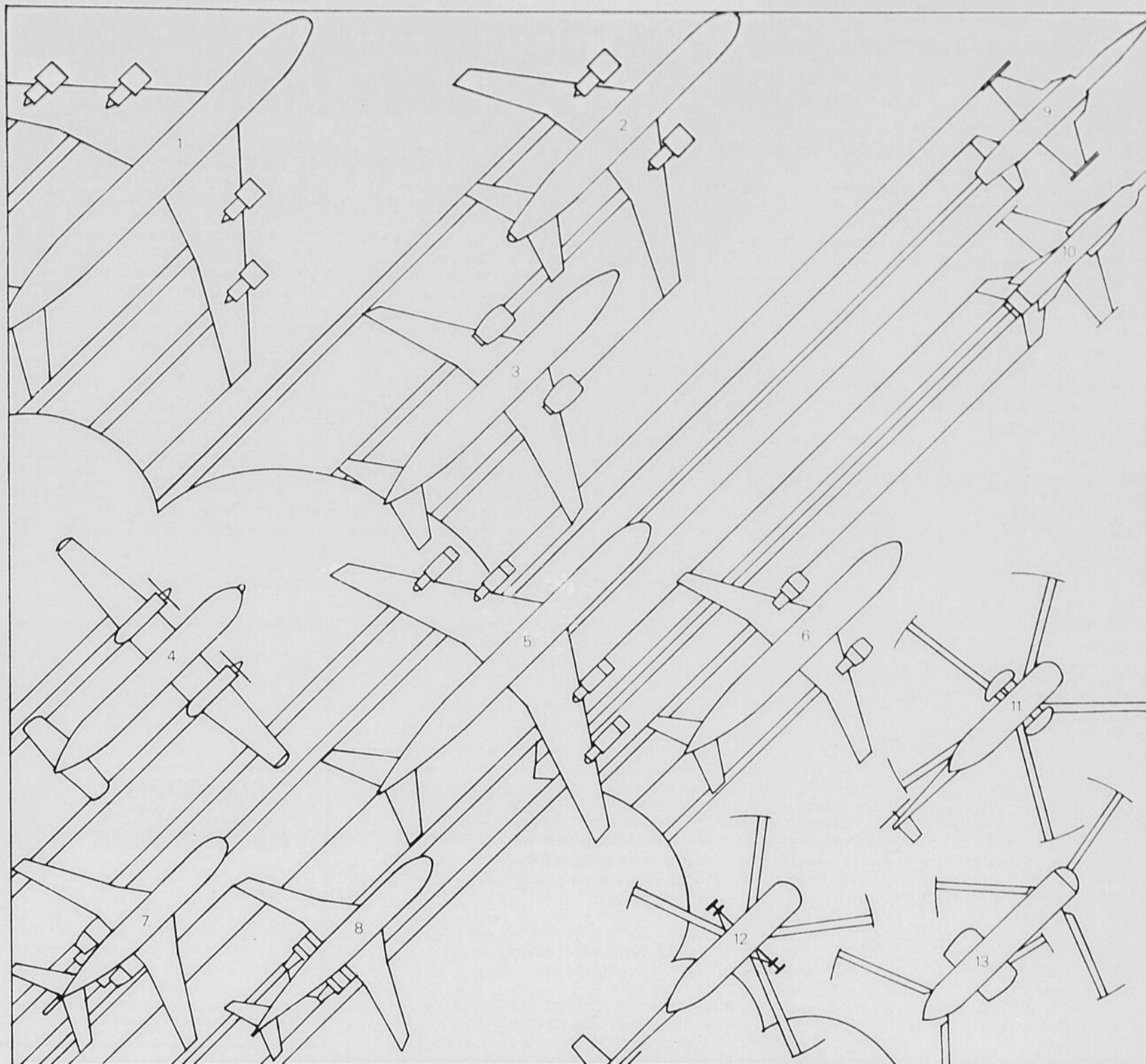
Publié 50 fois par année par PUBLICATIONS LES AFFAIRES INC.  
 465, rue Saint-Jean, bureau 903, Montréal H2Y 3S4  
 Tél. : (514) 842-6491      Téléc. : 055-61971  
 Imprimé par l'Imprimerie Trans-Continentale inc.

Repertoire dans l'Index des périodiques canadiens  
 enregistrement no 0923 (Dépôt légal - bibliothèque du Québec) ISSN 0705-1859

Publications Les Affaires inc. est membre du

GROUPE TRANS-CONTINENTAL GTC LTÉE

Président du conseil d'administration : **Rémi Marcoux**



1 BOEING 747 2 DC-10 3 BOEING 737-300 4 deHAVILLAND DHC 5 BUFFALO 5 DC 8-70 6 AIRBUS INDUSTRIES A-300 7 DASSAULT-BREGUET FALCON 8 CANADAIR CHALLENGER  
9 CANADAIR CF-5 10 McDONNELL DOUGLAS F/A 18 11 SIKORSKY SEA KING 12 SIKORSKY S-61 13 BOEING-VERTOL V-107 LABRADOR

## Faire voler un appareil exige d'avoir les pieds sur terre

Tous ces constructeurs ne sont pas venus chez GE pour obtenir des moteurs qui satisfont aux normes, mais qui les établissent. Parce que nous savons qu'il faut plus qu'un bon moteur pour rester dans la course, nous travaillons continuellement à accroître les économies de carburant, à améliorer la fiabilité et à réduire les frais de maintenance.

Dans nos efforts pour dépasser les normes établies et devancer les attentes de nos clients, nous avons marqué des points importants. Les moteurs d'avion qui nécessitaient une révision complète à toutes les 1000 heures volent maintenant pendant 12 000 heures avant d'être revus. Une technologie de maintenance avancée permet aux techniciens d'examiner un moteur à intervalles réguliers sans avoir à le démonter. Les risques de problèmes sont décelés et éliminés avant même l'apparition de défaillances.

Pour en apprendre davantage sur les meilleurs moteurs d'avions jamais fabriqués et les économies qu'il est possible de réaliser sur le carburant et la maintenance, composez sans frais le 1 800 361-0235. Nous savons qu'il est trop difficile d'exploiter une compagnie aérienne pour laisser des coûts exorbitants vous clouer au sol.



**GE Canada**

Le recteur de l'Université Laval poursuivra sa carrière à La Laurentienne

# Jean-Guy Paquet : l'université doit

■ L'ex-recteur de l'Université Laval, Jean-Guy Paquet, estime que les universités devront s'intégrer beaucoup plus dans leur milieu qu'elles l'ont fait jusqu'à maintenant. Tel est l'essentiel du message qu'il a livré aux AFFAIRES peu de temps avant de quitter son poste de recteur.

M. Paquet, 49 ans, a abandonné ses fonctions le 2 mai. (Son successeur est Michel Gervais, 43 ans, un théologien devenu administrateur universitaire). M. Paquet se joindra au début d'août à la mutuelle d'assurance-vie La Laurentienne de Québec où il agira à titre de vice-prési-

dent exécutif. D'ici là, il continuera de participer au comité national consultatif sur la science et la technologie et assumera la vice-présidence du comité d'organisation du colloque national sur l'enseignement supérieur qui se tiendra à Saskatoon en octobre prochain.

Selon M. Paquet, la plus grande intégration de l'université dans son milieu doit se faire à plusieurs niveaux.

• L'université doit animer

son milieu économique. Disposant de ressources humaines qualifiées et vivant des subventions du milieu (gouvernement et secteur privé), l'université doit contribuer au développement économique de la région où elle est installée.

"L'initiative doit venir de la tête", à dit M. Paquet, en parlant des appels qu'il a lui-même lancés devant les membres de la Chambre de commerce et d'industrie du Québec mé-

tropolitain et d'autres organismes de la région pour faire la promotion de l'établissement d'un parc technologique à Québec. "J'avais vu le Triangle Park en Caroline du Nord avec ses 50 entreprises de haute technologie employant 10 000 personnes et sa concentration de Ph.D. (la plus forte dans toute l'Amérique). Je me suis dit qu'on pouvait faire pareil et que Laval avait un rôle moteur à jouer là-dedans."

Depuis, le Groupe d'action pour l'avancement technologique et industriel de la région de Québec (GATIQ) a vu le jour. On a créé l'Institut d'optique (un investissement de 16 M\$). On a mis sur pied le Centre québécois de la valorisation de la biomasse. Le parc technologique verra bientôt le jour à Sainte-Foy.

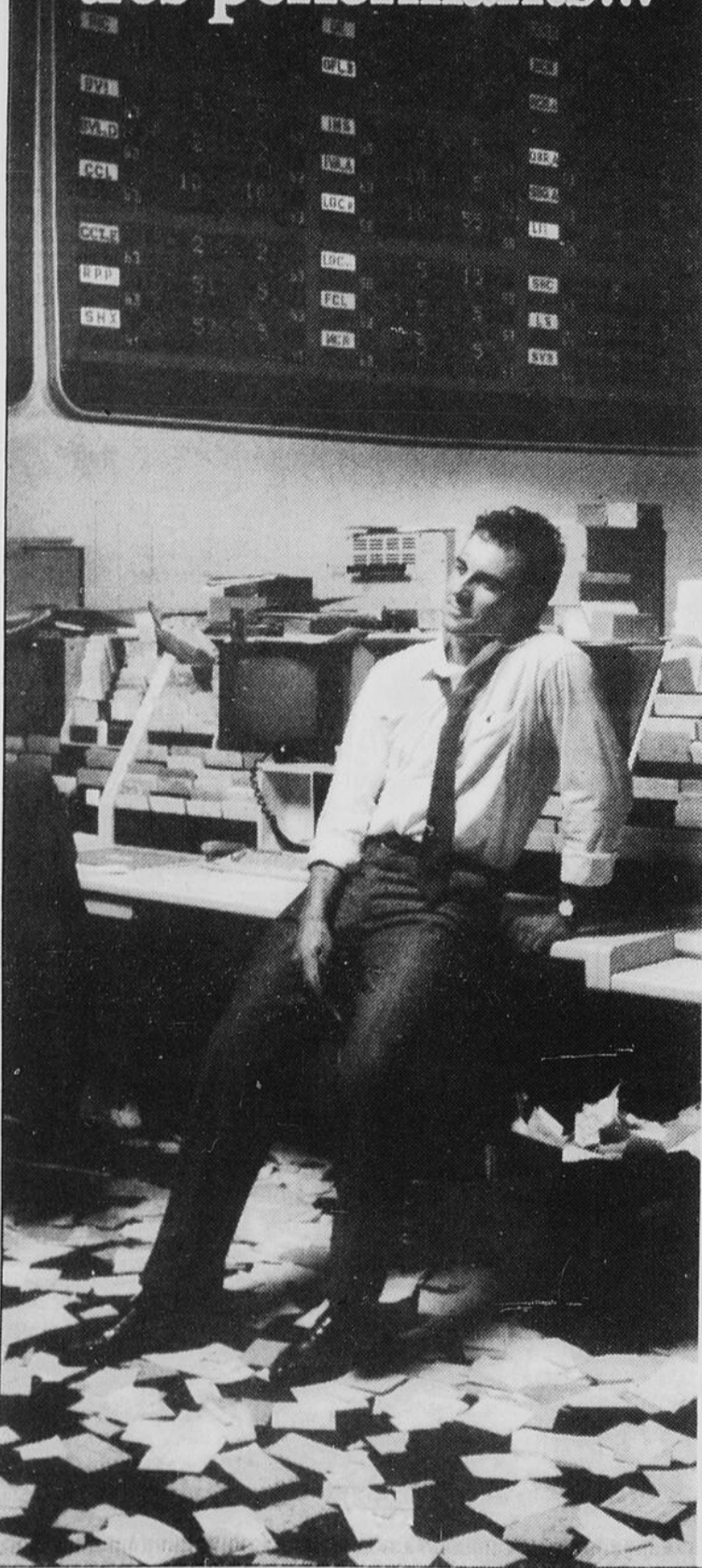
C'était naturel pour Québec de recevoir un centre de recherche en optique, mais encore fallait-il que quelqu'un prenne le leadership du projet. Selon M. Paquet, l'Université Laval fait de la recherche fondamentale en optique depuis 30 ans et possède 60 chercheurs en optique et laser ; elle a for-

mé 50 % des Ph.D. en optique et laser au Canada.

• Les professeurs doivent être plus visibles. "La mission des professeurs comporte trois volets : enseigner, faire de la recherche, critiquer. Ils s'acquittent bien des deux premières fonctions, mais ils se montrent trop passifs face aux problèmes fondamentaux et aux questions de fond que se pose la société. Ils ont la permanence, la liberté d'expression et l'expertise ; ils ne s'en servent pas assez pour critiquer. La société attend d'eux qu'ils l'éclaire sur les questions complexes qu'elle se pose. Des exemples : la conception in vitro, les manipulations génétiques.

## McLeod Young Weir

# Nos titres sont très performants...



## Votre capital le sera tout autant.

Si vous voulez comparer vos gains avec ceux que vous auriez pu faire... comparez votre portefeuille d'actions avec le **Portefeuille Performance Plus** de McLeod Young Weir.

Notre **Portefeuille Performance Plus** réunit 12 à 15 titres jugés les plus performants par notre département de recherche. Nos critères d'évaluation se basent entre autres sur les gains de l'entreprise, sa productivité, sa gestion ainsi que sa solidité sur le marché boursier.

Au cours des trente derniers mois, notre **Portefeuille Performance Plus** a connu un gain de 90%, soit 28% de plus que le TSE 300.

La sélection des titres de ce **Portefeuille** ainsi que leur performance sont régulièrement publiées dans notre revue **Décisions**, une revue dans laquelle McLeod Young Weir analyse le comportement de titres boursiers, donne des conseils et fait une analyse du marché, ce qui est toujours très apprécié des investisseurs... comme vous. Pour recevoir un exemplaire gratuitement, remplissez le coupon ci-dessous et retournez-le nous.



**MCLEOD YOUNG WEIR** Des décideurs qui agissent

- Faites-moi parvenir gratuitement trois éditions de la revue **Décisions**
- J'aimerais avoir des renseignements sur d'autres documents de recherche développés par McLeod Young Weir.

Nom \_\_\_\_\_

Adresse \_\_\_\_\_


Ville \_\_\_\_\_ Code postal \_\_\_\_\_

Téléphone (résidence) \_\_\_\_\_ (travail) \_\_\_\_\_


Si vous êtes l'un de nos clients, veuillez s'il vous plaît indiquer le nom de votre courtier McLeod Young Weir.

Retournez à : McLeod Young Weir  
Service du marketing  
760 rue Sherbrooke Ouest  
Montréal (Québec) H3A 1G1

AF-2-05-87



**LE GRAND MAÎTRE  
MOTIVATEUR**



**Ray Vincent**  
Auteur de 8 volumes plus vidéo

**LORSQUE VOUS PENSEZ MOTIVATION, PENSEZ RAY VINCENT**

Cours et conférences privés, sur mesure, adaptés selon vos besoins et ceux de votre entreprise  
"Also available in English"  
**(514) 372-7764**  
Représentation Pierre Gravel imprésario  
Ne manquez pas Ray Vincent à l'émission quotidienne "Reflet d'Excellence" Canal Inter 9

## NOTRE COLLECTION PRINTEMPS-ÉTÉ EST ARRIVÉE

**POURQUOI PAYER LE DOUBLE POUR LA MÊME QUALITÉ, QUAND VOUS POUVEZ ACHETER DIRECTEMENT DE L'IMPORTATEUR, LES GRANDS NOMS DE LA MODE ITALIENNE**

et payez seulement

\$3500

LE COSTUME

Costumes de grandes marques importés d'Italie, 100% laine, coupe exclusive, finis main avec des tissus griffés de grands noms tels que: Marzotto, Bertotto, Luigi Botto, Valdagno, Policarpo, Zegna, etc.





2160, rue de la Montagne, suite 402, Montréal, Québec H3G 1Z7  
Du lundi au vendredi: 9 h 30 à 18 h. Samedi: 10 h à 16 h.  
**849-9151**

# s'intégrer davantage dans son milieu

## Du génie électrique à l'assurance en passant par la gestion universitaire

■ Jean-Guy Paquet, qui détient un Ph.D. en génie électrique, entreprendra en août sa troisième carrière dans un domaine qui lui est étranger, le monde de l'assurance.

En effet, après avoir été pendant 10 ans professeur et chercheur (systèmes de commande et robotique) au département de génie électrique de l'Université Laval, il devint vice-doyen de la faculté des Sciences, puis ensuite vice-recteur et finalement recteur en 1977. Il a pris goût aux fonctions administratives universitaires après avoir suivi par les soirs des cours d'administration alors qu'il était professeur de sciences.

Il deviendra en août vice-président de la mu-

tuelle d'assurance-vie La Laurentienne de Québec. Comment en est-il arrivé là ?

«À 49 ans, je ne pouvais pas envisager de retourner à la recherche; j'étais dépassé pour ça. Si j'étais retourné à l'enseignement, j'aurais opté pour la gestion des technologies. J'aurais néanmoins eu besoin d'un recyclage et j'ai éliminé cette avenue.

«Deux facteurs m'ont guidé vers le monde des affaires: la campagne de souscription et la vice-présidence du Forum entreprises-universités, un organisme composé de 25 présidents de compagnies canadiennes et de 25 recteurs. Ce rapprochement avec le secteur privé m'a

fait croire que je pouvais y oeuvrer avec succès. Pourquoi l'assurance? Parce que le secteur financier est le plus dynamique actuellement. J'ai le goût de participer à ce qui résultera du décloisonnement des institutions financières.»

Il s'estime bien préparé pour affronter ce nouveau défi. Il a mis à l'épreuve au rectorat de Laval ses qualités de gestionnaire. Le hockey, un sport qu'il a longtemps pratiqué, l'a amené à travailler en équipe. Enfin, la méthode scientifique acquise dans ses études doctorales lui a imposé une discipline de travail qui l'a toujours bien servi partout où il a eu à exercer des responsabilités.

• Pour mieux répondre aux besoins du milieu, l'université doit s'ouvrir davantage au monde extérieur. Elle doit, par exem-

ple, mettre en place des comités consultatifs formés de personnes de l'extérieur. «Ces personnes fournissent un apport

et permettent à l'université de mieux répondre aux attentes des utilisateurs des services de l'université», de dire M. Paquet. Selon



Jean-Guy Paquet: «Un recteur d'université est un lobbyiste et un globe-trotter.»

lui, il était invraisemblable que l'Université Laval se contente d'un seul conseil universitaire. Sur la fin de son mandat, la faculté des sciences de l'administration a mis en place un comité consultatif. Les facultés des sciences et de l'agriculture s'apprennent à faire de même.

M. Paquet déplore qu'il n'y ait pas de passerelle entre le secteur privé et l'enseignement universitaire. «Idéalement, il fau-

draient une sorte de rotation entre l'enseignement universitaire, le secteur privé et le secteur public. Mais il faudra changer les mentalités pour y arriver. Cela prendra de la réciprocité de tout le monde, les universités, les entreprises, l'État, a commenté M. Paquet.

### Financement

«La campagne de souscription que réalise actuellement l'Université Laval

m'a fait comprendre une chose importante, a raconté l'ex-recteur. En plus de permettre de recueillir des fonds, la campagne représente une occasion de se faire évaluer par le secteur privé. Et il a des choses à dire sur nous. Cela nous a rapproché du monde des affaires. Il est extrêmement important de ne pas perdre le contact avec les utilisateurs de nos diplômés.»

La présente campagne de financement est la première que fait Laval. L'objectif s'établissait à 25 M\$, mais M. Paquet croit que la fondation aura recueilli 35 M\$ d'ici à la fin de 1987, deux ans après son lancement. Les fruits de cette campagne serviront notamment à défrayer la moitié du coût de trois nouveaux pavillons. L'Université Laval dispose d'un budget de quelque 200 M\$. Environ 175 M\$ proviennent de subventions gouvernementales. Le reste vient des frais de scolarité (14 M\$), d'organismes subventionnés (ACDI et recherche) et des contributions du secteur privé dans le cadre d'ententes en co-participation.

**JEAN-PAUL GAGNÉ**

# Le client du mois au Sheraton Le St-Laurent\*

Chaque mois, le Sheraton Le St-Laurent honore une entreprise cliente. En mai, nous rendons hommage à: **Les Transports Provost Inc.**



«19 Sheraton à travers le Canada»

### Les Transports Provost inc.

Provost est aujourd'hui reconnue comme un des chefs de file en Amérique du Nord dans le transport en vrac de produits solides ou liquides par camions-citernes.

Fondée en 1927, son exploitation s'étend maintenant aux dix provinces canadiennes et à 48 états américains, par un réseau de 17 dépôts.

### Sécurité

Provost transporte plus de 350 produits différents, desservant principalement les industries chimique, pétrolière et alimentaire.

Grâce à un entraînement rigoureux et à l'efficacité de son personnel, Provost présente une des meilleures fiches de sécurité de son industrie.

### Efficacité

Une organisation bien rodée, disposant d'une flotte de 1 200 citernes et de plus de 600 camions-tracteurs, fournit à nos clients un service efficace et flexible.

Tous nos dépôts sont munis d'un équipement sophistiqué de lavage intérieur et extérieur de citernes et d'ateliers de réparation.

### Provost met son expérience à votre service

Les plus grandes entreprises canadiennes et internationales profitent des services de Provost depuis bon nombre d'années; c'est donc dire que son efficacité et sa fiabilité sont reconnues.

Provost continue de perfectionner ses techniques et entend demeurer encore longtemps le spécialiste du transport par camions-citernes en Amérique du Nord.

**Laissez donc Provost mettre son expérience à votre service!**



**Sheraton Le St-Laurent**... l'hôtel du service personnel en toute occasion.

2405, île Charron, LONGUEUIL 651-6510

\*«Le client du mois», une initiative exclusive des Hôtels F.L. Ltée, propriétaires du Sheraton Laval et du Sheraton Le St-Laurent.

## RUE ST-JACQUES... ET AILLEURS



### CRÉDIT INDUSTRIEL DESJARDINS INC.



M. Ronald Corey



M. Georges Lafond, c.a.



M. Hervé Pomerleau



M. Pierre Tourville, ing.

Monsieur Paul-Yvon LeSage, président du conseil d'administration de Crédit Industriel Desjardins Inc., est heureux d'annoncer la nomination de quatre nouveaux membres au conseil d'administration de Crédit Industriel Desjardins Inc.

Il s'agit de Monsieur Ronald Corey, président du Club de hockey Canadien Inc.; de Monsieur Georges Lafond, c.a., président et chef des opérations à la Caisse centrale Desjardins du Québec; de Monsieur Hervé Pomerleau, président directeur général de Hervé Pomerleau Inc. de St-Georges-de-Beauce; et de Monsieur Pierre Tourville, ing., professeur au Collège de Rimouski.

Crédit Industriel Desjardins Inc. est une société membre du Mouvement Desjardins spécialisée dans le financement des petites et moyennes entreprises sous forme de prêts à terme et de location. Elle compte deux filiales: Location Pierre Lafleur Ltée et Location de camions Locam Inc.

### LADUBORO LTÉE NOMINATION



Pierre Habib

Pierre Arbour, Président et Chef de la direction de LADUBORO LTÉE, est heureux d'annoncer la nomination de M. Pierre Habib comme administrateur de la compagnie.

M. Pierre Habib est Président et Chef de la direction de Visway Transport Inc., la plus grosse entreprise de location de camions au Canada.

Laduboro est une entreprise oeuvrant dans les ressources naturelles et qui, en plus, distribue de l'équipement de restaurant et de manutention à partir de Beloeil, Québec.

### De Delisle à Catelli

■ Serge Bragdon, qui était vice-président exécutif et directeur général des **Aliments Delisle**, vient de passer chez **Catelli** où il occupe les mêmes fonctions au sein de la division des pâtes alimentaires.

### Rémi Marcoux à la BNE

■ Le président du conseil d'administration du **Groupe Transcontinental GTC**, **Rémi Marcoux**, a été nommé au conseil d'administration de la **Banque de Nouvelle-Écosse (BNE)**.

Cette nomination coïncide avec l'intention de la BNE d'être plus présente auprès du milieu des affaires québécois. Rappelons que la BNE vient de créer une filiale offrant un service de courtage à es-compte en valeurs mobilières.

## ACTIFS EN ACTION



**Weiss, Brazeau,  
Gauvin, Dumais  
et Associés,  
comptables agréés,  
fusionnent  
avec  
Samson Bélair.**

Ils bougent, ils font bouger. Ils aiment les performances, surtout celles de leurs clients. Ensemble, nous irons plus loin pour stimuler la croissance des entreprises d'aujourd'hui, les grandes entreprises de demain. Bienvenue au sein de notre équipe.

Première rangée: Jacques Lamothe, C.A., Michel Hébert, C.A.  
Deuxième rangée: Michel Duquette, C.A., Gilles Villeneuve, C.A., Jean-Réal Charette, C.A.  
Troisième rangée: Yvon Brazeau, C.A., Claude Boyer, C.A., Charles Weiss, C.A.

**Samson  
Bélair**

# Certains montrent de l'intérêt pour votre capital.

# Pour nous ce qui est capital, c'est votre intérêt.

## L'épargne à terme.

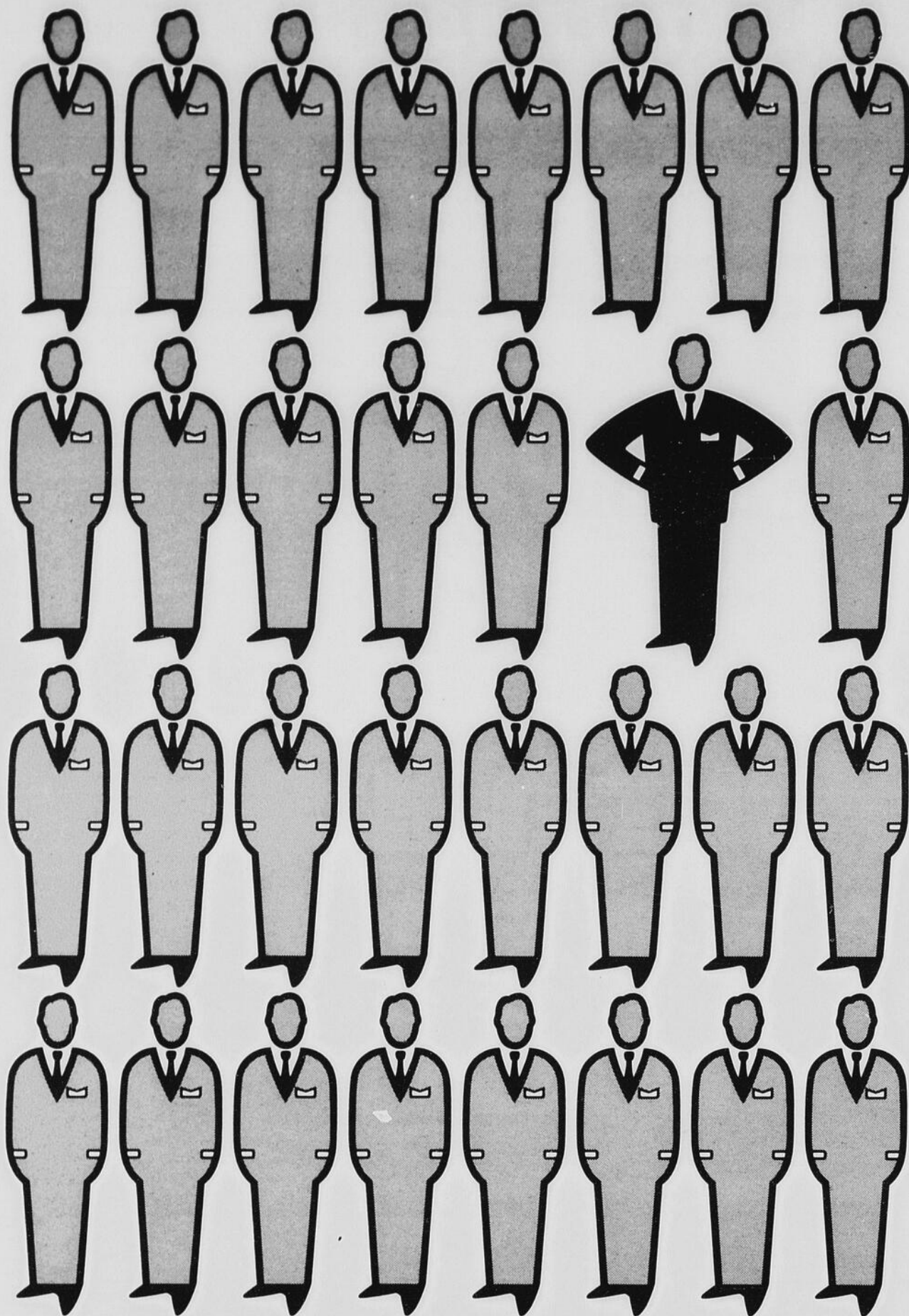
**9 1/4%\***

Par sa nature même et par la mission qu'elle s'est donnée, votre caisse populaire Desjardins veille à l'intérêt de ses membres de plus près que toute autre institution financière ne pourrait jamais prétendre, en particulier dans le domaine de l'épargne. Avec le temps, votre caisse populaire Desjardins s'est dotée des outils les plus modernes et les plus efficaces, et ceci toujours dans votre intérêt. Expertise en conseils financiers, grande disponibilité du personnel, recherche de nouveaux produits répondant à vos

besoins spécifiques, taux d'intérêt concurrentiels, vous trouverez tout cela à votre caisse populaire Desjardins. C'est dans votre intérêt. Passez rapidement à votre caisse populaire, ou téléphonez, pour vous informer des avantages de l'épargne à terme Desjardins. Comme vous le voyez, notre taux d'intérêt se compare très avantageusement à celui de la concurrence. De plus, il existe une grande flexibilité dans les termes offerts ainsi que dans les modalités de versement des intérêts. Les conseillers de votre caisse populaire Desjardins se feront un plaisir de vous guider. Parce que pour nous, vous savez ce qui est capital. Votre intérêt!...

\*Taux sujet à changement sans préavis. Terme de 3 ans. Intérêts versés annuellement. Disponible dans les caisses populaires participantes affiliées à la Fédération des caisses populaires Desjardins de Montréal et de l'Ouest-du-Québec.

**La caisse populaire Desjardins**



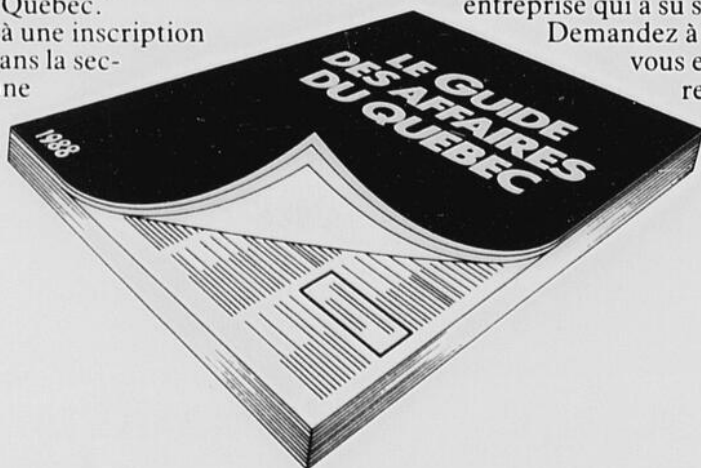
## SAVOIR S'IMPOSER, C'EST PAYANT!

Consulter "Le Guide des affaires du Québec", c'est payant pour vous et votre entreprise! Cet annuaire est unique en son genre puisqu'il contient presque toutes les entreprises industrielles et commerciales du Québec.

Que ce soit grâce à une inscription en caractères gras dans la section alphabétique, une annonce encadrée sous les rubriques

"Pages Jaunes", une représentation dans un guide spécialisé ou dans la section des marques de commerce, vous pouvez être certain que l'entreprise choisie par un client éventuel est une entreprise qui a su s'imposer.

Demandez à nos représentants de vous expliquer une façon rentable de vous imposer!  
1 800 361-6010  
(Montréal 934-2611)



Par **TELE-DIRECT**  
Du groupe Bell Canada

### Précision Laurentides

■ Dans un article publié le 2 mai et intitulé *Laurentides : certains parlent de folie furieuse, d'autres de folie douce*, nous écrivions que malgré une augmentation de 20 % à 25 % du prix des résidences secondaires en bordure du lac, la valeur des ventes de **Jean-Pierre Carignan**, le directeur de la succursale **Re/Max** de Sainte-Agathe, avait diminué à cause de la rareté de la demande par rapport à l'offre.

Cette assertion a pu laisser croire que le chiffre d'affaires de M. Carignan avait baissé. Or, il n'en est rien, bien au contraire, puisque cette rareté de l'offre a stimulé la construction neuve et la vente de terrains en bordure du lac, deux domaines dans lesquels M. Carignan est aussi impliqué.

### GERVAIS, FRENETTE & ASSOCIÉS



Michaeli Cantero-Sansregret

Monsieur Richard G. Gervais, président directeur général de GERVAIS, FRENETTE & ASSOCIÉS, communicateurs conseils, a le plaisir d'annoncer la nomination de Madame Michaeli Cantero-Sansregret au poste de conseillère en relations publiques.

Avant de se joindre à GERVAIS, FRENETTE & ASSOCIÉS, Madame Sansregret était à l'emploi d'un important cabinet pan-canadien de relations publiques. Michaeli Cantero-Sansregret possède plusieurs années d'expérience en communications, notamment au service des relations publiques de la maison Eaton; elle a été rédactrice publicitaire pour les agences de publicité Hayhurst Advertising et Publicité Cogem et agent d'information pour le Centre d'information du diamant.

Madame Sansregret est membre de la Société canadienne des relations publiques et de la Société des relationnistes du Québec.

Gervais, Frenette & Associés se spécialise dans les domaines des relations publiques, des relations médias, des relations gouvernementales, des communications économiques et financières ainsi que de la gestion d'édition et d'imprimerie.

Le nouveau siège social de la société est situé dans l'Édifice Canada Cement au 606, rue Cathcart, Montréal, H3B 1K9, (514) 393-9500. La firme a aussi des bureaux à Toronto et à Québec, et bénéficie d'ententes de service dans tous les grands centres du Canada.

**Avec Médiacub, la publicité fait son entrée ... dans les salles de toilette!**  
p. 15



**À 28 ans, Jean-Guy Le-Blanc acquiert Centmil Chemises, son deuxième réseau de franchises**  
p. 28

POSSEDEZ-VOUS UN COPIEUR...  
**XEROX**  
ECONOMISEZ JUSQU'À  
**49%**  
Sur votre contrat de service (pour la région de Montréal)  
**382-2540**  
Jean-Pierre Fafard p.d.g.  
9500 boul. L. Acadie Mt.

Distributeur de matériel agricole et fabricant de pulvérisateurs

## Machinerie Simard doit sa croissance soutenue à sa vaste gamme de vaporisateurs commerciaux

■ **Machinerie Simard**, une entreprise de Drummondville qui distribue du matériel agricole (60 % des ventes) et fabrique de pulvérisateurs (40 %), vient d'investir 400 000 \$ dans l'agrandissement de son usine.

"Cette année sera une année de consolidation, a déclaré aux AFFAIRES son président **Réjean Drouin**. En 1985, nous avons connu une croissance de 38 % sur 1984 et en 1986, une croissance de 42 % sur 1985." Le chiffre d'affaires prévu pour 1987 est de 5 M\$, soit une augmentation de 10 % sur 1986.

La croissance des dernières années est en grande partie due au développement phénoménal de la vaporisation commerciale des arbres et pelouses depuis quatre ans. Fonctionnant sous le nom de **Pulvérisateurs M-S**, propriété à 100 % de Machinerie Simard, la section des pulvérisateurs a développé un camion que M. Drouin dit être le plus avancé en Amérique du Nord.

Mais l'entreprise conçoit et construit ses propres produits pour une variété de débouchés. "En fait, dit M. Drouin, notre objectif est d'étendre notre gamme à tous les secteurs industriels utilisant des pompes".

### Distributeur FORD

Établie depuis 25 ans, Machinerie Simard a été rachetée en 1979 par M. Drouin et son associé, **Claude Allie**, responsable de la division des machines agricoles. "Avec notre gamme **FORD-NE-**



**Réjean Drouin : "Notre objectif est d'étendre notre gamme à tous les secteurs industriels utilisant des pompes."**

**WHOLLAND**, nous occupons déjà une place de choix sur le marché du matériel neuf, a expliqué M. Drouin, mais dans deux ans, nous voulons être un des trois plus gros vendeurs de tracteurs au Québec, et c'est bien parti pour ça. Nous avons aussi une façon unique d'aborder le marché du matériel d'occasion".

Machinerie Simard procède en effet au reconditionnement complet des équipements et tracteurs d'occasion avant de les revendre.

### Pulvérisateurs

Réjean Drouin est diplômé en machinisme agricole de l'**Institut agricole et alimentaire** de Saint-Hyacinthe. Avant d'acheter Machinerie Simard, il travailla six ans pour un fabricant ontarien d'équipement agricole ayant une section de pulvérisateurs agricoles. C'est donc tout naturellement qu'il ajouta

Pulvérisateur M-S à sa nouvelle entreprise de Drummondville.

"Les compagnies spécialisées actives au Québec n'offraient à l'époque que des modèles limités, a-t-il précisé. Rapidement, la demande s'est manifestée pour des modèles très spécifiques, remplissant des rôles très précis, et nous avons décidé d'y répondre".

Après une période consacrée à la recherche, Pulvérisateurs M-S commença sa production en 1981 avec des engins forestiers. En 1983, le premier camion pour le traitement des pelouses sortait de l'usine. En 1986, ce secteur, qui comprend la fabrication de pulvérisateurs sur châssis, représentait 79 % de la production de Pulvérisateurs M-S. Rapidement, la liste des produits s'allongea : des pulvérisateurs mobiles pour l'usage en sericulture en 1984

### Une gestion participative

■ Le président de **Machinerie Simard**, **Réjean Drouin**, explique le dynamisme de son entreprise par la saine gestion des ressources humaines qui y prévaut.

Ses deux bras droits ont reçu chacun 5 % des actions de l'entreprise. En outre, à chaque semaine,

les sept chefs de départements se réunissent autour d'un déjeuner. Tous les deux mois, les dirigeants rencontrent leurs employés. Périodiquement, les employés comparent leur auto-évaluation avec l'évaluation des patrons.

"Nous basons nos relations de travail sur la délégation, la confiance et la

communication, a souligné M. Drouin. Mon associé et moi avons suivi des cours de gestion. Nous ne laissons jamais quelqu'un avec quelque chose sur le cœur. On le règle tout de suite. Enfin, chacun est responsable de son travail et personne ne vient lui mettre des bâtons dans les roues."

(2 % de la production), des laveuses à pression pour le nettoyage industriel en 1985 (15 %).

Dès cette année, deux nouveaux produits viendront enrichir la gamme. Il s'agit d'une part de charriots autonomes pour clubs de golf et de pulvérisateurs agricoles à rampes.

### Construction modulaire

"Nos coûts de recherche sont relativement bas, a-t-il expliqué, parce que, depuis le début, nous utilisons un mode de construction modulaire. Les pompes, les réservoirs, les tuyaux et leurs enrouleurs sont disponibles dans une grande variété de puissances, tailles, longueurs, couleurs, etc... Ils sont interchangeables et peuvent être assemblés selon les besoins très particuliers de chaque client."

"Avant notre arrivée sur le marché, les camions venaient des États-Unis, a rappelé M. Drouin. Aujourd'hui, nous contrôlons 100 % du marché des unités sur camion et 80 % des unités sur châssis. En 1986, nous avons vendu

100 camions ; en 1987, à cause d'une certaine saturation, nous prévoyons en vendre 50."

### Expansion prudente

"Nos projets d'expansion visent deux objectifs, a expliqué M. Drouin. En premier lieu, nous voulons continuer la diversification de notre production de pulvérisateurs. La capacité de production est là : nous venons d'ajouter 1 200 m<sup>2</sup> à notre usine et nous fonctionnons déjà avec deux équipes de fabrication formées par nous. Par ailleurs, le personnel cadre est en place et bien organisé. Dans un deuxième

temps, dès l'automne 1987, nous allons nous lancer sur le marché de l'Ontario et des Maritimes. Mais nous voulons y aller avec prudence : l'avenir est incertain, on ne sait pas quand arrivera la saturation. Il est donc important pour nous de pénétrer ces marchés sur plusieurs fronts, avec une large gamme de produits. Et si tout va bien, si le libre-échange nous le permet, plus tard, nous viserons la Nouvelle-Angleterre."

### BENOIT

### PRIEUR

(Collaboration spéciale)

### Guy N. Djandji & Associés

Conseils en recherche de cadres

1600, boul. Dorchester ouest, bureau 1195,  
Montréal, QC H3H 1P9  
(514) 931-9391


Pour votre auto ou votre camion, vous voulez

# payer moins par mois\*?

Optez pour le crédit-bail de  
**LOCATION PIERRE LAFLEUR**  
• Bail ouvert  
• Service rapide et avantageux  
• Kilométrage illimité

Téléphonez-nous dès maintenant !

**738-4246** (Montréal)  
**383-2457** (Laval)

 Location  
Pierre Lafleur  
Ltée

Autos  
Camions  
Équipements

departement

\* Vous paierez moins qu'un prêt bancaire

■ Qui n'a pas déjà eu un jour une idée "brillante" pour un produit nouveau et révolutionnaire pouvant apporter gloire et fortune? Certains construisent un prototype, d'autres vont jusqu'à l'étape des brevets, mais très peu ont la satisfaction de voir le fruit de leur labeur sur une tablette de magasin.

Léandre Vachon, un entrepreneur-inventeur de

## Les Plastiques DSD

# Inventer : une passion qui coûte cher...

Thetford-Mines a réussi là où beaucoup échouent ou abandonnent. D'ici quelques semaines, une de ses inventions, un bec verseur sécuritaire et performant pouvant s'adapter à divers contenants, sera disponible dans les quincailleries

du Québec.

"Je n'ai jamais été satisfait des outils et des produits que j'utilisais. Je suis toujours à la recherche d'améliorations et d'innovations. Avant de commercialiser mon bec verseur, j'ai eu des projets pour des suspensions d'autoneiges, un coupe-cheveux électrique et des outils. Autant de projets, autant d'efforts et aucun résultat avant le bec verseur," affirme M. Vachon.

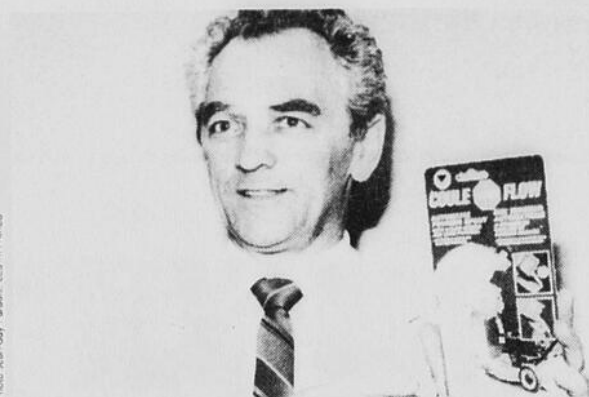
Ceux qui croient que commercialiser une invention est une entreprise facile devront reviser leur position. "Cent vingt-cinq mille dollars et cinq ans plus tard, la mise au point du bec verseur est terminée. Mais le processus de mise en marché et de production n'a pas encore dé-

buté. D'autres dépenses importantes sont à venir. Pour passer à travers une telle épreuve, il faut croire à son produit et avoir une femme très compréhensive," souligne M. Vachon.

L'invention de M. Vachon sera fabriquée par sa compagnie **Les Plastiques DDS** et distribuée au Canada par une firme indépendante.

La fabrication et la commercialisation du bec verseur permettront la création de 10 emplois et entraîneront des investissements de 350 000 \$. Les prévisions de ventes pour la première année sont de 1,5 M\$.

Avant d'arriver au produit final, M. Vachon a dû surmonter de nombreux obstacles. Il lui a fallu acquérir une bonne connaissance du plastique,



Après des dépenses de 125 000 \$ et cinq ans d'efforts, Léandre Bergeron voit enfin son invention commercialisée.

une expertise qu'il a développée après avoir commis plusieurs erreurs. Ensuite, il a protégé son produit; des demandes de brevets ont été déposées au Canada, aux États-Unis, au Japon et auprès de la Communauté économique européenne. Ces démarches ont entraîné des déboursés de 30 000 \$.

"Protéger son produit est essentiel. Si le produit n'est pas protégé par un brevet, tout le monde peut le copier et tous les efforts tombent à l'eau. La démarche d'obtention des brevets est longue et essouffante. Pour la réussir, il faut absolument utiliser les services d'un agent de

brevets. Un bon agent nous évite de consacrer tout notre temps et toute notre énergie à de la paperasse", estime M. Vachon.

De nombreux pièges guettent les inventeurs. "Inventer veut aussi dire dangers. À chaque étape du développement d'un produit, des pièges vous guettent, lance M. Vachon. On peut éviter certains de ces pièges en obéissant à un principe bien simple : ne tentez jamais de développer une invention dans un domaine où vous manquez de connaissances. On ne peut créer de produit efficace sans une expertise."

## VOUS AVEZ BESOIN DE STAGIAIRES EN SCIENCES DE L'ENVIRONNEMENT? VOILÀ LA SOLUTION!

Plusieurs de nos étudiants-es sont disponibles pour effectuer un stage de travail de 2 à 4 mois en environnement. Ces étudiants-es ont tous-tes complété un baccalauréat dans une des disciplines suivantes: biologie, chimie, géographie, physique, sciences de la terre.

Ils-elles sont présentement inscrits-es à un programme de formation en sciences de l'environnement, niveau maîtrise.

Pour offrir un(des) stage(s), communiquez avec:

**Pierrette Précourt, agente de stage**  
Service de la formation externe et des stages  
UNIVERSITÉ DU QUÉBEC À MONTRÉAL  
C.P. 8888, Succursale A  
Montréal (Québec) H3C 3P8  
Tél.: (514) 282-7910



Université du Québec à Montréal

## La Lucarne

D'OUTREMONT

Un coup d'oeil abordable sur la gastronomie

Repas d'affaires - Table d'hôte

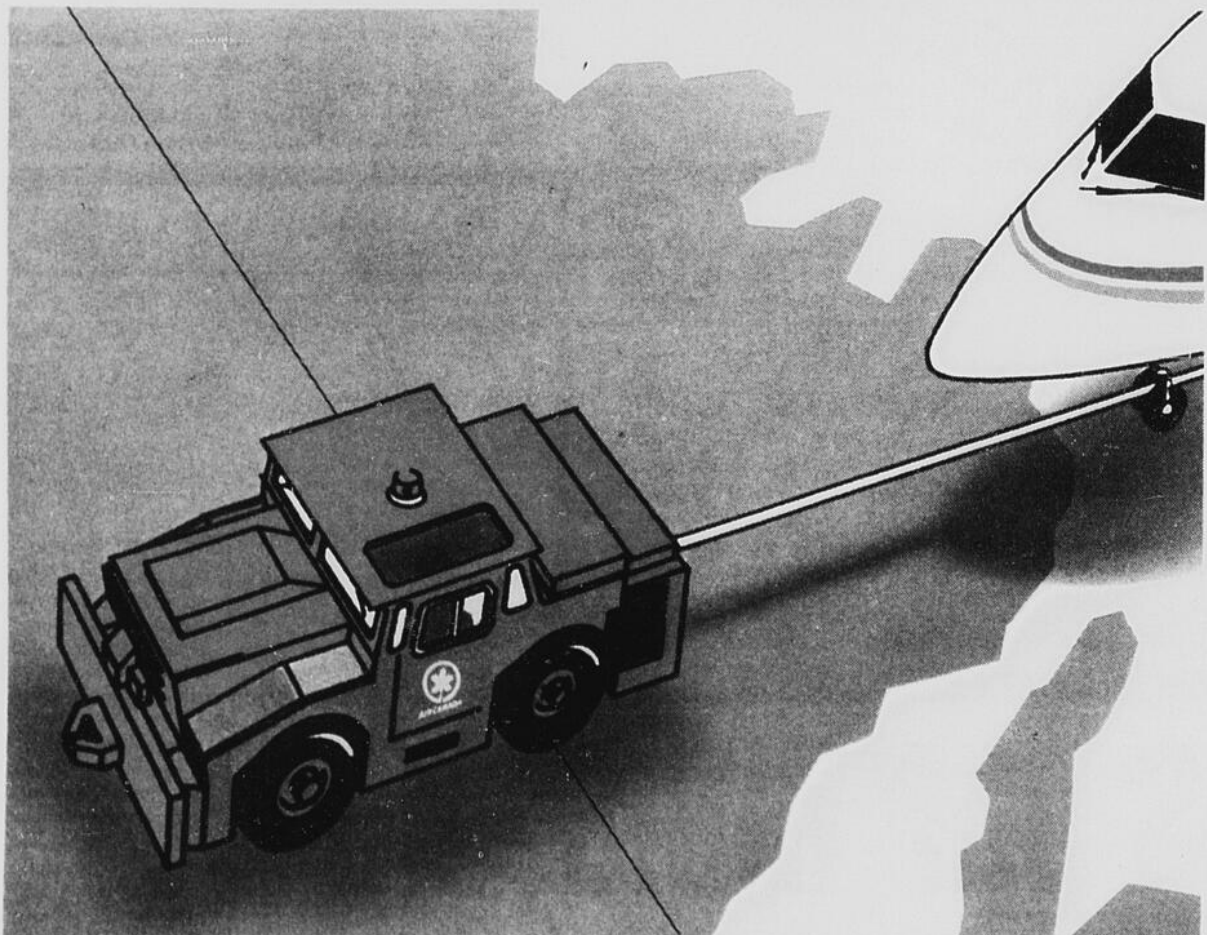
Nos spécialités, abats et poisson frais.

1030, rue Laurier ouest, Outremont  
Rés.: 279-7355

Section pour non-fumeurs disponible



# Nous changeons



## BIO-MEGA



Yvan Guindon, Ph.D.

M. Jacques Gauthier, président-directeur général des laboratoires Bio-Mega inc., est heureux d'annoncer la nomination du Dr. Yvan Guindon au titre de directeur scientifique de la société.

Docteur en chimie organique de l'Université de Montréal, M. Guindon occupait auparavant le poste de directeur principal de la chimie thérapeutique chez Merck Frost Canada Inc.

Renommé au sein de la communauté scientifique pour ses recherches en chimie fondamentale et thérapeutique, M. Guindon est l'auteur de nombreuses publications parues dans des revues scientifiques à diffusion internationale. Il est également détenteur d'une vingtaine de brevets portant sur des applications pharmaceutiques.

Filiale à part entière du Groupe SGF, la société Bio-Mega est une entreprise orientée principalement vers la recherche et le développement dans le domaine de la santé humaine et animale, y compris la biotechnologie. Elle possède déjà une solide expertise dans les secteurs de la chimie thérapeutique, de la biochimie, de la pharmacologie et du diagnostic.

## GILLES

### DES ROBERTS

## ACIER TRICOLEURE LIMITÉE



JEAN BIBEAULT, T.P.

Monsieur Jacques Gagnier, président de Acier Tricolore Limitée, est heureux d'annoncer la nomination de M. Jean Bibeault au poste de Directeur des Opérations.

Monsieur Bibeault bénéficie d'une expérience de 25 ans dans le domaine de la construction et de la gérance de projets.

Acier Tricolore Limitée est une entreprise spécialisée dans la fabrication de charpente d'acier pour les projets industriels, institutionnels et commerciaux.

La nomination de M. Jean Bibeault à ce poste chez Acier Tricolore Limitée confirme la volonté de la compagnie de continuer à assurer le meilleur service à sa clientèle.

■ Un des derniers bastions de l'anti-stimuli publicitaires est tombé : les toilettes. Médiacub vient en effet de voir le jour grâce à l'initiative d'un jeune marketeur pour le moins original, Sylvain Lebrun, de Rebel Communication associés.

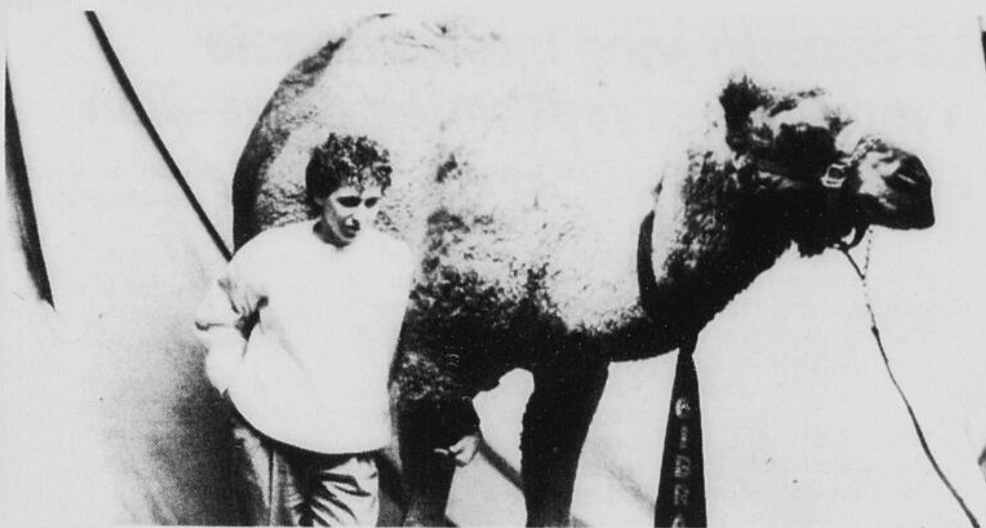
Malgré l'étonnement que peut susciter un nouveau réseau de panneaux d'affichage dans les salles de toilette des clubs de nuit et des bars, M. Lebrun, 25 ans, estime avoir mis au point un des médias les mieux adaptés au phénomène de la segmentation des marchés.

En ce qui a trait au sexe des personnes visées, on peut en effet difficilement demander mieux : la publicité destinée aux femmes dans les toilettes des dames et celle à l'intention des hommes dans les toilettes des messieurs. Quant à l'âge des consommateurs et leur mode de vie, M. Lebrun affirme que chaque club ou bar possède une clientèle bien spécifique : les *chromés*, les *granolas*, les *sugar daddies*, les *quetaines*, les *straight*, les *rockers*, etc.

Le principe de base de Médiacub est en fait le même que celui des panneaux *Mediacom*, situés sur le bord des routes, ou de *Flashmédia*, avec ses panneaux dans les vitrines des magasins.

