



Le tout nouveau Sea-Doo XP, la motomarine la plus performante de l'industrie.

L'industrie de la motomarine pourrait couler à pic De gros nuages à l'horizon pour le Sea-Doo de Bombardier

MIVILLE TREMBLAY
MELBOURNE, Floride

Après s'être annoncées à l'intercom, nous voyons l'imposante barrière électrique glisse lentement sur son rail. Devant, longeant une lagune tranquille, un bâtiment de tôles ondulées et tout autour, des palmiers. Au premier regard, rien ne permet d'identifier le centre d'essais des Sea-Doo de Bombardier.

Ici, sur une partie isolée de la côte floridienne, une équipe de 24 jeunes pilotes maltraite sans relâche les motomarines fabriquées à Valcourt, en Estrie. On vient de terminer les tests sur le nouveau XP, un bolide de haute performance qui arrache presque les bras du conducteur débutant, tellement son accélération est vive!

Pour tromper les espions éventuels, le XP est camouflé dans la coque d'un ancien modèle. Ses vraies couleurs — mauve et vert fluo — seront officiellement dévoilées dans quelques jours, lors du salon nautique de Chicago.

Pierre Beaudoin, président de la Division des produits marins de Bombardier, croit que le XP permettra au Sea-Doo de conserver les palmes de la motomarine la plus performante de l'industrie.

Jusqu'à présent, le Sea-Doo a remporté un très beau succès. Les critiques sont unanimes: Bombardier fabrique les meilleures machines. En trois ans, la société québécoise a accaparé environ 18 p. cent du marché nord-américain, talonnant ainsi de près les numéros un et deux de l'industrie, les géants japonais Kawasaki et Yamaha. Dans les motomarines qui se conduisent assis, le segment de marché qui monte en flèche, Bombardier se classe deuxième, avec le tiers des ventes.

Malheureusement pour Bombardier, de gros nuages pointent à l'horizon.

Nuisance publique

Parce que certains usagers conduisent dangereusement leur motomarine, l'industrie entière risque de couler à pic. Ce nouveau sport a tellement mauvaise image, qu'on l'a interdit à de nombreux endroits.

À Miami, par exemple, les motomarines ont complètement disparu des plages, sauf les machines de rares locataires, que tolèrent les hôteliers riverains. Au Québec, un mouvement semblable se dessine. Il n'y a plus de motomarine à la plage d'Okla.

«À un moment donné, on a perdu le contrôle», raconte Dundee Derrick, un beach boy professionnel qui loue des motomarines depuis plus de dix ans. «Les cowboys de Miami conduisent de façon suicidaire. Ils se comportent comme des idiots.»

Depuis trois ans, ce sport a fait 14 morts en Floride, dont la moitié noyés parce que les conducteurs ne portaient pas de gilet de sauvetage.

Deux accidents, impliquant des enfants de cinq et neuf ans ont particulièrement secoué l'opinion publique. Tout le monde a vu leurs visages balafres sur les grandes chaînes de la télévision.

Bill Alonso est furieux. Gerant de Gables, un concessionnaire de Miami qui vend les motomarines Sea-Doo et Yamaha, il accuse les autorités locales d'aggraver la situation par une réglementation tatillonne. En limitant l'usage à quelques marinas et à un lac de la banlieue, on a augmenté la concentration des motomarines et le danger de collision.

À qui la faute?

Selon M. Beaudoin, les problèmes de nuisance publique et de conduite dangereuse sont largement attribuables aux jeunes qui pilotent le Jet Ski, une motomarine de Kawasaki qui se conduit debout.

Le Sea-Doo attire une clientèle plus fortunée, plus mature et plus

disciplinée, selon lui. Les modèles assis sont plus stables et plus faciles à contrôler. Avec un rayon d'action plus grand, il est possible de faire des randonnées, ce qui énerve moins les baigneurs et les propriétaires riverains que les Jet Ski, qui bourdonnent sur place comme des mouches.

Tous les manufacturiers sont conscients du danger qui les guette. Si le sport ne se discipline pas, la motomarine disparaîtra, comme les véhicules hors-route à trois roues. Regroupés au sein de la Personal Watercraft Industry Association (PWIA), ils font des pressions pour obtenir des lois qui encadrent le sport sans le tuer.

Or, Bombardier vient de quitter la PWIA, parce que celle-ci refuse des règlements différents pour les modèles assis et debout. Associée à Kawasaki et à Yamaha, la compagnie québécoise craignait également d'être emportée par le ressac anti-japonais qui prévaut chez les élus américains.

Bombardier adopte une stratégie différente. À New York, elle a retenu les services de Burston Marsteller, la plus grande maison de relations publiques au monde. Aux contestations judiciaires de la PWIA, on préfère l'éducation des usagers.

Le défi, explique Pierre Beaudoin, c'est de réussir à organiser le sport de la motomarine comme on l'a fait avec la motoneige. Regroupés dans des clubs, les motoneigistes font des randonnées sur des pistes balisées. Finie l'époque où ils se promenaient avec des cisailles pour couper les clôtures. Éduquer les usagers du Sea-Doo pourrait être plus difficile que de leur vendre la machine.

Cet article est tiré d'une recherche réalisée avec Mme Luty Nahas dans le programme de MBA pour cadres de l'UQAM.

Un success story

En 1966, l'Américain Clay Jacobson vendait à Laurent Beaudoin, président de Bombardier, l'idée de fabriquer un petit véhicule marin semblable au Ski-Doo, en utilisant le même moteur Rotax.

Le premier modèle, lancé en 1968, a connu plusieurs problèmes mécaniques tels la corrosion et la surchauffe du moteur. Plus fâcheux encore, certaines motomarines explosaient et les conducteurs stupéfaits voyaient leur Sea-Doo se transformer en Air-Doo!

Après 2000 véhicules, deux ans d'efforts infructueux et des poursuites judiciaires, Bombardier lança la serviette. Mais pas Jacobson, qui proposa un concept semblable à Kawasaki. En 1973, en surgit le Jet Ski, un modèle qui se conduit debout, et qui lança véritablement le sport de la motomarine.

En 1985, constatant ce succès, Laurent Beaudoin demanda à son fils Pierre de relancer le Sea-Doo. La deuxième génération vit le jour deux ans plus tard. (Le prototype des premières brochures fut photographié sur du velours, car il ne flottait pas!)

Même avec une excellente motomarine, les défis étaient nombreux:

■ Pour obtenir le chiffre d'affaires minimal de 100 millions de dollars (un objectif maintenant atteint et légèrement dépassé), il fallait conquérir l'Amérique du Nord, qui représente 75 p. cent du marché mondial. Rien d'évident, quand le nom Bombardier ne signifie rien dans les États du sud, et guère plus dans la région des Grands Lacs. Bien des gens achètent les marques japonaises les yeux fermés.



Pierre Beaudoin, président de la Division des produits marins de Bombardier.

PHOTO MICHEL GRAVEL, La Presse

■ Contrairement à ses concurrents, Bombardier a dû bâtir tout un réseau de distribution, qui compte aujourd'hui près de 700 concessionnaires.

■ Après le problème de la sécurité, celui du taux de change cause les plus gros maux de tête à Pierre Beaudoin. À 0,87 américain, le Sea-Doo perdra de l'argent. Pour l'année qui se termine, la division a enregistré son premier bénéfice, mais c'est bien parce qu'elle a protégé ses revenus par des instruments financiers. Mais à moyen terme, il est impossible de

verrouiller ainsi un taux de change avantageux. Kawasaki et Yamaha semblent aux États-Unis, et pour leur faire concurrence, Bombardier doit acheter dans ce pays le maximum de pièces.

■ Pour accroître ses dépenses en dollars US, la division des produits marins déménagera de Valcourt vers la Floride ses services de vente et marketing, ce qui suppose le transfert de trois personnes. Ce sera également une bonne façon de se rapprocher d'un marché en pleine ébullition.

Claude Picher



Le virage ontarien

Hier matin, chez les courtiers anglos de Montréal, c'était la panique. «Ils ont exactement la même face de carême qu'au lendemain de la victoire du Parti québécois, en 1976», commente, un peu amusé, un vieil habitué (francophone) de la Bourse.

L'élection d'un gouvernement néo-démocrate en Ontario a provoqué, non seulement ici mais aussi à Toronto, Vancouver, New York, un mouvement de nervosité collective. Les titres canadiens ont piqué du nez. Le dollar a dégringolé, et il a fallu que la Banque du Canada puise massivement dans ses réserves pour l'empêcher de reculer davantage. Pensée terrifiante, en passant: l'autre moyen dont dispose la banque pour ralentir la chute du dollar, à un moment où le chômage progresse de façon dramatique, c'est d'augmenter les taux d'intérêt...

On peut assez facilement comprendre cette réaction quasi hysterique. À tort ou à raison, le NPD fait peur. Pensons un instant que les milieux d'affaires américains, de façon presque unanime, considèrent déjà le Canada comme un pays socialiste; imaginons maintenant la répulsion que peut leur inspirer un parti ouvertement de gauche, ouvertement anti-américain et ouvertement financé par les syndicats! Ajoutons à cela un certain nombre de promesses électorales néo-démocrates qui frisent l'irresponsabilité, et on aura un bon portrait de la situation.

Nous, Québécois, sommes en quelque sorte immunisés contre ce genre de sautes d'humeur (souvent irrationnelles) des milieux financiers. En Ontario, aux États-Unis, le Québec a souvent fait l'objet de manchettes non fondées mais dévastatrices. Endurcis par cette expérience, nous refusons de dramatiser les événements à chaque fois que la frénésie gagne des courtiers ou des cambistes nerveux et mal renseignés.

N'est-ce pas la l'attitude la plus saine? Oui, en principe. Sauf que cette fois-ci, c'est sérieux.

Veut-veut pas, et peu importe la sympathie ou l'antipathie que l'on peut avoir pour les néo-démocrates ontariens, l'élection de cette semaine peut entraîner de sombres nuages au-dessus de l'économie canadienne, et le Québec n'échappera pas à la tourmente.

HARO SUR LE LIBRE-ÉCHANGE

Au cours de la dernière campagne fédérale, les néo-démocrates ontariens ont été au cœur du mouvement d'opposition au libre-échange. Leur chef, Bob Rae, a été de ceux qui hurlaient le plus fort. Le NPD a contribué à susciter des attentes énormes dans ce dossier. Il suffit de parler à des Ontariens moyens pour se rendre compte à quel point bon nombre d'entre eux sont sincèrement convaincus que le libre-échange est une véritable calamité pour leur province. Des millions d'Ontariens n'ont jamais digéré le traité et exigeront de leur gouvernement néo-démocrate qu'il tente de faire marche arrière.

Certes, un gouvernement provincial n'a aucune compétence pour remettre en cause un traité déjà signé par le Canada et les États-Unis. Mais l'Ontario, avec 57 p. cent de la population canadienne et un Produit intérieur brut représentant 41 p. cent du PIB canadien, n'est pas n'importe quelle province. A peu près nulle part ailleurs dans le monde ne retrouve-t-on une province, un État ou une région ayant un tel poids à l'intérieur d'un pays. Le plus important des États américains, la Californie, ne représente que 11 p. cent de la population et 14 p. cent du PIB des États-Unis. Le gouvernement ontarien, s'il décide de mettre des bâtons dans les roues du libre-échange, et les déclarations de Bob Rae pendant la campagne laissent effectivement entendre que ce pourrait être le cas, a donc les moyens de le faire. Les conséquences seraient incalculables, non seulement pour la réputation du Canada (qui se couvrirait de ridicule), mais aussi pour l'économie québécoise, qui mise beaucoup sur les défis du libre-échange.

LE SALAIRE MINIMUM A SEPT DOLLARS ET PLUS

Un autre sérieux motif d'inquiétude, c'est la promesse néo-démocrate de porter le salaire minimum ontarien de 5 \$ à 7,20 \$, ce qui aurait pour effet de le faire passer à 60 p. cent du salaire industriel moyen. Maintenant au pouvoir, le NPD doit livrer la marchandise. Une telle hausse de 44 p. cent, d'un seul coup, est de la folie pure (espérons qu'aucun néo-démocrate ne l'envisage sérieusement). Mais même en l'étalant sur quatre ans, elle représente des augmentations annuelles de 10 p. cent. Le double de l'inflation!

Hauser le salaire minimum, cela part d'une bonne intention. Mais il y a hausse et hausse. En le catapultant à des sommets inégaux en Amérique du Nord, les néo-démocrates ontariens contribueront à restreindre l'emploi, à acculer les entreprises à la faillite, à faire grimper les prix. Et avec l'effet d'entraînement du salaire minimum, ce n'est pas seulement l'Ontario qui en souffrira, mais tous les Canadiens.

Pendant la campagne, les néo-démocrates ont aussi parlé de taxer davantage les entreprises. Le parti envisage d'augmenter ainsi les revenus du gouvernement d'environ un milliard de dollars par année. Ce discours n'est pas surprenant. Pour être un authentique néo-démocrate, il faut forcément s'attaquer aux compagnies qui, par définition, sont méchantes. Mais au-delà d'une romantique image à la Robin des Bois, cette approche n'a jamais donné de résultats très concluants, les entreprises s'arrangeant pour répercuter la note à leurs clients.

Que le nouveau gouvernement ontarien soit le mieux intentionné du monde, qu'il ait raison ou non, cela ne change rien au fait qu'il fait peur. Et pour cette raison, il y aura des heurts inévitables avec des milieux d'affaires méfiants, voire hostiles. Peu importe de savoir si leurs angoisses sont fondées ou non. Le résultat sera le même: l'élection de cette semaine inaugure une période d'incertitude et d'instabilité dont tous les Canadiens, Québécois en tête, se seraient volontiers passés.

MONTRÉAL	TORONTO	DOW JONES	L'OR (NEW YORK)	DOLLAR CANADIEN
1717,50 (-14,13) (-0,82%)	3287,02 (-25,78) (-0,78%)	2619,55 (+23,25) (+0,90%)	389,50 (-0,20) (-0,05%)	\$ - 51 / 100 85,98

AVIS: la revue boursière de la semaine est publiée le dimanche

Vente des Expos: Provigo embarque... mais d'autres hésitent

DENIS ARCANO et
LAURIER CLOUTIER

■ Le président des Expos, Claude Brochu, se bute actuellement aux réticences de certains investisseurs potentiels face à la structure de pouvoir proposée par ses «nouveaux» Expos de Montréal.

