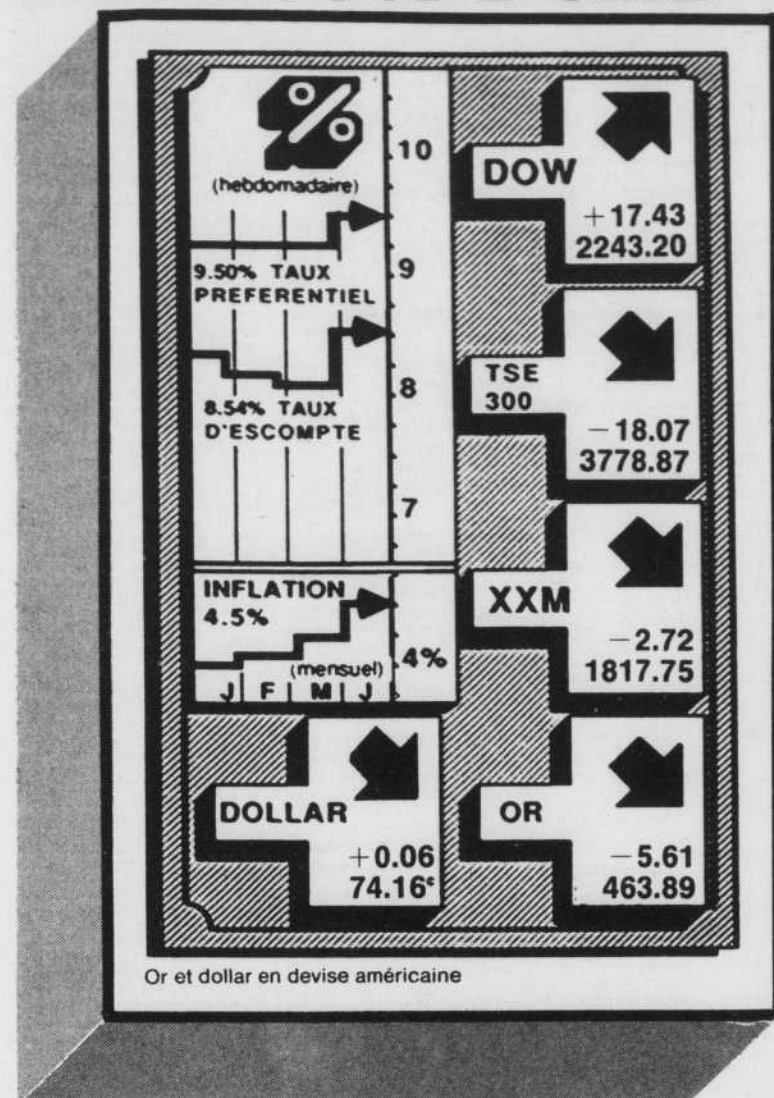


EN UN COUP D'OEIL



LES AFFAIRES... EN QUELQUES LIGNES

SERGE TRUFFAUT

Résultats de Sodarcan

Lors du premier trimestre de l'exercice financier en cours, les revenus consolidés du groupe Sodarcan se sont accrus de 11 % s'établissant ainsi à \$ 31.6 millions, comparativement à \$ 28.5 millions pour la période correspondante en 1986. Le bénéfice net consolidé s'est établi à \$ 694,000 ou \$ 0.06 par action contre \$ 445,000 ou \$ 0.05 par action l'an dernier sur une base pleinement diluée. Le président de Sodarcan, M. Robert Parizeau, a mentionné que, dans l'ensemble, les résultats de ce premier trimestre étaient satisfaisants. Dans le secteur du courtage et des services spécialisés, les résultats du courtage de réassurance et de l'actuariat-conseil ont plus que compensé la baisse de rentabilité des activités de courtage d'assurance. Par ailleurs, le profit réalisé lors de la vente de la compagnie d'assurance Albion du Canada, moins les frais afférents à la fermeture de certaines opérations, a contribué pour un montant net de \$ 293,000 au bénéfice de ce trimestre. Même si l'exercice financier 1987 s'annonce prometteur, le rythme de progression du premier trimestre n'est pas nécessairement représentatif du taux de croissance des résultats auxquels la société peut s'attendre pour l'ensemble de l'année, compte tenu des investissements importants effectués en ressources humaines et en informatique dans le but d'optimiser la rentabilité des opérations à moyen et long termes.

MDS Sharp investit

La société MDS Sharp entreprend au coût de \$ 5 millions la construction d'un nouveau complexe industriel à Ville Saint-Laurent. D'une superficie de 70,000 pieds carrés, ce centre dit de haute-technologie créera 100 emplois d'ici la fin de 1988. Par ailleurs, Sharp prépare actuellement le lancement de nouveaux produits hautement spécialisés tels que, les nouveaux copieurs-ordinateurs à 100 % couleur et des télécopieurs hautement technologiques. Bientôt MDS Sharp mettra sur le marché un nouveau concept international de l'intégration de la machine à écrire électronique, de l'appareil de traitement de texte et de l'ordinateur personnel, tous réunis dans un même appareil de table.

Disnat : plus de 230 %

Au cours du deuxième trimestre du présent exercice, le bénéfice net de la société Les Investissements Disnat, a progressé de 231 % pour atteindre ainsi les \$ 617,000 ou \$ 0.15 par action comparativement à \$ 186,000 ou \$ 0.06 par action à la fin du deuxième trimestre de 1986. Les revenus se sont établis à plus de \$ 2.4 millions, en hausse de 109 % sur le \$ 1.1 million réalisé l'an dernier. La consolidation des deux trimestres indique que le bénéfice net s'est accru de 195 % pour s'établir à \$ 842,000 ou \$ 0.21 par action alors qu'il était de \$ 286,000 ou \$ 0.09 par action à la fin de la période correspondante de 1986.

UAP grimpe de 17 %

Les ventes consolidées de UAP se sont chiffrées à plus de \$ 64 millions pour le premier trimestre de l'exercice 1987, en hausse de 17 %. Le bénéfice net a évolué de \$ 305,000 à plus de \$ 581,000. Le bénéfice par action s'est établi à \$ 0.19 par action de classe A et \$ 0.16 par action de classe B comparativement à \$ 0.11 et \$ 0.08 respectivement en 1986, soit une augmentation de 73 %. Le conseil d'administration a décidé d'augmenter les dividendes trimestriels, de \$ 0.19 à \$ 0.20 par action de classe A et de \$ 0.15 à \$ 0.16 par action de classe B.

Unigesco : émission de débentures

Unigesco va procéder à une émission de \$ 40 millions de débentures convertibles qui sera effectuée par l'entremise d'un syndicat dirigé par la Banque Paribas et secondé par McLeod Young Weir et par Wood Gundy. Les débentures auront une échéance de dix ans et un coupon annuel de 7.74 %. Elles seront convertibles en tout temps en actions de classe B d'Unigesco à un prix de \$ 7 l'unité. À partir de la troisième année, Unigesco pourra racheter les débentures par anticipation à condition que les actions de classe B se transigent alors à au moins 130 % du prix de conversion. À la sixième année, un détenteur pourra demander le rachat de ses débentures à un prix de 118.7 % ce qui représenterait alors un rendement de 9.4 %, composé semi-annuellement. Le produit de cette émission servira à réduire les emprunts à terme d'Unigesco et lui donner une base de capital pour envisager d'autres investissements.

Prenor : échange d'actions

La société La Financière Prenor, filiale du Groupe Prenor vient d'annoncer qu'elle avait prolongé la période de proposition d'échange d'actions pour toutes les actions ordinaires de Le Trust Vanguard Limitée et Atlantic Trust Company of Canada. La période est effectivement prolongée de 20 jours de sorte qu'elle expirera le 11 juin. Dans le cas d'Atlantic, plus de 1.4 million d'actions ordinaires ont été déposées en acceptation de l'offre, ce qui équivaut à 6.7 % des actions ordinaires en circulation d'Atlantic. Dans le cas de Vanguard, c'est plus de 1.3 million, soit 40 % des actions de Vanguard. En donnant effet à ces acceptations, la Financière Prenor détendra 1.5 million d'actions ordinaires d'Atlantic et 2.8 millions de Vanguard.

