

LA PRESSE AFFAIRES

LA GUERRE AU VOL DE MARCHANDISES
 KOLOMBO LUTTE CONTRE L'ENNEMI N° 1
 DU TRANSPORT ROUTIER PAGE 3



La soif insatiable de Poutine
 La mainmise du président russe sur le secteur pétrolier fait frémir les milieux d'affaires. À lire dans la Planète économique.



VLADIMIR POUTINE

Wal-Mart voit grand en Inde
 Le géant américain du commerce de détail veut s'approprier 35 % du marché indien d'ici 2015.

Les bons coups des initiés
 Michel Girard retrace des titres qui ont eu généralement une très bonne performance l'an dernier.

LE CHIFFRE DU JOUR
-4%
 Les français Renault a enregistré une baisse de 4 % de ses ventes mondiales en 2006 mais table sur une « légère croissance » en 2007.

ENTREPRISE RECHERCHÉE ?
 COMPOSEZ MAINTENANT LE
 1 866 499 0334
 Acqui**z**ition.biz

Énergie éolienne

Des producteurs européens se plaignent des prix d'Hydro

On n'attire pas les mouches avec du vinaigre, dit le dicton. Les grands producteurs d'énergie éolienne non plus.

Deux des plus grands producteurs d'énergie éolienne en France, la société française EDF Énergies nouvelles et la québécoise Boralex, sont catégoriques : Hydro-Québec devra payer plus cher si elle veut attirer les leaders de l'industrie éolienne au prochain appel d'offres, en mai 2007.

À titre de comparaison, l'énergie éolienne se vend 81 %

plus cher en France. « Je pense qu'Hydro devra accepter des prix plus élevés cette fois-ci, dit David Corchia, directeur général d'EDF Énergies nouvelles. Chaque fois qu'on essaie de faire baisser les prix, on n'a pas les meilleurs promoteurs. Après avoir vu les prix du premier appel d'offres, beaucoup d'acteurs importants se sont dits qu'ils allaient laisser faire. On espère que tout ça pourra se faire sereinement cette fois-ci. »

Appel d'offres
 EDF Énergies nouvelles n'a pas participé au premier appel d'of-

fres d'Hydro, en octobre 2004. Boralex a soumis un projet qui n'a pas été retenu.

La société d'État a acheté 1000 mégawattheures (MWh) au prix de 83 \$/MWh. Le prix de base (qui n'inclut pas les frais de transport et de rattachement) était de 65 \$/MWh.

En France, les producteurs d'énergie éolienne signent des contrats sans appel d'offres au prix de 82 €/MWh, soit 125,35 \$/MWh en date de vendredi dernier.

Frais de rattachement

Les frais de rattachement au réseau sont à la charge des producteurs. Selon Boralex, ils s'élèvent rarement à plus de 5€/MWh.

« Nous favorisons les projets où le raccordement est le plus près du réseau d'électricité », dit Patrick Decostre, directeur général de Boralex en France.

Là-bas, les producteurs d'énergie éolienne empochent environ 77 €/MWh (117,70 \$ en date de vendredi dernier), contre 65 \$ au Québec.

➔ Voir HYDRO en page 4



PHOTO RÉMI LEMÉE, ARCHIVES LA PRESSE

Au-delà de l'atmosphère, la musique a un effet sur la facture. Ci-dessus, un café Second Cup à Montréal.

« Rock Dépense » ou comment la radio aide les détaillants

FRANÇOIS PERREault
 COLLABORATION SPÉCIALE

CPJC, Radio IGA, Radio Uniprix, etc. Les radios internes se multiplient dans les commerces pour contribuer à l'ambiance... et faire vendre.

Ces dernières années, des chaînes de supermarchés et de pharmacies, mais aussi des quincailleries, des entreprises de restauration et des institutions financières se sont dotées de radios internes. Les commerçants cherchent ainsi à procurer aux consommateurs une expérience de visite et d'achat, notamment par le contrôle de l'ambiance sonore dans les points de vente.

Pour Denis Rissler, président de

Novavision, une firme qui fournit du contenu aux détaillants, il est risqué qu'un commerçant s'en remette aux stations FM.

« Un format non approprié, une musique forte ou une station trop bavarde peuvent faire perdre des clients. Sans oublier qu'une pub d'un concurrent pourrait passer dans votre magasin. »

Shirley Tremblay, habituée d'un Second Cup du Plateau-Mont-Royal, témoigne des aspects irritants d'une musique mal choisie. « J'apprécie l'endroit durant la semaine pour le calme qui y règne, mais j'ai cessé de le fréquenter le week-end, car le personnel, plus jeune, y fait jouer des pièces criardes et agressantes. »

Au-delà de l'atmosphère, la musique a un effet sur la facture, comme en fait foi une étude menée en Angleterre par des chercheurs des universités du Leicester et du Surrey. Ils ont découvert que les clients d'un restaurant qui faisait entendre des symphonies de Beethoven et de Mozart dépensaient jusqu'à 10 % de plus que lorsque le même établissement ne faisait jouer aucune musique.

Dans les épiceries et les pharmacies, dont la clientèle est constituée à 80 % de femmes, principalement de 30 à 45 ans, les radios internes proposent un format de type Rock Détente ou Rythme FM.

➔ Voir DÉTAILLANTS en page 4

Bonne cote d'amour pour les gestionnaires

Trois des sept entreprises québécoises au Palmarès 2007 des employeurs de choix Hewitt se démarquent par les scores élevés que les employés accordent à leur relation avec les cadres. Aperçu de leurs stratégies.

JACINTHE TREMBLAY

VIE AU TRAVAIL
 COLLABORATION SPÉCIALE

Chez DGAG, première Québécoise et 12^e au palmarès canadien, le taux de mobilisation des gestionnaires atteint 95 %. Voilà, selon Yves Bouchard, vice-président principal, Ressources humaines et Communications de DGAG, la première explication du taux d'appréciation élevé des cadres par les 3135 employés.

« Les gestionnaires ont des défis très clairs, ils connaissent les orientations de l'entreprise et peuvent donc les transmettre à leur personnel. Il y a un jeu de modèle dans le management : tu gères tes subalternes comme tu es géré », dit-il. Selon M. Bouchard, la communication est une autre clé de ces relations harmonieuses.

Les employés doivent être les premiers informés, par leur gestionnaire, des projets ou des changements qui concernent leur groupe.

C'est une règle de communication interne. De plus, les employés sont associés aux processus de résolution de problèmes.

➔ Voir BONNE COTE en page 5

Prenez des décisions éclairées grâce aux recherches et aux outils de RBC Placements en Direct.

Opérations à partir de 9,95 \$ > rbcplacementsdirect.com

RBC Placements en Direct

JE CHOISIS RBC

RBC Placements en Direct Inc. et Banque Royale du Canada sont des entités juridiques distinctes et affiliées. RBC Placements en Direct Inc. n'offre pas de conseils ni de recommandations relativement à l'achat ou à la vente de titres. Les investisseurs sont responsables de leurs propres décisions de placement. RBC Placements en Direct est une appellation commerciale utilisée par RBC Placements en Direct Inc. * Membre du FCPE. © Marque déposée de la Banque Royale du Canada. Utilisée sous licence. ** Marques de commerce de la Banque Royale du Canada. © 2007. Tous droits réservés.

LA PRESSE AFFAIRES MARCHÉS MONDIAUX

REPÈRES DU LUNDI

DOLLAR CANADIEN

85,29 ¢US

VARIATION

Semaine dernière	-0,52¢
Cette année	-0,52¢

0,6557 €

VARIATION

Semaine dernière	+0,0060€
Cette année	+0,0060€

SOMME REQUISE POUR ACHETER

Un dollar US	1,1725\$
Un euro	1,5251\$

TAUX PRÉFÉRENTIEL DES BANQUES

6,00 %

TAUX DE LA BANQUE DU CANADA

4,25 %

TAUX DE LA RÉSERVE FÉDÉRALE AMÉRICAINE

5,25 %

OR (NY GOLD)

604,90 \$US

PÉTROLE

WTI, contrat terme rapproché

56,22 \$US

Light Sweet Crude	56,31\$
North Sea Brent	55,64\$

PRODUIT INTÉRIEUR BRUT

Octobre	0,00 %
Variation annualisée	1,7 %

BALANCE COMMERCIALE

octobre	3,78 milliards
---------	----------------

INDICE DES PRIX À LA CONSOMMATION

Annuel (novembre)	0,2 %
Sans éléments volatils	0,3 %



TAUX DE CHÔMAGE

Décembre (désaisonnalisé)

CANADA	6,1 %
Québec	7,5 %
Ontario	6,1 %
Montréal	7,6 %
Toronto	6,7 %
Vancouver	4,6 %

TAUX D'ACTIVITÉ AU CANADA

Décembre (désaisonnalisé)	67,2 %
---------------------------	--------

EMPLOIS CETTE ANNÉE

CANADA	344 800
Québec	34 200
Ontario	112 800

RÉMUNÉRATION HEBDOMADAIRE MOYENNE

Octobre	756,99\$
Variation annuelle	+1,0 %

MISES EN CHANTIER

	Novembre	Base annuelle
CANADA	20 479	225 000
Québec	4 158	40 000
Ontario	5 657	62 800
Variation ann. (Canada)	+0,8 %	

COMMERCE DE DÉTAIL

Octobre	-0,7 %
Variation annuelle	+5,7 %

VENTES AUTOS NEUVES

Octobre	-1,8 %
Variation annuelle	+4,2 %

NOTE : Dans tous les cas, il s'agit des données les plus récentes disponibles, à la fermeture des marchés vendredi dernier. Sources : Bloomberg, Statistique Canada et la SCHL

Le cheik du Kremlin fait peur



RICHARD DUPAUL

LA PLANÈTE ÉCONOMIQUE

Lorsque Vladimir Poutine a pris le pouvoir en Russie, il y a environ sept ans, le pétrole végétait sous les 20 \$US le baril, l'État était fauché, des millions de Russes pouvaient à peine s'acheter des biens essentiels et les infrastructures du pays tombaient en ruine.

Mais depuis ce temps, la conjoncture russe a complètement changé. Aujourd'hui, au cœur de Moscou, des dizaines de grues s'affairent à construire des hôtels luxueux et des tours à bureaux. Les salaires des travailleurs augmentent de 14 % par année (chiffre d'octobre) et la consommation grimpe de 6 à 7 % par an. Sur les routes, Porsche et Mercedes côtoient les pauvres Lada et Trabant de l'ère soviétique. Et un appartement au centre de Moscou, qui valait 100 000 \$US il y a huit ans, se vend plus d'un million de dollars américains. L'économie russe vit une

période faste à la faveur de huit années de forte croissance. Mais la source de cette prospérité soudaine se résume à une chose : « Tout est lié au pétrole », écrit dans une étude Natalia Orlova, économiste en chef à la Banque Alfa de Moscou. Le secteur pétrolier et gazier est responsable de 65 % des exportations et de 60 % des rentrées fiscales du pays. Le brut et le gaz naturel alimentent aussi en grande partie la consommation et la construction au pays.

À l'ouest de la Volga, il faudra de plus en plus se méfier des intentions de l'ancien officier du KGB.

Or, personne ne comprend mieux les bienfaits du boom pétrolier que Valdimir Poutine. Aussi le président russe cherche-t-il à tout prix à maximiser les retombées de la manne pétrolière en appliquant une stratégie qui fait de plus en plus sourciller le monde des affaires : le « cheik du Kremlin » veut regrouper les principaux actifs énergétiques du pays sous la férule de deux sociétés d'État, Gazprom et Rosneft. Ces deux colosses, qui contrôlent près du quart du marché du gaz naturel en Europe, ont acquis en deux ans d'importants actifs pétroliers de sociétés privées ou étrangères.

Rien de mal en soi. Sauf que des transactions majeures ont été réalisées sous d'intenses pressions politiques et grâce à des tactiques fort douteuses. Le cas le plus récent est le dossier Royal Dutch Shell. Un peu avant Noël, le géant anglo-néerlandais a dû vendre à Gazprom la moitié de ses intérêts dans le projet Sakhalin-2. Ce projet de gaz naturel, évalué à 22 milliards US, est situé près des îles Sakhaline, au large de la côte sibérienne.

C'est l'un des plus grands projets privés en Russie depuis la chute du mur de Berlin. Mais Shell n'a eu guère le choix de céder aux avances de Gazprom, car Moscou menaçait la multinationale d'une amende de 10 milliards US sous prétexte que ses travaux avaient causé des « dommages » à l'environnement. Des analystes ont qualifié ces accusations de « loufoques ». On y décèle une autre manoeuvre du Kremlin pour consolider son emprise sur l'or noir. L'État russe a déjà la mainmise sur 30 % de la production pétrolière au pays depuis l'acquisition

d'AO Sibneft par Gazprom (en 2005) et depuis que Rosneft a acquis des actifs de Yukos Oil dans la foulée de sa débâcle fiscale, qui a mené à l'emprisonnement de son président.

