

# Économie

La Presse

**VISA DE TRAVAIL AMÉRICAIN ET CANADIEN GREEN CARD & RESIDENCE PERMANENTE**  
 Propriétaires, Dirigeants, Professionnels, Main-d'œuvre spécialisée, Cadres, Agents manufacturiers, Entrepreneurs généraux et autres...  
**CAN-AM IMMIGRATION**  
 MAGOS MONTRÉAL TORONTO OTTAWA CALGARY VANCOUVER  
 www.canamimmigration.com 1-888-869-2441

## BOURSE



<b>CDNX</b>	<b>Toronto</b>	<b>New York</b>
Comp. 3783.73	TSE-300 9047.70	DJ 11125.13
Variation du jour -241.94	Variation du jour -310.30	Variation du jour -161.95
-6.01% AN	-3.32% AN	-1.43% AN
	AN: 29.01%	AN: 6.02%

<b>S&amp;P 500</b>	1467.17	-33.42
Variation du jour	-2.23%	AN: 11.23%
<b>Nasdaq</b>	3769.63	-286.27
Variation du jour	-7.06%	AN: 51.85%
<b>Dollar CAN</b>	68.34	cents US 0.02
Variation du jour	0.03%	AN: 1.08%
<b>Dollar CAN</b>	71.31	cents euro 0.10
Variation du jour	0.14%	AN: 12.89%
<b>Or</b>	281.20	\$US 0.00
Variation du jour	0.00%	AN: -1.02%
<b>Pétrole</b>	22.33	\$US 1.54
Variation du jour	7.41%	AN: 48.08%



La vente à Rogers permettrait à Vidéotron de faire concurrence à Bell, dit Claude Chagnon

Page E3

# Les technos font trébucher les marchés

CHARLES CÔTÉ

Les titres technologiques ont entraîné hier les Bourses dans une glissade qui s'est amplifiée de façon spectaculaire en fin de journée pour la moyenne Dow Jones des industrielles.

L'indice composite Nasdaq a perdu plus de 286,72 points, soit 7 %. Il s'agit de la deuxième baisse en termes de points de son histoire. L'indice a passé le plus clair de la journée autour des 3900 points pour ensuite glisser en bas de la barre des 3800, à 3769 points, dans la dernière heure.

À Toronto, l'indice TSE-300 a perdu 3,3 %, passant de 9368 à 9047 points. Le marché avait ouvert en forte baisse et a perdu près de 100 points dans la dernière heure.

À New York, l'indice Dow Jones s'est maintenu bien au-dessus de son niveau de fermeture de la veille jusque vers 15h, quand il a amorcé une chute vertigineuse de plus de 250 points pour terminer la journée en recul de 161,95 points, soit 1,43 %.

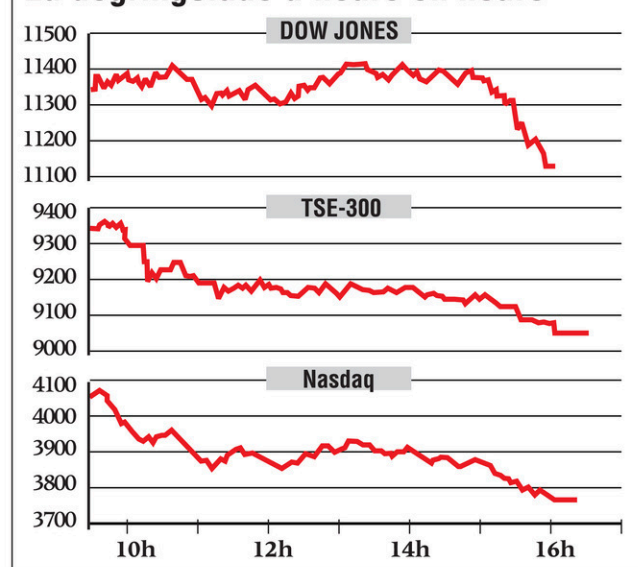
Sur le parquet de la Bourse de New York hier, on expliquait la chute par le fait que les investisseurs se sont précipités pour liquider des actifs afin d'être en mesure de répondre à des appels de marge au cours des prochains jours à cause de la chute du Nasdaq.

Hier, le TSE-300 affichait tout de même une hausse depuis le début de l'année, contrairement au DJIA et à l'indice composite Nasdaq. Ce dernier a perdu plus de 25 % depuis son niveau record du 10 mars dernier.



PHOTO AP ©

## La dégringolade d'heure en heure



Infographie La Presse

Sur la photo ci-contre, un journaliste de la télévision se prépare à entrer en ondes, devant un tableau affichant les pertes de l'indice Nasdaq.

Au Canada, les titres technologiques et ceux associés au commerce électronique ont reculé en général, pendant que les indices sectoriels les plus traditionnels (services financiers, pétrolières et gazières, pipelines, pâtes et papiers, transports) étaient en hausse.

L'empire BCE a été particulièrement touché : BCE Emergis a fermé à 78 \$, en baisse de 15 \$ ; Nortel à 152 \$, en baisse de 18,05 \$ ; BCE perdait 14,65 \$, à 156 \$.

Le recul le plus spectaculaire a été celui de Research In Motion, qui fabrique du matériel de communications sans fil. Le titre, qui avait atteint 260 \$ le 2 mars der-

nier, a perdu 52,65 \$ dans la seule journée d'hier, pour fermer à 68 \$.

D'autres vedettes technologiques perdaient aussi du terrain : Sierra Wireless reculait de 20 \$, à 92,50 \$ ; JDS Uniphase de 8,50 \$, à 140,50 \$ ; C-MAC Industries de 7,40 \$, à 55,50 \$ ; Cognos de 4,50 \$, à 95 \$. Newbridge Networks de 2,40 \$, à 47,25 \$.

Parmi les gagnants de la « vieille économie », mentionnons la Banque Scotia, en hausse de 1,85 \$, à 33,20 \$ ; la Banque Royale en hausse de 3,30 \$, à 75,45 \$ ; Domtar, en hausse de 0,75 \$, à 16,15 \$, et Talisman Energy en hausse de 1,55 \$, à 41,80 \$.

Kate Warne, stratège chez Edward Jones, a attribué le recul du marché canadien à la vitesse à laquelle le secteur technologique avait progressé depuis novembre. « Même les compagnies solides étaient cotées à des niveaux que la croissance de leurs bénéfices ne justifiait pas. Dans un sens, c'est un retour à la réalité », a-t-elle dit.

Aux États-Unis, les malheurs de Microsoft se poursuivent. Hier, un analyste de Goldman Sachs considéré comme un des plus influents a révisé à la baisse ses prévisions de revenus pour le géant du logiciel, en indiquant que la demande pour les ordinateurs personnels s'affai-

blissait. Microsoft a perdu 4,50 \$ hier, à 79,37 \$.

Quatre géants du matériel informatique faisant partie de la moyenne Dow Jones étaient parmi les compagnies les plus baissières hier à la Bourse de New York. Hewlett Packard perdait 8,27 % de sa valeur, à 133,15 \$ US ; Intel 6,79 %, à 121,88 \$ US ; Honeywell International 5,69 %, à 52,88 \$ US, et IBM 5,51 %, à 112,48 \$ US. Parmi les reculs, on compte aussi Dell (-4,06 \$ US, à 51,38 \$ US) et Apple Computer (-10,19 \$ US, à 109,25 \$ US).

Avec AP et Reuters

## GROS PLAN

# Un marché boursier à deux vitesses

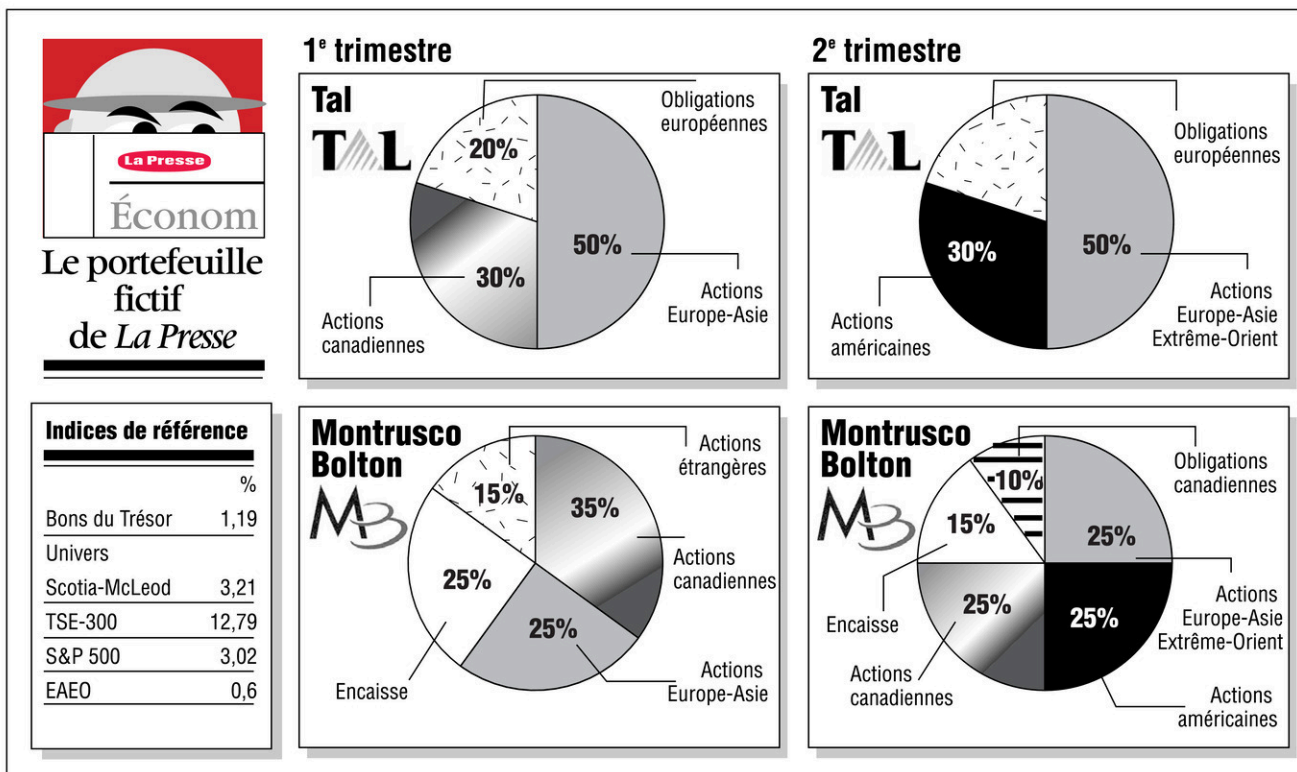


Réjean Bourdeau

Oui, les marchés boursiers connaissent des soubresauts et des reculs. Oui, les investisseurs sont nerveux. Mais non, la situation n'est pas désespérée.

Par contre, cette période tumultueuse conduit à une révision de la composition de ses placements. C'est du moins ce qu'ont fait les deux spécialistes qui gèrent le portefeuille fictif de La Presse, un outil pédagogique pour investisseurs possédant un actif d'au moins 50 000 \$ hors REER, résidence exclue.

Pour le deuxième trimestre qui s'amorce, le vice-président à la direction et chef de l'exploitation de Montrusco Bolton, Sylvain Boulé, a pris une participation dans les obligations canadiennes. Et il a réduit sa position dans les actions cana-



Infographie La Presse

diennes et en encaisse (bons du Trésor).