Les panneaux autocollants de Médiacub sont en lexan, un genre de plexiglas plus résistant. Ils mesurent 8 1/2 pouces par 11 pouces, soit les dimensions d'un magazine. Ce n'est pas un hasard puisque M. Lebrun, un diplômé en marketing de l'Université du Québec à Montréal, veut permettre aux annonceurs d'utiliser les mêmes

# Avec Médiacub, la publicité fait son entrée... dans les salles de toilette



Avant de se lancer dans la publicité pour les salles de toilettes, Sylvain Lebrun (ci-haut) avait mis au point, avec le dromadaire Gibraltar, la campagne de marketing du concessionnaire Renault du même nom.

annonces qu'ils publient dans les revues pour leur faire économiser des coûts de production.

Médiacub installera un panneau par deux urinoirs à la hauteur des yeux, dans les salles de toilette des messieurs, et un dans chaque cabine de toilette des dames.

Outre la segmentation des marchés, M. Lebrun soutient qu'un des principaux avantages de Médiacub réside dans le temps important (plus de 30 secondes) par rapport aux autres modules d'affichage (six secondes pour un panneau *Mediacom*) que la clientèle visée peut consacrer à se concentrer sur le message.

## Les coûts

M. Lebrun a établi le coût de ses panneaux en

fonction de l'achalandage de chaque club de nuit ou bar. Ces coûts pour un annonceur se répartissent donc comme suit : 259 \$ pour quatre semaines dans un club dont l'achalandage hebdomadaire dépasse 3 000 clients ; 205 \$ pour une clientèle de 2 000 à 2 999 personnes ; et 125 \$ pour quatre semaines pour un achalandage hebdomadaire de 1 000 à 1 999 clients. Ces coûts correspondent à l'achat d'une unité.

Médiacub offre en plus des escomptes de volume aux annonceurs. Les agences de publicité auront droit à un escompte de 15 %, peu importe le nombre d'unités.

Le père du dromadaire Gibraltar, le porte-parole actuel du concessionnaire d'automobiles Renault du même nom, a dressé une comparaison des coûts pour rejoindre 1 000 personnes avec ses panneaux et d'autres médias conven-

tionnels. Ainsi, rejoindre 1 000 hommes de 18 à 34 ans coûterait 20,77 \$ avec Médiacub, 80,38 \$ avec *La Presse* et 48,60 \$ avec *Le Journal de Montréal*. Rejoindre mille femmes de même âge coûterait aussi 20,77 \$ avec les panneaux Médiacub, 50,27 \$ avec *La Presse* et 38,91 \$ avec *Le Journal de Montréal*.

## Les annonceurs

On voit difficilement, a priori du moins, comment les marinades *Habitant* ou les confitures *Taillefer* pourraient utiliser ce nouveau véhicule publicitaire. Toutefois, M. Lebrun soutient que Médiacub peut s'avérer très efficace pour mousser la vente des produits offerts dans l'établissement même, la bière et l'alcool en l'occurrence. Une boutique de mode visant la même clientèle que le club de nuit en question, un parfum, un restaurant

situé à proximité du club, un concessionnaire d'automobiles, une station de radio diffusant le même genre de musique ou un salon de bronzage, entre autres, pourraient sans aucun doute y trouver leur compte, a-t-il affirmé.

Pour inciter les propriétaires de clubs et de bars à utiliser ses panneaux, M. Lebrun leur versera un loyer annuel de 1 010 \$ pour les toilettes des dames et des hommes dans les clubs qui attirent plus de 3 000 clients, de 729 \$ dans les clubs de 2 000 à 2 999 clients et de 441 \$ dans les établissements de 1 000 à 1 999 clients par semaine.

## DOMINIQUE FROMENT

### MARTINEAU, PROVENCHER & ASSOCIÉS LTÉE



M. Yves Charbonneau, f.s.a., f.i.c.a.

Les associés de Martineau, Provencher & Associés Ltée sont heureux d'annoncer que Monsieur Yves Charbonneau, f.s.a., f.i.c.a., s'est joint récemment à la société à titre d'associé à son bureau de Montréal.

La vaste expérience de M. Charbonneau, notamment dans les secteurs des assurances de biens et de personnes, de l'assurance responsabilité et de la consultation actuarielle auprès des grandes associations professionnelles et organismes publics vient s'ajouter aux compétences reconnues de Martineau, Provencher & Associés Ltée et permet d'offrir à notre clientèle des services professionnels encore plus étendus et complets.

Martineau, Provencher & Associés Ltée, une des grandes sociétés canadiennes de consultation, offre des services conseils en actuariat, en régimes de retraite, en régimes d'assurance collective, en assurance de biens et en assurance responsabilité, en communication d'avantages sociaux et en rémunération globale de cadres supérieurs.

De ses bureaux de Montréal et de Toronto, elle dispense ses services aux entreprises et organismes privés et publics, aux institutions financières et aux associations professionnelles.

**Destination: le monde**

LES AGENCES DE VOYAGES BERGERON

La destination par excellence... pour de belles vacances

273-3301  
1-800-361-0813

Montréal - Longueuil - St-Eustache

**CARON**  
Publicité et Marketing Inc.

Pour des budgets de 35,000\$ à 350,000\$

PUBLICITÉ ET MARKETING INC.

560, boul. Henri-Bourassa Ouest  
Bureau 109, Montréal,  
Québec H3L 1P4  
(514) 335-2110

**VENTE D'OUVERTURE:**  
... JEUDI LE 7 MAI!

**PRO CONCEPT**  
GOLF ET TENNIS

- Nouveau Concept Golf & Tennis
- Vert de Pratique Sur Place
- Salle d'Essais Pour Batons de Golf
- Toutes les Gammes de Produits et de Vêtements pour vos Besoins sur Place

155 Boul. des Laurentides, PONT VIAU, LAVAL (514) 662-6161

brochure disponible sur demande

séminaire

**Le Gestionnaire d'Immeuble face à la Protection Incendie**

EDUCA-FEU

- Voulez-vous améliorer votre image corporative au niveau de la protection-incendie?  
- Voulez-vous rentabiliser la protection-incendie dans vos immeubles?  
- Voulez-vous améliorer votre gestion de la protection-incendie?

Vous trouverez des réponses à ces questions en assistant au SÉMINAIRE EDUCA-FEU.

**BUT DU SÉMINAIRE:**  
Gérer la protection-incendie dans les immeubles, c'est bien choisir où et comment investir ses énergies par rapport aux résultats souhaités. Ce séminaire de deux jours vous permettra de reconnaître où et comment vous pouvez être efficace et développer des moyens pour protéger le capital humain et les actifs de l'entreprise, sources premières de bénéfices.

**À QUI S'ADRESSE LE SÉMINAIRE?**  
Ce séminaire s'adresse aux gestionnaires d'immeubles industriels, à bureaux, institutionnels et autres, qui veulent améliorer leurs connaissances dans la gestion de la protection-incendie dans leur milieu respectif.

Date: 2 et 3 juin 1987  
Endroit: Auberge Ramada, Centre-Ville, 1005 Guy, Montréal  
Renseignements: Sécurité Incendie Educa-Feu Ltée  
5331 Provence, Laval, Québec. H7K 2L9  
Tél: (514) 622-5840

# La gestion par la qualité : des économies pouvant atteindre 15 % du chiffre d'affaires

■ De plus en plus de dirigeants de grandes entreprises québécoises se sont impliqués avec leur entreprise dans le mouvement mondial de la qualité.

Selon l'ingénieur **Pierre Caillibot**, conseiller au v.-p. génie et construction d'**Hydro-Québec**, il s'agit là d'un mouvement irréversible qui constitue l'une des pièces maîtresses du progrès de l'entreprise. La gestion par la qualité, c'est-à-dire produire mieux et à meilleur compte, engendrerait des économies pouvant atteindre 15 % du chiffre d'affaires d'une entreprise industrielle ; pour l'ensemble de l'économie québécoise, c'est une économie de 12 milliards de dollars. C'est ce qu'a souligné M. Caillibot dans le cadre du congrès sur le management de la qualité organisé par l'As-

sociation québécoise de la qualité (AQQ) fin avril à Laval.

La gestion intégrale de la qualité constitue à la fois une garantie de survie, une source de profit et un facteur nouveau de motivation. Mais la qualité ne peut être obtenue que si on s'en préoccupe à toutes les étapes de la réalisation des produits, depuis le marketing jusqu'au service après-vente, l'expédition et l'installation.

"Pour réussir dans l'industrie, il faut être performant dans chaque domaine. La qualité demandée aux ouvriers, il faut être capable de la donner en tant que gestionnaire", a affirmé lors du congrès **Jacques Laparé**, ing., v.-p. service à la clientèle et assurance qualité au sein de la division du transport en commun de **Bombardier**.

## La concurrence internationale a modifié les méthodes de gestion

■ Pour concurrencer les Japonais, les Taiwanais, les Coréens dans des secteurs de haute technologie, les industries nord-américaines n'ont d'autres choix que de faire appel à toute l'intelligence et à la créativité de leur personnel.

Des changements majeurs se sont donc opérés

M. Laparé a fait une mise en garde : le processus de gestion intégrale de la qualité est quelque chose qui ne s'implante pas du jour au lendemain. Le gestionnaire doit prendre le temps de bien définir la mission, les marchés, les approches privilégiées.

en Occident de concert avec cette évolution de la fonction qualité dans la gestion des entreprises :

- Le rôle du travailleur est modifié. On fait appel à ses habiletés de contrôle de son propre travail.
- Les méthodes de gestion tendent vers le management de la qualité à long terme.
- L'entreprise a mainte-

nant la capacité de donner au client l'assurance de la qualité.

• Les consommateurs placent aujourd'hui la qualité du produit parmi leurs toutes premières priorités.

• La place réservée à la qualité dans l'industrie varie proportionnellement au degré d'utilisation de la technologie.

Se référant à l'expérience de **Bombardier** à **La Pocatière**, il a expliqué comment la notion de qualité dans un milieu artisanal de ce type avait fait d'abord appel aux différentes échelles de valeurs des gens.

"La direction a hésité au début à introduire des contrôles de qualité à **La Pocatière**", a raconté M. Laparé. En obtenant le contrat d'un milliard de dollars à **New York**, elle a laissé tomber ses hésitations et y est allée à fond de train : manuels, rencontres avec les employés, réunions de secteur avec le président de l'entreprise. Les gens ne se sont pas sentis policés pour autant,

d'expliquer M. Laparé, parce que la haute direction s'est impliquée dans ce changement."

Les suggestions se font même de bouche à oreille à la division du transport en commun. Ce qui importe, selon M. Laparé, c'est de donner suite aux suggestions, de voir à ce qu'un processus soit mis en place pour les implanter.

### Refler ses erreurs

**Paul Nagy**, directeur de **Corrosult**, une division de **Tecsub**, une firme d'ingénieur-conseil, est convaincu quant à lui de la rentabilité d'un investissement en gestion de la qualité. "Il existe une façon pour

un ingénieur conseil tout comme pour un avocat de faire payer ses erreurs au client, de se faire payer un nombre imposant d'heures de plus pour quelque chose que l'on aurait pu éviter si on avait eu un programme de gestion intégrale de la qualité. Ce qui est très pénible, de faire remarquer M. Nagy, c'est la facilité avec laquelle nous pouvons refler à d'autres le coût de nos erreurs.

L'assurance qualité s'inscrit dans la culture de l'entreprise et implique donc en profondeur les travaux d'ingénierie. "Un défaut incorporé très tôt dans le procédé, souvent au moment de la conception, aurait coûté presque rien à éliminer, le coût d'une efface. Mais au fur et à mesure qu'on avance dans le dessin ou le procédé, le coût monte de façon logarithmique".

Selon lui, le coût de cet investissement en début de procédé peut éventuellement rapporter 1 000 % et plus au bout de la ligne.

### Question de survie

Pendant ce temps, chez **Sidbec-Dosco**, si on se dirige vers la gestion totale de la qualité, ce n'est pas en fonction des coûts de l'absence de contrôle de la qualité, mais dans une perspective de survie. Selon **André Kazakowski**, directeur, qualité et technologie, la sidérurgie a enregistré en 1986 son premier profit en 12 ans à la suite de la mise en place de nouvelles méthodes.

## COMPAREZ! Vous opterez pour Marathon Brown

COMMISSIONS SUR	500 à 20 \$	1,000 à 15 \$	2,000 à 25 \$
TAUX SERVICES COMPLETS	215 \$	370 \$	740 \$
TAUX MARATHON BROWN	55 \$	80 \$	150 \$
ÉCONOMIES	160 \$	290 \$	590 \$

\*selon une étude réalisée en novembre '86

Lorsque vous savez ce que vous voulez négocier, vous pouvez épargner grâce à un compte **Marathon Brown**. Reléguez les commissions élevées au passé.

### Économies de plus de 85% sur les commissions

*Du nouveau!* Marathon Brown est maintenant ouvert de 8:00 a.m. à 8:00 p.m. du lundi au vendredi et de 10:00 a.m. à 4:00 p.m. le samedi; heure de l'est

Vous pouvez • placer une commande • obtenir des quotations • ou simplement demander des informations

**N'ATTENDEZ PAS! Appelez-nous dès aujourd'hui, postez-nous le coupon ci-dessous ou encore, passez nous voir.**

**MARATHON BROWN** Edifice Sun Life,  
1155, rue Metcalfe, bureau 2160, Montréal, Québec H3B 2X8

Prière de m'envoyer plus de renseignements. Je m'intéresse:  
 au courtage à escomptes,  au REER,  aux fonds mutuels.

Nom \_\_\_\_\_

Adresse \_\_\_\_\_

Ville \_\_\_\_\_ Prox. \_\_\_\_\_

Code postal \_\_\_\_\_ Tél. \_\_\_\_\_

Bureaux à Toronto, Halifax, Montréal, Hamilton, Winnipeg, Calgary, Vancouver.

Marathon Brown & Cie Inc. est une filiale de la Société de valeurs First Marathon Limitée, membre des bourses de Toronto, de Montréal, de Winnipeg, de l'Alberta et de Vancouver ayant accès à toutes les bourses de valeurs mobilières et d'options aux États-Unis.

**ESCOMPTES VÉRITABLES POUR L'INVESTISSEUR AVERTI**

MONTRÉAL

**875-7421**

(au Québec, hors de Montréal)

1-800-361-8600



LA-16-05-87

## CARRIÈRES

### RECHERCHONS PERSONNE D'EXPÉRIENCE

dans la confection de vêtements à forfait.  
Contactez M. Jean Gobeil  
au 621, 10ième avenue, Senneterre  
GOY 2M0 entre 9 et 17 heures

ou (819) 737-2211

GUY

LEMIEUX

## LE GROUPE MIRON

### VICE-PRÉSIDENT, DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES

Le Groupe Miron Inc., une organisation dynamique et en pleine croissance par l'intermédiaire de ses filiales: Produits MKS, le plus important fabricant d'armoires de cuisines au Québec, MKS Informatique, un développeur de progiciels et revendeur pour IBM, Century 21 Laval, Courtier en Immeubles, et MKS Rénovations, est à la recherche d'un vice-président, développement, dans le but de poursuivre les objectifs de croissance du Groupe.

Le mandat du vice-président, développement des affaires, sous l'autorité du président, est d'assurer la planification des activités du Groupe et l'établissement et le contrôle des objectifs et des programmes, ainsi que le développement de nouvelles activités dans les industries où le Groupe est actif.

Le candidat idéal possède un diplôme MBA ou l'équivalent, un jugement d'affaires et un esprit de synthèse ainsi qu'un dynamisme remarquables. Il est totalement bilingue.

Nous offrons une opportunité de carrière des plus enrichissantes, un environnement de travail stimulant et agréable, un salaire et des avantages sociaux compétitifs.

Si vous rencontrez les critères et êtes prêts à relever le défi proposé, veuillez transmettre une copie de votre curriculum vitae à:

**Jean Mignault, Président**  
**Le Groupe Miron Inc.**  
1755, rue Cunard  
Laval (Québec)  
H7S 2B4

# UN MESSAGE AUX EXPERTS- CONSEILS DE L'IMMOBILIER CORPORATIF

Chers collègues,

Il est rare que les gestionnaires d'un édifice à bureaux adressent une publicité directe à ceux qui font de la location de bureaux. C'est que notre message est exceptionnel.

Pour la première fois depuis près de vingt ans, le 800, boul. Dorchester ouest dispose d'une superficie importante à louer: plus de 100 000 pieds carrés dès maintenant et jusqu'au début de 1988.

Nous avons prévu cette situation et planifié en conséquence. L'édifice est en excellente condition. Les coûts de l'énergie sont contrôlés et concurrentiels. Nos normes, quant au service offert à nos locataires et à l'entretien de l'édifice, sont des plus élevées.

Et voilà que les rénovations dans notre hall principal, réalisées sous la direction d'un architecte, sont sur le point de se terminer. La première impression est superbe — comme il se doit pour un projet de marque.

Le 800, boul. Dorchester ouest est l'une des meilleures occasions en matière de location. Nous nous ferons un plaisir de vous présenter ce nouvel ensemble et nous vous appellerons sous peu pour prendre les dispositions nécessaires en vue d'une visite personnelle.

Veillez agréer l'expression de nos sentiments les meilleurs.

Le Directeur du marketing et de la location,



Bob Legault



**800 BOULEVARD DORCHESTER OUEST**

# EN 67, IL A CRU EN MOI.

À l'été 67, en m'embauchant comme apprenti, Laurent Gagnon m'a permis de gagner un salaire, et surtout, d'acquérir de l'expérience. Pour un étudiant de 19 ans, plein d'ambition, un tel emploi avait une grande importance. J'en serai toujours reconnaissant à Laurent Gagnon. Je crois fortement en l'importance d'offrir cette même chance aux étudiants et étudiantes qui tentent à leur

tour de percer. Comme employeurs, nous nous devons d'appuyer ces jeunes à notre façon, en créant pour eux des emplois d'été. Nous contribuerons ainsi à assurer au Québec un avenir solide.

**Assurons la relève en embauchant des étudiants cet été.**

**Communiquez avec le Placement étudiant du Québec au numéro**

**1-800-463-2355**

**(à Québec, 643-6965).**

CET ÉTÉ  
**PLACE**  
À LA RELÈVE!



Gouvernement du Québec  
Ministre délégué aux PME  
Placement étudiant du Québec

**Laurent Gagnon**  
Président,  
Laurent Gagnon inc.

**Marcel Aubut**  
Avocat et président  
des Nordiques de Québec

Québec

# 59 condos des Jardins de l'Archipel seront vendus à l'enchère par la Cour

La Société générale (Canada), la filiale canadienne d'une banque française, a obtenu le 4 mai de la Cour supérieure la reconnaissance d'une créance hypothécaire de 11 093 206 \$ concernant 59 unités de copropriété (condominiums) faisant partie du projet **Les Jardins de l'Archipel** situé à l'Île-des-Soeurs.

En l'occurrence, le financier du projet appartenant au promoteur **Louis-Pierre Lapointe** mettra sans doute à exécution ce jugement en demandant d'ici à quelques jours un bref de saisie qui lui permettra ensuite de faire vendre par le shérif les 59 condominiums pour tenter de limiter ses pertes dans

ce projet. Les documents consultés laissent en effet supposer que l'engagement de la Société générale est plus importante que sa créance.

Ces documents indiquent en outre que l'acte d'hypothèque signé à l'origine par la Société générale (Canada) s'établissait à un montant maximum de 20,6 M\$.

Une recherche effectuée au Palais de justice de Montréal montre que seulement sept des 59 condos qui seront mis en vente

sont détenus par des copropriétaires, dont celui de M. Lapointe, qui est également propriétaire de la **Station touristique du Mont-Tremblant**.

### Requête en faillite

D'autres problèmes importants pèsent sur Les Jardins de l'Archipel. Entre autres, 28 causes de poursuite ont été déposées depuis 1982 contre le projet.

Le 10 avril dernier, une requête en faillite a été déposée contre **Les Investissements Bilco** et Les Jardins de l'Archipel Itée, deux compagnies faisant affaires sous le nom des Jardins de l'Archipel. M. Lapointe agit comme président pour le compte des deux compagnies. La requête a été déposée par **Arthur Greenberg**, un comptable agréé de Côte-Saint-Luc, visant une dette de 21 500 \$. M. Greenberg nomme sept autres créanciers dans sa requête, dont la Société générale (Canada), pour un montant de près de 11,1 M\$, et six autres pour un montant totalisant environ 135 000 \$. Le requérant propose que **Gerald Litwin** soit nommé syndic dans cette affaire.

Les Jardins de l'Archipel ont contesté cette requête dont l'audition a été remise au 4 juin.

Entrepris au début des années 1980, Les Jardins de l'Archipel ont difficilement vécu la récession de 1982-83. Incapable de vendre par lui-même son projet de grand luxe, le promoteur avait mandaté **Guy Paré et associés**, le promoteur actuel du projet **Les Marronniers** de Vimont pour trouver une solution.

L'immeuble avait déjà acquis une réputation qui lui portait ombrage. M. Paré entreprit de vendre les condos sous forme d'abri fiscal.

Pour rendre la transaction plus attrayante, il offrit en plus aux acheteurs une garantie de loyer qui pouvait atteindre jusqu'à 2 300 \$ par mois pendant trois ans (82 800 \$). Pour compenser le risque que comportait cette garantie pour le promoteur, M. Paré avait substantiellement augmenté le prix de vente des unités.

Comme les évaluateurs des prêteurs hypothécaires des acheteurs se seraient sans doute aperçu que le

prix demandé pour les condos était bien supérieur à leur valeur marchande, M. Paré réussit un tour de passe-passe : permettre d'acheter un condo de 290 000 \$ sans aucune hypothèque, avec un prêt personnel de seulement 23 200 \$. Participant au projet depuis le début, la Société générale qui voulait limiter ses dégâts avait alors accepté de jouer le jeu des promoteurs et d'assumer une première hypothèque de 246 500 \$, tandis que M. Lapointe assumait une deuxième hypothèque de 20 300 \$. Les investisseurs pouvaient de cette façon acheter un appartement de 290 000 \$ aussi facilement qu'un billet d'avion.

Toutefois, ces garanties de loyer ont récemment commencé à échoir. Pour les copropriétaires dont l'appartement était inoccupé, la fin de cette garantie amène un important manque à gagner qui pourrait les obliger à revendre rapidement leur condo dans des conditions défavorables. D'autre part, même les copropriétaires dont l'unité était louée pourraient se retrouver dans une situation fâ-

cheuse puisque le loyer qu'ils ont pu obtenir était, dans presque tous les cas, sensiblement inférieur à la garantie de loyer offerte par Paré.

Il n'est pas certain que lors de la vente par le shérif, les enchérisseurs acceptent de payer le prix du marché pour acquérir un appartement des Jardins de l'Archipel. Cette vente pourrait donc présenter de bonnes occasions. Si les offres ne sont pas suffisantes, la Société générale (Canada) pourrait cependant choisir de se porter acquéreur des 59 condos, mais elle s'engagerait par le fait même dans un cercle vicieux.

La banque ne dispose sans doute pas du personnel ni des compétences pour gérer un immeuble de cette importance. Elle pourrait confier cette tâche à une firme spécialisée, mais devrait envisager tôt ou tard de revendre les condos puisque ce n'est pas son rôle d'être propriétaire immobilier.

**DOMINIQUE FROMENT**

## RECTIFICATIF

### La SCHL ne donne pas de maison

Dans un article intitulé "Thermocube et la SCHL créent une maison vendue 29 000 \$" et publié la semaine dernière, nous affirmions que la **Société canadienne d'hypothèques et de logement** distribuait gratuitement une centaine de maisons par année au Canada à des autochtones et des ruraux moins favorisés.

La SCHL, qui n'était pas présente au moment de l'entrevue, tient à apporter une nuance à cette affirmation. Elle ne donne

pas de maisons, mais fournit tous les matériaux pour les construire, à condition que les futurs propriétaires fournissent de leur côté la main-d'oeuvre. Ils deviennent propriétaires de leur maison après 25 ans, sans avoir fait aucun versement hypothécaire, mais doivent assumer entre temps les frais d'entretien de leur résidence. Il s'agit d'un programme expérimental de cinq ans entrepris l'an dernier qui pourrait devenir permanent si l'expérience s'avère concluante.

### À LOUER-DIVERS

**LAC MEMPHRETAGOG**  
Directement sur le lac, quai, piscine, terrasse, complet, 2 s. de bains.  
(819) 477-3109  
(819) 847-1566  
fin de semaine

### ABRIS FISCAUX

**ABRI FISCAL**  
Classe 31  
3 parts — immeuble 30 logements, situé à Québec. Très bon placement. Réduction fiscale.  
PRIX: 5500\$/part  
(819) 879-4505  
l'heure des repas ou le soir

### BUREAUX À LOUER

**TERREBONNE**  
**ESPACE BUREAUX À LOUER DANS CENTRE PROFESSIONNEL**  
Construction neuve, entièrement climatisé et insonorisé. Aménagé selon vos besoins. Prix très compétitif.  
(514) 471-3414

**LAVAL**  
2840 ST-MARTIN E., 550 à 4 500 pi.ca. Bail net net. Taux compétitifs. Stationnement.  
ALAIN M. CHAPUT, crt  
(514) 327-5525

### BOUL. GOUIN EST

5 1/2 pièces, piscine, sauna, stationnement intérieur, libre immédiatement.  
825\$/mois.  
(514) 325-9692  
le jour

### BUREAUX À LOUER

**LONGUEUIL**  
370 Chemin Chambly  
4000 p.c. au dernier étage, (étage complet) d'un édifice à bureaux de prestige très bien situé. Entièrement aménagé. De première qualité. Meublé si désiré. Conditions avantageuses. Hâtez-vous!  
Pour informations:  
(514) 651-0621

**ESPACE À BUREAUX À LOUER**  
Situé: St-Bruno, autoroute 30, voisin Promenade St-Bruno, anciennement Renault Canada. Superficie: 12,000 p.c.  
Renseignements:  
M. Pion  
(514) 341-6504  
M. Vignault  
(514) 769-1725

**MÉTRO JEAN-TALON**  
6 1/2, 1500 p.c., chauffé, 2 stationnements, libre 1 mai.  
900\$/mois  
(514) 270-1100 jour  
(514) 435-1347 soir

### LUXUEUX CONDO

5 1/2 à louer à Montréal Nord, 7ième étage. Vue magnifique sur la rivière, piscine intérieure, bain tourbillon, garage, disponible maintenant.  
Du lundi au vendredi entre 9 et 17 heures  
(514) 648-2997

**BUREAU DÉJÀ AMÉNAGÉ**  
environ 2000 p.c.  
**CENTRE COMMERCIAL PLAZA STE-THERÈSE**  
Près de tous les services, sortie 23 autoroute 15.  
R. GAUTHIER  
(514) 435-9206

**Le Permanent**  
La Société Canada Trust  
Courtier Immobilier - Prêt Hypothécaire  
**ADRESSEZ-VOUS DONC À UN VRAI SPÉCIALISTE EN RELOCALISATION;**  
entre professionnels on va bien se comprendre!  
DEMANDEZ LAURENT MAILLOUX  
(514) 382-4330  
courtier

## Prêts Québéco inc.

Établie depuis 1964

- 2ième hypothèque
- Achat de soldes de prix de vente
- Financement intérimaire

(514) 255-7591

5797 rue Hochelaga, Montréal, Qc, H1N 1W6

### BUREAUX À LOUER

**COWANSVILLE**  
• Situation: Édifice L'Eurêka 104 Sud, centre-ville.  
• Superficie: 300 p.c., 920 p.c. et 650 p.c.  
• Entièrement rénové, climatisé, chauffé et insonorisé, de qualité et aménagé selon vos besoins.  
• Région en expansion  
• Possibilité de partage de services  
(514) 263-2010

**À SOUS LOUER**  
2075 Université/Président Kennedy  
Édifice à bureaux de 1ère classe  
16ème étage — vue splendide  
2200 pi.car.  
Loyer en-dessous des taux actuels. Accès direct au métro — magasins — restaurants.  
Prêt pour occupation — disponible 1er juin 1987 — sous-location jusqu'en mars 1990.  
TÉL.: 281-1691

### BÂTISSSES COMMERCIALES À VENDRE

**SHERBROOKE**  
Édifice commercial ou à bureaux, 10 800 p.c., secteur nouveau Palais de justice.  
Groupe Associé Immeuble Michel Cousineau enr. crt  
(819) 565-7474

### BÂTISSSEZ SUR DU

# SOLIDE!

Contractez un prêt hypothécaire du Trust Général et appuyez-vous sur le vaste savoir-faire d'une super équipe de conseillers, d'économistes et de nombreux autres spécialistes de l'immobilier.

### À COMPTER DE

# 8 3/4%

### Des prêts hypothécaires à la mesure de vos besoins

- Prêt résidentiel • Prêt commercial • Prêt industriel
- Prêt à la construction • Prêt conventionnel
- Prêt assuré • Prêt à taux variable • Prêt 10-10
- Prêt remboursable en tout temps • Prêt à même votre REER autogéré • Termes de 6 mois, 1 à 5 ans

**TRUST GÉNÉRAL**

# IMMEUBLE

Pour placer votre annonce dans la section IMMEUBLE du journal LES AFFAIRES, veuillez communiquer au (514) 842-1780. Les annonces doivent nous parvenir le lundi avant 17 heures pour paraître dans la même semaine. De plus, les annonces sont acceptées par téléphone et sont payables à l'avance sur cartes Visa, Mastercard ou American Express. Par la poste, veuillez joindre votre chèque ou mandat-poste. Tarif publicitaire: 2,65 \$ la ligne agate.

## (514) 842-1780

### BUREAUX À LOUER

#### CARREFOUR MÉTROPOLITAIN 1100 CRÉMAZIE EST



- Bureaux Bail net/net
- Disponibilité: 2 à 7 000 pi.ca.
- Rez-de-chaussée: 7,695 pi.ca.
- Occupation immédiate
- Accès facile métro & autoroute
- Christophe-Colomb & Crémazie

Voisin site C.R.I.Q. "Centre de recherche industrielle du Québec"

Re: Monique Desjardins  
Pierre Van Der Meerschen  
(514) 288-6767

MAROFRANC INC. — Services Immobiliers.  
"La compagnie de gestion"

### CONDOMINIUMS

**RE/MAX westmount inc.**  
courtier immobilier indépendant

#### Meilleur investissement sur le lac Brome

Site unique de 24 acres offrant un mode de vie de loisirs marina • piscine • tennis • équitation  
Résidence de qualité, 5 appareils ménagers, foyer, tapis inclus.  
Frais de condo raisonnable, occupation automne  
Prix: de 85 000 \$ à 135 000 \$

Visitez le site sam., dim. et lun. 16, 17 et 18 mai de 11h. à 18h.  
Autoroute 10, Sortie 90, Rte 215, Chemin Bondville  
Info: Manon Gagnon RE/MAX Westmount  
(514) 933-6781 — (514) 243-5139



#### LAVAL

Luxeux condo, 3 niveaux, 2 garages privés, 3 chambres, 2 salles de bains.  
150 000 \$

(514) 681-4083

#### MONTREAL

Condo 2 chambres, renové, idéal pour professionnel, très bien situé.

N. Harvey  
(514) 651-5300  
(514) 521-0043  
MONTREAL TRUST, crt

#### STE-ADELE

Luxeux condos, 3 étages, verrières, spécial pré-construction.

1-229-7208 jour  
1-227-3867 soir

#### ILE DES SOEURS

Super condo, vue magnifique, 2 c.c., garage, + extra, classe 31, idéal pour invest.

N. Harvey  
(514) 651-5300  
(514) 521-0043  
MONTREAL TRUST, crt

#### À VENDRE OU À LOUER MAGOG

1 chambre, salle de bain, salon, cuisinette avec foyer, porte patio, terrasse, meublé 316 p.c.  
PRIX: 48 000 \$

(819) 472-1161 bur.  
(819) 472-1305 res.

#### LAC MEMPHRÉMAGOG CONDO - MAGOG

Bord du lac, 700 pi. de plage privée, meublé, vaisselle, literie, piscine extérieure, tennis, école de voile

(819) 566-7070 jour  
(819) 565-0578 soir

#### QUÉBEC ÉDIFICE SALABERRY



#### BUREAUX À LOUER Colline parlementaire,

À partir de 350' jusqu'à 19 000' et plus... Chauffé, éclairé, climatisé, ascenseur, stationnement intérieur.

OCCUPATION IMMÉDIATE.

LES IMMEUBLES  
GÉRARD BOUCHARD INC.  
Tél.: (418) 648-8343

AUSSE: bureaux à frais partagés. Secrétariat, traitement textes, réceptionniste, fax, photocopies, salle de conférence, etc. Tarif à l'année, au mois...

### BUREAUX À LOUER

Situation: Vieux-Montréal  
Edifice du Cours Le Royer  
(à proximité du Palais de Justice, de l'Hôtel de Ville, du Palais des Congrès, de la Place D'Armes...)  
Superficie: 850 p.c.  
Prix: 950\$/mois, incluant électricité, chauffage, climatisation.  
Services disponibles: Téléphoniste, secrétariat, traitement de textes, photocopies, télécopieur (FAX).  
Renseignements: R. Allen  
(514) 281-1918

## CHOMEDEY

### COMMERCES & BUREAUX

## À LOUER

Site exceptionnel  
• Sortie du pont de Cartierville  
• À l'angle des boulevard Notre-Dame et Chomedey

Tél 682-1584

GRUPE  
PRUDENT  
DARGIS

## À SOUS-LOUER 2 PLACE LAVAL

ESPACES À BUREAUX 3438 p.c. à 8.39\$/le p.c. + frais communs.

Pour inf.: Maurice Caissy-Cyr  
(514) 668-4500

### CONDOMINIUMS

#### STE-AGATHE

Lac des Sables, condominium, style victorien 2 ou 3 cc. directement sur le bord de l'eau, penthouse réalisant vos plus grands rêves. Laissez aller votre imagination.

Ann Pilon, Michel Lucas  
et André Pilon  
(514) 430-3516  
(514) 229-6666  
RE/MAX Laurentides inc., crt

#### CENTRE VILLE

À proximité de l'université McGill, 570 Milton, appartements de luxe dans édifice historique, alcôve à 4 ch. à c., foyer, boiserie en chêne, solarium, jardin central, vitraux 55 000\$ à 225 000\$

(514) 849-8656  
(514) 843-8288  
(514) 739-5691

### COMMERCES

#### CANDIAC

Salon de coiffure ultra moderne, accessoires de haute qualité.

Nicole Cyr  
(514) 676-7184  
Soc. Imm. Sélection Inc., crt

#### LAVAL

Boul. St-Martin, restaurant cuisine canadienne, 60 places, très bien situé. Vendrait 175 000 \$

Lise Albert  
RE/MAX V.R.  
(514) 472-7220

#### BOUTIQUE À VENDRE

St-Jean Iberville  
Spécialité manteaux cuirs et tissus, établie depuis 20 ans. Nouvelle décoration. 40 000 \$ négociable, avec inventaire et équipements.  
Madame Jeanne  
(819) 536-5095

#### DEUX-MONTAGNES

Dépanneur, limite de Montréal, comprenant bâtiment, inventaire et équipements. Chiffre d'affaires env. 400 000 \$ Une aubaine! Vendrait 115 000 \$

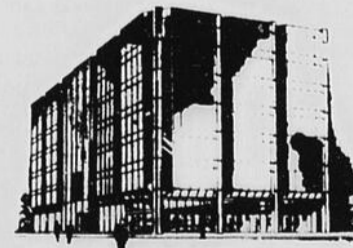
Lise Albert  
(514) 474-7220  
RE/MAX V.R., crt

#### COMPLEXE RAYCOM 5100 rue SHERBROOKE EST, MONTRÉAL



Bureaux et commerces: Bail NET/NET  
• Édifice moderne et luxueux  
• Face aux Pyramides  
• Accès facile en métro  
• Courtiers protégés  
Michel Chotard, Groupe ImmoCrédit Inc.  
(514) 845-2103

#### ÉDIFICE CAA BUREAUX À LOUER



• Coin boul Dorchester  
• Voisin du centre Sheraton et de l'édifice du Groupe La Laurentienne  
• Près métro et autoroutes  
• Stationnement intérieur

1180, rue Drummond  
(514) 878-1573  
-courtiers protégés-

DEV CORP

# IMMEUBLE

## CONDOMINIUMS

### Bali, Tahiti, Acapulco, ... Tropiques Nord

Passez chaque jour  
la ligne des tropiques dans un  
condominium de grand luxe unique à Montréal.



1 chambre à 5 chambres 236 000 à 895 000 \$  
Notre bureau de vente, à côté d'Habitat '67,  
est ouvert de midi à 6 heures, 7 jours par semaine.

**Tropiques Nord**  
Pour renseignements:  
397-0202

## FINANCEMENT HYPOTHÉCAIRE

**AVONS PRÊTEURS**  
pour 2<sup>ème</sup>  
et 3<sup>ème</sup>  
hypothèque

(514) 646-5016

## PROPRIÉTÉS À REVENUS

### JOLIETTE

2 x 6 log. construction 1970  
près de l'Hôpital St-Charles,  
10 x 4 1/2 p., 2 x 3 1/2 p. Revenu  
brut 44 700 \$ Prix 350 000 \$  
J.P. Cornélius imm. enr. crt  
Joliette  
(514) 756-0533

### GRANBY

12 logements, classe 31,  
revenus annuels 45 000 \$  
Prix demandé 7.5 X les  
revenus  
(514) 375-5904  
(514) 372-0062

### SHERBROOKE

Classe 32, société en com-  
mandite, 41 log. rev. 153 500 \$  
Prix demandé 1 275 000 \$  
Paul Ferland  
(514) 430-6961  
Century 21 Laval inc., crt

### CLASSE 31 ANCIENNE LORETTE

2 X 16 logements, 1979,  
excellente condition,  
revenus 172 860 \$  
Prix: 1 200 000 \$  
VITAL GUAY  
(418) 622-4635

### SHERBROOKE

Immeuble commercial, 2  
locataires AAA, rev. 235  
000 \$ comptant 400 000 \$  
Raymond Bertrand  
(514) 935-2558  
Abacus Immeubles Inc.

### REPENTIGNY

Classe 32, société en com-  
mandite, 39 log., rev. 147 000 \$  
Prix demandé 1.3 million \$  
Paul Ferland  
(514) 430-6961  
Century 21 Laval inc., crt

### ILE PERROT

Classe 31, société en com-  
mandite, 36 log., 4 1/2 p., rev.  
164 000 \$  
Prix demandé 1 350 000 \$  
Paul Ferland  
(514) 430-6961  
Century 21 Laval inc., crt

### CHARLESBOURG

Classe 31, 32 log.,  
revenus 175 000 \$  
Prix demandé 1 450 000 \$  
Paul Ferland  
(514) 430-6961  
Century 21 Laval inc., crt

### GRANBY

16 logis  
Construction récente et diffé-  
rente, près d'un parc et à côté  
de la rivière  
Aucun autre immeuble à revenus  
à proximité. Site exceptionnel,  
revenu annuel 65 800 \$  
Prix demandé: 515 000 \$  
Inf.: Jacques Robitaille CGA  
(514) 378-2525  
Denis Robitaille  
(514) 378-4444



### JOLIETTE

Centre-ville, vente rapide,  
bon prix pour celui qui veut  
être son patron. Tabagie  
avec bon chiffre d'affaires et  
grandes possibilités

Gisèle Trudel  
(514) 759-1477  
(514) 753-9830

### ST-SAUVEUR

Au coeur du magnifique  
St-Sauveur ou des centai-  
nes de personnes aiment  
s'y arrêter vous est offert  
bâtisse et fond de commerce  
Très bien établi. Site  
unique avec stationnement.

Ann et André Pilon

Croissanterie, centre-  
ville 44 places + terrasse,  
décor très chaleureux avec  
achalandage régulier, re-  
cettes pour année en cours  
très confortable. Fond de  
commerce seulement.

Ann Pilon et Michel Lucas  
(514) 430-3516  
(514) 229-6666

RE/MAX Laurentides inc.,  
crt



## RESTAURANTS À VENDRE

- Renommées
- Clientèle établie
- De 750 000 \$ à 2 millions \$ établissement compris

Sur rendez-vous  
seulement

QUAN BUU  
et

**GERMAIN CADIEUX**  
(514) 281-1515

## COMMERCES

### ST-BRUNO

Boutique - jouets, chiffre  
d'affaires 111 000 \$.

Ginette Fleming  
(514) 653-2496  
(514) 461-2377

MONTRÉAL TRUST, COURTIER

### RÉGION HULL

Centre commercial, 9 loc.  
Prix: 1.5 million \$. Comptant  
500 000 \$.

Raymond Bertrand  
(514) 935-2558  
Abacus Immeubles inc.

### MARINA

avec restaurant (brochette-  
rie), piscine olympique, à  
vendre, région du Richelieu.

(514) 646-5016

### BOUTIQUE DE SKI

Boutique de ski renommée à  
St-Adèle. Excellent chiffre d'affaires.  
Possibilité d'acquérir  
le bâtiment. Rev. du bâtiment  
31 000 \$.

André Champagne  
(514) 676-7184  
Soc. Imm. Sélection, crt

### HÔTELLERIE

Bar/discothèque, salle à  
manger, piscine de 50 X  
25, logement 5 1/2, situé en  
bordure du Richelieu.  
Prix: 180 000 \$

(514) 742-3832

### ST-EUSTACHE

Magasin de décoration intérieure  
très bien situé, chiffre d'affaires  
env. 350 000 \$. Comprant  
inventaire et équipements  
d'environ 100 000 \$. Vendrait  
cause maladie. 99 900 \$

Lise Albert  
RE/MAX V.R.  
(514) 472-7220



### USINE DE PLACAGE MONTRÉAL

Commerce et bâtisse indus-  
trielle, secteur St-Michel, chiffre  
d'affaires 400 000 \$/AN. Peut  
se vendre séparément. Condi-  
tions avantageuses.

Michelyne Lemay  
Rés.: (514) 582-0111  
Bur.: (514) 324-3222

### ST-RÉMI DE NAPIERVILLE

Entreprise de pavage, bon chi-  
ffre d'affaires avec toute la ma-  
chinerie. Maison tout pierre, 7  
pièces, 4 chambres. Aussi 2  
terrains, bon prix.

PIERRE BURDON  
(514) 632-8414  
(514) 454-6044

IMMEUBLES GADOURY, courtier.

### Boutique familiale en Mauricie

Vous êtes dynamique, vous  
voulez votre propre  
entreprise? Ce magasin  
est l'occasion rêvée! Bon  
commerce établi depuis  
plusieurs années, très  
bien situé.

(819) 268-2017

### QUÉBEC MÉTRO

A) Résidences pour personnes  
âgées, 50 à 400 pers., 3 6 à  
4 6 X revenus  
B) Plusieurs PME, chiffre d'affaires  
500 000 \$ à 3 millions \$  
Très bonne rentabilité

M. Harvey  
M. Arsenaux  
(418) 659-2979  
Courtac courtier

## DOMAINES

### GASPÉSIE TOURELLE

DOMAINE boisé, 12 acres de  
terrain en bordure de la mer, ma-  
ison hiver/été meublée. Site ex-  
ceptionnel.

(418) 763-3613

### LACHUTE

Domaine privé ou ferme, 227  
arpents avec boisé, plaine et  
lac. Maison canadienne et bâti-  
ments. Idéal pour équitation.  
187 000 \$ Une aubaine!  
ANNE SINGHER  
(514) 329-1121  
Century 21 de l'Avenir, crt

### VAUDREUIL RIGAUD

Ferme pour professionnels,  
125 arpents dont 65 boisés,  
maison canadienne réno-  
vée et grange moderne. 45  
milles de Montréal, homme  
de confiance, idéal pour che-  
vaux, boeufs ou vacance.  
150 000 \$

Particulier  
(514) 667-2121

### TROIS-RIVIÈRES Centre-ville

Bâtisse commerciale dispo-  
nible, 12,500 p.c.

(819) 374-8169

### 2551 BÉLANGER EST

1100 p.c.  
non chauffé.  
700 \$/mois.

(514) 334-1005

### Parc industriel Boucherville

2000 à 13,000 p.c., disponible  
immédiatement.

(514) 641-4773

## ESPACES COMMERCIAUX À LOUER

### PLACE DUBERGER

2300 Boul. Père Lelièvre, Québec.

1 266 pi. ca., pour bureaux de professionnels  
1 245 pi. ca., pour tabagie, quincaillerie, lingerie, chaussures, pâtisseries  
1 384 pi. ca., pour photocopie rapide, imprimerie, connexe  
Plusieurs locataires AAA présents

GESTION P. Beshro (418) 658-1228

## GESTION IMMOBILIÈRE



### propri gestion inc.

SERVICE DE GESTION D'IMMEUBLES ET  
ADMINISTRATION DE CONDOMINIUMS

3414 Ave. du Parc, Suite 306  
Montréal P.Q. Canada H2X 2H5  
Tél. (514) 843-8481

317 Boul. Labelle  
Ste-Rose, Laval, Qué. H7L 2Z9  
Tél. (514) 625-2210

## MAISONS DE CAMPAGNE

### LAC TROIS-SAUMONS

Une résidence d'été à la mesure de vos aspirations? À 1h de Qué-  
bec, cette propriété de qualité supérieure, habitable à l'année, vous  
offre de lumineuses dimensions et la quiétude recherchée. Aména-  
gée en promontoire sur un terrain de 300 pi. de front sur le lac.  
Vous y découvrirez un oasis de bien-être et d'intimité

G. Couture (418) 598-6031  
RE/MAX les Appalaches inc, crt

## MANUFACTURE DE CHAISES

à billes, lits superposés et trophées à vendre. Incluant  
brevet et moule pour fabrication de billes garanties à vie  
et marque de commerce.

Inventaire et comptes à recevoir, maison, garage de 25 x  
30 pi. Vente tout d'un bloc. Situé à Danville, 20 milles de  
Victoriaville. Prix réduit pour vente rapide, pour raison  
familiale.

(819) 839-2066

# IMMEUBLE

## PROPRIÉTÉS À REVENUS

### Le Permanent La Société Canada Trust

#### Deux-Montagnes

N37A, 6plex, 6 x 4 1/2, non chauffés, brique, classe 31, tous loués, revenu brut 23 200 \$ Prix: 245 000 \$

G. DESROSIERS  
(514) 697-4415

### QUÉBEC MÉTRO

- A) Quartier Montcalm, complexe immobilier, 150 logements
- B) 5X complexe immobilier 81 log. 7.5 X revenus
- C) 96 logements, classe 31 540 000 \$ rev. brut

M. Harvey  
M. Arsenault  
(418) 659-2979  
Courtier courtier

### ABRI FISCAL IMMOBILIER

Si votre revenu annuel atteint 35 000 \$ ou plus, vous pouvez devenir co-propiétaire d'un immeuble à revenus classe 31

#### AUCUN COMPTANT REQUIS

Concept éprouvé.

#### PRÉSENTEMENT DISPONIBLE:

Magnifique 59 logements, 1979, planchers béton, chauffage électrique, 7.1 x revenu.

Richard Thivierge  
(514) 842-2692 - (514) 351-6551 soir  
SUPRO INC. COURTIER

*à vendre*

### QUADRUPLEX VIMONT

Abri fiscal classe 31

Information:  
Sur rendez-vous seulement  
du lundi au vendredi

**668-4344**  
de 9h à 21h

## FERMES

### STE-JULIENNE

Ferme de 285 arpents incluant 4 maisons louées, 1 écurie rénoverée pour 40 chevaux, piste d'entraînement de 1/2 mille, 1 camion, 1 lac artificiel, aussi équipement de labour. Prix à discuter.

(514) 328-6680

### ABRI-FISCAL

FERME 18 min. Sherbrooke, 100 acres, 8 acres framboises, belle plantation, érablière, cédrière, 3-4 mois de travail = revenus assurés, maison de 8 pcs, bâtiments, énorme possibilité.

(819) 875-5664  
(819) 875-3936 soir

Maison de pierre ancestrale avec écurie, 15 stalles, une piste d'entraînement sur 22 arpents, à 15 milles de Montréal.

Ferme de 45 arpents, terre cultivable et boisée avec très belle maison, petit lac, endroit tranquille, Rive-Sud.

Domaine du Cheval, magnifique propriété tout équipée avec écurie et piste d'entraînement, paddocks, 225 arpents tout clôturés.  
Emile Sorel  
(514) 246-3623  
(514) 471-2727  
CE, courtier

### MARIEVILLE



#### Ferme à vendre

205 arpents en culture dont 93 arpents drainés souterrainement, 6 arpents boisés. Grange-étalbe, remise, très belle maison de pierre. Site magnifique. A 30 minutes de Montréal.

Téléphoner à: 460-3736 (demander René Michel)

## ESPACES INDUSTRIELS À LOUER

# Boucherville

## Espace Industriel À Louer

### Trans-Canadienne / Chemin du Tremblay

Courtiers protégés

# Belcourt

# 333-8600

Diane Pineault

### POINTE ST-CHARLES

11,000 p.c., 14 pi. haut, libre 1 juillet, quai, gicleurs, tous volages, proximité centre.

(514) 931-1309  
(514) 768-6635  
(514) 273-1038



LE SPÉCIALISTE  
DES AFFAIRES  
PERSONNELLES



**287-1852**  
Daniel Gagnon  
Courtiers protégés

- Immeuble moderne d'un étage
  - De 25 000 à 95 000 pi. c. disponibles
  - 800 Upton, LaSalle, zone industrielle
  - Chauffage au gaz naturel et gicleurs
  - Electricité : 1500 A/600 V
  - Hauteur libre : 16'6"
  - Disponibilité de stationnement
  - 6 quais de chargement (2 intérieurs)
  - Bureaux (10%) air climatisé, fenêtres
  - Aménagement selon vos spécifications
- Taux 2,95\$ net/net négociable...  
Appelez dès maintenant...**

### MULTI ENTREPÔT BERNIÈRES

Espace d'entreposage de 23,000 pieds carrés, d'une hauteur libre de 23 à 25 pieds, situé au 1201, Chemin Industriel à Bernières. Disponible immédiatement.

Informations: Léon Drouin, (418) 228-8031 le jour,  
(418) 227-0018 le soir.

### BÂTISSSES INDUSTRIELLES Parc Industriel R. Forget, Rivières des Prairies

## À LOUER

4500 à 100 000  
pieds carrés



(514) 648-2997  
(semaine, de 9h à 17h)

JUNON INC.

## RÉSIDENCES

### AUTEUIL

Magnifique bungalow, 9 p., foyer, piscine creusée, garage double, grand terrain, taxes basses. 290 000 \$

Lise Albert  
RE/MAX V.R.  
(514) 472-7220

### DELSON

Superbe cottage 1982, 11 pièces, 3 chambres, 11 954 p.c. de terrain, construction de grande qualité, sous-sol totalement aménagé pour professionnel. Demandons 188 900\$.

Pour info.:  
Charles Leblanc  
(514) 632-8414  
(514) 632-5264  
IMMEUBLES GADOURY COURTIER

### ST-PIERRE-LES-BECQUETS Village

Maison canadienne centenaire en brique, vue panoramique sur le fleuve avec terre 80 arpents en partie boisée.

(819) 263-2609

### CANTONS DE L'EST

Maison canadienne en pierre des champs dont 100 acres en bois. Bien située en Estrie à 1 1/2 heure de Montréal.

Par le propriétaire

(819) 845-7626 jour  
(819) 826-5437 soir

### SITE EXCEPTIONNEL 35 min. de Montréal

400 pi. de façade sur rivière avec rapides, 80,000 p.c., véranda grillagée, piscine, patio, garage double, 2 foyers, toit cathédrale. Taxe 425 \$. Prix: 215 000 \$.

(514) 293-3971



### ST-JEAN DE MATHA

Résidence de luxe pour professionnel, style château, tout pierre, cons. 1977, 14 p., 5 c.c., 3 s. de bain, 2 foyers, finition intérieure de haute qualité, 2 garages, piscine creusée, bord du lac.

Lionel Gervais  
(514) 759-1477  
Roland Aubry  
(514) 883-1909

### ST-HILAIRE

57 arpents, bungalow pierre, écurie spéciale.

### MARIEVILLE

Bungalow brique, 112 arpents, construction 1977, bâtiment tôle émaillée.

### BELOEIL

Domaine 180 arpents, maison 5 c.c., garage, bâtisses.

### ST-MARC

Bord de l'eau, bungalow brique, garage double, 103 arpents + petite érablière. Super!

Huguette Daigle  
(514) 464-1000  
RE/MAX Plus inc., crt

### DRUMMONDVILLE

Bord de l'eau, idéal pour bateau ou avion, 4 c. à c., maison 48 X 32, garage isolé 20 X 32. Construction 1984, terrain 132 X 220.

140 000 \$

(819) 477-5657

### SHERBROOKE

Nord, secteur de prestige, résidence 9 pièces avec garage, bois franc, air climatisé, 2 1/2 salles de bain, 6 ans, 129 000 \$

Reynald Fournier  
(819) 564-1923  
(819) 569-6148  
Immeubles Affiliés, crt

### CANTONS DE L'EST



Situé à 306 Rte 235, Ste-Sabine à 35 min. du Pont Champlain et à 25 min. de Bromont ou Sutton. Terrain bien paysagé, 37,300 p.c., 3 c. à c., salon, cuisine, salle à manger, sous-sol fini avec poêle à bois. Patio vitré 14 x 18.

(514) 293-7606



### RÉGION JOLIETTE

Ferme à St-Thomas, 55 acres, porcherie, ferme maraichère, avec 3 serres pour culture tomates, concombres, 3 serres, maison de prestige style breton 9 p., coin paisible.

Gisèle Trudel  
(514) 753-9830  
Jacqueline B. Veilleux  
(514) 836-7402



### LORRAINE



Vous désirez l'exclusivité  
Vous connaissez la qualité  
J'ai une résidence toute désignée pour vous!  
Secteur de très grand prestige, paisible et retiré  
Prix: 495 000 \$  
Claude Prévost  
(514) 621-3125  
(514) 687-6780



### MAGOG

Route Georgeville, 7 milles de Magog. Superbe propriété sur 5.5 acres de terrain. Vue panoramique sur le lac Memphrémagog.

PIERRE CHARRON  
(819) 843-9381



### ORFORD VERSANT OUEST

- Maison unique style suisse, entièrement finie, 80% meublée
- 3 chambres à coucher, 2 salles de bain, 2 foyers
- Terrain de 40 000 p.c., paysage avec goût, à proximité d'un futur développement
- A 60 min. de Montréal et 5 min. du lac Stukely
- Prix: 125 000 \$

Paul Bouvier  
(819) 843-8181 - (514) 297-2201

# IMMEUBLE

## RÉSIDENCES

### WEST ISLAND ILE BIZARD

Cottage moderne, spacieux, toit cathédrale, 4 c. à c., quartier résidentiel, terrain paysagé donnant sur parc tranquille, près de tous les services.