Avec Sakhalin-2, le gouvernement Poutine détiendra près de 40 % des réserves énergétiques en Russie. « Les jours où les entreprises étrangères pouvaient espérer mener les projets pétroliers et gaziers en Russie sont terminés », affirme Stephen O'Sullivan, directeur de la recherche des marchés émergents à la Deutsche Bank. Selon certains, l'interventionnisme du Kremlin déborde même le secteur

pétrolier. Récemment, l'agence Bloomberg a rapporté que le détaillant suédois IKEA se bute à la résistance des autorités russes, qui freinent ses projets d'expansion. Et la chaîne allemande de magasins Metro AG s'est fait taper sur les doigts, récemment, pour avoir osé baisser ses prix au-dessous de ceux des concurrents locaux. Bref, il y a de quoi s'inquiéter. Pour les étrangers, la nouvelle prospérité en Russie peut sembler attrayante. Mais, à l'ouest de la Volga, il faudra de plus en plus se méfier des intentions de l'ancien officier du KGB.



Wal-Mart s'apprête à former une coentreprise de gros avec Bharti Group, qui fera le lien entre les fournisseurs et les détaillants. C'est la compagnie indienne qui sera propriétaire des magasins.

Wal-Mart vise 35 % du marché de détail en Inde

BLOOMBERG

Le géant Wal-Mart soutient que 35 % des ventes au détail en Inde seront le fait de ses magasins d'ici 2015, comparativement à seulement 2 % en ce moment. La compagnie estime le marché indien à 300 milliards de dollars américains. « L'augmentation des activités dans le secteur du détail organisé dépendra de l'ampleur des investissements et des politiques gouvernementales », indique Raj Jain, président du secteur des marchés émergents à la division internationale de Wal-Mart. Le mois dernier, l'entreprise, qui se place au deuxième rang mondial pour les ventes, a consenti à former une coentreprise de gros à parts égales avec Bharti Group, qui fera le lien entre les fournisseurs et les détaillants. C'est la compagnie indienne qui sera propriétaire des magasins. Wal-Mart fait le pari que les ventes au détail en Inde, deuxième pays au monde pour sa population, grimperont à un total d'environ 500 milliards US d'ici cinq ans, précise M. Jain. Par ailleurs, Wal-Mart, de Bentonville, en Arkansas, exerce des pressions sur le gouvernement indien pour qu'il lève les restrictions touchant les détaillants étrangers, ce qui

lui permettrait de ravir une plus grosse part du marché en croissance. En Chine, Wal-Mart compte 68 magasins et emploie 36 000 personnes. En 2004, la compagnie a acheté pour 18 milliards US de biens chinois comme des chaussures et des meubles pour les vendre à l'étranger. Cette année, Wal-Mart avait prévu d'acheter pour 630 millions US de biens en Inde, soit 50 % de plus qu'en 2005, précise M. Jain. **Lever les restrictions** L'augmentation des achats réalisés en Inde pourrait aider le détaillant à convaincre le gouvernement de New Delhi de lever les restrictions appliquées aux détaillants étrangers, y compris Carrefour et Tesco, qui exercent aussi des pressions pour obtenir le droit d'ouvrir leurs propres magasins. « Nous allons établir un lien entre 12 millions de petites boutiques familiales en Inde et de modestes fournisseurs et fermiers au pays, explique M. Jain. Les producteurs en Inde obtiennent de faibles prix et les consommateurs doivent payer davantage à cause des carences de la chaîne d'approvisionnement. » La mise sur pied de la chaîne d'approvisionnement, dont on s'attend à ce qu'elle soit prête dans 18 mois, serait susceptible

de préparer les fournisseurs à traiter avec les propres magasins de Wal-Mart si les restrictions sont assouplies. « La gestion de la chaîne d'approvisionnement est cruciale dans toute incursion sur le marché de détail », soutient Jayesh Shroff, gestionnaire de patrimoine de SBI Funds Management, à Bombay. « Dans le cas de Wal-Mart, il s'agit d'une stratégie à long terme, ajoute-t-il. D'ici un an ou deux, la compagnie visera à établir sa chaîne d'approvisionnement et à tester le marché indien dans le secteur de gros. » Les détaillants tels que Wal-Mart lorgnent le marché indien, qui a été considéré comme le plus attrayant parmi les marchés émergents cette année, selon le Global Retail Development Index du cabinet-conseil AT Kearney. Wal-Mart prévoit signer sous peu un accord définitif avec Bharti en ce qui concerne la chaîne d'approvisionnement et la coentreprise de gros, indique M. Jain. Le partenariat envisagé par Wal-Mart avec Bharti Group, qui appartient au milliardaire indien Sunil Mittal, vise à contourner les réglementations qui restreignent les investissements étrangers à ceux des marchands ne disposant que d'une seule marque.

BHARTI-WAL-MART Injection de 7 milliards d'ici 2010

AGENCE FRANCE-PRESSE

NEW DEHLI — Le groupe indien Bharti Enterprises prévoit investir 7 milliards de dollars américains d'ici à 2010 pour constituer une chaîne de supermarchés dans tout le pays avec le géant américain Wal-Mart.

« Selon ce que nous ferons en matière immobilière et dans les services, nous devrions investir 7 milliards de dollars d'ici à 2010 », a expliqué M. Sunil Mittal, président du groupe diversifié. Le président du groupe, qui possède la première compagnie téléphonique du pays, a précisé peu de temps avant Noël qu'il prévoyait d'installer 200 magasins de grande surface et des centaines de supermarchés pour répondre aux besoins croissants de la nouvelle classe moyenne indienne, estimée à quelque 300 millions de personnes. M. Mittal a encore indiqué que la section immobilière du groupe allait trouver des terrains pour mener à bien ce projet et que cette opération devrait rapporter entre un et deux milliards de dollars sur la même période. Bharti s'est associé à Wal-Mart, le plus grand distributeur mondial, pour ouvrir des magasins possédés par Bharti mais franchisés par Wal-Mart.

Des discussions sont actuellement menées pour voir comment faire figurer la marque Wal-Mart sur les futurs points de vente. **La loi indienne** La loi indienne en matière de grande distribution est extrêmement contraignante. Le pays a consenti en janvier 2006 à autoriser les investissements étrangers à hauteur de 51 %, mais seulement dans les enseignes à marque unique, comme Reebok ou Nokia. La loi les autorise à conclure des accords de franchise avec des groupes locaux, à condition de trouver des partenaires fiables.

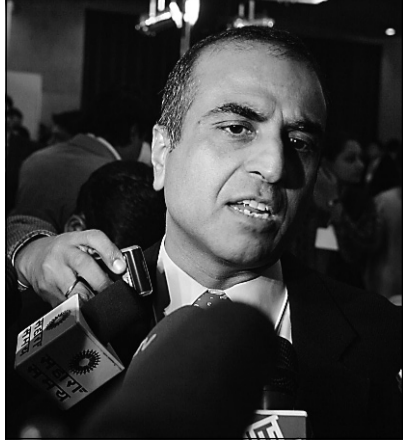


PHOTO MANPREET ROMANA, AFP. Le président et directeur général du Groupe Bharti, Sunil Bharti Mittal.

Fini le vol de marchandises

Le vol de marchandises est l'ennemi no 1 de l'industrie du transport routier. Rien qu'aux États-Unis, la valeur des biens subtilisés annuellement sur les routes est estimée à 54 milliards de dollars.

STÉPHANE CHAMPAGNE
COLLABORATION SPÉCIALE

Malgré l'efficacité et la prolifération des systèmes antivols ou de repérage de véhicules, ce fléau persiste. La PME Kolombo Technologies de Québec a décidé de s'y attaquer en lançant une plateforme de gestion, de protection et d'antivol.

« Repérer un véhicule une fois qu'il est volé, plusieurs entreprises (y compris Kolombo) peuvent faire ça. Nous, ce que nous offrons, c'est de protéger la marchandise pour empêcher qu'elle soit volée. Nous sommes dans le domaine de la prévention », explique Martin Arsenault, président de Kolombo Technologies.

En effet, selon M. Arsenault, personne n'avait pensé à protéger ce qu'il y a de plus important dans l'industrie du transport : la marchandise. L'entreprise de 15 employés, fondée en 2000, a donc mis au point un ensemble de logiciels capables de freiner efficacement les larrons tous azimuts, mais aussi de gérer un parc de véhicules en temps réel (quelle personne utilise tel véhicule à tel moment, etc.).

Une seule personne

Grâce notamment à des clés encryptées, à des télécommandes préprogrammées et à un système de radiofréquence (impossible à détecter et à brouiller, semble-t-il), le chauffeur devient la seule personne capable de faire démarrer non seulement le tracteur qu'il conduit, mais aussi la remorque qu'il tire.

« On va même plus loin, ajoute Martin Arsenault. On peut faire en sorte que le chauffeur n'ait pas accès à la marchandise qu'il transporte et que seule une personne possédant le code puisse ouvrir les portes de la remorque une fois à destination. »

Depuis le 3 novembre 2006, Kolombo Technologies est inscrite à la Bourse de croissance TSX sous le symbole KOL. Un premier appel à l'épargne lui a permis d'amasser 2,5 millions de dollars. L'action, émise à 0,75 \$ a atteint un plafond de 1,25 \$. Elle se transigeait vendredi dernier aux environs de 50 cents. La PME a émis 34 millions d'actions à ce jour. Martin Arsenault et Fouad Choucair sont les deux principaux dirigeants et actionnaires de l'entreprise.

Le premier coup d'éclat de Kolombo Technologies : une



PHOTO STÉPHANE CHAMPAGNE, COLLABORATION SPÉCIALE

À l'origine, la jeune entreprise se spécialisait dans la traçabilité et l'interception de voitures volées. Mais en 2002, lorsque Martin Arsenault et Fouad Choucair ont acheté la PME, ils ont pris un virage à 180 degrés.

entente de distribution signée cet automne avec Detroit Diesel Allison Canada Est (division du géant Wajax), qui compte quelque 225 succursales en Amérique du Nord. Récemment, Kolombo a reçu une commande (offrant un potentiel d'un million) du Groupe Jules Savard au Saguenay - Lac-St-Jean. Les 150 camions et 450 remorques de la PME (affectés principalement au transport de l'aluminium pour Alcan) seront dorénavant munis du système Kolombo.

Bref, avec les millions de remorques qui sillonnent les routes de l'Amérique du Nord, les dirigeants de Kolombo Technologies croient pouvoir faire un bon bout

de chemin avec leur technologie, laquelle a reçu un premier brevet. « Nous en attendons trois autres », affirme Martin Arsenault.

Après le Canada, la PME s'attaquera aux États-Unis et, ensuite, pourquoi pas, au reste de la planète. « D'ici 18 à 24 mois, nous voulons couvrir le plus de marchés possible », dit le président de Kolombo. Sa clientèle principale : les entreprises de transport, les propriétaires de parcs de remorques, mais aussi les municipalités ou les organismes disposant d'un important parc de véhicules.

Kolombo Technologies a vu le jour en 2000. La PME a été fondée par Éric Gros-Louis, policier

à Wendake. À l'origine, la jeune entreprise se spécialisait dans la traçabilité et l'interception de voitures volées. Mais en 2002, lorsque Martin Arsenault et Fouad Choucair ont acheté la PME, ils ont pris un virage à 180°. « Il fallait trouver un produit brevetable, facilement exportable et qui offrait un retour sur l'investissement. Nous avons dû investir 4,5 millions en fonds privés », explique M. Arsenault.

Les produits de la PME, mis au point à Québec et fabriqués par des sous-traitants, ont été testés ces deux dernières années dans toutes les conditions imaginables : en hiver, en été, à proximité de champs électromagnétiques,

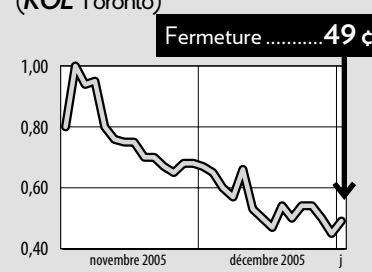
etc. « Avant de commercialiser notre produit, on voulait qu'il soit vraiment au point », fait remarquer Martin Arsenault.

