

BOURSE



Montréal ▼	Montréal 2949,74 VARIATION DU JOUR: -1,72% AN: 22,30%	Toronto ▼	Toronto 5850,22 VARIATION DU JOUR: -1,37% AN: 17,69%	New York ▼	New York 6583,48 VARIATION DU JOUR: -2,33% AN: 17,83%
-------------------	--	------------------	---	-------------------	--

S&P 500	757,12	-16,76	Nasdaq	1221,70	-27,78
VARIATION DU JOUR:	-2,17%		VARIATION DU JOUR:	-2,22%	
Dollar CAN	72,23	cents US -0,29	Dollar US	1,384	\$CAN 0,006
VARIATION DU JOUR:	-0,40%	AN: -1,63%	VARIATION DU JOUR:	0,40%	AN: 1,87%
Or	351,00	\$US 0,80	Pétrole	NON DISPONIBLE	0,00
VARIATION DU JOUR:	0,23%	AN: -11,32%	VARIATION DU JOUR:	0,00%	AN: -12,34%



Devises
Des spéculateurs assiégent le dollar canadien
page D9

SAQ : de nouveaux rabais de 10% très bientôt...

JACQUES BENOIT

La SAQ fera de mai à novembre toute une série de promotions portant sur l'ensemble de ses produits (vins, bières et spiritueux) et visant à faire mousser ses ventes. Ces opérations, de durée variable, pourront s'étaler sur deux, trois ou quatre semaines.

La première, et de toute évidence l'une des plus intéressantes, aura lieu entre le 28 avril et le 24 mai, c'est-à-dire en période cinq (ou P 5), selon la terminologie en usage à la société d'État, laquelle divise son exercice en 13 périodes de cinq semaines.

Sans qu'on en sache encore la durée, elle consistera en un rabais de 10% qu'on accordera à tous les acheteurs d'un lot d'au moins 12 bouteilles de vin ou de spiritueux, de formats de 750 millilitres ou plus grands.

Les acheteurs pourront mêler vins et spiritueux, la seule règle qui jouera devant être le nombre de bouteilles, obligatoirement 12 ou plus.

La bière sera exclue de cette opération. Toutefois, ce produit, dont les ventes continuent de progresser à un rythme soutenu, donnera lieu à une promotion particulière pendant les mois d'été, alors que vient de prendre fin la promotion lancée à la fin mai 96. (À l'achat de sept bouteilles de bière, la moins chère du lot était gratuite.)

L'autre promotion la plus... affriolante, entre le 23 juin et le 19 juillet (P 7), sera la remise en vigueur du rabais de 10% sur les achats de 100 dollars et plus, comme cela avait été le cas l'année dernière du début mai à la fin août. Mais encore là, on ignore pendant combien de temps cela durera.

Accentuant son virage commercial, la SAQ, décidément pointue, fera également des promotions sur des produits bien spécifiques, tels que les vinières (quatre litres) de vin, ou encore les formats de 1,75 litres de spiritueux.

Annoncées aux directeurs de succursales lors de leur dernière rencontre semestrielle (il y a deux semaines) avec la haute direction de la société d'État, toutes ces opérations, qui ne peuvent qu'activer les ventes, réjouissent les directeurs. À cause notamment... des manques à gagner attribuables aux achats massifs faits par de multiples consommateurs dans les magasins de la Régie des alcools de l'Ontario, en raison des prix plus doux que demande cette dernière.

Offert à partir du début mai 96, au moment où la SAQ fêtait son 75^e anniversaire, le rabais de 10% sur les achats de 100 \$ et plus obtint, rappelons-le, beaucoup de succès, le nombre de ventes de cette importance ayant presque doublé pendant le temps que cela dura. Ainsi, en mai, et alors qu'elles représentaient normalement 2,5% des ventes, celles-ci grimpèrent ce mois-là à 4,2%.

Ce mois-là, les ventes atteignirent 72,5 millions dans les succursales, soit 8 millions de plus que le même mois un an plus tôt. « Je dirais que le rabais y est pour beaucoup », devait déclarer en juillet à *La Presse* M. Huang Qui Vu, adjoint au président et vice-président, ventes et mise en marché.

Pendant enfin les quatre mois que fut accordé cet escompte, le montant global des achats de 100 dollars et plus atteignit 65 millions.

Correction des marchés boursiers

La bourse américaine rend les gains réalisés en 1997

MIVILLE TREMBLAY

Les marchés boursiers avaient terminé la Semaine sainte dans la noirceur et le congé pascal ne leur a pas rendu la lumière. Craignant l'ascension des taux d'intérêt, les investisseurs ont vendu hier, poussant le Dow Jones en baisse de 157 points et le TSE 300 de 81,53 points.

À la clôture, ces indices affichaient respectivement 6583,47 et 5850,22 points.

Avec la chute de 140 points à New York, jeudi, et celle de 191 points à Toronto, le marché américain a subi en deux séances une correction de 4,3% et le marché canadien, de 4,5%.

La bourse américaine a presque tout rendu les gains enregistrés depuis le début de l'année.

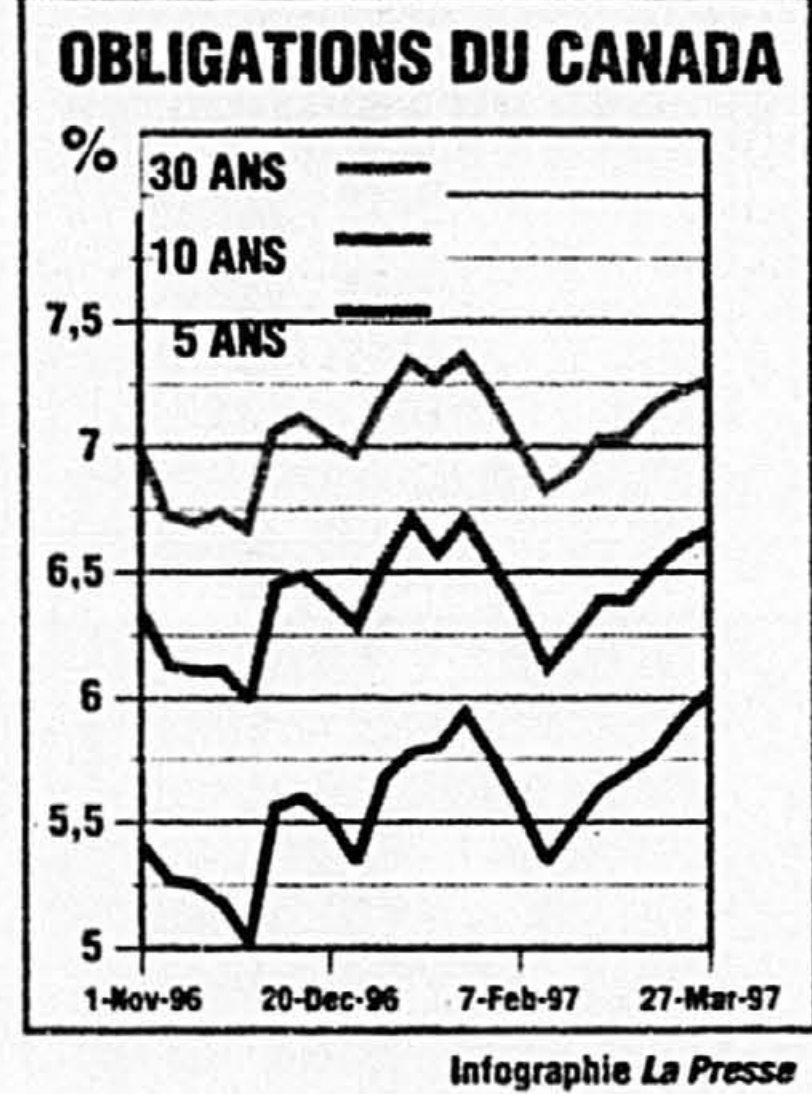
« Il n'y a pas de quoi s'enervé. Nous assistons à une correction de 5 à 10%, commente M. André Marsan, président de Montrusco, mais on est encore sur un marché haussier ».

Le détonateur de cette correction est la crainte de certains boursiers de voir la hausse des taux d'intérêt se poursuivre jusqu'à ce que les taux courts dépassent les taux longs. Une telle inversion de la courbe des rendements serait le signe annonciateur d'une récession.

M. Marsan ne donne pas foi à ce scénario d'apocalypse ; il anticipe un relèvement cumulé des taux américains d'environ 100 points de base (100 points égalent 1%), assez pour permettre un atterrissage en douceur de l'économie américaine, qui décelerait de 3% à 2%.

Montrusco dispose de liquidités qui seront placées en bourse à la faveur de cette correction. Et si le rendement de l'obligation du Canada à 30 ans grimpe à 7,5% (7,31% hier), ce sera un achat, dit M. Marsan.

M. Jacques Chartrand, vice président actions canadiennes chez Natcan, filiale de la Banque Nationale, gère son portefeuille de manière défensive depuis plusieurs mois. Mais il veut voir s'il y aura des retraits des fonds communs de placement au cours des prochaines semaines avant d'acheter les belles valeurs qu'il a identifiées en bour-



La Banque du Canada est intervenue pour calmer les pressions à la hausse sur les taux courts.

se. Il note que la dernière correction de 10% remonte à 1991, alors qu'en moyenne il en survient une aux 24 mois ; « le marché est très vulnérable aux mauvaises nouvelles ».

Le scénario de la Banque Royale, explique l'économiste principale Lise Bastarache, prévoyait deux hausses de 25 points des taux courts aux États-Unis. La première est venue plus vite que prévu et la seconde est attendue pour mai et juillet. Ce durcissement « très modeste » de la politique monétaire américaine est « une mesure de prudence » pour ralentir la cadence et dissiper toute pression inflationniste.

La grande question est de savoir dans quelle mesure et pour combien de temps la Banque du Canada pourra faire fi du resserrement du crédit opéré par le Conseil de la réserve fédérale. Les paris sont ouverts.

Déjà, sur le marché monétaire, les prix indiquent des pressions sur les taux courts que la banque centrale a cherché à calmer par des opérations répétées. Des spéculateurs vendent le dollar canadien à découvert, espérant faire des profits rapides sur sa dépréciation (voir l'article en page D9).

Cette « nervosité est temporaire », pense Mme Bastarache, car les facteurs fondamentaux continuent de supporter la monnaie. Mais pour ce qui est des taux d'intérêt, le risque est bel et bien à la hausse.

DOSSIER

La Veuve Clicquot à l'étude aux HEC!



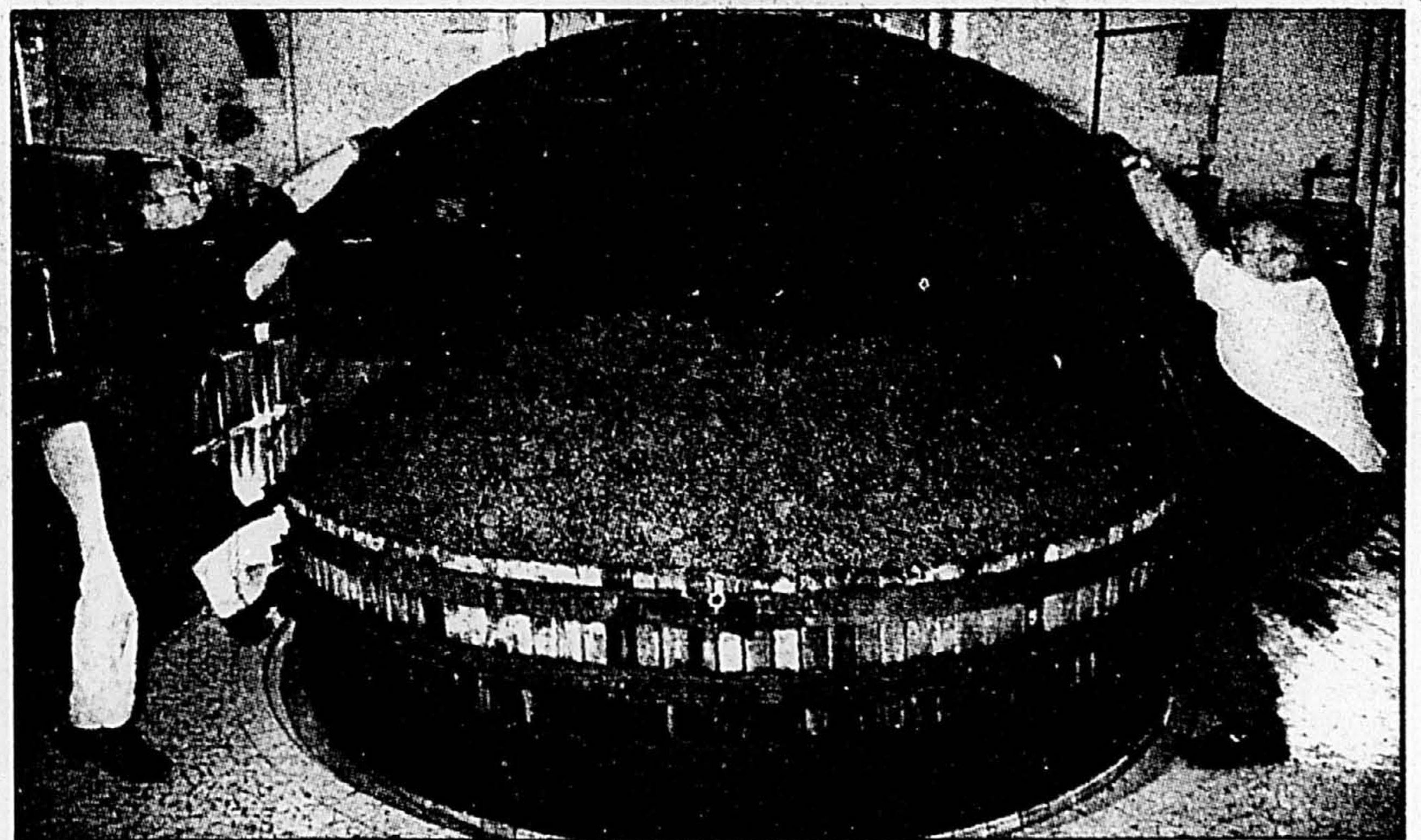
André Pratte

L'École des hautes études commerciales, un vendredi après-midi. Une trentaine d'étudiants se penchent sur ce qu'on appelle aux HEC « un cas ».

Mais contrairement à l'habitude, ce ne sont pas les problèmes de mise en marché d'une PME ou les tactiques d'un grand nom de Québec inc. qu'ils décortiquent.

Le cas, cette fois-ci, est celui d'une veuve de la France du XIX^e siècle. On y parle de Napoléon, de la campagne de Russie, de l'Entente cordiale et de petites bulles. En ce vendredi après-midi, les apprentis gestionnaires discutent des talents de femme d'affaires de la Veuve Clicquot-Ponsardin, qui a donné son nom à un des champagnes les plus célèbres du monde.

