VITALITÉ ÉCONOMIQUE

MAGAZINE RÉGIONAL

ve

L'Espace culturel du Quartier Saint-Nicolas
Sur une lancée

Gala Prestige Desjardins Entreprises 2022
Reportage spécial

Paré Centre du Camion
Publireportage

Histoire à succès
Avantis Coopérative

L'équipe de direction d'Avantis Coopérative
Absent sur la photo : Nicolas Bilodeau

Avantis Coopérative

Décembre 2022 – Janvier 2023 • Volume 4 Numéro 5 • 6,95 + tx
vitaliteeconomique.com

Vitalité économique Chaudière-Appalaches | Secteur Nord
Lévis | MRC de Lotbinière | Bellechasse | Montmagny | L'Islet

R.B.Q.: 2630-8684-64

CONSTRUCTIONS M INC.
Entrepreneur général

Depuis 1989

Nous vous guidons dans vos choix en vous faisant bénéficier de conseils d'experts et nous réalisons vos projets en fonction de vos désirs et de votre budget. Toute l'équipe de **Constructions M** vous remercie pour votre confiance !

constructionm.ca

418 831-4755

1400, rue Thomas-Powers
bureau 101, Lévis

info@constructionm.ca

NOTRE **ENGAGEMENT** VOTRE **SATISFACTION!**

Institutionnelle • Commerciale • Industrielle • Agroalimentaire

vitalité économique

Magazine Vitalité économique
Secteur Nord de Chaudière-Appalaches
5955, rue Saint-Laurent, suite 2033
Lévis (Québec) G6V 3P5
418 833-0044
info@vitaliteeconomique.com
www.vitaliteeconomique.com

ÉDITEURS
Erick Drapeau et
Steeve Drapeau

RÉDACTEUR EN CHEF
Erick Drapeau

VENTES PUBLICITAIRES
Jérôme Landry

JOURNALISTES
Erick Drapeau, Steeve Drapeau
Stéphanie Gendron et Maurice
Gagnon

PHOTOGRAPHIE
Sébastien Turcotte et
Daniel Thibault

IMPRESSION
Solisco

COLLABORATRICE
Gabrille Samson

CONCEPTION ET RÉALISATION
Étincelle

CONCEPTRICES GRAPHIQUES
Marianne Guignard et
Marie-Josée Ouellet

ILLUSTRATION
Simon Dupuis

DISTRIBUTION
Postes Canada

Note importante : les photos prises dans le cadre d'un reportage, d'un publi-reportage ou d'une publicité ainsi que le montage d'une annonce publicitaire sont la propriété exclusive du magazine Vitalité économique. Des frais s'appliqueront pour toute utilisation à d'autres fins. Les auteurs sont responsables du contenu des articles ; la direction ne partage pas nécessairement les opinions émises. L'éditeur n'est pas responsable des représentations ni des énoncés des annonceurs.

DÉPÔT LÉGAL : Bibliothèque nationale du Québec
POSTE-PUBLICATION : Convention 41205032

Magazine de propriété régionale !

UNE PUBLICATION SIGNÉE

étincelle Publications

DISTRIBUÉE PAR

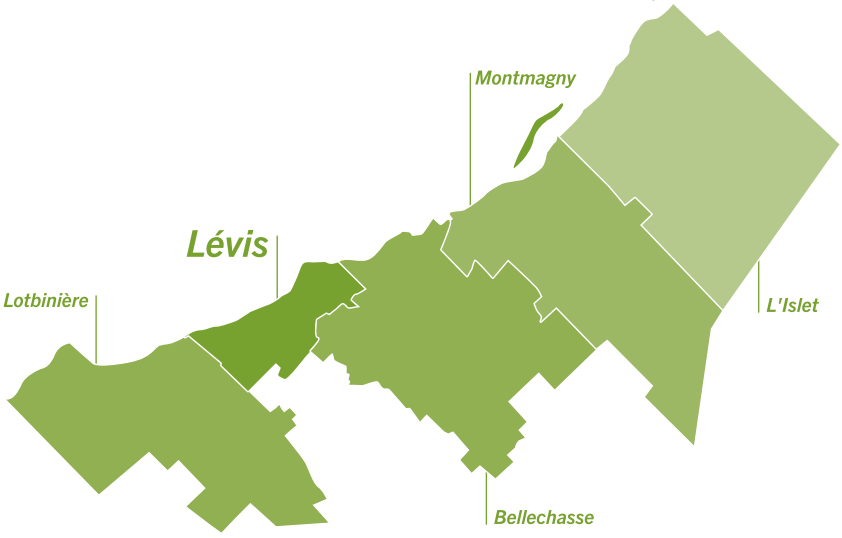
POSTES CANADA CANADA POST

10
Histoire à succès
Avantis Coopérative

7
Sur une lancée
L'Espace culturel du Quartier Saint-Nicolas

40
Publireportage
Paré Centre du Camion Volvo

50
Reportage spécial
Gala Prestige Desjardins Entreprises 2022



Merci de recycler ce magazine après vos multiples lectures !

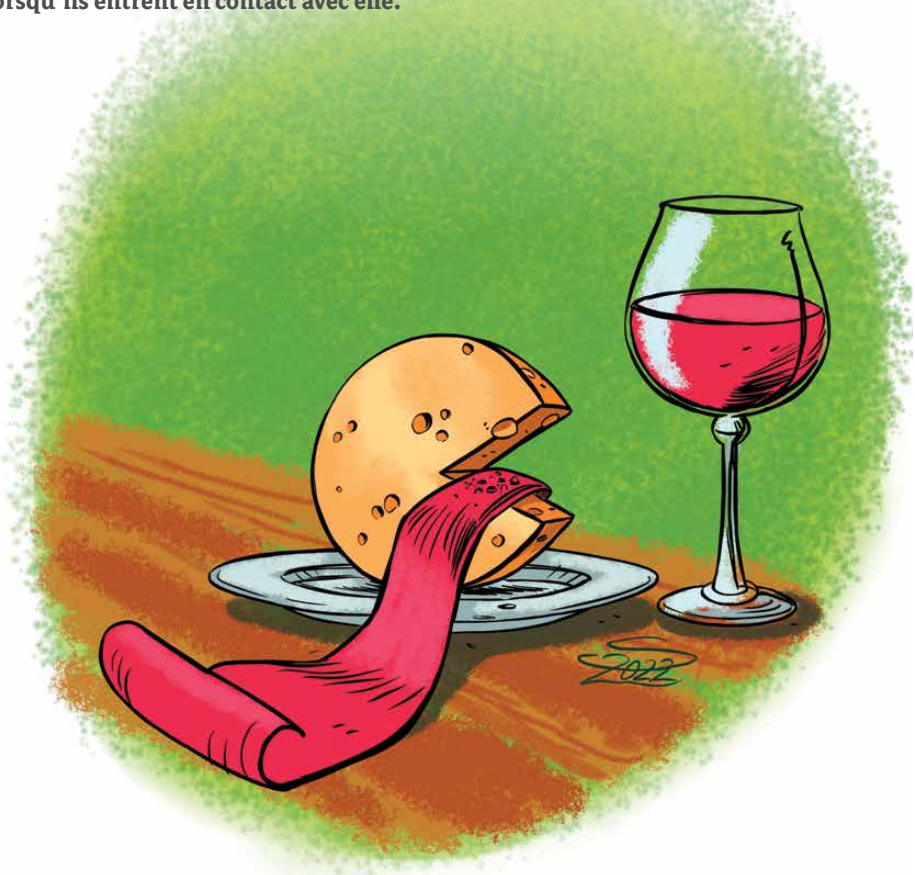
Par Erick et Steeve Drapeau

Raffiner l'expérience-client

Popularisé ces dernières années par plusieurs enseignes et même par d'éminents spécialistes du marketing, le concept d'expérience client réfère à l'ensemble des perceptions et émotions qu'une organisation procure à ses acheteurs lorsqu'ils entrent en contact avec elle.

On pense d'abord au commerce de détail puisque les images qui nous viennent en tête se rapportent à la qualité de l'accueil et du service, mais toutes - absolument toutes - les organisations sont concernées, peu importe le secteur d'activités dans lequel elles évoluent.

Qui n'a pas pesté contre un temps d'attente interminable au téléphone pour une simple demande de renseignement ? « Votre appel est important... » Et un entrepreneur électricien qui laisse ses rebuts (fils, vis...) et ne nettoie pas son chantier une fois celui-ci terminé ? Un serveur de restaurant que vous semblez déranger quand vous lui demandez, pour la troisième fois, un verre d'eau ? Dans un contexte où chaque client est précieux et est susceptible de passer à la concurrence après une mauvaise expérience, il est primordial de lui dérouler le tapis rouge et de soigner son service. Surtout à l'ère des étoiles sur Google et des petits bonshommes fâchés sous une publication Facebook !



Crédits photo: Agence Icône

courantlevis.com

Le site de référence des entreprises d'ici

Services-conseils ***Documents utiles*** ***Outils interactifs*** ***Ressources d'aide***

Restez dans le courant !

Suivez les actualités économiques locales

Développement économique Lévis

Infolettre B2B: bit.ly/infolettre-b2b-levis

DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE LÉVIS

Accompagnement, financement d'entreprises et bien plus

418 835-8246 developpementeconomique@ville.levis.qc.ca

Lévis | VIVEZ le courant LÉVIS

Trois fromages Bergeron récompensés à Sélection Caseus et aux World Cheese Awards

En novembre, la Fromagerie Bergeron a été primée lors de deux prestigieux concours de fromages : Sélection Caseus et les World Cheese Awards. Sélection Caseus, une compétition très prisée auprès des fromageries québécoises, a couronné Le Louis Cyr et le Seigneur de Tilly 18 mois parmi 210 fromages inscrits. Quant au World Cheese Award, concours international présenté au Pays de Galles qui récompense les meilleurs fromages fabriqués aux quatre coins du monde, Le Louis Cyr 2 ans s'y est mérité une distinction de bronze.

Un succès pour la première édition du Gala Entreprises Lotbinière

La MRC de Lotbinière renouait en novembre avec un événement dédié à la reconnaissance de la communauté d'affaires. Succédant au souper des gens d'affaires organisé jusqu'en 2019, le Gala Entreprises Lotbinière orchestré par la chambre de commerce locale a permis de réunir 165 convives au Complexe des Seigneuries de Saint-Agapit. Les entreprises et organisations suivantes ont été honorées : Municipalité de Sainte-Croix, Altek portes et fenêtres, L'Intercafé du Carrefour emploi Lotbinière, Ultratek, Distillerie La Vallée Bleue, Boulangerie du Chêne, le Pôle agroalimentaire de Lotbinière et la Malterie Caux-Laflamme.

CHAMBRE DE COMMERCE DE LOTBINIÈRE
Le milieu des affaires, c'est nous!

Une clinique médicale privée s'installe dans le secteur Saint-Romuald

La clinique médicale privée Algomed Solutions débute en décembre ses opérations à Lévis, précisément au 1100, boulevard Guillaume-Couture dans le secteur Saint-Romuald. La clinique, qui dispose déjà de plusieurs points de services dans la grande région de Montréal, aligne quatre infirmières qui assurent le suivi des patients tout en étant en mesure de répondre aux urgences mineures, aux problèmes de santé mentale tels l'anxiété, de dépister maladies chroniques et cancers, entre autres.

Algomed
Clinique Algomed Solutions

Société portuaire du Bas-Saint-Laurent et de la Gaspésie
Québec

APPEL DE CANDIDATURES
MEMBRES DE COMITÉS DE SÉLECTION

La Société recherche des personnes pour constituer une **banque de candidats** afin de siéger à titre d'**experts externes aux comités de sélection**, dans son processus d'octroi de contrats de services professionnels.

TOUS LES DÉTAILS
→ www.spbsg.com

Couture Rochette et Associés inc.
Cabinet partenaire de Synex Assurance
Cabinet en assurance de dommages
Cabinet de services financiers

Toute l'équipe de Couture Rochette souhaite de Joyeuses Fêtes et une très Bonne Année 2023 à ses clients.

Nous vous remercions pour votre fidélité !

www.couturerochette.ca

Sur une lancée

Un centre d'art

au cœur du Quartier Saint-Nicolas

Situé dans le quartier Saint-Nicolas à Lévis, L'Espace culturel du Quartier Saint-Nicolas (L'ECQSN) est un centre d'exposition en arts visuels et en patrimoine où l'on retrouve, depuis 2017, une exposition sur l'histoire du village Saint-Nicolas, l'un des plus anciens villages du Québec, des expositions en arts visuels, des événements et une boutique représentant plus de cinquante artisans locaux.

L'endroit se veut aussi un lieu d'échange et de dialogue pour la population locale, comme le souligne sa directrice générale, Mme Catherine Lapointe. L'un des objectifs de L'ECQSN est aussi d'amener la culture en dehors des murs de l'établissement par son événement annuel Village en Arts. Les jeunes et la population en général sont alors invités à s'initier à différentes formes d'art visuel en compagnie d'artistes professionnels par la création de murales.

LA RICHESSE DE L'HISTOIRE

La ville de Lévis est riche en histoire. Ses débuts remontent bien avant l'arrivée des Européens sur le territoire. Ses quartiers anciens, dont le Village Saint-Nicolas fondé en 1694, témoignent encore aujourd'hui de ce patrimoine exceptionnel, par la présence de plusieurs lieux historiques. Elle compte aussi de nombreux attraits et organismes culturels dynamiques. « Nous sommes privilégiés d'avoir accès à des activités artistiques et culturelles aussi diversifiées et de grande qualité.

Catherine Lapointe, directrice générale et Serge Bernier, président.

L'ESPACE CULTUREL DU QUARTIER SAINT-NICOLAS

T. 418 831-5257
1450, rue des Pionniers, Lévis
info@espaceculturelduquartier.ca
ecqsn.com

L'Espace culturel du Quartier Saint-Nicolas

Sur une lancée

Il y en a pour tous les goûts, pour les plus petits et les plus grands », résume Mme Lapointe. « Quiconque consomme la culture sait à quel point ses bénéfices sociaux sont nombreux », ajoute le président de L'ECQSN, Serge Bernier qui donne pour exemple les adolescents et artistes en herbe qui ont la chance d'exposer leurs œuvres et de profiter des conseils et techniques enseignées par des professionnels. « Il faut voir et écouter les aînés du village raconter leur histoire dans la magnifique exposition permanente "Le cœur d'un village" pour constater à quel point ils sont notre précieuse mémoire collective », dit-il en outre.

Lancé sur les bases d'un ancien organisme, L'ECQSN a su se repositionner au cours des cinq dernières années. Il enregistre depuis une croissance de ses revenus et de son achalandage qui confirment sa place d'acteur important du développement culturel sur la Rive-Sud de Québec. Fort de plusieurs prix et distinctions reçus au fil des ans, L'ECQSN a obtenu le statut d'institution muséale agréée du gouvernement du Québec en 2021, ce qui lui a permis de devenir la première institution muséale agréée à Lévis. « Cet agrément représente une reconnaissance gouvernementale majeure qui vise l'application et le respect des normes reconnues à l'échelle internationale », conclut Catherine Lapointe.

UN MOTEUR DE DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE MAJEUR POUR LA RÉGION

La culture est non seulement ce qui nous définit et ce qui nous distingue, elle est aussi un moteur de développement économique majeur pour une région. « Elle est un lieu de rencontre, de dialogue, de réflexion et de divertissement. Les arts et la culture sont sans conteste un facteur de cohésion sociale et de qualité de vie », affirme le président de L'Espace culturel du Quartier Saint-Nicolas (L'ECQSN), M. Serge Bernier.

Dans le contexte économique actuel marqué notamment par des pénuries de main-d'œuvre dans différents secteurs, une entreprise sera bien davantage portée à s'établir dans un milieu dynamique sur le plan culturel où elle pourra assurer une meilleure qualité de vie à ses futurs employés. La culture devient donc alors un important moyen de rétention pour sa population.

DES RETOMBÉES IMPORTANTES

Économiste de formation, M. Bernier s'intéresse depuis longtemps aux retombées économiques de la culture. Des attraits culturels comme L'ECQSN soutiennent de nombreux emplois directs et indirects, tant permanents qu'à temps partiel. Ajoutons à cela les cachets versés aux artistes et artisans, les contrats octroyés à des entreprises locales et les retombées pour l'industrie de la restauration et de l'hébergement.

Statistique Canada estime notamment que les retombées économiques directes des produits culturels s'élevaient à 53,1 milliards de dollars au Canada en 2017, ce qui correspond à 1454 dollars par personne, ou 2,7 % du PIB. À lui seul, le secteur des Arts visuels et appliqués injecte 10,2 milliards de dollars au PIB. On estimait que le nombre d'emplois liés au domaine culturel était de 666 500 en 2017, soit 3,5 % des 18,8 millions d'emplois au pays. « La culture contribue à la réalisation de dépenses importantes dans l'économie locale. L'ECQSN, c'est aussi l'accueil de touristes qui viennent découvrir la région via nos événements et expositions. Ce qui permet de diversifier l'écosystème touristique et contribue au pouvoir d'attraction de la Chaudière-Appalaches », selon le président de l'organisme.

L'IMPORTANCE DES PARTENAIRES

Pour Serge Bernier, il ne fait aucun doute que l'investissement en culture améliore la santé et la vitalité d'un milieu, ce qu'ont déjà reconnu les précieux partenaires publics et privés qui soutiennent L'ECQSN depuis cinq ans. « Grâce à l'appui financier de la Ville de Lévis, de la Caisse Desjardins de la Chaudière, des paliers de gouvernements et de nombreux collaborateurs, nous avons pu propulser notre développement dans les dernières années », dit-il.

Le regard tourné vers l'avenir, L'ECQSN ne manque pas d'idées pour faire du quartier Saint-Nicolas, de Lévis, voire de la grande région Chaudière-Appalaches, un milieu de vie où la culture va se développer encore davantage. Pour y arriver, ajoute Serge Bernier, le soutien des commanditaires et partenaires est essentiel. Il lance un appel à tous ceux qui souhaitent investir dans un secteur d'avenir, important sur le plan économique, à contacter l'Espace culturel.

« Nous sommes convaincus que c'est dans une vision holistique, en synergie avec le milieu culturel, mais aussi avec le milieu des affaires et la communauté, que nous œuvrons au développement durable de notre territoire. Nous croyons qu'en mettant nos enjeux et nos défis en commun, nous pouvons, ensemble, trouver des solutions efficientes », ajoute la directrice générale de L'ECQSN, Mme Catherine Lapointe. Elle voit cet aspect comme un facteur de réussite dans le projet.

REGART
CENTRE D'ARTISTES EN ART ACTUEL

L'art actuel dans tous ses états
Deux galeries ouvertes à l'année
Secteur de la traverse, Lévis

www.centreregart.org | 418 837.4099

Galerie principale et bureaux
6018, rue Saint-Laurent

L'Autre Gare
5995, rue Saint-Laurent

Ateliers d'artistes
52, Côte du Passage

Avantis Coopérative

Histoire à succès

Avantis Coopérative

chef de file régional, poursuit avec succès une riche tradition agricole

Depuis près d'un siècle, la détermination des producteurs agricoles à trouver des solutions collectives pour faire croître leur entreprise a mené à la création de plusieurs coopératives agricoles. Solidement implantée dans les régions de la Chaudière-Appalaches, de la Capitale-Nationale, de la Mauricie, des Laurentides, du Bas-Saint-Laurent et même au Nouveau-Brunswick, Avantis Coopérative a officiellement vu le jour en 2018, résultant de la fusion de six coopératives agricoles dont la plus ancienne comptait 95 ans d'histoire.

Ainsi, La Coop Rivière-du-Sud, La Coop Seigneurie, Groupe coopératif Dynaco, La Coop Unicoop, La Coop Agrivoix et La Coop Alliance ont uni leurs forces afin de devenir l'une des plus importantes coopératives au Québec et de remplir adéquatement la mission de fournir tant aux agriculteurs qu'aux entrepreneurs et aux consommateurs des solutions adaptées à leur réalité dans des créneaux bien distincts, soit l'agriculture, la machinerie, les centres de rénovation ainsi que l'alimentation et l'énergie.

« Avantis Coopérative constitue un joueur majeur dans l'économie de plusieurs régions du Québec. Nous comptons plus de 15 650 membres dont 3 150 producteurs agricoles, 2 200 entrepreneurs et 10 300 consommateurs », relève Michel Delisle, chef de la direction.

Avec plus de 700 millions de chiffre d'affaires au cours du dernier exercice financier et avec 1 400 coéquipiers dans ses différentes divisions, la coopérative, dont le siège social est établi à Sainte-Marie, figure au 96e rang des plus importants employeurs au Québec.

BMR | Avantis Coopérative

www.avantis.coop
Avantis Coopérative

Fière partenaire des entreprises d'ICI!

« Le nom Avantis n'a pas été choisi au hasard. Il réfère à la fois à l'idée de prendre les devants et même d'être au-devant des courants. Il reflète tout notre dynamisme et notre façon de voir les choses, notre vision du développement non seulement de l'agriculture, mais aussi du développement durable de nos communautés. »

Depuis sa création, Avantis Coopérative a versé 16 millions de dollars à ses membres sous forme de ristournes. Michel Delisle fait aussi état de 577 000 dollars remis en bourses à la relève agricole, un peu partout sur le territoire desservi.

POUR CET AGROÉCONOMISTE DE FORMATION, « CONTRIBUER AU SUCCÈS DES PRODUCTEURS AGRICOLES, EUX QUI NOURRISSENT LE MONDE, CONSTITUE UNE DES MISSIONS LES PLUS NOBLES QUI SOIENT. »

Les valeurs encouragées et vécues au quotidien au sein de la coopérative sont inspirées de nos traditions agricoles québécoises : l'esprit de famille, l'intégrité, l'audace et l'engagement.

GROUPE SATIR PRODUCTIONS
créer > explorer > diffuser
VOS SPÉCIALISTES
DE L'ÉVÉNEMENTIEL
ET DU PROMOTIONNEL
EN CHAUDIÈRE-APPALACHES
1-888-572-5848 | GROUPESATIRPRODUCTIONS.COM

RBQ 5747-9404-01
SIMON PARÉ
ET FILS INC.
418 885-8095
105, ROUTE DE L'ÉGLISE,
HONFLEUR,
QC G0R 1N0
simonpareetfils@hotmail.com
www.excavationsimonpareetfils.com

Félicitations
à toute l'équipe Avantis
Merci pour ces années de confiance!
Arseno
VÊTEMENTS
PERSONNALISÉS

DES PRODUITS ET SERVICES APPRÉCIÉS

Au total, ce sont 110 places d'affaires réparties dans plusieurs régions du Québec - Chaudière-Appalaches, Bas-Saint-Laurent, Capitale-Nationale, Laurentides, Charlevoix, Côte-Nord - ainsi qu'au Nouveau-Brunswick qui font partie de la grande famille Avantis Coopérative.

