

CAHIER
ACTUEL :
La tendance
est dans le sac
page D19

AFFAIRES

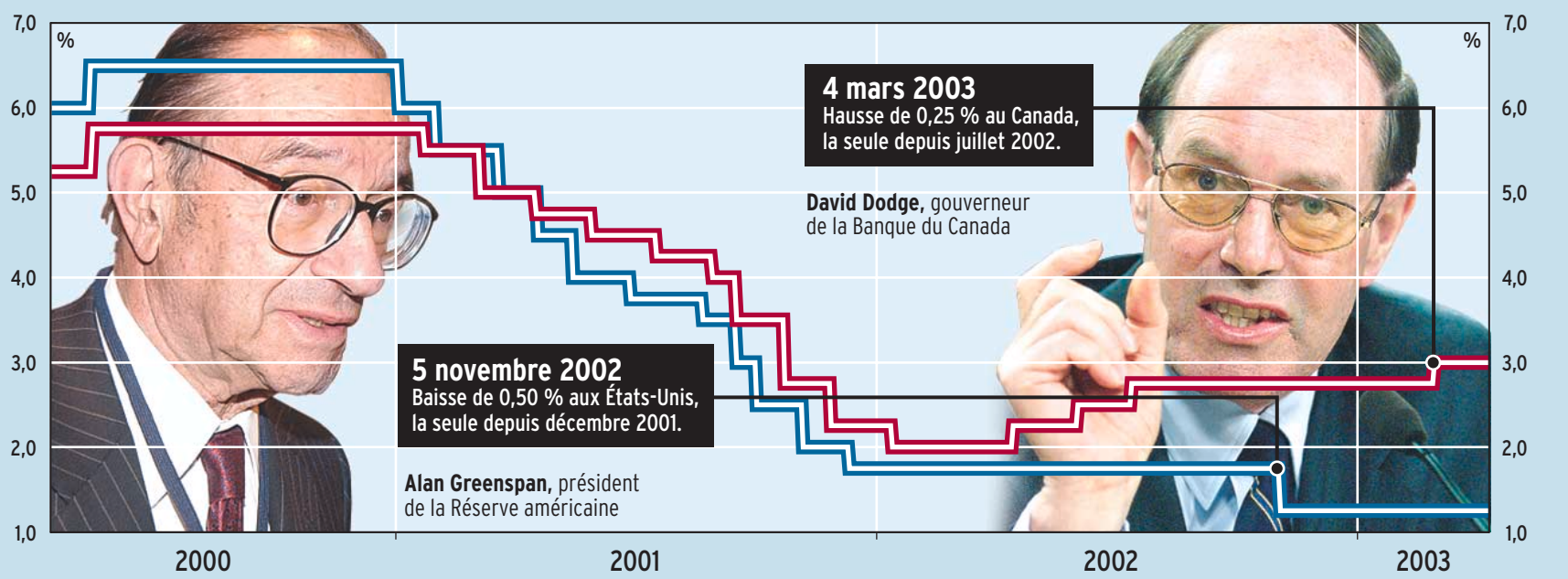
La Presse

S&P / TSX	TSX CROISSANCE	S&P / TSX 60	NASDAQ CANADA	NASDAQ	DOW JONES	S&P 500	OR	PÉTROLE	DOLLAR
6462,43 30,35 0,5%	1042,36 -11,38 -1,1%	368,67 1,98 0,5%	236,45 1,41 0,6%	1384,95 26,10 1,9%	8351,10 147,69 1,8%	885,23 16,93 1,9%	324,20 \$US -3,70 -1,1%	24,91 \$US 0,65 2,7%	68,79 CUS -0,01 63,81 €EURO -0,18

CAHIER D | LA PRESSE | MONTRÉAL | MARDI 15 AVRIL 2003

BOURSES

Taux directeur > l'écart Canada / États-Unis



Source BLOOMBERG

La Banque du Canada devant un choix difficile

Les économistes sont divisés au sujet du taux directeur

RICHARD DUPAUL

Les marchés financiers misent sur une hausse. Les consommateurs n'en veulent pas. Les économistes, pour leur part, sont plutôt divisés... ce qui n'aide pas à voir plus clair. Toujours est-il que la Banque du Canada tranchera la question ce matin, à 9 h, en annonçant son taux directeur dans une décision qui, de l'avis de tous, n'est pas facile à prendre.

Selon un sondage de la firme MMS International, la moitié des experts prévoient une

hausse de 25 centièmes du taux directeur, qui passerait à 3,25 %, tandis que les autres s'attendent plutôt au statu quo. Par contre, une faible majorité d'économistes interrogés par l'agence Dow Jones croient que la banque centrale va serrer la vis d'un quart de tour.

« Il y a de bons arguments dans les deux camps, estime Douglas Porter, économiste chez BMO Nesbitt Burns. Mais nous croyons qu'il y a suffisamment d'incertitude au sujet de l'économie mondiale pour que la Banque fasse une pause, avant de resserrer les conditions monétaires à partir de juin. »

« Si la Banque du Canada est cohérente avec ce qu'elle dit depuis le début de l'année, elle va augmenter les taux de 25 centièmes », soutient pour sa part Carlos Leitao, économiste en chef pour Valeurs mobilières Banque Laurentienne.

Sur les marchés financiers, le rendement des bons du Trésor à 90 jours s'établissait hier à près de 3,25 % — une indication claire que les investisseurs croient aussi que la Banque du Canada va hausser son taux directeur d'un quart de point de pourcentage.

D'ailleurs, le dollar canadien a gagné plus de 80 centièmes la semaine dernière en fonction de ce scénario. Hier, le huard restait presque inchangé, perdant un centième, à 68,79 cents US.

« Les marchés financiers misent sur une hausse de 25 centièmes. Nous partageons cette prédiction car les plus récentes données montrent que l'économie canadienne est encore vigoureuse », affirme Stéfane Marion, économiste à la Financière Banque Nationale.

Voir BANQUE DU CANADA en D2

AUJOURD'HUI

Trop de dépenses pour attirer les infidèles

Les détaillants investissent trop pour attirer les clients infidèles, mais pas assez pour garder et récompenser les consommateurs fidèles qui leur apportent l'essentiel de leurs revenus, selon une étude. Page 3

Quebecor Média bientôt en Bourse?

Quebecor Média serait-elle en train de préparer son entrée en Bourse ? À la lumière du généreux régime d'options d'achat mis en place au cours de l'exercice de 2002, on serait porté à croire que la haute direction de Quebecor Média y pense sérieusement. Page 5

Toronto se redresse

La Bourse de Toronto a entamé la semaine avec une légère progression malgré un faible volume de transactions. Page 11

L'industrie du taxi roule dans l'ère technologique

La majorité des voitures munies de terminaux de paiement sans fil d'ici trois ans

LUC-SIMON PERRAULT
collaboration spéciale

L'INDUSTRIE du taxi au Québec vit sa petite révolution technologique. Ce printemps marque le véritable début d'une vaste opération étalée sur trois ans et au cours de laquelle la majorité des voitures seront munies de terminaux portatifs permettant de régler le montant de la course avec sa carte de crédit ou de débit.

Une quinzaine de terminaux, compacts et sans fil sont à l'essai depuis près d'un an chez Taxi Diamond, à Montréal, qui compte le plus important parc au pays avec près de 1000 voitures. Le système mis au point et implanté par la Banque Scotia offre la même rapidité et la même souplesse que le système Interac disponible dans les commerces. Les résultats de cette phase expérimentale sont si concluants que Diamond compte installer 400 terminaux Scotia 2020Mobile dans ses voitures d'ici trois mois. Le projet est d'équiper tout le parc de voitures d'ici un an.



Photo ROBERT NADON, La Presse

Awni Migali, qui compte une douzaine d'années de service dans le taxi, expérimente un nouveau système de paiement électronique depuis un an.

Pour les clients, la formule offre des avantages évidents. De leur côté, les gens de l'industrie misent

sur des retombées économiques intéressantes et ils estiment que les terminaux de paiement décourage-

ront les voleurs, car les chauffeurs de taxi n'auront plus à se balader avec d'importantes sommes.

Le Comité provincial de concertation et de développement de l'industrie du taxi prévoit une hausse des revenus de 12 à 28 % d'ici trois ans, soit le temps prévu pour l'installation des terminaux pratiquement partout au Québec. Il s'agirait donc d'une augmentation de 54 à 126 millions de dollars, sur des revenus totaux de 450 millions.

« À 54 millions, nos prévisions sont très conservatrices », soutient le directeur général, Daniel Bouchard. Nous pensons que 100 millions est plus réaliste. Ça peut sembler beaucoup, mais ça compensera tout juste la hausse des prix de l'essence. »

Ces prévisions optimistes sont établies en se fiant aux résultats obtenus par les chauffeurs qui utilisent les terminaux portatifs depuis un an.

Voir TAXI en D2

Autre texte en D4



R I C A R D O

vous allez y goûter!

Du lundi au vendredi à 11h

ICI
Radio-Canada



METRO

Une production

La Presse
télé

BANQUE DU CANADA

Suite de la page D1

Le camp en faveur d'une augmentation des taux dès ce matin avance plusieurs arguments pour appuyer son point de vue. L'économie canadienne se porte bien, malgré les ennuis de la puissante machine américaine. Et, surtout, l'inflation demeure une menace qu'il faut contenir.

« L'inflation en février frôlait les 4,6 %, ce qui est plus de deux fois la cible (2 %) visée par la Banque du Canada », rappelle Sal Guatieri, économiste en chef adjoint à la Banque de Montréal. « Si la Banque du Canada ne bouge pas, elle risque de perdre sa crédibilité », prévient le responsable.

Le gouverneur de la banque centrale, David Dodge, réitérait la semaine dernière ses préoccupations à l'égard des pressions inflationnistes. Celles-ci posent une menace réelle, d'après les économistes, compte tenu que le secteur manufacturier tourne dans bien des cas à plein régime et que la création d'emplois demeure soutenue au pays.

La Banque du Canada a augmenté son taux directeur à quatre reprises depuis un an, pour un total de 100 centièmes. À sa dernière intervention, le 4 mars, elle affirmait que d'autres resserrements des conditions monétaires seraient nécessaires pour ramener l'inflation à des niveaux plus convenables.

Autre facteur : la guerre en Irak. Le conflit étant pratiquement terminé, du moins d'un point de vue militaire, le prix du pétrole est à la baisse et un gros point d'incertitude a été levé. La Banque peut

donc se concentrer sur l'état de l'économie, dit M. Guatieri.

Dans le camp misant sur le statu quo, on rétorque que la Banque du Canada a intérêt à laisser la poussière retomber au Moyen-Orient avant d'intervenir. « On ne connaît pas encore l'impact (de la guerre en Irak) et je pense que la Banque du Canada voudra voir comment les choses évoluent », affirme Marc Lévesque, économiste principal à la Banque Toronto-Dominion.

D'autant plus que la hausse du dollar canadien ces derniers mois agit déjà comme un frein sur les exportations, donc sur l'ensemble de l'économie, soulignent des experts.

À cet égard, M. Lévesque ajoute que le plus gros partenaire commercial du Canada, les États-Unis, est mal en point. L'économie américaine a perdu quelque 465 000 emplois en deux mois et les manufacturiers au sud de la frontière sont en panne, de sorte que les exportations canadiennes risquent d'être au ralenti un certain temps.

Quoiqu'il arrive ce matin, tous les experts sont cependant d'avis que les taux d'intérêt vont grimper... tôt au tard.

MM. Guatieri et Leitaou prévoient que le taux directeur atteindra 4,25 % d'ici la fin de l'année — soit une hausse de 125 centièmes par rapport au niveau où il se situait hier.

Aux États-Unis, le taux directeur est de 1,25 % depuis le mois de novembre dernier. Il avait été gelé à 1,75 % tout au long de l'année précédente.

CAISSE

Suite de la page D1

Selon le porte-parole de la SITQ, l'immeuble acquis par la Deutsche Bank est une propriété de grande qualité construite avec des technologies de pointe et occupant un emplacement exceptionnel desservi par le train de banlieue et le métro.

La SITQ achète surtout des immeubles existants mais il lui arrive aussi d'en construire. « C'est une partie de notre stratégie de faire du développement », a fait savoir Jacques-André Chartrand, en précisant que la SITQ a d'autres projets à Paris et à Londres, de même qu'à Toronto et à New York.

À Montréal, la SITQ a participé au projet de la Cité du multimédia,

a rappelé le porte-parole. La filiale de la Caisse a aussi construit le Techno-Parc de Laval.

Au 31 décembre 2002, la SITQ gérait un actif total de 16,2 milliards de dollars et ses immeubles totalisaient 6,9 millions de mètres carrés.

En 2002, les activités immobilières de la Caisse de dépôt ont été le seul point brillant d'un bilan très sombre. Elles ont généré un rendement de 8 %, soit 1 % de plus que l'indice de référence AON. Globalement, la Caisse de dépôt a réalisé un rendement négatif de 9,57 % l'an dernier.



ÉCONO FLASHES

Groupe Canam Manac | Placement de 25 millions

LE GROUPE Canam Manac entend émettre des débentures subordonnées non garanties convertibles d'un montant en capital total de 25 millions de dollars, portant intérêt au taux de 9,25 % par année et venant à échéance en 2008. Chaque débenture sera convertible en actions subalternes catégorie A, au gré de son porteur, en tout temps avant l'échéance, à un prix de conversion de 6,25 \$ l'action. De plus, Canam Manac a accordé aux preneurs fermes une option, qui peut être exercée en tout ou en partie 48 heures avant la date de clôture du placement, leur permettant d'acquérir, au même prix que le prix d'émission, des débentures jusqu'à un montant en capital supplémentaire de 8 millions. Canam Manac peut racheter les débentures à partir du 1^{er} mai 2006 sous réserve du respect de certaines conditions. Il est prévu que la clôture de l'émission aura lieu le 23 avril prochain. Le produit net sera utilisé pour payer le versement annuel sur les billets de premier rang en cours venant à échéance en mai 2007 et le solde pour les fins générales de l'entreprise.

Pyrinor | Plaidoyer de culpabilité devant la CVMQ

RESSOURCES Pyrinor a plaidé coupable aux cinq chefs d'accusation qui avaient été déposés contre elle par la Commission des valeurs mobilières du Québec (CVMQ) devant la Cour du Québec, chambre criminelle et pénale (district de l'Abitibi). La société faisait face à des accusations pour avoir contrevenu à la Loi sur les valeurs mobilières, en effectuant le placement de ses actions sans avoir un prospectus visé par la CVMQ. L'amende minimale prévue était de 5000 \$ par chef d'accusation.

Intertape Polymer | Regroupement de trois centres de distribution

DANS LE CADRE de ses démarches pour diminuer ses coûts d'exploitation et améliorer son service, le Groupe Intertape Polymer regroupera trois centres de distribution régionaux (CDR) pour les centraliser dans de nouvelles installations à Danville, en Virginie. La société fermera son CDR de Danville existant et abandonnera progressivement ses activités aux deux autres CDR à Bolingbrook, en Illinois et à Suwanee, en Géorgie. La construction de la nouvelle installation de Danville a été rendue possible, en partie, grâce au programme intitulé Governor Opportunity Funds de l'État de la Virginie. Au total, ce projet exigera un investissement d'environ 10,6 millions de dollars, englobant un apport de 7,2 millions de la IDA, un investissement de 1,5 million de GIP pour du nouvel équipement de manutention et des systèmes informatiques, ainsi qu'un transfert des actifs en place dans les trois CDR qui seront fermés et dont la valeur s'élève à 1,9 million. Cette stratégie permettra à la société d'épargner plus de 2 millions par année.

LYRtech | C'est la crise

LYRTECH, société de Québec spécialisée en technologies de traitement de signaux numérique, a chamboulé son conseil d'administration. Ainsi, Alain Fecteau, Guy Camirand et André Noël ont quitté leurs fonctions d'administrateur de la société en date du 26 mars. Par la même occasion, Carol Trudel est nommé à titre d'administrateur de la société. Le conseil d'administration de Lyrtech est maintenant composé de Louis Chouinard, Louis N. Bélanger et Carol Trudel. M. Trudel, un employé de longue date de la société, représentera les employés et les investisseurs de SPEQ-Lyre en tant que membre du conseil d'administration. La démission des administrateurs survient essentiellement à la suite d'un différent sur la conduite des activités de la division de services de la société. De plus, la société regrette le départ de son directeur des opérations financières, Marco Jacques. Les conseillers financier seniors de la compagnie assureront les mêmes fonctions dans l'intérim. Pour mieux pallier le ralentissement dans le secteur des technologies, et plus particulièrement des communications optiques, la société a mis en place un plan de rationalisation en plusieurs étapes qui lui permettra de se concentrer sur ses activités stratégiques tels le développement de sa division LSP et l'offre de services de recherche et développement. Ce plan a pour but d'améliorer la rentabilité de la société et de maximiser le rendement des investissements et la valeur de la société auprès des actionnaires.

Pierre Bellemare

Un client de Bombardier veut retarder ses commandes d'avions

ARIANE KROL

ATLANTIC Coast Airlines (ACA), un transporteur régional américain affilié à United Airlines, discute actuellement avec Bombardier pour retarder ses livraisons de jets régionaux prévues cette année et l'an prochain.

Atlantic a fait cette annonce hier en début de soirée, dans un communiqué destiné à prévenir les marchés que ses résultats du premier trimestre, qui doivent être présentés la semaine prochaine, seront inférieurs au consensus des analystes.

Le transporteur « demeure en discussions avec Bombardier pour reporter certaines livraisons de CRJ prévues à l'origine pour 2003 et 2004 », lit-on dans le

communiqué. Atlantic ne précise pas combien d'appareils pourraient être touchés ni à quel point les livraisons pourraient être retardées. Il précise cependant que ces discussions ont lieu parce que « le financement acceptable n'est pas disponible » et à cause « d'autres incertitudes auxquelles sera confrontée ACA au cours des prochains mois ».

Atlantic Coast s'était engagée à acheter 50 jets régionaux de Bombardier d'ici la fin de 2004. L'agence fédérale Exportation et développement Canada lui a accordé plus de 200 millions de dollars de financement à cette fin.

Le chef de la direction d'Atlantic, Kerry Skeen, avait déjà indiqué au début de mars qu'il prendrait livraison de ses jets régionaux « au cas par cas ».

TAXI

Suite de la page D1

« Ils ont profité de l'effet de nouveauté, reconnaît Daniel Bouchard, mais nous sommes convaincus que les résultats vont s'appliquer à tous les opérateurs. Il y a beaucoup de personnes prêtes à payer pour prendre le taxi mais qui n'aiment pas avoir de l'argent sur elles. »

Actuellement, un paiement effectué par carte de crédit prend en moyenne huit minutes, incluant le temps d'attente avant d'obtenir une confirmation d'acceptation de la centrale. Souvent, les chauffeurs et les clients n'ont ni la patience ni le temps d'attendre ; le chauffeur, se fiant à la bonne mine du client, accepte sans vérification. Si le paiement n'est pas bon, le chauffeur doit encaisser une perte. Le terminal éliminera les fraudes du genre.

« Je suis certain d'être payé »

Selon Dominique Roy, PDG de Taxi Diamond, les avantages liés à l'implantation du système sont intéressants à différents points de vue, les aspects sécuritaires étant loin d'être négligeables.

Au Québec, les chauffeurs de taxi subissent plus de 800 agressions par année. Ces vols ne rapportent en moyenne qu'une quarantaine de dollars à leurs auteurs. « À partir du moment où les chauffeurs ne transporteront presque plus d'argent, ils seront une proie beaucoup moins intéressante pour les voleurs », dit Dominique Roy, de Taxis Diamond.

Awni Migali, qui compte une douzaine d'années de service dans le taxi, expérimente le nouveau système depuis un an. Il n'a que des éloges à faire lorsqu'il évalue la performance du terminal. « Il est facile à transporter et n'est pas trop lourd. Le client peut l'utiliser en toute confiance. C'est rapide. Une transaction ne dure que 30 secondes. Et c'est sécuritaire, je suis certain d'être payé tout en ayant moins de liquidités avec moi », dit-il.

La location du terminal coûte une quarantaine de dollars par mois, en plus des frais de transaction. Mais cela ne préoccupe pas M. Migali. L'augmentation prévue de la clientèle et le fait de ne plus avoir à absorber les pertes dues aux transactions sans fonds devraient compenser amplement, pense-t-il. « J'ai presque doublé le nombre de mes transactions. Je suis passé de 12 000 \$ en paiement par cartes de crédit à plus de 20 000 \$ en combinant paiement par cartes de débit et cartes de crédit. Mon chiffre d'affaires a augmenté de 2500 \$ cette année grâce au terminal. J'ai plusieurs

clients qui m'appellent car ils savent qu'ils peuvent payer par carte de débit. »

Les terminaux de paiement sont appelés à faire une percée rapide. Au Québec, une dizaine d'entreprises comptant 2500 voitures ont déjà fait le saut ou sont sur le point de le faire. Dans la région métropolitaine, les compagnies Boisjoli de Montréal, Coop de Laval et Central de Beloeil ont signé des ententes avec la Scotia.

En avant sur la concurrence

Cette banque, sans être la seule dans le marché, a déjà pris une bonne longueur d'avance sur la concurrence. Dans le corridor Québec-Montréal, où roulent 6200 des 8230 véhicules taxi du Québec, la majorité des entreprises ont déjà opté pour la technologie proposée parla Banque Scotia. Le réseau de Scotia n'est toutefois pas accessible à l'extérieur de ce corridor.

D'autres fournisseurs se disputent les faveurs des compagnies de taxi. À Chateauguay, VIP Taxi a opté pour Xcape Business Transaction, une compagnie dynamique, selon Dominique Roy, qui considère le produit de Xcape Business aussi performant que le Scotia 2020. Xcape est en concurrence avec Market inc., un autre fournisseur, pour s'emparer du marché du taxi à Toronto. La compagnie W2 présentera aussi dans les prochains jours son produit au Comité provincial de concertation et de développement de l'industrie du taxi. « Nous ne favorisons personne, soutient le directeur général, mais nous avons des exigences très élevées. La sécurité absolue des transactions est primordiale. Une compagnie doit répondre à nos normes si elle veut avoir notre aval. Après, c'est à la compagnie de taxi de décider qui répond le mieux à ses besoins. »

Mais l'installation des terminaux ne suscite pas que des éloges. Le nouveau directeur général de Hochelaga Taxi de Montréal, Christian Bergeron, n'est pas convaincu

Mobilier de bureau de qualité
VENTE D'ÉCHANTILLON

La plus grande exposition de Montréal
3 000 000 \$

3155 Deville
Tél.: (514) 725-5295

MAIN'S

RÉCLAMEZ

efficacement vos comptes à recevoir,
loyers, jugements et dommages-intérêts
de 500 \$ et plus au Québec et à l'étranger
sans engager aucun déboursé.

Honoraires à pourcentage après réussite seulement

GRÉGOIRE PERRON & ASSOCIÉS,
avocats

Téléphone : 1 888 285-6441
Courriel : gperron@videotron.ca

BMW Laval

Nous sommes fiers de compter monsieur **Daniel Dion** au sein de la famille BMW Laval. Ses talents exceptionnels en vente et service à la clientèle sont un atout pour notre équipe. Daniel aimerait inviter tous ses clients et amis à le visiter chez **BMW Laval**.

Afin de marquer notre 30^e anniversaire, **BMW Laval** et **MINI Laval** profitent de l'occasion pour remercier les clients et amis de leur loyauté et leur soutien continu au fil des années.

