LA TERRE DE CHEZ NOUS

Vol. 77, nº 14
Longueuil

Un cahier - 48 pages
semaine du 4 mai 2006

Port payé à Montréal
Nº d'enregistrement R 07665 - Nº de convention PP 40069165
Courrier Poste Publication

LES PRODUCTEURS DE BOIS SATISFAITS

C'est la fin du conflit du bois d'œuvre

page 4

BUDGET FÉDÉRAL

1,5 milliard à l'agriculture

PIERRE-YVON BÉGIN

OTTAWA – Les agriculteurs canadiens réclamaient 2 milliards de dollars de plus afin de sortir la tête hors de l'eau. Le gouvernement conservateur de Stephen Harper coupe la poire en deux et ajoute 1 milliard de dollars aux 500 M$ déjà promis en campagne électorale pour les aider à rétablir leurs revenus. Il ajoutera 500 autres millions l'an prochain.

Ottawa convient de « remplacer » le contesté Programme canadien de stabilisation du revenu agricole (PCSRA).

Dans son premier budget présenté mardi, le ministre des Finances du Canada, Jim Flaherty, a indiqué que l'argent supplémentaire servira à faire la transition vers un nouveau programme de stabilisation du revenu agricole et d'aide en cas de catastrophe. En clair, le financement additionnel servira à modifier la méthode d'évaluation des stocks du PCSRA afin d'offrir une aide mieux adaptée aux besoins.

Sur un budget global de dépenses de 223 milliards de dollars en 2006, le fédéral entend aussi aider l'industrie forestière à traverser la présente crise en investissant 400 M$ sur deux ans, notamment pour la formation des tra-

VOIR **BUDGET** À LA PAGE 2

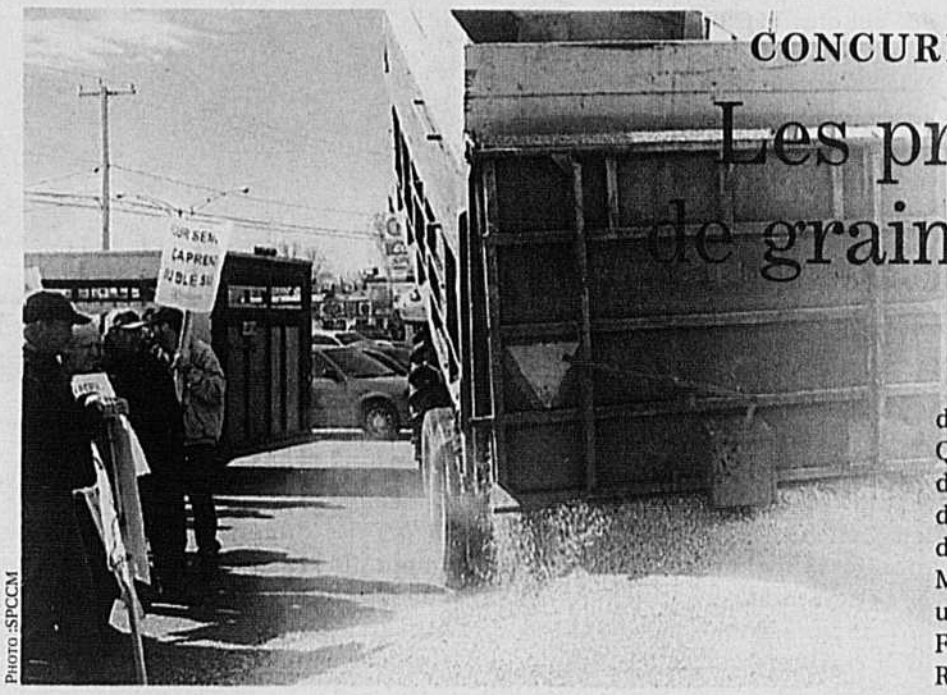


PHOTO : SPCCM

CONCURRENCE AMÉRICAINE

Les producteurs de grains exaspérés

page 3

Quelques manifestations spontanées de producteurs de grains ont eu lieu au Québec pour dénoncer la concurrence déloyale que ces derniers disent subir depuis trop longtemps de la part des producteurs américains subventionnés. En Mauricie, des producteurs ont déchargé un camion de maïs devant les bureaux de Financement agricole Canada à Trois-Rivières.

Manifestations contre l'importation d'ingrédients laitiers

page 5

Le Syndicat des producteurs laitiers du Centre-du-Québec a réuni une centaine de personnes devant l'usine Lactantia-Parmalat de Victoriaville le mardi 2 mai. Le but de cette manifestation était de protester contre les importations de concentrés de protéine laitière utilisés par les grands transformateurs laitiers. Une manifestation semblable a eu lieu à Laverlochère en Abitibi-Témiscamingue.

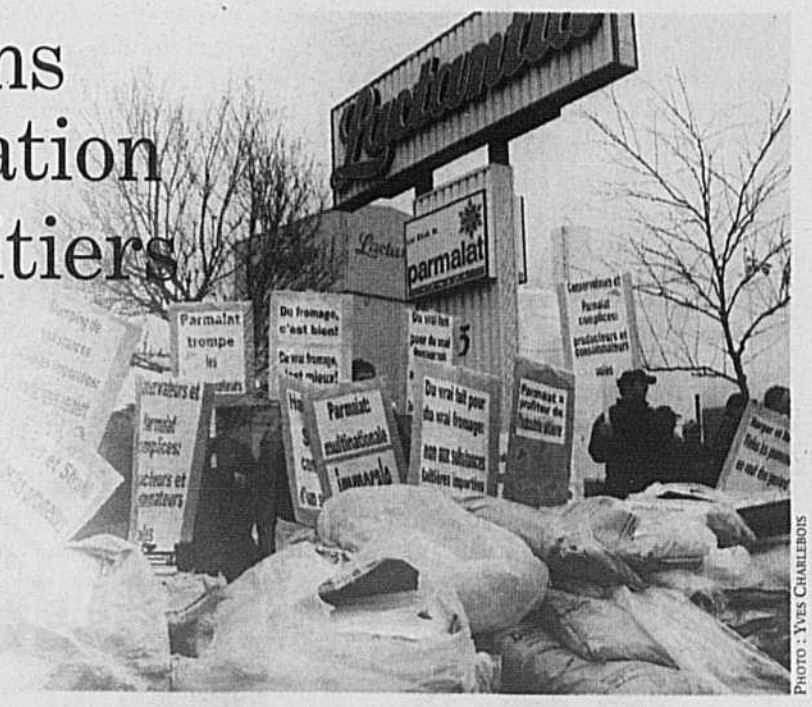
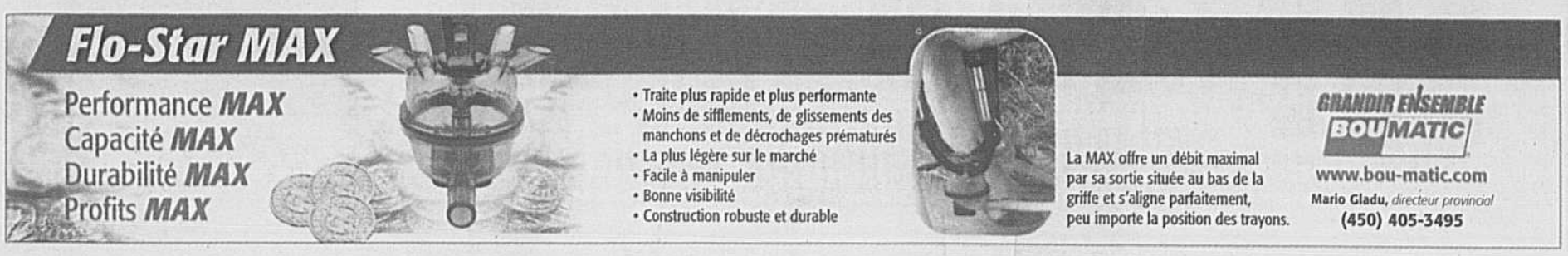


PHOTO : YVES CHARLEBOIS



L'opposition en mode attente

THIERRY LARIVIÈRE

Les partis d'opposition se sont préparés activement au budget du gouvernement Harper et pourraient proposer des amendements si la promesse d'injecter « seulement » 500 M$ dans les programmes actuels de soutien du revenu agricole n'est pas accompagnée d'autres mesures.

« C'est certainement une des possibilités », a déclaré à la *Terre* Wayne Easter, député libéral de l'Île-du-Prince-Édouard et auteur d'un rapport sur la crise du revenu agricole. Il faut savoir que le Parti libéral peut proposer un amendement au budget, ce qui pourrait cependant avoir comme effet de faire tomber le gouvernement.

Le Parti libéral propose un total de 2,1 milliards par année pour l'agriculture, soit 1,6 milliard de plus que ce qui a été proposé par les conservateurs en campagne électorale. « Il y a d'énormes surplus », fait valoir Wayne Easter.

« Ça fait drôle de la part des libéraux», affirme André Bellavance, porte-parole agricole du Bloc québécois, qui rappelle que les libéraux avaient un autre discours au gouvernement. Le Bloc abonde néanmoins dans le même sens, mais sans préciser de chiffre. « Le 500 M$ n'est pas suffisant. C'est un pansement sur un cancer », a déclaré Claude Bachand, député du Bloc de Saint-Jean, qui s'est rendu à une manifestation de producteurs de cultures commerciales le 28 avril à Saint-Luc.

Le Nouveau Parti démocratique (NPD) a réclamé un débat et une aide d'urgence avant même le budget. « Nous nous trouvons face à une crise chez les familles agricoles et nous ne pouvons plus faire la sourde oreille », a déclaré Jack Layton, chef du NPD.

Bref, les partis d'opposition s'entendent sur la nécessité d'agir dans le secteur agricole. La teneur du budget aura bien entendu son importance puisque d'autres mesures, comme le déséquilibre fiscal, pourraient accaparer les débats à la Chambre des communes. Il faudrait toutefois un budget très controversé pour que l'opposition prenne le risque de battre le gouvernement sitôt après les élections.

1 milliard sur cinq ans en cas de pandémie

BUDGET

SUITE DE LA PAGE 1

vailleurs. La Colombie-Britannique pourra compter sur l'aide fédérale pour combattre l'infestation d'un insecte ravageur, le dentroctone du pin. Resteront sur leur faim les propriétaires de boisés privés qui demandaient l'étalement de l'impôt à la suite d'une coupe comme vient d'accorder Québec.

Les producteurs de bovins seront aussi déçus. Si Ottawa ajoute 1,5 milliard de dollars pour aider l'ensemble des agriculteurs à améliorer leurs revenus, il ne reconduit pas les programmes instaurés dans la foulée de la crise de l'encéphalopathie spongiforme bovine, notamment pour réduire le cheptel.

Catastrophe

Pour améliorer la protection en cas de catastrophe, Ottawa désire aussi mettre en place un Programme de couverture des cultures fourragères à la suite d'inondation. Sans en préciser les coûts, le fédéral compte aussi améliorer ses programmes d'avances en espèces, investir davantage dans la biomasse et élaborer une stratégie sur les biocarburants. Il dit aussi vouloir aider l'industrie agroalimentaire avec de nouveaux programmes pour le développement de futurs marchés. Enfin, les familles agricoles à faible revenu pourraient profiter de mesures particulières.

En matière de sécurité, le gouvernement Harper n'y va pas avec le dos de la cuillère et bonifie le budget des Forces armées de 5,3 milliards de dollars sur cinq ans. En agriculture, cette priorité se traduit par un investissement de 1 milliard de dollars au cours des cinq prochaines années afin d'affûter les armes contre une éventuelle pandémie de grippe aviaire. L'Agence canadienne d'inspection des aliments recevra 195 M$ additionnels pour l'adoption de lignes directrices sur la santé des animaux, la surveillance des oiseaux sauvages et des volailles commerciales. Pas un sou n'est prévu pour aider les éleveurs à payer les coûts des nouvelles mesures de protection.

Les producteurs de vin et les microbrasseurs profiteront aussi d'allégements des droits d'accise qui totaliseront 15 M$ cette année. Ainsi, les 500 000 premiers litres de vin fabriqués à partir de produits cultivés au Canada seront exonérés des droits.

PHOTO : REUTERS / CHRIS WATTIE

Le ministre des Finances du Canada, Jim Flaherty

Imposition

À compter de janvier 2007, les entreprises agricoles profiteront également d'une réduction du taux d'imposition qui passera de 12 % à 11% en 2009. De plus, le montant des bénéfices admissibles au taux réduit de l'impôt fédéral sera porté de 300 000 $ à 400 000 $.

Tout comme dans le secteur agricole, les pêcheurs auront dorénavant droit à l'exonération cumulative des gains en capital de 500 000 $. Ils pourront aussi transférer leurs biens à leurs enfants sans avoir à payer l'impôt au moment du transfert.

Les sociétaires de coopératives agricoles pourront de leur côté profiter d'un report d'impôt à l'égard de ristournes versées après 2005 sous forme de parts admissibles.

Enfin, le Fonds sur l'infrastructure municipale rurale sera bonifié de 2,2 milliards de dollars sur cinq ans, notamment pour les systèmes de traitement d'eau.

UNIS DANS LE MÊME COMBAT

OFFRE DE 9 $ L'ACRE

COMBINEZ CALLISTO^MD ET PRIMEXTRA^MD II MAGNUM^MD POUR UN MAXIMUM DE RENDEMENT

POUR PLUS D'INFORMATION
NOUVEAU MICROSITE : WWW.JOIGNEZCALLISTO.COM 1-87-SYNGENTA (1 877 964-3682)

* Basé sur la dose d'emploi en prélevée ou postlevée hâtive de 0,12 L de Callisto et 1,4 L de Primextra II Magnum par acre. Équivalent à un rabais de 22 $ l'hectare basé sur la dose d'emploi de 0,30 L de Callisto et 3,5 L de Primextra II Magnum par hectare. Aucun achat minimum n'est requis.
CALLISTO, PRIMEXTRA et MAGNUM sont des marques déposées d'une compagnie du groupe Syngenta.

CLICHÉ RÉPÉTÉ À ÉCLAIRAGE DIFFÉRENT EN RAISON DU

Les producteurs de grains exaspérés

THIERRY LARIVIÈRE

Quelques manifestations spontanées de producteurs de grains ont eu lieu au Québec pour dénoncer la concurrence déloyale que ces derniers disent subir depuis trop longtemps de la part des producteurs américains subventionnés.

Une soixantaine de producteurs sont venus pour rencontrer le député du Bloc québécois, Claude Bachand, qui s'est rendu sur une ferme de Saint-Luc le 28 avril. Un autre groupe a déversé un voyage de maïs au bureau de Financement agricole Canada à Trois-Rivières le 26 avril.

« On négocie le bois d'œuvre et on laisse tomber le maïs », a lancé Normand Gagnon, producteur et ancien président de la Fédération de l'UPA de Saint-Jean-Valleyfield. M. Gagnon reprenait l'esprit des propos de plusieurs autres producteurs de céréales qui avaient l'impression que le maïs avait servi de monnaie d'échange pour acheter la paix avec les Américains dans le dossier du bois d'oeuvre. L'abandon de la cause du maïs permet également aux États-Unis d'éviter de créent un précédent international qui pourrait ouvrir la porte à des contestations par d'autres pays de programmes qui créés des distorsions sur le marché.

« Je trouve que Harper se rapproche de plus en plus des États-Unis. Il devient la marionnette de George Bush », a déclaré Claude Bachand dans la même veine.

Comme il est loin d'être certain que les droits compensateurs et antidumping pourront être imposés de nouveau, il faudrait gagner un appel et investir plus de 1,5 M$ en frais juridiques; les producteurs demandent une aide d'urgence pour passer à travers la crise. « Il ne faut pas que l'aide soit diluée », a déclaré Yves Philie, président du Syndicat des producteurs de cultures commerciales de Saint-Jean-Valleyfield. Rappelons que sur la dernière enveloppe de 755 M$, les producteurs de grains du Québec ont reçu environ 39 M$.

Selon Martin Paquet, conseiller de 21 fermes de cultures commerciales de la région, environ la moitié des entreprises sont dans le rouge et le tiers dans le « rouge foncé » et perdent beaucoup d'argent.

Normand Gagnon a mis le Bloc au défi de proposer une motion au Parlement qui demanderait une aide de 2,3 milliards par années afin, dit-il, que tout le monde puisse constater quel parti supporte l'agriculture. Claude Bachand a promis de faire suivre la suggestion. Joint avant l'annonce du budget, André Bellavance, critique agricole du Bloc, s'est prononcé en faveur d'un *Farm bill* canadien, pour que les producteurs d'ici puissent jouer sur « la même patinoire » que nos voisins du Sud. Le député de Richmond-Arthabaska a questionné le gouvernement pour savoir si ce dernier allait finalement proposer une aide immédiate pour les semis du printemps et enclencher une réforme du Cadre stratégique agricole (CSA). Jacques Gourde, secrétaire parlementaire du ministre de l'Agriculture, a répondu vouloir remodeler un nouveau système de protection du revenu agricole « dans un avenir rapproché ».

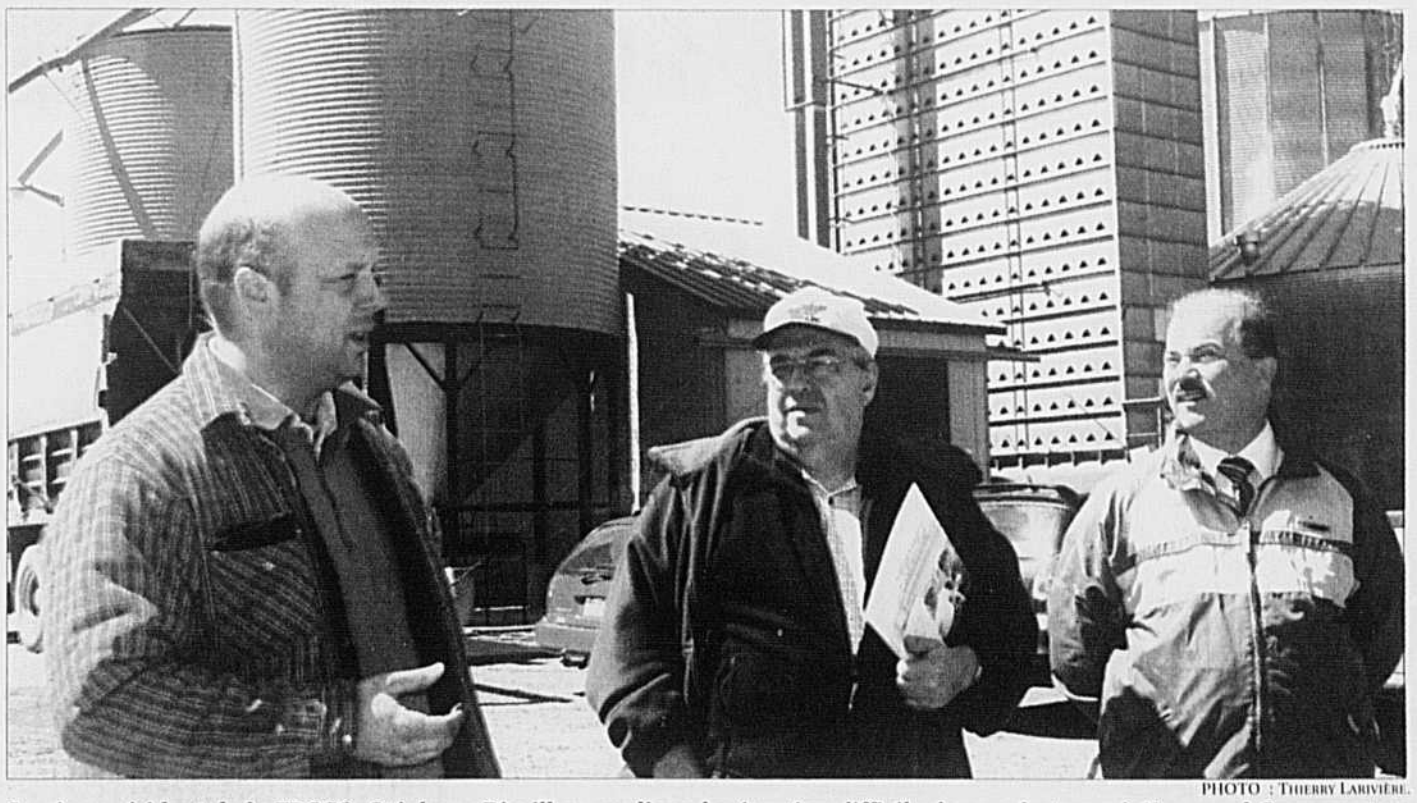


PHOTO : THIERRY LARIVIÈRE.

Le vice-président de la FPCCQ, Stéphane Bisaillon, explique la situation difficile des producteurs à Normand Gagnon et au député Claude Bachand.

Semer du maïs à reculons

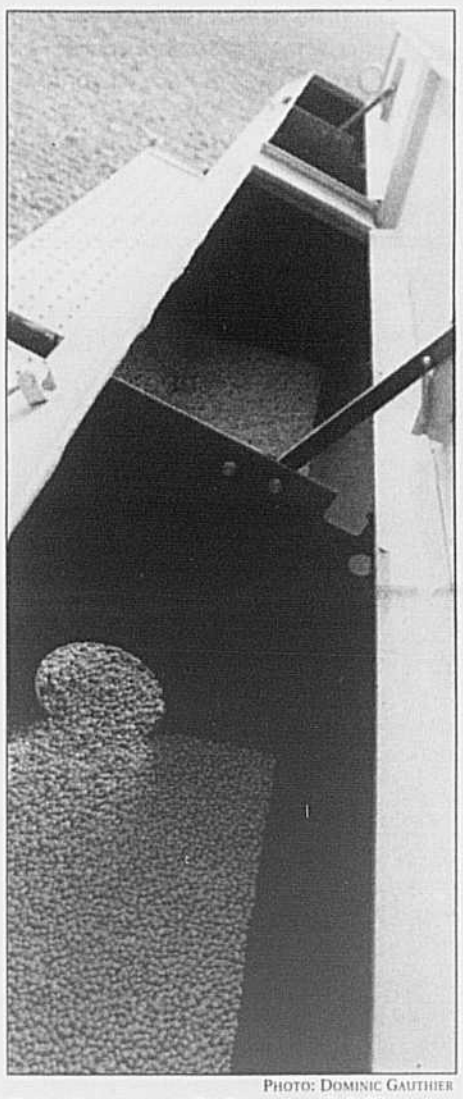


PHOTO: DOMINIC GAUTHIER

Le printemps relativement hâtif pourrait favoriser les semis de maïs.

THIERRY LARIVIÈRE

Malgré les récentes déceptions sur les droits compensateurs et antidumping, plusieurs producteurs de la Montérégie et des régions plus chaudes ont commencé à semer la fin de semaine dernière. Bouderont-ils le maïs?

« Il y a un phénomène de transfert du maïs vers les céréales à paille et notamment le blé », note Amina Baba-Khelil, économiste à la Fédération des producteurs de cultures commerciales. La FPCCQ constate aussi un certain regain de l'avoine, même dans les régions les plus productives où cette céréale devenait plus rare. « Il s'est semé passablement de blé et il y a encore de la demande », confirme Jean Tétreault, de Grains Semtech.

La saison s'annonçait très bonne dans le maïs, mais la fin des droits compensateurs a mis un sérieux bémol sur l'enthousiasme des producteurs. « Il va probablement se semer plus de soya », estime M. Tétreault, qui pense que les décisions de dernière minute pourraient néanmoins changer jusqu'à la publication du prochain rapport de prévisions du USDA.

Les avis ne sont pas unanimes sur la perte de vitesse du maïs. « Il semble qu'il va y avoir un certain regain », avance Claude Roger, responsable du secteur des semences à la Coop fédérée, qui se fie notamment aux chiffres d'une coopérative de Saint-Hyacinthe. M. Roger ne pense pas qu'il y aura de grands changements par rapport à 2005. « Il y a plus de fermes qui utilisent leurs propres semences cette année », constate aussi le spécialiste en ce qui concerne les petites céréales. Le soya pourrait connaître la même tendance puisqu'il ne s'agit pas d'hybrides comme le maïs. « Les prix du soya sont à terre », déplore Pierre Boireau de la compagnie NK. M. Boireau pense donc que le maïs sera au moins aussi fort que ce qui était prévu avant le 18 avril. Le prix du maïs est mauvais, mais mieux que le soya.

Statistique Canada prévoit la stabilité

Selon les données de Statistique Canada du 25 avril, les superficies ensemencées en maïs et en soya dans l'est du Canada devraient demeurer stables en 2006. Le sondage effectué en mars auprès de 17 000 fermes canadiennes indique que les intentions des producteurs québécois étaient de semer 415 000 hectares de maïs en 2006, soit exactement le même nombre qu'en 2005. Les semis de soya pourraient toutefois régresser avec une baisse de 7000 hectares pour un total prévu de 180 000 ha. Cette stabilité relative devra toutefois être confirmée puisque la fin des droits compensateurs et antidumping n'était pas encore annoncée en mars.

Pour l'ensemble du Canada, on remarque une hausse prévue de 600 000 hectares des superficies en jachère (4,7 millions d'hectares) de même qu'une baisse de 30 % des semis de blé durum. Le blé d'hiver et le blé de printemps sont toutefois en augmentation, si bien que l'ensemble des blés devrait croître de 2 %. L'orge et le canola seront tous deux moins populaires avec une baisse de 5 % et de 15 % respectivement. Globalement, Agriculture Canada prévoit qu'il se produira 7 % de moins de céréales et d'oléagineux au Canada en 2006, soit 62,1 millions de tonnes (Mt). L'ouest du pays écope davantage avec une chute de 8 % pour s'établir à 46,6 Mt et l'Est recule de 3 % à 15,5 Mt.

U TEXTE IMPRIMÉ SUR FOND GRIS OU DE COULEUR

BOIS D'ŒUVRE - FIN DU CONFLIT

Satisfaction à la Fédération des producteurs de bois

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC – Ottawa et Washington ont enterré la hache de guerre. À la suite d'un blitz de négociations, le Canada et les États-Unis ont conclu un accord-cadre sur le bois d'œuvre. Jeudi soir dernier à 17 h 17, le premier ministre du Canada, Stephen Harper, a annoncé la nouvelle aux Communes, révélant que les scieries canadiennes pourraient dorénavant exporter le bois de construction aux États-Unis sans quotas et sans tarifs d'entrée.

L'entente reçoit un accueil partagé au sein de l'industrie forestière au Québec. Pour les uns, cette entente représente la fin du libre-échange avec le principal partenaire commercial du Canada, tandis que pour les autres la fin du conflit est source de nouveaux espoirs.

Parce que 65 % du bois mis en marché par les propriétaires forestiers est dirigé vers l'industrie du sciage, la Fédération des producteurs de bois du Québec accueille l'entente avec satisfaction. Président de la Fédération, Pierre-Maurice Gagnon estime que l'entente de sept ans représente une plus grande stabilité pour les industriels du sciage.

« Cela permet d'envisager une mise en marché régulière pour le bois de la forêt privée qui sera produit pour les usines de ce secteur de transformation », écrit-il dans un communiqué. Le président pense également que le remboursement de près d'un milliard de dollars aux scieries québécoises permettra de redresser leur situation financière qui rendait « de plus en plus risquée » la vente de bois par les propriétaires forestiers.

« À quelques jours d'une rencontre des partenaires associés au développement de la forêt privée, ajoute Pierre-Maurice Gagnon, le règlement du conflit facilitera la conclusion d'ententes favorables au développement de la forêt privée. »

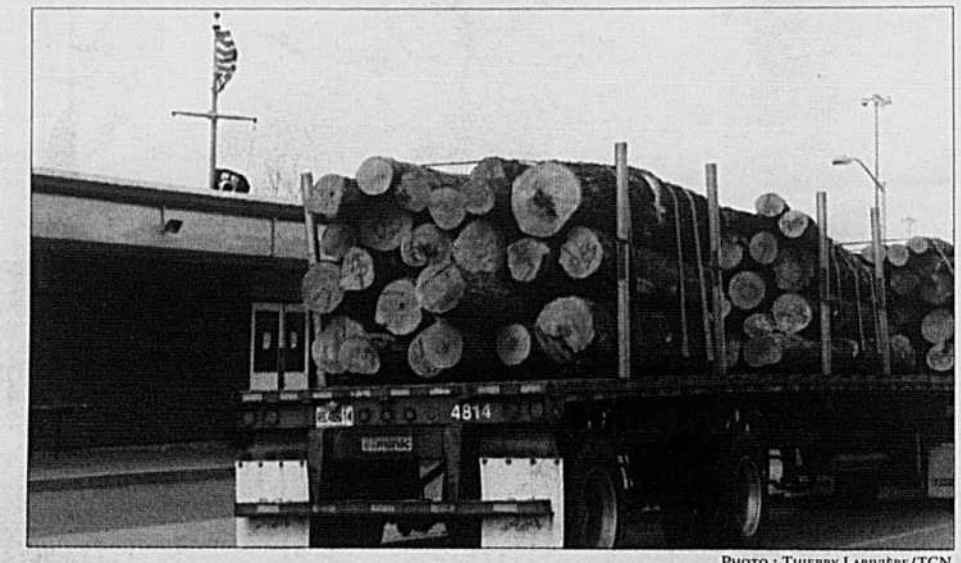


PHOTO : THIERRY LARIVIÈRE/TCN

Sacrifices

Pour arriver à cet accord, les scieries canadiennes ont toutefois été obligées de sacrifier la somme d'un milliard de dollars versée depuis 2002 en droits compensateurs et antidumping. Elles pourront toutefois récupérer quatre milliards de dollars. De cette somme, les entreprises québécoises retrouveront un montant d'un milliard de dollars, y laissant tout de même environ 300 M$ dans l'échange.

Le nouvel accord-cadre d'une durée de sept ans prévoit un accès à une part stable de 34 % du marché américain. La part du Québec se situe à 6,26 %, établie à partir des exportations québécoises effectuées entre 2001 et 2005. Les 32 scieries québécoises à proximité de la frontière avec le Maine obtiennent un statut particulier et ne paieront jamais de taxes.

L'accord prévoit en effet que les taxes et les quotas sont abolis lorsque le prix du bois est supérieur à 355 $ US pour 1000 pieds linéaires. Si le prix du bois descend sous ce seuil, le Canada devra s'imposer une taxe, entre 2 et 5 % pour le Québec.

Après de grandes hésitations, le Québec, l'Ontario et la Colombie-Britannique ont décidé de se rallier en acceptant le nouvel accord.

Protectionnisme

L'accord est pourtant perçu par certains comme une défaite d'autant plus amère que le Canada avait jusqu'ici remporté la majorité des décisions de l'Organisation mondiale du commerce et de l'Accord de libre-échange nord-américain (ALEANA). Porte-parole du Bloc québécois en matière de commerce, Pierre Paquette soutient que le Canada s'expose désormais aux attaques commerciales de tout lobby industriel, tels l'acier ou le blé.

Vice-président-directeur général du Conseil du libre-échange pour le bois d'œuvre, Carl Grenier croit pour sa part qu'il s'agit de « l'accord le plus restrictif et le plus punitif » depuis 20 ans. Il dénonce le fait que 500 M$ seront remis aux scieries américaines, jugeant « qu'on est en train de financer la prochaine attaque sur nos compagnies ».

Au Conseil de l'industrie forestière, l'accord est perçu comme une « bonne nouvelle qui aurait pu être meilleure ». Après avoir rejeté la proposition d'entente, l'organisme l'a finalement endossée ayant obtenu que le volume de référence soit fixé en tenant compte des exportations effectuées au cours des années 2001 à 2005. À l'origine, le projet d'entente prévoyait retenir la période 2004-2005 où les exportations québécoises de bois de construction ont chuté considérablement. Par cette modification, le Québec peut ajouter 80 millions de pieds mesures de planches (PMP) pour un total de 3,2 milliards de PMP exclus de frais.

Enfin, la Fédération des travailleurs du Québec (FTQ) demande au gouvernement de Stephen Harper d'accélérer l'aide aux entreprises par le biais du budget qu'il doit déposer cette semaine.

laterre.ca

Question de la semaine

Règlement du litige du bois d'œuvre avec les États-Unis : Harper a-t-il bien fait ?

Venez répondre à cette question sur la page d'accueil du site Internet www.laterre.ca

CHUTE MORTELLE DANS UN SILO

L'échelle aurait dû être attachée

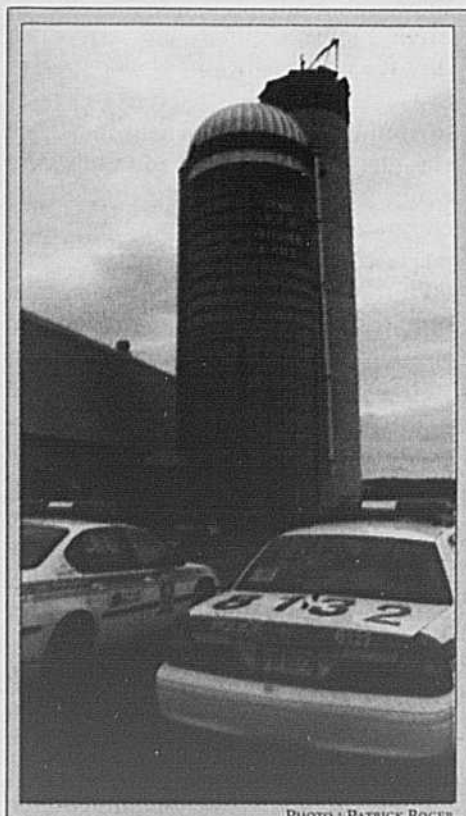


PHOTO : PATRICK ROGER

C'est dans le silo de droite qu'est survenu l'accident mortel.

YVES CHARLEBOIS

COLLABORATION SPÉCIALE

SAINT-LIBOIRE – Le journalier Guy Cusson a perdu la vie lors de la construction d'un silo sur une ferme de Saint-Liboire le 16 mai 2005 : l'échelle qu'il montait n'était retenue qu'avec des crochets en U et lorsque celle-ci s'est détachée, il a fait une chute de 27 mètres. La Commission de la santé et de la sécurité du travail (CSST) vient de déposer son rapport d'enquête et elle adresse des reproches au propriétaire de la ferme ainsi qu'au constructeur du silo.

M. Cusson était à l'emploi de Silo Roy-Larouche lorsqu'il a fait sa chute à l'intérieur d'un silo. Au moment de l'accident, l'ouvrier était sur une échelle accrochée à une nacelle. L'échelle n'était pas attachée avec des boulons, mais simplement avec des crochets en U. L'échelle s'est détachée et l'ouvrier est tombé. Sa chute fut mortelle.

La CSST retient que la méthode de travail pour enlever les coffrages de béton était dangereuse. On avait installé une plateforme en haut du silo. L'ouvrier utilisait une nacelle pour se rendre à cette plateforme, mais pour y accéder, il utilisait une échelle.

Après l'accident, la CSST a ordonné la suspension des travaux, le temps que le constructeur de silo mette en place une série de mesures de sécurité. Silo Roy-Larouche pourrait écoper de quatre amendes, variant entre 500 et 1000 $, pour diverses infractions à la santé et sécurité au travail, et d'une cinquième pour avoir mis en danger un travailleur, qui pourrait atteindre les 20 000 $.

Avis aux producteurs

Selon Claude Trudelle de la direction régionale de la CSST de la Yamaska, lorsqu'un producteur agricole devient maître d'oeuvre d'un chantier de construction en embauchant lui-même un constructeur, des électriciens et autres travailleurs, il a l'obligation d'aviser la CSST dix jours avant le début des travaux. Le producteur a l'obligation de s'assurer que tous les travailleurs respectent les normes de sécurité. Pour M. Trudelle, s'il s'agit d'un chantier de type clé en main, cette obligation ne s'applique pas.

Dans ce cas-ci, le producteur agricole n'avait pas avisé la CSST. La Ferme Rosaire Bienvenu pourrait écoper d'une amende variant entre 500 et 1000 $.

IMPORTATIONS D'INGRÉDIENTS LAITIERS

Les producteurs manifestent leur mécontentement

YVES CHARLEBOIS

COLLABORATION SPÉCIALE

VICTORIAVILLE – Le Syndicat des producteurs laitiers du Centre-du-Québec a réuni une centaine de personnes devant l'usine Lactantia-Parmalat le mardi 2 mai. Le but de cette manifestation était de protester contre les importations de concentrés de protéine laitière utilisés par les grands transformateurs laitiers.

Voulant illustrer son propos, le président du syndicat, Jean-Luc Leclair, avait apporté des sacs de protéine laitière dans une charrette. « Les importations de poudre représentent 10 000 fois plus que ce que nous avons ici. » Pour le syndicat, les importations font perdre 242 millions de dollars par année aux producteurs de lait au Canada dont 18 millions, seulement dans le Centre-du-Québec.

La Fédération des producteurs de lait du Québec avance avoir reçu l'appui de 64 des 84 entreprises de transformation laitière de la province dont la coopérative Agropur. La liste des appuis peut être consultée à *www.laitequitable.ca.*

Du côté du Conseil des industriels laitiers du Québec, M. Pierre Nadeau, directeur général, met un bémol à ces appuis : « Ce sont de petites fromageries et laiteries qui appuient les producteurs québécois dans leurs démarches dont 50 d'entre elles achètent moins d'un million de litres par année. » Le Conseil compte 90 membres et, à son conseil d'administration, on peut y retrouver, entre autres, des représentants de Saputo, Parmalat, Damafro et la Fromagerie Perron à Saint-Prime au Lac-Saint-Jean.

PHOTO : YVES CHARLEBOIS

Jean-Luc Leclair, président du Syndicat des producteurs de lait du Centre-du-Québec, a animé la manifestation.

Selon M. Nadeau, sur les 14 représentants au conseil d'administration du Conseil, un seul a signé la pétition de la Fédération, soit Luc Boivin de la Fromagerie Boivin au Saguenay. « La démarche de la Fédération ne fait pas consensus avec les autres producteurs laitiers du Canada ni avec les transformateurs du Québec et du Canada », de dire M. Nadeau. Pour ce qui est de l'utilisation de protéine de lait entrant dans la composition des fromages québécois, le Conseil affirme que 95 % de ces protéines sont produites au Canada.

Pour dénouer cette divergence de points de vue et d'intérêts, le Conseil a été invité à rencontrer le ministre canadien de l'Agriculture, Chuck Strahl, pour créer un comité de travail.

GROUPE DE TRAVAIL SUR L'INDUSTRIE LAITIÈRE

Pas de participation des PLC sans un geste concret du fédéral

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Les Producteurs laitiers du Canada sont prêts à travailler avec le gouvernement fédéral et les transformateurs au développement de l'industrie laitière canadienne. Mais ils se joindront au groupe de travail souhaité par le ministre de l'Agriculture, Chuck Strahl, seulement si le fédéral agit immédiatement pour limiter les importations de concentrés protéiques du lait.

C'est la réponse faite par le président des Producteurs laitiers du Canada, Jacques Laforge, à l'issue d'une rencontre avec le ministre Strahl, le 25 avril dernier. « Les importations de concentrés protéiques du lait sont en voie d'éroder notre marché et de remplacer le lait des fermes dans les produits laitiers canadiens », a-t-il rappelé.

M. Laforge a soumis au ministre un protocole d'entente qui décrit les responsabilités du gouvernement, des transformateurs et des producteurs afin de maintenir un système efficace de gestion de l'offre au pays. Ce protocole exige de limiter les importations de concentrés de protéines de lait aux quantités négociées par le Canada lors du Cycle de l'Uruguay. Il semble que ces quantités seraient inférieures à celles qui seraient accordées en vertu du recours à l'article 28 des règles de l'Organisation mondiale du commerce (OMC). Le protocole demande expressément aux transformateurs laitiers canadiens d'appuyer les mesures gouvernementales en ce sens.

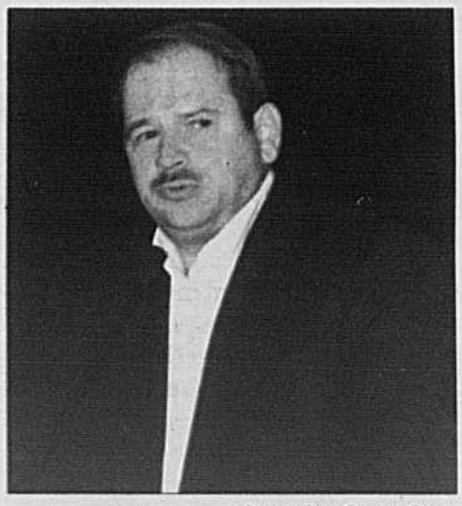


PHOTO : JEAN-CHARLES GAGNÉ

Le président des PLC, Jacques Laforge, ne porte plus de cravate depuis la décision de la cour fédérale sur les concentrés de protéines laitières. « Ça ne passe plus », a-t-il dit à l'annuelle de la Fédération des producteurs de lait du Québec.

Sans condition

« Les transformateurs laitiers du Canada ont accepté de participer sans condition au processus soumis par le ministre Strahl, a déclaré le président Andy MacGillivray, le 28 avril 2006, d'autant plus que c'est une démarche qui ne lie pas formellement les partenaires. Mettre des conditions risque de miner le processus. » L'Association ne signera donc pas le protocole d'entente soumis par les PLC.

M. MacGillivray a avoué qu'il n'y avait pas de solution facile pour régler l'épineuse question de l'importation des concentrés de protéines laitières. « D'où l'intérêt de travailler ensemble pour identifier une voie favorable aux producteurs et aux transformateurs tout en étant conforme aux exigences de l'Organisation mondiale du commerce (OMC) », a-t-il noté. La fabrication de ces concentrés au Canada, grâce à une classe de lait moins chère, est l'une des propositions qui est revenue à quelques reprises sur la table, a-t-il reconnu. « Je crois que ce serait avantageux pour les deux parties de vendre plus de lait même à un prix moins élevé et d'ainsi faire croître le marché canadien », a-t-il expliqué. Et pourquoi utiliser de tels concentrés au Canada où la gestion de l'offre protège de l'entrée de produits laitiers finis ? M. MacGillivray a rappelé que nous évoluons encore dans un marché réglementé et que des tarifs empêchent l'entrée de produits finis étrangers. Mais les négociations à l'OMC visent à baisser les tarifs et à améliorer l'accès aux marchés, a-t-il noté. Il a dit craindre que la demande pour certains produits laitiers ne continue de décroître si les transformateurs n'ont pas recours à des ingrédients laitiers, car leur prix en serait augmenté.

ÉDITORIAL

Qui perd gagne

Il aura fallu cinq longues années de guérilla commerciale entre les États-Unis et le Canada, tantôt en vertu de l'ALENA, tantôt en fonction de l'OMC, pour enfin mettre un terme à une saga qui durait depuis trop longtemps.

LAURENT PELLERIN, président général de l'UPA

Capitulation pour les uns, soulagement pour les autres, certains se disputeront encore longtemps sur la réelle signification de la récente entente sur le bois d'œuvre. Tous vont cependant s'entendre sur un point, à savoir que le « grand frère » a finalement eu le « petit » à l'usure, et se rallier à cette idée qu'il s'agit, somme toute, d'« une bonne nouvelle qui aurait pu être meilleure ».

Le Canada avait-il vraiment le choix? Ou bien il se battait encore pour aller jusqu'au bout de ses principes — mais à quel prix — ou bien il ravalait ses prétentions et sauvait les « meubles » d'une industrie rendue à bout de souffle : des milliards engloutis en droits compensatoires, un dollar en hausse qui pénalise, lui aussi, nos exportations, des volumes d'approvisionnement réduits, des entreprises qui s'endettent ou qui ferment, des travailleurs mis à pied et des localités « le canon » sur la tempe… Certes, outre son orgueil blessé, il en coûte un milliard au Canada pour acheter la paix et un accès garanti (mais limité) pour sept ans au marché américain, sauf qu'avec nos voisins du Sud joue-t-on vraiment à autre chose qu'à qui perd gagne?

Ces derniers se sont d'ailleurs livrés à leur grande spécialité dans cette histoire : la démonstration de force, et ce, peu importe les règles qu'ils ont eux-mêmes négociées (ALENA). Comme quoi, avec eux, il y a toujours deux poids, deux mesures si leurs intérêts sont mal servis. En fait, ce ne sont pas tant les États-Unis eux-mêmes qui ont gagné que les grands lobbys industriels, passés maîtres dans l'art de tenir tête aux gouvernements et de leur imposer leurs propres lois. Si, au bout du compte ça ne change rien au résultat, on comprend mieux pourquoi, en matière de commerce international, nos voisins du Sud ne connaissent qu'une seule loi : celle du plus fort. Et pourquoi, en outre, ils renient aussi allégrement leur signature, sous l'effet de pressions habilement orchestrées derrière des portes closes.

Chose certaine, les Américains ne se sont pas fait un cas de conscience d'imposer une limite d'accès à leur marché en plafonnant nos exportations de bois d'œuvre à 34 %. Ce sont pourtant les mêmes qui se démènent avec acharnement dans les couloirs de l'OMC contre l'idée de plafonds en ce qui concerne les produits sensibles, une intransigeance telle qu'elle risque de faire achopper les négociations. « Faites ce que je dis, mais surtout pas ce que je fais! » Pourquoi, après cela, le Canada trouverait-il encore le moyen de ne pas imposer de limites à l'importation des ingrédients laitiers alors qu'il en a pleinement les droits? À moins qu'il n'ait trop peur d'indisposer ses « amis ».

Cela étant, il reste que le litige est terminé et que notre industrie du bois pourra respirer un peu, retrouvant — pour les sept prochaines années à tout le moins — une stabilité commerciale qui lui a fait cruellement défaut. Quant aux milliards récupérés à même une surtaxe arrachée par les Américains à nos entreprises (dont 1 G$ au Québec), ils fourniront de plus grandes liquidités à plusieurs usines de sciage dont la situation financière précaire rendait de plus en plus aléatoire la vente de bois par les propriétaires forestiers. À quelques jours d'une rencontre des partenaires associés à l'exploitation de la forêt privée, il y a lieu de croire qu'un tel règlement facilitera la conclusion d'ententes favorables au développement de celle-ci. Un souhait bien légitime maintenant qu'on est sorti du bois.

Tous droits réservés Gaboury et La Terre de chez nous

LA TERRE DE CHEZ NOUS

FONDÉE EN 1929

ÉDITEUR : **L'Union des producteurs agricoles**
555, boul. Roland-Therrien, Longueuil J4H 3Y9

FAX : **(450) 670-4788**
SITE WEB : **www.laterre.ca**

RÉDACTION : **(450) 679-8483** poste **7270**
Courrier électronique : **tcn@laterre.ca**

PUBLICITÉ : **(450) 679-8483** poste **7275**
Courrier électronique : **pub@laterre.ca**

ABONNEMENTS : **(450) 679-8483**
postes **7274, 7290, 7579**
Courrier électronique : **abonnement@laterre.ca**

ANNONCES CLASSÉES : **(450) 679-7809**
Courrier électronique :
annoncesclassees@laterre.ca

DIRECTEUR PAR INTÉRIM : **Hugues Belzile**

RÉDACTEUR EN CHEF :
Loïc Hamon

RÉDACTEUR EN CHEF,
DÉLÉGUÉ AUX MAGAZINES :
Michel Beaunoyer

CHEF DE PRODUCTION :
Carole Lalancette

ABONNEMENTS : **Marie-Josée Rheault**

REPRÉSENTANTS PUBLICITAIRES :
Christian Guinard, Sylvain Joubert,
Sylvain Lalonde, Réal Loiseau

DIRECTEUR DE LA PUBLICITÉ HORS QUÉBEC :
Jacques Long
Tél. Toronto : **(905) 335-5700** Fax : **(905) 335-5001**
Courrier électronique : jlong@longcomm.net

IMPRESSION : **Imprimerie Transmag**

ABONNEMENT :
Québec 1 an : 55,22 $ 2 ans : 85,12 $ 3 ans : 109,28 $
Abonnement hors Canada : 1 an : 125 $
Chèque ou mandat à l'ordre de
La Terre de chez nous

Dépôts légaux :
Bibliothèque nationale du Québec - 1992
Bibliothèque nationale du Canada ISSN 0040 - 3830
États-Unis deuxième classe payé Champlain N-Y.
Nous reconnaissons l'aide financière du gouvernement du Canada, par l'entremise du Programme d'aide aux publications (PAP), pour nos dépenses d'envoi postal.

Convention de la poste publication N° 40069165
N° d'enregistrement 07665, retourner toute correspondance ne pouvant être livrée au Canada au Service des publications
555 boul. Roland-Therrien, Longueuil, Qc J4H 3Y9
abonnement@laterre.ca

Le bœuf Frankenstein, un reportage incomplet et biaisé

Monsieur Robert Rabinovitch
Président-directeur général
Société Radio-Canada

À titre de président de la Fédération des producteurs de bovins du Québec, et au nom des 24 000 producteurs qui vivent de la production bovine au Québec, je vous écris pour vous exprimer ma plus profonde indignation à la suite de la diffusion du reportage, *Le bœuf Frankenstein*, sur les ondes de RDI, le lundi 17 avril dernier.

Le reportage aborde une série de problématiques reliées à la production bovine. Plusieurs de ces questions sont extrêmement complexes, et méritent beaucoup plus de nuances pour en comprendre les tenants et aboutissants. Il est clair que le réalisateur a ici fait le choix de n'en aborder qu'un aspect, le plus négatif possible.

Je puis comprendre que certains journalistes se questionnent sur l'élevage moderne du bœuf ou, encore, favorisent la production biologique. Il s'agit d'enjeux de société qui méritent une réflexion. Mais ce qui m'apparaît, par contre, tout à fait inadmissible, voire irresponsable, c'est que pour défendre à tout prix une idéologie, on omette de fournir une information objective et complète. Pire encore, on laisse planer un énorme doute auprès des consommateurs quant à la salubrité et à l'innocuité du bœuf que nous consommons. De telles assertions « *trop intéressées pour être accueillies de confiance* » (Jaurès) - insécurisent indûment les consommateurs et mettent en péril la pérennité de nos entreprises. Et c'est justement ce que fait *Le bœuf Frankenstein*!

Nous soutenons les producteurs biologiques; ils répondent à un besoin exprimé par certains consommateurs. Nous soutenons également les autres producteurs de bœuf du Québec. Ils sont fiers du travail qu'ils font. Ils ont développé, au fil des ans, des conditions d'élevage modernes et des contrôles de qualité rigoureux qui favorisent la salubrité à la ferme et la santé des animaux. Ce faisant, ils sont en mesure d'offrir aux consommateurs une viande de bœuf de première qualité, saine et à prix abordable.

Qui plus est, au Canada, les programmes de salubrité et les mesures rigoureuses basés sur la science, mis en place par les agences gouvernementales (Santé Canada, Agence canadienne d'inspection des aliments), assurent l'innocuité et la salubrité de notre bœuf. Les normes de sécurité alimentaires canadiennes sont d'ailleurs reconnues comme étant parmi les plus élevées au monde et rencontrent les critères des organismes internationaux tels que l'Office international des épizooties (OIE), l'Organisation mondiale du commerce (OMC) et l'Organisation mondiale de la santé (OMS).

Ainsi, il appert que le documentaire diffusé sur RDI ne rencontre aucunement les normes journalistiques auxquelles les Canadiens s'attendent de leur télévision publique. En choisissant de diffuser un tel reportage, la Société Radio-Canada cautionne un reportage qui désinforme le public et qui fausse la réalité d'une industrie tout entière, en plus de lui causer un préjudice indu.

Je suis d'autant plus déçu de la diffusion de ce reportage que mon collègue de la Canadian Cattlemen's Association, M. Stan Eby, à la suite de la diffusion de la version anglaise dudit reportage (Frankensteer) en octobre 2005, vous avait déjà sensibilisé à la situation. Force m'est de constater que le message n'a pas été entendu!

Plutôt que de rechercher le sensationnalisme à tout prix, je m'attends à ce qu'à l'avenir, notre télévision publique assure une couverture journalistique juste et nuancée de l'industrie du bœuf canadienne et sélectionne ses émissions d'information publique avec davantage de rigueur et de discernement.

Espérant que vous saurez donner suite à la présente, je vous prie de recevoir, Monsieur, l'expression de mes sentiments distingués.

Michel Dessureault
Président de la Fédération des producteurs de bovins du Québec

Quand les profiteurs veulent devenir les gentils

Je viens de terminer ma récolte 2006 et, à mon grand désespoir, je me fais encore casser les oreilles avec des articles de journaux douteux et des reportages tout croches sur le monde de l'érable. J'en ai plein le dos de ces tissus de mensonges. D'abord, au début de la saison, l'émission *la Semaine verte*. Ses journalistes, que je croyais crédibles, se sont laissé manipuler par un petit groupe d'individus qui profitait des producteurs avant l'implantation d'une agence de vente en 2002, décision prise par les producteurs acéricoles après des décennies de manipulation par les mêmes profiteurs. Pour ces derniers, la démocratie c'est que la minorité puisse continuer d'exploiter la majorité sans qu'elle ne puisse dire un mot. Journalistes de *la Semaine verte*, vous avez perdu ma confiance et il n'en tient qu'à vous de corriger vos allégations par une nouvelle émission démontrant ce que la majorité pense. Sans vouloir dire que le système est parfait, il est nettement mieux que l'anarchie qui régnait avant que les producteurs se prennent en main.

Ensuite, la fameuse Union paysanne qui parle d'un régime soviétique. Je vous invite à aller faire un petit tour en Russie durant quelques années; en revenant, on en reparlera du régime soviétique. Vous voulez que ce soit la minorité qui dirige votre conduite et bien vous serez très bien servis. Vous êtes responsables des poursuites de certains producteurs que vous avez dirigés vers les permis d'exportation et en plus vous osez inciter les acériculteurs à la désobéissance civile pour inonder leur organisation de sirop d'érable. Heureusement que la nature n'écoute pas vos stupidités. On dirait que vous êtes dans un autre monde.

La presse écrite des derniers mois a blâmé la Fédération parce qu'elle poursuit ses membres. Or, n'importe quelle organisation poursuit les gens qui ne suivent pas les règles que la majorité de ses membres se sont données. La production acéricole est soumise aux règlements adoptés en vertu de la loi sur la mise en marché et une loi c'est fait pour être respectée, sinon c'est encore l'anarchie. La presse est-elle rendue à sensibiliser l'opinion publique que des producteurs peuvent enfreindre impunément des lois parce qu'ils sont en désaccord avec ces dernières ?

Il faut rappeler que jusqu'à l'an dernier, les producteurs délinquants pouvaient se conformer aux nouvelles règles, ce qu'ont fait la plupart d'entre eux avec des pénalités moindres et des modalités de paiements étalés sur plusieurs années. Des gens obstinés et entêtés qui n'ont pas saisi l'opportunité n'ont donc pas à solliciter la sympathie du public car ils ont eu largement le temps de s'entendre avec leur organisation. C'est de la manipulation que de dire juste ce qui fait ton affaire au public et profiter de sa méconnaissance du domaine acéricole pour s'en faire des alliés.

La petite gang qui gronde le plus, c'est ceux qui faisaient le plus d'argent avec le monde de l'érable et dans ça il n'y avait pas beaucoup de producteurs acéricoles, je vous le garantis. Cette petite gang, c'est le même groupe qui brûle les cabanes à sucre quand leur mafia de l'érable est en danger. Aujourd'hui, ils voudraient la sympathie de la société, NON MERCI.

J'invite tous les productrices et producteurs acéricoles du Québec à manifester contre ces derniers. Ce sont des gens sans scrupule qui n'hésiteront pas un seul instant à détruire une organisation qui ne fait que commencer à donner des résultats concrets, c'est une question d'avenir.

Jeannot Beaulieu
Producteur forestier et acéricole

Les agriculteurs nourrissent le monde

Avez-vous remercié un producteur aujourd'hui? Ce mois-ci peut-être? Cette année alors?

Plusieurs oublient que le quotidien est fait de nécessaire. L'alimentation est l'un de ces usages indispensables. Dans le secteur agricole, il y a des personnes et des familles qui, avec toutes leurs capacités, s'activent pour répondre à combler ce que plusieurs considèrent comme un acquis, sans aucune présomption.

Je suis producteur agricole. Jadis, on nous appelait paysans. Ce qualificatif a traversé les siècles parce que « paysan » signifie « homme de PAIX ». Les producteurs que je représente et moi-même sommes encore aujourd'hui des hommes de paix. Dans le contexte actuel, notre côté paisible commence à se faire attaquer et notre patience à la démagogie a ses limites. Quand vous achetez, regardez l'origine du produit que contient la boîte, le pot, la canne ou le sac. La réglementation qui nous régit est parmi les plus drastiques. Être équitable, c'est aussi être équivalent. Alors pour nous aider et pour nous prouver que, malgré nos efforts, le produit de notre labeur est apprécié, achetez *made in* Québec!

Un encouragement vaut bien des remerciements.

Bernard Petit, producteur agricole
Président du Syndicat de l'UPA de Rouville

PHOTO : ARCHIVES TCN

FISCALITÉ DES ENTREPRISES AGRICOLES

Les petites municipalités demeurent inquiètes

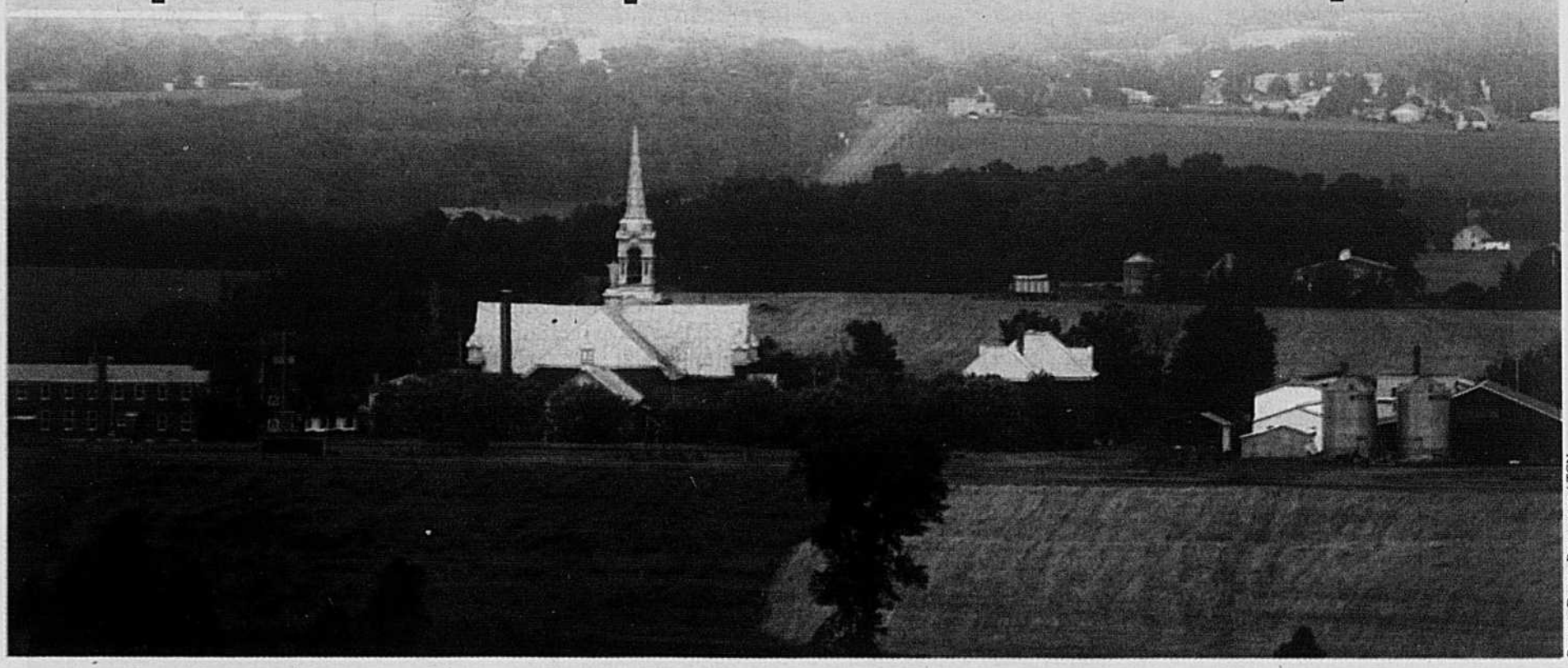


PHOTO : DANIEL BOULANGER / TCN

JEAN-CHARLES GAGNÉ

L'entente sur la fiscalité des entreprises agricoles conclue en décembre 2005, dans un contexte survolté, reste de travers dans la gorge de plusieurs municipalités. Ainsi, la MRC de Bécancour, au Centre-du-Québec, composée de petites municipalités souvent dirigées par des agriculteurs, a récemment fait connaître sa grande inquiétude. On y a même fait allusion à une éventuelle désaffiliation de la Fédération québécoise des municipalités (FQM), accusée d'avoir mal défendu les intérêts des municipalités rurales. Roger Carette, le maire de Saint-Georges, en Beauce, affiliée à l'Union des municipalités du Québec (UMQ), dit ouvertement qu'il favorise le retrait de la taxe à taux varié incluse dans l'entente pour neutraliser le déplacement du fardeau fiscal vers les agriculteurs.