La guimbarde ou le golf ?

Pour la première fois à Montréal, un encan géant de voitures anciennes et de collection des années 1910 à 1970 se tiendra au CEGEP Saint-Laurent de 9 h à 22 h aujourd'hui et demain. Outre cette vente, il y aura un marché aux puces de pièces et de documentation.

Le geste de la Citicorp à l'endroit du Brésil consacre l'échec du plan Baker

JEAN-PIERRE LEGAULT

La hausse des provisions de la Citicorp annoncée cette semaine consacre l'échec du plan Baker en regard de la dette des pays en développement (PVD) et favorisera le développement du marché secondaire des créances.

Tel est l'avis exprimé hier au DEVOIR par une source proche de la Banque mondiale.

« En reconnaissant, pour la première fois, que la dette des PVD ne vaut pas 100 %, la Citicorp fait montre de réalisme, mais cela risque par contre de constituer un facteur de rigidité quant à l'octroi de nouveaux fonds », a-t-il déclaré. Relativisant la portée du geste de la banque américaine, il espère toutefois qu'il entravera la porte à une certaine flexibilité dans le traitement des dettes actuelles.

Plus tôt cette semaine, la Citicorp annonçait son intention d'augmenter de \$ 3 milliards ses provisions pour pertes et de réduire du tiers (environ \$ 5 milliards US), au cours des trois prochaines années, ses prêts aux pays en développement en recourant à des échanges de prêts contre des participations, aux ventes de créances et autres mesures. Selon les experts, ce geste marque le début d'une nouvelle étape dans la saga de l'endettement du tiers-monde, problème de plus en plus difficile à résoudre.

Les observateurs anticipent des gestes similaires des autres banques américaines qui ont subi depuis quelques années des pressions contradictoires : M. James Baker et son plan les poussaient à consentir de nouveaux prêts aux PVD alors que les organismes de surveillance aux États-Unis les encourageaient à la prudence.

Directement touchée par la question de la dette des pays en voie de développement, la Banque mondiale avait bien répondu à l'appel de James Baker, en octobre 1985, et avait consenti à injecter de nouvelles sommes dans l'économie des pays endettés pour leur permettre de retrouver le chemin de la relance et faire face à leurs obligations. Les banques commerciales, parties prenantes à l'accord, devaient, de leur côté, faciliter l'octroi de nouveaux prêts.

Notre interlocuteur, en dépit d'une prudence évidente qu'explique la nervosité du marché face aux titres



Le Brésil, qui s'est permis une fronde, se retrouve aujourd'hui isolé, le Mexique et l'Argentine, deux de ses plus précieux alliés dans la question de la dette extérieure, s'étant entendu avec les créanciers.

bancaires, n'a pu cacher sa déception devant le peu d'empressement dont ont fait montre les banques pour rendre disponible de nouvelles sommes, malgré leurs bonnes intentions.

« Elles n'ont pas répondu au plan Baker. Le montant total des prêts bancaires à ces pays n'a pas augmenté de façon significative. Les seuls qui ont augmenté leurs prêts sont les organismes internationaux tels le FMI, la Banque mondiale, la Banque interaméricaine de développement et les organismes bilatéraux », devait-il préciser. Les déboursés de la Banque mondiale pour l'Amérique latine sont pour leur part passés de \$ 2.5 milliards en 1983, à \$ 3.17 milliards en 85 et ont atteint \$ 4.6 milliards l'an dernier. « Il s'agit d'une augmentation de 50 % environ en un an, conformément au plan Baker », soutient-on à Washington.

À ce jour, le développement du marché secondaire des créances des PVD a été freiné par le désir des banques (particulièrement celles des États-Unis) de conserver la valeur nominale de leurs avoirs. Mais depuis quelques années, plusieurs banques ont recouru à ce marché pour se défaire de leurs mauvaises créances.

Et c'est le Chili qui est le plus avancé dans le système d'échange de dettes (debt-equity swap). Environ \$ 1.5 milliards y ont déjà été re-

cyclés de cette façon. Le Mexique a également vu ce marché se développer chez lui et un nombre important d'accords ont été passés avec le secteur privé. « Les pays latino-américains se montent très libéraux là-dessus », précise notre source.

Nouvelle stratégie

Le geste de la Citicorp a pris tout le monde par surprise, mais, en fait, les analystes estiment que la banque tente simplement de rattraper nombre de créanciers des PVD qui ont, eux, constitué depuis quelques années des réserves.

Ainsi, les Banques canadiennes sont tenues d'accumuler de 15 % à 20 % des créances d'un panier de 32 pays dont la situation n'est pas reluisante. Et, au bureau de l'inspecteur général des Banques, la tendance qui se dessine consiste à augmenter le pourcentage requis. En Europe, ces provisions varient entre 50 % et 100 % (certaines banques suisses). Les Britanniques ne sont pas en reste et la Banque d'Angleterre a exhorté, cette semaine, les banques locales à accroître leurs réserves.

Par la politique d'injection d'argent frais dans les pays en difficulté sans entacher leur cote de crédit (plan Baker), les banques américaines se mettaient en position de faiblesse dans les négociations. L'initiative était laissée aux pays débiteurs qui exigeaient de nouveaux prêts

pour rétablir leur économie et rencontrer leurs obligations.

Par le transfert d'une partie des prêts à l'item créances douteuses de leur bilan financier, M. Roy Culpeper, économiste à l'Institut Nord-Sud d'Ottawa, estime que les Banques forcent la main aux pays endettés qui auront de la difficulté à contracter de nouveaux emprunts. L'analyste torontois, Kevin Choquette, renchérit : « La Citicorp se retrouve aujourd'hui en position de force pour négocier ».

« La question de la dette devient de plus en plus difficile à solutionner », constate M. Culpeper. « Avec le durcissement des Banques et l'inscription à l'item créances douteuses de leurs dettes, les PVD concernés pourraient menacer plus fréquemment de restreindre les remboursements en fonction de leur situation économique ». Et il n'y a pas que le Pérou qui a eu recours à cette médecine : la Zambie, le Nigeria et le Zaïre se sont également montrés inquiets devant les difficultés qu'ils rencontrent.

Mais le dernier en liste à se rébellier, le Brésil, se retrouve aujourd'hui relativement isolé puisque le Mexique et l'Argentine, ses alliés de jadis, ont récemment accepté les termes d'accords leur garantissant de nouvelles sommes ou un rééchelonnement de leur dette.

Une régie favoriserait les pétrolières

sommateurs des régions périphériques. « C'est tout à fait le genre de situation qui nécessiterait une intervention de la future Régie », a dit le ministre.

Du côté des pétrolières, on n'est guère favorable à l'idée de la création d'une Régie. Selon Jean Gaulin, président de Ultramar Canada Ltée, une Régie de contrôle du prix de l'essence ne serait pas à l'avantage des consommateurs. Puisque pour établir le prix de l'essence, cette Régie devrait prévoir pour les pétrolières un rendement d'au moins 12 % sur leurs investissements et activités en aval, c'est-à-dire le raffinage et la vente de produits pétroliers. C'est la procédure qui s'applique dans les industries où il y a des Régies, telles Gaz Métro, Hydro-Québec, Bell Canada, etc.

Or M. Gaulin mentionne qu'en 1986 sa compagnie n'a eu un rendement de 5.9 % seulement; chez les autres

pétrolières les rendements ont été les suivants : Texaco, 6.3 %; Suncor, 4.3 %; Shell, 6.9 %; Pétro-Canada, 4.04 % et Impériale, 7.58 %. Les résultats pour les années antérieures entre 1982 et 1986 indiquent des rendements encore plus bas.

Le président de Ultramar soutient donc qu'avec une Régie les pétrolières et leurs actionnaires auraient l'assurance d'un rendement minimal de 12 %, ce qui serait toutefois payé par les consommateurs.

A long terme toutefois, M. Gaulin pense qu'il y va de l'intérêt de sa compagnie de ne pas avoir de régie et que le marché libre favoriserait également les consommateurs.

