

Les bières se multiplient comme jamais

Ken Becker

À une certaine époque, pas très lointaine, il n'existait que deux bières, la lager (la blonde) et la ale (la brune). Une blonde ou une brune, le choix était simple. De nos jours, toutefois, les marques de bière se multiplient dans les bars, tavernes et brasseries. Elles sont aussi nombreuses que les soulards un soir de conquête de la coupe Stanley.

Il y a la «dry», la «draft» en bouteille, la «ice», la «light», la «lighter», la «presque» bière, la bière «escompte», la «premium», etc. En plus, chaque brasseur présente un menu complet de toutes ces bières «différentes». Molson et Labatt distribuent plus de 80 marques distinctes de bières dans diverses régions du pays.

Il faut ajouter à celles-ci les bières fabriquées par les brasseurs indépendants et les bières importées. De nouvelles marques envahiront par ailleurs nos marchés, surtout en provenance des États-Unis, en raison de l'armistice proclamée sur la guerre des brasseries entre les États-Unis et le Canada.

Pas un besoin

«Je ne crois pas que mes clients aient réellement besoin d'autant de marques de bière», nous confie Éric Grant, qui sert de la bière depuis 16 ans à la taverne Midtownville centre-ville de Halifax. «Un grand nombre de ces bières ont le même goût. De toutes façons, nous n'avons pas assez de place dans nos frigos pour autant de marques.» Cela n'empêche pas les deux brasseries géantes du Canada de lancer de nouvelles marques: en réalité, elles se copient l'une et l'autre depuis des décennies.



Labatt et Molson ont amorcé la folle multiplication des bières à la fin des années 70, imitant en cela les brasseries américaines qui avaient prétendument répondu «à la demande populaire» en brassant de multiples marques de bière qu'elles prétendaient avoir des goûts différents. Ainsi, la «spécial lite» de Labatt est apparue en 1977; la «light» de Molson l'année suivante.

En 1980, Labatt importait la «Budweiser», la première bière américaine brassée au Canada. Trois ans plus part, Carling — brasserie absorbée par Molson en 1989 — contre-attaquait avec la «Miller high life».

«La mise en marché de marques américaines a soulevé de nouveau

l'intérêt des consommateurs pour de nouvelles bières», affirme Gene Lewis, vice-président au développement chez Molson. Les deux grands brasseurs canadiens se sont «asséchés» à peu près en même temps, en 1989, Molson lançant sa «Spécial dry» en mars, Labatt son «Extra dry» en avril. Les deux ont également mis de la «pression» l'an dernier: Labatt avec sa «Genuine draft» en mars; la «Miller genuine draft», le meilleur aux États-Unis depuis des années, apparaissaient en avril. Cette année, les deux brasseurs ont trébuché sur la «glace»: Molson avec sa «Ice» en mars; Labatt avec sa «Ice» quelques semaines plus tard.

Tout au long de cette période, les grands brasseurs canadiens ont

absorbé les activités de plusieurs brasseries régionales et produit certaines marques répondant à des goûts précis, telles la «Laurentide» de Molson au Québec, la Kokanee de Labatt dans l'Ouest et la Keiths de Labatt dans l'Est.

À l'heure actuelle, la mode est aux marques vendues à bas prix, pour concurrencer les bières américaines qui envahiront bientôt nos marchés et qui se détaillent à plus bas prix que nos bières locales.

Pourquoi?

Mais, pourquoi tant de marques de bières? «Parce que chaque brasseur tente d'empêcher sur le marché de ses concurrents», soutient Michel Palmer, président d'Equity

L'heure est à la dégustation. Assis autour d'une même table, des employés de la compagnie Labatt, en Ontario, testent de nouveaux produits.

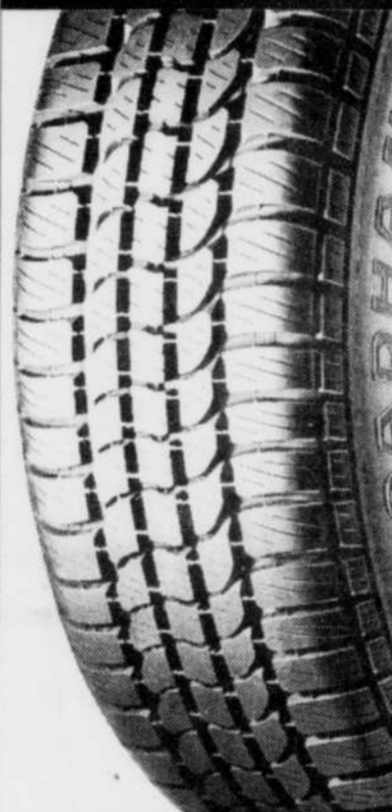
Research Associates, une firme de marketing suivant de près l'industrie des brasseries. «Un point de pourcentage du marché représente un gain de quinze à vingt millions \$ en profits.» Molson, qui distribue 50 marques de bière au Canada, possède environ 49% du marché national, tandis que Labatt et ses 30 marques et plus occupe 44% du marché, souligne M. Palmer.

Malgré que la consommation de bière soit constamment en déclin au Canada depuis 1980, les consommateurs n'en ont pas moins dépensé 9,6 milliards \$ pour siroter du jus de houblon, l'an dernier.

L'enjeu financier étant d'une telle ampleur, les grandes brasseries sont prêtes à investir les 25 millions \$ nécessaires au lancement d'une nouvelle marque. Ils sont constamment à l'écoute de ce qu'ils perçoivent comme le désir des amateurs de consommer une nouvelle bière ou même de préférer une nouvelle forme de bouteilles.

RABAIS

20\$-66\$ LA PAIRE



ROADHANDLER ^{MD} TOURING SÉRIE 69000		
Dimensions	Sears ord.	Soldés
P155/80R13	59,99	49,99
P165/80R13	66,99	54,99
P175/80R13	71,99	59,99
P185/80R13	73,99	62,99
P185/75R14	75,99	64,99
P195/75R14	77,99	66,99
P205/75R14	83,99	68,99
P205/75R15	87,99	69,99
P215/75R15	91,99	71,99
P225/75R15	94,99	75,99
P235/75R15	99,99	79,99
P175/70R13	71,99	59,99
P185/70R13	76,99	60,99
P185/70R14	82,99	62,99
P205/70R14	85,99	64,99
P215/70R14	89,99	71,99
P215/70R15	92,99	73,99
P205/70R15	97,99	74,99
P225/70R15	99,99	77,99
P215/65R15	101,99	86,99
P185/60HR14	94,99	73,99
P195/60HR14	99,99	77,99
P215/60HR14	113,99	80,99
P195/60HR15	104,99	79,99
P205/60HR15	110,99	84,99

SUR PNEUS
"ROADHANDLER^{MD}
TOURING"
Garantis
95 000 km
Prix Sears ord. 59⁹⁹

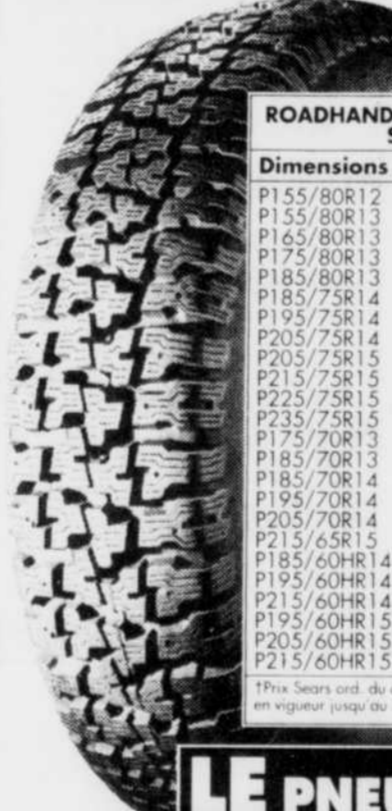
49⁹⁹

chacun

P155/80R13
Série 69000

GARANTIE
CONTRE L'USURE
95 000 km
59 031 milles

LE PLUS BAS PRIX À CE JOUR!