« Nous sommes dans une longue phase de croissance accélérée et synchronisée, dit-il. Il y a cependant un risque que les gens pensent que le marché boursier est surévalué. »

Pourtant, ce n'est pas le cas, souligne M. Boulé. Selon lui, la situa-

tion actuelle ne ressemble en rien aux périodes avant les krachs de 1929 et de 1987. « À l'époque, tout était cher, alors que présentement, seulement certaines catégories de titres le sont, comme celle des technos », précise-t-il.

Depuis quelques semaines, on peut parler d'un marché boursier à deux vitesses : les titres de la

« nouvelle économie » (lire technologie, biotech et télécoms) évoluent en sens inverse de ceux de la « vieille économie », comme les banques, les industrielles, etc.

Cette situation, dit-il, est intéressante pour ceux qui possèdent des actions dans des titres plus conservateurs.

Voir UN MARCHÉ en E2

# L'indice biotech américain fond de 3,5 %

DENIS ARCAND

Les beaux jours reviennent et nous vivrons une époque formidable. En attendant, les investisseurs qui ont de l'argent dans les sociétés biotechnologiques devront être patients.

Voilà, en substance, ce qu'ont dit hier des dirigeants de diverses compagnies biotechnologiques canadiennes à l'occasion de l'étape montréalaise de Biotech-2000, une tournée pancanadienne d'information destinée aux investisseurs.

« Il y a trois semaines, on a fait Vancouver, en pleine flambee boursière. Nos titres étaient très hot et il y avait au moins 150 personnes dans la salle. Disons que notre message était plus agréable à expliquer (qu'hier) », a dit Bertrand Bolduc, vice-président d'Axcan Pharma, de Saint-Hyacinthe.

Hot, les titres de biotech le sont pas mal moins, entraînés par la spirale vers le bas de tout le secteur technologique.

L'index biotech américain a fondu de 3,5 % (16,6 points) à lui tout seul, hier, pour clôturer à 463,69 points. Il y a un mois seulement, l'indice biotech était à son sommet historique de 806,37 points.

Voir L'INDICE en E2

2836828 Not Ready



PHOTO REUTERS ©

## Faut être de son temps...

Un mannequin montre le fonctionnement d'une génératrice à manivelle destinée à alimenter les piles des téléphones portables. L'appareil a été mis au point par un inventeur espagnol et présenté hier à une foire qui se tient à Genève.

## ÉCONO-FLASHES



Nelvana achète l'éditeur américain Klutz

■ Nelvana, la société d'animation torontoise qui a fait connaître des dessins animés pour enfants tels que *Franklin*, *Petit Ours* et *Babar*, a convenu d'acheter l'éditeur américain Klutz au coût de 107 millions \$. Klutz, de Palo Alto, en Californie, a été le premier éditeur à offrir aux enfants des livres éducatifs emballés avec des produits destinés à diverses activités. L'entreprise a enregistré des recettes de 41,4 millions \$ US en 1999. Depuis 1977, Klutz a vendu plus de 50 millions de livres et de produits annexes dans 13 500 magasins du monde entier. Dans le cadre de cette entente, John Cassidy, chef de la direction et cofondateur de Klutz, signera un contrat pluriannuel avec Nelvana, et se joindra vraisemblablement à son conseil d'administration. Il continuera à diriger Klutz depuis son bureau en Californie. Il travaillera de concert avec les dirigeants de Kids Can Press, la division édition de Nelvana. Nelvana déboursa 74 millions \$ US, soit 63 millions \$ US en liquidités, 5 millions \$ US en actions votantes subalternes, et environ 6 millions \$ US en effets subordonnés. Pour financer cette acquisition, Nelvana prévoit faire une émission d'actions.

TIW participe aux enchères au Royaume-Uni

■ Télésystème Mobiles International participe, par l'entremise de sa filiale TIW UMTS UK, à la vente aux enchères de licences de téléphonie sans fil de troisième génération qui se déroulent actuellement au Royaume-Uni. Il s'agit d'un standard universel, qui vaut aussi bien pour l'Amérique que pour l'Europe, et qui permet des applications Internet. Le résultat de ces enchères, qui permettront, c'est déjà clair, au gouvernement de récolter une fortune, sera connu lorsqu'il ne restera plus que cinq candidats en lice. On peut suivre le déroulement de cette vente sur le site [www.spectrumauctions.co.uk](http://www.spectrumauctions.co.uk).

TVA poste l'offre d'achat de Motion

■ À la suite de l'annonce du 30 mars, le Groupe TVA a posté hier son offre pour acquérir toutes les actions en circulation de Motion International, au prix de 5,45 \$ par action. L'offre est faite par l'entremise d'un holding qui sera détenu conjointement par le Groupe TVA (70 %) et Capital Communications CDPQ (30 %), une filiale de la Caisse de dépôt et placement du Québec.

QR Canada s'entend avec Donald K. Donald

■ QR Canada Capital, une société inscrite au CDN, a signé des ententes définitives avec le Montréalais Donald Ross Tarlton (Donald K. Donald) et son groupe de maisons de production : Aquarius Records, TACCA Musique, DKD Spectacle et DKD Disques. M. Tarlton cède à QR Canada les droits exclusifs et la licence d'utilisation du nom, des logos et de l'expertise de Donald K. Donald, ainsi que ceux de son groupe de maisons de production, pour lancer le portail Internet Got A Hit.Com. Ce portail axé sur la musique servira à faire découvrir de nouveaux musiciens.

Contrat à SNC-Lavalin en Égypte

■ À l'occasion du passage du premier ministre Jean Chrétien en Égypte, la SNC-Lavalin a reçu confirmation hier d'un contrat d'une valeur d'environ 180 millions (125 millions \$ US). Comme l'avait révélé *La Presse*, la firme d'ingénierie montréalaise pilotera un consortium qui construira des usines de traitement des eaux, notamment dans la région du golfe de Suez, à l'est du pays.

Les titres de Merit Energy suspendus

■ Les transactions sur les actions ordinaires de Merit Energy sont suspendues à compter de maintenant pour non-satisfaction des exigences de la Bourse de Toronto relatives à l'inscription continue à la cote.

Pour le plan d'arrangement avec Nova Bancorp

■ Le conseil d'administration de la Société financière Valeur Stratégique suit l'avis d'un comité d'administrateurs indépendant, qui recommande aux actionnaires de voter en faveur de la vente de la société à une filiale du Groupe Nova Bancorp. Ce groupe montréalais de services financiers intégrés offre d'acheter toutes les actions en circulation de Valeur Stratégique au prix de 3,25 \$ l'action.

Le Fonds investit dans Riôtel Hospitalité

■ Le Fonds de solidarité de la FTQ investit 1,3 million dans Groupe Riôtel Hospitalité, un regroupement hôtelier comptant cinq établissements en Gaspésie et dans le Bas-Saint-Laurent. Le Groupe Riôtel Hospitalité est administré par la famille Rioux, qui gère un actif immobilier en Gaspésie depuis 34 ans.

Procréa capitalise sur le génome humain

■ Procréa BioSciences, une entreprise de biotechnologie de Montréal, a acquis de l'Université de Montréal les droits exclusifs pour Ram Genomics, une nouvelle plate-forme technologique qui permet d'identifier les patrons d'interaction des gènes, ainsi que de nouvelles cibles géniques pour des fins diagnostiques et thérapeutiques. Procréa se positionne dans la nouvelle génération de la génomique en développant une approche alternative pour identifier les gènes impliqués dans des maladies complexes.

La fusion d'Agra et d'AMEC autorisée

■ Agra a reçu toutes les approbations requises pour que la société mène à bien son plan d'arrangement avec AMEC. Ce plan reste soumis à l'approbation des actionnaires d'AMEC, l'approbation des porteurs de titres d'Agra et l'approbation de la Cour supérieure de l'Ontario, qui sera demandée le 19 avril.

Rachat d'actions chez Matco Ravary

■ Matco Ravary a l'intention d'effectuer, pour fin d'annulation, une offre publique de rachat dans le cours normal des activités, visant un maximum de 219 099 actions catégorie B à vote multiple (5 %).

*The Journal of Commerce* hebdomadaire

■ *The Journal of Commerce*, le plus vieux journal d'affaires des États-Unis, ne publiera plus quotidiennement et deviendra un magazine hebdomadaire. Mais il offrira toutefois sur son site Web des nouvelles quotidiennes.

Aide financière au Centre de la géomatique

■ Le ministère de la Recherche, de la Science et de la Technologie, vient d'octroyer une subvention de 241 244 \$ au Centre de développement de la géomatique de Québec pour favoriser le transfert des connaissances des universités vers les entreprises. La géomatique recouvre, entre autres, les disciplines de l'arpentage, du géopositionnement, des systèmes d'information géographique et de la télédétection.

Pierre Bellemare

# Un marché boursier à deux vitesses

UN MARCHÉ / Suite de la page E1

Pour cette raison, le portefeuille de Montrusco Bolton est composé à 75 % en actions. Il est divisé en parts égales entre les marchés du Canada, des États-Unis et de l'Europe-Asie.

Le président, groupe de la répartition globale de l'actif, pour TAL, Maxime-Jean Gérin, a aussi modifié son portefeuille. Pour la période des trois prochains mois, il a transféré toute sa participation d'actions canadiennes vers les États-Unis.

En incluant la part des titres d'Europe-Asie, son portefeuille est composé à 80 % d'actions. Le reste est en obligations européennes.

C'est donc dire que les valeurs canadiennes ont été évacuées de son modèle. « Ce n'est pas que le Canada soit si mauvais en terme de placement, dit-il. Mais c'est mieux ailleurs. »

M. Gérin souligne que l'économie mondiale garde une bonne cadence. Il estime que le resserrement des taux d'intérêt par la Réserve fédérale permet de ralentir la croissance économique américaine de 4,2 % à 3,25 %. Le taux d'inflation devrait demeurer à

2,6 % aux États-Unis étant donné qu'il n'y a pas de pressions à la hausse sur les salaires, que la hausse des coûts de l'énergie s'est déjà fait sentir, et que la forte concurrence fait baisser les prix.

En Europe, M. Gérin prévoit que la croissance va s'améliorer à 3 %, alors que les secteurs de la fabrication et de la consommation vont reprendre du mieux en Allemagne.

Grâce aux dépenses gouvernementales et aux baisses du fardeau fiscal, le Japon connaîtra, selon l'expert, une hausse de son produit intérieur brut de 2 %.

Le spécialiste pense aussi que le Canada va bien faire (avec 4 %), mais plusieurs facteurs l'inquiètent. Tout d'abord, il pense que les sociétés étrangères vont connaître une meilleure croissance de leurs profits. Ensuite, il croit que le huard aura du plomb dans l'aile par rapport aux autres devises.

Finalement, il considère que la Bourse canadienne comporte un « risque particulier qui mérite qu'on y fasse attention ». Il souligne que la valeur de son principal indice, le TSE-300, est trop fortement liée au titre de Nortel Networks. « Une surprise au plan de ses bénéfices a un impact direct sur

l'indice boursier », explique-t-il.

Pour sa part, M. Boulé, de Montrusco Bolton, indique que la pondération des titres dans le TSE-300 pourrait être limitée à un maximum de 10 % au cours des prochaines semaines. Quand on sait que Nortel compte pour environ 28 % de l'indice, on peut penser que les gestionnaires devront réajuster leur portefeuille en conséquence.

