

ve

« Avril — Mai 2016 Vol. 12 N° 2 · KRTB

» www.vitaliteeconomique.com

6,95 \$ + taxes

vitalité économique

Ensemble, créons la richesse!

KIA MOTORS

KIA MOTORS

DUBÉ

HISTOIRE À SUCCÈS

Dubé Kia et Dubé Mazda

Dean et Steve Dubé, actionnaires

SUR UNE LANCÉE

SOS toiture et revêtement

GÉNÉRATIONS D'EXCELLENCE

JM Bastille

GÉNÉRATIONS D'EXCELLENCE

Pomerleau les Bateaux

Campor *environnement*

TOURNÉ *vert* L'AVENIR !

CAMPOR ENVIRONNEMENT PROPOSE UN NOUVEAU SERVICE D'HYDRO-EXCAVATION

En toute saison, peu importe le type de sol, Campor environnement fait appel à la combinaison de l'eau et du vacuum pour creuser le sol.



DE NOMBREUX AVANTAGES:

- Méthode efficace et sécuritaire
- Minimise l'aire d'excavation et réduit les risques d'endommager l'environnement immédiat des travaux
- Travaux d'excavation possibles beau temps, mauvais temps, peu importe la température

IDÉAL POUR:

- Réparation de boîtes de services, vannes de rues, etc.
- Mise à nu des conduits (aqueduc, sanitaire, drain, électrique, etc.)
- Forage directionnel
- Installation de poteaux et de pieux
- Etc.

RIVIÈRE DU LOUP 418 867-8577

L'ISLET 418 247-1212

SANS-FRAIS 1 888 600 8021

www.campor.ca

**ENTREPRENEURS, MUNICIPALITÉS,
AGRICULTEURS, CONTACTEZ-NOUS!**

vé

vitalité économique

232, boulevard de l'Hôtel-de-Ville
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 1M4
Tél. : 418 862-7358 Téléc. : 418 862-4819
info@vitaliteeconomique.com
www.vitaliteeconomique.com

Éditeurs

Erick Drapeau et Steeve Drapeau

Rédacteur en chef

Erick Drapeau

Coordonnateur du magazine et des ventes

Yann Beaulieu

Journalistes

Erick Drapeau, Louis Deschênes, David Falardeau
et Stéphanie Gendron

Photographies

Ghislain Mailloux, Stéphanie Gendron et Marie-Josée Ouellet

Collaborateurs

Martin N. Dionne et Maxime Chouinard

Conception et réalisation

Étincelle publicité marketing web

Conceptrices graphiques

Josée Landry et Marie-Josée Ouellet

Illustrations

Ygreck

Impression

Imprimerie L'Impression Rivière-du-Loup

Distribution

Postes Canada



Note importante: les photos prises dans le cadre d'un reportage, d'un publi-reportage ou d'une publicité ainsi que le montage d'une annonce publicitaire sont la propriété exclusive du magazine *Vitalité économique*. Des frais s'appliqueront pour toute utilisation à d'autres fins. Les auteurs sont responsables du contenu des articles; la direction ne partage pas nécessairement les opinions émises. L'éditeur n'est pas responsable des représentations ni des énoncés des annonceurs.

Dépôt légal: Bibliothèque nationale du Québec

Poste-publication: Convention 41205032

Retourner toute correspondance ne pouvant être livrée à:

Magazine Vitalité économique

232, boulevard de l'Hôtel-de-Ville
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 1M4



8

Sur une lancée

SOS toiture et revêtement



32

Génération d'excellence

Pomerleau les Bateaux



22

Génération d'excellence

JM Bastille

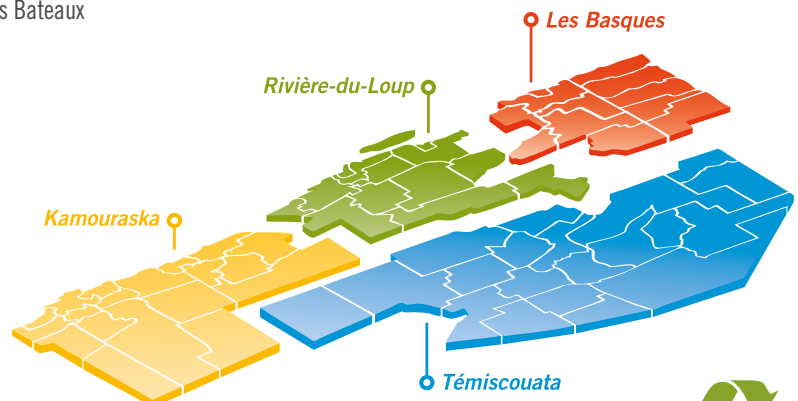


10

Histoire à succès

Dubé Kia et Dubé Mazda

Magazine de propriété RÉGIONALE!



facebook

RETROUVEZ-NOUS
sur facebook!



Merci de recycler ce magazine
après vos multiples lectures!



Denis Desjardins

Courtier immobilier résidentiel et commercial

418-551-2121
www.denisdesjardins.com

30%*

DES ACHETEURS VEULENT ACHETER
DIRECTEMENT AVEC LE PROPRIO

Avec Proprio Direct
vous rejoignez

30% + 70%

= 100%

des acheteurs

*étude FCIQ - Avril 2015

Marie-Josée Couturier

Courtier immobilier

418-714-8003
www.mariejoseecouturier.com

70%*

DES ACHETEURS PRÉFÈRENT
LE FAIRE AVEC UN COURTIER



Proprio
Direct
AGENCE IMMOBILIÈRE

Vendre soi-même ET avec un courtier À partir de 2%*

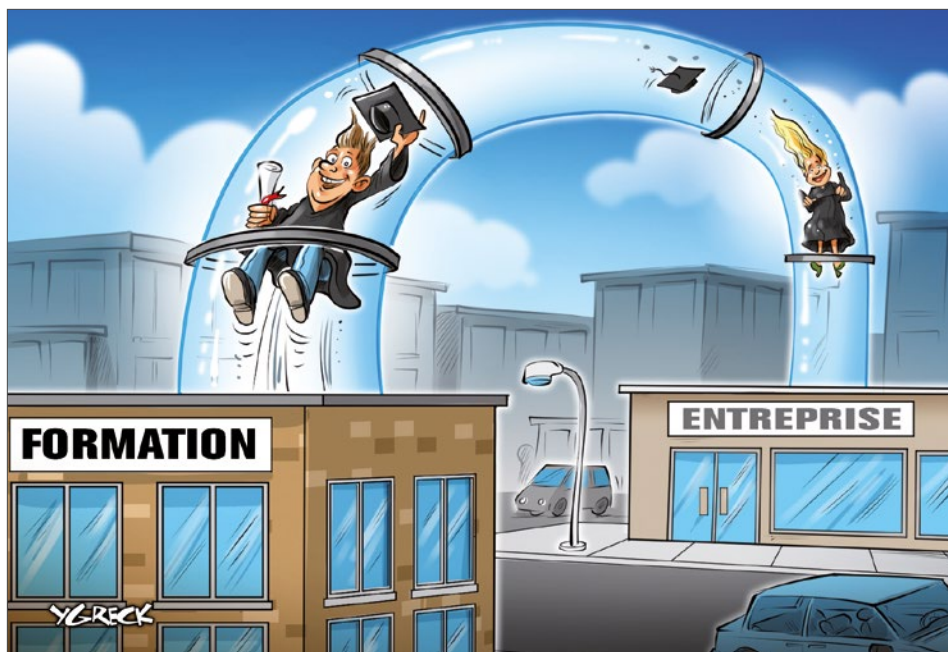
* 2% si l'acheteur choisit d'acheter direct. Commission minimum de 2 000 \$ payable à la vente lorsque le prix de vente est inférieur à 100 000 \$, taxes en sus.

RENFORÇONS LES LIENS ENTRE NOS ENTREPRISES ET NOS INSTITUTIONS D'ENSEIGNEMENT

Dans la région, tout le monde reconnaît que les institutions d'enseignement, qu'elles soient universitaires, collégiales et même secondaires (au niveau professionnel) sont des vecteurs importants de l'économie et qu'elles contribuent à leur façon à créer de la richesse en préparant adéquatement nos jeunes à occuper divers métiers et professions, bref à gagner honorablement leur vie.

Ce constat établi, il faut toutefois préciser que former de futurs travailleurs compétents ne peut se faire sans la participation et la collaboration étroite de nos entreprises et des autres employeurs. Beaucoup parmi ceux-ci sont en effet frappés de plein fouet par la rareté de la main-d'œuvre. Imaginez, en plus, que la nouvelle perle rare recrutée presque miraculeusement ne dispose pas suffisamment de connaissances terrain afin d'effectuer son boulot correctement. Que la formation qu'elle a reçu depuis 2, 3 ou 4 ans ne soit pas complètement calquée sur la réalité actuelle du marché du travail.

Les entreprises régionales ont beaucoup plus à apporter en ce sens que d'accueillir des stagiaires de façon périodique. Il faut en effet qu'elles aient leur mot à dire dans l'élaboration des programmes et même



dans le contenu de certains cours. De cette façon, tout le monde en ressortira gagnant : les institutions d'enseignement, les entreprises et les étudiants eux-mêmes.



TANNÉ D'AVOIR MAL AU DOS?

Prenez rendez-vous chez Imagine Chiropratique

- Laboratoire de radiologie sur place
- Rendez-vous rapide de jour et de soir
- Urgences acceptées
- Soins chiropratiques sécuritaires pour toute la famille
- Service aux entreprises



Imagine
Chiropratique

418.867.2773 • Dr Julien Lévesque et Dre Annie Galipeau, chiropraticiens

179, rue Fraser, Rivière-du-Loup • www.imaginechiropratique.com

Suivez-nous sur Facebook!

REVUE DES MARCHÉS



Pierre Langlais Claude Croteau Patrice Landry Martin N. Dionne, directeur Benoit Leclerc Denis Canuel François Chartré

Comme on s'y attendait, la Réserve fédérale (Fed) américaine a laissé sa politique monétaire inchangée. Le taux des fonds fédéraux reste compris entre 0.25% et 0.50%. Le FOMC a reconnu les progrès accomplis par le marché du travail mais a souligné la faiblesse des investissements des entreprises et des exportations nettes. Il a aussi mis en garde contre l'évolution économique et financière sur la scène mondiale qui continue d'entraîner des risques pour l'économie américaine. La Fed estime que l'inflation devrait rester basse à court terme mais s'attend à ce qu'elle monte à 2% à moyen terme, à mesure que les effets passagers des baisses des prix de l'énergie et des prix à l'importation se dissiperont et que le marché du travail gagnera en vigueur.

La présidente de la Réserve fédérale, Janet Yellen, a souligné que beaucoup de prévisionnistes, y compris les agences internationales telles que le FMI révisent les prévisions de croissance mondiale pour 2016 à la baisse. Dans ce contexte, et à la lumière du resserrement des conditions financières aux États-Unis, les participants du FOMC croient maintenant qu'un rythme plus lent de normalisation de la politique monétaire est

nécessaire pour atteindre la prévision médiane de croissance du PIB américain. Mais la présidente a clairement indiqué que les risques n'étaient pas nécessairement tous du côté de la baisse, parce que les mesures prises par les autorités monétaires et financières à l'étranger pourraient réserver des surprises positives pour la croissance. De plus, la stabilisation des prix du pétrole pourrait aider les économies tributaires de ce produit de base et, sur le front intérieur, contribuer à la réduction les écarts de taux des obligations de sociétés.

Par conséquent, selon Mme Yellen, si certains membres du FOMC croient que l'équilibre des risques penche du côté de la baisse, d'autres ont une opinion plus positive. Elle a fait remarquer que le Comité continue de prévoir une amélioration de l'économie et prévoit que de nouvelles hausses de taux seront appropriées. Dans ce contexte, la possibilité de taux négatifs aux États-Unis n'a pas été envisagée. Elle a une fois de plus réitéré que la Fed agira en fonction des données de l'heure et que des décisions peuvent être prises à chacune de ses réunions.

Rivière-du-Loup **418 867-7900** 1 800 463-1346
La Pocatière **418 856-4566** 1 877 856-4566

NOUS GÉRONS LES PLACEMENTS
LES PLUS IMPORTANTS AU MONDE:

 **FINANCIÈRE
BANQUE NATIONALE**
GESTION DE PATRIMOINE

LES VÔTRES!

FCPE
MEMBRE

Financière Banque Nationale est une filiale en propriété exclusive indirecte de la Banque Nationale du Canada qui est une société ouverte inscrite à la cote de la Bourse de Toronto (NA-TSX)

Les informations contenues aux présentes proviennent de sources que nous jugeons fiables; toutefois nous n'offrons aucune garantie à l'égard de ces informations et elles pourraient s'avérer incomplètes. Les opinions exprimées sont fondées sur notre analyse et notre interprétation de ces informations et elles ne doivent pas être interprétées comme une sollicitation ou une offre visant l'achat ou la vente des titres mentionnés aux présentes.

FP TECHNOLOGIES LANCE LE FLEX-COMMANDER

Voici la photo qui devait accompagner l'article portant sur FP Technologies. L'entreprise de Francis Pelletier, qui a sa place d'affaires à Témiscouata-sur-le-Lac, a créé le système Flex-Commander pour les services d'incendie. Ils sont simples à utiliser et intègrent des composés technologiques tels des caméras, pour aider à la gestion du déroulement d'une intervention, et même éventuellement à la formation, en raison des images captées lors du feu.



ÉLIZABETH HUDON À LA PRÉSIDENTE DE LA CCKL

La Chambre de commerce Kamouraska-L'Islet (CCKL) a une nouvelle présidente en la personne d'Élizabeth Hudon, du Groupe Caillouette Électrique de Rivière-Ouelle. Celle-ci a été nommée pour un terme d'une année. De plus, trois nouveaux administrateurs se sont joints au conseil d'administration. Ce sont Nathalie Adams, notaire, Mathieu Légaré de Desjardins Entreprises de la Côte-du-Sud et Jérôme Théberge de la firme Lemieux, Parent, Théberge avocats.

Lundi au mercredi
8h30 à 17h00

Jeudi et vendredi
8h30 à 20h00

Samedi
9h00 à 16h00

ÉQUIPEZ VOTRE CUISINE COMME UN CHEF!

- Équipements de cuisson
- Équipements de réfrigération
- Lave-vaisselle
- Verrerie
- Vaisselle/Coutellerie
- Ameublement
- Accessoires
- Ustensiles de cuisine
- Accessoires de bar

pro·restau
ÉQUIPEMENTS

Ouvert au public!
Restaurants - Bars
Hôtels - Cafétérias

183, rue Fraser, Rivière-du-Loup
418 862-3131 · www.pro-restau.ca

Ô MUSEAUX EXPRESS: DES SERVICES DE TONTE ET DE TOILETTAGE

Diane Vaillancourt a ouvert à Rivière-du-Loup Ô Museaux Express, spécialisée dans le toilettage et la tonte des chiens et des chats. « Je suis en mesure d'offrir ces services aux gros chiens comme aux petits, en plus de proposer des coupes spécialisées, par exemple pour un caniche royal. » La propriétaire a rénové et réaménagé son sous-sol en ce sens et suit plusieurs formations pour se tenir à jour.



RÉNOVATIONS MAJEURES TERMINÉES CHEZ RIVIÈRE-DU-LOUP HONDA

D'importantes rénovations viennent d'être complétées chez Rivière-du-Loup Honda. Selon Denis Marquis, président-directeur général de l'entreprise, ces changements s'imposaient pour se conformer aux nouvelles exigences du constructeur automobile pour l'intérieur de ses concessions au Canada. La salle de montre, les bureaux de vente et administratifs ainsi que les départements de pièces et service ont subi une cure de rajeunissement. De plus, de nouvelles facilités de connectivité sans fil ont été installées et serviront tant aux clients qu'au personnel.

Agent autorisé
Location Sauvageau

Prêt pour l'été ?

Batteries Marines
Ondulateur de puissance pour votre chalet
Énergie Alternative
Batteries pour sports motorisés

Et beaucoup plus en magasin et sur
batteriesexpert.com

89-B, boulevard Cartier, Rivière-du-Loup
batteriesexpertrdl@videotron.ca **418 816-3001**

ROGER A PELLETIER INC. s'agrandit

L'entreprise familiale Roger A Pelletier Inc., qui fête son 60^e anniversaire cette année, est à compléter un agrandissement majeur de 3 000 pieds carrés dans son commerce de Témiscouata-sur-le-Lac.



Les travaux permettront aux adeptes de moto, VTT, motoneige, motomarine et autres véhicules du genre de profiter d'une plus grande salle de montre sur deux étages. L'investissement est évalué à plus de 200 000\$. L'an dernier, un entrepôt pouvant accueillir une centaine de véhicules à moteur a également été construit.

C'est en 1956 que Roger A Pelletier a fondé son entreprise à Saint-Honoré-de-Témiscouata, commerce qu'il a déménagé dans les années 1978 à Cabano, dans le secteur actuel de la Boucherie des Lacs. Son fils, Gaétan Pelletier, a pris la relève au fil des années, relocalisant l'entreprise maintenant située sur la rue Monseigneur-Cyr à Témiscouata-sur-le-Lac.



