

AFFAIRES

La Presse

S&P / TSX	TSX CROISSANCE	S&P / TSX 60	NASDAQ CANADA	NASDAQ	DOW JONES	S&P 500	OR	PÉTROLE	DOLLAR
6970,62 -18,26 -0,3%	1105,11 4,96 0,5%	393,68 -1,31 -0,3%	301,10 6,11 2,1%	1602,63 -2,96 -0,2%	9011,53 -98,32 -1,1%	975,32 -8,13 -0,8%	349,30 \$US 3,00 0,9%	27,64 \$US 1,01 3,8%	74,31 CUS 0,75 64,35 CEURO 0,49

CAHIER D | LA PRESSE | MONTRÉAL | JEUDI 26 JUIN 2003

BOURSES

AIR CANADA

Trois syndicats s'entredéchirent sur les listes d'ancienneté

ARIANE KROL

À moins d'une semaine de la date butoir pour la ratification des ententes de réduction des coûts de main-d'oeuvre chez Air Canada, trois des syndicats demandent au Conseil canadien des relations industrielles (CCRI) d'intervenir dans l'établissement de leurs listes d'ancienneté.

Le dossier le plus délicat est celui des pilotes, qui doivent rencontrer le président du CCRI, Paul London, à Toronto aujourd'hui.

« Les pilotes ne sont vraiment pas contents. On se sent violés », témoigne un porte-parole de l'Association des pilotes d'Air Canada (APAC), Serge Beaulieu.

Même si la fusion entre Air Canada et Canadien International a eu lieu en 1999, plusieurs corps de métier n'ont pas encore réussi à s'entendre sur le rang de chaque employé au sein d'une liste d'ancienneté commune. La question est difficile à trancher, car au moment de la fusion, la majorité des employés comptant le moins d'ancienneté travaillaient pour Air Canada, puisque Canadien, en proie à de graves difficultés financières, avait limité les nouvelles embauches depuis plusieurs années. L'imminence des mises à pied prévues par les nouvelles ententes rendent la situation encore plus délicate, car ce sont les employés placés au bas de la liste qui perdront leur emploi.

L'APAC représente 3400 pilotes, dont 2300 travaillaient déjà pour Air Canada avant la fusion avec Canadien. À Montréal, 355 des 358 pilotes sont des vétérans d'Air Canada. Ils se sentent floués par la nouvelle liste d'ancienneté rendue publique il y a 10 jours. Parmi les 1000 derniers pilotes de la liste, ceux à qui l'arbitre reconnaît le moins d'ancienneté, on retrouve

huit pilotes de l'ex-Air Canada pour un pilote de Canadien, ce qui signifie que les 300 mises à pied prévues par la nouvelle entente toucheront surtout des pilotes de l'ex-Air Canada, affirme Serge Beaulieu.

La crise est si grave que le syndicat suggère d'attendre un peu pour voter, même s'il ne reste que quatre jours pour le faire. « Le comité national a demandé aux membres de voter et de soutenir l'entente, mais le comité fusion Air Canada (qui représente les employés d'Air Canada avant la fusion au sein du syndicat) leur a dit : plutôt que de voter sur le coup de l'émotion, attendez d'être calmes et de voir au moins le résultat de la rencontre », explique Serge Beaulieu.

La liste d'ancienneté proposée par l'arbitre Keller le 16 juin a été établie après qu'une première liste établie par un autre arbitre a été contestée devant le CCRI. Paul London devra décider rapidement si le CCRI tiendra une audience sur le rapport du deuxième arbitre. « On est quand même dans une situation où tout le monde est suspendu à ses lèvres », reconnaît la porte-parole du Conseil, Sylvie Riverin.

Les agents de bord aussi

Le CCRI a reçu une autre demande mardi. Cette fois, ce sont des ex-employés de Canadien, des agents de bord, qui demandent au Conseil de réexaminer la liste d'ancienneté de l'arbitre qui a tranché leur dossier. Le CCRI avait rendu une ordonnance faisant sienne la décision de cet arbitre il y a déjà 20 jours. La nouvelle entente négociée avec Air Canada prévoie 1500 mises à pied chez les agents de bord. « Il y en a 513 qui ont reçu leur avis et ce sont tous des anciens d'Air Canada », fait remarquer le vice-président de la composante Air Canada au sein du Syndicat canadien de la fonction publique, Steve Nolan.

Voir AIR CANADA en D2



Photo ALAIN ROBERGE, Archives La Presse

Même si la fusion entre Air Canada et Canadien International a eu lieu en 1999, plusieurs corps de métier n'ont pas encore réussi à s'entendre sur le rang de chaque employé au sein d'une liste d'ancienneté commune.

La Fed baisse les taux et redoute la déflation

Comment réagira la Banque du Canada?

FRANÇOIS POULIOT
Le Soleil



Photo Bloomberg
Des courtiers en eurodollars réagissent à la décision de la Fed d'abaisser son taux directeur d'un quart de point, hier à la Bourse de Chicago.

LA RÉSERVE FÉDÉRALE américaine a abaissé hier son taux directeur de 25 centièmes, à 1 %, et a de nouveau laissé entendre qu'un risque de déflation pèse sur l'économie américaine. Les économistes ne s'entendent pas sur ce que fera maintenant la Banque du Canada.

Dans un communiqué, la Fed indique que l'économie américaine n'affiche toujours pas les signes d'une croissance économique soutenue, malgré une amélioration des investissements, de meilleures conditions sur les marchés financiers et un marché du travail et des biens qui se stabilise.

Elle ajoute que, quoique mineure, la probabilité « d'une baisse substantielle et malvenue de l'inflation dépasse celle d'une accélération de l'inflation ».

La FED n'utilise pas le terme déflation, une situation avec laquelle le Japon est aux prises depuis plusieurs années et qui est caractérisée par des prix en recul, un excès de capacité, des marges plus faibles, et un accroissement de l'endettement réel.

La baisse du taux directeur, à son plus bas niveau en 45 ans, survient alors que l'économie américaine donne des signes contradictoires. Les premières mesures du plan de l'administration Bush devraient être en place dès le mois prochain. Elles devraient ajouter entre 0,4 % et 0,9 % au Produit intérieur brut dans les prochains mois, estime UBS Investissements. Au premier trimestre, le PIB américain a progressé de 1,9 %. Les analystes ne s'attendent qu'à une progression de 1,5 % au second trimestre.

« Essentiellement, la FED aime mieux



Photo Bloomberg, La Presse

Alan Greenspan, président de la Réserve fédérale américaine.

prendre le risque de jouer avec l'inflation que la déflation », a estimé hier Marc Lévesque, économiste à la Banque Toronto Dominion.

M. Lévesque ne croit pas que l'économie américaine entrera en déflation. Il estime que la Banque centrale appuie sur l'accélérateur — quitte à trop stimuler l'économie et déclencher une forte reprise de l'inflation — parce qu'elle redoute de manquer d'outils. « Historiquement, la FED sait comment lutter contre l'inflation, mais elle n'a aucune expérience de lutte contre la déflation », dit-il.

Clément Gignac est d'accord. « J'estime le risque de déflation à 10 ou 15 % », dit-il. Le

Voir FED en D2
Autres textes en pages D2 et D4

Le Fonds de solidarité FTQ fermera des bureaux régionaux

HÉLÈNE BARIL

LE FONDS de solidarité FTQ réduira le nombre de ses bureaux en régions dans le but de rentabiliser leurs activités et de diminuer ses coûts d'exploitation.

Dans l'état actuel des choses, les 16 Fonds de solidarité régionaux ne font pas leurs frais et il faut faire quelque chose pour les rentabiliser, a expliqué hier le président Pierre Genest, confirmant ainsi les informations obtenues par *La Presse Affaires*.

Certains des bureaux pourraient fermer et d'autres pourraient être regroupés, a-t-il fait savoir lors d'un entretien téléphonique, en donnant l'exemple du Fonds régional de Chaudières-Appalaches et de celui de Québec, dont les activités pourraient être regroupées.

Le réseau des Fonds régionaux de solidarité existe depuis 1996, grâce au gouvernement du Québec qui avait accepté d'en financer le fonctionnement pendant sept ans. Le Fonds de solidarité a ainsi reçu une subvention totalisant 30 millions pour mettre sur pied sa structure régionale, mais la période de grâce est maintenant terminée.

Avec la subvention, le réseau a réussi à faire ses frais mais sans elle, ce sera impossible, explique Pierre Genest. Selon lui, chaque équipe régionale, qui compte quatre ou cinq personnes dont trois professionnels de l'investissement, doit être responsable d'un minimum de six investissements pour justifier ses dépenses de fonctionnement, alors que la moyenne

Voir FONDS en D2

AUJOURD'HUI

Pas de récession en vue

Selon Statistique Canada, l'économie canadienne devrait continuer de progresser. L'indice composite avancé, en hausse de 0,2 % en mai par rapport à avril, annonce une croissance modérée. *Page 3*

Les réserves de prudence



Il est clair que les prévisions budgétaires de John Manley ne tiendront pas la route jusqu'à la fin de l'exercice. Mais ses réserves « de prudence économique » lui permettront de combler le « trou », écrit Claude Picher. *Page 5*

Cruciale planification

Gabriel Demers (nom fictif) a décidé de changer sa stratégie financière et de regarder à plus long terme. Avec l'aide d'un conseiller en placement, notre chronique *Sous la loupe* se penche sur les vertus d'une telle planification. *Page 6*

Vous en saurez plus dans



AUSSI
Les conseils des professionnels :

- Jean-Louis Lamarre
- Claudia Beauchesne
- Martin Plante
- Guy Charland

Les Éditions
Gesté

GOLF
INTERNATIONAL

EN KIOSQUE
DÈS MAINTENANT

Le huard réduit ses gains après la baisse des taux

Reuters

LE DOLLAR canadien a clôturé la séance d’hier en hausse par rapport au billet vert américain, mais il a cédé en fin de journée une partie des gains réalisés plus tôt, après que la Réserve fédérale américaine eut réduit son taux directeur plus faiblement que prévu.

La devise canadienne a terminé la journée à 74,31 cents US, soit 1,3457 \$ CAN pour un dollar US, en nette hausse par rapport à 73,56 cents US, ou 1,3594 \$ pour un dollar américain, à la fermeture la veille.

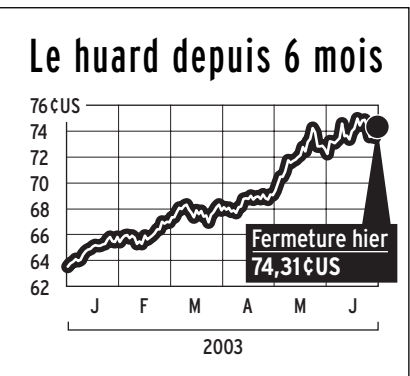
Le huard, surnom de la devise en raison de l’oiseau frappé sur les pièces d’un dollar, s’est pourtant hissé jusqu’à 74,70 cents US en

cours de séance, à la suite de la publication de données décevantes sur les commandes de biens durables aux États-Unis.

Les marchés espéraient aussi que la Fed réduise son taux d’intérêt interbancaire directeur (Fed funds) de 50 centièmes, mais l’institution américaine a opté pour une baisse de 25 centièmes, ce qui a bénéficié au dollar américain.

« La plus grande partie (de la hausse) semble être due aux prédictions d’une baisse d’un demi-point, alors lorsque celle d’un quart de point a été annoncée, nous avons vu un genre de revirement », a estimé Andrew Delano, analyste des marchés chez IDEAglobal, à New York.

Néanmoins, l’analyste estime



que le gain d’ensemble réalisé hier indique que le dollar pourrait bien grimper une nouvelle fois aux sommets de sept ans touchés il y a deux semaines.

« Ce revirement n’était vraiment que dans l’ombre de ce qui est arrivé plus tôt en séance, et il semble que le dollar canadien n’est simplement pas prêt de relâcher la pression sur l’accélérateur », a ajouté Andrew Delano.

En ramenant ses taux au plancher de 1 % — leur plus basse valeur en 45 ans —, la Fed a évoqué l’optimisme de certains récents signaux économiques pour justifier de ne pas avoir effectué une réduction de 50 points de base de son taux directeur.

Mais les économistes ont bien noté que la Banque centrale américaine n’avait pas fermé la porte à de nouvelles réductions cette année.

La décision de la Fed a creusé

l’écart entre les Fed funds et le taux de financement à un jour de la Banque du Canada à 2,25 % et les économistes auront désormais les yeux tournés vers la banque centrale canadienne, qui doit annoncer le 15 juillet si elle imite la Fed ou préfère le statu quo.

Une mince majorité des principaux courtiers en obligations gouvernementales du Canada ont prédit que la Banque du Canada laissera ses taux inchangés le mois prochain.

Sept des 12 courtiers interrogés par Reuters à la suite de l’annonce de la Fed ont estimé que la banque centrale canadienne laissera son taux directeur à 3,25 %, mais huit d’entre eux croient qu’une réduction de ce taux aura lieu d’ici la fin de l’année.

Goldman Sachs : bénéfice net en hausse de 23 %

Agence France-Presse

NEW YORK — La banque d’affaires américaine Goldman Sachs a vu son bénéfice net augmenter de 23 % à 695 millions US au deuxième trimestre 2003 sur un an, grâce en particulier aux performances sur le marché obligataire.

Le bénéfice par action est ressorti à 1,36 \$ US lors du trimestre sous revue, qui s’est achevé fin mai. Un an plus tôt, Goldman Sachs avait enregistré un bénéfice par action de 1,06 \$US.

Les analystes tablaient sur un bénéfice par action de 1,19 \$US, selon la valeur médiane calculée par l’agence First Call.

Le produit net bancaire a augmenté de 3 % à 3,985 milliards US par rapport aux 3,851 milliards US engrangés au deuxième trimestre 2002.

Henri Paulson, le PDG de la banque, s’est autorisé une pointe d’optimisme après plusieurs années très difficiles pour toutes les banques d’affaires. « Bien que nous n’ayons pas encore de preuves durables d’une reprise économique, une meilleure performance des marchés financiers et une plus grande confiance des investisseurs ont créé une perspective plus optimiste pour notre secteur d’activité », a dit M. Paulson, cité dans le communiqué.

Le chiffre d’affaires dans la banque d’in-

vestissement a encore une fois reculé au deuxième trimestre par rapport à la même période de 2002 à 659 millions US, soit presque 100 millions US de moins qu’un an plus tôt. Cette somme est même inférieure aux 718 millions US enregistrés au premier trimestre.

Goldman Sachs reconnaît que l’activité était moins bonne dans presque tous les domaines de la banque d’investissement.

En revanche, les transactions sur titres ont profité notamment du boom sur l’obligataire avec 2,01 milliards US de chiffre d’affaires contre 1,44 milliard US un an plus tôt. C’est un peu moins toutefois que le 2,15 milliards US du premier trimestre.

Pour ce qui de la gestion d’actifs, le chiffre d’affaires a baissé de 20 % à 1,32 milliard US.

Les dépenses d’exploitation de la banque n’ont pratiquement pas changé à 2,95 milliards US et les primes ont augmenté de 3 % à 1,99 milliard US ce qui est justifié par la progression du produit net bancaire.

Goldman Sachs a également décidé de faire profiter ses actionnaires des nouvelles dispositions fiscales favorables en multipliant par deux son dividende trimestriel à 25 cents US contre 13 cents US précédemment.

L’action de la firme reculait de 82 cents à 84,78 \$ US hier à la Bourse de New York.

AIR CANADA

Suite de la page D1

Hier en fin de journée, les agents de bord de la filiale régionale d’Air Canada ont approuvé les concessions demandées par l’employeur. Les agents de bord d’Air Canada Jazz ont approuvé à 82 % un accord de six ans prévoyant 90 mises à pied et des réductions de salaire de 7,5 %, a indiqué hier le syndicat de Teamsters Canada.

Le nouvel accord devrait permettre à Air Canada de dégager des économies annuelles d’environ 2,3 millions de dollars, selon un porte-parole syndical.

Le CCRI étudie aussi une troisième de-

mande, celle des employés des services de billetterie et de réservations. Le 14 mai dernier, une partie des employés a demandé que le Conseil reconnaisse la liste d’ancienneté de l’arbitre alors que d’autres, employés par Air Canada avant la fusion, ont demandé qu’elle soit réexaminée. Les agents des services de billetterie et de réservations sont membres du syndicat des Travailleurs canadiens de l’automobile (TCA). Les TCA ont déjà ratifié l’entente de réduction de coûts avec le transporteur. — Avec Reuters

FED

Suite de la page D1

stratège de Financière Banque Nationale soupçonne de son côté la FED de chercher à intervenir psychologiquement sur les taux à long terme. « On revient encore avec le risque de déflation. C’est comme si la banque envoyait un message au marché pour lui dire qu’elle ne va pas hausser ses taux avant longtemps. C’est comme si on voulait que les taux à long terme demeurent bas et continuent de baisser, afin que les entreprises américaines se mettent à dépenser », soutient l’économiste.

Nouvelle envolée du huard

La baisse de taux a donné des ailes au dollar canadien, qui s’est de nouveau envolé. Le huard a fermé à 74,31 cents US, en hausse de 75 centièmes.

« Avec des taux d’intérêt supérieurs au Canada, il pourrait bien briser de nouveau le niveau des 0,75 \$ US dans les prochains jours », a dit un cambiste.

Les économistes ne s’entendent pas sur ce

que fera la Banque du Canada à sa réunion du 15 juillet. « Avec la Fed qui fait montre de tant de retenue, pourquoi la Banque changerait-elle son approche ? » demande Sherry Cooper, stratège chez BMO Nesbitt Burns. Mme Cooper souligne que plusieurs économistes s’attendaient plutôt à une baisse de 50 centièmes.

« À court terme, la Banque du Canada est un peu coincée par ses derniers agissements et devrait changer de discours. Peut-être entamera-t-elle une baisse plutôt au début de l’automne », croit de son côté François Dupuis, économiste au Mouvement Desjardins.

MM. Lévesque et Gignac s’attendent cependant, eux, à une baisse. « La probabilité est forte. John Mainley a confirmé aujourd’hui que la progression du PIB serait de moins de 1 % au second trimestre. Nous serons chanceux si on a de la croissance », a dit M. Gignac.

Le taux directeur de la Banque du Canada est à 3,25 %.

ÉCONO FLASHES

Sobeys | Bénéfice en baisse

LA CHAÎNE de supermarchés Sobeys enregistre un bénéfice de 40,7 millions de dollars au quatrième trimestre, des résultats qui ont été affectés par une grève de cinq semaines dans un entrepôt de l’Ontario. Malgré cette diminution, la seconde chaîne de supermarchés au Canada, qui exploite les bannières Sobeys, IGA et Price Chopper, augmente son dividende de 22 %. L’impact de la grève en Ontario sur les bénéfices de l’entreprise s’élève à 11,3 millions. Le bénéfice par action pour le troisième trimestre terminé le 3 mai s’élève à 0,62 \$ l’action. L’an dernier, le bénéfice avait été de 106,1 millions, ou 1,61 \$ l’action, mais comprenait un gain exceptionnel de 81 millions à la suite de la vente de la division de service alimentaire Serca. Les ventes pour le trimestre ont totalisé 2,6 milliards contre 2,4 milliards l’an dernier. Pour l’année, le bénéfice a atteint 179 millions, ou 2,72 \$ l’action. L’an dernier, le bénéfice avait atteint 210,6 millions, ou 3,20 \$ l’action. Les ventes pour l’année ont atteint 10,4 milliards contre 9,7 milliards l’an passé.

Presse Canadienne

CAE | Nouveau contrat de 11 millions avec l’armée britannique

NOUVEAU contrat pour CAE. L’entreprise, spécialisée dans les solutions de formation intégrées et des technologies de simulation et de contrôle-commande a obtenu de la société Raytheon un contrat d’une valeur de plus de 11 millions de dollars pour la mise à niveau du dispositif d’entraînement des commandants et officiers d’état-major de l’armée de terre britannique, à Warminster. Deux autres mises à niveau, l’une devant être effectuée au Infantry Training Centre de Catterick et l’autre au Land Warfare Collective Training Group en Allemagne, s’y ajouteront dans le courant de l’année prochaine. Le programme procurera aux commandants de l’Armée de terre britannique une formation dans un environnement informatique réunissant radio numérisée, systèmes électroniques de gestion du champ de bataille, communications vocales et autres moyens d’information utilisés sur le champ de bataille.

Presse Canadienne

Onex | Les parts dans Rogers Sugar seront vendues

ONEX vendra toutes ses actions qu’elle détient dans le Fonds de revenu Rogers Sugar pour environ 89 millions. La compagnie, établie à Toronto, indique que cette transaction fait partie d’un accord plus large sous lequel quelques investisseurs vendent leurs actions à un syndicat bancaire formé de Scotia Capital et de la Banque Royale. De façon générale, Onex et les autres investisseurs vendent environ 27,2 millions d’actions à 4,10 \$ pour un produit brut d’environ 111,7 millions. Onex indique qu’elle vend ainsi 21,7 millions d’actions d’une valeur de 89 millions. L’entente devrait se conclure le 14 juillet.

Presse Canadienne

FONDS

Suite de la page D1

actuelle n’est que de quatre dossiers par équipe.

Combien de bureaux pourraient devoir fermer leurs portes ? Pierre Genest ne connaît pas encore la réponse. « C’est ce qu’on discute actuellement avec les gens des régions, on consulte », répond-il.

Si, comme il le souhaite, le Fonds de solidarité FTQ fait l’acquisition du portefeuille d’investissement de la Caisse de dépôt dans les PME, le nombre de fermetures pourrait être limité, a laissé entendre le président. Le portefeuille dont la Caisse veut se départir en tout ou en partie consiste en 135 millions d’investissements dans 175 petites entreprises disséminées partout au Québec.

Certains de ces investissements ont d’ailleurs été faits conjointement avec le Fonds de solidarité et ils cadrent parfaitement avec la mission de ses fonds régionaux. « Il faut qu’on grossisse en régions pour rendre ça rentable », répète Pierre Genest.

À la suite de sa contre-performance de l’année dernier, alors que son rendement a été de moins 11,4 %, le Fonds de solidarité a entrepris réduire ses coûts d’exploitation. Pour la première fois de ses 20 années

d’existence, il a réduit son effectif de 39 personnes.

