

**PROFIL DES PRODUITS FORESTIERS  
DEUXIÈME TRANSFORMATION**

***Clôtures haut de gamme  
en bois***

Rapport présenté au  
Ministère des Ressources naturelles  
par le Centre de recherche industrielle du Québec

Novembre 2002

## **NOTE AU LECTEUR**

L'information contenue dans ce document est fournie à titre indicatif seulement et n'engage aucunement la responsabilité du ministère des Ressources naturelles (gouvernement du Québec).

## **REMERCIEMENTS**

Nous tenons à remercier le centre de recherche industrielle du Québec et plus particulièrement M<sup>me</sup> Ginette Douville et M. Michel Bouchard de la Direction de l'information industrielle et technologique. Nous remercions également M<sup>me</sup> France Brulotte du Service du développement technologique et industriel pour ses suggestions et commentaires.

## **DIFFUSION**

Ministère des Ressources naturelles  
Direction du développement de l'industrie des produits forestiers  
880, chemin Sainte-Foy, bureau 6.50  
Québec (Québec) G1S 4X4  
CANADA  
Téléphone : (418) 627-8644, poste 4106 ou 4111  
Télécopieur : (418) 643-9534

Nous vous invitons à visiter le site Internet du Ministère à l'adresse suivante :

<http://www.mrn.gouv.qc.ca>

© Gouvernement du Québec  
Ministère des Ressources naturelles, 2003  
Dépôt légal — Bibliothèque nationale du Québec, 2003  
ISBN 2-550-40280-4

**Code de diffusion : 2003-3010**

	<b>PAGE</b>
TABLE DES MATIÈRES .....	III
LISTE DES TABLEAUX .....	V
RAPPORT SOMMAIRE.....	1
1. DESCRIPTION DU PRODUIT .....	5
1.1 DÉFINITION .....	5
1.2 NOM ANGLAIS DU PRODUIT.....	5
1.3 TYPES D'APPROVISIONNEMENT .....	5
1.4 MATÉRIAUX DE SUBSTITUTION.....	7
1.5 CODES D'IDENTIFICATION.....	8
2. ÉLÉMENTS QUANTITATIFS .....	11
2.1 INDUSTRIE QUÉBÉCOISE .....	11
2.2 MARCHÉS QUÉBÉCOIS ET CANADIEN .....	12
2.3 MARCHÉ AMÉRICAIN .....	17
2.4 PRIX ET DÉPENSES MOYENNES DES MÉNAGES.....	19
3. ÉLÉMENTS QUALITATIFS .....	23
3.1 NORMES ET RÈGLEMENTS.....	23
3.2 BOIS TRAITÉ ET PROTECTION DE L'ENVIRONNEMENT .....	23
3.3 INNOVATIONS TECHNOLOGIQUES.....	24
4. TENDANCES .....	29
5. PRINCIPAUX PRODUCTEURS DE CLÔTURES EN BOIS ET ORGANISMES RELIÉS .....	31
5.1 FABRICANTS DE CLÔTURES EN BOIS .....	31
5.2 ASSOCIATIONS ET AUTRES ORGANISMES RELIÉS .....	32
5.2.1 CLÔTURES .....	32
5.2.2 TRAITEMENT DU BOIS.....	33
5.2.3 SCIAGES .....	34
5.3 PRINCIPALES FOIRES.....	36
5.4 QUELQUES FABRICANTS EUROPÉENS DE CLÔTURES HAUT DE GAMME .....	36
ANNEXE – LISTE DES FABRICANTS.....	37
BIBLIOGRAPHIE.....	41



## LISTE DES TABLEAUX

	<b>PAGE</b>
Tableau 1 : Livraisons, importations et exportations de clôtures en bois / Québec - Canada (1992-2001).....	2
Tableau 2 : Clôtures en bois - Codifications CTI, SCIAN et SH1 .....	9
Tableau 3 : Répartition régionale des entreprises et du nombre d'employés dans le secteur des clôtures en bois au Québec.....	11
Tableau 4 : Livraisons, importations et exportations de clôtures en bois / Québec - Canada (1992-2001).....	13
Tableau 5 : Part du Québec sur les exportations canadiennes de clôtures en bois (1992-2001) .....	13
Tableau 6 : Nombre de permis de bâtir pour piscines / Québec, Ontario et Canada (1998-2001).....	14
Tableau 7 : Piscines existantes au Canada / par province (2001) .....	14
Tableau 8 : Ventes de piscines / Québec - Canada (2000-2001) .....	15
Tableau 9 : Infractions par effractions déclarées à la police / Canada (1997-2001).....	15
Tableau 10 : Permis de bâtir, valeurs résidentielles et nombre d'unités, selon le type de logement / Québec - Canada (1997-2002).....	16
Tableau 11 : Ventes de clôtures aux États-Unis, selon le type de matériau (2002) .....	18
Tableau 12 : Importations américaines / Principaux pays exportateurs (1998-2001) .....	18
Tableau 13 : Exportations américaines (Picket/Pailing/Post/Rail, Sawn, Assembled Fence, Wood) / Principaux pays importateurs (1998-2001).....	19
Tableau 14 : Types de clôtures - Classement selon le prix et la part du marché .....	19
Tableau 15 : Exemples de prix de détail, au pied linéaire selon la hauteur, incluant l'installation / Québec (2002) .....	20
Tableau 16 : Dépenses au titre des réparations et des rénovations du logement pour : clôtures, patios et entrées pour voiture et aménagement paysager / Canada (1989 et 1999).....	21
Tableau 17 : Fabricants de clôtures et de composants en bois, selon le nombre d'employés .....	31



---

## PROFIL DES PRODUITS FORESTIERS

### DEUXIÈME TRANSFORMATION

#### CLÔTURES HAUT DE GAMME EN BOIS

#### RAPPORT SOMMAIRE

---

##### DÉFINITION

- ↗ Les clôtures en bois sont des assemblages de lattes, de treillis et autres composants sous forme de panneaux. En plus de servir à des fins utilitaires, elles jouent également un rôle esthétique et peuvent ajouter valeur et beauté à une propriété. C'est particulièrement le cas pour les clôtures haut de gamme dont les modèles sont plus diversifiés et les essences davantage recherchées.
- ↗ Le nom anglais est «*wood fences*».
- ↗ Il s'agit d'un produit de deuxième transformation.
- ↗ CTI 2512, CTI 2591, CTI 2599, SCIAN 321999, SH 4421901041 et SH 44219060.

##### ÉLÉMENTS QUANTITATIFS

- ↗ Cette industrie regroupe une vingtaine d'entreprises au Québec. La fabrication de clôtures représente rarement leur activité principale. Deux fabricants sont majeurs incluant un des plus importants fabricants en Amérique du Nord.
- ↗ Un nombre important d'intervenants gravitent autour de cette industrie. Plusieurs commerces réalisent la vente et l'installation de clôtures de tous types, des quincailleries et des centres de rénovation sont des points de vente importants pour les clôtures préfabriquées et certains distributeurs offrent des produits en provenance de l'extérieur du Québec.
- ↗ Le Québec connaît de bonnes performances sur le marché américain. Les exportations québécoises de clôtures en bois sont évaluées à environ 120 millions de dollars, soit près de 60 % de exportations canadiennes. Le Canada fournit près de 80 % des achats américains de sections de clôtures à l'étranger.
- ↗ Aux États-Unis, les ventes de clôtures en bois sont estimées à 334,1 millions de dollars américains, comptant pour 14,5 % de l'ensemble de l'industrie. Les clôtures ornementales en métal détiennent 28,3 % du marché alors que les produits en mailles de chaînes dominent avec 37,7 % des ventes. Le PVC qui occupe 15 % de ce marché connaît une forte croissance.

**TABLEAU 2 : LIVRAISONS, IMPORTATIONS ET EXPORTATIONS DE CLÔTURES EN BOIS / QUÉBEC - CANADA (1992-2001)**

ANNÉE	CLÔTURES EN BOIS					
	LIVRAISONS (M\$)		IMPORTATIONS (M\$)		EXPORTATIONS (M\$)	
	QUÉBEC	CANADA	QUÉBEC	CANADA	QUÉBEC	CANADA
1992	N.D.	N.D.	0,07	0,79	49,33	65,04
1993	N.D.	N.D.	0,04	1,36	57,52	74,42
1994	59,7	81,5	0,03	0,69	65,55	84,23
1995	70,0	82,5	0,03	0,55	74,00	98,43
1996	71,9	104,6	0,03	0,47	75,30	104,29
1997	72,5	106,3	0,02	0,69	93,14	141,89
1998	N.D.	115,5	0,03	1,51	115,64	177,57
1999	N.D.	72,6	0,13	1,24	146,73	249,44
2000	N.D.	N.D.	0,30	1,65	132,96	246,72
2001	N.D.	N.D.	0,43	2,53	119,59	203,03

N.D. : Non disponible.

Note : On remarquera que depuis 1997, nos exportations sont largement supérieures à nos livraisons. Cette anomalie n'a toutefois pu être justifiée ou corrigée par Statistique Canada.

*Sources :* ↗ Statistique Canada . SH 4421901010, 4421901041 et 442119060 – Clôtures et sections de clôtures, en bois. Exportations et importations.  
 ↗ Statistique Canada . SH 4421906 et 44219023 – Clôtures et sections préfabriquées en bois – Livraisons.

### ÉLÉMENTS QUALITATIFS

- ↗ Le bois traité sous pression est un matériau largement utilisé. Son coût et le peu d'entretien qu'il requiert militent en sa faveur. Toutefois, en raison des risques pour la santé, qui seraient attribuables à l'arsenic et au chrome présents dans le CCA, l'Agence de réglementation de la lutte antiparasitaire (ARLA) de Santé Canada et l'*Environmental Protection Agency (EPA)* des États-Unis interdiront l'utilisation de ce produit pour des applications non-industrielles à partir de janvier 2004.
- ↗ La réglementation relative à l'installation de clôtures est dictée par chacune des municipalités. Elle concerne, entre autres, la hauteur qui varie habituellement entre 3 et 6 pieds. L'*American Society for Testing and Materials (ASTM)* publie la norme F 537-01 sur la fabrication et l'installation de clôtures en bois.

## TENDANCES

- ⇒ Le secteur de la fabrication et de l'installation de clôtures réalise actuellement de bonnes performances. Plusieurs facteurs positifs devraient continuer à influencer la demande de clôtures, soit :
  - la vigueur des mises en chantier et des dépenses en rénovation;
  - les bas taux d'intérêt;
  - la recherche de sécurité;
  - l'engouement grandissant pour l'aménagement paysager;
  - la disponibilité de matériaux attrayants et performants et la diversité des modèles.
  
- ⇒ Les clôtures préfabriquées en bois sont davantage reliées aux réseaux des quincailleries et des centres de rénovation qu'à celui des installateurs spécialisés. Le bois pourrait donc tirer profit d'une popularité grandissante auprès du consommateur, à condition toutefois d'offrir un produit sachant allier longévité et facilité d'installation. La disponibilité de clôtures haut de gamme en bois pourrait également permettre de diversifier les produits offerts par les installateurs.
  