Au premier trimestre de l'année, les actions canadiennes ont gagné 12,79 %, d'après le TSE-300. Cela se compare à 3,02 % pour l'indice américain Standard & Poor's 500, et à 0,6 % pour l'indice Morgan Stanley Europe-Asie-Extrême-Orient (EAEO). D'autre part, l'indice Univers Scotia McLeod pour les obligations canadiennes a augmenté de 3,21 %, alors que le rendement des bons du Trésor a été de 1,19 %.

Au cours des trois premiers mois, le portefeuille de Montrusco Bolton a le mieux fait, avec un rendement de 5,38 %. « Notre stratégie agressive dans le marché des actions a porté fruit », dit M. Boulé. De son côté, le rendement de TAL a été de 3,17 %.

## L'indice biotech américain fond de 3,5 %

L'INDICE / Suite de la page E1

Une centaine de personnes, courtiers au détail et investisseurs, ont quand même pris l'heure du midi pour écouter les présentations des huit compagnies qui étaient en ville hier.

« La volatilité associée à la biotechnologie depuis une décennie est encore là, c'est évident », a dit en entrevue Élayne Wandler, de QLT PhotoTherapeutics. Cette compagnie est une *darling* boursière de Vancouver dont l'action valait 121,30 \$ au TSE à son sommet (elle a fini la journée à 83 \$, en baisse de 9,50 \$).

« En plus, récemment, on est liés aux mouvements boursiers des compagnies de haute technologie et c'est dommage. Avant, les investisseurs nous associaient plutôt à l'industrie pharmaceutique. »

Au Canada, l'indice TSE biotech-pharma a terminé en baisse de 160,07 points, à 2553,81 (il avait touché 2300 il y a quelques jours, mais avait rebondi depuis).

Dans cette tourmente, ressentie au Canada aussi, Axcan a été relativement épargnée, terminant la journée avec seulement 30 cents de perte, à 9,80 \$ au TSE. Angiotech Pharmaceuticals a été moins chancieuse en plongeant de 10,00 \$, à 50,00 \$. Une des raisons de la volatilité des biotechnologies est « la compréhension réelle de ce qu'on fait, qui varie beaucoup d'un investisseur à l'autre, et c'est vrai même chez les gestionnaires de fonds », a noté Mme Wandler.

M. Bolduc est d'accord : « Nous, on a toujours pensé que les investisseurs vont finir par reconnaître la valeur à long terme de la compa-

gnie et c'est ça qu'on travaille, notamment en participant à des choses comme Biotech 2000. Mais les investisseurs ont beaucoup réagi à des mots à la mode comme 'gènes', dans les noms de compagnie. Ces derniers temps, il y a eu une bulle spéculative, c'est sûr. »

« Nous, on ne sera pas une compagnie à la mode qui gagne 200 \$ en trois jours. On vise le rendement à long terme. »

Malgré le dégonflement des derniers jours, M. Bolduc ne se décourage pas : « À chaque nouvelle vague, on conserve des investisseurs à long terme. »

M. Bolduc va continuer à participer à Biotech 2000 (qui est à Toronto ce matin) : « Notre secteur a besoin de se faire connaître du public et des courtiers de détail », conclut-il.

## À NE PAS MANQUER!

2 CONFÉRENCIERS PRESTIGIEUX  
POUR NOUS INFORMER SUR LES ENJEUX DES NOUVELLES  
POLITIQUES FISCALES DE NOS GOUVERNEMENTS



**MONSIEUR PIERRE FORTIN**  
Économiste, professeur émérite,  
École des sciences de la gestion, UQAM

CONFÉRENCES *duo*  
2<sup>e</sup> édition

Les politiques fiscales à  
l'ère de la mondialisation,  
des surplus budgétaires et  
de l'économie du savoir:  
comment dynamiser  
une nouvelle croissance  
économique?



**MONSIEUR HUGH SEGAL**  
Président, IRPP (Institut de recherche  
en politiques publiques)

LUNDI 17 AVRIL 2000

11 h 30 à 14 h 00

CLUB ST. JAMES DE MONTRÉAL

1145, AVENUE UNION

RÉSERVEZ AVANT LE 5 AVRIL 2000 AU (514) 987.3010

PRIX : Étudiant : 30,00 \$  
Membre avec réservation : 40,00 \$ Membre sans réservation : 50,00 \$  
Non-membre : 60,00 \$ OU 70,00 \$ avec abonnement au Réseau Gestion UQAM

Une présentation de

réseau  
gestion  
UQAM

Association  
des diplômés  
de l'École  
des sciences  
de la gestion

La Presse

Meloche Monnex

## Quebecor a approché Rogers dans le but d'obtenir un accès privilégié à Internet

Presse Canadienne

En décembre dernier, Quebecor a approché Rogers Communications pour tenter d'obtenir un accès privilégié à Internet via son réseau de câblodistribution.

Rogers a refusé, mais Quebecor demeure intéressée à cette option, ce qui pourrait rendre inutile la propriété pure et simple d'un réseau de câblodistribution.

C'est ce qu'a indiqué le président et chef de la direction de Quebecor, M. Pierre-Karl Péladeau, dans une séance de discussion électronique survenue mardi soir sur le portail Internet Canoe, qui appartient à Quebecor.

Le vice-président à la planification financière et aux relations avec les investisseurs de Rogers Communications, M. David Robinson, n'a pas voulu commenter l'idée de fournir à Quebecor un accès privilégié. Il a indiqué en entrevue téléphonique hier qu'il s'agissait d'un « point de négociation potentiel ».

À la fin de janvier, Rogers a offert d'acheter Vidéotron dans le cadre d'un échange d'actions. La Caisse de dépôt et placement du Québec a cependant rejeté cette offre, et la semaine prochaine, elle se présentera en cour pour obtenir une injonction qui empêchera la famille Chagnon de voter en faveur de cette transaction. Entre-temps, Quebecor a présenté une offre informelle pour acquérir Vidéotron.

Afin de résoudre le conflit, Rogers a fait à Quebecor une proposition dont la teneur n'a pas été révélée. Quebecor l'a cependant rejetée parce qu'elle n'avait aucun intérêt à ses yeux.

Au cours de la séance de discussion électronique, M. Péladeau a déclaré qu'il aurait bien voulu que le président et chef de la direction de Rogers, M. Ted Rogers, lui offre un accès privilégié à Internet.

« Je l'ai rencontré personnellement en décembre pour lui vendre cette idée, mais il ne l'a pas achetée, a indiqué M. Péladeau. J'espère qu'il peut changer d'idée parce que je pense que nous avons beaucoup à lui offrir. »

Il a affirmé que Quebecor était prête à discuter avec M. Rogers.

« Nous pensons que nous pouvons apporter une valeur significative à sa stratégie d'aller de l'avant dans la nouvelle économie, a-t-il déclaré. Nous avons hâte de voir si nous pouvons arriver à une conclusion satisfaisante pour toutes les entreprises impliquées. »

Au cours de la discussion, le président de Quebecor a mentionné que son père, feu Pierre Péladeau, avait été intéressé à acheter l'ancêtre de Vidéotron, National Câblevision.

## Rogers achète encore du Cogeco

MARTIN VALLIÈRES  
du bureau de La Presse, TORONTO

Le câblodistributeur torontois Rogers, qui a déclenché avec son offre d'achat de 5,6 milliards \$ une vive dispute pour le contrôle de Vidéotron, continue entre-temps d'accumuler des actions de l'autre câblodistributeur québécois, Cogeco, à coups de dizaines de millions.

Rogers a confirmé hier avoir acheté mardi à la Bourse de Toronto 900 000 actions additionnelles de Cogeco, la société mère de Cogeco Câble. La valeur de cet achat représentait environ 38,5 millions, selon la cote boursière de mardi (autour de 43 \$ l'action).

Avec cet achat, Rogers a renforcé sa position comme deuxième actionnaire en importance du groupe Cogeco après la famille Audet. Sa participation est désormais d'environ 17 %. Rogers avait obtenu son premier bloc d'actions de Cogeco dans un échange d'éléments d'actif effectué à la fin mars avec Shaw Communications, le principal câblodistributeur de l'ouest du Canada.

Rogers avait aussi obtenu des actions de Cogeco Câble à l'occasion de cette transaction. Sa participation dans la principale filiale d'exploitation du groupe, sauf ses huit stations de radio et de télévision, cote maintenant à 12,7 %.

En moins d'un mois, Rogers est passée de zéro à 2,7 millions d'actions de Cogeco et 4,2 millions d'actions de Cogeco Câble. Selon leur cote de fermeture hier à la Bourse de Toronto, ces actions représentent une valeur boursière de 289 millions \$, soit 113 millions \$ en actions de Cogeco et 176 millions \$ en actions de sa filiale Cogeco Câble.

Au siège social de Rogers à Toronto, on préférait faire peu de cas de cette hausse de participation au capital-actions du groupe Cogeco. « Il s'agit d'un achat d'actions effectué à des fins d'investissement seulement », a soutenu son vice-président, David Robinson.

Il a refusé de commenter toute autre intention d'achat par Rogers. Il a décliné aussi d'indiquer si Rogers avait l'intention d'invoquer son nouveau statut de deuxième actionnaire de Cogeco pour demander un siège à son conseil d'administration.

Dans un tel cas, cet « investissement » de Rogers chez Cogeco prendrait un tout autre sens dans le contexte de son offre d'achat pour Vidéotron et sa stratégie d'expansion pour mieux concurrencer le téléphone dans le marché émergent de l'accès Internet à haut débit.

Mais à cette suggestion d'une stratégie alternative pour entrer sur le marché québécois, en cas d'échec avec Vidéotron, David Robinson a affirmé que les deux affaires étaient « totalement indépendantes ».

La haute direction de Cogeco, dont son président Louis Audet, a persévéré dans son mutisme habituel en référant tous les

messages téléphoniques à une firme externe de relations publiques.

Parmi les analystes en médias et communications, on disait douter encore d'un lien dans la stratégie d'affaire de Rogers entre ses achats d'actions de Cogeco et son offre d'achat de Vidéotron. « En ce qui me concerne, cet achat d'actions demeure encore un geste neutre », a indiqué Benoît Dubé, analyste spécialisé chez Canaccord Capital, à Montréal.

N'empêche que tous les intervenants boursiers investis en actions des câblodistributeurs, en particulier Rogers et Vidéotron, attendent avec intérêt le début de l'audience devant un tribunal montréalais, mardi prochain, sur la dispute qui oppose la famille Chagnon et la Caisse de dépôt et placement.

La Caisse prétend à la préséance de sa convention d'actionnaires avec les Chagnon, qui remonte à une quinzaine d'années, pour les empêcher d'exercer leurs droits de vote majoritaires en faveur de l'offre d'achat de Rogers.

La Caisse soutient qu'elle n'a pas été suffisamment consultée avant que les Chagnon ne consentent à cette transaction avec Ted Rogers. Elle oppose une proposition alternative préparée avec Quebecor, que l'on évalue à 5,9 milliards en comptant et en actions.

Cette proposition verrait Vidéotron devenir une filiale à part entière d'une nouvelle société, Quebecor Media, dans laquelle le groupe dirigé par Pierre Karl Péladeau verserait tout son actif en médias, de loisirs audio-visuels et d'Internet.