 **Universel**
Hôtel Rivière-du-Loup

Univer *Spa* nordik



311, boulevard de l'Hôtel-de-Ville, Rivière-du-Loup · 418 862-9520

Sur une lancée
SOS toiture et revêtement

SOS

toiture et revêtement

Commercial

En à peine une année, SOS toiture et revêtement s'est imposée comme le spécialiste des toitures en pente et du revêtement extérieur dans la région du Bas-Saint-Laurent, et au-delà.

■ Samuel Ouellet, propriétaire

6, RUE DES SERRE-FREINS
RIVIÈRE-DU-LOUP

SOS | toiture
et revêtement

418 714-5677
SOSTOITURE.CA

SOS TOITURE ET REVÊTEMENT, véritablement sur une lancée

Après avoir acquis de l'expérience pendant huit ans en construction générale, Samuel Ouellet a fait le saut et a lancé sa propre compagnie. « J'ai toujours voulu gérer mes propres affaires et il était clair depuis longtemps pour moi que je serais entrepreneur », lance le propriétaire.

Pour se différencier des autres et étant conscient qu'il y a déjà plusieurs entrepreneurs généraux au Bas-Saint-Laurent, il a choisi de se spécialiser dans les toitures et l'étanchéité des bâtiments. « 90 % de ma pratique est concentrée sur les toitures résidentielles et commerciales. Cela inclut aussi tout ce qui est portes et fenêtres, revêtement, etc. », d'indiquer Samuel Ouellet, tout en précisant qu'il intervient également pour la finition intérieure, incluant la pose de gypse et le revêtement de plancher.

Le choix du nom de l'entreprise, SOS toiture et revêtement, n'a pas été effectué au hasard. Samuel Ouellet a fait de sa disponibilité et sa rapidité à se rendre chez ses clients une marque de commerce. « J'interviens, par exemple, dans des cas d'infiltration d'eau. Me spécialiser dans le domaine des toitures me permet de terminer un contrat rapidement, avant d'en débiter un autre, ce qui est apprécié de la clientèle. » Il faut aussi être vite dans l'évaluation des toitures, pour les assurances, par exemple.

DES PROJETS D'AGRANDISSEMENT

Adeptes de défis, Samuel Ouellet va également là où d'autres se risquent moins. « J'ai fait des contrats de toitures de bardeaux de cèdre, par exemple. Je suis prêt à essayer des projets originaux. »

Il profite d'ailleurs d'un intéressant partenariat avec l'entreprise Ferblanterie de l'Est pour des projets plus particuliers, ce qui l'amène à être connu de plus en plus dans l'ouest de la province. Son champ d'expertise est toutefois surtout développé dans la région du Bas-Saint-Laurent.

L'été dernier, tout juste quelques mois après le lancement de l'entreprise, SOS toiture et revêtement embauchait trois autres travailleurs de la construction pour réaliser les contrats en équipe de quatre. À court et moyen termes, le jeune entrepreneur de Rivière-du-Loup espère pouvoir engager quatre autres employés, permettant de réaliser plus de contrats et ainsi répondre à la demande croissante. « La construction d'un garage pour faciliter le travail figure aussi dans les plans », conclut-il.



FERBLANTERIE DE L'EST INC.

*Votre spécialiste du bardeau
d'aluminium ou d'acier!*

Inc.
Bardeaux™
REVÊTEMENT

418 492-1384 - Saint-Pascal
www.ferblanteriedelest.com

isolation TOUSIGNANT 

depuis 1972



R.B.O. : 5986-1419-01

WALLTITE ECO

Sans frais: 1 800 756-0366
administration@isolationtousignant.com
www.isolationtousignant.com

JEAN-PHILIPPE DIONNE
Propriétaire
418 862-0006

KATHLEEN DIONNE, BAA
Directrice administrative

DUBÉKIA.COM, le petit concessionnaire devenu grand

En février 2006, Dean Dubé et son frère Steve se portent acquéreurs de la concession Kia alors établie à Saint-Pascal, Kia Kamouraska. Passionnés de l'automobile, les deux hommes sont alors bien au fait des extraordinaires possibilités de développement de ce constructeur encore méconnu au Québec.

En décembre de la même année, saisissant l'occasion qui se présente à eux, ils déménagent l'entreprise dans la côte Saint-Jacques à Rivière-du-Loup, un endroit très passant. « La bâtisse était abordable et avait déjà abrité des installations Ford et Mitsubishi. Ça nous donnait une bonne chance pour débiter », se rappelle Dean Dubé.

Sept employés, une marque qui doit faire ses preuves, mais des gens qui veulent réussir et qui mettent l'énergie nécessaire pour y arriver. « Il fallait aussi nous conformer à l'image de marque Kia, ce que nous avons fait en 2009-2010 avec plusieurs améliorations locatives, incluant un agrandissement de nos installations. » Ce changement s'imposait au fur et à mesure que les modèles Kia gagnaient en popularité. Les Kia Sephia et Sportage marquaient les débuts modestes du manufacturier au Canada, rapidement suivis de la compacte Rio, la minifourgonette Sedona, l'utilitaire Sorento et la berline Magentis (renommée Optima aujourd'hui). D'autres modèles produits quelques années plus tard ont permis à la marque de connaître le succès qu'on lui connaît aujourd'hui tels que la Kia Rondo et la Kia Soul.

10 ANNÉES DE SUCCÈS

Dix ans plus tard, Dean et Steve Dubé peuvent se dire mission accomplie: l'entreprise a progressé - elle a même fait des petits - et sa notoriété s'est accrue considérablement dans la région. Portés par l'audace et le savoir-faire du constructeur coréen, les propriétaires et leur équipe ont littéralement le vent dans les voiles. En 2010, les frères Dubé ouvrent une toute nouvelle concession Kia à Edmundston, au Nouveau-Brunswick. La demande est là, le succès est presque instantané. Steve et Dean s'unissent à un troisième actionnaire afin d'offrir à la population du Madawaska les excellents produits Kia, selon la même recette qui a fait leur succès. Des rénovations majeures sont apportées à l'immeuble de la rue Victoria, qui abritait autrefois un concessionnaire GM. Edmundston Kia connaît depuis une popularité croissante.

Trois ans plus tard, sollicités par un courtier, Dean et Steve Dubé procèdent à l'acquisition de la franchise Mazda, opérée dans des installations récentes de la rue Ernest-Paradis à Rivière-du-Loup. « On voulait prendre de l'expansion et cette opportunité s'est présentée à nous. Comme les voitures importées c'est vraiment dans nos cordes, nous avons sauté à pieds joints dans l'aventure, d'autant plus qu'on anticipait une remontée de la marque Mazda dans la faveur populaire », explique Dean Dubé.



10 ANS ÇA SE FÊTE. GAGNE TA KIA RIO!

7, CÔTE SAINT-JACQUES
RIVIÈRE-DU-LOUP



418 860-3542
WWW.DUBEKIA.COM



■ Dean et Steve Dubé, propriétaires

SOULIGNONS VOTRE SUCCÈS!



PIÈCES D'AUTO

AUTO-MOTEUR R-D-L INC.

Carrossier ProColor

Service expert à toute épreuve



Heureux d'être associé à la famille Dubé!

Garage Marcel Jean

163, rue Fraser, Rivière-du-Loup
418 862-8892 – CARROSSIERPROCOLOR.COM



Soulignons votre succès!

NORMAND

Buanderie Normand et fils enr.
Parc industriel
Rivière-du-Loup
Téléphone: 418 862-7353
www.buanderienormand.com



■ L'équipe de DubéKia.com

Le Groupe Dubé opère donc trois concessions, fournit de l'emploi à une cinquantaine de personnes et figure parmi les joueurs importants de l'industrie automobile dans la région. «D'autres projets sont toujours sur la table», confie Dean Dubé, qui promet de belles surprises à sa clientèle au cours des prochaines années.

LA PLUS GRANDE FORCE, C'EST L'ÉQUIPE

L'équipe de DubéKia.com est entièrement dédiée à une cause: celle de satisfaire le client, qu'il magasine sa future voiture, qu'il fasse effectuer un entretien périodique ou qu'il rencontre un membre du personnel pour le financement de son achat.

«On prône la proximité avec la clientèle. C'est le mot d'ordre qu'on donne à nos employés. L'entreprise est menée comme une famille et cela doit se refléter dans les actions de tous, et ce, tous les jours»,

illustre Steve Dubé qui ajoute que son frère et lui prêchent par l'exemple en ce sens.

Cette philosophie est bien sûr partagée par les 17 employés de DubéKia.com, mais aussi par ceux d'Edmundston Kia et de Dubé Mazda, du commis aux pièces au représentant des ventes, en passant par les mécaniciens et les employés administratifs.

KIA: DU SCEPTICISME À L'ÉMERVEILLEMENT

Qui aurait cru que le constructeur coréen Kia, débarqué au Canada en 1999 avec seulement deux modèles, connaîtrait une telle notoriété quelques années plus tard?

Steve Dubé est catégorique: «Kia devait faire ses preuves rapidement, dans un marché très concurrentiel. Pour ce faire,

Débosselage
C. BEAULIEU

Félicitations
aux frères Dubé
et à leur équipe
pour leur succès !

418 894-1574 Claude Beaulieu, propriétaire 166-A, rue du Carrefour, Saint-Antoine



■ DubéMazda.com

le constructeur a assorti ses Sephia et Sportage d'une garantie complète de 5ans/100 000 kilomètres dès 2002, question de rassurer les consommateurs qui ne connaissait pas ces produits. »

Au cours des 10 dernières années, la marque Kia a évolué à vitesse grand V. Qualité du produit, design audacieux, finition, souci du détail, technologie, réseau de concessionnaires, tout a été bonifié et amélioré. De la sous compacte au véhicule utilitaire sport, en passant par le multi-segments et la mini fourgonnette, la gamme Kia 2016 est autant complète qu'impressionnante.

« Même la revue Protégez-Vous salue l'excellence du manufacturier coréen en affirmant que Kia surpasse maintenant Honda en terme de fiabilité! »

LA NOUVELLE GAMME EN MET PLEIN LA VUE

Les modèles Kia 2016 et 2017 mettent l'emphase sur le design et les performances, alors que le prix de l'essence force le constructeur asiatique à se tourner davantage vers les énergies alternatives et les modèles hybrides.

Ainsi, la Soul (électrique) et l'Optima (hybride) ont la cote. Ces modèles seront suivis très prochainement par L'Optima complètement électrique, du tout nouveau Kia Niro 2017, disponible entièrement électrique ou à propulsion hybride.

D'autres nouveautés sont imminentes, dont le Sportage 2017, entièrement renouvelé, déjà en concession, et la Cadenza 2016, une berline plus luxueuse. Sans oublier la populaire Optima 2016 complètement redessinée qui vient tout juste d'être lancée.

PARE-BRISE EXPERT SERVICE MOBILE

REPLACEMENT ET RÉPARATION DE PARE-BRISE
OS DE FRANCHISE SUR LA RÉPARATION DE PARE-BRISE

- Toits ouvrants
- Vitres teintées
- Verre taillé sur mesure
- Pellicule de protection
- Démarreur à distance
- Accessoires automobiles

418 860-2021
65, rue Plourde, Rivière-du-Loup

CMD
CONSTRUCTION MARTIAL DUBÉ INC.

ENTREPRENEUR GÉNÉRAL
commercial - résidentiel - industriel

FIER PARTENAIRE!

122, rue Fraser, Rivière-du-Loup
Cell. : 418.863.2593 - Rés. : 418.867.2070
R.B.Q. : 8311-4702-16

design MR
vitres teintées

Vitre automobile & commercial
Pare-pierres
Lettrage

85% 65% 50% 30% LEGAL

LLumar 3M



■ DubéKia.com, Rivière-du-Loup

R.B.Q.: 2317-7405-84



**Les Entreprises Électriques
ALAIN PELLETIER Inc.**
Résidentiel - Commercial - Industriel

**AUTOMATISATION, CONTRÔLE
ET HAUTE TENSION**

URGENCE 24H/24H

418 867-2141
179, rue Louis-Philippe-Lebrun, RIVIÈRE-DU-LOUP
WWW.PELLETIERELECTRIQUE.CA

ICI, POUR VOUS.



BMO

Yves Perron,
directeur de succursale
418 862-8655

Richard Gendron,
directeur services financiers aux concessionnaires
418 836-7780



point S

SERVICE DE PNEUS RIVIÈRE-DU-LOUP

**PRENEZ LA ROUTE
SANS STRESS**

10, côte Saint-Jacques,
Rivière-du-Loup • 418 862-2686

pointsrdl.com 





■ Edmundston Kia

Présentement, Kia est à redessiner ses Rio, Forte et Forte⁵, qui devraient être lancées en grande pompe en 2017.

« Kia est en constant développement, soutient Dean Dubé. À preuve, de nouvelles usines ont été récemment implantées en Amérique du Nord. »

DEAN DUBÉ ET STEVE DUBÉ, DE VÉRITABLES PASSIONNÉS

Travailleurs acharnés, les propriétaires de DubéKia.com demeurent des gens accessibles, près de leur monde. Passionnés du monde de l'auto depuis leur tout jeune âge, ils ont eu la chance de grandir dans cet environnement puisque leur père Bobby possédait une concession automobile.

Les nombreux prix reçus au cours des 10 dernières années témoignent de l'importance que tient la qualité du service. En effet, DubéKia.com se maintient constamment dans le top 10 des meilleurs concessionnaires Kia au Québec en ce qui a trait au service à la

clientèle. « Nous avons même atteint la première position à au moins deux reprises! », se réjouit Dean Dubé. Quant à Edmundston Kia, la concession s'est retrouvée 5 fois en pôle position dans l'Atlantique en 6 ans. « Dubé Mazda a récemment été nommée Concessionnaire de distinction 2016. Il y en a seulement 30 au Canada. »

Pour souligner le 10^e anniversaire de DubéKia.com, les acheteurs d'un véhicule neuf ou d'occasion de 5000\$ et plus qui procèdent à leur transaction avant le 31 mai 2017 courront la chance de remporter une Rio 2016, d'une valeur de plus de 15 000\$.

Un nouvelle promotion permet également au gagnant de conduire pendant une semaine le véhicule identifié «Selfie DubéKia.com». Pour participer, il suffit de trouver le Kia Sorento 2016 identifié et de prendre un égoportrait avec le véhicule. « Publiez votre selfie sur notre page Facebook, aimez notre page Facebook et partagez notre publication de votre selfie! », conclut Steve Dubé.

**Station service
DENIS PELLETIER Inc.**

**Fabrication de tuyaux d'échappement
Survoltage - Remorquage
Réparation de flotte de véhicules
Entretien PEP - Antirouille
Mécanique générale - Alignement 3D**

69, rue Fraser, Rivière-du-Loup, QC G5R 1C5
stationservicedenispelletier@videotron.ca

    **Tél. : 418 862-1960
Fax : 418 862-8878**

MALLETTE

Société de
comptables professionnels agréés

Toutes nos félicitations!

Matane 418 562-3958
Rimouski 418 724-4414
Amqui 418 629-2255
Mont-Joli 418 775-7294

mallette.ca

Avec vous, là où ça compte.

**REMRORQUAGE
2000** Rivière-du-Loup
«Toujours la référence»

- Remorquage lourd et léger
- Survoltage
- Déverrouillage de portières
- Service d'urgence
- Remplacement de pneus
- Livraison d'essence

**Votre partenaire
en assistance
routière!**

Félicitations aux frères Dubé et leur équipe!

418 862-2000 

AMÉNAGEMENT BENOÎT LEBLOND : une entreprise familiale en pleine expansion

L'entreprise familiale Aménagement Benoît Leblond de Trois-Pistoles a vu le jour au début des années 70. Benoît Leblond agissait alors en précurseur en offrant des services peu répandus dans la région, soit de l'aménagement paysager.



■ Alexandre Leblond, Guillaume Leblond, Simon Côté, Benoît Leblond

Au tournant des années 1990, l'entreprise générale que monsieur Leblond a démarrée seul dans la région des Basques a pris de l'ampleur et a diversifié ses activités.

Dans les années 2000, Aménagement Benoît Leblond a ajouté une corde à son arc et s'est tourné vers le génie civil, que ce soit pour des trottoirs, bordures, murs de soutènement, etc. En effet, ces contrats

sont réalisés aujourd'hui aussi loin qu'en Gaspésie et partout dans le Bas-Saint-Laurent, incluant le KRTB.

Parallèlement à la diversification des services, l'entreprise intègre, petit à petit, les enfants de Benoît, soit Alexandre et Guillaume, qui font partie intégrante de l'entreprise d'aujourd'hui.

464, RUE BÉLANGER
TROIS-PISTOLES

LB AMÉNAGEMENT BL
BENOIT LEBLOND

418 851-1653
AMENAGEMENTBENOITLEBLOND.COM

RBQ: 8269-7335-44



■ Réalisation du nouvel aménagement du brise-lames situé à l'embouchure de la rivière Rimouski.