2450, boul. Chomedey
(450) 682-1212
(514) 990-2269
www.bmwval.com

30^e ANNIVERSAIRE 1973-2003

RadioNord
COMMUNICATIONS

Pierre R. Brosseau, président du conseil, président et chef de la direction, annonce les nominations de Claude Beaudoin et Pierre Parent à titre de membres du conseil d'administration de Radio Nord Communications inc.

Claude Beaudoin

M. Beaudoin est bien connu dans le monde canadien des médias et de la radiodiffusion où il oeuvre depuis plusieurs années. Il était jusqu'à tout récemment président et chef de la direction de Télémedia Radio Inc.

Pierre Parent

M. Parent est secrétaire général de l'Université du Québec à Montréal (UQAM) et siège au conseil d'administration de nombreuses sociétés dont le Centre Pierre-Péladeau, l'Agora de la danse et l'Ordre des ingénieurs du Québec.

Radio Nord Communications inc. est une entreprise de radiodiffusion présente en Abitibi-Témiscamingue, en Outaouais, dans l'Est de l'Ontario ainsi que dans les Laurentides. Elle exploite cinq stations de télévision, six stations de radio sur la bande FM ainsi qu'une maison de production audiovisuelle à Gatineau, Total Création inc.

| TERMINAUX DE PAIEMENT SANS FIL |

La Banque Scotia veut s'emparer du marché de la livraison

LUC-SIMON PERRAULT
collaboration spéciale

Avec son terminal portatif Scotia 2020 Mobile, qui traite à distance les transactions par carte de débit ou de crédit, la Banque Scotia espère imposer cette forme de paiement et se tailler la part du lion dans le marché de la livraison à domicile. Et c'est à partir du Québec qu'elle compte le faire.

Bientôt, il sera possible de payer non seulement la course en taxi ou le livreur de pizza avec sa carte de débit, mais également tout professionnel offrant ses services à domicile.

Les achats réglés par paiement direct atteignaient la somme de 104 milliards de dollars au Canada l'an

dernier. Actuellement, 85 % des transactions faites dans les commerces de détail sont électroniques. Scotia vise la même proportion pour les services offerts à domicile.

Selon Richard Groot, directeur général des services bancaires électroniques de la Banque Scotia, les Québécois adoptent plus rapidement que les autres Canadiens les innovations technologiques. C'est au Québec que la carte de débit s'est imposée en premier et c'est ici qu'elle est la plus utilisée en Amérique du Nord. « Pour nous, dit-il, il s'agit d'offrir un nouveau service à notre clientèle et ce terminal est né d'un besoin exprimé par la clientèle. »

« Un de nos clients du secteur commercial, victime d'un vol, nous a sollicités afin de trouver un moyen sécuritaire de transférer des sommes importantes d'argent, poursuit M. Groot. C'est à ce moment que l'idée du terminal portatif a commencé à germer. »

C'est une compagnie française,

Ivi Ingenio, qui a conçu le terminal. L'appareil fonctionne au moyen d'une pile rechargeable et est doté d'une imprimante thermique intégrée. Il peut donc fournir des factures et des relevés. Les données entrées dans le terminal sont acheminées à l'ordinateur central de la Banque Scotia au moyen d'un réseau de transmission sans fil, le réseau Mobitex de Rogers AT&T. La firme américaine de logiciels Payment Tech, spécialisée dans la transmission de données, assure la sécurité des données circulant sur le réseau.

Pour Luc Frappier, directeur principal des services bancaires

électroniques chez Scotia, la confidentialité est la première préoccupation. « C'est impératif, dit-il, tous les utilisateurs doivent être convaincus de la sécurité de notre système. »

Si les consommateurs adoptent en masse cette forme de paiement électronique et que la Banque Scotia réussit à imposer son terminal, ce sont des millions de dollars de nouveaux revenus qui sont prévus. Présentement, Scotia détient 75 % du marché, mais il y a encore très peu de terminaux sans fil

en circulation.

La situation pourrait cependant changer rapidement. La Banque Scotia mise beaucoup sur l'indus-

trie du taxi pour vendre son système. Grâce à l'entente conclue avec Diamond Taxi, à Montréal, les dirigeants de Scotia espèrent une grande visibilité en mesure d'avoir un effet d'entraînement sur le marché de la livraison à domicile (voir autre texte en D1).

Les sommes en jeu sont importantes. Si on additionne le coût de location et les 15 cents encaissés par transaction, entre autres, la banque pourrait soutirer des revenus de 1100 \$ par terminal par année.

Scotia aimerait vendre 4000 terminaux d'ici deux ans au Québec. C'est peu comparativement aux 108 000 terminaux fixes dans la province, mais les revenus prévus seraient tout de même de près de 5 millions de dollars, selon des estimations de la banque. Évidemment, l'objectif est d'implanter le terminal partout au Canada.

SUPERS HÉROS

Encore une fois cette année, J.D. Power and Associates a décerné plusieurs prix à nos camions:

RAV4: meilleur VTU compact pour la qualité initiale.*

Highlander: meilleur VTU intermédiaire pour la qualité initiale.*

Tacoma: meilleure camionnette compacte pour la qualité initiale.*

Tundra: meilleure grande camionnette pour la qualité initiale.*



Sur tous les camions 2003 en stock.
Jusqu'au 30 avril 2003.

première mensualité 0\$
location 48 mois

dépôt de sécurité 0\$

ou premier versement 0\$
financement à l'achat 60 mois

Votre nouvelle Toyota ne part jamais sans un plein réservoir d'essence, l'assistance routière et des tapis protecteurs.

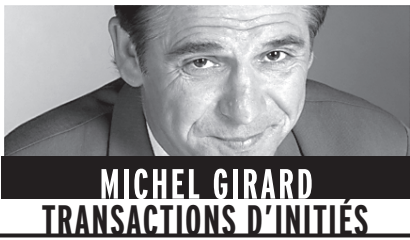
Votre concessionnaire www.acces.toyota.ca



CAMION TOYOTA
un coup de cœur sans fin



Quebecor Média bientôt en Bourse?



Quebecor Média serait-elle en train de préparer son entrée en Bourse ? À la lumière du généreux régime d'options d'achat mis en place au cours de l'exercice de 2002, on serait porté à croire que la haute direction de Quebecor Média y pense sérieusement.

Ce qui ferait sans doute l'affaire de la Caisse de dépôt et placement du Québec, qui cherche, comme on sait, une façon de réduire sa lourde et coûteuse position d'actionnaire sans contrôle.

Dans son numéro de samedi, le *Financial Post* avançait la possibilité d'un premier appel public à l'épargne d'ici 12 à 24 mois.

Au cours de l'exercice terminé le 31 décembre dernier, Quebecor Média a octroyé près de 150 millions d'options d'achat à ses hauts dirigeants. Le prix d'exercice de ces options est de 23,4 cents l'action. Les options

ont toutes une durée de vie de 10 ans.

Quand les hauts dirigeants se font gâter de la sorte, cela les encourage habituellement à accélérer le processus du premier appel public à l'épargne en vue d'inscrire les actions de la compagnie en Bourse.

À lui seul, Pierre Karl Péladeau, le président et chef de la direction de Quebecor, s'est fait octroyer un bloc de 38,9 millions d'options, soit 26,2 % des options émises.

Pierre Francoeur, président et chef de la direction de Corporation Sun Media, une filiale de Quebecor Média, s'est fait accorder un bloc de 21 645 000 options de Quebecor Média.

Pour sa part, Claude Hélie, vice-président à la direction et chef de la direction financière de Quebecor, a reçu un bloc de 21 645 000 options de Quebecor Média.

À eux trois, ces hauts dirigeants ont mis la patte sur 55 % des options émises.

Notez que les options de chaque bloc seront réputées « acquises » sur une période de cinq ans, à raison d'une tranche X par année.

En vertu du régime d'options d'achat adopté par le conseil d'administration de Quebecor Média, quelque 433 millions d'actions ordinaires ont été réservées pour les membres de la haute direction, les cadres supérieurs et les autres employés clés de la société et de ses filiales.

Les options ne pourront être exercées avant l'inscription en Bourse des actions de Quebecor Média. Une exception : le conseil de rémunération de Quebecor Média pourrait permettre les levées d'options avant l'inscription en Bourse advenant un changement de contrôle.

Toutefois, si Quebecor Média n'inscrit pas ses actions en Bourse avant le 31 décembre 2007, soit d'ici cinq ans, les détenteurs des options ne seront pas mal pris, loin de là. Ils auront jusqu'au 31 décembre 2008 pour exercer leur droit de recevoir en espèces la plus-value de ces options. La plus-value représente la différence entre le prix d'exercice d'une option et le cours de l'action en Bourse ou sa juste valeur marchande.

Le total des options émises à ce jour, soit 149 millions, équivaut à environ 2,2 % du capital-actions émis de Quebecor Media.

Selon la circulaire de la direction publiée par Québecor en marge de son assemblée annuelle du 8 mai prochain, le nombre d'actions émises et en circulation de Québecor Média atteint actuellement les 6,66 milliards.

À un prix d'exercice de 23,4 cents l'action, cela procure à Quebecor Média une capitalisation « boursière » de l'ordre de 1,55 milliard de dollars.

On sait que les deux actionnaires de Quebecor Média voient d'un oeil différent la juste

valeur marchande de leur précieux joujou de la convergence. Au 31 décembre 2002, la Caisse de dépôt et placement du Québec (45,3 % des actions) accordait à Quebecor Média une valeur de 962 millions de dollars tandis que Quebecor (54,7 % des actions) l'évaluait à environ 1,7 milliard de dollar.

Une précision : l'écart entre les deux évaluations de la juste valeur marchande est attribuable à des techniques d'évaluation différentes, mais acceptées dans le monde la finance.

Je vous rappelle que la valeur initiale de Quebec Média s'élevait à environ 6,6 milliards de dollars. La Caisse a injecté jusqu'à présent une somme d'environ 3 milliards dans Quebec Média.

Le contrôle de Québecor Média est sous la férule de Pierre Karl Péladeau, grâce au bloc d'actions avec droits de vote multiple que contrôle sa famille.

En effet, la famille Péladeau, par l'entremise de la fiducie Placements Péladeau, contrôle 64,7 % des droits de vote de Quebecor, même si elle ne détient que 27,1 % des actions en circulation.

Contrôlant les droits de vote de Quebecor, la famille Péladeau se trouve, par extension, à contrôler également Quebec Média, puisque Quebecor possède 54,7 % des actions et des droits de vote de Quebecor Média.

Pierre Karl Péladeau n'a pas obtenu de hausse de salaire l'an dernier

Presse Canadienne

LE PRÉSIDENT et chef de la direction de Quebecor inc., Pierre Karl Péladeau, n'a pas obtenu de hausse de salaire l'an dernier ni de prime, selon la circulaire de la direction de l'entreprise datée du 11 avril. En 2002, M. Péladeau a reçu un salaire de 1,35 million de dollars, le même montant qu'en 2001. Il n'a pas reçu de prime ni en 2002 ni en 2001.

Erik Péladeau, autre fils du fondateur du groupe, le défunt Pierre Péladeau, a de son côté obtenu une

augmentation de son salaire qui est passé de 504 300 \$ en 2001 (et 2000) à 800 000 \$ en 2002, sans toutefois obtenir de prime. M. Péladeau n'avait pas obtenu de prime en 2001 non plus.

L'ancien président et chef de la direction de Quebecor World, Charles G. Cavell — deuxième en haut dirigeant le mieux payé au sein du groupe Quebecor qui a pris sa retraite le 3 février dernier pour devenir président du conseil délégué — a gagné 1,25 million en 2002, en hausse par rapport à 1,22

million en 2001. Comme plusieurs autres hauts dirigeants du groupe, M. Cavell n'a pas bénéficié de prime non plus en 2002, mais a exercé ses droits sur des options d'achat de 223 080 actions. Il a été le seul à le faire parmi les hauts dirigeants. Quebecor précise que M. Cavell ne sollicitera pas le renouvellement de son mandat au conseil d'administration de Quebecor, mais qu'il demeurera président du conseil délégué.

Quant à Pierre Francoeur, président et chef de la direction de Sun

Media, il a eu un salaire de 374 305 \$ en 2002 (le même qu'en 2001) et une prime de 422 825 \$. Un autre parmi les hauts dirigeants de Quebecor les mieux payés, Claude Hélié, a reçu 374 305 \$ en salaire et 200 000 \$ en prime.

Marc L. Reisch, qui a démissionné de son poste de président et chef de la direction de Quebecor World Amérique du Nord, le 17 septembre 2002, a, pour sa part, reçu 569 303 \$ US en salaire, en 2002.

Quebecor inc. a aussi annoncé la

nomination de trois nouveaux membres à son conseil d'administration, dont Françoise Bertrand, l'ancienne présidente du Conseil de la radiodiffusion et des télécommunications canadiennes (CRTC), maintenant associée au sein du Groupe Secor, une firme conseil en management. Les autres nouveaux venus sont Jean La Couture, président de Huis Clos ltée et de Services Top Management inc., de même que Pierre Parent, président-directeur général de Windigo et président du conseil de Resort One inc.

On l'a. Ou on l'a pas!			 Audi	AUDI A4 1.8T SUIVRE, JAMAIS™
À PARTIR DE	GRAND CHOIX DE MODÈLE À PARTIR DE			
1,9%*	33 600\$*			

* Taux de financement sur une période de 24 mois à l'achat de 1,9 % disponible par Les Services Financiers Audi aux acheteurs qualifiés sur les modèles neufs en stock. Exemple de financement : 20 000 \$ à 1,9 % par année équivaut à des frais de 849,93 \$ par mois pour une durée de 24 mois. Le coût d'emprunt est de 398,32 \$ pour un coût d'acquisition de 20 998,32 \$. Les paiements mensuels ainsi que les coûts d'emprunt peuvent varier selon l'offre mensuelle, le montant d'emprunt et de l'acompte/échange approuvés. Les frais d'administration, d'enregistrement, assurances et taxes non-compris. D'autres taux spéciaux peuvent s'appliquer. Pour plus de détails, passer voir Auto Strasse.

**Comblez vos désirs
sans vider votre portefeuille**

autostrasse
A U D I

514.748.6961 autostrasse.com
5805, ROUTE TRANSCANADIENNE, ST-LAURENT



Audi

Les apparences sont souvent trompeuses? Pas avec la Audi TT.

Suivre, jamais.

TT

La Audi TT. En version Roadster ou Coupé. Enivrante ou éblouissante. Consacrée « Voiture sport la plus séduisante aux États-Unis » par J.D. Power and Associates¹. Offerte avec un tout nouveau moteur de 180 fringants chevaux, transmission automatique Tiptronic^{MD} à 6 rapports et traction avant. Ou encore, avec un puissant moteur de 225 chevaux et la légendaire traction intégrale quattro^{MD}.

Le président de Look Communications quittera ses fonctions dans un mois

Presse Canadienne

TORONTO — Le président et chef de la direction de Look Communications, Paul Lamontagne, quittera ses fonctions le 14 mai prochain, a indiqué l'entreprise, hier, dans un communiqué.

M. Lamontagne quittera ses fonctions « pour relever d'autres défis ». Il occupait ses fonctions depuis février 2002.

« M. Lamontagne, qui a réintégré Look comme président au mois de septembre 2001, pour être ensuite nommé président et chef de la direction en février 2002, était chargé de mener la réorientation stratégique de la société, étape qui a maintenant été ac-

complie avec succès », précise le communiqué. Michael Cytrynbaum, actuel président du conseil d'administration de l'entreprise, agira comme chef de la direction par intérim.

Le fournisseur de services Internet et de télévision numérique, qui est passé à deux doigts de la faillite à l'été 2001 et qui a dû procéder à une restructuration, a réussi à assainir ses finances durant l'exercice 2002, entre autres en diminuant sa perte nette de façon significative. Celle-ci est passée de 32,2 millions de dollars en 2001 à 2,7 millions en 2002.

À la Bourse de croissance TSX, à Vancouver, le titre de Look Communications est resté inchangé à 48 cents hier.

Medisys obtient un bénéfice pour 2002

Presse Canadienne

LE FOURNISSEUR de services de soins de santé aux entreprises et aux compagnies d'assurance Medisys annonce un bénéfice pour 2002 après avoir affiché une perte en 2001.

L'entreprise de Montréal a réalisé un profit de 370 000 \$, ou 11 cents par action en 2002, comparativement à une perte de 1,83 million, ou 63 cents par action, un an plus tôt.

Au cours du dernier exercice financier, les revenus de Medisys ont augmenté à 44,2 millions de dollars, alors qu'ils s'élevaient à 43,7 millions en 2001. La direction de la compagnie attribue sa performance à l'aug-

mentation des contrats d'impartition de gestion de l'invalidité, des services de santé au travail et de l'expansion de ses services liés à la médecine pour cadre.

« Nous sommes maintenant en très bonne position pour réaliser les prochaines étapes de notre stratégie de croissance qui comprend l'expansion de nos capacités de vente et de commercialisation, la conclusion d'acquisitions stratégiques et l'entrée sur le marché de l'imagerie médicale », souligne le Dr Sheldon Elman, président et chef de la direction de Medisys.

L'entreprise n'est inscrite à la Bourse de Toronto que depuis l'année dernière seulement.

Les fondateurs de CGI doivent annoncer s'ils vendent leurs actions à BCE

Presse Canadienne

Les fondateurs de CGI doivent annoncer aujourd'hui s'ils vendent leurs nombreuses actions avec droit de vote de l'entreprise au principal actionnaire, BCE.

En décembre dernier, la direction de BCE avait indiqué qu'elle entamait des discussions avec les fondateurs du fournisseur de services en technologies de l'information au sujet de leurs actions et qu'elle se donnait jusqu'au 15 avril pour obtenir une décision.

C'est à cette date que Serge Godin, président du conseil et chef de la direction, Jean Brassard, vice-président du conseil, et André Imbeau, chef de la direction financière, vont choisir de vendre ou non leur participation dans CGI à BCE.

Ensemble, les trois hommes possèdent plus de 9 % des actions de CGI, mais, surtout, environ 45 % des droits de vote.

En date de décembre, BCE possédait 32 % des actions de CGI et 24 % des droits de vote. La participation de BCE a depuis été diluée à environ 30 % depuis que CGI a acheté Cognicase en janvier dans une transaction de 329 millions de dollars.

Troy Crandall, analyste de la firme MacDougall MacDougall & MacTier, croit qu'il est fort possible qu'il n'y ait aucune transaction, mais une porte-parole de CGI confirme qu'il y aura bel et bien une annonce.

Le titre de CGI a terminé la journée à la Bourse de Toronto en hausse de 1 cent, à 6,89 \$ hier.



Photo ARMAND TROTIER, Archives La Presse ©

Serge Godin, président du conseil et chef de la direction du Groupe CGI.

La Chambre de commerce du Montréal métropolitain vous invite à sa série de déjeuners-causeries



Tournée vers l'avenir...

Mardi 29 avril



Henri-Paul Rousseau

Président du conseil d'administration et directeur général
Caisse de dépôt et placement du Québec (CDP)
Président, CDP Capital

En association avec



2003

«La transparence de la main invisible»

de 12 h à 14 h

Hilton Montréal Bonaventure
1, Place Bonaventure

Présenté par



Billet(s)
Membres : 50 \$
Non-membres : 80 \$
Table(s) de 10
Membres : 475 \$
Non-membres : 800 \$
Taxes en sus

Renseignements
(514) 871-4000, poste 4001

Réservations
par télécopieur
(514) 871-5971

par Internet
www.ccm-qc.ca/activités
Prix réduit pour nos membres via
notre site transactionnel sécurisé

LE MIM 2003 ACHÈTE VOTRE VOTE!

VOTEZ EN LIGNE ET GAGNEZ VOTRE ENTRÉE (une valeur de 75\$)

www.mimmontreal.com

50 CONFÉRENCIERS
DE HAUT NIVEAU
VOUS DÉVOILENT L'AVENIR!

Visitez notre site web pour connaître la programmation complète des conférences, ateliers et activités spéciales et pour vous inscrire en ligne.



Votez pour le thème de votre choix :

- ☐ **COMMUNICATIONS**
L'innovation technologique : 37^e corde sensible des québécois? Présenté par Jacques Bouchard, publicitaire
- ☐ **TECHNOLOGIES DE L'INFORMATION**
Les transactions en ligne sont-elles sécuritaires? Présenté par Jacques Nantel, HEC
- ☐ **TÉLÉCOMS**
L'avenir est-il au sans fil? Présenté par Claude Rousseau, Bell Mobilité

Présenté par La Toile des Communicateurs

LE SALON DES TECHNOLOGIES NUMÉRIQUES
PALAIS DES CONGRÈS, MONTRÉAL

MARDI 15 AVRIL : 10 h à 19 h
MERCREDI 16 AVRIL : 10 h à 17 h



LE MIM 2003

Une exposition d'avant-garde sur les grandes tendances des technologies pour les chefs d'entreprises et les professionnels des TI et des communications

8000 visiteurs professionnels et 250 journalistes

Finances, Économie et Recherche Québec Patrimoine canadien Canadian Heritage



Profit en hausse de 41% pour Magasins Hart

Presse Canadienne

MAGASINS HART, un exploitant de magasins de moyenne surface, a réussi à dégager des profits en hausse de 41,3 % pour son exercice 2002. L'entreprise montréalaise affiche un bénéfice de 4,6 millions de dollars, ou 35 cents par action, pour son exercice terminé le 1^{er} février 2003, comparativement à un bénéfice de 3,3 millions, ou 25 cents par action, un an plus tôt. Les revenus de la société ont quant à eux augmenté de 6,5 %, à 118,7 millions. En 2001, la compagnie avait généré des ventes de 111,5 millions.

« Ces résultats sont attribuables à une offre améliorée, à de bonnes opportunités au chapitre des achats, à l'ouverture de nouveaux magasins et à une gestion plus rigoureuse des coûts d'exploitation », précise Michael Hart, président et chef de la direction de Magasins Hart, qui a présenté un rendement de l'avoir des actionnaires de l'ordre de 24,3 % en 2002.

Au cours de l'exercice 2002, trois nouveaux magasins ont été ouverts au Québec, soit à La Pocatière, Sainte-Anne-de-Beaupré et Cap-Rouge. Le nombre total de magasins de la chaîne est de 61, incluant les bannières Géant des aubaines et Bargain Giant.

Prix rationnel, conduite émotionnelle.

Avec son V8 Northstar de 4,6 litres développant 275 HP, son système antipatinage électronique toutes vitesses et sa direction avec système Magnasteer, la Cadillac Seville domine la route à tous points de vue. Tout cela à un prix qui correspond pleinement à vos aspirations.



698\$/mois*

Location de 48 mois
(Transport et préparation inclus)

CADILLAC SEVILLE SLS

- Système de suspension StabiliTrak perfectionné
- Roues en aluminium chromé
- Sonar de recul (système de détection d'obstacles à l'arrière du véhicule)
- Privilèges aux propriétaires Cadillac :
 - Programme d'entretien prescrit sans frais, 4 ans/80 000 km*
 - Garantie 4 ans/80 000 km*
 - Dépannage routier
 - Transport de dépannage

Vos concessionnaires



du Québec



Système de communication OnStar avec abonnement d'un an au plan Orientation et dépannage.

