

UNE DIZAINE DE MILLIONS DE DOLLARS

Assurances: la taxe payée en trop ne sera pas remboursée

Le gouvernement Bourassa a peut-être aboli la taxe de vente sur certaines primes d'assurance personnelle... mais il est toutefois hors de question de rembourser la portion de cette taxe qui a été payée en trop par les assurés.

MICHEL GIRARD

C'est ce qu'ont confirmé à LA PRESSE des porte-parole du ministère du Revenu, de l'Association canadienne des compagnies d'assurances de personnes et de l'Association provinciale des assureurs-vie du Québec.

On peut évaluer à au moins une dizaine de millions le montant de la taxe de vente perçue en trop depuis l'imposition de cette mesure fiscale en avril dernier.

On se rappellera que le

18 décembre dernier, le nouveau ministre des Finances du Québec, Gérard D. Lévesque, annonçait l'exemption de la taxe de vente de 9 p. cent sur les primes d'assurance-vie individuelle et les primes d'assurance personnelle contre la maladie et les accidents.

Le nouveau gouvernement libéral donnait ainsi immédiatement suite à l'une de ses nombreuses promesses électorales.

Cette exemption est entrée en vigueur le même jour que la présentation du budget libéral et représentera pour les contribuables québécois une réduction de taxe de \$54 millions sur une année entière.

Il y a toutefois un hic: le gouvernement Bourassa n'entend pas rembourser les assurés qui ont eu la malencontreuse idée de payer

leurs primes annuelles en un ou quelques versements lors du renouvellement des polices d'assurance.

Les assurés qui s'en tirent le mieux sont ceux qui paient leurs primes par versements mensuels. Ces derniers ont payé la taxe de vente en fonction du nombre de mois de couverture, entre le moment de l'entrée en vigueur de cette taxe de vente (budget Duhaime du 23 avril 1985) et son abolition (budget Lévesque du 18 décembre 1985).

Les assurés les plus pénalisés sont évidemment ceux qui ont payé leurs primes en un seul versement, se trouvant ainsi à avoir versé 9 p. cent de taxe de trop sur les mois de couverture dépassant le 18 décembre dernier.

Dans une proportion moindre, sont également

pénalisés ceux qui ont défrayé le coût de leurs primes d'assurance selon le mode de versement semestriel ou trimestriel.

Un milliard en primes

Selon la directrice des communications de l'Association canadienne des compagnies d'assurances de personnes, Hélène Fournier, les Québécois ont versé en 1984 un peu plus de \$1 milliard en primes d'assurance individuelle, dont \$931 millions en assurance-vie et \$77,6 millions en assurance contre la maladie et les accidents.

Notons que la taxe de vente imposée par l'ancien ministre des Finances, Yves Duhaime, équivalait à seulement 3,6 p. cent sur les primes d'assurance-vie avec valeur de rachat. Tous les autres types de polices d'assurances individuelles et collectives étaient assujettis à la taxe de neuf p. cent.

D'autre part, le président de l'Association provinciale des assureurs-vie du Québec, Seymour Rimer, estime que l'imposition de cette taxe de vente a fait perdre beaucoup d'argent aux compagnies d'assurance, sans parler des multiples problèmes d'application.

Non seulement a-t-il fallu effectuer «inutilement», dit-il, de nombreuses modifications dans les polices d'assurance-vie, maladie et accidents, mais en plus les compagnies ont dû payer à même leurs poches la taxe de vente pour nombre d'assurés contestataires.

«On n'avait pas le choix, d'ajouter M. Rimer. Un grand nombre d'assurés ne voulaient rien savoir de cette taxe. Pour ne pas perdre leurs clients, plusieurs compagnies d'assurances ont payé la taxe à la place des contestataires.»



Alain Dubuc

Quebecair: le temps de vendre

Dans le cadre du dernier sprint de sa campagne électorale dans le comté de Saint-Laurent, le premier ministre du Québec, Robert Bourassa, a pris un peu tout le monde par surprise en annonçant que son gouvernement avait déjà amorcé le processus de privatisation de Quebecair.

Certains pourront y voir la manifestation d'un courant de droite de type réaganien qui s'empare maintenant du Québec. Mais il n'en est rien. Le retour au privé de Quebecair évoqué par M. Bourassa n'est ni une vente de feu faite au nom d'une philosophie néo-conservatrice, ni une preuve que les libéraux sont prêts à sacrifier les «intérêts supérieurs de la nation québécoise», comme on aurait dit il y a quelques années.

C'est bien davantage l'aboutissement logique du dossier Quebecair où le nouveau gouvernement libéral fait preuve d'une certaine continuité avec l'équipe péquiste qui l'a précédée. Il le fait cependant en remplaçant l'irrationalité coûteuse du gouvernement Lévesque par un gros bon sens rafraichissant.

Une des pires gaffes péquistes

Comme à chaque fois que l'on parle de Quebecair, il faut faire une digression historique, parce que cette compagnie a été au coeur de nombreux conflits qui laissent encore des traces.

Depuis des années, presque tout le monde, à Québec et à Ottawa, estimait que la solution idéale pour le transport aérien québécois consisterait à fusionner Quebecair et Nordair, pour rationaliser les activités, éviter la concurrence inutile et desservir le mieux possible le territoire québécois. Tout tourne autour de cette toile de fond.

Mais le gouvernement Lévesque a commis l'une de ses pires bêtises économiques, il y a cinq ans, en bloquant un projet de fusion Quebecair-Nordair, parce que c'était Nordair qui aurait gagné la bataille. Nordair avait le défaut d'appartenir à Air Canada et donc au gouvernement fédéral. Québec est intervenu intempestivement, dans un sursaut de rancœur post-référendaire, stimulé par le désir infantile de voir des avions fleurdelisés sillonner les cieux d'outre-mer.

Cette gaffe, en plus de saboter une solution idéale, nous a coûté une fortune. Pour bloquer le projet, Québec a investi dans la compagnie et encouragé sa direction déficiente. Résultat: l'aventure a coûté une centaine de millions aux contribuables et le gouvernement est devenu propriétaire d'une compagnie qui aurait dû faire faillite.

Mais ça, c'est le passé. Depuis, Quebecair a changé. La nouvelle direction en a fait un transporteur aérien efficace sur le plan du service, de la gestion et du volume des activités. Mais la compagnie traîne encore le poids des excès passés, une dette énorme qui exclut une authentique rentabilité.

Une bataille perdue

La deuxième manche s'est jouée en 1985 quand Quebecair a tenté d'acheter Nordair, qui entre-temps, avait été privatisée. En soi, cette démarche était loin d'être idéale, parce qu'il aurait été plus logique de voir Nordair, une compagnie bien plus solide, contrôler Quebecair plutôt que l'inverse.

Mais Nordair n'a pas pris l'initiative. Le projet de Quebecair, même si c'était un pis-aller, était donc ce qu'il y avait de mieux comme solution.

Il faut noter que le gouvernement Lévesque, au moment où ce projet a été annoncé, a précisé qu'il était dans son intention de privatiser la compagnie qui résulterait de la fusion des deux transporteurs aériens, parce que le rôle de l'État dans ce dossier serait alors terminé.

Mais cette tentative de prise de contrôle n'a pas fonctionné. Dans un spectaculaire jeu de surenchère, c'est le Canadien Pacifique qui a réussi à obtenir le contrôle de Nordair. La fusion Nordair-Quebecair ne se fera pas. C'est donc dire que le mandat que s'était donné le gouvernement québécois est terminé et que le moment est venu de se retirer.

Le gouvernement a bien sûr toujours des responsabilités dans le transport aérien. C'est son devoir de s'assurer que les régions du Québec, surtout éloignées, sont bien desservies et que les intérêts économiques du Québec sont protégés, en termes d'emplois, de participation québécoise. C'est d'ailleurs ce que l'État fait dans la plupart des dossiers économiques.

Mais il n'est pas nécessaire que l'État soit propriétaire d'une ligne aérienne pour y parvenir. Les critères que le premier ministre Bourassa a évoqués lors de son brunch électoral de dimanche le montrent bien.

Le gouvernement libéral assortit en effet la vente de Quebecair de plusieurs conditions très précises: maintenir les services de Quebecair en région éloignée, protéger les emplois, maintenir le siège social de la compagnie au Québec.

Ce sont là des garanties bien suffisantes pour que l'on n'associe pas ce processus de privatisation à une vente de feu aveugle ou à du revanchisme des libéraux à l'égard d'une société d'État trop associée au péquisme.

Une transaction difficile

L'annonce de M. Bourassa reste toutefois étonnante. Tout d'abord, parce que les libéraux vont plus vite qu'ils ne le laissent entrevoir en campagne électorale, lorsqu'ils parlaient de la création d'un comité chargé d'analyser les sociétés d'État une à une.

Deuxièmement, M. Bourassa nous apprenait que des pourparlers préliminaires avaient été entrepris avec un acheteur éventuel. Pourtant, Quebecair ne sera pas facile à vendre, en raison des conditions évoquées par le premier ministre, et parce qu'il sera difficile de déterminer un prix. Quebecair traîne une grosse dette. Qui en héritera: l'acheteur, ou le gouvernement?

En somme si, sur le plan du principe, le projet de vendre Quebecair est tout à fait louable, tout dépendra de l'acheteur et des conditions de la vente.

AVEC LE NOUVEAU TUNNEL SOUS LA MANCHE

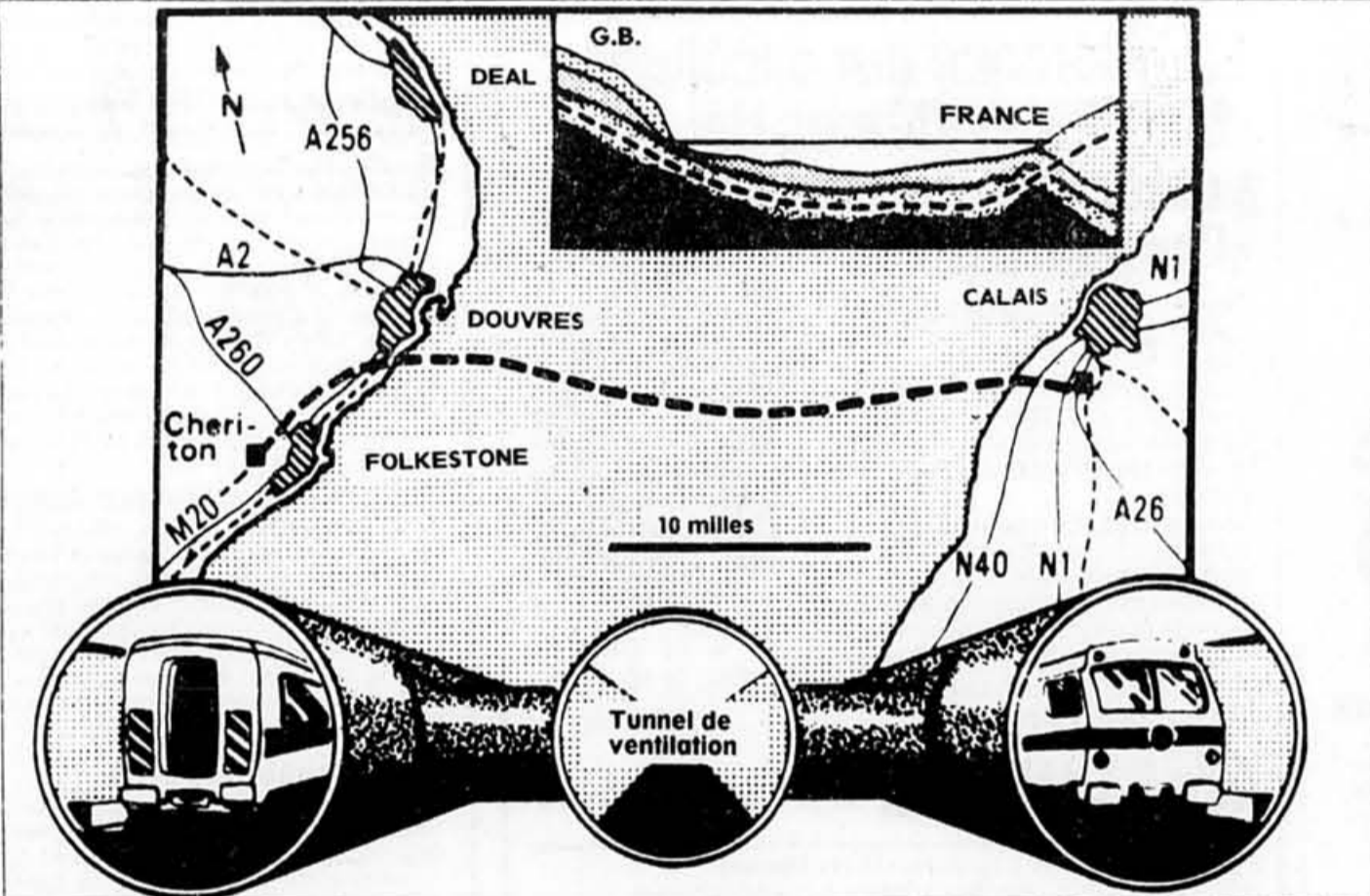
En 1993, l'Angleterre ne sera plus tout à fait une île

PARIS — Dans sept ans, on ne pourra plus dire, comme le faisait pompeusement le général de Gaulle en 1963 pour bloquer l'entrée de la Grande-Bretagne dans le Marché commun: «L'Angleterre? C'est une île!» La radio de Londres ne pourra plus annoncer: «Brouillard sur le Channel: le continent est complètement isolé...»

LOUIS-BERNARD ROBITAILLE
collaboration spéciale

A partir de 1993, en effet, le Royaume-Uni ne sera plus tout à fait une île: le fameux tunnel sous la Manche, dont on avait commencé à parler en France... en 1753, et qui avait suscité 25 projets en bonne et due forme, sera finalement en fonction. Petite déception pour les amateurs de futurisme: le double tunnel de 50 kilomètres sera exclusivement ferroviaire. La réalisation d'un autre tunnel, pour les voitures cette fois, est envisagée, mais pour l'an 2000 dans le meilleur des cas.

Une chose est en tout cas pratiquement certaine: cette fois le fameux tunnel se fera. Les plans sont parfaitement au point, et le financement privé de quelque dix milliards de dollars (à l'heure actuelle) est assuré. C'est donc en grandes pompes que le président français, François Mitterrand, et le premier ministre britannique, Margaret Thatcher, ont annoncé hier matin à Lille la signature de cet accord «historique». Ce projet, «le plus grand chantier public depuis le percement de Suez et de Panama», comme on dit du côté français, arrive à point pour les deux responsables politiques: en France, la gauche doit affronter de très difficiles élections le 16 mars prochain. Et Mme Thatcher semble actuelle-



Le projet retenu relie Calais à Douvres par un double tunnel ferroviaire d'une longueur totale de 50 kilomètres.

ment dans le creux de la vague, avec notamment l'affaire des hélicoptères Westland (autre dossier européen) et la démission de son ministre de la Défense.

Quatre projets

Après des années d'études, les deux gouvernements s'étaient retrouvés avec quatre projets crédibles. Les trois qui ont été écartés en fin de course étaient a priori plus excitants. Le plus modeste — évalué à neuf milliards de dollars — comprenait deux tunnels ferroviaires et deux autres pour les véhicules. Il y avait une coûteuse «euro-route» (seize milliards) constituée de deux îles artificielles et de deux ponts suspendus. Il y avait finalement un «europont», sous

forme de tunnel suspendu au-dessus de la Manche, constitué de sept travées de cinq kilomètres chacune: douze milliards.

Le «Transmanche Express» (à quatre voies) a été écarté pour des raisons techniques: la fiabilité n'était pas démontrée. Le pont suspendu: des risques de circulation impossible par mauvais temps. «L'Europont»: fantaisiste.

On a finalement choisi le plus simple, et le plus sûr et pratiquement le moins cher. Le double tunnel (sept mètres de diamètre chacun) se situera à une profondeur variant de 40 à 100 mètres sous le lit de la mer, dans une couche de craie (calcaire bleu) qui constitue apparemment le

matériau idéal: facile à creuser, suffisamment imperméable aux infiltrations d'eau. Le fait que le trafic soit uniquement ferroviaire réduit fortement les problèmes d'aération.

Français et Britanniques, cependant, rêvaient de pouvoir un jour prendre leur voiture et de relier Paris-Londres en quelques heures sans rencontrer de feu rouge. Hélas, il faudra, comme sur les traversiers, monter les voitures sur des trains rapides circulant à 160 kilomètres/heure et franchissant le tunnel en trente minutes. Pour le train, ce sera par contre une révolution: le TGV prévu pour les années 95 reliera les centres de Paris et de Londres en trois heures.