« Les maires n'auront pas d'autre choix que de refuser d'instituer une taxe à taux varié pour l'agriculture, croit le maire de Saint-Georges, Roger Carette. Autrement, les autres secteurs économiques vont se présenter pour avoir droit au même avantage. » D'où son option pour le retrait de cette mesure et pour un meilleur financement de l'agriculture. « L'aide à l'agriculture au Québec et au Canada n'est pas à la hauteur de celle octroyée par leurs concurrents à l'échelle internationale, a expliqué M. Carette. Or, l'agriculture, comme l'éducation et la santé, est un patrimoine national, et à ce titre, elle doit être financée par les fonds généraux de l'État, plutôt que par des taxes foncières. Ce n'est pas au foncier de suppléer à une insuffisance de crédits envers l'agriculture. »

L'entente conclue prévoit que le MAPAQ demeure responsable de la gestion du programme de remboursement de taxes aux agriculteurs. Les agriculteurs pourront, à compter de 2007, payer leur juste part du compte de taxes directement à leur municipalité. Les taux actuels de remboursement aux agriculteurs demeurent, mais la croissance de l'enveloppe est désormais plafonnée. Si les crédits sont insuffisants, les agriculteurs vont écoper. À moins que les municipalités aient recours, de façon volontaire, à une taxe à taux varié afin d'éviter un déplacement du fardeau fiscal vers le monde agricole. Un comité de suivi verra si ce transfert est effectivement contrôlé.

Craintes

« L'entente de décembre dernier a été réglée, pour ne pas dire bâclée, avec le blocage des sentiers de motoneige en fond de scène, a déclaré le préfet de la MRC de Bécancour, Maurice Richard, le 1er mai 2006. Les petites municipalités, avec un personnel réduit ou même à temps partiel, en ont déjà plein les bras. Elles désirent que la gestion du remboursement de taxes aux agriculteurs, un exercice complexe vu que le taux de compensation varie de 70 à 85 %, demeure au MAPAQ. Elles redoutent ce qui va arriver si le gouvernement du Québec décidait, à moyen terme, de réduire le taux de remboursement. Elles craignent que le MAPAQ ne respecte pas ses engagements de compenser les municipalités en un seul versement massif à une date précise. »

Par ailleurs, la taxation à taux varié, optionnelle, risque de causer des maux de tête aux élus municipaux. Par exemple, un maire sera malvenu de refuser d'appliquer un tel taux de taxe à un agriculteur qui possède des terres dans d'autres villages où il est utilisé, a relevé M. Richard. Dans des municipalités où la population est fortement agricole, comme Baie-du-Febvre, à qui le conseil municipal va-t-il transférer la différence de revenu à combler découlant de la taxe à taux varié ? « La MRC de Bécancour ne songe pas à se désaffilier de la FQM, mais son nouveau président, Bernard Généreux, partage les mêmes préoccupations, faute d'indications claires du gouvernement », a-t-il noté.

Des craintes exagérées ?

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Les municipalités amplifient-elles leurs craintes à l'égard du nouveau régime de remboursement de taxes aux agriculteurs ? C'est ce qu'on pourrait être porté à croire après avoir entendu des conférenciers lors des assises annuelles de l'Union des municipalités du Québec (UMQ), le 27 avril dernier, à Québec.

Assurances

D'une part, « le ministère québécois de l'Agriculture (MAPAQ) demeure responsable de l'admissibilité, du suivi à la clientèle ainsi que de la gestion du paiement aux municipalités, a assuré Claude Tremblay, du MAPAQ. Et les municipalités ne souffriront pas de délais indus car le MAPAQ paie maintenant les agriculteurs en 30 jours ». Pour le directeur général de l'UMQ, Marc Croteau, « avec un programme au budget plafonné, c'est l'agriculteur qui va écoper en ayant un taux de remboursement diminué, non les municipalités. De plus, les municipalités ont un engagement de Québec (environ 2 M$) pour payer les modifications aux systèmes informatiques ».

D'autre part, « la taxation à taux varié est facultative même si l'UPA répand qu'elle est obligatoire, a précisé M. Croteau. C'est aux élus municipaux de décider s'ils y ont recours afin de neutraliser ou d'atténuer le déplacement du fardeau fiscal vers les agriculteurs ». M. Croteau a minimisé le déplacement du fardeau fiscal vers l'agriculture. Selon ses données, l'impact réel des hausses de taxes antérieures serait de 5 $/hectare. De plus, l'augmentation des valeurs agricoles est conjoncturelle et elle s'essouffle. Or, il est clair que « la taxe à taux varié ne peut être utilisée pour rattraper les hausses de taxes antérieures, a souligné Bernard Guay, du ministère des Affaires municipales. Mais un comité de surveillance multipartite fera des recommandations si les valeurs agricoles croissent plus vite que les autres valeurs et qu'aucune municipalité ne s'en sert ».

En pratique

Les ministères de l'Agriculture et des Affaires municipales déposeront chacun un projet de loi au cours de la présente session parlementaire pour concrétiser l'entente de décembre dernier. Pour l'heure, on sait que les agriculteurs auront désormais jusqu'au 30 novembre pour modifier leur dossier et pour faire parvenir leur formulaire de remboursement de taxes au MAPAQ. Les agriculteurs n'auront plus à fournir les originaux du compte de taxes ni d'extraits de leur déclaration de revenus au MAPAQ qui recevra ces données par voie électronique. À cette date, le ministère des Affaires municipales et des Régions transmettra, par voie électronique, les rôles d'évaluation au MAPAQ qui vérifiera l'admissibilité des demandes. Vers le 15 décembre, le MAPAQ expédiera aux municipalités la liste des unités d'évaluation agricoles ainsi que les taux de remboursement applicables afin de leur permettre de calculer le crédit de taxes aux agriculteurs. Au début de février, les municipalités expédieront les comptes de taxes aux agriculteurs, avec une portion spécifique pour le volet agricole. Le MAPAQ en recevra une liste et, au plus tard le 30 avril, il effectuera un paiement massif des crédits de taxes aux municipalités.

PACTE FISCAL 2007-2013

Une bouffée d'air pour les municipalités

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Fait rarissime, les petites municipalités et les grandes villes étaient au diapason et de fort bonne humeur lors de la signature du nouveau pacte fiscal avec le gouvernement du Québec, le 27 avril 2006, à Québec. Et pour cause. Ce nouveau partenariat leur procurera 3,8 milliards de dollars au cours des sept prochaines années. De 388 M$ en 2006, les sommes versées par Québec passeront progressivement à 747 M$ en 2013.

L'entente comporte deux éléments majeurs : une bonification de la péréquation qui atteindra 60 M$ dès 2011, une hausse de 23,5 M$ par rapport à l'enveloppe actuelle. La péréquation permet aux municipalités à faible richesse foncière de fournir des services de qualité à leurs citoyens. Mais c'est le remboursement de la taxe de vente du Québec sur les achats de biens et services effectués par les municipalités qui constitue la part du lion. À terme, Québec remettra 472 M$ aux municipalités, soit 100 % de cette taxe payée par les municipalités. Les grandes villes (Montréal, Québec, Trois-Rivières, Sherbrooke, Saguenay, Gatineau, Laval, Longueuil) en tireront 350 M$ à elles seules. Mais les petites municipalités y trouveront aussi leur compte, car, disposant d'un personnel minimal, elles confient très souvent les travaux publics en sous-traitance.

Le partenariat maintient d'autres mesures comme les compensations tenant lieu de taxes pour les immeubles parapublics (166,5 M$), les compensations pour les terres publiques (20,2 M$), les subventions tenant lieu d'un accès aux redevances sur les ressources naturelles (10,2 M$) et l'aide aux MRC (9,2 M$).

Euphorie

Peu habitué jusqu'ici aux réjouissances, le premier ministre Jean Charest a martelé, d'abord devant les délégués au congrès annuel de l'Union des municipalités du Québec (UMQ), puis devant tout le gratin municipal, que « cette entente marquait une nouvelle ère de collaboration avec le monde municipal ». Les municipalités pourront désormais « bénéficier de sources de revenus prévisibles et structurantes leur permettant de planifier leur développement à long terme », a ajouté le premier ministre.

Les présidents des deux unions municipales ont aussi encensé l'entente. « Avec ce nouveau partenariat fiscal et financier, il est révolu le temps où les municipalités étaient traitées comme des créatures du gouvernement du Québec, voire comme de simples entités administratives dont le seul rôle consistait à fournir des services de proximité et à appliquer les décisions prises par un autre ordre de gouvernement », a déclaré le président de l'UMQ, Jean Perrault.

« Cette entente, qui va même au-delà de nos espoirs, établit un partage équitable entre les municipalités de toutes tailles, a relevé le nouveau président de la Fédération québécoise des municipalités », Bernard Généreux, particulièrement satisfait de la bonification de la péréquation qui sera versée en totalité aux petites municipalités. « La remise de la taxe de vente nous remet pour sa part le plus dans un rapport de gouvernement à gouvernement. »

PHOTO : JEAN-CHARLES GAGNÉ

« Entièrement négociée, cette entente est la plus avantageuse jamais conclue avec le monde municipal par le gouvernement du Québec, a déclaré la ministre des Affaires municipales, Nathalie Normandeau, radieuse. »

RECENSEMENT · CENSUS 2006

AGRICULTURE

Conseils pour remplir le questionnaire du Recensement de l'agriculture

Qui doit remplir le questionnaire du Recensement de l'agriculture? La personne responsable de prendre au jour le jour les décisions nécessaires à la bonne marche de l'exploitation agricole ou la personne qui en connaît bien le fonctionnement.

Qu'est-ce qu'une exploitation agricole? Une exploitation agricole produit, pour la vente, au moins l'un des produits suivants (il n'est pas nécessaire d'avoir effectué des ventes au cours des douze derniers mois) :

- **cultures** (foin, grandes cultures, fruits ou noix, petits fruits ou raisin, légumes, graines de semence);
- **bétail** (bovins, porcs, moutons, chevaux, gibier à poil, autre bétail);
- **volaille** (poules, poulets, dindons, dindes, poussins, gibier à plumes, oiseaux exotiques, autres volailles);
- **produits d'origine animale** (lait ou crème, œufs, laine, fourrure, viande);
- **autres produits agricoles** (produits de serre ou de pépinière, arbres de Noël, champignons, gazon, miel, abeilles, produits de la sève d'érable).

Combien de temps faut-il pour remplir le questionnaire? Le temps nécessaire pour remplir le questionnaire est d'environ 40 minutes. Toutefois, ce temps peut varier en fonction de la taille et du type d'exploitation agricole. Le questionnaire comporte 34 étapes, mais la plupart des exploitants n'ont qu'à répondre aux questions d'environ un tiers d'entre elles.

Quels sont les documents qui peuvent vous aider à remplir votre questionnaire du Recensement de l'agriculture? Les documents suivants vous permettront de gagner du temps :

- relevés d'impôt fonciers;
- déclaration de revenus de 2005;
- dossiers de gestion des cultures et de régie des troupeaux;
- livres de comptabilité ou documents comptables informatisés;
- états financiers destinés aux établissements de crédit.

Quelles sont les nouveautés pour le Recensement de l'agriculture de 2006?

- Les questions sur les produits biologiques sont plus détaillées, et les exploitants sont appelés à déclarer les produits qui sont des produits biologiques certifiés, en transition ou non certifiés.
- La section portant sur la superficie totale des terres de l'exploitation demande moins de détails, de sorte que les exploitants peuvent déclarer plus clairement et plus facilement les terres cultivables, non cultivables et louées.
- La section sur l'utilisation et l'application du fumier est plus détaillée pour mieux représenter les méthodes utilisées dans les exploitations d'aujourd'hui.

La loi assure la confidentialité des renseignements recueillis. Les renseignements que vous fournissez dans votre questionnaire du Recensement de l'agriculture sont protégés en vertu de la loi. Tous les employés de Statistique Canada prêtent le serment de discrétion, et seuls ceux qui travaillent avec les données du recensement sont autorisés à voir votre questionnaire.

À compter de novembre 2006, vous pourrez demander à voir les renseignements que vous avez fournis dans votre questionnaire du Recensement de l'agriculture de 2006. Il vous suffit d'écrire au Coordonnateur de la protection de la vie privée, Statistique Canada, 25e étage, immeuble R.-H.-Coats, Ottawa, Ontario K1A 0T6.

Est-il obligatoire de remplir le questionnaire du Recensement de l'agriculture? Oui. En vertu de la *Loi sur la statistique*, vous devez remplir le questionnaire. Toute personne qui refuse de remplir le questionnaire est passible d'une amende de 500 $ ou d'une peine d'emprisonnement de trois mois, ou les deux à la fois.

Vous avez besoin d'aide? Vous pouvez communiquer avec l'Assistance téléphonique du Recensement de 8 h à 21 h du 27 avril au 31 mai. Si vous avez des questions, si vous avez besoin d'aide pour remplir votre questionnaire ou si vous désirez obtenir un autre questionnaire, composez sans frais le 1 877 594-2006

Merci. Votre collaboration contribue à la réussite du Recensement de l'agriculture de 2006

Statistique Canada Statistics Canada

Canada

PRODUCTION MARAÎCHÈRE

La saison 2006 reste prometteuse

MARC-ALAIN SOUCY

MASOUCY@LATERRE.CA

Bien sûr, le dollar canadien à la barre des 0,90 $ ne facilitera pas la tâche des producteurs maraîchers québécois qui exportent vers les États-Unis au cours des prochains mois. Les conséquences du raffermissement du dollar canadien sont maintenant bien connues. Les produits qui ne sont pas exportés sont déroutés vers le marché québécois, font gonfler les stocks et baisser les prix.

Pour contrer ce phénomène, on espère que la hausse des prix du pétrole va compenser la force de notre dollar et que les frais de transport des produits en provenance de la Californie et de l'est des États-Unis vont convaincre les grandes chaînes d'acheter davantage au Québec quand la saison de production va commencer.

Le printemps hâtif que nous avons connu a permis aux maraîchers de faire leurs semis assez tôt pour espérer profiter des primeurs dans plusieurs productions. C'est du moins ce que rapporte Louise Tardy, la directrice générale de la Fédération des producteurs maraîchers du Québec. Plusieurs producteurs lui ont indiqué que le maïs sucré pourrait bien arriver dès le début de juillet si Dame Nature continue sur sa lancée. Il en va de même pour les fraises québécoises qui pourraient être en vente dès la Saint-Jean-Baptiste. Les asperges devraient également se montrer le bout du nez d'ici quelques jours. « L'avantage des primeurs, c'est qu'elles permettent d'arriver sur le marché en même temps que les produits de l'Ontario et de profiter des prix élevés. C'est au début de saison et à la fin que les prix sont les plus intéressants », dit-elle. Quand la production a atteint sa vitesse de croisière, les prix ont tendance à baisser.

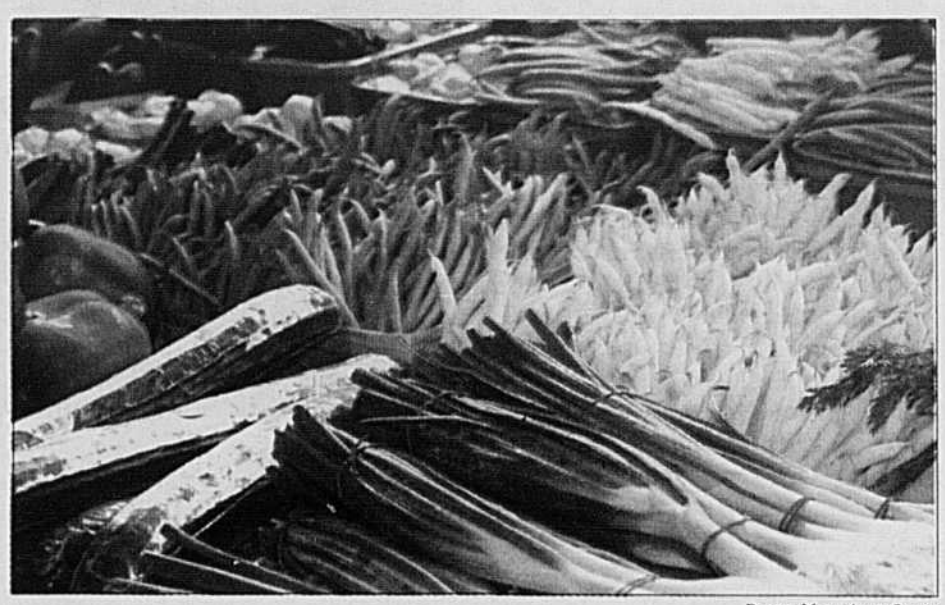


PHOTO: MARC-ALAIN SOUCY

Le secteur maraîcher québécois aurait bien besoin d'une bonne année pour refaire ses forces suite à plusieurs années difficiles.

Lise Leclair, la présidente de la Fédération, essaie de ne pas se laisser impressionner par le beau printemps que nous avons connu jusqu'à maintenant. « Depuis 1970, nous tenons un cahier de semis de radis et j'en arrive à la conclusion que les semences faites le 2 avril ou le 28 avril se traduisent toujours par des débuts de récolte autour du 15 ou du 20 mai, dit-elle. J'admets cependant que la saison est bien partie. » Cette dernière croit que les changements climatiques que nous connaissons depuis quelques années ont davantage d'effets à l'automne qu'au printemps. « Les saisons de production ont tendance à s'allonger à cause d'automne plus doux», fait-elle remarquer.

Économie

Le secteur maraîcher québécois aurait bien besoin d'une bonne année pour refaire ses forces suite à plusieurs années difficiles. Selon les statistiques publiées par la Fédération, les superficies en culture dans le secteur ont diminué de près de 23 % entre 2001 et 2004. Durant cette même période, la quantité de légumes produits n'a baissé que de 2,7 %. C'est une illustration de l'augmentation de productivité des maraîchers. Malheureusement pour eux, les importations en provenance de l'étranger ont augmenté de 19,6 % au cours de cette période.

De plus, en observant la variation de l'indice des prix à la consommation entre 1992 et 2004, la Fédération a remarqué que les prix des légumes frais ont à peine suivi le taux d'inflation normal avec une augmentation de 8,7 %.

C'est le secteur alimentaire ayant le moins évolué en 12 ans. Rien d'étonnant à ce que plusieurs légumes n'aient connu aucune augmentation de prix durant cette période.

La Fédération à la recherche de financement

MARC-ALAIN SOUCY

MASOUCY@LATERRE.CA

SHERRINGTON- Il y a environ 1000 producteurs maraîchers qui cultivent plus de cinq hectares de fruits et légumes au Québec. Malheureusement pour la Fédération des producteurs maraîchers du Québec, seulement 300 d'entre eux paient leur cotisation. « Pour le moment, nous survivons parce que nous coupons les dépenses. Les administrateurs n'ont pas de remboursement de dépenses lorsqu'ils participent aux réunions du conseil, leurs frais de déplacement sont à leur compte et, évidemment, il n'y a pas d'allocation pour la présidente. Nous avons même dû nous retirer de l'Association québécoise de la distribution des fruits et légumes (AQDFL) pour économiser », a déclaré Lise Leclair, la première femme à la présidence de la Fédération.

« La Fédération est capable de survivre cette année, mais il faut absolument trouver une source de financement pour 2007 », a-t-elle déclaré à la *Terre*, au cours d'une visite sur sa ferme de Sherrington. Plusieurs hypothèses ont été mises à l'étude depuis que l'Association des jardiniers maraîchers du Québec a retiré, en 2005, l'aide qu'elle accordait à la Fédération. Cette dernière a approché les vendeurs de semences pour qu'ils collectent une retenue dont le montant serait déterminé par les producteurs et versé à la Fédération. Mais, comme le précise un article du dernier journal *Primeurs*, cette voie priorise une contribution volontaire qui risque encore de ne pas apporter la participation escomptée.

Chambre de coordination

Lise Leclair est très prudente lorsqu'elle parle de la possibilité de créer une chambre de coordination dans le secteur maraîcher même si cette formule semble bien fonctionner pour les producteurs de fraises et framboises. Une telle chambre permettrait une cotisation obligatoire. « Nous avons plus de 60 productions différentes dans notre secteur, c'est plus difficile de trouver la cohésion nécessaire, explique-t-elle. Nous allons rencontrer la Régie d'ici quelques semaines pour explorer la faisabilité de cette formule dans notre secteur. C'est d'ailleurs ce qu'on nous a demandé au cours de notre dernière assemblée générale annuelle. Soyez certains cependant que je suis contre l'imposition de solutions aux producteurs. S'ils ne veulent pas de chambre de coordination, il n'y en aura pas. »

PHOTO MARC-ALAIN SOUCY

Lise Leclair, la première femme à la présidence de la Fédération des producteurs maraîchers du Québec, croit qu'il ne faut pas faire une montagne des différends entre la Fédération et l'Association des jardiniers maraîchers du Québec. Selon elle, il faut respecter nos forces sans se dédoubler.

La présidente préférerait évidemment que tous les producteurs maraîchers paient volontairement leur cotisation à la Fédération. « Je suis peut-être rêveuse, mais si les producteurs maraîchers réalisaient qu'avec leur petit 300 $ de cotisation, ils sont allés chercher une moyenne de 7000 $ par entreprise en assurance récolte l'an dernier, s'ils comprenaient que c'est la Fédération qui a négocié ça, je crois qu'ils croiraient à cette dernière et ne se feraient pas tirer l'oreille pour verser leur cotisation », dit-elle.

Une formule à l'essai dans la région de Saint-Jean-Valleyfield pourrait peut-être assurer le financement de la Fédération. L'UPA régionale a informé les producteurs que, dorénavant, les frais d'ouverture d'un dossier au Centre d'emploi agricole (CEA) seront de 425 $ pour les entreprises agricoles qui n'ont pas acquitté leur cotisation à l'UPA et leurs contributions ou frais syndicaux à leurs fédérations spécialisées. Ils seront de 125 $ pour celles qui l'ont fait. Ces conditions seront applicables pour toutes les productions. Comme les producteurs maraîchers font beaucoup appel à ce service qui fournit de la main-d'oeuvre, on s'attend à ce qu'ils trouvent plus avantageux de payer leur cotisation. La formule sera utilisée uniquement dans Saint-Jean-Valleyfield pour cette année. Lise Leclair croit que si elle fait ses preuves, elle pourrait s'étendre à d'autres régions dans les années à venir.

AUTOROUTES 30 ET 25

La contestation continue son chemin

JULIE MERCIER

La semaine dernière, la saga du prolongement de l'autoroute 30 a eu des échos à l'Assemblée nationale. L'opposition y a ressorti un avis négatif de la Commission de protection du territoire agricole du Québec (CPTAQ) daté de février. Le document porte sur le tronçon entre l'échangeur Jean-Leman et l'autoroute 15. « Le présent tracé de quelque 3,4 kilomètres constitue le prolongement d'une portion de l'autoroute 30 que la Commission a déjà jugé, à deux reprises, incompatible avec les objectifs de la Loi sur la protection du territoire et des activités agricoles », indique l'avis. Le tronçon Jean-Leman soustrairait une vingtaine d'hectares à la zone verte, en plus d'en enclaver une trentaine d'autres. « Il est évident que les espaces enclavés entre le tracé et la zone non agricole subiront de fortes pressions pour être exclus de la zone agricole (...) », notent les commissaires, qui craignent « le syndrome de l'attente de développement urbain et de la mise en veilleuse de terres agricoles de qualité ». Il s'agit d'un troisième avis de la CPTAQ sur l'autoroute 30. L'organisme a déjà octroyé 114 puis 320 ha de terres agricoles. Le député péquiste Serge Deslières s'est dit outré que le ministre des Transports persiste à prolonger la 30 en zone agricole. « La CPTAQ, l'UPA, les centrales syndicales, les conseils régionaux de l'environnement, Greenpeace, l'Union des consommateurs... Tout le monde lui dit que c'est le mauvais choix, mais il va son chemin comme si personne n'existait », a déclaré Serge Deslières.

Étude bidon ?

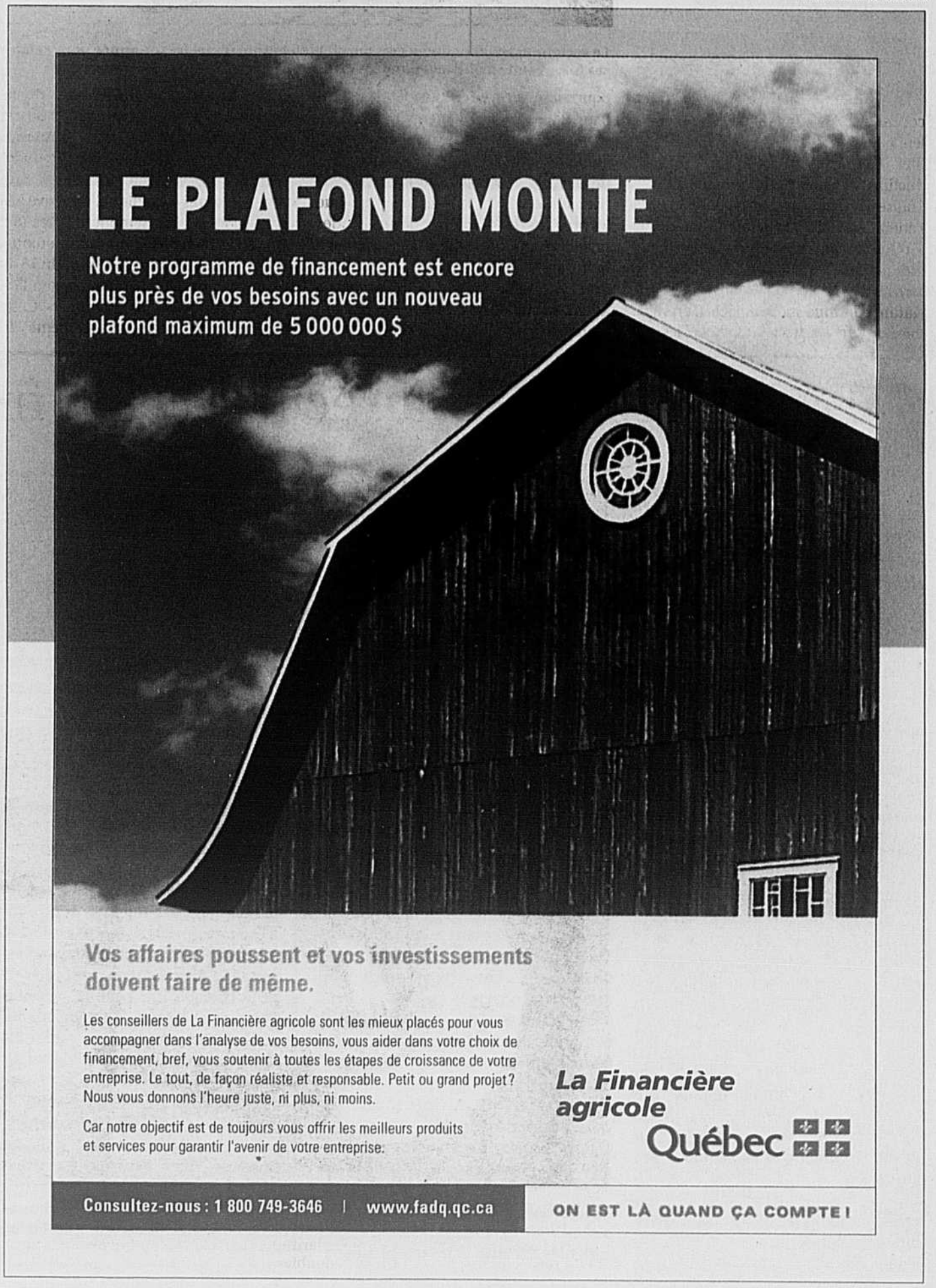
Le ministère des Transports se fait une fois de plus mettre des bâtons dans les roues dans le dossier du prolongement de la 25 entre Montréal et Laval. La Coalition contre le prolongement de l'autoroute 25 affirme que le gouvernement a menti à la population en soutenant que le projet a fait l'objet d'une analyse environnementale. Or, il appert que cette étude n'existerait pas puisque selon le Bureau de la responsable de l'accès à l'information du ministère du Développement durable, de l'Environnement et des Parcs (MDDEP) « le ministère ne détient pas de rapport proprement dit sur l'analyse environnementale du projet ». En décembre dernier, un décret gouvernemental autorisait pourtant le parachèvement de la 25 « attendu que le MDDEP a réalisé une analyse gouvernementale de ce projet ». La Coalition, qui regroupe le Conseil de l'environnement de Montréal, Équiterre et Greenpeace, demande maintenant au gouvernement d'annuler le décret d'autorisation des travaux de prolongement.

PHOTO : DOMINIC GAUTHIER

BOVINAGE

Vers une meilleure prévention de la fièvre du transport

Agriculture et Agroalimentaire Canada annonce l'octroi de 600 000 $ pour la prévention de la fièvre des transports chez les bovins. Cet argent servira à financer les essais cliniques du CpG, un stimulant qui améliorerait l'efficacité du vaccin contre la fièvre des transports, une maladie respiratoire qui affecte les bovins. « La vaccination demeure la méthode la plus économique pour réduire la souffrance et éviter les décès chez les animaux. Elle prend de plus en plus d'importance à mesure que la résistance aux antibiotiques s'accroît, a expliqué le Dr George Mutwiri de la Vaccine and Infectious Disease Organization (VIDO), l'institut de recherche de l'Université de la Saskatchewan en charge du projet. La fièvre des transports a une incidence énorme sur le plan économique, et nous espérons que les essais cliniques confirmeront que le nouveau vaccin est avantageux pour les producteurs et, en bout de ligne, pour les consommateurs », a précisé le Dr Mutwiri. Le 600 000 $ provient du Programme pour l'avancement du secteur canadien de l'agriculture et de l'agroalimentaire (PASCAA). **J.M.**



ANNUELLE DE LA VOLAILLE

Deux dangers: l'un mortel, l'autre pas

« Le virus de la grippe aviaire constitue une préoccupation pour la santé du cheptel québécois, mais les négociations en cours à l'Organisation mondiale du commerce (OMC) menacent, quant à elles, l'avenir économique de la production et de l'industrie avicoles québécoises et canadiennes. »

JEAN-CHARLES GAGNÉ

PHOTO : JEAN-CHARLES GAGNÉ

Éleveur de volailles au Centre-du-Québec, Yves Baril a été réélu à la présidence de la Fédération.

LAVAL – Ces propos du président de la Fédération des producteurs de volailles du Québec, Yves Baril, tenus lors de l'assemblée générale annuelle, tenue le 19 avril 2006, illustrent les deux défis majeurs auxquels fait face l'industrie avicole québécoise et canadienne.

L'incapacité du Canada à sauvegarder la gestion de l'offre provoquerait un tel chambardement dans les flux commerciaux de volailles que l'industrie pourrait ne pas s'en relever. Une épidémie de grippe aviaire causerait pour sa part des pertes considérables sans toutefois lui être fatale.

« La preuve est faite que la gestion de l'offre fonctionne bien, a déclaré M. Baril. Le gouvernement canadien doit la protéger à 100 % jusqu'à la fin des négociations à l'OMC. Sinon, il devra en payer le prix parce que le seul secteur qui tire son épingle du jeu dans l'actuelle crise du revenu agricole au Canada va être à risque. »

Marchés

Les conditions de marché ont piqué du nez en fin d'année 2005 alors que le prix de gros des poitrines de poulet se situait à 1,25 $/kg par rapport au pic de 3 $/kg en 2004. Des inventaires canadiens très élevés, à 36 millions de kilos, exercent certes une pression à la baisse sur les prix. Mais, c'est d'abord l'essoufflement du marché enregistré aux États-Unis qui est en cause, dit la Fédération, non l'octroi d'allocations déraisonnables par les Producteurs de poulet du Canada (PPC). L'industrie a convenu de réduire de 5 M/kg l'allocation pour la période de production débutant le 23 juillet 2006 (A-73) par rapport à l'an dernier afin de corriger l'effet de la surproduction de 10 M/kg observée en 2005.

Le président Baril a signalé qu'à la demande de syndicats régionaux, la Fédération a entrepris des discussions avec les autres partenaires de l'industrie avicole du Québec afin d'évaluer la pertinence de se coller aux règles d'approvisionnement plus souples des abattoirs qui entreront en vigueur en Ontario le 28 mai 2006 (A 72). Il faudra selon lui un large consensus pour que la Régie des marchés agricoles accepte de modifier sa sentence arbitrale. Par ailleurs, la Fédération rencontrera les abattoirs qui veulent renégocier à la baisse le prix de référence versé aux éleveurs pour toutes les catégories de poids, le 9 mai prochain. La convention de mise en marché permet une telle avenue, dans des circonstances exceptionnelles.

Salubrité

Le Québec, avec seulement huit fermes certifiées, est bien déterminé à combler son retard sur les autres provinces quant au Programme d'assurance salubrité des aliments à la ferme (PASAF). « Un programme qui augmente nos coûts de production et qui nous rend moins concurrentiels sans garantir aux consommateurs que les poulets importés des États-Unis ou du Brésil, en vertu d'ententes internationales, respectent les standards canadiens, a relevé un éleveur de Lanaudière. Toute l'industrie canadienne pourrait être éclaboussée si une anomalie survenait, car la provenance de ces produits importés n'est pas indiquée », a-t-il poursuivi. « Quand toutes les fermes avicoles au pays seront certifiées, tous les produits de volailles entrant au Canada devront respecter nos standards, a souligné David Fuller, président des Producteurs de poulet du Canada. Avant, c'est difficile d'exiger cela de l'Agence canadienne d'inspection des aliments. »

Résolutions

Les délégués n'ont pas caché leur déception que le « Guide de confinement et de biosécurité applicable aux élevages extérieurs saisonniers » du MAPAQ n'exige plus le recours à une toiture rigide et à un double grillage pour empêcher le contact entre les volailles domestiques et les élevages extérieurs. Ils ont réclamé du MAPAQ qu'il s'assure que les filets autorisés soient aussi sécuritaires. L'assemblée a aussi demandé aux Producteurs de poulet du Canada de faire pression sur le gouvernement fédéral afin qu'il impose le confinement des élevages extérieurs à l'échelle canadienne. Pour l'heure, seul le Québec applique cette mesure.

Les importations de viande de volailles au Canada ont progressé de façon exponentielle au cours des dernières années, en plus de l'accès de 7,5 % accordé en vertu des accords internationaux. L'ampleur du phénomène fait douter les producteurs de la pertinence des critères de divers programmes fédéraux. Par exemple, quelque 42 millions de kilogrammes entrent au pays pour y être surtransformés, puis normalement réexportés. Cela détériore les conditions de marché et risque de miner la gestion de l'offre. Les délégués ont donc demandé au gouvernement fédéral de limiter les importations aux engagements internationaux pris par le Canada et de mettre fin aux programmes canadiens d'importation pour réexportation. **J.-C.G.**

GRIPPE AVIAIRE

Non aux oiseaux vaccinés

Les éleveurs ne pourront pas importer de volaille vaccinée contre la grippe aviaire de type H5 ou H7, vient de décréter l'Agence canadienne d'inspection des aliments (ACIA). Le problème est qu'une fois vaccinés, les oiseaux porteurs du virus sont difficiles à repérer. Les anticorps protègent l'oiseau contre la maladie. Ainsi, s'il est infecté, il pourrait ne pas montrer de signe clinique. De plus, la présence d'anticorps – générés à la suite de l'administration du vaccin - brouille l'analyse sérologique effectuée sur les oiseaux importés.

Les importations de volailles vivantes pour fins d'élevage au Canada proviennent surtout de France et de Hollande, deux pays qui n'ont pas recours à la vaccination à grande échelle. En France, certains éleveurs dont la volaille porte une appellation d'origine contrôlée (AOC) ont réussi à obtenir l'autorisation de vacciner leurs oiseaux, mais il s'agit là de cas spéciaux, évalués à la pièce par les autorités de l'Union européenne.

Cependant, les restrictions adoptées par l'ACIA visent également les oiseaux de compagnie comme les perroquets, les pigeons ou les oiseaux chanteurs.

Parmi les nouvelles mesures d'importation des oiseaux vivants, l'ACIA oblige les exportateurs à tester les volatiles 21 jours avant qu'ils ne soient expédiés et mis en quarantaine. Évidemment, le Canada maintient l'interdiction d'acheter de la volaille, des poussins d'un jour, des oiseaux ou des œufs d'incubation provenant de pays n'étant pas reconnus exempts de la souche hautement pathogène de la grippe aviaire. **I.B.**

CIRCOVIRUS

150 000 truies reçoivent le vaccin de Merial

THIERRY LARIVIÈRE

Pas moins de 150 000 truies auraient commencé à recevoir le vaccin Circovac, de la multinationale Merial, afin de diminuer l'effet des maladies associées au circovirus de type 2 qui a fait des ravages dans les élevages du Québec depuis plus d'un an.

La *Terre* a déjà fait état d'une certaine controverse au sujet du nouveau vaccin. Lors de la dernière assemblée de la Fédération des producteurs de porcs du Québec, le vétérinaire Camil Moore avait déclaré que celui-ci n'était « pas un miracle ». Merial adopte bien entendu un point de vue différent et fait valoir des données en provenance d'Europe où le vaccin est administré aux truies depuis 2004.

Précisons d'abord que Circovac est pratiquement le seul vaccin disponible sur le marché québécois, sauf pour ce qui est de faibles quantités d'un vaccin pour porcelets, fabriqué par Intervet. Dans les deux cas, il ne s'agit pas d'homologation définitive, mais d'un permis d'entrée simple qui exige l'accord des vétérinaires.

Selon des chiffres transmis à la *Terre* par Jean-Claude Noël, représentant de Merial, le nouveau vaccin, à base de « virus tués », permet de réduire la hausse de mortalité attribuable au circovirus de 50 %. « C'est le chiffre de base », explique M. Noël, qui admet que les résultats peuvent varier d'une ferme à l'autre ou d'un lot à l'autre.

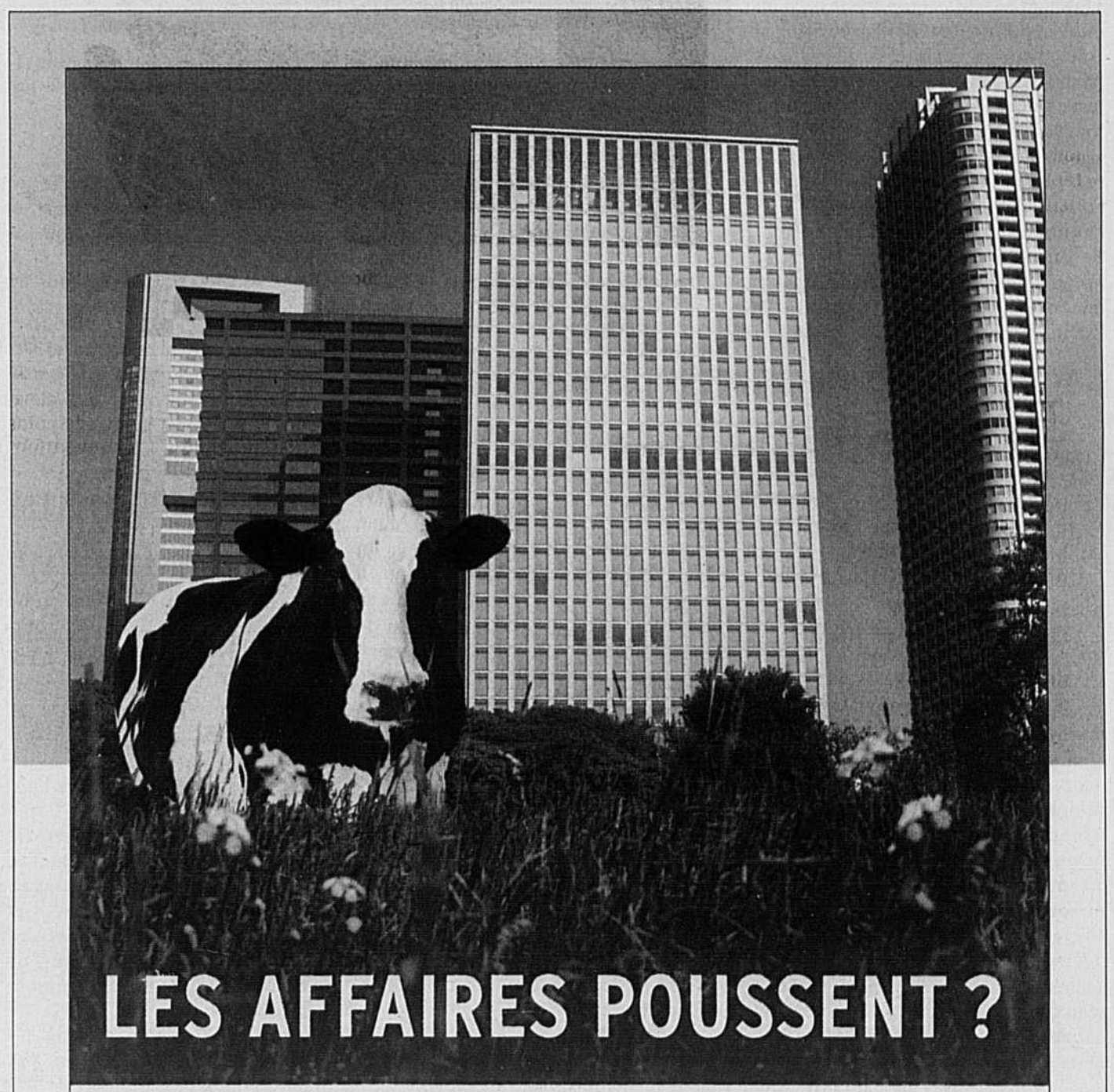
Une étude menée dans un groupe d'éleveurs bretons montrerait que les pertes moyennes en post-sevrage sont passées de 3,7 % à 2,1 %. La diminution était de 7 % à 5 % en engraissement pour un total, du sevrage à la vente, de 10,5 % à 7 %. Il est à noter que la grande majorité était des naisseurs-finisseurs. Il faut dire que la France a été à l'avant-garde des mesures de régie des troupeaux qui visent à diminuer l'incidence des maladies associées au circovirus. Il s'agit des fameuses 20 règles de Madec qui visent notamment à limiter le mélange des porcelets et à diminuer le stress. Le contexte de l'élevage est différent au Québec avec des finisseurs qui doivent souvent recevoir des porcelets de plusieurs maternités différentes.

Truies ou porcelets?

Deux écoles s'affrontent. Un groupe de vétérinaires préconise la vaccination des truies et un autre groupe celle des porcelets. La raison principale pour laquelle Merial a choisi le vaccin pour les truies repose sur le mode de transmission de la maladie. Les vétérinaires de la compagnie sont convaincus que la transmission a lieu à un très jeune âge et que l'immunité ne peut alors qu'être transmise par la mère par le biais du colostrum. Le vaccin au porcelet risque donc d'arriver trop tard selon eux. Le débat entre les deux écoles vétérinaires n'est pas clos et les règles de régie demeurent de toute façon très pertinentes. Plusieurs entreprises espèrent obtenir une homologation pour un vaccin de porcelet en 2006, il sera alors possible d'en savoir un peu plus sur cette approche. Malheureusement, aucune étude indépendante n'est en cours au Québec pour faire le suivi des truies vaccinées au Circovac.

Pour le coût, il faut compter environ 6 $ la dose pour le vaccin pour truie Circovac. On parle donc de 20 $ à 25 $ par truie pour l'année d'introduction et d'environ 16 $ par la suite puisqu'il faut une dose avant chaque mise-bas. Pour les porcelets, les prix oscilleraient entre 0,60 $ à 1 $ la dose.

PHOTO : TCN.
L'immunité du vaccin contre le circovirus de Merial est transmise de la truie au porcelet par le colostrum.



Nous sommes là pour vous aider à faire pousser votre entreprise, pas pour vous faire prendre le champ.

Les conseillers de La Financière agricole sont les mieux placés pour vous accompagner dans l'analyse de vos besoins, vous aider dans votre choix de financement, bref, vous soutenir à toutes les étapes de croissance de votre entreprise. Le tout, de façon réaliste et responsable. Petit ou grand projet? Nous vous donnons l'heure juste, ni plus, ni moins.

Car notre objectif est de toujours vous offrir les meilleurs produits et services pour garantir l'avenir de votre entreprise.

La Financière agricole Québec

Consultez-nous : 1 800 749-3646 | www.fadq.qc.ca

ON EST LÀ QUAND ÇA COMPTE !

GÉNÉTIQUE

Le CIAQ a remis 9,3 M$ en primes en 2005

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Le Centre d'insémination artificielle du Québec (CIAQ), propriété des producteurs, a connu en 2005 une autre année fructueuse en plus de se positionner avantageusement pour les années futures. Le CIAQ a en effet dégagé un bénéfice net de 1,4 M$ sur un chiffre d'affaires de près de 37 M$ dans un contexte économique encore difficile pour les producteurs laitiers et de boucherie.

Selon son président réélu, Jean-Luc Leclair, producteur de lait au Centre-du-Québec, les producteurs doivent « être fiers d'être propriétaires du CIAQ ». Tout en réalisant un bénéfice, « le CIAQ a en effet retourné 9,3 M$ au total en primes à ses producteurs et à la collectivité agricole, les principaux bénéficiaires étant les collaborateurs au testage des jeunes taureaux du Programme d'épreuves de progéniture (PEP) », a signalé M. Leclair. La bonne performance d'Alliance Semex, qui assume la mise en marché internationale du CIAQ, a contribué à ce retour en lui permettant de verser aux producteurs 3,1 M$ en primes de fidélité sur le service d'insémination et sur la semence.

PHOTO : GRACIEUSETÉ DU CIAQ

Le conseil exécutif du CIAQ pour 2006-2007 est composé de (de gauche à droite) : Normand Renaud, directeur général, Guy Lavoie, 2e vice-président, Jean-Luc Leclair, président du conseil d'administration, Gary Bowers, 1er vice-président et Marc Raymond, directeur général adjoint.

L'Alliance Semex, dont le CIAQ détient une quote-part de 45 %, est un joueur majeur dans l'industrie de la génétique mondiale, car elle est représentée dans 117 pays. Le CIAQ a tiré un bénéfice d'exploitation de 1,8 M$ sur des ventes de 19 M$ au Québec et en Nouvelle-Écosse.

Le futur s'annonce prometteur. D'une part, quelque 180 000 inséminations ont été effectuées avec la semence de jeunes taureaux, dans le cadre du PEP, la deuxième meilleure année de tous les temps. Le lancement de ProGen, un programme développé en partenariat avec les centres d'insémination canadiens EBI et Gencor ainsi qu'avec Alliance Semex, permet aux producteurs d'optimiser le progrès génétique tout en contrôlant le niveau de consanguinité des accouplements.

VACHES DE RÉFORME VENDUES EN ONTARIO

Phénomène marginal, juge la Fédération des producteurs de bovins

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC – Pour éviter de payer le prélevé de 20 $ par vache afin de financer l'achat de l'abattoir Colbex-Levinoff, certains producteurs achemineraient leurs vaches de réforme à l'encan d'Ottawa. La Fédération des producteurs de bovins juge le phénomène marginal, disant que les prix offerts en Ontario ne sont pas meilleurs qu'au Québec.

« Je ne vois pas l'intérêt des producteurs à vendre en Ontario, c'est Colbex-Levinoff qui achète les animaux », d'affirmer le président du comité de mise en marché des vaches de réforme auprès de la Fédération des producteurs de bovins du Québec, Omer Bouchard. Celui-ci précise que les inspecteurs de la Fédération visitent régulièrement l'encan d'Ottawa afin de vérifier les prix payés.

« Certains, affirme Omer Bouchard, font miroiter des choses. Peut-être qu'une excellente vache de temps en temps obtient un meilleur prix. Elle est peut-être achetée par un petit abattoir qui peut la revendre au détail. Les vaches de réforme reviennent en grosse partie à Colbex-Levinoff. »

La Fédération n'est pas en mesure de préciser avec exactitude le nombre de vaches de réforme vendues en Ontario. En marge des programmes d'aide ESB 2005, la Fédération a constaté une réintroduction au Québec des animaux vendus en Ontario. Depuis fort longtemps, les producteurs du Pontiac, indique-t-on, avaient l'habitude de vendre leurs animaux de réforme en Ontario en raison de la proximité.

Depuis janvier dernier, précise la Fédération, un nouveau poste de rassemblement à été constitué à Shawville. Le Réseau Encans Québec et le syndicat régional travaillent activement pour améliorer le service.

La Fédération fait aussi valoir qu'un projet pancanadien de prélevé est en voie de formation. Déjà, six provinces ont adhéré officiellement au programme et le protocole du Québec est devant la Régie des marchés agricoles. Le projet pancanadien devrait faire en sorte que tout prélevé, tel le 20 $ pour l'achat de Colbex-Levinoff, sera perçu dans tout le Canada et remis aux provinces respectives.

« Quand le programme sera en place, d'affirmer un porte-parole de la Fédération, cela ne donnera plus rien d'aller vendre en Ontario. De plus, quand on va avoir des ristournes à partir des profits, ceux qui auront vendu en Ontario n'auront rien. »

MOULÉE INAPPROPRIÉE

Une meunerie doit verser plus de 50 000 $ à un producteur

La Meunerie Rivière-du-Loup inc. vient d'être condamnée par la Cour supérieure du Québec à indemniser la Ferme Ricet de Saint-André de Kamouraska pour lui avoir vendu une moulée inadéquate.

L'affaire remonte au début de l'année 2000. Le propriétaire de la ferme avise alors le représentant de la meunerie que les pis de ses vaches enflent avant et après les vêlages. Jean Cousineau, agronome et représentant de la meunerie, recommande à l'éleveur de donner de l'Anion-Teck comme supplément alimentaire à ses bêtes.

Au lieu d'améliorer la situation, les vaches sont devenues malades et l'on a diagnostiqué des mammites, du déplacement de caillette et de l'acétonémie.

En septembre 2001, le producteur a remplacé l'Anion-Teck par un supplément prévêlage de Purina. L'état de santé des animaux s'est amélioré. Depuis ce temps, le producteur a changé de meunerie.

En tout, le producteur a donné à ses animaux 50 sacs de 40 kilos d'Anion-Teck lors de 46 vêlages, entre les mois d'avril 2000 et août 2001.

Les experts retenus par la Ferme Ricet, Jean-Marc Paquet et Annie Martin, ont évalué les pertes à 57 066 $.

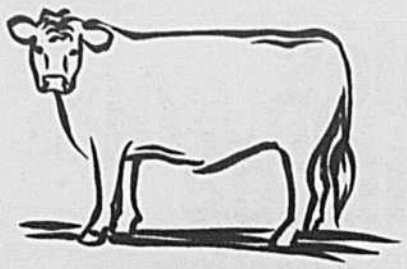
Diminution de production

Du côté de la meunerie, l'expert Gaston Proulx a conclu qu'il n'y a pas eu de perte financière, malgré une diminution de la production laitière. Pour arriver à cette conclusion, il a souligné que si l'incident ne s'était pas produit, il y aurait eu une surproduction, ce qui se serait traduit par une perte de 45 $ de l'hectolitre.

Le juge Claude-Henri Gendeau écrit : « L'hypothèse avancée par l'expert de la défenderesse (la Meunerie) n'est que spéculation. Il ne peut présumer la façon dont la demanderesse (la Ferme) aurait géré sa production laitière si ses vaches n'avaient pas été malades. »

Le juge a calculé que la Ferme Ricet a droit à un dédommagement à la hauteur de 59 500 $ pour perte de revenu de la vente de lait et d'animaux, pour le stress provoqué aux propriétaires lors de la maladie de leur troupeau, pour les médicaments et frais vétérinaires et pour les experts. Par contre, le juge a accordé à la Meunerie que la Ferme lui paie la facture de 7494 $ pour la vente de cette moulée inappropriée pour le troupeau.

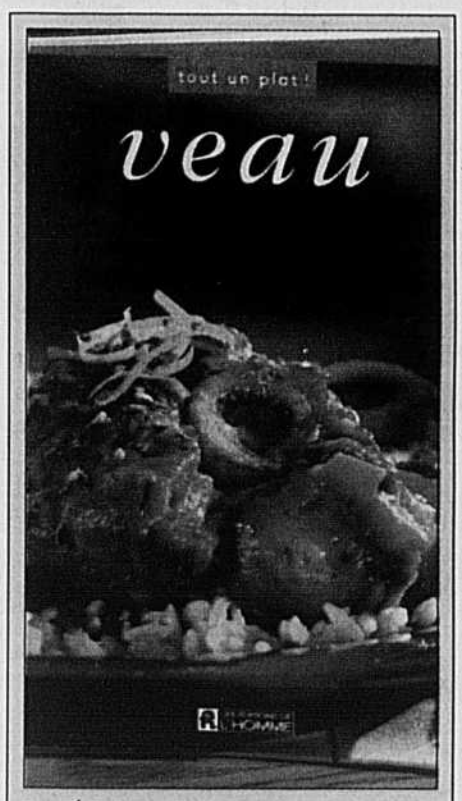
L'audience a eu lieu les 22, 23 et 24 mars 2006 à Rivière-du-Loup, et le jugement de 13 pages a été rendu le 24 avril dernier. **Y.C.**



BOVINAGE

Banc d'essai sur le veau de grain

L'Institut de tourisme et d'hôtellerie du Québec (ITHQ) accueillait récemment sous son toit le tout premier banc d'essai sur le Veau de grain du Québec certifié. Le but de l'opération était de développer des recettes santé, à faible coût, destinées au réseau institutionnel. Cinq équipes composées de nutritionnistes et de chefs de renom (Denise Cornellier de Cornellier Traiteur, Patrick Gérôme de l'Auberge Le Baluchon, Alain Pénot de l'Auberge du Lac Saint-Pierre, Nicole Anne Gagnon et Jean-Bernard Lambert de l'ITHQ) ont concocté des plats en suivant des directives nutritionnelles et budgétaires. Les recettes seront regroupées dans un livret qui sera mis à la disposition des centres de la petite enfance, des hôpitaux, des CLSC, des CHSLD, des centres pour personnes âgées, des traiteurs ainsi que des cafétérias scolaires et d'entreprises de la province. **J.M.**



Les Éditions de l'Homme lancent un tout nouveau livre de recettes entièrement consacré au veau. Le recueil de la collection « Tout un plat ! » fait suite à deux ans de travail. Le livre comporte une soixantaine de recettes, allant des entrées aux menus plus élaborés, en passant par des plats de tous les jours. L'ouvrage présente également les informations nutritionnelles et les conseils de cuisson des deux types de veau. Particularité intéressante : chaque recette peut être apprêtée tant avec le veau de grain que le veau de lait. Les agentes de promotion du veau de lait et du veau de grain, Marie-Isabelle Martineau et Isabelle Ferland, ont mis la main à la pâte en choisissant les coupes et les recettes. Celles-ci ont été élaborées par le chef Stéphane Boucher. Le livre est maintenant disponible en librairie.

Poursuite de l'enquête

L'enquête sur le dernier cas de vache folle au pays a permis de retracer jusqu'à maintenant 23 animaux ayant consommé la même moulée que cet animal porteur du prion de l'encéphalopathie spongiforme bovine (ESB). D'autres auraient été exportés aux États-Unis et sont actuellement recherchés par les autorités. Bien que les 23 vaches en question semblent en bonne santé, elles seront placées en quarantaine.

Comme ce fut le cas pour tous les cas d'ESB au pays, les enquêteurs de l'Agence canadienne d'inspection des aliments (ACIA) s'efforcent de trouver tous les animaux ayant mangé la même moulée que l'animal malade, car pour l'instant, l'hypothèse avançant un lien entre les farines animales et la maladie demeure la plus plausible.

Au cours de son enquête, l'ACIA tente également de retrouver la source de farines animales ayant contaminé la moulée administrée à la vache porteuse du prion. **I.B.**

Prévalence aux États-Unis

Le ministère de l'Agriculture des États-Unis (USDA) a estimé la prévalence de la maladie de la vache folle au sein du troupeau américain. Selon cette autorité, il n'y aurait qu'entre 4 et 7 vaches porteuses du prion dans tout le pays. Le USDA conclut donc que la prévalence de la maladie est de un cas sur un million de bovins d'âge adulte. Le cheptel américain compte 42 millions de têtes.

Pour en arriver là, les autorités se basent sur les résultats obtenus après l'analyse d'échantillons prélevés sur 5000 lieux répartis sur le territoire américain incluant des abattoirs, des fermes, des lieux de transformation, des laboratoires de détection et de diagnostic vétérinaire. Devant ces résultats, le USDA songe à diminuer le nombre de tests de dépistage de l'ESB conduit annuellement sur son territoire. Dans le cadre de son programme de surveillance, lancé en juin 2004, le gouvernement américain a testé tout près de 650 000 échantillons. Selon le Dr Ron DeHaven, chef du Service d'inspection et de la santé animale, le USDA pourrait revenir à un rythme normal de dépistage, soit environ 40 000 tests par année. **I.B.**

Le budget des forêts modèles sera amputé de 2,5 M$ par année

Le programme arrive à échéance en avril 2007 et toutes les forêts modèles doivent élaborer un projet de recherche et de développement pour répondre aux nouveaux critères de financement.

PHOTO:VICTOR LARIVIÈRE/TCN

La Forêt modèle du Bas-Saint-Laurent, comme les dix autres forêts modèles au Canada, se prépare à renouveler son entente de financement avec le gouvernement fédéral dans un contexte de coupure du budget annuel de 7,5 M$ à 5 M$ à compter de 2007.

ALEXANDRE D'ASTOUS

COLLABORATION SPÉCIALE

RIMOUSKI- «Il semble assuré que certaines forêts modèles vont disparaître. On nous parle d'en conserver six ou sept et nous ferons l'impossible pour être dans le lot», souligne le directeur général de la Forêt modèle du Bas-Saint-Laurent, Pierre Belleau. La Forêt modèle du Bas-Saint-Laurent pourrait étendre son mandat à des territoires extérieurs à la région si cette avenue permet à l'organisme d'obtenir un nouveau contrat du gouvernement canadien. «On s'est penché sur des problématiques propres au Bas-Saint-Laurent depuis 15 ans. On sait qu'à l'extérieur, si on s'en va un peu plus vers l'est ou vers l'ouest, il y a des attentes de ce côté-là, il y a des besoins aussi. On va essayer de rencontrer des acteurs là-bas pour convenir de certaines ententes avec eux», indique M. Belleau.

Les forêts modèles jouent le rôle de vastes laboratoires en milieu naturel. On y expérimente des façons durables d'aménager les ressources de la forêt pour le plus grand bénéfice des communautés locales.

Session de travail

Les représentants du Réseau canadien des forêts modèles étaient réunis à Rimouski pour une session de travail, du 23 au 26 avril, où les 11 membres ont fait part de leurs projets de recherche.

En Colombie-Britannique, les collectivités forestières rurales se sont réunies pour trouver des alternatives à la terrible épidémie de dentroctone du pin qui décimera 80 % de la forêt de pins d'ici huit ans. «Les maires de ces collectivités doivent prendre des moyens pour assurer la survie de ces forêts et nous sommes là pour les guider», indique le directeur général de la Forêt modèle de McGregor, Dan Adamson.

Depuis 1999, la Forêt modèle de Foothills étudie les habitudes et l'habitat des grizzlis pour assurer la conservation à long terme de l'espèce en Alberta et comprendre pourquoi les grizzlis quittent vers le Manitoba. La Forêt modèle du Manitoba mène un projet de recherche sur la participation des jeunes, plus particulièrement les jeunes des Premières Nations, à une étude sur le contrôle de la qualité des eaux douces de la région et de l'étude de biosurveillance du territoire. La Forêt modèle du lac Abitibi commandite une conférence nationale sur la forêt boréale à Cochrane et à Moose Factory, en Ontario, les 2 et 3 octobre.

La Forêt modèle de l'est de l'Ontario travaille avec les propriétaires de terrains privés afin d'améliorer les pratiques sylvicoles liées à la production de sirop d'érable. La population d'orignaux de la région de Waswanipi a chuté de manière importante depuis 1985 et la Forêt modèle crie de Waswanipi désire en découvrir la raison et ce qui peut être fait pour remédier à la situation. À l'aide d'un logiciel récemment mis au point par le Service canadien des forêts, on peut évaluer le carbone emmagasiné par la forêt. Une expérience est réalisée sur l'un des territoires de la Forêt modèle du Bas-Saint-Laurent.

PHOTO ALEXANDRE D'ASTOUS

Le directeur général de la Forêt modèle de McGregor, Dan Adamson.

Avis public

Régie des marchés agricoles et alimentaires du Québec

AVIS DE SÉANCE PUBLIQUE

FÉDÉRATION DES PRODUCTEURS D'AGNEAUX ET MOUTONS DU QUÉBEC
Maison de l'UPA
555, boulevard Roland-Therrien
Bureau 545,
Longueuil, (Québec) J4H 4E7

Objet : Demande d'approbation du Règlement sur la vente en commun des agneaux lourds du Québec

Veuillez prendre note que la Régie recevra les observations des personnes intéressées par cette demande lors d'une séance publique qu'elle tiendra le 18 mai 2006, à compter de 9 h 30, dans la Salle Vigneault, de l'hôtel Château Bonne-Entente, situé au 3400, chemin Sainte-Foy, à Québec (Sainte-Foy).

Montréal, le 26 avril 2006 — Me Marc Nepveu, secrétaire

Québec

Avis public

Régie des marchés agricoles et alimentaires du Québec

AVIS DE SÉANCE PUBLIQUE

FÉDÉRATION DES PRODUCTEURS D'AGNEAUX ET MOUTONS DU QUÉBEC
Maison de l'UPA
555, boulevard Roland-Therrien
Bureau 545,
Longueuil, (Québec) J4H 4E7

Objet : Demande d'arbitrage de la Convention de mise en marché des agneaux lourds

Veuillez prendre note que la Régie recevra les observations des personnes intéressées par cette demande lors d'une séance publique qu'elle tiendra le 19 mai 2006, à compter de 9 h 30, dans la Salle Vigneault, de l'hôtel Château Bonne-Entente, situé au 3400, chemin Sainte-Foy, à Québec (Sainte-Foy).