Selon lui, c'est précisément cette liberté sur le marché qui explique les différences de prix entre diverses régions et même entre certaines rues dans une ville comme Montréal. La concurrence se fait à chaque coin de rue. Il est très difficile pour une sta-

tion de ne pas baisser ses prix, lorsque son concurrent de l'autre côté de la rue le fait. Chez Ultramar, on a mesuré qu'une différence de 0.2 cent le litre fait perdre 10 % de la clientèle. Une différence de un cent le litre peut faire perdre jusqu'à 60 % de la clientèle d'une station de vente au détail. Ultramar a développé un système qui lui permet de réagir en vingt minutes à une stratégie surprise d'un concurrent. La guerre des prix se double souvent d'une guerre de promotion. Depuis quelques mois, la mode est à la distribution de verres, mais on oublie qu'un verre coûte quatre cents le litre.

Les différences de prix provinciales ou entre les régions urbaines et les zones périphériques s'expliquent aussi par d'autres facteurs, notamment les coûts de fonctionnement, qui varient avec le nombre de stations de services et le nombre de consommateurs. Plus il y a de stations et moins il y a de clients par station, plus les coûts de fonctionnement sont élevés, ce qui affecte d'autant les bénéfices. En outre, il y a dans les régions périphériques des coûts additionnels pour l'installation de réservoir et de transport par camions en hiver par exemple.

Enfin, comment se fait-il que le prix de l'essence en région périphérique n'a pas baissé, alors que le ministre des Finances annonçait une baisse de 4 cents le litre dans ses discours du budget? A cette question, M. Gaulin répond par une autre question : Le prix de vente de l'essence devrait-il être figé après une baisse de taxe et si oui pendant combien de temps devrait-il le rester?

M. Gaulin répond pour sa part que la loi du marché libre doit s'appliquer en tout temps et qu'il faut laisser le prix de l'essence au détail s'établir selon les conditions de chaque marché en particulier.

Encore plus sévère à l'endroit des intentions du ministre Ciaccia, M. Philippe Hervieu, analyste de la firme Nesbitt Thomson Bongard, partage l'avis de Gaulin : « L'idée de contrôler les prix est une aberration. Cela se ferait nettement au détriment des consommateurs ».

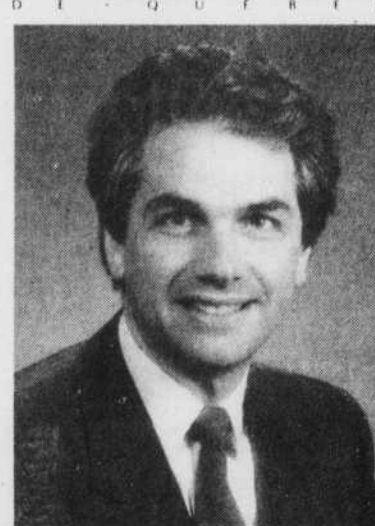
Quant à la guerre des prix qui s'est déroulée au cours des derniers jours dans l'est de Montréal, M. Hervieu n'y voit rien de neuf : ce sont les lois du marché qui prévalent. C'est le cas depuis au moins quinze ans.

Divers détaillants de l'est de Montréal, curieusement tous localisés rue Notre-Dame, entre le tunnel Louis-Hippolyte Lafontaine et Georges V, ont vendu l'essence sans plomb à 50 cents le litre au début de la semaine, provoquant l'afflux massif des automobilistes. La guerre des prix a pris fin jeudi, quand tous ont majoré leurs prix de 4.9 cents le litre.

ORDINAIRE AVEC PLOMB	50.9
ORDINAIRE SANS PLOMB	54.9
SUPER SANS PLOMB	57.9

NOMINATION

MUSEE DU SEMINAIRE DE QUEBEC



MAURICE PICHE, M.A., M.B.A.

Monsieur Jean-Marie Poitras, président du conseil d'administration de la Société du Musée du Séminaire de Québec a le plaisir d'annoncer la nomination de monsieur Maurice Piché au poste de directeur général de la Société. Maurice Piché est diplômé de l'École des Hautes Études Commerciales — Maîtrise en administration des affaires (M.B.A.) et est historien d'art — Maîtrise en histoire de l'art de l'Université de Montréal et Baccalauréat en histoire de l'art de l'Université McGill (M.A. et B.A.). Le Musée du Séminaire de Québec possède l'un des plus riches héritages de l'Amérique française par ses collections d'œuvres, d'objets et d'archives acquises au cours des 300 ans d'existence du Séminaire de Québec.



La nouvelle guerre des prix de l'essence entreprise la semaine dernière par les détaillants de l'est de Montréal est terminée, comme en témoigne cette photo prise hier chez un détaillant de la rue Notre-Dame.

LA VIE ECONOMIQUE

JEAN BOUCHARD

Quand la gestion d'une grande firme d'assurance passe par l'intrapreneurship

CLAUDE TURCOTTE

Peut-on demeurer longtemps gestionnaire professionnel au sein d'une grande entreprise sans devenir un bureaucrate qui s'installe progressivement dans une sorte de confort anonyme et douillet? A cette question posée sans avertissement, M. Jean Bouchard, président et chef de l'exploitation de La Laurentienne Générale, répond du tac au tac: «C'est comme si j'étais moi-même le propriétaire, ce qu'on appelle l'intrapreneurship. On est entrepreneur parce qu'on aime entreprendre des choses».

La réponse est non seulement rapide, mais convaincante. Jean Bouchard, né en 1936 à Causapscal dans la vallée de la Matapédia, a de la suite dans les idées. Son père était contracteur général (forêt, routes, etc...) et il avait les moyens financiers de faire instruire son fils, pas au séminaire de Rimouski, parce que c'était trop proche et que le garçon aurait peut-être eu la tentation de revenir à la maison trop vite ou trop souvent. Il fait donc son cours classique à Gaspé et se dirige ensuite vers les sciences commerciales, deux ans au HEC et obtention d'une maîtrise à l'Université Laval. «Il fallait y croire pour choisir ce qui était considéré alors comme le parent pauvre des carrières professionnelles», particulièrement en Gaspésie où les médecins, avocats et curés en menaient très large.

Depuis son premier emploi à la London Life, M. Bouchard n'a jamais fait rien d'autre que d'être gestionnaire. Il a toujours laissé la comptabilité et les aspects techniques à d'autres spécialistes de son équipe. Il n'a toutefois jamais quitté l'industrie de l'assurance. De 1961 à 1967 à London et Montréal dans l'assurance collective, puis à la compagnie Les Artisans jusqu'en 1971 où on lui confie l'assurance-collective et les fonds de pension.

Il arrive à La Laurentienne en 1972, comme directeur de la division de Montréal dans le domaine des assurances générales. On lui confie notamment la direction d'une petite compagnie d'origine française La Paix qui a une soixantaine d'employés et des revenus de moins de \$5 millions. Puis, les acquisitions se précipitent; La Prévoyance en 1975, Les Prévoyants en 1981, deux compagnies qui sont fusionnées en 1984. M. Bouchard devient en 1985 président et chef de l'exploitation de La Laurentienne Générale, de La Laurentienne du Pacifique et de La Personnelle. Il œuvre exclusivement dans le secteur de l'assurance des dommages, c'est-à-dire auto, feu, vol, édifices.

Une fois sa feuille de route établie, M. Bouchard décrit ce qu'est un ges-

tionnaire: prendre le temps d'écouter, d'analyser et de décider en pondérant les informations reçues. «Mais, on n'a jamais la certitude des choses», précise-t-il. Il faut en plus un certain flair, qui peut être «une sorte de sixième sens ou le résultat de l'accumulation de beaucoup de connaissances». Sans pouvoir définir exactement de ce qu'est le flair, M. Bouchard sait très bien en revanche que cette dimension «sert beaucoup dans le choix des hommes avec qui on va travailler, car le travail d'équipe est très important».

Un bon gestionnaire, selon M. Bouchard, doit être «capable de faire travailler les gens au maximum de leur capacité», ce qui implique «l'acceptation de leurs erreurs». Il affirme que «l'essence d'une entreprise dynamique est de pouvoir travailler en équipe et de s'accepter dans les bons comme les mauvais coups, sinon c'est la paralysie».

