

L'AUTO

SALON DE DETROIT
CINQ PAGES DE NOUVEAUTÉS

PAGES 4, 5, 7, 9 ET 11



SALON DE MONTRÉAL
UN TOUR GUIDÉ EN HUIT ARRÊTS

PAGE 23

JEEP LIBERTY PROFONDÉMENT JEEP



Le Liberty ne mêle pas les branches de son arbre généalogique à celles des Patriot et Compass et c'est très bien ainsi, diront les apôtres de la marque américaine. Mais ce qui devait être un grand bonheur n'en sera qu'un petit... Avouons-le d'emblée: la deuxième génération de Liberty ne nous a pas entièrement convaincu. C'est à cause d'une personnalité un peu trouble et de charmes plus intéressants ailleurs...

NOTRE BANC D'ESSAI, PAGE 14

PHOTO ÉRIC LEFRANÇOIS. COLLABORATION SPÉCIALE / PHOTOMONTAGE DANIEL RIOPEL. LA PRESSE

En tête du peloton en matière de technologie de la traction intégrale.



R / G / M / GL



C'EST UNE QUESTION DE CONTRÔLE. Le système primé de traction intégrale 4MATIC™ en permanence de Mercedes-Benz fonctionne en tout temps. Il surveille constamment les roues, envoyant de la puissance à chacune d'entre elles au besoin, afin d'assurer le maximum de contrôle en toute saison et quelles que soient les conditions routières. La technologie 4MATIC™ est disponible pour notre gamme entière de VUS : la Classe R, la Classe G, la Classe M et la Classe GL. Qui plus est, la Classe GL vient d'être nommée Véhicule utilitaire/sport de l'année par l'AJAC et *Motor Trend*, et la Classe M a décroché une cote de cinq étoiles aux essais de collision de la NHTSA. Un tel contrôle, vous vous devez d'en faire l'expérience. Passez donc faire un essai routier chez votre concessionnaire Mercedes-Benz Laval.

© Mercedes-Benz Canada Inc., 2007.

Mercedes-Benz Laval

3131, Autoroute 440, Laval
1-866-361-7737

www.mercedes-benzlaval.com



Mercedes-Benz

«Telle une Super Accord, signée GM.»

- The New York Times

«Prends garde à toi, Camry.» - CAR and Driver, décembre 2006

«La Malibu n'a rien à envier à ses rivales.»

- Éric LeFrançois, La Presse

**VOITURE NORD-AMÉRICAINE
DE L'ANNÉE 2008.
POUR NOUS, ÇA VA DE SOI.**



LA MALIBU DE CHEVROLET
VOITURE NORD-AMÉRICAINE DE L'ANNÉE 2008

MALIBU

Dans la course: quatre allemandes et trois japonaises. Finalement, c'est la Malibu de Chevrolet qui reçoit le prix de la voiture nord-américaine de l'année 2008. Une voiture conçue et fabriquée pour que vous voyiez Chevrolet sous un autre jour. Et ça marche.

chevrolet.gm.ca

ALLONS-Y



CHEVROLET

Montréal n'a pas à rougir

Pourquoi ce salon-là donne-t-il envie, plus que les précédents, de participer à la fête de l'automobile?



ÉRIC LEFRANÇOIS
BILLET
COLLABORATION SPÉCIALE

Déçu de n'avoir pu me rendre au salon de Detroit la semaine dernière? Pas le moins du monde après ma visite du 40^e Salon de l'auto de Montréal. Les principaux véhicules destinés à la production de masse présentés au cours des huit dernières semaines dans les gros shows américains prennent la pose au Palais des congrès de Montréal depuis vendredi dernier.

Tant pis si vous n'avez pas les moyens de rouler dans ce modèle qui vous séduit tant au détour d'un stand. En fait, il ne faut pas chercher de justification rationnelle pour aller au Salon de l'auto. Le plaisir des yeux ne s'explique pas.

« Notre » salon automobile n'a sans doute plus, sur le plan international, la même envergure qu'autrefois, mais il vaut assurément le détour. Si l'emplacement du Palais des congrès provoque une certaine grogne, autant chez les constructeurs que chez les

visiteurs, reste que l'événement montréalais en est un de très grande qualité. Ceux qui sont venus voir les nouveaux modèles ne seront pas déçus car, cette année, on vous offre bien évidemment ceux de 2008 et nombre de constructeurs proposent en prime quelques modèles de la cuvée 2009.

Cette année, pour sa 40^e édition, le salon est le théâtre de quelque 40 premières canadiennes ou nord-américaines. La X6 de BMW, la XF de Jaguar, la MKS de Lincoln ou encore la Vue à propulsion hybride de Saturn, pour ne nommer que ceux-là, sont au nombre de ces nouveautés qui tiennent, en simultané, la vedette à Detroit. Pour une (rare) fois, les organisateurs montréalais n'ont aucun motif de se désoler par rapport à Detroit: le nombre de primeurs est loin de tenir dans un dé à coudre cette année.

Les mauvaises langues ne manqueront pas de relever – encore une fois – l'impact négatif de l'automobile sur l'environnement, l'équilibre encore instable entre le prix que nous payons et celui des Américains, mais pour la durée de l'événement, est-ce possible de ne pas gâcher la fête et de seulement goûter à ce que l'automobile fait de mieux – nous faire rêver?

En toute franchise, ce qui m'a plu cette année, c'est de retrouver un salon aux dimensions humaines dans une ambiance qui n'est pas sans rappeler celle des salons de Genève ou encore de New York. Un petit côté « cosy » qui nous change du gigantisme des grands salons internationaux. Pour qui aime l'automobile, ce salon de Montréal demeure fidèle à la tradition: une fête des sens, une longue flânerie et parfois même un lieu d'échanges, de discussions avec des gens que vous ne reverrez probablement jamais, mais qui sont de bonne compagnie, forcément, puisqu'ils sont



Il y a plusieurs façons de rêver en visitant ce salon automobile. Ce visiteur, lui, aimerait bien se glisser aux commandes de la Dodge Avenger que Patrick Carpentier pilotera lors de la prochaine saison de NASCAR.

PHOTO MARTIN TREMBLAY, LA PRESSE

venus chercher la même chose que vous: un peu de rêve et d'évasion. Alors tant pis si vous n'avez pas les moyens de rouler dans ce modèle qui vous séduit tant au détour d'un stand. En fait, il ne faut pas chercher de justification rationnelle pour aller au Salon de l'auto. Le plaisir des yeux ne s'explique pas. Ni celui de caresser la courbe d'une aile, s'asseoir derrière le volant, ou éprouver le moelleux des sièges même si on regrette amèrement que plusieurs véhicules dits de prestige soient verrouillés à double tour.

Voilà pourquoi le Salon m'est apparu cette année, dans son ensemble, beaucoup plus qu'une

vaste salle d'exposition. Le thème de la découverte va pour une fois au-delà de la simple démarche mercantile consistant à vendre les quelque 650 véhicules qui y sont présentés. C'est une occasion unique pour monsieur et madame Tout-le-Monde de prendre directement le pouls de cette industrie et de forger sa propre opinion sur les forces en présence, du chemin parcouru pour rendre l'utilisation de l'automobile plus sûre, mais aussi plus écologique. Après avoir fait le plein de documentation que vous étudierez passionnément jusqu'au printemps, il ne restera plus qu'à contraindre vos désirs

automobiles dans l'enveloppe étroite de votre budget. C'est le côté un peu moche, j'en conviens, mais d'ici là, rêvons un peu. Ce salon, c'est comme une pâtisserie géante pour un gourmet, comme la plus grande des bibliothèques pour un amoureux de littérature. Nous ne mangerons jamais de tout. Nous ne lirons jamais tout. Ne conduirons jamais tout non plus. L'important, c'est d'embrasser du regard tant de plaisirs exposés. Et cela, croyez moi, c'est tout simplement jouissif.

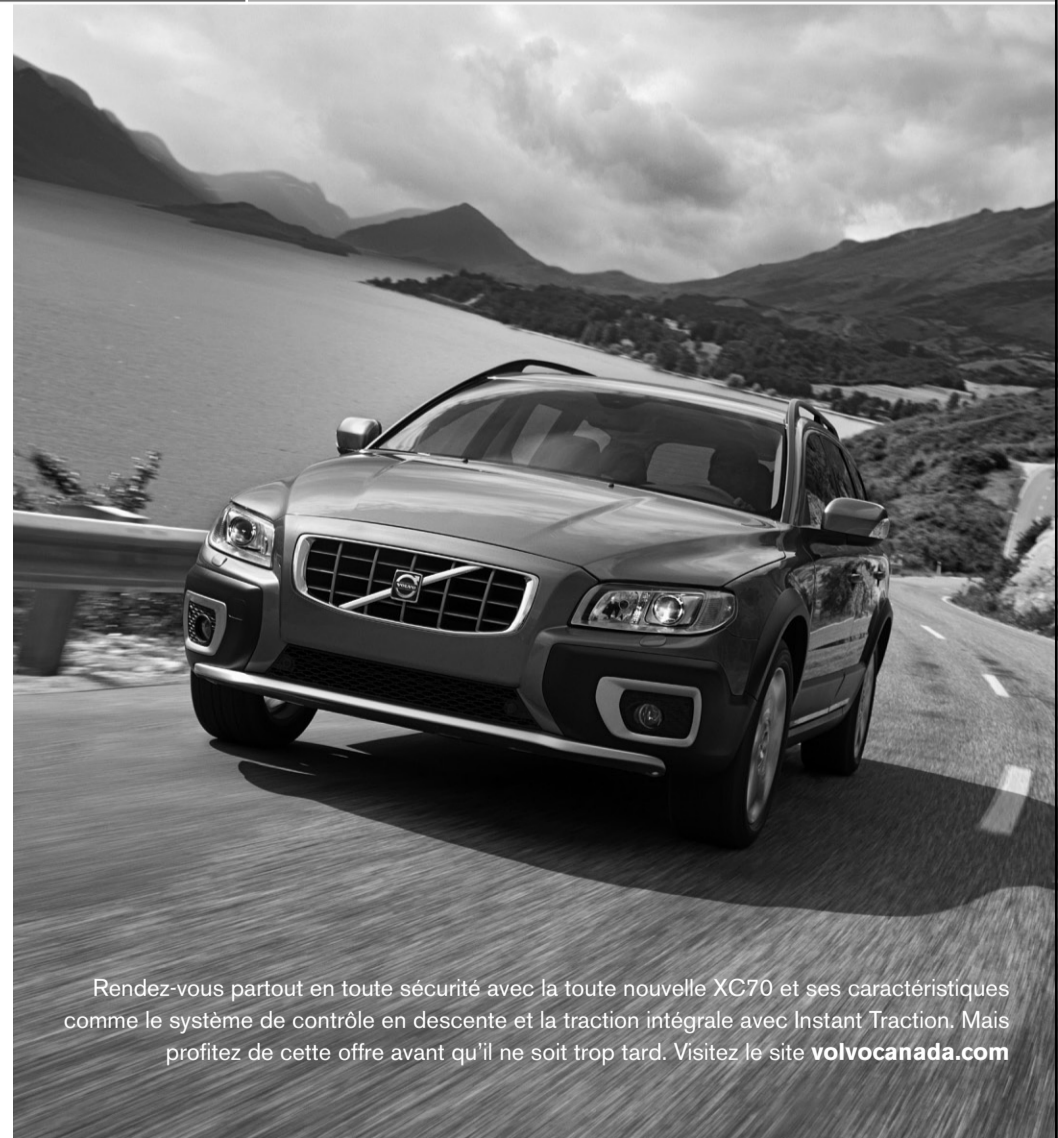
COURRIEL

Pour joindre notre chroniqueur: eric.lefrancois@lapresse.ca

VOLVO XC90 2008			VOLVO XC70 2008	
0,9%	599 \$*	DES VÉHICULES PRÊTS À TOUT. DES PRIX PRÊTS À PARTIR.	1,9%	
Crédit-bail, 48 mois	Mensualité, acompte de 3 200 \$		Crédit-bail, 48 mois	
Notre meilleur taux de crédit-bail jamais offert.			Notre meilleur taux de crédit-bail jamais offert.	



Gardez toujours le contrôle avec le Volvo XC90 et ses caractéristiques comme la traction intégrale avec Instant Traction et le système d'information sur les angles morts (BLIS) en option. Mais ne laissez pas passer une telle offre.



Rendez-vous partout en toute sécurité avec la toute nouvelle XC70 et ses caractéristiques comme le système de contrôle en descente et la traction intégrale avec Instant Traction. Mais profitez de cette offre avant qu'il ne soit trop tard. Visitez le site volvocanada.com

LA TOUTE NOUVELLE VOLVO XC70 2008 ET LE VOLVO XC90 2008
LA VIE EST PLUS BELLE QUAND ON LA VIT ENSEMBLE

Volvo. pour la vie

VOLVO POINTE-CLAIRE 15, Auto Plaza, Pointe-Claire (514) 630-3666 www.volvo-pointeclaire.com	UPTOWN VOLVO 4900, rue Paré, Montréal (514) 737-6666 www.uptown-volvo.com	VOLVO LAVAL 2350, boul. Chomedey Laval (450) 682-3336 www.volvodelaival.com	VOLVO ST. HYACINTHE 855, rue Johnson, Saint-Hyacinthe (450) 771-2305 www.volvosthyacinthe.com	FRANKE VOLVO 180, rue Principale Sainte-Agathe (819) 326-4775 www.frankevolvo.com	VOLVO DE BROSSARD 9405, boul. Taschereau Brossard (450) 659-6688 www.volvobrossard.net	JOHN SCOTTI AUTO LTÉE 4315, boul. Métropolitain Est Saint-Léonard (514) 725-9394 www.johnscottivolvo.com
---	---	--	---	--	---	---

* Offre d'une durée limitée consentie aux clients admissibles seulement sur approbation du crédit par les concessionnaires Volvo et les Services financiers de la Compagnie des automobiles Volvo du Canada. Le véhicule peut différer de celui illustré. Cette offre s'applique à une XC70 AXC90 3.2 A 5 places 2008; 538,44 \$/598,66 \$ par mois; terme de 48 mois avec acompte de 3 100 \$/3 200 \$ et dépôt de garantie de 650 \$/700 \$. Taxes, frais de transport et de préparation jusqu'à 1 995 \$, inscription au RDPRM jusqu'à 54,55 \$ et première mensualité dus à la signature du bail. Taux d'intérêt annuel de 1,9%/0,9%. Obligation totale du crédit-bail : 25 845,12 \$/28 735,68 \$. Immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs et frais d'administration en sus. Allocation de 80 000 km (0,16 \$ par km excédentaire). La mensualité et le dépôt de garantie peuvent varier selon le choix d'équipements additionnels. Valeur de rachat à la fin du bail : 19 945,80 \$/20 276,10 \$ plus taxes. Ces offres, soumises à la disponibilité des stocks, prennent fin le 31 janvier 2008. Le concessionnaire peut louer à un prix inférieur. Certaines conditions s'appliquent. Communiquez avec votre concessionnaire Volvo pour plus de détails. ©2008 La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. * Volvo pour la vie - est une marque déposée utilisée sous licence par La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. Pensez à toujours boucler votre ceinture de sécurité. Visitez le site volvocanada.com

Allemands et Japonais font la promotion du diesel propre aux États-Unis

AGENCE FRANCE-PRESSE

DETROIT — Deux décennies après l'abandon par les constructeurs américains des voitures diesel, jugées bruyantes et sales, les groupes allemands et japonais font le pari qu'ils peuvent séduire une nouvelle génération de consommateurs avec le diesel propre.

Toyota a annoncé au salon automobile de Detroit qu'il commercialiserait aux États-Unis des versions au diesel propre de son gros pick-up Tundra et de son 4x4 Sequoia « dans un futur proche ».

L'initiative s'ajoute à l'annonce récente d'un autre Japonais, Honda, qui prévoit introduire l'an prochain sur le marché américain des modèles fonctionnant avec ce diesel de nouvelle génération, via sa marque haut de gamme Acura.

Chez les constructeurs allemands, Daimler, qui a fait état de solides ventes annuelles pour ses modèles diesel dans sa marque haut de gamme Mercedes, a aussi l'intention de proposer cette année aux consommateurs américains trois modèles de 4x4 fonctionnant au diesel.

BMW et Volkswagen doivent aussi dévoiler à l'automne prochain des modèles diesel à destination des États-Unis.

Cette multiplicité d'annonces en faveur d'un carburant plus économique pour le consommateur à l'heure où les prix à la pompe s'envolent, rencontre un certain scepticisme chez les constructeurs américains.

« Ce n'est pas une technologie que j'imagine devenir majeure sur le marché américain automobile », a déclaré le PDG de General Motors, Rick Wagoner, en marge du salon de Detroit.

« Si nous développons notre offre de diesel, ce sera avant tout pour les poids-lourds, car c'est là où cela fait le plus sens », a-t-il relevé, ajoutant que dans cette



PHOTO CARLOS OSORIO, ASSOCIATED PRESS

Les journalistes tournent autour du modèle Ford Explorer America au salon de Detroit où les constructeurs présentent diverses technologies « vertes ».

perspective, GM pourrait introduire rapidement aux États-Unis les modèles diesel qu'il vend en Europe.

Ford, de son côté, prévoit développer en 2010 le diesel propre sur ses pick-up de série F-150. Mais le constructeur n'envisage pas pour l'heure d'étendre cette technologie aux voitures plus petites.

Le constructeur a également créé un label, « Ecoboost », sous lequel il entend produire 500 000 véhicules par an, y

compris des pick-up, qui permettront d'économiser jusqu'à 20 % de carburant par rapport aux véhicules actuels.

L'image du diesel

Le diesel de nouvelle génération permet de réduire de 30 à 35 % la facture à la pompe par rapport aux moteurs à essence. Mais la technologie supplémentaire requise pour se conformer aux nouvelles normes américaines sur les émissions des véhicules requiert un coût addi-

tionnel de 2000 à 3000 \$ par véhicule.

Le coût est inférieur à celui de l'achat d'un véhicule hybride par rapport à une voiture dotée d'une motorisation traditionnelle à essence.

Cependant, à la différence de l'Europe, les Américains gardent une mauvaise image du diesel, après un échec technologique au début des années 80.

À l'époque, les constructeurs américains avaient lancé de petits modèles pour répondre

à l'invasion des voitures asiatiques bon marché, qui avaient rencontré un grand succès, en cette période de crise énergétique. Ces modèles américains, peu solides et au design bas de gamme, n'ont pas duré.

Par ailleurs, la législation américaine sur le diesel reste la principale barrière. « Le paysage législatif n'est pas clair », explique John Wolkonowicz, analyste chez Global Insight, si bien que

« les constructeurs sont hésitants à développer » les diesels.

CETTE SEMAINE SUR MONVOLANT.CA

SONDAGE VOITURE VERTE

Quel constructeur est le plus avancé dans le développement de véhicules verts ? Répondez sur www.monvolant.ca

Photo Reuters



ESSAIS FICHES TECHNIQUES

Avant de faire l'achat d'un véhicule, consultez toutes nos fiches techniques sur www.monvolant.ca/essais

BLOGUE



Photo: Michel Gravel/La Presse

FEU VERT, FEU ROUGE

Trop compliqué le monde de l'auto ? Consultez le blogue d'Éric Descarries pour quelques éclaircissements.

www.monvolant.ca/bloguesMV

mercedes-benz.ca/classeb

CONÇUE POUR LA VIE EN MOUVEMENT.

LA CLASSE B 2008 - À PARTIR DE 29 900 \$.



À DOLLAR CANADIEN FORT, OFFRES FORT IRRÉSISTIBLES.

PDSF DE LA B200 : 29 900 \$

LOCATION À PARTIR DE

299 \$* PAR MOIS

ACOMPTE DE 2 900 \$

À 3,9%*

BASÉ SUR UN BAIL DE 39 MOIS

OFFRANT DE SES 1 530 LITRES D'ESPACE UTILITAIRE, la très polyvalente Classe B de Mercedes-Benz reprend la route de plus belle en 2008. Grâce au plancher du coffre à hauteur réglable et aux sièges arrière à dossier rabattable, chargement et déchargement s'effectuent en un rien de temps. Et la radio satellite¹ SIRIUS^{MD} disponible en option rendra votre voyage d'autant plus agréable. C'est simple, la nouvelle Classe B 2008 est la voiture idéale pour ceux qui ont un style de vie actif. Allez en faire l'essai sans plus tarder chez votre concessionnaire Mercedes-Benz.



