Le No 1 de la finance et de l'économie au Québec

LES AFFAIRES

Montréal, semaine du 3 au 9 septembre 1988 Vol. LX Nº 35 72 pages 1,25$

TRUST PRET ET REVENU
PRÊT HYPOTHÉCAIRE
11¼%
1 AN
"FINANCEMENT POSSIBLE JUSQU'À 90%"
Montréal - Québec - Ste-Foy
Rouyn-Noranda - Chicoutimi
Ottawa - Trois-Rivières

Les Trois Arches
RESTAURANT FRANÇAIS

"SALONS PRIVÉS"
RÉSERVATIONS 683-8200
11131, boul. Gouin ouest
Pierrefonds

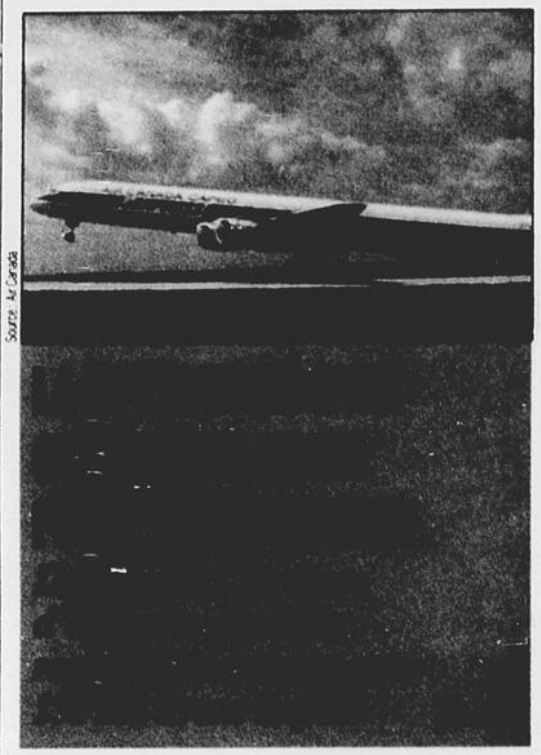
AUBAINES DANS LES CONDOS

Depuis un an, le nombre de logements neufs inoccupés a fortement augmenté à Montréal et Québec. Cette surabondance permet des rabais pouvant atteindre de 10 à 20 % sur certains condos

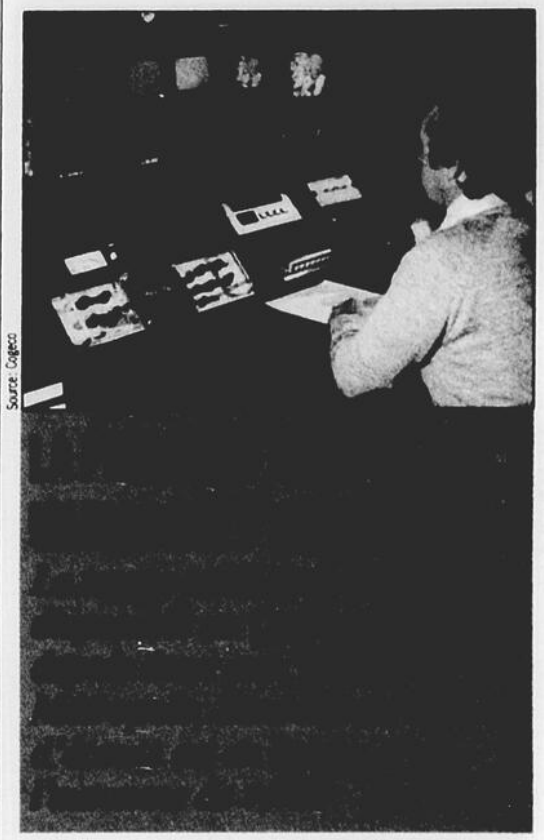
pp. 2 à 5



Photo Jean-Guy Parads, LES AFFAIRES



Source : Air Canada



Source : Cogeco

TECHNOLOGIE
Où en sont rendus les [illegible]
PERFORMANCES

CETTE SEMAINE : ASSURANCES BELAIR FONDÉE EN 1955

en collaboration avec la CAISSE DE DÉPÔT ET PLACEMENT DU QUÉBEC

60e anniversaire LES AFFAIRES

p. 23

0 66713 00152 9 35

LE POINT

La situation semble toutefois se résorber

Nombre élevé de constructions neuves inoccupées dans le Québec métropolitain

Le nombre de logements neufs inoccupés a augmenté rapidement depuis un an dans la ville de Québec et ses banlieues. On note toutefois une amélioration depuis mai dernier du côté des immeubles à logements multiples.

Tel est le constat tiré des chiffres récents obtenus par LES AFFAIRES de la **Société canadienne d'hypothèques et de logement** (SCHL). Le tableau ci-contre montre la progression de ces chiffres entre juin 1987 et juin 1988 pour les différentes municipalités du Québec métropolitain.

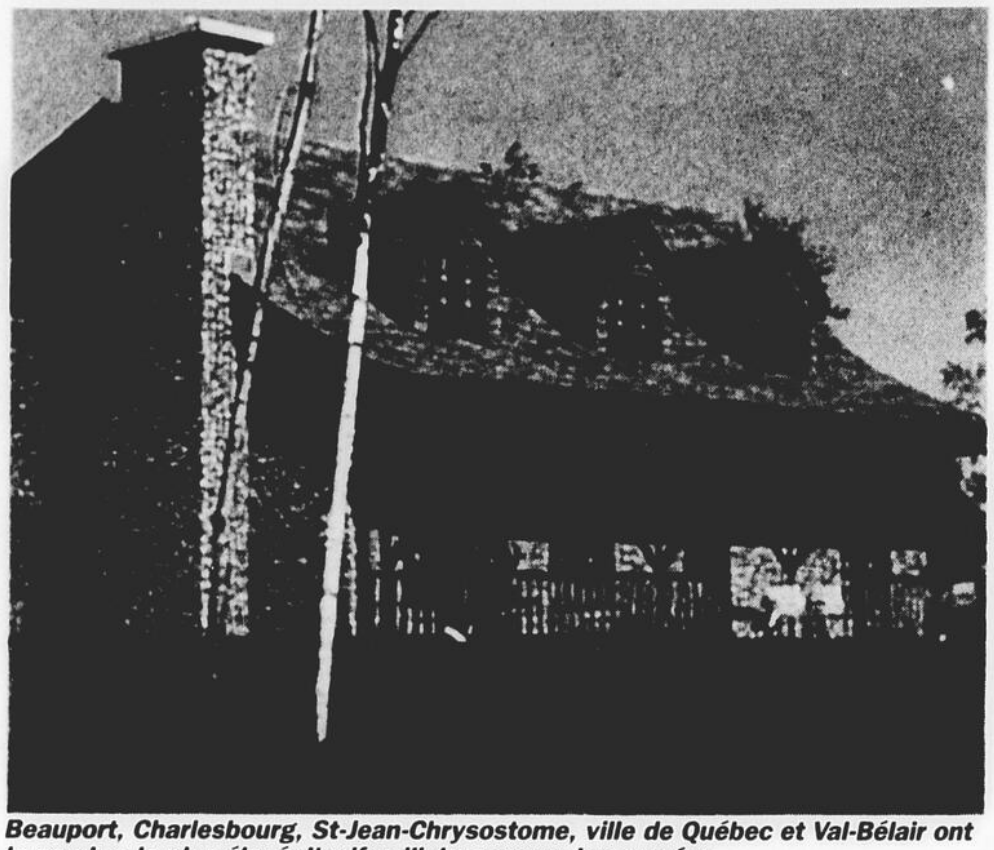
En juin 1988, le Québec métropolitain abritait 949 logements neufs inoccupés contre 658 à la même époque l'année dernière. Il s'agit là d'une progression annuelle de 44,2 %.

La ville de Québec compte le nombre le plus élevé de logements neufs inoccupés, soit 318 unités en juin 1988 contre 243 unités en juin 1987. Ste-Foy et Charlesbourg sont deux autres villes ayant un nombre élevé de logements neufs inoccupés en juin 1988, soit 192 et 131 respectivement.

Ancienne-Lorette, Beauport et Sillery sont d'autres villes où la situation s'est sensiblement détériorée à ce chapitre.

Du côté des maisons unifamiliales, le nombre d'unités neuves et vides pour le Québec métropolitain a littéralement explosé passant de 177 en juin 1987 à 318 en juin 1988, soit un bond de 80 % pour la période. Beauport, Charlesbourg, St-Jean-Chrysostome, ville de Québec et Val-Bélair sont les villes affichant le nombre le plus élevé d'unifamiliales neuves inoccupées.

Malgré cette progression annuelle marquée du nombre d'unités vides du Québec métropolitain, on constate que depuis mai dernier, la situation a tendance à se résorber pour plusieurs villes au niveau des immeubles à logements multiples. Ce n'est pas le cas toutefois pour les maisons unifamiliales.



Beauport, Charlesbourg, St-Jean-Chrysostome, ville de Québec et Val-Bélair ont le nombre le plus élevé d'unifamiliales neuves inoccupées.

LOGEMENTS NEUFS INOCCUPÉS RÉGION DE QUÉBEC

	Nombre de logements collectifs inoccupés[1]		Nombre de maisons unifamiliales inoccupées	
	juin 1987	juin 1988	juin 1987	juin 1988
Ancienne-Lorette	9	40	5	7
Beauport	9	44	23	37
Bernières	10	2	6	11
Cap-Rouge	4	1	12	20
Charlesbourg	52	131	16	36
Charny	50	30	2	2
Fossambault	0	13	0	0
Lac-St-Charles	0	6	0	1
Lauzon	16	3	8	14
Lévis	30	19	2	6
Loretteville	6	12	3	3
Québec	243	318	19	25
St-Augustin	20	8	9	15
St-David	0	0	2	6
St-Émile	0	0	1	7
St-Etienne	2	6	6	8
St-Jean-Chrysos.	16	1	16	33
St-Lambert	0	0	0	2
St-Louis-de-Pintendre	0	0	9	9
St-Nicolas	5	1	3	5
St-Rédempteur	0	0	3	8
St-Romuald	14	10	2	10
Ste-Catherine	5	0	0	1
Ste-Foy	109	192	17	12
Ste-Hélène	0	2	4	8
Ste-Pétronille	0	0	0	1
Shannon	0	0	0	1
Sillery	0	74	0	4
Stoneham	5	12	0	4
Val-Bélair	21	20	8	23
Vanier	32	1	0	0
Total	658	949	177	318

[1] Logements collectifs signifie unités d'un immeuble à logements multiples.

Source : Société canadienne d'hypothèques et de logement
Tableau : Les Affaires

CLAUDE CHIASSON

LES COMPAGNIES...

ACSI (Gr.) 38
AGF Computer t-8
Air Canada 10
AM Concept S-2
Algo 40
Allsteel S-2
Altamira Capital Corp. 32-33
Amisk 7
Ansa t-8
Apple t-4, 8,9
Artopex S-2
Ashton-Tate t-8
Assurances Belair 23
Astral Bellevue Pathé 27
Audrey 31
Becterm t-2
Bell Canada S-1
Bicyclette universelle 8-9
Biltrite Nightingale S-2, 3
Biorex 38
Borland t-8
BPI Capital Corp. 32-33
BVA Vidéo 27
CAE Industries S-1
Canam Manac S-3
Catalina Coupon Systems 35
Charan 35
Ciment St-Laurent 29
Ciné-Maison Bellevue 27
Cogeco 27-28-40
Com. Claude Héroux 18-19
Commassur (Gr.) 23
Commerce (Gr.) 23
Complexe serricole Drummond 14
Comterm 38, 40
Cossette communication 16-17
Dalmys 47
Demtec 14
Digital S-1, t-8
Digitech 38
DMR (Gr.) t-2, 9
EDS t-8
Fabrication Précision S-2
Finor 30
First Choice 27
Fujitsu t-8
Guardcor 40
Guardian Trustco 40
Hitachi t-8
Hume Financial Services 32-33
Hydro-Québec S-1, t-2
IBM S-1, t-2, 8
Info Age t-11
Interbase t-8
International Data S-1
Intersuivi t-9
Isolomousse Canada 14
Kaufel 38
Lavalin 27
Logibec t-2
Lotus t-3
Mackenzie Financial Corp. 32-33
Mallette (Gr.) 21
Manufacture de bas Louiseville 14
Mavtech 35
Media Home Entertainment 27
Mega Trak t-12
Metaphore t-8
Microsoft t-3
Minnova 31
Mitec 13
Nixdorf t-8
Noranda 40
Northern Telecom S-1
Nynex t-8
Ogivar 38
Parquet 30
Pathonic 28, 40
Procycle 8-9
Provigo S-2
Rabin Budden Partners 32-33
Rabin Funds Management 32-33
Raleigh 8-9
St-Crispin Shoe 35
Sanivan 34, 40
Sentinel 32-33
Siemens t-8
Silec t-10
Silicart t-2
Soccrent 7
Sogic 27
Sportscène 47
Sumner Sports 38
Sybase t-8
Talisman Cycle 8-9
Taurus 35
Transcontinental GTC 47
Transformation Distech 14
TRW t-8
Unigesco 40
Unisys t-8
United Financial Man. 32-33
Victoria Precision 8-9
Vidéotron 28
Walwyn Stodgell 32-33

DEVENEZ AGENT D'IMMEUBLE
OU AGENT DE PRÊTS HYPOTHÉCAIRES
Prenez le cours VENTE DE BIENS IMMOBILIERS
Mtl, Hull, Québec

- Communication
- Évaluation
- Droit immobilier
- Vente immobilière
- Mathématiques
- Architecture

210 heures le jour ou le soir.
RENSEIGNEMENTS:
(514) 277-2117.
Enseignement Professionnel Collégial
Une école privée au service du public.
Permis No 749926

JGL
Jean-Guy Lekeuf
depuis 1954
5277, Avenue du Parc Montréal H2V 4G9



Économiste et andragogue, spécialisé en formation sur mesure

OGILVY RENAULT
AVOCATS

ont le plaisir d'annoncer l'ouverture de leur

BUREAU EUROPÉEN

au
3, rue Scribe
75009 Paris, France
Téléphone: 42.66.97.91
Fax: 42.66.97.92

Serge Gravel
Associé responsable

Fondé en 1879, et établi à Montréal, Ottawa et Paris, le cabinet Ogilvy, Renault offre à sa clientèle une gamme complète de services juridiques.

MONTRÉAL
1981 AVENUE McGILL COLLEGE
BUREAU 1100
MONTRÉAL (QUÉBEC)
H3A 3C1
TÉLÉPHONE : (514) 286-5424
FAX : (514) 288-8391/286-5474, 3807
TÉLEX : 05-25362

OTTAWA
50, RUE O'CONNOR
BUREAU 1015
OTTAWA (ONTARIO)
K1P 6L2
TÉLÉPHONE : (613) 230-8661
FAX : (613) 230-5459
TÉLEX : 053-3379

Montréal: en un an, le nombre de logements neufs inoccupés a doublé

Le taux de vacances dans des immeubles à logements prend des proportions inquiétantes à Montréal. Depuis un an, le nombre de logements neufs inoccupés a en effet plus que doublé dans le Montréal métropolitain.

La construction a connu un boom extraordinaire et elle est encore très active aussi bien au centre-ville de Montréal, que sur la Rive-Sud, à l'Ile-des-Soeurs et à Laval. Les chantiers de construction sont nombreux, mais ce qui saute davantage aux yeux, c'est que plusieurs des beaux immeubles récemment construits sont très peu habités.

Parmi ces immeubles inoccupés en grande partie, on note plusieurs projets de condominiums. Bon nombre d'édifices de condos ont été érigés dans le centre-ouest de Montréal. Or, plusieurs d'entre eux sont à peine vendus à 50%; certains sont vendus dans une proportion encore moindre.

Au **Belvedère du Canal**, dans le centre-ouest de Montréal près du canal Lachine, on est en voie de terminer la construction de 350 condominiums. À peine une trentaine d'unités seraient vendues. Le projet des **Cours de Charlevoix** comprendra 94 condominiums. Une vingtaine d'unités auraient été vendues jusqu'à maintenant. En retrait du boulevard René Lévesque, à côté du **Nouvel Hôtel**, on trouve **l'Oasis** avec 94 unités; un peu plus de 50% seraient vendues.

Dans Westmount, les édifices à condos poussent comme des champignons: Le **#1 Wood avenue**, le **Westmount Square**, **Les tours du parc Westmount**, le **200 Landsdown**, **Place Kensington** sont autant de complexes de condominiums en vente. À la Cité-du-Havre, le **Tropique Nord**, un concept unique comprenant notamment une serre tropicale, aurait vendu environ 50% de ses unités.

Selon les plus récentes statistiques de la **Société canadienne d'hypothèques et de logement** (SCHL), le nombre d'unités neuves inoccupées dans des immeubles à logements multiples est passé de 2 559 unités en juin 1987 à 4 410 unités en juin 1988. L'île de Montréal, à elle seule, comptait, en juin 1988, 1 918 logements neufs inoccupés, contre 992 à même date l'an dernier. C'est presque le double.

La même tendance a été enregistrée sur la Rive-Sud. De juin 1987 à juin 1988, le nombre de logements neufs inoccupés est passé de 691 à 1 377.

Seule la Rive-Nord de Montréal, incluant Laval, a connu une progression plus lente, le nombre de logements inoccupés passant de 921 à 1 035.

Le tableau ci-contre donne le nombre de logements neufs inoccupés par municipalité pour le Montréal métropolitain. Sur l'île de Montréal, la palme revient à la ville de Montréal avec 1 075 logements neufs inoccupés en juin 1988. Ville St-Laurent, Ville d'Anjou et Pierrefonds affichent également un nombre élevé et croissant de logements inoccupés.

Verdun n'avait que 39 logements inoccupés en juin 1988. On doit toutefois s'attendre à une progression rapide de ce chiffre avec le nombre de mises en chantier à l'Ile-des-Soeurs. Le **Biarritz**, un projet de condos de luxe situé sur l'Ile-des-Soeurs, devrait être terminé à l'automne. Tout indique que la vente de ces unités est lente. Ce projet viendra gonfler dans les prochains mois les statistiques de la SCHL pour cette région.

Brossard: la situation se détériore

Sur la Rive-Sud, Longueuil et Brossard affichent un nombre élevé de logements inoccupés, soit 343 et 276 unités respectivement en juin 1988. À Longueuil, le nombre de logements neufs inoccupés est toutefois à la baisse par rapport à mai 1988. La situation semble donc se résorber quelque peu. À Brossard, la situation se détériore.

Plusieurs projets de condos ont vu le jour simultanément à l'ouest du pont Champlain. Au **Hameau des Berges**, 33 unités auraient été vendues sur 47. Les ventes ont toutefois ralenti sensiblement au printemps dernier pour ce projet. Au **Montérégien**, un complexe de deux tours comprenant plus de 100 unités de condos, près de 52% des logements auraient été vendus. Au moins trois autres projets de condominiums sont en cours de construction à proximité.

Les villes de Laprairie, Richelieu, St-Bruno, St-Lambert et Varennes comptent un plus grand nombre de logements neufs inoccupés cette année que l'an passé. À Ste-Julie et St-Hubert, le nombre d'unités inoccupées est assez élevé, mais il va toutefois en décroissant.

Sur la Rive-Nord de Montréal, les unités vides sont essentiellement concentrées à Laval. En juin 1988, on comptait à Laval 727 logements neufs inoccupés, contre 506 en juin 1987.

La situation n'est pas plus rose pour les maisons unifamiliales.

En juin 1988, la SCHL comptait sur la Rive-Sud et la Rive-Nord 869 et 785 maisons unifamiliales neuves et inoccupées respectivement. Dans le cas de la Rive-Sud, les chiffres ont triplé par rapport à juin 1987.

CLAUDE CHIASSON

LOGEMENTS NEUFS INOCCUPÉS RÉGION DE MONTRÉAL

	Nombre de logements collectifs inoccupés[1]		Nombre de maisons unifamiliales inoccupées	
	juin 1987	juin 1988	juin 1987	juin 1988
ILE DE MONTRÉAL				
Anjou	47	127	0	0
Baie d'Urfé	0	0	2	0
Beaconsfield	0	3	0	7
Côte-St-Luc	0	3	1	1
Do.-des-Ormeaux	18	13	3	26
Dorval	4	7	4	12
Hampstead	0	0	0	0
Ile Dorval	0	0	0	0
Kirkland	0	2	5	22
Lachine	25	45	5	16
Lasalle	16	60	1	14
Montréal	631	1 075	38	86
Montréal-Est	0	2	0	0
Montréal-Nord	19	30	0	0
Montréal-Ouest	0	0	0	0
Mont-Royal	0	0	0	0
Outremont	0	13	0	0
Pierrefonds	54	103	1	26
Pointe-Claire	11	30	1	11
Roxboro	0	0	0	0
St-Laurent	52	278	0	0
St-Léonard	13	38	1	5
St-Pierre	0	2	0	0
Ile-Bizard	8	42	3	7
Ste-Anne Bel.	0	0	0	0
Ste-Geneviève	0	8	0	0
Senneville	0	0	0	0
Verdun	18	39	0	0
Westmount	6	0	0	0
Sous-total	922	1 918	65	233
RIVE-SUD				
Beauharnois	14	10	0	0
Beloeil	16	1	7	34
Boucherville	55	57	44	38
Brossard	41	276	57	140
Candiac	80	65	13	48
Carignan	0	0	0	6
Chambly	34	40	3	20
Châteauguay	29	22	15	46
Delson	21	18	1	6
Greenfield Park	4	25	0	0
Laprairie	17	85	10	56
Le Moyne	0	0	0	0
Léry	0	0	0	2
Longueuil	201	343	41	101
Maple Grove		00	0	0
McMasterville	0	8	0	2
Melocheville	0	0	1	1
Mercier	3	8	5	9
Mt-St-Hilaire	1	2	11	13
N-D Bonsecour	0	0	1	0
Otterburn Park	13	2	0	12
Richelieu	2	52	3	5
St-Amable	0	0	0	15
St-Basile	0	2	19	13
St-Bruno	20	59	8	29
St-Constant	20	19	40	87
St-Hubert	69	70	41	93
St-Lambert	28	100	0	0
St-Mathias	0	0	0	11
Ste-Catherine	5	17	10	11
Ste-Julie	0	34	23	30
Varennes	17	62	24	55
Sous-total	691			
RIVE-NORD				
Blainville	14	42	11	56
Boisbriand	10	30	14	25
Bois-des-Filions	0	11	3	6
Charlemagne	0	2	0	0
Deux-Montagnes	52	21	13	13
Lachenaie	0	2	32	41
La Plaine	0	0	6	25
Laval	506	727	231	344
Le Gardeur	9	0	4	1
Lorraine	0	0	10	26
Mascouche	18	25	19	58
Mirabel	1	10	3	7
Oka	0	0	1	2
Pte-Calumet	0	0	1	1
Repentigny	65	27	6	11
Rosemere	1	9	7	32
St-Eustache	78	27	18	44
St-Joseph-du-Lac	0	0	2	3
St-Placide	0	0	0	1
St-Sulpice	0	0	2	4
Ste-Anne	0	7	11	17
Ste-Marthe	0	0	4	5
Ste-Thérèse	113	53	11	29
Terrebonne	19	50	35	30
Sous-total	921	1 035	444	785
AUTRES[2]	25	80	9	55
MONTRÉAL MÉTRO	2 559	4 410	895	1 942

[1] Logements collectifs signifie unités d'un immeuble à logements multiples.
[2] Dans les autres régions, on retrouve Dorion, Hudson, Ile-Cadieux, Ile-Perrot, Pincourt, St-Lazarre, Terrasse-Vaudreuil, Vaudreuil et Vaudreuil-sur-le-Lac.

Source: Société canadienne d'hypothèques et de logements
Tableau: Les Affaires

SOMMAIRE

Affaires et la loi 26
Analysez avant d'acheter .. 38
Ass. des actionnaires 48
Bourses ..... 40 à 47
Carrières 24-25
De bonnes sources 12
Dividendes 48
Éditorial 6
Émissions en cours 29
Gagnants et perdants 40
Immeuble ..... 49 à 55
Investissements 14
Marketing ..... 16 à 19
Mines et métaux 30-31
P. de Montréal 39
Pouls de l'économie 11
Ress. humaines 25
Résultats financiers 48
Revue des marchés 37
Taux d'intérêt 36

Courrier de la deuxième classe
Enregistrement nº 0923

BUREAUX MEUBLÉS À LOUER



Incluant
- aire de réception
- salle de conférence
- système téléphonique
- traitement de courrier
- télex, fax, photocopieur
- service de réceptionniste et secrétariat

EXECUTRON (Centre-Ville) 555, Dorchester 18 514-871-9941

EXCEL (Laval) 4, Pl. Laval suite 200 514-669-4551

PRO-VISION

PRODUCTIONS VIDÉO ET ILLUSTRATIONS ÉLECTRONIQUES POUR L'ENTREPRISE
- marketing
- sécurité
- formation
- communications internes
- promotions
- projets spéciaux

DONNEZ À VOTRE MESSAGE L'IMPACT QU'IL MÉRITE!
les productions PRO-VISION inc.
(514) 224-7788

Université de Montréal
Faculté des arts et des sciences

Maintenez la forme!
en vocabulaire
en orthographe
en grammaire

Inscrivez-vous au CAFÉ *(cours autodidactique de français écrit)*, un cours par correspondance qui fait merveille depuis quinze ans.

Pour plus de renseignements, téléphoner au (514) 343-7393 ou retourner le coupon ci-dessous à CAFÉ, Université de Montréal, C.P. 6128, succursale A, Montréal (Qc) H3C 3J7.

Veuillez m'envoyer un dépliant CAFÉ
Nom
Entreprise
Adresse
Ville Code postal

Baisses possibles de 10 à 20 % des prix initiaux demandés sur les condos

■ Plusieurs vendeurs baissent actuellement de 10 à 20 % le prix initialement demandé sur les condos qu'ils offrent.

Le marché des condos est présentement très favorable à la négociation. Spéculateurs et propriétaires de condominiums révisent à la baisse le prix qu'ils demandaient initialement. Certains promoteurs offrent même de diminuer le prix demandé pour leurs condos neufs, ce qui n'est pas coutume.

C'est ce qui ressort de la consultation réalisée par LES AFFAIRES au sujet d'un certain nombre de projets au centre-ville de Montréal, dans le nord de Montréal et à Brossard.

Malgré l'affaiblissement du marché, certains promoteurs restent intraitables quant au prix demandé. C'est le cas notamment du **Belvedère du Canal** situé au centre-ouest de Montréal où les prix affichés sont fermes. Par contre, aux **Cours de Charlevoix,** un projet voisin du Belvedère, tout indique qu'une offre moindre que le prix initialement demandé pourrait être acceptée. C'est aussi le cas pour certains projets de condos à Brossard.

« Le prix des maisons vendues sur le marché secondaire a augmenté par rapport à l'an passé. Je constate toutefois que plusieurs propriétés se sont vendues récemment de 10 à 20 % de moins que le prix initialement demandé. L'acheteur jouit donc d'une bonne marge de manoeuvre pour négocier », a déclaré aux AFFAIRES **Maria Leriche**, courtier en immeuble chez **Remax**.

Des spéculateurs en mauvaise posture

La marge de manoeuvre dont disposent les acheteurs potentiels peut également être exploitée auprès des spéculateurs de condos. Tel est l'avis de **Gabriel Horvath**, ingénieur et promoteur immobilier. « Les spéculateurs ont acheté des condos neufs au prix de la pré-construction. Ils espéraient revendre rapidement les unités achetées avec un profit de 10 à 20 % du prix payé.

« À cause du marché, plusieurs d'entre eux devront se contenter d'un profit sensiblement moindre que prévu. Les acheteurs sérieux désirant un condominium devraient regarder du côté des spéculateurs. Ces derniers pourraient même laisser aller leurs unités au prix de la pré-construction, soit à un prix inférieur à celui maintenant exigé par le promoteur lui-même », estime M. Horvath.

Malgré la situation tendue prévalant dans le marché du condo, le promoteur est souvent mal placé pour réduire ses prix, surtout si 50 % du projet est déjà vendu. Généralement, il soutiendra le prix des condos restants afin de protéger la valeur marchande des unités déjà vendues. Cela est possible grâce au profit réalisé sur les unités qui sont déjà vendues.

Ce qu'est un prix raisonnable

Nous avons demandé à M. Horvath quel était un prix raisonnable pour un condo. Voici sa réponse :

« Sur l'Ile-des-Soeurs, un condo dans un immeuble de 3 à 4 étages devrait se vendre entre 100 et 120$ le pied². Un condo situé dans un édifice de plus de quatre étages devrait être acheté entre 125 et 130$ le pied². Dans le cas d'immeubles luxueux comme ceux qu'on retrouve à Westmount, un bon achat se fera entre 180 et 200$ le pied². »

CLAUDE CHIASSON

SERVICES SPECIALISES

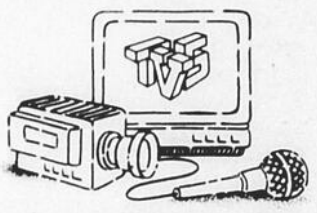
« Agence de rencontre »
Nouveau concept unique au Québec
Groupe Inter Union

Le seul sevice d'agence de rencontre professionnelle faisant partie du groupe Inter Union National

Contactez-nous
Inter Union Montréal 351-2671
Inter Union Laval 662-0420
Inter Union Rive-Sud 443-4256

Heures de bureau :
13h à 20h lundi au jeudi
10h à 18h le vendredi

AGENCE DE RENCONTRES
«LA VIE À DEUX» but sérieux seulement
Reconnue personnelle, efficace, discrète et compréhensive.
La meilleure façon de rencontrer une belle classe de gens sérieux, seuls et ayant les même buts et affinitées. Les couples heureux sont la preuve de nos huit années de succès.
(514) 935-3389 935-1874 LAVAL 661-5210 EXT.6



Les vrais assoiffés d'informations commencent par



Commencez par TV5!

Les vrais assoiffés d'informations ne ratent jamais **L'Info-5**. Et ça se comprend ! **L'Info-5**, ce n'est vraiment pas un bulletin de nouvelles comme les autres. Deux fois par jour, du lundi au vendredi, **L'Info-5** traite des grands sujets d'actualité en cherchant d'abord le point de vue des régions. Et que ce soit un sujet international ou local, **L'Info-5** tente à chaque fois de répondre aux vraies questions. **L'Info-5**, une émission animée par deux vrais assoiffés d'informations : Pascale Nadeau et Philippe Bélisle.

L'Info-5, du lundi au vendredi, à 15 h et 19 h 30.

La télévision internationale qui parle français.



«...stable et à bon rendement, notre Fonds Hypothèques est actuellement votre meilleur choix...»

«Le Fonds Hypothèques s'impose par sa stabilité, son rendement, et aussi par sa grande flexibilité.
En effet, il ne comporte aucuns frais d'acquisition, et grâce à notre cote hebdomadaire, vous avez accès à votre argent à chaque semaine sans qu'il ne vous en coûte un sou...
Voilà qui saura certainement faciliter votre choix.»

Fiducie du Québec
Desjardins

Rendement annuel compose au 30 juin 1988*	
10 ans	11,4%
5 ans	10,7%
3 ans	9,7%
1 an	9,4%

*Le rendement passe ne donne pas necessairement une indication du futur.

Anjou : 355-2050 *1-800-361-5808* Brossard : 445-3224 *1-800-361-4436*
Chicoutimi : 549-5746 *1-800-463-9657* Hull : 777-9119 *1-800-567-6886*
La Salle : 366-1175 *1-800-361-6633* Laval : 668-5223 *1-800-361-3803*
Longueuil : 679-2810 *1-800-361-5058* Montréal : 286-3225 *1-800-361-2680*
Québec : 647-4742 *1-800-463-5026* Sainte-Foy : 653-6811 *1-800-463-4792*
Sherbrooke : 566-5667 *1-800-567-6920*

Les Fonds Desjardins sont vendus au moyen de prospectus.

Condos: malgré l'encombrement du marché, les prix grimperont d'ici deux ans

L'offre abondante de condominiums n'empêchera pas les prix de monter sur une période de trois ans. Il peut donc être intéressant de profiter de l'engorgement actuel du marché pour acheter.

«Les promoteurs n'ont pas su arrêter à temps», a affirmé aux AFFAIRES **Gabriel Horvath**, ingénieur et promoteur immobilier. Ce dernier a lui-même construit plusieurs projets, dont le **Loggia** à l'Ile-des-Soeurs. Il a également participé à la construction du **#1 Wood Avenue** à Westmount.



Photo Jean-Guy Paradis, LES AFFAIRES

Anh Trinh: «Il faudra attendre jusqu'à l'automne 1989 pour revenir à un équilibre entre l'offre et la demande dans le marché du condo .»

Des prix trop élevés

Le marché est inondé, mais le plus gros problème de l'heure est le prix demandé par les promoteurs. Ces derniers ont construit beaucoup de condos destinés aux personnes à revenu élevé. Or, la clientèle pour les condos de 250 000$ et plus est quasi inexistante. Dans certains projets, les prix demandés sont tout simplement trop élevés.

Selon M. Horvath, il faudra près d'un an pour écouler l'inventaire actuel de condominiums.

Anh Trinh, économiste à la **Société canadienne d'hypothèques et de logement**, partage ce point de vue. «Il faudra attendre jusqu'à l'automne 1989 pour revenir à un équilibre entre l'offre et la demande dans le marché du condo», a déclaré le spécialiste de la SCHL.

Les ventes de propriétés neuves ont diminué sensiblement le printemps dernier; la baisse a été de 25% dans certaines régions. Les ventes ont même atteint jusqu'à 50% du volume de l'année dernière.

Des facteurs structuraux négatifs

«Plusieurs facteurs structuraux expliquent cette situation. On note en premier lieu une baisse de 40% du nombre des étrangers venus s'établir au Québec au premier trimestre 1988.

«En outre, le Québec accuse un déficit trois fois plus important que l'année dernière au niveau de la migration interprovinciale. Au premier trimestre de 1988, 1 300 personnes ont quitté le Québec pour aller vers les autres provinces, contre 300 personnes à la même période en 1987. C'est pourquoi il y a beaucoup de maisons à vendre dans la partie ouest de l'île de Montréal et que plusieurs d'entre elles sont vides. Montréal subit les contrecoups de la vitalité économique de Toronto dont le taux de chômage est deux fois moins élevé qu'à Montréal.

«Le nombre de maisons mises en vente a augmenté sensiblement par rapport à l'année dernière. Selon la **Chambre d'immeuble de Montréal,** qui recueille les inscriptions MLS dans la région de Montréal, il y avait en juillet 1988 17 033 propriétés à vendre contre seulement 10 293 en juillet 1987, une hausse de 65,5%. À cause du nombre important de maisons à vendre, la demande va se diluer au cours des prochains mois. Devant le vaste choix offert, l'acheteur prendra plus de temps pour effectuer son achat», a expliqué M. Trinh.

La vente de la maison secondaire étant au ralenti, le marché du condominium neuf se trouve durement affecté. «Les acheteurs de condominiums sont surtout des propriétaires qui vendent leur maison unifamiliale. Comme ces derniers ont du mal à vendre leur maison, ils doivent patienter avant d'acheter un condominium», a expliqué M. Horvath.

Malgré tout, hausse des prix de 7 à 8%

Malgré cet encombrement du marché, plusieurs experts interrogés pensent que les prix augmenteront au cours des prochaines années. M. Horvath voit une stabilisation à court terme des prix, mais d'ici deux ans, les valeurs augmenteront rapidement.

Pour sa part, Anh Trinh anticipe pour 1988 et les années subséquentes une hausse annuelle moyenne de 7 à 8% par année des prix des condos. «Le condomininum est un phénomène qui vient et qui reste dans les grandes villes du monde. L'activité économique montréalaise a diminué en 1988. Ce n'est que temporaire. La phase II de la Baie James et le libre-échange insuffleront une nouvelle vigueur à l'économie montréalaise.

«Montréal jouit d'avantages comparatifs importants face aux autres provinces dans le cadre du libre échange: proximité du marché américain, main-d'oeuvre compétente, abondante et peu chère. Au Québec, l'entrepreneurship est fort. Les maisons et les terrains y sont moins dispendieux qu'à Toronto et que dans plusieurs autres villes importantes du monde. Montréal sera davantage recherchée par les investisseurs.

«Les gens de Hong Kong commencent à découvrir le Québec. De plus en plus d'Asiatiques viendront s'installer à Montréal et dans ses banlieues. Ces gens disposent de sommes importantes à investir», a souligné M. Trinh.

Maria Leriche, courtier chez **Remax**, croit également que le prix des condos grimpera de 7% à 8% par année au cours des deux prochaines années. Par la suite, il faudra s'attendre à une nouvelle explosion des prix de l'ordre de 10% et plus par année.

«Il y a surabondance de condos, certes. Mais, le marché reste bon. Il y a beaucoup d'acheteurs. Le condominium de moyenne gamme se vend toujours bien. L'activité a été faible dans le marché immobilier au printemps dernier. Beaucoup d'acheteurs potentiels anticipaient une baisse de la valeur marchande des maisons. Ils reportaient alors à plus tard leur achat.

«Aujourd'hui, ils constatent que les prix ont continué leur montée. Ils sont de 14% en moyenne supérieurs à ceux de l'an passé. Septembre et octobre prochains pourraient être excellents. Ceux qui ont retardé leur décision d'achat au printemps 1988 seront ceux qui achèteront cet automne», a déclaré Mme Leriche.

Selon cette dernière, seule une hausse sensible des taux d'intérêt pourrait freiner la montée du prix des maisons et des condos au cours des prochaines années.

CLAUDE CHIASSON

CONSULTANTS
▽ MANAGEMENT
▽ SYSTÈMES DE VENTE
▽ OUVERTURE DE MARCHÉ
1-514-[illegible]

GILLES CHARETTE
courtier indépendant
514-483-3016
Garanti renouvelable et transformable

NON-FUMEUR HOMME		FUMEUR HOMME
30: 270$	250,000$	30: 300$
35: 320$		35: 412$
40: 472$	temporaire 10 ans	40: 600$
45: 672$		45: 875$
50: 1060$		50: 1387$
55: 1620$		55: 2175$

Larocque, Fox & Walker Ass. Ltée
5757, boul. Cavendish, suite 150 MTL, Qc H4W 2W8

La société d'avocats
STEIN, MONAST, PRATTE & MARSEILLE

Charles Stein, C.R., LL.D.	André Monast, C.R.
Claude Pratte, C.R.	Pierre Marseille, C.R.
Pierre LaRue, C.R.	Jean Marier, LL.M.
Pierre Lesage	Bruno Bernard
Roger Vallières	Jacques Gingras, C.A.
Pierre Cimon	Hon. Paule Gauthier, C.P., LL.M.
Louis Huot	Pierre Pelletier
Claude Girard	Luc L. Lamarre
Michel Dupont	Jean Houle
Daniel Lavoie	Michel Demers
Henri-Louis Fortin	Claude Rochon, B.Sc.Adm.
Jean Brunet, B. Com.	André Johnson
René Delorme	Serge Baribeau
Marc Paradis	Lucie Pariseau
Éric Lemay	Carole Goulet

Le St-Amable, 1150 rue Claire-Fontaine
Québec (Québec) G1R 5G4
Tél.: (418) 529-6531
Télécopieur: (418) 523-5391 Télex: 051-3015



— VENDEURS
— REPRÉSENTANTS
— CONSEILLERS
— GÉRANTS DE VENTE

VENDRE AU MAXIMUM
Pourquoi pas vous?

Roger St-Hilaire
instructeur

Vente stratégique

Sherbrooke	8-9 sept.
Québec	22-23 sept.
Montréal	29-30 sept.
Rimouski	3-4 oct.
Québec	13-14 oct.
Montréal	20-21 oct.
Val D'or	14-15 nov.

Gérance de vente

Montréal	26-27-28 sept.
Québec	7-8-9 nov.

Vente stratégique
Vous apprendrez comment:
- conclure des ventes
- répondre aux objections
- planifier vos entrevues
- accroitre votre clientèle
- traiter les plaintes
- disposer de votre temps
- structurer votre territoire
- vendre votre personnalité
- vous motiver à vendre

Gérance de vente
Vous apprendrez comment:
- recruter des vendeurs à succès
- les entrainer et les former
- les motiver et les stimuler
- évaluer leurs performances
- structurer des territoires
- organiser des concours de vente
- rémunérer vos vendeurs
- organiser des réunions stimulantes
- établir des stratégies de vente
- choisir votre style de gestion
- disposer de votre temps

(418) 626-7498
maintenant

Cours de vente Roger St-Hilaire Inc.

EDITORIAL

L'incurie bureaucratique à son meilleur



JEAN-PAUL GAGNÉ

L'accident écologique de Saint-Basile-le-Grand aurait pu être évité. Il aurait suffi que l'entrepôt soit protégé adéquatement.

Rien de compliqué, rien de bien coûteux: un bon système d'alarme, une clôture, un gardien, un système adéquat d'inspection des matières entreposées, un système de gicleurs de mousse.

Or, rien de cela n'existait. Le système d'alarme (les fonctionnaires se contredisent sur sa capacité de fonctionner) n'a pas fonctionné le jour de l'incendie. L'entrepôt était dans un état de délabrement incroyable et il n'y avait ni gardien, ni clôture pour empêcher les intrus de pénétrer dans la bâtisse. Pire, on ne savait pas vraiment ce qui s'y entreposait. Il était trop laborieux de vérifier le contenu des barils du dessous...

Des réservoirs de solvants côtoyaient les barils d'huile contaminée aux BPC. Les solvants, qui sont très inflammables, sont sans doute la cause des explosions répétées au moment de l'incendie. Les BPC, dont la propriété est de résister à la chaleur, ne s'enflamment qu'à une très haute température.

La catastrophe de Saint-Basile a enfin attiré l'attention sur l'autre entrepôt de Marc Levy à Shawinigan-Sud. Encore une fois, la bâtisse était plutôt délabrée, non éclairée et non protégée par un gardien. La clôture était éventrée.

Marc Levy exploitait ses entrepôts sans permis depuis 1986. Incidemment, c'est un directeur de succursale bancaire et non le ministère de l'Environnement qui a informé le maire de Shawinigan-Sud de l'absence de permis. Cela en dit long sur la qualité de l'information qui sort de ce ministère. On comprend l'exaspération des citoyens de Saint-Basile, de Saint-Bruno et de Sainte-Julie devant l'absence d'information dont ils sont victimes. Les fonctionnaires ne savent pas où ils vont. Ils ne veulent plus prendre de chance. Ils en ont assez pris.

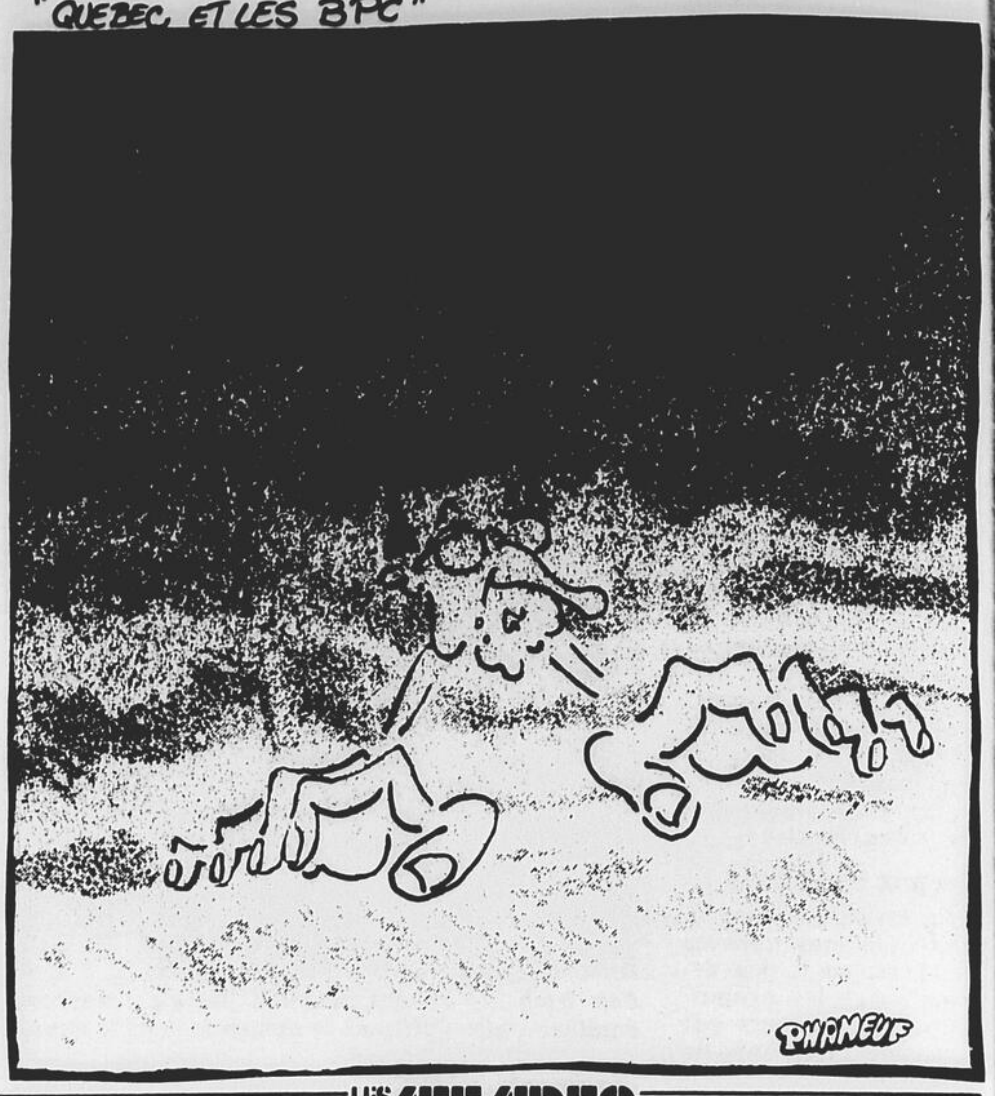
Le ministère a toléré que des entrepôts deviennent des dangers publics. On s'est empêtré dans les méandres bureaucratiques au lieu de prendre des mesures élémentaires de protection. C'est un bête conflit de juridiction qui a empêché la construction d'une clôture autour de l'entrepôt de Saint-Basile. Depuis l'accident, la correction des failles de l'entrepôt de Shawinigan-Sud est soudainement devenue possible. On a aussi placé sous surveillance le dangereux dépôt de pneus de Saint-Amable.

Le ministre Clifford Lincoln a affirmé que s'il avait obligé Marc Levy à respecter toutes les exigences de son ministère, celui-ci aurait fermé sa compagnie et émigré aux États-Unis. C'eut pourtant été un bon débarras. M. Lincoln a fermé les yeux, craignant que Québec devienne propriétaire des BPC et que les contribuables paient pour leur élimination. Cette explication est absurde. C'eut été la meilleure façon de protéger la population en attendant la construction d'un incinérateur. Québec aurait même pu financer le gardiennage et l'entretien des lieux en exigeant des frais d'entreposage des pollueurs.

Sans douter de la bonne foi et du grand dévouement de M. Lincoln dans ce dossier, il reste que la catastrophe de Saint-Basile est la résultante de failles lamentables dans le système de contrôle des matières dangereuses et d'un manque de vision du gouvernement sur les risques encourus par la population. Elle est le fruit d'une incroyable incurie bureaucratique.

Comment comprendre que Québec n'ait pas daigné investir quelques dizaines de milliers de dollars dans la sécurité des entrepôts de Marc Levy alors qu'il a imposé 136 M$ de frais supplémentaires aux abonnés d'Hydro-Québec pour la traversée de lignes de transport d'électricité sous le fleuve entre Portneuf et Lotbinière? Deux poids, deux mesures!

Au-delà de l'aide qui devra être apportée aux sinistrés, Québec doit s'assurer que le commissaire Cyrille Delage fera la lumière non seulement sur la cause immédiate de l'incendie, mais aussi sur le système de contrôle des matières dangereuses. Il faut savoir qui est responsable de quoi dans cette affaire et trouver vite les moyens de corriger les failles de notre système de contrôle.



LES AFFAIRES

Fondé en 1928

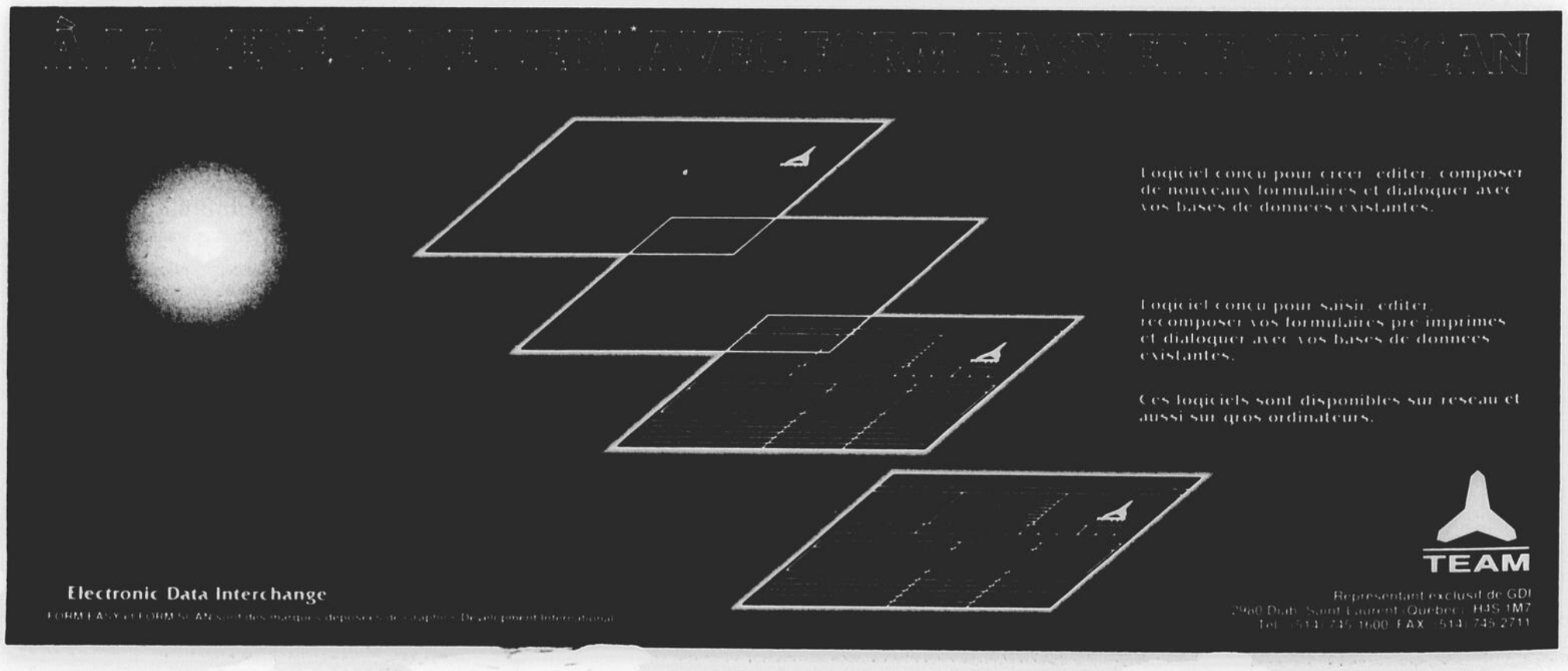
Président et éditeur: **Claude Beauchamp**
Éditeur adjoint et rédacteur en chef: **Jean-Paul Gagné**
Chef de pupitre: **Michel Clermont** Adjoint au chef de pupitre: **Gilles Gagnon**
Directeur des cahiers et projets spéciaux: **Normand Saint-Hilaire**
Coordonnateur de la section placement: **Bernard Mooney**
Coordonnateur technologie-informatique: **Yan Barcelo**
Journalistes: **Claude Chiasson, Dominique Beauchamp, Gilles Des Roberts, Martin Vallières, Philippe Dubuisson, Jean-Luc Renaud**
Collaborateurs: **Robert Rivard, Georges Gratton, Jean H. Gagnon, Raymond Théoret, Guy Lord, Roger Page, Paul-A. Girard, Daniel Bussières, Michel De Smet**
Photographe: **Jean-Guy Paradis**

Publicité: vice-président **Marvin Boisvert**
Gérant des ventes: **Pierre Goyer** Coordonnateur de production: **Donald Wells**
Coordonnateur des cahiers spéciaux: **Normand Bergeron**
Montréal: (514) 842-6491 - Toronto: (416) 499-9348 - Vancouver: (604) 688-5914
Londres: F.A. Smith & Associates 340-5058
Immeuble, occasions d'affaires, carrières & professions: (514) 842-1780

Tirage: Directeur **François Blondin** **Promotion:** Directeur **Normand G. Gravel**
Abonnement: (514) 842-3131 **1 an: 35,95$ 2 ans: 53,95$ Au numéro: 1,25$**
Autres pays: 1 an: 75,00$ 2 ans: 130,00$

Publié 50 fois par année par Publications TRANSCONTINENTAL inc.
465, rue Saint-Jean, bureau 903, Montréal H2Y 3S4
Tél.: (514) 842-6491 Télex: 055-61971
Imprimé par l'Imprimerie Transmag inc., une division de l'Imprimerie Trans-Continentale inc.
Répertorié dans l'Index des périodiques canadiens
(Courrier de la deuxième classe - enregistrement no 0923. (Dépôt légal - bibliothèque du Québec) ISSN 0705-1859)

Président du conseil d'administration: **Rémi Marcoux**
Membre du **Groupe Transcontinental G.T.C. ltée**



Soccrent: des débuts difficiles dans le capital de risque

Soccrent cherche toujours sa voie. Fondée en 1986 avec un capital de 10 M$, Soccrent a comme mandat d'effectuer des placements en capital de risque et de favoriser l'essor de l'entrepreneurship au Saguenay-Lac Saint-Jean.

À ce jour, le portefeuille de Soccrent (**Soc**iété en **C**ommandite de **C**réation d'**Entr**eprises) détient pour un million de dollars de placements en capital de risque. Ces placements ont été faits dans quatre entreprises dont les performances sont fort inégales.

Soccrent a investi 172 000$ et consenti des prêts participatifs de 226 000$ dans **Microspray**, une entreprise qui fabrique et commercialise un système de vaporisation destiné aux agriculteurs. Or, cette compagnie a déposée le 8 août dernier à la *Cour des faillites* une proposition de report de 180 jours du paiement de ses dettes aux créanciers non garantis. Le 15 juillet dernier, Microspray avait un passif de 796 621$ et un actif de 344 050$.

Soccrent a cependant eu plus de succès dans **Spectube** où elle a investi 250 000$. Spectube fait des tubes d'aluminium servant à la fabrication de bâtons de ski et emploie 15 personnes.

Soccrent a aussi investi 35 000$ dans **Cedac**, un laboratoire de chimie analytique qui emploie sept personnes en période de pointe.

Enfin, Soccrent a injecté 40 000$ dans **Signis**, une firme de signalisation industrielle qui en est encore à l'étape des études préliminaires.

Atteindre la rentabilité

« Depuis la création du fonds, nous avons reçu 295 demandes. Quatre ont mené à des investissements et sept autres projets sont en attente. Nous investirons très probablement dans deux projets reliés à la transformation de l'aluminium et l'industrie agro-alimentaire, deux créneaux privilégiés de Soccrent », a affirmé aux AFFAIRES **Adam Lapointe**, vice-président exécutif de l'organisme.

M. Lapointe a souligné que Soccrent avait atteint son objectif d'investir 1 M$ par année dans la région.

« L'objectif de Soccrent n'est pas de créer des emplois. Notre premier objectif en est un de rentabilité. »

Deux raisons fondamentales ont motivé la création de Soccrent. D'abord la volonté d'abaisser un taux de chômage régional historiquement très élevé. Ensuite, celle de contrer d'ici la fin du siècle la perte de 30 000 emplois, un phénomène causé par la restructuration des grandes entreprises du Saguenay-Lac St-Jean.

Lancé il y a deux ans, l'organisme a été financé par les grandes sociétés industrielles de la région (**Alcan**, **Abitibi**, **Consolidated-Bathurst**, **Cascades**) au coût de 8 M$. **Amisk**, une société régionale d'investissement née de la sodeq **Sagamie**, a quant à elle contribuée 2 M$ par le biais d'une émission d'actions admissibles au REA.

La valeur du titre d'Amisk est passée de 1$ en septembre 1987, à 0,10$ à la suite du krach d'octobre.

« Globalement nous sommes satisfaits des activités de Soccrent. Mais nous voudrions que le processus de recrutement et d'investissement soit plus rapide », affirme **Jean-Eudes Bergeron**, président d'Amisk. M. Bergeron est aussi directeur général de la **Fédération des caisses populaires du Saguenay-Lac St-Jean**.

« La plupart des projets proposés à Soccrent relèvent du démarrage d'entreprises, ce qui requiert beaucoup de temps », a-t-il noté.

M. Bergeron s'est dit par ailleurs déçu du nombre et de la qualité des projets qui ont été présentés à Soccrent. Il a conclu cependant que « quoi qu'il arrive, Soccrent aura sa place. Nous n'avons pas d'autres choix que de réussir ».

Bilan plus encourageant en création d'entreprises

La performance du programme d'appui à l'entrepreneurship de **Soccrent** est plus encourageante que son activité de capital de risque.

Soccrent a mandaté à cette fin la firme hollandaise **Job Creation**. Cette dernière a d'ailleurs reçu à cet effet des subventions de 1,5 M$ du fédéral et de 900 000$ du Québec.

À ce jour, cette société a dispensé des services de gestion qui ont supporté la création de 41 entreprises employant 273 salariés, ratant de peu l'objectif final de 300 emplois sur une période de deux ans.

« Nous n'avons pas encore atteint notre objectif, mais nous sommes confiants que cette cible sera atteinte en novembre alors que notre contrat prendra fin », a affirmé aux AFFAIRES **Edouard Saint-Louis** coordonateur chez Job Creation.

ABRIS FISCAUX IMMOBILIERS

Si votre salaire atteint 40 000$.
C'est possible d'investir sans aucun comptant.

PLACEMENTS LUNOR INC
courtier en contrats d'investissement
(514) 844-8485

GILLES DES ROBERTS

Université de Montréal

Équité en matière de salaire et d'emploi

C'est le sujet du **XIXe Colloque** de l'**École de relations industrielles**.

Pour tout renseignement, consultez notre annonce dans la section ressources humaines de ce numéro ou téléphonez au 343-7312

LEADERSHIP QUÉBÉCOIS

COLLÈGE LASALLE INDUSTRIES



Jacques Marchand
Président

COLLÈGE LASALLE INDUSTRIES INC. ou L'INTRAPRENEURSHIP À SON MEILLEUR

Fondée en 1985, Collège LaSalle Industries, filiale du Groupe Collège LaSalle, a pour mission d'offrir aux gens de l'industrie des séminaires spécialisés dans différents domaines soit:

- Micro-informatique et bureautique
- Techniques de mode
- Techniques hôtelières
- Tourisme/voyages

Les efforts se sont concentrés prioritairement dans le domaine de la micro-informatique. On y offre maintenant près de 100 séminaires différents en anglais et en français. Plus de 5 000 personnes ont participé à l'un ou l'autre des séminaires au cours de 1987-88. Le chiffre d'affaires a augmenté de plus de 200% au cours de cette même période.

Collège LaSalle — Industries compte parmi sa clientèle plusieurs grandes compagnies prestigieuses du Québec dont, entre autres, Bell, Hydro-Québec, S.N.C., Esso, etc. Un service personnalisé, des séminaires qui intègrent les derniers développements technologiques, des équipements toujours à la fine pointe sont là quelques-uns des facteurs les plus importants de cette réussite.

Une direction jeune, dynamique et "entrepreneure" encourage et supporte ses cadres dans leur désir de se développer et de réussir au niveau de la mise sur pied et la croissance d'une nouvelle entreprise.

De nouveaux centres de formation ouvriront bientôt à Québec et à Hull. De plus, un concept de franchises permettant l'ouverture sur le territoire québécois, et à l'étranger, est en préparation.

CJMS 128 AM STÉRÉO

EN COLLABORATION AVEC LES AFFAIRES

La Chambre de commerce de Montréal

Studio Bi inc.

MESSAGES PERSONNELS

Message pour le Directeur du Marketing de Venmar Inc.

Salut Patrice !

C'est confirmé. Le meeting "développement" aura lieu jeudi matin à 8h au restaurant El Toro.

Tout le monde sera là, même le Pres.

Laisse ton projecteur au bureau, ils ont tout ce qu'il faut. Par contre, oublie pas de "r'virer" tes diapos ! Tu te rappelles de ce qui est arrivé l'année dernière !!!

À jeudi.

Jean

P.S. Faudrait que tu téléphones au El Toro pour réserver l'écran, c'est le 387-7367.

Importante source de croissance pour les détaillants d'articles de sport

La bicyclette: un marché canadien de 270 M$

Le cyclisme est devenu un important moteur de croissance des ventes chez les détaillants d'articles de sports.

Si le nombre de bicyclettes vendues tend à stagner légèrement au-dessus du million d'unités au Canada, leur prix moyen a grimpé à vive allure depuis quelques années. Cette inflation a entraîné à sa suite le marché des accessoires, vêtements et services techniques spécialisés.

Selon le bureau des équipements de loisirs au ministère fédéral de l'**Industrie,** de la **science** et de la **technologie**, les achats de bicyclettes seulement auront représenté entre 270 et 280 M$ cette année au Canada.

Essor des spécialistes

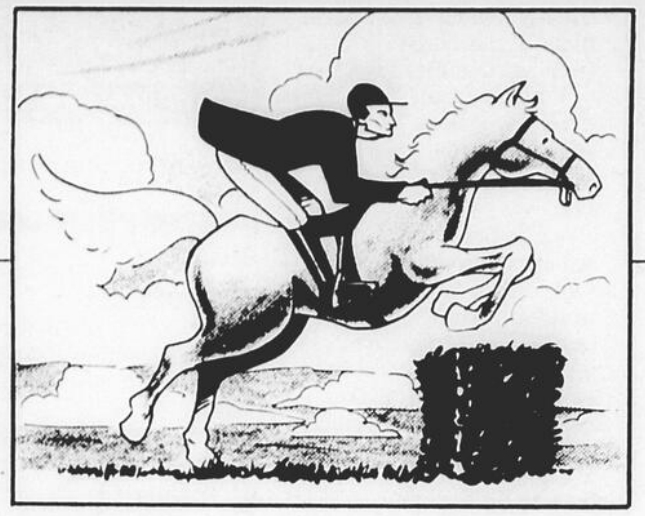
En moins de cinq ans, le prix moyen des vélos a plus que doublé pour atteindre 250$, toutes catégories confondues.

Cette rapide évolution s'est effectuée au détriment des magasins à grandes surfaces, fiefs des bi-

→

Photo Jean-Guy Paradis, LES AFFAIRES

APPEL PUBLIC À L'ÉPARGNE



Vos investissements piétinent?
Faites le bon saut! Investissez dans les chevaux de compétition.

La Société en commandite Cavalier vous permet de faire un saut rentable dans un domaine en pleine expansion: les sports équestres. Les bons chevaux sauteurs sont fort recherchés au Québec actuellement, mais leur nombre ne peut suffire à la demande.

Entourée d'une équipe de spécialistes équestres chevronnés, la Société en commandite Cavalier répond à cette demande par l'acquisition de chevaux à fort potentiel, susceptibles d'accéder aux plus grands honneurs.

Pour atteindre ses objectifs et assurer un rendement prometteur aux investisseurs, elle favorise les jeunes chevaux sauteurs de trois ans et plus, dont les antécédents permettent d'en déceler le potentiel. Une politique à toute épreuve, gage de gains appréciables, tant lors des compétitions qu'au moment de la vente.

Caractéristiques de l'investissement

Montant de l'émission:	2 250 000 $
Nombre de parts:	900
Coût:	2 500 $
Souscription minimale:	2 500 $
Durée de l'investissement:	7 ans
Déduction fiscale minimale:	2 500 $

Un prospectus provisoire portant sur les titres proposés a été déposé auprès de la Commission des valeurs mobilières du Québec. Les renseignements qu'il contient sont susceptibles d'être complétés ou modifiés. Les titres qu'il décrit ne peuvent faire l'objet d'aucun engagement avant que la Commission n'ait visé le prospectus définitif. On peut se procurer le prospectus provisoire auprès de notre maison ou des courtiers autorisés à placer ces titres au Québec.

Associez-vous au plus important courtier en épargne collective et en contrats d'investissement au Québec.

Massé & Associés inc.
Courtier en épargne collective et en contrats d'investissement

Siège social
3090, boulevard Le Carrefour
Bureau 501
Chomedey, Laval (Québec)
H7T 2S7
(514) 682-6262

Place Iberville IV
2954, boulevard Laurier
Bureau 680
Sainte-Foy (Québec)
G1V 4T2
(418) 657-6586

Membre du RCCI — LE REGROUPEMENT DES COURTIERS EN CONTRATS D'INVESTISSEMENT DU QUÉBEC INC.

Une réalisation MASSÉ

Unigesco

SOMMAIRE TRIMESTRIEL

RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE, TERMINÉ LE 30 JUIN 1988

Les faits saillants financiers du trimestre apparaissent au tableau ci-contre. Nous sommes d'avis que ces résultats sont satisfaisants, compte tenu du profil saisonnier plus marqué qu'auparavant des affaires de nos filiales et affiliées, et qu'ils permettent d'attendre de l'exercice en cours des résultats supérieurs à ceux de l'an dernier.

Cette conviction est renforcée par le fait que d'importants investissements, effectués au cours du premier trimestre, ne verront leur effet pleinement comptabilisé qu'à compter du second trimestre. Ces investissements totalisent quelque 85 millions de dollars. Ils raffermissent notre leadership comme principal actionnaire de Provigo et donnent une taille et une envergure nationales à notre filiale de transformation et de distribution alimentaires, Aliments Excelco Inc.

De fait, à la toute fin de juin, Unigesco a hausse sa part du capital-actions de Provigo de 21 % à 26 %, grâce au succès d'une OPA lancée de concert avec Empire Company Limited, de Nouvelle-Écosse, deuxième actionnaire en importance de Provigo. Cette OPA faisait suite à la signature d'une convention de votation fiduciaire, prévoyant les mécanismes d'exercice en bloc des droits de vote des deux partenaires. Ensemble, Unigesco et Empire possèdent maintenant 51 % des actions de Provigo.

Au cours du trimestre, notre filiale Aliments Excelco a acquis quatre compagnies ou fonds de commerce: un service de pause-café de la région de Toronto (Coffee Express, intégrée à Café Selena); un torréfacteur de la région de Toronto (Bourbon Coffee, intégrée au Groupe Café); la majorité des actions d'un important fabricant et distributeur montréalais d'aliments prêts-à-manger (Le Groupe La Cantinière Inc. qui constitue une nouvelle unité d'exploitation d'Excelco); et un réseau national de pause-café de distribution par machines (Red Carpet Food Services — Services alimentaires Tapis Rouge, qui constitue une nouvelle division d'Excelco).

Le lecteur notera que plus aucun lien n'existe entre Red Carpet Food Services et la société Red Carpet Distribution Inc., dont les difficultés financières ont récemment été rendues publiques. Notre division Red Carpet Food Services est solvable et rentable.

Le président du conseil,
président et chef de la direction

Bertin F. Nadeau

FAITS SAILLANTS FINANCIERS
TRIMESTRE TERMINÉ LE 30 JUIN /88
(En milliers de dollars, sauf les montants par action)

	1988	1987
Revenus totaux	**23 386**	7 978
Bénéfice avant poste extraordinaire	**967**	1 108
Bénéfice net	**308**	1 108
Actif	**294 394**	245 596
Avoir des actionnaires	**150 398**	150 336
Nombre d'actions classe «A» et classe «B» en circulation (milliers)	**26 026**	22 511
Par action classe «A» et classe «B»		
Bénéfice avant poste extraordinaire	**0,02 $**	0,02 $
Bénéfice net	**—**	0,02 $
Dividende semestriel	**0,07 $**	0,065 $

Les personnes qui désirent recevoir une copie du rapport trimestriel d'Unigesco Inc. sont priées d'écrire ou de téléphoner à madame Jennifer Tsan Chu Wan:

Unigesco Inc. 1, Place Ville-Marie, Bureau 3315, Montréal, QC H3B 3N2
(514) 871-1212

en pleine évolution

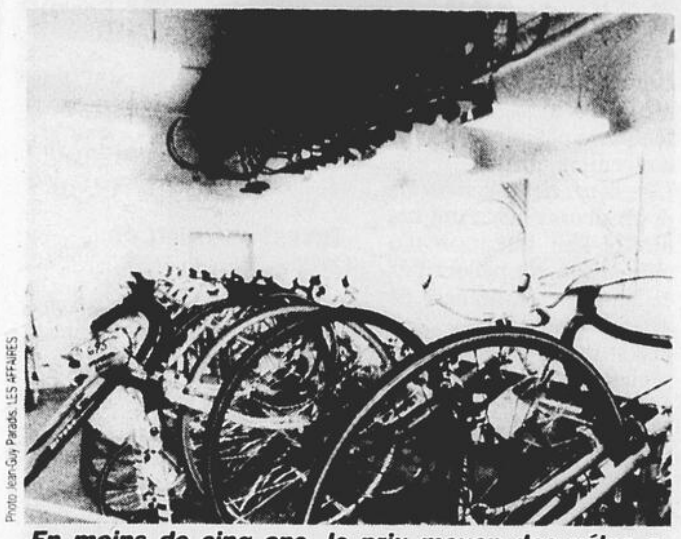


Photo Jean-Guy Paradis, LES AFFAIRES

En moins de cinq ans, le prix moyen des vélos a plus que doublé pour atteindre 250 $, toutes catégories confondues.

cyclettes vendues en grandes quantités et à prix populaires.

Les gros vendeurs traditionnels, tels les **Canadian Tire**, avec 250 000 unités par an, **Sears** ou **Zellers**, avec 100 000 vélos par an chacun, voient fléchir leur part de marché dans les vélos pour adultes. Ils dominent toujours cependant le marché des bicyclettes pour enfants.

À l'opposé, les détaillants de bicyclettes spécialisés jubilent. Les évaluations courantes situent leur part de marché aux environs de 40 à 45 % des ventes de bicyclettes, contre 25 % il y a cinq ans.

« Les clients recherchent désormais la qualité et le service dans le vélo, plutôt que seulement le meilleur prix. Si la tendance se poursuit, le marché sera partagé d'ici deux ans à moitié-moitié entre les détaillants spécialisés et les grandes surfaces », estime **Robert Gauthier**, de **Sport Cadieux** de Laval, et président de l'**Association des marchands de vélos indépendants du Québec**.

Marché dynamique

« Le bas de gamme est mort dans la bicyclette. Les gens achètent du plus haut de gamme et ils sont prêts à payer davantage pour des innovations techniques », affirme pour sa part **Daniel Van den Berghe**, acheteur principal des bicyclettes pour **Sport Experts**.

« Notre meilleur vendeur cette année, c'est un vélo de 430$. Ce fut une surprise ! »

Le marché des accessoires et vêtements de cyclisme est aussi devenu très lucratif. Le cycliste sportif type y consacrerait 25 cents par dollar investi dans son vélo, selon certaines estimations.

La marge bénéficiaire brute des détaillants sur ces articles oscille autour de 100 %, contre 30 à 40 % pour les bicyclettes.

Grands fabricants

Quatre grands fabricants de bicyclettes, qui totalisaient jusqu'à récemment près de 1 M d'unités par an, assurent au Québec une part prédominante de la production canadienne de bicyclettes.

Raleigh à Waterloo, filiale de la multinationale britannique du même nom, et **Victoria Precision** à Montréal fabriquent respectivement 300 000 et 100 000 vélos par an. Outre leurs propres marques, ils desservent plusieurs marques privées de grands magasins et de chaînes de boutiques d'articles de sport.

À St-Georges de Beauce, **Procycle**, premier fabricant canadien avec 57 M$ de ventes l'an dernier, fabrique quelque 300 000 unités par an dans ses propres marques et des étiquettes privées de détaillants.

Son président, **Raymond Dutil**, a déclaré aux AFFAIRES que la sophistication rapide du marché de la bicyclette avait obligé les grands fabricants à revoir leurs gammes. « Nous concentrons désormais nos efforts dans le moyen de gamme à gros volume. »

Tous n'ont pas réussi ce virage. **Bicyclette universelle** de Drummondville mettra fin à ses activités au cours des prochaines semaines, entraînant 300 mises à pied.

L'entreprise a produit 300 000 bicyclettes l'an dernier, pour des ventes de 25,8 M$ réalisées surtout chez les grands magasins.

Sa société-mère, **Talisman Cycle** de Scarborough, lie la fermeture de l'usine Universelle à la trop forte concurrence des importations d'Asie. Le Canada importera cette année un peu plus de 400 000 bicyclettes, surtout de Taiwan et de Corée du sud, soit près de deux fois plus qu'il y a huit ans.