## Vidéotron veut concurrencer Bell

SOPHIE COUSINEAU

C'est pour mieux rivaliser avec Bell Canada, dont l'emprise en téléphonie locale semble encore inattaquable, que Vidéotron juge essentiel de s'allier à son voisin ontarien Rogers Communications.

« Pour faire concurrence efficacement à Bell Canada et nous attaquer véritablement au dernier monopole qu'est la téléphonie locale résidentielle, nous en sommes venus à la conclusion qu'il fallait pouvoir intervenir sur le même territoire et disposer de moyens semblables à ceux du principal concurrent », écrit Claude Chagnon, président et chef de la direction du Groupe Vidéotron.

La Presse a ouvert ses pages à M. Chagnon pour qu'il explique le bien-fondé du projet d'achat de Vidéotron par Rogers, une fusion contestée par la Caisse de dépôt et placement du Québec. Le texte de M. Chagnon, qui suit d'une journée celui de Pierre-Karl Péladeau, grand patron de Quebecor, l'autre prétendant de Vidéotron, est intégralement reproduit en page B-3.

Vidéotron prépare son attaque contre Bell depuis des années, rappelle M. Chagnon. Avec la perte de son monopole en 1998, miné par les nouveaux services de télévision par satellite, dont Bell ExpressVu, le câblodistributeur a décidé de contre-attaquer sur le front de la téléphonie, y pariant même son avenir.

Vidéotron a donc massivement investi dans ses réseaux pour les rendre bidirectionnels et dans les nouvelles technologies IP (pour Internet Protocol) qui lui permettront d'acheminer des conversations par câble.

(Soit dit en passant, Rogers n'a pas encore fait cet acte de foi dans la téléphonie IP.)

« L'actionnaire de Vidéotron qui aimait les perspectives de création de valeur associées à l'entrée en téléphonie résidentielle, non seulement ne perd rien de ses espoirs (avec Rogers), mais se trouve encore mieux positionné pour en profiter », affirme M. Chagnon.

Le grand patron de Vidéotron profite de cette tribune pour revenir sur la relation entre le câblodistributeur et la Caisse de dépôt, actionnaire depuis 1980. « Jamais dans l'histoire de partenariat entre la famille Chagnon et la Caisse, le formalisme n'a été de rigueur, jamais la méfiance et le juridisme n'ont pris le pas sur notre désir commun de créer de la valeur pour tous les actionnaires, de contribuer à l'émergence d'une économie québécoise forte. »

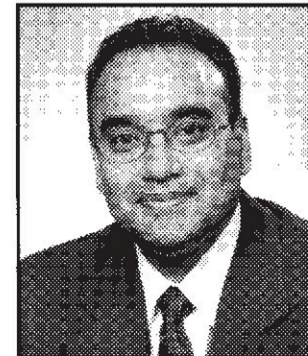
La Caisse, rappelons-le, entend empêcher la famille Chagnon de déposer ses actions en faveur de l'offre de Rogers. Et ce, en invoquant le « droit de veto » inscrit dans la convention d'actionnaires qui lie les Chagnon à la Caisse. Sur ce sujet, toutefois, M. Chagnon apporte une précision sur laquelle une batterie d'avocats reviendra à compter de mardi prochain, lorsque ce litige sera entendu en Cour supérieure.

« Cette convention d'actionnaires a subi des modifications en 1985, lorsque le Groupe Vidéotron ltée est devenue une société publique. Le droit de veto de la Caisse se transforme alors en consentement préalable », écrit M. Chagnon.

Pour reprendre le vocabulaire de M. Chagnon, on nage en plein juridisme...



M. Luc Jobin, vice-président et chef des finances d'Imperial Tobacco Canada Limitée est heureux d'annoncer la nomination de M. Sunil Panray au poste de vice-président et trésorier.



Sunil Panray

M. Panray s'est joint à l'entreprise en 1987 et a occupé différents postes à la division des finances, tant chez Imperial Tobacco que chez Imasco. Il était tout récemment vice-président et trésorier, Imasco.

Le bureau de M. Panray sera situé au siège social d'Imperial Tobacco, à Montréal. Imperial Tobacco Canada Limitée est le plus important fabricant de produits du tabac au Canada.

### ARGENT DISPONIBLE

Rapide Finance Cie Ltée

- Problème de liquidités ?
- Prêts commerciaux à court terme seulement
- Confidentialité

342-4488

### Une enquête officieuse sur le marché du lunch pour connaître les désirs à la hausse ou à la baisse au restaurant Le Biftheque le 13 avril 2000.

Les résultats peuvent varier mais rien dans cette enquête ne permet de suggérer tel ou tel titre même si les sandwiches sur le gril ont vraiment la cote! Cette enquête constitue seulement un relevé des réactions à la hausse ou à la baisse, dans le but de satisfaire les désirs des amateurs de lunch et de combler les appétits. Plats à partir de 5,95 \$ jusqu'à...

Cote	Code	Description
44	52	8,95 \$ Sandwich au steak de surlonge**
59	38	8,95 \$ Sandwich au rôti de bœuf au jus**
46	51	5,95 \$ Salade César (garnitures au choix)
72	20	7,95 \$ Salade au poulet à l'orientale, vinaigre, douce amère au sésame
65	31	6,95 \$ Hamburger au bœuf**
48	47	6,95 \$ Steak au poivre, champ. sautés au beurre et pomme de terre
84	8	10,95 \$ Végé-burger**
33	62	7,95 \$ Les incroyables spéciaux du jour du chef
49	49	5,95 \$ Au choix : plat de viande ou de poisson, bonne soupe maison, légumes, pomme de terre et dessert.

\* La cote de 85 % et plus du steak au poivre indique une hausse dans nos prévisions, toutes tendances confondues. Le marché montre une évolution en dents de scie mais tout cela peut changer en un clin d'œil, évidemment.

**LE BIFTHEQUE** La plus grande maison du bifteck en ville  
6705, ch. Côte-de-Liesse, St-Laurent (514) 739-6336  
100, boul. Montagne, Boucherville QC. (450) 449-3388

## ASSEMBLÉE ANNUELLE



Avis est par la présente donné que l'assemblée annuelle publique de la société Aéroports de Montréal se tiendra :

le jeudi 18 mai 2000  
à 10 h

à la Salle de bal Centre et Est (4e étage)  
Le Centre Sheraton  
1201, boul. René-Lévesque Ouest  
Montréal (Québec) H3B 2L7

Toute personne est invitée à assister à cette assemblée annuelle publique qui portera sur la revue des activités de gestion, d'exploitation et d'entretien réalisées au cours de l'année 1999. À cette même assemblée, les états financiers vérifiés de la société pour l'exercice 1999 seront également présentés.

Ce 23e jour du mois de mars 2000 par

Me Ginette Pérusse  
Secrétaire

### Attirer et retenir les employés performants : tendances en recrutement, fidélisation, rémunération et fiscalité

11 et/ou 12 mai 2000 - 9 h à 17 h  
(au choix 2 jours ou 1 jour de formation)

La capacité d'attirer et de fidéliser des employés de haut niveau a toujours été déterminante dans le succès des entreprises. Avec une approche multidisciplinaire et pratique, ce programme intéressera tous les entrepreneurs, les gestionnaires et les conseillers aux entreprises désireux d'offrir des programmes visant à attirer et fidéliser les employés clés.

Jour 1 : Stratégies de recrutement et de fidélisation  
Jour 2 : Stratégies de rémunération et de fiscalité

Activité supervisée par la direction du programme de maîtrise en droit, option fiscalité de l'École des HEC et de la faculté de droit de l'Université de Montréal.

Aucune formation académique n'est exigée.

Le Centre de perfectionnement de l'École des Hautes Études Commerciales

http://www.hec.ca/cphec/arep.htm

(514) 340-6001

**SUR MESURE** Ce programme peut être adapté et offert dans votre organisation. Prenez contact avec nous!

Centre de perfectionnement



Animateurs

Claude Boulanger  
Richard Matte  
André Morrissette



Claude Boulanger est sociétaire chez Towers Perrin.  
Richard M. Matte est le directeur de Matte Groupe Conseil - IIC Partenaires.  
André Morrissette est associé principal du cabinet d'avocats Brouillette Charpentier Fortin de Montréal.

## Placements Québec.

Une réponse en tout temps à vos besoins de placements.

Vous cherchez des solutions intelligentes pour vos investissements ? Placements Québec répond à vos besoins en vous offrant des produits d'épargne et de placement performants et garantis par le gouvernement. Pour une réponse avisée à l'année, contactez l'un de nos agents d'investissement du lundi au vendredi, de 8 h à 20 h.



1 800 463-5229

Pour la région de Québec composez le 521-5229.

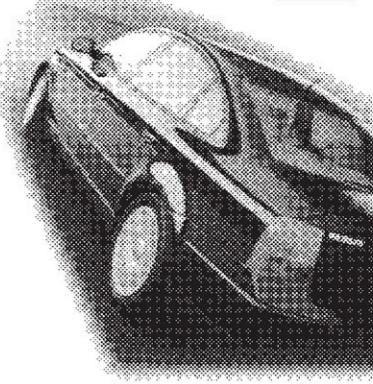
LES SOLUTIONS  
**ÉPARGNE**  
ET  
**PLACEMENTS**  
**QUÉBEC**

www.placementsqc.gouv.qc.ca

Québec  
Placements Québec

## Une grande Allemande.

# VW PASSAT



**Un tout petit prix.**

**379 \$** PAR MOIS\*

LOCATION 36 MOIS PASSAT GLS 2000

**OU TAUX DE FINANCEMENT DE 6,9%**

\* L'offre s'applique à une Passat GLS 2000 neuve, 5 vitesses. Photo à titre indicatif seulement. Versement initial de 2 485 \$ ou échange équivalent. Dépôt de garantie de 430 \$ requis à la transaction. Transport et préparation inclus. Taxe d'accise de 100 \$ sur climatiseur. Immatriculation, assurances et taxes en sus. Frais de 0,10 \$ du km additionnel après 60 000 km. Sujet à l'approbation de crédit de VW Finance. Offre valide pour un temps limité. L'offre ne s'applique qu'aux particuliers et que pour un usage personnel et non commercial. Les stocks peuvent varier d'un concessionnaire à l'autre. Cette offre est valable seulement chez les concessionnaires Volkswagen du Québec. Plus de 25 composantes de tous les véhicules Volkswagen sont burinées.

Êtes-vous fait pour Volkswagen?

quebec.vw.com ou 1 888 ROULE VW

269713

## L'avenir s'annonce sombre pour de nombreux cyber-détaillants

Associated Press  
NEW YORK

La plupart des détaillants qui font des affaires uniquement sur Internet auront disparu d'ici l'an prochain, prédit une société américaine d'experts-conseils.

Dans un rapport sur l'industrie des achats en ligne, Forrester Research, une société de consultants de Cambridge, dans le Massachusetts, affirme que la concurrence féroce qui existe entre les détaillants et la liquidation de certains titres technologiques donneront lieu à une augmentation rapide des rachats d'entreprises et des faillites au cours des prochains mois.

Le mouvement semble déjà amorcé. Les avocats et les consultants sont inondés d'appels provenant de commerçants en ligne désespérés.

« Il existe trop d'entreprises qui ne possèdent pas ce qu'il faut pour durer, et elles ne tiendront pas le coup », commente Seema Williams, analyste chez Forrester.