À la fin du présent exercice financier, le 30 juin, les dépenses d’exploitation auront été ramenées à 1,8 % de l’actif de 4 milliard, souligne Pierre Genest. Pour l’exercice 2003-2004, l’objectif est de maintenir ce pourcentage de 1,8 %, ajoute-t-il.

Année plus calme

L’année qui vient sera plus tranquille au Fonds de solidarité. Par souci d’économie, le gouvernement du Québec a limité à 600 millions les contributions au Fonds qui pourront être admissibles aux déductions fiscales.

Ce n’est pas dramatique, estime Pierre Genest. D’une part, le Fonds avait déjà du mal à respecter son obligation d’investir 60 % des contributions qu’il reçoit, explique-t-il. D’autre part, c’est le moins plat sur le marché. « Il faut être réaliste. Du côté de l’investissement, c’est plus tranquille. Les entrepreneurs sont frileux et ça ne changera pas tant qu’on ne sait pas ce qui va se passer aux États-Unis. »

Z4

BMW Z4

www.bmwmontreal.ca



Le plaisir de conduire.™

Montréal
BMW Canbec
4090, rue Jean-Talon Ouest
(514) 731-7871
www.bmwcanbec.com

Banlieue Ouest
Automobiles Jalbert
16710, autoroute
Transcanadienne
Kirkland
(514) 695-6662
(514) 343-3413
www.jalbert-auto.qc.ca

BMW Laval
2450, boul. Chomedey
(450) 682-2112
(514) 990-2269
www.bmwvalal.com

Rive-Sud
Park Avenue BMW
Nouvelle adresse
8400, boul. Taschereau Ouest
Brossard (450) 445-4555
Montréal (514) 875-4415
www.parkavenuebmw.com



Formation de conduite BMW
Pour plus de sécurité sur nos routes

Ici vous maîtrisez complètement la route



Ici vous perdez complètement les pédales

À partir de

599 \$

par mois pendant 36 mois

Comptant	Paielement
8 000 \$	599 \$
4 000 \$	725 \$
0 \$	849 \$

Il est normal qu'en voyant cette offre, le désir de prendre le volant du roadster Z4 soit à son maximum. Vous croyez le toucher, mais en réalité c'est vous qui êtes touché. Le roadster Z4 sollicite tous les sens par sa puissance, son élégance, sa tenue de route et l'incroyable sentiment de liberté qu'il procure. Et ça, les conducteurs de roadster en savent quelque chose.

3147795A

Offre valable sur le modèle 2003 Z4 neuf, manuel, en stock. Le taux de location est celui offert exclusivement par les Services financiers BMW et est disponible auprès des concessionnaires participants, conditionnellement à l'approbation du crédit. Profitez du programme de dépôt de sécurité multiple pour obtenir un taux d'intérêt encore plus avantageux. Les mensualités tiennent compte du rabais des concessionnaires participants et sont établies en fonction d'un contrat de crédit-bail à terme de 36 mois et d'un versement initial tel qu'indiqué. Le taux de location est de 7,95 %. Valeur résiduelle garantie de 30 385 \$. Des frais de 0,20 \$ le kilomètre s'appliquent sur la portion du kilométrage excédant 20 000 km par année. Premier versement et dépôt de sécurité exigés. Consultez votre concessionnaire BMW du Grand Montréal pour connaître tous les détails. Cette offre prend fin le 30 juin 2003. Photo à titre indicatif seulement. Entretien inclus pendant 3 ans ou 60 000 km, selon les intervalles recommandés par BMW. Fret, transport, préparation, frais d'administration et taxes en sus.

3152313

+

Pas de récession en vue

JACQUES BENOIT

L'indicateur composite avancé, qui permet de déterminer les grandes tendances de l'économie, a continué à progresser en mai par rapport à avril, soit de 0,2 %, ce qui est le sixième mois d'affilée que la hausse se situe à ce niveau, a fait savoir hier Statistique Canada.

« Ce que nous dit l'indicateur, c'est que tout laisse prévoir que l'économie devrait continuer de croître. Il n'y a pas de récession en vue présentement », expliquait hier Francine Roy, économiste principale du Groupe de l'analyse de la conjoncture (Statistique Canada).

Autrement dit, ajoute-t-elle, l'indicateur annonce « une croissance modérée de l'économie ».

Il y a un an, en mai 2002, l'indicateur affichait une hausse nettement plus marquée (+0,7 %).

En fait, ce tempo plus lent (+0,2 %) dure depuis août 2002, précise l'économiste. « Il y a seulement en novembre 2002 où il était de plus 0,1 % », dit-elle.

Créé en 1981, l'indicateur est fondé sur 10 indices, dont cinq ont progressé ou sont restés stables en mai, alors que les cinq autres ont reculé.

Deux de ces 10 indices ont pris la vedette en mai et sont considérés, pour ce mois, comme les principaux moteurs ayant poussé l'indicateur vers le haut. À savoir l'indice du cours des actions S&P/TSX (+0,7 %) et celui de l'offre de monnaie (+1,2 %), qui mesure la somme d'argent liquide (comptes bancaires et comptant) dont disposent les consommateurs.

« Sans ces deux composantes, la hausse était de 0,4 % en décembre et de 0,0 % en mai, note l'économiste. C'est présentement les deux moteurs de la croissance. »

L'offre de monnaie, note-t-elle, est « en général liée à l'activité économique, et c'est le signe qu'il se

passé quelque chose, les gens ont de l'argent ».

Depuis le début de l'année, et jusqu'en avril, les facteurs de croissance, selon l'indicateur, furent les dépenses des ménages et les mises en chantier.

Or, en mai, l'indice du logement, qui réunit les mises en chantier et les ventes de maisons par les services inter-agences (SIA/MLS), a légèrement fléchi (-0,1 %), mais moins que les deux mois précédents en raison de la remontée des ventes de maisons déjà bâties.

C'est « la première hausse en quatre mois des ventes de maisons existantes », indiquait hier Statistique Canada.

En ce qui regarde les dépenses des ménages, seuls les achats de meubles et d'appareils électroménagers ont poursuivi leur progression en mai (+0,3 %), alors que l'indice des ventes d'autres biens durables a diminué (-0,1 %). (Chose à noter, ces deux derniers indices, dont on fait état pour mai, portent en fait sur mars.)

Les autres indices pour lesquels est enregistrée une progression ou qui restent stables est celui des heures moyennes de travail dans le secteur manufacturier (0,0 %), puis celui des nouvelles commandes dans le même secteur (+0,3 %).

À l'inverse, les trois autres indices négatifs sont ceux de l'emploi dans les services aux personnes et aux entreprises (-0,2 %), du ratio des expéditions aux stocks (-0,01 %) — les entreprises vendent moins et les stocks grimpent — et, enfin, l'indicateur composite avancé des États-Unis (-0,1 %) qui est lui-même une composante de l'indicateur de Statistique Canada.

« Très fiable » selon Francine Roy, l'indicateur composite avancé ne s'est trompé qu'une dizaine de fois depuis 1981. « Par exemple, il annonçait une récession qui ne s'est pas produite », dit-elle.

Il permet de savoir quelle direction prendra l'économie — vers la croissance ou vers la récession —, avec « une avance moyenne de deux à trois mois ».



Un jet régional CRJ100 de Bombardier — comme celui-ci — appartenant à Brit Air, une filiale d'Air France, a été impliqué dans un accident, dimanche en Bretagne.

ACCIDENT D'UN JET RÉGIONAL BOMBARDIER |

Les boîtes noires ne révèlent aucun problème technique

ARIANE KROL

La première écoute des enregistreurs de vols (boîtes noires) du jet régional de Bombardier qui a fait un accident causant un mort, dimanche en France, ne révèle aucun problème technique, ont indiqué les enquêteurs français.

« D'ores et déjà, on peut noter qu'à aucun moment de la descente et de l'approche, l'équipage ne fait état de problèmes techniques », note le Bureau d'enquêtes et d'analyses pour la sécurité de l'aviation civile (BEA) français dans un communiqué publié hier.

Un jet régional CRJ100 de Bombardier appartenant à Brit Air, une filiale d'Air France, a été impliqué dans un accident en Bretagne dimanche peu avant minuit (18 h à Montréal). L'avion, qui transportait 24 personnes à bord, s'est posé avant le début de la piste de l'aéroport de Brest/Guipevas. Le commandant de bord est décédé, deux occupants ont été blessés, sept autres ont été placés sous observation à l'hôpital et les 14 derniers en sont

sortis indemnes. Les causes de l'accident ne sont pas encore connues. Selon les enquêteurs français, l'avion a touché le sol sans violence puis parcouru environ 150 mètres en heurtant des obstacles. Il a pris feu et s'est immobilisé à 2,1 km du seuil de la piste. « Nous ne pouvons pas commenter avant que les enquêteurs ne publient leur rapport », dit le porte-parole de Bombardier à Belfast, Alec McRitchie.

Selon le ministre français des Transports, Gilles de Robien, cité par l'Agence France-Presse, les premières conclusions sont attendues cet été. L'enquête technique progresse normalement, a indiqué le BEA hier. Le Bureau de la sécurité des transports du Canada et Bombardier ont dépêché du personnel en France pour assister les enquêteurs français.

Le CRJ100 impliqué dans l'accident, qui a été fabriqué dans les usines de Bombardier à Montréal, était en service depuis janvier 2000. À la fin du mois de mai, 226 appareils de ce modèle volaient autour du globe, indique Alec McRitchie.

chic. Selon lui, c'est la première fois qu'un CRJ 100 est impliqué dans un accident mortel depuis qu'il est utilisé par les transporteurs aériens. Un appareil de ce modèle avait été à l'origine d'un accident qui avait fait trois morts en juillet 1993, mais c'était lors de tests visant à obtenir la certification de l'avion.

Peut-être un malaise du pilote

Des quotidiens français ont évoqué un possible malaise du commandant de bord. Plusieurs alarmes de l'avertisseur de proximité du sol se sont déclenchées durant les 25 dernières secondes du vol et le régime des moteurs a augmenté de façon importante avant la fin de l'enregistrement, note le BEA. Le commandant de bord avait 53 ans et totalisait plus de 16 000 heures de vol, dont 5300 sur ce type d'avion, a indiqué Brit Air dans un communiqué.

Le CRJ100 comporte généralement 50 sièges passagers. Aucune consigne particulière touchant les appareils de ce modèle n'a été donnée à la suite de l'accident.

MethylGene conclut un partenariat avec Merck-Frosst Canada

MARIE TISON

LA PETITE société biopharmaceutique montréalaise MethylGene a conclu une entente de partenariat avec Merck-Frosst Canada afin de mettre au point des produits pouvant réduire la résistance aux antibiotiques.

« Nous avons conclu des partenariats avec d'autres entreprises dans le passé, mais c'est la première fois que nous avons un partenaire aussi important et aussi prestigieux que Merck-Frosst », a commenté le vice-président à la recherche et au développement de MethylGene, Jeffrey Besterman.

En vertu de l'entente, Merck-Frosst versera un paiement initial de quatre millions US à MethylGene.

« Pour une petite entreprise comme la nô-

tre, c'est une somme significative », a affirmé M. Besterman.

Si le partenariat permet de mettre au point et de commercialiser un produit efficace, Merck-Frosst versera en tout 33,75 millions US à MethylGene. La petite société montréalaise recevra aussi des redevances sur les ventes mondiales du produit.

M. Besterman a affirmé que l'entente comportait plusieurs éléments avantageux pour MethylGene. Il y a l'importance des paiements, bien sûr, mais aussi toute la crédibilité qu'une association avec un joueur de la taille de Merck-Frosst peut apporter.

En outre, Merck-Frosst assumera toutes les dépenses liées aux tests cliniques, des frais qui peuvent atteindre les dizaines de millions de dollars.

L'entente porte plus spécifiquement sur la mise au point d'inhibiteurs de bêta-lactamases. Ces dernières sont des enzymes bactériennes qui détruisent le cycle de certains antibiotiques comme les pénicillines et les céphalosporines (des antibiotiques fongiques), et qui constituent ainsi la principale cause de la résistance à ces antibiotiques.

MethylGene a conçu des molécules qui inhibent la bêta-lactamase. En vertu de l'entente de partenariat, ses scientifiques travailleront de concert avec ceux de Merck-Frosst pour améliorer ces molécules.

« On espère identifier une molécule en vue de tests cliniques d'ici un à deux ans », a déclaré M. Besterman.

Il a noté que Merck-Frosst commercialisait des antibiotiques qui pourraient bénéficier de la molécule que les deux sociétés espèrent mettre au point.

Dans le passé, MethylGene a conclu des ententes de partenariat avec MGI Pharma en Amérique du Nord et avec British Biotech en Europe pour la conception d'un composé anticancéreux.

MethylGene, qui compte environ 75 employés, est une société à capital fermé. Elle n'attend plus que le moment propice, soit des conditions de marché financier plus favorables, pour ouvrir son capital et s'inscrire en Bourse.

« Nous serons prêts lorsque la Bourse sera prête », a lancé M. Besterman.

En attendant, MethylGene compte sur un certain nombre d'investisseurs institutionnels comme le Fonds de solidarité FTQ, CDP Capital, Innovatech et Teachers, le régime de retraite des enseignants ontariens.

Le père, le fils et le sain d'esprit



Lexus GS300 Sport Design

899\$*

3,1%
48 mois / 0\$ comptant
7500\$ dépôt de sécurité

Transport et préparation inclus



Lexus IS300 Sport Design

499\$*

4,9%
48 mois / 2000\$ comptant
500\$ dépôt de sécurité

Transport et préparation inclus



Lexus ES300

599\$*

3,1%
48 mois / 0\$ comptant
5000\$ dépôt de sécurité

Transport et préparation inclus

Gabriel Lexus Toyota

3333, Côte de Liesse, St-Laurent
(514) 747-7777
ventes@gabriel.lexus.ca

Prestige Lexus

5770, boul. Taschereau, Brossard
(450) 923-7777
ventes@prestige.lexus.ca

Spinelli Lexus Toyota

561, boul. St-Joseph, Lachine
(514) 634-7171 1 800 352-6111
ventes@spinelli.lexus.ca

Vimont Lexus Toyota

255, boul. St-Martin Est, Laval
(450) 668-2710 1 800 625-3987
ventes@vimont.lexus.ca



À LA CONQUÊTE DE LA PERFECTION.

* Le taux d'intérêt pour les véhicules Lexus GS 300 SD/IS 300 SD/ES 300 2003 neufs est de 3,1%/4,9%/3,1% et s'applique à des plans de location de 48 mois de TCCI, sur approbation du crédit. Cette offre s'applique uniquement aux véhicules en stock chez le concessionnaire et ne peut être combinée à aucune autre offre. EXEMPLE DE PAIEMENT : GS 300 SD/IS 300 SD (manuelle)/ES 300 (Groupe A) Taux d'intérêt de 3,1%/4,9%/3,1% - Durée : 48 mois - PDSF : 61 700\$/39 075\$/43 800\$ - Acompte ou échange équivalent : 0\$/2 000\$/0\$ - Mensualité de location : 899\$/499\$/599\$ - Dépôt de sécurité remboursable : 7 500\$/500\$/5 000\$ - Limite de kilométrage : 24 000 km par an. Frais de 0,15\$ pour chaque kilomètre supplémentaire (0,10\$ par kilomètre si convenu au moment de la signature du contrat de location). Taxes, immatriculation et assurances en sus. Frais de transport et de préparation inclus. Voyez votre concessionnaire Lexus le plus près pour plus de détails. L'offre prend fin le 30 juin 2003. Le modèle peut être montré avec un équipement en option.



Photo Bloomberg ©

Les ventes de maisons neuves ont bondi en mai aux États-Unis. Ci-dessus, des travailleurs de la construction à l'oeuvre, à Pleasanton, en Californie.

Ventes records de logements neufs aux États-Unis

Les commandes de biens durables reculent

Agence France-Presse

WASHINGTON — Pendant que les ventes de biens durables diminuaient plus que prévu, les ventes de logements neufs ont progressé aux États-Unis de 12,5 % en mai par rapport à avril, pour atteindre un volume record de 1,157 million d'unités en rythme annuel, a annoncé hier le département du Commerce.

Les chiffres de mai sont largement meilleurs que prévu car les analystes tablaient sur un volume de ventes de 1,040 million de logements en rythme annuel.

La hausse de 12,5 % notée en mai est la plus forte depuis septembre 1993.

Le volume de ventes de logements neufs en mai a dépassé le précédent record qui datait de septembre 2002 et qui s'élevait à 1,057 million d'unités en rythme annuel, a précisé le département du Commerce.

Les ventes de logements neufs avaient progressé de 1,7 % en avril pour atteindre un volume de 1,028 million d'unités en rythme annuel.

Par rapport à mai 2002, les ventes de logements neufs ont fait un bond de 17,9 % en mai dernier.

Le prix médian d'un logement

neuf s'est établi en mai à 195 200 \$ contre 185 100 \$ en avril. Le prix moyen a atteint 242 500 \$ contre 235 000 \$ précédemment.

Biens durables

Par ailleurs, les commandes de biens durables ont reculé de 0,3 % en mai par rapport à avril, mois au cours duquel elles avaient baissé de 2,4 % (chiffre révisé), a également annoncé le département du Commerce.

Ce résultat est plus mauvais que ce que préoyaient les analystes, qui tablaient généralement sur une hausse de 1 % de ces commandes en mai.

Le montant des commandes noté en mai est le plus bas depuis juin 2002.

Les commandes de biens durables ont diminué de 0,3 % en mai par rapport à mai 2002.

La baisse enregistrée en mai est essentiellement due au secteur des transports dans lequel les commandes ont chuté de 1,6 %. Hors transports, les commandes de biens durables ont progressé de 0,2 % en mai après un recul de 1,2 % le mois précédent.

Les commandes d'automobiles et de pièces détachées ont reculé de 0,1 % (-3,5 % le mois précédent),

celles d'avions civils de 0,7 % (+50,6 % en avril).

Les commandes d'avions militaires ont chuté de 6,3 % (-21 % en avril).

En-dehors du secteur de la défense, les commandes de biens durables ont progressé de 0,3 % après un recul de 1,5 % en avril.

Les commandes de produits métallurgiques ont progressé de 2,5 % après une chute de 3,9 % en avril. Celles de produits électroniques et d'ordinateurs ont progressé de 1,2 % (+0,8 % en avril) malgré une baisse de 1,1 % de celles d'ordinateurs (+18,8 % en avril).

Les livraisons de biens durables ont reculé en mai de 0,3 %, atteignant leur plus bas niveau depuis septembre 2001, après une baisse de 1,1 % en avril, et les commandes non livrées ont reculé de 0,1 % en mai pour le deuxième mois consécutif.

Dans la catégorie des biens d'équipement hors défense, un bon baromètre de la volonté des entreprises à investir et moderniser, les commandes ont baissé de 0,9 % en mai après une stagnation en avril et une hausse de 3,2 % en mars.

Les commandes d'équipements de défense ont chuté de 13,8 % en mai après un recul de 17,1 % en avril.

La Fed aux prises avec une stabilité déroutante



FRÉDÉRIC WAGNIÈRE
ANALYSE

Le Comité de l'open market de la Réserve fédérale des États-Unis a décidé d'abaisser son taux directeur d'un quart de point à 1,0 % dans des conditions très semblables à celles qui dictaient de le laisser inchangé il y a six semaines. À l'époque, il était clair que le comité que pré-

sidente Alan Greenspan préparait le terrain pour une baisse à l'avenir... et la voici. Sur les marchés financiers étaient partagées entre une baisse d'un quart et d'un demi point. Robert T. Parry, président de la Federal Reserve Bank of San Francisco, est le seul membre du comité qui n'a pas suivi le consensus et aurait voulu une baisse à 0,75 %, pour lancer un message beaucoup plus fort au public quant au sérieux que la Fed accorde au danger de déflation.

C'est en effet de déflation dont il s'agit et non de ralentissement économique ou de récession. Déflation et récession ne sont pas nécessairement liés, et à l'heure actuelle, on parle plutôt d'une légère reprise de la conjoncture aux États-Unis, même si les prévisions pour 2004 font état d'une croissance de seulement 1,7 % en moyenne.

Depuis que le comité de l'open market publie son évaluation des risques, il a toujours mis le danger de l'inflation en lien avec celui d'une croissance insuffisante. En novembre dernier, il avait même abaissé le taux directeur à 1,25 % au nom de la nécessité de soutenir

l'activité économique. C'est en janvier 2003 qu'il a pour la première fois parlé d'un danger égal d'une accélération de l'inflation et d'une apparition de la déflation, mais il n'avait pas pour autant modifié son taux. À l'issue de sa réunion de mars, il avait renoncé à faire une évaluation à cause de l'incertitude politique à la veille d'une invasion de l'Irak.

Danger mineur

Le communiqué, comme celui du mois dernier, insiste sur le fait que le danger de déflation est mineur, même si les décisions de la Fed montrent qu'elle le prend au sérieux. Il est, en effet, évident que les États-Unis, comme plusieurs autres pays, sont actuellement dans une mince zone grise entre l'inflation et la déflation. S'ils basculent dans une recrudescence de l'inflation, il n'y a pas de problème, car le gouvernement, les banques et le public sont depuis longtemps habitués aux politiques antiin-

tionnistes.

La déflation est à la fois plus dangereuse et moins bien connue. La Fed cherche donc à la prévenir et faire savoir au public qu'elle prend les mesures nécessaires. La baisse d'un quart de point, quoique insignifiante si la déflation est effectivement en train de gagner du terrain, est de nature à faire savoir au public que les taux d'intérêt extrêmement bas et les déficits budgétaires ne sont pas sur le point de relancer l'inflation et qu'il n'y a pour l'instant aucune crainte à avoir d'un coup de frein subit qui mettrait en danger de nouvelles dépenses ou immobilisations. Enfin, la Fed lance un message aux pays, comme le Japon, qui sont déjà en déflation, ou, comme l'Allemagne, qui sont seulement menacés, que les États-Unis n'ont pas l'intention de devenir le principal foyer d'infection dans le monde.

C'est de déflation dont il s'agit et non de ralentissement économique ou de récession.

