



QUEBECOR FERME DEUX IMPRIMERIES
735 EMPLOIS SONT ÉLIMINÉS AUX ÉTATS-UNIS PAGE 3

	S&P/TSX 12177,30 -112,40 (-0,92%)
	TSX CROISSANCE 2991,40 -55,90 (-1,83%)
	QUÉBEC 30 1170,76 0,08 (+0,01%)
	DOW JONES 11089,63 -51,70 (-0,46%)
	DOLLAR 87,38 ¢ US -0,35 ¢

Record londonien pour le brut
Immédiatement, les Montréalais l'ont senti à la pompe, où l'essence a gagné 7 cents le litre
PAGE 3

Grosse bouchée pour Couche-Tard
Il achète 90 magasins aux États-Unis, sa plus importante acquisition depuis celle de Circle K en 2003
PAGE 2

Ils en savaient trop
Un scandale de délit d'initié secoue Wall Street, où les autorités ont arrêté cinq financiers
PAGE 5

Les PME en mal d'inspiration
Elles sous-estiment le potentiel des TI comme levier de changement dans leur organisation
PAGE 7

LE CHIFFRE DU JOUR
11,2 milliards \$US
L'excédent commercial de la Chine a atteint 11,2 milliards \$US en mars, une hausse de 98,5% en glissement annuel, a annoncé hier le ministère du Commerce.
Source: AFP

ENTREPRISE À FINANCER ?
COMPOSEZ MAINTENANT LE
1 866 499 0334
AcquiZition.biz

PATIENCE, DIT COUTU

3 ^e TRIMESTRE	2005	2006
Bénéfice net	39,9 millions	31,6 millions
Ventes au Canada*	+5,5 %	+3,3 %
Ventes aux États-Unis*	+3,4 %	+1,5 %

* Établissements comparables, monnaie locale

Source: Groupe Jean Coutu PHOTO ANDRÉ PICHETTE, LA PRESSE

Un an de plus pour intégrer Eckerd

MAXIME BERGERON
L'intégration du réseau de pharmacies Eckerd par le Groupe Jean Coutu prendra « au moins » un an de plus que ce qui était prévu au départ.
C'est ce qu'a répété hier à plusieurs reprises le responsable des activités américaines, Pierre Legault, alors que l'entreprise dévoilait des profits en baisse de 21 % au troisième trimestre de son exercice.
L'homme a été appelé à la rescousse en novembre dernier pour chapeauter l'intégration difficile de 1539 magasins achetés il y a deux ans aux États-Unis.
« Cela prendra environ 12 mois de plus que dans les plans originaux, mais nous savons ce qui doit être fait, et nous avons les ressources nécessaires pour le faire », a assuré Pierre Legault au cours d'une téléconférence.
Sans crier au désespoir, certains analystes et gestionnaires ne cachent plus leur exaspération de-
vant la lenteur du processus. « L'intégration du système de technologies de l'information est un véritable cauchemar ; en gros, l'avenir apparaît beaucoup moins positif que ce qu'on croyait au départ », a déploré un analyste torontois.

» Voir **COUTU** en page 4

Metro digère A&P

Pierre H. Lessard reste un an de plus pour terminer l'intégration

MARIE TISON
Pierre H. Lessard demeurera une année de plus à la tête de Metro pour terminer l'intégration d'A&P. L'épiciériste a annoncé au même moment hier des résultats qui laissent voir que cette intégration se déroule plutôt bien.
Le contrat du président et chef de la direction de Metro devait prendre fin le 1^{er} avril 2007. Il y a quelques mois, M. Lessard avait indiqué qu'il n'avait pas l'intention de le renouveler. Il restera finalement jusqu'au 1^{er} avril 2008.
« Cette extension me permettra de compléter avec succès l'intégration d'A&P Canada », a déclaré M. Lessard, dans une téléconférence destinée aux analystes financiers en marge de la divulgation des résultats du deuxième trimestre.
Le grand patron de Metro, en poste depuis une quinzaine d'années, s'est montré satisfait de la performance de l'entreprise et du processus d'intégration.
Le bénéfice net de la chaîne d'alimentation a grimpé de 27,5 % au deuxième trimestre par rapport à la même période de l'exercice précédent, pour atteindre 57 millions de dollars, soit 49 cents par action.

» Voir **METRO** en page 4

AUTRE TEXTE

Les épiciéristes canadiens se portent bien, en page 2.

Le péril jaune, selon Sherry Cooper

RUDY LE COURS
Grâce aux sables bitumineux, le Canada détient les secondes plus grandes réserves de pétrole au monde. Elles doivent échapper au contrôle de la Chine, croit Sherry Cooper, économiste en chef et stratège chez BMO Nesbitt Burns.
« Ce serait angoissant (*nervous*) si les sables bitumineux devaient passer sous contrôle chinois », a-t-elle laissé tomber hier au cours d'une entrevue menée en marge d'une présentation à des investisseurs.
Tout en se défendant d'être protectionniste, elle est d'avis qu'il faudrait analyser de près la situation, si jamais le Canada faisait face à pareille éventualité. Elle s'oppose toutefois à ce que le gouvernement adopte une loi-cadre pour limiter le contrôle étranger, comme c'est déjà le cas avec les banques (20 %) ou les télécommunications (30 %).
M^{me} Cooper croit qu'il faut plutôt traiter pareil dossier à la pièce. Elle se dit ainsi moins opposée au contrôle des ressources pétrolières canadiennes par des sociétés américaines. « Ces compagnies évoluent dans un contexte nord-américain, explique-t-elle. Qu'elles soient dirigées de Calgary ou de Houston, il n'y a jamais eu rupture d'offre sur le continent. »
Présentement, le Canada est le principal fournisseur d'or noir des États-Unis, à qui il vend 80 % de sa production quotidienne de 2,5 millions de barils.
M^{me} Cooper reconnaît que ses craintes ne sont pas partagées. Ainsi, l'Ouest canadien voit d'un bon œil des investissements chinois pour la construction d'un oléoduc reliant Fort McMurray à des terminaux portuaires sur le Pacifique.



PHOTO ANDRÉ PICHETTE, LA PRESSE Sherry Cooper

» Voir **COOPER** en page 4

3392727

EN VENTE DÈS MAINTENANT!

24⁹⁵ \$ + taxes

DES RABAIS

AU-DESSUS DE LA NORMALE...

DISPONIBLE CHEZ

NEVADA BOB'S GOLF™

sports experts™

INTERSPORT™

JEAN COUTU™

GOLF TOWN™
Tout pour le golf™

REPÈRES

DOLLAR CANADIEN

87,38 cUS

VARIATION -0,35 c

0,7201 €

VARIATION +0,0010 €

SOMME REQUISE POUR ACHETER

UN DOLLAR US **1,1440** \$UN EURO **1,3885** \$

AUTRES DEVICES

Australie	dollar	0,8391
Chine	renminbi	0,1428
Grande-Bretagne	livre	1,9998
Hong Kong	dollar	0,1474
Inde	roupie	0,0255
Japon	yen	0,0097
Mexique	peso	0,1035
Norvège	couronne	0,1772
Nouvelle-Zélande	dollar	0,6993
Suède	couronne	0,1489
Suisse	franc	0,8808

PÉTROLE

(WTI, contrat terme rapproché)

68,99 \$USVARIATION **0,24** \$USLight Sweet crude **70,39** \$USNorth Sea Brent **68,31** \$US

OR (NY Gold)

595,20 \$USVARIATION **-2,40** \$US

LE PRIX DES BORDEAUX DIFFICILE À AVALER

Le millésime 2005 des bordaux pourrait afficher des prix supérieurs de 10 % à 30 % par rapport à ceux de 2004. Certaines bouteilles risquent d'approcher des prix records de l'an 2000, selon des acheteurs actifs en France.

Les négociants soutiennent que le millésime 2005 sera l'un des meilleurs depuis longtemps.

Des conditions idéales de croissance l'an dernier ont produit des vins bien structurés, d'une grande qualité, avec une acidité équilibrée et des tanins vigoureux.

« C'est un moment historique pour le bordaux », lance Dennis Overstreet, qui participait à une dégustation de Margaux dans les caves du Château Brane-Cantenac. M. Overstreet est président de la maison d'importation Wine Merchant, de Beverly Hills, en Californie, et il achète du bordaux depuis 35 ans.

Outre la qualité du millésime, la hausse de la demande de la part des États-Unis, dont la devise a pris du mieux, le retour des acheteurs asiatiques et des primes plus élevées versées par les banques d'investissement à Londres et à New York, font aussi grimper les prix des bordaux.

D'après Bloomberg

LES BOURSES DANS LE MONDE

	FERMETURE	VARIATION NET	EN %
AMÉRIQUE DU NORD/SUD			
NASDAQ	2310,35	-22,92	-0,98
S&P 500 (New York)	1286,57	-10,03	-0,77
Mexico Bolsa	19465,15	-83,20	-0,43
Brazil Bovespa Stock	37901,19	-573,54	-1,49
EUROPE/AFRIQUE			
DJ Euro Stoxx 50 P	3511,03	-36,29	-1,02
FTSE 100 (Angleterre)	6016,50	-50,50	-0,83
CAC 40 (France)	5112,60	-77,67	-1,50
DAX (Allemagne)	5908,47	-94,93	-1,58
IBEX 35 (Espagne)	11674,60	-142,90	-1,21
Milan MIB30 (Italie)	37946,00	-765,00	-1,98
Amsterdam Exchanges	464,14	-6,52	-1,39
OMX (Stockholm)	1046,21	-12,93	-1,22
Swiss Market (Suisse)	8029,06	-80,25	-0,99
ASIE/PACIFIQUE			
NIKKEI 225 (Japon)	17418,13	-38,45	-0,22
Hang Seng (Hong Kong)	16475,81	-45,78	-0,28
S&P/ASX 200 (Australie)	5233,50	41,20	0,79

LA PRESSE AFFAIRES



LAPRESSEAFFAIRES.COM

Quelle somme pouvez-vous emprunter pour acheter une propriété ?
www.lapresseaffaires.com/hypothèque

Grosse bouchée pour Couche-Tard

Le géant des dépanneurs achète 90 magasins d'un coup aux États-Unis

MAXIME BERGERON

Couche-Tard ajoutera d'un seul coup 90 magasins à son réseau de dépanneurs américains, sa plus grosse bouchée aux États-Unis depuis l'acquisition de la chaîne Circle K en 2003.

L'entreprise québécoise paiera en argent pour les commerces de la firme Spectrum Holding, situés en Géorgie et dans l'Alabama. « On a beaucoup de liquidités dans notre bilan depuis un certain temps, alors on va s'en servir, on n'a pas besoin d'emprunter », a expliqué à *La Presse Affaires* Richard Fortin, vice-président exécutif et chef de la direction financière.

Les nouveaux dépanneurs seront

convertis à la bannière Circle K, à l'image des milliers de points de vente que compte Couche-Tard au sud de la frontière. Si tout se déroule comme prévu, la transaction devrait être conclue en juin prochain.

Pour l'instant, la société refuse de dévoiler le prix déboursé pour les 90 dépanneurs Spectrum. On souligne toutefois qu'ils gonfleront les ventes du groupe de 325 millions de dollars américains par année.

Les commerces sont situés à Macon et Columbus, en Géorgie, de même qu'à Mobile, Birmingham et Montgomery, en Alabama. Selon Couche-Tard, « ils occupent les immeubles les plus stratégiques situés dans les zones les mieux achalandées et dans des

secteurs extrêmement populaires et accessibles ».

Depuis l'acquisition de la chaîne de 1663 dépanneurs Circle K en octobre 2003, Couche-Tard n'a cessé de faire des petites acquisitions aux États-Unis. Pour les neuf premiers mois de l'exercice 2006, la société a acheté ou ouvert 106 magasins.

La tendance se poursuivra. Dans l'avenir, c'est en achetant de petits groupes de dépanneurs que Couche-Tard poursuivra sa croissance au sud de la frontière, croit Martin Goulet, de la Financière Banque Nationale. L'analyste suit de près les activités de l'entreprise.

« On verra beaucoup de petites et de moyennes bouchées dans l'avenir, car c'est ce qui est disponible sur le marché, a expliqué M.

Goulet. Il y a beaucoup d'entreprises familiales qui vont chercher à changer de mains. »

Couche-Tard mise gros sur ce genre de transactions. « Tout de suite après l'acquisition de Circle K, on a mis en place des équipes de développement dans chacune des unités d'affaires, alors on a toujours trois ou quatre personnes dont le travail quotidien est de frapper aux portes de gens qui seraient intéressés à vendre des actifs complémentaires », a souligné Richard Fortin.

L'action d'Alimentation Couche-Tard a clôturé à 26,61 \$ à la Bourse de Toronto, hier, en hausse de 1,45 % (38 cents). Au total, l'entreprise compte près de 5000 dépanneurs répartis au Canada et aux États-Unis.

Les épiciers canadiens donnent l'exemple

LAURIER CLOUTIER

Les épiciers canadiens dament le pion à leurs homologues américains, et de façon magistrale, grâce à l'expansion de leur réseau de supermarchés et à la diversification de leur gamme de produits.

Une étude de Statistique Canada, publiée hier, indique que la stratégie des épiciers canadiens fonctionne mieux que celle des américains. « Les magasins d'alimentation canadiens détiennent toujours la part du lion des dépenses alimentaires, contrairement aux épiciers américains qui perdent du terrain face aux magasins de marchandises diverses », souligne Guillaume Dubé, auteur de l'étude de Statistique Canada.

Aux États-Unis, les magasins généraux comme Wal-Mart ont investi massivement, mais au Canada, ce sont les épiciers qui l'ont fait et ils ont ainsi amélioré leurs ventes et leurs profits, souligne Statistique Canada.

Les consommateurs américains ont tendance à faire leurs emplettes à un seul endroit, mais les Canadiens achètent beaucoup moins leurs aliments dans les magasins généraux comme des Wal-Mart, dit M. Dubé. Les épiciers canadiens offrent en outre de nouveaux produits alimentaires, qui reflètent les goûts de la clientèle. Plusieurs ajoutent des produits de santé et de soins personnels de même que des téléviseurs et des médicaments, aux dépens des concurrents.

Au Québec, plusieurs font leurs courses pour le repas du soir, note Manon Genest, vice-présidente régionale du Conseil canadien de la distribution alimentaire. « Les Canadiens se préoccupent davantage de la diversité, de la sécurité alimentaires et d'un bon rapport qualité/prix. Et le panier d'épicerie canadien reste le moins cher de l'Amérique du Nord. »

Une menace concrète

Il n'y a rien d'acquis, cependant, face aux nouveaux réseaux, selon Manon Genest. Outre les marchés spécialisés, des magasins généraux et des pharmacies offrent des aliments. « Le marché change, le défi reste entier. »

Le président du Conseil québécois du commerce de détail, Gaston Lafleur, souhaite qu'un plus grand nombre de détaillants d'ici osent ouvrir des magasins à l'extérieur, car ils n'ont pas à rougir de leur performance. « L'alimentation reste en pleine ébullition, comme d'autres secteurs du commerce de détail. »

Les épiciers canadiens doivent se préparer à l'arrivée des Sam's Club et Superstores, des filiales de Wal-Mart. Ce n'est peut-être pas le moment de courir plusieurs lièvres à la fois, ajoute-t-il.

Les dépenses d'alimentation ont atteint 61,6 milliards en 2004 au Canada, dont 83,9 % dans les su-



PHOTO NORM BETTS, BLOOMBERG

Les dépenses d'alimentation ont atteint 61,6 milliards en 2004 au Canada, dont 83,9 % dans les supermarchés. Aux États-Unis, les magasins généraux, comme Wal-Mart, détenaient déjà 33 % du marché de l'alimentation cette année-là.

permachés. La part des restaurants canadiens plafonne depuis cinq ans. Par contre, aux États-Unis, les magasins généraux se sont emparés de 33 % du marché de l'alimentation en 2004, selon M. Dubé.

Les épiciers canadiens ont misé sur la popularité des aliments congelés

et des plats préparés, particulièrement auprès des femmes qui retournent sur le marché du travail après la naissance de leur bébé. Des supermarchés ont ouvert des pharmacies, pour une population qui consomme davantage de médicaments, souligne Statistique Canada.

Les épiciers canadiens ont investi 1,1 milliard l'an dernier dans leurs réseaux de supermarchés, comparativement à moins de 200 millions du côté des magasins généraux. Aux États-Unis, les magasins généraux ont par contre investi deux fois plus que les épiciers, dit M. Dubé.

Les détaillants passent à la caisse

PRESSE CANADIENNE

OTTAWA – Les détaillants ont enregistré l'an dernier la plus forte hausse de leurs ventes d'une année à l'autre depuis 2002, grâce notamment à la forte progression des ventes de carburants pour véhicules automobiles ainsi que d'articles de quincaillerie et de matériel pour le jardinage.

Au total, selon Statistique Canada, les achats des consommateurs dans les magasins de détail l'an dernier se sont élevés à 369,2 milliards de

dollars, en hausse de 6,2 % par rapport à 2004. Il s'agit de la croissance la plus élevée depuis 2002, alors que la hausse était de 6,4 %. Les ventes au quatrième trimestre ont augmenté de 5,4 % par rapport au même trimestre de 2004.