- ⇒ Le PVC, qui a connu la plus importante croissance aux États Unis au cours des dernières années, continuera d'accroître sa part du marché. C'est le faible entretien qu'il nécessite qui lui est favorable. Il présente toutefois certains inconvénients liés à son coût et à la variation de qualité du PVC.
  
- ⇒ Dans la fabrication de clôtures en bois, le choix des essences, des procédés de traitement les plus appropriés, des technologies de fabrication automatisées ou semi-automatisées, ainsi que la recherche de design sachant tirer profit des qualités du bois, représentent des atouts majeurs.
  
- ⇒ Des technologies développées par des entreprises européennes possédant une longue expérience dans la fabrication de clôtures haut de gamme en bois pourraient être mises à profit au Québec et répondre aux besoins d'une population prête à investir pour bénéficier d'un produit différencié.



---

## PROFIL DES PRODUITS FORESTIERS

### DEUXIÈME TRANSFORMATION

#### CLÔTURES HAUT DE GAMME EN BOIS

---

## 1. DESCRIPTION DU PRODUIT

### 1.1 DEFINITION



Les clôtures en bois sont des assemblages de lattes, de treillis et autres composants sous forme de panneaux. Traditionnellement utilisées pour protéger les cultures, les clôtures servent aujourd'hui à :

- ↪ délimiter un terrain ou se protéger de la vue du voisinage;
- ↪ garder de jeunes enfants près de la maison, assurer la sécurité en limitant l'accès à une piscine ou protéger une propriété des cambrioleurs;
- ↪ obtenir une atténuation du bruit ou briser le vent;
- ↪ limiter l'accès aux animaux.

Elles jouent également un rôle esthétique et peuvent ajouter valeur et beauté à une propriété. C'est particulièrement le cas pour les clôtures haut de gamme dont les modèles sont plus diversifiés et les essences davantage recherchées. Les clôtures sont préfabriquées ou construites sur mesure. Elles sont offertes en plusieurs styles, répondant à des besoins particuliers.

### 1.2 NOM ANGLAIS DU PRODUIT

Le nom anglais est «*wood fences*».

### 1.3 TYPES D'APPROVISIONNEMENT

L'industrie utilise trois types d'approvisionnements en matière ligneuse selon l'intégration de l'entreprise et les installations de production qui y sont associées.

- ↪ Les billes.
- ↪ Les sciages.
- ↪ Les planches.

En général, les clôtures sont faites de bois traité, de cèdre de l'Est, de cèdre de l'Ouest et, dans une moindre mesure, d'essences non traitées soit, épinette, pin blanc, pin gris ou sapin :

- ↪ Le bois traité sous pression - principalement sapin et pin gris - est, sans contredit, un matériau largement utilisé; son coût modique<sup>1</sup>, sa facilité d'installation et le peu d'entretien qu'il requiert militent en sa faveur. Mais c'est surtout la durée de vie<sup>2</sup> qu'on lui prête qui retient l'attention de l'acheteur. Toutefois, d'ici à ce que des produits de préservation autres que l'arséniate de cuivre chromaté soient utilisés, la polémique qui entoure le caractère dangereux du bois traité risque fort de nuire à ce produit.
- ↪ Le cèdre rouge de l'Ouest, pour sa part, gagne en popularité. On le choisit d'abord pour son apparence unique. Sa grande longévité<sup>3</sup>, son coût relativement abordable<sup>4</sup>, sa facilité d'installation et le peu d'entretien qu'il nécessite en font un choix éclairé.
- ↪ Le cèdre de l'Est, de couleur blanche, combine à la fois toutes les qualités du cèdre rouge (bien que plus nouveau) et du pin. Ses propriétés et son prix<sup>5</sup> justifient pleinement son utilisation.
- ↪ Depuis une quinzaine d'années, l'épinette naturelle a été déclassée par le bois traité. Son entretien périodique, sa résistance moyenne à la pourriture - qui atteint moins de 15 ans lorsque le bois est soumis aux intempéries - et le fait que l'épinette séchée au four soit à peine moins chère que le bois traité, expliquent son recul.
- ↪ Bien que le pin blanc et le pin gris - non traités - aient été largement employés dans la fabrication de clôtures, de tonnelles et de mobiliers de jardin, on ne s'en sert plus aujourd'hui que pour certains projets architecturaux ou pour la réparation et la restauration d'ouvrages anciens. Le pin est un matériau noble qui se prête bien à toutes les teintures, qu'elles soient pâles ou foncées. Son prix relativement élevé et des contraintes similaires à celles énumérées pour l'épinette expliquent sa faible présence dans cette industrie<sup>6</sup>.

### **Description des composants**

Un panneau qui a une belle face de 6 pi par 8 pi et comprend deux croisées, nécessite 54 pmp en moyenne. Les sciages utilisés pour la fabrication de clôtures sont principalement des planches de dimensions 1"×3", 1"×4", 1"×5" et 1"×6", de 4 à 8 pi de longueur. Ils servent à fabriquer les piquets et les lattes verticales pour des clôtures ajourées ou palissadiques.

Des sciages de 2"×2" de 4 à 8 pi servent à fabriquer des piquets pour des clôtures ajourées et stylisées. Des sciages de 2"×3" et de 2"×4" par 8 pi de longueur forment généralement les traverses (lisses hautes et basses). Les poteaux quant à eux sont fabriqués à partir de carrés de 4"×4" par 6 à 8 pi de longueur.

---

1 À titre indicatif, le prix d'une barrière simple de 43 po est d'environ 110 \$ en bois traité contre 210 à 250 \$ pour l'acier émaillé et 250 à 310 \$ pour le PVC blanc.

2 Les garanties offertes aux bois traités sont d'une trentaine d'années.

3 La durée de vie du cèdre rouge non traité varie de 50 à 70 ans selon les conditions dans lesquelles il est placé.

4 Le coût est approximativement le double de celui des bois traités. Il est évalué à environ 230 \$ pour une barrière simple de 43 po. Il est toutefois moins élevé que celui du PVC qui varie de 250 à 310 \$ pour une barrière de même dimension.

5 Son prix est d'environ 25 % de plus que le bois traité.

6 L'information portant sur les essences utilisées provient de la source suivante :

[http://www.canoe.qc.ca/maisonhabitation/rb0502\\_p38\\_2105-can.html](http://www.canoe.qc.ca/maisonhabitation/rb0502_p38_2105-can.html)

Les grades de qualité utilisés sont les n° 1, Standard et n° 2. Le rendement matière moyen varie de 50 à 60 %. La teneur en humidité devrait idéalement se situer autour de 15 %. Bien latté, le bois vert peut atteindre facilement 14 à 15 % à l'air libre dans un entrepôt à aire ouverte. Le séchage permet d'obtenir une surface sans peluche lors du rabotage.

Les capuchons et autres ornements de poteaux sont fabriqués en bois massif séché à 10-12 % ou en bois encollé avec un adhésif à l'épreuve des intempéries, comme l'ISOSET, qui est un polymère d'émulsion polyuréthane.

#### 1.4 MATERIAUX DE SUBSTITUTION

En plus du bois, plusieurs types de matériaux sont employés dans la fabrication de clôtures, incluant :

- ↻ le fil métallique (treillis, mailles losangées ou mailles de chaînes);
- ↻ le métal (acier galvanisé, fer ornemental ou aluminium);
- ↻ le plastique (PVC, polyéthylène et plastique recyclé);
- ↻ les matériaux composites (bois plastique).

Chacun d'eux a ses caractéristiques :



Les clôtures à mailles d'acier galvanisé trouvent surtout des applications commerciales et institutionnelles comme pour les cours d'écoles, les terrains de jeux et de tennis, etc. Celles destinées au secteur résidentiel sont aussi en acier galvanisé, mais sont recouvertes de vinyle (blanc, vert, brun ou noir). Sur sa structure d'acier, on applique un émail à base de poudre de polyester cuit au four. Des lattes de PVC de couleur assortie peuvent être insérées dans les mailles pour assurer plus d'intimité.



On distingue trois types de clôtures en acier émaillé : les clôtures ornementales, les clôtures à panneaux d'acier et celles à treillis d'acier galvanisé et soudé. Elles sont galvanisées à chaud, traitées au zinc et enduites d'un émail ou d'un plastique de poudre de polyester appliqué par procédé thermique. Les clôtures ornementales ou à treillis, de belle apparence, trouvent des applications aussi bien institutionnelles, commerciales que résidentielles. Elles sont offertes en plusieurs couleurs.



Les clôtures de PVC ne nécessitent pas d'autre entretien qu'un nettoyage périodique. Les poteaux sont ancrés dans une base de béton à laquelle on aura ajouté des tiges d'acier. Du béton est ensuite coulé dans les poteaux eux-mêmes. Sur certains modèles, une armature d'acier ajoute de la rigidité aux traverses de PVC. Les fabricants offrent une garantie de 25 ans dans la plupart des cas. Certains offrent même une garantie à vie <sup>7</sup>.



Le bois plastique commence à apparaître sur le marché de la clôture. Davantage présent pour la fabrication de patios, on pourrait éventuellement voir des clôtures offrant l'apparence du bois et les propriétés du plastique.

Notons finalement que la plantation de haies constitue également un choix auquel adhèrent bon nombre de propriétaires.

## 1.5 CODES D'IDENTIFICATION

La *Direction du développement de l'industrie des produits forestiers (DDIPF)*<sup>8</sup>, dans son tableau des filières des principaux produits du bois, classe les clôtures dans la deuxième transformation du bois.

Les clôtures sont un produit non structural.

Les divers codes d'identification commerciale utilisés sont les suivants :

---

7 L'information portant sur les types de clôtures provient de la source suivante : [http://www.canoe.qc.ca/maisonhabitation/rb0502\\_p38\\_2105-can.html](http://www.canoe.qc.ca/maisonhabitation/rb0502_p38_2105-can.html)

8 Guide de référence de la valeur ajoutée et de la deuxième transformation du bois, ministère des Ressources naturelles, avril 1999.

**TABEAU 3 : CLÔTURES EN BOIS - CODIFICATIONS CTI, SCIAN ET SH<sup>1</sup>**

<b>Canada</b>	CTI 2512	Industries, produits de scieries et d'ateliers de rabotage, sauf bardeaux. (Inclus : Piquets de clôtures, en bois non traité et non façonnés).
	CTI 2591	Industries de la préservation du bois. (Inclus : Piquets de clôtures, en bois et traités)
	CTI 2599	Autres industries du bois, non classifiées ailleurs. (Inclus : Piquets de clôtures, en bois non traité et façonnés).
<b>Canada, États-Unis et Mexique</b>	SCIAN 321999	Fabrication de tous les autres produits divers en bois. (Inclus: Clôtures de bois (sauf piquets, poteaux et traverses bruts), fabrication).
<b>Commerce international (Canada)</b>	SH4421901041 (Importations)	Treillages pour clôtures, en bois ( <i>Fencing panels, of wood</i> )
	SH44219060 (Exportations)	Clôtures et sections de clôtures, en bois, préfabriquées, incluant barrières et poteaux de clôtures ( <i>Fences and fence sections, of wood, prefabricated incl. fence rails and sawn pickets</i> ).
<b>Commerce international (États-Unis)</b>	SH4421907020	<i>Fence Sections, Assembled, of Wood.</i>
	SH4421907000 (Exportations)	<i>Picket/Paling/Post/Rail, Sawn; Assembled Fence, Wood.</i>

- 1 CTI : Classification type des industries.  
 SCIAN : Système de classification des industries de l'Amérique du Nord.  
 SH : Système harmonisé.