Cela n'empêche pas que dans une grande entreprise dotée d'un conseil d'administration où convergent divers points de vue, il y a des contraintes, qui obligent à une discipline et à une rigueur dans les présentations, ce qui demande plus de travail. M. Bouchard fait valoir enfin que ce dynamisme interne s'exprime plus facilement dans «des entreprises relativement autonomes» comme celles faisant partie du Groupe La Laurentienne.

Ce dynamisme se mesure plus facilement en chiffres. Ainsi, en 1975, La Laurentienne Générale percevait des primes pour un montant de \$50 millions, qui atteignaient \$213 millions en 1982, \$262 millions en 1985 et \$360 millions en 1986 pour l'ensemble des activités canadiennes. Avec l'acquisition toute récente de Aetna Community, une filiale ontarienne d'une compagnie américaine, les primes brutes souscrites atteignent \$430 millions.

La Laurentienne Générale a voulu étendre ses activités à l'ensemble du Canada afin de mieux répartir les risques, d'assurer une présence et de se mettre en position de faire des choix de façon plus organisée. Le marché canadien en assurances générales est évalué à près de \$9 milliards. Les statistiques de 1985 indiquent que 67,7 % de ce marché appartenait à des compagnies étrangères, dont 42,7 % à des compagnies américaines.

«C'est comme si j'étais moi-même le propriétaire, ce qu'on appelle l'intrapreneurship. On est entrepreneur parce qu'on aime entreprendre des choses».

A La Laurentienne, on soutient que la présence de cette entreprise francophone au Canada anglais est généralement bienvenue (un peu moins peut-être à Toronto) pour faire contrepois aux investissements étrangers. La Laurentienne Générale a axé son développement au Canada sur trois grands marchés: l'est avec le Québec et les Maritimes; le centre avec l'Ontario et le Manitoba et enfin un troisième bloc avec les autres provinces de l'Ouest. Elle retire 45 % de ses revenus de ventes aux particuliers et 55 % d'assurances aux entreprises.

Avec l'atteinte d'un chiffre d'affaires de \$500 millions cette année, La Laurentienne Générale aura touché en trois ans un objectif prévu sur cinq ans, de telle sorte qu'elle commence à «regarder» vers le marché

CARTES D'AFFAIRES

ROBIC, ROBIC & ASSOCIÉS

Fondée en 1892
Agents de brevets d'invention
et de marques de commerce
1514, Docteur Penfield,
Montréal, Canada, H3G 1X5
Tél.: (514) 934-0272
Téléc.: 05-268656
Cable: MARION
Télécopieur

Me Donald Gagnon, L.L.L.
Avocat et Procureur

36 est, rue St-Paul, bureau 201
Montréal, Québec H2Y 1G3
Tél.: (514) 397-0547

721-9630
ENTREPRENEUR-ELECTRICIEN
JEAN K. MALOUF INC.
entretien
industriel-commercial-résidentiel
Plus de 30 ans d'expérience
6305, 25e Ave, Rosemont, Montréal



Photo Chantal Keyser

«Un bon gestionnaire doit être capable de faire travailler les gens au maximum de leur capacité ce qui implique l'acceptation de leurs erreurs. L'essence d'une entreprise dynamique est de pouvoir travailler en équipe et de s'accepter dans les bons comme les mauvais coups, sinon c'est la paralysie».

avaient développé cette spécialité bien avant son acquisition par La Laurentienne.

M. Bouchard explique que la concurrence est très vive et qu'à une certaine période des compagnies ont coupé les prix de 10 à 20 %, sur les primes annuelles, si bien qu'entre 1982 et 1985 les coûts ont pumidmuer de moitié. «Mais personne n'en parlait», ajoute le président. Il est arrivé un point cependant où des compagnies ont dû se retirer, ce qui a provoqué une avalanche de demandes de la part des municipalités et d'une compagnie n'était en mesure de répondre à toutes en même temps. M. Bouchard affirme que les primes sont maintenant «revenues à leur niveau normal» et que toutes les mu-

nicipalités peuvent avoir des assurances. Il existe toutefois certains produits d'exportation aux États-Unis, pour lesquels il est impossible d'avoir des assurances, notamment des équipements de sport, tels des casques de hockey.

M. Bouchard rappelle que l'industrie de l'assurance répond à la logique du monde des affaires et du profit. Si les bénéfices sont plus bas dans cette industrie que dans une autre ou que l'argent placé à la banque, les investissements iront ailleurs. Au moment où l'industrie de l'assurance se rajuste, M. Bouchard estime que le débat doit porter «sur le concept social», à savoir l'indemnité des victimes, le coût de l'environnement, etc...

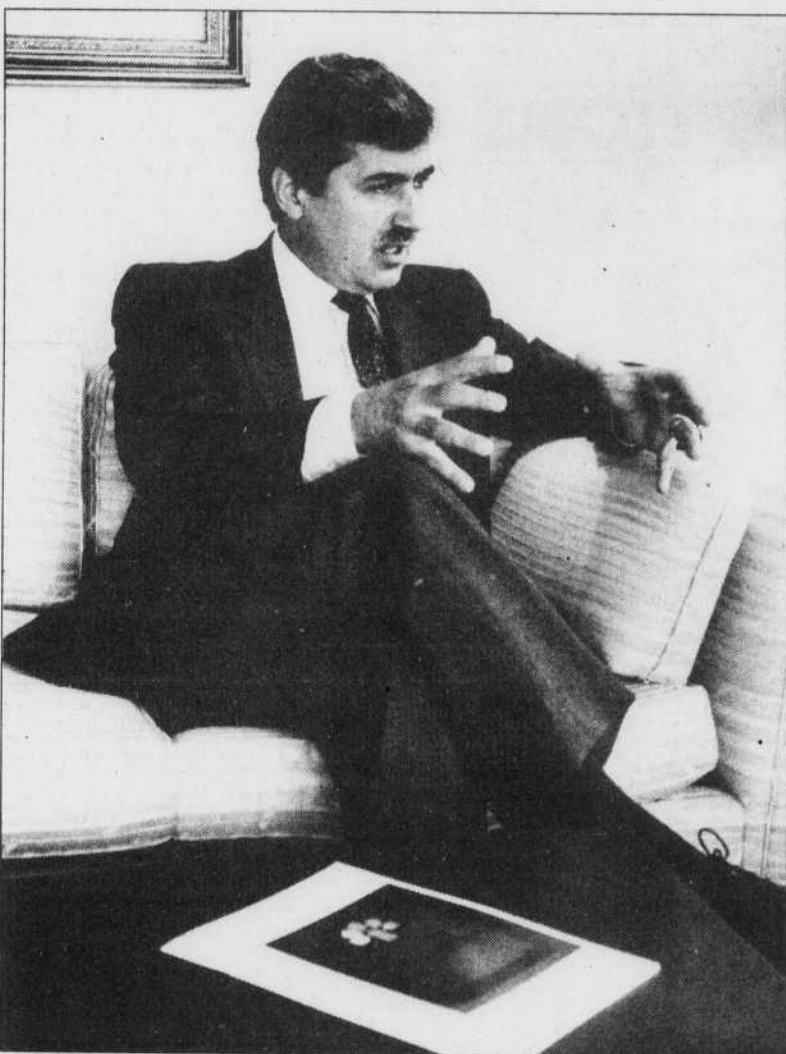


Photo Chantal Keyser

Un financier Australien sème l'émotion à Wall Street

JOCELIN DUMAS

M. Robert Holmes à Court, un financier australien qui a accumulé des millions de dollars en se lançant à l'assaut de compagnies à travers le monde, a déclaré cette semaine posséder pas moins de 6,4 % des actions de la compagnie pétrolière américaine Texaco inc., semant l'émotion dans le tout Wall Street.

Dans une déposition auprès de la Securities and Exchange Commission des États-Unis, le célèbre «corporate raider» précise qu'un groupe de compagnies dont il détient le contrôle a acquis plus de 15,5 millions d'actions du géant pétrolier au coût de \$541 millions US à de strictes fins de placement.

Dans une lettre qu'il a aussi fait parvenir au président de Texaco, il écrivait: «Je veux qu'il soit bien entendu que ces actions... ont été acquises exclusivement à des fins de placement».