Mercedes-Benz

L'ANNÉE 2008 COMMENCE FORT... EN VROUM-VROUM.

vroum-vroum

CX-9 2008

L'année commence bien avec le CX-9 qui vous offre un parfait équilibre de raffinement, de performance et de commodité. Il bénéficie de trois rangées de sièges facilement accessibles pouvant recevoir sept adultes, d'un habitacle luxueux et bien sûr, de l'attitude «vroum-vroum». Que pourriez-vous demander de plus?

0% DE FINANCEMENT À L'ACHAT[†]



CX-9 GT illustré

0%

DE FINANCEMENT

À L'ACHAT JUSQU'À 60 MOIS
SUR TOUS LES MODÈLES 2008 NEUFS[†]

OU OBTENEZ JUSQU'À 7500 \$ EN CRÉDITS
DU FABRICANT AUX CONCESSIONNAIRES SUR TOUS
LES MODÈLES 2007 NEUFS EN INVENTAIRE.^{††}



CX-7 GT illustré

CX-7 2008

La conception des plus polyvalentes du CX-7 permet de confortablement recevoir cinq occupants. Toutefois, son extérieur racé abrite un moteur turbocompressé à injection directe de 244 chevaux. Ainsi, vous pouvez vous récompenser sans que personne ne se doute de rien.

0% DE FINANCEMENT À L'ACHAT[†]

mazda 3 2008

La Mazda3 primée combine des performances dynamiques superbement équilibrées et un stylisme audacieux. Et avec une longue liste de caractéristiques de série, de nombreuses journées de plaisir vous attendent.

0% DE FINANCEMENT À L'ACHAT[†]

MEILLEUR ACHAT[†]
Le Guide de l'auto^{MC} 2008



Mazda3 GT illustré



Tribute GT-V6 illustré

TRIBUTE 2008

Avec des caractéristiques de série telles que le téléverrouillage, un climatiseur et des rétroviseurs extérieurs chauffants, le Mazda Tribute 2008 redessiné est un véritable plaisir à conduire peu importe la saison. Optez pour le populaire moteur V6 de 200 chevaux qui déborde de puissance et procure une capacité de remorquage de 1 588 kg (3 500 lb).

0% DE FINANCEMENT À L'ACHAT[†]

Vous trouverez beaucoup **plus** chez vos concessionnaires Mazda du Québec.

Pour un concessionnaire près de chez vous, visitez le www.mazda.ca ou téléphonez au 1-800-263-4680.





S'ADAPTE À L'HIVER PLUS VITE QUE VOUS.



EX35 2008

PDSF
à partir de **40400\$**

Voici le tout nouveau EX. Équipé d'un système de traction intégrale de pointe et livrable avec un écran de surveillance du périmètre et un système de détection de sortie de voie. Parce qu'on ne peut pas tous s'adapter à l'hiver en une fraction de seconde. infiniti.ca



VOICI L'ÉVÉNEMENT HIVER INTÉGRAL

I N F I N I T I .

Infiniti de Brossard
9005, boul. Taschereau
Brossard (Québec)
(450) 445-5799

Infiniti Laval
305, boul. Saint-Martin Est
Laval (Québec)
(514) 382-8550

Meridien Infiniti
4000, rue Jean-Talon Ouest
Montréal (Québec)
(514) 731-7977

Spinelli Infiniti
345, boul. Brunswick
Pointe-Claire (Québec)
(514) 697-5222

UN PROTOTYPE INTERNATIONAL

Le Saturn Flextreme

Le géant mondial General Motors a présenté au Salon de l'auto de Detroit le Flextreme, un prototype de voiture électrique conçu dans le cadre d'une entente conjointe entre

les studios américains de Saturn et les studios d'Opel en Allemagne. Le véhicule est mû par un moteur électrique alimenté par des batteries au lithium-ion.

— Éric Descarries, collaboration spéciale



PHOTO JOHN F. MARTIN. AGENCE FRANCE-PRESSE

Le prototype Saturn Flextreme a été conçu à la fois par Saturn et Opel.

EN ROULANT

Les voitures chinoises ne sont pas toutes bienvenues

Un des plus importants détaillants automobile aux États-Unis, AutoNation (plus de 325 concessions), ne semble pas prêt à commercialiser les voitures chinoises. M. Mike Jackson, le président de cette entreprise qui écoule plus de 600 000 véhicules par année, a confié à la Society of Automobile Analysts que, malgré leur bonne volonté, les constructeurs chinois n'offrent pas une qualité suffisante et qu'il craint une réaction négative de ses clients. Il a cependant mentionné qu'il ferait une exception pour les produits Chery construits selon l'entente de ce constructeur chinois avec Chrysler.

Le président d'AutoNation propose une taxe sur l'essence

Après sa sortie contre les constructeurs chinois, M. Mike Jackson, président de la compagnie américaine AutoNation qui vend plus de 600 000 véhicules par année, a suggéré au gouvernement américain d'imposer une taxe de 1 \$ du gallon sur l'essence aux États-Unis afin d'inciter les consommateurs américains à utiliser de l'éthanol. Ainsi, croit-il, cette initiative aiderait au développement de l'industrie locale de production d'éthanol.

Maserati lancera une Gran Turismo cabriolet

Le constructeur italien Maserati a annoncé au Salon de l'auto de Detroit son intention de commercialiser sous peu une version cabriolet de son récent coupé Gran Turismo. Cette voiture exotique devrait être en vente dès mars 2009. Le cabriolet remplacera la Spyder qui n'est plus en production. Avec la berline Quattroporte et le coupé Gran Turismo, Maserati espère dépasser un chiffre de production annuelle de 10 000 unités en 2009.

La Volkswagen Polo en Amérique?

Le président de Volkswagen, M. Martin Winterkorn, a déclaré à la publication allemande *Hendelsblatt* qu'il considérerait commercialiser une petite auto en Amérique afin de concurrencer la BMW de Série 1 et la version américaine de la Fiesta que Ford considère pour 2010. Évidemment, c'est la petite Polo qui est venue à l'esprit des observateurs. Cependant, tout dépendra du résultat de la récente rencontre de M. Winterkorn avec les 600 concessionnaires nord-américains de la marque.

La Mercedes-Benz de Classe R sera révisée

Selon *Automotive News*, le constructeur allemand Daimler envisage une importante révision de son VUS multisegment de Classe R. En visite au Salon de l'auto de Detroit, le président de la compagnie, M. Dieter Zetsche, a admis que les ventes plutôt faibles de la voiture la forceront à refaire cette voiture, fort possiblement selon un concept tout nouveau. Le Mercedes-Benz de Classe R est construit en Alabama sur les mêmes lignes de production que les VUS de Classes M et GL.

3534970A

EN 2008, REPARTEZ EN NEUF.



FINALISTE MEILLEURE NOUVELLE PETITE VOITURE 2008



Modèle sport illustré

PDSF initial de 17 195 \$*

0 \$ DE MISE DE FONDS

LOCATION À PARTIR DE **205 \$**** POUR 60 MOIS

TAUX DE LOCATION DE **1,5 %**

LA TOUTE NOUVELLE SX4 BERLINE 2008

Climatiseur / Glaces à commande électrique / Verrouillage électrique des portières / Rétroviseurs à commande électrique / Télédéverrouillage



PDSF de 20 695 \$*

SX4 MULTISEGMENT AWD 2008

Traction intégrale intelligente / Glaces à commande électrique / Verrouillage électrique des portières / Rétroviseurs à commande électrique chauffés / Régulateur de vitesse électronique / Télédéverrouillage

0 \$ DE MISE DE FONDS

LOCATION À PARTIR DE **225 \$**** POUR 60 MOIS

1,5 % EN LOCATION



PDSF de 25 595 \$*

GRAND VITARA 2008

Quatre roues motrices / V6 / Glaces à commande électrique / Verrouillage électrique des portières / Rétroviseurs à commande électrique / Télédéverrouillage / Climatiseur

0 \$ DE MISE DE FONDS

LOCATION À PARTIR DE **329 \$**** POUR 60 MOIS

1,9 % EN LOCATION

SWIFT+ 2008

Efficacité énergétique : 8,7 L/100 km en ville; 5,8 L/100 km* sur l'autoroute / Chaîne stéréo AM/FM/CD/MP3 (4 haut-parleurs)



PDSF de 13 995 \$*

LOCATION À PARTIR DE **179 \$**** POUR 60 MOIS 1 100 \$ DE MISE DE FONDS

3,9 % EN LOCATION

SUZUKI.CA

PROGRAMME SUZUKI POUR LES DIPLÔMÉS



Un mode de vie!

LES CONSOMMATEURS DEVRAIENT LIRE CECI: Les véhicules peuvent différer des modèles illustrés. *PDSF pour la Swift+ 2008 à boîte de vitesses MANUELLE (modèle STR482C) / la SX4 Berline 2008 à boîte de vitesses MANUELLE (modèle H3N808) / le Grand Vitara IA 2008 à boîte de vitesses MANUELLE (modèle LLN8158). Frais de destination et de livraison de 1 195 \$ / 1 250 \$ / 1 395 \$ en sus du PDSF. Frais d'immatriculation, d'assurance, frais d'administration et taxes applicables en sus. **Offre d'une durée limitée s'adressant à des particuliers admissibles au crédit (S.A.C.) auprès de Créditrix pour la location d'une Swift+ 2008 à boîte de vitesses MANUELLE (modèle STR482C) / d'une SX4 Berline 2008 à boîte de vitesses MANUELLE (modèle H3N808) / d'un Grand Vitara IA 2008 à boîte de vitesses MANUELLE (modèle LLN8158). Taux de location annuel de 3,9 % / 1,5 % / 1,5 % / 1,9 % pendant 60 mois. Les mensualités sont de 179 \$/205 \$/225 \$/229 \$ (incluant des frais de destination et de livraison de 1 195 \$/1 250 \$/1 395 \$). La mise de fonds de 1 100 \$/0 \$/0 \$ ou échange équivalent, aucun dépôt de sécurité, 72 \$ + taxes pour l'enregistrement des véhicules et la première mensualité sont payables à la prise d'effet du bail de location si applicable. Obligation locative totale de 11 845,79 \$ / 12 297,17 \$ / 13 497,27 \$ / 19 733,45 \$ incluant la mise de fonds initiale. Kilométrage alloué de 20 000 km (0,10 \$ / km additionnel). ***Ces offres ne peuvent être combinées à aucune autre offre à l'exception du Programme Suzuki pour les diplômés. Le Programme Suzuki pour les diplômés offre aux nouveaux diplômés universitaires ou collègues diplômés une allocation à l'achat ou à la location de certains modèles. Économie d'essence calculée à partir des données de Transports Canada. Utiliser à des fins de comparaison seulement. Les concessionnaires peuvent louer ou vendre moins cher. Voyez un concessionnaire participant pour tous les détails.



Profitez d'un **dollar fort**
pour **économiser encore plus!**



(MODÈLE SONATA GLS MONTRÉ)

SONATA GL 2008
4 cylindres, transmission automatique

ACHAT COMPTANT

PDSF : 24 145\$ - 4 150\$ = 19 995\$
RABAIS DISPONIBLE AU QUÉBEC SEULEMENT

OU

0% FINANCEMENT
À L'ACHAT
JUSQU'À 72 MOIS[†]
Avec PDSF : 24 145 \$

6,42% TAUX DE FINANCEMENT
EFFECTIF À L'ACHAT
JUSQU'À 72 MOIS^{†††}
calculé sur le prix comptant de 19 995 \$



(MODÈLE ACCENT GL 3 PORTES SPORT MONTRÉ)

ACCENT L 2008
3 portes, transmission manuelle

ACHAT COMPTANT

PDSF : 13 595\$ - 2 600\$ = 10 995\$
RABAIS DISPONIBLE AU QUÉBEC SEULEMENT

OU

0% FINANCEMENT
À L'ACHAT
JUSQU'À 60 MOIS[†]
Avec PDSF : 13 595 \$

8,69% TAUX DE FINANCEMENT
EFFECTIF À L'ACHAT
JUSQU'À 60 MOIS^{†††}
calculé sur le prix comptant de 10 995 \$



(MODÈLE TUCSON GLS MONTRÉ)

TUCSON L 2008
4-cyl., traction avant, trans. manuelle

ACHAT COMPTANT

PDSF : 21 195\$ - 4 000\$ = 17 195\$
RABAIS DISPONIBLE AU QUÉBEC SEULEMENT

OU

0% FINANCEMENT
À L'ACHAT
JUSQU'À 60 MOIS[†]
Avec PDSF : 21 195 \$

8,56% TAUX DE FINANCEMENT
EFFECTIF À L'ACHAT
JUSQU'À 60 MOIS^{†††}
calculé sur le prix comptant de 17 195 \$



(MODÈLE ELANTRA GLS MONTRÉ)

ELANTRA L 2008
Transmission manuelle

ACHAT COMPTANT

PDSF : 15 845\$ - 2 850\$ = 12 995\$
RABAIS DISPONIBLE AU QUÉBEC SEULEMENT

OU

0% FINANCEMENT
À L'ACHAT
JUSQU'À 60 MOIS[†]
Avec PDSF : 15 845 \$

8,1% TAUX DE FINANCEMENT
EFFECTIF À L'ACHAT
JUSQU'À 60 MOIS^{†††}
calculé sur le prix comptant de 12 995 \$

**GARANTIE
5 ANS**

5 ans / 100 000 km
Garantie globale limitée^{††}
Garantie complète de Hyundai sans franchise.

TAPIS PROTECTEURS ET PLEIN DE CARBURANT INCLUS POUR TOUS LES VÉHICULES HYUNDAI.

Toutes les marques de commerce sont la propriété de Hyundai Auto Canada Corp.

**PROGRAMME
DE REMISE
AUX DIPLOMÉS^{***}**

hyundaicanada.com

... sans primes. Offres disponibles au Québec pour les résidents du Québec seulement. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. T1La garantie globale limitée de Hyundai couvre la plupart des pièces du véhicule contre les défauts de fabrication sous réserve du respect des conditions normales d'utilisation et d'entretien. **Certains conditions peuvent s'appliquer pour le Programme de remise aux diplômés. Voir un concessionnaire pour tous les détails.



PHOTO MIKE CASSESE, REUTERS

La puissance du prototype MKT de Lincoln est estimée à 415 chevaux. Il s'agit d'un véhicule à traction intégrale.

LINCOLN

MKT, le VUS multisegment de l'avenir

Se basant sur le design de sa toute nouvelle berline MKS, Ford a dévoilé au Salon de l'auto de Detroit un prototype de ce qui pourrait bien être le VUS multisegment Lincoln de demain, le MKT. Tout comme la nouvelle berline MKS du même

constructeur, le MKT est mû par un V6 EcoBoost de 3,5 litres capable de fonctionner à l'éthanol. Sa puissance est estimée à 415 chevaux. Évidemment, c'est un véhicule à traction intégrale.

— Éric Descarries, collaboration spéciale



PHOTO AFP

Cette version coupé de la Cadillac CTS est mue par un V6 de 3,6 litres avec boîte manuelle à six rapports.

CADILLAC

GM surprend tout le monde avec son prototype CTS coupé

GM a surpris tous les journalistes présents à la première du Salon de l'auto de Detroit en dévoilant un prototype d'une version coupé de sa spectaculaire Cadillac CTS. Cette auto à configuration 2+2 est basée sur la berline CTS et elle est mue par un

V6 de 3,6 litres avec boîte manuelle à six rapports. Si elle est mise en production, elle sera aussi proposée au continent européen avec un moteur turbodiesel de 2,9 litres et 250 chevaux.

— Éric Descarries, collaboration spéciale



PHOTO FOURNIE PAR FORD

Le principe de l'EcoBoost de Ford fait appel à une injection directe du carburant sous les deux soupapes d'admission d'air forcé par le turbocompresseur. Les deux autres soupapes servent à l'échappement.

FORD

Nouveau type de moteur

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Ford présente au Salon de Detroit un prototype qui ne semble qu'une étude de style de son prochain utilitaire sport Explorer. La véritable nouveauté se cache sous le capot. Il s'agit du moteur EcoBoost. Ce V6 se distingue par une toute nouvelle technologie d'injection directe par turbocompresseur, ce qui devrait se traduire, selon Ford, par une économie de carburant de près de 20% et par 15% moins d'émissions de CO₂.

La famille de nouveaux moteurs EcoBoost sera composée de quatre et de six cylindres qui se retrouveront dans plus d'un demi-million de produits Ford au cours des cinq prochaines années. Selon Derrick Kuzak, vice-président du Groupe de développement mondial de Ford, les consommateurs nord-américains recouvreraient leur investissement initial dans un moteur EcoBoost à quatre cylindres en économie de carburant en 30 mois environ. Il leur faudrait presque sept et 12 ans, respectivement, pour récupérer un investissement semblable dans un diesel ou un hybride avec un kilométrage équivalent.

Les premiers moteurs EcoBoost se retrouveront dans les Lincoln MKS 2009 (V6 biturbo de 3,5 litres), puis dans les Ford Flex et d'autres véhicules. Le V6 du Lincoln fera 340 chevaux et 340 livres pied de couple, l'équivalent d'un gros V8, mais sans la consommation excessive.

0% DE FINANCEMENT À L'ACHAT JUSQU'À 72 MOIS*

LA CONCURRENCE VA RIRE JAUNE



ROUTE³: 5,9 L/100 KM
VILLE²: 9,2 L/100 KM

POUR DES MENSUALITÉS COMPARABLES À LA LOCATION

- Climatisation
- Lecteur CD et MP3
- Verrouillage électrique des portières
- Glaces et miroirs à réglage électrique
- Régulateur de vitesse
- Télédéverrouillage
- Moteur / HP
- Garantie - Groupe motopropulseur

G5 SE
Édition spéciale

- OUI**
- OUI**
- OUI**
- OUI**
- OUI**
- OUI**

4 cyl. 2,2 L 148 HP
5 ans - 160 000km

Honda Civic DX
berline de base

- OPTION**
- OUI**
- NON**
- OUI**
- NON**
- NON**

4 cyl. 1,8 L 140 HP
5 ans - 100 000km

Mazda3 GX
berline de base

- OPTION**
- NON**
- OPTION**
- NON**
- OPTION**

4 cyl. 2,0 L 148 HP
5 ans - 100 000km

Selon l'information de 2008 disponible de la concurrence (location de 60 mois)*.

À CE PRIX-LÀ, LES JAPONAISES NE SONT PAS UNE OPTION.

G5 SE
ÉDITION SPÉCIALE

LOCATION 60 MOIS
199\$²

COMPTANT
0\$

Préparation et frais de transport de 1095\$ INCLUS

OFFRESPONTIAC.CA



PONTIAC CARBUREZ À L'ÉMOTION

LA GARANTIE DE 160 000 KM DE GM
LA MEILLEURE PROTECTION AU PAYS

160 000 KM SANS SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR GARANTIE LIMITÉE¹

160 000 KM SANS AVEC TRANSPORT DE COURTOISIE²

160 000 KM SANS AVEC ASSISTANCE ROUTIÈRE³

autos-o-ciel
une histoire d'auto qui finit bien

GAGNEZ VOTRE CIEL!
DONNEZ VOTRE VIEILLE VOITURE.
Obtenez un crédit de **1000\$**

applicable à l'achat ou à la location d'un véhicule GM neuf lorsque vous envoyez votre vieux véhicule se reposer au ciel. Visitez autos-o-ciel.ca ou votre concessionnaire GM pour connaître tous les détails. Pour livraison avant le 31 mars 2008.

PRIME GM POUR ETUDIANTS
GM paie les 2 premières mensualités⁴!