## 2. ÉLÉMENTS QUANTITATIFS

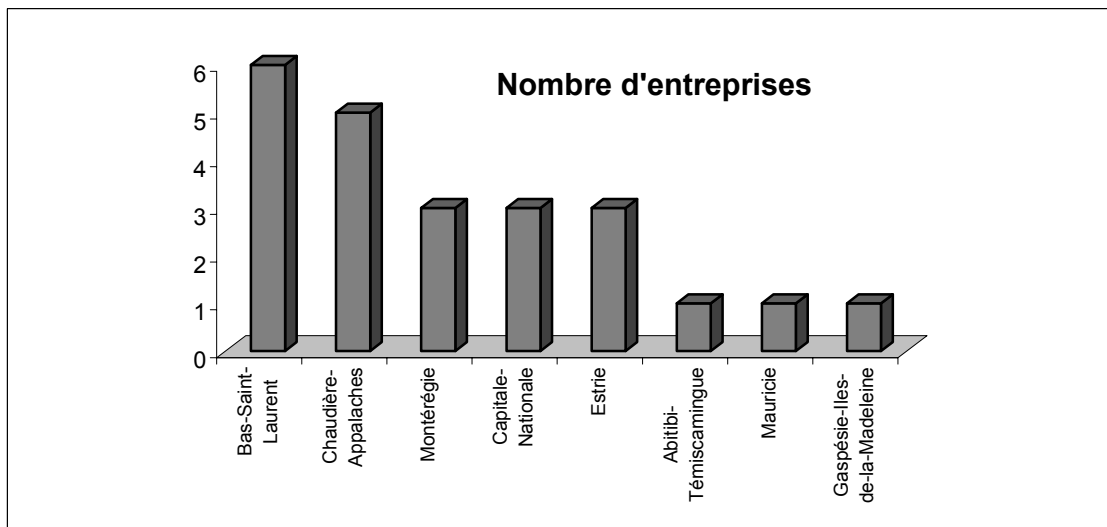
### 2.1 INDUSTRIE QUEBÉCOISE

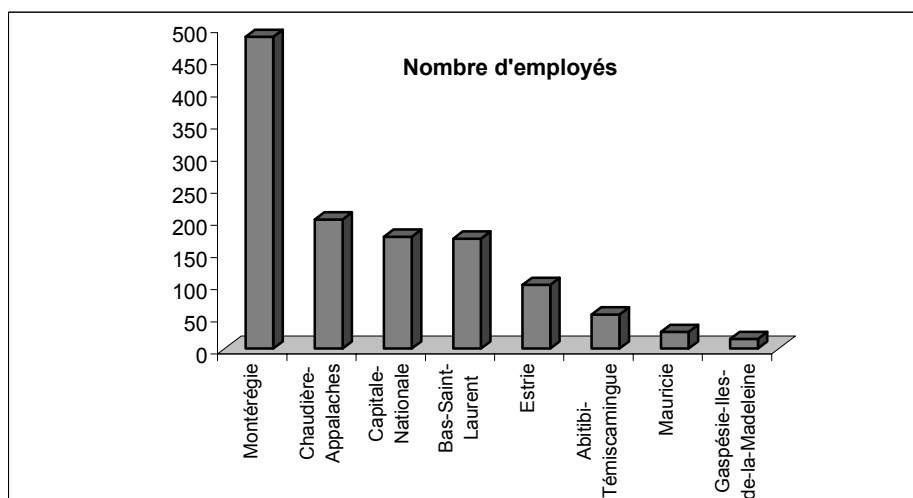
Le Québec compte plus d'une vingtaine d'entreprises impliquées dans la fabrication de clôtures préfabriquées en bois ou de composants incluant les piquets, les planches et les poteaux en bois (voir section 5.1, tableau 16). La majorité de ces producteurs fabriquent d'autres produits, soit des sciages, des bardeaux, des palettes, des caisses, des meubles de jardin, etc. Toutefois, quelques entreprises sont spécialisées. De taille variable, les fabricants emploient entre 6 et 330 personnes. Deux fabricants sont prédominants, incluant un des plus importants en Amérique du Nord.

Les régions Bas-Saint-Laurent et Chaudière-Appalaches comptent le plus grand nombre d'entreprises parmi celles qui ont été répertoriées, soit respectivement 27 % et 22 %. L'examen du nombre d'employés révèle toutefois que la Montérégie compte la majorité des entreprises de grande taille.

Les deux histogrammes suivants montrent la répartition régionale des entreprises et du nombre d'employés dans le secteur des clôtures en bois au Québec.

**TABLEAU 4 : RÉPARTITION RÉGIONALE DES ENTREPRISES ET DU NOMBRE D'EMPLOYÉS DANS LE SECTEUR DES CLÔTURES EN BOIS AU QUÉBEC**





*Source : Centre de recherche industrielle du Québec (CRIQ).*

L'industrie québécoise, qui est soucieuse d'offrir des produits de bonne qualité et à prix abordables, fabrique principalement des produits standards. Toutefois, des clôtures, qui répondent aux besoins d'un consommateur à la recherche d'un produit distinct, adapté à l'environnement de résidences haut de gamme, représentent une option à développer.

Un nombre important d'intervenants gravitent autour de cette industrie. On dénombre plus de 250 commerces<sup>9</sup> réalisant la vente et l'installation de clôtures de tous types. Les quincailleries et les centres de rénovation sont des points de vente importants pour les clôtures préfabriquées en bois ainsi que pour les clôtures à mailles de chaînes. Enfin, certaines entreprises font la distribution de produits en provenance de l'extérieur du Québec, particulièrement de l'Ontario pour les produits en bois.

## 2.2 MARCHES QUEBECOIS ET CANADIEN

Aucune donnée récente n'est publiée sur la valeur des expéditions québécoises de clôtures en bois. Selon les derniers chiffres fournis, en 1997 le Québec produisait des clôtures et des sections de clôtures en bois pour une valeur de 72,5 millions de dollars, représentant près de 70 % de la production canadienne.

Les chiffres, plus actuels, portant sur nos exportations, apportent quelques indications sur l'ampleur de cette industrie. En 2001, les ventes réalisées à l'extérieur du Québec totalisaient près de 120 millions de dollars alors que la valeur de nos achats à l'étranger était non significative, avec un maigre 33 000 \$. À l'échelle du Canada, la part du Québec représente près de 60 % des 200 millions de dollars d'exportations. Les importations canadiennes étaient évaluées à 140 000 \$ en 2001.

<sup>9</sup> *Source : Pages jaunes des annuaires téléphoniques.*

**TABLEAU 5 : LIVRAISONS, IMPORTATIONS ET EXPORTATIONS DE CLÔTURES EN BOIS / QUÉBEC - CANADA (1992-2001)**

ANNÉE	CLÔTURES EN BOIS					
	LIVRAISONS (M \$)		IMPORTATIONS (M \$)		EXPORTATIONS (M \$)	
	QUÉBEC	CANADA	QUÉBEC	CANADA	QUÉBEC	CANADA
1992	N.D.	N.D.	0,07	0,79	49,33	65,04
1993	N.D.	N.D.	0,04	1,36	57,52	74,42
1994	59,7	81,5	0,03	0,69	65,55	84,23
1995	70,0	82,5	0,03	0,55	74,00	98,43
1996	71,9	104,6	0,03	0,47	75,30	104,29
1997	72,5	106,3	0,02	0,69	93,14	141,89
1998	N.D.	115,5	0,03	1,51	115,64	177,57
1999	N.D.	72,6	0,13	1,24	146,73	249,44
2000	N.D.	N.D.	0,30	1,65	132,96	246,72
2001	N.D.	N.D.	0,43	2,53	119,59	203,03

N.D. : Non disponible

Note : On remarquera que depuis 1997, nos exportations sont largement supérieures à nos livraisons. Cette anomalie n'a toutefois pu être justifiée ou corrigée par Statistique Canada

Sources : ↗ Statistique Canada. SH 4421901010 (1992 à 1997), 4421901041 (1998-2001) et 442119060 – Clôtures et sections de clôtures, en bois. Exportations et importations.  
 ↗ Statistique Canada. SH 4421906 et 44219023 – Clôtures et sections préfabriquées en bois – Livraisons.

Bien que la valeur des exportations par le Québec ait généralement progressé de façon sensible entre 1992 et 2001, la part du Québec a toutefois diminué de 75 à 60 %.

**TABLEAU 6 : PART DU QUÉBEC SUR LES EXPORTATIONS CANADIENNES DE CLÔTURES EN BOIS (1992-2001)**

ANNÉE	EXPORTATIONS
	%
1992	75,8
1993	77,3
1994	77,8
1995	75,2
1996	72,2
1997	65,6
1998	65,1
1999	58,8
2000	53,9
2001	58,9

Source : Statistique Canada. SH 44219060 – Clôtures et sections de clôtures, en bois – Exportations.  
 SH 442190104 1– Treillages pour clôtures, en bois – Importations.

Certains indicateurs permettent de mieux évaluer l'ampleur des marchés québécois et canadien. En effet, les ventes de clôtures subissent l'influence de certains facteurs reliés, entre autres, à la vigueur des mises en chantier, à l'installation de piscines ou à la recherche de plus de sécurité.

Ainsi, depuis 1997, la valeur des permis de bâtir est en croissance constante. Elle est passée de 15,9 à 19,4 milliards de dollars pour le Canada et de 2 à 2,8 milliards de dollars pour le Québec. Les six premiers mois de 2002 affichent une augmentation de 35 % au Canada et de 51 % au Québec, par rapport à la même période en 2001 (voir tableau 9).

L'installation d'une piscine hors-terre ne requiert pas de permis de bâtir dans toutes les municipalités. Lorsque requis, le permis concerne les piscines creusées seulement. Le nombre des permis émis entre 1998 et 2001, colligés dans le tableau suivant, est par conséquent conservateur.

**TABLEAU 7 : NOMBRE DE PERMIS DE BÂTIR POUR PISCINES / QUÉBEC, ONTARIO ET CANADA (1998-2001)**

ANNEE	QUEBEC	ONTARIO	CANADA
1998	3 913	3 588	8 233
1999	4 806	4 798	10 458
2000	4 846	4 585	10 308
2001	4 386	3 749	8 794

Source : Pool & Spa Marketing <http://www.poolspamarketing.com/statistics.asp>

Le Québec se démarque par son volume d'achat de piscines hors-terre. En effet, il comptait, en 2001, 78,6 % des piscines existantes de ce type. L'Ontario compte le plus grand nombre d'acheteurs de piscines creusées. En effet, elle comptait, en 2001, 66,3 % des piscines existantes de ce type.