Proportionnellement, pour chaque tranche de 100 \$ de dépenses de consommation dans les magasins de détail l'an dernier, environ 22 \$ ont servi à acheter des aliments et des boissons, le même montant a servi à l'achat de véhicules automobiles et à leur entretien, un peu plus de 9 \$

pour des carburants, des huiles et des additifs pour véhicules automobiles, 9 \$, des meubles, des accessoires de maison et des appareils électroniques, 8 \$, des vêtements, des chaussures et des accessoires, 8 \$, des articles de santé et de soins personnels, et 7 \$, des articles de quincaillerie et du matériel et des fournitures pour le jardinage et l'entretien des pelouses.

Les ventes de carburants, d'huiles et d'additifs pour véhicules automobiles ont crû de 17,7 % pour atteindre 34,2 milliards, ce

qui représente la plus forte augmentation depuis 2000. Il s'agit en outre de la deuxième année consécutive où l'on a enregistré une hausse d'au moins 10 %. Cette progression est en grande partie attribuable à la hausse de 12,8 % du prix de l'essence.

L'essor soutenu que connaît le secteur canadien de l'habitation a contribué à l'augmentation de 8,6 % des ventes d'articles de quincaillerie et de matériel et de fournitures pour le jardinage et l'entretien des pelouses.

Les ventes d'aliments et de boissons par les détaillants ont augmenté de 5,5 % en 2005. Il s'agit de la plus forte hausse observée depuis 1999.

LA PRESSE AFFAIRES



PHOTO ALAIN ROBERGE, LA PRESSE

Pierre Karl Péladeau a pris la parole devant les actionnaires de Quebecor, hier, à Montréal. M. Péladeau doit céder sa place à la tête de Quebecor World à Wes Lucas au début du mois prochain.

Quebecor World supprime 735 emplois aux États-Unis

KARINE FORTIN
PRESSE CANADIENNE

L'imprimeur Quebecor World entend fermer d'ici quelques mois deux usines aux États-Unis, ce qui entraînera la disparition de quelque 735 emplois.

Les établissements touchés sont situés à Kingsport (Tennessee) et à Brookfield (Wisconsin). Le premier se spécialise dans la production de livres et emploie 425 personnes. Le second, qui fait partie de la division magazines, fournit du travail à 310 employés.

D'après le porte-parole de la compagnie, Tony Ross, une partie des travaux réalisés dans ces deux imprimeries seront transférés à d'autres usines que possède Quebecor World aux États-Unis, mais aussi en Amérique latine. L'entreprise a indiqué que cette réorga-

nisation s'inscrivait dans le plan stratégique à long terme « visant à répondre aux changements affectant les besoins de l'industrie de l'édition ». Elle dit vouloir « améliorer le service à la clientèle, maximiser l'utilisation des actifs et augmenter l'efficacité ».

« Cette réorganisation implique des investissements dans de nouveaux équipements ultramodernes et la mise hors service ou le redéploiement de certains actifs existants », peut-on lire dans un communiqué.

Les mesures entraîneront des dépenses d'environ 30 millions. La plus grande partie de cette charge sera comptabilisée en 2006.

La semaine dernière, la compagnie québécoise a annoncé le transfert vers le Mexique, la Colombie et le Pérou d'une partie de ses ressources liées à l'impression de livres aux États-Unis.

La société a toutefois laissé savoir qu'elle doterait ses imprimeries de Fairfield, en Pennsylvanie, de Martinsburg, en Virginie-Occidentale, et de Taunton, au Massachusetts, de nouveaux équipements.

Quebecor World compte environ 31 000 employés dans 130 usines. Pour l'exercice 2005, la société a enregistré une perte nette de 148,8 millions US.

L'entreprise en difficulté s'est dénichée un nouveau PDG, Wes Lucas, qui entrera officiellement au début du mois prochain. Pour l'instant, la société est dirigée par Pierre Karl Péladeau.

Hier à la Bourse de Toronto, l'action de l'imprimeur a clôturé la séance à 12,00, \$ en baisse de 5 cents par rapport à la veille. Celle de sa maison mère Quebecor a de son côté pris 3 cents pour terminer la journée à 27,10 \$.

PRIX DU PÉTROLE

Record de tous les temps à Londres

AGENCE FRANCE-PRESSE

NEW YORK — Les cours du brut se sont de nouveau approchés de la barre des 70 \$US hier battant même un nouveau record à Londres, dopés par les tensions exacerbées entre l'Iran et la communauté internationale, et par les craintes de pénurie d'essence aux États-Unis.

Sur le New York Mercantile Exchange (Nymex), le baril de *light sweet crude* pour livraison en mai a avancé de 24 cents US, clôturant à 68,98 \$US, au plus haut depuis sa clôture du 1^{er} septembre. Il avait plafonné à 69,45 \$US lors des échanges électroniques précédant la séance officielle.

Le pétrole brut avait atteint un record historique à la fin d'août à 70,85 \$US le baril à New York.

À Londres, sur l'IntercontinentalExchange (ICE), le baril de Brent de la mer du Nord pour livraison en mai a touché 69,70 \$US en séance, un nouveau record historique pour cette qualité de pétrole.

Il a ensuite terminé à 69,37 \$US (+62 cents US), battant son record de clôture.

Les prix du pétrole sont « dans une phase ascendante alimentée par les peurs au sujet de la question du nucléaire iranien », a commenté l'analyste Bill O'Grady.

L'Iran a annoncé hier avoir réussi à enrichir de l'uranium, accélérant son programme nucléaire pour produire du combustible pour ses futures centrales nucléaires. C'est un défi au Conseil de sécurité de l'ONU, qui lui a demandé de renoncer à ce projet.

Plusieurs pays occidentaux soupçonnent Téhéran de vouloir se munir de l'arme nucléaire sous couvert d'un programme civil.

Les négociants du marché pétrolier craignent que la crise ne compromette les exportations de brut venu d'Iran ou transitiées par le golfe Persique en cas d'escalade militaire.

Les rumeurs sur une possible action militaire de Washington avaient été relancées ce week-end par la presse américaine mais le président Bush les avait ensuite qualifiées de « pure spéculation ».

De plus, le gallon (3,78 litres) d'essence sur le Nymex a clôturé une nouvelle fois au-dessus de 2 \$US, à 2,0544 \$US, à son plus haut niveau depuis le début d'octobre.

Selon le département américain de l'Énergie (DoE), le prix à la pompe pour-



PHOTO RÉMI LEMÉE, LA PRESSE

À Montréal, hier, le prix du litre d'essence a grimpé de 7 cents en après-midi, passant de 1,06 \$ à 1,13 \$.

rait atteindre 2,62 \$US l'été prochain, soit 13,7 % de plus que l'an dernier.

À Montréal, hier, le prix du litre d'essence a grimpé de 7 cents en après-midi, passant de 1,06 \$ à 1,13 \$.

L'augmentation du prix de l'essence est attribuable à des travaux d'entretien dans des raffineries américaines, dont plusieurs avaient été endommagées par le passage des ouragans dans le golfe du Mexique à la fin de l'été dernier, et à l'imposition de nouvelles normes environnementales dans la composition de l'essence, qui risquent de ralentir la production aux États-Unis.

Selon M. O'Grady, « il est probable que l'on connaisse des pénuries dans certaines régions » l'été prochain.

Les chiffres hebdomadaires des stocks américains de produits pétroliers attendus aujourd'hui devraient de nouveau faire état d'une baisse des réserves d'essence et de distillats (diesel et mazout), mais aussi d'une hausse des stocks de brut.

Selon Bill O'Grady, la situation actuelle sur le marché pétrolier « ressemble singulièrement » à celle de la fin des années 70 après la révolution islamique en Iran en 1979.

Actuellement, « le marché est clairement en surchauffe mais cela pourrait prendre pas mal de temps » avant que les prix connaissent une correction significative, a-t-il estimé.

Selon le DoE, le brut « devrait atteindre en moyenne 65 \$US le baril en 2006 et 61 \$US en 2007 » en raison d'une « demande mondiale continue de brut, assortie d'améliorations minimes dans les capacités de production supplémentaires ».

En outre, la poursuite de l'instabilité géopolitique devrait aussi contribuer à « maintenir les prix du pétrole (à un niveau) élevé en 2006 ».

Hier, tous les contrats de brut à partir de l'échéance de juin se négociaient au-dessus de 70 \$US sur le Nymex.

Qu'est-ce qui vous distingue?

NOTRE SPÉCIALITÉ : VOUS AIDER À VOUS DISTINGUER

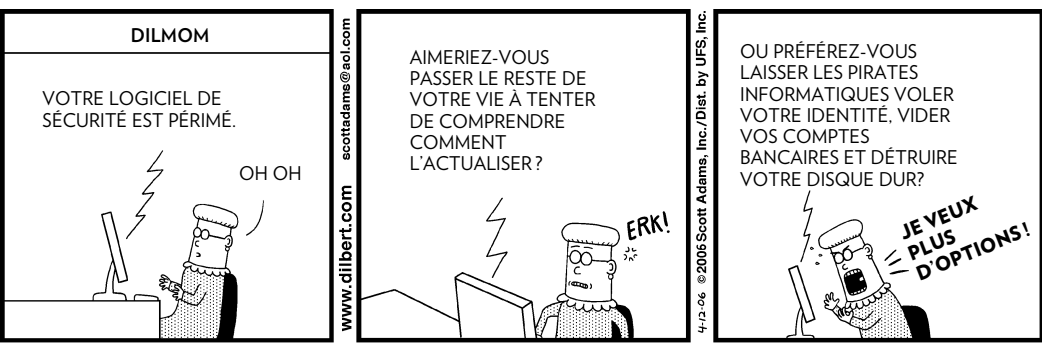
Parfois, il suffit d'un simple petit changement pour vous démarquer. Un seul processus. Un simple questionnement. Mais si vous êtes prêt à vous différencier, à prospérer dans un monde à la demande, ou si vous souhaitez voir comment IBM a aidé des organisations de pratiquement tous les secteurs à se distinguer, rendez-vous au site ibm.com/innovation/ca/fr



IBM, le logo IBM et « Qu'est-ce qui vous distingue? » sont des marques déposées ou des marques de commerce d'International Business Machines Corporation aux États-Unis et dans d'autres pays, utilisées sous licence par IBM Canada Ltd. Tous les autres noms de produit ou marques appartiennent à leurs détenteurs respectifs. © IBM Corp., 2006. © IBM Canada Ltd., 2006. Tous droits réservés.

LA PRESSE AFFAIRES

DILBERT



À BIEN Y PENSER...

« Ne vous exprimez jamais plus clairement que ce que vous êtes en mesure de penser. »
— Niels Bohr, physicien

POUR NOUS JOINDRE

La Presse Affaires, 7, rue Saint-Jacques, Montréal (Québec) H2Y 1K9
lpa@lapresseaffaires.com

SUDOKU

8		2			1			5
					7		2	
							9	6
		1	9			4	5	
2			4		6	7		
3	7							
		3		8				7
5	6			2				
			1					8

Niveau de difficulté : MOYEN

0264

Par Fabien Savary 0263

Solution du dernier sudoku

8	9	5	7	6	3	1	4	2
3	4	6	8	1	2	5	7	9
1	7	2	5	9	4	6	3	8
2	6	4	9	3	8	7	1	5
9	3	7	1	2	5	4	8	6
5	8	1	4	7	6	9	2	3
4	2	9	6	8	1	3	5	7
7	5	3	2	4	9	8	6	1
6	1	8	3	5	7	2	9	4

Ce jeu est une réalisation de Ludipresse. Pour plus d'informations, rendez-vous sur le site www.les-mordus.com ou écrivez-nous à info@les-mordus.com

Metro digère A&P

METRO

suite de la page 1

Le marché a bien réagi : l'action de Metro a monté de 3,45 % pour clôturer à 31,20 \$ à la Bourse de Toronto hier.

Chez Metro, les trimestres se suivent et ne se ressemblent pas : le premier trimestre avait donné lieu à une baisse de 17 % du bénéfice net.

La différence réside surtout dans les coûts d'intégration de la chaîne A&P, acquise en août dernier pour environ 1,8 milliard de dollars. Au premier trimestre, les coûts d'intégration avaient atteint 18,3 millions, alors qu'ils n'ont été que de 2,6 millions au deuxième trimestre.

Si on ne tient pas compte de ces coûts, le bénéfice net de Metro aurait atteint 50 cents par action au deuxième trimestre, ce qui correspond aux attentes du marché.

Metro s'attend à ce que les coûts d'intégration atteignent 55 millions au cours des deux prochaines années. La chaîne entend changer la bannière de certains magasins en Ontario, en fermer d'autres et rationaliser les services qui visent à la fois les magasins au Québec et en Ontario. Metro veut aussi rationaliser le réseau de distribution.

À l'origine, Metro prévoyait que l'acquisition d'A&P lui permettrait de réaliser des économies de synergie de 60 millions, dont 35 millions la première année. La direction vient maintenant de réviser ces prévisions à la hausse.

« Nous nous dirigeons vers des synergies de 40 millions la première année, a affirmé le chef de la direction financière de Metro,



PHOTO IAN BARRETT, PC © Pierre H. Lessard, président de Metro.

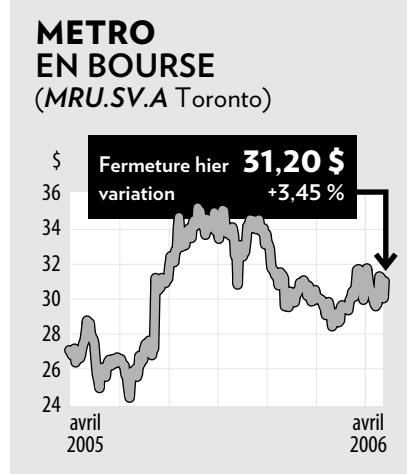
Richard Dufresne. La cible est maintenant de 65 millions plutôt que de 60 millions. »

Le vice-président à la direction et chef de l'exploitation de Metro, Éric Laflèche, a souligné que l'entreprise avait déjà allégé la structure de direction en Ontario. « Nous sommes passés de 30 vice-présidents à 20 », a-t-il fait observer.

Au deuxième trimestre, les économies de synergie ont atteint 9,2 millions. Ces économies sont surtout liées à la réduction du prix d'achat des marchandises.

L'acquisition d'A&P a permis à Metro de faire bondir son chiffre d'affaires de 75,5 %. Il était de 1,4 milliard au deuxième trimestre de l'exercice 2005, il est passé à 2,4 milliards au deuxième trimestre de 2006.

Toutefois, l'augmentation du



Source : Bloomberg

chiffre d'affaires des magasins comparables, incluant les magasins A&P, n'a été que de 1,6 % au deuxième trimestre. Pierre Lessard a noté qu'au cours des quatre ou cinq dernières semaines, il y avait eu une diminution du prix de la viande et des fruits.

Au premier trimestre, l'augmentation du chiffre d'affaires des magasins comparables avait été plus bas encore, soit de 0,9 %. Habituellement, la croissance du chiffre d'affaires des magasins comparables de Metro tournait autour de 3 %.

La direction de Metro a finalement soutenu hier que sa situation financière était très saine, avec des espèces et des quasi-espèces de 218 millions.

« Nous évaluons la possibilité de rembourser une partie de la dette », a déclaré M. Dufresne.

Un an de plus pour intégrer Eckerd

COUTU

suite de la page 1

« Ils font les bonnes choses, mais ça prend beaucoup de temps, a pour sa part dit Cynthia Rose-Martel, de la firme Jennings Capital. Il faut convaincre les anciens clients de revenir dans les magasins Eckerd, dans une industrie très concurrentielle. »

Chute des profits

Pour le troisième trimestre, le bénéfice net du groupe a atteint 31,6 millions de dollars (12 cents par action), comparativement à

« Beaucoup de bon travail a été fait au cours des 20 derniers mois, et beaucoup plus de travail devra encore être fait avant qu'on voie le plein potentiel du réseau combiné d'Eckerd et de Brooks », a souligné Pierre Legault.

39,9 millions il y a un an (15 cents par action). La baisse est attribuable à un « gain de change non réalisé » de 11,9 millions au troisième trimestre de 2005, a fait valoir la société.

Dans l'ensemble, les ventes ont augmenté tant au Canada qu'aux États-Unis. Les revenus ont connu une légère hausse pendant le trimestre, passant de 2,82 milliards l'an dernier à 2,88 milliards. Le bénéfice d'exploitation a quant à lui grimpé de 125,3 à 137,2 millions.

Ces résultats satisfont le gestionnaire Stephen Gauthier, président de Gauthier & Cie, qui détient des actions du Groupe Jean Coutu. Selon lui, mieux vaut faire abstraction du « gain de change » de l'an der-

nier pour évaluer la performance de l'entreprise.