Une dizaine d'investisseurs, dont Provigo et les Caisses populaires de Montréal et de l'Ouest du Québec, se sont déjà engagés formellement pour 5 millions \$ chacun. Mais d'autres restent pour l'instant à l'écart, en posant des conditions qui impliquent un partage du pouvoir différent de celui souhaité par M. Brochu, la société en commandite.

Une première réunion des acheteurs éventuels a eu lieu hier matin, qui a été suivie en après-midi de l'annonce par Provigo de son investissement.

«Le milieu des affaires s'interroge sur la structure de société en commandite, à l'indiquée une source. Le problème avec ce genre de chose, c'est que vous donnez tout le pouvoir à un autre et ça, ça agace. Les gens ont tendance à faire la comparaison avec ce qui s'est passé avec les Nordiques de Québec et ils veulent quelque chose qui donnerait aux actionnaires une surveillance plus serrée de leur investissement.»

Une source proche des Expos a toutefois minimisé l'importance du problème: «Il est clair que ce sont les investisseurs qui vont décider, a-t-il indiqué. Il est possible qu'on s'arrange avec un Conseil d'administration ou même avec un comité exécutif pour la prise de décision.»

Le groupe d'investisseurs réticents, a par exemple demandé cette semaine de positionner leur homme à un éventuel poste de président du Conseil d'administration des nouveaux Expos. Cela permettrait de faire contrepoids à M. Brochu, qui conserverait son titre actuel de président des opérations. Le nom de Pierre Lortie, l'ancien président de Provigo, a été mentionné par plusieurs sources. M. Lortie, à l'extérieur du pays hier, n'a pu être rejoint.

Selon des sources, Bertin Nadeau, président d'Unigesco et de Provigo, aurait été le parrain de M. Lortie. M. Nadeau n'a pas voulu accorder d'entrevue, mais un porte-parole a nié en son nom. Quoi qu'il en soit, quatre heures après les questions posées par *La Presse*, le bureau de M. Nadeau annonçait avec une discrétion surprenante sa «participation conditionnelle» de cinq millions \$ dans les Expos.

Selon une autre source, M. Brochu, pour sa part, aurait notam-

ment envisagé David Culver, l'ancien président et chef de la direction d'Alcan, aurait été évoqué. M. Culver a pris sa retraite d'Alcan et se consacre maintenant à sa propre compagnie d'investissement. M. Culver n'a pas répondu aux messages laissés hier.

Ces tiraillements sont suivis avec intérêt à Québec.

En effet, il manque toujours des fonds, d'où une probable demande d'emprunt transitoire aux gouvernements provincial et municipal.

L'État, dernier recours

Or, l'État considère une participation, même temporaire, comme un geste de dernier recours. Et il est clair que les ministères impliqués n'écartent aucun scénario permettant d'éviter de s'impliquer d'une façon ou d'une autre dans le sport professionnel.

Une source gouvernementale en haut lieu a indiqué hier qu'on s'objectait catégoriquement «à financer les ambitions, même légittimes, de M. Brochu».

«Nous aviserons si une aide temporaire est requise, mais il est absolument hors de question qu'on finance le pouvoir d'un homme en particulier avec les deniers publics, a déclaré cette source. Lui fournir une vingtaine de millions pour lui éviter des conditions qui lui déplairaient? Non.»

Dans le privé, on note la nature double de l'objectif de M. Brochu, qui est de sauver les Expos, mais tout en s'assurant le maximum de contrôle l'équipe après l'achat par le consortium qu'il tente d'assembler.

«Il est clair que Brochu veut être la *kingpin* et qu'il travaille pour centrer ça autour de lui, a indiqué une source du milieu des affaires. D'ailleurs, il n'y a rien de mal à ça en soi. Mais il y a du monde qui doit penser à se protéger.»

On a des réserves face au scénario où M. Brochu serait «le plus égaux parmi les égaux». M. Brochu dispose en effet d'une dote de 5 millions \$ — fournie par Charles Bronfman — et qu'il est le seul à posséder l'expérience du baseball et le temps pour se consacrer exclusivement aux Expos.

Voir autre texte en page H 3

Télémedia, Alcan, la FTQ et Bombardier dans la course

La Presse et PC

■ Selon le président des Expos, Claude Brochu, une dizaine d'entreprises ont déposé hier des lettres formelles d'engagement lors de la première rencontre des acheteurs potentiels des Expos.

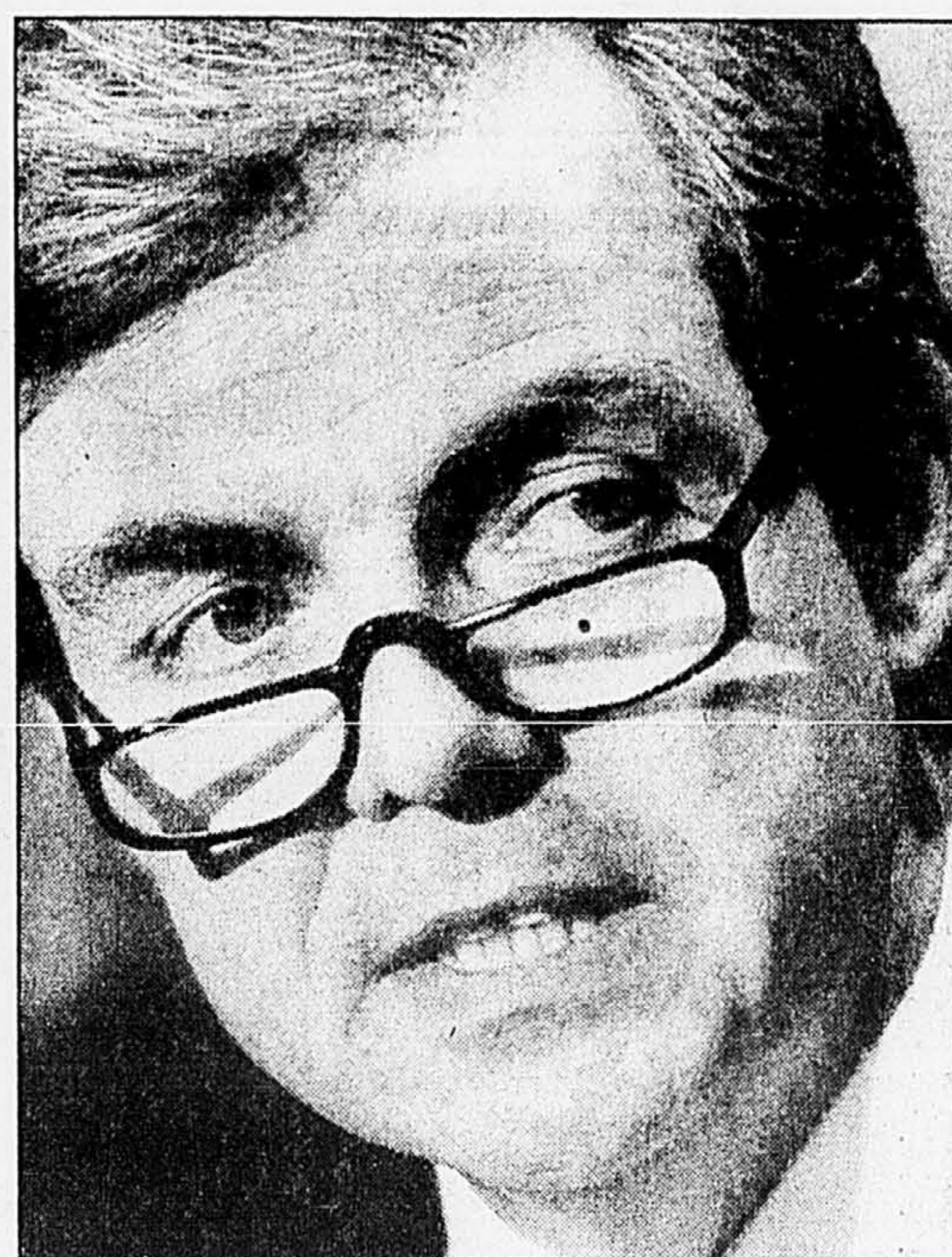
M. Brochu n'a pas voulu préciser combien d'argent il a réuni à ce jour sur les 100 millions \$ demandés comme prix de vente par M. Bronfman.

Provigo a toutefois annoncé hier son engagement «conditionnel» pour 5 millions de dollars, se joignant ainsi aux Caisses populaires de Montréal et de l'Ouest du Québec. *La Presse* a par ailleurs appris que Télémedia, la Fonds de Solidarité de la FTQ, Alcan et Bombardier ont aussi déposé des lettres d'intention. M. Brochu a également confirmé ce que *La Presse* avait annoncé le 15



Claude Brochu se bute actuellement aux réticences de certains investisseurs potentiels face à la structure de pouvoir proposée par ses «nouveaux» Expos.

PHOTO ROBERT NADON, La Presse



Bertin Nadeau, président d'Unigesco et de Provigo, aurait été le parrain de M. Lortie.

PHOTO CP

DENIS ARCANO

■ Ces jours-ci, l'expression la plus en vogue au sujet d'un prêt aux Expos de Montréal, dans certaines sphères du gouvernement provincial, est fifty-fifty.

L'expression est moins populaire à la Ville de Montréal.

Selon des sources, le gouvernement va insister pour que la province et la Ville de Montréal assument à parts égales tout prêt transitoire fait aux nouveaux propriétaires des Expos.

On sait que les efforts faits pour réunir dans le secteur privé les 100 millions de dollars nécessaires à l'achat de l'équipe de baseball pourraient ne pas suffire. Les deux gouvernements envisagent de prêter, conjointement, une somme qui pourrait aller jusqu'à 35 millions. Mais la part assumée par chacun risque de faire l'objet d'un bras de fer.

«Je peux vous garantir que si le gouverne-

ment est obligé d'y aller, que ce sera fifty-fifty avec la Ville», a indiqué une source haut placée du gouvernement provincial. «Et cela tient même si M. Doré doit amender sa charte. Même qu'on va l'aider à l'amender. Fifty-fifty est une condition *sine qua non*, et il est chanceux de s'en tirer à si bon compte.»

On justifie cette position tranchée sur le précédent de Pittsburgh, qui a financé en 1985 la totalité d'un prêt sans intérêt de 20 millions de dollars américains lorsque son équipe de baseball — les Pirates — s'est retrouvée dans une situation semblable à celle des Expos. On argue aussi que les Expos sont d'abord une équipe montréalaise et que toutes les retombées économiques de l'équipe se produisent à Montréal.

Le maire de Montréal n'a pas semblé impressionné.

Pas exclue

«Une participation de la Ville de Montréal n'est pas exclue, a indiqué le M. Doré. On attend de voir jusqu'où l'investissement privé va monter.

«Fifty-fifty? On verra.

«En vertu de quoi la ville devrait-elle assumer une si grande part?», a demandé le maire. Le club des Expos est celui de tous les Québécois. Par exemple, les gens de Québec nous disent toujours que leur deuxième équipe, après les Nordiques, ce sont les Expos.

«Et le bénéfice fiscal des Expos à Montréal est d'abord celui du gouvernement du Québec. Québec touche annuellement 15 millions \$ en impôts et la RIO 3.1 millions \$ en revenus. Montréal n'a que 2 millions \$ via sa taxe d'amusement. Un scénario Québec-RIO-Montréal devrait être envisagé.

«En vertu de quel règle devrait-on participer à 50-50? Je n'accepte pas cette idée comme ça. Tout ça se discute, mais ce ne sera pas à cause que quelqu'un au gouvernement l'a écrit que ça va être de même.

«Une fois que sera établie la somme qui devra être fournie, ça se décidera entre le PM du Québec et le maire de Montréal.»

Blue Bonnets n'est pas encore vendue

NICOLE FRANCE BERNIER

■ «Blue Bonnets n'a pas été vendue à Edward DeBartolo, et la piste de course de l'Ouest de Montréal est toujours à vendre», a déclaré hier M. Richard Wertheim, le porte-parole de Campeau Corp. qui est encore propriétaire de l'Hippodrome.

M. Wertheim démentait ainsi la nouvelle publiée hier dans *Le Journal de Montréal* à l'effet que le propriétaire des 49ers de San Francisco et des Penguins de Pittsburgh, le milliardaire américain Edward DeBartolo père, se porterait sous peu ac-

quéreur de l'Hippodrome Blue Bonnets.

«Ces nouvelles ne sont que purement spéculatives», a déclaré M. Wertheim. Nous sommes encore en pourparlers avec plusieurs parties pour la vente de la piste de course.»

M. Wertheim a toutefois reconnu que «quelque chose pourrait se passer très vite», sans vouloir préciser quand ou comment, ni quel montant Campeau Corp. exige pour se défaire de cette propriété. Les médias ont avancé le chiffre de 100 millions \$, que M. Wertheim n'a pas voulu confirmer «parce qu'on ne négocie pas à travers les journaux».

Tout comme si on respectait une consigne de silence, M. André Marier, président de l'Hippodrome Blue Bonnets, et M. Paul Pommier, le courtier de Lévesque, Beaubien qui est mandaté par Campeau Canada pour réaliser la vente de l'Hippodrome, n'ont pas retourné les appels de *La Presse*.

L'article contenait une erreur que M. Wertheim a tenu à souligner. «Blue Bonnets n'est jamais passée sous le contrôle des frères Reichmann, a-t-il dit. Ils ont effectivement garanti un prêt hypothécaire relié à la Blue Bonnets, mais ne l'ont jamais détenue.»

PROPOSITIONS D'AFFAIRES...