Il s'agit, en tout cas, de la réalisation d'un très vieux

rêve. L'ingénieur Nicolas Desmarest y avait consacré un livre en 1753. En 1803, le premier consul Bonaparte avait discuté avec le chef de l'Opposition libérale britannique, du projet de Mathieu Favier: un tunnel creusé dans la craie, une route pavée, éclairée par des lampes à huile, sur laquelle circulerait les diligences... Et une aération assurée par des dizaines de cheminées émergeant de la mer...

Parmi les problèmes prioritaires auxquels ont dû faire face les promoteurs du projet: la sécurité. Une voie de service est prévue pour une évacuation rapide des voyageurs. Les problèmes bien modernes du terrorisme ont fait l'objet de mesures particulières (et secrètes).

MONTREAL 139 45 (-152)	TORONTO 2846 46 (-22 81)	DOW JONES 1529 13 (-7 57)	L'OR (New York) \$353 25 (-3 75)	CANADIEN - 9 / 100 71 31
-------------------------------------	---------------------------------------	--	---	---------------------------------------

Société Nationale de Fiducie

Un trust offrant une gamme complète de services financiers...Entre autres:
 ■ CERTIFICATS DE PLACEMENT GARANTI ■ REÉR CERTIFICATS DE PLACEMENT ■
 ■ REÉR AUTOGÉRÉ ■ REÉR OBLIGATIONS D'ÉPARGNE ■ REÉR HYPOTHÈQUE ■
 ■ REÉR COLLECTIF ■ FERR ■ RÉA ■ RENTE CERTAINE ■ HYPOTHÈQUE ■
 ■ FONDOS SNF ■ RPDB ■ RPE ■ RSR ■...et qui vous conseille.

844-2050 1-800-361-8625
(Montréal) (sans frais)
STF CONSEILS FINANCIERS

Épargnez avec nous et assurez vos lendemains

Vous n'avez qu'à adhérer à un REER autogéré Marathon Brown

L'épargne-retraite versée dans un régime enregistré sert à assurer vos lendemains. Puisque la contribution annuelle permise est limitée, vous devez de faire fructifier votre argent au maximum. Si vous négociez des actions dans votre portefeuille REER et payez des commissions élevées à un courtier à service complet, vous perdez de précieux fonds non imposables et diminuez d'autant votre REER. Lorsque vous épargnez sur les commissions, vous faites fructifier plus d'argent et augmentez, par le fait même, votre épargne-retraite.

MARATHON BROWN vous fait économiser jusqu'à 85 % sur les commissions par rapport aux frais qu'exigent les courtiers à service complet. Les économies réalisées valent plus qu'une faible hausse de rendement ou une réduction de frais qu'offrent la plupart des programmes REER sur le marché.

Les économies réalisées sur les commissions sur 8 transactions par année de 900 actions à 9 \$ chacune, à un taux d'intérêt composé de 10 % par année, dépasseront 20 000 \$ dans 11 ans et 100 000 \$ dans 25 ans.

Ce REER souple, à frais minimes, vous permet de changer votre stratégie à votre guise en choisissant d'une gamme étendue de moyens de placement — bons du Trésor du gouvernement du Canada, obligations d'épargne du Canada, obligations résiduelles, obligations émises par les sociétés, fonds mutuels... pour ne citer que quelques exemples.

Laissez MARATHON BROWN faire fructifier votre argent pour assurer vos lendemains. Transférez votre REER autogéré chez MARATHON BROWN dès aujourd'hui.

MONTRÉAL **875-7421** (au Québec, hors de Montréal) 1-800-361-8800

Veillez me faire parvenir votre dossier "escomptes véritables" REER. Français Anglais

Nom _____
Adresse _____
Ville _____ Prov. _____
Code postal _____ Tél. _____



MARATHON BROWN Édifice Sun Life, 1155, rue Metcalfe, bureau 2160, Montréal, Québec H3B 2X8
Bureaux à Toronto, Montréal, Calgary, Vancouver.

Marathon Brown & Cie Inc. est une filiale de la Société First Marathon Limitée, membre des bourses de Toronto, de Montréal, de l'Alberta et de Vancouver, ayant accès à toutes les bourses de valeurs mobilières et d'options aux États-Unis. Fiduciaire: First City Trust Company, membre de la CIBC.

ESCOMPTE VÉRITABLES POUR L'INVESTISSEUR AVERTI

PARÉ & ASSOCIÉS

Fiscalité et courtage immobilier

*Vous êtes cordialement invité
à une présentation sur la rentabilité de
l'investissement dans l'immobilier
et les abris fiscaux s'y rapportant.*

*Nous profiterons de l'occasion
pour vous présenter nos projets en cours*

DU LUNDI AU VENDREDI DE 9 h A.M. à 20 h
RÉSERVATION SANS FRAIS

R.S.V.P.: Madame DANIELLE BELLE 425, boul. De Maisonneuve ouest
(514) 288-8500 Suite 701, Montréal (Québec)
1-800-361-2134 H3A 3G5

Quand le luxe devient accessible...

GRANDES VENTES D'INVENTAIRE D'HIVER

jusqu'à **50%** et plus

de nos collections haute-couture
des stylistes européens.

PRIX SACRIFIÉS

Quantités limitées

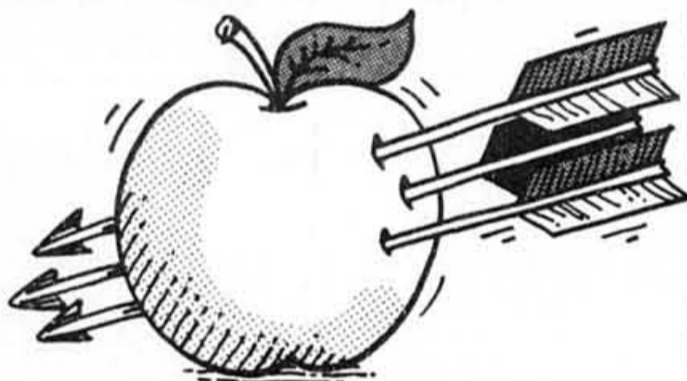
Habits	270\$	Ceintures	35\$
Veston sports	195\$	Chaussures	85\$
Pantalons	80\$	Bas	17\$
Chemises	27\$, 37\$	Chandails	65\$
Cravates	15\$, 25\$, 30\$	Blousons	125\$

Et de nombreuses autres aubaines!

L'UOMO
montréal

1452, RUE PEEL • TÉLÉPHONE 844-1008

PLUS DE CORDES À VOTRE ARC!



Le REER des FIDUCIAIRES

**LES SPÉCIALISTES
DU REER VOUS
PROPOSENT DES
REER QUI VONT
PLUS LOIN**

**CONSEILLERS
PROFESSIONNELS**

Dans chaque succursale, le service personnalisé de spécialistes des REER

**RENDEMENT NET
CONCURRENTIEL**

La conséquence logique de taux et d'honoraires qui sont parmi les meilleurs sur le marché

**GAMME COMPLÈTE
ET FLEXIBLE
DE REER**

- REER Certificats de placement garanti
- REER Épargne
- REER Fonds de placements
- REER Obligations d'épargne
- REER Autogéré

**ÉVALUATION gratuite
DES OPTIONS DE
REVENUS DE RETRAITE**

Nous évaluons par ordinateur les revenus que vous pouvez personnellement retirer de chacune des options à la retraite, afin d'éclairer votre choix

**TRANSFERT AVEC
TAUX GARANTI**

En transférant votre REER actuel chez nous, vous avez droit pour une période de 45 jours au meilleur des taux en vigueur lors de la signature du transfert ou à la réception des fonds

**FACILITÉ
DE CONTRIBUER**

Vous pouvez contribuer par téléphone, par la poste ou dans l'une de nos succursales

**OFFRE
TRÈS SPÉCIALE 1/4
DE PLUS!**

Jusqu'au 15 février, contribuez à un REER certificat de placement garanti ou transférez votre REER chez nous et vous obtiendrez 1/4% de plus par rapport aux taux réguliers de certains termes

**CERTIFICATS DE PLACEMENT GARANTI
OU REER CPG**

9 1/2 %
1 AN

9 3/4 %
2 ANS

10 1/4 %
5 ANS

1253, avenue McGill College
Montréal H3B 2Z6
(Métro McGill)
(514) 878-3351

6833 rue Sherbrooke Est
Montréal H1N 1C7
(Métro Langelier)
(514) 253-1720

Centre Commercial
Place Rosemère
Rosemère J7A 3T2
(angle boul. Labelle et
autoroute 640)
(514) 437-0710



La référence par excellence dans les systèmes de protection d'argent liquide

Êtes-vous appelé à manipuler de l'argent liquide tous les jours? Le nombre croissant de hold-up vous inquiète-t-il?

Sécurité Standard a des nouvelles rassurantes pour vous. C'est le "TANK", un coffre en acier d'une conception remarquable, muni d'une minuterie et d'une bombe à teinture à l'intérieur.

Votre argent liquide ne peut être retiré du coffre avant que ne soit écoulée une période de temps prédéterminée. Toute tentative de forcer le coffre déclenchera automatiquement la bombe à teinture se trouvant à l'intérieur. Idéal pour les dépanneurs, les stations-service et les autres points de vente au détail.
Une exclusivité de Standard.



Chez nous,
c'est la sécurité
avant tout!

STANDARD Sécurité Standard, une division de
Systèmes de sonorisation Standard Limitée

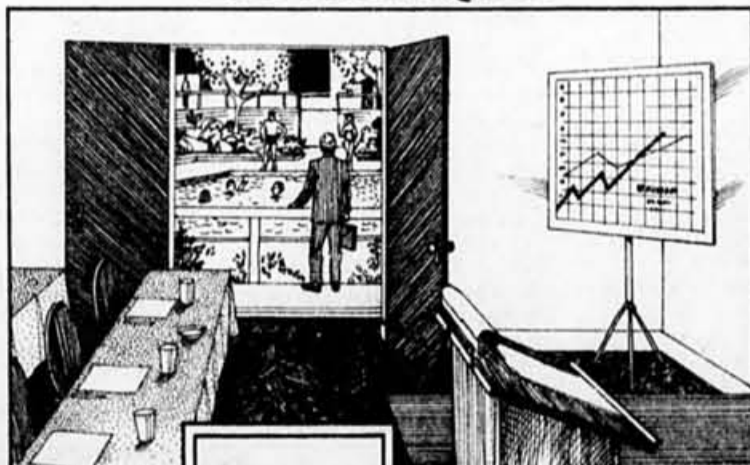
Renseignez-vous au sujet des autres services Standard:

- Musique d'ambiance programmée • Système de contrôle des entrées
- Téléphones cellulaires • Télévision en circuit fermé • Dispositifs de sécurité antivol

Montréal: **(514) 382-2277** Québec: **(418) 661-7347** Halifax: **(902) 423-8421**

Des amis... bien placés.

RÉUNION D'AFFAIRES SOUS LES TROPIQUES



65\$*
par chambre,
par nuit

Travaillez sans être dérangés au Château de l'Aéroport. Nous avons tout ce qu'il faut pour assurer le succès de vos réunions d'affaires. Même la tranquillité.

Mais une fois le boulot terminé, nous avons aussi tout ce qu'il faut pour vous divertir. Et Montréal n'est qu'à 35 minutes.
Vous profiterez de: • luxueuses chambres insonorisées • salle de réunion principale sans frais • suite à titre gracieux • deux pauses café gratuites par jour • utilisation de notre matériel audio-visuel sans frais • un choix de 16 salles de réunion • films en circuit fermé.
Assurez-vous une prochaine réunion d'affaires hors de l'ordinaire. Utilisez à

volonté notre atrium tropical avec piscine, tourbillon, sauna et courts de squash. Faites bonne chère à notre salle à manger La Serre. Le stationnement est gratuit pour clients enregistrés.

Pour plus de renseignements sur notre offre de réunion d'affaires, appelez (514) 476-1611 ou notre responsable des réservations de groupe au 1 800 268-9420.

*Tarif établi pour un bloc minimum de 10 chambres, une ou deux personnes par chambre. Plan américain complet: 99\$, par personne, une personne par chambre. Tarif double aussi disponible. Tarifs sujets à changement sans préavis.

CP Hôtels Et
Le Château de l'Aéroport
C.P. 60
Aéroport International de Montréal
Mirabel (Québec) J7N 1A2
(514) 476-1611

ÉCONO-FLASHES

ANDRÉ CHÉNIER

Mise en valeur des huiles lourdes

■ Gulf Canada a conclu un accord d'association avec l'Association pour la valorisation des huiles lourdes de France afin de déterminer la rentabilité commerciale d'un procédé permettant de transformer le bitume en huile plus légère. Gulf enverra 12 000 barils de bitume de l'Athabasca aux établissements de l'Association, près de Lyon, et l'Association procédera à des essais pendant toute l'année pour donner son évaluation économique vers le milieu de l'an prochain.

Nouveau déficit pour Lochiel Exploration

■ Lochiel Exploration, associée au consortium Esso/Homé dans la région de la mer de Beaufort, a terminé les neuf premiers mois de son exercice le 31 octobre dernier avec un déficit net de \$1 483 000 ou 10,4 cents par action de catégorie A (11,3 cents par action de catégorie B) sur des revenus de \$5 666 000. Pour la période correspondante en 1984, le déficit était de \$213 000 ou 1,5 cent par action de catégorie A (1,3 cent par action de catégorie B) sur des revenus de \$7 429 000.

**Lochiel
Exploration Ltd.**

Contrat d'entretien pour CP Air

■ Les lignes aériennes du Canadien-Pacifique ont obtenu un contrat de \$5 millions pour l'entretien des Boeing 737 d'America West Airlines, de Tempe, en Arizona, ce qui leur permettra de rappeler plus de cent de leurs préposés à l'entretien qui avaient été mis à pied dans la région de Vancouver. Du 30 janvier au 26 août, America West enverra 24 de ses 737 aux principaux ateliers d'entretien du Canadien-Pacifique à l'aéroport de Vancouver pour vérifications approfondies.

Dividende de Xerox Canada

■ Le conseil de Xerox Canada a déclaré un dividende de 18 cents par action ordinaire, un dividende de 18 cents par action de catégorie A et un dividende de \$2 par action privilégiée. Tous ces dividendes seront payés le 14 février aux actionnaires inscrits au 31 janvier.

Placement d'actions de Power

■ Power Corporation du Canada a approuvé le dépôt d'un prospectus provisoire relatif au placement primaire d'actions privilégiées de premier rang rachetables à dividende cumulatif. Le placement sera acheté par un groupe de preneurs fermes dirigés par Nesbitt Thomson Bongard et comprenant Dominion Securities Pitfield, Richardson Greenshields ainsi que Wood Gundy.

Fortes hausses des exportations suisses

■ Le commerce extérieur suisse a fortement progressé en 1985, les exportations ayant augmenté de 11,2 p. cent et les importations de 10,1 p. cent, selon des statistiques publiées hier par la Direction générale des douanes suisses à Berne. Le déficit du commerce extérieur s'est légèrement réduit en raison de la progression plus forte des exportations par rapport aux importations à 8,16 milliards de FS (-2,5 p. cent).

Baisse des ventes des produits pétroliers

■ C'est 6 492 000 mètres cubes de produits pétroliers que les raffineries canadiennes ont vendus en novembre dernier, soit 4,3 p. cent de moins qu'en novembre 1984. Du début de 1985 à la fin de novembre, les ventes, selon Statistique Canada, se sont élevées à 71 035 698 mètres cubes, soit 1,2 p. cent de moins que pour la période correspondante en 1984. Des ventes de novembre, l'essence comptait pour 2 627 500 mètres cubes (baisse de 4,7 p. cent par rapport à novembre 1984), le gasoil 1 285 100 mètres cubes (hausse de 2,7 p. cent), le diesel 1 285 100 mètres cubes (baisse de 1,6 p. cent), le mazout léger 733 400 mètres cubes (baisse de 6,7 p. cent) et le mazout lourd 556 100 mètres cubes (baisse de 17,5 p. cent). Les raffineries canadiennes ont produit 7 246 405 mètres cubes de produits pétroliers en novembre, soit 0,8 p. cent de plus qu'en novembre 1984.