En clarifiant ses intentions, M. Holmes à Court confirmait les rumeurs qui ont circulé à Wall Street au cours des dernières semaines à l'effet qu'il accumulait des actions de Texaco mais mettait aussi un terme à celles voulant qu'il puisse tenter une offre publique d'achat de Texaco ou forcer la compagnie à régler sa dispute légale avec Pennzoil Company. La société Texaco, qui a demandé la protection de la loi fédérale des faillites, fait face à un jugement de \$10,53 milliards US en faveur de Pennzoil à la suite de l'acquisition de Getty Oil Company.

Une autre rumeur voulait que le

magnat britannique Sir James Goldsmith ait acquis tout près de 5 % des actions de Texaco.

M. Holmes à Court explique dans sa déposition qu'il a acheté ces actions parce qu'il considère que le marché boursier a réagi trop sévèrement en dévaluant l'action de Texaco aux cours actuels et que la valeur intrinsèque des actifs de la compagnie est substantiellement plus élevée.

«Nous n'avons aucunement l'intention d'influencer les décisions administratives fondamentales de Texaco, particulièrement en ce qui a trait aux négociations en cours avec Pennzoil», ajoutait-il.

Texaco a pour sa part indiqué ne pas avoir tenu de discussions avec M. Holmes à Court et qu'en fait, elle s'en tenait à la lettre des intentions exprimées envers la compagnie.

Quoi qu'il en soit, le New York Times rapportait cette semaine que les analystes de l'industrie pétrolière et les arbitragistes qui ont suivi la situation pensent que la déposition de M. Holmes à Court suggère que la troisième plus importante compagnie pétrolière aux États-Unis puisse faire l'objet d'une âpre lutte en vue de sa prise de contrôle.

La rumeur concernant M. Goldsmith a entraîné une hausse considérable du volume des transactions sur les actions de Texaco et Pennzoil mercredi à la Bourse de New York. L'action de Texaco a clôturé en hausse de \$0,875 à \$37,50 US sur un volume de 2,3 millions d'échanges. Pennzoil gagnait par ailleurs \$1,125 à \$80,625 US.

RICHARDSON & BENOIT
Optométristes
550 Sherbrooke Ouest Bureau 365
(Métro McGill)
Examen de la vue Lunettes
Clinique de lentilles de contact
849-1274

CIBL: afficher nos appuis, faire monter la pression
Pétition des conseillers pour appuyer CIBL-FM
La radio communautaire CIBL-FM devra bientôt décider de son avenir
Bataille de la radio à Montréal
MORT PAR DÉCRET Qu'advient-il de CIBL-FM?
CIBL ira en appel
Parlez plus fort...
Ottawa bloque la radio francophone
Sauvons CIBL
NE VENEZ PAS ME DIRE QU'IL MANQUE DE RADIO ANGLOPHONE

RADIO THON
22 - 23 - 24 50 heures de programmation spéciale plus de 60 invités
MAI SOUTENONS CIBL FM
521-2070
526-2581
Courrez la chance de gagner un voyage Montréal-Paris grâce à AIR FRANCE Tourbec

L'ACTUALITE BOURSIERE

	Ventes	Reut	Isa	Fern.	Ch.
A B					

[illegible]

C D

[illegible]

Grandma	5100	29	29	29
Granduc	21950	56 1/4	5 1/2	6 1/4 + 2 1/2
Granges	22500	51 1/2	16	16 1/2 — 1 1/2

[illegible]

Lambda o	13000	165	145	165	+ 35
Lmbda A p	1000	130	130	130	+ 5
Landmrk f	20944	115	107	111	- 4

[illegible]

Rev L Mch 6300	56 1/2	6 1/2	6 1/2
Revol Bnk 450553	537 3/4	31 3/4	31 3/4 — 1/4
Rv Bk 1.88 625	524 1/4	24 1/4	24 1/4

[illegible]

TrAlto	7.20	500	\$26	25%	25%	—	1/4
TrAlto	7.08	1600	\$25 1/2	25%	25%	—	1/4
TrAlto	7.10	4900	\$25	24%	25	+	1/8

Unifamilial Duplex/Triplex	Multilogement			
	1 an	2 ans	3 ans	5 ans
9 ½	10	10 ½	11	n/d
9 ½	10	10 ½	11	9 ½
9 ½	10	10 ½	11	—
9 ½	10	10 ½	11	9 ½
9 ½	10	10 ½	11	9 ½
9 ½	10	10 ½	11	—
9 ½	10	10 ½	11	9 ½
9 ½	10	10 ½	11	10
9 ½	10	10 ½	11 ½	11
9 ½	10	10 ½	11	9 ½
10	10 ½	11	11 ½	12 ½
9 ½	10	10 ½	11	9 ½
9 ½	10	10 ½	11	9 ½
9 ½	10	10 ½	11	9 ½
—	—	—	—	9 ½
9 ½	10	10 ½	11	9 ½
9 ½	10	10 ½	11	9 ½
—	—	—	—	9 ½
9 ½	10 ½	10 ½	11	9 ½
9 ½	10	10 ½	11	9 ½
9 ½	10	10 ½	11	9 ½
9 ½	10 ½	10 ½	11	9 ½