Montréal, le 26 avril 2006 — Me Marc Nepveu, secrétaire

Québec

CÔTE-DE-BEAUPRÉ

Le milieu convient de limiter la dégradation

PHOTO : PYB / TCN

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC – Les municipalités de la Côte-de-Beaupré pourraient créer un comité consultatif agricole de façon à soutenir le développement de l'agriculture et de la foresterie. De manière à limiter la dégradation des terres agricoles laissées en friche, les propriétaires pourraient être tenus de les faucher.

Ces deux mesures ressortent du sommet régional tenu en fin de semaine dernière afin de favoriser l'établissement de la relève en agriculture et en foresterie dans l'une des premières régions agricoles au pays. Organisé par le Syndicat de l'UPA de la Côte-de-Beaupré en collaboration avec le CLD, l'événement a réuni une centaine de personnes. Selon le président du Syndicat, Francis Côté, le sommet a permis de rétablir le dialogue avec le milieu municipal.

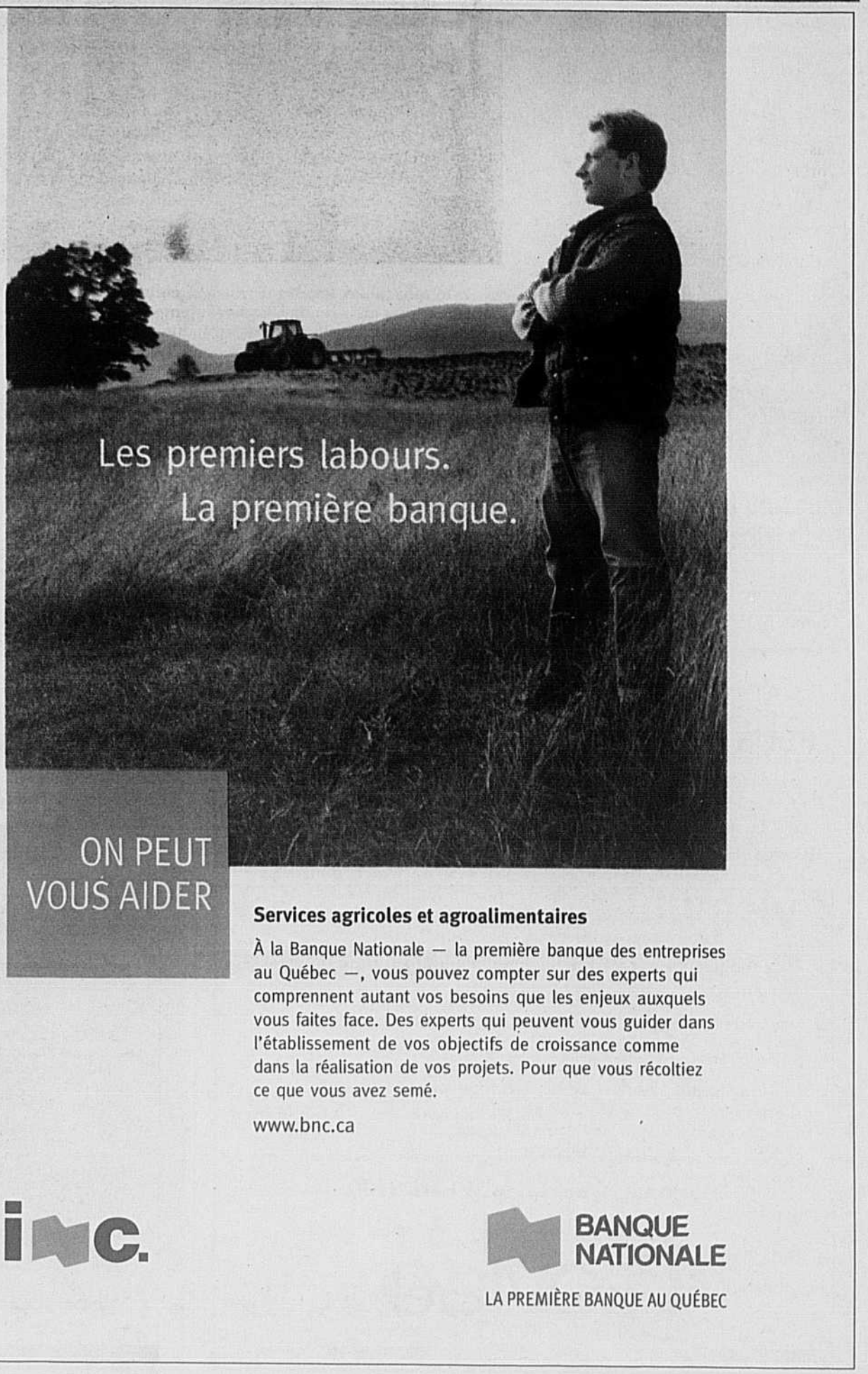
« Avant le sommet, il n'y avait pas une grande place pour les discussions et on ne filait pas trop fort», témoigne Francis Côté. Celui-ci rappelle que le secteur agricole avait convenu de réserver 50 hectares en 20 ans pour les besoins d'urbanisation de la Communauté urbaine de Québec. Cependant, la MRC de la Côte-de-Beaupré a récemment produit un document qui spécifiait que 300 hectares devaient être retirés de la zone verte. En contrepartie, elle offrait de redonner certains secteurs, mais sans les retourner à la zone verte.

Le sommet a permis de rétablir le dialogue avec le milieu municipal

« Le sommet, affirme Francis Côté, a donné un rapprochement. Les interventions de M. Claude Béland, animateur pour l'occasion, ont permis de rouvrir le dialogue. La MRC est ouverte à créer un comité consultatif agricole et à reprendre les discussions quant au périmètre urbain. Le préfet, Henri Cloutier, s'est engagé à regarder les moyens pour obliger les propriétaires à faucher les terres en friche afin d'arrêter la dégradation, l'hémorragie. Les élus sont avec nous maintenant. »

Voir en page 43

Où trouve-on le plus gros inventaire FENDT en Amérique du Nord ?



Services agricoles et agroalimentaires

À la Banque Nationale — la première banque des entreprises au Québec —, vous pouvez compter sur des experts qui comprennent autant vos besoins que les enjeux auxquels vous faites face. Des experts qui peuvent vous guider dans l'établissement de vos objectifs de croissance comme dans la réalisation de vos projets. Pour que vous récoltiez ce que vous avez semé.

www.bnc.ca

inc.

BANQUE NATIONALE
LA PREMIÈRE BANQUE AU QUÉBEC

MULTIGRAINS

THIERRY LARIVIÈRE

Un superblé sélectionné au virus

Le chercheur André Comeau, d'Agriculture Canada, a sélectionné un blé plus résistant à la maladie et plus productif grâce à une meilleure efficacité de ses racines. Ces lignées expérimentales ont été identifiées en soumettant divers blés à un virus qui cause la jaunisse nanisante. Les plantes avec des racines inefficaces ou trop sensibles au stress étaient ainsi éliminées. Un des blés sélectionnés pousse beaucoup plus vite que la mauvaise herbe dans un sol inoculé à l'aide du virus, et ce, même dans un sol pauvre carencé en six minéraux et faible en deux autres. Une meilleure résistance à la sécheresse et à des maladies comme la rouille ou le blanc a aussi été démontrée pour certaines lignées. Une comparaison du blé 98HF-181 avec le cultivar McKenzie, dans un même sol pauvre, a montré que les rendements pouvaient varier du simple au double passant de 2 à 4 tonnes à l'hectare. La même méthode de sélection a permis de sélectionner un blé résistant à la fusariose tout en ayant un épi deux fois plus long que le Barrie. Le Cérom participe également à ces recherches.

Fongicide pour la fusariose

Le fongicide Folicur 432 F de Bayer a reçu une homologation officielle pour réprimer la fusariose de l'épi de blé et l'éradication de maladies foliaires. L'agence de réglementation de lutte antiparasitaire (ARLA) a pris cette décision après avoir déjà autorisé une homologation temporaire. Rappelons qu'il est utile de prévoir des chemins d'accès pour pouvoir pulvériser les produits nécessaires, dont ce fongicide, en saison de croissance. Des bulletins du Réseau d'avertissements phytosanitaires sur le développement de la fusariose seront publiés en cours d'été.

De l'orge maltée améliorée

Des travaux de recherche sont annoncés dans l'Ouest pour pouvoir développer des variétés d'orge résistantes à la fusariose avec des qualités intéressantes pour le maltage. La Commission canadienne du blé et la Commission albertaine de l'orge financeront ces travaux pour plus de 260 000 $. La Commission canadienne des grains participera à l'évaluation de l'impact de la régie des cultures sur la qualité et le rendement de l'orge maltée. Notons aussi que la *Terre* a eu vent de projet de malterie au Québec, mais rien n'est encore assuré. Les variétés d'orges résistantes pourraient éventuellement faciliter ce genre de transformation qui permettrait aux microbrasseries d'obtenir une vraie bière du terroir québécois.

Plus grosse usine de biodiésel

La plus grosse usine de biodiésel sera construite en Indiana par la multinationale Louis Dreyfus. La future usine consommera pas moins de 1,36 million de tonnes de soya par année. La nouvelle installation pourra extraire 260 000 tonnes d'huile de soya qui serviront à la production de plus de 300 millions de litres de biodiésel par année. Le tourteau de soya sera également vendu. Le projet sera réalisé en deux phases en commençant par l'usine d'extraction d'huile de soya pour finir par la production de biodiésel. Le gouverneur de l'Indiana, Mitch Daniels, a aussi annoncé que deux autres projets de biodiésel et six d'éthanol sont présentement en construction dans cet État situé au sud-est de Chicago.

Quand l'éthanol hausse le prix du sucre

L'Organisation des Nations unies pour l'agriculture et l'alimentation (FAO) s'intéresse au biocarburant parce qu'elle estime que la production agricole d'énergie pourrait avoir un impact positif sur l'économie du monde rural. La production d'éthanol, par exemple, pourrait hausser le prix du sucre. On a d'ailleurs constaté récemment une hausse des cours du sucre à la suite d'une baisse des subventions en Europe et d'une hausse de l'utilisation des cannes à sucre pour l'éthanol au Brésil. L'utilisation de véhicules qui peuvent rouler exclusivement à l'éthanol aussi bien qu'à l'essence est d'ailleurs de plus en plus en vogue dans ce pays. « L'abandon graduel du pétrole a commencé. Durant les 15 ou 20 prochaines années, nous pourrions voir les biocarburants fournir pas moins de 25 % des besoins énergétiques de la planète », a déclaré Alexander Müller, porte-parole de la FAO.

Du riz équitable au Québec

Le riz équitable est disponible au Québec depuis la fin de l'année dernière. Le lancement a été effectué au marché Jean-Talon à Montréal. Le distributeur est Équita-Oxfam et la céréale provient de Thaïlande. Il s'agit d'un riz au jasmin de type Hom Mali qui dégage un parfum agréable à la cuisson. C'est la coopérative Green Net qui en est le fournisseur et peut ainsi vendre son riz à 1,70 $ le kg plutôt que seulement 0,32 $ le kg sur le marché international. Les producteurs ne recevaient d'ailleurs que 0,12 $ sur les 0,32 $ à cause des intermédiaires. Bref, ils reçoivent douze fois plus qu'avant. Le riz équitable est disponible dans la majorité des régions du Québec (www.equita.qc.ca).

Isolant au soya

La compagnie Demilec a mis en marché un isolant de polyuréthane giclé composé d'huile de soya et de plastique recyclé. Ce produit possède aussi l'avantage de ne pas nuire à la couche d'ozone, ce qui n'est pas le cas de tous les polyuréthanes. Le nouveau produit dépasse les normes exigées comme isolant et comme pare-vapeur. La fabrication se fait à Boisbriand.

Des bourses Monsanto

Monsanto Canada offrira de 40 à 50 bourses de 1500 $ à des étudiants de niveau secondaire qui anticipent de faire des études post-secondaires en agriculture ou en foresterie. Les étudiants doivent provenir d'une entreprise familiale du secteur agricole ou forestier et posséder des résultats académiques supérieurs. La date limite des demandes est le 14 juillet 2006 et les formulaires se trouvent sur le site Internet *www.monsanto.ca* ou en téléphonant au 1 800 667-4944.

Un livre sur le pain

Les artisans de la boulangerie Première Moisson ont publié un livre de recettes intitulé tout simplement *Pain*. Il s'agit d'un bon livre pour ceux qui veulent mettre la main à la pâte et essayer à la maison des recettes de pain de partout dans le monde. Notons que la boulangerie québécoise de Vaudreuil s'intéresse de plus en plus au blé québécois pour fabriquer ses pains. Le livre de Josée Fiset et Éric Blais suggère notamment la farine intégrale moulue sur meule de pierre et sans tamisage de type 150. Les Éditions de l'Homme distribuent ce livre au prix de 24,95 $.

**EN SEPT ANS,
PLUS DE 21 MILLIARDS DE DOLLARS
D'ACHATS AU QUÉBEC**

Provigo inc. annonce que la valeur des biens et services achetés par Provigo inc. et Les Compagnies Loblaw limitée dans le cours normal de leurs affaires auprès de fournisseurs québécois a atteint la somme de 3,233 milliards de dollars, pour les 52 semaines de l'année financière terminée le 31 décembre 2005. Il s'agit d'un excédent de 796 millions de dollars.

Ce résultat porte le total de nos achats depuis sept ans à plus de 21 milliards de dollars et notre excédent cumulatif à 4,059 milliards de dollars par rapport à notre engagement.

Ces montants ont été certifiés par des vérificateurs externes.

Provigo inc., membre de Les Compagnies Loblaw limitée, est le plus important détaillant en alimentation au Québec. L'entreprise ainsi que ses marchands franchisés et associés procurent de l'emploi à près de 30 000 personnes au Québec.

Montréal, Québec, le 29 avril 2006.

PROVIGO
MEMBRE DU GROUPE LOBLAW

TRANSFORMATION ALIMENTAIRE

Le FDTA fête ses dix ans d'existence

Le Fonds de développement de la transformation alimentaire (FDTA) a fêté son dixième anniversaire, le 2 avril dernier. Ce Fonds gère les sommes allouées au secteur québécois de la transformation alimentaire par l'entremise du Programme pour l'avancement du secteur canadien de l'agriculture et de l'agroalimentaire (PASCAA). Christian Breton, le président du Fonds, a déclaré au cours d'une cérémonie pour souligner l'événement à l'Hostellerie Rive-Gauche de Beloeil, le 20 avril, que le FDTA est le seul fonds dédié à la transformation alimentaire.

Le FDTA est, en effet, mandaté par Agriculture et Agroalimentaire Canada (AAC) pour gérer les sommes réservées au secteur de la transformation alimentaire du Québec. Depuis sa création, il a versé 27 M$ pour venir en aide à près de 400 projets visant l'amélioration de la productivité et de la compétitivité des entreprises dans presque toutes les régions du Québec. Cette somme a également servi au développement des marchés et à la recherche de solutions aux problèmes qui confrontent le secteur.

Au cours de la cérémonie, Jean-Yves Lavoie, du MAPAQ, s'est félicité du fait que le gouvernement a eu la sagesse de confier la gestion du Fonds à des représentants du milieu. Ce dernier, en plus d'excuser l'absence du ministre Vallières, en a profité pour annoncer sa retraite du MAPAQ en juillet prochain. **M.-A.S.**

PHOTO : MARC-ALAIN SOUCY

Le président Christian Breton, assis au centre, est entouré des représentants des entreprises de transformation et d'Agriculture et Agroalimentaire Canada (AAC) qui forment le conseil d'administration du Fonds de développement de la transformation alimentaire (FDTA).

DURABILITÉ
FACILITÉ
INGÉNIOSITÉ
POUR CEUX QUI RECHERCHENT LA QUALITÉ

LA SÉRIE 1000 OFFRE PLUS DE PUISSANCE, PLUS DE PERFORMANCE.
PLUS DE " TRACTEUR " POUR VOTRE ARGENT
WWW.CUBCADET.INFO
Les Distributions RVI Ltée 514-636-0620 #229

Cub Cadet
Une fois pour toutes...

Alma (Delisle)
Mécalac Inc.
Tél. : (418) 668-5155

Baie St-Paul
Garage Jean-Claude Simard Enr.
Tél. : (418) 435-5793

Beauceville Est
Station Service R.M. Carrier
Tél. : (418) 774-9112

Berthier
Garage A. Garceau & Fils Inc.
Tél. : (450) 836-3967

Bonsecours
Garage C. Lussier Inc.
Tél. : (450) 532-4622

Brébeuf
Réparation Jean-Pierre Maillé
Tél. : (819) 425-9253

Casselman (Ontario)
Lafleche Sales & Service
Tél. : (613) 764-5406
www.geocities.com/lafleche_sns

Chambly
Équipements S. Briand
Tél. : (450) 658-1800

Chicoutimi
Mini Mécanique Saguenay Enr.
Tél. : (418) 543-4673

Coaticook
Gagné Lessard Sports Inc.
Tél. : (819) 849-4849

Cookshire
Scie à chaîne Claude Carrier Inc.
Tél. : (819) 875-3847

East Broughton
D.G. Usimécanique Inc.
Tél. : (418) 427-3597

Gatineau
Equipements Poirier & Fils
Tél. : (819) 986-8794

Granby
Équipements Pontbriand Inc.
Tél. : (450) 378-0046

Grenville sur la Rouge
Équip. Saisonniers Grenville Enr.
Tél. : (819) 242-3306

Howick
Équipements Albert Billette Inc.
Tél. : (450) 825-2286

Joliette
Petits Moteurs Charette Inc.
Tél. : (450) 756-8844

La Guadeloupe
Garage Oscar Brochu Inc.
Tél. : (418) 459-6405

Laval
Équip. Sports & Jardins Laval
Tél. : (450) 667-4866

Laval-Ouest
Équipement Beaudoin & Fils Inc.
Tél. : (450) 627-0960

Le Gardeur
Location Le Gardeur Inc.
Tél. : (450) 581-6345

Lévis
Benoît Bilodeau Inc.
Tél. : (418) 837-3686

Louiseville
Machineries Nordtrac Ltée.
Tél. : (819) 228-9494

Mont-Laurier (Des Ruisseaux)
Lavoie 2 Temps 4 Temps Inc.
Tél. : (819) 623-9623

Napierville
Équipements Pascali Enr.
Tél. : (450) 245-7532

Nicolet
Garage R. McMahon Enr.
Tél. : (819) 293-6808

Nicolet
Ctre Agricole Nicolet Yamaska
Tél. : (819) 293-4441

Notre-Dame du Bon Conseil
G.G.L. Inc.
Tél. : (819) 336-2106

Notre-Dame du Laus
Équipements Vincent
Tél. : (819) 767-2737

Poularies
Mach. Horticoles d'Abitibi Inc.
Tél. : (819) 782-5604

Québec
Lachance & Fils Inc.
Tél. : (418) 647-4500
1-800-463-4896
www.lachance-fils.com

Rigaud
Le Bricotilleur Inc.
Tél. : (450) 451-0126

Rivière-du-Loup / St-Pascal
Jean Morneau Inc.
Tél. : (418) 492-3632
Tél. : (418) 862-3632
www.jeanmorneau.com

St-Agapit
Mini-Moteur R.G. Enr.
Tél. : (418) 888-3692

St-André Avellin
Équipements St-André Inc.
Tél. : (819) 983-2229

St-Basile
Équip. Jocelyn Frenette Inc.
Tél. : (418) 329-2870

St-Denis sur Richelieu
Groupe Symac Saint-Denis
Tél. : (450) 787-2812

St-Elzéar (Beauce)
Équip. Motorisés J.A. Marcoux
Tél. : (418) 387-2509
www.jamarcoux.com

St-Félicien
Équipements M. Potvin Inc.
Tél. : (418) 679-1751

St-François Xavier de Brompton
Atelier Le "K" Enr.
Tél. : (819) 845-7770

St-Jean sur Richelieu
Petits Moteurs 133 Enr.
Tél. : (450) 347-2424

St-Jérome
Équipements F.L.M. Sport Inc.
Tél. : (450) 436-8838

St-Nicéphore
Équipements Thivierge Inc.
Tél. : (819) 398-7445

St-Pascal / Rivière du Loup
Jean Morneau Inc.
Tél. : (418) 492-3632
Tél. : (418) 862-3632
www.jeanmorneau.com

St-Pie de Bagot
Garage Noël Bernier 2005
Tél. : (450) 772-5308

St-Pierre-Les-Becquets
Atelier Réjean Tétreault
Tél. : (819) 263-2464

St-Polycarpe
Garage Daniel Marleau Enr.
Tél. : (450) 265-8523

St-Prosper
Garage Éloi Morin & Fils Inc.
Tél. : (418) 594-5348

Ste-Angèle de Monnoir
Paul Bellavance Sport Inc.
Tél. : (450) 460-7759

Ste-Barbe
Garage Ste-Barbe
Tél. : (450) 373-0601

Ste-Julie de Verchères
Garage Benoit Blain Inc.
Tél. : (450) 649-1297

Stanbridge Station
Moto Sport G.L. Enr.
Tél. : (450) 248-3600

Trois-Pistoles
Équipements S.M. (2000) Inc.
Tél. : (418) 851-2555

Trois-Rivières
Mach. Baron & Tousignant Ltée.
Tél. : (819) 378-3472

Trois-Rivières
Major Mini Moteur Inc.
Tél. : (819) 372-0399
www.majorminimoteur.com

Upton - Granby
Équipements Adrien Phaneuf Inc.
Tél. : (450) 549-5811
Tél. : (450) 372-7217

Victoriaville
Garage Maurice Leblanc Inc.
Tél. (819) 752-2594

Waterloo
Équipements Labrecque Inc.
Tél. : (450) 539-1056

West-Brome
Petits Moteurs de l'Estrie
Tél. : (450) 263-3047

3 GARANTIE LIMITÉE DE 3 ANS
3 ANS SUR L'UTILISATION RÉSIDENTIELLE

Cub Cadet
Une fois pour toutes...

LAIT NOUVELLES

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Transport

Le transport du lait a coûté 69,6 M$ en 2005, soit 1,6 M$ de plus que l'année précédente. La Fédération a versé une somme équivalente aux transporteurs en raison de fluctuations importantes du prix du carburant diesel. Le coût moyen de transport était de 2,26 $ par hectolitre au Québec comparativement à 2,45 $/hl pour le pool P5 (les cinq provinces qui mettent en commun les revenus de tout leur lait). L'Ontario a pris des mesures pour ramener de 0,40 $ à 0,20 $/hl l'écart défavorable par rapport au Québec.

Promotion

Les producteurs de lait versent quelque 75 M$ par an en promotion et en publicité des produits laitiers. En assemblée générale annuelle, le 12 avril dernier, ils ont voté pour qu'une part importante de ce budget fasse la promotion de produits laitiers fabriqués avec des composants laitiers entièrement canadiens. De plus, les producteurs veulent que leur Fédération et les Producteurs laitiers du Canada ne s'associent à la promotion de marque qu'avec les transformateurs qui appuient le contrôle adéquat des ingrédients laitiers aux frontières canadiennes.

Prix du lait en Ontario

Des producteurs de lait ontariens font signer une pétition signalant que le prix du lait est trop élevé, ce qui expliquerait le recours des transformateurs canadiens aux ingrédients laitiers (huiles de beurre sucrées et concentrés de protéines laitières). Le président des Dairy Farmers of Ontario, Bruce Saunders, décline tout lien avec cette initiative.

Prix cible

L'assemblée générale a aussi demandé à la Commission canadienne du lait et au gouvernement fédéral que les ajustements du prix du lait de transformation soient dorénavant établis mensuellement selon une formule reposant sur l'indice des prix à la consommation, des coûts comptants et du revenu personnel disponible. Les signataires de l'entente P5 (les cinq provinces qui mettent en commun les revenus de tout le lait) ont adopté cette formule pour le lait de consommation, avec l'appui des transformateurs.

Amas aux champs

L'assemblée a revendiqué les mêmes possibilités que les fermes de bovins de boucherie en matière d'entreposage de fumier en amas aux champs. Pour l'heure, le Règlement sur les exploitations agricoles (REA) interdit aux entreprises laitières produisant plus de 3200 kg de phosphore sous gestion solide de constituer des amas aux champs dans les bassins versants dégradés.

Transformation

Agropur, Saputo et Parmalat ont transformé près de 83 % des quelque trois milliards de litres de lait produits par les 7376 fermes québécoises toujours en place en 2005. Ces grandes entreprises achètent plus de 900 000 litres de lait par jour. Les 49 petites entreprises laitières achetant moins d'un million de litres de lait par jour ont transformé 0,5 % du lait. Au plan géographique, on note que près de 94 % du lait a été transformé dans les régions centrales. Au Québec, on dénombre 16 producteurs-transformateurs qui ont transformé 4,5 millions de litres de lait en 2005.

Quota

Le Québec comptait 7376 fermes laitières au 31 décembre 2005. C'est 281 producteurs de moins que l'année précédente. Six régions (Québec, Centre-du-Québec, Saint-Hyacinthe, Beauce, Estrie et Bas-Saint-Laurent) possèdent plus de 600 fermes sur leur territoire pour un total de 4787. Ces régions détiennent 67 % du quota provincial. La région de Québec vient en tête avec 1162 fermes, suivie par le Centre-du-Québec avec 907, puis par Saint-Hyacinthe avec 806. En 2005, le prix moyen du quota transigé au système centralisé de vente des quotas a été de 29 035 $/kg de matière grasse par jour.

Répartition

Près de la moitié (48 %) des volumes de lait est destinée à la production fromagère au Québec. Le quart va au lait de consommation et à la crème fraîche. Le marché du yogourt et de la crème glacée accapare 5,6 % du volume total. Incidemment, le Québec produit 28 % du yogourt canadien, un marché en forte croissance. Selon AC Nielsen, les ménages canadiens ont dépensé 17 % de leurs dépenses alimentaires aux produits laitiers en 2005. Chaque citoyen canadien consomme en moyenne 84,2 litres de lait par an.

Expo-Printemps 2006

VICTORIAVILLE – Les frères Simon et Pierre Boulet de Montmagny se sont démarqués à l'Expo-Printemps de Victoriaville lors des jugements d'animaux qui se sont tenus les 26 et 27 avril 2006.

D'abord, la vache Beaverbrock Magic Petunia, propriété de Pierre Boulet, a été proclamée Grande Championne dans la catégorie Noir et blanc.

Ce Pierre Boulet, qui est également encanteur à ses heures, a vendu le mardi 25 avril la vache Pamile Kate Alicia lors d'un encan qui se tenait à la Ferme Fleury de Victoriaville. Cette bête appartenait à son frère Simon et a été adjugée pour 31 000 $ à la Ferme Deslacs Holstein de la famille Tourigny de Victoriaville. Les Tourigny ont remporté les honneurs du titre Grande Championne dans la catégorie Rouge et blanc d'Expo-Printemps, grâce à cette acquisition.

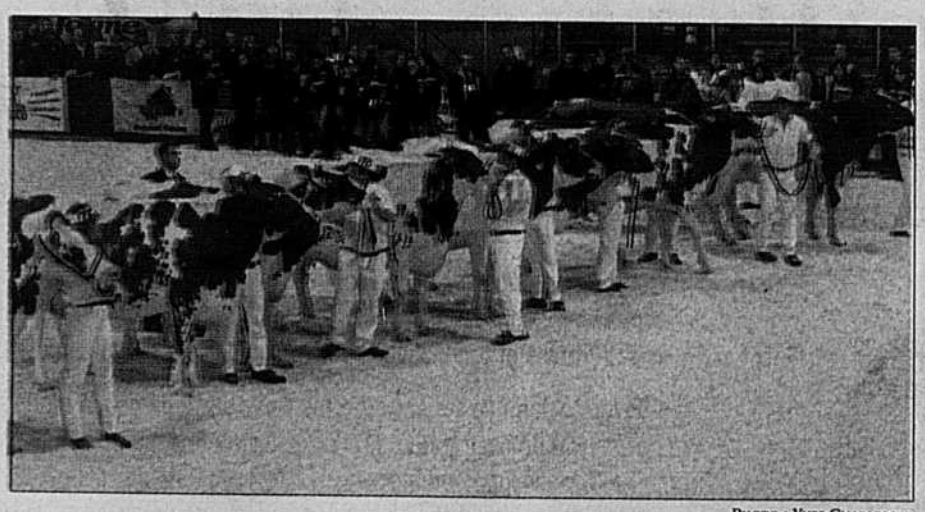
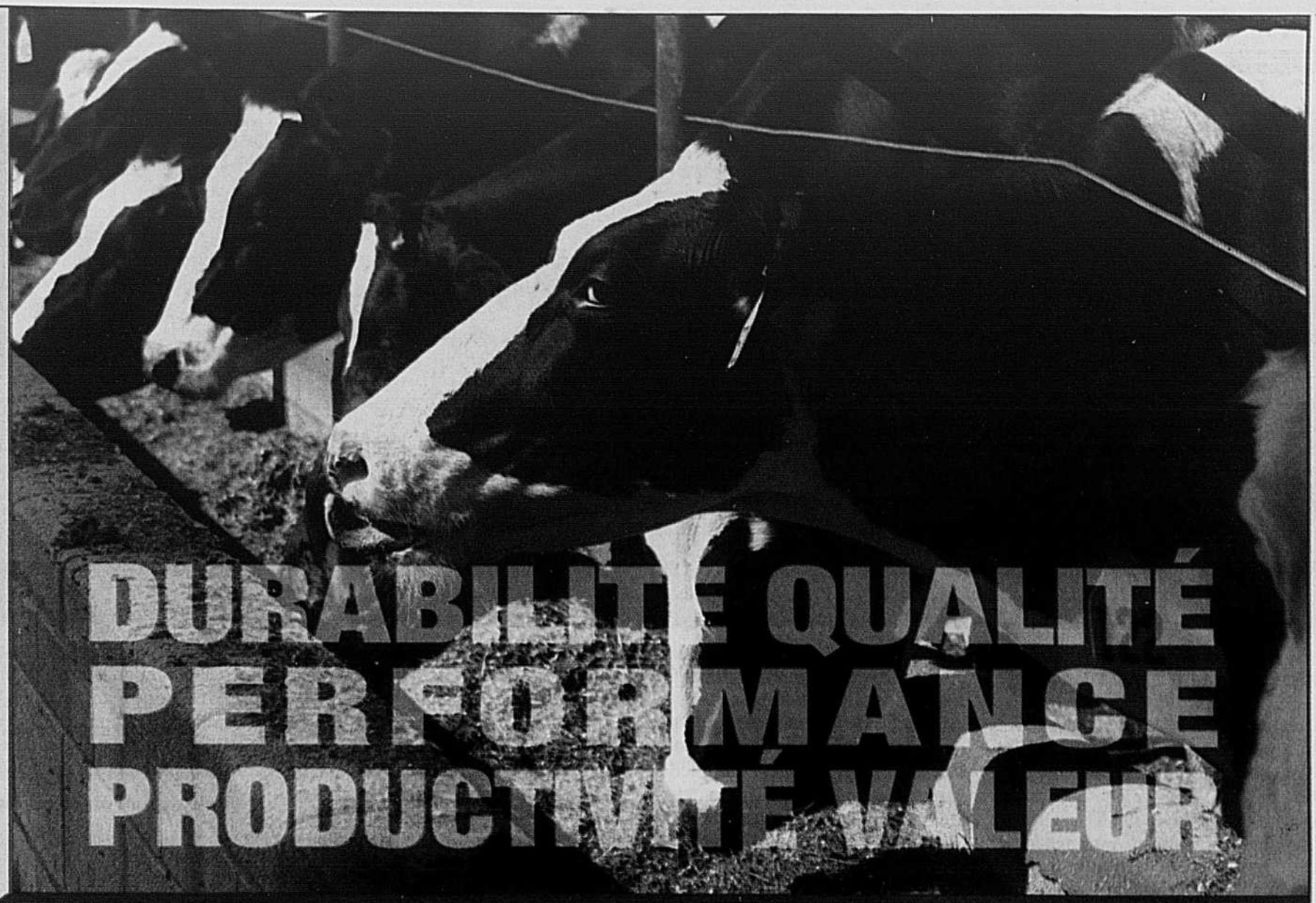


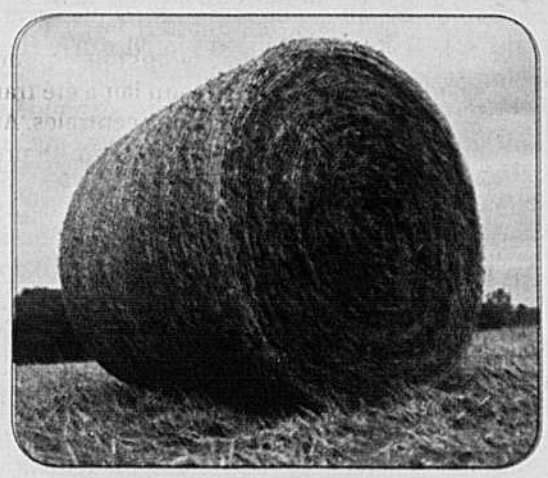
PHOTO : YVES CHARLEBOIS

Vingt et un pays étaient représentés avec près de 600 représentants lors de la dernière édition de l'Expo-Printemps de Victoriaville.

L'édition 2006 a attiré 250 éleveurs avec 337 sujets. Vingt et un pays étaient représentés avec près de 600 représentants. Selon Pierre Marcoux, président du Club Holstein des Bois-Francs, l'Expo-Printemps gagne en popularité d'année en année. « La crise de la vache folle a fait mal, mais c'est chose du passé », conclut-il satisfait. **Y.C.**



MATÉRIEL DE FENAISON JOHN DEERE – INNOVATIONS EN PÂTURE

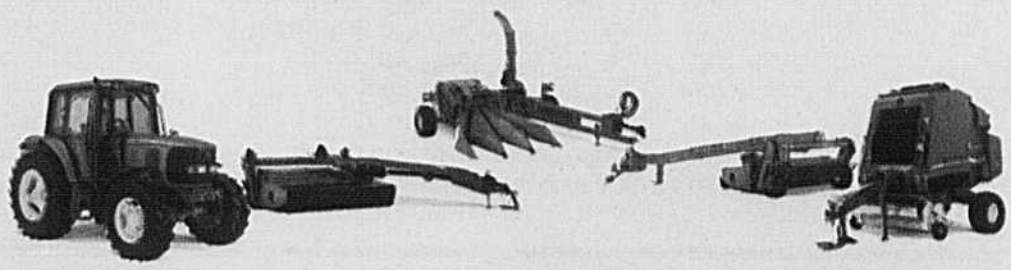


Des robustes faucheuses-conditionneuses rotatives aux rotopresses durables et fiables, le matériel de fenaison John Deere est sans égal pour vous aider à servir à vos vaches un foin de haute qualité.

Ces mots appétissants vous sont présentés par la toute première source mondiale de matériel de fenaison – John Deere. Nous offrons une vaste gamme de machines aux caractéristiques novatrices, durables et productives pour vous aider à faire du foin et du fourrage de haute qualité.

Les MoCo John Deere par exemple. Leur barre de coupe modulaire à profil bas et à protection par moyeu de cisaillement exclusif effectue une coupe nette et fiable. Et sur les rotopresses de série 7, l'enveloppe en filet CoverEdge[mc] préserve les éléments nutritifs et repousse l'eau pour aider à garder vos balles fraîches et avec une pleine valeur nutritive.

Pour de plus amples renseignements, visitez dès aujourd'hui votre concessionnaire John Deere.



JOHN DEERE

VOYEZ UN CONCESSIONNAIRE JOHN DEERE POUR UNE DÉMONSTRATION !

ALMA
Maltais et Ouellet Inc.

BERTHIERVILLE
Agritex Berthierville

CAP-DE-LA-MADELEINE
Agritex Mauricie

COATICOOK
Les Équipements Veilleux Coaticook Inc.

DRUMMONDVILLE
Agritex Drummondville Inc.

L'ANGE-GARDIEN
Les Équipements Laguë Ltée

LAVAL
Lavaltrac Équipement Inc.

LENNOXVILLE
Les Équipements Veilleux Lennoxville Inc.

MATANE
Les Tracteurs Signature Inc.

MIRABEL
Centre Agricole J.L.D. Inc.

PIKE RIVER
Les Équipements Laguë Ltée

RICHMOND
Agritex Richmond Inc.

RIVIÈRE-DU-LOUP
Les Tracteurs Signature Inc.

ST-ANACLET
Les Tracteurs Signature Inc.

ST-BRUNO-DE-GUIGUES
Les Machineries M. Larose Ltée

ST-CÉLESTIN
Agritex St-Célestin

ST-GEORGES-DE-BEAUCE
Les Équipements Agri-Beauce

ST-GERVAIS
Frères Goulet et Fils Inc.

ST-HYACINTHE
Les Équipements Laguë Ltée

ST-ISIDORE
Émile Larochelle Inc.

ST-JACQUES-LE-MINEUR
Agricotech Inc.

ST-NICOLAS
Agritex Québec

ST-PASCAL
Équipement Laplante Inc.

ST-POLYCARPE
Agritex St-Polycarpe Inc.

ST-ROCH-DE-L'ACHIGAN
Agritex St-Roch

STE-MARTINE
Agritex Ste-Martine Ltée

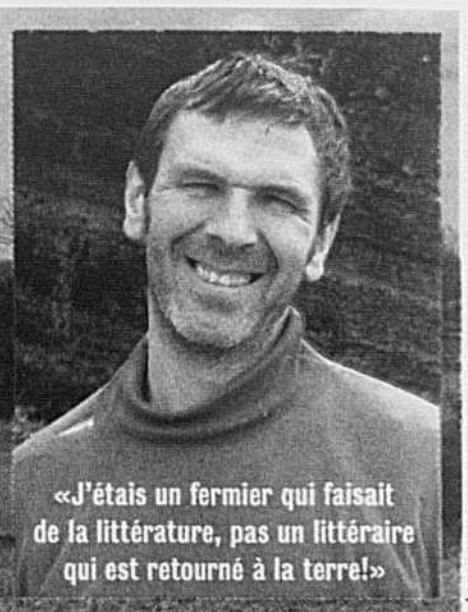
VARENNES
Équipements Laguë & Martin Inc.

VICTORIAVILLE
André Girouard & Fils Inc.

YAMASKA-EST
Agritex Yamaska

Une terre et une histoire

Pour Charles Benoît, l'histoire de l'existence d'un cimetière d'esclaves sur sa terre reste à écrire.



«J'étais un fermier qui faisait de la littérature, pas un littéraire qui est retourné à la terre!»

PHOTOS : DENIS LORD

DENIS LORD

COLLABORATION SPÉCIALE

SAINT-ARMAND – Une des terres que possède Charles Benoît à Saint-Armand aurait une singulière histoire. On raconte qu'il s'y trouve un cimetière d'esclaves noirs qui auraient travaillé pour l'ancien propriétaire de cette terre, le loyaliste Philip Luke, au début du XIX[e] siècle.

Vrai ou faux? Pour Charles Benoît, aucune étude n'a encore prouvé l'existence de ce cimetière qui serait possiblement situé sur une route de terre, au pied d'un rocher appelé Nigger Rock. «L'histoire reste à écrire», dit-il.

Reste que cette histoire a hanté l'imaginaire de Charles Benoît. En 1972 - Charles avait 8 ans - une équipe de CFCF était venue faire un reportage sur les lieux. «C'était la première fois que je voyais des Noirs en dehors de Tarzan, se souvient Charles en rigolant. Vraie ou pas, l'histoire du Nigger Rock rendait notre terre spéciale, ça m'a rapproché de l'humanité et elle a joué un rôle d'éveilleur de conscience. Sans elle, aurais-je lu *La Case de l'Oncle Tom* à 12 ans?»

La littérature, Charles continuera de s'y intéresser et c'est un plaisir de l'écouter parler de romans du terroir comme *Menaud, maître-draveur* et *Jean Rivard, le défricheur*. Il fera d'ailleurs un baccalauréat en littérature à l'Université du Québec à Montréal. «Il n'y a pas eu de frictions parce que j'allais étudier en lettres. Mes parents étaient des gens de liberté. Pour mon père, les études passaient avant tout. Ensuite, vers 1993, il y a eu une ouverture à la ferme et j'y suis retourné. Ce n'est pas le genre de chose que tu fais à moitié. J'étais un fermier qui faisait de la littérature, pas un littéraire qui est retourné à la terre!»

Une terre morcelée

L'arrière-grand-père de Charles, Jean-Baptiste Benoît, fut un des trois premiers propriétaires d'une ferme francophone de Saint-Armand, situé dans le comté de Brome-Missisquoi. Auparavant, les francophones étaient au mieux, métayers. Son père, Clément, a acheté la terre où se trouve le Nigger Rock, lorsqu'il s'est marié en 1950. Il l'avait acquise des Krans, des descendants des Luke. En 1990, Clément a divisé en deux son exploitation agricole, une part allant à Charles et à sa mère, l'autre à un des cinq frères de Charles. Les deux entreprises travaillent conjointement, avec un employé régulier s'ajoutant à la famille Benoît.

Charles possède 160 bêtes dont 85 vaches en lactation. Il cultive fourrage, maïs et soya et coupe du bois dans son érablière. Sa terre de 450 acres est morcelée en plusieurs lopins assez éloignés les uns des autres: Saint-Armand, Bedford, Frelighsburg et Pidgeon Hill. «On couraille pas mal», avoue Charles en souriant.

Tout en se considérant comme un agriculteur traditionnel, Charles Benoît fait depuis 15 ans beaucoup de travail pour la conservation du sol. Il s'est notamment beaucoup impliqué dans la plantation de haies brise-vent destinées à la protection des bandes riveraines.

Il ne regrette pas son retour à la terre, mais constate néanmoins que ce sont des années difficiles pour les agriculteurs qui sont moins enthousiastes qu'ils ne l'ont déjà été. «Il y a du stress. Les prix de la vache de réforme sont tombés depuis la crise de la vache folle et avec la dépression sur le marché des grains, ça devient difficile d'aller chercher nos coûts de production.»

Charles aimerait bien qu'un de ses deux enfants ait envie de reprendre la ferme, mais il n'en fait pas une obsession. «Il faudra qu'il en ait envie et que les conditions économiques soient favorables. Nous, on avait du plaisir à travailler avec notre père qui se tenait à jour au plan des technologies.»

Une plaque commémorative

Depuis 2003, date de parution du livre de l'anthropologue Roland Viau intitulé *Ceux de Nigger Rock* (Libre Expression), il n'y a pas eu de suite aux projets de reconnaissance et de mise en valeur du supposé cimetière d'esclaves noirs; aucun projet scientifique de fouilles n'a été proposé. À l'époque, la famille Benoît avait été passablement échaudée par les rumeurs saugrenues qui couraient sur le cimetière et par la demande du Centre historique de Saint-Armand de clôturer le lieu et de le rendre public. «Nous nous étions sentis en danger», se rappelle Charles Benoît. Le ministère québécois des Citoyens et de l'Immigration avait remis une plaque commémorative à la municipalité de Saint-Armand pour y souligner – et absoudre – la présence d'esclaves. Mais la plaque n'a jamais été posée. «Tôt ou tard, croit Charles Benoît, les gens revisiteront cette histoire.»

CLICHÉ RÉPÉTÉ À ÉCLAIRAGE DIFFÉRENT EN RAISON DU TEXTE IMPRIMÉ SUR FOND GRIS OU DE COULEUR

Une corvée pour La Bisonnière

PIERRE SAINT-YVES

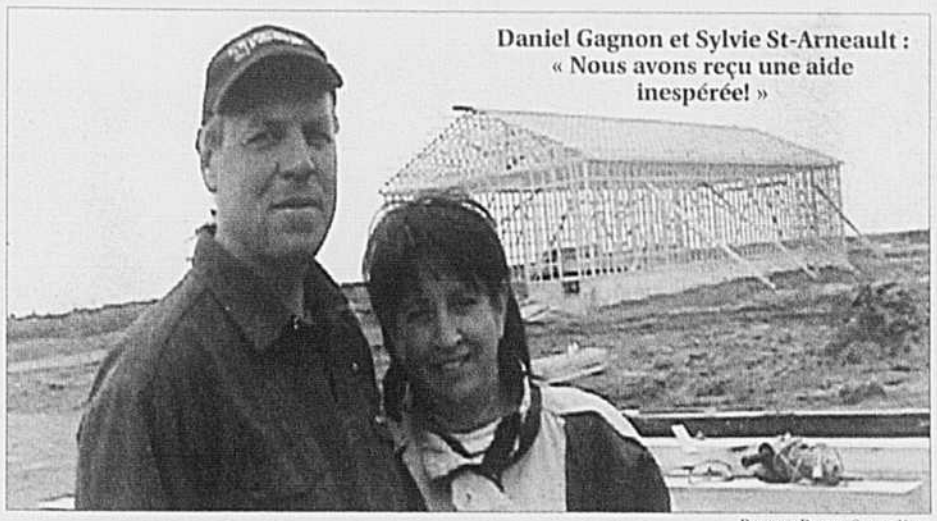
COLLABORATION SPÉCIALE

SAINT-PROSPER – La charpente d'un nouveau bâtiment de ferme est soudainement apparue dans le rang Saint-Élisabeth de Saint-Prosper, signe que les activités se poursuivent à la ferme La Bisonnière, durement éprouvée par le feu il y a maintenant deux mois.

« Je m'étais donné tout l'été pour monter ce bâtiment, explique Daniel Gagnon, propriétaire avec son épouse Sylvie St-Arneault de la ferme d'élevage de bisons. Ça n'aura pris que cinq jours pour dresser la charpente. J'ai eu une aide inespérée! »

Cette aide est provenue d'une vingtaine d'agriculteurs et de citoyens du coin. Ils ont participé à une corvée pour aider les éleveurs à se relever de l'incendie du bâtiment principal qui servait à l'accueil des visiteurs et touristes. « Je n'aurais jamais demandé cette aide, avoue Daniel Gagnon. Elle nous a beaucoup encouragés. Je me rends compte que je n'aurais jamais pu abattre autant de travail. »

C'est donc à un voisin, le producteur laitier Roland Lefebvre, qu'il doit l'initiative d'avoir organisé cette corvée. « C'était évident qu'ils étaient dépassés par l'ampleur de la tâche, qu'ils avaient besoin d'aide, raconte M. Lefebvre. Je sais de quoi je parle. Mon étable a été rasée il y a quelques années et j'étais content d'avoir de l'aide. Maintenant je donne au suivant ! »



Daniel Gagnon et Sylvie St-Arneault : « Nous avons reçu une aide inespérée! »

PHOTO : PIERRE SAINT-YVES

Et il n'est pas le seul à avoir écouté l'appel de sa conscience. Pendant cinq jours ils se sont donné rendez-vous chez le couple sinistré pour apporter leur aide. « Il y avait même des gens que je ne connaissais pas », indique avec émotion Mme St-Arneault.

« Cette solidarité est particulière à Saint-Prosper, explique M. Lefebvre. D'autres producteurs des environs ont été éprouvés par le feu et ils n'ont pas eu ce support de leur communauté. Ici c'est particulier. »

Les Saint-Arneault-Gagnon s'estiment d'autant plus choyés qu'ils ne sont pas « des gens de la place » à proprement parler puisqu'ils se sont établis à Saint-Prosper il y a 20 ans

Construction suspendue

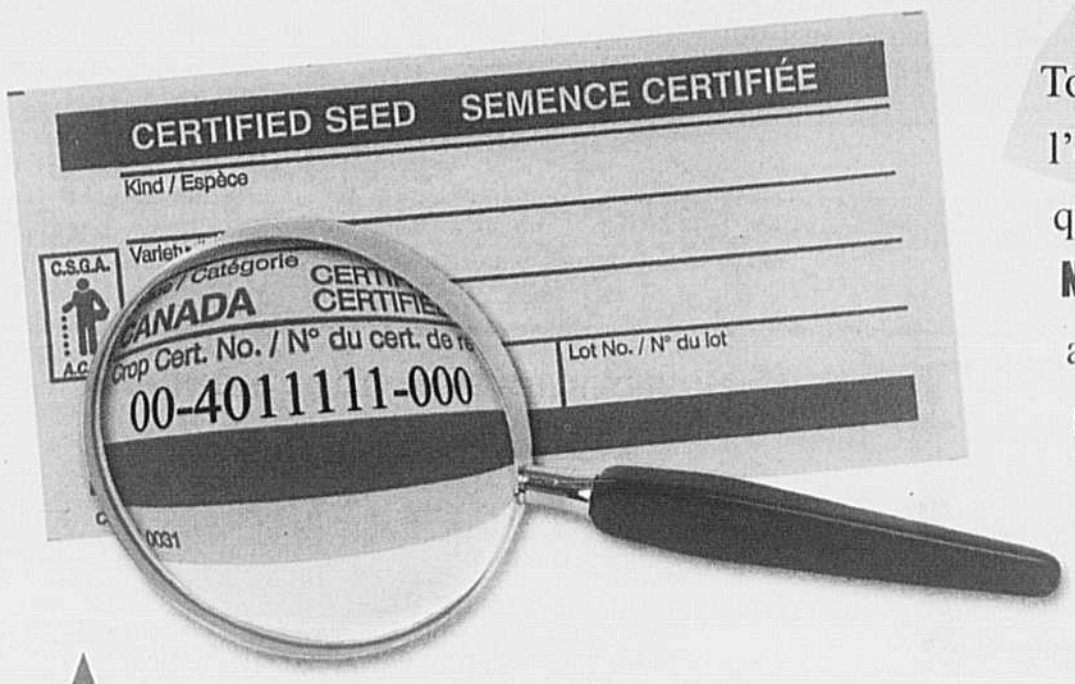
La charpente érigée, la construction a toutefois été suspendue parce que la priorité va à la remise en état du corral détruit dans l'incendie. « Nous n'avons plus d'installation pour capturer les bêtes, pour les soigner et les amener à l'abattoir, explique Mme St-Arneault. Le temps presse parce que les mises bas s'en viennent. »

De toute façon, le nouveau bâtiment ne remplacera pas celui qui a été rasé puisqu'il doit prioritairement servir à engranger le foin. D'ailleurs, ses fondations avaient été préparées bien avant l'incendie.

« On ne sait pas encore si on pourra reconstruire un bâtiment de services avec salle à manger pour recevoir les visiteurs, indique Mme St-Arneault. Tout dépendra du règlement avec les assureurs. »

Reste que le couple prépare aussi la nouvelle saison touristique en même temps qu'il soigne les 160 bisons de la ferme et tente de faire progresser les difficiles tractations avec la compagnie d'assurances. Les premiers groupes de visiteurs sont attendus dans quelques semaines. Une autre corvée doit être organisée dans les prochains jours pour remettre en état la vieille cabane à sucre que le couple a récupérée et fait déménager sur ses terres l'automne dernier. Plutôt que d'abriter le centre d'interprétation du bison comme prévu, la vieille cabane centenaire servira à l'accueil des visiteurs.

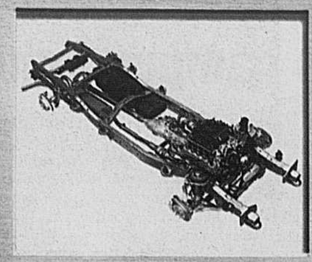
40 : Le chiffre de la semence québécoise

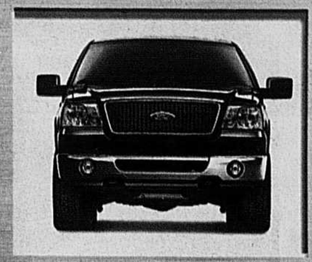


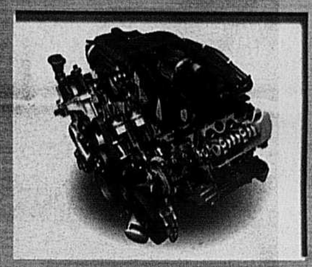
Tout agriculteur peut connaître l'origine de la semence généalogique qu'il achète. Il suffit de vérifier le **Numéro de certificat de récolte** apparaissant sur l'étiquette de semence. Sur ce numéro, les deux premiers chiffres après le premier trait d'union identifient le lieu d'origine. Les chiffres **4** et **0**, ou **40**, sont ceux du Québec.

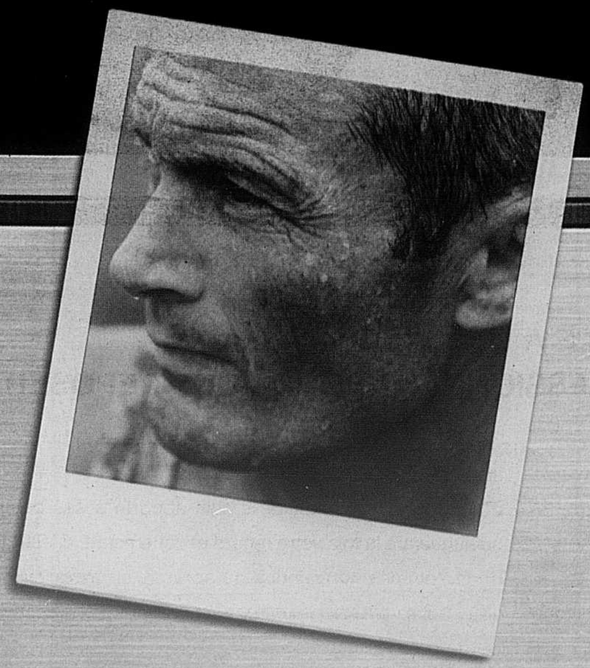
En achetant des semences généalogiques dont le **Numéro de certificat de récolte** contient **40**, vous investissez dans la recherche de nouveaux cultivars adaptés au Québec en plus d'encourager vos confrères producteurs de semences québécois.

Syndicat des producteurs de semences pedigree du Québec









INTÉRIEUR EN CUIR VÉRITABLE

1 388 KILOS DE CHARGE UTILE À DÉPLACER ET UN CONFORT AUSSI IMPRESSIONNANT POUR VOUS REPOSER.

Fidèle à sa réputation, le F-150 est un vrai dur de dur. Doté du cadre le plus solide de sa catégorie, il accepte une charge utile de 1 388 kilos, la plus élevée de la catégorie, et peut remorquer un gigantesque 4 491 kilos*. En fait, avec son moteur V8 Ford Triton® de 5,4 L à 3 soupapes†, il est infatigable. À l'intérieur, pourtant, tout n'est que détente et repos.

À 63 décibels, en pleine circulation urbaine, l'habitacle en cuir véritable† du F-150 est aussi silencieux que celui d'un véhicule de luxe. Et le soin apporté à ses détails subjuguera à la fois votre regard et votre esprit. C'est que nous sommes convaincus qu'après avoir travaillé dur, vous devez pouvoir vous reposer dans une atmosphère de détente absolue.

f150

LE CAMION RÉINVENTÉ

UN DUR Ford DE DUR

ford.ca

Modèle illustré : F-150 Lariat 2006 avec équipement en option. *La charge utile et la capacité de remorquage maximales varient en fonction du modèle, du poids des occupants et du chargement, et de l'équipement installé en option. Charge utile la plus élevée de la catégorie des camions pleine grandeur dont le PTAC est inférieur à 3 850 kg, avec l'équipement approprié. †Offert en option. Les garnitures en cuir véritable sont livrables pour les modèles FX4 et Lariat, et pour certains groupes et ensembles d'équipements.

DÉFI INTERCOLLÉGIAL

Le campus Saint-Hyacinthe de l'ITA se distingue

MARC-ALAIN SOUCY
masoucy@laterre.ca

L'ITA, campus de Saint-Hyacinthe, a fait parvenir à la *Terre* un communiqué dans lequel on apprend que des étudiants de l'établissement d'enseignement ont terminé premiers au classement général du Défi intercollégial 2006 en *Gestion et exploitation d'entreprise agricole*. La 24e édition de ce concours s'est tenue au cégep régional de Lanaudière, à Joliette, les 31 mars et 1er et 2 avril derniers.

Julie Pinard, Jean-Philippe Malo, Étienne Desnoyers et Ludovic Bossel sont étudiants de 3e année à l'ITA de Saint-Hyacinthe. Ils ont participé à diverses épreuves théoriques et pratiques liées aux cours du programme *Gestion et exploitation d'entreprise agricole*. Ils ont remporté la médaille d'or dans la catégorie connaissances générales, la médaille d'argent dans la catégorie génie rural et également la médaille d'argent dans la catégorie gestion.

Selon le communiqué, sept autres écoles offrant le programme *Gestion et exploitation d'entreprise agricole* étaient inscrites au Défi intercollégial. Cette activité est considérée dans le milieu comme un moment de rencontres et d'échanges pour les élèves et les professeurs des différents établissements.

PHOTO : GRACIEUSETÉ ITA CAMPUS SAINT-HYACINTHE

L'équipe d'experts de l'ITA, campus de Saint-Hyacinthe, était composée de Julie Pinard (de La Présentation), de Jean-Philippe Malo (de Saint-Ours), d'Étienne Desnoyers (de Saint-Damase) et de Ludovic Bossel (de Tingwick). Cette équipe a terminé première au Défi intercollégial 2006.

CDAQ
CONSEIL POUR LE DÉVELOPPEMENT DE L'AGRICULTURE DU QUÉBEC

Programme de couverture végétale du Canada
APPEL DE PROPOSITIONS

Dans le cadre du Programme de couverture végétale du Canada, le Conseil pour le développement de l'agriculture du Québec (CDAQ) procède à un quatrième appel de propositions. Il vise à recueillir des soumissions de projets impliquant l'adoption de pratiques de gestion bénéfiques (PGB).

Cet appel de propositions comporte une enveloppe budgétaire de 900 000 $. Les projets sont évalués par le comité de programme et l'aide est allouée, jusqu'à épuisement, aux projets ayant obtenu le meilleur pointage cumulatif selon les critères d'évaluation.

Le CDAQ procèdera dorénavant à quatre appels de propositions en 2006 :

Appels de propositions 2006-2007
Programme de couverture végétale du Canada

Appel de propositions 2006-2007	Date limite de réception des projets	Rencontre du comité de programme
1er mars 2006	31 mars 2006	18 avril 2006
3 mai 2006	2 juin 2006	20 juin 2006
18 juillet 2006	18 août 2006	13 septembre 2006
1er novembre 2006	1er décembre 2006	9 janvier 2007

Nature des propositions recherchées

Les projets visent l'adoption des pratiques de gestion bénéfiques suivantes :
- établissement de bandes riveraines : plantation de fourrage, d'arbustes et d'arbres;
- ouvrages de contrôle de l'érosion dans des zones riveraines : stabilisation des ravins et des berges;
- établissement de brise-vent ou corridor boisé : plantation et matériel végétal;
- services de consultation pour évaluer la santé des zones riveraines.

Conditions d'admissibilité

- Le projet doit être soumis par deux producteurs et plus d'un même bassin versant.
- Le projet ne doit pas être réalisé, ni en cours de réalisation.
- Les demandeurs doivent détenir un plan d'accompagnement agroenvironnemental (PAA).

Dépenses admissibles

- Travail mécanisé pour l'aménagement et l'implantation de la PGB visée.
- Matériaux divers tel que pierres, végétaux et semences.
- Honoraires professionnels et frais de main-d'œuvre salariée directement reliés à la réalisation des travaux.
- Travail effectué par les demandeurs avec des équipements leur appartenant et de la main-d'œuvre familiale.

Le CDAQ se réserve le droit de modifier sans préavis les conditions contenues dans cet appel de propositions.

Montant maximal admissible

Le programme accorde au maximum 50 % des dépenses admissibles pour les PGB visées par le programme, jusqu'à concurrence de maximum préétablis.

Présentation des projets

Date limite de réception des projets	Rencontre du comité de programme
2 juin 2006	20 juin 2006

Formulaires

Pour télécharger les formulaires et connaître l'ensemble des conditions du Programme de couverture végétale du Canada, consultez le site Internet du CDAQ au **www.cdaq.qc.ca**

Le Programme de couverture végétale du Canada est rendu possible grâce à la contribution d'Agriculture et Agroalimentaire Canada.

Agriculture et Agroalimentaire Canada / Agriculture and Agri-Food Canada Canada

animatelas
Le confort révolutionné
animat
a développé LA solution :
un matelas confortable et 100 % imperméable. Pour un confort maximal, une toile révolutionnaire est superposée sur une mousse à haute densité recouverte d'un polypropylène. Cette combinaison unique permet au matelas d'être souple, résistant, non abrasif et imperméable, des qualités primordiales pour les éleveurs laitiers.
DÉCOUVREZ animatelas
LE NOUVEAU PRODUIT D'ANIMAT
animat
Pour rencontrer un représentant, contactez-nous au :
Tél : (819) 821-2091 Courriel : animat@animat.ca Site Internet : www.animat.ca

100 ANS D'EXISTENCE

Promutuel du Lac au Fjord rend hommage aux agriculteurs

PAUL-ÉMILE THÉRIAULT

COLLABORATION SPÉCIALE

HÉBERTVILLE— Parce qu'ils ont largement contribué à son édification et à son développement, Promutuel du Lac au Fjord souligne son centenaire en accordant une large place aux producteurs agricoles.

Promutuel a prévu divers événements où l'univers agricole sera choyé. À la mi-mai, on lancera le livre *Promutuel du Lac au Fjord, 100 ans de coopération au Saguenay—Lac-Saint-Jean.* «La classe agricole s'y retrouvera: on en parle abondamment!» souligne le directeur général de Promutuel, Martin Bergeron. Le 17 juin, les artisans du monde agricole seront présents en bon nombre à une grande fête populaire. Début août, l'Exposition agricole de Chicoutimi leur réserve aussi une place de choix, de même qu'à la Fête du potager, aux Grands Jardins de Normandin, le 9 septembre. En octobre, pendant la Semaine de la coopération, on mettra l'accent sur le caractère coopératif de la mutuelle en rappelant que l'argent reste dans la région.