Freddie Mac a sous-évalué ses bénéfices

L'ORGANISME américain de refinancement de prêts hypothécaires Freddie Mac estime avoir sous-évalué ses bénéfices au cours des dernières années de 1,5 à 4,5 milliards US jusqu'à la fin de 2002, a-t-il indiqué dans un communiqué publié mercredi. L'entreprise espère pouvoir terminer son enquête interne préliminaire et publier ses résultats réévalués sur 2000, 2001 et 2002, durant le troisième trimestre de l'exercice en cours. L'entreprise a également reconnu que cette réévaluation des bénéfices aura pour effet inverse de rogner sur les résultats à venir parce que Freddie Mac va modifier ses méthodes comptables. L'organisme va en particulier changer le moment auquel elle va reconnaître un bénéfice tiré d'une opération. — d'après AFP



LA VOLVO XC90

LA XC90 2004. VOUS DEVRIEZ EN FAIRE L'ESSAI... AVEC SIX DE VOS AMIS.

VOLVO
pour la vie

À PARTIR DE
54 995 \$*

LA XC90 - CARACTÉRISTIQUES DE SÉRIE :

BOÎTE DE VITESSE AUTOMATIQUE À 5 RAPPORTS AVEC MODE GEARTRONIC • ESPACE POUR 7 PASSAGERS • REGULATEUR DE STABILITÉ ANTI-RETOURNEMENT • RIDEAUX GONFLABLES PLEINE LONGUEUR • CEINTURES DE SÉCURITÉ AVEC PRE-TENSEURS À TOUTES LES PLACES • ROUES EN ALLIAGE • CHAÎNE STÉRÉO HAUTE PERFORMANCE, 8 HAUT-PARLEURS, LECTEUR CD • SIEGES EN CUIR • SIEGES AVEC SYSTÈME DE PROTECTION ANTI-CONTRECOURS

JOHN SCOTTI AUTO LTÉE
4315, boul. Métropolitain Est
Saint-Léonard (514) 725-9394

VOLVO LAVAL
1436, boul. St-Martin Ouest
Laval (450) 667-4960

FRANKE VOLVO
180, rue Principale
Sainte-Agathe (819) 326-4775

AUTOMOBILES CHICOINE INC.
855, rue Johnson, Saint-Hyacinthe
(450) 771-2305

VOLVO DE BROSSARD
9405, boul. Taschereau
Brossard (450) 659-6688

UPTOWN VOLVO
4900, rue Paré
Montréal (514) 737-6666

VOLVO POINTE-CLAIRE
15, Auto Plaza, Pointe-Claire
(514) 630-3666

*Le PDSF pour une Volvo XC90 2.5T 2004 est de 54 995 \$. Frais de transport et de livraison de 1 150 \$, taxes, immatriculation et assurance, redevance PPSA et frais du concessionnaire en sus. Le concessionnaire peut réduire le prix de vente ou de location. Tous les détails chez votre concessionnaire Volvo. ©2003 Automobiles Volvo du Canada Ltée. «Volvo pour la vie» est une marque de commerce de Automobiles Volvo du Canada Ltée. Boucliez toujours votre ceinture de sécurité. Visitez www.volvocanada.com.

700

Affaires

710 OCCASIONS D'AFFAIRES

DESIGNER - MANUFACTURIER
Vêtements dames, haut de gamme, déjà distribués aux États-Unis, ayant équipe extraordinaire, recherche investisseur visionnaire avec connaissance du milieu de la mode.
Mme Vallée, 450-492-8649

715 FINANCEMENT

FINANCEMENT privé recherché sur immeuble, intérêts 10 %, 514-594-0628

800

Avis

801 AVIS LÉGAUX, APPELS D'OFFRES

AVIS de clôture d'inventaire
(Avis dans le journal: C.c.Q., art. 795)
Avis est par les présentes donné que, à la suite du décès de **MARIE JEANNE TURCOTTE**, en son vivant domiciliée au 1466, rue Montcalm, Montréal, H2L 3G8, survenu le vingt-quatre avril deux mille trois (24 avril 2003), un inventaire des biens de la défunte a été fait par le liquidateur successoral, **COLOMBE DEMERS**, le seize juin deux mille trois (16 juin 2003) devant Me **PIERRE FRADET**, notaire, 215, rue Lindsay, Drummondville, Québec, J2C 1N8, conformément à la loi. Cet inventaire peut être consulté par les intéressés, à l'étude de "me **PIERRE FRADET**, notaire, sise au 215 rue Lindsay, Drummondville, Québec, J2C 1N8. Donné à Drummondville, ce 18 juin 2003
PIERRE FRADET, NOTAIRE

850 AVIS DE DISSOLUTION, CHANGEMENTS DE NOM

PRENEZ AVIS que **CLAUDE CARON** en sa qualité de mère, dont l'adresse du domicile est le 1245 Levis, Duvernay, Laval (Québec), H7E 4K2, présentera au Directeur de l'état civil une demande pour changer le nom de **Alexandre Grivas** en celui de **ALEXANDRE CARON**.
À Montréal le 10 février 2003
R 850

PRENEZ AVIS que la compagnie **SOCIÉTÉ IMMOBILIÈRE LE BRESLAY INC.**, demeurant à l'Inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre.
R 850

CLAUDE PICHER > LA VIE ÉCONOMIQUE

cpicher@lapresse.ca

Les réserves de prudence

Dans une allocution fort remarquée devant l'Economic Club de Toronto, hier, le ministre des Finances, John Manley, a tenté de se faire rassurant quant à la bonne santé des finances publiques canadiennes. Pour le ministre, il est hors de question de retomber dans le bourbier des déficits ; il entend donc maintenir le déficit à zéro pour l'exercice en cours et l'exercice suivant, tel qu'annoncé dans son budget du 18 février.

Toutefois, il est clair que les prévisions budgétaires de M. Manley ne tiendront pas la route jusqu'à la fin de l'exercice, en mars 2004. Dans son budget, en se basant comme d'habitude sur les prévisionnistes du secteur privé, le ministre avait prévu une croissance réelle de l'économie de 3,3 %. Or, les spécialistes ont revu ces prévisions à la baisse, et parlent plutôt maintenant de 2,2 %. Cette différence peut sembler assez marginale, mais il ne faut pas s'y tromper : elle a un impact énorme sur les finances publiques.

Le ralentissement de l'économie canadienne est due en grande partie aux difficultés de son principal partenaire, les États-Unis, aux prises eux-mêmes avec un ralentissement plus dur et plus long que ce que prévoient la plupart des spécialistes. Historiquement, les États-Unis ont toujours montré une remarquable capacité à retomber rapidement sur leurs pieds après un choc économique. Ce n'est manifestement pas ce qui arrive cette fois-ci. Le Canada exporte près de 40 % de sa production, et les Américains, à eux seuls, achètent 84 % de ces exportations. C'est dire à quel point l'économie canadienne est tributaire de son puissant voisin.

Reffet de l'anémie économique américaine, le billet vert recule presque partout sur les marchés des changes. Le dollar canadien, comme l'euro, comme la livre sterling, le franc suisse et même le yen japonais, a donc gagné de la valeur par rapport à sa contrepartie américaine. En un

an seulement, il s'est apprécié de 17 %. D'un point de vue américain, cela signifie que les biens importés du Canada coûtent 17 % plus cher que l'an dernier. La plupart des spécialistes avaient prévu la remontée du huard, mais pas aussi vite.

Comble de malheur, le Canada a été frappé par deux épreuves que personne ne pouvait prévoir : l'épidémie de SRAS à Toronto et la découverte d'un cas de vache folle en Alberta. Certes, il s'agit là d'événements fortuits, et leur impact sur l'économie s'atténuera avec le temps. Mais en attendant, bien qu'il soit difficile de chiffrer l'ampleur des dégâts, il est certain qu'il y aura des conséquences négatives.

Dans ces conditions, il serait injuste de blâmer le ministre Manley pour ses prévisions.



M. Manley a-t-il les moyens de combler ce trou ?

La réponse est oui. Quand il était ministre des Finances, Paul Martin, le prédécesseur

de M. Manley, a pris une décision qui illustre bien sa prudence légendaire. Dans son budget du 24 février 1998, il a constitué une « réserve pour éventualités » de trois milliards. L'année précédente, le gouvernement venait tout juste de retrouver l'équilibre budgétaire, après avoir imposé aux contribuables canadiens les sacrifices que l'on sait. Mais, avec une dette publique qui représentait encore 68 % du PIB (contre 44 % maintenant), les finances publiques demeuraient extrêmement fragiles. M. Martin n'a voulu prendre aucune chance. Sa réserve de trois milliards devait donc lui permettre de faire face à d'éventuels chocs économiques, comme un ralentissement de l'économie ou une hausse subite des taux d'intérêt, sans replonger les finances publiques dans le rouge. Dans ses documents budgétaires, le ministre précisait que si aucune « éventualité » ne survenait en cours d'exercice, la réserve serait entièrement canalisée vers le remboursement de la dette, à la fin de l'exercice.

Cette décision constituait une innovation dans la gestion des fonds publics. Jusqu'à présent, le Canada est le seul pays qui ait mis sur pied une telle réserve. C'est aussi le pays industrialisé qui présente, de loin, la meilleure feuille de route en matière de redressement des finances publiques.

Toujours est-il que M. Martin, tant qu'il a occupé le portefeuille des Finances, a répété la manoeuvre chaque année. Quand il a pris la relève, John Manley a poursuivi, et même amplifié la tradition. Dans son budget de février, il ajoute, à la réserve pour éventualités déjà connue de trois milliards,

une deuxième réserve, dite de « prudence économique ». Il y affecte un milliard pour l'exercice en cours, et deux milliards pour l'an prochain.

Pour faire face à des imprévus, il dispose donc de quatre milliards cette année et cinq milliards l'an prochain. Nous avons vu, plus haut, que la révision à la baisse des prévisions économiques entraînera une détérioration de 2,8 milliards des équilibres financiers. La réserve de quatre milliards, spécialement conçue pour faire face à cette situation, pourra donc absorber le choc.

Le ministre a donc raison de se faire rassurant, mais tous ses problèmes ne sont pas réglés pour autant. Trois mois après le début de l'exercice, la révision des prévisions absorbe déjà 60 % des réserves pour éventualités (bien qu'une partie de cette somme sera récupérée à cause de la baisse des taux d'intérêt). Personne ne peut dire pendant combien de temps se prolongera la faiblesse de l'économie américaine et où s'arrêtera l'ascension du huard. Dans trois mois, ou six, rien ne nous garantit que de nouvelles prévisions à la baisse ne viendront pas assombrir davantage le paysage.

Tout, dans la carrière de John Manley, et notamment son passage remarqué à Industrie Canada, a été marqué de bon sens et de prudence. Tout, sauf son budget de février, où il annonce une spectaculaire augmentation des dépenses de 11,5 %, la plus forte en 20 ans. C'était son premier budget, et plusieurs y ont vu la marque de commerce de Jean Chrétien, beaucoup plus porté sur les dépenses que sur l'austérité budgétaire. Clairement, ce budget Manley-Chrétien renouait avec les mauvaises habitudes des années 80, qui ont entraîné les finances publiques dans le bourbier que l'on sait. Dans ces conditions, il faut maintenant se croiser les doigts et espérer qu'aucune « éventualité » ne vienne provoquer un dérapage dont on pourrait bien se passer.

Il est clair que les prévisions budgétaires de M. Manley ne tiendront pas la route jusqu'à la fin de l'exercice.

Le ministre des Finances a-t-il les moyens de combler ce trou ? La réponse est oui.

CORPORATION LA SENZA AVIS DE DIVIDENDE

Avis est par les présentes donné que les dividendes suivants ont été déclarés payables le 4 juillet 2003 :

Actions à droit de vote subalterne :

Aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 4 juillet 2003 : 0,04\$ par action.

Actions à droit de vote plural :

Aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 4 juillet 2003 : 0,04\$ par action.

Par autorité du Conseil
Stephen Gross, secrétaire
Dorval (Québec)
Le 26 juin 2003

3152785A

Cité
NISSAN

(514) 739-3175
citenissan.com

La toute nouvelle 350 Z

3 en stock

Partenaire du Groupe Cité
Super Centre Nissan Montréal depuis 20 ans
3500 Jean-Talot ouest
(Juste à l'est de Côte-des-Neiges)

Classée « Meilleure nouvelle voiture sport/performance » par l'Association des journalistes automobile du Canada
Disponible pour livraison immédiate !

3141980A 3151941

X5

BMW X5

www.bmwmontreal.ca

Le plaisir de conduire™

Montréal
BMW Canbec
4090, rue Jean-Talot Ouest
(514) 731-7871
www.bmwcanbec.com

Banlieue Ouest
Automobiles Jalbert
16710, autoroute Transcanadienne
Kirkland
(514) 695-6662
(514) 343-3413
www.jalbert-auto.qc.ca

BMW Laval
2450, boul. Chomedey
(450) 682-1212
(514) 990-2269
www.bmwval.com

Rive-Sud
Park Avenue BMW
Nouvelle adresse
8400, boul. Taschereau Ouest
Brossard (450) 445-4555
Montréal (514) 875-4415
www.parkavenuebmw.com

Formation de conduite BMW
Pour les détenteurs de permis valides

Votre plus belle conquête

Votre plus belle conquête

Encore une fois,
votre plus belle conquête

À partir de

609\$
par mois pendant 36 mois

Comptant	Paiement
8 000 \$	609 \$
4 000 \$	729 \$
0 \$	849 \$

5,9%

Taux de location offert sur la X5.*

Personne n'avait encore exploré un tel confort et une telle tenue de route dans un véhicule équipé d'un moteur de 225 ch. La traction intégrale permanente à Freinage Différentiel Automatique (ADB-X) du X5 pourrait facilement vous donner des idées de grandeur et de pouvoir. Nous tenions à vous prévenir.

3133080A

Offre valable sur le modèle 2003 X5 3.0L neuf, manuel, en stock. Le taux de location est celui offert exclusivement par les Services financiers BMW et est disponible auprès des concessionnaires participants, conditionnellement à l'approbation du crédit. Profitez du programme de dépôt de sécurité multiple pour obtenir un taux d'intérêt encore plus avantageux. Les mensualités tiennent compte du rabais des concessionnaires participants et sont établies en fonction d'un contrat de crédit-bail à terme de 36 mois et d'un versement initial tel qu'indiqué. * Le taux de location est de 5,9 % sauf le modèle 4.6iS. Valeur résiduelle garantie de 35 258 \$. Des frais de 0,25 \$ le kilomètre s'appliquent sur la portion du kilométrage excédant 20 000 km par année. Premier versement et dépôt de sécurité exigés. Consultez votre concessionnaire BMW du Grand Montréal pour connaître tous les détails. Cette offre prend fin le 30 juin 2003. Photo à titre indicatif seulement. Entretien inclus pendant 3 ans ou 60 000 km, selon les intervalles recommandés par BMW. Fret, transport, préparation, frais d'administration et taxes en sus.

3141786



Canadian Institute of Actuaries

Institut Canadien des Actuaires



Mike Lombardi
FICA, FSA

L'Institut Canadien des Actuaires a le plaisir d'annoncer que Monsieur Mike Lombardi, FICA, FSA de Toronto (Ontario), a été élu président pour l'année 2003-2004.

Monsieur Lombardi est associé principal chez Tillinghast - Towers Perrin.

L'Institut Canadien des Actuaires est un organisme professionnel établi en vertu d'une loi du Parlement du Canada. Les actuaires sont les chefs de file en ce qui concerne l'établissement de modèles financiers et la gestion de risques et d'éventualités. Une de leurs responsabilités est de remettre les attestations requises en vertu des lois fédérales et provinciales relativement aux sociétés d'assurance et aux régimes d'avantages sociaux. L'Institut établit les normes de formation et les normes professionnelles à l'intention de ses membres, applique un processus d'examen et de discipline, entretient des liens avec les autorités gouvernementales et d'autres professions et organismes et favorise la recherche actuarielle.

3150772

Mansfield Trust / Fiducie Mansfield Série 2001-1 Avis aux détenteurs de certificats

Mansfield Trust / Fiducie Mansfield a été créée par la Société de Fiducie Banque de Montréal, en sa qualité de fiduciaire de l'émetteur, conformément à une déclaration de fiducie régie par les lois de l'Ontario.

Des rapports mensuels, trimestriels et annuels peuvent être consultés sur le site Web de l'agent informateur («www.ctslink.com/cmbs») ainsi que dans le Système électronique de données, d'analyse et de recherche («SEDAR»).

On peut se procurer des exemplaires papier de ces rapports en adressant une demande par écrit à :

La Société Canada Trust
Canadian Pacific Tower
100, rue Wellington Ouest
4^e étage
Toronto (Ontario)
M5K 1A2

À l'attention du vice-président,
Services fiduciaires - Entreprises
et régimes enregistrés

3152722

Volvo Quand 4x4 rime avec sécurité



2004 VOLVO XC-90

Nous avons un excellent choix de Volvo 2004, 4 roues motrice, prêts à être livrés.

Cet été, confiez votre famille à un 4X4 Volvo.



UPTOWN VOLVO

Exclusivement Volvo depuis 1961

4900, rue Paré

737-6666

www.uptownvolvo.com

3146926

3146923



À VOS AFFAIRES

Pour mieux vivre avec votre argent

Les vertus d'une planification à long terme

RENÉ LEWANDOWSKI
SOUS LA LOUPE

lewandowski@videotron.ca

Comme bien gens, Gabriel Demers (nom fictif) s'est fait prendre au jeu de la cupidité. Il y a trois ans, en pleine euphorie boursière, il passait plusieurs heures par jour sur Internet pour faire des transactions boursières. À l'époque, son portefeuille de placements valait près de 160 000 \$. Aujourd'hui, il n'en vaut plus que 40 000 \$. « J'ai appris ma leçon », dit ce cadre supérieur montréalais de 37 ans.

Gabriel Demers a décidé de changer de stratégie et de planifier son avenir financier à plus long terme. Puisqu'il a quelques projets en tête, il s'interroge toutefois sur la meilleure façon d'arrimer ses objectifs à court et long terme.

Au cours des prochains mois, il souhaite acheter une automobile, une BMW 325, d'une valeur marchande d'environ 40 000 \$ à 50 000 \$. Mais devrait-il l'acheter ou la louer ? Et, comme il est également actionnaire d'une entreprise en démarrage, il se demande s'il devrait mettre l'auto à son nom ou à celui de la compagnie. Par ailleurs, il dispose d'environ 22 000 \$ en liquidités. « Comment devrais-je les utiliser ? » demande M. Demers. Enfin, propriétaire d'une résidence d'une valeur d'environ 200 000 \$ — grevée d'une hypothèque de 60 000 \$ —, il se pose une question qui brûle les lèvres de bien des propriétaires par les temps qui courent : devrait-il la vendre immédiatement pendant que le marché immobilier bat son plein ?

Établir ses priorités

Marie-Claude Savard, planificatrice financière et directrice des Services financiers PEAK et vice-présidente communications de l'Ordre des administrateurs agréés du Québec, a rencontré M. Demers et analysé sa situation financière. Ensemble, ils ont d'abord établi un ordre des priorités. Étant donné que le revenu de M. Demers est assez élevé — il gagne plus de 90 000 \$ par année —, il a été convenu que le plan d'action devait lui

LE PORTRAIT

Gabriel Demers (nom fictif), 37 ans, célibataire, a perdu beaucoup d'argent en Bourse au cours des dernières années. Il en a assez et veut planifier son avenir financier à plus long terme.



LE DÉFI

Établir un plan global de planification financière afin de régulariser sa situation.

PLACEMENTS

LIQUIDITÉS > 22 000 \$
REER > +/- 25 000 \$
HORS REER > +/- 15 000 \$

RÉSIDENCE

MAISON > 200 000 \$
HYPOTHÈQUE > 60 000 \$

Écrivez-nous !

Vous aimeriez qu'un planificateur financier examine votre situation financière ? Investissement, immobilier, retraite, héritage, impôt, crédit, budget... Quelle que soit la nature de vos questions, écrivez-nous ! Les dossiers retenus seront analysés par un spécialiste, dans le cadre de la chronique *Sous la loupe*.

Voici notre adresse

À vos affaires
7, rue Saint-Jacques
Montréal, Québec, H2Y 1K9
ou notre courriel
avosaffaires@lapresse.ca

Le planificateur invité cette semaine, Marie-Claude Savard, directrice, Services financiers Peak.

Photo ARMAND TROTIER, La Presse ©

permettre de réduire au maximum ses impôts. La stratégie devait aussi lui permettre de bénéficier d'occasions dans le marché boursier, celui-ci étant à un niveau des plus bas. Il fallait aussi s'assurer que l'achat du véhicule ne freine pas le potentiel de croissance de son portefeuille, et que ce dernier soit bâti de façon à générer une rente suffisante pour ses vieux jours. Enfin, il fallait absolument revoir la gestion du risque de son portefeuille, en s'assurant qu'il contienne les bons

placements et les assurances adéquates.

En ce qui concerne la résidence, M. Demers a décidé de la louer et d'attendre un peu avant de la mettre en vente. Quant à l'automobile, Mme Savard lui recommande de l'acheter à son nom (son entreprise ne génère pas encore assez de dépenses pour qu'il vaille le coût de mettre l'auto au nom de la compagnie), avec une mise de fonds de 15 000 \$, prise de ses liquidités de 22 000 \$. M. Demers pourra ainsi conserver un cousin de 5000 \$ (il s'est

gardé 2000 \$ pour acheter une bague à sa fiancée), somme qui devra être investie dans un portefeuille de placements liquides mais offrant une fiscalité avantageuse grâce à des distributions de capital (certains fonds communs de placement structurés comme une entreprise permettent de considérer les revenus comme du gain en capital plutôt que comme des intérêts).

Marge de crédit

Ensuite, Mme Savard suggère à M. Demers une marge de crédit de 15 000 \$ pour fins d'investissement, de manière à ce que les intérêts soient entièrement déductibles d'impôt. Mais, fait-elle remarquer, il serait important que sa marge de crédit ne serve qu'à des fins d'investissement, et non à d'autres dépenses. Auquel cas, les intérêts

payés ne seraient plus éligibles à une déduction fiscale. La somme empruntée devrait ensuite être placée dans un portefeuille de placements différant l'impôt jusqu'au moment de la vente. Encore là, certains fonds communs permettent ce genre de scénario.