« Si tu regardes les profits d'exploitation, ils sont à la hausse, a-t-il dit à La Presse Affaires. Pour moi, comme investisseur, les gains et pertes sur change, j'enlève ça du portrait. Ce que le taux de change fait, ça n'a pas rapport avec la qualité du travail. »

Justement, Stephen Gauthier salue la « transparence » de l'équipe de direction remodelée. Ces derniers mois, Pierre Legault a remplacé Michel Coutu (fils du fondateur) à la tête de la division américaine, tandis que Jean Coutu père a repris les

si, on installera des bornes « libre-service » pour le traitement des photos numériques, ce qui permettra de libérer de l'espace pour vendre plus de marchandise.

« Beaucoup de bon travail a été fait au cours des 20 derniers mois, et beaucoup plus de travail devra encore être fait avant qu'on voie le plein potentiel du réseau combiné d'Eckerd et de Brooks », a souligné Pierre Legault.

Répondant à la question d'un analyste, Jean Coutu père a par ailleurs insisté pour dire que M. Legault était l'unique patron du groupe aux États-Unis. Le fondateur a aussi mentionné que sa recrue avait « la pleine autorité » de choisir les collaborateurs qui l'aideront à réaliser l'intégration des pharmacies Eckerd, payées 2,4 milliards US.

Les ventes progressent

Pour les établissements comparables, les ventes du groupe ont grimpé de 3,3 % au total au Canada, et de 1,5 % aux États-Unis pendant le troisième trimestre, des chiffres estimés encourageants par la direction de Jean Coutu.

Le titre de l'entreprise a gagné 14 cents hier, en hausse de 1,20 %, pour clôturer à 11,80 \$ à la Bourse de Toronto. Depuis un an, l'action a perdu environ le tiers de sa valeur.

En septembre dernier, Michel Coutu (qui dirigeait les activités américaines avant l'arrivée de Pierre Legault) a indiqué qu'il faudrait trois ans pour mettre à niveau les succursales Eckerd. Les pharmacies Brooks, acquises au milieu des années 90, ont mis cinq ans avant d'atteindre les normes de l'entreprise.

CARRIÈRES EMPLOIS

Tous les samedis dans **LA PRESSE**

3396720A

CE SAMEDI,

LES RÉVÉLATIONS DE L'ENTREVUE

Pierre Genest retourne chez SSQ

Pierre Genest retourne chez SSQ à titre de président du conseil d'administration, quelques mois après son départ à la retraite comme PDG du Fonds de solidarité FTQ. Le groupe financier SSQ, de Québec, a annoncé hier la nomination de M. Genest à titre de président du conseil de SSQ, Mutuelle de gestion, ainsi que de SSQ, Société d'assu-

rance-vie. M. Genest devient aussi administrateur de SSQ, Société d'assurances générales, et de SSQ, Société immobilière. Il succède à Yves Demers, qui a été administrateur chez SSQ pendant 25 ans, dont 15 à titre de président du conseil. Actuaire de formation, M. Genest connaît bien le groupe SSQ. Il s'y était joint en 1986 à titre de président fondateur de SSQ, Société d'assurances générales. De 1991 à 2001, il fut président-directeur général de SSQ Vie. PC

Le péril jaune, selon Sherry Cooper

COOPER

suite de la page 1

Le projet de 2,5 milliards pourrait amener sur la côte Ouest jusqu'à 800 000 barils de pétrole par jour.

Le Japon se montre aussi intéressé par les sables bitumineux pour alléger sa trop lourde dépendance face au Moyen-Orient.

En octobre, l'ex-ministre libéral des Ressources naturelles, John McCallum, affirmait en Chine que la puissance émergente pourrait acheter 400 000 barils par jour dès 2007.

L'an dernier, la Chine a payé 4,2 milliards américains l'achat de la canadienne Petro-Kazakhstan et plusieurs centaines de millions les réserves d'Encana en Équateur.

Évidemment, si la Chine veut investir dans un pipeline canadien vers le Pacifique, ce n'est pas pour la Californie. Déjà, elle détient une parcelle des sables bitumineux en plus d'être actionnaire dans une société canadienne bien implantée à l'Alaska.

Aux yeux de M^{me} Cooper, il n'y a pas de problème majeur si l'empire du Milieu investit afin de maîtriser des techniques d'exploration. Du moment qu'il ne met pas la main haute sur la ressource.

M^{me} Cooper s'en prend pourtant aux réflexes protectionnistes qui animent l'Europe. Comme d'autres, elle emploie le mot « xénophobie », pour qualifier, par exemple, les craintes de la France face à l'offre publique d'achat lancée par

l'aciériste indien Mittal sur Arcelor. Arcelor a mis la main l'an dernier sur Dofasco, fleuron de la sidérurgie canadienne, sans que cela ne soulève ni crainte ni indignation.

Les craintes de M^{me} Cooper paraissent rejoindre celles des protectionnistes américains qui s'étaient opposés à l'achat de la petite pétrolière californienne Unocal par une société d'État chinoise, malgré une offre bien supérieure à celle de Chevron qui a emporté le morceau.

Tout comme pour le tollé qui avait fait avorter l'attribution de la gestion de six ports américains à un consortium émirati, Dubai Ports World, le mois dernier, M^{me} Cooper y voit davantage des préoccupations de sécurité plutôt que des signes de protectionnisme. « Il ne faut pas oublier que les membres du Congrès préparent les élections de mi-mandat », nuance-t-elle toutefois.

Dans sa présentation aux investisseurs, M^{me} Cooper identifie le protectionnisme américain comme le plus grand risque à son scénario de croissance mondiale des deux prochaines années, selon la copie PowerPoint qu'elle nous a remise. Il passe devant, l'emprunt excessif des ménages, la flambée des prix du pétrole, les déficits budgétaires et commerciaux américains et les tensions géopolitiques.

Manifestement, l'industrie pétrolière échappe en partie à des considérations économiques ou financières.

700 Affaires

710 OCCASIONS D'AFFAIRES

PARTENAIRE INVESTISSEUR demandé, 3 000 000 \$, 25 % profit, 18 mois, garanties, exp. non nécessaire, 514-924-7126

REÇU COTISATIONS D'IMPÔTS QUE VOUS NE DEVEZ PAS?

• ARBITRAIRE • SUR COÛT DE VIE • etc. www.defenseursfiscaux.com * 514-666-1335

STE-JULIE (Rive-Sud) OCCASION UNIQUE

PLACEMENT IMMOBILIER

INVESTISSEZ DANS UN CONDO À REVENUS LOCATIFS

GARANTIE DE RENDEMENT

5 ANS SANS SOUCI / GESTION INCLUSES

450-733-0700

715 FINANCEMENT

1RE-2e HYP. rés. comm. ind. balance vente Dencol 514-342-1356 (agent protégé)

PRÊTEUR PRIVÉ, 1^{ère}, 2^e hypothèque, cas spéciaux, promoteurs etc. 50 000\$ à 2 millions. 514 609-2985 Acceptation rapide.

716 SERVICES SPÉCIALISÉS

INCORPORATIONS! Constituer une cie pour 99\$ + frais. Cie fédérale ou québécoise. Recherche de nom NUANS 22\$. Minutes annuelles 50\$/an, mise à jour corporatif. www.CentreCorporatif.ca 1-866-906-2677

716 SERVICES SPÉCIALISÉS

Votre entreprise a le vent dans les voiles mais la banque ne suit pas votre rythme ? Nous comprenons exactement vos besoins, c'est-à-dire la nécessité d'obtenir rapidement le fruit de vos efforts, **VOTRE ARGENT!** Grâce à notre service **d'AFFACTURAGE**, nous pouvons vous avancer très rapidement l'argent de vos ventes en gérant pour vous la facturation auprès de vos clients. Nous nous spécialisons auprès des PME ayant des besoins variant de 25 000 \$ à 250 000 \$. Notre équipe de comptables peut également vous aider à faire valoir votre entreprise sous son meilleur jour, vous ouvrant ainsi la voie à de meilleures facilités de crédit. Contactez-nous dès aujourd'hui pour en savoir plus au **(450) 621-4265**

800 AVIS

801 AVIS LÉGAUX

AVIS DE CLÔTURE D'INVENTAIRE

Avis est par la présente donné que, **FRANÇOIS BOURDON**, domicilié au 262 boul. St-François # 404, Châteauguay, est décédé le 4 novembre 2005. La clôture de l'inventaire de la succession fut publiée au Registre des droits personnels et réels mobiliers sus le no 05-0147350-0001. Ledit inventaire peut être consulté à nos bureaux **TRUST LA LAURENTIENNE DU CANADA INC.** 425 De Maisonneuve Ouest, 1^{er} étage Montréal, PQ, H3A 3G5

850 AVIS DE DISSOLUTION CHANGEMENTS DE NOM

AVIS DE DEMANDE DE DISSOLUTION PRENEZ AVIS que 2634-7070 **QUÉBEC INC.** du 425, boulevard Saint-Joseph, Gatineau (Québec) J8Y 3Z8, demandera au Registraire des entreprises la permission de se dissoudre. **MONTRÉAL**, ce 12e jour d'avril 2006. **LA FORTUNE CADIEUX, S.E.N.C.R.L.** **Avocats/procureurs de la compagnie** R850

850 AVIS DE DISSOLUTION

PRENEZ AVIS que la compagnie **GESTION GOLF 2001 INC** demandera à l'inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre. **Pierre Frappier**, Président R850

PRENEZ AVIS que la compagnie **GESTION MANDRAGORE INC.** a l'intention de demander sa dissolution au Registraire des entreprises. R850

PRENEZ AVIS que la compagnie **COMMERCE INC.** ayant son siège social au 1-3862 Allen, Verdun, QC, H4G 3C8, demandera au registraire des entreprises la permission de se dissoudre. Le 12 avril 2006. **Xiang Li**, Président. R850

TECHNAUTE.COM
 Vous souhaitez vous lancer dans le commerce électronique?
 Consultez d'abord notre «commerçant virtuel».
www.technaute.com/pros/commercant/



Un scandale de délit d'initié secoue Wall Street

AGENCE FRANCE-PRESSE

NEW YORK – La Securities and Exchange Commission (SEC), le gendarme des opérations de Bourse aux États-Unis, et la justice fédérale de New York ont révélé hier une affaire de délit d'initié à Wall Street ayant mené à cinq arrestations et impliquant deux grands noms du courtage pour des gains illicites d'au moins 6,7 millions US.

Un analyste de Merrill Lynch, Stanislav Shpigelman, 23 ans, et un employé de Goldman Sachs, Eugene Plotkin, 26 ans, sont accusés par la justice d'avoir participé à « un complot international de délit d'initié », dont près d'un tiers des gains proviennent de l'exploitation illégale d'informations sur le rachat de Reebok par Adidas en août 2005.

Trois autres hommes ont également été arrêtés par la police fédérale (FBI) dans le cadre de l'enquête.

Il s'agit de David Pajcin, 29 ans, ancien de Goldman Sachs, considéré comme co-orchestrateur de la fraude avec Plotkin mais qui a décidé de collaborer avec les enquêteurs, et de Juan Renteria, 20 ans, et Nickolous Schuster, 25 ans.

Ces deux derniers, employés d'une imprimerie de l'hebdomadaire économique *Business Week*, sont soupçonnés d'avoir dérobé,



Un employé de Goldman Sachs, Eugene Plotkin, 26 ans (à gauche sur la photo), est accusé par la justice d'avoir participé à « un complot international de délit d'initié ».

avant publication, des pages du magazine contenant des indiscretions sur de futures opérations de fusions et acquisitions.

Plotkin et Pajcin sont soupçonnés d'avoir commandité ces vols

et surtout d'avoir persuadé Shpigelman, spécialiste des fusions-acquisitions chez Merrill Lynch, de leur indiquer quelles actions acheter pour pouvoir bénéficier d'une envolée subite du

prix contre une part de leurs profits, a expliqué la SEC dans un communiqué.

Après l'annonce du rachat de Reebok le 3 août 2005, l'action de ce groupe avait gagné plus de

30 % à Wall Street par rapport à son cours de la veille en clôture. En revendant près de 2000 titres achetés sous un nom d'emprunt (celui d'une tante croate de Pajcin) deux jours avant l'annonce, Pajcin et Plotkin avaient ainsi empoché des gains de plus de 2 millions US, selon le texte de la plainte déposée à Manhattan.

Au moins 25 transactions
 Au total, d'après les enquêteurs, les exploitations illégales d'informations ont concerné « au moins 25 actions en l'espace d'un an », entre l'automne 2004 et l'été 2005.

Outre Reebok-Adidas, les accusés se sont enrichis en spéculant sur au moins une demi-douzaine de fusions, dont celles annoncées en 2005 entre Procter and Gamble et Gillette, entre les groupes pharmaceutiques suisse Novartis et américain Eon Labs ou encore, dans le secteur énergétique, entre Duke Energy et Cinergy.

« Plotkin et Pajcin ont procédé à des transactions avec des informations d'initié, d'abord par un compte au nom de Pajcin, puis sous d'autres noms en Europe et aux États-Unis », ajoute la SEC, soulignant que des deux côtés de l'Atlantique, plusieurs intermédiaires ont perçu des commissions sur les gains réalisés.

Dans certains cas, Plotkin et Pajcin ont payé des danseuses chargées d'aller se déhancher dans des bars devant des banquiers, afin de leur extorquer leurs précieuses informations, poursuit le régulateur boursier.

Il s'agit d'« un des réseaux de délit d'initié les plus étendus » et organisés auquel la SEC ait eu affaire, a déclaré un de ses responsables, Mark Schonfeld.

« Je ne me souviens pas de ça »

L'ex-PDG d'Enron dit n'avoir jamais demandé à des employés de trafiquer les résultats

BLOOMBERG

Au cours de son témoignage hier, Jeffrey Skilling, ancien PDG d'Enron, a déclaré n'avoir jamais demandé à des subalternes de commettre des crimes de façon à ce que l'entreprise compagnie atteigne ses objectifs de bénéfices.

« Avez-vous jamais eu une conversation avec quelqu'un chez Enron au cours de laquelle vous auriez dit : *Nous n'y arrivons pas, nous devons violer la loi ?* » a demandé Daniel Petrocelli, l'avocat de la défense, au cours de la deuxième journée de témoignage de l'ancien patron d'Enron dans le cadre de son procès pour fraude et conspiration à Houston.

« Je n'ai jamais fait cela, a répondu M. Skilling. Je ne crois pas avoir fait quelque chose qui s'en approche. »

Pour sa part, le gouvernement

américain soutient que M. Skilling et l'ancien président d'Enron, Kenneth Lay, ont conspiré pour utiliser des partenariats n'apparaissant pas aux livres de manière à cacher des milliards de dollars en dettes et en pertes tandis qu'ils vendaient leurs propres actions d'Enron à des prix gonflés. M. Lay, 63 ans, et M. Skilling, 52 ans, sont passibles d'au moins 25 ans en prison s'ils sont reconnus coupables.

M. Petrocelli a passé plus d'une heure à examiner la mise en accusation présentée par le gouvernement en juillet 2004 et a demandé à M. Skilling s'il avait comploté pour induire en erreur et frauder les investisseurs et les employés de la compagnie.

M. Skilling a nié avoir dit aux dirigeants d'Enron de gonfler artificiellement les données touchant les bénéfices pour que ces

derniers correspondent aux attentes des analystes de Wall Street. Il a soutenu que l'entreprise n'avait pas d'objectifs fixés d'avance en ce qui concerne ses bénéfices.

« Nous n'avions pas de cible ar-

Jeffrey Skilling a nié avoir dit aux dirigeants d'Enron de gonfler artificiellement les données touchant les bénéfices pour que ces derniers correspondent aux attentes des analystes de Wall Street.

tificielle touchant la croissance », a dit M. Skilling, qui a spécifiquement contesté la formulation de la mise en accusation.

« Êtes-vous suffisamment brillant pour diriger ce genre de conspiration et la mener à bien pendant des années ? » a demandé M. Petrocelli à son client.

« Je ne crois pas, a répondu M. Skilling. Ça ne m'a jamais traversé l'esprit. »

M. Skilling a contredit des témoignages antérieurs qui ont dit que l'ancien PDG leur avait ordonné par deux fois de trafiquer les bé-

ron passent de 30 cents US par action à 31 cents US par action le soir avant que l'annonce en soit faite. « Je ne me souviens pas de ça », a dit hier M. Skilling aux jurés.

Wes Colwell, ancien comptable d'Enron, avait pour sa part déclaré au cours de son témoignage qu'au cours du deuxième trimestre de l'an 2000, il avait transféré de l'argent d'un compte de réserve pour hausser les bénéfices de la compagnie de 32 cents US par action à 34 cents US par action.

M. Skilling a cherché à contredire ce témoignage en indiquant que l'augmentation de 2 cents US était le fait d'une hausse inattendue des bénéfices liée à la crise de l'énergie en Californie en l'an 2000. L'ancien PDG a dit qu'il était content de faire mieux que les attentes des analystes pour ce trimestre.