Honorer les agriculteurs

Martin Bergeron explique que les différentes manifestations qui entourent la fête du centenaire relèveront le rôle prépondérant des agriculteurs dans son évolution et son succès.

«Les origines de la mutuelle sont rurales. Il y a un siècle, un besoin s'est manifesté à Sainte-Anne de Chicoutimi. Des producteurs agricoles ne trouvaient aucun assureur pour les couvrir. Lors d'un sinistre ils devaient subir la perte financière, malgré l'existence des corvées», rapporte M. Bergeron. Il évoque les mutuelles de paroisses, dès 1905: après une première réunion d'agriculteurs à Chicoutimi, d'autres ont suivi. À l'époque, les producteurs agricoles signaient un engagement mutuel; en cas de sinistre, tous se cotisaient pour aider l'agriculteur touché.

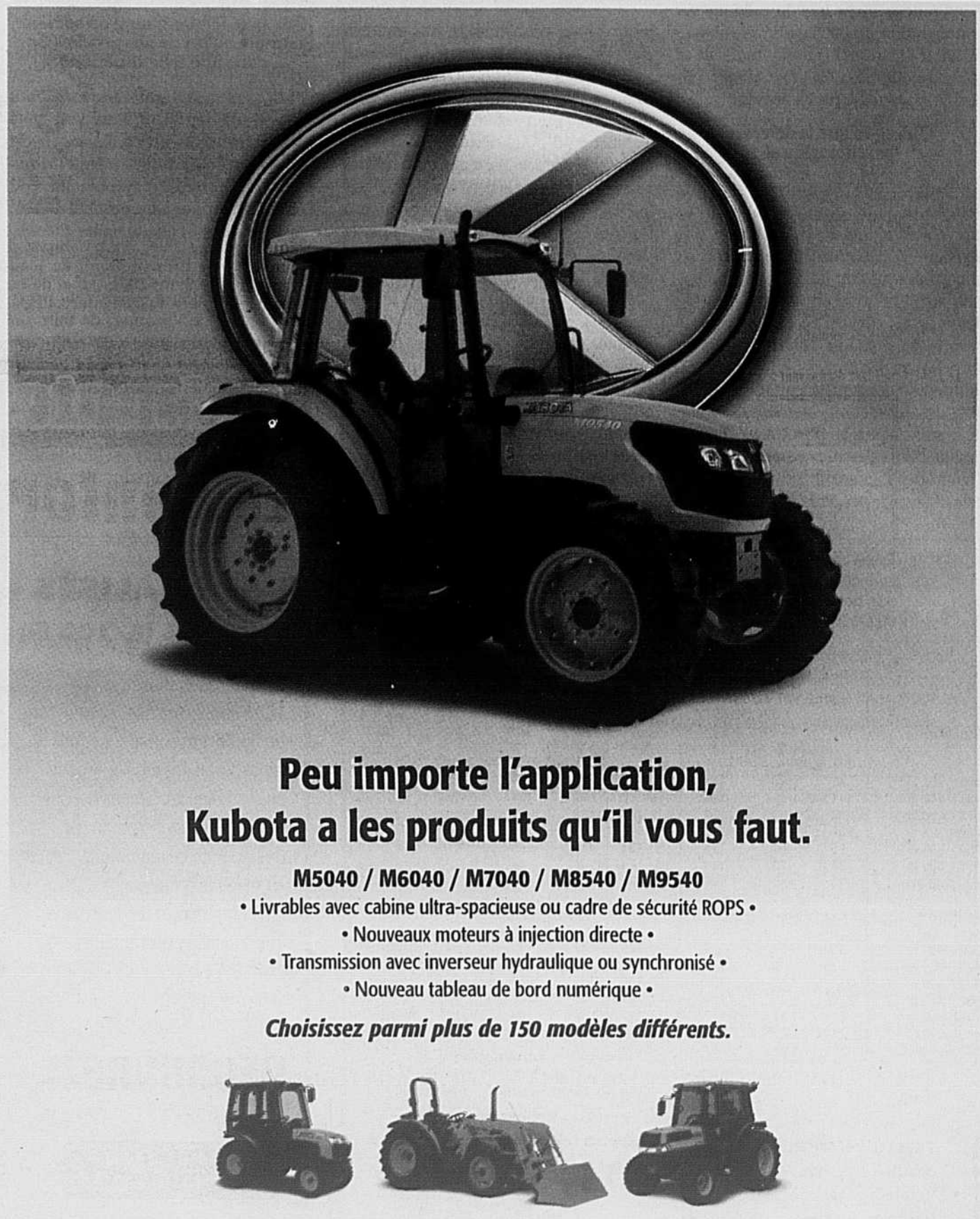
De 1905 à 1945, pas moins de 13 mutuelles locales ont vu le jour dans la région, avant la fusion par étapes, fin des années 70, début des années 80. Le regroupement global compte 21 000 membres. Promutuel du Lac au Fjord rassemble 60 % des agriculteurs de la région: 500 producteurs qui représentent 11 % du chiffre d'affaires de 20 M$.

«C'est une histoire collective et patrimoniale que nous avons à faire découvrir, une partie importante de l'histoire coopérative et culturelle des secteurs ruraux de la région. Une histoire qui précède celle des premières coopératives agricoles et des premières caisses de crédit et concerne toute la collectivité régionale», ajoute le président Omer Bouchard, lui-même producteur. On croyait célébrer le centenaire en 2007, mais des recherches récentes ont retracé l'existence d'une mutuelle en 1905. On a choisi de fêter en 2006.

Par ailleurs, le programme de prévention électrique mis de l'avant à l'intention des producteurs agricoles, à l'automne 2002, par Promutuel du Lac au Fjord a porté ses fruits. La coopérative a même distribué un bonus de prévention à ses producteurs. «Cela a permis de contrôler les primes et de retourner 500 $ à chacun des 200 producteurs admissibles; il s'agit de plus de 80 % des producteurs laitiers visés. Les producteurs avaient investi, dans le cadre de ce programme, plusieurs centaines de dollars pour améliorer leur système électrique», rappelle le directeur général Martin Bergeron.

PHOTO : PAUL-ÉMILE THÉRIAULT

Le directeur général de Promutuel du Lac au Fjord, Martin Bergeron, rappelle l'importance de l'engagement des agriculteurs dans la fondation et l'évolution de cette mutuelle d'assurances, au Saguenay—Lac-Saint-Jean, qui célèbre son centenaire en 2006.



ENTREVUE AVEC ANDRÉ MORTELMANS

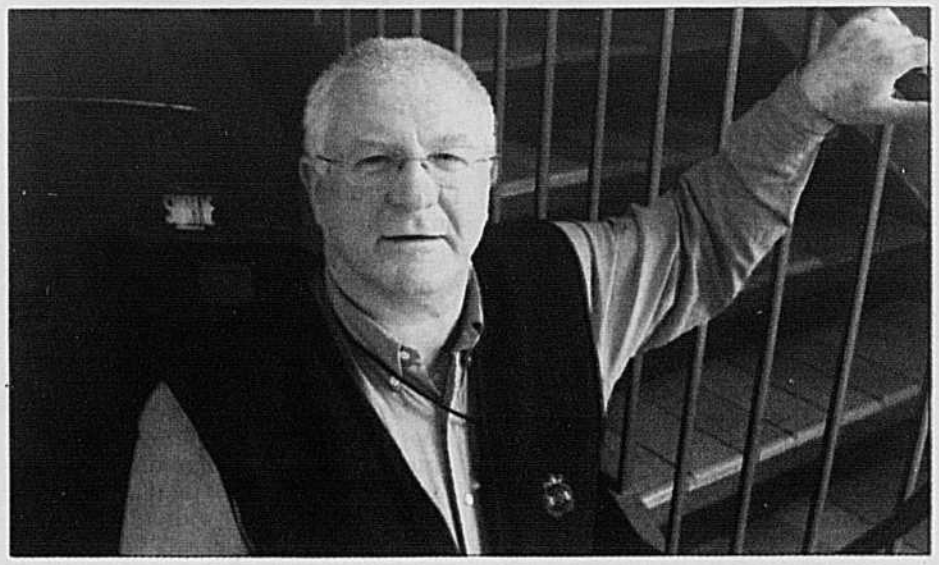
Être à l'écoute de la détresse de l'autre

NDLR : La Terre de chez nous, *en collaboration avec le service de prévention de l'UPA, vous présente la deuxième d'une série de chroniques sur la détresse psychologique en agriculture.*

PIERRE RHÉAUME

COLLABORATION SPÉCIALE

André Mortelmans est un psychothérapeute spécialisé en détresse psychologique. Il est adjoint à la direction du Carrefour le Moutier à Longueuil, un organisme d'accueil et d'écoute, de solidarité sociale et d'entraide, situé dans la station de métro de Longueuil. André Mortelmans a développé une expertise sur les processus des situations extrêmes telles que le suicide, la violence, la dépendance. Il croit que l'écoute est un outil qui peut prévenir et éviter que la détresse se transforme en situation extrême. Conférencier invité lors du colloque sur la prévention en 2005, la Fédération de l'UPA de l'Estrie a récemment sollicité sa collaboration pour un projet de prévention de la détresse psychologique.



Qu'est-ce que la détresse psychologique?

Il faut d'abord comprendre que la détresse psychologique est un processus qui affecte autant le psychique que le physique. Cela commence souvent par une préoccupation (famille, argent, travail, etc.). Je ne m'en fais pas trop au début, mais sans m'en rendre compte mon corps encaisse un stress, puis un autre et un autre. Le temps passe, la solution à cette préoccupation se fait attendre. Mon comportement est affecté. Je suis de plus en plus stressé. Je dors moins bien. J'essaie d'être comme à l'habitude. J'ignore le problème. Mais cela ne se règle pas. Puis, autre chose s'ajoute à mon problème. Je suis toujours plus fatigué. Il y a le manque de sommeil, le manque d'appétit, mes relations avec mes proches qui deviennent plus difficiles. Mon seuil de tolérance approche du point zéro. Je passe de la détresse à la crise. Il y a alors différentes issues possibles; certains vont aller vers la violence, d'autres la dépendance à l'alcool ou à la drogue, certains la déprime et ultimement la crise suicidaire. Il faut surtout comprendre que ces situations ne sont jamais des improvisations, mais l'accumulation de différentes situations qui vont en s'intensifiant. Voilà pourquoi il faut parler de processus. Il faut savoir écouter son corps: les maux de tête, l'insomnie et le manque d'appétit sont autant de messages que nous envoie notre corps. Il essaie de nous parler. Il faut apprendre à l'écouter.

Que faut-il faire quand on se rend compte qu'un de nos proches est dans une telle situation?

Si la personne vient vers vous pour recevoir de l'aide, il faut voir cela comme un signe de confiance. Il est d'ailleurs fréquent que quelqu'un qui souffre de détresse psychologique va d'abord se confier à un proche, un ami ou un collègue et ensuite aller rencontrer un spécialiste. C'est pour cela que lorsque la personne vient vers vous, il est important d'être capable de prendre le temps de l'écouter, de faire un bout de chemin avec elle avant de passer le relais ou de la diriger vers un professionnel en relation d'aide. Si toutefois la personne ne vient pas à vous, mais que vous constatez que son attitude change, qu'elle est plus renfermée ou qu'elle a certains des symptômes dont nous avons parlé précédemment, la première chose à faire est de lui faire comprendre que vous voyez sa détresse, que vous êtes là si elle a besoin de vous. Plus vite on intervient dans ce genre de situation et moins il y a de chance que cette détresse ne se transforme en crise ou en situation plus extrême.

Quand faut-il référer et à qui? Les services d'aide sont-ils disponibles partout en région?

Nous sommes tous capables d'être une personne significative pour une personne souffrant de détresse psychologique. Mais rendu à un certain point, il faut des outils. Une relation d'aide ne s'improvise pas. On peut accompagner, mais il faut connaître ses limites. Voilà pourquoi, à un moment donné et souvent sans trop attendre, il faut passer le flambeau à une ressource spécialisée. L'aidant de par sa formation est capable de détecter la gravité de l'état de crise de la personne. Il va faire un pas vers elle en toute confiance. Il montre sa solidarité sans se poser en sauveur. Il connaît les ressources locales qui peuvent soutenir la personne. Il existe pour chaque région un service pour les personnes en situation de crise suicidaire par exemple. En composant le 1 866 277- 3553, on y accède peu importe où on habite au Québec. Plus près des gens, pour des situations de détresse psychologique, il y a le médecin de famille, le CLSC, les psychologues, tout un réseau de personnes formées pour intervenir auprès de la personne.

La Fédération des producteurs de bovins du Québec

PRIX AUX ENCANS SPÉCIALISÉS (Source : FPBQ)

VEAUX D'EMBOUCHE ($/100 lb)

	Sawyerville 27/04/2006 1 386 têtes				St-Isidore 28/04/2006 1 124 têtes				-				---- ---- ----			ENCANS spéc. 2 510 têtes	ENCANS rég. 137 têtes
BOUVILLONS	Vol.[2]	Min.[2] $	Max.[2] $	Écart[1] $	Vol.[2]	Min.[2] $	Max.[2] $	Écart[1] $	Vol.[2] $	Min.[2] $	Max.[2] $	Écart[1] $	Vol.[2] $	Min.[2] $	Max.[2] $	Écart[1] $	Moy.[1] $	Moy.[1] $
300 - 400 lb	42	80	157	100-154	23	94	154	110-150	---	---	---	---	---	---	---	---	127,12	100,00
400 - 500 lb	141	69	165	108-165	87	114	166	130-166	---	---	---	---	---	---	---	---	141,72	87,13
500 - 600 lb	205	50	157	110-149	132	70	158	125-157	---	---	---	---	---	---	---	---	135,89	81,77
600 - 700 lb	206	42	143	108-140	152	70	146	110-143	---	---	---	---	---	---	---	---	126,67	78,22
700 - 800 lb	80	50	124	90-124	118	80	129	112-128	---	---	---	---	---	---	---	---	119,09	70,08
800 - 900 lb	34	70	114	100-114	38	64	120	84-115	---	---	---	---	---	---	---	---	105,16	65,89
900 lb et plus	13	40	106	90-106	13	58	100	70-100	---	---	---	---	---	---	---	---	94,21	45,27
TAURES																		
300 - 400 lb	50	52	132	80-126	17	70	141	100-132	---	---	---	---	---	---	---	---	107,77	92,00
400 - 500 lb	122	70	138	100-137	85	90	150	120-144	---	---	---	---	---	---	---	---	126,14	77,43
500 - 600 lb	211	72	138	106-136	140	67	141	117-139	---	---	---	---	---	---	---	---	125,03	94,12
600 - 700 lb	172	30	124	104-124	168	78	132	104-132	---	---	---	---	---	---	---	---	117,53	73,40
700 - 800 lb	66	42	117	80-117	88	66	120	90-119	---	---	---	---	---	---	---	---	109,05	69,22
800 - 900 lb	31	29	104	60-104	39	60	106	74-104	---	---	---	---	---	---	---	---	88,15	55,00
900 lb et plus	10	41	87	50-87	22	52	94	66-86	---	---	---	---	---	---	---	---	74,05	68,38

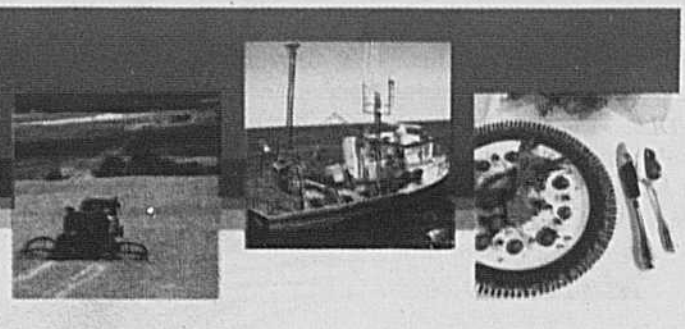
PRIX POUR LA SEMAINE DÉBUTANT LE LUNDI 24 AVRIL 2006 (Source: CANFAX)

	ONTARIO				ALBERTA			
POIDS	Bouvillons	Moyenne	Taures	Moyenne	POIDS	Bouvillons	Moyenne	Taures	Moyenne
400 lb et moins	------	------	99-124	114,14	400 lb et moins	130-166	143,08	120-143	131,26
400 - 500 lb	119-146	134,23	107-129	119,30	400-500 lb	121-165	137,25	116-136	124,07
500 - 600 lb	115-141	129,11	105-125	117,22	500-600 lb	110-151	130,77	105-135	118,14
600 - 700 lb	109-133	123,92	103-119	112,60	600-700 lb	110-138	123,03	97-125	110,86
700 - 800 lb	108-123	116,61	96-112	106,11	700-800 lb	97-135	111,15	88-117	102,44
800 - 900 lb	102-113	108,96	88-102	96,53	800-900 lb	90-118	101,15	85-115	95,70
900 lb et plus	93-104	99,60	------	------	900 lb et plus	80-108	93,17	75-99	87,60

ENCANS SPÉCIALISÉS DE QUÉBEC

DIFFUSION DES PRIX: www.bovin.qc.ca
NOTE [1] : L'écart et la moyenne de prix sont calculés à partir de 85% des veaux vendus dans les strates de poids correspondantes.
NOTE [2] : Le volume, le minimum et le maximum représentent 100% des veaux.

La page du MAPAQ



Place aux appellations réservées et aux termes valorisants

L'adoption du projet de Loi sur les appellations réservées et les termes valorisants par l'Assemblée nationale, le 13 avril dernier, pave la voie au développement des produits régionaux et des produits de niche. Cette initiative chère au ministre de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation, ministre responsable de la région du Centre-du-Québec et député de Richmond, M. Yvon Vallières, sera bénéfique tant pour les producteurs et les transformateurs qui fabriquent des produits alimentaires distinctifs ou des boissons alcooliques artisanales que pour le consommateur qui veut être assuré de l'authenticité de ceux-ci.

NOUVEAUTÉS

La Loi sur les appellations réservées et les termes valorisants remplacera l'actuelle Loi sur les appellations réservées. Elle s'inscrit dans la continuité du mécanisme de reconnaissance des appellations prévues dans cette dernière. Précisons que les attestations qui y étaient incluses sont maintenues, telles l'attestation du mode de production, comme le mode biologique, et l'attestation de spécificité. Cependant, les attestations relatives à la région de production, soit les appellations d'origine (AO) et les indications géographiques protégées (IGP) témoigneront du lien au terroir. Rappelons que toutes ces attestations nécessitent l'élaboration d'un cahier des charges.

Termes valorisants

La nouvelle loi introduit la notion de *terme valorisant* dans le but, notamment, de contrôler l'utilisation des mentions *fermier* et *artisanal*, et ce, au moyen d'une seule et même loi. Les termes valorisants permettront de mettre en évidence une caractéristique particulière d'un produit généralement liée à une méthode de production ou de préparation recherchée par le consommateur. Les normes définissant un produit désigné par un terme valorisant seront ultérieurement définies par un règlement du ministre. La procédure de reconnaissance d'un terme valorisant pour un produit sera semblable à celle qui concerne une appellation réservée. Ainsi, un producteur ou un transformateur qui souhaitera utiliser un terme valorisant pour désigner un produit devra notamment faire certifier celui-ci par un organisme accrédité. Son produit sera par la suite soumis aux mêmes règles d'inspection et de contrôle que celles concernant les appellations réservées.

Conseil des appellations réservées et des termes valorisants

Une autre nouveauté importante caractérise cette loi. Il s'agit de la mise en place du Conseil des appellations réservées et termes valorisants du Québec (CARTV) à partir de l'actuel Conseil des appellations agroalimentaires du Québec (CAAQ). Il sera chargé de valider les cahiers des charges et de tenir les consultations publiques préalables à l'attribution d'une appellation réservée ou d'un terme valorisant. En plus d'accréditer des organismes de certification, le CARTV disposera de pouvoirs accrus d'inspection et de contrôle de l'utilisation des appellations réservées et des termes valorisants.

Budget accordé au développement des produits régionaux et de niche

Le gouvernement du Québec a déjà annoncé, au printemps 2005, une enveloppe totale de 3 millions de dollars répartie sur trois ans. Cette enveloppe sera consacrée à la mise en place du CARTV et aux entreprises afin de les appuyer dans l'obtention d'une appellation réservée ou du droit d'utiliser un terme valorisant autorisé. Cette aide financière permettra de soutenir la réalisation de projets régionaux de transformation de produits alimentaires et de faire connaître la portée de la loi.

Une somme de 6 millions de dollars sur trois ans a été accordée pour la mise en place d'un Programme de soutien au secteur de la fabrication des boissons alcooliques artisanales.

Une autre enveloppe budgétaire de plus de 2 millions sur trois ans sera consacrée à l'attribution d'appellations au secteur biologique ainsi qu'aux activités d'Aliments du Québec. Au total, c'est près de 11,5 millions de dollars que le gouvernement du Québec investira en 3 ans dans la création d'emplois liés à la production des produits régionaux et d'appellation.

La Commission de l'agriculture, des pêcheries et de l'alimentation a tenu quatre journées de consultations en septembre et en février derniers. Ces consultations ont été suivies d'une étude détaillée du projet de loi. Une fois de plus, ces étapes ont permis d'améliorer celui-ci et de répondre aux attentes du milieu.

Photos: Éric Labonté, MAPAQ; Conseil de l'industrie laitière du Québec inc.; Association laitière de la chèvre du Québec

Le saviez-vous ?

Le sucre coûte plus cher chez notre voisin du sud

Le prix du sucre raffiné au Canada est de 35 à 50 % inférieur au prix négocié aux États-Unis, ce qui confère à l'agroalimentaire québécois un net avantage concurrentiel sur le marché américain. En effet, le sucre est souvent le deuxième ou troisième ingrédient en importance dans le composition d'une foule d'aliments courants.

Cette situation s'explique par le fait que les raffineurs de sucre du Canada s'approvisionnent en canne à sucre au prix du marché mondial négocié à la Bourse, contrairement à ceux des États-Unis.

Source: MAPAQ (2003), *Profil de l'industrie québécoise de confiseries fabriquées à partir de chocolat acheté.*

Rappel – Taxes foncières 2006-2007

À la section 2 du formulaire de demande de remboursement des taxes foncières 2006 et 2007 que vous venez de recevoir, vous devez indiquer clairement pour quelles années vous demandez une compensation.

La très grande majorité d'entre vous êtes en situation de demander un remboursement pour les deux années, soit 2006 et 2007. Par conséquent, à moins que vous ayez la certitude de cesser vos activités agricoles en 2007, nous vous suggérons de réclamer un remboursement de taxes pour 2006 et 2007. Pour ce faire, vous devez cocher la case appropriée, même si vous n'avez pas encore en main vos documents. Notez qu'aucun autre formulaire ne vous sera envoyé pour l'année 2007.

Si vous avez des questions concernant la section 2 ou n'avez pas reçu votre formulaire de demande de remboursement, veuillez communiquer avec le service à la clientèle de la Direction à l'information de gestion et aux taxes du ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation, au 418 380-2140.

Agriculture, Pêcheries et Alimentation
Québec

www.mapaq.gouv.qc.ca

CHEZ NOUS

LE COURRIER DE

Marie-Josée

L'adultère, l'autre côté de la médaille!

Je voulais répondre à celle qui a signé «Seule contre deux» le 9 février dernier. Je sais que vous auriez préféré avoir des réponses d'époux(ses) dans la même situation, mais je voulais donner mon avis de maîtresse. Cette lettre va sûrement en choquer plusieurs... moi-même avant de le vivre, je n'avais pas une bonne critique pour ce genre de femmes! Malheureusement, on ne choisit pas de qui on tombe amoureux et la vie peut nous jouer bien des tours! J'ai rencontré cet homme au travail et nous sommes devenus très rapidement de bons amis. Lorsque nous sommes devenus plus intimes, cela faisait déjà un bon moment que nous étions amoureux l'un de l'autre et nous n'osions pas nous l'avouer. Moi, je me remettais d'une relation difficile et, de son côté, cela faisait plus d'un an que son couple battait de l'aile. Très rapidement, nos contacts sont devenus de plus en plus fréquents (on se voyait tous les jours), notre amour de plus en plus fort... et je suis tombée enceinte.

Nous avons pris la décision de le garder, malgré la situation, puisqu'il était le fruit de notre amour et non d'une histoire de sexe. Ce n'était pas toujours évident d'attendre qu'il se libère pour venir me voir, mais je sais que c'est moi qui le rendais heureux, donc j'acceptais la situation. Un jour, sa femme a appris pour nous deux et pour notre enfant, et ça a brassé. Il lui a dit une partie de la vérité, mais pas tout pour ne pas enfoncer le fer dans la plaie. Après quelques semaines de réflexion, ils ont décidé de demeurer ensemble seulement pour leurs enfants. Je sais qu'il est malheureux avec elle et qu'ils se chicanent régulièrement (c'est lui qui me l'a dit) et les enfants doivent sûrement en souffrir.

Selon moi, les enfants préféreraient avoir des parents séparés et heureux que des parents ensemble et constamment en guerre. Je pense aussi à mon enfant qui ne connaîtra probablement jamais son père, à moi qui ne pourrai jamais vivre avec l'homme que j'aime et encore moins refaire ma vie avec un autre, car c'est lui que j'ai dans la peau depuis plus de deux ans (je n'ai que 27 ans, lui 12 de plus). Je n'ai jamais voulu faire de mal à qui que ce soit et je ne suis pas fière de ce que j'ai fait, mais svp ne jugez pas trop vite, cela pourrait vous arriver! Dans ces histoires, il n'y a que des perdants, tout le monde en sort blessé... et, le plus souvent, ce sont les maîtresses qui s'en mordent les doigts!

Cœur perdu

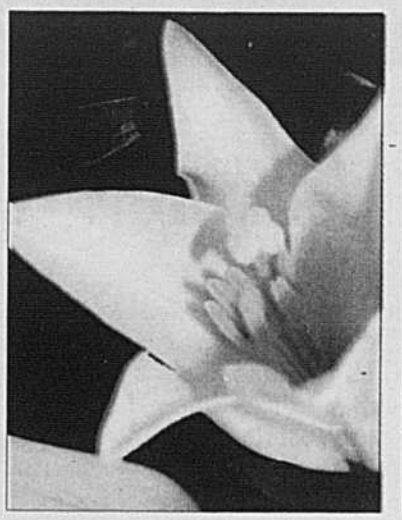
CONDITIONS DU COURRIER

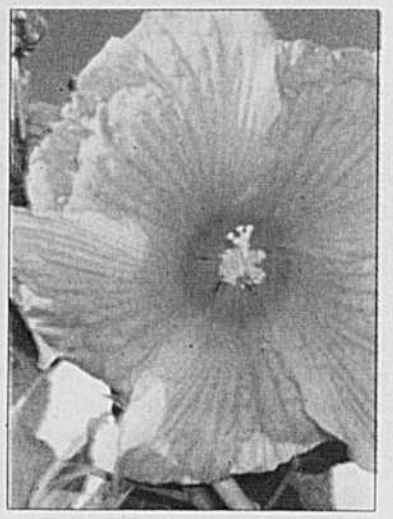
Se présenter – âge, sexe, situation, – Lettre courte, précise, lisible, détails essentiels – pas plus de 3 pages – Pseudonyme court et original Si on réécrit, mentionner pseudonyme et date de publication de la réponse précédente, rappeler le problème précédent – Adressez vos lettres à : « Le Courrier de Marie-Josée », La Terre de chez nous, 555, boul. Roland-Therrien, Longueuil, Qc J4H 3Y9. Courriel : tcn@upa.qc.ca

Pour Mme Lise

Moi, ce que je fais pour conserver les carottes fermes, à la récolte je les lave et même je les brosse avec une brosse douce, je les essuie. Elles passent une nuit étendues sur le comptoir ou autre. Le lendemain je les place dans le tiroir du frigidaire. J'attends tout près d'une semaine sans rien mettre dessus, ensuite je mouille une serviette à l'eau froide, je l'essore à la main, je la mets dessus et de temps en temps je vérifie, quand la serviette n'est plus humide, je la mouille à nouveau et les carottes se conservent tout près de la nouvelle récolte.

Véronique





Arbre et fourmis

Je veux apporter soutien à celle qui se plaignait de l'invasion de fourmis dans sa maison. Peut-être mon expérience pourra-t-elle l'aider. Nous avons vécu le même cas. Après que mon mari eut vérifié toutes les canalisations sans changement, on a alors observé que les fourmis se faisaient un grand passage entre un arbre et la maison. Mon mari a alors décidé de sonder l'arbre, c'était plein de fourmis. Il a dû se résigner à l'abattre, c'était le coeur du nid des fourmis. La même chose se produit chez une voisine. Chez elle, ce sont les roches dites pourries que l'on place de plus en plus dans les aménagements paysagers qui sont sources du problème. Bonne chance aux chasseurs de fourmis.

Dame Marguerite

Beurre de pomme

C'est la vieille dame qui vous revient. J'avais autrefois une recette de beurre de pomme. J'aimerais qu'une de vos lectrices nous indique la quantité d'ingrédients. Je sais que ça prend des pommes, du sucre, du sirop d'érable et du lait condensé. S.v.p,, m'indiquer les proportions. Merci.

Vieille dame

Contre le côlon irritable

Je voudrais apporter de l'aide à ceux, nombreux, qui souffrent du côlon irritable. C'est une recette que j'ai trouvée il y a longtemps dans votre chronique. Je viens de rencontrer aussi un homme de mon âge mais qui en paraît dix ans plus jeune. Il m'a dit avoir déjà souffert d'estomac et du côlon irritable. Aujourd'hui, il est parfaitement guéri tout simplement en ajoutant beaucoup d'eau dans son régime. Tout simplement, ce monsieur prend six verres d'eau, à la file, le matin à jeun. Pour ma part, c'est ce que je fais depuis plusieurs années et je n'ai plus souffert d'irritation ou de constipation. Faire un exercice modéré, comme la marche, tous les jours aide aussi beaucoup.

Auguste

Se délivrer des fourmis

Il existe un moyen efficace pour se débarrasser des fourmis envahissantes. Il s'agit d'une poudre que l'on peut utiliser aux endroits de passage des fourmis. Il s'agit de la terre diatomée que l'on trouve dans les centres de jardinage. C'est efficace contre tous les insectes, dont les perce-oreilles.

Maskoutain

Sapin pour gorge

Je viens donner un remède pour la dame qui signait «Anxieuse» dans un courrier d'avril. Pour les secrétions de la gorge, je lui recommanderais la gomme de sapin pure. J'en achète une petite bouteille dans les boutiques d'aliments naturels. On en prend une ou deux gouttes. Moi, je les mets au fond de la gorge, le soir avant de me coucher et çâ me fait du bien.

L.M

Aidez-moi

Pour celle qui désire un patron pour une nappe rectangulaire, dans l'édition du 16 mars. Faites un petit carré de mailles chaînettes et triples de 4 pouces de côté. Vous reliez ensuite chacun des petits carrés ensemble par un fil caché cousu à la main. On peut aussi réaliser les carrés de deux ou trois couleurs.

Marie-Paule pour votre plaisir

Courir les funérailles

On a parlé dans cette page il y a quelques semaines de la coutume d'exposer les défunts et des visiteurs pas toujours corrects en ces endroits. Je pense que l'on doit signaler le départ d'un être vivant et un rituel est absolument nécessaire, surtout pour les endeuillés qui doivent sentir la chaleur des parents et amis. C'est une question d'éducation, il y a des personnes qui en profitent comme si elles étaient dans la grange chez elles, elles rient et crient fort. On ne peut pas les museler malgré tout. Tout comme il y a des courailleux et des courailleuses de cérémonies funèbres, parents ou pas, proches amis ou pas, ils sont de tous les buffets et tombent à bras raccourcis dans les salades et les sandwichs. On vante parfois la simplicité et la joie de vivre des nôtres, mais l'éducation véritable n'est pas chose commune. On doit commencer par enseigner aux petits comment se tenir à table et en compagnie, ça ne commence pas à 50 ans.

Une lectrice

Contre la rosacée

Pour répondre à une dame qui se plaignait de rosacée. Je comprends son désarroi car les antispasmodiques et antibiotiques n'ont rien fait pour moi non plus. Je vous recommande la crème Johanne Verdon, très riche en vitamines. Je l'ai essayée il y a plusieurs années et je suis satisfaite.

Éviter tout savon, les plus doux sont encore trop agressifs. Pour les aliments naturels, les feuilles de bleuet sont indiquées. La vitamine C avec bioflavonoïde en comprimés renforce les petits vaisseaux. Les oranges et les citrons sont excellents. Si tu as des petites veines rouges tu peux les faire traiter comme on traite maintenant les varices par des petites injections locales. Éviter les expositions au soleil et toujours porter un chapeau.

Irène

Recette de lait concentré

Est-ce qu'une lectrice pourrait nous dire comment fabriquer à la maison du lait concentré sucré qui remplacerait celui vendu en épicerie? Merci.

Fernande

Quand j'aime une fois

Quand j'aime une fois, j'aime pour toujours, chantait Richard Desjardins. Le public québécois est du même avis, puisque au nouveau Gala Artis, qui remplace le défunt MetroStar, on a encore une fois privilégié Guylaine Tremblay et Denis Bouchard, personnalités de l'année. L'autre Bleuet, Rémy Girard, a remporté le trophée de meilleur acteur dans une télésérie.

Ce gala, qui avait été précédé d'un défilé sur tapis rouge qui évoquait les gloires de Hollywood, a voulu ainsi couper le goût des fervents du hockey pour leurs malheureux Canadiens. Un numéro d'ouverture flamboyant dirigé par Garou a amené les idoles à se présenter sur scène, depuis Gildor Roy transformé en Hélène Bourgeois Leclerc, Guy A. Lepage qui n'a dit mot et Claude Poirier qui a évoqué les prostituées si chères de Paris.

L'événement du début fut le combat de danse entre François Morency, l'animateur du gala, et le swingant Normand Brathwaite. Pas que des stepettes.

Un temps fort quand Luc Picard a regretté voir disparaître *Vice caché*, à mon avis la meilleure série de l'an dernier. TVA supprimerait le roman à cause de son coût trop élevé. Picard a eu ce bon mot : «Je sacrifierai une partie de mon salaire quand Pierre-Karl Péladeau diminuera le sien.» Picard a d'ailleurs obtenu une récompense pour son talent dans *Vice caché*.

Les autres récipiendaires sont Sophie Thibault, comme animatrice de nouvelles, Claude Charron, comme animateur d'affaires publiques, il succède à Paul Arcand qui a longtemps conservé la couronne. Marc Labrèche a très justement été sacré meilleur artiste d'émissions d'humour avec ses extraordinaires trouvailles dans *Le Coeur a ses raisons*. Hélène Bourgeois Leclerc a reçu le prix de meilleur rôle féminin pour sa Dolorès des *Bougon*. Des moments d'émotion quand elle a évoqué la maladie de son compagnon, Richard Petit, qui a vaincu le cancer. Le grand prix hommage pour l'ensemble d'une carrière a été décerné à Michel Jasmin. Un autre qui a été durement frappé par la maladie, mais qui sait toujours se relever. Des témoignages sont venus des grands de ce monde d'artistes : Ginette Reno, Dominique Michel, René Angelil et surtout Céline Dion, elle-même de Las Vegas.

RADIO-TÉLÉ

Marie-Stéphane

Marie-Claude Savard, qui participe à *Salut Bonjour* avec ses commentaires sportifs, a devancé ses confrères pour la deuxième année consécutive en remportant le trophée de la meilleure commentatrice d'émissions sportives. Elle a avoué que c'était un encouragement qui donne assurance et confiance. «On les attend, les filles en sport.»

Je me faisais cette remarque en jetant un oeil de temps en temps au réseau des sports pour voir comment se défendaient nos hommes de Montréal devant les Ouragans de Raleigh en Caroline du Nord. Frustrant que ce jeu, pourtant violent, où se décarcassent des géants qui courent après une rondelle en risquant leur peau. Un monde d'hommes où les mises en échec et les bâtons remplacent les épées et les lances du vieux temps. Il a toujours été naturel pour les hommes de se battre, de se comparer au voisin de banc d'école ou au compagnon de travail. Pendant que les femelles protégeaient les petits, les mâles partaient en guerre. Ça n'a pas beaucoup changé, sauf par les moyens techniques.

Frustrant aussi de voir notre club de Montréal incapable de retenir des joueurs du cru, on se croirait en Europe de l'Est en voyant les Komisarek, Kovalev, Zednik, Plekanec, Perezhogin et Markov. Où sont donc les émules de Maurice Richard, de Jean Béliveau, de Guy Lafleur ? Il ne s'agit pas de renouer avec ceux qu'on appelait les Habitants revêtus de la sainte flanelle, mais les clubs américains savent où repêcher les Brind'amour, Roy et Théodore. Je n'en fais pas une question de race, mais une de famille. À moins que nos jeunes Québécois trouvent que c'est comme pour les études, on décroche parce que c'est trop dur.

Un sujet délicat dont on ne parle pas dans les grands journaux, mais cela me trotte en tête depuis longtemps. Je compare tous ces Slaves, par ailleurs excellents manieurs de bâton, aux mercenaires que les grandes nations payaient pour aller se faire tuer à la place des guerriers du cru qui préféraient boire leur bière et tirer sur leur pipe. Et faire des courses de chars le samedi soir.

DE LA TERRE À LA TABLE

La radio agricole

Invités:

Nathalie Tremblay - Desjardins Sécurité financière
L'assurance santé - Survivre financièrement à une maladie grave

Charles-Félix Ross- Dir.gén. Fédération des producteurs acéricoles - Mise en marché de la récolte 2006

Dario Iezzoni - OXFAM
directeur des ventes - produits équitables

Agriculture, Pêcheries et Alimentation Québec — Desjardins

Samedi 6

CFIN-FM 105,5 - 7 h 30	***Appalaches***
CFOR-FM 99,3 - 7 h 30	***Maniwaki***
CFIN-FM 100,5 - 7h30	***Montmagny***
KYQ-FM 95.7 - 7 h 15	***Plessisville***
CKYQ-FM 103,5 - 7 h 15	***Victoriaville***
CFIN-FM 103,9 - 7 h 30	***Québec-Sud***
CKMN-FM 96.5 - 7 h	***Rimouski***
CFLX-FM 95,6 - 7 h 45	***Sherbrooke***
CJSO-FM 101.7 - 7 h 15	***Sorel***
CFNJ-FM - 99,1 - 9h30	***Lanaudière***
CHOC-FM - 104,9 - 7h	***St-Jean***
et Dimanche 7 mai	
CKAJ-FM - 92,5 - 6H45	***Jonquière***
CFID-FM - 103,7 - 7h30	***Acton Vale***
CJAN-FM - 99,3 - 7h15	***Asbestos***
CIDO-FM - 100,5 - 12h	***Senneterre***

LA SEMAINE VERTE

LA SEMAINE VERTE
LE DIMANCHE 7 MAI 2006 À 12 H 30

L'AQUAPONIE – À Sainte-Agathe-des-Monts, dans les Laurentides, existe une pisciculture très particulière. Marc Laberge y produit en effet des laitues Boston, en culture hydroponique, en utilisant l'eau même dans laquelle il élève ses truites arc-en-ciel. L'eau, qui circule en boucle fermée, est chargée des nutriments nécessaires à la croissance des laitues. L'aquaponie, une méthode révolutionnaire ? Non pas... plutôt une technique plusieurs fois centenaire, adaptée aux impératifs du Québec. La journaliste Rachel Brillant et le réalisateur Bernard Laroche nous emmènent voir sur place comment elle se pratique...

Aussi à l'émission :

Le compostage des carcasses : Alors que les éleveurs vendaient autrefois les carcasses de leurs bêtes mortes aux équarrisseurs pour en faire de la farine, ils doivent maintenant payer pour s'en libérer, depuis la crise de la vache folle. Une alternative, via un projet pilote du ministère de l'Agriculture : en faire du compost...

Le chantier Chibougamau : La surtaxe américaine sur le bois de construction a coûté des milliers d'emplois au Royaume-Uni et au Québec mais certaines entreprises, cependant, ont appris à transformer leur bois en produits finis qui, eux, s'exportent très bien. C'est le cas d'une entreprise de Chibougamau.

Le caribou des bois : Le caribou des bois est une espèce en péril dans pratiquement tous les coins où il se trouve au Canada. Dans la région de Wabasca, en Alberta, il est particulièrement menacé par les loups qui envahissent de plus en plus ses tourbières, en raison de l'activité humaine...

(*La Semaine verte* est présentée en rediffusion sur RDI le samedi suivant à 18 h .

Animation : Errol Duchaine
Réalisateur-coordonnateur : Denis Roberge
Rédacteur en chef :Pierre Sormany
Site web *la semaine verte* :www.radiocanada.ca/semaineverte/

MOTS CROISÉS – MAURICE SAINDON

HORIZONTALEMENT

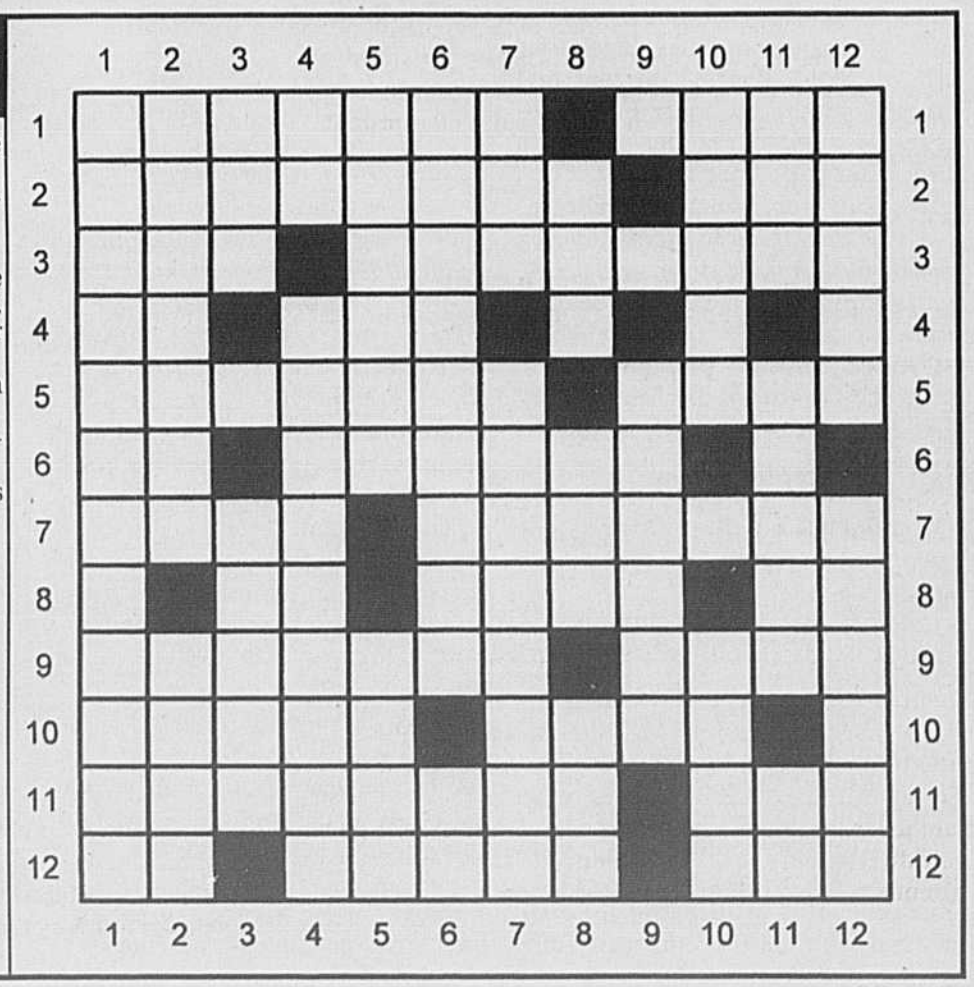
1 - Plante à rameaux en forme de raquette. - Entrave aux paturons d'un cheval.
2 - Terrain planté de rosiers. - Tête d'une tige de graminée.
3 - Désavoué. - Télamons.
4 - Terminaison des verbes du 2e groupe. - Apparence de qqn.
5 - Partie du boeuf et du veau. - Met bas.
6 - Hectare. - Terre à seigle.
7 - Liqueur parfumée à l'anis. - Alcaloïde.
8 - Erbium. - Terre grasse. - Technétium.
9 - Classe de protozoaires. - Plante cultivée comme potagère.
10 - Cargo. - Capitale de l'archipel des Ryukyu.
11 - Couvrir d'émeri. - Pas ailleurs.
12 - Tellement. - Corps céleste. - Époque.

VERTICALEMENT –

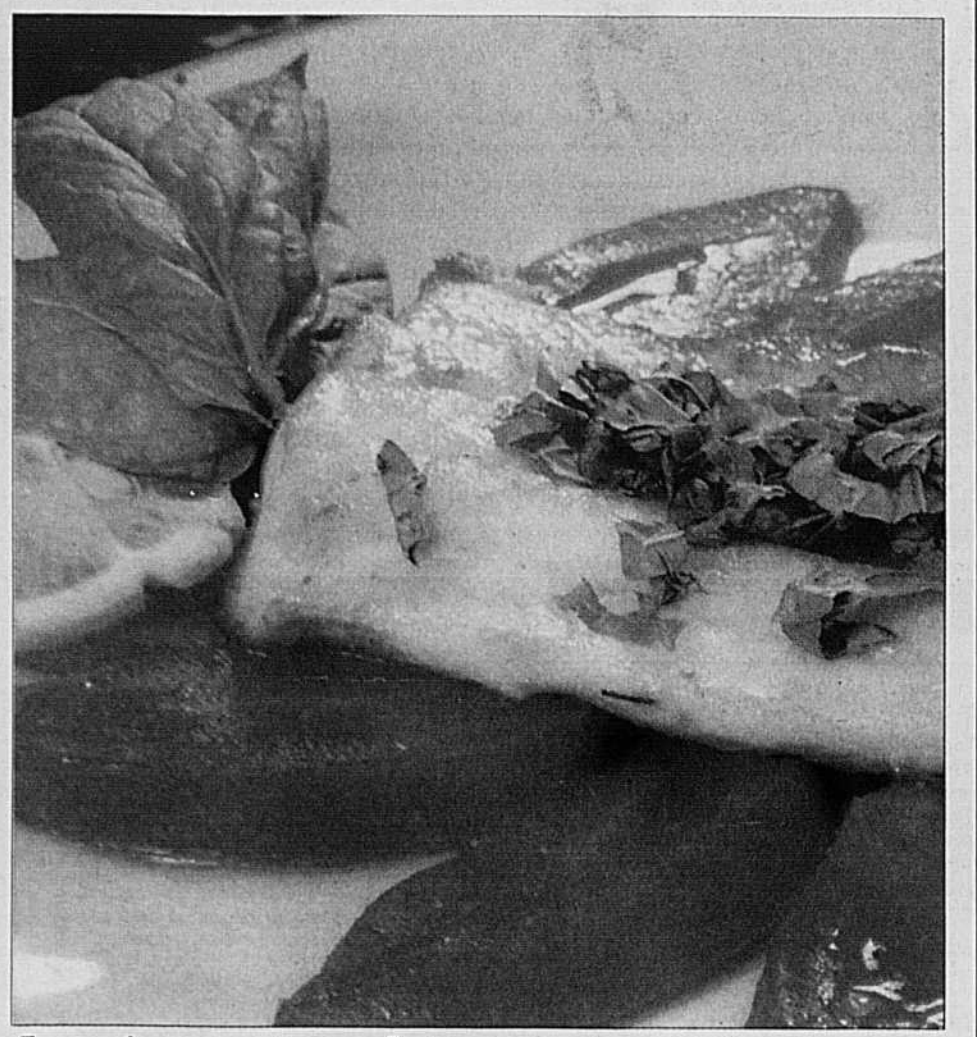
1 - Dames-d'onze-heures.
2 - Plante formant à sa base un cylindre blanc. - Caresse.
3 - Utilisé. - Protéine du maïs.
4 - Néon. - Ingérera (un médicament).
5 - Tirer le lait. - De la même famille que le crocus.
6 - Se dit d'une maladie qui est provoquée par un médicament. - Saint.
7 - Liliacée à odeur forte. - Nasiller.
8 - Suc de certains fruits. - Forme ancienne de loup. - Mesure agraire.
9 - En Bretagne, on s'en sert pour amender le sol.
10 - Plante de la même famille que la betterave. - Clôture d'arbustes.
11 - Trou mural. - Lentement. - Chrome.
12 - Trame. - Lieu destiné à loger les chevaux.

Solution de la semaine dernière

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
1	M	A	R	S	A	U	L	T	■	O	N	■	1
2	O	P	H	R	Y	S	■	R	U	R	A	L	2
3	T	H	E	■	R	U	T	A	B	A	G	A	3
4	O	Y	A	T	■	R	A	N	A	L	E	■	4
5	C	L	■	E	T	E	■	S	C	I	O	N	5
6	U	L	T	R	A	■	P	H	■	T	I	■	6
7	L	E	U	R	■	F	O	U	G	E	R	E	7
8	T	■	D	E	G	E	R	M	A	■	E	T	8
9	U	N	I	R	■	V	E	A	U	X	■	R	9
10	R	U	E	■	G	E	■	N	D	■	P	I	10
11	E	A	U	Z	E	■	O	C	E	L	L	E	11
12	S	I	■	R	O	N	C	E	■	A	I	R	12
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	



Bon, le poisson



Le poisson est un plat encore trop méconnu; pourtant, il offre bon goût, légèreté calorique et plusieurs facilités d'apprêt.

Filets de doré à la tomate

4 portions

450 g (1 lb) filets de doré, surgelés
sel et poivre
45 ml (3 c. à s.) échalotes, hachées
2 tomates, en quartiers
2 ml (1/2 c. à t.) sucre
60 ml (1/4 tasse) beurre, fondu
1 citron, en rondelles
1 ml (1/4 c. à t.) basilic
30 ml (2 c. à s.) persil, haché

Préchauffez le four à 230 °C (450 °F).

Retirez la peau et faites dégeler les filets de doré. Beurrez un plat peu profond allant au four; étalez les échalotes; recouvrez des filets de doré; salez et poivrez; réservez.

Dans un bol, mélangez délicatement les tomates et le sucre; déposez autour des filets de doré; arrosez de beurre fondu; faites cuire au four 10 minutes.

Dressez dans un plat de service; décorez de rondelles de citron; parsemez de basilic et de persil; servez.

Flétan gratiné

La préparation qui suit convient également au turbot.

4 portions

900 g (2 lb) flétan, en morceaux
250 ml (1 tasse) bouillon de poulet
30 ml (2 c. à s.) persil
5 ml (1 c. à t.) estragon
125 ml (1/2 tasse) cheddar, râpé
1 blanc d'œuf, en neige

Préchauffez le four à 205 °C (400 °F).

Dans un plat allant au four, déposez le flétan en morceaux; ajoutez le bouillon de poulet, le persil et l'estragon; faites cuire au four 10 minutes; retirez du four; enlevez le surplus de liquide; réservez.

Allumez le four à gril (broil).

Dans un bol, ajoutez le fromage au blanc d'œuf; étalez sur les morceaux de flétan; faites gratiner.

Filets d'aiglefin, sauce aux crevettes

4 portions

30 ml (2 c. à s.) beurre
30 ml (2 c. à s.) farine
250 ml (1 tasse) lait
2 ml (1/2 c. à t.) sel
1 ml (1/4 c. à t.) poivre
15 ml (1 c. à s.) jus de citron
170 ml (6 oz) crevettes, en conserve, égouttées
450 g (1 lb) filets d'aiglefin
180 ml (3/4 tasse) mozzarella, râpé
paprika et persil

Dans une tasse à mesurer, mélangez le beurre, la farine, le lait, le sel et le poivre. Placez au four à micro-ondes à élevé, 3 à 4 minutes; remuez toutes les minutes. Ajoutez le jus de citron et les crevettes.

Dans un plat rectangulaire de 15 cm x 20 cm (6 po x 8 po) déposez les filets d'aiglefin, couvrez d'un papier essuie-tout; poursuivez la cuisson au four à micro-ondes à élevé, 3 minutes.

Versez la sauce aux crevettes sur les filets d'aiglefin; parsemez de mozzarella; saupoudrez de paprika; garnissez de persil; poursuivez la cuisson 3 à 4 minutes.

Source : Qu'est-ce qu'on mange? *des Cercles de fermières du Québec*

TERRE NATURE

THÉRÈSE ROMER

Capter la nature chez soi

La belle Uvulaire des bois

Pour se ressourcer, nous le savons, rien de mieux que de s'échapper dans le bois. Y admirer la merveille des habitats naturels où l'on trouve nos plus belles fleurs sauvages.

Mais parfois, on aimerait aussi entourer nos demeures de quelques-unes de nos trouvailles. Comment faire pour capter, ou rapprocher de notre chez-nous, telle ou telle espèce qui se débrouille seule parmi les herbes en n'exigeant aucun soin humain ?

Évidemment, la nature sait bien faire les choses. Mais quand nous nous mêlons d'aménager un jardin «naturel», nos attentes changent. Nous cherchons des floraisons parfaites, plus longues qu'à la normale. Assurons-nous donc au départ de bien connaître les habitudes des plantes que nous entendons introduire dans notre entourage.

Par exemple au printemps, à l'ombre de feuillus, on songerait volontiers aux sanguinaires, aux violettes, aux fougères, aux sceaux de Salomon. ATTENTION cependant ! Il ne faut JAMAIS les arracher en leur habitat naturel pour les transplanter chez nous. La richesse des habitats est un atout précieux qu'il faut protéger avant tout. Oui, d'accord, on peut s'en inspirer. Mais comment procéder alors ?

Eh bien il existe au Québec une pépinière spécialisée dans la production, en serre, de nos plus belles fleurs indigènes, dans le respect de l'environnement. C'est là que nous pourrons nous procurer ce que nous désirons. C'est là que nous pourrons rêver – et apprendre - en consultant l'excellent site *www.horticulture-indigo.com*

Cette entreprise unique en son genre fournit des plants en gros à de nombreux centres-jardins, où il nous sera facile de nous approvisionner. Évidemment, on n'y trouvera jamais un choix aussi grand qu'à la source:

Horticulture Indigo, Plantes indigènes et sauvages du Québec,
80, route 116, Ulverton, Qc J0B 2B0
Tél. 819 826-3314

Voici quelques suggestions de plantes faciles qu'Indigo a récemment mises en vedette dans son intéressant bulletin électronique auquel on peut s'abonner sans frais. L'anémone du Canada, blanche et florifère, pour les terrains frais. La petite ancolie du Canada, rouge et jaune, pour des sols caillouteux. La grimpante clématite de Virginie, aux petites étoiles blanches qui parfumeront une charmille. L'épilobe dont les épis roses égaieront la fin d'été. Le fraisier sauvage pour enchanter les enfants, avec la prunelle ou le gléchome pour coloniser une triste pelouse. La rudbeckie hérissée qui tolère les sols secs et sablonneux. Les verges d'or et les asters d'automne pour rendre jaloux nos cousins de France. Et la vagabonde violette qui choisira elle-même, à la longue, les endroits où il lui plaira de se ressemer. Ces noms, ces plantes ne vous disent pas grand-chose? Le site Web vous éclairera.

Oui, certes, toutes les fleurs sauvages ne seront pas aussi faciles que celles-là. Mais pour commencer, essayez ces robustes espèces indigènes qui n'exigeront aucun soin au delà des premières semaines après la plantation en petits pots biodégradables. Au tout début, évidemment, il faut veiller à arroser les plantules et empêcher une concurrence trop vive. Par la suite, il ne faudra ni protection hivernale, ni taille, ni fertilisation. Résistantes aux insectes et aux maladies, ces fleurs se perpétuent efficacement. Vous aurez ainsi un charmant coin de nature à quelques pas de chez vous

ANNONCES CLASSÉES

ANNONCES CLASSÉES (450) 679-7809

1 À 4 INSERTIONS OU INSERTIONS NON-CONSÉCUTIVES

- Prix minimum (20 mots et moins) : 15,00$ la parution
- Annonce sans cadre : 0,75$ le mot.
- Titre en capitales et caractère gras: supplément de 6,40$ plus 0,75$ le mot, la parution.
- Annonces encadrées et encans : 4,90$ la ligne agate (14 lignes=1 pouce: 2,5 cm).
- Supplément pour annonce avec numéro de case réservée : 11,25$ la parution

5 INSERTIONS CONSÉCUTIVES ET PLUS, D'UN MÊME TEXTE

RABAIS DE 20%

- Prix minimum (20 mots et moins): 12,00$ la parution.
- Annonce sans cadre: 0,60$ le mot.
- Titre en capitales et caractère gras: supplément de 5,12$ plus 0,60$ le mot, la parution.
- Annonces encadrées et encans: 3,92$ la ligne agate (14 lignes = 1 pouce: 2,5 cm).
- Supplément pour annonce avec numéro de case réservée: 9,00$ la parution

DANS TOUS LES CANTONS (450) 679-7809

Membres de l'UPA – numéro de producteur requis (7 chiffres)
- Prix minimum (20 mots et moins) : 6,00$ la parution
- Titre en capitales et caractère gras : supplément de 6,40$ plus 0,30$ le mot, la parution.

Non-membres de l'UPA – une annonce dans les rubriques classées est obligatoire
- Prix minimum (20 mots et moins) : 8,40$ la parution
- Titre en capitales et caractère gras : supplément de 6,40$ plus 0,42$ le mot, la parution

Courrier électronique:
sdeveault@laterre.ca marlerandoll@laterre.ca

CLASSÉES COMMERCIALES (450) 679-8483
(annonces comprenant logo, cadre, photo)

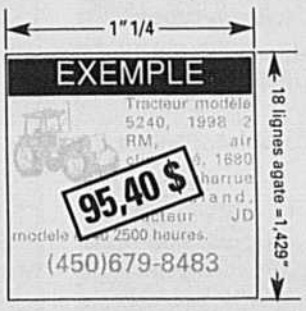
Réal Loiseau (poste 7276)
Christian Guinard (poste 7271)
Sylvain Joubert (poste 7272)
Sylvain Lalonde (poste7576)

1 À 4 INSERTIONS OU INSERTIONS NON-CONSÉCUTIVES

5,30$ la ligne agate

5 INSERTIONS CONSÉCUTIVES ET PLUS, D'UN MÊME TEXTE

RABAIS DE 20%



INSTRUCTIONS & MODALITÉS DE PAIEMENT

Le paiement et les textes doivent parvenir aux bureaux de la TCN le **jeudi avant 12 h (midi)** précédant la date de publication. Adressez toute demande de renseignements comme suit:

LES ANNONCES CLASSÉES
LA TERRE DE CHEZ NOUS
Maison de l'UPA
555, boul. Roland-Therrien, Longueuil (Québec) J4H 3Y9
Téléc. : (450) 670-4788

Indiquer CLAIREMENT vos instructions: nom, adresse, no de téléphone, code régional, nombre d'insertions, etc. (lettres moulées)

VISA MasterCard ACCEPTÉES

PRENEZ NOTE QU'UNE TAXE DE 7 % (TPS) et une autre de 7,5 % (TVQ) sont applicables à tous les prix ci-dessus mentionnés.

A LOUER DIVERS

À LAVAL: tracteur J.D. #6120, (2003), 65 forces, "loader", 4x4, cabine de luxe, air climatisé. Disponible d'avril à octobre. (514)606-3809.

À LOUER J.D.: (1) #6415, (2005); (1) #6110, (1) #6200, (1) #5520, mi-avril, mi-octobre, prix sur demande. Rive-Sud, cellulaire: (514)444-7367.

À LOUER: TRACTEURS: (5) John Deere série 6000 et 7000, (2) New Holland T.V. 140. Pour information, contactez Denis: (450)652-6416.

À LOUER: TRACTEURS Kubota, 40 à 120 forces, avec ou sans chargeur, pour période de avril à novembre. Martin: (514)444-8001.

DIMINUER vos dépenses. Louer un tracteur avec garantie, 4x4, N.H. TS100, (90 h.p.) TS100A ,(100 h.p.), possibilité 2 à 4 sorties d'huile, 40 km/h, inverseur au volant, chargeur ALO, creeper, roues doubles, transport, avril à novembre. Daniel: 1-866-926-1610.

ÉTABLE à louer 150'x40', récente, chevaux ou entrepôt, possibilité de logement. Mirabel près de l'autoroute 15. (450)436-0660.

ÉTABLE ou écurie à louer, région Mirabel. Martin: (450)258-4685.

LOCATION de tracteurs agricoles J.D. #7710, #6410, #7920, FENDT #712, années 2002 à 2005, négociable. Téléphone: (819)539-4317.

LOCATION DE TRACTEUR TRACTEUR N.H. (2002) TM115, 120 forces PTO avec loader. Éric: **(514)894-7315, (450)649-5083.**

TRACTEUR JOHN DEERE #6320, plus loader 90 h.p., disponible 1er mai au 15 octobre ou transfert de bail. (418)453-2701.

TRACTEURS avec loader: J.D. #6420 IVT, pneus 12"x46"; J.D. #7510; À VENDRE: PLANTEUR Mechanical 4 rangs à fourchettes; ROUES doubles choix de grandeurs. Francis: (514)916-9234.

TRACTEURS de série #6210 et #6410, jusqu'au 15 octobre (négociable). Téléphone: (514)710-0774.

TRACTEURS J.D. (2004-2005), #6120, #6320, #6420 avec suspension. Location au mois ou à la saison. Pour information, Jean-Luc Sigouin: (514)820-3986.