Comme l'entreprise a développé son côté touche-à-tout, elle entend, à court terme, peaufiner son offre clé en main. Comme cette façon de faire est déjà bien en place en génie civil, la famille Leblond compte faire de même au niveau résidentiel, pour répondre à la demande des clients qui est très forte en ce sens. L'objectif est que le client confie son projet de A à Z au maître-d'œuvre de confiance qu'est Aménagement Benoît Leblond. L'entreprise se démarque aussi dans des travaux spécialisés en aménagement paysager, représentant ainsi un beau défi pour l'équipe. Les projets clé en main sont de plus en plus demandés par la clientèle, soit de la conception du plan à la réalisation du projet.

L'INNOVATION AU CŒUR DE L'ENTREPRISE

Aménagement Benoît Leblond n'attend pas qu'on lui impose les nouveautés du marché, mais s'assure de toujours être à l'affût. L'entreprise possède les équipements adéquats à la réalisation de ces travaux.

Spécialiste des projets innovateurs, Aménagement Benoît Leblond n'hésite pas à relever plusieurs défis proposés par les clients tels que des matériaux particuliers ou des systèmes d'éclairage peu conventionnels, bassins d'eau, pierres naturelles, fissures de fondation, drains, etc. Cela permet d'offrir l'originalité d'un projet et motive l'équipe à aller de l'avant.

JM TURCOTTE LTÉE
PRODUITS DE BÉTON

Félicitations pour votre acquisition
et bonne continuité!

Trois-Pistoles – 418 851-3612
Nouveau-Brunswick – 418 739-7961
Rivière-du-Loup – 418 862-2987
WWW.JMTURCOTTE.COM

• GAZONNIÈRE •
ALAIN MICHAUD INC.



Vente gros et détail
Pelouse roulée

Déneigement
(Saint-Modeste, Cacouna, Saint-Arsène)

Saint-Arsène - 418 860-5039



OUELLET
ALCIDE OUELLET ET FILS INC.

www.alcideouellet.com

Félicitations
Deux places d'affaires pour mieux vous servir!

160, rue Principale Saint-Cyprien 418 963-2647	235, route 291 Cacouna 418 867-1441
--	---

Publi reportage Aménagement Benoît Leblond



L'entreprise fait d'ailleurs un pas intéressant dans la voie du futur cette année. Une conceptrice-dessinatrice de l'équipe propose désormais la définition de plans en trois dimensions (3D). Elle sera la première à offrir ce service dans le Bas-Saint-Laurent.

Grâce à un logiciel de dernière technologie, le client pourra apprécier en effet 3D le plan de son projet et même observer l'effet des vraies textures des matériaux choisis. Dans ce domaine, il est important de se démarquer et cet ajout est une des façons d'y parvenir.

AMÉNAGEMENT BENOÎT LEBLOND, PROPRIÉTAIRE DE LES ENTREPRISES JEAN-MARIE CÔTÉ

Aménagement Benoît Leblond s'est porté acquéreur des Entreprises Jean-Marie Côté de Rivière-du-Loup, et ce, depuis octobre 2015.

Aucun changement n'affectera toutefois le service à la clientèle, si ce n'est que de profiter de la complémentarité des deux entités. En effet, Les Entreprises Jean-Marie Côté conserve son nom connu et reconnu dans la grande région de Rivière-du-Loup.

La famille Leblond se réjouit de l'acquisition des Entreprises Jean-Marie Côté, les deux entreprises partageant les mêmes valeurs et une belle complémentarité. Simon Côté, fils de Jean-Marie Côté, demeure au sein de l'entreprise et différents mandats lui seront confiés.

À la douzaine d'employés œuvrant déjà pour Aménagement Benoît Leblond s'ajoute donc une douzaine d'autres travailleurs de Les Entreprises Jean-Marie Côté, qui seront appelés à participer au développement et à l'expansion de l'entreprise familiale bien installée dans la région des Basques. Les forces des deux équipes mises ensemble apporteront assurément de nouveaux développements pour les deux entreprises.



**LES ENTREPRISES
JEAN-MARIE CÔTÉ**

CDF

LES CARRIÈRES
DUBÉ & FILS INC.

Pierres concassées
(divers calibres)

Pierres abrasives
Sablières

418 851-2195

Trois-Pistoles

PERMACON

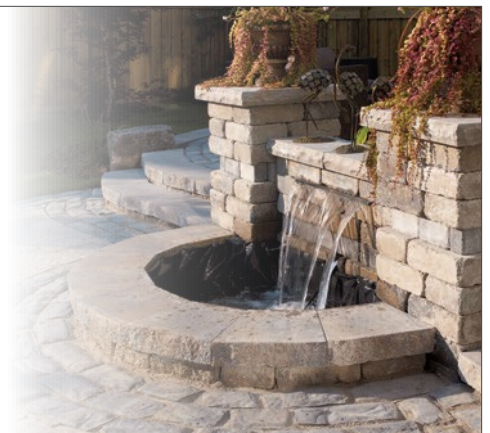
Chef de file des produits
de béton au Canada

- Pavés
- Murets
- Dalles de patio
- Marches extérieures
- Bordures de béton
- Pierres et briques

Téléphone: **1 888 PERMACON**

www.permacon.ca

Félicitations à la famille Leblond !



LA BOUTIQUE VIDÉOTRON

dans de nouveaux locaux modernes et indépendants

La boutique Vidéotron a maintenant ses espaces indépendants grâce à des rénovations importantes réalisées dans le local qu'elle partageait avec le Superclub Vidéotron à Rivière-du-Loup.



«Ça change définitivement notre façon de travailler et de recevoir les clients», résume Nancy Bélanger, gérante de la boutique. «Les espaces sont agréables, modernes et les clients sont accueillis dans une ambiance plus tranquille.»

Les services Internet, de téléphonie mobile, de télévision et de téléphonie résidentielle sont offerts sur place. «On peut recevoir des clients qui voudraient, par exemple, acheter une télécommande ou tout simplement s'informer directement auprès de nos agents de vente au sujet des dernières promotions ou des services offerts», rapporte Nancy Bélanger.

Un service apprécié de la majorité des clients qui apprécient le contact humain. La téléphonie mobile étant disponible depuis maintenant un an dans la région et l'ajout récent d'une tour Vidéotron à Saint-Pascal ne sont pas étrangers à la décision de l'entreprise de revoir la façon d'offrir ses services à la clientèle de Rivière-du-Loup.

Six employés travaillent à la boutique Vidéotron, dont cinq agents de vente et une gestionnaire. Les heures d'ouverture sont très accessibles, en semaine de 10h à 21h et la fin de semaine de 10h à 18h.



TESTEZ LES SOULIERS /// TAPIS ROULANT FILMÉ & CORRIDOR DE COURSE

CYCLO  EXPERT.CA

80-b, rue Lafontaine, Rivière-du-Loup
418 605-1961

PLUS DE 1 M\$ INVESTIS chez Les Aliments Ludo

Les Aliments Ludo viennent tout juste de compléter de grands projets d'agrandissement et de développement à Mont-Carmel.

Le fabricant de la célèbre sauce à spaghetti et de pizzas a investi plus de 1 M\$ dans l'agrandissement de ses locaux et dans le développement de l'entreprise. Un nouvel espace de 70 par 25 pieds sur deux étages situé à l'arrière de la bâtisse actuelle permet l'ajout d'espaces d'entreposage, de salle de travail, de chambre froide et de congélateur.

« Nous étions tellement à l'étroit que nous n'étions plus en mesure de développer », résume le propriétaire Donald Jean. La production peut ainsi tripler. Le nombre d'employés, qui est actuellement de 25, pourrait grimper jusqu'à 40. L'entreprise est très présente dans la région de l'est de la province et de plus en plus dans la grande région de Québec.

À court ou moyen terme, une autre phase de travaux permettrait un agrandissement par le côté. Aussi, d'ici 5 ans, Les Aliments



Ludo prévoient construire un nouveau plan fédéral exclusivement pour la sauce à spaghetti, lui permettant un accès plus facile et à plus grande échelle aux géants de l'alimentation. Parallèlement à ce grand projet devrait se greffer la relève familiale de monsieur Jean.

Vivez l'expérience du meilleur service!



CONTENEUR TRANSROULIER (ROLL-OFF)

- Parfait pour les gros travaux.
- Usage multiple (rebut de construction, déchets, matières recyclables, etc.).
- Formats disponibles de 10 à 40 verges.



TOILETTE MOBILE HAUT DE GAMME

- Respecte les nouvelles réglementations sur les chantiers de construction.
- CHAUFFÉE : conçue pour les températures nordiques.

De vos rénovations
à vos événements,
Gaudreau Environnement
possède plusieurs services
sous le même toit!

**LA SOLUTION SANS TRACAS
POUR VOS REBUTS!**



418 724-6447
1 877 724-6447
gaudreauenvironnement.com

LICENCE RBQ : 8235-2030-54

LE CENTRE COMMERCIAL RIVIÈRE-DU-LOUP, partie prenante de la vie communautaire régionale

Le Centre Commercial Rivière-du-Loup et son directeur, Guy Thibault, s'engagent à fond pour la communauté, en mettant de l'avant des événements et en s'alliant à plusieurs causes, dont le Défi Everest St-Pierre et le Défi Têtes à Prix de l'Association du cancer de l'Est du Québec (ACEQ).

Déjà très impliqué dans le Défi Everest St-Pierre, le Centre Commercial Rivière-du-Loup récidivera cette année, notamment en tenant une collecte de fonds dans le mail, en plus d'autres activités. « Parmi celles-ci, le tout nouveau Salon du Coureur +, les 29, 30 avril et 1^{er} mai, qui regroupera tous les OBNL de la région reliés à la course, à la marche. Sessions d'information, cliniques sur la nutrition, intervenants et autres seront de la partie », explique Guy Thibault, qui compte aussi initier un club de marche dans le mail. La distance représentée par 10 fois le périmètre intérieur du centre commercial équivaut à celle de la hauteur de L'Everest. Le directeur a aussi décidé de s'associer au Défi Têtes à Prix en devenant la tête d'affiche 2016 pour Rivière-du-Loup. « Cette implication va bien au-delà du simple fait d'amasser des fonds. J'ai découvert, lors de ma visite du Centre à Rimouski, tout ce que l'ACEQ apporte aux patients et à leurs accompagnateurs. Ces services doivent être davantage connus, la population doit être encore plus sensibilisée. »



ÇA BOUGE AU CENTRE COMMERCIAL RIVIÈRE-DU-LOUP

Après une année de consolidation faisant suite à l'acquisition par Cominar, voilà que ça se remet à bouger au Centre Commercial Rivière-du-Loup. Le Super C devrait déménager dans un local de 48 000 pieds carrés dès le début de l'été, ce qui pourrait créer un effet domino afin d'attirer d'autres joueurs importants. « De plus, la Boutique Thérèse change de local et triple sa superficie. Il y a de gros projets à venir sous peu dans la tour à bureaux », se réjouit le directeur.



■ L'équipe de direction du centre

ESPACE À BUREAU ET COMMERCIAL DISPONIBLE

Beaucoup de services et avantages:

- Prix très compétitifs
- Plus de 3,5 millions de visites par année
- Plus de 15 000 pi² disponibles
- Localisation stratégique
- Plus de 1 600 espaces de stationnements
- Ascenseur
- Aires communes rénovées écoresponsables
- Électrobac



Contactez Guy Thibault 418-862-7848 ou guy.thibault@cominar.com | Centre commercial Rivière-du-Loup

Génération d'excellence
JM Bastille



396, RUE TÉMISCOUATA
RIVIÈRE-DU-LOUP



418 862-3346
WWW.JMBASTILLE.COM

UNE TROISIÈME GÉNÉRATION D'EXCELLENCE pour JM Bastille, un leader en recyclage de métaux

2016 sera une année charnière pour JM Bastille. Le fleuron loupérois, leader dans son domaine dans l'est de la province, entame le dernier droit du transfert générationnel amorcé il y a quelques années.

L'entreprise, fondée en 1958 par la force d'un visionnaire, Jean-Marie, œuvre d'abord dans le commerce des toiles de tissu provenant des alumineries, lorsque ce dernier constate le potentiel du recyclage des métaux. JM Bastille prend ensuite de l'expansion dans ce domaine au fil des années, sous l'ère de Jean-Pierre, fils de Jean-Marie, qui prend ainsi les rênes de l'entreprise en 1982. À ce moment, plusieurs membres de la famille Bastille participent activement au déploiement et à la croissance de l'entreprise pour ainsi faire sa renommée. Sous la direction de Jean-Pierre, unique propriétaire depuis 2007, l'entreprise connaît un grand nombre d'agrandissements, d'acquisitions ainsi qu'une bonification des produits, afin notamment de se démarquer sur le marché des métaux recyclés.

La troisième génération de Bastille, soit Pierre-Luc et Michael, fils de Jean-Pierre, apprend très tôt les valeurs de l'entreprise en gravissant tous les échelons. En 2005, ils font partie intégrante de l'entreprise. Aujourd'hui, respectivement directeur général et directeur des opérations, Pierre-Luc et Michl poursuivent la mission d'excellence lancée il y a près de 60 ans par leur père et leur grand-père.

« Le processus de transfert familial a commencé dès notre jeune âge, puisque nous avons toujours gravité autour de l'entreprise », raconte Pierre-Luc. « C'est tout un défi, car il y a beaucoup de paramètres humains à considérer. C'est une transition délicate, qui doit être faite correctement, dans le respect de tous. Il faut faire sa place, la laisser, apprendre à gérer le bateau et distinguer, d'une certaine façon, la famille des affaires ». Les nouvelles têtes dirigeantes

doivent s'ajuster continuellement aux changements du marché qui est en constante évolution.

LES SPÉCIALISTES DU RECYCLAGE DES MÉTAUX

Plusieurs décennies se sont écoulées depuis les débuts de JM Bastille. Aujourd'hui, l'entreprise est dédiée principalement au recyclage des métaux ferreux et non-ferreux tels l'acier, le cuivre et l'aluminium. Au fil du temps, l'entreprise acquiert une expérience enviable en démantèlement de bâtiments industriels et déraillement de train.




Fier fournisseur!
ÉNERGIE  Distributeur Shell

Chauffage RDL / Pétroles B. Ouellet / Pétroles JMB
160, rue L.-P. Lebrun, Rivière-du-Loup

Rivière-du-Loup 418 862-8702
Saint-Pascal 418 852-2729
Témiscouata-sur-le-Lac 418 598-3034



SERVICE ET RÉPARATION POUR TOUTES LES MARQUES





Distributeur des pièces WWW.FREIGHTLINERRDL.COM
100, BOUL. INDUSTRIEL, C.P. 325, RIVIÈRE DU LOUP (QUÉBEC) J5R 3Y9
1 800 392-3192 • 418 862-3192

Lci, pour vous.

Yves Perron, directeur de succursale
418 862-8655
David Roy Gobeil, directeur de comptes services aux entreprises 418 862-5558

Génération d'excellence

JM Bastille

En 2011, la direction de JM Bastille procède à l'acquisition de Baie-Comeau Métal, nouvelle division sur la Côte-Nord, puis en érige une seconde en 2014 à Saint-Léonard, au Nouveau-Brunswick, tout en conservant le siège social à Rivière-du-Loup.

« Notre territoire couvre maintenant toute la Côte-Nord, le Bas-Saint-Laurent, la Gaspésie, la Capitale Nationale, la Beauce, ainsi que le nord du Nouveau-Brunswick », d'indiquer Pierre-Luc Bastille, directeur général.

À la fin de l'année 2015, JM Bastille procède à la vente de son département de distribution d'acier neuf, permettant ainsi de se concentrer sur le recyclage des métaux. Le directeur du département, alors en place, se porte donc acquéreur dans le but d'y poursuivre les activités de distribution, ces dernières étant d'ailleurs exploitées dans les mêmes locaux qu'auparavant, appartenant à JM Bastille.

JM BASTILLE : TOUJOURS À L'AVANT-GARDE

Une cinquantaine d'employés répartis dans les trois points de service, dont plusieurs de longue date, participent au succès des affaires. Certains de ces travailleurs pratiquent des métiers spécialisés tels des coupeurs au chalumeau, des opérateurs de machinerie lourde ainsi que des mécaniciens. Dans un domaine peu commun, la formation à l'interne prend d'ailleurs tout son sens.

À partir de l'achat des métaux, les employés collaborent activement au tri, à la préparation et à la transformation des métaux selon la demande des clients. Les produits sont ensuite expédiés aux différentes fonderies et aciéries, que ce soit par train, par bateau ou par camion.