Puisque M. Demers disposait de 26 000 \$ en droits de cotisation REER non utilisés, il serait souhaitable qu'il contracte un prêt REER de 13 000 \$, tout en différant le premier paiement de 120 jours. Étant donné qu'il avait déjà cotisé pour 13 000 \$ durant l'année, le montant total des cotisations fera en sorte qu'il recevra un remboursement fiscal couvrant largement la valeur du prêt. Ainsi, le retour d'impôt servira à rembourser complètement le prêt avant que le premier versement ne soit dû. M. Demers n'aura qu'à déboursier l'intérêt couru sur une période de 4 mois, soit environ 160 \$. Résultat de l'opération : M. Demers se retrouvera avec des actifs REER d'environ 50 000 \$ (il en possédait déjà pour environ 25 000 \$), somme qui générera des revenus à l'abri de l'impôt pendant de longues années. Il serait par contre important qu'il contribue au maximum à ses REER au cours des prochaines années, par l'entremise d'un prélèvement automatique mensuel, investi directement dans son compte REER.

Assurance-vie

Puisque M. Demers est célibataire et sans enfant, une assurance-vie autre que celle déjà offerte par son employeur n'est pas nécessaire. Par contre, M. Demers aurait intérêt à revoir sa protection en cas d'invalidité et de maladies graves, afin de se protéger contre une possibilité de cancer, de crise cardiaque ou de tout autre maladie ou accident pouvant mettre en péril sa sécurité financière. Une police personnelle où il n'aurait à payer les primes que durant 20 ans ferait tout à fait l'affaire. Au bout de 20 ans, si aucune réclamation n'est demandée, il pourra recevoir 100 % des primes versées, et ce, sans impôt à payer. Il lui sera même possible d'accéder à ses primes après 10 ans, si tel est son désir.

Nouvelle hausse du revenu net familial

Presse Canadienne

OTTAWA — Le revenu familial moyen après impôt a augmenté pour une cinquième année consécutive en 2001, au Canada, surtout en raison de la hausse des transferts gouvernementaux et de la réduction des impôts sur le revenu des particuliers.

Selon Statistique Canada, le revenu après impôt des familles était estimé à 58 000 \$, en hausse de 3,4 % après ajustement pour tenir compte de l'inflation, bien que le revenu moyen du marché ait peu changé en 2001.

Au Québec le revenu familial après impôt a grimpé de 4,8 %.

Les familles monoparentales dont la mère est responsable ont affiché l'une des augmentations les plus prononcées du revenu après impôt, celui-ci étant passé à 31 200 \$ en moyenne, en hausse de 4,6 %.

Le nombre de familles vivant sous le seuil de faible revenu a diminué légèrement, comme chaque année depuis 1996.

En moyenne, les transferts gouvernementaux versés aux familles ont augmenté de 3,3 % en 2001, ce qui a mis fin à une série de quatre replis annuels consécutifs. Parallèlement, le montant moyen versé par les familles en impôts sur le revenu a diminué de 8,2 %.

L'impôt sur le revenu a représenté 18,1 % du revenu total, soit la somme du revenu du marché et des transferts gouvernementaux. Il s'agit d'une baisse par rapport à 19,9 % en 2000, et de la première fois depuis la fin des années 1980 que cette proportion chute sous la barre des 19 %.

Enron ne peut plus vendre d'électricité ni de gaz naturel

Agence France-Presse

WASHINGTON — La Commission fédérale américaine de réglementation de l'énergie (FERC) a annoncé hier sa décision d'interdire au courtier en énergie Enron de vendre de l'électricité et du gaz naturel aux États-Unis, pour avoir manipulé les marchés durant la crise énergétique de 2000-2001 en Californie.

« C'est la première fois que la Commission a imposé la prétendue *peine de mort* », souligne Pat Wood, président de la Commission, dans un communiqué.

En révoquant les licences d'Enron, « nous envoyons un signal clair que les marchés doivent fonctionner dans l'intérêt des consommateurs et du public », a ajouté M. Wood.

Enron, dont le siège se trouve au Texas, a été accusé en mars par la FERC d'avoir manipulé les marchés durant la crise énergétique de 2000-2001 en Californie, en surfacturant notamment les prestations auprès de l'État de Californie.

Enron est sous la protection de la loi sur les faillites depuis décembre 2001 à la suite de la découverte d'énormes malversations comptables.

AVIS LÉGAUX - APPELS D'OFFRES - SOUMISSIONS - ENCANS

AVIS IMPORTANT AUX CRÉANCIERS ET AUTRES TITULAIRES DE RÉCLAMATION À L'ÉGARD DE BELL CANADA INTERNATIONAL INC.

Le 17 juillet 2002, la Cour supérieure de justice de l'Ontario (le «tribunal») a rendu une ordonnance approuvant le plan d'arrangement (le «plan») pour Bell Canada International Inc. («BCI») en vertu de l'article 192 de la *Loi canadienne sur les sociétés par actions*. Dans le cadre de l'ordonnance, Ernst & Young Inc. a été nommée contrôleur en vertu du plan (le «contrôleur»).

Le 2 décembre 2002, le tribunal a rendu une ordonnance déterminant la procédure (respectivement l'«ordonnance relative aux réclamations» et la «procédure de réclamation») par laquelle, exception faite des créanciers dispensés tels qu'ils sont définis ci-après, les personnes (les «créanciers») qui font valoir que des sommes leur sont dues par BCI, qui ont des réclamations à l'égard de BCI ou qui ont des réclamations relatives à des valeurs mobilières à l'égard de toute personne en relation, à quelque titre que ce soit, avec BCI, y compris, sans s'y restreindre, BCE Inc., les administrateurs, dirigeants, employés, professionnels, conseillers et sous-traitants (collectivement désignés les «parties affiliées à BCI») doivent soumettre leurs réclamations au contrôleur, comme il est décrit ci-après, sans quoi lesdites réclamations seront prescrites.

Conformément à la procédure de réclamation, dans les dix jours ouvrables ayant suivi le 31 mai 2003, le contrôleur a transmis par la poste à tous les créanciers figurant dans les registres de BCI une trousse contenant un formulaire de preuve de réclamation, une lettre de directives et une copie de la procédure de réclamation. Les preuves de réclamation des créanciers ayant une créance en date du 31 mai 2003 doivent être dûment remplies et reçues par le contrôleur au plus tard à 17 h 00 heure avancée de l'Est («H.A.E.») le 31 août 2003 (le 30 septembre 2003 dans le cas des autorités fiscales) (la «date limite de réclamation»). **Le créancier qui n'aura pas soumis de preuve de réclamation avant la date limite de réclamation n'aura droit à aucun paiement relativement à ladite réclamation et sera, en vertu de l'ordonnance relative aux réclamations, dans l'impossibilité de faire valoir plus tard sa réclamation contre BCI ou contre une partie affiliée à BCI, celle-ci étant alors prescrite.**

Créanciers dispensés

Les parties suivantes (les «créanciers dispensés») ne sont pas tenues de soumettre de preuves de réclamation, et leurs réclamations ne seront pas prescrites en vertu de l'ordonnance relative aux réclamations :

- Les membres du recours collectif (le «recours collectif relatif aux débetures») institué contre BCI, ses administrateurs et BCE Inc. au nom de toutes les personnes détenant des débetures le 3 décembre 2001, poursuite qui a été certifiée comme recours collectif en vertu de la *Loi sur les recours collectifs* par ordonnance du tribunal en date du 2 décembre 2002, en ce qui a trait à leurs réclamations dans le cadre du recours collectif relatif aux débetures. Une procédure distincte s'applique pour le recours collectif déjà institué, et un avis distinct sera donné aux membres;
- Les porteurs de billets non garantis de premier rang à 11 % de 160 millions de dollars de BCI venant à échéance le 29 septembre 2004;
- Les parties ayant des réclamations pour la fourniture, avant ou après le 31 mai 2003, de biens ou de services à BCI dans le cours normal des affaires;

- Les titulaires de certains cautionnements consentis par BCI à l'égard de la dette de certaines sociétés affiliées, tel qu'il est décrit plus amplement dans l'ordonnance relative aux réclamations; et
- Les employés ou retraités actuels de BCI en ce qui a trait aux réclamations liées à l'emploi, qu'elles soient antérieures ou ultérieures au 31 mai 2003, sauf en ce qui concerne les réclamations liées à l'emploi à l'égard desquelles l'employé actuel ou ancien employé a déjà intenté une poursuite contre BCI.

Réclamations à l'égard des parties affiliées à BCI

La procédure de réclamation précise que tout créancier qui est actuellement porteur de valeurs mobilières de BCI ou l'a déjà été, y compris une personne qui a déjà été membre du recours collectif relatif aux débetures, mais qui s'en est retirée de la manière indiquée dans la procédure de réclamation, et qui a une réclamation de quelque nature que ce soit à l'égard de parties affiliées à BCI découlant de la conduite des affaires de BCI jusqu'au 31 mai 2003 inclusivement, y compris, sans s'y restreindre, une réclamation pour abus en vertu de l'article 241 de la *Loi canadienne sur les sociétés par actions*, doit à la fois intenter une action indépendante devant le tribunal et produire une preuve de réclamation auprès du contrôleur au plus tard à la date limite de réclamation, à défaut de quoi ladite réclamation sera définitivement prescrite et éteinte à l'égard de BCI et des parties affiliées à BCI.

Comment obtenir des formulaires de preuve de réclamation

Le contrôleur a posté à tous les créanciers figurant dans les registres de BCI une trousse contenant un formulaire de preuve de réclamation, une lettre de directives et une copie de la procédure de réclamation. Si vous pensez être titulaire d'une réclamation à titre de créancier et que vous n'avez pas reçu de formulaire de preuve de réclamation, vous devez communiquer par écrit immédiatement avec le contrôleur à l'adresse ou au numéro de télécopieur indiqués ci-après, et demander un formulaire de preuve de réclamation. Les créanciers dispensés ne sont pas tenus de soumettre de preuve de réclamation.

Si vous avez des questions ou que vous souhaitez obtenir de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec Denis Touchet, Ernst & Young Inc. :

Téléphone : (514) 879-8219
Télécopieur : (514) 395-4933
Courriel : denis.touchet@ca.eyi.com

Si vous désirez transmettre un avis de réclamation à BCI, veuillez communiquer avec le contrôleur à l'adresse suivante :

Ernst & Young Inc.
Contrôleur dans le cadre du plan d'arrangement de Bell Canada International Inc.
222, rue Bay
C.P. 251
Toronto-Dominion Centre
Toronto (Ontario) M5K 1J7
À l'attention : M. Jeffrey Hillis
Téléphone : (416) 943-3070
Télécopieur : (416) 943-3300

ERNST & YOUNG

Molson ferme une brasserie au Brésil

Reuters

LE BRASSEUR Molson Inc. a annoncé hier la fermeture d’une de ses 10 usines au Brésil par souci d’économies, ce qui occasionnera une charge de l’ordre de 90 millions de reals brésiliens (environ 42 millions CAN) au premier trimestre 2004.

Selon la compagnie montréalaise, la fermeture de l’usine de Ribeirao Preto, propriété du brasseur brésilien Kaiser acquise l’an dernier pour 765 millions US, se traduira par 140 mises à pied et des économies annuelles d’environ 7,1 millions CAN.

Une porte-parole de Molson, premier brasseur canadien et 15^e au monde, a refusé de préciser l’impact de la charge sur les résultats du premier trimestre et a dit que la compagnie n’avait émis aucune prévision.

Molson tente d’améliorer la rentabilité des activités brésiliennes et souhaite réduire ses coûts de 200 millions de 95 millions CAN en trois ans.

« Construite il y a plus de 75 ans, l’actuelle installation de brassage de Ribeirao Preto est l’une des plus anciennes brasseries de Kaiser au Brésil, et aussi l’une des moins efficaces », a indiqué le communiqué de Molson au sujet de l’usine située à 300 kilomètres au nord-ouest de São Paulo.

Réduire les coûts

Selon la porte-parole, Molson ne compte pas fermer d’autres usines à court terme, mais continue d’analyser quels secteurs pourraient bénéficier de réductions de coûts.

« Nous continuons notre analyse des usines, leur capacité, leur efficacité. Je ne suis pas en mesure de dire s’il y en aura d’autres ou non, c’est un peu prématuré à ce moment-ci », dit la vice-présidente aux affaires corporatives, Sylvia Morin.

La fermeture amènera la capacité d’utilisation moyenne des installations de Kaiser de moins de 55 % à plus de 60 %, a dit Molson, ajoutant qu’elle réduira aussi la capacité des neuf brasseries restantes de 2 millions d’hectolitres par an.

Les objectifs de part de marché et de volume de marché pour Kaiser demeurent inchangés, a dit Molson.

Kaiser est actuellement le deuxième brasseur brésilien derrière Companhia de Bebidas das Americas, aussi connue sous le nom d’AmBev, qui détenait à l’issue du premier trimestre une part de marché de 69,4 %.

Le titre de Molson (action ordinaire de catégorie A) reculait de 87 cents à 36,23 \$ hier à la Bourse de Toronto.

Françoise Bertrand dirigera la Chambre de commerce du Québec

Presse Canadienne



Photo PC ©

Françoise Bertrand, nouvelle présidente de la Fédération des chambres de commerce du Québec.

La consultante en télécommunications, Françoise Bertrand, deviendra le 18 août prochain la première femme présidente et directrice générale de la Fédération des chambres de commerce du Québec, qui regroupe quelque 190 associations locales représentant 55 000 entreprises.

Sa nomination a été confirmée hier par le président du conseil, Sean Finn, qui assurait l’intérim depuis le départ pour la colline parlementaire de Michel Audet, nommé ministre du Développement économique et régional au lendemain des élections du 14 avril dernier.

M^{me} Bertrand était depuis 2001 associée senior du Groupe SECOR, où elle dirigeait les services à l’industrie des communications. Elle agissait en outre comme lobbyiste bénévole pour certains organismes sectoriels tels que l’Institut international des télécommunications. Depuis mai dernier, elle était aussi membre du conseil d’administration de Quebecor inc. Certains de ces engagements devront être réévalués, à la lumière des règles de la Fédération des chambres de commerce.

Avant de devenir consultante, M^{me} Bertrand avait été présidente du Conseil de la radiodiffusion et des télécommunications canadiennes (CRTC) pendant près de cinq ans,

ainsi que présidente de la Société de Radio-Télévision du Québec — aujourd’hui connue sous le nom de Télé-Québec — entre 1988 et 1995.

En mai 2001, elle a reçu les insignes de Chevalier de la Légion d’honneur, décernés par le gouvernement français en reconnaissance de ses efforts pour favoriser la coopération entre le Canada et la France en matière de communications.

Gestionnaire d’expérience

« Nous sommes confiants de trouver en cette gestionnaire d’expérience, reconnue pour sa forte capacité à définir et à actualiser des visions claires d’une organisation, la personne toute désignée pour maintenir et même accroître le positionnement stratégique de la Fédération sur la scène québécoise », a déclaré M. Finn dans un communiqué.

Hier, la nouvelle présidente s’est dite « très heureuse ». « J’apporte mon bagage en communications en l’élargissant », a-t-elle confié. L’automne s’annonce chaud pour la Fédération, qui continuera à livrer bataille pour l’assouplissement des dispositions du Code du travail sur la sous-traitance, ainsi que pour l’abandon de l’assujettissement de la machinerie de production au décret de la construction.

« Le défi consiste à assumer nos responsabilités collectives et à bien installer les PME dans l’ensemble des régions du Québec », a-t-elle conclu.

Sofame Technologies émerge de la faillite

MARIE TISON

SOFAME Technologies a eu chaud, mais elle a survécu à de sérieuses difficultés financières.

L’entreprise, qui se spécialise dans les systèmes de chauffage, devrait atteindre le point mort cette année, avec des ventes d’environ deux millions.

Il s’agit d’un important progrès parce que l’exercice précédent, terminé le 30 septembre 2002, avait donné lieu à une perte nette d’un million pour des ventes de deux millions.

« Comme il y a eu un remaniement et qu’il n’y a plus autant de frais généraux dans la structure de l’organisation, ça appelle des économies », a déclaré hier la vice-présidente aux finances et à l’administration de Sofame, Thérèse Lirette.

Sofame émerge tout juste d’une importante restructuration : en janvier dernier,

quelques semaines après avoir divulgué ses résultats pour l’exercice 2002, elle a fait savoir qu’elle se plaçait sous la protection de la Loi sur la faillite et l’insolvabilité et qu’elle préparait une proposition à l’endroit de ses créanciers.

Comme l’entreprise a été incapable de déposer dans les délais prescrits ses états financiers en bonne et due forme pour l’exercice 2002, la Commission des valeurs mobilières du Québec et la Bourse de croissance TSX ont suspendu les transactions sur ses titres.

Pendant toute la période de restructuration, Sofame a poursuivi un minimum d’activités afin de terminer un certain nombre de contrats, a souligné M^{me} Lirette.

Le 16 avril dernier, les créanciers ont accepté la proposition de Sofame, proposition qui prévoyait le remboursement des créanciers non garantis selon les contrats en cours et le paiement des réclamations des créanciers non garantis à même une somme forfaitaire.

Le tribunal a homologué le plan de Sofame et les transactions sur le titre de la société ont repris le 23 mai.

« Nous venons de recevoir une belle commande de l’hôpital Sainte-Justine, ça devrait aider », a indiqué M^{me} Lirette.

Sofame fabrique des appareils de chauffage notamment pour le secteur institutionnel. Elle a ainsi équipé Aéroports de Montréal, l’Institut Leclerc, l’Université Concordia et l’Hôtel-Dieu de Sorel.

Gaz Métropolitain est d’ailleurs son principal actionnaire, avec une participation de 37,33 %. Le Fonds de solidarité FTQ était un autre important actionnaire, avec une mise de fonds de 2,15 millions versée en 2001.

L’action de Sofame a clôturé hier à 3,5 cents, un niveau qui n’a guère varié au cours des six derniers mois. En juin 1998, le titre valait près de 75 cents.

AVIS LÉGAUX - APPELS D’OFFRES - SOUMISSIONS - ENCANS

AVIS IMPORTANT AUX PERSONNES AYANT DÉJÀ DÉTENU DES DÉBENTURES À 6,75 % DE BELL CANADA INTERNATIONAL INC. VENANT À ÉCHÉANCE LE 15 FÉVRIER 2002

Ordonnances du tribunal

Le 17 juillet 2002, la Cour supérieure de justice de l’Ontario (le «tribunal») a rendu une ordonnance approuvant le plan d’arrangement (le «plan») pour Bell Canada International Inc. («BCI») en vertu de l’article 192 de la *Loi canadienne sur les sociétés par actions*. Dans le cadre de l’ordonnance, Ernst & Young Inc. a été nommée contrôleur en vertu du plan (le «contrôleurs»).

Le 2 décembre 2002, le tribunal a rendu une ordonnance (l’«ordonnance relative aux réclamations») qui, entre autres, a) établit une procédure pour l’identification et la détermination des réclamations à l’égard de BCI ou de certaines autres parties découlant de la conduite des affaires de BCI, et b) certifie un recours collectif (le «recours collectif relatif aux débetures») intenté contre BCI, ses administrateurs et BCE Inc. (les «défendeurs») au nom de toutes les personnes détenant des débetures à 6,75 % le 3 décembre 2001 (collectivement désignées les «membres du groupe»).

Procédure de réclamation

1. Inclusion automatique dans le recours collectif relatif aux débetures

À moins qu’il ne se retire du recours collectif relatif aux débetures, un membre du groupe sera lié par les résultats du procès sur les questions communes ou tout règlement approuvé par le tribunal.

Un avis sera ultérieurement donné aux membres du groupe les informant de tout jugement ou règlement et des mesures qu’ils doivent prendre pour participer à un remboursement, le cas échéant.

Chacun des défendeurs a déposé un avis d’intention de présenter une défense. Par conséquent, rien ne garantit que les membres du groupe auront droit à un remboursement en bout de ligne.

2. Retrait du recours collectif relatif aux débetures

Un membre du groupe qui ne désire pas que ses droits soient tranchés dans le cadre du recours collectif relatif aux débetures doit déposer un avis d’intention de se retirer du recours collectif relatif aux débetures («avis d’intention de se retirer») auprès du contrôleur à l’adresse figurant ci-après au plus tard à 17 h 00 heure avancée de l’Est («H.A.E.») le 31 août 2003. Des avis d’intention de se retirer et des directives pour les remplir seront postés par le contrôleur à tous les membres du groupe connus. **Un membre du groupe qui dépose un avis d’intention de se retirer au plus tard à 17 h 00 H.A.E. le 31 août 2003 n’aura pas le droit de prendre part à un jugement ou règlement dans le cadre du recours collectif relatif aux débetures.**

Si un membre du groupe est mineur, une copie de l’avis d’intention de se retirer doit aussi être transmis par la poste ou par messenger à l’avocat des enfants au ministère du Procureur général au 393, avenue University, 14^e étage, Toronto (Ontario) M5G 1W9. Si un membre du groupe est frappé d’une autre incapacité, une copie de l’avis d’intention de se retirer doit aussi être transmis par la poste ou par messenger au Tuteur et curateur public, 595, rue Bay, Bureau 800, Toronto (Ontario) M5G 2M6. **Un membre du groupe qui est mineur ou frappé d’une autre incapacité ne peut se retirer sans la permission du tribunal.**

3. Date limite de réclamation

Une personne qui n’est pas membre du groupe ou toute personne qui se retire du recours collectif relatif aux débetures peut intention devant le tribunal une action indépendante contre BCI ou toute autre personne en relation, à quelque titre que ce soit, avec BCI, y compris, sans s’y restreindre, BCE Inc., les administrateurs, dirigeants, employés, professionnels, conseillers et sous-traitants (collectivement désignés les

«parties affiliées à BCI») relativement à la conduite des affaires de BCI jusqu’au 31 mai 2003 inclusivement, y compris, sans s’y restreindre, une réclamation pour abus en vertu de l’article 241 de la *Loi canadienne sur les sociétés par actions*. Pareille action est désignée une «réclamation à titre de porteur de valeurs mobilières».

Une personne qui n’est pas un membre du groupe ni une personne qui se retire du recours collectif relatif aux débetures et qui désire faire une réclamation à titre de porteur de valeurs mobilières doit déposer une preuve de réclamation auprès du contrôleur et intention une action indépendante devant le tribunal afin de faire valoir cette réclamation au plus tard à 17 h 00 H.A.E. le 31 août 2003, sans quoi ladite personne sera, en vertu de l’ordonnance relative aux réclamations, dans l’impossibilité de faire valoir plus tard sa réclamation contre BCI et/ou les parties affiliées à BCI, ladite réclamation étant prescrite.