TRACTEURS J.D., (2006): siège et cabine de luxe, 4RM, transmission IVT. (1) modèle #6420; (2) modèle #7220; (1) modèle #7420 avec pelle. Sébastien, téléphone (819)357-0253 ou (819)758-3887.

TRACTEURS: N.H. #9680, 4 roues; MXM 140, 4 roues; J.D. #4430, 2 roues; Valtra Valmet #8000, 4 roues; MOISSONNEUSE J.D. #9600; SEMOIR White #8700, 12 rangs, réserve engrais, moniteur; PULVÉRISATEUR Cebeco Holland 2,800 litres; NIVELEUSE La Sole 40'; VOITURES à grains; VIS à grains, soya et engrais, autres équipements agricoles. (450)252-9297.

TRACTEURS pour l'été du 15 avril au 15 octobre, N.H. (2005) TS100A + et DeLuxe, 4x4, moteur 100 h.p., 80 h.p. pour P.T.O., cabine, a/c, 5,000$ pour 400 heures. Région de l'Outaouais, Denis: (613)837-4556.

TRACTEUR TS115 N.H. (2005), mois, été. Pierre: (418)262-1439.

ANIMAUX DEMANDES

ACHÈTERAIS: besoin de gros taureaux de boucherie, Limousin, Blanc Bleu Belge ou Charolais, fine ossature, bien musclé, prix payé de 0,90$ à 1,30$ la livre. Morts carcasse au crochet. Soir: (418)449-3194.

ACHÈTERAIS TROUPEAU complet de vaches laitières. Pour informations, téléphone: (802)849-6266, (450)357-5217.

ANIMAUX DEMANDES

PRODUCTEUR D'ŒUFS

Achèterait vos vieilles poules lourdes ou légères.

Cell. : (514) 953-3873

ANIMAUX A VENDRE

10 CHEVAUX dont 3 Belges de 3 ans, 4 ans et 11 ans, pur sang. Région Bois-Francs. (418)458-2224.

11 VACHES à boeuf Hereford Simmental vêlant en mai et juin. (418)386-0192, (418)386-7911.

125 BREBIS croisées. St-Alexandre-de-Kamouraska. Demandez Éric, le soir. Téléphone: (418)495-2687.

12 HAFLINGER: jument, 14 mains, gestante, domptée selle et voiture, poulains, pouliches; GELDING 5 ans, parade ou travaux forestiers; JUMENTS 3 pour 1. (450)588-6478. www.ecuriemh.com

15 JEUNES VACHES croisées Charolais avec veau. Appelez à l'heure des repas: (418)453-2530.

15 TAUREAUX LIMOUSIN: 1,5 an, quelques-uns 14 mois, "polled", double "polled", pur sang, "full blood" avec papiers de génétique supérieure; TAURES prêtes à saillir; TAURES gestantes prêtes au vêlage. (450)799-4073.

16 VACHES Angus Rouge pur sang; 30 TAURES pur sang Angus Rouge. (418)853-3130.

17 BELLES TAURES Holstein dues pour août, septembre. Téléphone: (450)346-6286.

17 VACHES Hereford, 7 veaux, 1 taureau avec papiers bleus. Téléphone: (450)826-3013.

1 JUMENT Percheron 4 ans, 2 juments Belge 3 ans, domptées à l'attelage, très douces, 1,500$ chacune. Après 18h: (819)336-3058.

20 CHÈVRES laitières, prix à discuter. Téléphone: (418)882-2212, cell.: (418)558-1372.

20 VACHES à boeuf Angus et Limousin avec veaux ou vêlant sous peu, très belles bêtes. Téléphone: (819)470-9148.

2 HONGRES Percherons 17,2 mains, 2,000 livres, 10 et 12 ans, très bien domptés simple, double. Attelage de travail. (450)460-3885.

2 JUMENTS Belges, 7 ans; 1 MOTEUR de 3 h.p. Tél.: (418)335-7917.

30 RUCHES avec abeilles prêtes à mettre aux champs, 225$ chacune non négociable, achat minimum de 10. Après 17h: (450)774-2545.

Réfrigération Picard & équipement

Spécialiste en réfrigération, ventilation et équipements alimentaires

Vous avez un projet de BOUCHERIE Nous pouvons vous aider!

Le spécialiste des équipements de boucherie au Québec depuis 40 ans

Équipements neufs ou usagés, chambre froide, comptoir réfrigéré, projet clé en main et financement sur place.

Venez visiter notre boucherie modèle.

Contactez M. Aldé Massicotte, directeur
1-800-363-9517
E-mail: amassicotte@fpicard.com

ANIMAUX A VENDRE

2 TAUREAUX Simmental, un Rouge fils de Bold Cat, 3,5 ans, indice gain 121, l'autre meilleur Simmental d'Asbestost 2005, fils de Great Guns Moses, indice gain 116. Jean-Marc: (819)298-4034.

30 VACHES Charolais vêlant en mai; 7 TAURES non gestantes; BOEUF Charolais, 1,200$; VACHES et taures, 1,400$ avec veaux. Non négociable. Tél.: (819)455-1032, (819)923-4069.

30 VACHES Holstein à choisir sur 38 quantités de fraîches ou dues sous peu et 9 belles taures saillies. Ceci est un troupeau d'élevage depuis 25 ans provenant et saillies par IA. CSS 102 - 3,99%g - 3,27%p. Information: (450)266-0670, (450)521-4480.

40 TAUREAUX: 1 à 4 ans, plusieurs 2 ans, CH-SM-LM et Angus, indice allant jusqu'à 125 indices, plusieurs sans cornes. Prêts pour le service, livrés à domicile; CHIOTS Border Collie Téléphone: (418)877-8232, cell.: (418)569-9451.

60 TÊTES: VACHES de boucherie comprenant un taureau pur sang avec papier bleu. Téléphone: (418)475-6289, (418)386-7762.

70 VACHES et TAURES gestantes ou avec veau, vêlant majoritairement mai, juin, juillet, testées par le vétérinaire. Abitibi: (819)782-9051.

AGNELLES Arcott Outaouais, p.s.e., aussi mâles Île-de-France. Soir après 19h00. (418)246-3613.

ANGUS

TAUREAUX Angus noirs, 15 taureaux de 2 ans et 30 de 1 an, papier or, supervisé. Jocelyn Autotte: (819)397-2972.

ASSOCIATION ANGUS DU QUÉBEC. Trudy Beaton, 3 North Hill Rd, Gould, Qc, J0B 2Z0. Téléphone: (819)877-5461, fax: (819)877-3845. www.quebecangus.com

ASSOCIATION DES ÉLEVEURS LIMOUSIN DU QUÉBEC, Claude Lavallée. Téléphone: (450)464-6493 claudelavallee@sympatico.ca www.limousinduquebec.com

Association Hereford du Québec
Information: Julien Lessard président: (819)826-5271. André Beaumont vice-président: (418)875-2343. Madame Lori Power, secrétaire: (450)263-6853.

ASSOCIATION JERSEY QUÉBEC
Siège social: (450) 774-2775. Propagandiste: Marie-Claire Girod, tél. (450) 774-1141.

ASSOCIATION SALERS du Québec. Info: Carol Arbery, 45 Des Bouleaux, Richmond, J0B 2H0. Tél./fax: (819) 826-5064

ASS. SIMMENTAL DU QUÉBEC
5385 rue Montreuil,
Trois-Rivières, QC G8Y 3X5.
Information: Martin Dumais.
Tél.: (418)492-6490.
www.simmentalquebec.ca

ANIMAUX A VENDRE

À VENDRE : Poney 42", très gentil, dompté selle, étalon, très beau, 550$. Téléphone: (514)953-3873.

BÉLIERS Romanov, nés triple, indice supérieur, bonne conformation, troupeau fermé, statut argent Maedi-Visna. Bergerie de l'Estrie: (819)849-3221.

BISONS BIOLOGIQUES certifiés, jeunes et adultes. Motif: réduction du troupeau; BATTEUSE traînée Inter 80; SARRASIN BIO, engrais vert. (418)268-5588.

BORDER-COLLIE: chiots très bonne lignée, descendance champions d'Écosse, élevés sur la ferme, bonnes dispositions, enregistrés, vaccinés, prix raisonnable. Information: (819)858-2349.

BREBIS (120), croisées , F1, 3 ans et demi, environ 45 agnelages à venir. Téléphone, jour: (819)697-6400, soir: (819)228-3430.

CHAROLAIS

1 TAUREAU adulte et 17 taureaux avec attestation pour ASRA (plusieurs polled) dont 2 taureaux 3/4 Français. Ferme Dubuc & Frères: (819)225-4298.

CHAROLAIS

2 TAUREAUX adultes 2, 3 ans; TAUREAUX 15 mois. Tous avec papier or. Roxton Pond.
FERME M.C.B. CHAROLAIS: (450)372-8887.

CHEVAL Belge 9 ans, pur sang, environ 1,700 livres. (418)459-6986.

CHEVAUX: 5 Paint dont 2 noir et blanc et 7 Quarter Horse, à partir de 1,500$. Téléphone: (819)845-1115, (514)916-6417.

CHEVAUX: CANADIEN 7 ans, noir, gelding 15,2 mains; ÉTALON Paint Overo, 5 ans, 15,1 mains. Tous domptés selle, voiture. Téléphone: (450)756-2837.

CHEVAUX CANADIENS P.S.E.

GROS gelding 18 mois, baie, tranquille; GELDING 6 mois, noir, belle conformation; PETITE jument noire, 4 ans, gestante 2006, base à l'attelage; POULICHE baie, 8 mois, fille de Temis Vagabon Rubi. Lyne: (450)666-1889, (514)713-1889.

CHEVAUX Canadiens, p.s.e.: jument #11196, gestante, 4 ans, noire, 15,2 mains, cheval #11148, 2 ans, noir, identique à la jument; TRAILER à chevaux fifth wheel CornPro (1993), 12' + deck; ATTELAGE double; 2 SELLES; SELKY tandem simple ou double, Le tout: 12,500$ négociable. (819)560-1969.

CHEVAUX Haflinger; 2 POULICHES, une de 1 an, une de 2 ans. Téléphone: (418)248-3421

CHEVAUX Haflinger: ÉTALON 7 ans, 57", 2,900$; POULICHE 3 ans, 2,000$; POULAIN 2 ans, castré, 1,500$. Téléphone: (450)756-2021, (450)752-3586.

CHÈVRES 105 laitières; 31 CHEVRETTES; 3 BOUCS, (Saanen, Alpine et Lamancha); équipement de traite avec ou sans contrat. (450)546-5678.

fertilec

Gestion écologique de la végétation

- **Gamme complète dans les engrais granulaires ou liquides :** minéraux – biologique OMRI approuvé.
- **Gamme complète dans les semences :** revégétation – couvre sols – gazon – fleurs sauvages, etc.
- **Gamme complète de produits contre l'érosion :** instruments de mesure, de précision, etc.

Contacter Pierre Fournier, agronome-conseil Tél. : 1-888-831-1085
1260, chemin Filteau Fax : 1-888-836-1915
Saint-Nicolas, Québec G7A 2M1 Courriel : gosselin@fertilec.com

ANIMAUX A VENDRE

CHIENS RACE LECOURS

intelligents, travaillants, gardiens, vermifugés, vaccinés. CHIOTS, adultes prêts à travailler. PRIX SPÉCIAUX, pour vente rapide.
www.chienslecours.ca
www.voici.ca/chienslecours
(450)430-4424.

CHIOTS Border Collie, noir et blanc, rouge et blanc, enregistrés, C.B.C.A., vaccinés, vermifugés, tatoués, prêts 20 mai. Pour travail à la ferme ou de compagnie.
(450)764-3296.
www3.sympatico.ca/marycouz

ÉTALON Morgan enregistré, Westbury-MGN-Doc, pour saillies; 12 POULAINS, pouliches croisés Morgan; PAINT sorel, overo, enregistré, 2 ans; QUARTER HORSE enregistré palomino, 1 an; JUMENTS Canadiennes/ Morgan, poulinent fin mai; JUMENTS Belges; JUMENT Canadienne/ Standardbred. Très bon prix. (418)342-1303.

FERME JF DESCHAMPS

Veaux de grains sevrés, de très bonne qualité, vaccinés + service de transport. Tél.: (450)531-1796, (450)539-5980.

HOLSTEIN: 87 taures élevées en stabulation libre sur lattes, âgées de 2 à 28 mois dont 20 saillies. Téléphone: (418)387-2083.

HOLSTEIN enregistrées, taures et vaches fraîches au choix, bas comptage leucocytaire, bons membres, moyenne 9,500 kg officiel 3,95 3,35. (819)285-2322.

HOLSTEIN

Taures et vaches fraîches vêlées ou vêlant sous peu. ACHAT - VENTE.
Tél.: (418) 833-6563.

HOLSTEIN taures ou vaches fraîches vêlées ou vêlant sous peu, livraison disponible; CHERCHONS génisses 4 à 16 mois. Téléphone: (450)533-5680, (450)566-9664.

JERSEY

Jersey de bonne qualité: jeunes vaches fraîches, taures vêlant bientôt et embryons.
(819) 849-3196, (819) 820-4029.
www.jerseycanada.com/lencrest

JEUNE TROUPEAU de 21 vaches hybrides, membre FILIÈRE VSC, taureau Parthenais + 10 vaches Hereford, Simmental. Téléphone: (418)397-5484, Jacques Doyon.

LAMAS

À VENDRE mâles et femelles, bébés de l'année ou adultes. Téléphone: (819)397-2972.

"LA VIANDE DE MOUTONS", pas de tonte requise! Visitez nous au:
www.katahdinsheep.com

LES FERMES FORCIER QUARTER HORSE

Nous vendrons des poulains d'un an pur sang enregistrés Quarter Horse à l'encan de chevaux Drummondville 20 mai. Lignée Easy Jet: étalon 5 fois champion américain de vitesse.
Diane et Luc A. Forcier:
(450)789-2166.

M&M SIMMENTALS: 3 taureaux Fleckvieh de 2 ans, papier or, supervisés, parmis les meilleurs dans les ABC. Marcus Volk: (450)246-3455.

PERCHERON pur sang: POULAINS 1 an et 2 ans; VOITURE de show sur roues de bois; CART de show sur roues de bois. (819)570-2333, (819)835-9247.

PETIT troupeau: 17 vaches, plusieurs Charolais, autres croisées vêlées ou vêlant sous peu, avec taureau Charolais enregistré, prix raisonnable, région de Québec. Tél.: (418)828-2486.

PORCELETS: surplus de 100 par mois, bon statut, 15 à 25 kilos, bon prix. Possibilité de transport. (418)728-4320, (418)728-2919.

ANIMAUX A VENDRE

SALERS

TAUREAUX à louer ou à vendre, avec ou sans papier de génétique supérieure. Après 19h00: (819)389-2129.

SALERS

TAUREAUX Salers prêts pour le service, pur sang enregistrés, avec papier de génétique supérieure. Belle Ranch. (450)836-3839.

SANGLIERS: femelles gestantes; 3 PAONS Indien, bleus, mâles; BOUC Barbados. Tél.: (450)532-3234, (514)710-3555.

SIMMENTAL: 4 très beaux taureaux, 1 an, rouge et polled, avec papiers or supervisés; ANGUS ROUGE: 1 taureau, 1 an, avec papier or. Téléphone: (450)539-1289 ou (450)521-2148.

TAUREAU Limousin sans papier, 3 ans, idéal comme 2e taureau, prix: 1,200$. Téléphone: (418)876-2334.

TAUREAU pur sang Holstein, mère Excellente 5 étoiles. Téléphone: (819)395-4424, (819)395-2625, fax (819)395-4735.

TAUREAUX Charolais, Simmental, 1 an et plus, attachés, doux, musclés, facilité de vêlage, éprouvés, aussi femelles reproductrices. LÉO RABY: (819)985-2407.

TAUREAUX Limousin (4) de 15 mois, polled, avec papier or, et 6 VACHES croisées, vêlage en mai et juin. Téléphone: (418)599-2371.

TAURES ET VACHES Holstein pur sang avec papier, gestantes et fraîches vêlées. Tél.: (450)839-6811.

TAURES Holstein fraîches vêlées; TAUREAU 2 ans Holstein. Téléphone: (819)658-9021.

TROUPEAU de 100 vaches à boeuf, 75 Angus, 25 Charolais, vêlées à 70%. Après 20h. (418)426-2678.

TROUPEAU de chèvres, 120 en lactation + relève, avec contrat laitier avec ou sans la ferme. Téléphone: (418)809-9040.

TROUPEAU de vaches à boeuf, 6 avec veau, 4 gestantes, 3 taures, Hereford, Limousin. (819)336-4985, demandez Sylvain.

TROUPEAU de vaches de boucherie avec veau et boeuf Simmental Fleckvieh pur sang. Pour Information: (450)357-0720, (450)357-4891.

TROUPEAU Holstein 60 animaux "nipés". (418)828-2872.

TROUPEAU Limousin, comprenant 34 vaches avec relève, veaux avec taureau double polled. Pour information: (819)287-5983.

TRUIES en gestation de toute parité. Téléphone: (819)296-3247.

VACHES avec veau Charolais, Simmental. (418)284-9224.

ANTIQUITÉ

ATTENTION COLLECTIONNEUR, machinerie agricole, antique, fonctionnelle, et très propre. Téléphone: (418)829-2855.

VIEUX MOULIN à battre, à chevaux, en pièces, complet + crible à grains. Téléphone: (450)549-2062, pagette: (450)223-6534 ou laisser message.

A VENDRE DIVERS

10 VENTILATEURS neufs 24" pour ferme ou garage, marque Multi-Fan. (450)548-2415.

20 ANCIENS centrifuges (écrémeuses à lait) électriques, bols en stainless, DeLaval ou Viking. Téléphone: (418)789-2153.

300 RUCHES complètes 10 morceaux plus cadres, sans abeille, 40$; REMORQUE plate-forme 8'x12', 14,000 livres, roues 16", freins électriques. (819)826-5726.

A VENDRE DIVERS

400 LATTES de ciment 2'x9'x6" d'épaisseur pour veaux de grains; 2 SILOS CONIQUES Chrome 15 et 55 tonnes, 4 ans d'usage. Téléphone: (450)797-3839, cell.: (450)261-7362.

À BAS PRIX! Matériaux imparfaits... prix parfaits! Bois d'épinette 2"x3"x8' 1,19$, 2"x4"x8' 1,69$. Panneau gaufré 7/16" 8,99$, 5/8" 13,99$; Bois traité: barotin 0,39$, 1"x6"x6' 1,79$, 5/4"x6"x8' 3,79$ et 12' 5,99$, 2"x6"x8' 6,59$, 10' 7,49$ et 12' 10,99$. Panneau laminé 8,99$. Bardeau d'asphalte à partir de 7,19$, rouleau de feutre asphalté 15 livres 7,19$. Bloc de ciment 4" 0,49$, dalle à patio à partir de 0,99$, bloc à talus à partir de 1,39$, bordure à partir de 2,39$. Prix valides du 29 avril au 5 mai 2006. Matériaux à Bas Prix. (450)562-8501.

ALUMINIUM 8,500' tuyaux 5", 4", 3", valves, cages succion, 85 gicleurs, raccords, canon, pompes, 15,000 pieds goutte-à-goutte, etc... Tél.: (450)782-3242, (450)561-6877.

À VENDRE: TRUSS d'acier de 20' à 50' de long. PRIX SPÉCIAL! Téléphone: (819)397-2972.

CAGES de gestation et mise-bas, aucune rouille; FRIGO du C.I.P.Q.; TRÉMIES en stainless humides et sèches; CHARIOT à moulée et pour truie morte. Plus encore. Après 18h00: (450)770-8475, pagette: (450)360-8987.

CAGES de gestation et mise bas; FRIGO du CIPQ; TRÉMIES en stainless, humides; CHARIOTS à moulée; CAGES à lait; SILOS 4 tonnes; PLANCHERS mise bas en plastique, support acier. Après 18h: (450)770-8475, Pag.: (450)360-8987

CAGES DE MISE BAS

8 CAGES de mise bas, construction Dumas, côtés amovibles, très bon état; TRÉMIES moulée sèche. (418)492-5325.

CALIBREUSE pour pommes, tomates et oignons Greefa, 1,000$, Richard Legault: (450)974-1345.

CÈDRES pour haies, cultivés en pots, qualité supérieure, garantis, directement du producteur, gros et détail. Serres Benoît: Téléphone: (514)937-0493.

Chaîne d'écureur d'étable

Fabriquons 2 modèles, mêmes spécifications que Idéale ou Houle, s'adaptent à tout écureur existant. Neuves (testées par des ingénieurs), faites d'acier gradé de 1ère qualité, directement de l'usine, 8,80$/ pi., palette 2". Clients très satisfaits. Comptant. Granby, 600 Moeller, Parc industriel. Information: (450)372-6459, soir (450)372-8664.

CONTENANTS DE PLASTIQUE

BARILS acier, carton, plastique, de différentes grandeurs; CHAUDIÈRES plastique, toute utilité; RÉSERVOIRS 220 gallons, en plastique. (450)792-3386.

DISTRIBUTION RM, vente de remorques neuves et usagées (métal ou aluminium) bétail ou utilitaire, standard ou sur mesure. 1-888-666-1254, (613)674-1283.

ENVIRON 150 barrières pour corral, "Rond Pen", enclos, de légères à extra fortes, bon prix. Y. G. Soudure. (450)539-1443.

ÉQUIPEMENTS 1/3 du prix: silos, nettoyeur, cages, trémies, planchers, abreuvoirs, etc. Téléphone: (450)839-6718.

GARDE-FOUS en acier galvanisé; CORRAL à délaire; CAGE de contention; 2 MANGEOIRES à grains et foin pour bison. Téléphone: (418)248-3421.

GÉNÉRATRICES DIESEL neuves avec moteur Perkins et Isuzu (Daewoo), 240 ou 600 volts, de 12 kW à 135 kW. (418)837-6722.

A VENDRE DIVERS

GOUTTE-À-GOUTTE 16 ml, gouteur aux 24", nétafilm, typhon neuf, 14 rouleaux de 5,000'. Faites une offre, livré ou non. (819)829-3917, cell.: (819)345-2273.

GRADER hydraulique 6'; FAUCHEUSE International hydraulique 7'; 4 ROUES pour foin; TRAILER tandem pour animaux; NACELLE 40'. YVON: (819)362-0211.

INSTALLATION pour 100 veaux de grains: barrières galvanisées, lattes de béton, abreuvoirs. (450)797-3778

KIOSQUE de fruits et légumes 12x20 équipé d'un comptoir, frigidaire ouvert 5', compresseur, chambre froide, balance électronique, finition de qualité, bâtisse à déménager: 18,000$ le tout. Pouvons vendre l'équipement séparément. Téléphone: (450)883-0518.

MARAÎCHER: 1,500 plateaux de semis de 200 trous en plastique noir, arroseuse Vicon sur pneus 1,000/20 de 300 gallons. (514)824-3435.

MIEL BLANC: baril 45 gallons, 1,30$/ livre, contenant de 70 livres, 1,50$/ livre; CADRES d'assemblage, 85$/ 100 unités. Téléphone: (514)543-1520, (514)971-8264.

MONTÉE D'ÉCUREUR COMPLÈTE: 85', droite, chaîne 400', nouveau modèle, dalot 19" en bois, palettes 2", 1,000$, peut vendre séparément; CENTRIFUGE. (450)968-0184.

Sequoia
Manufacturier Québécois de générateur d'énergie (fournaise extérieure)

Pour connaître votre distributeur le plus près
Tél.: (819) 846-4480
Fax : (819) 846-0380
info@sequoiaindustries.ca

PANNE caussée, panne plate, bassin, tuyau de fumée, évaporateurs neufs et usagés de 10 à 20% de moins que la concurrence. Votre déplacement sera remboursé. Spéciaux pannes caussées. Éric: (418)422-2130.

PIQUETS DE CÈDRE

6 À 8' de long; AUSSI des 4x4 de cèdre. Possibilité de livraison pour quantité. (819)562-9230.

SALLE DE TRAITE

Double six Herringbon indexation, système Alpro complet, retrait stainless, balance, échantillonneur, stalle sans poteau, suspendue, Harmony avec lavage cabinet, pompe à vide 10 h.p. sans entretien, refroidisseur à plaque PR27, 3 stations d'alimentation, 2 ingrédients, 70 médailles et colliers. (450)777-6717.

A VENDRE DIVERS

L.S. BILODEAU
Fabricants d'équipements d'érablière

SPÉCIAUX SUR BARILS

Bouilleuse écono à
1895 $
Évaporateurs neufs ou usagés
SANS FRAIS: 1-888-557-4767
St-Marcel : (418) 356-2738
Rimouski : (418) 722-6608
Ste-Marie : (418) 387-3762
Cabano : (418) 899-1721
St-Éphrem (Beauce) : (418) 484-2013
Site Internet: Lsbilodeau.com

POLYBOARD, les feuilles de plastique recyclé durables et résistantes. Elles ne pourrissent pas, se travaillent très facilement et se peinturent. Le temps des rénovations, réparations et du bricolage est arrivé. Nous avons en stock plusieurs milliers de feuilles de différentes épaisseurs et des spéciaux sur plusieurs épaisseurs et qualité, tant qu'il y en aura. Profitez-en maintenant. Entrepôt au 1188, 8e rang, St-Théodore-d'Acton. (450)546-3411. Pour plus d'informations ou pour connaître la route pour vous rendre visitez notre site web:
www.clementlariviere.com

PRESSE à saucisse, 299$; PRESSE à jambon, 450$; BASSIN à fromage, 750$; SCIE à viande Hobart 1,500$; 2 BEAUX comptoirs à fromage ou à viande, plus de 400 photos disponibles sur demande.
www.restau-servicecowansville.com
1-877-534-6891.

RATION MASTER II

À vendre 3 cartes électroniques pour station d'alimentation DeLaval ainsi que le processeur Ration Master II. (819)362-1223.

HEATMOR
Soudure
Bernard Bisson inc.
Fournaise au bois extérieure, en acier inoxydable.
Tél.: (819) 845-7537
1-866-845-7537

A VENDRE DIVERS

REMORQUE L. BROUILLETTE

Dépositaire **EBY** pour aluminium, **Corn Pro** pour acier. La qualité de notre produit plus notre expertise égalent votre investissement le plus avisé. Comparez la différence. **(450)539-1499**, fax: **(450)539-0899**

SALON DE TRAITE

double 6 Alfa Laval, équipé; 84 LOGETTES; CHAÎNES raclette neuves; 2 SILOS 16 tonnes, neufs. (418)549-9515, (418)818-1321.

SARCLEUR à maïs Noble, 6 rangs: 600$; BUCKET à roches Sylvain Houle 8' largex40" profond: 2,800$; VIS à grains Brandt 8"x45' long: 800$; BATTEUSE M.F. #300 avec table à grains 11': 500$; ÉVAPORATEUR au bois 21/2x10, poêle, panne au complet avec tuyau: 500$. Téléphone: (450)792-3153.

SERRE de type Harnois 20x60 avec poteaux en ciment, peut être installée hors-terre ou encrée dans le sol. Idéale pour vente marché public. Prix négociable. (450)510-0389.

SERRE Harnois, Ovaltech I (1 unité) 30'x90'x13' hauteur, système de soufflerie, fournaise Brock. Téléphone: (514)983-8080.

SOUDEUSE 225 ampères, génératrice "Hobart" modèle Onan Champion 16, 56 heures d'utilisation, câble 100', démarreur, idéal fer ornemental, 2,550$ négociable; BANC DE SCIE "Delta" lame 10", très peu servi, base incluse, etc 325$ négociable; BALAYEUSE "Kirby" Diamant Édition 2004, tout équipée, très peu servi, shampoing Système Microm Magic: 1,500$ négociable. Paulo, soir: (450)465-7464.

SYSTÈME D'ÉCUREUR Houle pour stabulation libre, très bon état, chaîne 310', panneaux contrôle (automate). Prix à discuter. (418)397-5484.

TUYAUX NEUFS ET USAGÉS

Ciment unique au Québec, grand choix de plastique, métal, ponceaux, réservoirs. Tél: (450)258-3984.
Sans frais: 1-877-258-3984.

TUYAUX NEUFS ET USAGÉS

Plastique, métal, ciment. Réservoirs diamètre de 1" à 12". SPÉCIALISTES DU PONCEAU ENR.
Information: (819)394-2490.

"VENTE RAPIDE"

FOURNAISE à l'huile type industriel BNH250, 290,000 B.T.U.H.; BALANCE Baumann Waagen, capacité 300 kg pour veaux/ porcs; SECTIONS complètes et portes métal galvanisé (Jutras) pour parcs veaux/ porcs, 8'x32"; 6 CHAUFFRETTES propane (couveuse) très propres. (819)397-4626.

A VENDRE DIVERS

VENTILATION NATURELLE à ballon Ventec 5' haut, 4 sections moteur, 6 cheminées, environ 250' d'ouverture; ÉVACUATEUR complet Électromix Houle 2 transmissions avec 350' de chaîne; TAPIS vaches Animat environ 7,500 pi.ca.; STALLES entravées attache sur le 2" pour environ 100 vaches; BUVETTES 23 Suevia, 10 Dania et 20 traditionnelles; MONTE-BALLES 2 transmissions 2 moteurs environ 150'; SILO Harvestore 20x90 converti traditionnel chute double avec videur Volumax; CONVOYEUR à courroie 15'; BÂTIMENT de ferme 8,500 pi.ca. à vendre pour démolition, toiture d'acier galvanisé et revêtement extérieur neuf en tôle blanche. (418)668-5461 ou (418)487-0363.

VOITURES Robert (4): Show Cart à balancier, 2 roues; Wagonnette 4 roues, 6 places; Traîneau (team); Wagon 4 roues, monté sur chassis de voiture antique, pneus sur roues de bois; Attelage et autres articles. (418)673-4481.

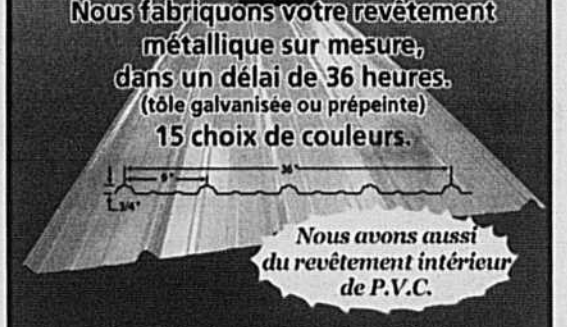
BATIMENTS

CEDO
Directement du manufacturier
LA PORTE DE GARAGE LA PLUS ROBUSTE ET LA MIEUX ISOLÉE
Toutes dimensions jusqu'à 32' de largeur x 20' de hauteur.
Plus de 50 ans d'expérience dans la fabrication de portes de garage et ferronnerie les plus robuste.
Spécialisée en portes pour bâtiments de ferme.
Installation rapide, partout au Québec.
CEDOMATEC INC.
1-800-363-2336
www.cedomatec.com

OVERHEAD DOOR
L'authentique
DEPUIS 1921
PORTES DE GARAGE
✔ Vente
✔ Installation
✔ Service
✔ Estimation gratuite
(514) 352-9450

BATIMENTS

Achetez directement du manufacturier.
TÔLE Vigneault inc.

Nous fabriquons votre revêtement métallique sur mesure, dans un délai de 36 heures.
(tôle galvanisée ou prépeinte)
15 choix de couleurs.

Nous avons aussi du revêtement intérieur de P.V.C.
Sans frais : 1-888-428-9921
Télécopieur : (418) 428-4545
2470, route 165, Saint-Ferdinand (Québec)
Courriel : tolevigneault@qc.aira.com • site web : tolevigneault.com

Le seul producteur de CHAUX DOLOMITIQUE au sud du Saint-Laurent
LES CARRIÈRES ST-FERDINAND INC.
Téléphone sans frais 1 (888) 428-9511
+ Certifié BNQ
+ Un fertilisant hors pair
+ Équilibre le pH de vos sols
Maintenant nouvelle carrière de chaux dolomitique, située au 1333, Rte 263 Chester Est

PRODUIT 100% NATUREL
Plus de 25% de magnésium
www.lescarrieresst-ferdinand.com

Problèmes de bactéries? Nous pouvons vous aider

LEBLANC
(450) 792-6291
• Méga inventaire de bassins usagés toutes marques et grosseurs 200 à 6000 gals.
• Unités de réfrigération pour bulk tank et chambre froide
• Réparation de fuites intérieure sur bassin
• Échangeur à plaque, récupérateur d'énergie
• SERVICE/RÉPARATION/ENTRETIEN PRÉVENTIF
• Bassins neufs DeLaval et Mueller selon la région

Avec Leblanc, c'est gagnant!

ATTENTION • ATTENTION • ATTENTION • ATTENTION

Il ne sert à rien d'envoyer des coupons de participation au concours *Le camion de l'avenir* au bureau de *La Terre de chez nous*. Les coupons reçus à nos bureaux seront détruits. Selon le règlement dûment enregistré à la Régie des alcools, des courses et des jeux, vous devez déposer votre coupon (les coupons originaux officiels du concours) rempli à la main chez votre concessionnaire New Holland

LE CAMION DE L'AVENIR
NEW HOLLAND
RAQ
LA TERRE DE CHEZ NOUS
Gendron Ford Valleyfield
www.gendronford.com
L'As du camion agricole
Déposez votre coupon rempli à la main chez votre concessionnaire New Holland
www.newholland.com/na/
Nom : _____
Adresse : _____
Ville : _____
Province : _____
Code postal : _____
Téléphone : _____
Courriel : _____

BATIMENTS

Besoin de revêtement métallique?

Lucien Turcotte & Fils Inc.
Vous offre le plus grand choix!

TURCOTTE
REVETEMENT MÉTALLIQUE
25, des buttes, Warwick QC J0A 1M0

Estimation gratuite
Tél. : 1-888-358-6546

Surplus d'inventaire à prix économique

Nous avons tout pour vos bâtiments agricoles - commerciaux industriels - résidentiels

- Revêtement métallique à capacité de charge supérieure
- Système de peinture garantie 30 ans
- Revêtement intérieur de PVC & de vinyle
- Livraison partout au Québec
- Estimation gratuite

Membre de l'Association de la Construction du QC

BOIS-MATERIAUX

BOIS TOURNÉ jusquà 13' de longueur pour la construction de maisons ou chalets de bois rond. (877)945-6358. www.jober.qc.ca

BATIMENTS

CAMIONS

TRACTEUR DE VAN 10 roues White Volvo inspecté, (1989); TRAILER 48', Rossy, fermé avec porte de garage, inspecté. (450)586-0990.

CAMIONS

TRAILER ANIMAUX, Bonanza, 6x24, gooseneck, bonne condition, prix: 5,500$. Tél.: (514)262-8048.

WESTERN STAR (1988) avec remorque en acier 24', très bonne condition. Peut vendre séparément. Renseignement: (819)378-5775.

COMMERCE

ÉQUIPEMENT DE SÉCURITÉ GLOBALE, spécialiste en protection personnel du travailleur, vêtements de pluie, gants, lunettes, bottes, etc. (514)931-5752, (514)777-7684.

ST-AIMÉ: production en serres sur 21,000 pi.ca., vente gros et détail, maison à rénover. Prix de liquidation. Agri-Immeubles Provincial, courtier immobilier, SERGE FONTAINE, a.a., sans frais, téléphone: 1-866-771-4799.

DIVERS

CHASSE - TORÉADOR
2 CERFS européens mâles agressifs avec gros panache, à chasser dans magnifique parc avec permis provincial, fusils, arcs, arbalettes. Nous accepterons la meilleure offre d'ici le 1/07/2006, pour une chasse à partir de septembre. Palpitation garantie! Aussi chasse fine ou avec appât à partir de 900$. Au pays d'Aurore, Centre-du-Québec, téléphone: (819)287-4640.

ÉQUIP. D'ÉRABLIÈRE

À VENDRE en bloc, cabane à sucre à démonter et équipement d'érablière complet avec génératrice, 10 années d'utilisation pour 2,500 à 3,000 entailles. Disraéli, (418)449-2759.

ÉVAPORATEUR à l'huile Darveau, 4'x15', 5 pannes Waterloo, fond plat dont 2 soudées à l'argon. Disponible immédiatement. Téléphone, soir: (418)860-9958, (418)893-5833.

ÉVAPORATEUR neuf au bois, pour 100 à 300 entailles. Aussi, PANNE 16x16 pour brûleur au propane. Jours de semaine: (819)399-2220.

PANNES neuves, pour évaporateur, soudées à l'argon, 2 sans plis 24"x12", une à plis 24"x48". Sylvain: (819)399-2960.

VACUUM pour érablière avec moteur à essence, déclencheur à bidons; 20 VIS sans fin de 10" de diamètre. Plessisville: (819)362-3809.

FOIN-GRAIN-PAILLE

30 BALLES rondes, 1ère coupe, principalement de mil, bon pour chevaux, 30$ la balle. Montérégie, tél.: (450)658-0940.

400 PETITES BALLES de paille à vendre; 2 SILOS à fourrage un 16x55 et un 18x55. (450)547-8662.

50 TONNES de lin (2005) à vendre. Pierre: (450)444-7627.

(514)609-FOIN (3646). Achat et vente. FOIN et PAILLE. Service de livraison. Pour information, téléphone: (450)472-3665.

FOIN-GRAIN-PAILLE

64 BALLES RONDES foin humide 2e coupe semis du printemps (emballées individuelles), trèfle/ luzerne, de qualité supérieure. Téléphone: (819)397-4626.

À BEAUPORT
ACHAT et VENTE de foin, paille, ripe en sac, perches de cèdre (vieux pieux). Pour chevaux, laitières, boeufs, moutons, en balles carrées 40 lb et rondes, sèches et humides, sans poussière, 1ère et 2e coupe. Gilles Perron.
Téléphone: (418)661-0085

ACHAT de foin à chevaux et paille; VENTE balles rondes, carrées, petites, grosses. Transport Québec, Ontario, États-Unis. (450)792-3165, cell.: (450)778-4080.
TRANSPORT SERGE POTVIN INC.

ACHAT DE MAÏS HUMIDE ET SEC
VENTE à l'année. Livraison partout au Québec.
P.E.D. Rainville Inc. St-Hyacinthe,
(450)796-5050, (450)261-7777.

ACHAT et vente de foin et paille, ripe de bois. La Plaine. Pour informations: téléphone: (450)478-1526, (450)477-2213, cell.: (514)771-5566.
RICHARD VILLENEUVE

ACHAT et VENTE de FOIN et PAILLE. Transport au Québec et Ontario. Donald Joyal Inc. Bureau: (450)794-2863, cell.: (450)779-5553.

ACHAT et VENTE de FOIN et PAILLE. Transport au Québec. Yvan Blanchard & Fils, Saint-Hyacinthe.
Téléphone: (450)773-1741.

FOIN-GRAIN-PAILLE

ACHAT ET VENTE DE FOIN PAR VAN. Yves Bédard: (450)244-5463

ACHAT et VENTE de FOIN première et deuxième coupe, 40 lb et + sans poussière. Payons sur place. Téléphone: (418)907-9074.

ACHAT et VENTE. Foin, paille, balles rondes, carrées, petites, grosses. Livrées. R. Gosselin, Bellechasse. Tél.: (418)883-3608.

Achat maïs, soya abimé/chauffé ORGE déclassée avec toxines (450)357-5112, région St-Jean (450)779-8507, St-Hyacinthe.

ACHAT/ VENTE: foin, paille, balles rondes, grosses ou petites carrées, possibilité d'échange pour maïs grains secs, 1ère qualité. Québec, Ontario. Mario: (450)826-0286.

ACHÈTE ET VENDS foin et paille en balles rondes et carrées (petites et grosses).
Entreprises Patrick Pinette Inc.
(418)423-4411, cell.: (418)334-6509

ACHÈTE et VENDS
foin, paille et ripe.
RENÉ NORMANDIN
Téléphone: (450)347-7714
Fax: (450)347-5541

À VENDRE: 100 balles rondes d'ensilage mil et dactyle, ou 800 petites balles faites en juin, 1ère coupe et 400 petites balles, paille, orge. Inverness: (418)453-2204.

À VENDRE: BALLES rondes 4'6" à 5', bonne qualité. (418)464-2787 ou (418)464-2786.

FOIN-GRAIN-PAILLE

À VENDRE: FOIN, PAILLE: grosses balles carrées, 1ère, 2e, 3e coupe, sec, enrobé, bonne qualité; PRÉSSE Case Packer Cutter. Téléphone: (819)336-3399.

À VENDRE: paille en petites balles carrées; 75 BALLES rondes. (418)285-1646, (418)520-3624.

BALLES de paille de blé et foin sec 32"x32"x7', directement du producteur, possibilité de livraison partout Québec, Ontario. (819)625-2802, (819)625-3077.

BALLES RONDES 4x4, (45) 1ère coupe, mélangé, (100) enrobées, 1ère coupe sergho, (100) enrobées, 2e coupe sergho, avec analyse. (450)658-6030.

BALLES RONDES 4x4, enrobées, 3e coupe; BALLES RONDES 4x4, sèches, 1ère coupe. (450)839-6811, (450)803-2207.

BALLES rondes d'ensilage 4x5, mil et trèfle. Téléphone: (418)428-3851, (418)428-9457.

BALLES rondes enrobées à vendre, 4x4, 1ère coupe, Montmagny. Téléphone: (418)248-0311.

BALLES RONDES foin sec, enrobées, 4'x54", 1ère et 2e coupe, directement du producteur. Téléphone: (418)728-2440, (418)456-2410.

DIRECTEMENT du producteur foin à vendre en grosses balles carrées pour chevaux et bovins, environ 1,000 balles, première coupe de bonne qualité. Info. (613)223-0567.

Dans tous les cantons...

Tarifs exclusifs pour les membres de l'UPA 20 mots et moins **6$**

Qui disent en souriant : J'en ai pour mon argent

ABITIBI-TÉMISCAMINGUE

FERME BOVINE à vendre avec roulant, installation pour ferme laitière, 985 acres dont 685 en culture et 500 drainées. Téléphone: (819)625-2296

RÉSERVOIR à lait Westfalia Surge, 1,600 gallons, 2 unités refroidissantes Scroll (2004), 11 mois d'utilisation, très bon prix. (819)726-2322.

ST-EUGÈNE: ferme 411 acres (212 cultivées), bâtiment neuf 62x150, grange-étable 46x72, avec ou sans résidence. Tél.: (819)785-2248.

BAS-SAINT-LAURENT

34 VACHES Charolais avec veau; 4 CHEVAUX 2 Paint Horse, 2 Haflinger. (418)733-4553.

6 SERRES (10,000 pi.ca) pour production de roses, avec rosiers et équipement. Boutique de vente au détail. (418)750-7856.

À VENDRE: TRACTEUR Kubota (1990), modèle 1750, 4x4, hydrostatique; ARROSOIR Technoma 100 gallons (remorque) tandem; ARROSOIR canon Technoma réservoir 500 gallons (remorque) tandem; TAILLEUSE mécanique pour arbres de Noël; CONVOYEUR (chargeur) hydraulique à 2 sections; FOURCHON pour transporter des palettes; 2 POMPES sans moteur pour arrosage; GÉNÉRATRICE 12,000 watts. (418)492-6279.

FOURRAGÈRE Dion #1224, pick-up de 7', 6 ans d'usage, très bonne condition. Tél.: (418)963-2410.

PRESSE à foin à balles carrées N.H. #570 avec lance-balles et tension hydraulique; ÉPANDEUR à fumier latéral Gehl #322. Téléphone: (418)862-0856.

TROUPEAU Ovin: 106 brebis et agnelles, 4 béliers et aussi équipements. Téléphone: (418)775-8612.

BEAUCE

25 VACHES Charolais Simmental, 5 déjà vêlées et les autres vêlant sous peu. (418)459-6986.

À VENDRE: 20 vaches à boeufs, au choix sur 32. (418)882-5261.

ÉQUIPEMENT À PATATES: crible 100$; coupeuse 200$; balance 50$; lift truck 300$; pneus 16,9x38 avec roues, 800$. (418)588-3317.

FOIN À VENDRE en balles carrées, 1,50$ la balle. Beauce, téléphone: (418)387-2247.

GROSSES BALLES carrées foin mélangé, 5' et 5'6", première et deuxième coupe, enrobées, assez sec. (418)885-4555.

JUMENT Quarter Horse, 8 ans, couleur palomino, domptée selle avec belle pouliche baie, né 26/03/06; GELDING Quarter Horse pur sang enregistré, 12 ans, baie, 16 mains, très bien dompté selle. Téléphone: (418)222-6536, (418)222-2219.

PRESSE à petites balles carrées, #336 J.D.; PLANTEUR à maïs 2 rangs J.D.; VIVRO Kongskilde, 20'; SOUFFLEUR à neige J.D. #686. Information: (418)427-2564.

SEMOIR Brillion modèle SS10, sème aux 4", avoine, orge et graine, vendu par la Coop, comme neuf; TRACTEUR M.F. #135, diesel. (418)426-3193.

CENTRE-DU-QUÉBEC

50 BALLES rondes enrobées, 4x4, 2e coupe, 35$ la balle. St-Germain: (819)395-4487.

ACHÈTERAIS tracteur White #2-70 pour pièces. (418)268-3734.

À VENDRE: FANS ventilation naturelle; HACHE-PAILLE; CHAÎNES à vache; COMPRESSEUR 7,5 h.p.; RÉSERVOIR à lait 800 gallons; PETITE TRAYEUSE sauve pas; TABLEAU de régie; CONTRÔLEUR de parasites; NETTOYEUR d'étable; FOIN balles rondes, 4x4, sec, 1ère et 2e coupe. (819)362-8576.

BOÎTE DE VAN sur roues, 48', très propre, prix: 2,300$. (819)297-2152.

CENTRE-DU-QUÉBEC

BALLES RONDES et BALLES CARRÉES enrobées, environ 14% protéine, trèfle, prix: 38$ la balle. Tél.: (819)336-5680.

BROSSE Lily Luna (2001); SÉCHOIR à foin, cage d'écureuil, Dynavent; CHARIOT d'ensilage Wic #52, moteur 9 forces; TRANSMISSION Houle à cable avec raclette; CONVOYEURS Patz: 1x70', 1x48', 1x10'; 2 DÉBOULEURS Patz B98: 18' et 20'; 2 SILOS Coop 18'x62' et 20'x60'; CORNADIS auto-bloquants Houle pour 60 bêtes; STALLES en "U" pour 50 bêtes; COMPRESSEUR DeLaval 78 avec récupérateur d'huile; CHARIOT à moulée Bodco; ROULEUSE Rad 6 compartiments, moteur 3 forces; 2 STALLES à moulée, 3 compartiments, 60 médailles; 2 VIS 40'x4"; VIS 120'x4"; VIS 50'x4"; SALLE de traite DeLaval, double 5 avec jarres et pulsateur électronique, laveuse automatique; CADRAN de régie. Téléphone: (819)293-5445.

CAMION Ford #9000, (1975) moteur 335, A-1, réservoir à purin 3,200 gallons de marque Sarrazin, 12,500$. (819)479-5616, (819)475-7858.

ENTREPRISE 684 veaux de grains, 50,000 pi.ca., St-Albert-de-Warwick, tout équipé pour démarrage et finition, maison, grange, fosse, silos: 360,000$. Tél.: (819)353-2910.

ÉPANDEUR à fumier Inter #540; PRESSE à foin Inter avec lance-balles #430; CABINE de tracteur Year-a-Round. Tél.: (819)752-9623.

ÉPANDEUR À FUMIER New Holland S676; CHARRUE Overum-Sweeden, 3 raies ajustables; VIDEUR DE SILO Patz, suspendu avec panneau de contrôle; SEMOIR Massey 33, presque neuf. (819)289-2633, (819)293-7310.

ÉQUIPEMENT pour céréales: PLANTEUR à maïs 6 rangs; CHARRUE Kverneland 4 versoirs; SEMOIR à grains Massey #33; ROULEAU Desjardins; BATTEUSE Massey #540, 2 tables; GRAIN CART; PINCE à balles rondes; TRACTEUR N.H. (1998) avec pelle #6635. (819)758-0014.

FAUCHEUSE à disques J.D. #1327, 5,000$; PRESSE à foin N.H. #316 avec lance-balles + 2e lance-balles pour pièces, 5,000$. (819)396-5055.

FERME de veaux de grain, 359 veaux par année, 92 acres de terre, 50 en culture, 195,000$ Téléphone: (819)336-3087.

FERME PORCINE engraissement 1,625 porcs en 2 bâtiments, 200 arpents. Le tout conforme. Téléphone: (819)473-2666.

FOIN balles rondes, 4x4, sec, 1ère et 2e coupe. (819)362-8576.

FOIN BALLES rondes enrobées, 1ère coupe, 30$. (819)336-5578.

PRESSE à foin N.H. #575, tout équipée, 18,500$; WAGON à foin Lemay, 4,500$. (819)358-2705.

ST-PIERRE-BAPTISTE: ferme 250 acres cultivées, drainées, terre planche, grange-étable 35'x145', bâtiment neuf 68'x200', hangar 40'x100', 30 acres boisées, maison. Téléphone: (418)453-2836.

TERRE À LOUER environ 90 acres à l'Avenir. Tél.: (819)394-2189.

TRACTEUR Inter #886, 4,840 heures, 2 RM, pneus arrière 20x38, cabine, pesées, roues doubles, mécanique A-1. Tél.: (819)294-2240.

CÔTE-DU-SUD

HERSE à disques (1988), Deutz Allis modèle 2500 Rockflex, 24' avec peigne arrière Degelman (2001), très propre, 5,900$. (418)246-3284, (418)241-3491.

HERSE à disques M.F. #520, 32 disques, très propre, 1,300$; SETS d'attaches rapides pour tracteurs/ wagons ou machinerie/ wagons, 600$. (418)493-1010.

CÔTE-DU-SUD

HOUE rotative M&W, modèle 1821MT minimum till, 21', en très bon état. (418)248-0476.

RÂTEAU à roches Degelman 14', repliable, état neuf. (418)259-2702.

ESTRIE

100 AGNELLES Dorset, pure race avec papier, exposées au bélier Romanov, prix sur demande. Tél.: (819)878-3545, pag.: (819)573-7569

2 VOITURES d'ensilage Dion; FOURRAGÈRE New Holland Super #717 avec ramasseur large; SOUFFLEUR à ensilage Dion; ENSILAGE de foin de balles rondes, 1ère coupe de bonne qualité. (819)843-0406.

FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSE #479; CAMION Mack (1967) 10 roues, avec citerne, moteur 237, peut vendre en pièces détachées; CAMION Inter (1974) avec boîte pour animaux et dompeu-se; MOTEUR Inter diesel, 6.9 litres, trans. diff. dans un Ford 1983, 350. (819)837-2971.

CHEVAUX HAFLINGER: beau choix, doux, service d'étalon p.s.e.; REMORQUE bétail Cornpro (2005), 7'x24'x7', 9,750$, autre modèle disponible. Stanstead, (819)876-7326, (819)823-2705.

ÉPANDEUR à fumier J.D. #660, 300 minots, excellente condition; HAYBINE J.D. #1219. (819)876-7216.

FOIN, paille, première qualité pour vaches laitières et chevaux à vendre, grosses balles carrées sèches, sans pluie. Tél.: (819)336-5447, (819)314-6223.

PIQUETS de cèdres pour clôtures, 5' à 1$, 6' à 1,50$, bois de cèdres pour construction, 2x6, 2x4 et autres. Téléphone: (819)849-3836.

GASPÉSIE-LES ÎLES

10 MÂLES (antenais) moutons Katahdins (pur sang enregistrés) couleur: brun ou blanc. Pas de laine. (418)759-3696, fax: (418)759-1396.

ENSILAGE balles rondes, 1ère coupe, en transition biologique (2 ans), très bonne qualité, 18,4% protéines. (418)759-3696, fax: (418)759-1396.

LANAUDIÈRE

16 PARCS à sevrage 5'x7', lattés, Godro; 26 STALLES de gestation; ÉQUIPEMENT brome; 3 VOITURES à grains. (450)439-6507.

DIVERSES MACHINERIES pour culture maraîchère: laveuse à piments, déroueuse plastique, semoir, sarcleur, etc. Après 18h00. Téléphone: (450)754-3193.

FOIN balles rondes enrobées, mélange mil/ luzerne; AUSSI balles enrobées de fourrage d'avoine. (450)839-3043, cell.: (450)752-3041.

FOIN qualité A-1, paille d'orge, bonnes balles; VACHES LAITIÈRES pur sang, contrôle officiel et mères bonnes plus et mieux. (450)588-3995.

HERSE à disques Inter #370 (40 disques); ÉPANDEUR d'engrais Vicon 1,65 TM; SEMOIR à précision Stanhay (4 unités); PLANTEUR Holland 2 rangs; CHARRUE Inter 420; ARRACHEUSE à carottes FMC hydraulique; LAVEUSE à légumes 3'x12'; BALANCE Toledo; RÉSERVOIR 1,000 gallons; UNITÉ de réfrigération Thermoplus 10 forces; WAGON dompeur Normand 12 tonnes; WAGON Normand 10 tonnes, 8'x20'; CAMION Dodge 800, (1974), dompeur, côtés amovibles; TRAILER domestique 6'6"x8'; BANC de scie, lame 30". (450)589-4903.

INTER #404, (1967) avec sarcleur. (450)588-2141, (514)239-1363.

PLANTEUR à maïs J.D. #7000, 4 rangs, rehausse de coffres, unités remontées récemment, très bonne condition. Tél.: (450)588-2172.

LANAUDIÈRE

POMPES Rovatti T3-100, 2,800$; CONVOYEUR 20'x12" de large; MACHINE à concombres 14 rangs, 60 gicleurs 18". Appeler après 20h. Réjean: (450)439-2048.

RÉSERVOIR à purin Vic 2,300 gallons avec jet brasseur; POMPE à purin Houle, 10', sur roues. Téléphone: (450)439-6507.

TRACTEUR ALLIS CHALMERS modèle 8030, (1984), 6,158 heures, 4rm, cabine, 3 sorties d'huile, power shift 6 vitesses, hi-lo: 19,000$. (450)754-1022.

LÉVIS-BELLECHASSE

2 VENTILATEURS Aston 48", modèle AS448600; SOUFFLEUR à neige Pronovost P992, 2 vis. Téléphone: (418)887-3833, (418)572-6757.

2 WAGONS à lance-balles, 8x24 en acier, 6 roues; ROULOTTE (1997), Traveler 27', très propre, entreposée l'hiver, 8 personnes. Téléphone: (418)642-5276.

À VENDRE FERME LAITIÈRE en opération, troupeau Holstein de 55 têtes, pur sang, classifiées, contrôle laitier PATLQ avec moyenne 9,600 kilos et quota de lait, vacherie de 36'x100', lactoduc 4 unités de traite Harmony Plus avec retraits DeLaval sur rail, soigneur à moulée et à balles rondes Rovibec sur rail avec ordinateur, terre en culture de 85 acres drainées plus 15 acres broisées, 55 acres drainées en culture louées, bâtiments et machinerie en très bon état. (418)883-3100, après 20h00.

FOURRAGÈRE FP230, (2000), rouleaux craqueurs, avec nez à foin #27, nez à MEH, 2 rangs, #890 pour fourragère #890, #900 ou FP230; BOÎTE ensilage Dion (2000), 18', 4 batteurs; BULK TANK DeLaval, 2,000 gallons. (418)839-7636.

ROBOT de traite Lely complet; ÉCHANTILLONNEUR Lely adapté PATLQ; PANNEAU de contrôle électrique ValMétal pour 13 moteurs. (418)839-7636.

VIBRO 12', 800$; JUMENT 8 ans pour travaux, 1,800$. Téléphone: (418)243-2401.

LOTBINIÈRE-MÉGANTIC

À VENDRE: TRACTEUR M.F. #670, 4x4, cabine, 2,800 heures, très propre, 16,000$; ÉPANDEUR latéral Gehl #322, gros tandem, très propre, 10,000$; VIS hydraulique Soubry, 6"x14' à semences ou engrais avec "hose" hydraulique complète, presque neuve, 1,500$; ACHÈTERAIS boîte à grains 275 à 325 minots. (418)796-2289.

COMPRESSEUR Alpha Laval #VP78, 5 forces, récupérateur d'huile; EASY Line, environ 100', 8 diffuseurs. Téléphone: (418)728-4467.

FOIN grosses balles carrées, rondes avec bactéries, directement du producteur, 130$ la tonne; CHARIOT d'ensilage Wic, déchargement par haut; SEMOIR Inter #6200 pressdrill, 24 disques, 4,000$. Téléphone: (418)453-2183.

RAMPE Houle 27', 6 sorties, moteur hydraulique et régulateur de débit pour purin de porc, 2,500$. Téléphone: (418)796-2403.

SEMOIR M.F. #33, 15 disques, boîtes à petites graines, 1,000$; PLANTEUR à maïs à plaques M.F. #468, 6 rangs, marqueur, disques doubles, 900$; FAUCHEUSE M.F. 3 points faux de 7', 200$; RÂTEAU N.H. #56, 600$; FOURRAGÈRE N.H. #718, nez à foin, nez à maïs 2 rangs, contrôle électrique, 900$. (418)599-2800.

SEMOIR M.F. #424 combiné à l'engrais, 10'x6" avec boîte à petites graines, doubles disques, roues plombeuses; PÉPINE Kelley B-70, creuse 12'. Tél.: (418)796-3038, (418)926-2881.

VACHES Holstein pur sang, fraîches vêlées. Téléphone: (418) 888-4441.

LOTBINIÈRE-MÉGANTIC

TRACTEUR M.F. #3075, avec loader; ÉPANDEUR M.F. #205, très propre; chaînes de pont neuves; 60' de chaîne d'écureur Idéal, palettes 3", un an d'usure; PRESSE M.F. #124 avec lance-balles, en très bonne condition; ROUES CONVERGENTES pour presse à balles rondes Gehl. (418)599-2754.

VACHES, VEAUX (32), 158 acres dont 145 en culture, étable, maison, remise, machineries. Téléphone: (819)385-4115. Municipalité de Lourdes.

MAURICIE

À VENDRE: 2000 balles carrées de foin bio. Soir: (418)328-3891.

À VENDRE: TRACTEUR Case Inter #585, 2 roues motrices, cabine Laurin + pelle #2255, pneu original, 2,500 heures, 13,000$; PETITE faucheuse Massey à courroie, 550$; CONVOYEUR à terre, fond de tôle, longueur 16', 350$; 4 ROUES Roberge 15 tonnes avec Dunby plateforme en fer, pneu 11L15, 3,000$; PETIT TROUPEAU de 14 oies Dulap + Toulouse. (418)362-2290.

BALLES RONDES humides, 1ère et 2e coupe; FOURRAGÈRE N.H. #782 tout électrique avec nez à foin large et nez à maïs; ROBOT à moulée Rovibec, 5 compartiments. Très propres. (418)289-2179.

DISTRIBUTEUR à acide pour presse à foin, réservoir 100 litres, utilisé seulement une saison, 400$; FOIN balles rondes 4x4. (819)221-5260.

FOURRAGÈRE Hesston #7140 avec nez à maïs 2 rangs, nez à foin, bon état de marche, très propre 2,500$. (819)224-4113.

PÉPINE John Deere 401C, 1980; HERSE à disques, White 40 disques; PRESSE à foin M.F. 124 avec lance-balles hydraulique. Téléphone: (418)365-5677.

RÉSERVOIR à lait 1,000 gallons Zéro; RTM Rovibec 300' c.u.; COMPRESSEUR DeLaval, moteur 7,5 h.p., récupérateur d'huile; HACHE paille AgriMetal; CONVOYEUR 22' AgriMetal; GÉNÉRATRICE Drummond 62,000 watts. (418)277-2263, (418)277-2977.

SERRE 150x28, tout équipée, côté ouvrant, presque neuve; FERME: fruits et légumes, 55 arpents, kiosque de vente, etc. (819)698-3049.

OUTAOUAIS-LAURENTIDES

PRESSE à balles rondes Gehl #1470; PRESSE à balles carrées N.H. #168; ROULEAUX doubles pour vibroculteur ou cultivateur de 18'; NEZ à maïs Inter #863; TAUREAU Charolais avec papier bleu. (819)423-1172, (819)664-3556.

RÉCOLTEUSE maïs sucré Byron #103, 1 rang, très bonne condition. (819) 686-5193.

RIVE-NORD

TRACTEURS: Bélarus 102, 4RM, 2 sorties d'huile, (1993), 2,763 heures; DAVID BROWN 1212, 2RM, 2 sorties d'huile. (418)876-2225.

SAGUENAY-LAC-SAINT-JEAN

PRESSE Claas Rollant #44, très bonne condition, 3,500$; RECHERCHE pièces usagées pour presse Claas Rolland #46. Mario: (418)274-2557.

ST-FÉLICIEN: ferme 500 acres, 400 cultivées, 100 boisées, possibilité séparer en 2 parties de 250 acres chacune. (418)679-3426, cellulaire: (418)671-1120.

ST-PRIME: ferme 450 acres dont 325 acres cultivables, drainées, sol argile et loam argileux, 120 acres, boisé: feuillu, résineux, ancienne étable à lait 270'x38', remise à foin 40'x80', potentiel agro-touristique. Près de St-Félicien. Téléphone: (418)256-3755, fax: (418)256-1034.
eliro@xplornet.com

SAINT-HYACINTHE

AERWAY 10 pieds, modèle traîné. Téléphone: (450)296-4680 entre 20h00 et 21h00.

AERWAY 15'; COUPE-RÉSIDUS 15'; RÉSERVOIR à eau pour balancer, 11,000$ négociable. Téléphone: (450)278-2737.