« Nos secteurs d'affaires concernent tout d'abord l'agriculture, à l'origine du mouvement des coops agricoles partout au Québec il y a une centaine d'années. En plus de l'agriculture numérique, sur laquelle de plus en plus d'agriculteurs misent, nous sommes actifs dans les productions animales comme les ruminants, le porc et la volaille, les productions végétales, le transport du lait et bien sûr les services conseils, avec plus de 60 experts-conseils au service des agriculteurs », souligne Michel Delisle.

Avantis Coopérative est aussi le plus important client de Sollio Agriculture, partenaire privilégié des producteurs agricoles œuvrant dans les productions animales, les productions végétales et le secteur des grains.

GROUPE CORRIVEAU
RBQ : 8356-6398-43

www.groupecorriveau.com

- ÉLECTRICITÉ
- PLOMBERIE
- CHAUFFAGE
- THERMOPOMPE

280, chemin des Cascades
Montmagny

UN APPEL POUR
UNE SOLUTION À
TOUS VOS PROBLÈMES

Résidentiels - Industriels
Commerciaux - Agricoles

418 248-8992

En septembre 2020, Avantis Coopérative et Vincent Nadeau-Morissette se sont alliés pour faire l'acquisition de la compagnie IEL Technologie agricole. IEL offre une technologie de pointe dans le contrôle des bâtiments de ferme via le système Maximus et des services complets d'équipements pour les bâtiments de fermes porcines, laitières et avicoles partout au Québec.

Au niveau de la machinerie, la coopérative basée à Sainte-Marie est associée au constructeur New Holland, dont elle demeure l'un des plus importants clients au Québec. « Plusieurs autres grandes marques sont proposées tant aux agriculteurs qu'aux entrepreneurs liés à la construction, au domaine forestier et au déneigement, dans nos centres répartis de Mirabel à Rivière-du-Loup. Notre division machinerie propose à ses clients une offre de produits de qualité et un service de premier ordre. Lorsqu'il s'agit d'un entretien, d'une réparation ou d'une livraison d'équipements neufs ou usagés, notre personnel s'affaire à établir une relation positive et durable. Le souci du détail est d'ailleurs un objectif de tous les jours. L'expérience-client est une de nos priorités. »

D'ailleurs, la direction a inauguré avec fierté en 2021 le nouveau centre de machinerie New Holland de Saint-Augustin-de-Desmaures, en bordure de l'autoroute 40. L'investissement de près de six millions de dollars a permis d'ériger un bâtiment neuf de 19 000 pieds carrés afin de mieux desservir sa clientèle agricole de la grande région de Québec, de Portneuf et de Charlevoix de même que la clientèle entrepreneur avec des installations plus facilement accessibles.

HENRY AUDET LTÉE
ENTREPRENEUR ÉLECTRICIEN
584, route Bégin, suite 102
Saint-Anselme QC
G0R 2N0
Tél.: 418 885-4235
Cell.: 418 891-1049
info@henryaudet.com
RBQ: 1860-3266-41
www.henryaudet.com
Corporation des maîtres électriciens du Québec
Suivez-nous sur

RBQ: 5793-2162-01
APCHA
CLIMATISATION
DES APPALACHES
Résidentiel & Commercial
AU SOMMET DU CONFORT
CLIMATISATION • CHAUFFAGE • RÉFRIGÉRATION
418 834-8484
info@climatisationdesappalaches.com
climatisationdesappalaches.com

Félicitations! Kaïvo est fier de créer l'exception dans vos projets!
KAÏVO
ARCHITECTE
418 387.4006 | ARCHITECTURE + DESIGN | KAIVO.CA

Histoire à succès

Le commerce de détail occupe aussi une place de choix parmi les activités de la coopérative et permet de desservir une clientèle diversifiée d'entrepreneurs. Principal détaillant BMR au Québec, Avantis Coopérative aligne en effet 27 centres de rénovation sur un vaste territoire, de Lac-Mégantic à Dégelis, en passant par Forestville et La Malbaie.

Cette forte présence régionale est un atout pour les entrepreneurs opérant dans plusieurs régions, permettant de les desservir à divers endroits selon leurs chantiers en cours avec des magasins pôles performants disposant de l'espace d'entreposage et du service de livraison adaptés pour répondre à leurs besoins en matériaux à des prix compétitifs. « Nos BMR Avantis proposent à la clientèle entrepreneurs et consommateurs une foule de produits de qualité pour tous les projets de construction et de rénovation, petits ou grands. Nos coéquipiers sur place sont aussi généreux de leurs conseils, forts qu'ils sont de leur expertise et de leur connaissance du domaine. » À Montmagny, le centre de rénovation BMR Avantis fera l'objet d'un agrandissement et d'une rénovation complète au cours des prochains mois. Plus de cinq millions de dollars seront consacrés à ce projet.

EN PLUS D'OFFRIR LES PRODUITS PÉTROLIERS SHELL ET SONIC, AVANTIS COOPÉRATIVE OPÈRE DIX DÉPANNEURS SOUS LA BANNIÈRE SUPERSOIR, DONT CERTAINS AVEC LAVE-AUTO, ET DEUX ÉPICERIES SOUS LA BANNIÈRE MARCHÉ AMI.

LOGIX operations
logixoperations.com
FÉLICITATIONS À LA COOP AVANTIS ET SA DIVISION MACHINERIE POUR CES 5 BELLES ANNÉES, CE N'EST QU'UN DÉBUT !
Nous sommes là pour tous vos besoins logiciels pour supporter vos opérations. De la gestion de votre parc de machinerie à la signature du contrat de vente.
1020, rue Bouvier, Suite 400, Québec • info@logixoperations.com • 418 934-9548

Maîtres Nettoyeurs Ste-Marie inc.
Rosaire Bérubé
418 387-7159
mnett2@globetrotter.net
536, boul. Vachon Sud, Sainte-Marie
Nettoyage de tapis • Mobilier de salon
Nettoyage commerciel • Lavage et grand ménage de maison

DEMEURER UN CHEF DE FILE DANS L'AGRICULTURE

La haute direction d'Avantis Coopérative a consacré les cinq dernières années à unifier les différentes entités qui la composent, en tenant compte des réalités régionales, mais aussi dans un seul et unique but :

DEMEURER UN CHEF DE FILE DANS LE DOMAINE AGRICOLE, UN ACCOMPAGNATEUR DE TOUS LES INSTANTS DES PRODUCTEURS DE NOS RÉGIONS.

« Nous sommes fiers du chemin parcouru jusqu'à présent. Fiers aussi d'avoir développé avec nos équipes un savoir-faire et des services complémentaires, des solutions innovantes pour nos membres, et des services spécialisés pour répondre à leurs besoins. Demeurer pertinent pour nos clients, être engagé dans leur satisfaction, c'est ce qui nous motive chaque jour à constamment nous améliorer. Plus de gens, plus d'horizons, notre slogan résume bien ce que nous sommes et ce que nous continuerons d'être au cours des prochaines années », conclut Michel Delisle.

5 ans à contribuer au succès de ses membres!

En tant que partenaire privilégié, nous sommes fiers d'accompagner Avantis, une coopérative d'envergure, visionnaire et impliquée auprès de sa communauté. Nous tenons à les remercier pour leur confiance.

Célébrons, ensemble, ce 5e anniversaire!
rcgt.com

Raymond Chabot Grant Thornton

Certification | Fiscalité | Conseil

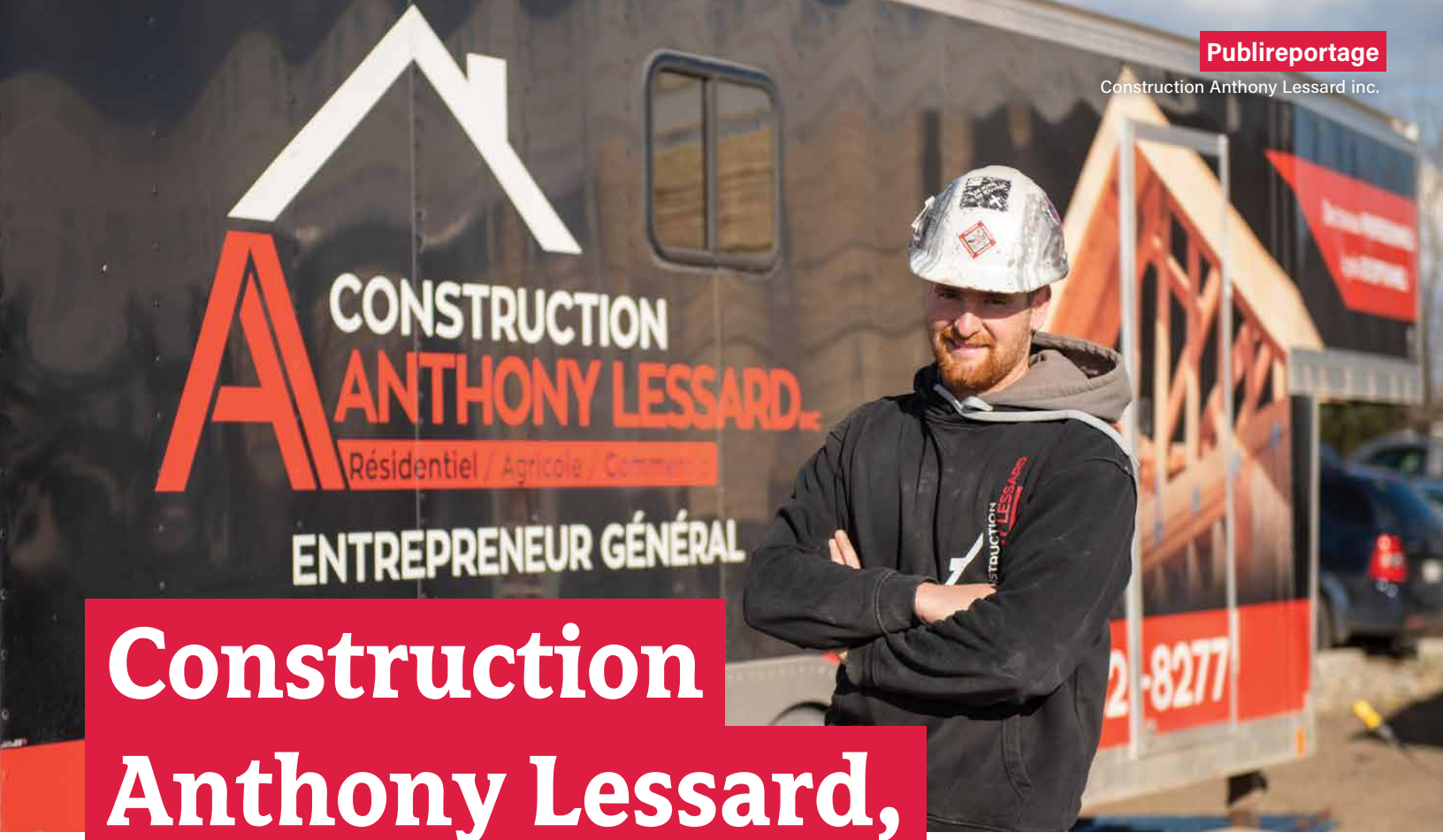
Par Erick Drapeau

Des organismes de L'Islet unissent leurs forces pour supporter les travailleurs autonomes

Le Carrefour jeunesse-emploi Région L'Islet (CJE), le Centre d'Aide aux Entreprises (CAE) Montmagny-L'Islet, la Chambre de commerce Kamouraska-L'Islet (CCKL) et la MRC de l'Islet s'unissent pour lancer Les rendez-vous des travailleurs autonomes dans la MRC de L'Islet.

Un projet-pilote visant spécifiquement les travailleurs autonomes et développé avec succès au printemps 2022 dans le Kamouraska fait des petits : la Chambre de commerce régionale a donc interpellé les organismes en développement économique de la MRC de L'Islet, afin de faire profiter les travailleurs autonomes sur ce territoire de cette même opportunité. Devant leur réponse plus que positive, les quatre organismes ont uni leurs forces et leur expertise pour supporter les travailleurs autonomes en présentant la série de rencontres appelées Les rendez-vous des travailleurs autonomes.

Dans un grand désir commun à la fois de répondre à leurs besoins et d'être à leur écoute, Les rendez-vous des travailleurs autonomes sont offerts totalement gratuitement sous forme de six rencontres de groupe en présentiel du 19 janvier au 30 mars 2023, aux deux semaines, de 9 h à 11 h dans différents endroits sur le territoire de la MRC L'Islet. Pour être admissible, il faut être travailleur autonome, être en affaires depuis au moins un an et avoir son siège social dans la MRC de L'Islet. Les objectifs sont, entre autres, de développer le savoir-être entrepreneurial, d'acquérir de nouvelles connaissances, de trouver des réponses et des solutions à certaines problématiques vécues, d'aider à rebondir face aux défis professionnels et personnels, découvrir les trucs et astuces du travailleur autonome, mieux organiser le travail, gérer les priorités, et connaître les différents services qui leur sont offerts sur le territoire.



Construction Anthony Lessard,

une entreprise à dimension humaine !

Depuis maintenant sept ans, Construction Anthony Lessard, qui est située à Saint-Henri-de-Lévis, réalise notamment des bâtiments commerciaux ainsi que des bâtiments dans le secteur agricole. Œuvrant principalement dans la région de Chaudière-Appalaches, l'équipe de 16 employés est essentielle pour mener à terme la réalisation de nombreux projets.

Après avoir terminé avec succès une formation en charpenterie-menuiserie et travaillé durant un an pour un entrepreneur établi, Anthony ose se lancer en tant qu'entrepreneur en 2015. « La construction, c'est un univers que je connaissais déjà puisque mon père avait sa propre compagnie. Depuis ce temps, il a joint nos rangs et fait partie des 16 employés de l'entreprise », confie Anthony Lessard.

Ce qui distingue Construction Anthony Lessard, c'est sa capacité à livrer des bâtiments commerciaux et agricoles selon une formule clé en main, des fondations à la finition, avec chaque fois une équipe dévouée à 100 % pour la réalisation chaque nouveau projet.

BRETON
REVÊTEMENTS MÉTALLIQUES
FIER D'ÊTRE LE PARTENAIRE DE VOS RÉALISATIONS!
418 475-9999
info@bretonrm.com
bretonrevetements.com
Tôle profilée
Moulures d'acier et d'aluminium
Commercial
Agricole
Industriel
Résidentiel
110, rue des Entreprises St-Bernard

CIF INC.
PLOMBERIE • CHAUFFAGE C.I.F.
RÉSIDENTIEL COMMERCIAL INDUSTRIEL
225, boulevard Gagnon Sainte-Claire
418 883.2372
info@pccif.ca
CMMTQ
RBQ: 5585-6405-01
www.pccif.ca

POMPAGE BÉLANGER
Richard Bélanger, directeur général
418 856-6292 | pompagebsl.com
Spécialiste en pompage de béton résidentiel, commercial, agricole et génie civil.
Fier partenaire de Construction Anthony Lessard!

« Notre équipe demeure somme toute assez restreinte afin de conserver le parfait contrôle sur ce que nous entreprenons, ce qui nous évite de nous éparpiller. Nous sommes des gens flexibles et accessibles qui se consacrent à la même passion, la construction. Je suis moi-même présent sur les chantiers afin de prêter main-forte à mes employés, ce qui du coup me permet de constater l'évolution de l'avancement des projets. »

Lorsque le besoin se fait sentir, l'entrepreneur n'hésite pas à faire appel à des sous-traitants afin de compléter l'équipe en place. Une autre particularité est le choix de privilégier la structure de bois au lieu de l'acier. « Nous sommes parfaitement équipés pour ce genre de projets, nos employés sont qualifiés et habitués de travailler avec les charpentes de bois et en fin de compte, les matériaux sont moins chers. »

Ainsi, Construction Anthony Lessard est en mesure de livrer des bâtiments commerciaux et agricoles d'une grande qualité. Plusieurs peuvent témoigner des nombreuses réalisations effectuées au cours des dernières années : Enviro-Confort (Lévis), Top Expo (Lévis), Ferme Raymond Bégin, Ferme JML, Pavage Lacasse (Saint-Anselme) et Pomerleau Les Bateaux (déjà un cinquième projet à leur actif !).

DUROY ÉLECTRIQUE

ENTREPRENEUR ÉLECTRICIEN
418 386-7730

- AGRICOLE
- COMMERCIAL
- INDUSTRIEL
- RÉSIDENTIEL

Adresse :
112, rue du Parc, Local 1
Saint-Patrice de Beaurivage

Courriels :
info@duroyelectrique.com

Nous souhaitons à tout l'équipe
de **Construction Anthony Lessard**
une belle continuité !

Corporation des maîtres électriciens du Québec

R.B.Q. : 5804-3258-01

« Nous sommes particulièrement actifs dans la MRC de Bellechasse. Nous avons également mené à terme la construction d'un immeuble de 60 logements dans le secteur de la Beauce. Ce projet fut une toute nouvelle expérience pour mon équipe de travail. Au courant de la dernière année, nous avons fait la construction de six nouveaux bâtiments commerciaux sur la même rue. Une des plus imposantes usines de cannabis du Québec fait aussi partie de ces bâtiments. »

EXPERTISE PROFESSIONNELLE, ÉQUIPE MINUTIEUSE, MÉTHODES DE CONSTRUCTION ÉPROUVÉES, ENTOURÉE DES MEILLEURS SOUS-TRAITANTS QUI SOIT, IL N'EST DONC PAS ÉTONNANT QUE CONSTRUCTION ANTHONY LESSARD CONNAISSE AUTANT DE SUCCÈS DANS LA RÉGION !

CONSTRUCTION ANTHONY LESSARD INC.
Résidentiel / Agricole / Commercial
ENTREPRENEUR GÉNÉRAL
418 882-8277

418 882-8277
construction.anthony.lessard@hotmail.com
R.B.Q. : 5720-1444-01

Suivez-nous !

RBQ: 5680-1871-01
COFFRAGE QUÉBEC
FIER PARTENAIRE DE VOS PROJETS!
418 956-5717
COFFRAGEQUEBEC.COM

DESBIENS
FER & MÉTAUX
MÉTAUX FERREUX ET NON FERREUX
581-398-4715
#Scrap Dealer
Aluminium • Acier • Inox • Cuivre • Laitons

JONATHAN & STEVE DESBIENS
propriétaires
jdesbiens@fmr-quebec.com
Félicitations
à toute l'équipe de
Constructions Anthony Lessard !

Modernisation de la collecte sélective : Éco Entreprises Québec

est maintenant un organisme de gestion désigné

Ça y est ! Le 24 octobre dernier, RECYC-QUÉBEC a confié à Éco Entreprises Québec (ÉEQ) le rôle d'organisme de gestion désigné (OGD) pour la collecte sélective. ÉEQ aura désormais la responsabilité d'élaborer, de mettre en œuvre et de soutenir financièrement le système modernisé de collecte sélective au nom des producteurs visés, tel que le prévoit le Règlement portant sur un système de collecte sélective de certaines matières résiduelles adopté en juillet 2022 et qui introduit la responsabilité élargie des producteurs (REP).

ÉEQ est fier de se voir confier ce rôle qui s'inscrit dans une réforme attendue depuis de nombreuses années grâce à un soutien de plus de 1 800 entreprises.

Rappelons qu'en février 2020, le gouvernement provincial annonçait une réforme de la collecte sélective au Québec dont l'objectif était de confier l'encadrement du système aux entreprises qui mettent en marché des contenants, des emballages et des imprimés. En effet, les nombreux défis de l'industrie avaient rendu inévitable la transformation en profondeur du système linéaire de récupération et de recyclage. Ainsi a été entreprise une rigoureuse démarche pour revoir le modèle d'affaires, et ce, en étroite collaboration avec les principaux acteurs de la chaîne de valeur dont Éco Entreprises Québec (ÉEQ) est un fier contributeur.

La REP est un principe selon lequel l'entreprise mettant en marché un produit (le producteur), est responsable de la gestion de son cycle de vie, de la conception jusqu'au recyclage. Les producteurs auront ainsi, progressivement d'ici 2025, l'entière responsabilité des contenants, des emballages et des imprimés (CEI) qu'ils mettent en marché dans une perspective d'économie circulaire.

Éco Entreprises Québec
De la collecte sélective à l'économie circulaire : Ensemble pour un monde durable

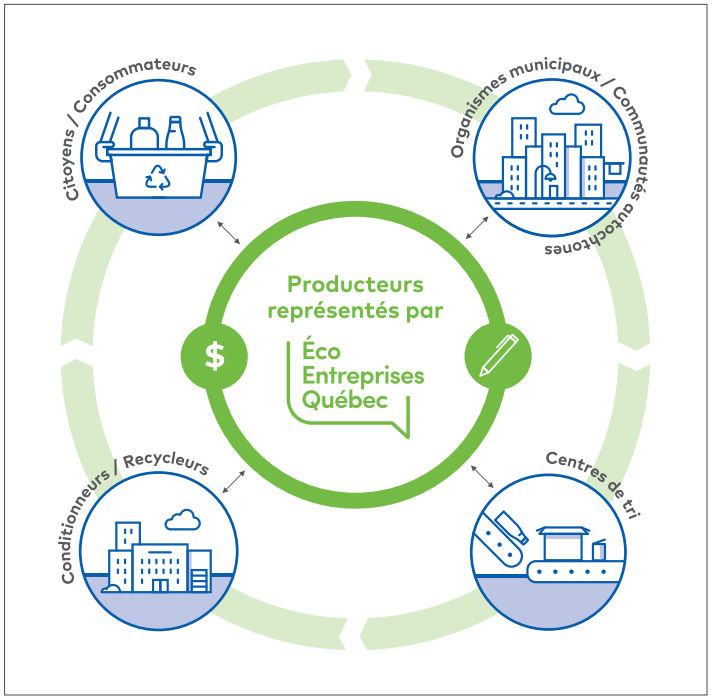
Téléphone :
514 987-1491

1600, boulevard René-Lévesque Ouest
Bureau 600, Montréal

eeq.ca

En gérant leurs responsabilités collectives, ÉEQ aura accès à des leviers importants, en tant que donneur d'ordres direct et propriétaire des matières recyclables. Cette responsabilisation encourage davantage la fabrication de produits à moindre impact environnemental, faciles à recycler ou à réutiliser.

« Depuis près d'une décennie, ÉEQ est connu pour son leadership en matière d'écoconception auprès des entreprises qu'il représente. En assumant le nouveau rôle d'OGD, ÉEQ incarnera un leadership opérationnel inspirant et engagé en déployant toutes les solutions requises en écho aux défis du terrain. Ces actions s'inscriront dans une vision de développement d'une véritable économie circulaire pour les contenants, emballages et imprimés. La REP représente un changement majeur : les producteurs joueront désormais un rôle plus actif au-delà de celui d'être de simples payeurs pour un système qu'ils ne contrôlent pas. ÉEQ est déjà présent auprès de ces derniers, en plus des municipalités et des acteurs de la chaîne de valeur pour les appuyer dans cette transformation », indique Maryse Vermette, présidente-directrice générale chez ÉEQ



UN TRANSFERT DE LA RESPONSABILITÉ DES MUNICIPALITÉS VERS LES PRODUCTEURS

Le nouveau modèle prévoit le transfert de responsabilités municipales vers ÉEQ. Les services de première ligne, de collecte et de transport avec les municipalités seront néanmoins maintenus au moyen d'ententes-cadres signées avec ÉEQ. Elles faciliteront une standardisation des pratiques et de la qualité de tri des matières dans l'ensemble du Québec tout en prenant en compte les particularités des différents milieux dans une perspective d'efficacité administrative et opérationnelle.