PRIX: 171 900\$  
Après 17 heures  
(514) 620-3380

### PLATEAU MONT-ROYAL

Très vaste loft sur 1 1/2 étages, environ 2 000 p.c. Il est superbe. On demande 129 500 \$

Nicole Bouchard  
(514) 253-3858  
RE/MAX Supérieur inc, crt



### REPENTIGNY

Bord de l'eau, propriété enchantée avec beaucoup de charme et de personnalité qui peut convenir à votre bien-être. 375 000 \$

C. Prévost  
(514) 687-6780  
(514) 621-3125

### Le Permanent La Société Canada Trust

#### LAVAL

Cottage anglais centenaire superbement conservé, 15 pièces, 4 salles d'eau, possibilité pour bureaux de prestige, clinique privée, etc. 260 000 \$

Margot de Montigny  
Nicole Bessette  
(514) 661-5220  
(514) 668-3355

## TRANSACTIONS IMMOBILIÈRES DIVERSES

### CONDO À VENDRE

Espaces à bureaux, à proximité du Palais de justice, milieu des affaires, rue St-Paul, Vieux-Montréal, environ 1825 p.c. 235 000\$

(514) 435-9306

### Châteauguay

Luxueuse résidence pour personnes âgées (9), rev. annuel 48 000 \$. Non imposable.

Gérald Beauregard  
(514) 691-1017  
Immeubles Châteauguay inc., crt  
(514) 691-7770

## INSTITUTION

Québec 2 500 000 \$ Complexe immobilier neuf en béton de plus de 150 logements opéré comme résidence pour personnes âgées, taux de vacance très bas. Convient à l'organisation désirant faire un placement de 1<sup>ère</sup> qualité. Excellente rentabilité. Information confidentielle.

Écrire à: Complexe immobilier  
Case postale 817  
Lac Beauport (Québec)  
G0A 2C0

## TERRAINS

### LAURENTIDES

Terrain de 80 000 p.c. au bord du lac Quenouille, à 1 1/4 heure de Montréal.

PRIX: 30 000 \$  
(514) 737-7476

### St-André-Avellin (Montebello)

Terrain 640 000 p.c. avec chalet 20' x 30' et maison mobile de 60' x 400' sur la riv. Petite Rouge. 45 900 \$

M. Grisé  
Immeubles Constellation, crt  
(514) 670-3260

### MIRABEL-LACHUTE

Carrière de 300 arpents, excellent potentiel, près des marchés de Mirabel, Lachute et de la future autoroute 50.

Inf.: Carrières D'Argenteuil et Deux-Montagnes Inc.  
C.P. 630 St-André est, Qc  
J0V 1X0

### STE-JULIENNE

Domaine pour invest., 800 arpents, 3 lacs avec truites, chemin terminé. Il ne vous reste plus qu'à vendre les terrains. Le 3e lac encore vierge. 170 000 \$ négociable.

Linda Blais  
(514) 588-2557  
CE, courtier

### BORD DE LAC

1000 pieds de berge sur le Lac Vézeau à La Conception. Balance boisée à 90%, près du Mont-Tremblant, 80 acres. Nous pouvons financer.

(514) 435-5557

### 6 TERRAINS EN BLOC

À Brossard "R", près du bord de l'eau, plus ou moins 6200 p.c. par lot. Services d'aqueduc et d'égout inclus. Prêt à construire, 8,25\$ le p.c.

(514) 656-9212 jour  
(514) 461-1799 soir

### RÉPUBLIQUE DOMINICAINE

Faire un bon investissement tout en réalisant un rêve. Terrains résidentiels avec vue sur la mer.

Entre 6\$US et 12\$US le mètre carré avec services  
Inf.: (514) 334-4379

# OCCASIONS D'AFFAIRES

## ASSOCIÉS DEMANDÉS

### IMPORT-EXPORT

J'offre mes services pour des marchés en Europe pour PME québécoises. Double nationalité (canadienne et française), B.A.A., trilingue.

(418) 651-9800  
après 18 hres

### Entreprise en informatique bien établie recherche

**ASSOCIÉ(S)**  
avec expérience en mise en marché et administration. Investissement optionnel. Écrire en soumettant un curriculum vitae à

Référence 1284  
Journal Les Affaires  
465 St-Jean, 9e étage  
Montréal, QC H2Y 3S4

### Conseiller Financier en Biens Fonciers cherche

Partenaire(s) financier(s) pour achats d'immeubles à revenus. Minimum de participation \$100,000. — Écrire en soumettant une offre de principe au:

C.P. 282  
ST-LAMBERT, QUÉ.  
J4P 3N8

Réponse assurée pour toute offre

### SÉRIGRAPHIE

Recherche associé pour exploiter sérigraphie à la Malbaie et pouvant desservir l'est du Québec. Bonnes conditions. Personne intéressante.

(418) 439-3913  
ou  
C.P. 850, La Malbaie, QC  
G0T 1J0

## INVESTISSEURS DEMANDÉS

### INVESTISSEURS

MARCHÉ INEXPLOITÉ • POTENTIEL INESPÉRÉ



LES STUDIOS D'EXERCICE  
CALIFORNIA CONCEPT

La façon moderne et efficace de faire de l'exercice SANS EFFORT sur tables d'exercice motorisées

- Capital requis: \$13,500
- Investissement global: \$50,000
- Récupération du capital: 1 an
- Territoire protégé
- Formation complète

1016, boul. Bégin, St-Anselme (Gc) G0R 2N0  
(418) 885-9671 - 885-9595

## DIVERS

### VOULEZ-VOUS GAGNER

10 000\$ - 20 000\$ - 30 000\$ - 40 000\$ - 50 000\$ par année?

SI OUI, venez voir le **FREEDOM NETWORK**. Personnes sérieuses seulement. Pour rendez-vous (514) 648-6366 entre 10h et 18h

### À VENDRE-DIVERS

### SUPER BATEAU

GLASTRON-CARLSON C.V. 23, 1980, moteur 350/260 c.v., couleur Bronze "Metal Flake", équipement complet. Connaisseurs seulement.

Raymond Paquette  
(819) 566-1973 soir  
(819) 566-2804 jour

### ENTREPRISE À VENDRE

Compagnie d'ingénierie, arpentage et cartographie. Volume annuel de \$2 millions. Très profitable. Haute technologie. Système graphique interactif et système d'information à référence spatiale (SIRS).

Écrire à: Référence 1282  
Journal Les Affaires  
465 St-Jean, 9e étage  
Montréal, QC H2Y 3S4

### COMMERCE DE CONFISERIE

Vente d'un commerce de confiserie et chocolaterie itinérant, incluant tout l'équipement complet pour fabrication de la confiserie. Aussi fond de décor, comptoirs, camion, remorque, etc.

Routes établies dans toutes les régions du Québec (ex. expos, festivals, foires, etc.). Très bon revenu garanti. Travail 6 mois/année. Cause de vente: santé.

Pour informations, gens sérieux:  
(514) 325-7475  
(819) 378-8580  
Demandez M. Claude

## FRANCHISES

### FRANCHISES



Institut psycho-matrimonial développé en France depuis 1972, vous donne la possibilité de vous réaliser à travers une profession passionnante celle de CONSEIL PSYCHO-MATRIMONIAL.

Ce concept dénote une toute nouvelle approche et un savoir-faire remarquable dans le domaine de la psychologie moderne psycho-matrimoniale. C'est un renouveau étonnant dans cette sphère d'activité. FELICITAS vous offre donc de partager son expertise, sa structure solide et ses services efficaces.

Pour plus de amples renseignements, contactez  
**FRANCHISE AFFAIRES**  
507, Place d'Armes, #1701  
Montréal (Québec) H2Y 2W8  
(514) 843-7643

### FRANCHISES



Le concept fin gourmet

Division de  
St-Charles Traiteur Inc.

Est à la recherche de partenaires-franchisés pour l'implantation d'un nouveau concept dans le prêt-à-manger et livrer HAUT DE GAMME. Apport en capital requis: 10,000\$

Pour de plus amples renseignements, contactez

**FRANCHISE AFFAIRES**  
507, Place d'Armes, bureau 1701  
Montréal, (Québec), H2Y 2W8  
(514) 843-7643

### CANNELLE QUAND TU NOUS TIENS!



Des broches à la cannelle cuites sur place et délicieuses à en faire damner les saints. Renseignez-vous sur l'une des franchises les plus attachantes en Amérique

- Emplacements de choix
- Investissement modeste
- Entraînement complet
- Aide financière

(514) 282-9373

## ON DEMANDE

### RECHERCHONS

Courtier en valeurs mobilières ou conseiller financier, intéressé dans la formation de groupe pour investissements immobiliers.

Michèle Primeau  
(418) 849-9563

## SERVICES SPÉCIALISÉS

### DMD SERVICES D'ENTRETIEN

Entretien d'édifices à bureaux

(514) 648-8977

### INCORPOREZ-VOUS avec INFOFISC

Aussi services complets de comptabilité et d'impôt pour les compagnies et les particuliers en affaires.

(514) 251-1325

### ATTENTION

Déménagez-vous? Êtes propriétaire de vos téléphones? Pour une installation gratuite à un prix imbattable, appelez

SERVICE TELE  
(514) 332-3755  
demandez Toni

**CLUB D'ÉVALUATION COMMODORE, AMIGA, APPLE, MACINTOSH, IBM**  
Logiciels à partir de 5 \$  
Envoyez 2 \$ pour obtenir une liste  
Ordinateurs Gems  
997 Decaire #201  
St-Laurent, QC H4L 3M7  
(514) 331-1753

### LE MONDE DE L'ORDINATEUR

7373 Langelier, St-Leonard  
Centre Langelier (514) 254-3004

CONSULTANTS EN INFORMATIQUE  
Vente et service  
Micro mini périphériques  
Services  
comptabilité, tenue de livres, programmation  
Formation  
DOS, Lotus 123, D Base III, \*

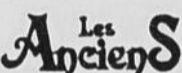
### DISTRIBUTIONS LANDRY & ASSOCIÉS

Spécialiste de mise en marché  
Vous avez un nouveau produit? Nous pouvons effectuer la mise en marché. Pour plus de détails, veuillez contacter  
(514) 437-9653

## FRANCHISES DISPONIBLES MÉNAGE EXPRESS



À travers la province  
Compagnie spécialisée dans l'entretien ménager résidentiel. Déjà 21 en opération.  
• Entraînement complet  
• Capital requis: 17 000 \$  
Renseignements: M. Lemay  
(514) 255-4896 Frais virés acceptés



## FRANCHISE COLLECTION DE MEUBLES

- Vente en magasin de collections de meubles reproduites et fabriquées selon les traditions de nos ancêtres
- Déjà six magasins en opération dans différents territoires protégés au Québec
- Régions disponibles: Mauricie - Outaouais - Cantons de l'Est Lanaudière
- Investissement: 55 000 \$
- Renseignements:

MICHEL GINCE  
51 ouest, boul. Concorde Laval, QC  
(514) 669-0512

## FRANCHISES DISPONIBLES



## LOUCHE TARD

## MAGASINS DÉPANNEURS TOUS À FORT VOLUME DE VENTES

Localisations disponibles:  
À travers la province de Québec.  
Entraînement selon des normes éprouvées, efficaces et rentables.  
Mise de fonds totale: 70 000 \$.  
Capital requis: 30 000 \$ et plus.

(514) 662-3272  
ou 1-800-361-8895  
entre 9 h. et 5 h.

## DISTRIBUTEURS DEMANDÉS

### CONCEPT NOUVEAU! Très lucratif!

Travaillez à même votre résidence. Léger investissement. Brochure gratuite.

Les Entreprises D.R.P.  
C.P. 492-AF  
St-Georges O., QC G5Y 5G8

### DISTRIBUTION D'EAU DE SOURCE NATURELLE

- Plusieurs territoires disponibles pour distribution d'eau de source naturelle
- Important support de marketing
- Seuls investissements: 1 camion et votre temps. Au coût frais de franchise.

Pour informations:  
(514) 351-1294



■ Samson Bélair discute actuellement d'une affiliation avec **Deloitte Haskins & Sells**, le sixième ou septième plus important bureau de comptables à travers le monde. Cette affiliation pourrait ensuite déboucher sur une fusion. C'est ce qu'a confirmé aux **AFFAIRES** André

## Samson Bélair discute d'une affiliation avec Deloitte Haskins

Lesage, président de Samson Bélair. Ce dernier a affirmé que les discussions sont encore au "stade très préliminaire". Le but poursuivi par le cabinet québécois est de faire partie d'un réseau interna-

tional. Samson Bélair a eu des contacts avec toutes les firmes du "Big 8", l'expression consacrée désignant les huit plus importants cabinets de comptables à travers le monde, mais c'est avec

Deloitte que les discussions ont avancé le plus.

Samson Bélair continuerait de faire affaire sous le nom de Samson Bélair au Québec et intégrerait les employés québécois de De-

loitte, qui fonctionnent sous le nom de **Normandin Barrière & Courey-Deloitte Haskins & Sells**.

L'affiliation ferait du nouveau cabinet le troisième plus important au

Canada derrière **Poissant Richard Thorne Ernst & Whinney** (3 883 au Canada, dont 432 au Québec) et **Caron Bélanger Clarkson Gordon** (3 159 dont 567 au Québec).

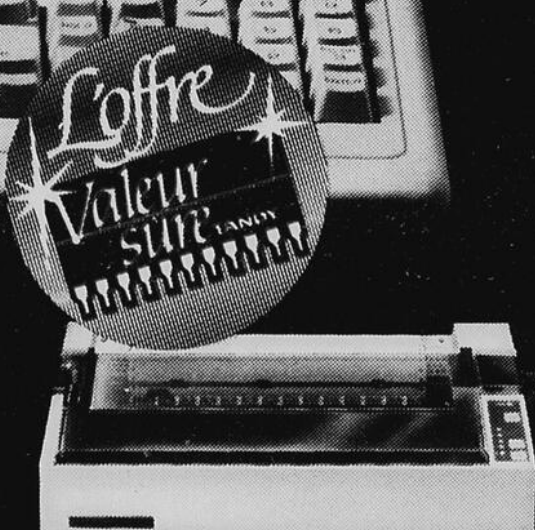


### Il y a un système Tandy 1000 idéal pour vous

Le Tandy 1000 SX est le meilleur ordinateur compatible au PC que vous puissiez obtenir. Deux unités de disque intégrées de 360 K et 384 K de mémoire. Adaptateurs intégrés pour écrans mono et couleur, imp., bâtons de commande et crayons lumineux. Prêt à l'emploi avec le logiciel DeskMate II. Choisissez le meilleur écran pour vous et profitez de votre système d'ordinateur personnel complet grâce à notre prix d'épargne "Valeur Sûre".

**Rabais de \$429** sur le Tandy 1000 SX avec écran mono VM-4. Total des prix cour. 1928.95 ..... **soldé à 1499.00**  
**Rabais de \$469** avec écran coul. CM-5. Total des prix cour. 2168.00 ..... **soldé à 1699.00**  
**Rabais de \$499** avec écran coul. CM-11. Total des prix cour. 2398.00 ..... **soldé à 1899.00**

**DWP-520**. Imprimante à marqueterie à grande vitesse. Jusqu'à 500 mots/min. Avec marqueterie et ruban carbone. 26-2800 ..... **1499.00**



Compatible IBM®

Les prix de solde expirent le 30 mai, 1987

**ORDINATEURS TANDY**

**...vraiment supérieur...**

DE RADIO SHACK, DIVISION



**INTERTAN**  
CANADA LTEE

IBM est une marque déposée de International Business Machines Corp.

Disponible dans tous les magasins Radio Shack, les centres d'ordinateurs et chez les détaillants participants

L'entreprise fera un appel public à l'épargne cette année

## U.E.S. Plastique & Métal prend d'assaut le marché US

■ U.E.S. Plastique & Métal, le seul fabricant québécois de produits de fixation pour le secteur du bâtiment, envisage de créer un holding, U.E.S. International, afin de renforcer sa position sur le marché américain où elle exporte déjà 80 % de ses produits.

L'implantation aux États-Unis se fera soit par la création d'une division ou

par l'acquisition d'une société américaine. C'est ce qu'a appris aux AFFAIRES Pierre Mc Duff, président et propriétaire de l'entreprise de Ville d'Anjou.

La direction étudie attentivement la possibilité d'un premier appel public à l'épargne afin de financer cette expansion américaine. Les procédures menant à l'émission d'actions

viennent d'être entamées. "Le conseil d'administration doit d'abord approuver que l'entreprise familiale devienne une société ouverte. Ensuite des négociations seront entreprises avec la firme de courtage Lévesque Beaubien afin de déterminer les modalités et le moment opportun pour cette émission. Nous visons la fin de cette année", a révélé de son côté

Louis Trudel, contrôleur de l'entreprise.

En vue de ce préparer à cette expansion aux États-Unis, U.E.S. a investi 2,8 M\$ en 1986-87 afin d'agrandir ses installations et acquérir de l'équipement de production additionnel.

Ce projet, qui a plus que doublé la superficie de l'usine à 72 000 pieds<sup>2</sup>, a permis la création de 19 emplois qui sont venus s'ajouter aux 85 employés actuels.

L'investissement visait l'augmentation de la capacité de production de l'usine et la mise en production de deux nouveaux produits, soit des ancrés

pour tire-fond et des ancrés à vis machinés. L'entreprise offre déjà une gamme complète de fixations, dont des chevilles universelles en plastique, des ancrés à douilles et des chevilles avec clou en zinc.

U.E.S. vend ses produits à des distributeurs de matériaux de construction et de produits de quincaillerie ainsi qu'à d'autres manufacturiers américains de produits de fixation. En effet, pour certains manufacturiers américains de fixation, il est plus économique d'acheter les produits d'U.E.S. et de les revendre que de les fabriquer eux-mêmes. "Le

nombre de ce type de clients est faible", a cependant tenu à souligner M. Trudel.

### Clifton-Est Paul Vallée

■ Paul Vallée, une entreprise québécoise propriétaire de trois scieries, investira 500 000 à 600 000 \$ pour l'agrandissement et la modernisation d'un de ses deux moulins à Clifton-Est dans la région de Mégantic-Compton.

L'entreprise remplacera une déligneuse et réaménagera le moulin afin d'en augmenter la productivité et ainsi produire à meilleur marché. L'entreprise se spécialise dans le bois de construction, le bois dur et le bois meuble. Elle le scie et le sèche selon les besoins du client.

Les actionnaires de l'entreprise sont Paul Vallée, président, et trois de ses fils: Christian, gérant de la scierie américaine, Richard, responsable des achats et ventes à la division de bois franc et Sylvain, directeur du personnel.

**DOMINIQUE  
BEAUCHAMP**

### INVESTISSEMENTS

Compagnies	Montant	Nature	Date	Main d'oeuvre	Lieu
Les Entreprises Atlas (usine de sciage)	635 000 \$	Construction d'un bâtiment additionnel, achat d'équipement de planage et de refendage	87-88	9 emplois créés	Low
Dynacast (pièces de précision moulées en zinc et plastique)	531 315 \$	Développement d'une nouvelle gamme de produits	87-90	n.d.	Lachine
Masson & fils (composantes de meubles)	453 000 \$	Acquisition d'équipements de haute technologie	87-88	aucun	Maskinongé
Rechapage industriel Admit (rechapage de pneus)	407 500 \$	Achat d'un bâtiment et d'équipements supplémentaires	87-88	3 emplois créés	Val-D'Or
Parapad (fabricant d'épaulettes et de matériel de rembourrage)	237 600 \$	Achat d'équipements, informatisation des systèmes de gestion et de contrôle des inventaires	87-88	6 emplois créés	Montréal
Entreprises Charl-Pol (atelier d'usinage et de soudure)	135 000 \$	Transformation de l'entrepôt en aire de production	87-90	3 emplois créés	La Baie
Fabrique St-André	17 600 \$	Exécution d'une étude de faisabilité et de mise en valeur de l'église de St-André comme attrait touristique	87	aucun	St-André-de-Kamouraska

Tableau: LES AFFAIRES

### Informatiquement inquiet ?

Voici la garantie  
**Memorissime:**

5e année  
d'opération

Les systèmes informatiques (standard ou sur mesure) installés, doivent remplir les fonctions attendues,

OU

**VOUS ÊTES REMBOURSÉS (\*)**

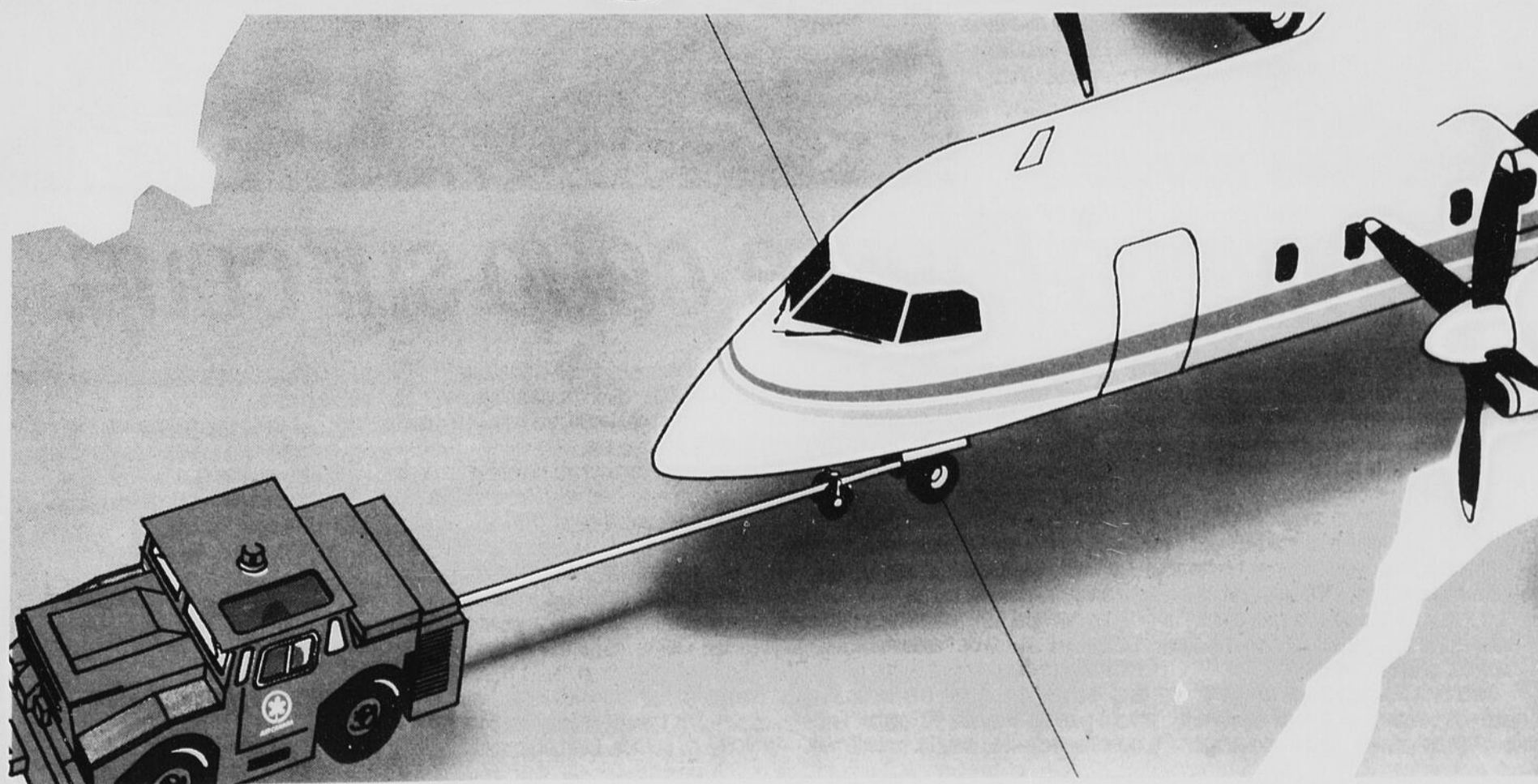
- \* Valable pendant six (6) mois à partir de la date d'installation.
- \* Le remboursement égale le prix payé moins 3% par mois d'usage.

**MEMORISSIME INC.**

4360 Côte de Liesse,  
suite 230  
Ville Mont-Royal, Qc  
H4N 2P7

(514) 735-6606

# Nous changeons l'allure



■ Tandis que le débat sur la guerre des étoiles bouillonne toujours dans les médias, l'exploitation commerciale du programme, elle, prend forme peu à peu. On en est arrivé au point où des capitaux de risque sont établis dans le but précis d'investir dans de nouvelles entreprises dont l'avenir est

Des retombées économiques possibles équivalentes au PIB de la planète

# La guerre des étoiles donne naissance

étroitement relié aux dépenses croissantes de l'Etat pour l'Initiative de défense stratégique (IDS), le nom qu'a donné l'administration de Washington

à ce que tout le monde est convenu d'appeler le programme *Star Wars*.

L'IDS est synonyme de haute technologie et haute technologie signifie nou-

velles entreprises, nouveaux emplois, productivité plus élevée et avenir plus prometteur. Elle est donc considérée comme un important programme de recherche et de développement qui apportera emplois et capitaux à de nombreuses régions. C'est pourquoi elle bénéficie de l'appui de 78 % des Américains si l'on en croit un sondage du Congrès mené dans 70 districts des États-Unis.

Déjà les hommes politiques, dans leurs campagnes électorales, présentent l'IDS comme une source d'emplois. Ils ont de bonnes raisons de le faire. La Californie à elle seule a déjà attiré plus de 2,6 milliards de dollars de contrats reliés à l'IDS, tandis que l'Alabama, le Massachusetts, le Nouveau-Mexique, le Texas, la Virginie et l'Etat de Washington ont obtenu des contrats de plus de 100 millions de dollars chacun.

Le Pentagone estime les coûts de la recherche et du développement associés à l'IDS à 25 milliards de dollars entre 1985 et 1989, soit 2 % du budget consacré à la défense et 3,9 % de celui de la recherche et du développement aux États-Unis. Au moins 6 milliards de dollars ont déjà été accordés à plus de 1 300 entrepreneurs et l'organisation pour l'Initiative de défense stratégique (SDIO), sous la direction du général **James A. Abrahamson**, reçoit dix fois plus de demandes de subventions pour la recherche sur l'IDS qu'elle ne peut en absorber, compte tenu des restrictions budgétaires actuelles.

Ce sont toutefois les coûts de réalisation de l'IDS, évalués à au moins 60 milliards de dollars, qui mettent l'eau à la bouche des entrepreneurs et des hommes politiques, d'autant plus qu'ils pourraient bien atteindre 1 billion,

soit mille milliards de dollars.

## Intérêt du déploiement

Qui plus est, la **Business Communications Corporation** a estimé récemment les retombées commerciales de l'IDS à la somme incroyable de 5 à 20 billions de dollars. Ces chiffres sont supérieurs au produit national brut actuel de la planète. Il n'est donc pas étonnant que des sociétés, des Etats, des pays entiers se préparent lentement, mais sûrement à s'approprier une part du gâteau.

La perspective de marchés aussi vastes qui croîtront jusqu'au 21<sup>e</sup> siècle incite à présent les professionnels du capital de risque à s'engager dans cette voie. Ces derniers perçoivent en effet l'IDS comme un gigantesque programme de recherche et de dé-

## MICRO DIFFUSION

ORDINATEUR: Compatible XT, turbo, AT, 386 modems, imprimantes, disques rigides etc.

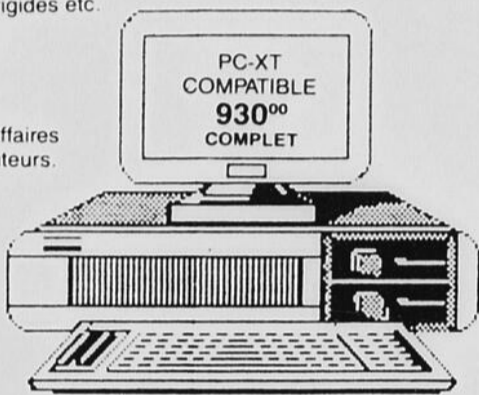
Système à partir de **799\$**

CLÉ EN MAIN (logiciel)

Comptabilité complète, commerces, bureaux d'affaires clubs et associations, immeuble, agents, distributeurs. Systèmes multi-poste.

- 1-Unité centrale 640 K RAM-TURBO 8 MHZ
- 1-Unité de disque souple 360 K — DCDD
- 1-Carte Multi fonctions avec ports, série, parallèle, jeux
- 1-Horloge et calendrier
- 1-Carte couleur/graphique composite
- 1-Ecran monochrome — vert ou ambre
- 1-Clavier standard avec indicateurs lumineux

AUTRES CONFIGURATIONS DISPONIBLES



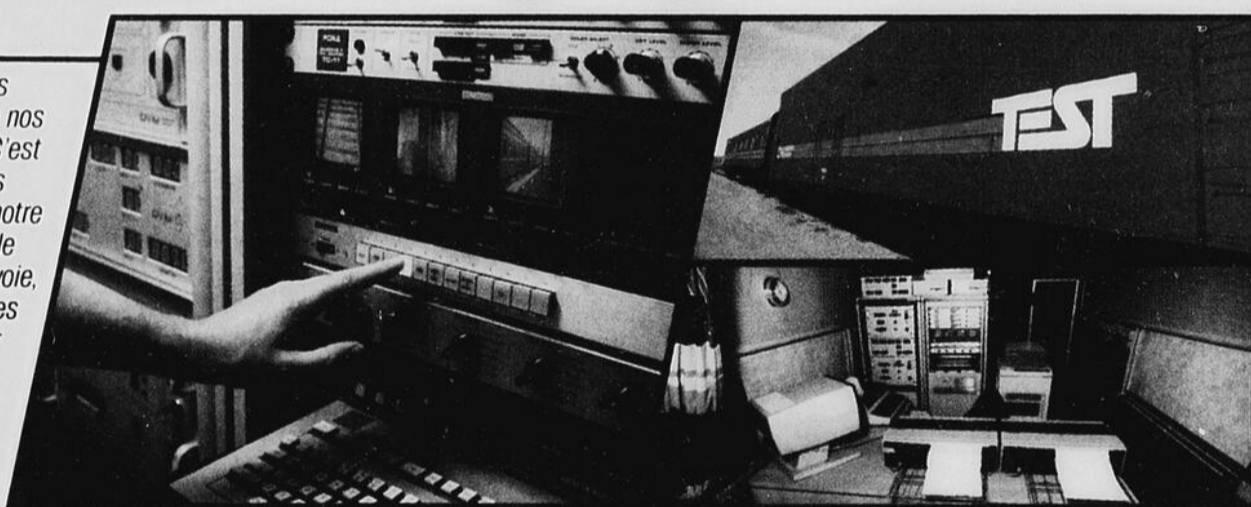
<b>Montréal</b>	<b>Montréal (centre)</b>	<b>Rive-Sud</b>	<b>Laval</b>	<b>Québec</b>
Décarie 738-1002	844-9233	465-7888	662-9777	Ste-Foy 654-9463
Maisonneuve 932-0760	393-9011	691-1070		
Plaza St-Hubert 277-0066				

# Le CN a pris un engagement:



«Au CN, nous sommes toujours fiers de voir que nos trains arrivent à l'heure. C'est pourquoi nous manifestons tant d'enthousiasme pour notre nouveau système de contrôle de l'état géométrique de la voie, qui peut déceler les problèmes plus rapidement et nous aider à minimiser les congestions attribuables à la réparation des voies.»

Fred Aubertin  
Superviseur — Système TEST



# Arriver à l'heure coup sur coup.

Lorsqu'une compagnie ferroviaire transporte plus de 110 millions de tonnes de marchandises par année sur son réseau — comme c'est le cas du CN — l'entretien de la voie est une tâche capitale... et de taille!

Ce n'est pas un secret. Bloquer l'accès aux voies pour exécuter de longs et gros travaux peut perturber les horaires des trains ainsi que les programmes les mieux conçus pour assurer à nos clients que nous arriverons bien à l'heure, ce qu'ils sont en droit d'exiger.

Devant ce défi, le CN agit et met en place des solutions novatrices hautement sophistiquées afin de pouvoir compter sur

un réseau ferroviaire sûr et fiable en tout temps.

Nous avons mis au point le système TEST, système de contrôle de l'état géométrique de la voie. Il permet au CN d'inspecter la voie plus souvent et de façon plus efficace en la soumettant à des conditions d'effort intense. À l'heure actuelle, il s'agit du système le plus avancé du genre au monde.

Le système TEST utilise deux véhicules. Le premier, équipé de capteurs ultrasensibles et d'appareils à la fine pointe de la technologie, simule une lourde charge pouvant atteindre 90 tonnes. Les données enregistrées sont instantanément

transmises à des ordinateurs, tandis que des caméras vidéo, placées dans le second wagon, permettent d'analyser l'état de la voie.

Les superviseurs régionaux de la voie du CN sillonnent régulièrement leur territoire avec l'engin TEST, recueillant ainsi des données instantanées et décelant les petites défaillances avant qu'elles ne se transforment en gros problèmes. Les équipes d'entretien sont aussitôt avisées.

Les «soins préventifs» du système TEST sont profitables car ils nous permettent de réparer les voies avant que de gros travaux nécessitent un arrêt prolongé du service. Les délais sont

minimisés et les marchandises arrivent à l'heure.

Le CN a pris l'engagement de devenir la meilleure compagnie de distribution globale en Amérique du Nord. Pour atteindre ce but, nous devons arriver à l'heure coup sur coup.

Mettez-nous à l'épreuve.



Devant les défis,  
on agit.

# à une pléiade d'entreprises

veloppement à la fine pointe de la technologie et dans lequel le Pentagone assume la plus grande part des risques.

Leur intérêt est porté tout d'abord vers de nouvelles entreprises de développement de processeurs parallèles, de circuits intégrés à très haute vitesse et d'applications d'intelligence artificielle faisant appel à des systèmes experts intégrés, essentiels à la fabrication des armes et des systèmes de communication hautement techniques qui forment la base de l'IDS.

## Capitaux de risque

**American Advanced Ventures** de Washington (DC) est l'un des fonds de capitaux de risque qui a réussi à réunir 20 M\$ pour les investir dans de nouvelles entreprises d'électronique d'application militaire. Il est géré par des officiers des services secrets et techniques et prévoit d'investir dans des entreprises de fabrication de produits variés, depuis les composants en céramique jusqu'aux appareils de communication à très haute vitesse inhérents à l'environnement informatique de l'IDS.

Les principaux fournisseurs de capitaux sont convaincus que les perspectives d'avenir de l'IDS alliées à leurs connaissances leur permettront de réaliser un rendement sur investissement de 500 % en cinq ans, soit un taux de rendement annuel composé très attrayant de 43 %.

**Spectra Enterprise Associates**, à Baltimore (Maryland), est un autre fonds de capitaux de risque spécialisé en électronique militaire. Il atteint 20 M\$ et a été fondé, semble-t-il, par certains des plus grands

spécialistes en capitaux de risque. L'associé principal n'est autre que **New Enterprise Associates**, société de placement en capitaux de risque bien établie.

En outre, l'un des associés de **Hambrecht & Quist Technology Partners**, autre important groupe de placement en haute technologie, fait partie du comité consultatif. Ce fonds n'a pas perdu de temps. Il a déjà investi dans de nouvelles entreprises peu connues comme **Star Microwave**, à Campbell (Californie), et **Communication Systems Technology**, à Columbia (Maryland), cette dernière ayant été fondée par deux experts de l'ultra-secrète **Agence nationale de sécurité**. On s'attend à un rendement annuel de plus de 45 % et on vise les nouvelles entreprises spécialisées dans la fabrication d'armes électroniques et anti-sous-marines, ainsi que dans les techniques de communications.

**AI Group**, fondé récemment à Washington lui aussi, est encore très peu connu. Il cherche à se spécialiser dans les nouvelles entreprises et les entreprises de risque oeuvrant dans le domaine de l'intelligence artificielle. Ce secteur semble présenter plus de possibilités pour les marchés militaires qu'il n'y paraissait au début en raison des tendances récentes du marché associé à ADA, un langage évolué de programmation.

Au moins 60 compilateurs ont déjà été validés pour ce cadre de programmation universel qui devrait épargner des milliards de dollars en coûts de logiciel au Pentagone. Les observateurs sont convaincus à présent que ADA sera obligatoire pour tous les contrats re-

liés à l'IDS, comme il l'est déjà pour les programmes de stations spatiales de la NASA. Il semble également très probable que ADA sera doté de fonctions de prise en charge de systèmes experts, qui le rendront extrêmement intéressant pour une large gamme d'applications commerciales.

**Sirius**, société établie à Virginia Beach (Virginie), travaille déjà à la mise au point d'un cadre d'exploitation ADA conceptuel intégré (ICE), qui pourra prendre en charge plusieurs systèmes experts quel que soit le format de leur base de connaissances,

leur langage ou leur structure.

Les matériaux de pointe ne sont pas laissés pour compte. Le fonds de capitaux de risque **Pierce Nordquist Partners** a déjà mobilisé 16 M\$ à investir dans ce secteur. Il est essentiel que les puces à très haute et à ultra haute intégration (VLSI et ULSI) puissent tolérer des conditions d'exploitation plus rigoureuses que les circuits intégrés plus anciens. Ce fonds vise donc les entreprises spécialisées dans les composants électroniques de céramique et dans l'intégration des puces à très grande échelle, ainsi que dans les fibres optiques et

les composants aérospaciaux.

L'IDS donne également un nouvel essor à une nouvelle génération de superordinateurs sans lesquels la création et le déploiement de son armement ultra-moderne ne seraient pas crédibles. On cherche actuellement à multiplier les capacités de traitement numérique par cent d'ici 1990 et par mille d'ici 1997. Inutile de dire que ce matériel présente un potentiel très prometteur

pour le commerce. En fait, l'IDS suscite tant de nouvelles possibilités d'investissement que nous assisterons certainement bientôt à la création d'un méga-fonds de capitaux de risque pour la guerre des étoiles. Ce n'est qu'une question de temps.

## BOHDAN O.

### SZUPROWICZ

Bohdan O. Szuprowicz est président de 21st Century Research, société de recherche de marché aux États-Unis



**LES PREMIERS  
EN COMMUNICATIONS  
1-800-268-3344**

L E A S A M E T R I C

# LOCATIONS

**P**ersonne n'en connaît plus que Leasametric. Nous louons de l'équipement électronique depuis 25 ans et nous avons appris la meilleure façon de le faire.

- Avec du personnel professionnel et courtois
  - Avec plus de 3.000 modèles d'ordinateurs et d'équipement d'essai des meilleurs noms
  - Avec livraison rapide de notre immense inventaire, souvent la même journée
  - Avec un programme de service solide sans frais
- courtoisie, sélection, rapidité, service, stabilité*
- Il n'est pas étonnant que plus de personnes louent de l'équipement électronique de nous que de n'importe qui autre au Canada. Pourquoi pas vous? Appelez-nous aujourd'hui pour une citation gratuite et sans obligation.

**LEASAMETRIC**

Ce n'est pas pour rien que nous sommes no.1 pour la location d'équipement électronique.  
Toronto • Ottawa • Montréal • Vancouver



National: 1-800-268-6923  
Ont/Que: 1-800-268-0921

## Le transfert sur vidéocassette une affaire en or

### LES PRODUITS

	<b>TRANSFERT DE FILM</b> Super-8, 8mm., + 16mm.
	<b>TRANSFERT DE DIAPOS</b> (35 ou 126mm)
	<b>TRANSFERT DE PHOTOS</b> 3 1/2 x 5 ou plus
	<b>TRANSFERT DE NÉGATIFS</b> (35mm, Disq)
	<b>SERVICES SPÉCIAUX</b> Titre, musique, fondus volets et fondus enchainés
	<b>COPIES</b> VHS ► Beta Beta ► VHS

**Les centres de transfert-vidéo déjà existants:**

- Laval (3)
- Ste-Thérèse
- Gatineau
- Hull
- Brossard
- Longueuil
- Ste-Hyacinthe
- Québec
- Montréal (7)
- St-Georges de Beauce
- Ottawa
- Trenton
- Lévis
- Rimouski
- Chicoutimi
- Baie-Comeau
- Rivière du Loup
- Orlean

### L'ENTREPRISE

- Un investissement unique sans royauté
- Un équipement professionnel de très haute qualité
- Une assistance et un service irréprochable
- Des territoires bien définis
- Tous les points de dépôt fournis avec le territoire
- Aucun inventaire à supporter
- Liste des territoires encore disponibles:

**60 TERRITOIRES  
ENCORE DISPONIBLES  
AU QUÉBEC**

*Si vous êtes un investisseur averti, appelez-nous au*

**337-3595**

**OU ÉCRIVEZ-NOUS À:**  
MARLIVER INC., 2337 RUE GUÉNETTE  
VILLE ST-LAURENT, P. QUÉBEC, H4R 2E9

### CARTES D'AFFAIRES

VITESSE ET GAIN DE TEMPS POUR  
VOS GENS D'AFFAIRES.

CONSULTEZ-NOUS  
**AGENCE DE VOYAGE  
NICOLE LEMAY INC.**

1229 rue de la Montagne suite 200  
Montréal, Qué. H3G 1Z2 (514) 866-4666

TRAVAUX DE PHOTOCOPIE ET  
D'IMPRESSION URGENTS?

**SCRIBEC**

45 rue Jarry est - 387-2486  
OUVERT LE SOIR ET LE SAMEDI

STUDIOS

*Allard*

PHOTOGRAPHES INC.

SERVICES PROFESSIONNELS ET COMMERCIAUX  
1394 est, avenue du Mont-Royal, Montréal, Qué. H2J 1Y7  
Tél.: (514) 526-1691

# À 28 ans, Jean-Guy LeBlanc acquiert son deuxième réseau de franchises

Maître-franchisé du réseau de comptoirs de cosmétiques Faces depuis trois ans, Jean-Guy LeBlanc, 28 ans, a récemment acquis le réseau Centmil Chemises, qui comprend une dizaine de comptoirs de chemises et accessoires pour hommes.

Fondée il y a trois ans par Jacques Bensimon, Centmil Chemises exploite sept comptoirs corporatifs dans le grand Montréal, deux dans la région de Québec et un en Estrie.

M. Bensimon demeure pour l'instant le fournisseur exclusif de Centmil Chemises, mais M. LeBlanc exercera probablement bientôt son option d'achat sur sa manufacture.

## Transformation en franchises

Pour accélérer son développement, M. LeBlanc transformera la plupart des comptoirs Centmil Chemises actuels en franchises. En fait, les comptoirs Centmil qui sont situés ou seront ouverts dans les régions où les Faces sont franchisés seront franchisés aussi et ils demeureront corporatifs là où les Faces le sont. "Chaque franchise que nous allons vendre servira à financer l'ouverture d'un établissement corporatif", a-t-il laissé entendre.

M. LeBlanc considère en effet que plus l'établissement commercial est é-



Jean-Guy LeBlanc : "Les importantes chaînes se servent de plus en plus de leur pouvoir de négociation pour exiger des propriétaires de centres commerciaux qu'ils n'obstruent pas la façade de leurs magasins avec des stands."

loigné du siège social de Saint-Laurent, plus le franchisage est de mise. "Sur un territoire où nous possédons suffisamment de comptoirs regroupés pour justifier le salaire d'un superviseur, nous préférons les gérer nous-mêmes, a expliqué M. LeBlanc aux AFFAIRES. L'idéal est d'avoir le plus d'établissements corporatifs possible, les profits pour nous étant sensiblement plus élevés qu'avec des franchises."

M. LeBlanc hésite pour

le moment à évaluer le marché potentiel de Centmil Chemises au Québec puisqu'il n'existe aucun réseau semblable avec lequel il puisse comparer. Quoi qu'il en soit, il prévoit poursuivre son développement à l'extérieur du Québec dès l'an prochain pour atteindre une centaine d'établissements au Canada en 1990.

## Plus de boutiques

Dorénavant, le développement de Centmil Chemises se fera de plus en



plus avec de petites boutiques plutôt que des stands. M. LeBlanc estime en effet que l'avenir des stands dans les centres commerciaux est compromis à long terme. "Les importantes chaînes se servent de plus en plus de leur pouvoir de négociation pour exiger des propriétaires de centres commerciaux qu'ils n'obstruent pas la façade de leurs magasins avec des stands. Et comme on retrouve un nombre croissant de ces grosses chaînes dans les centres commerciaux, les stands vont peut-être finir par y être interdits de séjour", craint le jeune entrepreneur. Une franchise clés en

main de Centmil Chemises coûtera autour de 50 000 \$, dont 20 000 \$ à verser comptant. La moyenne des ventes annuelles des 10 comptoirs est actuellement de 188 000 \$. Des sous-vêtements et des chaussettes seront bientôt ajoutés aux articles déjà offerts. Les futures franchises généreront un bénéfice net avant impôt d'environ 50 000 \$, prétend M. LeBlanc, permettant aux investisseurs de payer leur franchise généralement dès la première année. Les redevances seront de 6 % des ventes brutes, plus 1 % pour le fonds publicitaire. La Banque Royale du Canada offrira un plan de financement aux futurs franchisés de Centmil Chemises.

## Le système Faces

M. LeBlanc détient également la franchise-maîtresse pour le Québec du système Faces. Il exploite 47 comptoirs en tout, soit 23 corporatifs et 24 sous-franchisés appartenant à 11 sous-franchisés. L'ouverture d'une dizaine de ces comptoirs de cosmétiques de milieu de gamme sera nécessaire pour compléter le développement du réseau au Québec.

Le franchiseur, établi à Toronto, fabrique lui-même ses produits, ce qui permet à ses franchises de les offrir à 30 % moins cher que la concurrence, a

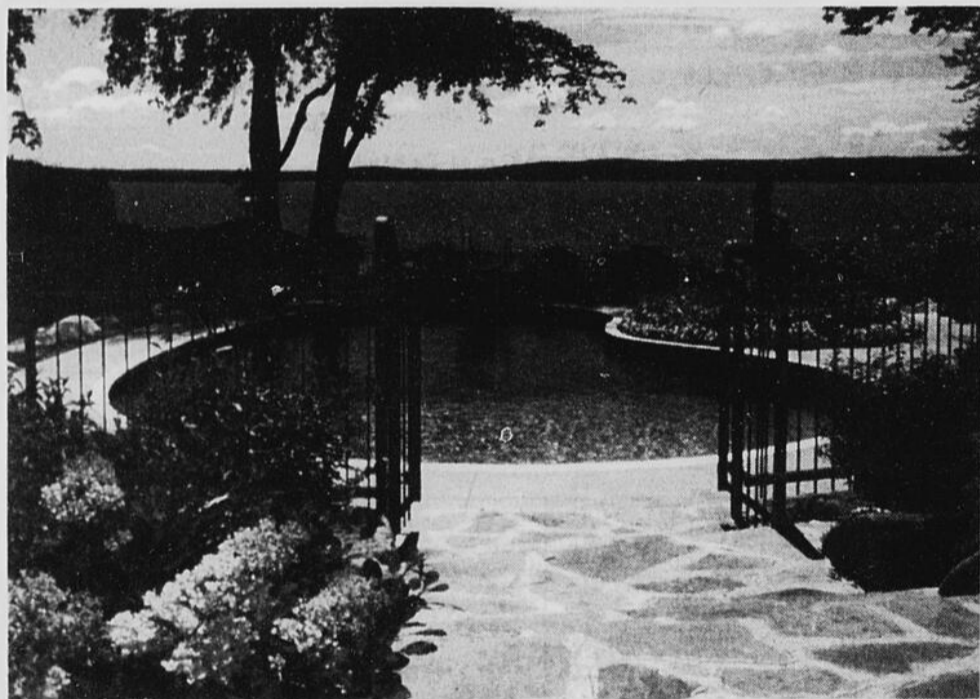
affirmé M. LeBlanc.

Les comptoirs en franchise Faces se vendent 30 000 \$, plus 10 000 \$ pour l'inventaire de départ. Le bénéfice avant impôt se situe aux alentours de 30 000 \$ sur des ventes moyennes de 110 000 \$.

Pour regrouper ses activités, M. LeBlanc a créé un holding qu'il espère inscrire à la bourse dans deux ans. Le jeune homme d'affaires emploie 85 personnes, sans compter les employés de ses franchises. Ses ventes totales s'élèvent à environ 6,5 M\$, réparties à raison de 2 M\$ pour les Faces corporatifs, 2,5 M\$ pour les franchises Faces et tout près de 2 M\$ pour les comptoirs Centmil Chemises.

Présentement, M. LeBlanc travaille à mettre sur pied un service de conseils en franchisage à l'intention de tous les nouveaux et futurs franchiseurs désireux de profiter de son expérience dans ce domaine. Le nouveau service, qui aura recours à des spécialistes de l'extérieur, offrira une assistance complète sur toutes les facettes de la formule, la location commerciale, l'aspect légal, l'aménagement, la gestion, etc.

DOMINIQUE FROMENT



## Notre responsabilité est coulée dans le béton

Vous pouvez faire confiance à Val-Mar: nous offrons les meilleures garanties.

Toutes les piscines creusées Val-Mar sont construites de béton soufflé «gunite» renforcé d'acier et adapté aux différentes conditions du sol. Cette construction très moderne donne une structure monolithique ultra-résistante.

Cette garantie couvre les défauts structurels, la main-d'œuvre et les matériaux.



**VAL-MAR**  
Une piscine pour la vie

Leader dans son domaine depuis 35 ans, Val-Mar est l'un des pionniers dans la construction de piscines au Canada. Depuis toujours, notre endossement total de nos produits est votre meilleure garantie.

Prix de base: 11 500 \$

Piscines Val-Mar Inc.  
600, boul. Curé-Boivin  
Boisbriand, Québec J7G 2A7  
(514) 430-3220

## INCOMPARABLE

Q.U.E.B.E.C

- chambres grand confort
- Piscine et stationnement intérieurs
- Cuisinette
- Salles de conférence

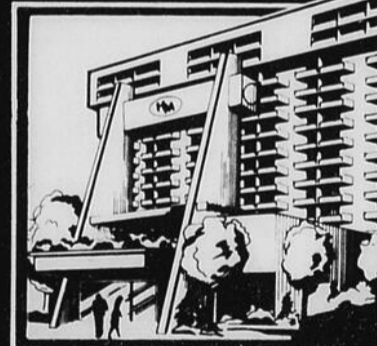
à partir de **48.\$**

2815, Boul. Laurier  
Sainte-Foy

(418) 658-2793

Reservations sans frais

1-800-463-1885



Les nuits prochaines...



**PARLONS  
COURTAGE TRANSPORT  
PARLONS AFFAIRES!**

**(514) 685-2880**

1424 boul. Hymus, suite #15, Dorval, Qc, H9P 1J6



ANDRÉ MARTIN

# Après 5 ans de service continu, il faut un motif juste et suffisant pour congédier un employé

## Les clauses de résiliation dans un contrat de louage d'ouvrage ne sont pas toujours valides

Un employé qui justifie cinq ans de service continu chez un même employeur et qui estime avoir été congédié sans cause juste et suffisante peut porter plainte auprès de la Commission des normes du travail même si son contrat d'emploi prévoit que l'employeur puisse y mettre fin par simple avis écrit.

Il devient donc fondé de croire que l'exercice d'une telle clause de résiliation dans un contrat d'emploi ne soit désormais possible que s'il existe une cause juste et suffisante de congédiement.

C'est du moins ce qui ressort d'une récente décision de la Cour d'appel du Québec dans l'affaire **Martin c. la Compagnie d'assurance du Canada**. Le tribunal a en effet statué que l'employeur ne pouvait opposer au salarié sa renonciation au recours prévu à l'article 124 de la Loi sur les normes du travail. Cet article prévoit qu'un employé justifiant cinq ans de service continu auprès d'un même employeur et qui croit avoir été congédié sans cause juste et suffisante peut porter plainte auprès de la Commission.

La Cour d'appel a renvoyé la cause devant l'arbitre et a reconnu juridiction à ce dernier pour juger de la présence ou non d'une cause juste et suffisante à la lumière de la preuve qui pourra lui être

présentée.

Par ailleurs, en réponse à un autre motif d'appel, la Cour a déclaré que la clause d'un contrat octroyant à chaque partie la faculté d'y mettre fin en tout temps en donnant à l'autre partie un avis écrit de 30 jours était caduque.

Nous avons déjà fait état dans la présente chronique des conséquences du jugement de la Cour d'appel dans l'affaire **Péto-Canada**. Le tribunal avait alors déclaré que l'article 124 de la Loi sur les normes du travail devait être considéré comme une norme du travail et non comme une simple procédure ou un mécanisme d'administration.

Le plus haut tribunal de la province estime en effet que cette loi, dans son ensemble, contient des règles qui constituent un minimum obligatoire auquel ne peuvent déroger ni les contrats individuels, ni les conventions collectives. L'article 124 constitue l'une de ces règles et, conséquemment, l'interdiction de congédier sans cause juste et suffisante doit être considérée comme étant d'ordre public.

Une convention individuelle ou collective ne peut donc déroger à l'obligation imposée à l'employeur d'avoir une cause juste et suffisante avant de mettre fin à un contrat de travail d'un employé justifiant cinq ans et plus de service continu.

### Nullité relative

Bon nombre de contrats de louage d'ouvrage contiennent des clauses de résiliation "à volonté". La nullité de telles clauses n'est que relative puisqu'elle est liée aux conditions énoncées dans l'article 124 de la Loi sur les normes du travail.

Dans les cas où l'article 124 ne s'applique pas, une clause de résiliation conserve tout ses effets. Mé-

me un employé qui répond aux conditions de l'article 124 quant à la durée de travail auprès d'un même employeur doit de déposer sa plainte dans le délai de 30 jours suivant son congédiement pour bénéficier de la protection que cet article lui accorde.

La clause de résiliation d'un contrat d'emploi trouve également sa raison d'être quand c'est le salarié lui-même qui y a recours ou encore quand

l'individu en cause n'est pas un salarié au sens de la loi sur les normes ou s'il ne justifie pas les cinq ans de service continu prévus à l'article 124.

Les principes de liberté contractuelle du droit civil permettent alors la conclusion et l'exercice sans abus de telles clauses de résiliation dans un contrat de louage d'ouvrage.