L'Association des concessionnaires Cadillac du Québec suggère aux consommateurs de lire ce qui suit. Offres d'une durée limitée, réservées aux particuliers, s'appliquant au modèle neuf en stock suivant : Cadillac Seville SLS 2003 (6KS69/R7B). Photo à titre indicatif seulement. Sujet à l'approbation du crédit GMAC. Frais liés à l'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers, frais d'administration et droits en sus. *À la location, paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois avec un versement initial ou échange équivalent (5 000 \$). Transport et préparation inclus. Immatriculation, assurance et taxes en sus. Premier versement mensuel et dépôt de sécurité de 825 \$ requis à la livraison. Frais de 12 ¢ du km après 80 000 km. *Premier terme atteint. Le concessionnaire peut fixer son propre prix. Un échange entre concessionnaires peut être requis. Renseignez-vous chez votre concessionnaire participant, à gmcanada.com ou au 1 800 463-7483.

Cambior ferme temporairement sa mine Omai

Presse Canadienne

L'AURIFÈRE québécoise Cambior inc. a dû procéder à la fermeture temporaire de sa mine Omai au Guyana, en Amérique du Sud, à cause d'une pénurie de mazout résultant du blocage par des manifestants de la route menant à ses installations. La mesure a entraîné la mise à pied de 600 travailleurs.

La mine Omai, une filiale de Cambior, a été fermée dimanche et avait dû arrêter temporairement ses activités jeudi et vendredi devant l'impossibilité de s'alimenter en mazout, écrit dans un communiqué la maison mère de Longueuil.

« Les manifestations résultent de l'arrêt complet des activités, le 30 mars 2003, à la centrale électrique de la ville de Linden, qui a entraîné une panne totale de courant et prive d'eau la communauté de Linden », précise Cambior.

La direction de la mine Omai a appris dimanche que l'électricité

était revenue dans une partie de la ville de Linden et qu'elle sera complètement rétablie d'ici la fin de la semaine. « L'exploitation de la mine Omai devrait reprendre peu après la fin du blocus de la route », indique Cambior.

La minière ne prévoit pas d'impact majeur de cette fermeture sur sa production.

Dans un communiqué distinct annonçant ses résultats de production du premier trimestre, l'entreprise dit maintenir ses prévisions de production d'or à 522 000 onces en 2003 et ce, malgré l'interruption forcée de ses activités au Guyana et malgré un autre arrêt de production survenu à sa mine Doyon, située près de Rouyn-Noranda, en Abitibi-Témiscamingue.

Le 28 février dernier, le treuil de production de la mine Doyon s'est brisé, ce qui avait entraîné la mise à pied des 125 employés le temps de procéder aux réparations. Hier, Cambior a annoncé que les réparations

sont terminées et que « le hissage du minéral souterrain à la mine Doyon a repris le 11 avril dernier à la capacité normale ». Les 125 employés mis à pied ont été rappelés, a précisé Cambior. L'entreprise ajoute que « grâce à la rapidité de la réparation du treuil et l'excellente performance de la mine Mouska, adjacente à la mine Doyon, le manque de production aurifère de la division Doyon sera de 2000 onces seulement, soit la moitié du manque annoncé précédemment ».

Au premier trimestre, Cambior a enregistré une production de 133 900 onces d'or, comparative-ment à 149 100 onces au trimestre correspondant l'an dernier. « La diminution de la production aurifère est attribuable à une baisse de production à la mine Omai, tel que prévu dans le plan minier », explique Cambior.

Par ailleurs, Cambior affirme qu'au premier trimestre, « malgré

le bris du treuil de production à la mine Doyon (...), les exploitations canadiennes ont atteint leur cible de production grâce aux plus fortes teneurs usinées et aux tonnages plus élevés aux mines Mouska et Géant Dormant ».

De plus, Cambior a effectué hier une mise à jour sur son projet Rosebel, au Surinam, pays voisin du Guyana, en précisant entre autres qu'à la fin du premier trimestre, un total d'environ 20 millions de dollars a été investi pour le développement et la construction du site, et que les sommes présentement engagées s'élèvent à 21 millions. Plus de 425 employés travaillent actuellement au projet qui devrait commencer à produire commercialement au cours du premier trimestre de 2004.

Cambior doit présenter ses résultats financiers du premier trimestre le 9 mai. Hier, à la Bourse de Toronto, le titre de Cambior a perdu 24 cents, à 1,56 \$.

DATES D'ASSEMBLÉE

Données fournies par la société émettrice par l'entremise de LA CAISSE CANADIENNE DE DÉPÔT DE VALEURS LTÉE

* Modifications aux renseignements déjà publiés.

A = annule ; S = spéciale ; G = générale ;

X = supplémentaire ; E = extraordinaire.

Raison sociale	Date inscr.	Date d'ass.	Type d'ass.
roctest tee	21 avril	21 mai	AG
wvrbroadcast.net Inc	28 avril	28 mai	AG
Adulis Resources Inc.	5 mai	5 juin	AG
Agnico-Eagle Mines Limited	6 mai	19 juin	A
Aghvech Resources Inc.*	14 mai	2 juin	AG
Airedale Financial Corp	6 mai	10 juin	AG
Apiva Ventures Limited	9 mai	13 juin	AG
Aqua-Pure Ventures Inc.*	24 mars	13 mai	AGS
Archangel Diamond Corporation	5 mai	13 juin	AG
Arctic Glacier Inc.	21 avril	27 mai	A
Assante Corporation	30 avril	4 juin	AS
Atacama Minerals Corp.	1er mai	5 juin	AG
Azure Dynamics Corporation	1er mai	11 juin	AGS
ASCO Industries Ltd.	1er mai	5 juin	AG
Aventura Energy Inc.	28 avril	4 juin	AG
Bioel Pharma Inc.	29 avril	29 mai	AGS
Bombardier Inc.	2 mai	10 juin	AG
Border Chemical Company Ltd	7 mai	11 juin	A
Boutiques San Francisco Inc.	7 mai	4 juin	AGE
Bow Valley Energy Ltd.*	17 avril	21 mai	AG
Bradner Ventures Ltd.	28 avril	21 mai	AG
BIO Inc	18 mai	28 mai	AG
C-Tech Energy Services Inc.*	14 avril	15 mai	AGS
Canadian Empire Exploration	15 mai	25 juin	AG
Canadian Real Estate Invest.	30 avril	25 juin	AG
Canadian Royalties Inc.	11 juin	11 juin	AGS
Canlan Ice Sports Corp.	14 mai	17 juin	AG
Caepro Inc.	30 avril	10 juin	AG
Cequeel Energy Inc.	8 mai	9 juin	AG
Chevronne Resources Inc.	6 mai	19 juin	AG
Circa Enterprises Inc.	7 mai	12 juin	AGS
Circuit World Corp	23 avril	28 mai	AS
Citrine Holdings Limited*	17 mars	30 avril	AGE
Cloudream Petroleum Resources Co	28 avril	29 mai	AG
Cloudbreak Resources Ltd	28 avril	2 juin	S
Cublink Corporation	30 avril	10 juin	AS
Compagnie Petroliere Imperiale*	4 mars	22 avril	A
Compton Petroleum Corporation	2 mai	25 juin	AG
Consolidated Agarwal Resources	6 mai	12 juin	AG
Continental Minerals Corporati	5 mai	18 juin	AGE
Coreco Inc.	21 avril	21 mai	AG
Crescent Point Energy Ltd	15 mai	30 mai	AGS
Cumberland Resources Ltd.	1er mai	5 juin	AGS
Cyberplex Inc.	1er mai	26 juin	AS
Cynal Technologies Corp	2 mai	5 juin	A
Cypress Development Corp.	23 avril	4 juin	AGS
COGNOS Incorporated*	21 avril	19 juin	AS
Datamirror Corporation	2 mai	12 juin	AG
Diaz Resources Ltd.	29 avril	3 juin	AGS
Dominion and Anglo Investment	28 avril	30 mai	A
Dominion Citrus Limited	28 avril	29 mai	AG
Dundee Bancorp Inc.	2 mai	10 juin	AS
Dundee Precious Metals Inc.	2 mai	17 juin	A
Dundee Wealth Management Inc.	2 mai	10 juin	AS
Dynamic Oil & Gas Inc.	3 mai	19 juin	AG
Dynastive Energy Systems Corp	15 mai	30 juin	AG
Dynasty Motorcar Corporation	28 avril	28 mai	AG
El Nino Ventures Inc	13 mai	17 juin	AG
Elterra Energy Corp	28 avril	29 mai	AG
Evolution Ventures Inc.	6 mai	5 juin	AG
Everest Energy Corporation	29 avril	4 juin	AG
Exceptional Technologies Fund	7 mai	17 juin	AS
Exchequer Resource Corp.	13 mai	28 mai	S
EXI Wireless Inc.	6 mai	30 juin	AG
Fds actions canadiennes GGOF	28 avril	30 mai	S
Fds cdn a grande capital GGOF	28 avril	30 mai	S
Fds croissance amer RER GGOF	28 avril	30 mai	S
Fds croissance cdn. GGOF Ltee	28 avril	30 mai	A
Fds d'actions internation GGOF	28 avril	30 mai	S
Fds d'actions mondiales GGOF	28 avril	30 mai	S
Fds de valeur american GGOF	28 avril	30 mai	S
Fds de valeur canadien GGOF	28 avril	30 mai	S
Fds divid. mensuels GGOF Ltee	28 avril	30 mai	A
Fds mond. Biotechnologie GGOF	28 avril	30 mai	S
Fds valeur amer RER GGOF	28 avril	30 mai	S
Fds valeur equilibre cdn. GGOF	28 avril	30 mai	A
First Au Strategies Corp	28 avril	28 mai	GS
First Silver Reserve Inc.	8 mai	17 juin	AG
Firstland Energy Limited	5 mai	25 juin	AG
FP Newspapers Income Fund	1er mai	9 juin	A
Gahey Resources Ltd	29 avril	30 mai	AGS
Genesis Land Development Corp.*	15 avril	28 mai	AS
Genetronics Biomedical Corp	21 avril	22 mai	AG
Genevest Inc	2 mai	5 juin	AS
Glacier Ventures Intl. Corp.	5 mai	5 juin	AS
Global Commerce Dev. Inc.	25 avril	30 mai	AGS
GlycoDesign Inc.	17 avril	29 mai	S
Gold Summit Mines Ltd.*	31 mars	20 mai	S
Goldcorp Inc.	30 avril	5 juin	A
Golden Queen Mining Co. Ltd.	28 avril	10 juin	AG
Golden Tag Resources Ltd	24 avril	10 juin	AG
Golden Valley Mines Ltd.	1er mai	11 juin	AG
Great Basin Gold Ltd.	5 mai	19 juin	AGE
GVIC Communications Inc	5 mai	5 juin	AG
Hankin Water Technologies Ltd	15 avril	22 mai	AG
Hemossol Inc	7 mai	16 juin	AG
Highview Resources Ltd.*	11 avril	15 mai	AGS
Home Capital Group Inc.	16 avril	27 mai	A
How To Web TV Inc	29 avril	29 mai	AGS
Iron Technologies Corporation*	9 mai	14 mai	AG
Imagis Technologies Inc	12 mai	27 juin	AGS
Impact Minerals International	1er mai	5 juin	AG
Imperial Metals Corporation	1er mai	11 juin	AG
Innova Lifesciences Corporatio	25 avril	28 mai	A
Integrated Business Systems AN	11 avril	29 mai	AG
Interfurl Resources Corp	6 mai	10 juin	AG
IMI Int'l Medical Innovations	9 mai	18 juin	AS
Kensington Energy Ltd.	21 avril	28 mai	AG
Kick Energy Corporation	2 mai	4 juin	AGS
Kinloch Resources Inc	7 avril	15 mai	AS
Kinross Gold Corporation	28 avril	12 juin	A
Kronofusion Technologies Inc	9 mai	20 juin	AG
KCP Income Fund	30 avril	19 juin	A
Landmark Global Financial Corp	7 mai	9 juin	AS
Leeward Capital Corp.	30 avril	9 juin	AGS
Leisure Canada Inc.	9 mai	28 mai	AG
Les Industries Dorel	25 avril	28 mai	AG
Luxor Industrial Corp.	1er mai	5 juin	AGS
Magcorp Entertainment Inc	9 mai	18 juin	AS
Mandate National Mortgage Corp	12 mai	16 juin	AG
Maser Communications Internati	8 mai	19 juin	AG
Maverick Tube Corporation	6 mars	5 mai	A
McCoy Bros Inc.	2 mai	11 juin	AGS
Metacoast International Corp	21 avril	28 mai	AG
Midway Gold Corp	6 mai	12 juin	AGE
Milstreet Industries Inc.*	3 avril	21 mai	AGS
Mines Aurizon Ltee	30 avril	17 juin	AG
Morguard Corporation	1er mai	12 juin	AG
Mountainview Energy Ltd	1er mai	17 juin	AG
Multi-Glass International Corp	2 mai	4 juin	A
Municipal Solutions Group Inc.	30 avril	30 mai	AG
MDI Technologies Inc	1er mai	30 mai	AG
MLB Industries Inc.*	25 avril	24 avril	AS
Navigo Energy Inc.	28 avril	29 mai	AGS
Netco Energy Inc.	1er mai	12 juin	AG
New Guinea Gold Corporation	6 mai	10 juin	AG
New North Resources Ltd.	29 avril	29 mai	AG
NewNorth Projects Ltd.	2 mai	11 juin	AGS
Northern Dynasty Minerals Ltd	5 mai	18 juin	AGE
Northern Property R.E.I.T.	2 mai	11 juin	AGS
Norwood Resources Ltd.	6 mai	12 juin	AG
Omni-Lite Industries Canada	1er mai	20 juin	AGS
Option-NFA Inc.	1er mai	5 juin	AG
Panoro Resources Ltd*	21 mars	30 avril	GE
Peabecan Inc.	25 avril	28 mai	AS
Pengrowth Energy Trust*	11 avril	27 mai	AG
Piper Capital Inc	2 mai	6 juin	AG
Poly-Pacific International Inc	28 avril	30 mai	AGS
Premium Brands Inc.	30 avril	10 juin	AG
Probas Technologies Inc.	30 avril	30 mai	AG
PBB Global Logistics Income	18 avril	21 mai	A
Ranchgate Energy Inc.	1er mai	5 juin	AGS
Red Lake Resources Inc.	5 mai	5 juin	AG
Reitmans (Canada) Limitee	1er mai	4 juin	AG
Resolute Energy Inc.*	2 avril	8 mai	AG
Resolution Resources Ltd	22 avril	22 mai	AGS
Resources Diorion Inc.	28 avril	28 mai	AGE
Resources Plexmar Inc.	1er mai	27 juin	AG
Result Energy Inc	29 avril	29 mai	AGS
Roman Corporation Limited	29 avril	3 juin	A
RG Properties Ltd.	12 mai	17 juin	AG
Seabridge Gold Inc.	1er mai	11 juin	AG
Sentex Systems Ltd	12 mai	16 juin	AGS
Seventh Energy Ltd.	29 avril	5 juin	AGS
Sherritt International Corp*	10 avril	22 mai	AS
Silverado Gold Mines Ltd.	30 mai	30 mai	AG
Slocan Forest Products Ltd	6 mai	6 juin	A
Solana Petroleum Corp*	25 avril	30 mai	AS
Soltario Resources Corporatio	30 avril	18 juin	A
Spartan Resources Inc.	1er mai	17 juin	AG
Spearhead Resources Inc.	29 avril	29 mai	AGS
Speg Publication Inc*	26 mars	23 mai	GS
Spirit Energy Corp	9 avril	14 mai	AGE
Srathmore Minerals Corp	29 avril	29 mai	AG
Sudbury Contact Mines Limited	12 mai	19 juin	AG
Supernova Capital Corporation*	21 mars	30 avril	GE
SBI Skin Biology Incorporated	15 mai	27 juin	AG
SWK Speedy International Inc	1er mai	25 juin	AG
Terraquest Energy Corporation	28 avril	2 juin	AGS
The Forzani Group Ltd.	1er mai	4 juin	AGS
Tiverton Petroleum Limited	28 avril	30 mai	AS
Trade Winds Ventures Inc.	15 avril	28 mai	AG
Translobe Internet and Telecom	15 avril	20 mai	AG
TransAtlantic Petroleum Corp.	28 avril	2 juin	AGS
Transcom Security Networks Inc	8 mai	27 juin	AG
Tribune Resources Inc.	28 avril	6 juin	AGS
TM Bioscience Corporation	30 avril	4 juin	A
United Tex-Sol Inc.	5 mai	11 juin	AGS
Urban Communications Inc.	28 avril	29 mai	AGS
UGL Enterprises Ltd	28 avril	4 juin	AG
Valkyries Petroleum Corp	30 avril	30 mai	AG
Vision 2000 Exploration Ltd.	1er mai	19 juin	AGS
Viracocha Energy Inc	30 avril	19 juin	AGS
Webbington Corporation	2 mai	3 juin	AS
Wellwyn Energy Ltd.	2 mai	17 juin	AG
Wilmington Capital Management	22 avril	27 mai	A
Wind River Resources Ltd.	5 mai	11 juin	AGS
World Heart Corporation	30 avril	16 juin	AG
World Organics Inc	28 avril	28 mai	AG
WPN Resources Ltd	17 avril	23 mai	AG
Xcel Capital Corporation	28 avril	30 mai	AGS
Yardley Capital Inc*	11 mars	24 avril	AG
Zaruma Resources Inc.	23 avril	23 juin	AG
ZI Corporation*	22 avril	11 juin	A

3134251

Pendant les Folies du printemps

vous pourriez gagner vos paiements!

Passez chez votre concessionnaire Chrysler • Jeep_{MD} • Dodge et tentez votre chance.

3,6 ou 12 de vos paiements mensuels

sur votre contrat d'achat ou de location

ou 100\$ d'essence

sous forme de carte prépayée avec tout achat ou location

De plus, vous serez admissible au grand tirage et courrez la chance de

gagner votre véhicule!

Tout le monde y gagne!

Dodge Caravan



« La fourgonnette la plus éconergétique 2003 »

ENERGUIDE

Basé sur les notes du guide de consommation de carburant 2003 publié par Ressources naturelles Canada.

Dodge Grand Caravan

★★★★★

La plus haute cote de sécurité décernée par le NHTSA lors de tests de collision latérale**

Choisissez 0,8% de financement à l'achat jusqu'à 60 mois. Ou louez à 269\$ par mois. Location de 48 mois. Comptant initial de 4275\$ ou échange équivalent. Transport et taxe sur le climatiseur inclus.

Options de location de 48 mois offertes*

Mensualité	Comptant initial
319\$	1925\$
360\$	0\$

AUCUN DÉPÔT DE SÉCURITÉ

ENSEMBLE SXT SANS FRAIS

• Pare-chocs de couleur assortie • Emblème SXT • Enjoliveurs uniques • Volant gainé de cuir

Équipée comme suit: Sacs gonflables avant à déploiement progressif • Climatiseur • Glaces à écran solaire • Dispositif de prévention du vol Sentry Key™ • Radio AM/FM avec lecteur de CD

Choisissez 0,8% de financement à l'achat jusqu'à 60 mois. Ou louez à 339\$ par mois. Location de 48 mois. Comptant initial de 4100\$ ou échange équivalent. Transport et taxe sur le climatiseur inclus.



AUCUN DÉPÔT DE SÉCURITÉ

SYSTÈME DVD SANS FRAIS

Équipée comme suit: Sacs gonflables avant à déploiement progressif • Dispositif de prévention du vol Sentry Key™ • Système DVD pour passagers arrière • Miroirs de courtoisie • 4 sièges baquets • Radio AM/FM avec lecteur de CD • Climatiseur • Lève-glaces, rétroviseurs et verrouillage à commande électrique • Freins antiblocage • Régulateur de vitesse

dodge.ca

SEULEMENT CHEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE CHRYSLER • JEEP_{MD} • DODGE



Garantie de 7 ans ou 115 000 km sur le moteur et la transmission, et assistance routière 24 h sur 24**

* 0,8 % de financement à l'achat jusqu'à 60 mois sur toutes les Dodge Caravan 2003 et les Dodge Grand Caravan 2003 en stock. † Tarifs mensuels pour 48 mois établis par la Dodge Caravan SXT 2003 Édition spéciale avec l'ensemble 280 + RBK + AGR et pour la Grand Caravan Sport 2003 Édition DVD avec l'ensemble 288 + XRV + RBK + QNC + OVS. Le dépt de sécurité est de 0 \$ pour un temps limité seulement et peut changer sans préavis. Premier versement exigé à la livraison. Location pour usage personnel seulement. Aucun rachat requis. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. Le locataire est responsable de l'excédent de kilométrage après 81 600 km au taux de 15 ¢ le kilomètre. **, † Sous réserve de l'approbation de Services financiers Chrysler Canada. Transport et taxe sur le climatiseur (inclus à la location), immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs, frais d'inscription au Registre, frais d'administration des concessionnaires et taxes en sus. Offres d'une durée limitée et exclusives, qui ne peuvent être combinées à aucune autre offre à l'exception de la remise aux diplômés et du programme d'aide aux handicapés physiques, et s'appliquent à la livraison au détail de la plupart des modèles 2003 neufs en stock. Les offres peuvent changer sans préavis. Le concessionnaire peut devenir commanditaire ou échanger un véhicule. Photos à titre indicatif seulement. Voyez votre concessionnaire participant pour les détails et les conditions. ‡ 100 prix de 3 mensualités, 35 prix de 6 mensualités, 20 prix de 12 mensualités, valeur approximative de 466,09 \$ par mensualité (maximum de 500 \$). Un Grand Prix : votre contrat, valeur approximative de 28 270,02 \$ (maximum de 50 000 \$). Règlement sur www.daimlerchrysler.ca et chez les concessionnaires Chrysler, Jeep, Dodge participants. Aucun achat requis. ** Tests effectués par l'organisme américain National Highway Traffic Safety Administration (NHTSA) pour l'année 2003 sur la Dodge Grand Caravan 2003. *** Selon la première éventualité. Des conditions s'appliquent. Voyez votre concessionnaire pour les détails et les conditions. † Remise aux diplômés de 500 \$ à la location ou de 1000 \$ à l'achat d'un véhicule. Cette offre exclut la Dodge Viper. Voyez votre concessionnaire participant pour les détails et les conditions. MD Jeep est une marque déposée de DaimlerChrysler Corporation, utilisée sous licence par DaimlerChrysler Canada, une filiale à propriété entière de DaimlerChrysler Corporation.

DIPLÔMÉS Rabais jusqu'à 1000\$*



alixtoyota.com

Je t'aime
AlixXXX



XX

Berline Camry SE 2003

Alix Toyota, 6807, rue De Lorimier, Montréal (QC) H2G 2P8 - Tél.:(514) 376-9191, Fax:(514) 374-6524

première

On ne peut compter que sur l'incertitude économique

FRÉDÉRIC WAGNIÈRE
ANALYSE

Pendant des mois, la litanie de la plupart des économistes était que l'avenir était très incertain à cause de la « situation géopolitique » ou de la « menace de guerre au Moyen-Orient ». Ils ajoutaient qu'une victoire rapide des États-Unis serait un signe positif. Le lendemain de la victoire rapide des États-Unis, les ministres des Finances d'une centaine de pays se sont réunis à Washington pour la réunion du printemps du Fonds monétaire international (FMI) et ils étaient presque unanimes sur le fait que l'avenir économique est très incertain.