« Quelle note donneriez-vous à Mme Clicquot pour sa performance comme stratège? », lance l'un des rédacteurs du cas, le professeur Yvon Dufour. La plupart des



Chez la Veuve Clicquot, les méthodes traditionnelles sont encore de mise et les résultats sont plus que potables.

étudiants lui attribueront plus de 80%. Et pour cause.

C'est contre l'avis de son entourage que la veuve de François Clicquot, âgée alors de moins de trente ans, prend les rênes de la Maison Clicquot et fils. Dans un contexte politico-militaire particu-

lièrement instable, elle allie patience, audace et ténacité pour conquérir de nouveaux marchés sur tout le continent. Dès la fin de la guerre entre la France et la Russie, elle se lancera à la conquête de l'immense domaine des tsars, prenant ses concurrents de vitesse.

Si la Veuve s'intéresse davantage au commerce qu'à la fabrication de son champagne, elle reste tout de même obsédée par la qualité. « Une seule qualité, la toute première », répète-t-elle. En outre elle

Voir LA VEUVE en D 2

Espace intérieur de 70 pi cu • Lave-phares • Doubles commandes de température • Climatisation • Régulateur de vitesse • Lève-glaces électriques • Serrures électriques • Système d'alarme • Volant inclinable • Lecteur de cassettes 90 watts • Suspensions à ressorts • Freins antiblocage tout terrain • Freins à disque • Pneus Michelin • Pneu de rechange grand format • Carrosserie en acier • Poutrelles de renfort latérales • Car • Moteur V8 • Galerie de toit

399\$ par mois

Basé sur un bail de 36 mois avec acompte de 8 990 \$
Frais de service initiaux de 475 \$-modèle à transmission manuelle, 54 000 km alloués, 12 \$ du km additionnel, valeur résiduelle 25 000 \$.

Un prix étonnamment bas pour un véhicule digne de la grande tradition Land Rover. Ce qui signifie qu'il y a bien peu de terrains qui pourraient ne serait-ce que le ralentir. Et probablement aucun coin rocaux du monde où la Land Rover n'a jamais passé, un jour ou l'autre. Tout cela sans égard aux défis que peuvent poser les pluies diluviennes, les chutes de grêle ou les tempêtes de neige. Alors passez chez Les Moteurs Décarie voir de près cet extraordinaire véhicule. Parce qu'avec tout ce que offre la Discovery, 399\$ par mois est vraiment un prix étonnamment bas. Surtout quand on regarde tous les détails.

SD 1997

Les Moteurs Décarie
55, rue Gince, Ville St-Laurent
(514) 334-9910
www.decarie.com

ECONO-FLASHES



Prospectus d'Unibroue

■ Unibroue, une importante brasserie artisanale au Québec, a déposé un prospectus provisoire auprès des commissions des valeurs mobilières du Québec et de l'Ontario dans le cadre de son appel public à l'épargne pour le placement d'actions à droit de vote subalterne ainsi que pour un placement secondaire d'un montant total de près de 16 millions de dollars. Le produit de l'émission servira à financer les projets d'expansion de la compagnie ainsi qu'à rembourser une partie de la dette. Unibroue exploite une usine à Chambly.

Forzani se restructure

■ La direction de la chaîne de détaillants d'articles de sport Forzani procède à une restructuration de l'entreprise, à la suite d'importantes difficultés financières. Cette restructuration se conclura par des mises à pied et la fermeture de certains magasins de la chaîne, dont le siège social est en Alberta. Au Québec, Forzani possède notamment les magasins Sports Experts, mais un porte-parole a indiqué qu'aucun des points de vente situés au Québec n'était visé par la restructuration en cours. La compagnie a obtenu des banques une extension en vue de prolonger le remboursement de prêts d'une valeur totale de 8 millions \$. De plus, ses fournisseurs ont accepté de reporter à plus tard le paiement de 20 millions \$ en factures de toutes sortes.

Résultats d'Acier Leroux

■ Pour la période de trois mois terminée le 31 janvier 1997, la société Acier Leroux a réalisé un bénéfice de 1 million de dollars comparativement à 2,4 millions à la même période de l'exercice précédent. Le chiffre d'affaires s'est élevé à 74,4 millions comparativement à 73,9 millions au trimestre correspondant. « Acier Leroux a évolué dans un environnement difficile au premier trimestre, affirme le communiqué de la compagnie, marqué par une baisse momentanée de la demande et une compétition féroce, notamment en Ontario et aux États-Unis. » Le niveau inférieur des prix de vente, combiné à la hausse des dépenses découlant de l'exploitation de nouveaux centres de services, a fait reculer le bénéfice d'exploitation de près de 2 millions.

Desjardins et Amisk

■ La Fédération des caisses Desjardins du Saguenay-Lac-Saint-Jean et Pan-O-Lac entendent se porter acquéreurs d'un certain nombre d'actions (51 %) de catégorie A de la Corporation régionale d'investissement Amisk. Amisk étudie l'offre faite par Pan-O-Lac et Desjardins. Le Groupe Forex a fait aussi une offre d'achat pour toutes les actions d'Amisk. Amisk recommande aux actionnaires d'attendre avant de déposer leurs actions en réponse à l'une ou l'autre de ces offres et entend faire ses recommandations vers le 7 avril.

Tembec : 90 % des actions de Spruce Falls

■ À la suite de son offre publique d'achat en date du 28 février, Tembec, qui a obtenu entre 93 % et 100 % de chacune des quatre catégories d'action de Spruce Falls Acquisition Corporation, de l'Ontario, a fait savoir hier qu'elle entendait se prévaloir des dispositions concernées de la Loi sur les sociétés par actions, de l'Ontario, pour forcer leurs propriétaires à lui céder les actions qui n'ont pas été déposées en réponse à son offre. Fabricant de papier, de pâtes et de bois d'oeuvre, Tembec a ses principales installations dans le Nord-Ouest du Québec et le Nord-Est de l'Ontario.

Hausse des expéditions d'acier

■ Les expéditions d'acier de l'industrie canadienne ont progressé de 6 % en 1996, en raison notamment de la forte demande, au second semestre, de l'industrie automobile, du bâtiment et des fabricants de canalisations et de tuyaux, a fait savoir l'Association canadienne des producteurs d'acier. Sur l'ensemble de l'année, la consommation canadienne a augmenté de 4,2 %. Par rapport à 1995 où leur part de marché s'était élevée à 29,9 %, les importations ont reculé de 2 points de pourcentage, pour atteindre 27,9 %.

Usine Kruger à Ragouneau

■ La nouvelle usine de sciage de la société Kruger sera construite à Ragouneau, sur la Côte Nord. La nouvelle scierie s'appellera Scierie Manic, puisqu'elle recevra son approvisionnement en bois de la région de Manic V. Cette nouvelle usine coûtera 40 millions et emploiera 100 personnes dès le début des opérations, prévu pour l'automne 1997.

Cascades lève 200 millions

■ Un consortium bancaire formé par la Banque Nationale, la Banque nationale de Paris, la Banque de Nouvelle-Écosse et le Crédit Lyonnais accorde un financement de 200 millions à la société Cascades, pour lui permettre de renouveler des titres de dettes et de financer des projets.

Alliance clôt l'achat de l'usine d'Alabama

■ Produits forestiers Alliance est maintenant officiellement propriétaire d'une usine à Coosa Pines, en Alabama, achetée de Kimberly-Clark Corp. pour 602 millions US. L'acquisition a été financée en partie par une émission de bons de souscriptions qui a permis à la société de récolter près de 502 millions. L'entreprise a en outre fait savoir que les détenteurs de reçus de souscription seront réputés détenteurs d'actions ordinaires à partir de 17 h, le 2 avril.

IPL prépare une émission d'actions

■ La société IPL Inc, important fabricant de produits de plastique moulé, a déposé un prospectus à la Commission des valeurs mobilières du Québec en vue d'une émission d'actions ordinaires de 15 millions. Le produit de l'émission servira à financer une partie des investissements qu'IPL entend faire en 1997 pour augmenter sa capacité de production et se doter de nouveaux instruments de pointe. Les actions seront admissibles au régime d'épargne-action du gouvernement du Québec (REA).

GEC Alsthom livre sa 6^e locomotive

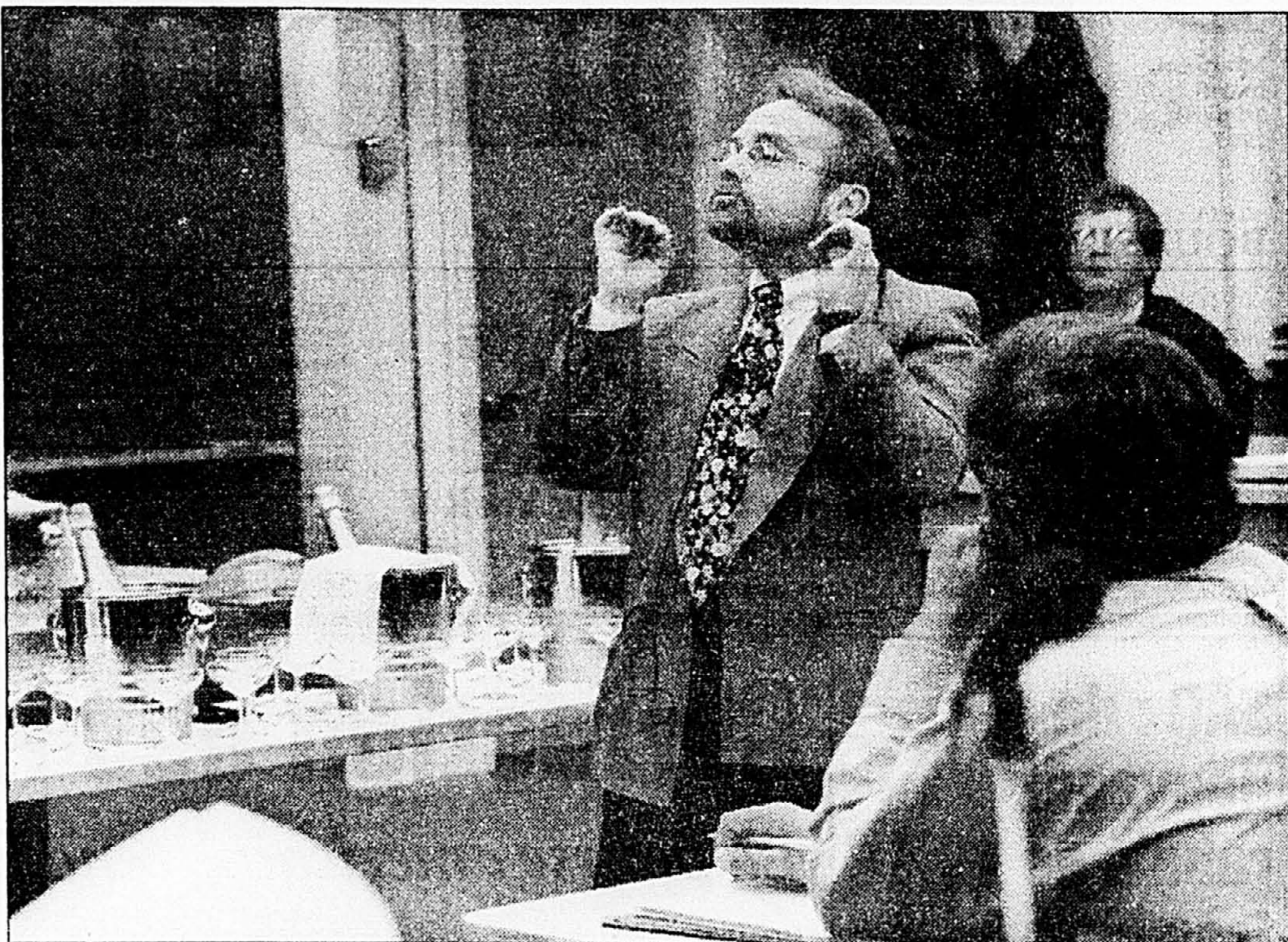
■ GEC Alsthom AMF Transport vient de terminer la remise à neuf de six locomotives du Chemin de fer Roberval-Saguenay, filiale d'Alcan. Propriété de cette société de chemin de fer depuis plus d'une trentaine d'années, les locomotives, dont la modernisation a coûté 7,2 millions de dollars, atteignaient la fin de leur vie utile lorsque GEC décrocha le contrat de modernisation il y a un an. Seule firme à effectuer de tels travaux de reconstruction, GEC a été acquise en mars 96 par GEC Alsthom Canada, filiale du consortium franco-britannique qui a construit entre autres le TGV. GEC a livré sa première locomotive en décembre, alors que la sixième sera acheminée au Saguenay-Lac au cours des prochains jours.

CAE obtient un contrat de US Airways

■ CAE Électronique Ltée, de Montréal, a reçu un contrat de US Airways pour améliorer quatre simulateurs et deux dispositifs de formation au vol. Ce contrat, d'une valeur de 3,4 millions de dollars US, est accompagné d'une option pour l'amélioration de 10 dispositifs additionnels échelonnée sur les deux prochaines années ; ce qui constitue l'un des plus importants programmes de mise à jour à l'histoire de CAE. Client de longue date, US Airways a signé son premier contrat avec CAE en 1980.

Le Trust Royal et la garde de valeurs

■ Le Trust Royal a conclu l'acquisition des services de garde de sociétés et de caisses de retraite de la Banque Scotia et du Montréal Trust. La transaction avait été annoncée initialement le 20 février 1997, à la suite de la signature d'une entente d'achat et de vente. Filiale en propriété exclusive de la Banque Royale du Canada, le Trust Royal est la principale société de fiducie au Canada. Elle offre des services de garde par l'entremise d'un réseau réparti dans 70 centres internationaux.



« Quelle note donneriez-vous à la Veuve Clicquot pour ses talents de stratèges ? » demande à ses étudiants le professeur Yvon Dufour, des HEC. Derrière lui, quelques bouteilles de Veuve Clicquot fournies pour l'occasion par la SAQ.

La Veuve Clicquot à l'étude aux HEC !

LA VEUVE / Suite de la page D 1

s'attaque avec détermination au problème des bulles, toujours trop grosses ou trop petites. (Encore aujourd'hui, nous expliquera le directeur de la succursale Édouard-Montpetit de la SAQ, Mahjoub Elhamakani, c'est la finesse de ses bulles qui caractérisent le champagne Veuve Clicquot.)

Manque de culture

Avant d'aborder le cas en classe, les étudiants ont dû déguster un texte de 25 pages, un texte dense, presque poétique, bourré de références historiques, littéraires et musicales. Une seule phrase à titre d'exemple : « Doutant de la ferveur d'Alexandre I^{er} à l'endroit de l'Empire, Napoléon voulait le ramener dans son camp par la force. Mme Clicquot sait que les choses vont changer : l'envoûtement sibyllin du champagne étant de loin moins évanescents que la puissance pompeuse de toutes les armées du continent réunies. » Bref, comme le dit l'étudiante Cécile Tremblay, ce cas est « plein de dentelles ».