ROADHANDLER ^{MD} "GLACE ET NEIGE" SÉRIE 82000		
Dimensions	Sears ord. ¹	Soldés
P155/80R12	59,99	54,99
P155/80R13	69,99	59,99
P165/80R13	73,99	62,99
P175/80R13	77,99	68,99
P185/80R13	81,99	69,99
P185/75R14	84,99	72,99
P195/75R14	87,99	77,99
P205/75R14	89,99	78,99
P205/75R15	92,99	82,99
P215/75R15	95,99	85,99
P225/75R15	99,99	90,99
P235/75R15	105,99	99,99
P175/70R13	74,99	64,99
P185/70R13	77,99	67,99
P185/70R14	82,99	71,99
P195/70R14	85,99	73,99
P205/70R14	88,99	76,99
P215/65R15	114,99	102,99
P185/60HR14	99,99	94,99
P195/60HR14	107,99	99,99
P215/60HR14	114,99	104,99
P195/60HR15	111,99	111,99
P205/60HR15	114,99	112,99
P215/60HR15	119,99	114,99

SILENCIEUX



INSTALLATION GRATUITE!
Sur silencieux et systèmes d'échappement. Vous ne payez que les pièces.

FREINS



Remplacement des freins avant, à disques, à partir de **79⁹⁹**
Silencieux et plaquettes garantis aussi longtemps que vous possédez le véhicule! Pour la plupart des autos.

ROADHANDLER^{MD} GLACE ET NEIGE

À PARTIR DE **54⁹⁹** chacun P155/80R12 Série 82000

PAS DE PAIEMENT AVANT MAI 1994

Sur approbation du service du crédit, avec la carte Sears. 15\$ de frais d'administration. Offre en vigueur jusqu'au 23 novembre 1993. À l'exception des articles en liquidation des centres de liquidation. Renseignez-vous!

PRIX DE RÉCLAME EN VIGUEUR JUSQU'AU 23 NOVEMBRE 1993.

SEARS

Attendez-vous à plus

Les mentions «Ord' ou «Étail» de Sears Canada Inc. se rapportent à des prix Sears. Région de Montréal: Anjou: 353-7770. Brossard: 465-1000. LaSalle: 364-7310. Laval: 682-1200. St-Bruno: 441-6603. Ville St-Laurent: 335-7770. Région de Québec: Québec: 529-9861. Lévis: 833-4711. Ste-Foy: 658-2121. En province: Alma: 662-2222. Arthabaska: 357-4000. Chicoutimi: 549-8240. Drummondville: 478-1381. St-Jean: 349-2651. St-Jérôme: 432-2110. Sherbrooke: 563-9440. Sorel: 746-2508. Trois-Rivières: 379-5444. St-Georges de Beauce: 228-2222. Copyright Canada, 1993. Sears Canada Inc. Tous les articles, dimensions ou services annoncés dans cette page n'ont pas été offerts dans tous les magasins Sears.



POUR VOUS POUR L'EMPLOI



UNE RÉGION GAGNANTE

AVEC

JEAN-PIERRE CARON



DANS LE COMTÉ DE TROIS-RIVIÈRES, LE 25 OCTOBRE, JE VOTE

JEAN-PIERRE CARON X



Autorisée par Renée Leboeuf, agent officiel de Jean-Pierre Caron.

SUPER PROMOTION SUR NOTRE COLLECTION 1993-1994



DE NOMBREUX SPÉCIAUX TELS QUE

- | | | |
|---|--|--|
| ■ CHAT SAUVAGE NATUREL
Peaux allongées
Grandeurs
8 à 20 ans | ■ RAT MUSQUÉ RASÉ
Violet, olive et toutes les autres couleurs. | ■ VISON MÂLE «RANCH»
Peaux allongées.
Grandeurs
8 à 20 ans |
|---|--|--|

1395\$ 1699\$ 2295\$

**VASTE CHOIX
DE VISON FEMELLE**

PEAUX ALLONGÉES «Dark Ranch» «Acajou» «Blue Iris»

Jusqu'à 130 po d'ampleur

PRIX SPÉCIAL
du designer manufacturier

Lemieux
DESIGNER
MANUFACTURIER

CUEILLETTE ET
LIVRAISON GRATUITES A
TRAVERS LE QUÉBEC

Haute Griffe
CANADA

1652, av. SAINT-MARC, SHAWINIGAN Tél.: 537-6645

Délégation japonaise à l'école Dominique-Savio L'Orient et l'Occident ont parlé d'éducation

Royal Saint-Arnaud
Saint-Georges-de-Champlain

■ L'Orient et l'Occident se sont rencontrés à Saint-Georges-de-Champlain où ils ont parlé de système d'éducation. La présence d'une délégation japonaise en sol mauricien, ayant pour but de prendre connaissance et d'étudier le système éducatif du Québec, a conduit une vingtaine de professeurs japonais dans la petite école Dominique-Savio, où ils ont pu prendre contact avec ce milieu, mais surtout, constater la chance qu'ont les professeurs d'ici, d'enseigner à des petits groupes d'enfants. Là-bas les groupes sont plus importants.

«Qu'est-ce qu'ils font là?», a demandé un professeur japonais, en passant devant un petit local où se trouvaient quatre ou cinq enfants en compagnie d'un enseignant; un étonnement fort révélateur de la différence qui peut exister entre les méthodes du système d'éducation japonais et québécois.

Accompagnés par MM. Ro-

land Thibault, directeur général adjoint et secrétaire général à la Commission scolaire du Centre-de-la-Mauricie et de Michel Cossette, principal de l'école, la vingtaine de professeurs japonais ont visité l'école et rencontré leurs confrères et consoeurs de l'enseignement.

La délégation était composée de membres du corps de la Commission de l'Éducation de la Préfecture d'Ibaragi, située dans le Japon central. Mme Mayumi Tanaka, interprète de l'agence de voyage Nippon, accompagnait le groupe pour permettre des échanges plus fructueux, quoique certains enseignants maîtrisaient assez bien la langue anglaise.

Une étonnante réponse

Avant de venir dans la région, les professeurs japonais avaient fait parvenir une vingtaine de questions à la commission scolaire pour la préparation de la rencontre.

Une des réponses a de quoi étonner. «De quelle façon enseignez-vous la sexualité? demandaient-ils. «Chez nous (au Japon)

nous l'enseignons par des démonstrations pratiques», peut-on lire en réponse.

L'interprète, traduisant les propos de M. Akira Gotoh, membre de la Commission de l'Éducation, a fait état de la surprise de ce dernier, qui non seulement a nié le fait que l'on a recours aux démonstrations pratiques, mais que l'enseignement de la sexualité est moins avancée et moins progressiste au Japon qu'au Québec. Mme Tanaka a dit ne pas s'expliquer la présence d'une telle mention dans le questionnaire expédié par les professeurs japonais.

Les visiteurs voulaient aussi savoir de quelle façon les enfants étaient éduqués face au phénomène du SIDA. Ils s'intéressaient également à la question patriotique.

Les professeurs japonais ont échangé avec leurs collègues d'ici sur la façon d'entretenir des relations étroites avec les parents de même que sur la manière d'achever l'information concernant les enfants. Ils ont aussi posé des questions sur leur comportement à l'école et sur leurs résultats scolaires. ●



M. Toyoji Harada, professeur de mathématiques, s'est arrêté quelques instants auprès d'Olivier Rioux et d'Anne Castonguay qui en ont profité pour lui demander un autographe.



La délégation japonaise a fait un arrêt à la classe de musique, où elle a pu apprécier le talent des jeunes débutants. Évidemment, les cliquetis des nombreuses caméras accompagnaient les tonalités des xylophones.



Aussi populaires que des vedettes de rock ou de cinéma, des membres de la délégation japonaise ont signé des autographes dans la cours de récréation, comme le fait ci-haut M. Akihiko Someno, professeur de sciences.

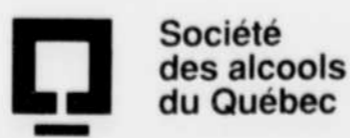


Rabais en liquide

Les distillateurs vous offrent des rabais spéciaux

RABAIS VALIDES DU 24 OCTOBRE AU 6 NOVEMBRE 1993 INCLUSIVEMENT.

