

Économie PRÈS DE 200 CHERCHEURS D'EMPLOI RÉUNIS À LAC-MÉGANTIC / B3



Chez nous

Manque de locaux
Un centre d'appels à la
Place Belvédère? / Page B4

Développement industriel
Victoriaville achète un
immeuble / Page B2



Des élus contestés

Des spécialistes contre l'échange de terrains entre le Parc du mont Orford et Intermont

Olivier Bouffard
MAGOG

Plusieurs environnementalistes dénoncent la prise de position des élus locaux en ce qui concerne le futur du Parc du mont Orford et s'opposent à l'échange de terrains proposé entre le Parc et la compagnie Intermont.

Récemment, à l'initiative de Tourisme Cantons-de-l'Est et du Centre local de développement Memphrémagog, les maires Marc Poulin, de Magog, Jean Perrault, de Sherbrooke, et Roger Nicolet, préfet de la MRC Memphrémagog, de même que le président du CLD Memphrémagog, Pierre Riverin, réitéraient leur appui à l'échange de terrains proposé entre le Parc du mont Orford et la compagnie Intermont.

Si l'échange devait avoir lieu, Intermont irait de l'avant avec un projet de développement d'environ 250 millions \$ au pied du mont Orford, qui comprendrait notamment la construction de plusieurs centaines d'unités d'hébergement, d'un deuxième terrain de golf 18 trous, et d'un restaurant au sommet de la montagne.

Jean-Guy Dépôt, président du Conseil régional de l'environnement de l'estrie (CREE), son fils Pierre Dépôt, Jacques Durocher, des Amis du Parc du mont Orford, l'avocat Raymond Trudeau, et Jean-François Gagnon, de la Société de la nature et des parcs du Canada, exigent que le ministre Richard Legendre tienne compte de la volonté démocratique des citoyens, telle qu'exprimée lors de la consultation publique sur l'échange proposé, en décembre dernier.

Lors de cette consultation publique, dit Pierre



Pour faire contrepoids à l'appui donné par des élus locaux au projet d'échange de terrains entre le Parc du mont Orford et la compagnie Intermont, les environnementalistes Pierre Dépôt, Raymond Trudeau, Jean-Guy Dépôt, Jacques Durocher, et Jean-François Gagnon ont réitéré leur opposition à l'échange de terrains.

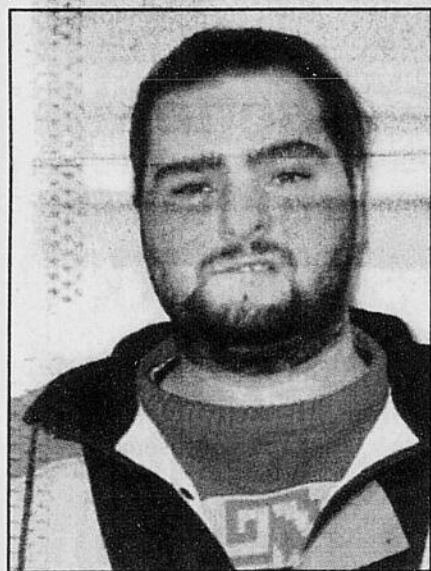
Dépôt, 75 % des 54 mémoires déposés s'opposaient à l'échange de terrains étudié. «Il faut maintenir l'intégrité du parc, et même l'agrandir, dit M. Dépôt. Il n'est pas question de charcuter le

terrains.

Les environnementalistes soutiennent aussi que l'appui à Intermont signifié par les leaders locaux est déplacé, puisque ceux-ci n'ont pas assisté aux consultations publiques. Interrogé à savoir si les mémoires appuyant l'échange de terrains qu'ont déposés la MRC Memphrémagog et la municipalité du Canton d'Orford ne comptaient pas, Jean-Guy Dépôt a répondu que «(le président du CLD) Pierre Riverin, le député de Johnson, Claude Boucher, les maires Jean Perrault et Marc Poulin, c'est-à-dire la majorité de ceux qui se sont récemment prononcés en faveur de l'échange, n'étaient pas présents lors des consultations. Ils n'ont donc pas pu écouter les citoyens dire non au projet d'Intermont. Par contre, le député d'Orford Robert Benoit y était, et il ne s'est pas prononcé en faveur de l'échange.»

De son côté, M. Durocher a rappelé que «la loi est formelle; le ministre doit consulter la population dès qu'on projette de changer les limites d'un parc. Si cette consultation doit avoir un sens, il faudrait que le ministre ait la décence de tenir compte de toutes les voix exprimées.»

Selon M. Durocher, les opinions divergentes des élus et des environnementalistes découlent du fait que leur priorités ne sont pas les mêmes. «Les députés et les maires font leur travail, nous faisons le nôtre. Les considérations qui les animent sont différentes, ils perçoivent le projet comme un moyen de développement économique de la région, qui génèrera de la construction, de l'emploi, et en bout de ligne davantage de taxes à percevoir. C'est une considération valable démocratiquement, mais il y en a d'autres, comme celle de vouloir laisser à nos petits-enfants un parc d'une valeur inestimable.»



Sylvain Jolin

Le fils comparaît pour tentative de meurtre sur son père

Nathalie Prévost
THETFORD MINES

Sylvain Jolin, de Black Lake, a comparu hier au palais de justice de Thetford Mines, relativement à cette histoire de tentative de meurtre survenue jeudi dernier, dans le rang 2 à Saint-Joseph-de-Coleraine.

L'accusé est en fait le fils d'Yvon Dufour, l'homme de 48 ans qui a été agressé puis battu par les quatre mal-

frats à la suite d'une chicane.

Sylvain Jolin est le quatrième individu à comparaître dans ce dossier. Il fait face aux mêmes chefs d'accusation que ses complices, Michel Labrecque, Normand Labrecque et Jason Grenier, soit tentative de meurtre, voies de faits avec lésions corporelles et voies de faits alors qu'il se trouvait en possession d'une arme, en l'occurrence un couteau.

Les quatre individus ont voulu faire un mauvais parti à Yvon Dufour, mais ce dernier s'est défendu tant bien que

mal, réussissant même à faire fuir ses agresseurs, s'en tirant avec des blessures légères, mais non sans avoir tailladé le cou de l'un d'eux.

Après l'altercation, qui aurait pu être fatale, le fils de la victime avait pris la fuite, tandis que ses acolytes se voyaient interceptés par les agents. Ce n'est qu'hier que les policiers ont mis la main au collet de Sylvain Jolin.

Incarcéré jusqu'à nouvel ordre, tout comme les trois autres accusés, Sylvain Jolin reviendra devant le tribunal le 21 février.



Yvon Dufour



La Subaru Outback.
La première sportive utilitaire familiale du monde.

La nouvelle OUTBACK.H6-3.0

Traction intégrale à prise constante
Transmission automatique

- Moteur boxer 6 cylindres, 3 litres, DACT, 24 soupapes, 212 ch
- Climatisation automatique
- Sièges avant chauffants et rétroviseurs extérieurs dégivrants
- Volant et levier de vitesse gainé de cuir
- Régulateur de vitesse
- Ornementations similibois et PLUS ENCORE...



Édition anniversaire 2003

419\$
/mois

OUTBACK.Familiale 2003



Traction intégrale à prise constante
Transmission automatique

- Moteur boxer 4 cylindres opposés horizontalement 2.5 litres, SACT, 16 soupapes, 165 ch
- Climatiser
- Régulateur de vitesse
- Stéréo AM/FM, bande météo, 4 haut-parleurs, lecteur de CD
- Roues 16 po en alliage d'aluminium
- Système d'entrée sans clé à distance
- Porte-bagage sport et PLUS ENCORE...