Parallèlement aux dernières étapes du transfert générationnel, la direction de l'entreprise travaille sur la révision de ses méthodes de travail dans le but d'être toujours plus productive. « Il est important de s'évaluer à l'interne et améliorer notre productivité en changeant certaines façons de faire. Nous avons toujours été à l'avant-garde et c'est important pour nous de demeurer exemplaires à cet effet », ajoute Pierre-Luc. À titre d'exemple, en effectuant l'aménagement d'une cour de recyclage en béton, JM Bastille démontre son désir d'aller au-delà des normes environnementales en vigueur. En adoptant un style de gestion axé sur la croissance, l'équipe souhaite par ailleurs accroître sa présence dans l'ouest de son territoire actuel, dans un futur rapproché, en conservant le même objectif de qualité.



TRANSPORT

J. LEBLOND INC.
Transport Commercial
Québec - Maritimes - Ontario
Remorques ouvertes
et rideaux

Mathieu Leblond, dir. opérations Tél.: 418 868-1781
Johanne Lebel, dir. administrative Fax: 418 868-1624
2, rue J.-Alfred-Pelletier
Rivière-du-Loup, QC G5R 0E1
Administration:
transportjacquesleblond@bellnet.ca
Répartition:
transportleblond@hotmail.ca
www.transportjacquesleblond.com

Nous sommes fiers de faire partie de vos projets !

point S
SERVICE DE PNEUS RIVIÈRE-DU-LOUP


**PRENEZ LA ROUTE
SANS STRESS**

10, côte Saint-Jacques,
Rivière-du-Loup • 418 862-2686

pointsrdl.com 



**FÉLICITATIONS
À JM BASTILLE !**

 **CAIN LAMARRE**
S.E.N.C.R.L. / AVOCATS
LÀ OÙ VOUS ÊTES.™ CLCW.CA

299, rue Lafontaine, bur. 201 | Rivière-du-Loup
Tél. : 418 860-4580
2, rue Saint-Germain Est, bur. 400 | Rimouski
Tél. : 418 723-3302

OPTIMACH, UNE NOUVELLE ENTREPRISE innovante au Témiscouata

Optimach, une nouvelle entreprise axée sur l'innovation, vient de débiter ses opérations à Témiscouata-sur-le-Lac. Propriété de Jean-Luc Richard, Francis Pelletier et Stéphane Robert, Optimach a comme objectif d'intégrer des technologies dans les usines de ses clients, pour une meilleure rentabilité et productivité.

« Notre rôle est de se rendre sur place, identifier les problématiques qui peuvent causer, par exemple, un manque de productivité, puis intégrer des technologies servant à solutionner le problème », résume Francis Pelletier.

À titre d'exemple, une entreprise qui n'aurait pas de compétences particulières en robotique pourrait faire appel à Optimach pour régler une situation qui exigerait ce type de composantes. « Des machines peuvent aussi être développées pour faciliter la production dans une usine ». L'avantage demeure que la technologie implantée est malléable, ce qui permet de l'adapter au sein d'autres entreprises. Optimach agit donc au niveau de l'intégration des technologies, dans la conception, l'automatisation et la robotisation, ainsi que l'appel à la sous-traitance, au besoin.



« L'objectif est toujours de développer des solutions abordables. Des grandes entreprises sont déjà intéressées à ce que nous suggérons et il y a des projets novateurs sur la table », d'ajouter le coactionnaire. Les services de l'entreprise s'adressent aux entreprises manufacturières, sans limite de territoire. Actuellement, trois employés permettent le démarrage de l'entreprise, qui sera sans doute appelée à prendre de l'expansion.

**GALA DES
CHRYSALIDES**

◆ — 2016 — ◆

PROPULSE TON HÉROS

SAMEDI
07
MAI À 18H

À L'AUBERGE DE LA POINTE
RÉSERVEZ DÈS MAINTENANT! 418 862-5136

SURPLUS GÉNÉRAL TARDIF s'agrandit

Fondée en 1981 par Jean-Noël Tardif, Surplus Général Tardif de Saint-Antonin, qui se spécialise dans la vente d'outils de toutes sortes, célèbre son 35^e anniversaire cette année.

Après avoir servi des milliers de clients pendant trois décennies, l'entreprise a pris un virage en juillet 2011 quand l'homme d'affaires René Filion a fait l'acquisition des installations.

Depuis, une stratégie de développement sur trois phases a été mise en place. Premièrement, un projet d'agrandissement majeur s'est concrétisé en septembre 2015 alors que la superficie de la bâtisse neuve a été augmentée de 8 500 pieds carrés, pour un plancher total à 29 500 pieds carrés.

La prochaine étape sera la rénovation de ce qui est appelée l'ancienne partie des installations. M. Filion a également dans ses cartons une troisième phase de développement qui devrait être dévoilée dans le futur. « Pour l'instant, il est trop tôt pour en parler, mais ce ne sont pas les idées qui manquent », affirme-t-il.

PRODUITS ET SERVICES

La vaste gamme des produits offerts et la qualité du service spécialisé des employés, qui pour plusieurs comptent plus de 25 ans d'expérience au sein même de l'entreprise, font le succès de Surplus Général Tardif.



10, RUE LÉVESQUE
SAINT-ANTONIN

 **SURPLUS
GÉNÉRAL
TARDIF**

418 867-1705



R.B.Q. : 2850-4835-95



Gilles Pellerier,
propriétaire
Tél.: 418 867-4206
Cell.: 418 868-9179

**Félicitations
à toute
l'équipe!**

Rivière-du-Loup
www.agmconstruction.ca
agmconstruction@videotron.ca



Passez à l'action!

1 800 463-1321
f www.produitspbm.com

Poutrelles ajourées | Fermes de toit | Murs préfabriqués



résidentielle - commerciale - industrielle
R.B.Q. : 5610-2791-01

Plomberie Dubé est fière d'avoir exercé
son savoir-faire dans votre projet!

104-B, rue des Équipements
RIVIÈRE-DU-LOUP

TÉL. : 418 867-3004
FAX : 418 816-0882



Membre CMMTQ
Corporation des maîtres
mécaniciens en tuyauterie
du Québec



■ L'équipe de Surplus Général Tardif

Pour les particuliers, de l'outillage de tous genres est disponible, passant des petits outils comme un ruban à mesurer jusqu'aux plus gros tels que bancs de scie, compresseurs, génératrices etc. L'offre des produits s'étend à plusieurs corps de métier, faisant le bonheur des industriels. Les entreprises qui travaillent en agriculture, acériculture et foresterie retrouveront tout l'équipement et la machinerie nécessaires pour leur production respective. Même chose pour les ateliers de soudure, tourbières et entrepreneurs en construction.

La clientèle peut compter sur un très grand choix de chaînes, courroies, boulons, pignons, paliers (bearings), moteurs électriques,

sans oublier des pièces hydrauliques et de remorques, tapis pour animaux, barils, conteneurs maritimes et bien plus encore.

Surplus Général Tardif est fier d'offrir des marques reconnues et de renommée internationale telles que Dewalt, Stanley, Black & Decker, Garant, King, Jet, Gray, Samona et Task et bien plus encore.

RELEVER LE DÉFI

Une des plus grandes forces de l'entreprise est de pouvoir miser sur une équipe composée d'employés expérimentés et compétents dans plusieurs secteurs d'activités.

isolation TOUSIGNANT 
 depuis 1972


WALLTITE ECO

Sans frais: 1 800 756-0366
 administration@isolationtousignant.com
 www.isolationtousignant.com



JEAN-PHILIPPE DIONNE
 Propriétaire
 418 862-0006

KATHLEEN DIONNE, BAA
 Directrice administrative

R.B.O.: 5598-1419-01

Constructions Germain Dumont

155 Chemin des Raymond, Rivière-du-Loup

info@chapiteaux.org

Location de grues
 Travaux d'excavation
 Travaux de démolition
 Dénéigement

418 867-3383

R.B.O.: 8301-3714-52

BRAVO
 AUX PROMOTEURS!

RONA 
 RIVIÈRE-DU-LOUP

418 867-7662 www.rona.ca



■ Une vue de l'agrandissement intérieur

Le plus grand défi étant de rivaliser avec les grandes surfaces, Surplus Général Tardif se démarque avec le professionnalisme des conseillers. « Nos clients savent qu'ils peuvent faire confiance à notre personnel. Quand tu as des employés qui comptent plus de 25 ans d'expérience, tu sais qu'ils te conseilleront en toute connaissance et c'est une fierté de perpétuer la tradition », affirme le propriétaire. Une dizaine d'employés sont affectés au bon fonctionnement de l'entreprise.

PORTES OUVERTES

Afin de faire découvrir le résultat du projet d'agrandissement à toute la population, Surplus Général Tardif tiendra une fin de semaine portes ouvertes les 29 et 30 avril prochains. Plusieurs fournisseurs seront également sur place afin de présenter leurs produits. L'invitation est donc lancée à tous.

UNE ENTREPRISE EN CROISSANCE
ÇA VOUS REVIENT



ALAIN HARTON
 Surplus Général Tardif

Nous sommes fiers d'accompagner des entreprises dynamiques.

 **Desjardins**
 Entreprises
 418 863-4058

POLI-BÉTON
ÉRIC HALLÉ
9232-4268 Québec Inc.

- Nivelage et polissage de béton
- Franchisé Zone Garage BSL
 Enduit pour plancher de béton

RBQ : 5627-6256-01

Tél.: 418 735-2755
Cell.: 418 730-1755

ZONE GARAGE BSL
www.zonegarage.ca

ALARME
TOP VISION
Alarme Top-Vision inc.
418 867-8083

RBQ 8217-8542-56

Spécialiste qualifié dans la région

- Intrusion
- Incendie
- Annonceur médical
- Caméra spécialisée

Votre sécurité, notre vision!

LES FEUILLAGES DU QUÉBEC

ouvre un nouveau point de service à Rivière-du-Loup

Véritable institution dans le Kamouraska depuis plus de 50 ans, les Feuillages du Québec vient d'ouvrir un nouveau point de service au 380, rue Témiscouata, dans le secteur du casse-croûte la Licorne, à Rivière-du-Loup.

Le concept unique dans la région est toutefois beaucoup plus élaboré qu'un simple point de service puisque la bâtisse se veut une véritable salle de montre géante comprenant plusieurs aménagements paysagers réalistes. « Nous souhaitons que les clients puissent vraiment visualiser comment le tout pourrait se transposer sur leur propriété », explique Tony Ouellet, président-directeur général de l'entreprise qui mijote le projet depuis trois ans.

Évidemment, le principal centre de service demeure à Saint-Pascal avec des serres d'une superficie de 20 000 pieds carrés. Toutefois, avec la possibilité de desservir un plus grand territoire, Rivière-du-Loup était devenue une incontournable pour développer un poste satellite. Le premier secteur d'exploitation pour les Feuillages du Québec est l'ensemencement hydraulique avec des projets environnementaux réalisés partout en province, mais les travaux résidentiels occupent également une place très importante dans



l'entreprise. « Environ 70% des contrats dans le résidentiel sont à Rivière-du-Loup », indique M. Ouellet.

EXPÉRIENCE CLIENT

Propriétaire depuis 2010, Tony Ouellet a toujours eu une vue d'ensemble sur les projets d'aménagements paysagers. C'est-à-dire que l'entreprise offre un encadrement au client tout au long de sa démarche. « Pour nous, l'expérience client est vraiment importante. Dès le départ, il pourra visualiser le résultat final. Par la suite, on accompagne le client avec les plans, les demandes de permis ou autres détails qui ne sont pas à négliger. Nous avons aussi un très grand respect des délais pour les travaux, puisque l'expérience client, c'est un ensemble de choses », ajoute-t-il.

En conclusion, l'homme d'affaires indique qu'il s'agit d'une première phase d'expansion pour l'entreprise et qu'à moyen terme d'autres projets pourraient bourgeonner.

MALLETTE

Société de
comptables professionnels agréés

Rivière-du-Loup | 418 862-0495

La Pocatière | 418 856-2690

Saint-Pascal | 418 492-3515

Trois-Pistoles | 418 851-2060

mallette.ca

Avec vous, là où ça compte.



FEUILLAGES
DU QUÉBEC



IMPACT

Ford

vous présente le camion Ford F-150
le plus **ROBUSTE**, le plus **EFFICACE** et
le plus **INTELLIGENT** jamais conçu.

**CAPACITÉS
IMBATTABLES.**

LA SÉRIE F
LA PLUS VENDUE AU PAYS DEPUIS
50 ANS



310, boulevard de l'Hôtel-de-Ville • Rivière-du-Loup

418 860-FORD



IMPACTFORD.COM

**C'EST FACILE
D'EMBARQUER
AVEC FORD**



Ces offres excluent les frais d'immatriculation, les assurances, le plein de carburant, des frais maximum de RDPRM de 44 \$ pour les véhicules loués plus des frais de services externes de 4 \$, les droits spécifiques sur les pneus neufs, la TPS et la TVQ. Tous les prix et rabais sont appliqués à partir du prix de détail suggéré par le constructeur (PDSC). Pour obtenir tous les détails, consultez Impact Ford. Des frais de kilométrage excédentaire de 0,12 \$ s'appliquent pour tous les modèles, plus les taxes en vigueur. Les paiements aux deux semaines sont présentés à des fins de comparaison seulement et sont calculés comme suit : les mensualités sont annualisées (multipliées par 12), puis divisées par la période de comparaison (26 pour les paiements aux deux semaines et 52 pour les paiements hebdomadaires). Les photos peuvent différer.



POMERLEAU LES BATEAUX: 50 ans d'existence

Pomerleau les Bateaux fêtera cette année ses 50 ans d'existence. Cette entreprise familiale bien de chez nous a su se tailler une place enviable dans le milieu du nautisme aux niveaux provincial et national, et ce, aussi bien dans la vente que dans l'entretien des embarcations nautiques dont elle a fait son domaine exclusif.

Fondée aux balbutiements du nautisme de loisir en 1966 par Jacques Pomerleau et son épouse Marie-Carmelle Bard, Pomerleau les Bateaux (à ce moment Pomerleau Marine) s'est vite démarquée en étant toujours à l'avant-garde des grandes tendances tout en s'assurant de se bâtir une expertise aujourd'hui renommée dans tout l'Est du pays.

À la suite de réinvestissements soutenus, de petite entreprise, elle est devenue au fil des années un joueur majeur dans le champ d'expertise très pointu que commande un commerce de détail de bateaux de plaisance dans notre région.

50 ANNÉES D'EXISTENCE... TOUJOURS LA MÊME MISSION

Pour les fondateurs, Jacques et Marie-Carmelle, les affaires n'étaient pas que les affaires, c'était un mode de vie, une façon de contribuer à la société en bâtissant une pièce du rouage de notre économie et un legs pour les générations futures.

Forts de leur expérience, ils ont su transmettre cette vision de la vie et du souci constant de l'intégrité à leur fils Christian et à son associé Hugues, qui à leur tour, l'ont eux-mêmes transmis à leurs fils respectifs Yan-Éric et Francis.

Toutes ces années de travail acharné et d'apprentissage ont tissé la toile de fond de ce qui allait rapidement devenir la MISSION de Pomerleau les Bateaux: offrir à sa clientèle la meilleure expérience client en associant son expertise incomparable à une gamme de produits étendue et de première qualité.

Le mot d'ordre auprès de toute l'équipe est de ne ménager aucun effort afin d'assurer à notre clientèle une totale satisfaction. Ce travail



■ Yan-Éric, Marie-Carmelle, Jacques et Christian Pomerleau

**« PRÈS DU 2/3 DES PROPRIÉTAIRES DE BATEAUX
INTERROGÉS DISENT QUE LE FAIT DE POSSÉDER
UN BATEAU LES RAPPROCHE DE LEUR FAMILLE. »**

acharné s'est aussi manifesté au fil des ans dans notre association avec les meilleurs manufacturiers sur le marché tels que:

Les bateaux: Chaparral, Larson, Robalo, Mastercraft, Striper

Les embarcations de pêche: Crestliner

Les pontons: Harris

Les pneumatiques: Zodiac

Les moteurs: Mercury, Evinrude, Yamaha, Volvo

84, BOULEVARD CARTIER
RIVIÈRE-DU-LOUP



418 862-2022
POMERLEAULESBATEAUX.COM



■ L'équipe de ventes de Rivière-du-Loup et de Sainte-Catherine-de-la-Jacques-Cartier

NOS EMPLOYÉS... NOTRE FIERTÉ

Œuvrer et surtout réussir dans un domaine aussi spécialisé que celui des embarcations nautiques ne peut se faire qu'en présence d'une équipe fortement qualifiée qui vise tous les jours l'excellence. « Beaucoup d'employés qui étaient là lorsque j'ai débuté en 1984, sont encore avec nous », se réjouit Christian Pomerleau, soulignant au passage que le nombre de 45 employés (25 à Rivière-du-Loup et 20 à Sainte-Catherine-de-la-Jacques-Cartier) représente un chiffre enviable dans le domaine du nautisme.

Heureux mélange de jeunesse et d'expérience, les qualifications de l'équipe sont non seulement reconnues par une clientèle qui parcourt de nombreux kilomètres pour profiter de leurs conseils et de leur expertise, mais aussi par les compagnies. « Nous faisons la sous-traitance en mécanique marine pour des manufacturiers dont on ne vend pas les produits. Ceux-ci invitent parfois leurs clients à faire appel à nos compétences, c'est beaucoup plus simple et efficace pour eux, sécurisant pour le client, valorisant et bénéfique pour nous! », confie Christian Pomerleau.