« Nos étudiants souffrent énormément d'un manque de culture, d'un manque d'histoire », souligne le coauteur du cas, le psychologue Gérard Ouimet. « Les grands ges-

tionnaires de demain, poursuit Yvon Dufour, sont ceux qui auront de la culture, du vocabulaire, des connaissances générales. Il faut enseigner la gestion, mais il faut rappeler à nos étudiants que ce qu'ils ont acquis à l'extérieur, l'histoire, la littérature, etc., sont des choses qui les aident dans leurs responsabilités de gestion.

« Comprendre le marketing, comprendre l'économie, ce sont des compétences techniques. Au-delà de ça, les gestionnaires contemporains doivent avoir des habiletés conceptuelles développées, la possibilité de comprendre ce qui se passe dans le monde, de globaliser, de généraliser », poursuit le professeur Dufour.

Des carrosses à l'Internet

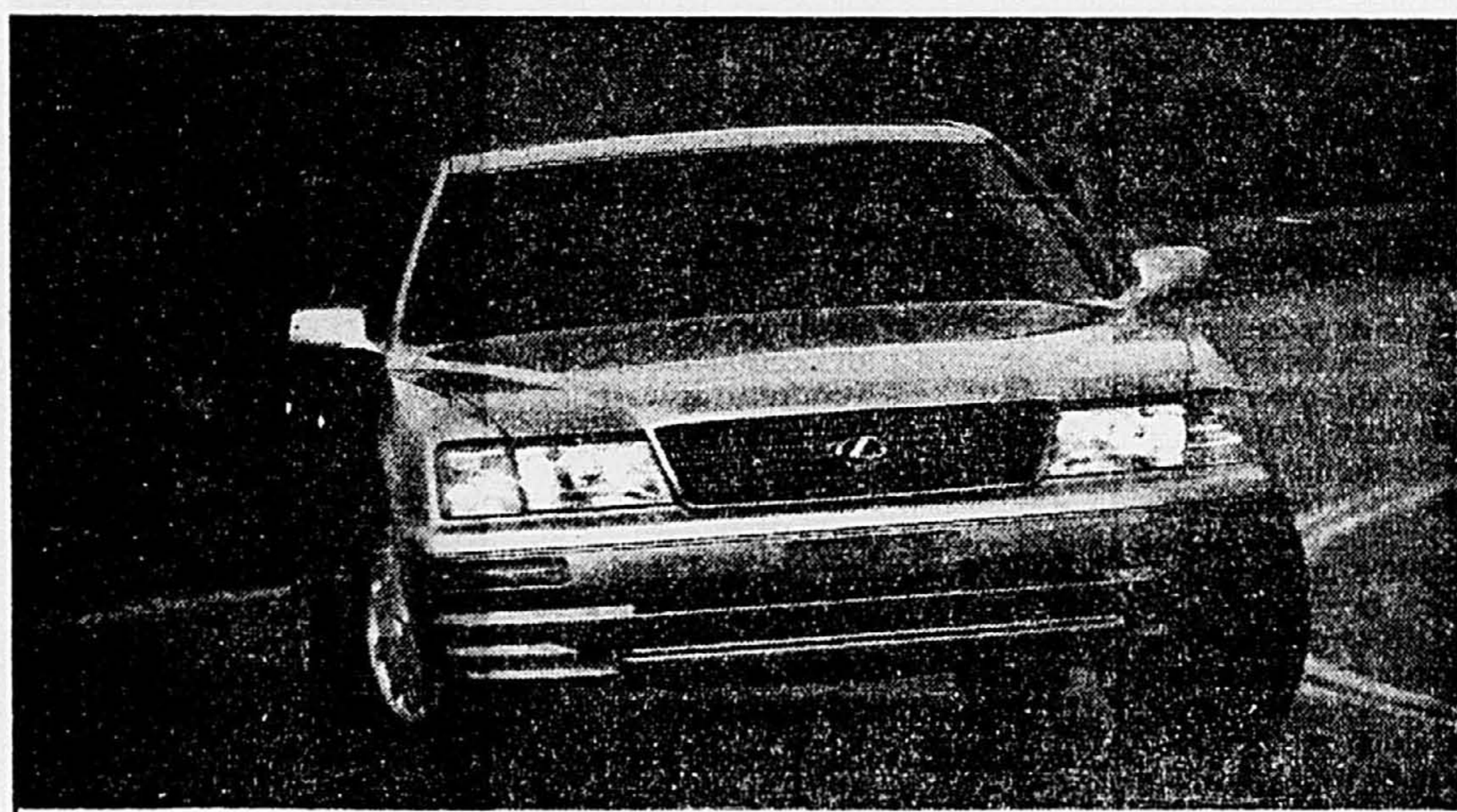
Mais qu'est-ce que des administrateurs de l'an 2000, circulant sur l'Internet et préoccupés de mondialisation, ont à apprendre d'une vieille bourgeoisie dont les représentants parcouraient l'Europe en carrosse ? Bien qu'ils l'aient accueilli avec un certain étonnement, les étudiants ne semblent pas douter de la pertinence du cas. « On a souvent l'impression d'avoir tout inventé, mais on s'aperçoit que les gens de l'époque faisaient du marketing, de la recherche et développement, sans les mots peut-être.

mais ils le faisaient » souligne Florence Sallenave.

« Le cas remonte à près de deux siècles, et on réalise que la Veuve Clicquot avait déjà toutes les qualités d'un bon gestionnaire. C'est à se demander si on a vraiment besoin d'un MBA ! » lance un peu à la blague un autre étudiant, Paul Eyouck.

Les étudiantes apprécient particulièrement le fait que le cas mette en évidence la réussite d'une femme. D'une pionnière, Monique Côté souligne que la Veuve a su conserver une approche féminine, accordant par exemple beaucoup d'importance à la famille : « C'est malheureux que nous n'ayons pas plus de modèles féminins. Les femmes ont souvent l'impression qu'elles doivent imiter le style masculin pour percer. »

La rédaction du cas a exigé deux ans de recherche. Mais il a procuré à ses auteurs plusieurs satisfactions. Le prix Alma-Lepage, d'abord, remis annuellement par l'École au meilleur cas consacré à une femme. Le plaisir de l'écriture, ensuite (« Les mots me font jouer ! », lance en classe l'excéntrique Gérard Ouimet). Et, dernière récompense, les délices de l'étude du champagne. Yvon Dufour avoue : « Ça m'a coûté très cher ! Oh ! dure vie de professeur !



Offre spéciale sur métaux précieux !

Lexus LS 400 : une affaire en or.

La nouvelle Lexus LS 400 1997 augmente sa cote. Sa fabrication attire l'envie de l'industrie automobile. Sa conception fait plus d'un jaloux. Mais ce qui retient davantage l'attention, c'est son luxe extrême et son confort supérieur

accentués par une technologie performante. Elle se conduit avec noblesse et distinction. Elle est forgée de pur prestige. Profitez de l'occasion jusqu'au 30 avril 1997. Vos capitaux feront bonne route.

LEXUS
À la conquête de la perfection

Taux de location **1,9 %***

Lexus Toyota Gabriel
3333, Côte-de-Liesse, St-Laurent
(514) 748-7777

Spinelli Lexus Toyota
561, boul. St-Joseph, Lachine
(514) 634-7171

Vimont Lexus Toyota
255, boul. St-Martin Est, Laval
(514) 668-2710

* Offre de 1,9 % d'intérêt s'applique à la location sur 24 mois d'une Lexus LS 400 1997 neuve auprès de Toyota Credit Canada, sur approbation du crédit. Livraison avant le 30 avril 1997. L'offre s'applique aux véhicules en stock chez le concessionnaire seulement. Ne peut être combinée à aucune autre offre. PAIEMENT TYPE : Intérêt : 1,9 % - Escompte : 24 mois - PDSF : 30 000 \$ - Valeur au terme : 48 000 \$ - Acompte : 2 500 \$ - Arrondissement : 225 \$/mois - Limite de kilométrage : 40 000. Les frais de transport et de livraison sont compris (800 \$). Immatriculation et taxes applicables en sus. Voir votre concessionnaire pour plus de détails.

Verre plat : des hausses sont à craindre

MARIE-CLAUDE LORTIE

La décision du gouvernement provincial d'abolir le décret régissant l'industrie de la vitre pourrait provoquer une hausse des prix dans ce secteur, estime l'Association provinciale des constructeurs d'habitation du Québec (APCHQ).

Le problème, explique Martin Viau, porte-parole de l'APCHQ, est que la disparition du décret ne déclenche pas la vaste déréglementation de l'industrie qu'espéraient les vitriers. Alors que la fabrication de la vitre ne sera effectivement plus soumise aux anciennes règles, toute l'installation, elle, sera maintenant chapeauté par le grand Décret de la construction.

Or, les salaires et avantages sociaux prévus par le décret de la construction sont plus élevés que les anciennes conditions, indique M. Viau.

Avantages sociaux

Sous le décret actuel régissant l'industrie du verre plat, le salaire horaire moyen d'un vitrier ou d'un monteurt est de 19,36 \$ et de 17,89 \$. Sous le décret de la construction, les salaires horaires moyens pour de tels métiers sont de 22,57 \$, ce qui représente une différence de 27 %.

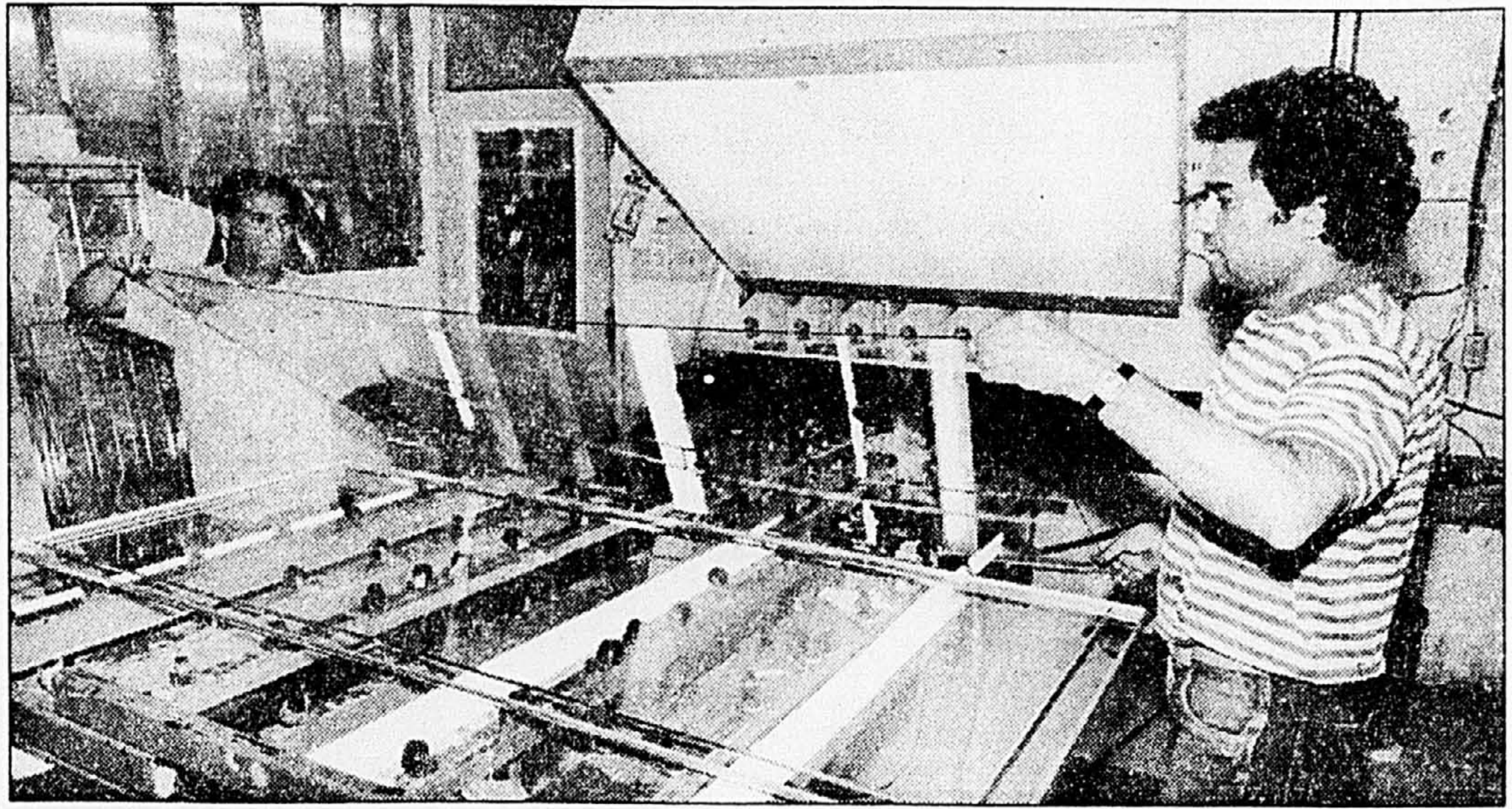
Sous le Décret du verre plat, les avantages sociaux coûtent aux employeurs 1,01 \$ l'heure. Sous le Décret de la construction, ils sont de 1,755 \$ de l'heure, une différence de 74 %.

Au Québec, 64 fabricants de vitre

étaient soumis au Décret du verre plat et seront maintenant déréglementés. Mais 351 vitreries font les deux types de travail, soit la fabrication et l'installation. Elles seront donc seulement partiellement déréglementées. Et en plus de cela, 457 entreprises ne font que de l'installation de vitre. Elles seront maintenant toutes visées par le Décret de la construction.

Selon M. Viau, il n'y a pas de doute que tous les travailleurs oeuvrant dans l'installation de vitre tomberont sous les conditions énoncées par le Décret de la construction.

Un avis envoyé jeudi dernier par la Commission de la construction du Québec le montre clairement. « La Commission de la construction du Québec doit prévoir des modalités d'intégration des salariés et employeurs qui réalisent des travaux de pose et de montage du verre plat sur les chantiers de construction assujettis à la Loi R-20 », peut-on lire dans un mémoire au conseil d'administration de la Commission de la construction du Québec, rédigé par André Ménard, président et directeur général de la commission. La Loi R-20 est la loi qui régit le Décret de la construc-



La « déréglementation » du verre plat aura vraisemblablement des effets que n'avaient pas prévus ceux qui ont milité en sa faveur.

tion. « Par le fait même de cette abrogation, les activités visées par le décret (du verre plat) et qui étaient exclues du champ d'application de la Loi R-20... deviendront assujetties à la Loi R-20 », écrit aussi M. Ménard.

Selon M. Viau, ce changement de régime ressemble à tout sauf à de la déréglementation.