Légère hausse des ventes des magasins de détail en novembre

■ Le chiffre d'affaires (désaisonnalisé) des magasins de détail du Canada s'élevait en novembre dernier à \$11,20 milliards, comparativement à \$11 milliards en octobre. Selon Statistique Canada, ce sont les magasins de chaussures pour la famille qui ont fait les meilleures affaires en novembre, avec une augmentation de 13,8 p. cent de leurs ventes. Les magasins de pièces et accessoires d'autos venaient en deuxième, avec une augmentation de 10,6 p. cent, et les magasins de vêtements pour hommes en troisième avec une hausse de 6,5 p. cent. Pour leur part, les magasins d'appareils ménagers ont connu une baisse de 11,4 p. cent de leur chiffre d'affaires, les vendeurs d'autos d'occasion une baisse de 4,2 p. cent et les magasins de meubles une baisse de 1,3 p. cent.

Achat de Socapex par Amphenol

■ Amphenol Products Inc., de Lisle, en Illinois, a acheté Socapex, filiale de la société française Thomson-CSF pour la somme de \$36 millions (canadiens). Amphenol, qui compte une filiale à Montréal, Amphenol du Canada, possède en territoire canadien trois usines qui fabriquent une vaste gamme de produits utilisés en télécommunications, de même que des connecteurs filtrant EMI et des produits coaxiaux. Socapex fabrique sous licence des connecteurs Bendix ainsi que des connecteurs électroniques et de fibre optique.

NABI achète Cryosan

■ Le conseil de Continental Pharma Cryosan Inc., de Montréal, a approuvé la vente à North American Biologicals Inc. de Miami du capital-actions en circulation d'une de ses filiales, Cryosan Inc., de Boston. NABI, qui est l'une des plus grandes entreprises indépendantes de plasma sanguin au monde, offre en échange de Cryosan Inc. 2 300 000 de ses actions ordinaires, le total pouvant être réduit d'au plus 600 000 actions si, au cours de l'année qui suit la transaction, Cryosan Inc. n'atteint pas les bénéfices prévus. Le marché pourrait être conclu le 31 janvier. Par la suite, Continental Pharma Cryosan Inc., qui contrôle NABI par ses actions privilégiées, détendra une participation de 46 p. cent des actions ordinaires en circulation de NABI.

Subventions du MEIR

■ Le ministère fédéral de l'Expansion industrielle régionale consent une aide financière remboursable de \$233 750 à une société qui se spécialise dans le sciage du pin blanc, Réal Groulx Inc., pour lui permettre d'agrandir son établissement à Saint-Côme-Linière, en Beauce. Le projet de \$955 000, qui constitue la dernière phase d'un programme de développement, a trait à l'ajout d'une unité pour le rabotage, le jointage et le moulage. Par ailleurs, la société Super-Vac, de Saint-Jean Chrystostome, reçoit une contribution de \$23 450 pour la relocalisation de ses activités dans un bâtiment plus vaste et pour l'achat d'équipement supplémentaire. Super-Vac fabrique des systèmes motorisés de pompes à pression et à vacuum pour le nettoyage industriel.

Lancement du prix Jacques-Gagnon

■ La Société d'entraide économique du Québec Inc. a rendu récemment hommage au fondateur Jacques Gagnon en lançant le Prix annuel Jacques-Gagnon, qui s'adresse aux étudiants inscrits à un programme d'études avancées dans le domaine des Sciences de l'administration. Ce prix est de \$7 500, représentant 15 semaines de travail au siège social de l'Entraide économique à Alma. Les participants, étudiants des constituantes de l'Université du Québec, de la Côte-Nord ou de l'École nationale d'administration publique de Québec, devront préparer cette année un travail sur l'épargne sous l'un des aspects suivants: nouveau produit d'épargne; comment bonifier l'épargne méthodique; nouveau marketing pour l'épargne méthodique ou projet de cueillette d'épargne pour les entreprises.

Ressources Onyx à la Bourse de Montréal

■ Les actions ordinaires de Ressources Onyx Inc., de Val d'Or, seront inscrites à la cote de la Bourse de Montréal et admises à la négociation le 24 janvier, à la section des entreprises de ressources, sous le symbole «OXR» au télécriteur. L'entreprise a effectué l'automne dernier un premier financement public de l'ordre de \$1 050 000 qui a permis de mettre en valeur des propriétés aurifères Bourlamaque, Tavernier, Raymond et Malartic.

ONYX

DANS LA RÉGION DE MONTRÉAL

Le prix moyen des maisons a grimpé de 14% depuis un an

Le prix moyen des maisons dans la région montréalaise a grimpé de 14 p. cent depuis un an, selon des chiffres compilés par la Chambre d'immeuble de Montréal.

CLAUDE PICHER

Ainsi, à la fin de 1985, ce prix moyen s'établissait à \$77 000, en hausse de plus de \$10 000. Cette hausse importante s'est surtout manifestée au cours des six derniers mois de l'année, et survient après une année 1984 marquée par une relative stagnation.

Ces chiffres ne concernent que les maisons vendues par l'intermédiaire du service d'inscriptions multiples (MLS) de la Chambre d'immeuble, et excluent donc les maisons neuves, ainsi que les propriétés vendues

sans l'intermédiaire d'un seul courtier en immeubles.

Les prix varient cependant selon le type et l'emplacement de la propriété. Sur l'ensemble du territoire couvert par l'étude (île de Montréal, Laval, Rive-Sud et Rive-Nord de la rivière des Prairies), le prix moyen d'une unifamiliale se situait, fin décembre, à \$76 154, contre \$94 879 pour la propriété à revenus (cette expression, ici, désigne un duplex ou un triplex), et \$64 669 pour le condominium.

C'est dans l'île de Montréal que les prix sont les plus élevés. West Island exclu, le prix moyen de l'unifamiliale se situe à \$95 740, contre \$97 811 pour la propriété à revenus et \$84 123 pour le condo. Dans le West Island, les prix moyens, pour les mêmes types de propriétés, sont de \$91 325, \$84 500 et \$60 700.

Sauf pour les condos, la région Laval-Rive-Nord offre les prix moyens les plus bas : \$61 354 pour l'unifamiliale, \$79 285 pour le duplex ou le triplex, et \$75 500 pour le condominium. Enfin, sur la Rive-Sud, l'acheteur moyen devra s'attendre à déboursier \$66 299 pour l'unifamiliale, \$90 040 pour la propriété à revenus et seulement \$58 583 pour le condo.

Ces chiffres sont compilés à partir du prix de vente des maisons, et ne tiennent pas compte de la qualité des propriétés. S'il est intéressant de savoir que le condo coûte en moyenne \$58 583 sur la Rive-Sud et \$75 500 à Laval, cela ne veut pas nécessairement dire que celui de la Rive-Sud représente une meilleure aubaine.

La Chambre, qui a mis au point un indice résidentiel pour

mieux évaluer le comportement du marché montréalais de l'habitation, note par ailleurs une forte activité en décembre. L'indice, établi à 100 en 1984, se situait à 102,72 fin décembre. Il s'agit là d'une baisse appréciable mais normale et facilement explicable par des facteurs saisonniers par rapport à novembre, mais d'une hausse de 2,58 points de pourcentage par rapport à décembre 1984. L'indice a été élaboré à partir de six composantes : deux d'entre elles se réfèrent à l'état général de l'économie (taux de chômage et indice d'inflation), et les quatre autres font entrer des considérations liées au marché de l'habitation (taux d'intérêt, prix moyen des maisons, nombre d'inscriptions, rapport entre les inscriptions et les ventes). Plus l'indice progresse, plus le marché devrait être en santé.

Du pétrole à \$ 19,50 le baril

LONDRES (AFP) — Poursuivant sa rapide baisse de la semaine dernière, le cours du baril de Brent de la Mer du Nord a plongé hier sur le marché libre international en-deçà de l'importante barre psychologique des 20 dollars le baril, soit son niveau le plus bas depuis l'explosion des prix de 1979.

Le brut Brent de la Mer du Nord s'y est traité, apprend-on auprès des courtiers, à \$ 19,50 dollars le baril pour livraison en mai et 20,55 dollars pour livraison février contre respectivement 20,50 et 22,05 vendredi. Selon un courtier, le Brent se serait même traité à 19,35 dollars en fin de journée pour livraison en avril.

Certains analystes tablent maintenant sur un prix de 18 dollars d'ici la fin du mois.

En fait depuis que les pays de l'OPEP ont annoncé le 9 décembre dernier qu'ils allaient changer de stratégie pour défendre leur part du marché mondial plutôt que le niveau

des prix, le Brent a perdu en moyenne près de 2 dollars par semaine.

À la veille de cette décision, il était remonté en effet à un peu plus de 30 dollars grâce à l'amélioration de la demande à l'approche de l'hiver.

La pression baissière est due, selon les courtiers, à une abondance de plus en plus grande des disponibilités qui reflètent d'une part l'afflux des arrivages en provenance de la plupart des pays de l'OPEP et surtout d'Arabie saoudite et, d'autre part le ralentissement de la demande. En effet, d'une part, l'affaiblissement du marché incite les consommateurs à différer leurs achats et puiser dans leurs stocks, pourtant relativement faibles, et d'autre part, l'hiver a été jusqu'à présent exceptionnellement doux dans l'hémisphère nord.

Selon les courtiers, le marché est très déprimé. Une réunion de l'OPEP est prévue pour la fin de la semaine mais on doute qu'il en résulte des mesures positives.

SEULE DOIT COMPTER LA SOLVABILITÉ

La Banque de Montréal n'accordera plus de prêts de faveur aux dirigeants

La Banque de Montréal revise ses politiques de prêts aux membres de sa haute direction ainsi qu'aux hommes politiques.

LAURIER CLOUTIER

Par ailleurs, après les faillites de la Banque Commerciale Canadienne (Canadian Commercial Bank) et de la Norbanque (Northland Bank), l'industrie bancaire « se porte mieux que jamais », selon le président du conseil, William D. Mulholland.

Devant l'intérêt des actionnaires — et à la suite de l'affaire Bob Harrison-Atelier d'usinage Hall et du prêt de \$500 000 consenti à l'ex-ministre fédéral Bryce Mackasey — Bill Mulholland a informé l'assemblée annuelle que la Banque de Montréal a défini des « directives très claires à son personnel: il ne faut pas favoriser des clients pour des

motifs autres que leur solvabilité ».

Lors d'une assemblée annuelle d'un grand style — avec par exemple des financiers réputés de Chicago, Toronto et Montréal, dont Charles Bronfman (Seagram, Expos) et Thomas Galt (Sun Life) — avec même quelques mois en français qui, dans le contexte, semblaient ajouter une note artistique dans la salle de bal bondée de 750 personnes, le président du conseil a aussi donné des indices hier sur la nouvelle politique concernant les prêts à taux préférentiel à la haute direction.

Ainsi, les dirigeants de la Banque de Montréal — qui a déclaré hier un dividende trimestriel de 49 cents — « bénéficieront des mêmes conditions de crédit que tout autre employé ». Les administrateurs n'auront pas droit à un taux préférentiel.

2% d'escompte

La Loi sur les banques « respecte » ces prêts à l'équivalent du salaire de l'employé, à

\$25 000 ou au plus élevé des deux montants. Pour les hypothèques: \$25 000, la moitié du salaire ou le moindre des deux. La Banque de Montréal accorde un escompte de deux p. cent par rapport au taux courant. « Les prêts en cours, non conformes à la nouvelle politique, ne seront pas renouvelés ».

De son côté, le président, Grant L. Reuber, a indiqué que la Banque de Montréal a affiché l'an dernier des profits de \$339 millions, en hausse de 20 p. cent, et que 1986 s'annonce encore meilleure. Avec sa filiale, Harris Bankcorp, de Chicago, la Banque de Montréal « est la seule pouvant offrir une gamme complète de services tant au Canada qu'aux USA ».

Lors d'une rencontre de presse impromptue, le président a aussi souligné que le moral des 33 000 employés s'est considérablement amélioré.

Il ne sait pas si le Livre Vert fédéral sur les institutions financières a pris le chemin des tablettes. Mais il ajoute qu'il porte

sur la concurrence accrue alors que la faillite des deux banques de l'Ouest a ramené le débat sur la sécurité et la solidité du système bancaire.

Charles Bronfman a par ailleurs démissionné du conseil d'administration, pour des « raisons personnelles », a indiqué Grant Reuber.

De son côté, la Chine a choisi la Banque de Montréal comme conseillère financière pour la réalisation de trois énormes projets hydro-électriques. C'est la première fois que Pékin accorde un tel honneur à une institution étrangère.

Bill Mulholland a profité de l'assemblée annuelle pour réclamer des normes semblables pour toutes les institutions financières. Sans donner de noms, il a dénoncé la situation qui permet au Canada Trust-Le Permanent d'être aussi gros qu'une grande banque tout en n'ayant pas à respecter les mêmes règlements. « Dans peut-être cinq ans, nous ne reconnaitrons plus notre secteur d'activités ».

Guinness achètera Distillers pour \$ 3,2 milliards

LONDRES (Reuter) - Les brasseries britanniques Guinness ont fait hier une offre d'achat agréée à Distillers, le magnat du whisky écossais, pour un montant de 2,27 milliards de livres (\$3,2 milliard de dollars US), le projet de fusion le plus important jamais proposé à la Bourse de Londres.

Le conseil d'administration de Distillers (Johnnie Walker, White Horse, etc.) a immédiatement et unanimement accepté cette proposition qui lui permet d'échapper à une offre de rachat de 1,86 milliard de livres (\$2,6 milliards de dollars) formulée par le groupe alimentaire Argyl.

L'opération doit permettre à Guinness, producteur de la fameuse bière brune irlandaise et propriétaire depuis l'an dernier du concurrent de Distillers Arthur Bell, de s'assurer pour le whisky d'une première place à l'exportation et d'environ 35 p. cent du marché national.

Chez Argyl, on estime que la fusion des deux sociétés doit être soumise à l'approbation de la Commission des monopoles mais Ernest Saunders, chef de la direction de Guinness, a dit douter que ça soit nécessaire vu l'importance de cette fusion pour les exportations britanniques.

LA BOURSE

Marchés léthargiques

Wall Street a fonctionné hier comme d'habitude, en dépit du congé pour l'anniversaire du Révérend Martin Luther King Jr., mais les participants étaient moins nombreux et le virement n'a été que de 85,4 millions d'actions au cours d'une séance léthargique marquée au coin du désappointement (pas de baisse des taux d'intérêt).

La chute du prix du pétrole brut de référence de la Mer du Nord, le Brent, à moins de \$20 (US) le baril pour la première fois depuis 1979 a également influé sur les cours et la moyenne des industrielles de Dow Jones a finalement fermé à 1529,13, en baisse de 7,57, après avoir perdu plus de 13 points dans les 35 premières minutes de négociation.

IBM, qui avait cédé 5% vendredi dernier après avoir rapporté des bénéfices moindres pour l'année, a encore reculé de 1/4 hier pour clôturer à 149% sur un virement de 1 438 200 actions.

La Bourse de Toronto a été entraînée dans le sillage de Wall Street et d'importants reculs de titres pétroliers et aurifères ont fait le reste. L'indice composé a abandonné 22,81 points sur un assez gros virement de près de 18 millions d'actions pour se fixer à 2846,46 à la fermeture.

Le titre le plus actif a été sans contredit Lochiel Explorations (catégorie A), dont 2 825 868 actions ont changé de mains, mais qui a perdu un cent à six cents. Cette société de ressources accusait un important déficit récemment. Gulf Canada, dont Moody's Investors Services songe à réduire la cote de crédit, a reculé de 1/4 à 20 1/2, l'Impériale (A) a perdu 1/4 à 47% et Noranda 3/8 à 16%. Lac Minerals a cédé 3/8 à 37%.

À Montréal, où les sous-indices ont généralement fermé en baisse, le portefeuille du marché a reculé de 1,52 à 139,45 sur un virement d'environ 3,5 millions d'actions.

FORMATION EN INFORMATIQUE

LOTUS 1-2-3

dBASE Demandez notre brochure

- Formation personnalisée de groupe
- Formule économique
- Horaire flexible
- Micro-ordinateur I.B.M.

INSTITUT INFORMATIQUE APPLIQUÉE

525 EST DE CASTELNEAU MONTRÉAL, H2R 4H8

271-7702 QUÉBEC: 688-0606 PROGRAMMATION SUR MESURE AUSSI DISPONIBLE

COGECO

DIVIDENDES

ACTIONS SUBALTERNES À DROIT DE VOTE

AVIS est par les présentes donné que le dividende trimestriel régulier de 0,0225 \$ l'action sur les actions subalternes à droit de vote en circulation de COGECO Inc. a été déclaré payable en espèces le 15 février 1986 aux porteurs inscrits à la clôture des affaires le 4 février 1986.

Daté à Montréal, Québec, ce 16 janvier 1986.