<sup>1</sup> Soquij, D.T.E. No 87-T247  
<sup>2</sup> Produits Péto-Canada c. Moalli, Soquij, J.E. No 87-135

CLAUDE BÉRARD



Me Claude Bérard est avocat au sein de la firme Desjardins, Ducharme, Desjardins et Bourque.

## LA MARGE DE CRÉDIT

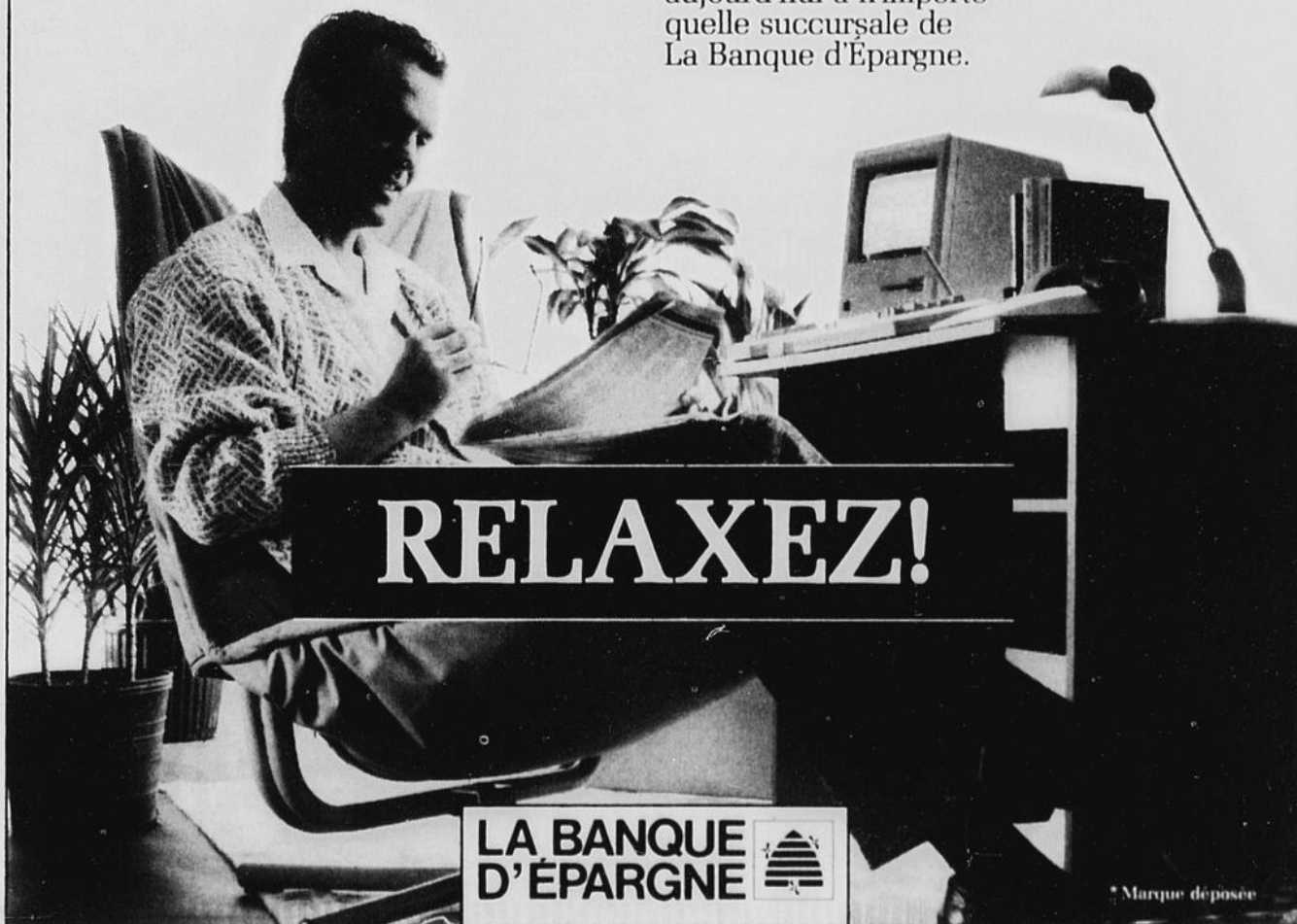
# DISTINCTION\*

Les gens actifs financièrement peuvent désormais gérer leurs comptes avec **Distinction\***, la marge de crédit personnelle de La Banque d'Épargne. Que ce soit pour investir ou pour des achats importants, **Distinction\*** vous assure un pouvoir d'emprunt continu, sans vous inquiéter!

La marge de crédit **Distinction\*** présente des avantages qui la placent dans une catégorie à part:

- modes de remboursement plus flexibles
- accessibilité par chèque, guichet automatique ou à l'une de nos succursales
- taux d'emprunt privilégié
- limite de crédit de 5000\$ et plus

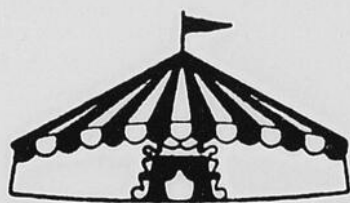
Faites votre demande dès aujourd'hui à n'importe quelle succursale de La Banque d'Épargne.



LA BANQUE D'ÉPARGNE



\* Marque déposée



## LES TENTES ROYALES ENRG.

### LOCATION DE TENTES

de toutes dimensions pour réceptions de tous genres

- festivals
- mariages
- expositions
- foires, etc.

Nous pouvons vous offrir les services suivants:

- chaises
- possibilité de système de son
- tables
- marquises
- éclairage
- panneaux électriques
- chauffage
- 100/200 ampères
- plancher de danse
- vaisselles, etc.

Rive-Sud - (514) 659-8097

Prop.: Charles Papineau

■ La taxe sur les transactions commerciales (TTC) fait partie des hypothèses envisagées dans le livre blanc sur la réforme fiscale que le gouvernement fédéral doit rendre public à la mi-juin. Ce concept donne l'impression d'être facile à mettre en oeuvre, mais il suscite néanmoins des difficultés lorsqu'il s'agit de l'appliquer à certains secteurs économiques, dont ceux des services gouvernementaux, de l'habita-

Services gouvernementaux, habitation, petite entreprise, services financiers

# La taxe sur les transactions commerciales

tion, des petites entreprises et des services financiers.

La semaine dernière, nous avons vu comment la taxe pourrait s'appliquer de façon générale et l'impact qu'elle pourrait avoir sur le consommateur. Examinons cette fois certaines difficultés plus spécifiques

liées à l'application d'une telle taxe.

## Les services gouvernementaux

L'implantation d'une TTC dans une économie où le gouvernement est aussi présent que dans celle du Canada suscite plu-

sieurs complications.

D'une part, le gouvernement offre à la population des services qu'il se doit de supporter financièrement. C'est le cas notamment des services postaux ou des services de transport en commun.

On peut s'interroger sur la pertinence d'imposer

une taxe sur de tels services que le gouvernement subventionne déjà à coup de millions de \$.

Par ailleurs, il ne faut pas non plus oublier que l'implantation d'une taxe doit demeurer aussi neutre que possible; ce principe implique que la présence de la taxe ne doit pas mo-

difier les choix économiques des consommateurs. Il serait donc tout aussi injuste de ne pas imposer des services gouvernementaux comme les services postaux, si des biens ou services substituts, les services de courrier privés, sont taxables.

D'autre part, le gouvernement, dans plusieurs domaines, entre en concurrence directe avec le secteur privé pour satisfaire ses propres besoins, ce qui pose des problèmes d'équité et d'évaluation. On peut penser, par exemple, aux services de travaux publics et aux services offerts par des municipalités, dont la collecte des rebuts et le déneigement des rues.

Prenons le cas du secteur de la construction. Diverses associations ont fait part de leurs inquiétudes quant à l'implantation d'une TTC qui, disent-elles, pourrait encourager les gouvernements à effectuer leurs propres travaux plutôt que de les confier à des entrepreneurs privés.

Cette situation risquerait de survenir du fait que les gouvernements pourraient difficilement être imposés sur la pleine valeur des contrats qu'ils effectuent eux-mêmes alors que les entrepreneurs privés risqueraient de l'être.

En effet, si un gouvernement effectue lui-même les travaux, il paiera la

## Réussir!

“En 5 mois, la valeur des unités du Groupe Cantrex a augmenté de plus de 50 % ! Pour planifier notre financement public, nous avons choisi le courtier BRAULT, GUY, O'BRIEN parce que nous étions confiants qu'il verrait non seulement à vendre notre titre mais aussi à ce qu'il se transige bien sur le marché secondaire. La détermination d'un prix raisonnable dès l'émission a permis que nos actions prennent plus de valeur par la suite. Les gens de BRAULT, GUY, O'BRIEN ont suivi attentivement le cours de notre titre. Dans les délais voulus, nous avons obtenu les résultats espérés ! Nos actions ont toujours continué à prendre de la valeur.

M. Marc Bureau  
Président et chef de la direction  
du Groupe Cantrex

### La valeur la plus juste mène à la meilleure cote...

Pour BRAULT, GUY, O'BRIEN, réussir se conjugue d'abord à votre avantage. C'est pourquoi nous jugeons plus profitable d'accorder à votre titre une valeur juste afin qu'il se transige avantageusement, dès l'émission et bien après. Rendre votre titre populaire, c'est vous accorder la meilleure cote... de réussite!

BRAULT, GUY, O'BRIEN Inc.  
Montréal • Québec • Hull  
• Trois-Rivières • Toronto •  
New York (Brault, Stafford & Co., Inc.)

UNE VALEUR SÛRE

BIGLO

La Saulaie  
Restaurant des Bouches Boucherville  
1965 (22) 1987

### TABLE D'HÔTE DU SOIR de 6 à 10 heures Menu Estival

CHOIX DE:

GASPACHO

LA TERRINE "LA SAULAIE"

LE CONSOMMÉ

LE FILET DE HARANG MARINE

Salade Malgache 3.50

Cornet de Jambon

Jardinière 3.75

Fondue Bruxelloise

LA TRUITE BELLE-MEUNIÈRE 14.50

LE BOEUF BOURGUIGNON 16.00

LE FILET DE REQUIN SAUCE

AUX ORTIES 18.50

LES MÉDAILLONS DE FILET

DE BOEUF SAUCE CHASSEUR 20.00

L'ENTRECÔTE GRILLÉE 8 OZ

21.50

L'ESCALOPE DE SAUMON

AU POIVRE VERT 22.50

LE LAPIN À LA MOUTARDE

24.00

LE CONTRE-FILET D'AGENAU

EN CROÛTE 26.00

POMME DE TERRE ET

LÉGUME DU JOUR

CHOIX DE:

CRÈME CARAMEL

MERINGUE GLACÉE

COUPE DENISE

CAFÉ - THÉ

Une table d'hôte est aussi

disponible de midi à 3 heures

1161, boul. Marie-Victorin est

Boucherville

Réservation: 655-0434

# pose problème dans certains secteurs

TTC à l'achat des matériaux nécessaires pour le contrat et aucune autre taxe ne lui sera imposée par la suite. D'autre part, si le contrat est accordé à un entrepreneur privé, la TTC s'appliquera sur la pleine valeur du contrat, y compris les matériaux, les frais généraux, la main-d'oeuvre et le profit.

## Le secteur résidentiel

La TCC crée aussi des problèmes fondamentaux dans le secteur résidentiel. Comment traiter équitablement les propriétaires et les locataires dans l'imposition d'une taxe sur les habitations ? Si la taxe est imposée aux loyers, il faudrait, pour être équitable, imposer également les propriétaires sur la valeur imputée de location de leur propriété. Le fait que les habitations se consomment au cours d'une longue période de temps accentue ce problème.

Une autre solution consisterait à imposer l'achat de nouvelles résidences. Toutefois, même si une telle approche semble équitable, elle occasionnerait néanmoins des distorsions dans le domaine immobilier en augmentant la valeur des maisons usagées.

Enfin, on pourrait penser aussi imposer la taxe uniquement sur la valeur des matériaux et autres éléments qui entrent dans le développement de propriétés résidentielles.

## Petites entreprises

Lors de ses représentations devant le Comité permanent des Finances et des affaires économiques, la **Fédération canadienne de l'entreprise indépendante** a souligné les problèmes que pourraient avoir les petites entreprises à récupérer une TTC.

Le principal problème soulevé par la Fédération est la difficulté qu'auraient les petites entreprises à concurrencer l'économie souterraine, le travail au noir, qui pourrait se développer à la suite de l'imposition d'une TTC.

Il semble en effet qu'en Europe, où une forme semblable de taxation est en vigueur, il s'est créé une économie souterraine afin d'échapper à la taxe sur la main-d'oeuvre et le profit.

Par exemple, un consommateur qui désire faire des modifications sur son système électrique achète les matériaux nécessaires et demande à un électricien de faire le travail au noir. Le consommateur évite ainsi la taxe sur les services de l'électricien.

La Fédération a également dit craindre que les consommateurs soient enclins à faire le travail eux-mêmes plutôt que de le confier à des petits entrepreneurs.

Comme solution de rechange, elle propose que certains petits entrepreneurs soient exemptés du paiement de la taxe. Aucun critère n'a toutefois été avancé quant au chiffre d'affaires maximum qui permettrait à une entreprise de bénéficier de l'exemption.

Une entreprise est dite exemptée de la taxe lorsqu'elle ne remet pas de taxe sur sa valeur ajoutée : par contre, elle doit payer la taxe sur ses achats. Il est à noter qu'il n'est pas avantageux pour une entreprise d'être exemptée lorsqu'elle vend des biens et services à une autre entreprise, puisque cette dernière ne peut prendre de crédit pour de tels achats lors de son calcul de la taxe.

Afin de contourner le problème, on pourrait donner le choix à une petite entreprise de payer ou non la taxe sur sa valeur ajoutée.

## Services financiers

L'application d'une TTC aux services financiers, y compris les prêts d'argent, demeure très controversée. On sait que les pays européens ont examiné la possibilité d'imposer ces services sans trouver de façon vraiment satisfaisante d'y appliquer un tel genre de taxe. Ils ont plutôt préféré les exempter.

Chez-nous toutefois, le peu d'informations que nous possédons en ce moment laisse croire que le ministère des **Finances** semble convaincu qu'il est possible d'imposer la taxe à de tels services.

Lors de la présentation de l'**Association des banquiers canadiens**, un des membres du Comité permanent des finances a fait la remarque suivante : "En supposant que l'on impose une taxe de vente fédérale sur tous les pro-

duits de consommation, on peut supposer que cette taxe fera augmenter la valeur des prêts à l'échelle nationale. Si d'autre part, on impose en plus une taxe sur le coût de l'emprunt, n'est-ce pas une forme de double imposition ?"

## Autres difficultés

Il existe évidemment plusieurs autres secteurs de l'économie où l'imposition d'une TTC soulève des questions et où le gou-

vernement devra faire des choix. On peut penser aux organismes sans but lucratif, aux fermiers, aux secteurs de l'alimentation, du transport, de l'éducation et des services de santé, de même qu'à l'importation et à l'exportation de services.

Il s'agira donc pour tous et chacun de bien considérer les avantages et désavantages du projet lorsqu'il sera rendu public et de faire les représenta-

tions qui s'imposent dans le cadre du mécanisme de consultation promis par le gouvernement.

**ROBERT DEMERS**



Robert Demers, m. fisc, fait partie du cabinet comptable Samson Bélair.

## Tout un monde d'hôtels à portée de la main



# 1-800-268-9275

À Toronto, composez le 362-3771.

Composez le numéro du service de réservations Hilton et réservez immédiatement une chambre dans l'hôtel de votre choix parmi les 370 hôtels Hilton, Hilton International, Vista International ou Conrad International que nous vous proposons dans le monde entier.

**ADMINISTRATION**

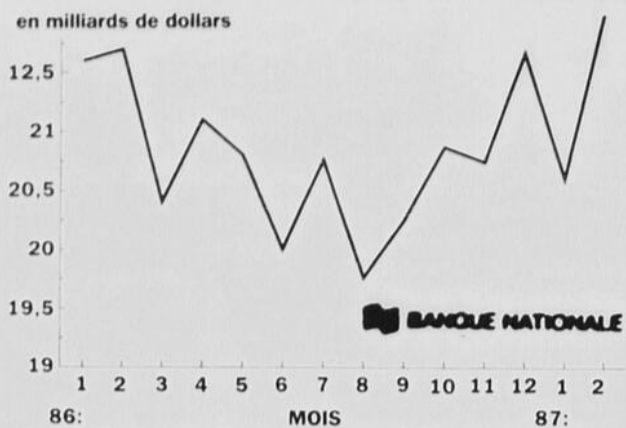
**PELCO INC.**

- Service de comptabilité informatisé
- Rapports financiers mensuels
- Gestion et Administration
- Service de paie
- Impôt

4001 est, boul. Crémazie  
Bureau #600 Montréal, QC.  
H1Z 2L2 (514) 376-4981

**LE GRAPHIQUE DE LA SEMAINE**

**NOUVELLES COMMANDES MANUFACTURIÈRES AU CANADA**



en milliards de dollars  
19 19,5 20 20,5 21 21,5  
1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 1 2  
86: MOIS 87:  
Les nouvelles commandes ont augmenté de 6,3% en février 1987, signalant un redressement éventuel de la production manufacturière.

**Indicateurs économiques ÉTATS-UNIS**

	Mois de référence	Variation en %		
		sur mois préc.	sur mois ant.	depuis 12 mois
Ventes au détail	mars	0,2	4,9	6,2
Nouv. commandes	fév.	4,3	-5,3	-1,9
Ratio stocks/livraisons	fév.	1,49	1,55	1,56
Mises en chantier (000)	mars	1,774	1,833	1,807
Production industrielle	mars	-0,3	0,5	2,5
Solde commercial (M\$)	déc.	-12,732	-15,438	-14,215
Prix à la consommation	mars	0,4	0,1	1,5
Prix à la production	fév.	0,1	0,6	0,1
Taux de chômage désaisonnalisé (%)	mars	6,6	6,7	7,2
Revenu personnel	mars	0,2	1,3	4,6
Crédit à la consommation	fév.	0,3	0,1	8,6

**CANADA**

Econoflash (Banq. Nationale)	fév.	1,3	-0,6	1,3
Indicateur avancé (Stat. Canada)	janv.	0,4	0,4	6,4

**DEMANDE INTÉRIEURE**

<b>1. Ventes au détail</b>	fév.	1,9	-0,3	7,7
Ventes de voitures (000)	fév.	3,4	-2,2	4,6
<b>2. Livraisons manufacturières</b>	fév.	3,3	-1,9	1,4
Nouvelles commandes	fév.	6,3	-4,9	0,8
dont: biens durables	fév.	9,9	-7,3	3,2
<b>3. Inventaires manuf. (M\$)</b>	fév.	0,2	-0,8	-2,8
Ratio stocks/expéditions	fév.	1,56	1,61	1,63
<b>4. Mise en chantier (000)</b>				
- Canada	mars	269	206	171
- Québec	janv.	79	60	43

**PRODUCTION**

Produit intérieur réel	fév.	0,9	0,1	2,4
Production industrielle	fév.	0,6	1,9	0,3
dont: manufacturière	fév.	1,1	0,6	2,3
Construction	fév.	2,0	1,4	3,5
Services	fév.	0,9	-0,2	3,5

**SECTEUR EXTÉRIEUR**

Exportations de marchandises	fév.	5,9	-5,2	3,8
Importations de marchandises	fév.	-0,4	-2,1	-6,8
Solde commercial (M\$)	fév.	1244,5	623,2	189,1

**INFLATION**

Prix à la consommation (4)	mars	0,4	0,4	4,2
Prix industriels (4)	fév.	-0,2	0,3	-0,8

**MARCHÉ DU TRAVAIL**

		Mois de référence	Mois préc.	Il y a un an
Taux de chômage désaisonnalisé (%)				
-Canada	mars	9,6	9,6	9,8
-Québec	mars	10,6	10,9	11,6
Rémunération hebdomadaire	janv.	0,3	0,0	2,7

**STATISTIQUES BANCAIRES**

	Date de référence	Variation en %		
		sur dernière semaine	sur semaine préc.	sur moyenne des 13 dernières semaines
Excédents des réserves-encasse (%)	15-04-87	0,046	-	0,055
Ratio d'avoirs liquides libres (%)	29-04-87	7,6	8,4	5,7
Avances aux banques (M\$)	29-04-87	678,7	713,4	4814,7
Avoirs nets en monnaies étrangères des banques (M\$)	22-04-87	-2401	-2444	-2788

1) Variation entre le mois de référence et le mois précédent  
2) Variation entre le mois précédent celui qui est indiqué, et le mois antérieur  
3) Variation entre le mois de référence et le même mois un an plus tôt  
4) Non désaisonnalisé

Source: Service des études économiques, Banque Nationale du Canada

**LE POULS DE L'ÉCONOMIE**

**L'économie du Québec se renforce au premier trimestre**

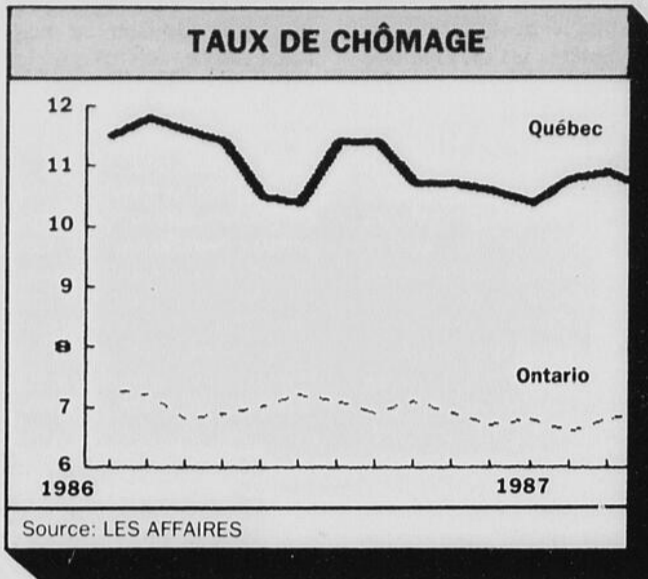
Alors que les statistiques de l'emploi signalaient que l'activité économique a tourné au ralenti au Québec au second semestre de 1986, elles permettent de croire qu'un redressement marqué s'est produit au premier trimestre de 1987.

L'emploi a progressé à un rythme de 4,5% l'an au Québec au cours de ce trimestre. On juge généralement satisfaisant un taux de progression de 3%. L'Ontario n'est pas demeurée en reste puisque l'emploi y a évolué au rythme de 4,1% au cours de la même période.

Le climat des affaires continue donc de favoriser le centre du pays. Les données concernant la consommation des ménages font cependant montre de faiblesse au Québec. Les consommateurs québécois semblent maintenant plus prudents. Ce sont plutôt les investissements des entreprises qui soutiennent l'activité économique.

**Des ménages plus circonspects au Québec**

Sur la base d'un taux



Source: LES AFFAIRES

annuel, les ventes au détail ont baissé au rythme de quelque 1% au Québec d'octobre 1986 à janvier 1987. Pourtant, les dépenses des ménages ont été l'un des principaux moteurs de la présente reprise économique au Québec.

Pour financer leurs achats accrus, les ménages québécois ont beaucoup puisé dans leurs épargnes. Il semble donc que leur taux d'épargne se soit abaissé à un niveau qui les

rende plus réticents à entamer davantage leurs économies.

**Mises en chantier moins nombreuses**

Les mises en chantier de logements au Québec ont augmenté de 52% au premier trimestre de 1987. Alors qu'elles se chiffraient par 8 409 de janvier à mars 1986, elles atteignaient 12 746 unités pour la même période cette année.

Mais l'escalade des mises en chantier qui persiste au Québec depuis plusieurs années déjà doit trouver tôt ou tard ses limites. La hausse des taux hypothécaires qui s'observe depuis quelques semaines se fait d'ailleurs de nature à amoindrir le rythme d'activité du secteur de la construction.

**Croissance: l'Ontario bonne première**

L'Ontario continue de faire figure de proue au plan de la croissance économique au pays. Bien que les ventes au détail aient ralenti ces derniers mois, elles s'avèrent plus vigoureuses qu'au Québec.

En outre, en février les mises en chantier se sont inscrites en hausse dans les grands centres urbains. Alors qu'elles se situaient à 85 000 unités en janvier en rythme annuel, elles touchaient les 92 000 unités en février. Et à n'en pas douter, la croissance économique en Ontario continuera d'excéder celle des autres provinces au cours des prochaines années.

**L'Allemagne encore menacée de récession**

Au cours des trois derniers mois, la production industrielle a baissé au rythme annuel de 9% en Allemagne de l'Ouest. Bien qu'elle se soit renforcée récemment, la production industrielle de ce pays n'est pas le témoin d'un revirement de tendance.

De son côté, le Japon commence à bénéficier des effets favorables des baisses antérieures de taux d'intérêt. La production industrielle japonaise a en effet augmenté au rythme annuel de 6% ces trois derniers mois. Les ventes

au détail ont pris une vigueur sensible. Cependant, la croissance des indicateurs économiques japonais demeure très modeste depuis un an.

L'augmentation récente des taux d'intérêt aux États-Unis laisse entrevoir une rechute économique dans ce pays. Du fait du poids économique des États-Unis, il y a lieu de craindre une récession mondiale à moyen terme.

**Un tableau bien sombre en Allemagne**

En rythme annuel, le

solde commercial extérieur de l'Allemagne de l'Ouest frisait les 62 milliards de dollars récemment! Mais l'ampleur de ce surplus ne doit pas faire illusion.

En effet, en dépit de ce chiffre mirobolant, les exportations baissent en volume en Allemagne. Et c'est cela le cœur du problème économique allemand. La demande intérieure n'arrive pas à prendre le relais du secteur extérieur.

Les taux d'intérêt réels, c'est-à-dire les taux cor-

rigés de l'inflation, sont élevés en Allemagne. Une partie de la solution aux problèmes économiques allemands passe donc par la baisse du loyer de l'argent qui devrait avoir lieu au cours des prochains mois. L'autre partie passe par un desserrement substantiel de la politique fiscale.

Il y a toutefois lieu de craindre que l'Allemagne se refuse à assouplir substantiellement sa gestion fiscale, de façon à ne pas compromettre les progrès réalisés jusqu'ici sur ce plan. En bout de piste, la croissance économique en Allemagne serait modeste au cours des prochaines années. Une récession prochaine est même à craindre, ce qui réduit le nombre des solutions aux problèmes économiques américains.

**CAPSULES**

**Migration entre les provinces maritimes et l'Ontario**

De 1951 à 1985, 809 000 personnes ont quitté la région de l'Atlantique pour l'Ontario, tandis que 666 000 personnes ont fait l'inverse. C'est entre les provinces de l'Atlantique et l'Ontario qu'on a observé un des mouvements les plus importants de migration interprovinciale. Le gros des migrations a eu lieu dans les années 1950 et 1960, période au cours de laquelle l'Ontario présentait un

solde migratoire nettement plus élevé que la région de l'Atlantique.

**Indicateur précurseur composite: croissance soutenue**

L'augmentation de 0,4% de l'indicateur précurseur composite observée en janvier était principalement attribuable à la hausse de l'indice de la construction résidentielle, constate la revue hebdomadaire *Infomat de Statistique Canada*. Les indicateurs de la demande de produits fabriqués ont continué de progresser et

l'indice des marchés boursiers s'est redressé.

**Ventes toujours fluctuantes de véhicules automobiles**

Corrigées en fonction des fluctuations saisonnières et du nombre de jours ouvrables en février, les ventes de véhicules automobiles neufs au Canada ont augmenté de 3,9% par rapport à janvier 1987, poursuivant ainsi la tendance fluctuante observée depuis la fin de 1986. Ces ventes avaient diminué de 7,6% en janvier.

**RAYMOND THÉORET**



Raymond Théoret, Ph.D., est économiste



**Guillevin International vise une croissance annuelle de 20 %**  
pp. 34-35

Jeannine Guillevin

**Le Groupe CGI revit après une première perte trimestrielle**  
pp. 36-37

**Lévesque, Beaubien lance un régime enregistré d'épargne-études original**  
p. 38



IMPRIMERIE PLOW & WATTERS  
5400 CHEMIN SAINT-FRANÇOIS  
ST-LAURENT QUÉBEC H4S 1P6  
(514) 337-3311

IMPRIMEURS FINANCIERS

DIVISION DE BOWNE DE MONTRÉAL, INC.

# Breuvages Cott prévoient 32 M\$ de ventes en 87-88 et un bénéfice en hausse de plus de 40 %

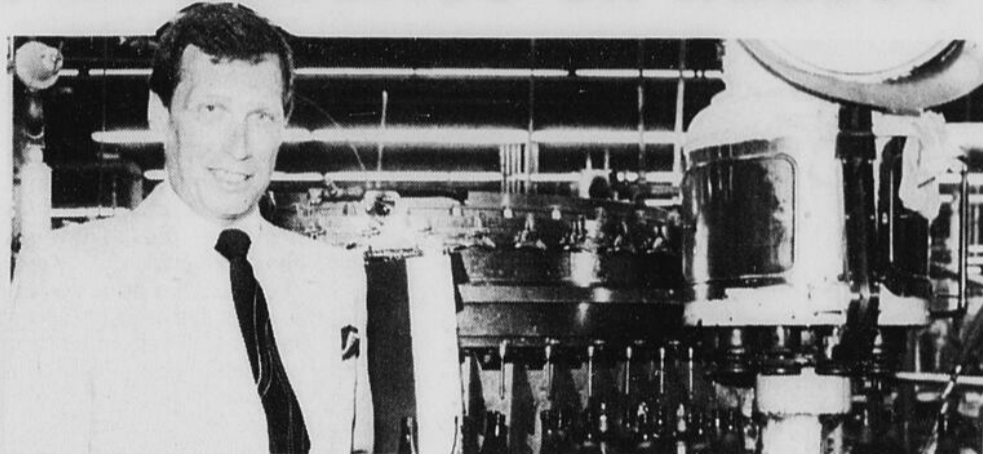
À la suite des acquisitions de Kik Cola et de Breuvages Appia, Breuvages Cott (Mtl, 7,63 \$) entrevoient une croissance accélérée de ses ventes et de son bénéfice à son exercice 1987-88 qui se terminera le 31 janvier 1988.

Ainsi, le président de Cott, Maurice Chouinard, anticipe une croissance des revenus de près de 43 % et une augmentation de plus de 40 % des profits. Si cette prévision s'avère, les ventes de Cott atteindraient 32 M\$ par rapport aux 22,4 M\$ réalisés à l'exercice clos le 31 janvier dernier. "La croissance du bénéfice devrait compenser la dilution occasionnée par notre récente émission d'actions."

Cott a émis en décembre dernier 1,4 M de nouvelles actions sur un total de 3,2 M. Il s'agit donc d'une dilution de 43 % du capital-actions. Selon le président, l'entreprise parviendrait en dépit de cette dilution importante à augmenter son bénéfice net par action. Si tel est le cas, c'est que l'entreprise réalisera un profit net de plus de 1,4 M\$, en comparaison à 1 M\$ en 1986-87 et en 1985-86.

Pour arriver à ce résultat optimiste, Breuvages Cott prévoient vendre 7,5 M de caisses de boissons gazeifiées et d'eau minérale. Avant son émission d'actions, la compagnie produisait en moyenne 5,5 M de caisses. Cette production accrue proviendra, d'une part, de l'amélioration des chaînes de production actuelles et, d'autre part, de l'acquisition de chaînes de production additionnelles.

Les acquisitions de Kik



Maurice Chouinard, président : "La croissance du bénéfice devrait compenser la dilution occasionnée par notre récente émission d'actions."

Cola et de Breuvages Appia ont coûté 3 M\$ à Cott. "Kik Cola entraîne des ventes de 1,5 M de caisses et des revenus additionnels de 5 M\$ en 1987-88. Et Appia pourrait faire augmenter nos ventes de 2 M\$", a expliqué M. Chouinard. L'achat de Kik a permis, entre autres, d'acquérir des équipements, des marques de commerce telles que Kik Cola, Denis et Verchère, et deux réseaux de distribution.

## L'eau de source

"Une compagnie comme la nôtre croîtra, entre autres, en ajoutant de nouveaux produits, en faisant l'acquisition de nouvelles usines, en acquérant des concurrents et en attaquant de nouveaux marchés." Du côté des nouveaux produits, Cott a commencé à offrir de l'eau minérale en bouteilles consignées.

"L'eau minérale en bouteilles consignées a le

grand avantage d'être beaucoup moins dispendieuse pour le consommateur." Selon M. Chouinard, la tendance vers ce genre de bouteilles est pratiquement inexorable et Cott s'imposera à titre de leader.

De plus, se situant dans cette mode ou ce souci croissant de consommer de l'eau qui serait de meilleure qualité, Breuvages Cott jettent un oeil très intéressé sur le marché des eaux de source. "Pas de

LES BREUVAGES COTT			
Activités :			
Produit un vaste choix de boissons gazeifiées, en bouteilles ou en canettes, vendues au Québec et en Ontario.			
	Ventes* (M\$)	Bénéfice net*	Bénéfice par action
1987	22,4	1,0	0,52
1986	20,0	1,0	0,59
1985	16,7	0,7	0,46
* en M\$			
Dette à long terme au 1er août 1986 :			2,4 M\$
Avoir des actionnaires au 1er août 1986 :			2,3 M\$
Fonds de roulement au 1er août 1986 :			2,8 M\$
L'exercice financier de l'entreprise se termine le 31 janvier.			
Tableau : LES AFFAIRES			

doute dans notre esprit : il y a là un marché lucratif et qui s'inscrit à merveille dans notre mission corporative."

Ainsi, Cott regarderait de près certaines compagnies déjà engagées dans la commercialisation d'eau de source. Toutefois, dans l'hypothèse où une telle acquisition serait ou impossible ou trop dispendieuse, la compagnie

se tournerait vers l'établissement de son propre commerce d'eaux de source.

Par ailleurs, Cott envisage à moyen terme d'étendre la commercialisation de ses produits dans les marchés régionaux et dans les provinces de l'Atlantique. La compagnie aimerait certes ajouter soit d'autres chaînes de production, soit d'autres concurrents, et préférablement les deux. "Nous considérons, entre autres, l'acquisition d'autres réseaux de distribution au Québec et en Ontario."

À la suite de l'émission publique de décembre 86, la société se retrouve avec seulement 600 000 \$ de dette à long terme et un fonds de roulement d'un million de dollars. Sans compter que les coffres sont garnis de 6 M\$. Cott se trouve donc en bonne situation financière pour prendre de l'expansion !

**BERNARD MOONEY**

## L'acquisition d'Appia facilite la percée en Ontario

Breuvages Appia permettent à Breuvages Cott de pénétrer le marché ontarien des bouteilles consignées. En effet, jusqu'à tout récemment, Cott commercialisait, surtout en Ontario, de l'eau minérale en bouteilles non consignées et des boissons gazeuses en canettes. L'acquisition d'Appia permettra à Cott d'augmenter le nombre des produits vendus en Ontario.

D'ailleurs, Cott a tenté lors de son dernier exercice financier d'augmenter ses

ventes en Ontario. "Pour ce faire, nous avons dû diminuer nos prix et ainsi réduire nos marges bénéficiaires", a souligné Maurice Chouinard, le président de l'entreprise lavalloise. Cela expliquerait en partie l'absence de croissance des profits de l'entreprise en 1986-87.

Malgré une augmentation de 12,3 % des revenus, qui sont passés de 20,2 M\$ à 22,4 M\$, le bénéfice net avant poste extraordinaire est demeuré au même niveau que lors

de l'exercice précédent, soit à 1 M\$.

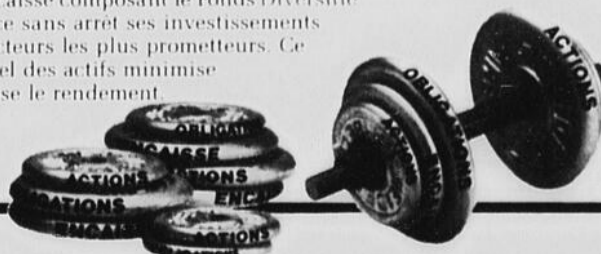
"Outre notre aventure ontarienne, notre bénéfice net a subi l'impact négatif de l'augmentation des taux d'impôts applicables à notre compagnie", a précisé M. Chouinard. Cott a été imposée à 42 % au lieu de 34,9 % avant de devenir une société ouverte.

Pour l'exercice 1987-88, Cott prévoit être capable de retrouver ses marges bénéficiaires en Ontario

**"Moi, cette année j'donne du poids à mes placements avec le Fonds Diversifié Timvest."**

Les marchés financiers, je laisse ça aux experts du Fonds Diversifié Timvest. Une des meilleures équipes de gestionnaires au pays.

Elle modifie constamment la proportion d'actions, d'obligations et d'encaisse composant le Fonds Diversifié Timvest. Elle déplace sans arrêt ses investissements pour profiter des secteurs les plus prometteurs. Ce mouvement continu des actifs minimise les risques et optimise le rendement.



Les offres ne sont faites que par prospectus

**GESTION FINANCIÈRE TIMVEST**

Filiale de Timmins & Associés Inc.

2050, Place du Canada  
Montréal (Qué.) H3B 2N2  
Tel. : (514) 875-7040

■ C'est au rythme de 20 % l'an que devraient croître les ventes de Guillevin International (A, Mtl, 7 \$) au cours des prochaines années.

Ce distributeur de produits électriques, le cin-

## Des ventes annuelles de plus de 150 M\$ placent la compagnie au cinquième rang des **Guillevin International devrait maintenir**

quième plus important au Canada avec des ventes de

l'ordre de 153,2 M\$, oeuvre dans un marché qui a

certes atteint une relative maturité. En comptant

toutefois sur les acquisitions éventuelles dans ce marché fort concurrentiel où évoluent nombre de petites entreprises, Guillevin peut maintenir aisément ce rythme de croissance.

La compagnie dirigée par **Jeannine Guillevin Wood**, l'une des femmes d'affaires parmi les plus dynamiques du Québec, vient de compléter un financement privé de 4 M\$ d'actions subalternes et de bons de souscription avec des institutions financières européennes.

"Nous disposons de liquidités de 20 M\$ actuellement pour effectuer des acquisitions", a déclaré **Robert Bouchard**, vice-président aux finances chez Guillevin.

Guillevin a donc les ressources financières nécessaires pour effectuer une acquisition majeure. "S'il y a acquisition majeure, elle se fera dans un domaine complémentaire au nôtre. Nous ne sommes pas prêts toutefois à faire des acquisitions à n'importe quel prix. D'ici à ce qu'une telle occasion se présente, Guillevin poursuivra son programme d'achat de petits distribu-

teurs. Ces petits distributeurs n'ont pas les systèmes informatiques évolués pour gérer efficacement leurs stocks. Nous, nous les avons.

"Notre infrastructure en place peut permettre un volume d'affaires supérieur à ce qu'il est maintenant. Chaque dollar additionnel de vente représente peu de frais fixes supplémentaires. C'est pourquoi faire de petites acquisitions peut être rentable. La compagnie améliore ainsi son réseau de distribution sur le plan régional au Québec et en Ontario", a expliqué Mme Guillevin.

Guillevin entend également se tailler une place confortable dans l'Ouest canadien et dans les provinces de l'Atlantique. Ces deux marchés présentent un volume de ventes possible de 600 M\$ environ.

"Le marché de la Nouvelle-Angleterre constitue un autre marché intéressant pour Guillevin. Le marché américain, vu sa grosseur, recèle toujours un solide potentiel de croissance pour toute entreprise s'y attaquant pour la première fois", a spécifié M. Bouchard.

# EXCLUSIF

LA NOUVELLE VAGUE  
À MONTREAL

Du vendredi 18h00 au dimanche 18h00  
d'heure en heure  
Six mélodies sans interruption...  
...Pour l'amour de la musique

LA VAGUE  
MUSICALE

RADIO CITE  
FM  
107.3

**"Quand Helmut m'a présenté sa dernière facture d'entretien, je lui ai dit: 'auf Wiedersehen!'"**



Cadillac fait enfin dérapier cette règle voulant que les voitures de luxe exigent des coûts d'entretien exorbitants. Non seulement la Cadillac est-elle superbe, puissante et raffinée, mais elle est si fiable, si efficace, qu'elle ne nécessite qu'un minimum d'entretien.

En matière de construction et de mécanique, chaque Cadillac est un magnifique modèle d'excellence. Et c'est sur ses

quatre roues que sa réputation, solidement basée sur la fiabilité, continue de faire son chemin.

Revenez à la qualité. Découvrez le nouvel esprit Cadillac... 1987. Rendez visite dès aujourd'hui à l'un des cinq détaillants Cadillac du Grand Montréal et sortez-en avec une voiture qui en dira long sur le chemin que vous avez parcouru.



Cadillac

V O S C I N Q D É T A I L L A N T S C A D I L L A C D U G R A N D M O N T R É A L

Champlain Pontiac Buick Cadillac Inc.  
1 000 boul. Ile des Soeurs  
Ile des Soeurs 769-5353

Avenue Pontiac Buick Cadillac Inc.  
6 100 boul. Decarie  
Montreal 731-3701

Lalonde Chevrolet Oldsmobile Cadillac Ltée  
4 411, boul. de la Concorde  
Laval 324-4411

Parc Avenue Chevrolet Oldsmobile Cadillac Inc.  
5 000, rue Jean-Talon Est  
Montreal 725-9811

Plaza Chevrolet Oldsmobile Cadillac Inc.  
10 480, boul. Henri-Bourassa Ouest  
Ville St-Laurent 332-1673

# distributeurs canadiens de produits électriques à un rythme de croissance de 20 % de ses ventes

GUILLEVIN INTERNATIONAL			
Activités : Distribution de produits électriques.			
	Ventes* (M\$)	Bénéfice net*	Bénéfice par action
1986-87	153,2	2,5	0,51
1985-86	120,7	1,6	0,36
1984-85	108,9	1,7	0,34
1983-84	87,9	1,1	0,27

L'exercice financier de la compagnie se termine le 31 janvier.

Tableau : LES AFFAIRES



**Jeannine Guillevin : "S'il y a acquisition majeure, elle se fera dans un domaine complémentaire au nôtre. Nous ne sommes pas prêts toutefois à faire des acquisitions à n'importe quel prix."**

Les nouveaux marchés et les acquisitions constituent les deux volets de la croissance future de la firme de Saint-Laurent. La compagnie compte également accroître sa rentabilité en élargissant la gamme de produits qu'elle distribue. Guillevin International distribue près de 25 000 produits différents à plus de 10 000 clients. "Les marges bénéficiaires de l'industrie accusent une tendance à la baisse. La distribution représente un marché concurrentiel et qui a atteint une relative

maturité. Pour remédier à cela, nous tentons de distribuer de nouveaux produits dont les marges bénéficiaires se font plus élevées", a expliqué M. Bouchard.

"Une meilleure gestion de nos stocks permet également d'améliorer cette marge", a enchaîné Mme Guillevin. Par exemple, Guillevin libère les entrepôts régionaux des produits à faible roulement. Ceux-ci sont maintenant emmagasinés dans les deux principaux entrepôts de Guillevin situés à Mont-

réal et à Toronto. On évite de garder trop de ces produits en stock. Cette politique permet également de réduire la grosseur des entrepôts satellites. Les frais d'exploitation sont ainsi réduits.

### Nouveaux produits

Le bassin de nouveaux produits à partir duquel Guillevin International

peut s'approvisionner est énorme. De plus en plus de firmes japonaises cherchent des distributeurs tel que Guillevin International pour vendre leurs produits au Canada. Les filiales canadiennes de firmes américaines restent

pendant les principaux importateurs de nouveaux produits au Canada.

Guillevin entend également étendre son marché en participant à des consortiums avec d'autres manufacturiers de produits électriques. La compagnie

vient, par exemple, de se joindre à un consortium composé de **Générale Électrique** et **ASEA**, une filiale canadienne du groupe suédois ASEA. ASEA est un fabricant de panneaux électriques à haut voltage. Guillevin, avec **Général Électrique** et **ASEA**, offriront leur expertise pour construire clés en main des sous-stations et des centres de transmission électrique à haut voltage dans les pays en développement.

Pour son exercice terminé le 31 janvier 1987, Guillevin International a affiché des ventes de 153,2 M\$ et un bénéfice net de 2,5 M\$ ou 0,51 \$ par action. Lors de l'exercice précédent, les ventes de l'entreprise s'étaient établies à 120,7 M\$ alors que le profit net atteignait 1,7 M\$ ou 0,36 \$ par action.

**CLAUDE  
CHIASSON**

Cette annonce ne doit pas être considérée comme une offre au public des valeurs mentionnées. Une telle offre sera faite par voie de prospectus, copies duquel peuvent être obtenues des courtiers en valeurs mobilières mentionnés.

## La Société en Commandite Rivière Bell 1987

# 11 810 000\$

Prix de souscription: 1 000 \$ la part

Souscription minimale:  
5 parts (en 2 versements)

Sept compagnies en exploration ayant des propriétés aurifères en Nouvelle-Écosse, Québec, Ontario, Territoires du Nord-Ouest et Colombie-Britannique. Un projet en développement souterrain.

Adola Mining Corporation (VSE)	Nu-Start Resources Corporation (VSE)
Caliente Resources Limited (VSE)	Les Ressources Onitap Inc. (TSE)
International Standard Resources Limited (VSE, NASDAQ)	O.P. Res (VSE)
	United Reef Petroleum Ltd (TSE)

### Investissez aux frais de l'impôt

Investissement:	1 000,00\$
Économies d'impôt:	726,00\$
Coût d'une part:	274,00\$*

\* Pour un résident du Québec avec un taux d'imposition maximum. La déduction fiscale est de 133 1/3 % au niveau provincial et de 133 1/3 % au niveau fédéral.

## Deragon Langlois ltée

Courtiers en valeurs mobilières

1155, rue Metcalfe  
Bureau 920  
Montréal (Québec)  
H3B 2W1  
Tél.: (514) 861-2771  
Ou 1-800-361-4342

Pour information additionnelle, téléphonez à  
La Société en Commandite Rivière Bell 1987  
au (819) 797-1400

Nom: \_\_\_\_\_  
Adresse: \_\_\_\_\_  
Ville: \_\_\_\_\_ Code: \_\_\_\_\_  
Tél. rés.: \_\_\_\_\_ Bur.: \_\_\_\_\_

## Pour un effet spectaculaire, compter sur la nouvelle imprimante LaserJet Série II

Voici l'imprimante **LaserJet Série II**, la seconde génération de l'imprimante au laser la plus populaire au monde. Venez la voir chez votre concessionnaire Hewlett-Packard.



Munie de nouvelles fonctions exceptionnelles, l'imprimante **LaserJet Série II** est la meilleure

imprimante au laser présentement disponible sur le marché.

Si vous cherchez une imprimante, ne manquez surtout pas de voir la remarquable imprimante **LaserJet Série II** offerte par Hewlett-Packard.



Succursale informatique  
5000, Jean-Talon Ouest  
340-4487  
Papeterie  
340-4841  
Librairie scientifique  
340-4851



■ Le Groupe CGI, après avoir déclaré une perte à son premier trimestre, a vite retrouvé la voie de la rentabilité.

"C'était la première perte de notre histoire. Notre fierté en a pris un coup. On a vite retrouvé nos manches pour redresser la situation", a déclaré **Serge Godin**, le président et l'un des principaux actionnaires de cette firme de conseils en gestion administrative et informatique.

Effectivement, tout semble devoir rentrer dans l'ordre chez CGI. Le premier semestre de l'exercice en cours s'est finalement soldé par un profit net de

## L'acquisition de BST s'est traduite par une augmentation des frais d'exploitation Après une première perte trimestrielle,

100 000 \$ ou 0,02 \$ l'action contre 812 000 \$ ou 0,15 \$ l'action pour le semestre correspondant en 1986.

Ce bénéfice net de 100 000 \$ pour la période de six mois survient alors que la compagnie a dû essuyer une perte de 180 000 \$ ou 0,03 \$ l'action à son premier trimestre.

Les chiffres du second semestre montrent cependant que l'entreprise est maintenant sur la voie de

la rentabilité. CGI a déclaré pour la période un profit net de 281 000 \$ contre 420 000 \$ pour le même trimestre en 1986.

"Malgré ce retour à la rentabilité, plusieurs peuvent penser que nous sommes loin du niveau de rentabilité de l'an dernier. Je dois souligner que notre situation s'améliore sensiblement de mois en mois. Le mois de mars fut très rentable pour l'entreprise, un signe évident que nous sommes sur le point de re-

trouver notre rythme de croisière de l'année dernière sur le plan de la rentabilité", a lancé le chef de CGI.

"Nous en sommes à nos premières armes pour ce qui concerne les acquisitions. L'achat de **BST**, une firme de services-conseils en informatique et d'implantation et de gestion de systèmes informatiques, a rendu nécessaire le déménagement de cette dernière, augmentant les frais d'exploitation du

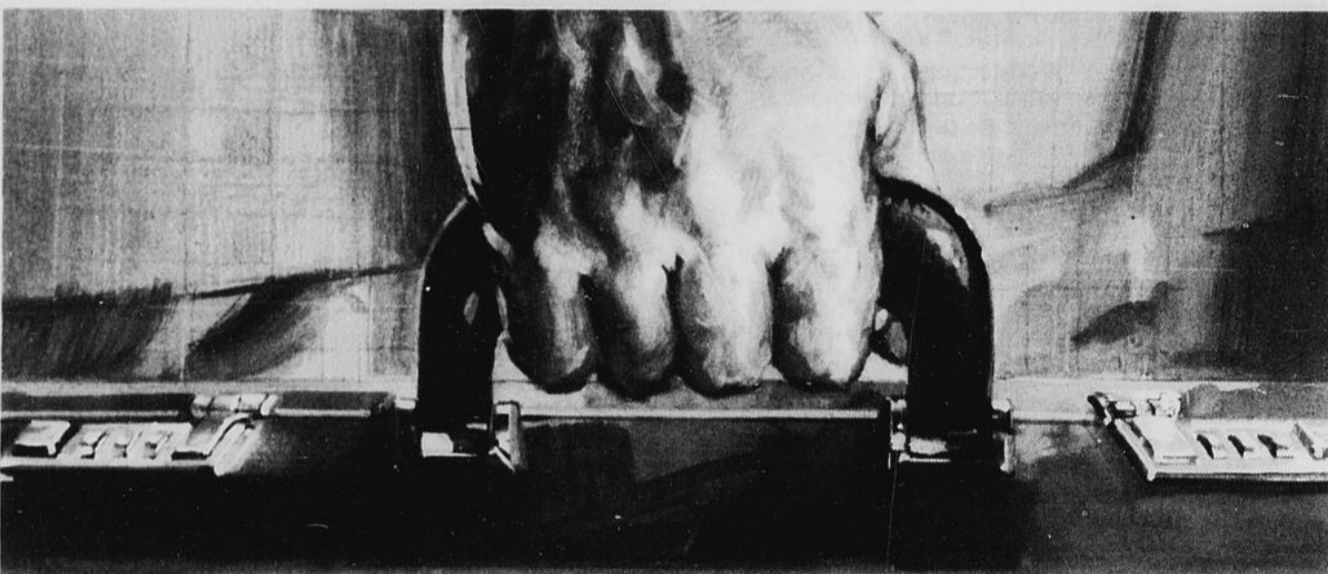
groupe CGI au début de l'exercice. Le dédoublement des tâches entre les deux entreprises s'est soldé par des frais supplémentaires pour le Groupe CGI. Les choses sont maintenant maîtrisées. A la prochaine acquisition, l'expérience acquise avec **BST** nous aidera à mieux budgétiser les coûts."

### Profits à venir

Selon **Jacques Massicotte**, analyste chez **Nesbitt Thomson**, le Groupe

CGI terminera l'exercice en cours sur une bonne note. L'entreprise devrait réaliser un profit net de 1,8 M\$ ou 0,30 \$ l'action à l'exercice se terminant le 30 septembre 1987. A l'exercice suivant, les ventes de l'entreprise devraient atteindre 50 M\$ alors que le bénéfice net devrait être de l'ordre de 3,1 M\$ ou 0,50 \$ l'action.

Pour ce qui est des ventes, la progression de CGI sera très marquée. Pour



## Demain 9h: réunion à LAVAL!

De plus en plus, les gens d'affaires se donnent rendez-vous à Laval, dans la grande région métropolitaine de Montréal:

- à 20 minutes du centre-ville de Montréal;
- à 20 minutes des aéroports de Mirabel et de Dorval;
- à quelques minutes de voiture des Laurentides.

### Pour des rencontres efficaces.

- Le Centre des congrès.
- Un hôtel de première classe avec salles de réunion.
- De nombreux restaurants.

### Et pour vos moments de détente.

- Des centres sportifs, des terrains de tennis et de golf.
- Des cinémas.
- De grands centres commerciaux, parmi les plus importants au Québec.

Pour un congrès, un colloque, une réunion d'affaires, une exposition commerciale, une session d'étude choisissez **Laval... si le succès vous attire!**



Corporation  
de développement  
économique de Laval

3, place Laval, bureau 160, Laval (Québec), H7N 1A2 Tél.: (514) 662-4393

### LES CROISIÈRES RICHELIEU vous invitent à bord du M.V. FORT ST-JEAN II



Endroit par excellence pour fêter toutes les occasions spéciales.  
(party de bureau, anniversaire, shower)  
Service à bord: système de son, plancher de danse, bar  
Service d'un traiteur sur demande, HORAIRE FLEXIBLE.  
Pour informations:

Les Croisières Richelieu Inc.  
68 St-Maurice  
St-Jean-sur-Richelieu  
(514) 346-2446 — (514) 658-5442

### Le Meridien l'Hôtel du Nouveau Montréal.



Réservez au Meridien, l'Hôtel 6 Lys au carrefour du monde des affaires et de la culture montréalaise.

Situé dans le Complexe Desjardins, à deux pas des plus importants centres d'affaires, le Meridien vous donne directement accès au Palais des Congrès, et à la Place des Arts.

Le Meridien, c'est l'expression d'une fine cuisine, d'un confort raffiné et d'un service accueillant: le tout au coeur du Nouveau Montréal.

Faites de votre séjour à Montréal, un moment inoubliable, à prix abordable.