L'Association des concessionnaires Pontiac Buick GMC du Québec suggère aux consommateurs de lire ce qui suit. Offres d'une durée limitée, réservées aux particuliers, s'appliquant au modèle neuf suivant: berline G5 SE 2008 (2AL69/R7B). Les modèles illustrés comprennent certaines caractéristiques offertes en option à un coût additionnel. Conditionnel à l'approbation de crédit de GMAC. Les frais liés à l'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers et droits sont en sus et payables à la livraison. 1. Taux d'intérêt à 0% sur le financement à l'achat de tous les modèles G5 2008 pour un terme allant jusqu'à 72 mois, sur approbation de crédit de GMAC seulement. 2. À la location, paiements mensuels basés sur un bail de 60 mois. Frais de transport et préparation inclus. Frais d'immatriculation, assurance et taxes en sus. Frais de 15 ¢/km après 100 000 km. Première mensualité exigible à la livraison. 0\$ de dépôt de sécurité. 3. Consommation établie selon la méthodologie approuvée par Transports Canada sur la G5 SE avec moteur 2,2 L et boîte manuelle 5 vitesses. 4. Certaines caractéristiques des modèles de la concurrence sont offertes en option à un coût additionnel. 5. Selon la première éventualité. Les camions poids moyen sont exclus. 6. La GMCL effectuera les deux premiers versements mensuels des contrats de location GMAC d'une durée de 24 à 60 mois seulement, jusqu'à concurrence de 400\$ par mois (taxes comprises). Sinon, la GMCL effectuera les deux premiers versements mensuels des contrats de financement GMAC d'une durée maximale de 72 mois seulement, jusqu'à concurrence de 400\$ par mois (taxes comprises). L'offre s'applique aux contrats LOCATIONPLUS ou aux contrats de financement avec GMAC et est conditionnelle à l'approbation de crédit de GMAC. Les frais de permis, d'assurance, d'immatriculation et d'administration ne sont pas compris et pourraient être exigibles au moment de la signature du contrat. Ce programme n'est pas offert aux personnes qui ont déjà bénéficié d'un autre programme pour étudiants/diplômés de la GM. Consultez primegmppourétudiants.ca pour les détails. Ces offres sont exclusives et ne peuvent être combinées avec aucune autre offre ni aucun autre programme incitatif d'achat ou de location, à l'exception des programmes de La Carte GM, de prime pour étudiants (primegetudiants.ca) et de GM Mobilité. Le concessionnaire peut louer à un prix moindre. Une commande ou un échange entre concessionnaires peut être requis. Pour de plus amples renseignements, passez chez votre concessionnaire, composez le 1 800 463-7483 ou visitez gm.ca.

SALON DE L'AUTO

PALAIS DES CONGRÈS DE MONTRÉAL 18 AU 27 JANVIER 08

LA PRESSE

PRÉSENTÉ PAR
Desjardins
Assurances générales

L'industrie automobile s'était donné rendez-vous le jeudi 17 janvier pour l'Avant-Première Bénéfice du Salon International de l'Auto de Montréal.

Partenaire du Salon depuis de nombreuses années, La Presse était au nombre des invités et son équipe des ventes en a profité pour rencontrer ses fidèles annonceurs. Grâce à cette soirée bénéfice, cinq fondation d'hôpitaux du Grand Montréal pourront se partager la somme de 417 500 \$.

CHAPEAU AUX ORGANISATEURS ET À TOUS LES EXPOSANTS!



ALLAN SMEREK Directeur général, Infiniti Canada
PHILIPPE LAVIGUEUR Directeur de district, Infiniti Canada



XUAN PHUNG Directeur, représentation sur le marché, Nissan Canada
MARK D. GRIMM Président, Nissan Canada
DANNY BURNS Directeur exécutif, Marketing et Communications, Nissan Canada



MARIO HAMEL Directeur développement des parcs, Kia Canada
ALAIN DIONNE Directeur national des ventes, Kia Canada
BRIAN KIM Directeur national, Produits et Événements, Kia Canada
ANNIE LALIBERTÉ Directrice Régionale Adjointe - Ventes, Kia Québec
LUC SERGERIE Directeur de territoire - Ventes, Kia Québec



PIERRE TRUELLE Directeur régional des ventes, Région de l'Est, Ford Canada
FRANÇOIS TRUDEAU Directeur régional, Région de l'Est, Ford Canada



KATSUHIRO YOKOYAMA Président & directeur général, Subaru Canada
DON DURST Vice-président principal, Ventes et marketing, Subaru Canada
RICHARD FABIEN Directeur, Région de l'Est, Subaru Canada
MAURICE RINALDI Président-directeur général, Groupe Rinaldi, Communication Marketing



PIERRE CLOUTIER Président, Plaza Chevrolet
MARC COMEAU Vice-président, Ventes, après-vente et marketing, GM Canada
CLAUDE LESSARD Président, Groupe Cossette



ROBERT A. MARNER Directeur du marketing et des relations publiques, Hyundai Canada
STEVE KELLEHER Président et chef de la direction, Hyundai Canada
LUC PAQUETTE Directeur, région du Québec, Hyundai Canada



DENIS BELLEMARE Directeur régional, Région de l'Est, Mercedes-Benz Canada
LOUISE LEBLANC Directrice, Service à la clientèle, Mercedes-Benz Laval
MARCUS W. BREITSCHWERDT Président & directeur général, Mercedes-Benz Canada
CAROLE LEBLANC Vice-présidente, Mercedes-Benz Laval
HANNU J. YLANKO Directeur, Ventes nationales, Mercedes-Benz Canada



MICHEL DAGENAIS Président, Laitier automobile
JACQUES DESCHAMPS Directeur général, Honda Québec
JEAN-FRANÇOIS HAMEL Président, Le Groupe Hamel
ANDRÉ DORAIS Président, Honda de Boucherville

DANIEL DANDURAND Directeur principal, Centre d'affaires - Québec/Atlantique, Chrysler Canada
PATRICK DANDURAND Président - Directeur général, Rive-Sud Chrysler
PATRICK CARPENTIER Coureur automobile
MARK S. BOSANAC Vice-président, Marketing, Chrysler Canada



JACQUES ANGERS Président, Angers Toyota
MICHEL LAPOINTE Chambly Toyota
GUY ST-LOUIS Cowansville Toyota
YOICHI TOMIHARA Président et chef de la direction, Toyota Canada
ROBERT MERCIL Chambly Toyota
JEAN-PIERRE GAGNON Directeur régional, Bureau régional du Québec, Toyota Canada



RICHARD MICHAUD Vice-président exécutif, La Corporation des concessionnaires d'automobiles de l'Est du Québec
FRANCIS LAMONTAGNE Lamontagne Auto
MARTIN BÉLAIR Directeur Général, Acura Brossard
PIERRE LANGEVIN Directeur, Honda Acura
JACQUES DESCHAMPS Directeur général, Honda Québec
ANDRÉ VALOIS Directeur de district pour les ventes, Honda Acura
BOB CHELHOT Directeur général, Acura Gabriel
W. DAVID GARDNER Vice-président adjoint, Service à la clientèle, Honda Canada



FRANCISCO MUREDDU Directeur, Service après-vente, BMW Group Canada
CHRISTIAN FEILMEIER Vice-président, Finances et administration, BMW Group Canada
ALAIN LAFOREST Directeur régional, BMW Groupe Canada
MICHAEL BRANDSTETTER Président, Services financiers, BMW Group Canada
CARMINE D'ARGENIO Président, Mini Laval
LINDSAY S. DUFFIELD Président et chef de la direction, BMW Group Canada



JOHN WHITE Président et chef de la direction, Groupe Volkswagen Canada
PATRICK SAINT-PIERRE Directeur, Relations publiques, Volkswagen Canada
JEAN-PAUL MORIN Directeur des Opérations, Volkswagen Canada
RENÉ LECLERC Président, Palm Communication



DIEGO RAMOS Vice-président exécutif, Audi Canada



YANNICK HERVIEUX Directeur de territoire, division automobile, Suzuki Canada
SERGIO LAMORGESE Président, Groupe Ville-Marie Suzuki
PAOLO D'INZEO Président, Groupe Ville-Marie Suzuki
PATRICK BEAUJIEU Directeur de territoire des pièces et du service, Suzuki Canada
JEAN-PIERRE RENAUD Directeur de territoire des pièces et du service - Automobile, Suzuki Canada
YVES JOBIN Directeur de territoire des pièces et du service, Suzuki Canada
MIKE KURWIK Directeur national - Publicité & relations publiques - Auto, Suzuki Canada
NADINE BARONICHE Coordinatrice automobile - Relations publiques & événements, Suzuki Canada
ANDRÉ BEAUCAGE Directeur régional, Région Québec-Atlantique - Auto, Suzuki Canada



ALAIN BERTHIAUME Président, Hyundai Blainville
MANON MASSIE Directrice des ventes, Hyundai Blainville
MICHEL LAMBERT Président, Brossard Hyundai
ROCK SINCLAIR Directeur général, Hyundai Gabriel



BENOÎT GRATTON Directeur régional, Lexus Canada
PIERRE SPINELLI Président et chef de la direction, Spinelli Lexus
DON ROMANO Président & CEO, Mazda Canada
SERGE MINGUY Mazda Longueuil
YVES PAQUETTE Domaine Mazda



ALAIN DE MUSCOVAKI Directeur des ventes, Porsche Prestige



HUGUES LORANGER Mazda Duval
STÉPHANE ST-LOUIS Président, Corporation des concessionnaires d'automobiles de Montréal
MICHEL LAMBERT Président, Brossard Hyundai
JEAN-PIERRE MERVILLE Fondation Hôpital Pierre-Boucher
DON ROMANO Président & CEO, Mazda Canada
SERGE MINGUY Mazda Longueuil
YVES PAQUETTE Domaine Mazda



MYER BICK de la Fondation de l'Hôpital Général Jui, MARC BOURASSA, président du Salon de l'Auto 2008, JOHN RAE de la fondation du CUSM, ROBERT BASTIEN de la Fondation de l'Hôpital du Sacré-Coeur, DANIEL LECLAIR de la Fondation de l'Hôpital Pierre-Boucher, PAUL SAINT-JACQUES du Palais des congrès de Montréal, GILLES DULUDE de la Fondation du CHUM, STÉPHANE ST-LOUIS de la CCAM et RAYMOND BOUCHARD, comédien et porte-parole de la soirée Avant-Première Bénéfice 2008.

L'AUTO



PHOTOS ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE



ON AIME

- » Ses aptitudes hors route
- » Son coffre plus gourmand
- » Sa sécurité active et passive

ON AIME MOINS

- » Son dégagement intérieur
- » Sa boîte manuelle et son moteur poussif
- » Son manque d'agrément sur la route

CE QU'IL FAUT RETENIR

- » Fourchette de prix : 27 695 \$ à 32 795 \$

- » Garantie de base : 36 mois/60 000 km

- » Consommation moyenne obtenue au cours de l'essai : 14,6 L/100 km

- » Concurrentes : Dodge Nitro, Nissan Xterra, Toyota FJ Cruiser

- » Pour en savoir plus : www.jeep.ca

- » Moteur : V6 SACT 3,7 litres

- » Puissance : 210 ch à 5200 tr/mn

- » Couple : 235 lb-pi à 4000 tr/mn

- » Poids : 1872 kg

- » Rapport poids/puissance : 8,9 kg/ch

- » Accélération 0-100 km/h : 9,7 secondes

- » Mode : 4x4 (prise temporaire)

- » Transmission de série : manuelle six rapports

- » Transmission optionnelle : automatique quatre rapports

- » Direction/diamètre de braquage : crémaillère/10,8 mètres

- » Freins avant/arrière : disque/disque

- » Pneus : 235/70R16

- » Capacité du réservoir de carburant / carburant recommandé : 74 litres/ordinaire

JEEP LIBERTY

Entre deux mondes

IL Y A SIX ANS, LA GAMME JEEP COMPTAIT TROIS MODÈLES : LE GRAND CHEROKEE, LE TJ ET LE LIBERTY. CE DERNIER ENTREPRENAIT ALORS SA CARRIÈRE DANS UN SEGMENT VISIBLEMENT DÉCHIRÉ PAR LA FABLE DU RAT DES VILLES ET DU RAT DES CHAMPS. AUJOURD'HUI, LES POSITIONS SONT PLUS TRANCHÉES : IL Y A LES DURS ET LES MOUS.

ÉRIC LEFRANÇOIS

BANC D'ESSAI

COLLABORATION SPÉCIALE

La préférence est aux utilitaires mous, ceux-là dont les aptitudes se limitent à l'escalade des bordures de trottoir. Jeep a compris le message et propose depuis quelques mois un duo (Compass-Patriot) susceptible de combler les amateurs, les citadins en mal d'aventure, et laisse au Wrangler (anciennement le TJ) le soin de perpétuer l'idée de l'aventure mécanisée.

Parfait. Mais où se positionne la deuxième génération de Liberty sur ce nouvel échiquier? On se le demande. Surtout que le Wrangler s'est allongé depuis, tout en proposant une version quatre portes des plus fonctionnelles.

À partir de ce constat, où est l'intérêt de cette nouvelle mouture qui, à peu de choses près, reprend les contours du Dodge Nitro, c'est-à-dire une plateforme aux dimensions extérieures accrues? Par chance, elles profitent à l'habitacle et vous n'aurez aucun mal à convaincre vos ados de prendre la route des vacances en votre compagnie, puisque le dégagement (aux genoux et aux jambes notamment) est supérieur à celui de l'ancien modèle. De plus, ils pourront prendre

un bain de soleil avec le « Sky Slider » (1525 \$), un énorme toit ouvrant recouvert d'une toile qui n'est pas sans rappeler celle qui habillait autrefois le pavillon des Renault 5. Voilà qui aidera à faire oublier l'angle d'ouverture particulièrement étroit des portières avant, qui complique l'accès à la banquette.

Et les places avant? Elles apparaissent plus étriquées qu'à l'arrière en raison de la forme

Tout compte fait, il y a tout lieu de se demander s'il n'aurait pas mieux valu que Jeep laisse le Liberty sans descendance et concocte un petit frère au Grand Cherokee.

biscornue du plancher. Pour ajouter à l'inconfort, la position de conduite, un brin décentrée, est délicate à trouver en raison du manque de relief du baquet et de l'absence de colonne de direction télescopique. Les principales commandes tombent (au sens figuré) sous la main; cependant, le faux nickel qui en enrobe certaines ne parvient pas à masquer la pauvreté des plastiques utilisés, ni la finition légère par endroits du modèle essayé.

Sur le plan fonctionnel, le Liberty fait mieux que son prédé-

cesseur, mais seulement lorsque la banquette arrière est en place (+ 80 litres); en effet, quand elle est rabattue, le volume utilitaire diminue de 136 litres par rapport à l'ancien modèle. Sans doute pour ne pas nuire au Nitro, le Liberty ne nous fait pas profiter du dispositif LOAD N GO (littéralement « chargez et partez »), qui consiste en un plancher coulissant fort pratique. En revanche, le retrait de la roue de secours

rend non seulement la manipulation du hayon plus aisée, mais permet aussi de profiter à plein de la lunette amovible.

Profondément Jeep

Soucieux de se rappeler au bon souvenir des passionnés de conduite hors route qui lui pardonnent difficilement de fabriquer des versions émasculées (Compass et Patriot), Jeep a veillé à ce que les aptitudes de coureur des bois du Liberty soient préservées. Très bien. Mais il y a un prix à payer dans une utilisation

quotidienne, même si les concepteurs du Liberty tentent de nous faire croire le contraire.

Comme en fait foi la pastille « Trail Rated » épinglée sur ses flancs, le Liberty assure ou rassure (c'est selon) ses disciples qu'ils pourront prendre la clé de champs sans même se soucier, comme certains propriétaires de produits concurrents, de savoir « si ça passe ou pas ». Ça passe. Et d'autant plus facilement que le Liberty est doté d'une boîte de transfert (plage de rapports courts) qui lui permettra de se sortir des ornières dans lesquelles resteront pris bon nombre de ses concurrents.

Outre son côté « chouette la bouette », cet utilitaire a également pour objectif avoué de rendre la conduite plus stable et surtout plus confortable sur chaussée asphaltée. Mais la rigidité de son châssis et le fait de bénéficier de voies avant et arrière plus larges ne suffisent pas à rendre le Liberty aussi routier que ses concepteurs le prétendent. D'accord, la direction transmet avec acuité le travail des roues directrices, mais le Liberty se révèle tout de même réticent en courbe, surtout si la chaussée est bosselée. La présence d'un correcteur de stabilité électronique (de série) ajoutée à la confiance, mais encore. En fait, le Liberty paraît au mieux lorsque la chaussée est lisse. Il apparaît alors d'une stabilité rassurante et s'avère fort plaisant à conduire... pour un camion. Les bruits de roulement sont nombreux et les formes écarries de la carrosserie affrontent le vent, tandis que la toile du toit se met à siffler. À cela s'ajoute une suspension qui tente un compromis pas toujours facile entre confort et tenue de route.

En fait, la belle surprise vient des freins, qui comptent maintenant sur des disques à l'arrière. Sûrs, mordants, ils résistent bien à l'échauffement et permettent d'immobiliser le Liberty sur une distance raisonnable.

Bien que plus long que le modèle qu'il remplace, le Liberty est étonnamment plus agile. En milieu urbain surtout, où son rayon de braquage réduit de plus d'un mètre facilite les manœuvres dans les espaces restreints.

Soulevons le capot, maintenant, pour constater que le V6 de 3,7 litres est désormais la mécanique de service. Robuste, mais plus sollicité que jamais (le Liberty a gagné plus de 100 kilos par rapport à l'ancien), ce moteur a cependant la réputation de boire beaucoup. Pour pallier ce problème, on l'arrime à une boîte manuelle à six rapports (de série) pour le faire (un peu) mieux paraître. L'ennui est que cette boîte n'est pas des plus agréables à manier; son levier semble attaché à un immense ressort. On lui préfère l'automatique, mais celle-ci nous pénalise sur le plan de la consommation (environ 1 L/100 km de plus) et ne compte que quatre rapports. Et comme si cela ne suffisait pas, le réservoir a été réduit de quatre litres au moment de la refonte, ce qui a pour effet de rendre l'autonomie moins intéressante encore.

Tout compte fait, il y a tout lieu de se demander s'il n'aurait pas mieux valu que Jeep laisse le Liberty sans descendance et concocte un petit frère au Grand Cherokee (avec moteur diesel à la clé). Chose certaine, nous lui préférons, et de loin, le Wrangler.

COURRIEL

Pour joindre notre chroniqueur : eric.lefrancois@lapresse.ca



TAILLÉ SUR MESURE POUR VOUS!

Chroniques de :

Pierre Houde • François Gagnon

Pierre Ladouceur • Jean-Charles Lajoie et Christian Tétreault

À la bonne école :

Dany Dubé • Daniel Brière • François Beauchemin

Martin Biron et Pierre Allard

présentation du lait

LES ÉDITIONS GESCA

EN VENTE DÈS MAINTENANT!

À TOUS LES ABONNÉS

Obtenez 10 % de rabais

cyberpresse.ca/privileges

CLUB PRIVILÈGES

Pour en profiter cyberpresse.ca/privileges

Affiche et album photos à conserver de Jason Pominville

CHEVROLET MALIBU (1998-2006)

Elle fait encore des vagues



Chevrolet Malibu LS 2003
PHOTO FOURNIE PAR GM

JEAN-FRANÇOIS GUAY
VÉHICULES D'OCCASION
COLLABORATION SPÉCIALE

Chevrolet a choisi de baptiser sa « belle d'un jour », dans les années 60, du nom de la plage de Malibu, sur la côte Ouest des États-Unis. Par la suite, jusqu'à la disparition du modèle en 1983, les générations de Malibu n'ont jamais été à la hauteur de la beauté de l'original. Pourquoi d'ailleurs Chevrolet a-t-il ressuscité la Malibu en 1997? Mais tout simplement pour réveiller la fibre nostalgique des baby-boomers!

Lors de son retour en 1997, tous les espoirs étaient permis pour la Malibu, car il y avait longtemps qu'une intermédiaire d'origine américaine n'avait eu autant d'attributs pour rivaliser avec les Toyota Camry et Honda Accord. Hélas! Le miracle n'a pas eu lieu puisque cette première génération (1997-2003) de l'ère moderne de la Malibu a présenté quelques ratés au plan de la mécanique (moteur, freins, système électrique) et de la peinture (corrosion). De même, la deuxième génération (2004-2007) n'a pas connu le succès escompté, et ce, malgré plusieurs améliorations au plan de la mécanique et du confort. Si Chevrolet n'a pas eu la main heureuse jusqu'ici, la troisième génération récemment dévoilée sera-t-elle le sauveur tant attendu? Avant de donner notre bénédiction à la nouvelle Malibu, laissons le soin aux

consommateurs de croire ou non à la bonne parole de GM et les chiffres de ventes parleront d'eux-mêmes.