PAR ORDRE DU CONSEIL

Le secrétaire
Guy Labelle

10\$* par mois

Pour un abonnement à **TAS Pagette**

849-2337

C'est l'appel que j'attendais!

La durée de cette offre est limitée. Pour en profiter, appelez-nous au **849-2337** ou **1-800-361-5203**

* Prix du temps d'attente pour télé-oversseur à tonalité ou numérique

TAS pagette

Gouvernement du Québec
Ministère des Communications

PRIX DES COMMUNICATIONS

1985

Proclamation des lauréats lors d'une émission de télévision spéciale diffusée à Radio-Québec le vendredi 24 janvier 1986, à 21 heures.

Les prix, décernés par le ministère des Communications du Québec, reconnaissent les mérites de personnes oeuvrant dans les secteurs de la radiodiffusion, de l'informatique et des nouveaux services, de la presse, de la publicité, de la radio, des relations publiques, de la recherche, des télécommunications et de la télévision.

Québec

Transformez votre capital de retraite en placements

Le Reer Fonds Desjardins vous permet de répartir votre capital de retraite dans des fonds d'actions, d'hypothèques, d'obligations et l'épargne garantie tout en vous faisant bénéficier de la gestion professionnelle de nos experts

Cette année, confiez votre épargne-retraite au plus grand fiduciaire de Reer au Québec

Les Fonds Desjardins se vendent par l'intermédiaire de prospectus

Fiducie du Québec

Anjou (514) 355-2050 1-800-361-5808 Chicoutimi (418) 549-5746 1-800-463-9657 Laval (514) 688-5223 1-800-361-3803 Longueuil (514) 679-2810 1-800-361-5058 Montréal (514) 286-3225 1-800-361-2680 Québec (418) 647-4742 1-800-463-5026 Sainte-Foy (418) 653-6811 1-800-463-4792 Sherbrooke (819) 566-5667 1-800-567-6920

Desjardins

Jean-Coutu acquiert Sarrazin & Choquette et négocie l'achat d'une chaîne ontarienne

Les Pharm-Escomptes Jean-Coutu négocient l'acquisition d'une chaîne ontarienne et annonceront jeudi l'achat du

groupe Sarrazin & Choquette, de Montréal.

Par ailleurs, le propriétaire, Jean Coutu, cherche à s'implan-

LAURIER CLOUTIER
ter aux États-Unis depuis un bon moment. Il considérerait au dé-

part une acquisition mais il reconnaît aujourd'hui que c'est « de plus en plus difficile ». Il n'écarte pas alors la possibilité

de fonder une filiale chez le voisin du Sud.

Au cours d'une entrevue, Jean Coutu a par ailleurs indiqué que la chaîne canadienne qu'il convoite doit prendre une décision à la fin du mois, lors de la prochaine réunion de son conseil d'administration.

Les dirigeants des deux groupes de pharmacies ont déjà tenu quatre séances de négociations. Le marché québécois n'est

pas saturé, mais presque », Jean Coutu qualifie l'affaire « d'avancée, de presque réalisée ».

Dans le cas de Sarrazin & Choquette, Jean Coutu n'a pas mentionné de prix d'achat. La conférence de presse permettra sans doute d'en savoir plus long, jeudi.

Les Pharm-Escomptes Jean Coutu achètent le centre de distribution de Sarrazin & Choquette alors que les quatre pharmaciens, qui détiennent les succursales en concession, s'associent à l'acquéreur.

Uniprix accepte l'offre de Provigo

Quatre-vingt p. cent des actionnaires de la chaîne Uniprix, qui regroupe 220 pharmacies de détail, ont accepté hier, en assemblée extraordinaire à Montréal, l'offre de distribution et de service que Pierre Lortie, président du conseil de Provigo, leur avait faite en fin de semaine.

Si, d'une part, Uniprix constitue le plus important réseau de distribution au Québec, Provigo, par ses filiales National Drug, Loeb (Montréal) et Painchaud, est le plus gros distributeur au Canada avec un chiffre d'affaires de plus de \$650 millions dans ce seul secteur.

À la demande unanime de ses membres en novembre dernier, le conseil d'Uniprix avait été mandaté pour négocier toutes possibilités de distribution et d'approvisionnement et s'était alors vu confier le soin de trouver un second distributeur. Il s'agit, en fait, d'un contrat de service.

Le président et chef de la direction d'Uniprix, Pierre Bossé, a souligné à l'intention des actionnaires que la proposition de Provigo offrait des avantages économiques et monétaires considérables par rapport à la situation existante et 146 actionnaires ont personnellement signé une demande de services à Provigo. Provigo, a dit M. Bossé, satisfait aux critères que recherchent les membres Uniprix.

LES TAUX D'INTÉRÊT

BANQUE	ÉPARGNE STABLE	INTÉRÊT QUOTIDIEN	DÉPÔTS À COURT TERME						DÉPÔTS À TERME INTÉRÊT VERSÉ ANNUELLEMENT					CERTIFICATS GARANTIS INTÉRÊT VERSÉ ANNUELLEMENT					PRÊTS PERSONNELS	HYPOTHÈQUES RESIDENTIELLES					HYPOTHÈQUES COMMERCIALES							
			DÉPÔT min(\$)	30-59 j.	60-89 j.	90-119 j.	120-179 j.	180-269 j.	270-364 j.	DÉPÔT min(\$)	1 AN	2 ANS	3 ANS	4 ANS	5 ANS	DÉPÔT min(\$)	1 AN	2 ANS		3 ANS	4 ANS	5 ANS	1 AN	2 ANS	3 ANS	4 ANS	5 ANS	1 AN	3 ANS	5 ANS		
COMM. CAN.	6	6	5000	7,5	7,5	7,5	7,5	8,5	8,5	1000	9	9,5	10	10	10,5	1000	9	9,5	10	10	10,5	11,5 et +	10,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	12,5	12,5
COMMERCE	6	6	5000	7,5	7,5	7,5	7,5	8,5	8,5	1000	8,5	8,5	8,5	8,5	9,5	1000	9,5	9,5	10	10	10,5	12 et +	10,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	
CONTINENTALE	6	6	5000	7,5	7,5	7,5	7,5	8,5	8,5	1000	8,5	8,5	8,5	8,5	9,5	1000	9,5	9,5	10	10	10,5	12-16	10,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	
d'ÉPARGNE	6	6	3000	7,5	7,5	7,5	7,5	8,5	8,5	1000	9	9,5	9,5	9,5	10	1000	9,5	9,5	9,5	9,5	10	11 et +	10,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	
FED. CAIS. D'ÉTABLIS. (Que.)	5	5	1000	7,5	7,5	7,5	7,5	8,5	8,5	2000	8,5	8,5	9	9	9,5	1000	9	9,5	9,5	9,5	10	11-14	10,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	
FED. CAIS. POP. (Que.)	5	5	3000A	7,5	7,5	7,5	7,5	8,5	8,5	1000	9	9	9	9	9,5	1000	9,5	9,5	9,5	9,5	10	12 et +	10,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	
FED. CAIS. POP. MTL	5	5	5000	7,5	7,5	7,5	7,5	8,5	8,5	2000	9,5	9,5	10	10	10,5	1000	9,5	9,5	10	10	10,5	12 et +	10,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	
MONTRÉAL	5	5	5000	7,5	7,5	7,5	7,5	8,5	8,5	1000	8,5	8,5	9	9	9,5	1000	9,5	9,5	10	10	10,5	12-16	10,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	
NATIONALE	5	5	5000	7,5	7,5	7,5	7,5	8,5	8,5	1000	8,5	8,5	9	9	9,5	1000	9,5	9,5	10	10	10,5	11 et +	10,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	
NOUVELLE-ÉCOSSE	6	6	5000	7,5	7,5	7,5	7,5	8,5	8,5	1000	9	9	9	9	9,5	1000	9,5	9,5	10	10	10,5	12 et +	10,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	
ROYALE	6	6	5000	7,5	7,5	7,5	7,5	8,5	8,5	1000	8,5	8,5	9	9	9,5	1000	9,5	9,5	10	10	10,5	11 et +	10,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	
TORONTO-DOMINION	6	6	5000	7,5	7,5	7,5	7,5	8,5	8,5	1000	8,5	8,5	9	9	9,5	1000	9,5	9,5	10	10	10,5	11 et +	10,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	11,5	
SOC. GEN. CAN.	—	—	10000	7,5	7,5	7,5	7,5	7,5	7,5	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—		

Taux en vigueur le 20 janvier 1986 — * Versement semi-annuel — Taux recommandés par la Fédération — A. \$3000. 32 à 89 jours — B. 90 à 149 jours — \$1000. 99 à 264 jours — 150 à 179 jours — Compilation: LA PRESSE — Ces taux sont sujets à changement

Il s'est créé 82 000 emplois au Québec en 1985

QUEBEC (PC) — C'est maintenant officiel: il y a eu création de 82 000 nouveaux emplois au Québec en 1985, selon les données du Bureau de la statistique du Québec.

Dans son dernier Bulletin d'information, le Bureau signale que la population active n'a augmenté que de 58 000 personnes au cours de la même période.

Il s'ensuit donc une diminution du chômage d'exactlyment un p. cent. Le taux moyen est passé de 11,8 p. cent en 1985, contre 12,8 p. cent en 1984.

C'est dans la région de l'Estrie que le taux de chômage est le plus bas en décembre 1985: 8,7 p. cent. La région de Québec suit avec un taux de chômage de 9,2 p. cent.

Les taux les plus élevés sont enregistrés dans le Bas-Saint-Laurent et la Gaspésie (20,1 p. cent), au Saguenay-Lac-Saint-Jean (17,5 p. cent) et sur la Côte Nord (13,7 p. cent).

LE 1180 DRUMMOND



BUREAUX À LOUER

L'emplacement idéal pour votre bureau: coin Dorchester, voisin du Centre Sheraton et du nouvel édifice du Groupe La-Laurentienne. Accès facile par métro et autoroutes.

Étage type: 9950 pi car. • Rez-de-chaussée: 4500 pi car. Stationnement intérieur disponible.

Renseignements: 878-1573
«courtiers protégés»

Centre de perfectionnement



Comment régler vos griefs Arbitrage de griefs

3, 4 et 5 mars 1986*

Étudiez les diverses procédures utilisées lors de l'arbitrage des griefs et les mécanismes s'y rattachant. Examinez entre autres, les moyens de preuve, leur admissibilité, les objections préliminaires et la juridiction de l'arbitre. Voyez le rôle et l'importance de la jurisprudence arbitrale.

Professeur:



M. Roger G. Martin
M.R.I.
C.R.I.

Professeur agrégé à l'École des H.E.C. et membre de la Conférence des arbitres du Québec, M. Martin a occupé des postes supérieurs au niveau de la gestion des relations patronales-ouvrières dans de grandes corporations canadiennes.

* Horaire: 1^{er} jour: de 9:00 à 17:00; 2^e jour: de 9:00 à 17:00, simulation en soirée; 3^e jour: de 9:00 à 15:00.

Participants: les personnes impliquées dans le règlement des griefs. (Aucun préalable académique n'est requis.)

Date limite d'inscription: le 17 février 1986. (Le nombre d'inscriptions est limité; réserver dès maintenant.)

Comment s'inscrire: communiquez avec le Centre de perfectionnement de l'École des Hautes Études Commerciales, au (514) 340-6001.

Est-il avantageux d'acheter son REER dans une compagnie d'assurance ?

Qui, de nos jours, n'a pas entendu parler de REER ! À cette période de l'année, les journaux foisonnent d'information sur tout ce qui concerne les régimes enregistrés d'épargne-retraite.

Devant cette masse d'information, il devient difficile de se faire une idée claire des avantages et des inconvénients à acheter son REER dans telle ou telle institution financière.

Nous aimerions vous parler des REER des compagnies d'assurance. Peu de gens connaissent leurs avantages. Pourtant, ils sont nombreux.

SÉCURITÉ :

Les compagnies d'assurance ont été les premières institutions financières à offrir des rentes au public. Lorsqu'en 1957, la législation a permis l'enregistrement des régimes individuels de retraite, notre industrie s'était déjà établie une solide réputation de solidité et de fiabilité.

Personne n'a jamais été lésé, au Canada, par une compagnie d'assurance vie qui n'aurait pas respecté ses engagements contractuels. Acheter son REER dans une compagnie d'assurance, c'est savoir que les fonds accumulés sont en parfaite sécurité et sont gérés par une institution financière qui possède une solide expertise dans la gestion des fonds à long terme.

INSAISSISSABILITÉ :

Selon la désignation du bénéficiaire, un REER acheté dans une compagnie d'assurance peut être insaisissable, c'est-à-dire qu'aucun créancier ne peut y accéder quels que soient les problèmes financiers de l'acquéreur. Ce n'est pas le cas des REER achetés dans les autres institutions financières.

FLEXIBILITÉ :

Les REER des compagnies d'assurance jouissent d'une très grande flexibilité quant aux sommes versées périodiquement, aux retraits, aux options à la retraite, etc.

OPTIONS À LA RETRAITE :

Seules les compagnies d'assurance peuvent offrir des rentes viagères, c'est-à-dire un revenu de retraite garanti la vie durant. De plus, lorsque vous avez acheté votre REER dans une compagnie d'assurance, sa transformation en rente viagère se fait sans frais.

SERVICE PERSONNALISÉ :

Quoi de plus frustrant que d'attendre en file pour obtenir de l'information par un personnel non spécialiste sur un placement aussi important qu'un REER.

Par ailleurs, quoi de plus intéressant que d'avoir le loisir d'examiner le pour et le contre de cet achat avec un professionnel capable de faire l'évaluation de vos besoins à l'heure et à l'endroit qui vous conviennent. Et ce même professionnel, l'assureur-vie, se fera un devoir, l'an prochain, de vous faire penser à acheter votre REER. À votre retraite, vous vous en félicitez.

Tous ces avantages vous sont offerts à des taux concurrentiels.

Avant de fixer votre choix sur un REER, rendez-vous donc service; renseignez-vous sur les plans offerts par les compagnies d'assurance.

Que ce soit à cause de la sécurité du placement, de la flexibilité, des options à la retraite ou du rendement, un REER acheté dans une compagnie d'assurance vous offre ce qu'il y a de mieux. Pensez-y.

Cette information vous est offerte par le Centre d'Information de l'Association canadienne des compagnies d'assurances de personnes (ACCAP). Vous pouvez nous rejoindre gratuitement en composant le 1-800-361-8070.



Assurez-vous d'un espace à l'Édifice Groupe La Laurentienne

1100, boul. Dorchester ouest, Montréal.

Établissez vos bureaux au coeur du centre-ville de Montréal, sous le même toit que de grandes firmes au voisinage recherché: Groupe La Laurentienne, Lavalin, Marathon, Geoffron Leclerc, Price Waterhouse, Banque d'Épargne, etc.

Communiquez maintenant avec



Fonds F-I-C INC
Montréal: 514-849-1227 / Québec: 418-647-5400

louez maintenant!



MÊME SANS PRIX NI SIGNATURE

Gaz Métro maintient que son offre pour la raffinerie était sérieuse

L'offre écrite que Gaz Métropolitain a transmise à Gulf Canada, le premier décembre, pour l'achat de toutes ses installations du Québec et des Maritimes ne comportait pas de prix, ni de signature, et c'est ce qui a fait dire à des politiciens fédéraux qu'elle n'était pas sérieuse.

MIVILLE TREMBLAY
de la Presse Canadienne

Or, a expliqué M. Pierre Martin, président du distributeur gazier, lors d'une conférence de presse qui a suivi l'assemblée annuelle de la compagnie, le prix avait été communiqué verbalement depuis deux ou trois semaines et confirmé au cours des jours précédents. Si la signature manquait, c'est que le conseil d'administration de Gaz Métro ne pouvait se réunir avant le lendemain matin.

« Nos interlocuteurs savaient que l'offre viendrait sans la signature ni le prix », d'affirmer M. Martin, qui soutient que le fac-similé transmis par télécopie quelques heures avant l'échéance constituait une offre formelle.

« Cette pratique est monnaie courante dans le monde des affaires », a déclaré à la Presse Canadienne M. Serge Saucier, président de Raymond, Chabot, Martin, Paré et Associés. « Il est fréquent qu'une offre soit conditionnelle à l'approbation du conseil d'administration, je l'ai fait moi-même. »

Gaz Métro a rédigé son offre le samedi 30 novembre et le dimanche 1er décembre, et a fait parvenir copies du document de quatre pages (plus une lettre de couverture) à Gulf Canada, aux procureurs de Gulf, de même qu'aux procureurs d'Olympia and York, l'actionnaire de Gulf. Aucune copie n'a été envoyée aux gouvernements fédéral et provincial.