Lorsque les achats sur Internet ont commencé à devenir populaires, il y a quelques années, plusieurs croyaient que l'espace cybernétique serait assez vaste pour accueillir tous ceux qui voulaient se lancer en affaires.

Mais ils n'avaient pas prévu que le marché deviendrait aussi encombré. Il existe trop de sites Web offrant des produits et un contenu semblables.

Il devient de plus en plus évident que les sites les plus importants et les mieux connus — dont Amazon.com — devançant nettement le peloton, et que les participants plus modestes ont peu de chances d'être remarqués.

De plus, des chaînes de magasins telles que Wal-Mart et Sears deviennent de plus en plus présentes sur Internet, où elles offrent des produits réputés et des marques facilement identifiables.

« Il existe actuellement 30 000 cybermarchands, et il y en aura probablement 25 000 qui vont disparaître, déclare Mark Doll, consultant pour les entreprises qui démarrent chez Ernst & Young. Au bout du compte, les entreprises qui arriveront à se tirer d'affaire seront favorisées, puisqu'elles auront moins de concurrence. »

Les investisseurs serrent de plus en plus les cordons de leur bourse. Les sommes considérables offertes par les investisseurs en capital de risque et les offres publiques de vente se sont tariées, et la chute des titres technologiques se poursuit.

« Les détaillants n'ont plus accès aux fonds qui étaient disponibles il y a 12 ou 18 mois, et ils essaient maintenant de décider ce qu'ils doivent faire pour survivre », dit Ming Tsai, directeur général adjoint de Mainspring Inc., société de consultants en stratégies pour Internet.

« Certains devront se retirer complètement des affaires. D'autres fusionneront ou seront rachetés par des gens qui s'intéressent à leurs actifs, comme les entreprises technologiques qui exploitent les sites. »



PHOTO AFP ©

## Cyber-paiement

Cet appareil, appelé CyberComm et qui a été photographié hier à Paris, permettra de faire des transactions sur Internet de façon sécuritaire avec une carte de crédit. Il doit être commercialisé dès la semaine prochaine en France.

## Le titre de RIM perd 43 % de sa valeur en Bourse

Reuters  
TORONTO

Les actions de Research In Motion (RIM), chérie des marchés technologiques, ont perdu 43,64 % de leur valeur, hier, après que des maisons de courtage eurent abaissé leurs perspectives de revenus et de bénéfices pour le fabricant de téléavertisseurs sophistiqués.

Le titre de la société basée à Waterloo, en Ontario, a plongé de 52,65 \$, à 68,00 \$, à la Bourse de Toronto, sur un volume de plus de 6 millions d'actions.

« Il n'y a pas si longtemps, le titre était à 240 \$ », a noté Peter Chandler, directeur chez Canaccord Capital Corp.

Un certain nombre de maisons de courtage ont réduit leurs perspectives sur le titre de RIM hier, même si la plupart des nouveaux prix cibles se trouvent au-dessus du prix réduit d'hier, a dit M. Chandler.

La récente montée d'enthousiasme pour les téléavertisseurs de RIM — capables de recevoir et d'envoyer des messages électroniques — a propulsé les actions de la compagnie à un sommet en séance de 260 \$, le 2 mars dernier.

L'analyste du secteur technologique chez Crédit Suisse First Boston, Ray Sharma, a affirmé en matinée qu'il avait réduit ses attentes à l'égard des revenus de RIM pour 2001, les faisant passer de 194 millions \$ US à 166 millions \$ US.

M. Sharma a également réduit ses prévisions de bénéfice à 15 cents US l'action, par rapport à 35 cents US l'action, pour l'année fiscale 2001. Il a cité le ralentissement des ventes de téléavertisseurs BlackBerry au premier trimestre, certains achats étant reportés en attendant la sortie du RIM 967 en mai.

### Le professionnel en situation de gestion : les défis à relever

1<sup>er</sup> et 2 mai 2000 - 9h à 17h

Les professionnels d'un domaine spécialisé, que ce soit le génie, l'informatique, la médecine, les soins infirmiers, le travail social, l'enseignement, les sciences comptables, le droit, l'analyse financière, la vente... sont nombreux à relever les défis de la gestion. Mais comment concilier les exigences, les connaissances et les habiletés propres à sa profession et celles qui relèvent de la gestion? Ce programme porte sur la transition d'un rôle de professionnel à celui de professionnel-gestionnaire.

Aucune formation académique n'est exigée.

Le Centre de perfectionnement de l'École des Hautes Études Commerciales <http://www.hec.ca/cphec/pg.htm>

(514) 340-6001

**SUR MESURE** Ce programme peut être adapté et offert dans votre organisation. Prenez contact avec nous!

Centre de perfectionnement



Animatrice

Veronika Kisfalvi  
Ph.D. (Management), McGill  
M.B.A., HEC-Montréal  
M.A. (Litt. Ang.), McGill



Mme Kisfalvi est professeure à l'École des Hautes Études Commerciales de Montréal depuis 1986. Avant de se concentrer sur sa carrière académique, elle a dirigé une entreprise familiale pendant plusieurs années et elle a occupé le poste de directrice des ressources humaines dans une société.

## Lumenon au Nasdaq

CHARLES CÔTÉ

La société Lumenon, de Dorval, a annoncé hier qu'elle entrait à la Bourse électronique Nasdaq ce matin. Lumenon a conçu un procédé de fabrication de puces photoniques devant servir à multiplier la capacité des réseaux de fibre optique.

Lumenon s'échangeait déjà au comptoir OTCBB, l'antichambre de Nasdaq. Au cours de la dernière année, la valeur du titre a varié entre 16 3/4 \$ US et 47 \$ US. Hier à la fermeture, il cotait à 25 \$ US, en hausse de 2 \$ US.

« Nous atteignons une autre étape importante de notre plan d'affaires », a déclaré dans un communiqué Vincent Bélanger, chef des opérations financières de Lumenon.

Lumenon a mis en chantier une usine à Saint-Laurent où des puces photoniques seront fabriquées à partir de janvier 2001. La première année de production de son usine expérimentale de Dorval a été achetée par un important distributeur américain de matériel de communications.

**Pour faire le point sur l'actualité**

LISEZ LE CAHIER Plus

CHAQUE SAMEDI DANS La Presse

**700** Affaires **800** Avis

**710** OCCASIONS D'AFFAIRES **850** AVIS DE DISSOLUTION, CHANGEMENTS DE NOM

COMMERCIAL Internet en plein essor. Faîtes de l'argent à la maison, Saskatchewan. Sans frais 877-450-6555

ENTRÉE garage, système de scellement, boîtes chaudes, appareil pour lignes, machines pour sceller les fissures, soufliers, etc... Pro-Tech Asphalt Limitée. Sans frais: 1-800-465-0024 <http://go.to/protect>

LASALLE école d'informatique depuis '96, client 70% corporatif. Investissement 30 000 \$. [inf..academie@savoir.com](mailto:inf..academie@savoir.com)

**718** ARGENT À PRÊTER OU DEMANDE

ARGENT IMMÉDIAT A 6% REER CRI, FRV (450) 448-5652

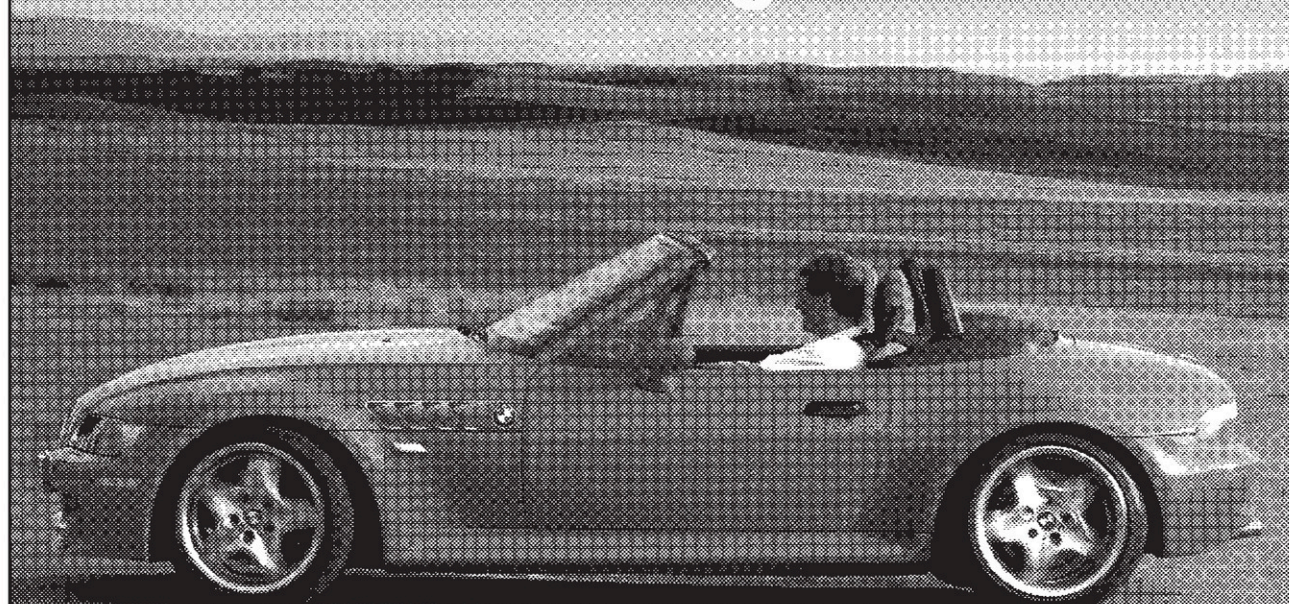
**725** TENUE DE LIVRES, IMPÔT

C.A., tenue de livres, impôts, plan d'affaires. 514 338-4509

L'ASSOCIATION DE PARALYSIE CÉRÉBRALE  
**ON FAIT APPEL À VOTRE CŒUR**

ASSOCIATION DE PARALYSIE CÉRÉBRALE

## Le goût de l'évasion croît avec l'usage.



**BMW Z3 2,3 à 599\$ par mois. Au volant de votre sportive BMW Z3, vous voudrez fuir, décrocher. Le pied dans l'accélérateur, son puissant moteur vous mène à 100 km/h en 7,7 secondes. Devant vous, le paysage défoule à une vitesse fulgurante... vous êtes libre, vous êtes en contrôle. La BMW Z3. Sportive, racée, futuriste. Passez vite la voir chez votre concessionnaire. Cette offre se termine le 30 avril 2000.**

**N'oubliez pas: l'entretien 3 ans ou 60 000 km est toujours inclus.\***

Montréal  
**BMW Canbec**  
4090, rue Jean-Talon Ouest  
Montréal  
(514) 731-7871  
[www.bmwcanbec.com](http://www.bmwcanbec.com)

Laval  
**Boulevard St-Martin Auto**  
1430, boul. St-Martin Ouest  
Chomedey, Laval  
(450) 667-4343/(514) 343-3412  
[www.bsmauto.com](http://www.bsmauto.com)

Banlieue Ouest  
**Automobiles Jalbert**  
16710, Route Transcanadienne  
Kirkland  
(514) 695-6662/(514) 343-3413  
[www.jalbert-auto.qc.ca](http://www.jalbert-auto.qc.ca)

Rive Sud  
**Park Avenue BMW**  
8755, boul. Taschereau Ouest  
Brossard (450) 445-4555  
Montréal (514) 875-4415  
[www.complexauto.com](http://www.complexauto.com)

Offre valable sur le modèle Z3 2,3 2000 neuf, manuel 5 vitesses, de base. Les taux de location sont ceux offerts exclusivement par les Services financiers BMW et sont disponibles auprès des concessionnaires participants, conditionnellement à l'approbation de crédit. Les mensualités de 599\$ sont basées sur un contrat de crédit-bail à terme de 36 mois, avec un versement initial ou une valeur de reprise minimum de 6 659\$. Valeur résiduelle garantie de 27 081\$. Des frais de 0,15 \$ du km s'appliquent sur la portion du kilométrage excédant 16 000 km par année. Premier versement et dépôt de sécurité exigés. Fret, transport et préparation en sus. Consultez votre concessionnaire BMW du Grand Montréal pour connaître tous les détails. Cette offre prend fin le 30 avril 2000. Photo à titre indicatif seulement. Certaines options démontrées ne sont pas offertes sur le modèle de base. \*Intervalle d'entretien recommandé par BMW pendant 3 ans ou 60 000 km.