A Cointreau 006502 750 ml Prix courant 32,43\$ Prix réduit 27,43\$	RABAIS 5,00\$	G Smirnoff, vodka 000190 1,14 L Prix courant 29,55\$ Prix réduit 27,05\$	RABAIS 2,50\$	L Ramazzotti, sambuca 019240 750 ml Prix courant 18,66\$ Prix réduit 17,41\$	RABAIS 1,25\$	Q Catto's, scotch whisky 009688 1,14 L Prix courant 32,22\$ Prix réduit 28,77\$	RABAIS 3,45\$
B St-Léger, scotch whisky 004945 1,14 L Prix courant 36,25\$ Prix réduit 32,50\$	RABAIS 3,75\$	H Smirnoff, vodka 038505 1,75 L Prix courant 45,45\$ Prix réduit 42,70\$	RABAIS 2,75\$	M Ricard, apéritif anisé 015693 750 ml Prix courant 20,27\$ Prix réduit 18,27\$	RABAIS 2,00\$	R Courvoisier, cognac V.S. 001925 750 ml Prix courant 45,68\$ Prix réduit 39,68\$	RABAIS 6,00\$
C Planters Punch, rhum brun 013896 1,14 L Prix courant 29,14\$ Prix réduit 25,89\$	RABAIS 3,25\$	I Gaston de Lagrange, cognac V.S. 012567 750 ml Prix courant 30,40\$ Prix réduit 26,90\$	RABAIS 3,50\$	N Brandy Français 090167 1,14 L Prix courant 27,40\$ Prix réduit 25,90\$	RABAIS 1,50\$	S Courvoisier, cognac V.S.O.P. 009902 750 ml Prix courant 59,76\$ Prix réduit 52,76\$	RABAIS 7,00\$
D Finlandia, vodka 020362 750 ml Prix courant 18,86\$ Prix réduit 16,86\$	RABAIS 2,00\$	J Tia Maria 000398 750 ml Prix courant 24,79\$ Prix réduit 22,79\$	RABAIS 2,00\$	O Beefeater, dry gin 000570 750 ml Prix courant 20,84\$ Prix réduit 18,45\$	RABAIS 2,39\$	T Bols, genièvre 005611 1,14 L Prix courant 29,15\$ Prix réduit 26,95\$	RABAIS 2,20\$
E Amaretto di Saronno 002253 750 ml Prix courant 21,63\$ Prix réduit 20,13\$	RABAIS 1,50\$	K Canadian Club, whisky 000042 750 ml Prix courant 21,65\$ Prix réduit 19,90\$	RABAIS 1,75\$	P Fine Boulard, calvados 038414 750 ml Prix courant 35,77\$ Prix réduit 31,77\$	RABAIS 4,00\$	U Kamouraska, vodka 090456 1,14 L Prix courant 26,75\$ Prix réduit 24,75\$	RABAIS 2,00\$
F Smirnoff, vodka 000067 750 ml Prix courant 19,95\$ Prix réduit 18,45\$	RABAIS 1,50\$						



Le plaisir de choisir

• Offert uniquement aux consommateurs âgés de 18 ans et plus et résidant au Québec, ainsi qu'aux détenteurs de permis et aux agences
• Quantité limitée • Toutes taxes incluses

• La Société des alcools du Québec se réserve le droit de limiter les quantités par client
• En vente dans la plupart de nos succursales
• Prix sujets à changement sans préavis

De tout pour tous

Ambassadrice de la prudence

Six enfants amputés inscrits au programme «Les vainqueurs» de l'Association des amputés de guerre ont pris part au défilé du Festival de la galette de sarrasin tenu à Louiseville, à bord du char allégorique «Jouez prudemment». Julie Lafontaine, de Trois-Rivières-Ouest, faisait partie du groupe de vainqueurs qui y ont participé. Cette adolescente, amputée d'une jambe depuis sa naissance, est devenue «ambassadrice de la prudence».



L'Accueil féminin de Trois-Rivières recevait la chanteuse Sylvie Jasmin, lors de son souper régulier. Ci-dessus, de gauche à droite: Mmes Suzanne Pépin, responsable du journal; Dolorès Dumais, vice-présidente; Sylvie Jasmin, l'artiste invitée; Pascalina Blouin, présidente de l'Accueil féminin; Suzanne Bélanger, secrétaire et Lisette Plamondon, publiciste.

Des anniversaires



M. et Mme Jean Lalonde (Julie Gagnon), de Trois-Rivières, ont célébré leur 50e anniversaire de mariage entourés de leurs quatre enfants, cinq petits-enfants, des membres de leur famille et d'amis.



M. et Mme Alcide Béland, de Saint-Paulin, ont célébré leur 50e anniversaire de mariage entourés de leurs enfants et petits-enfants.



M. Ferdinand Garceau et Mme Thérèse Marcouiller, de Saint-Étienne-des-Grès, célébraient leur 50e anniversaire de mariage entourés de leurs 11 enfants, 24 petits-enfants et trois arrière-petits-enfants.



Une fête surprise a été organisée par les enfants et petits-enfants de Fernand Provost et Jacqueline Masse, de Trois-Rivières, à l'occasion de leur 45e anniversaire de mariage.



M. et Mme Alphonse et Cécile Frigon, de Shawinigan-Sud, soulignaient récemment leur 50e anniversaire de mariage en présence de leurs parents et amis.



M. et Mme Léopold Mongrain, de Grand-Mère, ont célébré leur 50e anniversaire de mariage, en présence de leurs enfants, petits-enfants, parents et amis.



Le nouveau conseil d'administration de la Chambre d'immeuble de la Mauricie Inc. a reçu la visite de Mme Patricia Verge, candidate au poste de présidente de l'Association canadienne de l'immeuble. De gauche à droite, assises: Mmes Diane Dessureault, 1re vice-présidente; Patricia Verge; Lyne Morinville et Lise Paquin, directrices. Debout: MM. Henri-Paul Martin et Jacques Déry, directeurs; Mme Pauline Deshaies, directrice; MM. Daniel Pelletier, 2e vice-président; Jacques Paquet, directeur; Denis Verret, président; Yvan St-Pierre, trésorier.



La Société d'histoire de Shawinigan procédait récemment au lancement de son nouveau calendrier historique. Sur notre photo: Mme Marthe Magnan-Morin, administratrice; M. Claude Magnan, président de la société; M. Yvon Lemire, député de Saint-Maurice, à qui on a remis une plaquette hommage, MM. Roger Beupré et Léo-Paul Landry, administrateurs; M. Mario Lachance (et sa fille Sarah), vice-président de la société.



La campagne de recrutement du mouvement des Cadets de l'air de la région de la Mauricie a débuté par la tenue d'une conférence de presse régionale pour présenter le président d'honneur de la campagne, M. Marc Dufresne, homme d'affaires de la région. Les jeunes filles et jeunes garçons, âgés de 12 ans pouvaient s'inscrire à l'escadron situé le plus près de leur résidence, soit à Shawinigan, Trois-Rivières-Ouest, Cap-de-la-Madeleine, La Tuque, Trois-Rivières, Grand-Mère et Nicolet. Ci-dessus, de gauche à droite: Mélanie Blais, cadet commandant; Marc Dufresne, président d'honneur; Serge Grenier, trésorier et présentateur et le major Donald Lafontaine, commandant et représentant du bureau des Cadets de l'air.

Arrosage des pelouses

Alléguant que l'arrosage des pelouses est très nocif pour la santé et qu'il n'existe aucun produit écologique pour leur traitement, un citoyen de Nicolet a exhorté le conseil municipal à adopter un règlement pour en décréter l'interdiction. Le conseil municipal prendra connaissance du règlement en ce sens adopté par la ville de Hudson et jugera par la suite si une telle réglementation peut être appliquée à Nicolet.

19 h. Les dons de nourriture non périssable ou en argent seront acceptés. À souligner que l'argent recueilli servira à l'achat de nourriture pour la confection de paniers de provision pour les familles démunies à l'occasion de la fête de Noël. Le comité espère ainsi venir en aide à plus de 40 familles de ces trois localités en collaboration avec le Centre d'entraide bénévole de Nicolet.