369\$*
/mois

NOUVEAU!
Informez-vous du
PLAN DE PROTECTION
SUBARU

Financement disponible
à partir de **2,8%**

www.subaru.ca

Estrie Auto Centre

4367, BOULEVARD BOURQUE, ROCK FOREST (819) 564-1600 / 1-800-567-4259



SUBARU

L'atTraction intégrale

* Paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois. Comptant 3.895 \$ ou échange équivalent et 0\$ dépôt de sécurité. 20 000 km par année - 0,86 du km excédentaire. Transport et préparation inclus. Immatriculation, assurances et taxes en sus. Frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers (RDPRM) en sus. Offre d'une durée limitée. Photo à titre indicatif. Sujet à l'approbation de crédit. Pour plus d'informations, voyez votre concessionnaire Subaru.

Victoriaville achète un immeuble industriel

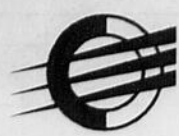
Gilles Besmargian
besmar@videotron.ca

VICTORIAVILLE

Quatre mois après sa création, la Corporation d'initiative industrielle de Victoriaville (CIIV), un organisme constitué à

l'initiative de la ville pour lui permettre d'oeuvrer dans le domaine du développement industriel, réalise un premier projet en se portant acquéreur de l'immeuble C.R. Bonaventure pour un montant de près de 900 000 \$.

Construit en 2000, le bâtiment situé au 747 boulevard Industriel Est abrite le Carrefour de la nouvelle économie (CNE), la Corporation de développement économique des Bois-Francs



La Chambre
de commerce de la
région sherbrooke

reçoit

M. Réal Létourneau, FCA, M. Fisc.
et
Mme Renée Gladu, CA
de la firme
Raymond Chabot Grant Thornton

Sujet : Analyse du Budget Fédéral

Date : Le mercredi 19 février 2003
Hôtellerie le Boulevard
4201, boul. Bertrand Fabi, Rock Forest
7h30

Coût de participation :
20\$ membres (taxes et services compris)
30\$ non-membres (taxes et services compris)



Inscrivez-vous dès maintenant
Nous recevons vos réservations par
téléphone au 822-6151
ou par télécopieur au 822-6156,
à la Chambre de Commerce
de la région sherbrooke



La Tribune



091136



La Tribune, Gilles Besmargian

À l'avant-plan, l'homme d'affaires Roger Gagnon est photographié en compagnie du président de la CIIV Donald Dumont, du député-ministre Jacques Baril, du maire de Victoriaville Roger Richard et du président du CRCD Centre-du-Québec Jacques Martineau.

(CDEBF) et le CLD de la MRC d'Arthabaska. Jusqu'à vendredi dernier, l'immeuble était la propriété des frères Roger et Constant Gagnon.

La transaction immobilière, en négociation depuis quelque temps, fait en sorte que les frères Gagnon deviennent les créanciers privilégiés de la CIIV. Au même titre que cette dernière, la Ville de Victoriaville n'a rien à déboursier pour l'acquisition de la bâtisse (elle s'en porte tout de même garante à hauteur de 30 pour cent du coût de la transaction).

Présentement, une superficie de 20 000 pieds carrés est toujours disponible pour l'implantation d'entreprises de la nouvelle économie. Quatre y trouvent refuge et une cinquième pourrait s'y ajouter à court terme.

Il faut mentionner aussi que le Fonds de développement régional (FDR) du Conseil régional de concertation et de développement (CRCD) du Centre-du-Québec, doté d'une enveloppe d'un million de dollars, accorde une aide financière de 100 000 \$ au projet.

Au dire du maire de Victoriaville, Roger Richard, la Corporation d'initiative industrielle est appelée éventuellement à devenir un levier de développement pour la ville. « Le montage financier réalisé avec beaucoup d'imagination fait en sorte

que l'investissement s'autofinancera grâce aux revenus des loyers. Le potentiel de rentabilité est là. Les surplus générés par les loyers nous permettront d'intervenir dans d'autres projets à caractère industriel avec des formules novatrices », a-t-il précisé.

Dans la même veine, le président de la CCIV et conseiller municipal, Donald Dumont, a déclaré : « La corporation va nous permettre de faire les choses autrement et d'être compétitif. Les arguments provenant du bâtiment favoriseront l'implantation de nouvelles entreprises dans le troisième parc industriel qui ne bénéficie pas des mêmes subventions que les deux premiers. Notre marge de manœuvre sera plus grande ».

Le maire Richard a rappelé de son côté que les PME qui s'implanteront dans la phase III du parc industriel (son ouverture partielle, soit environ 20 pour cent de sa superficie totale de 10 millions de pieds carrés, est prévue d'ici deux ou trois semaines) ne pourront bénéficier des mêmes avantages fiscaux que dans les deux autres. D'où l'importance de la nouvelle acquisition.

Appelé à commenter la vente du CNE, Roger Gagnon a relaté que c'est avec un pincement au coeur que son frère et lui avaient signé le contrat avec la CIIV. « Nous souhaitions conserver ce bâtiment construit avec fierté, mais à la suite d'une demande du conseil municipal nous avons convenu de le céder afin de favoriser le développement industriel de la ville », a-t-il expliqué.

Le député-ministre Jacques Baril a tenu pour sa part à remercier les frères Gagnon pour leur implication dans la communauté.

Thetford, Irlande et Adstock veulent un comité sur l'eau

Nelson Fecteau

THETFORD MINES

La Ville de Thetford Mines, la municipalité d'Irlande et la municipalité d'Adstock ont signé leur intention de mettre sur pied un comité visant à bonifier les démarches actuellement en cours dans le cadre du projet d'alimentation en eau potable de la Ville de Thetford Mines.

Une première rencontre entre les diverses parties pourrait se tenir d'ici la fin du mois. Compte tenu que la formation de ce comité découle des préoccupations des citoyens et des organismes, énoncées lors d'une réunion antérieure tenue en septembre dernier, les autorités de la Ville de Thetford Mines souhaitent que des représentants des citoyens touchés par ces travaux de même que des organismes interpellés par ce dossier participent aux objectifs du comité. La section locale de l'Union des producteurs agricoles a déjà manifesté son intérêt à participer aux travaux du comité.

Les principaux objectifs de ce dernier seront d'informer la population sur l'état d'avancement des travaux, d'échanger avec les principaux utilisateurs du territoire et de faire les recommandations pouvant favoriser l'acceptabilité sociale de l'un ou l'autre des deux scénarios envisagés. Thetford Mines pourrait s'approvisionner par eau souterraine dans la municipalité d'Irlande ou par eau de surface provenant du Grand Lac St-François.

De nouveaux travaux seront prochainement effectués à Irlande pour la recherche en eau souterraine. Ces travaux viseront à compléter l'évaluation de l'option d'alimentation en eau souterraine en milieu forestier (secteur Maple Grove), donc dans un secteur ayant un impact moindre sur l'agriculture.

Par ailleurs, la firme d'experts-conseils Roche se chargera de poursuivre l'évaluation en matière d'eau de surface provenant du Grand Lac Saint-François. Lorsqu'ils seront connus, les résultats des travaux réalisés de même que plusieurs autres informations pertinentes seront présentés au comité de travail.

HYUNDAI TROIS OFFRES GAGNANTES À NE PAS MANQUER.

AUCUN PAIEMENT POUR UN AN

AVEC FINANCEMENT À L'ACHAT

OU

0% FINANCEMENT À L'ACHAT ET AUCUN PAIEMENT POUR 120 JOURS.

Sur modèles sélectionnés

OU

MENSUALITÉS IMBATTABLES.