MARTIN VALLIÈRES

MAILING (ENVOI POSTAL)
POUR PLACES D'AFFAIRE SEULEMENT

Imprimerie + Distribution par la poste pour **$ 65.00** le mille - Exclusivité et Coop.

Montréal banlieu, principales villes du Québec et de l'Ontario.

Poste Rapide du Québec Ltée (depuis 1978)

Pour information: **1-514-464-1666**

SERVICE DE RECHERCHE DE LOCAUX COMMERCIAUX CONDOS, LOGEMENTS
POUR PROFESSIONNELS ET GENS D'AFFAIRES
DOSSIERS MONTÉS INDIVIDUELLEMENT
COÛTS DÉFRAYÉS PAR LES LOCATEURS
TANDEM
(514) 661-1137
(514) 594-4765

VOTRE CONCURRENT, LUI, LE SAIT

Votre concurrent, lui aussi dirigeant d'entreprise, sait qu'il doit conquérir de nouveaux marchés, non seulement en Amérique du Nord mais partout dans le monde. Dans ce contexte, la concurrence s'avère une réalité particulièrement exigeante. Deux questions s'imposent:

1. **Votre entreprise est-elle prête à faire face à l'évolution du marché?**
2. **Vos employés ont-ils la formation requise pour relever ce défi?**

Depuis quinze ans, des milliers d'entreprises québécoises ont bénéficié de l'expertise des cégeps dans le secteur de la *FORMATION SUR MESURE*. Avec les cégeps, elles ont grandi.

LA FORMATION SUR MESURE:
- des moyens parfaitement adaptés aux besoins de toute entreprise;
- des pédagogies qui se distinguent par leur grande souplesse (lieux, horaires, contenus);
- des méthodes qui misent sur la qualité dans une multitude de secteurs: informatique, électrotechnique, bureautique, formation des cadres, santé et sécurité au travail, conception assistée par ordinateur et bien d'autres.

LA FORMATION SUR MESURE:
Une source d'information indispensable
Une clé essentielle pour des perspectives d'avenir

Vous aurez accès à la ***FORMATION SUR MESURE*** en communiquant avec le cégep de votre région.

CÉGEP AHUNTSIC
9155, rue Saint-Hubert
Montréal H2M 1Y8
Tél.: (514) 389-5921 poste 2960

CÉGEP ANDRÉ-LAURENDEAU
1111, rue Lapierre
LaSalle H8N 2J4
Tél.: (514) 364-3320 poste 111

CÉGEP DE BOIS-DE-BOULOGNE
10555, avenue de Bois-de-Boulogne
Montréal H4N 1L4
Tél.: (514) 332-3000 poste 346

CÉGEP DE DRUMMONDVILLE
960, rue St-Georges
Drummondville J2C 6A2
Tél.: (819) 478-4672

CÉGEP ÉDOUARD-MONTPETIT
Centre de formation et de services aux entreprises
Complexe St-Charles
1111, rue St-Charles Ouest
5e étage
Longueuil J4K 5G4
Tél.: (514) 442-0444

CÉGEP DE GRANBY
235, rue St-Jacques
C.P. 7000
Granby J2G 9H7
Tél.: (514) 372-5086

CÉGEP JOLIETTE-DE LANAUDIÈRE
20, rue Saint-Charles sud
Joliette J6E 4T1
Tél.: (514) 759-1661
(514) 581-2286 (Repentigny)

CÉGEP LIONEL-GROULX
100, rue Duquet
Sainte-Thérèse J7E 3G6
Tél.: (514) 430-3120 poste 230

CÉGEP DE MAISONNEUVE
3800, rue Sherbrooke est
Montréal H1X 2A2
Tél.: (514) 251-1444

CÉGEP MONTMORENCY
475, boulevard de l'Avenir
Laval H7N 5H9
Tél.: (514) 667-8821

CÉGEP DE L'OUTAOUAIS
(langue française)
333, boul. de la Cité des Jeunes
C.P. 5220
Hull J8Y 6M5
Tél.: (819) 770-4012 poste 327

CÉGEP DE ROSEMONT
6400, 16e Avenue
Montréal H1X 2S9
Tél.: (514) 279-4626

CÉGEP DE SAINT-HYACINTHE
3000, rue Boullé
St-Hyacinthe J2S 1H9
Tél.: (514) 773-6800

CÉGEP SAINT-JEAN-SUR-RICHELIEU
30, boulevard du Séminaire
(C.P. 1018)
Saint-Jean-sur-Richelieu
J3B 7B1
Tél.: (514) 658-1356
(514) 347-4002

CÉGEP DE SAINT-JÉRÔME
455, rue Fournier
Saint-Jérôme J7Z 4V2
Tél.: (514) 436-1580
poste 235 ou 132

CÉGEP DE SAINT-LAURENT
625, boulevard Sainte-Croix
Saint-Laurent H4L 3X7
Tél.: (514) 747-6521 poste 386

CÉGEP DE SHAWINIGAN
2263, boulevard du Collège
Shawinigan G9N 6V8
Tél.: (819) 539-6401 poste 244

CÉGEP DE SHERBROOKE
475, rue Parc
Sherbrooke
J1H 5M7
Tél.: (819) 564-6157

CÉGEP DE SOREL-TRACY
3000, boulevard de la Mairie
Tracy J3R 5B9
Tél.: (514) 742-6651 poste 235

CÉGEP DE TROIS-RIVIÈRES
3500, rue de Courval
Trois-Rivières G8Z 1T2
Tél.: (819) 378-4911

CÉGEP DE VALLEYFIELD
169, rue Champlain
Valleyfield J6T 1X6
Tél.: (514) 373-9441

CÉGEP DE VICTORIAVILLE
765, rue Notre-Dame est
Victoriaville G6P 4B3
Tél.: (819) 758-6401

CÉGEP DU VIEUX MONTRÉAL
255, rue Ontario est
Montréal H2X 1X6
Tél.: (514) 284-7253

LA FORMATION SUR MESURE
L'IN***FORMATION*** CLÉ
SUR MESURE



Air Canada: une rentabilité moindre que le laissent voir ses états financiers

■ **Air Canada** a en réalité une rentabilité moindre que ne le laissent voir ses états financiers. «Dans son bénéfice net, Air Canada inclut les gains qu'elle réalise à chaque année sur la vente d'actifs», a indiqué aux AFFAIRES **Claude Proulx**, analyste chez **Midland Doherty**.

Du 1er janvier 1983 au 30 juin 1988, le bénéfice net d'Air Canada s'est élevé à 96 M$ avant postes extraordinaires. Ce chiffre inclut 150 M$ de gains réalisés sur la vente d'éléments d'actif.

Par exemple, en incluant les gains sur la vente d'éléments d'actif, Air Canada a déclaré avant postes extraordinaires un profit net de 8 M$ pour le premier semestre 1988. En excluant de ce chiffre les gains réalisés sur la vente d'éléments d'actif, le profit net de 8 M$ se transforme en une perte nette de 19 M$.

Un constat s'impose: l'exploitation d'Air Canada n'a pas été réellement rentable depuis 1981. Elle est en fait beaucoup moins rentable que celle de **Pacific Western**, un transporteur aérien de l'ouest du pays.

Air Canada offre néanmoins certains attraits pour l'investisseur. «Ainsi, Air Canada a la possibilité de réduire passablement ses coûts d'exploitation. Du côté du transport commercial, un important programme de rationalisation sera mis en place. Ce programme inclut la vente de deux avions sur lesquels Air Canada devrait réaliser un gain net de 10 M$ environ.

«Des rumeurs veulent également que la société procède éventuellement à la mise à pied de 700 employés temporaires et à temps partiel. Air Canada jouit d'une position dominante dans le marché canadien. En outre, en contrôlant le marché québécois, Air Canada s'assure d'un taux de remplissage pour ses vols plus élevé que celui de ses concurrents et ce pour tout le Canada», a déclaré M. Proulx.

L'émission d'Air Canada devrait trouver preneur rapidement. C'est du moins l'avis de **Marc Dalpé**, spécialiste en financement corporatif chez **Lévesque Beaubien**. «Déjà plusieurs clients ont manifesté leur intention d'achat. Ils se rappellent l'excellente performance des actions émises lors de la privatisation de certaines sociétés gouvernementales européennes. Ils pensent que le même phénomène se produira avec les actions d'Air Canada», a déclaré M. Dalpé.

Les employés d'Air Canada pourront acheter prioritairement les actions émises jusqu'a concurrence de 7 000$ chacun. «Cela aura pour effet de créer une rareté des actions. C'est pourquoi le cours de l'action sera relativement stable au cours des prochains mois», a expliqué M. Proulx.

Air Canada entend effectuer une émission d'un montant total de 300 M$. Les actions seraient émises à escompte par rapport à la valeur au livre de 14,77$ avant la présente émission. Les actions seraient émises à un prix unitaire se situant entre 8 et 12$ chacune. **RBC Dominion Securities, Wood Gundy, Scotia McLeod, Nesbitt Thomson, Richardson Greenshields, Burns Fry, Merrill Lynch, Lévesque Beaubien** et **Pemberton** sont gérants ou cogérants de l'émission. Les actions d'Air Canada sont admissibles à 50% jusqu'à une limite de 2 000$ par personne au REA.

«L'émission d'Air Canada se vendra à 6,7 fois son bénéfice net, soit au même multiple cours/bénéfice que PWA», estime le spécialiste de Midland Doherty.

Investissement de 2,4 milliards de $

Le produit de l'émission servira à financer le programme d'immobilisations de 2,4 milliards de dollars prévu entre 1988 et 1993. Il s'agit essentiellement de l'acquisition de 34 *Airbus A320* et de pièces de rechange au coût de 1,8 milliard de dollars et de l'achat de sept *Boeing 767*.

Air Canada est le plus important transporteur aérien de passagers et de fret au pays. Selon les secteurs d'activité, Air Canada occupe des parts de marché variant entre 50 et 60%.

Dette de 1,4 milliard

Au 30 juin 1988, la dette à court et à long terme de l'entreprise totalisait 1,4 milliard de dollars, soit près de 70% de la capitalisation totale de l'entreprise. L'avoir de l'actionnaire se chiffrait à cette date à 607 M$.

Selon les états prévisionnels présentés dans le prospectus d'émission, Air Canada anticipe un meilleur second semestre 1988 que le premier (8 M$ de bénéfice net); elle prévoit réaliser alors un profit net de 92 M$, soit le double du bénéfice net réalisé pour tout l'exercice financier 1987.

CLAUDE CHIASSON



Elles le sont toutes les trois.
Les diplômés-es de l'UQAM ont tous-toutes reçu une formation de qualité qui les prépare à faire face au monde du travail et à s'y faire remarquer. Les bourses, médailles et prix obtenus par nos diplômés-es en témoignent.

Des 5000 diplômés-es cette année, nous retrouvons entre autres:
Carole Massé, Roch Dutil et Louise Harvey (médaille d'or, d'argent et de bronze de la Corporation professionnelle des comptables généraux licenciés du Québec), Patrick Pichette (très prestigieuse bourse RHODES), Pierre Roy (bourse BIOMÉGA), Sylvain Brière (prix MÉRITE de la Société McNeil Mantha Inc.), Vincent Gratton (comédien – LE PARC DES BRAVES), Marcel Poulin (document dramatique SADHANA à Radio-Canada), Suzanne Cadieux, Jean Laframboise, Lise Lanno, Dianne Levasseur et Robert Côté (COUPE DU BÂTONNIER), Pierre Duquette (premier – Corporation professionnelle des comptables en management accrédités du Québec), Mireille Cousineau (bourse REINE ELIZABETH), Nathalie Gilbert (premier prix au concours «Les orateurs de demain» diffusé à Télé-Métropole; ce prix est remporté par l'UQAM pour la troisième année consécutive), Sylvie Murray (bourse de doctorat de l'Université de Yale), l'Association internationale des étudiants en sciences économiques et commerciales, AIESEC de l'UQAM (meilleur chapitre au Canada), etc.

Université du Québec à Montréal

Les diplômés-es de l'UQAM sont une valeur sûre. En les embauchant, vous partez gagnants.

UQAM *Le savoir universitaire, une valeur sûre!*

Membre Marquis

Nous faisons chambres à part



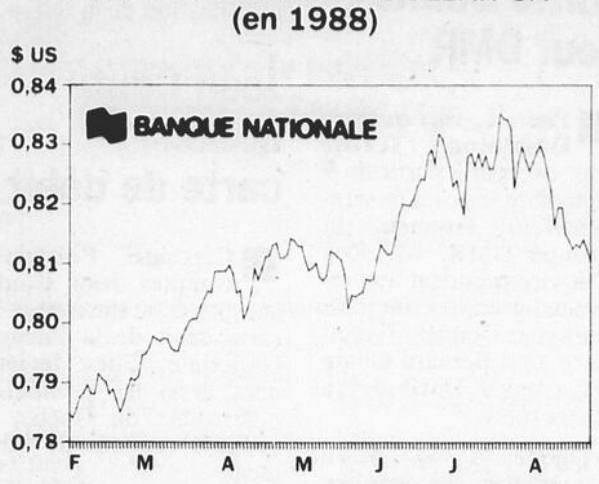
Entièrement redessiné, votre meilleur rendez-vous d'affaires à Montréal vous réserve tous les privilèges de la distinction.

À part que... avez-vous réservé?

Holiday Inn
CROWNE PLAZA
Centre-ville

420, rue Sherbrooke O., Montréal H3A 1B4
(514) 842-6111 Fax: (514) 842-9381 – 1-800-HOLIDAY

TAUX DE CHANGE DU DOLLAR CA (en 1988)



Le dossier du libre-échange et les perspectives d'un gouvernement minoritaire ont influé sur le dollar CA depuis un mois.

Indicateurs économiques

ÉTATS-UNIS

	Mois réf.	Croissance mensuelle en % dernier mois (1)	mois préc. (2)	Var.moy. ann.en % 12 mois (3)
Ventes au détail	juil.	0,5	0,4	5,5
Nouv. commandes	juil.	1,9	0,4	6,3
Ratio stocks/livraisons	juin	1,50	1,51	1,51
Mises en chantier (000)	juil.	1,489	1,393	1,518
Production industrielle	juin	0,4	0,5	5,7
Solde commercial (M$)	mai	-10,931	– 10,304	-159,6
Prix à la consommation	juil.	0,5	0,4	2,4
Prix à la production	juil.	0,5	0,4	2,4
Taux de chômage désaisonnalisé (%)	juil.	5,4	5,3	5,7
Revenu personnel	juin	0,7	0,5	7,7
Crédit à la consommation	juin	0,9	0,5	9,2

CANADA

Éconoflash (Banq. Nationale)	mai	1,2	– 1,1	5,5
Indicateur avancé (Stat. Canada)	mai	0,7	0,7	6,9
DEMANDE INTÉRIEURE				
1. Ventes au détail	juin	– 0,1	1,6	9,1
Ventes de voitures (000)	juin	– 4,1	2,3	13,0
2. Livraisons manufacturières	juin	0,7	1,2	9,1
Nouvelles commandes	juin	– 1,5	4,3	11,1
dont: biens durables	juin	– 4,2	6,3	15,0
3. Inventaires manuf. (M$)	juin	0,0	1,0	3,7
Ratio stocks/expéditions	juin	1,54	1,55	1,54
4. Mises en chantier (000)	juil.	209	218	225
- Québec	mai	59	55	62
PRODUCTION				
Produit intérieur réel	mai	0,5	0,1	4,7
Production industrielle	mai	0,8	0,0	6,6
dont: manufacturière	mai	1,3	0,0	6,3
Construction	mai	0,1	1,2	7,1
Services	mai	0,5	– 0,1	4,1
SECTEUR EXTÉRIEUR				
Exportations de marchandises	juin	3,5	1,8	9,1
Importations de marchandises	juin	– 5,6	2,2	10,4
Solde commercial (M$)	juin	1635,7	624,3	10490
INFLATION				
Prix à la consommation (4)	juil.	0,6	0,1	4,1
Prix industriels (4)	juin	– 0,1	0,3	4,3

MARCHÉ DU TRAVAIL

	Mois de référence		Mois préc.	Il y a un an
Taux de chômage désaisonnalisé (%)				
- Canada	juil.	7,9	7,6	8,1
- Québec	juin	9,7	8,9	8,7
Rémunération hebdomadaire	mai	0,1	1,0	4,3

STATISTIQUES BANCAIRES

	Date	Variation en % dern. sem.	sem. préc.	moyen. 13 dern. sem.
Excédents des réserves-encaisse (%)	15-08-88	0,071	——	0,059
Ratio d'avoirs liquides libres (%)	17-08-88	5,4	5,4	5,0
Avances aux banques (M$)	17-08-88	229,4	210,2	281,1
Avoirs nets en monnaies étrangères des banques	10-08-88	– 9340	– 9340	– 8364

1) Variation entre le mois de référence et le mois précédent
2) Variation entre le mois précédent, celui qui est indiqué et le mois antérieur
3) Variation entre le mois de référence et le même mois un an plus tôt
4) Non désaisonnalisé

Source: Service des études économiques, Banque Nationale du Canada

Une sixième année d'expansion

La demande de crédit est encore forte au Québec

L'économie québécoise se dirige vers une sixième année d'expansion. Malgré le ralentissement prévu cette année en regard de 1987, le niveau d'activité économique du Québec, mesuré par le produit intérieur brut (P.I.B.), demeurera relativement élevé et surpassera pour une quatrième année consécutive celui du Canada.

La progression des dépenses des consommateurs, même en légère baisse par rapport à l'an passé, est encore intéressante. Par ailleurs, la construction résidentielle n'atteindra pas le sommet de 1987. Toutefois, elle devrait néanmoins parvenir à un nombre d'unités mises en chantier équivalent à la moyenne de 1984, 1985 et 1986.

De plus, on s'attend à ce que les investissements des entreprises connaissent une des meilleures croissances depuis la récession. Cette vigueur de l'économie s'est donc répercutée en une demande de crédit soutenue de la part des ménages et des entreprises auprès de l'ensemble des institutions de dépôts au Québec.

Demande de crédit des ménages assez ferme

La croissance annuelle de la demande de crédit à la consommation a été estimée à près de 16% en juin dernier, contre 17,6% observée à la fin de 1987.

Le comportement des ménages ne laisse présager aucun signe évident de chute importante au cours des prochains mois. Aux prises avec un taux d'endettement relativement élevé de 19% comparativement à 11,7% en 1982, les ménages poursuivent leurs dépenses pour l'achat de biens durables.

Par exemple, selon **Statistique Canada**, ils ont acheté en mai plus d'automobiles et un peu moins de meubles et d'appareils ménagers qu'à pareille date un an plus tôt.

Le climat économique est propice, la construction résidentielle continue à stimuler les ventes de meubles et d'appareils ménagers. En outre, les programmes de remise d'argent, de financement ou autres mis sur pied par les différents fabricants d'autos semblent efficaces.

Dans le cas du crédit hypothécaire résidentiel, la réduction par rapport à l'an passé du nombre d'unités mises en chantier ne s'est pas encore traduite par un recul marqué de ce type de prêts octroyés par les institutions de dépôt.

La progression annuelle de la demande a été estimée en juin à 20% contre 21,5% à la fin de 1987.

Toutefois, la croissance de la demande de crédit dans ce secteur devrait s'affaiblir d'ici à la fin de l'année pour avoisiner les 16%. La diminution déjà amorcée de la construction domiciliaire se fera sentir davantage.

Demande de logements moins forte

En dépit des facteurs favorables sur le plan démographique, la demande de logements est nettement moins forte. Le gonflement du prix des maisons des dernières années limite l'accès à la propriété.

Une situation d'offre excédentaire sur le marché de la revente et le marché locatif freine aussi l'enthousiasme des acheteurs éventuels d'une résidence neuve.

En fait, un éventail plus grand de maisons existantes s'offre à eux. De plus, les coûts très concurrentiels des appartements avec tous les cadeaux des locateurs (mois gratuits, appareils électroménagers, etc.) les incitent à privilégier le secteur locatif. Quant à l'offre de logements, les investisseurs sont tous préoccupés par les taux d'inoccupation qui grimpent dans le domaine multifamilial.

Rebondissement de la demande de crédit commercial

Le rythme élevé de croissance des investissements des entreprises a évidemment eu des effets sur la demande de crédit commercial. Seulement au cours de 1987, la demande a crû de 24,3% contre 14,3% en 1986. À la fin du mois de juin, elle a progressé à un rythme annuel estimé à 25%.

L'effondrement des marchés boursiers, en octobre l'an passé, n'est pas sans expliquer une partie de cette augmentation de la demande de crédit commercial. L'incertitude qu'il créa a changé beaucoup le mode de financement des entreprises. Elles délaissèrent les émissions d'actions pour un recours accru au financement à court terme (acceptations bancaires ou papier commercial) et aux emprunts bancaires traditionnels.

Donc, un peu à l'image de 1987, le premier semestre de 1988 a été très bénéfique pour l'accroissement de l'actif de l'ensemble des institutions de dépôt au Québec.

MARIO COUTURE



Mario Couture est économiste à la Confédération des caisses populaires et d'économie Desjardins.

LEADERSHIP QUÉBÉCOIS

SECOR

ou
le puzzle achevé



Alain Cousineau
Président et directeur général

SECOR est la plus grande firme canadienne indépendante à oeuvrer dans le domaine de la consultation en gestion au service des entreprises privées et publiques. Depuis sa fondation en 1975, SECOR s'est donné pour mission d'assister les grands décideurs dans les choix cruciaux qui influencent à long terme le succès de leur organisation.

Le principal champ d'activité de SECOR est la planification et l'orientation stratégique. Avec une approche qui permet de conjuguer l'expertise de son équipe de consultants et le savoir-faire de ses clients, SECOR est à même d'intervenir efficacement pour raffermir la position de l'organisation dans un environnement compétitif, élaborer les actions nécessaires à la croissance de l'entreprise et actionner les leviers adéquats pour rapprocher la firme de ses objectifs.

SECOR contribue au progrès des entreprises en faisant corps avec leurs gestionnaires, en les assistant dans leurs prises de décision. Ce travail d'équipe permet d'insuffler une bonne dose de créativité et d'utiliser les modèles analytiques éprouvés, dans une approche sur mesure, afin de trouver les solutions optimales aux problèmes stratégiques complexes.

Alliant la créativité et la connaissance à l'expérience, l'équipe SECOR est une concentration unique de talents analytiques et de savoir-faire façonnée par des années de consultation auprès des grands décideurs.

Cette approche maintient un équilibre entre les outils conceptuels, le savoir-faire du monde des affaires et la réalité quotidienne vécue par les organisations.

SECOR se penche aussi sur le développement international via SIRTEC, acquise en juin 1987. Plus récemment, elle établissait un "joint venture" avec STRATEM, spécialisée en études technico-industrielles.

CJMS 128 AM

EN COLLABORATION AVEC LES AFFAIRES

La Chambre de commerce de Montréal

Studio Bi inc.

DE BONNES SOURCES...

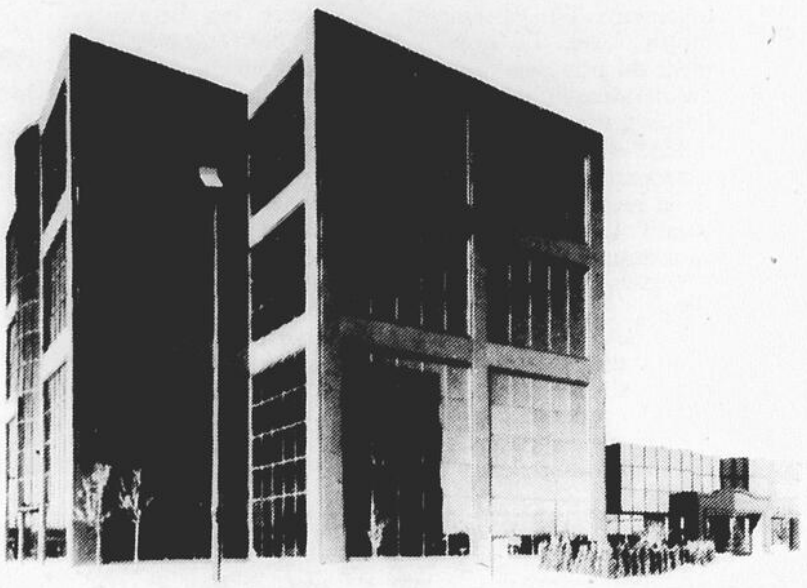
LE CHOIX DISTINCTIF D'UN SITE STRATÉGIQUE

Certains immeubles à bureaux vantent leur architecture de prestige. D'autres misent sur l'élégance et la gamme de services de leur mail intérieur. Quelques-uns mettent plutôt en évidence la qualité de leurs occupants, l'abondance des espaces de stationnement, la proximité du centre-ville ou leur vue sur le fleuve...

Mais pourquoi vous contenter d'avantages à la pièce alors que le Complexe St-Charles les réunit tous de façon éclatante?

Grâce à son rapport qualité/prix unique, le Complexe St-Charles vous place dans une **classe à part**. Nous vous invitons à visiter notre suite modèle. Vous constaterez qu'aucun immeuble à bureaux sur la **Rive-Sud** n'est aussi facile d'accès que le Complexe St-Charles. Relié au métro par une passerelle vitrée, le **Complexe** vous propose le prestige et la fonctionnalité d'une adresse, sur la rue **St-Charles**, principale artère de liaison entre les municipalités de la Rive-Sud. À 10 minutes du centre-ville de Montréal et à proximité des grandes voies routières menant aux autres régions du pays et aux États-Unis.

LE GROUPE MERCILLE



COMPLEXE
ST-CHARLES
MÉTRO LONGUEUIL

*Courtiers protégés

UNE SEULE ADRESSE POUR UN CHOIX ÉCLAIRÉ,
IIII St-Charles ouest, Bureau 707, Longueuil **679-1982**

300 000 pi. carrés Tour I: Loué à 95% Tour II: Occupation: Printemps 1989

Pierre Roy quitte Domtex pour DMR

Pierre L. Roy quittera **Dominion Textile** pour occuper à partir du 9 septembre le poste de vice-président, finance, du **Groupe DMR**. M. Roy était vice-président aux relations avec les investisseurs chez Domtex. Il remplace ainsi **Bernard Gouin** qui a quitté DMR il y a quatre mois.

Domtex a aussi perdu les services de **Stephen Weir** au profit de **Télémédia**. M. Weir sera le nouveau vice-président, finance, du groupe de communication. Chez Dominion Textile, M. Weir était vice-président, finances, pour les activités canadiennes.

Nouvelles vice-présidentes à la Banque Nationale

La **Banque Nationale** vient d'ajouter deux nouvelles vice-présidentes à son équipe de direction.

Dans un premier temps, **Johanne Rémillard-Labrecque** a été nommée vice-présidente, affaires juridiques. Mme Rémillard sera secondée dans sa tâche par **Sylvie Boivin**, qui passe de secrétaire adjointe à secrétaire de l'institution financière. Les deux nouveaux cadres supérieurs se partagent les fonctions de **Louise Chatillon** qui a quitté la BN pour devenir secrétaire de la **Banque du Canada**.

Finalement, **Christine Marchildon**, qui occupait le poste de directrice des opérations et systèmes, a accédé à la vice-présidence, ressources humaines, de la Banque. Le mandat de Mme Marchildon vise le service de la dotation, de la formation, de la rémunération et de la planification de la relève.

Jean Coutu utilise la carte de débit

Certaines **Pharmes-comptes Jean Coutu** acceptent maintenant la carte débit de la Banque Nationale. Elles deviennent ainsi les premières pharmacies du Québec à accepter ce mode de paiement.

Par ailleurs, la **Banque Toronto-Dominion** a conclu avec la Banque Nationale une entente par laquelle les titulaires de carte multi-services de la Banque TD pourront utiliser les terminaux de débit de la BN dans certains magasins **Provigo** et **Métro-Richelieu**.

Luc de la Durantaye au Canada Trust

L'analyste financier de la firme de courtage **Deragon Langlois**, **Luc de la Durantaye**, a quitté son poste pour joindre les rangs de **Canada Trust** à titre de gestionnaire de portefeuille.

M. de la Durantaye s'occupera de portefeuilles de moins de 2 M$.

Luc de la Durantaye, à titre d'analyste chez Deragon Langlois, a mis au point la famille d'indices boursiers *Deragon Langlois-LES AFFAIRES*, dont l'*Indice Québec* qui est composé de plus de 160 titres. C'est le deuxième analyste à quitter cette firme depuis quelques semaines.

Groupe Darier gérera des portefeuilles de placement

Jusqu'à tout récemment, le **Groupe Darier** de Genève, gestionnaire de patrimoine privé et public depuis 150 ans, se contentait d'offrir à Montréal des services de type bancaire à sa clientèle internationale.

Le groupe vient d'élargir ses activités à la gestion de portefeuilles d'individus et de fonds de pension. **Hubert Lapierre**, avec plus de 20 ans d'expérience dans ce domaine, a été nommé vice-président exécutif de **Darier Canada, conseillers en valeurs**, la filiale créée à cet effet par le groupe suisse.

Le Groupe Darier a aussi des bureaux à Hong Kong et à Nassau.

Une Mercedez-Benz...
C'est la meilleure chose qui puisse vous arriver!



Disponible pour livraison immédiate
260E Argent astral
300E Blanc polaire
300E Rouge cabernet
300CE Noir perle
420SEL Noir perle
560SL (Sport) Argent astral
560SL (Sport) Rouge pompier

Voitures d'occasion "Select" en inventaire
1987 190D 2.5 Gris
1985 300D Turbo Rouge cabernet
1981 300D Vert mousse

AUTOMOBILES piedmont (1988) LTÉE

Reconnu en Estrie depuis plus d'une décennie pour l'excellence de son service.

335, St-Valier (angle Cowie)
Granby, Qc J2G 7X9
(514) 378-2212 1-800-363-1528

Le marché de la publicité télévisée est à l'avantage des acheteurs

pp. 16-17



Claude Héroux

***Lance et compte* à l'étranger: des marges bénéficiaires plutôt minces**

pp. 18-19



Concepteur et fabricant d'équipements de communication par micro-ondes

Présente sur trois continents, Mitec veut tripler ses ventes à 30 M$ d'ici 5 ans

Mitec a entrepris la diversification de sa gamme de composantes d'appareils de télécommunication par micro-ondes. Cette diversification contribuera à une croissance qui, prévoit-on, multipliera le volume d'affaires par trois d'ici cinq ans.

Ce concepteur et fabricant d'équipement de communications par micro-ondes de Pointe-Claire réalisera cette année des revenus de 10 M$. Or, a indiqué aux AFFAIRES l'ingénieur **Myer Bentob**, président et actionnaire principal de Mitec, la diversification en cours propulsera le chiffre d'affaires à 30 M$ au début de la prochaine décennie.

« Nous intégrons davantage la gamme de composantes et de sous-systèmes pour micro-ondes que nous fournissons déjà à de grandes compagnies dans l'électronique et les télécommunications.

« Nous améliorons aussi notre position concurrentielle en réduisant le besoin, pour nos clients, d'aller chez plusieurs fournisseurs différents avant de satisfaire leurs besoins. »

L'entreprise de la banlieue ouest de Montréal pénétrait récemment dans le marché des équipements pour micro-ondes millimétriques. Contrairement aux équipements habituels, cette technologie exige des équipements et conduits de très petites dimensions pour diriger les faisceaux de micro-ondes.

MITEC EN UN COUP D'OEIL

Siège social	Pointe-Claire
Chiffre d'affaires	10 M$
Nombre d'employés	125
Produits fabriqués	équipements pour micro-ondes
Principaux marchés	USA, Europe, Canada
Actionnaires	Myer Bentob, Julio Valente, Guido Cappelli
Date de fondation	1972

Tableau : LES AFFAIRES

Par ailleurs, la mise au point de micro-circuits pour ce type d'appareils accapare une part importante des efforts de recherche chez Mitec. Avec la diversification des communications par micro-ondes, ces micro-circuits trouvent de plus en plus de place dans des équipements spécialisés.

Mitec est déjà bien implantée dans trois sous-secteurs de la technologie des micro-ondes. Elle compte actuellement quelque 200 clients réguliers aux États-Unis, en Europe, en Asie et... au Canada. L'entreprise réalise en fait à peine le quart de son chiffre d'affaires au pays, contre 50 % aux États-Unis et un autre 25 % en Europe et en Australie.

Dès sa création il y a 13 ans, Mitec s'introduisait dans le marché des appareils de télécommunications terrestres. Trois ans plus tard, elle s'infiltrait dans le marché des équipements pour stations de communication par satellites. Enfin, en 1984, Mitec ajoutait à sa gamme de produits les composantes de systèmes radar, surtout destinées à des contrats militaires.

Aujourd'hui, chacun de ces trois groupes de produits représente le tiers du volume d'affaires de Mitec. Les deux tiers des revenus sont de sources commerciales, contre un tiers de nature militaire.

« On pourrait concentrer toutes nos énergies dans le secteur militaire si on le voulait, mais il ne faut pas mettre tous ses oeufs dans le même panier, souligne M. Bentob.

« Le volume de sous-contrats auprès des grands contracteurs militaires est très cyclique. »

Aux États-Unis, Mitec compte notamment comme clients **American Telephone & Telegraph** (ATT) dans les communications, **Hughes Aircraft** pour les stations satellites et équipements aéronautiques, et **Raytheon** pour les équipements de radar.

En Europe, Mitec dessert, entre autres, les groupes multinationaux **Thomson** et **Siemens**. Ses principaux clients canadiens sont **Northern Telecom**, **Bell Canada**, **Telesat** et **Spar Aerospace**.

Mitec a d'ailleurs entrepris des négociations avec un client français en vue d'une entente de transfert technologique. Ce client, que le président de Mitec refuse d'identifier pour le moment, désire s'installer au Canada et pénétrer le marché nord-américain.

Au même moment, Mitec s'emploie aussi à assurer sa place dans l'Europe unifiée d'après-1992, son deuxième marché en importance après les États-Unis. L'entreprise implantera une usine d'assemblage outre-Atlantique « d'ici six mois », précise tout au plus M. Bentob.

En Europe, Mitec exploite déjà une filiale de vente, de service et d'installation en Angleterre, **Mitec Electronics (U.K.) Ltd.**, qui emploie cinq personnes. L'entreprise est aussi représentée dans 11 autres pays en Europe, Asie et au Moyen-Orient.

Aux États-Unis, Mitec a installé son quartier général à Tampa en Floride, **Mitec Electronics**, où elle emploie 16 personnes. L'entreprise exploite aussi deux bureaux de vente en Californie et au Vermont.

MARTIN VALLIÈRES

« Je pensais me limiter à 25 employés... »

« Je pensais me limiter à 20 ou 25 employés lorsque nous avons lancé **Mitec** en 1972. Nous avons cependant décidé d'aller jusqu'à la limite du potentiel de l'entreprise, et nous ignorons toujours où est cette limite ! »

Le président et actionnaire principal de **Mitec**, l'ingénieur **Myer Bentob**, cumulait plusieurs années de travail auprès de firmes d'électronique et de télécommunications, dont **Marconi**, avant de devenir entrepreneur.

Il s'est associé avec deux partenaires, **Julio Valente**, aujourd'hui vice-président, production, et **Guido Cappelli**, qui assume la vice-présidence à l'ingénierie.

Selon M. Bentob, l'accent mis sur l'innovation et la qualité dans des créneaux spécifiques a permis à Mitec de se distinguer de la concurrence, pourtant très vive aux États-Unis, son principal marché.

« Un marché concurrentiel, ce n'est pas théorique. Ça bouge, ça vit ! C'est sain pour maintenir l'entreprise très éveillée. »

Avec des revenus de 10 M$ en 1988, l'entreprise emploie 125 personnes à son usine de l'ouest de Montréal ainsi qu'à ses bureaux de service aux États-Unis et au Royaume-Uni.

D'ici cinq ans, la stratégie de développement de Mitec prévoit l'atteinte d'un chiffre d'affaires de 30 M$.

PLANS DE LOCATION PRÉFÉRENTIELS JAGUAR

La Jaguar est la voiture préférée de nombreux conducteurs des plus avertis. Nos tarifs de location préférentiels rendent désormais la perspective de conduire une Jaguar neuve plus réaliste que jamais. Le concessionnaire agréé Jaguar vous offre toute la soupiesse d'un plan de location



préférentiel Jaguar, adapté à vos moyens financiers. Et, surtout, seul le concessionnaire Jaguar vous offre le service courtois et privilégié que vous exigez. Pour tous détails, contactez le concessionnaire Jaguar aujourd'hui même et demandez un spécialiste de la location.

À Montréal:
Automobiles Élégante, 4350 est, boul. Métropolitain 374-6550
Les Moteurs Décarie, 55, rue Gince 334-9910
Jaguar de Montréal, 277, rue Duke 393-1711
À Ottawa:
Jaguar d'Ottawa, 1450 Merivale Rd. 723-0300

JAGUAR
L'ACCORD PARFAIT DE L'ART ET DE LA TECHNIQUE

Complexe serricole Drummond agrandit et chauffera à partir de déchets organiques

INVESTISSEMENTS

Compagnies	Montant	Nature	Date	Main d'oeuvre	Lieu
Manufacture de bas Louiseville (chaussettes)	1 296 000 $	modernisation	88-89	n.d.	Louiseville
Isolomousse Canada (panneaux isolants)	1 000 000 $	agrandissement et modernisation	88-89	15 emplois créés	Ste-Marie (Beauce)
Demtec (bâtiments commerciaux modulaires)	968 000 $	implantation d'une usine	88-89	28 emplois créés	Princeville

Tableau : LES AFFAIRES

Inauguré il y a deux ans, le **Complexe serricole Drummond** ajoutera un troisième hectare de serre à ses installations spécialisées dans la culture de roses.

Par ailleurs, une entreprise de traitement des ordures, **Transformation Distech** de Trois-Rivières, construira à proximité des serres une usine de production de méthane à partir de déchets organiques. Ce méthane servira de combustible à des bouilloires à vapeur qui chaufferont le complexe serricole.

Les deux projets totalisent quelque 5,7 M$ en investissements au cours des prochains mois.

L'ajout d'un troisième hectare de serre au Complexe serricole Drummond représente à lui seul un investissement 2,5 M$. La construction s'échelonnera de novembre prochain à février 1989. La transplantation des milliers de nouveaux rosiers doit débuter en mai prochain.

Les deux premières phases de construction, complétées respectivement en juillet 1986 et mai 1987, comptaient chacune une superficie d'un hectare sous serre. Avec ses 160 000 rosiers, à raison de 80 000 par hectare, le Complexe serricole Drummond peut produire actuellement 3 M de roses par an.

L'ajout d'un troisième hectare de serres augmentera le nombre total de plants à environ 240 000 rosiers. La capacité de production approchera 5 M de roses par an, a confirmé aux AFFAIRES **Jean-François Goulet**, actionnaire et directeur, ventes et marketing, de l'entreprise.

Le Complexe Serricole Drummond emploie présentement 80 personnes à temps plein et partiel, dont un groupe d'agronomes et de technologistes agricoles spécialisés. Ces effectifs atteindront près de 100 personnes une fois complétée la troisième phase de développement.

La construction d'un quatrième hectare de serre est déjà envisagé pour la fin de 1989.

L'entreprise réalisera en 1988 un chiffre d'affaires de 2 M$, et prévoit atteindre 5 M$ de ventes d'ici à 1990, au parachèvement de la quatrième phase prévue de son développement.

À cette date, le Complexe serricole Drummond aura nécessité des investissements de l'ordre de 10 M$.

Par sa part, Transformation Distech investit 3,2 M$ dans son usine de production de gaz méthane à partir de déchets organiques.

Un centre de transbordement des déchets urbains, qui constituait la première phase de ce projet, fonctionne depuis le printemps dernier. La production de méthane doit démarrer en octobre prochain. Les équipements d'origine autrichienne sont installés ces jours-ci dans l'usine.

Une fois en pleine activité, l'usine traitera quelque 50 tonnes de déchets par jour provenant de 25 municipalités de la région de Drummondville, a indiqué aux AFFAIRES l'homme d'affaires trifluvien **Laurent J. Deshaies**, président de Transformation Distech. M. Deshaies est aussi au nombre des actionnaires du Complexe serricole Drummond.

L'usine de Distech prévoit fournir l'équivalent de 135 000 BTU/heure en vapeur pour le chauffage des trois hectares de serres. Selon M. Deshaies, elle servira aussi de centre de développement technologique en collaboration avec diverses universités québécoises.

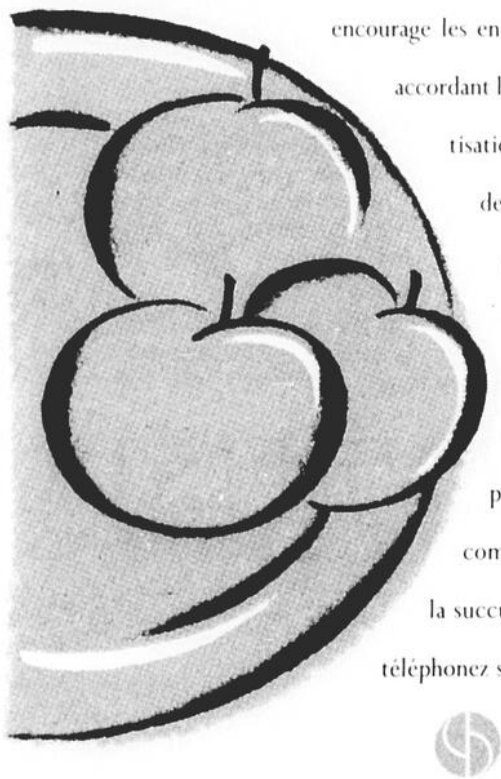
À plus long terme, Distech veut, entre autres, tenter d'introduire le recyclage de déchets non organiques dans le processus de production de méthane.

MARTIN VALLIÈRES

Quand les fruits portent fruit. C'est au fruit qu'on reconnaît l'arbre, en affaires comme ailleurs.



Et l'on reconnaît aujourd'hui le succès de A. Lassonde et Fils inc. et sa filiale les Aliments Mont-Rouge aux jus de fruits Oasis, Rougemont et Fruité. En 1962, A. Lassonde et Fils inc., alors entreprise familiale, s'adresse à la Banque fédérale de développement; depuis, cette association a mené l'entreprise sur le marché national, puis international. C'est dire qu'avec un peu d'appui, les fruits... portent fruit. La Banque fédérale de développement encourage les entreprises prometteuses en leur accordant le financement nécessaire à la concrétisation de leurs projets. Nos services de prêts, de capital de risque, de consultation, d'information, de planification et de formation offerts aux PME dans votre localité viennent s'ajouter à ceux du secteur privé. Pour plus de renseignements, communiquez avec le personnel de la succursale la plus près de chez vous ou téléphonez sans frais au 1 800 361-2126.



Banque fédérale de développement Federal Business Development Bank

Canada

SEMAINE DE LA PME au Canada 23 au 29 octobre.

L'INSTITUT DES ARBITRES DU CANADA, SECTION DU QUÉBEC COURS SUR L'ARBITRAGE CONVENTIONNEL

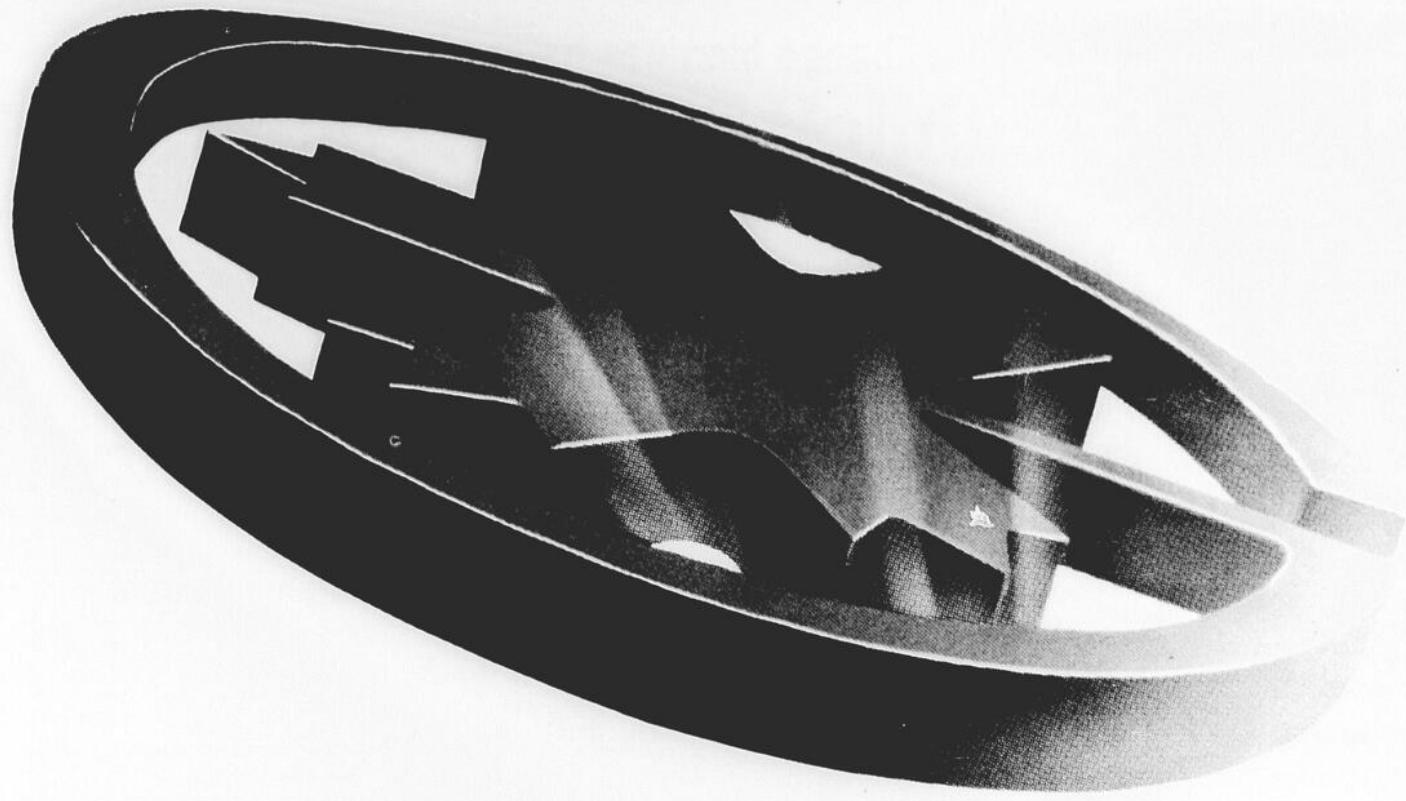
Devenez expert en arbitrage et inscrivez-vous à la série de 11 cours sur l'Arbitrage qui seront donnés par le professeur Me Denis F. Gauthier les lundis soirs, débutant le 3 octobre 1988 à la Faculté de droit de l'Université McGill.

Cette session s'adresse à tous les hommes et femmes d'affaires y incluant les ingénieurs, architectes, notaires, avocats, etc. intéressés à devenir arbitre.

Frais de cours: 300 $ maximum de 40 personnes

Attestation de cours donnée par l'Institut des Arbitres du Canada, Section du Québec.

Pour renseignements:
Institut des Arbitres du Canada
630, rue Sherbrooke Ouest, Montréal
(514) 844-9541
ou
M. Pierre Lefort ing., président
(514) 663-7893



Une nouvelle page d'histoire s'écrit aujourd'hui.

Nous vivons présentement un moment historique: l'appel public à l'épargne portant sur les actions ordinaires d'Air Canada. Si vous souhaitez obtenir un exemplaire du prospectus provisoire ainsi qu'un formulaire d'expression d'intérêt, communiquez avec votre courtier, postez le coupon ci-dessous ou composez sans frais le

1 800 363-0850

(for service in English: 1 800 668-0050).

Si vous ne possédez pas de compte chez un courtier en valeurs mobilières, vous devrez en ouvrir un et fournir divers renseignements concernant votre situation financière personnelle.

Un prospectus provisoire relatif aux titres susmentionnés a été déposé auprès des Commissions des valeurs mobilières, ou autres organismes similaires dans chaque province et territoire du Canada. Cette annonce ne constitue pas une offre de vente ni une sollicitation d'offre d'achat. Aucune vente ni aucune acceptation d'une offre d'achat de ces titres ne sera faite avant la date du visa du prospectus définitif ou autres autorisations requises accordées par la Commission des valeurs mobilières ou tout autre organisme similaire d'une province ou d'un territoire.

Veuillez m'envoyer un exemplaire du prospectus provisoire et un formulaire d'expression d'intérêt.

M. ☐ Mme ☐ Mlle ☐ (MAJUSCULES S.V.P.)

PRÉNOM

NOM

ADRESSE

VILLE

PROVINCE

PAYS

CODE POSTAL

TÉLÉPHONE À DOMICILE ___-___-____ AU BUREAU ___-___-____ POSTE _____

LANGUE PRÉFÉRÉE FRANÇAISE ☐ ANGLAISE ☐

Postez à:
Groupe de prise ferme d'Air Canada
À l'attention de:
RBC Dominion Securities Inc.
et Wood Gundy Inc.
C.P. 700
Succursale B
Montréal (Québec)
H3B 3K3

For service in English, return to:
Air Canada
Underwriting Group
c/o RBC Dominion Securities Inc.
& Wood Gundy Inc.
T.D. Centre
P.O. Box 243
Toronto (Ontario)
M5K 1J5

Air Canada

L'arrivée de Télévision Quatre-Saisons a changé bien des habitudes

Le marché de la publicité télévisée est maintenant

CFG

PROGRAMMES DE FORMATION

AUTOMNE HIVER

1988-89

1 RESSOURCES HUMAINES

		MONTRÉAL	QUÉBEC
1.1	SUPERVISION EFFICACE D'UN SERVICE:	19-23 sept. 23-27 janv. 24-28 avril	17-21 oct. 6-10 fév. 8-12 mai
1.2	GESTION DU RENDEMENT:	28-29 sept. 30-31 janv. 25-26 avril	22-23 sept. 1-2 fév. 27-28 avril
1.3	AUTHENTICITÉ ET AFFIRMATION DE SOI EN MANAGEMENT:	24-25 oct. 19-20 juin	27-28 oct. 21-22 juin
1.4	NOUVEL AGENT DE MAÎTRISE:	7-9 nov. 8-10 mars 15-17 mai	14-16 nov. 15-17 mars 23-25 mai
1.5	PRATIQUE DU LEADERSHIP SITUATIONNEL:	17-18 oct. 10-11 avril	24-25 oct. 17-18 avril
1.6	FORMATION DES FORMATEURS EN MILIEU DE TRAVAIL:	12-14 oct. 13-15 fév. 24-26 mai	2-4 nov. 1-3 mars 5-7 juin
1.7	MÉTHODES D'ANALYSE DES BESOINS DE FORMATION DANS L'ORGANISATION:	22-23 nov. 8-9 mai	29-30 nov. 11-12 mai
1.8	GESTION DU CHANGEMENT	19 déc. 29 mai	20 déc. 30 mai
1.9	COMMENT SÉLECTIONNER DU PERSONNEL:	3-4 oct. 6-7 fév. 29-30 mai	5-6 oct. 9-10 fév. 31-1 juin
1.10	GESTION DU STRESS EN MILIEU DE TRAVAIL:	26-27 sept. 16-17 janv. 20-21 avril	29-30 sept. 18-19 janv. 26-27 avril
1.11	GESTION DES CONFLITS:	19 oct. 8 mai	26 oct. 3 mai

2 ADMINISTRATION

		MONTRÉAL	QUÉBEC
2.1	GESTION DE PROJET:	21-24 nov. 20-23 mars	28-1 déc. 28-31 mars
2.2	PLAN D'ORGANISATION:	14-16 sept. 20-22 mars 3-5 mai	19-21 oct. 1-3 fév.
2.3	ANALYSE DE PROBLÈMES ET TECHNIQUES DE PRISE DE DÉCISION:	17-18 oct. 20-21 mars 5-6 juin	20-21 oct. 22-23 mars 8-9 juin
2.4	GESTION DOCUMENTAIRE:	3-4 oct. 10-11 janv. 10-11 avril	31-1 nov. 13-14 mars 30-31 mai
2.5	GESTION DU TEMPS:	21 sept. 29 nov. 12 mai	20 sept. 1 déc. 15 mai
2.6	CRÉATIVITÉ EN MILIEU DE TRAVAIL:	11-12 oct. 1-2 fév. 12-13 juin	13-14 oct. 7-8 fév. 15-16 juin
2.7	GESTION DE LA QUALITÉ:	28-29 sept. 1-2 déc. 22-23 mars	11-12 oct. 30-31 janv. 23-24 mai
2.8	RÔLE-CONSEIL DANS L'ORGANISATION:	8-9 déc. 28-29 mars	15-16 déc. 30-31 mars
2.9	GESTION STRATÉGIQUE ET MOBILISATION DU PERSONNEL:	6-8 déc. 9-11 mai	29-1 déc. 13-15 juin
2.10	ANALYSE FINANCIÈRE ET BUDGÉTAIRE POUR NON-SPÉCIALISTES:	12-14 oct. 25-27 avril	24-26 oct. 17-19 mai
2.11	BUDGET: BASE ZÉRO (ZBB):	19-21 sept. 9-11 mai	1-3 nov. 16-18 mai
2.12	ANALYSE DE SYSTÈME:	19-21 sept. 12-14 déc. 10-12 avril	11-13 oct. 16-18 janv. 31-2 juin
2.13	GESTION DE L'INFORMATIQUE POUR NON-SPÉCIALISTES:	14-16 nov. 13-15 mars	9-11 janv. 3-5 avril

3 COMMUNICATIONS

		MONTRÉAL	QUÉBEC
3.1	RÉDACTION DE RAPPORTS:	26-28 oct. 15-17 fév. 7-9 juin	2-4 nov. 1-3 mars 14-16 juin
3.2	COMMUNICATIONS INTERPERSONNELLES ET ANALYSE TRANSACTIONNELLE:	13-15 sept. 7-9 mars 24-26 mai	12-14 déc. 14-16 mars 31-2 juin
3.3.	ÉQUIPE DE TRAVAIL ET RÉUNIONS EFFICACES:	14-16 nov. 9-11 mai	23-25 nov. 16-18 mai
3.4	COMMENT PARLER EN PUBLIC:	26-28 sept. 14-16 déc. 6-8 mars	3-5 oct. 11-13 janv. 19-21 juin
3.5	COMMUNICATIONS NON-VERBALES (body language):	23-24 nov. 22-23 mars 14-15 juin	28-29 nov. 29-30 mars 8-9 juin
3.6	NÉGOCIATION EFFICACE:	4-6 oct. 28-2 mars 29-31 mai	11-13 oct. 7-9 mars 5-7 juin
3.7	LE POUVOIR DE L'INFORMATION:	21-22 nov. 30-31 mars 12-13 juin	26-27 sept. 13-14 fév. 25-26 mai

4 SECRÉTARIAT

		MONTRÉAL	QUÉBEC
4.1	LA SECRÉTAIRE ET L'ORGANISATION:	7-9 nov. 17-19 avril	21-23 nov. 24-26 avril
4.2	L'ACCEUIL, LA RÉCEPTION TÉLÉPHONIQUE ET LES RELATIONS AVEC LA CLIENTÈLE:	4 oct. 2 mai	6 oct. 4 mai
4.3	LA SECRÉTAIRE ET LA GESTION DE SON TEMPS:	3 oct. 23 mai	7 oct. 19 mai
4.4	PERFECTIONNEMENT EN FRANÇAIS ÉCRIT:	7-9 déc. 12-14 avril	14-16 déc. 19-21 avril

5 VENTE ET ACQUISITION DE BIENS ET SERVICES

		MONTRÉAL	QUÉBEC
5.1	GESTION ET PRÉPARATION D'APPEL D'OFFRES:	25-26 oct. 9-10 mai	2-3 nov. 16-17 mai
5.2	GESTION D'ÉQUIPE DE PROFESSIONNELS DE LA VENTE:	18-20 nov. 24-26 janv. 18-20 avril	22-24 nov. 21-23 fév. 13-15 juin
5.3	PRÉSENTATION EFFICACE:	6-7 oct. 20-21 fév.	17-18 nov. 6-7 avril
5.4	RELATIONS AVEC LA CLIENTÈLE:	28 sept. 24 janv. 12 avril	5 oct. 9 fév. 28 avril

6 PERFECTIONNEMENT DES CONTREMAITRES ET DES SUPERVISEURS

		MONTRÉAL	QUÉBEC
6.1	LE RÔLE DU CONTREMAÎTRE:	31-1 nov. 13-14 fév.	3-4 nov. 16-17 fév.
6.2	LE CONTREMAÎTRE COMMUNIQUE AVEC SES EMPLOYÉS:	8 déc. 10 mars	15 déc. 13 mars
6.3	LE CONTREMAÎTRE MOTIVE SES EMPLOYÉS:	1 mars 1 mai	2 mars 5 mai
6.4	LE CONTREMAÎTRE EXERCE SON LEADERSHIP:	1 fév. 17 avril	3 fév. 18 avril
6.5	LE CONTREMAÎTRE ENTRAÎNE SES EMPLOYÉS:	20 avril 14 juin	21 avril 8 juin

CFG

CENTRE DE FORMATION EN GESTION
801, rue Sherbrooke Est, bureau 902
Montréal, Québec H2L 1K7
Tél.: (514) 526-2833

FICHE D'INSCRIPTION ET DEMANDE D'INFORMATION

Nom: _____
Fonction: _____
Organisation: _____
Rue: _____
Ville: _____ Code postal: _____
Tél.: _____

Je désire:
☐ Recevoir plus d'information sur les sessions.
_____
☐ Que vous communiquiez avec moi pour discuter de la possibilité de tenir une session spéciale pour mon organisme.
☐ M'inscrire à la session qui aura lieu le _____

Ce sont maintenant les annonceurs qui mènent le bal de la publicité télévisée au Québec. La venue de **Télévision Quatre-Saisons** et le maraudage commercial plus intensif des autres stations changent bien des habitudes dans ce marché évalué à plus de 250 M$ par année au Québec.

Pour **Michel Perreault,** analyste financier chez la firme de courtage **Bunting,** cette situation s'explique par le fait qu'au 1er septembre la disponibilité du temps publicitaire sera de 75 % à 100 % plus élevée qu'il y a deux ans.

« L'arrivée de Télévision Quatre-Saisons et l'agressivité de **Radio-Canada** et de **Radio-Québec** dans la vente de temps justifient cet état de chose. La venue de la chaîne **Musique Plus** à l'automne gonfle aussi l'inventaire de temps disponible. Même si l'assiette publicitaire augmente, sa croissance n'est pas proportionnelle au volume de publicité disponible », explique M. Perreault.

Une modification du **Conseil de la radiodiffusion et des télécommunications canadiennes** (CRTC) qui permet maintenant de vendre de la publicité locale pour la station de redistribution Quatre-Saisons à Québec et des stations **Cogeco** de Trois-Rivières et de Sherbrooke ajoute encore du temps d'antenne à un parc publicitaire déjà bien rempli.

Comme si ce n'était pas suffisant, on constate aussi un ralentissement de la croissance des dépenses publicitaires à la télévision, une situation qui n'a fait qu'envenimer la concurrence entre les réseaux et profiter aux annonceurs.

Une étude de la firme de courtage **Lévesque Beaubien** souligne que, de 1976 à 1986, les dépenses des annonceurs en publicité télévisée dans les stations canadiennes ont augmenté de 13,2 % par an.

Cependant, depuis trois ans, l'augmentation des budgets publicitaires télévisés a dépassé de peu ou égalé le taux d'inflation générale au Canada. Si en 1976 ce marché connaissait une croissance de 21,1 % et des ventes de 323 M$ (dépassant largement le taux d'inflation de 7,5 % pour cette année-là), cette performance exceptionnelle s'estompait progressivement pour atteindre 5,8 % ou 1,034 milliard de dollars de ventes en 1987.

→

Photo Jean-Guy Paradis, LES AFFAIRES

à l'avantage des acheteurs



Photo Jean-Guy Paradis, LES AFFAIRES

Michel Perreault: «Même si l'assiette publicitaire augmente, sa croissance n'est pas proportionnelle au volume de publicité disponible.»

En 1988, la firme **Maclean Hunter Research Bureau** prévoit une hausse de 7% des dépenses publicitaires. Pour 1989, la progression devrait être équivalente au taux d'inflation, ce qui pourrait renforcer la position des annonceurs sur le marché publicitaire télévisé.

Changements dans les pratiques commerciales

«Le marché de la publicité télévisée est à la faveur des annonceurs et cela entraîne des changements dans les pratiques commerciales des diffuseurs. Par exemple, les stations offrent maintenant une garantie tacite sur l'auditoire d'un programme donné.

«Si le programme ne performe pas, il y a compensation pour l'annonceur. Il y a de cela quelques années, cette garantie était impensable. On faisait alors face à une carte de tarifs très rigide», a confié aux AFFAIRES **Paul Martel**, le président de la firme de placement média du même nom et qui oeuvre depuis 20 ans dans ce secteur.

Sa société gère des achats médias de plus de 20 M$ par année pour une clientèle qui regroupe entre autres la brasserie **Labatt** et **Métro-Richelieu**.

Paul Martel ajoute que pour 1988-89 les budgets de télévision de ses clients demeurent stables. «On peut expliquer cela par le fait qu'on peut négocier une efficacité similaire à l'an dernier sans avoir à augmenter le budget.»

Pierre Delagrave, vice-président média et recherche chez **Cossette communication marketing,** nuance toutefois la notion du marché d'acheteurs. Il souligne qu'en juin, période qui coïncide avec le début de la période d'achats pour la saison d'automne, les acheteurs de temps avaient une bonne disponibilité. Toutefois, en juillet cette disponibilité a diminué et les diffuseurs ont haussé leurs prix de 15% en moyenne.

Le déclenchement d'élections fédérales à l'automne pourrait cependant réduire considérablement l'inventaire du temps encore disponible pour cette période.

Radio-Canada remporte la palme

Au niveau des ventes réseau, Radio-Canada remporte la palme, une situation qui est facilitée par sa diffusion des Jeux Olympiques de Séoul en septembre.

«Pour la saison d'automne, Radio-Canada, qui selon une étude maison tire 67% de ses revenus publicitaires (qui se chiffraient à 76 M$ en 1987) de ces ventes, est très vendu. C'est bouclé pour le temps disponible en octobre et novembre. Les disponibilités se retrouvent fin novembre et décembre, mais on doit payer très cher pour ce qui reste. Au niveau du marché sélectif de Montréal, il y a une bonne disponibilité, mais encore là c'est très cher», explique Pierre Delagrave.

Pour le réseau **TVA,** qui tire environ 61% de ses ventes sur ce marché, l'inventaire est plus important et les prix sont plus élevés mais historiquement, ce réseau a toujours eu des tarifs élevés. C'est toutefois chez Télévision Quatre Saisons que M. Delagrave constate des surprises. La station est toujours déficitaire mais elle a enregistré des revenus d'exploitation se chiffrant à 21,7 M$ au troisième trimestre de 1988, comparé à 11,6 M$ à la même période en 1987.

«Ils ont démontré qu'ils sont très forts au niveau régional et que leur approche commerciale, basée sur l'ouverture de nouveaux marchés, a porté fruits. Ils sont un compétiteur redoutable. Au niveau réseau, la disponibilité de Quatre-Saisons est rare et les prix sont chers. Le marché sélectif de Montréal est toutefois plus abordable, tant en disponibilité qu'en tarifs.

«Il ne faut, toutefois pas perdre de vue qu'au départ les cartes de tarifs des télédiffuseurs sont chères. Le jeu de la négociation intervient toutefois et fait baisser les prix. Mais, ajoute M. Delagrave, dans certains marchés où un propriétaire unique contrôle plusiers stations, comme à Rouyn-Noranda et Rivière du Loup, les prix demeurent élevés.»

GILLES DES ROBERTS

C'est l'année de vérité pour TVA

S'ils ne secouent pas leur torpeur, la saison automnale pourrait bien sonner le glas du **réseau TVA** et de sa station de tête **Télé-Métropole** de Montréal.

«Télé-Métropole (TM) est toujours en tête avec 22% de l'auditoire francophone de Montréal, mais c'est loin de la marque de 35% qu'elle avait il y a quelques années. Quant à **Radio-Canada**, la station suit de très près avec 21%. **Télévision Quatre-Saisons** a 11 ou 12%, un auditoire qu'elle a capturé aux dépens de TM et de la fragmentation des postes anglophones et américains», a affirmé aux AFFAIRES **Michel Perreault,** un analyste financier pour la firme de courtage **Bunting**.

«Au niveau des ventes publicitaires, TM a baissé ses tarifs l'an dernier mais n'a pas repris le terrain perdu. De plus, cette stratégie lui a coûté très cher car au même moment ses dépenses de programmation montaient en flèche.»

Un annonceur dont le budget de publicité télévisée se chiffre à plusieurs millions de dollars a d'ailleurs affirmé aux AFFAIRES que «Télé-Métropole doit maintenant faire ses preuves. Ils ont pris une méchante débarque, et c'est une station qui se cherche. Cette année c'est d'ailleurs Radio-Canada qui a la plus grosse part de notre budget publicitaire, et ce, à cause de leur programmation plus équilibrée.

«Nous investissons aussi plus à Quatre-Saisons qu'à Télé-Métropole. Dans le moment, TM paie pour ses 20 ans de succès et d'intransigeance.»

Vos collaborateurs vous féliciteront de cette découverte

pour vos rencontres et réunions d'affaires

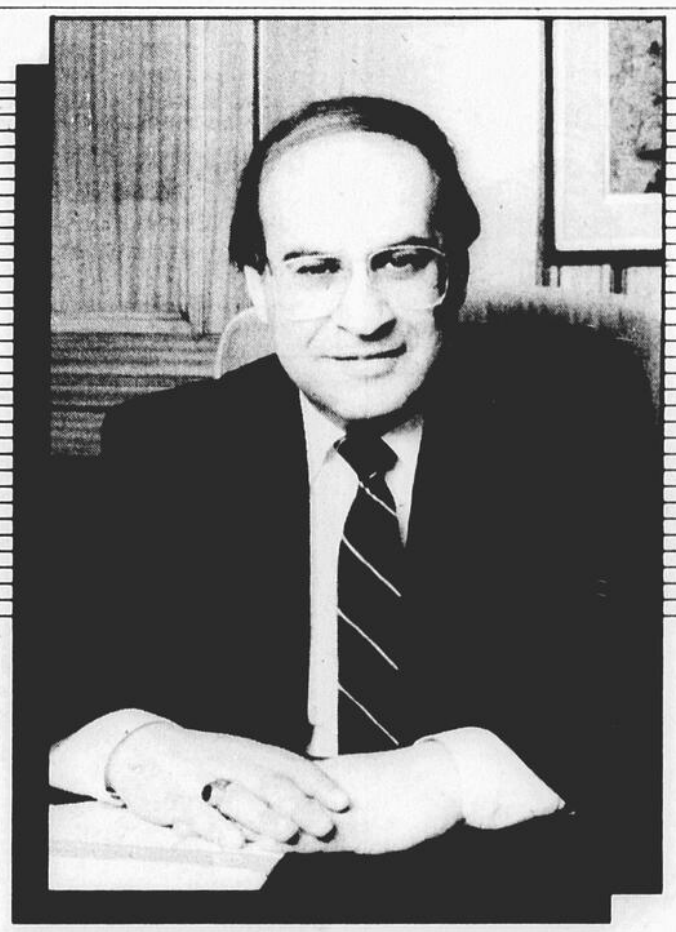
AUBERGE sur la FALAISE
St-Alphonse, Québec



• A moins d'une heure de Montréal • Près de Rawdon, sur le bord du lac Long, Région de Lanaudière
• Classée 4 Fleurs de Lys • Piscine intérieure et sauna
• Sur un magnifique site boisé et aménagé pour le sport et la détente.

Téléphonez dès aujourd'hui et demandez votre brochure et vos forfaits de réunions d'affaires.

1-800-363-1758 ou (514) 883-2269



John A. Hanna, c.g.a.
Vice-président exécutif
Finances et
Administration
Hydro-Québec

«Le titre C.G.A., le point tournant d'une carrière»

La Corporation professionnelle des comptables généraux licenciés du Québec
445, boul. St-Laurent, bureau 450
Montréal (Québec)
H2Y 2Y7 - Tél.: (514) 861-1823

«Des années d'efforts soutenus et de travail acharné. C'est ce que représente l'obtention du titre professionnel C.G.A. Une formation fondée sur des valeurs aussi primordiales constitue un atout infaillible à la poursuite d'une carrière de tout cadre supérieur, sur la scène locale, nationale ou internationale.»

On mise sur *Formule I* pour mousser les ventes internationales

La vente de *Lance et compte* à l'étranger

Rambo n'a pas mieux fait. La série *Lance et compte* — comme le héros au vocabulaire limité, mais aux muscles généreux et aux munitions abondantes — en est déjà à son troisième chapitre.

Diffusée à l'hiver 1989, la production des 13 épisodes de la série se verra accorder un budget de 8 209 000$. Les nouvelles émissions traiteront des dessous financiers et politiques du monde du hockey. Pourtant, *Pierre Lambert* n'accrochera pas ses patins bien longtemps puisque le producteur de la série, **Claude Héroux**, s'affaire déjà à la planification de la quatrième partie de cette saga du hockey.

Claude Héroux est conscient qu'il devra jouer serré pour conserver le momentum que cette série a acquis auprès de l'auditoire et des commanditaires. «Nous avons créé un événement important avec *Lance et compte*.

«Je reconnais que cela représente un certain danger car les attentes de l'auditoire sont très élevées et nous ne devons pas le décevoir», a affirmé Claude Héroux, le producteur de *Lance et compte* lors d'une entrevue aux AFFAIRES à son bureau du Vieux-Montréal.

Minces profits à l'étranger

Lance et compte a fait des ravages auprès de l'auditoire francophone avec une cote d'écoute moyenne de 2,6 M de téléspectateurs, selon le producteur. Les revenus découlant de la série ont aussi permis à **Communications Denis Héroux** d'atteindre un chiffre d'affaires de 24 M$ à sa dernière année financière.

Si tout est calme sur le front québécois, les ventes de *Lance et compte* à l'étranger n'ont pas un coup de patin bien puissant. La série à été vendue 25 000$ US par épisode à une chaîne italienne. La Suède et la Finlande, deux grands consommateurs de produits de hockey, se sont aussi appropriées la série, mais à un prix en deçà de 25 000$ US par épisode.

En guise de comparaison, signalons que certaines séries américaines populaires se vendent à des multiples de 10 à 20 fois plus élevés sur les marchés étrangers.

La palme de la vente la plus exotique va à la transaction qui cède pour 20 000$ US par épisode les droits de la série pour l'Amérique du Sud, un continent où le hockey a autant d'adeptes que la tauromachie au Québec...

Syndication et produits de beauté

Une percée chez nos voisins du Sud est toutefois entrevue. La société de distribution américaine **Transworld** s'est montrée intéressée à la vente par télévision d'agence (syndication) de 39 heures de programmation et à distribuer des cassettes vidéo de la série. Un marché international existe pour la série, mais Denis Héroux reconnaît qu'au niveau des ventes les marges bénéficiaires sont minces.

Le producteur a toutefois réussi à stimuler la vente de produits périphériques de la série. Les

→

NOS YEUX ONT BESOIN DE VOTRE COEUR



"L'Office des personnes handicapées du Québec reconnaît que **Le Bon Pilote** est un organisme unique en son genre dans la région métropolitaine rendant de précieux services aux personnes ayant une déficience visuelle."

ORGANISME

LE BON PILOTE INC.

Campagne de levée de fonds du 15 au 29 septembre 1988.

Toutes contributions peuvent être envoyées à

LE BON PILOTE INC.
4358, rue Boyer
Montréal, Qc H2J 3E1 (526-8145)

Permis autorisé par le Ministère des affaires sociales de la Ville de Montréal.

Reçu d'impôt disponible.