L'ENTREPRISE

Kolombo Technologies

EN BOURSE

(KOL Toronto)



L'ENTREPRISE EN CHIFFRES

(en milliers de dollars, sauf le profit par action)

	2006	2005
Revenus (1):	13,0	—
Profits nets (1):	278,0	693,9
Profit par action :	-8 c	-26 c

1) Pour l'exercice se terminant le 31 octobre.

Une technologie attrayante

La technologie brevetée de Kolombo est à ce point novatrice et attrayante que la PME reçoit régulièrement des offres d'achat. D'ailleurs (et Martin Arsenault, président de Kolombo, ne veut pas trop s'étendre sur le sujet), des gens auraient tenté de prendre le contrôle de l'entreprise lorsqu'elle est entrée en Bourse, en novembre dernier.

« On ne pensait jamais avoir entre les mains une entreprise avec un aussi gros potentiel. On a été surpris nous-mêmes par la force de notre produit. Depuis que je suis en affaires, je n'ai jamais connu un buzz comme celui-là », explique M. Arsenault.

Cela dit, même s'ils veulent « amener l'entreprise très loin »,

il n'est pas exclu que Martin Arsenault et Fouad Choucair, les deux dirigeants de Kolombo Technologies, vendent un jour leur participation dans la PME. « C'est l'entreprise qui est importante, pas nous, disent-ils. Et de toute façon, même si c'est notre bébé, tu veux qu'à un moment donné le bébé sorte du nid, non ? »

HP recommande Windows Vista™ Business.

1179 \$
EN352UT

BLOC-NOTES COMMERCIAL HP COMPAQ nx7400
Un bloc-notes axé sur la puissance et la performance, avec la Technologie Mobile Intel® Centrino® Duo, Windows® XP Professionnel authentique avec mise à niveau Windows® Vista¹ et HP ProtectTools.
Obtenez GRATUITEMENT une batterie de très grande capacité à 12 cellules (une valeur de 199 \$) à l'achat de certains blocs-notes commerciaux HP avant le 31 janvier.*

Double cœur.
Toujours Plus.

Obtenez une autonomie de batterie qui vous suivra sur la route. Le bloc-notes commercial HP Compaq nx7400 est synonyme d'endurance avec son nouveau processeur haute performance Intel® Core™ 2 Duo T5500* et sa batterie HP exclusive de très grande capacité.

IMPRIMANTE MULTIFONCTION
HP LASERJET 3050
Un tout-en-un fiable et polyvalent qui numérise, copie, imprime et télécopie. Intègre la technologie de fusion instantanée HP pour l'impression rapide de la première page.

319 \$ après la remise postale de 50 \$ US²

Appelez au **1 866 232-9704**
Cliquez sur **www.hp.ca/lapresse**
Rendez-vous chez **vo**tre revendeur HP

© 2006 Hewlett-Packard Development Company, L.P. L'information contenue dans les présentes est sujette à changement sans préavis. Microsoft et Windows sont des marques déposées de Microsoft Corporation aux États-Unis. Windows Vista est une marque déposée ou une marque de commerce de Microsoft Corporation aux États-Unis et (ou) dans d'autres pays. Les autres noms utilisés dans cette présentation servent à des fins d'identification seulement et peuvent être des marques de commerce de leurs propriétaires respectifs. Intel, le logo Intel, Intel Core, Intel Inside, le logo Intel Inside, Celeron, Celeron Inside, Centrino, le logo Centrino, Core Inside, Intel SpeedStep, Intel Viiv, Itanium, Itanium Inside, Pentium, Pentium Inside, Xeon et Xeon Inside sont des marques déposées ou enregistrées d'Intel Corporation ou de ses filiales aux États-Unis et dans d'autres pays. * La numérotation d'Intel ne constitue pas une mesure de performance supérieure. L'architecture bicœur est une nouvelle technologie conçue pour améliorer la performance de certains logiciels. Assurez-vous de la compatibilité auprès de votre fournisseur de produits logiciels. Cette technologie pourrait ne pas convenir à tous les utilisateurs et à tous les logiciels. Certains systèmes pourraient exiger la mise à niveau et (ou) l'achat de produits matériels, de pilotes et (ou) de logiciels pour tirer pleinement profit des fonctionnalités de Windows Vista. Plus d'info sur le site www.windowsvista.com/getready (en anglais seulement). Certaines caractéristiques de produits Windows Vista exigent du matériel perfectionné ou supplémentaire. Vous trouverez des renseignements détaillés sur les sites http://www.microsoft.com/windowsvista/getready/hardwarereq.mspx et http://www.microsoft.com/windowsvista/getready/capable.mspx (en anglais seulement). L'outil Windows Vista Upgrade Advisor pourra vous aider à déterminer quelles fonctionnalités Windows Vista seront prises en charge par votre ordinateur. Pour le télécharger, allez à l'adresse www.windowsvista.com/upgradeadvisor (en anglais seulement). Toutes les autres marques de commerce appartiennent à leurs propriétaires respectifs. ¹ La mise à niveau à Windows Vista est disponible sur le site www.hp.ca/go/microsoftvista - livraison et manutention en sus. ² Obtenez GRATUITEMENT une batterie de très grande capacité à 12 cellules (une valeur de 199 \$) à l'achat de certains blocs-notes commerciaux HP Compaq entre le 1^{er} janvier et le 31 janvier 2007. ³ La remise postale de 50 \$ US s'applique à l'achat du tout-en-un HP LaserJet 3050 entre le 31 décembre 2006 et le 17 février 2007. Le montant de la remise est calculé en dollars US - l'économie réelle en dollars canadiens sera fonction du taux de change sur le dollar US au moment où la remise sera réclamée. Les produits retournés ne seront pas admissibles à la remise postale. Cette offre ne peut être jumelée avec aucune autre offre nationale de HP à moins d'indication contraire dans l'offre. Cette offre ne peut être jumelée avec des programmes d'échange de HP ou des prix spéciaux, par exemple les tarifs gouvernementaux ou du secteur public ou les rabais quantitatifs. Le nombre de remises par client, ménage ou entreprise commerciale est limité à 10 (dix). Renseignements détaillés à l'adresse www.hp.ca/go/L3050_BT807. Les modèles promotionnels Smart Buy offrent des économies fondées sur les prix affichés par HP Canada sur Internet et sur le prix courant de HP pour un produit équivalent configuré sur commande. Ces offres ne peuvent être jumelées avec aucune autre offre de prix spéciaux, y compris les tarifs spéciaux (et prix-cadres), du secteur public ou OCPN. Ces offres ne peuvent être jumelées avec aucune autre offre promotionnelle de HP, à moins d'indication contraire. Les prix indiqués sont ceux affichés sur Internet par HP Canada. Les prix peuvent varier et les revendeurs peuvent vendre à un prix moindre. Taxes et transport en sus. Les produits peuvent différer légèrement de l'illustration. Offres nulles là où la loi les interdit. En vigueur au Canada seulement. HP se réserve le droit de modifier ou d'annuler ces programmes en tout temps, sans préavis. Ces offres ne peuvent être jumelées avec aucune autre offre ou des prix spéciaux. Quantités limitées. Maximum de 25 unités par client. Heures d'ouverture du Centre d'appels : du lundi au vendredi, de 8 h à 20 h 30 HNE. Le magasin en ligne est ouvert 24 heures sur 24, sept jours sur sept.

Les bons coups d'initiés



MICHEL GIRARD
TRANSACTIONS D'INITIÉS

Les recettes miracles pour faire de l'argent en Bourse... ça n'existe pas. Mais il y a des stratégies boursières qui connaissent au fil du temps un certain succès.

Je pense notamment aux transactions d'achat d'actions des initiés. Par initiés, on entend les gens qui détiennent des positions privilégiées dans les entreprises inscrites en Bourse, comme les dirigeants, les administrateurs et les principaux actionnaires.

Un initié peut avoir mille et une raisons de vendre une partie de ses actions, soit l'encaissement d'une partie des énormes gains accumulés sur papier, la diversification de son portefeuille, le remboursement d'une dette, l'achat d'une maison, etc.

Mais un initié n'a habituellement qu'une seule raison d'acheter sur le marché boursier des actions

de son entreprise : réaliser éventuellement un profit. Et au moment où il effectue sa transaction d'achat, il estime sans doute que l'action de son entreprise n'est certes pas surévaluée par rapport à ses prévisions de gains en capital.

Bien entendu, en vertu de la Loi sur les valeurs mobilières, aucun initié n'a le droit d'effectuer des transactions d'achat ou de vente d'actions s'il détient une information privilégiée susceptible de faire fluctuer le titre visé.

En bonne position

Mais qu'à cela ne tienne, il n'en demeure pas moins que les initiés sont tout de même en meilleure position que le commun des boursicoteurs pour évaluer leurs chances de succès lorsqu'ils investissent dans l'achat d'actions de leurs entreprises. J'exclus ici les transactions d'achat et de vente qui sont liées à des levés d'options ou à des régimes d'actionariat offerts aux employés.

En cours d'année, je vous ai notamment parlé de la méthode hautement sophistiquée d'achat d'actions mise au point par les conseillers Robert et Dominic Hurtubise, de Valeurs mobilières Banque Laurentienne.

Ils retracent uniquement les grosses transactions d'achat d'ac-

tions des initiés, soit des achats qui nécessitent un débours minimum de 500 000 \$. Et les titres retenus doivent en outre faire l'objet de recommandations d'achat de la part de maisons de courtage. Les titres sélectionnés ont généralement une très bonne performance.

Un bon outil d'information

Mais plus simplement, si vous suivez attentivement les transactions d'achat signalées dans les chroniques hebdomadaires de transactions d'initiés, vous verrez qu'il s'agit là d'un outil d'information particulièrement intéressant. Évidemment, ce ne sont pas toutes les transactions d'achat qui se traduisent par des gains.

Il arrive que les initiés manquent, eux aussi, de timing!

Voici quelques bons coups. Entre parenthèses, vous trouverez le cours des actions au 27 décembre.

>EXPLORATION DIOS (DOS : 47 cents) Le 12 octobre, deux hauts dirigeants augmentent leurs positions dans le capital-actions de la société minière. Dominique Doucet achète un lot de 10 000 actions, au prix de 25 cents. Et Marie-José Girard a mis la main sur un bloc de 25 000 actions,

également à 25 cents. Hausse du titre depuis l'achat : 88 %.

>IVANHOE MINES (IVN : 11,63 \$) Steven Garcia a acquis le 5 octobre dernier un lot de 8790 actions, à 5,97 \$ l'unité. Progression de l'action : 94,8 %.

>OSISKO (OSK : 10,17 \$) Fin septembre et début octobre, EurAsia a acquis 130 000 actions additionnelles d'Osisko dans une fourchette de prix allant de 4,94 \$ à 5,60 \$. Et trois hauts dirigeants ont aussi profité de la correction du titre pour augmenter leurs positions : Sean Roosen en a acheté 25 000, John Lewis Burzynski en a ajouté 63 300 et Robert Wares, 3000. L'action a presque doublé depuis ces achats.

>IPL (IPL A : 6,70 \$) Les 19 et 20 septembre dernier, Éric Doyon a fait l'acquisition de 17 200 actions à droit de vote multiple de catégorie A, au prix de 5,75 \$. Précédemment, le nouveau président et chef de la direction d'IPL inc., Serge Bragdon, avait investi quelque 392 000 \$ dans l'achat d'un bloc de 89 562 actions à droit de vote multiple le 22 février dernier. Il a payé 4,38 \$ l'action. Hausse du titre depuis cette transaction de M. Bragdon : 53 %.

>DIAGNOCURE (CUR : 3,90 \$) À la fin de l'été, Tom Skinner a ajouté dans son portefeuille 5000 actions de Diagnostics, à 3,08 \$. Et Louise Proulx, a fait un premier achat de 2500 actions, au cours de 3,14 \$. Poussée de l'action : 26,6 %.

>THERATECHNOLOGIES (TH : 7,35 \$) L'administrateur Paul Pommier a acquis le 13 juillet dernier un bloc supplémentaire de 30 000 actions de la biotech montréalaise. Prix payé : 1,38 \$ l'action. Hausse de 432 %.

>CORPORATION FINANCIÈRE POWER (PWF : 37,10 \$) Jon Brian Aune a acheté le 10 mai dernier sur le marché un bloc de plusieurs milliers d'actions, au prix de 31,57 \$ l'action. L'action a grimpé de 17,5 % depuis cet achat.

>EXPLORATION AZIMUT (AZM : 4,90 \$) L'homme d'affaires Dennis Wood a investi juste avant le début de l'été la somme de 38 000 \$ pour acquérir sur le marché un petit bloc additionnel de 20 000 actions d'Azimut, au prix de 1,90 \$. Depuis, Azimut a monté de 158 %.