4. Audition des réclamations

Après le 31 août 2003, le tribunal fixera un échéancier pour l’audition du recours collectif relatif aux débetures et des actions intentées à l’égard des réclamations à titre de porteur de valeurs mobilières qui auront été dûment intentées avant le 31 août 2003.

5. Honoraires et frais juridiques dans le cadre du recours collectif relatif aux débetures

Sutts Strosberg LLP, à titre de procureurs dans le cadre du recours collectif relatif aux débetures, entend demander un paiement correspondant à 20 % de tout montant accordé dans le cadre du recours collectif relatif aux débetures, plus les frais et la TPS. Sutts Strosberg LLP ne recevra aucun paiement jusqu’à ce que ses honoraires et frais soient approuvés par le tribunal, le cas échéant.

Renseignements supplémentaires

La version anglaise du présent avis a été approuvée par le tribunal en vue de sa publication. **Ne communiquez pas avec le tribunal si vous avez des questions à ce sujet.**

Vous trouverez des renseignements sur le recours collectif relatif aux débetures à l’adresse www.bcclassaction.com (en anglais seulement). Les autres questions aux procureurs dans le cadre du recours collectif relatif aux débetures peuvent être transmises à :

Harvey T. Strosberg, c.r. Téléphone (sans frais) : 1 800 229-5323
Sutts Strosberg LLP Télécopieur : (519) 561-3300
251, rue Goyeau, Bureau 600 Courriel : hts@strosbergco.com
Windsor (Ontario) N9A 6V4

Si vous avez des questions ou souhaitez obtenir de plus amples renseignements au sujet du processus de réclamation, veuillez communiquer avec Denis Touchet, Ernst & Young Inc. :

Téléphone : (514) 879-8219
Télécopieur : (514) 395-4933
Courriel : denis.touchet@ca.eyi.com

Si vous souhaitez déposer un avis d’intention de vous retirer ou signifier un avis de réclamation à BCI, veuillez communiquer avec le contrôleur à l’adresse suivante :

Ernst & Young Inc. Téléphone : (416) 943-3070
222, rue Bay Télécopieur : (416) 943-3300
Toronto-Dominion Centre Courriel : jeffrey.a.hillis@ca.eyi.com
Toronto (Ontario) M5K 1J7
À l’attention : M. Jeffrey Hillis

ERNST & YOUNG

BOIS D’OEUVRE

Washington veut un accord d’ici un mois

Reuters

WASHINGTON — Les États-Unis désirent obtenir un accord avec le Canada d’ici la fin du mois de juillet afin de résoudre la longue guerre commerciale entourant le bois d’oeuvre, a fait savoir hier le sous-secrétaire du Commerce américain, Grant Aldonas.

Des responsables canadiens et américains devraient se rencontrer lundi prochain à Washington afin de poursuivre les négociations.

Grant Aldonas a toutefois menacé d’étudier les demandes des producteurs de bois américains pour des droits plus élevés sur le bois canadien si la dispute persiste entre les deux pays.

Le gouvernement canadien et les représentants de l’industrie au pays discutaient hier à Ottawa de la dernière proposition des États-Unis pour mettre un terme à la dispute sur les exportations canadiennes de bois d’oeuvre.

Le département du Commerce américain a fixé l’an dernier des droits punitifs atteignant en moyenne 27 % après que Washington eut accusé le Canada de subventions déloyales à son industrie.

Les États-Unis en ont particulièrement contre le système de droits de coupe sur les terres publiques des provinces et accusent l’industrie de vendre son bois d’oeuvre, utilisé surtout dans la construction résidentielle, en dessous du prix du marché.

Le Canada nie ces allégations et attend le jugement d’un comité spécial de l’Accord de libre-échange nord-américain prévu le 3 juillet sur la légalité des droits antidumping, qui comptent pour 8,43 % des droits imposés sur le bois canadien.

Le Canada s’est attribué le tiers du marché américain du bois d’oeuvre, exportant annuellement pour près de 10 milliards de dollars de bois comme le pin, l’épinette et le sapin.

Desjardins investit 8 millions dans Fly America

Presse Canadienne

INVESTISSEMENT Desjardins a annoncé hier un investissement de huit millions de dollars dans Meubles Fly America, de Montréal, afin de soutenir la croissance de cette entreprise qui ouvrira bientôt d’autres magasins.

Meubles Fly America détient la licence exclusive d’exploitation de la bannière Fly en Amérique du Nord, incluant le Mexique. L’investissement de Desjardins s’ajoute à de nouvelles mises de fonds des actionnaires initiaux.

Fondé en novembre 2000, Fly a trois magasins à Laval, Saint-Hubert et Québec. Il propose des meubles et des accessoires de décoration qui reflètent les tendances de design international et suggère des idées de décoration de style contemporain.

Important contrat pour GL&V

Presse Canadienne

LA SOCIÉTÉ QUÉBÉCOISE Dorr-Oliver Eimco, une filiale du Groupe Laperrrière & Verreault (GL&V), a obtenu un contrat de 4,3 millions de dollars d'une usine de traitement des eaux d'une grande municipalité du sud-ouest des États-Unis.

Le fabricant d'équipement industriel basé à Trois-Rivières fournira à la ville américaine deux clarificateurs à contact d'une superficie de 150 pieds carrés. Ces appareils, qui devraient être installés d'ici le début de 2005, serviront à adoucir l'eau potable avant qu'elle soit filtrée.

Acquise par GL&V en novembre 2002, Eimco se spécialise dans la conception, la fabrication et l'entretien d'équipement industriel servant aux procédés de séparation des liquides et des solides ainsi qu'à la production de pâtes et papiers.

L'entreprise avait déjà fourni quatre clarificateurs à la même municipalité, au début des années 1990. D'après la direction de l'entreprise, c'est d'ailleurs la qualité de l'eau obtenue grâce à ces appareils qui a convaincu l'administration de lui confier un deuxième mandat.

« Nous avions déjà une expertise dans le traitement des eaux usées industrielles et municipales, mais l'acquisition de Eimco vient de greffer à cette expertise celle du traitement de l'eau potable », a souligné dans un communiqué le président et chef de la direction de GL&V, Laurent Verreault.

M. Verreault évalue à environ 95 milliards US le marché total de l'eau aux États-Unis. Compte tenu de l'état des infrastructures existantes et des exigences de la réglementation, le traitement de l'eau potable devrait connaître une croissance soutenue d'ici 15 à 20 ans. Afin de tirer profit de cette situation, GL&V pourrait procéder à de nouvelles acquisitions stratégiques, a-t-il ajouté.

Fondée en 1975, GL&V emploie quelque 1500 personnes dans une quarantaine de pays.

Attention aux échardes!

L'Abitibi-Témiscamingue peut miser sur près de 2000 emplois directs avec les deuxième et troisième transformations du bois

CAMILLE BEAULIEU
collaboration spéciale

ROUYN-NORANDA — Les régions ressources auraient raison de miser sur les deuxième et troisième transformations du bois pour stimuler leur économie. Une récente étude de Performax Conseillers Stratégiques identifie plusieurs projets, porteurs à court terme de 1750 emplois directs, 4350 emplois toutes catégories, dans la seule Abitibi-Témiscamingue. Reste à voir si la ressource est au rendez-vous ?

De la fabrication de portes-fenêtres à celle de composantes de meubles, en passant par la production de granules de chauffage ou celle de litières pour animaux, Performax Conseillers Stratégiques a passé au crible une vingtaine de projets sélectionnés par les Centres locaux de développement (CLD) et les Sociétés d'aide au développement des collectivités de cette région (SADC).

Chacun des projets soumis par un promoteur nécessitera des investissements de 500 000 \$ à 10 millions et créera un minimum de 10 emplois. Toutefois, pas de descriptions trop précises ou d'informations nominales, la compétition étant vive entre régions ressources, confirme Suzie Laprise, coordonnatrice du Réseau Transformation de l'Abitibi-Témiscamingue, un regroupement d'organismes voués au développement du secteur forestier.

Valeur ajoutée

On parle depuis belle lurette de deuxième et troisième transformations du bois en régions, sans que la récolte n'ait été au rendez-vous.

« Pour nous, c'est maintenant que l'on entrevoit la ligne d'arrivée », assure Denis Bois, directeur de la Société de technologie de l'Abitibi-Témiscamingue.



Photothèque La Presse

La fabrication de cette chaise Adirondack, un exemple de deuxième et troisième transformations du bois dont rêve l'Abitibi-Témiscamingue.

« Pour 100 emplois en transformation primaire du bois dans la province, rappelle-t-il, on trouve en moyenne 50 emplois en deuxième transformation. Dans la région, le ratio n'est que de 14 emplois secondaires pour 100 en première transformation. C'est évident que le secteur est prometteur à court terme ! »

Performax Conseillers Stratégiques identifie même un secteur, celui de Senneterre dans le nord-est de l'Abitibi, réunissant les conditions idéales, ressources et voies de communications, pour qu'une concentration d'entreprises de deuxième transformation y partagent forces et connaissances dans un objectif de complémentarité.

À qui la ressource ?

L'hypothèque grevant ces projets se mesure en camions de madriers, de sci-

res ou de copeaux quittant la région chaque jour. Elle est là, la matière première d'éventuelles usines de deuxième transformation en Abitibi, mais elle est déjà bien souvent hypothéquée.

Le développement d'entreprises de transformation du bois à valeur ajoutée peut s'avérer « une aventure » menaçant « le niveau de production des usines actuelles » si les nouvelles venues disputent le même approvisionnement. Cette douche froide est tombée en janvier dernier du géant Abitibi-Consolidated devant la Commission sur la maximisation des retombées économiques de l'exploitation des ressources naturelles en régions ressources.

« Contrairement aux préjugés populaires, lance Consol, l'intégration de nos opérations permet d'utiliser 100 % de la ressource. »

« Nos usines de deuxième et troisième transformation, martèle encore la compagnie, sont situées à Québec et au Saguenay-Lac-Saint-Jean parce que la production des usines d'Abitibi-Témiscamingue doit être valorisée ailleurs pour bénéficier d'une meilleure synergie de nos infrastructures. »

« Il ne faut surtout pas menacer, insiste la forestière, les retombées actuelles de la forêt : 1,2 milliard de dollars et trois emplois industriels sur quatre dans la plupart des MRC d'Abitibi-Témiscamingue en 1997. »

En bref, Abitibi-Consolidated plaide sans ambages les droits acquis en Abitibi comme dans d'autres régions, puisque l'entreprise a aussi présenté des mémoires en Mauricie, sur la Côte-Nord et au Saguenay-Lac-Saint-Jean.

Avec 28 500 emplois directs et indirects, l'industrie forestière québécoise a de toutes évidences des arguments à faire entendre. Mais les régions ont bien peu de moyens de pression.

AVIS LÉGAUX - APPELS D'OFFRES - SOUMISSIONS - ENCANS



SAQ

APPEL D'OFFRES

Numéro de dossier : L 0225-076
Projet : Local commercial - SAQ Classique

La Société des alcools du Québec (SAQ) vous invite à lui offrir un local commercial clés en main, à :

MONTRÉAL

Sur la rue Beaubien Est, entre le boulevard Pie-IX et la 30^e avenue.

La superficie du local devra être d'environ 307 mètres carrés (±3305 pieds carrés). Le local devra avoir pignon sur rue et préféablement sur un niveau. La répartition de la superficie totale demandée devra être de 67 % pour l'aire de vente et de 33 % pour l'aire d'entreposage et de service. Les locaux devront être livrés le 15 mars 2004 et le bail débutera le 15 avril 2004. Le document d'appel d'offres original doit être rempli et retourné au plus tard le 21 août 2003 à 14 h 30.

Vous pourrez vous procurer le document d'appel d'offres au coût de vingt-cinq dollars (25\$) la copie, au siège social de la SAQ situé au 905, avenue De Lorimier à Montréal ou en communiquant, à frais virés s'il y a lieu, au Service localisation et transactions immobilières, au (514) 873-6408.

Veuillez prendre note que les heures d'ouverture pour l'achat du document d'appel d'offres sont les suivantes :

Du lundi au jeudi : 8 h 30 à 12 h 30 et de 13 h 30 à 17 h
Vendredi : 8 h 30 à 12 h 30

La SAQ ne s'engage à accepter ni la plus basse ni aucune des propositions reçues.

3152777A



SAQ

APPEL D'OFFRES

Numéro de dossier : L 0224-167
Projet : Local commercial - SAQ Classique

La Société des alcools du Québec (SAQ) vous invite à lui offrir un local commercial clés en main, à :

MONTRÉAL

Sur la rue Sainte-Catherine Est, entre la rue Sainte-Élizabeth et la rue Amherst.

La superficie du local devra être d'environ 372 mètres carrés (±4000 pieds carrés). Le local devra avoir pignon sur rue et préféablement sur un niveau. La répartition de la superficie totale demandée devra être de 65 % pour l'aire de vente et de 35 % pour l'aire d'entreposage et de service. Les locaux devront être livrés le 13 juin 2004 et le bail débutera le 13 juillet 2004. Le document d'appel d'offres original doit être rempli et retourné au plus tard le 21 août 2003 à 14 h 15.

Vous pourrez vous procurer le document d'appel d'offres au coût de vingt-cinq dollars (25\$) la copie, au siège social de la SAQ situé au 905, avenue De Lorimier à Montréal ou en communiquant, à frais virés s'il y a lieu, au Service localisation et transactions immobilières, au (514) 873-6408.

Veuillez prendre note que les heures d'ouverture pour l'achat du document d'appel d'offres sont les suivantes :

Du lundi au jeudi : 8 h 30 à 12 h 30 et de 13 h 30 à 17 h
Vendredi : 8 h 30 à 12 h 30

La SAQ ne s'engage à accepter ni la plus basse ni aucune des propositions reçues.

3152780A



**COLLÈGE DES MÉDECINS
DU QUÉBEC**

**AVIS DE RADIATION
(dossier : 24-02-00558)**

AVIS est par les présentes donné que le Dr Yvan Martin (73-103), exerçant la profession de médecin à Farnham (Québec), a plaidé coupable devant le Comité de discipline du Collège des médecins du Québec des infractions qui lui étaient reprochées, soit :

➤ En faisant défaut d'avoir une conduite irréprochable envers deux patientes (Inconduite sexuelle) (chefs 1 et 2).

Le 17 juin 2003, le Comité de discipline a imposé au Dr Yvan Martin une radiation du Tableau de l'Ordre pour une période de 5 mois, et ce, sur chacun des chefs de la plainte. Ces périodes de radiation doivent être purgées concurremment.

La décision du Comité étant exécutoire dès sa communication à l'intimé, le Dr Yvan Martin est donc radié du Tableau de l'Ordre pour une période de 5 mois à compter du 19 juin 2003.

Le présent avis est donné en vertu des articles 156 et 180 du Code des professions.

Montréal, le 19 juin 2003

Me Christian Gauvin, avocat
Secrétaire du Comité de discipline

3152785B

Appel d'offres

Ville de Montréal

Service Environnement, voirie et réseaux

Des soumissions sont demandées et devront être reçues, avant 14 h à la date ci-dessous, à la Direction du greffe de la Ville de Montréal à l'attention de la greffière, 275, rue Notre-Dame Est, bureau R-106, Montréal H2Y 1C6, pour :

Catégorie: Travaux
Appel d'offres: 1251-AE
Descriptif: Fourniture et installation des instruments et équipements de contrôle pour le système intégré des intercepteurs
Date d'ouverture: 31 juillet 2003
Dépôt de garantie: Chèque visé de 75 000 \$ ou un cautionnement de 150 000 \$
Documents: Les documents relatifs à cet appel d'offres seront disponibles à compter du 26 juin au Service Environnement, voirie et réseaux - Station d'épuration des eaux usées, au 12001, boul. Maurice-Duplessis, 8 h 30 à 16 h 30, contre un paiement de 100 \$, non remboursable.

Renseignements: Claude Meunier, ing. (514-280-4418)

Vente du cahier des charges:
Téléphone: (514) 280-4400
Télécopieur: (514) 280-4387

Tout paiement doit être fait au comptant ou sous forme de chèque certifié à l'ordre de: Ville de Montréal.

Pour être considérée, toute soumission doit être présentée sur les formulaires préparés par la Ville et transmise dans l'enveloppe prévue à cette fin.

Les soumissions reçues seront ouvertes publiquement à la salle du conseil de l'hôtel de ville, immédiatement après l'expiration du délai fixé pour leur réception.

La Ville de Montréal ne s'engage à accepter ni la plus basse ni aucune des soumissions reçues et n'assume aucune obligation de quelque nature que ce soit envers le ou les soumissionnaires.

Montréal, le 26 juin 2003

Le greffière de la Ville
M^{re} Jacqueline Leduc

3152780

AVIS AUX CR ANCIERS
DE PR SENTER LEURS R CLAMATIONS DANS L AFFAIRE DE
TORNO G.Y.N. INC.

Avis est par les présentes donné que les créanciers de la société ci-haut mentionnée qui sera liquidée doivent présenter leurs réclamations au soussigné au plus tard le 9 juillet 2003.

Donné ce 26^e jour de juin 2003.

Habib Hawawini,
liquidateur
Tél.: (514) 932-8050/225 • Fax: (514) 932-8960

3152784

SOUSSIONS PUBLIQUES

**Fourniture et installation
du système
de télétransmission**

Discipline concernée
Télécommunication.

Documents disponibles
Centre d'information Électronique de la Construction (CIEC)
(1-800-482-2432) ou (514) 745-5720
poste 5610, à compter du **jeudi 26 juin 2003. Informations additionnelles : (514) 280-7231.**

Rencontre d'information
Le mardi 8 juillet 2003, à 9 h 30 à l'Hôtel Berri, 1199, rue Berri, Montréal (salle Senneville).

Dépôt des soumissions
Réception STM, 800, de La Gauchetière Ouest, bureau 8100, 8^e étage, Portail Nord-Est (coin University et de La Gauchetière), Montréal, avant le **vendredi 1^{er} août 2003 à 15 h.** Ouverture publique immédiatement après.

Garantie de soumission
Cautionnement de soumission de 600 000 \$, chèque visé ou lettre de garantie irrévocable.

Note
La Société ne s'engage à accepter, ni la plus favorable, ni aucune des soumissions, et n'encourt aucune obligation envers les soumissionnaires.
Référence : STM-9 297 911-C-01

Louise Pouliot
Secrétaire adjointe

STM

3152689



Agence métropolitaine de transport

APPEL D'OFFRES

No: 03-E-09
OBJET: TRAVAUX DE DÉBLAIEMENT, DE TRANSPORT DE LA NEIGE, D'ÉPANDAGE D'ABRASIFS OU DE FONDANTS ET DE DÉGLAÇAGE DES SITES DES GARES DELSON, SAINTE-CATHERINE ET SAINT-CONSTANT

No: 03-E-10
OBJET: TRAVAUX DE DÉBLAIEMENT, DE TRANSPORT DE LA NEIGE, D'ÉPANDAGE D'ABRASIFS OU DE FONDANTS ET DE DÉGLAÇAGE DU SITE DE LA GARE LASALLE

Les informations suivantes s'appliquent à chacun des appels d'offres cités ci-dessus :

Date et heure limites de réception des offres : Le jeudi 10 juillet 2003 à 11 h.

Prix de chacun des documents : 100 \$, non remboursable (chèque visé ou mandat fait à l'ordre de l'Agence métropolitaine de transport).

Les documents d'appel d'offres sont en français et peuvent être obtenus ou consultés sur place à partir de 13 h 30 le **25 juin 2003**, du lundi au vendredi inclusivement de 9 h à 12 h et de 13 h à 16 h 30 à l'endroit suivant:

Agence métropolitaine de transport
500, Place d'Armes, 25^e étage
Montréal, Québec H2Y 2W2

Pour renseignements :
Kim Provost-Larocque, technicienne en approvisionnement. Téléphone : (514) 287-2464, poste 4059

Pour consulter le devis technique, voir le site internet de l'AMT à l'adresse:
<http://www.amt.qc.ca/corpo/Appro/index.asp>

Garantie de soumission: 10 % du montant total soumissionné.

Cautionnement de soumission ou chèque certifié.

Seuls les soumissionnaires ayant une place d'affaires au Québec seront considérés.

L'AMT n'est pas tenue d'accepter ni la plus basse ni aucune des soumissions.

Francesca Torasso
Directrice, approvisionnement et informatique

3152677

La remise à flot de TIW progresse

Presse Canadienne

L'exploitant cellulaire montréalais Télésystème Mobiles International (TIW) a laissé savoir hier qu'il avait modifié son capital-action afin de mettre en oeuvre la consolidation annoncée en mai dernier et qui vise à éviter le retrait de sa cote de la bourse électronique Nasdaq.

Dans un communiqué, la société a affirmé qu'elle prévoyait que ses actions seraient affichées pour échange sur une base de une pour cinq dès l'ouverture des marchés, le 30 juin prochain. Suite à la consolidation, le nombre d'actions ordinaires en circulation passera d'environ 467 millions à 93 millions.

Le nombre d'actions privilégiées demeurera inchangé à 35 millions mais leur ratio de conversion passera de une action ordinaire pour chaque action privilégiée à une action ordinaire pour cinq actions privilégiées.

Par ailleurs, TIW a aussi annoncé que sa filiale indirecte MobiFon, présente en Roumanie, avait fixé à 13 % le rendement à échéance de ses nouveaux billets de premier rang venant à échéance en 2010.

L'émission qui devrait se conclure vers le 27 juin permettra à MobiFon d'amasser quelque 225 millions US. Cette somme servira à rembourser l'argent dû par l'entreprise à sa société-mère, Clearwave.

En bout de ligne, TIW recevra de ses filiales suffisamment d'argent pour rembourser en entier ses billets de premier rang garantis venant à échéance à la fin de 2003.

Une enchère de banques?

Presse Canadienne

L'INTENTION DÉCLARÉE d'Ottawa d'annuler l'avantage naturel des premiers à se lancer dans d'éventuelles fusions bancaires pourrait susciter une enchère pour des cibles plus modestes.

Selon des analystes, la Banque de Montréal se retrouverait au centre des attentions dans un cadre réglementaire qui serait ainsi remanié.