Marche du coeur

La Fondation des maladies du coeur, section La Tuque, invite la population à venir marcher en groupe, mardi le 26 octobre à compter de 18 heures 30, dans le cadre des festivités du Festival de chasse Optimistes. Le président de l'organisme, M. Jacques Fortin, avait lancé la même invitation l'été dernier et plus de 200 personnes avaient répondu favorablement.

Le départ de cette marche de 5 kilomètres aura lieu en face de l'hôtel de ville, sur la rue Commerciale et par la suite les participants emprunteront les rues Scott, Saint-Antoine, Saint-Zéphirin, Roy, Saint-Eugène, Saint-Georges, Kit-chener, Saint-Joseph pour boucler la boucle sur Commerciale.

«La marche aura lieu peu importe les conditions climatiques», d'expliquer M. Fortin, précisant que les marcheurs seront soutenus par de la musique d'ambiance tout au long du parcours.

Au cours de la dernière année, la Fondation des maladies du coeur, section La Tuque, a organisé de nombreuses activités. Le déjeuner santé de la Chambre de commerce, suivi d'une marche au centre-ville et les cliniques pour la prise de la tension artérielle ont remporté beaucoup de succès. La dernière campagne de financement, en février, avait rapporté la rondelette somme de 6000 \$.

Bilan positif

C'est un bilan fort positif que présente le Camp Notre-Dame-de-la-Joie, de Nicolet, pour sa 46e année de fonctionnement. Selon le directeur général, M. Gilles Saint-Hilaire, pas moins de 3500 enfants ont participé aux classes vertes ou classes nature. Il y a également eu plus de 900 campeurs réguliers. 180 personnes de 5 à 65 ans, vivant une déficience intellectuelle, ont totalisé 359 semaines d'occupation.

Pour accueillir toutes ces personnes, il faut toute une équipe de responsables. Ainsi, aux 22 animateurs(trices) réguliers de 18 ans et plus qui ont oeuvré de 12 à 14 semaines, il y a eu au moins 90 moniteurs bénévoles âgés de 14 à 17 ans.

Cette année, le Camp Notre-Dame-de-la-Joie offrait le programme REPIT qui vise à soutenir les familles vivant avec une personne présentant une déficience intellectuelle. 40 personnes handicapées et leur famille ont pu bénéficier de ce nouveau service.

Visite du capitaine Cosmos

Le capitaine Cosmos fera une visite dans les classes de 4e à 6e années, dans les écoles de la Commission scolaire du Centre-de-la-Mauricie du 26 au 29 octobre prochains. Le but de cette visite est de sensibiliser les jeunes aux dangers de la drogue. Par ailleurs, les parents sont également invités à venir échanger avec le capitaine, le mercredi 27 octobre, à l'auditorium de l'école secondaire des Chutes, à compter de 19h30.



Le capitaine Cosmos

La Grande ramasse 93

Pour une cinquième année consécutive, le Conseil 1326 des Chevaliers de Colomb de Nicolet parait l'oeuvre humanitaire: «La grande ramasse». Cette activité se veut une collecte de porte-à-porte à Nicolet, Nicolet-Sud et à Saint-Jean-Baptiste-de-Nicolet. Cette collecte sera effectuée par les stagiaires de la 17e promotion de l'Institut de police de Nicolet, le mercredi 27 octobre, à compter de



Dans le cadre de la Semaine de la pastorale scolaire, un colloque sur l'animation pastorale auprès des élèves handicapés et en difficulté d'adaptation et d'apprentissage a été tenu à Drummondville, regroupant plus d'une centaine d'animateurs et animatrices de pastorale. Ci-dessus, de gauche à droite: Mme Danielle Dumont, représentante diocésaine à la Conférence de pastorale scolaire; Mgr Raymond Saint-Gelais, évêque du diocèse de Nicolet; et Mme Lucille Lanoie, présidente de l'Association provinciale.



À l'occasion de la fête de l'Action de grâces, l'évêque auxiliaire du diocèse de Trois-Rivières, Mgr Martin Veillette, a visité des bénéficiaires du Pavillon Jeannot-Ouellet, de Trois-Rivières. De gauche à droite, à l'avant: soeur Florette Julien, osr; et M. Claude Mongrain, bénéficiaire. Debout: Mme Thérèse Babin; Mgr Martin Veillette et Mme Thérèse Frigon.



Armée d'une marionnette au sourire sympathique et d'une brosse à dent géante, l'hygiéniste dentaire du CLSC Les Forges, à Trois-Rivières, Mme Marie Lacharité, montre à la petite Émilie Girard, 3 ans, et à sa maman Danielle Ferron, comment faire contre-attaque aux caries. L'activité, qui sera répétée au mois de mars 94, a permis à une vingtaine d'enfants en bas âge du centre-ville d'acquiescer de bonnes habitudes hygiéniques et alimentaires. Par ce projet-pilote, le CLSC de la rue Saint-Georges a également voulu sensibiliser les parents à la santé dentaire de leurs petits qui, plus souvent qu'autrement, prennent exemple sur les plus grands.

Moscou, Finlande, Espagne et...Trois-Rivières-Ouest

Les Hells s'implantent partout dans le monde

Montréal (PC)

■ Après avoir achevé leur domination de l'Amérique du Nord, les Hells Angels sont en expansion partout dans le monde: à ce jour, ils comptent plus de 1100 membres répartis au sein de 82 chapitres dans 15 pays.

Cet été, des Hells québécois se sont même rendus dans l'ex-Union soviétique pour courtiser le groupe de motards Night Wolves, actif dans la région de Moscou et en Lituanie. Ils ont aussi l'oeil sur la Pologne et des pied-à-terre en Finlande, en Espagne et même en Italie, château-fort de la mafia.

Le 14 août dernier, le siège des Hells, à Oakland, en Californie, a officiellement accepté dans ses rangs une bande de motards qui existe depuis une vingtaine d'années à Johannesburg, en Afrique du Sud.

À l'évidence, les Hells étendent aussi leurs tentacules pour asseoir leur influence et consolider leur vaste réseau d'importation et de distribution de drogue. Ils craignent par ailleurs la montée fulgurante en Amérique du Nord et, dans une moindre mesure, en Europe, des criminels asiatiques, réputés encore plus violents et impitoyables qu'eux.