>HÉROUX-DEVTEK (HRX : 6,35 \$) Jean-François Boursier, le 9 juin dernier, a acheté un lot de 1000 actions supplémentaires. Il les a payées 4,85 \$. Hausse enregistrée : 31 %.

Bonne cote d'amour pour les gestionnaires

BONNE COTE

(suite de la page 1)

« Lorsque nous avons réaménagé les horaires de travail pour les rendre plus flexibles, nous devions à la fois tenir compte des besoins de l'organisation, des clients et des employés. Ces derniers ont résolu ce casse-tête avec leur gestionnaire », illustre M. Bouchard.

Le rôle des gestionnaires de DGAG est défini très simplement. « Ils sont au cœur d'un triangle où l'on trouve, à chaque extrémité, l'organisation, les clients et les employés. Nous leur demandons de rechercher l'équilibre entre ces trois pôles », dit M. Bouchard.

Les cadres sont également invités à créer un consensus au sein de leur équipe avant d'arrêter leurs décisions. « Cette approche peut sembler alourdir la gestion. Elle a toutefois comme résultat de hausser le taux d'adhésion aux gestes à accomplir », poursuit-il.

DGAG offre de la formation à ses gestionnaires et du coaching personnalisé, au besoin. Au-delà du perfectionnement lié aux tâches, le groupe veille à transmettre la culture Desjardins.

Ainsi, en ce 8 janvier 2007, tous les nouveaux gestionnaires participent à une séance de formation. Au menu : l'histoire du mouvement coopératif fondé en 1900 par Alphonse Desjardins, sa vision et ses valeurs ainsi que les comportements attendus de ses cadres.

Évaluation et rétroaction

Chez Abbott Canada, 35^e au Palmarès Hewitt, les 150 gestionnaires sont tenus de rencontrer individuellement tous les membres de leur équipe, au moins deux fois par année, pour une évaluation de rendement en profondeur.

« De plus, nous les encourageons à avoir des échanges personnels fréquents avec les membres de leur équipe. Nous mettons également beaucoup d'accent sur la reconnaissance », précise Mathieu Alarie, chef du développement et de la planification ressources humaines d'Abbott.

Lors des rencontres d'évaluation, la pharmacéutique sonde systématiquement l'intention de ses employés de prendre éventuellement la relève des cadres actuels ou d'accéder à des promotions. « C'est notre méthode privilégiée de recrutement des gestionnaires », précise M. Alarie.

Ceux qui ont levé la main font par la suite l'objet d'une observation attentive. Les responsables des ressources humaines portent alors attention à leurs relations avec leur gestionnaire et leurs collègues, à leur performance ainsi qu'à leurs compétences en leadership.

Lorsque leur candidature est retenue, les nouveaux gestionnaires entreprennent une formation qui porte notamment sur le leadership, le travail d'équipe et la rétroaction.

Tous les deux ans, les cadres d'Abbott doivent se soumettre à

une évaluation par leurs supérieurs, leurs pairs et leurs subalternes. Ils doivent ensuite en partager les résultats avec ces derniers. Ceux qui ont des difficultés reçoivent un accompagnement individuel.

Rapprochements

La cote d'amour des gestionnaires est élevée à Bell Nordiq. Roger Bélisle, directeur général ressources humaines de l'entreprise, 49^e au palmarès au Canada, résume : « Nous n'utilisons pas de recettes de grands gourous. Nos principes de gestion sont très simples : être à l'écoute et près de nos gens. »

Cette entreprise de près de 900 employés compte trois syndicats. Son personnel est dispersé sur un vaste territoire qui couvre notamment les Îles-de-la-Madeleine, le Nord du Québec et celui de l'Ontario. Plusieurs efforts sont donc déployés pour rapprocher la haute direction, les gestionnaires et le personnel de première ligne.

« Les membres de la direction vont dans toutes les régions pour expliquer les projets et les défis de l'entreprise. Ils participent également à plusieurs activités sociales organisées en région », illustre M. Bélisle. Bell Nordiq met également en place plusieurs comités de travail auxquels les employés se joignent sur une base volontaire.

Ces comités dressent des plans d'action, notamment en ressources humaines. « Nos gens ont le sentiment d'être associés aux solutions. »



Déjeuner-causerie

La France, trois mois avant la présidentielle

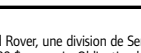
Partenaires de l'événement :



Cossette

Avec la précieuse collaboration de :

LA PRESSE



La nouvelle Chaire d'études sur la France contemporaine, du CÉRIUM, reçoit l'ex-premier ministre français,

M. Alain Juppé

Après son allocution, il répondra aux questions de l'auditoire.

MM. Lucien Bouchard et Raymond Chrétien le présenteront et le remercieront.

Le vendredi
12 janvier 2007,
à 11 h 45

Hôtel Ritz Carlton
1228, rue Sherbrooke Ouest
Montréal

Inscriptions : cerium.ca

CHAIRE D'ÉTUDES DE LA FRANCE CONTEMPORAINE
UNE UNITÉ DU CÉRIUM



Université de Montréal

CENTRE D'ÉTUDES ET DE RECHERCHES INTERNATIONALES

Université de Montréal



Université de Montréal

Tread Lightly!(r) Conduisez de façon responsable hors route. (c) 2007 Land Rover Canada. *PDSF du Land Rover LR3 V6 SE 2007 : 57 990 \$. Les taxes sont calculées sur le montant total du véhicule. ** Sur approbation de Services Financiers Land Rover, une division de Services de financement automobile PRIMUS Canada Inc., obtenez un taux de financement de 4,4 % pour un terme allant jusqu'à 48 mois à la location de tout Land Rover LR3 V6 SE 2007 neuf. Exemple : sur approbation de crédit, un taux de financement annuel de 4,4 % pour une location au détail de 39 mois vous permet de louer un Land Rover LR3 V6 SE 2007 à 699 \$ par mois. Obligation locative totale de 28 836 \$. Une limite de 48 000 km pendant 39 mois s'applique. Des frais de 16 cents le km, plus taxes applicables, s'appliquent au kilométrage excédentaire. Aucun versement initial requis. Valeur résiduelle à la fin du terme : 33 678,45 \$ plus taxes applicables. Première mensualité et dépôt de sécurité de 800 \$ exigés. Aucun versement initial exigé. Frais de transport (995 \$), immatriculation, assurances et taxes applicables en sus. ** Ces offres prennent fin le 31 janvier 2007 et peuvent être annulées en tout temps sans préavis. Certains modèles peuvent faire l'objet d'une commande spéciale. Six visites d'entretien périodique gratuites. Les modèles illustrés sont à titre indicatif seulement. Tous les détails chez votre concessionnaire Land Rover.

Quand l'horizon s'obscurcit, le vent s'élève, la pluie se déchaîne, la neige se précipite, la route s'évanouit.

PROMOTION SALON DE L'AUTO
jusqu'au 31 janvier 2007, nous prenons en charge la mise de fonds d'une valeur de 1 575 \$.

Vous serez content d'avoir pris le vôtre.

Avec sa technologie perfectionnée, incluant le contrôle dynamique de stabilité, l'assistance au freinage d'urgence et le dispositif « Terrain Response » le LR3 vous assure l'essentiel : la sérénité. Peu importe ce que la météo mijote, vous serez toujours le premier à dire « On prend le mien » LR3 de Land Rover, conçu pour l'extraordinaire.

LR3 V6 SE 2007

LOCATION 699 \$^{tt} /MOIS
39 MOIS

TAUX D'INTÉRÊT 4,4%*
JUSQU'À 48 MOIS

1 575 \$ MISE DE FONDS
ENTRETIEN PRESCRIT SANS FRAIS*



LAND ROVER LR3 2006 / Visitez votre concessionnaire Land Rover aujourd'hui.

LES MOTEURS DÉCARIE
8255, rue Bougainville
Montréal
(angle Décarie et de la Savane)
Tél. : 514 334-9910
www.decarie.com

LAND ROVER SAINT-LÉONARD
Division de John Scotti Auto
4305, boul. Métropolitain Est
Saint-Léonard
Tél. : 514 722-3344
www.johnscotti.com

LAND ROVER LAVAL
3475, boul. Le Carrefour
Laval
Tél. : 450 688-1880
Télé. : 450 688-7080
www.landroverlaval.com



LES PETITES ANNONCES 987-VENDU (8363)

HEURES DE TOMBÉE

MARDI AU SAMEDI
17H, LA VEILLE DE LA PARUTION

DIMANCHE ET LUNDI
17H, LE VENDREDI PRÉCÉDENT

ANNONCES ENCADRÉES
48H, AVANT LA PARUTION

COMMENT NOUS JOINDRE

HEURES D'OUVERTURE:
Lundi au vendredi, de 8 h à 17 h

PAR TÉLÉPHONE (514) 987-8363

SANS FRAIS 1 866 987-8363

PAR TÉLÉC. (514) 848-6287

ADRESSE POSTALE
Les Petites annonces,
7 rue Saint-Jacques,
Montréal (Québec) H2Y 1K9

AU COMPTOIR
lundi au vendredi, de 8 h 30 à 17 h

petitesannonces@lapresse.ca

ABONNEMENTS
(514) 285-6911
1 800 361-7453

À VENDRE
Immobilier (couleur) 099
Visites libres 100
Île de Montréal 101
Centre-ville 102
Vieux-Montréal 103
Maisons de prestige 104
Laval Rive-Nord 105
Rive-Sud 106
Banlieue Ouest 107
Banlieue Est 108
Laurentides, Lanaudière 109
Estrie 110
Extérieur de Montréal 111
Bord de l'eau 112
Extérieur du Québec 113
Temps partagé, échange 114
Condominiums, copropriétés 115
Maisons de campagne, domaines 116
Chalets 117
Maisons mobiles 118
Propriétés à échanger 119
Propriétés demandées 120
Fermes, terres 121
Terrains résidentiels 122
Hypothèques, prêts résidentiels 123
Divers 129

À LOUER

Île de Montréal 131
Centre-ville 132
Vieux-Montréal 133
Logements à échanger 134
Laval, Rive-Nord 135
Rive-Sud 136
Banlieue Ouest 137

Banlieue Est 138
Laurentides, Lanaudière 139
Estrie 140
Extérieur de Montréal 141
Extérieur du Québec 143
Condominiums, copropriétés 145
Maisons de campagne 146
Chalets 147
Chambres, pensions 148
Propriétés 149
Résidences pour aînés 150
Garages 152
On demande à louer 153
On demande à partager 154
Sous-location 155
Appartements meublés 156

COMMERCIAL • INDUSTRIEL
ACHAT • VENTE • ÉCHANGE

Propriétés à revenus 160
Propriétés comm. / industrielles 162
Fermes, terres 168
Résidences pour aînés 169
Commerces 170
Copropriétés, espaces comm. / industriels 171
Terrains comm. / industriels 172

106 RIVE-SUD

LONGUEUIL, cottage neuf, près métro, 1400pi², à partir de 229 000\$+t. 514-946-0849

ST-CATHERINE, libre imm. buv, 2+2 ch., poss. bachelier, piscine, 219 000\$ 514-816-7743

ST-LAMBERT, condo 1 ch. asc. gar., piscine, tennis, vélo, occ. rapide, 144 900\$ 450-672-0234

107 BANLIEUE OUEST

BAIE D'URFÉ, Maison de ville de prestige, très spacieux et lumineux, 3 ch., garage, grand terrain, à distance de marche des transports et services. 259 000 \$ ou L.O.C. 1620 \$/mois MLS 1240365 - 1240606

SUZANNE DUTOY
Re/Max Royal Jordan
514-826-1080

113 EXTÉRIEUR DU QUÉBEC

FLORIDE, Deer Field Beach (10 min. Ft. Lauderdale - 3 min. plage). Maison mobile double, neuve, 69 900\$ US et +. Achat de terrain possible. Roger: 1-954-856-6606.

ROYAL PALM BEACH, maison spacieuse moderne, 3 ch, 2 s/bains, près golf 514-355-3910

115 CONDOMINIUMS COPROPRIÉTÉS

AHUNTSIC, 4½, chène, boiseries, marbres, caramélis, rangement, gar., libre mi-juin, 514-745-0100

122 TERRAINS RÉSIDENTIELS

TERRAINS à Mandville, bord lac Creux/lac à l'île, site exceptionnel, pleine nature, 1h de Mt. Tremblant, 450-986-5585 page1te 450-756-3299

123 HYPOTHÈQUES PRÊTS RÉSIDENTIELS

L'HOMME À CONNAÎTRE 1ère, 2e hyp. rés. ind. comm. **Claude St-Onge** ctr (514) 733-4214

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC, 3½ et 4½ calme, moderne, sécur. béton, 590 \$ et 710 \$ tout incl., 514-992-6240

ACADIE, boul. 10 500, 1½ à 4½ cond. distingué, piscine, sécuritaire, a/c, parc. 514-335-3377

AHUNTSIC, haut duplex, 5½ fermé, très propre, 1er fcvr 750\$ non chauffé 514-421-7856

ANJOU, 5½ semi s/sol, 2 ch. fermées, 500 \$. Rien d'inclus. Libre. 514-725-5598

ANJOU, près des Galeries, grand 4½ chauffé, eau chaude, 650 \$, 1er mars, 450-629-8119.