Alors que la nouvelle génération peut compter sur trois moteurs, la première Malibu (1997-2003) faisait appel à un V6 de 3,1 litres (155 chevaux). De même, un quatre cylindres de 2,4 litres (150 chevaux) était au catalogue de 1997 à 1999. La consommation des deux moteurs était similaire, quoique le V6 était plus doux et moins bruyant. Selon l'usure du moteur, lors d'un démarrage par temps froid, il est possible que les pistons fassent entendre un tintamarre inquiétant. De même, soyez sur vos gardes, puisqu'une fuite du liquide d'antigel peut causer la surchauffe du moteur. Par ailleurs, le bris du joint de la tubulure d'admission ou d'une culasse est couvert par GM, et ce, au-delà de la garantie d'origine. À vous de vous informer. De 2004 à 2007, un quatre cylindres de 2,2 litres (145 chevaux) et un V6 de 3,5 litres (200 chevaux) étaient sur les rangs. Peu importe l'année du modèle, seule une boîte automatique à quatre rapports était disponible.

Par rapport à la concurrence japonaise (et américaine), le prix d'une Malibu d'occasion est alléchant. Qui plus est, malgré quelques défauts, la fiabilité de cette Chevrolet se classe au-dessus de la moyenne des véhicules GM. La Malibu est populaire auprès des entreprises et des sociétés de location; il faut donc poser les bonnes questions au vendeur afin de bien connaître le passé du véhicule convoité et éviter une prochaine année de misère.

VALEUR SUR LE MARCHÉ*

Année	PDSC**	10 000 km	20 000 km	30 000 km
2006				
LT	24 405 \$	16 400 \$	15 600 \$	14 100 \$
LTZ (cuir)	29 885 \$	17 400 \$	16 200 \$	14 500 \$
SS	29 885 \$	17 400 \$	16 200 \$	14 500 \$
2005				
PDSC**	20 000 km	40 000 km	60 000 km	
LS	25 110 \$	14 500 \$	13 400 \$	12 200 \$
LT (cuir)	30 030 \$	15 600 \$	14 500 \$	13 100 \$
2004				
PDSC**	30 000 km	60 000 km	90 000 km	
LS	24 695 \$	13 900 \$	12 800 \$	10 900 \$
LT (cuir)	29 220 \$	15 100 \$	13 900 \$	11 800 \$
2003				
PDSC**	40 000 km	80 000 km	120 000 km	
base	22 980 \$	9800 \$	8600 \$	7900 \$
LS	25 800 \$	11 000 \$	9700 \$	8800 \$
2002				
PDSC**	50 000 km	100 000 km	150 000 km	
base	22 760 \$	8900 \$	7900 \$	6800 \$
LS	25 215 \$	10 200 \$	8500 \$	7900 \$
2001				
PDSC**	60 000 km	120 000 km	150 000 km	
base	22 495 \$	7900 \$	7000 \$	6200 \$
LS	24 685 \$	8900 \$	7900 \$	6800 \$
2000				
PDSC**	70 000 km	140 000 km	175 000 km	
base	22 050 \$	6900 \$	6100 \$	5500 \$
LS	24 940 \$	7500 \$	6700 \$	6100 \$
1999				
PDSC**	80 000 km	160 000 km	20 000 km	
base	21 655 \$	6100 \$	5000 \$	4500 \$
LS	24 170 \$	6600 \$	5500 \$	5100 \$
1998				
PDSC**	90 000 km	180 000 km	225 000 km	
base	21 180 \$	5200 \$	4100 \$	3500 \$
LS	23 695 \$	6000 \$	5000 \$	4400 \$

* Modèle berline, moteur V6 ** Prix de détail suggéré par le constructeur
Source : Guide d'évaluation Hebdo

CAMPAGNES DE RAPPEL

- › Défectuosité de la direction à pignon et crémaillère entraînant un effort supplémentaire sur le volant (1997-1998).
- › Une accumulation de neige peut paralyser l'essuie-glace côté passager (1997-1998).
- › Défectuosité d'une bobine d'allumage et d'un module de commande causant des ratés d'allumage (1999).
- › Défectuosité de l'interrupteur des feux de détresse (2000-2001).
- › Mauvais réglage et intensité du phare avant gauche (2002).
- › Défectuosité du bras de l'accélérateur (2003).
- › Défectuosité du microprocesseur des freins ABS (2004).
- › Défectuosité des ceintures de sécurité avant (2004).

Source : Transport Canada

ON AIME

- › Le coût raisonnable des pièces de remplacement
- › Son prix de vente

ON AIME MOINS

- › La mécanique de la première génération (1998-2003)
- › La mauvaise qualité de la peinture (1998-2003)

GARANTIE D'ORIGINE

- › Générale : trois ans ou 60 000 km
- › Groupe motopropulseur : trois ans ou 60 000 km (1998-2000)
- › Groupe motopropulseur : cinq ans ou 100 000 km (2001-2006)
- › Corrosion : trois ans ou 60 000 km
- › Perforation : six ans ou 160 000 km

PRINCIPAUX CHANGEMENTS

- 2006**
 - › Retouches esthétiques
 - › Version SS
- 2005**
 - › Aucun changement majeur
- 2004**
 - › Nouvelle génération
- 2003**
 - › Freins ABS optionnels dans le modèle de base
- 2002**
 - › Lecteur CD de série
- 2001**
 - › Espaces de rangement additionnels
- 2000**
 - › Système Onstar disponible
- 1998-1999**
 - › Aucun changement majeur

COÛT DES PIÈCES DE REMPLACEMENT*

› Amortisseur avant :	358 \$
› Amortisseur arrière :	284 \$
› Silencieux d'origine :	402 \$
› Échappement complet :	1149 \$
› Alternateur d'origine :	318 \$
› Alternateur réusiné :	248 \$
› Démarreur d'origine :	364 \$
› Démarreur réusiné :	230 \$
› Disque de freins avant :	209 \$
› Tambour arrière :	155 \$
› Freins avant (plaquettes) :	173 \$

* Malibu LS, moteur V6, année 1998
Source : concessionnaire Chevrolet

De fausses égratignures pour éviter de se faire voler sa voiture

LUDOVIC HIRTZMANN
NOUVEAUTÉS
COLLABORATION SPÉCIALE

Selon les derniers chiffres de Statistique Canada, plus de 161 000 véhicules ont été volés en 2002 à l'échelle du pays. Si vous ne souhaitez pas faire partie des malheureux qui se font dérober leur voiture, optez pour l'idée ingénieuse d'un designer britannique, Dominic Wilcox. Le créateur propose l'Anti Theft Car Device, une série d'autocollants imitant des égratignures, de la rouille et des coups. En collant ces derniers sur votre voiture, vous donnerez l'impression à un éventuel voleur que votre automobile ne vaut pas un vol. Bien sûr, si vous voulez que votre auto garde toute sa beauté, ce gadget n'est pas fait pour vous. Mais entre se faire voler ou perdre un peu de charme, il faut choisir. L'Anti Theft Car Device existe aussi pour les bicyclettes. Il ne coûte qu'une dizaine de dollars.

POUR EN SAVOIR PLUS
Anti Theft Bike/Car Device —

www.dominicwilcox.com/stickers.html

Le stylo automobile télécommandé

Voilà un gadget qui se marie très bien avec l'humour britannique: le stylo automobile télécommandé. Oui, vous avez bien lu. Les Anglais de gadgetsuk.com proposent sur leur site internet ce drôle de stylo, qui fonctionne parfaitement. Ce dernier est de surcroît équipé d'une petite télécommande qui vous donne la possibilité de diriger comme vous le souhaitez une automobile rouge miniature. Ce gadget, pour le moins étrange, plaira sans nul doute à toutes les générations de la maison. C'est aussi un excellent moyen pour initier les tous petits aux joies de l'écriture et au goût de l'automobile. Bref, un gadget complet.

POUR EN SAVOIR PLUS
RC Pen
www.gadgetsuk.com



MAZDA 2-20

vroum-vroum

Où vous trouverez beaucoup plus

CX-9 GS 2007

- V6 3,5 litres - climatisé
- roues en alliage
- toit ouvrant

29 995 \$*



CX-9 GS 2007

- traction intégrale - V6 3,5 litres
- climatisé
- roues en alliage de 18 po

30 595 \$*



CX-9 GT 2007

- traction intégrale - V6 3,5 litres - cuir
- roues en alliage de 20 po
- climatisation automatique
- système de navigation
- système de divertissement

40 195 \$*



* Transport et préparation (Mazda 3 1 225 \$, Mazda 6 1 275 \$, CX-9 1 390 \$), taxes, RDPRM, immatriculation, 105 \$ peinture métallisée, 100 \$ taxe d'accise sur le climatiseur en sus. Financement à taux régulier. Prix basé sur des modèles et des couleurs en stock seulement. Photos à titre indicatif seulement

PROGRAMME MAZDA POUR LES DIPLÔMÉS 500 \$

2 ADRESSES
POUR MIEUX VOUS SERVIR • WWW.MAZDA220.COM

ÎLE PERROT
1 BOUL. DON-QUICHOTTE

Mtl 514-875-1925 • 514-453-3333

DOLLARD-DES-ORMEAUX
3800, BOUL. DES SOURCES

Mtl 514-335-6331 • 514-685-5555



monvolant.ca

simple - rapide - complet

Consultez nos milliers de photos
Comparez tous les modèles selon plus de 25 critères

Tous les modèles vendus au Canada
Tout le contenu du guide Automobile 2008
Tout pour vous aider à faire un choix éclairé

SALON DE L'AUTO

PALAIS DES CONGRÈS DE MONTRÉAL
18 AU 27 JANVIER 08

PRÉSENTÉ PAR
Desjardins
Assurances générales

RENDEZ-VOUS AU 7^E CIEL!

Avez-vous déjà mis les pieds au paradis? La 40^e édition du Salon International de l'Auto de Montréal (SIAM) vous donne rendez-vous au 7^e ciel!

Le niveau 7 éveille une fois de plus votre curiosité. Cette exposition est à couper le souffle avec de magnifiques véhicules exotiques qui vous transportent dans un monde imaginaire mais à la fois si réel puisque le 7^e ciel vaut plus de 10,3 millions!

Voici la liste et les valeurs de ces beautés exotiques qui resteront gravées dans votre esprit:



MASERATI QUATTROPORTE

ASTON MARTIN
Deux V8 Vantage Roadster (valeur approximative chacune : 170 000 \$)
V8 Vantage (valeur approximative : 155 000 \$)

BENTLEY
Continental GT Cabriolet (valeur approximative : 240 000 \$)
Continental GT (valeur approximative : 215 000 \$)
Continental Flying Spur (valeur approximative : 210 000 \$)

FERRARI
F40 (valeur approximative : 2 millions \$)
Enzo (valeur approximative : 1,5 million \$)
599 GTB Fiorano (valeur approximative : 470 000 \$)
F430 Spider F1 (valeur approximative : 355 000 \$)

LAMBORGHINI
Murciélago LP640 Roadster (valeur approximative : 550 000 \$)
Murciélago LP640 Coupé (valeur approximative : 500 000 \$)
Gallardo Super Leggera (valeur approximative : 370 000 \$)
Gallardo Spyder (valeur approximative : 350 000 \$)
Gallardo Coupé (valeur approximative : 325 000 \$)

LOTUS
Exige Cup Car (valeur approximative : 100 000 \$)
Exige S (valeur approximative : 75 000 \$)
Deux Elise (valeur approximative chacune : 55 000 \$)

MASERATI
Gran Turismo (valeur approximative : 150 000 \$)
Quattroporte (valeur approximative : 150 000 \$)
Quattroporte GTS (valeur approximative : 150 000 \$)

MAYBACH
Maybach 57 (valeur approximative en dollars américains : 339 500 \$)

MERCEDES-BENZ
SLR McLaren (valeur approximative en dollars américains : 491 500 \$)

PORSCHE
Cayenne Turbo (valeur approximative : 140 000 \$)
Deux 911 Cabriolet (valeur approximative chacune : 130 000 \$)

911 Coupé (valeur approximative : 115 000 \$)
Cayman S (valeur approximative : 100 000 \$)
Boxster Limited Edition (valeur approximative : 85 000 \$)
Boxster (valeur approximative : 70 000 \$)

ROLLS-ROYCE
Phantom (valeur approximative : 374 000 \$)

T-REX (valeur approximative : 54 000 \$)

Ferrari souffle 60 bougies
De plus, ne manquez pas la chance de voir le bâton du 60^e anniversaire de Ferrari que la célèbre marque a exhibé aux quatre coins du globe. Vous aurez aussi le privilège de contempler des voitures de collection. Pour vous donner un peu plus l'eau à la bouche, la F40 ne vaut pas moins de 2 millions de dollars alors, gare aux accrochages!

Laissez-vous conduire sur les routes du 7^e ciel où le charme et l'exclusivité se côtoient.

PRENEZ L'ACCENT BRITANNIQUE!

Au cours de votre visite au niveau 7, arrêtez-vous pour admirer plusieurs modèles exceptionnels de véhicules britanniques dans l'attraction spéciale 100% Anglaises. Cette attraction est présentée en collaboration avec le club automobile « Le Rendez-Vous des Anglaises », le plus grand club francophone de voitures anglaises au monde.



AUSTIN HEALY 1966

Voici les véhicules à contempler au sein de cette attraction: une Triumph TR6 1973, une Morgan 4/4 1600 Competition Duotone 1968, une Jaguar E-Type XKE 1968, une MGA 1961, une TVR S2 1990, une Austin Healey MK III 3000 1966, une Singer Nine Roadster 1948 et une MGB 1969, conduite pas l'acteur Michel Côté dans le film *Cruising Bar 2* qui sera à l'affiche à l'été 2008.



TRIUMPH TR6 1973

Visitez l'attraction spéciale 100% Anglaises au niveau 7 de l'exposition et vivez la passion de l'automobile anglaise d'autrefois!

« Donnez du sang. Donnez la vie. »

Le Salon de l'Auto revient avec sa traditionnelle collecte de sang en collaboration avec Héma-Québec et CFCF-CTV. La collecte se déroulera du lundi 21 au vendredi 25 janvier 2008 à la Grande-Place du Complexe Desjardins. En échange de votre précieux don de sang, les organisateurs se sont engagés vous offrir un billet d'entrée au SIAM 2008.

Pour plus de détails sur le Salon International de l'Auto, visiter notre site : www.salonautomontreal.com

Halte-garderie
Service offert gratuitement aux enfants de 2 à 10 ans



Heures d'ouverture
Du vendredi 18 janvier au samedi 26 janvier 10 h à 22 h, dimanche 27 janvier 10 h à 20 h
Tous les jours, la billetterie fermera 2 heures avant la clôture du Salon.

Une réalisation de la Corporation des Concessionnaires d'Automobiles de Montréal Inc.

Billetterie
Vous pouvez aussi vous procurer vos billets au www.salonautomontreal.com et les faire imprimer directement à partir de votre ordinateur.

En collaboration avec **LA PRESSE**

L'AUTO



PHOTO AGENCE FRANCE-PRESSE/FORD

Ford Mustang 1964 mise aux enchères géantes Barrett-Jackson aux États-Unis.

Toutes les Mustang ne sont pas des pur-sang

AGENCE FRANCE-PRESSE

SCOTTSDALE, Arizona — Adossé à la tribune, Rick Lind ferme les yeux alors que les acheteurs se disputent sa Ford Mustang 1966, l'un des véhicules emblématiques de la génération du « baby-boom » offerts lors des enchères géantes Barrett-Jackson aux États-Unis.

Les vociférations des commissaires-priseurs, entrecoupées des cris des enchérisseurs résonnent dans un immense hangar de Scottsdale, épice de cet événement annuel qui draine des centaines de milliers de personnes, en majorité des hommes grisonnants.

Sur les charbons ardents, M. Lind entend la valse des chiffres: « 31 000, 32 000... 33 000\$, adjugé! » Le marteau qui scelle la vente semble avoir assommé M. Lind. Cet entrepreneur de 49 ans espérait 50 000\$ du véhicule dans lequel il a investi des milliers d'heures de temps libre depuis 12 ans.

« Je suis un peu déçu, mais le marché, c'est le marché. Il y a 1000 personnes dans la salle. Si quelqu'un pensait que c'était donné, il pouvait lever la main. J'en aurais voulu plus, mais bon, c'est comme ça », lance-t-il en quittant la scène où une autre voiture attire déjà des enchères.

Au total, pendant six jours, plus de 1100 véhicules d'exception ont changé de mains à un rythme effréné, certains pour des sommes respectables. Mais très modifiée pour courir dans des courses d'accélération, l'auto de M. Lind risquait de ne pas séduire les acheteurs les plus éclairés.

Produite à partir de 1964, la Ford Mustang était un coupé sportif prévu pour la génération de l'après-guerre, parvenue à l'âge du permis de conduire au début des années 60. Son succès avait été considérable et elle reste aujourd'hui l'un des véhicules les plus collectionnés aux États-Unis.

Une autre Mustang, une GT de 1971 apportée à Scottsdale par Jeff Gregory, un analyste-

programmeur de 43 ans, devait mieux se comporter que celle de M. Lind: conforme à l'origine, la voiture est soutenue par un solide dossier de documentation et de factures.

« Je l'avais achetée 6000\$, j'espère en toucher entre 65 000 et 75 000\$ », un prix justifié par la rareté de cette voiture, « l'une des 531 construites cette année-là », expliquait M. Gregory à la veille de la mise à l'encan de son véhicule. Il avoue un petit pincement au cœur: il avait acquis sa Mustang en 1984, en sortant du lycée.

Quant à la « Shelby GT 500 » millésime 1967, une Mustang dopée par le préparateur Carroll Shelby, « c'est le saint Graal », affirme fièrement Gerry Schmidt, collectionneur californien qui l'avait achetée pour 24 000\$ en 1991 et envisageait d'en encaisser plus de 300 000 chez Barrett-Jackson.

Les enchérisseurs sérieux ont provisionné « au moins 250 000\$ » en vue de la vente, assure Bill Withers, un Canadien de 63 ans lui aussi amateur de Mustang, et pour qui investir dans une Mustang ancienne de qualité constitue un investissement avisé: « c'est mieux que de l'or ».

« La plupart des gens qui en voulaient une (neuve) ne pouvaient pas se la payer, mais maintenant, les baby-boomers prennent leur retraite et ils ont de l'argent pour les acheter », d'où une hausse spectaculaire des prix, selon lui.

« Ce sont comme des œuvres d'art, il en existe une quantité limitée, et les voitures de qualité gardent leur valeur », renchérit Rick Nash, qui vendait à Scottsdale sa rare Shelby GT 350H, construite pour le loueur Hertz en 1968 et dont il pensait tirer plus de 100 000\$.

« Puriste », M. Nash, un ingénieur de 44 ans venu du Michigan dit « aimer les voitures dans l'état où elles quittaient l'usine. D'autres gens aiment les versions modifiées, c'est juste quelque chose qui ne m'intéresse pas ».

NE PAYEZ RIEN AVANT 90 JOURS**

0\$ COMPTANT. TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS À LA LOCATION.*

0,9%^{††} TAUX DE FINANCEMENT À L'ACHAT SUR LES MODÈLES SÉLECTIONNÉS

OU

REMISE À L'ACHAT ALLANT JUSQU'À

9000\$[†]

VALIDE SUR LES MODÈLES 2007/08 SÉLECTIONNÉS!

CR-V LX 2008

LOCATION 48 MOIS À PARTIR DE 348\$* PAR MOIS



CR-V EX 2008 illustrée

OUI, ON A FAIT LE PLEIN

*Période de location de 48 mois : CR-V LX (modèle RE3838E) : 348\$ par mois avec acompte de 0 \$. Franchise de kilométrage de 60 000 km pour le CR-V LX. Frais de 0,12 \$ le kilomètre excédentaire. †Taux de financement à l'achat de 0,9 % pour 36 mois sur les modèles RE3838E. Transport et préparation inclus en location seulement. Frais de publication, taxe, immatriculation, assurance et frais d'administration en sus. Le prix de location des concessionnaires peut être inférieur. Photos à titre indicatif. **Offre valable sur tous les nouveaux véhicules Honda 2007 et 2008 et sur les véhicules d'occasion certifiés Honda achetés et livrés au plus tard le 31 janvier 2008 chez les concessionnaires participants. Offre en vigueur par l'entremise des Services Financiers Honda par approbation de crédit seulement. Les mensualités sont différées pendant 90 jours. Les contrats seront prolongés par conséquent. Les intérêts ne seront pas ajoutés au cours des 60 premiers jours du contrat. Après 60 jours, les intérêts commenceront à être ajoutés et l'acheteur devra payer le capital et les intérêts mensuellement jusqu'au terme du contrat. † La remise à l'achat varie entre 1 000 \$ et 9 000 \$ selon le modèle. L'offre s'applique seulement à l'achat comptant. Les enregistrements, assurance, immatriculation et taxes sont en sus. Les offres de remise en argent ne peuvent être combinées avec des offres de financement à l'achat ou à la location. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Voyez Honda Gabriel pour tous les détails.