**TABLEAU 8 : PISCINES EXISTANTES AU CANADA / PAR PROVINCE (2001)**

REGION	TYPES DE PISCINES		TOTAL
	HORS-TERRE	CREUSEES	
Atlantique	6 220	4 345	10 565
Québec	207 380	69 770	277 150
Ontario	41 040	222 360	263 400
Prairies	2 005	6 375	8 380
Alberta	2 235	6 840	9 075
Colombie- Britannique	4 875	25 930	30 805
Territoires du Nord-Ouest	-	10	10
<b>Total</b>	<b>263 755</b>	<b>335 630</b>	<b>599 385</b>

Source : Pool & Spa Marketing <http://www.poolspamarketing.com/statistics.asp>

Près de 80 % des ventes canadiennes de piscines hors-terre et 27 % des ventes de piscines creusées sont réalisées au Québec, représentant respectivement 20 500 et 2 870 unités en 2001.

**TABLEAU 9 : VENTES DE PISCINES / QUÉBEC - CANADA (2000-2001)**

TYPES DE PISCINES	QUÉBEC		CANADA	
	2000	2001	2000	2001
Hors-terre (diamètre : 12 pi et +)	24 100	20 500	30 420	25 890
Creusées :	3 320	2 870	12 290	10 755
en béton	125	95	N.D.	550
en toile de vinyle	2 995	2 635	N.D.	10 025
autres	200	140	N.D.	180

N.D. : Non disponible

Source : Pool & Spa Marketing <http://www.poolspamarketing.com/statistics.asp>.



La recherche de plus de sécurité est un paramètre qui peut s'évaluer par l'entremise des données publiées sur les crimes contre la propriété. Les statistiques rapportent que 60 % des 282 512 infractions commises par effractions au Canada en 2001 ont été réalisées dans les résidences, contre 28 % dans les édifices commerciaux.

**TABLEAU 10 : INFRACTIONS PAR EFFRACTIONS DÉCLARÉES À LA POLICE / CANADA (1997-2001)**

ANNEE	ÉTABLISSEMENT COMMERCIAL		RESIDENCE		AUTRE		TOTAL	
	NOMBRE	TAUX <sup>1</sup>	NOMBRE	TAUX	NOMBRE	TAUX	NOMBRE	TAUX
1997	100 696	335,8	233 724	779,4	38 896	129,7	373 316	1 244,9
1998	92 590	306,1	221 366	731,8	36 818	121,7	350 774	1 159,7
1999	83 971	275,3	197 022	646,0	37 061	121,5	318 054	1 042,8
2000	82 074	266,7	175 804	571,4	35 479	115,3	293 357	953,4
2001	80 421	258,7	167 322	538,3	34 769	111,9	282 512	908,9

1 Les taux sont calculés sur la base de 100 000 habitants.

Source : Statistiques de la criminalité au Canada, 2001. Juristat. Centre canadien de la statistique juridique.

**TABEAU 11 : PERMIS DE BÂTIR, VALEURS RÉSIDENTIELLES ET NOMBRE D'UNITÉS, SELON LE TYPE DE LOGEMENT / QUÉBEC - CANADA (1997-2002)**

ANNÉE	TYPE DE CONSTRUCTION	CANADA		QUÉBEC	
		VALEUR (,000 \$)	NOMBRE D'UNITÉS	VALEUR (,000 \$)	NOMBRE D'UNITÉS
1998	Unifamiliales, inclus maisons mobiles	10 878 858	88 713	1 421 379	13 584
	Chalets	100 459	1 742	15 107	421
	Doubles	871 422	9 005	114 757	1498
	Rangées	1 305 062	14 530	60 476	849
	Appartements	2 271 243	30 631	357 930	6 270
	<b>Total</b>	<b>15 427 044</b>	<b>144 621</b>	<b>1 969 649</b>	<b>22 622</b>
1999	Unifamiliales, inclus maisons mobiles	12 083 787	94 539	1 579 423	14 073
	Chalets	115 159	1 827	14 611	378
	Doubles	1 043 076	9 867	102 417	1 173
	Rangées	1 443 303	14 959	42 059	500
	Appartements	2 564 840	33 272	507 615	7 597
	<b>Total</b>	<b>17 250 165</b>	<b>154 464</b>	<b>2 246 125</b>	<b>23 721</b>
2000	Unifamiliales, inclus maisons mobiles	12 681 153	92 476	1 752 820	14 552
	Chalets	30 021	872	5 887	202
	Doubles	1 116 555	10 067	69 455	831
	Rangées	1 576 775	16 207	30 841	391
	Appartements	2 335 905	29 952	515 538	7 752
	<b>Total</b>	<b>17 740 409</b>	<b>149 574</b>	<b>2 374 541</b>	<b>23 728</b>
2001	Unifamiliales, inclus maisons mobiles	13 775 409	97 760	2 012 361	15 812
	Chalets	30 903	945	7 634	276
	Doubles	1 210 026	10 694	100 185	1 096
	Rangées	1 435 316	14 443	28 767	408
	Appartements	2 908 951	36 292	615 744	9 082
	<b>Total</b>	<b>19 360 605</b>	<b>160 134</b>	<b>2 764 691</b>	<b>26 674</b>
<b>Comparaison du premier semestre des années 2001 et 2002</b>					
Janvier à juin 2001	Unifamiliales, inclus maisons mobiles	6 881 007	49 480	1 109 232	8 967
	Chalets	14 383	428	3 921	130
	Doubles	609 874	5 422	56 727	604
	Rangées	733 809	7 416	10 658	169
	Appartements	1 455 499	17 254	305 252	4 380
	<b>Total</b>	<b>9 694 572</b>	<b>80 000</b>	<b>1 485 790</b>	<b>14 250</b>
Janvier à juin 2002	Unifamiliales, inclus maisons mobiles	9 617 624	66 156	1 680 619	12 705
	Chalets	13 643	440	3 946	146
	Doubles	670 114	5 807	71 432	769
	Rangées	949 683	9 385	46 839	561
	Appartements	1 833 445	22 165	441 340	6 061
	<b>Total</b>	<b>13 084 509</b>	<b>103 953</b>	<b>2 244 176</b>	<b>20 242</b>

Source : Statistique Canada. Permis de bâtir. Cat. 64-001.

## 2.3 MARCHÉ AMÉRICAIN<sup>10</sup>

Aux États-Unis, les ventes totales<sup>11</sup> de clôtures sont évaluées à 2,3 milliards de dollars américains en 2001. Cette industrie a connu une croissance annuelle de 11,9 % entre 1997 et 2001, soit une performance supérieure à celle des matériaux de construction en général. Le secteur résidentiel compte pour 58,9 % des dépenses d'installations de clôtures. Ce marché est favorisé par l'essor des nouvelles constructions, par l'ampleur des transactions de maisons existantes et par les ventes de clôtures auprès des logements locatifs. La baisse des taux d'intérêt et l'augmentation des revenus de la population contribuent également aux performances de ce secteur. Les installateurs tirent profit de la performance de l'industrie. On estime que les revenus provenant de l'installation de clôtures ont connu une croissance annuelle de 10,9 % entre 1992 et 2001. On prévoit que la vente de clôtures devrait augmenter de 7,5 % par année, pour atteindre 3,3 milliards de dollars américains en 2006.

Les ventes de clôtures en bois ont totalisé 334,1 millions de dollars américains en 2001, comptant pour 14,5 % de l'industrie. Le léger recul observé depuis 1997 est appelé à se poursuivre. En effet, les ventes devraient atteindre 440,3 millions de dollars américains, soit 13,3 % du marché en 2006. Malgré cette situation, l'augmentation annuelle de la valeur des ventes a été de 5,7 % entre 1997 et 2002. Les clôtures en bois, comme les revêtements extérieurs et les fenêtres, sont affectés par la popularité grandissante des matériaux de construction exigeant peu d'entretien.

Ainsi la part des clôtures en PVC est en nette progression. Alors qu'il ne représentait que 5 % en 1997, le PVC détient près de 15 % des ventes en 2001 et on prévoit que sa part devrait atteindre 25 % en 2006. Afin de répondre à cette demande, la capacité de production des clôtures en PVC a connu une hausse importante. Par l'agrandissement d'usines existantes et la construction de nouvelles installations, les principaux fabricants visent à mettre en place un réseau capable de desservir l'Amérique du Nord.

Les clôtures ornementales en métal connaissent une bonne performance. Ce type de clôtures s'accapare le quart du marché.

Les clôtures en mailles de chaînes occupent toujours la plus grande place dans cette industrie avec 37,7 % des ventes en 2001. Toutefois, la portion qu'elles occupent diminue sensiblement. De 47,4 % qu'elle était en 1997, elle est prévue chuter aux alentours de 30,2 % en 2006. Cette baisse est attribuable en grande partie au choix du consommateur qui recherche l'esthétique en plus de la sécurité.

---

<sup>10</sup> *Source* : American Fence Association, Inc. et le site Internet [marketresearch.com](http://marketresearch.com)

<sup>11</sup> Incluant la production et les importations de tous types de clôtures.

**TABLEAU 12 : VENTES DE CLÔTURES AUX ÉTATS-UNIS, SELON LE TYPE DE MATÉRIAU (2002)**

TYPE DE MATÉRIAU	VENTES (M \$US)			POURCENTAGE DES VENTES	
	1997	2001	2006	2002	2006
Maille de chaînes ( <i>Steel wire</i> )	699,2	869,7	1 002,1	37,7	30,2
Ornamentale ( <i>Iron</i> )	348,6	653,2	937,5	28,3	26,3
PVC	73,7	346,3	832,6	15,0	25,1
Bois	232,6	334,1	440,3	14,5	13,3
Barbelé ( <i>Barbed</i> )	120,4	105,5	101,9	4,6	3,1
<b>Total</b>	<b>1 474,5</b>	<b>2 308,8</b>	<b>3 314,4</b>		

Source : American Fence Association & MarketResearch.com.

Les fabricants américains subissent la présence croissante des produits étrangers, principalement en provenance du Canada. Les importations de clôtures préassemblées, piquets, poteaux et barreaux en bois, ont totalisé 176,6 millions de dollars américains en 2001. Le Canada fournit près de 72,3 % des achats américains à l'étranger. Il est, de loin, le principal fournisseur de sections de clôtures préassemblées avec près de 98 % des 81 millions de dollars importés. Plus de 50 % de la valeur des piquets, poteaux et barreaux en bois provient du Canada. Le Brésil, dont les ventes augmentent de façon constante, est responsable de 38 % des achats américains. Ce pays est le compétiteur à surveiller pour les fabricants canadiens.

Les exportations étaient de 1,15 million de dollars américains en 2001<sup>12</sup>. La valeur des achats réalisés par le Canada était évaluée à 320 000 \$. Le Japon, le Mexique et les Bahamas ont importé respectivement pour une valeur de 180 000 \$, 130 000 \$ et 120 000 \$.