Le NASDAQ prend une participation de 14,99 % dans le LSE

La Bourse électronique américaine NASDAQ a annoncé hier qu'elle avait pris une participation de 14,99 % au sein du London Stock Exchange (LSE). Dans un communiqué, le NASDAQ a indiqué avoir acheté 35,4 millions d'actions du LSE vendues par le fonds d'investissement Threadneedle Asset Management, soit l'ensemble de la participation de ce dernier au sein du LSE. La Bourse électronique américaine a également acquis 2,7 millions d'actions dans le cadre d'autres transactions portant le nombre d'actions total à 38,1 millions de titres, soit 14,99 %, correspondant à 447,7 millions de livres sterling (781,7 millions US). AFP

TERRAMONT CRESA
 Services immobiliers Terramont inc. Partenaires CRESA
 Courtier immobilier agréé www.cresapartners.com

Portefeuille de propriétés commerciales à vendre
 Secteur Montréal et régions
 Pour plus d'informations, n'hésitez pas à communiquer avec nous au :
(514) 861-2020

Voici un moyen simple...

**PLUS DE DESTINATIONS.
 MOINS D'HÉSITATIONS.
 C'EST LA RÉVOLUTION.**

LES PASSES MULTIVOLS révolutionnent votre façon de voyager.
 En une seule transaction, obtenez plusieurs crédits de vol et rendez-vous au soleil plus souvent!
 Achetez la passe qui vous convient auprès de votre agent de voyages ou en ligne.

Embarquez.
aircanada.com

Nous offrons quatre passes pour voyager au Canada et quatre passes pour voyager du Canada aux États-Unis.

Vous pouvez acheter une seule passe simple que vous utilisez comme bon vous semble.
 Vous êtes récompensé à l'achat d'une Passe Amérique du Nord!

Effectuez des modifications.
 Chaque passe multivol est un forfait prépayé comportant plusieurs crédits de vol aller simple.

Invitation – Demande de renseignements

Projet: Développement des résidences étudiantes pour l'Université Concordia (campus Sir George Williams / campus Loyola)

Propriétaire: Université Concordia
Service de la Gestion immobilière
1455, boul. De Maisonneuve Ouest
Bureau GM-1100
Montréal (Québec) H3G 1M8
Personne-ressource: Tony Vanvari, Ing., Directeur des projets majeurs

L'Université Concordia invite des candidats (propriétaires de terrains, promoteurs immobiliers, entrepreneurs, exploitants et toute personne intéressée) à remplir et à soumettre la Demande de renseignements (DR) pour un projet de résidences étudiantes qui seront situées près du campus Sir George Williams et/ou celui du campus Loyola.

La description du projet sera disponible à compter du 12 avril 2006 à 9 h au service de la Gestion immobilière de l'Université Concordia situé au 1550, boul. De Maisonneuve Ouest, bureau GM-1100. Cette description vous sera remise en échange d'un dépôt de cent dollars (100 \$) non remboursable sous forme d'un chèque visé libellé à l'ordre de l'Université Concordia. Veuillez communiquer avec la réceptionniste au (514) 848-2424, poste 5850 afin de prendre rendez-vous pour obtenir les documents nécessaires.

Veuillez noter que cette invitation est aussi publiée sur le site internet suivant : seao.ca.

Une seule séance d'information aura lieu. Cette séance obligatoire se tiendra le 25 avril 2006 à 15 h au 1550, boul. De Maisonneuve Ouest, bureau GM-407-1.

Les Demandes de renseignements (DR) seront remises, dans une enveloppe cachetée adressée à Tony Vanvari Ing., Directeur des projets majeurs, au 1550, boul. De Maisonneuve Ouest, bureau GM-1100, Montréal, jusqu'à 10 h le 18 mai 2006.

L'Université Concordia se réserve le droit de refuser ou de rejeter toute Demande de renseignements (DR) reçue.



UNIVERSITÉ
Concordia

www.concordia.ca

LA PRESSE AFFAIRES

EFFETS DU VIOXX

Merck doit payer une deuxième fois

BLOOMBERG

Merck & Co., qui fait face à 10 000 poursuites relativement à son médicament antidouleur Vioxx, doit verser 9 millions de dollars américains en dommages punitifs à un homme qui a blâmé ce médicament pour sa crise cardiaque, a indiqué hier un jury du New Jersey.

John McDarby, 77 ans, qui a pris du Vioxx pendant quatre ans jusqu'à sa crise cardiaque en 2004, avait obtenu 4,5 millions US en dommages-intérêts compensatoires de la part du même jury la semaine

dernière. Le jury a indiqué hier que Merck avait sciemment caché aux autorités américaines des données touchant le Vioxx.

Il s'agit de la deuxième fois qu'un jury châtie Merck en accordant des dommages punitifs. La compagnie a dit qu'elle en appellerait.

Merck a mis de côté 970 millions US pour ses frais juridiques et a fait part de son intention de poursuivre sa stratégie de combattre dans chaque cause et de ne pas régler à l'amiable.

Pour leur part, les avocats des parties plaignantes soutiennent que

l'entreprise devra peut-être modifier sa stratégie. « Il est important pour Merck de réfléchir maintenant à sa position actuelle concernant les litiges et de se demander s'il est vraiment viable pour elle d'amener ces affaires en procès une à la fois », a indiqué Jerry Kristal, avocat de M. McDarby, et membre du cabinet Weitz & Luxenberg, de New York.

Merck, du New Jersey, a retiré le Vioxx du marché en 2004 après qu'une étude eut démontré qu'il doublait les risques de crise cardiaque après 18 mois d'utilisation. Le procès dans l'affaire McDarby a été le premier portant sur l'utilisation du Vioxx sur une longue période.

Ce verdict représente la deuxième défaite de Merck dans le dossier Vioxx après deux victoires dans deux autres procès. L'entreprise a perdu un verdict de 253 millions US au Texas l'an dernier, que la loi texane ramènera à 26 millions US. Un autre procès Vioxx est en cours au Texas et plusieurs autres affaires seront jugées cette année.

Bausch and Lomb plonge à la suite du retrait du ReNu

AGENCE FRANCE-PRESSE

NEW YORK – Le titre du groupe américain de produits ophtalmologiques Bausch and Lomb était en très forte baisse hier à la Bourse de New York, au lendemain de l'annonce du retrait du marché aux États-Unis d'une solution de nettoyage pour lentilles de contact pouvant entraîner des infections.

Hier, l'action Bausch and Lomb perdait 16,77 %, à 47,81 \$US, en cours de séance. Le titre a terminé la journée en recul de 14,6 %, à 49,03 \$US. Cette action valait encore autour de 80 \$US il y a quatre mois.

Selon la maison de courtage Credit Suisse First Boston, le manque à gagner sur les ventes de la solution ReNu MoistureLoc — estimées à 45 millions US par année sur le seul marché américain — « aura un impact significatif sur les bénéfices de Bausch cette année ».

Ce produit dégage des marges brutes « exceptionnelles, de l'ordre de 90 % », ce qui représente « 8 ou



PHOTO ADAM ROUNTREE. BLOOMBERG

La solution ReNu MoistureLoc est susceptible de provoquer une infection par un champignon appelé *Fusarium*.

9 % des bénéfices bruts totaux » du groupe, poursuit CSFB dans une note, estimant que la suspension de la commercialisation devrait durer environ six mois.

L'agence fédérale pour les produits médicaux (FDA) a demandé

lundi le retrait du marché américain de la solution ReNu MoistureLoc, susceptible de provoquer une infection par un champignon appelé *Fusarium*. Plusieurs cas d'infections ont été constatés chez des utilisateurs.

Sur tous les modèles 2006
Taux de financement à l'achat de

2,9%*

Suivre, jamais. audicanada.ca



Essayez l'avenir.

Les modèles 2006 sont arrivés. La sportive berline Audi A4 et la polyvalente compacte de luxe Audi A3. Deux exemples de ce qui se produit quand un constructeur automobile adopte l'innovation comme principe directeur. La A4 avec traction intégrale quattro^{MD} offerte en option allie puissance et contrôle pour une rencontre inspirée avec la route. Et la fougueuse A3 avec technologie à double embrayage DSG^{MD} transpose sur la route les innovations développées en course. Les plus grands ne suivent jamais.



Prestige Audi
5905, autoroute Transcanadienne
St-Laurent, QC
514-364-7777
www.audiprestige.com

Automobiles Lauzon
2435, boulevard Chomedey
Laval, QC
450-688-1120
www.lauzon.qc.ca

Les Automobiles Niquet
1917, boulevard Sir Wilfrid Laurier
Route 116
St-Bruno, QC
450-653-1553
www.niquet.com

Les Automobiles Popular
5441, rue Saint-Hubert
Montreal, QC
514-270-3566
www.popularaudi.com

Park Avenue Audi
8755, boulevard Taschereau
Brossard, QC
450-445-4811
www.parkavenueaudi.com

*Taux annuel offert aux clients admissibles par Audi Finance pour un contrat de 24 mois sur tous les modèles 2006. Exemple de financement : 20 000 \$ au taux annuel de 2,9 % correspond à 858,74 \$ par mois pendant 24 mois. Total des frais de crédit de 609,76 \$ pour une obligation totale de 20 609,76 \$. Les mensualités et le total des frais de crédit varient en fonction du montant emprunté et de l'acompte ou de l'échange. Livraison avant le 5 mai 2006. Taxes, immatriculation, droits, frais de titre et de documentation, inspection de pré-livraison, frais administratifs (y inclus les frais d'inscription, jusqu'à 46 \$, au Registre des droits personnels et réels mobiliers), frais de transport de 700 \$ et autres options en sus. Contribution du concessionnaire requise pouvant modifier la transaction finale négociée. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Offre d'une durée limitée pouvant changer sans préavis. Demandez les détails au concessionnaire. « Audi », « A4 », « quattro » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de AUDI AG. « Suivre, jamais. » et « A3 » sont des marques de commerce de AUDI AG. « DSG » est une marque déposée de Volkswagen AG. © Audi Canada 2006. Pour en savoir plus sur Audi, voyez votre concessionnaire, composez le 1 800 367-AUDI ou visitez-nous à l'adresse audicanada.ca.

TECHNOLOGIES

LA PRESSE AFFAIRES

Pour PME en mal d'inspiration



LIETTE D'AMOURS
COMMERCE
ÉLECTRONIQUE

Bon nombre de dirigeants accordent peu d'intérêt aux technologies de l'information (TI). Par conséquent, ils en sous-estiment le potentiel comme levier de changement dans leur organisation.

Voilà le principal constat que font la plupart des conseillers en affaires électroniques intervenant auprès des petites et moyennes entreprises (PME) du Québec.

« Dans le feu de l'action, les décideurs ne prennent pas le temps de s'arrêter pour réfléchir sur les solutions qui s'offrent à leur entreprise pour faire les choses autrement. Ils adoptent des technologies parce que leurs concurrents les possèdent ou encore parce que leur spécialiste en informatique leur a recommandé de le faire. Ils n'en profitent malheureusement pas pour revoir leurs processus, arrimer leur plan d'affaires, élaborer une nouvelle stratégie, etc. Si bien que les résultats escomptés se laissent souvent attendre », déclare Luc Archambault, conseiller affaires électroniques pour le compte de Services conseils affaires électroniques, Québec et Chaudière-Appalaches.

Mis sur pied en 1999 par Développement économique Canada, ce service — offert gratuitement dans plusieurs régions du Québec — a d'ailleurs été créé pour éviter aux entrepreneurs d'engloutir inutilement temps et argent dans l'élaboration d'une stratégie d'affaires électroniques non adaptée à leurs véritables besoins.

Méconnu des décideurs québécois, cet organisme neutre a pour objectif d'aider les entreprises à utiliser avantageusement les technologies de l'information dans le déroulement quotidien de leurs activités.

« Les décideurs ignorent pour la plupart en quoi les technologies de l'information peuvent favoriser l'élaboration de nouveaux modèles d'affaires, l'adoption de nouvelles stratégies organisationnelles et créer de la valeur pour leurs clients, surenchérit Pascale Navenec, directrice de projets et conseillère en affaires électroniques pour le même organisme. Par conséquent, ils confient à tort les questions relatives aux technologies de l'information aux spécialistes en la matière au lieu de s'en occuper eux-mêmes et de relier les TI aux enjeux auxquels leurs organisations font face. »

« Ainsi, au risque de se répéter,

pour tirer pleinement profit des affaires électroniques, il faut tout d'abord effectuer une réflexion stratégique. C'est entre autres sur ce plan que nous pouvons apporter notre soutien, qui peut prendre diverses formes », spécifie Luc Archambault.

À ce chapitre, les clients bénéficient gratuitement d'une banque d'heures pendant lesquelles les conseillers les aident à bien déterminer leurs objectifs, à planifier le

facilement nos besoins réels, élaboré un cahier des charges détaillant fidèlement notre réalité et ainsi épargné temps et argent », affirme la directrice des ventes et du marketing, Sonia Vachon.

Même son de cloche du côté de la Maison du gibier, PME de Charlesbourg qui exporte ses viandes jusqu'en Afrique et dans les Antilles. « Au départ, certains fournisseurs Internet nous proposaient de faire les mises à jour de

laissait à désirer. « Pour réaliser notre objectif, nous avons non seulement effectué une refonte de notre site Web, mais également mis en ligne une application qui permet au consommateur de personnaliser son ponton (grandeur, couleur, aménagement intérieur, etc.) », explique Danielle Roy, directrice des ventes et du marketing.

« Nous cherchions également un moyen d'accroître notre visibilité, poursuit M^{me} Roy. Comme bon nombre d'entrepreneurs, j'avais investi beaucoup d'argent dans la conception de notre site, mais personne ne m'avait parlé de référencement. Résultat : depuis que notre site est plus facilement repérable par les engins de recherche Internet, nous recevons des commandes de partout sur la planète : Italie, Portugal, Russie, Afrique du Sud, Congo, Pologne, Chine, etc. »

L'accompagnement offert par les conseillers a permis à ces PME de non seulement mieux comprendre le langage utilisé par les fournisseurs de services, mais surtout de développer une approche plus critique et objective de tous les produits et services qui leurs étaient présentés.

Pour en savoir plus :
Services-conseils affaires électroniques
www.affaireselectroniques.info

Liette D'Amours est directrice des communications au CEFRIQ, centre de recherche-action et de transfert spécialisé en appropriation des technologies de l'information.

« Dans le feu de l'action, les décideurs ne prennent pas le temps de s'arrêter pour réfléchir sur les solutions qui s'offrent à leur entreprise pour faire les choses autrement. »

projet dans son ensemble et à en assurer la mise en oeuvre.

Quelques résultats

Afin d'améliorer sa productivité, DSD International, — entreprise de Thetford Mines spécialisée dans le design et le moulage de pièces en plastique par injection — souhaitait implanter un ERP (système de gestion intégré) ainsi qu'une solution de gestion de la relation client (CRM). « Nous avons rapidement constaté que les possibilités étaient presque infinies dans ces domaines. Les conseillers en affaires électroniques nous ont aidé à cibler plus

notre site Web et d'en compiler les statistiques de fréquentation. Sous les conseils des experts, nous avons pris le contrôle du développement de notre site Internet et en assumons désormais l'entière exploitation, réalisant, par le fait même, des économies substantielles », assure Yves Boute, directeur du développement.

Soutland-Pronaubech cherchait, pour sa part, un moyen d'accroître ses ventes à l'international. Ce fabricant de pontons de plaisance haut de gamme situé à Saint-Joseph-de-Beauce disposait bien d'un site Web pour promouvoir ses produits, mais son efficacité

La Chine s'attaque au piratage de logiciels

BLOOMBERG

La Chine exige que les ordinateurs fabriqués dans le pays soient dotés d'un système d'exploitation d'origine avant de quitter l'usine, initiative qui s'inscrit dans un programme pour combattre le piratage.

De nombreuses compagnies pourraient en profiter, dont Microsoft.

Les ordinateurs personnels importés et vendus en Chine doivent aussi comporter un système d'exploitation pré-installé, précise un communiqué conjoint du ministère de l'Industrie de l'information, du Bureau des droits d'auteur et du ministère du Commerce de Chine. Ce communiqué est daté du 30 mars dernier et il a été publié sur les sites Web des ministères avant-hier.

Cette annonce est survenue à la veille d'un sommet qui devait se tenir à Washington, hier, et au cours duquel on s'attendait à ce que la Chine consente à s'attaquer aussi au piratage de films et à interdire le recours à des logiciels illégaux. Cette réunion était une chance offerte à la Chine de réduire les tensions provoquées par son colossal surplus commercial avec les États-Unis, que ceux-ci évaluent à 202 milliards US.

« La protection elle-même des droits de propriété intellectuelle est déjà en voie de devenir un facteur crucial du développement futur de la Chine », a lancé hier Bo Xilai, ministre chinois du Commerce, au cours d'une conférence de presse à Beijing.

« Même sans les critiques de nos amis étrangers, ajoutait-il, nous consentirons des efforts très soutenus pour protéger les droits de propriété intellectuelle. »

Le président chinois Hu Jintao doit rendre visite au président George W. Bush la semaine prochaine.

Coûteuse contrefaçon

Les contrefaçons coûtent aux entreprises américaines jusqu'à 250 milliards US en ventes par année, selon la Chambre de commerce des États-Unis. L'an dernier, les compagnies américaines de logiciels, de musique et de cinéma ont demandé à l'administration Bush de présenter une plainte à ce sujet à l'Organisation mondiale du commerce.