De nouveaux leviers de traçabilité permettront à ÉEQ de communiquer la destination des matières, ce qui redonnera confiance aux entreprises et aux citoyens qui posent les gestes de tri quotidiens. Pour les citoyens, il n'y aura plus de confusion puisque tous auront désormais accès à une seule et même liste de matières acceptées, et ce, peu importe l'endroit au Québec.

UNE TRANSFORMATION AU BÉNÉFICE DE TOUS

Plus que jamais, la traçabilité et une reddition de comptes transparente sont au cœur des attentes des citoyennes et citoyens qui souhaitent ardemment que les gestes de tri qu'ils posent quotidiennement aient l'impact positif auquel ils s'attendent ! Ce nouveau cadre opérationnel donne à ÉEQ la capacité de connaître et de sécuriser la destination finale des matières triées. Il communiquera la performance en plus d'optimiser les relations entre les acteurs du système de collecte sélective. Les citoyens bénéficieront d'une communication simplifiée, d'une même liste des matières acceptées — une demande de longue date de tous les acteurs du milieu — et d'une harmonisation des gestes de tri à l'échelle du Québec. Enfin, tous sauront exactement quelle matière est acceptée ou non, et ce, peu importe son lieu de résidence !

Le système modernisé de collecte sélective entrera graduellement en vigueur d'ici le 31 décembre 2024. Durant cette période transitoire, la collaboration entre les acteurs de la chaîne de valeur sera la clé du succès de ce changement. C'est pourquoi ÉEQ posera, au cours des prochains mois, plusieurs actions de communication et de mobilisation et travaillera en parallèle avec différents comités de concertation regroupant des experts du milieu.

Avec un nouveau cadre opérationnel, ÉEQ, en tant qu'OGD, facilitera la communication et l'optimisation des relations entre les acteurs du système pour qu'ensemble, ils contribuent de façon durable à l'atteinte des objectifs du Québec en matière de récupération et de recyclage.

MALLETTE

Des services sur mesure pour les PME

Comment préparer sereinement sa succession ?

Trop souvent, les proches d'un défunt font face à des incertitudes et de la confusion au moment du règlement de la succession de la personne aimée qui les a récemment quittés. Il est certain qu'il est impossible de prévoir tous les conflits familiaux qui pourraient survenir après son départ, mais une chose est certaine : prendre le temps de bien préparer son plan de succession permet de réduire les chances qu'ils surviennent.

N'ayez pas peur d'en parler

Bien qu'il s'agisse d'un sujet plutôt délicat, parler de votre démarche avec vos enfants et vos proches vous permettra de faire le point sur plusieurs sujets qui peuvent vous paraître compliqués ou problématiques. Vous pourrez notamment évaluer l'intérêt pour vos biens, identifier les points susceptibles de provoquer de l'animosité entre vos successeurs et prendre connaissance des inquiétudes de ceux qui vous entourent. Rappelez-vous cependant que vous avez toujours le dernier mot en ce qui concerne la répartition de vos biens et que vous pouvez apporter des changements à votre testament à tout moment.

Révisez votre testament

La vie est en constante évolution et est remplie d'imprévus. Il est fort probable que votre testament ne soit plus à l'image de votre situation actuelle et de vos volontés, quelques années après sa rédaction. Une situation a-t-elle changé ? Y a-t-il un changement à apporter à vos héritiers ? Avez-vous de nouveaux biens à ajouter ? Vous évoluez et votre succession évolue elle aussi. Il est donc important de relire votre testament tous les trois à cinq ans afin de vérifier qu'il s'aligne toujours à votre réalité.

Soyez réaliste

Si vos enfants entretiennent une relation conflictuelle depuis toujours, il est fort probable que cette dernière se prolonge après votre décès. Ainsi, les élire comme liquidateurs de votre succession n'est peut-être pas la meilleure solution. Il est important de considérer et d'évaluer la capacité humaine autant que la capacité à gérer vos biens de ceux qui vous entourent afin de choisir les meilleures personnes pour chapeauter le règlement de votre succession.

« **Rappelez-vous cependant que vous avez toujours le dernier mot en ce qui concerne la répartition de vos biens et que vous pouvez apporter des changements à votre testament à tout moment.** »

Faites appel à un juriste

En plus de veiller à l'aspect juridique de votre succession et de s'assurer que tous les éléments essentiels figurent à votre testament, un juriste peut vous aider à prendre des décisions éclairées sur les enjeux humains impliqués dans ce processus.

Grâce à son expérience, le juriste peut appliquer ses notions juridiques liées à votre situation personnelle (état civil, enfants, etc.) et vous épauler dans la rédaction des documents de votre succession.

Soyez transparent

Dans la gestion d'une succession, la transparence est favorable pour l'harmonie et le succès. Pour éviter que vos héritiers doutent des intentions du liquidateur lors de la liquidation de vos biens, informez-les des étapes qui les attendent, du contenu de votre testament et des choses qui seront à faire après votre décès.

La planification successorale est une étape complexe, mais nécessaire. Personne n'aime penser à son propre décès, il faut plutôt voir ce processus comme un geste d'amour envers ses proches. N'hésitez pas à consulter un expert pour vous accompagner dans vos démarches.

Me Gabrielle Samson
Notaire

MALLETTE

Boivin Evolution :

l'innovation au cœur de l'environnement

Boivin Evolution (BEV), située à Lévis, est la première entreprise à offrir des bennes automatisées 100 % électriques pour la collecte de matières résiduelles.

L'entreprise québécoise est la seule au monde à proposer une solution qui garantit une efficacité énergétique et un impact environnemental positif. Soucieuse de l'environnement, mais consciente des défis que comporte la transition énergétique, BEV offre ses produits autant pour des châssis au diesel, des châssis GNC et des châssis 100 % électriques.

L'entreprise compte une vingtaine d'employés et vend ses équipements aux entreprises dans le domaine de la collecte des ordures. Elle fabrique la benne et le bras électrique qui peuvent être placés sur un camion électrique, GNC ou au diesel. Dans les trois cas, on minimise les gaz à effet de serre.

Vue intérieure des installations de Lévis

Contactez-nous :
1 833 264.8461
info@bev.ca

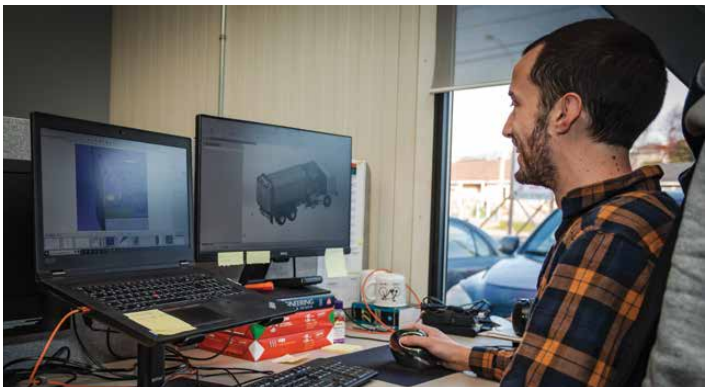
BOIVIN EVOLUTION BEV

Bennes automatisées
100% électrique

www.bev.ca

« Sur un châssis au diesel, on parle de 41 tonnes de GES en moins, versus 100 tonnes de GES en moins sur un châssis électrique. Dans tous les cas, l'équipement réduit de beaucoup l'entretien, ce qui est très favorable dans le contexte de manque de main-d'œuvre. La maintenance peut aussi se faire à distance, ce qui est un plus pour nos clients situés à l'extérieur », indiquait le directeur au développement des affaires Denis Boivin. Actuellement, la benne et son bras électrique sont vendus au Canada, particulièrement en Colombie-Britannique, et aux États-Unis.

L'utilisation de l'électricité assure des économies importantes et une meilleure protection de l'environnement. Sur un châssis diesel, c'est une économie de 30 à 40 % de la consommation de carburant qui est constatée.



AUSSI, LE POIDS EST RÉDUIT, CE QUI PERMET DE RÉCOLTER ENCORE PLUS DE MATIÈRES. ET C'EST SANS PARLER DU BRUIT QUI EST GRANDEMENT DIMINUÉ. LA RECHARGE SE FAIT RAPIDEMENT, SOIT PENDANT QUATRE À SIX HEURES.

Suivez-nous!
UL USINAGE L'ISLET 25 ans
Votre partenaire en usinage et en automatisation depuis 25 ans!
418 247-7931
135, boulevard Nilus-Leclerc, L'Islet
www.usinagelislet.com

APPLIED Industrial Technologies
www.aplliedcanada.com
6600, boul. Pierre-Bertrand, Québec
418 628-2255 • 4306@applied.com
Distribution de composants
Mécanique, Hydraulique et Pneumatique

fournier
Fier fabricant des produits de Boivin EVolution
FOURNIERINDUSTRIES.COM

BEV est la suite logique à de nombreuses innovations apportées au domaine de la collecte et du recyclage par Claude Boivin et son équipe d'ingénieurs, au fil des ans.

La mission de l'entreprise est de développer des véhicules de collecte 100 % électriques afin de réduire l'empreinte environnementale de ces derniers, que ce soit par une diminution de l'utilisation du carburant, par la diminution d'émissions de GES ou par l'élimination de déversements hydrauliques.

« L'entreprise a toujours été précurseur et prône des valeurs d'économie, d'environnement, de fidélité, d'innovation et de partenariats », soulignait le directeur au développement des affaires Denis Boivin.

Son fondateur Claude Boivin a plus de 40 ans d'expérience dans l'industrie de la collecte des matières résiduelles, et on lui doit entres autres en 1985 le premier camion de collecte avec châssis surbaissé, en 1996 le premier camion automatisé à châssis surbaissé permettant la collecte manuelle et automatisée de bacs, avec moteur en mode ralenti et en 2008, l'amélioration de la distribution de poids du camion à chargement avant, grâce à un design novateur et aux matériaux.

L'ÉLECTRICITÉ POUR L'EFFICACITÉ

Avec plus de 40 ans d'expérience dans le domaine de la fabrication de produits novateurs de collecte de matières résiduelles, Claude Boivin, bien connu parmi les plus importants fabricants d'équipements en Amérique du Nord, a repris ses activités sous le nom de Boivin Evolution (BEV) en 2017.

En 2022, l'arrivée des premières bennes automatisées 100 % électriques pour la collecte de matières résiduelles représente un autre pas de l'histoire d'innovation de Boivin Evolution !

ksa + AVOCATS NOTAIRES
présence et expertise

C'est avec grand plaisir et fierté que nous soulignons la vision de **Boivin Évolution** et ses innovations dans le domaine de l'électrification des transports.

LÉVIS
5790, boul. Étienne-Dallaire, bureau 205
Lévis (Québec) G6V 8V6
418 838-5500
ksalegal.ca

Giroux Arpentage

une gamme de services diversifiés en arpentage

Depuis plus de 30 ans, Giroux Arpentage réalise des travaux d'arpentage dans divers secteurs d'activités avec, toujours, la même ambition d'offrir un travail de qualité et un service hors pair. L'entreprise a su obtenir et conserver la confiance de ses clients. Quelle que soit la taille du projet, une équipe dévouée et compétente déploie toute l'énergie nécessaire pour assurer une qualité et une précision optimales.

Giroux Arpentage a été fondée en 1991 par M. Robert Giroux, arpenteur-géomètre. En 2011, il vend son entreprise à la firme d'ingénierie WSP et la rachète en 2020. Un travail de réflexion, d'optimisation des opérations et de développement organisationnel est dès lors mis en place pour assurer la pérennité et la croissance de l'entreprise tout en mettant l'individu au centre des priorités. M. Giroux souhaite que la firme se reconnecte avec la clientèle notamment par l'embauche de nouveaux employés et en développant de nouveaux services, notons l'ajout du volet construction aux services fonciers et techniques déjà offerts.

DES PROJETS D'ENVERGURE

Bien que Giroux Arpentage traite tous les projets avec le même professionnalisme, la firme a su se démarquer en participant, notamment, à la modélisation 3D complète de l'intérieur et de l'extérieur de la Gare du Palais de Québec et du pont Jacques-Cartier de Montréal. Elle a de plus réalisé un relevé foncier pour un certificat de localisation de grande envergure sur les plaines d'Abraham. Au chapitre des services aux particuliers, Giroux Arpentage pourra émettre le fameux certificat de localisation nécessaire pour la vente de votre maison, pour planifier des travaux ou se conformer aux exigences de votre institution financière.

Même chose quand il est question de produire votre certificat d'implantation, de subdiviser votre terrain, de convertir votre immeuble

Stéphane Gagné, Jean-François Morneau, Céline Carbonneau, Vicky Périard, Cynthia Laflamme, Francis Ross-Dupuis et Mélanie Lamarre.

GIROUX
Arpentage

www.arpentage.com

sac@arpentage.com | 418 652-8838

en condo, de procéder au piquetage ou au bornage de votre terrain, la firme saura vous accompagner et vous conseiller.

EN PARTENARIAT AVEC D'AUTRES PROFESSIONNELS

Les professionnels de Giroux Arpentage connaissent bien la réalité des courtiers immobiliers, des architectes, des entrepreneurs, des promoteurs et des ingénieurs. Bref, quel que soit votre besoin en matière de construction, de vente ou de rénovation, ils sauront y répondre. « Notre volonté est d'offrir une expérience client personnalisée et un service de qualité. Le modèle d'affaires nous permet d'être proactifs et réactifs, afin de nous adapter rapidement au besoin des clients », souligne Mélanie Lamarre, directrice des opérations.

L'HUMAIN AU CŒUR DES OPÉRATIONS

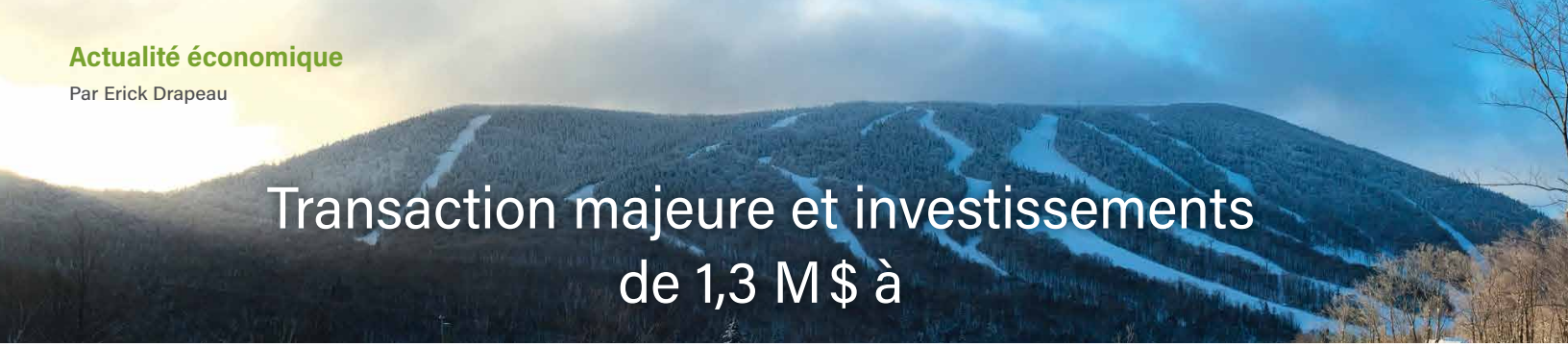
Reconnue pour ses qualités professionnelles depuis plus de 30 ans, la firme Giroux Arpentage a aussi choisi de placer l'humain au centre de l'organisation. Quand Robert Giroux a racheté l'entreprise il y a deux ans, sa volonté était de remettre les employés à l'avant-plan et de leur permettre de travailler dans un milieu qui serait le leur, souligne Mélanie Lamarre, directrice des opérations, en poste depuis un an et demi. Son arrivée marque d'ailleurs un renouveau au chapitre de la gestion de l'entreprise. « On se rend compte que nous avons des employés passionnés et c'est à travers des projets motivants et diversifiés qu'ils s'épanouissent et évoluent, ajoute Mme Lamarre. L'arpentage est un domaine d'activité très large qui permet de toucher une grande diversité de clientèle et de projets », dit-elle.

DÉSIR D'EXPANSION

L'entreprise compte sur l'expertise de 53 employés, incluant notamment des techniciens terrain, dessinateurs, calculateurs et arpenteurs. L'entreprise compte huit arpenteurs-géomètres, dont le propriétaire. « Depuis le rachat de l'entreprise, il y a deux ans, nous avons connu une croissance organique de 43 % du nombre d'employés », précise la directrice des opérations. Pas moins de 30 % du personnel travaille au sein de Giroux Arpentage depuis au moins dix ans. L'entreprise souhaite aussi recruter de nouveaux collaborateurs pour accompagner son désir d'expansion. Récemment, les bureaux de la firme d'arpentage ont déménagé dans de nouveaux locaux qu'elle a aménagés et conçus avec une équipe de design.

« On s'est assuré d'avoir un ameublement ergonomique et des pièces confortables, en plus de créer un espace convivial, propice aux échanges et aux discussions », note Mme Lamarre. La contribution des employés, ajoute la directrice des opérations, est essentielle à la création de la nouvelle identité de l'entreprise et de son succès. De plus, l'entreprise et ses employés redonnent à la communauté locale grâce au programme GiraXion qui s'implique auprès d'organismes de bienfaisance.

Par Erick Drapeau

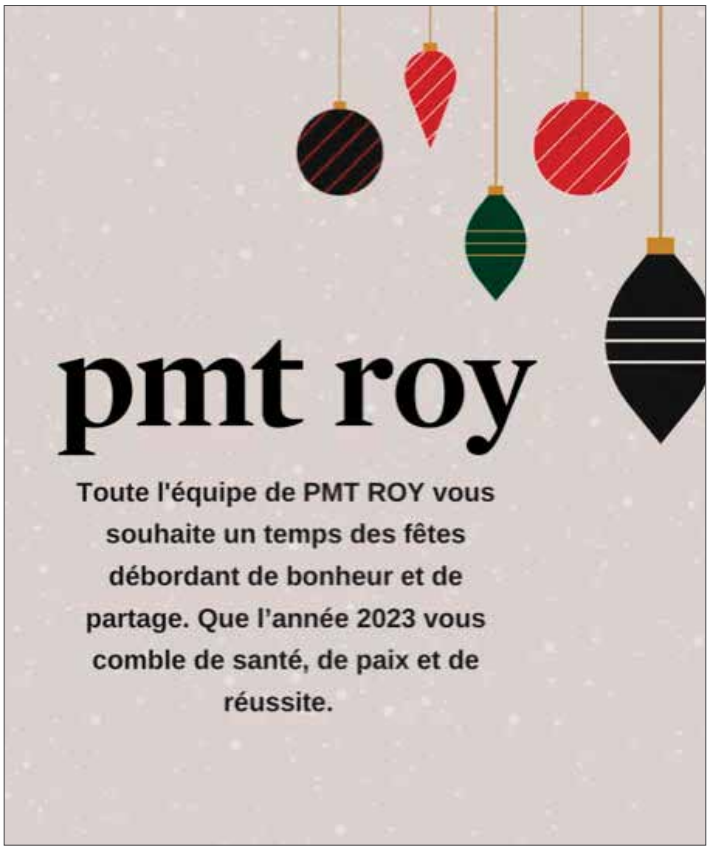


Transaction majeure et investissements de 1,3 M$ à

la Station touristique Massif du Sud

La Station touristique Massif du Sud de Saint-Philémon, dans Bellechasse, a intégré il y a quelques semaines à peine un nouvel actionnaire et président, Pierre-Yves Charest. L'homme d'affaires, promoteur-développeur-constructeur en pleine croissance, est déjà bien connu dans la région de Québec. Il devient le partenaire principal de la station, en collaboration avec Alain Contant, propriétaire depuis 2005.

Pierre-Yves Charest, président-directeur général et fondateur de Contraste Immobilier et OÏKOS Construction, cumule plusieurs projets résidentiels de haute et de basse densité dans les grandes régions de Québec et Lévis. C'est un fort intérêt pour le domaine récréotouristique qui a motivé cette nouvelle implication et l'objectif est de faire de la Station touristique Massif du Sud, une destination renouvelée, tout en demeurant fidèle à ses origines et à sa culture locale. « Je suis très heureux de joindre mon équipe à celle de la Station touristique Massif du Sud. Nous avons l'opportunité de mettre en valeur un site au potentiel incroyable et de rendre cette destination récréotouristique dans Chaudière-Appalaches encore plus incontournable. »



De son côté, Alain Contant demeurera au sein de l'entreprise à titre de chef de la direction afin d'assurer la continuité. Il participera au développement en tant que conseiller auprès de la nouvelle équipe. La nouvelle direction n'a pas perdu de temps et a annoncé le 22 novembre un investissement de 1,3 M$ destiné à bonifier les infrastructures et les opérations de la station en vue d'offrir une expérience encore meilleure aux adeptes de neige poudreuse.

Installation de la nouvelle roue d'entraînement sur la remontée quadruple principale, acquisition d'une nouvelle dameuse haute performance Prinoth Bison, implantation d'un système de billetterie électronique avec carte à puce rechargeable et nouvel hébergement à distance de marche de la station pour les employés figurent parmi les innovations. À cette vague de nouveautés s'ajoute à la barre de la station de ski un nouveau directeur général, Luc « Skypowder » St-Jacques, dont l'expérience dans l'industrie du ski sera un atout majeur pour la station.

Rampes Gardex

fabrique et assemble des rampes exclusives depuis 2001

Éric Fillion - directeur général, Daniel Doré - directeur des ventes et marketing, ainsi que Suzanne Dubreuil - présidente

Concepteur, manufacturier, installateur : voilà ce qui décrit bien l'entreprise Rampes Gardex installée à Lévis depuis 2001. Propriété de Suzanne Dubreuil et d'Éric Fillion, la PME s'apprête à emménager dans de nouveaux locaux qui totaliseront près de trois fois la superficie actuelle.