AV. DU PARC / BEAUBIEN, 1½, tout inclus, clair, buanderie, 425 \$, 514-735-3146.

AVENUE D'OUTREMONT, 1½, chauffé, meubl., éclairé, près métro, libre 1^{er} jan. 514-277-4606

BEAUBIEN / LANGELIER, 4½, béton, ascenseur, gar., propre, libre, 860 \$. 514-252-5467.

BERRI, 1½ MEUBLÉ, 3e étage, 325 \$, libre, 514-524-6538.

C.D.N., 1½, 2½, 3½, près U de M, HEC et métro. Semi meublés. 514-223-9924.

C.D.N., 3½, poêle / frigo, chauffés, 514-735-0678

C.D.N., 3½, Decelles/Lacombe, libre, frais peint, poêle/frigo, chauffé, eau chaude, 690 \$ 450-473-9658; 514-249-7611.

C.D.N., 3½ FACE MÉTRO Luxueux: 4830 Plamondon; équipé, chauffé, intercom, sécur. Libre 550\$ 514-731-7642.

C.D.N., 3½, semi s/sol éclairé, calme, spacieux 595\$, poêle/frigo, chauffé eau chaude, pl. bois franc/orcarné, sécurisé, 750\$. A voir ! Vue panoramique. Non-fumeur, pas d'animaux. 514-739-9850, 514-812-8786.

C.D.N., Édouard Montpelt, 3½ chauffés, électros, près HEC et métro, libre, 514-738-3020.

C.D.N. - QUEEN-MARY, 4½ et 5½ chauffé/eau chaude, équipé, 750 \$ et +, 514-994-0394.

C.D.N., rue paisible, hôpital Ste-Justine, 4½, balcon, chauffé, électros, 1er mars 514-992-1711

LASALLE, 3½, vue imprenable fleuve, piste cyclable, piscine-gym. 514-955-8723.

MARQUETTE, condo 3½, non chauffé, entrée lav. sec., très propre, 685 \$, 514-234-6249

MERCIER, 1300 \$, Maison de ville, 4 ch., 2s/bains, 3 étages. Luxueux, métro. 514-524-6662

MÉTRO Beaudry, grand 4½, frais peint, parc. 850\$ 514-271-5678 www.gestion-nlb.com

MÉTRO CADILLAC, 3½, 5½, très beaux, 514-996-4366 www.1appartementalouer.com

MÉTRO CHARLEVOIX, 5 min, grand 2½ libre, très propre, les entrees, 400 \$, 450-347-9114.

MÉTRO CHARLEVOIX, face au métro; 3½ libre, Pl. bois franc, les entrees. 450-678-4872.

MÉTRO CRÉMAZIE, superbe 7½, sur 2 niveaux. Frais rénové, 2 ch., fermées asc. gar. int. 1180 \$, 514-497-5015.

201 ÎLE DE MONTRÉAL

AHUNTSIC/CARTIERVILLE, Nouveau Beau duplex délaçé, coin de rue, bien situé, très propre, s/sol aménagé + garage Sami Oueslati, Re/Max Alliance ctr. 514-574-4000.

205 L'AVAIL RIVE-NORD

LAVAL (Centre de la Nature) Triplex (2 x 5½ et 1 x 3½), garage, plusieurs rénovations. René Lasserone, Century 21 Max-Immo ctr. 514-915-3831

206 RIVE-SUD

LONGUEUIL, cottage neuf, près métro, 1400pi², à partir de 229 000\$+t. 514-946-0849

ST-CATHERINE, libre imm. buv, 2+2 ch., poss. bachelier, piscine, 219 000\$ 514-816-7743

ST-LAMBERT, condo 1 ch. asc. gar., piscine, tennis, vélo, occ. rapide, 144 900\$ 450-672-0234

107 BANLIEUE OUEST

BAIE D'URFÉ, Maison de ville de prestige, très spacieux et lumineux, 3 ch., garage, grand terrain, à distance de marche des transports et services. 259 000 \$ ou L.O.C. 1620 \$/mois MLS 1240365 - 1240606

SUZANNE DUTOY
Re/Max Royal Jordan
514-826-1080

113 EXTÉRIEUR DU QUÉBEC

FLORIDE, Deer Field Beach (10 min. Ft. Lauderdale - 3 min. plage). Maison mobile double, neuve, 69 900\$ US et +. Achat de terrain possible. Roger: 1-954-856-6606.

ROYAL PALM BEACH, maison spacieuse moderne, 3 ch, 2 s/bains, près golf 514-355-3910

115 CONDOMINIUMS COPROPRIÉTÉS

AHUNTSIC, 4½, chène, boiseries, marbres, caramélis, rangement, gar., libre mi-juin, 514-745-0100

122 TERRAINS RÉSIDENTIELS

TERRAINS à Mandville, bord lac Creux/lac à l'île, site exceptionnel, pleine nature, 1h de Mt. Tremblant, 450-986-5585 page1te 450-756-3299

123 HYPOTHÈQUES PRÊTS RÉSIDENTIELS

L'HOMME À CONNAÎTRE 1ère, 2e hyp. rés. ind. comm. **Claude St-Onge** ctr (514) 733-4214

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC, 3½ et 4½ calme, moderne, sécur. béton, 590 \$ et 710 \$ tout incl., 514-992-6240

ACADIE, boul. 10 500, 1½ à 4½ cond. distingué, piscine, sécuritaire, a/c, parc. 514-335-3377

AHUNTSIC, haut duplex, 5½ fermé, très propre, 1er fcvr 750\$ non chauffé 514-421-7856

ANJOU, 5½ semi s/sol, 2 ch. fermées, 500 \$. Rien d'inclus. Libre. 514-725-5598

ANJOU, près des Galeries, grand 4½ chauffé, eau chaude, 650 \$, 1er mars, 450-629-8119.

AV. DU PARC / BEAUBIEN, 1½, tout inclus, clair, buanderie, 425 \$, 514-735-3146.

AVENUE D'OUTREMONT, 1½, chauffé, meubl., éclairé, près métro, libre 1^{er} jan. 514-277-4606

BEAUBIEN / LANGELIER, 4½, béton, ascenseur, gar., propre, libre, 860 \$. 514-252-5467.

À VENDRE À LOUER

IMMOBILIER

101 ÎLE DE MONTRÉAL

AHUNTSIC/CARTIERVILLE, Nouveau Beau duplex délaçé, coin de rue, bien situé, très propre, s/sol aménagé + garage Sami Oueslati, Re/Max Alliance ctr. 514-574-4000.

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À 5 minutes du centre-ville!

ÎLE-DES-SŒURS

SUPER SPÉCIAUX!
À ne pas manquer

Le plus grand choix d'appartements et de maisons de ville à Montréal

Location à partir de \$599 par mois!

www.smialouer.com
450, chemin du Golf
(514) 769-8982

STRUCTURES MÉTROPOLITAINES 3449491

105 L'AVAIL RIVE-NORD

LAVAL (Centre de la Nature) Triplex (2 x 5½ et 1 x 3½), garage, plusieurs rénovations. René Lasserone, Century 21 Max-Immo ctr. 514-915-3831

106 RIVE-SUD

LONGUEUIL, cottage neuf, près métro, 1400pi², à partir de 229 000\$+t. 514-946-0849

ST-CATHERINE, libre imm. buv, 2+2 ch., poss. bachelier, piscine, 219 000\$ 514-816-7743

ST-LAMBERT, condo 1 ch. asc. gar., piscine, tennis, vélo, occ. rapide, 144 900\$ 450-672-0234

107 BANLIEUE OUEST

BAIE D'URFÉ, Maison de ville de prestige, très spacieux et lumineux, 3 ch., garage, grand terrain, à distance de marche des transports et services. 259 000 \$ ou L.O.C. 1620 \$/mois MLS 1240365 - 1240606

SUZANNE DUTOY
Re/Max Royal Jordan
514-826-1080

106 RIVE-SUD

LONGUEUIL, cottage neuf, près métro, 1400pi², à partir de 229 000\$+t. 514-946-0849

ST-CATHERINE, libre imm. buv, 2+2 ch., poss. bachelier, piscine, 219 000\$ 514-816-7743

ST-LAMBERT, condo 1 ch. asc. gar., piscine, tennis, vélo, occ. rapide, 144 900\$ 450-672-0234

107 BANLIEUE OUEST

BAIE D'URFÉ, Maison de ville de prestige, très spacieux et lumineux, 3 ch., garage, grand terrain, à distance de marche des transports et services. 259 000 \$ ou L.O.C. 1620 \$/mois MLS 1240365 - 1240606

SUZANNE DUTOY
Re/Max Royal Jordan
514-826-1080

113 EXTÉRIEUR DU QUÉBEC

FLORIDE, Deer Field Beach (10 min. Ft. Lauderdale - 3 min. plage). Maison mobile double, neuve, 69 900\$ US et +. Achat de terrain possible. Roger: 1-954-856-6606.

ROYAL PALM BEACH, maison spacieuse moderne, 3 ch, 2 s/bains, près golf 514-355-3910

115 CONDOMINIUMS COPROPRIÉTÉS

AHUNTSIC, 4½, chène, boiseries, marbres, caramélis, rangement, gar., libre mi-juin, 514-745-0100

122 TERRAINS RÉSIDENTIELS

TERRAINS à Mandville, bord lac Creux/lac à l'île, site exceptionnel, pleine nature, 1h de Mt. Tremblant, 450-986-5585 page1te 450-756-3299

123 HYPOTHÈQUES PRÊTS RÉSIDENTIELS

L'HOMME À CONNAÎTRE 1ère, 2e hyp. rés. ind. comm. **Claude St-Onge** ctr (514) 733-4214

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC, 3½ et 4½ calme, moderne, sécur. béton, 590 \$ et 710 \$ tout incl., 514-992-6240

ACADIE, boul. 10 500, 1½ à 4½ cond. distingué, piscine, sécuritaire, a/c, parc. 514-335-3377

AHUNTSIC, haut duplex, 5½ fermé, très propre, 1er fcvr 750\$ non chauffé 514-421-7856

ANJOU, 5½ semi s/sol, 2 ch. fermées, 500 \$. Rien d'inclus. Libre. 514-725-5598

ANJOU, près des Galeries, grand 4½ chauffé, eau chaude, 650 \$, 1er mars, 450-629-8119.

AV. DU PARC / BEAUBIEN, 1½, tout inclus, clair, buanderie, 425 \$, 514-735-3146.

AVENUE D'OUTREMONT, 1½, chauffé, meubl., éclairé, près métro, libre 1^{er} jan. 514-277-4606

BEAUBIEN / LANGELIER, 4½, béton, ascenseur, gar., propre, libre, 860 \$. 514-252-5467.

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC, 3½ et 4½ calme, moderne, sécur. béton, 590 \$ et 710 \$ tout incl., 514-992-6240

ACADIE, boul. 10 500, 1½ à 4½ cond. distingué, piscine, sécuritaire, a/c, parc. 514-335-3377

AHUNTSIC, haut duplex, 5½ fermé, très propre, 1er fcvr 750\$ non chauffé 514-421-7856

ANJOU, 5½ semi s/sol, 2 ch. fermées, 500 \$. Rien d'inclus. Libre. 514-725-5598

ANJOU, près des Galeries, grand 4½ chauffé, eau chaude, 650 \$, 1er mars, 450-629-8119.

AV. DU PARC / BEAUBIEN, 1½, tout inclus, clair, buanderie, 425 \$, 514-735-3146.

AVENUE D'OUTREMONT, 1½, chauffé, meubl., éclairé, près métro, libre 1^{er} jan. 514-277-4606

BEAUBIEN / LANGELIER, 4½, béton, ascenseur, gar., propre, libre, 860 \$. 514-252-5467.

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC, 3½ et 4½ calme, moderne, sécur. béton, 590 \$ et 710 \$ tout incl., 514-992-6240

ACADIE, boul. 10 500, 1½ à 4½ cond. distingué, piscine, sécuritaire, a/c, parc. 514-335-3377

AHUNTSIC, haut duplex, 5½ fermé, très propre, 1er fcvr 750\$ non chauffé 514-421-7856

ANJOU, 5½ semi s/sol, 2 ch. fermées, 500 \$. Rien d'inclus. Libre. 514-725-5598

ANJOU, près des Galeries, grand 4½ chauffé, eau chaude, 650 \$, 1er mars, 450-629-8119.