ARROSEUSE Grégoire, 500 gallons, 60 pieds de rampe, roues 12.4x38, 4 buses, ordinateur automatique Raven, radar: 6,200$. Téléphone: (450)542-4849.

À VENDRE, à ST-NAZAIRE D'ACTON: ferme porcine "engraissement" de 1,400 places avec une maison, garage, piscine et une terre de 150 arpents. (450)549-5582, cellulaire: (450)278-4582.

À VENDRE: CALIBREUR à oignons Espagnol "Haines"; ARRACHEUSE à oignons "Imac" deluxes année 2001. Téléphone: (450)830-0262.

AVOINE à vendre pour faire moulée. Tél.: (450)658-2487.

CHARRUE Inter #735, 5 versoirs, haut dégagement, semi-portée, largeur 12" à 22" avec cylindres. SPÉCIAL: 1,750$. (450)785-2884.

CHARRUE White #588 semi-portée, 4 versoirs avec cylindre, en très bonne condition, 950$. Téléphone: (450)785-2884.

CHOPPER Gehl modèle 7200 avec cylindre 1,500$; VOITURE mangeoire 20' Miro, 2,000$. (450)546-7036.

FOURNAISE à l'huile Lincon, cheminée power vent, et 120' "dock", anciennement pour pouponnière de veaux; 120 CERCEAUX pour chaudières. (450)248-3092.

HACHE grosses balles Case #1860: 6,000$; VIS à engrais Marquette 12', pliante: 1,500$; TRANSMISSION de nettoyeur Idéale, droite, comme neuve: 600$; ABREUVOIRS en fonte Houle: 10$; 4 PRISES d'air Del-Air de 24" et 7 de 16": 25$; CONVOYEUR à petites balles, à chaîne, 20': 100$; ROULEUSE à maïs 10 h.p. RUCSKAMP: 2,000$. S'adresser: (450)346-5818.

MONTE-BALLES Dynavent sur roues, grosse chaîne, moteur Gear Box, très peu utilisé, toujours remisé, excellente condition. Téléphone: (450)549-4957.

RÂTEAU Fransgard largeur 18', traîné; PRESSE M.F. #228, lance-balles; FANEURS: Fella, 8 toupies et Deutz-Fahr 6 toupies, hydraulique. Après 17h: (450)658-2487.

SEMOIR à maïs #6100, 6 rangs; TRACTEUR Ford TW25, 4 roues motrices; ENSILEUR Hesston #7150; FAUCHEUSE de côté Vicon; RÂTEAU FILEUR 13'6", traîné. (450)880-0396.

SEMOIR à maïs J.D. #7000, 6 rangs à doigts, moniteur, coupole à soya, plusieurs pièces neuves, 6,000$. (450)549-4118.

SOUFFLEUSE à neige Fontaine 84" moteur Orbit 1 cylindre SPÉCIAL 925$; VOITURE et boîte à grains, 6/TM, 900$. (450)785-2884.

TRACTEUR Fiat #1180, cabine, 4RM, 6,500 heures, (1981), pesées avant, 540-1,000 tours, 13,500$; LOADER 3 points, arrière tracteur Forano, excellente condition, 375$. (450)785-2884.

TRACTEUR FIAT #1380, cabine, 4RM, (1984), 4,965 heures, 135 h.p., 540-1,000 tours, vitesses rampantes: 15,650$; MOULIN à faucher M.F., 7', 300$. (450)785-2884.

TRACTEUR White 2-155, cabine a/c, 4RM, (1983), 5,600 heures, pneus 20.8x38, roues doubles, très propre, bonne condition, 17,000$, sans roues doubles 15,500$. Téléphone: (450)785-2884.

TRACTEUR White 4-210, power shift, roues doubles, peu d'heures, tout équipé; GYROFANEUR Fahr 176"; FILEUR N.H. #56. Téléphone: (450)469-2165.

SAINT-HYACINTHE

UPTON: terre agricole, environ 120 arpents, 1/3 drainés et un boisé d'environ 10 arpents (érablière) + (cédrière. (450)549-5582, cellulaire: (450)278-4582.

VIBRO Vicon semi-porté 14'; VOITURE à engrais, 6 roues avec vis de 6"; SEMOIR à maïs J.D. 6 rangs à plaques; PULVÉRISATEUR M-S, porté, 200 gallons, rampe 40'; SARCLEUR à maïs McKee, 6 rangs + soleils; ROUES DOUBLES, 15,5x38". Cause: terre vendue. (450)796-3498.

VIS à engrais chimique pour camion; CONVOYEUR à ensilage Valmetal; NETTOYEUR à raclette Houle; 25 STALLES Houle pour stabulation libre. (450)880-0396.

VIS à grains 8"x45' sur roues; ARROSEUSE George White 500 gallons avec pompe neuve; SOUS-SOLEUSE Bush Hog 3 pattes; TRACTEUR Fiat #780 avec cabine, 2RM, roues doubles. (450)785-2966, cell: (450)561-7336.

SAINT-JEAN-VALLEYFIELD

2 TAUREAUX Double Polled Limousin, 1 an; 1 TAUREAU Limousin 2 ans, génétique supérieure, papier or, sujet d'insémination artificielle; GÉLDING canadien, selle et voiture. (450)454-6456.

6 RANGS planteur J.D. #7000, maïs, soya, vis à engrais, rehaussement des coffres, excellente condition, 8,500$; COMPRESSEUR 7,5 ChoreBoy. (450)371-8635.

BATTEUSE International #615, avec table à grains de 10', très propre, prix: 3,800$; FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSE International #1190. Après 18h00. Tél.: (450)267-1347.

CERFS Rouge mâles et femelles de tous âges & Cerfs Sika de Manchourie. Karl Gola: (450)346-8007.

FOIN SEC à vendre 4x4, entreposé à l'intérieur et extérieur, bonne qualité. Cellulaire: (514)269-9248.

HERSE à disques International #490, 68 disques, très propre. Tél.: (514)916-6535, (450)427-2226.

MARAÎCHER: PLATEAUX multicellules, TLC200, pour semis de légumes, 0,25$/ ch.; ROTOCULTEUR Comeb, butteuse, 55", 6,500$; TRANSPLANTEUR à légumes Ferrari, 6 rangs à godets avec réservoir 500 gallons, semi-porté, très peu utilisé, 12,500$; SARCLEUR Noble 4 rangs, 550$; WAGON plate-forme, 16', bois traité, 850$; GROS RÉSERVOIR, 2,000 gallons, métal, 650$; TRACTEUR Ford #3910, 45 h.p., P.T.O., sorties hydrauliques, pneus neufs, 10,750$. (514)269-4493.

PIQUETS DE CÈDRE 2", 3", 4", 5" au fin bout, longueur 8', perches 10' à 16'. M. Théoret: (450)829-3159.

RÉSERVOIR sur roues de camion environ 1,200 gallons, 1,400$; VTT Polaris 250, Tall Boss, (1991), hi-lo, 2x4, 1,450$. (450)826-3875.

SARCLEUR Kongskilde 8 rangs repliables avec kit d'engrais liquide, réservoir 150 gallons avec support pour tracteur compris. Téléphone: (450)377-1008.

SEMOIR J.D. semis directs #750, 20', avec marqueurs; 2 DISQUES doubles J.D. à engrais avec supports. (514)758-1636.

TAURES Holstein, fraîches vêlées. Téléphone: (450)429-6303.

TRACTEUR J.D. #2750, 2x4, cabine; SEMEUSE J.D. #8350; ROULETTES J.D. #115; PRESSE J.D. #335; CONVOYEUR à foin; SILO moulée. (450)454-3439.

FOIN-GRAIN-PAILLE

FERME Monique et Mario Lapalme, 2,000 petites balles 1ère coupe. Maskinongé. (819)227-1100.

FOIN 1ère et 2e coupe, petites balles, 38 livres, grosses balles carrées 500 kg, 35$. (418)563-1411.

FOIN de première coupe en balles rondes enrobées, 4x4. Téléphone: (819)474-4392.

FOIN de très bonne qualité pour chevaux, vaches laitières, boeufs, moutons, FOIN ou PAILLE en balles carrées ou rondes; aussi ENSILAGE balles rondes. Livraison si désirée.
Donald Caron (418)898-2273.

FOIN d'excellente qualité en petites et grosses balles carrées aussi foin de deuxième qualité. Téléphone: (450)379-5878, (450)531-2094.

FOIN sec 1ère et 2e coupe; 2 GÉNÉRATRICES 15,000 et 30,000 watts; 2 BOÎTES d'ensilage Dion. Téléphone: (450)371-9602.

FOIN SEC à vendre, 70 balles rondes, 20$ chaque, 4x4, entreposé dans bâtisse. Tél.: (418)328-4312

FOIN sec BIOLOGIQUE en balles rondes 4x4, entreposé, 1ère, 2e et 3e coupe. (450)293-3908.

FOIN très belle qualité, 1ère et 2e coupe, petites balles carrées 55 à 65 livres. Possibilité transport. Grosses balles carrées 2e coupe, sèches et enrobées. 3'x4'x6'. (819)362-5409

GROSSES BALLES CARRÉES enrobées, mil et luzerne de 2e coupe, 30$ la balle. Tél.: (418) 329-2401.

GROSSES BALLES carrées foin mélangé, 5' et 5'6", première et deuxième coupe, enrobées, assez sec. (418)885-4555.

GROSSES balles carrées ou rondes, 2e coupe; PETITES balles carrées, 1ère coupe. (819)848-2335, (819)848-2320.

MAÏS HUMIDE

À VENDRE: 350 tonnes, 1ère qualité, entreposé dans silo hermétique. Possibilité de transport. Réservez votre tonnage. Jean-François, téléphone: (450)549-5248.

PAILLE de blé: 6,500 petites balles. (514)944-0905, (450)464-8127.

PRODUCTEUR DE FOIN

FOIN À VENDRE excellente qualité, paille, grosses balles rondes, carrées, sèches, enrobées. Benoit Charlebois. Tél.: (450)562-6127, cell.: (514)234-7789.

URGENT
Achat de **FOIN et PAILLE** de toute sorte. Balles carrées et rondes.
Téléphone: (418)564-6479.

VENTE ET ACHAT MAÏS, SOYA
Transport partout au Québec.
FERME VAL ST-FRANÇOIS
Tél.: (819) 348-6992.

VENTE: grosses balles carrées, enrobées, 60%, 70% matières sèches, protéines 13%, 17%, 18% pour vaches laitières. Warwick, Christian Germain: (819)358-6563.

MACHINES-OUTILLAGE

225 BATTEUSES EN SPÉCIAL

Choix inégalé de batteuses, tables, d'équipements de batteuses, garanties (un an minimum), financement, etc... Prix défiant toute compétition. N.B. Grande variété de pièces...
LES ENTREPRISES GRÉGOIRE.
(450)836-4596, (450)836-6589.

2 BOÎTES À ENSILAGE Gehl, avec wagon Normand 6 roues; CHARRUE 4 raies réversible. Téléphone: (819)826-6887.

2 CHARRUES hydrauliques 3 raies, International. Tél.: (450)796-3825.

2 RÂTEAUX N.H. #285 avec cylindre pour racler double, très bonne condition; RÂTEAU FANEUR GRS 408; FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSE Hesston, PT10. Téléphone: (819)344-2227.

3 ROULEAUX plats Desjardins de 4' chacun, ajustables 8' à 12'; GRABER SEED EASY électrique, 12 volts, pour fourragère à grains. Prix à discuter. RDR grains et semences. Raymond: (819)293-2001.

4 RÂTEAUX New Idea; 3 WAGONS à lance-balles; PRESSE #124; TRACTEUR M.F. #135; VACHES de boucherie. (418)268-8198.

AERWAY 25' (2003), comme neuf; SEMOIR Case #5400, 15' (2002) medium no till; 1 SET DE ROUES DOUBLES, neuves 16.9x30; TRAILER à moulée, 4 tonnes, vis 6", moteur 2 h.p., freins et suspension. Stéphane: (418)485-6005.

À PATATES: ANDAINEUSE; ARRACHEUSE Lockwood #76; CONVOYEUR Thomas 35'; CAMION GMC, 10 roues avec boîte 18'; LAVEUSE à pression. Téléphone: (418)672-1141.

APPLICATEUR d'azote, 6 pattes; 2 VOITURES à grains, 6 tonnes; MOTEURS de 1 à 10 forces, (550 et 220); 2 BOÎTES en fibre de verre 75"; 2 BUCKETS usagés, 7' et 5'; INCINÉRATEUR Burn-Easy 3'x7', 1 an d'utilisation. (450)278-2242.

ARROSEUSE 500 gallons VICON, 45', tandem, contrôle électrique, centrifuge. (450)427-2077.

ARROSEUSE Hardy 500 gallons; VOITURE à engrais; RIGOLEUSE rotative; TRACTEUR FIAT #780, 4x4, 2,200 heures, roues doubles 18,4x38, 15.5x38. (514)710-0425.

ARROSEUSE M.S. 1,000 gallons, 60' de rampe, ordinateur, pompe de chargement, réservoir de rinçage, 16,300$. Téléphone: (819)845-3200, (819)846-2190.

AUBAINE: SEMOIR 8 rangs maïs, 5,000$; SÉCHOIR Moridge, gaz naturel, génératrice sur P.T.O. 62,000$. (450)839-6718.

BULLDOZER Caterpillar (1963) D-7E; lame arrière, transmission automatique, bonne condition; ROUES DOUBLES, grandeur 18,4x30 avec rail, 1,100$. Saint-François-du-Lac. (450)568-3881, (450)517-8853.

MACHINES-OUTILLAGE

À VENDRE équipement: CHARIOTS-ÉLÉVATEURS: Clark 500$; Allis-Chalmers 1,000$; Nissan Enduro 50, 4,000$; TRANSPALETTE électrique 2,000$; CAMION Ford 10 roues (1988) avec plate-forme dompeuse 22', 6,000$. (450)377-0906.

BATTEUSE à haricots Bob modèle 56, (1993), avec couteaux 8 rangs et andaineuse 15', reconditionnée en 2005. Cellulaire: (450)758-7761.

BATTEUSE Case Inter #1460, (1985), intérieur refait à neuf, spécialité rotor, concave, cage, pont "feeder", passe neuve, vis de déchargement neuve, pneus neufs 30.5L32, table à soya #1020, 15', 24,900$. Téléphone: (450)452-4646.

BATTEUSE John Deere #9600, (1989), 4x2, avec table à soya flex #220, 2,850 heures sur batteur, vis 20', 69,500$. (819)664-9071.

DÉCHIQUETEURS
CRARY BEAR CAT

20 modèles disponibles
de 3" à 9" de capacité
Prise de force de
tracteurs à partir de 20 cv
Stationnaires et remorquables
avec moteur de 5 à 50 cv
Achetez directement du distributeur et économisez
Les Distributions Payeur 5379, rue King Est Ascot-Corner (Sherbrooke) Québec J0B 1A0
Tél.: 1-888-821-2015
Fax: (819) 820-0490

BATTEUSE JOHN DEERE

BATTEUSE #4400, (1980), très propre, mécanique en très bonne condition avec table à soya 13'. (450)756-1568, (450)803-7417.

BOIS TIMBERJACK

ÉLÉVATEUR ciseau 39'; 3 TRAILERS: deux dompeurs, un pour le bois, chargeur 14'; TIMBERJACK 240; TIMBERJACK 217 porteur; C5 Tree Farmer porteur; FRANKLIN 132XL; Clark 667; CAMION 6 roues, dompeur; TRACTEURS: Inter #724 cab., pelle; Same #80, 4x4, cab. pelle; M.F. #35; Oliver #1650. (819)884-5597.

BULLDOZER Inter TDC5, diesel, série B avec treuil; PÉPINE Case #580B diesel, bucket 80"; PRESSE à foin Inter #435 avec lance-balles; FOURRAGÈRE N.H. #770, avec pick-up à foin, nez à maïs; BATTEUSE Inter #715, hydro., nez à maïs 4 rangs et barre de coupe 15'; CONVOYEUR Lajoie 125'; CHARRUE 3 versoirs; BÂTEAU 4 places moteur Johnson 33 forces, avec remorque idéal pour pêche. (418)744-3257, (418)605-3257.

CHARGEUR à patin guide Thomas; HERSE-O-PLANE; CHARRUES: White 3 versoirs, Inter 2 versoirs; MONTE-BALLES et convoyeur; PRESSE à foin #273 avec lance-balles; TARIÈRE. (418)427-5374, (418)332-9535.

CHARRUE Kverneland 4 raies BB115 HD, labouré 300 arpents, 14,500$. Téléphone: (450)245-7327.

CULTIVATEUR 3 points; BOÎTE à grains 3 tonnes Forano; Herse à dents, 3 points: 880$, bonne condition. (450)456-3770.

CULTIVATEUR Case Inter modèle 4300, 30', avec lame, rouleau, peigne, comme neuf. (514)953-3868.

"ÉCOULEMENT"

TRACTEURS John Deere, (4), 4x4, 40 km, très équipés: #7710, 2,300 heures 69,800$; #7210, (2), (2002), 1,900 heures, 56,800$; #6410, (2000), 3,000 heures, 44,800$; PELLE J.D. #640, A-1, 7,000$; CASE MX120, 4x4, 18x42, 3,100 heures, 50,800$; M.F. #275, 4x4, 70 h.p., pelle ALO, A-1, 14,800$; M.F. #285, 80 h.p., 7,800; PELLE M.F. #236 Q.A., 2,900$; SOLE flambant neuve, 32", cat. A, cylindre 10,700$; TRAILER dompeur Pronovost tandem, 2,000$; SARCLEUR Salford 6 rangs, très propre 3,200$; CULTIVATEURS 28" Case #4300 et J.D. #980; SOUS-SOLEUSE Brillion 5 pattes, automatique, 5,600$; CHARRUE Kverneland BB-115, 5V, A-1, 11,300$; PLUSIEURS PNEUS et ROUES DOUBLES neuves et usagées, 24" à 42", etc. Au 733 St-Pierre Nord, St-Constant. Téléphone: (514)239-6748.

ENSILEUSE New Holland #782, nez à foin large, nez à maïs 2 rangs; BOÎTE à ensilage dompeuse Fargo. (418)678-3308.

ÉPANDEUR John Deere hydro-push #785 avec pneus 21" tandem; MÉLANGEUR Agrimetal 200 pi. cu., balance électronique. Excellente condition. Téléphone: (819)364-5919.

ÉPANDEUR N.H. #306, (1992), latéral, 1,700 gallons, 6,500$. Téléphone: (418)728-3235.

FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSE Inter; CHARRUE Fiskars; 2 WAGONS 20'; RIDELLES 20'; PRESSE avec lance-balles M.F.; HERSE à roulettes 32 disques White; HERSE à ressorts 12.5'; ANDAINEUSE M.F. 10'. (418)354-2207.

FAUCHEUSE de branches de côté Bush Hog, prix: 2,500$; HARDI, prix: 3,500$. Téléphone: (819)392-2405.

FAUCHEUSE N.H. #1469 auto-motrice, parfaite condition; SLEIGH double Massey Harris complète, bois abîmé (antiquité). Téléphone: (450)658-2791.

MACHINES-OUTILLAGE

FAUCHEUSE N.H. #1495, 12'; RÂTEAU à foin N.H. #256; SEMOIR I.H. #5100; 3 FOURRAGÈRES: J.D. #35, I.H. #550, Hesston; PALETTE de lance-balles hydraulique J.D.; HERSES à ressorts; 4 WAGONS seuls. (418)247-5955.

FOURCHES à roches "MC", liquidation, plusieurs largeurs disponibles. (418)387-6660.

FOURRAGÈRE FXH300, (2002), pick-up à foin, nez à maïs 3 rangs, avec rouleau craqueur. Téléphone: (418)779-2116.

FOURRAGÈRE Inter 720 avec les deux nez: 2,200$; TRACTEUR Deutz-Fahr, 80 H.P., 4x4, cab.: 49,000$; ÉPANDEUR Roland neuf: 44,000$. (418)285-2887.

FOURRAGÈRE N.H. #782 avec pick-up à foin #770 et contrôle électrique, super propre; FOURCHE à fumier Lessard 5'; BOÎTE 8' avec panneau arrière pour transport de gros animaux (était sur Pick-Up Ford). (418)884-2452.

FOURRAGÈRES J.D. et CLAAS

Plusieurs automotrices J.D.: #5830, #5820, #6710, #6910, #6750, #6850 à venir Claas série 600 et 800. En inventaire plusieurs: pick-up, nez à maïs, Kempers. (613)678-1526.

GÉNÉRATRICE Mecc Alte 60 kW, 220 volts avec P.T.O. Téléphone: (450)460-3225.

GRAND SPÉCIAL VIS à grains neuves, inventaire 2005; VIS À GRAINS usagées, très propres, 8"x61', 10"x61', 13"x61'. (450)478-0957, 1-888-891-0957.

GRATTE NIVELEUSE 5 couteaux, hydraulique, attache 3 points, pour chemin de ferme ou champs, 1 an d'usure. (418)520-8265.

HACHE balles rondes "SLICER"
Airablo. 1-888-844-4428.
Vidéo sur: www.airablo.com

HACHE-FOIN à balles rondes Bale Beaver; PRESSE à balles rondes N.H. #644; CONVOYEUR à ensilage 13' long x 24" large; SILO à ensilage #1860 avec débouleur Patz; CONVOYEUR à foin 100' long. Très belle machinerie et bien entretenue, À BON PRIX. Téléphone: (418)365-3004, (819)377-9692.

HERSE à disques International #490, 68 disques, très propre. Tél.: (514)916-6535, (450)427-2226.

HERSE à pacage 16'; PIC à balles rondes, ajustable; CONVOYEUR Lajoie 80" avec déviateur; VIBRO hydraulique 16' avec planche, rouleaux doubles et extension; SEMEUSE Inter 20 disques doubles avec boîte à engrais, à mil et à grains; ROULEAUX à billons; ARROSEUSE hydraulique 100 gallons; MANGEOIRE à balles carrées 24', sur roues. Heure des repas: (819)296-3808.

HERSE Kongskilde, roues tandem section centre, 30'; ARROSEUSE à maïs 500 gallons; HACHE-PAILLE Wic, sans moteur; SOUFFLEUR à ensilage; HAYBINE #489 N.H. (pièces); ATTACHE-GRATTE 7'.
machinerie.venez.fr
(819)472-6850

HERSE Massey Ferguson en bonne condition, 44 disques, semi-portée, cylindre. (450)291-3206.

INTER 9300 (1988), moteur 3406B, 15 vitesses, essieu 16,000 livres avant, 46,000 arrière avec réservoir à purin 3,500 gallons. Téléphone: (450)835-5849.

IRRIGATION 121 tuyaux 5", 22 stations, 3 canons Nelson, pompe et raccord, avec remorque directionnelle. (450)245-7207.

JOCELYN CARBONNEAU et Filles Inc.: UNILOADER Bob Cat 543B, 95, godet 48"; PÉPINE Case 580C, 79, 2x4, extension, 12,500$; PÉPINE Case 580SE, 84, 4x4, boom standard; PÉPINE Case 680L, 1989, 4x4, extension; PÉPINE Case 580SM, 2001, 4x4, extension, 42,000$; PÉPINE Case 580SL, 99, 4x4, extension, 37,500$; PÉPINE Case 580SM, 02, 4x4, ext. Ride Control, a/c, full; BULL Komatsu D21P 90, lame 6 positions; BULL Case 550G LT 90 lame 6 positions; TRACTEUR Inter 300 gaz; PLATEFORME JLG 33 RTS, élévatrice, gaz + propane, 33', 4x4, 12,500$; AUTOMOBILE Honda Civic Delsol 93, 5 vitesses, rouge.
www.equipejcf.com
(819)535-5194.

KENWORK W900, (1980), moteur 3406A, 15 vitesses, essieu 12,000 livres avant, arrière 44,000 avec réservoir à purin 3,500 gallons. (450)835-5849.

MACHINE à couper le gazon Malleti, largeur 8', sur prise de force, 2,000$. (450)432-4487.

MACHINERIE
YVON ET CLAUDE VINCENT INC.
Toute sorte de machineries agricoles usagées, très gros inventaire.
Faut voir! 1305 Route 122,
Saint-Edmond-de-Grantham,
(819)395-4624, (819)395-5142

MARAÎCHER: planteuse à fraises 1 rang Mechanical: 1,100$; EXTRACTEUR à miel 4 cadres 150$ + équipement apiculture; HACHE-PAILLE à moteur: 200$. (418)479-2839.

PNEUS FAUCHER INC.
145, route 138, Deschambault G0A 1S0
GOODYEAR
Vente & service de pneus
Gros & détails
Roues doubles & pneus agricoles
Service routier
RAYNALD FAUCHER PROP.
Tél. gar.: (418) 286-6703
Fax: (418) 286-4979
S/F.: 1-800-531-6703

MACHINES-OUTILLAGE

MARAÎCHER

CONVOYEUR Haines 45'x24" de large; CONVOYEUR 11'x 18" de large avec pont à chaîne; 2 COUPEUSES à patates Weizel en parfaite condition; SARCLEUR Alloway, 8 rangs, idéal pour maïs et haricots secs; CLASSEUR à doigts avec montée ajustable, fait 3 classes pour patates rondes et longues; VIDEUSE de boîte complètement hydraulique pour légumes; ROUES avant "single rib" (Goodyear 7,50x20 et Denman 11,25x28 SL); ROUES arrière 2 sets complets pour tracteur J.D.; PNEUS Michelin Bibagrip 3 grandeurs 11,2x48; ROUES DOUBLES Goodyear Traction grandeur 15,5x38; PNEUS pour roues doubles Goodyear 16,9R30; EMPOCHEUR simple à pédale, prêt à travailler; GÉNÉRATRICE V-4 Winconsin, à essence de 12,000 watts; CARCAN Houle conçu pour tracteur J.D. modèle 6120 à 6420, pour lame extensible de 7-12, avec 3 sorties d'huile; REMORQUE 3 essieux Temco avec montées en fer, impeccable; ROULEAUX avec transport largeur 10'; LAVEUSE à légumes, largeur 36"; ROTOCULTEUR Kuhn 1,000 tours EL140; REMORQUE dompeuse de côté, 10' de dégagement, idéale pour légumes; SEMOIR à légumes sur billons de 24", 4 unités Planet Junior. (450)261-7102, (450)778-0094.

MARAÎCHER: COUPE-HERBAGE Bugliari; COUPE patates, poudreuse, vrille, convoyeur, ventilateurs, contrôles, moteurs; ATTACHEUSE 50 livres; PLANTEUR à patates J.D. 2 rangs; REMORQUE plate-forme 22'; TRACTEUR Agco-Allis #8610, haut dégagement; MATÉRIEL électrique. (450)377-0906.

MEILLEURS PRIX GARANTIS
BATTEUSES 2RM, 4RM,
JOHN DEERE, NEW HOLLAND, M.F., CASE I.H. Tables de batteuses et nez à maïs, toute marque et largeur. Gros inventaire.
PIÈCES DE BATTEUSES
NEUVES, reconditionnées, usagées, kits de 4RM, hache-paille, moteurs, pompe hyd., transmissions etc...
SEMOIRS À GRAINS
John Deere, Case IH, Great Plain (minimum till, no till) 10' à 30'.
Plusieurs en inventaire.
DIVERS
Vibro J.D. #960, 32"; herses à roulettes White, Ford et autres, 18' à 28"; rouleaux Brillion 15' à 40"; picoteuses J.D. et Yetter, 15' à 30'; sarcleur J.D. 8 rangs; chisel Case I.H., Glencoe et autres, 7 à 18 dents; sous-soleuses J.D., Case I.H. 5 à 9 pattes; boîtes à grains et grain car.
Équipement M.Touchette Inc.
Sortie 39 autoroute 15
16265, Montée Guénette, Mirabel
Téléphone: (450)438-4233
Cellulaire: (514)497-9956
Exposition intérieure

PELLE Case #125B, attache rapide 7,600 heures, bucket à fossé, état neuf. (418)520-8265.

Pour tout travaux d'excavation
Sans opérateur
• Cat 215B • Cat 301.5
• John Deere 70D • John Deere 590D • Hitachi Ex40U • Bull D4
• Bull D3C • Cat 307
Atelier Jacques Dion
293, rue Principale,
St-Gervais G0R 3C0
Atelier : (418) 887-6660 / 3874
Résidence : (418) 887-3029
Paget : (418) 801-6360
Cell : (418) 803-1074

MINI-TRACTEUR de ferme, avec cabine, attachement 3 points, diesel, avec tondeuse à gazon 5', prix: 3,500$. Téléphone: (514)262-8048.

MOISSONNEUSES-BATTEUSES
"NOTRE SPÉCIALITÉ"
On offre beaucoup plus...Comparez!
- Entreprise d'envergure spécialisée
- Plus de 20 professionnels qualifiés
- Conseiller neutre (pas d'agence)
- Ajustement aux champs et garantie
- Nous répondons à tous vos besoins
- Impressionnant choix de qualité
- Toute marque, modèle disponible
- Options: 4x4, moniteur(s), roues doubles, faux de bout à canola, etc.
Nous sommes uniques au Québec
"Prenez rendez-vous! Venez voir!"
LAVOIE EQUIP. AGRICOLE INC.
Tél.: (418)247-3773, (418)247-5955
www.lavoieequipement.com

PATATES

SOULEVEUSE Grimme; COUPEUSE; CRIBLE; LIFT 6,000 livres avec virole; SARCLEURS 2 et 4 rangs Harriston; BROSSEUSE; RÉSERVE 8,000 livres; BOÎTES de vrac; TABLE à rouleaux; LAVEUSE 3'; POUDREUSE; DÉROULEUR de plastique. (450)649-7525.

PEIGNES DE DÉSHERBAGE

Mécanique (biologique), neufs, fabriqués à Granby, prix exemple: 5': 1,300$, 23': 4,990$, 33': 6,990$. Produits RFC, 600 Moller, Parc Industriel, Granby. (450)372-6459, soir: (450)372-8664.

PÉPINE 3 points Veermer pour tracteur 50 forces, prix: 3,500$. Téléphone: (819)392-2405.

PÉPINE John Deere 410C, turbo, 4x4, 1988, bras extensible, batterie neuve, 2 bucket: 22,000$. Le soir: (418)481-2212.

PISTON évacuateur de lisier Houle 5 ans; CITERNE d'épandage 2,000 gallons; POMPE à purin 12"; ÉCUREUR d'étable 5 ans; SEMOIR à maïs 4 rangs International. Téléphone: (450)467-6208.

PLANTEUR à sapins en bonne condition. Tél.: (819)845-4336.

MACHINES-OUTILLAGE

PLANTEUR À MAÏS Case Inter, Cyclo 900, 6 rangs, avec vis à engrais et kit no-till, très propre: 8,700$. Tél.: (450)562-6427.

PLANTEUR J.D. #7000, 12 rangs; VIBROCULTEUR Kongskilde SBC, 23'; TRACTEUR J.D. #1840 avec loader #245. Donald Brown Equip.: (450)825-2093.

PLANTEUR J.D. #7000, 6 rangs, rehausse boîte d'engrais; CHARRUE Kverneland BB-115, 6 raies; ROUES DOUBLES à flange, 18-4-30, 16,9x34. (514)809-7458.

PLANTEUSE à légumes 4 rangs modèle Mechanical #5000, (2002), traînante et à skis, tout équipée, prête à servir; 60 BARRES de 4" pour système d'irrigation; SARCLEUR 4 rangs et réservoir à engrais inclus; ARROSEUSE à rampe KWH, 1,500 litres; WAGON 26' avec toit. (450)623-0866, (514)916-9234.

PRESSE à foin à balles rondes N.H #648, 4 ans d'usure avec filet, pick-up large, 20,000$; MANGEOIRE en acier 24' sur roues, 1,500$. Cause: terre vendue. (450)298-5206.

HERSE À FINIR
À pointes rigides inclinées s'attache au vibro ou cultivateur

(directement du fabricant)
L'outil idéal pour briser les mottes de terre, niveler et préparer le lit de semence. Remplace avantageusement les rouleaux et nécessite moins d'entretien, surtout en terrain rocheux.
Ex.: 20 pi., 5 rangées 2 400 $
(450) 372-6459 soir 372-8664
LES PRODUITS RFC INC.
600, Moeller, (Parc Industriel, Granby)

POMME DE TERRE
AFS (Ateliers fab.Saguenay)

Veuillez noter que les Ateliers de fabrication Saguenay (AFS) n'autorise aucune autre compagnie au Québec à distribuer ses produits. AFS est spécialisée dans les équipements d'emballage depuis maintenant 13 ans et vous offre ses EMBALLEUSES (1 tête ou 2 têtes), ses BANCS COUSEURS INDUSTRIELS et ses PRÉSENTATEURS DE SACS DE PAPIER ET PLASTIQUE. Contactez Bernard Asselin, AFS au numéro (418)672-2154 poste 11 ou cellulaire (418)540-9814.

POMPE à arroser kWh cage d'écureuil P.T.O., 1,000 litres, idéale pour vergers ou vignobles, 5,000$ négociable. (450)464-5092.

POMPE Teamco pour fumier de vaches et porcs, 26' long pouvant aller jusqu'à 18' de profondeur, 5,500$; VIBROCULTEUR Glencoe 25', 3,200$; CAMION d'armée avec réservoir 2,000 gallons, 3,400$; RÉSERVOIR à lisier 2,000 gallons avec rampe d'épandage, 3,200$; CHARRUE J.D. 5 versoirs, 2,000$. Sylvain Messier, (819)470-0451.

PRESSE à foin J.D. #338 avec lance-balles à panier, pick-up hydraulique, tension hydraulique, timon hydraulique, ridelles de voiture 20' Roberge, mangeoire à ensilage 28' (home made), convoyeur à ensilage 32' en sections de 8'. (450)568-3997.

PRESSE J.D. #348, avec lance-balles; SEMOIR J.D. #8300; VIS à engrais chimique avec plat; 2 SILOS à moulée Fort Métal à gravité. Téléphone: (450)783-6662.

PRESSE John Deere #336, 2,000$. Téléphone: (514)953-3873.

PRESSE M.F. #128, lance-balles hydraulique; SARCLEUR à maïs 4 rangs, boîtes à engrais; BALLES rondes hachées. Lotbinière, tél.: (418)796-2140.

!!PRIX IMBATTABLES!!
PIÈCES AGRICOLES
Neuves, reconditionnées et usagées, d'origine ou de remplacement, toutes marques et modèles, au meilleur prix. Informez-vous!!
LAVOIE ÉQUIP. AGRICOLE INC.
(418)247-3773, (418)247-5955
www.lavoieequipement.com

PULVÉRISATEUR Gregson 500 gallons, tandem 11L15, rampe 45' hydraulique mélangeur chargeur, marqueur à mousse, ordinateur 3 sections, démonstrateur d'exposition, 19,500$ ou meilleure offre acceptée. (418)268-6699.

PULVÉRISATEUR MS 250 gallons, très propre, (2000), régulateur de pression, 40' de rampe. Téléphone: (418)876-3039, (418)876-3242.

RÂTEAU À ROCHES

Râteau à roches Degelman dernier modèle repliable; TONDEUSE frontale J.D. modèle F-525; 2 PNEUS neufs Goodyear Dyna-Torque 12,4x28, montés sur jantes et calcium; ÉQUIPEMENTS impeccables qu'il faut voir! (450)658-2037, (514)714-9994.

RÂTEAU Stoll #335, 9', relevage hydraulique, démo d'exposition, 4,500$ ou meilleure offre acceptée. Michel: (418)268-6699.

RÉCOLTEUSE à carottes, 1 rang, 12,000$ négociable. Alex, laissez message, téléphone: (705)648-5425

RÉCOLTEUSE à carottes DeWuff, bonne condition; SARCLEUR 4 rangs avec coffres; BIONEUSE Maietti 4 rangs, rotoculteur. Téléphone: (514)743-7800.

RÉCOLTEUSE à fèves de marque Chisholm Ryder, 2 rangs motorisée, avec salle de triage, en bon état, 7,900$. (418)876-2334.

RÉCOLTEUSE à poireaux sur 3 points, en bonne condition, (1998), marque Bally. Communiquer au (514)234-2693.

RÉSERVOIR à lisier DM, 5,250 gallons, 3 essieux avec applicateur entre les rangs de maïs, pneus 23.1x22, 10,000$. (450)296-4650.

RTMI AIRABLO. 1-888-844-4428.
Vidéo sur: www.airablo.com

MACHINES-OUTILLAGE

RÉSERVOIR Super Cooler 1,000 gallons; ABREUVOIR Suévia; MONTÉE D'ÉCUREUR 70'; STALLES avec attaches et chaînes (complet); PIPELINE 3" avec jarre de réception 3" et 5 unités, Westfalia, avec bols Élite 300; 2 VIDEURS à silo Badger. (819)295-3440.

ROTO-PRESS

ENSACHEUSE pour boudins d'ensilage de marque Roto-Press, 10' diamètre; MOULANGE à marteaux Rad MX2000 avec moteur 10 h.p. Téléphone: (418)779-2116.

ROUES doubles 18x42, 20x42, 20x38, 18x38, 16x38, 18x34; 4 PNEUS neufs 16,9x28 Radial 600$ chacun. (418)365-4050.

ROULANT DE FERME en excellent état: TRACTEUR Ford N.H. #8160, 760 heures; PRESSE à foin N.H. #311 avec lance-balles; TRACTEUR Same #120, 4RM, 120 h.p.; TRACTEUR Same #95, 4RM, 110 h.p.; CASE #1210, 2RM, 70 h.p.; CHARRUE Overum, 4 versoirs, déclencheur, semi-portée; HERSE rotative 13'6", etc. (418)329-3080.

RTM NDE comme neuve, Gear Box réducteur, 4 roues, balance, 3 à 4 grosses balles rondes. Téléphone: (819)826-2056.

SARCLEUR à maïs 6 rangs. (450)224-5938, (514)799-6705.

SCIERIE MOBILE GILBERT INC
CENTRE D'ÉQUIPEMENT FORESTIER
Scieries 13-20-25 HP à partir de 4,695$, base soudée prête à scier. Déligneuse 13 HP Honda, 5,295$. Tracteurs, chargeurs, treuils, fendeuses et produits NovaJack.
NOUVEAU
Gabarit à bardeaux 4: 475$, 6: 595$
Trueils Cabestan: 1,350$
ABITIBI: (819)768-2804
ESTRIE: (450)263-6403
GASPÉ: (418)385-4990
LAURENTIDES: (450)562-0678
QUÉBEC: (418)871-2248
RIVIÈRE-DU-LOUP: (418)492-3632
SAG.-LAC-ST-JEAN: (418)548-7280
AMQUI: (418)713-5212
2485, boul. Hamel, suite 170
Québec, G1P 2H9
www.championsawmill.com

SCIERIES MOBILES 3,495$
Lumber Mate 2000 & Lumber Lite 24, Norwood Industries: fabriquant de débusqueuses, délignueses, équipement forestier, accessoires VTT. Renseignements GRATUITS.
www.norwoodindustries.com
Tél.: 1-800-408-9995, poste 184.

SÉCHOIRS à grains neufs et usagés; SÉCHOIRS batcheux usagés GT580 et GT780; SÉCHOIR Farmfan CFSA410, usagé 10 ans. (450)478-0957, 1-888-891-0957.

SEMEUSE à grains Inter #5100, 16 disques doubles, coffres à mil et à brome, comme neuve, très propre: 4,800$. Benoit: (450)569-7975

SEMOIR à céréales et soya Case Inter #5400, (2003), 15', sur 3 points, semé seulement 1,500 acres, condition d'un neuf à presque la moitié du prix. (819)399-3000.

SERVICE À LA FERME
Vente et service complet de pneus agricoles et de roues doubles.

MICHELIN, FIRESTONE, BF GOODRICH
Sur place ou sur appel
demandez
MARIO JALBERT
direct ou frais virés
(450) 771-1987

SEMOIR À GRAINS Case IH 5100, coffre à engrais et mil, 16x7 disques doubles: 4,000$. Roger Chaumont: (450)478-1445.

SEMOIR à grains Great Plain minimum till, 24'; TRACTEUR Valtra Valmet #8150, (2000), 4x4, 125 h.p. (418)387-6660.

SEMOIR à maïs J.D. #7000, 8 rangs, boîte à insecticide, vis à engrais chimique et rehausse, 12,000$. Téléphone: (819)692-0728, (819)379-2399.

SEMOIR Case Inter #6200, press drill 24x6", boîte à mil; TABLE À SOYA J.D. #920, (1999), très propre. (450)836-0697, (450)755-0108.

SEMOIR Inter #5100, 18x7, coffre à mil, disques doubles, très propre, 3,000$. Téléphone: (514)212-3056, (450)225-5244.

SEMOIR J.D. #7200, 6 rangs, liquide pour bricoleur, prix: 5,000$. Téléphone: (819)392-2405.

Nivelle et prépare les semis.
Aménage vos bords de fossés.
Roches et mottes disparaissent comme par enchantement
C'est rapide et peu coûteux
LA SOLE
Contactez-nous!
Bureau : (450) 794-2070
Usine : (450) 791-4007
Sortie 152 longeant l'autoroute 20

MACHINES-OUTILLAGE

SEMOIR Inter #5100, 21x7, 18x7, 16x7, bien équipé, roues plombeuse, coffre à mil; HERSE Inter, 40 disques. Téléphone: (418)365-5309.

SEMOIR Melroe, 16 disques doubles, roues plombeuses, 3 compartiments, très propre; ROBOT Rovibec 4 ingrédients, modèle MRM-48. (819)227-2037.

SEMOIR M.F. #424 combiné à l'engrais, 10'x6" avec boîte à petites graines, doubles disques, roues plombeuses; PÉPINE Kelley B-70, creuse 12'. Tél.: (418)796-3038, (418)926-2881.

SEMOIR

SEMOIR J.D. #8300, 13'6"x7", disques doubles, boîte à mil, avec rouleau type Brillion 15'. Ensemble 6,500$ négociable. (819)877-2474, David.

SILO-SÉCHOIR 170 tonnes, système Succup, presque neuf, année 2002; TRACTEUR #2140, très propre, 72 h.p., turbo, 16 vitesses avant, 8 arrière. (450)546-4000, (450)779-9717.

SOIGNEUR à balles rondes Agro-Contact avec treuil électrique; PRESSE à balles rondes N.H. #644, corde et filet, gros moniteur. (418)564-5450.

SOIGNEUR DAC
Alfa Laval Feed Master 800

6 compartiments dont 4 à chargement automatique, boîte de contrôle automatique de chargement pour 4 aliments, rail 400' "I Beam"; ROULEUSE à grains "RAD" 2 ingrédients, boîte de contrôle automatique de chargement. (819)849-6806, (819)849-9972.

TANK à fumier Houle, 5,250 gallons (1997), 3 essieux, pneus 23.1x26. (450)360-9011.

TRACTEUR à vendre par le propriétaire: M.F. #3680 (1991), 4x4, 200 h.p., loader, roues doubles 18x38, 'hitch' à l'arrière; FORD Versatile (1994), moteur cummins 360 h.p., transmission "power shift", seulement 4,000 heures, roues doubles, pneus 20.8x42, hydraulique et 'hitch' à l'arrière; CASE #2390 (1990), 2RM, roues doubles 18x38; DEUTZ #9190 (1990), roues doubles au 4 roues, en parfaite condition. Pour information: (450)794-2070, le matin.

TRACTEUR Case IHMX285, (2003), 14 heures, roues doubles 480R34, 20,8R46 Michelin, full pesées, 4 sorties hydrauliques, cabine de luxe, garantie 10 ans, 10,000 heures; GROBER Case IH4300, 35', vibro chisel avec planche niveleuse hydraulique, peg tooth arrière. (450)245-3429.

TRACTEUR Case Inter #9280, 5,800 heures, power shift, 4 sorties d'huile, 3 points, pneus 20.8x42; SARCLEUR Case Inter #181, 8 rangs, repliable et hydraulique. Tél.: (819)396-2007, (819)470-0757.

TRACTEUR Case Inter MXM190, (2002), 400 heures, 4RM, roues doubles 4 roues, 4 valves, pesées, comme neuf, 98,000$. Téléphone: (450)791-2912, (450)779-0396.

TRACTEUR Case Maxxum, année 1997, modèle 5220, 4x4, air climatisé, 1,630 heures, pneus arrière 520-70R34, pneus avant 380-70R24, en bon état, mécanique A-1, prêt à travailler, prix: 37,000$. Demandez David-Dan, téléphone: (514)829-3530.

TRACTEUR Case MXU125 (2005), 4x4, 302 heures avec pelle, prix à discuter. Tél.: (450)756-8790, cell.: (450)803-0760.

TRACTEUR Fiat #140-90, 4RM, a/c, bons pneus, chargeur Lessard, 6,000 heures, vitesses rampantes. (819)782-4982.

TRACTEUR Ford 2000, (1968), monté sur chenilles avec trailer, chargeur à billots, très bon état. Information en soirée: (418)593-5152, (418)226-7773.

TRACTEUR Ford #4610, (1984), 2RM, 1,950 heures, très propre. Tél.: (450)293-6043.

TRACTEUR Ford #5610, (1991), 4RM, cabine a/c, 2,600 heures. (450)

MACHINES-OUTILLAGE

TRACTEUR J.D. #7420, IVT, 1,300 heures, suspension avant, arrière, loader #741, sortie d'huile avant; ROTOBÊCHE Jober 19 disques, comme neuve. Tél.: (450)293-4369, (450)521-0883.

TRACTEUR John Deere #1840, (1980), 4 roues motrices, pelle #245, avec cabine. Téléphoner après 21h00: (450)568-2821.

TRACTEUR John Deere #6605, (2002), cabine, loader; FANEUR Claas; RÂTEAU Kuhn semi-porté. Tél.: (418)259-7751, (418)241-9042.

TRACTEUR Kubota (1999) #8200, 82 h.p., pneus 12,4x24, 18,4x30, transmission 12x12, renverse mécanique, 1,092 heures, loader Hardy #65, 26,000$. **(819)847-1222.**

TRACTEUR Kubota M 9000, (2002), 80 P.T.O. h.p., 12 vitesses, "power Chuttel" avec chargeur ALO M940, (2004), 450 heures, 49,500$. (450)539-2226, (450)525-2226.

TRACTEUR Landini 13000, 100 h.p., PTO, (1996), 1,800 heures, un seul propriétaire, comme neuf, roues doubles, 33,000$. (450)652-8552, maison: (450)652-4137.

TRACTEUR (maraîcher) Landini, (1986), 67 h.p., 4x4, cabine, 4 sorties d'huile, bons pneus, set de roues doubles 14,9x24, 14,000$ ou échangerais pour tracteur 4x4, cabine et loader de même valeur. (819)560-1969.

TRACTEUR M.F. #165 avec roues de 38"; HERSE à roulettes 28 disques; PLANTEUR à oignons; SARCLEUR Powell 2 rangs avec 2 boîtes à nitrate. Tél.: (450)568-2531, (450)881-8511.

TRACTEUR M.F. #285 multi-power, 15,5x38, 4,000 heures, très propre, 8,200$; LIFT et loader Case #1845C, 4x4, diesel, 2,200 heures, 8,200$; PELLE à roches, hydraulique, 250$; CHARRUE à rigoles, 250$; TRAILER dompeur 12' avec côtés, 2,500$; FAUCHEUSE rotative M.F. 60", 200$. Tout en très bonne condition. (450)359-9783.

TRACTEUR M.F. #3505, 2r.m., radiaux neufs, 3,200 heures, air climatisé. Impeccable; VIBRO Case-Inter #4500, 28', rouleaux doubles; SARCLEUR Vicon 6 rangs avec réservoir et système d'arrosage en bandes. (450)787-3905.

TRACTEUR MX220, 4x4, roues doubles arrière, pneus R46, 2,070 heures, (2001); MX120, 2RM, pneus arrière 20.8x38, 3,960 heures, (2002). Tél.: (418)779-2116.

TRACTEUR N.H. #8970, (1999), 225 forces, 4,050 heures, roues doubles, Super Steer. Téléphone: (450)377-1626.

TRACTEUR N.H. TM150, (2002), 3,200 heures, 4 sorties d'huile, pneus 18x42, vitesses rampantes, Super Steer, 4RM, 65,000$. Téléphone: (819)795-8268.

TRACTEUR N.H. TM165, (2000), 2,000 heures, full power shift, suspension avant et arrière, pneus Michelin larges, très propre, attache, pelle Allo; PRESSE à grosses balles N.H. BB940, crupcuter, applicateur à préservatif. Tél.: (819)344-5458.

TRACTEURS: J.D. #4755, 4RM, a/c, dernier modèle, excellente condition; (3) IH #3388, #3588, 150 forces; Case #970, 100 h.p., 8,500$. (613)678-1526.

TRACTEURS J.D. #6200, Landini #13000 (110 h.p.); PLANTEUR à maïs White #5100, 6 rangs. Téléphone: (418)328-3602.

TRACTEURS: M.F. #3545, (1985), 4x4, 125 h.p.; REMORQUE 20', dompeur; SOUFFLEUR Pronovost 92"; CHARRUE Kverneland #83NR710, 4 versoirs, semi-portée; FAUCHEUSE N.H. #488, 9'. Après 18h.: (450)359-9661.

TRACTEURS: Super M avec chargeur; IH avec chargeur; A avec chaîne; Oliver #77 moteur 6 cylindres diesel; J.D. sur chenille #450C, diesel, traction neuve; BULL J.D. #1010 bon prix; CAGE DE RÉTENTION avec balance pour bovins. (418)898-2273, (418)868-5760.

TRACTEURS: Un Farmall C avec sarcleur et un sans sarcleur; PEIGNE pour grober J.D., largeur 35'; BOÎTE de camion plate-forme; CAMION 10 roues, dompeur, automatique, (1976). (514)953-9354.

TRACTEUR Valtra A-95, vert, 4x4, (2005), 200 heures, 92 forces P.T.O., pneus Michelin 18,4x34, 14,9x24. Téléphone: (819)395-2896.

VALTRA T120, (2005), tout équipé, loader, roues doubles, comme neuf; SARCLEURS Reigi 1 rang, 2 rangs; CHAMBRE froide 10'x10'. Téléphone: (450)532-4811.

VENTE D'ÉCOULEMENT DE MACHINERIES AGRICOLES

SEMOIRS

J.D. #750, 15': 12,000$; J.D. #515, 3 pts, 25 disques: 3,500$.

PLANTEURS

J.D. #7000, 6 rangs: 6,000$; J.D. modèle MaxEmerge 2, 6 rangs: 10,000$; J.D. #7000, 8 rangs: 6,000$.

VIBROS

Inter 29', rouleau double BerVac: 4,500$; J.D. 28', dents lourdes: 2,500$; J.D. 17', 3 pts, peigne arrière: 1,200$; Inter 18' dents lourdes: 1,500$; Kewanee 24', peigne arrière, dents spring: 4,500$; Glenco 24', rouleau arrière: 2,000$; Inter 12', 3 pts: 800$.

ÉPANDEURS À ENGRAIS

Cuvette stainless, roue tandem: 3,000$.

BATTEUSE

J.D. #4400D avec table 13': 6,000$. S'adresser aux:

ENT. JOCELYN HOULE INC.
705, Joseph-Arthur
Joliette (Québec) J6E 8T4
(450)756-0501, 1-800-756-0514
4/5

MACHINES-OUTILLAGE

VIBROCULTEUR Bervac 28', haut dégagement, planche avant, rouleaux doubles arrière, très bonne condition, refait à neuf en 2005, prix 7,500$. (819)399-3000.

VIBRO Kongskilde #2800, 26' et demi, 2 ans d'usage; SÉCHOIR Topdry, 210 tonnes, réserve 135 tonnes. Téléphone, jour: (819)697-6400, soir: (819)228-3430.

VIBRO sur 3 points 16' large avec roues: 750$; HERSE à roulettes Inter 44 disques, avec roues: 500$; CHISEL 8' large 11 dents: 1,200$; FILEUR M.F. sur 3 points: 400$; 3 SECTIONS de herse à finir traînante: 50$; ROUES de pick-up GM (8 trous): 20$ ch.; HITCH sur 3 points: 300$. Téléphone: (450)464-1198.

VIBRO Verbac 20', semi-portée, 7,500$; CULTIVATEUR Glencoe 25', suspension tandem, peigne arrière; VIBRO 16' Kongskilde; SEMOIR Tye 20' large. (418)365-5309

VIBRO Vicon FC1500T, 13'6", rouleaux doubles, semi-porté, à l'état neuf; PLANTEUR À MAÏS White #5100, 4 rangs, avec boîte à maïs du 6100, pompe hydraulique, super propre. (450)755-5620.

VISITEZ NOTRE SITE INTERNET À L'ADRESSE SUIVANTE:
www.yvonroussin.com
Appelez-nous car nous avons toujours un beau choix de machineries et tracteurs en inventaire. Vente, achat, location. Machineries agricoles Yvon roussin inc. Laurier-Station, 1 mille au sud de l'autoroute 20, sortie 278. Téléphone: (418)728-2092 ou (418)728-4666.

MAISONS

ACHÈTERAIS maison mobile pour être déménagée, récente ou non, couverture bardeaux ou tôle, murs extérieurs en vinyle ou tôle. Téléphone: (819)357-0562.

MAISON MOBILE 12 x 60 pour déménager, 3 c.c., chauffage à l'huile, prix: 17,000$. Tél.: (418)383-3554.

MAISON MOBILE usagée, 2 modules: un module: 10x24 (verrière), un module: 10x47, propre, chauffage à l'huile, prix: 9,800$. (819)354-7700.

OCCASIONS D'AFFAIRES

ÉQUIPEMENTS d'épandage incluant: 2 ÉPANDEURS Houle, 5,250 gallons avec rampe pour post-levé; POMPE Houle pour fumier de vaches; 2 TRACTEURS MX180 et MX210, vitesse rapide. À vendre avec clientèle déjà établie. Sylvain Messier, (819)470-0451.

OFFRE D'EMPLOI

EMPLOYÉ DEMANDÉ pour travailler sur ferme porcine (maternité/engraissement). À Roxton-Falls, bel emplacement, expérience requise. Contactez Martin: (450)549-5178.

FERME laitière de chèvres, région Saint-Hyacinthe, recherche personne dynamique et débrouillarde qui aime travailler avec les animaux, temps plein ou partiel. Téléphone: (450)797-2531.

FERME LAITIÈRE recherche employé de 4 à 5 jours semaine avec expérience pour soins des animaux et travaux aux champs. Fumeurs s'abstenir, salaire à discuter. Hudson Vaudreuil-Soulanges. Simon: (514)444-2736.

FERME LAITIÈRE

RECHERCHE personne, homme ou femme pour faire la traite, et voir à la régie d'un troupeau de 60 vaches en lactation. Environ 45 heures/ semaine, possibilité de devenir ASSOCIÉ. Faites parvenir votre c.v. à: LUC GRÉGOIRE, 56 Route 221, Napierville (Québec) J0J 1L0 ou par fax: (450)245-5398.
courriel: lucgreg@videotron.ca

FERME LAITIÈRE région Beauce recherche employé permanent de préférence avec expérience pour soins des animaux et travaux aux champs. Salaire selon expérience, (418)475-6273, (418)386-7767, fax: (418)475-6864.

FERME LAITIÈRE St-Armand RECHERCHE employé avec expérience, occupation principale faire la traite, soins du troupeau, conditions à discuter. Téléphone: (450)248-3621.

GÉRANT DE FERME AVICOLE

Une ferme spécialisée dans les oeufs de consommation, comptant 90,0000 pondeuses, recherche un gérant de ferme. La personne doit posséder une expérience dans la volaille. Elle devra superviser une équipe de 6 à 8 employés. Une aptitude en entretien général pour les bâtiments et en entretien mécanique pour les équipements serait un aout. Autonomie et prise de décision sont essentielles, vue la structure de l'entreprise. Une maison est disponible sur le site de la ferme pour loger le gérant et sa famille. Contacter Serge, bureau: (450)785-2148, cell.: (450)779-0459.
ferme_st_ours@hotmail.com

GÉRANT DE VERGER DEMANDÉ: gestion complète d'un verger situé à Oka. Du 25 avril au 25 novembre. Expérience obligatoire. Salaire à discuter. Possibilité d'hébergement. (450)473-3750, fax: (450)473-7782

HOMME ou COUPLE pour travail de ferme et entretien dans un vignoble à Laval, possibilité de logement. (450)681-6427, cell.: (514)830-3782.

NOUS SOMMES une famille qui est à la recherche d'une personne attentionnée, précise, délicate, fiable pour travailler dans une maternité récente et productive située près de St-Jérôme, classe 1 atout. Demande Carl; (450)569-5892.
carlrousseau5sympatico.ca

RECHERCHE journalier pour plantation d'arbres de Noël au Lac Brome, bonne condition physique, pose d'engrais, transplanter, désherber et tailler. Stéphane: (450)534-2417.

RECHERCHE main-d'oeuvre expérimentée pour construction d'une maison de pierre à St-Timothée, possibilité de logement fourni durant les travaux. Tél.: (450)692-7070.

OFFRE D'EMPLOI

RECHERCHE main-d'oeuvre pour ferme de petits fruits, aimant travaux dans les champs, plantation. Région Thetford-Mines. Soir: (418)335-7979

ON DEMANDE

ACHAT tracteurs défectueux ou pour pièces. PIÈCES DE TRACTEURS RÉGENT BÉRUBÉ. Vendons pièces neuves et usagées. Téléphone: (450)372-9527, sans frais: 1-866-372-9527.

ACHÈTERAIS chaudières à sucre avec chalumeaux et couvercles. À VENDRE: trailer d'animaux "Home Made", très solide. (418)453-2145.

ACHÈTERAIS panneaux de ventilation naturelle Victoria 12x4 avec vitre 2x5; LOGETTES pour stabilisation libre. Téléphonez après 20h00: (819)228-2307.

ACHÈTERAIS tracteurs de toutes sortes, brûlés, ou accidentés, pour pièces. ENTREPRISE URGEL PALIN & FILLES, 135 rang Lepage, STE-ANNE-DES-PLAINES, J0N 1H0. (450)478-1311.

ACHETONS tracteurs pour pièces.
Vendons pièces tracteurs
Allis-Chalmers, M.F., J.D., Inter, Oliver, Case, Fiat, David Brown.
Équipements St-Pierre Inc.
St-Louis-de-Gonzague, cté Beauharnois. Téléphone: (450)371-0920, (450)371-4363.
Sans frais: 1-888-699-0678.
eq.st-pierre@rocler.qc.ca

AVONS besoin de tracteurs usagés, de toutes marques, de toutes grosseurs. Payons comptant. Appeler aux: ENTREPRISES JOCELYN HOULE, téléphone 1-800-756-0514, (450)756-0501.

ÉQUIPEMENT d'engraissement porcin tel que: lattes béton 2', soigneur automatique, ventilateur thermostat, panneaux plastique, etc. usagés ou neufs, en bon état. Jean-Pierre: (418)475-6641, fax: (418)475-4308.

GARAGE D & C MESSIER INC.

Pièces neuves et usagées pour tracteurs et batteuses.
TRACTEURS: A.Chalmers, Case, D.Brown, Inter, Farmall, Maxxum, Magnum, J.Deere, Ford, M.Ferguson, Deutz, Oliver-White, Universel, Fiat, Versatile, Landini, Kubota, Same, Zetor...; BATTEUSES: Inter, J.Deere, N.Holland, A.Chalmers, White, Case, Massey...; FOURRAGÈRES: Inter, Ford...; ANDAINEUSES: Hesston, Inter...; CHARRUES: Inter, J.Deere. Nous achetons tracteurs de toute sorte, brûlés, accidentés, etc... (450)248-4119, sans frais: 1-877-448-4119
danielmessier@lincsat.com

PIÈCES USAGÉES en main pour
A) TRACTEURS: Bélarus: 400, 420, 500, 520, 800, 820, 825, 5150, 425; OLIVER-WHITE: 1265, 1365; ALLIS: 5050
B) MACHINE À FOIN: Deutz-Fahr: KH4HS, KS150, KS200, KS229, SM45, SM55, SM60, SM70, GP230; VICON: RC300, RC330, KM281, KM321; RUSSE: KRN2.1 KRN2.4, HESSTON: PT10, 1050, 1060, 1340; PZ275, 320, 360, INTER: 430 + lance-balles.
C) 3 MOTEURS COMPLETS RUSSE: 65 BHP (425), 70 BHP (5150), 87BHP (825).
ACHÈTONS pour être démontés pour les pièces: tracteurs et machinerie à foin dans les marques suivantes: Allis, Allis-Chalmers, Agco-Allis, Bélarus, Oliver, White, Vicon, Deutz-Allis, Deutz-Fahr, PZ.
Garage Alfred Charest Inc.
Laurierville (voisin de Plessisville): (819)365-4844, fax: (819)365-4877, sans frais: 1-800-567-7582.
gaci@sympatico.ca

RECHERCHE 2 filtres pour les tensions parasites de marque Hammond. (418)878-2201.

RECHERCHE

EMPOCHEUR à céréales avec balance; RIGOLEUSE commandée par P.T.O. Téléphone: (450)223-4134.

RECHERCHE pneus de tracteur usagés 45° seulement, pas de fissures: (2) 18.4x34", (1) 12.4x38"; (1) 9.5x24". Mario, après 18h00: (450)455-5035.

RECHERCHE vieilles perches antiques (vieux pieux) et piquets de cèdre, planches de grange et poutres. (418)661-0085.

WORTHINGTON AG PARTS

SPÉCIALISTE pièces et équipement pour tracteurs et moissonneuses-batteuses au Canada. Grand inventaire. Livrons partout. Téléphone. 1-800-244-7662, Niverville, MB.