7000, Henri Bourassa Est Anjou
www.hondagabriel.com

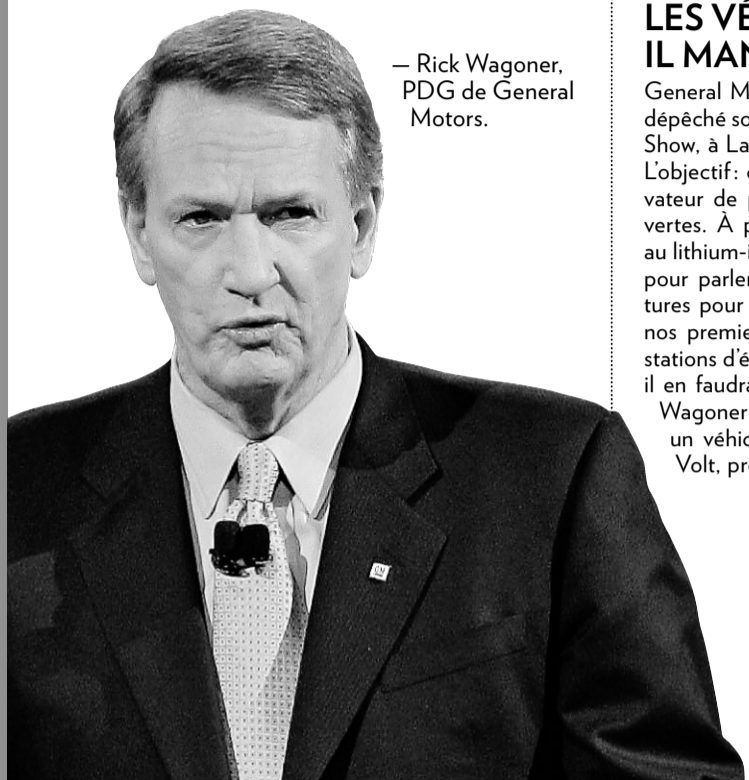
(514) 327-7777

Membre des concessionnaires Gabriel. Un groupe, une force!

BOÎTE VERTE

ALAIN MC KENNA
COLLABORATION SPÉCIALE
alain.mckenna@lapresse.ca

« Nous recevons chaque semaine des centaines de courriels d'acheteurs frustrés de ne pas trouver de pompes à éthanol E85 près de chez eux. »



— Rick Wagoner, PDG de General Motors.



PHOTO ETHAN MILLER, GETTY IMAGES

ÉTHANOL: LES VÉHICULES SONT LÀ; IL MANQUE LES POMPES

General Motors poursuit sur sa lancée à saveur écolo et a dépêché son PDG, Rick Wagoner, au Consumer Electronics Show, à Las Vegas, une semaine avant le Salon de Detroit. L'objectif: convaincre Silicon Valley que GM était un innovateur de premier plan, surtout du côté des technologies vertes. À preuve, le prototype Cadillac Provoq, avec pile au lithium-ion et capteurs solaires. M. Wagoner en a profité pour parler d'un problème grave: le manque d'infrastructures pour ces technologies. « Lors de la mise en vente de nos premiers véhicules à moteur flex-fuel, il y avait 600 stations d'éthanol au pays. Aujourd'hui, il y en a 1400, mais il en faudrait au moins 15 000 à 20 000 », a-t-il dit. M. Wagoner a ajouté que ce ne sera pas plus facile de vendre un véhicule hybride rechargeable, comme la Chevrolet Volt, promise pour 2010.

HONDA: LE DIESEL PASSE D'ABORD PAR ACURA

Le président de Honda Motor, Takeo Fukui, a donné plus de détails sur l'arrivée en sol nord-américain de ses premiers véhicules à moteur diesel. Et ce sera Acura, la marque de prestige du constructeur japonais, qui en profitera en premier. Il s'agira d'un moteur de 2,2 litres, baptisée i-DTEC, conforme à la fameuse norme américaine « Tier 2 bin 5 ». C'est le même moteur, à quelques détails près, que celui de la Honda Accord 2008 vendue en Europe. Il fera ensuite le saut de ce côté-ci de l'Atlantique en 2009, possiblement en même temps qu'une nouvelle Acura TSX. Les premiers modèles Honda à moteur diesel apparaîtront par la suite.

L'ESSENCE À 1,50 \$ LE LITRE DÈS LE PRINTEMPS?

De plus en plus d'analystes croient cette hypothèse plausible. Ils estiment qu'il s'agit non pas d'un sommet après lequel les prix pourraient redescendre, mais d'un nouveau plateau qui pourrait être atteint dès le printemps. Car le prix du pétrole risque de stagner au cours des deux ou trois prochains mois, puisque la consommation est généralement moindre en hiver. Sauf que ce printemps, la demande va recommencer à augmenter, notamment chez nos voisins du Sud, qui prennent davantage leur voiture à ce moment. D'ailleurs, aux États-Unis, on parle de plus en plus d'un gallon à 4 \$US, ce qui, inévitablement, fera aussi monter les prix à la pompe de ce côté-ci de la frontière.



PHOTO ROBERT MAILLOUX, LA PRESSE

TOYOTA: 6,7 L/100 KM BIEN AVANT 2020

Le président de Toyota Motor, Katsuaki Watanabe, a profité d'un souper intime à l'occasion du Salon de l'auto de Detroit, la semaine dernière, pour révéler à la presse que le constructeur nippon entendait se conformer à la future norme CAFE, prévue pour 2020, bien avant le temps. Watanabe-san a déclaré avoir lancé le défi à ses ingénieurs de produire des véhicules dont la consommation moyenne ne devra pas dépasser 6,7 l/100 km bien avant 2020. « C'est pourquoi nous entendons développer nos technologies de façon entièrement autonome, dans nos propres bureaux. C'est plus rapide et plus efficace », a-t-il conclu, ajoutant que les deux hybrides annoncées au salon pour 2009 sont un premier pas en ce sens.

Protéger et embellir les haut-parleurs de l'auto

LUDOVIC HIRTZMANN
NOUVEAUTÉS
COLLABORATION SPÉCIALE

Si vous faites partie de ces automobilistes qui aiment rouler en écoutant de la musique, vous avez certainement investi dans des haut-parleurs de qualité. Il faut donc les protéger. Pourquoi ne pas joindre l'utile à l'agréable en décorant ces derniers? Il existe des protège-haut-parleurs qui recouvrent totalement ces derniers et en épousent parfaitement les formes. Ils ont en outre l'allure d'un enjoliveur au fini chrome. Ces enjoliveurs protecteurs ont un diamètre de 12 pouces et sont, tenez-vous bien, motorisés. Fabriqués par une entreprise californienne, Scosche Industries, ils peuvent pivoter aussi bien dans le sens des aiguilles d'une montre qu'en sens inverse. Un gadget aux effets éblouissants qui coûte une trentaine de dollars.

En savoir plus:
Recouvrement de haut-parleurs pivotant de 12 pouces
www.thesourcecc.com
Speaker Grills
www.scosche.com

Des vidanges simplifiées à jamais

Lorsque vous effectuez la vidange de votre automobile préférée, vous disposez de plusieurs possibilités. La première, la plus simple, mais aussi la plus coûteuse, est de porter la voiture au garage. La seconde est de ramper sous l'auto, de vidanger l'huile, au prix, le plus souvent, d'un bon mal de dos. Alors finalement, pourquoi ne pas faire l'acquisition d'un extracteur d'huile qui fera presque tout le travail à votre place? L'Oil Extractor, c'est son nom, est muni d'une petite pompe et il est équipé d'un réservoir de sept litres. Il vous suffit d'attendre quelques minutes après avoir actionné la pompe pour ensuite récupérer l'huile et la porter facilement à recycler. À moins donc d'être un incondicional de la gymnastique, cet investissement d'une soixantaine de dollars devrait être rapidement rentabilisé. D'autant plus qu'il pourrait vous épargner quelques séances chez le kinésithérapeute.

En savoir plus:
Oil Extractor 7 Liters
www.autosportcatalog.com



L'Événement Hiver Intégral

Les G35x, M35x, FX35 et QX56 d'Infiniti.

En modulant constamment la puissance entre les roues avant et arrière, le système de traction intégrale d'Infiniti est si perfectionné qu'il réagit instantanément à toute condition routière pour vous procurer une meilleure adhérence, une plus grande stabilité et ainsi plus de sécurité. Vous pouvez donc vous concentrer un peu plus sur ce qu'il y a autour de vous et un peu moins sur ce qui se trouve en dessous. Infiniti.ca

Taux de financement à l'achat à partir de **1,9%⁺** et remise à l'achat jusqu'à **8000\$***




INFINITI

<p>Infiniti de Brossard 9005, boul. Taschereau Brossard (Québec) (450) 445-5799</p>	<p>Infiniti Laval 305, boul. Saint-Martin Est Laval (Québec) (514) 382-8550</p>	<p>Meridien Infiniti 4000, rue Jean-Talon Ouest Montréal (Québec) (514) 731-7977</p>	<p>Spinelli Infiniti 345, boul. Brunswick Pointe-Claire (Québec) (514) 697-5222</p>
--	--	---	--

*Remise à l'achat de 8000 \$ disponible sur le QX56 (9CRG78 AA00). Voyez votre concessionnaire Infiniti le plus près pour connaître tous les détails ou Infiniti.ca pour les remises à l'achat offertes sur les autres véhicules Infiniti. T0ffre de financement à l'achat disponible sur le QX56. Exemple représentatif de financement pour le QX56 (9CRG78 AA00) : 78 500 \$ à 1,9 % par an sur 48 mois équivalent à 1699,64 \$ par mois. Frais de financement de 3082,88 \$ pour une obligation totale de financement de 81 582,88 \$. L'offre est disponible uniquement auprès des Services financiers Infiniti pour un temps limité, ne peut-être jumelée à aucune autre offre et peut faire l'objet de changement sans préavis.

SALON DE L'AUTO

PALAIS DES CONGRÈS DE MONTRÉAL
18 AU 27 JANVIER 08

PRÉSENTÉ PAR

Desjardins
Assurances générales

PRENEZ LA ROUTE DE L'AVENIR



TESLA ROADSTER



TOYOTA PRIUS

L'environnement est un sujet qui vous intéresse et vous préoccupe? Alors visitez la section **En route vert l'avenir** de la 40^e édition du Salon International de l'Auto de Montréal (SIAM), présentée pour une 4^e année consécutive en collaboration avec Ressources naturelles Canada.

Cette exposition est là pour répondre à votre demande en conciliant l'automobile et l'environnement. Ce volet comporte deux sections: la Halte verte et les véhicules lauréats écoÉNERGIE 2008.

Tout d'abord, au cœur de la Halte verte, les derniers modèles de voitures écologiques de cinq fabricants automobiles (Ford, GM, Honda, Nissan et Toyota) sont exposés afin que vous puissiez les comparer. Également, divers exposants sont sur place pour vous renseigner sur les énergies alternatives, les technologies vertes et les bonnes habitudes à adopter. Ressources naturelles Canada, CEVEQ, Communauto, Équiterre, Fondation Air pur (Autos-o-ciel), Hydro-Québec, Sonic et la STM sont les exposants

présents pour répondre à toutes vos questions qui brûlent vos lèvres.

De plus, ne manquez pas la chance unique de faire une rencontre électrisante! En grande première au Canada, la Tesla Roadster, voiture de haute performance et récipiendaire de plusieurs prix, est exposée dans la Halte verte. Elle risque de vous donner tout un choc... électrique! Fabriqué en Californie, ce bolide 100% électrique est tout simplement unique en son genre. La Tesla Roadster produit un dixième de la pollution et est six fois plus efficace que la meilleure voiture de sport.

Puis, la deuxième section d'**En route vert l'avenir** présente les prix écoÉNERGIE pour les véhicules 2008 les plus écoénergétiques dans leur catégorie respective. La liste est établie d'après les cotes de consommation de carburant EnerGuide. Cette publication annuelle de Ressources naturelles Canada recense la consommation en carburant de l'ensemble des véhicules disponibles sur le marché. Cette année, 12 véhicules ont été primés et choisis parmi 10 catégories.

40 ANS... TOUJOURS BELLES

Êtes-vous prêts pour un captivant voyage dans le passé? Le Salon vous entraîne son attraction spéciale **40 ans... Toujours belles**, présenté par Autonet.ca.

Venez admirer des véhicules d'il y a 40 ans avec leurs comparatifs d'aujourd'hui. Peut-être retrouverez-vous votre première voiture ou bien celle qui vous fait tant rêver!

Les véhicules exposés dans cette section vous prouvent à quel point la technologie et le design ont évolué pour satisfaire une demande de plus en plus changeante.

Voici donc les véhicules à admirer au sein de cette attraction:

Chevrolet Corvette 1968 et Corvette 2008

Dodge Charger 1968 et Charger Bee 2008

Ford Mustang GT 390

Fastrack (Bullitt) 1968 et Mustang Bullitt 2008

Toyota Corolla Sprinter 1969 et Corolla 2009

Volkswagen Beetle 1968 et New Beetle 2008



DODGE CHARGER 1968



FORD MUSTANG GT390 FASTRACK (BULLITT) 1968

Cette attraction laisse une empreinte indélébile, sorte de touche mélancolique qui fera chavirer votre cœur en vous transportant vers des temps anciens... ici, le passé se conjugue simplement au présent!

«Donnez du sang. Donnez la vie.»

Le Salon de l'Auto revient avec sa traditionnelle collecte de sang en collaboration avec Héma-Québec et CFCF-CTV. La collecte se déroulera du lundi 21 au vendredi 25 janvier 2008 à la Grande-Place du Complexe Desjardins. En échange de votre précieux don de sang, les organisateurs se sont engagés à offrir, à chaque donneur, un billet d'entrée au SIAM 2008.

Pour plus de détails sur le Salon International de l'Auto, visiter notre site: www.salonautomontreal.com

Service offert gratuitement aux enfants de 2 à 10 ans



Heures d'ouverture
Du vendredi 18 janvier au samedi 26 janvier
10 h à 22 h, dimanche 27 janvier 10 h à 20 h
Tous les jours, la billetterie fermera
2 heures avant la clôture du Salon.

Une réalisation de la Corporation des Concessionnaires d'Automobiles de Montréal Inc.

Billetterie
Vous pouvez aussi vous procurer vos billets au www.salonautomontreal.com et les faire imprimer directement à partir de votre ordinateur.

En collaboration avec **LA PRESSE**

L'AUTO



PHOTO ETHAN MILLER/GETTY IMAGES

Le récepteur Eclipse CD7200 mkII a un interface pour iPod, un port USB, est prêt à recevoir la radio HD et peut communiquer avec cinq appareils Bluetooth. Et il lit aussi les CD.

La radio HD sur les traces de la radio satellite

ALAIN MCKENNA

TECHNOMOBILE

COLLABORATION SPÉCIALE

Il y a exactement un an, dans un silence radio presque total, le CRTC a assoupli sa politique à propos de la radio HD, autorisant cette forme de radio numérique à passer la frontière canado-américaine. La radio HD permet à un diffuseur d'émettre plus d'un signal, de diffuser du texte ou des graphiques, voire d'offrir des stations de radio bilingues, tout ça sur la même fréquence, sur la bande AM et la bande FM.

C'est ce qu'on appelle la «multidiffusion». Jusque-là, le Canada, comme de nombreux autres pays, préférait miser sur une technologie utilisant une nouvelle bande de fréquences radio, appelée Eureka 147, qui n'a jamais décollé. La technologie appelée radio HD a pour sa part la chance d'être déjà très répandue chez l'Oncle Sam, en plus de soudainement faire l'objet d'une offensive majeure de la part de Ford Motor.

Radio satellite gratuite?

Le constructeur américain a annoncé, en début d'année, que tous ses nouveaux modèles seraient équipés – de série ou en option – d'une chaîne compatible avec la radio HD. Cette technologie s'ajoutera à son système de divertissement numérique Sync, mis au point conjointement avec Microsoft.

Ce nouveau service permet aux automobilistes de profiter d'un plus grand choix de contenu, un peu comme avec la radio par satellite, à la différence près que la radio HD est gratuite pour les auditeurs. Ford est le premier groupe automobile à offrir la radio HD de façon aussi vaste, même s'il existe déjà plus

de 1500 stations numériques aux États-Unis, dont plus de la moitié «multidiffusent» déjà sur la même fréquence.

Au Canada, ces stations sont plutôt rares. La chaîne anglaise de Radio-Canada a commencé ses premiers essais, dans le sud de l'Ontario, à la fin 2006. Selon la société qui a mis au point la technologie, Ibiqity Digital, le passage d'un signal analogique à un signal numérique exige un investissement minime pour les diffuseurs. «Puisque la radio HD ne demande pas de nouvelles fréquences, c'est une transition qui peut être transparente pour les fournisseurs, s'ils décident d'opter pour cette technologie», confirme Robert Struble, président d'Ibiqity.

Radio bilingue... et plus

En divisant la transmission de contenu en plusieurs canaux sur la même fréquence, une station de radio HD peut envoyer un contenu plus varié à ses auditeurs. Selon les partisans de cette technologie, il serait possible d'écouter de la musique d'une qualité sonore accrue, de recevoir en même temps de l'information en format texte (sur l'artiste, par exemple), des bulletins de circulation en temps réel sous forme de graphiques affichés à l'écran de la console, et ainsi de suite.

Le porte-parole d'Ibiqity ajoute même qu'il serait possible, pour une même station de radio, d'être parfaitement bilingue en offrant un habillage en français sur un canal et en anglais sur un second. Ou alors, elle pourrait offrir des styles musicaux différents sur la même fréquence.

Et pour la petite histoire, précisons que «radio HD» ne signifie pas «radio haute définition», comme le laisse entendre l'abréviation, mais bien «radio hybrid digital», ou radio numérique hybride, en français...



PHOTO KOJI SASAHARA, ASSOCIATED PRESS

Honda avait présenté ce véhicule concept particulièrement hospitalier pour les animaux de compagnie, au salon de l'auto de Tokyo en novembre 2005.

Un constructeur qui pense aux animaux

SYLVIE RAINVILLE
COLLABORATION SPÉCIALE

À la recherche du véhicule idéal pour votre animal de compagnie? Selon **DogCatRadio.com**, une station de radio dédiée aux amis des animaux, il faut opter pour un modèle Ford.

Avec la nouvelle année, nombreux sont les titres prestigieux remis aux constructeurs ou à leurs véhicules par les différentes publications et associations. Cependant, celui que la compagnie Ford a récemment reçu surpasse par son originalité. Le constructeur a été nommé le «Pet Friendliest Automaker» (le constructeur le plus accueillant pour les animaux) par **DogCatRadio.com**.

DogCatRadio.com a fait l'essai de nombreux véhicules de marques différentes, mais ce sont ceux de Ford qui ont remporté la palme. Selon les membres de la station, les

modèles offerts par le constructeur américain sont les plus confortables, sécuritaires et faciles d'accès pour les animaux.

Parmi les modèles de la gamme Ford, un véhicule s'est particulièrement démarqué. Il s'agit de la nouvelle Ford Taurus. «Nous croyons que la Taurus X a le format idéal pour un véhicule destiné à la famille – ni trop gros, ni trop petit. Elle offre de bonnes prestations sur la route, avec suffisamment de puissance et une excellente visibilité avant, arrière et latérale. En outre, elle offre une balade confortable aux quadrapèdes comme aux bipèdes. Et le plus important, elle est sécuritaire et offre un bon rapport qualité/prix», expliquait Adrian Martinez, PDG de **DogCatRadio.com**.

Outre Ford, quatre autres constructeurs ont mérité des prix par la station. La liste des Top5 sera dévoilée sur le site internet de www.DogCatRadio.com le 30 janvier.

SMART

À l'assaut des États-Unis

ALAIN RAYMOND
COLLABORATION SPÉCIALE

Smart USA vient de diffuser la liste des 74 premières concessions Smart au pays de l'Oncle Sam. Avec 10 détaillants, c'est la Californie qui remporte la palme, suivie de la Floride (sept) et du Texas (cinq), tous les établissements étant désignés par l'appellation « Smart Center », suivie du nom de la ville. Plus de 30 000 voitures ont été réservées via le programme d'achat par internet (www.smartusa.com) et les premières livraisons sont prévues pour la fin du mois de janvier.