Nouveau bail Jaguar

775$ PAR MOIS*



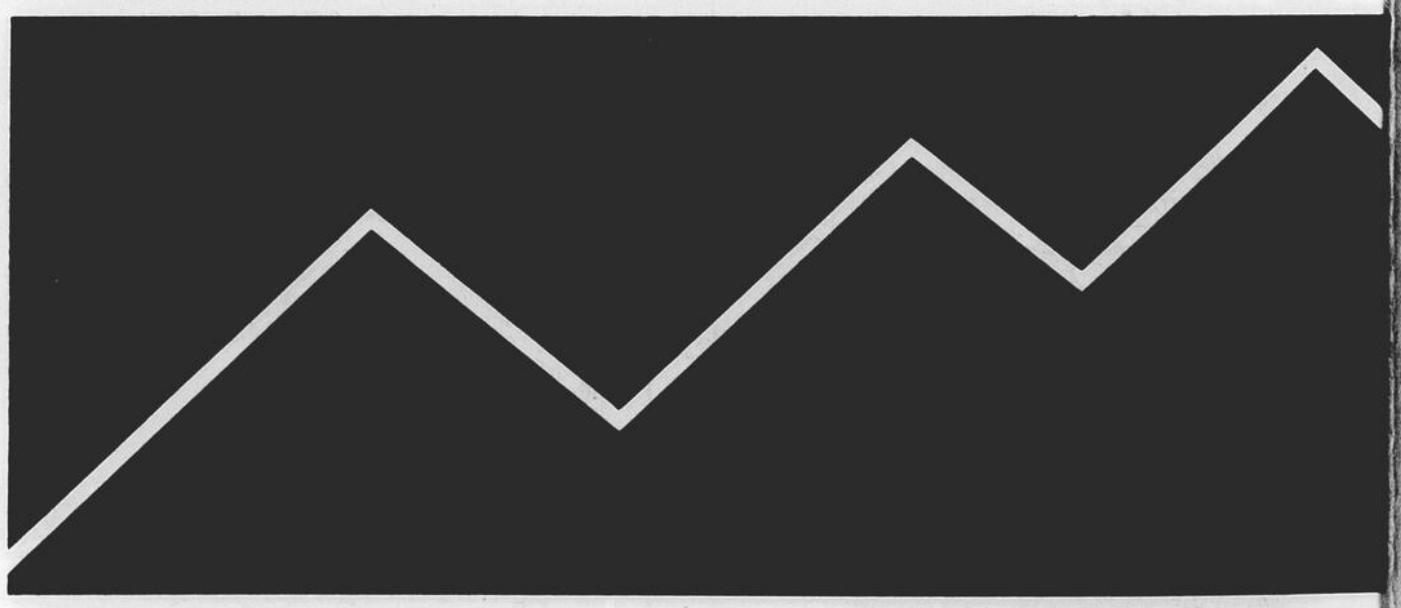
Vous pouvez louer maintenant une Jaguar XJ6 1988 neuve pour 775 $ par mois seulement, et un acompte de 7 500 $ ou une reprise d'une valeur équivalente. Quantités limitées. Téléphonez maintenant.

*S'applique à un bail de 60 mois, après approbation du crédit. Taxe de vente provinciale et immatriculation en sus. Note: des locations préférentielles sont offertes aussi pour d'autres berlines Jaguar. Communiquez avec nous pour tous détails.

JAGUAR DE MONTREAL

277 rue Duke, Montréal, H3C 2M2

Tél.: (514) 393-1711



LES PROFITS...

laisse des marges bénéficiaires plutôt minces

GILLES DES ROBERTS



Photo Jean-Guy Parads, LES AFFAIRES

Claude Héroux: «Avec le projet Formule I qui traite de course automobile, nous touchons le marché international. Nous prévoyons multiplier nos revenus de ventes à l'étranger par cinq.»

droits de marchandisage ont été cédés aux **Entreprises Radio-Canada**.

La société de production a aussi distribué plus de 700 000 exemplaires d'un magazine sur la série par le biais des stations-service **Ultramar**. On étudie de plus la possibilité de lancer une gamme de produits de beauté *Lance et compte* au moment de la diffusion du troisième chapitre de la série.

« Le rayonnement du hockey est quand même limité. Mais avec le projet *Formule I* qui traite de course automobile, nous touchons le marché international. Nous prévoyons multiplier nos revenus de ventes à l'étranger par cinq avec cette nouvelle série. »

Tout comme dans le cas de *Lance et compte* où **O'Keefe** et Ultramar ont investi respectivement 750 000 $ et 559 000 $ dans la production, les commanditaires ont pris une place importante dans la production de la série sur le sport automobile.

Dans le cas de *Formule I*, dont le budget de production des 13 épisodes est de 13 505 000$, Ultramar déboursera 600 000 $; quant à la brasserie **Labatt**, sa contribution au budget de production de la série se chiffre par 500 000$.

Par ailleurs, *La Presse* et *Télémédia* ont versé respectivement 125 000$ et 50 000 $ au budget de production de la série.

« La série *Formule I* pourra aider à positionner les produits des commanditaires. Les agences de publicité, après nous avoir boudé pendant plusieurs années, reconnaissent maintenant ces commandites comme une excellente stratégie de marketing. Avec *Formule I*, les possibilités de commandite sont illimitées. »

Le dénouement de l'affaire Jean-Paul Belleau-GM inquiète

Les commanditaires sont devenus les nouveaux mécènes de la production de séries télévisées au Québec. Cette manne financière pour les producteurs pourrait toutefois se raréfier rapidement.

Le jugement qui déboutait l'auteure **Lise Payette** dans sa contestation de l'utilisation de son personnage *Jean-Paul Belleau* dans une publicité des concessionnaires **General Motors** a semé l'inquiétude du côté des producteurs et des commanditaires.

« Quand des personnages de séries télévisées sont utilisés dans des publicités, cela diminue d'autant l'exclusivité que nous accordons à nos commanditaires. C'est bien connu que *Pierre Lambert* ne conduit que des **Toyota** dans la série *Lance et compte* », affirme le producteur de la série, **Claude Héroux**.

« Je ne crois pas que ce commanditaire apprécie qu'une imitation de *Pierre Lambert* conduise un produit GM dans une publicité. Pour moi, *Pierre Lambert*, comme *E.T.* et *Popeye*, appartient au créateur ou au producteur si l'auteur lui a cédé ses droits. »

Séminaire d'information

Spécialisé dans la vente et l'installation des systèmes informatiques Apple®, Simco est une PME au service des petites, moyennes et grandes entreprises depuis plus de 6 ans.

Aujourd'hui c'est l'ordinateur Macintosh™ qui fait la une chez nous. Avec sa facilité d'utilisation et ses performances incontestables, il nous permet d'installer et d'implanter, en un temps record, les systèmes de gestion comptable les plus puissants qui soient.

C'est pourquoi nous aimerions vous inviter à un Séminaire d'information sur la gestion d'entreprise avec un Macintosh ™.

LIEU
Holiday Inn (Longueuil)
DATE
7 septembre 1988
HEURE
Avant-midi ou après-midi
COÛT
25$/personne

Pour réserver votre place, téléphonez à Jean-Yves dès aujourd'hui au 674-1514
Nous anticipons le plaisir de vous rencontrer à ce Séminaire en collaboration avec Apple Canada Inc.

Concessionnaire autorisé

Apple et le logo Apple sont des marques de commerce déposées de Apple Computer, Inc. Macintosh est une marque de commerce de Apple Computer, Inc.

SIMCO
LES EXPERTS EN COMPTABILITÉ SUR APPLE

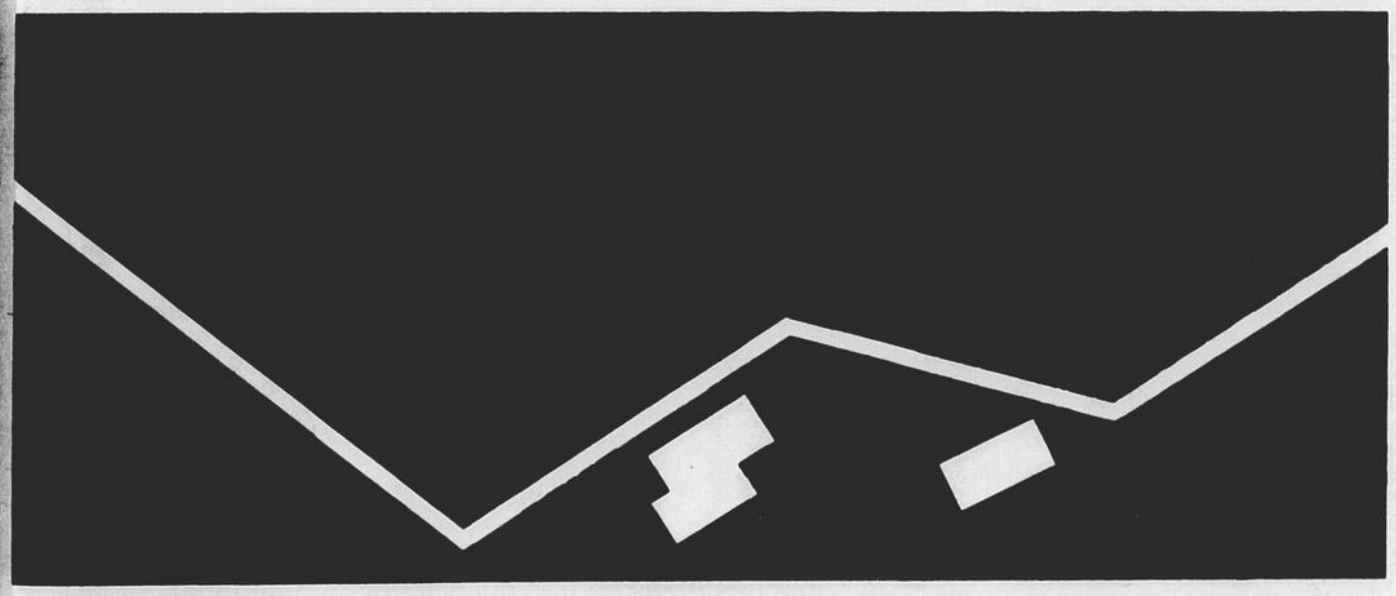
COMPTABILITÉ SUR MACINTOSH™



93 ST-CHARLES OUEST, LONGUEUIL, QC J4H 1C5
(514) 674-1514

322 A PRINCIPALE, GRANBY, QC J2G 2W4
(514) 378-2107

2040 DES CASCADES, ST-HYACINTHE, QC J2S 3J6
(514) 773-7843



LE ROUGE.

Tenez vos réunions d'affaires au coeur d'un des plus beaux centres de villégiature du Québec. Vous verrez comme il est agréable d'en voir de toutes les couleurs... à l'Hôtel Château Mont Sainte-Anne!

Profitez d'un magnifique point de vue pour échanger vos points de vue!

À partir de
80$ par personne
Occupation double

30 $ supplémentaire, occupation simple
Jusqu'au 15 décembre 1988

Pour renseignements et réservations:
Hôtel Château Mont Sainte-Anne
500, boul. Beau-Pré
Beaupré (Québec)
G0A 1E0
Tél.: **(418) 827-5211** ou,
sans frais: **1-800-463-4467**
Fax: **(418) 827-5072**

HOTEL CHÂTEAU MONT SAINTE-ANNE
AU PIED DU MONT SAINTE-ANNE

FONDATION D'AIDE AUX PARENTS D'ENFANTS HANDICAPES



Claude Beauchamp

M. Claude Beauchamp, président de Publications TRANSCONTINENTAL, a accepté pour une deuxième année consécutive de présider la campagne annuelle de financement de la Fondation d'aide aux parents d'enfants handicapés. Cette campagne, dont l'objectif est de 100 000$, aura lieu du 31 août au 14 septembre 1988.

La Fondation a pour but de soutenir les parents, souvent isolés et démunis, qui ont la charge d'un ou de plusieurs enfants handicapés.

Par la même occasion, la Fondation, par la voix de son président d'honneur, tient à remercier les commanditaires suivants, qui ont permis que des prix totalisant une valeur de 8 500$ soient remis au terme d'un tirage dans le cadre de la campagne de financement: Apple Canada, Yugoslav Airlines, Voyages Afrolympic, le Domaine Saint-Laurent de Compton, Cinéplex Odéon et les Épiciers unis Métro-Richelieu.

On peut faire parvenir ses dons à:
Fondation d'aide aux parents d'enfants handicapés,
420 St-Paul est, Montréal, H2Y 1H4.

ASSEMBLÉE ANNUELLE

La Chambre de commerce de Montréal

MONTRÉAL OBLIGE

La Chambre de commerce de Montréal entreprend son 102e exercice sous le signe de
ACTION.
Pour assurer son développement économique, Montréal doit maximiser ses points forts et ainsi se tailler une place à sa mesure sur l'échiquier international
OBJECTIF 1992
350e anniversaire de la Ville de Montréal
L'Occasion de faire la différence!
C'est ensemble que nous ferons de Montréal ce que nous voulons qu'elle soit.
Ces entreprises ont compris tout le sens et l'importance d'agir parce que
MONTRÉAL OBLIGE!

agropur 50

STANDARD LIFE

Le TRUST ROYAL porte conseil
AU QUÉBEC DEPUIS PRÈS DE 100 ANS

Lancement d'une fondation pour l'avancement de la technologie

L'Ordre des technologues des sciences appliquées du Québec (OTSAQ) vient de mettre sur pied la **Fondation pour l'avancement de la technologie.** Cette fondation commencera bientôt une campagne de levée de fonds de 300 000$ dans le but de réaliser ses objectifs.

L'Ordre des technologues regroupe 5 000 technologues des sciences appliqués possédant un DEC ou l'équivalent. Les technologues des sciences appliqués sont les diplômés des cégeps et écoles spécialisées dispensant une formation dans l'une ou l'autre de 29 disciplines techniques: électricité, électronique, aéronautique, mécanique, construction, foresterie, arpentage, etc. L'Ordre a été fondé en 1981; il émanait alors de l'Association des techniciens diplômés dont l'origine remonte à 1925.

Selon **Monique Jutras**, directrice des services administratifs à l'Ordre et directrice administrative de la Fondation, la Fondation a pour objectif de promouvoir la diffusion de l'information technologique, de donner des bourses d'études et de perfectionnement dans le domaine de la technologie, de supporter financièrement des programmes de formation et de recherche technologique et d'aider les organismes de promotion et de développement de la technologie dans les PME.

Selon Mme Jutras, ces objectifs sont d'autant plus pertinents que les entreprises québécoises devront accroître leur productivité et leur capacité technologique si elles veulent profiter pleinement des ouvertures de marché créées par l'entente de libre-échange evec les États-Unis.

La campagne et les prix

La campagne de levée de fonds consiste dans la vente de 3 000 billets au prix de 100$ chacun. Les acheteurs de billets se partageront 15 prix d'une valeur globale de 72 000$ lors d'un tirage qui aura lieu le 30 novembre 1988 au siège social de la fondation rue Berri à Montréal.

Le premier prix, d'une valeur de 40 000$ en argent (non imposable), vise à permettre à une personne de prendre une année sabbatique pour compléter sa formation technique.

Les 2e et 3e prix sont des ordinateurs et logiciels de conception assistée par ordinateur. Chaque ensemble a une valeur de 8 000$.

Les 4e et 5e prix sont des voyages d'une valeur de 3 000$.

Les autres gagnants (du 6e au 15e prix) recevront 1 000$ en argent.

Les personnes désirant participer à cette campagne peuvent obtenir leur bulletin de commande de la Fondation en téléphonant au (514) 945-3643 ou en écrivant au 1265 Berri, bur. 430, Montréal, Qc, H2L 4X4.

Centre de perfectionnement HEC

Augmentez votre habileté et votre efficacité

L'entrevue de sélection

5, 6 et 7 octobre 1988
09:00 à 17:00

Développez votre capacité ou perfectionnez vos habiletés à maîtriser les phases de l'entrevue: la cueillette des informations, leur interprétation, leur évaluation et la prise de décision.

Voyez comment retenir les meilleurs candidats et ainsi accroître la performance de l'entreprise.

Animateur:



M. François Boulard
M.Ps. psychologie industrielle et organisationnelle

M. Boulard est actuellement gestionnaire des ressources humaines dans une importante institution universitaire. Ses champs d'intérêt vont principalement à la sélection du personnel, au counselling industriel, au développement organisationnel et à l'évaluation du rendement et du potentiel.

Participants: les professionnels de la gestion des ressources humaines et les cadres qui dirigent du personnel. (Aucun préalable académique n'est requis.)

N.B.: Afin de favoriser des échanges enrichissants, le nombre de participants est limité; inscrivez-vous dès maintenant.

Comment s'inscrire: communiquez sans tarder avec le Centre de perfectionnement de l'École des Hautes Études Commerciales au (514) 340-6001.

La Corporation financière Mallette

Le Groupe Mallette lance une banque d'investissement

Le **Groupe Mallette** vient de mettre sur pied une banque d'investissement qui portera la raison sociale **Corporation financière Mallette**. La nouvelle entreprise comptera des bureaux à Montréal, Toronto, Boston, New York et Paris avant la fin de 1988.

«Le champ d'activité de la Corporation financière Mallette sera l'achat, la vente et le financement d'entreprises, a expliqué aux AFFAIRES **Jean La Couture**, président du Groupe Mallette. Une équipe multidisciplinaire regroupant une vingtaine de professionnels facilitera ainsi le mariage d'entreprises québécoises, américaines et européennes.»

La Corporation ne prendra pas de participation au sein du capital-actions des entreprises avec lesquelles elle fera affaires. Il s'agira plutôt d'une société financière qui se spécialisera dans les activités de fusions et d'acquisitions et qui percevra des revenus d'honoraires.

«Le Groupe Mallette offrait déjà un service de fusions et acquisitions, précise Jean La Couture. On a cependant voulu donner à ce service une structure corporative indépendante et lui inculquer une culture d'entreprise qui lui soit propre.»

La Corporation financière aura ainsi son propre conseil d'administration. **Normand Balthazard**, auparavant vice-président du service des fusions au sein de la maison de courtage **McNeil, Mantha**, occupera le poste de président de la nouvelle société.

La concurrence proviendra surtout de certains cabinets comptables et des courtiers en valeurs mobilières, estime M. La Couture. Il ajoute que la Corporation financière Mallette part avec une longueur d'avance, car «les cabinets comptables n'ont pas développé la culture d'entreprise nécessaire au *deal making*».

Quant aux firmes de courtage, M. La Couture soutient qu'elles offrent un service de fusions et acquisitions de qualité uniquement lorsque le marché des nouvelles émissions est en panne.

PHILIPPE DUBUISSON

CELIBEC
L'informatique logique
Distributeur des systèmes interactifs
ALPHA MICROSYSTEMS
MONTRÉAL (514) 336-5972
TROIS-RIVIÈRES (819) 373-2367

LOCATION PIERRE LAFLEUR
ET LE MOUVEMENT
DESJARDINS DONNENT

FEU VERT
À LOCATION
DESJARDINS



Un grand virage dans le domaine du crédit-bail! Location Pierre Lafleur allie désormais toute la force de son expérience et la qualité de son service à la solidité financière du Mouvement Desjardins pour imposer au monde de la location à long terme un nouveau leader, LOCATION DESJARDINS.
LOCATION DESJARDINS vous propose des contrats de crédit-bail qui correspondent parfaitement à vos besoins, avec des modalités claires et pensées pour s'adapter au rythme et à l'évolution de votre entreprise.
Location à long terme d'automobiles, de camions ou d'équipement de tous genres, communiquez avec les experts-conseils de LOCATION DESJARDINS: ils vous donneront le feu vert!

LOCATION DESJARDINS
DIVISION DE CRÉDIT INDUSTRIEL DESJARDINS

Pour services aux particuliers et entreprises
QUÉBEC 872-7616 CHICOUTIMI 543-7777 HULL 777-6555
MONTRÉAL 738-4246 BROSSARD 445-0011 LAVAL 383-2457
SHERBROOKE 563-2161 TROIS-RIVIÈRES 379-3636
Pour services aux détaillants d'équipement
QUÉBEC 872-3031 HULL 777-4633 MONTRÉAL 737-2300



Photo Jean-Guy Paradis, LES AFFAIRES

Robert D'Amours (à droite), président de la Fédération québécoise de tennis amateur, reçoit de Claude Beauchamp, président et éditeur de Publications TRANSCONTINENTAL, un don de près de 17 000 $ destiné au développement du tennis junior au Québec. Ce montant a été recueilli auprès d'une vingtaine d'hommes et de femmes d'affaires qui ont participé à un tournoi de levée de fonds en compagnie de Gabriela Sabatini, championne du Challenge Player's tenu il y a quelques jours à Montréal.

Réalisez un profit de 265 $ chez Marathon Brown ou subissez une perte de 49 $ chez un courtier à pleine commission

Des frais de courtage élevés peuvent transformer un profit en perte.

Chez Marathon Brown, vous réalisez jusqu'à 85 % d'économie sur les frais de courtage.

ACHAT DE 500 ACTIONS À 19,25 $ ET VENTE À 20 $		
	Courtier à pleine commission*	Marathon Brown
Achat	9 625 $	9 625 $
Commission	209 $	55 $
	9 834 $	9 680 $
Vente	10 000 $	10 000 $
Commission	215 $	55 $
	9 785 $	9 945 $
	PERTE DE 49 $	PROFIT DE 265 $

*Enquête auprès de courtiers à pleine commission (avril 1988)

De nos jours, les profits sont si difficiles à réaliser qu'il serait dommage que des frais de courtage élevés viennent les absorber. Les représentants accrédités de Marathon Brown offrent un éventail complet de services de courtage avec rabais sur commissions lorsque vous n'avez pas besoin de conseils.

Communiquez sans tarder avec le bureau Marathon Brown de votre région ou postez ce coupon dès aujourd'hui.

SERVICE 24 h

J'aimerais obtenir des renseignements sur :

☐ les actions ☐ les options
☐ les fonds mutuels ☐ les CPG ☐ les REÉR

MONTRÉAL
875-7481
1-800-361-8497

LA 09/03/88

Nom _____

Adresse _____

Ville _____ Prov. _____ Code postal _____

Tél. (jour) _____ Tél. (soir) _____

MARATHON BROWN, édifice Sun Life, 1155, rue Metcalfe, bureau 2160, Montréal (Québec) H3B 2X8

MARATHON BROWN
COURTIER À ESCOMPTES VÉRITABLES

MONTRÉAL TORONTO HALIFAX OTTAWA HAMILTON LONDON WINNIPEG REGINA CALGARY VANCOUVER

UN SERVICE COMPLET QUI VOUS OFFRE DES ÉCONOMIES, PAS DES CONSEILS!

LES GENS... LA CLÉ

●

SOMMET INTERNATIONAL DÉDIÉ À LA RESSOURCE HUMAINE

L'ÉVÉNEMENT À VIVRE!

À Montréal, Province de Québec, Canada, dans un environnement des plus prestigieux, au Centre Sheraton et à la Place des Arts, se tiendra les 19 et 20 septembre prochains (1988) un Sommet d'envergure internationale qui marquera un jalon important dans l'évolution de l'expertise mondiale en matière de ressources humaines.

Structuré autour du thème général "Les Gens... La Clé", l'événement s'élaborera autour d'une série d'activités comprenant: conférences, souper-conférence, ateliers animés, cocktails et Soirée de gala où 1200 délégués pourront participer.

Des conférenciers renommés pour leur expertise dans des domaines touchant le fonctionnement des ressources humaines donneront leur vision de ce qu'est la "Clé" de la gestion des entreprises d'aujourd'hui et de demain.

CONFÉRENCIERS PRINCIPAUX:



Dr. Edwards Deming

L'Homme responsable du "Miracle économique japonais" et père de la troisième vague de la révolution industrielle.



John Naisbitt

Le conférencier le plus respecté en ce qui concerne les tendances futures de la société et du monde des affaires.

Si la gestion et le fonctionnement des ressources humaines comptent parmi vos sources actuelles d'intérêts, vous vous devez de vivre cette deuxième édition de "Les Gens... La Clé".

Un investissement qui rapportera à l'entreprise la plus rentable qui soit,... VOUS-MÊME!

Pour informations ou pour inscription, téléphonez à frais virés, au secrétariat du Sommet, à Montréal, Province de Québec, Canada au (514) 845-5324.

HÂTEZ-VOUS, LES PLACES SONT LIMITÉES

60 ANS D'AFFAIRES AU QUÉBEC

1928 · 1988

Le journal LES AFFAIRES
Observateur privilégié de l'évolution économique et financière depuis 1928

1954-55

Un événement à suivre chaque semaine jusqu'au 31 décembre 1988

1955: les taxis Diamond lancent Belair, pionnier québécois en assurance directe

Au début des années 50, les 2 000 véhicules de l'**Association de Taxi Diamond de Montréal** génèrent un important volume de primes qui ravit leur assureur **Wawanesa**. À tel point qu'en 1955, les taxis quittent le géant américain de l'assurance pour lancer leur propre compagnie: **Belair**.

Le capital-actions de départ est de 300 000$, une somme considérable à l'époque. Seulement cinq employés travaillent pour la Belair Insurance Company. Le nom tire son origine d'un modèle de voiture très populaire à l'époque, la *Chevrolet Bel Air*.

La première police d'assurance-auto est émise le 2 janvier 1956. Et le premier avis de sinistre est reçu le même jour!

Les cinq premières années, la compagnie assure uniquement les propriétaires de taxis et les membres de leur famille. Les revenus de primes annuels s'élèvent à 700 000$.

«La concurrence que nous livrait les compagnies d'assurances étrangères était très féroce, précise aux AFFAIRES **Gilles Froment,** premier employé permanent de Belair et aujourd'hui directeur général adjoint de l'entreprise. Les automobilistes associaient un certain prestige aux gros assureurs directs américains de l'époque, Wawanesa et **Allstate**. Belair est d'ailleurs le pionnier québécois de l'assurance directe.»

L'année 1963 marque une étape importante. Un nouveau conseil d'administration est nommé. Il décide du coup de percer le marché en pleine croissance de l'assurance générale des particuliers.

Le nombre de véhicules privés ne cesse d'augmenter et la construction domiciliaire connaît un essor considérable. Cependant, Belair demeure peu connu à l'extérieur de l'industrie du taxi de la région de Montréal.

De plus, ses dirigeants hésitent à investir les modestes fonds disponibles dans une campagne de publicité. Les revenus affichent donc une progression plutôt modeste. En 1963, ils se chiffrent à 1 M$.

En 1965, le conseil décide d'accorder de petits budgets à la publicité. Et c'est en 1970 que la compagnie s'engage dans un virage qui lui permettra de prendre son véritable envol: l'assurance-groupe.

«La même année, deux importants contrats sont signés, souligne **André Faulkner,** président-directeur général de Belair depuis 1970. Le premier implique les membres de **l'Association des policiers provinciaux du Québec** et leur famille. Fort de cette expérience, nous conclûons une seconde entente, cette fois avec la **Fédération des caisses d'économie du Québec**.»



Vue du premier siège social de Belair sur la rue Hôtel de Ville que l'entreprise s'est vue forcer de quitter en 1973. Il est aujourd'hui occupé par la Ville de Montréal.

Les revenus de l'année atteignent 3 M$ et le nombre total d'assurés dépasse 12 000. Deux ans plus tard, Belair ouvre un comptoir de service aux bureaux de la Fédération, sur la rue Sherbrooke. Il s'agit de la première installation de Belair à l'extérieur de son siège social de la rue Hôtel de Ville.

Encore en 1972, Belair ouvre sa première succursale, à Ste-Foy.

Les années subséquentes sont marquées par deux grands bouleversements. D'abord, en 1973, la compagnie subit l'expropriation par la Ville de Montréal de la majorité de son espace de stationnement au siège social. Il lui faut se relocaliser le plus tôt possible.

C'est alors qu'on entreprend la construction d'un nouvel immeuble, l'actuel siège social à l'angle des rues St-André et St-Grégoire. Il ouvrira ses portes en 1975.

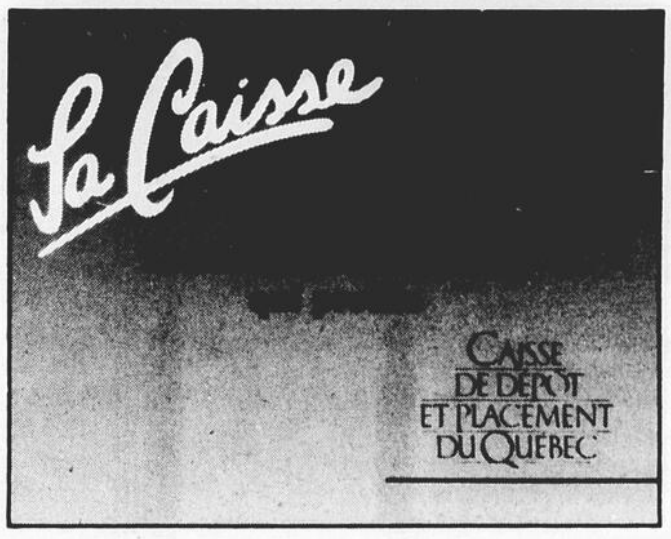
Puis, le 1er février 1978, la ministre **Lise Payette** déclare l'assurance-automobile obligatoire au Québec. Le gouvernement prend dorénavant charge de la couverture des blessures corporelles tandis que le secteur privé conserve la couverture des dommages matériels et autres couvertures non incluses dans le régime gouvernemental.

C'est une année record pour Belair car 20% des propriétaires de véhicules ne possédent alors pas d'assurance-automobile. La demande fait un bond. Pour assurer un service de qualité, on ouvre 11 nouvelles succursales à travers le Québec.

Finalement, en 1981, les actions de Belair sont acquises par le **Groupe Commassur,** le holding financier qui chapeaute les activités du **Groupe Commerce**.

Belair compte aujourd'hui plus de 320 employés. Elle gère plus de 75 000 polices d'assurance-auto et 31 000 polices d'assurance-habitation et d'entreprises. Son capital-actions s'élève à plus de 37 M$ et ses revenus à près de 56 M$.

JEAN-LUC RENAUD



1954-1966: forte croissance des dépense fédérales

De la guerre aux anneés 1960, le gouvernement fédéral a progressivement infiltré toutes les dimensions de la vie économique canadienne. En conséquence, pendant cette période, Ottawa a exercé une influence déterminante sur la transformation de la dynamique économique québécoise des années 1960-70.

La conversion des grands commis de l'État aux doctrines interventionnistes a fortement teinté cette implication du gouvernement central dans l'économie nationale. Les hommes politiques et hauts fonctionnaires d'Ottawa se sont en effet appliqués à jeter les bases d'une structure de contrôle centrée sur la croissance économique.

Pendant cette période, la multiplication des appareils d'État fédéraux (régies, sociétés de la Couronne, nouvelles législations sociales, etc.) provoquera une croissance collossale de la machine fédérale. De 1955-56 à 1965-66, le total des dépenses brutes du palier central passe de 4,7 milliards de dollars à 8,8 milliards, soit une augmentation de 87,2% en dix ans.

Il faut cependant signaler que ce rythme de progression fut sensiblement plus rapide avant 1960. La récession qui s'amorce en 1967 contribuera toutefois à raviver la croissance des dépenses fédérales. De 1965 à 1970 le taux de croissance annuelle moyen du budget fédéral atteindra 11,5%, puis entre 1970 et 1975, il éclipsera toute les marques précédentes et montera à 17,1%.

L'exercice financier 1974-75 fait état de dépenses brutes de 30,4 milliards de dollars, soit le double des dépenses de 1970-1971, cinq fois celles de 1960-1961[1].

Au cours de l'ensemble de la période, on assiste à une évolution encore plus significative des transferts aux provinces. Or, l'afflux financier entre l'État central et les provinces est révélateur du rapport de force au sein de la structure fédérale canadienne. Parti de 451 M$ en 1955, cette composante des dépenses fédérales s'élève à 6,6 milliards de dollars 20 ans plus tard.

[1] Données tirées de Statistiques Canada, série 68-211, 1950-1975, citées dans L'entreprise québécoise, par Yves Bélanger et Pierre Fournier. Ed. Hurtubise HMH.

CYRILLE FELTEAU
(Collaboration spéciale)

Événements marquants: 54-55

- Le 9 janvier 1954, présentation, à New York, du premier calculateur électronique.
- Le 26 janvier 1954, les gouvernements de Washington et d'Ottawa donnent le feu vert à la réalisation du projet de canalisation du Saint-Laurent, de Québec aux Grands Lacs. Les travaux, qui auront coûté 450 M$ se termineront cinq ans plus tard, en 1959.
- Le 27 janvier 1954, le gouvernement **Duplessis** adopte la loi modifiant la *Loi des relations ouvrières* qui frappe d'illégalité tout syndicat qui tolère dans ses rangs des représentants ou organisateurs communistes.
- Le 24 février 1954, adoption, à Québec, de la principale législation de la session, créant un impôt provincial sur le revenu.
- Le 25 octobre 1954, **Jean Drapeau** est élu pour la 1ère fois à la mairie de Montréal.
- Le 17 mars 1955, émeute au **Forum de Montréal** à la suite d'une suspension infligée à **Maurice Richard** par **Clarence Campbell,** président de la Ligue nationale de hockey.
- Le 18 avril 1955, mort à Princeton, aux États-Unis, d'**Albert Einstein**, créateur de la théorie de la relativité et Prix Nobel de physique en 1921.

Direction de la production

Il s'agit d'une entreprise en plein essor qui occupe déjà le premier rang dans le domaine de la signalisation au Québec et qui est en train de répéter le même scénario à l'échelle du pays.

À ce poste clé, vous aurez l'entière responsabilité de toutes les activités de production, depuis la planification du travail de huit ateliers jusqu'au contrôle des inventaires et de l'expédition. L'amélioration des procédés, le développement et le perfectionnement de nouveaux produits feront partie de vos tâches.

Votre expérience s'est déroulée dans des activités de production, de préférence dans la fabrication de produits métalliques, où vous avez mis à l'épreuve votre ingéniosité, vos qualités de gestionnaire et votre engagement pour l'excellence. Vous recherchez l'occasion de jouer un rôle stratégique auprès de la haute direction où vous pourrez vous réaliser pleinement.

Veuillez nous transmettre votre curriculum vitae, en toute confiance, en prenant soin de citer le numéro 8811.

philippe
Brassard
CONSEILLERS EN ADMINISTRATION INC.

La Maison des Coopérants
600, boul. de Maisonneuve Ouest
Bureau 2360
Montréal (Québec)
H3A 3J2
(514) 844-9033

---

crawleys.

La compagnie Crawleys avantageusement connue mondialement recherche des personnes dynamiques et ambitieuses pour combler des postes sous la responsabilité du Président.
Toute personne intéressée doit:
— posséder un minimum de 3 ans d'expérience
— être bilingue (langue parlée et écrite)

COMPTABLE
— préparer les états financiers
— avoir une connaissance approfondie de l'informatique
— être titulaire d'un C.A., C.G.A., ou l'équivalent

DIRECTEUR DU MARKETING
— détenir un diplôme collégial ou universitaire en marketing international
— être agressif et autonome
— être disponible pour les voyages nécessaires

AVOCAT
(membre du barreau canadien)
— doit être particulièrement à l'aise en droit commercial
— doit posséder une bonne connaissance des lois du marché québécois et ontarien
— avoir une bonne connaissance des lois concernant les droits d'auteur (copyright)
— doit pouvoir négocier et rédiger effectivement les contrats avec clients.

Nous offrons un salaire des plus concurrentiels et plusieurs avantages sociaux.
Si le défi d'une carrière excitante vous intéresse, faites parvenir votre curriculum vitae en toute confiance à:

Crawleys
975, boul. St-Joseph, suite 228
Hull, Québec J8Z 1W8
Att.: M. Cloutier

Le défi: collaborer au développement d'une entreprise réputée depuis 60 ans!

Une société, oeuvrant au Québec, dont la croissance est remarquable désire s'adjoindre un collaborateur pour occuper la nouvelle fonction de

DIRECTEUR SERVICES AU MARKETING

Relevant du vice-président au marketing, le directeur a la responsabilité des trois secteurs d'activité suivants: la publicité et les promotions, la recherche et l'analyse des tendances du marché ainsi que la localisation des nouveaux magasins. En plus, le titulaire dirige une équipe de professionnels et travaille en étroite collaboration avec les services des ventes, des approvisionnements et du marketing.

Bilingue, le candidat recherché détient un diplôme universitaire option commerce ou marketing. Il a acquis une bonne expérience de marketing au niveau de la gestion de produits au sein d'une entreprise de distribution au détail ou des biens de consommation courante. Il offre également de solides habiletés et est reconnu pour la qualité de ses relations interpersonnelles.

Si ce poste vous intéresse, veuillez faire parvenir votre curriculum vitae ou communiquez, **en toute confidentialité,** avec Renald Boissonneault au (514) 878-9090.

Notre client offre des chances d'emploi égales à tous.

Groupe Sobeco Inc.

Immeuble Sobeco, 505 ouest, bd René-Lévesque
Montréal, Québec H2Z 1Y7

CONSEILLERS À LA DIRECTION

Montréal Québec Toronto

Une occasion exceptionnelle.

Un des leaders mondiaux dans son industrie recherche à son siège social de Montréal un

DIRECTEUR AFFAIRES PUBLIQUES

Relevant du président et chef de la direction, vous aurez la responsabilité de gérer les relations avec les médias, de contribuer au maintien et au développement de l'image hautement professionnelle de l'entreprise et de coordonner l'équipe des communications externes et internes.

Couramment bilingue, le candidat recherché détient un diplôme universitaire en communication et en gestion des affaires. Il possède également une bonne expérience de gestion des affaires publiques. Il est de plus reconnu pour ses talents de communicateur et son bons sens de l'organisation.

Si ce poste vous intéresse, veuillez faire parvenir votre curriculum vitae ou communiquez, **en toute confidentialité,** avec John F. Geci au (514) 878-9090.

Notre client offre des chances d'emploi égales à tous.

Groupe Sobeco Inc.

Immeuble Sobeco, 505 ouest, bd René-Lévesque
Montréal, Québec H2Z 1Y7

CONSEILLERS À LA DIRECTION

Montréal Québec Toronto

Cadres supérieurs québécois: un salaire moyen de 65 000 $ en 1988

En 1988, les cadres supérieurs québécois ont perçu, en moyenne, un salaire de 65 000$. C'est ce que révèle une étude effectuée par la firme d'actuaires et de conseillers en rémunération **MLH + A** de Montréal auprès de 3 000 cadres supérieurs québécois des secteurs privé et parapublic.

Ce groupe de travailleurs a aussi reçu une augmentation salariale moyenne de 7%. Il s'agit d'une hausse de 0,50% par rapport à l'année dernière et de 1,6% de plus que ce que les entreprises avaient projeté à leur budget l'automne dernier.

Selon l'étude, le poste cadre qui a la rémunération la plus généreuse est celui de vice-président à l'exploitation. Ce dernier jouit d'un salaire moyen de 100 000$.

Au niveau des avantages sociaux, on constate que le tiers des sociétés interrogées offrent à leurs cadres la possibilité de devenir membres d'un club privé ou d'un club de sport. Au plan financier, l'avantage le plus populaire est l'achat d'actions de l'employeur et les prêts hypothécaires à taux préférentiels.

La majorité des cadres interrogés lors de l'étude avaient à leur disposition une voiture de la compagnie. La plupart des répondants avaient aussi touché une prime annuelle atteignant en moyenne 11 000$.

Un avantage populaire: le service de consultation aux employés

Les programmes de consultation aux employés constituent un avantage social qui connaît une popularité croissante. Un sondage récent de la firme américaine **Administrative Management Society Foundation** indique que 45% des entreprises interrogées incluaient ce service dans leur portefeuille d'avantages sociaux.

L'étude montre que 40% des entreprises qui utilisent cet avantage offrent en priorité des programmes touchant le traitement des abus de drogues, d'alcool et de médicaments.

Les programmes de contrôle du stress sont utilisés par 37% de ces entreprises tandis que la préparation à la retraite est retenue par 30% des compagnies qui offrent des services de consultation à leurs employés.

Les services reliés aux problèmes conjugaux sont offerts par 30% des sociétés, tandis que 26% optent pour des programmes de recherche d'emploi suite à un licenciement.

L'aide à la planification de la carrière et des finances personnelles est offerte par 22% des compagnies alors que 16% des entreprises offrant l'avantage de la consultation optent pour les programmes d'aide juridique.

Attention aux jets d'affaires

Les entreprises qui utilisent des jets d'affaires pour maximiser l'efficacité et l'utilisation de leurs cadres supérieurs doivent avoir un portefeuille bien garni.

Selon la firme **Sabreliner**, l'achat d'un jet d'affaires neuf pouvant transporter de quatre à huit passagers nécessite de 5 à 6 M$ US. Sur le marché secondaire, ces appareils se détaillent entre 500 000$ US et 3 M$ US.

Quant aux coûts d'exploitation, ils feront reculer plus d'un contrôleur. Une entreprise dont l'utilisation hebdomadaire est de quatre heures devra débourser au moins 300 000$ US annuellement en frais d'entretien et de personnel de vol.

En 1987, il s'est vendu 220 jets d'affaires neufs et 800 appareils usagés en Amérique du Nord.

GILLES DES ROBERTS

CARRIÈRES

VENTE AUX CADRES SUPÉRIEURS

Personne motivée, dynamique et entreprenante pour prendre en charge les ventes au bureau de Montréal d'une compagnie nationale reconnue de prestation de service. Vos clients: les cadres supérieurs des corporations publiques du Québec.

Vous devez: être bilingue, posséder un minimum de deux années d'expérience dans la vente au niveau recherché, un diplôme universitaire et avoir suivi le cours sur le commerce des valeurs mobilières du Canada. Une expérience dans le domaine des valeurs ou des communications financières serait un atout.

Bon salaire plus commission qui intéressera particulièrement ceux qui ne travaillent qu'à commission dans la vente de services financiers.

S.V.P. téléphoner au (514) 861-3722

CONTRÔLEUR

Les Importations BYA Inc., une compagnie d'importation de vêtements en pleine expension, est à la recherche d'un contrôleur administratif pour son bureau du 5369 boul. St-Laurent.

Le futur titulaire du poste devra posséder un titre professionnel comptable (C.A., C.G.A., R.I.A.) et avoir au moins trois (3) ans d'expérience à titre d'expert comptable.

Le titulaire aura, entre autres fonctions, à élaborer tout l'aspect budgétisation, à contrôler les coûts de production, et à établir tous les rapports pertinents aux administrateurs.

Nous vous demandons de faire parvenir votre curriculum vitae aux:

Importations BYA Inc.
5369 boul. St-Laurent
Montréal, Québec
H2T 1S5

CARTES D'AFFAIRES

CESSEZ DE FUMER !
Grâce à notre programme entièrement naturel, retrouvez le plaisir de vivre à pleins poumons !
Informations : TOP ART *L'art de vivre* - 84, Notre-Dame O., Montréal (PQ)
H2Y 1S6 - Tél.: (514) 843-4190 - Commandes postales acceptées

D'EXTRAORDINAIRES
PHOTOCOPIES COULEUR
AU LASER
DE VOS DESSINS PHOTOS DIAPOSITIVES CATALOGUES ALBUMS CHEZ
SCRIBEC
45, rue Jarry est, Montreal, 385-9400

Université de Montréal

L'École de relations industrielles de la Faculté des arts et des sciences vous invite à son XIXe Colloque annuel, **les 3 et 4 novembre 1988**.

Le thème sera

Équité en matière de salaire et d'emploi

Au programme:

La situation en Europe, au Canada, aux États-Unis et au Québec
Les expériences du fédéral
Les conséquences pour les syndicats et les employé-e-s
L'évaluation des tâches
Même travail, salaires différents?
La discrimination des régimes de retraite
L'équivalence: une solution
Pour une rémunération égale
L'implantation dans l'entreprise.

Les personnes-ressources

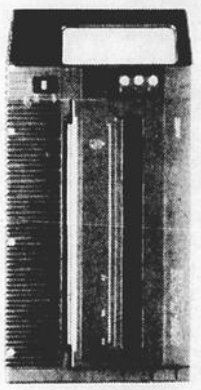
William Atkinson, Clarkson, Tétreault. **Michel Bergeron**, U.Q.A.M. **Normand Brouillette**, C.S.N. **Kathy Cannings**, U. de M. **Ginette Dussault**, I.R.A.T. **Monique Gagnon-Tremblay**, Ministre déléguée à la Condition féminine. **Francine Giasson**, H.E.C. **Carole Gingras**, F.T.Q. **Robert Lacroix**, U. de M. **Raymonde Leblanc**, C.S.N. **André Magnan**, William Mercer Ltée. **Christine Manseau**, Association professionnelle des agents du Service extérieur et Comité d'initiatives patronales syndicales. **Louis Martin**, Société Radio-Canada. **Lise Ouimet**, Conseil du trésor, Gouvernement du Canada et Comité d'initiatives patronales syndicales. **Yves Pominville**, Fiducie du Québec. **Marie-Thérèse Pontbriand**, Commission des droits de la personne. **Nicole Riopel**, Ultramar Canada Inc. **Carole Robertson**, S.C.F.P. **Monique Simard**, C.S.N. **Roland Thériault**, William Mercer Ltée. **Éliane Vogel-Polsky**, Université libre de Bruxelles.

Le XIXe Colloque vous offre:
- 3 grandes conférences
- 8 ateliers interactifs
- 1 table ronde finale

Coût: 300 $

Information: 343-7312

FAX PORTATIF SPÉCIAL MOTOROLA 2000X



305 NISSEI
$69.95* par mois
ou $2,495 comptant

Le plus léger sur le marché. Utilisable à la maison, à votre chambre d'hôtel et même dê votre cellulaire.



$39.95* par mois
ou $1,495 comptant

Jeudi et vendredi jusqu'à 21h.
Samedi jusqu'à 14h.

* Bail de 36 mois. Versement initial requis, sujet à l'approbation du crédit.

Centre du Téléphone Mobile Ltée Depuis 1960
1239, Bellechasse Bell Cellulaire Cellulaire Plus 274-9366

Un privilège peut être radié parce qu'il crée une injustice

Un privilège dûment et légalement enregistré contre un immeuble peut être radié si son enregistrement engendre une situation injuste pour le propriétaire de l'immeuble et si ce dernier offre une autre garantie toute aussi valable au créancier ayant procédé à l'enregistrement.

C'est ce qu'a décidé le juge **Charles D. Gonthier** de la Cour supérieure dans l'affaire d'**Anjar Investments** c. **Legault**.

Les intimés, Legault et al., sont ingénieurs. Ils ont préparé des plans relatifs à un immeuble propriété des requérantes, Anjar Investments. Devant le refus d'Anjar d'acquitter leurs honoraires professionnels concernant ces plans, ils ont enregistré un privilège contre l'immeuble propriété d'Anjar, conformément à l'article 2013f du *Code Civil*.

Par sa requête, Anjar demandait à la Cour supérieure la permission de remplacer le privilège enregistré par Legault par une lettre de garantie bancaire ou par le dépôt d'une somme d'argent entre les mains d'une compagnie de fiducie; cette lettre ou ce dépôt devait s'élever à la somme pour laquelle le privilège avait été enregistré.

Au soutien de sa requête, Anjar a allégué qu'elle avait déjà investi plus de 10 M$ dans la construction et le développement de cet immeuble et qu'un financement bancaire de 30 M$ le concernant avait déjà été accepté. Cependant, comme le veut la pratique, la banque prêteuse a exigé que le titre de propriété d'Anjar soit libre de tout privilège et hypothèque avant de verser quelque somme que ce soit.

Le privilège de Legault, bien qu'il ne concernait qu'une somme de 104 000 $, empêchait donc Anjar d'obtenir quelqu'argent que ce soit du financement déjà accepté.

Bien qu'aucune disposition de la Loi ne permette de substituer un privilège dûment enregistré conformément à l'article 2013f du *Code Civil* à une autre garantie, la Cour a tout de même accordé la requête en soulignant qu'on ne doit pas permettre qu'une mesure conservatoire (en l'espèce, le privilège de l'architecte/ingénieur) ne devienne un moyen d'exécution forcée alors que la protection de la créance peut être adéquatement assurée par des moyens moins gravement préjudiciables au propriétaire de l'immeuble.

À l'appui de sa décision, la Cour fait référence à un courant jurisprudentiel récent permettant une telle substitution.

Donc, jugeant que l'enregistrement du privilège crée une injustice et que sa substitution par un engagement de la part d'une des principales banques à charte du Canada sous forme de lettre de crédit irrévocable en faveur de Legault protégera adéquatement les droits de ce dernier, le tribunal conclut qu'en de telles circonstances — qu'il qualifie d'exceptionnelles — il est justifié d'intervenir.

Cette décision ne modifie d'aucune façon le droit à l'enregistrement des privilèges prévus par le Code Civil; elle ne fait que rappeler que l'exercice de ce droit est subordonné à l'objectif pour lequel il a été créé et aux droits de ceux contre qui il est exercé.

DANIEL MAJEAU



Me Daniel Majeau fait partie de l'étude Desjardins Ducharme.

FORFAIT DE CHASSE AU FAISAN



Hostellerie Les Trois Tilleuls

St-Marc sur Richelieu

(514) 584-2231

société chimique laurentide inc.

NOMINATION



ANDRÉ LEGAULT

MONSIEUR GABRIEL BUISSON, Président et Chef de la Direction du GROUPE LAURENTIDE, important manufacturier de peintures au Québec et dans les Provinces Maritimes, lequel inclut SOCIÉTÉ CHIMIQUE LAURENTIDE INC., PEINTURE NATIONAL LTÉE, SOCIÉTÉ CHIMIQUE LAURENTIDE, ATLANTIQUE LTÉE et PEINTURE LAURENTIDE INC., est heureux d'annoncer la nomination de MONSIEUR ANDRÉ LEGAULT au poste de DIRECTEUR GÉNÉRAL DES VENTES COMMERCIALES DE PEINTURES et ce, à compter du 1er août 1988.

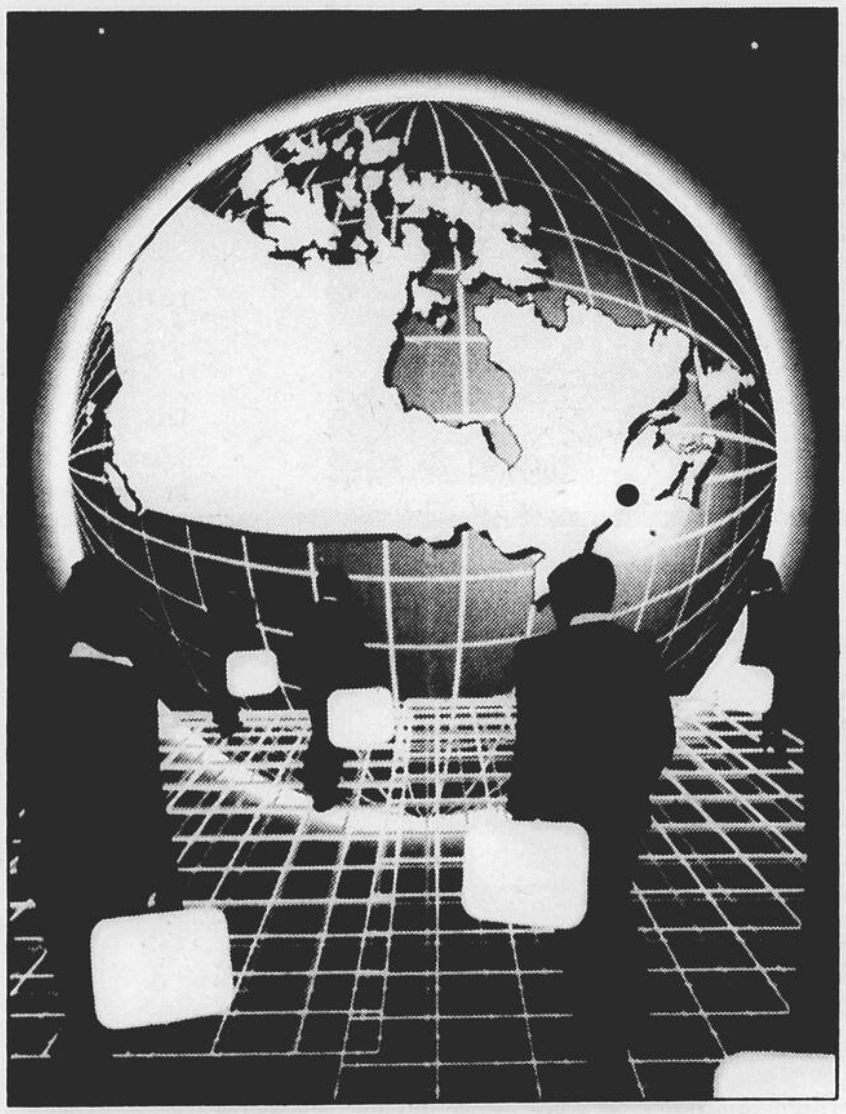
MONSIEUR LEGAULT est avantageusement connu dans l'industrie de la peinture ayant occupé, plusieurs années durant, le poste de Directeur des Ventes, Division Commerciale chez Sico Inc.

Cette nomination est directement reliée aux objectifs de notre compagnie qui vise à s'imposer sur le marché grâce à une politique de marketing agressive et efficace.

LE GROUPE LAURENTIDE se distingue par son souci de n'offrir que des produits de haut de gamme et d'une qualité exemplaire.

4e SALON INTERNATIONAL LE MONDE DES AFFAIRES

UNE VISITE IMPORTANTE POUR VOUS!



EXPANSION HORS-QUÉBEC

Rencontrez des représentants de l'Ontario, du Nouveau-Brunswick, de l'Île du Prince-Édouard qui vous aideront à vous implanter dans leur région.

OPPORTUNITÉS MONDIALES

Discutez affaires avec les États-Unis, la Chine, la France, la Jamaïque et le Brésil...

PARTENAIRES RECHERCHÉS

Découvrez les possibilités d'accords de distribution et de partenariat avec des entreprises canadiennes spécialisées dans les produits hi-tech.

OPPORTUNITÉS TECHNOLOGIQUES

Accès à plus de 40 000 opportunités technologiques de 20 pays via des banques de données et bureaux en transferts de technologie.

ÉVÉNEMENTS SPÉCIAUX

- Pour établir des contacts privilégiés avec des interlocuteurs de haut calibre
- Pour vous associer avec des partenaires des 5 continents
- Pour éviter les méandres bureaucratiques

RÉSEAU

Congrès Mondial des Partenaires d'Affaires

Conférence Nord-Américaine des Leaders Politiques

Pour prendre rendez-vous: (514) 288-3931

21-25 SEPTEMBRE 1988 — PLACE BONAVENTURE — MONTRÉAL

mercredi, vendredi, samedi, dimanche: 12h à 18h — jeudi: 12h à 21h

passeport de 5 jours: 10 $

MARTIN INTERNATIONAL

Ministère des Affaires internationales

LES AFFAIRES

COMMERCE

LA BAGUE QUI SIED À VOS DOIGTS

Dovidoff

CIGARES ET TABACS

2140, rue Crescent, Montréal, tél. (514) 289-9118

Dovidoff, Marque de commerce de Dovidoff extension

Pathonic: Télé-Métropole devra mettre le paquet

p. 28

Industrie des fonds mutuels: fusions et alliances se multiplient

pp. 32-33

BOWNE

Bowne de Montréal

Chef de file en matière d'imprimés financiers, met à votre disposition son réseau de communications internationales.

(514) 337-3311

La société ne donnera pas suite à son projet de centre cinématographique

La croissance d'Astral devra venir de l'interne

Écartée par la **Société Radio-Canada** pour son projet de centre de production cinématographique, **Astral Bellevue Pathé** (Mtl, 7,75$) devra miser sur ses activités existantes pour progresser.

Radio-Canada a privilégié la proposition de **Lavalin** pour le centre cinématographique qui sera érigé sur ses terrains. Astral doit donc mettre le projet dont rêvait son président, **Harold Greenberg**, sur la glace.

Pour l'instant, la société de Saint-Laurent modernise ses installations de Montréal et de Toronto pour en doubler les moyens de production, particulièrement pour les services de son et de doublage, a indiqué aux AFFAIRES **Stuart H. Cobbett**, premier vice-président d'Astral.

« Nous évaluons aussi d'autres avenues pour remplacer le projet de la Cité du cinéma », a-t-il enchaîné.

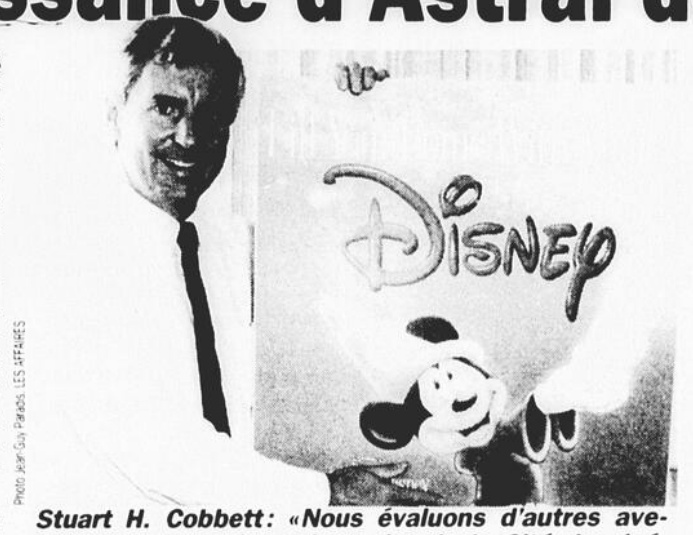


Photo Jean-Guy Pariseau, LES AFFAIRES

Stuart H. Cobbett: « Nous évaluons d'autres avenues pour remplacer le projet de la Cité du cinéma. »

Revirement de la vente en gros de vidéos

L'amélioration des résultats financiers de l'exercice clos le 29 février 1988 et du premier trimestre de 1989, est imputable en partie à un revirement de la rentabilité de la vente en gros de vidéocassettes.

Ciné-Maison Bellevue n'est devenue rentable qu'au dernier trimestre de l'exercice 1987-88. Une restructuration de l'administration, des coupures de dépenses et une réduction des stocks ont permis de comprimer les frais généraux.

Les filiales de télévision payante **First Choice** et **Premier Choix:TVEC** (Mtl, 5,75$) ont aussi franchi le seuil de la rentabilité l'année dernière. La combinaison de tous ces facteurs devrait permettre à Astral d'afficher une performance plus stable de ses bénéfices au cours des prochaines années.

Croissance au ralenti

La forte concurrence dont a fait l'objet la distribution de vidéocassettes au début de la décennie s'est traduite par des marges bénéficiaires réduites pour Ciné-Maison Bellevue.

Depuis 1986, le rythme de croissance du marché ayant ralenti, il s'est exercé une épuration de l'industrie. Astral devrait en profiter.

Par ailleurs, Astral travaille à établir des liens plus étroits avec des grandes maisons de production américaines avec qui elle fait déjà affaires. La société veut ainsi créer des entreprises en coparticipation.

Par exemple, Astral vient de mettre sur pied **BVA Vidéo** avec **Walt Disney** pour la distribution de ses films en version française et **TransCanada Video Sales** avec **RCA Columbia Picture Home Video** pour la vente de vidéocassettes.

Astral Vidéo représente aussi **Media Home Entertainment**.

Diminution de la distribution en salle

Quant à la distribution de films en salle, sa part du marché global de l'industrie du divertissement a diminué au cours des dernières années. Le succès de cette division, **Entreprises de films Astral**, repose sur le choix des films.

En ce qui concerne la vente au détail, M. Cobbett anticipe une augmentation de 5% des points de vente **Astral Photo**.

DOMINIQUE BEAUCHAMP

ASTRAL BELLEVUE PATHÉ

Activités :
L'entreprise est engagée dans la vente au détail de produits liés à la photo ainsi qu'au développement et à la distribution de films destinés aux salles de cinéma, à la télévision traditionnelle ou payante et à la vidéo.

Cours récent : 7,75 $
Haut (52 sem.) : 9 $ Bas (52 sem.) : 5 $

	Ventes (M$)	Bénéfice net (M$)	Bénéfice par action
1er trimestre 89	55,8	566	0,08
1er trimestre 88	42,2	(362)	(0,05)
1988	195,7	2 703	0,40
1987	180,1	2 059	0,31
1986	132,4	2 157	0,42

L'exercice financier se termine le 28 février.

Tableau : LES AFFAIRES

Astral prendra le contrôle de Premier Choix

Astral Bellevue Pathé (Mtl, 7,75$) devrait être en mesure de prendre le contrôle de sa filiale **Premier Choix:TVEC** (Mtl, 5,75$) si elle réussit à résoudre une question technique qui la lie à la **Sogic** (Société générale des industries culturelles).

Astral Bellevue détient 39,8% de Premier Choix par le biais de sa filiale à part entière, **First Choice Communications Corporation**.

La Sogic est prête à vendre à First Choice l'option lui permettant d'acheter 785 454 actions de catégorie B de Premier Choix à 3,82$ chacune.

La Sogic, anciennement la Sodicc, détient 216 000 actions de catégorie B ou 6,5% de toutes les actions en circulation de Premier Choix.

L'autre actionnaire important est **Télévision de l'Est du Canada**, dont la part s'élève à 12,3%. Télévision de l'Est est elle-même détenue à 49,25% par **Cogeco** (Mtl, 6,25$).

L'entente précédemment conclue avec First Choice fondait le prix d'achat de l'option sur une formule indexée aux revenus futurs de Premier Choix. Après une analyse préliminaire, la **Commission des valeurs mobilières du Québec** a signifié que la transaction devrait se faire à un prix fixe.

La Sogic et Astral ont donc repris les négociations afin de modifier les clauses pour les rendre acceptables auprès de la CVMQ. Astral verrait alors sa participation dans Premier Choix:TVEC passer de 39,8% à 51,9%.

Un bloc de contrôle permettrait à Astral de consolider les résultats de cette filiale. Or, on sait qu'en septembre Premier Choix mettra en ondes le **Canal Famille** sur le service de base du câble.

Hubert Harel, président de Premier Choix, évalue les retombées entre 7 et 8 M$ de revenus additionnels sur une base annuelle. On prévoit atteindre le seuil de rentabilité dès la première année.

Lors des quatre prochaines années, M. Harel projette un bénéfice net de 1,5 M$ par année pour le Canal Famille.

Nouvelle structure

Astral Bellevue Pathé (Mtl, 7,75$) a procédé à une redivision de ses multiples activités en entités distinctes. La société a aussi entrepris un remaniement de son personnel cadre.

Les **Communications Astral Bellevue** chapeautent **First Choice** et **Premier Choix:TVEC (Super Écran)** (Mtl, 5,75$), the **Family Channel** et le **Canal Famille**.

Les **Entreprises de films Astral** supervisent et coordonnent les activités du secteur du divertissement, telles la distribution, les services techniques et la vente en gros de vidéocassettes. Cette filiale assure notamment la distribution de films en salles de cinéma.

La division de distribution à la télévision regroupe **Astral Télévision** et les **Services de programmation EPS**. Astral Télévision détient les droits de distribution au Canada d'un grand nombre d'émissions, de films et de séries de grandes maisons de production américaines.

Astral Vidéo distribue des vidéocassettes aux grandes chaînes de magasins à rayons, aux chaînes d'alimentation, etc. La distribution de vidéocassettes en gros relève de **Ciné-Maison Bellevue**.

Le groupe de vente au détail compte 121 points de vente **Astral Photo** au Québec, en Ontario et en Alberta.

Enfin, les services techniques de production, de post-production et de laboratoires forment une dernière entité.

LE FONDS SNF : trois façons intelligentes d'investir dans votre R.E.É.R.

Le Fonds SNF, c'est trois sections différentes pour répondre à trois besoins différents.

Section actions québécoises : le fonds le plus prometteur.

Section équilibrée : un solide « mix » conjoncturel d'actions et d'obligations.

Section revenu : composée d'obligations, de bons du Trésor et de placements du même type, elle constitue la valeur refuge par excellence.

Demandez à nos conseillers de vous aider à choisir.

Libérez-vous !

Confiez-nous votre avenir

snf AU SERVICE DES QUÉBÉCOIS DEPUIS 70 ANS

Société Nationale de Fiducie
425, bd de Maisonneuve Ouest
Montréal (Québec) H3A 3G5
(514) 844-2050 1-800-361-8625

1307, av. Maguire
Sillery (Québec)
G1T 1Z2
(418) 681-1550

Comment évaluer les offres pour Pathonic

Télé-Métropole devra mettre le paquet en dollars pour surpasser Cogeco

■ Les actionnaires de **Réseau Pathonic** (Mtl, A, 9,63$) sont aux prises avec un heureux dilemme : **Télé-Métropole** (Mtl, B, 16,50$) et **Groupe Cogeco** (Mtl, 6,50$) se sont déclaré la guerre pour leurs actions.

Les deux sociétés offrent un mélange d'argent au comptant et d'actions de leur trésor contre les actions de Pathonic. TM offre 4,80$ au comptant et 0,3 de ses actions pour chaque action de Pathonic.

De son côté, Cogeco a riposté avec une offre de 5$ en espèces en plus de 0,75 de ses actions et 0,3 bon de souscription. Ce bon, que Cogeco évalue à 1,50$, donnera le droit d'acquérir une action de Cogeco à 7,50$ jusqu'en août 1991.

Ces offres changeront probablement. Toutefois, le point clé pour l'actionnaire de Pathonic demeurera son évaluation des titres TM et de Cogeco.

«Et de ce point de vue, il n'y a pas de doute, l'offre de Cogeco est la meilleure jusqu'à maintenant», a déclaré aux AFFAIRES **Normand Roy**, analyste financier chez **Brault Guy O'Brien**.

Même si les concurrents risquent de se battre encore longtemps, la différence réside dans la qualité du titre de Cogeco. «L'entreprise de Trois-Rivières a beaucoup plus de potentiel de croissance que Télé-Métropole, a soutenu l'analyste. Elle jouit de trois importants vecteurs de croissance, ce qui en fait une société bien diversifiée.»

Résultats de TM en déclin

Ainsi, Cogeco est active dans la câblodistribution, une source pratiquement inépuisable de fonds autogénérés. Aussi, elle a réalisé une percée importante dans le monde de la radio à Montréal et à Québec. Enfin, le groupe exploite des stations de télévision à Sherbrooke et à Trois-Rivières.

«Par contre, TM n'est pas diversifiée comme Cogeco et souffre de la fragmentation de son marché publicitaire à Montréal», de dire M. Roy. De plus, contrairement à Cogeco, les résultats financiers des derniers trimestres de TM montrent une baisse importante.

Pour les neuf premiers mois de 1988, le bénéfice d'exploitation de TM a chuté de 7,9 M$ à 1,7 M$. Pendant ce temps, Cogeco réussissait à faire croître son bénéfice d'exploitation de 2,5 M$ à 3,6 M$ pour ses neuf mois terminés le 31 mai 1988.

«Les perspectives d'amélioration chez TM pour les deux ou trois prochaines années sont faibles», a poursuivi le spécialiste des titres de communication. L'analyste n'a pas manqué de souligner que les promesses du **Groupe Vidéotron** (Mtl, 11,75$) au CRTC lors de l'acquisition de TM coûteront 5 M$ par année au cours des trois prochaines années.

Ainsi, du seul point de vue de la valeur des titres offerts, l'actionnaire de Pathonic aurait avantage à choisir l'offre de Cogeco. C'est pourquoi, TM pourrait être forcée d'ajouter beaucoup d'argent comptant.

«TM devra ajouter du comptant, il n'y a pas de doute là-dessus. Et elle a les moyens financiers de le faire.» Télé-Métropole n'a pas de dette à long terme et une capacité d'emprunt très élevée. Elle peut progressivement augmenter de façon importante la somme d'argent qu'elle est prête à verser pour Pathonic.

«Il est dans les intérêts des deux entreprises d'acquérir Pathonic, mais pour TM une diversification dans les marchés de Québec, de Trois-Rivières et de Sherbrooke est un impératif», a affirmé M. Roy.

Pathonic exploite deux stations de télévision à Québec, une à Sherbrooke, une à Trois-Rivières, une à Rimouski et une à Sept-Îles.

ACHETEZ OU LOUEZ
LOCATION À LA JOURNÉE, À LA SEMAINE OU AU MOIS



IBM Produits Évolués

IBM est une marque déposée d International Business Machines Corporation
Système personnel 2 est une marque d International Business Machines Corporation

LA GAMME IBM[MD] SYSTÈME PERSONNEL/2[MC] ON A PENSÉ À VOS BESOINS FUTURS

Quelles que soient vos exigences, il y a un appareil IBM SP/2 pour vous.

Prenons le modèle 30. Vingt-cinq pour cent plus petit que le modèle IBM PC XT, il peut pourtant se charger de bien plus de tâches deux fois plus rapidement. Ou le modèle 50, à microprocesseur 80286 et mémoire vive standard d'un méga-octet. Ou encore le modèle 60, à architecture partagée supérieure et jusqu'à 15 mO de mémoire. Sans parler de l'incomparable modèle 80, un système à 32 bits qui se fonde sur le processeur 80386.

Vos exigences futures n'ont pas été oubliées non plus : la croissance s'effectue de façon merveilleusement simple.

Qu'il s'agisse de l'achat, du crédit-bail ou de la location d'ordinateurs, y compris la gamme complète de IBM Système Personnel/2, Hamilton n'a pas d'égale pour répondre à vos besoins.

"11 ans d'excellence"

HAMILTON[MD]
VENTE ET LOCATION D'ORDINATEURS

Mille et une façons de mieux vous servir.

MONTRÉAL 514-332-4755
SANS FRAIS 1-800-361-6751
OTTAWA 613-737-3282
SANS FRAIS 1-800-267-6332
TORONTO 416-252-6171
SANS FRAIS 1-800-268-2106
CALGARY 403-291-0999
SANS FRAIS 1-800-661-1337
VANCOUVER 604-734-7710
SANS FRAIS 1-800-663-5136

LINCOLN MARK VII LSC



Le rendement d'un coupé sport, le grand luxe d'une Lincoln.

Moteur V-8 de 5.0L EFI • Toit ouvrant à commande électrique
Siège en cuir et tissu • ainsi qu'une liste d'équipements de série qui ne laisse que bien peu d'options.

LA CARTE LINCOLN
Pendant 3 ans, il ne vous en coûtera pratiquement que le carburant.

AUCUN FRAIS D'ENTRETIEN
671-6115

COMPTANT 2500$
699$ /MOIS
+TAXE
LOCATION 48 MOIS
Transport et préparation inclus.

AUTOMOBILES PIERRE BRAULT LTÉE
142, boul. Taschereau, Greenfield Park

BRAULT
MERCURY LINCOLN MERKUR

BERNARD MOONEY

Université de Montréal

Équité en matière de salaire et d'emploi

C'est le sujet du XIXe Colloque de l'École de relations industrielles.

Pour tout renseignement, consultez notre annonce dans la section ressources humaines de ce numéro ou téléphonez au 343-7312

Construction d'une usine dans l'État de New York

Ciment St-Laurent: 235 M$ pour moins dépendre des importations

Confiante dans les perspectives à long terme de l'industrie du ciment, **Ciment St-Laurent** (Mtl, 11,50$) a décidé d'investir 235 M$ dans l'État de New York pour bâtir une nouvelle usine. « Nous voulons éliminer notre dépendance face aux importations », a expliqué **Walter Penny**, président et chef de la direction. Ciment St-Laurent importe actuellement plus de 400 000 tonnes de ciment de Grèce, d'Espagne et du Mexique. La nouvelle usine, située à Hudson à 40 milles d'Albany, aura une capacité de production de 1 M de tonnes.

« Nous fermerons lors de l'ouverture de notre nouveau site notre usine actuelle située près de là, à Catskill », a ajouté le président. L'usine de Catskill, de l'aveu même de l'entreprise, est vieille et désuète. Ses coûts de production sont par conséquent très élevés.

Ciment St-Laurent, en plus de se libérer du fardeau des importations, diminuera donc ses coûts de production. L'entreprise montréalaise prévoit qu'à son ouverture, en 1993, la nouvelle usine d'Hudson produira à pleine capacité. En effet, les importations ajoutées à la production de Catskill, qui atteint 550 000 tonnes, donnent environ 1 M de tonnes.

Les installations de Hudson exploiteront les réserves de pierre acquises par la société en 1977. Selon M. Penny, il y a des réserves pour 100 ans.

Ciment St-Laurent prévoit financer cet investissement à 50% par de la dette et à 50% par du capital-actions. « Nous financerons ce projet par des emprunts pendant la période de construction en attendant le moment opportun de faire un appel à un financement public. »

Sans vouloir donner de précisions, le président a en outre déclaré que 1988 sera meilleure que prévue. « Notre deuxième semestre sera très, très bon », a-t-il lancé. Ciment St-Laurent, une société prudente, se prépare tout de même à un ralentissement, mais pas avant la deuxième moitié de 1989. Par contre, on prévoit une très forte croissance de la demande de ciment lors des années 1990.

BERNARD MOONEY

CIMENT ST-LAURENT

Activités :
Fabrication et distribution de ciment, de bétons prêts-à-l'emploi et d'agrégats.
Cours récent : 11,50$
Haut (52 sem.) : 15,88$** **Bas (52 sem.) : 9$

	Ventes (M$)	Bénéfice net (M$)	Bénéfice par action ($)
1988 (6 mois)	290,2	25,5	0,63
1987 (6 mois)	280,4	24,3	0,61
1987	696,9	71,0	1,77
1986	601,7	45,6	1,14
1985	493,1	33,6	0,95

L'exercice financier se termine le 31 décembre.