« Le gouvernement dit dans le budget qu'il veut déréglementer

mais de quelle déréglementation parle-t-on si le fait d'abroger le Décret du verre plat assujettit les entreprises installant de la vitre à la loi R-20 ? » demande-t-il.

Conséquences

Selon lui, les entreprises qui ont milité pour l'abrogation du décret ne l'auraient peut-être pas fait si elles avaient su qu'elles allaient tomber sous le Décret de la construc-

tion. Du côté des consommateurs, ceux qui risquent d'être le plus touchés par ces changements sont les entrepreneurs qui construisent des immeubles de plusieurs étages. Du côté résidentiel, il est encore trop tôt pour savoir si l'abolition du décret aura des conséquences sur les prix, précise M. Viau. Toute la partie fabrication de la vitre étant déréglementée, on pourrait voir des baisses de prix de ce côté.

SUN LIFE DU CANADA, COMPAGNIE D'ASSURANCE-VIE
AVIS DE L'ASSEMBLÉE ANNUELLE DES TITULAIRES DE POLICE

Nous vous informons par la présente que la 126^e assemblée annuelle des titulaires de police de la Sun Life du Canada, compagnie d'assurance-vie (la «Compagnie») se tiendra à l'auditorium du Roy Thomson Hall, 60, rue Simcoe, Toronto (Ontario), le jeudi 10 avril 1997 à 11 heures.

Les titulaires de police qui souhaitent recevoir un avis de l'assemblée et des renseignements sur les questions qui seront présentées à l'assemblée peuvent écrire au secrétaire de la Compagnie à l'adresse ci-dessous.

Toronto, le 11 mars 1997.

Gregory W. Gee
 Secrétaire

Sun Life du Canada, compagnie d'assurance-vie
 150, rue King ouest, bureau 1400
 Toronto (Ontario)
 MSH 1J9

Poissons frais, Fruits de mer et Grillades

Des huitres «Blue Point» fraîches en tout temps cultivées

gibbys 298, Place d'Youville, Vieux-Montréal (514) 282-1837
 Vieux-Montréal et Saint-Sauveur

Vous pensez HONDA pensez sigi

www.hondasigi.com. 2485468 1381

CLUB PC ENTREPÔT intel inside pentium

En affaires depuis 1985
 Pentium 120 MHz USB 16 Mo EDO
859\$
 Pentium 150 MHz USB 16 Mo EDO
1019\$
 Pentium 166 MHz USB 16 Mo EDO
1209\$
 Pentium 166 MHz MMX 16 Mo EDO
1369\$

Garantie 3 ans pièces et main-d'oeuvre
 Fabriqué au Québec (moniteur non inclus)

Aussi disponible: Pentium 200 MHz MMX
 prêts étudiant, mise-à-jour d'ordinateurs
 Notebook à partir de 1699\$

Abonnement INTERNET à l'achat d'un ordinateur
GRATUIT

MODEM 33 600 bauds 99\$
 2047 Autoroute 440 Ouest, Level C24 Nord entre la 7^e et La Corneille
 Ouvert dès 9 heures
 990-2088 Cartes de crédit acceptées

Lorsque vient le temps de parler finances, ces experts-conseils ont les choses bien en main.

James Bockel Conseiller
 Francis Marcogliese Conseiller
 Ronald Serafini Conseiller
 Pierre Bellevue Conseiller
 Alex Grecoff Conseiller
 Kenny Johnson Conseiller
 Martin Taylor Conseiller
 Douglas Onions Conseiller
 Morris Turk Conseiller
 Alain Cho Conseiller
 Joseph Fiorito Conseiller
 Margaret Dokic Conseillère
 Keith Mayall Conseiller
 Liane Chacra Conseillère
 Loay Ragheb Conseiller
 Michael Langis Conseiller
 Joanne Iacono Conseillère
 Dorothy Tyszkiewicz Conseillère

La société Les Services Investors Limitée est fière de reconnaître l'excellence professionnelle de ces experts-conseils. Chacun d'eux a fait preuve d'un engagement hors du commun à servir les meilleurs intérêts de ses clients. Ces dix-huit remarquables experts-conseils œuvrent dans la région du West Island et offrent leurs services tant aux jeunes familles à la recherche de placements de croissance qu'aux personnes à la recherche de stratégies de revenus de retraite et aux propriétaires de petites entreprises en quête de conseils financiers.

La société Les Services Investors Limitée est une filiale du Groupe Investors Inc., l'une des plus importantes sociétés de services financiers au pays. Depuis plus de 55 ans, Groupe Investors Inc. est un précurseur dans son domaine, offrant des services complets de conseils financiers et toute une gamme de produits financiers. Aujourd'hui, nous gérons plus de 25 milliards de dollars en capitaux pour le compte de plus d'un demi-million de gens comme vous.

Groupe Investors
 POUR prendre DEMAIN en mains.

Pour plus de renseignements, composez le (514) 426-0886.

Beaucoup plus qu'une simple chambre d'hôtel

Un domicile

- Studios, suites avec 1 ou 2 chambres à coucher
- Salon avec canapé-lit
- Cuisine toute équipée
- Laveuse et sècheuse dans la plupart des suites
- Étages pour non-fumeurs
- Service départ express
- Systèmes de sûreté et de sécurité ultra modernes

Rabais pour séjours prolongés
 Gagnant du prix quatre diamants de la CAA et de l'AAA
 Site web: www.minto.com/corp.html
 Courrier électronique: mpshotel@minto.com

Un espace de travail

- Salles pour réunions et banquets
- Services de soutien administratif
- Téléphone compatible avec un ordinateur personnel
- Messagerie vocale et appels locaux gratuits

Place Minto

- Centre de conditionnement physique de classe internationale
- Piscine de 20m, bain tourbillon et sauna
- Service aux chambres et restaurants
- 30 boutiques et services
- Stationnement intérieur supervisé

PLACE MINTO SUITE HOTEL OTTAWA
 433, avenue Laurier ouest
 Ottawa (Ontario) K1R 7Y1
 Réservations: Ottawa: (613) 782-2350
 Extérieur de la ville: 1-800-267-3377
 Fax: (613) 232-6942

Peu de femmes dans les conseils d'administration

Au rythme actuel, elles seraient représentées équitablement dans... 110 ans

LIA LEVESQUE
de la Presse Canadienne

La proportion de femmes au sein des conseils d'administration de plusieurs entreprises canadiennes est si faible qu'au rythme actuel de progression, elles y seraient équitablement représentées dans... 110 ans.

Cette constatation ressort d'une étude effectuée par le professeur Léo-Paul Lauzon, du département des sciences comptables de l'Université du Québec à Montréal, ainsi que de Martine Lauzon et Isabelle Duclaud, de la chaire d'études socio-économiques de l'UQAM.

Leur étude est intitulée « Place des femmes à titre d'administratrices et d'officiers dans les grandes entreprises canadiennes pour l'année financière 1994 ». Des recherches semblables avaient été réalisées en 1985, 1986, 1990 et 1992, ce qui permet une observation de la progression des femmes à ces postes.

En fait, en 1994, au sein des 619 entreprises recensées, seuls 377 postes d'administrateur sur un total

de 6014 étaient occupés par des femmes, ce qui équivalait à 6,3 pour cent.

Cette proportion n'était que de 2,7 pour cent en 1985, puis 3,4 pour cent en 1986, 4,7 en 1990, 5,5 en 1992 et 6,3 en 1994.

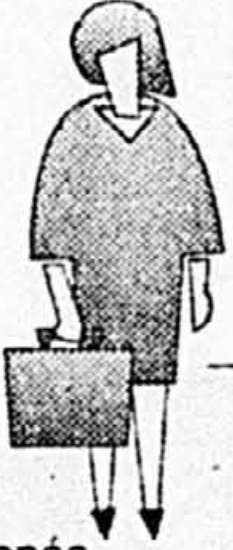
« À ce rythme-là, les femmes seront équitablement représentées au sein des conseils d'administration dans approximativement 110 ans », concluent les auteurs, avec humour.

Au Québec, la proportion de femmes au sein des conseils d'administration est similaire, soit 6,2 pour cent.

Pour les postes d'officier, la proportion atteint 8,9 pour cent de femmes pour le Canada et 9,3 pour cent pour le Québec (y compris le

Pourcentage des femmes administratrices et officiers dans les entreprises canadiennes.

(Évolution sur 10 ans)



Année	Compagnies analysées	% de femmes administratrices	% de femmes officiers	% de femmes officiers sans le poste de secrétaire
1985	369	2,7	2,0	nd
1986	417	3,4	2,7	nd
1990	676	4,7	6,7	5,5
1992	776	5,5	7,5	6,1
1994	619	6,3	8,9	5,6

Source: Chaire d'études socio-économiques de l'UQAM

(PC)

poste de secrétaire corporatif).

« Le nombre de femmes dirigeantes ou administratrices reste ridiculement faible », déplorent les auteurs, malgré les faibles progrès enregistrés au fil des ans.

En entrevue, Mme Martine Lauzon rappelle avec ironie que dans le débat sur l'équité salariale, les associations patronales demandaient au gouvernement de leur faire confiance pour assurer un trai-

tement plus équitable aux travailleuses. « Ça fait des années qu'on leur fait confiance », commente-t-elle, et regardez ce « rythme lent ». « C'est désolant. »

L'autre chercheur, Mme Duclaud, dénonce le fait que même des entreprises qui ont une clientèle majoritairement féminine ou dont les employés sont majoritairement féminins font piètre figure à ce titre.

Par exemple, la Société financière Desjardins-Laurentienne et Métro-Richelieu, qui emploient beaucoup de femmes, font partie de la liste des « 20 plus grandes entreprises québécoises n'ayant aucune femme administratrice ou officier en 1994 ».

D'autres compagnies font meilleure figure à ce chapitre. Par exemple, Agrinove et Mode Shirmax, du Québec, avaient trois femmes officiers sur six en 1994. La « Insurance Corporation of British Columbia » avait neuf administratrices sur 15.

L'ex-président de Dominion Bridge contre-attaque

D'après Dow Jones

L'ancien président de Dominion Bridge, M. Steinar Knai, soutient dans des documents déposés en cour qu'il a été congédié parce qu'il avait dénoncé « des agissements et des omissions inacceptables de la part de certains officiers » de la compagnie.

Dominion Bridge Corp a mis fin au contrat de M. Knai le 31 janvier. En février, l'entreprise intentait des procédures contre lui en Cour supérieure de la province de Québec, district de Montréal, pour recouvrer des sommes prétendument mal acquises. Le 19 mars, M. Knai répliquait par les mêmes voies dans des termes que Dominion a qualifié de « frivoles » et « susceptibles de poursuite ».

Dans sa requête, M. Knai plaide que les allégations voulant qu'il se serait approprié plus de 40 000 \$ —

la majeure partie pour payer la voiture de sa femme — sont un « subterfuge et une feinte ». M. Knai demande à la Cour de déclarer fausses et diffamatoires ces allégations. Il demande également paiement de 1,5 million en dommages compensatoires et punitifs et soutient qu'il a droit de réclamer 1,6 million en salaire et autres compensations.

Dans les documents soumis à la Cour, M. Knai allègue notamment que la compagnie n'aurait pas divulgué certaines informations financières, aurait fait de fausses déclarations et ne respecterait pas entièrement les lois canadiennes de l'impôt.

M. Olivier Despres, vice-président de Dominion Bridge Corp., a déclaré dans un texte écrit à Dow Jones que certaines allégations de M. Knai faisaient partie d'une autre poursuite déposée contre la compagnie en 1996 et que d'autres font

partie d'une procédure menée par d'ex-employés à la suite de leur congédiement. Un comité spécial formé d'administrateurs indépendants de Dominion a étudié ces plaintes et n'a rien trouvé à leur appui.

La corporation Dominion Bridge, de Lachine, près de Montréal, a par ailleurs annoncé hier l'arrivée de trois nouveaux membres au sein de son conseil d'administration: Nicolas Matossian, président et chef de l'exploitation; Ladislav Rice, de Londres, en Angleterre; et Andrew Choa, de Hong Kong.

« Ces nominations permettront à Dominion Bridge d'atteindre son objectif de diversification de la représentativité sur le marché global des membres de son conseil d'administration et favoriseront également son développement sur ces marchés », a déclaré le président du conseil et chef de la direction, Michel Marangère.

DU NOUVEAU
au Centre de perfectionnement

HABILETÉS POLITIQUES **COMPLÈT**

17 et 18 avril 1997 - 9h à 17h

Ce programme est spécialement conçu pour les cadres ou professionnels compétents, désireux d'utiliser leurs ressources politiques dans l'exercice de leurs fonctions. Une approche active leur permettra d'acquérir des habiletés sous-jacentes à l'exercice du pouvoir, que ce soit pour savoir: convaincre, négocier, trouver des appuis, choisir ses alliés, tirer parti de sa marge de manœuvre.

Animatrice
Mme Michèle Poirier

Mme Michèle Poirier est présidente de Michèle Poirier & Associés inc., cabinet-conseil. Elle siège auprès de plusieurs conseils d'administration. Madame Poirier a agi en tant qu'attachée politique au cabinet de la ministre de la Fonction publique.

SUPPLÉMENTAIRE
22 et 23 mai 1997

Aucun préalable académique n'est requis.

Le Centre de perfectionnement de l'École des Hautes Études Commerciales
<http://www.hec.ca/~cphec/hp.htm> (514) 340-6001

Ce programme peut être adapté et offert dans votre entreprise ou votre association. Contactez-nous.

OFFICE NATIONAL DE L'ÉNERGIE

AVIS D'AUDIANCE PAR VOIE DE MÉMOIRES ORDONNANCE GHW-1-97

Demandes d'exportation de gaz naturel

L'Office national de l'énergie (l'«Office») tiendra une audience publique pour l'examen des demandes de licences d'exportation de gaz naturel, présentées aux termes de l'article 117 de la Loi sur l'Office national de l'énergie (la «Loi») par les compagnies suivantes:

Coastal Gas Marketing Company
CoEnergy Trading Company
Enron Capital & Trade Resources Corp.
Ranger Oil Limited
United States Gypsum Company
Westcoast Gas Services Inc.

L'audience se tiendra par voie de mémoires pour obtenir la preuve et l'opinion des personnes qui portent intérêt aux demandes.

Toute personne qui souhaite intervenir dans l'audience doit déposer une intervention écrite, précisant notamment le numéro de téléphone où elle peut être contactée, auprès du secrétaire de l'Office et en signifier une copie aux demandeurs visés par leur intervention, dont les adresses suivent. Nous recommandons aux personnes souhaitant intervenir qu'elles obtiennent une copie des instructions données aux termes de l'ordonnance GHW-1-97. Le délai de réception des interventions est le 14 avril 1997. Le secrétaire publiera une liste des parties peu après.