ACCENT GS 2003 REDESSINÉE



LOUEZ À PARTIR DE **159\$*** PAR MOIS/60 MOIS
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS.
0\$ DE COMPTANT **0\$** DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

PDSF DE 12 395 \$**

LOUEZ À PARTIR DE **219\$*** PAR MOIS/60 MOIS
COMPTANT DE 1495 \$
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS.
0\$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

ELANTRA GT 2003 5 PORTES



PDSF DE 18 495 \$**

ELANTRA GL 2003 BERLINE



LOUEZ À PARTIR DE **179\$*** PAR MOIS/60 MOIS
COMPTANT DE 995 \$
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS.
0\$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

PDSF DE 15 295 \$**

LOUEZ À PARTIR DE **249\$*** PAR MOIS/48 MOIS
COMPTANT DE 1995 \$
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS.
0\$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

TIBURON 2003



PDSF DE 19 995 \$**

SANTA FE 2003



LOUEZ À PARTIR DE **199\$*** PAR MOIS/48 MOIS
COMPTANT DE 2995 \$
0\$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

PDSF DE 21 050 \$**

LOUEZ À PARTIR DE **239\$*** PAR MOIS/48 MOIS
COMPTANT DE 1995 \$
0\$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

SONATA GL 2003



PDSF DE 21 595 \$**

www.hyundaicanada.com

DES VOITURES GARANTIES POUR LONGTEMPS :

Garantie de 5 ans/100 000 km sur le groupe motopropulseur • Assistance routière 24 heures de 3 ans/kilométrage illimité, comprenant livraison d'essence, changement de roue en cas de crevaisson, déverrouillage, remorquage et autres services. Un simple appel sans frais suffit.



*Programme de location des Services financiers Hyundai pour une Accent GS 3 portes 2003 neuve, PDSF à partir de 12 395 \$, une Elantra GL 2003 neuve, PDSF à partir de 15 295 \$, une Elantra GT 2003 neuve, PDSF à partir de 18 495 \$, une Sonata GL 2003 neuve, PDSF à partir de 21 595 \$, une Tiburon 2003 neuve, PDSF à partir de 19 995 \$, une Santa Fe GL 4 cyl. 2003 neuve à traction avant, PDSF à partir de 21 050 \$, taux d'intérêt annuel de 2,67 %/2,16 %/3,85 %/2,88 %/5,06 %/1,66 % mensuelles de 159 \$/179 \$/239 \$/249 \$/199 \$ pour 60/60/60/48/48/48 mois, sans obligation au terme du contrat de location. Coût total de location de 9540 \$/11 735 \$/14 635 \$/13 467 \$/13 947 \$/12 547 \$. Option d'achat de 4608 \$/5223 \$/6792 \$/9820 \$/9469 \$/9413 \$. Comptant de 0 \$/995 \$/1495 \$/1995 \$/2995 \$, première mensualité exigée. Dépôt de sécurité de 0 \$ pour tous les modèles. Frais de transport et de préparation inclus pour les Accent, Elantra et Tiburon, en sus pour les Sonata et Santa Fe. Taxes, frais d'immatriculation et frais d'acquisition de location de 350 \$ en sus. Kilométrage annuel de 20 000 km, 10 c par kilomètre additionnel. **PDSF d'une Accent GS 3 portes 2003 à partir de 12 395 \$, d'une Elantra GL 2003 à partir de 15 295 \$, d'une Elantra GT 2003 à partir de 18 495 \$, d'une Sonata GL 2003 à partir de 21 595 \$, d'une Tiburon 2003 à partir de 19 995 \$, d'une Santa Fe GL 4 cyl. 2003 à traction avant à partir de 21 050 \$. Frais de transport, d'immatriculation, de préparation et taxes en sus des PDSF. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Report de paiement de un an (365 jours) disponible pour tous les véhicules 2002 ou 2003 neufs et non utilisés. Aucuns frais d'intérêt pour les 335 premiers jours à partir de la date de prise de possession du véhicule par son propriétaire. Après 335 jours, les intérêts commencent à s'accumuler et l'acheteur doit payer ensuite mensuellement le capital et les intérêts pour la période stipulée au contrat à un taux annuel de financement de 6,43 %. Le premier paiement est exigible à partir du 366^e jour après la prise de possession du véhicule. La durée maximale du contrat est de 48 mois, excluant la période de report de 12 mois. Un comptant ou un véhicule offert en échange pourrait être requis. †Aucun paiement pour 120 jours pour le financement à l'achat de tous modèles 2002 ou 2003 neufs et non utilisés. Aucuns frais d'intérêt pour les premiers 90 jours à partir de la date de prise de possession du véhicule par son propriétaire. Après 90 jours, les intérêts commencent à s'accumuler et l'acheteur doit payer ensuite mensuellement le capital et les intérêts pour la période stipulée au contrat. Taux annuel de financement à l'achat de 0 % pour tous les modèles Accent et Elantra GT 2003 et certains modèles Tiburon et Santa Fe 2003 sélectionnés jusqu'à 36 mois, jusqu'à 48 mois pour toutes les berlines Elantra et certains modèles Sonata 2003 sélectionnés. Exemple de financement : 10 000 \$ à un taux annuel de 0 %/0 % équivalent à des mensualités de 277,80 \$/208,33 \$ pour 36-48 mois. Coût de prêt de 0 \$/0 \$ pour une obligation totale de 10 000 \$/10 000 \$. Les offres de location et de financement à l'achat sont d'une durée limitée, sur approbation du crédit, et ne peuvent être combinées à aucune autre offre. Voir le concessionnaire pour les détails.

HYUNDAI
Gagnant

Hyundai Sherbrooke

4242 boul. Bourque
Rock Forest 562-1700

Magog Hyundai

430 boul. Bourque
Omerville 868-0010

Près de 200 chercheurs d'emploi réunis



Les organisateurs Yves D'Anjou du CLE de Lac-Mégantic et Nathalie Gervais, de Intro-Travail Carrefour Jeunesse Emploi du Granit, entourent quelques employeurs présents au Priorité-Emploi local. Roxanne Fillion, Nathalie Marcoux, Madeleine Langlois, François Lessard, Andrée Dumont, Marc Lamarre, Pierre Sarazin et Daniel Hamann étaient confiants de combler les nombreux postes que leurs entreprises respectives offraient aux chercheurs d'emploi.

Katy Cloutier
LAC-MÉGANTIC

Un total de 198 chercheurs d'emploi ont participé à l'activité Priorité-Emploi local de la région du Granit, hier, à Lac-Mégantic. Les 22 employeurs présents étaient à la recherche de 127 employés pour combler les postes offerts.

«C'est un véritable succès, s'exclame l'une des organisatrices, la directrice générale de Intro-Travail Carrefour Jeunesse Emploi du Granit, Nathalie Gervais. Les commentaires que j'ai eus sont très positifs. Nous avons travaillé fort pour réunir tous ces gens ici et nous avons obtenu une bonne réponse des deux côtés. Nous trouvons ça intéressant pour les employeurs et que les chercheurs d'emploi se trouvent du travail, notre but est atteint!»

Les organisateurs effectueront un suivi à très court terme et un autre dans quelques mois afin de déterminer le nombre de participants qui ont déniché un emploi et pour avoir les impressions des employeurs.

Différents secteurs représentés

Les 22 entreprises présentes représentaient les secteurs manufacturier, administratif ainsi que les commerces et services, et provenaient de plusieurs municipalités de la MRC du Granit. Les employeurs rencontrés semblaient confiants de combler tous les postes qu'ils offraient grâce à cette activité organisée par le Centre local d'emploi, Intro-Travail Carrefour Jeunesse Emploi, Les Consultations Ad.Rem et le Service d'accueil des nouveaux arrivants.

«C'est très bien, mentionne Marc Lamarre de l'usine Mégabois de Lac-Mégantic, qui avait six postes à combler. Je ne pensais pas qu'il y avait autant de monde qui se cherchait un emploi.»

Pour sa part, Guy Proteau, des Piscines Proteau, a apprécié la possibilité de rencontrer les intéressés. «L'activité donne confiance au monde. C'est toujours intéressant d'avoir plusieurs noms en banque dans mon domaine.»

Les Manufacturiers Warwick, localisés à Woburn, avaient déjà deux postes comblés. «Nous avons des problèmes de main-d'œuvre depuis le mois de septembre, et parfois ça prend quelques semaines pour combler un poste, renchérit Andrée Dumont. C'est très surprenant de voir autant de gens ici et nous avons déjà des postes comblés.»