Tableau : LES AFFAIRES

ÉMISSIONS EN COURS

Actions REA

- **Air Canada** : environ 300 M$ d'actions ordinaires, entre 8$ et 12$ l'action. Admissible à 50% au REA jusqu'à une déduction maximale de 1 000$. Preneurs fermes : 9 courtiers dont **RBC Dominion Securities** et **Lévesque Beaubien**.
- **Expl. Augmitto** : environ 8 M$ d'actions spéciales de catégorie A, série B, dividende annuel fixe et préférentiel de 9% ; admissible à 100% au REA. Placeur pour compte : **Ouimet Hubbs**.

Actions accréditives

- **Soc. com. St-Fabien** et **Barytine St-Fabien** : 600 unités à 1 200$ l'unité. Placeur pour compte : **Drapeau Capital**.
- **Soc. com. Trois-Dimensions** et **Expl. Trois Dimensions** : 1 915 unités à 1 000$ l'unité. Placeur pour compte : **Drapeau Capital**.
- **Soc. com. d'expl. minière M.E.Q.** : 3 850 parts à 1 000$ chacune. Minimum : 5 000$. Placeur pour compte : **Geoffrion, Leclerc**.
- **Soc. com. Maufort 88** et **Ress. min. Orfinance** : 26,1 M$ en unités de 1 000$ avec un minimum de cinq unités. Placeur pour compte : **Tassé**.
- **Soc. com. F & G 88** : 6,9 M$ en parts à 1 000$ la part. Placeur pour compte : **Midland**.
- **Sofimines 88** : 4 M de parts à 10$ chacune. Placeur pour compte : **Saumier Morrisson**.
- **Soc. com. Ress. Ste-Geneviève** et **Ress. Gold Vessel** : 50 000 unités. Placeur pour compte : **Midland**.
- **Ress. CMP III 88** : 1,5 M de parts à 100$ chacune. Minimum : 5 000$. Mandataire : **Wood Gundy**.
- **Expl. Busmac** : 1 500 unités à 1 000$ l'unité. Placeur pour compte : **Midland**.
- **Somicom 1988** : Environ 29 000 parts de soc. en com. à 1 000$ chacune. Minimum : 5 000$. Placeurs pour compte : **Lévesque, Pemberton** et **Geoffrion**.
- **Soc. com. Kimex II** : 2 400 unités à 1 000$ l'unité. Minimum : 3 000$. Placeur pour compte : **Midland**.

Autres émissions

- **Soc. com. Bison Plus** : 5 000 parts à 500$ avec un minimum de 1 000$. Placeur pour compte : **Drapeau Capital**.
- **Explor. minière Platinex** : 1,02 M d'actions ordinaires à 0,35$ l'action. Placeur pour compte : **Saumier Morrison**.
- **Soc. en com. Bach** : 400 parts à 2 500$ la part. Placeur pour compte : **Drapeau Capital**.
- **Soc. com. Complexe du Campanile** : 7 100 parts à 1 000$ la part avec un minimum de 10 000$. Placeur pour compte : **Les Services d'investissement Claude Boisvert**.
- **Soc. com. Investisseurs en divertissement canadien IV** : 980 parts à 5 000$ chacune. Placeur pour compte : **Duhamel Régimbald**.
- **Soc. com. Galilée** : 660 parts à 5 000$ chacune. Minimum : 10 000$. Placeur pour compte : **Courtiers F.O.I.S.I.**
- **Soc. com. RKW Standardbred II** : 4 000 part à 2 500$ chacune. Mandataire : **Nesbitt**.
- **Soc. com. Agriboeuf II** : 2 000 à 5 000 parts à 500$ chacune. Minimum : 1 000$. Mandataire : **Drapeau Capital**.
- **Soc. com. Cavalier phase I** : 900 parts à 2 500$ chacune. Mandataire : **Massé et ass.**
- **Soc. com. Porc Métis** : 2 000 à 5 000 parts à 500$ chacune. Minimum : 1 000$. Placeur pour compte : **Drapeau Capital**.
- **Soc. com. Unipor II** : 1 600 à 5 000 parts à 500$ chacune. Minimum : 1 000$. Placeur pour compte : **Drapeau Capital**.
- **Soc. com. Duplessis** : 900 parts à 1 000$ chacune. Minimum : 10 000$. Placeur pour compte : **Centre de courtage financier Cominco**.
- **Mines d'Or Virginia** : de 834 000 à 1,25 M d'actions ordinaires à 0,60$ chacune accompagnée d'un bon de souscription. Placeur pour compte : **Pemberton**.

Ordre des comptables agréés du Québec

AVEC UN C.A.
VOS AFFAIRES TOURNERONT PLUS RONDEMENT

Lecompte, Boisvenue Daoust et associés
Comptables agréés - Chartered Accountants
57, rue Victoria, Valleyfield, (Québec), J6T 1A1
Tél.: (514) 373-9993 / 1-800-363-5392

Poirier Bourassa
Comptables Agréés
417, boul. Roche
Vaudreuil, Québec J7V 2M9
(514) 455-6135

Moreau, Boisselle, Goupil, Brunelle, Patenaude & Associé
Comptables agréés
4510 Papineau Montréal H2H 1V1 Tél.: (514) 521-4077
2100 boul. René-Gauthier Varennes J0L 2P0 Tél.: (514) 652-3927

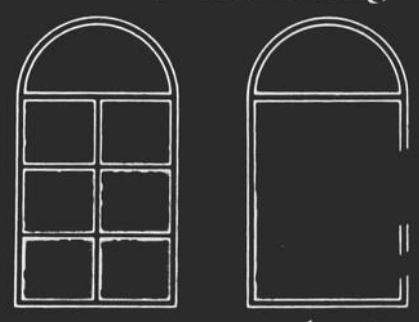
SCHWARTZ LEVITSKY FELDMAN
COMPTABLES AGRÉÉS
MONTRÉAL / TORONTO
(514) 937-6392 / (416) 785-5353

Michael, Behna, Cormier & Associés
Comptables Agréés
50 boulevard Crémazie ouest, suite 811
Montréal, Québec H2P 2T5 (514) 383-4970
TÉLÉCOPIEUR: (514) 389-3205
Romain Audet, c.a. — Michel Bayouk, c.a.
Galal Behna, c.a. — Gianni M. Boldarin, c.a.
Marc Brouillette, c.a. — Robert Cormier, c.a.
Joseph Kassis, c.a. — Joseph Michael, c.a.

HAREL, DROUIN & ASSOCIES
Comptables agréés
Montréal ■ Repentigny ■ Laval
Longueuil ■ Pointe-aux-Trembles ■ Joliette
(514) 845-9253

Ordre des comptables agréés du Québec
680 rue Sherbrooke ouest
7e étage
Montréal Québec H3A 2S3
Téléphone (514) 288-3256

Un Congrès à Chéribourg



quoi de plus naturel !

Au coeur de la nature
le plus important centre de congrès
intégré en Estrie
vous propose
à partir du 1er sept. 1988
14 salles polyvalentes
ouvertes sur 200 âcres de nature
pouvant accueillir de 10 à 1000 personnes
ou 600 convives
Service d'assistance complet
aux congressistes
en plus
Un complexe sport santé
intégré au centre de congrès
comprenant gymnase, piscine
sauna, salle de conditionnement
programme d'animation complet
disponible

Chéribourg

Deux zones aurifères renferment des teneurs intéressantes

Finor acquiert une option de 30% dans Courville

Le CRIQ
c'est aussi...
INDUSTRIE INFORMATION
Québec (418) 659-1558
Montréal (514) 383-3240
Ailleurs au Québec 1-800-463-3390
De l'information industrielle sur mesure

Pour acquérir une option de 30% sur la propriété Courville, **Exploration Finor** (Mtl, 0,30$) a l'intention de débourser tout près de 3,2 M$. Cette propriété, détenue à 100% par **Parquet Resources** (Mtl, 0,20$), consiste en 2 000 claims miniers contigus dans le secteur de Barraute, à 35 km au nord-est de Val-d'Or.

Dans les grandes lignes, Finor déposera 50 000$ et 150 000 actions à la signature de l'entente, 50 000$ avant le 31 décembre 1988 et 150 000 autres actions avant le 11 août 1989. En plus, Finor devra dépenser 1,5 M$ en travaux d'exploration avant le 28 février 1990 et 1,5 M$ avant le 28 février 1991.

Les investissements de Finor en termes de travaux d'exploration permettront à l'entreprise d'acquérir une option de 5% après 500 000$, 10% après 1 M$ et 30% à la toute fin.

Le montant global d'environ 3,2 M$ versé par Finor proviendra de financements publics étalés sur trois ans. Dès ce mois-ci, Finor complètera un prospectus en vue de lancer une émission d'actions accréditives de 2 M$. Cette somme sera destinée entièrement à la propriété Courville.

En 1986-87, Parquet Resources a effectué près de 73 000 pi de forage sur cette propriété, divisée en six zones distinctes dont les plus prometteuses sont les zones Sud-Est et H.

Deux nouvelles zones intéressantes

Dans la zone Sud-Est, les teneurs varient entre 0,11 et 0,16 oz d'or la t sur une longueur moyenne de 2,2 pi. Dans la zone H, les teneurs sont de 0,11 oz d'or sur 11 pi, 0,18 sur 1,5 pi et 0,20 sur 5 pi.

Aussi, deux nouvelles zones forées le long du contact granite-volcanique qui traverse la propriété d'est en ouest sur une distance de 3,3 km montrent un certain potentiel. Dans ces nouvelles zones, on retrouve des teneurs encore plus intéressantes: 0,31 oz d'or sur 32 pi; 0,15 oz d'or sur 17 pi; 0,21 sur 11 pi; 0,19 sur 7,5 pi. Jusqu'à maintenant, les teneurs les plus faibles sont de 0,09 oz d'or sur 13 pi, 0,12 oz sur 2 pi et 0,13 oz sur 6 pi.

C'est particulièrement dans ces deux nouvelles zones aurifères, distantes de quelques centaines de pieds seulement, que Finor entend démarrer avant la fin du mois une campagne de forage d'au moins 10 000 pi pour délimiter le potentiel minier.

L'entreprise, dirigée par **Gilbert Rousseau** et **Guy Laperrière**, assume le rôle de maître d'oeuvre des travaux d'exploration. Selon le président Gilbert Rousseau, «tout est mis en oeuvre pour qu'on puisse prendre une décision de mise en exploitation avant la fin de l'année 1989. Et si tel est le cas, Finor conservera son rôle de maître d'oeuvre.»

PAUL-A. GIRARD

VOS DÉFIS SONT AUSSI LES NÔTRES.



DOFASCO
Notre fort c'est l'acier. Notre force: nos employés

LA CAMPAGNOLA
Le Goût De L'Italie
866-3234 RES. 866-6022
Ristorante
1229, Rue de la Montagne

Audrey ferme sa mine pour 10 mois

La mine polymétallique Mobrun, dont **Ressources Audrey** (Mtl, 2,50$) détient une participation de 70% et **Minnova** (Mtl, 20,50$), 30%, suspendra d'ici quelques jours ses activités d'exploitation pour une période de 10 mois. Cette décision a été prise afin de permettre la construction d'une usine de traitement et d'approfondir le puits de la mine en direction de trois nouvelles zones minéralisées.

Le président d'Audrey, **Guy Hébert**, a vigoureusement soutenu que sa société minière a pris la bonne décision même si les revenus d'exploitation seront inexistants pour une période de 10 mois.

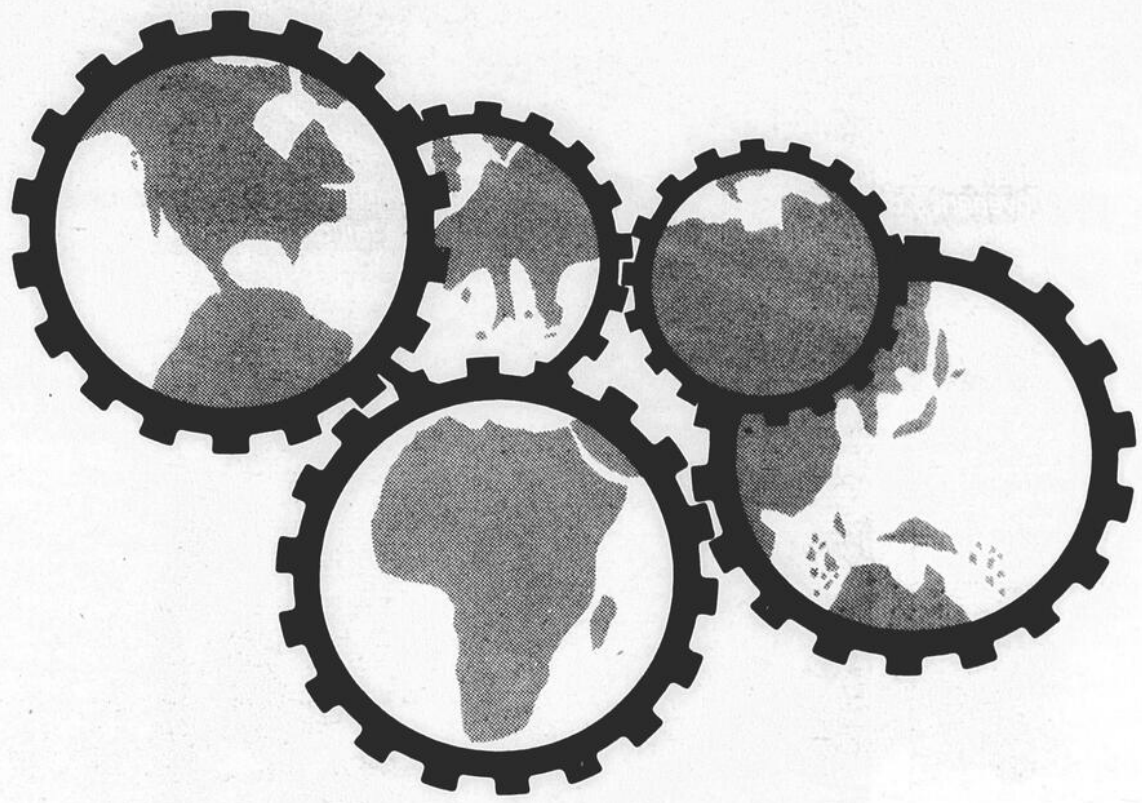
« Malgré la fermeture de la mine, a ajouté M. Hébert, nous avons accès à une somme de plus de 30 M$ dont une grande partie servira à la construction du concentrateur et à l'approfondissement du puits de la mine. »

La construction d'un concentrateur, devenue obligatoire en raison de la fermeture de l'usine de traitement Norbec par Minnova et de l'absence de solutions de rechange, nécessitera un investissement de 17 M$. Parallèlement à cela, Audrey en profitera pour approfondir son puits et ainsi développer les niveaux 930, 850 et 870 où des découvertes importantes ont été mises au jour. Ce projet de développement nécessitera un investissement de 6 M$.

« Tout cela permettra à Audrey de diminuer ses coûts de production d'environ 6$ la t de minerai. »

PAUL-A. GIRARD

Sixième congrès mondial de la productivité



25 au 28 septembre 1988
Montréal, Québec, Canada
Palais des Congrès de Montréal

Thème du Congrès
LA VOIX DE L'EXPÉRIENCE

Les Grands Thèmes
- Fabrication de classe mondiale
- Technologie et productivité dans les services
- Aspect humain de la productivité
- Idées et méthodes liées à la productivité
- Innovation et productivité
- Productivité et secteur public

Les déjeuners-conférences
- ROBERT M. SOLOW
  Prix Nobel d'économie en 1987
  et professeur d'économie au Massachusetts Institute of Technology
- TOM PETERS
  Le Groupe Tom Peters, Californie
- HERVÉ SÉRIEYX
  Président du Groupe Euréquip, France

Les activités sociales
- Nombreuses activités de soirée
- Dîner-gala "Magie de Montréal"
- Tours post-congrès

LE CONSEIL CANADIEN DE LA PRODUCTIVITÉ

Le Conseil canadien de la productivité est un organisme sans but lucratif voué à la promotion de l'amélioration de la productivité dans tous les secteurs de l'activité économique, tant publique que privée. En organisant le 6e Congrès mondial, le Conseil offre aux décideurs d'ici plus de 200 conférences reflétant ses objectifs: améliorer la compétitivité des entreprises canadiennes sur le marché international, contribuer au développement économique par l'accroissement de la productivité et favoriser une prise de conscience accrue de l'importance et des moyens d'améliorer la productivité.

LE 6e CMP

sous les auspices de la
World Confederation of Productivity Science
et du Conseil canadien de la productivité

Frais d'inscription: 550$

Ces frais incluent les trois déjeuners-conférences, la documentation et le Dîner-Gala.

Demande d'inscription:
(514) 496-2251
1441, rue Saint-Urbain
9e étage
Casier postal 7500, Succ. A
Montréal, Québec
Canada
H3C 3L4

Traduction simultanée disponible

PLACEMENT

Remue-ménage d'après-krach

Fusions et alliances se multiplient au

Pendant que s'effectue une certaine épuration du secteur du détail de l'industrie des fonds communs de placement (fonds mutuels), une certaine rationalisation s'opère en amont de cette industrie, chez les gestionnaires de fonds.

Cet été, **Rabin Budden Partners** a annoncé son intention de s'amalgamer à **Altamira Capital Corp.**. Cette dernière avait obtenu le contrôle de **Hume Financial Services** quelques semaines auparavant.

En outre, le géant **Mackenzie Financial Corp.** a acquis le groupe de fonds **Sentinel** — d'environ 350 M$ — de sept courtiers canadiens. Le courtier en valeurs mobilières **Walwyn Stodgell** a vendu son groupe de fonds **BPI Capital Corp.**

Aussi, **Realcap Funds Management** a été acheté par **United Financial Management**.

Plusieurs petits fonds choisissent de mettre leurs actifs en commun dans un effort pour conserver leur part de marché. Avec la chute des ventes de fonds et les frais d'exploitation qui se maintiennent, plusieurs gestionnaires n'ont d'autres choix que de se joindre à d'autres groupes pour survivre.

Quand le fonds est imposant, il peut plus facilement amortir ses coûts de gestion.

« Il y a beaucoup de petits fonds de 10 M$ et moins sur le marché. Or, sous 100 M$, le gestionnaire n'a pas les ressources pour mettre en place un réseau de distribution national et pour implanter un système perfectionné de services à la clientèle », a indiqué **Gordon Gibson**, vice-président de **Lévesque, Beaubien**.

La concurrence s'intensifie

Les gestionnaires de fonds doivent augmenter leurs avoirs sous gestion pour faire croître le volume de frais d'administration, qui constituent leurs revenus.

La rationalisation est devenue nécessaire pour certains. Depuis deux ans, les derniers dollars investis dans les fonds sont constitués de petits comptes d'investisseurs moyens.

En raison de la concurrence qui s'intensifie, il en coûte plus cher pour aller chercher chaque nouveau

→



Ne trichez pas! Vous contentez-vous d'un revenu réduit provenant d'un placement à revenu fixe parce que vous pensiez que l'avenir s'annonçait incertain pour l'économie et le marché?

Si c'est le cas, vous n'êtes pas seul. Mais votre choix diffère de celui de dizaines de milliers de Canadiens qui ont suivi les conseils de la Corporation Financière Mackenzie . . . et qui ont pris leurs décisions de placement en prévoyant une reprise des marchés.

Fort heureusement, il n'est pas trop tard pour corriger cette situation. Parce que, sans obligation, nous allons vous aider à comparer les résultats de vos placements à ceux du Groupe de fonds Industriel . . . en vous montrant comment vous pouvez améliorer votre situation. Dès maintenant!

Alors, n'attendez pas la fin de 1988. Renvoyez-nous le coupon ci-dessous, ou appelez-nous dès aujourd'hui!

Les offres ne sont faites que par prospectus, dans lesquels se trouvent tous les détails sur les frais et honoraires. Veuillez les lire attentivement avant de prendre votre décision et les garder en référence.

Jugez par vous-même les résultats de notre gestion.

D'après une étude de tous les fonds d'actions canadiens dont l'actif est égal ou supérieur à 20 millions de dollars et dont le rendement annuel moyen sur 5 ans atteint au moins 15%, les fonds Mackenzie s'inscrivent en haut de la liste en ce qui concerne le rendement sur un an jusqu'au 31 mars 1988.

En fait, nous occupons six des dix premières places :

1. **Fonds Horizon Industriel**
4. **Fonds de croissance Industriel**
5. **Fonds d'actions Industriel Ltée**
6. **Fonds de dividendes Industriel Ltée**
7. **Fonds d'actions Mackenzie**
8. **Fonds de retraite Industriel**

Il s'agit d'un rendement tout à fait incomparable. Vous vous devez de l'étudier vous-même de plus près.

☐ Les bons résultats de placement m'intéressent. Veuillez m'envoyer vos renseignements comparatifs.

☐ J'aimerais que vous m'aidiez immédiatement à évaluer mes résultats jusqu'ici.

LA /3/9/88

NOM:

ADRESSE:

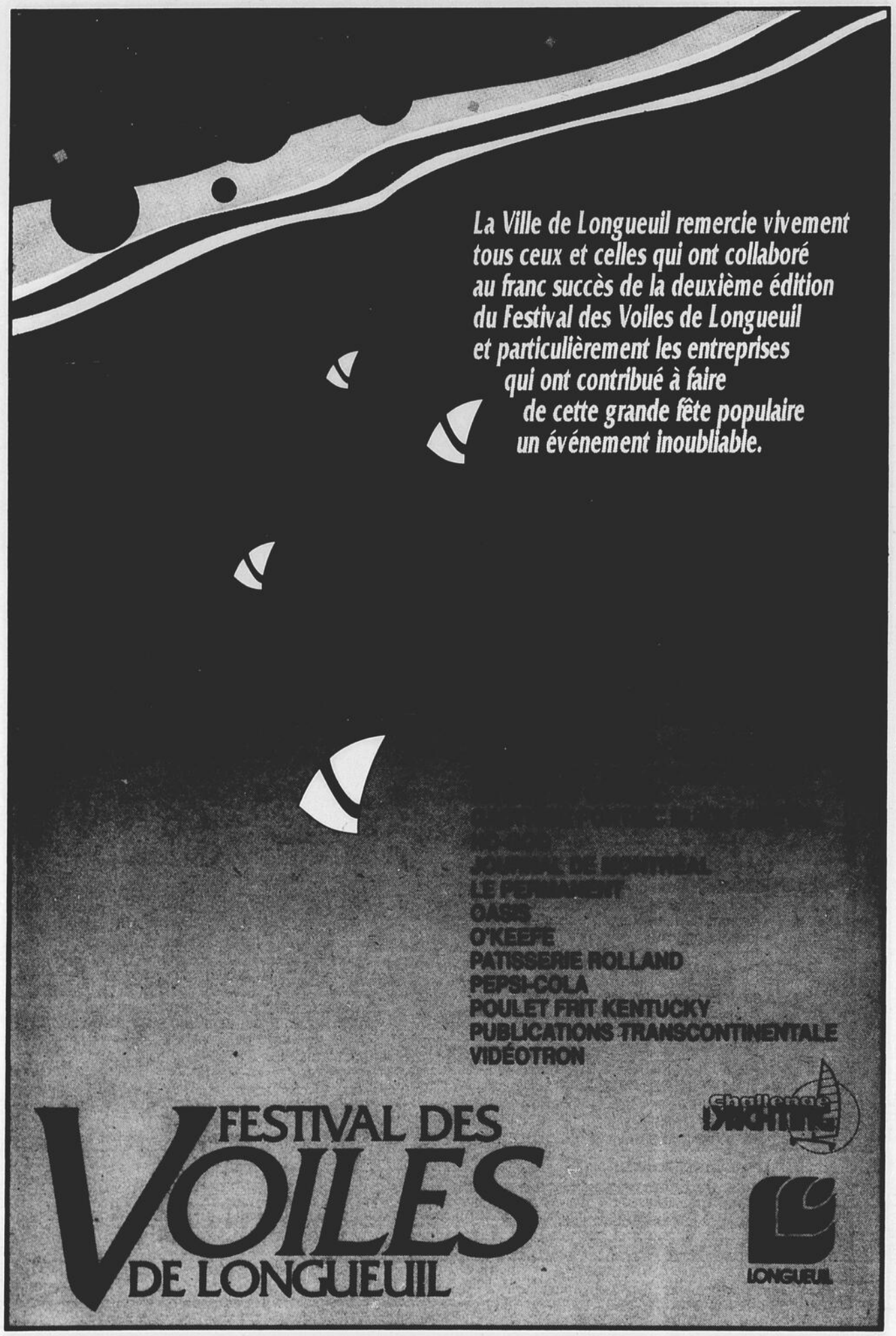
VILLE: PROV.: CODE POSTAL:

TÉLÉPHONE (Affaires) (Domicile)

Le Groupe de fonds Industriel

Nous regardons des deux côtés. Pour mieux gérer votre argent.

1155, boul. René-Lévesque ouest, bur. 1702
Montréal (Québec) H3B 4T4



sein de l'industrie des fonds mutuels



Photo Jean-Guy Parados, LES AFFAIRES

Gordon Gibson: «Avec des fonds de moins de 100 M$, les gestionnaires n'ont pas les ressources pour mettre en place un réseau de distribution national.»

dollar d'investissement, en marketing notamment.

Marcel Vachon, président du courtier en fonds mutuels **Planification +**, croit que certaines familles de fonds ont perdu des plumes à la suite du krach. Les fonds dont la gestion ne satisfaisait plus certains porteurs d'unités ont donc souffert de rachats d'unités combinés à la baisse généralisée de la demande, a-t-il signalé.

Pas une tendance généralisée

Keith Douglas, président de l'**Institut des fonds d'investissement**, estime qu'il ne faut cependant pas s'attendre à un déferlement des fusions et acquisitions chez les gestionnaires de fonds.

Chaque union annoncée récemment a été conclue pour des motifs très précis qui n'ont pas de liens entre eux ni avec le contexte actuel du marché, soutient-il.

Ainsi, Walwyn, avec à sa tête un nouveau président, ne voulait plus être limitée à la vente de ses propres fonds.

Le courtier veut en effet profiter de la popularité que connaissent les fonds **AGF**, **Mackenzie** ou **Bolton Tremblay**, par exemple. De plus, il appert que Walwyn ne faisait pas de profits avec ses fonds.

Par ailleurs, le projet d'acquisition de Hume par Altamira datait d'avant le krach. Hume était à la recherche de partenaires depuis longtemps, a confié M. Douglas.

Le changement de mains des fonds Sentinel au groupe Mackenzie s'explique par les conflits d'intérêt que crée l'acquisition de courtiers par des banques. Les banques veulent que les courtiers vendent leurs produits.

La seule acquisition qui semble avoir un motif économique est celle de Realcap par United Financial Management, estime M. Douglas. Ses avoirs sous gestion étant de petite taille en regard des grandes familles de fonds, le rendement sur les ventes était décevant.

DOMINIQUE BEAUCHAMP

Peu d'impact pour l'investisseur

Aucun investisseur n'a perdu sa mise de fonds dans la foulée des chambardements et changements de mains. Les observateurs du milieu espèrent au contraire que l'épuration de l'industrie redonnera confiance aux investisseurs.

Tous ces changements de propriété ont une conséquence pour l'investisseur: une nouvelle équipe de gestion pour le fonds. Il faudra donc faire attention aux rendements historiques affichés par certains d'entre eux car ils ne refléteront plus la performance de l'équipe en place.

Par ailleurs, en tant que porteurs d'unités de fonds qui font l'objet de fusions, l'investisseur est appelé à voter sur le projet d'acquisition.

Il semble que cette procédure ne soit cependant pas suivie à la lettre par tous les gestionnaires de fonds concernés.

PRIX AUDACE 88

Le prix Audace 88 souligne le mérite, la détermination et le succès des jeunes propriétaires-dirigeants d'entreprises.

Une initiative des Groupes de soutien aux jeunes entrepreneurs et de la Banque fédérale de développement.

Un succès qui marque l'avenir.

Semaine de la PME du 23 au 29 octobre 1988

Pour obtenir plus d'informations et les formulaires d'inscription, contactez la succursale de la BFD ou le groupe de soutien aux jeunes entrepreneurs de votre région.

La date limite pour l'inscription: 26 septembre 1988. 16:00 heures.

En collaboration avec le journal LES AFFAIRES

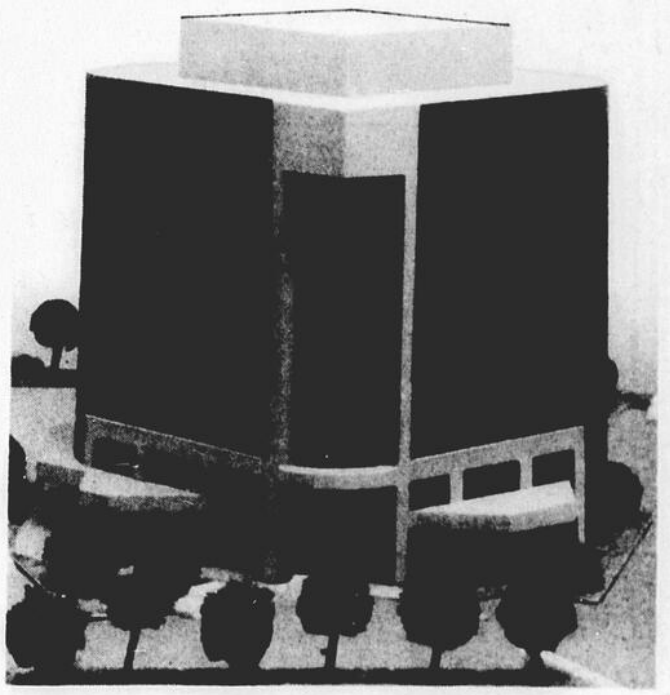
VOUS DEMANDEZ UN PLACEMENT EXCEPTIONNEL LE VOICI!

Une tour à bureaux et un mail commercial

Futur point de mire du centre-ville de Laval

La société en commandite Le Cardinal

- Souscription minimale - 10 000 $
- Intérêts sur emprunt déductibles pour fins d'impôt
- Rendement exceptionnel prévu de 23,63 % par année sur 6 1/2 ans
- 50% de l'espace est déjà réservé (livraison en juin 1989
- Un programme avantageux de rachat de parts



On trouvera dans le prospectus une information détaillée sur les titres proposés.
On peut se procurer ce prospectus auprès de notre maison.

POUR PLUS DE RENSEIGNEMENTS OU POUR RÉSERVER UNE SOIRÉE POUR VOUS ET VOS AMIS
ÉCRIVEZ À:
LUNEBOURG LE COURTIER LTÉE
1600 A, BOUL. ST-MARTIN EST, BUREAU 100
LAVAL (Québec) H7G 4R8
A/S GILLES LEMIRE, DIRECTEUR

OU COMPOSEZ LE:
MONTRÉAL: 629-9711
EXTÉRIEUR: 1-800-363-8254

LA 03.09.88

Sans le moindre obligation de ma part
☐ OUI, J'AIMERAIS OBTENIR UN RENDEZ-VOUS DE GROUPE NOUS SERONS _____ PERSONNES
☐ OUI, J'AIMERAIS OBTENIR UN RENDEZ-VOUS INDIVIDUEL
☐ OUI, J'AIMERAIS AVOIR PLUS DE RENSEIGNEMENTS SUR VOTRE PROJET

NOM _____
ADRESSE _____ VILLE _____
CODE POSTAL _____
TÉLÉPHONE BUREAU _____ RÉSIDENCE _____

LUNEBOURG LE COURTIER LTÉE
(une filiale du groupe Lunebourg ltée)
courtier en contrats d'investissements

PLACEMENT

Sanivan est prête à relever le défi de la décontamination de Saint-Basile-le-Grand

■ C'est sur le **Groupe Sanivan** (Mtl, 3,00$) que pourrait reposer la valeur du patrimoine des citoyens de Saint-Basile-le-Grand et des environs.

L'incendie d'un entrepôt contenant des huiles composées de BPC (biphényles polychlorés) à Saint-Basile a plongé toute la région environnante en état de crise.

Pour intervenir et contrôler la situation, le gouvernement québécois a fait appel à Sanivan. Une fois le désastre écologique contrôlé, Sanivan aura probablement le mandat de décontaminer le patrimoine de la région.

Selon **Jean-Guy Soulard**, président et chef de l'exploitation, la décontamination signifie au moins 1 M$ de plus en revenus. Toutefois, le plus important impact pourrait ne pas être financier.

« L'événement de Saint-Basile sensibilisera la population face à l'urgence de se débarrasser des huiles composées de BPC. Surtout que 80% des 5 000 tonnes d'huiles aux BPC du Québec sont entreposées dans la région de Montréal. Nous espérons que cet événement permettra de faire avancer notre projet de Senneterre. »

À Senneterre en Abitibi, la compagnie a obtenu du gouvernement québécois un permis pour construire un entrepôt et un incinérateur de déchets toxiques. Le projet entier coûtera près de 20 M$. Déjà, Sanivan y a construit un entrepôt hautement sécuritaire au coût de 4 M$.

Un investissement de 4 M$ compromis

Or, son investissement est compromis. Un groupe de citoyens mécontents de voir un tel projet à proximité de leur ville a réussi à obtenir de la cour une injonction afin de suspendre les travaux. L'investissement de 4 M$, s'il devait être perdu à tout jamais, pourrait hypothéquer l'avenir financier de Sanivan.

L'accident de Saint-Basile-le-Grand pourrait donc aider Sanivan et faire débloquer l'imbroglio.

Sanivan se spécialise dans la récupération de déversements toxiques sur terre ou eau, le transport des résidus toxiques liquides ou solides, le recyclage des huiles, la décontamination de sites, etc.

Sanivan a su bâtir un capital de plus de 10 M$. Une émission de 5 M$ d'actions dans le cadre du REA explique en partie cet important avoir des actionnaires. **Noranda inc.** se portait acquéreur en avril 1987 de 1 000 501 actions ordinaires, ce qui ajouta un peu plus de 5,25 M$ dans les coffres de Sanivan.

Les profits ne suffisent pas

Sanivan n'a pas pu jusqu'à maintenant édifier son capital à partir de ses seuls profits. Elle a en fait grugé son capital à ce chapitre. Les quelques profits qu'elle a pu réaliser et accumuler lors des années passées ont été annihilés par une perte nette de 1 163 510$ au dernier exercice complété le 26 décembre 1987.

Au premier semestre de 1988, Sanivan montre une perte nette de 700 000$, autre montant dont a été amputé le capital de l'entreprise.

« Ces pertes viennent de notre tentative avortée de nous attaquer au marché ontarien. La manne n'est pas venue », a expliqué M. Soulard.

À la suite de ces problèmes, Sanivan a réduit à 35 son effectif de 100 personnes en Ontario. Par contre, les activités au Québec sont rentables et devraient permettre de diminuer la perte accumulée au présent exercice.

Noranda a une option lui permettant d'acquérir 1 000 501 actions ordinaires additionnelles. L'option venait à échéance en juin dernier. La date d'échéance a été reportée à décembre prochain.

Cette annonce ne constitue pas une offre publique d'échange des actions subalternes classe A et des actions classe B de Lévesque, Beaubien et Compagnie Inc. L'offre publique d'échange n'est faite que par la note d'information datée du 17 août 1988. On peut se procurer des exemplaires de la note d'information auprès de la Compagnie Montréal Trust ou auprès des soussignés.

Offre d'Échange

visant l'acquisition de la totalité des actions subalternes classe A et de 9 015 238 (70%) actions classe B (droits de vote multiples) en circulation de

Lévesque, Beaubien et Compagnie Inc.

par la

Banque Nationale du Canada

Pour chaque action subalterne classe A ou chaque action classe B (droits de vote multiples) de

Lévesque, Beaubien et Compagnie Inc. déposée,

le détenteur recevra: 0,30 action ordinaire

de la Banque Nationale du Canada

et 3,075 $ comptant

L'offre peut être acceptée jusqu'à 16h30 (heure de Montréal), le jeudi 8 septembre 1988, à moins qu'elle ne soit retirée ou prolongée.

L'offre est conditionnelle, entre autres, à ce qu'au moins 90% des actions subalternes classe A et des actions classe B (droits de vote multiples) en circulation de Lévesque, Beaubien et Compagnie Inc. soient déposées conformément à l'offre.

Nous recommandons à tous les Actionnaires de Lévesque, Beaubien et Compagnie Inc. d'accepter l'offre publique d'échange

Aux fins de sollicitation d'acceptation de l'offre publique d'échange, nous avons formé un groupe de courtiers sollicitants pour lequel nous recevrons des honoraires. Les membres du groupe de sollicitation, y compris nous-mêmes, seront rémunérés proportionnellement au nombre d'actions de Lévesque, Beaubien et Compagnie Inc. déposées par leur intermédiaire.

Afin d'obtenir de plus amples renseignements ou de l'aide en ce qui concerne cette offre publique d'échange, veuillez communiquer avec les soussignés, votre courtier en valeurs mobilières ou la Compagnie Montréal Trust, le dépositaire.

MORGAN STANLEY CANADA LIMITÉE ***RBC DOMINION SECURITIES INC.***

LÉVESQUE, BEAUBIEN INC.

23 août 1988

BCE

Avis de dividendes

Le 24 août 1988 le conseil d'administration de BCE Inc. a déclaré les dividendes trimestriels suivants:

- payable le 15 octobre 1988 aux détenteurs enregistrés à la fermeture des bureaux le 15 septembre 1988:

- dividende N° 22 de soixante et un cents (61¢) par action ordinaire.

- payable le 1er novembre 1988 aux détenteurs enregistrés à la fermeture des bureaux le 30 septembre 1988:

- dividende N° 22 de quarante-neuf cents (49¢) par action privilégiée de premier rang à dividende cumulatif de 1,96$, rachetable, convertible, donnant droit de vote, série G.

- payable le 18 octobre 1988 aux détenteurs enregistrés à la fermeture des bureaux le 16 septembre 1988:

- dividende N° 22 de cinquante et un cents (51¢) par action privilégiée de premier rang à dividende cumulatif de 2,05$, rachetable, convertible, donnant droit de vote, série H.

Guy Houle
Vice-président et
secrétaire de la société

BCE Inc.

CLAUDE CHIASSON



André Pedneault

La direction de Kruger Inc. annonce la promotion de M. André Pedneault au poste de Directeur d'usine à sa Division de papier journal située à Bromptonville en Estrie. Cette nomination entre en vigueur le 29 août 1988.

Diplômé de la Faculté de génie mécanique de l'Université Laval en 1962, M. Pedneault a occupé plusieurs postes de direction dans le secteur des pâtes et papiers. Depuis 1978, il oeuvrait en qualité de Directeur d'usine – Papier journal à l'usine Kruger Inc. de Trois-Rivières.

Kruger Inc. est un chef de file dans la production de papier journal, de papier couché pour illustrés, de carton et d'emballages en carton ondulé. L'usine de Bromptonville fabrique un papier journal haut de gamme uniquement à base de pâte thermomécanique. Elle compte plus de 600 employés.

Kruger

«Les acquisitions, c'est terminé!»

Zuckerman se consacrera uniquement à Taurus et à Charan

Sol Zuckerman a décidé de moins éparpiller ses efforts et consacrer toutes ses énergies à l'expansion de **Chaussures Taurus** (Mtl, A, 2,60$) et d'**Industries Charan** (Mtl, 3,15$). Aussi, il a révélé aux AFFAIRES qu'il mettrait la pédale douce aux acquisitions pour ces deux entreprises.

Depuis quelques années, M. Zuckerman a brassé de nombreuses affaires dans des domaines variés. Entre autres, l'entrepreneur montréalais a fondé Taurus et Charan avec des associés. Il a aussi investi dans **Placements Mavtech** (Mtl, 2,70$), connue à l'époque sous le nom de **Magnétique International**, dans **Catalina Coupon Systems** et dans une société qui commercialise des franchises de vêtements mode.

Or, le président du conseil d'administration de Taurus a décidé de mettre de l'ordre dans ses affaires. «Dorénavant, je me consacrerai exclusivement à Taurus et à Charan.» Cela veut dire qu'il ne conservera que le rôle passif d'investisseur dans ses autres aventures.

Il faut dire qu'avec l'expansion accélérée de Charan et de Taurus, et les problèmes que cela suppose, M. Zuckerman a les mains pleines.



Photo Jean-Guy Paradis, LES AFFAIRES

Sol Zuckerman ne veut plus jouer le jeu des prévisions. «J'ai appris», dit-il.

En seulement deux ans, Sol Zuckerman et ses associés ont fait de Taurus le plus important fabricant de chaussures au Canada. Le secret: la méthode «Cascades», c'est-à-dire l'achat de manufactures en faillite ou près de ce gouffre.

En fait, quatre des cinq acquisitions de Taurus étaient techniquement en faillite et la cinquième se dirigeait vers la banqueroute. Le résultat: en 1987, des ventes de 92,5 M$ et, plus important encore dans une industrie aussi difficile que celle de la chaussure, un profit net de 1,6 M$ ou 0,21$ par action.

Récemment, Taurus a acquis **St-Crispin Shoe** de Porto Rico. Cette acquisition excite la direction parce qu'elle lui ouvre les portes du marché américain. C'est vers ce marché que la compagnie montréalaise veut axer son expansion au cours des prochaines années.

D'autre part, M. Zuckerman ne veut plus jouer le jeu des prévisions — «J'ai appris», dit-il — mais il voudrait multiplier ses ventes en terre américaine par cinq d'ici à cinq ans. «On vise 50 M$ de ventes d'ici à cinq ans aux États-Unis», lâche-t-il, incapable de respecter sa promesse.

Stop aux acquisitions

Malgré la croissance rapide de Taurus, le président met l'emphase sur le fait que l'entreprise ne fait que commencer. Toutefois, sa croissance future devrait surtout provenir de la percée stratégique de marchés cibles spécifiques.

«Les acquisitions, c'est terminé», a affirmé l'homme d'affaires en parlant de Taurus et de Charan. Le grand nombre d'acquisitions que ces deux entreprises ont réalisé ces dernières années ont multiplié leur taille. Maintenant, le défi des dirigeants est de gérer ces jeunes géants et d'exploiter au maximum l'actif acquis.

BERNARD MOONEY

COSE
CONSEILLERS EN GESTION

PROGRAMME DE DÉVELOPPEMENT EN MANAGEMENT

Le programme vise à développer l'entrepreneurship des managers. Orienté vers l'action, le programme permet d'accroître la productivité de l'entreprise et l'atteinte de résultats mesurables.

- **Développement stratégique de son service**
  Chaque participant élabore, pour son service, un plan détaillé de développement orienté vers le futur assurant l'atteinte de résultats concrets dans le cadre de la mission de l'organisation. Ce plan allie la gestion des opérations et la gestion des personnes.
- **Développement personnel**
  Chaque participant, après une évaluation de ses habiletés comme manager, élabore son propre plan de développement personnel centré sur ses objectifs de carrière et sur son organisation.

La clientèle
Ce programme s'adresse principalement aux gestionnaires de niveau intermédiaire ou supérieur désireux d'accroître leur productivité et tout cadre et professionnel en voie d'accéder à un poste de niveau supérieur.

Les dates
Ce programme, de moyenne durée, comprend 12 jours structurés et un minimum de dix jours de travaux pratiques dans le milieu de travail échelonnés sur une période de sept mois.

- **Développement stratégique**
  Travail préparatoire
  Le manager contribue à son organisation 11 au 13 oct.
  Application individuelle dans le service
  Le manager motive ses gestionnaires 14 au 16 nov.
  Application individuelle dans le service
  Le manager gère son service 5 au 7 déc.
  Application individuelle dans le service
  Assistance individuelle sur leur plan de développement stratégique
- **Développement personnel**
  Évaluation du potentiel en management 24 février 89
  Présentation du rapport et assistance individuelle

Endroit
Le programme se tiendra à Montréal et Québec, simultanément. Il peut aussi être diffusé dans votre organisation.

Pour de plus amples informations et/ou inscription, veuillez communiquer avec COSE par téléphone (514) 288-6811 ou par télécopieur (514) 288-7338

COSE
CONSEILLERS EN GESTION Maison COSE 534 est, rue Sherbrooke, Montréal, Québec H2L 1K1

PLACEMENT

Taux d'intérêt

Taux d'intérêt en vigueur le 30 août 1988

	Épargne stable	Intérêt quotidien	DÉPÔTS À COURT TERME: Dépôt min. ($)	30-59j.	60-89j.	90-119j.	120-179j.	180-269j.	270-364j.	DÉPÔTS À TERME (Intérêt versé annuellement): Dépôt min. ($)	1 an	2 ans	3 ans	4 ans	5 ans
BANQUES															
Banco Central	—	5	5 000	6¾	6¾	6¾	6¾	7	7	—	—	—	—	—	—
Commerce	6	5¾	5 000	7	7	7	7	7¼	7¼	1 000	7¾	7¾	7¾	7¾	8¼
Commerc. Ital.	6	5¾	5 000	6¾	6¾	6¾	6¾	6¾	6¾	—	—	—	—	—	—
Crédit Suisse	—	—	50 000	9	9	9,15	9,15	9¼	9¼	50 000	9½	—	—	—	—
La Laurentienne	5½	5	3 000	6½	6½	6½	6½	6¾	7	1 000	7½	7½	7½	7½	8
Lloyds	—	6¼	5 000	7¼	7½	7½	7½	7¾	8	1 000 (A)	8¾	9	9¼	9½	9½
Montréal	6	5¾	5 000	7	7	7	7	7¼	7¼	1 000	7¾	7¾	7¾	7¾	8¼
Nationale	5½	4½	5 000	6¾	6¾	6¾	6¾	7	7¼	1 000 (A)	7¾	7¾	7¾	7¾	8
Nationale de Grèce	5	4¾	5 000	7¼	7¼	7½	7½	8	8	—	—	—	—	—	—
Nouvelle-Écosse	6	5¾	5 000	6½	6½	6½	6½	6¾	6¾	1 000	7½	7½	7½	7½	8
Royale	6	5¾	5 000	7	7	7	7	7¼	7¼	1 000	7½	7½	7½	7½	8¼
Soc. Générale Canada	—	—	10 000	7¾	7,87	8	8,12	8¼	8,37	10 000	8½	—	—	—	—
Soc. Bque Suisse	—	7	50 000	8,60	8,85	8,95	—	9¼	—	50 000	9¾	—	—	—	—
Toronto-Dominion	5½	5¼	5 000	7	7	7	7	7½	7½	1 000 (A)	7¾	7¾	8	8	8¼
COOPÉRATIVES															
Cais. d'écon. Desj.(2)	5½	5	5 000	6¾	6¾	7	7½	7¾	8	1 000	7¾	7¾	7¾	7¾	8¼
Cais. Pop. (Mtl)(2)	5½	5	5 000	6¾	6¾	7	7½	7¾	8	1 000	9¼	—	—	—	—
Cais. Pop. (Que.)(2)	5½	5	3 000	7¼	7¼	7¼	7¼	7½	7½	1 000	8	8	8	8¼	8¼
Soc. d'Entr.-Etablis.(4)	—	—	2 000	7	7	7	—	8	—	1 000	8¾	9	9¼	9½	9¾
FIDUCIES															
Canada Trust	5,58	6	5 000	7½	7¾	8	8	8¼	8½	—	—	—	—	—	—
Can. Italienne	4	—	5 000	8	8¼	8½	8¾	8¾	8¾	—	—	—	—	—	—
Cie Standard Trust	—	7	5 000	8	7¾	7½	7½	7½	7½	—	—	—	—	—	—
Fiducie du Québec	—	—	5 000	7¾	8	8¼	8¼	8½	8¾	—	—	—	—	—	—
Financial Trust	—	—	5 000	8⅞	9	9	9	9⅛	9½	—	—	—	—	—	—
First City	—	5	5 000	7½	7¾	7¾	8	8¼	8½	—	—	—	—	—	—
Guaranty Trust	5½	3	5 000	7½	7¾	8	8	8¼	8½	—	—	—	—	—	—
Guardcor	—	—	5 000	9	9	9⅛	9⅛	9⅜	9⅜	—	—	—	—	—	—
Guardian	—	6¼	5 000	8¾	8¾	9	9	9¼	9¼	—	—	—	—	—	—
Metropolitan Trust	—	—	5 000	9¼	9¼	9½	9½	9¾	10	—	—	—	—	—	—
Montréal Trust	4	5¼	5 000	7¾	8	8¼	8¼	8½	8¾	—	—	—	—	—	—
Morgan	—	—	5 000	8¾	8⅞	8⅞	8⅞	9	9⅜	—	—	—	—	—	—
Sherbrooke Trust	—	—	5 000	7½	7¾	7¾	8	8¼	8½	—	—	—	—	—	—
Soc. Nat. de Fiducie	—	—	2 000	8¼	8¼	8½	8½	8¾	9	—	—	—	—	—	—
Trust Atlantique	—	7½	5 000	8½	8½	8¾	8¾	8¾	8¾	—	—	—	—	—	—
Trust Central	5½	3	5 000	7½	7¾	8	8	8¼	8½	—	—	—	—	—	—
Trust Général	—	—	5 000	7½	7¾	7¾	8	8¼	8½	—	—	—	—	—	—
Trust La Laurentienne	—	—	5 000	8¼	8⅜	8½	8⅝	8¾	8⅞	—	—	—	—	—	—
Trust National	5½	5	5 000	7½	7¾	8	8	8¼	8½	—	—	—	—	—	—
Trust Prêt et Revenu	5¾	5¼	50 000	9	8¾	9	9	9¼	9½	—	—	—	—	—	—
Trust Royal	5½	5½	5 000	7½	7¾	7¾	8	8¼	8½	—	—	—	—	—	—
Wellington	—	—	5 000	9¼	9¼	9½	9½	9½	9½	—	—	—	—	—	—

	CERTIFICATS GARANTIS (1) (Intérêt versé annuellement): Dépôt min. ($)	1 an	2 ans	3 ans	4 ans	5 ans	HYPOTHÈQUES RÉSIDENTIELLES: 6 mois ouv	6 mois fer	1 an ouv	1 an fer	2 ans	3 ans	4 ans	5 ans	HYPOTHÈQUES COMMERCIALES: 1 an	3 ans	5 ans
BANQUES																	
Banco Central	5 000	7½	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Commerce	1 000	9¾	10	10¼	10½	10¾	11¼	—	12	11½	11¾	12	12	12¼	—	—	—
Commerc. Ital.	1 000	9¼	9½	9¾	10	10¼	—	—	—	11	11¼	11½	11½	11¾	12	12½	12¾
Crédit Suisse	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
La Laurentienne	1 000	9½	9¾	10	10¼	10½	11½	—	12	11½	11¾	12	12	12¼	11¼	12¼	12½
Lloyds	1 000	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Montréal	1 000	9¾	10	10¼	10½	10¾	11	—	11¾	11¼	11½	11¾	11¾	12	—	—	—
Nationale	1 000	9¾	10	10¼	10½	10¾	11¼	10¾	12	11½	11¾	12	12	12¼	—	—	—
Nationale de Grèce	1 000	9¼	9½	9¾	10	10¼	11½	11	—	11½	11¾	12	12	12¼	—	—	—
Nouvelle-Écosse	1 000	9¾	10	10¼	10½	10¾	11¼	—	12	11½	11¾	12	12	12¼	—	—	—
Royale	1 000	9¾	10	10¼	10½	10¾	11¼	11	12	11½	11¾	12	12	12¼	—	—	—
Soc. Générale Canada	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Soc. Bque Suisse	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Toronto-Dominion	1 000	9¾	10	10¼	10½	10¾	—	11¼	12	11½	11¾	12	12	12¼	11¾	12¼	12½
COOPÉRATIVES																	
Cais. d'écon. Desj.(2)	1 000	9¾	10	10¼	10¼	10½	—	—	12½	11½	11¾	12	12	12¼	—	—	—
Cais. Pop. (Mtl)(2)	1 000	9¾	10	10¼	10¼	10½	—	11¾	12½	11½	11¾	12	12	12¼	—	—	—
Cais. Pop. (Que.)(2)	1 000	9½	9¾	10	10¼	10½	—	11¼	12	11½	11½	12	12	12¼	12½	13	13¼
Soc. d'Entr.-Etablis.(4)	1 000	9¾	10	10¼	10½	10¾	—	—	—	11½	11¾	12	—	—	—	—	—
FIDUCIES																	
Canada Trust	1 000	10	10	10¼	10½	10¾	11¼	—	—	11½	11¾	12	12	12¼	11½	12	12¼
Can. Italienne	1 000	9¾	10	10¼	10½	10½	—	—	—	11½	—	—	—	—	12	—	—
Cie Standard Trust	500	10	10¼	10¼	10¼	11	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Fiducie du Québec	1 000	9¾	10	10⅛	10⅛	10¼	11	10¾	—	11¼	11½	11¾	11¾	12	11½	12	12¼
Financial Trust	500	9¾	9⅞	10	10¼	10½	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
First City	1 000	9¾	10	10½	10⅝	10¾	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Guaranty Trust	1 000	10	10	10¼	10½	10¾	11½	11¼	12	11½	11¾	12	12	12¼	11¾	12¼	12½
Guardcor	1 000	9¾	10⅛	10½	10¼	10⅝	11¼	—	—	11½	11¾	12	12	12¼	—	—	—
Guardian	1 000	9¾	10	10⅜	10¼	10⅝	—	11¼	—	11½	11¾	12	12	12½	—	—	—
Metropolitan Trust	1 000	10¼	10¼	10½	10½	11	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Montréal Trust	500	10	10¼	10¼	10⅝	10¾	—	11¼	12	11½	11¾	12	12	12¼	11½	12	12¼
Morgan	1 000	9½	—	10	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Sherbrooke Trust	1 000	10	10	10	10¼	10½	11¼	11	—	11½	11¾	12	12	12	11¾	12¼	12¼
Soc. Nat. de Fiducie	500	9⅞	10	10⅛	10¼	10½	—	—	—	11½	11¾	12	12	12¼	11¾	12¼	12½
Trust Atlantique	1 000	10¼	10¼	10½	10½	10¾	—	—	—	11½	11¾	12	12	12¼	—	—	—
Trust Central	500	10	10	10¼	10½	10¾	11½	11¼	12	11½	11¾	12	12	12¼	11¾	12¼	12½
Trust Général	1 000	10	10	10	10¼	10½	11¼	11	—	11½	11¾	12	12	12	11¾	12¼	12¼
Trust La Laurentienne	1 000	10	10⅛	10¼	10½	10¾	—	11¼	12	11½	11¾	12	12	12¼	11½	12	12¼
Trust National	500	10	10¼	10,35	10½	10¾	—	11	11¾	11½	11¾	12	12	12¼	11½	12	12¼
Trust Prêt et Revenu	1 000	10	10	10¼	10¼	10¾	11¼	11	11¾	11½	11¾	12	11¾	12	11¼	11¾	11¾
Trust Royal	1 000	10	10	10¼	10½	10¾	11½	11¼	—	11½	11¾	12	12	12¼	11½	12	12¼
Wellington	1 000	10¼	10¼	10½	10½	10½	—	—	—	—	—	—	—	—	11½	12	12¼

A) Versement semi-annuel. *B) Minimum 5 000 $*

(1) Les certificats de dépot garantis ne peuvent pas être encaissés avant terme, sous aucune considération.
(2) Les taux peuvent varier d'une institution financière à l'autre.
(3) Le taux minimal s'applique aux clients offrant les meilleures garanties.
(4) Intérêt progressif

Source: LES AFFAIRES, renseignements colligés par France Weinstein et Yolande Trépanier.

Le dollar CA ne réagit plus aux hausses de taux

Les diseurs de bonne aventure en prennent pour leur rhume par les temps qui courent. En fait, la situation actuelle fait mentir les prévisionnistes qui disent que la bourse baisse quand les taux d'intérêt montent.

D'une part, le taux d'escompte de la **Banque du Canada** a augmenté le jeudi 25 août pour une troisième semaine consécutive. La banque centrale a fait grimper le taux directeur de 0,23 % pour le porter à 10,03 %.

Déjà, en début de journée le 25 août, les institutions financières canadiennes avaient anticipé la hausse du taux d'escompte. Elles portaient leur taux préférentiel — le taux dont bénéficient les emprunteurs qui offrent les meilleures garanties — à 11,75 %. Il s'agit d'un bond de 0,50 % par rapport au taux de 10,75 % jusqu'alors en vigueur.

D'autre part, les indices boursiers se comportaient plutôt bien au lendemain de la hausse du taux d'escompte. Le vendredi 26 août, l'indice TSE 300 de la **Bourse de Toronto**, par exemple, gagnait 11,47 points. Plus encore, le même indice progressait de 15,22 points le lundi 29 août.

Un dollar canadien qui réagit mal

Par ailleurs, le comportement du dollar canadien face à la devise US se fait plutôt anormal. Ici encore, les prévisionnistes qui prétendent qu'une hausse du taux d'escompte se traduit par un redressement du dollar ont perdu la face.

Alors que le dollar canadien reculait de 21 points le mercredi 24 août, la hausse du taux d'escompte du jeudi 25 août n'a pas suffi a réorienter la tendance de la devise canadienne. Le jeudi 25, le dollar canadien perdait 11 autres points pour se retrouver à 80,93 $ US.

La glissade s'est même accentuée le vendredi 26. Le dollar canadien perdait 17 points pour glisser au niveau de 80,76 $ US. Et le recul ne semble pas terminé. Le lundi 29 août, la devise canadienne perdait un autre point, à 80,75 $ US.

Dans le contexte économique actuel, le relèvement du taux d'escompte reste sans effet sur la dollar canadien. Au contraire, il semble même que plus le taux d'escompte augmente, plus le dollar canadien s'affaiblit...

Un tableau modifié de fond en comble

Pour une deuxième semaine consécutive, la très grande majorité des taux au tableau ci-dessus subissent une nouvelle hausse de 0,25 %.

Ainsi, 12,25 % constitue la règle pour ce qui est des prêts hypothécaires résidentiels de cinq ans. Toutefois, la **Banque Commeciale Italienne** a maintenu son taux de cinq ans au niveau de la semaine dernière, soit 11,75 %. C'est le taux le plus bas.

La hausse est de nature à faire hésiter les propriétaires qui ont l'habitude de renouveler leur hypothèque pour un terme de cinq ans.

Par ailleurs, les épargnants qui comptent en partie sur des placements à revenu fixe pour assumer leurs obligations financières — particulièrement les retraités — trouvent matière à se réjouir dans la hausse des taux d'intérêt.

Par exemple, les certificats de dépôt garanti de cinq ans rapportent jusqu'à 11 % d'intérêt. Deux fiduciés se démarquent en offrant ce taux de 11 %: **Standard Trust** et **Metropolitan Trust**.

GILLES GAGNON

Marchés monétaires

	30-08	23-08	16-08	09-08
CANADA				
1. Taux d'escompte	10,03	9,80	9,74	9,54
2. Taux préférentiel	11,25	10,75	10,75	10,75
3. Bons du Trésor (3 mois) (1)	9,79	9,60	9,55	9,37
4. Papier commercial (90j.) (1)	10,10	9,95	10,00	9,70
5. Acceptations bancaires (90j.) (1)	10,03	9,90	9,90	9,64
6. Argent à demande (1)	9,37	9,12	9,12	9,25
7. Rendement des obligations				
Canada 15 oct. 88 - 10 ¾%	10,75	——	10,11	9,90
Hydro-Qué. 6 fév. 90 - 11%	11,00	——	10,62	10,26
Bell Canada, 15 oct. 04 - 11%	11,34	—	11,23	11,00
8. Taux de change				
$CA/US comptant	0,8075	0,8141	0,8151	0,8252
ÉTATS-UNIS				
1. Taux d'escompte	6,50	6,50	6,00	6,00
2. Federal Funds	8,13	8,00	8,43	7,75
3. Taux préférentiel	10,00	10,00	10,00	9,50
4. Bons du trésor				
13 semaines	7,26	7,18	7,05	6,94
26 semaines	7,50	7,51	7,51	7,26
5. Certificats de dépôts (90 jours)	7,95	7,89	7,85	7,67
6. Papier commercial GMAC (90 jours)	8,15	8,15	8,15	8,05
7. Eurodollars (90 jours)	——	8,68	8,75	8,43

Tableau LES AFFAIRES
(1) Achat minimum de 1 M$

AU TRUST GÉNÉRAL, VOUS N'ATTENDEZ PAS APRÈS LE SERVICE, C'EST LE SERVICE QUI VOUS ATTEND.

DÉPÔTS GARANTIS
10 3/4% 5 ans intérêt annuel
10 1/4% 3 ans intérêt annuel
10% 1 an intérêt annuel

FONDS DE PLACEMENT
Quel que soit le comportement boursier, ou le mouvement des taux d'intérêt, nous avons un ou plusieurs fonds de placement pour répondre à vos objectifs financiers.

LE SUMMUM DES COMPTES ÉPARGNE-CHÈQUES
Bénéfices Plus
Taux d'intérêt progressifs jusqu'à 9,28%
SPÉCIAL - TEMPS LIMITE
min 1000 $
Échéance entre 15 octobre et 1er novembre 1988
D/G 9%

ENRICHISSEZ VOS PLACEMENTS!
TRUST GÉNÉRAL
Laval: 682-3200 • Pointe-Claire: 694-5670 Ville Mont-Royal: 341-1414 • Outremont: 739-3265 • Mtl/University: 871-7200 • Mtl/Place Ville-Marie: 861-8383 • 5995, boul. Gouin Ouest: 745-1515 • Anjou: 355-4780 • LaSalle: 366-0730 • Brossard: 466-2500 • St-Lambert: 466-8666 • Hull: 771-3227
Taux sujets à confirmation

INDICES BOURSIERS

	Ferm. 26-08-88	Var. en 1 semaine	Ratio Cours/bén.	1987-88 Haut	1987-88 Bas
BOURSE DE MONTRÉAL					
XXM	1622,33	– 7,13	9,63	1982,25	1435,94
Banques	1464,53	– 29,48	6,70	1654,80	1222,00
Mines et métaux	1634,16	12,75	9,79	2003,47	1276,01
Pétrole et gaz	1458,73	– 3,44	17,36	1852,77	1243,35
Prod. Forestiers	2745,82	4,05	7,22	3927,27	1762,02
Prod. industriels	1511,29	– 34,01	17,61	1649,93	1192,79
Serv. publics	1455,12	– 2,90	11,54	1584,22	1301,39
BOURSE DE TORONTO					
TSE 35	172,68	– 0,65	10,18	173,60	172,07
TSE 300	3265,32	– 13,84	11,31	3478,94	2976,32
Mines et métaux	2929,87	74,52	8,03	3226,55	2237,47
Or et argent	6215,34	57,15	30,53	7594,80	5620,06
Pétrole et gaz	3762,72	– 22,39	32,17	4110,19	3299,04
Pâtes et papiers	3692,50	6,94	7,01	4504,89	3636,98
Produits de consommation	3873,81	– 24,41	10,54	4289,56	3850,92
Prod. industriels	1939,39	– 15,12	13,45	2144,05	1802,00
Immeubles et construction	14472,65	– 169,11	41,07	14895,14	11367,94
Transport	6921,54	38,10	14,50	9163,50	6396,94
Pipeline	3215,20	24,24	15,97	3398,50	2516,37
Services publics	2608,64	– 3,15	9,73	2793,50	2576,49
Communications	6625,40	– 27,71	18,46	7003,30	5821,59
Commerce	3515,51	– 48,29	23,36	3641,81	3004,66
Serv. financiers	2201,23	– 37,91	7,36	2299,58	1916,23
Sociétés de gestion	4759,74	– 150,54	8,51	5474,74	4531,23
Haute technologie	707,38	– 3,09	18,83	785,61	693,67
ÉTATS-UNIS					
DJ, 30 ind.	2017,43	1,43	12,0	2722,42	1738,41
DJ,transport	839,01	– 5,82	11,6	1101,16	661,00
DJ, serv. publ.	177,69	0,35	9,6	213,79	160,98
DJ, 65 actions	755,45	– 0,95	n.d.	992,21	653,76
NYSE, composé	147,24	– 0,30	n.d.	183,43	128,93
Amex	293,87	– 1,16	n.d.	365,01	255,72
S & P 500	259,68	– 0,56	14,05	336,77	229,91
NASDAQ	374,43	– 2,99	n.d.	455,26	328,45
AUTRES					
Londres F. Times	1425,40	– 5,91	n.d.	1926,20	1232,00
Tokyo Nikkei 225	27565,41	– 644,01	n.d.	28348,45	18544,05

	Ferm. 26-08-88	Ferm. 19-08-88	Var. en 1 sem.	1987-88 Haut	1987-88 Bas
DOLLAR CANADIEN					
New York en $US	80,76	81,28	– 0,52	83,27	69,13
OR					
New York en $US	431,75	431,25	0,50	477,25	326,30
ARGENT					
Londres en $US	6,70	6,67	0,03	9,13	4,90
PÉTROLE					
New York en $US	15,34	15,73	– 0,39	17,43	15,52

Les milieux financiers devraient se réjouir !

La volatilité des cours boursiers est morte

Il y a quelques mois, de nombreux intervenants du monde financier dénonçaient vertement la grande volatilité des cours boursiers. Selon ces vierges offensées, les mouvements quotidiens monstres des cours repoussaient l'investisseur individuel.

La grande volatilité a trouvé son paroxysme lors du krach d'octobre dernier. Depuis, les cours se sont stabilisés pour entreprendre une période de grande accalmie... qui fait le malheur des firmes de courtage.

Or, le mois d'août bat des records d'absence d'activité boursière. La semaine dernière (du 22 au 26 août), une moyenne de 117 M d'actions ont changé de mains chaque jour sur le parquet de New York. Pour une semaine sans congé férié, il s'agit de la semaine la moins active en deux ans.

Le vendredi 26 août, un maigre total de 89,2 M d'actions a été échangé à la **Bourse de New York**, soit le rythme le plus faible depuis un an. En comparaison, en février dernier, il se transigeait une moyenne de 180 M d'actions. La situation est similaire sur les parquets canadiens.

Acheteurs courageux demandés

Aussi, la bourse newyorkaise révélait la semaine dernière qu'en juillet, seulement 10% des transactions boursières provenaient de programmes informatiques.

Lors du krach, alors qu'on cherchait un coupable, on a pointé du doigt la volatilité et les programmes informatiques. Dix mois plus tard, la volatilité est morte et les programmes informatiques ont été réduits à leur plus simple expression.

Pourtant, les acheteurs individuels d'actions se font toujours attendre... tout comme les acheteurs institutionnels. Les cours boursiers n'ont jamais été aussi stables... pour ne pas dire paralysés.

Il faut, par contre, admettre que ce n'est pas cela qui attire les investisseurs, institutionnels ou individuels. Ce qui attire l'individu comme le gestionnaire, c'est l'appât du gain. Plus précisément, l'investisseur cherche un gain qui surpasse de façon appréciable le risque perçu.

Dans le contexte actuel de hausse des taux d'intérêt, les braves sont rares à se précipiter sur un titre boursier lorsqu'on peut réaliser 9 à 10% avec des obligations gouvernementales confortables. De plus, le pessimisme est à son comble quant aux perspectives boursières.

Autre semaine amorphe

Dans un relevé récent des attitudes de conseillers boursiers, la société américaine **Market Vane** révélait que seulement 39% croyaient que les indices boursiers allaient monter. Ce chiffre se compare à 50 et 54% il y a respectivement deux et trois semaines.

De plus, un récent sondage dévoilait que seulement 4% des investisseurs particuliers avaient l'intention d'investir à la bourse. C'est un niveau plancher jamais vu depuis mai 1962.

Par contre, l'histoire montre qu'il n'est pas mauvais de miser contre le consensus. En effet, au moindre signe de ralentissement économique, les cours boursiers pourraient exploser.

La semaine dernière, les indices boursiers ont poursuivi leur comportement amorphe, malgré une hausse internationale des taux d'intérêt. En octobre dernier, c'est une hausse semblable qui a amorcé la bombe du krach. Cette année, après quelques soubresauts négatifs, les milieux boursiers ont accueilli la nouvelle en bâillant !

L'indice des 30 titres industriels **Dow Jones** a «progressé» de 0,07% à 2017,43, se maintenant vaillamment au-dessus des 2000. Au Canada, le TSE 300 et l'indice XXM ont reculé légèrement de 0,4%.

Parmi les secteurs boursiers canadiens, les titres de gestion ont chuté de 3,1%, les titres financiers, de 1,7%, et ceux du commerce, de 1,4%. Chez les secteurs gagnants, le sous-indice mines et métaux a bondi de 2,6% et les titres aurifères, de 0,9%. Par contre, le prix de l'or n'a pratiquement pas bougé.

BERNARD MOONEY

appel d'offres

Gouvernement du Québec

Le ministère se réserve le droit de refuser toutes les soumissions présentées, même la plus basse.

Ministère du Revenu

Demande de propositions
Recrutement d'une agence de publicité
Pour le 14 septembre 1988 avant 11 heures, heure locale

Le ministère du Revenu est à la recherche d'une agence de publicité dont le mandat est de réaliser une campagne d'information et de publicité sur le formulaire de déclaration de revenu et sur l'éducation à l'observance fiscale.

Le contrat attribué au terme de ce concours sera d'une durée d'un an et pourra être renouvelé jusqu'à concurrence de trois ans. Il entrera en vigueur en octobre 1988.

Les conditions d'admissibilité à l'étape de présélection sont les suivantes:

— Avoir une place d'affaires au Québec;
— Détenir les accréditations CDNPA, CAB et CBP;
— Remplir le questionnaire de présélection.

Le questionnaire ainsi que toutes les conditions de cette demande de propositions sont contenus dans le cahier des charges disponible à compter de 15 heures, le 30 août 1988 à l'adresse suivante, du lundi au vendredi (jours ouvrables entre 8h30 et 16h30):

Nicole McKenzie
Secrétaire du comité de sélection
Ministère des Communications
Direction de la publicité et des expositions
Edifice Cyrille-Duquet
1500, boul. Charest Ouest, 1er étage
Sainte-Foy (Québec)
G1N 2E5

Pour être considérées, les soumissions devront avoir été reçues à la même adresse avant le 14 septembre 1988 à 11 heures.

Toute autre information peut être obtenue auprès de Nicole McKenzie au numéro (418) 643-7771.

Bernard Angers
Sous-ministre
Ministère du Revenu

Émis le 30 août 1988

Québec

Nous conseillons nos clients à long terme, depuis le 19 octobre... 1912.

NESBITT THOMSON

L'argent, notre savoir-faire.

PLACEMENT *Analysez avant d'acheter*

Le point sur Sumner Sports, Groupe ACSI, Ogivar, Comterm et Kaufel

N.D.L.R. L'auteur de la chronique Analysez avant d'acheter *poursuit pour une deuxième et dernière semaine l'analyse de certains titres dont il a été question dans des chroniques précédentes.*

SUMNER, UN ACHAT

Sumner Sports (Mtl, 2,70$) faisait l'objet d'une chronique à la suite de plusieurs demandes de lecteurs. C'était l'exemple parfait de la petite compagnie REA oubliée. La firme de courtage **Lévesque, Beaubien**, qui a procédé à l'émission en 1987, ne suit même pas le titre.

L'action est montée, depuis, jusqu'à 3,20$ pour redescendre tranquillement à son niveau actuel. Il faut être conscient qu'il y a très peu d'activité sur ce titre et qu'il est volatil.

Entre temps, la compagnie a publié les résultats du deuxième trimestre terminé en mai 1988. Ils sont inférieurs à ceux de l'année précédente. Pour le premier semestre complet, ils marquent une légère augmentation bien que sur une base diluée par action, ils sont de 0,07$ comme l'année précédente.

Les profits des quatre derniers trimestres sont de 0,42$ sur une base diluée, ce qui fait que le ratio cours-bénéfice actuel est de seulement 6,4. La valeur comptable actuelle est estimée à 2,22$ par action.

Sumner Sports a exercé ses garanties légales dans les dossiers de **Boutique Chasse & Pêche** de Québec et de **Pavillon Chasse et Pêche** de Chicoutimi qu'elle avait vendus l'année précédente et qu'elle a rachetés pour la dette bancaire et après une proposition concordataire acceptée.

Sumner Sports jouit toujours d'un excellent bilan bien que le rachat des deux commerces l'ait forcée à recourir à de la dette bancaire dont elle était pratiquement exempte auparavant. Selon la direction, on vise à un chiffre d'affaires de 35 M$ en 1990 tout en maintenant un rendement sur l'avoir de 20% et le versement d'un dividende annuel d'au moins 30% des bénéfices.

La cote actuelle de Sumner Sports est de 80,3 au cours actuel, reflétant les derniers résultats. Nous sommes toujours optimistes quant à ce titre, Sumner évoluant dans un secteur du loisir qui sera moins influencé par une récession. De plus, les possibilités d'expansion interne ou par voie d'acquisitions sont excellentes dans ce secteur qui est assez fragmenté.

ACSI ET LA CONTROVERSE

La chronique sur le **Groupe ACSI**, (Mtl 0,70$) avait servi de prétexte pour démontrer l'importance des bénéfices d'exploitation dans l'analyse d'une compagnie en opposition aux bénéfices nets. Bien que le Groupe ACSI eût annoncé à l'époque, pour les six premiers mois, un bénéfice net par action de 0,35$, nous en étions venus à la conclusion que le bénéfice d'exploitation était plutôt une perte de 0,05$.