Lundi, le ministre des Finances, John Manley, se disait résolu à faire bénéficier de règles équitables tous les participants à une ronde de fusions, en s'assurant qu'il n'y aurait pas d'avantage intrinsèque pour ceux qui, les premiers, soumettraient leur projet de mariage à Ottawa.

Réagissant aux travaux de deux comités parlementaires qui se sont penchés sur la restructuration des services financiers, le gouvernement a souligné qu'il entend dévoiler sa politique en juin prochain et qu'il n'examinerait aucun projet avant le 30 septembre 2004.



Une tempête paralyse un centre de distribution.
La distribution n'est pas touchée.
Voyez-vous l'idée?

Les affaires à la demande. Un monde où les entreprises savent gérer les imprévus. Où tous les centres de distribution d'un réseau peuvent modifier leurs processus simultanément pour s'adapter rapidement aux marchés ou à la météo. En changeant l'itinéraire des chargements, en réorganisant le flux des travaux. Sans jamais s'arrêter.

Devenez une entreprise à la demande.

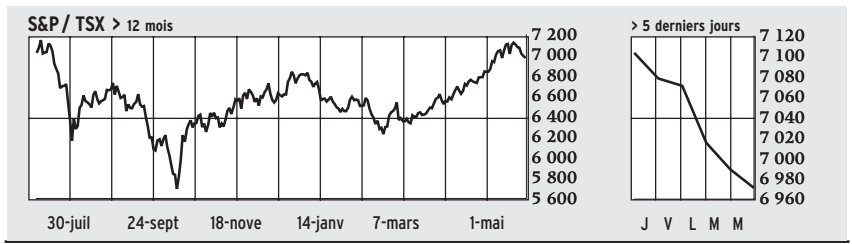
Avec les **@affaires électroniques à la demande[™]**

www.can.ibm.com/demande



INVESTIR

BOURSE DE TORONTO



HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
6 983,87	7 023,47	6 969,64	6 970,62	-0,26%	-2,11%
ACTIONS NÉGOCIÉES		1 318	GAINS	534	PERTES
		577	INCHANGÉES		
		207			
52 semaines	HAUT	BAS	Volume	HIER	JOUR PRÉCÉDENT
	7 176,61	5 678,28	(millions)	190	152
SOUS-INDICES					
FERMETURE			VARIATION		
Services financiers	115,59	-0,78	Prod. consom. discr.	75,07	0,06
Matériaux de base	109,86	-0,57	Services de télécom.	57,11	-0,10
Énergie	135,30	1,01	Prod. consom. de base	159,77	-0,82
Produits industriels	63,58	-0,45	Service publics	141,08	0,08
Tech. de l'information	19,55	0,36	Soins de santé	68,69	-0,17

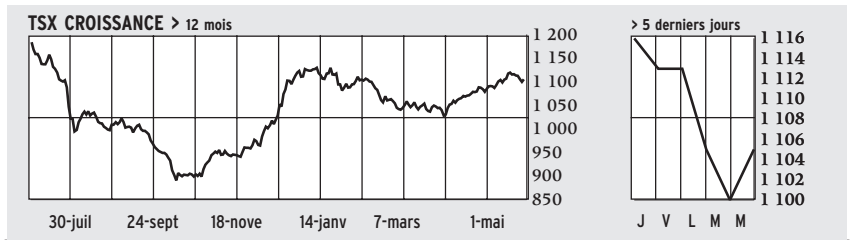
AUTRES INDICES CANADIENS					
FERMETURE			VAR.		
S&P/TSX 60	393,68	-1,31	S&P/TSX Moyen. Cap.	453,03	-0,16
S&P/TSX Petites cap.	459,70	-0,17	DJ Can. Titans (40)	1 033,06	-4,58

LES 10 PLUS ACTIFS							
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
NORTEL NETWORKS	20898772	3,85	0,02	KINROSS GOLD CORP	2014643	9,02	0,00
BOMBARDIER/B	7892081	4,57	-0,04	INCO LTD	1653741	27,80	0,07
ATI TECHNOLOGIES	5403204	13,45	1,85	ELDORADO GOLD COR	1599413	2,29	0,07
CANADA LIFE FINAN	4267448	45,50	-0,05	GREAT-WEST LIFE CO	1606478	40,04	-0,10
IUNITES S&P/TSX 60	3458586	39,47	-0,20	MARTINREA INTERNA	1529790	6,85	-0,08

TITRES GAGNANTS EN %				TITRES GAGNANTS EN \$			
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)
ATI TECHNOLOGIES	5403204	13,45	15,95	RBC CAPITAL TRUST	10000	113,00	5,18
TRI-WHITE CORP.	2100	2,80	14,29	ATI TECHNOLOGIES	5403204	13,45	1,85
INEX PHARMAC.	278953	5,95	12,26	AT&T CANADA-CL B	91346	43,50	1,50
COUNSEL CORPORATI	53950	2,40	9,09	CANADIAN WESTERN	41139	33,25	1,25
ROMAN CORP LTD	17300	2,55	8,97	SHELL CANADA LTD	59444	53,14	1,14

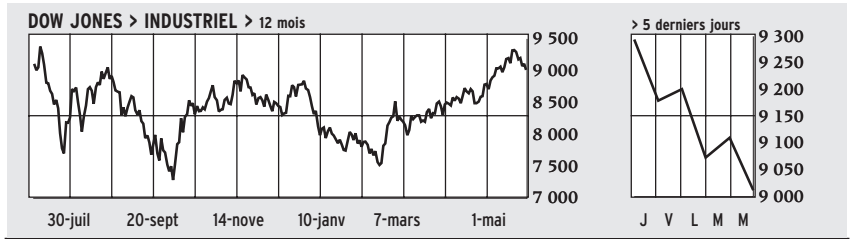
TITRES PERDANTS EN %			TITRES PERDANTS EN \$				
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
HUMPTY DUMPTY	9100	2,30	-13,53	HSBC CN ASSET TR	18000	109,00	-5,00
WESTERN SILVER	19300	2,92	-8,75	OPEN TEXT CORP	86549	38,75	-1,26
ONCOLYTICS BIOTECH	87612	3,35	-8,22	CANADIAN NAT.	291102	65,10	-1,25
LIDLAW INTERNATI	190660	11,49	-7,34	FAIRFAX FINANCIAL	35460	203,75	-1,25
POLYAIR INTER P.	3545	12,45	-6,74	MANULIFE FINANC.	25000	99,01	-0,99

BOURSE DE CROISSANCE TSX



HIER						
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN	
1 104,35	1 105,58	1 100,15	1 105,11	0,45%	-6,68%	
ACTIONS NÉGOCIÉES		882	GAINS	313	PERTES	
		328	INCHANGÉES			
		241				
52 semaines	HAUT	BAS	Volume	HIER	JOUR PRÉCÉDENT	
	1 196,53	887,29	(millions)	39	35	
LES 10 PLUS ACTIFS						
VOLUME			CLÔT. (\$)			
BERKLEY RES INC	1732500	0,62	0,07	CASSIDY GOLD CORP	681200	0,41
VOICEO INC	920000	0,90	0,04	AGEAN INTER.GOLD	600000	0,06
MILLER ENERGY	1177075	0,32	0,01	CORONATION MINERA	565000	0,10
BIOENVELOP TECHNO	742800	0,17	0,04	STORNOWAY	543670	1,42
VRB POWER SYSTEMS	701843	0,21	-0,01	NORONT RESOURCES	472000	0,25

NEW YORK



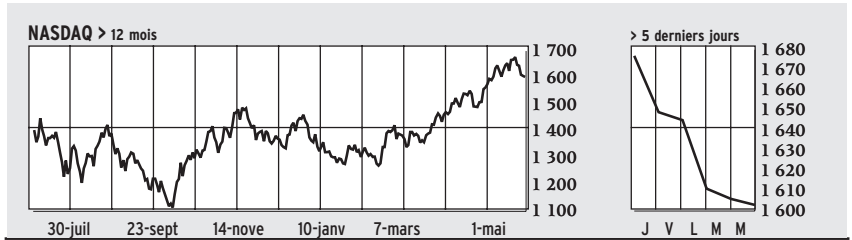
HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
9 109,57	9 161,74	9 000,68	9 011,53	-1,08%	-1,26%
ACTIONS NÉGOCIÉES		3 488	GAINS	1 706	PERTES
		1 590	INCHANGÉES		
		192			
52 semaines	HAUT	BAS	Volume	HIER	JOUR PRÉCÉDENT
	9 413,08	7 197,49	(millions)	1 442	1 396
AUTRES INDICES DES AMÉRIQUES					
FERMETURE			VARIATION		
S&P 500 composé	975,32	-8,13	Dow Jones serv. publics	250,50	-0,01
S&P 100 composé	491,60	-4,89	AMEX composé	961,11	2,02
Dow Jones transport	2 356,13	-32,98	Russell 2000	443,21	2,32

LES 10 PLUS ACTIFS							
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
LUCENT TECH.	21341900	1,94	0,09	HEWLETT-PACKARD	12541500	20,80	-0,31
ELECTRO.DATA SYS.	15433000	21,02	-1,59	CITIZENS COMM.	12288700	13,01	-0,23
PFIZER INC	15367700	35,33	-0,07	A T & T WIRELESS	11933100	7,80	-0,11
AOL TIME WARNER	14398600	15,27	-0,05	TEXAS INSTRUMENTS	11794200	17,35	-0,42
GENERAL ELECTRIC	13696100	29,26	-0,67	TENET HEALTHCARE	11675200	11,95	-0,05

TITRES GAGNANTS EN %				TITRES GAGNANTS EN \$			
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
NAM TAI ELECTRONI	230300	37,90	13,71	NAM TAI ELECTRONI	230300	37,90	4,57
BUSH INDUS/A	29800	2,85	13,10	NEUBERGER BERMAN	1325100	37,60	3,17
GRUPPO TMM-SP ADR	63100	2,12	11,58	CHRISTOPHER & BAN	746400	35,91	2,96
NEUBERGER BERMAN	1325100	37,60	9,21	GLOBAL PAYMENTS	545500	34,80	2,85
WEIDER NUTRITION	18700	2,50	9,17	NORTH FORK BANCOR	3996200	33,79	2,18

TITRES PERDANTS EN %			TITRES PERDANTS EN \$				
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
MIDWEST EXPRESS H	203300	2,45	-9,93	BERKSHIRE HATH./B	14190	2464,0	-38,00
TV AZTECA S.A.-SP	590500	6,36	-7,56	ALEXANDER'S INC	10600	80,30	-3,70
CNF INC	2164400	24,61	-7,48	CENTEX CORP	1513200	78,51	-3,01
ELECTRO.DATA SYS.	15433000	21,02	-7,03	EATON CORP	1261300	77,45	-2,87
CLARK INC	64400	11,12	-6,56	BEAZER HOMES USA	860100	85,63	-2,12

NASDAQ



HIER								
OUVERTURE		HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN		
1 608,50		1 629,97	1 600,28	1 602,66	-0,18%	12,55%		
ACTIONS NÉGOCIÉES		3 396	GAINS	1 744	PERTES	1 414	INCHANGÉES	238
52 semaines		HAUT	BAS	Volume (millions)	HIER	JOUR PRÉCÉDENT		
		1 686,10	1 108,49		1 564	1 620		
SOUS-INDICES								
FERMETURE			VARIATION		FERMETURE		VARIATION	
Assurances	2 456,46		3,53		Industrielles	1 236,62	1,57	
Banques	2 447,59		-5,47		Télécomm.	143,63	0,61	
Finances	117,00		0,00		Transports	1 482,54	-1,86	

LES 10 PLUS ACTIFS							
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
MICROSOFT CORP	33502100	25,19	-0,50	JDS UNIPHASE CORP	17990600	3,42	0,02
CISCO SYSTEMS INC	32642800	16,82	0,07	NEXTEL COM./A	17622400	16,98	0,44
SUN MICROSYS	32464400	4,87	0,15	ORACLE CORP	13706400	12,36	-0,27
INTEL CORP	32406300	19,99	-0,48	APPLIED MATERIALS	12883500	15,42	0,08
SIRIUS SATELLITE	26296500	1,66	-0,05	JUNIPER NETWORKS	12628100	12,52	0,50

TITRES GAGNANTS EN %			TITRES GAGNANTS EN \$				
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)
DELTA GEN INC	9362800	0,36	63,64	USANA HEALTH SC.	428400	41,04	4,94
MICROSTRATEGY INC	49500	0,27	58,82	EXCHANGE NATL. BAN	6200	60,25	3,24
CHINA RESOURCES	22200	3,59	43,60	AMERICAN HEALTHWA	770500	33,90	2,86
DELCHAT SYSTEMS-W	1100	0,28	40,00	STARCAP CORP	117000	23,50	2,80
UNIVERSAL AUTOM.	28700	0,60	33,33	RIVER VALLEY BANC	6600	39,50	2,75

TITRES PERDANTS EN %			TITRES PERDANTS EN \$				
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)
VERITY INC	8797600	12,30	-29,03	VERITY INC	8797600	12,30	-5,03
BIOESPECIFICS TECH	3800	0,80	-27,27	WEYCO GROUP INC	9200	47,35	-3,21
BARPOINT.COM INC	504800	0,24	-22,58	C & F FINANCIAL C	8900	41,82	-2,59
SMARTSERV ONLINE	95400	0,80	-21,57	ITLA CAPITAL CORP	14000	37,80	-2,26
EAGLE SUPPLY GRP.	29000	0,11	-21,43	CINTAS CORP	1120700	36,49	-1,76

NASDAQ CANADA					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
300,10	304,30	299,65	301,10	2,07%	27,77%
52 semaines		HAUT	BAS	Volume	HIER
		329,90	172,89	(millions)	67
		JOUR PRÉCÉDENT			
		46			

Source: Bloomberg

Reuters

LA BOURSE de Toronto n'a pas suivi l'élan des technos et a terminé hier en léger recul, préférant plutôt se consolider dans l'attente de la saison des résultats financiers trimestriels.

Les investisseurs canadiens ont semblé insensibles à la décision de la Réserve fédérale américaine de réduire les taux d'intérêt d'un quart de point de pourcentage.

L'indice composite S&P/TSX a perdu 18,26 points, ou 0,26 %, pour clôturer la séance à 6970,62.

Aux États-Unis, l'indice Dow Jones a perdu 98,32 points, ou 1,08 % à 9011,53 points, tandis que l'indice élargi Standard & Poor's 500, qui sert de référence aux gérants de fonds, reculait de 8,13 points, ou 0,83 % à 975,32 points et que le composite du Nasdaq cédait 2,95 points, ou 0,18 % à 1.602,66.

« Les investisseurs ne savent plus quelle décision prendre », dit Elvis Picardo, stratège en chef des

marchés chez Global Securities Inc., au sujet du parquet torontois.

« Nous sommes encore tôt dans la saison précédant les résultats mais nous avons vu plusieurs avertissements qui ont peut-être refroidi la confiance dans le marché », poursuit-il.

ATI Technologies Inc. a mené l'élan des titres technos après avoir fait état d'une hausse de ses profits du troisième trimestre plus importante que celle attendue par les analystes.

Le titre du concepteur de processeurs graphiques a pris 1,85 \$, ou près de 16 %, à 13,45 \$, et celui de Research In Motion, le fabricant de l'appareil BlackBerry, s'est adjugé 63 cents, ou 2 %, à 30,70 \$.

Research In Motion a rapporté une perte réduite au premier trimestre après la fermeture des marchés.

Le sous-indice des technologies de l'information a bondi de 1,9 % et celui de l'énergie a pris seulement 0,75 %. Six des 10 sous-indices du TSX ont clôturé à la baisse.

Agence France-Presse

LONDRES — Les cours du pétrole ont rebondi de près d'un dollar hier après l'annonce inattendue d'une chute des stocks de brut américains la semaine dernière, sur un marché nerveux face aux actes de sabotage commis contre des installations pétrolières en Irak.

À New York, le prix du brut de référence (*light sweet crude*) pour livraison rapprochée en août prenait 1,17 \$US à 29,95 \$US.

Le département de l'Énergie (DoE) et l'Institut américain du pétrole (API) ont fait état d'une chute des stocks de pétrole brut aux États-Unis la semaine dernière, ainsi qu'une diminution de ceux d'essence.

« Aussi bien l'API que le DoE ont signalé un recul important des stocks de brut, c'est pourquoi les cours sont en progression », a indiqué Paul Goodhew, opérateur à la maison de courtage GNI.

« La chute des stocks d'essence a aidé aussi, mais c'est vraiment la dégringolade des réserves de brut

EN BREF

ATI bénéficiaire

LE CONCEPTEUR de processeurs graphiques ATI Technologies a renoué avec les profits nets au troisième trimestre de son exercice grâce à la reprise de la demande, mais son résultat hors exceptionnels est ressorti en baisse.

Le résultat net du groupe s'est établi à 12,4 millions, soit cinq cents par action, contre une perte de 2,0 millions, ou un cent l'action, l'an dernier. Hors l'amortissement des survalueurs, le bénéfice est tombé en revanche à 17,5 millions, soit sept cents par titre, contre 19,2 millions, ou huit cents par action, au troisième trimestre de l'exercice précédent. Les 20 analystes interrogés par Reuters Research et les 18 analystes sondés par Thomson First Call tablaient en moyenne sur un bénéfice par action ajusté de quatre cents. Le chiffre d'affaires s'est élevé à 342,1 millions, contre 266,2 millions, soit une hausse de 28,5 %. ATI table pour le quatrième trimestre sur un chiffre d'affaires de 335 à 365 millions et sur une hausse de son bénéfice par action hors exceptionnels.

— d'après Reuters

Les clients de PeopleSoft opposés à l'OPA d'Oracle

LES CLIENTS de l'éditeur de logiciels américain PeopleSoft ont déclaré hier soutenir la décision du conseil d'administration du groupe de rejeter l'offre de rachat hostile du numéro deux mondial des logiciels Oracle. Dans un communiqué, le comité indépendant représentant les 5100 clients de PeopleSoft dans le monde (International Customer Advisory Board/ICAB) indique que « l'intention exprimée par Oracle d'arrêter les gammes de produits de PeopleSoft inquiète sérieusement les organisations qui ont choisi les applications de PeopleSoft pour leurs activités ». « Nous sommes convaincus que l'acquisition par Oracle de PeopleSoft réduirait la concurrence et forcerait les utilisateurs de PeopleSoft à abandonner leurs applications actuelles et possiblement leurs plateformes de bases de données. — AFP

Les cours du brut prennent près d'un dollar

qui est à l'origine de l'envolée des cours », a-t-il ajouté.

L'ÉVÉNEMENT

ÉQUIPÉ POUR ALLER LOIN

KIA

AUCUN PAIEMENT
PENDANT
12 MOIS*
sur les modèles sélectionnés

0 %
DE FINANCEMENT
À L'ACHAT*
sur les modèles sélectionnés

ACHETEZ
MAINTENANT ET
NOUS PAIERONS
LA TPS*
sur les modèles sélectionnés

ET MAINTENANT
AVEC CHAQUE
NOUVELLE
SEDONA

OBTENEZ
500 L

D'ESSENCE GRATUITS*

POUR UNE DURÉE LIMITÉE SEULEMENT

SEDONA LX 2003
La minifourgonnette à l'indice
de sécurité supérieur

• Moteur V6 de 3,5 L, DACT • Boîte automatique à 5 vitesses • Climatisation avant et arrière • Régulateur de vitesse • Glaces, verrouillage des portes et rétroviseurs chauffants à commandes électriques

LOCATION À PARTIR DE

239 \$*
PAR MOIS
60 MOIS

AVEC SEULEMENT 3 850 \$ DE COMPTANT
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

15 \$ DE PLUS
PAR MOIS

**ENSEMBLE
DVD**

★★★★★
INDICE DE SÉCURITÉ OPTIMAL*
RÉSISTANCE AUX IMPACTS FRONTAUX 5 ÉTOILES
RÉSISTANCE AUX IMPACTS LATÉRAUX 5 ÉTOILES



PDSF : 24 995 \$**
Modèle EX-L illustré†

**0 % DE FINANCEMENT
À L'ACHAT POUR 60 MOIS**



PDSF : 12 350 \$**
Modèle LS illustré†

RIO S 2003
La quatre-portes qui vous en donne plus

• Moteur de 1,6 L, DACT • Boîte manuelle à 5 vitesses
• Deux coussins gonflables • Lecteur laser • Poutrelles latérales d'impact en acier

LOCATION À PARTIR DE

159 \$*

PAR MOIS/60 MOIS
AVEC SEULEMENT 595 \$ DE COMPTANT
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ
FRAIS DE LIVRAISON
ET DESTINATION INCLUS

Et maintenant
avec chaque nouvelle
Rio ou Spectra
OBTENEZ

300 L

D'ESSENCE GRATUITS*

POUR UNE DURÉE LIMITÉE SEULEMENT



PDSF : 15 950 \$**
Modèle RX-V Commodité illustré†

RIO RX-V 2003
La cinq-portes dynamique et agréable à conduire

• AVEC CLIMATISATION • Moteur de 1,6 L, DACT • Boîte manuelle à 5 vitesses • Lecteur laser • Roues en alliage de 14 po

LOCATION À PARTIR DE

189 \$*

PAR MOIS/60 MOIS
AVEC SEULEMENT 1 195 \$ DE COMPTANT
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ
FRAIS DE LIVRAISON
ET DESTINATION INCLUS



PDSF : 21 895 \$**
Modèle SE-V6 illustré†

MAGENTIS LX 2003
La luxueuse berline redessinée

• Moteur de 2,4 L, DACT • Boîte Steptronic à 4 vitesses
• Deux coussins gonflables avec détecteur de présence du passager • Climatisation • Glaces et verrouillage des portes à commandes électrique

LOCATION À PARTIR DE

225 \$*

PAR MOIS/60 MOIS
AVEC SEULEMENT
2 250 \$ DE COMPTANT
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ



PDSF : 16 795 \$**
Modèle GSX illustré†

SPECTRA LS 2003
La compacte dotée de l'un des habitacles les plus spacieux

• AVEC CLIMATISATION • Moteur de 1,8 L, DACT • Boîte manuelle à 5 vitesses • Glaces, verrouillage des portes et rétroviseurs chauffants à commandes électriques • Régulateur de vitesse

LOCATION À PARTIR DE

199 \$*

PAR MOIS/60 MOIS
AVEC SEULEMENT 1 695 \$ DE COMPTANT
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ
FRAIS DE LIVRAISON
ET DESTINATION INCLUS



PDSF : 29 995 \$**
Modèle EX illustré†

SORENTO LX 2003
Le tout nouveau véhicule utilitaire sport

• Moteur V6 de 3,5 L, DACT • Boîte automatique à 4 vitesses • 4 roues motrices sur demande • Capacité de remorquage de 2 270 kg (5 000 lb) • Coussins gonflables avant et latéraux

LOCATION À PARTIR DE

315 \$*

PAR MOIS/60 MOIS
AVEC SEULEMENT
4 250 \$ DE COMPTANT
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ
OU 2.9 % DE FINANCEMENT À L'ACHAT

MEILLEUR VUS INTERMÉDIAIRE, CATÉGORIE CHOIX DES CONDUCTEURS - MOTORWEEK

www.kia.ca

KIA

Partez devant.