Nathalie Marcoux, de Manufacture de Lambton, espère même voir cette activité se répéter. «Nous avons un gros besoin de main-d'œuvre et c'est comme ça dans toutes les entreprises. Quand nous rencontrons d'autres employeurs, nous ne parlons que de cela. La tenue d'un événement du genre est essentielle, et il devrait y en avoir un à chaque année.» Ce à quoi l'organisatrice Nathalie Gervais répond que

tous sont prêts à répéter ce genre d'activité à tous les ans.

«C'est une belle journée et une belle initiative, souligne Daniel Hamann des Industries manufacturières Mégantic Inc. Il y a beaucoup de potentiel dans la salle. Les gens sont bien préparés et ils semblent motivés. C'est un bon contexte pour les employeurs.»

Le restaurateur Pierre Sarazin se questionne pour sa part sur le nombre de chercheurs d'emploi. «Je suis bien satisfait de la journée. Je ne comprends pas pourquoi il y a autant de postes offerts dans la région et autant de chercheurs d'emploi. Le taux de chômage est faible, mais il devrait être nul.»

Annonces classées

Gratuit le samedi *

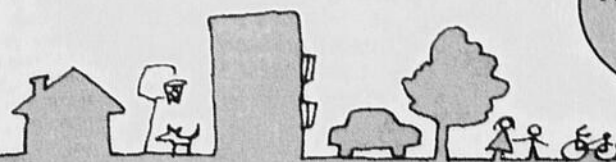
* lorsque vous réservez pour 3 jours en semaine

LaTribune

Réservez aux particuliers, cette offre spéciale est en vigueur jusqu'au 1er mars 2003 (dernière parution), et ne peut être combinée à une autre promotion. L'annonce peut être annulée, mais ne peut être remboursée ni modifiée.

(819) 564-2222, 1-800-567-6955

En prime
votre annonce
sur
cyberpresse.ca



immobilier • véhicules automobiles • emplois • santé • meubles • animaux
• articles de sport • rencontres • amitié • garderies • formation • ordinateurs...

la Baie

encore plus

solded'un jour

Le mercredi
19 février

faites vite...
tout s'envole!

déjà en vigueur

30 % de rabais
additionnel

sur le prix de liquidation : mode pour
homme, femme et enfant, mode
jeans griffée pour elle et lui, lingerie,
bijoux, accessoires et articles
ménagers non électriques

50 % de rabais
à thématique de Saint-Valentin :
peluches, articles fantaisie, cartes
pour enfant et autocollants

De notre rayon de la papeterie.

40 % de rabais additionnel

- chaussures et bottes à prix de liquidation
- cadres à prix de liquidation

50 % de rabais additionnel

• linge de maison
à prix de liquidation

Lingerie, basiques de lit, serviettes et linge de table dans le lot.

• chemises de ville et cravates
à prix déjà réduit pour lui

• mode Global Mind à prix de liquidation pour adulte

10 % de rabais additionnel

meubles, appareils électroniques
et duos-sommeil de rayon sans suite
et de fin de série

Sur nos derniers prix étiquetés.

pour femme
50 % de rabais

MODE JONESWEAR ET JAX II

30 % de rabais

• INTERCHANGEABLES

PRINTANIER MANTLES™

• BLOUSES, PULLS ET PANTALONS DANS LE LOT

• COLLANTS FINS

ET OPAQUES DIM

jusqu'à 30 % de rabais

SÉLECTION MODE POUR ELLE

TOMMY JEANS, CK JEANS, IKEDA, LEVI'S®

ET BUFFALO JEANS.

achat spécial 3499

CHOIX DE JEANS ET PANTALONS

EN SERGÉ SIGNÉS JONES

NEW YORK POUR ELLE

pour homme et enfant

40 % de rabais

• PANTALONS TOUT-ALLER HAGGAR®

À PLUS ET À BORDS OURLÉS POUR LUI

• PANTALONS TOUT-ALLER CHAPS

30 % de rabais

• SOUS-VÊTEMENTS

STANFIELD'S POUR LUI

• CHAUSSETTES POUR LUI

MCGREGOR, NIKE®, LEVI'S®, DOCKERS®

MCGREGOR SPORT, EXCEPTION : CHAUSSETTES

DES PROMOS - 3 PAIRES POUR...

• MODE POUR ENFANT OSH KOSH,

TOGO™, RERUN, POINT ZERO, NIKE®

ET ADIDAS. TAILLES 2 À 16 POUR ENFANT.

• MODE POUR BÉBÉ TAILLES 3 À 24 MOIS

25 % de rabais

• CHAUSSETTES ET SOUS-

VÊTEMENTS JOCKEY® POUR LUI

• PANTALONS DE VILLE POUR LUI

MANTLES™ ET JONES NEW YORK

• COMPLETS, VESTONS SPORT

ET IMPERS POUR LUI JONES NEW

YORK, MANTLES™ ET SHIPLEY

• MODE CHOISIE POUR LUI

TOMMY JEANS, CK JEANS ET NAUTICA

15 % de rabais

SIÈGES D'AUTO EN STOCK

chaussures

30 % de rabais

• CHOIX DE CHAUSURES DE

VILLE ET TOUT-ALLER POUR LUI

• CHAUSURES DE MARCHÉ

ETONIC

bijoux et accessoires

55 % de rabais

BAGAGES

CADENCE III D'AMERICAN TOURISTER ET LEGACY

DE RICARDO OF BEVERLY HILLS

50 % de rabais

BIJOUX EN OR À 10 CT ET 14 CT

EXCEPTIONS : BIJOUX PRINCIPLES ET CHARTER COLLECTION.

30 % de rabais

MONTRES TIMEX, CASIO ET

CARDINAL. EXCEPTIONS : EXPEDITION ET IRONMAN

DE TIMEX ET MONTRE ALBUM PHOTO CASIO

articles ménagers et plus

50 % de rabais

• CHOIX DE BATTERIES DE CUISINE

ET D'ARTICLES SUIVIS ASSORTIS

LAGOSTINA, EUROPA, ANOLON, PROFESSIONAL

ET RESTAURANT GOURMET DE T-FAL

• DE RUBBERMAID : CONTENANTS

POUR ALIMENTS ET BOISSONS

• VERRES À PIED D'AVINCI

EN CRISTAL. ORD. 39,99 \$, SOLDE 19,99 \$

40 % de rabais

USTENSILES DE CUISSON

ANTIADHÉSIFS ENCORE DE T-FAL

linge de maison

achat spécial 1299

DUOS D'OREILLERS GÉANTS

BLANCS THE BIG SNOOZE

55 % de rabais

SERVIETTES CLASSIQUES ROYAL

VELVET DE FIELDCREST

EN COTON FILÉ À ANNEAUX

50 % de rabais

• ARTICLES TOGO™ EN FINETTE

• OREILLERS, COUETTES ET COUVRE-

MATELAS TOGO™ LUXUEUX

25 % de rabais

• COORDONNÉS ET ACCESSOIRES

DE SALLE DE BAINS

• SERVIETTES JACQUARD IMPRIMÉES ET

FANTAISIE

pour la maison

50 % de rabais

DUO-SOMMEIL CORRECT

COMFORT MANCHESTER

DE SEALY, GRAND LIT. SOLDE 899 \$

20 % de rabais

LAVE-VAISSELLE BEAUMARK®

15 % de rabais

LAVE-VAISSELLE GE

La chronique de votre pharmacien

Philippe Leng
pharmacien

L'alzheimer (première partie)

Au Canada, une personne sur 13 de plus de 65 ans est atteinte d'Alzheimer. Cette maladie se manifeste d'abord par des petits changements dans le comportement et des pertes de mémoires. Éventuellement, elle affecte la pensée, la compréhension, la mémoire, la communication et rend difficile l'accomplissement de tâches simples. L'alzheimer est une maladie progressive et dégénérative du cerveau qui détruit les cellules de celui-ci. On ne connaît pas encore les causes de cette maladie et on ne peut donc pas encore en arrêter la progression.