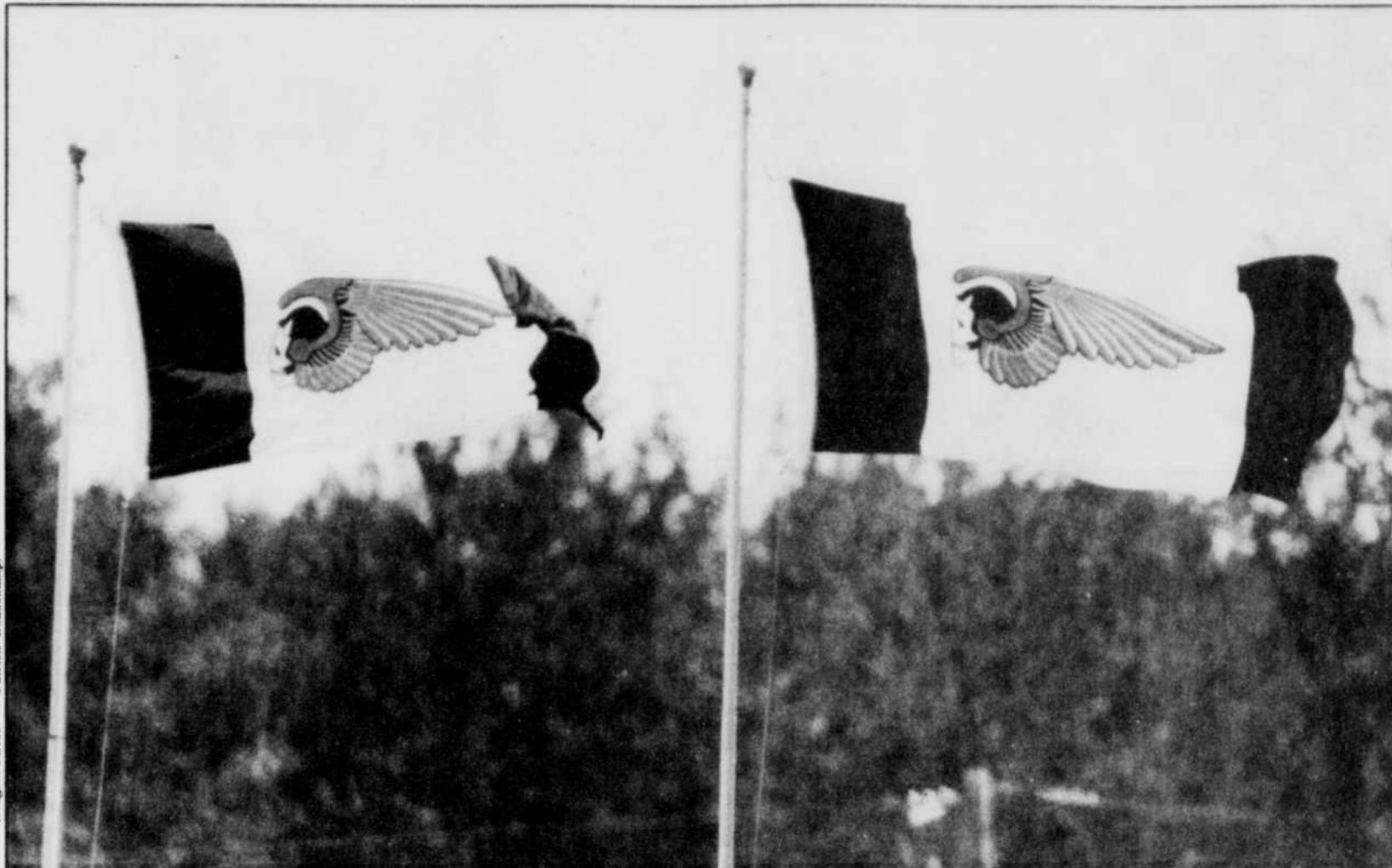
Lors d'un récent congrès tenu à Londres, des spécialistes de la police ont souligné que les Hells sont l'une des organisations criminelles qui se développent le plus rapidement à l'échelle de la planète. «Ils abandonnent leur image de motards et adoptent de plus en plus les méthodes de la mafia», disent-ils.

Nés en Californie dans les années 40, peu après la Deuxième Guerre mondiale, les Hells ont véritablement pris leur élan sous la férule de leur célèbre président, Ralph «Sonny» Barger, qui a fondé le chapitre d'Oakland en avril 1957.

Le groupe s'est «internationalisé» dans les années 60 quand il a ouvert des chapitres à Auckland, en Nouvelle-Zélande, et à Londres, en Grande-Bretagne, où il en compte aujourd'hui pas moins de douze.

Depuis, il n'a cessé de grandir: les Hells ont une trentaine de chapitres aux États-Unis, dont deux en Alaska; ils en ont aussi dans la plupart des pays d'Europe (France, Allemagne, Danemark, etc.) et deux en Amérique du Sud, plus précisément à Rio de Janeiro et Manaus, au Brésil.

Au Canada, les Hells ont dix chapitres: cinq en Colombie-Britannique, quatre au Québec et un autre en Nouvelle-Écosse, de sorte qu'ils contrôlent et la côte Ouest et la côte Est du pays, reconnues



Phlego Photo - Patrick Beauchamp

comme les portes d'entrée de la contrebande de quantités industrielles de cocaïne et de haschisch.

En tout, d'un bout à l'autre du pays, ils sont à peine 150 membres. La moitié d'entre eux se trouvent au Québec où ils possèdent maintenant quatre places fortes, à Sorel, Lennoxville, Saint-Nicolas, près de Québec, et Trois-Rivières-Ouest. Depuis belle lurette, le Québec est considéré comme la principale route de la drogue au Canada et dans l'est des États-Unis.

À force de fusions et d'ententes, forcées ou non, les Hells se sont assurés le contrôle de la presque totalité des groupes de motards à travers la province. Pas moins de 22 clubs, tels les Death Riders de Laval, les Jokers de Saint-Jean, les Evil Ones de la Rive-Sud, les Mercenaires de Sainte-Foy, gravitent autour du tout-puissant gang québécois.

Grâce à des «filiales» ou à des clubs amis, les Hells exercent une influence marquante dans presque toutes les provinces, sauf en Ontario, où leurs éternels rivaux, les Outlaws, ont encore des racines, même s'ils sont beaucoup moins dominants. Les Hells Angels doivent aussi tenir compte de deux autres gangs établis depuis plus de 30 ans, les Vagabonds, qui ont des liens avec la mafia, et les Paradise Riders.

Les Hells Angels comptent plus de 1100 membres répartis dans le monde, dont un chapitre à Trois-Rivières-Ouest.

Il y a à peine 20 ans, les Hells étaient pourtant considérés comme une bande de criminels barbares et sans envergure. La clé de leurs succès repose bien sûr sur l'intimidation, mais aussi sur leur structure fortement hiérarchisée sur le plan local, régional et international, qui leur permet de suivre l'évolution des «affaires» à tous les niveaux.

Les hauts dirigeants des Hells à travers le monde, par exemple, se rencontrent lors du fameux «World Run» qui se tient une fois l'an dans différents pays. Ils en profitent pour tracer les grandes orientations et élaborer de nouvelles stratégies concernant les activités criminelles de l'organisation. Ce grand rassemblement s'est déroulé l'été dernier à Tours, en France. Il avait eu lieu à Lennoxville, près de Sherbrooke, en 1992.

Chaque chapitre est responsable de son financement, mais tous doivent obligatoirement souscrire à un fonds de défense et à une sorte de «petite caisse» pour les opérations spéciales à travers le monde.

De tout temps, les règles de dis-

Les É.-U. champions des marchands d'armes

Nations-Unies (AP)

■ Les États-Unis se sont taillé la part du lion dans le commerce mondial des armements au cours de l'année dernière, fait ressortir le premier rapport du genre rendu public par l'ONU.

Seuls 80 des 184 pays membres de l'organisation mondiale ont répondu aux demandes de renseignements. Mais parmi eux figurent les six principaux fournisseurs d'armes conventionnelles: États-Unis, Allemagne, Grande-Bretagne, France, Russie et Chine, qui représentent à eux seuls 85 pour cent des exportations d'armements.

Les États-Unis ont largement devancé leurs concurrents dans quatre des sept catégories d'armes retenues: les chars, les véhicules blindés, les avions de combat et les hélicoptères d'attaque. L'Allemagne est en tête pour les navires de guerre, les missiles et lance-missiles ainsi que pour l'artillerie lourde, où la France vient en deuxième position.

Les chiffres suscitent toutefois des réserves, du fait que l'ONU n'a pas été en mesure de les vérifier et en raison aussi des méthodes de calcul parfois différentes utilisées par certains pays acheteurs ou vendeurs.

Le directeur adjoint du conseil d'information sur la sécurité américano-britannique, un organisme indépendant, a estimé toutefois que le rapport a permis de jeter une certaine lumière sur ce commerce à l'échelle planétaire. «Mais le problème principal est de passer de la transparence au contrôle», a expliqué Natalie Goldringer dans une interview téléphonique. «Si les chiffres montrent une course aux ar-

mements déstabilisatrice, les Nations-Unies ont la responsabilité d'y mettre un terme».

Une course de ce genre existe notamment dans la région des Balkans entre la Grèce et la Turquie. La Grèce a ainsi signalé avoir importé 447 chars de bataille, dont 327 des États-Unis. Mais les six principaux fournisseurs d'armes déclarent avoir livré 592 chars au gouvernement d'Athènes en 1992.

De son côté, la Turquie dit avoir acquis 427 chars lourds alors que les pays fournisseurs en fixent le nombre à 588. La Turquie ne mentionne parallèlement que l'importation de 24 missiles et lance-missiles, alors que les États-Unis disent lui en avoir fourni à eux seuls 1164.