Il est clair que les mois de tractations diplomatiques au sujet du désarmement de l'Irak n'aidaient pas les économistes qui cherchaient à percer le mystère de l'avenir conjoncturel mondial. Dans un climat d'incertitude politique, il est facile de voir la réalité excessivement teintée de noir ou de rose et la prudence dicterait que l'on se prému-

nisse contre toutes éventualité. Mais l'incertitude d'avant la guerre est, dans les grandes lignes, la même qu'on a évoquée au FMI la fin de semaine dernière et elle ne reflète que de façon marginale la situation au Moyen-Orient.

L'incertitude actuelle a trois causes principales. Elles sont essentiellement les mêmes qu'avant la chute de Bagdad et elles sont financières et non politiques. Il s'agit du virage dangereux dans les finances publiques américaines, des déséquilibres économique et financier au sein de l'Union européenne et, enfin, des essais hésitants et maladroits du gouvernement japonais pour mettre fin à la crise bancaire et à la déflation. Tant que durent ces problèmes, il est difficile de voir d'où viendra l'impulsion qui mettra fin à la torpeur de la croissance économique mondiale et relancera, non le boom de la fin des années 90, mais une croissance soutenue et stable.

Le problème américain vient du fait qu'en un an, les prévisions pour les finances fédérales sont passées d'une accumulation d'excédents budgétaires au moins jusqu'à la fin de la décennie à une accumu-

lation de déficits. Cette perspective peut être modifiée par le Congrès, mais il semble peu probable que l'essentiel en soit modifié. Cela peut profondément modifier la structure des taux d'intérêt et le coût des immobilisations futures ainsi que la capacité des États-Unis à redresser la balance commerciale sans une forte dévaluation du dollar.

La zone euro est tiraillée entre les besoins des trois grands — Allemagne, France et Italie — de redresser leurs finances publiques selon les exigences du Pacte de stabilité et le désir de la plupart des autres pays de poursuivre la croissance dans le cadre de leur discipline budgétaire. Étant donné qu'il y a une politique monétaire commune, élaborée par la Banque centrale européenne, mais pas de politique économique commune, il n'y a pas de véritable politique de relance. La croissance sera d'un piètre 1 % cette année, comparé à un 2 % encore anémique aux États-Unis.

Quant au Japon, il semble incapable de prendre des mesures draconiennes pour relancer l'économie alors que la baisse des prix et la



Photo Bloomberg News ©

Le ministre des Finances de la Suisse, Kaspar Villiger (notre photo), s'inquiète de voir les États-Unis, avec les problèmes graves qu'ils affrontent, redevenir la seule véritable locomotive de la croissance dans le monde.

santé précaire du système bancaire freinent la consommation des ménages et les immobilisations des entreprises.

Le ministre des Finances de la Suisse, Kaspar Villiger, a expliqué à Washington les raisons de l'incertitude qui plane sur la scène économique mondiale, mais ce qui ressort plutôt de ses explications est l'inquiétude de voir les États-Unis, avec les problèmes graves qu'ils affrontent, redevenir la seule véritable locomotive de la croissance dans le monde.

Les États-Unis ne peuvent guère

jouer ce rôle alors que leurs perspectives financières pourraient déstabiliser le commerce mondial à un moment où ni l'Europe ni le Japon ne peuvent facilement absorber une diminution de leurs excédents commerciaux. Ce tableau est encore davantage assombri par la possibilité d'un nouvel échec dans les négociations commerciales dans le cadre de l'Organisation mondiale du commerce.

Comme on peut le constater, l'incertitude tend à se muer en inquiétude et la situation géopolitique n'y est pour rien.

HEC MONTRÉAL

CENTRE DE PERFECTIONNEMENT

Animateurs des séminaires



Jean-Paul Cadieux

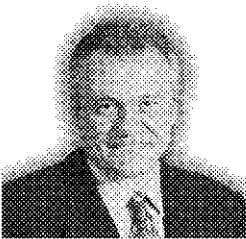


Animateur principal

Jean-Guy Legendre
B.A., U. Laval;
B. sp. Sociologie, UQAM

Animatrice d'ateliers

Gladys Daoud
M.B.A., McGill



Dominique Sens, Adm.A,
M.A (sciences de l'éducation), U. de Montréal

Aucune formation postsecondaire n'est exigée.
Le Centre de perfectionnement de HEC Montréal

Passer de patron à coach : le nouveau défi des gestionnaires

14 et 15 mai 2003 – 9 h à 17 h

À titre de gestionnaire, devenez un *coach* usant des principes de partenariat et de responsabilisation dans vos efforts pour supporter, reconnaître et améliorer la contribution de chacun des membres de votre équipe à l'atteinte des objectifs stratégiques de l'organisation.

M. Cadieux offre des services-conseils à des dirigeants, gestionnaires et groupes d'employés.

<http://www.hec.ca/cphhec/programmes/gsp.htm>

Le tableau de bord de gestion : vers la gestion de la performance

22 et 23 mai 2003 – 9 h à 17 h

Êtes-vous un gestionnaire qui examine, réalise ou implante un tableau de bord de gestion? Ce séminaire vous permettra d'être en mesure d'en élaborer un afin de mieux positionner votre organisation, ou votre division, dans un environnement économique hautement compétitif.

M. Legendre est consultant en gestion totale de la qualité, formation et développement organisationnel.

Mme Daoud est associée fondatrice du groupe conseil Strat@C.

<http://www.hec.ca/cphhec/programmes/tbgs.htm>

Mobiliser vos équipes, c'est développer des partenariats au quotidien

26 et 27 mai 2003 – 9 h à 17 h

Ce séminaire vous propose des façons « différentes » de gérer des équipes par lesquelles chaque membre va se sentir un réel « partenaire » qui partage les enjeux, les risques, les ressources, les succès et les échecs dans une relation de complicité avec son gestionnaire et ses collègues.

M. Sens possède plus de 27 années d'expérience en transformation organisationnelle, en gestion des changements technologiques et en formation.

<http://www.hec.ca/cphhec/programmes/medp.htm>

(514) 340-6001

SESSIONS INTRA-ORGANISATIONNELLES Ces programmes peuvent être adaptés et offerts dans votre entreprise.

Les Diplômés

Université 
de Montréal



M. Robert Parizeau

Gala annuel de l'Ordre du mérite

Président d'honneur

M. Réal Raymond

Président et chef de la direction
Banque Nationale

Lauréat

M. Robert Parizeau

H.E.C. 1957

Président du conseil

AON Parizeau inc.

Le mercredi 21 mai 2003 à 17 heures 30
au Hall d'honneur du Pavillon principal
de l'Université de Montréal
2900, boul. Édouard-Montpetit

Réservation :

Communiquer avec le secrétariat au (514) 343-6230

Tables corporatives disponibles – 10 personnes par table

Prix du billet : 200 \$ (taxes incluses)

Tenue de ville

Mercedes-Benz. N'attendez plus.

399 \$ PAR MOIS À 3,9%  Moteur Kompressor 4 cylindres, 189 chevaux Sièges arrière repliables 60/40 • Sièges sport à 8 réglages 8 coussins gonflables • Roues en alliage 16 po C 230 Prix basé sur le Coupé Sport C230 Kompressor 2003 équipé d'une transmission manuelle. Crédit bail d'un terme de 36 mois au taux de 3,9 % avec acompte de 1500 \$ ou échange équivalent, sans obligation à l'expiration du terme. 18 000 km/année, 20 ¢ par km au-delà du kilométrage accordé. Taxes, frais d'enregistrement et d'immatriculation, frais de transport et de préparation non compris. Offre à durée limitée.	499 \$ PAR MOIS À 5,9%  Moteur V-6 2,6 litres • Chaîne audio 7 haut-parleurs Télécommande Smartkey • Programme de stabilité électronique • Freins antiblocage assistés C 240 Prix basé sur la berline C240 classique 2003 équipée d'une transmission automatique et de sièges en cuir. Crédit bail d'un terme de 36 mois au taux de 5,9 % avec acompte de 2300 \$ ou échange équivalent, sans obligation à l'expiration du terme. 18 000 km/année, 20 ¢ par km au-delà du kilométrage accordé. Taxes, frais d'enregistrement et d'immatriculation, frais de transport et de préparation non compris. Offre à durée limitée.	649 \$ PAR MOIS À 5,9%  Moteur V-6, 3,7 litres, 232 chevaux • Boîte automatique 5 vitesses Traction intégrale en continu • Système de traction électronique aux 4 roues • 8 coussins gonflables • Sièges arrière repliables 60/40 • Coussins-rideaux de protection ML 350 Prix basé sur le ML350 Élegance 2003 avec glaces teintées. Crédit bail d'un terme de 36 mois au taux de 5,9 % avec acompte de 6527,82 \$ ou échange équivalent, sans obligation à l'expiration du terme. 18 000 km/année, 20 ¢ par km au-delà du kilométrage accordé. Taxes, frais d'enregistrement et d'immatriculation, frais de transport et de préparation non compris. Offre à durée limitée.
--	---	---

MERCEDES-BENZ WEST ISLAND
4525, boul. St-Jean • 514-620-5900



Mercedes-Benz

www.westisland.mercedes-benz.ca

EN BREF

Bénéfice en hausse à Citigroup

CITIGROUP a annoncé hier une hausse de son bénéfice au premier trimestre, favorisée notamment par la bonne tenue de ses activités obligataires et de crédit à la consommation. Le premier groupe bancaire américain a réalisé sur les trois premiers mois de l'année un bénéfice courant de 4,1 milliards de dollars US, soit 79 cents par action, contre 3,48 milliards (66 cents par titre) sur la même période l'an dernier. Les analystes tablaient en moyenne sur un bénéfice par action de 77 cents US selon le consensus établi par First Call. Le produit net bancaire a progressé de 4 % sur le trimestre à 18,54 milliards US. Comme la plupart des banques américaines, Citigroup profite de la faiblesse des taux d'intérêt, proches de leur plus bas niveau depuis 40 ans, qui alimente la demande de prêts.

Reuters

DuPont : acquéreur potentiel

DUPONT, le deuxième groupe chimique américain, a annoncé hier être en négociations avec un acquéreur potentiel au sujet de sa division Textiles & Interiors. Dans un communiqué, le groupe de Wilmington, dans le Delaware, note que les discussions n'en sont qu'à un stade préliminaire et pourraient ne pas aboutir. Plusieurs articles de presse ont donné Koch Industries, un groupe non coté du Kansas qui est présent dans l'énergie et la chimie, comme favori pour reprendre Textiles & Interiors.

Reuters

La guerre en Irak fait augmenter les revenus d'une firme contrôlée par BCE

ALLAN SWIFT
Presse Canadienne

La guerre en Irak permet à Stratos Global, une firme contrôlée par BCE, d'augmenter son volume d'affaires grâce à l'alimentation par satellite que la compagnie fournit aux soldats américains et aux représentants des médias.

Stratos, filiale du spécialiste des télécoms Aliant qui appartient à BCE, dévoilera les résultats de son premier trimestre, aujourd'hui. Ces résultats feront état des revenus générés par Stratos depuis le début de la guerre en Irak.

Les journalistes des stations CNN et FOX, par exemple, utilisent les liens satellites de Stratos pour envoyer leurs reportages en Amérique du Nord. Pour leur part, les militaires font appel à Stratos pour transmettre des données et des images vidéo dans le cadre de leur mission. « Les Américains ont probablement utilisé l'équipement de Stratos pour téléguider des milliers de missiles et de bombes », souligne l'analyste Troy Crandall, de la firme MacDougall MacDougall & MacTier, qui ajoute que les Américains font plus appel à la technologie dans cette guerre que dans les précédentes.

Deux jours seulement avant le début de la guerre, Stratos a signé des ententes à long terme avec le gouvernement américain en plus de quelques contrats avec les médias. « Nous sommes passés très près d'un engorgement. Dans un tel cas, il y aurait eu des signaux indiquant que la bande passante est occupée », explique Mike Smith, responsable des contrats gouvernementaux chez Stratos, qui a déménagé son bureau principal du Canada vers Bethesda, en banlieue de Washington, aux États-Unis.

« Les actions de Stratos ont bondi à l'annonce de la capacité d'utilisation de la compagnie et le cours s'est maintenu depuis », dit M. Crandall en précisant que Stratos est le seul fournisseur de transmission de données par satellite dont le titre s'échange en Bourse en plus d'être un des plus importants acteurs de son industrie.

Bien que la forte demande actuelle soit temporaire, Troy Crandall croit qu'en raison de la situation géopolitique, Stratos va continuer de réaliser d'importants revenus au Moyen-Orient. « Tant qu'il y aura des militaires dans cette région, il y aura des représentants des médias. »

M. Smith affirme que Stratos possède un contrat de 500 millions de dollars canadiens d'une durée



Photo Bloomberg News ©

Les journalistes des stations CNN et FOX utilisent les liens satellites de Stratos pour envoyer leurs reportages en Amérique du Nord.

de cinq ans avec la marine américaine, mais que les médias sont facturés à la minute pour transmettre leurs reportages.

Troy Crandall soutient que les revenus de la guerre en Irak ne sont pas pris en considération par le marché dans le cours boursier

actuel de Stratos. « L'action est sous-évaluée », affirme-t-il.

Le titre de Stratos a terminé la journée à la Bourse de Toronto à 10,15 \$, hier. Avant le début de la guerre, les analystes avaient une cible de 12 mois de 12 \$ à 16 \$ pour le titre, qui a touché un sommet de 17,50 \$ dans la dernière année.

L'ÉVÉNEMENT
ÉDITION 50^e ANNIVERSAIRE
2002
1 EN STOCK

2003
5 EN STOCK

2003
1 EN STOCK

À DEUX PAS DU STADE OLYMPIQUE
3700, rue Sainte-Catherine Est, Montréal (514) 526-4471
www.hochelaga-maisonneuve.com

Un seul endroit
À DEUX PAS DU PONT JACQUES-CARTIER
Montréal (514) 526-4471
Photos à titre indicatif seulement

Un autre mauvais trimestre pour Philips

Reuters

AMSTERDAM — Philips, le numéro un de européen de l'électronique, devrait annoncer aujourd'hui sa septième perte trimestrielle en deux ans, ses résultats restant plombés par sa division de semi-conducteurs, estiment les analystes.

Le groupe néerlandais, qui produit aussi des ampoules électriques, des équipements médicaux, des rasoirs électriques et des téléviseurs, devrait aussi accuser le coup de la concurrence vive en cours actuellement sur le marché du stockage optique de données, qui se traduit par une guerre des prix sur les segments des lecteurs de CD et de DVD.

Comme à l'habitude, les pertes attendues

dans les semi-conducteurs devraient être compensées en partie par les profits des activités plus traditionnelles.

Les 15 analystes interrogés par Reuters tablent en moyenne sur un résultat trimestriel courant de 34 millions d'euros (53 millions CAN), mais les charges financières devraient faire plonger le résultat net dans le rouge, les estimations s'établissant en moyenne à une perte de 77 millions d'euros, mais variant entre un bénéfice de 100 millions et une perte de 178 millions d'euros.

Les investisseurs s'attarderont surtout sur les résultats de la division semi-conducteurs. Numéro trois européen du secteur, Philips poursuit la restructuration de ces activités, afin de réduire ses capacités.

Montréal 5-6-7-8 mai 2003

9^e FORUM ÉCONOMIQUE INTERNATIONAL DES AMÉRIQUES
Innovier dans un monde incertain

LA CONFÉRENCE DE MONTRÉAL

Team Canada Inc. • Équipe Canada Inc.

Canada

Avec l'appui de Québec

www.conferencedemontreal.com • Inscription: Tél. : +1 (514) 744-2342 • 1 866 877-8835 (sans frais)

Agroalimentaire
Commerce
Énergie
Environnement
Finance
Gestion
Innovation
Santé
Sécurité

Lord Robertson of Port Ellen
Secrétaire général, Organisation du Traité de l'Atlantique Nord (OTAN)

Donald Johnston
Secrétaire général, Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE)

Cesar Gaviria
Secrétaire général, Organisation des États Américains (OEA)

Enrique V. Iglesias
Président, Banque interaméricaine de développement (BID)

Chelston W.D. Brathwaite
Directeur général, Institut interaméricain de coopération pour l'agriculture (IICA)

Son Excellence Alexei Gordeyev
Vice-premier ministre et ministre de l'Agriculture, Russie

Son Excellence Luis Ernesto Derbez Bautista
Ministre des Affaires étrangères, Mexique

Jaime Quijandria Salmon
Ministre de l'Énergie et des Mines, Pérou

Ernest-Antoine Seillière
Président, Mouvement des Entreprises de France (MEDEF)

Jerry J. Jasinowski
Président-directeur général, National Association of Manufacturers, États-Unis

Marion Guillou
Directrice générale, Institut national de la recherche agronomique, France

Alain Minc
Président A.M. Conseils

Jean-Marie Colombani
Président du directoire et directeur de publication, Le Monde

Luc Montagnier
Directeur, Fondation mondiale recherche et prévention SIDA et Professeur émérite, Institut Pasteur, France

Paul Desmarais, Jr.
Président du conseil et co-chef de la direction, Power Corporation du Canada, Président du Bureau des gouverneurs, La Conférence de Montréal

Gil Rémillard
Professeur, École nationale d'administration (ENAP), Avocat-conseil, Fraser Milner Casgrain, s.r.l., Président fondateur, La Conférence de Montréal

Banque interaméricaine de développement
Inter-American Development Bank
Banco Interamericano de Desarrollo
Banco Interamericano de Desenvolvimento

IICA
INSTITUT INTERAMÉRICAIN DE COOPÉRATION POUR L'AGRICULTURE, OEA

En collaboration avec **OCDE**

Activité admissible en vertu de la loi favorisant le développement de la formation de la main-d'œuvre (Certificat d'activité admissible n° 02060078)

ALCAN

BDC
Banque de développement du Canada
Business Development Bank of Canada

Hydro Québec

POWER CORPORATION OF CANADA

BOMBARDIER

BCE
Bell Canada
Entreprises

EDC

RBC Groupe Financier

CDP Capital
Centre de dépôt et placement du Québec

Montreal International
www.montrealinternational.com

SNC-LAVALIN

SCHL-CMHC
Canada

La Presse
cyberpresse.ca

THE GLOBE AND MAIL
Canada's National Newspaper

The Gazette

CNW Telbec

FMC
FRASER MILNER CASGRAIN s.r.l.
avocats

3130994A



À VOS AFFAIRES

Pour mieux vivre avec votre argent



FRANÇOIS POULIOT
DANS LES COULISSES

Le Soleil
collaboration spéciale

Le régime de Saddam Hussein est tombé, mais les points d'interrogation demeurent. Particulièrement sur les marchés pétroliers. L'Irak : quittera, ne quittera pas l'Organisation des pays exportateurs de pétrole (OPEP) ?

La question court de plus en plus chez les commentateurs financiers.

Le pays a actuellement une capacité de production d'environ 2,8 millions de barils par jour, soit 3 % de la capacité mondiale. Un niveau d'exploitation bien en deçà de son potentiel réel. Avec 11 % des réserves mondiales prouvées, l'Irak est en effet le deuxième réservoir pétrolier de la planète.

Jusqu'à aujourd'hui, les quotas de l'OPEP, les sanctions de l'ONU et une rareté de capitaux avaient

empêché les Irakiens de penser expansion. Le pays était d'ailleurs davantage en mode préservation.

Les choses pourraient cependant changer.

Les États-Unis, premier réservoir de capitaux au monde, n'ont jamais été tellement favorables à l'OPEP. Le cartel a toujours visé à maintenir les prix de l'énergie dans une haute fourchette. Son affaiblissement devrait théoriquement se traduire par un fléchissement des prix, et, par conséquent, un gain pour l'économie de l'Onclé Sam.

D'où l'hypothèse voulant que les Américains soient tentés de se débarrasser des quotas et d'investir dans une augmentation massive de la capacité. D'autant que l'Irak doit être reconstruit et que plus de volume, même à moindre prix, permettrait de faire entrer plus de revenus.

Déjà, différentes sources parlent d'une capacité qui pourrait être doublée et augmentée ainsi de 3 millions de barils par jour.

Déséquilibre en vue ?

« L'Irak ne sortira pas de l'OPEP parce que personne n'y a véritablement intérêt », estime Paul Andriessen, de la maison européenne SNS Securities.

L'analyste estime que chaque million de barils en surproduction fait généralement fléchir le prix du Brent de 4 \$ US. Avec une production de 2,5 millions de barils par jour, l'Irak peut actuellement tirer des revenus d'environ 50 millions de dollars américains par jour. Dans l'éventualité d'une augmentation de cadence de 3 millions de barils, le prix du Brent tomberait vraisemblablement à 12 \$ US, et les revenus engrangés par l'Irak passeraient à 60 millions US.

Constat : le pays augmenterait toujours ses revenus, mais avec un retour sur l'investissement plus que douteux, on risque de chercher longtemps un investisseur pour financer la nouvelle capacité...

On pourrait toujours arguer que l'OPEP, en abaissant ensuite sa production, permettrait aux prix de se replacer et qu'à long terme, le rendement recherché serait éventuellement au rendez-vous.

Mais d'autres éléments militent en faveur d'un Irak membre de l'OPEP et contraignant sa production. Particulièrement pour les États-Unis, estime M. Andriessen.

L'Arabie Saoudite a besoin d'un baril de Brent à 20 \$ US pour honorer ses programmes sociaux. Des troubles sociaux risqueraient d'amener chez le plus important producteur mondial (13 % de la production) un changement de régime politique, évidemment moins favorable aux États-Unis. Une crise en Arabie Saoudite serait bien plus dommageable pour l'économie mondiale que celle ayant conduit au renversement de Saddam Hussein.

À titre d'importateur net (60 % des besoins), les États-Unis ont, en second lieu, besoin de diversifier leurs approvisionnements. Il serait plus logique pour eux de se tourner vers d'autres sources d'approvisionnement que d'augmenter l'offre du Moyen-Orient. Or, une augmentation de l'offre en Irak ferait chuter les prix et mettrait en péril le développement de projets de pays non membres de l'OPEP (Golfe du Mexique, Brésil, Afrique de l'Ouest, etc.).

Conclusion ? Les prix du pétrole pourraient continuer de se détendre étant donné la fin des inquiétudes en Irak (diminution de la spéculation), mais l'OPEP gardera la mainmise et serrera la vis au besoin. L'environnement devrait donc demeurer favorable à l'investissement pétrolier.

Collusion dans le papier ?

LE BUREAU de la concurrence du Canada enquêtera sur des allégations de collusion entre les fournisseurs de papiers fins au pays. Des mandats de perquisition ont été délivrés pour quatre compagnies : Cascades, Domtar, Coast Paper et Unisource Canada.

Paul Quinn doute que l'histoire porte à conséquence pour Cascades ou Domtar. Cet analyste de la Financière Banque Nationale indique qu'essentiellement, l'enquête cherche à savoir si les distributeurs canadiens ont été de mèche pour fixer les prix. Il souligne que la distribution de papier fin est un créneau d'affaires à faible marge et à volume, avec peu de barrières à l'entrée. À son avis, les importa-



Photothèque PC ©

Un analyste estime que chaque million de barils en surproduction fait généralement fléchir le prix du Brent de 4 \$ US.

tions en provenance des États-Unis auraient tôt fait d'entrer sur le marché canadien si les prix étaient ici artificiellement gonflés.

M. Quinn dit comprendre que l'enquête porte plus précisément sur le papier sans carbone (du type de celui utilisé avec les cartes de crédit). Il ajoute que le Bureau de la concurrence a effectué 694 enquêtes l'an dernier, dont seulement 13 se sont traduites par des poursuites.