Toutefois, à la demande de M. Michel Côté, ministre fédéral de la Consommation et des Corporations, Gaz Métro lui a montré une copie du document dans les jours qui ont suivi.

On se rappelle que le ministre de l'Expansion industrielle régionale, M. Sinclair Stevens, avait qualifié l'offre de Gaz Métro « d'ébauche pas signée » lors d'une conférence de presse tenue le 27 décembre dernier.

D'autres personnes de l'entourage de M. Brian Mulroney continuent d'affirmer que la compagnie québécoise n'était pas sérieuse dans son désir d'acheter les actifs de Gulf.

M. Martin reconnaît toutefois que c'est parce que son offre était inférieure à celle d'Ultramar, \$80 millions au lieu de \$120 millions, qu'il a perdu la bataille. Au moment de la chiffrer, il estimait qu'elle serait sensiblement égale à celle d'Ultramar à cause des frais de fermeture de l'usine et de nettoyage du terrain. Or il semble qu'Ultramar pense s'en tirer à meilleur compte.

Si le conseil d'administration s'est rencontré si tardivement, a expliqué M. Martin, c'est que le mandat qu'il en avait précédemment reçu n'entrait pas dans une transaction dans laquelle un volume garanti de 30 000 barils par jour (soit le volume du contrat de Texaco confié à Petro-Canada), était assuré en plus du débit des stations services. Or Gaz Métro a appris assez tard qu'il ne l'obtiendrait pas et a pris du temps à s'assurer de ventes de 20 000 barils par jour auprès d'un grossiste américain.

Mais M. Martin persiste à croire qu'il y a place au Québec pour une quatrième raffinerie, même si les compagnies pétrolières et Mme Pat Carney, ministre de l'Énergie, pensent le contraire.

Par ailleurs M. Martin a affirmé qu'il n'y avait pas encore eu de discussions pour préparer un éventuel achat de Soquip par Gaz Métro, comme l'ont promis les libéraux durant la campagne électorale, ce qu'a confirmé M. Richard Pouliot, président de la société d'État.

M. Martin a affirmé que son entreprise continuerait d'examiner des possibilités de diversification de son activité à l'intérieur du secteur énergétique, principalement en amont.

Cette diversification deviendra importante dans quelques années, car d'ici trois ans, le gaz naturel aura probablement atteint sa part de marché maximale dans le bilan énergétique québécois avec environ 18 p. cent. Ce taux est présentement de 14,5 p. cent. Avec l'épuisement du marché de la conversion, la croissance des ventes de gaz au Québec suivra celle de l'économie québécoise.

SELON L'AMBASSADEUR DU JAPON

Les avantages du Québec pourraient attirer plus d'investisseurs japonais

L'ambassadeur du Japon au Canada, K. Kikuchi, a sympathisé hier avec les Québécois qui, à son avis, ont dû être déçus de voir que Toyota a finalement choisi l'Ontario pour implanter sa nouvelle usine d'assemblage d'automobiles.

MICHEL GIRARD

Le coup a dû être d'autant plus dur qu'en décembre dernier, Honda annonçait des travaux d'agrandissement à son usine d'Alliston, également en Ontario.

Lors de la rencontre de presse ayant suivi l'allocution qu'il a prononcée devant les membres du Cercle canadien (Canadian Club), l'ambassadeur du Japon a toutefois indiqué que tous les espoirs n'étaient pas perdus.

Il a parlé brièvement des négociations qui se déroulent présentement entre la société japonaise Daihatsu et Bombardier au sujet d'un projet visant à lancer sur le marché nord-américain une sorte de micro-voiture, genre trois cylindres, trois portes, trois roues...

L'assemblage des voitures se ferait au Québec dans une usine équivalente à environ la moitié de la taille de celle que s'apprete à construire au Québec le constructeur sud-coréen, Hyundai. On parle donc d'une usine ayant la capacité de produire 50 000 voitures par année. La participation de la firme Daihatsu consisterait en la fourniture de moteurs et de transmissions.

L'ambassadeur Kikuchi n'a toutefois pas voulu en dire davantage sur ce projet d'association entre Bombardier et Daihatsu (une société où Toyota détient une participation financière importante).

Il a par ailleurs rappelé qu'il y avait 24 sociétés nipponnes qui ont investi jusqu'à présent au Québec. Comme le Québec comporte de nombreux avantages (ressources naturelles abondantes, électricité à bas prix, etc.), il souhaite qu'il y en ait d'autres.

Les constructeurs japonais d'automobiles ont exporté en 1985 quelque 200 000 voitures au Canada, dont le tiers ont été vendues au Québec...

Des employés de Quebecair manifestent de l'intérêt pour l'achat de l'entreprise

L'achat de Quebecair par ses employés ne doit pas être exclu, a déclaré hier un porte-parole de l'entreprise, Michel Gadbois.

GILLES GAUTHIER

Aucune offre formelle préparée par des personnes travaillant au sein de l'entreprise ne fait toutefois l'objet de discussions avec le gouvernement à l'heure actuelle. Mais, de dire M. Gadbois, les employés ont manifesté, il n'y a pas si longtemps, leur intention de devenir actionnaires et même de prendre éventuellement le contrôle de la compagnie. Il ne faut donc pas, selon lui, écarter la possibilité que cet intérêt soit encore bien vivant.

On peut toutefois penser qu'une participation de cette nature dépendra en bonne partie de l'état des négociations entre

le gouvernement, propriétaire de Quebecair, et les intérêts privés dont parlait Robert Bourassa dimanche. Si ces discussions débloquent assez rapidement, on peut prévoir que les employés n'auront pas vraiment le temps de mettre à jour le plan de participation qu'ils avaient élaboré dans le passé, condition essentielle s'ils veulent vraiment être sur les rangs pour acquérir l'entreprise. On peut aussi se demander si la vente aux employés correspond à la notion de privatisation telle que l'entend le gouvernement Bourassa.

Plusieurs entreprises aériennes ont affirmé hier qu'elles n'étaient pas impliquées de quelque façon que ce soit dans des négociations en vue de l'acquisition de Quebecair. Il s'agit notamment de Nationalair, Nordair Metro, Nordair, CP Air, Propair, Wardair et Pacific Western Airlines.

Même si M. Bourassa a précisé que les discussions avaient lieu avec des intérêts privés, Air Canada n'a pas écarté officiellement l'hypothèse qu'elle doive être exclue. Un porte-parole, Pierre Jérôme, déclare que le président de la société, Pierre Jeannot, n'a pu être rejoint et que seul ce dernier peut se prononcer de façon catégorique.

Quebecair déclare par ailleurs que les projets de privatisation annoncés par le gouvernement correspondent à ce que la compagnie prévoyait dans les plans de rationalisation du transport aérien qu'elle a élaborés depuis 1983. On se souvient aussi que l'offre d'achat de Nordair présentée à l'automne dernier prévoyait le financement de la transaction par la vente d'actions admissibles au R.E.A. Le gouvernement péquiste avait alors annoncé son intention de ne garder qu'une participation

inférieure à 50 p. cent, avançant même le chiffre de 25 p. cent.

Nouvelle concurrence

Par ailleurs, les perspectives de concurrence au Québec ont considérablement changé au cours des derniers mois et cet élément doit évidemment être pris en considération par d'éventuels acheteurs. Ainsi, trois entreprises, dont deux nouvelles, ont annoncé leur intention de se lancer sur ce marché en 1986. Il s'agit de Nordair Metro, dans laquelle Nordair détient une participation de 35 p. cent et dont les autres actionnaires sont Conifair et Avitair, et de National Express Aviation, créée par le fondateur de Nationalair, Robert Obadia. Les deux veulent calquer leur réseau sur celui de Quebecair. National Express ayant toutefois choisi Mirabel plutôt que Dorval pour ses opérations à Montréal. Une

compagnie existante, City Express, veut pour sa part ajouter à son réseau Québec et Bagotville, desservies par Quebecair.

On note certaines nuances entre les conditions posées par M. Bourassa pour la vente de Quebecair et les objectifs que s'était fixés le gouvernement précédent. Contrairement au PQ, M. Bourassa insiste sur le maintien de tous les emplois. Il passe cependant sous silence l'accès des francophones aux emplois de pointe dans le secteur de l'aviation. Les vues des deux gouvernements sont les mêmes au sujet du maintien des services de Quebecair aux régions éloignées de la province, ce qui va jusqu'à un certain point à l'encontre de l'esprit de la dérégulation du transport aérien préconisée par Ottawa. Le PQ exigeait que le contrôle de l'entreprise demeure au Québec alors que les libéraux demandent que le siège social reste dans la province.

Touche Ross chargé de liquider la Norbanque

WINNIPEG (PC) — La firme Touche Ross Ltd a été chargée hier de procéder à la liquidation de la Northland Bank (Norbanque) dont le siège est à Calgary.

Le juge Daniel Kennedy, de la Cour du Banc de la Reine du Manitoba, a signé les ordonnances à l'issue d'une audition qui a duré une vingtaine de minutes.

Keith Turner, avocat de la Société canadienne d'assurance-dépôt (SCAD) qui avait demandé la liquidation, a déclaré que toutes les parties concernées dans cette affaire s'étaient mises d'accord sur les termes des ordonnances.

HILTON INTERNATIONAL CANADA

LES DÉPARTS EXPRESS®

- Vous vous inscrivez avec une carte de crédit reconnue et nous vous inscrivons à nos Départs Express®.
- La nuit précédant votre départ, nous glissons sous votre porte votre reçu avec votre note détaillée.
- Le matin, il ne vous reste plus qu'à déposer votre clé dans la boîte des Départs Express®.

AUX MEMBRES DE L'AÉROPLAN HILTON OFFRE EN EXCLUSIVITÉ 2 000 MI PAR VOIET (3 200 MI) DU 1er JANVIER AU 31 MARS 1986.

Saint John, (N.-B.) • Québec
Montréal (Bonaventure)
Montréal Aéroport (Dorval)
Toronto (Harbour Castle)
Toronto Aéroport • Windsor

OU TOUT LE MONDE EST CHEZ SOI

HEC 75
une affaire d'excellence

Centre de perfectionnement

Comment résoudre les problèmes de rendement de vos employés?

Habilités d'intervention auprès d'employés-problèmes

5, 6 et 7 mars 1986
09:00 à 17:00

Apprenez à diagnostiquer les comportements inadéquats au travail, à interpréter la nature de ces problèmes (alcoolisme, absentéisme, toxicomanie, etc.) et à choisir une intervention appropriée. Maîtrisez des habiletés d'intervention en communication interpersonnelle, en modification de comportement et en relation d'aide.

Animateur:

M. François Boulard
M.Ps. psychologie industrielle et organisationnelle

M. Boulard est actuellement gestionnaire des ressources humaines dans une importante institution universitaire. Ses champs d'intérêt vont principalement à la sélection du personnel, au counselling industriel, au développement organisationnel et à l'évaluation du rendement et du potentiel.

Participants: les professionnels de la gestion des ressources humaines et les cadres qui dirigent du personnel.
(Aucun préalable académique n'est requis.)

Date limite d'inscription: le 19 février 1986.
(Le nombre d'inscriptions est limité; réservez dès maintenant.)

Comment s'inscrire: communiquez avec le Centre de perfectionnement de l'École des Hautes Etudes Commerciales, au (514) 340-6001.

UNIVERSITÉ LAVAL

Faculté de droit

CONFÉRENCE FISCALE CANADA — ÉTATS-UNIS

le lundi 17 février 1986, de 8 h à 17 h
Château Frontenac, Québec

SUJETS

- Preimmigration tax planning in the U.S.
- Le régime fiscal américain applicable aux corporations
- Implantation d'une entreprise canadienne aux États-Unis: conséquences fiscales canadiennes et américaines
- La Charte des droits et la loi de l'impôt
- L'investissement par des contribuables canadiens dans le domaine immobilier aux États-Unis
- Les échanges technologiques entre le Canada et les États-Unis
- Traités Canada-U.S.: analyse des principaux problèmes

CONFÉRENCIERS

Me FRANK CHOPIN, avocat
Cadwalader, Wickersham & Taft
Palm Beach, Floride

M. JEAN-MARC DÉRY
Ministère des Finances
Ottawa

Me GUY DUBÉ, avocat
Ménard & Dubé
Montréal

Me ROBERT HUDSON
Arky, Freed, Stearns, Watson, Greer,
Weaver & Harris, P.A.
Miami, Floride

Me WILFRID LEFEBVRE
Ministère de la Justice
Ottawa

Me PIERRE LESSARD, notaire
Raymond, Chabot, Martin, Paré, C.A.
Montréal

Me LUCIUS SMEJDA, avocat
Shuits & Bowen
Miami, Floride

INSCRIPTION
Me André LAREAU, Faculté de droit, Université Laval, Québec, G1K 7P4, (418) 656-3481 ou 656-5696

COÛT: \$225 par personne incluant les textes.

HÉBERGEMENT REQUIS: Avant le 16 février: (418) 524-3977. À compter du 16: 1-800-268-9420 (Château Frontenac)

Nom: _____ Organisme: _____
Fonction: _____ Ville: _____
Adresse: _____ Téléphone: _____
Code postal: _____

BUICK CENTURY CUSTOM

4 PORTES SEDAN 1986

STOCK: 4403: Sièges baquets inclinables • glaces électriques • tapis avant/arrière • air climatisé • peinture 2 tons • moteur 2.5 litres à injection électronique • pneus radiaux 4 saisons • verrouillage de portes électrique • moulures latérales protectrices • rétroviseurs à contrôle intérieur • groupe instrumentation • glaces teintées • console • suspension renforcée • roues aluminium stylisées • radio am/fm stéréo ETR avec chercheur-explorateur digital • porte-bagages arrière • servodirection • servofrein • transmission automatique • traction avant.

29999\$
plus taxe provinciale

PARKWAY PONTIAC BUICK G.M.C.

Salle de montre principale — en face de la Transcanadienne

9595 Route Trans-Canada, St-Laurent, Québec H4S 1T6
TÉL.: (514) 333-7070

48 MOIS — BAIL FERMÉ
Des offres toutes aussi avantageuses sur tous nos modèles en stock. Livraison avant le 28 fév. 1986.

AMÉRICAINNE

Valuers	PB	Ventes	Heur	Bas	Ferm.	Net
AM Int	11 612	34	3%	3%	3%	3%
AMF	57	8%	8%	8%	8%	8%
Algonic	8	3%	3%	3%	3%	3%
AMEP	21	3%	3%	3%	3%	3%
Alpac	44 121	32	21%	21%	21%	21%
Alpini	2 288	14	14%	14%	14%	14%
Alpini	4 275	8	8%	8%	8%	8%
Alpini	11	2%	2%	2%	2%	2%
Alpini	19	2%	2%	2%	2%	2%
Alpini	54	2%	2%	2%	2%	2%
Alpini	261	12	12%	12%	12%	12%
Alpini	4	4%	4%	4%	4%	4%
Alpini	18	1%	1%	1%	1%	1%
Alpini	4	4%	4%	4%	4%	4%
Alpini	14	1%	1%	1%	1%	1%

Eastern Airlines licencie plus de mille employés

MIAMI (AP) — Eastern Airlines va licencier 1 010 de ses 7 000 employés itinérants le 4 février.

Le président de la compagnie Joe Leonard a fait cette déclaration hier huit heures après l'expiration à minuit des négociations collectives, qui ont échoué.

M. Leonard a également annoncé une réduction de salaire de deux p. cent à partir du 4 février en plus d'une coupure de 18 p. cent instituée il y a deux ans.

« C'est une décision très pénible mais il faut absolument que cette compagnie retrouve son assise financière », a dit M. Leonard tout en notant que les services aériens de la compagnie seraient maintenus malgré les licenciements.

Les chefs syndicaux avaient prédit qu'il y aurait des congédiements de même que des coupures de salaire atteignant 33 p. cent.

Plus tôt dans la journée le président du syndicat local Robert Callahan s'était juré de se dresser contre cette décision, qui lui avait été communiquée avant la conférence de presse de M. Leonard.

« Puisque vous cherchez l'affrontement, nous vous ferons la lutte... dans les salles de conseil, dans les banques, dans les médias, à Wall Street et avec le public... et peut-être dans la rue », s'est écrié M. Callahan en concluant: "C'est la guerre."