Les gains d'ACSI provenaient uniquement de deux gains extraordinaires: le premier provenant de la vente de **Digitech**, une filiale, et traité comme un gain extraordinaire; le second venant de l'émission publique de **Biorex** et qui amenait la controverse car il était traité comme une activité courante de la compagnie.

Ceci m'avait valu un téléphone de la direction qui avait eu l'assentiment de leur expert-comptable dans le traitement contesté. Depuis, le marché a sanctionné puisque le titre a baissé lentement du niveau de l'époque, soit 1,20$, à 0,70$ aujourd'hui.

Cependant, la nouvelle direction est bien consciente qu'elle doit réaliser des profits d'exploitation et, au dernier trimestre de mars, elle annonçait un léger profit d'exploitation. Les résultats précédents ont continué à obtenir le même traitement dans les états financiers.

OGIVAR ET COMTERM

Ogivar (Mtl, 1,50$) et **Comterm** (Mtl, 0,40$) faisaient suite à des demandes de lecteurs et ils nous apparaissaient comme des titres spéculatifs dans le marché actuel.

Ogivar obtenait à l'époque une cote de 36,6 qui provenait en grande partie de son excellent bilan. Depuis, Ogivar a annoncé ses résultats pour les neuf premiers mois terminés en mars. Bien que les ventes aient presque doublé, le profit net est à la traîne et le bénéfice d'exploitation est pratiquement nul.

Le titre a tranquillement descendu de 2,20$ à l'époque à son niveau actuel de 1,50$. Le titre est cher, mais il peut connaître des soubresauts à la suite de rumeurs d'acquisition. En vertu de son excellent bilan, Ogivar pourrait faire une acquisition ou être l'objet, elle-même, d'une prise de contrôle.

Comterm (Mtl, 0,40$) obtenait une cote de 21,7, ce qui reflétait bien les pertes encourues en succession à chaque trimestre. Nous notions que celles-ci avaient une influence néfaste sur le bilan.

Depuis, la compagnie a continué son vigoureux plan de redressement et il y a quelques espoirs de revirement. Tout d'abord, elle a montré des profits au premier trimestre terminé en avril et la direction est confiante de montrer un profit pour l'année en cours.

De plus, les principaux actionnaires ont souscrit à une débenture convertible de 1,1 M$ qui devrait permettre à la compagnie de souffler. Le titre devrait avoir un bon soutien à son niveau actuel dans l'attente des résultats.

KAUFEL, UN TITRE CHER

Kaufel (Mtl, 10,25$) avait fait l'objet d'une chronique qui aurait pu aussi bien s'intituler: *Les titres populaires sont souvent chers*. Dans le cadre du régime d'épargne-actions, nous suggérions qu'il y avait un intérêt évident à vendre le titre, empocher un profit, et remplacer le coût initial de 6,25$ par un titre moins populaire et, de ce fait, sous-évalué.

Dans un marché normal, Kaufel pourrait bien cependant nous faire mentir. La compagnie vient d'annoncer ses derniers résultats de mai 1988. Les profits d'exploitation des quatre derniers trimestres sont de 0,78$ par action pour un ratio cours-bénéfice de 13,1. Ils devraient atteindre 0,90$ pour l'année en cours et ils reflètent les dernières acquisitions et la forte croissance de Kaufel. La valeur comptable actuelle est de 2,97$ par action.

Au cours actuel, Kaufel obtient une cote de 51,6 dans le système *Cote 100*. Nous maintenons donc que, même si la compagnie est extrêmement bien gérée et qu'elle a tous les atouts pour continuer sa croissance, le cours de l'action est cher et que le marché évalue bien en avance ces faits.

Enfin, Kaufel a complété avec succès la vente de la débenture convertible de 30 M$ pour financer ses dernières acquisitions. Celle-ci amènera éventuellement une dilution des profits.

GUY LE BLANC



** Cote 100 est protégé par des droits d'auteur.*

N.D.L.R. L'auteur de ces lignes possède des actions de Bombardier et de Sumner Sports.

Cette annonce n'apparaît qu'à titre d'information.

UNIGESCO INC.

et

EMPIRE COMPANY LIMITED

agissant de concert

ont acheté 8 535 415 actions ordinaires

de

PROVIGO INC.

pour contrôler conjointement environ 51 % des actions ordinaires émises et en circulation

Le soussigné a agi à titre de conseiller financier de Unigesco Inc. et Empire Company Limited.

NESBITT THOMSON DEACON LTÉE

Les soussignés ont agi à titre d'agents de sollicitation en regard de cette transaction.

NESBITT THOMSON DEACON LTÉE — GEOFFRION, LECLERC INC. — BURNS FRY LIMITÉE

Juin 1988

BIO-NEUTRA

Service de protection LPL INC.

(514) 875-5338

8050, boul. Taschereau, Brossard, J4X 1C2

TECHNOLOGIE D'ÉTANCHÉITÉ IMPERMÉABILISATION

PRÉVIENT LA DÉGRADATION DE VOS IMMEUBLES ET LES RÉPARATIONS COÛTEUSES

Estimation gratuite

Dans un marché baissier

La *saga* du réseau Pathonic aide tout le secteur des médias

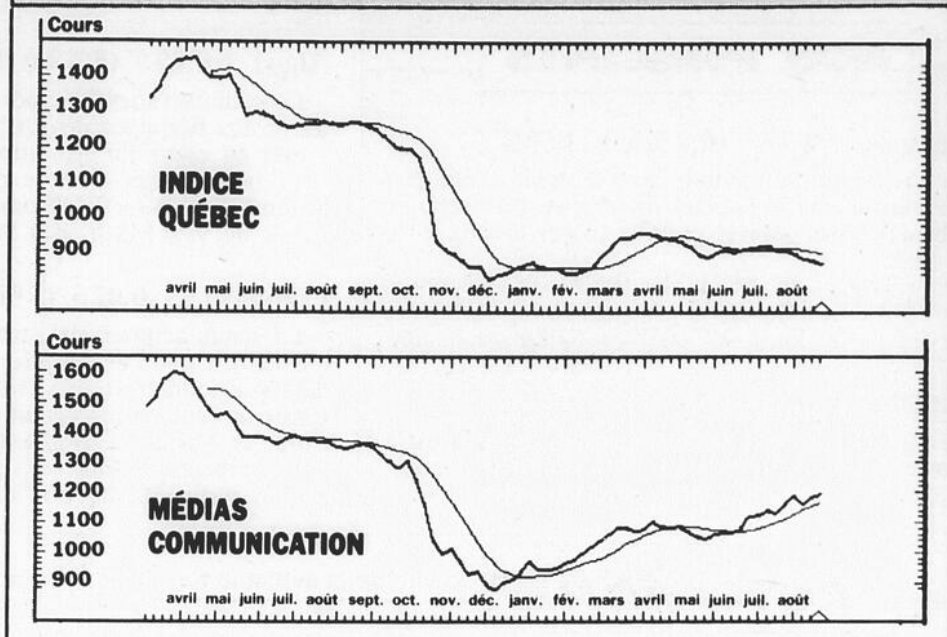
■ « La guerre de prix entourant le **Réseau Pathonic** (Mtl, 10,13 $) (voir le texte en p. 28) favorise tout le secteur des médias.

« Il semble en effet que tous les autres titres du secteur profitent de la surenchère que se livrent **Télé-Métropole** (Mtl, B, 16,75 $) et le **Groupe Cogeco** (Mtl, 6,38 $). Les investisseurs sont plus réticents à vendre leurs titres des médias. »

C'est ce qu'a observé **Raymond Normand**, analyste chez **Deragon Langlois**. L'analyste appuie son commentaire sur le fait qu'un seul sous-indice n'a pas chuté la semaine dernière et c'est celui des médias.

En effet, lors de la semaine du 22 au 26 août dernier, le sous-indice des communications a grimpé de 1 % ou 11,83 points à 1195,39. À l'intérieur de ce secteur, on retrouve Pathonic, en hausse de 1,13 $, et Télé-Métropole, en hausse de 0,50 $.

INDICES DERAGON LANGLOIS — LES AFFAIRES



Courbe fine : moyenne mobile de huit semaines
Courbe grasse : valeur de l'indice

Une moyenne mobile hebdomadaire est une moyenne arithmétique des fermetures hebdomadaires d'une période donnée. Par exemple, une moyenne mobile de huit semaines (40 jours) est calculée en additionnant les fermetures des huit semaines. La moyenne est dite mobile parce que chaque semaine on ajoute la plus récente donnée tout en soustrayant la plus ancienne. C'est un outil d'analyse technique qui permet d'indiquer des changements de tendance.

Source : Deragon Langlois

En hausse depuis juin

Or, ce n'est pas la première semaine où ces titres dominent. Un regard au graphique ci-contre illustre que ce secteur poursuit sa progression depuis le début de juin.

En deux mois, le sous-indice médias-communication a progressé de près de 15 %. Pour leur part, les titres québécois se transigent en général à des prix inférieurs à ceux de juin.

La semaine dernière, les titres québécois ont encore reculé de 1 %. L'**Indice Québec** des **Indices Deragon Langlois-LES AFFAIRES** a ainsi perdu 8,67 points à 875,52. Les titres québécois ne se retrouvent plus qu'à 50 points de leur niveau plancher de décembre dernier.

Technologie : profits et cours chutent

Les médias mis à part tous les autres sous-indices ont perdu du terrain. Le plus important recul revient aux titres de consommation.

Cet indice a chuté de 2,5 %, soit plus de 17 points, à 668,28. Détail important, ce sous-indice, après cette baisse, se retrouve à un nouveau niveau plancher. Ces titres se transigent donc en général à des cours encore plus déprimés qu'en décembre.

Les titres de consommation ne sont toutefois pas seuls à végéter. En fait, à ce chapitre, les titres technologiques sont difficiles à battre. Ce sous-indice a perdu la semaine dernière 7,10 points à 775,81 pour une baisse de 0,9 %.

Il s'agit aussi pour le secteur technologie d'un nouveau plancher. De plus, on remarque que malgré la baisse de ce secteur, son ratio cours-bénéfices réalisés augmente. C'est donc que les profits de ces entreprises diminuent au lieu de progresser. Ils diminuent même plus vite que leurs cours baissent.

Aussi, fortement en baisse, le secteur financier a reculé de 2 % à 1096,72. Les titres industriels ont suivi la tendance baissière avec un repli de 1,2 %. Enfin, les titres des pâtes et papiers et du commerce ont chuté de 0,9 %.

INDICES DERAGON LANGLOIS - LES AFFAIRES

Indices	Ferm. 26-08-88	Var. en 1 semaine	Ratio cours-bén.	52 sem. Haut	52 sem. Bas
Québec	875,52	- 8,67	10,93	1277,12	825,78
Consomm.	668,28	- 17,08	7,81	959,58	668,28
Industriel	1255,23	- 15,21	10,13	1731,79	1110,50
Finance	1096,72	- 22,15	8,16	1415,45	896,65
Pâtes et papiers	1209,64	- 10,92	8,80	1820,91	1171,01
Technologie	775,81	- 7,10	27,50	1600,76	775,81
Commerce	729,56	- 6,58	11,37	1149,13	704,04
Média-commun.	1195,39	11,83	15,37	1394,38	879,52

Base : 1000, le 3 janvier 1986

N.D.L.R. Créés par Deragon Langlois, les indices boursiers Deragon Langlois-LES AFFAIRES comprennent un indice général appelé Indice Québec, qui regroupe 165 actions québécoises, et sept sous-indices sectoriels. Ils ont été créés dans le but de comparer l'évolution des actions des sociétés québécoises actives dans sept secteurs avec l'évolution des sociétés canadiennes actives dans les mêmes secteurs (sous-indices de la Bourse de Toronto).

BERNARD MOONEY

NOMINATION

LE JOURNAL DE MONTRÉAL



ROSAIRE MAILLOUX

Madame Jocelyne Pelchat, éditeur du Journal de Montréal, annonce avec plaisir la nomination de monsieur Rosaire Mailloux à titre de vice-président aux ventes du Journal de Montréal.

À ce titre, monsieur Mailloux est responsable de toutes les activités liées aux ventes de publicité nationale, de publicité locale, des cahiers spéciaux, et des petites annonces. Il voit au développement de nouveaux produits et à la consolidation de la position dominante du Journal de Montréal.

Monsieur Mailloux jouit d'une vaste expérience dans le domaine des ventes et de la direction des ventes. Après plusieurs années de succès, il quitte son poste de directeur de publicité à La Presse en 1980. Depuis ce temps, il occupait le poste de vice-président aux ventes de Publications Les Affaires. En juillet 1988, il s'est joint au Journal de Montréal, le No 1 des quotidiens français d'Amérique. Le Journal de Montréal a un tirage moyen de plus de 330 000 copies par jour.

APPEL PUBLIC À L'ÉPARGNE



Dernier appel. Les investisseurs à destination de la classe 31... EN VOITURE !

Profitez de cette dernière chance qui vous est donnée d'investir dans un projet immobilier de **Classe 31**.

Un investissement dans les immeubles présentés par la Société en commandite Alternative vous permettra de déduire de vos revenus personnels la perte créée par l'allocation du coût en capital de ces immeubles. Mais hâtez-vous, car au train où vont les choses, les parts émises aux propriétaires-investisseurs s'épuisent rapidement.

LES RÉSIDENCES TOURNESOL
10205-10229, av. Bois-de-Boulogne
Montréal

Destinés aux personnes retraitées et préretraitées, ces immeubles totalisant 210 logements sont situés au cœur du quartier recherché de Ahuntsic, à proximité du cégep et à 15 minutes seulement du centre-ville.

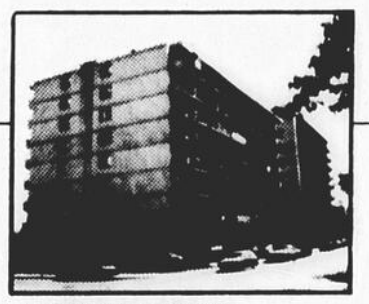
TOUR DE LAVAL
3285, chemin du Souvenir
Chomedey, Laval

Cet immeuble de 200 logements est situé à proximité du Carrefour Laval et à deux minutes à peine des autoroutes Laval et des Laurentides.

Caractéristiques de l'investissement

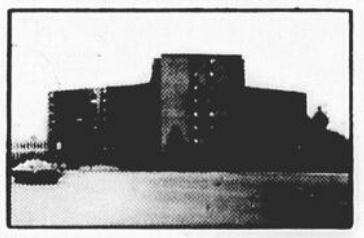
Classe 31			
Montant de l'émission :	2 100 000 $	Souscription minimale :	10 500 $
Nombre de parts :	400	Durée de l'investissement :	5 ans
Coût :	5 250 $	Déduction fiscale :	3 526 $

Un prospectus provisoire portant sur les titres proposés a été déposé auprès de la Commission des valeurs mobilières du Québec. Les renseignements qu'il contient sont susceptibles d'être complétés ou modifiés. Les titres qu'il décrit ne peuvent faire l'objet d'aucun engagement avant que la Commission n'ait visé le prospectus définitif. On peut se procurer le prospectus provisoire auprès de notre maison ou des courtiers autorisés à placer ces titres au Québec.



LES RÉSIDENCES TOURNESOL

TOUR DE LAVAL



Associez-vous au plus important courtier en épargne collective et en contrats d'investissement au Québec.

Une réalisation MASSÉ

Massé & Associés inc.
Courtier en épargne collective et en contrats d'investissement

Siège social
3090, boulevard Le Carrefour
Bureau 501
Chomedey, Laval (Québec)
H7T 2S7
(514) 682-6262

Place Iberville IV
2954, boulevard Laurier
Bureau 680
Sainte-Foy (Québec)
G1V 4T2
(418) 657-6586

Membre du RCCI — LE REGROUPEMENT DES COURTIERS EN CONTRATS D'INVESTISSEMENT DU QUÉBEC INC.

PLACEMENT

Nos gagnants et nos perdants

Cogeco relance: Pathonic, + 13%

N.D.L.R. Nous publions sous cette rubrique les noms de valeurs qui ont varié de manière sensible au cours de la semaine précédant celle où nous mettons sous presse.

NOS GAGNANTS

Sanivan: + 0,80$ (36,4%) à 3$

Les actions du spécialiste du nettoyage industriel et de la protection de l'environnement profitent de la couverture considérable qu'a reçue l'incendie de l'entrepôt de BPC de Saint-Basile.

Sanivan a obtenu le contrat d'évaluation des travaux de nettoyage du site. Les coûts d'un tel nettoyage pourraient dépasser 1 M$.

De plus, Sanivan a entamé un projet d'incinérateur de BPC à Senneterre en Abitibi. Une injonction, demandée par certains citoyens de la région, a cependant bloqué le projet récemment.

L'incendie de Saint-Basile remet cependant sur l'avant-scène la nécessité d'une usine de destruction des BPC. (Voir l'article en p.34)

Pathonic: + 1,13$ (12,5%) à 10,13$

Cogeco a bonifié son offre pour toutes les actions de **Pathonic** en réponse à la contre-offre de **Télé-Métropole**. Cogeco offre 5$ au comptant plus 0,75 action à droit de vote, plus 0,3 bon de souscription de Cogeco pour chaque action A de Pathonic.

La balle passe maintenant dans le camp de Télé-Métropole. Cette dernière devra faire connaître ses intentions à son tour.

NOS PERDANTS

Unigesco: - 0,25$ (6,7%) à 3,50$

La société de portefeuille de Montréal a fait état d'une hausse radicale de ses revenus et d'un repli de son bénéfice net pour le premier trimestre clos le 30 juin 1988.

Les revenus ont bondi de 193%, de 7,9 M$ à 23,4 M$. Le bénéfice net a glissé de 13%, de 1,1 M$ ou 0,02$ par action à 967 000$ ou 0,02$ par action.

Guardcor: - 0,37$ (5,9%) à 9,88$

La société de fiducie de Toronto **Dominion Trust** a annoncé qu'elle ne procéderait pas à son offre d'achat pour acquérir la totalité des actions de **Guardcor**.

Dominion estime qu'il lui aurait été très difficile d'amasser un minimum de 62% des actions et des bons de souscription étant donné la concentration de la propriété des actions.

Guardian Trustco, le holding en amont de Guardcor, et sa société-mère **Les Coopérants** détiennent déjà 22% de Guardcor.

Guardian a déposé une offre de 10$ par action pour les 810 000 actions qu'elle ne détient pas déjà et de 1,50$ pour les 984 000 bons de souscription en circulation.

Algo: - 0,25$ (5,7%) à 4,15$

Le manufacturier et importateur de vêtements a vu ses profits fléchir en dépit d'une augmentation de ses ventes au cours du semestre clos le 30 juin 1988.

Le bénéfice net a chuté de 4,5 M$ ou 0,25$ par action à 2,5 M$ ou 0,14$ par action. Les revenus sont passés de 91,3 M$ à 96,4 M$.

Comterm: - 0,02$ (5%) à 0,42$

Le manufacturier de matériel informatique vient d'émettre 1,1 M$ de débentures convertibles à certains de ses actionnaires: son président **Faraj Nakhleh**, la **Caisse de dépôt et placement du Québec**, **Alexis Nihon Corp.** et **Michael Cowpland**.

Les débentures sont convertibles en tout temps en actions ordinaires au prix de 0,35$ par action.

MONTRÉAL

Revue de la semaine terminée le 26 août 1988

Les gagnants

Compagnie	Vol. (000)	Haut ($)	Bas ($)	Ferm. ($)	Var. en ($)	Var. en (%)
SANIVAN GRP	48	325	207	300	+80	36.4
MITEL CORP	68	350	270	350	+68	24.1
CONT PHARM B	5	140	✓90	140	+25	21.7
CABANO EXPED	7	235	205	235	+30	14.6
TRITON CDA	12	210	205	210	+25	13.5
PATHONIC A	221	✓$10¼	8⅞	10⅛	+1⅛	12.5
ST GENEVIEVE	125	190	160	180	+20	12.5
NORTHGAT WTG	3	200	200	200	+20	11.1
WEST QUE MNS	23	170	140	160	+15	10.3
GOLDN KN WT	21	195	164	165	+15	10.0

*: - de 500 ac. Source: Corporation FRI *Tableau: Les Affaires*

Les perdants

Compagnie	Vol. (000)	Haut ($)	Bas ($)	Ferm. ($)	Var. en ($)	Var. en (%)
EXPL OREX	51	144	115	115	-30	-20.7
MAVTECH HLDG	10	290	✓230	230	-60	-20.7
GR BOCENOR	3	175	150	150	-35	-18.9
FOREX INC	16	135	110	110	-25	-18.5
GORDEX MINRL	60	110	100	100	-20	-16.7
INVERNESS PT	2	440	430	440	-85	-16.2
CIBC WT B	105	165	110	135	-25	-15.6
PLASTIBEC	13	170	150	150	-25	-14.3
SHL SYSTMHSE	6	$8⅛	✓7¼	7⅜	-1⅛	-13.2
LANPAR TECH	1	165	160	160	-23	-12.6

*: - de 500 ac. Source: Corporation FRI *Tableau: Les Affaires*

Les plus actifs

Compagnie	Vol. (000)	Haut ($)	Bas ($)	Ferm. ($)	Var. en ($)	Var. en (%)
CORONA CL A	616	$9⅝	9⅛	9⅜		
INCO LTD	484	$38⅝	35⅛	38⅝	+3	8.4
BQUE MTL	472	$27⅞	26½	26½	-1	-3.6
STRATMIN A	459	158	126	130	+4	3.2
NORANDA INC	430	$23⅜	22¼	23	+½	2.2
NOVA CORP	367	$12⅜	11⅞	12⅜	+⅛	1.0
ALCAN ALUM	352	$38⅛	36⅜	37⅛	+1⅛	3.1
PLACER DOME	334	$16¼	15⅞	16	-⅛	-0.8
BQ ROYALE	323	$31⅞	30⅞	31¼	-½	-1.6
BQUE NAT	287	$10¾	10⅛	10¼	-⅜	-3.5

*: - de 500 ac. Source: Corporation FRI *Tableau: Les Affaires*

52 sem. Haut	52 sem. Bas	Compagnie	Haut	Bas	Clôt.	Var.	Vol. 000	Div. ($)	Rend (%)	Bén./ act.($)	cours/ bén.
A / B											
60	15	ABBEY EXPLOR	30	22	22	-3	17				
10	200	ABCOURT M PR	225	210	210	-2	3				
205	25	ABCOURT MN B	43	42	43		10			0.08	5.1
34	13	ABITIBI METL	20	17	17	-3	100				
32	6	ABITIBI RES	10	8	8	-1	19				
12	✓190	ABITIBI-P WT	200	190	190	-15	8				
35½	19¼	ABITIBI-PRCE	$20⅝	20½	20⅝	-⅜	3	1.00	4.8	2.29	9.0
255	✓65	ACDS GRAPHIC	90	65	65	-25	15			0.02	32.5
115	11	ACHATES RES	15	13	15	-3	24				
320	65	ACSI LTEE	66	65	65		6			0.29	2.2
215	100	ACTIDEV INC	103	100	103	-7	4			0.19	5.4
38¾	14⅛	AGNICO-EAGLE	$17⅛	16¾	16¾	-⅜	45	0.20‡	1.5	0.65‡	20.8
195	80	AGROMEX INC	115	101	110	-5	15				
67	10	AKERS MED TE	18	15	15	-1	18			0.33	0.5
415	165	AL COUCHE	200	200	200		2			0.24	8.3
90	3	AL COUCHE WT	5	5	5		3				
49½	26½	ALCAN ALUM	$38⅛	36⅜	37⅛	+1⅛	352	0.88‡	2.9	4.06‡	7.5
25⅛	23¼	ALEXIS N 740	$25	25	25		1		1.85	7.4	
11	✓405	ALGO GRP A	425	405	415	-25	4	0.25	6.0	0.72	5.8
26½	16½	ALGOMA ST $2	$25¾	25¾	25¾	-¼	*	2.00	7.8		
24⅛	17⅝	ALGOMA ST 8%	$24¾	24¾	24¾	+½	*	2.00	8.1		
26¾	14	ALGOMA STEEL	$24¼	24¼	24¼	-2½	*			2.80	8.7
31	23	ALTA EGY 775	$25⅞	25¾	25¾		1	1.94	7.5		
24	14⅞	ALTA ENERGY	$15⅝	15¼	15½	-⅛	22	0.30	1.9	0.85	18.2
15½	10½	ALTA NAT GAS	$15	15	15		*	0.68	4.5	0.21	71.4
380	200	ALUBEC IND	214	200	200		17			0.20	10.0
360	167	AM BARR G-WT	185	175	175	-15	2				
14	5⅛	AM BARRIC WT	$6½	6¾	6½	-⅛	1				
40	18	AM BARRICK	$21¾	21	21¾	+½	16	0.10	0.5	0.54	40.3
310	200	AM RESRV MNG	295	265	270	-20	19				
24⅝	21½	AMCA IN 8.84	$24⅜	24½	24⅝		2	2.21	9.0		
24⅛	21¼	AMCA IN 9.25	$24⅛	24⅜	24⅜	-⅛	7	2.31	9.4		
✓24¾	16¾	AMCA IN 9.5%	$24¾	23⅞	24¼	+½	6	2.38	9.8		
13⅛	325	AMCA INTL	490	450	480	+20	45	0.25‡	6.4	-6.00‡	
172	100	AME LTD	135	129	130	+5	5	0.05	3.8	0.07	19.4
169	45	AMER RES A	103	100	100		49			0.04	28.6
465	✓180	AMISCO IND	200	180	180	-25	3	0.02	1.1	0.36	5.0
95	10	AMISK INC A	15	15	15	+5	1				
130	✓1	AN PERRY WT	1	1	1	-2	10				
400	✓78	ANDRE PERRY	100	78	100		5				
380	✓42	ARBOR RES	45	42	43	-2	3				
100	33	ARMENO RES	38	35	36	+1	88				
134	63	ARMISTICE RS	72	64	64	-9	43				
10⅛	✓450	ARTOPEX INTL	$5	450	480	-10	6			0.75	6.4
12½	425	ASBESTOS CP	$7	7	7		1			-2.20	
50	8	ASTER EXP A	18	17	17	-1	68				
8¾	5	ASTRAL BEL A	$7¾	7½	7½		3	0.15	2.0	0.53	14.2
9	5¼	ASTRAL BEL B	$8⅜	8¼	8⅜	+⅛	*	0.15	1.7	0.40	21.6
13½	7⅞	ATCO LTD I	$8¼	8⅛	8¼		15	0.20	2.4	-1.14	
13½	8⅛	ATCO LTD II	$9⅛	8⅞	8⅞	-⅛	1	0.20	2.3	0.84	10.6
385	220	ATLANTIQUE A	240	220	220		6			0.34	6.5
355	190	AUBERGES GV	330	320	325	+5	16			0.51	6.4
5¾	215	AUDREY RES	253	245	245	-10	25			0.20	12.2
235	93	AUGMITTO EXP	120	120	120		12			0.01	120.0
25	11	AUGYVA RES	13	13	13		5				
315	65	AUNORE RES	75	71	71	-4	8				
11⅜	✓425	AUR RESOURCE	450	425	450	+10	10			0.09	52.3
27	10	AUROCHS SOC	15	13	15		38				
145	25	AURTEC M CLA	55	50	55	+10	4				
8¾	300	AVCORP IND	475	440	455	-15	212			0.29	15.7
50	30	AXR RES LTD	40	40	40	-10	5				
26⅜	14⅛	B C FOREST	$18½	18	18½		15	0.60	3.2	2.95	6.3
29¼	21⅛	B C TELEPHON	$27½	27	27¼	-¼	13	1.84	6.8	3.12	8.7
10¾	6½	B CORP I R	$7¾	7⅛	7¼		*				
31	26¾	B CORP PR	$29⅞	29¾	29¾	-⅛	12	2.43	8.2		
23⅛	19½	B NS SR1	$22	22	22		*	1.74	7.9		
25½	15	B P CDA INC	$18⅛	17⅞	18⅛	+⅛	3	0.15	0.8	0.22	82.4
370	140	BACHELR LAKE	160	160	160	+10	*			-1.84	
11½	5½	BANCSHR P IR	$7½	7⅜	7½		2				
17⅞	11⅛	BANK NS	$13¾	13¼	13¼	-½	99	0.76	5.7	2.80	4.7
125	✓12	BAREXOR INC	15	12	12	-3	19				
325	100	BASTIEN INC	110	100	105	+5	10			0.25	4.2
20	8	BATEMAN BAY	10	10	10		6				
15	10½	BATON BRDCST	$13½	13½	13½	-¼	112	0.24	1.8	0.69	19.6
10⅜	8½	BCE D 9.125	$10	9⅞	10	-¼	4	0.91	9.1		
11	9	BCE D 9.75	$10¼	10⅛	10⅛	-⅜	1	0.98	9.6		
405	190	BCE DEV CORP	340	330	340		56			0.01	340.0
25⅞	21½	BCE DEV SR 1	$25¼	25	25⅛	-⅛	2	2.25	9.0		
151	66	BCE DEV WT	76	70	71	-8	30				
41⅝	20⅞	BCE INC	$36⅞	36½	36¾	+⅛	250	2.44	6.6	3.90	9.4
18½	8	BCE MOBILE	$17¾	17¼	17½	+¼	41			-0.09	
24⅞	21½	BCED CAP 725	$23¾	23⅝	23⅝	-¼	1	1.81	7.7		
165	105	BEAUCOUP RES	110	110	110	-10	5			-0.14	
295	30	BEAUFIELD RS	40	31	33	-2	61				
255	75	BEAUGARTE GP	85	81	85	-1	30			0.11	7.7
25½	22⅛	BELL CDA SR9	$24¼	24⅛	24¼		1	1.88	7.7		
24¾	24¾	BELL CDA S10	$24¾	24¾	24¾		*				
25⅛	22⅞	BELL CDA 194	$24¾	24¾	24¾		*	1.94	7.8		
7⅛	175	BELMORAL MNS	208	200	203	-2	24			0.08	25.4
175	✓15	BELMORAL WTA	17	15	15	-6	3				
5½	100	BELMORAL WTS	240	230	235	+15	2				
425	390	BERKLEY WALL	400	400	400	-5	*	0.12	3.0		
490	125	BESTAR INC	150	150	150		1			0.14	10.7
430	✓125	BGR PREC WT2	125	125	125	-5	1				
15	8⅞	BGR PRECS A	$10⅞	10⅝	10¾		2	1.00	9.3	2.73	3.9
7	350	BILTRITE	450	450	450		1			0.58	7.8
60	4	BILTRITE WT	9	7	9	+2	11				
5¾	200	BIOMIRA INC	370	360	360	-15	3			-0.17	
160	40	BIOREX GRPE	48	44	44	-6	12				
380	122	BIOTECH ELEC	155	125	140	-10	10			0.23	6.0
26½	24	BMO $2.50	$25⅛	25½	25½		5	2.50	9.8		
26	23¼	BMO SR 3	$25¼	25¼	25¼		1	2.13	8.4		
470	✓16	BMO WTS	20	16	17	-4	679				
260	120	BOIS FRANC	160	145	150	-10	15	0.02	1.3	0.27	5.6
24½	20	BOMBARD PR	$23½	23	23⅛	-⅜	6	2.19	9.5		
28½	11¼	BOMBARD WTS	$22	21⅛	21¼	-1	9				
12⅜	7	BOMBARDIER A	$11⅜	11	11	-⅜	14	0.20	1.8	1.06	10.3
12⅜	6½	BOMBARDIER B	$11⅜	11⅛	11⅛	-½	189	0.23	2.0	1.06	10.4
315	175	BOMEM INC	200	200	200	+10	1				
25	20	BOW VAL 2.05	$21⅜	21⅜	21½		1	2.05	9.5		
39	25	BOW VAL 2025	$30½	30	30	-1¼	1	2.02	6.7		
20½	11⅜	BOW VALLEY I	$13½	13¼	13⅜		44	0.20	1.5	0.45	29.7
124	25	BOW VALLEY R	38	37	38	+8	6			-0.78	
18¾	10¾	BQ LAUR	$11	10¾	10¾		3	0.54	5.0	1.28	8.4
27⅞	26¼	BQ LAUR 2.62	$26½	26⅜	26⅜	-⅛	1	2.63	10.0		
26¾	19¾	BQ NAT SR 7	$23½	23⅜	23⅜	-⅛	1	2.13	9.1		
24⅛	20½	BQ NAT SR 8	$22	21¾	21¾	-⅛	13	2.00	9.2		
34¼	22⅞	BQ ROYALE	$31⅞	30⅞	31¼	-½	323	2.08	6.7	4.25	7.4
18⅛	15	BQ RY 1.45	$17	16¾	17	+⅛	11	1.45	8.5		
32	28	BQ RY 2.75	$28⅞	28⅞	28⅞		20	2.75	9.5		
32⅞	24⅝	BQUE MTL	$27⅞	26½	26½	-1	472	2.00	7.5	4.29	6.2
14⅜	8½	BQUE NAT	$10¾	10⅛	10¼	-⅜	287	0.64	6.2	1.89	5.4
33⅜	23⅛	BQUE TD	$32⅜	31⅜	32	-½	115	1.12	3.5	4.07	7.9
25	20½	BQUE TD 1835	$24	23¾	23¾	+½	*	1.84	7.7		
240	✓75	BRALORNE RES	80	75	80	-20	1			0.65	1.2
13⅞	5	BRAM BRICK A	$7½	7¼	7¼	-¼	9	0.24	3.3	0.85	8.5
40⅞	38½	BRASCADE PRA	$39¾	39⅝	39¾		1	3.60	9.1		
40½	23⅜	BRASCAN 'A'	$25¾	25¼	25⅝		29	0.96	3.7	2.19	11.7
75	30	BRESEA RES	50	45	45		4				
64	5	BROSNOR EXPL	8	7	7		33				
19⅛	15½	BRUNCOR INC	$17⅜	17⅛	17⅛	-¼	15	1.20	7.0	1.69	10.1
59	✓18	BRUNEAU MINE	21	18	18	-3	31				
16⅜	9¾	BRUNSWICK M&	$11½	11	11	-½	1	0.20	1.8	0.62	17.7
C / D											
24⅜	10¾	C IMP BK	$23⅛	22⅝	23⅛	-⅛	134	1.16	5.0	3.00	7.7
6	205	CABANO EXPED	235	205	235	+30	7			0.47	5.0
40	10	CACHE D'OR R	11	10	10	-1	27				
115	30	CACHE EXPLOR	45	45	45		2				
9⅞	8½	CAD FAIR SRA	$9¾	9¾	9¾		1	0.85	8.7		
11⅝	5⅜	CAE INDS LTD	$9½	9	9⅜	+⅛	100	0.16	1.7	0.38	24.7
29½	12⅞	CAMBIOR INC	$15⅜	14⅞	14⅞	-⅜	72	0.10	0.7	0.88	16.9
18½	495	CAMBIOR WT	$5¼	5	5	-¼	42				
34⅜	23½	CAMBRDGE PR	$32¼	32¼	32¼		*	1.63	5.0		
30½	19¼	CAMBRDGE SHP	$29	28¾	28⅞	+⅛	1	0.56	1.9	0.61	47.3
340	✓125	CAMPBL RES	141	125	127	-18	7			-0.04	
49	2	CAMPBL RS WT	2	2	2	-1	15				
21⅜	16	CAMPBL S LTD	$17½	17½	17½		1	0.42	2.4	1.26	13.9
30¼	12¾	CAMPEAU CORP	$17½	16¾	17¼	+⅝	10	0.20	1.2	-4.89	
23⅜	19⅜	CAMPEAU PR C	$20⅞	20⅞	20⅞	-¼	*	2.19	10.5		
24	19⅛	CAMPEAU PR D	$20½	20½	20½		*	2.25	11.0		
12⅜	6¼	CANAM MANAC	$7¼	7	7	-⅛	192	0.20	2.9	1.03	6.8
16⅞	10¼	CANRON INC A	$11⅞	11	11	-⅞	1	0.45	4.1	1.25	8.8
15	10½	CANRON INC B	$11¾	11¾	11¾	-¾	3	0.54	4.6	1.25	9.4
30	4	CANSTAT PETE	5	4	4		60				
320	225	CANTERRA EGY	297	296	297	+2	56				
✓13⅞	8	CARA OPER A	$13⅞	13⅝	13⅝	-⅛	3	0.20	1.5	0.68	20.0
14½	7¾	CARA OPERATN	$13⅝	13⅝	13⅝	-½	*	0.20	1.5	0.74	18.4
32½	22½	CARENA-BANCP	$32	31½	32		119	0.40	1.2	0.95	33.7
11	4	CARTIER RES	5	4	4		14			-0.02	
11¼	✓495	CASCADES INC	$5½	495	495	-18	97			0.50	9.9
10¼	6¾	CASSIDYS	$7⅞	7⅞	7⅞	-⅛	*	0.20	2.5	1.21	6.5
23¾	12¼	CB PAK INC	$19	18¼	18¼	+⅛	33	0.60	3.3	1.23	14.8
14⅜	6½	CCL INDS B	$8¾	8¾	8¾	+⅛	*	0.24	2.7	-0.95	
9⅜	8	CDA INC P-UN	$8⅞	8⅞	8⅞		3	0.82	9.2		
16½	12¼	CDA PACKERS	$14¼	14¼	14¼	-¼	1	0.38	2.7	0.91	15.7
21¾	12¼	CDN MARCONI	$15¾	15¾	15¾		1	0.28	1.8	0.87	18.1
29	17⅜	CDN PAC LTD	$22	21	21½	-⅞	284	0.60	2.8	2.31	9.1
17⅞	9	CDN TIRE A	$17⅞	17⅛	17¼	-⅜	185	0.24	1.4	1.16	14.9
49¾	27⅜	CDN TIRE CP	$40	40	40	-2½	*	0.24	0.6	1.16	34.5
20⅜	16½	CDN UTIL A	$18⅝	18⅜	18½		14	1.32	7.1	2.13	8.7
20½	16	CDN UTIL B	$18⅞	18⅞	18⅞	+⅜	1	1.32	7.0		
24⅝	23⅞	CDN UTL SR N	$24	24	24	-⅜	1	1.77	7.4		
27½	13	CELANESE CDA	$26½	25¾	26	+⅜	109	1.50	5.8	2.86	9.1
15	7½	CENT CAP 'A'	$9⅞	9⅜	9⅝	-½	5	0.50	5.2	0.76	12.6
17⅝	9¼	CENT CAPITAL	$11¼	10⅞	11	-¼	8	0.50	4.5	0.32	34.4
21	13	CFCF INC	$19⅞	19¾	19¾	-⅛	3	0.20	1.0	1.57	12.6
225	100	CFS GROUP	135	130	135	+5	2			0.11	12.3
32½	9¼	CGC INC	$11⅞	10¾	11	-⅞	7	0.60	5.5	2.08	5.3
475	135	CGI GROUP A	155	155	155	+5	*			0.09	17.2
200	12	CHABLEA INC	14	13	13	-1	69				
7	300	CHARAN INDS	330	310	310	-10	39			0.05	62.0
6¼	350	CHARTER INDS	$6	6	6		4	0.20	3.3	1.07	5.6
10	225	CHATEAU STRS	235	230	235	+10	6			-1.03	
6⅜	300	CHENI GLD MN	480	470	470	-10	6				
300	105	CHENI GLD WT	165	160	160	-10	1				
430	72	CHESBAR RES	80	75	75	+3	4			-0.13	
405	43	CIBC WT B	165	110	135	-25	105				
31¾	9	CIM ST LAW A	$12	11½	11¾	+⅛	118	0.70	6.0	1.76	6.7
7½	410	CINRAM LTD	$6¼	6¼	6¼	-¼	1	0.12	1.9	0.45	13.9
11¼	360	CINRAM WTS	$7⅝	7⅝	7⅝	-⅜	*				
5⅞	275	CIRCO CRAFT	445	445	445		4			0.26	17.1
25⅜	22½	CMRS GAS	$24½	24½	24¼	-¼	3	1.64	6.8	2.25	10.8
29¼	27	CMRS GAS1350	$28⅛	28	28⅛		3	3.38	12.0		
17	12⅛	CO-STEEL INC	$16	15⅝	15¾		4	0.48	3.0	1.70	9.3
7⅞	350	COGECO INC	$6½	6⅜	6⅜		19	0.10	1.6	0.63	10.1
5¼	132	COHO RES A	455	450	450	-25	3			0.02	225.0
8	290	COLORTECH	300	300	300		*			0.02	142.9
22¾	11	COMINCO LTD	$19⅛	18½	19	+⅛	20	0.21	1.1	1.24	15.3
12	8	COMINCO PR H	$12	11⅞	12		2				
16⅞	9¾	COMM SATLLTE	$14	13¼	13¼	-⅜	*			0.20	66.3
120	25	COMPUTERTIME	39	39	39	+4	2			-0.06	
96	35	COMTERM INC	44	41	42	-2	21			0.30	1.4
22⅝	13½	CON-BATH A	$15⅛	14¼	15	+½	158	0.80	5.3	1.82	8.2
33¾	16	CONNAUGHT BS	$29¼	28½	28¾	-⅛	5			1.27	22.6
5⅜	✓90	CONT PHARM A	125	90	125	+10	6	0.05	4.0	-0.03	
5½	✓90	CONT PHARM B	140	90	140	+25	5			0.41	3.4
360	305	CONTL BANK	340	340	340		2	0.60	17.6	1.21	2.8
50	15	CONTL RES&DV	26	25	25	-3	9				
20¼	15¾	CORBY A VOTE	$19⅛	19	19	-⅛	4	0.72	3.8	0.73	26.0
19	12½	CORBY NOVOTE	$18	18	18	+⅜	*	0.72	4.0	0.73	24.7
390	130	CORE-MARK IN	380	365	370	-20	2			-0.00	
10¼	6	CORONA CL A	$9⅜	9⅛	9⅜		616				
10½	9½	CORONA CL B	$9⅞	9½	9¾	+⅛	5				
265	✓215	CORONA IC90	225	215	225	-5	55				
10	7½	CORONA PFD A	$9	8¾	9	+⅛	1	0.75	8.3		
7½	170	CORONA R88	330	315	325	+5	39				
350	110	CORONA R92	240	240	240	+5	8				
440	270	CORONET CPTS	325	305	305	-20	4	0.20	6.6	0.40	7.6
7⅛	400	COTT BEV	410	410	410		1			0.12	34.2
300	205	COVER (INDS)	250	235	248	+13	2				
55	15	COVER WTS	50	50	50		2				
8

(suite de la page 40)

52 sem. Haut	Bas	Compagnie	Haut	Bas	Clôt.	Var.	Vol. 000	Div. ($)	Rend (%)	Bén./ act.($)	cours/ bén.
37¼	31½	DOFASCO $2.6	$35½	35	35	– ⅛	6	2.60	7.4		
30	21	DOFASCO INC	$28½	28	28	– ⅛	70	1.08	3.9	2.44	11.5
21¼	14	DOM TEXTILE	$16⅛	15⅝	15⅞		23	0.60	3.8	2.08	7.6
9	430	DOMCO LTD	475	430	445	– 15	14			0.53	8.4
7	↙6⅝	DOME PET PRB	$6⅛	6⅛	6⅛	– ⅛	1				
142	75	DOME PETE	137	134	135	+ 1	14			– 1.31	
175	35	DOMICIL INC	45	45	45	– 3	8			– 0.14	
27	25¼	DOMTAR $2.25	$26⅜	26⅛	26⅜	– ¼	*	2.25	8.5		
21½	11½	DOMTAR INC	$12¾	12⅜	12½		66	0.50	4.0	1.16	10.8
24½	20⅞	DOMTAR PR B	$22⅜	22⅜	22⅜		1	2.10	9.3		
38	13	DONOHUE INC	$13⅜	13¼	13½	– ¼	11	0.48	3.6	2.86	4.7
21	18¼	DONOHUE 625%	$20	20	20		*	1.56	7.8		
470	↙45	DOR VAL MNS	48	45	45	– 11	23				
480	190	DOREL IND	225	205	215	– 10	11			0.38	5.7
210	↙32	DUFRESNOY A	32	32	32	– 3	5				
14½	8	DUMAGAMI MN	$11⅛	11⅛	11⅛		2			0.05	232.5
460	150	DUMAGAMI WTS	265	265	265	– 10	1				
39	5	DUMONT NICK	21	17	19	– 3	12				
32	23⅛	DUPONT CDA A	$27⅞	26⅛	26⅛	– 1⅛	15	0.50	1.9	3.23	8.2
16¼	7⅛	DYLEX LTD A	$10½	10¼	10¼		4	0.20	2.0	0.51	20.1

E / F

5¼	340	EAGLE PRECIS	350	350	350	– 10	3	0.20	5.7	0.39	9.0
13	8¾	EASTERN BAKE	$9¼	9	9	– ¼	1	0.56	6.2	0.90	10.0
105	5	EASTERN MNS	9	9	9	+ 4	2				
6⅜	5⅞	ECHO B 89WT	$6⅛	6⅛	6⅛	+ ⅛	*				
39⅝	6½	ECHO BAY MNS	$22⅞	22	22⅞	+ ⅝	136	0.07‡	0.4	0.54‡	34.2
90	10	ECUDOR MNS	70	46	68	+ 21	86				
25⅛	23⅛	ELDERS 7.75%	$25	24⅝	24⅞	+ ⅛	3	1.94	7.8		
12	7½	ENERP FND-UB	$10⅜	10⅛	10⅜	+ ⅛	1	1.22	11.7		
10¾	↙9½	ENERP FND-UC	$9¾	9½	9¾		2	1.04	10.7		
11⅞	7½	ENERP PET-UB	$10½	10¼	10½		*	1.22	11.6		
10⅞	↙9⅝	ENERP PET-UC	$9⅞	9⅝	9⅞	+ ⅛	1	1.04	10.5		
14¾	9½	ENERPLUS UN	$11	10¾	11	+ ¼	*	1.29	11.7		
400	151	EQUIPE DEN A	201	185	185	+ 5	7			0.27	6.9
375	125	EQUIPE DEN B	190	185	185		2			0.27	6.9
260	8	EQUITY RESRV	213	200	201	– 14	54				
120	↙1	ESPADON P WT	1	1	1	– 9	2				
5⅜	335	ESPALAU INC	345	335	345	– 10	8	0.06	1.7	0.81	4.3
20¾	↙11½	ESPALAU 8%	$11½	11½	11½	– 1½	*	0.96	8.3		
275	20	ESSOR EXP	25	23	23	– 1	36				
17¼	16⅛	ETAC SALES	$16⅞	16⅝	16⅞	+ ⅛	4				
↙18⅛	17¾	ETAC SALES U	$18⅛	18⅛	18⅛	+ ⅛	1				
275	100	EXPAN MTL A	200	190	190	– 25	3				
25	9	EXPAN MTL WT	10	10	10	– 2	2				
105	30	EXPL BRX CLA	36	31	35	+ 4	16				
45	11	EXPL DEUX-MT	14	13	13	– 2	6				
28	10	EXPL LOUPHOR	13	12	12		9				
60	23	EXPL MIR CLA	25	25	25		2				
40	5	EXPL MON-DOR	6	5	6	– 1	18				
170	87	EXPL OREX	144	115	115	– 30	51				
51	10	FAIRLADY EGY	12	12	12	– 1	3				
395	120	FALCONBR WT	345	315	315	– 30	10				
30¾	16½	FALCONBRIDGE	$23	21⅜	21⅞	– 1	91	4.75	21.7	2.55	8.6
54	3	FARBORO INC	8	7	7	+ 2	42				
14⅞	8	FCA INTL LTD	$8½	8½	8½		3	0.08	0.9	0.36	23.6
9½	250	FDS CRSS QC	450	420	430	– 25	6				
8	5⅛	FDS EURO UN	$7⅛	7	7		8				
85	10	FDS EURO WT	11	10	11	+ 1	10				
185	↙35	FERMES AGRIV	50	35	35	– 15	10				
110	40	FIBR ARM 6.6	65	57	57	– 8	5				
25¼	20½	FID QUE PR	$22¼	21⅞	21⅞	– ⅜	1	2.13	9.7		
6¾	350	FID QUEBEC A	400	380	380	– 10	9	0.20	5.3	0.56	6.8
350	155	FIN ENT-COOP	170	170	170		25			0.26	6.5
23¾	15⅝	FINNING LTD	$22½	22	22	– ⅜	9	0.70	3.2	2.60	8.5
45	12	FINOR (EXPL)	30	26	30		11				
7¼	↙5	FISCAL INV	$5	5	5	– ½	*	0.20	4.0	– 0.65	
22¼	17⅛	FLETCHER	$21⅜	21¼	21½	– ⅛	4	0.47	2.2		
6	↙390	FLETCHER LE	400	390	400		4	0.10	2.5	0.32	12.5
11⅜	10¼	FLETCHR 2 IR	$10⅞	10½	10⅝	– ⅛	15				
220	75	FORBEX INTL	82	78	78	– 2	5			0.10	7.8
139	34	FORBEX INC	47	45	47	+ 2	19				
335	130	FORTEBEC A	180	175	175		7			0.37	4.7
235	70	FOREX INC	135	110	110	– 25	16			– 0.02	
20¾	17¼	FORTIS INC	$19⅛	18¾	19⅛	+ ⅛	3	1.28	6.7	2.14	8.9
23½	11¾	FOUR SEASONS	$21½	21⅛	21½	– ⅛	5	0.17	0.8	1.22	17.6
20⅝	9⅜	FPI LIMITED	$10⅛	9¾	9¾	– ⅛	15	0.24	2.5	1.43	6.8
330	55	FREEWEST RES	65	60	65	+ 5	5				
9⅞	495	FST CTY TR	$5⅜	5¼	5⅜	+ ⅛	7	0.30	5.6	1.08	5.0

G / H

25⅛	20½	G A Z PRC	$23	22¾	23	+ ⅜	3	2.07	9.0		
11¼	5¾	GALACTIC RES	$6⅛	5⅞	6⅛	+ ⅛	7			0.04‡	123.7
60	11	GALLANT GOLD	12	12	12	+ 1	1				
120¼	73	GEN MOTORS	$90	88¼	90	– 6	*	5.00‡	6.9	10.06‡	7.2
5¼	135	GEOFFRION B	185	175	180	– 10	8			0.38	4.7
200	↙7	GEOFFRION WT	11	7	10	– 1	28				
30	11	GLD BRIAR MN	16	16	16	+ 1	54				
115	9	GLDN DAY MNG	12	10	11	+ 1	133				
29	1	GLDN DAY WTB	1	1	1	+ 1	569				
129	20	GLDN GRP EXP	56	43	46	– 9	84				
32	6	GLDN ROCK EX	15	11	15	+ 2	14				
10	220	GLDN STAR RS	295	275	285	– 10	33			– 0.09	
61	↙10	GLDN TRIANGL	11	10	10	– 2	40				
38	↙10	GOLD WIND EX	17	10	10	– 7	13				
11	7	GOLDCORP A	$⅞	7⅜	7⅜	– ⅛	129			0.06	122.9
130	40	GOLDEN POND	50	48	48	– 2	4				
6⅞	185	GOLDEX MINES	220	205	210	– 18	55				
5	31	GOLDEX MN WT	70	50	55	– 25	50				
375	80	GOLDN KN WT	195	164	165	+ 15	21				
11⅜	5⅞	GOLDN KNIGHT	$10⅞	9⅞	10¼	+ ½	6				
485	335	GOODFELLOW	365	355	355	– 10	9	0.12	3.4	0.63	5.6
205	80	GORDEX MINRL	110	100	100	– 20	60			– 0.04	
285	190	GOYETTE INC	200	200	200	+ 10	1				
40	15	GOYETTE WTS	35	35	35		1				
345	100	GR BOCENOR	175	150	150	– 35	3				
5½	250	GR CANTREX A	345	335	340	– 10	17	0.03	0.9	0.10	34.0
110	5	GR CANTRX WT	12	6	10	– 2	50				
260	85	GR CHAMPLAIN	125	120	120	– 5	2			0.49	2.4
26¼	22½	GR L $1.875	$23⅜	23½	23⅜	– ⅛	3	1.88	7.9		
14⅝	7⅜	GR LAUR B	$8	7¾	7⅞		23	0.28	3.6	0.51	15.4
5⅞	200	GR PLASTIQUE	260	250	250		3			0.30	8.3
430	85	GR SOFICORP	105	100	105	+ 4	15			– 0.03	
44	21	GRANDMA LEE	34	34	34	– 5	2			0.02	17.0
8⅛	6½	GRDN TR PR A	$7⅛	7	7		1	0.67	9.5		
9¾	7¾	GRDN TR PR B	$8¾	8⅝	8⅝	+ ⅛	2	0.85	9.9		
6⅛	310	GRDN TRUSTCO	330	320	320	– 10	1	0.12	3.7	0.31	10.3
73	↙12	GREEN FOR WT	12	12	12	– 3	1				
5¼	↙350	GREEN FOREST	355	350	350	– 10	1	0.16	4.6	0.34	10.3
9½	310	GREENSTONE	$5⅜	5¼	5⅜	+ ⅛	25				
11	480	GRILLI PROP	$5⅝	5¼	5⅝	+ ⅜	4			1.00	5.6
15⅝	9½	GRT W LIFECO	$12⅝	12½	12½	– ⅛	3	0.50	4.0	1.02	12.3
20⅝	13	GT LAKES GRP	$17	17	17		*	0.84	4.9	1.81	9.4
25¾	24⅜	GT-WEST 7.7%	$25⅜	25¼	25⅜	+ ⅛	4	1.93	7.6		
11⅜	↙400	GTC TRNSCN B	440	400	425	– 15	25			0.43	9.9
10¾	6¾	GUARDCOR INV	$10½	9⅞	9⅞	– ⅝	150	0.31	3.1	0.62	16.0
224	55	GUARDCOR WTS	200	150	150	– 20	196				
7⅜	350	GUILLEVIN A	475	450	475	– 5	2			0.73	6.5
320	↙10	GUILLEVIN WT	22	10	12	– 13	6				
26¾	13	GULF CDA RES	$17⅞	17½	17¾	+ ¼	15	0.40	2.3	0.73	24.3
470	420	GULF RES SR1	470	470	470	+ 5	1	0.37	7.8		
27	18	GW UTILITIES	$24¾	24¾	24¾		1			2.23	11.1
70	7	HALEX RES	11	8	11	+ 1	33				
375	280	HARRICANA A	360	345	345		7	0.28	8.1	0.31	11.1
485	315	HARTCO ENTRP	365	360	365		3	0.10	2.7	0.78	4.7
5⅞	↙5	HEES INT WTA	$5½	5	5⅛	– ¼	46				
26	17⅜	HEES INTL BC	$24	22⅞	23¼	– ¾	32	0.70	3.0	2.02	11.5
320	57	HELIX CIRCTS	65	65	65	– 2	6			1.25	0.5
26⅝	13⅜	HEMLO GOLD	$14½	14¼	14⅜	+ ⅛	43	0.10	0.7	0.74	19.4
13½	8	HENLYS GROUP	$9	9	9	– ½	*			2.53	3.6
11½	6⅛	HEROUX INC	$9	8⅝	8¾	– ⅛	10			0.29	30.2
14⅜	7	HOLLINGER	$13⅞	13½	13⅝	– ⅛	6	0.20	1.5	0.61	22.3
225	75	HONCO INC	75	75	75		5			– 0.15	
10	445	HOPE BRK GLD	450	450	450		2				
400	200	HOPE BRK WT	250	235	240	– 10	4				
98	50	HOUSTON MET	63	57	60	– 5	10				
285	106	HUBBARD DYER	180	170	180	+ 10	3			0.21	8.6
19¾	17⅛	HUD BAY C PR	$18	18	18		*	1.80	10.0		
25¼	18¼	HUD BAY CO	$18⅝	18⅝	18⅝	– ⅛	1	0.60	3.2	– 3.51	
19¾	18	HUD BAY 1875	$19½	19¼	19¼	– ¼	1	1.88	9.7		
260	50	HYPOCRAT	69	57	57		31			– 0.40	

I / J

16¾	450	IAF BIOCHEM	$7⅜	6⅛	6⅞	– ⅛	25			– 0.02	
222	130	IBM	$136½	136½	136½	– 4¾	1	4.40‡	4.0	10.20‡	10.8
163¼	107⅛	IBM US$	$112⅜	111¾	112⅜	– 7¾	4	4.40‡	3.9	10.20‡	11.0
8⅛	250	IDEAL GRP A	$7¼	7	7		4	0.20	2.9	0.89	7.9
390	190	IDEAL METAL	275	260	265	– 10	12	0.10	3.8	0.44	6.0
150	50	IGLOO VIKSKI	75	70	70	– 5	1	0.05	7.1		
26½	25¼	IMASCO F PR	$25¾	25¾	25¾	+ ⅛	1	2.25	8.7		

EXPLICATION DES COTES BOURSIÈRES

Les titres transigés à la **Bourse de Toronto** et à la **Bourse de Montréal** sont énumérés par ordre alphabétique des noms des compagnies. Vous retrouverez uniquement les titres qui ont été transigés lors de la semaine dernière.

De gauche à droite, les colonnes indiquent: le haut et le bas des 52 dernières semaines, le nom de la compagnie, le haut et le bas de la semaine dernière, le cours de la dernière transaction de la semaine, la variation hebdomadaire, le volume transigé dans la semaine, le dernier dividende sur une base annuelle en argent, le rendement de ce dividende, le bénéfice par action des quatre derniers trimestres et le ratio cours/bénéfice.

Les cours et le volume prennent en considération les fractionnements qui ont eu lieu lors de la semaine.

Les cours sous 5$ sont indiqués en cents; ceux de 5$ et plus sont en huitième.

Le symbole (‡) à la suite du dividende ou du bénéfice signifie qu'ils sont exprimés en $US. Le ratio cours/bénéfice et le rendement sont alors calculés dans cette devise. Le symbole (↙) signifie un nouveau haut ou bas au cours des 52 dernières semaines.

Abréviations:
RT ou RTS: droit(s) de souscription
WT: bon de souscription
PR: action privilégiée
CL: suivi des lettres A, B, X, ou Y détermine la catégorie d'actions.

Source: Corporation FRI

52 sem. Haut	Bas	Compagnie	Haut	Bas	Clôt.	Var.	Vol. 000	Div. ($)	Rend (%)	Bén./ act.($)	cours/ bén.
35½	23	IMASCO LTD	$24⅞	24½	24¾	+ ¼	58	1.04	4.2	2.24	11.0
25	23½	IMASCO 7.375	$24½	24⅜	24½	+ ⅛	1	1.84	7.5		
55	5	IMCO RES LTD	8	6	7	– 1	23				
77⅜	60	IMP OIL 'A'	$54⅜	53¼	53¾	– ½	43	1.80	3.3	4.39	12.2
42⅜	16½	INCO LTD	$38⅝	35⅛	38⅝	+ 3	484	0.80‡	2.6	2.29‡	13.6
13⅝	8¼	INDAL LTD	$9	8½	8½	– ⅜	5	0.40	4.7	0.85	10.0
370	190	INFORM 2000	250	240	245	+ 5	6	0.03	1.2	0.30	8.2
14⅛	10	INLD NAT GAS	$11½	11½	11½	– ⅜	1	0.68	5.9	1.06	10.8
13	7¼	INNOPAC INC	$9⅞	9¾	9¾		3	0.24	2.5		
470	165	INNOTECH AV	235	220	235	+ 10	12	0.06	2.6	– 0.23	
54¼	39½	INTERHOME	$47½	47¼	47¼	+ ⅛	14	2.00	4.2	3.09	15.3
300	11	INTL DATACST	185	185	185	+ 10	1				
325	115	INTL EPITEK	134	132	134	+ 8	1			– 0.21	
6½	400	INTRCN LEASE	430	405	405		3			0.28	14.5
13¾	↙11½	INVERN P 875	$11½	11½	11½	– 1	*	1.31	11.4		
6¼	400	INVERNESS PT	440	430	440	– 85	2			– 0.00	
7	300	IPL INC	425	415	415	– 5	14	0.09	2.2	0.38	10.9
7¾	5	IRWIN TOY V	$5¼	5¼	5¼	– ¼	1	0.20	3.8	0.36	14.6
24½	16¼	IVACO $2.00	$21½	21⅜	21½	+ ¼	3	2.00	9.3		
25	18	IVACO $2.25	$23	22⅞	23		1	2.25	9.8		
16¾	8½	IVACO INC A	$13½	13	13½	+ ½	10	0.64	4.7	1.22	11.1
16¾	9⅜	IVACO INC B	$13¾	13¾	13¾	+ ¾	*	0.53	3.9	1.45	9.5
34½	26¼	IVACO SER 4	$32½	32¼	32¼		1	2.72	8.4		
24¼	16½	IVACO 2ND-$2	$21⅜	21¼	21⅜	+ ¼	1	2.00	9.4		
64	16	J.A.G. LTEE	18	18	18	– 1	10				
225	75	J.M. SAUCIER	85	80	85	+ 4	4			– 0.21	
25¾	14⅜	JANNOCK LTD	$15⅜	15¼	15½	+ ⅛	34	0.80	5.2	2.22	7.0
11	5	JEAN COUTU A	$9⅛	9	9⅛		16	0.12	1.3	0.56	16.3
330	40	JILBEY IND	45	45	45		1				
130	50	JORDAN P CLA	50	50	50		2			0.03	16.7
11½	7	JOURNEYS END	$8½	8⅜	8½		3	0.16	1.9	0.56	15.2

K / L

185	45	KAUFEL GR WT	85	70	71	– 19	43				
12½	6	KAUFEL GRP A	$10½	9¾	9¾	– 1	12			1.04	9.4
12⅛	5	KAUFEL GRP B	$9½	8⅜	8⅜	– ⅞	41			1.04	8.3
225	70	KEWAGAMA GLD	175	135	169	– 6	235				
60	20	KIMEX (RES)	30	20	20	– 15	17				
12⅛	5½	L O M INC	$5½	5½	5½	– ⅛	*	0.20	3.6	1.16	4.7

Maheu Noiseux
Comptables agréés
Les associés de votre gestion
PARTOUT AU CANADA ET DANS LE MONDE

5	60	LA FOSSE	130	70	98	+ 28	89			– 0.07	
200	9	LA FOSSE WT	15	15	15	+ 6	1				
30	1	LA SARRE INC	10	10	10		12				
27⅞	20½	LABATT JOHN	$21⅝	21⅛	21¼	– ⅜	20	0.64	3.0	1.92	11.1
50½	8¾	LAC MINERALS	$13¾	13	13⅛	+ ⅛	39	0.10	0.7	0.51	26.2
234	75	LACROIX INC	105	101	101	– 14	1			0.18	5.6
150	64	LADUBORO A	70	70	70	+ 5	2			0.96	0.7
23	13¼	LAFARG C PRE	$21	20½	20¾		2	0.35	1.7		
23¼	13	LAFARGE CORP	$21	20½	20⅞	+ 1⅜	2	0.40‡	2.4	1.79‡	9.4
24¼	14¼	LAIDLAW TR A	$16⅛	16	16⅛		6	0.20	1.2	0.92	17.5
22⅛	13½	LAIDLAW TR B	$15⅛	14¾	15⅛		173	0.20	1.3	0.92	16.4
231	111	LAMBERT IN A	200	195	200	+ 5	7			0.14	14.3
380	↙81	LAMBRT SOMEC	90	81	81	– 4	4			0.05	16.2
275	110	LANPAR TECH	165	160	160	– 23	1			– 1.04	
475	200	LAPERRIERE &	280	270	275	– 5	15	0.10	3.6	0.40	6.9
5½	↙300	LASMO CDA	305	300	300	– 15	10				
5¼	225	LASSONDE A	315	315	315		2	0.08	2.5	0.32	9.8
26⅝	24	LAUR MUT PRA	$25¼	25¼	25¼		4	2.22	8.8	0.57	44.3
10½	272	LAVALIN IND	355	350	355		5			– 0.49	
310	60	LAVELNTECH A	120	115	115	– 1	3			– 0.03	
18½	9¼	LAWSON MAR A	$13	13	13		*	0.20	1.5	1.24	10.5
170	76	LEPINE-CLOUT	78	78	78		2			0.07	11.1
460	180	LEROUX ACIER	215	200	200	– 10	3			0.32	6.3
220	80	LESSARD INC	125	125	125		9				
64	↙3	LESSARD WTS	3	3	3	– 1	1				
9¼	360	LEV BEAU A	$6½	6	6	– ⅛	144			0.23	26.1
330	110	LGS DATA A	120	110	115	+ 4	6	0.03	2.6	0.16	7.2
80	1	LIGNERIS EXP	13	10	10	+ 1	120				
16⅛	9	LOBLAW CO	$12¼	12	12	– ¼	11	0.20	1.7	0.85	14.1
450	130	LOGIBEC GRPE	235	215	230	+ 15	29			0.15	15.6
10½	7	LOGISTEC CLA	$10¼	10¼	10¼		*	0.40	3.9	0.81	12.7
9½	6	LOGISTEC CLB	$8	7⅞	7⅞	– ⅛	11	0.44	5.6	0.81	9.7
23¼	14⅛	LONVEST CORP	$17¾	17½	17⅝	– ⅛	5	0.90	5.1	0.94	18.8
325	↙90	LOUVEM M(LA)	104	90	90	– 15	29	0.11	11.9	– 0.10	
450	↙200	LOUVEM PRA	225	200	200	– 25	1				
415	300	LOUVEM WT-D	300	300	300		1				
450	200	LSI LOGIC CP	215	205	205	– 25	3			0.12	17.1
345	↙70	LYON LAKE MN	75	70	70	– 11	5				

M / N

13¼	7	M-CORP INC	$12¾	12	12⅛	– ⅜	11	0.20	1.6	0.93	13.0
250	90	MAAX INC	105	100	100		6			0.10	10.0
5¾	160	MABAIE INC	240	200	225	+ 15	6			0.31	7.3
53	↙5	MACAMIC INC	5	5	5	– 4	3			0.53	0.1
25⅜	10½	MACLEAN H'X'	$11½	11¼	11⅜		66	0.22	1.9	1.13	10.1
23¼	9⅝	MACLEAN H'Y'	$10	10	10	+ ⅛	10	0.23	2.3	1.13	8.8
24¾	23½	MACMILL 2175	$24½	24⅜	24⅜	+ ⅛	1	2.18	8.9		
31½	15¾	MACMILLAN BL	$18¼	17⅝	18¼	+ ½	109	1.05	5.8	3.08	5.9
25⅝	23	MACMILLN SR8	$24	24	24	– ⅛	1	2.31	9.6	0.23	104.3
5	↙200	MACYRO GRP	210	200	200	– 5	10			0.08	25.0
12¼	340	MADELEINE MN	400	400	400	– 20	1			0.01	400.0
26⅛	25½	MANITOBA 925	$26	25⅞	26	– ⅛	*	2.31	8.9		
13½	10½	MARITIM ELEC	$12⅜	12⅛	12⅛	+ ⅛	1	0.80	6.3	1.40	9.0
9	7⅛	MARITIM T710	$8⅛	8¼	8¼	– ⅛	3	0.71	8.6		
10½	9½	MARITIM T860	$9¾	9¾	9¾	– ½	*	0.86	8.8		
17¼	13	MARITIME T&T	$15¼	15	15¼	+ ⅛	15	1.04	6.8	1.71	8.9
21½	350	MARSHLL ST A	$5½	5⅜	5½	+ ⅛	2	0.30	5.5	0.44	12.5
5¾	400	MARSHLL ST B	$5½	5½	5½	– ⅛	2	0.30	5.9	0.44	11.6
250	150	MATCO MART	170	165	170	+ 5	3			0.66	2.6
193	24	MAUFORT RES	26	24	24		91			0.05	4.8
7⅜	↙230	MAVTECH HLDG	290	230	230	– 60	10			0.10	23.0
100	13	MAZARIN INC	16	14	16	+ 3	79				
5⅞	190	MCNEIL MANTH	299	265	290	– 5	63			– 0.11	
30	15¾	MEMOTEC D WT	$20¼	19⅞	20		4				
19¾	15	MEMOTEC DATA	$14

MONTRÉAL

Revue de la semaine terminée le 26 août 1988

(suite de la page 41)