D'autres établissements viendront s'ajouter à la liste en cours d'année.

Le Penske Automotive Group, fondé par l'ex-pilote de course Roger Penske, détient les droits exclusifs de distribution des Smart aux États-Unis. Parmi les détaillants choisis figurent plusieurs concessions Mercedes-Benz.

Mêmes versions qu'au Canada

Les trois versions de la micro voiture vendues chez nos voisins seront les mêmes que celles proposées au Canada, c'est-à-dire le coupé pure

(11 590 \$US), le coupé passion (13 590 \$US) et le cabriolet passion (16 590 \$US). Notons que les prix plus élevés au Canada sont en partie compensés par la remise de 2000 \$ consentie par le programme fédéral écoAuto. Quant aux garanties, Smart Canada nous informe qu'elles seront honorées des deux côtés de la frontière.

Un détail qui pourra intéresser les amateurs de caravanning, la nouvelle Smart (deuxième génération) peut être remorquée sur ses quatre roues. Le parfait tandem pour les gitans des temps modernes.



Smart vient de diffuser la liste de ses 74 premières concessions aux États-Unis. La Californie a 10 détaillants, suivie de la Floride (sept) et du Texas (cinq).

PHOTO DANIEL ACKER, BLOOMBERG NEWS

Les écolonomies: prix faibles, émissions faibles.

L'économique COROLLA CE 2008

à partir de

189\$*

par mois/location 60 mois.

Transport et préparation inclus. Comptant de 1 439 \$.

Option 0 \$ comptant disponible.

à l'achat à partir de **15 785\$***

Ville : 7,1 L/100 km[†]
Route : 5,3 L/100 km[†]
Véhicules à émissions ultra faibles



remise de

1000\$*

PROGRAMME DE REMISE **éco auto**

À L'ACHAT OU À LA LOCATION D'UNE COROLLA 2008 À TRANSMISSION MANUELLE À 5 VITESSES

0\$ dépôt de sécurité à la location*

L'écologique CAMRY LE 2008

à partir de

299\$*

par mois/location 48 mois.

Transport et préparation inclus. Comptant de 4 168 \$.

Option 0 \$ comptant disponible.

à l'achat à partir de **25 900\$***

Ville : 9,5 L/100 km[†]
Route : 6,2 L/100 km[†]
Véhicules à émissions ultra faibles



VOTRE NOUVELLE TOYOTA PART TOUJOURS AVEC LE PLEIN D'ESSENCE, L'ASSISTANCE ROUTIÈRE ET DES TAPIS PROTECTEURS.



Programmes de location au détail et de financement à l'achat de Toyota Canada inc. Sur approbation de crédit par Toyota Services Financiers.

* Offres de location au détail valables sur les modèles Corolla CE 2008 (BR32EM AA) et Camry LE 2008 (BE46KP AA) neufs en stock. Première mensualité de 215,36 \$ (Corolla CE 2008) et de 340,70 \$ (Camry LE 2008), taxes incluses, pour un terme de location de 60 mois (terme de 48 mois pour la Camry), exigibles au moment de la livraison. Offre de 0 \$ dépôt de sécurité à la location sur tous les modèles Toyota 2008 neufs

en stock. Franchise annuelle de 24 000 km. Frais de 7 c (Corolla) et de 10 c (Camry) du kilomètre excédentaire. Immatriculation, assurances et taxes en sus. Le montant total exigé avant le début de la période de location est de 1 872,19 \$ pour la Corolla CE 2008 (BR32EM AA) et de 5 107,22 \$ pour la Camry LE 2008 (BE46KP AA), taxes incluses. * PDSF pour les modèles Corolla CE 2008 (BR32EM AA) et Camry LE 2008 (BE46KP AA) neufs en stock. L'immatriculation, les frais de transport, la préparation, l'assurance et les taxes sont en sus. ** Le rabais aux diplômés (jusqu'à 1 000 \$ de remise) peut différer selon le modèle.

† Cotes de consommation (ville/route) basées sur l'année-modèle 2008 pour une transmission manuelle (transmission automatique pour la Camry) pour le moteur du modèle indiqué. * Recevez une remise de 1 000 \$ à l'achat ou à la location d'une Corolla 2008 à transmission manuelle à 5 vitesses dotée d'un moteur de 1,8 L dans le cadre du programme de remise écoAUTO du gouvernement du Canada. Pour plus de détails, visitez le www.ecoaction.gc.ca/ecoauto. Le concessionnaire peut louer ou vendre à prix moindre. Photos à titre indicatif seulement. ^{MC} Marque de commerce de l'Association des concessionnaires Toyota du Québec utilisée sous licence. Les offres s'adressent aux particuliers et se terminent le 31 janvier 2008. Détails chez votre concessionnaire Toyota participant de la grande région de Montréal.

TOYOTA
faire toujours mieux

ecolonomies.ca

L'AUTO

La Corvette en vedette à Indianapolis

La Corvette de Chevrolet, l'une des plus importantes vedettes du Salon de Detroit, sera encore en vedette à la grande classique Indianapolis 500, en mai. Une Corvette mènera la meute de 33 voitures au départ de cette grande course. Le prototype Corvette Z06 roulera à l'éthanol E85, tout comme les voitures qui participeront à la 92^e présentation de

cette course. L'auto sera conduite par le légendaire pilote Emerson Fittipaldi, lui-même deux fois vainqueur à l'Indianapolis 500.

La Corvette a été choisie pour la première fois comme voiture officielle en 1978 et, pour célébrer cet événement, Chevrolet produira 500 exemplaires de la Corvette Pace Car 30^e anniversaire.

— Eric Descarries, collaboration spéciale



PHOTO FOURNIE PAR GM

Chevrolet a créé deux Corvette pour servir de voitures officielles au prochain Indy 500. L'une d'elles roulera à l'éthanol E85.

Quoi de neuf ?

Sur le terrain

Lancement de la XC70 chez Volvo Laval

Plus de 400 personnes avaient accepté l'invitation du président **Anthony Taddeo** lors du récent lancement de la XC70 chez **Volvo Laval**. Pour l'occasion, le garage a été transformé en lounge bonifié d'un studio de télévision où les invités pouvaient visionner la mise en scène de quatre comédiens qui reproduisaient des brides de la vie quotidienne mettant en évidence les fonctionnalités de la XC70. Au dire de **Peter Johnson**, vice-président des ventes et du marketing de **Volvo Canada**, cet événement était, de loin, l'événement le plus important et le plus original présenté, à ce jour, par un concessionnaire Volvo. En fait, on peut dire que l'activité représentait fidèlement le dynamisme du plus important concessionnaire Volvo du Canada.



Peter Johnson, vice-président des ventes et du marketing de Volvo Canada, Anthony Taddeo, président de Volvo Laval et sa mère Linda Taddeo.

Honneur aux employés du Groupe Luciani

Camillo Luciani, président du Groupe Luciani, honorait récemment 17 employés qui ont franchi la barre des 10 ans d'ancienneté au sein des deux concessions **Luciani Acura** et **Méridien Infiniti**. « C'est grâce à vous que la famille du Groupe Luciani ne cesse de s'agrandir », de dire M. Luciani, qui s'adressait à ses fidèles employés.



Sandro Luciani, vice-président, Victor Myara, 22 années de loyaux services et Camillo Luciani, président.

2008 : Honda résolument vert

En 2008, les constructeurs et les concessionnaires continuent de faire des efforts au profit de l'environnement. Les constructeurs doivent obligatoirement doubler d'effort en matière de consommation des véhicules puisque, d'ici 2020, ces derniers devront afficher une consommation réduite de 40 %. De leur côté, les concessionnaires qui rénovent ou qui construisent de nouveaux bâtiments pourraient songer à suivre la nouvelle tendance et construire des bâtiments de façon écologique. Pour donner l'exemple, Honda Canada, le plus important fabricant de moteurs à essence de la planète, a décidé d'y aller d'une approche exemplaire en matière d'image écologique. En effet, en octobre dernier, Honda Canada entamait les travaux de construction de son nouveau campus du siège social à Markham, en Ontario. À l'avant-garde du respect de l'environnement, le bâtiment situé sur un terrain de 53,3 acres devrait être fonctionnel vers l'été 2009. Trois bâtiments distincts seront reliés, dont un immeuble écologique de quatre étages comme siège social, construit pour répondre à la norme LEED® (Leadership in Energy and Environmental Design) avec certification Or, qui permet à Honda de renforcer son engagement continu à l'égard de l'environnement.

Les éléments clés suivants seront inclus dans l'immeuble : Les eaux pluviales ruisselant du toit du Centre de distribution des pièces seront entreposées sous terre pour être utilisées dans un système d'irrigation. Les eaux pluviales ruisselant des terrains de stationnement seront acheminées vers des biofiltres avant d'être déversées dans les égouts publics; des matériaux thermoréfléchissants recouvriront le toit des immeubles pour diminuer les besoins en refroidissement; les immeubles seront orientés de façon à optimiser le rendement énergétique; le recyclage et la réutilisation des déchets de la construction serviront à minimiser la quantité de déchets expédiés aux décharges.

Les personnalités présentes à la cérémonie d'inauguration étaient **MM. Frank Scarpitti**, maire de la ville de Markham, Ontario; **Hiroshi Kobayashi**, président et directeur général de Honda Canada inc. et **David Caplan**, ministre ontarien des Infrastructures publiques (renouvellement).



Pas de repos à la CCAM

L'année 2008 démarre en trombe à la **Corporation des concessionnaires d'automobiles de Montréal (CCAM)**. En effet, après avoir présenté la 3^e édition du colloque sur la gestion des ressources humaines et la 4^e édition de l'Avant-première-bénéfice du Salon de l'auto, elle présente, jusqu'au 27 janvier, le Salon au Palais des congrès de Montréal.

REPORTAGE PUBLICITAIRE

Toyota : meilleur taux de rétention de la clientèle en 2007

Pour une deuxième année consécutive, Toyota est arrivé premier de l'industrie en termes de rétention de la clientèle de véhicules neufs, selon une étude menée pour une cinquième année aux États-Unis par J.D. Power et associés. Le fabricant peut aussi se targuer d'arriver deuxième avec sa marque de luxe, Lexus. Toyota peut donc dire qu'en 2007, 64,6 % de sa clientèle renouvelait ses achats avec un nouveau véhicule de la marque. La moyenne de l'industrie est de 49 %.

Les souhaits 2008 de la GM

General Motors du Canada invitait les membres de la presse automobile au coquetel de Noël, le 12 décembre dernier au Centre des sciences du Vieux-Port de Montréal. **Marc Comeau**, vice-président des ventes, du service après-vente et du marketing chez GM Canada, dressait un bilan positif de l'année 2007 et projetait déjà de bonnes perspectives pour 2008.



Steve O'Reilly, directeur du bureau du Québec, Serge Dubois, directeur adjoint du service après-vente et Robert Pagé, relationniste de GM au Québec, posaient avec la toute nouvelle Saturn Astra, remplaçante de la Ion, qui devrait soutenir la bonne lancée de la marque en 2008.

Premier vendeur de Park Avenue BMW : John D'Attilio

C'est une motivation qui revient d'une année à l'autre. L'équipe de ventes des concessionnaires se fixe des objectifs annuels. Chez **Park Avenue BMW** de Brossard, **John D'Attilio**, conseiller aux ventes et à la location, est arrivé premier en termes d'unités vendues en 2007. « C'est la troisième fois en cinq ans. J'en suis bien fier. Pour 2008, je vise de nouveaux défis, dont des responsabilités accrues et possiblement un poste de direction aux ventes ». M. D'Attilio et ses collègues méritants du Complexe de l'auto Rive-Sud iront célébrer cette réussite lors d'une soirée organisée au Casino de Montréal, le 25 janvier prochain.



Frédéric Sabourin, directeur des ventes de Park Avenue BMW, félicite son meilleur vendeur, John D'Attilio, pour son année 2007.

Vorsprung durch Technik www.audi.ca



Légitime quattro.
À un prix qui passera à l'histoire.

Audi A4 quattro 2008

545 \$
par mois*

0 \$
comptant

0 \$
transport et
préparation

Location de 42 mois
Taux de location de 3 %

Incluant toit ouvrant vitré
et roues en alliage de 17 pouces



Prestige Audi
5905, autoroute Transcanadienne
St-Laurent QC
514 364-7777 www.audiprestige.com

Les Automobiles Niquet
1917, boul. Wilfrid-Laurier, Route 116
St-Bruno QC
450 653-7553 www.niquet.com

Les Automobiles Popular
5442, rue Saint-Hubert
Montréal QC
514 270-3566 www.popularaudi.com

Park Avenue Audi
8755, boulevard Taschereau
Brossard QC
450 445-4811 www.parkavenueaudi.com

Automobiles Lauzon
2435, boulevard Chomedey
Laval QC
450 688-1120 www.lauzon.qc.ca

*Taux de location fermé offert aux clients admissibles par Audi Finance chez les concessionnaires Audi participants. Sujet à l'approbation du crédit (S.A.C.). Location de 42 mois au taux annuel de 3 %. Dépôt de garantie remboursable de 600 \$, première mensualité de 545 \$. Montant dû au début du bail : 1 145 \$. Obligation totale découlant du bail : 24 525 \$. Montant calculé en fonction du PDSF de l'Audi A4 quattro, transmission manuelle 6 vitesses de 42 595 \$. Photo à titre indicatif seulement. Taxes, immatriculation, droits, frais administratifs (incluant les frais d'inscription jusqu'à 46 \$ au Registre des droits personnels et réels mobiliers), assurances et autres options en sus. Livraison avant le 31 janvier 2008. Frais de 0,20 \$/km pour le kilométrage supérieur à 20 000 km par an assurés par le locataire. Contribution requise pouvant modifier la transaction finale négociée. Offre d'une durée limitée pouvant changer sans préavis. Détails chez les concessionnaires Audi participants. Modèle montré Audi A4 quattro de 42 595 \$. « Audi », « A4 », « quattro », « Vorsprung durch Technik » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de AUDI AG. ©Audi Canada 2008. Pour en savoir plus sur Audi, voyez votre concessionnaire, composez le 1 800 367 AUDI ou visitez-nous à www.audi.ca. Cette offre est disponible seulement sur les véhicules en inventaire des concessionnaires Audi participants.

COURRIER

La RX-8 et la neige

Q Je conduis une Éclipse 1999 dont je désire me départir à cause de son âge et des risques de bris. Bien que la nouvelle garantie de Mitsubishi m'apparaisse très alléchante, je n'aime pas le nouveau modèle Eclipse. Pour cette raison, j'ai regardé du côté de la Mazda RX-8 et de la Ford Mustang. La Nissan 350 Z, l'Audi TT, la Chrysler Crossfire et l'Infiniti G37 coupé ne correspondent pas à mon budget. De plus, l'espace utile intérieur (places arrière et valise) est inexistant ou trop minuscule. J'ai essayé une Mazda RX-8 005 avec des pneus quatre saisons. J'ai été surpris par les problèmes de motricité dans la neige. D'autre part, la consommation d'essence bien que très élevée n'est pas un problème, car je fais environ 6000 km par année. J'aime vraiment cette automobile, mais les risques de problèmes dans la neige me font peur. La qualité hivernale aurait été meilleure avec des pneus d'hiver, mais est-ce suffisant pour notre climat? — Daniella

R Pour améliorer les qualités dynamiques de la RX-8 sur la neige, rien de mieux que des pneus d'hiver. C'est essentiel pour tirer le meilleur parti des aides à la conduite. La conduite d'une RX-8 correctement chaussée ne posera pas problème à moins de vous enliser. En effet le faible couple du moteur rotatif et le poids de l'auto font en sorte qu'il est souvent difficile, voire impossible, de s'en sortir sans aide extérieure.

La famille grandit

Q Nous sommes une jeune famille comptant trois enfants... bientôt quatre. L'achat d'une fourgonnette s'impose donc (surtout que nous avons actuellement une Honda Civic). Avec un budget d'environ 8000\$, il va sans dire que nous regardons du côté des véhicules d'occasion. Nos choix penchent vers la Honda Odyssey ou encore la Toyota Sienna. D'un autre côté, les modèles américains sont beaucoup moins chers, ce qui permet, pour le même prix, d'aller chercher un véhicule beaucoup plus récent et ayant un faible kilométrage. Par exemple, une Honda Odyssey 2001 avec 189 000 km est offerte à 8000\$ par une connaissance. Pour le même prix, un concessionnaire offre une Chevrolet Venture 2003 avec 53 000 km. Mais qu'en est-il de la fiabilité des modèles américains? Les commentaires reçus de conducteurs de Grand Caravan d'occasion me laissent dans le doute. — Alain Malbœuf

R La fiabilité à proprement dire des modèles américains n'est pas véritablement en cause, mais plutôt la qualité de l'assemblage et de certaines pièces. Tenez par exemple, sur la Venture, plusieurs propriétaires nous ont rapporté la fragilité des freins avant et de l'alternateur. Cela dit, considérant le kilométrage et la possibilité d'obtenir une garantie prolongée, nous vous suggérons une américaine...

Le top 10

Q Il manque dans votre top 10 des voitures de 2008, celle que j'attends le plus: la A5. Et ce sera une voiture bien plus abordable. Peut-être est-ce pour cela qu'elle ne figure pas dans l'article. — Francis Morin

Q Parmi les 10 voitures que vous avez identifiées, je pense qu'il aurait été de mise d'inclure la Cadillac CTS et la Malibu. — Paul Lachance

R La A5, la CTS et la Malibu avaient déjà fait l'objet d'un banc d'essai avant la rédaction de ce top 10 qui visaient surtout à vous révéler les 10 véhicules que nous attendons impatiemment de conduire.

Une liste étoffée

Q Je suis à la recherche d'un véhicule neuf ayant les caractéristiques suivantes: dimensions et prix raisonnables; cinq portes avec possibilité de loger deux vélos debout; boîte manuelle 6 vitesses;

et phares au Xénon. Je ne vois que la Mercedes B ou la VW Tiguan, dont l'arrivée est prévue pour juin 2008. Pouvez-vous me dire si ma recherche est complète et, si non, m'indiquer d'autres modèles à vérifier. — Jacques

R À ce stade-ci, votre recherche est complète. En revanche, si vous laissez tomber la transmission manuelle par exemple, vous pourriez ajouter plusieurs véhicules à votre

liste dont la Mazda CX-7 ou la Nissan Murano.

Volvo d'occasion

Q J'aimerais acheter une Volvo X-C neuve ou d'occasion (2006 à 2008). Comment dois-je procéder pour en acheter une aux États-Unis puisqu'elles y sont vendues moins cher? J'ai déjà une V70 1994 avec 350 000 km qui va rendre l'âme d'ici le printemps et une XC V70 1999

avec 280 000 km. Ma blonde et moi faisons 40 000 kilomètres par année avec les deux autos. Nous avons aussi songé à nous procurer une Yaris de Toyota. Je n'ai jamais acheté ou loué de voiture neuve. — François Saine

R Pour connaître l'abécédaire de l'achat d'un véhicule aux États-Unis, nous vous suggérons de consulter notre dossier spécial visible sur notre site www.monvolant.ca. Cela dit, nous vous

invitons tout de même à rendre visite à votre concessionnaire et à vous enquérir des promotions en cours et à bien soupeser les pour et les contre d'un achat aux États-Unis. Le prix ne dit pas tout...

Consultez le site Monvolant.ca. Vous pouvez faire parvenir vos questions et commentaires à Éric LeFrançois à l'adresse suivante: eric.lefrancois@lapresse.ca.



JOURNÉES DE RALLYE

MITSUBISHI MOTORS

CETTE OFFRE PREND FIN LE 31 JANVIER 2008

Le grand solde des Journées Rallye est de retour. Nous célébrons 34 championnats mondiaux de rallye et le record de 7 victoires consécutives au Dakar avec nos meilleures aubaines de l'année, dont notre garantie de dix ans, la meilleure de l'industrie. Hâtez-vous de faire l'essai routier des véhicules les mieux protégés au monde. Avec notre succès bien établi d'inspiration rallye, nous pensons que nos véhicules peuvent certainement affronter les dures conditions routières du Canada, sur la route, et hors route. Rendez-vous au concessionnaire Mitsubishi le plus près de chez vous et faites l'essai routier d'un véhicule conçu pour votre rallye quotidien.