705 HYPOTHEQUES A A A, balance de vente, 1re et 2e hyp., courtier, 646-1075. A IERE et 2e, balance de vente, notaire, Loberge 729-4334 ATBESON 25 000 \$, 1 an, 20%, première hyp., 444-6099 ARGENT, 1e et 2e hyp., jusqu'à 85%, résidentiel, commercial, industriel, S.N.C.H. enr. 927-1993 HYPOTHEQUES (1re, 2e, balance de vente), Notaire Rile et 389-6484 PREMIERE et deuxième hypothèque, résidentiel, commercial, industriel, Denon Mortgage 342-1358 710 OCCASIONS D'AFFAIRES A VENDRE (Rive Sud) petite usine de fabrication de produits métalliques et d'assemblage spécialisés, bien équipée. Ecrire à La Presse, ref. 03342, C.P. 6041, Succ. A, Montréal H3C 3E3. A VENDRE ou possibilité d'association pour des investissements, 10 000 \$ à 20 000 \$, dans usine de céramique, toute équipée. Appeler à La Presse, ref. 03342, C.P. 6041, Succ. A, Montréal H3C 3E3. A VENDRE résidence pour personnes âgées, 6 à 8 personnes, autonome, cabotage de 5, à Ahumada, 1875, 635-4222. A.S.A.P., 10 grands terrains cadast. réas, prêts à construire à St-Adele, 967-0959 ATTENTION: Investisseurs sérieux. Plusieurs occasions de placement jusqu'à plus de 100 % de rendement. Garanties hypothécaires. Antoinette Luffe courtier, 338-8080 C.G.A., achetez et vendez des actions, 274-6831.	705 HYPOTHEQUES MAÎTRE QUÉBON Comptoir de: Crème glacée, Yogourt glacé, Comptoir à salades FRANCHISE DISPONIBLE dans les Centres d'achats: - La Grande Place des Bois Francs, Arthabaska - Carrefour Richelieu, Saint-Jean - Place Rosemère, Rosemère Pour information, contactez: NATREL 332-2220 poste 341 146-156 H 710 OFFSHORE Occasion exceptionnelle: devenir le propriétaire exploitant du bureau régional du chef de file canadien de l'installation et de l'entretien de mobiliers de bureau. Sur ce marché à l'épreuve des récessions et au potentiel de croissance remarquable, utilisez votre expérience de la vente auprès de gestionnaires de bureaux pour gagner un revenu bien supérieur à celui que vous toucheriez en travaillant pour autrui. Investissement initial selon votre situation financière. Pour de plus amples renseignements, téléphonez au 630-7561 945-070 H 710	705 HYPOTHEQUES L'IMMOBILIÈRE INC. - Investissement dans l'immobilier à revenu - reprise de banques - financement - negotiation d'hypothèques Notre équipe de professionnels est là pour vous aider. Communiquiez avec nous: Tél.: (514) 529-4008 Fax: (514) 529-4020 243-762 H 710 BOUTIQUE DE VÊTEMENTS Pour femmes, centre d'achats "Place Fleur de Lys", à Québec. Ameublement et améliorations locales. Seulement. Isolement situation dans centre d'achats. Info: André, (418) 871-7413. CADRE RECHERCHE Homme ou femme. Pour développer réseau de vente, domaine santé/beauté. Technologie européenne. Investissement minimum requis. Formation et support. Pour entrevue: 449-1125. CENTRE de vitallité et relaxation recherche associée pour MHI et Laval, 852-6202. CHERCHONS une personne désirant se faire un revenu supplémentaire mensuel entre 500 \$ et 5000 \$. Compenser 681-8800 pour recevoir un ensemble "prosperité" gratuit sur qualifications. COMPAGNIE de construction à vendre, licence en vente, possibilité d'association. Communiquiez au 984-0710 COMPAGNIE pétrolière recherche opportunités avec expérience en gestion service (avec service). Capital requis 25 000 \$ et 1 Région: est de MHI et centre ville. Roger Landry 688-6960, 952-7675 COMPTABILITÉ-IMPÔTS cherche paternelle. 445-4385	705 HYPOTHEQUES CONDOMINIUMS Fin de projet, 18 unités studio style Condolet complètement neuves. Revenus garantis des loyers pour 1 an, balance vente possible, financement disponible tous contingents. Vente bloc ou par unité. Informations Barbara 272-0121 COSTA RICA - Avantages hors-frais - Projet hôtelier-casinos - Restaurant "Belmire" - Rendement 30% garanti - Projet du "boom" 90-94 - Service 983-3577 - Agents régionaux recherchés ENTREPRENEURS autodisciplinés, etc.-vous avez un potentiel de développement. Revenus garantis des loyers pour 1 an, balance vente possible, financement disponible tous contingents. Vente bloc ou par unité. Informations Barbara 272-0121 FEMMES intéressées à Association, petit commerce, investissement, nouveau projet. Offres non sérieuses s'abstenir. 525-7774 IMPORTATEUR de très beaux vêtements de femmes cherché associé(e) et boutique. 682-6202 L'INVESTISSEMENT Si vos connaissances et vos contacts vous predisposent à la vente d'investissement, nous aimerions vous rencontrer. Nous cherchons des collaborateurs (services) autonomes, infirmes et professionnels (expérimentés) dans le domaine de l'investissement, de l'immobilier ou de l'assurance. En toute confidentialité, écrivez ou appelez, un voir votre carte d'adresses au Directeur, C.P. 236, Succ. Yveline, Montréal, H2P 2Y4. LOUEZ un kiosque de 10x15 à l'usage de bureau, 400 \$ par mois, 5438 miss sainte hélène, 425-9260.	705 HYPOTHEQUES LA REUSSITE? Vous remettez votre réussite en question? Patrons, managers, chefs de file, vous ne pouvez pas vous permettre pas d'apprécier ce que vous avez réalisé. Composez le 1-800-365-5534. Informez-vous. Multipliez votre réussite personnelle tout en réduisant le temps et la peine pour vos associés. LIQUIDATION ELECTRONIQUE Audio, vidéo et accessoires Yamaha, Toshiba, Klipsch, Onkyo, Bose, Cobra. Meilleure offre, liste disponible. Rendez-vous 664-1180, 6093, 1. Appeler 984-0375 NOUVEAUX produits réduisant la pollution et l'économie d'essence, devenez distributeur. Soyez les premiers. Demandez Eddy au 633-2092. OCCASION en éducation et garde d'enfants. 3 écoles bien établies, avec permis, à Montréal. Remboursement. Investissement minimum 100 000 \$. Appel 984-0375 ORGANISATION internationale nouvelle du Canada à besoin de personnes ayant le sens des affaires et le désir de gagner 100 000 \$. Appel 984-0375 PETIT commerce exposant dans centre d'achats. Superbe occasion pour personne à temps plein ou partiel. Profitez de la saison des fêtes. Operation complète pour la modeste somme de 5 000 \$. Laissez votre nom au 686-6719 PETITE polyvalente, 1 1/2 h de MHI, territoire 12 km car., 910cs, chasse et pêche, beaucoup de potentiel, Michel Verre 984-4640. RESIDENCE personnes âgées, à MHI, 300 000 \$ de revenus, prix 3.2 x revenus, bon financement, constant minimum 200 000 \$. La Presse, ref. 03338, C.P. 6041 Succ. A, Montréal H3C 3E3. SI VOUS occupez déjà dans la restauration, devenez votre patron. Possibilité de louer 45 places, bar, terrasse, avec bar, piscine, 5438 miss sainte hélène, 425-9260.	705 HYPOTHEQUES RESEAU DE FAX PUBLICS Opérés par cartes de crédit. Emplacements stratégiques disponibles, (hôtels, aéroports, palais de justice, centres d'achats, salles d'expositions, banques). Très haut rendement sur investissement. Tel. 982-2288. Fax: (514) 398-9877 Salon Le Monde des Affaires 500 exposants 220 conférences 25 000 visiteurs Un rendez-vous à ne pas manquer Place Bonaventure 27 et 30 SEPTEMBRE 90 Jeu. 12h-21h • Ven.-Dim. 12h-18h Tel: 288-3931 REVENU SUPERIEUR A 150 000 \$ OCCASION UNIQUE Devenez votre propre patron Les candidats doivent posséder une expérience de la vente directe dans les secteurs commerciaux et industriels. Produits à commandes répétitives. Pas d'inventaire, très peu de frais généraux, territoire protégé, excellent assureur, formation complète et continue, investissement minimum 100 000 \$, financement disponible pour les bons sérieux, informations M. Cebic (514) 922-2222	705 HYPOTHEQUES TROIS-RIVIERES, terrain commercial (187 000 pi car.), sur Boul. des Forges, site idéal pour bâtir un centre de "Factory Outlet", disponible immédiatement pour un modestes comptant au prix du total des hypothèques. 388-6603, soir, 514-445-8550 712 ASSOCIES DEMANDES ASSOCIE pour clinique de médecine Industrielle. 331-2129. ASSOCIEE demandée, petit investissement, 477-9304. 714 FRANCHISES NETTOYEUR MICHEL FORGET FRANCHISES DISPONIBLES FINANCEMENT A 12.5% 663-6449 146-156 H 714 DUNKIN DONUTS en opération. 50 millions de MHI. 442-2159 IMMOBILIER NOUVELLE INVENTION Franchises disponibles, courtier immobilier, aucun comptant, seuillement \$250 par mois. 645-7034.	714 FRANCHISES Service d'Appel (Answering Service) 29 000 \$ mois avec 2000 \$ adresse d'affaires HI-TEL, tel. 392-4131. 718 ARGENT DEMANDE A A A, besoin argent, 1re et 2e hyp., courtier, 646-1075. ARGENT demandé 1ère hyp., 17%. Pleinement garanti. 767-0761. BESON argent 1ère 2e hyp. sur propriétés notaire 729-4334. HYP. 1ère 2e tout taux offerts. C. Germain Precision Ctr 664-1819 726 INFORMATIQUE BUREAUTIQUE MACINTOSH: COMPTABILITE avec BEDI-ORD. Terminals et cours avec EXCEL et FILE-MAKER. Jean Boissieu: 771-1651 Les gens d'affaires avisés font confiance à la rubrique des PROPOSITIONS D'AFFAIRES de LA PRESSE pour obtenir les MEILLEURS RESULTATS. 285-7111 INTERURBAIN SANS FRAIS 1-800-361-5013 ANNONCES ENCADREES 285-7000
--	---	--	--	---	---	--	---

Les Automobiles Popular



M. Denis Fiset

M. Antoine Bassili, président de Les Automobiles Popular inc., est heureux d'annoncer la nomination de M. Denis Fiset au titre de spécialiste des ventes Audi.

Le programme de promotion au titre de spécialiste des ventes Audi est conçu pour encourager une meilleure connaissance du produit et mieux répondre aux exigences des clients. La nomination de M. Denis Fiset à ce titre témoigne de ses performances exemplaires dans ces domaines.

Nous ne doutons pas que M. Denis Fiset continuera à faire progresser de façon professionnelle l'art de satisfaire le client.



Les Automobiles Popular inc.
5441, rue Saint-Hubert
Montréal (Québec)
H2J 2Y4

LES GRAINS

WINNIPEG (CONTRATS EN TONNES)						
MARCHÉ À TERME						
Org. Huil. Bas. Feim. Her.						
LIN	Oct	253.50	253.50	252.50	253.00	254.90
	Dec	256.00	256.50	255.50	256.00	258.80
	Mars	268.00	268.30	267.50	268.00	270.50
	Mai				276.30	278.50
VANCOUVER						
GRAINE CANADIENNE						
	Sept	288.00	292.20	286.50	289.20	290.80
	Nov.	297.50	297.50	294.00	297.10	298.80
	Janv.	304.20	306.00	302.90	306.00	307.10
	Mars	312.00	314.90	312.00	314.60	315.80
	Jun.	326.00	326.00	323.50	325.70	327.00
SEIGLE						
	Oct	18.00	18.00	18.00	18.00	18.00
	Dec	92.50	92.50	92.50	92.50	93.00
	Janv.	95.50	98.50	98.50	99.50	100.00
	Mai				103.00	103.00
ORGE (Thunder Bay)						
	Oct	90.50	90.50	89.50	89.80	90.70
	Nov.	90.50	90.50	89.50	89.80	90.70
	Dec	90.50	90.50	90.00	90.40	90.50
	Janv.	98.00	99.80	99.20	99.40	100.10
	Mai				102.00	103.00
BLE-FOURRAGER						
	Oct	112.30	112.30	109.50	110.40	112.60
	Nov.				112.00	113.00
	Dec	112.20	112.20	109.50	110.40	112.60
	Mai				113.20	116.00
	Mai				116.10	119.30
AVOINE						
	Oct	79.50	79.50	78.00	78.10	80.00
	Nov.				80.50	81.50
	Dec	84.50	84.80	83.00	83.00	84.80
	Janv.				91.50	92.00
	Mai				95.50	97.00
ORGE (Alberta)						
	Nov.	95.50	95.50	95.00	95.10	97.00
	Fev.	100.00	100.00	99.00	99.20	100.50
	Mai	103.00	103.00	102.00	102.00	103.00
MARCHÉ AU COMPTANT:						
AVOINE: 1 cw 75.90 - 2 cw 75.90 - 3 cw 75.90						
ORGE: Thunder Bay 11 cw 87.80 - 2 cw 87.80 - 3 cw 87.80						
SEIGLE: 1 cw 82.30 - 2 cw 80.30 - 3 cw 80.30						
LIN: 1 cw 249.30 - 2 cw 247.30 - 3 cw 247.30						
GRAINE CANADIENNE Thunder Bay canadienne net 269.20						
Vancouver net canadienne 289.20						
BLE FOURRAGER: 3 rouge 109.50						
Vancouver 109.50 fourrage canadienne 124.40						
Orge Alta: Calgary - - - - - Lethbridge - - - - -						
Guv. Huil. Bas. Feim. Her.						
CHICAGO						
BLE	Sept	2.64	2.65	2.61	2.62	-03
	Oct	2.61	2.61	2.58	2.59	-02
	Nov	2.61	2.61	2.58	2.59	-02
	Dec	2.61	2.61	2.58	2.59	-02
	Jan	3.00	3.00	3.00	3.02	-03
	Sept	3.06	3.06	3.02	3.03	-03
	Oct				3.07	-03
MAIS						
	Sept.	2.42	2.42	2.38	2.38	-04
	Oct.	2.36	2.36	2.33	2.34	-03