La semaine dernière, deux fabricants chinois d'ordinateurs ont signé des ententes pour acheter pour 180 millions US de licences portant sur Windows, le système d'exploitation de Microsoft.

Environ 90 % des logiciels utilisés en Chine sont piratés, selon la firme de recherches IDC et la Business Software Alliance, un groupe fondé par Microsoft.

Le ministre Bo a rejeté cette évaluation soutenant que la plupart des produits assemblés en Chine sont fabriqués par des multinationales et que leurs produits forment environ 70 % du marché intérieur.

Ubisoft Québec n'a pas chômé

LISE FOURNIER
LE SOLEIL

QUÉBEC — Depuis son installation à Québec en juin dernier, la multinationale française du jeu vidéo Ubisoft n'a pas chômé. Le studio du boulevard Charest a même réussi à lancer à la mi-mars un premier titre *Rainbow six critical hour* entièrement réalisé à Québec.

Au moins 55 personnes sous la direction de Martin Lauzier ont participé à la création des nouvelles aventures *Rainbow Six*, un jeu vidéo développé pour PC et consoles Xbox. S'adressant aux 18 à 35 ans, l'aventure met en scène une troupe de choc chargée d'élaborer des stratégies afin d'éliminer l'ennemi.

« Et ce projet n'est qu'un début, lance Chantale Cloutier, directrice des communications chez Ubisoft, car nous en menons trois autres de front dont l'un sortira à l'automne, l'autre l'hiver prochain. »

Jusqu'à ce jour, Ubisoft a recruté 120 employés à Québec, mais leur nombre devrait atteindre 200 au fil des mois. À Montréal, l'entreprise fait travailler 1400 personnes. « Si les studios d'Ubisoft sont si bien implantés au Québec, c'est en raison du talent exceptionnel et de la créativité que nous retrouvons ici », explique encore M^{me} Cloutier.

Même si au départ, tout le monde appréhendait une pénurie de tra-



Martin Lauzier, directeur du bureau de Québec d'Ubisoft, et Chantale Cloutier, directrice des communications, présentent le jeu *Rainbow six critical hour* entièrement réalisé à Québec.

vailleurs spécialisés dans les domaines de l'animation trois dimensions (3D), de la programmation ou de la modélisation, rien de tel ne s'est produit, avance la jeune femme. « Au contraire, nous avons recruté des gens bourrés de talent surtout de Québec, mais aussi du Saguenay, du Bas-Saint-Laurent, de la Gaspésie et même de Montréal. »

En plus de la créativité, la formation qu'offrent les cégeps et les universités est bien adaptée, poursuit-elle. De bons programmes existent tant du côté de l'animation 3D que de la programmation. De plus c'est une industrie en pleine expansion, dit-elle.

À l'échelle mondiale, le marché du jeu vidéo représente 28 milliards,

mais il devrait atteindre 55 milliards dans trois ans. Ce qui signifie encore beaucoup de création d'emplois. La multinationale française Ubisoft est actuellement implantée dans neuf pays dont la Chine, la Roumanie, le Maroc, la France, l'Allemagne et les États-Unis. Elle a aussi des filiales pour l'édition et la distribution dans 21 pays.

Offrir autant de liberté que possible

PLUS DE SOUPLRESSE.

MOINS DE STRESS.

C'EST LA RÉVOLUTION.

LES PASSES MULTIVOLS AFFAIRES révolutionnent votre façon de voyager.

En une seule transaction, obtenez plusieurs crédits de vol et toute la liberté et la flexibilité que vous méritez.

Achetez la passe qui vous convient auprès de votre agent de voyages ou en ligne.

Embarquez.

aircanada.com

Chaque passe multivol est un forfait prépayé comportant plusieurs crédits de vol aller simple.

effectuée. Une seule transaction suffit pour réserver votre billet aller et votre billet retour. 3384836A

dans la section « Ma passe », accessible en tout temps. Profitez de surclassements et d'une grande flexibilité.

liés aux tarifs Tango Plus ou Latitude.

LA PRESSE AFFAIRES

Pérou: les élections secouent la Bourse

BLOOMBERG

La Bourse péruvienne a reculé hier après des gains réalisés la veille à la suite du premier tour des élections présidentielles au cours duquel Lourdes Flores, candidate favorable au libre-échange, n'a pas terminé au premier rang.

Hier, peu après 13 h, l'Indice général de Lima perdait 167,91 points, ou 2,7 %, à 6165,92, changement le plus marqué parmi les marchés compris dans les indices mondiaux.

En fin de journée, l'indice s'était ressaisi un peu et fermait en baisse de 1,8 %, ou 115,48 points, à 6218,35.

Lundi, la Bourse péruvienne avait grimpé de 5,6 % durant la journée parce que l'on s'attendait à ce que M^{me} Flores participe à un scrutin de ballottage contre le candidat du Parti nationaliste, Ollanta Humala.

« Tout le monde qui a sauté à bord du train en marche lundi débarque aujourd'hui. »

Toutefois, peu avant la clôture lundi, les gains de la Bourse du Pérou avaient été ramenés à 2,3 %.

Selon la commission électorale du Pérou, après le compte de 84 % des votes, M. Humala a obtenu 30,8 % du suffrage, comparativement à 24,7 % pour

DES ENTREPRISES QUÉBÉCOISES PRÉSENTES AU PÉROU

- > Hydro-Québec TransÉnergie
- > Dessau-Soprin (ingénierie)
- > Exfo (télécom)
- > Cambior (mines)
- > Exploration Sulliden (mines)
- > Bradley Frères (mines)
- > Val-d'Or Sagax (mines)
- > St-Lambert Drilling (mines)

Source : Consulat du Pérou

l'ancien président Alan Garcia et 23,6 % pour M^{me} Flores.

Celle-ci a indiqué à des reporters à Lima qu'elle s'attendait à obtenir 85 000 votes des électeurs péruviens de l'étranger, ce qui la placerait au deuxième rang et lui permettrait de participer au scrutin de ballottage.

« Le marché est inquiet à la perspective de voir M. Garcia participer au second tour », indiquait hier Fernando Romero, courtier de la firme Investa SAB, de Lima. « Tout le monde qui a sauté à bord du train en marche lundi débarque aujourd'hui », a-t-il ajouté.

M. Garcia, qui est membre du parti politique Apra, a servi entre 1985 et 1990, et il a terminé son mandat dans un contexte d'hyperinflation, les prix à la consommation doublant chaque



MARTIN ALVARADO, REUTERS

La candidate Lourdes Flores, favorable au libre-échange, n'a pas recueilli les appuis escomptés par les marchés au premier tour de la présidentielle, au Pérou, lundi.

jour. Son gouvernement a également exproprié les champs pétroliers de Belco Petroleum, de Houston, en 1985, et il a omis de faire les paiements sur la dette nationale.

Quant à M. Humala, ancien lieutenant-colonel dans l'armée, il a indiqué au cours d'une entrevue le 16 mars dernier que, s'il était élu, il ferait faire des vérifications de la comptabilité

des compagnies internationales. Il renégocierait aussi les contrats dans les secteurs du pétrole et des mines de manière à ce que l'État péruvien soit un partenaire égal.

Une autre hausse des prix des logements neufs

PRESSE CANADIENNE

OTTAWA — Les prix des logements neufs ont continué d'augmenter fortement en février, selon les données de Statistique Canada.

L'indice des prix des logements neufs a affiché une hausse de

0,7 % au mois de février, ce qui représente une croissance légèrement inférieure à celle observée en janvier, soit 0,9 %. L'indice des prix des logements neufs a atteint 135,3, 1997 étant l'année de référence avec un indice de 100.

La hausse du prix des matériaux de construction et des coûts de

main-d'oeuvre est la principale cause de l'augmentation des prix à l'échelle nationale.

La demande appréciable pour des logements neufs dans certaines régions métropolitaines est un autre facteur qui a contribué à la montée des prix.

Des 21 régions métropolitaines

visées par l'enquête, 15 ont affiché des hausses mensuelles.

Calgary s'est classée en tête, avec une hausse de 2,2 %.

À Québec, on note une augmentation de 1,5 % de l'indice des prix des logements neufs, une hausse due en partie à la valeur élevée des terrains.

Des hausses mensuelles ont également été observées à Saint John, à Fredericton et Moncton, à Montréal, à Ottawa-Gatineau, à Toronto et Oshawa, à St. Catharines-Niagara, à Hamilton, à Kitchener, dans le Greater Sudbury-Grand Sudbury et Thunder Bay, et à Winnipeg.

Le printemps est arrivé
Épargnez jusqu'à **65 %**

Complets
(100 % laine vierge)
Courant : 500 \$ **300 \$**
ou 2 pour **500 \$**

Pantalons
Idéal pour le golf
(microfibre/coton,
fait au Canada)
Courant : 100 \$
Maintenant : **65 \$**

Disponible : complets coupe athlétique et extra court

Jaf
- 900, Décarie, St-Laurent
- 819, René-Lévesque, Montréal
- 3240, St-Martin O., Laval
Tél. : (514) 744-0985

Taxes et retouches incluses
Prêt-à-porter
www.jaf.ca

Assurez-vous d'avoir
toutes les pièces pour le
succès de votre événement

DIRECTION TECHNIQUE ET LOGISTIQUE D'ÉVÉNEMENTS

CORPAV
SERVICES AUDIOVISUELS

Montréal: (514)842-1440
corpav.com

Vidéotron vise les PME

Vidéotron Service Affaires, filiale du câblodistributeur de Québec, a lancé hier la téléphonie numérique destinée aux petites entreprises. L'offre s'adressera d'abord aux sociétés qui possèdent seulement une ou deux lignes téléphoniques. La deuxième phase ciblera celles qui ont besoin de trois à 12 connexions. Pour attirer une clientèle d'affaires, Vidéotron affirme que ses tarifs sont environ 29 % moins chers que ceux de la concurrence. La société offre aussi des appels interurbains sans frais entre abonnés. La Presse

RECOURS COLLECTIF IMPLIQUANT CANADIAN SUPERIOR ENERGY, INC. AVIS D'APPROBATION PAR LA COUR D'UNE ENTENTE AYANT POUR OBJET LE RÈGLEMENT DES RECOURS COLLECTIFS

Cet avis est publié conformément au Code de procédure civile du Québec et à l'Ontario Class Proceedings Act, 1992

À : TOUTE PERSONNE AYANT ACHÉTÉ AU CANADA, DES TITRES (Y COMPRIS, SANS LIMITATION, DES BONS DE SOUSCRIPTION OU DES BONS DE SOUSCRIPTION SPÉCIAUX) DE CANADIAN SUPERIOR ENERGY, INC. («CSE») ET CE ENTRE LE 1ER NOVEMBRE 2003 ET LE 11 MARS 2004 INCLUSIVEMENT (LE «GROUPE» OU LES «MEMBRES DU GROUPE») :

SI VOUS ÊTES UN MEMBRE DU GROUPE, CET AVIS VOUS CONCERNE

Ce formulaire abrégé d'un avis d'approbation est publié en vertu de jugements rendus par la Cour supérieure du Québec et la Cour supérieure de justice de l'Ontario (les «Cours»).

Par jugements rendus respectivement les 20 mars 2006 et les 3 avril 2006, la Cour supérieure du Québec et la Cour supérieure de justice de l'Ontario ont approuvé l'Entente de règlement intervenue avec CSE et certains de ses dirigeants et administrateurs, présents ou passés, des recours collectifs dans lesquels il était allégué que ces derniers avaient diffusé des fausses représentations en rapport avec le forage du puits exploratoire de gaz «Mariner 1-85», dans le bassin Nova Scotia au large des Côtes de la Nouvelle-Écosse, du mois de novembre 2003 au mois de mars 2004.

Un formulaire détaillé de cet avis d'approbation, contenant plus de détails en ce qui a trait à l'Entente de règlement est disponible sur le site internet des procureurs du groupe à www.classaction.ca, ou sur le site internet de l'Administrateur des réclamations à www.canadiansuperiorenergysettlement.ca, ou peut être obtenu en composant le numéro de téléphone de l'Administrateur des Réclamations, 1-866-879-4915.

L'Entente de règlement intervenue entre les parties prévoit le règlement de toutes les réclamations de tous les membres du groupe, où qu'ils puissent résider, par le versement d'une somme de 2.15 millions de dollars canadiens (le Fonds de la transaction). Le

montant qui sera versé à chaque membre du groupe éligible à recevoir une compensation du Fonds de la transaction dépendra de plusieurs facteurs dont (1) le nombre de formulaires de réclamation et de quittance valides que les membres du groupe déposeront auprès de l'Administrateur des réclamations, (2) le nombre d'unités de titres de CSE achetées par le membre du groupe, (3) les dates auxquelles les membres du groupe ont acheté et vendu les titres de l'intimée CSE, et (4) la réception actuelle ou future par le membre du groupe d'une indemnité liée au règlement d'un recours identique et entrepris aux États-Unis.

Les membres du groupe éligibles à recevoir une indemnisation devront compléter et transmettre, au plus tard le **11 juillet 2006** un formulaire de réclamation et de quittance dûment complété et signé, à l'Administrateur des réclamations à **Suite 3-505, 133 Weber St. N., Waterloo, ON, N2J 3G9**. À défaut par le membre du groupe de transmettre ce formulaire dans le délai requis, le membre du groupe ne sera plus admissible à obtenir une quelconque compensation. Si vous désirez exercer votre droit de retrait de l'entente de règlement, vous devez alors compléter un formulaire de retrait et, pour les membres du groupe de l'Ontario, le transmettre à l'Administrateur des réclamations et, pour les membres du groupe du Québec, le transmettre au greffe civil de la Cour supérieure de Québec, à l'adresse ci-dessous au plus tard le **12 mai 2006**. Tous les formulaires sont disponibles sur le site internet des procureurs du groupe et sur le site internet de l'Administrateur des réclamations.

Tout document pertinent ayant trait à ce recours collectif peut être consulté dans les dossiers de Cour aux adresses qui suivent :

- (1) Cour supérieure de justice de l'Ontario, 80, Dundas St. London, Ontario (dossier numéro 45094 CP); et
- (2) Greffe de la Cour supérieure de Québec, Palais de justice de Québec, 300, boul. Jean-Lesage, Québec, Québec, G1K 8K6 (dossier numéro 200-06-000040-041).

Ce 12 avril 2006

Brookfield Asset Management

(anciennement Corporation Brascan)

ANNONCE : NOUVEL EMPLACEMENT DU BUREAU DE MONTRÉAL

Nous sommes heureux d'annoncer que nous élargissons nos opérations à Montréal et que nous sommes maintenant déménagés à un nouvel emplacement, le 1501 avenue McGill College, Bureau 1620.

Cette expansion stimulante nous permet de mieux répondre aux besoins de nos clients basés au Québec.

Un passé prestigieux au Québec : Brookfield Asset Management mène ses activités dans la province de Québec depuis les années 1920, époque où une société remplacée a investi dans le Forum de Montréal et les Canadiens de Montréal. Aujourd'hui, nous avons une entreprise financière profitable dans la province, sans compter plusieurs investissements de souscriptions privées et des investissements significatifs dans des opérations de production hydroélectrique.

Nous nous réjouissons de cette participation continue à la croissance et à la prospérité du Québec.

Pour plus d'information, contactez :

D. Tony Molluso, Vice-président principal
Brookfield Asset Management Inc.
1501 avenue McGill College, Bureau 1620
Montréal (Québec) H3A 3M8
Tél. : (514) 845-4555
Télec. : (514) 845-6876



Prévisions sur la croissance revues à la hausse aux États-Unis

BLOOMBERG

Encouragés par des embauches plus nombreuses et la croissance des salaires cette année, les économistes ont revu à la hausse leurs prévisions concernant l'essor économique aux États-Unis.

Ainsi, le produit intérieur brut (PIB), soit la somme de tous les biens et services produits aux États-Unis, augmentera cette année à 3,4 %, selon l'estimation médiane de 75 analystes sondés entre le 3 et le 7 avril derniers. Il y a un mois, les économistes prédisaient qu'une croissance de 3,3 % qui ferait suite à un essor de 3,5 % en 2005.

« L'emploi et les salaires font meilleure figure, alors les dépenses de

consommation s'annoncent plus fortes », soutient John Silvia, économiste en chef de Wachovia Corp., à Charlotte, qui a fait passer son estimation de croissance de 3,3 % à 3,4 %. « Le secteur de l'habitation ralentit, mais pas autant que nous l'avions anticipé, et jusqu'à présent, le prix du pétrole n'a pas eu un tel

« L'emploi et les salaires font meilleure figure, alors les dépenses de consommation s'annoncent plus fortes. »

grand impact sur les consommateurs », ajoute-t-il.

Toutefois, étant donné que les gains sur le marché de l'emploi et la

croissance des salaires présentent un risque d'inflation plus importante, la Réserve fédérale (Fed) majorera son taux de prêts d'un jour d'un quart de point, à 5 %, au cours du présent trimestre et le maintiendra à ce niveau jusqu'à la première moitié de 2007, selon les participants au sondage. Le mois dernier, les éco-

nomistes étaient plutôt d'avis que les décideurs de la Fed ramèneraient le taux directeur à 4,75 % tôt l'an prochain.