Mensualités **599\$**



Le plaisir de conduire.

269715



PHOTO AP ©

## C'est vendu!

La société franco-britannique Unilever a annoncé hier qu'elle avait acheté le fabricant américain de crème glacée Ben & Jerry, dont on voit ici les fondateurs, Jerry Greenfield et Ben Cohen (photographiés en 1998). Le conglomérat a payé son acquisition 326 millions \$ US.

## Gros contrat chez Nortel

LAURIER CLOUTIER

Le nouveau géant américain Verizon Wireless va donner un contrat de deux ans de 500 millions \$ US (près de 750 millions \$ CAN) à Nortel Networks, dont profiteront ses installations de Saint-Laurent.

Des filiales de Vodafone Air-Touch Plc — aujourd'hui fusionnées à une filiale de Bell Atlantic pour former Verizon, de New York — ont choisi l'an dernier Nortel pour un contrat identique. Les 3505 employés de l'usine de Saint-Laurent travailleront donc en fait sur deux contrats de 1 milliard \$ US de Verizon.

C'est une grande victoire pour Nortel qui bat au fil d'arrivée le grand concurrent Lucent, aux nombreux liens historiques avec AT&T et les Baby Bells.

Verizon va acheter de l'équipement optique, fabriqué à Saint-Laurent, et des produits de téléphonie sans fil, fournis par les usines de Calgary et de Raleigh, en Caroline du Nord.

Nortel courtise Verizon depuis des mois, dit en interview Anil Khatod, président des Solutions d'affaires Internet du fabricant de Brampton, en Ontario, en raison de l'importance du contrat.

C'est la première fois que Verizon achète chez Nortel, qui se démarque ainsi de Lucent. Depuis

l'an dernier, Nortel agrandit son marché et devient le leader mondial de l'équipement Internet optique. Le nouvel équipement de Nortel peut être jumelé aux réseaux actuels, pour hausser leur efficacité, à faible coût.

En Amérique du Nord, Nortel détient 25 % du marché du sans-fil et 45 % de celui des réseaux optiques, estime Anil Khatod.

Dans le monde, Nortel a pris le premier rang, avec 40 % des contrats du marché optique et une part très importante de ceux du sans-fil, dit le président.

Déterminée à garder son leadership, Nortel n'hésitera pas à faire des acquisitions et à investir pour hausser sa capacité et soutenir la croissance exponentielle du marché, dit Anil Khatod.

La semaine dernière, Verizon annonçait un investissement de 3 milliards \$ US dans son réseau d'ici la fin de l'année. Le Yankee Group prévoit que le marché américain de la transmission de données par le sans-fil grimpera de 1,8 à 13,2 milliards \$ US d'ici 2003, grâce à 25 millions d'utilisateurs d'ici 2002.

Le leader américain Verizon a plus de 16 millions de clients dans la transmission de la voix et des données par le sans-fil et près de quatre millions de détenteurs de téléavertisseurs.

## Gare au prix du gaz

LISA BINNSE

Au moment où le cours du pétrole brut baisse enfin, le prix du gaz naturel grimpe en flèche.

La hausse de la facture pour les particuliers au Québec a été de 14 % depuis un an. Le prix demeurera volatil durant encore 12 à 18 mois avant de se stabiliser avec l'arrivée en ligne de nouvelle production.

Grâce à un hiver doux, les clients résidentiels de Gaz Métropolitain ont peut-être moins senti la hausse qui n'a pas épargné les petits commerçants, dont la facture a grimpé de 13 % depuis un an (cette facture comprend le prix du gaz, du transport et de la distribution).

L'industrie gazière anticipe un prix qui se situera entre 3 \$ à 4 \$ les 1000 pieds cubes l'hiver prochain.

À la frontière de l'Alberta, où le Québec prend son gaz naturel, le prix du mètre cube de gaz naturel est passé de 8,98 cents, en avril 1999, à 13,83 cents un an plus tard, un saut de 54 %. Ce prix fluctue beaucoup de mois en mois et normalement se reflète dans la facture, puisque seul les tarifs du transport et de la distribution sont fixés par la Régie de l'énergie. Toutefois, la gestion de l'approvisionnement par le distributeur gazier atténue la hausse pour sa clientèle.

Pourquoi ?  
Présentement, il y a une forte demande pour le gaz naturel aux États-Unis, où plusieurs délaissent le mazout pour le gaz naturel dans l'espoir d'y trouver une plus grande stabilité. Or, la production aux États-Unis, où les réserves sont plus vieilles que celles du Canada, augmente peu ou pas du tout. Au même moment, la demande américaine grimpera de 2 à 3 % en 2000-2001. Au Canada, la demande croîtra de 2,4 à 2,7 %.

Les Américains se tournent donc vers le Canada, qui a des réserves de gaz abondantes. Avec l'arrivée de nouveaux gazoducs, explique

Sophie Brochu, vice-présidente au développement des affaires et approvisionnement gazier, ils ont présumé que le bassin canadien allait combler leurs besoins.

Déjà près de 60 % de la production canadienne est vendue aux États-Unis.

Il y a deux nouveaux gazoducs en service, dont celui transportant le gaz de l'Ouest canadien vers Boston en passant par Montréal, et le Portland Natural Gas Transmission System (PNGTS) dans lequel Gaz Métropolitain a des intérêts. Deux autres doivent bientôt être mis en service à l'automne, Alliance et Vector.

Alliance, un projet de 5 milliards avec une capacité quotidienne de 1,3 milliard de pieds cubes, reliera la Colombie-Britannique à Chicago. Vector, construit au coût de 750 millions, pourra transporter un milliard de pieds cubes par jour, entre Chicago et l'Ontario.

Ces gazoducs permettent au gaz canadien un accès plus facile au marché américain. Encore faut-il qu'il y ait suffisamment de gaz naturel en production pour remplir ces pipelines gaziers. Cette trop grande capacité exerce aussi une pression à la hausse sur les prix.

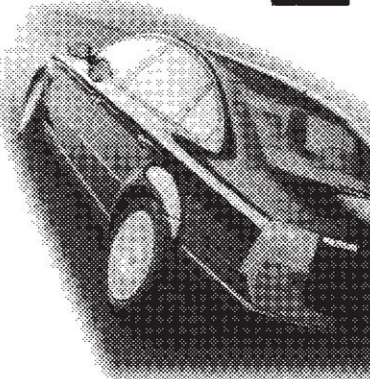
Il y a plein de gaz naturel dans l'Ouest canadien et la production a augmenté d'environ 2 % en 1999. Cependant, au même moment, le mode d'exploration au Canada est en mutation, dit Mme Brochu. Les réserves les plus faciles à atteindre et développer l'ont été. L'industrie doit maintenant se tourner vers des réserves plus profondes et plus difficiles à explorer.

La restructuration du mode d'exploration sera plus longue que prévu, au moment où les États-Unis veulent de plus en plus de gaz canadien. Résultat : le prix augmente. D'où les efforts de Gaz Métro pour acheter le gaz naturel des Maritimes, à l'île de Sable.

Pour leur part, les particuliers qui se chauffent au mazout connaissent un certain répit, tout comme les automobilistes...

## Une grande Allemande.

PASSAT



Un tout petit prix.

379 \$ PAR MOIS\*

LOCATION 36 MOIS PASSAT GLS 2000

OU TAUX DE FINANCEMENT DE 6,9 %

\* L'offre s'applique à une Passat GLS 2000 neuve, 5 vitesses. Photo à titre indicatif seulement. Versement initial de 2 485 \$ ou échange équivalent. Dépôt de garantie de 430 \$ requis à la transaction. Transport et préparation inclus. Taxe d'accise de 100 \$ sur climatiseur. Immatriculation, assurances et taxes en sus. Frais de 0,10 \$ du km additionnel après 60 000 km. Sujet à l'approbation de crédit de VW Finance. Offre valide pour un temps limité. L'offre ne s'applique qu'aux particuliers et que pour un usage personnel et non commercial. Les stocks peuvent varier d'un concessionnaire à l'autre. Cette offre est valable seulement chez les concessionnaires Volkswagen du Québec. Plus de 25 composants de tous les véhicules Volkswagen sont burinés.

Êtes-vous fait pour Volkswagen? quebec.vw.com ou 1 888 ROULE VW

### L'événement Export-Action 2000

**Petit-déjeuner-conférence et table ronde « Visez le monde »**  
le mardi 2 mai, 7 h 30  
Palais des congrès de Montréal

---

**7 h 45 M. Guy Julien**  
Ministre délégué à l'Industrie et au Commerce  
« Le Québec et le défi de la diversification des marchés »

**8 h M. Simon Durivage**  
Chef d'antenne. Les nouvelles TVA, anime la table ronde : « Visez le monde »

- Comment relever le défi de la diversification des marchés?
- Pourquoi explorer de nouveaux marchés?
- Quels sont les obstacles rencontrés à l'international et les solutions mises de l'avant par certaines entreprises?
- Quels sont les marchés les plus prometteurs?

Représentants d'entreprises	Représentants du Ministère
Ronald Houle	Céline Trépanier
Vice-Président	Vice-présidente marketing
La Mère Michèle	Industries Fermco Itée
Claude Lamay	Éric Geoffrion
Chef de la Direction	PDG et chef de la direction
Ailis Technologies	ITF Technologies optiques
	Jean Duquette
	Conseiller spécial au développement des marchés
	Raymond Marci
	Directeur des affaires économiques à Bruxelles
	Charles Villiers
	Conseiller économique à Mexico

**9 h Premier Salon québécois des services à l'exportation** regroupant une cinquantaine d'exposants (entrée gratuite)

Frais d'inscription au petit-déjeuner-conférence et à la table ronde : 30 \$ (taxes incluses)  
Table de 10 personnes : 270 \$ (taxes incluses)  
Visa, Master Card, American Express ou paiement par chèque

**Pour réservation et renseignements sur le petit-déjeuner et la table ronde :**  
Patricia Bilodeau (AMEQ) (514) 866-7774, poste 0

**Pour information sur le Salon québécois des services à l'exportation :**  
Donald Cantin 1 877 525-4554

Une présentation de :

**Québec**  
Industrie et Commerce

Alliance des Manufacturiers et des Exportateurs du Québec

CANTIN EXHIBITIONS & CONGRES INC.