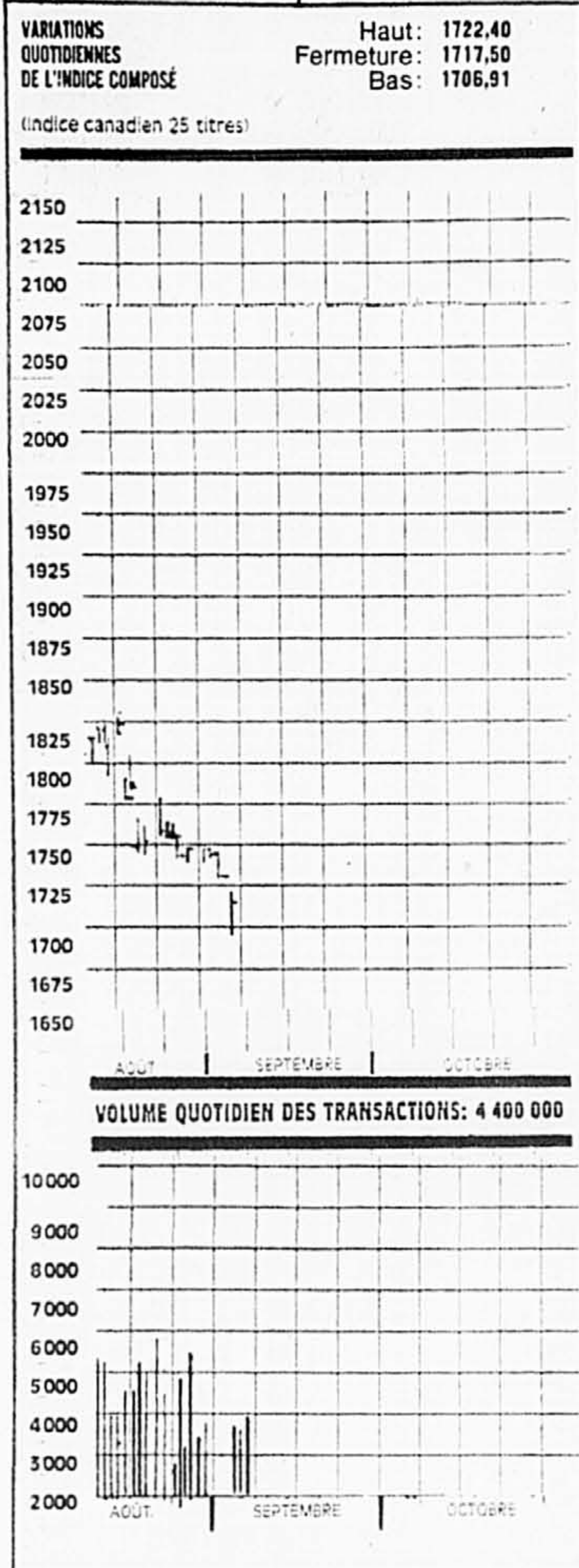
Mars	2.44	2.44	2.42	2.43	-03
Mai	2.50	2.51	2.49	2.49	-03
Jun	2.54	2.55	2.53	2.53	-03
Sept	2.54	2.54	2.52	2.53	-01
Oct	2.55	2.55	2.53	2.53	-01
Ventes: 31 253					
Int. en cours					
AVOINE					
Oct	1.11	1.11	1.10	1.08	-02
Nov	1.21	1.21	1.18	1.19	-02
Dec	1.32	1.32	1.30	1.30	-02
Mai	1.38	1.38	1.36	1.36	-02
Jun				1.42	-02
Ventes: 1 366					
Int. en cours					
FEVES-SOYA					
Sept	61.3	61.3	61.0	61.2	-05
Nov	6.25	6.28	6.24	6.26	-05
Janv	6.42	6.42	6.37	6.40	-04
Mars	6.54	6.55	6.51	6.53	-05
Mai	6.63	6.63	6.60	6.61	-05
Jun	6.67	6.69	6.65	6.67	-05
Oct	6.81	6.81	6.59	6.59	-04
Sept	6.37	6.38	6.34	6.34	-03
Nov	6.26	6.26	6.23	6.23	-03
Ventes: 33 049					
Int. en cours					
Huile-Soya					
Oct	24.30	24.30	24.06	24.10	-33
Nov	24.20	24.20	23.95	24.01	-32
Dec	24.30	24.38	24.06	24.11	-35
Janv	24.46	24.46	24.25	24.26	-33
Mars	24.50	24.50	24.45	24.47	-27
Mai	24.70	24.77	24.56	24.75	-12
Jun	24.70	24.85	24.70	24.84	-09
Sept	24.55	24.56	24.45	24.60	-06
Oct	24.20	24.20	24.20	24.14	-04
Nov	23.30	23.90	23.85	24.10	-15
Dec	23.90	23.90	23.90	23.90	-10
Ventes: 13 275					
Int. en cours					
TOURNEAU DE SOYA					
Sept	185.00	185.00	178.50	178.50	2.30
Oct	181.50	181.50	180.00	180.00	1.60
Dec	184.80	185.00	183.70	184.00	1.30
Janv	186.00	186.50	185.00	185.00	1.40
Mars	187.00	189.00	188.00	188.20	1.50
Mai	191.00	191.00	189.50	189.60	2.10
Jun	191.00	191.50	191.00	191.50	2.00
Sept	189.70	189.70	189.70	189.70	2.50
Oct	187.00	187.00	187.00	187.00	2.40
Nov	185.00	185.00	184.50	185.00	3.50
Dec	185.00	185.00	184.00	184.50	3.00
Ventes: 18 530					
Int. en cours					
CAF					
Sept	99.25	99.25	95.10	95.50	3.70
Dec	95.10	102.60	96.55	98.25	-4.00
Mars	104.80	105.50	101.30	101.50	3.55
Mai	106.75	107.00	103.50	103.75	3.25
Jun	109.75	109.75	105.75	106.00	3.25
Sept	108.60	109.50	108.60	108.50	3.25
Dec				111.00	3.75
Ventes: 9 919					
Int. en cours					
SUCRE					
Oct	11.10	11.19	10.77	11.16	-08
Nov	10.85	10.94	10.79	10.91	-08
Dec	10.82	10.92	10.80	10.92	-06
Jan	10.22	10.33	10.62	10.53	-03
Oct	10.87	10.98	10.87	10.98	-06
Ventes: 10					
Int. en cours					

FRUITS/LÉGUMES

(PC) — Voici les prix des fruits et légumes du Québec vendus par les grossistes vendredi, dans la région montréalaise:	Concombre: 5.90-9.10 \$ ctn 6 douz
	Courge: 8.50-9.10 \$ ctn 35 lb
	Endive Que.: 18.00-20.70 \$ ctn 5 lb
Fruits	Escarole Que.: 6.40-8.85 \$ ctn 12 un
Pomme Melba Que.: \$ cello 12x3 lb	Haricot gougeron Que.: 12.00 \$ s 20 lb
Pomme jaune transp. Que.: 15.85 \$ cello 12x3 lb	Haricot vert Que.: 15.50-19.35 \$ s 20 lb
Pomme Vista Bella Que.: \$ cello 12x3 lb	Haricot jaune Que.: 15.50-19.35 \$ s 20 lb
Pomme Jersey Mac: 15.70 12x3 lb	Laitue pommée Que.: 5.15-6.45 \$ c 18 un
Pomme Lobo Que.: 12.35-15.00 12x3 lb	Laitue Boston Que.: 5.75-6.75 \$ c 16 un
Bleuets sauvages: 27.10-29.70 11 pts	Laitue feuille Que.: 8.15-8.40 \$ c 24 un
Cantaloup: 9.50-9.75 ctn 9 lb	Laitue romane Que.: 5.00-6.40 \$ c 16 un
Tomate rouge Que. no 1: 8.10-10.15 \$ ctn 20 lb	Laitue Boston serre Que.: 6.970-7.00 \$ c 12 un
Tomate rose Que. no 1: 10.30-12.50 \$ ctn 20 lb	Laitue Boston hydro Que.: 9.65 \$ c 12 un
Tomate rose serre Que. no 1: 4.75 \$ ctn 8 lb	Mais Que.: 5.50-6.50 \$ s 6 douz
Tomate rouge serre Que. no 1: 9.30 \$ ctn 8 lb	Navet Que.: 9.45-11.60 \$ s 25 lb
Légumes	Oignon jaune boulti Que.: 0.90-1.10 \$ s 10 lb
Aubergine Que.: 8.25-11.10 \$ boisseau	Oignon jaune moy. Que.: 6.50-7.45 \$ pr 24x2 lb
Betterave Que.: 4.85-5.10 \$ s. 12x2 lb	Oignon jaune moy. Que.: 9.25 \$ pr 10x5 lb
Betterave: 11.00-13.80 \$ ctn 24 lb	Oignon jaune gr. Que.: 6.00-10.00 \$ s 50 lb
Brocoli Que.: 8.30-9.35 \$ ctn 14 lb	Panais Que. no 1: 7.25-8.10 \$ pr 12x1 lb
Carotte Que.: 5.30-6.60 \$ s. 24x2 lb	Persil: 8.85-14.70 \$ ctn 12x5
Carotte Que.: 5.50-6.55 \$ s. 10x5 lb	Pleurote: 10.85 \$ pr 2 lb
Carotte extra-gr. Que.: 6.50-6.65 \$ s. 50 lb	Poireau Que.: 11.00-14.50 \$ ctn 12x3
Celeri cœur Que. no 1: 7.15-7.55 \$ ctn 12x2	Pois mange-tout Que.: \$ ctn 10 lb
Celeri-râve Que.: 13.75-16.40 \$ ctn 20 lb	Poivron rouge Que.: 18.40-20.70 \$ ctn 5 kg
Champignon Que.: 9.55-9.65 \$ c. 5 lb	Poivron vert Que.: 7.00-8.75 \$ boisseau
Champignon Ont.: 8.50-9.00 \$ c. 5 lb	Radis glace Que.: 11.50-14.00 \$ ctn 48 bottles
Chicoree Que.: 6.40-8.30 \$ ctn 12	Tomate cerise: 7.50-9.70 \$ ctn 12x1 pt
Chou Bruxelles Que.: 9.70-10.60 \$ ctn 12x10 oz	Tomate rose: 11.15-12.50 \$ ctn 10 lb
Chou-fleur Que.: 10.20-10.35 \$ ctn 12	Tomate rouge: 8.50-10.95 \$ ctn 10 lb
Chou rouge Que.: 5.90-7.95 \$ ctn 12 un.	Zucchini: 5.70-7.40 \$ ctn 20 lb.
Chou Savoy Que.: 6.65-7.70 \$ ctn 12 un.	
Chou vert moy. Que.: 4.40-5.75 \$ ctn 40 lb	
Chou vert gr. Que.: 4.40-5.65 \$ 50 lb	

Ce rapport est préparé par le ministère de l'Agriculture, des Pêches et de l'Alimentation du Québec à partir de données fournies par Agriculture Canada

MONTRÉAL



INDICES DE MONTRÉAL

	Ferm.	Var.
MARCHÉ CANADIEN (XXM)	1717,50	-14,13
MARCHÉ BANCAIRE (XCB)	1553,13	-17,93
HYDRO CARB. (XCO)	1690,13	-7,75
MINES-MÉTALL. (XCM)	1892,72	-28,73
PROD. FORESTIERS. (XCF)	2385,63	-13,40
BIENS D'ÉQUIP. (XCI)	1417,95	-10,96
SERV. PUBLICS (XCU)	1593,50	-4,48

COMMENT LIRE LES COTES DE LA BOURSE
Les titres sont énumérés par ordre alphabétique de noms de compagnies. Seuls apparaissent les titres transigés au cours de la période. La valeur des titres est exprimée en cents sauf si la mention « \$ » apparaît.
Div (1) = Dividende par action sur une base annuelle.
C B (1) = Cours de l'action divisé par le bénéfice annuel par action.
Ventes = En unités sauf si la mention « \$ » (centaines) apparaît, pour les Bourses canadiennes. A la Bourse de New York et à l'AMEX, tous les montants sont exprimés en centaines sauf si la mention « \$ » (unités) apparaît.
Haut = Sommet atteint par le titre au cours de la période.
Bas = Plancher touché par le titre au cours de la période.
Ferm. = Cours à l'arrêt des transactions.
Ch = Variation par rapport au cours de fermeture de la séance précédente (lot régulier).
(1) Données disponibles pour les Bourses américaines seulement.

EXPLICATION DES CODES
BOURSES DE MONTRÉAL ET TORONTO
p ou o = Titre assujéti à une réglementation spéciale.
= Action ordinaire sans droit de vote ou à droit de vote subalterne.
z = Lot brisé.
Wt ou w = Bon de souscription (Warrant).
u = Unités de capital-actions.
pr = Action privilégiée.

BOURSE DE VANCOUVER
q = Action ordinaire sans droit de vote ou à droit de vote subalterne.
z = Lot brisé.
f = Entreprise commerciale ou industrielle.
r = Entreprise de ressources.

BOURSES DE NEW YORK ET AMEX
g = Dividende en dollars canadiens.
e = Dividende extraordinaire.
t = Dividende en action.
c = Dividende spécial faisant suite à une liquidation.
a = Dividende annuel plus un dividende extraordinaire.
s = Paiement suspendu du dividende.
i = Après fractionnement d'actions.
x = Ex-dividende.
d = Nouveau bas de l'année.
u = Nouveau haut de l'année.
pf = Action privilégiée.
Wt = Bon de souscription.
v = Suspension des transactions.
vi = Situation de faillite.