ANADA

Nv 323	220	255	255	15	40
S 325	135	155	160	8	142
Concades Inc.	C. 13%	Vol. 100	Vol. 100	Vol. 100	Vol. 100
S 314	75	100	100	40	1120
S 315	10	15	15	5	120
S 316	194	194	195	20	120
S 317	1	5	5	5	20
S 318	1	5	5	5	20
S 319	100	100	100	40	1120
S 320	100	100	100	40	1120
S 321	280	290	290	10	120
S 322	100	100	100	40	1120
S 323	125	125	125	4	260
S 324	115	125	120	8	595
S 325	270	270	270	10	120
S 326	235	235	235	4	450
S 327	150	175	170	10	450
S 328	100	100	100	40	1120
S 329	40	15	10	10	4320
S 330	270	270	270	10	120
S 331	C. 1%	Vol. 25	Vol. 25	Vol. 25	Vol. 25
S 332	35	35	35	5	60
S 333	15	15	15	5	60
S 334	90	90	90	10	60
S 335	85	85	85	10	60
S 336	10	10	10	10	60
S 337	94	100	100	10	20
S 338	20	60	35	10	20
S 339	10	10	10	10	20
S 340	35	35	35	10	20
S 341	100	100	100	10	20
S 342	100	100	100	10	20
S 343	100	100	100	10	20
S 344	190	210	210	5	340
S 345	100	100	100	10	20
S 346	100	100	100	10	20
S 347	100	100	100	10	20
S 348	100	100	100	10	20
S 349	100	100	100	10	20
S 350	100	100	100	10	20
S 351	100	100	100	10	20
S 352	100	100	100	10	20
S 353	100	100	100	10	20
S 354	100	100	100	10	20
S 355	100	100	100	10	20
S 356	100	100	100	10	20
S 357	100	100	100	10	20
S 358	100	100	100	10	20
S 359	100	100	100	10	20
S 360	100	100	100	10	20
S 361	100	100	100	10	20
S 362	100	100	100	10	20
S 363	100	100	100	10	20
S 364	100	100	100	10	20
S 365	100	100	100	10	20
S 366	100	100	100	10	20
S 367	100	100	100	10	20
S 368	100	100	100	10	20
S 369	100	100	100	10	20
S 370	100	100	100	10	20
S 371	100	100	100	10	20
S 372	100	100	100	10	20
S 373	100	100	100	10	20
S 374	100	100	100	10	20
S 375	100	100	100	10	20
S 376	100	100	100	10	20
S 377	100	100	100	10	20
S 378	100	100	100	10	20
S 379	100	100	100	10	20
S 380	100	100	100	10	20
S 381	100	100	100	10	20
S 382	100	100	100	10	20
S 383	100	100	100	10	20
S 384	100	100	100	10	20
S 385	100	100	100	10	20
S 386	100	100	100	10	20
S 387	100	100	100	10	20
S 388	100	100	100	10	20
S 389	100	100	100	10	20
S 390	100	100	100	10	20
S 391	100	100	100	10	20
S 392	100	100	100	10	20
S 393	100	100	100	10	20
S 394	100	100	100	10	20
S 395	100	100	100	10	20
S 396	100	100	100	10	20
S 397	100	100	100	10	20
S 398	100	100	100	10	20
S 399	100	100	100	10	20
S 400	100	100	100	10	20
S 401	100	100	100	10	20
S 402	100	100	100	10	20
S 403	100	100	100	10	20
S 404	100	100	100	10	20
S 405	100	100	100	10	20
S 406	100	100	100	10	20
S 407	100	100	100	10	20
S 408	100	100	100	10	20
S 409	100	100	100	10	20
S 410	100	100	100	10	20
S 411	100	100	100	10	20
S 412	100	100	100	10	20
S 413	100	100	100	10	20
S 414	100	100	100	10	20
S 415	100	100	100	10	20
S 416	100	100	100	10	20
S 417	100	100	100	10	20
S 418	100	100	100	10	20
S 419	100	100	100	10	20
S 420	100	100	100	10	20
S 421	100	100	100	10	20
S 422	100	100	100	10	20
S 423	100	100	100	10	20
S 424	100	100	100	10	20
S 425	100	100	100	10	20
S 426	100	100	100	10	20
S 427	100	100	100	10	20
S 428	100	100	100	10	20
S 429	100	100	100	10	20
S 430	100	100	100	10	20
S 431	100	100	100	10	20
S 432	100	100	100	10	20
S 433	100	100	100	10	20
S 434	100	100	100	10	20
S 435	100	100	100	10	20
S 436	100	100	100	10	20
S 437	100	100	100	10	20
S 438	100	100	100	10	20
S 439	100	100	100	10	20
S 440	100	100	100	10	20
S 441	100	100	100	10	20
S 442	100	100	100	10	20
S 443	100	100	100	10	20
S 444	100	100	100	10	20
S 445	100	100	100	10	20
S 446	100	100	100	10	20
S 447	100	100	100	10	20
S 448	100	100	100	10	20
S 449	100	100	100	10	20
S 450	100	100	100	10	20
S 451	100	100	100	10	20
S 452	100	100	100	10	20
S 453	100	100	100	10	20
S 454	100	100	100	10	20
S 455	100	100	100	10	20
S 456	100	100	100	10	20
S 457	100	100	100	10	20
S 458	100	100	100	10	20
S 459	100	100	100	10	20
S 460	100	100	100	10	20
S 461	100	100	100	10	20
S 462	100	100	100	10	20
S 463	100	100	100	10	20
S 464	100	100	100	10	20
S 465	100	100	100	10	20
S 466	100	100	100	10	20
S 467	100	100	100	10	20
S 468	100	100	100	10	20
S 469	100	100	100	10	20
S 470	100	100	100	10	20
S 471	100	100	100	10	20
S 472	100	100	100	10	20
S 473	100	100	100	10	20
S 474	100	100	100	10	20
S 475	100	100	100	10	20
S 476	100	100	100	10	20
S 477	100	100	100	10	20
S 478	100	100	100	10	20
S 479	100	100	100	10	20
S 480	100	100	100	10	20
S 481	100	100	100	10	20
S 482	100	100	100	10	20
S 483	100	100	100	10	20
S 484	100	100	100	10	20
S 485	100	100	100	10	20
S 486	100	100	100	10	20
S 487	100	100	100	10	20
S 488	100	100	100	10	20
S 489	100	100	100	10	20
S 490	100	100	100	10	20
S 491	100	100	100	10	20
S 492	100	100	100	10	20
S 493	100	100	100	10	20
S 494	100	100	100	10	20
S 495	100	100	100	10	20
S 496	100	100	100	10	20
S 497	100	100	100	10	20
S 498	100	100	100	10	20
S 499	100	100	100	10	20
S 500	100	100	100	10	20
S 501	100	100	100	10	20
S 502	100	100	100	10	20
S 503	100	100	100	10	20
S 504	100	100	100	10	20
S 505	100	100	100	10	20
S 506	100	100	100	10	20
S 507	100	100	100	10	20
S 508	100	100	100	10	20
S 509	100	100	100	10	20
S 510	100	100	100	10	20
S 511	100	100	100	10	20
S 512	100	100	100	10	20
S 513	100	100	100	10	20
S 514	100	100	100	10	20
S 515	100	100	100	10	20
S 516	100	100	100	10	20
S 517	100	100	100	10	20
S 518	100	100	100	10	20
S 519	100	100	100	10	20
S 520	100	100	100	10	20
S 521	100	100	100	10	20
S 522	100	100	100	10	20
S 523	100	100	100	10	20
S 524	100	100	100	10	20
S 525	100	100	100	10	20
S 526	100	100	100	10	20
S 527	100	100	100	10	20
S 528	100	100	100	10	20
S 529	100	100	100	10	20
S 530	100	100	100	10	20
S 531	100	100	100	10	20
S 532	100	100	100	10	20
S 533	100	100	100	10	20
S 534	100	100	100	10	20
S 535	100	100	100	10	20
S 536	100	100	100	10	20
S 537	100	100	100	10	20
S 538	100	100	100	10	20
S 539	100	100	100	10	20
S 540	100	100	100	10	20
S 541	100	100	100	10	20
S 542	100	100	100	10	20
S 543	100	100	100	10	20
S 544	100	100	100	10	20
S 545	100	100	100	10	20
S 546	100	100	100	10	20
S 547	100	100	100	10	20
S 548	100	100	100	10	20
S 549	100	100	100	10	20
S 550	100	100	100	10	20
S 551	100	100	100	10	20
S 552	100	100	100	10	20
S 553	100	100	100	10	2

	Ventes	Haut	Bas	Form.	Ch.
Value w	550	250	250	250	
Verity C	40948	355	345	345	-15

[illegible]

\$37½	35	50	45	21	274
Royal Trustee A	C	33½	Opt Vol	...	20
In \$32½	P	15	40	25	20

Leopards	C	W1%	Oct Vol	1957
995	220	220	123	283
996	220	220	123	283
997	220	220	123	283
998	220	220	123	283
999	220	220	123	283
1000	220	220	123	283
1001	220	220	123	283
1002	220	220	123	283
1003	220	220	123	283
1004	220	220	123	283
1005	220	220	123	283
1006	220	220	123	283
1007	220	220	123	283
1008	220	220	123	283
1009	220	220	123	283
1010	220	220	123	283
1011	220	220	123	283
1012	220	220	123	283
1013	220	220	123	283
1014	220	220	123	283
1015	220	220	123	283
1016	220	220	123	283
1017	220	220	123	283
1018	220	220	123	283
1019	220	220	123	283
1020	220	220	123	283
1021	220	220	123	283
1022	220	220	123	283
1023	220	220	123	283
1024	220	220	123	283
1025	220	220	123	283
1026	220	220	123	283
1027	220	220	123	283
1028	220	220	123	283
1029	220	220	123	283
1030	220	220	123	283
1031	220	220	123	283
1032	220	220	123	283
1033	220	220	123	283
1034	220	220	123	283
1035	220	220	123	283
1036	220	220	123	283
1037	220	220	123	283
1038	220	220	123	283
1039	220	220	123	283
1040	220	220	123	283
1041	220	220	123	283
1042	220	220	123	283
1043	220	220	123	283
1044	220	220	123	283
1045	220	220	123	283
1046	220	220	123	283
1047	220	220	123	283
1048	220	220	123	283
1049	220	220	123	283
1050	220	220	123	283
1051	220	220	123	283
1052	220	220	123	283
1053	220	220	123	283
1054	220	220	123	283
1055	220	220	123	283
1056	220	220	123	283
1057	220	220	123	283
1058	220	220	123	283
1059	220	220	123	283
1060	220	220	123	283
1061	220	220	123	283
1062	220	220	123	283
1063	220	220	123	283
1064	220	220	123	283
1065	220	220	123	283
1066	220	220	123	283
1067	220	220	123	283
1068	220	220	123	283
1069	220	220	123	283
1070	220	220	123	283
1071	220	220	123	283
1072	220	220	123	283
1073	220	220	123	283
1074	220	220	123	283
1075	220	220	123	283
1076	220	220	123	283
1077	220	220	123	283
1078	220	220	123	283
1079	220	220	123	283
1080	220	220	123	283
1081	220	220	123	283
1082	220	220	123	283</