Bonne semaine à vous tous!

Pharmacie Philippe Leng
1125 12e avenue Nord
Sherbrooke, Qc, J1E 2X4
(819) 569-9456
leng@infopharm.ca

Familiprix

Cette chronique est rendue possible grâce à la collaboration de Lifescan, fabricant du lecteur de glycémie One Touch Ultra qui vous donne votre résultat en 5 secondes!

089404



OBTENEZ JUSQU'À 50 % PLUS DE POINTS* EN UTILISANT CONJOINTEMENT
VOTRE CARTE DE CRÉDIT HBC ET VOTRE CARTE PRIMES HBC.

*Certaines exceptions s'appliquent. Précisions en magasin.



091371

Bourse de Toronto

A et B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X			Y			Z			A			B			C			D			E			F			G			H			I			J			K			L			M			N			O			P			Q			R			S			T			U			V			W			X		
--------	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--	---	--	--

L'opposition attaque durement Martin

Presse Canadienne

OTTAWA

Paul Martin s'est fait sévèrement critiquer — et le premier ministre Jean Chrétien ne s'est que mollement porté à sa défense — lorsqu'il a

été révélé à Ottawa, hier, que l'ancien ministre des Finances avait été informé, tandis qu'il faisait partie du cabinet, d'une entente commerciale controversée conclue par l'une de ses entreprises.

Dans le cadre d'une transaction ayant eu lieu en 1996, une filiale de Canada Steamship Lines (CSL), société contrôlée par M. Martin, a consenti à

transporter du charbon jusqu'à une centrale électrique appartenant en partie à la famille de Suharto, alors président de l'Indonésie.

Il demeure à préciser si M. Martin était alors au courant des liens existant entre la centrale et l'homme politique, qui a été accusé d'avoir tiré profit de ses fonctions pour assurer sa fortune

personnelle et celle de proches, et a depuis été chassé du pouvoir.

Toutefois, le fait que l'ancien ministre ait été mis au courant de l'entente a soulevé l'ire du chef du Parti conservateur, Joe Clark, et de son homologue du Nouveau Parti démocratique, Jack Layton.

Tous deux ont déploré que M. Martin ait été informé de la sorte, rappelant qu'un fonds de fiducie sans droit de regard avait été créé afin de gérer son portefeuille, en 1993, au moment de son entrée au cabinet.

Lors de la période des questions, aux Communes, M. Clark a demandé à savoir comment M. Chrétien avait pu permettre l'existence d'une telle faille dans un code d'éthique supposé empêcher tout conflit d'intérêts.

Le premier ministre a répliqué ne pas avoir été au courant de l'entente indonésienne avant hier, alors que le quotidien Ottawa Citizen en a fait état dans ses pages.

«J'ai toujours défendu le ministre des Finances, à l'époque, dit qu'il était un citoyen respectable, qu'il servait bien» le pays, a tout d'abord affirmé M. Chrétien.

«Il n'est pas en ce moment ministre de cabinet, il a quitté le cabinet il y a quelque temps (...) Il n'est plus sous ma responsabilité à titre de ministre de cabinet», a cependant ajouté le premier ministre.

Un porte-parole de M. Martin, Scott Reid, a affirmé que les entretiens

tenus par l'ancien ministre au sujet de CSL respectaient les règles établies par Howard Wilson, conseiller fédéral en matière d'éthique.

M. Reid a en outre dit croire que M. Martin et CSL ignoraient que Bambang Trihatmodjo, l'un des fils de Suharto, était un partenaire minoritaire dans la centrale en question. «Je ne peux imaginer qu'ils feraient des affaires avec le clan Suharto en toute connaissance de cause», a-t-il déclaré.

M. Wilson a indiqué qu'en vertu des dispositions prises à l'époque, M. Martin était tenu de demeurer à l'écart de la conduite quotidienne des opérations de CSL. Il était toutefois autorisé à être informé de tout développement d'importance susceptible d'affecter la santé financière de l'entreprise.

Le conseiller en matière d'éthique a ajouté avoir assisté et supervisé les entretiens, qui ont eu lieu «de façon périodique» pendant les neuf années au cours desquelles M. Martin fut membre du cabinet.

M. Wilson a enfin dit avoir obtenu l'assurance de la part de responsables de CSL, en 1996, que la famille Suharto ne possédait aucun titre de participation dans Paiton Shipping, la filiale de CSL à Singapour ayant signé l'entente controversée.

Pierre Préfontaine, vice-président senior de CSL, a quant à lui justifié la transaction, affirmant que son entreprise n'avait pas réalisé que le fils de Suharto possédait une participation minoritaire dans la centrale.

Les Hells exerçaient un quasi-monopole dans la vente de drogue

Presse Canadienne

MONTREAL

Les Hells Angels et leurs filiales exerçaient un quasi-monopole dans la vente de drogue sur l'île de Montréal dans les dernières salves de la guerre des motards.

Le gang contrôlait à peu près tous les secteurs de l'île, à l'exception de Saint-Léonard et Anjou, deux quartiers portant le qualificatif «italien» sur une carte routière saisie le 28 mars 2001 chez Richard Mayrand, un présumé membre des Nomads.

Le jury a pris connaissance de cette fameuse carte, hier, au procès pour complot pour meurtre, trafic de drogue et gangstérisme de neuf présumés membres ou associés des Hells Angels, y compris Mayrand.

Le document ne fait aucune mention du mot «drogue» ou de ses synonymes.

Mais selon la théorie avancée par la Couronne, lors de son exposé d'introduction, la carte explique clairement la répartition des secteurs de vente de drogue dans le Grand Montréal.

Si le ministère public réussit à compléter sa preuve en cours de procès, cette carte

deviendra l'une des plus frappantes illustrations de l'issue de la guerre des motards.

Le nom des Nomads, l'escouade d'élite des Hells Angels, apparaît ici et là sur les territoires de l'Île-des-Sœurs, Verdun, Lachine et Maisonneuve. La section de Montréal domine pour sa part l'essentiel de l'île, y compris l'ouest, le Plateau et Rosemont. Des individus ou groupes cités par lettres et surnoms exercent un contrôle dans une poignée de zones bien précises à Montréal et Laval. L'unité de «Trois-Rivières» s'occupe de l'est tandis que celle de «South» revendique le marché de Longueuil.

Cette carte ne fait aucune mention des bandes de motards rivales.

Le mégaprocès repris

D'autre part, hier, la première journée d'audiences devant jury, après les événements mouvementés de la semaine dernière qui ont mené à l'expulsion d'un avocat, s'est déroulée dans le calme, au mégaprocès pour meurtres de 12 présumés membres des Hells Angels.

Au tout début de la matinée, le juge Réjean Paul a très brièvement indiqué aux jurés qu'après quelques petites turbulences, le procès se poursuivrait avec un accusé en moins.

Il a de plus distribué une copie écrite du jugement rendu la semaine dernière évinçant l'avocat Réal Charbonneau et laissant à un autre juge le soin de juger l'avocat faisant face à une accusation d'outrage au tribunal.

En bref

Coopération Québec-Catalogne accrue

QUÉBEC (PC) — Le Québec et la Catalogne ont convenu, hier, de renforcer les liens de coopération qui les unissent et d'élargir à d'autres secteurs — dont l'immigration — leurs échanges.

Le premier ministre Bernard Landry et le premier ministre de la Catalogne, Artur Mas, ont signé hier soir, en grandes pompes, au Salon rouge de l'Assemblée nationale, une «déclaration commune» qui définit les termes de leur coopération.

Il s'agit d'une simple déclaration d'intention, en vue de multiplier les échanges culturels visant notamment la promotion de la diversité culturelle et la défense de la langue de leur coin de pays.