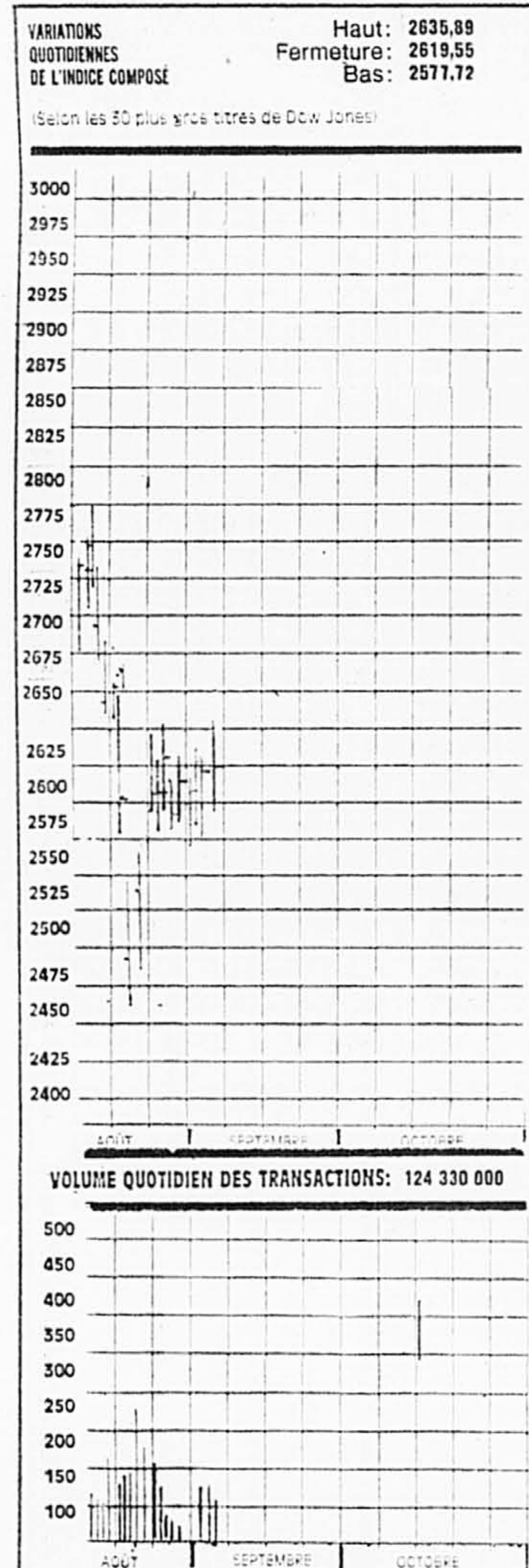
Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

NEW YORK



INDICE DE NEW YORK

	Ferm.	Var.
COMPOSÉ	2619,55	+1,45
INDUSTRIELLES	222,48	+1,85
TRANSPORTS	140,66	+0,57
SERVICES PUBLICS	83,28	+0,66
FINANCE	124,73	+1,03

Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

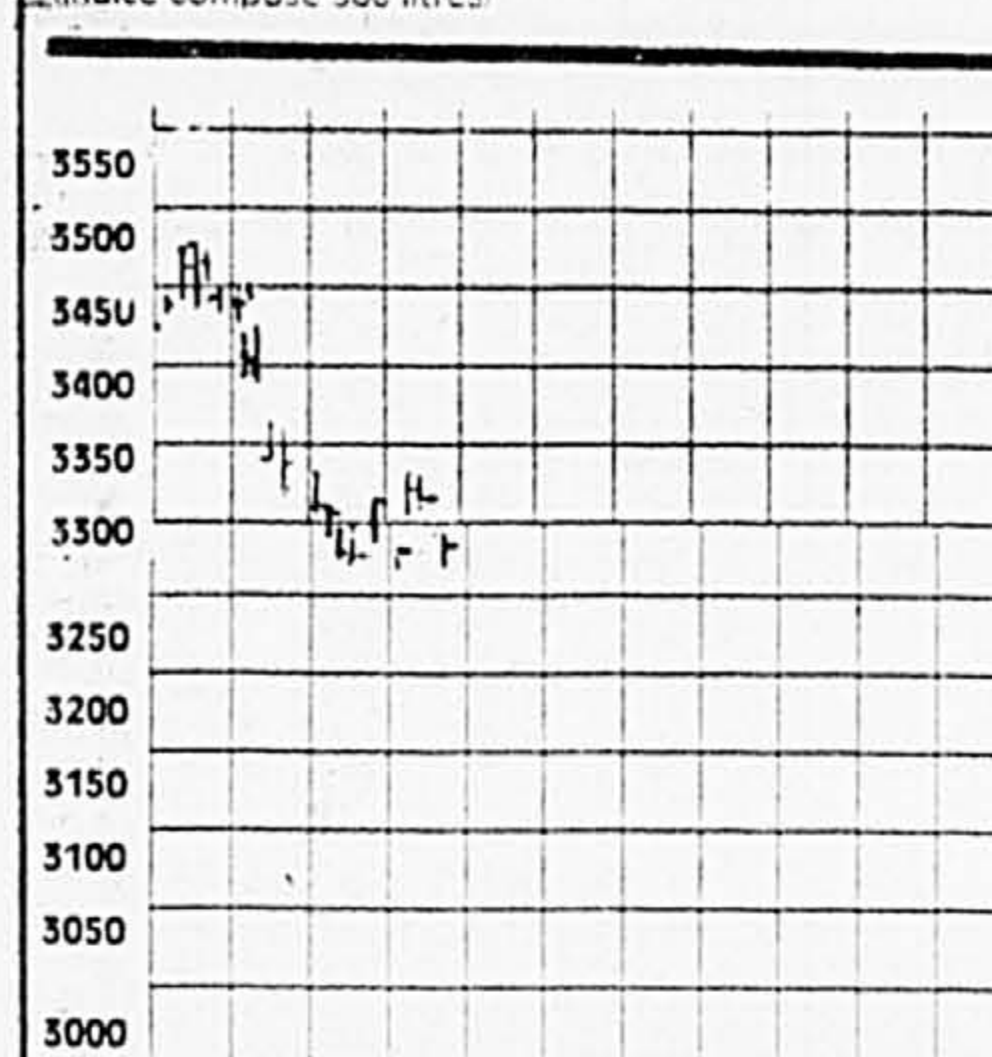
Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net	Ventes	Ventes Haut Bas Ferm. Net
ALC Res	220 415 410 415 -	Amoco	500 45 45 45 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -
Adl Price	200 150 150 150 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -	Amstar	100 210 210 210 -

TORONTO

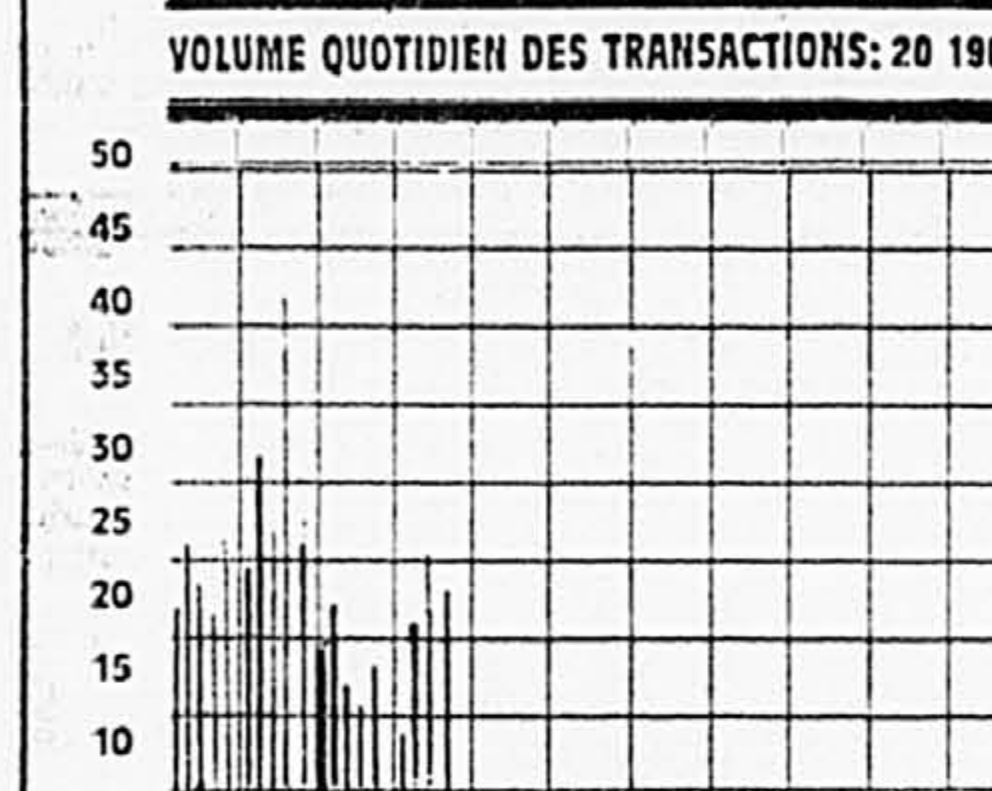
VARIATIONS QUOTIDIENNES DE L'INDICE COMPOSÉ

Haut: 3290,66
Fermeture: 3287,02
Bas: 3272,31

(Indice composé 500 titres)



VOLUME QUOTIDIEN DES TRANSACTIONS: 20 190 000



INDICES DE TORONTO

	Ferm.	Var.
300/COMPOSE	3287.02	-25.78
SERV. FINANCIERS	2286.11	-35.47
MINES ET METAUX	2976.62	-10.46
PETROLES ET GAZ	4461.30	-20.09
INDUSTRIELLES	1672.59	-7.47

SOUS INDICES DE TORONTO

	Ferm.	Var.
AURIFERES	6229.90	-117.46
PAPIERES	2327.00	-12.69
CONSUMMATION	4434.18	-13.02
IMMOBILIER	9548.40	-181.35
TRANSPORT	8264.34	+226.60
PIPELINES	3942.81	+6.23
SERV. PUB.	2639.16	-21.23
COMMUNICATIONS	5883.51	-9.11
DETAIL	3705.96	-29.02
GESTION	4018.64	-73.68
HAUTE TECHNOLOGIE	708.30	+0.50

INDICE TSE 35

HAUT	180.74
FERMETURE	179.45 (-1.29)
BAS	178.21
VOLUME	5 624 203

Ventes	Mont	Bas	Ferm.	Net	Ventes	Mont	Bas	Ferm.	Net
A/B	100	100	100	100	A/B	100	100	100	100
C/D	100	100	100	100	C/D	100	100	100	100
E/F	100	100	100	100	E/F	100	100	100	100
G/H	100	100	100	100	G/H	100	100	100	100
I/J	100	100	100	100	I/J	100	100	100	100
K/L	100	100	100	100	K/L	100	100	100	100
M/N	100	100	100	100	M/N	100	100	100	100
O/P	100	100	100	100	O/P	100	100	100	100
Q/R	100	100	100	100	Q/R	100	100	100	100
S/T	100	100	100	100	S/T	100	100	100	100
U/Z	100	100	100	100	U/Z	100	100	100	100

VANCOUVER

VOLUME: 16 435 652

INDICE GENERAL FERMETURE: 686 40 - 5 44

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

M/N

O/P

Q/R

S/T

U/Z

Ventes Mont Bas Ferm. Net

A/B

C/D

E/F

G/H

I/J

K/L

AMÉRICAIN

Table with 4 columns: Valeurs Div. C/B, Ventes, Hausse, Baisse, Ferme, Chgt. %.

FONDS MUTUELS

Table with 4 columns: Valeurs Div. C/B, Ventes, Hausse, Baisse, Ferme, Chgt. %.

LA BOURSE EN BRIEF

MONTRÉAL

Table with 4 columns: Volume, Vendredi, Jeudi, Faits saillants.

TORONTO

Table with 4 columns: Volume, Vendredi, Jeudi, Faits saillants.

NEW YORK

Table with 4 columns: Volume, Vendredi, Jeudi, Faits saillants.

NASDAQ

Table with 4 columns: Volume, Vendredi, Jeudi, Faits saillants.

ALBERTA

Table with 4 columns: Valeurs Div. C/B, Ventes, Hausse, Baisse, Ferme, Chgt. %.

MARCHÉ DES OPTIONS — (Chicago)

Table with 4 columns: Options et prix, Sept., Oct., Sept., Oct.

OPTIONS TRANS-CANADA (transigées)

Table with 4 columns: Options et prix, Sept., Oct., Sept., Oct.

DENRÉES AGRICOLES

POUR — Cours des denrées transmises vendredi par le ministère fédéral de l'Agriculture.

LES DEVISES

POUR — Voir les taux des devises étrangères tels qu'ils sont publiés par la Banque de Montréal.

LES OBLIGATIONS

POUR — Voir les taux des obligations d'émission de la Banque de Montréal.

GOVERNEMENT DU CANADA

Table with 4 columns: Valeurs Div. C/B, Ventes, Hausse, Baisse, Ferme, Chgt. %.

PROVINCIAL

Table with 4 columns: Valeurs Div. C/B, Ventes, Hausse, Baisse, Ferme, Chgt. %.

DOLLAR

MONTRÉAL (IPC) — Le dollar américain a terminé vendredi en hausse de 17,25 et coté à 1,1630 \$.

LA BOURSE DE TOKYO

Table with 4 columns: L'INDICE NIKKEI, Fermeture, Variation.

dividendes

Table with 4 columns: TAUX, PAIEMENT, ENREG.

RAPPORT FINANCIERS EXPRESS

Table with 4 columns: COMPAGNIES, Profits (pertes) (5000), Revenus bruts (5000).

MAISONS D'ENSEIGNEMENT



**L'Alliance des Professionnels
en Pratiques Alternatives
de Santé du Québec.**

CENTRE D'ENCADREMENT PÉDAGOGIQUE PROGRAMMATION 90-91

Formation et Perfectionnement en Pratiques Alternatives:

COUS INTENSIFS (300 hres — 10 mois)

- Homéopathie
- Orthothérapie
- Massothérapie

Pour candidats avec prérequis
sciences de bases et/ou l'équivalent.

COUS RÉGULIERS (450 hres/année — Pour 3 ans)

Tronc Commun (1re année 90-91)

- Cours de bases pour tous les programmes de formation. (sciences biologiques médicales) menant à un diplôme en:
- Acupuncture
- Homéopathie
- Massothérapie
- Orthothérapie
- Ostéopathie
- Naturopathie
- Sage-Femme
- Réflexologie

Candidats sans prérequis de bases.