52 sem. Haut	Bas	Compagnie	Haut	Bas	Clôt.	Var.	Vol. 000	Div. ($)	Rend (%)	Bén./ act.($)	cours/ bén.
22¼	19¼	RYL TR FLT-J	$21⅜	21⅜	21⅜		*	1.74	8.1		
24⅛	20¾	RYL TR SER G	$22⅜	22⅛	22⅜	– ⅛	4	2.13	9.5		
23⅜	20¼	RYL TR SER M	$21⅜	21⅜	21⅜	+ ⅛	*	1.96	9.1		
16	8½	RYL TRUST WT	$13¼	13	13	– ¼	*				
17	12⅜	RYL TRUSTC A	$15¾	15	15⅛	– 1	8	0.66	4.4	1.38	11.0
S / T											
7½	⌐235	SAN FRANCISO	250	235	235	– 15	1			0.43	5.5
120	85	SANI MOB A	91	88	91	+ 1	7	0.08	8.8		
15	6	SANI MOB WT	6	6	6		6				
240	125	SANI-GEST	170	170	170	– 10	2			0.17	10.0
6⅛	192	SANIVAN GRP	325	207	300	+ 80	48			– 0.11	
10	6¾	SASK O&G CP	$9⅛	9⅛	9⅛		19			0.33	27.7
11¼	8½	SASK O&G 725	$10	9½	10	+ ½	8	0.73	7.2		
310	165	SATURN DISQ	190	170	185	+ 5	11			0.12	15.0
5⅜	310	SCEPTRE RES	405	400	400	– 5	17			0.12	33.3
18½	13	SCEPTRE 7%	$17	17	17	+ ⅛	1	1.75	10.3		
14½	8¾	SCOTT HSPTLY	$13	12⅞	13	+ ⅛	4	0.20	1.5	0.78	16.7
19½	14	SCOTT PAPER	$17	17	17	+ ¼	3	0.32	1.9	0.83	20.5
325	151	SCOTTISH&YOR	168	168	168		1			– 0.05	
102⅛	62	SEAGRAM LTD	$65⅛	64¾	65¼	– ½	26	1.20‡	2.3	5.96‡	8.8
12⅜	7⅜	SEARS CANADA	$12	11⅛	12	+ ⅜	9	0.24	2.0	0.99	12.1
385	205	SENSORMATIC	265	260	260		9			0.21	12.4
320	60	SER TECH INF	70	70	70	+ 5	2			– 0.05	
385	105	SHASPER IND	200	200	200		5			0.19	10.5
47⅛	28½	SHELL CANADA	$42⅛	42¼	42¾	+ ⅛	5	0.80	1.9	3.35	12.8
5½	⌐190	SHERMAG INC	205	190	190	– 15	12			0.33	5.7
225	100	SHIRMAX FASH	120	115	120	+ 4	7			– 0.05	
32	⌐7¼	SHL SYSTMHSE	$8½	7¼	7⅜	– 1½	6			0.79	9.3
19⅜	9½	SICO INC	$10⅞	10⅜	10¾		16	0.40	3.7	1.38	7.8
21⅜	⌐15¼	SILCORP 'A'	$15¼	15¼	15¼	– ½	*	0.40	2.6	1.41	10.8
490	200	SIMARD-BEAUD	305	280	300	+ 25	20	0.05	1.7	0.38	7.9
280	86	SIMON LEM	100	100	100	+ 14	1				
13½	5⅜	SNC GROUP A	$7	7	7		53	0.28	4.0	– 0.89	
6½	395	SOCANAV A	400	395	400		6	0.35	8.7	0.43	9.3
275	⌐60	SOCANAV WT	63	60	61	– 1	9				
5¼	310	SODARCAN A	315	315	315		5	0.08	2.5	0.59	5.3
9¾	475	SODISCO INC	$7¼	7	7⅛	+ ⅛	12			0.71	10.0
380	180	SOFIMMINES UN	210	200	205	– 10	4				
24½	15	SOUTHAM INC	$19¾	19½	19¾	+ ¼	6	0.64	3.2	1.47	13.4
20⅜	12¾	SPAR AEROSP	$19¾	19⅝	19¾		11	0.32	1.6	0.80	24.7
9⅝	102	SPHINX INC A	124	105	105	– 5	24				
410	170	SPIRIT LAKE	360	355	360	– 5	3				
279	225	SPORTSCENE A	255	250	250	– 10	11			0.20	12.2
236	200	SPORTSCENE B	220	210	210	– 4	7			0.20	10.5
6½	340	SR TELECOM	360	355	355		9	0.12	3.4	– 0.47	
10	130	ST GENEVIEVE	190	160	180	+ 20	125				
85	17	STABELL RES	25	20	22	+ 1	146				
170	15	STD GOLD MNS	15	15	15		23				
26¾	23¾	STEINB 29375	$26¾	26¼	26¼		5	2.94	11.2		
45	26¾	STEINBERG A	$29¼	28	28⅛	– ⅜	8	0.50	1.7	1.26	22.9
405	320	STEINBRG SR1	365	350	355	– 10	33				
23	21	STEINBRG 195	$21⅛	21⅛	21⅜	+ ⅛	1	1.95	9.1		
27¼	17¼	STELCO INC A	$23⅞	22⅛	23⅛	– ½	10	1.00	4.3	0.84	27.8
25⅛	20	STELCO 194	$23	22¼	22¾		14	1.94	8.5		
165	62	STRATMIN A	158	126	130	+ 4	459				
415	200	SUMMER SPORT	260	240	240	– 20	2	0.11	4.6	0.52	4.6
65	13	SUNDUST RES	55	52	54	– 1	16				
8⅝	430	SYNERGIS A	$5	485	5	+ 20	5			0.71	7.0
275	20	SYNERGIS WTA	22	22	22	– 2	1				
5⅜	100	SYNGOLD EXPL	105	103	105	+ 2	3			– 0.01	
200	50	SYSTERM INC	95	90	95		5				
425	⌐270	T.C.G. QUE	285	270	270	– 10	8	0.04	1.5		
75	25	TALISMAN MNS	32	30	30	– 4	12				
173	35	TANDEM RES	38	36	38	+ 3	27				
6	250	TAURUS FT A	270	250	255	– 20	4			0.21	12.1
8½	450	TCC BEVERAGE	$7¼	6¾	7	– ⅜	20	0.05	0.7	0.25	28.0
180	50	TECHMIRE LTD	55	55	55		4			– 0.24	
45¼	13¾	TECK CORP A	$15¾	15¾	15¾	– ⅛	1	0.14	0.9	1.12	14.1
48	13	TECK CORP B	$15½	15	15		16	0.14	0.9	1.12	13.4
22	325	TECK CP WTB	350	350	350		14				
405	180	TECRAD INC	269	265	265	+ 1	4			0.28	9.5
5¾	⌐85	TEE-COMM EL	90	85	85	– 10	40			– 0.01	
27	14¼	TELE-METRO B	$16¾	16½	16¾	+ ½	4			0.63	26.6
26¼	22¼	TELEBEC PR 3	$25½	25	25		1	2.13	8.5	0.35	71.4
25	22	TELEBEC 1875	$24¼	24¼	24¼	+ ¾	1	1.88	7.7		
7½	400	TELEMEDIA A	$7¼	7	7	– ⅛	7			0.55	12.7
9⅛	350	TEMBEC INC A	$8	7½	7⅞	+ ¼	72			1.19	6.6
55	⌐1	TEX DIONN WT	1	1	1	– 2	14				
430	220	TEX DIONNE	275	250	275		6	0.08	2.9	0.63	4.4
39	24¾	TEXACO CDA	$38¾	38½	38¾	+ ⅛	271	1.20	3.1	2.72	14.2
32⅜	19	THOM NEWS'A'	$26¾	26	26	– ½	47	0.74	2.8	1.61	16.1
435	195	TIE TELE CDA	225	200	200	– 25	2			0.15	13.3
410	155	TOLGECO GRPE	205	195	195	– 10	2			0.48	4.1
34⅞	22	TORSTAR CLB	$28	27¾	28	+ ¼	12	0.72	2.6	2.22	12.6
44¼	32½	TOTAL P 2.88	$37½	37½	37½		1	2.88	7.7		
28½	15¼	TOTAL PETE	$19	18¾	19		5	0.40‡	2.6	– 1.35‡	
211	105	TOTAL RESTOR	155	155	155	+ 1	3				
22	125	TOTEC GROUPE	170	160	166	+ 6	20	0.14	8.4	– 0.02	
52½	49¾	TR-CDA P PRE	$52	52	52	+ ¼	1	5.16	9.9		
330	⌐30	TR-CDA P WT	31	30	30	– 2	17				
18½	12⅜	TR-CDA PIPE	$13	12¾	12⅞	+ ⅛	57	0.68	5.3	0.76	16.9
16⅜	10¾	TRANS MTN P	$13½	13½	13½	– ⅜	*	0.60	4.6	0.52	25.2
260	90	TRANSAT A.T.	220	200	200	– 10	7				
10⅜	6½	TRANSIT FNCL	$9	8½	8⅝	– ⅜	11	0.20	2.3	1.26	6.8
6½	175	TRANSIT INC	275	260	260	– 5	2			0.43	6.0
13½	7¾	TRIDEL ENTRP	$13¼	12¾	13	+ ⅜	5	0.40	3.1	1.84	7.1
375	140	TRILLIUM TEL	290	290	290	+ 10	2			– 0.09	
19⅞	14⅜	TRILON F A	$16⅛	16⅜	16⅜	– ¼	7	0.80	4.8	2.46	6.8
14⅜	5½	TRILON F AWT	$7¾	7¾	7¾	– ⅜	*				
24⅛	18⅞	TRILON F PRA	$21⅜	21¼	21⅜	+ ⅛	*	1.72	8.0		
23¼	20⅜	TRILON F PR3	$21⅛	21⅜	21⅛		1	2.00	9.2		
5⅜	290	TRIMAC LTD	410	390	405	+ 30	10			0.25	16.2
420	160	TRITON CDA	210	205	210	+ 25	12			– 0.01	
33½	22½	TRIZEC CP A	$33	32¾	32⅞	+ ⅛	1	0.42	1.3	0.60	54.8
36	23½	TRIZEC CP B	$35½	35½	35½	– ½	16	0.42	1.2	0.60	59.2
25¼	21⅛	TRIZEC SR 4	$23⅛	23	23	+ ⅛	8	2.25	9.8		
24⅛	19⅞	TRIZEC SR 6	$22	22	22	+ ¼	*	2.06	9.4		
27¾	25⅞	TRNSALT 12.5	$26½	26½	26½		*	3.13	11.8		
14⅞	⌐13¼	TRNSALTA UTL	$13⅜	13¼	13⅜	– ¼	54	0.92	6.9	0.36	37.7
25	23¼	TRNSALTA 7.2	$24¾	24¾	24¾	– ⅛	1	1.80	7.3		
25	23⅛	TRNSALTA 708	$24	24	24	– ⅜	*	1.77	7.4		
26½	24⅜	TRNSALTA 840	$25¾	25⅝	25¾	– ⅛	*	2.10	8.2		
26⅜	25¼	TRNSALTA 9%	$25¾	25¾	25¾	– ¼	*	2.25	8.7		
25⅛	24½	TRNSLT R PRB	$24½	24½	24½	– ¼	2	1.45	5.9		
49	10	TROIS DIMENS	15	15	15		5				
25	19	TRUSTCO G PR	$21⅛	21¼	21½	+ ¼	2	2.06	9.4		
12	6¼	TRUSTCO GNRL	$6⅛	6⅛	6¼	– ⅛	9	0.36	5.3	0.77	8.8
97	48	TURBO RESRCE	52	52	52		23			0.01	52.0
150	25	TYLER RES	32	28	28	– 4	19			– 0.01	
U / V											
17	11	UAP INC A	$13¾	13½	13½		2	0.40	3.0	1.27	10.6
7⅛	335	ULTRAMAR	$5¾	5¾	5¾	– ⅜	3	0.15	2.8	0.54	10.0
27	24⅛	UN CARBDE-UN	$26⅛	26⅜	26⅛	+ ⅛	3	2.13	8.0		
6½	400	UNI-SELECT	450	445	450		5			0.02	225.0
13½	7½	UNICAN SEC A	$9¼	9¼	9¼	+ ⅛	*	0.07	0.8	0.78	11.9
13	6⅛	UNICAN SEC B	$8⅜	8⅜	8⅜	– ¼	1	0.08	1.0	0.78	10.7
8½	475	UNICRP CDA A	$8	8	8		17	0.40	5.0	0.55	14.5
10⅞	6¾	UNIGESCO .65	$9⅛	9	9⅛	+ ⅛	6	0.65	7.1		
6	300	UNIGESCO 'B'	375	340	350	– 25	67	0.14	4.0	0.34	10.3
175	20	UNIV EXPL 83	35	29	31		11			– 6.52	
25¾	21⅜	US STEEL 9%	$25⅜	25⅛	25⅛	– ⅛	6	2.25	9.0		
129	30	VAL D'OR RES	50	45	50		57				
10	475	VAL ROYAL	$7⅛	7⅛	7⅛		2	0.04	0.6	0.87	8.2
39	6	VALMONT MN&E	8	6	7		96				
110	20	VAN H WT	30	30	30		1				
430	220	VAN HOUTTE	375	375	375	– 15	2				
460	265	VARITY CORP	345	330	340	– 5	22			0.33‡	8.3
65	14	VASSAN RESRC	17	16	16		42				
150	⌐27	VAUQUELIN	39	27	39	– 1	41				
1	1	VAUQUELIN RT	1	1	1		378				
155	30	VEINOR RESS	79	65	79	+ 14	15				
25	13	VELCRO N.V.	$17¾	17½	17¾	+ ¾	1			1.04‡	13.8
270	85	VENMAR INC	110	95	100	+ 5	4			0.05	20.0
15¾	8	VIDEOTRON	$12⅛	11⅜	11⅞	+ ⅛	67	0.12	1.0	0.49	24.2
299	60	VIOR MIN(LA)	85	80	80	+ 6	30				
117	23	VISIONTRN A	24	23	23	– 2	1				
230	65	VITTFORGE	86	83	83	– 3	3			0.06	13.8
5⅞	130	VOLCANO INC	195	185	190		6			0.13	14.6
W / X											
20½	10¼	WAFERBOARD	$11½	11	11	– ¼	2	0.30	2.7	1.32	8.3
17	9½	WAJAX 'A'	$11¼	11	11	– ⅜	3	0.56	5.1	0.83	13.3
9½	380	WALWYN INC	475	475	475	– 15	1	0.20	4.2	0.14	33.9
66	23	WARRINGTON	26	25	26	+ 1	13			– 0.20	
175	115	WEST QUE MNS	170	140	160	+ 15	23				
18	13	WESTCOAST EN	$16⅞	16¾	16¾	– ⅛	115	0.80	4.8	1.27	13.2
29½	24	WESTCST 8.25	$27½	26¾	26¾	– ¼	2	2.06	7.7		
24⅜	18½	WESTMIN R PR	$22¼	22¼	22¼		*	2.13	9.6		
13⅜	8⅜	WESTMIN RES	$10	10	10		2	0.20	2.0	0.12	83.3
43	28¼	WESTON GEORG	$32⅞	32½	32½	– ⅜	1	0.60	1.8	2.68	12.1
380	120	WISE STR A	126	125	125	– 15	2			0.19	6.6
7¾	⌐445	WOODWARDS A	445	445	445	– 10	*	0.20	4.5	– 0.11	
⌐10¾	6¾	WORLDW EQU A	$10¾	10¾	10¾	+ ⅛	1	0.12	1.1	0.16	67.2
190	40	WORLDW WT-II	148	143	148	+ 12	45				
220	26	WRIGHTBAR MN	31	26	27	– 4	79				
21⅞	13½	XEROX CDA	$17¼	16½	16⅞	– 1⅜	1	0.72	4.3	1.67	10.1
Y / Z											
170	35	YORBEAU R A	37	36	36	– 1	13				

TORONTO

Revue de la semaine terminée le 26 août 1988

Les gagnants

Compagnie	Vol. (000)	Haut ($)	Bas ($)	Ferm. ($)	Var. en ($)	Var. en (%)
DOMAN IND A	239	⌐$8⅜	6⅞	8⅜	+ 1¾	25.5
DOMAN IND B	418	$8½	6⅞	8⅜	+ 1⅜	24.1
CITADEL GOLD	70	285	215	260	+ 48	22.6
MITEL CORP	476	350	270	345	+ 63	22.3
FCMI FNCL B	1	⌐280	250	280	+ 50	21.7
RYL PAC FARM	30	128	113	128	+ 20	18.5
BARONS OIL	547	⌐425	405	420	+ 65	18.3
FCMI FNCL A	2	230	200	215	+ 30	16.2
PLASTIC ENGN	219	148	130	145	+ 20	16.0
PATHONIC A	27	⌐$10⅛	8⅞	10⅛	+ 1⅜	15.7

*: - de 500 ac. Source: Corporation FRI *Tableau: Les Affaires*

Les perdants

Compagnie	Vol. (000)	Haut ($)	Bas ($)	Ferm. ($)	Var. en ($)	Var. en (%)
TUDOR CORP	29	150	⌐115	115	– 35	– 23.3
NTHWEST DIGI	34	139	110	110	– 30	– 21.4
CDA LEASE FN	8	450	⌐375	375	– 100	– 21.1
MAVTECH HLDG	20	290	⌐230	230	– 60	– 20.7
CDN IMP WT B	380	170	110	140	– 32	– 18.6
INTL THUNDER	21	130	110	110	– 25	– 18.5
EKATON IND A	102	126	⌐102	102	– 23	– 18.4
BRALORNE 875	13	455	⌐375	375	– 80	– 17.6
FLEET AEROSP	11	325	⌐250	250	– 50	– 16.7
CDN HOME SHP	4	$5⅞	⌐490	490	– 98	– 16.6

*: - de 500 ac. Source: Corporation FRI *Tableau: Les Affaires*

Les plus actifs

Compagnie	Vol. (000)	Haut ($)	Bas ($)	Ferm. ($)	Var. en ($)	Var. en (%)
FALCONBRIDGE	5843	$23	21⅝	21¾	– 1⅛	– 4.9
POLYSAR E&C	2298	$20½	20	20⅜		
NATL V&G LTD	2183	$28	23⅛	27	+ ¾	2.9
DOME PETE	2137	138	134	135	+ 1	0.7
NOVA CORP	1832	$12⅜	11¾	12¼		
INCO LTD	1767	$38¾	35⅛	38⅝	+ 3	8.4
CDN PAC LTD	1619	$22	21	21⅛	– ⅞	– 4.0
ALCAN ALUM	1543	$38¼	36⅜	37¾	+ 1	2.7
TECK CORP B	1526	$15⅛	14⅞	15⅛		
TRILON F A	1272	$17	16⅜	16¾	– ¼	– 1.5

*: - de 500 ac. Source: Corporation FRI *Tableau: Les Affaires*

52 sem. Haut	Bas	Compagnie	Haut	Bas	Clôt.	Var.	Vol. 000	Div. ($)	Rend (%)	Bén./ act.($)	cours/ bén.
A / B											
55	18	ABBEY EXPLOR	30	25	25	+ 5	11				
230	140	ABER RESOUR	155	148	154	+ 4	12				
230	33	ABERMIN CORP	45	40	40	– 7	41			– 0.03	
49	46¼	ABITIBI P7.5	$46½	46½	46½		*	3.75	8.1		
12	⌐190	ABITIBI-P WT	205	190	190	– 10	41				
35¾	19¼	ABITIBI-PRCE	$21⅛	20½	20⅝	– ⅜	109	1.00	4.8	2.29	9.0
485	120	ACADIA MINRL	145	135	136	– 14	32				
400	60	ACCUGRAPH A	72	65	65	– 5	16			– 0.88	
17½	15	ACKLANDS LTD	$15½	15⅛	15⅛	+ ⅛	11	0.60	4.0	0.50	30.3
420	300	AGASSIZ RES	365	355	355	– 10	6			– 0.07	
18½	6⅛	AGF MGMT BPR	$6¾	6¾	6½	– ⅛	11	0.36	5.5	1.26	5.2
38¾	14½	AGNICO-EAGLE	$17¼	16⅝	16⅝	– ½	95	0.20‡	1.5	0.65‡	20.7
17½	6	AGRA IND A	$7¾	7½	7½	– ½	17	0.10	1.3	0.63	11.8
17½	6	AGRA IND B	$7⅝	7½	7½	– ⅛	26	0.12	1.6	0.63	11.8
6	180	AHA AUTO TEC	230	200	200	– 30	2			0.24	8.3
105	31	ALBANY CORP	36	36	36	+ 1	1			– 0.00	
49½	27½	ALCAN ALUM	$38¼	36¾	37¾	+ 1	1543	0.88‡	2.9	4.06‡	7.5
24	20¼	ALCAN SR 'C'	$22½	22¼	22¾	+ ⅛	2	1.88	8.4		
24⅛	20¾	ALCAN SR 'D'	$23¾	23⅜	23¾	+ ⅜	5	1.88‡	7.9		
24⅞	21¼	ALCAN SR 'E'	$23¾	23⅜	23¾	+ ⅛	6	2.16	9.1		
25¾	24⅜	ALCAN SR 'F'	$25⅛	25⅛	25⅜	+ ¼	*	2.00	7.8		
26¼	24½	ALCAN 2.1875	$26½	26½	26½		1	2.19‡	8.4		
26¾	25½	ALCAN 2.3125	$26¼	26	26		10	2.31	8.9		
25¼	23¾	ALEXIS N 740	$25	25	25		45	1.85	7.4		
11	⌐420	ALGO GRP A	425	420	420	– 5	1	0.25	6.0	0.72	5.8
285	⌐3	ALGO GRP WT	3	3	3	– 1	18				
24¼	18½	ALGOMA CENT	$22⅜	22½	22½	– ½	1	0.80	3.6	1.93	11.7
26½	16½	ALGOMA ST $2	$26	24¼	25	– 1¼	2	2.00	8.0		
25	16	ALGOMA ST 8%	$25	24½	24½	+ ¼	20	2.00	8.2		
26¾	13½	ALGOMA STEEL	$26	26	26	– ½	18			2.80	9.3
10½	7	ALLIED-LYONS	$8⅜	8¼	8¼	– ½	69	0.20	2.4	0.71	11.6
31⅜	20	ALTA EGY 775	$26	25⅜	26	+ ⅜	7	1.94	7.5		
24½	14⅜	ALTA ENERGY	$15⅜	15¼	15½		86	0.30	1.9	0.85	18.2
15⅜	10¾	ALTA NAT GAS	$15½	14⅞	15		14	0.68	4.5	0.21	71.4
⌐254	100	ALTEX RES	254	235	252	+ 12	51			0.06	42.0
375	165	AM BARR G-WT	185	170	170	– 15	15				
14	5	AM BARRIC WT	$6⅛	6¼	6⅜	+ ⅛	8				
40	16½	AM BARRICK	$22	20⅞	22	+ ½	186	0.10	0.5	0.54	40.7
155	75	AM EAGLE PET	83	80	81	+ 4	9			– 0.34	
39½	19	AMAX GOLD	$22	22	22	+ ½	1	0.08‡	0.5	2.73‡	6.5
25¾	22¼	AMCA IN 8.84	$24⅜	24½	24½	– ⅛	6	2.21	9.0		
⌐25	21¾	AMCA IN 9.25	$25	24½	24⅜	– ¼	10	2.31	9.4		
⌐24½	16½	AMCA IN 9.5%	$24⅞	23⅝	24¼	+ ½	36	2.38	9.8		
13¼	325	AMCA INTL	490	450	475	+ 10	870	0.25‡	6.5	– 6.00‡	
40	26	AMER LEDUC	30	28	28		21			0.02	14.0
5¼	115	AMIR MINES	200	190	200		27			– 0.06	
300	170	ANCHOR MACHN	285	265	280	+ 30	4	0.67	24.1		
260	30	ANCOM ATM	40	35	35		3			– 7.59	
11½	10½	ANDERSN EXPL	$11⅛	11	11⅛	+ ⅛	91				
18½	9¾	ANDRES WNS A	$11½	11½	11½		*	0.60	5.2	0.89	12.9
38	35¾	ANG-C TEL315	$35¾	35¾	35¾	– ¼	*	3.15	8.8		
40	15	ANGLO CDN MN	20	17	17	– 3	24				
190	⌐62	ANGLO DOM G	70	62	62	– 9	3			0.57	1.1
87	40	ANTHES INDS	67	60	67	+ 3	30			0.11	6.0
15¾	⌐7¾	ARBOR CAP A	$8	7¾	7¾	– ⅜	1	0.07	0.9	0.70	11.1
15	6⅛	ARBOR CAP B	$6½	6¼	6¼	– ⅛	12	0.07	1.1	0.06	104.2
8	235	ARC INTL CP	415	370	415	+ 45	35			0.14	29.6
46	40⅝	ARGUS 250PRA	$45½	45½	45½	– ½	*	2.50	5.5		
31	26½	ARGUS 270PRB	$28¾	28¼	28¾		*	2.70	9.4		
80	27	ARGYLL EGY A	35	31	31	– 4	6			– 0.06	
300	30	ASAMERA M WT	40	40	40		7				
8⅛	335	ASAMERA MNRL	$5¼	5⅜	5⅜		7			0.09‡	48.2
65	17	ASCOT INV	20	18	18	– 6	21			– 0.06	
475	156	ASSOC PORCUP	365	320	320	– 40	55			– 0.02	
8⅝	5	ASTRAL BEL A	$7¾	7¾	7¾	+ ¼	63	0.15	1.9	0.53	14.6
8¾	5	ASTRAL BEL B	$8¼	8¼	8¼		57	0.15	1.8	0.40	20.6
13⅜	7⅞	ATCO LTD I	$8⅜	8⅛	8⅛	– ⅛	36	0.20	2.5	– 1.14	
13½	8¼	ATCO LTD II	$9⅜	9	9		5	0.20	2.2	0.84	10.7
130	32	ATEBA MINES	38	33	34	– 1	27				
⌐230	150	ATL COAST C	230	215	225	+ 10	1			0.14	16.1
11	6¾	ATL SHOP A	$8½	8½	8½	– ⅛

(suite de la page 42)

52 sem. Haut	Bas	Compagnie	Haut	Bas	Clôt.	Var.	Vol. 000	Div. ($)	Rend (%)	Bén./ act.($)	cours/ bén.
30¼	12	CAMPEAU CORP	$17½	16¾	17⅜	+ ⅛	403	0.20	1.2	- 4.89	
23½	19½	CAMPEAU PR B	$22½	22¼	22½	+ ½	1	2.00	8.9		
23½	18½	CAMPEAU PR C	$21¼	20⅞	21	- ⅛	10	2.19	10.4		
24	18½	CAMPEAU PR D	$20½	20¼	20½	+ ¼	5	2.25	11.0		
70	22	CAMRECO INC	30	27	27	- 3	42			- 0.02	
147	50	CANACORD RES	55	50	51	- 4	60				
170	70	CANADEX RES	70	70	70	- 5	5			- 0.22	
11⅛	6¼	CANAM MANAC	$7¼	7⅛	7⅛		13	0.20	2.8	1.03	6.9
12½	6	CANAMAX RES	$7¼	7	7		35			- 1.07	
485	220	CANARCHON	365	365	365		1			0.08	45.6
10	5⅛	CANBRA FOODS	$6¼	5½	5½	- ½	1			0.44	12.5
7¾	470	CANCAPITAL	$5	490	490		7			- 0.26	
125	25	CANDOL DEVEL	34	30	34	+ 4	22				
25⅛	18⅛	CANFOR $2.25	$24¾	24⅜	24½		2	2.25	9.2		
36½	16	CANFOR CORP	$25½	24¾	25½	+ ½	30	0.25	1.0	4.63	5.5
25⅜	24	CANFOR CP PR	$25⅛	25⅛	25⅛		1	1.74	6.9		
7¾	95	CANHORN MNG	100	95	95		13			0.55	1.7
17	10½	CANRON INC A	$11⅛	11¾	11¾	- ⅛	22	0.45	3.8	1.25	9.4
325	220	CANTERRA EGY	298	296	297	+ 2	527				
43	18	CANUC RESRCE	22	19	22	+ 3	173				
5½	275	CAPSULE TECH	345	330	330	- 5	14			0.20	16.5
14	7⅝	CARA OPER A	$14	13¼	13⅜	- ½	42	0.20	1.5	0.68	19.7
14½	7¼	CARA OPERATN	$14¼	13⅜	13⅜	- ½	13	0.20	1.5	0.74	18.4
32½	21¾	CARENA-BANCP	$32	31½	32		7	0.40	1.2	0.95	33.7
36	24½	CARLNG OK220	$25	24½	24⅝	+ ⅛	17	2.20	8.9		
36½	30	CARLNG OK265	$30⅛	30⅛	30½	- ⅛	*	2.65	8.8		
31	9	CARLYLE ENGY	13	10	13	+ 1	21			- 0.06	
145	50	CAROLIAN SYS	115	105	115	+ 10	128			0.09	12.8
12	4	CARTIER RES	5	4	4	- 1	5			- 0.02	
11¼	✓495	CASCADES INC	$5	495	495	- 18	3			0.50	9.9
✓405	115	CASSIAR MNG	405	365	380	+ 20	615				
350	200	CATHEDRL GLD	300	275	300	+ 25	5				
23¾	12½	CB PAK INC	$18⅝	18¼	18¼	+ ⅛	2	0.60	3.3	1.23	14.8
15¾	7	CCL INDS A	$8⅛	8¾	8⅛	+ ⅛	1	0.19	2.1	- 0.95	
14⅞	6½	CCL INDS B	$8¾	8½	8½	- ⅛	59	0.24	2.8	- 0.95	
9¼	8	CDA INC P-UN	$9	8¾	8⅞	- ⅛	146	0.82	9.2		
11¼	✓375	CDA LEASE FN	450	375	375	- 100	8			0.66	5.7
26	15⅜	CDA MALTING	$17	16¾	16¾		8	0.68	4.1	0.60	27.9
5¾	✓10	CDA NW EN WT	20	10	20		79				
26	23	CDA NW EN 9%	$25½	25⅜	25⅜		19	2.25	8.9	0.58	43.8
28	✓12¾	CDA NW ENRGY	$13¼	12¾	12⅞	- ⅛	278			0.78	16.5
36½	✓21¼	CDA NW 7.75%	$22¾	21¼	22	- ⅜	282	1.94	8.8		
16	12	CDA PACKERS	$14½	14½	14½	- ¼	237	0.38	2.7	0.91	15.5
9½	180	CDA SOUTHERN	$6¼	6½	6½	- ⅜	8			0.03	204.2
20¾	18¾	CDA T M PR C	$20¼	19¾	20½	+ ⅛	9	1.82	9.1		
23½	21⅞	CDA T M 11%	$22½	22½	22½	- ¼	3	2.20	9.8		
20½	18	CDA T M 8% B	$19½	19½	19½		*	1.60	8.2		
9¼	7½	CDA TRST INV	$8⅜	8	8	- ⅜	14	0.83	10.4	0.84	9.5
250	90	CDA TUNGS WT	90	90	90	- 10	5				
9	420	CDA TUNGSTEN	$5	475	475	- 25	10	0.20	4.2	- 0.14	
400	225	CDN ENGY SER	320	310	320		11	0.08	2.5	0.51	6.3
230	78	CDN EXPRESS	106	102	105	+ 3	876	0.02	1.9	0.10	10.5
5	250	CDN FORMST A	400	380	400		6	0.15	3.7	- 0.20	
5¼	240	CDN FORMST B	420	410	410	+ 10	2	0.15	3.7	- 0.15	
12¾	11¾	CDN FOUND 6A	$12½	12½	12½		3	1.20	9.6		
71	32	CDN FUTURITY	37	35	37	- 1	28			- 0.01	
52	35	CDN GEN INV	$39⅛	39½	39⅝	+ ⅜	2	1.80	4.5	2.56	15.6
13	✓490	CDN HOME SHP	$5⅞	490	490	- 98	4				
24⅜	15¾	CDN IMP BANK	$23⅜	22⅝	23⅛	- ¼	569	1.16	5.0	3.00	7.7
✓100⅝	96½	CDN IMP SR 3	$100⅝	100	100	- ⅜	46	7.17	7.2		
93	79½	CDN IMP SR 4	$88¼	88¼	88¼	+ ⅛	4	7.18	8.1		
23	19	CDN IMP SR 5	$21⅞	21⅞	21⅞	+ ⅛	1	1.73	7.9		
405	43	CDN IMP WT B	170	110	140	- 32	380				
310	✓135	CDN JOREX	155	135	135	- 20	132			0.13	10.4
360	200	CDN MAN N-V	225	225	225		3	0.20	8.9	- 0.61	
400	250	CDN MANOIR	315	290	300	- 5	7			- 0.61	
21⅞	12½	CDN MARCONI	$15⅞	15¾	15¾		24	0.28	1.8	0.87	18.1
34	10	CDN NAT RES	15	15	15	- 3	1014			- 0.02	
140	40	CDN NAT 8.50	130	110	110	- 15	4				
7⅜	350	CDN NRTHSTAR	475	460	475	+ 15	3			0.32	14.8
40½	14	CDN OCCIDENT	$16⅜	16	16	- ⅛	69	0.40	2.5	0.87	18.4
56	37	CDN PAC FRST	$41	40	40½	- ⅛	6	2.60	6.4	5.62	7.2
28⅜	17¼	CDN PAC LTD	$22	21	21⅛	- ⅜	1619	0.60	2.8	2.31	9.1
10⅜	6½	CDN ROXY PET	$8¼	7⅜	7⅜	- ⅜	6			0.13	58.7
70	25	CDN SPOONER	32	31	31	- 2	14			- 0.00	
17⅞	8½	CDN TIRE A	$17⅞	17⅛	17⅛	- ½	368	0.24	1.4	1.16	14.8
51½	27	CDN TIRE CP	$42	39	40	- 2½	8	0.24	0.6	1.16	34.5
20⅜	15	CDN UTIL A	$18⅜	18⅜	18⅜	- ⅛	39	1.32	7.2	2.13	8.6
20½	16	CDN UTIL B	$18⅞	18½	18⅞	+ ⅜	3	1.32	7.0		
25⅛	23¾	CDN UTIL PRM	$24¼	24¼	24¼		*	1.77	7.3		
26¾	25⅛	CDN UTL SR I	$26	25⅞	25⅞	- ⅛	1	2.19	8.4		
25¾	24¾	CDN UTL SR K	$25⅛	25	25⅛		10	1.95	7.8		
25¾	24¼	CDN UTL SR L	$25⅛	25	25	- ⅛	3	1.93	7.7		
24¾	23⅝	CDN UTL SR N	$24	24	24		3	1.77	7.4		
6⅜	450	CDN WESTN BK	$5¼	5⅛	5⅛		3			- 0.06	
27½	13	CELANESE CDA	$26½	25½	26		17	1.50	5.8	2.86	9.1
15⅛	12¼	CELANESE 124	$14¼	14¼	14¼	+ ⅜	*	1.24	8.7		
25½	20¼	CELANESE 216	$24⅛	24⅛	24⅛		*	2.16	9.0		
30⅝	16¼	CEN GRNT	$19⅝	19½	19⅝	+ ⅛	68	0.88	4.5	2.62	7.5
20	15	CEN GRNT RTS	18	16	18		403				
45½	25	CEN GRNT 1.6	$30	29½	29½		1	1.60	5.4		
24¾	23	CENT C PRB	$24¼	23	24¼	+ 1¼	1	1.91	7.9		
24¾	22	CENT C PRC	$23¼	23¼	23¼		*	1.91	8.2		
15½	7⅜	CENT CAP 'A'	$10⅛	9½	9¾	- ⅜	152	0.50	5.1	0.76	12.8
25¼	22½	CENT CAP PFD	$24½	24⅜	24⅜		20	1.91	7.8		
17¾	9½	CENT CAPITAL	$11¼	10¾	11	- ⅜	11	0.50	4.5	0.32	34.4
9¾	6¼	CENT FUND A	$7	6¾	7		17	0.10	1.4	- 0.01	
23½	14½	CENTRAL TRST	$17⅞	17⅛	17⅞	- ⅛	*	0.80	4.5	1.99	9.0
26⅝	24½	CENTRL 23125	$25¾	25½	25½	- ⅜	1	2.31	9.1		
21	14½	CFCF INC	$19¾	19¾	19¾	+ ⅛	5	0.20	1.0	1.57	12.6
225	100	CFS GROUP	130	130	130		7			0.11	11.8
32⅛	9¼	CGC INC	$11⅞	10⅝	10¾	- 1	30	0.60	5.6	2.08	5.2
5½	105	CHALLENGER	200	200	200	- 25	*	0.20‡	12.4	- 2.05‡	
34	18	CHANCELLOR	21	21	21		6			0.02	10.5
7	225	CHARAN INDS	330	310	315	- 5	36			0.05	63.0
7½	350	CHAUVCO R A	$5⅛	5	5	- ⅛	9			0.33	15.2
9¾	250	CHC HELICOP	330	320	330	+ 10	12			0.70	4.7
6⅜	235	CHENI GLD MN	490	465	465	- 10	13				
300	105	CHENI GLD WT	171	150	150	- 20	12				
330	70	CHESBAR RES	77	75	75	- 10	10			- 0.13	
✓52⅛	35	CHIEFTAIN $4	$52⅛	52	52⅛	+ ⅛	1	4.00	7.7		
14¼	7⅜	CHIEFTAIN D	$14	13⅜	14	+ ⅜	3			0.24	58.3
14¼	8⅞	CHIEFTAIN WT	$14	13⅜	13⅜	- ⅜	*				
59¼	25¾	CHRYSLER CP	$27¼	27	27	- ¼	1	1.00‡	4.6	5.06‡	4.3
19	13¾	CHUM CL B	$17½	17¼	17½	+ ¼	11	0.12	0.7	1.05	16.7
8⅜	405	CIMARRON PET	$6	5¾	6	+ ⅛	8	0.10	1.7	0.30	20.0
20¼	9⅜	CINEPLEX	$12⅛	11	12	+ ⅛	299			0.82‡	11.8
7⅝	395	CINRAM LTD	$6½	6¼	6½		12	0.12	1.8	0.45	14.4
11¼	350	CINRAM WTS	$7¾	7¼	7⅜	- ⅜	2				
5¾	280	CIRCO CRAFT	445	445	445		1			0.26	17.1
8	186	CITADEL GOLD	285	215	260	+ 48	70				
75½	21¾	CITICORP	$29⅛	29⅛	29⅛	- ⅞	1	1.48‡	6.3	- 4.26	
370	215	CITY RES	300	290	290	- 10	10				
350	29	CLAREPINE IN	325	315	325		6			- 0.03	
7¼	310	CLAUDE RES	385	360	385		8			0.03	128.3
335	90	CLAY-MILL A	100	92	95	+ 4	16			1.50	0.6
110	10	CLAY-MILL WT	13	10	10		4				
160	70	CLIFF RES	132	130	130	- 2	5				
10	5½	CM NT EQUITY	$9	8⅞	9		1				
13⅞	11½	CM PREF PFD	$13⅞	13½	13½	- ⅜	8	1.10	8.1		
120	50	CME CAP A	67	65	65	+ 5	24				
235	105	CML IND	135	131	131	- 14	3			0.13	10.1
26	22⅛	CMRS GAS	$24¾	24⅛	24¼	- ¼	12	1.64	6.8	2.25	10.8
✓71	70	CMRS GAS APR	$71	71	71	+ 1	*	5.50	7.7		
26⅞	25¼	CMRS GAS 925	$26⅛	26⅛	26⅛		11	2.31	8.9		
29¾	26½	CMRS GAS1350	$28⅛	27⅞	28⅛		9	3.38	12.0		
25½	17	CMRS PACK	$17¼	17	17¼	+ ¼	*	0.90	5.2	0.57	30.3
17⅛	12	CO-STEEL INC	$15⅞	15⅝	15¾	- ⅛	8	0.48	3.0	1.70	9.3
180	80	COBI FOODS	102	97	98	- 2	8			- 0.23	
7½	470	COGECO INC	$6½	6⅜	6½	+ ⅛	2	0.10	1.5	0.63	10.3
21⅜	5	COGNOS INC	$6⅛	6	6⅛	- ⅛	30			0.20	30.6
5¼	135	COHO RES A	485	450	470	- 10	84			0.02	235.0
400	45	COHO RES WT	350	340	345	- 5	3				
290	145	COIN LAKE	190	173	175		37				
95	15	COLIN ENGY	60	55	55	- 5	12				
105	46	COLONIAL O&G	80	80	80	- 7	7			- 0.04	
175	60	COLONY PAC	95	90	95	+ 5	46			- 0.03	
5⅛	✓200	COLORTECH A	210	200	200	- 5	21			- 0.03	
130	10	COLRAY RES	14	11	11	- 1	95				
23	11	COMINCO LTD	$19¼	18½	19	+ ⅛	380	0.21	1.1	1.24	15.3
12⅛	7	COMINCO PR H	$12	11⅞	12		5				
25¾	21	COMINCO PRA	$24⅞	24⅞	24⅞		2	2.00	8.0		
✓25	23¾	COMINCO PRB	$25	24¾	25	+ ¼	8	2.44	9.7		
120	30	COMINCO R WT	42	37	38	- 4	120				
405	125	COMINCO RES	270	260	265	- 10	78				
26⅜	300	COMINCO WTS	$13½	13½	13½	- ½	*				
6	360	COMM FINANCL	$5⅞	5⅞	5⅞		*	0.14	2.4	0.09	65.3
135	✓50	COMM OIL&GAS	50	50	50	- 10	1			0.08	6.3
17	9¼	COMM SATLLTE	$14¼	13¼	13⅜	- ⅞	16			0.20	66.9
105	15	COMPU-HOME	37	32	32	- 9	27			- 0.11	
8¼	380	COMPUTALOG G	$5¾	5½	5½	- ¼	279			0.19	28.9
450	200	COMTECH GRP	315	300	315	- 5	10			0.16	19.7
6¼	330	CON BRINCO A	430	410	415	- 15	3			0.08	51.9
90	27	CON MERC PRA	45	32	32	- 3	4				
125	100	CON MERCTLE	110	110	110		2			0.44	2.5
22⅜	13½	CON-BATH A	$15	14⅛	15	+ ½	101	0.80	5.3	1.82	8.2
24⅜	20¼	CON-BATH PRC	$21½	21¼	21½	- ½	1	2.04	9.5		
20½	17	CON-BATH 6PR	$19½	19	19¼	+ ¼	1	1.50	7.8		
5½	✓210	CONIAGAS MIN	210	210	210	- 5	*			- 0.08	
33⅞	16	CONNAUGHT BS	$29¼	28⅜	28⅞	- ⅛	88			1.27	22.7
130	50	CONPAK SEAFD	60	55	60	+ 5	68	0.01	1.7	0.13	4.6
44	✓30	CONS CARM WT	33	30	32	- 1	20				
220	16	CONS CARMA A	200	195	200		24			- 0.78	
110	45	CONS GNRL W	105	105	105		*			0.08	13.1
10⅜	6	CONS HCI A	$9	8½	8⅜	- ¼	297			0.24	36.5
10¼	7	CONS HCI B	$10	9¼	9½	+ ½	233			0.15	63.3
7½	200	CONS NOREX	$5	5	5		2			0.48	10.4
260	95	CONS PROF MN	105	100	100	- 5	19			- 0.00	
400	185	CONS TALCORP	225	215	225	+ 10	1				
14¾	6⅝	CONS TVX MNG	$7⅝	7	7⅝		118			- 1.28	
5¼	✓90	CONT PHARM A	125	90	125	- 5	6			- 0.03	
13	12¼	CONTL B SR 2	$12¾	12¾	12¾		1	0.85	6.7		
360	305	CONTL BANK	350	340	340		4	0.60	17.6	1.21	2.8
340	59	CONTOUR BLND	70	69	70	+ 5	10				
10⅛	✓450	CONTRANS A	490	450	450	- 40	4	0.40	8.9	0.52	8.7
25	✓16½	CONTRANS 7.5	$16½	16½	16½	- ⅛	1	1.88	11.4		
15⅛	9	CONWEST EX A	$11⅛	10⅞	10⅞	- ⅛	6	0.44	4.0	1.01	10.8
14⅝	8½	CONWEST EX B	$11¼	11	11¼	+ ¼	14	0.44	3.9	1.01	11.1
6¾	350	COOP ENRGY-A	410	390	395	- 5	10			- 0.09	
20¼	15¾	CORBY A VOTE	$19⅛	19	19		7	0.72	3.8	0.73	26.0
18⅝	13	CORBY NOVOTE	$18	18	18	+ ¼	*	0.72	4.0	0.73	24.7
19⅛	8½	CORE-MAR 7.5	$17¼	17	17	- ⅛	23	1.88	11.0		
390	125	CORE-MARK IN	385	365	370	- 10	118			- 0.00	
495	290	CORINUCOPIA	385	360	365	- 10	44			- 0.00	
85	7¼	CORONA CL A	$9⅝	9⅛	9½	+ ⅛	916			0.53	17.8
10½	7	CORONA CL B	$9⅛	9⅝	9⅝	+ ⅛	193				
275	✓215	CORONA IC90	225	215	220	- 5	154				
10	7½	CORONA PFD A	$8⅛	8¼	8¼	- ⅛	2	0.75	8.6		
28	15	CORONA PFD B	$20⅛	20⅛	20⅛	+ ⅛	5				
29	16	CORONA PFD C	$23	22¾	23	+ ⅜	19	1.33	5.8		
7¾	155	CORONA R88	335	310	325	+ 10	32				
5	105	CORONA R92	245	240	245	+ 5	19				
450	255	CORONET CPTS	320	305	305	+ 5	23	0.20	6.6	0.40	7.6
37½	5½	CORP FOODS	$8⅛	7¾	7¾		7	0.14	1.8	0.22	35.2
12⅛	7¾	COSCAN DEV	$10½	10¼	10⅜	- ⅜	44	0.22	2.1	1.35	7.7
310	✓20	COSCAN WTS	58	20	35	- 35	106				
110	✓32	COSEKA RES	36	32	34	- 2	72			- 0.15	
11	6½	COUNSEL CORP	$8⅜	8	8	- ¼	20	0.18	2.3	1.13	7.1
425	5	COUNSEL WT	12	10	10	- 2	40				
70	23	COURVAN MINE	23	23	23	- 2	3			0.01	23.0
265	75	COXHEATH GLD	85	80	85	+ 3	39				
205	175	CRAFTECH MNF	190	180	190	+ 5	54				
9	6⅜	CRAIN RL	$7¾	7½	7¾	+ ¼	25	0.20	2.6	0.27	28.7
29⅛	13⅜	CRESTBROOK	$13¾	13⅜	13⅜	- ⅜	4	0.60	4.5	3.39	3.9
26⅜	24¼	CROWN L 2.28	$25⅝	25⅜	25½		63	2.28	8.9		
28¾	17¼	CROWNX $2.00	$20⅝	20⅛	20¼	- ¼	14	2.00	9.9		
19⅜	9⅛	CROWNX INC	$9⅛	9¾	9¾	- ⅛	13	0.40	4.1	0.26	37.5
9⅜	440	CROWNX INC A	490	480	485		306	0.30	6.2	0.25	19.4
24¾	19⅝	CROWNX SER 2	$20⅛	20½	20¾	+ ⅛	5	2.34	11.3		
22	17¾	CROWNX SER 3	$19⅜	19	19		6	1.88	9.9		
395	2	CROWNX WT	2	2	2	- 2	2				
14¾	10½	CROWNX WT 96	$12⅝	12⅜	12½	+ ¼	44				
12	450	CSA MGMT A	$6¼	5⅞	5⅞	- ¼	115	0.12	2.0	- 1.37	
81	18	CT FINANCIAL	$19	18½	18½	- ½	5	0.70	3.8	1.86	9.9
240	120	CUSAC INDS	159	155	155	- 2	4			0.18	8.6
10	8¾	CW NAT G 4PR	$9	9	9		*	0.80	8.9		
13⅛	11½	CW NAT G 5.5	$13	13	13		*	1.10	8.5		
9¾	5	CYBER INC B	$9½	9⅜	9⅜	- ¼	17			0.37	25.3
51	10	CYMRIC RES A	32	31	31	- 1	6				
229	120	CZAR RESRCES	134	125	130	- 5	37			0.04	32.5
55	✓14¾	D.A. STUART	$15	14¾	14¾	- ¼	1	0.20	1.4	10.34‡	1.2
7⅝	6½	DALE-PARI 6A	$7	7	7		*	0.60	8.6		
105	43	DATATECH SYS	60	58	60		6			0.03	20.0
380	55	DAVIDSON TIS	68	64	64		61			- 0.11	
405	250	DAVIS DIST B	275	265	270	- 10	7	0.06	2.2	0.03	90.0
56	22	DEJOUR MNS	49	45	46	- 1	95			0.01	46.0
8⅜	470	DENISON MN A	$5⅜	5	5	- ⅛	22			- 0.12	
7½	445	DENISON MN B	$5⅛	485	485	- 15	173			- 0.12	
70	✓1	DENISON WT B	1	1	1	- 3	1				
23	16	DENISON 9.5	$22⅛	21	21	- ⅞	33	2.38	11.3		
24½	19¾	DENISON 9.75	$24¼	23¾	23¾	- ⅜	22	2.44	10.3		
14½	8⅛	DERLAN INDS	$12¼	11⅞	11⅞	- ⅜	9	0.24	2.0	0.95	12.5
380	80	DEVELCON EL	85	85	85	- 5	2			- 2.41	
140	✓73	DEVJO IND	80	73	75	- 5	11				
10¾	7¾	DEVTEK CORP	$10⅜	10½	10½	- ⅛	25	0.12	1.1	0.73	14.4
270	140	DEXLEIGH CRP	215	200	205	- 10	47			0.11	18.6
350	110	DIABRASIVE	140	130	140	+ 10	6			- 0.35	
14¼	✓53⅛	DICKENSON A	$5⅜	5⅜	5⅜		47	0.15	2.7	0.40	14.1
9½	275	DICON SYSTEM	287	285	287	- 8	3			0.04	71.7
244	100	DISCOVER WST	159	149	152	+ 2	6			0.06	25.3
✓85	10	DISCRTE TIME	85	80	80		9				
7½	320	DMR GROUP A	335	335	335	- 15	1			0.11	30.5
37⅜	30½	DOFASCO $2.6	$35½	34⅞	35⅛		27	2.60	7.4		
30	21	DOFASCO INC	$28⅜	28	28	- ⅛	167	1.08	3.9	2.44	11.5
63	57¾	DOFASCO 475%	$60⅞	60¾	60¾		1	4.75	7.8		
59	21	DOM EXPLORER	30	27	27	- 2	106				
21¼	14¾	DOM TEXTILE	$16	15¾	15⅞	- ⅛	48	0.60	3.8	2.08	7.6
✓8⅜	475	DOMAN IND A	$8⅜	6⅞	8⅜	+ 1¾	239	0.20	2.3	1.37	6.3
8½	460	DOMAN IND B	$8½	6⅞	8¾	+ 1⅜	418	0.20	2.4	1.37	6.1
27⅜	17¾	DOMAN IND 7%	$27¼	23½	27	+ 3½	114	1.75	6.5		
7½	435	DOME PET PRA	$6¾	6⅜	6⅜		73				
7⅜	430	DOME PET PRB	$6⅜	6⅜	6⅜		1				
143	75	DOME PETE	138	134	135	+ 1	2137			- 1.31	
26¾	25⅜	DOMTAR $2.25	$26⅜	26⅛	26⅜		7	2.25	8.5		
21½	11⅜	DOMTAR INC	$12¾	12⅜	12⅜	- ⅛	205	0.50	4.0	1.16	10.9
17	15½	DOMTAR PR	$16½	16½	16½	+ ¼	*	1.00	6.1		
24½	20⅜	DOMTAR PR B	$22¾	22½	22⅜		13	2

(suite de la page 43)

52 sem. Haut	Bas	Compagnie	Haut	Bas	Clôt.	Var.	Vol. 000	Div. ($)	Rend (%)	Bén./ act.($)	cours/ bén.
18⅛	10	GULF CDA US$	$14½	14⅜	14½	+ ⅛	4	0.40‡	3.4	0.73‡	16.0
475	420	GULF RES SR1	470	465	465	– 5	89	0.37	7.9		
78	30	GULFSTRM RES	58	54	54	– 1	116			– 0.20	
180	15	GUNNAR GOLD	18	16	16	– 3	156				
27	17¾	GW UTILITIES	$24⅞	24¾	24¾		15			2.23	11.1
360	180	GWIL IND INC	280	265	265	– 5	3			0.40	6.6
100	40	H.E.R.O. IND	60	50	58	+ 8	27			0.10	5.8
40	10	HALE RESRCS	18	12	18	+ 7	132				
8	475	HALEY INDS	$6¾	6½	6½	– ⅛	17	0.24	3.7	0.29	22.4
32¼	5½	HALIFAX DEV	$6⅜	6⅜	6⅜	– ⅜	10	0.03	0.5	0.27	23.6
240	125	HALTON REINS	125	125	125		2			0.07	17.9
26⅜	25⅛	HAMMERSN 9%	$26	26	26		16	2.25	8.7		
26½	25⅛	HAMMERSN 912	$26	25⅞	25⅞		21	2.28	8.8		
495	230	HAMMON MFG A	300	265	265	– 35	6	0.12	4.5	– 0.06	
71	47	HARDROCK EXT	60	51	51	– 13	10				
10⅜	6½	HARRIS STL A	$8¾	8½	8⅜		5	0.24	2.8	0.54	16.0
10¼	6½	HARRIS STL B	$9½	9	9½	+ ½	4	0.24	2.5	0.54	17.6
485	320	HARTCO ENTRP	370	365	370	– 5	1	0.10	2.7	0.78	4.7
69	55	HAWK SIDD PR	$65	64½	64½	– 1½	*	5.75	8.9		
29¾	17	HAWKER SIDD	$22⅛	21¾	22	– ⅜	4	1.08	4.9	2.21	10.0
340	40	HAYES RESRCE	67	60	67	+ 2	23			– 0.27	
13¼	9	HAYES-DANA	$12⅜	12	12¼	+ ¼	7	0.52	4.2	1.24	9.9
6⅜	300	HEALTH CRE A	390	375	380	– 5	31				
425	175	HEALTH DEV	220	210	210	– 20	2			0.31	6.8
150	48	HEENAN SEN	60	55	60	+ 5	16			0.05	12.0
23	19⅛	HEES I PRE&F	$21¾	21¾	21¾	– ¼	50	1.72	7.9		
25⅜	24½	HEES INT PRD	$25¼	25¼	25¼	+ ¼	20	1.60	6.3		
5⅞	5⅛	HEES INT WTA	$5⅜	5⅛	5⅛	– ¼	50				
26	17¼	HEES INTL BC	$24	23	23¼	– ¾	149	0.70	3.0	2.02	11.5
325	60	HELIX CIRCTS	65	65	65	– 5	1			1.25	0.5
26½	13½	HEMLO GOLD	$14½	14¼	14½	+ ¼	129	0.10	0.7	0.74	19.6
210	85	HIGHRIDGE A	100	100	100		5			0.02	50.0
6⅜	240	HIGHWOOD RES	310	285	310	+ 30	18			– 0.08	
250	12	HILLCREST RS	150	135	145	+ 5	6			0.06	24.2
300	230	HILLSBOROUGH	255	250	250	– 5	5			0.23	10.9
14½	7	HOLLINGER	$14	13½	13⅝	– ⅛	356	0.20	1.5	0.61	22.3
200	100	HOME CA GR B	115	105	110	+ 2	14			0.19	5.8
10	440	HOPE BRK GLD	460	450	460		18				
435	180	HOPE BRK WT	250	230	240	+ 5	42				
9¾	440	HORSHAM(THE)	$5⅜	5⅜	5⅜	+ ⅛	76			0.09	62.5
215	65	HSK MINERALS	112	100	100	– 10	26				
19¾	17⅛	HUD BAY C PR	$18	18	18	+ ⅛	3	1.80	10.0		
25¾	18⅛	HUD BAY CO	$18¾	18½	18⅝		11	0.60	3.2	– 3.51	
12⅞	7⅛	HUD BAY SPCL	$8⅛	7⅞	7⅞	– ⅜	15	0.01	0.1		
22¾	17⅛	HUD BAY 1875	$19½	19⅛	19⅛	– ⅛	26	1.88	9.8		
8¼	5½	HY&ZEL'S INC	$5⅝	5½	5⅝	+ ⅛	1			0.50	11.3
300	70	HYDRA EXPL	87	80	80	– 5	18				

I / J

5	⌐1	I.S.G. TC RT	3	1	1	– 2	48				
375	105	I.S.G. TECH	200	192	192	– 3	20			– 1.21	
222	129¾	IBM	$138¼	136½	136¾	– 2¼	1	4.40‡	4.0	10.20‡	10.8
168⅞	105¼	IBM US$	$111½	111	111	– 4½	2	4.40‡	4.0	10.20‡	10.9
150	40	ICAN MNRLS	45	41	42	– 3	84			– 0.06	
36	31½	ICG UTIL 260	$33	32⅝	32⅝	– ⅜	*	2.60	8.0		
24¾	22⅝	ICG UTIL 785	$24¼	24¼	24¼		2	1.96	8.1		
85	40	ICOR OIL&GAS	45	40	40	– 5	7			– 0.05	
8¼	250	IDEAL GRP A	$7½	7	7½	+ ⅛	7	0.20	2.8	0.89	8.0
26¾	23½	IMASCO F PR	$25¾	25⅜	25¾	+ ⅛	2	2.25	8.7		
35½	22¾	IMASCO LTD	$24⅞	24½	24¾		158	1.04	4.2	2.24	11.0
350	315	IMASCO 6¾PR	330	330	330	– 20	*	0.29	8.8		
25	23½	IMASCO 7.375	$24½	24⅜	24⅜		12	1.84	7.6		
24¾	23⅛	IMP LIFE 738	$24⅜	24⅜	24⅜	– ⅛	2	1.84	7.6		
58½	37¾	IMP OIL $US	$44⅛	44⅛	44⅛	– ⅜	1	1.80	3.3	4.39	12.4
77⅜	48¼	IMP OIL 'A'	$54½	53¼	53½	– ¾	196	1.80	3.4	4.39	12.2
150	70	IMPERIAL MTL	118	118	118		33			0.09	13.1
25¼	24⅜	IN THOM 1825	$25	25	25		1	1.82	7.3		
240	55	INCA RESRCES	60	60	60		30				
42½	16⅛	INCO LTD	$38¼	35⅛	38⅛	+ 3	1767	0.80‡	2.6	2.29‡	13.6
68½	25	INCO LTD 10%	$52½	52¼	52¼	+ ⅛	1	2.50	4.8		
23	20½	INCO 7.85%	$22½	22	22½	+ ½	7	1.96	8.7		
13¾	7½	INDAL LTD	$9⅛	8½	8½	– ⅜	28	0.40	4.7	0.85	10.0
22¼	16½	INGLIS LTD	$17¼	17¼	17¼		*	0.24	1.4	1.12	15.4
14½	9¾	INLD NAT GAS	$11⅞	11½	11½	– ½	17	0.68	5.9	1.06	10.8
28¼	23	INLD NAT 10%	$26	26	26		*	2.50	9.6		
13	7¼	INNOPAC INC	$9⅞	9¾	9⅞	+ ⅛	307	0.24	2.4		
13	5¼	INSPIRATN RS	$7½	7½	7½	– ⅜	2			0.16‡	37.9
5⅜	5¼	INT PETRO	$5⅜	5¼	5¼		34				
5	⌐115	INT PLATINUM	140	115	135	+ 14	24			– 0.16	
135	52	INT VERIFACT	62	57	59	– 1	63			– 0.74	
255	105	INTEGRA SYS	131	115	118	– 16	24				
171	65	INTENSITY RS	70	65	65	– 5	39			– 0.01	
9½	300	INTER CAB 10	330	330	330	– 35	1				
200	25	INTER CABLE	40	35	35	– 5	3				
34	25	INTER-C 2125	$33½	32½	33	– ¼	104	2.13	6.4		
⌐19⅛	13¼	INTER-CY GAS	$19⅞	19⅛	19⅜	– ⅛	384	0.72	3.7	1.72	11.4
16	13¼	INTER-CY 6.5	$15½	15½	15½	– ¼	*	1.30	8.4		
215	215	INTERACTN RS	215	215	215		8				
54¼	38½	INTERHOME	$47½	47⅛	47¼	+ ⅛	42	2.00	4.2	3.09	15.3
15	9	INTERMETCO	$14¾	14⅛	14½		57	0.40	2.8	2.02	7.2
135	50	INTL AMCO A	110	110	110	+ 20	1			0.30	3.7
330	110	INTL EPITEK	130	125	130	+ 5	6			– 0.21	
8¾	455	INTL FOR 'A'	$5½	5	5½	+ ⅜	81	0.29	5.2	1.35	4.1
9⅛	475	INTL FOR 7%	$6	6	6	– ⅛	*	0.38	6.4		
65	20	INTL MIRT PR	22	21	21	+ 1	3				
20	3	INTL MIRT WT	12	7	7	– 3	7				
100	67	INTL MIRTONE	75	71	71	+ 1	4				
300	100	INTL POTTER	260	230	260	+ 20	34	0.15	5.8	0.02	130.0
232	45	INTL PURSUIT	82	80	82		185			– 0.02	
8¾	350	INTL SEMI-TE	$8	7½	7¾		25			0.62	12.5
18	1	INTL SEMI-WT	5	4	5	+ 1	16				
25½	24	INTL THOM PR	$25⅛	25⅛	25⅛	– ⅛	*	1.85	7.4		
16	8¾	INTL THOMSON	$13⅜	13	13¼		146	0.22‡	2.1	0.67‡	16.0
220	100	INTL THUNDER	130	110	110	– 25	21				
100	⌐14	INTREQUEST RS	16	14	15	– 1	27				
75	28	INVENTRONICS	65	65	65	– 10	5				
14	9½	INVERN P 875	$11¾	11½	11¾	– ½	2	1.31	11.2		
6⅜	400	INVERNESS PT	445	420	440		44			– 0.00	
24¼	12	INVESTORS GR	$13¼	13	13⅛	+ ⅛	14	0.70	5.3	1.88	7.0
300	⌐105	IONA APPLIAN	120	105	115	+ 5	14			0.03	38.3
19	9¼	IPSCO INC	$18½	18½	18½		15	0.48	2.6	1.58	11.5
28	17	IRON BAY TR	19	19	19		5	0.36	188.9		
6½	370	IRWIN TOY NV	465	455	465	– 5	3	0.20	4.3	0.36	12.9
8½	5	IRWIN TOY V	$5½	5¼	5⅜	– ⅛	1	0.20	3.7	0.36	14.9
16⅛	14	ISLAND TEL	$16	15¾	15¾		1	1.00	6.3	1.86	8.5
5¼	100	ITL IND	155	150	155	+ 5	2			– 0.43	
7½	180	ITL IND PR 1	450	450	450		5				
25⅛	23¾	ITT CDA 7.2%	$24¾	24⅝	24¾	+ ⅛	2	1.80	7.3		
26⅜	25⅛	ITT CDA 9%	$25⅝	25⅝	25⅝		3	2.25	8.8	3.73	6.9
24½	16¾	IVACO $2.00	$21½	21¼	21½		1	2.00	9.3		
25½	18	IVACO $2.25	$23¼	23	23¼	+ ¼	4	2.25	9.7		
25½	21	IVACO $2.40	$25½	24⅛	24⅛	– ⅝	10	2.40	9.6		
26	23¼	IVACO $2.50	$25½	25⅛	25⅛		1	2.50	10.0		
49	43	IVACO $4.425	$46⅛	46⅛	46⅛	– ⅜	1	4.43	9.4		
17	8½	IVACO INC A	$13⅜	12⅞	13½	+ ½	33	0.64	4.7	1.22	11.1
17	9½	IVACO INC B	$13½	13¼	13¼	+ ½	7	0.53	4.0	1.45	9.1
34⅛	27	IVACO SER 4	$32½	32⅛	32¼		12	2.72	8.4		
24⅜	16⅜	IVACO 2ND-$2	$21½	21¼	21⅜	– ⅛	17	2.00	9.4		
55	10	JAMME FRONTR	13	10	10		3				
25¾	14⅜	JANNOCK LTD	$15⅜	15¼	15½	+ ⅛	62	0.80	5.2	2.22	7.0
14¾	12½	JANNOCK 8%	$13¾	13½	13¾		*	1.20	8.7		
⌐79	⌐70	JASCAN RESRC	79	70	75	– 3	92				
26⅛	25	JDS CAP SRA	$25½	25¼	25⅜	– ⅛	3	2.22	8.7		
13	6½	JDS INV LTD	$11¾	11¾	11¾	– ¼	*	0.25	2.1	– 0.63	
25⅜	19	JDS INV 7.5%	$23¼	23	23¼	+ ¾	1	1.88	8.1		
9⅜	5¼	JEAN COUTU A	$9⅛	9	9¼	+ ⅛	17	0.12	1.3	0.56	16.3
7⅜	480	JOHN FORSYTH	$5⅝	5½	5½		23	0.20	3.6	0.15	36.7
420	130	JONPOL EXPLR	230	208	225		91			– 0.28	
70	50	JORDAN P CLA	55	50	55	+ 5	17			0.03	18.3
9½	380	JOSS ENERGY	420	400	400		13			0.21	19.0
11½	7	JOURNEYS END	$8½	8⅜	8½	– ⅛	15	0.16	1.9	0.56	15.2
66	28	JOUTEL RES	36	31	33	– 3	47			– 0.01	

K / L

115	29	KAM CREED MN	80	75	76	– 4	83				
410	165	KAM-KOTIA	195	183	183	– 12	35			0.15	12.2
180	50	KAUFEL GR WT	85	85	85	– 5	1				
12⅜	6½	KAUFEL GRP A	$10½	9½	9½	– ⅝	1			1.04	9.5
12	5⅛	KAUFEL GRP B	$9	8¾	8¾	– ¾	3			1.04	8.4
54	33	KELLY DGLS A	$36	36	36		2	0.90	2.5	4.02	9.0
18½	12½	KELSEY-H CDA	$17½	15	17½	+ 1¾	113	0.60	3.4	1.07	16.4
8	5	KELTIC INC A	$5	5	5		5	0.10	2.0	0.65	7.7
29½	15	KERR ADDISON	$20¼	20½	20½	– ⅝	1	0.60	3.0	0.54	37.3
78	40	KEY ANACON	53	53	53		4				
425	250	KRG MGMT	335	325	335	+ 5	5	0.20	6.0		
12⅜	5¼	L O M INC	$5¼	5¼	5¼	+ ⅛	*	0.20	3.5	1.16	5.0
5½	63	LA FOSSE	125	74	98	+ 28	131			– 0.07	
200	9	LA FOSSE WT	14	10	14	+ 5	20				
27⅛	20½	LABATT JOHN	$21¾	21½	21¼	– ¼	391	0.64	3.0	1.92	11.1
50¾	8¾	LAC MINERALS	$13¾	12⅞	13½	+ ¼	312	0.10	0.7	0.51	26.5
23	13	LAFARG C PRE	$21	20¾	21	+ ½	148	0.35	1.7	2.05	10.2
23	13	LAFARGE CORP	$21	20¾	21	+ ¼	8	0.40‡	2.4	1.79‡	9.5
66½	⌐41¼	LAIDLAW SR F	$43¼	41¼	41¾	– 1¼	2	1.69	4.0		
30	19	LAIDLAW SR G	$22	21½	22		31	1.00	4.5		
24⅜	14¼	LAIDLAW TR A	$16¼	15⅞	16⅛	– ⅛	230	0.20	1.2	0.92	17.5
22¼	12⅜	LAIDLAW TR B	$15⅛	14¾	15⅛	+ ⅛	1154	0.20	1.3	0.92	16.4
6¼	1	LAIDLAW WTB	1	1	1		357				
130	26	LAIRD GRP A	85	80	80	+ 1	6			1.56	0.5
139	35	LANDMARK CRP	41	36	40	– 1	31			– 0.06	
290	120	LANPAR TECH	172	155	155	– 23	3			– 1.04	
5⅜	⌐295	LASMO CDA	310	295	295	– 15	57				
26¼	22	LAUR $1.875	$23¾	23⅛	23⅛		2	1.88	7.9		
18½	10¾	LAUR BANK	$11	10¾	10¾		1	0.54	5.0	1.28	8.4
27¾	26⅛	LAUR BANK PR	$26½	26½	26½	– ½	*	2.63	9.9		
11⅛	9¾	LAUR BNK PR3	$10¼	10⅛	10¼	– ¼	5	1.07	10.5		
14½	7⅜	LAUR GRP CLB	$8	7¾	7⅞		2	0.28	3.6	0.51	15.4
26	24	LAUR MUT PRA	$25½	25¼	25¼		2	2.22	8.8		
40	16	LAURASIA RES	16	16	16		1				
10½	275	LAVALIN IND	360	350	350	– 5	11			– 0.49	
18⅜	9⅛	LAWSON MAR A	$13¼	13	13⅛		61	0.20	1.5	1.24	10.6
7	460	LEHNDORFF UN	$5¾	5¾	5¾	– ¼	*	0.39	6.9	0.34	16.9
165	⌐27	LENCOURT LTD	28	27	27	– 2	4				
255	55	LENORA EXPLR	69	58	58	– 5	21			– 0.05	
29	19	LEONS FURNIT	$20¾	20¾	20¾		53	0.50	2.4	2.53	8.2
9	360	LEV BEAU A	$6⅛	6	6	– ⅛	8			0.23	26.1
495	⌐215	LEVON RESRCE	226	215	225	– 1	24			– 0.03	
225	41	LFP HOLDINGS	50	50	50	+ 2	2			– 0.34	
6¼	350	LIBERIAN IRN	$6⅛	6⅛	6⅛	– ⅛	*			2.19‡	2.3
55	17	LIDCO IND	30	30	30	– 1	10				
12½	6⅛	LINAMAR MACH	$7½	7⅛	7⅛	– ⅛	9			0.69	10.3
85	⌐45	LINCOLN C WT	50	45	45	– 5	1				
12½	6	LINEAR TECH	$12⅛	11⅞	11⅞		10			1.02	11.6
16	9	LOBLAW CO	$12¼	12	12	– ¼	57	0.20	1.7	0.85	14.1
30⅛	22	LOBLAW CO PR	$27⅞	27½	27½	– ½	*	2.40	8.7	1.70	16.2
46¾	42	LOBLAW SR 2	$43½	43	43	– 1	1	3.70	8.6		
25¼	23½	LOBLAW SR3	$24½	24½	24½		3	1.82	7.4		
335	50	LOEWEN GP WT	275	250	250	– 20	14				
10⅛	460	LOEWEN GROUP	$9½	9	9⅛	– ¼	18			0.34	26.8
15	10¾	LOEWEN PR A	$13⅞	13½	13½	– ½	6	0.76	5.6		
23¼	13½	LONVEST CORP	$17⅞	17½	17¾	+ ⅛	20	0.90	5.1	0.94	18.9
24⅛	19⅞	LONVEST PR A	$21¾	21⅝	21¾		30	1.97	9.1		
325	⌐90	LOUVEM M(LA)	100	90	90	– 15	3			– 0.10	
470	180	LSI LOGIC CP	225	205	215	– 10	27			0.12	17.9
10¼	⌐425	LUMONICS INC	485	425	445	– 40	101			– 0.17	
5½	110	LYNNGOLD RES	290	280	285	+ 5	34	0.11	3.7	1.81	1.6
450	202	LYNNGOLD WTS	225	220	220	– 5	21				
35	⌐8	LYNX CDA EXP	10	8	8	– 2	69				
38	15	LYTTON MNRL	18	16	16	– 2	43			– 0.03	

M / N

21½	320	MACKENZIE FN	440	420	420	– 15	180	0.04	1.0	0.33	12.7
25½	10½	MACLEAN H'X'	$11½	11¼	11⅜	– ⅛	300	0.22	1.9	1.13	10.1
23¼	9½	MACLEAN H'Y'	$10	9¾	9¾	– ¼	713	0.23	2.4	1.13	8.6
24¾	23⅛	MACMILL 2175	$24½	24¼	24¼	+ ⅛	7	2.18	9.0		
31⅜	15½	MACMILLAN BL	$18¼	17⅜	18¼	+ ⅜	311	1.05	5.8	3.08	5.9
25¾	22½	MACMILLN SR8	$24⅜	24	24⅛	– ⅛	4	2.31	9.6		
12½	330	MADELEINE MN	415	385	415	+ 10	20			0.01	415.0
23⅛	9⅛	MAGNA INTL A	$12⅞	12½	12⅝	+ ⅛	211	0.48	3.8	0.83	15.2
30½	24	MAGNA INTL B	$25½	25½	25½		*	0.48	1.9	0.83	30.7
7	5⅜	MAHER INC PR	$6⅛	6⅛	6⅛		*	0.60	9.8	203.67	
315	200	MAJEST CONTR	245	245	245	– 15	1	0.25	10.2	– 0.06	
355	150	MAJESTIC EL	170	150	160	– 10	12			0.18	8.9
26¾	25¼	MANITOBA 925	$26	25⅞	25⅞	– ⅛	3	2.31	8.9		
400	235	MANNVLLE O&G	360	350	355	+ 15	14			0.14	25.4
87	19	MANRIDGE EXP	29	24	27	+ 3	17				
42	23⅞	MAPLE LF GAR	$38½	38	38½	+ ⅜	4	0.40	1.0		
13¼	10¼	MARITIM ELEC	$12½	12½	12½		*	0.80	6.4	1.40	8.9
25⅛	20⅜	MARITIM L PR	$23½	22⅞	22⅞	– ⅝	3	2.19	9.6		
9⅞	8½	MARITIM T765	$9¼	9	9	– ¼	3	0.76	8.5		
10⅜	9⅜	MARITIM T860	$9¾	9¾	9¾	– ¼	*	0.86	8.8		
17¼	13	MARITIME T&T	$15⅜	14⅞	15⅜	+ ¼	26	1.04	6.8	1.71	9.0
14⅛	7⅜	MARK RES	$9¼	9	9	– ¼	136			– 0.05	
225	10	MARK RES WT	12	10	10		18				
217	⌐95	MARK'S WORK	103	95	100	– 5	436			0.11	9.1
5¾	395	MARSHLL ST A	$5¼	5¼	5¼		2	0.30	5.7	0.44	11.9
6	385	MARSHLL ST B	$5¼	5⅛	5⅛	– ⅛	1	0.30	5.9	0.44	11.6
38	19	MATACHEWAN	34	30	30	– 2	29				
7¾	⌐230	MAVTECH HLDG	290	230	230	– 60	20			0.10	23.0
410	75	MAXON COMPUT	95	95	95	+ 15	1			0.11	8.6
5½	⌐435	MAXWELL COMM	445	435	435	– 15	1	0.07	1.6	0.28	15.8
375	⌐111	MCADAM RES	124	111	111	– 7	22				
173	⌐75	MCCHIP RES	80	75	75	– 5	6			0.04	18.8
8¼	220	MCFINLEY RED	240	220	225	– 15	11				
30	25	MCGRAW-H RYR	$27½	27½	27½	+ ⅛	*	1.10	4.0	1.02	27.0
76	32	MCINTYRE MNS	$61	61	61		1	11.96	19.6	3.25	18.8
5⅞	190	MCNEIL MANTH	290	275	290	– 15	4			– 0.11	
125	50	MDC CORP 'A'	55	50	50	– 5	84			0.87	0.6
28	20	MDS HEALTH A	$26¾	26½	26½		8	0.15	0.6	1.49	17.8
26	18⅜	MDS HEALTH B	$25⅜	25	25	– ⅛	55	0.20	0.8	1.49	16.8
30	16	MEMOTEC D WT	$19¾	19¾	19¾	– ¼	*				
19¼	11¼	MEMOTEC DATA	$14	13⅞	14	+ ⅛	45	0.20	1.4	1.88	7.4
14	7¼	MENTOR EXPL	$9	9	9	– ⅛	1			1.77	5.1
390	195	MERIDIAN TEC	335	310	310	– 25	42			0.27	11.5
110	20	META COMM	24	22	24	+ 1	18			0.33	0.7
16½	8⅛	METALL MNG	$9⅛	8⅛	8⅛	– ⅜	43				
48½	19½	METALORE RES	$42	34½	36	– 2	10				
25¼	23¼	MFG LIFE PRA	$25	24¾	24¾	– ⅛	7	1.81	7.3		
16¼	7½	MICC INV LTD	$13½	13½	13½		9	0.80	5.9	0.34	39.7
26	23	MICC INV 10%	$25¾	25¾	25¾	+ ¼	1	2.50	9.7		
15	3	MIDAS MNR WT	8	7	7	– 1	19				
⌐70	35	MIDAS MNRLS	70	55	60	– 4	50				
15½	8	MIDLND DHRTY	$8	8	8		7	0.30	3.8	0.16	50.0
470	240	MINERAL RES	425	400	410	– 15	51			0.16	25.6
32½	17⅜	MINNOVA INC	$20⅞	20½	20⅝	+ ¼	39	0.10	0.5	0.23	89.7
11¾	285	MINVEN GOLD	460	435	450	– 5	137			– 2.54	
21	17	MITEL $2.00	$18½	18⅛	18¼	– ¼	5	2.00	11.0		
5⅞	255	MITEL CORP	350	270	345	+ 63	476				
295	90	MMC VIDEO	295

(suite de la page 44)