Le  
**MERIDIEN**  
MONTREAL

COMPAGNON  
DE VOYAGE D'AIR FRANCE

4, Complexe Desjardins,  
Montréal, Québec H5B 1F5  
Téléphone (514) 285-1450

Pour réserver du Québec, de l'Ontario ou des Maritimes, composez sans frais le 1-800-361-8234

# Le Groupe CGI reprend son rythme de croisière

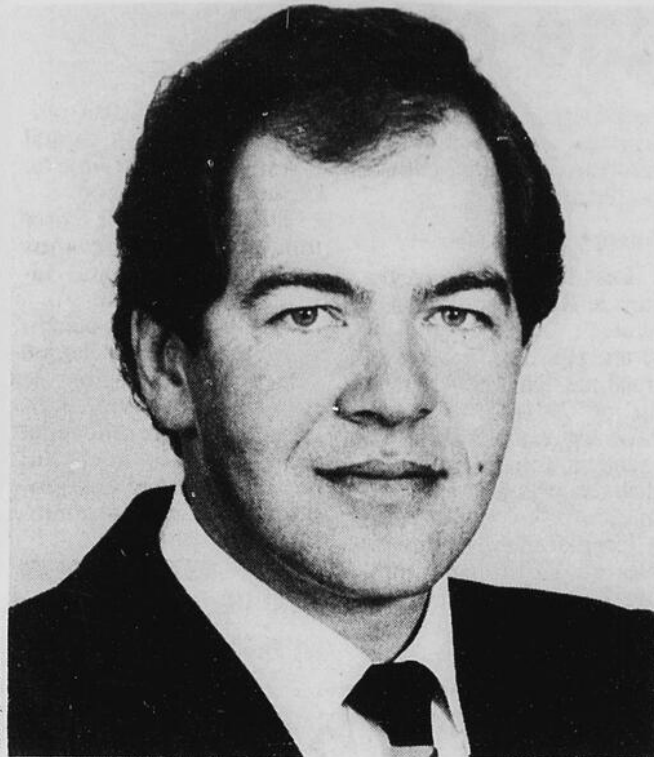


Photo: Régis Mouchet

**Serge Godin, président :** "À la prochaine acquisition, l'expérience acquise avec BST nous aidera à mieux budgétiser les coûts."

L'exercice terminé le 30 septembre 1986, la compagnie a réalisé des ventes de 22,1 M\$. Pour l'exercice en cours, grâce à l'acquisition de BST et à la croissance interne du groupe dans son ensemble, CGI devrait toucher le cap des 40 M\$.

"Nous poursuivons activement notre stratégie

d'acquisitions en visant deux marchés en particulier, soit ceux de l'Ontario et des États-Unis, a spécifié M. Godin. Nous ne fermerons pas les yeux sur les acquisitions possibles au Québec. Notre part du marché au Québec s'élève à environ 15 %. Nous devons l'augmenter."

Les activités du Groupe CGI se scindent en deux

LE GROUPE CGI			
Activités : L'entreprise offre des services-conseils en administration et en informatique.			
	Ventes* (M\$)	Bénéfice net*	Bénéfice par action
1986	22,1	1,5	0,280
1985	14,5	0,7	0,131
1984	10,5	0,7	0,125
1983	5,2	0,015	0,003

\* En M\$  
L'exercice financier de la compagnie se termine le 30 septembre.

Tableau : LES AFFAIRES

champs principaux : les services de conseils en administration et les services de conseils en informatique. Le premier champ représente environ 20 % du chiffre d'affaires de l'entreprise, le reste des ventes provenant du secteur informatique. La croissance de l'industrie des services-conseils en administration est de l'ordre de 10 à 15 % l'an. Cependant, ce secteur à l'intérieur du groupe de CGI croît à peu près au même rythme que celui des conseils en informatique, soit de l'ordre de 20 à 30 % l'an.

Le président de CGI explique ce phénomène par l'effet de synergie que produisent ensemble les deux champs de services-con-

seils à l'intérieur de l'entreprise.

### Capital de risque

En plus de ses activités traditionnelles, CGI a créé une division qui, avec le concours d'autres investisseurs, fournira du capital de risque aux petites et moyennes entreprises. Cette division sera dirigée par Jean-Claude Lebel, l'ancien président de la Société générale de financement. "C'est une activité très complémentaire aux autres spécialités de la maison. Cette division gardera un œil sur des acquisitions éventuelles pour le groupe."

**CLAUDE  
CHIASSON**

Bur: 756-4472

DEPUIS 20 ANS

**CHAUSSURES  
DE SÉCURITÉ**

UNITÉ MOBILE

**Husky** Ltée.

141 Marguerite Bourgeois Joliette J6E 4C2



MEMBRE



### DAMES ET HOMMES D'AFFAIRES

Un déjeuner au **RESTAURANT LES HALLES** est une affaire abordable et agréable

(à partir de \$8.25)

Rendez-vous du mardi au vendredi (11.45 - 14.30h)

au **1450 CRESCENT, 844-2328, MONTRÉAL**  
(Même adresse, très centrale, depuis 15 ans)

Acceptons groupes jusqu'à 45 personnes  
Il est recommandé de réserver pour le soir



**CENTRE PATRONAL  
DE SANTÉ ET SÉCURITÉ DU  
TRAVAIL DU QUÉBEC**



**GUY L. POIRIER**

Le Centre patronal de santé et sécurité du travail du Québec annonce l'élection de M. Guy L. Poirier au poste de président du Centre.

M. Poirier est président-directeur général du Conseil québécois du commerce de détail. Il est également président du comité provincial de prévention de la criminalité économique et membre de plusieurs conseils d'administration dans les secteurs alimentaire et du commerce de détail.

M. Poirier siège au conseil d'administration à titre d'administrateur du Centre patronal depuis 1985.

Créé à l'initiative des associations membres du CPQ, le Centre patronal est le seul organisme multi-patronal voué exclusivement à la formation et à l'information des employés en matière de gestion de la santé et de la sécurité au travail.

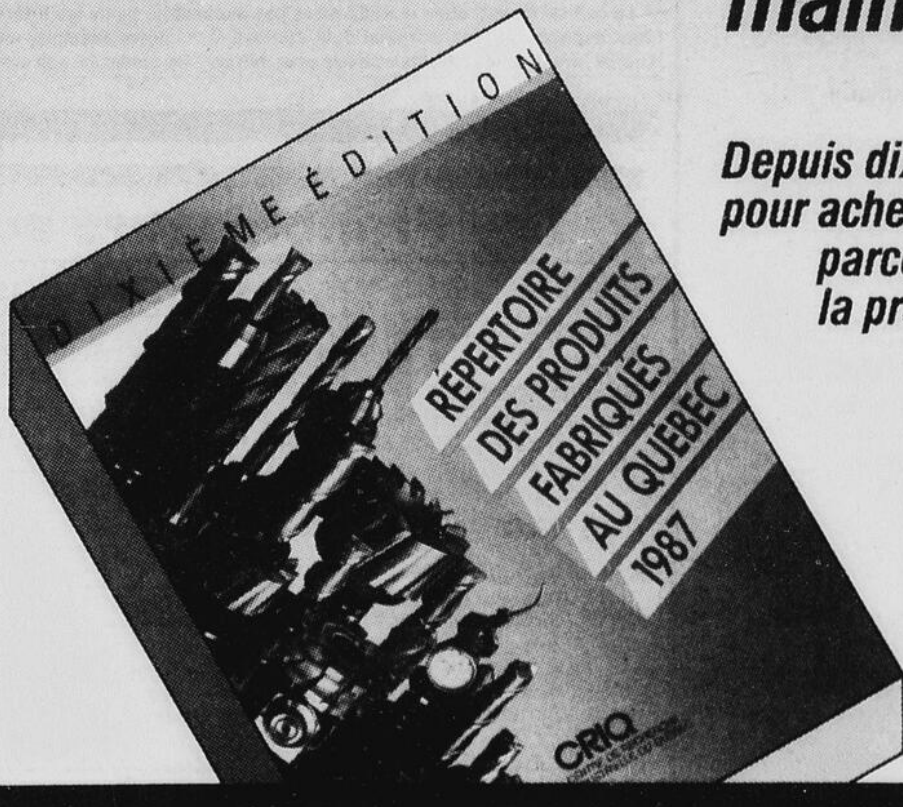
## LE RÉPERTOIRE DES PRODUITS FABRIQUÉS AU QUÉBEC

**L'édition 1987  
maintenant disponible**

**Depuis dix ans l'outil efficace  
pour acheter et vendre**

**parce qu'il regroupe l'ensemble de  
la production manufacturière québécoise.**

**Plus de 10 000 entreprises.  
Environ 6 000 produits.**



**CRIQ**

CENTRE DE RECHERCHE  
INDUSTRIELLE DU QUÉBEC

333, rue Franquet  
Case postale 9038  
Sainte-Foy (Québec) Canada G1V 4C7  
(418) 659-1550

8475, rue Christophe-Colomb  
B.P. 2000, Succursale Youville  
Montréal (Québec) Canada H2P 2X1  
(514) 383-1550

**En vente au CRIQ  
au prix unitaire  
de 46.95 \$**

Achat sur place  
ou par commande  
postale accompagnée  
du paiement

## Face aux moins nombreuses possibilités de fractionner les revenus Lévesque Beaubien lance son propre régime enregistré d'épargne-études

La firme de courtage en valeurs mobilières Lévesque Beaubien s'apprête à lancer son propre régime enregistré d'épargne-études.

Les nouvelles règles d'attribution introduites en 1985 par le gouvernement fédéral ont fermé la porte à plusieurs méthodes de fractionnement des revenus entre parents et enfants. Pas toutes, cependant.

Les fiducies d'études ont survécu au couperet du gouvernement fédéral.

Le régime enregistré d'épargne-études (REEE) consiste en un compte en fiducie ouvert au nom d'un bénéficiaire qui est normalement l'enfant. Les revenus de placement provenant des sommes versées dans le compte de l'enfant s'accumulent à l'abri du fisc tout comme les revenus de placement accumulés dans un REER.

Lorsque l'enfant fait ses études collégiales, il peut retirer les sommes accumulées dans le REEE et les utiliser pour payer ses frais d'études. Généralement, l'étudiant est imposé à un taux marginal inférieur à celui de ses parents. Souvent, ses revenus annuels n'équivalent même pas au total de ses exemptions personnelles. Les sommes retirées du REEE par l'étudiant sont ajoutées à ses autres revenus de l'année du retrait et sont alors peu ou pas imposées.

Ces mêmes revenus de placement auraient été imposés plus lourdement s'ils avaient été réalisés entre les mains des parents dont les taux marginaux d'imposition sont plus élevés que celui de l'étudiant. Les économies que peuvent réaliser le père ou la mère

en fractionnant les revenus de placement avec son ou ses enfants peuvent se chiffrer par plus de 30 000 \$ sur une période de 16 ans pour un montant initial investi de 25 000 \$.

"La fiducie d'études de Lévesque Beaubien s'avère être l'un des régimes d'études les plus souples offerts sur le marché", a déclaré Germain Carrière, vice-président sénior chez Lévesque.

### Pas une loterie

Certains fonds mutuels, tel le fonds Universitas, sont dans leur essence des REEE. Vous participez aux fonds et, une fois l'étudiant rendu au collège, le fonds lui versera une somme déterminée en fonction des versements antérieurs faits dans le fonds par le parent et en fonction du rendement moyen obtenu par le fonds sur lesdits versements.

Ces fonds constituent pour le parent une véritable loterie. En effet, si l'enfant décide d'abandonner ses études collégiales ou universitaires, il perd le droit de recevoir les versements qu'aurait dû lui procurer le fonds pour financer ses études. L'argent reste dans le fonds et il est alors partagé entre les autres détenteurs d'unités du fonds dont les enfants, eux, poursuivront leur cours collégial. Quant au parent dont l'enfant ne poursuit plus ses études, il

peut retirer le capital versé dans le fonds, mais il perd les revenus de placement provenant du capital versé. Sur une période de 10 ans et plus, ces revenus de placement peuvent représenter des sommes rondettes de 10 000 \$ et plus.

"Ce phénomène de loterie n'existe pas avec la fiducie d'études de Lévesque. Si l'enfant abandonne ses études, le père ou la mère pourra toujours nommer un autre bénéficiaire qui, lui, retirera graduellement l'argent de la fiducie. Cet autre bénéficiaire pourrait être l'un ou l'autre des conjoints qui retourne aux études à plein temps. À la limite, le bénéficiaire pourrait être l'enfant d'une autre famille sans aucun lien de parenté avec le souscripteur initial du régime. Votre REEE peut même être vendu à cet autre parent. En effet, le nom du souscripteur du régime peut changer en cours de route.

"Pour récupérer leur argent, les parents auront tout le temps nécessaire. Le régime enregistré d'épargne-études peut, à partir de sa création, durer 21 ans selon la loi", explique M. Carrière.

### D'où provient l'économie ?

L'économie découle de deux facteurs : le REEE permet de reporter sur 21 ans au maximum l'impôt normalement payable chaque année sur les revenus

provenant du montant investi de 25 000 \$ ; le parent se trouve à fractionner son revenu et, ainsi, à bénéficier à la fois des exemptions personnelles de l'enfant et de son taux marginal d'impôt plus faible.

Les frais associés au REEE de Lévesque Beaubien sont les suivants :

- 100 \$ l'an applicables aux frais du fiduciaire (le Trust National) et aux frais de gestion ;
- 25 \$ par retrait ou remise de contribution ;
- 25 \$ pour l'inscription d'une modification ou d'une nouvelle désignation

de bénéficiaire (nous n'avons pas tenu compte de ces frais dans nos calculs précédents).

### Autres règles

Les autres règles régissant le REEE sont les suivantes :

- en 1987, le versement maximal par bénéficiaire est de 29 460 \$. Ce plafond est rajusté annuellement en fonction de l'indice des prix à la consommation ;
- les placements admissibles au REEE sont similaires à ceux qui sont admissibles dans le cas du REER ;

- le souscripteur peut retirer en tout temps le capital investi dans le régime et ce, sans payer d'impôt ;
- le bénéficiaire peut retirer uniquement les revenus provenant du capital investi ;
- s'il y a plus d'un bénéficiaire au REEE, à chaque versement au régime le souscripteur devra indiquer la portion du capital versé attribuée à chacun des bénéficiaires. Ces proportions peuvent être modifiées en tout temps.

CLAUDE  
CHIASSON

### ANALYSE DES DEUX SITUATIONS: AVEC OU SANS RÉGIME ENREGISTRÉ

#### A. AVEC UN RÉGIME ENREGISTRÉ D'ÉPARGNE-ÉTUDES

Montant Investi	Valeur composée dans 10 ans	RETRAITS SUR LES SIX PROCHAINES ANNÉES EFFECTUÉS PAR L'ÉTUDIANT						retraits totaux nets	
		1	2	3	4	5	6		
25 000 \$	59 184 \$	a) retraits bruts (cap. et Int.)	13 193	13 193	13 193	13 193	13 193	13 193	
		b) portion des retraits imposables *	7 620	7 620	7 620	7 620	7 620	7 620	
		c) exemption moyenne	4 750	4 750	4 750	4 750	4 750	4 750	
		d) rev. imposable	2 870	2 870	2 870	2 870	2 870	2 870	
		e) Impôts (.262)	751	751	751	751	751	751	
		f) retraits nets	12 442	12 442	12 442	12 442	12 442	12 442	74 654 \$

#### B. SANS RÉGIME ENREGISTRÉ D'ÉPARGNE-ÉTUDES

Montant initial investi	Valeur composée dans 10 ans	RETRAITS POUVANT ÊTRE EFFECTUÉS POUR PAYER LES ÉTUDES DE L'ÉTUDIANT AVEC L'ARGENT ACCUMULÉ						retraits totaux nets	
		1	2	3	4	5	6		
25 000 \$	27 184 \$	retraits nets	7 271	7 271	7 271	7 271	7 271	7 271	43 626 \$
			Économie réalisée avec le REEE						31 026 \$

#### Hypothèses:

1) l'investissement initial est de 25 000 \$; 2) le taux marginal du parent est de 53 %; 3) les déductions sur les revenus d'intérêt et de dividende sont déjà utilisées pour d'autres sources de revenus de placement; 4) le taux effectif d'impôt de l'étudiant est de 26,2 %; 5) l'investissement initial de 25 000 \$ est composé durant 10 ans avant que ne débutent les retraits; 6) les retraits s'échelonnent sur la durée des études post-secondaires soit 2 ans de CEGEP et 4 ans d'université; 7) c'est entre l'âge de 16 ans et de 23 ans que sont effectués les retraits par l'étudiant; 8) le rendement avant impôt sur l'argent investi est de 9 %.

\* Le capital investi dans le REEE n'est pas imposable. Seuls les intérêts cumulés sur le capital investi sont imposés au taux marginal de l'étudiant. Dans notre exemple, on suppose que le parent utilise le capital investi et les intérêts cumulés pour défrayer les études de son enfant.

Tableau: LES AFFAIRES

### TEC-MICRO INFORMATIQUE INC.

MINI, MICRO ORDINATEURS



Votre LIGNE de produits et services informatiques  
(514) 331-5980

... SÉANCE D'INFORMATIONS: 27 mai 1987

Thème: Groupe de support technique

Inscrivez-vous — Renseignez-vous dès maintenant (514) 331-5980

Sujet: l'entretien préventif et correctif de vos équipements et périphériques informatiques. Une assurance-protection informatique de qualité: services contractuel et sur appel.

#### ... SUR VOTRE CALENDRIER D'ACHAT:

- POLAROID: ENREGISTREUR D'IMAGES D'ORDINATEURS PALETTE UNE FAÇON RAPIDE, PRATIQUE ET EFFICACE D'OBTENIR DES PHOTOS ET DIAPOS GRAPHIQUES INSTANTANÉES PROVENANT DE VOTRE ORDINATEUR PERSONNEL...

- NOTRE OFFRE: PALETTE: \$2995., 35mm EXPRESS (LOGICIEL): \$512. DOS AUTOFILM: \$450.
- T-1100 + et T-3100: "LAP-TOP" TOSHIBA, PC/XT/AT VRAIMENT PORTATIF DE HAUTE PERFORMANCE, ECRAN HAUTE RÉOLUTION...
- TURBO-DISK: LE LOGICIEL QUI AUGMENTE ENFIN LA VITESSE DE VOTRE SYSTÈME VAX ET PLUS ENCORE...

... INFORMEZ-VOUS SUR NOS PRODUITS ET SERVICES:

IMPRIMANTES C. ITOH...

- C210 ..... \$ 995.
- C215 ..... \$1149.
- C310 ..... \$1080.
- C315 ..... \$1349.
- C715 ..... \$2195.
- LIPS 10 ..... \$5595.

UN SIMPLE COUP DE FIL SUFFIT.  
(514) 331-5980

TEC-MICRO INFORMATIQUE INC.  
2670 PITFIELD, ST-LAURENT.  
NOUS RECHERCHONS AUSSI  
DES DISTRIBUTEURS!

- DISQUETTES POLAROID
- LOGICIEL TRAITEMENT DE TEXTE LEX 11
- CI 300 ..... \$ 8195.
- CI 600 ..... \$11195.

N.B.: Tous les prix indiqués sont des prix de détail suggérés. Veuillez nous téléphoner pour connaître l'escompte que nous vous accorderons.

## Les Franchiseurs au Québec

Édition 1987-1988

Un outil de référence essentiel, des données complètes sur plus de 125 franchiseurs.



### Bon de commande

Nom \_\_\_\_\_

Adresse \_\_\_\_\_

Institut National sur le Franchising  
407, boul. St-Laurent  
Bureau 500  
Montréal (Québec)  
H2Y 2Y5

Faites parvenir le bon de commande et veuillez y joindre un chèque de \$15 (incluant frais d'envoi)

Ou téléphonez au (514) 861-3224

Cartes de crédit acceptées

Pour renseignements sur nos séminaires sur le franchising, communiquez avec le ministère de l'Industrie et du Commerce au (514) 873-3540.

# FAUT QUE ÇA SE SACHE!

## BOURSE VERS DE NOUVEAUX SOMMETS



Quels secteurs  
Quels titres  
Une grande  
Richard DUPAUL.

## LA COTE DE MONTRÉAL EST À LA HAUSSE

Pour la première fois depuis 1975, la Ville de Montréal, le Communauté urbaine de Montréal et le Conseil scolaire de l'île de Montréal, ont vu leur cote de crédit rehausser d'un point, de A2 à A1, par la firme américaine Moody's Investors Service.



## LE POINT

### Au 3e trimestre de 1986 Profits: les firmes québécoises font mieux que les canadiennes et américaines

ÉVOLUTION DES BÉNÉFICES DE 137 COMPAGNIES QUÉBÉCOISES PAR SECTEUR D'ACTIVITÉ (3e trimestre 1986 par rapport au 3e trimestre 1985)

Secteur	1985	1986
Industrie	100	115
Commerce	100	110
Services	100	120
Finances	100	130
Autres	100	118

## COMPAGNIES QUÉBÉCOISES des profits supérieurs à ceux des firmes canadiennes et américaines au 3e trimestre



Hausse moyenne de 48,7% des bénéfices après neuf mois  
Les titres québécois occupent  
une position privilégiée

## ÉLIGIBLE AU REÉR

Les titres émis dans le cadre du REAQ  
Une performance supérieure  
à la moyenne nationale qui s'explique

## FONDS D'INVESTISSEMENT Les fonds de placement: transition logique de l'épargne au placement

Les ventes de fonds d'investissement au Canada ont atteint un record au cours des neuf premiers mois de 1986. L'augmentation de l'investissement de placement a révélé que le cours de la bourse n'est plus le seul objectif des investisseurs.

## FONDS D'INVESTISSEMENT Placements Soficorp lance le 1er fonds mutuel de titres québécois

Placements Soficorp vient de lancer le premier fonds mutuel composé uniquement d'actions de compagnies québécoises. Ce courtier montréalais en valeurs mobilières se chargera de la gestion et de la distribution de ce fonds.

## FONDS D'INVESTISSEMENT Dividendes

Le fonds de revenus de dividende concentrera ses investissements dans les actions privilégiées. Ces actions pourront être de qualité variée, rachetables, perpétuelles ou à flux flottants.

Table with multiple columns and rows, likely a financial data table or index.

• Placements Soficorp a lancé l'un des premiers fonds d'investissement composé principalement de titres québécois.

• Les Fonds d'investissement Soficorp sont administrés par des gestionnaires chevronnés qui savent mesurer le pouls du marché québécois.

• En plus du fonds de croissance nous vous offrons un fonds de revenu. Ce fonds intéressera particulièrement les gens qui recherchent la sécurité et le rendement procuré par les obligations. Un fonds de dividendes est aussi disponible pour ceux qui préfèrent ce type de revenus.

• Soficorp vous propose également un fonds équilibré. Ce fonds permet à l'investisseur de répartir son placement selon une judicieuse pondération des avantages et objectifs reliés aux trois autres fonds. Ceci offre donc à l'investisseur la possibilité de profiter au maximum de la conjoncture économique.

GROUPE DE FONDS  
**SOFICORP**

FAUT QUE ÇA SE SACHE!  
Les courtiers et institutions financières autorisés vous en diront davantage sur les Fonds d'investissement Soficorp.\*  
\*On trouvera dans le prospectus une information détaillée sur les titres proposés. On peut se procurer ce prospectus auprès de notre maison ou des courtiers autorisés à placer ces titres au Québec.

## FLASH-ACTIONS

40 LES AFFAIRES, samedi 16 mai 1987

**LÉGENDE. Ratio cours-bénéfices : prix de l'action à la date de l'analyse divisé par les bénéfices prévus pour l'exercice financier mentionné. S.o. : sans objet.**

### Avcorp

Cours à la date de l'analyse, 5-3-87 : 7,88 \$  
Conclusion : acheter

**Analyste : Jon Reider ; Lévesque Beaubien**

La société, siège social à Dorval, est engagée dans la conception, la fabrication et la vente d'un grand éventail de composantes en métal, matériaux composites et plastiques renforcés spéciaux destinés principalement à l'industrie aérospatiale.

L'analyste recommande l'achat du titre aux investis-

seurs dynamiques. Il suggère un cours cible de 10 à 12 \$ d'ici huit à 12 mois. M. Reider estime excellentes les perspectives pour la société alors qu'elle met à exécution son projet consistant à développer un consortium à action synergique composé de fabricants de matériel aérospatial.

52 semaines :  
haut : 9,50 \$  
bas : 4,65 \$

Cours le 7-5-87 :  
9,50 \$ (Mtl)

Bénéfices prévus :  
1986 : 0,21 \$  
1987 : 0,42 \$  
1988 : 0,80 \$

Ratio cours-bénéfices :  
1986 : 37,5  
1987 : 18,8  
1988 : 9,8

Dividende : nil

### Datamark

Cours à la date de l'analyse, 3-4-87 : 7 \$  
Conclusion : acheter  
Analyste : Claude Proulx ; Midland Doherty

Formules d'affaires Datamark, siège social à Saint-Laurent, conçoivent et produisent une gamme complète de formulaires commerciaux aux fins de vente à des institutions financières, à des entre-

prises commerciales et à des organismes gouvernementaux et paragouvernementaux.

L'analyste fonde sa recommandation sur les facteurs suivants : le bénéfice par action devrait progresser à un rythme de 68 % en 1987 ; l'acquisition de Métro-Graphique fait de Datamark la seule entreprise canadienne à offrir sous un même toit des gammes de formulaires d'affaires et de promotion ; la société affiche des marges bénéficiaires supérieures à la moyenne. M. Proulx suggère un cours cible de 11 \$ d'ici à 12 mois.

52 semaines :  
haut : 8,38 \$  
bas : 2,95 \$

Cours le 7-5-87 :  
7,38 \$ (Mtl)

Bénéfices prévus :  
1986 : 0,29 \$  
1987 : 0,49 \$

Ratio cours-bénéfices :  
1986 : 24,1  
1987 : 14,3

Dividende : nil

### Distr. aux consomm. B

Cours à la date de l'analyse, 31-3-87 : 5 \$  
Conclusion : acheter  
Analyste : R. Neil Wick-

ham ; Walwyn Stodgell

La société, siège social à Rexdale en Ontario, exploite une chaîne de salles de montre et de vente par catalogue (197 au Canada et 89 aux États-Unis). Ses produits comprennent la bijouterie, les petits appareils ménagers et les jouets. La société exploite aussi une chaîne de 23 magasins Toy City au Canada. Provigo détient une participation de 21,7 % dans Distribution aux consommateurs.

Les résultats financiers de la société à l'exercice financier terminé le 31 janvier 1987 témoignent d'un redressement sensible par rapport à l'année précédente, mais demeurent en deçà des prévisions.

52 semaines :  
haut : 8,25 \$  
bas : 4,55 \$

Cours le 7-5-87 :  
5 \$ (Mtl)

Bénéfices prévus :  
1986 : 0,09 \$  
1987 : 0,21 \$  
1988 : 0,50 \$

Ratio cours-bénéfices :  
1986 : 55,6  
1987 : 23,8  
1988 : 10,0

Dividende : 0,12 \$

### Laidlaw B

Cours à la date de l'ana-

lyse, 3-4-87 : 28,50 \$  
Conclusion : acheter  
Analyste : Peter D. Friend ; Walwyn Stodgell

L'entreprise, siège social à Burlington en Ontario, est le plus important transporteur par autobus en Amérique du Nord. De plus, l'acquisition de GSX Corp. l'automne dernier a fait de Laidlaw Industries la troisième société nord-américaine de gestion des déchets.

L'analyste justifie sa recommandation par les arguments suivants : amélioration des marges bénéficiaires de la division de transport par autobus, contribution de GSX Corp. aux résultats de Laidlaw Industries, et acquisition possible de Tricil de Trimac qui viendrait compléter les activités actuelles de la société. Par ailleurs, les actions de la société seront divisées à raison de trois pour deux, sous réserve de l'approbation des actionnaires.

52 semaines :  
haut : 28,50 \$  
bas : 11,13 \$

Cours le 7-5-87 :  
28,38 \$ (Mtl)

Bénéfices prévus :  
1986 : 0,63 \$  
1987 : 0,95 \$  
1988 : 1,20 \$

Ratio cours-bénéfices :  
1986 : 45,2  
1987 : 27,4  
1988 : 23,8

Dividende : 0,21 \$

### Miron A

Cours à la date de l'analyse, 2-4-87 : 11,50 \$  
Conclusion : acheter  
Analyste : Sylvie Baillargeon ; Geoffrion Leclerc

Miron, siège social à Montréal, occupe le troisième rang parmi les producteurs intégrés de ciment au Québec.

L'action de classe A de Miron est sous-évaluée, ne capitalisant que 4,8 fois les bénéfices de 1986, comparativement à neuf et 10 pour l'industrie, souligne l'analyste. De plus, la valeur comptable de ce titre est supérieure au cours actuel. Par ailleurs, la société ouvrira bientôt sa nouvelle usine de béton ultra-moderne à Laval.

52 semaines :  
haut : 12,75 \$  
bas : 4,25 \$

Cours le 7-5-87 :  
12,75 \$ (Mtl)

Bénéfices prévus :  
1986 : 2,06 \$  
1987 : 2,50 \$

Ratio cours-bénéfices :  
1986 : 4,8  
1987 : 4,6

Dividende : nil

**DOMINIQUE  
BEAUCHAMP**

## MISES À JOUR

### Imasco

Cours le 7-5-87 :  
35 \$ (Mtl)

Les restrictions sur la publicité des cigarettes pourraient influencer sur l'action de la société à court terme. Cependant, le titre demeure attrayant à plus long terme. Geoffrion Leclerc recommande de le conserver.

### Noverco

Cours le 7-5-87 :  
13,75 \$ (Mtl)

Le départ inattendu de Paul Martin, président et chef de la direction de Noverco, soulève certaines questions quant à une réorientation éventuelle de la

stratégie de la société. La firme Geoffrion Leclerc recommande aux investisseurs de maintenir leur position.

### Shasper

Cours le 7-5-87 :  
5 \$ (Mtl)

En raison de l'acquisition des principaux éléments d'actif de Leighton Barrett International, un designer et fabricant de vêtements de haut de gamme pour femmes, de l'installation d'un nouvel équipement de coupe perfectionné et d'un ratio cours-bénéfices de 11 fois le bénéfice prévu pour 1987, le cours de cette action semble à bon marché. Daniel Côté de la firme Richardson Greenshields en recommande l'achat.

**GROUPE  
VAL ROYAL INC.**



Michel E. Guay

Monsieur Pierre Michaud, président de Groupe Val Royal Inc., est heureux d'annoncer la nomination de Monsieur Michel E. Guay au poste de secrétaire corporatif.

Monsieur Guay détient une licence en droit de l'Université McGill et est membre du Barreau du Québec et du Barreau canadien. Il est également titulaire d'un baccalauréat en administration des affaires, option finance, des Hautes Etudes Commerciales. Auparavant, Monsieur Guay exerçait sa profession d'avocat dans le domaine du droit commercial au sein de l'étude Monet Delage de Montréal.

Groupe Val Royal Inc., un des plus importants détaillants de produits reliés à la construction, à la rénovation et au bricolage de la région métropolitaine de Montréal, exploite sept centres sous le nom "Val Royal" et deux sous le nom "Brico Centre".

Ordre  
des comptables agréés  
du Québec



**AVEC UN C.A.**  
VOS AFFAIRES  
TOURNERONT PLUS RONDEMENT

**Lemieux, Cantin & Cie**  
COMPTABLES AGRÉÉS/CHARTERED ACCOUNTANTS

8822, Boul. Langelier, Bureau 210  
Montréal (St-Léonard), Québec H1P 3H2  
(514) 322-3870

**DESFORGES GERMAIN**

Comptables agréés  
210 ouest, boul. Crémazie, bureau 2  
Montréal, Québec H2P 2S4  
Tél.: (514) 388-5738

**Michael, Landori, Behna & Cormier**

Comptables Agréés  
50 boulevard Crémazie ouest, suite 811  
Montréal, Québec H2P 2T5 (514) 383-4970  
TELECOPIEUR: (514) 389-3205

Galal Behna, c.a. Robert Cormier, c.a.  
Gianni M. Boldarin, c.a. Joseph Kassis, c.a.  
Marc Brouillette, c.a. Robert Landori-Hoffmann, c.a.  
Joseph Michael, c.a.

Représentation internationale: Baker Rooke International

**Moreau, Boisselle, Goupil,  
Brunelle, Patenaude & Associés**

Comptables agréés

4510 Papineau Montréal H2H 1V1 Tél.: (514) 521-4077  
2100 boul. René-Gauthier Varennes J0L 2P0 Tél.: (514) 652-3927

**HAREL, DROUIN  
& ASSOCIÉS**

Comptables agréés

Montréal ■ Repentigny ■ Laval  
Longueuil ■ Pointe-aux-Trembles

(514) 845-9253



**Poirier Bourassa**  
Comptables Agréés

455, boul. Roche Vaudreuil, Québec J7V 2M9 (514) 455-6135  
955, boul. St-Jean Suite 403 Pointe-Claire, Québec H9R 5K3 (514) 694-0254

Ordre  
des comptables agréés  
du Québec

680 rue Sherbrooke ouest  
7e étage  
Montréal Québec H3A 2S3  
Téléphone (514) 288-3256

# Mines Lyon Lake acquiert des propriétés

■ Mines Lyon Lake (Mtl, 0,78 \$), une société d'exploration minière récemment inscrite à la Bourse de Montréal, vient d'annoncer la conclusion de trois ententes en vue de l'acquisition d'intérêts dans des propriétés à potentiel aurifère.

La société minière a notamment acquis un intérêt de 100 %, en considération d'un paiement unique, dans 158 claims du canton Carheil, au sud-ouest de la mine Selbaie. Un budget de travaux d'exploration de 350 000 \$ est prévu pour cette année.

Mines Lyon Lake ont également conclu deux ententes avec Ressources Audrey (Mtl, 3,80 \$), qui lui donnent l'option d'acquies un intérêt de 50 % dans les propriétés Belleterre et Estrées-Estrades.

L'entente concernant la propriété Belleterre stipule que Mines Lyon Lake devront effectuer sur la propriété des travaux d'exploration d'une valeur de 1,25 M\$ d'ici à trois ans. Les travaux exécutés par Audrey sur Belleterre en 1986 ont permis de mettre au jour des indices aurifères. Des échantillons de surface ont présenté des teneurs en or variant entre 0,14 once d'or la tonne et 1,58 once d'or la tonne, et un sondage a fourni une valeur de 0,24 once d'or la

tonne sur une longueur de 1,5 mètre.

L'entente concernant la propriété Estrées-Estrades

prévoit également que Mines Lyon Lake doivent

effectuer des travaux d'exploration d'une valeur de

750 000 \$ sur une période de trois ans.

**DOMINIQUE  
BEAUCHAMP**

LES AFFAIRES, samedi 16 mai 1987

## Une maison nouvelle

## ...des prix plus bas!

Il vous est maintenant possible d'effectuer des opérations boursières par l'entremise de Placements BNE Inc. une maison de courtage indépendante, dans la famille BNE.

### Nomination à la Fiducie du Québec



M. Bernard Allaire

La Fiducie du Québec est heureuse d'annoncer la nomination de monsieur Bernard Allaire à son Conseil d'administration.

Courtier d'assurances générales, monsieur Allaire est associé du bureau Allaire, Bernard, Houle et associés de Farnham. Il est président du Conseil de la Caisse populaire de Farnham et membre du Conseil d'administration de la Fédération des caisses populaires Desjardins de Richelieu-Yamaska.

La Fiducie du Québec est une société du Mouvement Desjardins. Avec un actif supérieur à 1 milliard \$ et près de 12 milliards \$ de biens administrés, elle est l'une des plus importantes sociétés de fiducie au Québec.

#### Commissions et frais\* sur opérations en \$CAN

Prix de l'action	Commission
0 - \$5	\$30 + 2¢ l'action
\$ 5¢ - \$10	\$30 + 3¢ l'action
\$10¢ - \$20	\$30 + 4¢ l'action
\$20¢ - \$30	\$30 + 5¢ l'action
\$30¢ et plus	\$30 + 6¢ l'action

#### Commissions et frais sur opérations en \$US

Prix de l'action	Commission
0 - \$5	\$35 US + 4¢ l'action
\$ 5¢ - \$10	\$35 US + 5¢ l'action
\$10¢ - \$20	\$35 US + 6¢ l'action
\$20¢ - \$30	\$35 US + 7¢ l'action
\$30¢ et plus	\$35 US + 8¢ l'action

Une commission forfaitaire de \$30 CAN (ou \$35 US) est applicable aux opérations en dollars canadiens ou américains respectivement dont la valeur du capital est inférieure à \$2.000 dans l'une ou l'autre devise. La commission sur les opérations dont la valeur du capital est supérieure à \$200.000 dans l'une ou l'autre devise est entièrement négociable.

\* Ces tarifs, en vigueur au 4 mai 1987, sont modifiables sans préavis. Des commissions minimums seront prélevées s'il y a lieu. La commission comprend les frais de courtage et d'opération.

\*Applicables seulement aux actions inscrites aux Bourses de Montréal, de Toronto et de l'Alberta.



#### Pour tout renseignement:

Dans la région téléphonique de Montréal : 289-1717  
À l'extérieur de la région téléphonique de Montréal : 1-800-361-6601

## Placements BNE Inc.

# Knowlton Hudson Lifestyle



Les bords de lacs constituent toujours des cadres de vie particulièrement agréables. Mais quand les rives de ces lacs bordent des localités aussi charmantes et traditionnelles que Knowlton ou Hudson, c'est alors de style de vie qu'il faut parler.

Piscines, tennis, plages, marinas sur les lieux, équitation, ski et golf à proximité, voilà le style de vie auquel vous aurez accès dans ces magnifiques condominiums de luxe.

96,000 \$ à 225,000 \$. 1 à 3 chambres à coucher.

## AUBERGE DU LAC BROME

Knowlton  
1 243-6173

## LE HUDSON CLUB

Pointe Choisy  
844-3873

LE GROUPE  
IMMOBILIER  
**PINSO**  
844-3873

suc  
pag  
Sp  
plo  
3,9  
rati  
une  
arc  
trat  
rex  
man  
Gill  
gear  
pre  
rex

M  
  
Un  
pr  
po

pl  
0,69  
cour  
comp  
celle  
du r  
ente  
meur  
conf  
d'Ess

“M  
preu  
pris  
Toro  
gran  
tions  
cripti  
ré a  
Moris  
comp  
rière  
rait  
450 0  
de sa  
de 60  
de so

À p  
d'acti  
vraie  
Moris  
tout  
33 %  
naire  
sition  
cripti  
pour

1001  
Mont

Résid  
Com  
Indus



# Minerais Barexor fait appel à l'expertise des dirigeants d'Ariel

Le Groupe Ariel, mieux connu par les succès de trois de ses compagnies, soit Explorations Sphinx (Mtl, 3,25 \$), Exploration Mimiska (Mtl, 3,90\$) et Société d'exploration Aumine, a ajouté une nouvelle corde à son arc. En effet, les administrateurs de Minerais Barexor (Mtl, 0,85 \$) ont demandé à Michel David et Gilles Laverdière, les dirigeants du Groupe Ariel de prendre la direction de Barexor.

Michel David devient

président de Barexor et Gilles Laverdière vice-président. Ils tenteront, appuyés par leur équipe, de revigorer Minerais Barexor. Cette volte-face des administrateurs de Barexor fait suite à la démission de l'ex-président de leur compagnie, René Lavoie. À la recherche d'in-

dividus compétents, ils se sont tournés vers les dirigeants d'Ariel dont les récents succès ne laissent pas indifférents.

Cette décision n'implique aucun échange d'actions, ni de fusion des entreprises. Bien qu'il soit possible que dans les prochains mois de telles transactions se réalisent, il n'y a pour l'instant aucun changement majeur dans l'actionnariat de Barexor.

### Bon potentiel

Minerais Barexor est une société d'exploration minière inscrite à la Bourse de Montréal depuis mars 1984. Le principal actif de cette compagnie est sa propriété à potentiel aurifère dans le canton de Barraute à quelques milles de la ville du même nom et à 23 milles au nord de Val-d'Or.

Lors de la campagne

d'exploration de 1985, Barexor a localisé deux structures aurifères sur Barraute. L'une avait une longueur de 50 pieds avec une teneur de 0,25 once d'or la tonne et l'autre une longueur de 95 pieds et une teneur d'environ 0,60. À la suite de ces résultats, Barexor a cédé une option à Arbor Resources (Vanc., 3,55 \$) et Kangel Resources (Vanc., 0,72 \$) en vertu de laquelle ces com-

pagnies pourront acquérir un intérêt de 51 % dans cette propriété.

La propriété aurait un très bon potentiel et un calcul de réserves pourrait être effectué rapidement en tant qu'étape initiale devant mener à une décision de production. MM. Laverdière et David auront donc à mener à bien ces étapes. Les investisseurs doivent certainement avoir confiance en eux puisque le titre de Barexor a doublé sur les rumeurs de ce changement de direction.

**BERNARD MOONEY**

## Une minière de Toronto prend une importante position dans Essor

La compagnie d'exploration minière Exploration Essor (Mtl, 0,69 \$) de Rouyn serait courtisée par une autre compagnie minière, mais celle-là de Toronto. C'est du moins ce que laissent entendre plusieurs rumeurs et ce qu'a en partie confirmé le président d'Essor, Guy Morissette.

"Même si je n'ai pas de preuves formelles, j'ai appris que des courtiers de Toronto ont acheté en grande quantité des actions et des bons de souscription d'Essor", a déclaré aux AFFAIRES M. Morissette. Selon lui, la compagnie torontoise derrière ces transactions aurait accumulé environ 450 000 actions ordinaires de sa compagnie en plus de 600 000 à 700 000 bons de souscription.

À priori, de tels achats d'actions ordinaires ne devraient pas déranger M. Morissette. Il conserve tout de même environ 33 % des actions ordinaires. Toutefois, l'acquisition des bons de souscription est inquiétante pour les dirigeants d'Es-

sor. Un regard rapide au prospectus de la compagnie montre qu'elle a émis 2,5 M de bons qui, dans l'éventualité de leur exercice, mènent à l'émission de 1,25 M d'actions ordinaires. Tel exercice pourrait réduire l'intérêt de Guy Morissette dans Essor à 21 %. À ce niveau, sa position serait fragile et susceptible d'attirer les regards intéressés.

"Je suis conscient de ce danger, a commenté le président d'Essor. C'est pourquoi j'ai pris certaines mesures pour éviter la prise de contrôle." Une de ces mesures a été de rapatrier tous les blocs d'actions qui appartenaient à d'autres membres de la direction.

"À l'heure actuelle, c'est impossible qu'ils prennent le contrôle d'Essor", a conclu M. Morissette. Ce dernier a tout de même tenté de rejoindre le président de l'entreprise en chasse, mais sans succès.

**BERNARD MOONEY**

### PROFESSIONNELS

#### SWABEY MITCHELL, HOULE, MARCOUX & SHER

Brevets & Marques de Commerce  
Montréal - Toronto

1001, boul. de Maisonneuve Ouest  
Montréal, Canada H3A 3C8

(514) 845-7126, Telex: 05-24355  
Facsimile (514) 288-8389

Résidentiel  
Commercial  
Industriel

Les Évaluations

**Pierre St-Arnault Inc.**

EVALUATEURS AGRÉÉS  
VALEUR MARCHANDE - VENTE  
ACQUISITION - TRANSFERT ASSURANCES  
6185 BOUL. TASCHEREAU SUITE 209  
ROSSARD (GALERIES RIVE-SUD) J4Z 1A6

MONTRÉAL (514) 878-9443

RIVE-SUD (514) 656-9693



**J.R. ENTREPRISES ENR.**

Estimateurs Professionnels en électricité  
- Résidentiel - Commercial - Industriel  
Roger Bergeron P.D.G. Jacques Dumont Adm.

Tél.: (514) 385-0287

# Les étudiants méritent une première chance!



## Offrez-leur des emplois d'été

Chaque été, des milliers de jeunes Canadiens et Canadiennes mettent à votre disposition leur talent, leurs connaissances, leur ingéniosité. Tout en tirant profit de leur énergie et de leur enthousiasme, vous leur rendez un fier service en leur permettant d'acquiescer une précieuse expérience du marché du travail.

S'ils sont prêts à accepter à peu près n'importe quel genre d'emploi, les étudiants préfèrent bien sûr une activité en rapport avec leurs études. Une fois celles-ci terminées, ils auront,

grâce à vous, de bien meilleures chances de décrocher un poste exigeant une certaine expérience.

Offrir des emplois d'été à nos étudiantes et étudiants, c'est une excellente affaire pour tout le monde. Pour de plus amples renseignements, communiquez avec un Centre d'Emploi du Canada pour étudiants. Nos jeunes sont prêts à relever n'importe quel défi pourvu que vous leur en fournissiez l'occasion.



Gouvernement du Canada  
Ministre d'État à la Jeunesse  
Jean J. Charest

Government of Canada  
Minister of State for Youth  
Jean J. Charest

Canada  
**Défi 87**

## ÉMISSIONS EN COURS

## Actions REA

- **Memotec** : placement de 150 M\$ d'actions ordinaires à environ 23 \$ chacune. Admissibles à 75 % au REA. Preneur ferme : **McLeod**.
- **Igloo Vikski** : placement de 1 M d'actions ordinaires à 2 \$ chacune. Admissibles à 100 % au REA. Preneurs fermes : **Tassé** et **Maison Placements**.
- **Gr. Macyro** : placement de 13 M\$ à 15 M\$ d'actions ordinaires à 5 \$ environ chacune. Admissibles à 100 % au REA. Preneur ferme : **McNeil**.
- **Maax** : placement de 1,4 M d'actions ordinaires à 2,50 \$ environ chacune pour un total de 3,5 M\$. Admissibles à 100 % au REA. Preneur ferme : **Tassé**.
- **Fvratek Int.** : placement de 2,75 M\$ d'actions ordinaires à 2,50 \$ chacune. Admissibles à 100 % au REA. Souscription minimale : 300 actions. Preneur ferme : **Soficorp**.
- **Gr. Bocnor BF** : placement de 1,5 M d'actions ordinaires à 4 \$ chacune environ pour un total de 6 M\$. Admissibles à 100 % au REA. Preneurs fermes : **Lévesque** et **Geoffrion**.
- **Deragon Langlois** : placement d'un million d'unités à 2,25 \$ chacune composée d'une action ordinaire et d'un demi-bon de souscription. Admissibles à 75 % au REA. Preneur ferme : **Soficorp**.
- **Boutique Cherie** : placement d'1 M d'actions ordinaires au prix de 3,25 \$ environ chacune admissibles à 100 % au REA. Preneur ferme : **Osler**.
- **System** : placement de 1,5 M d'actions ordinaires à 2 \$ chacune pour un total de 3 M\$. Admissibles à 75 % au REA. Preneur ferme : **Tassé**.
- **Gr. Transat A.T.** : placement de 2,5 M d'actions ordinaires à 3 \$ chacune. Admissibles à 100 % au REA. Preneur ferme : **Soficorp**.
- **Sumner Sport** : placement d'actions ordinaires admissibles à 100 % au REA. Preneur ferme : **Lévesque**.
- **Lessard Beauceage Lemieux** : placement d'unités composées chacune d'une action ordinaire et d'un demi-bon de souscription. Admissibles à 100 % au REA. Preneur ferme : **Midland**.

## Actions accréditées

- **Expl Rogi** : placement de 2 065 625 \$ en unités composées chacune d'un reçu accrédité au prix de 1 500 \$ donnant droit à 2 500 actions ordinaires au prix de 0,60 \$ chacune, de 750 actions ordinaires au prix de 0,50 \$ chacune et de 750 bons de souscription. Placeur pour compte : **Osler**.
- **Soc. en com. Maufort et Soc. minière Septentrion** : placement de 16,5 M d'unités se composant chacune d'une part de la société, de 100 actions de catégorie A de la Société minière Septentrion et de 100 bons de souscription qui donneront le droit au détenteur d'acquies une action de catégorie A de Septentrion au prix de 1,10 \$. Prix de l'unité : 1 100 \$. Souscription minimale : 5 unités. Mandataire : **Gestion Lefor**.
- **Mines d'or Cheni** : placement d'unités et d'actions ordinaires. Chaque unité se compose d'une action ordinaire et d'un demi-bon de souscription. Preneur ferme : **Midland**.

## Autres émissions

- **Falconbridge** : placement de 8 M d'actions ordinaires à 21 \$ chacune. Preneurs fermes : **Dominion, Wood Gundy, Burns Fry et Gordon Capital**.
- **Great Lakes Gr.** : placement d'actions ordinaires. Preneurs fermes : **Dominion, Merrill, Gordon Capital, Nesbitt, McLeod et Wood Gundy**.
- **Expl. Fairfield** : placement de 1 M d'actions ordinaires à 0,50 \$ chacune. Preneur ferme : **Osler**.
- **Arizona Jojoba** : placement de 1,25 M d'unités composées chacune d'une action ordinaire et d'un demi-bon de souscription à une action ordinaire, série A. Preneur ferme : **Lévesque Beaubien**.
- **Soc. en com. Rés. Vivendi** : placement de 100 parts à 10 000 \$ la part. Souscription minimale : 10 000 \$.
- **Soc. en com. "La bande à Ovide"** : placement de 1 750 parts. Souscription minimale : 5 parts. Placeur pour compte : **Bistrac**.
- **Asamera Minerals** : placement d'actions ordinaires. Preneurs fermes : **Dominion et Midland**.
- **Laidlaw** : placement d'unités à 20,75 \$ l'unité composées de 11 M d'actions de catégorie B ne comportant pas droit de vote et 11 M de bons de souscription d'actions de catégorie B ne comportant pas droit de vote 1988. Preneurs fermes : **Dominion, Gordon Capital, Burns Fry et McLeod**.
- **Soc. en com. Lakewood III** : placement de 1 600 parts à 5 000 \$ la part. Souscription minimale : 25 000 \$. Placeur pour compte : **Osler**.
- **Soc. en com. d'expl. Monicor** : placement de 9 M\$ d'unités 1 000 \$ chacune se composant chacune de 40 actions ordinaires de la Soc. en com. d'expl. Monicor et de 500 bons de souscription de Monicor. Deux bons donnent droit de souscrire à une action ordinaire à 1,50 \$ chacune ou à une action accréditée à 2 \$ chacune. Preneur ferme et placeur pour compte : **McNeil et Geoffrion**.
- **Canadian Utilities** : placement de 4 M d'actions privilégiées de second rang, rachetables, à dividende cumulatif, série N à 25 \$ chacune, rendement de 7,10 %. Preneurs fermes : **Dominion, Nesbitt, Richardson et Pemberton**.
- **Conwest Expl. Co.** : placement de 60 M\$ en débetures, subordonnées, convertibles, 7,25 % à 100 \$ plus l'intérêt couru. Preneurs fermes : **McLeod, Merrill et Dominion**.
- **Varity Corp.** : placement de 8 M d'actions privilégiées de premier rang, catégorie 1, série 1, à dividende cumulatif de 1,30 \$ US rachetables et convertibles. Preneurs fermes : **Merrill Lynch et Wood Gundy**.
- **Jutan Int.** : placement d'actions ordinaires entre 8,25 et 9,25 \$ chacune pour un total de 15 M\$. Preneurs fermes : **McLeod et Midland**.
- **Corp. forestière Green Forest** : placement d'actions subalternes. Preneur ferme : **Wood Gundy**.
- **Expl. Pontiac** : placement de 1 M d'actions ordinaires. Preneur ferme : **Wood Gundy**.
- **Wardair** : placement d'actions subalternes à droit de vote, catégorie A. Preneurs fermes : **Dominion, McLeod et First Boston**.
- **Fletcher Challenge Invest.** : placement d'actions échangeables (reçus de versement) contre 5 actions ordinaires de Fletcher Challenge. Preneur ferme : **Wood Gundy**.
- **Cominco** : placement d'unités composées chacune d'une action ordinaire et d'un bon de souscription. Preneurs fermes : **Wood Gundy et First Marathon**.
- **Corp. Capital Dynamique** : placement d'unités composées chacune d'actions à droit de vote subalterne de catégorie A et d'actions ordinaires. Preneurs fermes : **Wood Gundy, Lévesque et First Marathon**.
- **Gr. Lawson Mardon** : placement d'actions subalternes de catégorie A. Preneurs fermes : **Burns Fry, Dominion, Gordon, Loewen, McLeod et Nesbitt**.
- **Soc. en com. Hôtel Lord Berré** : placement de 850 parts à 5 000 \$ chacune pour un total de 4,2 M\$. Souscription minimale : 5 parts. Placeur pour compte : **Placements immobiliers MBJ**.
- **Pioneer Metals Corp.** : placement d'actions ordinaires. Preneur ferme : **Loewen Ondaatje**.
- **Parkland Ind.** : placement de 900 000 actions ordinaires à 9,88 \$ chacune. Preneur ferme : **Pemberton**.
- **Municipal Fin. Corp.** : placement d'actions de classe A sans vote. Preneurs fermes : **Dominion et Walwyn**.
- **Gr. Loewen** : placement d'actions ordinaires. Preneur ferme : **Loewen**.
- **Corel Systems Corp.** : placement d'actions ordinaires. Preneur ferme : **Midland**.
- **Canadian National Railway** : placement de débetures, série DC. Preneurs fermes : **McLeod, Richardson, Wood Gundy, Lévesque, Pemberton et Geoffrion**.
- **Kinburn Tech. Corp.** : placement de débetures subordonnées convertibles en actions ordinaires de SHL Systemhouse, échéance 2007. Preneur ferme : **Wood Gundy**.
- **Investisseurs en divertissement canadien no 1, soc. en com.** : placement de 45 000 parts à 1 000 \$ la part. Souscription minimale : 5 parts. Mandataire : **Richardson**.
- **Première et deuxième soc. en com. MSV 87** : placement d'unités composées chacune d'une part de chaque société en commandite, d'actions de catégorie A et de bons de souscription d'actions de **Ressources MSV**. Mandataire : **Pemberton**.
- **Mark Res.** : placement de 2,3 M d'actions ordinaires et de 25 M\$ de débetures subordonnées convertibles à 7 %, non garanties et rachetables. Placeurs pour compte : **Nesbitt, Gordon Capital et First Marathon**.

## NOUVELLES ÉMISSIONS

## Bo Jeans fait un 1er appel à l'épargne

■ **Bo Jeans International**, le fabricant et réseau de franchises de jeans établi à Longueuil et filiale des magasins **San Francisco** depuis 1986, fera un premier appel à l'épargne publique dans le cadre du régime d'épargne-actions du Québec (REA). L'entreprise émettra 2,2 millions d'actions ordinaires à 2 \$ chacune pour une valeur totale de 4,4 M\$.

Les actions ordinaires de Bo Jeans seront admissibles à une déduction de 75 % de leur coût d'achat en vertu du REA. Le preneur ferme de l'émission est **Geoffrion Leclerc**.