LA MEILLEURE GARANTIE DE L'INDUSTRIE
GARANTIE DE BASE DE 5 ANS/100 000 KM

GARANTIE SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR DE 5 ANS/100 000 KM
ASSISTANCE ROUTIÈRE AVANTAGE PLUS DE 5 ANS/100 000 KM

**Garantie
Avantage Plus**
5-5-5
KIA

Offre en vigueur pour une durée limitée chez votre concessionnaire Kia.

Albi le Géant Kia
Mascouche (450) 474-3333
Kia de Granby
Granby (450) 777-0332
Kia Mario Blain
McMasterville (450) 464-4551
Kia St-Léonard
St-Léonard (514) 256-1010

Boisvert Kia
Blainville (450) 430-2223
Gravel Kia
St-Jean-sur-Richelieu (450) 347-2835
Kia Montréal
Montréal (514) 908-2300
Kia Serge Morand
St-Constant (450) 635-4610

Bourassa Kia
Laval (450) 669-7040
Kia Grenville
Grenville (819) 242-0115
Kia Repentigny
Repentigny (450) 657-1031
Kia de Sherbrooke
Rock-Forest (819) 563-3737

Kia de Brossard
Brossard (450) 671-5050
Joliette Kia
S.C.B. Joliette (450) 752-1952
Kia Longueuil
Longueuil (450) 928-3000
Kia Sorel-Tracy
Tracy (450) 742-1542

Kia de Drummondville
Drummondville (819) 478-2655
Kia Valleyfield
Valleyfield (450) 370-1130
Kia St-Eustache
St-Eustache (450) 623-9004
Kia Victoriaville
Victoriaville (819) 758-5050

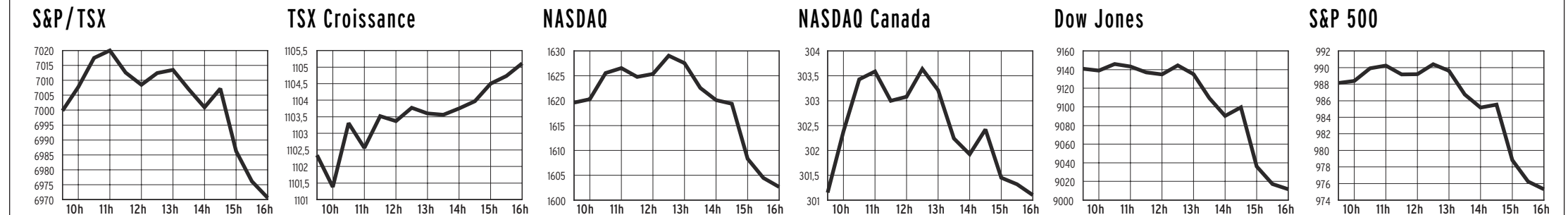
Kia Gabriel
Dollard des Ormeaux (514) 426-7777
Kia des Laurentides
Lafontaine (450) 438-4438
Kia St-Hyacinthe
St-Hyacinthe (450) 774-3444
Ville Marie Kia
Montréal (514) 598-8800



D'autres options de location et de financement sont offertes. Pour tout renseignement, passez chez un concessionnaire. * Nos programmes de location-bail sont établis, sur approbation du crédit, par Services Financiers de Kia Canada, et sont applicables aux modèles présentés : Rio S 2003 (R05413), Spectra LS 2003 (ST54A3), Rio RXV 2003 (R05523), Sedona LX 2003 (SD7523), Sorento LX 2003 (SR7513) et Magentis LX 2003 (MS7413). Durée de location-bail de 60 mois, avec taux de financement annuels respectifs de 2,36 %, 1,56 %, 1,96 %, 3,13 %, 5,22 % et 1,23 %, et versement initial ou équivalent d'échange de 995 \$, 1 695 \$, 1 195 \$, 3 850 \$ et 2 250 \$. Versement du premier mois de 159 \$, 199 \$, 189 \$, 239 \$, 315 \$ et 225 \$, plus frais de livraison et destination de 0 \$, 0 \$, 0 \$, 1 085 \$, 1 085 \$ et 930 \$ et frais d'acquisition de 350 \$ exigibles à la livraison. L'obligation totale de location-bail pour les modèles présentés est basée sur un prix de détail suggéré du fabricant (PDSF) de 12 350 \$, 16 795 \$, 15 950 \$, 24 995 \$, 29 995 \$ et 21 895 \$, et se chiffre respectivement à 10 135 \$, 13 635 \$, 12 555 \$, 18 190 \$, 23 150 \$ et 15 750 \$. Option d'achat à la fin de la location-bail est évaluée à 4 168,40 \$, 4 906,25 \$, 5 374,20 \$, 9 179,40 \$, 11 764,80 \$ et 6 959,00 \$, taxes en sus. Le kilométrage alloué pour la location-bail est de 20 000 km/an (d'autres forfaits sont offerts) avec un supplément de 0,10 \$ par kilomètre excédentaire. ** PDSF : Sorento LX 2003 à partir de 29 995 \$, Rio S 2003 à partir de 12 350 \$, Rio RXV 2003 à partir de 15 950 \$, Spectra LS 2003 à partir de 16 795 \$, Sedona LX 2003 à partir de 24 995 \$ et Magentis LX 2003 à partir de 21 895 \$. Les plaques, immatriculation, assurances, frais de livraison et destination, et taxes sont en sus, à moins d'indication contraire. Le PDSF des modèles présentés figure ci-dessus. Les prix peuvent être modifiés sans préavis. Les concessionnaires peuvent vendre ou louer les véhicules à prix intérieur. Un taux de financement à l'achat de 0,0 %, donne des versements mensuels de 277,78 \$ pour une durée de 36 mois; le coût d'emprunt est de 0 \$ pour un engagement de 10 000 \$; † Exemple de financement à l'achat pour l'offre « Aucun paiement pendant 12 mois » : pour un montant de 10 000 \$, à un taux de financement de 0,70 %, donne des versements mensuels de 238,07 \$ pour une durée de 48 mois; le coût d'emprunt est de 1 427,51 \$ pour un engagement de 11 427,51 \$. ‡ L'offre « Achetez maintenant et nous paierons la TPS » s'applique uniquement aux achats au comptant conduits et payés intégralement le jour de la transaction. L'offre ne s'applique pas aux achats financés par Services Financiers de Kia Canada. Un rabais de 7 % sera accordé en fonction du montant négocié (maximum de 7 % du PDSF). Le versement mensuel et le coût d'emprunt varient selon le montant de l'emprunt, la durée du prêt et le versement initial/équivalent d'échange. Certaines restrictions peuvent s'appliquer. † Les modèles présentés sont légèrement différents des modèles illustrés. ‡ Résultats des tests de la NHTSA (National Highway Traffic Safety Administration). Pour tout renseignement, visitez www.nhtsa.dot.gov/ncap. † L'offre de « 500 ou 300 litres d'essence gratuits » s'applique à tout achat de véhicule neuf seulement, et exclut les achats de véhicules d'essai ou de parc de voitures. Un certificat-cadeau de 375 \$ ou de 225 \$ applicable à l'achat d'essence chez Petro-Canada™ sera attribué à l'acheteur. Le certificat-cadeau est valable pour 500 ou 300 litres d'essence, au coût de 0,75 \$ le litre. Pour tout renseignement, consultez votre concessionnaire Kia participant. Offre d'une durée limitée. KIA est une marque de commerce de Kia Motors Corporation.

LA BOURSE D'HEURE EN HEURE

NEW YORK



Values	Div	Var	Haut	Bas	Farm.	ch.	ht.	Values	Div	Var	Haut	Bas	Farm.	ch.	ht.	Values	Div	Var	Haut	Bas	Farm.	ch.	ht.	Values	Div	Var	Haut	Bas	Farm.	ch.	ht.	Values	Div	Var	Haut	Bas	Farm.	ch.	ht.	
A - B																																								
AAR	1206	732	720	726	0.03			BeckCoul	36	24858	4038	4020	4020	0.18		CompSkp	15984	4070	3820	3831	1.89			Fluor	64	5077	3523	3460	3473	0.11		Johnn	98	61123	5138	5238	5247	0.13		
ACM Inco	87	4667	951	944	948	0.06		BedtCk	40	15681	4738	3731	3762	0.01		CompTsk	421	284	271	280	0.10			Fluor	64	5077	3523	3460	3473	0.11		Johnn	98	61123	5138	5238	5247	0.13		
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BellSmith	32	49096	2772	2712	2716	0.03		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		Bemis	1.12	17190	4706	4656	4656	-0.49		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		Benetton	76e	27	2196	2155	2196	0.51		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411	-0.49			Fontaine	1.08	6004	5348	5241	5246	0.04		JohnsCntr	144	52223	8655	8655	8655	-0.18	
ACM Inc	31	339	525	516	522	0.01		BerkH&A	240	72000	7300	7300	7300	0.01		ConfAgr	59	15551	2483	2411	2411																			

NASDAQ

ch. 52 sem.										ch. 52 sem.										ch. 52 sem.										ch. 52 sem.										ch. 52 sem.																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																	
Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas					Values					Sym. Div. Venites Haut Bas Fsm. Netm. Haut Bas</				

LES DEVISES

(PC) Voici les taux des devises étrangères mercredi, tels que fournis par la Banque de Montréal. Les taux sont en devise canadienne et sont nominaux car ils fluctuent durant la journée et varient d'une banque à l'autre.		
Caribes	dollar	\$ 0,5297
Chili	peso	\$ 0,00198
Chine	renminbi	\$ 0,1694
Cypré	livre	\$ 2,7476
Colombie	peso	\$ 0,000497
Corée	won	\$ 0,001174
Costa Rica	colon	\$ 0,003505
Danemark	couronne	\$ 0,2178
Egypte	livre	\$ 0,2327
E.A.U.	dirham	\$ 0,3795
Afrique du Sud	rand	\$ 0,1834
Arabie saoudite	riyal	\$ 0,3753
Argentine	peso	\$ 0,50325
Australie	dollar	\$ 0,9389
Bahamas	dollar	\$ 1,3721
Bahrein	dinar	\$ 3,6977

Fidji	dollar	\$ 0.7649	Maroc	dirham	\$ 0.1481	Slovaquie	coroune	\$ 0.0385
Guyane	dollar	\$ 0.007786	Mexique	peso	\$ 0.1385	Slovénie	tolar	\$ 0.06880
Haiti	gourde	\$ 0.0385	Norvège	coroune	\$ 0.1966	Sri Lanka	roupie	\$ 0.01435
Hong Kong	dollar	\$ 0.1791	Nouvelle-Zélande	dollar	\$ 8249	Suède	coroune	\$ 0.1765
Hongrie	forint	\$ 0.00618	Pakistan	roupie	\$ 0.0250	Suisse	franc	\$ 1.0489
Inde	roupie	\$ 0.0307	Pérou	sol	\$ 0.4009	Taiwan	dollar	\$ 0.0405
Indonésie	roupie	\$ 0.00178	Philippines	peso	\$ 0.0262	Tanzanie	shilling	\$ 9.001343
Israël	shekel	\$ 0.3202	Pologne	zloty	\$ 0.3606	Thaïlande	baht	\$ 0.0335
Jamaïque	dollar	\$ 0.0253	Rép. dominicaine	peso	\$ 0.0505	Trinité-Tobago	dollar	\$ 0.2304
Japon	yen	\$ 0.011410	Rép. tchèque	coroune	\$ 0.0611	Tunisie	dinar	\$ 1.1052
Kenya	shilling	\$ 0.0187	Roumanie	leu	\$ 0.0000427	Turquie	livre	\$ 0.00000097
Koweït	dinar	\$ 0.7241	Royaume-Uni	livre	\$ 2.2512	Ukraine	hryvna	\$ 0.2577
						Venezuela	bolivar	\$ 0.00087

LE PETROLE

NEW YORK (AP) Prix par baril en \$ US

	Mercredi	Mardi
Saudi Arabian light	25,31	25,21
North Sea Brent	27,64	26,63
West Texas Intermediate	24,16	24,05

LE PÉTROLE

Arabian light	25 31	25 21
---------------	-------	-------

radiation night	23,01	23,21
day	23,01	23,22

sea Brent	27,64	26,63
-----------	-------	-------

ALL INFORMATION CONTAINED HEREIN IS UNCLASSIFIED

	PeCapUS	16.03	-.03
D	-.01		
90	.13	Suite à la	
P		page D 15	

D15

[illegible]

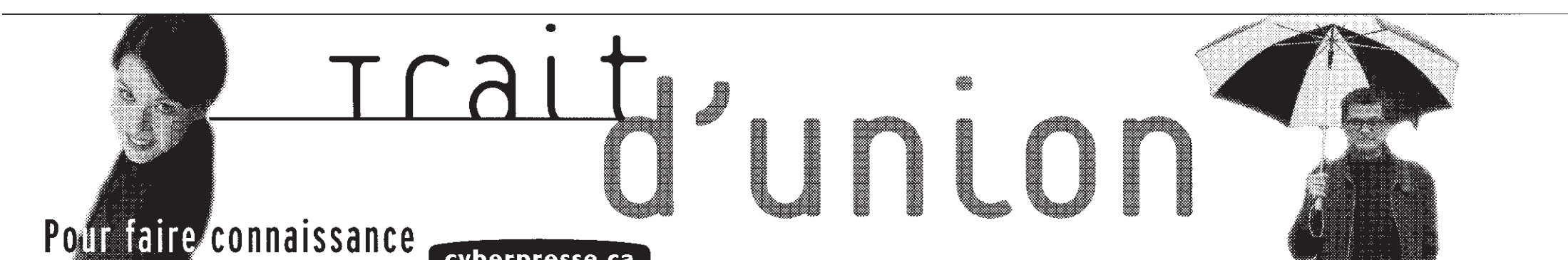
FONDS

Suite de la page D 14

[illegible]

BOURSE DE MONTRÉAL - OPTIONS CANADIENNES

Les 5 titres les plus actifs de l'OTC																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																											
---------------------------------------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--



Trait d'union

Pour faire connaissance

www.traidunion.ca cyberpresse.ca

Des frais de 2,29 \$ la minute seront portés à votre compte de téléphone | 1 900 451-7111

FEMME CHERCHE HOMME

VIVANTE, UN BRIN EXUBÉRANTE! DOUCE ET CALME AU MOMENT OPPORTUN
Lachine, 44 ans, app agréable, 5'5", 129 lb, chev roux, yx pers, fumeuse, aime littérature, sports, musique, cherche H 45-55, pour sport, culture. 657832

JOLIE PROFESSIONNELLE UNIVERSITAIRE
Retraîtée de 58 ans, 5'3", 117 lb, blonde aux yeux bleus, cherche professionnel entre 56-63 ans, cultivé et curieux, pour amour, affection et amitié. 22966

AMOUR, SPORT ET FOLIE
Élégante, jeune 50aine, 5'6", 139 lb, brune aux yeux noirs, volubile, très sociable, désire rencontrer H n-fum, entre 52-59 ans, généreux, avec affinités. 21381

MONTRÉLAISE DU CENTRE-VILLE
Jolie 40aine, 5'8", chev longs, mince, cherche passionné de hockey, de 5'8" et plus, entre 39-59 ans, pour écouter la finale de la coupe Stanley. 22859

PROFESSIONNELLE RETRAITÉE ET DISTINGUÉE
Sherbrooke, de 60 ans, 5'6", mince, d'allure jeune, élégante, romantique, sociable, cherche H de 55-65 ans, grand, n-fum, sobre, cultivé, pour but sérieux. 23060

AMOUREUSE CHERCHE AMOUREUX
43 ans, adepte de Carl Young, cherche amoureux pour quête spirituelle, plein air, voyages, tendresse. 23021

FRANCE DE ROSEMÈRE
43 ans, 5'5", 130 lb, blonde aux yeux bleus, autonome, pratique le ski, cherche H entre 45-50 ans, tenace et autonome, pour relation stable et durable. 22353

BLONDE DESIRE UNE CERTAINE COMPLICITÉ
Rive-sud, 37 ans, 5'5", 130 lb, chev blonds, yx verts, n-fum, cherche un compagnon simple, bien dans sa peau, pour des activités culturelles et sportives. 22406

JOLIE FEMME LIBRE ET SÉRÈNE
50 ans, aime le ciné, marche, voyages, soupais en bonne compagnie, cherche H qui aimerait faire un bout de chemin, partager douce complicité et développer tendre amitié. 23111

DOUCE FEMME ROUSSE
Prof de 5'3", 125 lb, n-fum, apprécie le vélo, ciné, cherche bon gars de 65 ans et plus, passé réglé, en santé, de bonne humeur et aimant le vélo. 22216

PARLEZ-EN EN MAL, PARLEZ-EN EN BIEN, MAIS PARLEZ-EN EN BIEN, MAIS PARLEZ-EN EN BIEN
Montréal, femme de 58 ans, de belle app, 5'6", 130 lb, chev châtaîns, yx bruns, fumeuse, cherche H 24-34, pour amour, intimité. 637545

PROFESSIONNELLE AUTONOME
39 ans, 5'4", mince et sans enfants, douce et romantique, cherche H entre 38-43 ans, pour nouvelle relation et peut-être fonder une famille. 23044

BELLE ET BIEN PROPORTIONNÉE,
36 ans, 5'8", 125 lb, chev bruns, cherche H entre 35-45 ans, aimant les plaisirs, la joie de vivre et la vie sous toutes ses coutures. 22954

MAINE COOL RECHERCHÉ
55 ans, 5'4", blonde, d'allure jeune, de belle app, cherche H de 5'10" et plus, de belle app, soigné, équilibré, pour relation stable et exclusive. 22922

FRANCHE ET GÉNÉREUSE DE LA RIVE-SUD
62 ans, 5'5", 140 lb, libre, honnête et sincère, aime les voyages, cherche H n-fum, pour libre, aimant la vie, pour un partage heureux et chaleureux. 22794

SOIXANTAINE TOUJOURS SEXY
Montréalaise cherche partenaire pas trop fané, sans bedaine, pantouffles, cigare ou bâtons de golf, culture et sens de l'humour pré-requis, sac à dos un atout. 22815

PETITE, ACTIVE, MODERNE, CULTIVÉE
Début 60aine, aime la nature, ciné, vélo, voyages, doux, jovial, cherche un ami dynamique, ouvert, sensible, pour une belle complicité. 23004

SENSUELLE ET ENTIÈRE
Johanne, grande et mince, brune aux yeux verts, n-fum, cherche un professionnel dans la 50aine, de 6" et plus, n-fum, aimant les arts et prêt à s'investir. 23071

CURIEUSE ET RIEUSE EN FORME
54 ans, 5'2", poids santé, n-fum, autonome, cultivée, aime la campagne, cherche H dans la 50aine, poids santé, autonome, libre, pour découvrir et partager. 13611

UNE FOIS SEMAINE, SE RETROUVER
Chantonn, danser, rire, pratiquer activités sportives, culturelles, dialoguer, s'enlaver, vous dans la 60aine, cultivé, 5'7" et plus, n-fum. 22991

RIEUSE, JOLIE ET ROMANTIQUE
Professionnelle retraitée de 58 ans, 5'5", de physique agréable, cherche H d'affaires intègre, doux, jovial, de 5'8" et plus, d'amitié amoureuse. 23000

JOLIE PROFESSIONNELLE PASSIONNÉE

48 ans, célibataire, sans enfants, chev bruns, yx verts, 5'8", mince, curieuse, cherche professionnel de 45-55 ans, de 5'11" et plus, raffiné, attentionné. 23015

JOLIE FEMME DYNAMIQUE
50 ans, 5'4", 125 lb, chev blond châtain, allure jeune, cultivée, raffinée, distinguée, sans enfants, n-fum, cherche gentleman grand, de belle app, poids santé, intelligent. 22908

FEMME DE COEUR ET D'ESPRIT
Jolie, blonde et ronde, 45 ans, de style actif, cherche H de partage et d'affection, ayant une belle sensibilité. 22998

APRÈS LA PLUIE, LE BEAU TEMPS
Laval, 50 ans, de belle app, 5'5", 146 lb, chev blonds, yx noirs, fumeuse, cherche H de son âge, pour amitié, intimité. 649324

PROFESSIONNELLE ENJOUÉE DE LA RIVE-SUD
47 ans, 5'2", sportive et distinguée, pratique le golf, vélo, aime les voyages, cherche H entre 45-49 ans, avec affinités, élégant, n-fum, de 5'9" et plus. 22658

CULTIVÉE, ÉVEILLÉE, ALLUMÉE
50 ans, 5'10", mince, blonde, de belle apparence, n-fumeuse, sans enfants, look jeune, rieuse, fidèle, cherche un homme cultivé, tendre, de plus ou moins 50 ans, aussi grand qu'elle. 23049

ÉLÉGANTE DE LA RIVE-SUD
73 ans, poids santé, désire partager plein de beaux moments avec H de 70 ans et plus, sociable, chaleureux, aimant les sorties à deux. 22971

CONTEMPLATIVE ET AMOUREUSE DE LA VIE

Cherche dans la 50aine, n-fum, adore la nature et les arts, cherche H spirituel, chaleureux, rieur et communicatif, pour une belle complicité. 23070

CHARMANTE ET UN PETIT BRIN REBELLE ...
Laval, femme de 34 ans, de belle app, 5'5", 160 lb, chev bruns, yx verts, aime sports, plein air, ciné, cherche H 32-42, pour amitié. 287904

JOLIE SPORTIVE INDÉPENDANTE
Léves, 47 ans, 5'3", 116 lb, de formation universitaire, cultivée, cherche H de 47-56 ans, n-fum, ouvert et sensible, pour partager de bons moments. 22613