Certaines exportations ne figurent pas dans le rapport, comme par exemple les fournitures américaines massives à l'Arabie saoudite après la guerre du Golfe. Le royaume saoudien a refusé de répondre au questionnaire de l'ONU, de même que l'Iran, la Syrie, la Jordanie, le Soudan et la Corée du Nord.

En 1992, la France dit avoir exporté 16 avions de combat contre 165 pour les États-Unis, 26 pour la Russie, 19 pour la Grande-Bretagne et 13 pour l'Allemagne. Elle a aussi livré 36 véhicules blindés, 201 pièces d'artillerie lourde et 26 systèmes de missiles.

Les exportations d'armes en 1992:

Chars de bataille: 1516
États-Unis 1241
Allemagne 140
Chine 97
Grande-Bretagne 31
Russie 7
France 0

Véhicules blindés: 1124
États-Unis 706
Russie 198
Allemagne 136
Grande-Bretagne 46
France 36
Chine 2

Artillerie lourde: 987
Allemagne 449
France 201
États-Unis 166
Chine 166
Grande-Bretagne 5
Russie 0

Avions de combat: 239
États-Unis 165
Russie 26
Grande-Bretagne 19
France 16
Allemagne 13
Chine 0

Hélicoptères d'attaque: 8
États-Unis 6
France 1
Allemagne 1
Grande-Bretagne 0
Chine 0
Russie 0

Navire de guerre: 19
Allemagne 10
Russie 5
Chine 2
Grande-Bretagne 1
États-Unis 1
France 0

Missiles: 17068
Allemagne 13540
États-Unis 2888
Grande-Bretagne 446
Russie 144
France 26
Chine 24

LIQUIDATION FINALE LIQUIDATION FINALE LIQUIDATION FINALE

TOUT TOUT TOUT DOIT SORTIR

VENTE DE FERMETURE FINALE

<p>TRÈS BEAU CHOIX DE CAUSEUSES</p> <p>à compter de 199\$</p>	<p>MOBILIERS DE SALON ELRAN</p> <p>à compter de 1199\$</p>
<p>TRÈS BEAU CHOIX DE MOBILIERS DE CHAMBRE</p> <p>à compter de 499\$</p>	<p>RÉFRIGÉRATEURS 17 pi³</p> <p>à compter de 649\$</p>
<p>CUISINIÈRES 30 pouces</p> <p>à compter de 429\$</p>	<p>TRÈS BEAU CHOIX DE BIBLIOTHÈQUES</p> <p>à compter de 199\$</p>
<p>LAVE-VAISSELLE pour encastrer</p> <p>à compter de 299\$</p>	<p>LAVEUSES</p> <p>à compter de 449\$</p>

TOUT TOUT TOUT DOIT SORTIR

SAMEDI de 9h à 17h
DIMANCHE de 12h à 17h

FINANCEMENT SUR PLACE

MEUBLES

P.-E. DUCHARME inc.

95, BOUL. SAINTE-MADELEINE, CAP-DE-LA-MADELEINE

375-1046

POSSIBILITÉ DE PAYER DANS 1 AN

LIQUIDATION FINALE LIQUIDATION FINALE LIQUIDATION FINALE

Jeux et enjeux

Les échecs

La semaine dernière nous avons vu des positions de la défense sicilienne où le plan des noirs ou l'attaque noire à l'aile-dame arrive avant celle de blancs au centre ou de l'autre côté. Cette semaine, nous allons voir ensemble l'autre côté de la médaille c'est-à-dire celui où les blancs arrivent avant les noirs. La défense sicilienne est une ouverture riquée qui amène parfois des défaites rapides pour le camp des noirs. Voici une partie où les noirs négligent leur développement au profit d'une attaque rapide à l'aile-dame. Pendant ce temps, les blancs vont attaquer le roi noir au centre de l'échiquier avec énergie et efficacité.

BLANCS : Kengis
NOIRS : Gavrikov L'ov 1984
Défense Sicilienne

1. e4 c5 2. Cf3 d6 3. d4 cxd4 4. Cxd4 Cf6 5. Cc3 a6 6. Fe3 e6 7. Df3 Dc7 8. O-O-O Cbd7 9. Fe2 Ce5 10. Dg3 b5 11. f4 Cc4 12. e5 dxe5 13. fxe5 Cxe3 14. Dxe3 Cd7 15. Ff3 Tb8 16. The 1 b4 (Les noirs font ici une grave erreur qui est probablement due à leur optimisme! - Mieux était le coup de développement normal 16... Fc5 suivi de O-O et ensuite penser à attaquer à l'aile-dame.) Maintenant c'est à vous de jouer et vous ne devez plus donner de répit au roi noir placé en plein centre de l'échiquier. Au diagramme - 1, Les blancs jouent et gagnent. La solution

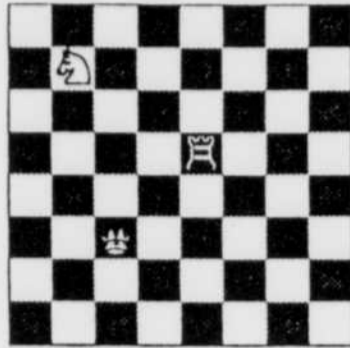
est assez difficile.
LA SOLUTION:



17. Cd5 (Un excellent sacrifice de cavalier qui arrive souvent dans la défense sicilienne. Il n'est pas toujours bon mais nous devons le vérifier à chaque fois que l'occasion se présente pour être certain de ne pas passer à côté.) exd5 (Les noirs n'ont pas le choix d'accepter le sacrifice car leur dame c7 n'a pas vraiment de bonnes cases à sa disposition. De toute façon, si les noirs l'ont permis c'est qu'ils croyaient ce sacrifice mauvais.) 18. Fxd5 Cc5 (Les alternatives ne semblent pas meilleures. Si 18... Fe7 alors 19. Fxf7 gagne. Si 18... Fc5 19. Fxf7 Rf8 20. Tf1 est fort.) 19. Fc6 Fd7 20. e6 Fxc6 21. exf7 Rxf7 22. Cxc6 Tc8 (Mieux était 22... Dxc6 23. Df4 Rg6 24. Dxb8 mais l'avantage des blancs ne faisait quand même aucun doute.) 23. Tf1 Rg8 24. Txf8 Rxf8 (Si 24... Txf8 alors 25. Ce7 Rf7 26. Tf1 Re8 27. Cd5 gagne facilement pour les blancs.) 25. Dxc5 Rf7 26. Df5 et les noirs abandonnent. Si

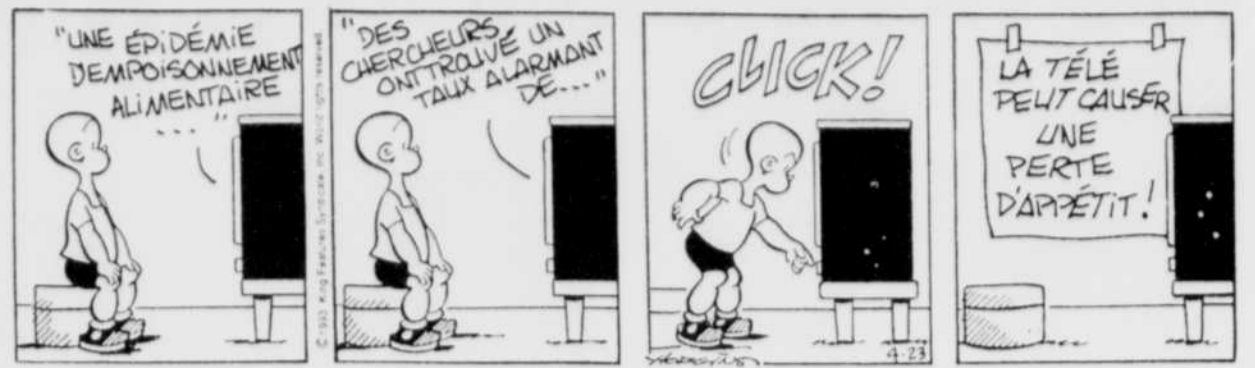
26... Rg8 alors 27. Td7 gagne facilement et si 26... Re8 alors 27. Tel est très fort. Le problème suivant (voir diagramme - 2) est tiré de la partie Oltean-Necinger Roumanie 1984. Les blancs jouent et gagnent s'ils utilisent une suite de coups actifs. La solution qui est donnée plus bas est assez difficile à trouver mais elle est très spectaculaire. C'est maintenant à vous de jouer.