POUR INFORMATION

Téléphoner au: (514) 499-9975

Journée d'information

**Samedi le 15 septembre 1990, 10h à 12h
au collège Brébeuf
5625, Decelles à Montréal**



**COLLÈGE D'INFORMATIQUE
MARSAN**

1600, Berri (Palais du Commerce)
Suite 3117, Montréal, H2L 4E4
(Métro Berri-de-Montigny)

TU PEUX GAGNER TA VIE EN

INFORMATIQUE

- Programmeur-analyste (420.51 CEC) (12 mois, jour)
- Programmeur (420.31 AEC) (jour ou soir)
- Gestion: micro-informatique appliquée (900.91 AEC)

Prêt du gouvernement

Prochaine session: 1er octobre 1990

Prospectus gratuit: 842-8643

Permis 749770

LE VOYAGE VOUS INTÉRESSE?



**Le Collège
April-Fortier:
un nom
qui vous ouvre
toutes les portes**

Devenir conseiller de voyage, c'est accéder à un nouveau style de vie, à un travail passionnant qui permet de voyager, de côtoyer une clientèle intéressante, de réaliser ses ambitions... quels que soient votre âge et votre situation.

UN INVESTISSEMENT SÛR

Aujourd'hui, les familles, les gens d'affaires, les retraités, les jeunes, tout le monde voyage de plus en plus. L'industrie a donc continuellement besoin de nouvelles compétences.

UN DOMAINE OÙ L'EXCELLENCE MÈNE AU SUCCÈS

Le conseiller de voyage doit maîtriser les techniques actuelles de l'industrie, connaître les routes aériennes, les principes de la tarification, la législation, les destinations... mais il doit également être capable de conclure ses ventes. C'est pourquoi les vrais professionnels se classent vite premiers.

Début des cours du samedi, 15 sept.

Début des cours du soir, 17 sept.

Début des cours du jour, 25 sept.

INSCRIVEZ-VOUS SANS PLUS TARDER!

Collège April-Fortier

Centre de formation en tourisme inc.

521-1600

801, rue Sherbrooke est, bureau 100, Montréal, Qc, H2L 1K7



**collège
français**

COMMUNIQUÉ:

Après la rentrée scolaire qui a eu lieu aux dates initialement prévues en août pour le collégial, les 5 et 6 septembre pour le secondaire et primaire, la direction du Collège Français nous communique les renseignements suivants au sujet des études et des sports.

ÉTUDES

- Malgré l'incendie, qui n'a fait que des dégâts mineurs — c'est le cas de le dire, il y a eu plus de peur que de mal — la rentrée s'est effectuée normalement, le toit endommagé ayant été réparé à temps et le collège disposant de locaux supplémentaires.
- Cette restructuration des lieux, permit même au Collège Français de Montréal (tout comme à celui de Longueuil) d'accepter encore, à certains niveaux, quelques étudiants.
- Si pour une raison ou une autre (déménagement, décision récente, etc.) certains parents avaient changé d'avis et étaient à la recherche d'un collège privé, secondaire ou collégial, le Collège Français — vu son importance — peut leur rendre service. Il est encore temps... mais le temps presse!
- Le service d'autobus du Collège Français couvre non seulement Montréal — surtout pour les maternelles et le primaire — mais aussi, pour le secondaire, la Rivière-Sud, Laval et la région des Basses-Laurentides.
- Le Collège Français possède un pensionnat primaire, un pensionnat secondaire et des résidences pour étudiants, surtout pour les SPORTIFS.

SPORTS

- Le « Collège Français de Longueuil » du Junior majeur (LHJMQ), qui a vaincu l'équipe de France des Espoirs à Pralognan la Vanoise dans les Alpes — 17 août — et qui depuis a triomphé des Olympiques de Hull (6 à 3), du Titan de Laval (6 à 3) et des Cataractes de Shawinigan (8 à 5), rencontrera en match amical le 11 septembre le Canadien de Sherbrooke devenu le Canadien de Frédéric et le 14 septembre, il disputera, à domicile, contre Granby la longue saison régulière. Pour ces deux joutes importantes, une vedette parisienne chantera l'hymne officiel. Venez nombreux encourager une équipe, qui cette année est déclarée favorite, par divers journalistes, pour remporter la Coupe Memorial.
- Le Tier 2 du Collège Français de Longueuil, qui a remporté le championnat en 1989-90 et a été éliminé en demi-finale de la coupe du Centenaire, débutera le 24 septembre 1990.
- Quant au Collégial AA qui a terminé à un point du 1er rang en 1990 et qui s'est considérablement amélioré, il ne verra rien de moins que le premier rang.
- A moins de changements dans les prochains jours, les étudiants des secondaires de Longueuil et de Montréal, pourront faire partie d'une équipe plus jeune, mais qui participera à un championnat scolaire — aux étudiants intéressés de s'inscrire à temps.
- En tennis collégial A, les équipes féminines et masculines peuvent encore accepter quelques bons joueurs.
- En soccer aussi, ne serait-ce que pour conserver le championnat cadet.
- En basketball, l'équipe devrait être plus que respectable — surtout si quelques bons élèves s'y ajoutaient.

A tous les étudiants, lecteurs de ces quelques lignes, qu'ils soient étudiants du Collège ou non nous leur souhaitons une bonne année scolaire.

Renseignements, prospectus, inscriptions: (514) 495-2581
185 ouest, avenue Fairmount, Montréal

COURS D'INITIATION À LA DÉCORATION INTÉRIÈRE I, II, III, IV ET V sous la direction des



**ARTISANS
DU MEUBLE
QUÉBÉCOIS INC.**
88 est, rue St-Paul
Vieux Montréal
H2Y 1G6

**RENSEIGNEMENTS:
866-1836**

Début des cours:
10 septembre 1990

Permis CP 0637

Enseignement de
culture personnelle
(Jour et soir)

DEVENEZ THÉRAPEUTE EN MÉDECINES DOUCES

Conseillez et soulagez

Cours par correspondance

Parcours/Audio/vidéo/Séminaires

HOMÉOPATHIE 12 mois, 1900\$ NATUROLOGIE 12 mois, 1900\$

ÉNERGÉTIQUE 9 mois, 900\$ MÉDECINES DOUCES 18 mois, 1800\$

Formation Personnelle et Professionnelle

DIPLOME Cours accrédités par le Gouvernement du Québec pour l'emploi

Pour acquiescer le QADIS, envoyez 10.00\$

LE COLLÈGE DES MÉDECINES DOUCES

345 Côte Ste. Catherine, Outremont, Qc, H2V 2B2

(514) 271-5009 Stages pratiques

PRENEZ RENDEZ-VOUS AVEC VOTRE NOUVELLE CARRIÈRE

381-7038

Devenez

hypnothérapeute

diplômé

par la seule école donnant une formation complète et professionnelle

— 300 heures de cours

— Tous nos professeurs sont des universitaires (psychologue, médecin, pédagogue, hypnothérapeute...)

SESSION D'AUTOMNE DÉBUTANT LE 22 SEPTEMBRE 1990

(Les cours ont lieu les samedis, de 9h à 15h)

Les demandes d'admission sont étudiées individuellement.

Pour une qualité d'enseignement exigez

ÉCOLE DE FORMATION PROFESSIONNELLE EN HYPNOTISME DU QUÉBEC INC.

Directeur: Jacques Camiré

8344, rue St-Denis, Montréal, Qc H2P 2G8

INSTITUT DE PERFECTIONNEMENT

JURISSEC

SÉMINAIRES

LE DOMAINE JURIDIQUE VOUS INTÉRESSE?

Connaissez-en toutes les facettes en vous inscrivant à nos séminaires SUR LE SECRÉTAIRAT JURIDIQUE. Présentés par des animateur(trice)s qualifié(s), ils sont conçus tant pour des néophytes que pour ceux et celles qui désirent en connaître davantage.

En un temps record, une méthode et un manuel de travail inédits vous donneront accès à un savoir-faire juridique jusqu'ici l'apanage de personnes expérimentées.

Vous recherchez l'excellence? Nos cours de perfectionnement en sont le gage!

Nous offrons, de plus, un service de placement dans ce domaine.

Séminaires:

Civil, Commercial-Corporatif

13, 14, 27 et

28 octobre 1990

POUR PLUS AMPLES RENSEIGNEMENTS:

845-1212

Permis C.P.0021

«SPOKEN ENGLISH» — L'ANGLAIS PARLÉ COURS DE CONVERSATION ANGLAISE

PRATIQUE — RAPIDE — EFFICACE
Que vous soyez débutant(e) ou plus avancé(e)

petits groupes:

4 à 7 maximum par niveau

POUR CEUX ET CELLES QUI DÉSIRENT

- non seulement apprendre l'anglais mais apprendre à le parler également
- être plus à l'aise en le parlant, plus spontané
- 9 niveaux - 4 débutants, 3 intermédiaires, 2 avancés
- professeurs qualifiés d'expression anglaise
- Durée: 5 semaines ou 5 samedis

7 CHOIX D'HORAIRE

Choix entre lundi-mercredi ou mardi-jeudi

(matin: 9 h 15 - 12 h 15) ou (après-midi: 13 h - 16 h) ou (soir: 18 h 15 - 21 h 15)

ou **LE SAMEDI: 9 h 30 - 15 h 30**

FRAIS DE SESSION: 195\$ (tout compris)

ENTREVUE DE CLASSEMENT ET INSCRIPTION: SUR RENDEZ-VOUS SEULEMENT DU 10 SEPTEMBRE AU 15 SEPTEMBRE INCLUSIVEMENT

985-2200

CCFA C'EST

- 20 ans d'expérience • Près de 20000 étudiant(e)s • Aux employé(e)s de centaines de compagnies telles que LA PRESSE, The Montreal GAZETTE, Radio-Canada, Radio-Québec, la CECM, la PSBGM, La Laurentienne, etc.



CENTRE CCFA — École de langues

2015, rue Drummond — Administration, bureau 300

Métro: Station Peel — Sortie Stanley

Permis culture personnelle CP0787

LE COLLÈGE DELTA A CHANGÉ MA VIE!



«Mon diplôme en main après seulement un peu plus d'un an de cours, j'ai maintenant une carrière solide... Et j'ai profité de la vie au maximum!»

PATRICE LANDRY
DIRECTEUR MICRO-INFORMATIQUE
DES MARAIS ET FRÈRES LITE

• COMPTABILITÉ/ADMINISTRATION

• INFORMATIQUE (Programmeur-Analyste)

• ÉLECTRONIQUE (Micro-processeur)

• INITIATION À LA BUREAUTIQUE

• TRAITEMENT DE TEXTE

Cours Jour & Soir

Possibilité de prêts et bourses

Aide au placement

Permis 745759

PLACE DES ARTS



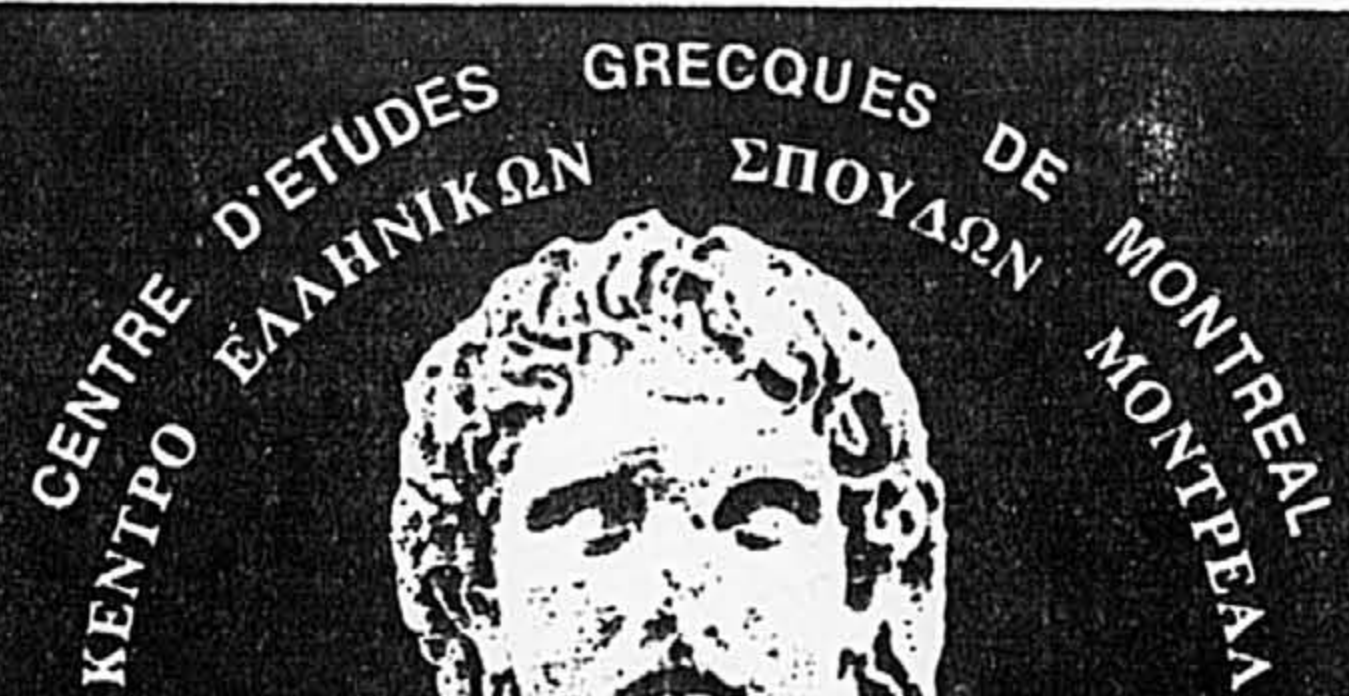
COLLÈGE

COLLÈGE D'INFORMATIQUE DU CANADA

355 Ste-Catherine ouest, suite 400

MONTREAL, (Québec) H3B 1A5

849-7725



COURS OFFERTS Année académique 1990-91

SECTION A: LANGUE

A-1: Cours spécial: Grec moderne pour Canadiens d'origine grecque I

A-2: Deb. Grec moderne I

A-3: Deb. Grec moderne II

A-4: Deb. Grec moderne III

A-5: Grec mod. en conversation

A-6: Grec moderne interm. I

A-7: Grec moderne interm. II

A-8: Grec moderne avancé I

A-9: «KOINÉ» grec du Nouveau Testament

A-10: Grec ancien élémentaire

SECTION HISTOIRE

B-1: Histoire de l'émigration grecque

B-2: Civilisation byzantine

B-3: Histoire de la Grèce moderne

RENSEIGNEMENTS

Lesley-Ann Judge 340-3576 ou Dr. John Hadjicicolaou 286-9427

SECTION C: RELIGION

C-1: La foi orthodoxe

C-2: L'art de l'icone (iconographie orthodoxe)

SECTION D: LETTRES

D-1: Philosophie classique grecque

D-2: L'architecture orientale et la théologie grecque

D-3: La femme dans la Grèce antique

SECTION E: CULTURE ET TRADITIONS POPULAIRES

E-1: Sites archéologiques en Grèce

E-2: Introduction à la mythologie grecque

E-3: Vacances en Grèce

SECTION F: PROGRAMMES SPÉCIAUX

F-1: La danse dans la vie!