LES CLEFS DU SUCCÈS

Loin de s'asseoir sur ses acquis et de voguer sur sa réputation, toute l'équipe de Pomerleau les Bateaux continue d'exceller dans son milieu grâce à l'actualisation continue de son expertise et de la gamme de produits et de services offerts!

Tous nos départements bénéficient de programmes de formation continue visant à offrir à notre clientèle l'assurance d'une compétence et d'un savoir-faire des plus pointus.

Notre participation constante à de nombreux Salons Nautiques aux niveaux provincial, national et international nous permet de bien identifier les tendances, de mesurer la qualité des produits offerts et d'analyser le savoir-faire des manufacturiers.

Bref, rien n'est ignoré pour toujours se maintenir à la fine pointe de l'actualité dans le domaine de la plaisance.

UNE ENTREPRISE PROSPÈRE
ÇA VOUS REVIENT



CHRISTIAN POMERLEAU
Pomerleau les Bateaux

Nous sommes fiers d'accompagner des entreprises dynamiques.

 **Desjardins**
Entreprises

418 863-4058

GRAND PORTAGE



La famille Grand-Portage automobiles est fière de souligner votre 50^e!

L'expérience d'achat REVENTÉE

www.grandportageauto.com

KIMPEX

Félicitations pour vos 50 ans dans l'univers nautique!

Pierre Dupuis
gérant de territoire

www.kimpex.com



■ L'équipe ventes et administration de Rivière-du-Loup

« LES BATEAUX ONT DU BON POUR L'ÉCONOMIE CANADIENNE. SELON UN SONDAGE DE GOSS ET GILROY, LA PART DE L'INDUSTRIE DU BATEAU A AMENÉ DIRECTEMENT \$7,1 MILLIARDS À L'ÉCONOMIE CANADIENNE. CECI LA PLACE BIEN AU DESSUS DE PLUSIEURS SECTEURS DE L'INDUSTRIE COMME CELUI DE LA FORESTERIE ET DE L'EXPLOITATION DU MINÉRAI DE FER. »

ET LE FUTUR?

Le succès d'aujourd'hui n'est jamais garant du futur. Dans notre monde en mutation, Pomerleau les Bateaux a fait le choix de ne pas simplement faire participer toute l'équipe dans le processus, mais de réellement l'impliquer.

En prônant des valeurs de Respect, d'Entraide, d'Excellence et de Responsabilisation, c'est un réel engagement que prend chaque membre de l'équipe à rendre l'expérience-client exceptionnelle.

Nous nous engageons aussi à soutenir inconditionnellement la vision de l'entreprise qui est celle de devenir le concessionnaire nautique le plus spécialisé et le plus digne de confiance dans tout l'Est du Canada.

Encore en 2016 et pour le futur, ces valeurs fondamentales seront fermement soutenues puisqu'elles sont à la base de ce que tout client recherche auprès de l'entreprise avec laquelle il fait affaire! *C'est notre vision... C'est notre mission...*

Félicitations à toute l'équipe pour vos 50 ans !

Quais • Élévateur de bateaux • Accessoires
888 539-5331 www.docks.com

LE CENTRE DU RADIO ENR.

122 chemin des Raymond
Rivière-du-Loup

418 862-7613

VENTE ET SERVICE
Félicitations pour vos 50 ans!

PLACE À LA RELÈVE

Hugues Cantin et Christian Pomerleau, les actuels propriétaires de Pomerleau les Bateaux, ont déjà entrepris le processus de relève avec leurs fils respectifs, Francis Cantin et Yan-Éric Pomerleau.

Yan-Éric Pomerleau

Le 50^e est l'occasion de souligner les réussites d'une entreprise un peu folle qui est née de la passion de mon grand-père et qui a su évoluer grâce aux efforts soutenus et à l'anticipation de mon père et de son associé. En ce qui me concerne, je suis très fier de m'être joint à l'équipe très tôt dans mon cheminement professionnel. Les différents postes que j'ai occupés au sein de l'entreprise ainsi que les multiples défis que j'y ai relevés me permettent aujourd'hui de transmettre l'âme et le cœur à tous nos nouveaux projets et de garder la fierté dans l'entreprise que nous avons créée au bout de trois générations. Pomerleau les Bateaux est pour moi une source de motivation continue, je la vois comme une institution à ne jamais perdre dans le marché du nautisme québécois. Je suis confiant de pouvoir prolonger cette longue tradition grâce à notre expérience et à une équipe ambitieuse et dynamique qui m'appuie!



■ Christian et Yan-Éric Pomerleau



■ Francis et Hugues Cantin

Francis Cantin

L'entreprise familiale est une organisation unique et puissante par son focus sur l'harmonie et la pérennité. N'est-ce pas une base magnifique pour asseoir le succès d'une entreprise! La confiance et le respect que les individus se portent entre eux, peu importe les conflits, sont une force spécifique aux entreprises familiales. Les membres d'une famille n'ont souvent pas besoin de se parler pour se comprendre. C'est pour cela que c'est une fierté pour moi de faire partie d'une entreprise fondée sur ces bases, qui évolue dans le monde nautique depuis 50 ans. J'ai également eu la chance de « baigner » dans l'environnement du nautisme toute ma vie, d'où la passion qui m'anime. Cette relation incomparable m'a permis de prendre de l'expérience, en occupant différents postes au cours des années et de suivre l'évolution du marché, pour être en mesure d'avoir une meilleure analyse et vision de l'entreprise présente et à long terme. J'ai l'ambition de me servir de toute l'expérience reçue par nos mentors et de notre équipe d'employés qualifiés, pour amener Pomerleau les Bateaux au plus haut standard de qualité pour notre distinguée clientèle et de nous maintenir comme LA référence dans le monde nautique dans l'Est du Canada.

**FIER PARTENAIRE
DE VOTRE SUCCÈS!**

AUTO MOTEUR
ATELIER D'USINAGE MOTEUR Depuis 1982

AERA
ASSOCIATION DES RECONSTRUCTEURS MOTEUR

81 LAFONTAINE, RIVIÈRE-DU-LOUP
418 862-9640

*Fier d'être partenaire d'une belle
entreprise locale comme la vôtre!*

Enfin un spécialiste à prix d'entrepôt!

**Spécialités Électriques
Rivière-du-Loup**
418 862-5141

www.specialiteselectriques.com

372, rue Témiscouata, Rivière-du-Loup

R.M.G.
Prévention

Nous soulignons avec fierté nos 50 ans!

418 867-4578

324-2, rue Témiscouata, Rivière-du-Loup

FOURNITURES INDUSTRIELLES ET DE SÉCURITÉ

Génération d'excellence
Pomerleau les Bateaux



Salle de montre à Rivière-du-Loup

LA VIE EST DÉFINITIVEMENT MEILLEURE EN BATEAU!



Équipe de mécanique à Rivière-du-Loup



Garage WINDSOR

Félicitations!

RAM Jeep
DODGE CHRYSLER PROMASTER

287, rue Témiscouata, Rivière-du-Loup
418 862-3586 1 855 291-4240
WWW.GARAGEWINDSOR.COM

Pomerleau les Bateaux

Symbole de réussite, de passion et d'excellence depuis 50 ans!
Un succès du KRTB auquel nous sommes fiers de nous associer.

d

DUFOUR · LEBLANC
COMPTABLES PROFESSIONNELS AGRÉÉS - RIVIÈRE-DU-LOUP INC.

Partenaires dans le développement de **votre entreprise!**

RIVIÈRE-DU-LOUP
204-646, RUE LAFONTAINE
RIVIÈRE-DU-LOUP, QC
T 418 860-4114 F 418 863-4114
DUFOURLEBLANC.CA

QUELQUES FAITS SAILLANTS

- **1966** Débuts de l'entreprise au 289, rue Témiscouata à Rivière-du-Loup.
- **1972** Déménagement dans un local tout neuf au 84, boulevard Cartier avec accès au fleuve via une rampe de lancement sur la rivière du Loup.
- **1975** Construction d'un premier entrepôt de 3 200 pieds carrés.
- **1978** Construction d'un deuxième bâtiment pour l'entreposage de bateaux de 3 600 pieds carrés.
- **1980** Construction d'un troisième entrepôt de 3 000 pieds carrés.
- **1984** Christian, fils des fondateurs, prend les rênes de l'entreprise et fonde Pomerleau les Bateaux Inc.
- **1988** Hugues Cantin se joint à Christian à titre d'associé.
- **1990** Construction d'un nouvel atelier de réparation de 5 000 pieds carrés et ajout de nouveaux services: confection de toits et réparation de fibre de verre.
- **1995** Construction d'une nouvelle salle de montre de 6 000 pieds carrés.
- **2000** Nouvelle rampe de mise à l'eau et ajout de quais flottants permettant ainsi un accès rapide et facile à la mer à tous les clients.
- **2005** Réfection complète de la salle de montre, des bureaux, des départements de pièces et service. Arrivée de Francis Cantin.
- **2007** Acquisition de chariots-élévateurs spécialisés pour la marine de plaisance permettant entreposage de bateaux sur 3 niveaux.
- **2009** Ouverture d'une succursale à Sainte-Catherine-de-la-Jacques-Cartier. Yan-Éric, fils de Christian, relève le défi de la gestion générale de cette nouvelle entreprise.
- **2013** Inauguration de la Marina Jacques Pomerleau à Témiscouata-sur-le-Lac.
- **2015** Acquisition de l'immeuble du 82, boulevard Cartier, augmentant de 33% la capacité d'entreposage et permettant une diversification en offrant des locations d'espaces commerciaux.
- **2015** Investissement majeur à Sainte-Catherine-de-la-Jacques-Cartier avec la construction d'un immeuble de 16 000 pieds carrés ultramoderne dédié à l'amélioration de l'offre de services dans la région de Québec, investissement de près de \$2 millions.
- **2016** Pomerleau les Bateaux fête ses 50 ans. Yan-Éric, fils de Christian, et Francis, fils de Hugues, se préparent à prendre la relève et offrir ainsi à notre clientèle toujours grandissante, l'assurance d'un service et d'un suivi professionnel et attentionné.



■ Immeuble de 16 000 pieds carrés ultramoderne à Sainte-Catherine-de-la-Jacques-Cartier

Plomberie

K.R.T.B. Inc.

Membre

CMMTQ
Corporation des maîtres
plombiers en tuyautiers
du Québec

**Fier de collaborer
avec une entreprise
à succès!**

Plomberie
Chauffage
Gaz propane
Tuyauterie
industrielle
Brûleur à l'huile

144, Chemin des Raymond
Rivière-du-Loup 418 862-2410

CONSTRUCTION

PELCO

Une entreprise familiale, une équipe qualifiée

- Entrepreneur général
- Manutention
- Montage de structure

RBQ : 2549-7330-58

Fier de participer
à vos projets !

418 839-9736

Saint-Romuald

constructionpelco.ca

GROUPE PARADIS ET FRÈRES : la propreté, c'est leur affaire !

Une nouvelle entreprise, basée à Saint-Antonin, a démarré ses activités en février dernier : Groupe Paradis et frères. Les deux propriétaires, Pascal et Patrick Paradis, ont préparé leur projet durant un an avant de le voir se concrétiser.

Détenant déjà de l'expérience dans le domaine de la construction après-sinistre, les associés proposent aux particuliers et entreprises de partout au KRTB différents services reliés au nettoyage et à l'entretien ménager. Pour ce faire, ils ont racheté la franchise Groupe Urgence Sinistre (GUS) auparavant détenue par Manic Sanitation. « Les employés de cette division de Manic Sanitation ont joint nos rangs à Saint-Antonin, ce qui assure une excellente continuité », déclare Patrick Paradis. Son frère Pascal et lui sont d'ailleurs les fils de Jean-Yves Paradis, propriétaire de Constructions Jean-Yves Paradis. Ainsi, en collaboration avec ce partenaire et d'autres, Groupe Paradis et frères est en mesure d'assurer toutes les étapes qui font suite à un sinistre.

Au 149-D, rue du Carrefour à Saint-Antonin, les installations de Groupe Paradis et frères renferment les bureaux, l'entrepôt et

même un magasin ouvert de 8 heures à 17 heures du lundi au vendredi qui propose divers produits de nettoyage. « Nous prévoyons un agrandissement de 1 600 pieds carrés sur deux étages dès ce printemps, pour encore mieux desservir notre clientèle », de renchérir Pascal Paradis.

LES SPÉCIALISTES DU NETTOYAGE APRÈS SINISTRE ET DE L'ENTRETIEN MÉNAGER

Quand survient un incendie, un dégât d'eau, de fumée, un déversement d'huile et même du vandalisme, il faut faire rapidement affaire avec des spécialistes en restauration et en nettoyage après-sinistre. Grâce au soutien et à l'expertise du Groupe Urgence Sinistre, Groupe Paradis et frère est en mesure de répondre promptement à tout appel en ce sens, et ce, 24 heures sur 24, 7 jours sur 7.



EAU. FEU. VENT. HUILE. VANDALISME.

149-D, RUE DU CARREFOUR
SAINT-ANTONIN

**GROUPE
PARADIS
ET FRÈRES**



418 605-3939
WWW.GUS.CA



■ Pascal Paradis, André Dubé et Patrick Paradis

« Peu importe l'ampleur du sinistre, notre équipe prend en charge les travaux de démolition, de nettoyage et même de décontamination. Par la suite, en collaboration avec des partenaires comme Construction Jean-Yves Paradis et Nettoyeur Magique, la reconstruction des lieux et le nettoyage des rideaux et vêtements peuvent s'amorcer », indiquent les actionnaires.

L'entretien ménager est l'autre volet proposé par Groupe Paradis et frères. Cirage de plancher, nettoyage de tapis et de meubles, grand

ménage et entretien régulier dans les entreprises sont au nombre des services.

À l'aide d'une caméra thermique, il est aussi possible, pour les membres de l'équipe, d'inspecter des sections de bâtiment sans procéder à leur démolition. « On peut ainsi détecter la présence de moisissure, le manque d'isolation et bien d'autres choses encore, ce qui nous facilite la vie et permet de préserver des parties encore saines », conclut Patrick Paradis.

Le spécialiste des rénovations après sinistre
24 HEURES SUR 24, 7 JOURS SUR 7




Constructions PARADIS

ENTREPRENEUR GÉNÉRAL
RÉSIDENTIEL | COMMERCIAL | RÉNOVATION

Jean-Yves Paradis, propriétaire
1271, Rang 1, Saint-Antonin
418 867-2421 | cjyp@videotron.ca
constructionsjeanyvesparadis.com

R.B.Q. : 8330-6118-52

Décoration G.L. inc. Ma vie. Mon décor.

DECOR SURFACES

NOUS SOMMES FIERS
d'être votre partenaire
Félicitations!

Design • Décoration intérieure
Couvre plancher • Manufacturier de stores

327, rue Lafontaine, Rivière-du-Loup
Tél. : 418 862-3535 decorationgl@qc.aira.com

SERVLINKS COMMUNICATION
informatique | infonuagique | programmation



175 Fraser suite 104,
Rivière-du-Loup

418 862-2828 servlinks.com

Fier d'accompagner la famille Paradis dans son développement !

CUBIK CHAUSSURES, un nouveau commerce destiné aux 0-12 ans

Ouvert depuis le 25 février dans l'ancien local du magasin les Aliments M&M du boulevard de l'Hôtel-de-Ville à Rivière-du-Loup, Cubik Chaussures est venu bonifier l'offre commerciale de la région.



Les propriétaires, Catherine Bérubé et Martin Girard, proposent dans un magasin de 800 pieds carrés une gamme complète de souliers, bottes et accessoires destinés aux enfants de 0 à 12 ans, une rareté sous un même toit dans la région.

« Depuis l'ouverture, nous avons vu passer des gens de Rivière-du-Loup, mais aussi de la région de Rimouski, du Témiscouata, du Kamouraska, des Basques, du nord du Nouveau-Brunswick, de la Gaspésie et même de la région de Québec! », ont indiqué les promoteurs.

Cubik Chaussures est un commerce indépendant dépositaire de marques reconnues comme Clark's, Merrell, Geox, Lavoie (sacs) et de créations québécoises comme Bébé O Chaud.

Plus vous partagez, plus vos affaires prospèrent.

TELUS présente les **forfaits Partagez Plus pour petites entreprises.**

Profitez de fonctions pratiques qui vous simplifient les affaires, avec moins d'engagement de votre part.
Optez pour un forfait qui comprend :

- Appels et textos illimités au pays
- Partage de données
- Itinérance aux É.-U. intégrée
- Entente de 2 ans



Demandez les détails
à l'un de nos directeurs de comptes
Martin Couture au 418 551-5002
Isabelle Gagnon au 418 551-5000



10 ANS POUR Clinique Laser Jouvence

Il y a 10 ans, Céline Michaud, une infirmière et entrepreneure dans l'âme, lançait son entreprise de services esthétiques et médico-esthétiques dans un petit local de Notre-Dame-du-Lac. Aujourd'hui, après un parcours parsemé de défis et de rencontres incroyables, Clinique Laser Jouvence est devenue une entreprise solide qui attire une clientèle venue d'aussi loin que Matane ou Thetford-Mines.