L'indice des prix à la consommation passera probablement à 3 % cette année, comparativement à une prévision de 2,9 % faite par les économistes lors du sondage du mois dernier.

Il se peut que le taux de rendement sur l'obligation de référence de 10 ans du Trésor américain termine l'année à 5,07 %, soit davantage que les 4,9 % prévus lors du sondage précédent. Hier matin, le taux de rendement de l'obligation de 4,5 % venant à échéance en février 2016 se situait à 4,92 % à New York, en hausse par rapport au taux de 4,73 % le 8 mars dernier, journée où les résultats du sondage du mois dernier ont été dévoilés.

DE NOTRE SITE

LAPRESSEAFFAIRES.COM

Nortel dans les Caraïbes

L'équipementier Nortel annonce l'ouverture d'un nouveau bureau à Port-d'Espagne, capitale de Trinité-et-Tobago, pour assurer les services auprès de ses clients dans l'est des Caraïbes. Sans dévoiler le montant de l'investissement, l'entreprise torontoise précise que 40 employés serviront les clients de services au fil, sans fil et corporatifs avec leur gestion de projets, l'entreposage, la gestion de pièces et l'aide technique. Jusqu'ici, Nortel a déployé 21 réseaux sans fil et 10 réseaux filaires dans l'est des Caraïbes. Michel Munger, coll. spéciale

Contrat d'assurances pour CGI

En aidant la société floridienne Universal Insurance of North America à gérer ses polices d'assurances et sa comptabilité, CGI empochera de 45 à 75 millions sur sept ans. Au départ, le spécialiste montréalais en technologies de l'information donnera un coup de main à Universal Insurance avec son portefeuille d'assurances des particuliers. Par la suite, CGI sera impliquée dans la gestion des processus d'affaires quand l'assureur entrera dans des nouveaux marchés. Michel Munger, coll. spéciale

Le Conference Board compte sur les consommateurs

PRESSE CANADIENNE

OTTAWA – Le Conference Board s'attend à ce que l'optimisme des consommateurs contribue sensiblement à stimuler l'économie canadienne en 2006.

Dans ses perspectives printanières contenues dans un nouveau rapport, l'organisme s'attend à ce que le revenu net moyen des Canadiens progresse de 5,4 % cette année, doublant ainsi le rythme de croissance des dernières années.

Le Conference Board ajoute qu'environ 11 milliards seront ajoutés aux revenus disponibles des Canadiens en 2006.

Cette somme sera principalement constituée par deux promesses électorales du nouveau gouvernement conservateur, soit une réduction d'impôt et une baisse de la taxe sur les produits et services.

À cela s'ajouteront la somme de 400 \$ que le gouvernement de l'Alberta remet à chacun de ses citoyens et la croissance de

l'emploi à temps plein. Ces facteurs contribueront, selon le Conference Board, à pousser de 3,6 % les dépenses des consommateurs canadiens en 2006, dans le cadre d'une croissance du produit intérieur brut prévue de 3 %.

Cependant, le Board avertit

que l'économie canadienne pourrait souffrir un peu du piètre état de sa balance commerciale.

Le secteur manufacturier sera plus vulnérable à cause du déclin de ses exportations causé par la vigueur du dollar canadien.

DÉJEUNER CONFÉRENCE HORS SÉRIE À MONTRÉAL

90 ans de développement **énergétique**

Monsieur André Boulanger
Président
Hydro-Québec Distribution

Date : jeudi 20 avril 2006

Heure : De 12h à 14h


Endroit : Hyatt Regency Montréal
Grand Salon - niveau 4 (Complexe Desjardins)
1255, rue Jeanne-Mance, Montréal

Thème : « Hydro-Québec Distribution : la recherche de l'équilibre »

Coût : Membre : 65 \$
Non-membre : 85 \$

Réservations : Madame Émilie Pétré
Téléphone : (514) 281-0615, poste 24
Télécopieur : (514) 281-7965

Association de l'industrie électrique du Québec
Notre commanditaire principal



GALA PERSONNALITÉ MARKETING 2006

ASSOCIATION MARKETING DE MONTRÉAL MEMBRE AMERICAN MARKETING ASSOCIATION

L'AMM VOUS INVITE À ÊTRE DE LA FÊTE LE MARDI 25 AVRIL PROCHAIN AU CENTRE MONT-ROYAL.

Rejoignez-vous à ceux et celles qui ont marqué le milieu du marketing au cours des 15 dernières années! Une occasion exceptionnelle de rencontrer des professionnels du marketing de renom et de tous les horizons. C'est au cours de cet événement singulier et riche en surprises que seront dévoilés les récipiendaires des prix Stratège ainsi que la Personnalité marketing 2006. On vous y attend!

Le 25 avril 2006 à 17 h 30
Centre Mont-Royal
2200, rue Mansfield, Montréal

Membre de l'AMM : 175 \$
Non-membre : 240 \$
Table de 10 : 2 125 \$

Réservez vos places maintenant
www.marketing-montreal.com
514 499-1391

PRÉSENTATEUR OFFICIEL
POSTES CANADA CANADA POST

PARTENAIRES ARGENT
Développement économique, Innovation et Exportation Québec
fi do
PATTISON AFFICHAGE EXTÉRIEUR

PARTENAIRES BRONZE
Bell
LOCO QUÉBEC
Sympatico msn

AMIS DU GALA
TD Meloche Monnex CROP L'actualité B. LEUBERG & C. duocom SAINT-SÉPHEUR LA PRESSE INFOPRESSE WESTJET TVR

GRENIER AUX NOUVELLES BRANDING+WEB REPRODUCTION MARKETING CNW TELBEC médiateur officiel pecuni Sisca The Gazette Charon Hobbs Cayon-Mathiot

C'est le printemps... Plus de passion. Moins de pression. C'est la révolution.

PLUS DE PASSION. MOINS DE PRESSION. C'EST LA RÉVOLUTION.

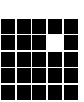
LES NOUVELLES PASSES MULTIVOLS AFFAIRES D'AIR CANADA. En une seule transaction, achetez un forfait de crédits de vol aller simple pour combler vos besoins en matière de voyage et ceux de votre entreprise, à l'étendue du continent. Obtenez plus de flexibilité, la possibilité d'anticiper vos coûts, des rapports détaillés d'activités, et une vision précise de la direction que prennent vos affaires. Achetez la passe qui vous convient auprès de votre agent de voyages ou en ligne.

C'est la révolution. Embarquez.

aircanada.com



Latitudo. Ainsi, votre entreprise peut choisir le tarif qui répond le mieux à ses besoins.

CONNAISSANCE
LOCALEPERSPECTIVE
NATIONALE

RAY & BERNDTSON

Vancouver
Calgary
Toronto
Ottawa
Montréal
Halifax
St. John'sLE POUVOIR
DU LEADERSHIP

WWW.RAYBERNDTSON.CA

LEADERSHIP. TRANSFORMATION. INTÉGRATION.

Centres d'accès aux soins communautaires
Directeurs généraux (14)

Au cours des prochains mois, les 42 *centres d'accès aux soins communautaires* (CASC) existants de l'Ontario seront regroupés en 14 nouveaux CASC et réorganisés en organismes sans but lucratif. Les nouvelles zones de service seront alignées sur les réseaux locaux d'intégration des services de santé (RLISS) nouvellement mis sur pied dans la province. La fonction primordiale des CASC est d'assurer l'accès aux soins de santé à domicile, aux soins communautaires et aux services de santé dans les écoles, de faciliter le placement dans les établissements de soins de longue durée, et d'offrir des services d'information et d'orientation pour une vaste gamme de services communautaires. À l'avenir, les nouveaux CASC seront gérés par des conseils communautaires devant rendre compte à leur collectivité, au RLISS correspondant et au ministère de la Santé et des Soins de longue durée.

Dans le cadre de cette nouvelle approche adoptée pour la prestation des services de santé en Ontario, nous sommes à la

recherche de 14 directeurs généraux, capables de relever le défi transformationnel et d'appliquer leur leadership judicieux et inspirant à l'élaboration d'une vision adaptée à l'orientation nouvelle des CASC. Bien que chaque CASC sera unique quant au territoire desservi, au budget, aux enjeux liés à la prestation de services, ainsi qu'aux caractéristiques démographiques et linguistiques*, chacun sera parmi les organismes de prestation de services de santé les plus importants de la province. Par conséquent, les cadres recherchés doivent posséder une expérience en gestion de niveau supérieur pour être en mesure de diriger un organisme complexe, doté d'un budget de quelque 100 millions de dollars. Une expérience en fusion et en réorganisation, ainsi qu'une connaissance pratique des conventions collectives et des contrats de travail complexes sont très souhaitables. Il est essentiel de pouvoir mettre à exécution une orientation stratégique et assurer une excellente gestion des



RAY & BERNDTSON

Leader mondial en recrutement de cadres supérieurs

activités avec l'équipe de la haute direction, et par son entremise, pour permettre la prestation optimale des services aux clients. La personne idéale pour le poste, connaissant bien le système de santé, saura reconnaître « l'opportunité » de capitaliser sur l'excellent travail des CASC en place et d'encourager une collaboration accrue avec les RLISS, les communautés d'intérêt et les clients qui méritent de recevoir les meilleurs soins possibles.

Pour découvrir davantage les possibilités qui s'offrent à vous, veuillez faire parvenir votre CV à Angie Allan, par courriel à l'adresse angie.allan@rayberndtson.ca

*La maîtrise du français est fortement souhaitable pour les CASC de Champlain et du Nord-Est. (Pour de plus amples renseignements sur les emplacements, veuillez consulter <http://www.lbins.on.ca/french/main/LHINLocator1.asp>).

Responsable de ventes résident

Emirates, le transporteur aérien international primé des Émirats arabes unis, offre un poste stimulant de responsable de ventes résident, en charge des comptes d'entreprises et d'agences de voyage au Québec.

Vos responsabilités :

- Réaliser les objectifs de ventes convenus en établissant et en maintenant des relations d'affaires avec les entreprises et les agences de voyage.
- Créer et mettre en place des stratégies de vente et de marketing efficaces afin d'augmenter les revenus d'Emirates.
- Faire des présentations et offrir de la formation dans le but d'augmenter la visibilité d'Emirates au sein du marché.
- Évaluer et faire rapport sur les activités de vente des compétiteurs, afin de tenir Emirates au courant des conditions du marché.

Vos antécédents :

- Détenir au moins un certificat d'études secondaires ou l'équivalent
- Minimum de trois années d'expérience de vente dans une agence de voyage ou avec un transporteur aérien
- Excellentes capacités de communiquer et d'effectuer des présentations de ventes dans l'industrie du voyage ou du transport aérien
- Bonne connaissance du marché québécois
- Maîtrise du français et de l'anglais

Salaires et avantages sociaux concurrentiels

Pour présenter votre candidature :

Veuillez faire parvenir, au plus tard dix jours après la publication de cette annonce, votre curriculum vitae ainsi qu'une lettre d'accompagnement au
**Human Resources Manager
Emirates, 55 East 59th Street,
5th Floor, New York, NY 10022**
ou par courriel à emiratesrecruit.usa@emirates.com

SECTORAL
ASSET
MANAGEMENT INC.

Sectoral Asset Management Inc., une société de conseil en investissements axés sur le secteur de la santé, recherche un

Administrateur réseau

Description du poste

Le candidat:

- sera responsable de la configuration et de l'administration des serveurs et du réseau, de la supervision de l'activité du réseau et de la sauvegarde des données (20%);
- concevra les projets dans leur ensemble (p.ex. plan de continuité d'affaires et recouvrement de désastre, système de gestion documentaire, CRM) (50%);
 - analyser les besoins de la compagnie et des utilisateurs;
 - interface avec les fournisseurs;
 - sélection de produits;
 - implémentation et documentation de la solution;
 - formation des utilisateurs et assistance à long terme.
- a de très bonnes qualités interpersonnelles et assurera l'assistance technique quotidienne (30%).

Formation

Baccalauréat en informatique
Les formations financières sont un plus

Expérience professionnelle

Le candidat:

- a 2 ans d'expérience en entreprise;
- a de très bonnes connaissances en systèmes et réseaux (serveurs Windows et Active Directory, Cisco IOS, architecture Ethernet) ainsi qu'en protocoles de communications (TCP/IP, VPN, FTP, HTTPS, PPTP, IP Sec);
- est bilingue, anglais/français, à l'écrit comme à l'oral;
- est rigoureux, motivé, a de très bonnes qualités interpersonnelles et aime les défis et l'apprentissage des TI.

Les candidats sont invités à envoyer leur C.V. à rosemary@sectoral.com

Merci de ne pas téléphoner. Cette annonce ne s'adresse pas aux agences de recrutement.

www.sectoral.com

3396443

Ville de Westmount
City of Westmount

OFFRE D'EMPLOI

La Ville de Westmount est à la recherche d'un
chef de division - urbanisme, permis & inspection

RESPONSABILITÉS :

Sous la responsabilité du directeur - aménagement urbain, la personne titulaire gère les activités de l'unité administrative dont la mission consiste à planifier, organiser, diriger et contrôler les activités reliées à l'urbanisme ainsi qu'à l'inspection et l'émission des permis. De plus, elle gère les ressources humaines, financières, matérielles et informationnelles de son unité administrative en conformité avec les règles, normes, règlements et conventions collectives en vigueur.

QUALIFICATIONS:

- Formation universitaire de 1er cycle (baccalauréat) en architecture ou dans une discipline appropriée.
- 5 années d'expérience dans les secteurs d'activités.
- Toute autre combinaison de scolarité et d'expérience sera considérée.
- Bilinguisme parlé et écrit
- Très bonnes connaissances des codes du bâtiment
- Expérience en gestion et/ou coordination d'équipe de travail
- Habiletés en concertation, résolution de problèmes et travail en équipe

ECHELLE SALAIRE: 45 836\$ - 83 567\$

Une description détaillée de cette position est disponible sur le site Web de la ville : www.westmount.org

FAIRE PARVENIR VOTRE DEMANDE DUMENT REMPLIE À :
Sheila Alexandre, agente du personnel

- Par la poste : Ville de Westmount
Ressources humaines
4333, Sherbrooke Ouest
Westmount (Québec) H3Z 1E2

- Par télécopieur : 514-989-5484

DATE LIMITE D'INSCRIPTION : 21 avril 2006

WWW.WESTMOUNT.ORG

City of
Côte Saint-Luc

Ville de

TRÉSORIER

La Ville de Côte Saint-Luc est présentement à la recherche d'un candidat dynamique pour se joindre à l'équipe administrative comme **Trésorier**.

LE POSTE

Sous l'autorité du directeur général de la Ville et le conseiller responsable des finances, vous aurez la responsabilité de la gestion des finances et matériels de la Ville. Avec un budget de 30 000 000 \$ approx., vous aurez à diriger et contrôler les équipes responsables des revenus et dépenses. Comme membre d'une équipe de cadres de direction, vous assisterez les services concernés en fournissant des analyses coûts bénéfiques et ferez des recommandations pour adapter les procédures actuelles à des meilleures pratiques d'efficacité et rentabilité. De plus, vous serez responsable de la préparation du budget annuel et de coordonner les factures d'impôt municipal.

EXIGENCES

Le candidat idéal détiendra un baccalauréat en finances ou administration. Titre de comptabilité reconnu (CA, C.G.A.). Une MBA et une grande expérience en comptabilité/finances dans le domaine municipal sera un atout. Excellente habileté en gestion de personnel, planification et supervision. Profil innovateur et goût du succès.

Le bilinguisme est requis: écrit et parlé.
Vous pouvez être appelé à passer un examen de compétence.

Pour de plus amples informations concernant la Ville, vous pouvez visiter le site www.cote-saint-luc.qc.ca

Pour soumettre votre candidature en toute confiance, vous pouvez envoyer votre curriculum vitae et lettre d'accompagnement à :

Par courriel: joppen@cote-saint-luc.qc.ca
Par télécopieur: (514) 485-8926
Par courrier: Service des ressources humaines, 5801, boul. Cavendish, Côte Saint-Luc (Québec) H4W 3C3

La Ville de Côte Saint-Luc est un employeur souscrivant au principe de l'égalité d'accès à l'emploi. Nous remercions les candidats de leurs intérêts; toutefois, seuls les candidats choisis pour l'entrevue seront contactés.

3396467

DIRECTEUR(TRICE) DES FINANCES

Digital Dimension Inc., une entreprise spécialisée en effets visuels et en production cinématographique, recherche une personne qui sera responsable de l'ensemble des activités comptables; comptes payables et recevables, la préparation des états financiers, les entrées de journal pour les fins de mois, les réconciliations de comptes, le suivi des budgets, les remises au gouvernement (DAS, TPS / TVQ), la gestion de la paie.

EXIGENCES :

- Minimum de cinq ans d'expérience, en production de préférence.
- Maîtrise du français et de l'anglais autant à l'oral qu'à l'écrit.
- Bonne connaissance de Simple Comptable et de l'environnement PC (Excel, Word, Outlook, Internet Explorer).
- Connaissance de Microsoft Dynamics (Great Plains) est un atout.
- Connaissance des lois sur les taxes de ventes et les remises
- Bon esprit d'équipe et autonome.