Coastal Gas Marketing Company
M. Nick Gretener
Bennett Jones Verchere
Avocats
4500, 855 - 2^e Rue s.-o.
Calgary (Alberta) T2P 4K7

CoEnergy Trading Company
M. Rowland J. Harrison
Stikeman, Elliott
1500 Bankers Hall
855 - 2^e Rue s.-o.
Calgary (Alberta) T2P 4J7

United States Gypsum Company
M. Robert M. Perrin
McCarthy Tétraut
Suite 3200, 421 - 7^e Avenue s.-o.
Calgary (Alberta) T2P 4K9

Enron Capital & Trade Resources Corp.
M. L.G. Keough
Bennett Jones Verchere
Avocats
4500, 855 - 2^e Rue s.-o.
Calgary (Alberta) T2P 4K7

Ranger Oil Limited
M. Nick Gretener
Bennett Jones Verchere
Avocats
4500, 855 - 2^e Rue s.-o.
Calgary (Alberta) T2P 4K7

Westcoast Gas Services Inc.
Mme Patricia French
Westcoast Gas Services Inc.
1100, 421 - 7^e Avenue s.-o.
Calgary (Alberta) T2P 4K9

Chaque demandeur fournira une copie de sa demande à chaque intervenant qui, dans son intervention, signale souhaiter en recevoir une.

Toute personne qui souhaite seulement présenter des commentaires sur la ou les demandes qui l'intéressent doit déposer une lettre de commentaires auprès du secrétaire de l'Office et en envoyer une copie aux demandeurs visés d'ici au 21 mai 1997.

Des renseignements sur la procédure régissant la présente audience (ordonnance d'audience GHW-1-97) ou les Règles de pratique et de procédure, 1995 (DORS/95-208) régissant toutes les audiences (les deux documents sont disponibles en français et en anglais) peuvent être obtenus en écrivant au secrétaire de l'Office ou en contactant Patricia Blackie, agente de la réglementation, Bureau du secrétaire, au (403) 299-2716.

M.L. Mantha
Secrétaire par int.
Office national de l'énergie
311 - 6^e Avenue s.-o.
Calgary (Alberta) T2P 3H2
Télécopieur : (403) 292-5503

MAINTENANT DISPONIBLE POUR LIVRAISON IMMÉDIATE
PRENEZ LE CONTRÔLE MAINTENANT AU VOLANT D'UNE AUDI A-8



CONDUISEZ LA VOITURE DE L'AVENIR
AUJOURD'HUI

Popular MONTREAL 5441, St-Hubert Tél.: 274-5471 Audi

Le concessionnaire AUDI le plus POPULAR à Montréal

Les livres de comptes de Solisco sont aussi intéressants que ses livres de contes



Jean Grégoire et Alain Jacques, propriétaires Imprimerie Solisco Inc. Scott-Junction, Québec.

Chez Solisco, on croit aux contes de fées.

Il faut bien y croire un peu pour faire passer ses ventes de 0 à 26 millions de dollars en cinq ans.

L'histoire de Solisco, c'est celle d'une imprimerie beauceronne qui s'est lancée dans le marché du livre pour enfants en 1991 avec une simple presse à feuilles. Aujourd'hui, elle produit des magazines spécialisés pleine couleur en éditions de luxe pour les marchés américains et québécois.

Et elle continue d'imprimer des livres pour enfants d'une grande valeur éducationnelle.

L'histoire de Solisco, c'est aussi celle de RoyNat. Quand est venu le temps d'acheter une presse offset à bobines, de consolider les dettes et de planifier l'avenir, les dirigeants de Solisco savaient ce qu'ils voulaient: du financement flexible qui a pris la forme d'une combinaison de prêt à terme et de dette convertible. C'est ce qu'ils ont trouvé chez RoyNat.

Voici ce qu'en dit Alain Jacques, comptable agréé, partenaire et vice-président, Finances: «Un prêteur conventionnel ne nous aurait jamais accordé la liberté financière dont nous avions besoin pour croire et prospérer.

«Comme toute grande société, RoyNat a parfois des réflexes bureaucratiques; c'est certain. Mais nous y avons aussi découvert une profondeur exceptionnelle et une véritable compréhension de nos enjeux stratégiques. Ce que nous nous sommes donné, en fin de compte, c'est un partenaire solide.»

En 1997, Solisco prévoit que ses revenus atteindront plus de 30 millions de dollars.

FINANCIEMENT D'ENTREPRISES

RoyNat

Anjou (514) 493-3555, Drummondville (81) 477-3801, Longueuil (514) 670-9210, Québec (418) 683-2177, Saint-Laurent (514) 335-5522

Spruce Falls : des retombées intéressantes

Presse Canadienne
KAPUSKASING, Ontario

Des centaines de travailleurs qui étaient sur le point de perdre leur emploi, il y a six ans, viennent de voir leurs efforts en vue de sauver l'usine de pâtes et papier Spruce Falls de Kapuskasing, en Ontario, se traduire par d'importantes retombées, provoquant du même coup une hausse de la consommation locale de biens.

Ces employés viennent tout juste de profiter d'un taux de rendement de 1000 pour cent sur leur investissement initial de 1 \$ l'action, après que la firme montréalaise Tembec eut racheté leurs parts, peu avant Noël.

« J'avais 5000 parts que j'ai vendues 10 \$ chacune, a indiqué hier André Benoit, un travailleur de Spruce Falls âgé de 24 ans. Faites le calcul. »

Maggie Levesque, employée à l'usine depuis 32 ans, et son mari Jean-Louis ont acheté une nouvelle camionnette avec une partie des profits empêchés. Ils ont l'intention d'investir le reste dans des REER et des fonds communs de placement.

Tembec, les travailleurs de l'usine et des habitants de Kapuskasing s'étaient regroupés afin de créer la corporation Spruce Falls Acquisition, il y a six ans, après que le propriétaire d'alors, Kimberly Clark, eut annoncé qu'il mettait un terme à ses opérations locales.

Avant le rachat effectué il y a quatre mois, Tembec contrôlait 51 pour cent de Spruce Falls tandis que les employés et les habitants de Kapuskasing possédaient 42 pour cent de l'usine.

Résultat des retombées de la vente, les marchands de cette municipalité du nord de l'Ontario, dont l'activité a depuis toujours été reliée à celle de l'usine, font des affaires d'or.

« C'est la folie ici. Nous vendions habituellement trois ou quatre unités par semaine. Nous en vendons maintenant cinq ou six par jour », a déclaré Al Pherriou, responsable des ventes de City Motors, concessionnaire General Motors de Kapuskasing.

« Les gens s'offrent le genre de véhicule dont ils ont toujours rêvé », a-t-il ajouté.

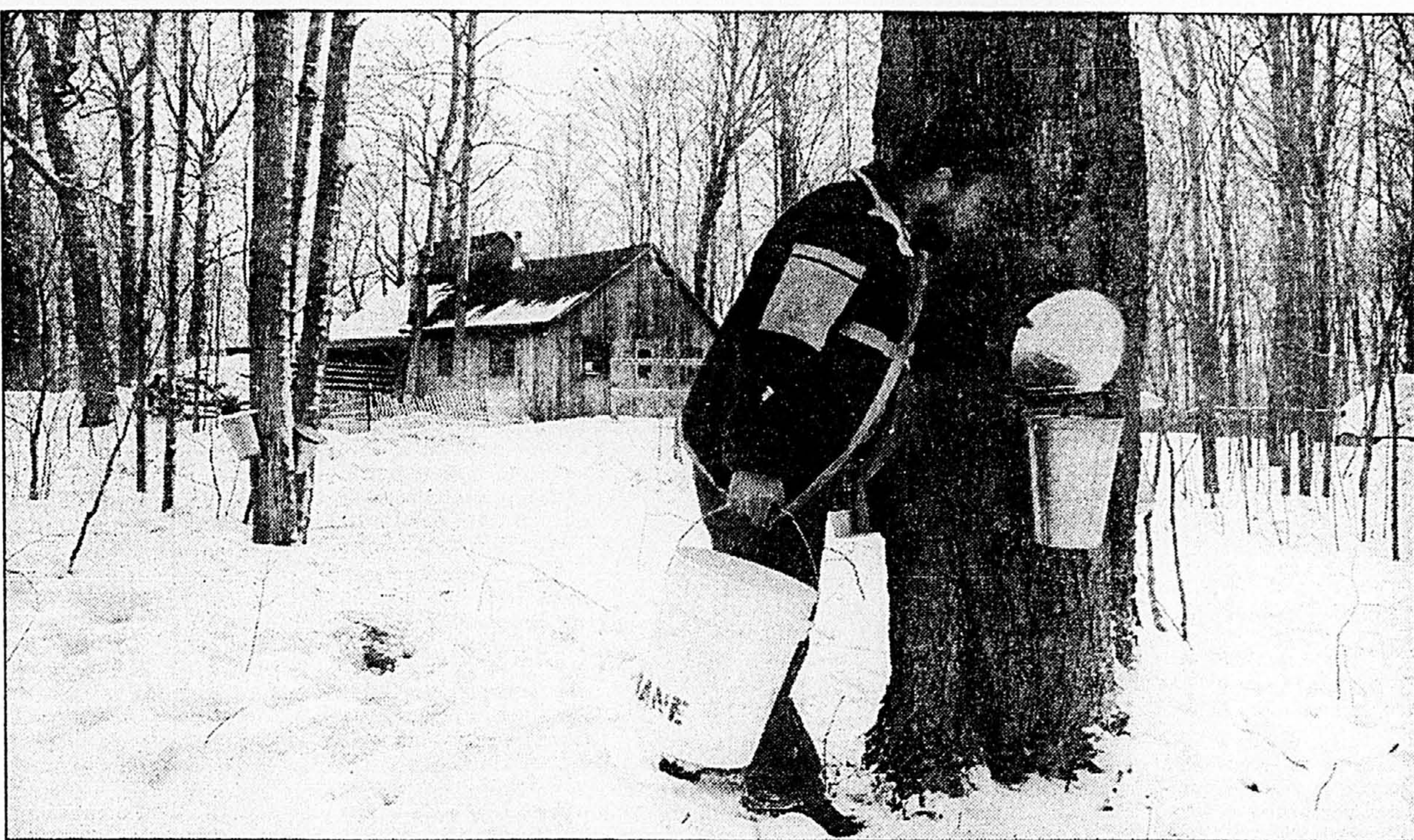


PHOTO PASCALE SIMARD, La Presse

Comme c'est le cas un peu partout au Québec, l'eau d'érable se fait rare, constate Michel Côté, un des employés de l'érablière de Cap-Saint-Jacques, dans le parc régional du même nom, dans l'ouest de l'île de Montréal.

Baisse de production anticipée de sirop d'érable

PIERRE GINGRAS

La production de sirop d'érable dans l'Ouest du Québec tire sérieusement de l'arrière par rapport aux années passées et tout laisse croire que la récolte provinciale sera inférieure à celle de l'an dernier, a indiqué hier le président de la Fédération des producteurs acéricoles du Québec, Pierre Lemieux.

La production du Vermont et du Maine aurait été très faible, indique également M. Lemieux et on ne s'attend pas non plus à une bonne récolte en Ontario. Cette situation risque d'ailleurs de provoquer une hausse des prix en raison des pressions exercées par le marché d'exportation.

Les 11 000 acériculteurs du Québec ont produit environ 53 millions de livres de sirop l'an dernier, une excellente année, dit-on. En règle générale, les Québécois en consomment 12 à 14 millions de livres alors que le reste est exporté, surtout aux États-Unis.

En raison de l'augmentation du nombre d'arbres entaillés (on dit une « entaille » dans le milieu acéricole), on prévoit que la production de 1997 atteindra les 60 millions de livres, le nombre d'entailles étant passé de 20 à 25 millions depuis deux ans. Selon le président de la fédération, la saison en cours

pourrait donner autour de 50 millions de gallons, peut-être un peu plus si le temps s'améliore.

Jusqu'à maintenant la température froide a retardé la saison considérablement. À l'érablière Réal Bernard, de Granby, on a recueilli le tiers de l'eau récoltée l'an dernier à pareille date. Président du Syndicat acéricole de Lanaudière, Roland Urbain a fait 100 gallons de sirop jusqu'à maintenant par rapport à 900 en 1996, au même moment. Dans Franklin Centre, l'érablière de Mario Faille qui compte 12 000 entailles a donné le tiers de sa récolte habituelle. Mais il estime que si la température se met à fluctuer normalement entre le jour et la nuit, il pourrait obtenir une production normale d'ici la fin de la saison prévue autour du 15 avril.

Un de ses voisins, Jacques Bourdeau, (27 000 entailles) s'estime chanceux par rapport aux autres producteurs de sa ré-

gion. Son érablière est située au sommet d'une montagne et l'ensolaillement favorise la production de sève. Il a même pu faire une première récolte à la fin de février. Sa production atteint actuellement 1,9 livre de sirop par entaille mais il estime que l'objectif de trois livres par entaille pourra être atteint. En 1994, une année record, chaque entaille a produit 2,7 livres de sirop au Québec alors que le rendement le plus faible a déjà été de 1,7 livre de sirop par entaille. Il faut environ trois gallons d'eau pour obtenir une livre de sirop.

Plus au nord, à Saint-Basile, dans le comté de Portneuf, la saison accuse aussi un retard considérable. « C'est plutôt mal parti, dit Laurier Gauthier. À date, nous avons connu deux petites journées de production. L'année passée à la fin de mars, la moitié de la récolte était faite. »

Avec ses frères, M. Gauthier est propriétaire d'une des trois ou quatre plus grandes érablières du Québec : 90 000 entailles. « C'est le soleil qui fait défaut. Il nous manque quelques degrés de chaleur pour que les érables coulent vraiment. Mais nous sommes confiants. Ici, la saison peut s'étendre jusqu'à la fin d'avril. Il y a encore 1,25 mètre de neige au sol dans le bois. »

ARGENT DISPONIBLE

- Problèmes de liquidités?
- Prêts commerciaux à court
terme seulement
- Confidentialité

Finance Rapide Cie Ltée
342-4488

AVIS DE SATISFACTION



ALEXANDRE DE SAINT-GERMAIN

UN AUTRE CLIENT COMBLÉ

Alexandre de Saint-Germain avait un rendez-vous qui devait lui assurer une importante promotion. Pour passer sa nervosité, son patron avait réservé pour lui au Germain-des-Prés. Le charme de l'hôtel opéra aussitôt et tout allait pour le mieux quand le jeune homme réalisa qu'il avait oublié ses documents. Adieu! les rêves de grandeur. Il était perdu à jamais. Mais un peu plus tard, dans sa chambre équipée comme un bureau, le café glougloutait et Alexandre, à qui on avait télécopié ses documents, dominait à nouveau la situation. Maintenant, il répète que le patron a toujours raison. Surtout que depuis sa promotion, c'est lui le patron!