Pionnière dans le domaine, Céline Michaud est la première infirmière dans tout l'Est-du-Québec à exécuter seule des soins qui n'étaient réservés qu'aux médecins. Les varices en injections, le comblement et le botox font partie de ses spécialités depuis quelques années.

« J'ai d'abord travaillé comme infirmière en différents endroits de la province », raconte-t-elle. « À la suite d'une période personnelle et professionnelle plus difficile en 2003, j'ai décidé de me lancer en affaires, mais à l'époque pour un projet de bar touristique, dans un tout autre domaine! », relate Céline Michaud, pour expliquer les débuts de son entreprise.

« C'est à cette époque que j'ai rencontré un médecin qui m'a proposé un virage différent, soit une clinique offrant des services médico-esthétiques. » Parallèlement à sa carrière d'infirmière, elle se lance corps et âme dans ce projet. « Lorsque j'ai fait l'acquisition de mon premier laser, il coûtait plus cher que ma propre maison », se souvient-elle, en riant. Pendant quelques années, elle transporte chaque semaine cette fameuse machine de 250 livres de Notre-Dame-du-Lac à Edmundston, pendant que l'entreprise poursuit son expansion. Elle ouvre finalement une clinique à Edmundston en 2008, puis s'installe à Rivière-du-Loup à l'Hôtel Levesque en 2013. D'autres espaces satellites se greffent au Bas-Saint-Laurent et dans la région de Québec.

Rapidement, Clinique Laser Jouvence acquiert une notoriété grâce à l'approche plus réservée de la patronne. « Les femmes veulent des traitements qui donnent une apparence naturelle. Elles veulent aussi être en confiance », d'indiquer Céline Michaud. Son vaste réseau de contacts et son expérience sont appréciés d'une clientèle provenant de partout en province, qui est à la recherche de services de qualité



Photo: Marie-Josée Dubé / Oxygène Design

et professionnels en soins esthétiques et médio-esthétiques. Qui plus est, elle a été maintes fois reconnue par ses pairs, remportant le prix relève (2006), jeune entrepreneure (2008) et femme entrepreneure de l'année (2013) au Gala de l'entreprise du Témiscouata.

Pour souligner en grand les 10 ans de l'entreprise, madame Michaud et son équipe de cinq employées basées à Rivière-du-Loup et Edmundston lancent un grand concours, dont le prix est un voyage à New York, d'une valeur de 2 000 \$. Pour information et inscriptions: cliniquelaserjouvence.com.

171, RUE FRASER
RIVIÈRE-DU-LOUP



418 899-1010
WWW.CLINIQUELASERJOUVENCE.COM

LE CENTRE DE DÉVELOPPEMENT BIOALIMENTAIRE DU QUÉBEC : un actif précieux pour la région

En 1995, l'annonce de la fermeture de la Ferme fédérale de recherche de La Pocatière crée une onde de choc dans la région. Peu de temps après, un organisme à but non lucratif est créé, lequel entreprend des négociations avec les instances gouvernementales visant la cession des actifs de la Ferme expérimentale. Ce sont les origines du Centre de Développement Bioalimentaire du Québec (CDBQ).



■ Charles Lavigne, Ph. D., Marie-Pier Aubin, agr. M. Sc., Michel Garon, B. Sc. A., Marjolaine Bouchard, Katy Dumont et Christophe Le Lay, Ph. D

Les débuts sont modestes, l'organisme ne disposant pas de budget d'opération. Mais, petit à petit, les activités de recherche et développement contribuent à en augmenter la notoriété. « C'est réellement au cours des 12-13 dernières années que le CDBQ a pris son envol. À la suite de nombreux projets d'infrastructure, la valeur aux coûts de nos immobilisations est passée de 4,4 à plus de 27 millions de dollars », précise Michel Garon, directeur général. Au total, 34 personnes sont à l'emploi du CDBQ dont la moitié à temps plein (chercheurs, techniciens et personnel administratif), les autres

étant des saisonniers (employés agricoles) ou travaillant à temps partiel. De 1997 à 2015, la masse salariale a bondi de 145 000 \$ à 1 054 000 \$, confirmant ainsi le rôle majeur joué par le CDBQ dans l'économie régionale.

Michel Garon se réjouit que le CDBQ attire de nouveaux cerveaux attirés à la recherche et au développement bioalimentaire au Bas-Saint-Laurent. « On vient d'ailleurs, en janvier, de procéder à l'embauche de personnel scientifique ».



418 856-3702
www.delp.ca

418 856-3192
www.ste-anne-de-la-pocatiere.com

*Par son expertise et son dynamisme,
le CDBQ contribue à la Vitalité de notre milieu et fait rayonner notre région!*



**Le CDBQ :
la force de
l'innovation**

Votre équipe dynamique démontre un fort sens de l'innovation. Nous sommes fiers de l'accompagner dans la **réalisation de son plein potentiel de croissance.**

rcgt.com

 Raymond Chabot
Grant Thornton



DES RESSOURCES COMPÉTENTES ET UN ÉQUIPEMENT DE POINTE AU SERVICE DES SECTEURS BIOALIMENTAIRES ET DES BIOTECHNOLOGIES

Le CDBQ a été mis sur pied afin d'appuyer et de soutenir les entreprises des secteurs bioalimentaires et biotechnologiques en leur offrant des services d'appui à l'innovation et de transfert technologique, et ce, dans une approche intégrant toutes les étapes de leur processus de croissance. Plus précisément, le CDBQ intervient dans les champs d'expertise suivants: la transformation alimentaire, les biotechnologies, les boissons fermentées, la recherche agronomique et l'incubation d'entreprises. « Notre équipe appuie beaucoup d'entreprises bioalimentaires en phase de démarrage, soutient Michel Garon. Il en va de même pour le développement de nouveaux produits, comme une boisson énergisante santé sans effet secondaire lancée en grande pompe il y a quelques mois. Ces produits peuvent aussi être issus du secteur laitier et de la viande, entre autres. ». D'autres entreprises bioalimentaires utilisent les locaux du CDBQ et profitent des installations de pointe afin de maximiser leur production.

La recherche et le développement en agronomie tiennent aussi une place importante, tant au niveau public que pour le compte de clients privés. « Mesure de rendements, essais de cultivars et de plantes bio-industrielles, notre offre de service en ce sens est complète », indique le directeur général.

En ce qui concerne la biotechnologie, le CDBQ, en plus d'être directement impliqué dans la recherche, met à la disposition des entreprises certains de ses équipements et de ses installations, dont un imposant système de biofermentation, un investissement de 1,3 million de dollars. « On tire des revenus de location d'une douzaine d'entreprises et d'organismes, dont Premier Tech, Biopterre et Agro-Enviro-Lab, pour ne nommer que ceux-là. Notre diversification constitue une force et se reflète dans nos opérations, auxquelles s'ajoute la production agricole, notamment le soja, le blé et la production porcine », conclut Michel Garon.

FVENTILATION INC
FCL

418 856-4936
Télec. : 418 856-4861

Climatisation et chauffage

- résidentiel
- commercial
- industriel

Bryan McBrearty, propriétaire
50, Parc-de-l'Innovation, La Pocatière

R.B.Q. : 8002-3278-41

- CONFIANCE -

RBO : 2948-9515-79

HUMAINEMENT CONSTRUIT

KAMCO
CONSTRUCTION

Confier son projet à KAMCO CONSTRUCTION, c'est faire appel à une entreprise qui a comme objectif premier de vous satisfaire, de respecter les délais établis et de livrer des projets de qualité supérieure.

RIMOUSKI 418 723-5432
LA POCATIÈRE 418 856-5432
WWW.KAMCOINC.COM

UNE ANNÉE CHARNIÈRE pour Gouttières Pro S.G.



**QUAND LE TRAVAIL
A TOUTE SA PLACE!**



RAM 1500 2500-3500 Châssis-cabine Fourgon utilitaire Promaster City Promaster

255 avenue Patry Saint-Pascal
info@autokamouraska.com 418 492-3432 – 1 800 363-3432

www.kamouraskachrysler.com

Gouttières Pro S.G. de La Pocatière, entreprise créée à la toute fin de l'été dernier, prendra véritablement son envol en 2016, selon les dires de ses deux actionnaires, Jean-François Ouellet et Steve Grenier.



Les deux hommes d'affaires ont uni leurs forces afin d'offrir un service de fabrication et d'installation de gouttières commerciales, résidentielles et institutionnelles, une rareté entre Montmagny et Rivière-du-Loup. « Nos équipements de fabrication sont installés à même notre remorque. En une demi-journée seulement, nous fabriquons et installons les gouttières d'une résidence unifamiliale, avec un excellent rapport qualité-prix », indique Jean-François Ouellet.

La profileuse de Gouttières Pro S.G. permet de fabriquer rapidement et efficacement des gouttières d'aluminium sans joints et les systèmes sont garantis à vie. « Les coins intérieurs et extérieurs sont composés de rivets en aluminium, et les vis, non apparentes, sont faites d'acier inoxydable. Pour 2016, on vise une productivité de 60 pieds linéaires à l'heure », confie Steve Grenier, qui possède aussi l'entreprise Construction Pro S.G. Pour sa part, Jean-François Ouellet est aussi à la tête de la Ferblanterie Ouellet de La Pocatière.

Gouttières Pro S.G. pourra prochainement bénéficier des services d'un représentant sur la route afin d'atteindre ses objectifs de développement.

ACIER QUÉBEC-MARITIMES, la solidification d'une idée

Le 7 décembre 2015, une grande page se tourne pour Jean-Claude Chouinard. Avec une vingtaine d'années d'expérience dans le domaine de l'acier, l'homme d'affaires réalise le rêve qu'il caressait depuis toujours : se positionner pour que son entreprise devienne le plus important centre de distribution d'acier et d'aluminium à l'est de Québec.



■ Jean-Claude Chouinard, président et directeur général

À l'emploi de JM Bastille, situé à Rivière-du-Loup, depuis mars 2012, Jean-Claude Chouinard a fait l'acquisition de la division d'acier neuf de l'entreprise existante. Par la suite, l'entreprise est vite devenue Acier Québec-Maritimes inc. Nouveau look, nouvelle image corporative qui ne peut passer inaperçue.

M. Chouinard est un nouveau chef d'entreprise, mais lorsqu'on le rencontre, il est évident qu'il n'en est pas à ses premières armes en matière de gouvernance. Entre deux ventes et négociations avec ses fournisseurs et clients, il réussit à répondre aux questions de Vitalité Économique avec aplomb et certitude. Il connaît son métier sur le bout de ses doigts. Le domaine de l'acier est beaucoup plus complexe que l'on pense et Jean-Claude Chouinard l'explique avec précision. L'expérience acquise au fil des ans lui a permis de connaître les besoins réels et exigences de ses clients. Avec un service de livraison le jour même dans un rayon bien déterminé, l'entreprise se démarque de sa compétition. Afin d'atteindre de nouveaux sommets, Jean-Claude Chouinard s'est entouré d'une équipe qualifiée et dynamique de près de 20 employés.

LES MEILLEURS PRODUITS ET SERVICES POUR UNE CLIENTÈLE EXIGEANTE

Avant de poser le sceau officiel de son entreprise le 7 décembre dernier, les cartes étaient déjà jouées pour Monsieur Chouinard. L'image corporative, les équipes et les relations d'affaires étaient déjà bien en selle.

396, RUE TÉMISCOUATA
RIVIÈRE-DU-LOUP



418 862-1320
WWW.ACIERQUEBECMARITIMES.COM



Acier Québec-Maritimes s'approvisionne en acier partout dans le monde afin de desservir toute la clientèle du Québec et des Maritimes. Du petit atelier de soudure jusqu'au plus grand fabricant de structures d'acier, en passant par le chantier naval, Acier Québec-Maritimes réussit à répondre à toutes les demandes. Aucun client n'est trop petit ou trop grand pour l'entreprise. Déjà solidement implantée à l'est de Québec, Acier Québec-Maritimes explose et ne fait aucun doute sur sa position de chef de file.



fondsreg.com

FIER PARTENAIRE D'ACIER QUÉBEC-MARITIMES

Les Fonds régionaux de solidarité FTQ Bas-Saint-Laurent sont fiers d'appuyer Acier Québec-Maritimes dans la concrétisation de ses nouveaux projets.





Avec un inventaire de plusieurs millions de dollars, il est rare que l'entreprise ne puisse répondre spécifiquement à ses clients dans un délai très court. Si l'inventaire ne le permet pas, tout sera mis en œuvre afin de servir les clients dans un temps record. Tous les produits vendus par Acier Québec-Maritimes sont gradés et détiennent leur certificat d'analyse du fabricant, ce qui assure leur traçabilité.

Il est aussi important de noter que l'entreprise offre un service de retour de marchandise pour tous ses clients qui ont des besoins dans le transport régulier ou surdimensionnel.

Acier Québec-Maritimes, un nom et une équipe qui sont là pour rester.

INDUSTRIES 418.493.2114
Desjardins
www.industriesdesjardins.com

Réservoirs d'acier homologués pour produits pétroliers – Certified Steel Tanks for Petroleum Products

1202 1203 C&S B D/NIGC U n UIC

FÉLICITATIONS À
M. CHOUINARD ET SON ÉQUIPE!

418 862-7231
375, rue Témiscouata, Rivière-du-Loup
www.centerroutier.com

PRÈS DE 1 M\$ SERONT INVESTIS au restaurant Normandin de Rivière-du-Loup

Le restaurant Normandin de Rivière-du-Loup subira une cure majeure de rajeunissement au cours des prochains mois.

Autant l'extérieur, l'intérieur, que le bar seront rénovés. Une allure plus moderne sera donnée au restaurant situé sur le boulevard Cartier à Rivière-du-Loup. « On profitera de ces rénovations importantes au niveau du décor pour mettre à niveau certains éléments, durant les travaux », ajoutait Jean Julien, vice-président vente et marketing pour Normandin.

Le resto conservera le même nombre d'emplacements, si ce n'est qu'une demi-douzaine de places seront ajoutées au bar. Tout le mobilier sera remplacé également.

La direction estime que les travaux avoisineront le million de dollars en termes de coûts. « Chaque année, cinq ou six restaurants Normandin de la province profitent de ce type de rénovations, qui permet de donner une allure plus moderne aux établissements », précise Jean Julien.



Une période de fermeture, dont le moment est à déterminer, sera nécessaire lors de la tenue des travaux. Normandin prévoit que les clients pourront apprécier le nouveau look du restaurant cet été.

À Rivière-du-Loup, Normandin compte 50 employés (plus une quinzaine en période estivale). Ce nombre demeurera le même suite aux rénovations.

**On vous prédit
une protection
sur mesure**

PROMUTUEL ASSURANCE
DU LAC AU FLEUVE
SAINT-PASCAL
418 492-2014

PROMUTUEL ASSURANCE
DE L'ESTUAIRE
RIMOUSKI
418 724-4354

PROMUTUEL ASSURANCE
RIVE-SUD
L'ISLE-VERTE
418 898-2311

PROMUTUEL
ASSURANCE

PROMUTUELASSURANCE.CA | 📞 | 📱 | 🌐

**TOITURE
C.V. DIONNE**

COMMERCIAL INDUSTRIEL INSTITUTIONNEL

DEMANDEZ UNE SOUMISSION EN LIGNE
TOITURECVDIONNE.COM
418 492-6409

info@toiturecvdionne.com | 525, Saint-Elzéar, Saint-Pascal (Québec) G0L 3Y0

LA FAMILLE CARON, LES EXPERTS EN PNEUS à Rivière-du-Loup depuis 60 ans

Quand Désiré Caron a démarré son entreprise sur la rue Joly en 1956, il ne se doutait pas que celle-ci allait perdurer 60 années plus tard. Qui plus est, les destinées de l'entreprise familiale sont maintenant entre les mains des cousins Francis et Michel Caron.

Rino, le père de Francis, avait d'abord pris la succession du fondateur en 1973, alors que l'entreprise spécialisée dans la vente et l'installation de pneus avait encore pignon sur la rue Joly à Rivière-du-Loup.

En 1987, Service de Pneus Rivière-du-Loup emménage dans des locaux beaucoup plus spacieux et mieux adaptés au 10, côte Saint-Jacques, dans l'immeuble qui abritait St-Louis Autos. « C'est à cette époque que nous avons adhéré au regroupement d'achat UNIPNEU », relate Michel Caron, qui représente depuis 2004, en compagnie de Francis Caron, la troisième génération dans l'entreprise.

En 2015, Service de Pneus Rivière-du-Loup vit d'importants changements : la bannière Point S remplace celle d'UNIPNEU et des rénovations majeures sont effectuées afin, entre autres, d'aménager un atelier mécanique en vue d'opérations futures. La salle de montre est aussi agrandie et rénovée pour bonifier l'expérience client.