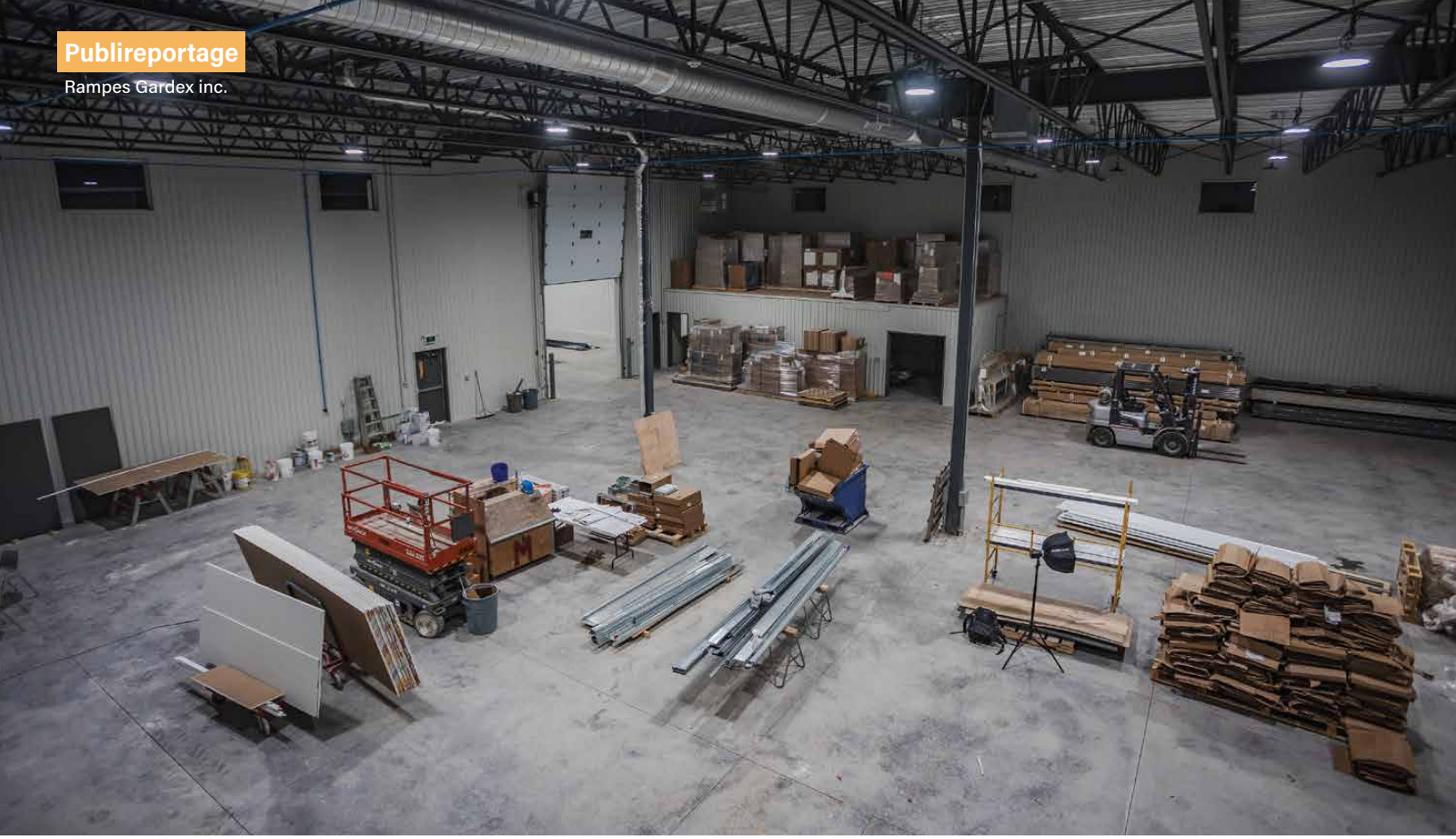
« Nous nous installerons près de notre emplacement actuel, soit dans le Dataparc Lévis, où se trouve notamment le méga projet informatique, Qscale. Depuis au moins cinq ans, la croissance de nos opérations et de notre volume de ventes faisait en sorte que nous étions de plus en plus à l'étroit, tant dans notre usine que dans nos bureaux », explique Daniel Doré, directeur des ventes chez Rampes Gardex.

Salle de montre accueillante, aires d'entreposage et espaces de travail bonifiés et stimulants, grande salle d'employés de style lounge, voilà de quoi seront composés les 17 000 pieds carrés du nouveau siège social de l'entreprise lévisienne. « Les propriétaires ont mis beaucoup de temps, d'énergie et d'argent dans ce projet. Autant les clients que les employés vont trouver leur compte dans toutes ces nouveautés. Nous croyons aussi que ces investissements vont aider au recrutement et à la rétention du personnel », avance Daniel Doré.

CONSTRUCTIONS INC.
Entrepreneur général
Merci à Mme Dubreuil et M. Fillion qui ont su faire confiance à Constructions M !
Depuis 1989

Bon succès à toute l'équipe de Rampes Gardex Inc. !

R.B.Q. : 2630-8684-64
CONSTRUCTIONM.CA
418 831-4755



Rampes Gardex vit présentement de belles années. « Nous surfons sur des vagues favorables et la demande est là. D'ailleurs, nous allons intensifier notre présence aux différents salons et foires de l'habitation au cours des prochains mois », révèle le directeur des ventes.

DES PRODUITS QUÉBÉCOIS SUR MESURE

Rampes Gardex connaît énormément de succès en raison de la qualité de ses produits. Qu'il s'agisse de rampes pour la maison, pour un immeuble multi-logements ou même un commerce (un hôtel, par exemple), toutes sont fabriquées à Lévis à partir d'aluminium haut de gamme. Ici, aucun compromis sur la qualité ! Chaque projet est unique et comporte ses défis et particularités. C'est pourquoi Rampes Gardex produit ses rampes sur mesure, selon les spécifications du client quant à l'apparence, la configuration et les couleurs souhaitées.

HENRY AUDET LTÉE
ENTREPRENEUR ÉLECTRICIEN

584, route Bégin, suite 102
Saint-Anselme QC
G0R 2N0

Tél.: **418 885-4235**
Cell.: 418 891-1049
info@henryaudet.com

RBQ: 1860-3266-41
www.henryaudet.com

Corporation des maîtres électriciens du Québec

Suivez-nous sur

Qu'il s'agisse de mettre en valeur certaines caractéristiques architecturales, de créer un espace offrant l'intimité souhaitée ou la sécurité requise, les experts proposeront un agencement de barotins, de poteaux, de mains courantes et d'accessoires qui saura créer l'effet recherché.

De plus, les produits fabriqués et installés par Rampes Gardex sont couverts par une garantie transférable limitée de vingt ans sur les composantes d'aluminium et de cinq ans sur l'apprêt d'émail cuit, sous réserve des limitations.

En plus de sa salle de montre de Lévis, Rampes Gardex propose ses produits dans plusieurs points de vente répartis un peu partout au Québec et même en Ontario et au Nouveau-Brunswick.

« NOUS INSTALLONS NOUS-MÊMES NOS PRODUITS, AVEC NOS PROPRES ÉQUIPES. CELA ASSURE AUX CLIENTS UN MEILLEUR CONTRÔLE DU PRODUIT ET DE LA QUALITÉ, DES DÉLAIS PLUS RAISONNABLES ET UN SERVICE COMPLET PAR DES PROFESSIONNELS. »

RAMPES GARDEX
Fabricant de rampes d'aluminium

Fiez-vous sur nous !

2002, Albert-Dion, Lévis
info@rampesgardex.com
Téléphone : **418 831-1330** | Sans frais : **1 888 313-1330**
Licence R.B.Q : 5618-2272-01

axys
Fier de collaborer avec vous sur ce projet !
Axys Consultants inc.
1017, boul. Vachon Nord, suite 200
Sainte-Marie, Beauce (Québec) G6E 1M3
Tél.: 418 387-7739
www.axys.qc.ca

ARMATECH
418 781-6170
1080, boulevard Bastien, suite 100, **Québec**
www.armatechinc.com
info@armatechinc.com

R.B.Q. : 2533-6223-99
CAMPO MÉTAL INC.
STRUCTURE D'ACIER
RÉAL GONTHIER
président
CWB CERTIFIÉE
T. 418 223-3147 campo@sogetel.net
15, route du Lac, **Saint-Lucie-de-Beauregard**
(Québec) G0R 3L0

Publireportage

Oxygaz Inc.

Oxygaz

poursuit son développement

Fondée en 1971 par Raymond Roberge et sa conjointe Lise Leclerc, Oxygaz figure parmi les entreprises les plus dynamiques du secteur Pintendre. Son histoire en est une de croissance soutenue et déjà, une troisième génération se pointe pour perpétuer la tradition familiale en affaires.

Il y a plus de 51 ans, Raymond Roberge et sa conjointe ont démarré les activités d'Oxygaz sur la rue Nadeau, à Pintendre. Après quelques années d'exploitation, le commerce ayant pris de l'ampleur, les propriétaires l'ont déménagé dans un espace plus grand et plus approprié au 522, route du Président-Kennedy.

Quelques années plus tard, leur fils Denis et sa conjointe Linda se sont joints à eux pour amener une nouvelle dynamique dans l'équipe et poursuivre son développement. C'est à cette époque que les effectifs sont passés de trois à une douzaine d'employés et de quelques clients à plus de 4 800 clients.

CONSTRUCTION PELCO

418 839-9736

CONSTRUCTIONPELCO.CA

L'équipe
de **CONSTRUCTION PELCO**
est très fière d'avoir accompagné
OXYGAZ dans ses projets.

MERCI DE VOTRE CONFIANCE SOUTENUE,
ce fut un réel plaisir de vous servir.

Licence RBQ : 2549-7330-58

Même si les locaux ont été agrandis en 2011, le manque d'espace, surtout pour l'entreposage des produits, devenait un frein à la croissance de cette PME. « Nous achetons à coup de conteneurs. Tant le volume de ventes que l'accroissement rapide du nombre de clients militaient en faveur d'un déménagement », rappelle Linda Couture, contrôleure chez Oxygaz.

Ainsi, l'entreprise a pu mettre la main en 2019 sur deux terrains de 59 000 pieds carrés chacun sur la rue du Ferblantier, toujours dans le secteur Pintendre à Lévis. La construction du nouveau siège social s'est amorcée en septembre 2020 et clients comme employés sont fiers de ce nouvel immeuble qui totalise 21 000 pieds carrés avec une mezzanine où sont installés les bureaux.

Côté entrepreneur électricien inc.
60 ans
Partenaire de vos projets depuis plus de 60 ans
1962 à 2022

Confiance
Respect
Engagement
Exellence

134, rue Olivier
Laurier-Station
coteelectricien.ca
418 728-2152

RBQ : 1462-4597-06
PLANCHERS MUR À MUR
DEPUIS 1974
Fiers de participer à vos réalisations!
1725, boul. Guillaume-Couture
Lévis
418 839-0184
PLANCHERSMURAMUR.COM

« Nous disposons maintenant de suffisamment d'espace pour la vente, l'entreposage et même l'administration. Nous avons de plus été prévoyants puisqu'il y a de la place pour une expansion future, un agrandissement supplémentaire ayant déjà été planifié à moyen terme. »

Denis Roberge et Linda Couture sont fiers du chemin parcouru. « Un tiers de nos employés sont de la famille, puisque nos deux garçons, William et Mathieu, travaillent ici et ont démontré de l'intérêt pour assurer notre relève le temps venu. Oxygaz est bel et bien une histoire de famille ! »

OXYGAZ

Téléphone : 418.837.3033 | 418.837.0251
Courriel : info@oxygaz.com
www.oxygaz.com

LES ACIERS COUDIBEC INC.

Fier collaborateur du projet
NOUVEAU SIÈGE SOCIAL OXYGAZ !

Conception, fabrication et installation de charpentes d'acier
coudibec.com

1069, rue du Parc-Industriel, Lévis
info@coudibec.com | **418 839-7022**

RBQ 2638-1004-19
Services de climatisation Daneau inc.
4605, boulevard Guillaume-Couture, Lévis
Jean-Yves Audet
418 833-9269

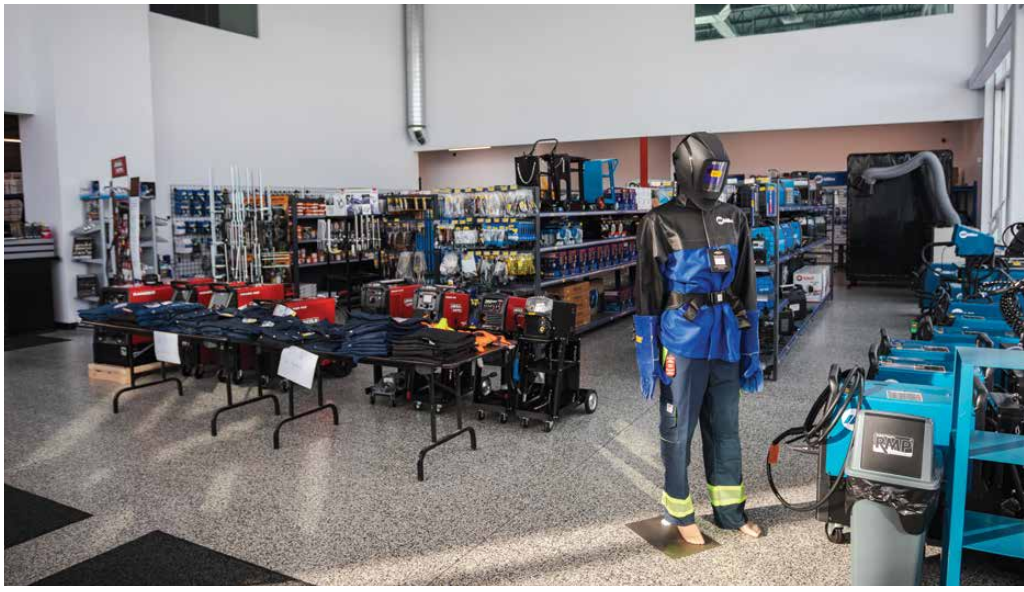
UN DISTRIBUTEUR DE GAZ INDUSTRIEL ET DE PRODUITS DE SOUDAGE RECONNU

Diversité est le mot qui colle le mieux à Oxygaz. Diversité d'abord en ce qui concerne la clientèle, qu'il s'agisse d'un particulier, d'une petite ou moyenne entreprise, d'une ferme ou d'un garage.

Diversité aussi des produits avec un inventaire impressionnant de gaz, équipements et produits de soudage, masques électroniques, équipement de sécurité, abrasifs, outillage et beaucoup plus. Des vêtements de travail sont aussi disponibles chez Oxygaz : gants, vestes, etc.

Le territoire desservi va de Chaudière-Appalaches (Lévis, Lotbinière, Beauce, Bellechasse), tout comme la Rive Nord. « En fait, nous nous faisons un plaisir de servir des clients de Plessisville à La Pocatière. Chaque région est visitée chaque semaine par nos livreurs et nous disposons de deux unités mobiles pour la livraison de pièces, bouteilles, fil à souder et autres », rappelle Linda Couture.

La gestionnaire identifie la qualité du service offert comme raison principale du succès que connaît l'entreprise. « Notre capacité à bien servir les clients est à la base de notre excellente réputation. Chez Oxygaz, on ne dit non à personne. On demeure une équipe accessible qui répond rapidement aux besoins des clients. Et ceux-ci nous le rendent bien, car il demeurent fidèles depuis des années », conclut-t-elle.



LES FONDATIONS A. BOURASSA INC.
COFFRAGE RÉSIDENTIEL & COMMERCIAL
Alain Bourassa
président
10, 1er Rang Est
Saint-Gervais Qc
G0R 3C0
T 418 887-6542
C 418 933-6542
fondation.a.bourassa@globetrotter.net
RBQ: 8005-2533-59

R.B.Q. : 5778-3730-01
ISOLATION NOUVELLE FRANCE
• ISOLATION • INSONORISATION • MEMBRANES •
581 996.6437
info@isolationnf.com
Suivez nous
www.isolationnf.com

PARTENAIRE DE VOTRE SUCCÈS

SADC +CAE

Services-conseils gratuits

Les SADC et CAE vont au-delà des prêts avec une offre de services-conseils gratuits pour favoriser la croissance et la rentabilité de votre l'entreprise.

Services-conseils

- Transfert et relève d'entreprises
- Développement des affaires
- Analyse des états financiers
- Soutien au montage financier
- Référence à des services externes
- Marketing

Production d'outils de gestion

- Ressources humaines
- Finances
- Production

NOS ÉQUIPES TRAVAILLENT EN ÉTROITE COLLABORATION AVEC LES ENTREPRISES DE NOS RÉGIONS !

Contactez votre SADC-CAE pour connaître les services-conseils offerts !

Mireille Thibault du CAE Montmagny-L'Islet offre des conseils en développement des affaires à Lucie Gauthier de la Friperie Mode Sans Frontière, située à Montmagny.

Caroline Nadeau de la SADC Bellechasse-Etchemins travaille avec Martin Loignon les prévisions financières de Les Deux Architecture et design.

Elisabeth Després de la SADC de Lotbinière offre de l'accompagnement en étude de marché et démarrage d'une épicerie de quartier à Philippe Jean du Pôle agroalimentaire de Lotbinière, coop de solidarité.

SADC de Lotbinière
418 728-3330
sadclotbiniere.qc.ca

SADC Bellechasse-Etchemins
418 642-2844
sadcbe.qc.ca

CAE Montmagny-L'Islet
418 248-4815
caeml.qc.ca

Canada Développement économique Canada pour les régions du Québec appuie financièrement les SADC et les CAE

Par Erick Drapeau

Lévesque Électroménagers
ouvrira un magasin sur la Rive-Sud

Déjà en opération sur la rue de Courcelette à Québec, Lévesque Électroménagers s'apprête à ouvrir une deuxième succursale, cette fois à Lévis, au Carrefour Saint-Romuald. La bannière bien connue des gens de Québec depuis plus de 55 ans s'établira en mars 2023 dans le local voisin du Costco qu'occupait l'entreprise Caron & Guay.

Cette seconde boutique totalisera 6 200 pieds carrés et nécessitera plus d'un million de dollars d'investissements tout en faisant grimper le nombre de travailleurs de l'entreprise à 25.

« Depuis deux ans, Lévesque Électroménagers connaît un essor remarquable. Un amalgame d'opportunités, de vision et de courage a amené une explosion radicale des ventes qui ont littéralement décuplé au cours de la dernière année », a indiqué Karl Desbiens, propriétaire de l'entreprise. L'homme d'affaires s'est joint aux actionnaires de Lévesque Électroménagers en 2017 et en a fait l'acquisition totale en 2019 à la suite d'une transaction conclue avec l'ancien dirigeant et fils du fondateur, Patrick Lévesque.

La future boutique Lévesque Électroménagers offrira une salle de montre unique en son genre, pensée et conçue par les designers de l'Agence Spatiale, propriété d'Étienne Bernier. Des marques prestigieuses et de haute qualité telles qu'Asko, Bertazzoni, Bosch, GE, LG, Thermador, Whirlpool et plusieurs autres seront mises en vedettes parmi tous les produits électroménagers disponibles à des prix ultra compétitifs.

Votre entreprise a-t-elle besoin d'une assurance?

Sans être obligatoire, l'assurance entreprise pourrait être très utile pour tout entrepreneur veillant à la pérennité de son entreprise. En effet, un accident ou une poursuite pourrait entraîner des conséquences désastreuses sur la survie d'une entreprise. Certaines protections d'assurance peuvent même être exigées par des créanciers et des fournisseurs. Voici quelques exemples pour vous aider à bien établir les besoins pour votre entreprise.

Limiter les dommages aux biens commerciaux
Protégez vos locaux, vos équipements et vos marchandises en cas d'incendie, de vol, de vandalisme ou de dégât d'eau avec une assurance biens entreprise.

Minimiser les répercussions d'un accident de véhicules commerciaux
Couvrez les dommages causés à votre véhicule lors d'un accident responsable grâce à l'assurance véhicules commerciaux et protégez votre marchandise avec l'assurance biens commerciaux.

Anticiper les conséquences de bris d'équipements
Obtenez le remboursement des frais de remplacement pour le matériel couvert endommagé accidentellement grâce à votre assurance entreprise.

Penser à la responsabilité civile
Protégez votre entreprise lorsqu'un sinistre se produit sur vos lieux d'affaires et cause des dommages matériels ou corporels à autrui grâce à l'assurance responsabilité civile.

Prévenir les cyberrisques
Assurez votre entreprise et vos systèmes informatiques contre les cybermenaces et les cyberattaques avec les bonnes garanties d'assurance.

Prévoir les provisions nécessaires pour parer à toutes ces circonstances relève de l'impensable. C'est pourquoi ces protections d'assurance pourraient devenir importantes pour les entrepreneurs. Selon vos activités, en plus de l'assurance de dommages, d'autres assurances pourraient être pertinentes à considérer, comme l'assurance prêt entreprise, l'assurance juridique entreprise et l'assurance santé, par exemple.

Profitez de l'expertise des agents en assurance de dommages de Desjardins Assurances pour vous aider à définir les protections d'assurance avantageuses pour votre entreprise.

Si vous désirez plus d'information pour votre secteur d'activité, visitez : **desjardinsassurancesgenerales.com/assurance-entreprises**.

Desjardins

Ces conseils sont fournis à titre informatif et préventif seulement. Ils sont d'ordre général et n'engagent pas la responsabilité de Desjardins Assurances. La vigilance est de mise et il est recommandé de consulter un expert en la matière pour obtenir des conseils complets et pertinents pour chaque situation. Au Québec, Desjardins Assurances désigne Desjardins Assurances générales inc.

Actionnaires et actionnaires en devenir pour AD+

L'innovation au cœur de la mission d'Armoires AD+

Depuis près de 30 ans, Armoires AD+ de Sainte-Marie-de-Beauce se spécialise dans la conception, la fabrication et l'installation d'armoires de cuisine et de salle de bain. L'entreprise, qui n'a jamais cessé d'innover, a pris le virage de l'automatisation et de la robotisation en 2018.

L'entreprise est née en 1993 dans le sous-sol de la résidence familiale de Maurice Gilbert. Monsieur Gilbert, qui était déjà installateur d'armoires et sa fille Dany, ont dessiné leurs premières armoires dont ils ont confié la fabrication à un sous-traitant. Maurice se chargeait de l'installation. Ils ont logé l'usine en 2001 et commencé avec une équipe d'une dizaine d'employés à fabriquer leurs armoires. Située sur la 1ère rue du Parc industriel de Sainte-Marie, l'usine en est à son quatrième agrandissement, ce qui démontre qu'elle occupe une place importante dans la communauté d'affaires beauceronne.

Armoires AD+ fait travailler 125 personnes réparties dans l'usine de fabrication et les trois salles de démonstration de Sainte-Marie, Québec et Lévis.

L'entreprise a un chiffre d'affaires de près de 20 M$, représentant 28 % d'augmentation comparativement aux trois années précédentes, et produit annuellement 38 000 caissons d'armoires et de vanité. Le secteur résidentiel constitue 60 % du chiffre d'affaires de l'entreprise. Le secteur commercial incluant le marché des tours à condos dans la région de Montréal en représente 30 % et la sous-traitance 10 %. L'entreprise réalise environ 2 500 projets par année.

AUTOMATISATION

« L'automatisation des tâches nous permet de stabiliser et même d'accroître notre capacité de production sans travailler davantage, en plus de faire face à la problématique de pénurie de main-d'œuvre, explique Karine Garant, coordonnatrice, design technique et estimation et co-propriétaire de l'entreprise. Le travail devient du coup plus attrayant pour les employés qui ont la possibilité de varier les tâches à accomplir », dit-elle. L'automatisation permet également d'améliorer la qualité et de mieux gérer les goulots de production.

www.hettich.com

Hettich Canada, un fier partenaire de Armoires AD+!

Êtes-vous unique au monde?

Votre design de meubles devrait alors être également unique au monde. La plateforme AvanTech YOU vous permet de donner une touche personnelle à votre intérieur. Il n'a jamais été si facile de cultiver son propre style.