GERMAIN
DES PRÉS

HÔTEL ET RESTAURANT, QUÉBEC
1 800 463-5253

700 Affaires

710 OCCASIONS D'AFFAIRES **717** SERVICES SPÉCIALISÉS **725** TENUE DE LIVRES, IMPÔT

BOUL. ST-LAURENT, terrain à louer, achalandé, 365-5332. Recherche - Localisation - inv. Va à domicile. 352-9603

150 000 \$ ET + PAR ANNEE! Capitalisez comme agent d'information avec une franchise ayant une croissance des plus explosives au Canada! Pas d'inventaire. Votre ordinateur produit un revenu 24 hrs! (514) 897-8982

DISTRIBUTION provinciale d'alcootest jetable. 351-0220

PARTENAIRE autonome et dynamique, avec 75 000 \$ à investir dans une franchise avec ou sans base de clientèle. Appelez 514-591-7958.

B.E.S.T. INVESTIGATION Recherche - Localisation - Filatures. 270-2394

EX-TRAVALANT ministre à rev. 30 ans d'exp., comm. inc. Va à domicile. 352-9603

800 Avis

801 AVIS LÉGAUX, APPELS D'OFFRES **950** AVIS DE DISSOLUTION, CHANGEMENTS DE NOM

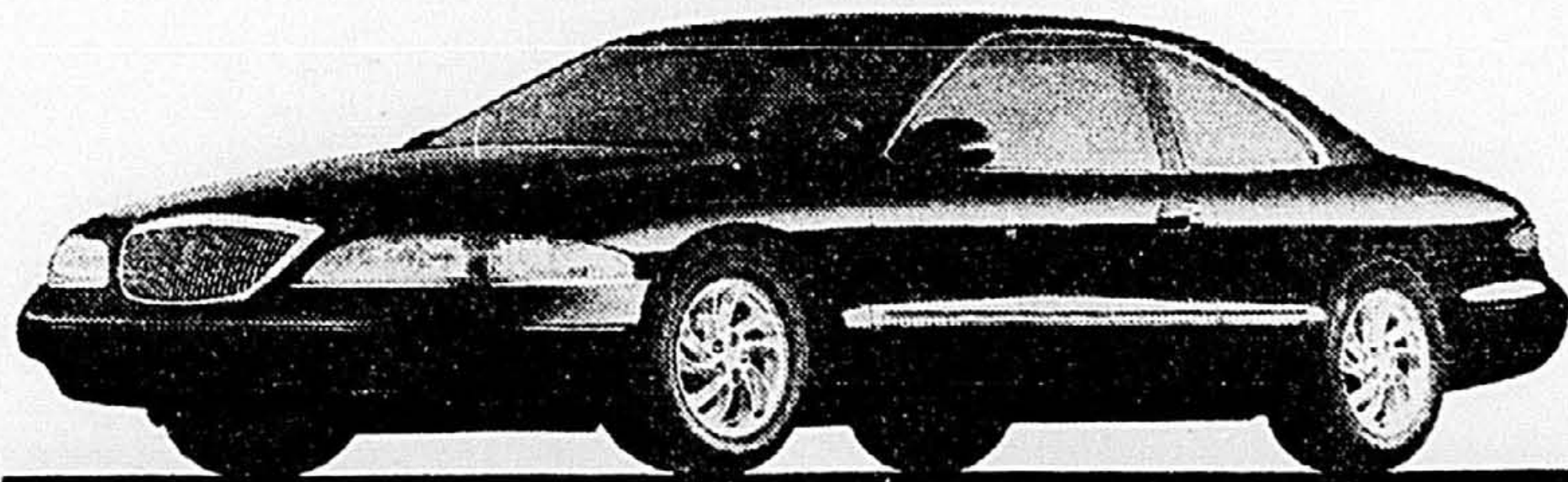
PRENEZ avis que Me Michel Lachance, notaire à Ville de LaSalle, est en possession du greffe et des dossiers de Me Antonio de Nino tel qu'il apparaît d'une ordonnance de garde provisoire émise par Me Denis Marsolais, président de la Chambre des notaires du Québec, en date du 19 mars 1997. Me Michel Lachance, Notaire 300 rue Lefebvre LaSalle, Qué. H8R 3H6 366-6639 Heures de bureau, 9 à 17 h

PRENEZ AVIS que la compagnie "RACHEL-CO INC." ayant son siège social au 1410, Place Arvida, à Ville de Laval, demandera à l'inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre. Laval, ce 1^{er} avril 1997 LAMBERT CORMIER, avocats, procureurs de la compagnie.

OFFREZ-VOUS LE LUXE À PRIX ABORDABLE

UN SEUL VERSEMENT

16 795 \$* OU 599 \$**
LOCATION 24 MOIS LOCATION 24 MOIS



LA NOUVELLE MARK VIII 1997 REDESSINÉE

Ensemble de luxe II, toit ouvrant transparent à commande électrique, sièges chauffants, rétroviseur à électrochrome automatique, jantes chromées, chaîne audio JBL avec lecteur de disques compacts.



LINCOLN CONTINENTAL 1997

Ensemble de luxe, toit ouvrant transparent à commande électrique, antipatinage électronique, chaîne audio JBL, rétroviseur à électrochrome automatique, ensemble maîtrise de roulement.



TOWN CAR SIGNATURE 1997

Des frais de 0,08 \$ du kilomètre après 36 000 kilomètres et d'autres conditions s'appliquent aux deux options. *Plan d'un seul versement anticipé 24 mois. 36 000 km. Transport inclus. Immatriculation, assurances et taxes en sus. **Mise de fonds de 4 995 \$ pour Town Car, Continental et Mark VIII. Première mensualité exigée. Transport inclus. Immatriculation, assurances et taxes en sus.

LES CONCESSIONNAIRES LINCOLN MERCURY DU GRAND MONTRÉAL

MONTREAL: Cluteau Automobiles Inc. Montréal (514) 433-4023; Fairview Lincoln Mercury 1988 Inc. Pointe-Claire (514) 697-2211; Les Ventes Castel Mercury Ltée Montréal (514) 645-7441; Les Ventes Le Circuit Mercury Ltée Montréal (514) 325-4700.

Ovale Lincoln Mercury Inc. Montréal (514) 489-3881.

RIVE-NORD: Automobiles Rivran Laporte et Fils Ltée St-Norbert (514) 836-3783; DesJardins Automobiles Ltée Laval (514) 667-7330; J.ette Lincoln Mercury Inc. Joliette (514) 755-1123.

Les Ventes Mercury des Laurentides (985) Inc. St-Antoine-des-Laurentides (514) 436-2264; Marineau Automobiles St-Eustache Inc. St-Eustache (514) 473-6961; Terrebonne Lincoln Mercury Inc. Lachetane (514) 492-2929; Vaudreuil Mercury Lincoln (1996) Inc. Vaudreuil (514) 455-3338.

Voyer Lincoln Mercury Inc. Laval (514) 974-0000.

RIVE-SUD: Automobiles Ostigon Inc. Richelieu (514) 658-1717; Automobiles Pierre Brault Ltée Boucherville (514) 641-4441; Greenfield Park (514) 671-6115.

Automobiles Poirier Inc. Valleyfield (514) 856-5722; Baril Lincoln Mercury Inc. St-Hubert (514) 774-7070; Carrefour Lincoln Automobiles Inc. St-Jean (514) 359-0047; Deragon Auto-Cité Inc. Cowansville (514) 266-0801.

Morand Lincoln-Mercury Ventes Ltée Ste-Catherine (514) 652-1340.

SERVICE DE
DÉPANNAGE
24 H SUR 24

Donnez généralement à
**LA FONDATION
CANADIENNE DU REIN.**

SOUS LE
SIGNIFICATIF
DU QUINQUAGENAIRE

Barrières commerciales : les É.-U. dénoncent le Japon et l'Europe

Agence France-Presse
WASHINGTON

Les États-Unis critiquent le Japon et l'Union Européenne pour leurs barrières commerciales, dans leur dernier catalogue annuel sur les barrières au commerce mondial publié hier.

Ce document de 387 pages répertorie depuis douze ans les pratiques protectionnistes entravant les exportations américaines.

Le rapport accuse notamment l'Union Européenne et plusieurs États membres d'avoir exercé en 1996 des pressions sur plusieurs pays comme la Croatie et Fidji pour qu'ils commandent des Airbus au détriment de l'Américain Boeing.

Selon le texte, l'Union Européenne et certains ambassadeurs de pays membres auraient lié l'achat d'Airbus par la compagnie aérienne nationale à l'octroi de ce pays d'un régime préférentiel pour ses exportations de sucre dans les quinze pays de la Communauté.

Le rapport affirme également avoir eu des informations selon lesquelles des gouvernements de l'UE auraient mentionné un lien entre le désir de la Croatie d'adhérer au Conseil de l'Europe et l'achat d'Airbus par la compagnie nationale.

Les États-Unis affirment en outre que « l'Union Européenne continue à ériger des barrières aux exportations américaines dans de nombreux secteurs clé » par le « biais de ses politiques d'importation, ses pratiques d'attribution des marchés publics ainsi que de très grandes différences dans leurs normes et procédures pour tester des produits, surtout les viandes et les volailles. »

« Je suis particulièrement préoccupée par les pratiques discriminatoires des Européens contre les exportations agricoles américaines, y compris le riz, le blé, la farine de blé les bananes, le boeuf, les produits laitiers et certains fruits », a déclaré la représentante américaine

pour le Commerce Charlene Barshesky.

Le Japon pour sa part est surtout critiqué pour les pratiques de sa compagnie de téléphones NTT, coupable selon Washington d'insuffisance des droits sur la propriété intellectuelle des logiciels et de la fermeture de son marché d'équipements photographiques, objet d'une plainte de Washington à l'Organisation mondiale du Commerce (OMC).

Le document relève que les États-Unis ont conclu 24 accords commerciaux avec le Japon depuis 1992 et que les exportations américaines vers l'archipel ont augmenté de 43 % pendant cette période, faisant tomber le déficit à 47,7 milliards de dollars en 1996 contre 59,3 milliards en 1995.

La Chine fait l'objet d'un traitement assez neutre et n'occupe que neuf pages de ce document. Le rapport estime cependant que ce pays « est encore loin d'être suffisamment ouvert aux exportations américaines. »

Washington accuse Fujitsu et NEC de dumping

Agence France-Presse
WASHINGTON

Le département américain du Commerce a accusé hier les groupes japonais Fujitsu et NEC d'avoir proposé des super-ordinateurs à des prix de dumping à deux organismes scientifiques américains.

Les super-ordinateurs des deux constructeurs seront frappés à leur entrée aux États-Unis de droits de douane comblant la marge de dumping estimée, jusqu'à la décision finale du département du Commerce attendue en août.

Le maintien des droits de douane infligés dépendra également de la détermination finale de la Commission du Commerce International qui porte sur le préjudice infligé aux constructeurs américains du fait du dumping.

Le département du Commerce a estimé la marge de dumping à

454 % pour NEC et à 27,17 % pour Fujitsu.

L'enquête du Département du Commerce avait été déclenchée par une plainte de Cray Research, le principal concurrent américain des groupes japonais qui accusait surtout NEC d'avoir remporté un contrat pour l'installation de quatre super-ordinateurs au Centre National de la Recherche Atmosphérique (NCAR) et à l'Université pour la Recherche Atmosphérique (UCAR) à un prix de dumping estimé à 32,25 millions de dollars.

La Fondation Nationale des Sciences, qui coiffe l'UCAR et le NCAR, avait toutefois indiqué que la décision finale d'achat dépendra de la preuve par ces deux agences fédérales que les super-ordinateurs japonais n'ont pas été vendus à des prix de dumping.

EN BREF

Thomson/West Publishnig

Le département de la Justice des États-Unis et sept États américains ont approuvé hier la vente par Thomson de 52 publications juridiques dans le cadre d'une entente qui ouvre la voie à la fusion de 4,7 milliards \$ entre la compagnie torontoise et West Publishing. Reed Elsevier, important éditeur en matière juridique, s'est porté acquéreur de ces publications, dont la valeur est estimée à plus de 200 millions \$.

Fiducie Énergétique NCE

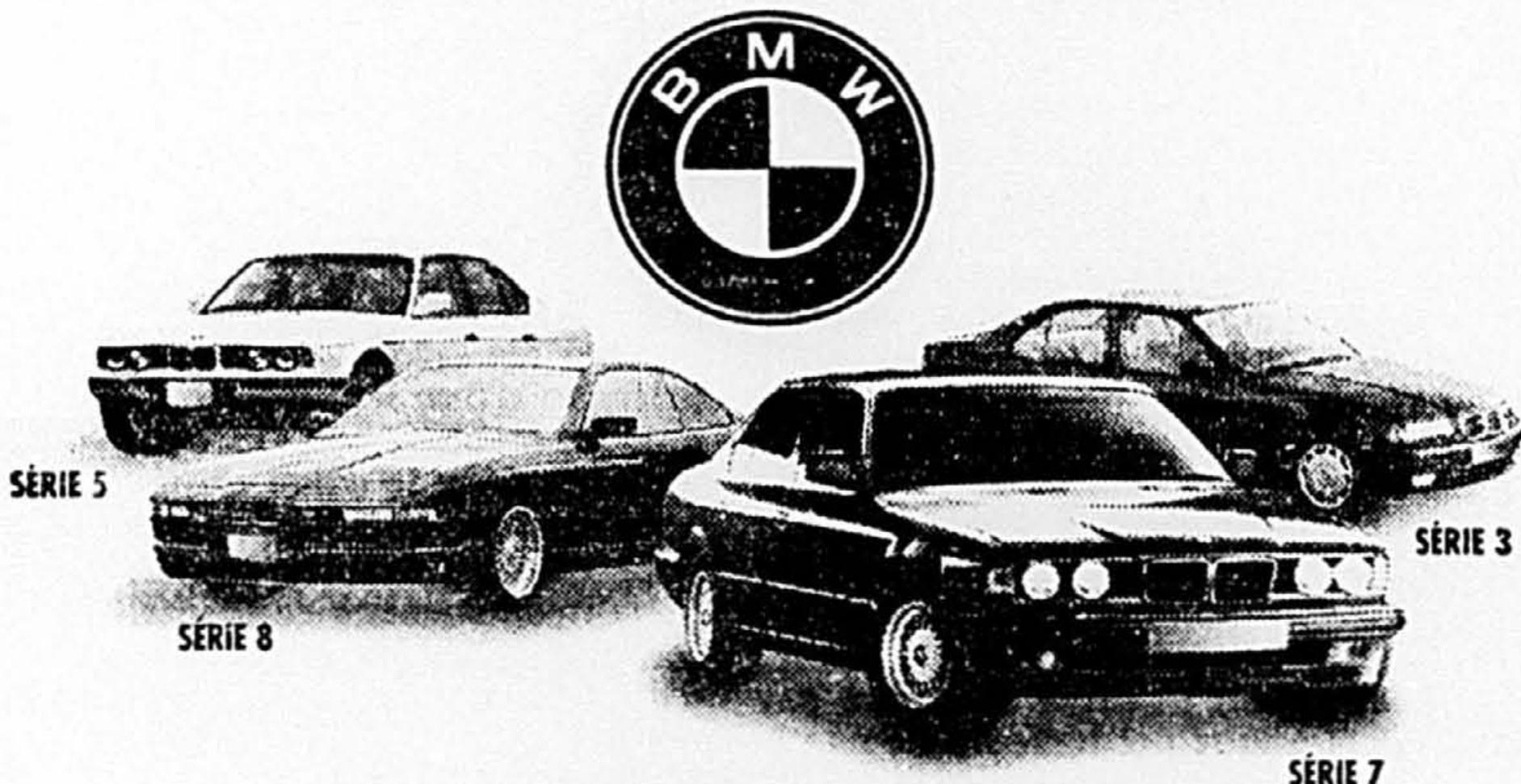
La société Fiducie Énergétique NCE a inscrit hier à la

cote de la Bourse de Montréal 3,3 millions de parts de fiducie et autant de bons de souscription à des parts de fiducie, sous forme de parts combinées représentées par des reçus de versement.