	Ventes	Hout	Bas	Fern.	Ch.
Privatizn	14297	\$7½	7¼	7¼	— ¼

Partnership Units	
Privatiz	w 23100 100 90 100 — 1
RT Fin r	3300 510% 10% 10% — 1%
Ry Lepog u	1000 519% 19% 19% — 1%
Resale Restricted Trust Units	
C Income u	1600 510% 10% 10% —
Circum 8s u	8900 99% 9% 9% — 1%
Circum 87	7290 910% 9% 10 — 1%
C Trust un	999% 99% 9% 9% — 1%
Enrolps Fd u	1000 511% 11% 11% — 1%
FirstPr Tr u	1000 519% 19% 19% — 1%
Rrb Gold u	5000 66 65 66 —
RT Enroy u	3500 511 10% 10%
Traded in US Funds	
Alum B	5300 52% 26% 26% —
Alum d or	200 524% 24% 24% —
Bow Univ 20	1500 523% 23% 23% — 1%
C Both 525	1100 525% 25% 25% —
Darne Mine	300 514% 14% 14% — 3%
Gulf Can	4000 523% 27% 27% — 1%
McDonald	100 577% 77% 77% — 4%
Osbn Chp	27000 56% 6% 6% — 1%
Ronger	100 576% 26% 26% — 1%
TrCyco D p	200 527% 27% 27% — 1%
Stmbs 2875	300 526% 26% 26% — 1%

Prêts personnels	
5 ans	
n/d	10%
11%	10%
—	11
11%	10%
n/d	10%
11	11%
12	11%
12%	11%
n/d	10%
11%	9%
—	11
11	11%
11	—
11	—
11%	—
—	11%
11	—
11	—
n/d	—
n/d	—
11	—
11%	—
11%	—
11	9%

TAUX D'INTERET

Tableau comparatif des TAUX HYPOTHÉCAIRES et de PRÊTS PERSONNELS

	Unifamilial Duplex/Triplicx				Multilogement				Semi-commercial et commercial				Prêts personnels
Institutions financières	1 an	2 ans	3 ans	5 ans	1 an	2 ans	3 ans	5 ans	1 an	2 ans	3 ans	5 ans	
Banques													
Commerce	9%	10	10½	11	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	n/d	10%
Épargne	9%	10	10½	11	9½	10	10%	11¼	9½	10	10%	11¼	10½
Montréal	9½	10	10¼	11	—	—	10¼	11	—	—	—	—	11
Nationale	9½	10	10¼	11	9½	10	10¼	11	10	10½	10%	11½	10½
Nouvelle-Écosse	9½	10	10¼	11	9½	10	10¼	11	n/d	n/d	n/d	n/d	10%
Royale	9½	10	10¼	11	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Toronto-Dominion	9½	10	10½	11	9½	10	10½	11	9½	10	10½	11	10½
Commer. italienne	9½	10	10¼	11	10½	11	11¼	12	10½	11	11¼	12	11½
Caisses Étab.	9%	10¼	10½	11	10¼	10%	11	11½	11	11½	11%	12¼	11½
Caisses pop. Mtl.*	9%	10½	10%	11¼	10	10%	11	11½	10%	n/d	n/d	n/d	10½
Caisses pop. Qbc.*	9½	10	10¼	11	9½	10	10½	11	9%	10¼	10%	11¼	9%
Soc. Entraide éco.	10	10½	10%	11¼	10¼	10%	11	11½	—	—	—	—	11
Fiducies													
Canada Trust	9½	10	10½	11	9½	10	10½	11	9½	10	10½	11	11½
Fiduciaires	9½	10	10½	11	9½	10	10½	11	9½	10	10½	11	—
Fiducie Guardian	9½	10	10½	11	9½	10	10½	11	n/d	n/d	n/d	n/d	—
Fiducie Québec	9½	10	10½	11	9½	10	10½	11	9½	10¼	10½	11	—
First City	—	—	—	—	9½	10	10½	11¼	9½	10	10%	11¼	—
Guaranty Trust	9½	10	10½	11	9½	10	10½	11	—	—	—	—	11½
Montréal Trust	9½	10	10½	11	9½	10	10½	11	9½	10	10½	11	—
Morguard Trust	—	—	—	—	9½	—	10½	11	9½	—	10½	11	—
Prêt et Revenu	9½	10¼	10½	11	9½	10¼	10½	11	n/d	n/d	n/d	n/d	—
Soc. Nat. Fiducie	9½	10	10½	11	9½	10	10½	11	n/d	n/d	n/d	n/d	—
Trust Financial	—	—	—	—	—	—	—	—	9½	—	10½	11	—
Trust Général	9½	10	10½	11	9½	10	10½	11	9½	10¼	10%	11¼	—
Trust National	9½	10	10½	11	9½	10¼	10%	11¼	9½	10¼	10%	11¼	—
Trust Royal	9½	10¼	10½	11	9½	10¼	10½	11	9½	10¼	10%	11	9½

Taux sujets à changements sans préavis

LES ANNONCES CLASSEES 286-1200

Voir aussi en pages B-6, B-7

Ouvres d'art 395

JEUNES PEINTRES QUÉBÉCOIS

Nous offrons la possibilité d'exposer à l'année longue dans différents quartiers de Montréal et villes du Québec.

Pour informations:

525-2715.

Ordinateurs 371

ORDINATEUR ZÉNITH

ZF-148, 640K de mémoire, 2 lecteurs 360K, sortie série, sortie parallèle, ordinateur Turbo, carte graphique couleur, écran comp. ambre. DOS 3.1 imprimante EPSON LX 86, incluant câble et tracteur.

SPÉCIAL 1759\$

ORDINATEUR MICRO-POLE

200, Boul. Brien REPENTIGNY — 581-1902

Offres d'emploi 407

GAGNEZ UNE

BOURSE D'ÉTUDE

Cet été d'une valeur de \$500 à \$1,000. Pendant que vous pourrez :

- Profiter d'un potentiel d'excellent revenu (\$3000 à \$5000)
- Développer votre communication avec les gens
- Apprendre à gérer votre temps
- Acquiescer la confiance en soi
- Vous préparer pour un avenir à succès

Les bourses d'études sont présentées en accord avec les règlements de la division locale.

Pour entrevue 355-5008 355-3848

26-05-87

LE CONSEIL DE L'ÉDUCATION DE TIMMINIS

Le module scolaire de langue française (polier élémentaire) requiert pour le 1er septembre 1987 UNE

ENSEIGNANT/ENSEIGNANTE-RESPONSABLE

pour coordonner le module scolaire de langue française et enseigner à mi-temps.

Les qualifications additionnelles en français en difficulté seraient un atout.

Vos demandes seront reçues jusqu'à 16 heures le vendredi 29 mai 1987 par :

Grand Bowers

Le Conseil de l'éducation de Timmins

C.P. 1020

Timmins (Ontario) P4N 7H7

Téléphone: 705-267-1151

Veuillez soumettre une copie de votre Carte des qualifications d'enseignant(e) de l'Ontario avec votre demande.

J. Nicholls

W.C. Blake

Directeur de l'éducation

25-05-87

Animaux 397

RENDEZ-VOUS 1er AOÛT 1987

suivez de notre

vente de production

ANCH HAROLAI

ROGER CHABOT

RCC ROYAL STAND 11

PROGRAMME C. to C.

Grand Champion Montréal 1984

Sommée à vendre

LA MAISON KNOCKOUT

AU QUÉBEC

884, Boulevard Taché

C.P. 400, Montmagny, Qc G5V 3S7

Roger Chabot, prop.

(418) 248-0612

Gilles Rubin, agent

(418) 248-4517

25-05-87

HOLSTEIN-PLUS EN LAIT

A VENDRE

Vaches et taures croisées

ou pur sang, fraîches

vélées ou devant venir sous

pau 50 à 80 lb par jour.

Echange accepté.

JEAN-MARC LEBLANC INC.

St-Sylvestre, cte Nicolet

(819) 285-2929 ou 2322

25-05-87

Animaux 397

CHEVAUX (12) incluant gros poneys

sauteurs (test Logon) Bons chevaux

d'école: 919-322-8229

25-05-87

LA METEO

Prévision de la carte du temps à midi aujourd'hui

Situations générales: une dé-

pression en provenance des

Grands Lacs traversera le sud-

ouest du Québec. Un ciel gris et

pluvieux accompagne cette per-

turbation. Toutefois, le Bas du

fleuve sera suffisamment loin de

la dépression pour bénéficier

d'un temps ensoleillé.