**TABLEAU 13 : IMPORTATIONS AMÉRICAINES / PRINCIPAUX PAYS EXPORTATEURS (1998-2001)**

SECTIONS DE CLÔTURES, PRÉASSEMBLÉES, EN BOIS  
(FENCE SECTIONS, ASSEMBLED, OF WOOD)

Pays	Valeur (M \$US)				% par pays 2001
	2001	2000	1999	1998	
Canada	79,23	75,29	76,63	67,19	97,6
Chine	1,65	1,35	0,81	0,89	2,0
Mexique	0,12	0,08	0,09	0,07	0,2
Autres	0,18	0,43	0,37	0,37	0,2
<b>Total</b>	<b>81,18</b>	<b>77,15</b>	<b>77,89</b>	<b>68,52</b>	<b>100</b>

PIQUETS, POTEAUX, BARREAUX, SCIES, EN BOIS  
(PICKETS, PALINGS, POSTS AND RAILS, SAWN, OF WOOD)

Pays	Valeur (M \$US)				% par pays 2001
	2001	2000	1999	1998	
Canada	48,45	86,93	87,03	49,52	50,8
Brazil	36,64	13,67	7,27	5,66	38,4
Chile	3,84	2,83	0,24	2,69	4,0
Uruguay	2,02	0,67	0,07	0,10	2,1
China	1,87	1,58	0,15	0,32	2,0
Argentina	1,11	0,00	0,00	0,06	1,2
Autres	1,52	2,14	2,08	2,72	1,6
<b>Total</b>	<b>95,44</b>	<b>107,81</b>	<b>96,84</b>	<b>61,08</b>	<b>100</b>

Source : U.S. Department of Commerce. SH 4421907020 et 4421907040.

12 Source : US Bureau of Census.

**TABLEAU 14 : EXPORTATIONS AMÉRICAINES (PICKET/PAILING/POST/RAIL, SAWN, ASSEMBLED FENCE, WOOD) / PRINCIPAUX PAYS IMPORTATEURS (1998-2001)**

PAYS	1998	1999	2000	2001	2001
	Valeur (M\$ US)	Valeur (M\$ US)	Valeur (M\$ US)	Valeur (M\$ US)	Pourcentage par pays
Canada	0,08	0,08	0,09	0,32	28,1
Japan	1,41	0,80	0,27	0,18	15,9
Mexico	0,23	0,19	0,05	0,13	11,6
Bahamas	0,08	0,01	0,05	0,12	10,6
Autres pays	0,24	1,04	1,14	0,39	33,8
<b>Total</b>	<b>2,04</b>	<b>2,12</b>	<b>1,59</b>	<b>1,15</b>	

Source : U.S. Department of Commerce. SH 4421907000.

## 2.4 PRIX ET DEPENSES MOYENNES DES MENAGES

L'analyse des statistiques disponibles et les conversations tenues avec des spécialistes du secteur nous ont permis d'établir un classement des différents types de matériaux couramment employés pour les clôtures. De l'avis des installateurs, au Québec, la plus grande part du marché est détenue par les produits en mailles de chaînes, devant l'acier et le PVC, alors que le bois se classe au dernier rang. Quant aux prix, les clôtures en bois arrivent au deuxième rang des produits les moins coûteux, derrière les produits en mailles de chaînes. Les clôtures en acier et en PVC sont les plus onéreuses.

**TABLEAU 15 : TYPES DE CLÔTURES - CLASSEMENT SELON LE PRIX ET LA PART DU MARCHÉ**

TYPES DE CLÔTURES	CLASSEMENT	
	PRIX LE MOINS ÉLEVÉ	PART DE MARCHÉ
Mailles de chaînes (de couleur)	1 <sup>er</sup>	1 <sup>er</sup>
Bois	2 <sup>e</sup>	4 <sup>e</sup>
Métal émaillé	3 <sup>e</sup>	2 <sup>e</sup>
PVC	4 <sup>e</sup>	3 <sup>e</sup>

Source : Centre de recherche industrielle du Québec(CRIQ).

Ces évaluations ne tiennent cependant pas compte des clôtures préfabriquées en bois vendues dans les quincailleries et dans les centres de rénovation, dont l'installation est souvent faite par le consommateur lui-même ou par un entrepreneur paysagiste. Notons que les clôtures en mailles de chaînes et celles en PVC sont également offertes par ce même réseau.

**TABLEAU 16 : EXEMPLES DE PRIX DE DÉTAIL, AU PIED LINÉAIRE SELON LA HAUTEUR, INCLUANT L'INSTALLATION / QUÉBEC (2002)**

	48 po	60 po	72 po	Montant à soustraire pour auto-constructeur
<b>CLÔTURES DE MAILLES D'ACIER</b>				
Vinyle ou galvanisé Barrière simple 42 po	9,50 \$ 80 \$ ch.	10,50 \$ 85 \$ ch.	11,50 \$ 100 \$ ch.	4 \$ (Ne s'applique pas)
Lattes de PVC Régulières / intimité	4,40 \$ / 5,10 \$	5,10 \$ / 6,10 \$	5,70 \$ / 7 \$	1 \$ / 1,25 \$
<b>CLÔTURES ORNEMENTALES</b>				
Acier fini plastifié (Oméga) Barrière simple 43 po	23 \$ 265 \$ ch.	27 \$ 280 \$ ch.	32 \$ 595 \$ ch.	7 \$ (Ne s'applique pas)
Acier émaillé Barrière simple 43 po	30 \$ à 45 \$ 210 \$ à 250 \$	35 \$ à 55 \$ 220 \$ à 260 \$	37 \$ à 60 \$ 230 \$ à 270 \$	7 \$ à 7,50 \$ (Ne s'applique pas)
PVC blanc Barrière simple 43 po	25 \$ à 37 \$ 250 \$ à 310 \$ ch.	27 \$ à 47 \$ 265 \$ à 370 \$ ch.	30 \$ à 50 \$ 275 \$ à 400 \$ ch.	8,50 \$ à 10 \$ (Ne s'applique pas)
<b>CLÔTURES DE BOIS</b>				
Bois traité Barrière simple 43 po	17 \$ 110 \$	19 \$ 120 \$	21 \$ 130 \$	7 \$ à 12 \$ (Ne s'applique pas)
Cèdre rouge Barrière simple 43 po	31 \$ à 35 \$ 230 \$	36 \$ à 40 \$ 260 \$	41 \$ à 45 \$ 285 \$	7 \$ à 12 \$ (ajouter 1\$ / pi pour coupe ronde) (Ne s'applique pas)
<b>CLÔTURES À PANNEAUX</b>				
Acier, type Innova Barrière simple 43 po	33 \$ 340 \$	36 \$ 360 \$	40 \$ 385 \$	7 \$ à 7,50 \$ (Ne s'applique pas)
<b>Note</b> : Ces prix sont présentés à titre indicatif seulement. Ils tiennent compte d'une moyenne entre le prix de détail suggéré des fabricants, des installateurs, des détaillants et des magasins à grande surface au Québec. Pour les clôtures offrant une échelle de prix, ce dernier dépend du modèle choisi.				

Source : : [http://www.canoe.qc.ca/maisonhabitation/rb0502\\_p38\\_2105-can.html](http://www.canoe.qc.ca/maisonhabitation/rb0502_p38_2105-can.html).

Les dépenses consacrées par les ménages canadiens pour les clôtures, patios et entrées pour voiture se sont multipliées par 2,5 entre 1989 et 1999 pour atteindre une dépense moyenne par ménage de 1 370 \$. Elles devraient, à ce titre, continuer à augmenter si on tient compte de la tendance observée pour l'amélioration de la qualité de vie et pour le cocooning.

**TABLEAU 17 : DÉPENSES AU TITRE DES RÉPARATIONS ET DES RÉNOVATIONS DU LOGEMENT POUR : CLÔTURES, PATIOS ET ENTRÉES POUR VOITURE ET AMÉNAGEMENT PAYSAGER / CANADA (1989 ET 1999)**

TYPES DE REPARATIONS / ENTRETIEN	DEPENSE MOYENNE PAR MENAGE (\$)		DEPENSE GLOBALE (\$)	
	1989 <sup>1</sup>	1999 <sup>2</sup>	1989	1999
Clôtures, patios et entrées pour voiture	448	1 370	165 000 000	406 000 000
Aménagement paysager	non disponible	1 178	non disponible	478 000 000

- 1 Dépenses moyennes déclarées par 6,01 % des 24 539 ménages interrogés, réparties dans les dix provinces canadiennes.
- 2 Dépenses moyennes déclarées par 5,4 % des 18 779 ménages interrogés, réparties dans les dix provinces canadiennes.

*Source : Statistique Canada. Catalogue 62-201.*





### 3.1 NORMES ET REGLEMENTS

La réglementation relative à l'installation de clôtures est dictée par chacune des municipalités. Les hauteurs permises varient habituellement entre 3 et 6 pi selon leur emplacement (en façade, sur les côtés ou à l'arrière d'une propriété, en bordure d'un trottoir ou d'une artère principale, etc.).

L'*American Society for Testing and Materials (ASTM)* a rédigé, en collaboration avec l'industrie, la norme F 537 – 01 portant sur le «design», la fabrication et l'installation de clôtures en bois<sup>13</sup>.

Il n'y a pas de norme de classification établie. Cependant, il existe certains standards exigés par les gros acheteurs. Les spécifications sont fixées par le client. Ceux-ci sont exigeants pour la précision des dimensions et pour la qualité des pièces qui font l'objet d'une inspection rigoureuse.

### 3.2 BOIS TRAITÉ ET PROTECTION DE L'ENVIRONNEMENT

L'impact environnemental des clôtures en bois traité est relié à l'utilisation d'agents de préservation, soit l'arséniate de cuivre chromaté (CCA), le pentachlorophénol (PCP), la créosote et l'arséniate de cuivre ammoniacal (ACA).

En raison des effets néfastes sur la santé qui seraient attribuables à la présence d'arsenic dans le CCA, l'*Environmental Protection Agency (EPA)* des États-Unis, l'Agence de réglementation de la lutte antiparasitaire (ARLA) de Santé Canada ont convenu, de concert avec l'industrie de la préservation du bois, d'un retrait volontaire progressif du traitement du bois au CCA pour des applications résidentielles, d'ici décembre 2003. À compter de janvier 2004, il ne sera plus permis d'utiliser le CCA pour des applications résidentielles, incluant les clôtures, les équipements de parcs ou de terrains de jeux, les patios, les belvédères, les tables de pique-niques, etc. Plusieurs options sont présentement étudiées pour remplacer le CCA (voir la section 3.3 Innovations technologiques).

---

13 *Design, Fabrication, and Installation of Fences Constructed of Wood and Related Materials.*

### 3.3 INNOVATIONS TECHNOLOGIQUES

La fabrication de clôtures haut de gamme implique une recherche d'innovation et d'excellence en regard des aspects suivants :

#### ↪ La préservation du bois

Les fabricants de clôtures sont souvent tributaires des technologies développées par les différents fournisseurs de bois traité. Ces derniers proposent des options multiples au remplacement du CCA, parmi lesquelles : le cuivre alcalin quaternaire (ACQ), l'azote de cuivre et de bore (CBA), le diméthyle de cuivre, l'utilisation d'un insecticide fongicide à libération lente vendu sous forme de bâtonnets ou le bois encapsulé avec un revêtement de polymère résistant et non toxique. On parle également de bois chauffé par radiofréquence ou traité à haute température. Des traitements dits «naturels», soit à base de constituants d'origine naturelle ou biologique, sont également privilégiés. La multiplication des options offertes ainsi que l'absence actuelle de concertation rendent difficiles le choix du meilleur procédé de traitement.

#### ↪ Le traitement de surface

Des technologies de traitement de surface, provenant principalement d'Europe, donnent au bois des finis variés, lisses ou striés, d'arêtes arrondies ou de rainures d'eau. Des produits de revêtement appliqués en surface ajoutent une touche de couleur tout en permettant de donner une protection additionnelle au bois.