Les «deux nations sans Etat», selon le mot du premier ministre Landry, ont convenu de s'intéresser davantage aux questions d'immigration (pour mieux connaître leur mode de gestion respectif en cette matière) et à celles touchant «l'intégration continentale», qu'il s'agisse de l'Union européenne ou de la Zone de libre-échange des Amériques.

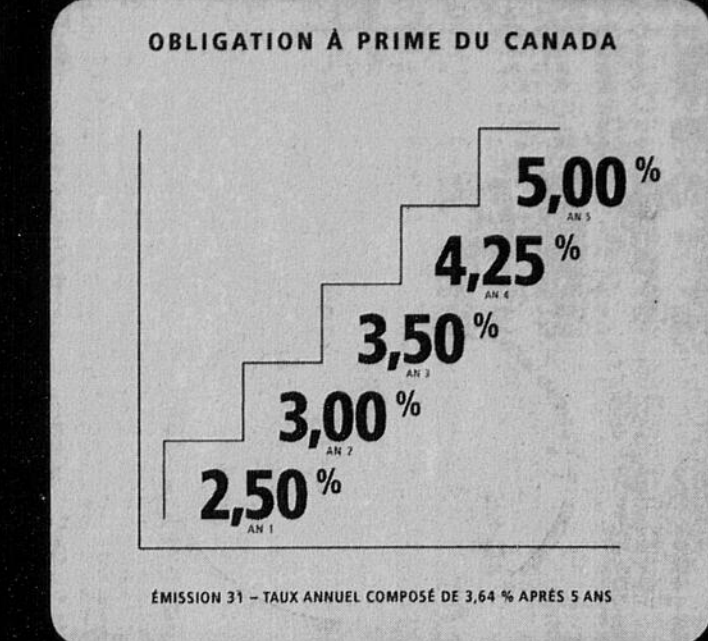
Le Québec et la Catalogne tissent des liens entre eux depuis longtemps, particulièrement depuis 1996, lors de la signature d'une entente formelle de coopération couvrant la langue, la culture, l'éducation, mais aussi la science et la technologie, le développement industriel et l'administration publique.

Charest lorgne soudain la France

PARIS (PC) — Le chef du Parti libéral du Québec (PLQ), Jean Charest, entend placer les relations entre le Québec et la France au premier rang des préoccupations d'un éventuel gouvernement libéral. «C'est une relation qui mérite un nouveau souffle, a déclaré hier le chef de l'Opposition après avoir été reçu à l'hôtel Matignon par le premier ministre français Jean-Pierre Raffarin. Le Québec doit continuer d'occuper la place qui lui revient au plan international.»

M. Charest s'est entretenu avec le chef du gouvernement français pendant 45 minutes. Curieusement, les deux hommes ne s'étaient jamais rencontrés, bien que M. Raffarin se soit rendu trois fois à Sherbrooke dans le passé, notamment dans le cadre du salon Futuralia, qu'il a contribué à créer en tant que président de la région Poitou-Charentes.

Au cours de l'entretien, le premier ministre français aurait manifesté lui aussi le désir de «réactualiser» la coopération franco-québécoise.



en cette période des REER, retenez deux mots : rendement garanti

OBLIGATION D'ÉPARGNE DU CANADA

2,00%

AN 1

ÉMISSION 82

Nouvelles Obligations d'épargne du Canada

un excellent mode d'épargne. c'est garanti.

*Le ministre des Finances peut mettre fin à la vente des obligations en tout temps.

C'est le moment ou jamais d'acheter les Nouvelles Obligations d'épargne du Canada. Elles sont un excellent choix pour les REER et jouissent de l'entière caution du gouvernement du Canada.

L'Obligation à prime du Canada est encaissable une fois l'an alors que l'Obligation d'épargne du Canada peut être rachetée en tout temps.

Le dernier délai des cotisations REER étant le 3 mars 2003, les achats d'obligations doivent avoir lieu au plus tard à cette date afin de recevoir un reçu officiel pour la déclaration de revenus 2002. Les achats en ligne ou par téléphone avec paiement par chèque doivent être effectués au plus tard le 24 février 2003.

Les porteurs d'obligations sont priés de noter qu'à partir du 1^{er} mars 2003 les Obligations à prime du Canada de l'émission 13 porteront les taux susmentionnés.

Achetez vos titres à votre institution bancaire ou financière, en ligne ou par téléphone.*

Pour acheter directement, consultez www.oec.gc.ca ou composez 1 888 773-9999.

090582

La Bourse sans le 9-1-1 :

1 800 463-5229

Choix du terme	
5 ans	10 ans
rendement maximal de 60 %	sans limites de rendement
Boni REER de 1% du capital investi, applicable sur les nouveaux fonds REER.	

REER

OBLIGATIONS BOURSIÈRES DU QUÉBEC

Capital entièrement garanti.

Rendement selon la performance boursière des 30 plus grandes entreprises du Québec (Indice Québec-30[™]).

Nouvelle émission en vente jusqu'au 3 mars 2003.

Téléphonez-nous du lundi au vendredi, de 8 h à 20 h, et les samedis du 11 janvier au 1^{er} mars, de 10 h à 16 h.

Visitez le www.placementsqc.gouv.qc.ca

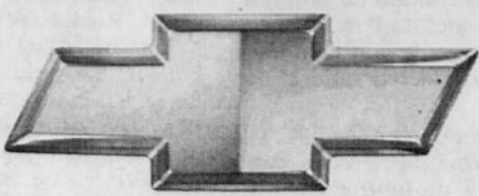
Pour connaître les entreprises composant l'Indice Québec-30[™], visitez le www.iq30-iq150.org

Épargne Placements

Québec



CHEVROLET



Le solde TROIS FOIS RIEN



À L'ACHAT

RIEN À PAYER AVANT†

2004*

(aucun versement initial, aucun paiement mensuel et aucun intérêt pendant 12 mois)

OU

0

0 % à l'achat**
0 \$ versement initial
Rien à payer pendant
100 jours***

OU

0

\$

GM paie la
1^{re} mensualité*
GM paie le dépôt
de sécurité**

Offres s'appliquant à la plupart des modèles

Offres s'appliquant à certains modèles



Cavalier VL 4 portes

178 \$/mois****

Location 48 mois

0 % à l'achat**

• Modèle redessiné (intérieur et extérieur) • Plus grande maniabilité
• Moteur 2,2 litres ECOTEC à DACT de 140 HP • Banquette arrière
rabattable divisée 60/40 • Garantie 5 ans ou 100 000 km sur le groupe
motopropulseur sans franchise

MENSUALITÉ	COMPTANT (ou échange équivalent)
225 \$	0 \$
178 \$	2 244 \$

248 \$/mois****

Location 48 mois

0 % à l'achat**

Tracker LXT 4 X 4

• Moteur L4, 2,0 L, DACT de 127 HP • Boîte de transfert 2 vitesses
permettant de passer de 2 à 4 roues motrices à la volée
• Lecteur CD • Roues de 15 po en aluminium

MENSUALITÉ	COMPTANT (ou échange équivalent)
305 \$	0 \$
248 \$	2 695 \$



Malibu

258 \$/mois****

Location 48 mois

0 % à l'achat** jusqu'à 48 mois

• Puissant moteur V6 3.1 L alliant performance et économie d'essence
• Boîte automatique 4 vitesses • Vitres, miroirs et portes à commandes
électriques • Climatiseur

MENSUALITÉ	COMPTANT (ou échange équivalent)
312 \$	0 \$
258 \$	2 546 \$

258 \$/mois****

Location 48 mois

0 % à l'achat**

Alero GX 4 portes

• Moteur 2,2 L ECOTEC à DACT de 140 HP • Transmission automatique
à 4 vitesses • Climatiseur • Garantie 5 ans ou 100 000 km
sur le groupe motopropulseur sans franchise

MENSUALITÉ	COMPTANT (ou échange équivalent)
295 \$	0 \$
258 \$	1 744 \$



Venture Maxi Valeur

258 \$/mois****

Location 48 mois

0 % à l'achat** jusqu'à 48 mois

• Garantie de 5 ans ou 100 000 km sur le groupe motopropulseur sans franchise
• La plus faible consommation d'essence de sa catégorie**
• Climatiseur • Lecteur CD