À la suite de l'émission, le public détiendra 24 % du capital-actions total de l'entreprise, avec 8,95 M actions en circulation. San Francisco possédera 35 % du capital-actions, **Ri-**

**chard Soly**, le président et chef de la direction de Bo Jeans, environ 21 %, et **Camille Béliveau**, vice-président exécutif, environ 18 %.

Le prospectus provisoire sera déposé à la **Commission des valeurs mobilières du Québec (CVMQ)** le 20 mai prochain, le prospectus définitif devrait suivre le 15 juin.

San Francisco détenait avant la présente émission 51 % de Bo Jeans, l'autre partie de 49 % étant détenue par **Richard Soly**. En juin 1986, San Francisco acquiesrait l'usine de Bo Jeans à Saint-Hubert. En octobre 1986, elle achetait le réseau de 73 franchises Bo Jeans ainsi que les activités de distribution à la suite de l'exercice de son droit de premier refus prévu à l'entente. Le montant

total de la transaction s'élevait à 800 000 \$.

C'est à ce moment que **Richard Soly**, alors président et co-fondateur de **La Ouerasse**, se joignit à San Francisco à titre de vice-président-directeur général de Bo Jeans.

À 2 \$ l'unité, les titres de l'émission se vendent 15,4 fois le bénéfice net de 1 118 000 \$ ou 0,13 \$ par action prévu pour l'exercice financier se terminant le 31 janvier 1988. Les ventes anticipées du franchiseur et des magasins corporatifs sont de l'ordre de 13 à 14 M\$ pour cette période. Ce montant n'inclut pas cependant les ventes au détail des franchisés qui s'élèveront à 25 M\$ environ à l'exercice 1987-88, à tenu à souligner **M. Soly**.

Le produit de l'émission

publique, 4,4 M\$, servira à rembourser la dette bancaire à court terme et à financer l'expansion de Bo Jeans.

## Acquisition de Jeans Lib

En avril dernier, Bo Jeans s'est portée acquiesreur de la chaîne **Jeans Lib** exploitant 15 magasins dans la Mauricie pour la somme de 3,2 M\$. La transaction est en fait un échange d'actions, **Camille Béliveau**, le propriétaire de la chaîne, ayant échangé ses actions de **Jeans Lib** contre environ 18 % du capital-actions de Bo Jeans. **Jeans Lib** a un chiffre d'affaires combiné d'environ 5 M\$ et emploie plus de 70 personnes.

DOMINIQUE

BEAUCHAMP

## L'INDÉPENDANCE FINANCIÈRE

## TOUT SIMPLEMENT.

Actions. Bourse. Financement. Assurance. Épargne. Impôt. Succession. Abris fiscaux.

Un nouveau monde de finances personnelles qui devient de plus en plus complexe et ardu. Et il est difficile de s'improviser spécialiste en questions financières et de trouver le temps pour bien s'en occuper.

Les Conseillers du Groupe PEMP vous permettront d'atteindre l'indépendance financière que vous recherchez. Ils se chargent de tout. Portefeuilles. Planification fiscale, leviers et abris fiscaux, planification de pré-retraite et de retraite. Professionnellement et confidentiellement.

Avec l'équipe multidisciplinaire de PEMP, qui s'occupera de la mise en place et la gestion de vos affaires financières, vous atteindrez enfin l'indépendance financière... tout simplement.

Le Groupe PEMP  
Place du Canada  
1010, de la Gauchetière ouest  
Bureau 250  
Montréal (Québec)  
H3B 2N2

(514) 866-7300/1-800-361-8266

Satellites à Hull, Alma, Sherbrooke, Québec, Saint-Laurent, Chicoutimi et Trois-Rivières.

PEMP



# L'APRÈS-REER

## Les rendements offerts sur les rentes montent

Les problèmes de la devise américaine font le bonheur des retraités canadiens alors que le rendement des rentes et des autres instruments d'épargne ont augmenté sensiblement au cours du mois d'avril.

Les Américains sont aux prises avec une balance commerciale déficitaire. Leur dollar souffre de cette situation à tel point que la Réserve Fédérale, la banque centrale des États-Unis, a dû soutenir la devise en rehaussant les taux d'intérêt. La Canada a fait de même afin d'élargir l'écart de rendements sur les titres monétaires canadiens par rapport aux rendements offerts sur les titres monétaires américains.

Les compagnies d'assurance-vie ont dû s'ajuster. Elles offrent actuellement des rentes dont le rendement dépasse 10 % annuellement. "Certaines rentes offrent même des rendements annuels de 11 %" a souligné André Matte, président de Cota-tions d'Annuités canadiennes.

La Mutuelle S.S.Q. se classe parmi les firmes les plus concurrentielles dans le marché. Elle offrirait, le 7 mai 1987, les mensualités les plus élevées pour à peu près toutes les catégories de rente. La Great West, la Métropolitaine et l'Industrielle-Alliance étaient aussi parmi les compa-

gnies d'assurance-vie qui affichaient des rentes très concurrentielles à cette date.

Ce sont les personnes de 71 ans qui profiteront le plus de ces hausses de rendement. Les mensualités offertes pour elles ont grimpé de 5 % environ au cours du mois d'avril. Par exemple, une rente conjointe garantie 15 ans paie aujourd'hui une mensualité de 243,40 \$ pour un montant investi de 25 000 \$ alors qu'il y a un mois la mensualité versée était de 230,86 \$.

Les hommes et les femmes de 65 ans peuvent maintenant obtenir des mensualités plus élevées de 4,5 % que celles offertes en mars pour les rentes viagères garanties 15 ans. La Mutuelle S.S.Q. paie une mensualité de 489,92 \$ pour un montant de 50 000 \$ investi par un homme de 65 ans dans une rente viagère garantie 15 ans. Il y a un mois, cette même rente payait seulement 468,12 \$ par mois.

Les rendements offerts sur les fonds enregistrés de revenus de retraite (FERR) investis dans les certificats de dépôt s'élèvent maintenant à 9,75 % pour un terme de cinq ans alors qu'il y a un mois, le meilleur rendement offert était de 9 %.

**CLAUDE  
CHIASSON**

### LE TABLEAU DE L'APRÈS-REER LES MEILLEURES RENTES DISPONIBLES ACTUELLEMENT POUR DIVERS MONTANTS ET DIFFÉRENTES SITUATIONS AU 7 MAI 1987

LES COTES APPARAISSANT DANS LE TABLEAU FLUCTUENT DE JOUR EN JOUR. AU MOMENT D'ACHETER UNE RENTE, IL EST IMPÉRIEUX D'OBTENIR LES COTES LES PLUS RÉCENTES.

Rente viagère simple	Investissement de 25 000 \$		Investissement de 50 000 \$		Investissement de 100 000 \$	
	Institution	Rente mensuelle	Institution	Rente mensuelle	Institution	Rente mensuelle
1) pour homme de 60 ans						
• garantie 15 ans	S.S.Q.	232,52	S.S.Q.	469,31	S.S.Q.	943,39
• garantie 10 ans	S.S.Q.	239,11	S.S.Q.	482,63	S.S.Q.	970,16
• garantie 5 ans	S.S.Q.	244,86	S.S.Q.	494,24	S.S.Q.	993,49
2) pour homme de 65 ans						
• garantie 15 ans	S.S.Q.	242,68	S.S.Q.	489,82	S.S.Q.	984,61
• garantie 10 ans	S.S.Q.	253,50	S.S.Q.	511,67	S.S.Q.	1 028,53
• garantie 5 ans	COOPERANTS	266,58	COOPERANTS	538,33	COOPERANTS	1 081,83
3) pour homme de 71 ans						
• garantie 15 ans	S.S.Q.	254,82	S.S.Q.	514,34	S.S.Q.	1 033,89
• garantie 10 ans	S.S.Q.	274,58	S.S.Q.	554,21	S.S.Q.	1 114,04
• garantie 5 ans	COOPERANTS	306,50	COOPERANTS	618,50	COOPERANTS	1 242,50
4) pour femme de 60 ans						
• garantie 15 ans	S.S.Q.	225,23	S.S.Q.	454,61	S.S.Q.	913,82
• garantie 10 ans	S.S.Q.	228,60	S.S.Q.	461,41	S.S.Q.	927,50
• garantie 5 ans	S.S.Q.	231,42	S.S.Q.	467,09	S.S.Q.	938,92
5) pour femme de 65 ans						
• garantie 15 ans	S.S.Q.	236,11	S.S.Q.	476,57	S.S.Q.	957,97
• garantie 10 ans	S.S.Q.	242,20	S.S.Q.	488,85	S.S.Q.	982,66
• garantie 5 ans	S.S.Q.	247,09	S.S.Q.	498,74	S.S.Q.	1 002,53
6) pour femme de 71 ans						
• garantie 15 ans	S.S.Q.	250,38	S.S.Q.	505,38	S.S.Q.	1 015,88
• garantie 10 ans	S.S.Q.	264,19	S.S.Q.	533,24	S.S.Q.	1 071,89
• garantie 5 ans	S.S.Q.	275,82	S.S.Q.	556,72	S.S.Q.	1 119,07
Rente viagère conjointe						
1) âge de 60 ans						
• garantie 15 ans	S.S.Q.	216,64	S.S.Q.	437,28	S.S.Q.	878,89
• garantie 10 ans	S.S.Q.	217,22	S.S.Q.	438,44	S.S.Q.	881,33
• garantie 5 ans	S.S.Q.	217,42	S.S.Q.	438,83	S.S.Q.	882,12
2) âge de 65 ans						
• garantie 15 ans	S.S.Q.	227,33	S.S.Q.	458,84	S.S.Q.	922,33
• garantie 10 ans	S.S.Q.	228,82	S.S.Q.	461,84	S.S.Q.	928,37
• garantie 5 ans	S.S.Q.	229,46	S.S.Q.	463,15	S.S.Q.	930,99
3) âge de 71 ans						
• garantie 15 ans	S.S.Q.	243,40	S.S.Q.	491,28	S.S.Q.	987,55
• garantie 10 ans	S.S.Q.	248,85	S.S.Q.	502,29	S.S.Q.	1 009,67
• garantie 5 ans	S.S.Q.	251,16	S.S.Q.	506,94	S.S.Q.	1 019,01
Rente à terme 90 ans						
• âge de 60 ans	SUN LIFE	215,40	SUN LIFE	432,99	SUN LIFE	868,15
• âge de 65 ans	SUN LIFE	226,03	SUN LIFE	454,34	SUN LIFE	910,96
• âge de 71 ans	S.S.Q.	244,62	S.S.Q.	493,74	S.S.Q.	992,49

#### AVEC UN FERR-CERTIFICAT DE PLACEMENT 5 ANS (50 000 \$)

RENDEMENT ANNUEL LE PLUS ÉLEVÉ EST DE 9,75 % ET IL EST OFFERT PAR LE CANADA TRUST ET LA FIDUCIE GUARDIAN

Années du régime	1	5	10	15	20	25	30
ÂGE DE 60 ANS Versements annuels minimums	1 809,17	2 653,82	4 225,66	6 728,48	10 713,70	17 059,33	27 163,43
ÂGE DE 65 ANS Versements annuels minimums	2 195,00	3 184,58	5 070,79	8 074,17	12 856,44	20 471,20	—
ÂGE DE 71 ANS Versements annuels minimums	2 888,16	4 190,24	6 672,07	10 623,91	15 413,54	—	—

\* Les institutions apparaissant dans la section des rentes sont choisies parmi les suivantes: Aeterna-Vie, Canadian Foresters, Eaton, Great West, Manu Life, Nalaco, Sun Life, Alliance, Confederation Life, Empire Life, Industrielle, Métropolitain Life, North West, Canada Life, Coopérants, Laurentienne, Montréal-Vie, S.S.Q.  
Source: Cotation d'annuités canadiennes ltée  
TABLEAU: LES AFFAIRES

## APPEL À L'AIDE!



Gilles Hébert, bénévole.

**EN AIDANT CE BÉNÉVOLE,  
VOUS LUI PERMETTEZ D'AIDER PLUS DE  
51 000 PERSONNES HANDICAPÉES DE LA VUE  
À Y VOIR CLAIR.**

Gilles Hébert est un des 463 bénévoles de La Magnétothèque. Depuis plus de 10 ans, les bénévoles de La Magnétothèque enregistrent et prêtent gratuitement aux personnes handicapées de la vue des milliers de livres-cassettes. Ces livres-cassettes leur sont indispensables pour étudier, s'informer, travailler et devenir autonomes. Au Québec, plus de 51 000 personnes handicapées de la vue ont besoin de La Magnétothèque. Alors vous qui voyez, lisez bien ceci.

### À L'AIDE!



**LA MAGNÉTOTHÈQUE**  
Des livres-cassettes pour les aveugles

524-6831 ou 1-800-361-0635 (sans frais)

### SUPERVISEUR - CHEF DE DÉPARTEMENT

#### SÉMINAIRE ANIMÉ PAR RONALD TASSÉ - YVON TRUDEL SUJETS TRAITÉS

- **RELATIONS HUMAINES:** Développer et mieux comprendre les relations humaines
- **MOTIVATION:** Comment devenir et amener les gens à la motivation et à aimer leur travail
- **DIRECTION:** La maîtrise des objectifs et leur fonctionnement
- **COMMUNICATION:** La définition et le rôle du superviseur dans la communication
- **PERSONNEL EN ACTION:** L'entraînement et le développement de ses employés et la relève
- **SUPERVISION DU TRAVAIL:** La planification et l'organisation

#### SHERATON ILES CHARRON

27 et 28 mai ET 3 et 4 juin  
de 8h à 17h

Coût: 175\$/personne - Inscription en nombre limité.  
**CONSULTATION FORMADE INC.**  
1659 ch. Rockway Valley  
Huberdeau, QC J0T 1G0  
(514) 620-0327 (819) 687-9017



## Imasco Limitée

Avis est par les présentes donné que le Conseil d'administration d'Imasco Limitée a déclaré les dividendes suivants:

**DIVIDENDE NO 362**  
Dividende trimestriel, actions ordinaires 24 cents par action

**DIVIDENDE NO 4**  
Dividende trimestriel, actions privilégiées de premier rang rachetables au gré du porteur, à dividende de 7,375%, série C 46,0938 cents par action

Les dividendes seront payés le 30 juin 1987 aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 22 mai 1987

Par ordre du Conseil,  
Paul K. Ryan,  
Vice-président et secrétaire  
Montréal, Québec, le 5 mai 1987.

# RÉGIME D'ÉPARGNE-ACTIONS DU QUÉBEC

46 LES AFFAIRES, samedi 16 mai 1987

Compagnie	Nom dans les pages boursières	Catégorie d'actions	Date du visa	Dédution en %	Montant de l'émission vendu au Québec	Prix de l'action			Variation en %	Dividende annuel	Rendement (div./prix de l'action)	Fin d'exerc.	Bénéf. par action***		Ratio <sup>(1)</sup> cours/bénéfice 4 dern. trimestres	52 dern. semaines	
						Prix à l'émiss.	Fermeture						au dern. exercice complet	depuis le dernier exercice		Haut	Bas
							08-05-87	Sem. pré.									
<b>ÉMISSIONS DE 1987</b>																	
Amisk (Corp. Invest. rég.)	—	—	18/11	125	2,0MS <sup>(h)</sup>	1,00	0,00	0,00	—	—	—	—	—	—	—	0,00	0,00
Bastien inc.	Bastien	Ordin.	13/03	100	5,0MS <sup>(h)</sup>	4,00	3,90	4,00	-2,50	0,00	0,00	11/85	0,28	—	13,93	5,38	3,75
Fiducie du Québec	Fid. QuéA	Sub. Cat. A	20/01	75	20,0MS <sup>(h)</sup>	7,00	7,75	7,88	-1,65	n.d.	—	12-86	0,58	—	13,36	8,50	7,25
Lavalin Industrie inc.	Laval. Ind.	Ordin.	25/03	50	12,5MS <sup>(h)</sup>	10,00	12,63	12,88	-1,94	0,00	0,00	08/86	n.d.	—	—	13,75	11,75
<b>Total</b>						<b>22,00</b>	<b>24,28</b>	<b>24,76</b>	<b>-1,94</b>								
<b>ÉMISSIONS DE 1986</b>																	
ACDS (Syst. graphique)	ACDS	Ordin.	20/11	100	4,0MS <sup>(h)</sup>	2,00	3,55	3,40	4,41	0,00	0,00	06-86	0,07	—	—	4,25	2,40
ADS Associés Itée	ADS	Ordin.	05/09	100	6,0MS <sup>(h)</sup>	5,00	4,60	4,15	10,84	0,00	0,00	01-86	—	—	—	5,38	3,25
Algo (Groupe) inc.	Algo. A	Sub. cat. A <sup>(h)</sup>	21/11	50	24,8MS <sup>(h)</sup>	8,25	10,00	9,38	6,61	0,25	2,50	12-86	0,71	—	14,08	10,25	7,75
Alimentation Couche Tard	Alim. CT	Ordin. <sup>(h)(d)</sup>	07/08	100	2,7MS	2,12	4,20	4,20	0,00	0,00	0,00	04-86	—	6m 0,09	—	4,95	2,75
Amisco (Industries) inc.	Amisco	Ordin.	09/10	100	7,2MS	5,25	5,38	5,38	0,00	0,00	0,00	11-86	0,39	3m 0,04	13,79	6,63	4,25
Arden (Placements) inc.	Arden	Ordin.	12/12	75	4,5MS <sup>(h)</sup>	3,00	3,50	3,50	0,00	0,00	0,00	03-86	n.d.	—	—	4,30	2,40
Atlantique Image et Son	Atlant. A	Sub. cat. A	16/10	50	6,0MS	6,50	4,45	4,70	-5,32	0,00	0,00	12-86	0,38	—	11,71	6,25	4,00
Aub. des Gouverneurs inc.	Auberge	Ordin. <sup>(h)</sup>	03/12	100	10,4MS <sup>(h)</sup>	4,50	3,15	3,25	-3,08	0,00	0,00	12-86	0,26	—	12,12	3,90	3,00
Auto Point inc.	Auto Point	Ordin.	25/09	100	4,0MS <sup>(h)</sup>	2,00	2,70	2,55	5,88	0,00	0,00	12-86	0,16	—	16,88	5,13	1,90
Avcorp (Industries) inc.	Avcorp	Ordin.	01/12	75	5,5MS <sup>(h)</sup>	5,50	9,75	8,38	16,35	0,00	0,00	09-86	n.d.	3m 0,05	—	10,00	4,65
Banque Nationale	Bq Nat	Ordin. <sup>(e)</sup>	12/12	50	70,6MS <sup>(h)</sup>	14,13	14,88	14,75	0,88	0,56	3,76	10-86	1,65	3m 0,42	9,02	18,13	12,13
Banque Royale	Bq Royale	Ordin.	29/10	50	102MS <sup>(h)</sup>	34,00	33,63	34,63	-2,89	2,00	5,95	10-86	3,74	—	8,99	39,38	30,75
Bestar inc.	Bestar	Ordin.	10/09	100	8,1MS <sup>(h)</sup>	5,75	5,50	5,75	-4,35	0,00	0,00	12-86	0,39	—	14,10	6,25	4,60
Biochem (IAF, Intern'l)	Biochem	Ordin. <sup>(k)</sup>	18/12	75	15,0MS <sup>(h)</sup>	5,00	16,00	16,88	-5,21	0,00	0,00	01-86	n.d.	—	—	19,63	3,50
Bois Franc Royal Itée	BF Royal	Ordin.	10/12	100	5,0MS <sup>(h)</sup>	2,50	2,49	2,45	1,63	0,00	0,00	10-86	0,20	—	12,45	2,99	1,80
Bombardier	Bomb B	Sub. cl. B <sup>(e)</sup>	30/10	50	38,1MS	13,75	26,38	26,63	-0,94	0,25	0,95	01-87	1,28	—	20,61	28,50	9,88
CFS (Prod. Réfractaires)	CFS	Ordin. <sup>(h)</sup>	18/12	100	7,5MS <sup>(h)</sup>	3,00	3,00	3,30	-9,09	0,00	0,00	12-86	n.d.	3m 0,05	—	3,75	2,90
CGI (Groupe) inc.	CGI Gr. A	Sub. cat. A	27/11	75	5,2MS <sup>(h)</sup>	6,50	5,88	6,00	-2,00	0,00	0,00	09-86	0,40	6m 0,02	39,20	7,25	5,50
Cabano D'Anjou (Groupe)	Cabano	Ordin.	19/12	100	4,5MS <sup>(h)</sup>	5,00	7,75	7,25	6,90	0,00	0,00	04-86	0,33	9m 0,58	12,50	8,88	4,10
Cambior inc.	Cambior	Ordin. <sup>(h)</sup>	25/07	75	46,9MS	10,00	29,25	29,25	0,00	0,00	0,00	03-86	—	5m 0,39	—	35,50	12,88
Canam Manac (Groupe)	Cmnac. A	Sub. cat. A	21/05	50	47,9MS	15,50	12,88	13,00	-0,92	0,30	2,33	12-86	0,69	3m 0,27	15,52	18,00	10,88
Cantrex (Groupe) inc.	Cantrex. A	Sub. cat. A <sup>(a)(d)</sup>	12/11	75	11,7MS <sup>(h)</sup>	3,80	5,25	5,75	-8,70	0,06	1,14	12-86	0,39	—	13,46	6,38	3,70
Cogeco (Groupe) inc.	Cogeco	Sub.	12/06	75	9,0MS <sup>(h)</sup>	9,00	8,13	8,00	1,63	0,09	1,11	08-86	0,40	3m 0,07	21,97	10,00	6,75
Comm. Radiomutuel inc.	Comrd. a	Sub. cat. A	24/04	75	8,1MS	8,50	5,88	5,88	0,00	0,40	6,80	08-86	0,27	3m 0,09	17,82	9,25	5,75
Computime (Réseau)	Complime	Ordin.	08/12	100	2,7MS <sup>(h)</sup>	1,50	1,85	1,75	5,71	0,00	0,00	07-86	n.d.	—	—	2,45	1,25
Cott (Brevages) inc.	Cott	Ordin.	03/12	100	10,0MS <sup>(h)</sup>	7,00	7,75	7,75	0,00	0,00	0,00	01-87	0,52	—	14,90	8,50	7,00
Crédit Ind. Desjardins	CI Desj. A	Sub. cat. A	22/09	50	13,7MS	6,50	7,50	7,25	3,45	0,16	2,13	12-86	0,55	3m 0,10	13,64	9,00	6,13
DMR (Groupe) inc.	Dmr. A	Sub. cat. A	24/09	75	18,6MS	8,00	9,25	9,38	-1,39	0,00	0,00	05-86	0,38	9m 0,21	24,34	10,38	7,13
Dionne (Textiles)	Dionne	Ordin. <sup>(a)</sup>	30/09	100	5,0MS	5,00	4,25	4,60	-7,61	0,00	0,00	09-86	0,53	6m 0,27	8,02	5,38	3,75
Disnat (Invest) inc.	Disnat	Ordin.	23/04	75	2,0MS	2,00	4,40	4,40	0,00	0,16	3,64	09-86	0,21	6m 0,21	13,75	4,60	2,42
Domco (Industries) Itée	Domco	Ordin.	30/06	50	10,4MS	13,25	8,75	8,88	-1,46	0,50	5,71	10-86	0,97	3m 0,04	9,83	14,88	7,50
Domicil inc.	Domicil	Ordin.	14/11	100	2,0MS <sup>(h)</sup>	2,50	2,60	2,50	4,00	0,00	0,00	07-86	—	—	—	3,75	2,00
Espadon-Peterborough inc.	Espdn. U	Ordin. <sup>(h)</sup>	02/12	100	3,0MS <sup>(h)</sup>	3,00	3,60	3,45	4,35	0,00	0,00	08-86	0,30	—	—	4,25	2,75
Espalau inc.	Espalau	Ordin.	19/12	100	0,6MS <sup>(h)</sup>	3,00	4,45	3,50	27,14	0,00	0,00	08-86	n.d.	—	0,00	4,95	2,50
Espalau inc.	Espalau. A	Pr. conv.	19/12	100	2,4MS <sup>(h)</sup>	12,00	17,25	14,75	16,95	0,96	5,57	08-86	s.o.	—	0,00	20,00	10,25
Fletcher (Groupe) inc.	Fletcher	Ordin.	10/12	100	4,4MS <sup>(h)</sup>	3,50	4,50	4,50	0,00	0,00	0,00	10-86	0,29	3m(0,03)	12,86	4,70	2,60
Foresbec inc.	Foresbec. A	Ordin.	03/11	100	2,0MS <sup>(h)</sup>	2,00	3,00	3,35	-10,45	0,00	0,00	06-86	0,17	6m 0,09	14,29	3,85	1,70
Geoffroy, Leclerc, inc.	Geof. B	Sub. <sup>(h)</sup>	08/05	75	10,4MS	6,00	6,00	6,00	0,00	0,04	0,67	08-86	0,69	6m 0,39	7,32	7,13	5,00
Grilli (Gr. Immob.) inc.	Grilli	Ordin.	27/06	100	13,8MS	9,00	11,88	12,38	-4,04	0,00	0,00	08-86	0,89	3m 0,27	11,10	14,75	7,00
Groupe Champlain inc.	Gr. Champ.	Ordin.	19/09	100	5,1MS	3,00	2,70	2,72	-0,74	0,00	0,00	03-86	—	—	—	3,90	2,55
Gr. La Laurentienne	G. La. A	Sub. cl. B	29/05	50	55,2MS	14,00	14,88	15,38	-3,25	0,24	1,61	12-86	0,76	—	19,58	17,25	9,75
Gr. Plastique Moderne inc.	G. Plas. Md	Ordin.	15/12	75	5,0MS <sup>(h)</sup>	4,00	6,63	6,00	10,50	0,00	0,00	09-86	n.d.	6m 0,15	—	7,00	3,35
Groupe Trans. GTC	G. T. GTC	Ordin.	20/06	75	20,1MS	12,88	12,50	12,50	0,00	0,00	0,00	10-86	0,56	3m 0,11	21,93	15,13	1,00
Groupe Visiontronique	G. VisionA	Ordin. <sup>(h)</sup>	15/12	75	2,8MS <sup>(h)</sup>	2,00	2,10	2,01	4,48	0,12	5,71	11-85	n.d.	—	—	2,90	1,50
Gullevin Intern'l inc.	GullevinA	Sub. cat. A <sup>(h)</sup>	13/11	50	4,7MS	6,00	7,00	7,13	-1,82	0,00	0,00	01-87	0,51	—	13,73	7,25	5,75
Héroux inc.	Héroux	Ordin.	18/11	100	9,0MS <sup>(h)</sup>	5,00	10,38	10,75	-3,44	0,00	0,00	03-86	—	9m 0,25	—	13,88	5,13
Honco inc.	Honco	Ordin.	19/12	100	2,7MS <sup>(h)</sup>	3,00	2,99	2,70	10,74	0,00	0,00	12-85	0,09	8m 0,12	—	3,50	2,30
Hubbard (Teinturiers)	Hubbard	Ordin.	20/05	100	7,3MS	5,00	3,15	3,00	5,00	0,00	0,00	10-86	0,37	—	8,51	7,50	2,90
Hypocrat (ordinateurs)	Hypocrat	Ordin.	18/12	100	2,9MS <sup>(h)</sup>	3,20	3,40	3,65	-6,85	0,00	0,00	08-86	0,07	—	48,57	4,88	2,17
Imasco Itée	Imasco	Ordin.	03/06	50	171,1MS	34,50	35,00	36,50	-4,11	0,96	2,74	03-87	1,73	—	20,23	39,50	30,38
Impertex inc.	ImpertexU	Ordin. <sup>(h)</sup>	18/12	100	4,0MS <sup>(h)</sup>	2,00	1,70	1,70	0,00	0,00	0,00	07-86	n.d.	—	—	2,00	1,60
Informatrix 2000	IFX 2000	Ordin.	16/12	100	10,0MS <sup>(h)</sup>	4,00	3,95	4,05	-2,47	0,00	0,00	08-86	n.d.	6m 0,01	—	4,60	3,10
Innotech Aviation (Ent.)	Innotech	Ordin.	04/12	75	7,5MS <sup>(h)</sup>	5,00	5,13	5,50	-6,73	0,06	1,17	12-86	0,15	—	34,20	7,00	3,85
Intercan (location) inc.	Intercan	Ordin.	20/11	75	5,0MS <sup>(h)</sup>	5,00	6,00	5,88	2,04	0,25	4,17	12-86	0,40	—	15,00	6,75	4,50
J.-M. Saucier Itée	JMSaucier	Ordin.	12/11	100	3,6MS <sup>(h)</sup>	4,50	2,60	2,80	-7,14	0,00	0,00	07-86	n.d.	—	—	4,65	2,30
Jean-Coutu (Groupe) inc.	Jean. Ct. A	Sub. cat. A	09/10	50	29,7MS	8,00	10,75	9,88	8,81	0,00	0,00	05-86	0,43	9m 0,34	22,40	11,63	6,63
Kaufel (Groupe) Itée	Kaufel. B	Sub. cat. B <sup>(a)</sup>	29/08	75	9,4MS	6,25	10,13	9,63	5,19	0,00	0,00	08-86	0,37	6m 0,			

## RÉGIME D'ÉPARGNE-ACTIONS DU QUÉBEC

Compagnie	Nom dans les pages boursières	Catégorie d'actions	Date de visa	Dédution en %	Montant de l'émission vendu au Québec	Prix de l'action			Variation en %	Dividende annuel	Rendement (div./prix de l'action)	Fin d'exerc.	Bénéf. par action ***		Ratio cours/bénéfice 4 dern. trimestres	52 dern. semaines	
						Prix à l'émiss.	Fermeture						au dern. exercice complet	depuis le dernier exercice		Haut	Bas
							08-05-87	Sem. pré.									
<b>ÉMISSIONS DE 1986</b>																	
Unigesco Inc.	Unigs.B	Sub.	17/06	50	26,0MS	6,25	5,50	5,63	-2,31	0,12	2,18	09-85	0,07	9m 0,25	20,37	6,50	4,25
Val Royal (Groupe) inc. *	Val Royal	Ordin.	20/11	100	8,3MS <sup>(h)</sup>	7,50	9,88	9,63	2,60	0,00	0,00	10-86	0,60	3m 0,05	0,05	10,38	6,25
Venmar inc. *	Venmar	Ordin.	29/10	100	4,1MS	3,00	3,10	3,00	3,33	0,00	0,00	12-85	—	—	—	4,20	3,00
Vidéotron (Groupe) ltée	Vidtron	Sub.	01/10	50	45,9MS <sup>(h)</sup>	17,00	17,63	17,63	0,00	0,00	0,00	08-86	0,47	6m 0,29	32,05	20,00	12,50
Visway Transport	Visway	Ordin. <sup>(a)</sup>	14/08	75	6,3MS <sup>(h)</sup>	7,25	6,00	6,25	-4,00	0,00	0,00	06-86	0,14	9m 0,19	33,33	9,50	5,25
Vittforge inc. *	Vittforge	Ordin.	24/09	100	4,5MS	2,25	2,60	2,35	10,64	0,00	0,00	03-86	n.d.	9m 0,01	—	2,98	2,10
Wise (Magasins) inc. *	Wise.A	Sub.Cl.A <sup>(a)</sup>	26/11	75	6,7MS <sup>(h)</sup>	5,00	4,00	4,40	-9,09	0,00	0,00	01-87	0,19	—	21,05	5,75	3,70
<b>Total</b>																	
<b>ÉMISSIONS DE 1985</b>																	
A.C.S.I. (Groupe) *	ACSI	Ordin.	29/11	150	3,2MS	2,00	4,50	4,60	-2,17	0,00	0,00	06-86	0,14	3m(0,01)	45,00	6,00	3,00
Abcourt (Mines) inc.	Abctpa	Pr.cv.(9,0)	11/12	150	7,0MS	7,00	8,00	8,25	-3,03	0,63	7,88	06-86	s.o.	s.o.	—	10,75	3,65
Artopex Intern'l *	Artopex	Ordin.	31/10	150	5,0MS	5,00	11,13	11,63	-4,30	0,00	0,00	12-86	0,69	3m 0,18	15,25	11,88	8,00
Astral, Bellevue, Pathé	Astral	Ordin. <sup>(m)</sup>	01/10	150	3,5MS	18,85	12,25	12,25	0,00	0,15	1,22	02-86	0,42	6m 0,07	42,24	15,25	11,13
Banque Nationale	Bque Nat	Ordin. <sup>(c)</sup>	07/06	50 <sup>(k)</sup>	30,0MS	10,38	14,88	14,63	1,71	0,56	3,76	10-86	1,65	3m 0,42	9,02	18,13	12,13
Belmoral (Mines)	Belmoral	Ordin.	13/12	100	7,1MS	3,00	6,50	7,00	-7,14	0,00	0,00	12-86	0,05	3m 0,10	32,41	8,13	1,80
Blitrite Nightingale *	Blitrite	Ordin. <sup>(a)</sup>	05/12	100	11,4MS	8,50	8,75	7,63	14,68	0,00	0,00	12-86	0,36	3m 0,10	32,41	12,50	6,63
Bombardier	Bomb B	Sub.cl.B <sup>(g)</sup>	20/06	75	23,0MS	6,50	26,63	26,50	0,49	0,25	0,94	01-87	1,28	—	20,80	28,50	9,88
Cascades inc.	Cascades	Ordin. <sup>(e)</sup>	17/09	100	17,2MS	5,38	12,88	12,75	1,02	0,00	0,00	12-86	0,49	3m 0,13	24,77	19,38	11,13
Central Dynamics	Cent.D.sr1	Pr.cv.B	05/09	150	3,0MS	5,00	0,31	0,90	-65,56	0,00	0,00	03-86	-0,32	6m 0,00	—	2,90	0,25
C.F.C.F. inc. *	CFCF inc.	Sub.	31/05	75	21,5MS	13,75	17,00	17,25	-1,45	0,20	1,18	08-86	1,00	6m 0,51	17,89	21,75	14,63
Charan (Indust) inc.	Charan	Ordin. <sup>(k)</sup>	02/12	100	8,3MS	5,00	7,75	7,88	-1,65	0,00	0,00	11-86	0,45	3m(0,04)	24,22	9,13	6,07
Cogeco (Groupe) *	Cogeco	Sub.	08/11	100	8,3MS	7,50	8,13	8,00	1,63	0,09	1,11	08-86	0,40	3m 0,07	21,97	10,00	6,75
Comm. Radiomutuel *	Comrd.A	Sub.cat.A	03/09	100	12,6MS	5,00	5,88	5,88	0,00	0,40	6,80	08-86	0,27	3m 0,09	17,82	9,25	5,75
Cons. Bathurst	C Bath A	Ordin. <sup>(c)</sup>	09/04	50	52,9MS	8,38	18,63	18,88	-1,32	0,50	2,68	12-86	0,87	3m 0,29	17,74	23,75	11,00
Cont'l Pharma Cryo.A *	CPCI.A	Sub.cat.A	24/10	100	6,0MS	5,00	5,25	5,38	-2,42	0,20	3,81	07-86	0,32	3m 0,03	16,94	8,25	5,00
Cont'l Pharma Cryo.B *	CPCI.B	Ord.cat.B	24/10	150	6,0MS	5,00	5,50	5,38	2,23	0,00	0,00	07-86	0,32	3m 0,03	17,74	8,00	5,00
Datamark *	Datamark	Ordin.	07/06	150	2,0MS	2,00	7,38	7,50	-1,60	0,00	0,00	12-86	0,28	—	26,36	8,38	5,50
Dofor inc. *	Dofor A	Ordin.	30/05	50	24,8MS	9,75	28,00	28,38	-1,34	0,85	3,04	12-85	0,97	9m 0,89	24,14	29,00	13,38
Domtar	Domtar	Ordin. <sup>(k)</sup>	06/06	50	39,4MS	11,70	20,38	20,75	-1,78	0,50	2,45	12-86	1,50	3m 0,48	12,58	25,50	14,32
Donohue inc.	Donohue	Ordin.	06/12	50	29,6MS	17,38	32,50	33,50	-2,99	0,72	2,22	12-86	1,58	3m 0,52	17,96	41,00	23,50
Équipement Denis *	Éq.Denis	Ordin.	20/09	150	2,0MS	2,00	4,65	4,85	-4,12	0,00	0,00	02-86	0,13	9m 0,29	18,60	4,95	3,15
Fibres Armtext *	F.ax(6,5)	Pr.sér.1	15/11	150	2,2MS	2,00	1,25	1,28	-2,34	0,13	10,40	07-86	-0,13	s.o.	—	2,05	0,90
Gr. La Laurentienne *	Glaub	Sub.cl.B <sup>(a)</sup>	09/10	50	31,9MS	10,00	14,88	15,38	-3,25	0,24	1,61	12-86	0,76	—	19,58	17,25	9,75
Guardcor *	Guardcor	Ordin. <sup>(a)</sup>	29/03	150	10,0MS	10,00	8,00	8,00	0,00	0,00	0,00	12-86	0,43	3m 0,14	16,67	8,75	5,00
Hypocrat inc. *	Hypocrat	Ordin. <sup>(j)</sup>	09/12	150	2,0MS	1,10	3,40	3,65	-6,85	0,00	0,00	08-86	0,07	—	48,57	4,88	2,17
Ideal Métal inc. *	Ideal Mtl	Ordin.	12/12	150	13,1MS	5,25	4,45	4,60	-3,26	0,10	2,25	09-86	0,41	3m 0,09	12,71	7,88	3,25
IPL inc. *	IPL INC	Ordin.	24/10	150	5,6MS	5,75	8,50	8,25	3,03	0,09	1,06	09-86	0,23	3m 0,06	42,50	10,25	6,00
Kaufel (Groupe) *	Kaufel	Ordin. <sup>(n)</sup>	03/10	150	6,3MS	2,00	10,63	10,38	2,41	0,00	0,00	08-86	0,37	6m 0,26	21,26	12,00	4,04
Lacroix (Groupe) inc. *	Lacroix	Ordin.	19/12	150	2,7MS	3,50	2,01	1,80	11,67	0,00	0,00	02-86	-0,31	—	—	3,25	1,25
Lambert-Somec inc. *	Lamso	Ordin.	26/11	150	5,0MS	3,25	4,75	4,30	10,47	0,00	0,00	12-86	0,09	—	52,78	6,00	2,65
Lavalin Tech. *	Lvitec	Ordin. <sup>(h)</sup>	10/12	100	10,0MS	5,00	3,25	3,05	6,56	0,00	0,00	10-86	0,04	—	81,25	4,05	1,90
Louvem inc.	Louvem	Ordin.	28/03	150	1,2MS	2,00	2,20	1,80	22,22	0,00	0,00	03-85	-0,33	9m(0,22)	—	2,30	1,00
M-Corp. inc.	M Corp	Ordin.	06/11	150	4,8MS	7,38	14,25	15,25	-6,56	0,15	1,05	12-86	0,73	3m 0,20	19,00	19,00	12,82
Matco Mart inc. *	Matco	Ordin.	27/11	150	2,8MS	2,50	2,35	2,55	-7,84	0,00	0,00	10-86	0,30	—	7,83	2,95	1,90
Memotec Data inc. *	Memotec	Ordin. <sup>(b)</sup>	13/11	150	11,6MS	7,50	28,25	22,88	23,47	0,00	0,00	12-86	0,55	3m 0,11	49,56	28,50	9,00
Montréal Trustco	MTrustco	Ordin. <sup>(g)(k)</sup>	19/07	50	34,1MS	8,60	15,13	15,25	-0,79	0,40	2,64	12-86	0,94	3m 0,32	14,41	16,50	11,25
Multidev Imm. Ord. *	Multidev	Ordin. <sup>(a)(j)(g)</sup>	29/08	150	3,3MS	1,50	2,00	1,90	5,26	0,00	0,00	11-86	0,11	—	18,18	3,94	1,50
Multidev Imm. Pr.	Multi.A	Pr.cv.A(7,5)	27/12	150	4,2MS	4,75	4,40	4,60	-4,35	0,36	8,18	11-86	s.o.	s.o.	—	7,75	4,40
Noverco	Noverco	Ordin.	08/08	100	69,3MS	11,50	13,50	13,75	-1,82	0,76	5,63	09-86	1,43	3m 0,52	9,57	15,63	11,50
Office Equipment inc. *	OE Inc	Ordin.	13/11	100	9,4MS	8,00	12,50	12,50	0,00	0,16	1,28	12-86	0,80	3m 0,29	14,20	15,75	9,00
Power (Financière)	Power Fin	Ordin. <sup>(g)</sup>	09/04	50	21,4MS	13,69	22,50	21,50	4,65	0,54	2,40	12-86	1,49	3m 0,47	14,42	28,00	19,75
Premier Choix TVEC *	Pr.Choix.a	Ordin.	06/11	150	4,6MS	5,00	8,25	7,75	6,45	0,45	5,45	01-87	0,64	—	12,89	8,88	6,00
Promatek ltée *	Promatek	Ordin.	07/10	150	4,2MS	3,25	3,05	3,00	1,67	0,00	0,00	06-86	0,21	6m 0,09	19,06	3,75	2,05
Provigo	Provigo	Ordin.	09/12	100	41,1MS	16,20	22,63	22,50	0,58	0,36	1,59	01-87	1,43	—	15,83	24,00	16,38
St-Laurent (Ciment)	Sl Cem.A	Sub.cl.A	03/09	50	13,9MS	11,00	27,50	27,00	1,85	0,90	3,27	12-86	2,28	3m 0,11	10,87	28,50	15,00
San Francisco *	San Fran	Ordin.	04/12	150	5,8MS	5,75	8,25	8,50	-2,94	0,00	0,00	01-86	0,30	9m 0,28	33,00	11,88	6,75
Sanivan (Groupe) *	Sanivan	Ordin. <sup>(b)</sup>	06/12	100	4,9MS	5,00	5,00	5,13	-2,53	0,00	0,00	12-86	0,08	—	62,50	6,88	3,45
Sico inc. *	Sico	Ordin.	04/12	100	27,4MS	13,75	19,50	20,00	-2,50	0,36	1,85	12-86	1,24	—	15,73	24,25	18,13
Sportscene (Rest.) *	Sportscn	Ordin. <sup>(a)</sup>	20/12	150	1,6MS	2,50	5,63	5,25	7,24	0,00	0,00	08-86	0,10	3m 0,06	40,21	8,13	3,95
Sumabus inc. *	Sumabus	Ordin.	19/03	100	5,0MS	5,00	6,75	6,50	3,85	0,00	0,00	06-86	0,27	6m 0,11	20,45	8,38	5,88
Techmire ltée *	Techmire	Ordin.	12/03	150	2,6MS	4,00	2,00	2,10	-4,76	0,00	0,00	07-86	-0,51	3m 0,03	—	4,10	1,80
Totec (Groupe) *	Gr.Totec	Ordin. <sup>(a)(d)</sup>	04/12	150	2,0MS	2,00	3,60	3,70	-2,70	0,14	3,89	02-86	0,22	6m(0,07)	s.s.	6,50	2,80
Unigesco	Unigs.B	Sub.cl.B <sup>(b)(d)</sup>	16/09	100	60,5MS	4,75	5,50	5,63	-2,31	0,12	2,18	03-86	0,07	9m 0,25	20,37	6,50	4,25
Uni-Select inc. *	Uni-Select	Ordin.	08/11	150	3,0MS	3,00	7,00	7									

## RÉGIME D'ÉPARGNE-ACTIONS DU QUÉBEC

### BONS DE SOUSCRIPTION

Compagnie	Nom dans les pages boursières	Date d'exercice	Date d'échéance	Modalités d'exercice	Coût à l'émission <sup>(a)</sup>	Prix d'exercice	Déduction en % <sup>(b)</sup>	Prix du bon de souscription			52 dernières semaines	
								Fermeture 08-05-87	Semaine précédente	Variation en %	Haut	Bas
Algo (Groupe) inc.	Algo Wt	27/02/87	30/12/88	2 demi-bons/action	0,00	8,75	n.d.	3,50	2,90	20,69	3,90	1,20
Alimentation Couche Tard	Al.CT.w	07/08/86	20/02/88	4 demi-bons/action	0,125	2,50	n.d.	1,20	1,10	9,09	1,90	0,80
Alimentation Couche Tard	Al.CT.w	07/08/86	20/11/88	4 demi-bons/action	0,125	3,00	n.d.	1,20	1,10	9,09	1,90	0,80
Auberge des Gouverneurs	Auberge Wt	28/02/87	31/12/88	2 demi-bons/action	0,00	5,00	n.d.	0,75	0,85	-11,76	1,25	0,60
Banque Royale	Bq Ry Wt	08/07/83	09/06/88	2 demi-bons/action	0,00	40,00	50	2,85	2,85	0,00	4,70	1,60
Bilrite Nightingale	Bilrite Wt	18/12/85	31/12/88	4 bons/action	0,00	10,20	75	1,00	0,97	3,09	2,09	0,55
C.B. Pak inc.	CB Pak Wt	10/04/84	15/12/87	2 demi-bons/action	0,75	14,50	75	8,25	8,50	-2,94	14,00	4,70
CFS (Prod.refractaires)	CFS Wt	02/03/87	22/02/90	2 demi-bons/action	0,00	3,50	n.d.	1,40	1,50	-6,67	1,90	1,00
Cambior inc.	Cambior Wt	26/11/86	15/01/90	2 demi-bons/action	0,00	12,50	n.d.	18,75	19,25	-2,60	25,13	5,38
Cantrex (Groupe) inc.	Cantrex Wt	12/11/86	15/12/88	2 bons/action	0,20	4,80	n.d.	1,16	1,30	-10,77	1,54	0,50
Dionne (Textiles)	Dionne Wt	20/01/87	30/12/88	2 bons/action	0,00	5,50	n.d.	0,70	0,80	-12,50	0,99	0,25
Espadon Peterborough	Espadon Wt	18/03/87	15/08/89	2 demi-bons/action	0,00	3,00	n.d.	1,60	1,70	-5,88	2,20	1,50
Geoffrion, Leclerc, inc.	Geof. L. Wt	29/08/86	29/05/89	Un bon/action	0,00	6,00	n.d.	2,80	2,60	7,69	3,80	1,90
Gr. La Laurentienne	G.lau Wt	03/01/86	31/03/88	Un bon/action	0,00	10,00	50	6,38	6,63	-3,77	8,38	2,10
Gr. Visiontronique	G. Vision Wt	20/01/87	31/12/87	2 demi-bons/action	0,00	2,00	n.d.	1,15	1,24	-7,26	1,65	0,30
Gr. Visiontronique	G. Vision Wt	20/01/87	31/12/88	2 demi-bons/action	0,00	2,20	n.d.	1,15	1,24	-7,26	1,65	0,30
Guardcor	Gdcor Wt	06/06/85	29/03/90	Un bon/action	0,00	10,00	150	1,75	1,75	0,00	2,30	0,70
Guillevin intern'l inc.	Guillevin Wt	17/02/87	31/12/88	2 demi-bons/action	0,00	6,00	n.d.	2,80	2,90	-3,45	3,40	2,00
Impertex inc.	Impertex Wt	27/03/87	15/07/89	2 demi-bons/action	0,00	2,00	n.d.	0,80	0,80	0,00	1,05	0,80
Ivaco	Ivaco Wt	31/05/83	15/08/88	Un bon/action	0,00	18,75	50	5,25	4,75	10,53	10,63	3,80
Kaufel (Groupe)	Kaufel Wt	19/12/86	28/02/89	4 bons/action	0,00	6,25	n.d.	1,76	1,67	5,39	2,25	0,65
LGS Cons. en Informatique	LGSdata Wt	10/02/87	31/12/88	2 demi-bons/action	0,00	4,25	n.d.	1,39	1,45	-4,14	2,30	0,70
Lavalin Tech.	Lvltec Wt	10/12/85	31/01/89	2 demi-bons/action	0,00	5,50	75	1,09	1,10	-0,91	1,60	0,40
Louvem Inc. Sér.3	Louvmt3	03/08/84	14/06/89	Un bon/action	0,00	5,00	150	0,64	0,47	36,17	0,70	0,20
Memotec Data	Memot. Wt	04/02/84	15/12/88	2 demi-bons/action	0,00	8,50	100	20,25	15,00	35,00	20,38	3,05
Micro Tempus inc.	Mtempus Wt	18/03/87	31/05/88	Un bon/action	0,00	2,00	n.d.	1,30	1,40	-7,14	2,35	1,15
Miron inc.	Miron Wt	25/09/86	19/01/89	Un bon/action	0,00	12,00	n.d.	4,80	4,90	-2,04	6,00	2,80
Mont St-Sauveur int'l	Sauveur Wt	03/03/87	30/12/88	2 demi-bons/action	0,00	3,00	n.d.	1,15	1,20	-4,17	1,90	1,05
Multidev Immobilia	Multi.w	13/09/85	30/11/87	2 bons/2 actions	0,25	3,50	100	0,60	0,65	-7,69	2,75	0,56
Multidev Immobilia	Multi. Wa	23/12/86	28/02/89	2 bons/action	0,25	3,50	n.d.	0,45	0,45	0,00	0,70	0,40
Nautilus Plus	Nautilus Wt	01/01/87	31/12/88	2 demi-bons/action	0,00	3,50	n.d.	0,65	0,70	-7,14	1,30	0,40
Olco (Groupe) inc.	Olco Wt	31/01/87	31/01/89	2 demi-bons/action	0,00	4,50	n.d.	0,83	0,76	9,21	0,95	0,65
Perry (Studio André)	Perry Wt	02/08/86	31/12/88	Un bon/action	0,00	4,00	n.d.	1,50	1,70	-11,76	3,50	0,90
Petro-Sun Int. inc.	Pet-Sun Wt	12/12/84	15/01/88	Un bon/action	0,00	4,00	150	1,31	1,31	0,00	1,80	0,48
Petro-Sun Int. inc.	Pet-Sun Wt	12/12/84	15/01/90	Un bon/action	0,00	5,00	150	1,31	1,31	0,00	1,80	0,48
Québecor inc.	Qebcor Wt	29/10/86	31/12/87	Un bon/action	0,00	15,50	n.d.	3,80	4,00	-5,00	5,50	1,10
Richard Piché inc.	R.Piché Wt	18/11/86	15/05/88	4 bons/action	0,00	3,00	n.d.	0,45	0,50	-10,00	0,75	0,20
Sanivan (Groupe)	Sanivn Wt	01/01/86	23/12/87	2 demi-bons/action	0,00	5,50	75	0,84	0,80	5,00	2,80	0,35
Saturne (Disq) inc.	Strn Dsq Wt	03/01/86	30/06/88	2 demi-bons/action	0,00	3,25	n.d.	0,42	0,70	-40,00	0,90	0,25
Shasper (Industries) Itée	Shasper Wt	30/01/87	30/11/88	2 demi-bons/action	0,00	5,50	n.d.	1,06	1,30	-18,46	1,75	0,75
Simon Lemaire inc.	S.Lem. Wt	19/05/87	26/06/87	2 demi-bons/action	0,00	3,30	n.d.	0,00	0,00	-	0,00	0,00
Socanav inc.	Socanav Wt	27/01/87	27/01/90	2 demi-bons/action	0,00	5,00	n.d.	3,30	3,80	-13,16	4,00	1,50
Totec (Groupe)	Totec Wt	30/04/86	31/12/87	2 bons/action	0,00	2,50	100	0,76	0,89	-14,61	2,60	0,50
Totec (Groupe) Sér.B	Totec WtB	30/06/86	30/06/87	2 bons/action	0,50	7,00	n.d.	0,40	0,41	-2,44	1,05	0,25
Totec (Groupe) Sér.B	Totec WtB	30/06/86	30/06/88	2 bons/action	0,50	7,50	n.d.	0,40	0,41	-2,44	1,05	0,25
Unigesco inc.	Uni. Wt	30/09/85	31/12/87	2 demi-bons/action	0,25	5,00	75	1,40	1,35	3,70	1,50	0,39
Visway Transport	Visway Wt	14/08/86	30/10/87	Un bon/action	0,00	7,25	n.d.	0,40	0,69	-42,03	5,25	0,65
Wise (magasins) inc.	Wise Wt	03/02/87	31/12/88	2 bons/action	0,00	5,00	n.d.	0,90	1,00	-10,00	0,00	0,00
Total								112,64	109,59	2,78		

a) Le prix d'acquisition indiqué s'applique à l'achat du demi-bon ou du bon entier, en concordance avec la colonne précédente. b) La déduction REA ne s'applique qu'au coût d'acquisition de l'action, à l'exclusion du coût d'achat du bon de souscription s'il y a lieu. n.d.) Les actions acquises en vertu de bons de souscription émis depuis le dernier budget provincial (1986) donneront droit à la déduction en vigueur au moment de l'exercice.

### PROGRAMMES DE RÉINVESTISSEMENT DE DIVIDENDES ET D'ACHAT D'ACTIONS

Compagnie	Nom dans les pages boursières	Déduction en %	Prochaine émission	Date de versem.	Achat maximum <sup>(a)</sup> \$	Achat minimum \$	Coût d'ach.	Escomp. Réinv.	Prix de l'action			Dividende annuel	Rendement <sup>(b)</sup>	Bénéfice/action	Ratio cours/bénéfice 4 dern. trimestres	52 dernières semaines	
									Fermeture 08-05-87	Semaine précédente	Var. en %					Haut	Bas
Alcan	Alcan Alu	50	15 juin	12 juin	8 000/trim.	100 \$	Note <sup>(c)</sup>	non	40,75	37,50	8,67	0,80	1,97	1,97	20,96	41,38	25,50
Bell Canada (Entrepr.)	BCE	50	19 mai	15 mai	20 000/exerc.	aucun	Note <sup>(c)</sup>	5 %	41,50	41,13	0,90	2,40	5,78	3,83	10,92	43,63	34,75
Banque de Mtl	Bque Mtl	50	29 mai	22 mai	40 000/exerc.	aucun	Note <sup>(c)</sup>	5 %	33,88	34,75	-2,50	2,00	5,90	3,59	9,46	39,13	29,63
BNC	Bque Nat	50	29 mai	28 mai	5 000/trim.	1 000 \$	Note <sup>(c)</sup>	5 %	14,88	14,75	0,88	0,56	3,76	1,65	9,02	18,13	12,13
B Royale	Bque Royale	50	22 mai	21 mai	7 500/trim.	300\$/trim.	Note <sup>(c)</sup>	5 %	33,63	34,63	-2,89	2,00	5,95	3,74	8,99	39,38	30,75
Canadien Pacifique	C.P. Ltée	50	28 mai	27 mai	40 000/exerc.	aucun	Note <sup>(c)</sup>	5 %	25,13	23,88	5,23	0,48	1,91	0,50	24,16	29,50	13,75
Dominion Textiles	Domttx	50	21 mai	20 mai	4 000/trim.	aucun	Note <sup>(c)</sup>	5 %	21,63	20,25	6,81	0,48	2,22	0,56	15,79	23,63	16,50
Domtar	Domtar	50	15 juin	12 juin	4 000/trim.	50\$/trim.	Note <sup>(c)</sup>	non	20,38	20,75	-1,78	0,50	2,45	1,50	12,58	25,50	14,32
Total									231,78	227,64	1,82						

a) Maximum d'investissement accepté par l'émetteur; pour 1986, on ne peut toutefois inclure dans son REA une tranche de plus de 2 000 \$ déductible à 50 %.  
 b) Le rendement représente la valeur du dividende exprimée en pourcentage du cours des actions.  
 c) Moyenne de fermeture aux Bourses de Montréal, Toronto et New York pour les 5 jours ouvrables précédant les dates d'émission ou de versement des dividendes.  
 d) Moyenne calculée comme ci-dessus mais en n'utilisant que les cours des Bourses de Montréal et de Toronto.  
 e) Les dividendes sont versés en devises US; pour calculer le rendement, nous l'avons converti en devises canadiennes.  
 f) Fractionnement des actions à deux pour une en 1987.