PLANTS

ÉPINETTES bleues du Colorado 5' à 8'; SAPINS Beaumier en pots 6' à 9'. Idéal pour coupe-vent. Téléphone: (450)742-0495.

FERME R. LABRECQUE INC.

Plants: fraisiers, framboisiers, bleuets, griffes d'asperges.
3480 rang Nord Est, St-Charles. Téléphone: (418)887-6740.

PLANTS

RENTABILISEZ un coin de terrain, plants de cèdres à partir de 0,20$. Pour rendez-vous:
Cédrière St-Edmond, 1328 rte 122, St-Edmond, (819)470-0121.

POUSSINS-POULETTES

CARFIO (les élevages) COUVOIR

À L'ANNÉE: Pintades françaises, Canettes mulard.
EN SAISON: Faisans, Perdrix, Colins, Dindons sauvages, Oies blanches, Oies africaines, Oies de Toulouse, Oies Dewlap, Canards de Barbarie, Canards de Pékin, Call Ducks.
1113 boul. Salaberry, Mercier, J6R 2L1, sans frais: 1-877-441-0368, tél: (450)691-0368 fax: (450)691-0392, carfio@videotron.ca
www.carfio.com

CENTRE AVICOLE BÉLANGER INC.

POUSSINS pour la ponte et la chair, 1 jour et 3 semaines, DINDONNEAUX 1 jour et 4 semaines, CAILLES, POULETTES prêtes à pondre (rouges, noires et blanches). Nous avons un réseau de 150 agents au Québec et Nouveau-Brunswick. Pour informations: Centre Avicole Bélanger, 72 route Gaspard, Ste-Louise, G0R 3K0. (418)354-2557, fax: (418)354-7709. Site web:www.avicolebelanger.qc.ca

COUVOIR La Ferme Du Platon inc.

FAISANS, PERDRIX, COLINS de Virginie, DINDONS sauvages, CANARDS de Barbarie, MULARDS, CALL DUCK, POUSSINS, - OISEAUX démarrés ou adultes. 6930 Marie-Victorin, Sainte-Croix, Québec, (418)926-2444.

COUVOIR SIMETIN

POUSSINS À CHAIR, race à PONTE rouges, noires et grises, CANARDS de Barbarie, CAILLES. Et en saison, DINDES, PINTADES, FAISANS, PERDRIX, OIES, CANARDS de Pékin et de Rouen. 8960 boul. St-Canut, MIRABEL, J7N1P3. (450)258-2404, fax: (450)258-2932. simetin@couvoir.com, site Web: couvoir.com

SERVICES

PEINTURE extérieure, agricole, résidentielle ou commerciale, estimation gratuite. Partout au Québec. RBQ: 8271-9121-22. Téléphone: (450)521-1487.

SERVICE DE SCIERIE MOBILE

Région Lanaudière, offre coupe de bois, construction ou autre, satisfaction garantie.
Équipement Ghislain Allard: (450)588-3495, (514)239-9860.

SERVICE de tonte de veaux de lait à prix compétitif, région Montérégie. Pour information, Benoît (450)549-2081.

Tonte de Moutons/Sheep shearing
David St-Onge. (514)526-3650.

LAPROBEC
Usine d'abattage d'inspection fédérale (HACCP)
Nouvelle usine d'abattage à fortait à Trois-Rivières.
Spécialisés dans les petits gibiers sauvages, nous sommes en mesure d'abattre à fortait les espèces suivantes : **lapin, poulet, poulet bio, pintade, poulet de cornouailles, faisan, caille, pigeon, perdrix, dinde (< 7 kg).**
Bientôt canard et canard gavé.
Notre priorité : une qualité irréprochable.
Tél. : (819) 375-5575
Fax : (819) 375-1992
Courriel : info@laprobec.com
2695, Jules-Vachon, Trois-Rivières (Québec) G9A 5E1

COFFRAGES MB
• Fondations de tout genre
Tél.: (819) 398-6365
R.B.Q. #3093003662

MCI
INGÉNIERIE - CONSTRUCTION
Les consultants Mario Cossette inc.
STRUCTURES D'ENTREPOSAGE DES FUMIERS
SANS FRAIS 1-800-852-7971
www.cossette.qc.ca

Pour toutes les variétés de plants à «rendement supérieur» qu'il vous faut!
Livraison partout au Québec
LAREAULT PLANTS FRUITIERS CERTIFIÉS
90 rue Lareault C.P. 96, Lavaltrie (Qc) J5T 4A9
Tél.: (450) 586-1850 • Fax: (450) 586-1051
http://www.lareault.com
Courriel : info@lareault.com
ASPERGES
Millenium
BLEUETIERS
En Corymbe et nains, 14 variétés les plus en demande...
FRAISIERS
15 variétés les plus en demande + 3 variétés continues + 10 autres nouveautés.
FRAMBOISIERS
10 variétés rouges + 5 variétés remontantes + 2 variétés pourpres + 2 variétés noires + Autres nouveautés.
MÛRIERS
Toutes les variétés avec épines ou sans épines, les plus en demande...
GADELLIERS, GROSEILLIERS ET VIGNES À RAISIN, RHUBARBE
DISPONIBLE :
PLANTS DE FRAISIERS EN MULTICELLULES

SERVICES

PEINTURE CLÉMENT ROBILLARD INC.
- **Peinture de bâtiments de ferme, intérieur et extérieur**
- **Vissage de toiture**
- **Ouvrage garanti**

35 ans d'expérience
Tél. : (450) 756-6305

FONDATIONS PROVINCIALES
Fondations de tout genre
(819) 362-6939

SILOS

2 SILOS à maïs avec plancher perforé, 75 tonnes et 100 tonnes. Téléphone: (450)791-2985.

À VENDRE: SILO à moulée 6 tonnes; SILO à foin 18 x 60 Coop. Téléphone: (819)359-2833.

LES ENTREPRISES GRANBY SILO INC.
240 Route 235
ANGE-GARDIEN
Tél.: (450)293-1443
ACHATS ET VENTES de silos en douves, usagés. Construction, rehaussement, réparation, finition intérieure.
Distributeurs
Val Métal, Houle
Silo Supérieur
P.F.B., Suevia, I.E.L.
Système Keenan

SILOS À GRAINS usagés; SILOS coniques usagés; SILOS à grains neufs... (Escompte spécial sur inventaire à bas prix). (450)478-0957, 1-888-891-0957.

SILO EN DOUVES PRESSÉES
SILO COULÉ EN BÉTON
SILO HERMÉTIQUE
BÉTON PROJETÉ
SILOS USAGÉS ENTRETIEN RÉPARATION DÉMÉNAGEMENT
UN SEUL NUMÉRO POUR VOS PROJETS DE SILO
1-800-565-8808
SILO SUPÉRIEUR
WWW.SILOSUPERIEUR.COM

NOUVEAU
Financement disponible
Maintenant le seul dépositaire Harvestore autorisé au Québec
Structures neuves & usagées remises à neuf
- Videur alliance
- Système d'échange de videur
- Fosse à fumier Slurrystore
- Pièce d'origine

SILOS BLEUS DU QUÉBEC
ETIENNE LEDUC
(418) 325-2312

les fondations **André Lemaire**
- FOSSE À PURIN
- PLATE-FORME À FUMIER
- SILO-FOSSE

PORCHERIE-ÉTABLE
MUR SANDWICH
COFFRAGE INDUSTRIEL
1650, ST-PIERRE
ST-ZÉPHIRIN, QC J0G 1V0
Cellulaire
(514) 386-3079
LICENCE RBQ: 1812-9627-32
(450) 564-2030

SILOS

À VOTRE SERVICE DEPUIS 25 ANS
"La fiabilité a un nom"
CONSTRUCTION B.R.N. inc.
516, 7e Rang, St-Dominique
Bruno Bousquet (prop.)
Fosse à purin • plate-forme à fumier • mur isolé en béton • silos horizontales
Service d'excavation complet
Selon vos plans d'ingénieur
Partout au Québec
TÉL.: (450) 773-0064
(450) 773-5930
Tél.: 1 (800) 265-0064
Fax: (450) 773-9743

NDE **Mélangeur vertical RTM**
Le plus vendu au Québec!
Spécifications en français
www.ndeco.com
- Balles rondes, rectangulaires
- Modèles neufs et usagés

Vente - Service conseil
Renaud Lachance
Tél./Fax : (418) 459-6329
1-888-336-3127

Silo J.M. Lambert
- Silos hermétiques
- Silos en douves de béton neufs et usagés
- Vous pouvez convertir votre silo **HARVESTORE** en silo **CONVENTIONNEL** qui se vide par le haut
- Achat, vente
- Extension
- Déménagement
- Videurs neufs et usagés en stock
- Entretien silos, videurs

NOUVEAU **SILO-FOSSE PRÉFABRIQUÉ**
MÉLANGEURS RTM
- Pour tous vos besoins

SELON VOS NUTRIMENTS
4250, rue Vachon
Drummondville J2B 6V4
(819) 474-6989

Silo Expert inc.
- Silos Neufs et Usagés
- Déménagement, Rehaussement
- Réparation Générale
Robert Bahl: Tél.: (819) 478-1252
Fax: (819) 478-8858
95, Lemaire, St-Nicéphore, Drummond

Agri-Silo inc.
Tout pour silos en bloc neufs et usagés
Harold Pulfer
Tél.: (819) 395-2154

SILOS D'ACIER Martin et Silver Cheer seconds. Vente et réparation. Tél.: (514) 246-4678.

TERRES À LOUER

PORTNEUF: À LOUER ou à vendre, 260 arpents dont 70 boisés, partie drainée (souterrain) avec bâtiments. Téléphone: (418)268-8008.

TERRES DEMANDÉES

1A- A ABSOLUMENT BESOIN, URGENT! fermes, fermettes, domaines, campings, vergers, commerces...
1B- Clientèle montréalaise, européenne, asiatique. Y.A. MORIN, Groupe Sutton-Action Brossard, (450)462-4414, 1-888-670-5490
e-mail: yvon_a.morin@sympatico.ca

Agri-Immeubles Provincial

Courtier immobilier. SPÉCIALITÉ AGRICOLE pour la vente ou l'achat de fermes, clients sérieux, SERGE FONTAINE, téléphonez sans frais: 1-866-771-4799.

ATTENTION! Recherche: fermes, terres de tous genres, boisés, domaines. Clientèle privilégiée, montréalaise, québécoise, étrangère... Demandez:
JEAN-GUY MONETTE
SUTTON-ACTION COURTIER. Tél.: (514)990-6445.

RECHERCHE une ferme laitière en opération. (613)678-1526.

TERRES À VENDRE

ESTRIE: 250 acres, 2 résidences, bâtiments, machinerie, boisé, érablière, lac, pâturage. Idéal chevaux, élevage, culture, vignoble, investisseur: 560,000$ négociable. 45 minutes Montréal. Y.A. MORIN Groupe Sutton-Action, tél.: (450)462-4414, 1-888-670-5490
e-mail: yvon_a.morin@sympatico.ca

TERRES À VENDRE

8.3 ARPENTS. MASCOUCHE: secteur privilégié, domaine équestre, superbe écurie, manège intérieur, paddocks, rivière, garages, grande maison.
RÉGION SHERBROOKE. Production vaches-veaux: 227 acres, culture, pâturage, boisé, érablière, bâtiments, étable froide récente, machinerie, équipement, maison, animaux.
ST-JACQUES-LE-MINEUR: 125 arpents, environ 100 cultivables, drainage, boisé, bâtiments, maison. À 20 minutes du pont Champlain.
POUR VENDRE OU ACHETER, demandez JEAN-GUY MONETTE, (514)990-6445, SUTTON-ACTION COURTIER.

À ST-TIMOTHÉE: terre agricole de 160 arpents dont 115 cultivables drainés et 45 boisés, le tout dans un seul bloc, très bon type de sol pour grandes cultures ou culture maraîchère. Prix très raisonnable. Téléphone: (450)429-3763, pagette: (450)370-5337.

À VENDRE: centre de jardin en opération, 11 serres, maison, entrepôt et équipement. Vente au détail, clientèle établie. Terre de 75 arpents en culture. Bertrand: (514)824-6421.

FERME LAITIÈRE et À BOEUF, 24 kilos de quota, 327 acres, boisé 100 acres, érablière 1,500 entailles, bâtiments neufs et rénovés, machinerie neuve et en bonne condition. Téléphone: (418)335-3812.

Opportunité à Saint-Ambroise

Belle propriété agricole de 113 arp. avec maison, garage, étable de 60 x 155 pieds le tout construit il y a moins de 4 ans. Cette propriété ultra moderne bien conçue pour la production laitière peut être facilement convertie à d'autres types d'élevage. Situé à 15 minutes de Joliette.
Daniel Blondin 1-800-265-3008, Re/max Lanaudière Inc.

BERTHIER: 37 arpents cultivables.
ST-GABRIEL: 295 arpents avec bâtisses et maison, en bonne condition. À voir!
ST-FÉLIX-DE-VALOIS: terre 100 arpents cultivables.
MARCEL DESCHENES, La Capitale: 1-800-667-8495.

BOURGET, ONTARIO: 68 acres, 10 acres de bois, grange, hangar, maison portative, organique: 240,000$ négociable. Photos, info. Paul: (613)742-5119.

ESTRIE: plusieurs fermes à vendre, pour tous les goûts, fermette de loisirs ou ferme laitière de 275 acres avec cottage centenaire et bons bâtiments. Contactez-moi: FRANCINE BOISSONNEAULT: (819)348-6443, Century 21 Préférence ctr.

FERME 300 veaux de lait, maison rénovée, 3 chambres, belle étable, 100 arpents, 85 cultivés, 15 boisés, chevreuils. Tél.: (450)798-2796, (450)501-5242.

FERME MARAÎCHÈRE, 240 arpents drainés, avec entrepôt. L'Assomption. Téléphone: (450)589-4903.

FERMETTE 10 arpents, entre Victoriaville, Drummondville, maison 11 pièces, grange, serres jumelées 25,200 pi.ca,. Re/Max Drummondville D.M., Denis Morin: Téléphone: (819)470-0002.

FERMETTE: 23,5 arpents, maison, bâtisses, à 20 min. de Drummondville, prix: 198,600$. (819)848-2260.

FERMETTE 50 ACRES dont 15 acres semi-boisées (érables), maison 5 pièces + bâtiment de ferme équipé pour élevage de moutons. 15 minutes de Sherbrooke, prix: 250,000$. (819)878-3545, pagette: (819)573-7569.

LA PRÉSENTATION: 219 arpents dont 123 cultivables, et 96 arpents boisés, sur le 5e rang, non drainés, 350,000$. ANDRÉ POIRIER, Libres Services immobilier: (450)676-3132, (450)358-9524.

OBTENEZ PLUS POUR VOTRE FERME! Plusieurs fermes à vendre en Estrie, 40, 55, 283, 200 acres. Évaluation gratuite, contactez Jacques Perreault, a.i.a., bur: (819)563-3000, cell.: (819)345-5550, La Capitale.

OUTAOUAIS: 270 acres cultivables, 70 acres boisées, bâtiments, équipements pour production, emballage pommes de terre; production légumes; serre. (819)522-6455.

RÉGION HEMMINGFORD: terre de 146 acres dont 32 acres en verger, (9,000 minots), érablière 3,500 entailles, pin blanc, maison ancestrale en pierre, grange-étable pour chevaux, garage. Clientèle autocueillette, verger de noix comestibles, 1 acre. Vue panoramique, 499,000$. (450)247-2785.

ROXTON FALLS: 52.56 acres, grange avec remise à machinerie, plantation pins et épinettes de 30 ans, bois mature. Soir: (450)548-2196.

SAINT-DAMASE: ferme équestre, écurie, aréna intérieur environ 80x140, garage entrepôt avec bachelor, environ 40 arpents + cottage rénové avec goût. Danièle Gaudreau, agente immobilière Re/Max. Téléphone: 1-866-954-2456.

ST-CAMILLE, (Cantons-de-L'Est): fermette, 85 acres, biologique, excellent pour bergerie, animaux à boeuf ou petite érablière. Century 21, André Lavallée: (819)437-5255.

STE-MARIE-DE-BEAUCE: ferme à vendre ou à louer, 53 arpents en culture, 21 en bois, avec grange stabulation libre sur lattes, 120 logettes. Autre terre 180 arpents en culture et 21 en bois. Faibles en phosphore. (418)387-2083.

TERRE BIOLOGIQUE drainée, à louer à Dunham. Téléphone: (450)671-8485, (450)263-6128.

TERRES À VENDRE

ST-PIE-DE-BAGOT: 123 ARPENTS drainés, loam argileux, excellent sol, rendement moyen de maïs 11 à 12 tonnes l'hectare. CA 50 unités animales, conforme à l'environnement. (450)469-2165.

TÉMISCAMINGUE: Saint-Eugène, terres agricoles 527 acres dont 225 en culture et drainées, possibilité de déboiser et de faire de la nouvelle terre sur 200 acres supplémentaires. (613)678-1526.

TERRE À VENDRE: ST-LUCIEN
Entre le 4e rang et le 1137 chemin Des Bouleaux, terre 168 arpents, sans bâtisse, loam sablonneux, 16 arpents boisés (érablière), excellent grandes cultures, retour de soya, 2,000$ l'arpent. (450)794-2070.

TERRE de 38.4 hectares, drainés à 50%; 11.3 HECTARES drainés. Téléphone: (450)278-2242.

WICKHAM: ferme de 157 acres, 130 en culture, prix: 315,000$;
ST-VALÉRIEN: ferme de 50 acres en culture, partiellement drainées, prix: 160,000$. Sylvain Messier, (819)470-0451.

ÉRABLIÈRE

ÉRABLIÈRE, cabane à sucre 450 places, tout équipée, potentiel de 5,000 entailles sur 100 arpents. MARCEL DESCHENES, La Capitale: 1-800-667-8495.

LACHUTE, 4,000 entailles, quota 12,000 livres, montagne de 60 acres zonées blanc en pleine ville, bâtisse habitable, poss. B&B, super équipée, 400,000$. (450)562-5838.

FERME BOVINE

BAS-SAINT-LAURENT: ferme bovine, 540 acres dont 340 en culture, 500 têtes de bovins dont 215 vaches de boucherie, équipement complet, 6 étables et conforme à l'environnement. Téléphone: (418)737-4422

ENTREPRISE 684 veaux de grains, 50,000 pi.ca., St-Albert-de-Warwick, tout équipé pour démarrage et finition, maison, grange, fosse, silos: 360,000$. Tél.: (819)353-2910.

ESTRIE: ferme bovine finition, permis 435 têtes, 332 acres, 160 en culture. Prix pour vendre. Jean-Pierre Courtois, Re/Max: (819)822-2222.

FERME de veaux de grain, 359 veaux par année, 92 acres de terre, 50 en culture, 195,000$. Téléphone: (819)336-3087.

FERME CAPRINE

FERME CAPRINE avec contrat laitier et équipement, À 15 minutes de Québec. Téléphone: (418)809-9040.

FERME LAITIÈRE

À VENDRE: ferme laitière en opération, superficie 180 acres approx., production 33 kilos/ jour. S'adresser au: (819)352-1870.

WEEDON (Cantons-de-l'Est) 20 à 50 kilos/ jour, 340 acres en culture, bois, friche, 2 résidences.
DISRAELI: 495 acres, très belle ferme, élevage boeuf ou veau de grains, excellent bâtiments, 11/2 kilomètre terrain rivière St-François. Century 21, André Lavallée: (819)437-5255.

Sutton
Votre ferme laitière vaut peut-être plus que vous ne le croyez
Pour une ESTIMATION GRATUITE appelez sans hésiter
Avons acheteur sérieux
Fermes laitières • Ovines • Boeufs • Fermettes • Terres à bois
Contactez :
L. Chantal Burchette
(AGENT IMMOBILIER AFFILIÉ)
819-823-7474

FERME MARAÎCHÈRE

MAURICIE: 55 arpents dont 2 en boisé, machinerie, remise, kiosque de vente, étang d'eau, système d'irrigation, possibilité serre 144'x27'. (819)228-3936.

FERME PORCINE

BERTHIERVILLE: 2 PORCHERIES, (1) neuve et (1) remise à neuf, en opération, permis 2,000 porcs.
STE-JULIENNE: engraissement, pouponnière et maternité, équipement inclus.
MARCEL DESCHENES, La Capitale: 1-800-667-8495.

COMPTON: 220 acres, engraissement 1,500 porcs, maternité 230 truies, pouponnière chambrée 600 porcelets (1997) neuve, très belle maison, moulange, silo et élévateur. Cause: santé, animaux exclus: 865,000$. (819)820-5312.

FERME PORCINE, naisseur-finisseur, 170 truies, C.A. conforme, maison, bâtiments, moulange, génératrice et terre de 73.3 hectares drainés. (450)764-3451.

LAC-ST-JEAN
PORCHERIE d'engraissement récente pour 6,000 porcs/ an, avec convention d'élevage à forfait et 200 acres en culture drainées.
www.courtieragricole.net
PIERRE TROTTIER, courtier immobilier, (418)543-5410.

PORCHERIE maternité 200 truies, depuis 19 ans, 2 maisons, garage, équipement. Entre Drummondville, Sorel. Re/Max Drummondville D.M., Denis Morin: (819)470-0002.

RÉGION BEAUCE: maternité, engraissement, C.A. 250 truies, 500 porcelets, 1,200 porcs, 50 hectares. PAUL GAGNON COURTIER, 1-877-424-3811 sans frais.

FERME PORCINE

ROXTON FALLS porcherie engrais, 1,200 porcs avec permis, maison + maternité: 160 truies + 400 porcelets, 46 acres avec culture + génératrice automatique, 425,000$. Sylvain Messier, (819)470-0451.

TERRE À BOIS

ACHETEUR terres à bois + lots à bois, travaux à forfaits de récolte de bois. Téléphone: (819)362-3383, cell.: (819)362-0668.

ENCANS

ENCAN
25E ENCAN ANNUEL
De chevaux, machinerie et outils
Se tiendra sur le terrain de l'Exposition de COOKSHIRE
Samedi 3 juin à 10 h 00 précises
Pour toutes personnes qui désirent consigner des articles à cet encan, **contactez les encanteurs le ou avant le 22 mai**. L'encan sera suivi par de la musique de danse country au Centre McCauley.
CANTINE SUR PLACE
CONDITIONS: argent comptant
Ou chèques acceptés d'acheteurs connus.
Les encanteurs ne seront pas tenus responsables des accidents ou dommages survenant sur les lieux le jour de l'encan.
ROSS & SCOTT BENNETT
Encanteurs bilingues licenciés
SAWYERVILLE
(819)563-2020
cell.: (819)572-5609
Scott: (819)889-1029

ENCAN
Pour
FERME D VERIEUL ENR.
(Aimé Veilleux, prop.)
1468 rang Jersey Sud
ST-CÔME-DE-LINIÈRE
cté Beauce Sud
Jeudi le 11 mai à 12 h 30
SERA VENDU: un **EXCELLENT** troupeau d'animaux de boucherie comprenant:
55 bonnes jeunes vaches de **CHOIX** incluant 35 F-1 Simmental X Angus et 20 Simmental, 10 sont à leur 1er veau, 22 à leur 2e veau; 10 fraîches vêlées avec leur veau et les autres dues en mai et juin.
Les F-1 ont été saillies par un taureau Parthenais et les Simmental par un Angus rouge.
*Un bon taureau Parthenais de reproduction.
Note de l'encanteur: si vous êtes à la recherche d'animaux vous offrant le croisement de l'heure, voici un troupeau bien régi, vacciné et vermifugé. Ces femelles démontrent une conformation exceptionnelle. La récolte de veaux 2005 s'est méritée une mention régionale pour le gain journalier.
Pour les apprécier, ne manquez pas cette dispersion.
Bienvenue à tous !
CONDITIONS: comptant ou prêt bancaire
Pour informations s'adresser **au propriétaire, tél.: (418)685-3770 ou à l'encanteur.**
DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
635 rue Papineau
ST-HYACINTHE
Tél.: (450) 773-5660
http://www.paul-hus.com

PRÉAVIS D'ENCAN
Pour
FERME YVON LABERGE & FILS INC
(Réal Laberge, prop.)
1112 rang St-Georges
BEAUHARNOIS
Jeudi le 18 mai à 12 h 30
SERA VENDU:
TRACTEURS - MOISSONNEUSE-BATTEUSE- ÉQUIPEMENT DE FENAISON ET D'ENSILAGE DE MODÈLE RÉCENT.
3 tracteurs diesel dont un M.F. No. 8270, 4x4, 200 h.p., cabine climatisée, entièrement équipé, pneus 18.4x46 et 16.9x34 avant, **modèle 2003 avec 450 heures (garantie transférable)**; un N.H. TG 230, 4x4, 190 h.p., cabine climatisée, entièrement équipé, modèle 2005 avec **seulement 600 heures (solde de garantie jusqu'en 2010)** et un Case IH MX110, 4x4, 95 h.p., cabine climatisée, pneus 18.4x42, chargeur frontal Buhler Allied à attache rapide, 1999 avec 2,795 heures; moissonneuse-batteuse Case IH No. 1660, 4x4, axial-flow, table à soya No 1020 de 17.5', nez à maïs 6 rangs, 1988 - **en bon état;** faucheuse-conditionneuse à disques N.H. No. 1431, grosse presse à balles carrées Case IH LBX 332, modèle 2005; bonne fourragère N.H. FP 240 Metal Alert III; 10 boîtes à ensilage dont 3 de 18' et 19' tout acier, une Hesston de 19' sur voiture 8 roues, pneus 14.5x16.
Surveillez tous les détails dans votre édition du 11 mai.
Visitez notre site web pour photos.
Pour informations **s'adresser au propriétaire, tél.: (450)429-2554 ou à l'encanteur.**
DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
635 rue Papineau
ST-HYACINTHE
Tél.: (450) 773-5660
http://www.paul-hus.com

L'éducation par le physique !
Les enfants qui font de l'éducation physique sont plus en forme, ont de meilleures habitudes alimentaires, sont moins stressés et ont de meilleurs résultats scolaires. C'est prouvé.
Défi santé : notre responsabilité à tous ! PARTICIPACTION

ENCANS

VENTE DE PRODUCTION DE VACHES LAITIÈRES
Au local de l'encan de St-Hyacinthe, sortie 133, Rte. Trans-Canadienne, St-Hyacinthe Qc.
Vendredi le 12 mai 006 à 13 h 00
Sera vendu : environ 120 bonnes vaches Holstein pur sang, NIP et croisées. La plupart sont fraîches ou dues à la vente. Plusieurs sont des premier veau avec d'excellentes généalogies et quelques deuxième veau avec des productions jusqu'à 10 000 kg.
Une excellente occasion d'acheter de bonnes laitières avec de la conformation.
Renseignements:
Réseau Encans Québec
Réseau Encans Québec S.E.C.
C.P. 40570,
CSP St-Thomas d'Aquin,
St-Hyacinthe, Qué. J2K 1R8
Tél.: (450) 796-2612
Fax: (450) 796-2298

ENCAN
Sur la **FERME GUY LANDRY**
232, rang 2 Est, St-André-de-Kamouraska
Jeudi 11 mai 2006 à 11h00 précises
SERA VENDU TOUTE LA MACHINERIE : 1 tracteur Landini 8880, 80hp, 4x4 avec cabine et chargeur frontal, quick-attache, seulement 3000 hres. 1 tracteur MF 265 diesel avec sortie d'huile. 1 tracteur Inter 434 diesel avec chargeur Inter 1550. 1 tracteur MF modèle 90, 75 hp, diesel. 1 faucheuse conditionneuse motorisée JD. 1 faucheuse rotative New Idea 5209, 9' de coupe. 1 presse à foin MF 224 avec lance-balles à l'huile. 1 râteau faneur New-Holland 254, 4 wagons lance-balles dont 1 de 20', 2 de 22' wt et 1 de 24' tandem pouvant servir pour les balles rondes. 1 épandeur à fumier Case Inter 1580 tandem avec panneau et pont hydraulique. 1 charrue Fiskars 3 socs déclencheurs. 1 semoir Inter 510, 15 disques doubles combinés à engrais chimique et à grain. 1 herse MF 40 disques semi-portée. 1 vis à grain sur roues, 8" 51' Sakundiak. 1 set de rouleaux Desjardins. 1 arrosoir Tecknoma 100 gallons. 1 tournette à engrais chimique. 1 set de roues doubles 16.9 x 34. 2 pneus radiaux 13.6 x 24. 1 faucheuse Inter 7' sur 3 points. 1 treuil à bois Inter Forest SW 9500.1 souffleuse à neige Normand N-86 chute hydraulique. 1 génératrice 15000 watts sur roue. 1 silo à grain Victoria 50 tonnes. 1 silo à moulé Victoria 8 tonnes avec vis. 2 réservoirs à eau avec flottes pour animaux. 1 compresseur à air. 1 remorque à bois avec chargeuse de côté. 1 clam à balles rondes. 1 remorque dompeuse 6'x12' avec ridelle à grain. 1 rouleuse à grain Rovibec avec vis de chargement. 1 vis flexible avec moteur, 1 herse traînante 16'. 1 hache-paille Wic. 1 trans-palette. 2 charrues simples à manchon. 1 charriot à ripe. 1 lot de broches barbelées. Ainsi que beaucoup d'autres articles trop longs à énumérer.
Sera aussi vendu : 1 terre avec bâtiment et maison d'environ 80 arpents en culture et 2 autres terres d'environ 175 arpents.
Conditions de vente : comptant ou prêt bancaire accepté
Cantine sur les lieux
Pour information : www.encansdelest.com
Les Encans de l'Est enr.
Service d'encan de tous genres
Bertrand Pelletier Tél.: (418) 775-4966 Cell : (418) 725-9013
René Houde Encanteur (819) 820-4013
Guy Landry (418) 493-2369

ENCAN
pour
Rémi Perreault
2034, route 112, St-Frédéric, cté Beauce
SAMEDI 13 MAI 2006 à 10 h 30
Sera vendu : 75 vaches à boeuf pour la plupart provenant d'un croisement hybride soit Angus x Gelbvieh et Simmental x Angus saillies Simmental ou Partenais. Les vêlages sont prévus pour mai, juin et juillet. Aussi 3 taureaux adultes dont 2 Simmental avec papier bleu et un Partenais. Notez bien que les souches et origines du troupeau proviennent de l'Ouest. Ceci est un très bon groupe de vaches à leur 2e ou 3e veaux.
Roulant comprenant : 4 tracteurs dont un Ford New Holland TS110, 4x4, cab, full a/c avec chargeur Allied 695, transmission power shift 16-16, sortie d'huile, doubles pneus 18.4x38; un Ford 3000, 8 vitesses, sortie d'huile; un Inter 434, 8 vitesses avec chargeur Inter servo direction et un John Deere 3130, cab Laurin 8 vitesses Hi-Lo, pneus 18.4x34; Bulldozer John Deere 550G, power shift, lame 8'; un camion Ford LT 9000 avec boîte à gravier, 1984, transmission 8LL, essieux 46-20; camionnette Toyota 1993, King Cab, 4x4, 5 vitesses; un Jetta 1993, 4 portes, diesel; draineuse à chaîne au carbure Lower, att. 3 pts; chargeuse à bois Patu 525, tandem, 16' de mât avec joy stick; un treuil à bois Farmi 8500 lb Heavy Duty; remorque à bascule tandem Couture; remorque à pitoune tandem 12', bucket à gravier et à ripe; très bonne voiture à balles rondes, 30' avec train Normand 16 tonnes, pneus 12.5L x 15.5L, 8 plis; presse à balles rondes Welger RP200; faucheuse rotative Kuhn FC300 avec découplement girondine; faneur Deutz 4 toupies; voiture genre lance-balles, 20' avec ridelles en acier; 2 pics à balles rondes; moulin à faucher New Holland à courroie; râteau à foin Kuhn; monte-balles 24'; 3 mangeoires à balles rondes; 30 rouleaux drain agricole neuf; niveleuse Lessard 7'; charrue Kverneland, 3 versoirs; vibroculteur Ber-Vac, 12' rouleaux émotteurs, att. 3 pts; semoir à grain MF 33 avec boîte à millage, 17 disques; herse à ressorts 12'; herse à disques MF 28 roulettes, att. 3 pts; niveleuse à terrain Woody 14x20, 4 lames de 14'; épandeur à fumier New Idea 3632 tandem avec pneus de flottaison; fourche à roche (bucket); fendeuse à bois; souffleur à neige Pronovost 860, chute hydraulique. Lot de bois de construction, lot de piquets de cèdre non aîûtés, vis à grain 6" x 24', épandeur à fumier Inter 540, presse New Holland 310 avec lance-balles, faucheuse John Deere 1209, râteau de côté John Deere, planteur à maïs Oliver 4 rangs à plaques, souffleur à neige Ber-Vac ainsi que plusieurs autres petits items trop longs à énumérer.
Aussi vendu : 200 balles de foin enrobées en boudin, 1re coupe semi-sec.
Conditions : comptant, chèque ou prêt bancaire
Cantine sur les lieux
Pour information, s'adresser aux propriétaires : (418) 426-3143 ou cell. (418) 386-7279 ou à l'encanteur
Les Enchères René Houde inc.
495, Boul. St-François, Bromptonville
Tél.: (819) 846-6267 • (418) 774-3171
Fax: (819) 846-4918 • Cell.: (819) 820-4013
Web: www.encanshoude.com

ENCANS

PRÉAVIS
PRÉAVIS 19e ENCAN
PROVINCIAL DE CHEVAUX
(lourds & légers)
au terrain de l'exposition
570, rue St-Amant
Drummondville, Qué
Samedi le 20 mai 2006 à 9:00 hres a.m.
Pour vos consignations ou toutes autres informations, s'adresser à:
ARTHUR BISAILLON
Tél.: (450) 776-6828
ou à l'encanteur
DANIEL **PAUL-HUS**
ENCANTEUR BILINGUE
(450) 773-5660
Fax: (450) 773-3744
635 rue Papineau,St-Hyacinthe, Qué. J2S 7J5http://www.paul-hus.com
Email: daniel.paulhus@hy.cgocable.ca

RAPPEL D'ENCAN
Ferme au Granit
Propriété de Alain et Bruno Lavoie
3330, route du Lac Ouest, Alma, cté Lac St-Jean
VENDREDI 5 MAI 2006 à 9h30
Sera vendu : un bon troupeau de 110 têtes d'animaux Holstein et Ayrshire pur sang à pourcentage et quelques croisés.
Également : l'équipement laitier, l'équipement de nutrition et le roulant.
Conditions : comptant, chèque ou prêt bancaire
Cantine sur les lieux
Voir édition du 27 avril 2006
Pour information s'adresser aux propriétaires : (418) 662-5503 ou (418) 662-2670 ou André Alarie (819) 371-8527 ou à l'encanteur
Les Enchères René Houde inc.
495, Boul. St-François
Bromptonville
Tél.: (819) 846-6267
Tél.: (418) 774-3171
Cell.: (819) 820-4013
Fax: (819) 846-4918
WEB: www.encanshoude.com

ENCANS

ENCANS BRETON
Luc Breton :
(418) 453-2271
Cell : (418) 334-4366
Internet : www.encansbreton.com

Visitez nos encans www.laterre.ca

ENCAN SAWYERVILLE INC.
VENTE ANNUELLE DE PRINTEMPS
Samedi le 13 mai à 10h00
420, route 253, Eaton corner, Qc
Sera vendu : jeunes bouvillons, taures, vaches avec veaux et animaux de pacage.
Réception pour cette vente : 6h00 la journée même
Camion disponible pour le transport
Pour information, contactez **Daniel Lafaille**
Encan Sawyerville
420, route 253, Cookshire
Adresse postale : C.P. 5, Coaticook, QC J1A 2S8
Tél.: (819) 849-3606
Fax: (819) 849-3047
Encan: (819) 875-3577
Courriel: lafaille@bellnet.ca

PRÉAVIS D'ENCAN
Vente de la Confrontation de l'est
Vendredi 26 mai 2006 à 13h00
Sur le terrain d'exposition de Montmagny
Info : (418) 234-3408
Une excellente sélection de 50 têtes Holstein. Plusieurs jeunes fraîches vêlées.
Les animaux proviennent des meilleurs exposants de l'expo de la **Confrontation de l'est.**
Catalogue sur Internet : www.encansboulet.com

Boulet
Encans Boulet inc.
1.418.259.7086

Le bon choix
Pour faire encan
LES ENCANS JULES CÔTÉ INC.
Pour vendre précément ou par encan et obtenir le juste prix. Contactez-nous.
Roulant de ferme, animaux, machineries.
C'EST NOTRE SPÉCIALITÉ
NOUVEAU PAGE WEB
Http://pages.infinit.net/cowans/encan.htm
E-mail: da.cote@videotron.ca
1274, rue Sud, Cowansville, Québec
Tél.: (450) 266-0670
(450) 263-4480
Cell.: (450) 531-0450
ou Fax: (450) 263-8448

Agr C-1+

AGRICULTURE
Le 16 mai Soyez du nombre!
2006
RECENSEMENT
Statistique Canada Statistics Canada
Canada

Les annonces classées
(450) 679-7809

ENCANTEURS

Les Encans de l'Est enr.
Services d'encans de tous genres.
EXPÉRIENCE = ENCANS RÉUSSIS
Bertrand Pelletier
Cell. : (418) 725-9013
www.encansdelest.com

LAFAILLE & fils ltée
512, Main O.,
Coaticook, QC
(819) 849-3606 • Fax (819) 849-3047
lafaille@bellnet.ca
EXPERT BILINGUE
Depuis plus de 40 ans à votre service pour vendre par encan ou privément
ACHETEUR DE:
• Fermes complètes.
• Troupeaux, Équipement de ferme
• Coupe de bois, Terrains
N'hésitez pas à nous appeler, nos conseils pourraient vous être très utiles.

Donnez un coup de main au destin.
Centraide
Tél.:(418) 660-2100

ENCANTEURS

MARC GRAVELINE
À votre disposition pour vendre privément ou par encan : roulant de ferme, animaux, machinerie, etc.
Contactez
Marc Graveline
Encanteur
St-Barnabé-Sud
(450) 792-6284
Cell : (450) 223-0762
www.marcgraveline.qc.ca

Les Enchères **René Houde** *inc.*
Vous planifiez vendre privément ou par encan, nous vous offrons un service complet: évaluation, préparation à un prix compétitif.
«Laissez mon expérience travailler pour vous»
495, Boul. St-François
Bromptonville (Québec) J0B 1H0
Tél.: (819) 846-6267
Cell.: (819) 820-4013
(418) 774-3171
WEB: www.encanshoude.com

Par ENCAN ou privément? Consultez-moi!
★ DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
Acheteur de :
•Troupeau • Roulant • Ferme complète
(450) 773-5660
Cell. (450) 701-5660 • Fax: (450) 773-3744
www.paul-hus.com
e-mail: daniel@paul-hus.com
635, rue Papineau, St-Hyacinthe (Québec) J2S 7J5
Mes CLIENTS me RECOMMANDENT à leurs AMIS.

Maheu&Maheu
Gestion parasitaire • Pest Management

TECHNICIEN EN GESTION PARASITAIRE (extermination)
Centre du Québec (Drummondville et Trois-Rivières)

Maheu&Maheu, la plus importante compagnie de gestion parasitaire au Québec est à la recherche de candidats pour occuper des postes de technicien. Aucune expérience requise et la période de formation est rémunérée.

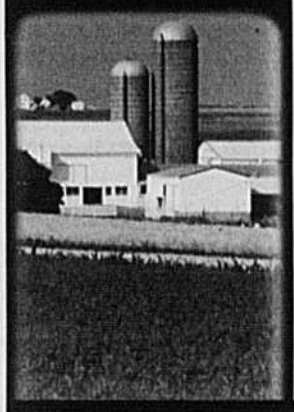
Maheu&Maheu offre une gamme complète d'avantages sociaux (fonds de pension, assurance-groupe, véhicules et uniformes, programme d'actionnariat) et **offre les meilleurs salaires de l'industrie**.

Si vous êtes autonome, avez un bon sens de l'organisation et que vous aimez le contact avec la clientèle, c'est pour vous ! Vous devez détenir un DEC (peu importe la discipline) et un permis de conduire.

Envoyez votre CV à **rh@maheu-maheu.com** ou par fax au (418) 623-5584.
Visitez www.maheu-maheu.com pour plus de détails.

Seules les personnes retenues pour une entrevue seront contactées.

LA COOP FÉDÉRÉE est la plus importante entreprise agroalimentaire du Québec. Avec son chiffre d'affaires de plus de 2,7 milliards de dollars et ses 10 000 employés, La Coop fédérée est la propriété de 98 coopératives agricoles et compte environ 62 000 agriculteurs sociétaires.



CO-OP

REPRÉSENTANT RÉGIONAL

À ce **poste permanent,** basé au **Centre du Québec,** relevant du directeur des ventes et en collaboration avec les services techniques, vous verrez à l'application des programmes de semences, d'engrais minéraux, de produits de protection des cultures et d'additifs à ensilage, et ce, dans le but d'atteindre les objectifs de promotion. Vous assurerez un soutien technique et commercial en productions végétales auprès des gestionnaires et des experts-conseils des coopératives locales en leur offrant des solutions efficaces et rentables tant pour la coopérative que pour le producteur agricole. Vous possédez un baccalauréat en agronomie ou un DEC en technologie agricole et de 3 à 5 ans d'expérience pertinente. Vous avez de la facilité à travailler en équipe et à établir des relations interpersonnelles harmonieuses et vous maîtrisez l'environnement Windows. La connaissance du milieu coopératif, de la nutrition animale et de l'anglais constitue un atout.

Si ce poste vous intéresse, veuillez faire parvenir votre curriculum vitæ, en mentionnant le **numéro de référence 06-003-087,** au plus tard le **26 mai 2006,** à la : **Direction des ressources humaines, La Coop fédérée, 9001, boul. de l'Acadie, bureau 200, Montréal (Québec) H4N 3H7. Télécopieur : 514 385-1041. Courriel : emploi@lacoop.coop**

Nous préconisons l'égalité des chances en matière d'emploi. Seuls les candidats sélectionnés seront avisés.

La Coop FÉDÉRÉE

Pour de plus amples renseignements sur l'entreprise et sur d'autres perspectives de carrière, visitez notre site Web à : www.lacoop.coop

---

Hewitt CAT

Le goût du défi ?

ÉQUIPEZ-VOUS POUR L'AVENIR AVEC HEWITT

Reconnue pour l'excellence de son service, sa formation continue et sa gamme d'avantages sociaux, Hewitt Équipement Limitée est à la recherche de personnes qualifiées qui occuperont les postes suivants :

Technicien – machinerie agricole

Fonctions :
- Effectuer des diagnostics, l'entretien, la réparation, la préparation et divers travaux mécaniques sur les unités de la flotte agricole
- Effectuer les réparations et l'entretien préventif sur des équipements agricoles de toutes marques sur chantier
- Promouvoir la vente des programmes d'entretien et de service

Exigences :
- D.E.P. en mécanique d'engin de chantier ou machinerie agricole
- Minimum de trois années d'expérience en tant que technicien dans le domaine agricole
- Bonne connaissance de l'informatique
- Bilinguisme (anglais-français), un atout
- Disponibilité, flexibilité et bon esprit d'équipe

Préposé à la cour

Fonctions :
- Inspecter visuellement l'état de l'équipement au départ et au retour
- Effectuer le lavage de la machinerie neuve et usagée
- Peindre certaines pièces d'équipement neuves et usagées
- S'assurer de la propreté de la cour
- Recevoir et expédier la machinerie et les tracteurs
- Inventorier et disposer les pièces usagées en garantie

Exigences :
- D.E.S.
- Bilinguisme (anglais-français), un atout
- Expérience dans la conduite de chariot élévateur
- Bonne connaissance de l'informatique
- Connaissance de l'équipement agricole, un atout
- Sens poussé du service à la clientèle
- Flexibilité et sens de l'organisation

Vendeur au comptoir des pièces

Fonctions :
- Effectuer la vente de pièces neuves et usagées directement au comptoir, par téléphone, télécopieur ou courrier électronique
- Prendre les commandes de pièces des techniciens atelier, chantier et des représentants
- Préparer les soumissions de pièces pour les techniciens, représentants, contremaîtres, clients et le superviseur et en faire le suivi
- Effectuer la recherche des pièces chez nos fournisseurs partenaires

Exigences :
- D.E.S. et D.E.P. en vente de pièces
- Connaissance de la mécanique agricole et des produits Caterpillar, un atout
- Trois années d'expérience à un poste similaire
- Bonne connaissance de l'informatique (MS Office); connaissance du système DBS, un atout
- Autonomie, sens de l'organisation et de la vente, dynamisme et créativité
- Bonne présentation et aptitudes pour les relations avec les clients
- Bonne connaissance du français parlé et écrit; bilinguisme, un atout

---

Si l'un de ces défis au sein d'une équipe des plus dynamiques vous intéresse, veuillez faire parvenir votre curriculum vitæ, en indiquant le titre du poste visé, **avant le 12 mai 2006** à **Hewitt Équipement Limitée, division agricole, 51, rue principale, Saint-Damase (Québec) J0H 1J0. Télécopieur : (450) 797-2170; courriel : personnel@hewitt.ca**

Nous offrons des chances d'emploi égales à tous.

Entreprenez avec nous une carrière passionnante...

Agent de projet
Direction recherches et politiques agricoles
Temporaire - 13 mois

Sous la direction de l'économiste principal, le titulaire du poste assume la responsabilité de divers dossiers d'ordre économique, notamment, les dossiers relatifs au transfert de ferme et établissement. Il collabore au dossier énergétique et services-conseils. Il effectue des études, des recherches et des analyses en plus de rédiger divers documents d'information et de vulgarisation ainsi que de la correspondance. De plus, il agit à titre de secrétaire et/ou personne-ressource lors de différents comités et tables de travail internes et externes. Il assiste et conseille les dirigeants de l'UPA ainsi que les fédérations affiliées sur les dossiers relevant de sa compétence. Il développe et entretient des relations avec différents groupes.

Si vous êtes une personne passionnée et que vous désirez connaître les exigences de ce poste, **cliquez dans la section « Carrière » sur www.upa.qc.ca** et **postulez en direct avant le 15 mai 2006** en mentionnant le numéro de recrutement **B121.30.06.3**

L'Union des producteurs agricoles
Direction développement et gestion des ressources humaines
555, boul. Roland-Therrien
Longueuil (Québec) J4H 3Y9
Télécopieur : (450) 463-5203

Nous offrons un salaire concurrentiel, des avantages sociaux plus qu'intéressants et des chances d'emploi égales à tous.
Nous communiquerons seulement avec les candidats retenus pour une entrevue.

UPA

www.upa.qc.ca

Phibro
SANTÉ ANIMALE

Phibro Santé Animale est une entreprise qui oeuvre dans le domaine de la santé animale. Son mandat est d'assurer la production d'animaux en santé dans un environnement de qualité.

Phibro Santé Animale est présentement à la recherche d'un **spécialiste laitier** pour les provinces de l'Ontario et du Québec. Ce poste se rapporte directement au directeur des ventes canadiennes.

LES QUALIFICATIONS DEMANDÉES SONT LES SUIVANTES:

1. Baccalauréat en agronomie. Maîtrise, un atout.
2. Doit être parfaitement bilingue.
3. Détenir un minimum de 5 ans d'expérience dans le domaine de la vache laitière au niveau zootechnique, vente et développement de marché.
4. Avoir les aptitudes à travailler en équipe et à répondre à des standards de performance.
5. Doit posséder d'excellentes aptitudes orales et écrites pour élaborer des présentations à la clientèle et à l'interne.
6. Doit démontrer des habiletés à construire et maintenir des relations d'affaires avec la clientèle et être très autonome.
7. Doit être organisé et soucieux des détails
8. Compétence requise avec Microsoft office et logiciel d'alimentation
9. Doit être apte à travailler sur la route plus de 70 % de son temps

Les candidats doivent faire parvenir leurs CV en anglais à l'attention de M. Darryl Clark ***darryl.clark@pahc.com***. Les CV doivent nous être parvenus **avant le 19 mai 2006.** Seulement les candidats sélectionnés pour une entrevue seront contactés. Si vous désirez des informations, visitez notre site web : http://www.phibroah.com/

Entreprenez avec nous une carrière passionnante...

Agent de développement et de mise en marché
Bovins de réforme et veaux laitiers
Fédération des producteurs de bovins du Québec
Remplacement temporaire - 18 mois

Relevant du directeur de la mise en marché, l'agent agit à titre de secrétaire et de personne-ressource auprès des comités de mise en marché et de négociation des bovins de réforme et veaux laitiers. Il assure la préparation et le suivi technique de ces réunions. Il répond aux demandes d'information relativement à la mise en marché et règle les cas litigieux. Il assure l'application des règlements et conventions. Il est responsable de divers projets de développement de la mise en marché. Il effectue des recherches, rédige divers textes, effectue des analyses et compile des statistiques.

Si vous êtes une personne passionnée et que vous désirez obtenir plus de détails sur ce poste, **cliquez dans la section « Une carrière à l'UPA » sur www.upa.qc.ca** et **postulez en direct avant le 15 mai 2006** en mentionnant le numéro de recrutement **B122.05.06.4**

L'Union des producteurs agricoles
Direction développement et gestion des ressources humaines
555, boul. Roland-Therrien
Longueuil (Québec) J4H 3Y9
Télécopieur : (450) 463-5203

Nous offrons un salaire concurrentiel, des avantages sociaux plus qu'intéressants et des chances d'emploi égales à tous.
Nous communiquerons seulement avec les candidats retenus pour une entrevue.

www.upa.qc.ca

Mycogen SEEDS

Dow AgroSciences

Représentant, territoire de vente de la Rive Sud du Québec

Force émergente dans l'offre de solutions pour l'industrie des productions animales, Semences Mycogen, une société de mise en marché de Dow AgroSciences Canada Inc., est fière de fournir à sa clientèle des produits à valeur ajoutée. Notre entreprise en croissance requiert les services d'une personne motivée, aimant la vente et capable de travailler en façon autonome.

Vos responsabilités :
- Tirer parti de votre connaissance de l'industrie de l'alimentation animale pour identifier et solliciter des clients potentiels.
- Aider les clients à comprendre les avantages offerts par nos solutions.
- Aider les clients à adopter nos nouvelles technologies et en assurer l'usage répété.
- Identifier de nouvelles occasions de croissance et les mettre en œuvre.
- Travailler dans un esprit d'équipe et contribuer au succès global de notre secteur commercial de l'Est du Canada.
- Poursuivre nos objectifs de croissance, à titre de professionnel de l'industrie.

Nos exigences :
- Expérience de la vente dans l'industrie de l'alimentation animale au Québec, complétée par des cours ou une éducation formelle en alimentation animale.
- Diplôme d'éducation post-secondaire en agriculture, ou attestation d'études connexes.
- Excellentes aptitudes à la communication dans les deux langues officielles.

Devenir représentant Dow AgroSciences, c'est avant tout fournir aux clients des solutions sûres et un intérêt véritable pour leur succès. Vous pourrez à cette fin compter sur l'appui de notre équipe de l'Est du Canada, y compris sur les services de notre nutritionniste hors pair.

Dow AgroSciences Canada Inc., une filiale de Dow Chemical, veille au succès et au progrès de ses employés en encourageant et en facilitant les occasions de perfectionnement.

Dow AgroSciences Canada souscrit au principe de l'égalité d'accès à l'emploi et cherche à développer une culture intégrant des gens de tous les horizons. Nous croyons que la diversité des idées, des opinions et des perspectives contribue à la force de l'entreprise.

Si ce poste vous intéresse, veuillez faire parvenir votre curriculum vitæ à l'adresse suivante, dans les deux langues officielles :

Ross May - Directeur des ventes
Dow AgroSciences Canada Inc.
P.O. Box 1060, 7061 Cobble Hills Road, St. Mary's, Ontario N4X 1B7
Ou par télécopieur : (519) 349-2688
Ou par courriel : rwmay@dow.com

Carrières et professions de la TCN

Pour rejoindre les meilleurs candidats et candidates du milieu agricole.

AGRICULTURE

Le 16 mai
Soyez du nombre!

2006

May 16
Count yourself in!

RECENSEMENT · CENSUS

Statistique Canada Statistics Canada

Canada

PRIX RENAUD-CYR

Le goût des régions !

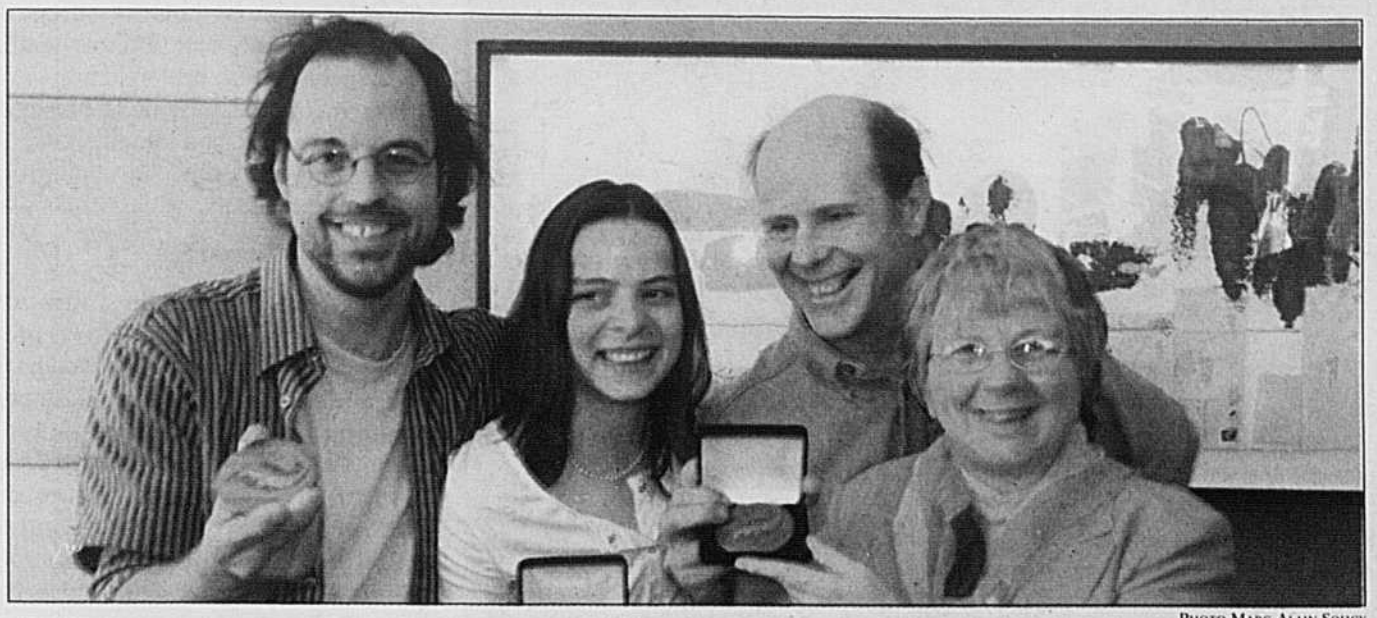


PHOTO MARC-ALAIN SOUCY

Éric Proulx, de la Ferme-Fromagerie Tourilli, Colombe St-Pierre, du restaurant Chez Saint-Pierre, Richard Favreau et Monique Michaud de la Ferme Val-aux-Vents croient tous à l'importance du lien qui doit exister entre chefs cuisiniers et producteurs agricoles.

MARC-ALAIN SOUCY

MASOUCY@LATERRE.CA

MONTRÉAL - C'est au restaurant Toqué, l'une des meilleures tables de Montréal, qu'ont été honorés les lauréats de l'édition 2005 des prix Renaud-Cyr. Dans la catégorie artisan-producteur, c'est la Ferme Val-aux-Vents de Saint-Valérien de Rimouski qui a été honorée. Le même honneur est revenu à Éric Proulx, de la Ferme-Fromagerie Tourilli de Saint-Raymond-de-Portneuf, dans la catégorie artisan-transformateur. Finalement, Colombe St-Pierre, la chef propriétaire du restaurant Chez Saint-Pierre, au Bic dans le Bas-Saint-Laurent, est la récipiendaire de la médaille Renaud-Cyr 2005, dans la catégorie chef en établissement.

Le prix Renaud-Cyr a été décerné pour la première fois en 1999. Il se veut une reconnaissance et une valorisation des liens qui existent entre producteurs et cuisiniers.

Ses organisateurs veulent qu'il soit un moteur de développement, une incitation au développement du territoire, un encouragement à la revitalisation de régions qui ont un potentiel inexploité. On n'imagine malheureusement pas que de petites exploitations de grande qualité puissent les faire vivre honorablement.

Éric Proulx, de la Ferme-Fromagerie Tourilli, partage avec enthousiasme la philosophie du prix Renaud-Cyr. « Avec nos fromages de chèvre locaux, nous avons réussi à percer et à collaborer avec des chefs de restaurants reconnus. Nous n'avons que deux hommes engagés, mais notre succès a donné de la fierté aux gens de notre région. Nos fromages sont devenus des produits identitaires et c'est formidable. Et comme le dit mon père spirituel Jacques Proulx de Solidarité rurale, tant vaut le village, tant vaut le pays », a-t-il déclaré en recevant son prix.

Quant à Colombe St-Pierre, elle collabore activement avec des agriculteurs de sa région et met leurs produits en vedette sur le menu de son restaurant. La jeune chef propriétaire est également très impliquée dans sa communauté puisqu'elle donne des cours de cuisine à des enfants et publie une chronique (La brebis goûteuse) en alimentation dans le journal *Le Mouton noir* qui est édité à Rimouski. « Je suis heureuse de cette reconnaissance et je considère qu'elle est une nécessité pour soutenir les gens de conviction qui croient aux produits et à la cuisine régionale », a-t-elle déclaré.

Même son de cloche de la part de Monique Michaud de la Ferme Val-aux-Vents, qui fournit ses fruits et légumes biologiques au restaurant Chez Saint-Pierre et à une soixantaine de familles qui achètent leurs paniers bio de son entreprise. « Ce que nous développons avec les chefs des restaurants se retrouve éventuellement sur la table des consommateurs », dit-elle. Les propriétaires de la ferme produisent plus de 180 fruits et légumes différents. « Nous utilisons plus de 350 cultivars », dit-elle avec fierté. Les propriétaires déplorent cependant le manque de connaissances des préposés aux fruits et légumes dans les supermarchés. « Souvent, ils ne les connaissent même pas par leur nom et sont incapables de renseigner les consommateurs sur la façon de les apprêter », déplorent-ils.

La seule ombre au tableau que des organisateurs de la remise des médailles Renaud-Cyr ont déplorée, vient du retrait de l'aide financière du MAPAQ qui chapeautait l'événement jusqu'à tout récemment. Pour ces organisateurs, il est clair qu'en l'absence du ministère, l'avenir du prix et son rayonnement sont compromis.

PRIX RENAUD-CYR

Pas de chèque en blanc, se justifie le MAPAQ

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC – Les organisateurs du prix Renaud-Cyr ont omis de transmettre une demande de soutien financier au gouvernement du Québec. Telle est l'explication du ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec pour justifier le fait que l'organisation de ce prix n'a pas reçu d'argent pour organiser l'événement.

« Nous ne pouvons émettre de chèque en blanc », affirme l'attaché de presse du ministre de l'Agriculture, André Ménard. Celui-ci précise que l'organisation du prix Renaud-Cyr a été priée l'an dernier de transmettre une demande par écrit, accompagnée par un plan d'action. Faute de réponse, ajoute André Ménard, un professionnel du ministère a même offert ses services pour aider le comité organisateur à formuler sa demande. L'initiative serait aussi demeurée sans réponse.

En désespoir de cause, l'attaché de presse du ministre Yvon Vallières ajoute que le MAPAQ a offert d'assumer les coûts de 600 $ du cocktail de l'événement. L'organisation aurait décliné cette offre, dit André Ménard. Le MAPAQ a finalement accepté la proposition de la chaîne de télévision Canal-Savoir de l'ancien ministre Rémy Trudel, en versant 2500 $ pour la retransmission des images de la remise du prix.

« Si nous avions reçu une demande formelle, soutient André Ménard, nous aurions offert le même montant que l'an dernier à l'organisation. Nous sommes prêts à nous asseoir avec eux pour le prix de l'an prochain. Notre objectif, c'est de maintenir le soutien financier, mais assorti d'exigences et de comptes à rendre. »

Rappelons que le prix Renaud-Cyr vise à reconnaître les efforts des chefs cuisiniers afin de mettre en valeur les produits agricoles du Québec.

VISITE DE COLBEX-LEVINOFF

Les ministres Vallières et Gauthier impressionnés

PIERRE-YVON BÉGIN

SAINT-CYRILLE-DE-WENDOVER – Les visites de personnalités sont rares dans les abattoirs. Chez Colbex-Levinoff à Saint-Cyrille-de-Wendover, seul Jean Garon y avait mis les pieds à titre de ministre de l'Agriculture du Québec. Vendredi dernier, question de souligner leur contribution au projet d'achat, la Fédération des producteurs de bovins avait invité le ministre actuel, Yvon Vallières, et son prédécesseur, Françoise Gauthier. L'occasion était aussi belle d'informer les représentants du gouvernement Charest des projets de développement.

Président de la Fédération des producteurs de bovins du Québec, Michel Dessureault précise que le conseil d'administration vient tout juste de mandater ses gestionnaires concernant deux projets. Le premier concerne la transformation; les nouveaux propriétaires désirent empaqueter certains produits à l'abattoir pour les revendre aux consommateurs. Dans le second cas, il s'agit de construire une usine de récupération qui permettrait d'abaisser les coûts relatifs à l'élimination des résidus ou du matériel à risque. Rappelons que les délégués à l'assemblée annuelle de la Fédération ont aussi pressé leurs dirigeants de mettre sur pied un réseau de récupération des carcasses d'animaux.