Valuers	PB	Ventes	Heur	Bas	Ferm.	Net
TID A	13 22	2%	2%	2%	2%	2%
TID B	12 5	2%	2%	2%	2%	2%
TID C	360	17	16%	16%	16%	16%
TID D	3 285	28%	28%	28%	28%	28%
TID E	15 20	15%	15%	15%	15%	15%
TID F	10 70	17%	17%	17%	17%	17%
TID G	14 13	12%	12%	12%	12%	12%
TID H	116	2%	2%	2%	2%	2%
TID I	3	1%	1%	1%	1%	1%
TID J	22 261	27%	27%	27%	27%	27%
TID K	15 151	7%	7%	7%	7%	7%
TID L	21 42	1%	1%	1%	1%	1%
TID M	91 18%	10%	10%	10%	10%	10%
TID N	14 4	2%	2%	2%	2%	2%
TID O	5 1%	1%	1%	1%	1%	1%
TID P	21 42	1%	1%	1%	1%	1%
TID Q	116 2%	2%	2%	2%	2%	2%
TID R	14 147	12%	12%	12%	12%	12%
TID S	18 2%	2%	2%	2%	2%	2%
TID T	14 5	1%	1%	1%	1%	1%
TID U	10 426	4%	4%	4%	4%	4%
TID V	140 2%	2%	2%	2%	2%	2%
TID W	8 42	2%	2%	2%	2%	2%
TID X	403 2%	2%	2%	2%	2%	2%
TID Y	19 824	42%	42%	42%	42%	42%
TID Z	18 271	13%	13%	13%	13%	13%
TID AA	10 20%	20%	20%	20%	20%	20%
TID AB	2 992	14%	14%	14%	14%	14%
TID AC	11 145	2%	2%	2%	2%	2%
TID AD	12 24	2%	2%	2%	2%	2%
TID AE	1448	17%	17%	17%	17%	17%
TID AF	82 2%	2%	2%	2%	2%	2%
TID AG	15 181	15%	15%	15%	15%	15%
TID AH	10 254	13%	13%	13%	13%	13%
TID AI	14 34	12%	12%	12%	12%	12%
TID AJ	58 2%	2%	2%	2%	2%	2%
TID AK	8 1%	1%	1%	1%	1%	1%
TID AL	22 242	27%	27%	27%	27%	27%
TID AM	21 281	11%	11%	11%	11%	11%
TID AN	1045	11%	11%	11%	11%	11%

TROIKA
 Excellente nourriture
 Musiciens indiables
 Atmosphère romantique
 Unique et inoubliable!

2171, rue Crescent
 Rés.: 849-9333

Les Boutiques San Francisco Incorporées

M. Jacques Rheault

M. Paul-D. Roberge, président et chef de la direction de Les Boutiques San Francisco Incorporées, annonce la nomination de M. Jacques Rheault à titre de vice-président exécutif et administrateur de la Société.

Diplômé en administration de l'université Laval, M. Rheault oeuvre depuis une vingtaine d'années dans le secteur du commerce de détail, auprès de grands magasins québécois et nationaux. Avant sa nomination, il était vice-président Exploitation pour le compte d'une chaîne nationale spécialisée dans le vêtement pour dames.

Les Boutiques San Francisco Incorporées exploitent, au Québec, 22 boutiques spécialisées dans le vêtement pour jeunes femmes. La Société a procédé récemment à une première émission publique d'actions ordinaires, dont le produit sera affecté principalement à l'expansion de son réseau de boutiques, tant en Ontario qu'au Québec.

18% MOYENNE SUR 18 ANS DU RENDEMENT ANNUEL COMPOSÉ

10 ANS 19,8%
 3 ANS 21,3%
 1 ANS 29,3%

C'est le résultat exceptionnel obtenu par l'Industrial Growth Fund.

L'Industrial Growth Fund offre toujours un rendement supérieur à long terme.

Mais surtout, c'est un fonds géré pour vous par Mackenzie Financial Corporation, en faisant appel à une stratégie qui accorde la priorité absolue à la protection du capital.

C'est le moyen idéal d'amortir le choc de vos placements en REER — en en tirant tous les fruits! Demandez dès aujourd'hui tous les détails!

LE REÉR DE L'INDUSTRIAL GROWTH FUND

Regardez des deux côtés pour la gestion de votre REER.

Je voudrais amortir le choc de mes placements en REER — tout en en tirant tous les fruits. Veuillez m'envoyer la brochure de réponses REER.

NOM: _____

ADRESSE: _____

VILLE: _____

TELEPHONE: _____

Service de Placements et d'Épargne Capital (SPEC) Inc.
 M. Jacques Alarie, v.-prés.
 750, boul. Laurentien, bur. 370
 Saint-Laurent, Qc H4M 2M4
 (514) 744-8087
 de l'extérieur sans frais, 1-800-463-5279

REÉR

"J'ai confié mon REÉR à mon conseiller financier: la S.N.F."

— Jean-Paul Pérusse
 Ingénieur consultant

Monsieur Pérusse, pourquoi préférez-vous la S.N.F.?

"À la S.N.F., ils sont de loin les meilleurs côté service."
 "La S.N.F. trouve toujours la solution rapide et efficace."
 "Lorsque j'ai une transaction à faire, je téléphone et tout est réglé en deux secondes."
 "J'ai entièrement confiance dans les gens à la S.N.F."

Profitez, vous aussi, des avantages d'un REÉR de la S.N.F.
 Passez à l'action aujourd'hui même.
 Un simple coup de fil suffit.

CONSEILS FINANCIERS
 Société Nationale de Fiducie
 425, boul. de Maisonneuve Ouest
 Montréal (Québec) H3A 3G5
 1-800-361-8625 (sans frais)
844-2050
 (Montréal)

CIBEM INFORMATISE L'ENTREPRISE QUÉBÉCOISE

Vitrerie Claveau a choisi Cibem pour s'informatiser

M. Gilles Claveau, P.d.g. Vitrerie Claveau Inc.

Tout comme la majorité des entreprises désirant s'informatiser, Vitrerie Claveau Inc. avait des besoins précis lesquels exigeaient une attention toute particulière. Dans leur cas, il s'agissait non seulement de leur fournir un système informatique mais aussi de leur implémenter au sein de leur entreprise. Vitrerie Claveau Inc. a spécifié ses besoins, Cibem a apporté la solution.

Cibem a su répondre à toutes nos exigences. Ils nous ont fourni l'équipement et les logiciels que nous recherchions tout en nous offrant une gamme indispensable de services après-vente. Je félicite personnellement Cibem pour l'excellence de leurs services.

Gilles Claveau
 P.d.g.
 Vitrerie Claveau Inc.

Cibem, tout un ensemble de services informatiques:

- service-conseils
- équipement et logiciels
- programmation sur mesure
- formation des opérateurs
- service d'assistance téléphonique
- service d'entretien

Pour de plus amples renseignements composer le (514) 383 1040 ou poster cette carte à CIBEM, 9150, boul. l'Acadie, bureau 100, Montréal (Québec) H4N 2T2. Oui, je désire en savoir plus long sur CIBEM.

J'aimerais recevoir de plus amples renseignements

J'aimerais qu'un de vos représentants communique avec moi

NOM: _____

ENTREPRISE: _____

ADRESSE: _____

VILLE: _____

CODE POSTAL: _____ TELEPHONE: _____

cibem
 DISTRIBUTEUR EXCLUSIF DES LOGICIELS LUC BOUCHARD ET ASSOCIÉS

PROPOSITIONS D'AFFAIRES

705 HYPOTHÈQUES
 \$490,000 à \$15,000,000
 Prêt de tout genre
 Financement - 80% à 100%
 Tout 13 à 15% avec ou sans participation
 Canada et USA - Fonds étrangers
 J. Couture - 847-3580

710 OCCASIONS D'AFFAIRES
 PARTIEZ votre groupe de vente.
 Parlez de France, 785-8931

714 FRANCHISES
 UN MILLION ET PLUS en 3 ans possible.
 Franchises disponibles.
 Capital requis \$300,000. Sérieux seulement. Inf. 489-5734.

715 SERVICES FINANCIERS
 CHERCHE financement. Projet sans risque. Patrimoine bon intérêt. 598-9958 M. Ménard de 9h à 15h.

717 SERVICES SPÉCIALISÉS
 TRAITEMENT de textes, service professionnel. 677-4303.

725 TENUE DE LIVRES, DÉCLARATIONS D'IMPÔT
 SERVICES: traitement de la paye, services tenue de livres, emplois particulier et plus. 328-6543

712 ASSOCIÉS DEMANDÉS
 A PARTAGER excellent magasin tout usage, centre d'achats Montréal. 574-5484

714 FRANCHISES
 FRANCHISES DISPONIBLES
 Un commerce en informatique vous intéresse? Joignez-vous à une entreprise bien établie. Territoires protégés. Distribution de produits reputés. Aucune formation requise, programme de formation inclus. Capital raisonnable. Territoires disponibles: Hull, Rouen, Lévis, Sorel, Québec. Pour de plus amples informations, communiquez avec Pierre Beauduchemin au 445-4419.

Une démonstration graphique de la performance des REÉR d'IGF

Constataz le rendement exceptionnel dont vous pouvez profiter avec un placement dans un REÉR de IGF... Au cours des 18 dernières années, "Industrial Growth Fund" a affiché une moyenne de plus de 18% en rendements annuels composés. Durant la seule année qui se termine, elle a grimpé à plus de 29,0%!

Chez Wood Gundy, notre principal objectif consiste à aider les Canadiens à réaliser les meilleurs placements possibles. C'est pourquoi nous recommandons un placement REÉR de IGF.

Si vous désirez de plus amples renseignements sur les REÉR de Wood Gundy d'IGF, retournez le coupon suivant ou appelez dès maintenant nos experts conseillers en placement au bureau de Wood Gundy le plus près de chez vous.

INDUSTRIAL GROWTH FUND 417 4558

MARCHÉ MONÉTAIRE 198 424 \$
 GIC 6 ANS 189 005 \$
 COMPTE D'ÉPARGNE 163 964 \$
 INFLATION 150 410 \$

DÉPÔTS 78 000 \$

A: WOOD GUNDY INC., 1 Place Ville-Marie, Suite 3625, Montréal, Québec H3B 3P2
 À l'attention de: Windy Grayson, Service des placements. Téléphone: (514) 879-2600
 Veuillez me faire parvenir plus de renseignements sur l'Industrial Growth Fund pour mes REÉR, incluant des comparaisons de rendement par rapport à d'autres placements.

Nom: _____

Adresse: _____

Ville: _____

Province: _____ Code postal: _____

Tél.: _____ affaires _____ résidence _____

Si vous comptez déjà parmi les clients de Wood Gundy, veuillez indiquer le nom de votre conseiller.

IP-GRAPHIC

Un nouveau puits Esso

■ **YELLOWKNIFE (PC)** — Esso Resources Canada Ltée a obtenu de l'Administration du pétrole et du gaz des Terres du Canada (APGTC) l'autorisation de forer un nouveau puits d'exploration dans le delta du Mackenzie.

Selon l'APGTC le nouveau puits, dénommé Esso Home Mayoyiak G-12, sera situé à environ 10 kilomètres au sud de Tuktoyaktuk. Il devrait atteindre une profondeur de 2,690 mètres.

Le forage devrait commencer le 2 février.

LA CORPORATION DES TAPIS PEERLESS NOMINATIONS



David H. Arditi



Michel J. Desfossés

Bram Garber, président de La Corporation des Tapis Peerless, a le plaisir d'annoncer les nominations suivantes.

Monsieur David H. Arditi a été nommé au poste de vice-président exécutif. Monsieur Arditi, comptable agréé diplômé de l'Université McGill avec à son actif plus de huit années de service, était auparavant vice-président finances et administration et secrétaire-trésorier. Il est également un membre du conseil d'administration de la compagnie.

Monsieur Michel J. Desfossés a été nommé au poste de vice-président de la division commerciale. Monsieur Desfossés, qui possède plus de vingt-cinq années d'expérience dans l'industrie du couvre-plancher, a occupé des postes de direction depuis plus de huit ans. Monsieur Desfossés était auparavant directeur général des ventes.

La Corporation des Tapis Peerless est le plus grand manufacturier de tapis et d'accessoires de salle de bain au Canada.

RAPPORTS FINANCIERS EXPRESS

COMPAGNIES	PROFITS (PERTES) (\$ 000)			REVENUS BRUTS (\$ 000)		
	Courant	L'an dernier	Variation	Courant	L'an dernier	Variation
Cdn Marconi (élect./communications) Mont. Que 9 mois 31 déc	20,552	41,263	-50%	166,911	235,436	-29%
Westinghouse Electric (app. équip. élect.) Pittsburgh, Pa année 31 déc	605,300	535,900	+13%	10,700,200	10,264,500	+4%
Singer Co. (machines à coudre) N.Y., N.Y. année 31 déc	82,300	50,300	+64%	2,416,300	2,518,800	-4%
Gorning Glass Works (app. mén. élect.) N.Y., N.Y. année 31 déc	107,600	88,900	+21%	1,690,000	1,732,000	-2%
Boise Cascade Corp. (pâtes et papier) Boise, Ida année 31 déc	104,300	69,600	+50%	3,700,000	3,800,000	-3%
Caterpillar Tractor (machinerie) Peoria, Ill année 31 déc	198,000 (428,000)	2,02	-	6,725,000	6,576,000	+2%
Burroughs Corp. (éq. électronique) Detroit, M. année 31 déc	248,200	244,000	+2%	5,037,700	4,808,300	+5%

FRUITS/LÉGUMES

(PC) — Voici les prix de gros des légumes fournis aux détaillants de la région de Montréal par le ministère de l'Agriculture du Québec:

Betteraves: \$4.25 à \$5.50 pour 12 pds de 2 lb.
Betteraves: \$3.50 à \$4.40 le sac de 25 lb.
Carottes: \$10.75 à \$12.00 pour 24x2 lb ou 10x5 lb.
Choux de Savoie: \$8.50 à \$13.00 la caisse de 12 unités.
Choux rouges: \$6.25 à \$8.85 les 12 unités.
Choux verts: \$8.25 à \$11.75 les 14 à 16 unités.
Endives: \$6.90 à \$8.50 la caisse de 5 lb.
Epinards: \$10.35 à \$11.25 pour 12 paquets de 10 onces.
Laitue Boston (serre): \$9.25 à \$10.90 pour 12 unités.
Oignons à bouillir: \$0.75 à \$1.20 le 10 lb.
Oignons jaunes: moyens, \$5.00 à \$6.45 le sac de 50 lb; \$6.25 à \$6.75 pour 24 sacs de 2 lb ou 10 sacs de 5 lb.
Oignons rouges: \$9.00 à \$10.00 12x2 lb.
Panais: \$5.00 à \$6.00 12x1 lb.
Poireaux: \$8.75 à \$13.40 la boîte de 12 unités.
Rabioles: \$7.25 à \$10.35 le sac de 25 lb.
Rutabaga: moyen: \$6.00 à \$7.75 les 50 lb.

WCI CANADA LIMITED NOMINATION



WILLIAM C. LUTON

M. Joseph L. McGowan, président — International Products Group of White Consolidated Industries Inc., Cleveland, Ohio — est heureux d'annoncer la nomination de M. William C. Luton au poste de président-directeur général. Le bureau de direction de WCI Canada se trouve à Mississauga, Ontario.

M. Luton a travaillé comme cadre supérieur à Westinghouse Canada, Camco Inc. et W.C. Group. Il sera chargé de surveiller WCI National Brand Group, et les filiales de WCI Manufacturing Limited, Franklin Canada, Hupp Canada et Resco Appliance Services.

WCI Canada est l'une des trois principales compagnies d'électroménager au Canada et fabrique des appareils sous les noms de Frigidaire, Kelvinator et White-Westinghouse.

LES OBLIGATIONS. FONDS MUTUELS.