F-2: Cuisine méditerranéenne et grecque

DÉBUT DES COURS: 1^{er} OCT. 1990

COMMUNAUTÉ HELLÉNIQUE DE MONTRÉAL

ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΚΟΙΝΟΤΗΤΗ ΜΟΝΤΡΕΑΛ

5777 Warden Ave., Montréal, Québec H3B 2K8 • Tél: (514) 738-9421

école SECONDAIRE DUVAL

*Un pas
vers l'avenir...*

LE DIPLÔME D'ÉTUDES SECONDAIRES

FORMATION GÉNÉRALE 1^{re} à 5^e SECONDAIRE

Désirez-vous?...

- Compléter votre diplôme d'études secondaires en peu de temps?...
- Reprendre certains cours échoués?...
- Améliorer un résultat considéré faible?...
- Être admis ou changer d'orientation au cégep et il vous manque un préalable?...
- Possibilité de débiter en tout temps
- Choix d'horaire selon vos disponibilités
- Deux sessions d'examen du ministère de l'Éducation par année.

... COMPLÉTEZ VOTRE FORMATION SELON UN CHEMINEMENT SCOLAIRE ADAPTÉ À VOS BESOINS

L'école secondaire DUVAL vous offre, par son enseignement individualisé et dynamique, l'opportunité d'avancer à votre propre rythme.

COURS SEMI-PRIVÉS - GROUPES DE TROIS (3) ÉLÈVES

COURS DU SAMEDI:

pour prévenir un échec...

L'école offre aussi des cours le samedi pour l'élève qui fréquente une école régulièrement et qui désire améliorer un résultat considéré trop faible dans une ou plusieurs matières.

... une école à la mesure de vos ambitions.

C'est décidé moi aussi j'y retourne.

POUR RENSEIGNEMENTS: 382-6070

9900, av. d'Auteuil, Montréal (Québec) H3L 2K1 ... à deux pas du

Sauvé

MAISONS D'ENSEIGNEMENT



CECI

CENTRE CANADIEN
D'ÉTUDES ET DE
CORPORATION
INTERNATIONALEFORMATION À LA COOPÉRATION
INTERNATIONALE

Depuis 1968, le CECI, organisme sans but lucratif, mène des activités de formation pour les personnes qui veulent partir travailler à l'étranger dans le cadre de la coopération au développement. Le but est de permettre aux intéressés(e)s de se donner une meilleure préparation professionnelle et personnelle.

Programme de l'année 90-91

BLOC I — SESSION AUTOMNE 90

(Tronc commun prérequis pour le bloc II, 60 heures)

- La coopération au développement: introduction générale les lundis, du 24 septembre au 3 décembre
- Les relations interculturelles et la transmission des connaissances les mercredis, du 26 septembre au 28 novembre

BLOC II — SESSION HIVER 91

(Choix de deux thèmes, 60 heures)

- La gestion de projets dans un cadre partenarial les mardis, du 22 janvier au 26 mars
- Les organisations communautaires et la coopération les mercredis, du 23 janvier au 27 mars
- La santé et le développement les lundis, du 21 janvier au 25 mars

Les cours se donnent le soir, de 19 h à 22 h

LES COÛTS

- Session de l'automne: 170\$
- Session de l'hiver: 170\$
- Incluant les frais d'inscription de 10\$

INSCRIPTION

Avant le 10 septembre, se présenter au Service de la formation du CECI, remplir une fiche d'inscription et remettre un curriculum vitae accompagné d'une lettre exprimant son projet personnel de coopération. La priorité est donnée à ceux et celles qui s'inscrivent à l'ensemble du programme de l'année.

INFORMATIONS

Francine Bergeron
180, rue Sainte-Catherine est
Montréal (Québec)
H2X 1K9 / 875-9911

La formation se donne aussi à Québec (Gaëtan Belleau, tél.: (418) 681-2030)

GRAPHOLOGIE

D.A. Gauthier
Graphologue-conseil

Soirée d'information sur un cours d'analyse de l'écriture donné dans les locaux de l'UQAM par Doris Gauthier, spécialiste en sélection du personnel et témoin expert auprès des tribunaux depuis près de vingt ans.

Endroit: Lundi le 10 septembre 1990 à 20 h 30 au pavillon Judith-Jasmin, salle J-1070 (métro Berri).

RENSEIGNEMENTS: Institut Canadien de Caractérologie Inc.
1338, Ste-Catherine est
Montréal H2L 2H5
522-3212



LES COURS DE L'ENSEIGNEMENT TÉLÉVISÉ DE L'UNIVERSITÉ LAVAL

Une occasion unique d'élargir le champ de ses connaissances et d'acquiescer des crédits universitaires tout en demeurant chez soi.

AUTOMNE 1990

Les cours offerts seront :

- | | | |
|---|------------------------------|-----------|
| • THL - 11800 — MATTHIEU, MARC ET LUC — LES ÉVANGILES SYNOPTIQUES | Frais d'inscription : 161 \$ | 3 crédits |
| Professeur : Pierre-René Côté | | |
| • MED - 11535 — SANTÉ ET SÉCURITÉ AU TRAVAIL : NOTIONS DE BASE | Frais d'inscription : 161 \$ | 3 crédits |
| Équipe de professeurs | | |
| • FRN - 10813 — INTRODUCTION À LA LITTÉRATURE NÉO-AFRICAIN | Frais d'inscription : 161 \$ | 3 crédits |
| Professeur : Fernando Lambert | | |
| • GGR - 10564 — LE MONDE À LA CARTE | Frais d'inscription : 161 \$ | 3 crédits |
| Professeur : Rodolphe De Koninck | | |
| • ADM - 18777 — CRÉATION ET DÉVELOPPEMENT D'ENTREPRISE | Frais d'inscription : 171 \$ | 3 crédits |
| Professeur : Yvon Gasse | | |
| • GUI - 18714 — INVESTISSEMENT IMMOBILIER | Frais d'inscription : 171 \$ | 3 crédits |
| Professeur : Dominique Achour | | |

Les frais d'inscription comprennent le coût des documents d'accompagnement et, le cas échéant, des volumes nécessaires aux cours. Le paiement par carte de crédit (Visa et MasterCard) est accepté.

DÉBUT DES COURS: semaine du 10 septembre 1990

Possibilité de s'inscrire à titre d'étudiant libre (pour les personnes qui désirent acquiescer des crédits universitaires) ou d'auditeur (pour les personnes qui ne désirent pas acquiescer des crédits universitaires).

Les personnes intéressées par un ou plusieurs de ces cours et qui désirent recevoir les documents d'information sont priées de s'adresser avant le 10 septembre 1990 à :

ENSEIGNEMENT TÉLÉVISÉ
Bureau 342
Pavillon Félix-Antoine-Savard
Université Laval
Québec G1K 7P4
Téléphone : (418) 656-7683 (à frais virés)

Collège de photographie
MARJAN INC.1600, Berri (Palais du Commerce)
Suite 3117, Montréal H2L 4E4
(Métro Berri-UQAM)

DEVENEZ

PHOTOGRAPHE

AMATEUR OU PROFESSIONNEL (570.34 AEC)

Cours de jour et de soir : Niveau collégial

Temps partiel et temps complet. Prêts du gouvernement

LA PROCHAINE SESSION : Prospectus gratuit: 842-8643

24 SEPTEMBRE 1990 Permis 749553

Centre
culturel de
Cartierville12330, rue Lavigne
(angle Gouin)
Montréal, Québec

H4J 1Y4

ARTS PLASTIQUES

Portrait au pastel
Dessin
Dessin / Pastel
Aquarelle-Initiation / Débutants
Aquarelle-Intermédiaires
Aquarelle Plus — Avancés
Aquarelle-Portrait
Modèle vivant
Peinture-Initiation / Débutants
Peinture-Intermédiaires / Avancés
Peinture-Portrait
Acrylique
Histoire de l'Art

PROFESSEURS(ES)

Sigrun Schroeter
Sigrun Schroeter
Sigrun Schroeter
Sigrun Schroeter
Lise de Maisonneuve Vermette
Richard Bélanger S.C.A.
Yolaine Lefebvre S.C.A.
Joanna Nash
Bernard Paquet
Bernard Paquet
Bernard Paquet
Susan Fowler
Manon Pilotte

INSCRIPTIONS: 10-11-12 septembre 1990

De 13 h à 20 h

POUR INFORMATIONS:

872-6248

C'est le temps d'agir

La pénurie de techniciens en électronique crée des emplois de plus en plus intéressants.
Inscrivez-vous dès maintenant à un programme de formation Teccart.

Éducation permanente

Trois DEC complets

Le soir ou le samedi à votre choix

- | | |
|--------|------------------------------------|
| 243.03 | Technicien en électronique |
| | (industriel et télécommunication); |
| 244.01 | Technologie physique |
| | (automatisation et contrôle); |
| 247.01 | Technologie de systèmes ordines |
| | (automatisation et programmation). |

Rencontres d'informations

Mardi 4 septembre de 19h à 21h30

Samedi 8 septembre de 9h à 12h

- Visite du collège
- Étude de dossiers
- Reconnaissance des acquis
- Rencontre des professeurs
- Présentation des programmes et cours
- Prêts et bourses

Début des cours: semaine du 10 septembre 1990

Des cours répondant à vos besoins

Teccart offre plusieurs services permettant de vous tracer un profil d'apprentissage réellement adapté à vos attentes individuelles. Nous pouvons dès le départ reconnaître vos acquis en milieu de travail et vous accréditer les cours correspondants. Nous pouvons de plus vous inscrire en formation sur place ou à distance dans le but d'accumuler des crédits et de compléter un programme de formation.

Pour les personnes qui sont déjà dans le domaine.

Nous avons des cours qui peuvent vous servir. Exemples:

- pour celui qui travaille déjà en électronique, nous offrons un bloc de 300 heures en télécommunication (radio-télévision-véo-antennes)
- pour l'électricien désirant acquiescer des connaissances complémentaires à son travail, nous offrons des cours dans les secteurs
 - commandes de moteur
 - avec automates
 - capteurs de tout genre
 - architecture d'ordinateurs
 - langages évolués
 - instrumentation
 - contrôle de procédés
 - automatisation

Quelle que soit votre situation, nous étudierons attentivement votre dossier et vos besoins afin de vous tracer un programme efficace et rentable.
N'hésitez pas à nous appeler, nous travaillons pour votre avenir.

DES COURS SPÉCIFIQUES

• Technique de production vidéo 1

Par l'utilisation du matériel vidéo (caméra, matériel d'éclairage, matériel audio, salle de montage, etc.), permettre à l'étudiant d'assumer différentes fonctions au sein d'une équipe de production vidéo.

• Technique de production vidéo 2

Conception de l'image.
Découverte et apprentissage de l'art de penser son et image et de le communiquer en télévision.

• Initiation et logiciels sur Macintosh

• Entretien et réparation de magnétoscopes

• Langage "C"

• Initiation à l'automatisation

Formation à distance

Teccart offre de la formation à distance depuis 1953.

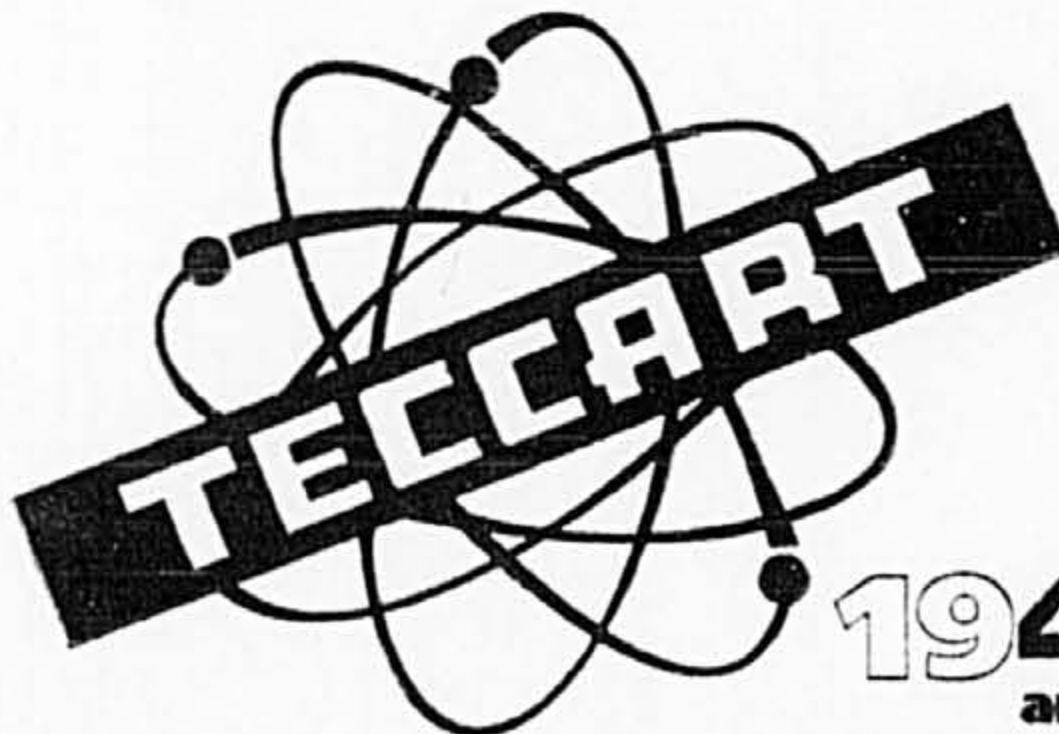
Les programmes continuellement mis à jour sont maintenant tous présentés par objectifs, facilitant grandement l'apprentissage.