XX

1980 • 2000

L'UOMO

montréal

« THE FINEST MEN'S STORE IN CANADA »

— VU DANS LE BESTSELLER —  
STYLE AND THE MAN PAR ALLAN FLUSSER, NEW YORK

*Présentation exclusive*

COLLECTION  
PRINTEMPS / ÉTÉ 2000

**CERRUTI 1881**

*Sartoriale*

— sur mesure —  
par le tailleur  
de la boutique de Milan

13 ET 14 AVRIL  
10 H À 18 H

Rendez-vous sur demande  
Tél.: 844-1008  
**1452 Peel**

*Le printemps est là*

*Fêtons en allant au*

RESTAURANT  
**LES HALLES**  
Le cœur de Paris  
au centre de Montréal

**Pour un tête à tête**

**Pour fêter une occasion spéciale**

**Pour parler affaires**

**Salles pour groupes**

**jusqu'à 55 personnes**

Vos hôtes Ita et Jacques Landurie  
votre chef M. Dominique Chevoisier  
Tél. : (514) 844-2328  
Fax : (514) 849-1294  
Internet :  
www.restaurantleshalles.com

NOUVEAU

*Performance et compétitivité d'entreprise*

## Pratiques et outils d'amélioration continue et de réingénierie d'entreprise

8 et 9 mai 2000 - 9 h à 17 h

*Depuis une vingtaine d'années, un grand nombre de pratiques de gestion, de démarches et d'outils ont été développés pour l'amélioration continue et la réingénierie d'entreprise. Cependant, pour obtenir les meilleurs résultats, il ne suffit pas d'appliquer une pratique efficace ou un outil pertinent; il est impératif de le faire d'une façon intégrée et en relation directe avec une vision claire de l'entreprise et des objectifs stratégiques bien pensés.*

*Ce programme présente les nouveaux concepts, pratiques ainsi qu'une démarche systémique pour accroître les performances et la compétitivité de l'entreprise.*

Aucune formation académique n'est exigée.  
Le Centre de perfectionnement de l'École des Hautes Études Commerciales <http://www.hec.ca/cphec/poac.htm>

**Centre de perfectionnement**

*Animateurs*

**Joseph Kélada**  
B.Sc. (Mech. Eng.),  
Alexandrie; M.B.A., McGill,  
ing., Fellow ASQ

**Federico Pasin**  
M. Ing., École Polytechnique;  
doctorat (génie industriel),  
École Centrale de Paris

**M. Kélada** est professeur titulaire à l'École des HEC. Avant de se joindre aux HEC, il a occupé des postes techniques et de gestion dans plusieurs entreprises, industrielles et de services.

**M. Pasin** est professeur agrégé et directeur du Service de l'enseignement de la gestion des opérations et de la production à l'École des HEC.

**(514) 340-6001**

SUR MESURE *Ce programme peut être adapté et offert dans votre organisation. Prenez contact avec nous!*

# TAUX D'INTÉRÊT

	DÉPÔTS À COURT TERME					DÉPÔTS À LONG TERME					HYPOTHÈQUES RÉSIDENNELLES										
	Min.	60j.	90j.	120j.	180j.	Min.	1 an	2 ans	3 ans	4 ans	5 ans	Var.	6 m. o.	6 m. f.	1 an o.	1 an f.	2 ans	3 ans	4 ans	5 ans	
<b>BANQUES</b>																					
La Banque HSBC Canada	5,000	3,10	3,35	3,35	4,25	1,000	4,70	5,10	5,30	5,40	5,60	7,00	8,20	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
B. Nationale du Canada	5,000	3,10	3,35	3,35	4,25	1,000	4,70	5,10	5,30	5,40	5,60	—	8,20	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
Banque Comm. Italienne	5,000	r3.00	r3.25	r3.25	r4.05	1,000	4,60	5,10	5,30	5,40	5,60	—	8,20	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
Banque Laurentienne	5,000	3,10	3,35	3,35	4,25	1,000	4,70	5,10	5,30	5,40	5,60	—	8,35	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
Banque Manuvie	25,000	5,05	5,10	5,10	5,10	5,000	5,30	5,80	5,90	6,00	6,00	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
NBG Bank	5,000	3,15	3,40	3,40	4,30	1,000	4,70	5,10	5,35	5,45	5,65	—	8,20	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
Banque Royale	5,000	3,10	3,35	3,35	4,25	500	4,70	5,10	5,30	5,40	5,60	6,75	8,20	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
Banque Scotia	5,000	3,10	3,35	3,35	4,25	500	4,70	5,10	5,30	5,40	5,60	7,00	8,20	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
Banque Toronto Dominion	5,000	3,10	3,35	3,35	4,25	1,000	4,70	5,10	5,35	5,45	5,65	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
Banque de Montréal	5,000	3,10	3,35	3,35	4,25	1,000	4,70	5,10	5,25	5,35	5,55	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
Féde des Caisses de Mt	5,000	3,10	3,35	3,35	4,25	1,000	4,70	5,10	5,30	5,40	5,60	7,00	8,20	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
CIBC	5,000	3,10	3,35	3,35	4,25	1,000	4,70	5,10	5,25	5,35	5,55	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
<b>FIDUCIES</b>																					
Canada Trust	5,000	r3.10	r3.35	r3.35	r4.25	1,000	4,70	5,10	5,35	5,45	5,65	7,00	8,20	7,75	—	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
Fiducie Desjardins	5,000	3,10	3,35	3,35	4,25	1,000	4,70	5,10	5,30	5,40	5,60	—	8,20	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
Gruppe Investors	0	—	—	—	—	1,000	4,70	5,10	5,30	5,40	5,60	—	8,20	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
MCAP Mortgage Corp.	0	—	—	—	—	0	—	—	—	—	—	5,99	—	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
La Maritimie	0	—	—	—	—	5,000	r4.75	r4.88	r5.25	r5.25	r5.38	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
London Life	0	—	—	—	—	1,000	4,62	5,12	5,25	5,38	5,62	—	8,20	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
Trust Général	5,000	3,10	3,35	3,35	4,25	1,000	4,70	5,10	5,30	5,40	5,60	—	8,20	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
Fiducie Standard Life	5,000	3,50	3,50	3,62	3,88	1,000	5,00	5,38	5,62	5,62	5,75	—	—	—	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35		
Promutuel Capital	5,000	r3.25	r3.50	r3.50	r4.20	1,000	4,75	5,25	5,45	5,65	5,75	—	8,20	—	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
Trust National	0	—	—	—	—	0	—	—	—	—	—	—	8,20	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
Trust Royal	5,000	3,10	3,35	3,35	4,25	500	4,70	5,10	5,30	5,40	5,60	—	8,20	7,75	8,30	7,70	7,95	8,15	8,30	8,35	
Trust La Laurentienne	3,000	3,10	3,35	3,35	4,25	1,000	4,70	5,10	5,30	5,40	5,60	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
<b>GOVERNEMENT</b>																					
Placements Québec (1)	0	—	—	—	—	500	5,20	5,50	5,70	5,80	6,00	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—

Les taux sont fournis par les services financiers Cannex qui les ont transmis à La Presse hier à 17h.  
Les lecteurs peuvent en tout temps consulter les taux de Cannex sur internet à l'adresse suivante HTTP://WWW.CANNEX.COM  
Les abréviations suivantes sont: 'j.' = jour, 'Min.' = placement minimum, 'm.' = mois, 'o.' = hypothèque ouverte, 'f.' = hypothèque fermée, 'r.' = dépôts rachetables.  
(1) Obligation à terme à taux fixe

# LES MÉTAUX

MARCHÉ DE LONDRES PRIX EN DOLLARS US PAR TONNE MÉTRIQUE

**FERMETURE**

**CUIVRE (catégorie-A-)**

Comptant	1679-1680
3 mois	1711-1712
15 mois	1778-1783
Ventes	56 024 (55 904)

**ÉTAIN**

comptant	5420-5430
3 mois	5465-5470
15 mois	5555-5565
Ventes	9 991 (5 312)

**PLOMB**

comptant	422-423
3 mois	441-441,5
5 mois	493-498
Ventes	12 248 (11 968)

**ZINC (qualité supérieure)**

comptant	1130-1131
3 mois	1138-1139
15 mois	1133-1138
Ventes	48 188 (50 340)

**ALUMINIUM**

comptant	1466-1467
3 mois	1498-1498,5
15 mois	1522-1527
Ventes	121 872 (130 800)

**NICKEL (dollars)**

comptant	9860-9870
3 mois	9690-9695
15 mois	7730-7780
Ventes	26 395 (32 400)

# BOURSE DE MONTRÉAL

Valeurs	Ventes (100)	CB	Haut	Bas	Ferm.	ch. Net	52 sem. Haut	52 sem. Bas	Valeurs	Ventes (100)	CB	Haut	Bas	Ferm.	ch. Net	52 sem. Haut	52 sem. Bas				
AFCAN	5		0,25	0,25	0,25	0,04	0,33	0,06	NAR Res	354	2,10	1,86	1,90	-0,15	2,98	0,16					
Alican	1005		0,63	0,50	0,63	0,03	1,10	0,40	Namex	22	-0,00	-0,00	-0,00	0,58	0,06						
Angl. Swiss	350		0,23	0,22	0,23	-0,02	0,55	0,11	Nora exp	505	0,30	0,29	0,30	0,01	0,48	0,17					
Arden	9		4,00	4,00	4,00	-0,24	4,50	1,50	<b>N o v e d e r</b>												
Arsenag	366	2,20	2,02	2,02	-0,28	3,00	0,19		Ress	1514	0,11	0,10	0,11	0,01	0,24	0,06					
Artqsb	187	3,00	2,05	3,00	0,25	6,50	0,60		Orb A	23	-0,00	-0,00	-0,00	0,47	0,24						
Aurignor	50	0,12	0,12	0,12	-0,02	0,30	0,02		Orex exp	130	0,14	0,14	0,14	-0,01	0,30	0,04					
Brex	475	0,08	0,07	0,08	-0,01	0,30	0,01		Orcs	230	0,26	0,21	0,23	-0,04	0,34	0,04					
BridgePoint	822	3,35	2,86	3,05	-0,35	6,40	1,00		Orleans Res	580	0,15	0,13	0,15	0,02	0,24	0,02					
Brunau	300	0,20	0,19	0,19	0,55	0,12			Oskoo	50	0,19	0,19	0,19	0,01	0,46	0,01					
Can-Sr	120	0,40	0,38	0,40	-0,02	0,56	0,07		Plan Amr	510	0,15	0,13	0,13	-0,02	0,24	0,02					
Candor Corp	288	1,18	1,12	1,12	1,18	0,95	0,25		Perlite	330	0,39	0,36	0,38	-0,00	0,06	0,06					
Cenisix	725	6,75	5,50	6,60	-0,40	12,50	0,45		Photnet	279	2,80	2,50	2,51	-0,29	3,80	0,30					
Coleraine									Pro-Or	476	0,50	0,40	0,40	0,99	0,04						
Mn	365	0,13	0,11	0,13	0,01	0,19	0,03		Radisson	78	0,13	0,12	0,12	0,18	0,05						
Con Gas	100	0,10	0,10	0,10	-0,01	0,17	0,01		Robex	155	0,54	0,50	0,50	-0,05	0,79	0,25					
ConFlas	252	0,50	0,45	0,50	0,80	0,11		RoyalSid	80	0,24	0,24	0,24	-0,01	0,39	0,03						
Contin pr	30	0,41	0,41	0,41	-0,34	1,50	0,25		SAMSys	2387	3,61	2,50	2,76	-0,84	8,10	0,40					
Covley	214	1,20	1,00	1,10	1,60	0,16		Sharpe	15	0,27	0,27	0,27	-0,03	0,58	0,08						
Dia Bras	205	1,25	1,10	1,10	1,75	1,00		Sportscene													
Diadm	140	0,20	0,18	0,20	0,02	0,42	0,12		R	30	7,00	7,00	7,00	8,25	7,00						
Dianor	781	0,42	0,35	0,39	-0,01	0,72	0,12		St.Sauv.a	10	0,65	0,65	0,65	0,80	0,30						
D u m o n t									TSIFely	70	0,72	0,71	0,71	-0,04	1,89	0,10					
FreeWest	5075	0,87	0,79	0,80	1,20	0,15		Tandem	24	-0,00	-0,00	-0,00	0,23	0,05							
G.Briar	210	0,23	0,23	0,23	0,02	0,54	0,04		Uom	1750	0,35	0,25	0,30	-0,04	0,45	0,02					
Genom	10	12,10	12,10	12,10	-0,50	41,50	0,15		V e n c a n												
Genomic	553	15,95	14,00	14,00	-1,15	45,00	0,95		Vold	100	0,17	0,17	0,17	-0,03	0,45	0,10					
GeoNova	2042	0,02	0,01	0,03	0,23	0,03		Vior	165	0,13	0,12	0,12	-0,01	0,24	0,04						
Greensh	1112	0,08	0,06	0,06	-0,02	0,17	0,03		Westdam	189	0,60	0,58	0,58	-0,02	0,65	0,35					
Grill A	21	-0,00	-0,00	-0,00	0,60	0,23		Westpac	1106	0,21	0,20	0,21	0,02	0,70	0,01						
Hornet	5	0,65	0,65	0,65	-0,10	1,15	0,05		X-Cheer	51	0,14	0,14	0,14	0,02	0,26	0,04					
H u b a r d									Xemac	500	0,16	0,14	0,14	-0,03	0,25	0,05					
Hdg	10	0,55	0,55	0,55	1,45	0,50		<b>Ventes totales:</b>													
Innovium	821	1,80	1,42	1,42	-0,14	3,00	0,80														
JAG Min	160	0,25	0,25	0,25	-0,01	0,75	0,10		<b>Contrats à terme</b>												
Lexam	24	-0,00	-0,00	-0,00	0,46																