52 sem. Haut	Bas	Compagnie	Haut	Bas	Clôt.	Var.	Vol. 000	Div. ($)	Rend (%)	Bén./ act.($)	cours/ bén.
14¾	12½	PUBL STOR 3	$13	13	13		3	1.29	9.9		
75	✓20	PURE GOLD RS	24	20	23	-1	53				
25⅛	12	PWA CORP	$20½	20¼	20¼	-⅛	316			3.43	5.9
27	23½	PWA 2.4375	$26½	26¼	26¼		10	2.44	9.2		
18⅛	10¾	PWR CORP	$13	12⅝	12½	-½	259	0.80	4.8	1.40	8.9
49	42	PWR CP SER86	$45¼	45	45¼	+¼	52	4.00	8.8		
Q / R											
8⅜	5½	QUADRA LOGIC	$6¼	6	6⅛	-⅛	14			0.66	9.3
295	120	QUARTZ MOUNT	130	125	126	-4	21				
7¼	225	QUE STURGEON	240	230	230	-20	18			-0.19	
14¼	11	QUE TEL	$13⅜	13⅜	13⅜	-⅜	*	0.96	7.2	1.35	9.9
11⅞	9¼	QUE TEL 475	$10½	10½	10½	-¼	*	0.95	9.0		
19¼	17	QUE TEL 775	$17⅛	17⅛	17⅛	+⅛	*	1.55	9.1		
21⅜	12½	QUEBECOR A	$19¾	19½	19½	-⅛	16	0.20	1.0	1.57	12.4
9⅜	400	QUEEN STREET	$5½	485	5¼	-⅜	12			0.30	17.5
185	75	QUEENSTAKE R	122	100	115	-7	103	0.05	4.3	0.09	12.8
340	110	QUEENSTON	325	305	315	-5	77			0.04	78.7
150	30	QUINTERRA B	40	40	40		2			0.26	1.5
390	200	RAM PETE	350	330	340	-10	13			-0.57	
9	5¼	RANCHMNS RES	$6¼	6½	6½		69	0.13	2.0	0.42	14.6
27½	23½	RANCHMNS 245	$24⅞	24¾	24¾		2	2.45	9.9		
8	455	RANGER OIL	$7⅞	7½	7⅜	-½	486			0.20‡	29.8
27½	25	RANGER 9.25%	$26¾	26½	26½	-⅛	1	2.31‡	8.7		
13	6½	RAYROCK YELL	$8⅜	8½	8½		8			0.71	12.0
11⅞	385	RBK NT CORP	$6½	6¼	6½		7				
30½	27	RBK NT PR A	$29½	28¾	29		2	2.48	8.6		
7	230	REA GOLD CP	360	330	335	-30	42				
125	✓55	RED LK BUFF	65	55	65	+5	4				
12¼	7	REDPATH IND	$10⅜	10⅛	10⅜	+⅛	46	0.36	3.5	1.20	8.6
57	18	REDSTONE RES	21	21	21	+1	1			-0.00	
36¾	21¾	REED STENHSE	$27½	26½	27½	-⅜	10	1.26	4.6	1.40	19.4
11⅜	5¼	REFF INC	$5¾	5⅜	5⅜		2	0.20	3.6	0.47	12.0
395	140	REGIONAL RES	175	170	175	+5	10				
23¼	16⅛	REITMANS A	$17⅛	17	17	-¼	19	0.52	3.1	0.65	26.2
26⅛	17	REITMANS LTD	$17	17	17	-⅛	1	0.52	3.1	0.65	26.2
53	30	RENABI GOLD	37	35	35	-1	42	0.05	14.5		
33½	10½	RENAIS ENRGY	$13½	12½	13¼	+⅜	258			0.46	28.8
19½	8⅞	REPAP ENTERP	$11¼	10⅞	10⅞	-¼	56	0.20	1.8	1.42	7.7
9¼	35	RES CAP I WT	40	35	40		5				
17½	450	RES CAP INT	$6½	6	6½		1	0.20	3.1	0.03	216.7
✓18¾	10	REVELSTOK 6%	$18¾	18	18¾	+½	1	1.20	6.4		
5	250	REVELSTOKE A	365	360	365	+5	22			-0.28	
5¼	350	REVELSTOKE B	360	360	360	+10	1			-0.28	
470	300	REVN PROP A	455	455	455		3			0.17	26.8
385	200	REVN PROP B	375	360	370	+5	108			0.17	21.8
25	15½	RIO ALGOM	$22¼	20½	21	-1	122	0.65	3.1	2.36	8.9
155	65	RIO ALTO EXP	96	85	85	-15	23			-0.00	
75	✓22	ROCKFORD MIN	31	22	30	-2	37				
460	125	RODDY RES	160	145	150		27				
83¾	25½	ROGERS CM PR	$76¾	76	76¾	-¾	6	1.88	2.4		
63	17½	ROGERS CMM A	$57¾	56	56½	-2	10			-1.85	
57¾	14½	ROGERS CMM B	$52⅞	51½	52¼	-½	70			-1.85	
14⅛	9¼	ROLLAND 'A'	$11¼	11	11	-⅜	1	0.54	4.9	0.91	12.1
18	8½	ROMAN CORP	$10¾	10¼	10¾	-⅜	5	0.50	4.7	0.91	11.8
85½	81	ROTHMAN 1PRA	$83	83	83	+1½	*	6.85	8.3		
15⅜	12½	ROTHMAN 6625	$15	15	15		1	1.32	8.8		
50¼	39	ROTHMANS INC	$44⅞	44½	44⅞	+½	21	1.60	3.6	5.30	8.5
9	290	ROUYN MNS&RS	325	305	305	-15	12				
69	19	ROXMARK MINE	28	25	27	-1	17			0.01	27.0
7½	425	ROY-L MRCHNT	$5	475	480	-20	10	0.05	1.0	0.25	19.2
18¼	14¾	ROYAL B 1.45	$17	16¾	16⅞	+⅛	25	1.45	8.6		
23½	20½	ROYAL B 1.88	$23¼	23⅛	23¼	+¼	17	1.88	8.1		
32	28	ROYAL B 2.75	$29	28¾	28⅞		83	2.75	9.5		
34¼	25¾	ROYAL BK CDA	$31⅞	30⅞	31½	-¼	1081	2.08	6.6	4.25	7.4
115	50	ROYAL GD ENT	70	61	70		34			-0.09	
13⅜	7	ROYAL LEPAGE	$9¾	9¼	9¼	-⅜	38	0.36	3.9	1.55	6.0
60	26	ROYAL OAK RS	35	30	30	-5	3			-0.01	
10⅛	9	RPF INTL UN	$9⅜	9⅜	9½	+⅛	30				
12⅛	5⅛	RY FIN I R	$8⅛	8¼	8⅜	-¼	4				
25¼	19½	RY FIN PR	$24	23⅜	24		3	2.08	8.7		
24⅞	20¼	RY II FIN PR	$24⅛	23¾	24⅛	+⅜	11	2.08	8.6		
26	19	RY LEPAG CAP	$25⅝	25½	25⅝	+⅛	13	1.55	6.0	4.42	5.8
10¼	8⅞	RY TR I F-II	$9½	9¼	9½	+⅛	21				
11½	8½	RY TR I F-UN	$9⅞	9½	9¾		24	0.77	7.9		
11¾	10¾	RY TR MTG PR	$11	11	11		1	1.00	9.1		
145	108	RYL PAC FARM	128	113	128	+20	30				
22⅞	19	RYL TR FLT-J	$21⅜	21⅛	21⅜	+¼	1	1.74	8.1		
24¼	20½	RYL TR SER G	$22⅜	22¼	22¼	-⅛	4	2.13	9.6		
23⅝	20¼	RYL TR SER M	$21¾	21½	21½	-¼	3	1.96	9.1		
17½	8⅛	RYL TRUST WT	$12¾	12½	12½	-1	1				
17⅛	11	RYL TRUSTC A	$16	15	15¼	-¾	171	0.66	4.3	1.38	11.1
S / T											
5¼	135	SAM MANU WT	245	300	310	-40	3				
18	13⅜	SAM MANU-TEC	$17	15	16	-1	8	0.44	2.7	1.52	10.5
285	16	SAMOTH CAP	245	235	245	+5	6			-0.10	
10½	435	SANDWELL A	$9⅜	9¼	9⅜	-⅛	1	0.40	4.1	2.21	4.5
75	14	SANTA M RES	20	20	20		3			-0.01	
10¼	6	SASK O&G CP	$9¼	9	9	-⅛	34			0.33	27.3
11⅜	8½	SASK O&G 725	$10	9⅜	9⅞	+¼	41	0.73	7.3		
200	125	SASK TRUST	150	150	150	+10	6	0.07	4.7	0.08	18.8
200	✓25	SAYNOR VARAH	52	25	45	-8	203				
117	85	SCEPTRE DB 7	$104	102	102	+2	132				
103	70	SCEPTRE DB 8	$88	87	87	-1	6				
15¾	9½	SCEPTRE IN A	$13½	13	13	-½	4	1.00	7.7	1.01	12.9
5½	310	SCEPTRE RES	410	400	400	-5	43			0.12	33.3
18	14	SCEPTRE 7%	$17	16⅜	16¾		7	1.75	10.4		
19½	15½	SCEPTRE 8.5%	$18¾	18⅜	18⅜		3	1.70	9.3		
32	26½	SCHNEIDER	$28	28	28	+¾	*	0.44	1.6	2.51	11.2
27½	20⅞	SCHNEIDER A	$25½	25½	25½		4	0.44	1.7	2.51	10.2
8¾	200	SCINTILORE E	$5¾	450	480	-58	242				
9	5¼	SCINTREX LTD	$6⅜	5⅞	6		7	0.10	1.7	-0.40	
15½	9½	SCOTT HSP C	$13⅞	13⅜	13¾	+¼	3	0.20	1.5	0.80	17.2
14⅝	8⅜	SCOTT HSPTLY	$13	12⅞	12⅞		71	0.20	1.6	0.78	16.5
19½	14¼	SCOTT PAPER	$17	16½	16½	-½	7	0.32	1.9	0.83	19.9
325	150	SCOTTISH&YOR	172	165	170		11			-0.05	
24	14¾	SCURRY-RAIN	$20	19¾	20		2	0.50	2.5	1.65	12.1
8½	5	SDC SYDN 9	$5½	5½	5½	+½	1	0.90	16.4		
119	13	SDC SYDNEY	17	17	17	+2	5			-1.28	
5¼	110	SEABRGHT EXP	150	140	145	+5	35			0.02	72.5
295	20	SEABRHT E WT	20	20	20	-4	3				
103	62	SEAGRAM LTD	$65¾	64½	65⅛	-⅛	184	1.20‡	2.3	5.96‡	8.8
12½	7½	SEARS CANADA	$12⅛	11⅛	11⅞	+⅜	133	0.24	2.0	0.99	12.0
7⅞	6⅜	SECUR HME 8%	$7⅜	7	7¼	+⅛	6	0.20	11.0		
156	✓120	SEDONA IND	130	120	120	-10	45				
11	1	SEEL MTGE	$9⅝	9½	9⅝	+¼	1	1.02	10.6		
34	17	SELKIRK A	$24¼	24	24¼	+¼	9	0.50	2.1	0.34	71.3
400	200	SENSORMATIC	265	265	265	+5	*			0.21	12.6
350	135	SHASPER IND	200	200	200		2			0.19	10.5
27½	6	SHAW CABLE B	$10	9¾	9⅞	-⅛	56	0.10	1.0	0.43	23.0
15	10	SHAW IND LTD	$14	13¼	13½	-½	1	0.20	1.5		
47¾	28½	SHELL CANADA	$43	42⅛	42¾		220	0.80	1.9	3.35	12.8
14	9	SHEPHERD PRD	$12	11¾	11¾		1	0.30	2.6		
11⅜	490	SHERRITT G	$9¼	9	9⅛	+⅛	116	0.11	1.2	1.79	5.1
32	✓7¼	SHL SYSTMHSE	$8	7¼	7½	-¾	55			0.79	9.5
19½	9¾	SICO INC	$10¾	10¾	10¾		4	0.40	3.7	1.38	7.8
70	20	SIENNA RES	20	20	20	-5	1			0.49	0.4
8½	✓355	SIGNTECH INC	365	355	365	-5	1	0.24	6.6	0.59	6.2
7⅜	330	SIKAMAN GLD	410	395	410	+10	26				
22	15	SILCORP 'A'	$15¼	15⅛	15⅛	-⅛	1	0.40	2.6	1.41	10.7
23	✓15½	SILCORP 'B'	$15½	15½	15½	-1½	1	0.40	2.6	1.41	11.0
225	✓61	SILVERSIDE R	70	61	61	-6	26				
13	7½	SIMCOE ERIE	$8⅞	8¾	8¾	-½	5	0.18	2.1	0.91	9.6
17¾	8¾	SKYLINE EXPL	$15¼	13⅜	13⅜	-1⅝	46				
9⅜	480	SLATER IND A	$6	5⅞	6	+½	1			0.40	15.0
8	465	SLATER IND B	$5½	5½	5½	-¼	2			0.40	13.8
16	14	SLATER 7%SR1	$15¾	15¾	15¾	+⅝	*	1.40	8.9		
15¾	8	SLOCAN FOR	$9⅛	8⅞	9	-⅛	79	0.25	2.8	2.55	3.5
13⅜	5½	SNC GROUP A	$7	7	7		3	0.28	4.0	-0.89	
6½	395	SOCANAV A	405	400	400		15	0.35	8.7	0.43	9.3
275	62	SOCANAV WT	62	62	62		3				
7⅛	6⅝	SODISCO INC	$7⅛	7	7⅛		1			0.71	10.0
55	25	SOGEPET LTD	30	30	30	+4	3				
13½	350	SONORA GOLD	355	350	350		40				
24⅝	15¼	SOUTHAM INC	$19⅞	19½	19⅞	+⅜	98	0.64	3.2	1.47	13.5
88	60	SOUTHERNR RS	68	65	65	-3	5				
11	5	SOUTHERNR WT	5	5	5		5				
20¾	12¾	SPAR AEROSP	$19⅛	19⅝	19¾		42	0.32	1.6	0.80	24.7
29	6	SPARTON RES	13	10	10	-2	21			-0.01	
6½	340	SR TELECOM	360	355	355	-5	11	0.12	3.4	-0.47	
6⅛	250	ST ANDREW G	275	260	275	+5	10			-0.01	
8⅛	350	ST CLAIR P&W	350	350	350	-25	16			0.29	12.1
32	9	ST LAW CEM A	$12	11½	11½	-⅛	132	0.70	6.1	1.76	6.5
6½	250	STAN WEST MN	380	355	375	+15	3				
415	175	STARREX MNG	200	190	190	-10	15			0.06	31.7
95	14	STATES EXPL	20	20	20		1			-0.11‡	
285	152	STEEP ROCK	250	250	250	+10	1			0.06	41.7
27⅛	25½	STEINB 29375	$26½	26¼	26¼		1	2.94	11.2		
45	26¾	STEINBERG A	$29	28	28½	-1	47	0.50	1.8	1.26	22.6
23⅛	20¾	STEINBRG 195	$21⅜	21⅜	21⅜	+¼	1	1.95	9.1		
27½	17¼	STELCO INC A	$24	22¾	23⅛	-¾	111	1.00	4.3	0.84	27.5
26⅜	25¼	STELCO PR D	$25⅝	25½	25½		6	2.50	9.8		
25¼	20	STELCO 194	$23	22¼	23	+½	49	1.94	8.4		
380	110	STERIVET LAB	200	180	180	-20	12			0.03	60.0
480	140	STEWART LAKE	310	290	310	+10	31				
26⅛	15	STNDRD TRUST	$17½	17¼	17½	-⅛	1	0.80	4.6	1.73	10.1
100	40	STRATHEARN'A	40	40	40	-2	2			-0.01	
6¼	320	STRATHFIELD	390	380	385	-5	3				
10⅜	6	STRATHFLD PR	$7¼	7	7	-⅛	2	0.70	10.0		
115	35	STROUD RES	59	52	52	-7	16				
330	✓90	SUDBURY CONT	94	90	90	-4	8			-0.03	
13½	5	SUMMIT RSRCE	$7¼	7	7	-⅛	22			0.31	22.6
7⅜	285	SUN ICE LTD	340	300	320	+20	18			0.15	21.3
31	✓10	SUNBURST	13	10	13	+2	128				
25	23¼	SUNCOR PR A	$24	24	24		*	1.92	8.0	-0.21	
8½	430	SYNERGIS A	495	485	495	+10	34			0.71	7.0
275	✓22	SYNERGIS WTA	22	22	22	-1	1				
415	120	SYNEX INTL	140	120	120	-20	15			0.09	13.3
5½	97	SYNGOLD EXPL	106	100	106	+3	24			-0.01	
295	70	T&H RESOURCE	213	200	213	+13	66				
22	20	TAP CAP WTA	20	20	20		7				
355	140	TAP CAPL A	150	150	150	-10	*				
170	75	TARO INDS	85	85	85		19			-0.42	
140	75	TARRAGON O&G	130	125	125	-5	40			-0.00	
71	45	TASHOTA NIP	55	52	52	-4	12				
6¼	250	TAURUS FT A	255	255	255	-10	*			0.21	12.1
8¼	350	TBM NT CORP	485	475	480	+5	39				
26⅜	22	TBM NT PFD	$25½	25¼	25¼	-⅛	31	2.25	8.9		
8½	450	TCC BEVERAGE	$7⅜	6½	7	-½	49	0.05	0.7	0.25	28.0
47	13½	TECK CORP A	$16	15¾	16		1	0.14	0.9	1.12	14.3
48½	13	TECK CORP B	$15⅛	14⅞	15⅛		1526	0.14	0.9	1.12	13.5
20¼	325	TECK CP WTB	360	345	350		79				
27	25½	TECK CP 9.25	$26⅜	26	26⅜	+⅜	3	2.31	8.8		
6¾	325	TECSYN NOVOT	395	375	375	-15	3	0.03	0.8	0.40	9.4
5¾	✓85	TEE-COMM EL	95	85	85	-10	58			-0.01	
130	11	TELE-RADIO	105	100	100	-1	17				
14⅞	11	TELEDYNE CDA	$13¾	13¾	13¾	-⅛	*	0.80	5.8	1.28	10.7
7¼	375	TELEMEDIA A	$7⅛	7	7	-⅛	4			0.55	12.7
9⅜	400	TEMBEC INC A	$7⅞	7½	7⅞	+⅛	3			1.19	6.6
229	60	TERRA MINES	78	74	75	-3	26			0.86	0.9
115	30	TERRAMAR RES	35	30	31		17			-0.14	
46	16	TERRATECH RS	18	18	18	-2	20			0.01	18.0
31½	19¼	TEXACO C US$	$31⅜	31	31¼	-⅛	30	1.20	3.1		
39	24	TEXACO CDA	$38¾	38	38½		382	1.20	3.1	2.72	14.2
53½	35	THD CDN G I	$40	40	40	+⅛	*	1.70	4.2		
47¾	46½	THOM NEWS PR	$47⅛	47⅛	47⅛		*	3.38	7.2		
32⅜	19	THOM NEWS'A'	$26½	26	26⅛	-⅜	154	0.74	2.8	1.61	16.2
83	✓36	THORCO RES	36	36	36	-1	20			-0.01	
114	100	THORNMRK DEB	$108	108	108		7				
425	200	TIBER ENERGY	380	375	380	-15	2			0.22	17.3
440	195	TIE TELE CDA	220	200	200	-30	1			0.15	13.3
9⅜	490	TIME AIR CP	$7½	7⅜	7⅜		6			0.81	9.1
410	✓245	TIMMINCO LTD	255	245	255	+5	2	0.08	3.1	0.08	31.9

DÉCOUVREZ
LA SOCIÉTÉ EN COMMANDITE
KING DAVID
Ce placement immobilier à fort potentiel de croissance constitue une valeur unique.
COURVAM
Montréal (514) 288-4452
Québec (418) 647-2200
Granby (514) 375-5410

Vous trouverez dans le prospectus provisoire une information détaillée sur le titre proposé

52 sem. Haut	Bas	Compagnie	Haut	Bas	Clôt.	Var.	Vol. 000	Div. ($)	Rend (%)	Bén./ act.($)	cours/ bén.
95	29	TINTINA MNS	32	32	32	+1	5				
73	36	TIVERTON PET	47	44	44	-1	43			0.02	22.0
33⅜	23⅛	TOR-DOM BANK	$32⅜	31⅜	32⅛	-¼	713	1.12	3.5	4.07	7.9
24⅛	19½	TOR-DOM SR D	$22⅛	22	22	-¼	7	1.79	8.1		
25	19½	TOR-DOM 1835	$24¼	23½	24	+⅜	5	1.84	7.6		
8⅞	7	TOROMONT IND	$8¼	8¼	8¼		3	0.40	4.8	0.55	15.0
25½	14¾	TORONTO SUN	$22⅜	22	22⅜	+⅜	6	0.20	0.9	1.47	15.2
34¾	20½	TORSTAR CLB	$28¼	27¾	27⅞	+⅛	94	0.72	2.6	2.22	12.6
5¾	✓220	TOTAL ERICSN	235	220	225	-10	35			0.04	56.3
45¼	30	TOTAL P 2.88	$37¾	37	37¾	+½	*	2.88	7.6		
19½	12	TOTAL PE US$	$15⅜	15⅜	15⅜	-2⅜	1	0.40‡	2.6	-1.35‡	
28	15⅛	TOTAL PETE	$19⅛	18¾	19	+⅛	39	0.40‡	2.6	-1.35‡	
15⅞	7¾	TR CDA GLASS	$15⅝	15¼	15¼	-⅜	4	0.24	1.6	1.75	8.7
53	49¾	TR-CDA P PRE	$51¾	51½	51½		1	5.16	10.0		
50¾	48½	TR-CDA P PRI	$50	50	50		1	3.90	7.8		
51	47	TR-CDA P PRJ	$49½	49½	49½	-⅛	*	3.80	7.7		
52¼	49¾	TR-CDA P SRH	$50⅞	50⅝	50¾	-⅛	1	4.35	8.6		
355	30	TR-CDA P WT	32	30	30	-1	26				
36⅛	31½	TR-CDA P 280	$32⅛	32¼	32⅜	+⅞	1	2.80	8.6		
18½	12½	TR-CDA PIPE	$13	12¾	13	+¼	286	0.68	5.2	0.76	17.1
165	50	TR-DOMINION	77	77	77	-2	35			-0.61	
220	20	TRADER RSRCE	27	27	27	+2	2				
11	10	TRADERS 1025	$10	10	10		1	1.02	10.2		
26¾	22	TRADERS 2.16	$25¼	25¼	25¼		1	2.16	8.6		
88	54	TRADERS 4.5%	$70	70	70		1	4.50	6.4		
44½	38	TRADERS 7.5%	$41¼	40¾	40¾	-¼	1	3.75	9.2		
16½	10¾	TRANS MTN P	$13½	12¾	12¾	-⅛	4	0.60	4.7	0.52	24.5
10⅜	6½	TRANSIT FNCL	$9	8⅜	8⅝	-¼	4	0.20	2.3	1.26	6.8
35	10	TRANSPAC RES	17	15	15	+1	148			-0.21	
135	92	TREATS INC	100	100	100		1			0.05	20.0
14⅜	9⅝	TREE ISL IND	$11⅜	11¼	11¼	-⅛	29	0.40	3.6	1.64	6.9
140	✓75	TREMINCO RES	85	75	75	-10	53				
6⅞	460	TRI-LINE EX	485	485	485		2			0.68	7.1
49	10	TRI-POWER CP	11	10	11	+1	43			-0.07	
13½	5¾	TRIDEL ENTRP	$13¼	12⅜	13	+⅜	32	0.40	3.1	1.84	7.1
12½	✓430	TRIDONT HLTH	$5	430	430	-70	27			0.40	10.8
375	140	TRILLIUM TEL	290	282	290	+10	9			-0.09	
153	80	TRILOGY RES	89	86	89	+3	42			-0.04	
20	14	TRILON F A	$17	16⅜	16¾	-¼	1272	0.80	4.8	2.46	6.8
14¾	5⅜	TRILON F AWT	$8¼	7¾	7¾	-½	32				
22¾	19	TRILON F PRA	$21⅜	21¼	21⅜	+⅛	21	1.72	8.0		
23¾	20¼	TRILON F PR3	$21¾	21⅜	21¾	+¼	7	2.00	9.2		
5⅜	290	TRIMAC LTD	410	390	400	+20	86			0.25	16.0
300	150	TRIMEL CORP	253	245	250	-5	4			0.26	9.6
103	32	TRINITY RESC	56	50	55	-5	18			0.01	55.0
150	55	TRIPLE CR EL	70	70	70	+15	4				
9¾	7½	TRITON C 10⅝	$9¼	9	9¼	+¼	3	1.00	10.8		
27	14	TRITON C 120	$16¼	16¼	16¼	-½	2	1.20	7.4		
20	12⅞	TRITON C 925	$17½	17¼	17½	+¾	1	1.85	10.6		
425	150	TRITON CDA	210	190	210	+17	22			-0.01	
295	✓55	TRITON IND	55	55	55	-10	2			-0.85	
33½	21½	TRIZEC CP A	$33	32¾	32⅞	+⅛	24	0.42	1.3	0.60	54.8
36½	23	TRIZEC CP B	$35¾	35½	35½		8	0.42	1.2	0.60	59.2
10	9⅜	TRIZEC SR 3	$10	10	10	+¼	*	0.64	6.4		
25¼	21	TRIZEC SR 4	$23½

PLACEMENT — Revue des marchés

FONDS MUTUELS

Semaine terminée le 26 août 1988

membres

AGF Group
Amer Grth 7.31
Cdn Gs Enr 7.74
Cdn SecGth 8.89
Cdn TrusId 4.53
Conv Inc 9.52
Corp Inv 11.72
Crp Inv Stk 6.43
gExcel Am E 4.37
gExcel Cd Bd 5.11
gExcel Cd Eq 4.68
gExcel M 7.79-5.00
Global 9.22
Grth Eqty 9.31
HiTech 12.39
Japan 5.99
nMMF 8.71-10.00
Optn Eqty 3.72
Pfd Inc 9.87
Special 4.70

AIC Advantage
Advntage 9.87

All-Canadian
Compound 15.20
Dividend 10.72
Natural Res 5.22
Revenue Grth 3.42
Univest 5.65

Allied Capll Mgmt
nCanadian 4.27
nDividend 4.64
nIncome 5.40
nInternt'l Cdn 4.68
nuInternt'l U. 3.78
vnMMF 8.90-5.00

Altamira
vnCdn. Bal 11.07
vnCdn. Bond 10.31
vnCdn. Equ 10.32
vnDiversifd 10.12

A.M.D.
Am Bl Chip 9.13
Cd Bl Chip 9.89
Dividend 9.35
Fix Inc 9.57
MMF 8.43-10.00
uMMF 6.12-10.00
Resc Can 11.46
T-Bill 8.47-10.00

Associate Inv
nAssoc Inv 6.87

Belton Tremblay
xBond Mtg 4.86
Cda Cum 14.00
Cdn Bal 4.89
Discovery 5.11
xIncome 10.43
Intern'tl 6.73
Mny Fd 8.89-10.00
Optimi Cdn 6.52
Pfd Rsces 10.40
Taurus 4.46

BPI Capital
Cdn. Bond 9.90
Cdn. Equity 8.98
vEAFE Fd 7.68
Emerg. Gwt 9.47
Global Eq. 9.62
Global Inc. 9.75
High Yield 10.33
nMMF 8.36-10.00
Option Eq. 9.22

Burns Fry
vnBF Bond 10.03
vnBF Cdn 11.21
vnBF Fund 10.62

Calvin Bullock
American 6.82
Balanced 10.18
Bond 7.47
CIF 6.35
Dividend 9.57
Growth 2.00
MMF 9.13-10.00

Canada Trust
vnCTNAF 25.02
vnEquity 50.95
vnIncome 9.34

Central Guaranty
vnFut Cd. Gt 10.28
vnFut Gov. 10.15
vnFut Incom 10.27
vnFut Select 10.26

Central Guaranty
vnInv Equity 5.71
vnInv. incom 4.49
vnMortgage 10.37
vProp Fund 96.23

Century
DJ 8.40
uDJ-U.S. 6.79

CGF Group
vFund 4000 4.40
vInternatn'l 7.56
vVenture Fnd 3.27

Chou Assoc Mgt
Associates 22.65
RRSP 11.21

Church Street
vnBalanced 10.05
vnEquity 10.30
vnIncome 9.88
vnMMF 8.39-10.00

CIBC Funds
nBalanced 10.60
nFix Inc 9.72
nGlobal 9.71
nMortgage 10.69

Canied Group
Dolph Eqty 7.97
Dolph Mtge 5.02

CT Inv Counsel
nE-S Te 9.56-9.99
Ev Bal 10.43
Ev Int'l 9.99
Ev Spec Eq 10.31
Everest Bn 9.98

Cundill Group
Security 14.47
Value 12.64

Desjardins Group
vnActions 16.27
vnEquilibre 9.51

vnHypo 4.36
vnIntern'tl 13.47
vnOblig 4.39

Elliott Page
E-P Bal. 24.46
E-P Bond 25.16
E-P Eq. 23.80
nE-P Mo 8.99-1.00

Ethical Gwth
vEthical Gwt 5.59

Fidelity Int'l
vCap Bal 10.66
vCap Buildr 10.87
vCap Conser 10.36
vIntPfolio 9.39

First Cdn Funds
nBalanced 9.90
nBond 9.81
nEqty. Ind. 9.80
nMMF 8.30-1.00
nMortgage 11.18

First City Funds
Growth 4.54
Income 4.59
vgReal 6.22

Fonds MFQ
vActions 9.05
vEquilibre 8.94
vObligations 9.58

Fonds SNF
vEquilibree 9.06
vQuebecoise 7.60
vRevenu 9.94

Future Fund Shar
nFood Fund 6.15
nGolden Fund 7.42
nLife Fund 5.44
nSilver Fund 4.63
nTechno Fun 4.01
nValue Fund 5.31

GT Mgmt
GT Global 5.21

Gaicor Group
vMortgage 9.87
vRealty Gwt 11.11

Global Strategy
Amercas Fd 8.61
nCSMny 8.37-1.00
Europe Fd 7.67
Far East F 10.15
Global S Cp 15.59
Global S Fd 13.05
RRSP 9.09
gRRSP Acc 9.84
nuUS MF 6.66-1.00
World Bd 9.66
World Mny 9.81

Guardian Group
vAmerican 17.66
vBalanced 10.43
CIPF86 9.68
CIPF87 10.12
vCanadian Eq 5.13
vEnterprise 9.88
Global Eq. 3.78
Itl. Income 8.85
vNorth Amer 4.68
Pac. Rim. 17.71
vPfd.Div 7.81-9.10
nS Mny 8.94-10.00
vStrat Inc 9.98
uUS MM 7.48-9.71

Gdn Mort Shul
yG Mort Shul 8.99

Heartland Group
vBond 10.40
vEquity 9.06
vGrowth 7.87

Integra Cap
Balanced 10.36

Investors Group
vBond 4.15
vCdn Equity 5.86
vDividend 8.92
vGlobal 4.98
vGrowth 7.60
vIntern'tl 9.56
vJapan 15.21
vnMMF 8.47-1.00
vMtge 4.93
vMutual 7.96
vProv Stk 9.51
vReal Prop 5.31
vRetiremnt 24.45
vSumma 4.71

J. Heward Group
JH Amer Cd 6.40
uJH Amer Us 5.17
JH FdLtd 7.85

Laurentian
V MMF 8.96-10.00
Viking Cdn 15.41
Viking Com 13.77
Viking Div 7.33
Viking Gth 16.63
Viking Inc 4.01
Viking Int 18.19

Lotus Fund
vnLotus Fun 10.68

MER Group
vEquity 13.25
vGrowth 7.54
vnMMF 3.31-10.00

Metropolitan Gr.
vBond 2.69
vCdn Mutl 5.47
vCollective 14.09
vGrowth 5.88
vProtection 10.07
vSpeci. 5.96
vVenture 8.24

MOF Group
vMult. Opp. F 2.21
vSpec. Opp. F 1.38

Montreal Trust Gr
vnDividend 9.20
vnEquity 24.13
vnIncome 8.20
vnInternatl 21.91
vnMMF 8.40-10.00
vnMtge 9.91
vnRSP Eq. 20.00
vnRSP Inc 17.61
vnRSP 8.70-10.00
vnRSP Mtge 9.93

Mony Funds
Mony Gold 9.32

Morgan Funds
Dividend 5.35
Growth 11.31
Income 11.38
Resource 7.49
Worldwide 12.73

Mutual Group
Amerifund 10.91
CIF 8.34
Diversifd 25 11.83
Diversifd 40 12.44
Diversifd 55 12.48
Dividend 9.92
Equifund 12.84
nMMF 8.28-1.00

MYW Inv Funds
nCdn Balanc 8.93
nCdn Growth 8.66
nDIF 8.40-9.95
nN Am Grth 7.13

Natrusco
nNatrusco 7.04

Neram
vCdn Conv S 10.21
vConv Sec 12.48

Northern Group
Cdn Equ 4.99
Int MM 4.96
US Equ 5.17

One Decisnfd
One Decisn 10.10

Ont. Teachers Gr.
vnAggressiv 10.73
vnBalanced 10.54
vnDiversifd 10.28
vnFixVa 8.20-10.00
vnMtge 11.51

PHN Group
nBond 8.59
nCanadian 17.69
nDiv Inc 13.52
nMMF 8.70-10.00
nPooled 35.39
nRRSP 51.90
nU.S. Fund 22.14
Vintage Fd 11.06

Prudential Group
Diversifd 5.18
Dividend 5.22
Growth 6.90
Income 5.13
nMMF 8.57-10.00
Natural Res. 5.46
Prec. Metals 4.97

Ptnm Hlth Sci
Ptnm Hlth S 12.66

Rabin Budden Gr.
vnCapital Fd 6.52
vnIncome Fd 5.87

Realgrowth Fds
vuA.Trend (U 5.32
vActive Inc. 9.51
vCdn Equity 14.11
vMMF 8.74-10.08

Ren Can B
vRen Can B 4.57

Royal Trust Gr.
vnAdv. Bal. 9.59
vnAdv. Gwth. 9.61
vnAdv. Inc. 9.32
vnAmerican 19.21
vnBond 8.87
vnCanadian 31.20
vnEnergy 7.20
vnGlobal Inv. 7.94
vGovt Bond I 8.54
vnJapanese 19.05
vnMMF 8.26-10.00
vnMortgage 10.35
vnPreferred 9.42

Roycam Group
vSummit RF 10.31
vSummit TD 10.28

RoyFund Group
nBal 5.10
nBond Fnd 4.96
nEquity 19.60
nMMF 8.23-10.00

Saxon Group
nBalanced 8.60
nSmall Cap 9.50
nStock 8.22
nWorld Gwth 10.75

Scapire Funds
vnBalanced 11.47
vnBond 10.58
vnEquity 11.50
vnInt'l 10.39
vnMMF 8.40-10.00

Scotia Funds
Income 9.47
Stock Bond 9.35

Sentinel
Am Eq Cdn 8.44
uAm Eq US 6.82
Cda Bond 9.17
Cda Equity 9.29
Global 8.19
nMMF 8.53-10.00

Solicarp
vCroissance 7.06
vEquilibre 9.10
vRevenu 9.73

Spectrum
gCash 8.43-1.00
gCdn Equity 9.35
gDiversified 9.58
gDividend 9.66
gInterest 9.65
gIntl Equity 7.92
nSaving 8.67-1.00

Sterling Mtge
vnSterling Mt 5.06

TD Green Line
nCDN Balanc 9.94
nCDN Bond 9.96
nCDN Equity 9.79
nCDN Index 5.67
nCDN M 8.65-10.00
vnTD Mortg 10.39
nuUS Index 5.10
nuUS M 7.19-10.00

Templeton Grp
nT-Bill 8.59-1.00
Temp Cdn 5.55
Temp Gr Cd 17.44
uTemp Gr U 14.09

Tradex
vnTradex 7.29

Trimark Group
Income Gth 5.14
Interest 8.68-10.00
Trimark 10.98
Trimark Cd 10.46

Trust General
vnAction Am 13.41
vnAction Ca 23.57
vnEquilibre 9.05
vnHypo 10.57
vnMar Mon 10.11
vnOblig 9.47

Trust La Laur.
vnAction 9.69
vnOblig. 9.91

20-20 Group Fin
SS World 9.42
Sunset 11.72
Sunset Deb. 8.72
Sunset Pfd. 8.96

United Group
Accum 10.15
Accum R. 11.15
American 5.60
MMF 10.02-10.00
uMMF U 8.45-5.00
Mortgage 5.12
Security 4.31
Venture 8.12
Venture Ret 11.69

UnivAve Gth
vnUnivAve Gt 9.70

Waltwine Funds
vnBalanced 9.97
nDiv. Growth 8.81
xnIncome 9.02
nInstant 8.77-10.06

non-membres

Altamira
vnCdn. Incom 6.21

C-Anaes
vnC-Anaes 9.84

Can Nat Res
vCan Nat Res 4.84

Canwst RSP
nCanwest rs 84.22

Capital Gwth
vCapital Gwt 7.71

Capstone Group
nCS Mgt 9.99-10.00
nInternt'l Cs 4.38
nuInternt'l U 3.54
nInvestment 5.64

Co-op Trust Group
vnGrowth 12.75
vnIncome 9.42

Counsel Trust
vnReal Estat 17.21

CSA Mgmt Gr.
Goldfund 5.23
Goldtrust 5.74

Dixon, Krog Gr.
nDK All Seas 3.22
nDK Amn 17.21
nDK Ent. 10.43

Domequity
vnDomequity 8.11

Dynamic Group
vAll Dyn IV 1.82
xAll Dyn V 1.54
vAll Dyn VI 4.57
vAll Dyn VII 4.80
D Income 5.29
D.Div 5.15
vDy Global 4.97
uDyAm US 6.07
DynAmCn 7.51
DynCdn Fd 12.64
vDynGBF 5.00
DynPrecMet 1.20
MMF 9.23-10.00
Mgd P'folio 5.72
vPrvtz 9.85

Gyro Equity
vnGyro Equi 12.19

Hall Bond
vHall Bond 10.29

Harvard
Harvard 4.95

Industrial Gr.
CS Mgt 8.62-10.00
Ind Future 5.20
Indust Am 7.35
Indust Div 11.16
Indust Eq 20.58
Indust Global 5.93
Indust Gwth 15.00
gIndust Hor 5.49
Indust Inc 9.81
Indust Pens 6.21
Mack Eq 2.52
Mack Mtge 1.18

Mar Equity
vnMar Equity 5.12

Marlboro
vMarlboro 7.53

Md Mgmt Fd
vnCMAIF 29.90
vnMD Grth 17.31
vnPerp G. 1.64
vnPerp G. II 4.18
vnPerp G. III 8.89
vnPerp G. IV 9.63

NW Group
vCanadian 7.54
vEquity 9.18

NW Trust Eq
vnNW Trust 19.01

Pacific Group
Growth 5.93
Ret Bal. 4.42
US Growth 4.03

PMF Mgt. Ltd.
nPension 4.15
nXanadu Fd 3.14

Pret et Revenu G
vnAmerican 23.55
vnCanadian 8.84
vnFonds H 5.15
vnRetraite 20.19

Principal-US Gr.
vuEquity 6.11
uWorld Inc 4.26

Sagit Group
Cam. Bal. 6.23
Cam. Gth 6.81
Cam. Res. 2.79
Tns. Can. Eq 7.23
Trans B 75.16
Trans C 12.47

Synchrovest
Synchrovest 6.79

Talvest Funds
American 4.80
Bond 9.91
Diversfd 5.61
Growth 8.90
Income 10.48
MMF 8.37-10.00

Universal Group
American 9.34
Equity 11.43
Global 4.98
Income 5.13
Pacific 8.39
Resource 6.77
Sect Ame 5.41
Sect Cdn 5.73
Sect Cur 5.14
vSect Glo 5.06
Sect Pac 5.27
vSect Res 5.24

Westrn Grth
vWestrn Grth 4.56

FONDS DE PLACEMENT
Valeur nette de l'actif

BGR Precious Metals	13,46 $	par action A	25-08-88
CMP 1988 Ress. (Toronto)	58,90 $	par part	25-08-88
CMP 1987 Ress. (Toronto)	33,59 $	par part	25-08-88
Canada Income Plus Fund	9,74 $	par action	25-08-88
Central Fund	7,74 $	par action A	25-08-88
Fonds Croissance Québec	5,97 $	par action A	25-08-88
Fonds Européen de priv.	8,85 $	par action	23-08-88
Freewest Resources (1987)	3,86 $	par part	25-08-88
Nim and Co.(1988)	59,63 $	par action	23-08-88
Q-Vest Mining (1987)	4,12 $	par part	26-08-88
Q-Vest Mutual Fund	3,54 $	par part	23-08-88
Q-Vest Oil & Gas (1987)	4,44 $	par part	26-08-88
Sofimines (1987)	424,70 $	par part	24-08-88
Worlwide Equities	14,09 $	par action A	25-08-88

LES DEVISES

Afrique du S.	Rand	$0,4987
Allemagne O.	Mark	$0,6663
Ar. Saoudite	Rial	$0,327725
Australie	Dollar	$1,0041
Autriche	Schilling	$0,094360
Bahamas	Dollar	$1,2373
Bahrain	Dinar	$3,2591
Barbade	Dollar	$0,6118
Belgique	Franc	$0,031653
Bermudes	Dollar	$1,2373
Brésil	Cruzeiro	$0,004664
xBulgarie	Lev	$1,4555
Caraïbes	Dollar	$0,4560
Chine	Renminbi	$0,3302
xColombie	Peso	$0,003976
Corée	Mon.	$0,001701
Danemark	Couronne	$0,1727
É.A.U.	Dirham	$0,334649
Espagne	Peseta	$0,010063
États-unis	Dollar	$1,2373
Fiji	Dollar	$0,8566
Finlande	Mark	$0,2793
France	Franc	$0,1963
Grèce	Drachme	$0,008216
Guyane	Dollar	$0,1368
Hong kong	Dollar	$0,1586
Hongrie	Forint	$0,022636
Inde	Roupie	$0,085824
Indonésie	Rupiah	$0,000724
Irak	Dinar	$3,9543
Irlande	Livre	$1,7770
Israël	Shekel	$0,746659
Italie	Lire	$0,000896
Jamaïque	Dollar	$0,227593
Japon	Yen	$0,009251
Kenya	Shilling	$0,054625
Koweït	Dinar	$4,3157
Liban	Livre	$0,003381
Malaysie	Ringget	$0,4618
Mexique	Peso	$0,000538
Norvège	Couronne	$0,1796
N.-Zélande	Dollar	$0,7762
Pakistan	Roupie	$0,066432
Pays-Bas	Florin	$0,5899
Philippines	(Peso)	$0,058357
xPologne	Zloty	$0,002693
Portugal	Escudo	$0,008100
xRoumanie	Leu	$0,142400
Royaume-U.	Livre	$2,0910
Singapour	Dollar	$0,6027
Suède	Couronne	$0,1921
Suisse	Franc	$0,7893
Taïwan	Dollar	$0,042938
Tanzanie	Schilling	$0,011660
xTchécosl.	Couronne	$0,2263
Trinidad-T.	Dollar	$0,289858
Turquie	Livre	$0,000806
xURSS	Rouble	$1,9576
Venezuela	Bolivar	$0,033216
Yougoslavie	Dinar	$0,000422

Les cotes sont en devises canadiennes.

Centre de perfectionnement HEC

Négociation et rédaction de contrats

28, 29 et 30 septembre 1988
09:00 à 17:00

Connaissez-vous les conséquences de vos engagements, les recours à votre disposition? Devenez meilleur négociateur; analysez mieux vos contrats.

Animateur:



Me Gaston Meloche
LL.L.

Professeur agrégé à l'École des H.E.C., Me Meloche a auparavant travaillé dans les secteurs privé et public en tant que spécialiste en droit commercial.

Participants: toute personne de l'entreprise intéressée à développer ses habiletés et connaissances en négociation et rédaction de contrats.
(Aucun préalable académique n'est requis.)

N.B.: Afin de favoriser des échanges enrichissants, le nombre de participants est limité; inscrivez-vous dès maintenant.

Comment s'inscrire: communiquez sans tarder avec le Centre de perfectionnement de l'École des Hautes Études Commerciales au **(514) 340-6001.**

CONNAISSEZ-VOUS UNE ENTREPRENEURE À SUCCÈS?

FAITES-LA CONNAÎTRE

Pour la deuxième année de suite, A+, le magazine Affaires+, publiera en mars 1989 un grand dossier sur les femmes à succès en entrepreneurship. Cette enquête est menée à travers toutes les régions québécoises en collaboration avec le ministère de l'Industrie et du Commerce du Québec.

Si vous désirez soumettre la candidature d'une entrepreneure, vous n'avez qu'à retourner le coupon ci-bas, accompagné d'une courte lettre nous expliquant les motifs de cette mise en nomination, avant le 15 octobre 1988.

Pour être admissible, les candidates doivent être en affaires depuis au moins trois ans et posséder au moins 50% des actions de leur entreprise.

Prière de poster le tout à: Entrepreneures à succès 89, Magazine A+, 465, rue St-Jean, 9e étage, Montréal H2Y 3S4.

Je désire soumettre la candidature de l'entrepreneure suivante:

Nom: .....

Compagnie: .....

Adresse: .....

Numéro de téléphone: .....

LES FEMMES ENTREPRENEURES MERITENT D ETRE CONNUES FAITES-LES CONNAITRE

Sportscène ouvrira trois restaurants à Québec

Restaurants Sportscène (Mtl, 2,50$), la société exploitant notamment les **Cage aux sports**, vient de s'associer au restaurateur de Québec **Charles Lacroix** afin d'ouvrir des restaurants dans cette ville.

À titre d'associé, M. Lacroix verra à l'implantation de nouvelles Cage aux sports dans la ville de Québec et au Saguenay. Trois ouvertures sont prévues à Québec. La première aura lieu en mars à Charlesbourg.

Par ailleurs, Sportscène a annoncé l'ouverture de trois Cage aux sports corporatives avant Noël à Saint-Laurent, à LaSalle et à Laval.

G.T.C. prend un intérêt dans 3 magazines

Publications TRANSCONTINENTAL, la filiale d'édition de **Groupe Transcontinental G.T.C.** (Mtl, 4,25$), vient d'acquérir une participation majoritaire dans les **Éditions du feu vert**.

Cette acquisition ajoute trois nouveaux titres à la gamme de publications spécialisées de TRANSCONTINENTAL : *Décormag*, *Son Hi-Fi* et *Le Bel Âge*.

Francine Tremblay, présidente et éditrice des Éditions du feu vert, continuera d'en assumer la direction.

Le Temps de Vivre, publié par Publications TRANSCONTINENTAL, sera fusionné à *Le Bel Âge*. Ce magazine mensuel dessert le marché des 50 ans et plus.

Publications TRANSCONTINENTAL publie les hebdomadaires *LES AFFAIRES*, *Finance*, *This Week in Business* et *The Hockey News*, de même que plusieurs magazines dont la *Revue Commerce*, *A+*, *Informatique & Bureautique*, *Action Informatique*, *Québec Yatching*, *Tourisme Plus*, *Voyages Plus* et *Inside Hockey*.

Précision Canam Manac

Une erreur s'est glissée dans un des tableaux de la page 28 de l'édition du 27 août dernier.

Dans le secteur des produits industriels, les chiffres concernant la compagnie **Canam Manac** ont été inversés. On aurait dû lire les résultats suivants : des profits pour le deuxième trimestre de 1988 de 4,9 M$ sur des revenus de 153,5 M$ comparés à des profits de 3,6 M$ sur des revenus de 106 M$ lors du deuxième trimestre de 1987.

Ces résultats donnent donc une croissance des profits de 35 % (et non une baisse de 26 %), et une croissance des revenus de 45 % (et non une baisse de 31 %).

Nos excuses.

Dalmys : nouveau complexe de magasins à Montréal

La chaîne de boutiques de vêtements **Dalmys** (Tor., 10,13$) a profité de la tenue de son assemblée annuelle pour annoncer l'ouverture d'un nouveau type de complexe de magasins au centre-ville de Montréal l'année prochaine.

Quatre divisions de Dalmys seront regroupées dans un même site de 11 000 pi² que la société prévoit occuper dans le **Centre Eaton** actuellement en construction sur la rue Sainte-Catherine.

Le complexe s'étendra sur deux niveaux et comprendra les bannières *Dalmys Kids*, *Dalmys*, *Antels* et *Cactus*. Chacune aura une exploitation distincte tout en étant reliée aux autres.

La chaîne Dalmys compte 247 magasins. L'entreprise a amorcé une restructuration et a amélioré sa stratégie de mise en marché.

Ces démarches, alliées à un contrôle plus serré des coûts, devraient permettre à Dalmys de mieux affronter le ralentissement qui sévit dans les ventes de vêtements et d'afficher de meilleurs bénéfices l'an prochain.

Dalmys a notamment fait disparaître ses 35 boutiques P3 à un coût de 1 M$. Huit autres magasins non rentables seront fermés d'ici à février 1989.

De plus, le groupe a révisé ses budgets et ses stocks à la baisse compte tenu du volume anticipé de ventes.

Par contre, 37 nouvelles boutiques ont ouvert leurs portes au cours des derniers mois. On prévoit 17 autres ouvertures d'ici la fin de l'année.

DOMINIQUE BEAUCHAMP

RÉGIME D'ÉPARGNE-ACTIONS DU QUÉBEC

BONS DE SOUSCRIPTION

Compagnies	Nom dans les pages boursières	Date d'exercice	Date d'échéance	Modalités d'exercice	Cours du titre le 26 août	Prix d'exercice	Déduction en % (a)	Valeur du bon de souscription			53 dern. semaines	
								Fermeture du 26 août	Semaine précédente	Variation en %	Haut	Bas
Algo (Gr.) inc.	Algo.W	27- 02-87	30-12-88	2 demi-bons/action	4,15	8,75	n.d.	0,06	0,06	0,00	2,85	0,00
Alimentation Couche-Tard	Alim.ct.w	07-08-86	20-11-88	4 demi-bons/action	2,00	3,00	n.d.	0,05	0,05	0,00	0,90	0,00
Auberge des Gouverneurs	AubergW	28-02-87	31-12-88	2 demi-bons/action	3,25	5,00	n.d.	0,05	0,05	0,00	0,67	0,01
Bombardier inc.	Bomb.w.B	20-06-86	30-06-89	Un bon/4 actions	11,13	24,00	n.d.	21,25	22,25	-4,49	30,25	8,25
Cambior inc.	Cambio.w	26-22-86	15-01-90	2 demi-bons/action	14,88	12,50	n.d.	5,00	5,25	-4,76	18,50	4,95
Cantrex (Gr.) inc.	CantrexW	12-11-86	15-12-88	2 bons/action	3,40	4,80	n.d.	0,10	0,12	-16,67	1,13	0,05
CFS (Gr.)	CFS.W	02-03-87	28-02-90	2 demi-bons/action	1,35	3,50	n.d.	0,11	0,11	0,00	0,70	0,10
Cover (Ind.) inc.	Cover,w	24-11-87	31-01-91	4 demi-bons/action	2,48	2,91	n.d.	0,50	0,50	0,00	0,55	0,15
Dionne (Textiles)	Dionne.W	20-01-87	30-12-88	2 bons/action	2,75	5,50	n.d.	0,01	0,02	-50,00	0,56	0,00
Équipement Denis	EqDenisW	01-04-88	30-11-88	Un bon/action	1,85	4,50	n.d.	0,10	0,10	0,00	0,60	0,01
Espadon Peterborough	EspadonW	18-03-87	15-08-89	2 demi-bons/action	0,90	3,00	n.d.	0,01	0,10	-90,00	1,25	0,01
Métal Déployé	Expand,Wa	01-02-88	30-09-90	2 bons/action	1,90	4,50	n.d.	0,10	0,12	-16,67	0,25	0,09
Geoffrion, Leclerc inc.	GeofrionW	29-08-86	29-05-89	Un bon/action	1,80	6,00	n.d.	0,10	0,11	-9,09	2,20	0,00
Goyette (Gr.)	Goyette,w	27-11-87	31-01-91	4 demi-bons/action	2,00	2,91	n.d.	0,35	0,35	0,00	0,40	0,15
Guardcor	Gdcor.wt	06-06-85	29-03-90	Un bon/action	9,88	10,00	150	1,50	1,70	-11,76	2,24	0,55
Guillevin int. inc.	GuilvW	17-02-87	31-12-88	2 demi-bons/action	4,75	6,00	n.d.	0,12	0,25	-52,00	3,20	0,10
Impertex inc.	Impertx.w	27-03-87	15-07-89	2 demi-bons/action	0,38	2,00	n.d.	0,09	0,09	0,00	0,48	0,00
Kaufel (Gr.)	Kaufl.wB	19-12-86	28-02-89	4 bons/action	8,63	6,25	n.d.	0,71	0,90	-21,11	1,25	0,00
Lassonde (Ind.) inc.	Lssnd.Wt	12-08-87	29-12-89	2 demi-bons/action	3,15	6,75	n.d.	0,12	0,12	0,00	0,90	0,01
Lavalin Tech	Lvltec.Wt	10-12-85	31-01-89	2 demi-bons/action	1,15	5,50	75	0,04	0,04	0,00	0,64	0,01
Lessard, Beaucage, Lemieux	LBL.inc.w	26-06-87	26-05-89	2 demi-bons/action	1,25	2,75	n.d.	0,03	0,04	-25,00	1,00	0,01
LGS Cons. en informatique	LGS.Wa	10-02-87	31-12-88	2 demi-bons/action	1,15	4,25	n.d.	0,01	0,01	0,00	0,65	0,07
Louvem inc. Sér. 3	LouvmWt3	03-08-84	14-06-89	Un bon/action	0,90	5,00	150	0,10	0,10	0,00	30,00	15,75
Memotec Data	Memo.Wt	04-02-84	15-12-88	2 demi-bons/2 actions	13,88	8,50	100	20,00	20,00	0,00	3,65	0,05
Miron inc.	Miron.Wt	25-09-86	19-01-89	Un bon/action	5,50	12,00	n.d.	0,05	0,05	0,00	0,48	0,01
Multidev Immobilia	Multid.Wa	23-12-86	28-02-89	2 bons/action	0,20	3,50	n.d.	0,01	0,01	0,00	0,48	0,01
Nautilus Plus	Nautilus.w	01-01-87	31-12-88	2 demi-bons/action	0,50	3,50	n.d.	0,01	0,01	0,00	0,50	0,01
Olco (Gr.) inc.	Olco.W	31-01-87	31-01-89	2 demi-bons/action	3,75	4,50	n.d.	0,12	0,14	-14,29	1,30	0,01
Perry (Gr. André)	Perry.W	02-08-86	31-12-88	Un bon/action	1,00	4,00	n.d.	0,01	0,02	-50,00	1,00	0,04
St-Sauveur int. (Mont)	St.Sauv.w	03-03-87	30-12-88	2 demi-bons/action	1,85	3,00	n.d.	0,04	0,05	-20,00	0,60	0,00
Sani-Gestion inc.	SaniGes.w	04-05-87	15-08-89	4 demi-bons/action	1,70	2,50	n.d.	0,10	0,10	0,00	0,15	0,06
Sani Mobile (Gr.) inc.	Sani Mo.w	01-06-88	31-07-90	2 bons/action	0,91	2,00	n.d.	0,06	0,06	0,00	0,70	0,00
Shasper (Ind.) ltée	Shasper.W	30-01-87	30-11-88	2 demi-bons/action	2,00	5,50	n.d.	0,03	0,03	0,00	2,75	0,60
Socanav inc.	SocanavW	27-01-87	27-01-90	2 demi-bons/action	4,00	5,00	n.d.	0,61	0,62	-1,61	1,10	0,20
Van Houtte (A.L.) ltée	V.Hout.w	05-08-87	01-02-90	2 demi-bons/action	3,75	5,00	n.d.	0,30	0,30	0,00	0,49	0,00
Visiontronique (Gr.)	Visiontr.w	20-01-87	30-12-88	2 demi-bons/action	0,23	2,20	n.d.	0,01	0,01	0,00	0,60	0,00
Wise (Magasins) inc.	Wise Wt.a	03-02-87	30-12-88	2 bons/action	1,25	5,00	n.d.	0,01	0,01	0,00	0,00	0,00
Total								51,87	53,85	-3,68		

(a) : La déduction REA ne s'applique qu'au coût d'acquisition de l'action, à l'exclusion du coût d'achat du bon de souscription s'il y a lieu.
n.d. : Les actions acquises en vertu de bons de souscription émis depuis le budget provincial de 1986 donnent lieu au taux de déduction qui est en vigueur au moment de l'exercice.

RÉGIMES DE RÉINVESTISSEMENT DES DIVIDENDES ET D'ACHAT D'ACTIONS

Compagnies	Nom dans les pages boursières	Déduction en %	Prochaine émission	Date de versement	Achat * maximum $	Achat minimum $	Coût d'achat	Escompte Réinv.	Prix de l'action			Dividende annuel	Rendement **	Bénéfice/action dernier exercice	Ratio cours/bénéfice 4 derniers trimestres	53 dern. semaines	
									Fermeture le 26 août	Semaine précédente	Variation en %					Haut	Bas
Alcan	Alcan Alu	50	15 sept.	14 sept.	8 000/trim.	100 $	note (a) (c)	non	37,88	36,75	3,07	0,91	2,39	3,18	10,55	49,50	21,75
Banque de Montréal	Bque Mtl	50	30 sept.	23 sept.	40 000/exerc.	aucun	note (b)	5%	26,50	27,50	-3,64	2,00	7,55	4,01	6,30	33,13	24,63
Banque Nationale	Bque Nat	50	30 sept.	29 sept.	5 000/trim.	1 000 $	note (b)	5%	10,25	10,63	-3,57	0,64	6,24	1,82	4,95	14,38	8,75
Banque Royale	Bq Royale	50	23 sept.	22sept.	7 500/trim.	300 $/trim.	note (b)	5%	31,25	31,75	-1,57	2,08	6,66	3,83	6,73	34,75	25,75
BCE	BCE	50	15 sept.	14 sept.	20 000/exerc.	aucun	note (b)	non	36,75	36,63	0,33	2,44	6,64	3,91	9,40	42,13	35,25
Canadien Pacifique	C.P. Ltée	50	28 sept.	27 sept.	40 000/exerc.	aucun	note (b)	5%	21,88	22,00	-0,55	0,60	2,74	2,12	10,20	28,50	18,38
Dominion Textile	Domtex	75	21 sept.	20 sept.	4 000/trim.	aucun	note (b)	5%	15,88	15,88	0,00	0,60	3,78	2,10	7,86	22,00	14,75
Domtar	Domtar	50	15 sept.	14 sept.	4 000/trim.	50 $/trim.	note (b)	non	12,50	12,50	0,00	0,50	4,00	1,73	7,59	22,63	11,50
Ress. Ste-Genevieve	St-Genev	75	30 sept.	29 sept.	15 000/exerc.	aucun	note (a)	non	1,80	1,60	12,50	0,00	--	-0,47	-4,26	10,25	1,80
Total									192,89	193,64	-0,39						

** Maximum d'investissement accepté par l'émetteur. Pour 1988 toutefois, on ne peut inclure dans son REA une tranche de plus de 2 000 $ déductible à 50 %.*
*** Le rendement représente la valeur du dividende exprimée en pourcentage du cours hebdomadaire de l'action.*
(a) Cours moyen de fermeture aux bourses de Montréal, Toronto et New York pour les cinq jours ouvrables précédant les dates d'émission ou de versement des dividendes.
(b) Moyenne calculée comme ci-dessus, mais en n'utilisant que les cours de fermeture aux bourses de Montréal et de Toronto.
(c) Les dividendes et les bénéfices par action sont donnés en devises américaines. Pour calculer le rendement et le ratio cours/bénéfices, nous les avons convertis en devises canadiennes.

Ce tableau est protégé par des droits d'auteur. Toute reproduction totale ou partielle est interdite sans le consentement écrit du journal LES AFFAIRES.
© Publications Les Affaires inc. 1987.

Vidéotron
Un service exclusif
Télé-Rencontres
Un service sérieux, efficace et confidentiel
Câble 28 (Montréal) • Câble 20 (Québec) • Câble 25 (Sherbrooke et Victoriaville)

HORAIRES DE DIFFUSION TOUS LES JOURS
Câble 28 (Montréal) – 19h30 à 20h30 / 23h00 à 24h00
Câble 20 (Québec) – 19h30 à 20h30 / 23h00 à 24h00
Câble 25 (Sherbrooke et Victoriaville) – 19h30 à 20h30

PLACEMENT

Résultats financiers

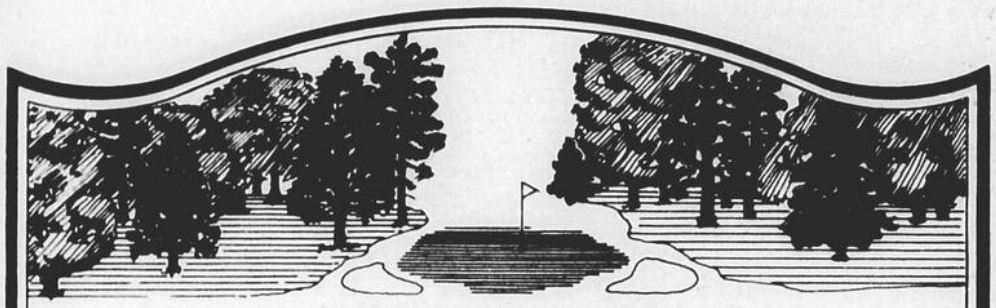
DÉCLARATIONS DE DIVIDENDES

- **Atco**: div. trimestriels de 0,05$ par action de catégorie I et II; payables le 30-9-88 aux actionnaires inscrits le 9-9-88.
- **B.C. Tel**: div. trimestriel de 0,46$ par action; payable le 22-9-88 aux actionnaires inscrits le 9-9-88.
- **BP Canada**: div. semestriel de 0,075$ par action; payable le 15-10-88 aux actionnaires inscrits le 23-9-88.
- **Cambridge (Centres commerciaux)**: div. trimestriel de 0,14$ par action; payable le 14-10-88 aux actionnaires inscrits le 3-10-88.
- **Campbell (Soupes)**: div. trimestriel de 0,105$ par action; payable le 21-9-88 aux actionnaires inscrits le 9-9-88.
- **Cantrex**: div. semestriel de 0,015$ par action A; payable le 10-9-88 aux actionnaires inscrits le 30-8-88.
- **CCL Industries**: div. trimestriels de 0,0475$ par action A et de 0,06$ par action B; payables le 30-9-88 aux actionnaires inscrits le 15-9-88.
- **First City Financial**: div. trimestriel de 0,075$ par action A; payable le 15-10-88 aux actionnaires inscrits le 1-10-88.
- **First City Trustco**: div. trimestriel de 0,075$ par action; payable le 30-9-88 aux actionnaires inscrits le 15-9-88.
- **First Marathon**: div. trimestriels de 0,03$ par action A et C; payables le 14-10-88 aux actionnaires inscrits le 30-9-88.
- **Imperial Oil**: div. trimestriels de 0,45$ par action A et B; payables le 1-10-88 aux actionnaires inscrits le 1-9-88.
- **Molson**: div. trimestriels de 0,22$ par action A et B; payables le 1-10-88 aux actionnaires inscrits le 9-9-88.
- **OE**: div. trimestriel de 0,05$ par action; payable le 30-9-88 aux actionnaires inscrits le 15-9-88.
- **Onex Corp.**: div. trimestriel de 0,0625$ par action subordonnée; payable le 31-10-88 aux actionnaires inscrits le 14-10-88.
- **Philips Câbles**: div. trimestriel de 0,275$ par action; payable le 1-10-88 aux actionnaires inscrits le 16-9-88.

RÉSULTATS FINANCIERS

Compagnie	Bénéfice (000 $)		Bénéfice par action		Revenus bruts (000 $)		Période	
	plus récent	l'an dernier	plus récent	l'an dernier	plus récent	l'an dernier	mois	terminée le
Algo	2 500	4 500	0,14	0.25	96 400	91 300	6 m.	30-6-88
Andres (Vins)	1 023	1 011	0,23	0,23	14 786	14 376	3 m.	30-6-88
Avcorp	1 800	452	0,28	0,09	120 200	16 800	9 m.	30-6-88
Banque de Montréal	338 540[1]	430 087[1]	2,93	4,33	5 846 008	5 322 220	9 m.	31-7-88
Banque Nationale	159 245[1]	185 902[1]	1,30	1,61	2 044 616	1 852 834	9 m.	31-7-88
Banque Tor.-Dominion	466 700[1]	451 200[1]	2,99	2,91	4 200 000	3 800 000	9 m.	31-7-88
Beaugarte (Gr.)	515	239	0,12	0,07	6 080	4 232	12 m.	15-5-88
Bestar	(814)	389	(0,16)	0,08	13 029	10 146	6 m.	30-6-88
Bocenor (Gr.)	907	862	0,14	0,13	16 465	15 369	6 m.	30-6-88
Bomem	223	326	0,05	0,10	9 551	5 155	6 m.	30-6-88
Brascade Resources	63 100	37 400	0,76	0,31	98 600	81 600	6 m.	30-6-88
Bruncor	14 700	14 700	0,73	0,78	176 700	156 800	6 m.	30-6-88
Caisse Centr. Desjardins	22 600	18 200	s.o.	s.o.	146 300	112 600	6 m.	30-6-88
CAMS Terres Noires	(186)	s.o.	(0,05)	s.o.	8 492	s.o.	9 m.	25-6-88
Champlain (Gr.)	281	(281)	0,06	(0,08)	22 698	18 839	12 m.	31-3-88
Cinram	1 225	1 201	0,16	0,16	16 405	12 513	6 m.	30-6-88
Dorel (Ind.)	1 404	s.o.	0,16	s.o.	18 955	19 870	6 m.	30-6-88
Fiducie du Québec	4 212	4 129	0,10	0,15	13 666	12 529	6 m.	30-6-88
Financial Trustco	(2 758)	13 335	(0,42)	1,13	181 023	138 277	6 m.	30-6-88
Guardian (Fiducie)	(167)	2 828	(0,08)	0,51	33 800	31 800	6 m.	30-6-88
Guardian Capital	1 211	1 325	0,19	0,20	5 871	5 577	6 m.	30-6-88
Harricana (Gr.)	1 612	1 219	0,24	0,25	20 359	13 384	6 m.	30-6-88
Harris Steel	2 166	2 261	0,18	0,18	117 337	96 613	6 m.	30-6-88
Helix (Circuits)	(35)	(4 729)	nil0	(0,43)	27 558	19 304	6 m.	02-7-88
Idéal (Gr. des Cies)	3 738	2 694	0,48	0,44	114 982	85 062	6 m.	30-6-88
LGS	383	325	0,04	0,04	8 500	5 500	3 m.	30-6-88
Louvem	(409)	527	(0,03)	0,04	5 799	8 329	6 m.	30-6-88
MaBaie	1 086	1 527	0,17	0,29	6 803	5 487	6 m.	30-6-88
Mavtech	874	1 133	0,12	0,17	15 611	13 328	6 m.	30-6-88
Micro Tempus	(1 847)	407	(0,26)	0,06	3 125	3 319	9 m.	30-6-88
Paul Martin	1 628	1 534	0,23	0,21	73 631	38 929	6 m.	30-6-88
Plastibec	586	447	0,06	0,05	11 714	10 223	3 m.	30-6-88
Prefac	3 050	1 395	0,33	0,21	41 703	30 525	6 m.	30-6-88
Roctest	248	s.o.	0,06	s.o.	1 854	s.o.	6 m.	02-7-88
Roynat	12 700	8 800	s.o.	s.o.	511 000	412 000	12 m.	30-4-88
Sani-Gestion	225	251	0,06	0,08	6 403	4 507	6 m.	30-6-88
Sanivan	(728)	(325)	(0,18)	(0,09)	16 167	13 327	6 m.	25-6-88
Sensormatic	580	435	0,17	0,13	3 566	2 803	6 m.	30-6-88
Sodarcan	(496)	1 845	(0,06)	0,17	70 049	66 146	6 m.	30-6-88
T.C.G. (Gr.)	2 282	2 056	0,20	0,18	49 210	40 961	6 m.	30-6-88
Tee-Comm Electronics	(977)	56	(0,11)	0,01	25 000	17 100	6 m.	30-6-88
Transit (Fourgons)	2 124	1 462	0,57	0,43	10 235	7 662	12 m.	30-6-88
Unigesco	967	1 108	0,02	0,02	23 386	7 978	3 m.	30-6-88
Venmar	731	618	0,12	0,09	15 041	12 938	6 m.	30-6-88
Vittforge	201	135	0,03	0,02	3 779	2 062	3 m.	30-6-88
Volcano	(381)	(1 682)	(0,07)	(0,32)	39 981	35 426	6 m.	30-6-88

s.o. : sans objet
[1] : avant provisions sur prêts souverains
Tableau: LES AFFAIRES



L'OASIS le club de golf privé accessible et paisible

Le club de golf "L'OASIS" propose aux gens d'affaires, un 18 trous exceptionnel, un paysage enchanteur et un pavillon luxueusement aménagé. Les golfeurs les plus exigeants y trouveront un défi de taille et un havre de paix magnifique, remarquablement abordable et accessible.

- Site panoramique orné surtout de conifères matures, ruisseaux et lacs naturels.
- Conçu par l'architecte paysagiste de renom, Graham Cooke.
- Golf et verts de pratique.
- Voiturettes de golf à l'épreuve des intempéries.
- L'arrosage informatisé assure un terrain parfait.
- Piscine intérieure, sauna, pro shop, salles de réception et terrasse.
- À proximité de Montréal, bientôt relié par l'autoroute 13.
- Projets résidentiel et condominiums de prestige attenants.
- Étalement exclusif du financement de la cotisation de membre jusqu'à cinq ans.

3 pour 1 Nouveau concept de participation corporative: Une seule cotisation pour trois membres d'une entreprise.

Pour information: M. Patrice Latour (514) 682-7736

Le club de golf Oasis Lachute, Québec

ASSEMBLÉES DES ACTIONNAIRES

Warrington
2 septembre 1988, 11h30
Bonaventure Hilton, Salon Verdun

GBC Capital
7 septembre 1988, 14h
1018 Sun Life Building, 1155 Metcalfe, Mtl

LGS Conseillers en informatique
7 septembre 1988,16h
Hôtel Bonaventure, Mtl

Igloo Vikski
8 septembre 1988, 10h30
Holiday Inn, Pointe Claire

Augyva
9 septembre 1988, 15h
528, av. Centrale, Val-d'Or

Ecudor
14 septembre 1988, 10h
Hôtel Albert, Rouyn

Pétroles Olco
15 septembre 1988, 10h
Quatre-Saisons, Salon été, Mtl

Groupe Champlain
19 septembre 1988, 19h
7150, Marie Victorin, Mtl

Groupe Beaugarte
20 septembre 1988, 12h
Loew's Le Concorde, Qué

Mont Saint-Sauveur International
28 septembre 1988, 12h
Quatre-Saisons, Mtl

NOMINATION
HUDON ET DEAUDELIN LTÉE



YVON PICHETTE



CLAUDE GARIÉPY

Monsieur Pierre Croteau, président directeur de Hudon et Deaudelin ltée, est heureux d'annoncer les nominations suivantes:

Monsieur YVON PICHETTE, précédemment Vice-président au développement, devient VICE-PRÉSIDENT DIRECTEUR GÉNÉRAL de DISTRIBUTION BONI-SOIR, une division à vocation spécialisée au service des dépanneurs et épiceries de superficie limitée.

Monsieur CLAUDE GARIÉPY au poste de DIRECTEUR GÉNÉRAL de la nouvelle DIVISION DE QUÉBEC qui ouvrira ses portes en décembre prochain. Détenteur d'un baccalauréat en administration des affaires de l'Université Laval, monsieur Gariépy compte douze années d'expérience dans l'alimentation de détail et la restauration.

Consciente de sa mission exclusive auprès des épiciers du Québec, la maison Hudon et Deaudelin consolide par ces nominations son objectif d'offrir des services de plus en plus personnalisés à l'ensemble de ses épiciers.

Hudon et Deaudelin ltée approvisionne en biens et services les épiciers sous bannières IGA Boniprix, Bonichoix, Boniplus, Boni-Soir et Élite.

IMMEUBLE

UNE ANNONCE DANS LES SECTIONS *IMMEUBLE ET OCCASIONS D'AFFAIRES*
REJOINDRA L'ACHETEUR POTENTIEL.

Vos annonces doivent nous parvenir au plus tard le lundi, 12h pour paraître dans la même semaine.
Ces annonces sont acceptées par téléphone et sont payables à l'avance sur cartes de crédit.

APPELEZ-NOUS: (514) 842-1780

BUREAUX A LOUER

BUREAUX MEUBLÉS À LOUER
Centre-ville

À l'intérieur d'un centre d'affaires prestigieux.
journée-semaine-mois-année
services d'affaires facultatifs

(514) 845-8255

RUE SHERBROOKE EST

Dans bureau d'investissements et d'immeubles, bureau neuf (10 x 10) et (10 x 15) stationnement facile, services de réceptionniste et photocopieur, demandez Marcel.