OBLIGATIONS DU CANADA		MEMBERS	
Can 10% Dec 15-86	100.54 10.040 +0.019	Am Midland	10.31
Can 11 Dec 15-87	101.78 9.950 +0.052	Am Blue Chip	10.31
Can 10% Oct 15-88	101.84 9.950 —	CG Blue Chip	10.31
Can 11% Dec 15-89	103.80 10.000 +0.045	Dividend	10.28
Can 10% Sep 1-90	103.40 10.000 +0.184	Fix Inc	10.22
Can 11% Dec 15-91	106.77 10.040 +0.276	AGF Group	10.22
Can 11% Dec 15-92	107.20 10.200 +0.061	Amor Group	10.20
Can 11% Dec 15-93	106.30 10.200 +0.388	Can Gov Eqs	7.05
Can 12% Dec 15-94	111.37 10.500 +0.112	Can Sec Grp	7.81
Can 10 Oct 1-95	92.56 10.200 +0.121	Can Trust	6.82
Can 9% May 15-97	92.74 10.200 +0.121	Corp Inv	11.27
Can 10% Dec 1-98	100.20 10.500 +0.363	Corp Inv Sh	6.90
Can 9% Dec 1-99	94.50 10.500 +0.070	Green Line	5.97
Can 10% Dec 1-01	94.70 10.100 +0.146	Growth Eqs	5.55
Can 10% Dec 1-02	103.79 10.700 +0.225	HiTech	10.24
Can 10% Dec 1-03	102.40 10.700 +0.246	Japan	12.81
Can 10% Dec 1-04	98.23 10.420 +0.240	MMF	8.01
Can 12 Mar 1-05	109.00 10.870 +0.227	MMF	8.01
Can 12% Mar 1-06	108.89 10.870 +0.246	MMF	8.01
Can 12% Mar 1-06	112.98 10.900 +0.089	MMF	8.01
Can 12% Oct 1-07	118.85 10.940 +0.467	MMF	8.01
Can 12% Oct 1-08	115.84 10.920 +0.467	MMF	8.01
Can 11% Oct 1-08	107.54 10.840 +0.264	MMF	8.01
Can 12% Feb 1-09	108.95 10.100 +0.448	MMF	8.01

LES GRAINS

WINNIPEG (CONTRATS EN TONNES)		VANCOUVER		CHICAGO	
Grain	Terme	Grain	Terme	Grain	Terme
Blé	311.00	319.50	319.00	319.00	317.00
Mars	311.00	319.50	319.00	319.00	317.00
Maïs	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Oct	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Nov	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Dec	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Jan	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Fev	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mars	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Avril	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mai	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juin	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juillet	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Août	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Sept	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Oct	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Nov	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Dec	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Jan	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Fev	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mars	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Avril	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mai	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juin	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juillet	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Août	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Sept	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Oct	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Nov	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Dec	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Jan	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Fev	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mars	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Avril	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mai	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juin	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juillet	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Août	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Sept	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Oct	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Nov	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Dec	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Jan	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Fev	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mars	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Avril	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mai	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juin	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juillet	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Août	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Sept	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Oct	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Nov	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Dec	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Jan	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Fev	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mars	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Avril	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mai	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juin	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juillet	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Août	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Sept	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Oct	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Nov	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Dec	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Jan	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Fev	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mars	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Avril	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mai	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juin	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juillet	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Août	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Sept	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Oct	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Nov	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Dec	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Jan	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Fev	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mars	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Avril	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mai	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juin	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juillet	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Août	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Sept	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Oct	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Nov	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Dec	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Jan	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Fev	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mars	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Avril	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Mai	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juin	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Juillet	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Août	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Sept	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Oct	217.60	318.80	317.00	317.00	319.00
Nov	217.60	318.80	317.00	31	

LA BOURSE

ALBERTA

Table with 4 columns: Valeurs, % Variation, Haut Bas, Ferme. Lists various stock prices and their daily changes.

LES DEVISIS

(PC) Voici les taux des devises étrangères tels que fournis par le Banque de Montréal. Les cotes sont en monnaie canadienne.

Table of exchange rates for various countries including the UK, France, Germany, and others, with columns for currency, rate, and change.

LES METAUX

MARCHÉ DE LONDRES PRIX EN STIRLING PAR TONNE MÉTRIQUE

Table of metal prices for commodities like copper, zinc, and nickel, including terms and prices.

T'ARGENT

Les courtiers londoniens ont baissé hier le prix de l'argent de 50 093 cents américains par rapport à l'ouverture de la veille.

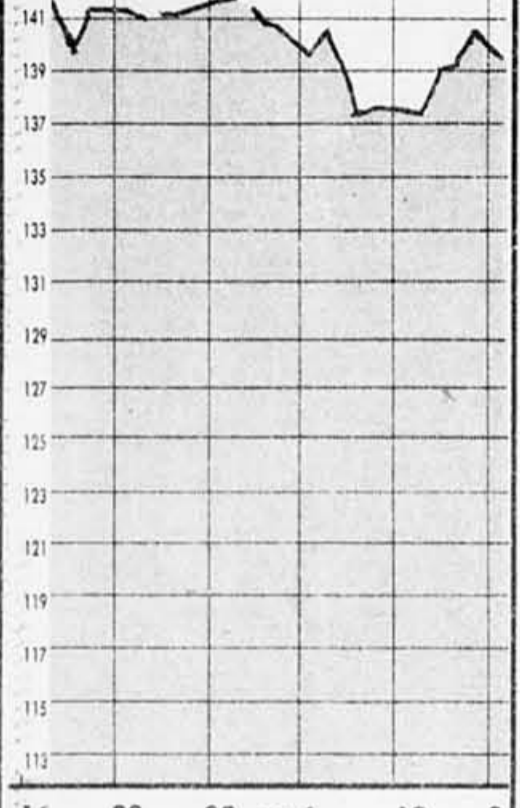
NEW YORK — Handy & Harman a évalué le prix de l'argent américain à 58 612 l'once troy.

MONTRÉAL

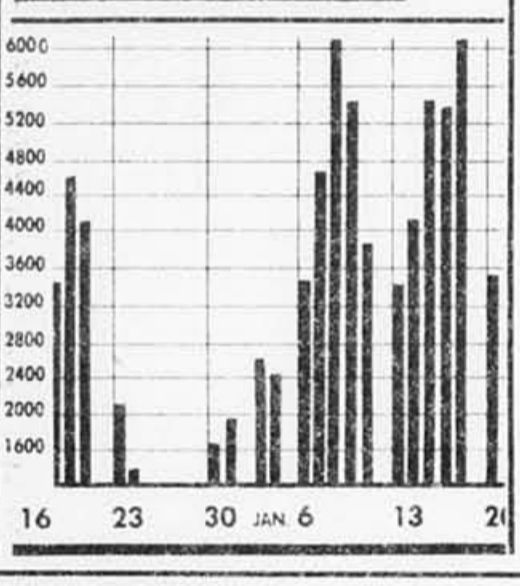
VARIATIONS QUOTIDIENNES DE L'INDICE COMPOSÉ

Haut: 140 97, Fermeture: 139 45, Bas: 139 35

(Indice canadien du marché 25 titres)



VOLUME QUOTIDIEN DES TRANSACTIONS: 3 581 000



INDICES À LA BOURSE DE MONTRÉAL

Table of market indices for XCM, XCB, XCO, XCF, XCU, and XCV, including their values and percentage changes.

NOTE: Cotes en cents sauf lorsque indiqué S: 1=actions non volantes, à votes limités ou restreints; u=litre négocié en dollars US; Z=lot irrégulier.

Main table of stock prices for various companies in Montreal, organized by sector (A-B, C, D-G).

Valeurs Ventes Haut Bas Ferme

Table of stock prices for various companies in Montreal, organized by sector (H, I, J, K, L, M, N, O, P, Q, R, S, T, U, V, W, X, Y, Z).

Valeurs Ventes Haut Bas Ferme

Table of stock prices for various companies in Montreal, organized by sector (A, B, C, D, E, F, G, H, I, J, K, L, M, N, O, P, Q, R, S, T, U, V, W, X, Y, Z).

Valeurs Ventes Haut Bas Ferme

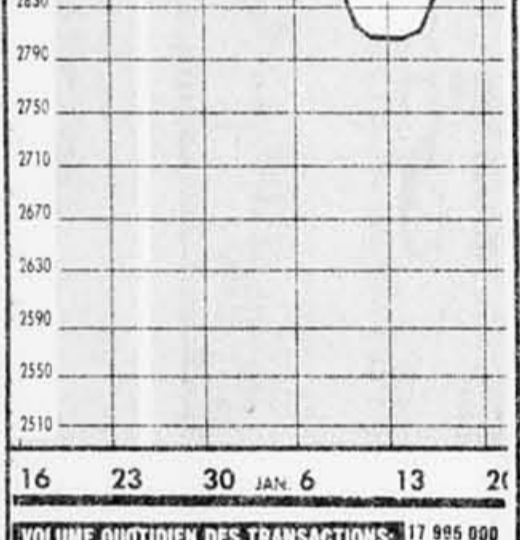
Table of stock prices for various companies in Montreal, organized by sector (A, B, C, D, E, F, G, H, I, J, K, L, M, N, O, P, Q, R, S, T, U, V, W, X, Y, Z).

TORONTO

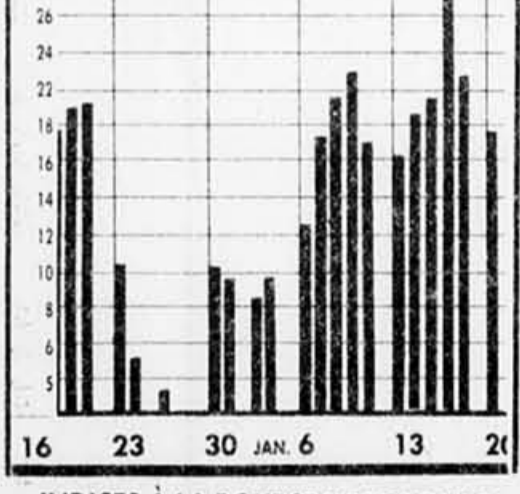
VARIATIONS QUOTIDIENNES DE L'INDICE COMPOSÉ

Haut: 2859 80, Fermeture: 2846 46, Bas: 2845 64

(Indice composé 300 titres)



VOLUME QUOTIDIEN DES TRANSACTIONS: 17 995 000



INDICES À LA BOURSE DE TORONTO

Table of market indices for 300/COMPOSÉ, SERV. FINANCIERS, MINES ET MÉTAUX, and PÉTROLIERS ET GAZ INDUSTRIELLES.

Main table of stock prices for various companies in Toronto, organized by sector (A-B, C, D-G).

Valeurs Ventes Haut Bas Ferme

Table of stock prices for various companies in Toronto, organized by sector (H, I, J, K, L, M, N, O, P, Q, R, S, T, U, V, W, X, Y, Z).

Valeurs Ventes Haut Bas Ferme

Table of stock prices for various companies in Toronto, organized by sector (A, B, C, D, E, F, G, H, I, J, K, L, M, N, O, P, Q, R, S, T, U, V, W, X, Y, Z).

Valeurs Ventes Haut Bas Ferme

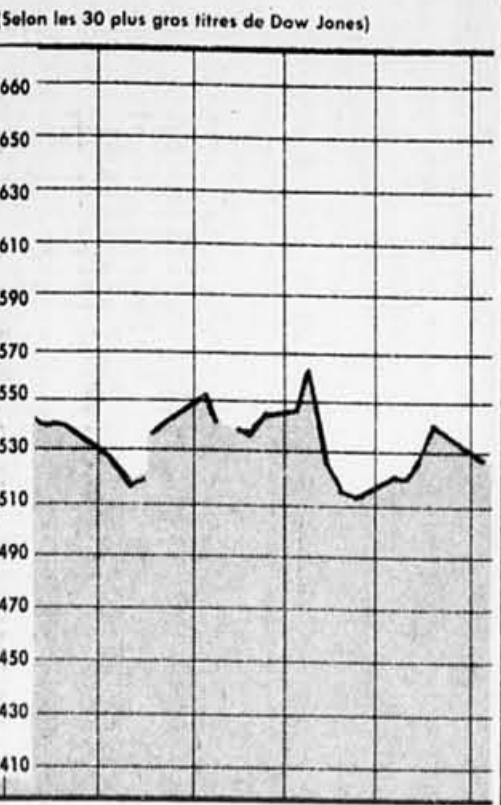
Table of stock prices for various companies in Toronto, organized by sector (A, B, C, D, E, F, G, H, I, J, K, L, M, N, O, P, Q, R, S, T, U, V, W, X, Y, Z).

Valeurs Ventes Haut Bas Ferme

Table of stock prices for various companies in Toronto, organized by sector (A, B, C, D, E, F, G, H, I, J, K, L, M, N, O, P, Q, R, S, T, U, V, W, X, Y, Z).

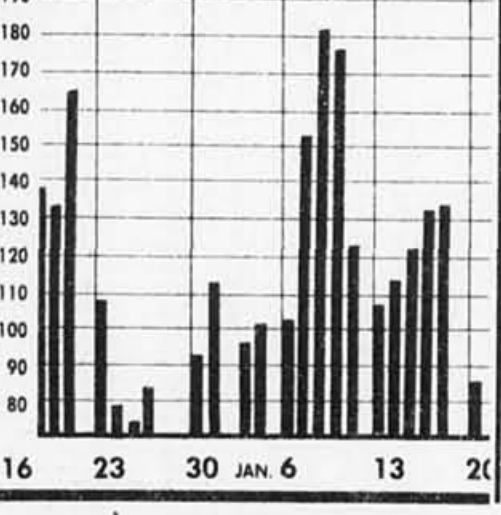
NEW YORK

VARIATIONS QUOTIDIENNES DE L'INDICE COMPOSÉ (Selon les 30 plus gros titres de Dow Jones)



16 23 30 JAN 6 13 21

VOLUME QUOTIDIEN DES TRANSACTIONS: 85 470 000



16 23 30 JAN 6 13 21

INDICE À LA BOURSE DE NEW YORK

COMPOSÉ 119 86 -0.48, INDUSTRIELLES 136 94 -0.58, SERVICES PUBLICS 61 92 -0.16, FINANCE 132 11 -0.59

Table of stock market data for New York, listing various stocks with their prices and changes.

Table of stock market data for New York, listing various stocks with their prices and changes.

Table of stock market data for New York, listing various stocks with their prices and changes.

Table of stock market data for New York, listing various stocks with their prices and changes.

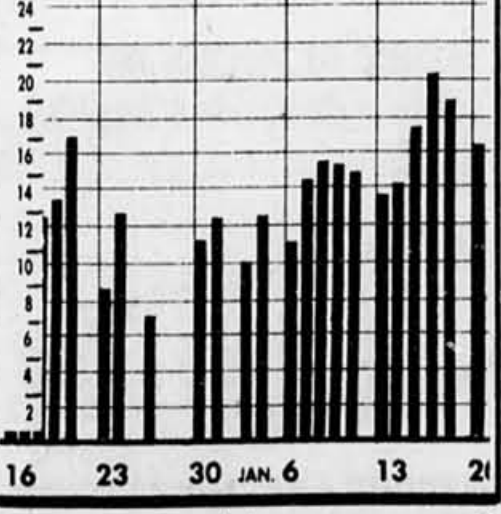
VANCOUVER

INDICE GENERAL FERMETURE 1426 80



16 23 30 JAN 6 13 21

VOLUME QUOTIDIEN DES TRANSACTIONS: 16 200 000



16 23 30 JAN 6 13 21

Table of stock market data for Vancouver, listing various stocks with their prices and changes.

Table of stock market data for Vancouver, listing various stocks with their prices and changes.

Table of stock market data for Vancouver, listing various stocks with their prices and changes.

Table of stock market data for Vancouver, listing various stocks with their prices and changes.

LA BOURSE EN BREF

Table with 3 columns: MONTREAL, TORONTO, NEW YORK. Each column contains volume, gains/losses, and values for various indices and sectors.

MARCHÉ DES OPTIONS Chicago

Table of Chicago options market data, including call and put options for various stocks and indices.

OFFRE ET DEMANDE (de Toronto)

Table of Toronto market offers and demands, listing various securities and their prices.

MARCHÉ DES OPTIONS SUR DEVISES

Table of foreign exchange options market data, including call and put options for various currencies.

VANCOUVER (suite de la page B9)

Table of Vancouver market data, including stock prices and market activity.

INDICES DOW JONES

Table of Dow Jones indices, including the Dow Jones Industrial Average and other market indicators.

INDICES STANDARD & POOR'S

Table of Standard & Poor's indices, including the S&P 500 and other market indicators.

INDICES DOW JONES

Table of Dow Jones indices, including the Dow Jones Industrial Average and other market indicators.

INDICES STANDARD & POOR'S

Table of Standard & Poor's indices, including the S&P 500 and other market indicators.

TITRES AU COMPTOIR (de Toronto)

Table of Toronto over-the-counter market data, listing various securities and their prices.

OPTIONS SUR L'OR (Canada, Europe, Australie)

Table of gold options market data, including call and put options for gold prices in Canada, Europe, and Australia.

INDICES STANDARD & POOR'S DES OPTIONS DE CHICAGO

Table of Chicago Standard & Poor's options indices, including call and put options for various stocks.

INDUSTRIELLES (offre et demande à Toronto)

Table of Toronto industrial market offers and demands, listing various industrial securities and their prices.

OPTIONS TRANS-CANADA (transgées)

Table of Trans-Canada options market data, including call and put options for various Trans-Canada securities.

INDICES STANDARD & POOR'S DES OPTIONS DE CHICAGO

Table of Chicago Standard & Poor's options indices, including call and put options for various stocks.