AV. DU PARC / BEAUBIEN, 1½, tout inclus, clair, buanderie, 425 \$, 514-735-3146.

AVENUE D'OUTREMONT, 1½, chauffé, meubl., éclairé, près métro, libre 1^{er} jan. 514-277-4606

BEAUBIEN / LANGELIER, 4½, béton, ascenseur, gar., propre, libre, 860 \$. 514-252-5467.

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC, 3½ et 4½ calme, moderne, sécur. béton, 590 \$ et 710 \$ tout incl., 514-992-6240

ACADIE, boul. 10 500, 1½ à 4½ cond. distingué, piscine, sécuritaire, a/c, parc. 514-335-3377

AHUNTSIC, haut duplex, 5½ fermé, très propre, 1er fcvr 750\$ non chauffé 514-421-7856

ANJOU, 5½ semi s/sol, 2 ch. fermées, 500 \$. Rien d'inclus. Libre. 514-725-5598

ANJOU, près des Galeries, grand 4½ chauffé, eau chaude, 650 \$, 1er mars, 450-629-8119.

AV. DU PARC / BEAUBIEN, 1½, tout inclus, clair, buanderie, 425 \$, 514-735-3146.

AVENUE D'OUTREMONT, 1½, chauffé, meubl., éclairé, près métro, libre 1^{er} jan. 514-277-4606

BEAUBIEN / LANGELIER, 4½, béton, ascenseur, gar., propre, libre, 860 \$. 514-252-5467.

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC, 3½ et 4½ calme, moderne, sécur. béton, 590 \$ et 710 \$ tout incl., 514-992-6240

ACADIE, boul. 10 500, 1½ à 4½ cond. distingué, piscine, sécuritaire, a/c, parc. 514-335-3377

AHUNTSIC, haut duplex, 5½ fermé, très propre, 1er fcvr 750\$ non chauffé 514-421-7856

ANJOU, 5½ semi s/sol, 2 ch. fermées, 500 \$. Rien d'inclus. Libre. 514-725-5598

ANJOU, près des Galeries, grand 4½ chauffé, eau chaude, 650 \$, 1er mars, 450-629-8119.

AV. DU PARC / BEAUBIEN, 1½, tout inclus, clair, buanderie, 425 \$, 514-735-3146.

AVENUE D'OUTREMONT, 1½, chauffé, meubl., éclairé, près métro, libre 1^{er} jan. 514-277-4606

BEAUBIEN / LANGELIER, 4½, béton, ascenseur, gar., propre, libre, 860 \$. 514-252-5467.

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC, 3½ et 4½ calme, moderne, sécur. béton, 590 \$ et 710 \$ tout incl., 514-992-6240

ACADIE, boul. 10 500, 1½ à 4½ cond. distingué, piscine, sécuritaire, a/c, parc. 514-335-3377

AHUNTSIC, haut duplex, 5½ fermé, très propre, 1er fcvr 750\$ non chauffé 514-421-7856

ANJOU, 5½ semi s/sol, 2 ch. fermées, 500 \$. Rien d'inclus. Libre. 514-725-5598

ANJOU, près des Galeries, grand 4½ chauffé, eau chaude, 650 \$, 1er mars, 450-629-8119.

AV. DU PARC / BEAUBIEN, 1½, tout inclus, clair, buanderie, 425 \$, 514-735-3146.

AVENUE D'OUTREMONT, 1½, chauffé, meubl., éclairé, près métro, libre 1^{er} jan. 514-277-4606

BEAUBIEN / LANGELIER, 4½, béton, ascenseur, gar., propre, libre, 860 \$. 514-252-5467.

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC, 3½ et 4½ calme, moderne, sécur. béton, 590 \$ et 710 \$ tout incl., 514-992-6240

ACADIE, boul. 10 500, 1½ à 4½ cond. distingué, piscine, sécuritaire, a/c, parc. 514-335-3377

AHUNTSIC, haut duplex, 5½ fermé, très propre, 1er fcvr 750\$ non chauffé 514-421-7856

ANJOU, 5½ semi s/sol, 2 ch. fermées, 500 \$. Rien d'inclus. Libre. 514-725-5598

ANJOU, près des Galeries, grand 4½ chauffé, eau chaude, 650 \$, 1er mars, 450-629-8119.

AV. DU PARC / BEAUBIEN, 1½, tout inclus, clair, buanderie, 425 \$, 514-735-3146.

AVENUE D'OUTREMONT, 1½, chauffé, meubl., éclairé, près métro, libre 1^{er} jan. 514-277-4606

BEAUBIEN / LANGELIER, 4½, béton, ascenseur, gar., propre, libre, 860 \$. 514-252-5467.

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC, 3½ et 4½ calme, moderne, sécur. béton, 590 \$ et 710 \$ tout incl., 514-992-6240

ACADIE, boul. 10 500, 1½ à 4½ cond. distingué, piscine, sécuritaire, a/c, parc. 514-335-3377

AHUNTSIC, haut duplex, 5½ fermé, très propre, 1er fcvr 750\$ non chauffé 514-421-7856

ANJOU, 5½ semi s/sol, 2 ch. fermées, 500 \$. Rien d'inclus. Libre. 514-725-5598

ANJOU, près des Galeries, grand 4½ chauffé, eau chaude, 650 \$, 1er mars, 450-629-8119.

AV. DU PARC / BEAUBIEN, 1½, tout inclus, clair, buanderie, 425 \$, 514-735-3146.

AVENUE D'OUTREMONT, 1½, chauffé, meubl., éclairé, près métro, libre 1^{er} jan. 514-277-4606

BEAUBIEN / LANGELIER, 4½, béton, ascenseur, gar., propre, libre, 860 \$. 514-252-5467.

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC, 3½ et 4½ calme, moderne, sécur. béton, 590 \$ et 710 \$ tout incl., 514-992-6240

ACADIE, boul. 10 500, 1½ à 4½ cond. distingué, piscine, sécuritaire, a/c, parc. 514-335-3377

AHUNTSIC, haut duplex, 5½ fermé, très propre, 1er fcvr 750\$ non chauffé 514-421-7856

ANJOU, 5½ semi s/sol, 2 ch. fermées, 500 \$. Rien d'inclus. Libre. 514-725-5598

ANJOU, près des Galeries, grand 4½ chauffé, eau chaude, 650 \$, 1er mars, 450-629-8119.

AV. DU PARC / BEAUBIEN, 1½, tout inclus, clair, buanderie, 425 \$, 514-735-3146.

AVENUE D'OUTREMONT, 1½, chauffé, meubl., éclairé, près métro, libre 1^{er} jan. 514-277-4606

BEAUBIEN / LANGELIER, 4½, béton, ascenseur, gar., propre, libre, 860 \$. 514-252-5467.

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC, 3½ et 4½ calme, moderne, sécur. béton, 590 \$ et 710 \$ tout incl., 514-992-6240

ACADIE, boul. 10 500, 1½ à 4½ cond. distingué, piscine, sécuritaire, a/c, parc. 514-335-3377

AHUNTSIC, haut duplex, 5½ fermé, très propre, 1er fcvr 750\$ non chauffé 514-421-7856

ANJOU, 5½ semi s/sol, 2 ch. fermées, 500 \$. Rien d'inclus. Libre. 514-725-5598

ANJOU, près des Galeries, grand 4½ chauffé, eau chaude, 650 \$, 1er mars, 450-629-8119.

AV. DU PARC / BEAUBIEN, 1½, tout inclus, clair, buanderie, 425 \$, 514-735-3146.

AVENUE D'OUTREMONT, 1½, chauffé, meubl., éclairé, près métro, libre 1^{er} jan. 514-277-4606

BEAUBIEN / LANGELIER, 4½, béton, ascenseur, gar., propre, libre, 860 \$. 514-252-5467.

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC, 3½ et 4½ calme, moderne, sécur. béton, 590 \$ et 710 \$ tout incl., 514-992-6240

ACADIE, boul. 10 500, 1½ à 4½ cond. distingué, piscine, sécuritaire, a/c, parc. 514-335-3377

AHUNTSIC, haut duplex, 5½ fermé, très propre, 1er fcvr 750\$ non chauffé 514-421-7856

ANJOU, 5½ semi s/sol, 2 ch. fermées, 500 \$. Rien d'inclus. Libre. 514-725-5598

ANJOU, près des Galeries, grand 4½ chauffé, eau chaude, 650 \$, 1er mars, 450-629-8119.

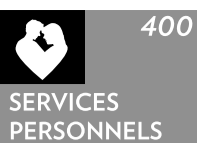
AV. DU PARC / BEAUBIEN, 1½, tout inclus, clair, buanderie, 425 \$, 514-735-3146.

AVENUE D'OUTREMONT, 1½, chauffé, meubl., éclairé, près métro, libre 1^{er} jan. 514-277-4606

BEAUBIEN / LANGELIER, 4½, béton, ascenseur, gar., propre, libre, 860 \$. 514-252-5467.

131 ÎLE DE MONTRÉAL

À AHUNTSIC,



SERVICES PERSONNELS

406 LIGNES DE RENCONTRES
C'est un fantasme qui se réalise!!! Savourez des heures de bavardage sensuel avec des gens d'ici sexy à l'Échange de nuit. APPELEZ GRATUITEMENT MAINTENANT pour réserver votre rendez-vous individuel avec des gens sexy et ouverts d'esprit.

LAVALIFE
Là où les gens cliquent
Appelez maintenant pour rencontrer des centaines de personnes dans la région de Montréal.

440 ESCORTES RENCONTRES

FLESH FOR FANTASY
Se déplace seulement
www.fleshforfantasy.ca

BELLE TRANSEXUELLE
super sexy, 514-997-2533

TRANSEXUELLE pour tes fantasmes.
Jacky 514-521-8873

TANYA femme mature, gros buste, reçoit privé 514-521-0519

SOPHIE 5'5 115 lbs 35 ans
Te reçoit (60 \$) 514-313-2006

JOLIE, transsexuelle. Douce ou dominatrice (514) 527-2926

445 STUDIOS DE MASSAGE

POUR HOMME DISTINGUÉ
Ambiance chaleureuse
Macha 514-999-1548

SEULEMENT HOMMES
DAFFAIRES 514-462-3544

CARO te reçoit en privé.
Massage sensuel, (514) 725-6067

DOMINICAINE offre thai, Laval.
514-912-3575 Bonne Année!

PERLE des Antilles te reçoit
en privé 514-561-5553.

MASSAGE à l'huile chaude,
lun.-vend. 9h-19h 514-721-0799

SENSUELLE, raffinée pour
doux massage 514-235-3402

SHARON 5'5, 37 ans, 165 lb
Plateau 514-237-0106 777

JOLIE petite chinoise, massage
doux en privé 514-836-2186

VÉHICULES AUTOMOBILES

ACURA EL Premium 02, aut.,
cuir. Spécial: 14 900 \$, Acura
Metropolitain 514-362-2872

ACURA MDX 2003
24 995 \$, 450-688-1120

ACURA RL 05, 28 300 km,
bleu foncé, 44 900 \$, Acura
Metropolitain 514-362-2872

ACURA RSX 05, aut., argent,
22 900 \$, Acura Metropolitain
514-362-2872

ACURA TL 04, aut., couleur
or, 28 900 \$ nég. Acura
Metropolitain 514-362-2872

AUDI A4 fam. 2002
17 995 \$, 450-688-1120

AUDI Allroad 2003
29 995 \$, 450-688-1120

AUDI S4 2004 Noir
44 995 \$, 450-688-1120

BMW 01, 330 Ci, convertible,
tout équipé, 5v, cuir, 26 995 \$
NORDEST 514-325-3422

BMW 01, 330 et 325 Cabrio +
Z3, M-Z3, 98a 01, 450-405-7001
www.premier-bmw.com

BMW 320i la 03-04, 39 000
km 2.9% gar 6 ans 160 000km
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

BMW 325 Cabrio 2004, bleu
aut., 55 000 km, garantie
160 000 km 2.9%
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

BMW 325xi 03-04 aut et man
2.9% garantie 6 ans 160 000 km
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

BMW 330i la 03-04, 47 000 km,
aut, sport, gar. 160 000 km 2.9%
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

BMW 525i la 03, 70 000 km
garantie 160 000 km 2.9%
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

BMW 525i Xa 2006, Prem. Pack,
12 000 km, bleu marine, int.
beige, 57 250 \$, 819-823-4848.