#### ↪ Les systèmes d'attaches

Les éléments de fixation pour le montage de treillis, les charnières et les ancrages de poteaux sont développés afin de faciliter l'installation, d'améliorer la solidité et la longévité des clôtures. Le mélange de matériaux, bois pour les panneaux et acier pour les poteaux, permet de tirer profit de la beauté du bois et de la résistance du métal.

#### ↪ Le design

Plusieurs styles peuvent être appliqués à la clôture traditionnelle : formes concaves, convexes, en couronnes, etc.



L'assemblage des panneaux permet de créer une ambiance privée, semi-privée ou ajourée.



Artura Rank- und Stufenblende als Trennwand zu einer Sitzzecke.



Verona Portal in Weiss über dem Eingang zum Terrassendeck mit Mascal Contur und Alupfosten.

La culture et les traditions européennes ont permis aux fabricants de ce continent d'acquérir une longue expérience en matière d'utilisation du bois pour la confection de clôtures haut de gamme. Ainsi, la mise en valeur de plusieurs essences, la disponibilité de larges gammes de motifs et de formes ainsi que le mariage de planches de largeurs et d'épaisseurs variées avec des treillis de qualité donnent des résultats surprenants par leur raffinement et leur beauté.









Le secteur de la fabrication et de l'installation de clôtures réalise actuellement de bonnes performances. Plusieurs facteurs positifs devraient continuer à influencer la demande de clôtures, soit :

- ↗ la vigueur des mises en chantier et des dépenses en rénovation;
- ↗ les bas taux d'intérêt;
- ↗ la recherche de sécurité;
- ↗ l'engouement grandissant pour l'aménagement paysager;
- ↗ la disponibilité de matériaux attrayants et performants et la diversité des modèles.

C'est le PVC qui a connu la plus importante croissance aux États-Unis au cours des dernières années. On prévoit qu'il continuera d'accroître sa part du marché. C'est son faible entretien qui lui est favorable. Il présente toutefois certains inconvénients reliés à son coût, à la variation de qualité du PVC et à son faible choix de couleur.

Les clôtures préfabriquées en bois sont davantage reliées aux réseaux des quincailleries et des centres de rénovation qu'à celui des installateurs spécialisés. Le bois pourrait donc tirer profit de la popularité grandissante auprès du consommateur, à condition toutefois d'offrir un produit sachant allier longévité et facilité d'installation. La disponibilité de clôtures haut de gamme en bois pourrait également permettre aux installateurs de diversifier leurs produits.

Pour conserver et développer sa part de marché, un matériau doit répondre de la façon la plus adéquate possible aux besoins des utilisateurs qui recherchent un produit facile d'entretien, durable et de belle apparence. Dans la fabrication de clôtures en bois, le choix des essences, des procédés de traitement les plus appropriés, des technologies de fabrication automatisées ou semi-automatisées ainsi que la recherche de design sachant tirer profit des qualités du bois représentent des atouts majeurs.

Les méthodes de fabrication développées par des entreprises européennes<sup>14</sup> possédant une longue expérience dans la fabrication de clôtures haut de gamme en bois, pourraient être mises à profit au Québec et répondre aux besoins de consommateurs prêts à investir pour bénéficier d'un produit différencié. Le mélange de matériaux - métal et bois -, l'agencement de planches de largeurs et d'épaisseurs diverses avec des treillis de formes variées sont susceptibles de plaire aux acheteurs à la recherche de produits différenciés.

---

14 Quelques coordonnées sont présentées à la section 5.4



## 5. PRINCIPAUX PRODUCTEURS DE CLOTURES EN BOIS ET ORGANISMES RELIES

### 5.1 FABRICANTS DE CLOTURES EN BOIS

Une vingtaine d'entreprises sont désignées comme fabricants de clôtures en bois, mais cette industrie ne compte que peu de joueurs spécialisés. Avec l'avènement des quotas à l'exportation, la fabrication de composantes de clôture s'est déplacée des États-Unis vers le Canada. En effet, la difficulté pour les scieries canadiennes d'écouler aux États-Unis les grades de bois utilisés par cette industrie a favorisé une transformation accrue, ce qui explique le développement actuel de la seconde transformation au Québec.

Le tableau suivant présente les principaux fabricants québécois.

**TABLEAU 18 : FABRICANTS DE CLÔTURES ET DE COMPOSANTS<sup>15</sup> EN BOIS, SELON LE NOMBRE D'EMPLOYÉS**

ENTREPRISE	VILLE	RÉGION	NOMBRE D'EMPLOYÉS	CLÔTURES ASSEMBLÉES OU COMPOSANTS	MODÈLES STANDARDS (1) OU HAUT DE GAMME (2)
Fenclo ltée	Saint-Jean-sur-Richelieu	16 - Montérégie	330	Clôtures	1 et 2
Produits forestiers universelle du Canada inc.	Saint-Bernard-de-Lacolle	16 - Montérégie	120	Clôtures et composants	1
Mobilier rustique (Beauce) inc.	Saint-Martin	12 – Chaudière-Appalaches	102	Composants	Non pertinent
Industries P.F. inc. (Les)	Saint-Martin	12 – Chaudière-Appalaches	71	Clôtures et composants	1 et 2
Précibois inc.	Barraute	08 – Abitibi-Témiscamingue	53	Composants	Non pertinent
Spécialités G.D.S. inc.	Dégelis	01 – Bas-Saint-Laurent	49	Clôtures	1
Lebel inc. (Deniso) / Division clôtures Témis inc.	Notre-Dame-du-Lac	01 – Bas-Saint-Laurent	47	Clôtures	1
Clôtures rustiques L.G. inc.	Stanstead	05 – Estrie	45	Clôtures	1
Blanchette & Blanchette inc.	Weedon	05 – Estrie	42	Composants	Non pertinent
Cèdres Basques (Les) / Division de 2859-8936 Québec inc.	Sainte-Françoise	01 – Bas-Saint-Laurent	37	Clôtures	1 et 2

<sup>15</sup> Certaines grandes scieries – non incluses à cette liste – sont également susceptibles d'offrir du bois de clôture.

ENTREPRISE	VILLE	RÉGION	NOMBRE D'EMPLOYÉS	CLÔTURES ASSEMBLÉES OU COMPOSANTS	MODÈLES STANDARDS (1) OU HAUT DE GAMME (2)
Clôture Orléans / Division de la corporation de clôtures	Québec	03 - Capitale-Nationale	35	Clôtures	1
Jones & fils ltée (F.W.)	Bedford	16 - Montérégie	35	Clôtures	1 et 2
Magiforêt inc.	Saint-Damase	01 - Bas-Saint-Laurent	10	Composants	Non pertinent
Industries Massé et D'Amours inc.	Saint-Hubert-de-Rivière-du-Loup	01 - Bas-Saint-Laurent	28	Clôtures à neige	Non pertinent
Remises C.M. inc.	Sainte-Marthe-du-Cap	04 - Mauricie	26	Clôtures	1
Coté ltée (Alexandre)	Scott	12 - Chaudière-Appalaches	21	Composants	Non pertinent
Produits forestiers Champlain inc.	Bury	05 - Estrie	20	Clôtures et composants	1
Québec palettes D.D. inc.	Sainte-Catherine-de-la-Jacques-Cartier	03 - Capitale-Nationale	19	Composants	Non pertinent
Ty-Ben forestier inc.	Chandler	11 - Gaspésie-Iles-de-la-Madeleine	15	Clôtures et composants	1 et 2
Tred'si inc.	East Angus	05 - Estrie	12	Composants	Non pertinent
Protections paysagées Labonté	Saint-Adalbert	12 - Chaudière-Appalaches	9	Clôtures	1
Entreprises de fabrication Gervais Langlois inc.	Sainte-Flavie	01 - Bas-Saint-Laurent	6	Clôtures	1 et 2

Note : Les coordonnées de ces fabricants sont présentées en annexe.

## 5.2 ASSOCIATIONS ET AUTRES ORGANISMES RELIES

### 5.2.1 Clôtures

↗ AMERICAN FENCE ASSOCIATION, INC. (AFA)  
800 Roosevelt Road, Bldg. C, Suite 20  
Glen Ellyn, IL 60137  
Téléphone : (630) 942-6598 ou 1-800 822-4342  
Télécopieur : (630) 790-3095  
Courriel : [afa@mindspring.com](mailto:afa@mindspring.com)  
Site Web : <http://www.americanfenceassociation.com/>

Cet organisme regroupe 1 340 membres parmi les installateurs, les fabricants et les distributeurs. Ses membres associés sont des architectes, des entrepreneurs et des compagnies d'assurances. Il publie la revue *FencePost* et organise l'exposition annuelle *FenceTech* qui se tient habituellement en janvier ou février (*FenceTech'03* : 21 au 25 janvier à Nashville, Tennessee).

↗ ASSOCIATION CANADIENNE DE L'INDUSTRIE DE LA CLOTURE (ACIC-CFIA)  
6748, des Érables  
Montréal (Québec) H2G 2N3  
Téléphone : (514) 892-2446  
Télécopieur : (514) 722-4033  
Courriel : [info@cfia.ca](mailto:info@cfia.ca)  
Site Web : <http://www.cfia.ca/>

Cette association réunit des entrepreneurs spécialisés, des détaillants, des fabricants et des distributeurs reliés à l'industrie de la clôture. Ses membres sont présents à l'échelle canadienne. Elle organise l'événement *FenceCraft*. L'édition 2003 se tiendra les 27 et 28 février et le 1<sup>er</sup> mars 2003 dans la ville de Niagara Falls, en Ontario.

### 5.2.2 Traitement du bois

↗ AMERICAN WOOD PRESERVERS' ASSOCIATION (AWPA)  
PO Box 5690  
Granbury, TX 76049-0690  
Téléphone : (817) 326-6300  
Télécopieur : (817) 316-6306  
Courriel : [awpa@itexas.net](mailto:awpa@itexas.net)  
Site Web : <http://awpa.com>

Cette association compte 1 200 membres. Elle publie à chaque année le *AWPA Book of Standards*.

↗ AMERICAN WOOD PRESERVERS INSTITUTE (AWPI)  
2750 Prosperity Ave., Ste. 550  
Fairfax, VA 22031-4312  
Téléphone : (703) 204-0500 – 1 800 356-2974  
Télécopieur : (703) 204-4610  
Courriel : [info@awpi.org](mailto:info@awpi.org)  
Site Web : <http://www.awpi.org>

Les 120 membres de cet organisme sont des entreprises spécialisées dans le traitement du bois, des fabricants et distributeurs de produits de préservation. L'*AWPI* publie un bulletin bimensuel, le *AWPI News*. Il organise une conférence annuelle tenue en mai.

↗ CANADIAN INSTITUTE OF TREATED WOOD (CITW)  
2141 Thurston Dr., Suite 202  
Ottawa (Ontario) K1G 6C9  
Téléphone : (613) 737-4337  
Télécopieur : (613) 247-0540  
Site Web : <http://www.citw.org/>

Le *CITW* travaille en collaboration avec les organismes gouvernementaux dans l'élaboration de normes pour l'industrie. Il regroupe des producteurs de bois traité et des groupes de consommateurs.