Les activités de papier fin représentent 16 % des ventes de Domtar et 6,5 % de son bénéfice d'exploitation. Domtar ne produit aucun papier sans carbone. Cascades tire de son côté 12,4 % de ses ventes, mais avait seulement une marge de 2,4 % de bénéfice (avant intérêts, impôt et amortissement). Elle aussi ne produit aucun papier sans carbone.

Paul Quinn croit que, dans le contexte, les deux compagnies sont relativement immunisées et maintiennent une recommandation « surperforme » sur chacune. Ses cibles demeurent à 20 \$ pour Domtar (DTC, 15,10 \$) et 18 \$ pour Cascades (CAS, 12,75 \$).

Rothmans: fumée sans feu ?

LE SECTEUR nord-américain des produits du tabac a tellement reculé qu'il offre maintenant un séduisant dividende de 8,8 %. Est-ce le temps d'en profiter ?

« Nous ne croyons pas que le moment soit approprié pour une pondération dans le secteur. Il y a

trois ans, la même situation s'était produite alors que le risque associé aux poursuites s'était mis à peser sur le secteur. Cette fois, le risque associé aux poursuites a augmenté, et les perspectives de rentabilité de l'industrie se sont détériorées », dit Karim Salamatian.

Cet analyste de BMO Nesbitt Burns vient d'amorcer le suivi de Rothmans, le numéro 2 canadien du tabac (dont l'usine est installée à Québec).

Il estime que les bénéfices du fabricant de Craven A, Belvedere, Benson & Hedges et autres cigarettes devraient reculer annuellement de 2 % au cours des trois prochains exercices.

L'analyste souligne que les incitatifs pour cesser de fumer sont beaucoup plus forts aujourd'hui. Il cite une prise de conscience collective de l'importance de la santé, une nouvelle réglementation qui empêche de fumer dans les endroits publics et un niveau de taxation élevé sur le produit. Cette taxation, ajoute-t-il, fait en sorte que les fumeurs abandonnent maintenant les marques connues pour des marques à rabais.

Une demande d'autorisation de recours collectif doit au surplus être entendue en deuxième moitié de 2003 par une cour ontarienne. D'autres causes sont pendantes. L'analyste note qu'aucune décision judiciaire n'a jusqu'à maintenant été défavorable à l'industrie canadienne du tabac. Il estime toutefois qu'un précédent ferait augmenter le niveau de risque associé à l'industrie. L'analyste adopte une recommandation « performance de marché » sur Rothmans (ROC, 23,10 \$) avec une cible à 26 \$.

Les femmes, principales cibles des conseillers financiers sans scrupules

Presse Canadienne

Les femmes au revenu très modeste composeraient la majorité des victimes des conseillers financiers sans scrupules qui leur font miroiter des prêts en argent afin de mieux les dépouiller de leur REER ou d'un autre régime enregistré.

Plus de 1000 personnes auraient été entraînées dans ce genre de fraude depuis trois ans. « Ces conseillers financiers opèrent dans toutes les régions du Québec », affirme l'Agence des douanes et du revenu du Canada. Le ministère fédéral tient à mettre en garde les contribuables contre certains professionnels de la finance qui recrutent leurs clients au moyen des petites annonces dans les journaux en garantissant la totale légalité de l'opération. « Ces promesses sont fausses et les victimes se retrouvent avec une dette envers le fisc canadien », souligne l'Agence, qui précise que les conseillers-fraudeurs vont jusqu'à montrer à leurs éventuelles

victimes des documents signés par des avocats, des notaires ou des comptables agréés dans le but de gagner leur confiance.

Le stratagème

Le cas classique est celui d'une femme qui, à la suite d'une séparation, a obtenu la moitié du régime de retraite de son conjoint mais qui ne peut toucher la somme en question sans payer d'impôts avant d'avoir atteint l'âge de 60 ou 65 ans.

Le fraudeur propose à sa victime potentielle une façon de toucher les sous : il lui offre un prêt en argent si elle achète des actions d'une compagnie qui, le plus souvent, appartient au conseiller ou à un parent de celui-ci. Les actions transférées dans le REER sont données en garantie du prêt.

Si la victime ne peut respecter les échéances de paiements, le conseiller entreprend des démarches pour récupérer la somme prêtée. « Dans certains cas, les contribuables lésés doivent déclarer faillite », indique le ministère.

COMPAREZ

JUSTE POUR VOIR...

LA NOUVELLE
RX330
2004

elle est enfin arrivée!

IS300 2003
SEULEMENT
499\$
/MOIS, 48 MOIS*

ES300 2003
SEULEMENT
648\$
/MOIS, 48 MOIS*

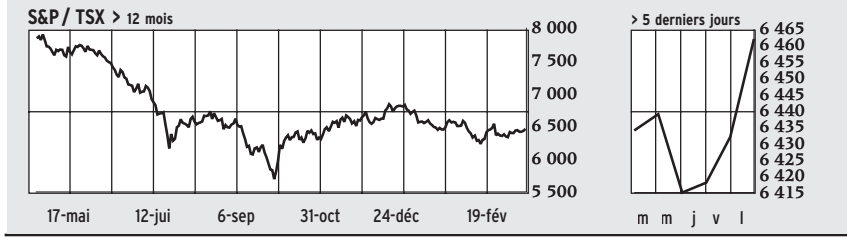
À LA CONQUÊTE DE LA PERFECTION. **LEXUS**

Vimont LEXUS
à Laval

255, St-Martin Est, (Angle boul. Des Laurentides)
Tél.: (450) 668-2710 Sans frais : 1 800 625-3987
www.vimontlexustoyota.ca

*Le taux d'intérêt pour les véhicules Lexus ES 300/IS 300 SD 2003 neufs est de 4,1%/4,9% et s'applique à des plans de location de 48 mois de LFS, sur approbation du crédit. Cette offre s'applique uniquement aux véhicules en stock chez le concessionnaire et ne peut être combinée à aucune autre offre. EXEMPLE DE PAIEMENT : ES 300 (Groupe A)/IS 300 SD (manuelle). Taux d'intérêt de 4,1%/4,9% - Durée : 48 mois - PDSF : 45 450\$/40 725\$ - Acompte ou échange équivalent : 0\$/2 000\$ Mensualité de location : 648\$/499\$ - Dépôt de sécurité remboursable : 4 500\$/0\$ - Limite de kilométrage : 24 000 km par an. Frais de 0,15\$ pour chaque kilomètre supplémentaire (0,10\$ par kilomètre si convenu au moment de la signature du contrat de location). Taxes, immatriculation et assurances en sus. Frais de transport et de préparation inclus. L'offre prend fin le 30 avril 2003. Le modèle peut être montré avec un équipement en option.

BOURSE DE TORONTO



HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
6 432,07	6 462,43	6 416,78	6 462,43	0,47%	-16,41%

ACTIONS NÉGOCIÉES	1 279	GAINS	533	PERTES	527	INCHANGÉES	219
52 semaines	HAUT	BAS	Volume	HIER	JOUR PRÉCÉDENT		
	7 899,62	5 678,28	(millions)	163	150		

Sous-indices					
	FERMETURE	VARIATION		FERMETURE	VARIATION
Services financiers	110,25	0,51	Prod. consom. discr.	68,68	1,05
Matériaux de base	108,56	-0,11	Services de télécom.	50,69	0,49
Énergie	121,68	0,23	Prod. consom. de base	142,16	0,65
Produits industriels	57,33	0,22	Service publics	125,43	0,53
Tech. de l'information	162,7	0,09	Soins de santé	58,55	0,52

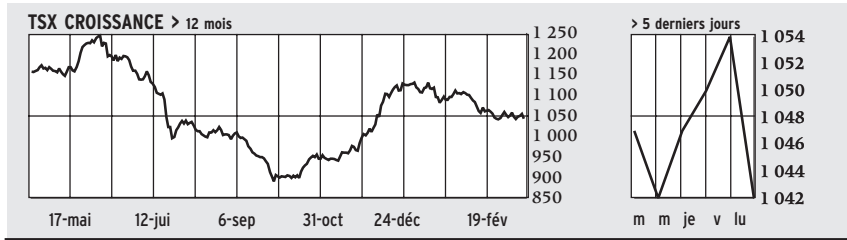
AUTRES INDICES CANADIENS							
	FERMETURE	VAR.	VAR. (%)		FERMETURE	VAR.	VAR. (%)
S&P / TSX 60	368,67	1,98	0,54	S&P / TSX Moyen. Cap.	402,85	1,00	0,25
S&P / TSX Petites cap.	419,67	1,12	0,27	DJ Can. Titans (40)	963,01	5,19	0,54

LES 10 PLUS ACTIFS							
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
NORTEL NETWORKS	20677309	3,25	0,05	Banque Royal du C.	2458197	59,00	0,15
BOMBARDIER/B	4796683	3,41	0,01	ABITIBI-CONS.	2295280	10,09	-0,01
BCE INC	1202250	28,15	0,15	PLACER DOME INC	2235528	13,95	-0,40
BANQUE T-D	2878051	34,30	0,19	CELESTICA INC	1581822	14,65	-0,16
BANQUE SCOTIA	1745281	53,96	-0,14	BARRICK GOLD CORP	1936352	22,15	0,00

TITRES GAGNANTS EN %				TITRES GAGNANTS EN \$			
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
DENISON ENERGY	96803	2,39	11,16	FAIRFAX FINANCIAL	114629	88,30	4,58
ACETEX	11478	7,25	10,69	MAGNA INTL/A	756986	83,00	2,31
VASOGEN INC	211675	5,34	10,33	ALLBANC SPLIT/A	3320	46,25	1,75
CARA OPERATIONS	2530	6,70	9,84	OPEN TEXT CORP	51290	42,09	1,48
LEITCH TECHNOLOGY	185594	5,09	8,07	WESCAST/A	9256	36,43	1,44

TITRES PERDANTS EN %				TITRES PERDANTS EN \$			
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
AFM HOSPITALITY	2700	3,01	-24,75	CAMECO CORP	1750994	31,15	-2,25
GABRIEL RESOURCES	1330928	2,15	-20,07	ALLIANCE ATL/A	1000	12,75	-1,25
HOLLINGER INC	33233	3,50	-13,58	CHUM LTD -CL B	4580	51,00	-1,00
ZI CORPORATION	22500	2,60	-10,35	WINPAK LTD	8730	105,00	-1,00
ASBESTOS CORP LTD	2000	3,05	-9,23	AFM HOSPITALITY	2700	3,01	-0,99

BOURSE DE CROISSANCE TSX

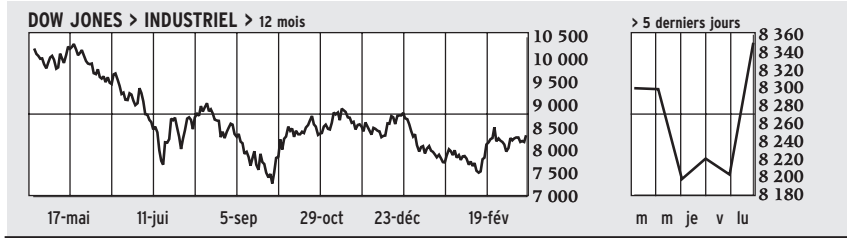


HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
1 053,74	1 053,86	1 041,37	1 042,36	-1,08%	-9,92%

ACTIONS NÉGOCIÉES	822	GAINS	249	PERTES	321	INCHANGÉES	252
52 semaines	HAUT	BAS	Volume	HIER	JOUR PRÉCÉDENT		
	1 256,23	887,29	(millions)	31	32		

LES 10 PLUS ACTIFS							
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
TULLAREE CAPITAL	1283930	0,02	-0,01	DELORO MINERALS	571077	0,09	0,02
SPIDER RESOURCES	959400	0,13	-0,01	PLATINUM GROUP M.	535000	0,48	0,05
POINTS INTERNATIO	919690	0,78	0,03	PACIFIC RIDGE EXP	505632	0,12	-0,01
USA VIDEO INTER.	885318	0,18	-0,06	UNITEC INTL CONT.	500000	0,01	0,00
PHOTOCHANNEL NET.	581500	0,11	0,01	ADVECTUS LIFE SC.	486700	0,04	-0,01

NEW YORK



HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
8 203,97	8 351,94	8 201,55	8 351,10	1,80%	-18,05%

ACTIONS NÉGOCIÉES	3 449	GAINS	2 412	PERTES	869	INCHANGÉES	168
52 semaines	HAUT	BAS	Volume	HIER	JOUR PRÉCÉDENT		
	10 353,43	7 197,49	(millions)	1 105	1 132		

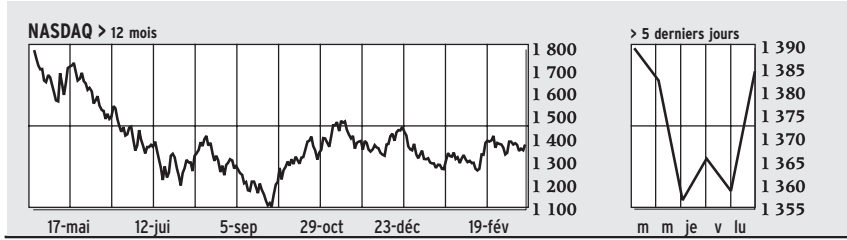
Autres indices des Amériques					
	FERMETURE	VARIATION		FERMETURE	VARIATION
S&P 500 composé	885,23	16,93	Dow Jones serv. publics	213,89	3,04
S&P 100 composé	449,61	8,64	AMEX composé	838,08	6,08
Dow Jones transport	2 231,71	37,15	Russell 2000	377,61	6,31

LES 10 PLUS ACTIFS							
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
ALTRIA GROUP INC	17934800	31,48	0,89	TYCO INTL.	10286300	13,06	-0,14
LUCENT TECH.	17574300	1,50	-0,03	FORD MOTOR CO	9689100	8,49	0,39
CITIGROUP INC	14353900	38,43	1,08	AOL TIME WARNER	9339000	12,51	0,21
PFIZER INC	12915600	32,12	0,61	THE WALT DISNEY	8084600	18,20	0,36
GENERAL ELECTRIC	12212800	27,76	0,40	JP MORGAN CHASE	7944400	26,54	0,95

TITRES GAGNANTS EN %				TITRES GAGNANTS EN \$			
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
MIDWEST EXPRESS H	137600	3,02	31,30	BERKSHIRE HATH./B	9870	237,40	40,00
LTC PROPERTIES	79800	7,14	14,98	WASHINGTON P./B	9900	721,55	11,00
GRAFTECH INTER.	138500	3,16	12,86	BORGWARNER INC	963900	54,15	4,27
TRANSTECHNOLOGY	10300	4,90	11,36	EATON CORP	1154400	76,10	3,80
STONERIDGE INC	53900	11,15	10,84	FAIRFAX FINANCIAL	112400	60,65	2,90

TITRES PERDANTS EN %				TITRES PERDANTS EN \$			
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (%)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
AMR CORP/DEL	138400	5,25	-20,33	WHITE MOUNTAINS	5000	344,75	-3,00
MAGNETEK INC	117800	2,08	-9,57	CAMECO CORP	118400	21,48	-1,53
AMR CORP	5676900	3,08	-6,67	MARTEL CORP	44000	225,00	-1,50
CAMECO CORP	118400	21,48	-6,65	AMR CORP/DEL	138400	5,25	-1,34
YANZHOU COAL MINI	2100	19,80	-6,12	YANZHOU COAL MINI	2100	19,80	-1,29

NASDAQ



HIER					
OUVERTURE	HAUT	BAS	FERMETURE	VAR. 1 J	VAR. 1 AN
1 361,35	1 386,50	1 359,32	1 384,95	1,92%	-21,14%

ACTIONS NÉGOCIÉES	3 328	GAINS	2 017	PERTES	1 073	INCHANGÉES	238
52 semaines	HAUT	BAS	Volume	HIER	JOUR PRÉCÉDENT		
	1 832,01	1 108,49	(millions)	1 159	1 226		

Sous-indices					
	FERMETURE	VARIATION		FERMETURE	VARIATION
Assurances	2 327,31	34,33	Industrielles	1 061,80	16,69
Banques	2 235,33	31,39	Télécomm.	120,16	5,14
Finances	104,50	0,00	Transports	1 327,07	16,56

LES 10 PLUS ACTIFS							
	VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)		VOLUME	CLÔT. (\$)	VAR. (\$)
CISCO SYSTEMS	32099400	13,47	0,26	ORACLE CORP	16925900	11,66	0,37
MICROSOFT CORP	28617200	24,75	0,55	JDS UNIPHASE CORP	12745500	3,15	0,05
SUN MICROSYS	26917900	3,29	-0,02	APPLIED MATERIALS	11145300	13,48	0,45
INTEL CORP	24774400	17,16	0,42	DELL COMPUTER	10787100	28,68	0,39
STORAGENETWORKS	17755400	1,19	0,31	SONUS NETWORKS	10756200	3,38	0,59

Faillite de Grundig: l'électronique allemande en péril

Agence France-Presse

FRANCFORT — Le grand nom allemand des téléviseurs et autoradios, Grundig, a déposé son bilan hier, sonnait le glas de l'électronique grand public « made in Germany » face à la pression d'une concurrence asiatique meilleur marché.

Croulant depuis plusieurs années sous les problèmes financiers, le groupe cherchait depuis des mois un partenaire pour assurer sa survie. En vain. En moins d'un mois, Grundig a essayé deux échecs. Le groupe turc d'électronique Beko a renoncé la semaine dernière à son projet de rachat. Quelques semaines auparavant, le taiwanais Samvo avait ouvert le bal des défections, après s'être pourtant engagé en janvier à prendre une participation majoritaire dans Grundig.

Des revers de dernière minute qui ont coûté sa place au patron du groupe, Hans-Peter Kohlhammer. Et forcé Grundig à déclarer forfait.

Ce dépôt de bilan vient grossir la liste déjà longue des entreprises acculées à la faillite en Allemagne : le nombre de défaillances a atteint 37 500 l'an passé, sur fond de fort ralentissement conjoncturel.

Dans le seul État régional de Bavière (Sud), où est établi le siège social de Grundig, les dépôts de bilan spectaculaires se sont multipliés ces derniers mois, avec de nom-

breuses suppressions d'emplois à la clé, notamment celui de l'empire des médias Kirch ou encore de l'avionneur Fairchild Dornier.

Dans les années 60, Grundig est l'un des premiers à offrir le petit écran en couleur. Des succès foudroyants qui confèrent au groupe une stature internationale. En 1979, l'entreprise, qui emploie quelque 38 000 personnes dans le monde, passe pour un symbole du miracle économique allemand d'après-guerre. Mais la déferlante d'équipements asiatiques à prix cassés sur le marché allemand dans les années 80 marque le début d'un déclin inexorable, pour Grundig comme pour les autres acteurs allemands du secteur.

Pour la première fois, en 1980, l'entreprise voit son chiffre d'affaires reculer et doit licencier des milliers d'employés. Son alliance avec le géant de l'électronique néerlandais Philips, en 1984, ne parvient pas à l'extraire du marasme. Exaspéré, son partenaire claque la porte en 1997.

Désormais aux mains d'un investisseur allemand, Anton Kathrein, Grundig continue de s'enfoncer dans le rouge : sa perte nette devrait s'élever à 75 millions d'euros (130 millions CAN) en 2002, après une perte de 150 millions d'euros en 2001. En l'espace d'un an, son nombre d'employés a diminué de près de moitié, à 3800.

Intel sort un nouveau Pentium 4 plus rapide

Agence France-Presse

SANTA CLARA — Intel a annoncé hier la sortie d'un nouveau microprocesseur Pentium 4 plus rapide qui permettra aux utilisateurs d'effectuer plusieurs opérations en même temps, comme utiliser la messagerie instantanée tout en jouant en ligne.

Le numéro un mondial des microprocesseurs a également mis sur le marché un jeu de puces (chipset), le 875P, conçu pour accélérer la vitesse avec laquelle les données voyagent entre le processeur et la mémoire du système.

Un jeu de puces contient une ou plusieurs puces agissant comme le système nerveux d'un ordinateur, en transmettant des signaux du cerveau, le microprocesseur, au reste de la machine.

Le nouveau Pentium 4, d'une vitesse de 3 gigahertz, est équipé d'un bus de 800 MHz, au lieu de 533 MHz jusqu'à présent, capable de transmettre l'information à l'intérieur d'un ordinateur jusqu'à 50 fois plus vite que la version précédente.

Par quantité de 1000 unités, le nouveau Pentium 4 est vendu 417 \$ US pièce. Le jeu de puces est vendu 53 \$ US.

Une dette allégée pour WorldCom

Agence France-Presse

NEW YORK — Le groupe de télécommunications WorldCom, au centre d'un énorme scandale financier l'an dernier, va sortir de la plus grande faillite de l'histoire américaine avec un nouveau nom, MCI, et surtout une dette largement réduite, ce qui inquiète ses concurrents.

Michael Capellas, l'ancien patron du fabricant informatique Compaq, a donc tenu sa promesse de publier au plus tard le 15 avril son plan de réorganisation du groupe construit à coup de milliards de dollars en quelque 70 acquisitions, par son prédécesseur Bernie Ebbers.

Le numéro deux de la téléphonie interur-

baine aux États-Unis pourrait maintenant sortir de la faillite dès le mois de septembre, selon le *Wall Street Journal*.

WorldCom, qui a pris le nom de sa filiale MCI pour faire oublier le passé, a annoncé hier l'approbation par un groupe de créanciers représentant 90 % de la dette du groupe, de son nouveau plan de désendettement présenté à un tribunal de New York.

Ce plan prévoit une restructuration du capital de WorldCom qui se traduira, dans le nouveau bilan, par une dette nette comprise entre 3,5 et 4,5 milliards de dollars américains, selon un communiqué.

C'est une fraction des 30 milliards US d'endettement affiché à la fin de mars, selon l'agence Standard and Poor's.



Offre valable sur le modèle 2023 Z4i, moteur 3.0, stock. Le taux de location est celui offert exclusivement par les Services Financiers BMW et est disponible auprès des concessionnaires participants, conditionnellement à l'approbation du crédit. Profitez du programme de **taux de location multiple** pour obtenir un taux d'intérêt encore plus avantageux. Les mensualités tiennent compte du rabais que les concessionnaires participants et sont établies en fonction d'un montant de crédit-bail de terme de 36 mois et d'un versement initial de 10% indiqué. Le taux de location est de 7,75 %. Valeur résiduelle garantie de 30 385 €. Des frais de 0 à 25 € / kilomètre s'appliquent sur la portion du kilométrage excédant 20 000 km par année. Premier versement et **taux de location** offerts. Consultez votre concessionnaire BMW du Grand Montréal pour connaître tous les détails. Cette offre prend fin le 30 juin 2023. Photo à titre indicatif seulement. Entretien inclus pendant 3 ans ou 60 000 km, selon les intervalles recommandés par BMW, Fiat, transport, création, frais d'administration et taxes en sus.

3130165L
Not Found

Missing files that are needed to complete this page: 3130165L

Not Found 3130165L*80 10X144.00 I..now.you.don.t.hav HEWLETT.PACKARD.CA1348000W5HPC

La recherche commanditée fait grimper les recettes de Yahoo!

d'après Bloomberg

SUNNYVALE, Californie – Le chef de la direction de la société Yahoo !, Terry Semel, a réussi à accroître les revenus du site Internet le plus populaire au monde, grâce à des services auparavant destinés à générer de l'affluence, mais pas nécessairement des revenus. Ce revirement permet enfin aux actionnaires d'obtenir ce qu'ils attendaient : des dividendes.