BMW 525xi 2006, 20 000 km,
bleu, automatique
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

BMW 528ia 2000, 129 000 km,
argent, très propre
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

BMW 545ia, 2004, 65 000 km,
garantie 160 000 km 2.9%
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

BMW M5, 2006, 15 000 km,
tout équipé, Silverstone,
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

VÉHICULES AUTOMOBILES

501 AUTOMOBILES

BMW Z4, 2003, aut, 50 104
km, 3.9% gar. 6 ans 160 000 km
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

BUICK Regal GS '00, cuir, luxe,
4 ptes 76 000 km, impéc., suc-
cession, 11 900\$ 450-679-8029

FORD Focus SE 01, berline, 5
vit., 17 000 km, état neuf, 1
proprio 5800\$ 514-344-5497

FORD Focus SW 05 Trans bail
270\$/mois bi incl.a/c, CD, «pack
hiver», man. 26 000 km, gar.
2010, pneus hiver 514-528-6350

HONDA Civic 2000, 4 ptes, aut.,
a/c, impeccable. Acura
Metropolitain 514-362-2872

HONDA Civic Coupe 03, noire
man, 2 ptes équipé, 100 000
km, 13 500\$ Betty 514-457-1142

HONDA Civic DX 02, coupé, 5
vit., impéc., 71 366km 8995\$
Colteux Hyundai 514-521-3201

HONDA Civic LX 99, aut., exc.
cond., 78 000km, 4 pneus
neufs. 7200\$ nég.514-389-2978

HYUNDAI Tiburon SE 03, 5 vit.,
tout équipé 61 465km 11 995\$
Colteux Hyundai 514-521-3201

JAGUAR X-TYPE 2002,
5 vit., 150 000 km certifié, vol-
ture impéc., garantie 2 ans,
12 995 \$, 450-477-7272

JEOP Liberty Ltd 2002
14 995 \$, 450-688-1120

LAUZON.QC.CA

LEXUS Chox + de 40 véhicules
en inventaire financé, int. loc.
4.9% www.spinellilexus.com

LEXUS ES330 05 Special editi-
on bleu, 45 000 km, 32 995\$
ou 407\$. Mario, 514-795-8881
SPINELLI LEXUS LACHINE

LEXUS GS300 AWD 2006 gris/
noir, 23 800km, 54 900\$ ou 720\$
Demandez Mario, 514-795-8881
SPINELLI LEXUS LACHINE

MAZDA Protégé 5, 2003, bleue,
tout élect. 4 pneus hiver, 13 000\$
Faut voir! 514-838-8432.

MERCEDES C240, 2002,
argent, 68 000 km, 18 900 \$
514-978-6382 514-251-0532

MERCEDES E320 4x4 1999,
fam., silver, cuir noir, A1, 8
pneus, 18 500\$, 514-264-1725

MERCEDES E320 oct. 2003
55 000 km, noire, 38 000 \$
cause: décès 514-952-3147

MERCEDES E320 Sport 1996,
1 seul proprio., 127 000 km cer-
tifé, voiture impéc., garantie 2
ans, 11 995 \$, 450-477-7340

MERCEDES E500 2003,
49 000 km, E320 2003, 56 000
km, toit panoramique, C240
2003 4matic, 33 000 km,
Reprise Mercedes Canada,
Garantie, 450-430-3556

MERCEDES E500 4Matic,
'06, 15 000 km, argent, 69 900\$
ferme ET SL500 '04, sport,
décapotable, 12 000 km, noir,
cuir rouge, 89 500\$ ferme.
www.bardierauto.net
Tél.: 450-446-4369

SAAB 9 5 turbo, 2003, 5 vit.,
noir, cuir noir, 69 000 km,
reprise banque, gar., 15 995 \$,
Aubaine! CL Inc. 450-430-3556

SUBARU.NET

Outback Impreza Legacy CAA
vente service 1-877-822-7805

SUBARU Forester 03, 11 995\$,
OUTBACK, 01, 5 vit., 10 995\$
CL Inc. 450-430-3556

TERCEL CE 99, aut., 4 ptes,
87 000km, freins et 8 pneus
récents, 5700 \$. 514-331-7034.

TOYOTA Corolla 03 (2)C-L.E.
aut., équipé, gar., prix d'encan
Gilles crtr 514-758-5895

TOYOTA Corolla 99, 4 ptes, 5
vit., man. A/C, 146 000 km, 1
proprio. Super! 514-344-1664

TOYOTA Echo 04, man., silver,
28 500 km, gar., cd, 10 495 \$
NORDEST, 514-325-3422.

TOYOTA Solara conv. 2006
27 995 \$, 450-688-1120

LAUZON.QC.CA

JAGUAR LAVAL
www.jaguarlaval.com

Véhicules d'occasions
Garantie prolongée
Certifiées
Financement location
à partir de 1.9%

02 X-type groupe sport 21 900 \$
04 X-type 42 000 km 29 900 \$
03 S-type garantie prior. 30 900 \$
05 S-type 51 000 km 35 900 \$

Plus de 30 véhicules
X-type - S-type - XJ

450-688-1880

VOLKS Beetle 03, 5v, cuir,
mags, certifié, gar., 13 995 \$
NORDEST 514-325-3422.

VOLKS Golf GTI 1.8 T '03, tout
équipé, 43 000 km, cuir, 5 vit.,
15 995\$, dame, 514-777-4512.

VOLKS Jetta GLS TDI 02, man.
cuir, toit, 12 000 \$, 212 000km,
Entretien A1, 450-368-7676.

VOLVO
Plusieurs modèles
Révisés et garantis
Garage Blainville
450-434-1169
www.servicevolvo.com

VOLVO S40 2001, 1.9T, aut.,
12 995 \$, tout équipé,
Carole 514-402-5845

VOLVO S40 2004, 45 000 km,
16 995 \$, gar. complète, reprise
Volvo Canada, 450-430-3556

VOLVO S60 2004, noire, aut.
équipé, bail 1 an, 515 \$/mois ou
poss. achat Betty 514-457-1142

501 AUTOMOBILES

VOLVO S80 T6 99, 235 000 km
pas d'accident, exc. état, tout
équipé, 7900 \$. 514-337-9880.

VOLVO V70, GLT turbo, 1999,
181 000 km, tout équipé, toit,
cuir, gris, 9500 \$, 514-989-1224.

VÉHICULES 5000 \$ ET MOINS

DODGE Grand Caravan 2000,
3.8L, tout équipé, 8 pneus et
jantes, 100 000 km, condition
A1, 5000 \$, 514-731-2051

HONDA Civic LX '93, 116 000
km, impeccable. Acura
1000 \$. 514-497-1577, 735-0020

NISSAN Pathfinder LE 1997,
tout équipé, 8 pneus, exc.
condition, 4800 \$, 514-952-5511

504 CAMIONS, JEEPS FOURGONNETTES

BMW X5, 03, 3 litres 65 000km,
gar. 6 ans 2.9% 160 000 km
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

BMW X5 2002, 4.4 l, 89 000
km, garantie 2.9% 160 000 km
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

HYUNDAI Santa Fe 03, 5 vit.,
a/c, tout équipé, 11 995\$
Colteux Hyundai 514-521-3201

JEOP Grand Cherokee LTD 97,
tout équipé, toit, cuir. Démar.
164 000 km, pas de rouille, 1er
proprio, 514-344-1664

KIA Sorento 03, 59 943km,
tout équipé, pas gar. 15 995\$
Colteux Hyundai 514-521-3201

GREGOIRE Prestige

LEXUS GS300 2006, aut.,
cuir, 4X4, toit ouvrant, siège
chauffant, syst. navigation,
49 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

LEXUS RX300 4x4 Coach editi-
on 03, 71 000km, 29 900\$ ou
401 \$. Mario, 514-795-8881
SPINELLI LEXUS LACHINE

GROS inventaire d'hiver, pneus,
jantes, neufs/usagés. Répara-
teur, poil mags, 450-435-3561.

GREGOIRE Prestige

VOLVO XC90 2004, Tiptronic,
cuir, 4X4, toit ouvrant,
83 000km, 32 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

LEXUS ES330 2006, aut.,
cuir, 4X4, toit ouvrant, syst. navigation,
49 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

TOYOTA Sienna XLE 01,
équipé A-Z, 105 200 km, gar.,
valant neuve 41 878\$, spécial:
13950\$ Gilles crtr 514-758-5895

GREGOIRE Prestige

LEXUS ES330 2006, aut.,
cuir, 4X4, toit ouvrant, syst. navigation,
49 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

TOYOTA Sienna CE 2005
33 000 km, bal. garantie
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

TOYOTA Sienna XLE 01,
équipé A-Z, 105 200 km, gar.,
valant neuve 41 878\$, spécial:
13950\$ Gilles crtr 514-758-5895

GREGOIRE Prestige

VOLVO XC90 2004, Tiptronic,
cuir, 4X4, toit ouvrant,
83 000km, 32 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

LEXUS ES330 2006, aut.,
cuir, 4X4, toit ouvrant, syst. navigation,
49 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

TOYOTA Sienna CE 2005
33 000 km, bal. garantie
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

TOYOTA Sienna XLE 01,
équipé A-Z, 105 200 km, gar.,
valant neuve 41 878\$, spécial:
13950\$ Gilles crtr 514-758-5895

GREGOIRE Prestige

VOLVO XC90 2004, Tiptronic,
cuir, 4X4, toit ouvrant,
83 000km, 32 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

LEXUS ES330 2006, aut.,
cuir, 4X4, toit ouvrant, syst. navigation,
49 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

TOYOTA Sienna CE 2005
33 000 km, bal. garantie
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

TOYOTA Sienna XLE 01,
équipé A-Z, 105 200 km, gar.,
valant neuve 41 878\$, spécial:
13950\$ Gilles crtr 514-758-5895

GREGOIRE Prestige

VOLVO XC90 2004, Tiptronic,
cuir, 4X4, toit ouvrant,
83 000km, 32 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

LEXUS ES330 2006, aut.,
cuir, 4X4, toit ouvrant, syst. navigation,
49 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

504 CAMIONS, JEEPS FOURGONNETTES

LEXUS RX330 4x4 04, bleu/
lan, 110 868km, 31 900\$ ou 439\$
Demandez Mario, 514-795-8881
SPINELLI LEXUS LACHINE

LEXUS RX330 4x4 04, gris/lan,
67 800 km, 36 500 \$ ou 471\$
Demandez Mario, 514-795-8881
SPINELLI LEXUS LACHINE

MAZDA MPV DX 01, beige,
2.5V6, comme neut. 7 995\$
Colteux Hyundai 514-521-3201

GREGOIRE Prestige

MERCEDES ML500 2005,
Tiptronic, cuir, 4X4, toit
ouvrant, xenon, 18 000km,
42 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

GREGOIRE Prestige

PORSCHE CAYENNE S
2006, Tiptronic, cuir, 4X4, toit
ouvrant, Bose, xenon,
10 000km, 69 988 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

TOYOTA Sienna 04 LE tout
équipée, fin de loc. 411\$ mois
achat: 23 000\$, 450-689-6791.