AvanTech YOU. Aussi unique que vous.

Technik für Möbel

Hettich

Depuis 2020, Armoires AD+ a investi près de 2 M$ pour la robotisation, l'agrandissement de l'usine et l'achat d'une bâtisse adjacente dans laquelle on retrouve la salle d'exposition de Sainte-Marie et un espace d'entreposage pour des projets complétés. L'entreprise a également investi 125 000 $ pour un système ERP (Enterprise Resource Planning) permettant de gérer l'ensemble des processus opérationnels de l'entreprise et pour une application mobile.

En 2020, les innovations ont porté essentiellement sur le bonheur au travail et l'amélioration de la productivité. La priorité pour 2023-2024 touchera l'aspect environnemental. Même si l'entreprise représente très peu de risque pour l'environnement, elle compte mettre sur pied un plan de réduction des déchets et de consommation d'énergie en plus d'augmenter la récupération.

AUTONOMIE, BIENVEILLANCE ET CONFIANCE AU CŒUR DE L'ENTREPRISE

Depuis quatre ans, Armoires AD+ fonctionne avec un mode de gestion qui place l'humain au cœur de toutes les décisions. Le concept d'Entreprise Libérée ou Auto-Gouvernée repose sur quatre valeurs essentielles qui sont le savoir-faire d'équipe, l'innovation, l'épanouissement personnel et la loyauté. On ne retrouve donc plus de hiérarchie au cœur de l'entreprise où la charte salariale est basée sur le savoir-être et le savoir-faire plutôt que sur l'ancienneté. « L'engagement des gens provient de leur possibilité à pouvoir contribuer dans l'organisation et faire une différence. L'intelligence collective est plus puissante et percutante qu'une rencontre de direction », soutient la fondatrice, Dany Gilbert. Selon elle, la formation et la communication demeurent les clés du succès de ce virage. « Les gens ne demandent pas mieux que d'exercer une autonomie dans leur travail, partager leurs idées afin de toujours améliorer la qualité du produit et du service rendu », dit-elle.

FORMATION ET COMMUNICATION

La formation continue est un des fondements de l'entreprise qui a mis en place l'École AD+. Cette formule novatrice regroupe les différentes offres de formations selon les goûts et les départements. Elle favorise l'intégration de nouveaux employés en plus d'offrir des possibilités d'avancement pour les gens en place.

L'entreprise mise aussi sur la polyvalence au sein de l'usine de production. « Quand il y a des goulots de production en période achalandée, chacun peut donner un coup de pouce dans d'autres secteurs », ajoute Karine Garant, coordonnatrice, design technique et estimation. L'entreprise a pu mesurer les impacts positifs du bonheur au travail. Le taux de roulement est très faible, à peine 4 %, et la production a connu une augmentation de 20 %. De plus, l'absentéisme est très faible. Malgré la pandémie, l'autogouvernance a permis à l'entreprise de garder tout son monde. « Les collaborateurs plus anciens ont accepté de faire une période de chômage en hiver », donne comme exemple Mme Garant. Mentionnons en outre que 65 % des employés de AD+ sont des femmes.

FIDÉIDES

Ces changements au sein de l'entreprise, tant par la robotisation que par l'adoption d'un nouveau style de management exploité en Europe, ont permis à Armoires AD+ de se classer finaliste au concours Fidéides de la Chambre de commerce et d'Industrie de Québec en 2021 et 2022 dans la catégorie Manufacturier Innovant. Comment, Dany Gilbert, fondatrice, décrit-elle la culture de l'entreprise ? « Il faut innover, inventer, imaginer, surprendre, se surpasser et être à l'écoute de nos clients, de nos collaborateurs et de notre équipe pour offrir à tous une entreprise qui se démarquera et surtout, qui perdurera. Il faut avoir l'audace d'être audacieux ! », dit-elle.

www.prestolam.com | 1 800 463-8829

prestolam
Donner forme à l'ingéniosité

FAITES BRILLER VOS PROJETS!

Fier partenaire
du succès d'Armoires AD+

Un fabricant
de portes d'armoire et de comptoirs
qui se distingue

pmt roy

Fière partenaire
du succès
d'Armoires AD+

Automobile | Habitation | Entreprise | Services financiers

Pour tous vos besoins d'assurance
1 833 936-8004 | pmtroy.com

Paré Centre du Camion

intensifie sa présence sur la Rive-Nord

Bien implantée sur la Rive-Sud depuis 1957, Paré Centre du Camion disposait déjà depuis 1996 d'une succursale à Québec, sur la rue Étienne-Dubreuil. À la mi-novembre, toute l'équipe de cette dernière a pu emménager dans les nouvelles installations de l'avenue Kepler, dans le Parc industriel Colbert.

L'investissement de près de huit millions de dollars a permis de procéder à l'acquisition d'un grand terrain de 182 000 pieds carrés et d'y ériger un nouveau garage qui totalise 35 000 pieds carrés. « Nous concrétisons ainsi le rêve de notre père Normand d'installer l'entreprise dans ce secteur névralgique de la ville. Il y a une douzaine d'années, il est passé bien près d'y arriver mais le projet n'a pas abouti. Cette fois, les astres étaient bien alignés et nous avons saisi une belle opportunité. Le 23 décembre 2021, nous obtenions officiellement notre permis », se réjouissent Marie-Claude Paré et sa sœur Sarah, propriétaires de Paré Centre du Camion.

Maintenant localisée au coin des autoroutes Charest et Henri-IV, l'entreprise dispose d'un espace accru pour ses différentes opérations : vente, salle de montre et entreposage de pièces ainsi que garage pour la mécanique. « Le bâtiment est plus imposant que ce que nous avions prévu au départ, dépassant même notre siège social de Lévis construit en 2019. Nos besoins sont donc comblés pour les prochaines années et nous sommes fières d'avoir déménagé Paré Centre du Camion dans un secteur accessible où se côtoient déjà plusieurs entreprises connexes à la nôtre et joueurs importants du domaine du transport et de la mécanique.

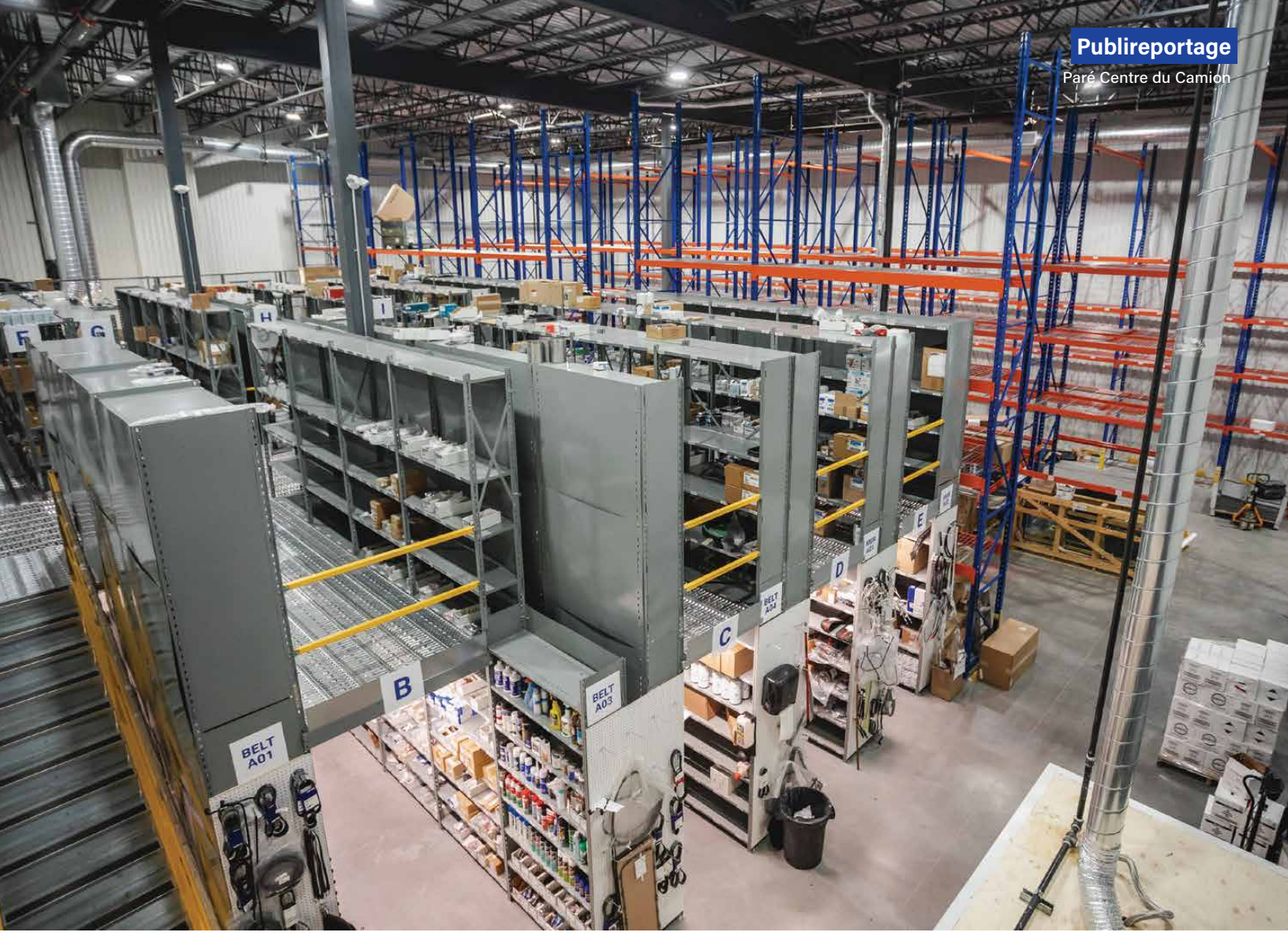
CONSTRUCTION PELCO

418 839-9736
CONSTRUCTIONPELCO.CA

L'équipe
de CONSTRUCTION PELCO
est très fière d'avoir accompagné
PARÉ CENTRE DU CAMION dans ses projets.

MERCI DE VOTRE CONFIANCE SOUTENUE,
ce fut un réel plaisir de vous servir.

Licence RBQ : 2549-7330-58



La première pelletée de terre a été soulevée en mars dernier, après quelques mois de planification des travaux. Le chantier, sous la responsabilité de l'entrepreneur Construction Pelco, s'est somme toute bien déroulé malgré les imprévus et délais causés par les difficultés d'approvisionnement en ces temps de pandémie. « Actuellement, nous sommes opérationnels à 100 %, ce qui n'était pas le cas lors de notre ouverture à la mi-novembre.

Tous les employés actifs à l'ancienne adresse ont suivi. Ils sont plus d'une trentaine, incluant les employés de bureau, les mécaniciens, les vendeurs et les commis à œuvrer au quotidien dans ce nouvel environnement de travail. « Tout le monde est ravi de nos installations plus grandes et plus modernes, où personne ne se pile sur les pieds. Il y a même de la place pour d'autres travailleurs supplémentaires, notamment des mécaniciens de véhicules lourds routiers et des techniciens », indiquent les deux associées.

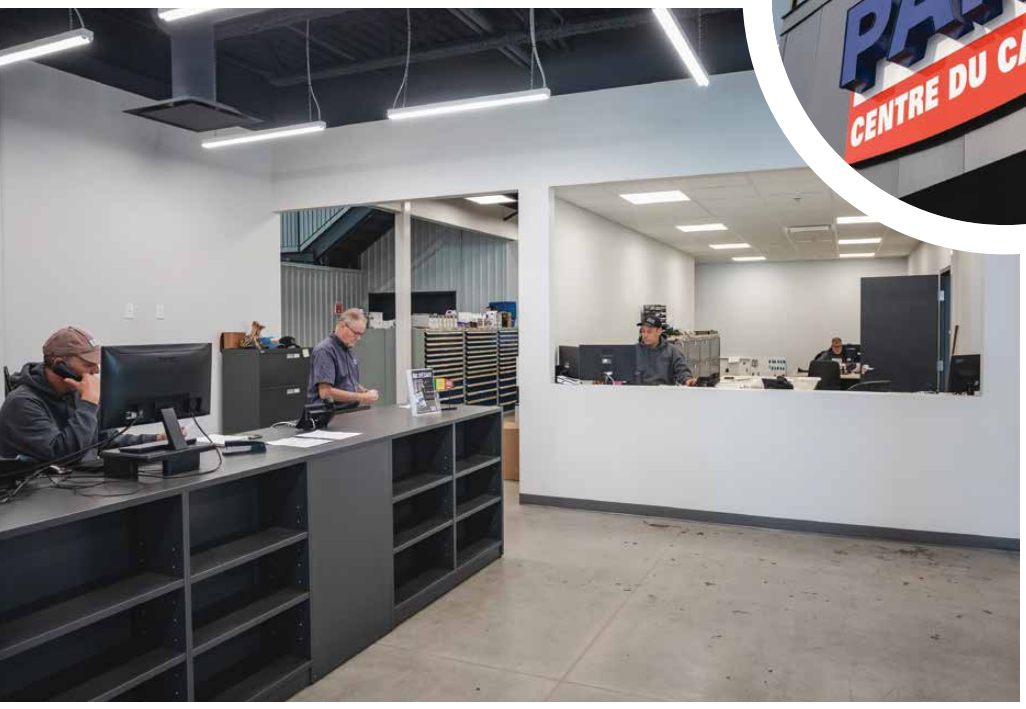
Falex
PEINTURE
• Résidentielle
• Commerciale
• Industrielle
814, rue J.-Ambroise-Craig
Saint-Nicolas
418 951-6363
falexpeinture@gmail.com

CHOISISSEZ VOTRE CONFORT
Concessionnaire agréé de : MITSUBISHI ELECTRIC Chauffage et Climatisation · FUJITSU · YORK
CLIMATISATION · THERMOPOMPE · GÉOTHERMIE
VENTILATION · RÉFRIGÉRATION
ICETEC CLIMATISATION
icetecconfort.com
SERVICE 24H
357, AVENUE TANIATA
LÉVIS • 418 839-7993
rabais dollars
Novoclimat confort, santé, économies

M·E·T·A·L MORO
METAL MORO INC.
RBQ: 1846-3174-62
Structures d'acier • Métaux ouvrés
321, rue des Entrepreneurs
Montmagny
418 248-1018
www.metalmoro.com

Publireportage

Paré Centre du Camion



UNE HISTOIRE DE FAMILLE

Le grand-père des actuelles propriétaires, Henri Paré, a démarré dans les années cinquante son entreprise dans son garage annexé à la demeure familiale à Honfleur, dans Bellechasse. De la petite concession GM à celle de camions lourds, la PME en a fait du chemin.

Au tournant des années 1990, la division camions lourds s'est installée à Lévis. Puis, en 1996, l'aventure familiale s'est poursuivie avec l'ouverture d'une seconde place d'affaires, cette fois à Québec, laquelle a été récemment abandonnée au profit des nouvelles installations du Parc Colbert.

C'est au milieu de la décennie 2000 que Normand Paré a intégré ses trois filles à l'entreprise. À ce moment, Julie, Marie-Claude et Sarah sont devenues avec leur père les seuls actionnaires de Paré Centre du Camion.

En septembre 2017, le départ prématuré de Normand Paré a bouleversé l'entreprise familiale. La direction de l'entreprise a donc été assurée par Marie-Claude et Sarah, une troisième génération de Paré dans l'aventure entrepreneuriale, appuyées par leur mère Lise Dufresne.

CIF INC.
PLOMBERIE • CHAUFFAGE C.I.F.
RÉSIDENTIEL COMMERCIAL INDUSTRIEL
225, boulevard Gagnon
Sainte-Claire
418 883.2372
info@pccif.ca
CMMTQ
RBQ: 5585-6405-01
www.pccif.ca

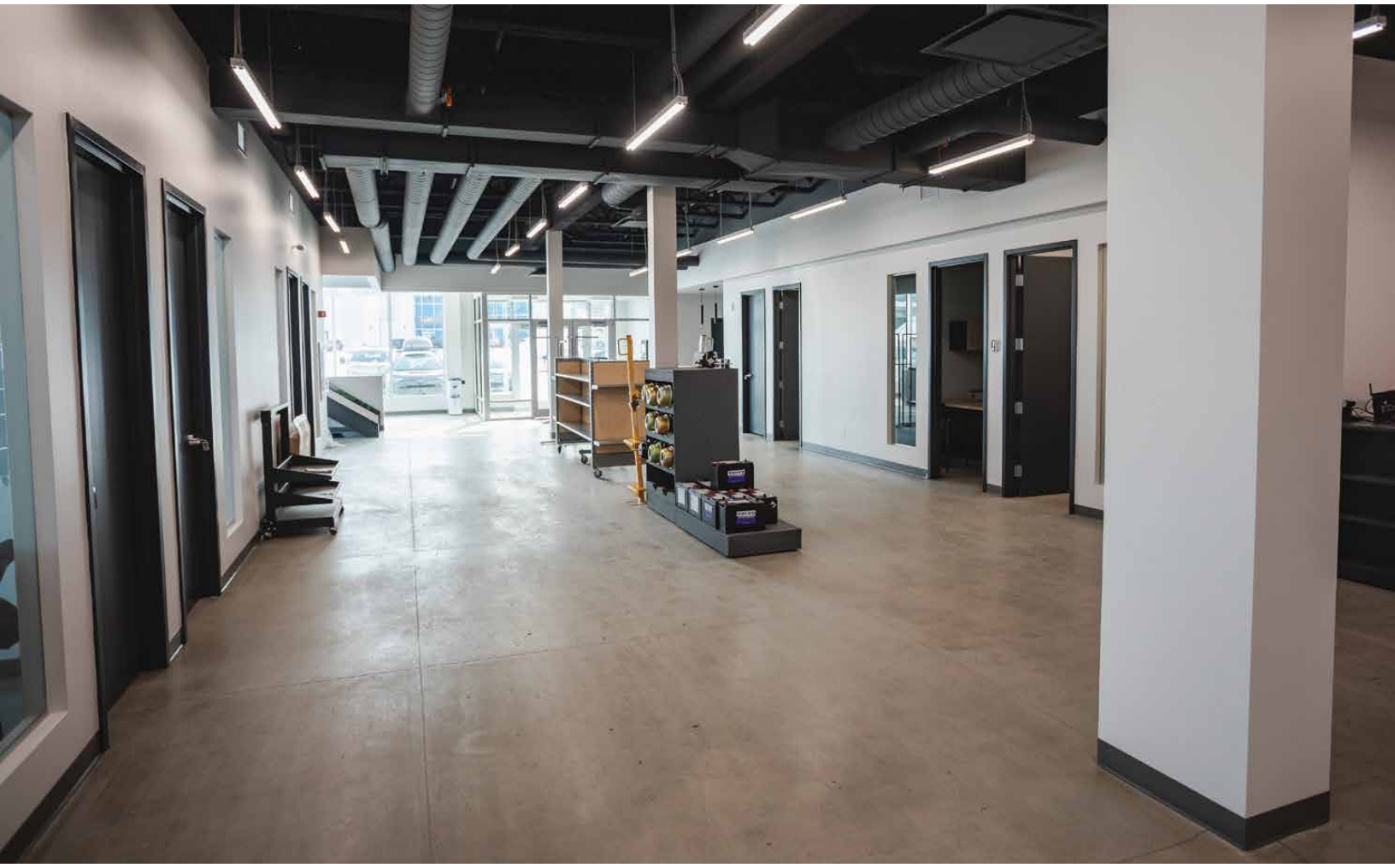
R.B.Q. : 1331-6559-67
SARTO PLANTE INC.
VENTE | DISTRIBUTION | INSTALLATION
RÉPARATION DE PORTES DE GARAGE
418 831-0551
www.sartoplante.com
790, rue J.Ambroise-Craig, Lévis

JM Demers inc.
Excavation
RBQ 8289-2027-21
FÉLICITATIONS À TOUTE L'ÉQUIPE !
862, chemin Pintendre, Lévis
418 837-7111
bureau@jmdemers.com
WWW.JMDEMERS.COM

PARÉ CENTRE DU CAMION AGRANDIT À LÉVIS

Résolues d'entreprendre la décennie 2020 avec des installations de haut niveau, Marie-Claude et Sarah ont procédé à des investissements de près de trois millions de dollars afin d'agrandir en 2019 les installations lévisiennes de Paré Centre du Camion. Avec un agrandissement de 15 000 pieds carrés, le siège social compte une superficie trois fois plus grande que ce qu'elle était auparavant.

« Un peu comme à Québec, le projet était devenu nécessaire en raison de l'augmentation du volume des ventes, de la croissance du nombre d'employés et des besoins grandissants en espace. À Lévis, l'immeuble datait de 1964 et nous manquions cruellement d'espace pour bien servir notre clientèle », soutiennent les associées. Depuis la fin de 2019, clients et employés profitent sur la Rive-Sud de bureaux administratifs modernes, d'un département des ventes, du service et des pièces bien aménagé ainsi que d'un vaste entrepôt.



HENRY AUDET LTÉE
ENTREPRENEUR ÉLECTRICIEN
584, route Bégin, suite 102
Saint-Anselme QC
G0R 2N0
Tél.: 418 885-4235
Cell.: 418 891-1049
info@henryaudet.com
RBQ: 1860-3266-41
www.henryaudet.com
Corporation des maîtres électriciens du Québec
Suivez-nous sur

LaShop architecture
418 839-5181 Lévis
www.lashoparchitecture.ca

RBQ 8000-7602-78
CONSTRUCTIONS BETOXY INC.
Spécialiste de surfaces performantes
FIER D'ÊTRE PARTENAIRE
1600, BOULEVARD JEAN-TALON OUEST
QUÉBEC, G2K 2L8
418 681-1282
info@betoxy.com
BETOXY.COM
· Béton Poli · Agrégats exposés ·
· Membrane · Époxy · Blastrac ·

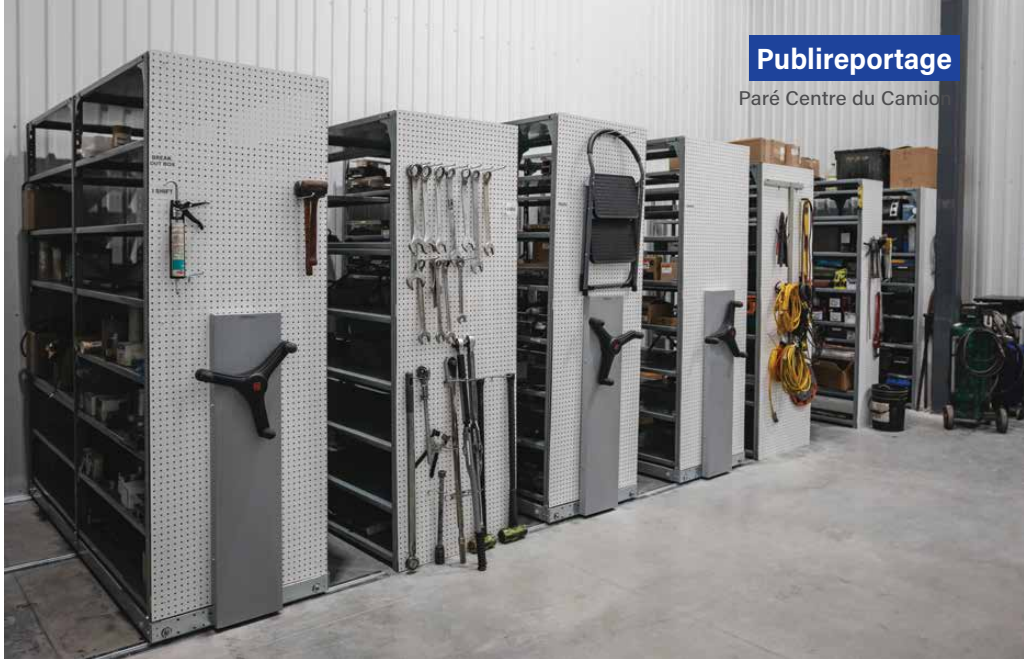
VENTE, PIÈCES ET ENTRETIEN DE CAMIONS : LA RAISON D'ÊTRE DE PARÉ CENTRE DU CAMION

Depuis plusieurs années, la PME a acquis une grande notoriété en assurant la vente et le service des réputés camions Volvo, auxquels est venue s'ajouter depuis 2008 la gamme des véhicules commerciaux Isuzu à Québec. Puisque Paré Centre du Camion a été l'un des tout premiers concessionnaires Volvo au Canada pour les camions lourds, l'entreprise est en quelque sorte devenue la référence en la matière, tant pour l'impressionnant choix de pièces que pour la qualité de son service après vente.