Trois cerveaux quittent Apple

Trois des cinq principaux cerveaux d'Apple ont quitté le groupe informatique en difficulté, a-t-on appris hier. Don Norman, l'un des experts mondiaux de la simplicité d'usage, et Gursharan Sidhu, concepteur d'une bonne partie des capacités d'opération en réseau des Macintosh, ont démissionné la semaine dernière. Alan Kay, figure de proue de l'industrie informatique, qui a passé douze ans chez Apple à travailler sur le rôle de l'ordinateur dans l'enseignement, était parti en octobre, soit avant que les nouvelles difficultés du groupe soient connues.

BMW A DE L'EXPÉRIENCE À REVENDRE!



DE GRANDES VOITURES D'OCCASION

Vous cherchez une BMW? Alors consultez à tous les jours la section transport et véhicules automobiles des annonces classées de La Presse. Vous y découvrirez des dizaines de modèles d'occasion soigneusement inspectés et restaurés par des techniciens certifiés BMW.

Vos concessionnaires BMW offrent également sur ces modèles:

- La possibilité d'une balance de garantie du manufacturier et garantie prolongée
- Financement disponible
- Un programme de location de voitures

Montréal
Cambec Automobiles inc.
4630, rue Jean-Talon Ouest
Montréal
751-7871

Laval
Boulevard St-Martin Auto inc.
1430, boul. St-Martin Ouest
Chomedey, Laval
667-4343 / Mtl 343-3412

Banlieue Ouest
Automobiles Jalbert inc.
15710, Route Transcanadienne
Kirkland
695-6662 / 343-3413

Rive Sud
Park Avenue BMW
8755, boul. Taschereau Ouest
Brossard 445-4555
Montréal 875-4415

Faire un don à la FONDATION DIANE HÉBERT offrira une meilleure chance de survie aux personnes en attente de greffe et aux greffés.

Ouvrez grand votre cœur

Faites le don!



La Fondation Diane Hébert
CP 95025, Lorraine
Qc J6Z 4P1
Téléphone:
(514) 965-0333

LE CERCLE CANADIEN DE MONTRÉAL



PRÉSENTE:

JAMES M. STANFORD
PRÉSIDENT ET CHEF DE LA DIRECTION
PETRO-CANADA
« MONDIALISATION ET L'INDUSTRIE DU PÉTROLE AU QUÉBEC »

DEJEUNER-CAUSERIE:

Le lundi 7 avril 1997 • 12 h pour 12 h 30
Le Reine Elizabeth • Salle de Bal

COMMANDITAIRE:

OGILVY, RENAULT

BILLET:

- 35\$ membre • 55\$ non-membre
- 410,24\$ table de 8 • TPS & TVQ incluses

Prière de réserver ou d'annuler avant le jeudi 3 avril 16 h

RÉSERVATIONS : 499-0333

Seul son prix vous dira que c'est une voiture d'occasion.

AUBAINE DE LA SEMAINE



XJS JAGUAR CONVERTIBLE 1993 #JLE 56
27 500 km, rouge pompier / charbon

Seulement
599 \$*
PAR MOIS

Si vous rêvez de conduire une Jaguar, votre vœu est peut-être plus près de se réaliser que vous le pensez. grâce à nos taux de location exceptionnellement avantageux pour les Jaguar d'occasion Série Sélect. Imaginez! Une voiture de rêve et un bail à faire rêver.

HOMOLOGATION

Modèle de moins de quatre ans
Inspection mécanique en 94 points
Inspection esthétique en 26 points
Douleur d'entretien fournie

GARANTIE

Portion restante de la garantie de voiture neuve
Plus une garantie intégrale de 1 an / 20 000 km
Plus une garantie de 1 an / 20 000 km du groupe propriétaire

LOCATION SÉLECT

Pas de frais ni dépôts
Taux d'intérêt avantageux



Plusieurs autres Jaguar d'occasion en stock.

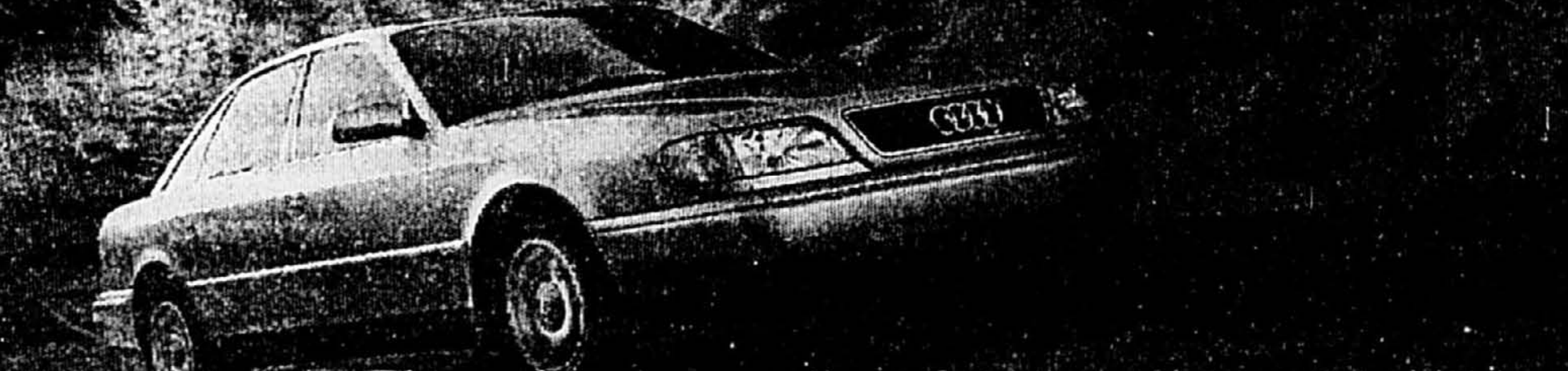
* Bail de 24 mois, avec acompte de 7 500 \$, allocation de 25 000 km par année. Taxes en sus. Prix de l'option d'achat disponibles sur demande.

XJS 1995 CONVERTIBLE #JLE 128 36 000 km, jade / orge	799 \$ PAR MOIS
V.D.P. 1995 #JLE 141 19 600 km, noir / crème	799 \$ PAR MOIS
XJ-6 1995 #JLE-139 27 750 km bleu / bleu regatta	699 \$ PAR MOIS
XJ-S 1994 CONVERTIBLE #JLE-88 48 000 km Brun vert / orge	699 \$ PAR MOIS
XJ-6 1995 #JLE 144 16 350 km, topaze / orge	699 \$ PAR MOIS
V.D.P. 1994 #JLE 118 32 000 km moroco / crème	599 \$ PAR MOIS
XJS 1993 CONVERTIBLE #P161 56 000 km, blanc / bleu	549 \$ PAR MOIS
XJ-6 1994 #JLE 129 28 000 km, noir / noir	499 \$ PAR MOIS
XJ-6 1994 #JLE 140 23 573 km, blanc / bleu	499 \$ PAR MOIS
XJ6 1994 #JLE 59 50 000 km, vert / tan	449 \$ PAR MOIS
XJ-12 1994 #JLE 57 63 000 km, huirte / daim	399 \$ PAR MOIS
V.D.P. 1993 #P122 58 000 km, huirte / daim	399 \$ PAR MOIS



LES MOTEURS DÉCARIE

55, rue Gince, Saint-Laurent • 334-9910
www.decarie.com



Comme votre 4 x 4, elle peut aller partout.
Au magasin. À l'épicerie. Au boulot.

Finalement, vous ne jouez pas à Davy Crockett aussi souvent que vous l'avez imaginé. Sachez que la Audi A6 quattro à traction intégrale sait elle aussi jouer le jeu. Et ce, sans le lourd roulement d'un 4 x 4. Sans la maladresse dont il vous afflige lorsque vous tentez d'y prendre place. Et sans le grondement abruti des pneus sur la route. Dans une A6, vous bénéficiez de tout le contrôle que seul quattro peut vous procurer. Ainsi que de la meilleure note lors des tests de collision effectués par le gouvernement américain. Malheureusement, une fois rendu au boulot, vous devrez tout de même vous en séparer.

La Audi A6 quattro. Location à partir de 599 \$ par mois*

Cheque Audi comprend les services d'entretien recommandés pendant 3 ans ou 80 000 km, sans frais supplémentaires.

Park Avenue Volkswagen Audi

8805, boul. Taschereau Brossard Tél. : 656-4811

2485604 - 325

* Bail fermé de 27 mois, offert aux clients admissibles par Crdit VW Canada Inc. chez tous les concessionnaires participants jusqu'au 31 mai 1997. Acompte de 7 500 \$, première mensualité de 599 \$ et depuis du régime remboursable de 650 \$ payables à la signature du contrat. Taux calculé en fonction du PDGF, soit 56 945 \$ de la berline Audi A6 quattro 1997, incluant la boîte automatique, système audio BOSE, ensemble confort et commodité et frais de transport, immatriculation, préparation, taxes et autres options en sus. Les assurances sont la responsabilité du locataire. Totalité des mensualités : 15 633 \$. À la fin du contrat, le locataire est responsable du kilométrage excédant 80 000 km, au taux de 0,10 \$ / km, des dommages et de l'usure excessive à moins qu'il n'achète la voiture. Le stock peut varier d'un concessionnaire à un autre. Cette offre ne peut être combinée à aucune autre. « BOSE » est une marque déposée de Bose Corporation. « Audi », « quattro » et l'émblème formé des quatre anneaux sont des marques déposées de Audi AG. « A6 » est une marque de commerce de Audi AG.

TRIPLEZ VOS MILLES AÉROPLAN PLUS VITE.

3 jours de location = 1 500 milles 2 jours de location = 1 000 milles La plus importante flotte de voitures de location du Canada. Plus de comptoirs

d'un océan à l'autre que n'importe quelle autre compagnie de location de voitures. Service fiable, rapide et efficace. PLUS - Réservations accélérées, Budget Express. Inscrivez-vous à Budget Express dès aujourd'hui. Aucuns frais d'adhésion. tarder votre agent de voyages ou composez le 1 800 268-8970.



Les milles Aeroplan sont accordés uniquement dans le cas de journées consécutives et payées. Cette offre ne peut être jumelée à aucun autre rabais ou promotion. Les mois de location locale s'appliquent. Offre valable jusqu'au 30, avril 1997. *Aeroplan est une marque de commerce déposée de Air Canada.

Bourse de l'Alberta

Bourse de Vancouver

Les devises

Table of stock market data for Alberta, including sections for 'Suite de la page D 11', 'H/A/J', 'R/S', and 'K/M'.

Table of stock market data for Alberta, including sections for 'Volume', 'Fermeture', 'Variation', 'Senior', 'N/Q', and 'D/F'.

Table of stock market data for Vancouver, including sections for '33 300 000', '1114 42', 'Junior', 'H/J', and 'K/M'.

Table of foreign exchange rates under the heading 'Les devises', listing various currencies and their values.

Table of international stock market indices under the heading 'Les bourses étrangères'.

Table of metal prices under the heading 'Les métaux', including copper, silver, and gold prices.

Table of stock market data for Vancouver, including sections for 'D/F', 'K/M', and 'N/Q'.

Table of foreign exchange rates under the heading 'Les obligations', listing various government bonds.

Table of international stock market indices under the heading 'Les bourses étrangères'.

Table of metal prices under the heading 'Les métaux', including copper, silver, and gold prices.

Table of stock market data for Vancouver, including sections for 'D/F', 'K/M', and 'N/Q'.

Table of foreign exchange rates under the heading 'Les obligations', listing various government bonds.

Options sur l'indice S & P 100 à Chicago. Advertisement for S&P 100 index options with pricing and terms.

Automobile. Advertisement for cars with the slogan 'tous les lendis des' and 'La Presse' logo.

Advertisement for a financial or insurance service, featuring a large '1' and text about services.

Advertisement for a financial or insurance service, featuring a large '1' and text about services.

LA BOURSE EN BREF

Table with 5 columns: Volume, Indices de Montréal, Haut, Bas, Clôt, Var. Includes data for Monday and Tuesday.

Table with 5 columns: Volume, Indices de Toronto, Haut, Bas, Clôt, Var. Includes data for Monday and Tuesday.

Table with 5 columns: Valeurs les plus actives, Valeurs, Volume, Clôt, Var. Lists top performing stocks.

Table with 5 columns: Valeurs les plus actives, Valeurs, Volume, Clôt, Var. Lists top performing stocks.

Table with 5 columns: Juniors / Mines et pétroles, Valeurs, Volume, Clôt, Var. Lists junior and resource stocks.

Table with 5 columns: Mines et pétroles, Valeurs, Volume, Clôt, Var. Lists mining and oil stocks.

Table with 5 columns: Indices Dow Jones, Haut, Bas, Clôt, Var. Lists major US indices.

Table with 5 columns: Indices NASDAQ, Haut, Bas, Clôt, Var. Lists NASDAQ indices.

Table with 5 columns: Valeurs les plus actives, Valeurs, Volume, Clôt, Var. Lists top performing stocks.

Table with 5 columns: Indices Standard & Poor's, Haut, Bas, Clôt, Var. Lists S&P indices.

Table with 5 columns: Valeurs les plus actives, Valeurs, Volume, Clôt, Var. Lists top performing stocks.

Table with 5 columns: Indices Standard & Poor's, Haut, Bas, Clôt, Var. Lists S&P indices.

Les rapports financiers express

Table with 4 columns: COMPAGNIES, PROFITS (PERTES) (\$000), REVENUS BRUTS (\$000). Lists various companies and their financial results.

Table with 4 columns: Résultats en dollars américains, Morgan Stanley Group Inc., Walgreen Co., TSB International. Lists results for major US companies.