ECLIPSE 2008 À PARTIR DE \$25,998 PDSF*

OUTLANDER 2008 À PARTIR DE \$24,998 PDSF*

LANCER 2008 À PARTIR DE \$16,598 PDSF*

Achetez à 268\$ par mois†

Achetez à 298\$ par mois†

Achetez à 188\$ par mois†

Les caractéristiques de l'Eclipse GS comprennent :
 • Moteur MIVEC MPI à SACT de 2,4 L • Climatiseur
 • Roues en alliage de 17 po et pneus 225/50 R17
 • Système audio CD-MP3 de 140 watts avec 6 haut-parleurs • Sièges avant chauffants • Transmission manuelle à 5 vitesses

Les caractéristiques du Outlander LS comprennent :
 • Moteur V6 MIVEC de 3,0 L et 220 ch • Transmission automatique Sportronic à 6 vitesses • Traction intégrale réglable par le conducteur livrable sur demande
 • Commande de stabilité active • Système audio Rockford Fosgate de 650 watts en option

Les caractéristiques de la Lancer DE 2008 comprennent :
 • Moteur MIVEC de 2,0 L et 152 ch • Roues en alliage de 18 po • Commandes d'embrayage sur le volant disponibles • Boîte de transmission CVT avec mode Sportronic disponible • Système audio Rockford Fosgate de 650 watts en option • Système de commandes Bluetooth au volant en option

0% DE FINANCEMENT À L'ACHAT POUR 36 MOIS SUR TOUS LES MODÈLES 2008[†]

AUCUN PAIEMENT PENDANT 90 JOURS SUR TOUS LES MODÈLES 2008[‡]

itravel2000.com

1500\$ COUPON DE VOYAGE SUR LE COUPE ECLIPSE 2008 ET SUR LES MODÈLES SPYDER^{**}

LES VÉHICULES LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE*

- Garantie limitée sur le groupe motopropulseur de 5 ans/160 000 km[†]
- Garantie limitée sur les véhicules neufs de 5 ans/100 000 km[†]
- Assistance routière de 5 ans/kilométrage illimité

MITSUBISHI MOTORS | Sans limite mitsubishi-motors.ca

Boisvert Mitsubishi 418, boul. Curé-Labelle Blainville, QC 450.419.4929	Boucherville Mitsubishi 1541, rue Ampère Boucherville, QC 450.449.3344	Brossard Mitsubishi 9405 boul. Taschereau Brossard, QC 450.659.2425	Gabriel Mitsubishi 4550, boul. Saint-Jean Dollard-des-Ormeaux, QC 514.695.7777	Laval Mitsubishi 650, boul. Saint-Martin est Laval, QC 450.629.6262	Cité Mitsubishi 8665, boul. Décarie Montréal, QC 514.735.3700	Repentigny Mitsubishi 855, rue Notre Dame Repentigny, QC 450.585.3332
---	--	---	--	---	---	---

PROGRAMME AVANTAGES ÉTUDES 500\$

Les clients éligibles lisent toujours les petits caractères. † Les offres de financement sont basées sur un financement de 84 mois. Les options de financement sur les nouveaux modèles Eclipse GS 2008 (CE24-K C01)/Outlander LS 2008 (CO45-A C01)/Lancer DE 2008 (CL41-A C03) ne sont disponibles que par l'entremise de La Banque de Nouvelle-Écosse. Le paiement mensuel est de 268 \$/298 \$/188 \$. Versement initial ou échange de 5 577 \$/3 773 \$/ 2 751 \$, frais de destination et de livraison requis non compris (Eclipse, Lancer 1 245 \$/Outlander 1 345 \$). Aucun versement initial et aucun dépôt de sécurité ne sont requis. Le taux annuel de pourcentage (TAP) s'élève à 2,8%/4,8%/3,8%. Le coût d'emprunt est de 2 090 \$/3 807 \$/1 945 \$. Δ L'offre de financement à l'achat selon un TAP de 0 % n'est disponible que par l'entremise de La Banque de Nouvelle-Écosse et la Banque de Montréal jusqu'à concurrence de 36 mois sur tous les modèles 2008. Exemple de financement: si un montant de 20 000 \$ est financé à 0 % sur 36 mois les paiements mensuels totaliseront 556 \$. Le coût d'emprunt sera de 0 \$ et le TAP s'élèvera à 0 %. Aucun versement initial n'est requis. Les paiements réels varieront selon le montant final et la durée du financement. D'importantes restrictions relatives au programme et au crédit s'appliquent, et seuls certains clients seront admissibles. L'offre ne peut pas être combinée à aucune autre offre spéciale à l'exception des diplômés des écoles négociées peuvent être disponibles sur les offres d'achat au comptant. En choisissant l'offre de financement à l'achat, les clients peuvent renoncer à tous autres escomptes négociés, ce qui peut donner lieu à un taux d'intérêt plus élevé. ‡ L'offre « aucun paiement pendant 90 jours » s'applique aux offres de financement d'achats sur tous i) les modèles 2008 et ii) les modèles Outlander 2007. L'offre n'est disponible qu'avec la Banque de Nouvelle-Écosse. Les intérêts (le cas échéant) ne courent pas au cours des 60 premiers jours suivant la prise de livraison, par l'acheteur, d'un véhicule participant. Lorsque les intérêts (le cas échéant) commenceront à courir après les 60 premiers jours, l'acheteur remboursera le capital et les intérêts (le cas échéant) mensuellement sur la durée du contrat. Toutes les offres ne sont valables qu'après l'approbation de crédit. ∞ Offre d'une durée limitée chez les concessionnaires participants de Ventes de véhicules Mitsubishi du Canada Inc. Un bon de voyage itravel2000 d'une valeur de 1 500 \$ (le « bon de voyage ») est offert à tout client qui achète, finance ou loue un nouveau Coupe Eclipse 2008 ou un des modèles Spyder. Pour obtenir le bon de voyage et participer à tous les programmes, le client doit signer un contrat et prendre livraison du véhicule chez le concessionnaire entre le 3 et le 31 janvier 2008 inclusivement. Limite de un bon de voyage par client. Voir les conditions du bon de voyage à l'adresse www.mitsubishi-motors.ca ou à l'endos du bon de voyage. †/∞/Δ/Δ/Δ: Les concessionnaires peuvent louer ou vendre des véhicules à un prix moindre. Pour tous les programmes, le client doit signer le contrat et prendre possession de la marchandise du concessionnaire entre le 3 et le 31 janvier 2008. Le client est responsable des frais suivants, lesquels sont généralement exigibles à l'achat ou à la signature: les frais de transport et de livraison l'immatriculation, l'enregistrement, l'assurance, les taxes, l'inspection, le carburant, les frais d'administration ainsi que les frais de livraison ou de préparation supplémentaires. Les modalités du concessionnaire ainsi que la disponibilité peuvent varier. De plus, les offres peuvent être annulées ou modifiées à tout moment. Les quantités sont limitées. Les modèles Outlander XLS 2008/Eclipse GT-P 2008/Lancer GTS 2008 sont montrés. Les offres ne sont disponibles que par l'entremise des concessionnaires participants et ne s'adressent qu'aux clients au détail admissibles au Canada. Pour de plus amples renseignements, consultez votre concessionnaire participant. * Selon la première éventualité. Entretien régulier non compris. La garantie limitée sur les véhicules neufs couvre la plupart des pièces du véhicule utilisées et entretenues normalement. ** L'affirmation quant aux véhicules les mieux protégés est basée sur les renseignements fournis par les fabricants d'équipement pour les véhicules des années modèles 2007/2008. Consultez votre concessionnaire ou visitez le site Web Mitsubishi-Motors.ca pour les modalités de la garantie et de l'assistance routière ainsi que pour d'autres détails. D'importantes restrictions relatives au programme s'appliquent, et seuls certains clients seront admissibles. Consultez votre concessionnaire participant pour les modalités du programme à l'intention des diplômés. LES VÉHICULES LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE et le PROGRAMME À L'INTENTION DES DIPLÔMÉS sont des marques de commerce de Mitsubishi Motors North America, Inc. et sont utilisées aux termes d'une licence.

BRANLE-BAS DE COMBAT !

LES SPORTS

Tous les jours dans LA PRESSE

L'AUTO



PHOTO FOURNIE PAR GILLES BACHAND

Une MG pour quatre. Eh oui! Ça existe et ça sent le bois de noyer et le bon cuir anglais, assortis d'un subtil parfum d'huile à moteur.

Tout le charme d'un salon britannique



ALAIN RAYMOND
RÉTROVISEUR
COLLABORATION SPÉCIALE

Elle devait prendre son envol à Earls Court, au Salon de l'auto de Londres en 1940, mais sa naissance a été retardée jusqu'en 1947, question de donner à la Grande-Bretagne le temps de se remettre de la destruction qui a déferlé sur toute l'Europe pendant la Deuxième Guerre mondiale.

Elle est donc née avec cet air vieillot qui caractérise les voitures d'avant-guerre: formes carrées, imposante calandre droite, ailes avant détachées de la carrosserie et coiffées de deux phares proéminents. Un air vieillot mais charmant, du moins pour ceux qui affectionnent l'allure des classiques limousines de luxe anglaises. Certes, avec un prix de 525 £ en 1951, il ne peut pas s'agir d'une limousine de luxe à la Bentley ou à la Rolls-Royce. En effet, ce sympathique minisalon anglais est une MG. Oui, une MG quatre portes, conçue en 1938 pour élargir la gamme de la marque anglaise si connue pour ces *roadsters* vénérés jusqu'à aujourd'hui par une horde de nostalgiques, tant en Europe qu'en Amérique.

Une Midget quatre portes

MG (Morris Garage pour ceux qui ne le savaient pas) a été fondée en 1921 par William Richard Morris, qui possédait déjà Morris Motors depuis 1912. C'est lorsqu'il a recruté Cecil Kimber que Morris a adopté le nom MG pour désigner les voitures produites sous la direction de Kimber, les plus célèbres étant les minuscules Midget (un mot qui signifie nain). Ces adorables *roadsters* ont longtemps symbolisé le parfait «petit char

anglais» que de nombreux GI américains ont ramené dans leurs bagages. Rudimentaires, inconfortables, exigües, dégoulinant d'huile par le bas et laissant passer la pluie par le haut, ces bagnoles d'apparence fragile ont fait néanmoins des merveilles en course, initiant toute une génération de jeunes Nord-Américains aux plaisirs du sport automobile à l'européenne.

Mais MG souhaitait prendre de l'expansion et a décidé d'ajouter une petite quatre places à sa gamme de berlines SVW. La nouvelle venue, baptisée Série Y, empruntait des éléments mécaniques à ses petites sœurs sportives, notamment le moteur d'un litre et quart (1250 cm³), un moulin certes robuste mais qui cachait mal ses origines «agricoles», comme d'ailleurs plusieurs moteurs anglais de l'époque. C'est peut-être ce qui explique que ces moteurs aux tolérances généreuses plus propices à des tracteurs ne se gênaient pas pour perdre leur huile par tous les interstices... Comme le dit si bien Gilles Bachand, propriétaire de notre vedette de la semaine: «Une voiture anglaise ne perd jamais son huile; elle marque son territoire!»

Le malheur des uns fait le bonheur des autres

M. Bachand raconte que sa MG-Y, dont il est le fier pro-

priétaire depuis Noël 2006, a été restaurée en Angleterre en 1996 et qu'elle a passé les 10 années suivantes en compagnie d'un vieux résidant des îles Shetland, au nord de l'Écosse. La voiture est revenue ensuite en son sol natal où elle est pas-

agréable à conduire. La MG-Y a répondu parfaitement à mes attentes... et ma femme l'aime beaucoup aussi.» Malgré son allure dépassée, la nouvelle venue propose en effet quelques solutions techni-

ques modernes pour l'époque, notamment la suspension indépendante à l'avant, conçue par Alec Issigonis, le génial père de la Mini (1959), et une direction à crémaillère digne d'une voiture sport, deux éléments qui contribuent sensiblement à l'agrément de conduite. Quant au dessin de la carrosserie, on le doit au designer Gerald Palmer, qui s'est servi de la Morris Eight à laquelle il a greffé une partie arrière plus fluide et, à l'avant, la traditionnelle calandre verticale MG, flanquée des phares détachés et des ailes séparées de la carrosserie.

Les quatre roues en l'air

Autre particularité intéressante de ce petit salon (que les

DANS LE RÉTROVISEUR

DE LA MG-Y 1951

Empattement / longueur / largeur / hauteur (cm):
251 / 416 / 152 / 152

Moteur : quatre cylindres, 1250 cm³,
46 ch 4800 tr/min, 58 lb-pi à 2400 tr/min

Transmission : manuelle, quatre vitesses

Direction : à crémaillère

Suspension avant / arrière :
indépendante / essieu rigide

Freins : tambours à commande hydraulique

Pneus : 5.25x15

Poids : 933 kg

Performances : 0 à 100 km/h : 30 secondes;
vitesse maximale : 115 km/h

Production (YB 1952-1953) : 1301 unités

Prix (1951) : 525 £

Valeur (2008) : environ 25 000 \$

LA MÊME ANNÉE (1951) :

- La Libye, colonie de l'Italie depuis 1912, accède à l'indépendance.
- Aux États-Unis, Julius et Ethel Rosenberg sont accusés d'avoir vendu des secrets atomiques à l'Union soviétique. Condamné à mort pour espionnage, le couple, qui ne cesse de clamer son innocence, est néanmoins exécuté sur la chaise électrique.
- Au Québec, le gouvernement de Louis Saint-Laurent (libéral) adopte la première Loi sur la protection de la jeunesse.
- Au Canada, institution du programme fédéral de la Sécurité de la vieillesse pour les citoyens de 70 ans et plus.
- C'est le début de la télévision en couleur et à la radio, le disc jockey Alan Freed utilise pour la première fois le terme *rock 'n' roll* pour décrire le *rhythm and blues*.
- Au Québec, l'incendie de l'asile Sainte-Cunégonde, tenu par les sœurs grises à Montréal, fait 45 morts.
- Décès en Allemagne de Ferdinand Porsche, tandis qu'en série NASCAR, les Hudson Hornet de Marshall Teague et de Herb Thomas raffient à peu près tous les honneurs.

Mercedes Benz Classiques, un chapitre québécois

Paul Guérin est propriétaire d'une Mercedes 280 1973. Jusque-là, rien de spécial, sauf que ladite Mercedes détient le record mondial Guinness de distance parcourue par une voiture encore en circulation et animée par le moteur d'origine. Elle est immatriculée au Québec. En juin 2007, son compteur totalisait 1 649 353 kilomètres.

Cet inconditionnel de l'étoile à trois branches nous informe par ailleurs que c'est au Québec que l'on trouve le plus grand nombre de Mercedes classiques, ce qui l'a incité à convaincre le Club Mercedes-Benz du Canada de créer un chapitre Québec.

Présidé par Paul Guérin, ce chapitre se propose de regrouper les Mercedes classiques du Québec et invite tous les fervents de la

marque à participer au grand rassemblement nord-américain de Mercedes Classiques qui aura lieu le dimanche 9 avril 2008, à Trois-Rivières. L'exposition gratuite sera limitée à 150 voitures.

Pour en savoir plus : communiquez avec Paul Guérin à mbquebec@hotmail.com

– Alain Raymond, collaboration spéciale

VÉHICULES AUTOMOBILES

500

501 AUTOMOBILES ACURA RSX 03, man., cuir, toit mags, équip. taqpe, 16 995\$ Auto Sélection 450-443-3833. AUDI A4 Quattro 07, noire, cuir tan, Aut., 15 000 km. Équipée. Neuve. 32 400 \$. 514-598-9988. AUDI S4 2006, charcoal, cuir, 36 500 km, 8 mags + 8 pneus, Bose, 49 900 \$, 514-942-8560. BMW 325 XI 02, traction intégrale, aut., 147 000km 17 995\$ ou meilleure offre. Inventaire 80005A 450-681-8110 arbourvw.com BMW 328 IC 98, décap., man., tout équipée, 137 000 km, noire, cuir, 14 795 \$, 450-358-4151. CADILLAC , CTS, 2005, noir, 43 000 km, aut., V6, 24 000 \$ équipé, Normand 514-825-2412 CADILLAC Deville 2004, gris foncé, 79 000 km, gar.GM août 2009 ou 120000 km, sièges climatisés, roue chauffée, Onstar Communication, toute équipée, 24 500 \$, 450-679-6134, 514-983-926 FORD Focus SE ZXW fam. 2005, aut., air, 49 000km, gar., 6995\$ +, C.L. Inc, 450-430-3556 HONDA Civic se 04, coupé, noir, man. 5 vit., a/c, 39 000 km, 11 000 \$ 514-353-2067.	501 AUTOMOBILES HYUNDAI Sonata V6 2004, équipée, gar. 100 000 km, 1 proprio, démar. distance, 4 freins relais. 93 500 km, 9 400 \$ John 450-659-4424 JAGUAR V8 Plus 2001, bleue, int.ivoire, parfaite condition. 106 000km, tout équipé, 6 CD, sièges chauffant, téléguidage au stat. 18 900 \$ 514-244-5944 MERCEDES C230, 05, Kompressor, 4 ptes, cuir noir, bal. gar. A-1.26 500 \$, 514-919-3199 MERCEDES C240 2003, 4Matic, 112 800 km, 21 995 \$. ou meilleure offre. Inventaire P7166, 450-581-8110 arbourvw.com MERCEDES E320, 03, 75000 km, cuir noir, toit ouvrant, argent, impeccable, 30 995\$, Auto Sélection 450-443-3833. MINI COOPER 06, convertible, man., 50 600km, 27 900 \$. Certifié Mini. Mini Cooper Usagé 514-875-4415 SUBARU Impreza 20 04, fam. 5 vit., 93 000 km, 6 pneus, balance garantie, 12 995 \$. Auto Lavigne 514-928-5327. SUBARU Outback fam. 2001, 5 vit., 8750 \$. Forester XT turbo, aut., toit, 69000 km, aubaine. C.L. Inc 450-430-3556	501 AUTOMOBILES VOLKS Jetta TDI 2005, argent, mags, toit ouvrant, a/c, pneus d'hiver, très propre, 125 000 km, 17 000\$, 514-809-4055. VOLVO 2002, XC70, gar. VIP 2009, 115 000 km, pneus hiver neufs. 16 100 \$. 514-733-2432 VOLVO Plusieurs modèles Révisés et garantis Salle d'exposition intérieure Garage Blainville 450-434-1169 www.servicevolvo.com VOLVO S60 04, 2.5T AWD, 70800 km, Premium, 20 995\$ Auto Sélection 450-443-3833.	502 VÉHICULES 5000 \$ ET MOINS TOYOTA Corolla 95, bourgogne, 4 ptes, aut., 124000 km, 2 proprios, 2900\$, 514-924-1895. 504 CAMIONS, JEEPS FOURGONNETTES BUICK RendezVous CX '03, noire, tout équipée, A-1, traction intégrale, 9350 \$, 450-424-4641 CHEVROLET 1500, 4x4, 2004, pelle à neige Fisher, 60 000km, 15 500 \$, 514-984-2728 GMC SIERRA SL2500, équipement, bas km, 25 000 \$, Serge Ouimette 819-425-9406 HONDA CRV LX 03, man., tout équipé, 107000 km., 13995\$. Auto Sélection 450-443-3833. LAND ROVER Freelander SE 02, tout équipé 79 000 km pneus d'hiver, 12 200 \$, 514-927-8277. LANDROVER LR3 2005, SE, 7 pass., 3 toits, tout équipé, 49 000km, gar., reprise banque aubaine, C.L. Inc 450-430-3556 NISSAN Pathfinder SE 4x4, 07, 4 L. Aut., 7 places, 34 000 km, 26 600 \$. 514-598-9988. SUZUKI XL7 2004, gris, 30 700 km, man. a/c, CD, vitres élect. démar., 15 500\$, 514-323-2531
--	---	---	---

Le guide des concessionnaires du Grand-Montréal

Petites annonces

ACURA

ACURA MÉTROPOLITAIN E
5625, Métropolitain E, St-Léonard
514-362-2872
acurametropolitain.com

BMW

BMW LAVAL
2450, boul. Chomedey, Laval
1-888-218-1999
www.bmwlaival.com

AUTRES

LOCATION LUTEX
• Location à long terme autos, camions légers
• Kilométrage illimité
• Bail flexible
• Véhicules d'occasions

www.lutex.ca
Montréal (514) 336-3000
Québec (418) 657-5454

HYUNDAI

COITEUX HYUNDAI
5235, av. Papineau, Mtl
514-521-3201
www.coiteuxhyundai.ca

INFINITI

INFINITI LAVAL
305, ST-MARTIN EST
LAVAL
514-382-8550

JAGUAR

JAGUAR LAVAL
www.jaguarlaival.com
3475, boul. Le Carrefour Laval
450-688-1880
514-388-1880

LAND ROVER

LAND-ROVER LAVAL
www.landroverlaival.com
3475, boul. Le Carrefour Laval
450-688-1880
514-388-1880

MERCEDES-BENZ

smart
Centre Smart West Island
4525 boul. St-Jean Dollard-des-Ormeaux
514-620-5900

Centre Smart Rive-Sud
4844 boul Taschereau Greenfield Park
450-672-2720

MERCEDES-BENZ

Mercedes-Benz Laval
3131 Autoroute Laval ouest, Laval
www.mercedes-benzlaval.com
450 681-2500
514-856-2929

MINI

MINI Mont-Royal
4090, Jean-Talon O. (à côté de BMW Carbec)
(514) 289-MINI (6464)
www.minimontroyal.ca

(450) 682-1212 (450) 682-1212

MINI LAVAL
2450, boul. Chomedey Laval (450) 682-1212
www.laval.mini.ca

NISSAN

AUTO GOUVERNEUR NISSAN
305, ST-MARTIN EST Laval
450-668-1650
www.autogouverneur.com

PORSCHE

PORSCHE CENTRE PORSCHE
Lauzon
2455 boul. Chomedey Laval
450-688-1144
www.lauzonporsche.com

SUBARU

CARREFOUR SUBARU
250, boul. Labelle, Laval
(450) 625-1114

AVIS
La Presse se réserve le droit de refuser l'insertion de toute annonce contraire aux normes et traditions établies dans notre société.