Vous développez également les habiletés propres aux techniciens car nos cours incluent l'équipement, les outils et les instruments nécessaires.

Deux profils sont offerts, électronique industrielle et électronique numérique, de même que des cours spécifiques.

Les études sont certifiées par des Bulletins d'études collégiales du Ministère de l'Enseignement supérieur et de la Science et par un diplôme Teccart.

Tous les avantages des études collégiales chez vous, à votre rythme.



INSTITUT TECCART inc.

3155, rue Hochelaga, Montréal (Québec) H1W 1G4
(métro Préfontaine)

(514) 526-2501

PARLEZ L'ESPAGNOL

Méthode axée sur la conversation.

Niveaux débutant, intermédiaire et conversation.

Cours de 42 heures de 18 h à 21 h.

Débutant la semaine du 17 septembre.

INSTITUT LATINO DE MONTRÉAL

527-6611

FORMATION

EN BUREAUTIQUE

WORDPERFECT 5.0 ET 5.1,

LOTUS, ETC.

- Formation intensive semi-privée
- Flexibilité d'horaire (jour, soir ou fin de semaine)
- Notes de cours et disquette de travail
- Attestation reconnue par le Ministère
- Soutien téléphonique et pratique après la formation.
- Deducible d'impôt
- Service de placement

875-0545

CENTRE DE

FORMATION

LÉONARD
& PARISIEN
Le chef de file

- C'est quoi
la midi-marche ?
- C'est nouveau
et ça fait sortir.



Faites la midi-marche !
Sortez prendre une bouchée.
Sortez prendre une bouteille d'air frais.
La journée sera moins longue.

À vous de jouer.



AVIS LÉGAUX - APPELS D'OFFRES - SOUMISSIONS - ENCANS



Collège Rachel

Début des cours: 10 septembre
Inscription à tous les niveaux
 (Dans les anciens locaux de l'école secondaire Marie-Rose)

Externat privé pour filles
— Cours secondaire complet

- ☐ une école aux dimensions humaines ouverte au multiculturalisme
- ☐ où l'on se préoccupe de donner une solide formation de base en français et en mathématiques (orthopédagogie - récupération)
- ☐ où les aptitudes et le sens des responsabilités des jeunes sont développés à travers des activités dirigées (journal - théâtre - pastorale)

Fête des nations Groupe Amnesty internationale
Semaine culturelle Droit de parole

Inscriptions en tout temps

Pour informations **287-1944** de 8 h à 17 h

COLLÈGE RACHEL
310, rue Rachel est H2W 1E7 déclaré d'intérêt public

REFERENCE: Enlèvement de la neige IMMEUBLES VAL-MARTIN

Les soumissions et un dépôt ou cautionnement de soumission égal ou supérieur à 5% de la valeur du contrat devront être déposés avant **11 h, le lundi 1er octobre 1990**, au bureau d'affaires de la Société de gestion immobilière S.H.Q. (Immeubles Val-Martin) sis au 821, 80e Avenue, CHOMEDÉY, Laval (Québec) H7V 3K1.

L'ouverture des soumissions aura lieu à 11 h, le lundi 1er octobre 1990.

La Société de gestion immobilière S.H.Q. ne s'engage à accepter ni la plus basse, ni aucune des soumissions reçues. Pour de plus amples informations, veuillez communiquer avec le soussigné au **687-4581**.

Gilles Lapierre, Directeur



Woolco
CORRECTIONS

Veuillez prendre note des changements suivants dans notre cahier « Tout sur la mode » inséré dans *La Presse* du samedi 8 septembre 1990.

À la page 7
En bas de la page pour le filé 'Wonder-solt' on aurait dû lire: prix spécial à 1.85 chacun au lieu de 2.49.

Également à la page 7
En bas de la page pour le tissu pour nappes il est offert dans certaines succursales seulement.

Toutes nos excuses pour ces contretemps

AVIS

AVIS est par les présentes donne que la cession générale de créances en date du 19 décembre 1988 par laquelle Publiette Revista Inc. a transféré et cédé ses dettes de livres présentes et futures à Probec S. Ltée, à titre de garantie, a été enregistré au Bureau de la Division d'Enregistrement de Montréal, le 26 jour de décembre 1988, sous le numéro 4106168.

Probec S. Ltée,
le 8 septembre 1990

**Suite des Avis légaux,
Appels d'offres,
Soumissions et Encans
en pages F 6, H 19 et H 11**

JACQUES BENOIT

■ Les avis étaient partagés hier, au lendemain de la prise du pouvoir en Ontario par le NPD, sur les effets qui en résulteront pour le Québec du point de vue économique, certains croyant que cela favorisera une poussée des investissements au Québec, alors que d'autres sont d'avis que l'arrivée au pouvoir d'un gouvernement socialiste risque d'être néfaste pour les deux provinces.

La Bourse de Toronto et le dollar canadien, eux, n'ont pas tardé à réagir, dans le sens prévisible... c'est-à-dire vers le bas!

Dès l'ouverture des marchés, hier, le dollar a ainsi perdu 73 centièmes de cents à 85,76 cents US — une chute extrêmement brutale — pour ensuite se hisser à la clôture à 85,98 cents US, en baisse de 51 centièmes de cent, ce qui est néanmoins très élevé.

Même dégringolade abrupte pour l'indice TSE, qui regroupe 500 titres de la Bourse de Toronto: dans la demi-heure qui a suivi le début des transactions, l'indice a perdu 40 points à 3272,31, une véritable descente aux enfers équivalant à une dégringolade d'environ 1,2 p. cent.

L'indice s'est toutefois quelque peu rétabli par la suite, en baisse de 25,78 points à 3287,02 à la fin des transactions.

À noter, cependant — signe que le marché a réagi à l'élection du nouveau gouvernement — que la Bourse de Toronto est ainsi allée à contre-courant de Wall Street, en hausse de 23,26 points à la clôture hier, alors que, d'ordi-



Richard Le Hir

naire, Toronto est à sa remorque...

A l'avantage du Québec?

Pour le directeur général au Québec de l'Association des manufacturiers canadiens, M. Richard Le Hir, il ne fait pas de doute que l'événement entraînera une montée des investissements au Québec. « Avant même l'implantation de la TPS provinciale et l'élection du NPD, a-t-il dit, des études ont démontré que la position concurrentielle du Québec au plan fiscal pour les entreprises était la plus avantageuse au Canada. »

Or, ajoute-t-il en substance, avec ses engagements qu'il a lui-même chiffrés à quelque 3 milliards de dollars, le premier ministre élu Bob Rae, «« même s'il ne fera probablement pas tout ça, risque d'accroître la pression fiscale sur les entreprises »».

Ceci se produirait-il, comme l'a annoncé le parti de M. Rae, qui envisage de faire chez les entreprises une ponction additionnelle d'environ 900 millions sous la forme de nouvelles taxes, c'est manifestement vers le Québec que se tourneront les investisseurs, estime-t-il. Là, dit-il, «où il y a un bassin de main d'œuvre assez large et la base industrielle».

C'est également l'avis, pour des raisons un peu différentes, du vice-président-directeur général du Bureau de Commerce de Montréal, M. Alex Harper. «Je crois que ce sera à l'avantage du Québec, a-t-il déclaré. Nous avons un gouvernement expérimenté, et les politiques et les programmes sont assez connus. A court terme, je dirais qu'un entrepreneur qui aura le choix entre le Québec et l'Ontario, c'est le Québec qu'il choisira.»

Le vice-président adjoint du change monétaire et du marché commercial à la Banque Nationale de Paris, M. André Sullivan, va dans le même sens, avec... un brin d'ironie. « Ça serait intéressant qu'ils fassent assez de déclarations fracassantes pour que les camions de la Brink's reviennent avec la Sun Life, dit-il. l'ironise... Ils parlent de taxes de 5 à 8 p. cent sur les grandes entreprises. Ça va peut-être donner la petite poussée qu'il fallait pour que les



Bernard Landry

gens viennent voir comment ça se passe au Québec. Ça va peut-être nous aider.»

Aux yeux du vice-président du Parti québécois, M. Bernard Landry, qui s'est fait le champion du libre-échange alors que le NPQ s'y est toujours opposé, « que l'Ontario passe par une phase progressiste sur le plan politique est une bonne chose pour le Québec », où, dit-il, il y a toujours une alternance entre les types de gouvernement. Autrement dit, cela, à ses yeux, placera les deux provinces sur le même pied.

«À tous égards, le Québec a tendance depuis la Révolution tranquille à être un peu plus so-

cial et un peu plus répartiteur de richesses. Là, on va avoir un Ontario un peu plus social également, plus répartiteur de richesses. Ça va établir un équilibre intéressant sur le plan économique.»

Selon lui, toutefois, il est exclu que cela puisse entraîner des mouvements de capitaux et des sièges sociaux vers le Québec. « Ça m'étonnerait que ça aille jusque-là. Mais ça peut rendre ridicule l'attitude de gens qui veulent quitter le Québec à cause du climat qui y règne », a-t-il déclaré.

Attentisme

Le président du Conseil du patronat, M. Ghislain Dufour, estime pour sa part que la prise du pouvoir par le NPD risque en fait de nuire au Québec. «Il y aura certainement un moment d'attention chez les hommes d'affaires. Si c'est ce qui doit se passer, ça aura automatiquement des effets sur le Québec. Si l'économie de l'Ontario devait baisser, on leur vendra moins de services, c'est évident qu'on aura un problème.»

Autre problème à l'horizon, à ses dires: en cas d'augmentation de la ponction fiscale faite chez les entreprises en Ontario, il y aura forcément hausse des coûts. «beaucoup de produits finis faits en Ontario sont utilisés au Québec, ça se répercutera sur nous».

Le milieu des affaires ontarien craint, avec l'arrivée au pouvoir du NPD, les fermetures d'usines. M. Le Hir, de l'Association des manufacturiers, estime lui aussi que la province voisine pourrait faire face à des problèmes de ce ordre, en raison de l'augmentation prévisible du fardeau fiscal



Alex Harper

ce qui, par exemple, pourrait inciter les sociétés-mères américaines à y réduire leurs activités. « Beaucoup d'activités industrielles sont des activités de filiales, comme l'industrie de l'auto et tout ce qui est à la périphérie. Sans que personne le dise, les sociétés-mères peuvent décider de rapatrier leur production chez eux. On ferme une ligne, on réduit certaines activités, etc. »

Pour ce qui est du dollar, estime enfin M. Sullivan, de la BNP, la prise du pouvoir du pouvoir par le NPD n'aura fait qu'accélérer le cours des choses. « Il semble qu'il a touché le plafond vis-à-vis le dollar US. J'ai l'impression que ça va aider ce mouvement. »




Air Québec Metro
Partenaire Canadien Plus


 Canadien Partner


 Canadien Partner


Air Atlantic
Partenaire Canadien Plus





Passez par Toronto et gagnez des prix automatiquement!

Cet automne, aller à Toronto n'aura jamais été aussi profitable. En effet, pour chaque passage à la Ville Reine, Canadien vous accordera des points qui vous feront gagner rapidement de fabuleux voyages partout dans le monde. Alors, planifiez dès maintenant vos voyages d'automne... et devenez membre du programme Canadien Plus sans tarder!

Comment gagner :

Du 4 septembre au 7 décembre 1990, tout ce que vous avez à faire, c'est de voyager sur un vol Canadien qui emprunte les aéroports de Toronto, d'Hamilton ou de Toronto-Buttonville. Au cours de cette période, les points que vous accumulez vous permettront de gagner des voyages de rêve vers des destinations exotiques SANS AVOIR À LES «DÉPENSER». C'est donc doublement avantageux, puisque tous les vols en Première Classe, en Classe Affaires ou en Classe économique plein tarif, de même que tous vos séjours dans les hôtels ou centres de villégiature Delta ou Canadien Pacifique vous permettent d'accumuler des prix tout en cumulant des points en vertu du programme Canadien Plus!

Pour gagner, rien de plus facile!

Par exemple :

- En effectuant seulement 8 vols aller-retour Toronto-Halifax, vous gagnez automatiquement un week-end pour deux (deux nuits) dans tout hôtel ou centre de villégiature Delta ou Canadien Pacifique participant.
- Effectuez seulement 9 vols aller-retour Montréal-Hamilton, et vous gagnez un voyage pour deux vers n'importe quelle ville canadienne que nous desservons.
- Effectuez seulement 3 vols aller-retour Toronto-Londres et obtenez deux billets vers Rome, Rio, Los Angeles ou vers une foule d'autres destinations tout aussi excitantes!
- Effectuez 5 vols aller-retour Toronto-Vancouver, en Classe Affaires, et vous gagnez deux billets pour Buenos Aires, Santiago, Lima ou Hawaï.
- Si vous effectuez 3 vols aller-retour Toronto-Hong Kong, vous gagnez automatiquement une croisière de sept jours dans les Caraïbes, pour deux personnes, incluant le transport aérien vers San Juan. Vous vous rendez compte!

Alors, pour en savoir davantage sur la promotion Metropolis, consultez l'encart inséré dans votre bulletin Canadien Plus des mois de septembre/octobre, ou procurez-vous la brochure à tous les comptoirs de réservation Canadien, de même qu'aux comptoirs Canadien situés dans les aéroports.




Air Atlantic
Partenaire Canadien Plus


 Canadien


 Canadien


Air Atlantic
Partenaire Canadien Plus

Canadien

va plus loin



Réservée : AOCPP/G/CP/BON/METROPOLY
 Pegasus : G/CP/BON/METROPOLY
 SABRE : OC/PY/CP/BON/METROPOLY
 Apollo : CP/G/CP/BON/METROPOLY
 System One : ICP/G/CP/BON/METROPOLY

Canadien est une marque déposée des Lignes aériennes Canadien International Inc.