Yahoo ! a déclaré mercredi dernier un bénéfice net 46,7 millions de dollars américains au premier trimestre de 2003, par rapport à une perte nette de 53,6 millions US un an plus tôt. Il s'agit du quatrième trimestre consécutif de profit.

Autonomie

La stratégie mise de l'avant par M. Semel consiste à imposer des frais aux entreprises désireuses de voir leur site Web apparaître en tête des résultats d'une recherche par mots-clés. Il s'agit de la source de revenus qui connaît la croissance la plus rapide chez Yahoo !, dont le site est consulté mensuellement par 40 millions de personnes. M. Semel entrevoit une croissance encore plus rapide des nouveaux



Photo Bloomberg News ©

Le nombre d'abonnés payants à Yahoo ! a plus que quintuplé l'an dernier, passant à 2,2 millions.

services accessibles par abonnement. « Je pense qu'il a fait un boulot extraordinaire, estime Walter Price, gestionnaire de fonds chez Dresdner RCM Global Investors. Il a vraiment recentré la compagnie sur ce qui m'intéresse en tant qu'investisseur, c'est-à-dire les bénéfices. »

Dresdner détenait 2,37 millions d'actions de Yahoo ! en décembre.

Avant l'arrivée de Terry Semel, Yahoo ! tirait près de 90 % de ses recettes des messages publicitaires affichés sur ses pages Web. L'ex-chef de la direction d'AOL Time Warner a succédé à Tim Koogler en 2001. L'an dernier, les bannières publicitaires et autres types de réclame en ligne ne représentaient

que 54 % des recettes de Yahoo ! Les choses ont changé quand Terry Semel a lancé son système de recherche commanditée pour les entreprises et proposé de nouveaux services aux consommateurs.

« Il est en train de transformer une entreprise qui misait sur les revenus publicitaires en une compagnie plus solide dont les revenus proviennent de plusieurs sources, a observé Jason Schroterberger, analyste chez Turner Investment Partners, à Berwyn, en Pennsylvanie. A longue échéance, c'est une bonne chose. »

Turner Investment détenait 1,81 millions d'actions de Yahoo ! en décembre.

M. Semel s'est associé en 2001 à

Overture Services, plus important fournisseur de répertoires de recherche commandités. La concurrence est vive entre les entreprises qui désirent toutes voir apparaître leur nom en tête de liste sur les moteurs de recherche. Chaque fois qu'un internaute clique sur le nom d'une société répertoriée par Yahoo !, celle-ci verse une redevance au moteur de recherche. Yahoo ! les présente sur ses pages comme des « résultats par commandite », alors que les entreprises non inscrites font partie des « résultats pour tout le Web ».

Des commandites rentables

Yahoo ! affirme que ses recettes tirées de la recherche commanditée augmentera cette année de 57 % pour atteindre les 220 millions US. La compagnie a lancé une nouvelle version de son moteur de recherche il y a deux jours dans l'espoir d'attirer plus d'utilisateurs. Terry Semel impose aussi des frais pour certains services tels l'ajout d'espace-mémoire dans le compte de courrier électronique ou la rubrique rencontre, auparavant gratuite. Le nombre d'abonnés payants a plus que quintuplé l'an dernier, passant à 2,2 millions. Le chiffre d'affaires des abonnements bondira de près de 81 % cette année, à 210 millions US, indique Yahoo !

Parmi les nouveaux services lancés récemment, on trouve l'accès haute vitesse à Internet offert en partenariat avec la compagnie téléphonique régionale SBC Communications. Yahoo ! propose aussi,

pour 9,95 \$ US par mois, un service de retransmission vidéo de sport, d'information et de divertissement. « Notre objectif cette année n'est pas très compliqué, a déclaré M. Semel au cours d'un entretien avec des analystes en février. Nous entendons fournir le service Internet le plus essentiel pour les consommateurs et les entreprises. »

M. Semel a refusé d'accorder une entrevue pour ce reportage. Il a touché en 2001 un salaire de 254 853 \$ US, des primes de 128 679 \$ US et des options sur 11 millions d'actions. La compagnie n'a pas dévoilé sa rémunération pour 2002.

Investissement personnel

M. Semel tient à tirer personnellement parti du succès de Yahoo ! Il a acheté 17,6 millions US d'actions dès son arrivée à la tête de la compagnie. Son portefeuille vaut aujourd'hui 23,8 millions US. Le titre de Yahoo ! s'est apprécié de 46 % depuis le début de l'année. Certains investisseurs ne croient pas que Yahoo ! puisse faire mieux et pensent plutôt que son titre reculera après la publication de ses résultats trimestriels. D'autres font confiance à Yahoo ! tant que Terry Semel est à la barre. « Sa plus grande réussite a été de miser sur les vraies occasions d'affaires et d'en tirer profit », a dit Patrick McKeigue, analyste chez Independence Investment LLC à Boston. Independence détenait 1,39 millions d'actions de Yahoo ! en décembre.

De gros actionnaires portent plainte contre AOL Time Warner

Agence France-Presse

LOS ANGELES — Deux actionnaires institutionnels d'AOL Time Warner ont accusé hier d'ex-responsables d'AOL, notamment l'ancien PDG Steve Case, d'avoir contribué à gonfler artificiellement le cours de l'action d'AOL avant de vendre rapidement une partie de leurs titres et d'empocher pour 936 millions de dollars américains de bénéfices.

Dans leur plainte, déposée hier devant un tribunal de Californie, l'Université de Californie et le fonds d'investissement d'Amalgamated Bank, Long View Collective Investment Fund, affirment que ces anciens responsables, parmi lesquels l'ancien numéro 2 d'AOL Robert Pittman, ont utilisé des « supercheries, des stratagèmes et de fausses transactions » pour gonfler la valeur

du titre.

La plainte accuse en particulier Steve Case et deux de ses collègues, Robert Pittman et Kenneth Novack, ex-vice-président du conseil d'administration d'AOL, d'avoir manigancé pour exagérer le nombre d'abonnés Internet de la compagnie et gonfler ses revenus publicitaires, bénéfices et carnets de commandes afin de garantir la fusion avec Time Warner.

Selon la plainte, Steve Case et Robert Pittman ont réalisé les gains les plus importants, vendant respectivement pour 157 millions US en actions et 94 millions US entre juillet 2000 et novembre 2002.

Après la fusion, l'action d'AOL Time Warner était tombée d'un sommet à 58,51 \$ US à un plus bas niveau de 8,60 \$ US, occasionnant une perte combinée pour les deux plai-

gnants de plus de 500 millions US.

« Nous pensons qu'AOL Time Warner et ses conseillers en investissement doivent être tenus responsables pour les fausses déclarations reconnues (par la direction) sur la condition financière d'AOL », affirme James Holst, conseiller juridique de l'Université de Californie, dans un communiqué.

La plainte vise également d'autres responsables et membres du conseil d'administration anciens et actuels d'AOL Time Warner, le groupe lui-même et son cabinet de vérification, Ernst and Young.

Les plaignants affirment qu'alors que le cours de l'action d'AOL était encore artificiellement élevé, des responsables d'AOL et de Time Warner ont profité de la fusion en janvier 2001 pour convertir leurs options d'achat d'actions.

Dans les cinq mois suivant la fusion, ces responsables ont vendu pour 10,7 millions d'actions de leurs portefeuilles. Pendant la même période, ils ont dépensé 1,3 milliard US de la compagnie pour racheter pour 30,2 millions d'actions en circulation, « ce qui revenait à utiliser l'argent de la société pour gonfler la valeur de l'action pour qu'ils puissent en bénéficier personnellement et se protéger d'un effondrement du cours », selon la plainte.

« L'Université de Californie a fait un bon investissement dans une compagnie solide quand elle a investi de manière importante dans Time Warner avant sa fusion avec AOL. La valeur de cet investissement a été sérieusement touchée par cette fusion », a souligné David Russ, le trésorier de l'Université, qui a perdu à elle seule plus de 450 millions US.

3130165R
Not Found

BOURSE DE TORONTO

BOURSE DE TORONTO

Valuers	Div.	Ventes (100)	Haut	Bas	Ferm.	ch.	52 sem.	Bas	Valuers	Div.	Ventes (100)	Haut	Bas	Ferm.	ch.	52 sem.	Bas	Valuers	Div.	Ventes (100)	Haut	Bas	Ferm.	ch.	52 sem.	Bas								
A - B																																		
Acad sys	145	325	315	321	0.08	370	0.90	290	Cdn Tire	0.40	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	42.75	35.00	Hasco p	1.56	5.26	26.78	26.78	0.06	27.50	26.20	Medicom	0.28	0.04	0.23	0.23	-0.02	0.04	0.13	
Ad Opt	31	320	315	315	0.04	320	0.90	290	Citi A	0.04	3053	3045	2976	29.95	-0.05	30.35	36.80	Haemcor p	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20	
ADB Sys	612	0.30	0.27	0.30	0.01	0.93	0.07	0.00	Citi A F	0.04	82	47.10	46.70	47.09	0.25	50.10	47.10	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
ADG Gr 1	430	0.77	0.70	0.77	0.05	1.45	0.36	0.36	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
ADG Inc A	6	2.03	2.03	2.03	0.03	3.95	1.76	1.76	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
ADG Inc B	27	0.40	0.31	0.31	0.09	2.55	2.70	2.70	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
ADG P	0.30	591	125	1205	1202	0.09	23.35	11.75	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
AIC Adv	4	16.30	18.30	18.30	0.00	31.99	16.00	16.00	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc driver	12	1.90	1.80	1.80	0.05	3.24	1.30	1.30	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc plastics	333	0.40	0.36	0.40	0.05	3.24	1.30	1.30	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	179	0.48	0.50	0.50	0.01	2.10	1.18	1.18	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	36	36.35	36.35	36.10	0.00	34.88	31.55	31.55	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	147	8.60	8.60	8.60	0.00	12.62	5.54	5.54	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	242	3.00	8.80	8.80	0.00	19.25	8.10	8.10	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	319	16.50	18.25	18.50	0.00	25.25	14.00	14.00	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	65	25.00	26.25	26.50	0.00	32.50	21.85	21.85	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	0.74	329	8.49	8.41	8.47	0.06	0.98	0.98	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	0.04	22952	1022	1005	1009	0.01	14.78	9.45	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	114	7.25	6.90	7.25	0.07	12.75	2.75	2.75	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	0.86	13.20	12.60	13.18	0.02	0.45	0.35	0.35	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	0.96	14	19.60	19.43	19.44	-0.16	20.10	20.10	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	0.96	14	19.60	19.43	19.44	-0.16	20.10	20.10	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	0.96	14	19.60	19.43	19.44	-0.16	20.10	20.10	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	0.96	14	19.60	19.43	19.44	-0.16	20.10	20.10	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	0.96	14	19.60	19.43	19.44	-0.16	20.10	20.10	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00	24.95	24.95	Hamon A F	0.02	1.0	0.95	0.95	0.95	0.05	1.00	0.40	Medicore	0.17	0.76	0.71	0.71	-0.04	1.13	0.20
Alc res	0.96	14	19.60	19.43	19.44	-0.16	20.10	20.10	Citi A F	0.04	145	24.95	24.95	24.95	0.00																			

BOUROS

FONDS

TONES

Suite de la page 2-10

BOURSE DE MONTRÉAL - OPTIONS CANADIENNES

Série	Prix	Off.	Dem.	Opt. en Vol.	Série	Prix	Off.	Dem.	Opt. en Vol.	Série	Prix	Off.	Dem.	Opt. en Vol.	Série	Prix	Off.	Dem.	Opt. en Vol.	Série	Prix	Off.	Dem.	Opt. en Vol.	Série	Prix	Off.	Dem.	Opt. en Vol.	Série	Prix	Off.	Dem.	Opt. en Vol.															
Bombardier CIB	3407	80648			22	P	3.90	4.40	121	JA	40.00	14.30	14.60	237	CELESTICA INC. C \$14.650	553					32.00	P	1.15	1.35	299					7.00	P	3.80	4.05	15	42	P	0.25	0.50	342										
TransCanadaPip	1702	18766			25.00	P	3.20	3.75	79	AP	15.00	0.25	0.45	262	AP	15.00	0.30	0.35	0.30	68	30.00	P	1.15	1.35	293					34.00	P	2.05	2.15	215	293				15	45.00	P	14.10	14.60	832					
National Bank	1640	19792			25.00	P	5.50	5.90	36	AP	15.00	0.55	0.70	0.80	10	261	Great-West Lifeco Inc. C \$38.010	50			34.00	P	1.95	2.20	32					34.00	P	1.95	2.20	32	32				45.00	P	0.40	0.65	180						
BK Nova Scotia	1311	23269			27.00	P	2.55	3.00	12	MY	12.00	0.24	0.25	0.30	10	30	OC 36.00	P	1.40	1.55	1.50	50	36.00	P	1.20	1.25	1.15	13	548				26.00	P	2.10	2.35	2.25	10	47			11.90	12.40	140					
Nortel networks	1794	146269			27.00	P	7.20	7.55	1	50	50.00	6.00	6.35	1277	12	P	0.35	0.40	0.35	78	78	Imperial Oil Ltd C \$45.490	50					36.00	P	1.15	1.35	35	11				28.00	P	0.80	1.00	0.85	400	1332			47	0.70	0.95	212
					AP	55.00	P	0.60	0.65	56	50.00	2.00	2.15	2.15	11	1217	AG	40.00	P	0.25	0.45	0.50	10	30					24.00	P	4.50	4.75	4.65	10	20			50.00	P	5.00	5.25	1.35	10	767					
					AP	55.00	P	5.45	5.75	2	2131						55.00	P	3.25	3.40	3.10	61	263					15.00	P	1.20	1.40	1.35	61	263			15.00	P	1.20	1.40	1.35	61	263						
					AP	60.00	P	1.10	1.25	1.15	9	2162					55.00	P	4.20	4.35	52	17	P	3.00	3.20	3.10	5	17				47.00	P	1.10	1.30	1.00	108	108			14.00	P	1.05	1.40	108				
					AP	60.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					60.00	P	1.45	1.55	642	JN	12	P	0.50	0.60	2.60	10	10				12.00	P	1.05	1.40	1.20	144	144			12.00	P	1.05	1.40	1.20	144		
					AP	65.00	P	4.00	4.55	4.5	2	15					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00	P	0.50	0.75	0.65	9	197					65.00	P	3.40	3.70	4	92					30.00	P	0.10	0.55	0.55	10	1640			14.00	P	0.30	0.50	159	159			14.00	P	0.30	0.50	159	
					AP	65.00																																											



Le sac prend un air de jeunesse et se pare de détails (Hugo Boss).



Les petits sacs ont la cote: le «U» ou la pochette qui se stylise et se modernise (Christopher.Kon)

La Presse

DE LA TÊTE AUX PIEDS Michel Germain

MICHELINIE LORTIE
collaboration spéciale

Is s'appellent Céline Dion, Lise Watier, Alfred Sung. Qu'ils soient star, pdg ou designer de mode, ils offrent tous des parfums *canadian*. Mais sont-ils les seuls à le faire? Non, car à cette liste succincte il faut ajouter le nom de Michel Germain, un parfumeur dont cinq fragrances arborent déjà les initiales.

Depuis 1994, ce résident d'Ottawa a délaissé l'ingénierie pour la parfumerie. «Mon épouse se parfumait jadis très peu, raconte le pdg de Michel Germain Parfums. Comme je raffole des fragrances, l'idée d'en créer une s'est imposée à mon esprit. Les choses ne furent pas faciles au départ. Dans l'industrie de la parfumerie, personne ne me connaissait. J'ai dû frapper trois fois plutôt qu'une aux portes de l'International Flavors & Fragrances, la plus grosse firme d'odeurs au monde. De même, j'ai eu besoin d'une solide dose de persévérance pour persuader les grands décideurs.»

Convaincre coûte que coûte

Cet entêtement buté devait porter fruit. La légendaire artiste-parfumeuse Sophia Grosjman (alternativement surnommée «la sorcière» et la «reine des roses» par ses collègues) se laissa d'abord convaincre. Puis le réputé designer Pierre Dinand (qui a dessiné les flacons d'*Obsession* de Calvin Klein, d'*Opium* d'Yves Saint Laurent, etc.) accepta de se coltiner avec le *nobody* qu'était Michel Germain.

«Sans doute ma passion leur a-t-elle rappelé celle de leurs débuts, pense M. Germain. Et puis, ces experts travaillent habituellement pour le compte des géants cosmétiques. Oeuvrer avec un pur inconnu constituait un défi différent pour eux.»

En 1994, Michel Germain lança donc un parfum nommé *sexual pour femme*, bientôt suivi de *sexual pour homme*. «Cette dernière version est vite devenue la fragrance masculine la plus vendue chez Bloomingdale's, à New York, se réjouit M. Germain. L'histoire s'est répétée au Canada. À l'heure actuelle, *sexual pour homme* se classe bon quatrième à La Baie, tout juste derrière *p* de Givenchy, *Eternity* de Calvin Klein et *Acqua di Giò* d'Armani.»

Fort de ce succès, Michel Germain récidiva en 1999 avec *Deauville* et *Deauville pour homme*. D'une élégance décontractée, ces deux parfums rendaient hommage à l'art de vivre à la française. Intéressant lorsqu'on sait que ces parfums légers émanent d'un Québécois d'origine, descendant d'ancêtres normands, mais ayant forcément égaré sa langue natale dans les écoles ontariennes de Petawawa...

Grandeur nature

Michel Germain aurait pu en rester là. «Mais un soir, en regardant mon épouse à la dérobée, j'ai eu envie d'un autre parfum qui incarnerait cette fois la beauté sans faille, voire la pure perfection. D'où l'idée d'une fragrance vierge de tout ingrédient synthétique.»

D'abord lancé le 21 mars à New York, chez Bloomingdale's, *Immaculate* est un floral moelleux et cossu, exclusivement tissé de roses et de jasmins de Grasse. «Non seulement est-ce le seul parfum au monde à ne contenir aucun ingrédient de synthèse, mais c'est la première création du genre depuis 120 ans, souligne M. Germain. Non pas que je renie les molécules de synthèse, mais j'estime qu'elles nous ont fait oublier les atouts des notes naturelles.»

«Ces dernières possèdent pourtant une complexité olfactive inimitable, précise M. Germain. Prenez la rose. Bien que l'on ait identifié la majeure partie de ses composantes aromatiques, la reconstitution de son odeur naturelle en laboratoire demeure un (demi) échec.»

Voir GERMAIN en D20

La tendance est dans le sac



Le rose est la couleur passe-partout de l'été (Escada)



Le grand sac reste la vedette de l'été. Il se porte collé sous le bras ou très long façon «grunge» (Christopher.Kon)



Le sac à main est l'accessoire numéro un des défilés du printemps (collection prêt-à-porter de Chloé)

Cet été, le sac à main vole la vedette ! Fini les poches sans personnalité. Faits de cuir surpiqué, de toile travaillée ou de paille colorée, les nouveaux sacs se démarquent. Profitez-en, car au lieu de renouveler de fond en comble votre garde-robe pour la nouvelle saison, vous pouvez compter sur ce complice prêt à vous suivre partout pour qu'il devienne à lui seul le point de mire de vos tenues. Comment le choisir et le porter ? Zoom sur ce «must» de la saison.

LOUISE LABRECQUE
collaboration spéciale

PLUS EN vue que les souliers, le sac à main est l'accessoire numéro un. Au boulot, au resto ou en auto, il vous accompagne partout et s'affiche bien haut sous le bras, sur la hanche ou à la main. Pour certaines, il n'est qu'un outil pratique et efficace. Pour d'autres, c'est une véritable obsession qui prend toutes sortes de formes et de couleurs. Objet de passion ou de fonction, ce petit bout d'étoffe est gardien de vos secrets et dissimule bien des mystères.

Regardez l'apparence de votre sac et analysez son contenu.

Êtes-vous du genre minimaliste qui ne transporte que le strict nécessaire? Classique, en arborant un sac au logo d'un designer ? Ou prévoyante, en ayant toujours sous la main un bureau au grand complet, tout un attirail de beauté et les photos des dernières vacances ? «Un sac à main dévoile la personnalité d'une femme. Son apparence trahit ses goûts, sa condition sociale et ses activités, affirme Christopher Kontogianis, designer des sacs Christopher.Kon. Elle doit le choisir avec attention, car cet accessoire parle de lui-même et peut avantager une silhouette ou la disgracier.»

Les grands couturiers l'ont compris et cet été, plus que jamais, le sac à main défile sur tous les podiums. Comment rester indifférent devant cet accessoire qui signe les tenues estivales 2003 ?

La folie des petits sacs

Les petits sacs ont la cote. Chez Yves Saint Laurent, Christian Dior ou Chanel, la pochette typique des années 1930 domine et s'affiche avec toutes les tenues, tant pour le soir que pour le jour. Longue et plate, faite de cuir, de vinyle ou de denim, elle devient franchement rétro avec rabat et fermoir de métal ou hyper moderne avec décorations, métissage de texture ou «patchwork» des plus fous. «La pochette est l'accessoire clé de l'été 2003. En plus de faire très mode, elle fait office de gros porte-monnaie», explique Barbara Atken, directrice des achats chez Holt Renfrew. «Une femme qui désire être dans le ton devrait choisir deux sacs : une pochette et un grand fourre-tout assorti.

La pochette se glisse à l'intérieur du fourre-tout le jour, et se porte seule le soir, pour une ligne plus élégante.» Très en vue, le sac en «U» fait peau neuve. Mini ou allongée, on la combine à d'autres styles, on juxtapose les tissus pour actualiser sa forme : cuir, dentelle, denim, brocart, macramé... On arrondit ou élargit les côtés, on transforme le fermoir ou la courroie. Cette dernière, qui orne l'épaule, devient large et travaillée comme un bijou. Bref, rien n'est oublié.

Voir SAC en D20

3172098A

ANIMAUX

4 jours consécutifs

pour seulement 32,04 \$* pour 3 lignes

2,67 \$* par ligne additionnelle par jour
*taxes en sus

LES PETITES ANNONCES

La Presse
cyberpresse.ca

987- VENDU
sans frais 1 866 987-VENDU (8363)

Pour cette offre spéciale, aucun changement ne peut être apporté au texte original en cours de publication. On peut annuler après la première parution, cependant la facturation s'établira obligatoirement pour le nombre de jours de parution demandé lors de la réservation. Payables avant publication.

SAC

Suite de la page D19

Le sac Kelly prend aussi un bain de jeunesse. Ce sac carré à courtes courroies créé par Hermès fut mis à la mode par Grace Kelly. La rumeur voulait qu'elle l'ait porté pour cacher sa grossesse lors d'une photo couverture pour le *Life Magazine* en 1956 ! Objet de plagiat ou de dévotion, ce sac Kelly se modernise. Il se pare de détails ou se distingue dans des matériaux parfois surprenants : métal, plastique, raphia... Il se porte à la main ou bien coincé près du corps. La poignée devient objet distinctif et joue les contrastes : cylindre de métal, anneau de bois, paille tressée, plexiglas de couleurs...