AVEC LA BANNIÈRE POINT S, L'OFFRE DE SERVICES A ÉTÉ BONIFIÉE

L'an dernier, Service de Pneus Rivière-du-Loup a adhéré à Point S, qui regroupe le plus grand nombre de détaillants de pneus au monde (3400), et ce, dans une trentaine de pays. Outre la force du nombre, ce changement majeur permet à l'équipe de proposer une gamme élargie de service pour les automobilistes.

« De la sous-compacte au camion-cube, on peut accommoder autant les particuliers que la clientèle commerciale », explique Michel Caron. Parmi les nouveaux équipements installés dans l'atelier, on note un pont-élévateur (lift) qui peut soulever des véhicules jusqu'à 18 000 livres.



■ Michel et Francis Caron, propriétaires

L'alignement des roues 3D, le remplacement de freins, de suspension et de direction, les changements d'huile et d'autres travaux de mécanique sont maintenant offerts au 10, côte Saint-Jacques à Rivière-du-Loup.

Service de Pneus Rivière-du-Loup continue aussi de proposer la vente, l'installation et la réparation de pneus, via son équipe de spécialistes. « Nous avons accès à une vingtaine de marques de pneus. Nous sommes donc en mesure d'installer pour le client le meilleur pneu en fonction de son véhicule! »

10, CÔTE SAINT-JACQUES
RIVIÈRE-DU-LOUP



POINT S: 418 862-2686
DOCTEUR DU PARE-BRISE: 418 605-0509



TOYO TIRES®

Fier partenaire
d'une entreprise en **croissance!**

toyotires.ca



Enseignes

RBQ: 8353-7746-34

Paul Plamondon, propriétaire
167-B, L.P. Lebrun, Rivière-du-Loup

418 862-6479

WWW.ENSEIGNESRDLCOM

Fier Collaborateur!

cb4s
construction béton 4 saisons

**Divisions
planchers spécialisés**

115, rue de l'église, Saint-Arsène

RBQ : 8290-5191-49

construction4saisons.com

418 863-5596



LE DOCTEUR DU PARE-BRISE, MAINTENANT OUVERT À RIVIÈRE-DU-LOUP

Francis Caron et Michel Caron ont ouvert il y a quelques semaines une franchise Docteur du Pare-Brise à même leurs installations de la côte Saint-Jacques.

D'importants travaux de rénovation et d'aménagement intérieur viennent d'être complétés afin d'accueillir la salle de montre et l'atelier. Ainsi, la clientèle profitera sous un même toit de la synergie entre Point S et Docteur du Pare-Brise, un regroupement québécois qui bénéficie d'une importante notoriété.

Docteur du Pare-Brise est spécialisé entre autres dans le remplacement et la réparation de pare-brise, les jantes en alliage, les démarreurs à distance ainsi que les accessoires pour autos et camions tels pièces de remorque, attache-remorque et supports à vélos.

Michel Caron précise que l'entretien esthétique des véhicules, comme le lavage intérieur et extérieur ainsi que le cirage, tiendront une place importante parmi les activités de l'entreprise.

R.B.C. : 8108-1007-51

Martin Guillet
ENT. GÉNÉRAL SPÉCIALISÉ
RÉSIDENTIEL, COMMERCIAL ET INDUSTRIEL

*Fier partenaire
d'une entreprise dynamique!*

418 862-5111

CONSTRUCTION & RÉNOVATION
NOVOCLIMAT
CONFORT. SAUVÉ. ÉCONOMISÉ!

Fier de participer
à vos projets

Collin & Dubé
ENTREPRENEUR ÉLECTRICIEN

Téléphone: 418 862-7946
Télécopieur: 418 862-6884
collin.dube@videotron.ca

NAPA AUTOCARE

**BIENVENUE DANS
NOTRE ÉQUIPE!**

NAPA

ON CONNAÎT ÇA

ISOLATION TOUSIGNANT

vos experts en isolation dans la région

Fondée en 1972 par Claude Tousignant, Isolation Tousignant fait figure de pionnière dans son domaine à l'est de Québec. Depuis 2009, Jean-Philippe Dionne et Kathleen Dionne ont repris l'affaire et lui ont donné un nouveau souffle.



La première tâche à laquelle les nouveaux propriétaires ont dû s'atteler a été de redorer le blason de l'entreprise. « Nous avons mis les bouchées doubles dès le départ afin de proposer à notre clientèle

un service amélioré. Nous misons plus que jamais sur nos forces, comme notre accessibilité, un meilleur suivi de nos dossiers ainsi qu'une organisation plus efficace du travail », confie Jean-Philippe Dionne.



La passion...
d'une belle cuisine !

Armoire de cuisine - Mobilier de salle de bain
Meubles sur mesure



160, rue Fraser
Rivière-du-Loup 418 868-0462

R.B.Q. : 8318-6833-49

NADEAU
Fournisseur d'isolant et produits connexes / Québec

Fier partenaire d'Isolation Tousignant, une entreprise en croissance !

Martin Breton, directeur
418 654-6534

Confort - Silence - Sécurité - Efficacité
www.polrnet.com

Toujours à l'affût des nouveautés et des innovations, l'équipe entend bien conserver sa position de leader et de référence dans le domaine. « Les normes de construction évoluent, les besoins de nos clients aussi. Il faut constamment se mettre à jour et même anticiper ces changements pour maintenir une longueur d'avance. »

DES SERVICES COMPLETS EN ISOLATION, INSONORISATION, IGNIFUGATION ET IMPERMÉABILISATION

Isolation Tousignant dessert une vaste clientèle partout au Bas-Saint-Laurent, en Gaspésie et même sur la Côte-Nord. Des clients résidentiels, mais aussi commerciaux, institutionnels et industriels occupent l'équipe tout au long de l'année.

L'isolation thermique demeure le service le plus en demande. « Les techniques et les produits ont beaucoup évolué, ces dernières années. Le polyuréthane giclé écologique a gagné ses lettres de noblesse. C'est un produit hautement efficace qui procure une économie d'énergie substantielle et qui possède de nombreuses certifications environnementales », mentionne Jean-Philippe Dionne. D'autres matériaux isolants peuvent aussi être utilisés, comme la fibre cellulosique soufflée et la laine de fibre de verre soufflée.

L'ignifugation fait aussi partie des services proposés par Isolation Tousignant. « Nous appliquons une substance ignifuge ou intumescence afin de protéger les matériaux qu'elle recouvre de la combustion et de la chaleur », précise le propriétaire. Insonorisation, imperméabilisation, étanchéité et aspiration d'isolant sont les autres champs de spécialisation de l'équipe.

L'entreprise a récemment fait l'acquisition d'une nouvelle unité mobile, ce qui permet de raccourcir davantage le délai d'intervention, notamment en cas d'urgence ou d'imprévus.



R.B.Q.: 5625-6860-01

LAUZIER ÉLECTRIQUE

RÉSIDENTIEL / COMMERCIAL
INDUSTRIEL / AGRICOLE
LIGNE MOYENNE TENSION 25KV

Serge Lauzier, propriétaire
124, rue Principale, Saint-Cyprien
418 963-6000
Cellulaire : 418 714-2181 • Fax : 418 963-6002

DANDALE INC.
Licence RBQ : 8332-5100-43

FIER DE PARTICIPER
à vos projets!

Finition de béton et traitements

- Résidentiel • Commercial • Industriel • Agricole
- Sciage de planchers
- Nouveau : Mini coffrage de trottoir, entrée de cour, garage.

160, rue Témiscouata Rivière-du-Loup (Québec) G5R 2Y3

Tél. et Téléc.: 418 862-8434 Daniel Martin, prop.

Membre
CMMTQ
Corporation des maîtres
plombiers et soudeurs
du Québec

Commercial, résidentiel, industriel
Plomberie Lagacé
2000 Inc.

Normand Lagacé, propriétaire
100, rue Tremblay, Saint-Cyprien
Bureau: 418 963-2737
Rimouski: 418 750-5282
Cell: 418 863-3463
normandlagace@bellnet.ca

Chauffage: air chaud, eau chaude, radiant
Plomberie: pompe



■ Christian Dumont, Sylvain Dupuis, Jean-Philippe Dionne, Kathleen Dionne, Antoine Thériault, Léonard Pelletier et Stéphane Lizotte.
Absents: Gilles Roy et Éric Thériault.

UNE ÉQUIPE HAUTEMENT PROFESSIONNELLE

Les équipes d'Isolation Tousignant connaîtront une année 2016 bien chargée, Jean-Philippe Dionne confirmant que de nouvelles ententes de collaboration ont été signées avec des entrepreneurs en construction.

« Nous pouvons déjà compter sur bon nombre de collaborateurs pour qui nous agissons en tant que sous-traitants. Ceux-ci apprécient notre disponibilité et notre façon de travailler. » Isolation Tousignant peut en effet se fier à une équipe stable formée de manœuvres spécialisés

bien au fait des techniques d'application et de tous les rouages du métier. La main-d'œuvre est principalement formée à l'interne, pour ensuite être accréditée par les fournisseurs de l'entreprise, entre autres BASF.

Partenaire de Jean-Philippe, Kathleen Dionne insiste sur la sensibilité de l'entreprise aux bonnes pratiques de santé et sécurité au travail. « Il demeure important de procurer à nos employés un cadre de travail sécuritaire, de les informer sur les bonnes façons de faire et de leur fournir l'équipement nécessaire en ce sens. »

conceptMAT

Bravo à toute l'équipe d'Isolation Tousignant!

révolution concept FENÊTRES CONCERTO ALTITUDE

418 562-6680 - 1 800 463-2473 - conceptmat.com

Les Fondations N. Charron
Spécialiste en coffrage

Résidentiel • Agricole
Commercial • Industriel

129, rang 3 Ouest
Saint-Éloi (Québec)
G0L 2V0

Tél. : 418 898-4141
Télec. : 418 898-4118
Normand Charron, propriétaire
RBQ 8289-5673-49

JS CONSTRUCTION INC.
ENTREPRENEUR GÉNÉRAL

Samuel Beaulieu T.P. • 418 860-5181
jsconstructionrdl.com
19, RUE HENRY-PERCIVAL-MONSARRAT, RIVIÈRE-DU-LOUP

R.B.Q. : 5628-2122-01 BIONEST Ecoflo



UN NOUVEAU SIÈGE SOCIAL, EN OPÉRATION DEPUIS JANVIER

Isolation Tousignant dispose depuis quelques mois d'installations modernes et bien adaptées à sa réalité sur la rue Joseph-Alfred-Pelletier, dans le parc industriel de Rivière-du-Loup.

D'une superficie de 3 200 pieds carrés, l'immeuble est chauffé par un système de géothermie horizontale. « Il s'agit d'une technologie écologique et économique récente qui contribue à maintenir une température ambiante moyenne de 20 degrés Celsius en tout temps, ce qui permet d'entreposer adéquatement nos produits », explique Jean-Philippe Dionne.

L'expertise développée dans d'autres projets, comme la maison écologique Ère 132, aux Jardins de Métis a aidé à élaborer le devis de l'immeuble. « La cote d'isolation est très élevée, tant au

niveau des murs (R-41) que la toiture (R-84). La combinaison de ces procédés soit : l'isolation au-dessus des normes avec fibre cellulosique et le polyuréthane giclé, système d'éclairage complet au DEL et le système de chauffage géothermique, font en sorte que le bâtiment a une efficacité énergétique. »

Trois panneaux donnent accès au garage et à l'entrepôt, alors que les bureaux sont logés à la mezzanine.



Parc Industriel, Rivière-du-Loup
418 862-0006 / Sans frais: 1 800 756-0366
RBQ: 5598-1419-01

COMMERCIAL | INDUSTRIEL | INSTITUTIONNEL | RÉSIDENTIEL

FIER D'AVOIR PARTICIPÉ À VOTRE PROJET!



CONSTRUCTION
**MARCEL CHAREST
ET FILS**

T 418 492-5911 | SF 1 800 561-5911
TÉLÉC 418 492-9705
mcfinc.ca | infos@mcfinc.ca

997, Route 230 Est, Saint-Pascal
ISO 9001 2008

RBQ : 1623-5558-35



LES ÉLECTRICIENS DESJARDINS, une équipe bien implantée dans la région

L'entreprise Les Électriciens Desjardins, dont les origines remontent à une soixantaine d'années, est établie depuis 15 ans à Rivière-du-Loup et à Rimouski. Elle couvre le vaste territoire compris entre Montmagny et Gaspé.



Spécialisée dans les installations électriques, Les Électriciens Desjardins dessert principalement des clients commerciaux et institutionnels et a pu acquérir au fil des années une solide expérience auprès de cette clientèle. Éric Fraser, le propriétaire, trempe depuis l'âge de 15 ans dans cet univers.

Partout au Bas-Saint-Laurent et en Gaspésie, les Électriciens Desjardins participe au développement de son milieu en supportant

différentes causes et associations, comme par exemple Le Grand Défi Pierre Lavoie, lequel s'est donné pour mission d'encourager les Québécois à adopter de saines habitudes de vie sur une base régulière. Le tournoi de golf de l'Association de la Construction du Québec (ACQ), qui verse ses profits au Club des Petits Déjeuners, les fondations des hôpitaux de Rivière-du-Loup et de Mont-Joli ainsi que les Bière Fest de Rimouski et de Rivière-du-Loup sont autant de causes et d'événements supportés par l'entreprise.

Lettrage
Yvan Robichaud
Graphiste

IMPRESSION NUMÉRIQUE GRAND FORMAT

Panneaux publicitaires, Bannières, Magnétiques,
Remorques, Cubes, Vitrines, etc...

42, boulevard Cartier, Rivière-du-Loup

lettrageyvanrobichaud.com

Tél.: 418 867-4820

Les Constructions UNIC inc.



R.B.Q. : 2972-6627-34

Saint-Marc-du-Lac-Long

Résidentiel • Commercial • Industriel

Spécialiste en recouvrement de
façade et couverture d'ardoise

Entrepreneur général
construction et rénovation

418 893-2242 const.unic@bellnet.ca

Félicitations!



Multi Techniques

La **RÉFÉRENCE!**

Les **SPÉCIALISTES** en solutions d'affaires!

Informatique - Téléphonie - Logiciel

8, rue du Domaine, **RIVIÈRE-DU-LOUP**
418 867-3355 – sans frais 1 888 867-3355
WWW.MULTITECH.QC.CA

LES SPÉCIALISTES DES PROJETS COMMERCIAUX, INSTITUTIONNELS ET RÉSIDENTIELS

Tous les défis, petits ou grands, sont à la portée des Électriciens Desjardins. Sur le territoire, plusieurs dizaines de réalisations, tant commerciales, qu'institutionnelles, témoignent d'une solide expertise et d'une volonté à toute épreuve de bien faire les choses.

Les mandats de nature institutionnelle (hôpitaux, écoles, autres bâtiments publics) composent la majeure partie du travail des Électriciens Desjardins. Il s'agit d'un secteur très spécialisé, exigeant et qui comporte son lot de défis à relever: délais serrés, nombreux intervenants, etc. «Sur ce genre de chantiers, les électriciens sont souvent les premiers arrivés et les derniers partis!», illustre Éric Fraser.

Les Électriciens Desjardins dispose d'une excellente connaissance du marché régional de la construction, en plus de profiter d'une très bonne collaboration des entrepreneurs généraux. « Nous proposons un service clé en main, de la conception du projet à l'installation finale des équipements, en passant par l'estimation des coûts et des échéanciers et bien sûr par l'exécution des travaux », de déclarer Éric Fraser.



Au niveau industriel, l'expertise des Électriciens Desjardins est recherchée notamment par les meuneries et les scieries, en plus des usines de traitement des eaux potables et usées. Les Électriciens Desjardins ont également développé, au fil des années, une expertise certaine dans l'électricité destinée au résidentiel haut-de-gamme ainsi que pour la rénovation des équipements électriques des bâtiments architecturaux et patrimoniaux. De plus, les travaux d'électricité pour les projets résidentiels multiples (4 logements et plus) figurent parmi les nombreuses réalisations de l'équipe.



8, rue Casgrain, Rivière-du-Loup
418 862-6220
RBQ: 8258-1539-56

BÉRUBÉ
CHEVROLET • CADILLAC • BUICK • GMC

*Fier partenaire
d'une entreprise dynamique!*

418 862-6324
101, boulevard Cartier
Rivière-du-Loup
berubegm.com

Services Financiers
Richard April inc.
& Groupe financier Richard April
Cabinets de services financiers

FIER PARTENAIRE
DES ÉLECTRICIENS DESJARDINS!

418 862-1213
186, RUE FRASER, BUREAU 305-A,
RIVIÈRE-DU-LOUP

Construction
David Rioux

ENTREPRENEUR GÉNÉRAL

Construction - Rénovation
Résidentielle - Commerciale - Industrielle
Restauration de maison ancestrale

418 868-8437
9322-5662 QUÉBEC INC.