LA SOLUTION:



1. Cxg6 (Un ordre de coup précis. Si 1. hxg6 alors 1... fxg6 2. Cxg6 Tc8 et on ne voit pas de mat à l'horizon.) 1... fxg6 2. hxg6 Cxg6 (Forcé pour empêcher le mat) 3. Dxc6 Ta8 (Les noirs ne jouent pas la meilleure défense. 3... Txf3 est mauvais à cause de 4. Tdfl Dc3 5. Dh7 Rf7 6. Dh3 gagne. 3... Dc5 4. Dh7 Rf7 5. Th5 Df6 6. Td6, les blancs devraient gagner.) 4. Th8 Rxh8 5. Df7 et les noirs abandonnent car 6. Th1 ne peut être paré d'une manière adéquate.

HENRI



BLONDINETTE



GIGI



MANDRAKE



LE FANTÔME



JULIE



Mot mystère

1168 9 lettres Le mot clé: pédibus

M	B	E	P	M	A	R	C	P	P	I	A	F	F	E
A	A	O	T	N	E	L	P	E	I	R	S	N	I	S
E	M	I	N	I	R	A	A	D	D	E	I	E	N	C
P	L	P	L	P	R	O	M	E	N	A	D	E	U	A
U	P	U	O	C	H	A	U	S	S	E	I	N	E	L
I	O	E	M	U	N	R	D	T	O	B	O	T	T	E
S	E	N	T	O	L	U	R	R	D	E	T	O	U	R
E	N	G	I	O	L	E	I	E	E	A	N	L	O	T
E	R	P	N	R	N	R	O	N	L	E	R	O	R	E
N	R	U	E	O	E	U	T	N	U	E	T	N	A	S
A	I	L	L	C	C	O	T	Q	H	E	N	G	O	S
T	L	A	I	L	R	C	O	C	V	I	L	R	E	A
A	O	R	R	S	A	R	R	E	O	I	T	O	B	D
T	A	N	E	T	C	A	T	L	I	T	U	R	O	
V	A	L	G	A	M	B	A	D	E	R	T	E	U	G

- congé
- coureur
- crampe
- croqueton
- détour
- éloigné
- entorse
- épuisé
- escalé
- fin
- gambader
- godasse
- grole
- guêtre
- latte
- lent
- loin
- long
- mail
- marcher
- mule
- parc
- pédestre
- peton
- plaffe
- piéd
- promenade
- route
- sain
- santé
- seul
- sortie
- soulier
- statane
- long
- train
- trottoir
- valga
- varice
- ville
- voile

Mots croisés de la semaine

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	
1																				
2																				
3																				
4																				
5																				
6																				
7																				
8																				
9																				
10																				
11																				
12																				
13																				
14																				
15																				
16																				
17																				
18																				
19																				
20																				

S-554

Horizontalement

- 1-Ancienne unité pratique de travail - V. d'Italie.
- 2-Magistrat municipal - Causé une douleur aiguë - Série de trente messes.
- 3-Cap. de l'Italie - Cérémoniaux - Semblable - Qui a de gros os.
- 4-Bière anglaise - Habitation primitive - Auteurs.
- 5-Larve des batraciens - Galère que montait le roi - Préf. signifiant égal - Saison.
- 6-Sélectionnée - Cabane abritant la mue des cerfs - Adj. poss. - Richesse.
- 7-Marée haute - Expiration brusque et sonore - Riv. du Bassin parisien - Entrelacement de grains de verre.
- 8-Mesure itinéraire chinoise - Intervalle de temps - Maladies contagieuses.
- 9-Sulfate double - Meuble pour dormir - Plus mauvais - Espèces de cassiers.
- 10-Situé - Insecte des eaux stagnantes - Troncs non ramifiés.
- 11-Dans peu de temps - Chance - Plante odorante - Marque le dédain.
- 12- Occlusion de l'intestin - Pièce massive d'un appareil de fermeture - Blafards - Syn. de grade.

SOLUTION DU PROBLÈME S-553

1	U	R	I	N	A	L															
2	D	E	N	T																	
3	E	R	A	S																	
4	Q	U	E																		
5	R																				
6	S																				
7	P																				
8	A																				
9	G																				
10	N																				
11	O																				
12	L																				
13	G																				
14	A																				
15	A																				
16	R																				
17	M																				
18	E																				
19	N																				
20	N																				

Verticalement

- 1-Grefte de la cornée - Célébrera.
- 2-Divinité qu'on adore - Relatif au lis - Sans utiliser de circonlocutions.
- 3-Petit citron - Lichens sur les vieux arbres - Brille.
- 4-Interj. espagnole - Partisan de l'arianisme - Fleur - Chiffres romains.
- 5-Divinité de la Terre - Poils rudes des chevaux - Arbrisseau épineux - Indique la direction.
- 6-Grand bassin naturel - Pièce de vaisselle - Nom grec de deux chaînes de montagnes - Paresseux.
- 7-Berger aimé de Galatée - Un des métaux usuels - Raisonnerais.
- 8-Changer de poste - Période de huit jours - Réduisent en menus morceaux.
- 9-Partie intérieure du pain - Troublée - Sentiment d'amour.
- 10-Petites erses - Invitation polie - Soumit à un test.
- 11-Double règle - Solution - Bagatelle - Poète grec - Note de musique.
- 12- Qui prête - Mèche de cheveu - Genre de cryptogames.
- 13-Cordage - Tuyaux cylindriques - Pilier quadrangulaire - Argon.
- 14-Toute espèce de cours d'eau abondant - Meurtries, en parlant des fruits - Pron. pers.
- 15-Existeras - Matière colorante rouge - Pers. de race noire.
- 16-À la mode - Une des Cyclades - Insecte à corps gris argenté - Lit creusé par une ravine.
- 17-V. d'Angleterre - Poinçons - Qui comprend lentement - Dans la rose des vents.
- 18-Panier en osier - Diastases - Plainte - Vase.
- 19-V. de Yougoslavie - Exprime un bruit sec - Creuser - Mené.
- 20-Énoncer successivement les parties d'un tout - Finesse mêlée de ruse.

Michel Vallières et Michel Lemyre

Deux Louisevillois révolutionnent les arcades

Brigitte Trahan
Louiseville

■ Jouer dans les arcades donne peut-être bien du plaisir aux jeunes mais aussi bien des maux de portefeuille aux parents. Quand tous les personnages du vidéo sont «morts» ou que le joueur se fait battre, c'est la fin du jeu... même si ça ne fait que 30 secondes. A coups de 0,25 \$ et de 1 \$ la partie, ça fait plutôt cher de la minute pour s'amuser.

Deux hommes d'affaires de Louiseville, Michel Vallières et Michel Lemyre, viennent d'inventer un appareil qui pourrait littéralement révolutionner les jeux d'arcades et qui permettra aux joueurs de s'amuser à coups de 10, 15 ou même 20 minutes sans interruption, même s'ils sont «battus» par le vidéo.

Très semblables visuellement aux jeux d'arcade, ces appareils permettent de jouer avec les quelque 200 cassettes Genesis sur le marché ou les quelque 600 cassettes Nintendo ou Super Nintendo en circulation. Un de ces appareils est même parmi les premiers au Québec à lire les quelque 25 CD2 au laser mis en marché il y a moins d'un an par Sega.

Ces inventions seront présentées par les deux Louisevillois pour la première fois au Salon du vidéo de Montréal, les 2 et 3 novembre, à l'hôtel Ritz Carlton.