### 5.2.3 Sciages

↗ ASSOCIATION CANADIENNE DE L'INDUSTRIE DU BOIS (ACIB)  
Bureau du bois dur  
27 Goulburn Ave.  
Ottawa (Ontario) K1N 8C7  
Téléphone : (613) 233-6205  
Télécopieur : (613) 233-1929  
Courriel : [www.cla-ca.ca](http://www.cla-ca.ca)

Les membres de l'ACIB sont répartis en quatre bureaux qui desservent principalement les personnes et les entreprises oeuvrant dans le domaine de la fabrication de bois tendre (ou sciage résineux) et de bois dur. Le Bureau du bois résineux regroupe les membres dont l'activité principale est axée sur la fabrication et la vente en gros et la distribution de sciages de dimensions déterminées d'épinette-pin-sapin, de pin rouge et de pin blanc, et d'autres produits spéciaux de résineux. L'ACIB compte des membres en Ontario, au Québec et dans les Maritimes ainsi que dans dix-huit États américains. Quelques-uns sont aussi au Royaume-Uni.

↗ ASSOCIATION DES MANUFACTURIERS DE BOIS DE SCIAGE DU QUÉBEC (AMBSQ)  
1175, avenue Lavigerie, bureau 200  
Sainte-Foy (Québec) G1V 4P1  
Téléphone : (418) 657-7916  
Télécopieur : (418) 657-7971  
Site Web : <http://www.sciage-lumber.qc.ca/>

Fondée en 1953, l'AMBSQ regroupe les principaux producteurs de bois de sciage du Québec, soit 125 membres qui exploitent plus de 160 usines de sciage. Les activités de cet organisme sont majoritairement orientées vers les sciages de résineux. Les entreprises membres représentent 90 % de la production québécoise de ce type de sciage. L'AMBSQ publie, entre autres, le *Pribec* qui apporte des indications sur les prix des sciages.

↗ BUREAU DE PROMOTION DES PRODUITS FORESTIERS DU QUÉBEC –  
QUEBEC WOOD EXPORT BUREAU (Q-WEB)  
979, avenue de Bourgogne, bureau 540  
Sainte-Foy (Québec) G1W 2L4  
Téléphone : (418) 650-6385  
Télécopieur : (418) 650-9011  
Site Web : <http://www.quebecwoodexport.com/>

Le Q-WEB est une organisation sans but lucratif à caractère promotionnel et technique créée dans le but de favoriser l'exportation outre-mer des produits du bois à valeur ajoutée du Québec. En plus de son siège social situé à Sainte-Foy, le Q-WEB a des représentants au Royaume-Uni, en Allemagne, en Chine, en Inde et au Japon. Elle participe à l'organisation de séminaires et de conférences portant sur différents thèmes à caractère technique ou commercial, par exemple : *Séminaire sur le sciage feuillu non conventionnel* (1999). *Séminaire sur le séchage des bois d'apparence : matière première et préséchage* (2001).

↗ CENTRE DE RECHERCHE INDUSTRIELLE DU QUÉBEC (CRIQ)  
Parc technologique du Québec métropolitain  
333, rue Franquet  
Sainte-Foy (Québec) G1P 4C7  
Téléphone : (418) 659-1550, 1 800 667-2386  
Télécopieur : (418) 652-2231  
Courriel : [infocriq@criq.qc.ca](mailto:infocriq@criq.qc.ca)  
Site Web : <http://www.criq.qc.ca>

Le *CRIQ* œuvre au sein des entreprises manufacturières par le biais de ses activités de recherche, notamment dans le développement d'équipements industriels. Fortement impliqué dans le secteur du bois, il a, depuis sa création, développé plus d'une quarantaine d'équipements différents pour les usines de première et deuxième transformation du bois incluant des équipements spécifiquement dédiés à la fabrication de clôtures, soit cloueuses automatiques, pointeuses et empileuses, ainsi qu'un équipement semi-automatisé pour la fabrication de clôtures haut de gamme. Il réalise également des essais de qualification et de certification de produits, de la recherche d'information industrielle et technologique ainsi que de la normalisation.

↗ **CONSEIL CANADIEN DU BOIS (CCB)**  
99, Bank Street, Suite 400  
Ottawa (Ontario) K1P 6B9  
Téléphone : 1-800-463-5091 (613) 747-5544  
Télécopieur : (613) 747-6264  
Courriel : [www.cwc.ca](http://www.cwc.ca)

Le *CCB* est un organisme national ayant comme mission de représenter les fabricants canadiens de produits en bois utilisés dans le secteur de la construction. Il travaille à l'élaboration de normes, il produit et diffuse de l'information technique et s'implique dans des programmes de formation.

↗ FÉDÉRATION DES PRODUCTEURS DE BOIS DU QUÉBEC (FPBQ)  
555, boul. Roland-Therrien  
Longueuil (Québec) J4H 3Y9  
Téléphone : (450) 679-0530  
Télécopieur : (450) 679-5682  
Courriel : [bois@upa.qc.ca](mailto:bois@upa.qc.ca)

La *FPBQ* a vu le jour en 1970. Elle regroupe quinze syndicats qui rejoignent 120 000 producteurs de boisés privés. Les producteurs agricoles représentent le groupe le plus important de propriétaires forestiers (en forêt privée), formant 32 % du groupe. L'approvisionnement de l'industrie du bois de sciage et de celle des pâtes et papiers, la production de sirop d'érable, d'huiles essentielles, de charbon de bois, d'arbres de Noël et de bois de chauffage font de la forêt privée un agent de développement socio-économique important au Québec.

↗ FORINTEK CANADA CORP.  
319, rue Franquet  
Sainte-Foy (Québec) G1P 4R4  
Téléphone : (418) 659-2647  
Télécopieur : (418) 659-2922  
Site Web : <http://www.forintek.ca>

La vision de *Forintek* est d'être un institut de recherche de niveau international dédié au maintien de la prospérité du secteur canadien des produits du bois. Pour réaliser cette vision, *Forintek* a pour mandat d'être le moteur de l'avancement technologique de l'industrie des produits du bois, par la création et l'application de concepts, de procédés, de produits et de programmes de formation novateurs.

### 5.3 PRINCIPALES FOIRES

↗ **FenceTech'03**  
21 au 25 janvier à Nashville, Tennessee - American Fence Association

↗ **FenceCraft**  
27 et 28 février et le 1<sup>er</sup> mars 2003 à Niagara Falls, en Ontario - Association canadienne de l'industrie de la clôture (ACIC-CFIA)

↗ **New England Grows Trade Show**  
6 au 8 février 2003 à Boston, Massachusetts - <http://www.negrows.org/>

### 5.4 QUELQUES FABRICANTS EUROPEENS DE CLOTURES HAUT DE GAMME

↗ **CERLAND**  
Z.I. La Bihardais  
Rue Fresnay – 35170 BRUZ  
Téléphone : 33 02 99 05 30 30  
Télécopieur : 33 02 99 05 30 40  
Site Web : [www.cerland.fr](http://www.cerland.fr)

↗ **OSMO**  
Osmo Hulz Und Color GmbH & Co. Kg  
Affhüppen Esch 12  
48231 Warendorf  
Germany  
Téléphone : 02 581/922-254  
Télécopieur : 02 581/922-230  
Site Web : <http://www.osmo.de/>

↗ **PLUS**  
Plus A/S  
Bos 305  
DK-6600 Vejen  
Téléphone : 45 79 96 33 33  
Télécopieur : 45 75 36 30 40  
Site Web : <http://www.plus.dk/de/>

↗ **BLANCHETTE & BLANCHETTE INC.**

550, RUE DE LA CARRIÈRE, C.P. C-10  
 WEEDON (QUÉBEC) J0B 3J0  
 TÉLÉPHONE : 819-877-2622  
 TÉLÉCOPIEUR : 819-877-3636  
 PRODUITS : CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS

↗ **CÈDRES BASQUES (LES) / DIVISION DE 2859-8936 QUÉBEC INC.**

166, RANG 4 OUEST  
 SAINTE-FRANÇOISE (QUÉBEC) G0L 3B0  
 TÉLÉPHONE : 418-851-4325  
 PRODUITS : BARDEAUX DE CÈDRE, BOIS DE SCIAGE, BRUT, VERT (CÈDRE), BOIS DE SCIAGE, RABOTÉ, VERT (CÈDRE), BOIS DE SCIAGE, CARRÉ, VERT (CÈDRE), CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS, PANCHES DE CLÔTURES, EN BOIS, POTEAUX DE CLÔTURES, EN BOIS

↗ **CLÔTURE ORLÉANS / DIVISION DE LA CORPORATION DE CLÔTURES**

2395, RUE DE CELLES  
 QUÉBEC (QUÉBEC) G2C 2B8  
 TÉLÉPHONE : 418-843-5575  
 TÉLÉCOPIEUR : 418-847-0244  
 PRODUITS : CLÔTURES ET BARRIÈRES À MAILLES LOSANGÉES, CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS, CLÔTURES ET BARRIÈRES EN PVC, CLÔTURES,, GARDES DE SÉCURITÉ POUR MACHINERIE STATIONNAIRE, GLISSIÈRES DE SÉCURITÉ

↗ **CLÔTURES RUSTIQUES L.G. INC.**

60, RUE MAPLE  
 STANSTEAD (QUÉBEC) J0B 3E0  
 TÉLÉPHONE : 819-876-2732  
 TÉLÉCOPIEUR : 819-876-7742  
 PRODUITS : CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS, POTEAUX DE CLÔTURES, EN BOIS, TREILLIS EN BOIS

↗ **CÔTÉ LTÉE (ALEXANDRE)**

16, 2E RUE  
 SCOTT (QUÉBEC) G0S 3G0  
 TÉLÉPHONE : 418-387-2354  
 TÉLÉCOPIEUR : 418-387-5402  
 PRODUITS : BOIS DE SCIAGE, RABOTÉ, SÉCHÉ (ÉPINETTE, PIN OU SAPIN), BOIS DE SCIAGE, RABOTÉ, VERT (ÉPINETTE, PIN OU SAPIN), PANCHES DE CLÔTURES, EN BOIS, PLANURES DE BOIS

↗ **ENTREPRISES DE FABRICATION GERVAIS LANGLOIS INC. (LES)**

303, ROUTE DE LA MER, C.P. 28

SAINTE-FLAVIE (QUÉBEC) G0J 2L0

TÉLÉPHONE : 418-775-7336

TÉLÉCOPIEUR : 418-775-9266

PRODUITS : CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS TRAITÉ, ÉQUIPEMENT DE PARCS ET DE TERRAINS DE JEUX, GARAGES PRÉFABRIQUÉS EN BOIS, REMISES EN BOIS

↗ **FENCLO LTÉE**

583, CHEMIN DU GRAND-BERNIER NORD

SAINT-JEAN-SUR-RICHELIEU (QUÉBEC) J3B 8K1

TÉLÉPHONE : 450-357-7000

TÉLÉCOPIEUR : 450-357-7050

PRODUITS : CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS, TREILLIS EN BOIS