Ce tableau est protégé par des droits d'auteur. Toute reproduction totale ou partielle, est interdite sans le consentement écrit du journal LES AFFAIRES.  
 Publications Les Affaires inc. 1986.



# PARLONS D'ARGENT

Le premier bulletin de nouvelles économiques à la radio de Montréal

## AVEC ANDRÉ HAINS

Tous les matins à 8h40 avec Michel Beaudry

Du lundi au vendredi à 17h25

Le premier véritable bulletin de nouvelles consacré à l'économie et à la finance. On y traite de la Bourse, des REA, de transactions majeures. De plus, les conseils pratiques en matière de finances personnelles et familiales fusent.

# CJMS 128

RADIO AM STÉRÉO

## PLACEMENT EN BREF

### RÉGIME D'ÉPARGNE-ACTIONS DU QUÉBEC

#### SOCIÉTÉS D'EXPLORATION MINIÈRE

Compagnie	Nom dans les pages boursières	Catégorie d'actions	Date du visa (c)	Dédution en %	Montant de l'émission	Prix de l'action			Variation en %	52 dernières semaines	
						Prix à l'émis.	Fermeture			Haut	Bas
							08-05-87	sem. préc.			
Augmitto Explor. 85	Augmitto	Ordin.	19/09/85	150	0,6MS	1,50	2,20	2,30	-4,35	2,55	0,75
Augmitto Explor. 86	Augmitto	Ordin.	17/09/86	100	0,5MS	1,25	2,20	2,30	-4,35	2,55	0,75
Aunore (Ress.)	Aunore	Ordin. (a)	25/04/85	150	1,6MS	3,00	2,55	2,40	6,25	3,15	0,50
Aur (Ress.) inc.	Aur Res.	Ordin.	02/05/86	75	3,3MS (d)	2,40	11,63	11,50	1,13	15,50	2,38
Brosnor (Explo.)	BrosnorEx	Ordin. (a)	30/10/85	100	6,0MS	0,88	0,58	0,59	-1,69	0,84	0,20
D'Or Val (Mines)	D'Or Val	Ordin.	30/11/84	150	2,2MS	1,50	5,13	5,13	0,00	6,63	1,90
Eider (Ress.) inc. *	Eide.A	Ordin.cat.A	07/05/85	100	0,1MS	0,70	0,69	0,65	6,15	1,02	0,46
J.A.G. (Mines) *	JAG Mine	Ordin.	28/12/84	100	0,5MS	1,60	0,36	0,37	-2,70	0,47	0,18
La Pause (Ress.) *	La Pause	Ordin. (a)	22/10/85	100	0,5MS (d)	0,70	0,22	0,23	-4,35	0,62	0,17
Maufort (Ress.) *	Maufort	Ordin. (a)	19/10/84	100	1,0MS	1,00	1,16	1,37	-15,33	1,45	0,50
Maufort (Ress.) 86	Maufort	Ordin. (a)	18/08/86	n.d.	1,1MS (d)	0,75	1,16	1,37	-15,33	1,45	0,50
Normétal (Expl.) *	Normétal	Ordin. (a)	06/05/86	75	0,1MS (d)	0,90	0,60	0,64	-6,25	1,00	0,30
Yorbeau (Ress.)	Yorbeau	Ordin.	15/07/85	150	2,2MS	0,70	0,86	0,84	2,38	0,95	0,55
Yorbeau (Ress.) 86	Yorbeau	Ordin.	15/07/85	150	2,2MS	0,70	0,86	0,84	2,38	0,95	0,55
<b>Total</b>						<b>17,58</b>	<b>30,20</b>	<b>30,53</b>	<b>-1,08</b>		

#### BONS DE SOUSCRIPTION DES SOCIÉTÉS MINIÈRES

Compagnie	Nom dans les pages boursières	Date d'échéance	Modalités d'exercice	Prix d'exercice	Dédution en % (b)	Prix du bon de souscription			52 dern. sem.	
						Fermeture 08/05/87	Semaine précédente	Variation en %	Haut	Bas
Aunore (Ress.)	Aunore.Wt	30/12/87	Un bon/act.	3,50	100	0,57	0,45	26,67	0,85	0,05
Maufort	MaufortWt	—	—	—	n.d.	0,39	0,48	-18,75	0,53	0,01
Normétal	Normétal.Wt	06/05/87	2 bons/action	1,17	n.d.	0,01	0,01	0,00	0,50	0,01
Yorbeau	Yorb.W	30/09/87	2 demi-bons/act.	1,00	n.d.	0,20	0,21	-4,76	0,33	0,10
<b>Total</b>						<b>1,17</b>	<b>1,15</b>	<b>1,74</b>		

\* Premier appel public à l'épargne.

a) Vendues sous forme d'unités comprenant un bon de souscription.

b) La déduction REA ne s'applique qu'au coût d'acquisition de l'action, à l'exclusion du coût d'achat du bon de souscription, s'il y a lieu.

c) Date du visa du prospectus définitif émis par la Commission des valeurs mobilières.

d) Le montant de l'émission au Québec n'est pas encore disponible.

e) Montant estimé.

Plus de 50 000 produits jusqu'à 40% de réduction. Livré à votre porte.

### TOUS VOS LOGICIELS AU PRIX DE GROS

## SOFT EXPRESS

### LA MEILLEURE COMMANDE

Tous les nouveaux produits disponibles. Logiciels sous DOS, XENIX, APPLE, disques rigides, Modem, imprimantes, etc., accessoires, cartes d'expansion.

\* Garantie du fabricant sur tous les produits.

Produits	Détail	SOFT EXP*	Produits	Détail	SOFT EXP*
<b>BASES DE DONNÉES</b>					
D BASE III -	995\$	588\$	Eureka MS DOS	139\$	81\$
Informis DOS/XENIX	Appeler!		Sidekick MS DOS (fr.)	125\$	85\$
Fox Base -	598\$	498\$	Sidekick Travel	95\$	58\$
Omnia 3 - (fr. ou ang.)	710\$	450\$	Sidekick	95\$	58\$
Omnia 3 - MS DOS	719\$	360\$	Turbo Basic MS DOS	139\$	81\$
Reflex DOS (fr.)	221\$	140\$	Turbo C MS DOS	139\$	81\$
Reflex MS DOS	207\$	117\$	Turbo Pascal (fr.) 3.0	147\$	98\$
VP Info	149\$	105\$	Turbo Tutor (fr.)	59\$	49\$
Windows (fr. ou ang.)			Windows	145\$	99\$
<b>COMPILATEURS</b>					
Chipper	995\$	634\$			
Quicksilver	869\$	550\$			
<b>TRAITEMENTS DE TEXTES</b>					
Éditec	575\$	333\$			
MS Word 3.0 DOS	675\$	420\$			
Secrétaire Personnel	300\$	225\$			
Word Perfect 4.2 (fr.)	739\$	375\$			
XY Write III	675\$	525\$			
<b>CHIFFRIERS</b>					
Excel (fr. ou ang.)	575\$	375\$			
Lotus 1.2.3 (fr. ou ang.)	695\$	494\$			
SCO Professional					
XENIX	1195\$	995\$			
VP Planner	149\$	105\$			
<b>SYSTEMES COMPTABLES</b>					
Accpac		Appeler!			
Avantage (fr.)		Appeler!			
Bedford (ang. ou fr.)	249\$	190\$			
RealWorld		Appeler!			
News Views		Appeler!			

Frais de transport: 4 \$03 pour le Grand Montréal, 6 \$91 à l'extérieur de Montréal.

\* Appelez nous pour vous tenir au courant des prix. Les prix indiqués peuvent changer sans préavis à cause des fluctuations du marché.

**Demandez-nous des produits non listés!**  
Bienvenue aux revendeurs.

Vos courtiers en micro-informatique

## SOFT EXPRESS

C.P. 245, succursale E  
Montréal, Québec H2T 3A7  
**(514) 273-5536**  
**1-800-363-2282**

49 LES AFFAIRES, samedi 16 mai 1987

# 1080 BEAVER HALL

Situés à deux pas du boulevard Dorchester, au cœur du quartier des affaires, nous bénéficions d'une situation géographique privilégiée. L'accès direct au métro Square Victoria nous permet également d'être en contact avec l'ensemble de la ville. Cet édifice moderne et fonctionnel est géré par une équipe de professionnels - la Corporation Première, Québec.

LA CORPORATION PREMIERE, QUÉBEC



Pour renseignements de location:

284-9115



La présente annonce n'apparaît qu'à titre d'information.

Premier appel public à l'épargne

## LA SOCIÉTÉ EN COMMANDITE D'EXPLORATION MINIÈRE Q.M.E. 1987

17 305 000 \$

17 305 parts de 1 000 \$

#### ASPECTS FISCAUX

Les souscripteurs de parts qui sont des particuliers auront droit de réclamer des déductions en 1987 égales à 133% des FEC engagés par la société aux fins de l'impôt sur le revenu. Chaque souscripteur qui est un commanditaire de la société au 31 décembre 1987 pourra également déduire dans le calcul de son revenu aux fins de l'impôt sa part des pertes de la société pour l'année d'imposition 1987.

Souscription minimale: 5 000 \$ payable en trois versements

Geoffrion, Leclerc Inc.

Lévesque, Beaubien Inc.

Avril 1987



# Inflation et taux d'intérêt pourraient encore monter

Un coup d'oeil aux ventes d'automobiles sème la crainte face à l'avenir du dollar US et des taux d'intérêt.

Les Américains achètent à qui mieux mieux les produits étrangers. Cela devient inquiétant. Les producteurs américains d'automobiles en prennent pour leur rhume face aux producteurs japonais. Les statistiques sur les ventes d'automobiles effectuées aux États-Unis à la fin d'avril 1987 le démontrent fort éloquemment.

Les ventes d'automobiles aux États-Unis par General Motors se chiffraient pour les dernières semaines d'avril 1987 par 42 614 unités contre 47 423 unités pour la même période l'an passé. Il s'agit d'une baisse de 10,1 %. Chrysler affichait des ventes de 33 679 unités à la fin d'avril 1987 contre 44 895 pour la période correspondante en 1986, une baisse radicale de 25 %.

Pendant cette baisse du volume des ventes des producteurs américains, les

producteurs japonais ont vu leur volume d'unités vendues durant la période exploser littéralement. Voilà le drame.

Honda vend plus que jamais aux États-Unis. Durant les dernières semaines d'avril 1987, Honda a vendu aux États-Unis 16 285 unités contre 8 325 pour cette même période il y a un an, soit une hausse de 95,6 %.

Nissan a vu pour sa part ses ventes presque quintupler, celles-ci passant de 1 125 unités à la fin d'avril 1986 à 6 365 unités à la fin d'avril 1987.

Pourtant le dollar US a perdu beaucoup de terrain face au yen depuis plus de deux ans. Les Américains doivent par conséquent déboursier beaucoup plus pour acheter une voiture japonaise. Malgré cela, ils achètent encore.

Ils achètent tellement que le premier ministre japonais Yasuhiro Nakasone s'est même permis de dire, lors de sa visite la semaine dernière chez l'oncle Sam, qu'à partir de maintenant toute baisse

subséquente du dollar US par rapport au yen devra être compensée — du moins en partie — par une hausse du prix des automobiles et des autres produits japonais vendus aux États-Unis.

Cette situation ne manquera pas de créer des remous pour les investisseurs obligataires. Elle va nourrir les anticipations inflationnistes. Mais la chose ne s'arrête pas là !

D'abord, cette hausse du prix des produits importés fléchira uniquement lorsque la demande visant ces produits perdra de sa vigueur. La montée des prix des produits importés pourrait durer plusieurs mois avant que les Japonais en ressentent les effets sur leurs ventes.

Secundo, il faut se demander comment les producteurs américains d'automobiles réagiront à ces hausses de prix des voitures japonaises. Ils peuvent profiter de l'occasion pour accaparer une plus grosse part du marché national. Ils peuvent aussi

choisir la voie de la facilité et hausser de concert leurs prix, dans la foulée des fabricants japonais. S'ils choisissent cette seconde avenue, la montée des prix des importations aura un effet à la hausse doublement plus important sur le taux d'inflation aux États-Unis au cours des prochains mois.

D'autres éléments viennent nourrir les anticipations inflationnistes. Le prix du pétrole est définitivement à la hausse. Les pays membres de l'OPEP pensent augmenter leurs prix de référence qui est fixé jusqu'à présent à 18 \$ US le baril.

Tout semble dire que dorénavant les taux seront à la hausse en Amérique du Nord et pour un bon bout de temps. L'investisseur devra donner sa préférence aux obligations de courte échéance s'il veut éviter de perdre des plumes.

CLAUDE CHIASSON

OBLIGATIONS					
Emetteur	Coupon <sup>1)</sup>	Echéance	Prix au 11-05-87	Rendement à échéance <sup>2)</sup>	Variation
<b>CANADA</b>					
Canada	8,00	01-07-90	97 3/4	8,88	+ 3/8
Canada	7,75	01-04-92	95 1/4	8,97	+ 7/8
Canada	8,25	01-03-97	94 3/8	9,09	+ 7/8
Canada	9,50	01-10-01	101 3/8	9,32	+ 1 7/8
Canada	10,25	01-02-04	107 1/4	9,38	+ 1 3/4
Canada	8,50	01-06-11	92 1/4	9,31	+ 1 3/4
<b>PROVINCES</b>					
Hydro-Québec	11,00	06-02-90	103 1/4	9,61	+ 3/8
Hydro-Québec	8,50	10-02-97	93	9,62	+ 1 1/4
Prov. Québec	9,00	02-10-12	89 7/8	10,12	+ 1 7/8
Hydro-Québec	11,25	25-09-08	106,00	10,54	+ 2
Hydro-Ontario	8,00	01-05-92	95 1/4	9,21	+ 1 1/2
Hydro-Ontario	8,50	01-05-97	93 7/8	9,46	+ 1
Hydro-Ontario	10,50	15-01-10	102 1/2	10,21	+ 1 3/4
C.-Britannique	9,75	10-12-90	100 3/4	9,49	+ 2
<b>CORPORATIONS</b>					
Nova	12,00	17-12-90	105,00	10,29	+ 1/2
IMO	12,00	31-03-93	108 1/2	10,04	+ 3/4
Bell	9,45	01-03-11	93 3/4	10,15	+ 1 1/2
<b>MUNICIPALITÉS (Taux au détail)</b>					
Nouvelles émissions municipales	8,50	1 an	100,00	-	-
	8,75	2 ans	100,00	-	-
	9,00	3 ans	100,00	-	-
	9,25	4 ans	100,00	-	-
	9,50	5 ans	9,75	-	-
	10,00	10 ans	9,75	-	-
<b>ÉTATS-UNIS</b>					
U.S. Treasury	6,63	15-05-92	94 1/4	8,02	- 1/4
U.S. Treasury	7,25	15-11-96	92 3/8	8,43	+ 3/8
U.S. Treasury	7,50	15-11-16	85 3/8	8,63	- 3

\* nouvelle émission  
1. intérêt versé semi-annuellement  
2. rendement obtenu lorsque l'obligation est détenue jusqu'à échéance (incluant intérêt et gain ou perte en capital).

Tableau: LES AFFAIRES Source: McNEIL MANTH

## ACHETEZ AU LIEU DE LOUER

Si vous louez votre équipement téléphonique, vous payez définitivement trop cher.



Les Communications GH vous fera sauver temps et argent en vous offrant:

- un système téléphonique à la fine pointe de la technologie parfaitement adapté aux besoins de votre entreprise
- vous réduirez vos coûts
- l'opportunité de devenir propriétaire de votre équipement

Comparez! Les caractéristiques pratiques de l'Ultrakey AT de Communications G.H. en font le système idéal pour la petite entreprise:

- Composition mains libres
- Composition abrégée
- Recomposition automatique du dernier numéro
- Confidentialité des appels téléphoniques
- Appel conférence
- Intercommunication à voies multiples
- Musique en attente
- Restriction de l'accès à l'interurbain



"ULTRAKEY AT"

COMPAREZ ET ADOPTEZ: "ULTRAKEY AT"



APPELEZ-NOUS MAINTENANT

(514) 340-1616

Un des plus grands distributeurs d'équipements téléphoniques au Canada

Pour plus de renseignements, remplissez ce coupon et retournez-le à LES COMMUNICATIONS G.H. 8360 Bougainville, Montréal, Qué. H4P 2G1 ou téléphonez au (514) 340-1616

Nom: \_\_\_\_\_  
 Adresse: \_\_\_\_\_  
 Tél.: \_\_\_\_\_ Code postal: \_\_\_\_\_

## PREMIER APPEL PUBLIC À L'ÉPARGNE

Cette annonce ne doit pas être considérée comme une offre au public des titres mentionnés. Une telle offre sera faite par voie de prospectus, copies duquel peuvent être obtenues du courtier mentionné.

## SOCIÉTÉ EN COMMANDITE PLACE VALENCIA

# 950 000\$

Prix de souscription 1 000\$ la part  
 Souscription minimale: 10 000\$ (10 parts)  
 (OFFERT PAR PROSPECTUS SEULEMENT)

## ✓ RENTABLE AVANT TOUT

Investir dans l'immobilier commercial de qualité c'est s'assurer la plus sûre protection du capital. La Société en Commandite Place Valencia vous offre:

- Rentabilité à l'achat
- Construction de qualité
- Site de choix
- Prix et financement avantageux



LES PRODUITS FINANCIERS SOGECAR INC.

**MONTRÉAL** France Lafortune (514) 875-5755  
**SAINT-LAURENT** Jacques Alarie (514) 744-8087  
**SHERBROOKE** T. PlamondonÉmond (819) 564-0388  
**QUÉBEC** Gilles Quinn (418) 652-1155

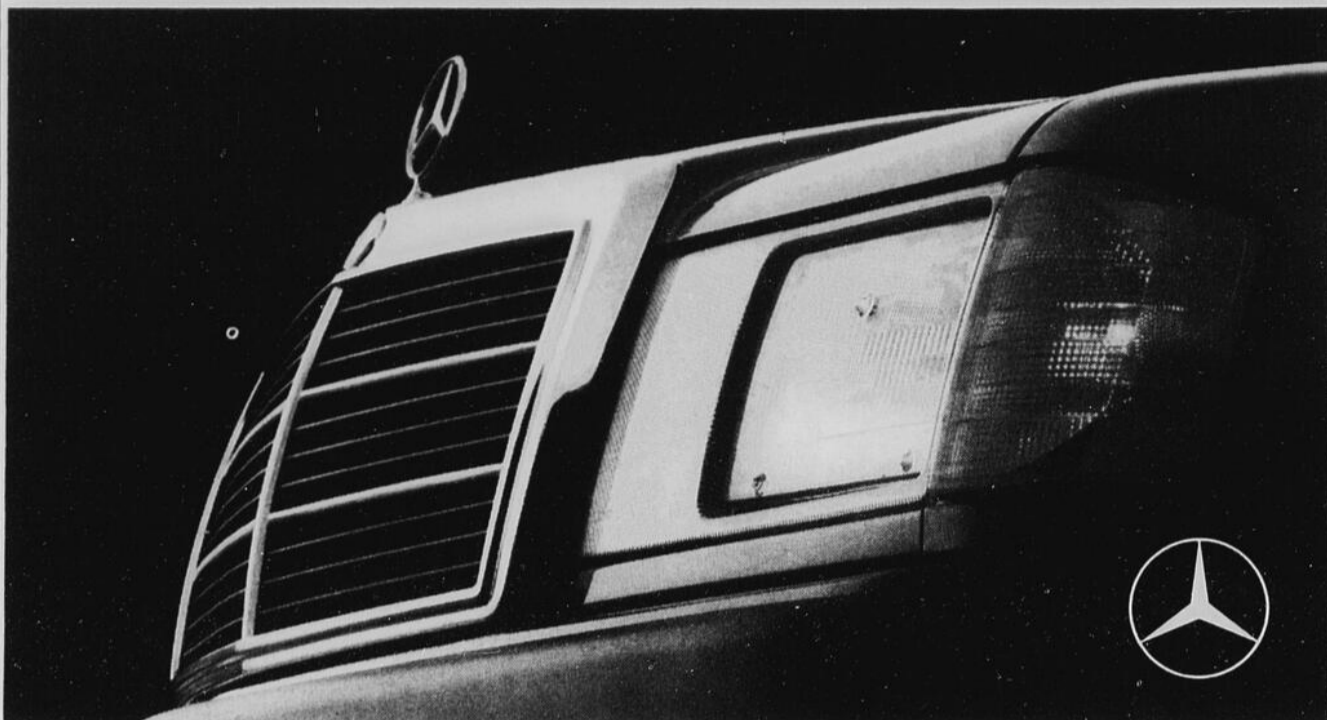


LES PRODUITS FINANCIERS SOGECAR INC.

S.V.P. Faites-moi parvenir l'information pertinente à la Société en Commandite Place Valencia

Nom: \_\_\_\_\_  
 Adresse: \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_  
 CODE \_\_\_\_\_  
 Tél.: Rés. \_\_\_\_\_ Dur. \_\_\_\_\_

505, boul. Dorchester Ouest  
 bureau 510  
 Montréal (Québec) H2Z 1Y7  
 (514) 875-5755



**Garage**  
**Chicoine inc.**

Sortie 138 rte Transcanadienne 680 rue Centre  
Ste-Rosalie St-Hyacinthe, QC J0H 1X0. Tél.: 1-799-5501 ou 464-1491

LE DOYEN DES  
CONCESSIONNAIRES  
MERCEDEZ BENZ  
AU QUÉBEC



## Le cabriolet Jaguar XJ-SC Une satisfaction particulière.

Par-delà ses lignes séduisantes et la puissance enlevante de son moteur 12 cylindres de 5,3 litres à culasse May, le cabriolet Jaguar XJ-SC vous apporte une satisfaction toute particulière.

Avec le pavillon en place, vous pilotez un superbe coupé racé. Ôtez les panneaux du pavillon et vous voilà en coupé sport découvert.

Son chic européen, son élégance classique de toujours et ses performances nées de la compétition font du cabriolet Jaguar XJ-SC une réussite exceptionnelle.

Téléphonez aujourd'hui même pour en faire l'essai routier.



**Montréal:**  
**Automobiles Élégante**  
4747, est Jean-Talon  
St-Léonard, Qué.  
(514)374-6550

**Montréal:**  
**Les Moteurs Décarie**  
55, rue Gince  
Ville St-Laurent, Qué.  
(514)334-9910

**Ottawa:**  
**Jaguar of Ottawa**  
1450 ch. Merivale  
Nepean, Ontario  
(613)723-0300

En plus des concessionnaires indiqués ici, Jaguar dispose d'un réseau national d'autres professionnels de la vente et du service après-vente.

## C'est le temps de réinvestir à la bourse

La moyenne des conseillers professionnels américains recommandent de conserver 70 % du capital en espèces (dépôts à terme de 30, 60 ou 90 jours). C'est habituellement le temps de faire exactement le contraire. Pour la simple et bonne raison que les gurus ont habituellement tort lorsqu'il y a parmi eux une telle unanimité.

C'est ce qui se dégage d'une analyse récente effectuée par l'**Institute for Econometric Research** de Fort Lauderdale dans sa plus récente livraison de la revue *Market Logic* (n° 293, 1er mai 1987). Selon le même organisme, la récente baisse de 7 % des indices boursiers américains n'a pas modifié la tendance de fond.

"Nous croyons que la tendance haussière est toujours intacte et qu'en moyenne les indices boursiers se retrouveront entre des niveaux de 20 à 25 % plus élevés d'ici à un an", affirment les analystes de Fort Lauderdale.

### Stratégie

Compte tenu du fait que le marché actuel affiche une forte progression depuis maintenant plus de cinq ans, que le rapport cours-bénéfices se fait élevé (20 fois les profits par action des 12 derniers mois) et que les rendements sont bas (2,44 % au Canada), l'Institut recommande toutefois un maintien de 20 % de liquidités.

Nous maintenons depuis quelques semaines plus de 50 % du capital

sous forme de dépôts à terme de 30 jours auprès du **Crédit industriel Desjardins** (7 %). Nous anticipons un rajustement beaucoup plus prononcé des prix boursiers (entre 15 et 20 %) tant au Canada qu'aux États-Unis.

En fait, l'indice **Dow Jones** a repris 80 % des pertes essuyées en avril, pendant que le marché canadien, en grande partie à cause des ressources naturelles, a effacé plus de 86 % du repli du mois dernier.

Après avoir atteint un sommet de 3 881 le 6 avril 1987 (2 405 pour le Dow), l'indice de la **Bourse de Toronto** touchait le plancher de 3 658 le 27 avril 1987 (2 230 pour le Dow), pour rebondir au niveau actuel de 3 837 (2 358 pour le Dow).

Nous ne ferons pas de changements dans l'immédiat, mais cela ne saurait tarder. Voici quelques titres que nous surveillons de plus près : **Consolidated-Bathurst** (18,50 \$), **CB Pak** (20,25 \$), **Amca** (11,50 \$) et **Bombardier** (25,75 \$).

**GEORGES  
GRATTON**



Georges Gratton est courtier chez Geoffrion Leclerc.

## ÉDITION

MISE EN PAGE  
et  
IMPRESSION AU LASER

Directement à partir de votre **TRAITEMENT DE TEXTE** ou de vos manuscrits.

Pour des documents tels:

- \* Manuels techniques
- \* Brochures publicitaires
- \* "Newsletters"
- \* listes de prix
- \* livres
- \* Et autres...

Digitalisation d'image.  
Service de 24 heures disponible.

**871-8013**

**Les Graphiques BUSCOM Inc**  
555 QUÉST, BOUL. DORCHESTER, BUR. 1950,  
MONTREAL, H2Z 1B1

# Les bénéficiaires des sociétés : plus 30 % au premier trimestre

Les profits des sociétés canadiennes réalisés au cours des trois premiers trimestres de cette année ont augmenté de 30 % par rapport à la même période de 1986. En outre, cette croissance s'étend à la plupart des industries. Tel est le résultat d'une recherche menée par le quotidien torontois *The Globe and Mail*.

L'enquête auprès de 160 compagnies canadiennes a aussi montré qu'aux quatre derniers trimestres les bénéfices des sociétés ont crû de 14 % par rapport à la période correspondante de l'année dernière.

Ces résultats très positifs viennent confirmer la "sagesse" du marché boursier comme indicateur précurseur de la performance de l'économie. Depuis le début de 1987, la plupart des indices composés des parquets boursiers nord-américains ont bondi de plus de 20 %, reflétant les prévisions de résultats meilleurs.

Les conclusions de l'enquête du quotidien anglophone démontrent donc que les investisseurs avaient vu juste, en dépit de plusieurs cris alarmistes qui décrivaient la hausse des cours en bourse comme une "folie spéculative". Parmi les secteurs dont la croissance des profits se démarque plus particulièrement, on compte celui des ressources naturelles ; les sociétés de ce secteur ont enregistré des

hausse de bénéfices de 78,4 % au premier trimestre.

Les compagnies qui produisent des métaux précieux ont vu leurs profits croître de 49,6 % alors que les producteurs de métaux de base ont multiplié leur rentabilité par 700 % au cours de la même période.

À la bourse, ce sont les titres aurifères qui ont connu la meilleure performance avec un gain de 79,3 %, telle que mesurée par le sous-indice or et argent de la **Bourse de Toronto**. Sur le même parquet, les titres des mines et métaux ont gagné 50 % depuis le 31 décembre 1986.

Par ailleurs, les compagnies actives dans le secteur des produits de consommation ont publié au premier trimestre des bénéfices supérieurs de 84,5 % à ceux du même trimestre en 1986. Lors des quatre derniers trimestres, la croissance des profits de ces compagnies est de 16,1 %. À la bourse, ce secteur a gagné 12,5 % depuis le début de l'année.

Un seul secteur a vu sa rentabilité diminuer au premier trimestre et il s'agit des compagnies de gestion. Ces sociétés diversifiées ont vu leurs bénéfices diminuer de 5,5 % au premier trimestre. Ce secteur a gagné 34,5 % depuis janvier à la Bourse de Toronto.

La plupart des secteurs et indices boursiers ont réalisé une performance positive au cours de la semaine terminée le 8 mai dernier. Les indices comme le TSE 300, l'indice new-yorkais **Dow Jones** de 30 titres industriels et le **XXM** de la **Bourse de Montréal** ont tous grimpé.

Le TSE 300 a pris 109,58 points, pour un gain de 2,9 %. L'indice **XXM** a avancé de 58,45 points, soit une progression de 3,1 %, et le **Dow Jones** gagnait 1,9 %, une appréciation de près de 42 points à 2 322,30.

À Toronto les titres pétroliers ont sursauté de 12,2 % avec un gain de 465,44 points en une seule semaine. Ces compagnies ont profité de la robustesse des cours pétroliers. A New York, le prix du baril de pétrole texan a progressé de 0,43 \$ US à 19,26 \$ US, un gain de 2,2 %.

La performance des mines et métaux a surpassé celle des aurifères : une appréciation de 9 % à Toronto et de 8 % à Montréal. Cela se compare à un gain de 4,1 % pour le secteur or et argent à la Bourse de Toronto.

Ce comportement reluisant du secteur mines et métaux s'explique par la poursuite du mouvement haussier des prix des métaux de base. Par exemple, le prix d'une livre de cuivre à New York a gagné 3,65 cents US pour termi-

ner la semaine à 0,6645 \$ US la livre. Le prix de l'aluminium a grimpé à New York de près de trois cents US la livre.

Par ailleurs, les métaux précieux ont réservé aux investisseurs une performance inégale : l'or en baisse, et l'argent et le platine en hausse. En effet, le prix de l'once d'or à New York a baissé de 2,30 \$ US pour clôturer la semaine à 454,80 \$ US. Par contre, le prix de l'once d'argent a grimpé de 0,12 \$ US à 8,28 \$ US alors que le platine terminait la semaine à 609,10 \$ US pour un gain de 2,60 \$ US l'once.

Outre le secteur de la haute technologie qui a connu un faible repli, le seul secteur qui a reculé à la Bourse de Toronto a été celui comprenant les titres bancaires et financiers. Le sous-indice des services financiers a perdu 18,42 points, soit une perte de 0,7 %. A Montréal, le sous-indice des banques a lui aussi chuté, de 28,14 points, pour un recul de 1,7 %.

Les titres bancaires connaissent des problèmes dans l'environnement actuel, dominé par des craintes de hausses des taux d'intérêt. Par contre, la solidité des prix pétroliers et des matières premières demeure un aspect positif pour les banques canadiennes.

**BERNARD MOONEY**

## INDICES BOURSISERS

	Ferm. 08-05-87	Var. en 1 semaine	Ratio Cours/bén.	1987	
				Haut	Bas
<b>BOURSE DE MONTRÉAL</b>					
<b>XXM</b>	1896,15	58,45	16,92	1935,03	1534,31
Banques	1599,86	- 28,14	9,19	1798,83	1503,02
Mines et métaux	1765,40	131,86	59,19	1765,40	1232,00
Pétrole et gaz	1817,72	157,77	34,45	1817,72	1316,52
Prod. Forestiers	3233,83	- 4,19	15,69	3659,05	2299,60
Prod. industriels	1487,47	72,22	158,67	1582,57	1196,90
Serv. public	1559,16	2,68	14,00	1623,59	1389,10
<b>BOURSE DE TORONTO</b>					
<b>TSE 300</b>	3818,11	109,58	20,75	3897,10	3058,70
Mines et métaux	2939,69	243,71	59,01	2956,47	1979,16
Or et argent	9276,19	368,50	70,67	9880,25	5331,01
Pétrole et gaz	4280,384	465,44	n.d.	4285,31	3038,26
Pâtes et papiers	5011,82	21,50	16,75	5712,65	3652,42
Produits de consommation	5349,40	81,11	16,60	5700,14	3736,77
Prod. industriels	2318,95	43,03	28,02	2447,81	1944,28
Immeubles et construction	13295,22	298,57	32,88	13883,05	11054,18
Transport	8988,87	606,05	29,91	9121,91	5966,56
Pipeline	2863,88	50,39	17,52	3054,59	2232,48
Services publics	2913,72	18,36	11,11	3052,46	2635,22
Communications	6659,41	48,69	24,80	7274,50	6071,71
Commerce	3753,03	10,87	17,74	4036,95	3320,40
Serv. financiers	2508,88	- 18,42	10,48	2720,94	2315,00
Sociétés de gestion	5798,22	250,62	25,47	5973,79	4312,63
Haute Technologie	1017,66	- 2,31	32,01	1093,45	837,63
<b>NEW YORK</b>					
<b>DJ. 30 ind.</b>	2322,30	41,90	20,1	2405,14	1755,20
DJ. transport	957,38	40,93	57,8	964,94	709,13
DJ. serv. publ.	205,49	3,30	14,7	227,83	179,63
DJ. 65 actions	868,83	- 21,32	---	893,21	682,86
NYSE, composé	165,49	2,85	---	170,20	128,93
Amex	334,02	8,85	---	340,46	249,26
S & P 500	293,37	5,34	19,48	300,41	223,79
NASDAQ	423,17	4,73	---	437,36	343,60
	Ferm. 08-05-87	Ferm. 01-05-87	Var. en 1 sem.	1987 Haut Bas	
<b>DOLLAR CANADIEN</b>					
New York en \$US	74,83	74,54	0,29	76,70	69,13
<b>L'OR</b>					
New York en \$US	454,25	456,75	- 2,50	462,25	326,30
<b>L'ARGENT</b>					
Londres en \$US	8,19	7,93	0,26	9,13	4,90

## NOUVELLES ÉTRANGÈRES

### Pertes importantes pour Pechiney

La société française **Pechiney**, qui est un des actionnaires d'**Aluminerie de Bécancour**, vient de divulguer une perte nette de 100 M\$ en 1986.

Pechiney, qui est une société d'État, sera privatisée d'ici à deux ans. L'entreprise attribue cette perte au projet de Bécancour, à une restructuration corporative et au déclin du dollar canadien.

Rappelons que Pechiney a été sévèrement critiquée en France pour avoir construit une aluminerie au Québec alors que la société fermait certaines de ses installations en Europe.

### Baisse de la production de blé australien

L'Australie prévoit réduire sa production de blé de 16 % en 1987-88. Même avec cette baisse, la récolte de blé est estimée à 14 millions de tonnes mé-

triques.

Le ministère australien de l'Agriculture cite une baisse de l'ensemencement causée par les prix à la baisse de cette denrée pour expliquer ce résultat. Auparavant, l'Australie se classait régulièrement troisième ou quatrième parmi les pays producteurs après les États-Unis et le Canada et au même niveau que la communauté européenne.

### Rolls-Royce

Plus de 1,25 M de citoyens britanniques ont fait une demande dans le but d'acheter des actions de **Rolls-Royce PLC**, le fabricant de moteurs d'avions.

Cet accueil chaleureux face au dernier exercice de privatisation du gouvernement Thatcher n'a pas été terni par les avertissements répétés des analystes financiers qui considèrent que **Rolls-Royce PLC** est un investissement très risqué.

L'action de **Rolls-Royce**

PLC a été mise en vente à 3,82 \$. Notons que le fabricant de voitures de luxe **Rolls-Royce Motors** est une société indépendante de **Rolls-Royce PLC**.

**Disney en Chine**

**Walt Disney Co.** a accordé une licence de fabrication de jouets pour

la Chine à la société **Universal Matchbox Group** des Bermudes.

Universal Matchbox fabriquera et distribuera des jouets aux effigies des personnages de Disney par le biais d'une coentreprise avec une société de Shanghai.

## APPEL D'OFFRES

### LIQUIDATION/DÉMOLITION

d'une distillerie complète et de son équipement

30 Ste-Marguerite, Beaufort, Qué.  
TÉL: (418) 827-5672 - chantier



(transportable)

UNE VALEUR DE 20 MILLIONSS

Réservoir & mixer en acier inoxydable (idéal pour entreposer eau potable)  
(7) 17 pi. x 20 pi. h. (cap. 28 000 gal.)  
(1) 20 pi. x 24 pi. h. (cap. 48 000 gal.)  
(6) 21 pi. x 23 pi. h. (cap. 50 000 gal.)  
(5) van de tuyaux stainless & équipement  
(25) van d'équipement divers

**ROBERT LAFLEUR ENT. INC.**  
1255 Bowen sud, Sherbrooke, Qué.  
(fin de semaine)

## MALETTO + ASSOCIÉS

offre son troisième

### PROGRAMME DE FORMATION EN ANIMATION ET EN DÉVELOPPEMENT ORGANISATIONNEL

#### CONDITIONS D'ADMISSIBILITÉ

- Avoir 25 ans et plus;
- S'être distingué dans son milieu;
- Posséder les préalables suivants:
  - formation universitaire de base en sciences humaines et de l'expérience dans le domaine ou
  - une expérience jugée pertinente.
- Vouloir augmenter ses capacités comme agent de changement.
- Vouloir faire carrière en animation, formation ou développement organisationnel.

#### CONTENU Quatre (4) volets:

- le développement de la personne
- les groupes de travail
- les systèmes organisationnels
- les processus de changements sociaux

#### FORMAT

Vingt (20) fins de semaine, réparties sur deux ans, au rythme d'une fin de semaine par mois; d'août à juin.

#### Rencontres d'information (en soirée)

- A Montréal le 25 mai 1987
- A Québec le 20 mai 1987

**Maletto & Associés**  
reconnu depuis plus de quinze ans

Renseignements  
**486-6389**

# Malgré divers scandales, la Bourse de Vancouver connaît la meilleure année de son histoire

■ En dépit des pires scandales de son histoire, la **Bourse de Vancouver** atteint cette année de nouveaux sommets et peut se vanter d'une performance supérieure à celles de ses concurrents mieux établis.

Entre le 1er janvier et le 4 mai, l'indice de la Bourse de Vancouver a en effet augmenté de 48 %, une croissance sensiblement plus forte que celle de l'Indice 300 de la **Bourse de Toronto**, en hausse de 22 %, du **Dow Jones**, 21 %, et de l'Indice XXM de la **Bourse de Montréal**, en croissance de 20 %.

Ce faisant, la Bourse de Vancouver a fracassé toutes les marques établies au cours de ses 80 ans d'existence. Le volume des actions transigées a atteint 1,8 milliard d'actions, en hausse de 50 % sur la même période en 1986. La valeur totale de ces ac-

tions, 2,5 milliards de dollars, représente une augmentation de 67 % sur l'année dernière. Enfin, le nouveau capital généré par l'activité boursière à Vancouver s'établit cette année à 337,1 M\$, en hausse de 84 % sur la période correspondante de 1986.

## Scandales

Ces performances sont d'autant plus surprenantes que la Bourse de Vancouver les a réussies en établissant quelques records moins enviés. En janvier par exemple, les responsables de la bourse ont imposé une amende de 100 000 \$, probablement la plus forte dans l'histoire boursière canadienne, au courtier **Dale Ciocchetti** pour avoir truqué le placement initial de l'émission de **International Tillex Enterprises**.

Quelques mois plus tard, les responsables de la

Bourse de Vancouver rayaient Tillex de la liste des actions transigées sur le parquet, un geste qui, à toutes fins utiles, rendait sans valeur 172 M\$ de titres, le plus grand scandale dans l'histoire de ce parquet.

Par ailleurs, en janvier également, la Cour suprême de Colombie-Britannique imposait des peines de sept ans de prison aux promoteurs **Erich Brunnhuber** et **Engelbert Roosen** pour leur participation dans ce qu'il est convenu d'appeler le *krach du vendredi noir*, survenu le 19 octobre 1984.

En dépit de ces scandales, il serait malgré tout simpliste et même erroné de cataloguer la Bourse de Vancouver comme un tripot malfamé. Car il y a beaucoup de gens honnêtes qui font des affaires tout aussi honnêtes sur *Howe Street*, la rue St-Jac-

ques de la côte ouest, et c'est ce qui explique la performance actuelle de la Bourse de Vancouver.

Le dynamisme actuel de la Bourse de Vancouver s'explique aussi par le travail qu'abat son président, **Don Hudson**, depuis qu'il a accédé à ce poste il y a cinq ans. Cet ancien cadre de **CP Air** et **Eatons** a tout fait pour asseoir la crédibilité du parquet de Vancouver, surtout sur les marchés étrangers. Les investisseurs étrangers, américains et européens surtout, génèrent maintenant pas loin de 40 % des nouveaux capitaux à la Bourse de Vancouver.

Don Hudson a aussi voulu projeter l'image d'un marché boursier qui, après avoir fait ses classes avec les titres miniers, présente aujourd'hui une image beaucoup plus diversifiée. Près du tiers des actions cotées à la Bourse

de Vancouver font partie de secteurs autres que celui des ressources naturelles, soit dans les secteurs industriel, financier et de haute technologie.

La Bourse de Vancouver n'en demeure pas moins un marché essentiellement aurifère. Il faut bien admettre, à ce chapitre, que le cours de l'or lui a été bénéfique ces derniers temps. En effet, l'or, qui se transigeait sous la barre des 400 \$ US l'année dernière, a grimpé depuis à 450 \$ US ce qui a stimulé l'exploration minière et rentabilisé bon nombre de propriétés marginales.

Bien sûr, les succès de la Bourse de Vancouver sont aussi imputables au programme des actions accréditives, dont les importants avantages fiscaux incitent les investisseurs à financer les activités d'exploration de compagnies minières. L'exemption

dont jouissent les gains de capital a également contribué au climat actuel d'euphorie.

Résultat, tout le monde y trouve son compte. Les investisseurs ont un choix plus vaste et de meilleure qualité, les courtiers voient grimper leurs commissions, dont certaines dépassent le demi-million de dollars par année, et les profits accrus de la Bourse de Vancouver elle-même, qui tombent dans des coffres déjà bien garnis, lui permettront de financer sa transition prochaine vers un parquet complètement automatisé.

## DAVID

### BAINES



David Baines est chroniqueur financier au journal *The Province* de Vancouver.

## Michel Gaucher lit le Globe...



**...pour une meilleure vue sur le monde des affaires!**

SOFATI Ltée est une des plus importantes compagnies de construction canadiennes à l'étranger; elle vend des projets clés en main dans les pays en voie de développement. Depuis sa fondation en 1978, Sofati a vu son chiffre d'affaires augmenter de façon impressionnante, accumulant pour près de 500 millions \$ de contrats.

Le président de Sofati, Michel Gaucher, entrepreneur québécois bien connu, est aussi président de SOCANAV, une compagnie de transports maritimes qui a le plus haut taux de croissance dans son domaine, au Canada.

Michel Gaucher dirige avec dynamisme ces deux entreprises. Les activités internationales de Sofati et de Socanav sont une des raisons pourquoi Michel Gaucher lit le *Globe and Mail* et sa section **Report on Business**.

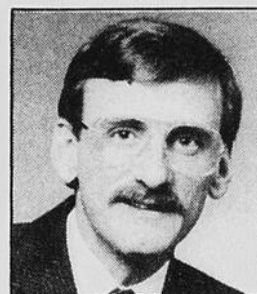
«Je dirais que le *Globe and Mail* est peut-être la source d'informations quotidiennes la plus régulière pour moi; c'est sans doute le quotidien qui a la couverture la plus globale en ce qui touche le monde économique.»

«La section **Report on Business** me donne de l'information utile, en ce sens que la plupart des articles de fond permettent une analyse assez détaillée des transactions dans le domaine des affaires.»

«C'est assez difficile de se passer du *Globe* parce que c'est vraiment une fenêtre, sur des secteurs économiques très diversifiés et sur des activités économiques dans des secteurs géographiques, qui transcende une simple vision québécoise et canadienne.»

Abonnez-vous en composant le (514) 845-0263

## Nomination



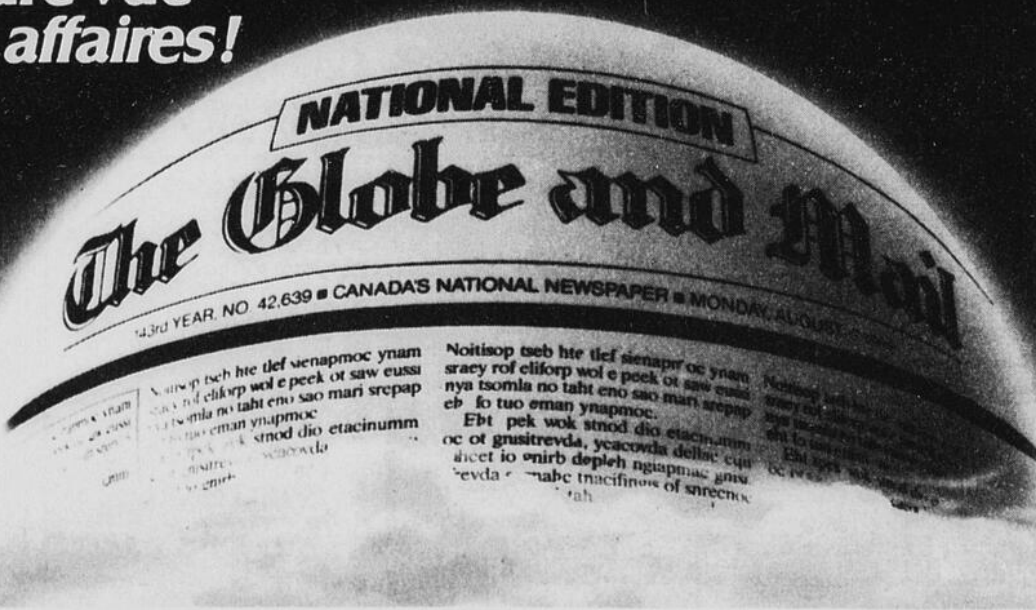
### Michel Clair

Monsieur Roger Pedneault, président du Conseil d'administration de l'Association des centres d'accueil du Québec (A.C.A.Q.), est heureux d'annoncer la nomination de Monsieur Michel Clair au poste de directeur général de cette association.

Monsieur Clair est avocat et a enseigné le droit et la criminologie. Au cours des dix dernières années, il a occupé diverses fonctions de premier plan dans l'administration publique québécoise.

L'A.C.A.Q. regroupe près de quatre cents centres d'accueil d'hébergement et de réadaptation. Elle représente ainsi le plus grand nombre d'établissements du réseau des services sociaux et de santé du Québec. Ces établissements offrent des services aux personnes âgées, aux personnes ayant une déficience physique ou intellectuelle, aux jeunes mésadaptés socio-affectifs, aux alcooliques et toxicomanes, et aux mères en difficulté d'adaptation.

**De plus en plus de gens d'affaires d'ici lisent le *Globe and Mail***



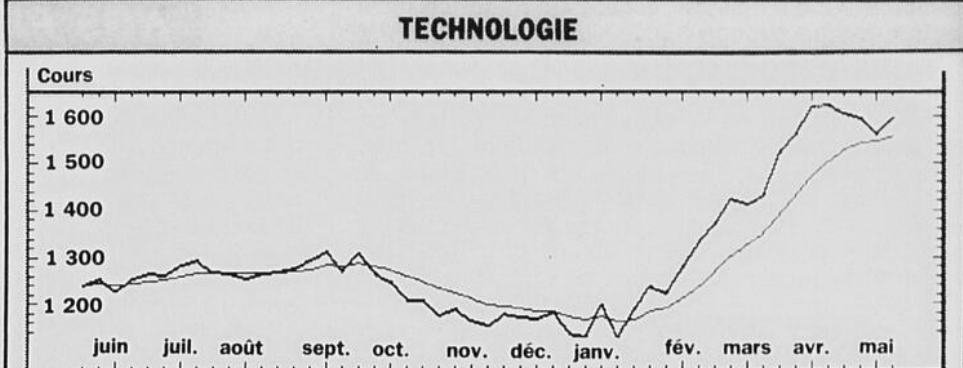
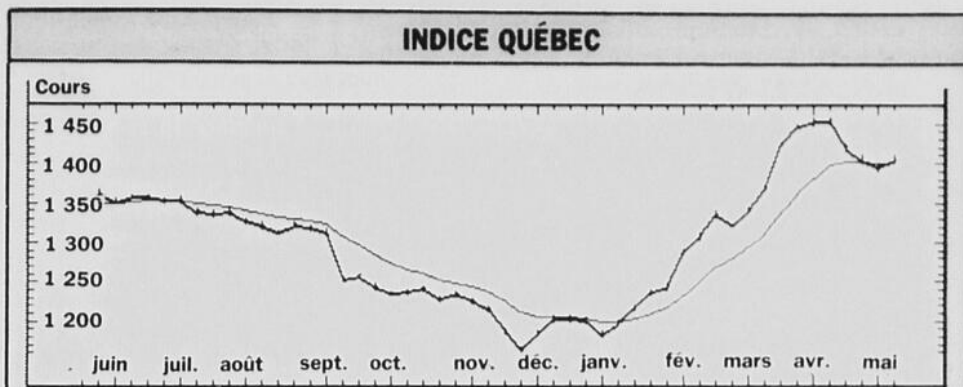
# Technologie : hausse de plus de 2 %

La performance de la Bourse de Montréal, à l'image des autres parquets boursiers, a connu une semaine inégale. Alors que l'Indice Québec ne progressait pratiquement pas et que deux sous-indices reculaient, le secteur technologie a volé la vedette avec un bond de 2,4 % au cours de la semaine terminée le 8 mai 1987.

Ne profitant pas de l'impact fortement positif des compagnies productrices de ressources naturelles, l'Indice Québec n'a gagné que 4,90 points à 1 403,57. L'Indice Québec est l'indice composé mesurant parmi les Indices Deragon Langlois-LES AFFAIRES le comportement des titres québécois à la Bourse de Montréal. Il ne s'agit que d'un gain de 0,3 %, soit environ 10 fois inférieur à ceux des indices XXM de la Bourse de Montréal et TSE 300 de la Bourse de Toronto.

Même si cette hausse est minime, graphiquement elle pourrait s'avérer importante. En effet, on observe sur le graphique ci-contre de l'Indice Québec un tracé qui ressemble étrangement à ce que les techniciens appellent un double bas. Tout cela pourrait signifier la reprise de la tendance à la hausse de cet indice, en route peut-être vers de nouveaux sommets.

Le grand gagnant sur le parquet boursier la semaine



Courbe fine : moyenne mobile de huit semaines  
Courbe grasse : valeur de l'indice

Une moyenne mobile hebdomadaire est une moyenne arithmétique des fermetures hebdomadaires d'une période donnée. Par exemple, une moyenne mobile de huit semaines (40 jours) est calculée en additionnant les fermetures des huit semaines. La moyenne est dite mobile parce qu'à chaque semaine on ajoute la plus récente donnée tout en soustrayant la plus ancienne. C'est un outil d'analyse technique qui permet d'indiquer des changements de tendance.

Source : Deragon Langlois

ne dernière a sans contredit été le sous-indice incluant les titres de technologie avec une hausse de 38,41 points à 1 599,24 pour un gain de 2,4 %. Cette performance des titres technologiques québécois a surpassé de beaucoup celle des titres ins-

crits à la Bourse de Toronto composant le sous-indice haute technologie. Ces derniers ont en fait reculé de 0,2 % dans la même période.

### Déception : commerce

Sur le graphique ci-contre, on observe que ce

mouvement haussier est survenu tout juste après une faible correction de trois semaines. Ce mouvement de repli a fait chuter le sous-indice technologie tout de près de sa moyenne mobile de huit semaines. C'est à partir de ce niveau de soutien que la

INDICES DERAGON LANGLOIS - LES AFFAIRES				
	Ferm. 01-05-87	Var. en 1 semaine	1987	
			Haut	Bas
Indice Québec	1403,57	4,90	1455,33	1184,67
Consommation	1005,18	11,71	1018,33	910,82
Industriel	1773,95	10,37	1801,69	1417,23
Finance	1416,38	2,41	1536,10	1344,55
Pâtes et papiers	1713,47	- 9,71	1955,51	1442,16
Technologie	1599,24	38,41	1628,59	1123,77
Commerce	1148,79	- 19,28	1204,04	1020,60
Média-communication	1469,00	10,74	1602,31	1367,46

Base : 1 000, le 3 janvier 1986

N.D.L.R. Créés par Deragon Langlois, les indices boursiers Deragon Langlois-LES AFFAIRES comprennent un indice général, appelé Indice Québec, qui regroupe 150 actions québécoises et sept sous-indices sectoriels. Ils ont été créés dans le but de comparer l'évolution des actions des compagnies québécoises oeuvrant dans sept secteurs d'activités avec l'évolution des compagnies canadiennes oeuvrant dans les mêmes secteurs (sous-indices de la Bourse de Toronto).

hausse est survenue la semaine dernière.

L'autre sous-indice qui s'est distingué a été celui des produits de consommation avec un gain de 11,71 points, pour une progression hebdomadaire de 1,1 %. À Toronto, ce secteur qui a gagné 1,5 % semble repartir à la hausse après un certain mouvement de repli de quelques semaines. Toutefois, la progression de ces titres a été inférieure à celle du marché dans son ensemble depuis le début de l'année. Il est donc préférable d'attendre encore avant de

crier que la tendance est définitivement à la hausse.

Il faut mentionner le sous-indice commerce qui représente certes une déception. Après un mouvement à la hausse la semaine dernière qui avait suscité des espoirs de reprise de la tendance à la hausse, voilà que ce secteur rechute. En effet, les titres composant ce sous-indice ont reculé de 19,28 points à 1 148,79, pour une glissade de 1,6 %.