SUZUKI

CARREFOUR SUZUKI
250, boul. Labelle, Laval
(450) 625-1114

TOYOTA

CHASSÉ TOYOTA
819 Rachel Est, Mtl
514-527-3411

léveillé TOYOTA
Avec vous depuis 1989

TOYOTA TERREBONNE
1369, Montée Masson
(450) 471-4117
1-888-800-4117

VOLKSWAGEN

Automobiles E. Lauzon
1384, boul. Labelle Blainville
450-430-1460
www.lauzon.qc.ca

Un itinéraire pour ne rien manquer

ALAIN MCKENNA
COLLABORATION SPÉCIALE

Trois étages, tout près d'une trentaine d'exposants, 41 nouveautés et 200 000 visiteurs. Pas facile, dans ces circonstances, de faire le tour du Salon de l'auto de Montréal sans rien manquer. À moins de savoir quels sont les incontournables. Les voici donc.

1) Kia Soul

Le véhicule concept le plus intéressant du salon se trouve au kiosque du constructeur coréen Kia, qui en expose deux, d'ailleurs. Le Soul a la taille d'une sous-compacte à hayon et présente plusieurs innovations, dont un poste informatique intégré au tableau de bord qui peut servir de poste de divertissement ou, pourquoi pas, de bureau sur roues. Se voulant économique et polyvalent, le Soul est pressenti pour être mis en vente au Canada en janvier 2009, à un prix de détail sous la barre des 20 000\$. Gageons qu'il ne gardera pas ses énormes roues de 20 pouces...

2) Tesla Roadster

Votre cœur balance entre performance et écologie? Pourquoi pas un roadster électrique! Le roadster de la société Tesla Motors peut accélérer de 0 à 100 km/h en quatre secondes, et peut parcourir 350 km sur une seule charge de trois heures. Ce roadster, réalisé à partir d'une base de Lotus Elise allongée de six centimètres, sera vendu aux États-Unis dès ce printemps, à un prix de détail de 98 000\$US. Pas question de vendre ce roadster au Canada! Mais cette familiale compacte assemblée au Nouveau-Mexique, prévue pour 2010? Ah! ça... on verra bien.

3) Volkswagen Jetta TDI

Les nouvelles normes sur la composition du carburant diesel ont coupé court à ce marché, pourtant très populaire au Québec. La société Volkswagen est probablement celle qui en a le plus souffert, mais c'est enfin chose



La Mini Clubman, une sous-compacte allongée avec portière inversée.

du passé, puisque le constructeur allemand présente en primeur la Jetta TDI 2009, équipée d'un moteur diesel propre. La Jetta TDI, et sa contrepartie familiale, seront vendues dès l'été prochain à un prix de détail de 1000 à 1200\$ moins élevé que les modèles TDI vendus précédemment.

4) Lexus IS-F

Les ingénieurs de Lexus définissent la IS-F comme «la voiture qui n'aurait jamais dû exister» (sic). Profitez-en donc, avant qu'elle ne devienne «la voiture qui ne sera plus jamais exposée»! Avec un V8 de plus de quatre cents chevaux et la première boîte à huit (!) rapports avec mode manuel, la berline est la première super sportive de Lexus et la première de deux véhicules lettrés «F». Les R, S, V, AMG et autres RS ont donc de la compagnie... La IS-F est une version entièrement revue de la IS. Les modifications touchent tous les aspects du véhicule, de la mécanique à suspension en passant par la carrosserie.

5) Mini Clubman

Comment faire tenir quatre personnes dans une Mini Cooper? En taillant une portière arrière du côté passager! C'est la solution envisagée par les designers de Mini, et le résultat en est la Mini Clubman, une sous-compacte allongée avec portière inversée (et non pas

«porte-suicide»). La Clubman est plus spacieuse et plus ergonomique que la Cooper, en plus d'offrir un style rafraîchi qui en fera sans doute sourciller plusieurs.

6) Subaru Legacy et Outback PZEV

La WRX STI sera sans doute le modèle qui attirera les regards vers le kiosque de Subaru, mais de part et d'autre de la petite sportive, on retrouve une version nettement moins polluante des Legacy et Outback, une berline et une familiale également vendues par la marque japonaise. Les deux voitures ont la particularité de se conformer à la norme californienne PZEV, qui signifie, en gros, que ces véhicules n'émettent parfois aucune émission polluante, et que leurs émissions totales sont très faibles. Les véhicules de ce type sont par ailleurs très rares au salon cette année...

7) Mitsubishi Lancer Evo X

Mitsubishi est au Canada depuis quelques années et les mordus de performance lui ont demandé sans cesse d'importer la légendaire Lancer Evo, une version sur les stéroïdes de la compacte Lancer. C'est chose faite, puisque la Lancer Evolution X est en pre-



En première canadienne: la Lexus IS-F 2008.



Le roadster électrique de la société Tesla Motors peut passer de 0 à 100 km/h en quatre secondes et peut parcourir 350 kilomètres sur une seule charge de trois heures.

mière canadienne au salon. Avec un moteur turbo de plus de 200 chevaux et 300 livres-pied à la clé, la sportive japonaise fait rêver depuis de nombreux mois déjà les amateurs de jeux vidéo à la Gran Turismo. Il faut dire qu'avec ses quelques retouches mécaniques et esthétiques, la sportive a la gueule de l'emploi.

8) Dodge

Dodge a eu le flair de camper une voiture pour le moins exclusive en

plein cœur de son kiosque. Il s'agit de la voiture de course de série NASCAR du pilote québécois Patrick Carpentier, récemment embauché par la nouvelle écurie Gillett Everham Motorsports, du propriétaire du Canadien de Montréal. Avec une carrosserie effilée, un aileron avant pour le moins convaincant et quelques autres particularités facilement identifiables, cette voiture démontre clairement qu'il ne s'agit pas de la course de pépère qui fait tant rigoler ces soi-disant exégètes de la course automobile...

Le Salon de l'auto de Montréal fête ses 40 ans

RAYMOND GERVAIS

Le 40^e Salon international de l'auto de Montréal bat son plein depuis vendredi au Palais des congrès. On y présente plusieurs primeurs dont, en première nord-américaine, la Hyundai Elantra Touring cinq portes 2009. Les constructeurs y ont aussi dévoilé 33 premières canadiennes. Volkswagen présente pour sa part une première régionale, la Jetta Wagon 2009.

Marc Bourassa, président de l'événement, précise que le Salon occupe cette année 375 000 pieds carrés, ce qui en fait l'exposition intérieure la plus importante au Québec avec 90 exposants, 43 marques et plus de 650 véhicules. Selon M. Bourassa, le Salon est l'endroit idéal pour rêver, comparer des modèles et même pour magasiner sa prochaine monture.

Comme en 2007, la visite de l'exposition se déroule sur trois niveaux et commence au niveau 5. Tout comme l'an dernier, le niveau 7 est optionnel, mais c'est là que les fabricants Aston Martin, Bentley, Ferrari, Lamborghini, Lotus, Maserati, Maybach, McLaren SLR, Porsche, Rolls-Royce et TRex présentent leurs modèles.

Conscient que la protection de l'environnement préoccupe de plus en plus la population, le Salon de Montréal réserve encore, cette année, une grande place aux véhicules les plus «verts» avec sa section «En route vert l'avenir» à la Halte verte. Cinq constructeurs – Ford, General Motors, Honda, Nissan et Toyota – y présentent leurs derniers modèles de voitures écologiques, des hybrides pour la plupart. Divers exposants sont aussi présents pour

Conscient que la protection de l'environnement préoccupe de plus en plus la population, le Salon de Montréal réserve encore, cette année, une grande place aux véhicules les plus «verts».

renseigner le public sur les énergies de remplacement, les technologies vertes et les habitudes de conduite à adopter pour concilier automobile et environnement. Le constructeur californien Tesla présente en grande première canadienne son Roadster entièrement électrique, une voiture de haute performance, unique en son genre et lauréate de plusieurs prix; elle est six fois plus dynamique que la meilleure voiture sport et ne produit que 10% de la pollution.

Parmi les attractions spéciales du Salon, on retrouve l'exposition 100% anglaises, présentée en collaboration avec le club auto-



Les 40 ans du Salon sont soulignés avec l'attraction «40 ans... Toujours belles», qui permet d'admirer des véhicules exposés lors de la toute première présentation de l'événement. Ci-dessus, une Toyota Corolla 1969.

mobile Le rendez-vous des anglaises. Ces véhicules marqués d'histoire, d'originalité et de rareté, sont de véritables bijoux. On y retrouve une Triumph TR61 973, une Morgan Competition Duotone 1968, une Jaguar E-type 1968, une MGA 1961, une TVR S21 990, une Austin Healey MK

III 30 001 966, une Singer Nine Roadster 1948 et une MGB 1969, conduite par le comédien Michel Côté dans le film *Crusing Bar 2* qui prendra l'affiche l'été prochain. Un autre volet destiné à souligner les 40 ans du Salon est l'attraction «40 ans... Toujours belles», laquelle permet d'admirer des véhicules d'il y a 40 ans, exposés lors du tout premier Salon de Montréal. M. Bourassa précise que ce volet permet entre autres de revoir les voitures qui ont fait rêver dans ces années-là et de constater à quel point la technologie et le design des voitures ont évolué. Parmi ces véhicules,

on retrouve une Chevrolet Corvette 1968 et sa descendante, une Corvette 2008; une Dodge Charger 1968 et une Charger Bee 2008; une Ford Mustang GT 390 Fastrack que l'on retrouvait dans le film *Bullitt* et la Mustang Bullitt 2008 édition spéciale; une Toyota Corolla Sprinter 1969 et la Corolla 2009, ainsi que la Volkswagen Beetle 1968 et la New Beetle 2008.

L'an dernier, quelque 207 000 visiteurs ont franchi les tourniquets du Salon, dont les heures d'ouverture sont de 10h à 22h tous les jours, sauf le dimanche 27 janvier, quand le Salon fermera ses portes à 20h.

À noter que la billetterie fermera tous les jours deux heures avant la fermeture.

Les parents d'enfants de 2 à 10 ans peuvent utiliser gratuitement les services de la Halte-garderie Kia Motors, où les bambins peuvent dessiner, bicoler, se faire maquiller ou se déguiser. Des animateurs attentionnés s'occupent des tout-petits pendant que les parents peuvent visiter le Salon en toute tranquillité.

Encore une fois cette année, le Salon tiendra du 21 au 25 janvier sa collecte de sang traditionnelle à la Grande-Place du complexe Desjardins, en collaboration avec

EN PREMIÈRE AU SALON DE MONTRÉAL

PREMIÈRE NORD-AMÉRICAINNE

Hyundai: Elantra Touring cinq portes 2009

PREMIÈRES CANADIENNES

Audi:	A52 008
BMW:	m ³ Coupé 2008, Série 1 Coupé 2009, X62 008
Chevrolet:	Aveo 52 009, Malibu Hybride 2008, Tahoe 2-mode Hybride 2008
Dodge:	Journey 2009
Ford:	Mustang Bullitt 2008
GMC:	Yukon 2-mode Hybride 2008
Infiniti:	EX352 008
Jaguar:	Jaguar Xf 2009
Lexus:	IS-F 2008, LX5 702 008
Lincoln:	Lincoln MKS 2009
Maserati:	Gran Turismo 2008
Mazda:	Mazda52 008
Mercedes-Benz:	C230 et C2304MATIC 2008
Mini:	Clubman 2008
Mitsubishi:	Lancer Evolution 2008
Nissan:	Nissan Murano 2009
Pontiac:	Vibe 2009, Wave 52 009
Saturn:	Astra 2008
Smart:	Fortwo Coupé et Cabriolet 2008
Subaru:	Impreza WRX STI 2008, plus un dévoilement surprise
Toyota:	Corolla 2009, Matrix 2009, Sequoia 2008
Volkswagen:	Jetta TDI 2009, Tiguan 2009
Volvo:	XC702 008, V702 008

DÉVOILEMENTS RÉGIONAUX

Volkswagen: Jetta Wagon 2009

CONCEPTS

Chevrolet:	Camaro Convertible
Hyundai:	Hellion
Kia:	Kia Kue, Kia Soul
Suzuki:	Makai

Héma-Québec et CFCF-CTV. En échange d'un don de sang, les donneurs se verront remettre une entrée gratuite pour le Salon.

Pour plus de renseignements: www.salonautomontreal.com



Des prix récemment ajustés qui vous permettent de profiter des avantages de la force du dollar canadien

PLUS

Nous payons les frais de transport jusqu'à

1350\$[†]

POUR

Une remise totale allant jusqu'à

8050\$^{††}

LA DIFFÉRENCE CHRYSLER • JEEP^{MD} • DODGE

VENEZ CONSTATER PAR VOUS-MÊME LES RAISONS DERRIÈRE 17 MOIS CONSÉCUTIFS D'AUGMENTATION DES VENTES.

LA TOUTE NOUVELLE DODGE GRAND CARAVAN 2008

Ensemble Valeur Plus

- Moteur V6 de 3,3 L polycarburant • Transmission automatique • Climatiseur
- Freins antiblocage à disque aux 4 roues • Système électronique d'antidérapage (ESP^{MD})
- Coussins gonflables frontaux et rideaux latéraux

LOUEZ À

299\$^{*} PAR MOIS
LOCATION DE 27 MOIS
1 699\$ COMPTANT INITIAL

NOUS PAYONS LES FRAIS DE TRANSPORT

Remise totale pour le consommateur canadien de 2850\$ incluse (Inclut la remise des frais de transport)^{††}



Consommation d'essence^A
Ville : 12,6 L/100 km (22 mpg)
Autoroute : 8,4 L/100 km (34 mpg)

★★★★★
Cote de sécurité 5 étoiles de la NHTSA aux essais de collisions frontales[‡]

DODGE RAM 1500 QUAD CAB^{MD} SXT 4X4 2008

- Moteur 5,7 L Hemi^{MD} V8 de 345 cv à cylindrée variable • Transmission automatique 5 vitesses
- Différentiel arrière à glissement limité • Climatiseur • Ensemble remorquage
- Freins à disque aux 4 roues avec antiblocage arrière • Coussins gonflables frontaux

LOUEZ À

319\$^{*} PAR MOIS
LOCATION DE 24 MOIS
2 895 \$ COMPTANT INITIAL

NOUS PAYONS LES FRAIS DE TRANSPORT

Remise totale pour le consommateur canadien de 7350\$ incluse (Inclut la remise des frais de transport)^{††}



★★★★★
Cote de sécurité 5 étoiles de la NHTSA aux essais de collisions frontales[‡]

JEEP GRAND CHEROKEE 4X4 DIESEL 2008

- Moteur V6 de 3,0 litres turbo diesel de fabrication Mercedes-Benz • Meilleure consommation de carburant dans sa catégorie • Réduit la consommation de carburant jusqu'à 30 % tout en diminuant les émissions de CO² de 20 % comparativement à un moteur à essence
- Capacité de remorquage de 3 266 kg (7 200 lb) • RADIO SATELLITE SIRIUS

Voir Jeep.ca pour les détails • PARCOUREZ PLUS DE 700 km SANS DEVOIR REFAIRE LE PLEIN*

LOUEZ À

479\$^{*} PAR MOIS
LOCATION DE 24 MOIS
3 662\$ COMPTANT INITIAL

NOUS PAYONS LES FRAIS DE TRANSPORT

Remise totale pour le consommateur canadien de 8050\$ incluse (Inclut la remise des frais de transport)^{††}



Consommation d'essence^A
Ville : 12 L/100 km (24 mpg)
Autoroute : 9 L/100 km (31 mpg)

Visitez votre concessionnaire Chrysler • Jeep^{MD} • Dodge ou votrechrysler.ca/quebec aujourd'hui.



INFORMEZ-VOUS SUR NOS 12 MOIS GRATUITS D'ABONNEMENT À LA RADIO SATELLITE SIRIUS.

* Taxes sur le climatiseur (lorsque applicables), immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs, frais d'administration des concessionnaires et taxes en sus. Offres exclusives et d'une durée limitée qui ne peuvent être combinées à aucune autre offre à l'exception du programme d'aide aux handicapés physiques, et qui s'appliquent à la livraison au détail pour usage personnel seulement des modèles 2008 neufs en stock sélectionnés. Le prix et les offres de location comprennent les allocations et remises du fabricant mentionnées ci-dessus consenties aux concessionnaires (Incluant l'allocation pour le paiement des frais de transport payés). Les offres peuvent changer sans préavis. Le concessionnaire peut devoir échanger un véhicule. Le concessionnaire peut vendre ou louer à prix moindre. Photos à titre indicatif seulement. Les prix et (ou) les frais de transport peuvent avoir changé depuis la date de publication. Veuillez valider les prix en vigueur auprès de votre concessionnaire Chrysler • Jeep • Dodge. Voyez votre concessionnaire pour plus de détails. * Sous réserve de l'approbation de Services financiers Chrysler. Tarifs mensuels établis pour la Dodge Grand Caravan 2008 (24F), pour le Jeep Grand Cherokee 2008 (22X + GWA + AL3 + AHX) et pour le Dodge Ram 2008 (26B + AHC + DSA + K17 + NFU). Le dépôt de sécurité est de 0 \$ pour une période de temps limitée seulement et peut changer sans préavis. Frais d'inscription au RDPRM de 60 \$, incluant les frais du registre, sont en sus. Location pour usage personnel seulement. Aucun rachat requis. Le locataire est responsable de l'excédent de kilométrage après 40 800 km pour 24 mois (45 900 km pour 27 mois) au taux de 15 c le kilomètre. Voyez votre concessionnaire pour tous les détails sur les prix et les conditions. †† L'offre de remise • Nous payons les frais de transport • (jusqu'à 1 350 \$) et les autres offres de remise s'appliquent aux modèles 2008 sélectionnés neufs en stock. L'offre de remise • Nous payons les frais de transport • s'applique seulement aux modèles 2008 sélectionnés achetés ou loués par l'entremise des Services Financiers Chrysler. La remise totale (incluant l'allocation pour le paiement des frais de transport payés) sera déduite du prix négocié après application des frais de transport afférents mais avant les taxes. La remise maximum de 8 050 \$ s'applique au Jeep Grand Cherokee. Les offres prennent fin le 31 janvier et sont sujettes à changement sans préavis. Consultez votre concessionnaire participant ou chryslercanada.ca pour les détails ‡ Tests effectués par l'organisme américain National Highway Traffic Safety Administration (NHTSA) lors de tests de collision. Δ Données basées sur le Guide de consommation du carburant de Ressources naturelles Canada (RNCAN). Votre consommation d'essence peut varier. • Basé sur le segment des petits utilitaires sport intermédiaires tel que défini par Automotive News en 2006. Votre consommation d'essence peut varier selon les conditions routières. MD Jeep est une marque déposée de Chrysler Canada Inc. et utilisée sous licence. MD SIRIUS est une marque de commerce de SIRIUS Satellite Radio Inc.