TOYOTA Sienna CE 2005
33 000 km, bal. garantie
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

TOYOTA Sienna XLE 01,
équipé A-Z, 105 200 km, gar.,
valant neuve 41 878\$, spécial:
13950\$ Gilles crtr 514-758-5895

GREGOIRE Prestige

VOLVO XC90 2004, Tiptronic,
cuir, 4X4, toit ouvrant,
83 000km, 32 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

LEXUS ES330 2006, aut.,
cuir, 4X4, toit ouvrant, syst. navigation,
49 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

TOYOTA Sienna CE 2005
33 000 km, bal. garantie
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

TOYOTA Sienna XLE 01,
équipé A-Z, 105 200 km, gar.,
valant neuve 41 878\$, spécial:
13950\$ Gilles crtr 514-758-5895

GREGOIRE Prestige

VOLVO XC90 2004, Tiptronic,
cuir, 4X4, toit ouvrant,
83 000km, 32 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

LEXUS ES330 2006, aut.,
cuir, 4X4, toit ouvrant, syst. navigation,
49 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

TOYOTA Sienna CE 2005
33 000 km, bal. garantie
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

TOYOTA Sienna XLE 01,
équipé A-Z, 105 200 km, gar.,
valant neuve 41 878\$, spécial:
13950\$ Gilles crtr 514-758-5895

GREGOIRE Prestige

VOLVO XC90 2004, Tiptronic,
cuir, 4X4, toit ouvrant,
83 000km, 32 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

LEXUS ES330 2006, aut.,
cuir, 4X4, toit ouvrant, syst. navigation,
49 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

TOYOTA Sienna CE 2005
33 000 km, bal. garantie
Park Avenue BMW
450-445-4555 514-875-4415

TOYOTA Sienna XLE 01,
équipé A-Z, 105 200 km, gar.,
valant neuve 41 878\$, spécial:
13950\$ Gilles crtr 514-758-5895

GREGOIRE Prestige

VOLVO XC90 2004, Tiptronic,
cuir, 4X4, toit ouvrant,
83 000km, 32 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

LEXUS ES330 2006, aut.,
cuir, 4X4, toit ouvrant, syst. navigation,
49 998 \$
www.hgregoire.com
450-472-7272
+ 399 \$ au prix de vente

DÉCÈS, PRIÈRES, REMERCIEMENTS

900

LAFLEUR, Francine 1939 - 2007

Au C.H.S.L.D. St-Jude de Laval, le 4 janvier 2007, à l'âge de 67 ans, est décédée madame Francine Lafleur, conjointe de Réal Parent. Elle laisse aussi dans le deuil ses enfants Alain, Chantal (Claude Farley), Caroline, ses petits-enfants Elisabeth, Frédéric, Patrick, ses soeurs Lise, Michèle et Lorraine, ainsi que plusieurs parents et amis. La famille recevra les condolances au complexe funéraire Alfred Dallaire Memoria, 2159 boul. St-Martin Est, Duvernay, Laval

Alfred Dallaire MEMORIA 514 277.7778 www.memoria.ca

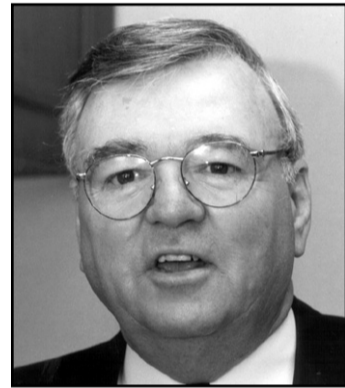
le mercredi 10 janvier 2007 de 14 à 17 heures et de 19 à 21 heures. Une cérémonie religieuse sera célébrée à 20 h 30 dans le salon du complexe funéraire. La famille désire remercier tout le personnel du C.H.S.L.D. St-Jude pour leur dévouement et bons soins prodigués.

L'HEUREUX, Gisèle (née Roussel) 1911 - 2007

À Montréal, le 4 janvier 2007, à l'âge de 95 ans, est décédée madame Gisèle Roussel, épouse de feu Alexandre L'Heureux. Elle laisse dans le deuil ses belles-filles Cécile, Flore (feu Welley), Évelyne (feu Robert), ses neveux et nièces ainsi que parents et amis.

Selon ses volontés, elle ne sera pas exposée. Un service, en présence des cendres, aura lieu en l'église Saint-Jean-Vianney, 6421, 25e Avenue, Montréal, le mardi 9 janvier à 11 h, suivi de l'inhumation au cimetière Notre-Dame-des-Neiges. La famille remercie le personnel du Havre Les Quatre Saisons pour leurs bons soins.

Alfred Dallaire MEMORIA 514 277.7778 www.memoria.ca



PRIMEAU, René 1939 - 2007

À St-Jérôme, le 5 janvier 2007, à l'âge de 67 ans, est décédé M. René Primeau, Associé Directeur retraité de la firme Samson Bélaire Deloitte et Touche, époux de Mme Micheline Bouillon. Outre son épouse, il laisse dans le deuil ses deux soeurs Ghislaine (Marc Trudel) et Yolande, sa belle-soeur Louise Bouillon (Jean-Eric Héroux), ses deux nièces Stéphanie et Amélie, parents et amis. Il sera exposé au salon Alfred Dallaire Memoria, 1111, Laurier Ouest, Outremont (service de voiturier disponible)

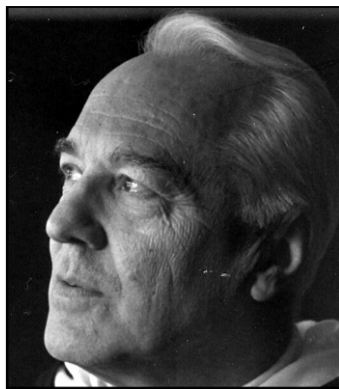
Alfred Dallaire MEMORIA 514 277.7778 www.memoria.ca

le lundi 8 janvier de 14 à 17 heures et de 19 à 22 heures. Les funérailles auront lieu en l'église St-Viateur (angle Laurier et Bloomfield), le mardi 9 janvier (heure à déterminer) et de là au cimetière Notre-Dame-des-Neiges. Au lieu de fleurs, des dons à la Fondation du CHUM ou à l'Association de la Paralyse Cérébrale du Québec seraient appréciés.

RAYMOND, Monique 1945 - 2007

À Montréal, le 1er janvier 2007, à l'âge de 61 ans, est décédée Monique Raymond. Elle laisse dans le deuil son fils Alain Arsenaud, ses parents Roland Raymond et Paule Dubois, sa soeur Louise ainsi que ses autres parents et amis. Au lieu de fleurs, des dons à la Fondation de l'hôpital Maisonneuve-Rosemont seraient appréciés. Les funérailles seront célébrées le samedi 13 janvier à 11 h en la chapelle mariale de l'église Saint-Laurent, 807 boul. Sainte-Croix, Saint-Laurent. La famille recevra les condolances à l'église dès 10 h.

URGEL BOURGIE 514-735-2025 Consultez le registre à sa mémoire www.urgelbourgjie.com



VALLERAND, Claude 1932 - 2007

À Montréal, le 6 janvier 2007, à l'âge de 74 ans, est décédé l'honorable juge Claude Vallerand, époux de feu Lucie Rinfret. Il laisse dans le deuil ses enfants René (Louise Grenier), François (Catherine Sansoucy), Josée (Laurent Cecchini), ses petits-enfants Laurence et Philippe Vallerand, Xavier et Loïk Vallerand et Maxime et Nicolas Cecchini.

Il a été nommé juge à la Cour supérieure du Québec en 1971 et à la Cour d'appel du Québec en 1983. Il a également été vice-président de la Fondation du Théâtre du Nouveau-Monde et secrétaire corporatif de l'Institut de recherches cliniques de Montréal. La famille recevra les condolances le mardi 9 janvier 2007 de 14 heures à 17 h 30 et de 19 à 22 heures au:

Centre funéraire Côte-des-Neiges Réseau Dignité

4525, chemin de la Côte-des-Neiges
Montréal
514-342-8000

Au lieu de fleurs, un don à la Fondation du CHUM sera apprécié.

ROBILLARD, Père Edmond, dominicain 1917 - 2007

À la résidence Basile-Moreau, Montréal, le 5 janvier 2007, est décédé le Père Edmond Robillard, dominicain. Originaire de St-Paul l'Ermitte (Le Gardeur), il était le fils de feu William Robillard et de feu Marie Lachapelle. Il était âgé de 89 ans.

Théologien et poète, Edmond Robillard (Hyacinthe-Marie en religion) fut un grand spécialiste du christianisme primitif. Entré chez les Dominicains en 1936, il a été ordonné prêtre en 1941. Après cinq années de ministère comme vicaire à la paroisse des Saints-Apôtres-Pierre-et-Paul de Lewiston, Maine (1951-1956), il a consacré la plus grande partie de sa vie à l'enseignement: d'abord à Ottawa, comme professeur de théologie dogmatique au studium dominicain (1943-1950), puis à la faculté de théologie de l'Université de Montréal comme professeur titulaire (1956-1983). Il a été président de la Société des Écrivains, puis secrétaire perpétuel de l'Académie des Lettres du Québec.

Le Père Robillard laisse dans le deuil, en plus de sa famille religieuse, ses soeurs: Martine, Charlotte et Françoise, plusieurs neveux et nièces, et Madame Andrée Normandin, sa fidèle collaboratrice. Il sera exposé le mardi 9 janvier, de 14 à 21 heures au:

Couvent Saint-Albert-le-Grand 2715, chemin de la Côte Ste-Catherine Montréal

Les funérailles seront célébrées en l'église conventuelle du Couvent Saint-Albert-le-Grand, le mercredi 10 janvier, à 10 heures. Il sera inhumé, à 14 heures, au cimetière de la paroisse Notre-Dame-du-Rosaire, 1535, rue Girouard Est, à Saint-Hyacinthe. Direction funéraire:



VIAU (Dionne), Denise

Résidant à Deux-Montagnes, le 5 janvier 2007, à l'âge de 71 ans, est décédée Mme Denise Dionne, épouse de M. Albert Viau. Outre son époux, elle laisse dans le deuil ses enfants Marc (Manon Chouinard) et Nathalie (Charles Castonguay), ses petits-enfants Marc-Antoine et Jean-Sébastien, sa soeur Carmen, des neveux, des nièces et un grand nombre d'amis. La famille vous accueillera à la chapelle du Mausolée St-Martin, édifice arrière du complexe funéraire Alfred Dallaire Memoria, 2159, boul. St-Martin Est, à Laval

Alfred Dallaire MEMORIA 514 277.7778 www.memoria.ca

le jeudi 11 janvier à 15 heures. Une réunion de prières sera célébrée à 19 h 30. Nous tenons à remercier tout le personnel de la Maison Sercan pour avoir pris soin de notre mère avec respect et dignité. Que toute offrande de fleurs se transforme par un don à la Fondation Sercan, 50 rue Chénier, Saint-Eustache, Qc, J7R 5W6.

SIMARD, Thérèse 1917 - 2006

À Montréal, le 29 décembre 2006, à l'âge de 89 ans, est décédée Thérèse Simard, épouse de feu Gérard Côté. Elle laisse dans le deuil sa fille, la cinéaste Ghyslaine Côté, son gendre Pierre Fyfe, sa soeur Jeanne Simard, ses neveux, nièces et autres parents et ami(es). La famille recevra les condolances au salon



2590, rue De Rouen, Montréal
www.adyl.com • 514.595.1500

le mercredi 10 janvier 2007 de 14 à 22 heures. Le service funéraire débutera à 19 h 30 au salon.



SOUCY, Lucie (née Lavoie) 1925 - 2007

À Montréal, le 5 janvier 2007, à l'âge de 81 ans, est décédée Lucie Lavoie, épouse de feu Marcel Soucy. Elle laisse dans le deuil ses enfants Marc Alain et Mireille (Pierre M. de Ruelle), ses petits-enfants Catherine, Charles et José Luis, son frère et ses soeurs ainsi que plusieurs parents et amis (es). Femme de coeur et d'action, elle fut très active au sein de sa communauté et de son église Saint-Jude.

La famille recevra les condolances au complexe funéraire Urgel Bourgie, 745 Crémazie Est, Montréal

URGEL BOURGIE 514-735-2025 Consultez le registre à sa mémoire

www.urgelbourgjie.com
le mardi 9 janvier 2007 de 14 à 17 heures et de 19 à 21 heures et le mercredi 10 janvier à compter de 9 heures. Les funérailles auront lieu le mercredi 10 janvier à 11 heures en l'église Saint-Jude, 10 120 avenue d'Auteuil, Montréal et de là au cimetière Notre-Dame-des-Neiges. En mémoire de Lucie, un don à la Société de Saint-Vincent de Paul ou à la Fondation québécoise du cancer serait apprécié.



IL FAUT UNE ACTION,
UNE ACTION MUSCLÉE !

Dystrophie musculaire Canada
une action musclée

1.800.567.2236

www.muscle.ca

bureau du Québec



Les Auberges du coeur
www.aubergesducoeur.com

Maisons d'hébergement
pour jeunes en difficulté et sans abri

A collage of various newspaper covers from La Presse, including sections like 'AFFAIRES', 'ACTUEL SANTÉ', 'SPORTS', 'L'AUTO', 'CARRIÈRES', 'LECTURES', 'CINÉMA', 'ARTS SPECTACLES', 'MONTTOIT', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONTTOIT ARBRES REMARQUABLES', 'MATCH STATISTIQUES JOUEURS', 'BANC D'ESSAI NOUVEAUX MODÈLES', 'TOURISME VACANCES EXCURSION VOYAGE', 'LANCÉMENT ÉDITION', 'ANNONCES CHOIX', 'ACTUALITÉ NOUVELLES ÉVÉNEMENTS', 'MODE', 'THEATRE GUIDE CRITIQUES HORAIRES', 'BANC D'ESSAI MODÈLES NOUVEAUX', 'LA PRESSE', 'HABITATION RÉNOVATION', 'NOUVELLES ACTUALITÉ', 'COMMERCE BOURSES', 'SANTÉ RESTAURANTS', 'JARDINS DÉCORATION RÉNOVATION', 'MONT