Les températures seront

sous les normales saisonnières.

MONTREAL

Pluie intermittente. Max: 16.

Vents modérés. Risque de pré-

cipitations: 80%. Dimanche:

naueux avec éclaircies. LE-

VER DU SOLEIL 5 h 16

COUCHER 20 h 25

QUÉBEC

Régions de l'Abitibi-Témiscamingue,

Réservoirs Caboné et Gouin: plu-

naueux et possibilité d'averses.

Max: 10. Vents modérés. Risque de

precipitations: 30%. Dimanche: ciel

Offres d'emploi 407

AGENCE CENTRE-VILLE

DE MONTRÉAL

Demande conseiller en voyage

Expérience requise 3 ans.

Pour poste immédiat.

Envoyez C.V. à:

Dossier 288,

Le Devoir,

C.P. 6033,

Succ. Place D'Armes

Montréal, P. Q. H2Y 3S6

25-05-87

Offres d'emploi 407

MEDECIN DEMANDE

Pour travailler 15h/sem. environ,

dans clinique sans rendez-vous, mo-

dérne, avec radiologie. Clientèle assu-

rée. Possibilité d'association. Signalez

en tout temps: 331-1052, entre 9h et

21h sur semaine seulement.

SAUVETEURS ET

ASSISTANTS-SAUVETEURS

Rejoignez une des plus grandes équipes

Excellente salaire, prime et logement

disponible. Appelez "Superior" aujour-

d'hui au 416-538-8845 sans frais. Croix

de bronze et cour de premiers soins

engagés.

Hôpital Marie Claret

soins de longue durée, recherche infir-

mière en disponibilité. Envoyer c.v. à

3345 des Henri-Bourassa, H1H 1H6.

Hôpital Marie Claret

747-2108.

Personnel de bureau 471

SECRETAIRE

DE NOTAIRE

Autonomie dans dossiers de vente, bi-

lingue, bon salaire, près métro.

747-2108.

Emplois demandés 497

EMPLOI DEMANDE

Homme marié, 48 ans, grande expé-

rience administration - achats - com-

pabilité générale - gestion des stocks

- prix de revient - recherche emploi.

S'informer au 477-1939.

Offres de service 499

DISPONIBLE en juin pour travail au

dispositif de personnes âgées. René: 849-

5410, le soir.

NANNIE INTERNL

Spécialisée en personnel maison,

nourri, logé. Gardiennage d'été. Lun.

au ven., 9h à 16h. 845-6338, 845-4689.

POUR TOUT PROBLEME

D'IMMIGRATION, incorporation, inves-

tissement au Québec, traduction, ser-

vices légaux. 844-0544

Préparation de

curriculum vitae 503

CURRICULUM VITAE personnalisé,

traitement de textes, graphisme, 496-

1938.

Cours 510

ANGLAIS

COURS PRIVÉS

Choisissez le jour et

l'heure selon votre horaire

(Lundi au dimanche inclusivement).

Méthode exclusive,

rapide et efficace

Int.: 989-2086

(entre 2h p.m. et 9h p.m.)

20-6-87

Déménagement 551

A BAS PRIX, appelez PIERRE. Déma-

nagement en tous genres. Estimation

gratuite. 937-9491.

DÉMÉNAGEMENT

Petits ou gros. Local longue distance.

Camion fermé. 321-5182

DÉMÉNAGEMENT

Entreposage, local,

longue distance, boîtes vides. 525-

2092.

DEMANDEZ LUI N'IMPORTE QUOI

OU PRESQUE. Ne partez pas sans lui.

Fournissons boîtes. Estime gratuit.

766-5314.

GILLES JODOIN TRANSPORT INC.

déménagement de tous genres, spé-

cialité: appareils électriques. Assu-

rance complète. 523-4374.

LES PROS DU PIANO

DÉMÉNAGEMENT

CLAUDE: 256-5771.

PETITS DÉMÉNAGEMENTS seule-

ment. Bon prix. 1-439-2622.

Entretien, réparations,

rénovations 559

BAS PRIX

Peinture & réparation

Estimation gratuite. 522-3784

CANADA FLOORING

Sablage fini plastique: \$80 /pièce,

Cristal \$100. Aussi pose et peinture.

453-8457, 931-2456 poste 0086.

CONSEILLER EN DÉMÉNAGEMENT

Service rapide. Courtoisie. Bon prix.

Jean-Paul 725-4285

CONSTRUCTION G. GrandMaison, dé-

molition, rénovation, réparation, spé-

cialité: menuiserie. 353-3973.

COUVERTURES 4 SAISONS Barde-

aux, asphalte, toit neuf, réparation,

estimation gratuite. 472-7838.

DE TOUTE BEAUTÉ... Le fini Wei

Look a des baignoires refaites sur

place par « MONSIEUR BAIGNOIRE ».

Une technique reconnue depuis mai-

nant dix ANS! Conservez et épar-

gnez! Renseignez-vous au: 338-1133,

JACQUES LAURENDEAU, président.

JE COUVRE réparation d'urgence,

toiture-asphalte-gravier-bardage-

blanchir. Estimation gratuite 270-5888.

270-2313.

L'ÉCOLE DE LA PEINTURE fera la peinture,

pose tapisserie, réparation plâtre, tire

joints, commercial, industriel, résiden-

tiel. 721-2149.

MICHEL DÉMOLITION strip, loge-

ments, brique, démolition hangars.

272-0685.

PAYETTE Transport, déménagement,

entreposage. Spécialité: Piano. Tél:

252-0216.

PEINTURE, PLOMBERIE, Gyproc, la-

vage de tapis, maintenance générale.

Appelez Gilles. Frais vire: 1-431-0938.

L'ÉCOLE DE LA PEINTURE fera la peinture,

pose tapisserie, réparation plâtre, tire

joints, commercial, industriel, résiden-

tiel. 721-2149.

MICHEL DÉMOLITION strip, loge-

ments, brique, démolition hangars.

272-0685.

PAYETTE Transport, déménagement,

entreposage. Spécialité: Piano. Tél:

252-0216.

PEINTURE, PLOMBERIE, Gyproc, la-

vage de tapis, maintenance générale.

Appelez Gilles. Frais vire: 1-431-0938.

Entretien, réparations,

rénovations 559

RENOVATION GENERALE Peinture,

sablage, finition de sous-sol, estima-

tion gratuite. 525-4881, 593-5232.

RENOVATION QUÉBEC INC. intérieur,

extérieur, menuiserie, gyproc, céra-

miq, finition sous-sol, toiture en bar-

deaux, etc. 556-2241.

RENOVATION GENERALE: Spécialité,

joints de brique, toiture tous genres.

322-9877, 387-1563.

S.O.S. Maintenance Enr. Peinture, né-

toyage tapis, entretien général et mé-

nager. 327-0254.

SPECIAL PRINTEMS

Lavage murs et plafonds

721-2936, André

25-05-87

Voyages 563

BOCA CHICA

République Dominicaine, votre

appartement neuf pour si

peu que 7.11\$ par jour, occu-

pation double, 2 sem./année,

pour 5 ans sans augmenta-

tion. Ecrire: Suenos Tropical,

9455 Deslongchamps, Charle-

bourg, G1G 4J4.

1-418-626-3104, 1-418-627-5630

25-05-87

Santé 570

RECHERCHONS

SUJETS

ASTHMATIQUES

entre 20 et 60 ans

Prenants Bronchodilatateur

régulièrement, pour participer

à l'étude d'un nouveau médi-

cament.

Contactez Diane Nault

Secrétaire de Pneumologie, à

l'Hôtel-Dieu de Mt.

844-0161 ext. 294

du lundi au vendredi,

entre 10h30 et 11h30, matin

entre 14h et 15h, après-midi

25-05-87

Peintres, peinture 571

A BAS PRIX Peinture, lavage, travail

propre et soigné. Estimation gratuite.

374-4327.

A BON COMPTE

PEINTURE: intérieur - extérieur

491-4499

ATTENTION

Le printemps arrive!

Pren