« Les clients trouvent chez nous le camion idéal pour combler tous leurs besoins, de la longue distance au transport régional, en passant par l'excavation et même le transport forestier », indiquent Marie-Claude et Sarah Paré. En plus de la marque vedette Volvo, la gamme de camions Isuzu, des véhicules commerciaux qui ont fait leurs preuves, comblent les attentes de la clientèle en quête du camion idéal, notamment dans le domaine de la livraison. « Que vous ayez besoin d'une plateforme, d'une boîte sèche ou réfrigérée, d'une benne basculante, nous avons le modèle Isuzu qui vous convient. »

Groupe GÉOS est heureux de s'associer au succès de **Paré Centre du Camion !**

GROUPE GÉOS



Depuis le début de l'année 2022, Paré Centre de Camion est maintenant certifié camion électrique du côté de Volvo. Un bel ajout à la gamme de services offerts.

Même si l'entreprise n'est pas concessionnaire Mitsubishi Fuso, l'équipe de mécanos et de techniciens de Paré Centre du Camion dispose de tous les atouts pour entretenir et réparer ce type de camions commerciaux de poids moyen. « C'est une corde de plus à notre arc pour notre succursale de Québec », soutiennent les propriétaires.

De son côté, le personnel affecté à la vente se tient lui aussi à l'affût des nouveautés dans l'industrie du camion lourd, toujours prêt à conseiller adéquatement les clients sur les différentes innovations et caractéristiques des produits.

LA CLIENTÈLE DE PARÉ CENTRE DU CAMION PROVIENT DE PLUSIEURS RÉGIONS : GASPÉSIE, BAS-SAINT-LAURENT, CENTRE-DU-QUÉBEC, ET BIEN SÛR LA GRANDE RÉGION DE QUÉBEC.

RBQ : 1462-4597-06
PLANCHERS MUR À MUR
DEPUIS 1974
Fiers de participer à vos réalisations!
1725, boul. Guillaume-Couture
Lévis
418 839-0184
PLANCHERSMURAMUR.COM

SOUDURE DAVCO INC.
ACIER INOXYDABLE SANITAIRE • ALUMINIUM • ACIER
418 570.0056
SOUDUREDAVCO@VIDEOTRON.CA
WWW.SOUDUREDAVCO.COM

LES FONDATIONS A. BOURASSA INC.
COFFRAGE RÉSIDENTIEL & COMMERCIAL
Alain Bourassa
président
10, 1er Rang Est
Saint-Gervais Qc
G0R 3C0
T 418 887-6542
C 418 933-6542
fondation.a.bourassa@globetrotter.net
RBQ: 8005-2533-59

MDM
PUBLICITÉ | VÊTEMENTS | LETTRAGE

TRÈS FIER
D'HABILLER
L'ÉQUIPE DE
PARÉ VOLVO!

Création de logos
Vêtements corporatifs
Objets promotionnels
Solutions d'affichage

MONTMAGNY & LÉVIS
mdmpublicite.com | 1 877 352.4055

ENSEIGNESSIMON
AFFICHAGE COMMERCIAL
18, RUE DU TERROIR, LÉVIS QC G6V 9J3
418 838-0028
INFO@ENSEIGNESSIMON.COM
ENSEIGNESSIMON.COM

UNE ENTREPRISE EN PLEINE EXPANSION

La croissance est tangible ces dernières années chez Paré Centre du Camion. En à peine quatre ans, l'entreprise a agrandi son siège social de Lévis et déménagé ses installations de Québec dans un immeuble flambant neuf érigé au courant de 2022.

« C'ÉTAIT UNE OCCASION QUE NOUS NE POUVIONS REFUSER ET NOUS AVONS DÉCIDÉ DE PLONGER. UNE FOIS BIEN CAMPÉS DANS NOS DEUX SUCCURSALES, NOUS ALLONS CONTINUER DE SURFER SUR CETTE VAGUE EN OFFRANT LES MEILLEURS PRODUITS SUR LE MARCHÉ ET LE SERVICE PERSONNALISÉ QUI VA AVEC, EN ALIGNANT LA MEILLEURE ÉQUIPE QUI SOIT, TANT POUR LA VENTE QUE POUR LES PIÈCES ET LA RÉPARATION CAR NOTRE PRIORITÉ SERA TOUJOURS LA SATISFACTION DE NOS CLIENTS », CONCLUENT MARIE-CLAUDE ET SARAH PARÉ.

ksa Gosselin Lagueux Roy
+ NOTAIRES AVOCATS

Simon Roy
NOTAIRE

67, côte du Passage, CP 1247
Lévis (Québec)
G6V 6R8

418 833-0311 poste 245
sroy@ksalegal.ca

PARÉ
CENTRE DU CAMION

250, route Kennedy, Lévis
1 888 833-5388

WWW.PAREVOLVO.COM

Recevez jusqu'à

15 000 $

en implantant
un nouveau point de service
ou en démarrant
un commerce de proximité
à Lévis !

Grâce au nouveau Programme de soutien à l'implantation de nouveaux commerces, vous pourriez obtenir une aide financière (100% du loyer pour la première année d'occupation) pour la location d'un espace commercial situé au rez-de-chaussée dans certains secteurs de Lévis.

Pour en savoir plus, consultez le :

courantlevis.com/nouveaux-commerces

Restez dans le courant !

Suivez les actualités économiques locales

Développement économique Lévis

DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE LÉVIS
Accompagnement, financement d'entreprises et bien plus

418 835-8246 developpementeconomique@ville.levis.qc.ca

Lévis | VIVEZ le courant LÉVIS

Par Erick Drapeau

Un nouveau partenaire en représentation/distribution pour la Microbrasserie Côte-du-Sud

La Microbrasserie Côte-du-Sud de Montmagny a annoncé à la mi-novembre avoir conclu un partenariat avec un nouveau partenaire en représentation et distribution pour tout le Québec, Transbroue.

Transbroue, qui constitue le premier distributeur de bières de microbrasserie au Québec, pourra dorénavant propulser les produits houblonnés magnymontois aux quatre coins du Québec.

En plus du pub qu'elle opère sur le boulevard Taché, la Microbrasserie Côte-du-Sud produit annuellement près 87 000 litres de bière selon une dizaine de variétés (dont L'Escarmouche, la Grande voyageuse et la Tempérance), soit environ 185 000 cannettes.

Gala Prestige Desjardins Entreprises : la CCIM dévoile ses lauréats

Le 10 novembre dernier, la Chambre de commerce et d'industrie de la MRC de Montmagny (CCIM) dévoilait les lauréats de son Gala Prestige Desjardins Entreprises au Pavillon communautaire | Espace Citoyens. L'événement fort attendu a réuni 244 participants issus principalement de la communauté d'affaires de la MRC de Montmagny et des environs.

Bien qu'elle souligne son 110e anniversaire cette année, la CCIM a démontré une fois de plus qu'elle a bien « Le vent dans les voiles », à l'image du thème propulsé lors de cette soirée prestige. De retour à la formule Gala, l'événement a permis aux invités de profiter de plusieurs nouveautés. Au-delà de la refonte des catégories, les convives ont ainsi pu assister à un cocktail d'accueil distinctif entre autres avec la présence de l'artiste peintre Mariam Bosquart qui a réalisé les portraits des invités à l'acrylique aux doigts.

Quant au gala, il a été présenté dans une ambiance rappelant le vent et les vagues que l'on peut retrouver sur la mer animée par le réputé « Archy » Donald Beaudry. Cette cérémonie a permis de mettre en lumière les entreprises s'étant le plus démarqué au cours de la dernière année. Autres éléments spécifiques de cette soirée mémorable, les fontaines de gin-tonic fumantes et le DJ pour contribuer à l'ambiance de l'après-gala.

« Lors de ce Gala Prestige, onze entreprises ont été particulièrement sous les projecteurs. À l'image de la voile, les entreprises ont dû faire preuve d'adaptation et d'agilité au cours des deux dernières années. Celles-ci ont été éprouvantes pour tous et nos entrepreneurs n'ont pas échappé à cette situation. Cet événement de reconnaissance a été un moment privilégié pour témoigner avec fierté la réussite des entreprises et des commerces de notre région. Elles sont une source d'inspiration et je les félicite de leur performance hors du commun », d'affirmer Alexandra Lemieux, présidente de la CCIM.

- Prix en Économie circulaire moteur de développement durable présenté par Umano Medical. Gagnant : Teknion Roy & Breton, manufacturier d'ameublement de bureau.

- Prix pour l'Équipe de travail de l'année présenté par Le Café Bistro Au Coin du Monde. Gagnant : Physio Ergo +, clinique de réadaptation multidisciplinaire.

- Prix de l'Employé de l'année, présenté par NousTV. Gagnante : Danielle Robin, instructrice d'équipiers chez McDonald's de Montmagny depuis 10 ans.

Gala Prestige Desjardins Entreprises

Découvrez les individus qui ont aussi été honorés au cours de l'évènement au : ccmontagny.com

La Chambre de commerce de Montmagny remercie tous les partenaires et les acteurs de cette soirée!

110e anniversaire CCIM
Chambre de commerce et d'industrie de la MRC de Montmagny

- Prix de la Personnalité économique Grand Sudcôtois de l'année présenté par Investissement Québec. Gagnant : Max-Laurent Vidal, fondateur de Chalets Villégiature et Pourvoirie Daaquam à St-Just-de-Bretenières.

- Prix Prestige Entreprise manufacturière de l'année présenté par Desjardins Entreprises Côte-du-Sud. Gagnant : Umano Medical de L'Islet, chef de file dans l'industrie des lits médicaux et de matelas à valeur ajoutée.

- Prix Prestige Nouvelle entreprise de l'année présenté par le Comité local de développement (CLD) de la MRC de Montmagny. Gagnant : La Bergerie des Petites laineuses de Cap-Saint-Ignace, spécialisée en élevage de moutons de race pure.

- Prix Prestige Main-d'œuvre présenté par Services Québec. Gagnant : Ouellet Canada, fabricant et distributeur d'appareils de chauffage électrique et de climatisation.

- Prix Fierté MRC de Montmagny présenté par Hydro-Québec. Gagnant : Transport collectif et adapté (TCA), qui assure le transport des personnes dans la MRC de Montmagny.

- Prix Prestige Entreprise de services de l'année présenté par Desjardins Entreprises Côte-du-Sud. Gagnant : Maniac Moto, entreprise spécialisée dans la vente de véhicules récréatifs.

- Prix Coup de cœur (vote du public) présenté par Promutuel Assurance Montmagny-L'Islet. Gagnant : Maniac Moto.

- Prix Prestige Spécial du jury (remis parmi toutes les entreprises nominées). Gagnant Magasin CO-OP de Montmagny.

Le magazine Vitalité Économique
est un fier partenaire du
Gala Prestige Desjardins Entreprises 2022 !

vitalité économique

Lévis
Rivière-du-Loup
Rimouski

vitaliteeconomique.com/**abonnez-vous**

Magasin CO-OP de Montmagny

obtient le prix Prestige spécial du jury

Le 10 novembre dernier, la Chambre de commerce et d'industrie de la MRC de Montmagny a récompensé de bien belle façon le Magasin CO-OP de Montmagny en remettant à la coopérative d'alimentation l'ultime et nouveau prix Prestige spécial du jury, parmi toutes les entreprises nominées lors du Gala. Pour leur exemple flagrant de flexibilité, d'innovations et surtout pour leur grand cœur, toutes les équipes du Magasin CO-OP de Montmagny ont été reconnues lors de cette soirée mémorable.

- *Mélanie Couillard, directrice des ressources humaines - communication et marketing*
  Francis Rouleau, directeur général et Carl Lamonde, directeur adjoint

coop MONTMAGNY IGA EXTRA
Rachelle Béry espace santé
Cercles Favoris
LES MARCHÉS Tradition CAP-SAINT-IGNACE

Vive l'économie locale, vive notre coop!

70, boul. Taché Ouest
Montmagny | T. 418 248-1230

511, route du Petit-Cap
Cap-Saint-Ignace | T. 418 246-5575

www.coopmontmagny.coop

« Il s'agit d'une agréable surprise, qui nous a tenus en haleine jusqu'à la fin de la soirée, mentionne Francis Rouleau, directeur général. Il faut dire que les deux dernières années ont été marquées par de nombreuses nouveautés et plusieurs investissements, dont l'acquisition à Cap-Saint-Ignace du marché Bonichoix et sa conversion en 2021 sous la bannière Les Marchés Tradition. »

À Montmagny, le magasin Coop IGA extra a lui aussi connu sa part de changements : ouverture en juillet 2020 du mini Chocolats Favoris, aménagement d'un comptoir de bières de microbrasseries avec plus de 500 variétés, implantation de la boutique espace santé Rachelle Béry et encore plus.

DÉCOUVREZ
ICI COOP | LE RÉSEAU DES COOPS D'ALIMENTATION
www.ici.coop

Vigneault
· Mode
· Chaussure
· Travail
1, chemin des Poirier
Montmagny
418 248-4919
info@vigneault.ca
www.vigneault.ca

Cytech Corbin
SPÉCIALISTES EN MÉCANIQUE DU BÂTIMENT
UNE ÉQUIPE PROCHE DE VOUS
CAPABLE DE RÉALISER TOUS VOS PROJETS
418 248-2396
210, avenue des Ateliers, Montmagny
WWW.CYTECHCORBIN.COM

« Ces nombreux investissements témoignent de notre volonté de bien servir notre clientèle et d'offrir de nouveaux défis stimulants à nos équipes, tout en demeurant un joueur important de notre économie régionale », insiste Francis Rouleau. À cet effet, les chiffres sont éloquents. La coopérative, qui présente un chiffre d'affaires de plus de 42 millions de dollars, fournit de l'emploi à 155 personnes (130 à Montmagny et 25 du côté de Cap-Saint-Ignace).

La masse salariale s'élève à 5 256 975 $. « Magasin CO-OP de Montmagny, l'entité qui gère les deux supermarchés de même que l'immeuble qui abrite la SAQ à Montmagny, signe des contrats d'entretien importants dans la région. Au cours de la dernière année financière, nous avons investi en biens et services régionaux (plombiers, électriciens, entretien, etc.) pas moins de 1 433 665 $ », rappelle le directeur général.

LE MAGASIN CO-OP DE MONTMAGNY PROPOSE À SES MEMBRES ET À LA COMMUNAUTÉ DES PRODUITS ALIMENTAIRES DIVERSIFIÉS TOUT EN CONTRIBUANT AU DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE ET SOCIAL DU MILIEU.

Etienne Mercier, boucher

« NOTRE COOPÉRATIVE PLACE SES PROFITS DANS NOTRE COMMUNAUTÉ, CRÉANT AINSI DES EMPLOIS STABLES ET ASSURANT UN AVENIR DURABLE POUR L'ENTIÈRE COLLECTIVITÉ. ELLE DEMEURE UN LEADER ACTIF EN ALIMENTATION PAR SON OFFRE DE SERVICE DISTINCTIVE POUR LES GENS D'ICI. »

À Montmagny, le concept de simple marché d'alimentation a grandement évolué sous l'impulsion de la Coop à travers les services suivants : la livraison de commandes, la possibilité de faire son épicerie en ligne, le service de traiteur pour la préparation d'un repas sur mesure pour toutes les occasions, le menu du jour disponible du lundi au vendredi de 11 h à 13 h, le comptoir Yuzu Sushi Express, l'adhésion à l'application mobile anti-gaspillage FoodHero, et bien plus encore.

FRUITS & LÉGUMES RG
Pomiculteur Maraîcher
Emballeur Distributeur

Alexandre Gamache
VICE-PRÉSIDENT

29, chemin Lamartine Est
L'Islet (Québec) G0R 1X0
T 418 247-5478 **C** 418 241-3347
alexandre.gamache@fruitsrg.ca

Les Élevages Bonneau
PORC NATUREL

934, chemin St-François Ouest
St-François-de-la-Rivière-du-Sud (Québec) G0R 3A0
Tél.: (418) 259-2406

Toute l'équipe tient à remercier notre fidèle clientèle. Nous vous souhaitons un Joyeux Noël et une Bonne Année !

UNE IMPLICATION DE TOUS LES INSTANTS DANS LA COMMUNAUTÉ

Animés par des valeurs qui incluent l'équité, l'égalité, l'altruisme, la solidarité et la responsabilité sociale, le conseil d'administration et la direction générale du Magasin CO-OP de Montmagny ont investi près de 100 000 dollars au cours de la dernière année financière sous forme de dons et commandites.

Les valeurs coopératives se traduisent sous forme de participation active, d'aide et de soutien financier à plusieurs œuvres, organismes, clubs et événements de la région de Montmagny-L'Islet. Mentionnons entre autres le Carrefour Jeunesse-Emploi, la Fondation de l'Hôtel-Dieu de Montmagny, le Centre d'Études Collégiales de Montmagny, les Arts de la Scène de Montmagny ainsi que plusieurs organismes culturels, économiques, sociaux et sportifs.

Francis Rouleau, directeur général et Nathalie Boissonneault, conseillère en soins naturels

FORT DYNAMIQUE, LA COOPÉRATIVE EST DIRIGÉE PAR UN CONSEIL D'ADMINISTRATION FORMÉ DE 11 PERSONNES PROVENANT DE DIFFÉRENTS HORIZONS. IL S'ASSURE, EN COLLABORATION AVEC LA DIRECTION, DE PROTÉGER L'INTÉRÊT DES MEMBRES ET DE DÉFINIR LES OBJECTIFS DE DÉVELOPPEMENT DE LA COOPÉRATIVE.

« Tout comme la direction, ils seront partie prenante de notre planification stratégique 2023-2026, que nous entamerons prochainement afin d'assurer le succès et la pérennité de notre organisation. Tout cela à travers bien sûr ce que nous avons mis de l'avant au cours des dernières années, soit la diversification de nos opérations », de préciser Francis Rouleau. La différence coopérative se vit donc au quotidien au Magasin CO-OP de Montmagny !

Les Arts de la scène de Montmagny
ADLS.CA
418 241-5799
billetterie@adls.ca
29, rue St-Jean-Baptiste Est
Montmagny
2 pour 1
au cinéma
tous les
MARDIGA
sur présentation
de la
carte
de membre
COOP MONTMAGNY
CAP-SAINT-IGNACE

MICROBRASSERIE
CÔTE·DU·SUD
• MONTMAGNY •
418 241.2287
50, boulevard Taché Ouest
Montmagny
microbrasseriecotedusud.com
NOS BIÈRES
NOS BIÈRES
Suivez-nous
FIER PARTENAIRE
du Magasin
COOP de Montmagny !

Le Temps des Cigales,

une microentreprise artisanale à échelle humaine

Le Temps des Cigales est un petit atelier d'ébénisterie artisanal situé à Cap-Saint-Ignace, dans la MRC de Montmagny. L'entreprise a été fondée au tournant de l'année 2000 par Olivier Doray, un artisan professionnel passionné d'ébénisterie.

Plus de 20 ans plus tard, la créativité et l'audace ainsi que le refus de tout compromis sur ses valeurs de base font que Le Temps des Cigales est devenu un membre important et reconnu de la grande famille des Métiers d'Art québécois. L'atelier jouit d'une réputation enviable et est considéré, dans toute la province, comme une référence dans le domaine de l'ébénisterie. « Nous avons fait le choix délibéré de la microentreprise artisanale. En maintenant un côté très humain, presque familial, nous nous accordons une grande souplesse de gestion, ce qui nous permet d'offrir à nos employés des conditions de travail enviables », soulignait la copropriétaire Myriam Foy.

Les activités de l'atelier se divisent en trois secteurs, soit les accessoires de cuisine en bois comme les planches à découper, les meubles sur mesure et les armoires de cuisine et salle de bain.

∘ *Myriam Foy et Olivier Doray, copropriétaires*

Le temps des cigales
ÉBÉNISTERIE ARTISANALE
· cuisines sur mesure · meubles sur mesure · accessoires de cuisine
CAP-SAINT-IGNACE
letempsdescigales.com

Les accessoires de cuisine sont distribués dans plusieurs commerces de la province. Sur le site Internet de l'entreprise, une boutique virtuelle régulièrement mise à jour permet au consommateur de faire ses achats en ligne et en même temps, de s'imprégner de la culture de l'entreprise, faire connaissance avec les employés, découvrir les valeurs mises de l'avant, tout ce qui peut contribuer à compléter son expérience de consommation.

UN VOLET CORPORATIF S'ADRESSE AUX ENTREPRISES DÉSIRANT OFFRIR DES CADEAUX PERSONNALISÉS

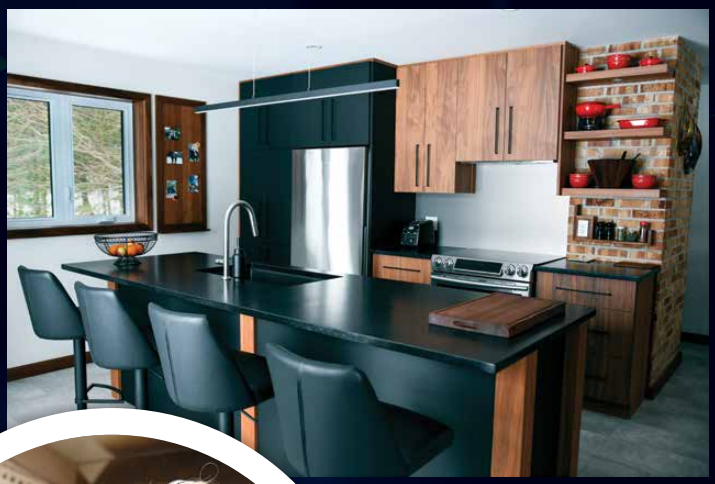
« Plusieurs entreprises prennent conscience de l'importance d'investir localement et font le choix d'acheter chez des fabricants du Québec. Chaque année, des centaines de cadeaux personnalisés avec le logo des clients vont faire le bonheur d'employés, de clients et de partenaires », d'ajouter Myriam Foy.