Conseils : pour adapter ces pochettes ou minisacs à votre garde-robe, osez le changement et amusez-vous avec les différentes formes. Recherchez un petit sac « coup de cœur » et jouez les contrastes de style. De plus, si vous êtes petite et menue, ces sacs délicats sont idéaux pour vous. Pourquoi ne pas choisir un sac « U » en tissu satiné aux motifs orientaux (très tendance), que vous coordonnez à un jeans et à un chemisier neutre ? Ou optez pour la pochette allongée qui donne un petit style à une robe droite ou un tailleur classique, même le jour. Votre petit sac de l'été dernier vous semble ennuyeux ? Piquez-y une broche farfelue, une fleur de soie ou quelques rubans. Il n'y a rien de plus tendance que le « fait maison » !

Le culte du grand sac

Le fourre-tout, le cabas ou la besace de facteur restent toujours les vedettes de la saison. Chez Alexander McQueen, Chloé ou Céline, ils s'imposent et se portent en bandoulière, très longs sur l'épaule façon grunge ou dans le dos comme un gros baluchon. Choisissez le cuir de vachette, craquelé ou patiné, pourvu qu'il soit ultrasouple pour une allure

décontractée. Pour les beaux jours, optez pour la version de toile imprimée ou de raphia coloré qui se coordonne facilement à une tenue de coton ou de lin.

Aussi, certains créateurs jouent le style minimaliste et optent pour de grands sacs de formes stylisées, parfois modernes ou carrément rétro. Très plats ou à larges soufflets, ces sacs sont munis de petites sangles et se portent sous le bras comme un sac de plage.

L'été se démarque aussi par le retour de la sacoche de combat. Le mot d'ordre ? Souple et usée pour un look écolo-rebelle. Elle copie l'original ou se démocratise en canevas de couleur dans un style « trash ». Garnie de plusieurs poches, de broderies diverses ou d'insertions métalliques, elle se porte très longue en bandoulière ou, comme le présente la designer de mode Stella McCartney, en sac à dos avec attaches et sangles multiples.

Conseils : ces formats géants conviennent mieux aux femmes de grande taille. Mais ne vous limitez pas pour autant. Si vous êtes petite, évitez de les porter en bandoulière et ajoutez quelques trous à la courroie pour que le sac vous arrive à « la petite hanche ». Ou choisissez un modèle qui se porte sous le bras. Aussi, pour personnaliser votre sac, pourquoi ne pas vous inspirer des besaces du créateur Alexander McQueen, en y nouant un foulard coordonné à votre vêtement ? Petit truc pour les clés qui se cachent au fond du sac : un mini-mousqueton attaché à celles-ci s'accroche facilement à un anneau glissé dans le fermoir de la poche intérieure du sac.

Couleurs « life savers » et pureté du blanc

Afin d'ensoleiller vos journées, le sac à



Marc Jacobs féminise la sacoche de médecin chez Louis Vuitton.

main se pare de couleurs vibrantes : orange, turquoise, limette, vermeille, canari... On les retrouve en versions unies ou franchement mariées pour des résultats des plus audacieux. Conseils : osez les contrastes, mais restez prudente ! Votre sac sera plus élégant si vous limitez vos couleurs. Car trop de motifs ou de teintes disparates peuvent détruire un modèle. Si vous hésitez, assurez-vous de re-

trouver quelques rappels de couleurs, soit dans l'imprimé de votre vêtement, soit dans vos accessoires (exemple : sac turquoise, vêtements kaki accessoirisés d'un collier de pierres turquoise).

Plus polyvalent, le rose tendre devient la couleur « neutre » de la saison. On le porte avec tout, le jour ou le soir, autant avec du noir et du beige qu'avec du rouge et du bleu jeans.

Pour le cuir, on délaisse le beige naturel au profit du blanc pur. Comme le rose, il se coordonne facilement et se porte aussi bien avec le lin qu'avec un fin lainage. Pour ajouter à la tendance, le cuir blanc se modernise grâce à l'ajout des boucles de métal ou de surpiqûres de couleurs. Louis Vuitton n'a-t-il pas rajeuni l'image de ses sacs en troquant le beige classique contre le blanc éclatant et en pigmentant son monogramme de couleurs arc-en-ciel ?

La touche finale

Ne négligez pas le pouvoir de votre sac à main. Petit ou grand, il n'est pas aussi capricieux que les vêtements, qui demandent parfois une silhouette parfaite. Choisissez-le pour rajeunir et styliser vos tenues et faites-en votre signature.

Mon carnet d'adresses :

- > Aqua Skye (pour ses sacs exclusifs) : 2035, rue Crescent, Montréal (514) 985-9950
- > Browns (pour son choix de sacs tendances) : dans tous ses magasins
- > Rudsak (pour ses sacs de cuir aux lignes stylisées pour hommes et femmes) : 1400, rue Sainte-Catherine Ouest, (514) 399-9925
- > Maison Simons (pour sa collection maison à bon prix) : (514) 282-1840

GERMAIN

Suite de la page D19

Lingerie **Fadia-K inc.**
Bikini Vacances

Maillots de bain pour toute la famille
à prix d'entrepôt de **249\$ à 265\$**

Les plus grandes marques

Soleil (Fadia K)
Huit, O.P.
Christina, XoXo
Linea Mare, Kess
Gottex, etc.

10 000 maillots en inventaire à Laval.

**3245, autoroute 440 Ouest
Laval (Québec) (450) 687-9863
Valleyfield (450) 373-8888**

« Les notes naturelles présentent aussi une meilleure affinité avec la peau, poursuit M. Germain. Au lieu de s'évaporer prestement à la surface de l'épiderme, elles se fondent à la chair. D'où une meilleure tenue et une projection plus forte à partir des points de pulsation. »

Capricieuses et coûteuses, les notes naturelles sont cependant ardues à doser, « C'est une boîte à surprises, reconnaît M. Germain. Au départ, les gens d'IFF m'avaient d'ailleurs prévenu que la création d'un parfum naturel poserait mille et une difficultés techniques. La chose est d'autant plus vraie que l'expertise permettant de construire un parfum sans faire appel à la chimie de synthèse s'est perdue tout au long du XX^e siècle. Bien sûr, j'aurais pu prétendre que ma fragrance était naturelle en y incorpo-

rant seulement 1 % d'ingrédients authentiques, souligne M. Germain. Ce faisant, j'aurais respecté la législation et plusieurs n'y auraient vu que du feu. Mais je voulais remonter aux sources de la parfumerie et retrouver le savoir-faire d'antan. »

« Cette quête a été ardue, et pas seulement en ce qui concerne les notes florales, avoue-t-il. À titre d'exemple, *Immaculate* est dilué dans un alcool de blé. Loin d'être inodore comme l'alcool synthétique, cet ingrédient exhale des relents qu'on a dû neutraliser. Nous avons eu à résoudre la même équation avec les dénaturants, des substances utilisées pour rendre l'alcool du parfum impropre à la consommation. Les rarissimes dénaturants d'origine naturelle sont tous dotés d'effluves qu'on a dû enrayer. »

L'alliage de tous les ingrédients (arômes, alcool de blé, dénaturant naturel, etc.) a donc pris des allures de casse-tête. Mais grâce au flair de Sophia Grosjman et de Clément Gavarry (fils de Max Gavarry, créateur de *Beautiful* d'Estée Lauder), Michel Germain estime être parvenu à ses fins. « Pour moi, une grande fragrance ne doit pas seulement dégager des arômes de propreté et de fraîcheur, insiste-t-il. Elle doit envelopper, habiller, réconforter. »

Manque de pot, *Immaculate* a été lancé presque en même temps que la fragrance de Céline Dion. « Cette concurrence ne m'effraie pas, assure M. Germain. Après tout, *sexual* a été lancé en même temps que *CK One* de Calvin Klein ! Certes, le monde de la parfumerie est féroce. Mais je crois à la qualité, au travail, à la persévérance. » Et derrière les flacons de parfums se profile soudain la silhouette du soldat tenace, fils de militaire, n'ayant jamais craint aucune bataille...

BOUTIQUE
Raffinati
LE COLLEZIONI

PROMOTION SPÉCIALE
SUR TAILLEURS DE LA SAISON

- Derniers arrivages de la saison.
- Riches tissus provenant d'Italie, de France, et de Suisse.
- Façonnés impeccablement par les maîtres tailleurs de Raffinati.
- Tailleurs pantalons et tailleurs jupes minitieusement coupés.

À prix incroyables de **495 \$ à 695 \$**

Prix réguliers : 870 \$ à 1365 \$
Tailles 4-18
Offre valable sur styles sélectionnés seulement.

OGILVY

BOUTIQUE au 3^e ÉTAGE, TÉL.: (514) 842-7711, Poste 219
Ste-Catherine angle de la Montagne, www.ogilvycanada.com

OPPEN'S

Le printemps est arrivé...

25% de rabais
sur les nouveautés
Jones New York, Spanner, Conrad C,
Designers Canadiens, etc.
et plusieurs autres articles réduits en magasin.

**4828, boul. St-Laurent (coin Villeneuve)
Montréal 844-9159**
mar. au ven. 10 h à 17 h.
sam. 10 h à 16 h

Pour un sourire resplendissant!

Confiez votre sourire à la
Clinique de denturologie
Michel Desbois d.d.
denturologiste
et à son équipe de professionnels

- Première consultation gratuite
- Service d'implantologie

100 \$ de rabais
à l'achat de chaque prothèse dentaire
sur présentation de ce coupon lors de
votre première visite
Valable jusqu'au 30 avril 2003

Ouvert le samedi

Clinique de denturologie
Michel Desbois d.d.
denturologiste

3025, chemin de Chambly, Longueuil • **450 674-1319**
Bureau à Granby: 318, rue Principale • **450 770-7007**

Pouvez-vous penser que c'était le manteau de sa mère?

Labelle l'a rasé, teint et remodelé pour lui donner une allure plus moderne.

Si vous possédez un manteau de fourrure, de cuir ou de mouton retourné

L'ENTREPOSAGE EST ESSENTIEL
pour prolonger la beauté et la DURABILITÉ de votre vêtement.

Offre spéciale de 10 \$ pour les manteaux de tissu.

10% de rabais pour l'âge d'or

15% de rabais
sur les contrats de 3 ans et plus.

Labelle Fourrure
Depuis 1910

6570, rue Saint-Hubert, Montréal (514) 276-3701

Labelle.fourrure@sympatico.ca

La ferme de Pâques

Du vendredi 4 au lundi 21 avril

Spécialement pour vos petits poussins!

Durant la période de Pâques, le Centre Rockland vous attend cette année avec des animaux et des oiseaux dont certains sont tout ce qu'il y a de plus exotique. En plus des traditionnels poussins, canards et lapins, notre ferme a rassemblé des oies, des faisans, des lamas...

Ateliers éducatifs

Du jeudi au samedi, à 10h30 et 14h, des ateliers éducatifs permettront à vos enfants de mieux connaître les animaux. Ils pourront même apprendre à les tenir et les câliner!

- Jeudi 10 et 17 avril: Atelier poussins • Vendredi 11 et 18 avril: Atelier lapins
- Samedi 12 et 19 avril: Atelier agneaux et chevreaux

Pas besoin de réserver mais... arrivez tôt!

Plus de 185 magasins et services, dont La Baie, Holt Renfrew, Linen Chest, la SAQ et Chapters. Stationnement intérieur gratuit.

CENTRE ROCKLAND
Un monde en soi

MODE

Style

LOUISE LABRECQUE
collaboration spéciale



Sac de toile de coton et de cuir, 225 \$

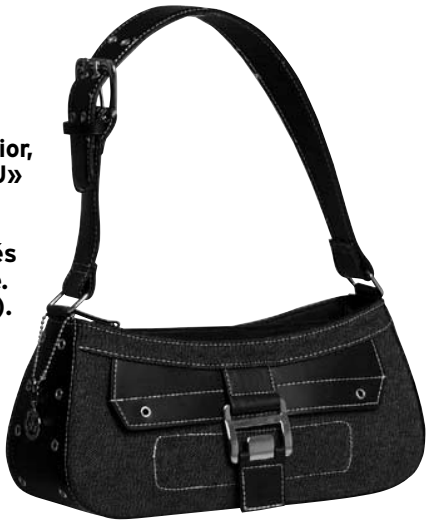


SAC ÉCOLO

> VOUS AVEZ une dent contre ceux qui portent le cuir et la fourrure? Recherchez les sacs à main Matt&Nat. Le designer Inder Bedi, adepte du végétalisme, crée des sacs modernes et tendance, faits de vinyle de première qualité. «Aucun cuir n'entre dans la composition de mes sacs. C'est une question de respect envers la nature», explique Inder. Vous reconnaîtrez les sacs Matt&Nat grâce à deux petits bonshommes stylisés, logo de la compagnie, ainsi qu'au slogan imprimé sous chaque sac : «Choisissez de faire la différence». Le coup de coeur de la saison ? Le sac carré fuchsia ou limette doublé de feutrine contrastée et garni d'un bouton à carreaux en guise de fermoir. Leur prix ? 18 \$ le petit, 24\$ le grand. Vendu chez Miss Swiss, 4271, rue Saint-Denis, Montréal (514) 281-8461; Ben&Tournesol, 4915, rue Sherbrooke Ouest, Montréal (514) 481-5050; Pink, 9200, avenue du Parc (514) 382-7733. Pour connaître les autres points de vente, communiquez au 1-888-304-2334 ou visitez le site www.viavegan.com

LA TROUVAILLE DE LA SEMAINE

Pour avoir un accessoire tendance sans se ruiner : d'inspiration Dior, petit sac en «U» de vinyle et de denim garni de détails argentés (30\$ à La Baie. Aussi en beige).



LE STYLE SELON CHRISTOPHER.KON

> «UNE FEMME crée son style en associant ses tenues à des accessoires qui lui ressemblent», confie le designer de 26 ans, Christopher Kontogianis, qui a lancé la griffe Christopher.Kon il y a trois ans. Son style ? Pur, novateur et avant-gardiste, ponctué de détails subtils qui font la beauté de ses sacs : boucles de métal, surpiqûres contrastées, fermetures à glissière... Mini ou extragrandes, ses sacs se distinguent dans des cuirs souples et de qualité. Pour l'été, le canevas de coton s'associe au cuir pour un effet des plus réussis. Et comme le designer aime le beau, il soigne aussi l'intérieur de ses sacs en les doublant de denim et en réservant une place pour chacun de vos effets personnels (rouges à lèvres, clés, cellulaire...) Et la finition est impeccable. Reflet de la femme qui les porte, ces sacs «made in Québec» sont dessinés pour les femmes modernes qui veulent se démarquer. En vente chez Browns, Maison Simons, sur le net www.christopherkon.com. Pour connaître d'autres points de vente: (514) 738-8330

L'ANÉMONE DE VILLE

> SI VOUS recherchez un accessoire qui sort du commun, les sacs Anémone sont pour vous. Le designer Simon Trudeau moule le vinyle, le transforme et crée des sacs dont la texture rappelle soit une anémone de mer (son objet fétiche), soit une peau de reptile ou un quelconque micro-organisme. La couleur? L'antracite, le noir, le bleu gris, le bordeaux, mais aussi des couleurs chocs, selon l'inspiration de l'artiste ou la demande du client (sur commande). Cet été, Simon Trudeau délaisse le sac à dos et s'attaque à un mini sac avec fermoir de métal. Un croisement du passé et de l'avenir qu'il surnomme avec humour, «sac Lady Octopus» (92 \$). Les sacs Anémone sont vendus à la boutique l'Empreinte (272, rue Saint-Paul Est Montréal, (514) 861-4427), ou directement à l'atelier, qui, entre vous et moi, vaut le détour. En plus d'y rencontrer Simon, vous y découvrirez un univers hétéroclite avec meubles kitch et rétro, sculptures et montages des plus fous créés par cet artiste. Antiquaires s'abstenir !



UN SAC QUI SE DÉMARQUE

> RIEN DE plus romantique, d'original et de raffiné que ces petits sacs signés Nathalie Bruneau. Il y a trois ans, cette styliste de métier, ne trouvant pas ce qu'elle cherchait sur le marché, a entrepris la création de sacs à main. Depuis, c'est le coup de foudre. Nathalie Bruneau confectionne réticules, sacoches et baluchons, avec un souci du détail qui fait sa renommée, ici et en Europe. Elle metisse les tissus nobles tels que la soie, le coton ou le lin ; elle y brode des arabesques de perles, y noue des rubans ou du raphia, y coud quelques touches de fourrure, sa signature. Résultats ? Des sacs faits main au «look» unique et au style sans pareil. Prix variant selon le style et le tissu, environ 285 \$. En vente chez Lyla Collection, 400, rue Laurier Ouest, Montréal, (514) 271-0763 ou sur commande. Information : (514) 374-2758

COURRIER

Fixer les couleurs



LOUISE LABRECQUE
collaboration spéciale

Louise Labrecque est styliste-costumière depuis près de 20 ans. Envoyez-lui vos questions à actuel@lapresse.ca ou Louise Labrecque, Mode Actuel La Presse, 7, rue Saint-Jacques, H2Y 1K9.

Q MONIQUE GIGNAC: Votre chronique est vraiment unique et intéressante. On sent votre amour du métier et du travail bien fait. Bravo !
J'ai acheté des couvertures au Vietnam fabriquées par des montagnards. Mais les teintures ne sont pas fixées et je crains qu'en les immergeant dans l'eau, les couleurs se mélangent. Que dois-je faire ? Merci de vos précieux conseils.

R LOUISE: En immergeant vos couvertures dans l'eau, la matière colorante risque effectivement de se dissocier de la fibre et d'altérer les couleurs. Benoît Arsenault du Centre de recherche et de design en impression du textile de Montréal explique : «La teinture est un jeu de chimie entre un pigment et une fibre. Comme il est impossible de préciser la composition exacte des teintures employées dans ces pays, il est difficile de prévoir comment ces couvertures réagiront dans l'eau. Généralement, ces artisans emploient des colorants de qualité inférieure qui n'adhèrent pas aussi facilement à la fibre qu'une teinture industrielle. Une fois dans l'eau, cette teinture s'en dégage et cause parfois des dégâts.» La solution? M. Arsenault propose un procédé industriel qui consiste à faire bouillir le tissu dans une solution à base d'un fixatif appelé «masix», une résine qui enveloppe et protège la fibre tout en fixant la couleur. Le tissu risque-t-il de rétrécir? De façon minime, car ce tissu a déjà rétréci au départ, en

passant par le bassin d'eau chaude de la teinture.
Le Centre de recherche et de design en impression du textile étudie et enseigne la nature des fibres, la chimie des colorants et les divers techniques de création et d'impression sur textile. Il met aussi à votre disposition l'expertise de ses professeurs et de ses élèves. Apportez-leur vos couvertures, il vous en coûtera entre 25\$ et 50\$ pour ce genre de travail.
Si vos couvertures nécessitent un lavage, l'idéal est d'avoir recours au nettoyage à sec ou à l'ozone (pour les odeurs seulement). Vous préférez le faire vous-même? Benoît Arsenault conseille de les faire tremper dans une solution d'eau froide et de vinaigre (250 ml pour 1 l d'eau) ou d'eau froide et de sel (100 g pour 1 l d'eau). Bonne chance.
Le Centre est situé au 4710, rue Saint-Ambroise local 326 à Montréal. Renseignements: (514) 939-2150. Notez que les élèves y exposeront leurs travaux le 15 mai prochain.

BEAUTÉ

Beauté «bonbon»

EMMANUELLE PLANTE
collaboration spéciale

Voici Pâques, avec ses désirs chocolatés et ses petits plaisirs sucrés. Pour souligner l'événement, oubliez les lapins et poules du chocolatier pour vous offrir des friandises gourmandes, pas du tout engraisantes, bonnes pour le corps et l'esprit, qui ne causent aucun remords et libèrent des soucis.



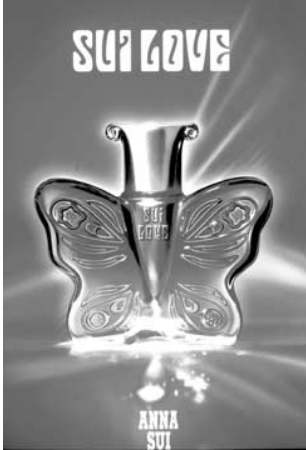
ULTRA ACCRO

POURQUOI FAIRE simple quand on peut faire ultra? La maison Dior a joué le grand luxe en nous offrant un bonbon fin : l'ultra-gloss Addict dans un emballage ultra-chic. Riche et velouté, il a été mis au point autour d'un dérivé de pépins de pommes hydratant et protecteur et d'un complexe novateur, le «Shine Boost», qui rend la bouche pulpeuse et brillante. Et, passez la langue sur vos lèvres, le goût est sucré. L'ultra-gloss existe en huit couleurs gourmandes : Juste à Siroter, Rose à Déguster, Beige à Croquer, Rose à Savourer, Beige à Grignoter, Brun à Consommer, Prune à Dévorer et Rouge à Désirer. 24 \$ aux comptoirs Christian Dior.



BONBON AUX JOUES

CE PRINTEMPS, la collection Chic Couleur de L'Oréal dévoile des couleurs tendres et des saveurs gourmandes. Pour une période limitée, la société nous propose une sucrerie hors du commun, les Blush Délice. Dans deux petits coffrets colorés, vous découvrirez Fraises au sucre et Croquant au gingembre, des blush rosés et orangés à la vitamine C. L'application se fait grâce à de larges pinceaux plats. Leur texture est onctueuse et ils ne dessèchent pas la peau. De nouveaux parfums seront également à surveiller cet été. 12,95\$ dans les grandes surfaces et pharmacies.



PAPILLON DOUX

SELON LA philosophie d'Anna Sui, l'amour est source ultime d'énergie et de vie. En ces temps plutôt troubles, la créatrice a mis au point une fragrance inspirée des années 1960, ère hippie et rock'n'roll, son époque fétiche synonyme de liberté et de bonheur. Son nom : *Sui Love*. D'un premier coup de narine, vous sentirez la bergamote (sicilienne, paraît-il) et le fruit de la passion. Puis, des nuances de poivre rose, de violette, de fleur d'oranger et de jasmin. Enfin, vous reconnaîtrez un côté sucré, vanillé. Bref, un mélange qui rappelle la grenadine des cocktails d'été. *Sui Love* est présentée dans un flacon papillon, symbole toujours omniprésent tant dans le décor de ses boutiques que dans chacune de ses collections. Vendu en deux formats: 58\$ ou 75\$, aux Ailes de la Mode, à La Baie et chez Sears.



LAIT DE BEAUTÉ

ON NE peut se gaver de sucreries sans se désaltérer. Le lait comme soin de beauté? Pourquoi pas. Cléopâtre s'y vautrait paisiblement après avoir dirigé les siens. Ce mois-ci, le Body Shop mise sur cet ingrédient si commun avec sa gamme simplement appelée Lait. Ingrédient numéro 1 du bain moussant en poudre et des crèmes pour la douche et pour le corps? Du lait organique écrémé (!). Ajoutez à cela un peu de camomille, de farine d'avoine, d'huile d'avocat et de vitamine E, versez sous un jet d'eau chaude et le tour est joué! Recette parfaite pour un corps détendu et une peau douce et légèrement parfumée. De 12\$ à 16\$ dans les boutiques Body Shop.

LES PETITES ANNONCES

7 JOURS PAR SEMAINE

DÈS 8 HEURES!