MUSICIENNE VIVANT À LA CAMPAGNE
53 ans, 5'1", 115 lb, aime la psychologie, la spiritualité, cherche un homme de son âge, n-fumeur, actif, sensible, simple, intelligent, pour développer une relation. 23007

PROFESSIONNELLE SPORTIVE, POSITIVE ET ACTIVE
Début 50aine, 5'3", raffinée et distinguée, cherche un partenaire de vélo pour l'été et plus. 23114

TURBO EN QUÊTE D'UN CONNAISSEUR
Modèle de collection 1950, intérieur douillet, carrosserie aux courbes harmonieuses, moteur fougueux, cherche connaisseur qui n'a pas froid aux yeux. 23075

ÉLÉGANTE AVEC BEAU SOURIRE
Rive-Nord, 51 ans, 5'7", poids santé, sportive, aime ciné, musique, arts, musées, cherche H sérieux et moqueur, en harmonie avec lui-même. 23062

JEUNE FEMME CHAUDE
25 ans, 5'4", 105 lb, chev bruns, yx bleus, bien prop, cherche H, séduisant, sensuel, intelligent, pour relations occasionnelles et intimes 23025

RETRAITÉE D'ALLURE JEUNE ET FIÈRE
Grande et dynamique, désire rencontrer H de 60-67 ans, de 5'11" et plus, n-fum, équilibré, heureux et optimiste. 23024

UNE BOBO À VÉLO
50aine, 5'5", 150 lb, bien distribuées, sereine, joviale, curieuse, recherche bobo en moto ou Westfalia, grand, costaud, enrobé et épanoui. 22996

SPORTIVE, CURIEUSE ET ENJOUÉE
40 ans, 5'1", 120 lb, sens de l'humour, aime le plein air et la ville, cherche H de cœur autonome et équilibré, aimant bouger. 22898

JE TE CHERCHE, OÙ ES-TU?
Mi 50aine, 5'3", châtaîne aux yeux bruns, poids santé, désire rencontrer H doux, soigné, simple, honnête, franc, sens de l'humour, entre 5'7" et 6'. 23077

DÉSOLÉE, JE NE SUIS PAS PARFAITE!
Montréal, 49 ans, app agréable, 5'5", 126 lb, chev châtaîns, yx pers, fumeuse, aime littérature, ciné, cherche H de son âge, pour amour, amitié. 468633

FÉMININE DE BON GOÛT
Distinguée et attrayante, 61 ans, 5'7", poids santé, n-fum, cherche H de 67 ans et moins, franc, soigné, de belle app, plutôt grand, aimant rire. 21441

ATTIRANTE PROFESSEUR DE CÉCOP
40aine, 5'6", 120 lb, en forme, blonde aux chev longs, yx pers, aime la nature, cherche bel homme sportif, pour une belle complicité. 22921

DISTINGUÉE ET ÉLÉGANTE
Amoureuse de la campagne, Léane, 37 ans, désire rencontrer H de 35-45 ans, gentil, humain, sensible, n-fum, pour relation saine, joyeuse et équilibrée. 22964

NATIVE DE MONTRÉAL
Habite les Cantons de l'Est, 43 ans, 5'7", chev brun-noir, avec de grands yeux verts, cherche H érudit, pour partager de très beaux moments. 22595

PROFESSIONNELLE DE LA SANTÉ
Début 50aine, 5'7", de look très jeune, mince et jolte, dynamique, sans enfants, libre, aime les voyages et le coocooning, désire rencontrer un homme. 22784

BRILLANTE, AIMANTE ET DYNAMIQUE
Belle et grande de 56 ans, allumée, cherche H libre, n-fum, séduisant et aimable. 22900

PETITS DÉFAUTS, BELLES QUALITÉS
56 ans, 5'3", 135 lb, honnête et en forme, aime les sorties culturelles, cherche H très honnête, soigné et déterminé, entre 5'8" et 6". 23066

SPORTIVE ET TRAVAILLEUSE AUTONOME
Mulâtre, célibataire et sans enfants, 41 ans, 5'4", poids prop, cherche H simple, vrai, chaleureux, à l'esprit éveillé et plein de tendresse. 22629

JOLIE ROUSSE MINCE,
chev longs, yx verts, 28 ans, 5'8", de belle app, cherche H peu importe l'âge, de belle app, pour de nouvelles expériences occasionnellement. 22955

ENJOUÉE, SIMPLE ET HONNÊTE
Professionnelle fin 40aine, brunette, poids prop, n-fum, sans enfants, désire rencontrer un homme en forme, d'allure jeune, simple et affectueux. 22722

BELLE, RIEUSE ET RETRAITÉE
Professionnelle dans la 50aine, 5'5", d'allure jeune, cherche professionnel intègre, dans la 50aine, de 5'8" et plus, pour relation amoureuse. 23048

JOLIE BLONDE ROMANTIQUE
Professionnelle de 48 ans, aime les arts, voyages, musique, danse, cherche H distingué, professionnel, intègre, distingué, aimable, pour relation sérieuse. 22830

JOLIE BRUNETTE AU REGARD NOISETTE
50 ans, 5'5", poids santé, dynamique, sans enfants, n-fum, aime le golf et le ski de fond, cherche H libre, de 48-56 ans, pour amitié amoureuse. 23067

DE LAVAL, JOLIE UNIVERSITAIRE RETRAITÉE
Désire partager de beaux moments avec H de qualité de 64 ans et plus, sociable, chaleureux, cultivé, aimant les sorties à deux. 23104

MIEUX VAUT RATER UN BAISER, QUE BAISER UN RATE...

Châteauguay, femme de 24 ans, agréable, 5'6", 182 lb, chev châtaîns, yx pers, fumeuse, aime sports, ciné, plein-air, cherche H 22-35, pour amour, amitié. 556108

SENSUELLE, FÉMININE ET ROMANTIQUE
Kim, 38 ans, 5'7", poids prop, soignée, de belle app, cherche H très bel homme entre 36-42 ans, grand, costaud, sincère et fidèle. 23008

PROFESSIONNELLE UNIVERSITAIRE
43 ans, n-fum, sans enfants, 5'6", 120 lb, sportive, voyageuse, ambitieuse, instruite, en santé, cherche professionnel de 6', n-fum, généreux et sportif. 22768

GRANDE, MINCE ET TRÈS DISTINGUÉE
Montréal, 60 ans, 5'8", jolte, autonome, cherche H de taille forte, de qualité, à l'aise financièrement. 23069

ANNONCEZ-VOUS GRATUITEMENT!
Placez gratuitement votre annonce dans la rubrique « Trait d'union » en composant le (514) 761-7111. Enregistrez votre annonce avant le lundi 9 heures pour une parution le samedi suivant. Une seule boîte vocale par personne, maximum de 4 lignes par annonce. **RÉPONDEZ AUX ANNONCES.**

Option 1: par le 1 900 451-7111 C'est tellement simple et rapide!
1. Sélectionnez les annonces qui vous intéressent et notez leur numéro de boîte vocale;
2. Composez le 1 900 451-7111;
3. Suivez les instructions afin de laisser votre message.

Option 2: Avec votre Bloc de temps par le (514)761-7111 C'est toujours facile et économique!

1. Sélectionnez les annonces qui vous intéressent et notez leur numéro de boîte vocale;
2. Composez le (514) 761-7111;
3. Suivez les instructions afin de laisser votre message.

Nos Trucs et Astuces.
N'oubliez pas que votre message est la clef de vos rencontres. Préparez-le en conséquence. Nous vous recommandons de suivre notre petit guide : donnez une description de vous-même, de vos attentes, de vos intérêts et de vos passions. **Surtout, laissez votre numéro de téléphone.**

RÉCUPÉREZ VOS MESSAGES.

Étape 1: Gratuitement, prenez connaissance du nombre de messages
1. Composez le (514) 761-7111;
2. Entrez votre numéro de boîte vocale et votre code de sécurité;
3. Prenez alors connaissance de votre nombre de messages reçus.

Étape 2: Récupérez vos messages. Par le 1 900 451-7111

1. Composez le 1 900 451-7111;
2. Sélectionnez l'option 2;
3. Suivez les instructions pour récupérer vos messages.

Avec votre bloc de temps
1. Composez le (514) 761-7111;
2. Dans le menu principal, sélectionnez l'option 2;
3. Suivez les instructions pour récupérer vos messages.

OBTENEZ VOTRE BLOC DE TEMPS... ÉCONOMISEZ 36%
Économisez jusqu'à 36% en composant le (514) 761-7111. Au menu principal, faites le 0 et demandez votre bloc de temps à un de nos agents. Notre service à la clientèle est ouvert tous les jours de 9 heures à minuit.

NOTEZ BIEN.

Vous pouvez répondre à plusieurs annonces et/ou récupérer vos messages sur un seul et même appel facturable. Par le 1 900 451-7111, des frais de 2,29 \$ la minute (+ taxes) sont portés à votre compte de téléphone. Notre service est offert 24 h/24, jours sur 7. Téléphone Touch-Tone 18 ans ou plus.

MONIQUE, SIMPLE ET SOIGNÉE
55 ans, 5'3", 135 lb, n-fum, d'allure jeune, soignée, cherche H libre et autonome, pour relation basée sur le respect et la communication. 23040

OSE TA VIE, TOI SEUL LA VIVRA
Montréal, femme de 31 ans, de belle app, 5'5", 155 lb, chev roux, yx bruns, fumeuse, aime sports, musique, ciné, cherche H 30-39, pour amitié, amour. 653379

AINSI TOUJOURS POUSSÉE VERS DE NOUVEAUX RIVAGES...

Laval, 50 ans, app agréable, 5'11", 114 lb, chev poivre et sel, yx noirs, aime arts et culture, sports, loisirs, cherche H 49-60, pour amour, sport. 229329

DÉLICATE ET AUTHENTIQUE
Début 60aine, 5'5", 155 lb, n-fum, désire rencontrer H masculin, honnête, fidèle, n-fum, avec un cœur tendre, pour sensibilité, tendresse et affection. 15150

COMPLICITÉ AMICALE ET AMOUREUSE
Jeune 50aine, rieuse et jolte, 5'4", mince, aime bridge, motorisé, marche, lecture, cherche homme de cœur sincère, de 48-60 ans, attrayant. 22660

GOLFESSE DES CANTONS DE L'EST
37 ans, attirante, distinguée, dynamique, golfesse de niveau avancé, cherche H entre 37-50 ans, attrayant, bon golveur, pour relation à long terme. 22822

ANNONCE DE LA SEMAINE
MARIE-ROSE, CHARMANTE ET SYMPATHIQUE
Boucherville, 47 ans, grande brune de 5'7", de belle apparence, avec un surplus de poids, simple, active, cherche un homme respectueux, entre 47-55 ans, grand et costaud 23099

CRÉATIVE ET ESPIÈGLE
Universitaire de 53 ans, 5'11", mince et jolte, cherche H simple et vrai, n-fum, tendre, affectueux et capable d'aimer, pour relation stimulante. 22911

FRANCHE, HONNÊTE ET FIDÈLE
Blonde aux yeux bleus, 60aine, 5'6", avec des rondeurs, n-fum, cherche H dans la 60aine ou moins, de 5'10" et plus, costaud, pour de beaux et bons moments. 23030

ELLE EST EN SUPER FORME
5'2", 120 lb, aime activités culturelles, opéra, danse, cherche sportif de 58 ans et plus, aimant le ski, vélo, golf, roller. 22253

COMPLICITÉ ET CHALEUR
Vaudreuil-Dorion, femme de 29 ans, de belle app, 5'2", 120 lb, chev blonds, yx pers, aime littérature, ciné, arts et culture, cherche H 25-45, pour intimité, amitié. 444839

FILE SINCÈRE AVEC UN GRAND COEUR ET UN BEAU CORPS
Montréal, 30 ans, de belle app, 5'5", 115 lb, chev châtaîns, yx verts, cherche H 29-35, pour sport, voyages. 618321

J'AI UN MESSAGE POUR TOI ET D'AUTRES PETITES CHOSES
Montréal, femme de 26 ans, app agréable, 5'4", 139 lb, chev noirs, yx noirs, aime musique, ciné, loisirs, cherche H 28-40, pour amitié. 660508

ATTRAYANTE ET AUTONOME
48 ans, 5'3", mince, sans enfants, n-fum, cherche H de 55-65 ans, de belle app, articulé et intelligent, pour développer une relation saine. 22845

SPORTIVE ET GRANDE VOYAGEUSE
Amour et tendresse, jeune 60aine, remplie d'énergie et de joie de vivre, cherche H avec beaucoup de classe et d'énergie, drôle, pour faire la paire. 23037

NE SACHANT PAS QUE C'ÉTAIT IMPOSSIBLE, JE L'AI FAIT!
Longueuil, femme de 28 ans, de belle app, 5'9", 161 lb, chev bruns, yx bruns, aime loisirs, plein-air, musique, cherche H 28-38, pour amour. 674656

ELLE AIME SON IMAGE
57 ans, Montréal, 5'5", 125 lb, professeur au secondaire, cultivée, aime arts, voyages, désire rencontrer H de 55-65 ans, libre, passé réglé, capable d'engagement. 23053

VIVRE ET LAISSER VIVRE
Montréal, femme de 31 ans, app agréable, 5'4", 146 lb, chev bruns, yx bruns, fumeuse, cherche H 35-40, pour amour, amitié. 643485

POUR EXPLORER À DEUX NOTRE SENTIER
Mi 50aine, 5'3", n-fum, jolte, mince, sélective, naturelle, cherche H généreux, ouvert d'esprit et de cœur entre 50-60 ans, de 5'8" et plus, pour complicité. 22320

OSEZ CE PETIT GESTE QUI POURRAIT ENSEMLER VOTRE JOURNÉE
Montréal, femme de 38 ans, de belle app, 5'4", 116 lb, chev blonds, yx pers, fumeuse, aime musique, littérature, ciné, cherche H 35-45, pour amitié, amour. 651071

DISTINGUÉE, SÉRÈNE ET CHALEUREUSE
Jolie professionnelle, 54 ans, 5'4", n-fum, mi 40aine, sportive, aime la nature et plein air, cherche compagnon pour inventer amour complice. 22767

KARINE, BELLE BLONDE,
26 ans, yx bleus, recherche jeune homme pour faire des activités et des sorties. 22956

VRAIE, CALME, AUTHENTIQUE
55 ans, 5'2", n-fum, en forme, simple, autonome, cultivée, aime marcher, lire, cuisiner, cherche H dans la 50aine, libre, instruit, avec l'intelligence du cœur. 23103

SOLITUDE
Femme de 56 ans, 5'3", 135 lb, propre, simple, discrète, honnête, sensible, n-fum, aime la nature, vélo, marche, voyages, cherche H pour combler manque de communication. 22882

ACTIVE, JOLIE ET DYNAMIQUE
Fin 30aine, 5'2", mince et belle en forme, aime le plein air et la bonne bouffe, cherche H de 35-45 ans, pour vivre une relation intéressante. 22796

SPORTIVE, DYNAMIQUE, FIDÈLE ET RIEUSE
46 ans, 5'7", mince, chev châtaîns, yx verts, élégante et de belle app, cherche H de 5'10" et plus, franc, fidèle, doux, sportif, cultivé, aimant rire. 23100

DAME UNIVERSITAIRE DE FORMATION
50aine, 5'5", 130 lb, n-fum, cherche H de formation universitaire, dans la 50aine, cultivé, n-fum, amoureux des arts et de la nature. 23073

FLEUR PRINTANIERE
50aine, 5'5", 135 lb, n-fum, de formation universitaire, cherche H n-fum, de formation universitaire, dans la 50aine, amoureux des arts et de la nature. 22878

CARPE DIEM
Montréal, femme de 33 ans, de belle app, 5'8", 148 lb, chev auburn, yx pers, fumeuse, aime loisirs, arts et culture, sports, cherche H 30-40, pour sport, amitié. 657269

GOLFESSE RAFFINÉE
Professionnelle, 40aine, 5'8", bien prop, aime la vie, voyages, bonne bouffe, recherche alter ego intègre de 45-60, n-fum, pour relation épanouissante. 23113

MIGNONNE ET ENGAGÉE,
20 ans, yx bleus, de belle app, cherche H entre 20-30 ans, engagé ou libre, pour rencontres discrètes. 22957

JOLIE JEUNE FEMME CHERCHE COMPLICE
Saint-Léonard, 33 ans, app agréable, 5'6", 122 lb, chev bruns, yx verts, aime plein-air, arts et culture, sports, cherche H 33-45, pour amour, amitié. 276755

DISTINGUÉE EN PLEINE FORME
Professionnelle de la santé, Rive-Sud, 49 ans, mince, désire partager vélo, danse, restos, ciné avec un homme. 23107

REMPLIE D'ÉNERGIE ET DE JOIE DE VIVRE
50aine, sportive et grande voyageuse, cherche H avec beaucoup de classe et d'énergie, drôle, pour faire la paire. 22992

LA PASSION AVANT TOUT!
Montréal, femme de 43 ans, de belle app, 5'5", 130 lb, chev bruns, yx pers, aime ciné, sports, plein-air, cherche H 40-55, pour intimité, amour. 555123

BELLE PROFESSIONNELLE
44 ans, 5'8", mince, sportive, cultivée, cherche H de 45-55 ans, libre, romantique, tendre, mature, golfeur, à l'aise et raffiné. 21527

ATTIRANTE DE LA RIVE-SUD
Début 50aine, mince et de look jeune, souhaite rencontrer H de 50-55 ans, libre, bien dans sa peau, sens de l'humour, avec de solides valeurs. 23023

HOMME CHERCHE FEMME

HOMME CHERCHE FEMME EUROPÉEN SPORTIF
Professionnel de belle app, cherche belle femme de 35-45 ans, poids prop, intelligente et sensuelle, pour amitié solide et complicité intense. 22994

HOMME D'AFFAIRES DE BELLE APPARENCE
50aine, 5'5", belle personnalité simple, aime voyages, golf, pêche, soupers à deux, cherche F avec affinités. 22812

MUS

BIEN PLUS.



0% DE FINANCEMENT À L'ACHAT PENDANT 60 MOIS^{††}



LA MONTANA 2003 DE PONTIAC PLUS ABORDABLE QUE JAMAIS

LOCATION

335\$

/MOIS*
LOCATION DE 48 MOIS
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
TAXES EN SUS
0,5% DE FINANCEMENT[†]
0\$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ*

0\$

COMPTANT

LOCATION 48 MOIS	
Mensualité	Comptant (ou échange équivalent)
335\$	0\$
268\$	3 184\$

PLUS DE STYLE

- ☐ Musclée et sportive
- ☐ Vitres arrières teintées foncées
- ☐ Phares antibrouillard

PLUS DE PERFORMANCE

- ☐ Moteur V6 3,4 L de 185 HP
- ☐ Boîte automatique à 4 vitesses à contrôle électronique
- ☐ Plus faible consommation d'essence de sa catégorie pour une quatrième année consécutive**

PLUS DE CONFORT

- ☐ Climatiseur
- ☐ Lecteur CD
- ☐ Volant inclinable

PLUS DE FIABILITÉ

- ☐ Garantie 5 ans ou 100 000 km sur le groupe motopropulseur sans franchise

PLUS DE SÉCURITÉ

- ☐ Sécurité 5 étoiles***
- ☐ Freins ABS aux 4 roues
- ☐ Sacs gonflables frontaux et latéraux, conducteur et passager
- ☐ Siège pour enfant intégré
- ☐ Système antivol PASS-Key III

PLUS PRATIQUE

- ☐ Configuration de sièges flexibles
- ☐ Deux portes latérales coulissantes
- ☐ Portes, vitres et miroirs électriques
- ☐ Rétroviseurs extérieurs chauffants

ENERGUIDE

**GARANTIE DU GROUPE
PROPULSEUR
5 ANS 100 000 KM
SANS FRANCHISE**

☆☆☆☆☆
SÉCURITÉ CINQ ÉTOILES
pour le conducteur et les
passagers des sièges avant
lors de tests d'impacts latéraux.



L'Association des concessionnaires Pontiac Buick GMC du Québec suggère aux consommateurs de lire ce qui suit. Offres d'une durée limitée, réservées aux particuliers, s'appliquant au modèle neuf 2003 en stock suivant: Montana (2UN15R7A). Photo à titre indicatif seulement. Sujet à l'approbation du crédit de GMAC. Frais liés à l'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers et droits payables à la livraison. *Paielements mensuels basés sur un bail de 48 mois sans versement initial (voir tableau). À la location, transport et préparation inclus. Immatriculation, assurance et taxes en sus. Frais de 12¢ du km après 80 000 km. Dépôt de sécurité payé par General Motors. Le dépôt ne sera pas remis au consommateur à la fin de la période de location. Première mensualité payable à la livraison. †Taux de financement à la location de 0,5% disponible pour des termes allant jusqu'à 48 mois. **Données fournies par le ministère des Ressources naturelles du Canada dans le Guide de consommation de carburant 2003. ***Sécurité 5 étoiles pour le conducteur et les passagers des sièges avant lors de tests d'impacts latéraux. Tests effectués par la National Highway Traffic Safety Administration (NHTSA) des E.-U. ††Taux de financement à l'achat de 0% disponible sur la plupart des modèles pour des termes allant jusqu'à 60 mois. Exemple de financement: 10 000\$ à 0%: 60 versements de 166,67\$, coût en intérêts 0\$, coût total de financement 10 000\$. L'offre de financement à l'achat ne s'applique pas aux Saturn, Saab, Isuzu, Grand Prix 2004, Corvette, Cadillac, Hummer, fourgonnettes passagers et marchandises/coupées, Sierra/Silverado 2500/3500 cabines classiques et allongées (sauf C6P), Sierra/Silverado 2500/3500 à cabine multiplace et châssis-cabine, Sierra/Silverado 3500 HD châssis-cabine (style reporté) et aux camions série V et poids moyens. Ces offres sont exclusives et ne peuvent être jumelées à aucun autre programme incitatif d'achat ou de location à l'exception des programmes de La Carte GM, des Diplômés et de GM Mobilité. Le concessionnaire peut fixer son propre prix. Un échange de véhicules entre concessionnaires peut être requis. Renseignez-vous chez votre concessionnaire participant, à gmcanada.com ou au 1 800 463-7483.