Le marché du meuble a été développé suite au succès des accessoires de cuisine. Trop heureux de sa planche, de son bol, un client a voulu aussi une table, une bibliothèque, un lit… avec la signature de la Cigale. Aujourd'hui, les meubles fabriqués à l'atelier sont livrés partout dans la province. Même la Société Radio-Canada fait maintenant fabriquer ses tables de studios de radio par Le Temps des Cigales.

OM inc
OM Industriel inc.
Nous sommes fier d'encourager votre entreprise.
FÉLICITATIONS !
www.omindustriel.ca
T. 418 248-9603 | C. 418 241-2065
329, rue des Entrepreneurs
Montmagny • gino@omindustriel.ca

construction ROGER LANDRY inc.
Entrepreneur général
Résidentiel | Commercial | Industriel
418 248-1485
rogerl@constructionrlandry.com
constructionrlandry.com
Fiers collaborateurs des Cigales
R.B.Q. : 8330-6530-26
DESIGN, RÉNOVATION & CONSTRUCTION DURABLE

L'entreprise offre finalement un service différent de ce qui existe déjà dans la région en ce qui a trait aux armoires de cuisines et de salle de bain. Passionné de bonne bouffe et lui-même cuistot à ses heures, c'est Olivier qui chapeaute tous ces projets. Les clients sont pris en main, accompagnés, « chouchoutés », et surtout impliqués tout au long du processus de conception, de réalisation et d'installation. La fabrication des composantes elle-même est confiée à un important partenaire de l'entreprise : Miralis, chef de file québécois en fabrication d'armoires de cuisine.



DES VALEURS ÉCORESPONSABLES SANS COMPROMIS

Il y a vingt ans, lancer un petit atelier d'ébénisterie artisanal s'avérait être un pari audacieux. Avec ténacité, le fondateur Olivier Doray a fait sa place sur le marché. L'atelier a rapidement eu le vent dans les voiles.

En 2016, l'entreprise déménage au cœur du village de Cap-Saint-Ignace. D'abord locataire, l'entreprise a fait l'acquisition en 2019 du bâtiment qu'elle occupe aujourd'hui. Plusieurs travaux d'aménagement et de modernisation ont depuis été apportés à la bâtisse et au terrain.

Bien avant que la crise de la main-d'œuvre soit si criante, l'entreprise faisait déjà face au défi qu'en région, les bons ébénistes ne courent pas les rues. Olivier Doray s'est entouré de gens passionnés, curieux, ce qui fait que l'équipe aujourd'hui se complète bien et œuvre dans une ambiance familiale, qui prône l'importance de la conciliation travail-famille.

Des investissements importants ont aussi été réalisés ces dernières années pour la modernisation de l'atelier. L'achat d'une première machine à contrôle numérique a entre autres permis d'amorcer le virage informatique de l'entreprise en 2019. Et cette année, en collaboration avec OM Industriel de Montmagny, l'atelier a fait fabriquer une deuxième machine-outil numérique conçue spécialement pour ses besoins.

Municipalité de Cap-Saint-Ignace
D'abord et avant tout la belle campagne!
418 246-5631
180, place de l'Église
Cap-Saint-Ignace
www.capsaintignace.ca

coop MONTMAGNY IGA
Rachelle Béry
Bonjour FAVORIS
LES MARCHÉS Tradition CAP-SAINT-IGNACE
Vive l'économie locale, vive notre coop!
70 Boul. Taché Ouest Montmagny | T. 418 248-1230
511, route du Petit Cap Cap-St-Ignace | T. 418 246-5575
www.coopmontmagny.coop

René Samson INC
ENT. ÉLECTRICIEN / ENT. PLOMBIER
Entrepreneur Électricité & Plomberie
81, rue St-Jean-Baptiste Ouest, Montmagny
418 248-0210
Urgence : 418 248-4070

Les valeurs écoresponsables de l'atelier sont au cœur de toutes ses décisions. Des mesures sont implantées pour limiter le gaspillage, réduire le suremballage et valoriser les rebuts qui peuvent avoir une deuxième vie. Plus récemment d'ailleurs, l'entreprise a été nommée dans la catégorie Prix Économie circulaire et Développement Durable au Gala Prestige Desjardins Montmagny.

Le Temps des Cigales a de plus entrepris en 2021 un projet en trois phases qui permet de verdir la cour de l'atelier. Cet investissement important est destiné à réduire l'effet d'îlot de chaleur créé par la trop grande surface asphaltée de cette portion du village. C'est également une façon pour l'entreprise d'apporter une contribution à la vie de sa communauté : ajouter de la verdure devant le bâtiment, c'est aussi rajouter de la beauté pour les passants, les voisins.

Les projets ne manquent pas pour l'entreprise pour les mois à venir, elle qui vient d'acquérir un de ses importants fournisseurs. Les propriétaires de Composantes de bois MB, de Montmagny, étaient mûrs pour la retraite et Le Temps des Cigales voulait sécuriser sa chaîne d'approvisionnement. La transaction s'est imposée d'elle-même.

MIRALIS

UNIVESTA
ASSURANCES & SERVICES FINANCIERS
« Depuis nos tout débuts, nous faisons confiance à Univesta pour assurer notre entreprise. »
Olivier Doray
Ébéniste, Propriétaire, Le Temps des cigales
1 855 864 8378 www.univesta.com
AUTOMOBILE • HABITATION • CAUTIONNEMENT • COMMERCIAL • TRANSPORT
VÉHICULE RÉCRÉATIF & ANTIQUE • AGRICOLE • ÉQUESTRE • ESTHÉTIQUE
SERVICES FINANCIERS

10 années d'innovation pour

Umano Medical

Depuis maintenant une décennie, Umano Medical s'est imposé comme leader et chef de file dans le développement d'équipements médicaux qui font une différence dans le monde. En effet, 10 années ont passé depuis que quatre gestionnaires sont à la tête de l'usine de conception et de fabrication de lits d'hôpitaux fondée dans les années 1920 à L'Islet, dans Chaudière-Appalaches.

Au courant de cette décennie, l'équipe a rencontré des centaines de professionnels de la santé de partout au Québec et en Amérique du Nord pour bien comprendre leur réalité et leurs besoins. En étroite collaboration avec eux, ils ont conçu un tout nouveau lit d'hôpital qui allait révolutionner l'industrie. Écoute empathique, service proactif, employés engagés et produits performants résument bien ce que l'entreprise met de l'avant tous les jours.

Aujourd'hui, Umano Medical peut dire mission accomplie, même s'il reste beaucoup à faire. Ses lits sont utilisés sur quatre continents et l'entreprise investit dans l'avenir en adaptant continuellement ses produits aux besoins en constante évolution. Chaque jour, l'équipe livre le même service d'excellence, imagine de nouvelles solutions sur mesure et adopte les plus récentes technologies. Le 2 juin dernier, l'entreprise a souligné en grande pompe ses 10 ans d'existence. C'est avec un fort sentiment de fierté et d'appartenance que le travail des 435 employés a été souligné.

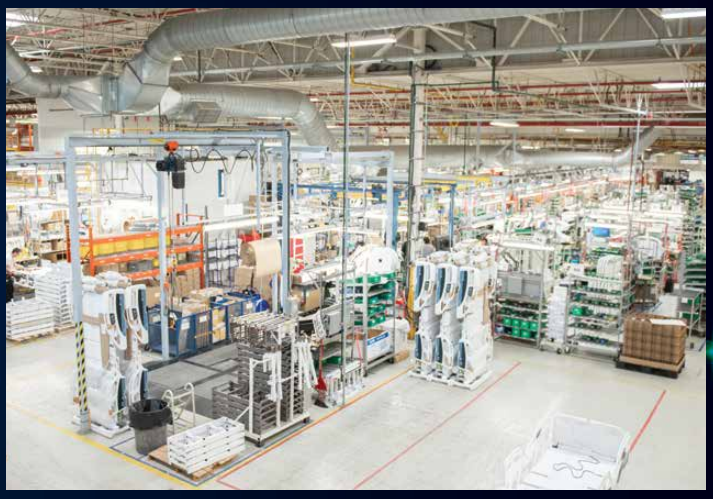
1 877 247-7494

umanoMedical

Des lits d'hôpitaux à l'avant-garde pour
les professionnels de la santé et leurs patients

Bureau de Lévis
470, 3e Avenue, **Lévis**

Siège social
230, boulevard Nilus-Leclerc, **L'Islet**



CROISSANCE SOUTENUE ET NOMBREUX INVESTISSEMENTS AU SIÈGE SOCIAL DE L'ENTREPRISE

Les derniers mois ont été chargés pour l'entreprise Umano Medical, qui investit et prend de l'expansion en différents endroits de l'Amérique. Umano Medical a agrandi et rénové son siège social, un investissement majeur de 12 M$ qui vient consolider ses activités de production à L'Islet.

Ce projet visait à agrandir la superficie de fabrication, en ayant pour but d'augmenter la capacité de production et de maintenir l'usine à la fine pointe de la technologie. Une nouvelle zone de peinture a ainsi pu être créée. Ce projet a par ailleurs permis la création de dizaines de postes.

Félicitations à Umano Medical pour cet honneur prestigieux qui salue l'excellence et la réussite! Nous sommes très fiers de collaborer à vos projets.

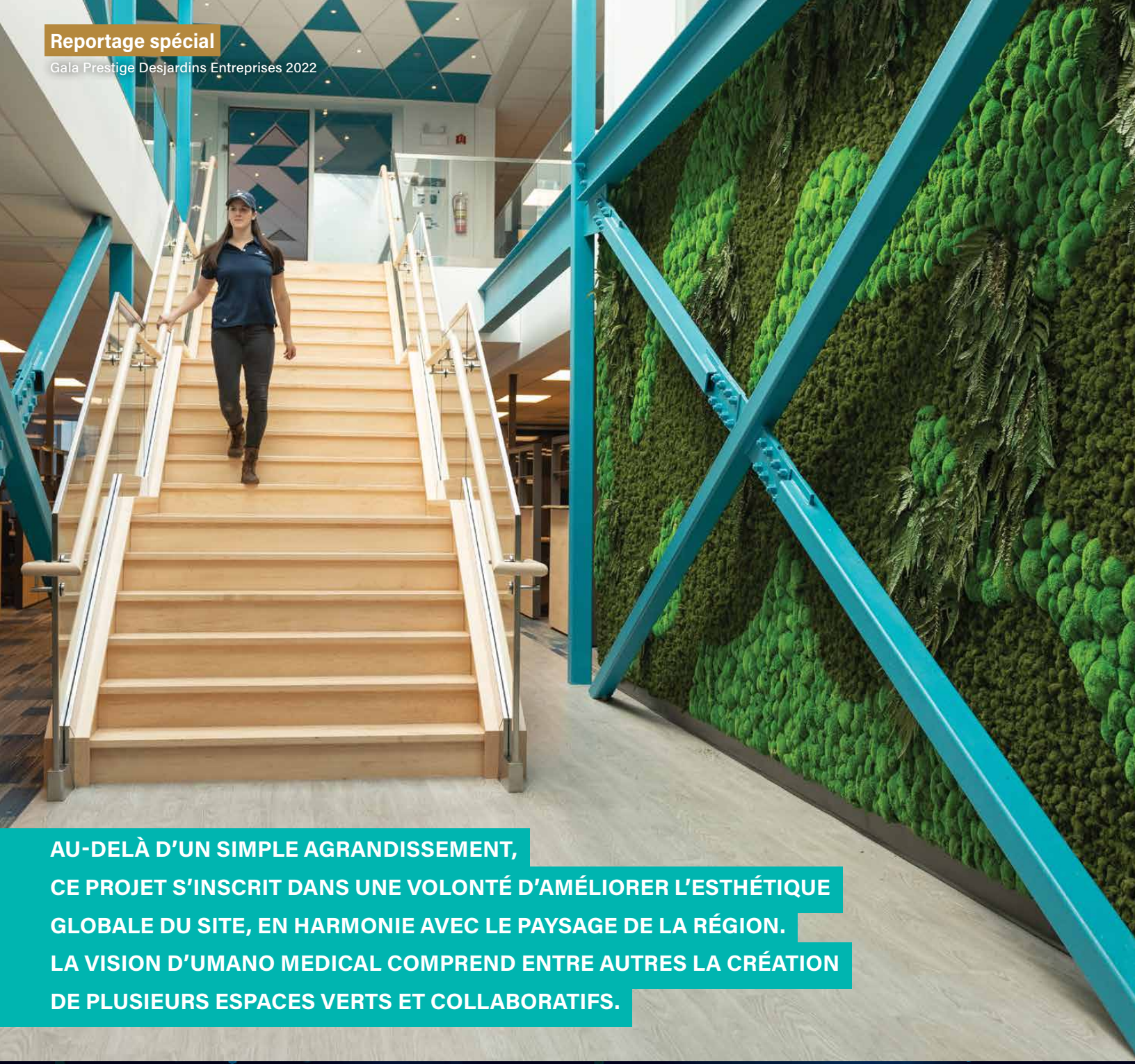
AC /a
AnneCarrier architecture

iMAFA.com

UN INCONTOURNABLE À LÉVIS EN MATIÈRE DE LOCATION INDUSTRIELLE ET COMMERCIALE

418 834-1012

IMAFA@IMAFA.COM
295, RUE MONTFORT, LEVIS



AU-DELÀ D'UN SIMPLE AGRANDISSEMENT, CE PROJET S'INSCRIT DANS UNE VOLONTÉ D'AMÉLIORER L'ESTHÉTIQUE GLOBALE DU SITE, EN HARMONIE AVEC LE PAYSAGE DE LA RÉGION. LA VISION D'UMANO MEDICAL COMPREND ENTRE AUTRES LA CRÉATION DE PLUSIEURS ESPACES VERTS ET COLLABORATIFS.

CONSTRUCTION PELCO

418 839-9736
CONSTRUCTIONPELCO.CA

L'équipe
de **CONSTRUCTION PELCO**
est très fière d'avoir accompagné
UMANO MEDICAL dans ses projets.

MERCI DE VOTRE CONFIANCE SOUTENUE,
ce fut un réel plaisir de vous servir.

Licence RBQ : 2549-7330-58

Fière entreprise québécoise, Umano Medical conçoit, fabrique et commercialise des produits médicaux innovants, et est le principal fournisseur de lits d'hôpitaux du Québec. L'entièreté de sa production est assurée depuis son usine de L'Islet. Depuis ses débuts en 2012, Umano Medical a vu son effectif croître de 60 à 435 employés, répartis entre le siège social à L'Islet et ses bureaux de Lévis.

« Pour nous, notre expertise en développement et fabrication d'équipements médicaux est unique, et nous souhaitons conserver cette expertise au Québec, dans notre usine de L'Islet », d'indiquer monsieur Robert Dion, coprésident.

DES DÉVELOPPEMENTS POUR LÉVIS ET UN PREMIER BUREAU AU MISSOURI

Pour soutenir la croissance constante d'Umano Medical, les espaces de travail du côté de Lévis ont été agrandis. Un premier agrandissement a été réalisé en 2018 et un second en 2020, ce qui démontre la croissance fulgurante de l'entreprise. Ces changements étaient nécessaires pour soutenir l'expansion d'Umano Medical et dans le but de se rapprocher d'un centre urbain.

De plus, Umano Medical a ouvert un premier bureau aux États-Unis à Saint-Louis, au Missouri. Cette décision d'affaires permet de faciliter la livraison et le service aux clients. Ce point de service central aux États-Unis emploie une dizaine de personnes.

RBQ: 1474-0575-72
LAURIER-STATION
À votre service depuis 1962
normand côté entrepreneur électricien inc.
418 724-2152
www.coteelectricien.ca
Merci de votre confiance !

À VOS CÔTÉS POUR VOUS SOUTENIR DANS VOS PROJETS
Mallette est fière d'accompagner Umano Medical dans sa réussite.
MALLETTE
Société de comptables professionnels agréés

M2S électronique
membre de Narvi Consortium
Fier partenaire d'Umano Medical
M2SELECTRONIQUE.COM

« Je suis fier qu'Umano Medical soit reconnue comme une belle entreprise parmi tous nos pairs et d'avoir développé des produits qui correspondent exactement au besoin de nos clients, pas par hasard, mais parce qu'on les rencontre souvent dans notre processus de création. Nous sommes aussi fiers d'avoir maintenu une éthique de travail de haut niveau et de toujours travailler en équipe pour le client », indiquait Robert Dion.

UNE ENTREPRISE AU SERVICE DE L'HUMAIN

Pour Umano Medical, l'implication dans son milieu est une valeur fondamentale. Les gens sont leur priorité absolue, qu'ils soient des patients, des professionnels de la santé ou des employés. « Je suis fier de nos employés, c'est incroyable le talent que nous avons chez Umano Medical », a tenu à souligner Ghislain Demers, coprésident.

« Notre souhait est de continuer à faire la différence dans la société et de développer des produits qui font la différence dans les hôpitaux », a-t-il poursuivi.

Vous accompagner, notre priorité!

Des solutions et tout l'appui nécessaire pour nos entrepreneurs.

desjardins.com/entreprises

Desjardins Entreprises

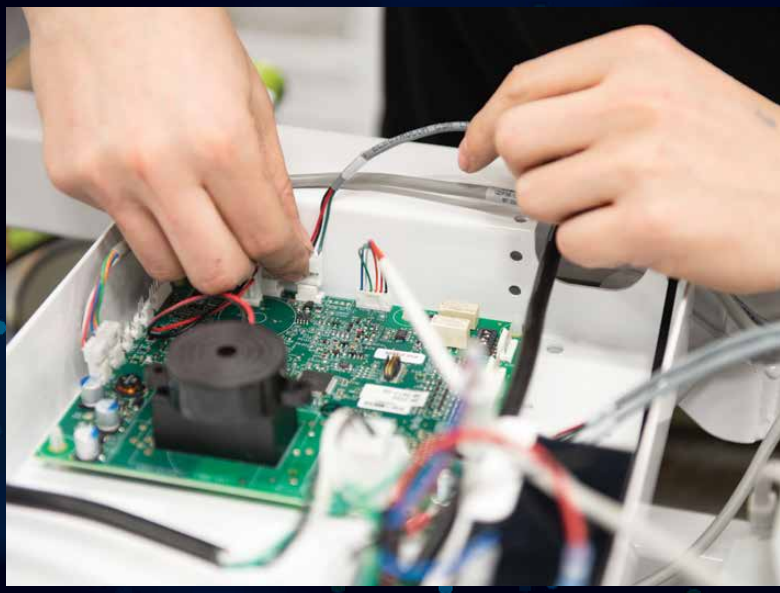
Desjardins Entreprises Côte-du-Sud

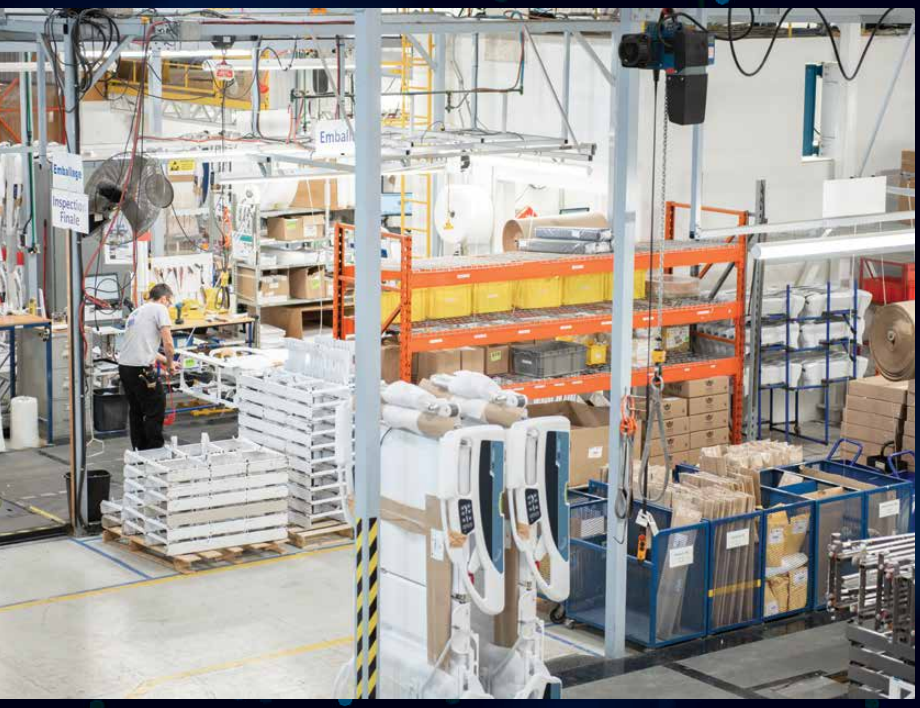
116, boulevard Taché Ouest, Montmagny
418 248-7084 | 1 877 248-7084

205, avenue Industrielle, bureau 100, La Pocatière
418 856-5225 | 1 877 248-7084

Umano Medical n'hésite pas à répondre présent lors d'événements qui se tiennent dans la grande région de Montmagny. L'entreprise a fait de nombreux dons de lits, entre autres des lits d'urgence à la caserne de pompiers de L'Islet, mais aussi pour aider les pays en crise entre autres en Afrique, en Haïti et en Ukraine.

L'entreprise fait d'ailleurs partie des lauréats du Gala Prestige Desjardins Entreprises de la Chambre de commerce et d'industrie de la MRC de Montmagny (CCIM) qui s'est tenu récemment. Elle a remporté le prix Prestige Entreprise manufacturière de l'année présenté par Desjardins Entreprises Côte-du-Sud. Le prix est remis à une entreprise du domaine manufacturier s'étant illustrée par la production ou la transformation de produits et la gestion de la production. Elle doit se distinguer par son efficacité à la production, la qualité de son organisation, sa performance générale, sa participation à la vie communautaire et sociale ainsi que l'impact des retombées sociales sur la MRC de Montmagny.





LA MISSION D'UMANO MEDICAL : FAIRE LES CHOSES AUTREMENT

Umano Medical fait bien plus que concevoir et fournir de l'équipement médical : en tant que partenaire de confiance, par son écoute empathique, son service proactif et ses employés engagés, on y conçoit et fabrique des produits performants qui répondent à de réels besoins. Comme elle le fait depuis 10 ans, l'entreprise est très à l'écoute des besoins de l'industrie et a une approche proactive. Elle travaille main dans la main avec ses partenaires pour continuer d'offrir les meilleurs produits.

Récemment, l'équipe a lancé le lit ook snow avec Pilot Drive, qui répond réellement aux besoins du personnel de la santé. Il s'agit du premier système à offrir une manœuvrabilité exceptionnelle sans compromettre le profil bas du ook snow et le dégagement nécessaire sous le lit. Le personnel se sent en plein contrôle et en confiance lorsqu'il déplace les lits.