MENSUALITÉ	COMPTANT (ou échange équivalent)
336 \$	0 \$
258 \$	3 679 \$

CHEVROLET
Oldsmobile

GM



Vos concessionnaires

du Québec

L'Association des concessionnaires Chevrolet du Québec suggère aux consommateurs de lire ce qui suit. Offres d'une durée limitée réservées aux particuliers, s'appliquant à la plupart des modèles neufs 2003 à l'achat et aux modèles suivants en location : Tracker, Cavalier, Alero, Malibu et Venture, parmi ceux en stock. Offres valides en autant que le consommateur prenne livraison du véhicule au plus tard le 20 mars 2003. Photos à titre indicatif seulement. Sujet à l'approbation du crédit de GMAC. †Frais reliés à l'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers, frais d'administration et droits payables à la livraison. * À l'achat, premier paiement dû après 12 mois, offert pour des termes de financement à l'achat allant jusqu'à 48 mois. **Taux de financement à l'achat de 0 % disponible pour des termes allant jusqu'à 36 pour la plupart des modèles et jusqu'à 48 mois pour les modèles suivants : Malibu, Alero, Venture, Impala, Monte Carlo, Silverado série 1500/2500 cabines régulières et allongées avec C6P, Avalanche et Silhouette. ***Le cas échéant, GM paie les intérêts pendant les premiers 100 jours pour des termes allant jusqu'à 60 mois. ****Conditions applicables à la location pour des termes allant jusqu'à 48 mois, premier versement mensuel (taxes incluses) payé par General Motors. **À la location, aucun versement initial requis et dépôt de sécurité payé par General Motors. Le dépôt ne sera pas remis au consommateur à la fin de la période de location. ***Paiements mensuels basés sur un bail avec versement initial ou échange équivalent (Tracker (CJ10305/R7J), Cavalier (1JC69/R7A), Alero (3NK69/R7A), Malibu (1ND69/R7A) et Venture (1UN16/R7A)). À la location, transport et préparation inclus. Immatriculation, assurance et taxes en sus. Frais de 12 c du km par 80 000 km. **Données fournies par le ministère des Ressources naturelles dans le Guide de consommation de carburant 2003. Ces offres à l'achat ne s'appliquent pas aux Vibe, Corvette, Cadillac, Hummer, fourgonnettes passagers et marchandises/coupées, Sierra/Silverado 2500/3500 cabines classiques et allongées (sauf C6P), Sierra/Silverado 2500/3500 à cabine multiplace et châssis-cabine (style reporté), Tahoe, Yukon, Yukon Denali, Suburban, Yukon XL et Yukon XL Denali et les camions série W et poids moyens. Ces offres sont exclusives et ne peuvent être jumelées à aucun autre programme incitatif d'achat ou de location à l'exception des programmes de la Carte GM, des Diplômés et de GM Mobilité. Le concessionnaire peut fixer son propre prix. Un échange de véhicules entre concessionnaires peut être requis.

Renseignez-vous chez votre concessionnaire participant, à gmcanada.com ou au 1 800 463-7483.

SUITE À L'IMMENSE SUCCÈS

DÉPISTAGE GRATUIT

DE VOTRE TAUX
DE CHOLESTÉROL
ET DE SUCRE SANGUIN.



MERCREDI
19 février
de 10 h 00 à 16 h 00

PHARMACIE PHILIPPE LENG **AH! HA!**
1125, 12e Avenue Nord
569-9456

Familiprix

Les casques bleus sherbrookoïses honorés



Imacom, Jocelyn Riendeau
Avant la réunion du conseil hier soir à l'hôtel de ville de Sherbrooke, les autorités municipales ont tenu une cérémonie protocolaire pour honorer les militaires locaux qui ont participé au contingent canadien des casques bleus envoyé en Bosnie-Herzégovine entre les mois de janvier 1999 et mars 2002.

L'Union des forces progressistes sera de la course en Estrie

Denis Dufresne
SHERBROOKE

L'union des forces progressistes (UFP) entend présenter des candidats dans trois ou quatre circonscriptions en Estrie, dont Sherbrooke et Saint-François, en vue des prochaines élections au Québec, afin d'offrir une véritable alternative de gauche aux électeurs d'ici.

«Nous n'existons pas seulement pour la lutte électorale, on veut aussi être un parti lié aux luttes sociales, comme le logement, l'opposition à la guerre et à la ZLEA (Zone de libre-échange des Amériques)», explique Normand Gilbert, coordonnateur de l'UFP-Estrie.

Cette jeune formation politique, fondée en juin dernier, entend présenter le plus grand nombre possible de candidats dans les circonscriptions électorales québécoises et même s'allier avec le Parti vert du Québec et des candidats indépendants, comme Jean-Yves Desgagnés, du Front commun des personnes assistées sociales, avec qui elle partage un certain nombre d'idées et d'idéaux.

«Ce sont des alliances importantes dans une stratégie de présenter le plus de candidats possible», indique M. Gilbert.

Et dans ce contexte, dit-il, l'UFP devrait avoir trois ou quatre candidats en Estrie dans autant de circonscriptions, «dont Sherbrooke et Saint-François, compte tenu de leur importance et du nombre de membres qu'on y compte».

Outre le Parti québécois et le Parti libéral du Québec, l'Action démocratique du Québec aura elle aussi des candidats dans ces deux circonscriptions: Michel-André Samson, dans Saint-François, et Peter Downey, dans Sherbrooke.

Choix des candidats à la mi-mars

Lors de son deuxième congrès, les 1er et 2 février, l'UFP a raffiné sa plate-forme politique. On y traite notamment de solidarité internationale, de lutte à la pauvreté et de logement social, d'une charte de l'environnement, de la préséance de l'État sur les acteurs économiques, de santé, d'éducation, de fiscalité, de mesures de conciliation travail/famille, de soutien aux régions, d'immigration et d'indépendance nationale pour le Québec.

Le programme électoral de l'UFP «nationale» est en voie d'élaboration: le Conseil de l'union, une instance intermédiaire entre le congrès du parti et l'exécutif, doit se réunir à la mi-mars «pour préciser les thèmes de la campagne» en vue des prochaines élections, probablement ce printemps.

Au niveau régional, le choix des candidats devrait également se faire vers la mi-mars. Un souper-bénéfice est aussi prévu le 1er mars prochain au 187 rue Laurier.

Et bien que l'UFP ne compte qu'environ 1100 membres au Québec, dont 80 dans la région, «leur nombre est en progression constante parce que les gens sont de plus en plus sensibilisés aux questions sociales», fait valoir la responsable de l'information à l'UFP-Estrie, Suzanne Thériault.

«En Estrie, on est le seul parti opposé au néo-libéralisme et cela va être un élément de démarcation pour nous et lorsqu'on voit la mobilisation dans la population contre la guerre, la ZLEA et l'environnement, on est loin d'être hors de la coche!», souligne-t-elle.

Mme Thériault rappelle d'autre part que l'UFP rejette l'invitation du ministre Jean-Pierre Charbonneau de regrouper les forces souverainistes afin de ne pas diviser le vote lors des prochaines élections.

«Nous ce qu'on dit c'est que le Parti québécois n'a qu'à s'en prendre à lui-même! Il n'a pas adopté la proportionnelle, même si c'est dans son programme depuis 1968, et a laissé tomber toutes les orientations progressistes de son programme», illustre-t-elle.