Les personnes intéressées à postuler sont priées de faire parvenir leur curriculum vitae à l'adresse suivante : mtlinfo@digitaldimension.com ou par télécopieur : (514) 227-5153.

Seules les personnes dont la candidature sera retenue seront contactées.

339672



REPRÉSENTANT DES VENTES

Description du poste :

- Le rôle du gestionnaire de compte consiste à répondre aux besoins de ses clients tout en maximisant le retour sur les ventes.
- Identifier les opportunités d'affaire de ses clients.
- En plus il trouve et développe les solutions et approches nécessaires pour répondre à celles-ci.
- Maximiser, auprès de ses clients, tous les services offerts par TRI-AD GRAPHICS.
- Participer activement au plan d'affaires de ses clients (partenariat et fournisseur de solutions).
- Communiquer clairement les instructions (client) aux divers intervenants de la chaîne graphique.
- Identifier et développer de nouveaux marchés et nouveaux clients dans le domaine de l'emballage.
- Préparer et faire le renouvellement des contrats de ses clients.
- Rédiger les contrats de ses clients.
- Responsable de la préparation des budgets de ventes annuels.
- Responsable de l'atteinte des budgets de ventes.

Faites parvenir votre C.V. à l'adresse suivante :

sales@tri-ad-graphics.com

S.V.P. Correspondre en français et anglais

339672



Vous voulez travailler dans le hockey ?

Hockey Canada est à la recherche des personnes compétentes et motivées pour pourvoir aux postes suivants à son bureau de Calgary et Ottawa:

Responsable, développement du hockey féminin
(Calgary)Coordonnateur, Service d'assistance - contractuel
(1x Calgary, 1x Ottawa)Responsable hockey récréatif adulte et recrutement des membres
(Calgary)Coordonnateur, publications - contractuel
(Calgary)

Veuillez consulter notre site Web au www.hockeycanada.ca pour plus de renseignements sur ce poste et sur comment poser votre candidature.

La date limite pour faire parvenir votre demande est le dimanche 16 avril 2006 à 16 h 30, heure des Rocheuses.

Nous remercions tous les candidats de leur intérêt. Toutefois, nous ne communiquerons qu'avec les candidats convoqués à une entrevue. Nous vous prions de ne pas téléphoner.

3396720

ENTREPRISE DE LA RIVE-SUD DE MONTRÉAL
RECHERCHE: REPRÉSENTANT EN PROMOTION

Le représentant en promotion sera responsable du développement des affaires pour l'Est du Canada (grand centre). Il s'agira de faire la promotion des produits et de développer et entretenir un réseau de contacts.

Profil recherché:

- Scolarité: collégial terminé
- Minimum 5 ans d'expérience
- Connaissance de Office et Internet
- Bilinguisme parlé et écrit requis
- La personne recherchée doit être dynamique, être capable de travailler de façon autonome et en équipe, posséder beaucoup d'entregent et être une excellente communicatrice.

Conditions de travail

- Salaire offert: à discuter
- Allocation automobile au kilométrage

Faire parvenir votre C.V. au
CP 273, Ste-Julie (Qc) J3E 1X7 ou au
cv_candidatures@hotmail.com

3395401

Labopharm

Labopharm inc., une société pharmaceutique internationale qui se spécialise dans la mise au point de médicaments intégrant la technologie de libération contrôlée, est à la recherche d'une (e) :

Galéniste, Développement Formulation

Vous devrez élaborer les formules de nouveaux produits à libération contrôlée; optimiser les formules et transposer les procédés à l'échelle pilote; innover et développer de nouvelles idées dans le domaine de la technologie pharmaceutique et de la libération contrôlée.

Les exigences :

Vous devez détenir une maîtrise en sciences pharmaceutiques. L'expérience avec la libération contrôlée des formes solides est essentielle.

Labopharm souscrit au principe de l'équité en matière d'emploi et offre un salaire concurrentiel à l'industrie. Veuillez faire parvenir votre curriculum vitae avant le 17 avril 2006 par courriel à jcleffogiannis@labopharm.com

www.labopharm.com

3396704

LEROUX, BEAUDOIN, HURENS
& ASSOCIÉS INC.

Firme d'ingénierie conseil

Pour nos succursales de Montréal et Le Gardeur

**INGÉNIEUR CONCEPTEUR
et/ou SURVEILLANT**
en mécanique du bâtiment

**INGÉNIEUR CONCEPTEUR
et/ou SURVEILLANT**
en électricité du bâtiment

TECHNICIEN CONCEPTEUR
en mécanique du bâtiment

TECHNICIEN CONCEPTEUR
en électricité du bâtiment

Expérience : 5 ans et plus

Faire parvenir votre curriculum vitae à :

Silvain Ponton, ingénieur
304, rue Notre-Dame
Le Gardeur (Québec) J5Z 1S3
Tél. : (450) 654-3330
Télec. : (450) 654-3029
Courriel : sponton@lbha.ca

3396576

INVESTIR

LA PRESSE AFFAIRES

Et si la Bourse canadienne faisait mieux?



RÉJEAN BOURDEAU
FIN DE SÉANCE

Si l'économie maintient le cap, la Bourse canadienne fera mieux que prévu cette année.

« L'indice de la Bourse de Toronto pourrait toucher les 13 000 points, estime François Dupuis du Mouvement Desjardins. Ça voudrait dire un rendement annuel de 15 % ».

Mais pour cela, précise le stratège, il faudra que la demande pour les ressources naturelles canadiennes persiste et que le ralentissement américain soit moins sévère et précoce qu'anticipé.

M. Dupuis rappelle que le Ca-

« Dans une certaine mesure, il y a de l'économie mondiale qui pourrait prendre une partie du relais des États-Unis. »

Canada dispose de plusieurs avantages actuellement.

Tout d'abord, son économie se porte bien en dépit des disparités régionales.

Le chef économiste adjoint prévoit un taux de croissance du PIB de 3 % cette année et de 2,8 % l'an prochain.

De plus, ajoute-t-il, la situation budgétaire du pays s'est améliorée et le dollar canadien a pris de la force.

À son avis, la valeur du huard

LAPRESSEAFFAIRES.COM

Les 10 titres les plus consultés par les internautes hier

- 1 Groupe Jean Coutu (PJC.SV.A)
- 2 Adaldis (ADS)
- 3 Bombardier (BBD.SV.B)
- 4 BCE (BCE)
- 5 Garda World Security (GW)
- 6 Raymor Industries (RAR)
- 7 Nortel (NT)
- 8 Alimentation Couche-Tard (ATD.SV.B)
- 9 Groupe Bikini Village (GBV)
- 10 ConjuChem (CJC)

évoluera entre 88 et 90 cents US à la fin décembre.

Et s'est sans compter la forte demande internationale pour les matières premières (nickel, cuivre, aluminium, etc.) qui bénéficie aux producteurs canadiens, souligne le spécialiste.

« Il y a des signes de reprise au Japon et en Allemagne alors que la Chine et l'Inde poursuivent leur croissance, dit-il. Dans une certaine mesure, le reste de l'économie mondiale pourrait prendre une partie du relais des États-Unis. »

Pour le moment, M. Dupuis conserve quand même sa prévision de 12 300 points (ou 9 % de rendement annuel) pour l'indice de la Bourse de Toronto.

« Mais avec les gains des premiers mois de l'année, cette cible est presque atteinte », remarque-t-il.

En effet, le S&P/TSX a bondi de plus de 8 % depuis janvier.

Et, malgré un recul des titres pétroliers et miniers lors de la séance d'hier les secteurs des matériaux et de l'énergie sont toujours en hausse de 21 % et de 11 %, respectivement.

« Notre scénario repose sur une baisse de la cadence économique aux États-Unis, explique François Dupuis. Tout dépend de ce ralentissement. »

Pour l'instant, le marché anticipe ce ralentissement en 2007.

« Mais des signaux pourraient commencer à se manifester vers la fin de cette année, dit le stratège. Si c'était le cas, les Bourses s'en ressentiraient plus rapidement. »

Du coup, la Bourse canadienne perdrait une partie de ses gains, signale M. Dupuis.

Selon lui, le ralentissement américain prendra sa source dans l'essoufflement du marché immobilier.

Depuis six mois, les ventes de maisons existantes et neuves sont en baisse de 6 %. De plus, le stock de maisons invendues aux États-Unis a presque doublé depuis un an.

« Cela aura un effet sur les consommateurs qui comptent pour 71 % du PIB américain », dit l'économiste.

Reste à voir, ensuite, si la Fed réussira son atterrissage en douceur.

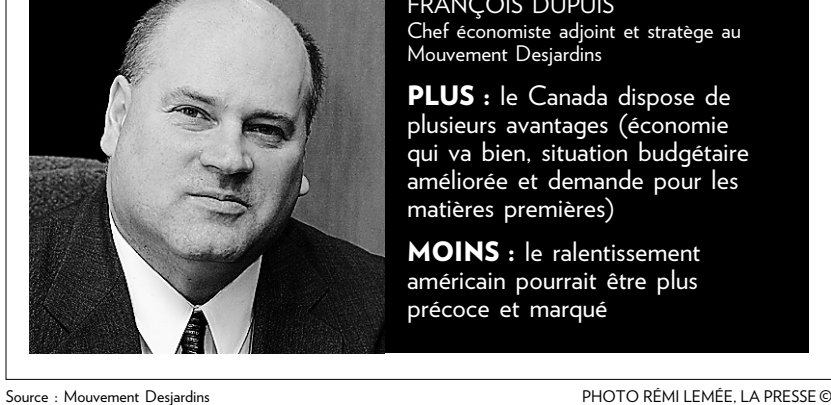
Depuis juin 2004, la banque centrale américaine a haussé ses taux directeurs 14 fois, les faisant passer de 1 % à 4,75 %.

François Dupuis s'attend à une

STATISTIQUES À SURVEILLER AU 2^E TRIMESTRE

	DERNIÈRE STATISTIQUE	PROCHAINES DATES DE PUBLICATION	ESTIMATION*
CANADA			
PIB réel — Comptes nationaux	2,5 %	1 ^{er} trim.	de 2,8 % à 3,2 %
<i>Taux trimestriel actualisé au 4^e trim. 2005</i>			
PIB réel par industrie	0,2 % en janvier	31 avril pour février 31 mai pour mars 30 juin pour avril	0,3 %
<i>Taux mensuel</i>			
Emplois	50 500 en mars	5 mai pour avril 9 juin pour mai	20 000
<i>Différence mensuelle</i>			
Taux de chômage	6,3 % en mars	5 mai pour avril 9 juin pour mai	6,5 %
Taux d'inflation globale (IPC)	2,2 % en février	20 avril pour mars 18 mai pour avril 20 juin pour mai	1,5 %
<i>Taux annuel</i>			
Taux d'inflation de base (IPCX)	1,7 %	20 avril pour mars 18 mai pour avril 20 juin pour mai	1,7 %
<i>Taux annuel en février</i>			
Surplus commercial de marchandises	6,3 milliards en janvier	12 avril pour février 12 mai pour mars 9 juin pour avril	7,5 milliards
Ventes au détail	1,4 %	21 avril pour février 19 mai pour mars 21 juin pour avril	0,4 %
<i>Taux mensuel en janvier</i>			
Livraisons manufacturières	-0,7 %	13 avril pour février 15 mai pour mars 14 juin pour avril	0,2 %
<i>Taux mensuel en janvier</i>			

* progression anticipée chaque mois d'ici la fin de juin 2006 par rapport à la dernière statistique



Source : Mouvement Desjardins

FRANÇOIS DUPUIS
Chef économiste adjoint et stratège au Mouvement Desjardins

PLUS : le Canada dispose de plusieurs avantages (économie qui va bien, situation budgétaire améliorée et demande pour les matières premières)

MOINS : le ralentissement américain pourrait être plus précoce et marqué

PHOTO RÉMI LEMÉE. LA PRESSE ©

autre augmentation de 25 points centésimaux en mai (à 5 %) et peut-être à une autre en juin (à 5,25 %).

Ce resserrement se fera graduellement sentir sur la plus grande économie de la planète.

La croissance de son PIB passera de 3,5 % en 2005 à 3,2 % cette année, pense le spécialiste. Il prévoit une croissance de 2,5 % pour l'an prochain.

« Si le ralentissement prend plus de temps que prévu à se concrétiser la Bourse américaine pourrait aussi en profiter », dit M. Dupuis.

Selon lui, l'indice S&P 500, qui a gagné 3 % depuis janvier,

pourrait progresser d'un 4 % supplémentaire. Cela dit, il remarque cependant que les cours boursiers sont élevés.

La Bourse américaine se transige à un ratio cours/bénéfice de 18,1 fois et la Bourse canadienne à 21,8 fois.

COURRIEL

Pour joindre notre journaliste : rejean.bourdeau@lapresse.ca

Précision : une faute de frappe s'est malencontreusement glissée dans la chronique d'hier. La dette du Groupe Jean Coutu est de 2,4 milliards US et non pas de 4,2 milliards US. Nos excuses.

RÉSULTATS FINANCIERS

	REVENUS (000 \$)			BÉNÉFICE NET (000 \$)			BÉN. / ACTION			
	Cour.	An dern.	Var. %	Cour.	An dern.	Var. %	Cour.	An dern.		
CI Financial Inc. (CIX / TSX)	28 fév.	-3 ^e trim.	330 400	306 000	8 73	100	81 200	-10	0.26	0.28
Banques/Services fin., Ontario										
	9 mois	979 400	884 500	11	239 800	203 900	18	0.84	0.69	
Divcom Lighting (DVQ / TSX CROIS.)	28 fév.	-1 ^{er} trim.	8 671	4 758	82	104	84	24	0.00	0.00
Ménages/Consumm./Cosmét., Québec										
Jean Coutu G. (PJC) Inc. (PJC.SV.A / TSX)	25 fév.	-3 ^e trim.	2 875 500	2 815 400	2	31 600	39 900	-21	0.12	0.15
Détail, Québec										
	9 mois	8 267 900	6 849 000	21	73 500	58 200	26	0.28	0.23	
Metro Inc. (MRU.SV.A / TSX)	11 mars	-2 ^e trim.	2 415 500	1 376 600	75	57 000	44 700	28	0.50	0.46
Détail, Québec										
	6 mois	4 939 600	2 822 700	75	89 000	83 300	7	0.78	0.86	
Opmedic Group Inc. (OMG / TSX)	28 fév.	-2 ^e trim.	1 753	1 750	0	137	248	-45	0.01	0.02
Soins santé/Hôpitaux, Québec										
	6 mois	3 568	3 439	4	455	442	3	0.03	0.03	
Premier Tech Ltd. (PTL.SV.A / TSX)	25 fév.	-3 ^e trim.	56 526	64 653	-13	(710)	(3 197)	—	(0.04)	(0.20)
Ord./Électron./Logiciels, Québec										
	9 mois	172 462	201 453	-14	(343)	(7 314)	—	(0.02)	(0.45)	
TechCana Inc. (THA / TSX CROIS.)	31 jan.	-3 ^e trim.	449	n.d.	(1 100)	n.d.	—	(0.06)	n.d.	
Papier/Prod. forest./Conten., Québec										
	9 mois	721	n.d.	(3 200)	n.d.	—	(0.18)	n.d.		
Velan Inc. (VLN.SV / TSX)	28 fév.	-3 ^e trim.	84 055	76 129	10	525	1 159	-55	0.02	0.05
Machinerie/Fabrication, Québec										
	9 mois	256 917	228 683	12	4 096	(2 910)	—	0.18	(0.13)	

Source: CNW Group

Inscrivez-vous au site

www.lapresseaffaires.com

et découvrez une foule d'informations sur les entreprises inscrites en bourse.