RBQ: 5709-5275-01



HAINSE DÉVELOPPEMENT ORGANISATIONNEL

Que faire quand un conflit est présent DANS VOTRE ORGANISATION?

Nous intervenons régulièrement dans les organisations pour résoudre des conflits. Dans la majorité du temps, la situation perdure depuis plusieurs semaines et mêmes en années. Les conflits font partie des choses normales et ils n'ont pas à être évités à tout prix. Lorsqu'ils sont bien gérés, ils sont loin d'être néfastes. Ils peuvent même permettre à une équipe d'avancer. Le plus gros problème survient lorsqu'on ne sait pas trop comment les gérer.

Il y a 2 types de conflits (Cormier, 2002) :

1. Conflit cognitif

Le conflit cognitif porte directement sur l'objet du conflit. Il s'agit d'un affrontement d'idées. Il est bénéfique pour une équipe ou une organisation. Il est souvent une occasion d'innovation et de développement.

2. Conflit relationnel

Les interventions de dénouement de conflit portent ici sur la relation entre les acteurs et non pas sur l'objet. Le pouvoir et les émotions sont donc centraux dans ce type de conflit. Il est donc inutile d'intervenir sur l'objet de l'accrochage, car les acteurs utilisent toutes les occasions possibles pour jouer et rejouer la dynamique du conflit.

Pour résoudre un conflit :

- Distinguez les faits des interprétations
- Reconnaissez votre implication émotionnelle
- Reconnaissez l'impact sur l'autre ou les autres
- Identifiez la dynamique des échanges

Voici les pièges à éviter :

- Essayer de changer l'autre
- Rechercher la cause
- Rester dans le blâme
- Penser qu'on a raison
- Rechercher LA solution.



Vanessa Element

Sachez que la pire des choses est de ne rien faire, car bien qu'un conflit puisse paraître s'être résolu par lui-même, il demeure toujours présent et soyez assuré qu'il refera irruption tôt ou tard.



Maxime Chouinard
Conseiller développement organisationnel

418 860-6747
mchouinard@hdoaction.com

HDOACTION.COM

MOREAU Avocats Inc.

Me Gilles Moreau
Me Denis Rioux
Me Guillaume Castonguay
Me Normand Morneau-Deschênes

*Pour y voir clair...
Notre expérience à votre portée*

12, de la Cour, C.P. 487
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 3Z1
☎ 418-862-3565 📠 418-862-4408

www.moreauavocats.com



Christian Morneau

Directeur, Développement Hypothécaire

Banque Nationale du Canada
295A, Boul. Armand-Thériault
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 5H3

☎ 418 714-4758
📠 418 860-0172
christian.morneau@bnc.ca



Le bruit des plumes

SERVICES LINGUISTIQUES

RÉDACTION RÉVISION CORRECTION TRADUCTION

 **GABRIELLE ROUSSEAU**
VICKIE VINCENT // / langagières

lebruitdesplumes.com 581-645-8185

Guide **construire.com** 2016

Kamouraska | Rivière-du-Loup | Témiscouata | Les Basques

CONSULTEZ-LE
en ligne dès maintenant!

www.guideconstruire.com



UNE ENTREPRISE DE FABRICATION ET INSTALLATION de pieux s'installe à Saint-Alexandre-de-Kamouraska

L'entreprise Éco-Pieux voit le jour à Saint-Alexandre-de-Kamouraska. Jacky Lapointe fabrique et installe directement ses pieux certifiés, galvanisés et thermiques.

Mécanicien de métier, Jacky Lapointe a effectué récemment un changement de carrière. Au courant de la dernière année, il a travaillé à développer ses produits qui proposent un maximum d'avantages et se démarquent de la compétition. Son entreprise a donc vu officiellement le jour ce printemps.

« Pour se différencier, il fallait offrir un produit unique et performant. J'ai travaillé sur une forme d'hélice conçue de manière à pénétrer rapidement le sol et à repousser facilement les roches. Les pieux sont différents aussi au niveau de la configuration supérieure. Deux orifices à l'opposé l'un de l'autre préviennent la déchirure du métal lors de l'installation, en plus d'empêcher l'apparition de corrosion », indique l'entrepreneur. Les conceptions sont garanties à vie. Sensible à l'économie locale, Jacky Lapointe fait déjà appel à des fournisseurs d'ici et de la sous-traitance régionale.



Son offre de services s'adresse à des clientèles résidentielles, commerciales et industrielles. Les pieux conviennent à tous types de travaux: agrandissements, chalets, clôtures, enseignes commerciales, maisons, patios, quais, etc.

Éco-Pieux propose aussi des services de mini excavation, de projets clé en main et d'installation sous des structures existantes.

UNE NOUVELLE CLINIQUE SPÉCIALISÉE EN PHLÉBOLOGIE et traitement des varices ouvre ses portes à Rivière-du-Loup

Ces derniers jours, la docteure Céline Bordeleau, médecin omnipraticienne graduée de l'Université Laval, a procédé à l'ouverture de la Clinique médicale Bordeleau, spécialisée en phlébologie, hyperhidrose, médecine esthétique et dans les chirurgies cutanées mineures.

Située dans l'immeuble du 320, boulevard de l'Hôtel-de-Ville à Rivière-du-Loup, la clinique, de par ses spécialités exclusives, vise une clientèle provenant de partout au Bas-Saint-Laurent et en Gaspésie. Ainsi, la Clinique médicale Bordeleau abordera différents cas nécessitant le traitement des varices, notamment avec l'utilisation de l'écographie, le traitement de la transpiration abondante, le traitement des rides et certaines chirurgies cutanées mineures.

« Les interventions médicales dans ces domaines spécialisés sont encadrées par le Collège des Médecins du Québec et nécessitent des connaissances approfondies de l'anatomie, de la physiologie et de la pharmacologie. À la Clinique Bordeleau, les injections et les soins seront effectués par un médecin compétent, à l'écoute des besoins de la clientèle, dans le respect du secret professionnel et des normes de pratique de la médecine », mentionne la docteure Céline Bordeleau.



DES ACTIVITÉS À METTRE À VOTRE AGENDA!

Organismes à vocation économique, n'hésitez pas à nous transmettre la liste de vos activités.
agenda@vitaliteeconomique.com

Avril 2016

- 20** **Visite d'entreprise**
Réseau des femmes professionnelles
18 h 45, Érablière Saindon (Isle-Verte)
Pour information : www.monreseauirdl.com
- 21** **Visite d'entreprise et dîner conférence**
Centre des dirigeants d'entreprise de la région de Rivière-du-Loup
Dès 10 h (visite) - Dès midi (dîner) Best Western Plus Hôtel Levesque
Pour information : www.cderdl.com

Mai 2016

- 3** **Exportunité BSL: Quand performance rime avec croissance**
Dîner-conférence et ateliers - Dès 11 h, Hôtel Rimouski
Pour information : 418 722-8402 - communications@ccrimouski.com
www.ccrimouski.com
- 7** **Gala des Prix Chrysalides**
Jeune Chambre de Rivière-du-Loup
Dès midi, Best Western Plus Hôtel Levesque
Pour information : www.jeunechambreirdl.ca
- 19** **Dîner conférence**
Centre des dirigeants d'entreprise de la région de Rivière-du-Loup
Dès midi, Best Western Plus Hôtel Levesque
Pour information : www.cderdl.com

Fm 107
C I B M
RIVIÈRE-DU-LOUP

LE GÉANT MUSICAL

YÉ BEN D'BONNE HEURE
6h45 à 9h30
Sylvain Bureau et Raphaëlle Beaupré

LES GENTILS MÉCHANTS
15h45 à 18h
Christian Duchesne et Marilyne Fortin

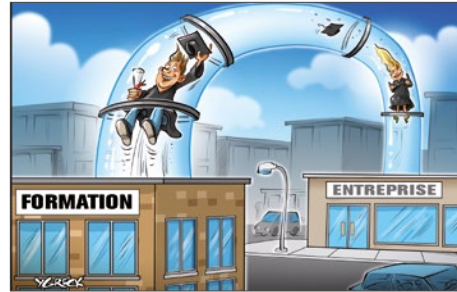
SUIVEZ NOUS
sur facebook

tunein

LA FORMATION DONNÉE PAR LES INSTITUTIONS D'ENSEIGNEMENT

rejoint-elle les exigences et conditions de votre secteur d'activité ?

Les finissants que vous embauchez maîtrisent-ils les notions importantes utiles à accomplir les tâches pour lesquelles ils sont destinés ? Sur le terrain, dans la réalité, sont-ils prêts à travailler ou vous devez avec eux combler certaines lacunes ?



Plusieurs institutions d'enseignement, notamment de niveau universitaire, proposent un régime coopératif qui permet d'alterner, tout au long du bac, des sessions d'études et des sessions complètes entre 3 et 5 stages rémunérés en entreprise. Les finissants bénéficient ainsi d'une préparation à la carrière inégalee et reconnue par les employeurs.



Mathieu Nadeau, ASN Machinerie inc. Rivière-Bleue

Nos secteurs d'activité, soit la conception, la fabrication, la modification de machinerie, l'usinage et la soudure, demandent une grande diversification et cela est encore plus vrai en région éloignée des grands centres. La technologie (outillage) évolue très rapidement. Les finissants sortent avec des bonnes bases, mais doivent être formés par les employeurs avec l'outillage spécialisé dernier-cri auxquels ils n'ont probablement pas eu accès à l'école. L'exigence la plus grande chez nous est la polyvalence et souvent, quand nous avons des stagiaires, on se rend compte que leur formation n'est pas assez élargie. Plusieurs métiers sont connexes à notre secteur et je crois qu'il y a peut-être un manque à ce niveau.



Hugo Dubé, Servlinks Communication Rivière-du-Loup

Je suis convaincu qu'il devrait y avoir un meilleur arrimage entre les besoins des entreprises et les programmes offerts par les institutions scolaires. Il est important de connaître les besoins de nos entrepreneurs locaux. De plus, une chose que les institutions scolaires ne peuvent apprendre aux étudiants, c'est l'expérience dans leur domaine. Je crois qu'il serait nécessaire, en 2016, d'intégrer les étudiants en entreprise, et ce, dès le début de leur formation !



Stéphane Dubé, Plomberie Dubé Rivière-du-Loup

Les formations constituent toujours une très bonne base, mais dans notre domaine, la réalité des environnements de travail diffère avec celle des formations. Dans l'ensemble, une formation continue demeure nécessaire. Les apprentis sont à la base accompagnés durant une période de 8 000 heures avant la pleine autonomie, ce qui nécessite bien sûr un suivi à long terme après formation dans un centre d'enseignement.



Line C. Lamarre, Premier Tech Rivière-du-Loup

Les étudiants reçoivent une solide formation académique dans les institutions scolaires du Québec. Lorsqu'ils ont en plus la possibilité de faire un stage, ils viennent compléter les connaissances acquises par une expérience pratique de qualité. Nous considérons cependant essentiel comme employeur de leur offrir ensuite une formation continue adaptée à nos différents contextes d'affaires. En plus de permettre à nos équipiers d'atteindre leur plein potentiel, ces formations constituent un excellent moyen de leur transmettre un ensemble de connaissances complémentaires propres à notre réalité.

vé

vitalité économique

Ensemble, créons la richesse!



ABONNEZ-VOUS!

Pour recevoir une copie à la maison ou une copie supplémentaire à votre bureau

49,95\$

(taxes et livraison incluses)
Pour 1 an / 6 numéros



vitaliteeconomique.com

LES CONSTRUCTION STÉPHANE FOURNIER en pleine expansion

Les Constructions Stéphane Fournier sont en plein essor. L'entreprise, qui détient aussi la franchise STEAMATIC, s'est récemment installée au 195, rue du Carrefour à Saint-Antonin, dans des locaux qui ont été rénovés et aménagés pour ses travaux de nettoyage en après sinistre.



« Nous avons acquis l'immeuble de Méchoui Bélan en novembre 2015 et nous y avons investi plus de 150 000 dollars en rénovation et en équipement pour effectuer le nettoyage des biens de nos clients qui ont vécu un sinistre, comme une incendie ou un dégât

d'eau. Nous avons aussi déménagé nos bureaux du chemin des Raymond à Rivière du loup dans nos nouvelles installations, pour plus de services et de commodité », confirme Stéphane Fournier.

L'immeuble a aussi été cloisonné et séparé en secteurs dédiés à différents travaux, tels la peinture, l'assèchement, le nettoyage et le traitement, entre autres. « Nous sommes maintenant en mesure de répondre aux plus petits sinistres et aux plus grosse urgences, comme ce fut le cas lors des dégâts d'eau survenus à l'hôtel de ville de Rivière-du-Loup, à la résidence privée des Sœurs de l'Enfant-Jésus de Chauffailles, et dernièrement au Comfort Inn de Rivière-du-Loup », indique le propriétaire, qui rappelle qu'une vingtaine d'employés sont toujours prêts 24h/24 pour aider les personnes sinistrées, que ce soit par le volet construction, barricadage ou nettoyage en après sinistre.

« En conclusion, si vous êtes victime d'un sinistre, la première chose à faire consiste à communiquer avec votre compagnie d'assurance jour et nuit. Ils vont vous répondre et ils vont vous diriger vers des personnes qualifiées et certifiées aux normes et exigences de l'industrie pour que vous n'ayez pas de surprise ou de malfaçons lors de votre réclamation », conclut Stéphane Fournier.

L'équipe s'agrandit!

Les Productions Giard et Amusements Cyclone sont fiers d'annoncer l'arrivée de Caroline Dubé dans leurs équipes.

- Conférences de presse
- Galas
- Festivals
- Congrès
- Éclairage d'ambiance
- Spectacles
- Jeux gonflables
- Éléments publicitaires

LES PRODUCTIONS GIARD
LESPRODUCTIONS GIARD.COM

Amusements CYCLONE
AMUSEMENTS CYCLONE.COM



PRÈS DE 95 % DES ENTREPRISES N'ONT PAS DE PLAN DE RELÈVE. EST-CE VOTRE CAS ?

Parce que le transfert de votre entreprise représente l'une des plus grandes décisions de votre vie, Desjardins Entreprises-Bas-Saint-Laurent et son équipe d'experts mettent tout en œuvre pour faciliter chacune des étapes, et ce, quels que soient le type de transfert et le secteur d'activité.

NOS CENTRES DE SERVICES

- Rivière-du-Loup 418 863-4058
- Rimouski 418 725-2058
- Matane 418 562-2058
- Vallée de la Matapédia 418 629-2058

Un seul numéro sans frais 1 855 235-2058

Desjardins & Cie

C'est tout Desjardins qui appuie les entreprises.



Desjardins
Entreprises

desjardins.com/transfertentreprise

Coopérer pour créer l'avenir



Financement
disponible

New Holland T4.95A 75 000 \$

 **NEW HOLLAND**
AGRICULTURE

 **NEW HOLLAND**
CONSTRUCTION

Bien pensé!

Le tracteur T4 de New Holland établit un nouveau standard de confort et d'ergonomie grâce à une visibilité inégalée et une panoplie de commandes électroniquement assistées. Venez en faire l'essai!

Caractéristiques :

Tracteur neuf, 95 HP, cabine A/C, transmission 12 x 12, reverse hydraulique au volant, 2 valves arrière, chargeur New Holland autonivelant godet de 84 pouces. Réf. : 0731F



411, rue Témiscouata
Rivière-du-Loup
418 867-1062

www.dynaco.coop

CNH INDUSTRIAL | CAPITAL

Pour une utilisation commerciale seulement. La participation des clients est sous réserve de qualification de crédit et d'approbation par CNH Capital Industrial Canada Ltd. Voir votre concessionnaire New Holland pour les détails et les critères d'admissibilité. Un acompte peut être nécessaire. Offre valable jusqu'à épuisement des stocks. Tous les clients ou les demandeurs ne peuvent bénéficier de ce tarif ou terme. Les termes et conditions standard de CNH Capital Canada Industrial Ltd seront appliqués : 3,5 % par an pour une durée totale du contrat de 60 mois : basé sur une date du contrat de vente du 24 mars 2016 un prix de détail suggéré sur un nouveau tracteur T4.95A de 75 000 \$, le client fournit un acompte de 8 000 \$ et finance le solde de 67 242 \$ CA à 3,5 % par an pendant 60 mois. Il y aura 60 versements mensuels égaux de 1 223,27 \$ chacun. Le montant total à payer sera de 81 394,87 \$, qui comprend les frais financiers de 242 \$. Taxes, le fret, l'installation, la livraison, les options ou les pièces jointes supplémentaires sont non inclus dans le prix de détail suggéré. Offre sujette à changement ou annulation sans préavis. © 2016 CNH Capital Industrial America LLC. Tous les droits sont réservés. New Holland Agriculture est une marque déposée aux États-Unis et de nombreux autres pays, appartenant à ou sous licence de CNH Industrial N.V., ses filiales ou sociétés affiliées. CNH Capital Industrial est une marque déposée aux États-Unis et dans de nombreux autres pays, appartenant à ou sous licence de CNH Industrial N.V., ses filiales ou sociétés affiliées.