LA BOURSE EN BREF

Table with 5 columns: Volume, Mercredi, Mardi. Rows include CDNX indices, Haut, Bas, Clôt, Var. and Valeurs les plus actives.

Table with 5 columns: Volume, Mercredi, Mardi. Rows include TORONTO indices, Haut, Bas, Clôt, Var. and Valeurs les plus actives.

Table with 5 columns: Volume, Mercredi, Mardi. Rows include NEW YORK indices, Haut, Bas, Clôt, Var. and Valeurs les plus actives.

Table with 5 columns: Volume, Mercredi, Mardi. Rows include NASDAQ indices, Haut, Bas, Clôt, Var. and Valeurs les plus actives.

LES RAPPORTS FINANCIERS EXPRESS

Table with 5 columns: COMPAGNIES, Courant, L'an dernier, Variation, REVENUS BRUTS (\$000), Courant, L'an dernier, Variation.

Table with 5 columns: COMPAGNIES, Courant, L'an dernier, Variation, REVENUS BRUTS (\$000), Courant, L'an dernier, Variation.

LES BOURSES ÉTRANGÈRES

Table with 5 columns: Amsterd (AEX), Bruxelles (Bel-20), Frankfurt (dix), Hong Kong, Londres (250), Londres (FT100), Mexico (ipc), Milan (m), Paris (c), Sydney (o), Tokyo (ndj), Zurich (sm).

Pechiney dans l'impassé faute d'accord avec Alcan

Reuters PARIS L'éventuel échec des discussions de fusion entre Pechiney et Alcan mettrait le groupe français dans une situation stratégique difficile sur le long terme, estiment des analystes, qui ont du mal à envisager des solutions alternatives à ce projet.

Le producteur d'aluminium a annoncé hier qu'aucune solution n'avait été trouvée à ce jour avec son homologue canadien permettant de déposer un nouveau dossier à la Commission européenne.

Le point d'achoppement de discussions, qui se poursuivra jusqu'au 30 avril, porte « essentiellement » sur les cessions d'actifs demandées par la Commission.

Alcan refuse encore de vendre son laminoir allemand de Norf dans lequel il a beaucoup investi. Cette usine, située près de Hambourg, est destinée à 50-50 par Alcan et l'entreprise allemande VAW.

De source proche du dossier, on estimait qu'aucune décision définitive ne devait être annoncée hier alors que, selon le Wall Street Journal, Alcan aurait pu rendre publique dans la journée sa décision de ne pas soumettre un nouveau projet.

L'idée de faire à deux le mariage envisagé à trois laisse cette source perplexes. Elle souligne que l'intérêt de l'alliance à l'étude depuis huit mois repose sur les complémentarités par activités et sur les synergies géographiques qui se dégageraient à trois, des résultats qui ne seraient pas obtenus à deux.

« C'est cette alliance à trois qui a le plus de sens industriel parce qu'elle permettra de réaliser beaucoup d'économies en Europe », estime-t-elle.

De son côté, le directeur général d'Algroup, Sergio Marchionne, a affirmé qu'Alcan et Algroup avaient l'intention de rechercher un accord de 1998 en cas de retrait de Pechiney.

Pour les analystes, Alcan et Pechiney, qui, courant mars, ont retiré leur plan d'origine face aux réserves de la Commission, ont tous deux intérêt à fusionner.

Julien Onillon (CCF) exprime ce point de vue et ajoute : « Pechiney n'a pas de problème stratégique à court ou moyen termes mais à long terme, la question se pose de la taille critique d'un groupe qui a des ambitions mondiales. »

Un autre analyste, qui a requis l'anonymat, est plus ferme : « Pechiney a martelé qu'il lui fallait une alliance. Si la fusion avec Alcan ne se fait pas, Pechiney se retrouvera dans une impasse stratégique. Avec les réserves émises par la Commission, je ne vois pas quelles solutions alternatives sont aujourd'hui envisageables. »

BOURSE DE NEW YORK

Large table with multiple columns: Valeurs, Div, Ventes, Haut, Bas, Form., Net. Rows include A/B, G, H, J, K, M, N, Q, R, S, T, Z.

BOURSE DE NEW YORK

Large table with multiple columns: Valeurs, Div, Ventes, Haut, Bas, Form., Net. Rows include A/B, G, H, J, K, M, N, Q, R, S, T, Z.

BOURSE DE NEW YORK

Large table with multiple columns: Valeurs, Div, Ventes, Haut, Bas, Form., Net. Rows include A/B, G, H, J, K, M, N, Q, R, S, T, Z.

Advertisement for Metro Nissan featuring a car image and the slogan 'Souriez! Vous en avez toujours plus avec Metro NISSAN'. Includes details about the Sentra 1995-2001 model.

Advertisement for Dorval 230, av. Michel-Jasmin 631-0001, featuring the Metro Nissan logo and contact information.

Advertisement for Lasalle 8686, boul. Newman (coin Dollard), featuring the Metro Nissan logo and contact information.

Table with 5 columns: Volume, Mercredi, Mardi. Rows include BOURSE DE NEW YORK indices, Haut, Bas, Clôt, Var. and Valeurs les plus actives.

Table with 5 columns: Volume, Mercredi, Mardi. Rows include BOURSE DE NEW YORK indices, Haut, Bas, Clôt, Var. and Valeurs les plus actives.

Table with 5 columns: Volume, Mercredi, Mardi. Rows include BOURSE DE NEW YORK indices, Haut, Bas, Clôt, Var. and Valeurs les plus actives.

LE PÉTROLE

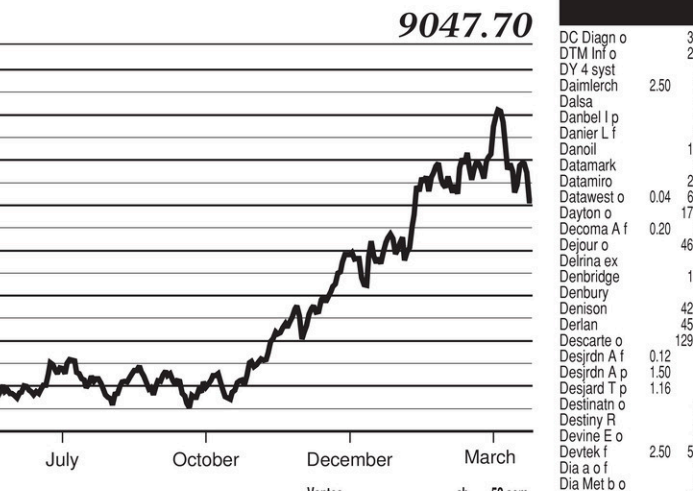
Table with 5 columns: Prix, Avril, Mai, Juin. Rows include various oil products like Brent, WTI, etc.

FONDS COMMUNS DE PLACEMENT

Table with columns for fund name, category, and performance metrics. Includes sections for various asset classes like Equities, Bonds, and International.

BOURSE DE TORONTO

TSE 300



Comment lire les cotes financières

Les titres sont énumérés par ordre alphabétique. Seuls apparaissent les titres transigés au cours de la période. La valeur des titres est exprimée en dollars. Seules les deux premières décimales apparaissent.

Table with columns: Div, CB, Ventes, Haut, Bas, etc. for various financial instruments.

Explication des codes

- List of codes and their meanings: a = Compagnie mature, B = Capital risque, etc.

Bourse de Toronto et Montréal

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for Toronto and Montreal exchanges.

Fonds communs de placement

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various mutual funds.

Table of stock prices and changes for various companies, including Halcay, Harris A, Harrows A, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including NBS tech, NCE D w, Newcorp A, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including Open Tech, Open Tech, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including CAE, CIBC, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including Essex, Etiscan, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including R/Split, R/Split, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Table with columns: Div, Haut, Bas, etc. for various companies, including GSI Group, GSI Group, etc.

Advertisement for John Scotti Volvo, featuring a car image and text: 'Pour la vie et pour le prix. Des voitures conçues pour la sécurité de votre famille. LES MEILLEURES VALEURS FAMILIALES. VOLVO 39% de moins que la concurrence. L'offre se termine le 30 avril 2000.'

E 10

OPTIONS CANADIENNES

Main table of Canadian options with columns for stock name, price, bid, ask, volume, and other market data. Includes sections for various companies like Noriel, Research, and various energy and technology firms.

TORONTO MONTREAL-TORONTO: Lundi au vendredi: 7 h, 8 h, 9 h, 18 h Samedi, Dimanche: 10 h, 18 h TORONTO-MONTREAL: Lundi au vendredi: 7 h, 15 h, 25 h, 18 h, 20 h Samedi, 10 h, Dimanche: 10 h, 18 h

ROYAL Le transporteur officiel des affaires HALIFAX à partir de (VIA TORONTO) \$329 aller retour WINNIPEG à partir de (VIA TORONTO) \$329 aller retour

Continuation of the options table from the previous page, listing various stock options and their market data.



**Bibliothèque  
et Archives  
nationales**

**Québec** 

*La Presse*

13 avril 2000

Page E12 manquante