BOURSE DE TORONTO

Suite de la page 13

Société	Volume Div.	ch. (100) Ferm.	ch. Net	ch. 52 sem. Haut	ch. 52 sem. Bas	Société	Volume Div.	ch. (100) Ferm.	ch. Net	ch. 52 sem. Haut	ch. 52 sem. Bas	Société	Volume Div.	ch. (100) Ferm.	ch. Net	ch. 52 sem. Haut	ch. 52 sem. Bas	Société	Volume Div.	ch. (100) Ferm.	ch. Net	ch. 52 sem. Haut	ch. 52 sem. Bas																												
Provident (PVEUN)	1.44	1769	13.39	+0.27	14.57	11.79	Scoti (SINUN)	1.41	114	17.85	-0.16	19.07	13.47	SNP H (SNHUN)	121	6.10	6.99	5.30	The Data G (DGIUN)	1.15	75	10.50	+0.09	12.50	8.50	Wajax (WJXUN)	3.00	175	37.43	+0.18	38.00	17.45	Canada	7.00	1	Déc. 06	101.79	4.09	Hydro Ont.	8.25	22	Jun	26	142.65	4.89	+0.31					
PRT For (PRTUN)	0.90	145	10.55	-0.05	11.57	9.10	Scoti Rocs (SRLUN)	0.82	184	10.52	-0.08	11.60	8.20	Somersett (SOMUN)	1.00	335	8.82	-0.08	10.22	7.51	Thunder Engy (THYUN)	1.80	1311	10.10	-0.05	13.97	9.51	Wellco u (WLLUN)	1.02	630	10.07	-0.13	12.93	9.06	Canada	7.25	1	Jun	103.80	4.12	Bell Can.	6.00	3	Oct	07	102.43	4.26				
PthIndr (PAZUN)	1.20	158	15.75	-0.05	16.40	12.87	Scoti Mt (SMCUN)	6.57	130	105.0	+0.06	108.8	11.00	Spelyr F (HAMUN)	570	0.40	-0.10	0.47	0.31	Timbr stp (TWFUN)	1.07	829	14.10	-0.15	16.25	12.10	Westhor (WTEUN)	1.16	788	11.54	+0.04	14.64	10.49	Canada	6.00	1	Jun	108.40	4.11	+0.02	P E I	8.50	27	Oct	15	128.76	4.71	+0.22			
Pir Epy (PFEUN)	2.40	1413	25.82	-0.05	26.08	17.80	Scoti 11 s REIT	0.85	32	9.66	-0.12	9.90	8.75	Spinnr Inc (SPNUN)	1.06	718	2.57	-0.11	14.25	2.25	Top 10 Cdn (TCTUN)	1.22	100	15.42	-0.16	17.27	14.50	XCS Cargo (XSCUN)	1.23	49	15.00	+0.01	15.50	8.85	Canada	9.50	1	Jun	109.76	4.20	+0.05	Québec	6.50	1	Oct	07	103.14	5.04			
Plamr (PLMUN)	0.48	6	3.40	3.90	2.25		STARS (SZLUN)	1.14	97	15.41	+0.01	15.97	13.00	Stphenson's (SNLUN)	1.10	128	6.95	-0.10	9.69	5.95	Total Engy (TOTUN)	1.92	175	17.10	-0.03	19.30	8.30	y Bk Inkr (BYINUN)	14	9.60	9.70	8.00	Canada	4.50	1	Jun	110.66	4.24	+0.04	Canada	6.00	1	Oct	29	112.91	4.25					
Rbc tr (RYTNTUN)	660	111.1	+0.41	117.7	106.5		Sterling (SSJUN)	1.07	140	11.75	+0.10	11.99	7.90	Sun Gro (SGROUN)	0.90	372	6.30	-0.05	8.05	6.12	Years tr (YTRUN)	1.60	61	20.30	-0.10	21.55	19.70	Canada	9.00	1	Mars	11	120.62	4.26	+0.06	Canada	6.00	1	Jun	111.07	4.30	+0.09	Bk Scotia	5.65	22	Jul	13	108.02	7.3	4.36	+0.01
Rbc trst (RYTNTM)	10	109.7	+0.25	116.6	108.0		Stoneham (SGUN)	1.50	393	23.50	-0.25	21.95		Sun LI Cap (SLEUN)	60	110.2	+0.33	116.5	106.0	Yield Adv (YOUN)	0.70	100	9.30	+0.05	10.00	8.17	Canada	9.00	1	Jun	111.07	4.30	+0.09	Bell Can.	7.00	24	Sep	27	110.10	6.14	+0.17										
Resolve Busine	2071	8.86	-0.24	9.75	8.71		Sterling Totl (SGUN)	0.75	72	8.04	-0.01	9.98	7.02	Sunrrie (SRUN)	0.87	863	12.45	+0.05	14.10	10.50	Yield M (YMLUN)	2.82	5	24.75	-0.21	26.00	20.64	Canada	10.25	15	Mars	14	139.12	4.35	+0.18	Canada	9.75	1	Jun	21	157.78	4.45	+0.18								
Reblmt (RARUN)	0.84	1786	10.00	+0.03	10.34	7.13	Strata Inco (SRIUN)	1.68	30	18.24	-0.01	19.15	13.65	Sunrise (SRUN)	0.87	863	12.45	+0.05	14.10	10.50	Yield P (YPLUN)	0.96	118	13.30	+0.05	13.45	8.30	Canada	8.00	1	Jun	23	141.85	4.47	+0.19	Canada	8.00	1	Jun	23	141.85	4.47	+0.19								
Richards (RPLUN)	1.12	96	8.25	11.58	7.50		Strategic (SEFUN)	2.07	578	12.50	-0.19	14.98	11.34	Superior (SPFUN)	2.22	2908	16.35	+0.17	33.00	16.01	Zargen (ZARUN)	2.16	130	30.36	-0.06	34.99	20.75	Canada	8.00	1	Jun	27	147.78	4.47	+0.23	Canada	8.00	1	Jun	27	147.78	4.47	+0.23								
RioCan (RELUN)	1.29	6576	21.95	-0.02	23.96	17.93	Sunrrie (SRUN)	0.87	863	12.45	+0.05	14.10	10.50	Supremex (SUNUN)	1.22	2908	16.35	+0.17	33.00	16.01	Canada	8.00	1	Jun	27	147.78	4.47	+0.23	Canada	8.00	1	Jun	27	147.78	4.47	+0.23															
Rogers C (RSJUN)	0.40	1083	4.20	-0.02	4.79	3.50	Sun Gro (SGROUN)	0.90	372	6.30	-0.05	8.05	6.12																																						

LA PRESSE AFFAIRES

INVESTIR

En tout temps, consultez les cotes boursières en direct sur lapresseaffaires.com

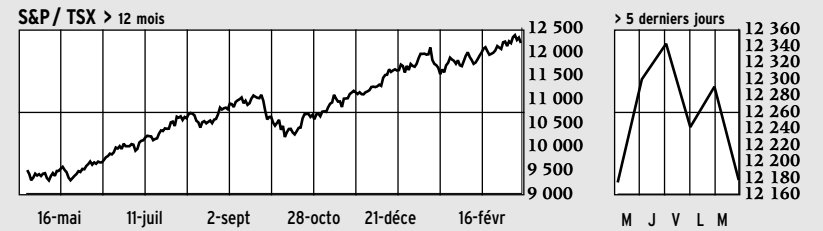
LPA 50

La Presse Affaires présente une sélection de 50 titres qui suscitent un grand intérêt chez les lecteurs

Table of 50 stock picks with columns for company name, price, change, volume, and 52-week high/low. Includes companies like Abitibi-Consolidated, ACE Aviation, and Groupe SNC-Lavalin.

Indique un titre qui a gagné ou perdu 1% et plus de sa valeur par rapport à la fermeture de la séance précédente. Caractère gras Indique une société dont l'action a atteint un haut ou un bas de 52 semaines en cours de séance. IQ 30 Le crochet (✓) dans cette colonne identifie les titres qui font partie de l'indice Québec 30.

BOURSE DE TORONTO



Market summary table for Toronto Stock Exchange including opening, high, low, closing, and volume.

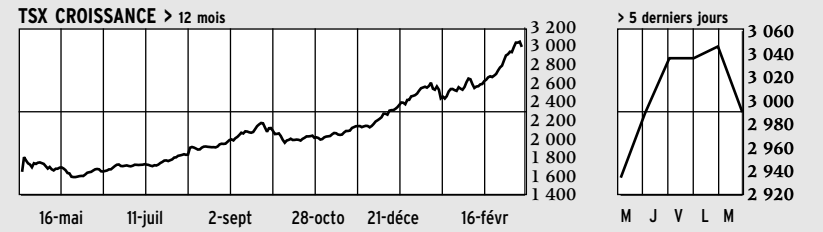
Table of sector performance (Sous-indices) for various industries like Services financiers, Matériaux de base, etc.

Table of Canadian indices (Autres indices canadiens) including S&P/TSX 60 and DJ Can. Titans.

Table of top 10 most active stocks (Les 10 plus actifs) with volume and price changes.

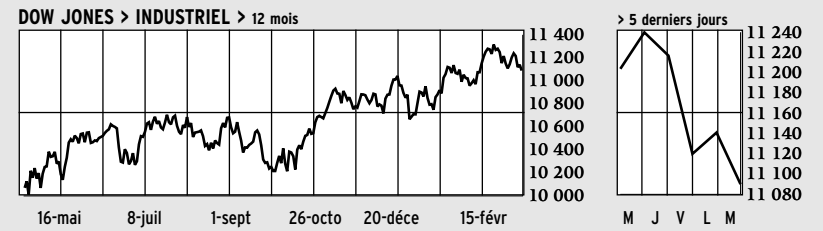
Table of top performing stocks (Titres gagnants en %) and bottom performing stocks (Titres perdants en %).

BOURSE DE CROISSANCE TSX



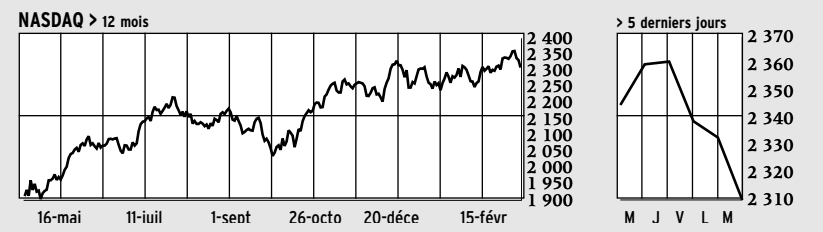
Market summary table for TSX Growth Index including opening, high, low, closing, and volume.

NEW YORK



Market summary table for New York Stock Exchange including opening, high, low, closing, and volume.

NASDAQ



Market summary table for NASDAQ including opening, high, low, closing, and volume.

TSX CROISSANCE LES QUÉBÉCOISES

Large table listing 100 Quebec-based growth stocks with columns for company name, price, change, volume, and 52-week high/low.

ÉTATS-UNIS LES 100 GÉANTS

Large table listing 100 top US companies with columns for company name, price, change, volume, and 52-week high/low.

Liste des 100 sociétés inscrites sur les marchés américains ayant la plus forte valeur boursière. La liste est révisée à chaque trimestre. MMS\$: Milliards de dollars US

VOUS CHERCHEZ UN FOND?

Comment lire les cotes financières. Les titres sont énumérés par ordre alphabétique. Seulement apparaissent les titres transigés au cours de la journée. La valeur des titres est exprimée en dollars. Seules les deux premières décimales apparaissent.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Advertisement for 'VOUS CHERCHEZ UN FOND?' featuring a computer screen showing a search interface for mutual funds. The interface includes fields for 'Rechercher un fonds', 'Calculer', and 'Rechercher'. Below the screen, there is a list of fund names and their performance metrics. The advertisement is for 'LAPRESSEAFFAIRES.COM' and includes the slogan 'RAPIDE COMPLET'.

Abonnez-vous au site de nouvelles financières et économiques le plus consulté au Québec... C'EST GRATUIT LAPRESSEAFFAIRES.COM

Table with 10 columns: Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas, Société, Volume (100F), ch. 52 Sem, Div. (100F), Net Haut Bas.

Suite à la page 11

LA PRESSE AFFAIRES

Adidas se bat sur le terrain de Nike

MATHILDE RICHTER
AGENCE FRANCE-PRESSE

LONDRES – Adidas fait monter la pression : l'allemand vient chasser de manière agressive sur les terres de Nike, à qui il veut ravir la place de numéro un mondial des équipements sportifs, même si c'est au prix de la cannibalisation de sa propre filiale, Reebok.

Adidas a annoncé hier avoir conclu un contrat de 11 ans avec la NBA, supplantant son fournisseur traditionnel Reebok. Adidas va fournir en maillots et shorts les 30 équipes de la ligue, les équipes féminines, et commercialiser exclusivement tous ces produits aux États-Unis, au Canada, en Europe et en Asie.

Une belle victoire pour la marque aux trois bandes, qui a eu du mal à s'implanter de ce côté-ci de l'Atlantique, où elle a actuellement une part de marché de l'ordre de 20 %. Mais une victoire avec un drôle d'arrière-goût : Reebok est depuis janvier une filiale du groupe bavarois et perd un de ses supports les plus importants au profit de sa maison mère.

« Si nous voulons être les premiers dans le monde, nous devons être les premiers en basket », a martelé hier lors d'une conférence de presse à Londres le patron de la marque Adidas, Erich Stamminger.

Tel est en effet l'objectif avoué : faire d'Adidas la première marque mondiale, devant le concurrent de toujours, Nike, incontesté sur le marché américain.



PHOTO MICHAELA REHIE, REUTERS

Le PDG d'Adidas, Herbert Hainer, a un grand projet pour sa marque : devenir numéro un mondial, quitte à nuire à sa nouvelle filiale, Reebok.

Répartition des rôles

Et pour cela, la répartition des rôles est claire : à Adidas tous les sports d'équipe, à Reebok le reste, course et aérobic par exemple.

Du côté de Reebok, on tente de faire bonne figure. « Nous gardons le contrat de chaussures, commentait hier Paul Harrington, le patron de Reebok, et la possibilité d'utiliser l'image de nos athlètes. »

En lot de consolation, Reebok va en effet continuer à fabriquer les chaussures estampillées « NBA » et vendues à des milliers de fans de la discipline.

M. Harrington a beau proférer son

amour de « la période excitante » que vit son groupe, Reebok est un peu dépassé par les ambitions de son nouveau propriétaire.

« Reebok a ses problèmes, qui devront être résolus, et résolu rapidement », a insisté hier Herbert Hainer, le patron du groupe Adidas.

En fin d'année dernière, les commandes de Reebok avaient accusé un net recul, une partie des distributeurs de la marque étant déstabilisés par la perspective du rachat par Adidas.

Vitesse supérieure

Le groupe bavarois, inventeur de

la chaussure à crampons, a donc décidé de passer à la vitesse supérieure et intègre sa nouvelle filiale à marche forcée.

« La planification est terminée, et maintenant nous allons très vite pour réaliser des économies », commentait hier Robin Stalker, le directeur financier d'Adidas, reconnaissant que le groupe avait « un calendrier ambitieux ».

Adidas a ainsi relevé ses objectifs de synergies de coûts liées au rachat de Reebok de 50 millions d'euros par an, à 175 millions. Des économies qui ne seront réalisées qu'en 2009, grâce à la fusion des activités

administratives et financières, à l'unification des systèmes informatiques et à la coopération des équipes commerciales Adidas et Reebok.

Le tout se traduira par la suppression de quelque 500 emplois dans les fonctions administratives, a précisé M. Hainer, mais il compte sur la création d'au moins autant de postes dans les deux ou trois années à venir.

Le groupe a également relevé ses objectifs de résultats jusqu'à 2009, et les actionnaires se frottaient les mains. Hier en fin de matinée, le titre prenait 3,04 % à 172,60 euros à la Bourse de Francfort.



Le premier placement avisé.
La première banque.

ON PEUT VOUS AIDER

Pour tirer le meilleur parti des liquidités de votre entreprise

La Banque Nationale met actuellement de l'avant plusieurs solutions de placement avantageuses. En plus de vous proposer des produits adaptés à vos objectifs d'affaires, la première banque des entreprises au Québec peut vous faire profiter d'un rendement intéressant grâce à des conseils judicieux.

Pour en savoir plus, communiquez avec votre directeur ou composez le 1 877 394-6611.

www.bnc.ca/solutionspme



LA PREMIÈRE BANQUE AU QUÉBEC

RISTORANTE
IL POSTO
Resto | Salle de réception
Menu du midi 10,95 \$
FESTIVAL DU VEAU 16,95 \$
(du mercredi au samedi soir)
9030, L'Acadie, Montréal
(angle Métropolitain)
(514) 850-0000
www.ristoranteilposto.com

SE RÉUNIR POUR LE PLAISIR ET LES AFFAIRES

Les Trois Tilleuls et Spa Givenchy
SAINT-MARC-SUR-RICHELIEU

RELAIS & CHATEAUX | GIVENCHY
(Autoroute 20, sortie 112)
Tél. : (514) 856-7787
www.lestroistilleuls.com

Sun Life du Canada, compagnie d'assurance-vie
AVIS DE L'ASSEMBLÉE ANNUELLE

Nous vous informons par la présente que l'assemblée annuelle des titulaires de contrat et de l'unique actionnaire de la Sun Life du Canada, compagnie d'assurance-vie se tiendra au centre The Carlu, 444, rue Yonge, 7^e étage, à Toronto, en Ontario, le mercredi 10 mai 2006, à 10 heures.

Les titulaires de contrat qui souhaitent recevoir un avis de l'assemblée accompagné de renseignements sur les questions qui seront présentées à l'assemblée peuvent écrire à la secrétaire de la Compagnie à l'adresse indiquée ci-dessous.

Toronto, le 12 avril 2006.

Joan M. Wilson
Vice-présidente et secrétaire de la Compagnie Sun Life du Canada, compagnie d'assurance-vie
150, rue King Ouest
Toronto (Ontario)
M5H 1J9

Financière Sun Life

Financière Sun Life inc.
AVIS DE L'ASSEMBLÉE ANNUELLE

Nous vous informons par la présente que l'assemblée annuelle des actionnaires ordinaires de la Financière Sun Life inc. se tiendra au centre The Carlu, 444, rue Yonge, 7^e étage, à Toronto, en Ontario, le mercredi 10 mai 2006, à 10 heures.

Toronto, le 12 avril 2006.

Joan M. Wilson
Vice-présidente et secrétaire de la Compagnie

Financière Sun Life