Cytech Corbin
SPÉCIALISTES EN MÉCANIQUE DU BÂTIMENT
UNE ÉQUIPE PROCHE DE VOUS
CAPABLE DE RÉALISER TOUS VOS PROJETS
418 248-2396
210, avenue des Ateliers, Montmagny
WWW.CYTECHCORBIN.COM

La banque des entrepreneur.es canadien.nes
Capital de croissance et transfert d'entreprise
bdc.ca
1-888-INFO-BDC
bdc

DANIEL COULOMBE CONSTRUCTION
RBQ : 2972-7625-40
ENTREPRENEUR GÉNÉRAL
Construction • Rénovation • Commercial • Résidentiel
334, rue Principale, Saint-Cyrille
T. 418 247-7928
F. 418 247-7721
danielcoulombe.const@globetrotter.net

Non seulement les produits d'Umano Medical sont désormais bien établis en province, mais aussi dans le reste du Canada, au Royaume-Uni, en Irlande et en Australie. Plus récemment, la création d'un partenariat avec un distributeur en Nouvelle-Zélande permet de développer ce nouveau marché.

Mentionnons également que l'innovation de l'entreprise ne se limite pas qu'à créer les meilleurs lits d'hôpital. On y conçoit des lits qui répondent aux besoins des patients et qui facilitent le travail du personnel soignant, comme avec le lancement de la connectivité. Avec la connectivité, les données d'état du lit et les historiques d'événements qui n'étaient auparavant accessibles qu'au chevet du patient, peuvent maintenant être consultés à distance par le personnel. De la chambre du patient au poste infirmier, en passant par le service de maintenance, toutes les équipes peuvent collaborer avec le tableau de bord Umano Connect™.

Le personnel peut visualiser et surveiller l'état du lit et les mouvements des patients dans le lit afin de n'intervenir que lorsque cela est nécessaire. Cela permet au personnel de gagner un temps précieux et d'améliorer les soins aux patients. Aussi, les équipes d'entretien peuvent repérer les codes d'erreur afin de rendre les procédures de dépannage beaucoup plus efficaces et réduire le temps d'arrêt du lit. Finalement, les infirmières en chef peuvent gérer des groupes de lits afin d'évaluer si les protocoles de prévention des chutes sont suivis à travers leurs unités de soins.

Merci ,

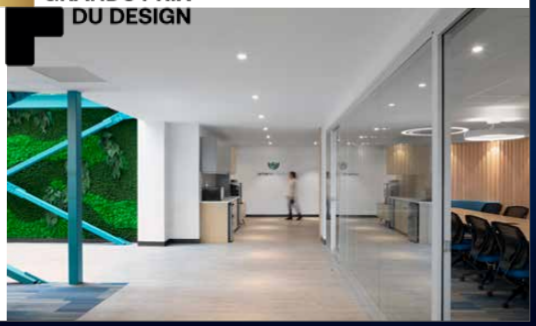
Umano Medical pour votre confiance renouvelée en notre équipe de designers d'intérieur commercial !

Nous sommes choyés de vous compter parmi notre clientèle.

418 929-5388 / ST-JOSEPH.CO / 5986 rue St-Laurent, Lévis, QC, G6V 3P4

St / Joseph
DESIGN D'ESPACES

2022 Or GRANDS PRIX DU DESIGN



RÉNO-MAT
St-Étienne

PRO

MATÉRIAUX AUX PRIX DES GRANDES SURFACES

MAIS AVEC DU SERVICE !

Livraison à l'heure le même jour sur votre chantier.
Service Pro pour les entrepreneurs, c'est notre priorité!
Avec un service dédié par texto, courriel ou cellulaire
en dehors des heures d'affaires.

NOS PRODUITS PAR CATÉGORIES :

- BOIS
- PORTES ET FENÊTRES
- POUTRES ET CHEVRONS
- FINITIONS EXTÉRIEURES
- TOITURES
- ISOLANTS
- PANNEAUX
- FINITIONS INTÉRIEURES
- COMPTOIRS ET CUISINE

418 836-8888
info@renomat.ca
3114, route Lagueux, **Lévis**

www.renomat.ca

Cas Par Cas :

des artisans-ébénistes qui vont plus loin

L'entreprise de Lévis Cas Par Cas Artisans-Bâtisseurs œuvre dans le domaine de la construction neuve et de la rénovation majeure depuis plus de 15 ans.

André-Pierre Gaudreau, Vice-président

Les propriétaires actuels Jonathan Simard et André-Pierre Gaudreau n'ont pas hésité longtemps à investir temps et argent pour devenir des « entrepreneurs-athlètes » à l'École d'Entrepreneurship de Beauce (EEB), ce qui les a aidés à amener l'entreprise à un autre niveau. Jonathan Simard a fondé son entreprise en 1999 comme ébéniste. La compagnie a ensuite changé de nom en 2005 pour Cas par Cas. André-Pierre Gaudreau s'est joint à lui en 2009 comme employé, puis comme associé en 2013.

« C'est en jasant avec certains de nos clients dans le domaine de la construction résidentielle haut de gamme, dont certains étaient des entrepreneurs-entraîneurs, qu'on nous a donné le goût d'en savoir plus sur l'École d'Entrepreneurship de Beauce. L'entreprise était en croissance et on nous disait que nous étions tout désignés pour acquérir ce type de formation », se souvient André-Pierre Gaudreau.

Soucieux d'offrir le meilleur à leur clientèle, leurs employés et à eux-mêmes, Jonathan et André-Pierre ont décidé de suivre le Programme Élite à l'École d'Entrepreneurship de Beauce qui se consacre à l'accompagnement d'entrepreneurs pour parfaire leur leadership, leur développement et leur innovation. Le parcours comporte 12 modules de quatre à cinq jours répartis sur deux ans et permet notamment aux participants d'apprendre auprès d'entrepreneurs qui ont marqué le visage entrepreneurial du Québec, d'obtenir des outils concrets et des solutions applicables à leur entreprise en s'inspirant des plus grands entrepreneurs partageant leur expérience.

Grâce au Programme Élite, Jonathan (diplômé en 2018) et André-Pierre (diplômé en 2022) disposent d'outils supplémentaires et essentiels pour bâtir une entreprise solide. De l'entrée à l'École de Jonathan et la remise de diplômes d'André-Pierre, l'identité complète de l'entreprise a été refaite et un exercice de ciblage de clientèle a été réalisé. Le volume d'affaires a quadruplé et le nombre d'employés a doublé.

« Ça nous a apporté beaucoup comme entrepreneurs et comme personnes. On y rencontre des gens qui vivent la même réalité que nous. L'important aussi était de le faire tous les deux pour être sur la même longueur d'onde. Grâce aux modules de formation, tu vois ton entreprise avec une nouvelle perspective, car tu te recules pendant un certain temps. Tu rencontres plusieurs entrepreneurs du Québec inc. et tu peux ainsi en tirer l'inspiration que tu souhaites », témoigne André-Pierre Gaudreau.

Suite à leur passage à l'EEB, ils ont défini plus clairement leur mission et ont changé d'orientation au niveau de l'embauche. « On a créé une équipe à notre image, une culture d'entreprise et un sentiment d'appartenance plus fort. » Selon lui, les coûts et le temps investis ne devraient pas être un frein pour un passage à l'École. « C'est un investissement à long terme. Tu réfléchis mieux à tes prochains projets et ça peut permettre d'éviter des erreurs, à mon avis », d'ajouter l'entrepreneur. Fort de ces expériences, Cas Par Cas poursuit sur sa lancée et procédera d'ailleurs ce mois-ci à l'achat d'un bâtiment industriel à Saint-Romuald pour y installer le nouveau siège social. La superficie est ainsi doublée et des investissements en automatisation sont prévus prochainement.

ÉCOLE D'ENTREPRENEURSHIP DE BEAUCE MC

eebeauce.com

Nos grands partenaires •
BANQUE NATIONALE · CDPQ · Desjardins · Québec

418 228-5558 | info@eebeauce.com

18255, boulevard Lacroix
Saint-Georges, (Québec) G5Y 5B8

Par Erick Drapeau

Prevost

augmentera sa cadence de production en 2023

Prevost, le plus important producteur d'autocars de tourisme interurbains haut de gamme en Amérique du Nord, a annoncé ces dernières semaines vouloir augmenter sa production pour l'année 2023. Le manufacturier de Sainte-Claire, dans Bellechasse, prévoit en effet livrer trois autocars par jour au lieu de deux véhicules quotidiennement comme c'est présentement le cas.

« La vigueur du marché de l'autocar post-covid, et une croissance substantielle de nos parts de marché nous amènent à réviser nos prévisions de ventes à la hausse pour l'année 2023. Avec cette augmentation, nous sommes confiants de pouvoir mieux répondre à la demande croissante du marché pour des autocars Prevost et ainsi sécuriser notre rythme de production pour les années à venir », a expliqué François Tremblay, président de Prevost et Volvo bus Amérique du Nord.

Face à cette croissance, Prevost entame activement une nouvelle vague de recrutement pour assurer une production optimale, répondre à la demande du marché et soutenir ses besoins pour les années à venir. « C'est une excellente nouvelle pour Prevost et ses employés : en plus de créer des emplois de qualité au Québec, cette augmentation illustre bien la confiance de nos clients envers nos produits, sa fiabilité, et la qualité de notre service, a-t-il poursuivi.

Certes le défi est de taille en termes de recrutement, mais concevoir et développer des autocars innovants pour le secteur du transport, au sein d'un des fleurons manufacturiers du Québec, c'est extrêmement valorisant ! »

Jean-Pierre Cantin,

photographe et maintenant stratège vidéo

Déjà photographe de profession, Jean-Pierre Cantin pousse son offre de service encore plus loin en proposant aux PME et organisations une nouvelle approche au niveau de leur stratégie marketing. En s'inspirant d'un courant qui s'est développé chez nos Voisins du Sud, voilà qu'il met maintenant la vidéo au service de sa clientèle dans une stratégie intégrée qui permet non seulement de créer du contenu, mais de lui donner une valeur ajoutée.

« Que ce soit sur le web ou sur les réseaux sociaux, les entreprises ont constamment à créer du contenu pour présenter leurs produits et services. J'applique maintenant la vidéo pour leur faciliter la vie en ce sens, mais cela va beaucoup plus loin que la simple prise d'images », soutient Jean-Pierre Cantin, qui dispose de plus d'une solide expérience d'une vingtaine d›années dans le domaine de l'amélioration continue.

Ainsi, une application concrète du rôle de stratège vidéo peut s'illustrer de cette façon : « Imaginez que votre équipe de vente passe une grosse partie de son temps à répondre aux mêmes interrogations, aux mêmes question de la clientèle. Imaginez maintenant des vidéos qui sont réalisées pour répondre à ces questions fréquemment posées et qui sont diffusées sur vos réseaux sociaux et sur votre site Web. Les réponses aux questions sont claires, étudiées, constantes et uniformes. La beauté de la chose, c'est que vos vendeurs n'ont plus qu'à clore la vente, disposant de plus de temps aussi pour faire davantage de prospection de clients. » Faire appel à un stratège vidéo comme Jean-Pierre Cantin s'inscrit donc parfaitement dans une optique d'automatisation, à une époque où la rareté de la main-d'œuvre se fait sentir.

Jean-Pierre Cantin mise sur une analyse en profondeur en amont pour bien cibler le message tout comme le client à viser, et la prise en charge est complète. « Mon côté artistique et ma connaissance du domaine des affaires, avec près de 1 000 entreprises visitées au cours de ma carrière, demeurent des atouts pour les entreprises. J'ai participé à la refonte de l'image des membres de la Chambre de commerce et d'industrie du grand Lévis, en plus d'ajouter à mon bagage le cours Démarrage d'entreprise avec le CFP Gabriel-Rousseau de Lévis. J'offre aussi une rencontre exploratoire gratuite aux entreprises pour évaluer leurs besoins et proposer des solutions qui aideront à leur croissance », conclut l'entrepreneur.

JPC Photo.Video

INFOLETTRE

Rejoignez notre liste de diffusion et accédez à des offres spéciales exclusives à nos abonnés.

www.jeanpierrecantin.com

CONTACTEZ-MOI :

418 655.7430
info@jeanpierrecantin.com

Menuiserie Authentique

mise sur l'élégance et la durabilité du bois

L'entreprise Menuiserie Authentique de Saint-Jean-Port-Joli évolue depuis août dernier dans ses nouvelles installations situées près de l'autoroute 20, sur un terrain acquis en 2018. L'atelier de menuiserie, propriété d'Éloi Gagnon et de Guy Thibault, se spécialise dans la reproduction et la restauration de portes, fenêtres et boiseries anciennes.

La PME, qui a franchi le cap des vingt ans d'existence cette année, a été lancée par l'ébéniste Éloi Gagnon. « À l'origine, j'ai commencé seul, mais j'ai dû engager deux ou trois employés par la suite. Je faisais de tout : armoires, escaliers, portes…

C'est en intégrant Guy comme associé en 2009 que nous nous sommes tournés vers un créneau prometteur, celui des portes et fenêtres en bois massif. Le marché de Québec étant à proximité et cette expertise devenant plutôt rare, nous avons vu tout le potentiel de cette spécialisation et l'avenir nous a donné raison ! »

CONSTRUCTIONS M INC.
Entrepreneur général

Merci à M. Thibault et M. Gagnon, deux bâtisseurs qui ont fait confiance à Constructions M !

Depuis 1989

Bon succès à toute l'équipe de Menuiserie Authentique!

R.B.Q. : 2630-8684-64

CONSTRUCTIONM.CA

418 831-4755

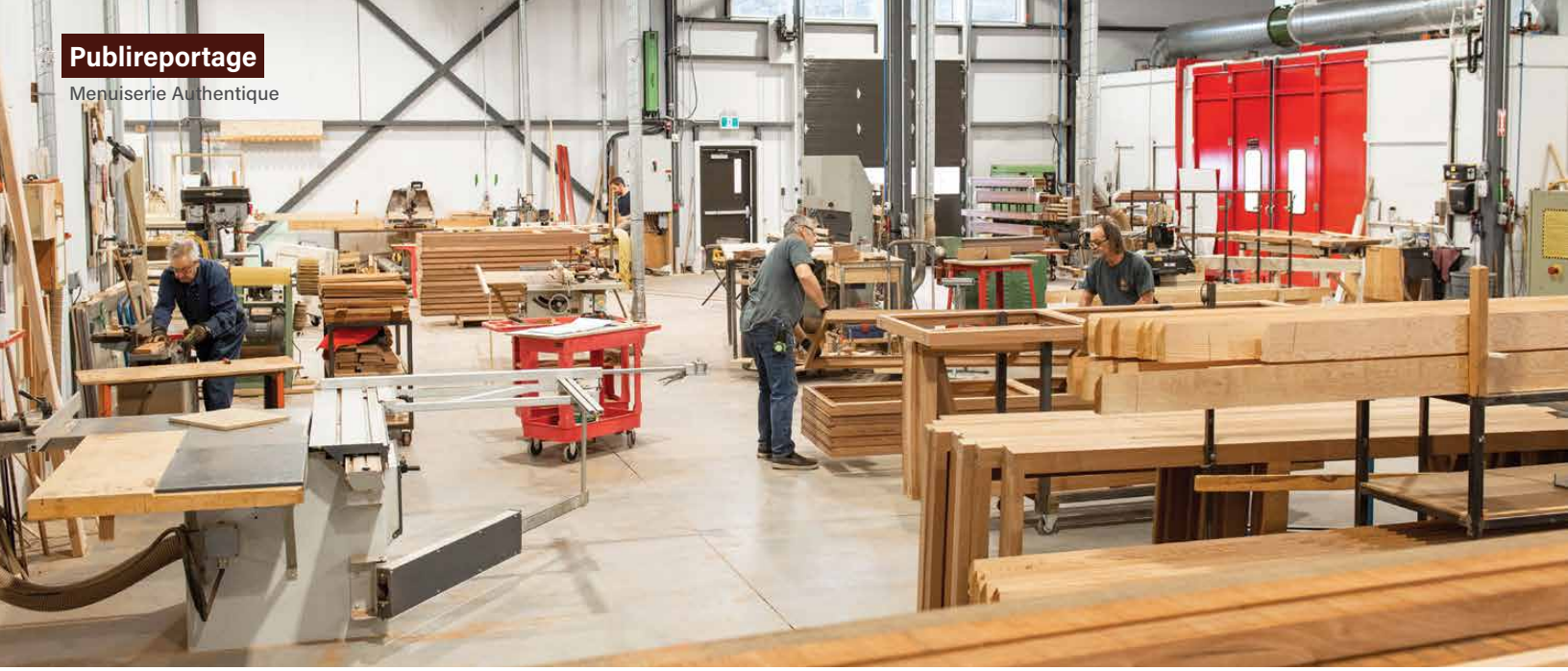
Éloi Gagnon et Guy Thibault mettent à profit leur complémentarité dans la réussite de Menuiserie Authentique. Ce dernier est en effet ingénieur de formation et est en charge du développement des affaires. « Il a un fort intérêt pour les domaines de la menuiserie et de l'ébénisterie, étant déjà propriétaire d'une auberge patrimoniale dans la région. C'était d'ailleurs un excellent client de mon entreprise avant qu'il n'en joigne les rangs ! », indique Éloi Gagnon.

Ces dernières années, le développement de l'entreprise et l'obtention de contrats tels celui du Manège militaire de Québec ont forcé les entrepreneurs à louer deux espaces de production supplémentaires afin de bien remplir les mandats.

LES ENTREPRISES GILBERT CLOUTIER
Entrepreneur général | Résidentiel, commercial & génie civil
RBQ : 2431-7091-30
Excavation | Terrassement | Déneigement
T. 418 248-4763 | gcloutierinc.com info@gcloutierinc.com

Fier de collaborer avec vous depuis plusieurs années!
Axys Consultants inc.
1017, boul. Vachon Nord, suite 200
Sainte-Marie, Beauce (Québec) G6E 1M3
Tél.: 418 387-7739
www.axys.qc.ca

M·E·T·A·L MORO
RBQ: 1846-3174-62
Structures d'acier • Métaux ouvrés
321, rue des Entrepreneurs
Montmagny
418 248-1018
www.metalmoro.com



« En plus de notre siège social sur l'avenue de Gaspé Ouest, nous disposions de deux ateliers d'environ 2 000 pieds carrés chacun afin d'assurer la production. Évidemment, la situation rendait difficiles la coordination des opérations, l'implication de nos employés et la synergie entre les membres de l'équipe. »

Les associés se sont donc tourné vers le parc industriel de Saint-Jean-Port-Joli érigé près de l'autoroute 20 pour y centraliser les activités de Menuiserie Authentique. « En octobre 2021, les travaux d'excavation ont débuté, de même que le coffrage. Nous avons fait recouvrir le tout durant l'hiver puis, en mars de cette année, le reste de la construction a pu suivre son cours », mentionne le copropriétaire.

L'ATELIER FAIT MAINTENANT 20 000 PIEDS CARRÉS, EN PLUS D'UNE MEZZANINE DE 4 000 PIEDS CARRÉS QUI ACCUEILLE LES BUREAUX ADMINISTRATIFS.

pmt roy
Fière partenaire du succès de Menuiserie Authentique
Automobile | Habitation | Entreprise | Services financiers
Pour tous vos besoins d'assurance
1 833 936-8004 | pmtroy.com

Desjardins Entreprises Côte-du-Sud
Vous accompagner, notre priorité!
Des solutions et tout l'appui nécessaire pour nos entrepreneurs
Desjardins Entreprises Côte-du-Sud
desjardins.com
116, boulevard Taché O.
Montmagny
418 248-7084
1 877 248-7084
205, avenue Industrielle
bureau 100, La Pocatière
418 856-5225
1 866 995-5225

6TEMTI
SERVICE DE SOUTIEN INFORMATIQUE POUR PME
877 262-3988
INFO@6TEMTI.CA
6TEMTI.CA

UNE AIRE DE TRAVAIL BONIFIÉE EST DONC OCCUPÉE PAR LA TRENTAINE D'EMPLOYÉS AFFECTÉS À LA PRODUCTION.

Et il y a de la place : Éloi Gagnon ajoute qu'une dizaine de postes sont présentement à pourvoir, même si du renfort en provenance de la France est déjà à l'œuvre au sein de l'équipe.

DES PRODUITS D'ÉBÉNISTERIE RECHERCHÉS

Menuiserie Authentique fait sa marque en réalisant différents projets allant de la reproduction à la restauration de portes, fenêtres et boiseries anciennes, en passant par d'autres éléments de menuiserie architecturale comme lucarnes, corniches, moulures et pièces de balcon.

Chambre à peinture A.G. INC.
FABRICATION • VENTE • INSTALLATION
DE CABINES À PEINTURE DE TOUT GENRE

CHAMBRE À PEINTURE A.G. INC.
FABRICATION SUR MESURE SELON VOS BESOINS

1315, Raoul Charrette
Joliette (Québec) J6E 8S4

450 755.2165
www.chambresag.com

La clientèle de l'entreprise est surtout concentrée à Québec et à Montréal. Au fil des années, l'équipe a pu faire sa marque entre autres au Manège Militaire de Québec, au Château Frontenac, au Manoir Richelieu, au Capitole de Québec, au théâtre Le Diamant, au Monastère des Augustines, à l'hôtel de ville de Montréal ainsi qu'aux Serres de Westmount.

« Tous les projets spécifiques méritent la plus grande attention et le plus grand dévouement. Nous concevons à la main les pièces à Saint-Jean-Port-Joli et nos quatre menuisiers-installateurs sont en charge de leur mise en place finale », conclut Éloi Gagnon.

Coffrages C. B.
RBQ: 8282-9011-18
Coffrages Claude Bélanger inc.
185, rue Harton, La Pocatière | coffragecb@hotmail.ca
Tél. : 418 856-3595 | Cell. : 418 868-9869

HENRY AUDET LTÉE
ENTREPRENEUR ÉLECTRICIEN
584, route Bégin, suite 102
Saint-Anselme QC
G0R 2N0
Tél.: 418 885-4235
Cell.: 418 891-1049
info@henryaudet.com
RBQ: 1860-3266-41
www.henryaudet.com
Corporation des maîtres électriciens du Québec
Suivez-nous sur

menuiserie-authentique.com
Menuiserie Authentique
ATELIER DE MENUISERIE ARCHITECTURALE
L'authenticité du bois : Élégance et Durabilité
Fabrication, reproduction et restauration d'éléments architecturaux en bois massif
1 855 598.7258
R.B.Q. : 5644-0688-01

Éco
Entreprises
Québec

Merci aux 1800 entreprises pour leur appui !

Éco Entreprises Québec maintenant OGD

**De la collecte sélective à l'économie circulaire :
Ensemble pour un monde durable**

eeq.ca

Ensemble, pour voir au futur des entreprises

Une équipe qui répond à vos besoins financiers

- Desjardins Entreprises
- Service Signature Desjardins
- Valeurs mobilières Desjardins
- Des caisses bien intégrées dans leurs milieux
- Desjardins Assurances
- Gestion privée Desjardins

1 800 CAISSES | desjardins.com

Desjardins