↗ **INDUSTRIES MASSÉ ET D'AMOURS INC.**

5, RUE MASSÉ

SAINT-HUBERT-DE-RIVIÈRE-DU-LOUP (QUÉBEC) G0L 3L0

TÉLÉPHONE : 418-497-1230

TÉLÉCOPIEUR : 418-497-1295

PRODUITS : BOIS (SCIAGE À FAÇON DU), BOIS DE SCIAGE, BRUT, VERT (ÉPINETTE, PIN OU SAPIN), BOIS DE SCIAGE, BRUT, VERT (TREMBLE), BOIS DE SCIAGE, CARRÉ, VERT (TREMBLE), CLÔTURES À NEIGE, CLÔTURES DÉCORATIVES EN BOIS, PLANCHES DE CLÔTURES, EN BOIS, TABLES DE PIQUE-NIQUE

↗ **INDUSTRIES P.F. INC. (LES)**

54, 1<sup>RE</sup> RUE OUEST, C.P. 39

SAINT-MARTIN (QUÉBEC) G0M 1B0

TÉLÉPHONE : 418-382-3244

TÉLÉCOPIEUR : 418-382-3280

PRODUITS : CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS, COMPOSANTES EN BOIS (FABRICATION SUR COMMANDE)

↗ **JONES & FILS LTÉE (F.W.)**

44, RUE DUTCH, C.P. 1230

BEDFORD (QUÉBEC) J0J 1A0

TÉLÉPHONE : 450-248-3323

TÉLÉCOPIEUR : 450-248-2592

PRODUITS : CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS, MATÉRIEL APICOLE, RUCHES

↗ **LEBEL INC. (DENISO), DIV. CLÔTURES TÉMIS INC.**

314, ROUTE 185, C.P. 459

NOTRE-DAME-DU-LAC (QUÉBEC) G0L 1X0

TÉLÉPHONE : 418-899-6727

TÉLÉCOPIEUR : 418-899-6738

PRODUITS : BARDEAUX DE CÈDRE, CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS, TREILLIS EN BOIS

- ↗ **MAGIFORÊT INC.**  
519, ROUTE 297 NORD  
SAINT-DAMASE (QUÉBEC) G0J 2J0  
TÉLÉPHONE : 418-776-5449  
TÉLÉCOPIEUR : 418-626-8281  
PRODUITS : BOIS DE SCIAGE, BRUT, VERT (CÈDRE), BOIS DE SCIAGE, BRUT, VERT (ÉPINETTE, PIN OU SAPIN), BOIS DE SCIAGE, RABOTÉ, VERT (CÈDRE), BOIS DE SCIAGE, RABOTÉ, VERT (ÉPINETTE, PIN OU SAPIN), CLÔTURES EN PERCHES DE CÈDRE, PALETTES DE MANUTENTION, EN BOIS, MATÉRIAUX, QUINCAILLERIE ET FOURNITURES POUR LA CONSTRUCTION ET LA RÉNOVATION : COMMERCE DE GROS ET DE DÉTAIL
- ↗ **MOBILIER RUSTIQUE (BEAUCE) INC.**  
50, 1RE RUE SUD-OUEST, C.P. 220  
SAINT-MARTIN (QUÉBEC) G0M 1B0  
TÉLÉPHONE : 418-382-5987  
TÉLÉCOPIEUR : 418-382-3289  
PRODUITS : CLÔTURES EN PERCHES DE CÈDRE, MEUBLES DE CHAMBRE À COUCHER, MEUBLES DE JARDIN, EN BOIS, PIQUETS DE CLÔTURES, EN CÈDRE
- ↗ **PRÉCIBOIS INC.**  
692, ROUTE 397, C.P. 240  
BARRAUTE (QUÉBEC) J0Y 1A0  
TÉLÉPHONE : 819-734-6743  
TÉLÉCOPIEUR : 819-734-5176  
PRODUITS : BOIS (RABOTAGE À FAÇON DU), BOIS POUR PALETTES DE MANUTENTION, CAISSES, CAGEOTS, ETC. (PRÉPARATION DU), LATTES DE BOIS, PLANCHES DE CLÔTURES, EN BOIS, TREILLIS EN BOIS
- ↗ **PRODUITS FORESTIERS CHAMPLAIN INC.**  
581, MCIVER  
BURY (QUÉBEC) J0B 1J0  
TÉLÉPHONE : 819-872-3884  
TÉLÉCOPIEUR : 819-872-3371  
PRODUITS : CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS, PAILLIS DE CÈDRE
- ↗ **PRODUITS FORESTIERS UNIVERSELLES DU CANADA INC.**  
110, MONTÉE GUAY  
SAINT-BERNARD-DE-LACOLLE (QUÉBEC) J0J 1V0  
TÉLÉPHONE : 450-246-3829  
TÉLÉCOPIEUR : 450-246-2687  
PRODUITS : CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS, PIQUETS D'ARPENTAGE, EN BOIS, TREILLIS EN BOIS
- ↗ **PROTECTIONS PAYSAGÉES LABONTÉ (LES)**  
179, ROUTE 204  
SAINT-ADALBERT (QUÉBEC) G0R 2M0  
TÉLÉPHONE : 418-356-2825  
TÉLÉCOPIEUR : 418-356-2825  
PRODUITS : CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS, JARDINIÈRES EN BOIS, PERGOLAS ET TONNELLES EN BOIS, PROTECTEURS D'ARBRES OU D'ARBUSTES, EN BOIS, TABLES DE PIQUE-NIQUE

- ↗ **QUÉBEC PALETTES D.D. INC.**  
4300, ROUTE DE FOSSAMBAULT, C.P. 301  
SAINTE-CATHERINE-DE-LA-JACQUES-CARTIER (QUÉBEC) G0A 3M0  
TÉLÉPHONE : 418-875-4707  
TÉLÉCOPIEUR : 418-875-2434  
PRODUITS : BOIS (RABOTAGE À FAÇON DU), BOIS (SCIAGE À FAÇON DU), BOIS POUR PALETTES DE MANUTENTION, CAISSES, CAGEOTS, ETC. (PRÉPARATION DU), LATTES DE BOIS, PALETTES DE MANUTENTION, EN BOIS, PANCHES DE CLÔTURES, EN BOIS
- ↗ **REMISES C.M. INC.**  
15, BOUL. INDUSTRIEL  
SAINTE-MARTHE-DU-CAP (QUÉBEC) G8T 9L7  
TÉLÉPHONE : 800-340-4735 - 819-374-4735  
TÉLÉCOPIEUR : 819-374-4039  
PRODUITS : CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS, REMISES EN BOIS, MATÉRIAUX, QUINCAILLERIE ET FOURNITURES POUR LA CONSTRUCTION ET LA RÉNOVATION : COMMERCE DE GROS ET DE DÉTAIL, REVÊTEMENTS EXTÉRIEURS
- ↗ **SPÉCIALITÉS G.D.S. INC.**  
210, ROUTE 207  
DÉGELIS (QUÉBEC) G5T 1R1  
TÉLÉPHONE : 418-853-2566  
TÉLÉCOPIEUR : 418-853-2569  
PRODUITS : BARDEAUX DE CÈDRE, CLÔTURES ET BARRIÈRES EN BOIS, PANCHES DE CLÔTURES EN BOIS
- ↗ **TRED'SI INC.**  
550, AVENUE DE LA TUILERIE  
EAST ANGUS (QUÉBEC) J0B 1R0  
TÉLÉPHONE : 819-832-4898  
TÉLÉCOPIEUR : 819-832-3880  
PRODUITS : BARDEAUX DE CÈDRE, ÉLÉMENTS DE CHARPENTE, EN BOIS, PANCHES DE CLÔTURES, EN BOIS, POTEAUX DE CLÔTURES, EN BOIS, POUTRELLES EN BOIS
- ↗ **TY-BEN FORESTIER INC.**  
252, ROUTE ST-FRANÇOIS  
CHANDLER (QUÉBEC) G0C 2H0  
TÉLÉPHONE : 418-689-4026  
PRODUITS : BOIS DE SCIAGE, BRUT, VERT (CÈDRE), BOIS DE SCIAGE, BRUT, VERT (ÉPINETTE, PIN OU SAPIN), BOIS DE SCIAGE, BRUT, VERT (TREMBLE), CLÔTURES EN PERCHES DE CÈDRE, PAVILLONS DE JARDIN, EN BOIS, REMISES EN BOIS, SAUNAS

## BIBLIOGRAPHIE

SOURCE	TITRE	DATE
American Fence Association	<i>Add natural beauty to yards with wood fence</i>	02/08
La Presse	<i>Aménagement extérieur</i>	01/04/07
World Fence News	<i>August 2002 Fencer's Field Report</i>	02/08/00
Market Farming	<i>Durability of Fence Post</i>	00/11/21
Canadian Fence Industry Association	<i>Fence Notes</i>	02/08
Specialists in Business Information	<i>Fence Products</i>	01/05/15
American Fence Association	<i>Fence Products – Executive Summary and U.S. Fence Product Industry Trends</i>	01/05
World Fence News	<i>FenceTech'02 : A little something for everyone</i>	02/04/00
American Fence Association	<i>FenceTech'03 – The 41<sup>st</sup> Annual AFA Convention &amp; Trade Exhibit</i>	2002
National Home Center News, v0, n0, p40	<i>Fencing still mired in commodity-style presentation</i>	90/01/08
Modern Plastics	<i>Fencing, decking are hot markets for PVC</i>	00/08
Plastics Technology	<i>Get a Stake in PVC Fencing</i>	00/07
Plastics News	<i>Growth potential lures more into PVC fencing business</i>	01/10/22
World Fence News	<i>July Fencer's Field Report. A monthly column of industry bits and pieces (Série de 7 chroniques)</i>	02/01 à 02/07
La Tribune	<i>L'engouement pour l'horticulture perdure</i>	02/04/06
La Nouvelliste (Trois-Rivières)	<i>La clôture de bois, un choix populaire</i>	01/06/30
Les Affaires	<i>Le secteur du bois et des meubles prend de l'ampleur</i>	00/09/16
La Tribune	<i>Les clôtures modulaires font fureur</i>	02/07/06
World Fence News	<i>Major government fence projects listed in Federal Procurement Alert for Fencing</i>	02/08/00
Natural & Wood Fiber Composites	<i>Natural Fiber Composites – 2 year test regime completed by U.S. FPL</i>	02/08/30
World Fence News	<i>Physical barriers around pools are an important defence against toddler drownings, D&amp;D official tells conference</i>	02/08/00
Pool & Spa Marketing	<i>Québec – Analyse statistique du marché de la piscine et du spa</i>	2002 (printemps)
Le Bois International	<i>Revêtements et aménagements extérieurs</i>	02/05/11
ASTM – Designation : F 537 – 01	<i>Standard Specification for Design, Fabrication, and Installation of Fences Constructed of Wood and Related Materials</i>	2001
Home Channel News	<i>The (plastic) white picket fence. Vinyl fencing is longer lasting alternative to wood or iron</i>	02/02/04
The Vinyl Institute	<i>Vinyl Fencing, Decking and Railing</i>	
<a href="http://www.windowanddoor.net">www.windowanddoor.net</a>	<i>Window Industry Firms Look a Fencing, Decking, and Failings. Growing demand for PVC and composite materials creating opportunities for extruders, fabricators, and dealers.</i>	01/03