**BERNARD MOONEY**

Cette annonce paraît à titre documentaire seulement.

## INVESTISSEMENTS DUMÉZ I INC.

(société détenue à 70% par Dumez S.A. de France et à 30% par Unicorp Canada Corporation)

s'est portée acquéreur de 94,4%

de

## WESTBURNE INTERNATIONAL INDUSTRIES LTD.

pour

**248 500 000 \$**

Le soussigné, à titre de conseiller financier auprès de l'acheteur, a prêté son assistance lors des négociations et a agi comme courtier gérant de l'offre.

**RICHARDSON GREENSHIELDS**

Mars 1987

Cette annonce paraît à titre documentaire seulement.

## MARINE INDUSTRIE LIMITÉE

(société détenue à 65% par Société Générale de Financement et à 35% par Alsthom-Atlantique S.A. de France)

s'est portée acquéreur de

VERSATILE DAVIE INC. (Lauzon)

VERSATILE VICKERS INC. (Montréal)

VERSATILE SYSTEMS ENGINEERING LTD. (Ottawa)

Le soussigné a agi comme conseiller financier auprès de l'acheteur et a prêté son assistance lors des négociations.

**RICHARDSON GREENSHIELDS**

Janvier 1987

# NOS GAGNANTS ET NOS PERDANTS

LES AFFAIRES, samedi 16 mai 1987

## La CDC vendra son bloc de 25 % de CDC Life

N.D.L.R. Nous publions sous cette rubrique les noms d'actions dont les prix ont varié de façon sensible au cours de la semaine précédant celle où nous mettons sous presse.

### NOS GAGNANTS

**La Vérendrye : + 0,70 \$ (40 %) à 2,45 \$**

La Corporation de gestion La Vérendrye a conclu une entente en vue de vendre sa filiale Groupe Brazeau Transport à Transport Cabano d'Anjou.

**Espalau : + 0,95 \$ (27 %) à 4,45 \$**

Cette société de gestion de Val d'Or a acquis une option d'achat de 80 % de Maisons Quebec et de Forage Moderne, deux entreprises de Val d'Or.

**Memotec : + 5,38 \$ (24 %) à 28,25 \$**

Entreprises Bell Canada entend acquérir 3,75 M d'actions ordinaires et 1,52 M d'actions privilégiées ne comportant pas droit de vote, convertibles de Memotec au prix total de 148 M\$. En outre, BCE va acheter 48,5 M\$ de titres de dette convertibles de Memotec. Lorsque les actions privilégiées et les titres de dette seront convertis en actions ordinaires, BCE détendra

33,3 % de Memotec. Le joyau de cette dernière est Télélobe, acquise il y a un mois.

**Tee-Comm : + 1,38 \$ (22 %) à 7,63 \$**

Tee-Comm, un fabricant et distributeur de systèmes de réception de communications par satellites ayant son siège social à Montréal, envisage l'émission de 10 à 20 M\$ d'actions aux États-Unis. Tee-Comm prévoit également inscrire ses actions à une bourse américaine, soit à l'American Stock Exchange, soit sur le Nasdaq. Tee-Comm vient d'acquérir quatre compagnies au Canada et aux États-Unis.

**Can. North West : + 4,50 \$ (25 %) à 22,50 \$**

**Shell Canada : + 6,50 \$ (16 %) à 46,75 \$**

**Imperial Oil : + 6,75 \$ (11 %) à 70,75 \$**

Le prix du pétrole a dépassé les 19 \$ US le baril, ce qui a stimulé les actions de sociétés pétrolières. La reprise boursière a été marquée par un fort accroissement des prix de la plupart des actions du secteur des ressources, ce qui indique peut-être un retour en force des investisseurs étrangers sur le marché canadien après une accalmie et quelques semaines.

**CDC Life : + 3,63 \$ (14 %) à 28,88 \$**

La Corporation de développement du Canada est disposée à vendre son intérêt de 25 % dans CDC Life. Cette dernière a par ailleurs réalisé un bénéfice net de 4,6 M\$, soit 0,21 \$ par action, pour les trois mois terminés le 31 mars dernier, en regard de 2,4 M\$ ou 0,12 \$ l'action pour la même période en 1986. CDC détient **Connaught**, un fabricant de vaccins de Toron-

to, **Bio-Recherche**, un centre de recherche clinique et de tests de médicaments de Montréal et **Laboratoires Nordik**, un fabricant de médicaments de Montréal.

**Belkin : + 2,50 \$ (12 %) à 23,50 \$**

**Paperboard Industries** a porté de 21 \$ à 23,50 \$ son offre d'achat de toutes les actions de **Belkin**. Les deux compagnies d'emballage réunies auront un chiffre d'affaires de 500 M\$.

**Laidlaw B : + 2,88 \$ (11 %) à 30 \$**

Ce transporteur d'écoliers et de déchets émettra le 28 mai 11 M\$ d'unités à 20,75 \$ chacune, ce qui lui rapportera 228 M\$. Chaque unité consiste en une action B ne comportant pas droit de vote et un bon de souscription permettant l'achat d'une action B à 20,75 \$ et exerçable jusqu'au 26 août 1988. Le prix d'émission tient compte du fractionnement prochain des actions de Laidlaw à raison de trois nouvelles pour deux anciennes.

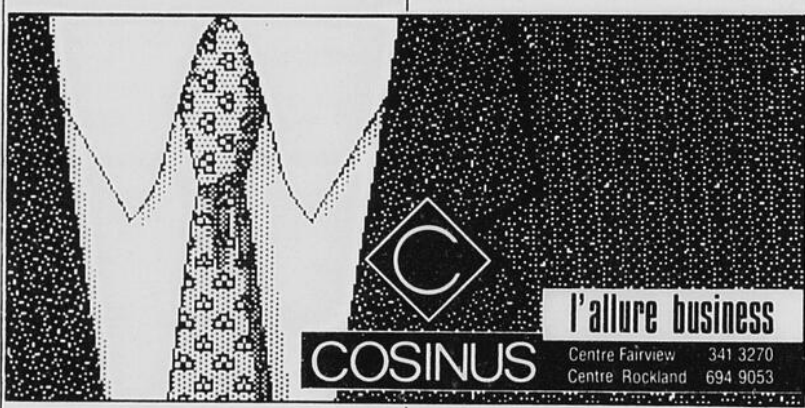
### NOS PERDANTS

**Métro : - 1 \$ (8 %) à 11,25 \$**

Les investisseurs ont pris leur profit à la suite de la forte montée de l'action de **Métro-Richelieu**. Cette dernière a acquis récemment les magasins **Super Carnaval** du Québec, **André Lalonde Sports**, 50 % des **Restaurants Giorgio**, le distributeur de produits pharmaceutiques **Essaim** et quelques distributeurs de viande et d'autres produits alimentaires.

## MONTREAL

1987		1987		1987		1987		
Volume	Haut	Bas	Clôt	Var	Haut	Bas	Haut	
<b>NOTE</b>	Cotes en cents sauf lorsque indiqué \$; f = actions non votantes, à votes limités ou restrictifs; u = titre négocié en dollars US; z = lot irrégulier wt = warrant							
<b>A/B</b>	Abt. Price 25100 536 33 36 +11/4 542 28							
<b>C/D</b>	CAE Ind 402216 511 10 11 + 1/8 513 10 1/8							
<b>E/F</b>	Echo Bay 51100 558 55 55 + 5/8 560 31 3/4							
<b>G/H</b>	Gulf Corp 32500 295 265 280 +10 340 200							
<b>I/J</b>	Ideal M/J 10760 460 425 445 -15 540 400							
<b>K/L</b>	Kaufel A 28015 510 10 10 1/4 + 1/4 512 6							
<b>M/N</b>	M Corp 9310 515 1/4 14 1/4 -1 516 1/4							



(suite à la page 57)

# MONTRÉAL

## 1987

	Volume	Haut	Bas	Clôt.	Var	Haut	Bas
<i>(suite de la page 56)</i>							
MTrustcoB	900	24 1/2	24 1/4	24 1/4	+ 1/4	25 1/2	24 1/2
Moore	40499	532 1/2	31 1/4	32 1/2	+ 1 1/4	556 1/2	22 1/2
Morgan F	2974	515 1/2	14 1/4	14 1/4	-	515 1/2	12 1/4
Mbanc pra	3775	117 1/4	17 1/4	17 1/4	-	518	17 1/4
Multidev A	8100	195	175	185	-10	250	170
Multid Wa	1000	545	45	45	+55	545	40
Multid A	11950	200	195	200	+10	265	190
Multid W	15750	60	60	60	-5	130	56
Multid L	10592	470	440	440	-20	530	440
Muscocho	43343	56 1/2	6 1/2	6 1/2	+ 1/4	58	330
Mux A	65310	57 1/2	6 1/4	6 1/4	- 1/4	59 1/2	340
Nabisco L	3615	33 1/2	33 1/2	33 1/2	-	33 1/2	30 1/2
N Page	110275	59 1/2	17 1/4	17 1/4	-	511	410
Nautilus	61425	213	195	200	-10	295	180
Nautillus W	38137	70	60	65	-5	130	40
Nesbitt A	3350	115 1/2	15 1/4	15 1/4	- 1/4	117 1/2	15 1/4
Neti Tech	29075	340	275	280	-40	5	155
NB Tel p	600	116 1/2	16 1/2	16 1/2	- 1/4	117 1/2	16 1/2
NB TI 1.85	1571	222	22	22	-	222	20 1/2
NfldCap A	1000	111 1/2	11 1/2	11 1/2	-	111 1/2	9 1/2
NfldCap A	7431	102 1/2	21 1/4	21 1/4	- 1/4	102 1/2	18 1/4
Nfld L 4	2000	110 1/2	10 1/2	10 1/2	- 1/4	110 1/2	9 1/4
Nfld L 9.84	771	110 1/2	10 1/2	10 1/2	- 1/2	110 1/2	10
NewTel	4275	118 1/2	18 1/2	18 1/2	- 1/4	119 1/2	12 1/2
NfldT 8.85	1000	120 1/2	20 1/2	20 1/2	-	121 1/2	20 1/2
NfldT 13.5	1000	120 1/2	22 1/2	22 1/2	-	121 1/2	21 1/2
Nrcou	44200	118 1/2	17 1/2	17 1/2	- 1/4	119 1/2	15 1/2
Noranda	241817	530	27 1/2	30	+2 1/2	532 1/2	19 1/2
Noran p	1400	528 1/2	28 1/2	28 1/2	+ 1/4	529 1/2	26 1/2
Noran 7.75	12550	537 1/2	34 1/4	37 1/4	+1 3/4	539 1/2	29 1/4
Noran 7.75	23910	526	27 1/2	25 1/4	- 1/4	526	26 1/4
NoreNen	15956	523 1/2	21 1/2	23 1/2	+2 1/2	523 1/2	15
NorcN 734	9200	530 1/2	28 1/4	30 1/4	+1 1/4	530 1/2	25
NorcN 8.12	4500	526 1/2	26 1/4	26 1/4	-	526 1/2	25 1/4
Nork A	21989	56 1/4	6 1/4	6 1/4	+ 1/4	58 1/2	49 1/2
Normick B	914	56 1/4	6 1/4	6 1/4	+ 1/4	58 1/2	6
NorcanOil	7069	116 1/2	15 1/2	16 1/2	+ 1 1/2	116 1/2	10 1/4
NC Oilstr 7	100	524 1/2	24 1/4	24 1/4	-	524 1/2	20 1/4
NC Oilstr 7	2600	521 1/2	21	21	-	521 1/2	18 1/4
Nor Tel	37894	527 1/2	26 1/2	25 1/2	- 1/4	530 1/2	21 1/4
NorTel cr3	100000	525 1/2	25 1/2	25 1/2	-	525 1/2	25 1/2
Northgate	10251	112 1/2	11 1/2	12 1/2	+ 1/2	112 1/2	6 1/4
Northgate W	10300	485	460	460	-10	512 1/2	27 1/2
Nova A	16500	526	25	26	+1	527 1/2	17 1/4
Nova A 11	343375	58 1/4	8 1/4	8 1/4	+ 1/4	59 1/4	5 1/4
Nova 612	7520	526	25	26	+ 1/4	526 1/4	20 1/4
Nova 12	69075	530 1/2	28 1/2	30 1/4	+ 1/4	531 1/2	24 1/4
Nova 9.121	2700	526 1/2	26 1/4	26 1/4	-	526 1/2	25 1/4
Novoco	90283	113 1/2	13 1/2	13 1/2	- 1/4	115 1/2	12 1/4
Noverlon	124100	539	365	395	+20	400	155

## O/P

Oakwood	13200	300	280	300	+20	440	195
Oakwood A	5125	135	135	135	-	200	91
Oak Pr A	1800	56	5 1/2	6	+ 1/2	57 1/2	320
Ocelot A	100	56 1/4	6 1/4	6 1/4	- 1/4	57 1/2	5 1/4
OCelot B	7800	56 1/4	6 1/4	6 1/4	- 1/4	56 1/4	405
OE INC	12500	112 1/2	12 1/2	12 1/2	-	113 1/2	10
Ogivar	138050	55	475	480	-15	57 1/2	420
Oico A	14500	340	330	335	+10	415	265
Oico W	21050	84	71	83	+7	95	65
OnexCorp	38575	191 1/2	18 1/2	18 1/2	-	192	180
Onyx PeT	9100	345	335	340	-5	350	260
IOsha A	56950	520 1/2	20 1/4	20 1/4	-	523 1/2	18 1/4
Pandn Pt	9400	534 1/2	31 1/4	34 1/4	+3	535 1/2	27 1/4
Pantorama	9000	516 1/2	5	5	-	517 1/2	470
Paperbord	6100	116 1/2	16 1/2	16 1/2	+ 1/2	117 1/2	8 1/2
Prlm A	37300	55 1/2	5 1/2	5 1/2	+ 1/2	57 1/2	8 1/2
Rathonic A	73450	111 1/2	11 1/2	11 1/2	-	112 1/2	8 1/2
R Martin	14300	490	470	490	+10	5	400
Peerless	7470	59	8 1/4	8 1/4	-	59 1/2	8
Perkins P	18716	110 1/2	10 1/2	10 1/2	-	111 1/2	8 1/2
PGF-11	142154	58 1/2	7 1/4	8 1/4	+ 1/2	59 1/2	7
Perry B	14700	440	415	440	+25	495	275
Perry W	17420	165	150	150	-20	210	95
Pet Sun	14300	315	300	300	-	390	160
Pet-sun.wt	11600	140	131	131	-	180	48
PI Sun.srl	7600	320	305	305	-15	400	215
Placer Dv	85709	550 1/2	45 1/2	49 1/2	+3 1/2	551	30 1/2
Placer W	89200	521 1/2	17 1/2	20 1/4	+3	524	7 1/4
Plasibloc	20216	355	330	335	-5	425	250
Poplar	400	250	135	135	-	250	125
Power Cr	721245	118 1/2	17 1/2	18 1/2	+ 1/2	121 1/2	15 1/2
Power Sr86	1100	550	49 1/4	49 1/4	-	552	49 1/4
Power Fin	170835	523	21	22 1/2	+ 1 1/2	525 1/2	20
Prefamb	1300	340	340	340	+15	380	240
Pr. Choix A	5950	55 1/4	5	5	-	55 1/4	220
Promatek	13000	58 1/2	7 1/4	8 1/4	+ 1/2	58 1/2	6 1/4
Proptic	50250	320	305	305	+5	325	205
Provigo	17300	229	196	221	+11	274	187 1/2

## O/R

Que Tel	32657	514 1/2	14 1/4	14 1/4	- 1/4	516	14
QueTel 734	500	519 1/2	19 1/2	19 1/2	-	520 1/2	19 1/2

## 1987

	Volume	Haut	Bas	Clôt.	Var	Haut	Bas
Qebeca	60365	518 1/2	17 1/4	18 1/4	+ 1/4	521 1/4	15 1/4
Quebec B	49070	518 1/2	16 1/2	17 1/4	+ 1/4	519 1/4	12 1/4
Quebec A	60510	400	335	380	-20	515	155
Redpath	7400	514 1/2	14	14	-	515 1/2	12 1/4
Reed Cll	1727	534	32	32	-3 1/2	541 1/2	32
Reilman	1200	527 1/2	27	27	-	528 1/2	25 1/2
Reilman A	4700	524	23	24	-	528 1/2	23 1/2
Reinap	42930	515 1/2	15 1/4	15 1/4	-	519 1/2	12 1/2
Rio Algom	100792	522 1/2	22 1/2	22 1/2	+ 1/4	525 1/2	19 1/4
Robin Infr	27800	540	425	425	-20	450	330
Rogers C A	1594	518 1/2	18	18 1/2	- 1/4	524 1/2	17 1/4
Rogers C B	18618	518 1/2	17 1/4	18 1/4	- 1/4	525 1/2	15 1/4
Rogr Pr A	200	530	30	30	-	537 1/2	28 1/4
Rolind A	9977	516 1/2	15 1/4	16 1/4	- 1/4	519 1/2	15 1/4
Rolland B	5000	524	23	24	-	528 1/2	22 1/2
Ro-na pr 1	1600	59 1/4	9 1/4	9 1/4	- 1/4	61 1/4	9 1/4
Ro-na pr 2	3700	510 1/4	9 1/4	9 1/4	-	511 1/4	9 1/4
Rothman	1400	561	61	61	-	569 1/2	41 1/2
R Piche	4460	290	280	290	-	390	220
R Piche W	11760	50	45	45	-5	75	20
RvEIF u	4800	511 1/2	11	11	-	511 1/2	10 1/2
Rv Trco A	11712	535	34	35	+ 1/4	537 1/2	29 1/2
Rv Trco B	100	535	35	35	+1	535	30
RTrstC293	700	527	27	27	-	527 1/2	26 1/2
RTrst F 11	6700	5100	100	100	-	5100	100
Royal Tr25	700	523 1/2	23 1/2	23 1/2	-	524 1/2	23 1/2
RTrstsrM	1800	524 1/2	24 1/4	24 1/4	-	525 1/2	24 1/4
Rovex Gld	20130	56 1/4	6 1/4	6 1/4	-	58	3 1/2
Rovex PrA	600	59	9	9	+ 1/4	59 1/4	6 1/4

## S/T

SHL Syst	390	529 1/2	29 1/2	29 1/2	+ 1/4	531 1/4	16 1/4
ISNC	59420	515 1/2	12 1/4	14	- 1/4	517 1/2	12 1/4
SR Tel	19350	58 1/2	8	8 1/4	- 1/4	59 1/2	7 1/4
ISI Cem A	24900	528 1/2	27	27 1/2	+ 1/2	528 1/2	19 1/4
S.T.I.	15700	290	265	290	+15	350	220
San Fran	9705	58 1/4	8 1/4	8 1/4	- 1/4	59 1/2	7 1/4
Sanvau	7850	55 1/2	5 1/2	5 1/2	-	56 1/2	3 1/2
Sanvau W	6903	84	80	84	+4	150	35
Saskoil	6900	58 1/2	7 1/4	8 1/4	+ 1/4	58 1/2	8 1/4
SasOil 7.25	21488	510 1/2	10 1/4	10 1/4	-	511 1/2	8 1/4
SatrnDisq	28600	265	235	235	-5	285	185
SatrnDisq W	14300	65	40	42	-8	90	40
SauveWa	9450	280	275	275	-5	345	250
SauveWa	6125	125	11				

TORONTO

58 LES AFFAIRES, samedi 16 mai 1987

Table with 5 columns: Volume, Haut, Bas, Cdt, Var. Includes sub-sections for '52 sem.' and '(suite de la page 57)'. Lists various companies and their stock prices.

Table with 5 columns: Volume, Haut, Bas, Cdt, Var. Lists various companies and their stock prices.

Table with 5 columns: Volume, Haut, Bas, Cdt, Var. Lists various companies and their stock prices.

Table with 5 columns: Volume, Haut, Bas, Cdt, Var. Lists various companies and their stock prices.

Table with 5 columns: Volume, Haut, Bas, Cdt, Var. Lists various companies and their stock prices.

M/N

Table with 5 columns: Volume, Haut, Bas, Cdt, Var. Lists various companies and their stock prices.

I/J

Table with 5 columns: Volume, Haut, Bas, Cdt, Var. Lists various companies and their stock prices.

G/H

Table with 5 columns: Volume, Haut, Bas, Cdt, Var. Lists various companies and their stock prices.

K/L

Table with 5 columns: Volume, Haut, Bas, Cdt, Var. Lists various companies and their stock prices.

(suite à la page 59)




# TORONTO

52 sem.		52 sem.		52 sem.		52 sem.	
Volume	Haut Bas	Volume	Haut Bas	Volume	Haut Bas	Volume	Haut Bas
<i>(suite de la page 59)</i>							
Trizec 3 p	4900 510 9 1/2 10 + 1/2 10 9 1/2	U Entprise	276909 513 1/2 12 1/2 - 1/2 13 1/2 10 1/2	Videotron f	1800 517 1/2 17 1/2 - 1/2 19 1/2 14 1/2	Westmrt r	34300 40 34 40 + 10 75 30
Trizec 4 p	7500 525 1/2 25 1/2 + 1/2 26 1/2 25 1/2	UGas 5 1/2	500 534 1/2 34 1/2 34 1/2 - 1/2 35 1/2 32 1/2	Viner A f	262425 55 5/2 + 5 7 1/2 420	Weston	56401 540 37 1/2 39 1/2 + 1 1/2 40 1/2 27
Trizec 6 p	6175 524 1/2 24 1/2 + 1/2 25 1/2 24 1/2	U Gas 1438	2000 522 21 1/2 22 + 1/2 23 1/2 21 1/2	Viner II w	5700 300 270 290 + 40 6 235	Wstn 4 1/2 p	530 567 65 67 + 4 67 1/2 61
Tru-Wall	400 513 1/2 13 1/2 + 1/2 14 1/2 7 1/2	U Canso	56590 117 102 117 + 4 130 48	Visway	3800 285 255 280 + 40 5 1/2 235	Wstn p	44800 526 1/2 26 1/2 + 1/2 26 1/2 25 1/2
Tuckahoe A	22020 56 1/2 6 1/2 + 1/2 6 1/2 440	Un Corp	400 555 1/2 55 55 + 1 60 42 1/2	Visway w	4965 56 1/2 5 1/2 6 + 40 9 1/2 5 1/2	Wharf	37320 56 5 1/2 + 1/2 5 1/2 185
Tudor o	95900 450 375 410 - 30 6 1/2 293	Un Corp p	100 517 1/2 17 1/2 + 1/2 17 1/2 16 1/2	Vulcan Pac	500 55 55 55 - 20 135 35	Wharf w	24235 526 24 1/2 25 1/2 + 1 1/2 26 1/2 24
Turbo	606181 104 96 103 + 3 120 45	Un Corp 63	200 517 1/2 17 1/2 + 1/2 17 1/2 16 1/2	WIC B f	12980 510 1/2 10 1/2 10 1/2 11 1/2 9 1/2	Wharf w	57200 390 365 365 - 15 450 325
Tuf Ent o	66100 24 23 24 + 1 45 19	U Keno	94778 518 1/2 18 1/2 + 2 1/2 19 1/2 6 1/2	Waddo o	55200 166 135 163 + 27 185 65	Whim Crk o	20800 511 1/2 11 1/2 - 1/2 14 1/2 190
Twin RB f	9395 135 125 130 - 5 155 35	Un Reef o	70100 208 199 205 208 25	Walbord f	154752 517 1/2 16 17 1/2 + 1 1/2 20 1/2 490	Whonok A f	105312 57 1/2 7 1/2 - 1/2 9 5
Tyler R o	117400 135 120 125 135 105	U Siscoe	25835 440 335 425 + 75 440 250	Waiax A	24440 516 15 15 1/2 - 1/2 18 1/2 13	Whonok I p	16650 305 270 270 - 35 420 85
<b>U/Z</b>							
UAP A f	2100 533 1/2 32 1/2 33 1/2 + 2 1/2 33 1/2 25 1/2	US Prc Mo	1500 310 300 300 310 300	Wal Redp	2100 425 400 425 7 315	Wilamour w	21050 160 145 150 - 35 190 36
ULS Cap p	6650 526 1/2 26 1/2 26 1/2 27 1/2 25 1/2	US Steel Ip	26965 525 1/2 25 25 1/2 + 1/2 26 1/2 23 1/2	Waiwyn	40272 57 1/2 7 7 1/2 + 1/2 8 1/2 390	Wilshir E o	14500 47 33 40 - 7 64 18
Ulster P o	236801 285 269 285 + 13 285 123	Un Tire	2600 155 145 150 200 125	Warren o	h10269 78 67 73 + 7 78 19	Win-Eld o	31500 90 85 85 - 2 100 45
Ullmar plc	41000 55 1/2 49 5 1/2 + 17 5 1/2 270	Un Tri Star	2804 260 255 260 + 10 370 210	Warnton	26800 68 65 65 - 1 115 53	Winpak	1900 515 1/2 14 1/2 15 + 1/2 16 1/2 9 1/2
Unican A	8900 511 10 1/2 10 1/2 - 1/2 11 1/2 8 1/2	VS Serv	24350 518 18 18 + 1/2 20 1/2 15 1/2	Weidwod	4323 539 1/2 37 1/2 37 1/2 - 1/2 39 1/2 19 1/2	Woodd A f	375506 56 1/2 57 1/2 6 1/2 - 1/2 8 1/2 5 1/2
Unican B f	2400 511 10 1/2 10 1/2 - 1/2 11 1/2 8 1/2	Value Inv	16210 511 1/2 10 1/2 11 + 1/2 11 1/2 8 1/2	Werner D	13800 415 385 415 + 30 490 375	WEqite A f	34600 510 9 1/2 9 1/2 - 1/2 10 1/2 9 1/2
Unicorp A f	404542 59 1/2 9 1/2 - 1/2 10 1/2 6 1/2	Value p	6900 526 1/2 26 1/2 + 1/2 27 1/2 26	West Frax	45400 527 1/2 26 1/2 26 1/2 - 1/2 32 15 1/2	WEQu II w	12000 198 190 195 257 155
Unicorp B	100 510 10 1/2 10 1/2 - 1/2 11 1/2 8 1/2	Van Der	2600 55 1/2 5 1/2 + 32 6 1/2 400	Westl A p	17570 513 1/2 11 13 1/2 + 2 1/2 20 6 1/2	X Cal o	21100 64 60 60 - 5 72 36
Unicorp 10	900 521 1/2 21 1/2 + 1/2 24 1/2 21	Varity C	314887 350 285 335 + 50 480 248	Westl P	11910 522 1/2 22 22 1/2 + 1/2 22 1/2 13 1/2	XL Food	34513 114 105 114 + 9 135 45
Unicorp 117	23350 512 1/2 12 1/2 12 1/2 - 1/2 12 1/2 11 1/2	Varity w	336800 89 71 80 + 7 126 61	Wcoast T	h10401 517 1/2 16 1/2 17 + 1/2 17 1/2 12 1/2	Xerox Can	14301 526 1/2 26 26 1/2 - 1/2 28 1/2 21 1/2
Unisco B f	10600 55 1/2 5 1/2 + 1/2 6 1/2 425	Vedron o	111283 435 375 385 - 45 5 55	Wcoast 8 1/4 p	12815 528 1/2 27 1/2 28 1/2 + 1/2 30 1/2 24 1/2	YRI 9 1/2	900 100 100 100 + 10 225 55
Unisco 2 p	1300 510 9 1/2 9 1/2 - 1/2 10 1/2 8 1/2	Versil A f	96998 85 66 75 + 2 345 55	Wcoast 1 p	1100 526 1/2 26 1/2 26 1/2 26 1/2 24 1/2	Yshire 185	1200 521 21 21 21 19 1/2
Unisco B w	2800 140 140 + 5 190 90	Versil Cl B	49080 82 61 75 + 15 345 60	Wstrn Cor use below		Zavitz	5000 70 65 65 - 5 168 60
Un Carb	9505 519 1/2 19 1/2 - 1/2 20 1/2 14	Versil Cor p	4800 350 265 320 + 20 11 225	Westl Gid o	27701 511 1/2 11 1/2 11 1/2 - 1/2 13 1/2 5	<b>Négociées avec reçu de versement</b>	
		Versil 2625	13700 475 360 390 + 25 21 1/2 255	Westfield	132153 390 340 365 - 10 485 110	Oxf Prop d	h37689 584 1/2 83 1/2 84 1/2 - 1/2 90 82 1/2
		Versil w	125500 20 12 18 + 3 85 5	Westfort o	238500 30 25 27 30 4 1/2	Sceptre R u	4510 5289 282 288 1/2 + 6 293 276
		Vestron	5100 115 110 110 190 30	Westley o	7900 87 87 + 7 100 37	Wstrn Cor u	1000 5195 186 192 - 1 195 186
		V Hom Af	12250 510 1/2 10 10 12 1/2 7	Westmin	86441 512 1/2 11 1/2 12 + 1/2 12 1/2 6 1/2	<b>Actions partiellement payées</b>	
		Vicery R o	h10303 525 20 1/2 20 1/2 - 1/2 25 295	Westmin p	107975 524 1/2 23 1/2 23 1/2 - 1/2 25 1/2 18 1/2	B Corp r	186960 511 1/2 11 1/2 13 1/2 6 1/2




## A.B.I.

### NOMINATIONS



**Patrice Bourgeois**



**Christian L. Van Houtte**

Le Comité des Propriétaires de l'Aluminerie de Bécancour Inc. vous annonce la nomination de Monsieur Patrice Bourgeois comme président et chef de la direction de l'entreprise. Avant son entrée en fonction chez A.B.I., le 1er mai, monsieur Bourgeois occupait le poste de vice-président de la technologie chez Pechiney Australie.

Par la même occasion, la nomination de Monsieur Christian L. Van Houtte au poste de vice-président principal est annoncée. Avant d'accéder à ce poste, monsieur Van Houtte occupait le poste de vice-président affaires corporatives.

A.B.I. est la propriété de Pechiney Québec Inc., d'Albecour, Société en Commandite (membre du Groupe SGF) et d'Alumax Québec Inc.

### CAISSES COMMUNES

Valeur unitaire au 28/02/87

	31/03/87	28/02/87	31/03/86
<b>Médecins omnipraticiens du Québec</b>			
• Fonds Omnibus (REER)	24,26	23,52	11,83
• Fonds de placement (*)	16,14	15,63	13,70
<b>Fonds des professionnels du Québec</b>			
• Section B (REER)	303,65	300,49	270,80
• Section C (REER)	299,61	296,57	267,62
<b>Ficadre (Assoc. des cadres supérieurs du gouver. du Québec)</b>			
• Monétaire	10,00	10,00	10,00
• Obligations	10,78	10,72	10,27
• Actions	15,08	14,50	12,27
• Équilibré	12,14	11,83	10,87
<b>Ingénieurs du Québec (fonds fériqué)</b>			
• Revenus variables	19,22	19,07	17,60
• Obligations	19,76	19,45	17,58
• Actions	23,21	21,92	18,74
• Équilibré	22,38	21,81	18,92
<b>Union des artistes</b>			
• Fonds Caisse de sécurité du spectacle (REER)	18,17	17,75	16,50

\* Pour fins de comparaison, les revenus ont été ajoutés à la valeur unitaire.  
Tableau: LES AFFAIRES

### RELEVÉ DES OPÉRATIONS HORS-COTE AU QUÉBEC PÉRIODE: SEMAINE SE TERMINANT LE 8 mai 1987

VALEUR NÉGOCIÉE	VOLUME NÉGOCIÉ	COURS INFÉRIEUR	COURS SUPÉRIEUR
Alberta Energy Company	225 000	100,00	100,00
Augdome Corp.	10 000	0,22	0,22
Britoil	17 920	5,00	6,25
Canper Resources	1 000	0,35	0,35
Cascades S.A.	2 550	375,00	420,00
Clarke Pharmaceutical Labs	3 000	1,80	1,95
Compagnie de Gestion Tricolor	4 000	0,30	0,30
Falconbridge	3 100	20,50	20,50
First City Trustco (bons)	5 000	1,94	1,94
First City Trustco	10 000	9,13	9,13
Golden Day Mining	40 200	0,90	3,40
Golden Hope Mines	8 000	3,20	3,35
Industries Lassonde	30 500	6,75	8,25
Kaolin of Canada	10 000	0,06	0,06
Loewen Group	600	6,00	6,00
Louvicoourt Gold Mines	10 000	0,30	0,30
LSI Logic	13 000	6,75	6,75
Matt Berry Mines	23 000	0,55	0,58
Metina Developments	100	0,50	0,50
Nelma Information	4 500	0,40	0,47
Ni-Cal Developments	475	0,03	0,03
Norcen Energy Resources (2007)	150 000	100,00	100,00
Nova-Co Explorations	1 000	0,20	0,20
Onex Corp.	1 700	19,75	20,00
Pacific Viking Resources	1 000	1,95	1,95
Petrolantic Resources	500	4,20	4,20
Quebecor 6 % (Deb Sub CV 1997)	200 000	100,00	100,00
Sand Technology Systems (Canada)	60 000	0,32	0,32
Seaway Base Metals	1 000	0,60	0,60
Watson Lake Mines	4 000	0,30	0,30
Wellcome PLC	3 100	9,63	9,75
<b>AU TOTAL</b>	<b>844 245</b>		

Source: Commission des valeurs mobilières du Québec

## SI LOIN DU BUREAU SI PRÈS DE LA MAISON !

A l'Hôtel l'Estérel dans les Laurentides, nous sommes passés maîtres en planification de conférences. Pour notre équipe de spécialistes l'art d'organiser et de coordonner des ateliers de travail, des séminaires, des réunions de ventes et des conférences n'a vraiment plus de secret.

Maximisez l'efficacité de votre colloque dans une ambiance d'affaires, loin du bureau, mais sans frais extravagants de déplacement.

**Installations modernes:** 21 salles de réunions équipées d'appareils audio-visuelles sont à votre disposition pour accueillir des groupes de 10 à 300 personnes.

**Une cuisine raffinée:** Une tradition à l'Estérel.

**Loisirs:** Le nouveau centre de sports intérieurs comprend deux courts de racquetball, un gymnase, une piste de jogging et une piscine chauffée. On peut aussi pratiquer les sports d'été ou d'hiver.

**Emplacement:** A une heure de route de Montréal, loin de la ville, du bureau et du téléphone. Composer: (514) 228-2571 A Montréal: 866-8224



### Hôtel l'Estérel

A l'Estérel, vos affaires nous tiennent à cœur.  
C.P. 38, Ville d'Estérel (Québec) J0T 1E0

## RÉSULTATS FINANCIERS

### Autopoint double son bénéfice

Autopoint (Mtl, 2,70 \$), le distributeur de pièces de rechange pour véhicules automobiles, a enregistré un bénéfice net de 173 000 \$ ou 0,02 \$ par

à la même période en 1986.

Le maintien du bénéfice par action est attribuable à l'augmentation du nombre d'actions en circulation qui sont passées de 4 760 000 à 8 347 000 à la suite de l'émission publique de l'automne dernier.

Lors de ce trimestre, les ventes ont progressé de 54 % pour atteindre



action au premier trimestre de 1987, soit presque le double du bénéfice net de 90 000 \$ ou 0,02 \$ affiché

6 163 000 \$ comparative-ment à 4 003 000 \$ pour la même période l'an dernier.

### Perte pour Circuits Hélix

Lors du premier trimestre de 1987, Circuits Hélix (Mtl, 4,10 \$) a affiché une perte de 2 388 000 \$ ou 0,31 \$ par action en regard d'une perte de 1 873 000 \$ ou 0,17 \$ par action au premier trimestre de 1986.

Ce léger redressement s'explique par une augmentation sensible des ventes qui sont passées de 10 729 000 \$ pour les trois premiers mois de 1986 à 13 904 000 \$ au 31 mars

dernier et à une amélioration des marges bénéficiaires, a indiqué la société.

Circuits Hélix est un fabricant de cartes de circuits imprimés établi à Montréal.

**DOMINIQUE BEAUCHAMP**

Une limousine pour une corporation prestigieuse



Les membres de votre exécutif voyagent dans l'élégance

(514) 653-8162



LINCOLN ALLONGÉE - VIP - AVEC CHAUFFEUR

3145 RUE HARVEY LOCAL # 3 ST-HUBERT QC J3Y 3T7 COMPTES CORPORATIF ACCEPTÉS

### RÉSULTATS FINANCIERS

Compagnies	Bénéfices (000 \$)		Bénéfices par action (\$)		Revenus bruts (000 \$)		Période	
	Plus récent	L'an dernier	Plus récent	L'an dernier	Plus récent	L'an dernier	mois	terminée le
AMCA Int.	(7,2)	(2,9)	(0,37)	(0,25)	241	294	3m.	31-03-87
Bow Valley Ind. (M\$)	12,4	7,7	0,18	0,12	67,3	129,9	3m.	31-03-87
CAE Ind.	34 010	23 057	0,44	0,32	486 302	332 929	12m.	31-03-87
Canadien Pacifique (M\$)	125,4	(36,5)	0,42	(0,12)	2 886,4	3 599,9	3m.	31-03-87
Canada Lafarge	(3 563)	(4 879)	n.d.	n.d.	120 726	102 164	3m.	31-03-87
Du Pont	23 670	11 877	1,47	0,74	320 070	309 008	3m.	31-03-87
Equip. Denis	1 032	314	0,35	0,13	18 531	10 094	12m.	28-02-87
First Marathon (1)	3 740	1 688	0,44	0,24	18 793	8 146	3m.	31-03-87
Fourgons Transit	1 156	656	0,31	n.d.	5 142	3 815	9m.	31-03-87
Imasco	212 646	261 745	1,73	2,40	9 430,0	8 690,0	12m.	31-03-87
Mines Kiena	1 690	1 369	0,14	0,12	9 229	8 961	3m.	31-03-87
Mines Sullivan	(1 485)	(123)	(0,16)	(0,01)	4 709	2 424	3m.	31-03-87
Produits réfractaires CFS.	311	242	0,05	0,06	8 917	7 738	3m.	03-04-87
Quebecor	9 271	6 102	0,51	0,39	265 081	203 064	6m.	31-03-87
Repap (M\$) (US)	12 700*	(1 300)	0,27*	(0,04)	230 900	118 100	3m.	31-03-87
Southam	21 754	21 551	0,32	0,37	352 092	323 006	3m.	31-03-87
Taurus	782	n.d.	0,17	n.d.	16 058	n.d.	12m.	31-01-87
TIE/Télécommunications	405	579	0,05	0,07	20 170	23 473	3m.	31-03-87
Trilon Fin. Corp.	33 000	26 000	0,40	0,36	754 000	614 000	3m.	31-03-87
Uni-Sélect	262	168	0,07	0,05	27 626	22 179	3m.	31-03-87
Wise Magasins	815	1 211	0,19	0,29	50 330	n.d.	12m.	31-01-87

\* inclut un gain extraordinaire de 1,6 M\$ (1) sur une base diluée (M\$) en millions de dollars sauf pour le bénéfice par action  
Tableau: LES AFFAIRES

# BRP TRIPAK

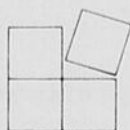
de MONTRÉAL et TORONTO

a acheté



## cinran plastics inc.

LONDON, ONTARIO



Allegro Capital Group

a assisté les parties dans la transaction

### AVIS DE RACHAT AUX PORTEURS

d'actions privilégiées de catégorie B, convertibles, à dividende cumulatif, avec droit de vote, rachetables au gré de la société

## CDC corporation de développement du Canada

Avis est par les présentes donné que la Corporation de développement du Canada ("CDC") fait le 8 juin 1987 ("date de rachat") une offre de rachat de toutes ses actions privilégiées de catégorie B, convertibles, à dividende cumulatif, avec droit de vote, rachetables au gré de la société ("actions privilégiées de catégorie B") qui sont en circulation. La CDC versera aux porteurs d'actions privilégiées de catégorie B, ou à leur ordre, le prix de rachat de 100 \$ l'action pour chaque action privilégiée de catégorie B ("prix de rachat"). Le prix de rachat sera payable le 8 juin 1987 sur présentation et remise au plus tard à ladite date des actions privilégiées de catégorie B au bureau de la CDC (aux soins du secrétaire) à Toronto ou aux bureaux de La Compagnie du Trust National énumérés ci-dessous.

Le dividende trimestriel ordinaire de 2 \$ l'action sera payable le 1<sup>er</sup> juillet 1987 aux actionnaires inscrits le 25 mai 1987. Les porteurs actuels d'actions privilégiées de catégorie B qui, avant 17 h (heure locale) le 3 juin 1987, décident de convertir leurs actions ou d'accepter la solution de Wood Gundy/Dominion Securities dont on fait mention ci-dessous, toucheront ce dividende. Les personnes qui acquièrent les actions privilégiées de catégorie B après le 15 mai 1987 risquent de ne pas devenir les actionnaires inscrits le 25 mai 1987 et, par conséquent, risquent de ne pas toucher le dividende.

À partir de la date de rachat, chaque action privilégiée de catégorie B cessera d'avoir droit aux dividendes et le porteur de ces actions ne pourra exercer aucun des droits des porteurs d'actions privilégiées de catégorie B, à l'exception de celui d'obtenir le prix de rachat à la date de rachat et le dividende trimestriel ordinaire le 1<sup>er</sup> juillet 1987.

Nous rappelons aux porteurs d'actions privilégiées de catégorie B qu'ils ont le droit de convertir les actions privilégiées de catégorie B en actions ordinaires de la CDC à raison de 10 actions ordinaires pour chaque action privilégiée de catégorie B. Ils peuvent exercer ce droit avant 17 h (heure locale) le 3 juin 1987, en cédant leurs actions privilégiées de catégorie B, auxquelles ils auront joint une lettre d'accompagnement dûment remplie, à n'importe quel moment pendant les heures normales de bureau aux bureaux de La Compagnie du Trust National énumérés ci-dessous.

Les porteurs d'actions privilégiées de catégorie B qui ne sont pas résidents ou citoyens des États-Unis d'Amérique peuvent également envisager la solution proposée par Wood Gundy Inc. et Dominion Securities Inc. ("solution Wood Gundy/Dominion Securities") qui leur permet de faire parvenir leurs actions à La Compagnie du Trust National en donnant les instructions appropriées décrites dans la lettre d'accompagnement; Wood Gundy Inc. et Dominion Securities Inc. leur feront alors parvenir une somme égale à 100,25 \$ l'action pour chaque action privilégiée de catégorie B remise de cette façon (ce qui représente 0,25 \$ de plus l'action par rapport au prix de rachat pour chaque action privilégiée de catégorie B). La solution Wood Gundy/Dominion Securities peut être acceptée à n'importe quel moment avant 17 h (heure locale) le 3 juin 1987 en remettant les certificats d'actions privilégiées de catégorie B et en remettant la lettre d'accompagnement dûment remplie indiquant l'acceptation de la solution Wood Gundy/Dominion Securities, pendant les heures normales de bureau à l'un quelconque des bureaux de La Compagnie du Trust National énumérés ci-dessous. La solution Wood Gundy/Dominion Securities peut être retirée par lesdites sociétés moyennant un avis par écrit à La Compagnie du Trust National si (i) un changement important (suivant la définition de la Loi sur les valeurs mobilières de l'Ontario) défavorable, touchant les activités, l'exploitation, l'actif, le passif (éventuel ou autre) ou le capital de la CDC, s'est produit depuis le 10 avril 1987 et n'a pas été divulgué au public en général avant le 6 mai 1987; (ii) le gouvernement du Canada vend, transfère ou dispose d'une autre façon, ou divulgue une proposition précise de vendre, transférer ou disposer d'une autre façon, la totalité ou une partie des actions ordinaires de la CDC dont il est porteur ou (iii) la société Noranda Inc. vend, transfère ou dispose d'une autre façon, ou divulgue son intention de vendre, transférer ou céder d'une autre façon, la totalité ou une partie des actions ordinaires de la CDC qu'elle détient.

Si vous avez l'intention d'accepter la solution Wood Gundy/Dominion Securities, veuillez remplir et renvoyer la lettre d'accompagnement, à laquelle seront joints les certificats d'actions privilégiées de catégorie B que vous voulez remettre pour marquer l'acceptation de la solution Wood Gundy/Dominion Securities, à l'un des bureaux de La Compagnie du Trust National énumérés ci-dessous.

Les porteurs d'actions privilégiées de catégorie B peuvent obtenir un exemplaire de la lettre d'accompagnement en communiquant avec La Compagnie du Trust National, Wood Gundy Inc., Dominion Securities Inc., ou la CDC.

#### Bureaux de La Compagnie du Trust National

4, rue King ouest  
Toronto (Ontario)  
M5H 3W7

2000, avenue McGill College  
Montréal (Québec)  
H3A 3H4

Suite 900  
Park Place Tower  
666 Burrard Street  
Vancouver (C-B)  
V6C 2Z9

Suite 1008  
324 Eighth Avenue S.W.  
Calgary (Alberta)  
T2P 2Z2

250, avenue Portage  
Winnipeg (Manitoba)  
R3C 0B5

(En qualité d'agent de  
La Compagnie du Trust National)  
La Compagnie du Trust Royal  
1660 Hollis Street  
Halifax (N-E.)  
B3J 1V7

#### Bureau des courtiers en valeurs mobilières:

Wood Gundy Inc.  
TÉL.: Toronto (416) 869-8100  
Montréal (514) 879-2600

Dominion Securities Inc.  
TÉL.: Toronto (416) 864-4000  
Montréal (514) 282-5200

Fait le 6 mai 1987.

CORPORATION DE DÉVELOPPEMENT DU CANADA

## La fiducie exclusive en faveur du conjoint : contaminée ou non?

Le décès d'une personne entraîne généralement une disposition présumée par le défunt, immédiatement avant son décès, de tous ses biens à leur juste valeur marchande. Si cette disposition réputée entraîne un gain en capital, la moitié de ce gain doit être incluse dans les déclarations d'impôt sur le revenu finales du défunt.

Comme nous l'avons vu la semaine dernière, le legs

de ses biens à une fiducie exclusive en faveur du conjoint n'entraîne aucun impôt au décès pour le contribuable dont le testament prévoit un tel legs : comme un legs en pleine propriété à son conjoint,

un tel legs est complètement exonéré des impôts sur le revenu au décès.

### Roulement complet

En jargon fiscal, on dit qu'il y a un "roulement" complet de la part du défunt à la fiducie exclusive en faveur du conjoint qui acquiert alors les biens ; pour fins fiscales, le coût de ceux-ci équivaut au coût qu'avait engagé le défunt.

Ce roulement en franchise à la fiducie exclusive en faveur du conjoint ne signifie toutefois pas que la dette fiscale latente qui existait au décès de celui dont le testament prévoit une telle fiducie s'éteint sans aucun paiement des impôts sur le revenu accumulés au décès du testateur. Ce que la fiducie exclusive en faveur du conjoint permet, c'est un report de la date d'échéance de cette dette — puisque c'est bien d'une dette qu'il s'agit — jusqu'au décès du conjoint survivant.

Un testament prévoyant

une fiducie exclusive en faveur du conjoint permet de s'assurer que le conjoint survivant ne manque de rien toute sa vie durant, tout en étant certain que les biens seront transmis aux enfants au décès et ce, en réduisant au maximum les impôts au décès et en les reportant le plus loin possible.

Une fiducie exclusive en faveur du conjoint constitue une fiducie créée en vertu du testament d'un contribuable. Aux termes de cette fiducie, le conjoint a le droit de recevoir toute sa vie durant tous les revenus de la fiducie et nulle autre personne que le conjoint ne peut recevoir toute partie du revenu ou du capital de la fiducie avant son décès.

### La fiducie contaminée

Une fiducie exclusive en faveur du conjoint est contaminée lorsqu'elle ne remplit pas parfaitement la définition formulée ci-dessus. En jargon fiscal,

une fiducie contaminée est une fiducie qui comporte une faille dans sa constitution et qui ne permet pas le roulement en franchise d'impôts au décès. Ainsi, une fiducie qu'un testateur voudrait exclusive en faveur de son conjoint est contaminée lorsque l'une des situations suivantes se présente :

- le testament prévoit que quiconque d'autre que le conjoint du testateur a droit, avant son décès, dans quelque circonstance que ce soit, à quelque partie que ce soit du revenu ou du capital de la fiducie créée par le testament en faveur du conjoint ;
- le testament prévoit que les dettes du testateur et les legs particuliers seront payés à même les biens légués à une fiducie en faveur du conjoint ;
- le fiduciaire de la fiducie créée en faveur du conjoint par le testament ne sera plus résident du Canada au décès du testateur ;
- le testateur ne sera plus

résident du Canada à son décès ;

- le testament prévoit que le droit du conjoint au revenu de la fiducie créée en sa faveur par le testament s'éteindra s'il se remarie ;
- le testament accorde aux fiduciaires de la fiducie créée en faveur du conjoint le pouvoir de déterminer si les revenus qu'elle reçoit constituent du capital ou du revenu.

L'une ou l'autre de ces situations signifie que la fiducie créée en faveur du conjoint n'est pas une fiducie exclusive en faveur du conjoint permettant le roulement des biens du testateur en franchise d'impôt. Il s'agit plutôt d'une fiducie contaminée entraînant le paiement immédiat des impôts sur le revenu dans les déclarations finales du testateur.

ROBERT

RIVARD



Robert Rivard avocat, m. en fisc. et c.a. est de l'étude Ogilvy, Renault.

## Vous exigez...

# 1

- SERVICE RAPIDE, EFFICACE ET FIABLE
- SERVICE "ULTRA-RAPIDE 1 HEURE" POUR LA RÉGION MÉTROPOLITAINE, CUEILLETTE ET LIVRAISON OU AUCUN FRAIS RÉCLAMÉ
- SERVICE NATIONAL ET INTERNATIONAL
- PRIX IMBATTABLE.

(514) 385-0502

DISTANCE COURRIER inc.



"Une P.M.E. bien de chez-nous"

1190 Henri-Bourassa est, suite 6,  
Montréal, P.Q. H2C 1G4

## Le client du mois au

## Sheraton Laval\*

Chaque mois, le Sheraton LAVAL honore une entreprise cliente. En mai, nous rendons hommage à L'ASSOCIATION PROVINCIALE DES ASSUREURS-VIE DU QUÉBEC (APAVQ)



«19 Sheraton à travers le Canada»

### L'ASSOCIATION PROVINCIALE DES ASSUREURS-VIE DU QUÉBEC (APAVQ)

L'Association provinciale des assureurs-vie du Québec (APAVQ) est un organisme professionnel qui regroupe, par adhésion volontaire, plus de 6 000 membres.

Constituée principalement pour encourager et maintenir les idéaux élevés sur lesquels se fondent les principes de l'assurance-vie, l'Association réunit la très grande majorité des assureurs-vie de carrière.

L'Association offre à ses membres divers cours de formation, dont un programme de niveau universitaire, créé en collaboration avec l'Université du Québec, et menant à la désignation d'assureur-vie agréé (a.v.a.). Le titre d'assureur-vie agréé est conféré par l'APAVQ à tous ses membres qui ont complété avec succès ce programme de formation.

À titre d'unique porte-parole de la profession d'assureur-vie au Québec, elle maintient des relations permanentes avec les autorités gouvernementales et les autres intervenants du milieu. Elle se préoccupe en même temps d'informer le public sur le rôle social et les devoirs des assureurs-vie.

L'Association a toujours suivi avec attention l'évolution de l'industrie et de la mise en marché de l'assurance-vie. Ses prises de position sur les conditions d'exercice de la profession et sur la qualité des services qu'offrent les assureurs-vie ont contribué à rehausser le statut professionnel de ses membres et à protéger le public consommateur.



Sheraton Laval... c'est toujours agréable de s'y retrouver.

2440, autoroute des Laurentides, LAVAL, 687-2440

\*"Le client du mois", une initiative exclusive des Hôtels F.L. Ltée, propriétaires du Sheraton Laval et du Sheraton Le St-Laurent

# Un fait d'armes.



## Fonds d'actions Sentinelle du Canada Limitée

Un rendement de 31,6 % a permis au Fonds d'actions Sentinelle du Canada Limitée de passer au premier rang en l'espace de 12 mois seulement, après avoir obtenu, selon un sondage indépendant mené par le Financial Post, une croissance supérieure à celle des autres fonds d'actions canadiennes lancées au cours de l'année qui vient de s'écouler.\*

Ajoutez un fait d'armes à votre portefeuille en souscrivant au Fonds d'actions Sentinelle du Canada Limitée. Appelez votre conseiller en placement sans tarder.



Burns Fry Limitée • Dominion Securities Inc. • McLeod Young Weir Limitée • Nesbitt Thomson Deacon Inc.  
Pemberton Houston Willoughby Bell Gouinlock Inc. • Richardson Greenshields du Canada Limitée • Wood Gundy Inc.

Les actions du Fonds sont offertes par voie de prospectus exclusivement. Une copie du prospectus peut être obtenue de toutes les sociétés susmentionnées ainsi que de toutes les autres sociétés pouvant légalement vendre ces titres. \*Le Financial Post du 20 avril 1987, Mutual Funds Performance Survey.

# La nouvelle génération en informatique individuelle s'offre à vous.



En 1981, nous avons lancé l'ordinateur personnel le plus célèbre du monde. Nous voulons répéter cet exploit.

Nous avons donc conçu pour vous un système informatique entièrement nouveau. Le système personnel 2 IBM.

Une nouvelle famille d'ordinateurs, un nouveau système équilibré qui forme un tout.

Un système très performant à prix abordable.

Un système dont les graphiques donneront un nouveau sens aux mots «couleur» et «netteté». Un système offrant une connectivité supérieure, car les nouvelles combinaisons de matériel et de logiciel raccourciront les distances : entre vos PC IBM et le nouveau système personnel, entre les PC, les minis et les gros ordinateurs, et entre les gens.

Et grâce à une nouvelle architecture qui tire le maximum de ces microprocesseurs plus rapides et plus puissants que jamais, le système personnel 2 vous aidera à aborder les années 90 avec des ordinateurs plus rentables, plus performants et plus faciles à utiliser. Des ordinateurs qui définiront de nouvelles normes de rendement.

Le système personnel 2 IBM s'offre à vous. Pourquoi attendre?

Prenez les devants, préparez-vous à la prochaine décennie. Allez admirer la nouvelle génération en informatique individuelle chez le distributeur agréé IBM le plus près de chez vous.

Pour obtenir plus d'informations ou pour recevoir notre brochure en couleurs, adressez-vous à un distributeur agréé IBM ou composez le 1 800 465-6600.

IBM est une marque déposée et système personnel 2 est une marque d'International Business Machines Corporation. IBM Canada Ltée, compagnie affiliée, est un usager inscrit.