COMMENT NOUS JOINDRE

Heures d'ouverture: lundi au vendredi, de 8 h à 17 h 30

Par téléphone:

(514) 987-8363

Sans frais:

1-866 987-8363

Par télécopieur:

(514) 848-6287

Au comptoir:

Lundi au vendredi,
de 8 h 30 à 17 h 30

Adresse postale:

Les petites annonces
7, rue Saint-Jacques
Montréal, Québec H2Y 1K9

petitesannonces@lapresse.ca

Communiquez les renseignements suivants lors de votre réservation par télécopieur, courriel ou par la poste:

- Nom complet, adresse et numéro de téléphone pour la facturation
- Rubrique, texte et dates de parution
- Personne à joindre pour vérification
- Numéro de téléphone pour vous joindre en semaine entre 8 h et 17 h 30, si différent de celui de la facturation

Avis

Nos annonceurs sont priés de vérifier la teneur de leurs annonces lors de leur première parution. Advenant qu'une annonce soit reproduite incorrectement, l'annonceur doit en aviser aussitôt *La Presse* qui convient de publier dans la prochaine édition du journal, une version corrigée de celle-ci. Toute erreur ou plainte visant la teneur d'une annonce doit être signalée le jour de sa parution avant 17 h, pour fins de correction lors de la prochaine édition du journal. De même, en cas d'annulation d'une annonce, l'avis à cette fin doit être donné avant 17 h, du lundi au vendredi, le jour qui précède sa parution. Les annonces sont sujettes à l'approbation de leur contenu de même qu'à l'approbation du crédit de l'expéditeur.

La Presse se réserve le droit de publier, d'annuler ou de classer correctement toute annonce sous la rubrique appropriée.

Offres d'emploi : Tous les postes sont ouverts également aux femmes et aux hommes.

La Place du Marché... les sucres

(2,98 \$ par ligne, par colonne)
Format minimum : 5 lignes par 2 colonnes

Publiée chaque dimanche

Un répertoire de bonnes adresses en agrotourisme
Faites connaître aux milliers de lecteurs vos produits.

100

IMMOBILIER

• RÉSIDENTIEL •

ACHAT • VENTE • ÉCHANGE

Visites libres	100
Île de Montréal	101
Centre-ville	102
Vieux-Montréal	103
Maisons de prestige	104
Laval, Rive-Nord	105
Rive-Sud	106
Banlieue ouest	107
Banlieue est	108
Laurentides, Lanaudière	109
Estrie, Cantons de l'Est	110
Extérieur de Montréal	111
Bord de l'eau	112
États-Unis, hors frontières	113
Temps partagé, échange	114
Condominiums, copropriétés	115
Bureaux à louer	116
Maisons de campagne, domaines	117
Chalets	118
Maisons mobiles	119
Propriétés à échanger	120
Propriétés demandées	121
Fermes, terres	122
Terrains résidentiels	123
Prêts hyp. / résidentiel	124
Divers	125

• LOCATION •

Île de Montréal	131
Centre-ville	132
Vieux-Montréal	133
Logements à échanger	134
Laval, Rive-Nord	135
Rive-Sud	136
Banlieue ouest	137
Banlieue est	138
Laurentides, Lanaudière	139
Estrie, Cantons de l'Est	140
Extérieur de Montréal	141
États-Unis, hors frontières	142
Condominiums	143
Copropriétés à louer	144
Maisons de campagne	145
Chalets à louer	146
Chambres, pensions	147

Propriétés à louer	149
Résidences pour aînés	150
Garages	151
On demande à louer	152
On demande à partager	153
Sous-location	154
Appartements meublés	155

• INDUSTRIEL •

ACHAT • VENTE • ÉCHANGE

Propriétés à revenus	160
Propriétés comm. / industrielles	161
Fermes, terres	162
Commerces	163
Copropriétés, espaces comm. / industriels	164
Terrains comm. / industriels	165

• LOCATION •

Espaces comm. / industriels à louer	180
Commerces à louer	181
Entrepôts à louer	182
Bureaux à louer	183
Magasins à louer	184
Divers	185

MARCHANDISES ET SERVICES

La place du marché	201
Audiovisuel, photographie	202
Instruments de musique	203
Meubles, électroménagers	204
Équipements, articles maison	205
Chauffage, climatisation	206
Vêtements, fourrure	207
Collections	208
Antiquités	209
Œuvres d'art, bijoux	210
Livres	211
Informatique	212
Animaux	213
Perdu	214
Technique, métiers	215
Piscines	216
Bois de foyer	217
Bureau, téléphonie	218

Imprimerie	229
Machinerie, outils	230
Équipements commerciaux	231
Construction	232
Rénovation, décoration	233
Marchandises diverses	234
On demande à acheter	235
Encans	236
Vente de garage, de charité	237
Marché aux puces	238
Entretien	239
Paysagistes, déneigement	240
Transport, déménagement	241
Gardiennes, gardiennage	242
aide familiale	243
Professionnels	244
Esthétique, coiffure	245
Traitement de textiles	246
redaction et traduction	247
Préparation de C.V.	248
Services divers	249
Soins thérapeutiques, massage, produits naturels	250

Industriel, manufacturier

Entretien, sécurité,

conciergerie

Services domestiques

Musiciens, artistes

Mannequins, modèles

Emplois divers

Emplois demandés

Méthodes de recherche

d'emplois

Bénévolat

• COURS •

Cours

Souhaits, événements

Avies de recherche

Compagnes, compagnons

Agences de rencontres

Clubs de rencontres

Lignes de rencontres

Asport, occultisme

Billets de spectacle / spectacles

Activités sociales

Escortes, rencontres, etc.

Studios de massage

Divers

• OFFRES D'EMPLOI •

Offres d'emploi

(encadrées seulement)

Programmes de formation

Postes cadres

et professionnels

Santé, services communautaires

Éducation, enseignement

Gardiennes

Bureaux

Informatique

Assurance

Secteur automobile

Vente, commerce

Immobilier

Transport, camionnage

Hôtellerie

restauration, alimentation

Impression, infographie

Technique, métiers

sous-traitance

Coiffure, esthétique

Industrie du vêtement

Industriel, manufacturier

Entretien, sécurité,

conciergerie

Services domestiques

Musiciens, artistes

Mannequins, modèles

Emplois divers

Emplois demandés

Méthodes de recherche

d'emplois

Bénévolat

• COURS •

Cours

Souhaits, événements

Avies de recherche

Compagnes, compagnons

Agences de rencontres

Clubs de rencontres

Lignes de rencontres

Asport, occultisme

Billets de spectacle / spectacles

Activités sociales

Escortes, rencontres, etc.

Studios de massage

Divers

• OFFRES D'EMPLOI •

Offres d'emploi

(encadrées seulement)

Programmes de formation

Postes cadres

et professionnels

Santé, services communautaires

Éducation, enseignement

Gardiennes

Bureaux

Informatique

Assurance

Secteur automobile

Vente, commerce

Immobilier

Transport, camionnage

Hôtellerie

restauration, alimentation

Impression, infographie

Technique, métiers

sous-traitance

Coiffure, esthétique

Industrie du vêtement

Industriel, manufacturier

Entretien, sécurité,

conciergerie

Services domestiques

Musiciens, artistes

Mannequins, modèles

Emplois divers

Emplois demandés

Méthodes de recherche

d'emplois

Bénévolat

• COURS •

Cours

Souhaits, événements

Avies de recherche

Compagnes, compagnons

Agences de rencontres

Clubs de rencontres

Lignes de rencontres

Asport, occultisme

Billets de spectacle / spectacles

Activités sociales

Escortes, rencontres, etc.

Studios de massage

Divers

• OFFRES D'EMPLOI •

Offres d'emploi

(encadrées seulement)

Programmes de formation

Postes cadres

et professionnels

Santé, services communautaires

Éducation, enseignement

Gardiennes

Bureaux

Informatique

Assurance

Secteur automobile

Vente, commerce

Immobilier

Transport, camionnage

Hôtellerie

restauration, alimentation

Impression, infographie

Technique, métiers

sous-traitance

Coiffure, esthétique

Industrie du vêtement

Industriel, manufacturier

Entretien, sécurité,

conciergerie

Services domestiques

Musiciens, artistes

Mannequins, modèles

Emplois divers

Emplois demandés

Méthodes de recherche

d'emplois

Bénévolat

• COURS •

Cours

Souhaits, événements

Avies de recherche

Compagnes, compagnons

Agences de rencontres

Clubs de rencontres

Lignes de rencontres

Asport, occultisme

Billets de spectacle / spectacles

Activités sociales

Escortes, rencontres, etc.

Studios de massage

Divers

• OFFRES D'EMPLOI •

Offres d'emploi

(encadrées seulement)

Programmes de formation

Postes cadres

et professionnels

Santé, services communautaires

Éducation, enseignement

Gardiennes

Bureaux

Informatique

Assurance

Secteur automobile

Vente, commerce

Immobilier

Transport, camionnage

Hôtellerie

restauration, alimentation

Impression, infographie

Technique, métiers



182 COMMERCES À LOUER

CENTRE de massage et aussi une cabine pour esthétique etc. 514-272-5282

SALON de coiffure tout équipé, aussi plusieurs petits espaces commerciaux. 514-272-5282

184 ENTREPÔTS À LOUER

EST DE MTL. près Métropolitain, 10 000 pi car, entropé avec quoi de déchargement, in-cuant 7 bureaux avec cafétéria. 514-640-8787

186 BUREAUX À LOUER

EST DE MTL. près Métropolitain, 10 000 pi car, entropé avec quoi de déchargement, in-cuant 7 bureaux avec cafétéria. 514-640-8787

ADJ. Outremont, 1000 à 3000 car., bureau, atelier, commerce, niveau sol, stat. 514-953-8457

À MTL-NORD. 300, bureaux modernes, ac, éclairés, chauffés. 514-331-7793, 947-9447.

BUREAU environ 1000 pi car, climatisé, chauffé, libre. 8910 Lajeunesse, 514-388-5358

CENTRE d'affaires, Rosemont, 1958 à 2255, salle d'attente et de conférences incluses. Aussi 1190 pi car. 514-996-7478

203 AUDIOVISUEL

ABSOLUTEMENT BESOIN caméras 35 mm, 2v, 4 x 5, cinéma, vidéo le plus. 514-344-0334

ACHETERAIS appareils photo et acc. Leica, Hasselblad, Nikon et autres. 514-898-5351

205 INSTRUMENTS DE MUSIQUE

LIQUIDATION DE PIANOS NEUFS ET USAGÉS

PAYONS LES 2 TAXES

Sur tous les pianos en inventaire

Plus de 125 pianos en montre

du 9 AU 24 AVRIL

Financement sur place

BOUTILLIER MUSIQUE & YOUNG CHANG

(514) 722-8741

VENTE DE PIANOS à l'École des Petits Chanteurs de Laval

dirigée par Gregory Charles

60 + pianos neufs et usagés

25 - 26 - 27 AVRIL

Sur rendez-vous seulement

514 273-8821

Par Kawai et Iwatani

206 ÉLECTROMÉNAGERS

DÉMÉNAGEMENT, set chambre style français à meubler et autres meubles. 514-242-0002

FRIGO 375L. micro-onde 1000, lav. 3500, congélateur, table cuisine 6 chaises, etc. Exc. état, tout nég. 514-355-8976

209 LIVRES

LIQUIDATION DE PIANOS NEUFS ET USAGÉS

PAYONS LES 2 TAXES

Sur tous les pianos en inventaire

Plus de 125 pianos en montre

du 9 AU 24 AVRIL

Financement sur place

BOUTILLIER MUSIQUE & YOUNG CHANG

(514) 722-8741

211 COLLECTIONS

TIMBRES: Achat collection etc. (514) 626-2850

212 ANTIQUITÉS, ŒUVRES D'ART BIJOUX,

1, 2, 3, 4, ANTIQUITÉS ET + Achat antiquités, meilleur prix 514-247-8354

ACHAT ANTIQUES

Bronzes etc., S. Gélinau 450-796-2886, 1-800-835-8686

214 LIVRES

ACHAT ANTIQUES

Bronzes etc., S. Gélinau 450-796-2886, 1-800-835-8686

217 INFORMATIQUE

ACHAT VENTE P2-P3-P4, écran Notepad, G4 Mac imprimante L'ÉCHANGEUR, 514-337-7479

220 ANIMAUX

ACHAT VENTE P2-P3-P4, écran Notepad, G4 Mac imprimante L'ÉCHANGEUR, 514-337-7479

222 BUREAU TÉLÉPHONIE

ACHAT-VENTE-LOCATION Fabrication, Mobilier, Du solide. Tout pour le bureau, magasin, Proje. Aussi usage. Recouvrement de partitions. Panneaux et tables pour Centres d'appels. Gestion C.L.C. 514-278-7614

223 MARCHANDISES DIVERSES

RAMASSE, tout, meubles, jouets, vaisselles, ustensiles, etc., (sauf électros) (514) 933-7776

225 PAYSAGISTES D'ÉNEIGEMENT

ROSEMONT PAYSAGISTE nettoyage terrasses, Patio, pavage, ciment (petits travaux). 514-727-2581, page 889-2014

227 TRANSPORT, DÉMÉNAGEMENT

ART. DÉMÉNAGEMENT Entreposage, déménagement. 514-705-0654, 504-654-0654

AARON DÉMÉNAGEMENT Service courts et longs. 514-326-7179

229 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

230 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

ACHAT-VENTE-LOCATION Fabrication, Mobilier, Du solide. Tout pour le bureau, magasin, Proje. Aussi usage. Recouvrement de partitions. Panneaux et tables pour Centres d'appels. Gestion C.L.C. 514-278-7614

232 BUREAU TÉLÉPHONIE

ACHAT-VENTE-LOCATION Fabrication, Mobilier, Du solide. Tout pour le bureau, magasin, Proje. Aussi usage. Recouvrement de partitions. Panneaux et tables pour Centres d'appels. Gestion C.L.C. 514-278-7614

234 MARCHANDISES DIVERSES

RAMASSE, tout, meubles, jouets, vaisselles, ustensiles, etc., (sauf électros) (514) 933-7776

236 PAYSAGISTES D'ÉNEIGEMENT

ROSEMONT PAYSAGISTE nettoyage terrasses, Patio, pavage, ciment (petits travaux). 514-727-2581, page 889-2014

238 TRANSPORT, DÉMÉNAGEMENT

ART. DÉMÉNAGEMENT Entreposage, déménagement. 514-705-0654, 504-654-0654

AARON DÉMÉNAGEMENT Service courts et longs. 514-326-7179

240 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

242 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

244 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

246 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

248 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

250 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

252 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

254 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

256 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

258 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

260 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

262 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

264 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

266 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

268 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

270 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

272 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

274 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

276 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

278 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

280 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

282 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

284 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

286 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

288 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Interarc. 1852 Rachel E., 514-989-0707

AMBIANCE AGREABLE Meilleurs massages. Reçus. Stat. (514) 288-5525

290 SOINS THÉRAPEUTIQUES MASSOTHÉRAPIE PRODUITS NATURELS

AAA STUDIO SANTÉ, gâteaux, massage, inoubliable. Progre, discret. 514-222-0272

ABAISSE stress et fatigue par nos super mains magiques. 514-277-7505, 514-527-3713

ABANDONNEZ-VOUS au moment présent, expérimentez l'ABSOLU. 514-833-6363

ABANDONNEZ-VOUS Aux 4 Mains, meilleur massage en ville. 514-522-7331

À DÉCOUVRIR, ses secrets. Relaxation, 77, stat. Inter



Véhicules automobiles

550 AUTOMOBILES 550 AUTOMOBILES 550 AUTOMOBILES 550 AUTOMOBILES 550 AUTOMOBILES 550 AUTOMOBILES 550 AUTOMOBILES 550 AUTOMOBILES 550 AUTOMOBILES 550 AUTOMOBILES

Série Certifiée^{MC}

par BMW

Une BMW d'occasion est un investissement intelligent. Chacune est vérifiée rigoureusement en 87 points et offre une garantie de remboursement de 5 jours ou 300 km. De plus, avec le plan de protection de la Série Certifiée, elle peut bénéficier d'une couverture allant jusqu'à 6 ans ou 120 000 km. C'est une façon intéressante de conduire le véhicule de vos rêves à bon prix.

BMW Série 3



2001, BMW 330Xi, bleu, 37 000 km
Laval (450) 682-1212

2000, BMW 323i, vert, 64 079 km
Canbec (514) 731-7871

1999, BMW 328i, argent, 61 000 km
Park Avenue (450) 445-4555

1999, BMW 328iA, noir, 41 000 km
Laval (450) 682-1212

1999, BMW 323i, noir, 51 195 km
Jalbert (514) 695-6662

1999, BMW 318iSA, argent titane, 55 432 km
Canbec (514) 731-7871

1998, BMW 318iA, argent titane, 76 126 km
Canbec (514) 731-7871

BMW Série 5



2000, BMW 528i, noir jet, 48 529 km
Canbec (514) 731-7871

2000, BMW 528i, argent titane, 59 672 km
Canbec (514) 731-7871

1999, BMW 528iA, beige, 49 000 km
Laval (450) 682-1212

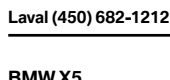
1998, BMW 540iA, vert, 75 266 km
Jalbert (514) 695-6662

2001, BMW 540iA, argent titane, 48 937 km
Canbec (514) 731-7871

2001, BMW 540iA, argent titane, 48 937 km
Canbec (514) 731-7871

2001, BMW 540iA, argent titane, 48 937 km
Canbec (514) 731-7871

BMW X5



2000, BMW 740iL, noir, 49 000 km
Laval (450) 682-1212

2001, BMW X5 4.4, argent, bas km
Park Avenue (450) 445-4555

2001, BMW X5 3.0, bas km
Park Avenue (450) 445-4555

2001, BMW X5 4.4, argent, 28 000 km
Laval (450) 682-1212

2001, BMW X5 3.0, bleu, 41 900 km
Laval (450) 682-1212

2001, BMW X5 4.4iA, gris acier, 20 417 km
Canbec (514) 731-7871

2001, BMW X5 4.4iA, gris acier, 20 417 km
Canbec (514) 731-7871

Consultez tout notre inventaire en ligne à :

www.bmwcertifiee.ca



Des centaines de véhicules d'occasion Audi Certifié^{MC}. Accessibles d'un seul clic.
www.concessionnairesaudimontreal.com SUIVRE, JAMAISTM

Audi

Audi Certifié

« Audi » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de AUDI AG.
« Suivre, jamais » est une marque de commerce d'Audi of America, Inc. © Audi Canada 2003.

Créer une entrée

MARTINE LACROIX

LE BRIDGE

collaboration spéciale
martine.lacroix@lapresse.ca

Donneur : Est

Vulnérabilité : Aucun

NORD

▲ A10 743

♥ 6

♥ V10 2

♥ R843

QUEST

RDV6

D102

D85

1052

EST

9852

V

973

DV976

SUD

AR987543

AR64

A

Les enchères:

QUEST NORD EST SUD

passee 2▲ passee 2♥

passee 3▲ passee 4♥

passee 5▲ passee 6♥

passee passee

Entente : Le Roi de pique.

Avez-vous appelé l'As du mort à la première levée ? Si oui, alors vous avez défaut un carreau et, ne pouvant utiliser le Roi de trèfle qui se trouve bloqué par votre As, vous devez prendre immédiatement l'impasse à la Dame de carreau, qui perd. Ce n'est pas grave, vous dites-vous, puisque si les coeurs divisent 2-2 (41%), vous ferez quand même votre contrat. Un total de 66% de chances de réussite, ce n'est pas si mal après tout. Malheureusement, cette donne fait partie des 34% restants.

Coupez l'entente à pique dans votre main et retirez les atouts. Si ceux-ci s'avèrent 2-2, jouez un petit carreau vers le Valet, concédant la Dame, mais réussissant votre contrat. Si les coeurs sont partagés 3-1, encaissez l'As de trèfle et rendez la main à l'adversaire à cœur. Si Est gagne la levée, il devra donner la main au mort dans une couleur noire ou revenir carreau et il sera toujours temps de prendre l'impasse à la Dame. Si Ouest gagne, c'est encore plus simple, car le retour carreau vous permettra d'accéder au mort tôt ou tard.

HONDA S2000 - 2000, 24 000 km. Argent/inter. cuir noir. Impeccable. J'aurais dû. 39 995 \$. 514-886-5944.

HONDA S2000 2000, noir / noir 41 000 km. Français, jour (514) 868-3100 / 592-9551

HONDA S2000 - 2000, 24 000 km. Argent/inter. cuir noir. Impeccable. J'aurais dû. 39 995 \$. 514-886-5944.

HONDA S2000 2000, noir / noir 41 000 km. Français, jour (514) 868-3100 / 592-9551

HONDA S2000 - 2000, 24 000 km. Argent/inter. cuir noir. Impeccable. J'aurais dû. 39 995 \$. 514-886-5944.

HONDA S2000 2000, noir / noir 41 000 km. Français, jour (514) 868-3100 / 592-9551

HONDA S2000 - 2000, 24 000 km. Argent/inter. cuir noir. Impeccable. J'aurais dû. 39 995 \$. 514-886-5944.

HONDA S2000 2000, noir / noir 41 000 km. Français, jour (514) 868-3100 / 592-9551

HONDA S2000 - 2000, 24 000 km. Argent/inter. cuir noir. Impeccable. J'aurais dû. 39 995 \$. 514-886-5944.

HONDA S2000 2000, noir / noir 41 000 km. Français, jour (514) 868-3100 / 592-9551

HONDA S2000 - 2000, 24 000 km. Argent/inter. cuir noir. Impeccable. J'aurais dû. 39 995 \$. 514-886-5944.

HONDA S2000 2000, noir / noir 41 000 km. Français, jour (514) 868-3100 / 592-9551

HONDA S2000 - 2000, 24 000 km. Argent/inter. cuir noir. Impeccable. J'aurais dû. 39 995 \$. 514-886-5944.

HONDA S2000 2000, noir / noir 41 000 km. Français, jour (514) 868-3100 / 592-9551



ÉVÉNEMENT EXCLUSIF GOLF

Grande vente printanière chez Centre-ville



Prix en personne seulement sur toutes nos golf en inventaire.

Êtes-vous fait pour Volkswagen?

En raison de la nature de ce solde, aucun prix ne sera transmis par téléphone.

Prenez rendez-vous chez :

CENTRE-VILLE VOLKSWAGEN

(une rue au sud de Notre-Dame)

324, RUE PEEL (514) 846-1717

www.centrevillevw.com

HONDA S2000 2002, noire/noir 25000 km, 6500 \$ de - que neuve Châmbly Honda (514) 990-6699

HYUNDAI Sonata 2000, V6, aut., air, 30 000 km, 13 999 \$, SD. Autos 514-952-9908

HYUNDAI Sonata 99, aut., 4 cyl., 57 000 km, tout équipée, gar. 9999\$, cfr 514-824-8591.

HYUNDAI Tiburon 97, man., 145 000 km, vitres élect., 6300\$, après 18h: 450-968-0114

INFINITI G35, 2003 450-445-9811 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

INFINITI QX4, 99, noir, cuir tan, 64 105km, 24 900 \$, 514-821-8493 BROSSARD NISSAN

PRELUDE 1999, 5 vitesses, 98 000 km, équipé, gar. 9999\$, 450-445-9811 514-838-8442 BROSSARD HONDA

PRELUDE 1999, 2001 plusieurs en inventaire. 450-445-9811 514-838-8442 BROSSARD HONDA

PRELUDE 1999, 2001 plusieurs en inventaire. 450-445-9811 514-838-8442 BROSSARD HONDA

PRELUDE 1999, 2001 plusieurs en inventaire. 450-445-981