(514) 270-4697

ST-LÉONARD

Bureaux pour professionnels à sous-louer environ 900 pi. ca. pour information.

Christian Dorais c.a.

(514) 326-4823

RUE STE-CATHERINE

A partir de 175$ par mois. Idéal pour professionels, avocats, notaires, etc.

(514) 251-1325

5253 DÉCARIE

Édifice à bureaux
300 à 2000 pi ca.,
12.00$ le pi ca.,
Incluant tous les services

(514) 481-3480

DÉCARIE

1 200 à 2 000 pi. ca.,
métro Snowdon,
11$ le pi. ca.
tous les services inclus.

(514) 481-5397

ST-LAURENT

Parc industriel
500 à 2 000 pi. ca.,
bureaux et entrepôt
stationnement.
Libre.

(514) 481-5397

À MONTRÉAL
Près Pie IX et Sherbrooke

2 500 pi ca., climatisé, finition impeccable, grande aire ouverte avec bureaux fermés, cuisinette et toilette privées, stationnement gratuit ample. Occupation immédiate.

Rue sherbrooke près papineau:

1 200 à 2 000 pi ca., pour professionnels seulement, occupation immédiate.

Près Rosemont et de Lorimier

3 000 pi ca., climatisé, systèmes de musique et d'alarme feu et vol, porte d'entrée de marchandises, stationnement privé. Peut être divisé. Occupation Novembre 1988. Aussi disponibles: Système téléphonique, padgets, radios mobiles, photocopieurs.

Décarie près de sherbrooke

900 pi ca., au r.d.c. avec ou sans chargement de marchandises. Occupation immédiate.

POUR INFO: Luc Langelier
(514) 489-8154
MICHEL LANGELIER Inc. Crt.

QUARTIER ST-MICHEL

Nouvelle construction, espace: 1000; 2000 ou 3000 p. c.

8470, 19ième avenue Montréal.

Jean-Pierre Tardif
(514) 725-5261

CENTRE-VILLE

Bureaux meublés à louer.
Avec services:
- de secrétaire
- de réceptionniste
- de traitement de texte
- de photocopieur, etc.

Rue Université.
(514) 844-5682

À ST-LAURENT

Sur Laurentien près du métro, 1 500 pi. ca., clé en main, tout compris incluant cuisinette et entretien journalier, stationnement disponible. **Guy Jasmin**

(514) 744-4424
(514) 866-7571

ÉDIFICE "TRUST GÉNÉRAL INC."
BOUCHERVILLE



- Construction supérieure
- Proximité autoroutes 20 et 132
- Grand stationnement
- Prix alléchant

TRUST GÉNÉRAL COURTIER
PAUL MAURICE ING., FRI.
(514) 281-1515
BOB VERRETTE
(514) 655-6222

AHUNTSIC

IMMEUBLE INSONORISÉ, ASCENCEUR, CLIMATISATION CENTRALE, STATIONNEMENT INTÉRIEUR ET EXTÉRIEUR, ENTRETIENT JOURNALIER, TERRASSE PAYSAGER SUR LE TOIT, SERVICE DE TRAITEMENT DE TEXTE ET PHOTOCOPIE ETC., DISPONIBILITE 8000 PI CA, OU MOINS, À PARTIR DE SEMPTEMBRE.

(514) 334-9130

Le Permanent
La Societe

Vous vous cherchez un local dans cette rubrique alors qu'il y en a des centaines de disponibles dans le grand Montréal.

Demandez donc
LAURENT MAILLOUX
(514) 849-2888
Le Permanent Crt.

ÉDIFICE MÉTROPOLITAIN
3730 CRÉMAZIE EST

Édifice moderne, aménagement clé en main, toutes dépenses incluses, stationnement ext. et inté disponible.

Disponibilité: 1 200 à 17 000 pi ca.

Pour information:
Daniel Pauzé
Normand Huneault
(514) 337-4145

BAIE-COMEAU

Édifice commercial et à bureaux neufs à louer, 235 boul. LaSalle catégorie A, 35 000 p.c. locatifs sur 5 étages, toutes commodités disponibles, prise de possession immédiate, prix très compétitif.

POUR INFORMATION
M. Lévesque
(418) 296-2860

TRUST GENERAL

DUVERNAY

Concorde coin Papineau, 1 800 pi. ca. à vendre ou louer, idéal pour bureaux professionnel.

Micheline Jeannotte
(514) 667-3333

BUREAU À LOUER
$14 pi.ca.
CLÉ EN MAIN, TOUT COMPRIS

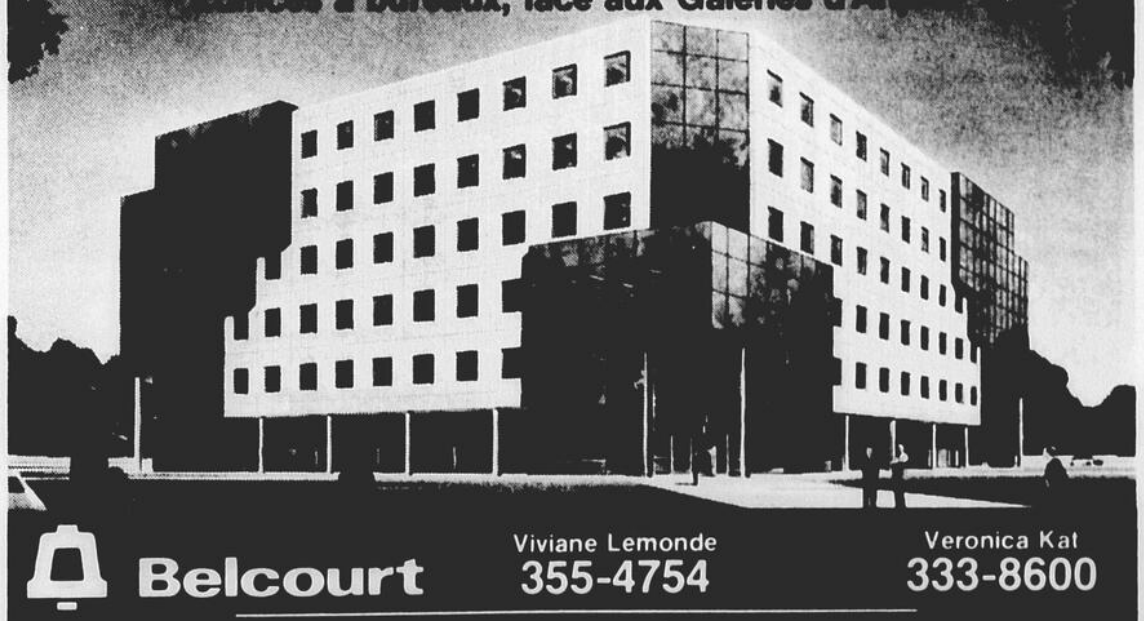
Place Lafontaine, 2120 Sherbrooke Est, édifice moderne, fenêtres panoramiques, 4 ascenceurs rapides, stationnement intérieur et extérieur, 1 800 pi. ca. disponible.

PRIX INCLUANT NOTAMMENT:
- climatisation centrale, chauffage, consommation d'électricité, nettoyage de nuit, stores verticaux, aménagement et subdivisions selon vos besoins, finition (tapis, peinture, etc.)

(514) 521-6243

enfin...le prestige du centre-ville dans l'est de Montréal.

...complexe les Halles d'Anjou Phase ...
...fices à bureaux, face aux Galeries d'An...



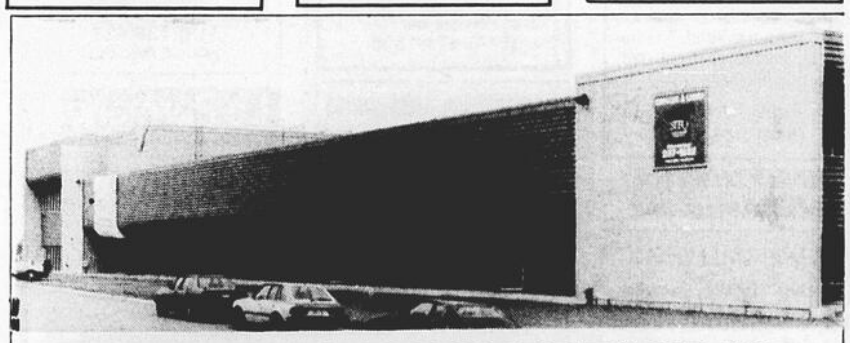
Belcourt

Viviane Lemonde
355-4754

Veronica Kat
333-8600

Bienvenue à...

Mobilier Espace 3-D



4011 ROBERT/PIE IX

- Édifice neuf et moderne/Air climatise
- 16 400 pi. ca. locatifs dont 5 000 bureaux et 11 400 entrepôt
- Occupation immédiate/Clé en main
- Taux concurrentiels et négociables

Appelez-dès maintenant!

286-1718
Gilbert Killeen
Courtiers protégés

SITQ
SOCIÉTÉ IMMOBILIÈRE TRANSQUÉBEC

MONTRÉAL
1415 JARRY EST
Édifice à bureaux
459 pc à 3 500 pc
Stationnement
(514) 288-9222

BATISSES COMMERCIALES A VENDRE

TRUST GENERAL — Le maître courtier

ÉDIFICE À BUREAUX

Édifice neuf de 43 000 pi. ca., de location, revenu garanti, excellent investissement.

COMPLEXE POUR PERSONNES AGÉES

Immense complexe pour personnes agées en construction 204 logements, pour investisseurs sérieux.

Claude Fournier
1(514) 378-8461 (514) 378-7196

BOUL. BOURQUE

Près de Sherbrooke, bâtisse 4 000 pi. ca., sur terrain de + - 1 acre.

Nicole Fournier
(819) 864-6001
(819) 821-3762
Imm. Global crt

BOUCHERVILLE

Bâtisse de 8000 pi ca., et terrains de 40 000 pi ca.

CONTACTEZ:
Michel Aubry
(514) 641-2929

LA PRAIRIE

Bâtisse (commerce de détail 4), artère principale, bons revenus.

Gilles Robidoux
(514) 659-1333
(514) 444-7711
Les Immeubles Probe inc. Crt.

LABELLE

Bâtisse commerciale et résidentielle: revenu locatif 18 000$ annuel; 3 logements résidentiels, 3 logements commerciaux.
Prix 90 000$.

(819) 686-2254
Diane ou Jean-Claude

A LOUER · DIVERS

EST DE MONTRÉAL

Pour groupe d'ingénieurs ou autres voulant se lancer dans la fabrication d'élements électriques à immersion et/ou d'échangeurs de chaleur. Usine: 5 000 pi.ca. à louer avec équipements à louer ou à vendre. Avant le 31/09/88.

(514) 645-5363

RIVE-SUD

Edifice commercial, 5 commerces plus 8 bureaux, locataires de choix, secteur A1.

MARIETTE CLEARY
(514) 672-0235
Royal LePage Crt.

LA PRAIRIE

Bâtisse commerciale (40 x 80), 20 places de stationnement, revenus 29 280$ très bonne occasion.

Gilles Robidoux
(514) 659-1333
(514) 444-7711
Les Immeubles Probe inc. Crt.

ÉDIFICE À BUREAUX

Situé au 4765 Ste-Catherine Est. Revenu potentiel de 41 000$

(514) 251-1325

À LOUER OU À VENDRE

703 - 709 Jarry Est, édifice au complet (3 étage) près métro Jarry, peut être transformé complètement en bureaux.

Appelez Mario
(514) 727-9114

IMMEUBLE

BUREAUX A LOUER

ÊTES-VOUS À LA RECHERCHE D'UN ENDROIT IDÉALEMENT LOCALISÉ AU SEIN DU GRAND MARCHÉ MONTRÉALAIS?

Le Centre Exécutif OnLine est un concept ingénieux. C'est une location de bureau tout compris. Superbe immeuble doré miroitant en bordure de la route Trans-Canadienne, tout près de l'aéroport de Dorval, à quelques minutes du Centre-ville. En fait, il n'y manque que vous.

POUR PLUS D'INFORMATION: VEUILLEZ COMPOSER LE (514) 630-6997

LE BOULEVARD
3750 MÉTROPOLITAIN EST

bureaux à louer

- Édifice moderne avec fenêtres panoramiques
- 2 ascenseurs
- disponible 625 à 20,000 pi.ca.
- clé en main, tout compris

PRIX INCLUANT NOTAMMENT

- climatisation centrale, chauffage
- consommation d'électricité
- nettoyage de nuit, stores verticaux
- aménagement et subdivision selon vos besoins
- finition (tapis, peinture, etc...)

clé en main tout compris $11 pi.ca

729-5521 521-6243

Belcourt
espaces à bureaux et industriels
333-8600

PLACE LE CORBUSIER



PHASE III

Bureaux de Prestige
À LOUER

DARGIS

800, Boul. Chomedey (angle Notre-Dame) Laval, sortie du Pont Lachapelle
682-1584
Courtiers protégés

BATISSES INDUSTRIELLES A VENDRE



Vous êtes à la recherche d'un bâtiment industriel?

Avant d'acheter ou louer, contactez-nous!

Nous avons des bâtiments construits ou en voie de construction dans la région de Montréal sur des terrains très bien situés dans les parcs industriels, de dimensions variant de 10 000 p.c. à 100 000 p.c. et également dans d'autres parcs industriels de la province de Québec et de l'Ontario.

Consultez le spécialiste du bâtiment industriel

BÂTIMENT BERNARD

Tél.: (514) 467-6521 Fax.: (514) 467-9963

BATISSES COMMERCIALES A VENDRE

BON POTENTIEL
77 Boul. St-Joseph ouest

À VENDRE ÉDIFICE RÉNOVÉ SEMI-DÉTACHER, 3 500 PI CA., D'ESPACE DE BUREAUX, À AIRES OUVERTES SUR 3 ÉTAGES, PRÊS POUR COMPLÉTER INTÉRIEUR.

(514) 843-4610
Heures de bureau

TRUST GÉNÉRAL

CENTRE COMMERCIAL FERMÉ

68 000 p.c. locatif. Revenu garanti.
Claude Fournier
1(514) 378-8461
1(514) 378-7196

TRUST GÉNÉRAL

ÉDIFICE À BUREAUX

- 42 900 p.c. locatifs, neuf;
- Excellente construction;
- Investissement sur;
- 6 700 p. c. locatifs, endroit stratégique.

Claude Fournier
1(514) 378-8461
1(514) 378-7196

CONDOS A VENDRE

SKIEURS MONT STE-ANNE

N'attendez pas trop tard, joli condo, 3½ pièces, tout meublé, foyer, faites vite.

Century 21 Promotion
(418) 622-9121/626-1962
André Germain

Les plus beaux condos du Mont Saint-Sauveur

Sur piste de skis (la plagne)
Mezzanine 2 balcons
3 chambres acc. de cuisine
Foyer double Vue de St-Sauveur
Prix: 225 000$ ferme
Soir: (514) 437-2395
Jour: (514) 696-2211

MONT ST-SAUVEUR

Condo pour le ski, tennis et piscine, situé directement sur la cote 68, 2 c.c., foyer, tapis mur à mur, isolation thermique et acoustique supérieure, accès rapide à l'autoroute.

(514) 373-5000
(514) 267-3216

À MONTRÉAL

Lorsque le rêve peut devenir réalité, immense condo dans maison de prestige, superficie (71 x 30) avec sous-sol (40 x 30) 10 pièces avec boiseries, vitreaux, hauts plafonds, idéal pour professionnels et connaisseurs.

Arlette Raymond
Zahra Hejazi
(514) 651-5300
Montréal Trust Crt.

ILE DES SOEURS

Nouveaux modèles de 2 c.c. pour occupation autonme 88: foyer et garage inclus, 9,¾% un an.

Visite libre au 418 rue de Lanoue. Tous les jours à compter de midi.

GROUPE IMMOBILIER St-Jacques

(514) 761-3327

QUÉBEC

Vous cherchez un pied-à-terre à Québec, j'ai ce qu'il vous faut, localisation idéale pour des gens actifs.

Christiane Gagnon
(418) 688-0306
Le Permanent Crt.
(418) 658-7000

Château St-Sauveur
au Mont Habitant

abri fiscal

vente ou location

autofinancement • revenu de location
• Century 21 • 228-9184

(514) 227-1877

GLOBAX

LE COURTIER-CONSEIL DE L'IMMOBILIER

RÉPUBLIQUE DOMINICAINE

Investissez sous le chaud soleil de Cabarete, près de Puerto Plata. À 15 minutes de l'aéroport, golf, casino, etc. condos 2 pièces, 2 salles de bain, entièrement meublés, directement sur la mer. Destination vacances en plein essor! Vous pensez vacances, retraite, investissement à plus-value exceptionnel et bien d'autres avantages?

PIERRE DORÉ et/ou CLERMONT BRETON.
(418) 652-9776

MONT STE-ANNE
PLACE AU PIED DU MONT



PROJET TERMINÉ À 100%

Liquidation des 7 derniers condos: réduction spéciale de liquidation ameublement gratuit.

3 condos: superficie 810 pi. ca.
4 condos: superficie 936 pi. ca.
Accomode 7 personnes à coucher.

Visite des lieux samedi et dimanche.

Pour informations:
M. Jean-Guy Boilard
1 (418) 849-9829

CHALETS

VALLÉE PLUS
Au Pied du Mont-Sutton

MAISONS DE VILLE (TOWN HOUSE)

- 5 appartements 3 chambres/2 s. de bain)
- Foyer-Tapis
- Occupation Octobre 1988

INFO:
742-0017
538-3873

ou
742-1591
538-3886

COMMERCES

ÎLES-DE-LA-MADELEINE

Quincaillerie à vendre. Magasin et entrepôt (40 x 114), sous-sol (40 x 50), terrain environ 20 000 pi ca., avec ou sans inventaire.

Contactez: René W. Deveau
(418) 937-5446
(418) 937-2746

TRUST GÉNÉRAL

Concession d'autos neuves

Concessionnaire d'autos neuves importées et américaines, dans le grand Montréal et en province.

Claude Fournier
1(514) 378-8461
1(514) 378-7196

CONDOS VACANCES

FREEPORT BAHAMAS

Condo-villa 4½, 2 salles de bain, sur terrain golf, 5 minutes du casino et de la mer, prix 65 000$ U.S..

Après 5 heures.
(514) 336-9188

COMMERCES

RÉGION VALLEYFIELD

Occassion d'affaires exceptionnelle: quincaillerie établie 1960. Bâtisse terrain chiffre d'affaires 429 000$.

Huguette Murphy
(514) 373-0887
Century 21 Hamilton Brij crt

RESTAURANT MODULAIRE

16 pi. x 24 pi. service intérieur, entièrement décoré, meublé, équipé, prêt à opérer, bâtisse 4 saisons, style commercial, modèle démonstrateur de compagnie, n'a jamais été mis en opération, valeur à neuf 86 000$, liquidation vente rapide pour faire place à une série 1989, prix de vente livré sur votre terrain: 60 000$. Information:

(819) 364-3032

TRUST GÉNÉRAL

On vous félécitera: Ahuntsic garage possédant six permis transférables rue Lajeunesse près du métro, très bon investissement, site d'expansion, tout en oeuvrant dans votre nouveau commerce, vous profiterez des espaces locatifs qui amortiront votre hypothèque considérablement.

R. Armstrong
(514) 382-8000
(514) 581-7857

COMMERCES

NETTOYEURS

Sur la Rive-Sud excellent chiffre d'affaires, très bon retour sur investissement, minimum 40 000$ comptant.

(514) 674-1585

RESTAURANT
À vendre à Radisson Baie James pour information:
(819) 638-7387
Après 19 heures

COMMERCE À VENDRE À MAGOG

Boutique de linges spécialisée existant depuis 27 ans, acheteur sérieux seulement.

Après 6 heures
(819) 843-9206

RÉSEAU DE FRANCHISES

Spécialisé en entretien ménager résidentiel. Établi à travers la province pour information:

Claude Lemay
(514) 255-4896

MONT-TREMBLANT

Restaurant fast-food, avec bar-laitier, centre du village, bon chiffre d'affaires.

Info: (514) 474-0876
Jacques Beauchamps
soir: (514) 474-3602
Fernand Lescarbault

St-Sauveur-des-Monts

Centre village, restaurant 60 places, terrasse 16 places, (fond de commerce) bon investissement.

Pour information:
après 18h00 (514) 227-3373

À GRANBY

Commerce de déménagement établi depuis 1974: 3 camions; 2; 5 tonnes 1986 1; 1 tonne 1986 (entrepôt).

Écrire à C.P. 853
Granby,Qc, J2G 8W8

QUÉBEC

Superbe quincaillerie, 500 000$ chiffre d'affaires, inventaire 250 000$, 6 000 pi ca., de plancher, terrain 35 000 pi ca.

Gislain Fortin
(418) 877-1937
Courtiers G.F.Inc.

ST-EUSTACHE

Restaurant, secteur très achalandé, bon chiffre d'affaires, beaucoup de potentiel, prix avantageux.

Les Immeubles Uni inc. crt.
Ronald Belisle
André Beaulieu
(514) 491-1441

VALLEYFIELD

Studio, transfert vidéo, production, contrats en attente de probation, inventaire 35 000$.

Michel Le Duc
(514) 377-3585
après 18h00(514) 371-9575

QUINCAILLERIE Longueuil

Cause retraite, chiffre d'affaires 500 000$ et plus.

Le soir seulement
(514) 468-3458

RESTAURANT

1560 Notre-Dame lavaltrie établie depuis 30 ans très grand terrain

(514) 481-3480

ÉCOLE DE CONDUITE

À vendre école de conduite Lauzon, établie depuis plusieurs années, dans secteur Repentigny.

Multec inc.
(514) 471-1300

MONT SAINTE-ANNE

Occasion unique, auberge à 2 min. de la montagne, construction récente, 10 c.c., bar, restaurant. **À VOIR!**

Les Immeubles Charlevoix Crt.
(418) 435-6221
LOUISE BÉDARD

CARREFOUR ANGRIGNON

Kiosque Fontaine Santé: bon chiffre d'affaires, très achalandé.

Imm. L. Adam Inc.
Claude Lebire
(514) 935-2330
(514) 698-0925

Le Permanent
La Société Canada Trust

Supermarchés (4), confidentiels, volumes: 6.2,6.0,5.0,3.7 millions, acheteurs sérieux

500000$ + .
Prenez rendez-vous.

2 épiceries, volume 1M. Restaurant rive-sud 71 750$/mois
3 imprimeries et copies-rapide.

Dépanneur volume: 780000$.

R. Mongeau
(514) 849-2888
Le Permanent Crt.

MARINA A VENDRE

Châteauguay sur le bord de la rivière incluant commerce plus bâtisses, terrain de 23 972 pi ca.

Information:
P. Gravel
386-5268 cell.
J.Besset
594-4745 cell.
Immeubles Rondelle crt. inc.
(514) 692-8303

MONTREAL

(Cause : maladie), sauna, massage, excellent chiffre d'affaires, vente rapide, équipement inclu, **faites une offre!**.

VIMONT

Boutique de jeans, comprenant inventaire, bien située, excellent commerce, 36 900$.

AHUNTSIC

Restaurant, aubaine, cause: maladie, cuisine canadienne, 40 places, ouvert depuis 20 ans. **FAUT VENDRE!**

MASCOUCHE

Aubaine, dépanneur avec 3 logements, comprenant inventaire très rentable. **FAITES VITE!**

Lise Benoit-Albert
(514) 472-7220
Re/Max VRP inc. crt.

RESTAURANT Trois-Rivières

Très bien situé, très bon rendement, facile à opérer, 35 heures /semaine, balance de ventes possibles, un beau commerce dans un site unique. **FAUT VOIR!**

Pour information:
1-800-361-1430
code 0016

Le Permanent
La Société Canada Trust

CHOMEDEY

À louer, 1 000 pi ca., de bureau plus 1 100 pi ca., d'entrepôt, 1 800 pi ca./mois, tout compris, très bien situé.

Y. St-Laurent
(514) 661-5220
Le Permanent Crt.

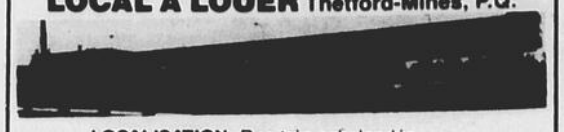
IMMEUBLE

COMMERCES

FOND DE COMMERCE très payant, depuis 15 ans, contrats de compagnies, commissions scolaires, déneigement, enseignes néon, excavation, entretien co. de transports, etc, etc, FAUT VOIR MACHINERIE! prix: 181 500$ avec contrat seulement 175 000$ excellent gérant, vente proprio autre commerce à l'extérieur.

Roland Gauthier
tél. mobile: 591-4293
Gaétan Bouchard
(514) 251-8696
Les Immeubles Équi-Pro Courtiers inc.
(514) 521-0077

LOCAL À LOUER Thetford-Mines, P.Q.



LOCALISATION: Rue très achalandée, voisin McDonald, Harvey, Mikes, etc.
TERRAIN: 25,825 pi. ca.
Salle à manger: 1,728 pi. ca.
PROPRIÉTÉ: Terrasse: Cuisine avec s/s/: 1,188 pi. ca. 960 pi. ca.

GILLES RAYMOND
Les Immeubles API Inc. (Courtier) (819) 564-6024

POURVOIRIE À VENDRE
TERRITOIRE A DROITS EXCLUSIFS
Située au nord de St-Michel-des-Saints accèssible par route, personnes intéressées communiquez à:
Du lundi au vendredi: (514) 383-4845

TROIS-RIVIÈRES
Boutique réputée avec spécialités uniques dans la région, investissements minimes, moins de 50 000$, inventaire inclus.
Excellente opportunité, pour qui veut se partir en affaires. Situation stratégique, dans centre commercial.
(819) 374-1022
(819) 374-2591

TERREBONNE
Commerce de distribution d'armoires de cuisine, de fenêtres, de portes et de planchers de bois franc, ainsi que bâtisse commerciale à vendre, très bien établie sur route très commerciale, dans le secteur de ville de terrebonne.
POUR INFORMATION:
(514) 492-3388
Sur rendez-vous seulement

TRUST GENERAL
Vous êtes travaillant et aimez l'argent investissez dans un commerce qui rapporte: garage de bâteaux à 30 minutes de Montréal n'hésitez pas à m'appeler.
R. Armstrong
(514) 382-8000
(514) 581-7857

RÉGION ACTON-VALE
Occasion unique pour investisseurs, terrain de camping de 175 sites, restauration et mini-pot sur les lieux, peut être vendus séparemment.
S.E.E.Q. Inc. courtiers
1-800-363-5466
Serge Fontaine, agent
(514) 778-1137

TRUST GENERAL
Complexe Personnes Agées
204 logements, autonomes, livraison 1989, revenu garanti, AVENIR ASSURÉ
Claude Fournier
1(514) 378-8461
1(514) 378-7196

DOMAINES

DOMAINE QUÉBEC
72 arpents à 10 min. des ponts, maison ancestrale entièrement rénovée, piscine creusée chauffer, garage triple, bâtisse de remisage (30 x 70), écurie automatisée avec chevaux et équipements de ferme, prix 198 000$.
(418) 839-8551
(418) 831-5444

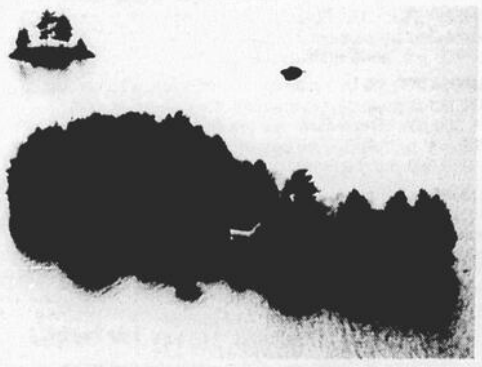
SUPERBE PROPRIÉTÉ
De 6 acres à 40 minutes de Montréal, vue panoramique sur le lac des Deux Montagnes, maison normande, 10 pièces, 3 c.c., piscine intérieure, taxes 1093$ incluant autres batiments. Le prix 300 000$. Pour information:
Century 21 Amitié
Guy Leblond
(514) 433-2233

DOMAINE EN BEAUCE
(20 min. du pont Laporte)



Superbe résidence de type **MANOIR** de qualité supérieure. Ext. en pierre, int. fini chêne, foyer double, mezzanine, 3 s. de bain, s.s. entièrement fini, chauf., air chaud, air clim., endroit paisible. Terrain 177 000 pi ca., paysagé et boisé. Prix: 185 000$.
JACQUES DODIER (418) 387-3774
Century 21 Qualicor (1987) inc. crt.

2 îles bien à vous



Aucun voisin à proximité.
À seulement 12 kilomètres de l'Autoroute des Cantons de l'Est. Pour obtenir un dépliant illustré, composez le: (819) 843-5422

DOMAINES

CHARLEVOIX
En bordure du fleuve, grands terrains d'environ 100 000 pi ca., site exceptionnel, environnement champêtre.
Les Immeubles Charlevoix Crt.
(418) 435-6221
LOUISE BÉDARD

À LOUER
Maison luxueuse, bord du lac Cloutier St-Alphonse de Rodriguez, 55 milles de Mtl, saison hiver, 5 c.c., 2 foyers. Près de pentes de ski.
(514) 883-6288

DOMAINE
30 Minutes de Mtl.
Lanorais: maison ancestrale entièrement rénovée, garage, écurie, bâtiments et équipements, 55 arpents, lac, plusieurs extras, taxes basses, 450 000$.
1-887-2984
Pas d'agents

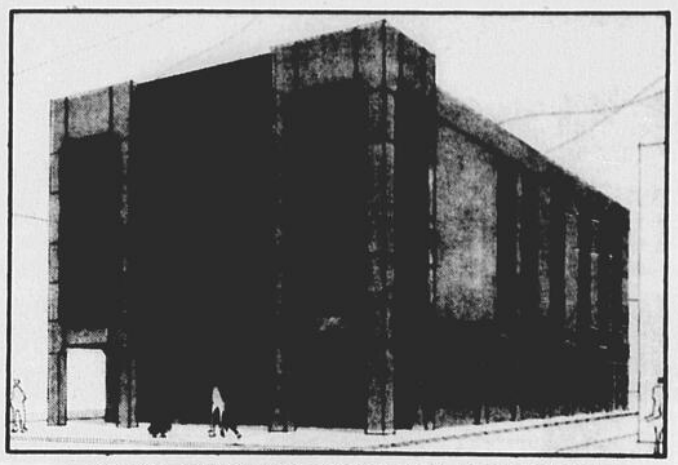
OKA
30 minutes de Montréal, superbe domaine avec 2 lacs artificiels, 360 065 pi. ca., bungalow pierre, brique, 3 c.c., foyer, armoires mélamine, garage, c'est à voir.
Lise Benoit Albert
Re/Max V.R.P. Inc. crt
(514) 472-7220

TRUST GENERAL
CANTONS DE L'EST
Entre Bromont et Lac Brome:
75 acres, 35 boisés, sucrerie, cabane à sucre, 650 entailles, grange, cottage, superbe vue. Faut voir.
39,3 acres cottage désaffecté, grange. La plus belle vue des Cantons de l'Est, possibilité de lac.
Claude fournier
1(514) 378-8461
1(514) 378-7196

ESPACES COMMERCIAUX A LOUER

CORPORATION IMMOGROUP LEMAIRE
Filiale de Simon Lemaire inc.

LES CONSTRUCTIONS TECHMAC Inc.



LE CENTRE PROFESSIONNEL ROSEMONT

À LOUER
ÉDIFICE COMMERCIAL
419 Rosemont, Montréal
Luxueux édifice professionnel et à bureaux, situé juste en face du métro Rosemont à l'intersection du boulevard Rosemont et de la rue St-Denis, le Centre Professionnel Rosemont est un emplacement de premier choix.
POUR TOUT RENSEIGNEMENT
DANIEL McGOWN
(514) 393-1430

BROSSARD
LOCAUX À LOUER



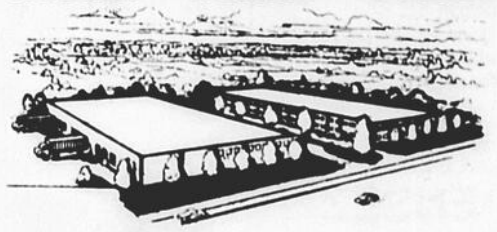
Entrepôt ou industrie
1 800 pi. ca. à 23 000 pi. ca.
Info: G. Lavoie (514) 655-2820

LOCAL COMMERCIAL
À louer 1 100 pi. ca.
l'Assomption
libre immédiatement.
Renseignements:
(514) 589-3924

ST-JEAN-SUR-RICHELIEU
1005 du Sémimaire Nord, face au Woolco, centre professionnel et commercial, espaces commerciaux et à bureaux 720 à 1 260 pi. ca. de superficie contact
Léo Gilles
(514) 658-3108

ESPACES INDUSTRIELS A LOUER

BÂTISSES INDUSTRIELLES
PARC INDUSTRIEL DE PRESTIGE
RIVIÈRE-DES-PRAIRIES, MONTRÉAL
À LOUER • À LOUER • À LOUER



JUNON INC.
3 000 à 100 000* pi.ca.
1er 3 MOIS GRATUITS
(514) 648-1015
(Heures de bureaux)

STE-AGATHE-DES-MONTS
En plein centre-ville
6 000 pi. ca.
(819) 326-2354

ESPACES INDUSTRIELS A LOUER

P. A. T.
1760 pi. ca.;
3520 pi. ca.
et 15 480 pi. ca.
Jour (514) 640-1544
Soir (514) 645-6249

VOTRE LOYER MANGE VOS PROFITS?
VENTE ou LOCATION
2 500 pi ca. et +
ENTREPRISE
HP
CONDOS INDUSTRIELS
LASALLE
PIERRE PAQUETTE
366-7444
SAINT-LAURENT
DANIEL PAUZÉ
337-1528
337-4145

ESPACES INDUSTRIELS A LOUER

À ST-HUBERT
Près de l'aéroport, bâtisse industrielle (neuve) à louer de 800 à 2 500 pi. ca. à 4,50$ le pi. ca. .
(514) 674-1585

LOCAL INDUSTRIEL À LOUER
1 800 pi. ca.
Parc industriel
De Boucherville.
Jour 655-3305
Soir 655-4471

PARC INDUSTRIEL BOUCHERVILLE
2 000 à 13 000 pi. ca., disponible immédiatement.
(514) 641-4773

INVESTISSEURS DEMANDES

INVESTISSEMENT
Dans région immédiate de Trois-Rivières: luxueuse maison de 40 ans, grand terrain avec boisé, agréable, possibilité: résidence, auberge, foyer d'accueil, bureau de professionnel vendu par le propriétaire.
Après 19 heures
1 (819) 537-8926

MAISONS DE CAMPAGNE

À STE-ANNE-DES-LACS
Superbe maison de prestige, Avila, neuve, lac, terrain 68 000 pi ca., autres possibilités, prix: 225 000$.
(514) 325-4047
1-(514) 224-5988

MAISONS DE CAMPAGNE

STE-ADÈLE
Domaine L'Érablière
par chemin Loup-Saroup sur la 117



Réservez votre semaine de ski dès maintenant.
COTTAGES MEUBLÉS AU COMPLET
maison ouverte Ste-Adèle (514) 229-7728
6 pièces, 3 chambres à coucher, tapis m/m, armoires luxueuses, décoration professionnelle, foyer dans salon. Site extraordinaire, vue sur Chanteclerc, golf. Comptant requis pour l'achat 25 000 $. Prix 125 000 $. Bon investissement; réservez maintenant (clé en main).
Info: RONALD LABELLE (514) 491-0606
TRANS-ACTION IMMEUBLES C.D.M. Inc. courtier

ESPACES COMMERCIAUX A LOUER

À LOUER À BAIE COMEAU
6 000 pi. ca. de plancher commercial au rez-de-chaussée, situé rue Bossé 9$ le pi. ca. chauffée éclairé.
(418) 589-5315

NOTRE-DAME DE GRÂCE
5315 Sherbrooke, coin Décarie
Espace de 1 300 pi. ca. (possibilité de 2 100), en zone commerciale, pour restaurant ou autre commerce. Au rez-de-chaussée d'un luxueux immeuble à logements de 14 étages. Clé en main, tout compris. Occupation immédiate.
(514) 521-6243

PROPRIETES A REVENUS

MONTRÉAL
Mercier, 18 logements situé près de l'hopital Notre-Dame, revenu 87 120$, j'ai aussi différentes propriétés à revenus à vous offrir.
Mariette Cleary
Royal LePage
(514) 672-0235

LAVAL
Superbe quadruplex plus 2 bachelors, situé au 1720, place Duplessis chomedey, près des centres commerciaux et écoles, condition A-1.
Demandez Diane
(514) 682-8538

IMMEUBLE

ESPACES INDUSTRIELS A LOUER



PROPRIETES A REVENUS

LAVAL DIRECTEMENT DU CONSTRUCTEUR

IMMEUBLES LOCATIFS

10 - 16 - 20 logements

CONSTRUCTION DE HAUTE QUALITÉ!

- Sites de choix
- Garantie de location
- Planchers et balcons béton
- Conception de style condo
- Possibilité d'abri fiscal





PENSEZ-Y!

INFORMATION: JEAN-GUY LEMAY

628-4050

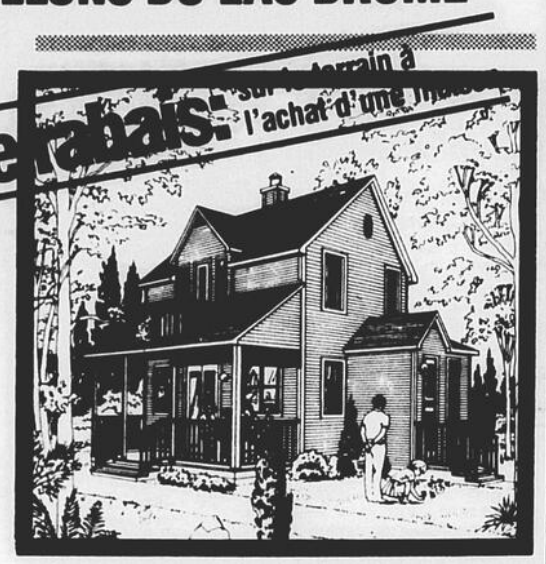
RESIDENCES

Spécial de la présentation des maisons modèles, les 3 - 4 et 5 septembre 88.
50% de rabais sur le terrain à l'achat d'une maison.

LES PAVILLONS DU LAC BROME

RÉSIDENCES UNIFAMILIALES

Vie champêtre et détente par excellence. Domaine vert [illegible] plus [illegible] salles [illegible] et foyer dans chaque [illegible]. Piscine, marina, planche à voile, et autres sports nautiques directement chez vous: tennis, ski, équitation, golf à votre portée immédiate A moins de 25 minutes de six (6) centres de ski: Bromont, Sutton, Orford, Jay Peak, Owl's Head et Glenn Mountain. À une heure de Montréal via l'autoroute des Cantons de l'Est. Autoroute 10, sortie 90, route 215, chemin Bondville.



PLAGE ET MARINA PRIVÉES

Occupation immédiate

Prix de prévente à partir de

130 000$

+ 2$/pi² (terrain)

261, chemin Bondville
LAC BROME
(514) 243-4166 (514) 375-7379

RESIDENCES

À ST-SAUVEUR

Cause: départ du pays, maison semi-détachée, coeur du village, 3 c.c., accessoirs électriques compris, piscine, court de tennis. Pas d'agent.

(514) 227-5678

STE-ADÈLE

À LOUER saison de ski, près Chanteclerc, maison spatieuse, confortable, 6 c.c., 2 foyers, meublée, très luxueuse, références exigées.

(514) 229-7472
(514) 661-6550

VIMONT

Résidence prestigieuse, pour couple professionnel, si Rolls Royce aurait construit des maisons il aurait surement conçue celle-ci, **un vrai bijou!**

D. Brisebois
(514) 682-0101
Re/Max 2000 inc. crt.

TRUST GENERAL

ST-BRUNO

Propriété luxueuse et fonctionnelle, piscine creusée, 2 foyers, garage. Rue de la Régence.

Ginette Martin
(514) 449-0740
(514) 655-6222



Style et qualité d'autrefois, magnifique propriété "Anglo Normand" terrain 60 000 p.c. paysagé. De plus commerce de plomberie établi depuis 30 ans.

Andrée Loof
Trans Action Action/Pro Inc.
(418) 872-1234
(418) 658-6343

STE-PIE-BAGOT

Maison ancestrale, cachet superbe, vue sur la montagne, 35 milles pieds de terrain, prix: 67 500$ ça vaut la peine.

MARIETTE CLEARY
(514) 672-0235
(514) 442-2455
Royal Lepage Crt.

ST-JOVITE

Superbe maison de style Normand (32 x 40), 2 étages, 4 c.c, bureau, salle de lavage, garage, beaucoup d'extras. Terrain (200 x 100), paysage magnifique. Endroit recherché.

595, rue Malo
(819) 425-8089

TRUST GENERAL



202 KNOWLTON

Cottage rénové avec goût, soigneusement aménagé offrant 10 pces claires et dégagées. Excellente fenêtration très ensoleillé, puits de lumière. Le tout donnant sur un superbe terrain de 18 000 p.c. ses haies et ses arbres matures lui procurent une intimité assurée. À quelques pas du Lac Brome. Cette rareté vous offre une vue imprenable sur le lac et montagnes. FAUT VOIR.

Claude Fournier
1(514) 378-8461
1(514) 378-7196

RESIDENCES

ÎLE BIZARD

Propriété de prestige, bord de l'eau, système de sécurité, perfectionné, idéale pour directeur d'entreprise internationnale, résidence en magnifique condition, possibilité d'acheter tout meublé, unique et de grand standing. Prix : 2 900 000$.

MARTINE OUSSET
(514) 937-3189
Elizabeth Paul
(514) 481-9915
(514) 932-1112
Royal LePage Crt.

OUTREMONT

Luxueux duplex en pierres, habité par propriétaire, à quelques minutes du métro et du centre-ville. Unités de 3 c.c., 2 et 3 salle de bain, sous-sol fini, qui peut être utilisé comme bureau, système d'alarme, garage double, 5 espaces de stationnements extérieur, magnifique terrain paysagé.

Duplex pouvant être converti en cottage. Terrain permettant la construction d'une piscine, prix demandé 650 000 $. Propriétaire.

(514) 276-6220

ST-AUGUSTIN (20 min. de Mtl)

Le charme de la campagne et le confort de la ville

- une sensation d'espace illimitée vous attend dans cette superbe québécoise
- chaque détails décrit la perfection
- venez-voir pour vous-même

APPELEZ LINDA BERGERON
(514) 472-7220
Robert Morin
(514) 386-2381
Re/Max VRP inc. crt.

ROUGEMONT

Près rte 20 et rte 10
EN MONTAGNE



Propriété style tudor, brique, 21 pièces, 6 chambres, 5 s. de bain, 7 foyers, piscine, terrain de 38 hectares, 1 254 000 pi ca., Super privé, lac Ruisseaux, sentiers, érablière, verger, clôturé, barrière électronique, vue magnifique sur la vallée et la ville de Mtl. EXCLUSIF.

Yvon A. Morin
Re/Max Plus Inc. Crt.
(514) 464-1000

TERRAINS

CHERTSEY-RAWDON

105 acres , Magnifique terrain boisé, avec lac et rivière. Chemins d'accès, à la propriété. Près de l'autoroute 25, à 7 min. au nord du village de Chertsey. Endroit idéal, pour domaine privé ou développement résidentiel.

Information:
(514) 688-1118

ST-FAUSTIN

Vente rapide

Domaine de montagne, une partie déboisée avec route, vue sur Mont-Tremblant 5 min. Mont-Blanc droit et vue au lac, prêt-à-construire.

Lise Benoit-Albert
Re/Max VRP inc. crt.
(514) 472-7220

TERRAINS

TERRAINS À SUTTON

Nouveau développement boisé près ski et golf, 40¢ pi. ca., grandeurs variées, terme facile. Renseignements:

Montréal 253-9727
Sutton 263-0677

ZONÉ COMMERCIAL

75 acres Magog-Orford, projet d'envergure tel: motel, hôtel, centre d'achats, etc..

Paul Fournier
(819) 864-6001
(819) 821-3762
Imm. Global crt.

TERRAIN

Semi-boisé, 4 × 28 arpents situé à 2 km entrée parc nationale de la Mauricie, idéal pour motel ou hôtel prix à négocier.

1(189) 538-2994

À VENDRE OU À ÉCHANGER

Terrain commercial de 1 400 000 pi ca., situé à 1000 pieds du centre d'achats de Granby, valeur: 2.00 $ le pi ca.

Information:
(819) 567-2210

TERRAINS

THETFORD MINES

30 002 pi. ca. commercial à vendre face au Canadian Tire, boul. Smith et voisin de 4 grosses chaines de restaurant reconnues très bon good wheel.

Jour (418) 338-4511
Soir (418) 338-5814

PIERREFONDS

Accès au bord de l'eau, 13 600 pi ca., résidentiel, 5.60$ le pi ca., services en déc. 88.

après 18h00
(514) 620-5270
le jour: (514) 384-7830
Demandez Luc Villeneuve

RIVE-SUD

Terrains prêts à construire 4,00$ le pi. ca., tous les services inclus (condition spéciale pour constructeur).

Léo Giles
(514) 658-3108
Immeubles Constellation Inc.

DELSON

Un terrain zoné multi, 15 069 pi ca., prix demandé 2.75$ le pi ca.

Gilles Robidoux
(514) 659-1333
(514) 444-7711
Les Immeubles Probe inc. Crt.

TRUST GENERAL Le maître courtier

TERRAINS

GRANBY: 184 000 p.c. commercial;
40 000 p.c. institutionnel;
181 acres pour développement domiciliaire;
279 000 p.c. commercial endroit stratégique pour complexe commercial;
131 acres touchant la ville;
92 800 p.c. commercial 1$/p.c.;
85 acres avec arbres fruitiers, zoné vert;
65 000 p.c. pour motel, hôtel.

SHEFFORD: 200 acres avec sucrerie en montagne sur les pentes de ski plusieurs possibilités;
27 000 p.c. zoné unifamiliale.

BROMONT: 66 000 p.c. commercial sur le boulevard;
300 acres pour développement domiciliaire et golf;
25 000 p.c. directement sur les pentes de ski;
700 000 p.c. sur les pentes en montagnes;
1 000 000 p.c. commercial.

SHERBROOKE: 450 000 p.c. commercial boul. Bourque;
50 000 p.c. commercial pour station de service, endroit stratégique;
400 000 p.c. commercial idéal pour motel.

Plusieurs fermes pour retraités dans les Cantons de l'Est

Claude Fournier
1(514) 378-8461 1(514) 378-7196

OCCASIONS D'AFFAIRES

IMMEUBLE

TERRAINS

MONTS ET VALLEE

Terrains commerciaux, industriels et résidentiels

JEAN-PIERRE LAMARCHE
(514) 378-2092
(514) 777-8888

RÉGION TROIS-RIVIÈRES

Terrain commercial bord autoroute 40, coin stratégique pour motel, restaurant, centre-commercial, peut être vendu en partie, 195 500 pi ca., prix: 1.35$ le pi ca. Pour information:

Marielle G. Nourry
Immeubles Tifo crt et ass. inc.
(819) 379-5229
1-800-361-1430 ext. 9133

ATTENTION BÂTISSEURS INVESTISSEURS

Avons grande quantités de terrains, pour développement commercial et résidentiel. À St-Lazare, Vaudreuil, Lachute, St-Eustache, Ste-Thérèse, Bellefeuille, Rawdon, Laval, St-Jean, St-Laurent, Bromont, St-Constant etc.

(514) 875-8844
A. Vallée Crt.

CANTONS DE L'EST

Terrain de 65 000 pi ca.
au sommet du Mont Shefford
Contigu aux pentes de ski
Face à Bromont
Vue imprenable sur les Apalaches

(514) 378-2092
(514) 777-8888

PARC DE MAISONS MOBILES

20 min. de Montréal, très bien aménagé rapporte 50 000$ net, possibilité d'expansion, investissement très intéressant.

Information:
Trans-Action Multi-Services inc. crt.
Pierre Tanguay
1-(514) 773-8424

FRANCHISES

FAITES DE L'ARGENT COMME DE L'EAU...

Oui c'est possible, en vous associant au premier réseau de magasins d'eau pure en formule libre-service ainsi que de livraison à domicile et aux places d'affaires.

- commerce avant-gardiste dans un secteur en pleine croissance
- exclusivité territoriale garantie
- gamme de produits à la fine pointe de la technologie
- aucune perte d'inventaire
- méthodes éprouvées de gestion et d'opération technique
- programmes de formation continue
- stratégies performantes de commercialisation et de mise en marché
- rentabilité à court terme et haut rendement sur capital investi
- formule gagnante axée sur la réussite de ses franchisés
- un concept innovateur ... clé en main.

renseignements:
MICHEL MERCIER
(514) 725-4939

EAU PURE plus

LES AVANTAGES D'ÊTRE BON PREMIER

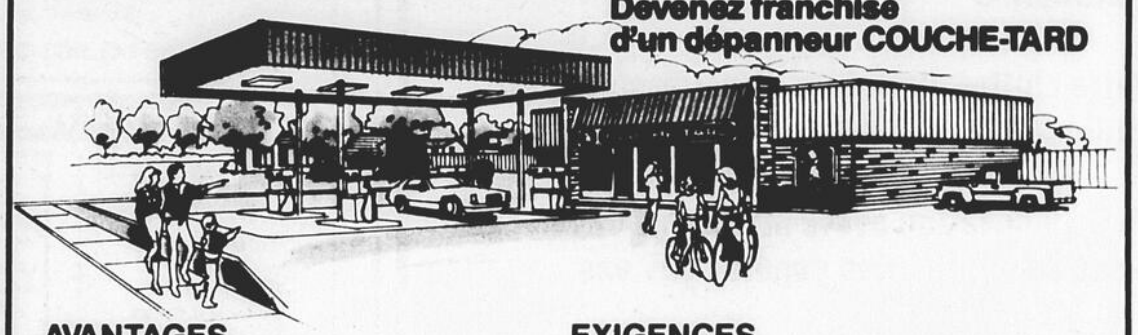
Dès l'instant où vous vous joignez au plus grand réseau d'agences de voyages franchisées au monde, vous acquérez un certain pouvoir. Vous devenez instantanément no 1 dans ce domaine où le taux de croissance des 12 dernières années a atteint 700%. Vous portez automatiquement un nom auquel on fait confiance et qui est connu internationalement. Et vous faites partie d'un groupe d'élite qui comprend plus de 700 entrepreneurs qui réussissent à la façon UNIGLOBE.
Alors, si posséder une entreprise qui vous offre tous ces avantages et même plus vous convient, joignez nos rangs et devenez no 1.
Téléphonez dès aujourd'hui (514) 879-0662

Une franchise UNIGLOBE Voyages - l'avantage d'être no 1.

UNIGLOBE Voyages

Lancez-vous en affaires sans partir de zéro

Devenez franchisé d'un dépanneur COUCHE-TARD



AVANTAGES

- vous serez maître de votre avenir
- vous deviendrez membre d'une organisation solide, efficace et fière
- vous profiterez des multiples ressources, financières, humaines et autres, d'un réseau qui a fait ses preuves
- vous recevrez une formation complète, théorique comme sur le terrain
- vous ferez partie d'un réseau de dépanneurs à fort volume de ventes
- vous posséderez un commerce choisi dans la province de Québec

EXIGENCES

Investissement total: **75 000 $**
Mise de fonds du propriétaire: **30 000 $** et plus

Pour plus amples renseignements adressez-vous à:

DÉPANNEUR COUCHE TARD

COUCHE-TARD
1600 Boul. St-Martin Est
Tour B, Suite 280
Laval, Québec H7G 4S7
(514) 662-3272
1-800-361-8895

POUR UN AVENIR PROFITABLE

LA FRANCHISE

Suivez la trace...

Avec plus d'une trentaine d'établissements au Québec!

L'Ours Polaire *vous offre un système de franchise des plus modernes pour un comptoir de crème glacée et de tofu glacé.*

Notre proposition de franchise comprend:

- *le choix de l'emplacement*
- *l'achat d'équipement*
- *la décoration de l'établissement*
- *la formation*
- *le soutien opérationnel*
- *les achats et la mise en marché*



La nouvelle génération de "BAR LAITIER"

OOOURS....QUE C'EST BON!

Si vous désirez avoir plus d'information en ce qui concerne l'acquisition de votre propre entreprise ***L'Ours Polaire****, contactez:*

ABITIBI: Norbert Paré
MONTRÉAL et PROVINCE: René Sckoropad
OUTAOUAIS: Jacques Audet et Gilles Farrell
QUÉBEC: Julien Rioux et Denis Larue
RIVE-SUD: Nicole Gaudreau

1-800-567-3565

L'OURS POLAIRE

4221 Garlock, Sherbrooke, Qué. J1L 2C8

FRANCHISES

Help-U-Sell

LE FUTUR DU COURTAGE IMMOBILIER
FINI LA SOLLICITATION

ACHETEURS ET VENDEURS VOUS APPELLENT...
SYSTÈME DE MARKETING **UNIQUE** ÉPROUVÉ AUX É.-U.

FRANCHISES DISPONIBLES
LAVAL, RIVE-NORD ET RIVE-SUD DE MONTRÉAL

Courtiers, ou agents avec 2 ans et plus d'expérience

(514) 696-2211 OU 1-800-363-6655

VIDEO cube

VIDÉO CUBE VOUS OFFRE DES FRANCHISES DE CLUB VIDÉO AUTOMATISÉ ET INFORMATISÉ OUVERT 24 HRES/24.

AVANTAGES:

- Investissement minime
- Rentabilité à court-terme
- Un support continuel du Franchiseur
- Conserver votre emploi en faisant fructifier votre capital
- Des localisations de premier choix encore disponibles.
- Un contrôle informatique des plus avancé

Comptant minimum requis de $19,900 à $50,000.

Pour information: **Groupe VIDÉO CUBE Inc.**
700 ouest, boul. Crémazie
Montréal,(Québec) H3N 1A1
270-8440 ou 1-800-361-6591

FRANCHISES DE DISTRIBUTION

- ☐ Territoires disponibles dans plusieurs régions du Québec d'un produit exclusif sur le marché depuis 7 ans.
- ☐ Tuiles modulaires en fibre de verre pour toiture.
- ☐ Support de marketing et publicité

Capital minimum requis 20 000$
Pour plus d'informations contacter l'usine:

Les Tuiles Europe Ltée
4025C Leman, Laval, Qc H7E 1A2
(514) 664-1666 (514) 326-5440

ARGENT COMPTANT PROFITS ELEVES



ARGENT COMPTANT, profits élevés. Boissons gazeuses les plus vendues (**PEPSI, COKE, 7-UP, etc.**) à partir de **MINI-DISTRIBUTRICES MURALES RÉFRIGÉRÉES** les plus perfectionnées, avec panneaux d'art décoratifs. Milliers de possibilitiés! Bureaux, banques, salles du personnel, magasins, etc. Partout où les grosses machines ne vont pas. Investissement: 16 975 $. Occupation lucrative. Concept éprouvé. Pour recevoir notre brochure de 10 pages en couleurs, appelez dès aujourd'hui. Centre de la création des petites entreprises. (514) 861-6111.

LE SPÉCIALISTE DES AFFAIRES PERSONNELLES

LE CARREFOUR DU FRANCHISÉ INC.
CONSULTATION et ORIENTATION en choix de franchises.
(514) 385-1899

A VENDRE - DIVERS

LABORATOIRE PHOTO

Mini-laboratoire Kis Photo, pour renseignements,contactez:

LISE LABELLE
ROGER POITRAS
(418) 748-7627

ASSOCIES DEMANDES

OUTRE-MER

Gestionnaires disposant capital, recherche bon projet d'investissent outre-mer avec emploi à l'intérieur de l'entreprise.

(514) 628-2647
après 11 am

ENTREPRISES A VENDRE

OCCASION EXCEPTIONNELLE

VOUS avez du temps de libre! **NOUS** avons une affaire en or à vous proposer pour transformer votre **TEMPS** en **$$.**

- Temps requis 15 hres/sem
- 35 000$ de revenus garantis
- Possibilité de 50 000$ et +
- Pas de vente
- Pas de patron

Appelez-nous pour un rendez-vous
(514) 270-8909

DISTRIBUTEURS DEMANDES

OPPORTUNITÉ D'AFFAIRES

Nous: - un produit qui a fait ses preuves;
- une compagnie a succès, 18 ans en affaires;
- une équipe de soutien;
- un rendement supérieur sur investissement.

Vous - homme ou femme d'affaires;
- professionnel de la vente;
- toutes régions du Québec.

Pour information: Raymond Rivard au (514) 335-9066

BATEAUX ET VOILIERS



C + C 36 1980

Quai rétractable 4 p. réfrégération, radar, loran enroul. dodger, bimini, auto-pilote, VHS etc. très bonne condition. 89 500$

(514) 656-9212

ENTREPRISES A VENDRE

USINE DE MEUBLES

Bien établie, région Outaouais, chiffre d'affaires au-delà d'un million$ par an. Pour renseignements:

Claude Lavigne
(514) 659-9137

INVESTISSEURS

Obtenez la liste informatisée de recherche des meilleures occasions d'affaires.

La Bourse des Investissements
5022 Côte des Neiges Mtl. H3V 1G6
Mtl.(514) 735-9840
Qué (418) 627-1069

ENTREPRISES DEMANDEES

OCCASION UNIQUE

Entreprise informatique établie depuis près de 10 ans conçoit et commercialise des logiciels spécialisés dans le domaine de l'automobile.
Aussi établie aux États-Unis.
Rentabilité assurée.

Pour information: (514) 658-8528

EQUIPEMENT DE BUREAU A VENDRE

Système Téléphonique ITT

2 app.	1 490$	36 50$/mois
8 app.	3 495$	91 25$/mois
16 app.	6 650$	164 95$/mois
40 app.	21 950$	475 95$/mois

composez:
ITT-6030
CNA Téléphonie

ENTREPRISES DEMANDEES

ACQUISATION PARTICIPATION

Sommes intéressés par aquisitions ou participations d'entreprises (PME) jeunes et dynamiques offrant possibilité de croissance.

Écrire à réf.: 1382
Journal Les Affaires
465, rue St-Jean
9 ième étage
Montréal, Qc ,H2Y 3S4

IMMEUBLE

Le nombre de mises en chantier a baissé de 42,6 % en juillet au Québec

JEAN-LUC RENAUD

La construction résidentielle au Québec a enregistré une chute marquée de 42,6% en juillet par rapport au même mois l'an dernier. Le secteur unifamilial a reculé de 40,8% et le multifamilial, de 44%.

C'est du moins ce qui ressort des plus récentes données préliminaires de la **Société canadienne d'hypothèques et de logement** (SCHL). Les mises en chantier ont chuté de 28% par rapport à juin dernier, a-t-on aussi confirmé.

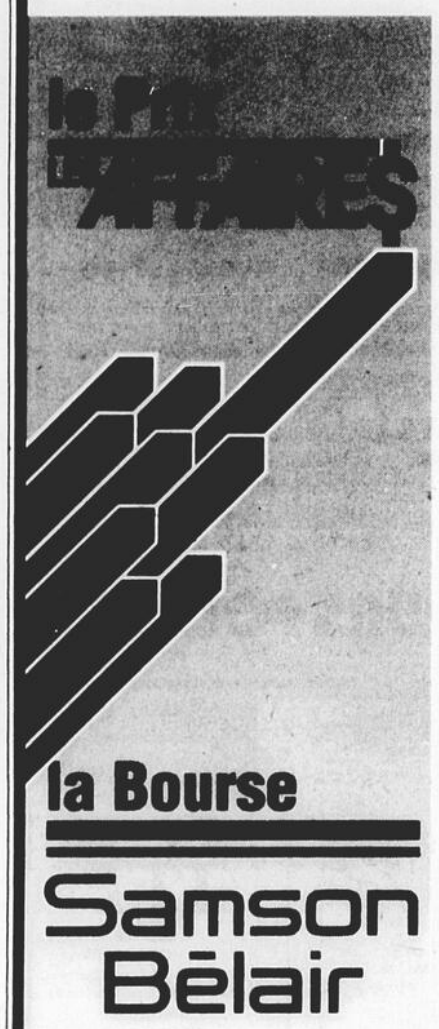
Il s'agit d'une deuxième baisse consécutive en autant de mois. La tendance descendante amorcée depuis ce printemps est donc de plus en plus évidente.

« Cette situation s'explique par deux phénomènes, a précisé **Anh Trinh**, coordonnateur de l'analyse économique et de marché à la SCHL. D'un côté, il y a un surplus de l'offre de logements nouvellement construits et, de l'autre, on connaît un ralentissement de la demande, conséquence de la chute prononcée du flux d'immigrants vers le Québec. »

Sur le territoire de la Communauté urbaine de Montréal, 51,4% moins d'unités d'habitation ont été mises en chantier en juillet 1988 par rapport à 1987. L'unifamilial est passé de 273 à 94 mises en chantier (- 65,6%); le locatif a baissé de 997 à 486 (- 51,3%); le condominium a baissé de 307 à 187 (- 39,1%).

VOUS MÉRITEZ LE TITRE DE L'ENTREPRENEUR DE L'ANNÉE!

Participez au concours "l'Entrepreneur de l'année"



- ✓ **Vous êtes l'un des principaux actionnaires de l'entreprise**
- ✓ **Votre chiffre d'affaires ne dépasse pas 50 millions $**
- ✓ **Votre innovation est le moteur du développement de l'entreprise depuis deux ans**
- ✓ **La rentabilité caractérise votre entreprise**

Modalités de participation:

- date limite d'inscription: 28 octobre 1988
- règlements et formulaires de participation disponibles aux bureaux de Samson Bélair
  Information: Robert Massé (514) 871-1515

Le prix sera décerné dans le cadre du Salon Le Monde des Affaires de Québec
24 au 27 novembre
Centre Municipal des Congrès

LE MONDE DES AFFAIRES

Samson Bélair · LES AFFAIRES · LE MONDE DES AFFAIRES

OCCASIONS D'AFFAIRES

INVESTISSEURS DEMANDES

OCCASION D'AFFAIRES
Site de 3M de v.c., 200 000 dix roues de terre noire, à exploiter, permis commission agricole OK. Besoin capitaux ou participation ou vendrait en vrac à offre raisonnable. Entre t-riv. et shaw. ouest St-Maurice.
(819) 376-8972

INVESTISSEUR
Recherche entreprise de fabrication ou distribution pour participation active ou passive.
(514) 653-3209

ON DEMANDE

MAGASIN DE MEUBLES ET APPAREILS ELECTROMÉNAGERS
Recherché dans la région de Montréal et de Laval avec chiffre d'affaires jusqu'a 2 millions$.
Confidentialité assurée, pour information:
Monsieur jean
(514) 963-0281

SERVICES FINANCIERS

CAPITAL DE RISQUE
Argent disponible pour PME prêts sur recevables
Monsieur R. Robert
(514) 656-8820

OFFRE DE CAPITAUX
528 investisseurs disposant de 10 000$ - 50 millions$ souhaitent vous parler. Aucune commission.
La Bourse des Investissements
5022 Côte Des Neiges, Mtl, H3V 1G6
Mtl (514) 735-9840
Qué (418) 627-1069

VOITURES DE LUXE

PORSCHE 944
1986, rouge, 63 000 Km., intérieur cuir noir, toit ouvrant, toute équipée, excellente condition, très bon prix.
Jour (418) 338-4511
Soir (418) 338-5814

SAAB 9000 TURBO
Modèle 1986, rouge carmosine 29 000 km, intérieur en cuir d'écosse de couleur tan. N'a jamais connu le calcium, excellente condition.
(418) 287-3521
fax: (418) 287-5130

SERVICES SPÉCIALISÉS

Publiez votre carte d'affaires dans le journal.
LES AFFAIRES
(514) 842-6491

INCORPOREZ-VOUS avec INFOFISC
(514) 251-1325
Aussi: services complets de comptabilité et d'impôt pour les compagnies et les particuliers en affaires.

Les NOMINATIONS du MOIS

Les nominations suivantes ont été publiées dans le journal LES AFFAIRES durant le mois de

AOÛT 1988

AGENCE QUÉBÉCOISE DE VALORISATION INDUSTRIELLE DE LA RECHERCHE (AQVIR)
Claude Richard, vice-président exécutif
Jacques Archambault, vice-président au développement

AIR CANADA
Nouveaux membres du conseil d'administration
Gordon F. MacFarlane
Mme Jean Casselman Wadds
William James
David A. Ganong

ASEA BROWN BOVERI INC.
Robert M. Mill, directeur, communication institutionnelles

AT & T COMMUNICATIONS AMERICAS INC.
Première succursale à Ottawa
Kenneth L. Paape, vice-président et directeur général
Robert J. Felekey, directeur du marketing

BANQUE CHASE MANHATTAN DU CANADA
Denis Aubin, vice-président, directeur du bureau de Montréal

CORPORATION DES CONCESSIONNAIRES D'AUTOMOBILES DU QUÉBEC (CCAQ)
Gabriel Gagnon, président 1988-89

CN RAIL
John P. Kelsall, vice-président de l'exploitation

COOPÉRATIVE FÉDÉRÉE DE QUÉBEC
Jean-Marc Bergeron, directeur général

CRÉDIT-BAIL BANQUE LAURENTIENNE INC.
André Lalumière, vice-président

DIRECT FILM INC.
Jean Goupil, président-directeur général

FORANO INC.
André Laramée, contrôleur
Normand Fortier, directeur de la division Fonderie

GESTION PRIVÉE T.A.L. LTÉE
Luc Pelland, président et chef de l'exploitation

INFORMATIQUE BFG LTÉE
Robert Bouchard, membre du conseil d'administration

INTÉRIEUR CGC INC.
W.E. Zinck, vice-président et directeur général

LES COOPÉRANTS, ASSURANCE-VIE
Jacques Tardif, vice-président, Ventes

LES INDUSTRIES MONDIALES ARMSTRONG CANADA LTÉE
Kenneth A. Matheson, président

MARTINEAU, PROVENCHER & ASSOCIÉS LTÉE
Jacques R. Dubé, s'est joint à la société à titre d'associé

QUÉBÉCOR INC.
Guy Trahan, vice-président pour le secteur imprimerie, Québécor, région du Québec

QUINCAILLERIE RICHELIEU LTÉE
Richard Lord, président et directeur général

SOCIÉTÉ D'INVESTISSEMENT DESJARDINS
Pierre Barnès, président-directeur général; président du Conseil et chef de la direction de la Société d'investissement Tremplin 2000 inc.

SOCIÉTÉ DE GESTION LA MÉTROPOLITAINE LTÉE
Roy F. Bennet, président du conseil d'administration

Pour de plus amples renseignements concernant la publication de vos avis de nomination, appelez-nous au (514) 842-6491 poste 253.



«DU RENMINBI CHINOIS AU DOLLAR AMÉRICAIN, NOUS TRANSIGEONS 43 MONNAIES ÉTRANGÈRES. NOTRE PRINCIPALE DEVISE : OFFRIR UN SERVICE INÉGALÉ!»

PHILIPPE BRUNET
DIRECTEUR DU CHANGE

De gauche à droite: David Lachance, Peter Conradi, Philippe Brunet.

En 1817, la Banque de Montréal créait la première monnaie canadienne à Montréal et y ouvrait du même coup le premier bureau de change du Canada. Depuis, nos services se sont accrus, si bien que nous sommes maintenant les seuls à Montréal à transiger 43 devises sur le marché interbancaire.

Aujourd'hui, la Banque de Montréal innove encore en offrant un service de transaction de devises 24 heures sur 24. En effet, nos cambistes oeuvrent jour et nuit dans les principaux centres financiers du monde. Ces professionnels expérimentés offrent leurs services aux grandes entreprises comme aux PME de tous les secteurs de l'industrie. Ainsi, à la Banque de Montréal, vous obtenez non seulement une communication rapide de taux concurrentiels, mais aussi une gamme complète de produits de change, dont les options sur devises.

Nous pouvons également vous renseigner sur les influences et les tendances du marché et analyser les répercussions qu'elles auront sur votre entreprise.

Grâce à notre réseau international de communication, nous vous tenons au courant des politiques gouvernementales, des grands événements mondiaux, de la tendance des taux d'intérêt, des rumeurs du marché, bref, tout ce qui influence votre situation en matière d'opérations de change.

Alors, si vous ne voulez pas perdre au change sur le marché d'aujourd'hui, téléphonez au (514) 877-1461 et demandez Philippe Brunet, directeur du change.

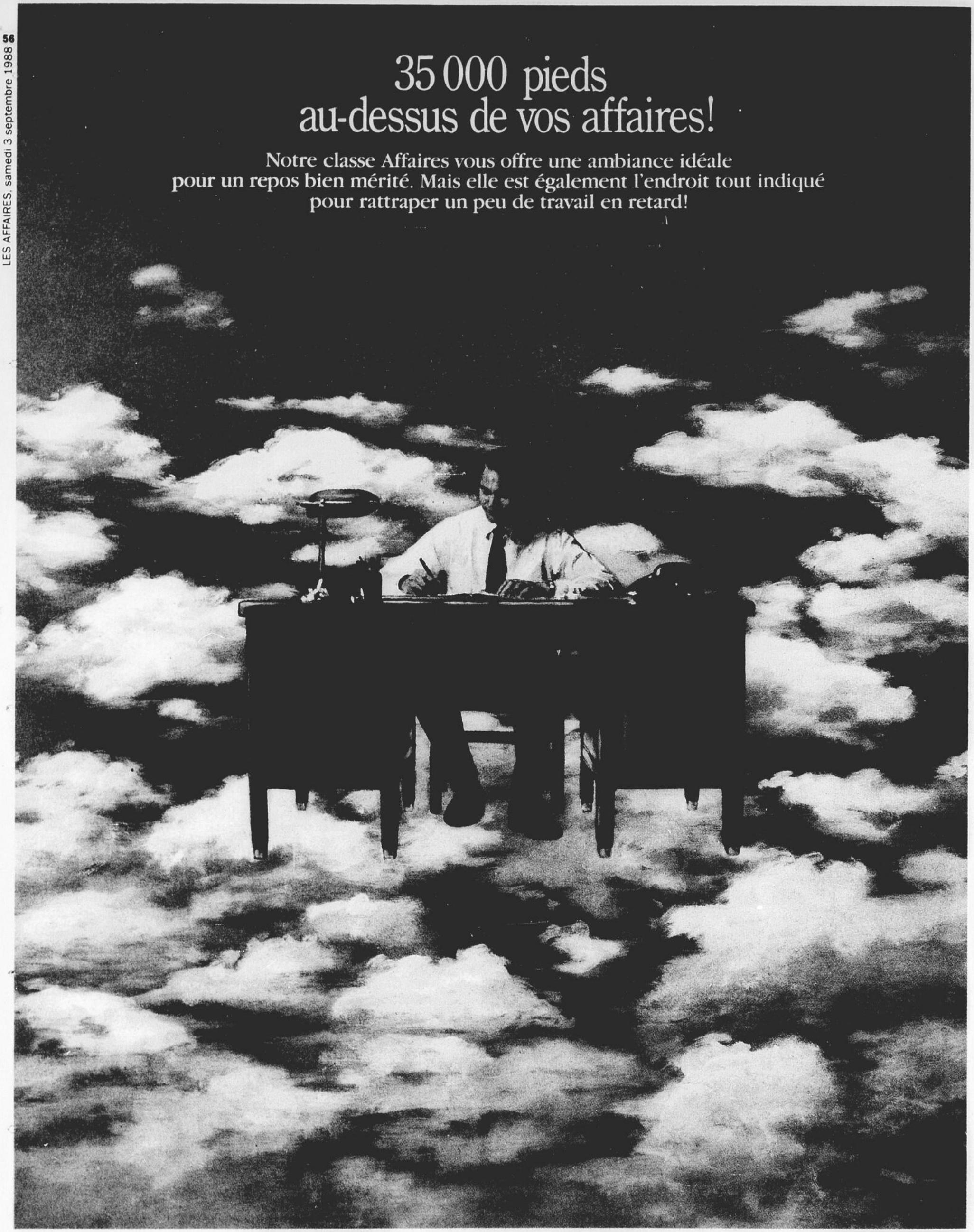
Renseignements, analyses, prévisions, stratégies, idées innovatrices, taux concurrentiels, communications rapides et service de qualité, la Banque de Montréal met tout en oeuvre pour assurer votre succès en opérations de change.

Banque de Montréal

Des idées nouvelles en banque.

35 000 pieds au-dessus de vos affaires!

Notre classe Affaires vous offre une ambiance idéale pour un repos bien mérité. Mais elle est également l'endroit tout indiqué pour rattraper un peu de travail en retard!



Classe Affaires

Air Canada