MARCHÉ À TERME (Montréal bois de sciage)

Table of Montreal lumber futures market data, including call and put options for lumber prices.

L'OR

(AP) — Voici les cours de l'or hier sur les principales places, en dollars US l'once Troy avec, entre parenthèses, les cours de la veille:
 Londres... \$349,75 (\$352,50)
 Paris... \$354,45 (\$361,83)
 Francfort... \$353,34 (\$359,03)
 Zurich... \$351,50 (\$360,00)
 Hong Kong... \$351,99 (\$357,79)
 L'once d'or hier à la fermeture était cotée en devises canadiennes à \$492,10 à l'offre comparativement à \$499,84 à la demande par la FIDUCIE GUARDIAN et l'argent à \$8,52 à l'offre comparativement à \$8,80 à la demande.
 L'or cotait \$495 à l'offre et \$496 à la demande, hier en clôture chez Deak-Perera Canada Inc., courtier en métaux précieux.
 Ces cotes sont en dollars canadiens.

L'OR À TERME

MARCHÉ DE WINNIPEG

Cotes des contrats à terme de l'or, en dollars américains, à la Bourse des denrées de Winnipeg. Contrats de 20 onces:

	Ouv.	Haut	Bas	Ferm.
Mars 86	---	---	---	354,50
Juin 86	---	---	---	361,00
Sept 86	---	---	---	369,00
Dec 86	---	---	---	366,50
Mars 87	---	---	---	372,00

Volume de Vendredi: nil

CONTRATS DE 200 ONCES D'ARGENT

	Ouv.	Haut	Bas	Ferm.
Janv 86	---	---	---	6,08
Avril 86	---	---	---	6,22
Jul 86	---	---	---	6,27
Oct 86	---	---	---	6,50
Janv 87	---	---	---	6,70

Volume de Vendredi: nil

UNE CONFÉRENCE?

NE DÉCIDEZ RIEN!

SANS NOUS APPELER.

À l'Hotel l'Estérel dans les Laurentides, nous sommes passés maîtres en planification de conférences.

Un simple coup de téléphone et notre personnel vous dira ce que nous pouvons faire pour vous et se chargera de tout, sans tarder.

Pour notre équipe de spécialistes, l'art d'organiser et de coordonner des ateliers de travail, des séminaires, des réunions de ventes et des conférences n'a vraiment plus de secret.

Alors ne décidez rien sans d'abord nous appeler.
 Composer (514) 228-2571.
 À Montréal, 866-8224.



À l'Estérel, vos affaires nous tiennent à coeur.

Hotel l'Estérel

C.P. 38, Ville d'Estérel (Québec) J0T 1E0

REER ALLIANCE

LE REÉR QUI FAIT BATTRE LES AUTRES EN RETRAITE!

Le REER Alliance vous rapporte plus d'argent plus rapidement.

**SANS FRAIS D'ENTRÉE
 SANS FRAIS DE GESTION
 SANS FRAIS DE SORTIE**

Intérêt quotidien

L'intérêt sur vos contributions est calculé chaque jour sur la base de votre solde quotidien. Le meilleur moyen de tirer le meilleur parti des taux d'intérêt du marché!

Gestion automatique

Vos contributions et vos revenus d'intérêts sont automatiquement investis dans des placements à haut rendement chaque fois qu'ils atteignent 500\$. Notre REER s'occupe de vos intérêts!

Versements mensuels automatiques

Nous pouvons prélever automatiquement votre contribution mensuelle de votre compte bancaire. Saviez-vous que pour un même montant annuel, le mode de contribution mensuelle peut vous permettre d'augmenter plus rapidement la valeur de votre REER?

Demandez votre calculateur Alliance

Calculez vous-même combien vous pourriez accumuler de plus jusqu'à votre retraite grâce au REER Alliance avec ce pratique outil de planification.

Appelez, sans frais, du lundi au vendredi de 9h00 à 20h00, et le samedi de 9h00 à 14h00.

1 800 361 4664

Alliance
 mutuelle-vie

VOTRE ARGENT AU TRAVAIL... JUSQU'À VOTRE RETRAITE.

SUPER SPÉCIAL
 SUR NOS MODÈLES 1984-85

N.B.: TOUTES CES VOITURES ONT UN TRÈS BAS KILOMÉTRAGE ET LA PLUPART POSÈDENT UN RESTE DE GARANTIE.

Cutlassiera Blm 1985
 st. st. an. la. st. st.
10800\$

Pontiac Grand Am LE 1985
 st. st. an. la. st. st.
10500\$

SUPER SPÉCIAL
 Chev. Citation II 1984
 107 000 km **3800\$**

Ford Escort st-w. 1984
 kilom. 17 000 km. an. la.
5500\$

Pontiac Acadia 1985
 kilom. 11 000 km.
6500\$

Oldsmobile Firenza 1985
 auto. st. st. an. la. st. st.
7695\$

Plymouth Reliant 1985
 auto. 4 rapport. st. st.
7000\$

Pontiac J2000 1985
 auto. st. st. an. la.
7295\$

Chrysler Lazer XE 1985
 auto. st. st. an. la.
9200\$

TILDEN

1200, rue Stanley, Montréal 876-0530
 1000, boul. Taschereau, Lemoine 672-1420
 310, boul. Decarie, Saint-Laurent 747-3518
 6511, rue Saint-Jacques, Montréal 481-1166

UNE BANQUE D'IDÉES PROFITABLES POUR VOTRE RETRAITE

REER GARANTI

9%

3 mois
 Convertible en tout temps sans pénalité en un terme de 1 à 5 ans.
 L'investissement idéal si vous croyez possible une hausse de taux d'intérêt!

Institution inscrite à la Régie de l'assurance-dépôts du Québec
 Membre de la Société d'assurance-dépôts du Canada

FIDUCIE PRÊT ET REVENU

MONTREAL
 225 OUEST ST JACQUES
 288-1221

NOS MODÈLES 1986 SONT NÉGOCIABLES jusqu'au 31 janvier 86

PREMIER PAIEMENT AU 1^{ER} AVRIL SEULEMENT

Pour tous les modèles illustrés, si vous répondez aux qualifications requises. Maximum de 12 000\$ sur une base de 43 mois.

7 696\$*



SENTRA STANDARD

DISPONIBLE IMMÉDIATEMENT

13 386\$*



MULTI

DISPONIBLE IMMÉDIATEMENT

7 994\$*



KING CAB

DISPONIBLE IMMÉDIATEMENT

*taxe, transport et préparation en sus.

Les 16 concessionnaires Pros Nissan du Montréal métropolitain

AUTOMOBILES ALEXANDER INC.
 SAINT-LOUIS DE TERREBONNE
 4100, chemin Gascon 477-1444

AUTO GOUVERNEUR INC.
 LAVAL
 1501, boul. des Laurentides 668-1650

AUTOMOBILES RÉAL CROTEAU LTÉE
 LONGUEUIL
 760 est, rue Saint-Charles 677-8979

BELLEMARE NISSAN LTÉE
 MONTREAL
 10305, avenue Papineau 382-2780

BROADWAY AUTOMOBILE LTÉE
 LASALLE
 7550, rue Broadway 366-8931

BRUCY AUTO INC.
 VAUDREUIL
 900, boul. Harwood, route 342 455-1434

CITÉ NISSAN
 MONTREAL
 3500 ouest, rue Jean-Talon 739-3175

FAIRVIEW NISSAN LTÉE
 POINTE-CLAIRE
 345, boul. Brunswick 697-9141

GARAGE DUMOULIN LTÉE
 Saint-François, LAVAL
 8115, boul. Lévesque 665-7450

GARAGE MODELAUTO INC.
 POINTE-AUX-TREMBLES
 12230 est, rue Sherbrooke 645-4546

LABELLE NISSAN
 BLAINVILLE
 818, boul. Labelle 430-4120

MANOIR NISSAN INC.
 REPERTYGNY
 225, boul. Brien 585-5824

MERCIER NISSAN INC.
 MERCIER
 55 ouest, boul. Saint-Jean-Baptiste 691-9541

ROGER BAUDIN AUTOMOBILES INC.
 MONTREAL NORD
 10511, avenue Belvois 321-8600

SNYDER NISSAN LTÉE
 LACHINE
 2125, rue Notre-Dame 634-7211

ST-EUSTACHE NISSAN LTÉE
 SAINT-EUSTACHE
 801, boul. Sauve 472-8666

Venez voir jusqu'où... chez les Pros Nissan.

Si vous êtes un bon négociateur ou une bonne négociatrice, venez voir jusqu'où vous pourrez faire plier les 16 concessionnaires NISSAN du Grand Montréal.

Ils ont un important inventaire de voitures et de camions prêts à livrer et si vous êtes adroits vous saurez en profiter...

Les PROS NISSAN sont des concessionnaires qui ont décidé de faire des concessions. À vous de jouer... et de gagner.



Un choix brillant



La CEQ remet en question le bien-fondé des centres spécialisés

■ QUEBEC (PC) — Les activités des centres spécialisés semblent entrer en contradiction avec la mission spécifique des collèges, conclut une étude menée par la Centrale de l'enseignement du Québec.

Selon la CEQ, « on peut poser la question de la validité des activités des centres spécialisés qui ne sont pas directement reliés à l'enseignement ».

Les centres spécialisés ont été constitués en 1983 par le ministère de l'Éducation. Il en existe actuellement neuf. Pour les fins de son étude, la CEQ a retenu les activités des centres spécialisés de Victoriaville (Meubles et bois ouvré) et de La Pocatière (Technologies).

La CEQ constate entre autres que ces centres deviennent en quelque sorte des entreprises de sous-traitance pouvant concurrencer les bureaux de consul-

tants. Tout comme ces derniers, ils offrent leurs services contre honoraires.

L'objectif principal de ces centres étant d'améliorer la productivité des entreprises, la CEQ craint qu'ils ne deviennent des espèces de « bureaux des études et méthodes » de l'entreprise.

Dépendance

Par ailleurs, l'obligation qui

est faite aux centres spécialisés de s'autofinancer n'est pas sans conséquences importantes, souligne encore la CEQ.

« Elle les oblige à une dépendance totale envers les entreprises, dans leur développement, dans leur orientation, leurs activités. »

Dans les centres liés directement à la PME comme celui de

Victoriaville, ce sont les associations de producteurs qui cogèrent les centres et qui, sans aucun doute, seront leurs clients, observe la centrale de l'enseignement du Québec.

Elle ajoute en conclusion que les besoins de la PME ne s'orientent pas nécessairement vers une recherche qui enrichirait la formation.

Fraude de \$190 millions mise au jour à Toronto

■ TORONTO (PC) — Des mandats d'arrestation ont été émis, hier, contre sept individus accusés d'une fraude de plus de \$190 millions.

Trois d'entre eux ont joué un rôle important, en 1982, dans la vente de près de 11 000 appartements de Cadillac Fairview, à Toronto.

Ce sont Leonard Rosenberg, président de Greymac Trust, William Player, propriétaire de Kilderkin Investments, et Andrew Markle, président de Seaway Trust.

Les autres inculpés sont Lyon Wexler, ex-président d'Income Trust, Joseph Cornacchia, avocat de Toronto, Tedd Sahaidak, avocat de Toronto, et Charles James, ex-vice-président de Greymac.

Avant de porter les accusations, les policiers ont dû faire enquête dans plusieurs villes canadiennes, de même qu'aux États-Unis et dans les îles Cayman.

Aux États-Unis

Un communiqué de la Sûreté provinciale de l'Ontario précise que des « centaines » de personnes ont été interrogées, quelque 2 000 boîtes de documents ont

été saisies à 185 endroits différents.

La police croit que Rosenberg vit actuellement en Floride, de même que Player. Ce dernier a été condamné l'an dernier à deux ans moins une journée de prison pour avoir désobéi à une injonction du tribunal.

Le 7 janvier 1983, le gouvernement de l'Ontario a pris la direction de Crown, Seaway, Trust et Greymac, à la suite du rôle qu'elles ont joué dans la vente des appartements.

Mais l'enquête qui a conduit aux nouvelles accusations n'a rien à voir avec les ventes de 1982.

REÉR

10%*

5 ANS.

CERTIFICAT DE PLACEMENT GARANTI

PLACEMENT MINIMUM: 500 \$

INTÉRÊTS COMPOSÉS ANNUELLEMENT JUSQU'À L'ÉCHÉANCE.

* LES TAUX PEUVENT ÊTRE MODIFIÉS SANS PRÉAVIS.

AUCUNS FRAIS D'ADMINISTRATION

SERVICES FINANCIERS EATON

Dans les magasins Eaton

677, rue Ste-Catherine ouest 284-8944

Promenades St-Bruno 461-2345

Carrefour Laval 687-1470

Centre Fairview 697-6420

Galerias d'Anjou 353-4411

Succursale du Trust

1450, rue Ste-Catherine ouest 861-3664

DATE LIMITE POUR COTISER: 1^{ER} MARS 1986

INSTITUTION MEMBRE DE LA SOCIÉTÉ D'ASSURANCE-DÉPÔTS DU CANADA

Offert par la Compagnie du Trust Eaton



POUR QUE ÇA ROULE

Ouvrez le samedi avant-midi 937-7423

1326, rue Notre-Dame Ouest 1918, boul. des Laurentides

5759, rue Hochelaga 805, boul. Ste-Foy (l'ong.)

6909, rue Jarry Est 120, boul. Ste-Croix (St-Laurent)

VOYAGES

TRAVELAIDE

55^e ANNÉE

AU BON ACCUEIL DES CANADIENS

5 jours consécutifs de ski

du lundi au vendredi

«Spécial 5»

5 jours de ski 1 billet par jour **25\$** par personne

5 jours de location 1 équipement complet **25\$** par personne

5 cours de ski 1 heure par jour leçons de groupe **25\$** par personne

Sortie 60 de l'autoroute via Morin Heights — 329 Nord.

Réservez votre semaine, votre équipement, votre moniteur au 819-327-3232.

L'AVALANCHE STATION DE SKI

Saint-Adolphe-d'Howard

Bienvenue à notre soirée Informations - voyages

au Holiday Inn Richelieu salle Aramis

le mercredi 22 janvier à 19 h

Au programme, présentation audio-visuelle:

- 19 h — sur la GRÈCE
- 20 h 30 — sur le BRÉSIL

PRIX DE PRÉSENCE

Il vous suffit de réserver en appelant le (514) 282-9580

STE-FOY	(418) 658-0576	Detenteur d'un permis du Québec
MONTRÉAL	(514) 282-9580	VACANCES FAMILLES inc.
JONQUIÈRE	(418) 548-4626	

PARTICIPEZ AU GRAND TIRAGE...

Gagnez

la maison de la fierté 1986

primée par l'Ordre des architectes du Québec

Tirage au bénéfice de **La Chambre de commerce de Montréal**

Venez la visiter au **Salon National de l'Habitation**

Stade Olympique et Vélodrome du 7 au 16 mars

Entièrement réalisée et offerte gracieusement par **LE GROUPE RONA**

120 000 \$

Montreal

Prix des billets:

chacun:.....2\$

3 billets:.....5\$

15 billets:.....20\$

Tirage: le 16 mars 1986

Les billets sont disponibles chez:





Plus d'options pour une retraite sur mesure.

Avec le Régime Enregistré d'Épargne-Retraite Royal, vous pouvez choisir toutes les options que vous désirez.

Ça vous permet encore plus de possibilités. Par exemple, si vous désirez un dépôt à terme vous garantissant un intérêt avantageux, nous vous l'offrons. Si vous désirez un dépôt à intérêt quotidien, nous vous l'offrons aussi. Et si vous désirez un investissement avec ou sans privilège de retrait, c'est très simple, c'est à votre choix. En fait, notre REÉR vous offre plus d'options et vous permet d'en combiner certaines afin d'obtenir exactement ce qui vous convient.

De plus, dans chacune de nos succursales, partout au pays, un spécialiste vous attend pour vous renseigner sur les options du REÉR Royal. C'est simple, c'est pratique, c'est Royal.

Nous offrons aussi des taux d'intérêt vraiment concurrentiels et, contrairement à certains concurrents, nous n'imposons aucuns frais administratifs d'ouverture et d'option de dépôt et ce, quelles que soient vos options.

Venez nous voir à n'importe quelle succursale Royale, dès aujourd'hui. Un spécialiste vous attend pour vous renseigner sur nos régimes faits sur mesure, pour vos besoins.

Vous avez jusqu'au 1^{er} mars 1986 pour profiter de l'abri fiscal.



BANQUE ROYALE

Parlez-moi d'une banque... Royale!