« Le Québec est un leader dans le domaine de l'abattage des vaches de réforme », réplique Yvon Vallières quand on l'interroge sur l'importance de cet abattoir qui traite 4000 têtes par semaine. Le ministre de l'Agriculture entend inviter Ottawa à contribuer rapidement au projet de récupération. Le fédéral a justement réservé un budget de 85 M$ pour la récupération des matériaux à risque spécifié (MRS), la production de Colbex représentant environ 45 % du marché canadien.

« Le Québec, promet Yvon Vallières, va s'inscrire rapidement pour profiter de ça. Ici, on est prêts à procéder et je veux convaincre le fédéral d'avancer une partie de l'argent pour qu'on ne soit pas retardé parce que d'autres au Canada seraient moins prêts. »

Yvon Vallières, qui a visité l'abattoir à plusieurs reprises, mais la première fois à titre de ministre de l'Agriculture, dit avoir été impressionné par les efforts consentis pour assurer la salubrité, la qualification d'une main-d'œuvre jeune et la protection de l'environnement. Au cours de la présente année, il répète son engagement à étendre la traçabilité de l'abattoir jusqu'à la table.

PHOTO : PIERRE-YVON BÉGIN

Afin de souligner leur contribution au projet d'acquisition de l'abattoir Colbex-Levinoff, la Fédération des producteurs de bovins a invité les ministres Yvon Vallières et Françoise Gauthier à visiter les installations. Dans l'ordre habituel 1re rangée, Françoise Gauthier, Yvon Vallières, Jean-Guy Dubé, directeur, et Omer Bouchard, président du comité de mise en marché des vaches de réforme. À l'arrière, Michel Dessureault, président de la Fédération, Éric Cardinal, maire de Saint-Cyrille-de-Wendover, et Marcel Groleau, président de la Fédération des producteurs de lait.

Un modèle

Aujourd'hui ministre du Tourisme, Françoise Gauthier a entrepris les premières démarches afin de concrétiser le projet d'acquisition de Colbex par les producteurs de bovins. À sa première visite à titre de ministre de l'Agriculture au congrès annuel de l'UPA, elle se souvient bien de l'intervention d'Omer Bouchard à son endroit. Au plus fort de la crise de l'encéphalopathie spongiforme bovine, elle a servi d'intermédiaire entre les producteurs et les propriétaires, la famille Cola.

« Je suis l'une des premières à avoir cru à ce projet, affirme Françoise Gauthier. Le dossier a cheminé et je suis contente de son aboutissement. Franchement, quand on parle de développement durable, faire tous les cycles d'une entreprise, c'est un modèle extraordinaire pour nos producteurs agricoles. »

Michel Dessureault est catégorique : sans l'intervention politique, les producteurs de bovins ne seraient pas propriétaires aujourd'hui de l'abattoir Colbex. Il soutient que le plan d'affaires est respecté à la lettre et que les objectifs devraient être atteints à la fin de l'année.

De l'action et des discussions dans les chèvres

YVES CHARLEBOIS

COLLABORATION SPÉCIALE

DRUMMONDVILLE – Près d'une centaine de producteurs caprins ont assisté le 21 avril dernier à l'assemblée semi-annuelle du Syndicat des producteurs de chèvres du Québec. Ce syndicat représente des producteurs de lait, de laine mohair et de viande de boucherie.

Dans le domaine de la production laitière, des pourparlers se sont faits autour de la nécessité de créer un pool provincial du lait. C'est qu'actuellement, les producteurs sont liés à une coopérative ou directement à des transformateurs.

Par exemple, si l'acheteur de la coopérative diminue son approvisionnement, les producteurs ont de la difficulté à trouver un débouché rapide pour leur lait. Le pool provincial permettrait de coordonner tout le lait produit au Québec. Selon la présidente du syndicat, Maryse Clément, une autre assemblée sera nécessaire à ce sujet au cours de l'été prochain pour décider si les producteurs iront de l'avant ou non.

Chèvres de boucherie

Chez les éleveurs de chèvres de boucherie, les idées et les projets abondent. D'abord, les éleveurs ont confié à Cintech Agroalimentaire le mandat d'élaborer quatre recettes à partir de chèvre de réforme. Ainsi, sont nés des saucisses, des feuilletés fromage et viande, des terrines et des raviolis. L'auteur de ces lignes a goûté aux terrines et aux raviolis, et c'est absolument délicieux.

Les producteurs tentent présentement d'intéresser des transformateurs alimentaires à cuisiner leurs recettes et à les mettre en marché. Les producteurs se créeront un pool pour approvisionner le transformateur en viande.

L'automne prochain, de concert avec la station de recherche de Deschambault, on entreprendra un projet de recherche sur l'alimentation des chevreaux. En tout, 120 animaux de race Boer participeront à cette étude. Le but est de déterminer, entre autres, lequel de l'orge ou du maïs couplé à un fourrage est le meilleur aliment pour la croissance des chevreaux.

Ces éleveurs de chèvres de boucherie viennent de se doter d'un dépliant et d'affiches pour promouvoir la viande caprine qui, dit-on, est la viande la plus consommée dans le monde.

Au cours de la journée, un courtier d'assurances du groupe Bernard et Ducharme de la région de la Montérégie est venu présenter un document audiovisuel qui permet de faire une liste complète de tous les biens à être assurés. Le document tient sur un disque compact. Selon le courtier, si l'inventaire est bien réalisé, cela ne laissera pas de désagréable surprise en cas de sinistre.

PHOTO : YVES CHARLEBOIS

Les producteurs de chèvres se sont réunis dans un hôtel de Drummondville le 21 avril dernier.

Louis Hébert, l'apothicaire-agriculteur (1er de 2)

UNE PAGE D'HISTOIRE

Christine Larose

Nous croyons tous connaître le premier agriculteur venu s'établir au Québec, Louis Hébert, parce qu'on nous en a parlé dès nos premiers cours d'histoire. Mais il n'en est rien, comme vous allez le voir au cours d'une série de deux articles. Louis Hébert fut le premier à vouloir s'établir en Nouvelle-France et à vivre de sa terre au début des années 1600.

Né vers 1575 à Paris, Louis Hébert est le fils d'un apothicaire criblé de dettes, à cause des années de terreur et de famine engendrées par les guerres de religion entre catholiques et protestants. Louis en vient tout naturellement à se passionner pour la nature, non seulement pour les produits agricoles qu'elle offre, mais aussi pour les vertus médicinales de ses plantes. Il suit donc les traces de son père comme apothicaire à Saint-Germain-des-Prés, sans avoir l'avantage d'hériter d'une officine déjà bien établie. Marié à Marie Rollet et père d'un premier enfant, il rêve cependant d'élargir ses horizons.

D'abord l'Acadie

C'est la rencontre d'un cousin qui a tout déclenché. Jean de Biencourt de Poutrincourt lui livra ses impressions sur l'Acadie d'où il revenait, enthousiaste des richesses de la Nouvelle-France. Peu de temps après, faisant appel à ses connaissances de la pharmacie, des plantes et de la terre, il propose à Louis Hébert d'être du prochain départ, au port de La Rochelle au printemps 1606. Il s'embarque avec l'idée de vivre de ses récoltes, de faire venir le plus rapidement possible femme et enfant, et probablement demeurer en Nouvelle-France définitivement.

Arrivé à Port-Royal le 27 juillet, il est accueilli chaleureusement par Champlain.

Initié aux plantes médicinales par les Micmacs, il va à leur recherche à l'intérieur des terres, sur les collines, le bord des rivières. Il cueille avec soin des plantes dont il ignore les propriétés et les étudie afin de trouver un moyen de les utiliser au profit de la science. Il se livre à l'agriculture. Il plante des vignes sauvages qui poussent en abondance près du fort de Port-Royal.

Mais il ne restera qu'un an parce que la France enlève le monopole du commerce à Pierre Du Gua de Monts. La colonie ne pouvant plus subsister sans cette source de revenus, il faut rentrer en France. Louis Hébert fera un second retour à Port-Royal en 1610. En tant qu'apothicaire, il soigne les Blancs et les Amérindiens. Il jouit en outre de la confiance de ces derniers. Contrairement à bon nombre de ses contemporains, il les considère comme des personnes humaines et intelligentes, qu'il suffit de former. Il cultive grains et légumes. Mais il est encore une fois forcé de quitter en 1613 puisque les Anglais s'emparent de Port-Royal.

Pendant ces années, Champlain avait plutôt opté pour la région du Saint-Laurent car elle offre un emplacement stratégique pour le commerce des peaux de castor et permet de contrer une offensive anglaise. En 1617, il invite Louis Hébert à se joindre à un groupe de colons à destination de l'établissement qu'il a fondé en 1608, Québec. Approuvant le départ de la famille Hébert pour Québec, le sieur Du Gua de Monts souligne que : «Jusqu'ici, l'établissement de notre colonie n'a jamais bénéficié des services d'une personne ayant véritablement saisi l'importance de deux points principaux. L'un d'eux concerne la culture de la terre (...) L'autre point est l'entretien du bétail. Ces deux objectifs se réalisant, on peut alors penser maintenir nos gens là-bas et puiser à même le pays les autres nécessités. »[1]

C'est la Compagnie du Canada, regroupant des marchands de Rouen, Saint-Malo et La Rochelle, qui détient alors le monopole de la traite des fourrures pour toute la région du Saint-Laurent. Entre autres responsabilités, elle devait transporter six familles en 11 ans pour peupler graduellement la colonie! Et il n'y en a aucune encore. C'est donc auprès de cette société de marchands que Champlain négocie un contrat selon lequel les services de l'apothicaire Louis Hébert à Québec lui assurent un revenu décent ainsi qu'un toit et la nourriture pour sa famille, et ce, pendant toute la période du défrichement. Le moins que l'on puisse dire de Louis Hébert, c'est qu'il est tenace et persévérant dans son projet d'établissement en Nouvelle-France. Il devra l'être tout autant pour cultiver la terre.

(1) Francine Légaré. Louis Hébert, Premier colon en Nouvelle-France, Montréal, XYZ éditeur, 2004, p. 77.

Sources :

Francine Légaré. Louis Hébert, Premier colon en Nouvelle-France, Montréal, XYZ éditeur, 2004. 155p.

Ethel M. G. Bennet. « Louis Hébert » dans Dictionnaire biographique du Canada, vol. 1, Sainte-Foy, Presses de l'Université Laval, 1967. pp. 377-379.

Revue des Marchés

PROVENDES

Prix de fermeture au 28 avril 2006
Prix de vente des céréales fourragères ($/t.m.)

	Centres rég. St-Jean & St-Hyacinthe	Québec
Blé	148,88	159,50
Avoine	136,50	N.D.
Orge	132,88	159,65
Maïs no 3	124,16	133,03
Fève de soya	247,53	253,92

Prix de vente des ingrédients à Montréal ($/t.m.)

Son de blé, gru de blé	N.D.
Tourteau de soya 48 %	254,38
Tourteau de canola 34 %	174,58
Luzerne désydratée	270,00

Bourse de Chicago ($US/boisseau)

		28 avril 2006 Fermeture	Variation	De la semaine haut	bas
Maïs:	juil. 06	2,49	0,07	2,49	2,42
	sept. 06	2,60	0,07	2,60	2,53
Fève de	juil. 06	6,01	0,13	6,01	5,88
soya:	sept. 06	6,12	0,13	6,12	5,99
Avoine:	juil. 06	1,90	0,08	1,90	1,82
	sept. 06	1,82	0,07	1,82	1,75

Source : Section des études et de l'analyse de marché Agriculture + agroalimentaire Canada

VR maïs #2 au Québec au 28 avril 2006
Livraison immédiate

Taux de change		1,1203
Contrat à terme ($US/boisseau)	Mai	2,3825
	Chatham	**Chicago**
Prix à l'origine ($/t)	116,00	106,40
Transport États-Unis vers Beauce	23,85	26,15
VR maïs États-Unis livré Beauce	139,85	132,55
Transport St-Hyacinthe vers Beauce	-12	-12
Prix cible du maïs local (f.a.b. ferme St-Hyacinthe)	127,85	120,55

Livraison en juillet

Contrat à terme	Septembre	2,5975
	Toledo	**Chicago**
Prix à l'origine	98,00	110,15
Transport États-Unis vers Beauce	34,85	26,15
VR maïs États-Unis livré Beauce	132,85	136,30
Transport St-Hyacinthe vers Beauce	-12	-12
Prix cible du maïs local (f.a.b. ferme St-Hyacinthe)	120,85	124,30

Livraison récolte

Contrat à terme	Décembre	2,7175
		Chicago
Prix à l'origine		114,35
Transport États-Unis vers Beauce		26,15
VR maïs États-Unis livré Beauce		140,50
Transport St-Hyacinthe vers Beauce		-12
Prix cible du maïs local (f.a.b. ferme St-Hyacinthe)		128,50

Blé

VR blé fourrager de l'Ouest livré Montréal		157,00
VR blé panifiable #2 de l'Ouest livré Montréal	13,5 %	229,55
	13,0 %	221,40
	12,5 %	213,20

Orge

VR orge fourragère de l'Ouest livrée Montréal	129,90

Source : FPCCQ, AAC, CBOT, WCE, Banque du Canada

Babillard

Pour toute offre : appeler la Fédération.

Carrières et professions de la TCN

Pour rejoindre les meilleurs candidats et candidates du milieu agricole.

VOLAILLES

Volailles vivantes

Semaine se terminant le 7 mai 2006

Prix aux producteurs au Québec

POULETS(1)	
1,65 kg vivant et moins	1,144 $
1,66 kg à 1,70 kg vivant	1,164 $
1,71 kg à 1,75 kg vivant	1,174 $
1,76 kg à 1,80 kg vivant	1,179 $
1,81 kg à 1,85 kg vivant	1,169 $
1,86 kg à 2,10 kg vivant	1,139 $
2,11 kg à 2,35 kg vivant (prix de référence)	1,159 $
2,36 kg à 2,50 kg vivant	1,139 $
2,51 kg à 3,00 kg vivant	1,129 $
3,01 kg vivant et plus	1,229 $
Poulet végétal (Différentiel du prix de référence, plus 0,04 $)	1,199 $
DINDON À GRILLER(1)	
Dindon à griller femelle	1,440 $
Dindon à griller mâle	1,405 $
FEMELLE LOURDE(1)	
Produite en dindon à griller	1,405 $
Produite en femelle lourde	1,370 $
MÂLE(1)	1,470 $

Prix aux producteurs en Ontario

POULETS(1)	
1,84 à 1,95 kg (prix de référence)	1,159 $
2,65 à 3,2 kg	1,199 $

DINDONS (1)		
Dindon à griller	A - 1,470 $	U - 1,380 $
Femelle lourde	A - 1,435 $	U - 1,325 $
Mâle		1,450 $

Semaine se terminant le 30 avril 2006

POULES (Ontario) (2)

	Bas	Haut	La plupart
Moins de 2,3 kg	00 ¢	00 ¢	00 ¢
2,3 kg et plus	00 ¢	00 ¢	00 ¢

POULES (Québec)

Moins de 2,3 kg (2)	00 ¢	00 ¢	00 ¢
2,3 kg et plus (3)		35 ¢	

Prix fournis par :
(1) Fédération des producteurs de volailles du Québec
(2) Agriculture et Agro-Alimentaire Canada
(3) Syndicat des producteurs d'oeufs d'incubation du Qc.

LES TENDANCES

Les prix des veaux lourds et des veaux laitiers sont en hausse

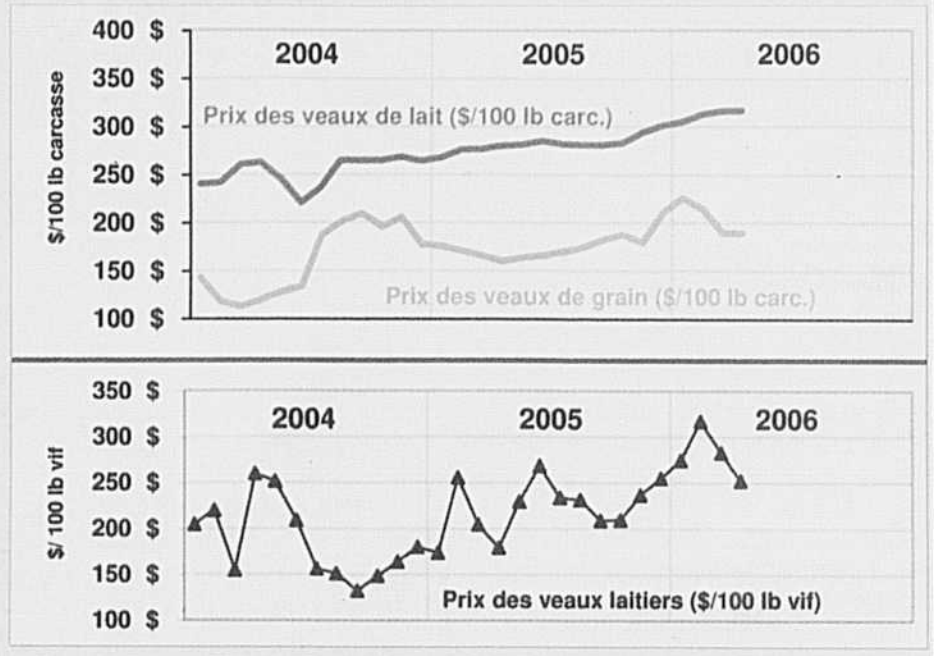
La production de veaux de lait aux États-Unis a connu une sérieuse décroissance depuis six ans. Les abattages de veaux de lait aux États-Unis sont passés de 700 000 têtes par année en 2000 à moins de 500 000 veaux en 2005. La production a donc été réduite du tiers en six ans.

Au Québec, les abattages de veaux de lait et de veaux de grain représentent environ 250 000 veaux par année. Nous sommes donc un important producteur de viande de veau à l'échelle nord-américaine. En outre, les États-Unis représentent un marché stratégique pour le veau québécois puisqu'on y exporte 40 % de notre production! La crise de l'ESB, déclenchée en mai 2003, a ralenti la croissance du veau au Québec. Nos éleveurs ont été également appelés à s'ajuster aux nouvelles normes d'élevage. Néanmoins, la réouverture des frontières a entraîné une hausse graduelle des prix depuis 2004.

Présentement, les prix des veaux de grain et des veaux de lait sont de 15 à 20 % supérieurs à ce qu'ils étaient en début d'année 2005. Évidemment, le marché des petits veaux laitiers a profité du dynamisme de l'industrie du veau lourd. Ainsi, les prix des veaux laitiers qui entrent dans les élevages de veaux lourds ont aussi connu, en 2006, une hausse importante de 40 % par rapport à 2005.

La hausse du dollar canadien au cours des dernières années a annulé une partie des effets de la vigueur du marché américain sur les prix reçus par les producteurs canadiens. Et dire que plusieurs analystes prévoient que le dollar canadien s'appréciera encore davantage...

Ann Fornasier, FPBQ



Beaucoup de viande de porc sur le marché américain

Fédération des producteurs de porcs du Québec

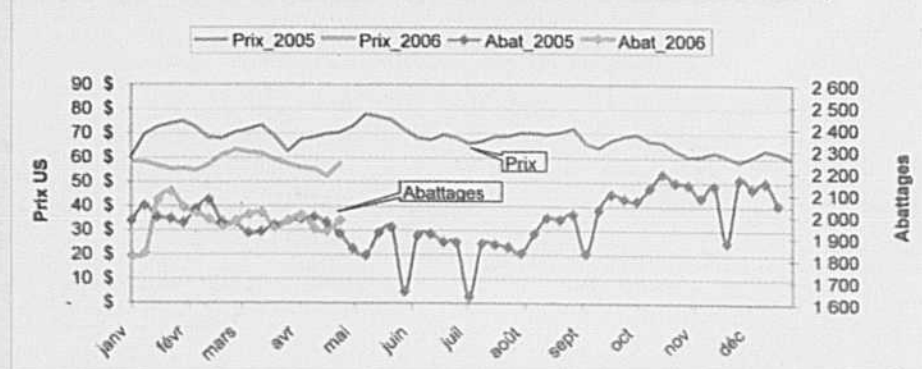
Au cours des 17 premières semaines de l'année, la production de viande porcine américaine a enregistré une très légère croissance de l'ordre de 1,4 % par rapport à la même période en 2005. Cette situation résulte de la très légère croissance des abattages (+ 0,2 %) de même que du poids des porcs (+ 0,6 %).

Malgré cette minime hausse de la production, les prix au comptant ont eux encaissé une baisse beaucoup plus importante de l'ordre de 17,5 %. En effet, au cours des 17 premières semaines de 2006, le prix moyen des porcs s'est établi à près de 57,50 $ US / 100 livres carcasse comparé au 69,50 $ rencontré en moyenne durant la même période de 2005. Évidemment, l'augmentation de l'offre américaine de viande porcine ne peut expliquer une telle déprime des prix. Par contre, l'abondance des disponibilités des autres viandes est évidente: augmentation de près de 5 % de la production de bœuf et de volaille en 2006. À cette situation, il faut ajouter le climat d'incertitude amené par l'annonce d'un embargo russe sur les importations de viande de volaille américaine...

Cette déprime sur le marché porcin américain s'est aussi répercutée sur le marché québécois. Au cours des 17 premières semaines de l'année, le prix moyen québécois s'est établi à 120,95 $ / 100 kg carcasse en baisse de 27 % par rapport à la moyenne de la même période de 2005 (165,97 $). La vigueur du dollar canadien combinée à la morosité du marché québécois doit être mise en cause pour expliquer cette situation. Depuis le début de l'année, le prix moyen québécois affiche un écart moyen de -2,50 $ / 100 kg par rapport à la référence américaine, alors que la moyenne des cinq dernières années se situait à + 5,00 $/ 100 kg, soit une perte de plus de 7,50 $ / 100 kg.

Charles Gagné, FPPQ

Évolution hebdomadaire du prix et des abattages aux États-Unis 2005 et 2006 (en $US / 100 lb carcasse et en '000 têtes)



CLICHÉ RÉPÉTÉ À ÉCLAIRAGE DIFFÉRENT EN RAISON

ŒUFS D'INCUBATION

Prix des oeufs d'incubation de poulet à chair (base poussin)

Québec	34,73 ¢
Ontario	34,88 ¢

ŒUFS

Prix des oeufs. Semaine du 1er mai 2006

	Producteurs Québec
A-Extra Gros	1,50 $
A-Gros	1,50 $
A-Moyens	1,41 $
A-Petits	0,80 $
A-Pewee	0,24 $
B	0,50 $
C	0,30 $

LAIT

MARS 2006

Prix intraquota

Matière grasse	Protéine	Lactose et autres solides	Valeur d'un hl de référence (1)
9,4836 $/kg	7,7451 $/kg	1,6007 $/kg	68,05 $/hl

(1) Hectolitre de référence (FPLQ)

3,60 kg/hl 3,20 kg/hl 5,70 kg/hl

AVIS - À compter du 1er août 2003 aucun paiement (0 $) ne sera effectué pour la production hors quota

Source : Fédération des producteurs de lait du Québec

PRODUITS LAITIERS

Beurre, lait en poudre
Prix en vigueur à partir de février 2006:

Prix de soutien du beurre 1re catégorie selon la Commission canadienne du lait: 6,8695 $/kg.

Marché de Montréal, prix du gros au détail-pains (moyenne hebdomadaire) 7,92 $/kg.

Poudre de lait écrémé: ventes de 25 sacs ou plus. Pulvérisée. Canada 1re catégorie, sacs 6,25 $/kg. Aliments du bétail: —

Poudre de lait de beurre, animale: - Poudre de lait de beurre comestible, pulvérisée 4,89 $/kg.

Poudre de lactosérum (petit lait de fromage) comestible, pulvérisée 1,03 $/kg. Animale 0,95 $/kg.

BOIS

Prix moyens de vente des scieries aux grossistes à Montréal (taxes non incluses) le 28 avril 2006.

($/1 000 p.m.p.)

2 X 4 po L/A (vert)	construction/standard :	365 $
utilité:		260 $
2 X 4 X 8	colombage:	370 $

Source : Conseil de l'industrie forestière du Québec.

CHÈVRES

Vente du 1er mai 2006

	Qté	$
Chèvres	50	40,00-130,00
Boucs adultes	10	70,00-235,00
Chevreaux	40	10,00-95,00 (env. 1,70 $/lb pour les bons)

Source : Réseau Encans Québec.

FRUITS ET LÉGUMES

Prix vendus par les grossistes à Montréal le 28 avril 06

BETTERAVE : 8,00-15,50/12 x 2 lb, 13,00/10 x 5 lb, 7,50-10,00/25 lb

CAROTTE: en botte 10,50/12

CÉLERI-RAVE: 15,00-17,00/20 lb

CHOU: de Bruxelles 16,00/10 lb

ÉCHALOTE: 11,25/24

ENDIVE: 15,50-19,75/10 lb

ÉPINARD : bébé 13,75/4 lb

LAITUE: Boston hydroponique 12,25-14,50/12, frisée verte de serre 21,05/24

NAVET : 13,00/50 lb

OIGNON : jaune 14,25-17,75/10 x 5 lb ou 24 x 2 lb, 2,60-3,75/10 lb

PIMENT : de serre : jaune ou orange ou rouge 30,30/11 lb

RUTABAGA : 12,50-13,00/10 x 5 lb

TOMATE : de serre : rose 31,50/15 lb, rouge 20,50/15 lb, rouge hydroponique 15,00-19,50/15 lb

Prix minimum de la pomme destinée à la consommation à l'état frais - Récolte 2005

Décision du comité de prix du 19 avril 2006 des pommes destinées à la consommation à l'état frais, dont font partie les représentants de l'Association des emballeurs de pommes du Québec inc., la Fédération des producteurs de pommes du Québec et un représentant des acheteurs de pommes à l'état frais.

VARIÉTÉS

McIntosh,	14,50 $ (cellule) 9,50 $ (sac) le minot Canada Fantaisie à compter du 30 mars 2006.
Spartan, Empire, Cortland	14,50 $ (cellule) 10,50 $ (sac) Canada Fantaisie à compter du 30 mars 2006.
Lobo	Prix flottant

Le prochain comité de fixation des prix des pommes destinées à la consommation à l'état frais (physique) aura lieu le 15 mai 2006 à 13h30 par conférence téléphonique.

Décision du 13 janvier 2006 du comité de fixation des prix des pommes destinées à la transformation.

À compter du 16 janvier 2006

Pommes à jus standards tardives
0,06 $ la livre ou 2,52 $ le minot de 42 livres

Pommes à sauce et pommes à jus opalescent tardives: 0,085 $ la livre ou 3,57 $ le minot de 42 livres (pour entreposage)

0,08 $ la livre ou 3,36 $ le minot de 42 livres (pour déclassement)

POMMES DE TERRE

Prix déterminés à compter du 5 mai 2006

	Ronde blanche	Rouge	Jaune	Longue
Vrac 100 livres	N.D.	21,05	22,20	15,20
Sac 5 livres	N.D.	1,61	1,72	1,42
Master 5 livres	N.D.	16,70	17,45	14,22
Sac 10 livres	N.D.	2,85	3,00	2,22
Master 10 livres	N.D.	14,82	N.D.	N.D.
Sac 15 livres	N.D.	N.D.	N.D.	3,32
Sac 20 livres	N.D.	N.D.	N.D.	4,37
Sac 50 livres	N.D.	N.D.	N.D.	10,02
Boîte 50 livres table	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Boîte 50 lb/petite	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Sac 50 livres/grosse	11,00	16,00	N.D.	11,00
Boîte 20 livres	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Boîte 20 livres petite	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.

*Équivalent Canada #1. Pour la longue, la norme est de 2" et plus. Vrac livré au poste d'emballage. Emballé et livré à un entrepôt d'un grossiste et distributeur.

Pour les livraisons au détail, ces prix doivent être majorés de 15%.

Info : 1 877 728-2837 ou http://www.fpptq.qc.ca

BOVINS

Vaches de réforme

	Lundi 1er mai 06	Semaine 24 avril 06	Semaine précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC			
Volume total de vaches (têtes)	1 209	2 723	2 350
PRIX DE BASE (1)(2)	67,00	65,00	65,00

(1) Prix du bovin de réforme ajusté selon la grille d'écart de prix en fonction du classement vivant et du poids carcasse. (voir www.bovin.qc.ca, onglet bovin de réforme et veau laitier)

(2) Unité : $CAN/100 lb carcasse

Source : FPBQ

Veaux laitiers

	Lundi 1er mai 06	Semaine 24 avril 06	Semaine précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC			
Volume total de veaux (têtes)	1 507	3 248	2 578
ENCANS VIVANTS			
Mâles - Bons (90-120 lb) - (B)	2,72	2,94	2,65
Mâles - Bons (121-140 lb) - (B)	2,63	2,55	2,56
Mâles - Moyens (90-140 lb) - (M)	2,25	2,34	2,24
Femelles - Bonnes (90-120 lb) - (B)	2,00	2,13	2,07
Divers (tous poids)	1,14	1,35	1,21

Veaux d'embouche

Semaine du 24 avril 2006	MARCHÉ DU QUÉBEC ENCANS RÉGULIERS	MARCHÉ DU QUÉBEC ENCANS SPÉCIALISÉS	MARCHÉS EXTÉRIEURS ENCANS RÉGULIERS ET SPÉCIALISÉS EN SAISON ONTARIO	MARCHÉS EXTÉRIEURS ENCANS RÉGULIERS ET SPÉCIALISÉS EN SAISON ALBERTA
Volume total de veaux	137	2 510	11 532	40 910
Mâles - Tous les veaux*				
400-500 lb	87,13	141,72	134,23	137,25
500-600 lb	81,77	135,89	129,11	130,77
600-700 lb	78,22	126,67	123,92	123,03
700-800 lb	70,08	119,09	116,61	111,15
800-900 lb	65,89	105,16	108,96	101,15
Taures - Tous les veaux*				
400-500 lb	77,43	126,14	119,30	124,07
500-600 lb	94,12	125,03	117,22	118,14
600-700 lb	73,40	117,53	112,60	110,86
700-800 lb	69,22	109,05	106,11	102,44
800-900 lb	55,00	88,15	96,53	95,70

Unité : $CAN/100 lb vif *Source : FPBQ, CANFAX*

NOTE : La moyenne de prix est calculée à partir de 85% des veaux vendus dans les strates de poids correspondantes.

MARCHÉ À TERME DE CHICAGO

«Feeder Cattle»	Lundi 1er mai 06	Lundi 24 avril 06	Année précédente
Mai 2006	102,175	-	108,525
Août 2006	104,300	-	107,950
Sept. 2006	103,825	-	107,150
Oct. 2006	103,300	-	106,150
Nov. 2006	102,800	-	105,050
Janv. 2007	99,500	-	102,300
Mars 2007	-	-	-
Avril 2007	-	-	-

Unité : $US/100 lb vif

Source : Chicago Mercantile Exchange, fermeture des contrats

Bouvillons d'abattage

MARCHÉ DU QUÉBEC

BOUVILLONS ET TAURES ABATTUS	Semaine 24 avril 2006 Volume	Écart	Prix moyen	Semaine précédente Prix moyen
Bouvillons et taures de toute catégorie	1 688	158,00-161,50	160,97	158,85
Chargements complets de bouvillons A1-A2	1 473	160,50-161,50	160,97	158,88
ENCHÈRE ÉLECTRONIQUE	Jeudi 27 avril 2006 Volume	Écart	Prix moyen	Jeudi précédent Prix moyen
Chargements complets de bouvillons A1-A2	--	159,00-159,50	159,12	160,95

(1) Ces écarts de prix peuvent inclure des lots dont l'abattage a été retardé.

Unité : $CAN/100 lb carc. Transport aux frais de l'abattoir.

Source : FPBQ

Ligne info prix pour les bouvillons d'abattage : 1 450 679-3882

PORCS

Prix de pool

Semaine se terminant le 29 avril 2006

	Québec	Ontario	É.-U. LH 51-52%
POOL ($/100 kg)	116,87	120,80	
POOL ($/100 lb)	53,01	54,79	
an. préc. ($/100 kg)	164,95	160,02	
an. préc. ($/100 lb)	74,82	72,58	
Ind.de classement(1)	110,01	N.D.	
ann. préc.	109,30	N.D.	
Revenu de vente ($/100 kg)			
à l'indice	128,57	N.D.	N.D.
année précédente	180,29	N.D.	177,75

Source : Encan électronique du porc

Volume de porcs abattus (têtes)

Semaine se terminant le 22 avril 2006

	Québec	Ontario	É.-U.
Abattages	115 972	90 206	1 925 000
an. préc.	139 056	101 142	1 970 000

Source : Encan électronique du porc

Prix du porcelet selon la grille de prix. Semaine se terminant le 29 avril 2006

Prix du porcelet à 33 1/2 lb : 38,61 $

Prix des kg supplémentaires : 0,79 $

Porcelet issu d'un troupeau moyen (truies F1, verrats pur sang, troupeau de 150 truies). Reste à négocier les primes pour: la génétique ; le statut sanitaire ; le volume ; les conditions de marché.

Prime suggérée pour les porcelets issus de site AQC : 0,56 $/tête

Suggestion des prix des reproducteurs du Québec (sur le P.E.G. et vendus à la ferme d'élevage).

Sujets	Indice	Prix
Truies de race pure	Base 100	500 $
Verrats de race pure	Base 100	850 $
Truies hybrides	contrôlées	325 $

Source : Société des éleveurs de porcs du Québec.

TOUS LES ACHETEURS SE DOIVENT D'EXIGER LE CERTIFICAT SANITAIRE ET LE CERTIFICAT D'ÉPREUVE OFFICIELLE DU CDPQ CHEZ LEUR FOURNISSEUR.

Prix basé sur le poids moyen de 115 kg (poids supplémentaire, indice de classement supérieur, vaccins & transport en sus).

Prix de fermeture des contrats du SGRM de la FPPQ

Période du CLD	Prix ($ CA/100 kg à l'indice 100) semaine se terminant le vendredi 14 avril 06	21 avril 06	28 avril 06	Var. (en $) par rapport sem. précédente
Mai 06	119,06 $	121,21 $	120,95 $	-0,26 $
Juin 06	133,08 $	135,08 $	134,58 $	-0,50 $
Juillet 06	131,92 $	133,72 $	133,46 $	-0,26 $
Août 06	133,45 $	134,45 $	133,29 $	-1,16 $
Sept. 06	125,78 $	127,07 $	126,03 $	-1,04 $
Oct. 06	113,36 $	114,78 $	113,95 $	-0,83 $
Nov. 06	108,59 $	109,64 $	108,79 $	-0,85 $
Déc. 06	108,28 $	109,33 $	108,48 $	-0,85 $
Janv. 07	99,99 $	101,34 $	100,00 $	-1,34 $
Fév. 07	114,42 $	115,61 $	114,04 $	-1,57 $

Sources : Service de Gestion du Risque du Marché (FPPQ)

Note importante : La formule de prix des CLD utilise la base et l'indice de classement pour chaque période de livraison.

AGNEAUX

Encan de Saint-Hyacinthe du 1er mai 2006

Catégorie	Nombre	Écart de prix	Prix moyen ($/lb)
Lait moins 50 lb	604	1,50-2,40	1,88
De 50 à 64 lb	590	1,60-2,08	1,89
De 65 à 79 lb	166	1,66-1,96	1,89
De 80 à 95 lb	71	1,00-1,98	1,69
De 96 à 109 lb	46	1,36-1,78	1,69
Plus de 110 lb	15	0,90-1,92	1,37
Brebis	536	0,12-0,88	0,65
Béliers	7	0,40-1,20	0,80

Source : F.P.A.M.Q

Marchés publics de l'Ontario le 24 avril 2006

Catégorie	Écart de prix ($/100 lb)		
50 lb et moins	165	180,79-204,90	196,19
50 à 64 lb	462	187,90-207,77	195,76
65 à 79 lb	493	167,61-197,90	188,22
80 à 94 lb	349	151,72-189,68	165,62
95 à 109 lb	191	129,60-163,18	147,33
110 lb et plus	73	114,11-157,15	138,50

Source : Agriculture Canada

LAPINS

Lapins vivants livrés à l'abattoir
Prix en vigueur à compter du 15 juillet 2005

LAPINS RÉGULIERS

Poids moyen	Prix (lb)	Prix (kg)
Lapin de moins de 2.24 kg	1,60 $/lb	3,52 $/kg
Lapins de 2.25 à 2.34 kg	1,60 $/lb	3,52 $/kg
Lapin de 2.35 à 2.44 kg	1,66 $/lb	3,65 $/kg
Lapins de 2.45 à 2.54 kg	1,73 $/lb	3,81 $/kg
Lapin de 2.55 à 2.64 kg	1,80 $/lb	4,00 $/kg
Lapins de 2.65 kg et plus	1,87 $/lb	4,11 $/kg

LAPINS DE RÉFORME

Tous les lapins de réforme	1,12 $/lb	2,464 $/kg

(Source : SPLQ)

SIROP D'ÉRABLE

Pour la récolte 2006, les prix du sirop décrétés par la Régie des marchés agricoles sont les suivants : 2,25 $/lb, 2,25 $/lb, 2,20 $/lb, 1,80 $/lb, 1,80 $/lb et 1,65 $/lb respectivement pour les catégories AA, A, B, C, D et NC.

MIEL

Prix aux producteurs à Montréal le 28 avril 2006
En baril : 1,50 $/livre
Crémeux blanc: 73,25 $/12 x 1 kg
Liquide blanc: 73,25 $/12 x 1 kg
Source: Fédération des apiculteurs du Québec

Agri-Portrait Québec 2006

Voici les numéros gagnants du mois de mars 2006*

Vérifiez votre numéro, vous pourriez détenir une copie gagnante!

*Voir numéros gagnants d'avril en page 23

PRIX	NUMÉROS	FÉDÉRATIONS RÉGIONALES DE L'UPA
1000 $	160428	Centre-du-Québec ou Estrie
250 $	165245	Saint-Hyacinthe ou Centre-du-Québec
250 $	182459	Codes postaux commençants par G
250 $	162978	Saint-Hyacinthe ou Centre-du-Québec
250 $	157416	Québec, Rive-Nord ou Saguenay—Lac-Saint-Jean

Contactez La Terre de chez nous au (450) 679-8483 poste 7398

MARCHÉS EXTÉRIEURS

ENCANS VIVANTS É.-U.		
Mâles - Bons (100-120 lb) - (B)	2,82	2,91
Femelles - Bonnes (100-120 lb) - (B)	5,19	5,62
Abattage	-	-

Unité : $CAN/100 lb vif *Sources : FPBQ, USDA*

Ligne info prix pour les vaches de réforme et veaux laitiers (0,75 $ par appel) 1 900 451-8328

Veaux de grain

	Semaine 24 avril 06	Semaine précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC		
ENCHÈRE ÉLECTRONIQUE		
Volume annoncé	1 577	1 683
Volume vendu	1 479	1 512
Écart de prix ($/lb)	1,850-1,990	1,795-1,985
Prix moyen ($/lb)	1,955	1,953
Gestion des surplus ($/tête)	5,00	8,00
PRIX NET ($/LB) (2)	1,941	1,930

(1) Unité : $CAN / lb carcasse chaude sans peau. - *Source : FPBQ*

(2) Tenant compte du coût de la gestion des surplus et d'un poids carcasse de 345 livres.

Veaux lourds de l'Ontario

	Lundi 1er mai 06	Semaine 24 avril 06	Semaine précédente
MARCHÉ EXTÉRIEUR			
ENCANS VIVANTS DE L'ONTARIO			
Total / Moyenne			
Volume	-	1 087	774
Écart de prix ($/lb)	-	1,026-1,830	1,394-2,013
Prix moyen ($/lb)	-	1,469	1,709

Unité : $CAN/ lb ; carcasse chaude sans peau, 54,5 % rendement *Source : OCA*

Veaux de lait (1)

	Semaine 1er mai 06 (prévision)	Semaine 24 avril 06	Semaine précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC			
VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS			
($/100 lb carcasse sans peau)	315-325	315-325	-
MARCHÉ DES ÉTATS-UNIS			
PRIX DES VEAUX ABATTUS			
Centre-Nord des É.-U. (veaux produits à contrat)'		316-327	319-331

(1) « Packers base market

PRIX DES NOUVEAUX CONTRATS D'ÉLEVAGE (Pour abattages futurs)			
Centre-Nord des É.-U.		305-344	313-348

Pour obtenir le prix avec peau, multiplier par 88,5 %

Unité : $CAN/100 lb carcasse chaude sans peau

Sources : USDA et FPBQ

MARCHÉS CANADIENS

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS DE L'ONTARIO

	Semaine 24 avril 2006	Semaine précédente
Bouvillons A1-A2	161,00-164,00	161,00-163,00
Taures A1-A2	160,00-160,00	-

Unité : $CAN/100 lb carc., FAB abattoir *Source : CANFAX*

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS DE L'ALBERTA

Bouvillons A1-A2	137,50-144,00	142,00-144,70

Unité : $CAN/100 lb car., FAB abattoir. Poids vif moins 4 % (freinte) *Source : CANFAX*

MARCHÉ ÉTATS-UNIS

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS

Bouvillons lots « 50 % Choice et 50 % Select » 78,00-81,75 76,00-83,75

Unité : $US/100 lb vif *Source : USDA*

MARCHÉ À TERME DE CHICAGO

«Live Cattle»	Lundi 1er mai 06	Lundi 24 avril 06	Année précédente
Juin 2006	75,025	-	84,950
Août 2006	76,950	-	85,650
Octobre 2006	80,975	-	85,700
Décembre 2006	82,750	-	86,600
Février 2007	85,500	84,225	87,300
Avril 2007	83,700	-	86,150

Unité : $US/100 lb vif

Source : Chicago Mercantile Exchange, fermeture des contrats

Prix de gros du boeuf A1 à Montréal

(estimé)	Semaine 24 avril 06	Semaine précédente	Année précédente
($/100 lb carcasse froide)	-	-	-

Unité : $CAN/100 lb carcasse froide *Source : CANFAX*

Prix des abats dans l'est du Canada

(estimé)	Semaine 24 avril 06	Semaine précédente	Année précédente
Bouvillons ($/tête)	90,55	90,55	91,51

Unité : $CAN/bouvillon *Source : CANFAX*

Taux de change

	Semaine 24 avril 06	Semaine précédente	Année précédente
	0,8866	0,8772	0,8015

Agriculture Canada
Information sur les marchés - FPBQ : www.bovin.qc.ca

ON DU TEXTE IMPRIMÉ SUR FOND GRIS OU DE COULEUR

LANAUDIÈRE

Le conseil exécutif en entier reconduit dans ses fonctions

Lors de l'assemblée générale annuelle de la Fédération, le 21 avril dernier, les trois premiers dirigeants de la Fédération ont été réélus par acclamation pour deux ans, soit Mme Annette Coutu, MM. Marcel Papin et Gilbert Mathieu. Par la suite, les administrateurs de la Fédération ont nommé les 4e et 5e membres de leur conseil exécutif et reconduit dans leurs fonctions M. Michel Désy et Mme Diane Joly. Félicitations aux nouveaux élus !

Réflexion sur l'aménagement du territoire

Toujours lors de l'AGA, un panel d'intervenants a été invité à répondre à la question : comment est-il possible de préserver le territoire et les activités agricoles tout en répondant aux besoins grandissants des collectivités (résidentiels, commerciaux, industriels, touristiques, etc.)? Charles Gauthier, analyste à la CPTAQ, Denis Fafard, aménagiste à la MRC l'Assomption, Stéphane Bégin, conseiller aux opérations régionales au ministère des Affaires municipales, et Pierre Bélanger, directeur du service d'aménagement de la CMM, ont livré aux délégués leurs commentaires et analyses de cette problématique.

La période d'échange qui a suivi a permis d'alimenter la réflexion de la Fédération et de ses huit syndicats de base dans leur ferme volonté de mieux protéger le territoire et les activités agricoles dans un contexte de pression accentuée sur le territoire (ex. : pont de l'autoroute 25, train de banlieue et autres projets).

Forum sur la sécurité alimentaire

La Fédération a récemment pris part à un forum sur la sécurité alimentaire dans Lanaudière, organisé par la Table des partenaires du développement social de la région. Ce forum a permis à tous les acteurs oeuvrant dans différents domaines touchant l'alimentation de prendre connaissance des résultats d'une recherche-action portant sur les cinq aspects de la sécurité alimentaire (l'accès, la qualité et la diversité des aliments, la pérennité du système agroalimentaire et la capacité de prise en charge citoyenne) et d'échanger sur les suites à donner à cette étude.

ŒUFS DE CONSOMMATION

Une « Pomme dorée » pour l'œuf en planche à roulettes!

La publicité de l'œuf qui fait de la planche à roulettes a reçu un prix « Pomme dorée » de l'Ordre professionnel des diététistes du Québec, le 18 avril, dans la catégorie magazines. L'Ordre a jugé que cette publicité fait la promotion à la fois d'une saine alimentation et de l'exercice physique. Ces prix sont attribués pour des messages publicitaires portant sur des aliments ou des produits amaigrissants parus dans des magazines ou diffusés à la télévision. Le prix a été décerné à l'Office canadien de commercialisation des œufs qui est représenté au Québec par la Fédération des producteurs d'œufs de consommation.

Du hockey et des œufs

Toujours dans le but de promouvoir l'activité physique chez les jeunes et la consommation d'œufs, la Fédération a amorcé cette saison une vaste tournée de hockey à pied. Jusqu'à la fin juin, des centaines d'enfants de 8 à 12 ans participeront à 10 tournois régionaux organisés dans les stationnements des magasins Canadian Tire de Repentigny, Saint-Eustache, Montréal, Québec, Gatineau, Trois-Rivières, Sherbrooke, Laval, Boucherville et Drummondville. Les joutes se dérouleront toute la journée sur un terrain aménagé comme une véritable patinoire.

Don de 13 562 $ à Leucan

Pas moins de 13 562,16 $ ont été amassés pour que l'ex-président de la FPOCQ, Michel Gauvin, se fasse raser la tête en pleine assemblée générale annuelle, le 6 avril, à Sherbrooke! M. Gauvin avait annoncé son intention de mettre sa tête à prix dans le cadre du *Défi têtes rasées* de Leucan, une activité de sensibilisation provinciale et de collecte de fonds mise sur pied en signe de solidarité envers les enfants atteints du cancer. En une quinzaine d'heures à peine, la cible de 5000 $ a été largement dépassée et c'est avec fierté que l'ex-président s'est départi de sa chevelure devant quelque 200 producteurs, intervenants, journalistes et photographes réunis. Sur la photo, M. Gauvin est entouré du petit Cédric Carrier, 4 ans, de sa mère Élisabeth Tremblay, de Suzelle Lacroix (coordonnatrice de Leucan Estrie), de Stéphane Carrier (père) et de Sabrina Carrier (sœur).

TRIBUNE DES PRÉSIDENTS

Le libre marché ou la gestion de l'offre?

Beaucoup de journalistes se sont intéressés au monde acéricole au cours du dernier mois. Ces journalistes cherchaient le sensationnalisme : des barils de sirop qui fermentent, la taille des inventaires, le prix du sirop, les enquêtes sur des contrevenants. Pourtant, peu de journalistes se sont intéressés aux véritables enjeux de la mise en marché collective. Comment pouvons-nous assurer un revenu décent à l'ensemble des acéricultrices et acériculteurs? Est-ce que l'acériculture peut favoriser le développement du milieu rural? Un pays doit tirer sa force de villes ET de campagnes vigoureuses.

Pierre Lemieux, président Fédération des producteurs acéricoles du Québec

Il faut comprendre que derrière le débat actuel sur l'action de la FPAQ se déroulent une petite et une grande bataille.

La petite bataille implique des individus ne respectant pas les règles votées par une majorité de producteurs acéricoles, des marchands d'équipement et des acheteurs de sirop d'érable rêvant de faire de gros profits sur le dos des producteurs acéricoles. Ces individus, qui ont déjà perdu devant les tribunaux dans leur tentative d'invalider l'action de la FPAQ, se sont tournés en dernier recours vers des médias.

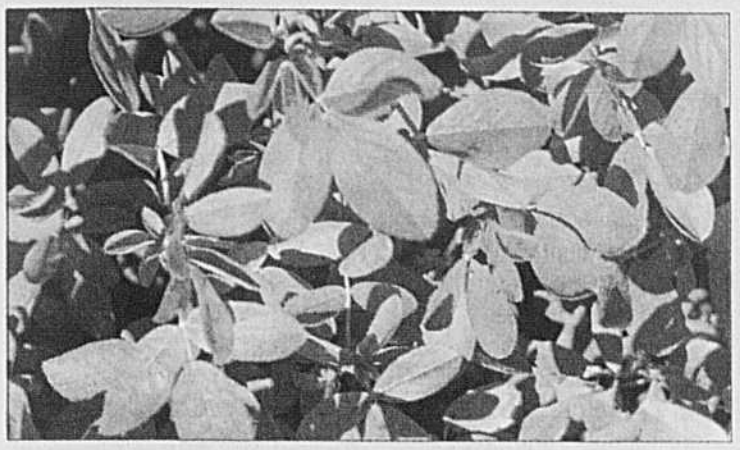
La grande bataille dépasse l'acériculture. Des intérêts puissants s'affrontent. D'un côté, les partisans du libre marché croient que les fluctuations de prix liées au jeu de l'offre et de la demande vont tout régler. Trop de sirop? Baissons les prix. Des fermes sont démantelées? Les plus forts survivront. Des villages se vident? C'est une tendance mondiale. De l'autre côté, les partisans de la gestion de l'offre savent, pour l'avoir vécu, que le libre marché n'amène pas des jours meilleurs pour les agriculteurs. Dans cette bataille, de puissants hommes d'affaires investissent des sommes considérables pour vanter les vertus du libre marché en finançant des chaires universitaires et des groupes de recherche «indépendants», en contrôlant des médias, en effectuant du lobbying auprès des députés, ou en attaquant des lois devant les tribunaux. On ne vise pas la mise en marché du sirop d'érable dans cette grande bataille, mais bien toute action syndicale en agriculture, ici comme ailleurs.

Notre participation dans ce débat est claire à mes yeux. Il s'agit d'offrir un exemple de mise en marché collective du sirop d'érable qui fonctionne et qui est profitable pour tous les membres de la filière de production et de transformation. En 2004, nous avons accru nos efforts en promotion. En 2005, nous avons géré de façon stricte un système de contingent de production. Les ventes de sirop ont alors augmenté, les producteurs acéricoles furent payés pour 100 % de la valeur de leurs livraisons et les inventaires ont baissé de 15 %. En 2006, la taille de la récolte laisse présager que nous continuerons de récolter les mêmes résultats. Imaginez si tous les producteurs respectaient ce système?

Il y a un grand avenir pour l'acériculture et cet avenir doit passer par une mise en marché structurée. Les acéricultrices et les acériculteurs n'ont pas à avoir honte de faire valoir le droit de s'organiser collectivement, droit qui existe sous d'autres formes pour d'autres métiers et professions encadrés par le *Code sur les professions* ou le *Code du travail.*

CLICHÉ RÉPÉTÉ À ÉCLAIRAGE DIFFÉRENT EN RAISO

Alternatives fourragères au manque de foin



Chaque année, une région du Québec est victime d'une pénurie de fourrage à cause de la sécheresse ou des dommages hivernaux. Une diminution de rendement peut être aussi due à des problèmes d'égouttement et de régie. Somme toute, le résultat est le même, le bétail risque de manquer de foin. Plusieurs possibilités s'offrent au producteur si un diagnostic de l'état des prairies est effectué très tôt en saison. En voici quelques-unes.

Plantes fourragères sans plante-abri. Des légumineuses semées très tôt et sans plante-abri peuvent procurer, en année d'établissement, un rendement équivalent à celui d'une 2e coupe et même à ceux des 2e et 3e coupes dans certaines régions.

Plantes fourragères avec plante-abri. L'ensemencement de la plante fourragère avec une céréale de type fourrager récoltée en vert représente une excellente alternative. La céréale procure un bon rendement (3 à 4 tms/ha) et une bonne qualité alimentaire (jusqu'à 16 % PB) à la première coupe, si elle est récoltée au stade gonflement. On peut ajouter du pois fourrager à ce mélange. Le regain des céréales est plutôt faible, mais il offre l'avantage de laisser pénétrer la lumière aux plantules fourragères et de pouvoir, selon les régions, récolter une deuxième coupe.

Les luzernes non dormantes sont caractérisées par leur rapidité d'implantation et leur bon regain. Leur croissance automnale se poursuit jusqu'aux gelées mortelles. On peut les exploiter sans se soucier de la régie automnale puisque de toute façon elles ne survivront pas à l'hiver. Toutefois, considérant que ces luzernes exigent les mêmes coûts d'implantation, il vaut peut-être mieux utiliser des luzernes pérennes recommandées au Québec.

Le ray-grass annuel peut être semé en accompagnement des semences fourragères. C'est une plante dont le fourrage est très digestible et appétent, mais difficile à sécher. Le ray-grass annuel étant une espèce très compétitive, il est recommandé de le semer à un taux maximum de 5 kg/ha en association.

Dominique Jobin d.t.a.
Semico inc.
Vice-président et coordonnateur de la chronique du CQPF

MISE EN GARDE

Les données météorologiques fournies par les ministères sont préliminaires. Elles sont générées à partir de lectures d'équipements électroniques et n'ont pas fait l'objet d'un processus de validation complet. Des changements peuvent être apportés à ces données lors de la révision et de la validation finale.

La Terre de chez nous et les ministères impliqués, ainsi que leurs employés, n'assument aucune responsabilité quant à l'utilisation ou à l'interprétation de ces données, et ce, pour quelque motif que ce soit.

DONNÉES MÉTÉOROLOGIQUES HEBDOMADAIRES ET CUMULATIVES PAR RÉGIONS AGRICOLES

		Semaine du 23 au 29 avril 2006						Données cum. du 3 avril au 29 avril 2006			
								Degrés-jours de crois. (5 °C et +)		Unit. Thermiques maïs effectives	
Région #	Stations météorologiques	Temp. moy. (°C)	Écart à la moyenne (°C)	Temp. max. (°C)	Temp. min. (°C)	Précipit. totale (mm)	Jours de précipit. (0,2 mm et +)	depuis 3 avril	écart à la moy.	Cumul.	Écart à la moyenne
1	Amqui	2.60	-.33	13.29	-6.23	1.03	1	14	14	16	16
	Rivière-du-Loup	3.13	-.08	12.57	-3.22	13.25	4	16	16	12	12
2	Normandin	1.82	-1.20	15.04	-7.55	1.60	2	16	16	21	21
	Jonquière	2.65	-1.01	14.42	-5.52	5.80	3	35	34	48	48
	Saint-Ambroise	2.42	-1.31	15.00	-8.00	5.70	2	24	23	32	32
3	Deschambault	3.99	-1.44	15.71	-5.83	10.75	2	38	28	51	46
	Île d'Orléans	15	-6.02	7.01	-2.59	1.60	1		-8		-2
	Baie-Saint-Paul	4.17	-.53	11.50	-3.50	7.80	1	17	12	14	12
4	Champlain	5.79	-.14	16.00	-3.00	4.40	3	63	46	91	79
	Louiseville	5.50	-1.25	15.00	-3.50	4.60	3	65	35	90	60
	Trois-Rivières	5.86	-.29	14.23	-.17	7.62	2	66	47	78	62
5	Lennoxville	5.61	-.33	16.48	-3.40	34.59	4	70	49	109	91
	Compton	4.96	-.81	16.24	-4.38	6.50	3	63	42	97	78
	Richmond	5.21	-.79	19.00	-5.50	10.80	3	65	38	96	73
7	Angers	4.50	-1.20	18.00	-5.50	14.40	2	66	39	92	64
	Luskville	5.00	-1.06	17.50	-5.50	12.40	3	85	56	125	95
	Maniwaki	3.72	-1.88	17.01	-5.73	13.00	3	52	38	74	63
8	Rouyn-Noranda	3.43	-.11	17.35	-7.66	13.44	4	46	44	69	69
	La Sarre	2.71	-.05	18.50	-11.00	12.40	2	36	35	49	49
	Bell (Senneterre)	2.72	.02	17.90	-9.00	2.00	1	43	43	63	63
	Ville-Marie	4.60	.79	19.50	-6.50	6.60	1	58	54	83	79
11	New Carlisle	3.49	.13	12.36	-4.28	4.00	1	14	14	10	10
	Ste-Anne-des-Monts	3.25	-.01	11.00	-2.50	1.80	1	13	13	14	14
13	Beauceville	4.06	-.49	14.66	-5.53	3.80	3	43	35	61	56
	Saint-Michel	5.00	-.26	14.50	-3.50	15.00	3	21	13	16	13
14	L'Assomption	6.00	-.90	15.52	-2.63	8.40	4	79	47	112	80
	Joliette-Ville	5.58	-1.43	17.00	-3.00	6.40	2	78	40	113	64
	Saint-Jacques	5.40	-1.69	14.00	-3.00	7.00	2	71	33	98	54
15	Saint-Jovite	2.80	-1.91	17.38	-7.10	12.00	4	38	31	49	44
	Saint-Benoît	4.69	-2.27	10.50	-3.00	15.20	3	60	21	83	35
16	L'Acadie	5.81	-1.50	15.80	-2.97	9.60	4	75	34	110	64
	Saint-Anicet	5.46	-1.57	15.49	-3.77	8.34	3	68	30	102	61
	Sainte-Clotilde-de-Châteauguay	5.42	-1.80	15.07	-3.30	15.39	4	66	25	95	48
	Saint-Hyacinthe	6.31	-.92	16.19	-2.93	6.00	3	90	49	135	93
	Côteau-du-Lac	5.88	-1.48	16.00	-2.50	14.40	3	55	10	75	21
17	Nicolet	5.66	-.85	14.94	-.92	6.94	2	69	46	88	68
	Saint-Guillaume	5.25	-2.08	15.50	-4.00	9.00	3	72	32	106	61
	Arthabaska	4.14	-1.66	15.00	-4.50	7.70	2	59	37	83	65
	Fortierville	4.29	-1.39	16.00	-5.00	5.20	2	39	23	52	39

DUPONT
Les miracles de la science

Les mauvaises herbes ne peuvent échapper au Gardien^mc.

Nouvelle homologation - Gardien^mc comme brûlage en présemis!

- Contrôle efficacement toutes les mauvaises herbes sur lesquelles le glyphosate agit, et D'AUTRES, comme le souchet comestible, le pissenlit et le laiteron commun.
- Joue le rôle de Gardien^mc contre la résistance des mauvaises herbes.
- Activité résiduelle aidant à garder vos champs propres durant toute la saison.

Des questions ? Adressez-vous à votre détaillant, composez le 1 800 667-3925 ou encore, visitez www.dupont.ca/ag

Comme avec tous les produits de protection des cultures, suivre attentivement les instructions sur l'étiquette. © 2006 DuPont. Tous droits réservés. Le logotype de l'Ovale DuPont, DuPont^mc, Les miracles de la science^mc et Gardien^mc sont des marques déposées ou de commerce de E. I. du Pont de Nemours and Company. La Compagnie E. I. du Pont Canada est un usager licencié. Membre de Croplife Canada

SON DU TEXTE IMPRIMÉ SUR FOND GRIS OU DE COULEUR

« EMBELLIR VOTRE ENVIRONNEMENT PEUT ÊTRE AGRÉABLE »

New Holland et vous,
l'image de la réussite !

FINANCEMENT 0% /36 mois
Sujet à approbation de crédit
CNH Capital

TZ

MZ

MC

NOUVEAU
TC

DYNAMISME ET EXPERTISE PARTOUT CHEZ VOS CONCESSIONNAIRES DU QUÉBEC

ÉQUIPEMENT J.M.A.R. INC.
Alma

C.A.C. DE LA MATAPÉDIA
Amqui

TRUDEL & PICHÉ INC.
Beauport,
Cap Santé
Saint-Narcisse
Cté Champlain

LONGUS ÉQUIPEMENTS INC.
Chomedey, Laval

FERNAND CAMPEAU & FILS INC.
Dalhousie Station

ÉQUIPEMENTS T.M.
Huntingdon

ÉQUIPEMENT INOTRAC INC.
Iberville
Saint-Hyacinthe

GROUPE DYNACO
La Pocatière
Rivière-du-Loup

ÉQUIPEMENTS B. MORIN INC.
Lennoxville

J. RENÉ LAFOND INC.
Mirabel

S.C.A. DU SUD DE MONTRÉAL
Napierville,
Sainte-Martine
Saint-Michel

NEW-HOLLAND NICOLET-YAMASKA
Nicolet

C.A.R. DE PARISVILLE
Parisville

ÉQUIP. DE FERME PAPINEAU LTÉE
Plaisance

PERFORMANCE RIMOUSKI INC.
Pointe-au-Père

UNICOOP, COOP AGRICOLE
Saint-Agapit
Saint-Anselme
Sainte-Marie-de-Beauce
Saint-Vallier

MACHINERIE C.H. INC.
Saint-Guillaume

RAYMOND LASALLE INC.
Saint-Thomas de Joliette

RENÉ RIENDEAU 1986 INC.
Varennes

S.C.A. DES BOIS-FRANCS
Victoriaville

ÉQUIPEMENT PROULX & RAÎCHE INC.
Wotton

GAGNEZ LE CAMION DE L'AVENIR

Complétez le coupon de participation de la page 34 et venez le déposer chez votre concessionnaire New Holland.

NEW HOLLAND
www.newholland.com/na/