Michel Vallières assure que ce genre d'appareil n'existe nulle part ailleurs. «L'idée nous est venue par nécessité. Jusqu'à tout récemment, dans mes commerces, je mettais à la disposition des jeunes des appareils vidéo avec clavier sur table et écran. Il arrivait qu'on se faisait voler des cassettes ou encore que l'équipement était brisé. On s'est demandé quoi faire pour remédier au problème», explique celui qui est propriétaire de la chaîne Flash Vidéo Jeux en Mauricie et d'une quincaillerie qui porte son nom à Louiseville.

M. Vallières et son collègue Michel Lemyre se sont inspirés, pour leur invention, d'un prototype qui n'avait pas réussi à percer le marché. Ils en ont réduit la taille et l'ont entièrement transformé en un modèle semblable aux jeux d'arcades.

Les jeunes de huit à 18 ans, clientèle-cible de ce jeu, peuvent se servir de l'appareil en position debout. Un tabouret-tiroir se trouve à la base du meuble et permet aux plus petits d'être à la hauteur des boutons de commande. Tous deux pères de famille, MM. Vallières et Lemyre ont pris la peine de positionner les boutons de commandes quasi indestructibles de l'appareil en fonction de la grosseur d'une main de jeune. Bref, tout a été adapté à la clientèle ciblée.

L'appareil fonctionne avec des pièces de monnaie. Lorsqu'il arrête, au bout d'un temps fixe de 10



Photo: Expert (Gammal Corbo)

MM. Michel Lemyre et Michel Vallières, inventeurs d'un vidéo-arcade.

ou 20 minutes (au choix de l'établissement) le joueur peut remettre de la monnaie et reprendre au même point où il a quitté le jeu. Il peut aussi recommencer au point de départ s'il le désire.

«Avec les arcades, il fallait payer très cher pour devenir bon dans un jeu. Mes deux jeunes ont déjà brûlé 20 \$ en 20 minutes avec ça. Avec notre système, le jeune a la chance d'aller aussi loin qu'il veut sans toujours être interrompu», explique M. Lemyre.

Installés dans des clubs vidéos, ces appareils permettent aussi aux jeunes (et aux parents) de faire l'essai d'un des innombrables jeux offerts sur le marché avant de l'acheter. «Comme certains de ces jeux peuvent coûter quelque chose comme 79 \$, c'est un net avantage de pouvoir les essayer avant de déboursier la somme», fait remarquer M. Vallières.

C'est la personne préposée au magasin qui installe la cassette ou le disque. Ces derniers sont ainsi toujours sous clé. Une commande à distance lui permet aussi de contrôler le son sans avoir à faire de réprimandes aux joueurs.

Un chronomètre interne permet au propriétaire de l'appareil de comparer le nombre de minutes de jeu vendues avec la somme d'argent récoltée.

L'invention des deux Louisevillois se prête aussi aux salles de quill-

les ou de billard. «L'appareil, si on le veut, peut toujours être en action. Il peut être connecté avec la télévision et faire jouer le réseau RDS ou passer des annonces publicitaires pendant que personne ne joue», expliquent encore les inventeurs.

Plus d'une demi-douzaine de ces vidéos nouveau genre ont été construits par MM. Vallières et Lemyre. Ils sont testés depuis le 23 juin dans le commerce Vallières Vidéo Jeux de la rue Saint-Laurent, à Louiseville. Leur prix varie entre 2900 \$, pour les Nintendo, et 3200 \$ pour les Sega CD2. «Nous croyons qu'un acheteur peut le payer en quatre mois», assure M. Vallières.

Très bientôt, les deux inventeurs modifieront leurs appareils afin qu'ils puissent emmagasiner une dizaine de vidéos.

Des sous-traitants de la région de Louiseville ont déjà été pressentis pour construire de nouveaux modèles à grande échelle.

La présence de cette invention au Salon du vidéo pourrait donner le coup d'envoi à la production, espèrent MM. Vallières et Lemyre qui sont très optimistes étant donné la réaction positive du public au banc d'essai. ●

Traction demandée? Nous sommes d'attaque.



La remarquable traction toute en souplesse des pneus Uniroyal vous fera rugir... de contentement. Que la route soit sèche ou mouillée, enneigée ou glissante, vous pourrez conduire en toute quiétude grâce à l'adhérence reconnue des pneus Uniroyal. Optez pour les pneus radiaux Uniroyal: Les pneus par excellence pour vous lancer à l'assaut des grandes routes.



Visitez votre détaillant
Uniroyal dès aujourd'hui

**PNEUS
R. TRUDEL INC.**

287 De Sienne
379-8500



PNEUS UNIROYAL

Des prothèses dentaires personnalisées

Parmi les différentes sortes de prothèses dentaires existantes, nous parlerons ici, des prothèses équilibrées souvent appelées: **PROTHÈSES DE PRÉCISION**. Celles-ci sont spécialement destinées aux personnes éprouvant des difficultés de mastication ou ayant des gencives atrophiées (usées-inexistantes).

Lorsqu'il fabrique ce genre de prothèses, le denturologiste tient compte de tous les mouvements de la bouche du patient en les enregistrant à l'aide de l'**ARC-FACIAL**. Puis il reproduit ces mouvements sur l'**ARTICULATEUR** qui servira ensuite à monter les dents sur la prothèse d'essai. Il fait alors les ajustements nécessaires dans la bouche du patient.

Ce genre de prothèses est en général beaucoup plus stable et plus confortable. Cette technique diminue, dans bien des cas, les pressions douloureuses exercées par les prothèses sur les gencives.



Jean-Claude Ducharme, d.d.

Parlons d'esthétique

Lorsqu'arrive le temps de renouveler vos prothèses dentaires, il est très important de vous assurer que le professionnel qui réalisera votre sourire ait la compétence nécessaire pour satisfaire vos critères d'esthétique les plus rigoureux.

Dans la plupart des cas, il pourra retrouver la position des dents extraites pour y placer les dents artificielles afin de donner aux lèvres le soutien idéal sans les gonfler disgracieusement. Le choix de la couleur et de la grosseur des dents varie selon l'âge, le teint et le sexe mais surtout "selon le goût du patient".

Jean-Claude Ducharme, d.d.



La CLINIQUE ART-DENT
988, St-Maurice
Trois-Rivières G9A 3R3
378-3839
ouvert de 9.00 à 21.00 hres
(sur rendez-vous)

SERVICE D'URGENCE LES FINS DE SEMAINE

(Publicité)

« Si nous sommes élus, nous nous engageons à servir les Québécois et les Québécoises pour 6 ans ou 100 000 km! »

L'Altima XE 1994



À PARTIR DE
17 690 \$*

• Financement de 5,8% garanti pour 48 mois** •

En période électorale, certains disent que les engagements de nos candidats se valent tous. Un seul d'entre eux fait manifestement exception à cette règle : l'Engagement Satisfaction Nissan.

Enfin, un programme qui se démarque des autres.

Avec une garantie de 6 ans ou 100 000 km sur les principaux composants et sur le dispositif antipollution, ainsi qu'une garantie de 6 ans, kilométrage illimité, contre la perforation causée par la rouille, il est sans conteste le programme de services aux propriétaires le plus complet au Canada sur une gamme entière de véhicules.

En tant que candidat engagé, votre très sympathique concessionnaire Nissan vous défie de trouver un meilleur programme et une voiture plus attrayante que l'Altima XE 1994. Berline de luxe à prix abordable, elle vous propose des coussins gonflables aux deux places avant et un puissant moteur de 150 chevaux. Et pour l'audace de ses formes et de sa maniabilité, elle passera sûrement à l'histoire.

Votez pour l'innovation : l'Altima XE, chez votre très sympathique concessionnaire Nissan. Enfin un candidat qui pense à long terme, et qui se fera un plaisir de vous serrer la main quand vous passerez le voir.

Votre ^{très} sympathique
concessionnaire **NISSAN**

Les gens avisés lisent toujours les petits caractères et bouclent leur ceinture de sécurité.

*P.D.S.F. pour l'Altima XE 1994, modèle de base avec transmission manuelle. Taxes, transport et préparation en sus.

**Sujet à l'approbation du crédit par NCFI. Pour tous les détails, voyez votre concessionnaire Nissan participant ou composez le 1 800 367-0122 (entre 8 h et 19 h HNE).