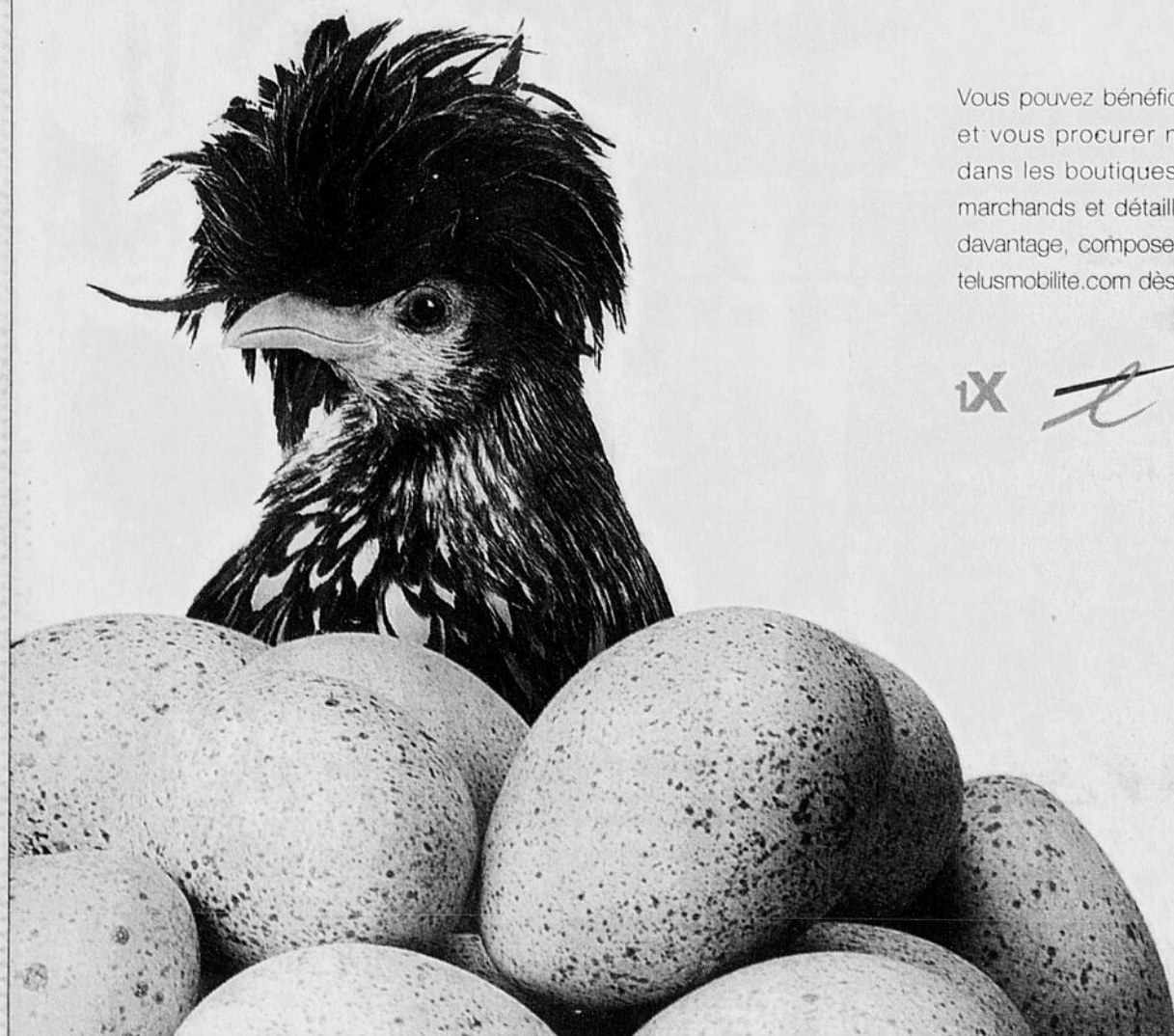
On vous couvre d'offres.

Deux nouveaux forfaits avantageux		
Forfait	Tarif mensuel*	Minutes incluses
PARLEZ Week-end	25 \$	Jusqu'à 100 minutes + les appels locaux illimités le week-end
PARLEZ 40 Plus†	40 \$	Jusqu'à 350 minutes + les appels locaux illimités le soir et le week-end
Les forfaits comprennent la messagerie vocale, l'appel en attente et l'appel conférence.		

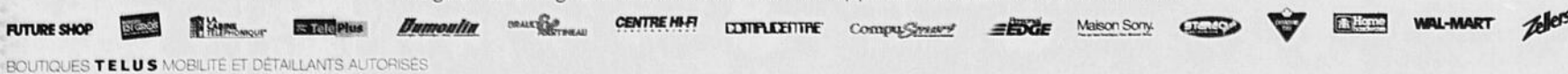
Vos appels illimités
Obtenez jusqu'à 4 mois** d'appels locaux et d'interurbains au Canada illimités si vous mettez votre téléphone en service avant le 31 mars 2003.
Offre valable avec la plupart des forfaits.

Et encore plus
À l'achat d'un téléphone 1X, obtenez gratuitement un Kit Fonctions Plus (valeur de 50 \$)†† incluant la messagerie textuelle, des sonneries et bien plus.

Vous pouvez bénéficier de toutes ces super offres et vous procurer nos téléphones 1X exclusifs dans les boutiques TELUS Mobilité et chez les marchands et détaillants autorisés. Pour en savoir davantage, composez le 1 888 810-5555 ou visitez telusmobilité.com dès aujourd'hui. Le futur est simple®.



Magasinez en ligne à telusmobilité.com ou appelez-nous au 1 888 810-5555.



BOUTIQUES TELUS MOBILITÉ ET DÉTAILLANTS AUTORISÉS

Sherbrooke Carrefour de l'Estrie Cellulaire + Terrasses 777 793, rue King Est (819) 829-0123 Cellulaire + Terrasses Jacques-Cartier 40, boul. Jacques-Cartier (819) 562-8889	Coaticook Cellulaire + / Brunelle Electronique 10, rue Main Ouest (819) 849-3608 Cowansville Cellulaire + / Comptoir Sears 126, rue Principale, local 101 (450) 263-8555 Drummondville Alto Communication 758, boul. Saint-Joseph (819) 475-3928	Cellulaire + Promenades Drummondville 755, boul. René-Lévesque (819) 475-3611 Granby Cellulaire + Galerie de Granby 40, rue Evangéline (450) 378-9621 Communication Métropolitaine 583, boul. Boivin (450) 777-3077	Lambton Cellulaire + / Moubles Rousseau 164, rue Principale (418) 486-7782 Magog Cellulaire + 441, rue Principale Ouest (819) 843-6627 Saint-Hyacinthe Cellulaire + Galerie Saint-Hyacinthe 3200, boul. Laframbaise (450) 773-6621	Darsigny Communication 892, rue des Cascades (450) 773-1988 Saint-Jean-sur-Richelieu Cellulaire + Carrefour Richelieu 600, rue Pierre-Caisse (450) 349-9621 Majestech Inc. 855, ch. Grand-Bernier Nord (514) 990-0547	Thetford Mines Vidéotech Inc. Carrefour Frontenac 805, boul. Smith Nord (418) 335-5556 Victoriaville Vidéotech Inc. 525, boul. des Bois-Francis Sud (819) 357-2208 Vidéotech Inc. La Grande Place des Bois-Francis 1111, boul. Jutras Est (819) 357-2208
--	--	--	---	---	--

Offre valable jusqu'au 31 mars 2003 inclusivement. Nouvelles mises en service seulement. *Les taxes, les redevances d'utilisation mensuelles et les frais mensuels pour le service d'appel d'urgence 911 sont en sus. †Offert seulement avec certains contrats. Non offert en Saskatchewan. †† Signez un contrat de 2 ans et obtenez 2 mois d'appels locaux et d'interurbains au Canada illimités; signez un contrat de 3 ans et obtenez 4 mois d'appels locaux et d'interurbains au Canada illimités. L'offre d'appels interurbains illimités s'applique aux appels vocaux entrants et sortants effectués au Canada. ††Vous devez utiliser le Kit Fonctions Plus durant le premier mois suivant la mise en service. © 2003 SOCIÉTÉ TÉLÉ-MOBILE.

090971