Des spéculateurs défient la Banque du Canada

D'après Dow Jones
Des spéculateurs assiégent le dollar canadien et entendent le garder prisonnier jusqu'à ce que la Banque du Canada crie 'chute!' et hausse les taux d'intérêt.

Dans un marché étroit hier, le huard a clos à 72,23 cents US, une baisse de 28 centimes depuis la clôture du jeudi. Il avait perdu 27 centimes ce jour-là. Plus tôt cette année, le dollar canadien a poussé une pointe à 74,85 cents.

Certains analystes pensent que des spéculateurs ont saisi le prétexte de la chute des actions de Bre-X, jeudi dernier, pour vendre le dollar canadien à découvert.

D'autres affirment que le problème de la monnaie canadienne est la perception que la banque centrale ne suivra pas sa consœur américaine dans le relèvement des taux d'intérêt.

Quand vous avez un écart négatif aussi grand que 200 points de base (2%) entre les taux à court terme canadien et américains « n'importe quelle raison exagère la faiblesse », affirme M. John Nicholson, directeur du change chez Scotia Capital Markets.

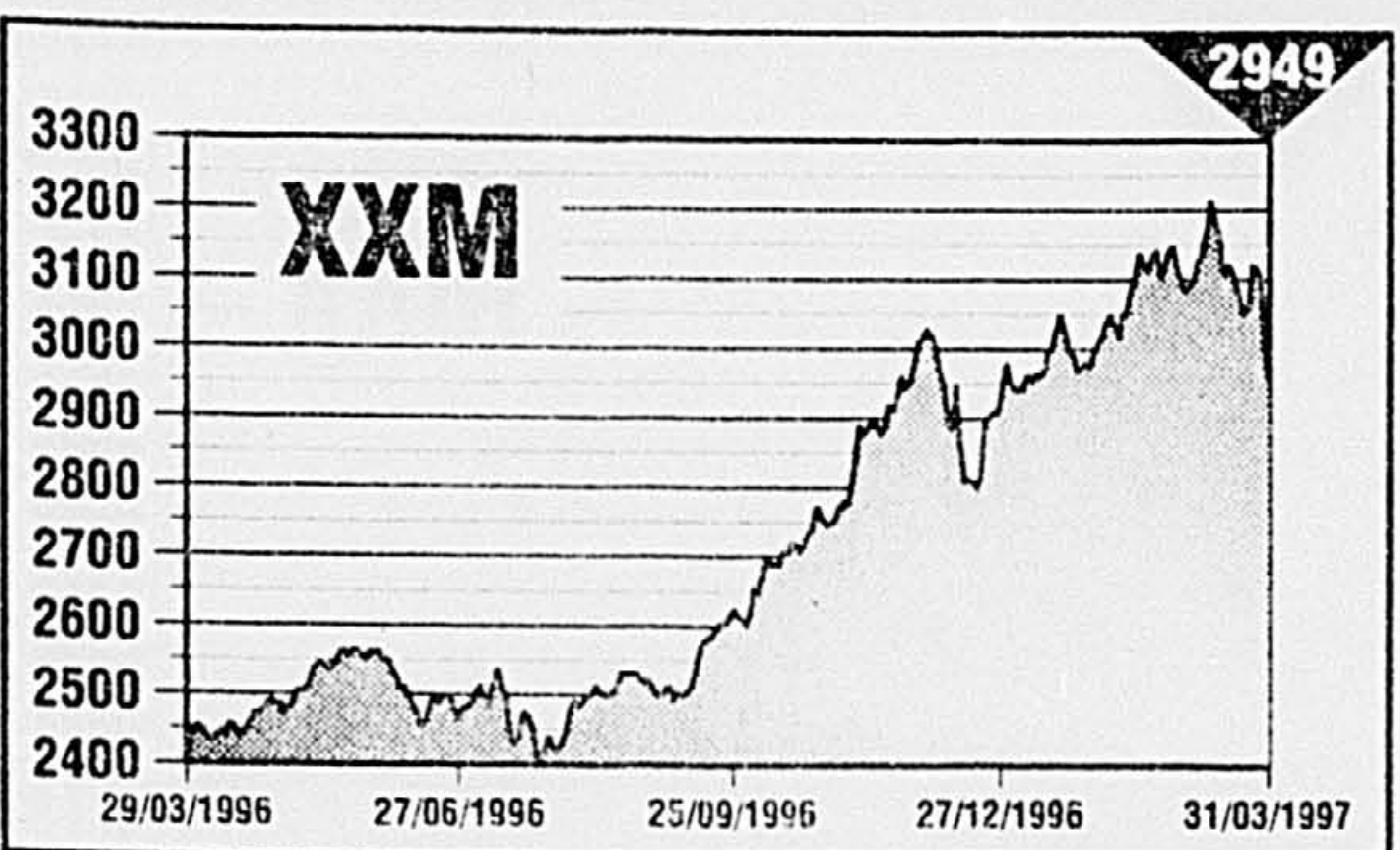
Selon David Abramson, responsable du service des devises pour la publication Bank Credit Analyst, l'affaire de Bre-X n'est pas particulièrement significative pour le dollar, mais « les flux de capitaux sont vraiment importants en ce moment ». En ne bougeant pas, la Banque du Canada offre « un lunch gratuit aux spéculateurs ».

Mme Lisa Finstrom, analyste principale des devises chez Smith Barney, à New York, estime que le dollar canadien va demeurer sous pression au moins jusqu'à vendredi, lorsque les deux pays annonceront de nouvelles statistiques sur la création d'emploi. Si les chiffres canadiens sont faibles et que les américains sont forts, le dollar canadien pourrait être attaqué. La Banque du Canada devra se résoudre à augmenter les taux si le huard descend à 71,43 cents.

Fonds communs de placement

Large table listing various mutual funds (MEMBRES) with columns for fund names, volume, and other details.

Bourse de Montréal



Intelligence La Presse

Comment lire les cotes financières

Les titres sont cotés en dollars américains. Seuls apparaissent les titres français au cours de la période. La valeur des titres est exprimée en dollars. Seules les deux premières décimales apparaissent.

Table with columns: Div, C/B, Ventes, Haut, Bas, Ferm. Ch. 52 sem. Descriptions of various financial instruments and their performance.

Explication des codes

Table with columns: Bourse de Montréal et Toronto, Bourse de Vancouver, Bourse de New York et Amex. Codes and their meanings for different market listings.

Fonds communs de placement

Le prix indique correspond à la valeur nette d'une action d'une unité lors de la dernière évaluation comptable de l'entreprise.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of mutual funds and their performance.

D/F

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

G

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Table with columns: Valeurs, Ventes, Haut, Bas, Ferm. ch. 52 sem. List of companies and their performance.

Advertisement for Ford Explorer XLT 4x4 1997. Features include: Moteur V8 de 5 litres, 215 chevaux; Boîte automatique 4 vitesses à surmultipliée; Groupe d'équipements préférés 691B; Glaces unidirectionnelles; Groupe électronique; Vitres, verrouillage des portes et rétroviseurs extérieurs électriques; Radio AM/FM stéréo cassette et sonorisation haut niveau; Climatisation; Système 4 roues motrices à traction intégrale; Freins assistés à disque avec ABS aux 4 roues.

Advertisement for 'Le plaisir de changer de véhicule aux deux ans'. Includes a table with columns: Année, Prix, Location sans comptant disponible. Lists prices for 1995 and 1996 models.

Advertisement for 'VOYER LE CONCESSIONNAIRE DE VOTRE RÉGION'. Features logos for Ford and Mercury Lincoln. Lists various car models and their prices.

Advertisement for 'GAGNANTS ET PERDANTS (en valeur)'. Lists names and values of winners and losers.

Advertisement for 'GAGNANTS ET PERDANTS (en valeur)'. Lists names and values of winners and losers.

Advertisement for 'GAGNANTS ET PERDANTS (en valeur)'. Lists names and values of winners and losers.

Advertisement for 'GAGNANTS ET PERDANTS (en valeur)'. Lists names and values of winners and losers.

Advertisement for 'GAGNANTS ET PERDANTS (en valeur)'. Lists names and values of winners and losers.

Advertisement for 'GAGNANTS ET PERDANTS (en valeur)'. Lists names and values of winners and losers.

Advertisement for 'GAGNANTS ET PERDANTS (en valeur)'. Lists names and values of winners and losers.

Advertisement for 'GAGNANTS ET PERDANTS (en valeur)'. Lists names and values of winners and losers.

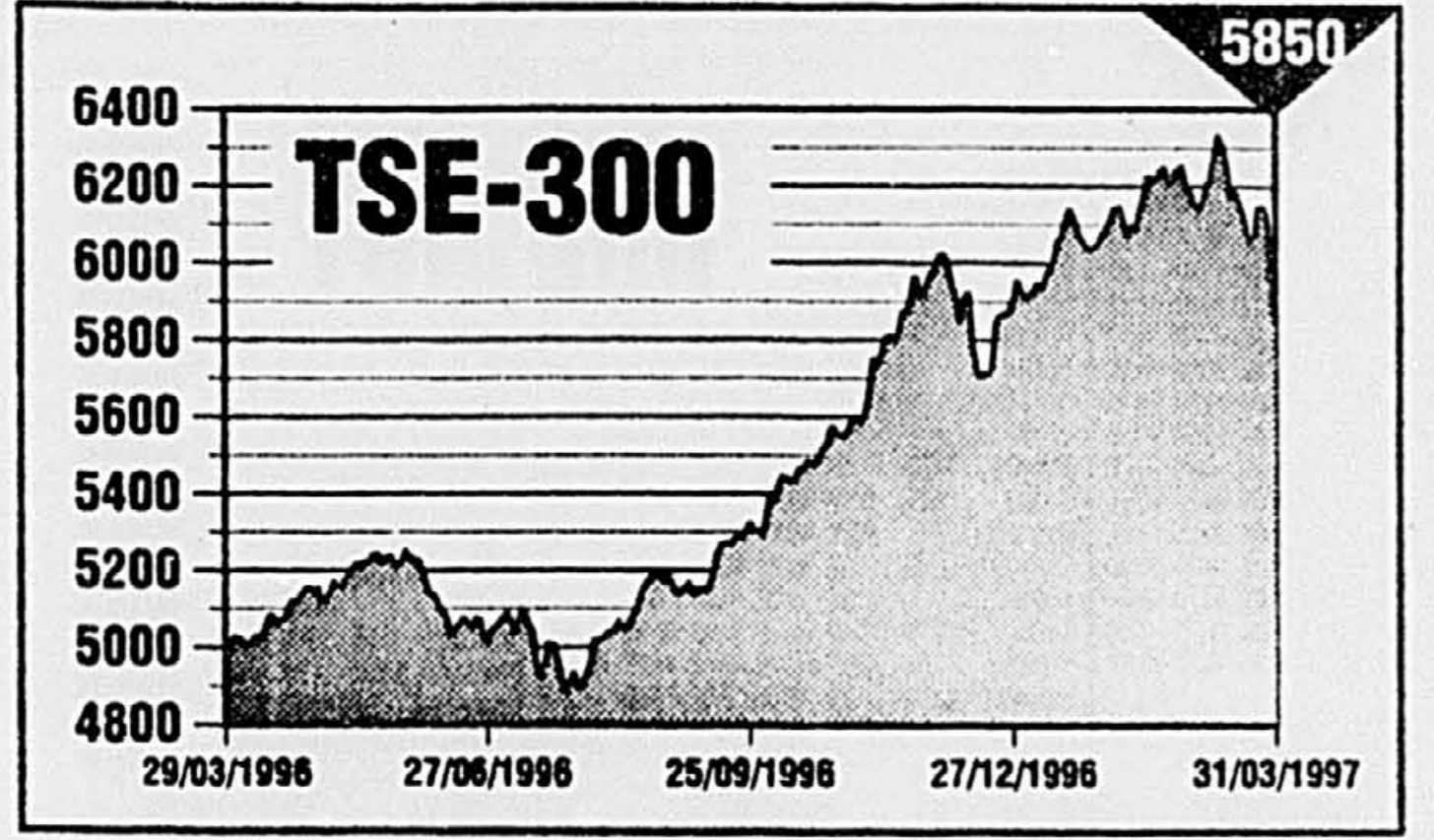
Advertisement for 'GAGNANTS ET PERDANTS (en valeur)'. Lists names and values of winners and losers.

Advertisement for 'GAGNANTS ET PERDANTS (en valeur)'. Lists names and values of winners and losers.

Options Canadiennes

Large table of Canadian options with columns: Actif, Série, Prix, Off., Dem., Vol., etc. Lists various options contracts and their prices.

Bourse de Toronto



Infographie La Presse

Table of stock market data for various companies, including columns for 'Ventes', 'Haute', 'Basse', 'Ferm.', 'ch.', '52 sem.', and 'Bas'. Includes sub-sections like 'A/B', 'C', 'D/F', 'E', 'G', 'H/J', 'I', 'K/M', 'L', 'M', 'N/O', 'P', 'Q', 'R/S', 'T/Z', 'A/B', 'C', 'D', 'E', 'F', 'G', 'H', 'I', 'J', 'K', 'L', 'M', 'N', 'O', 'P', 'Q', 'R', 'S', 'T', 'U', 'V', 'W', 'X', 'Y', 'Z'.

Table of stock market data for various companies, including columns for 'Ventes', 'Haute', 'Basse', 'Ferm.', 'ch.', '52 sem.', and 'Bas'. Includes sub-sections like 'A/B', 'C', 'D/F', 'E', 'G', 'H/J', 'I', 'K/M', 'L', 'M', 'N/O', 'P', 'Q', 'R/S', 'T/Z', 'A/B', 'C', 'D', 'E', 'F', 'G', 'H', 'I', 'J', 'K', 'L', 'M', 'N', 'O', 'P', 'Q', 'R', 'S', 'T', 'U', 'V', 'W', 'X', 'Y', 'Z'.

Table of stock market data for various companies, including columns for 'Ventes', 'Haute', 'Basse', 'Ferm.', 'ch.', '52 sem.', and 'Bas'. Includes sub-sections like 'A/B', 'C', 'D/F', 'E', 'G', 'H/J', 'I', 'K/M', 'L', 'M', 'N/O', 'P', 'Q', 'R/S', 'T/Z', 'A/B', 'C', 'D', 'E', 'F', 'G', 'H', 'I', 'J', 'K', 'L', 'M', 'N', 'O', 'P', 'Q', 'R', 'S', 'T', 'U', 'V', 'W', 'X', 'Y', 'Z'.

Bourse de l'Alberta

Table of stock market data for various companies, including columns for 'Ventes', 'Haute', 'Basse', 'Ferm.', 'ch.', '52 sem.', and 'Bas'. Includes sub-sections like 'A/B', 'C', 'D/F', 'E', 'G', 'H/J', 'I', 'K/M', 'L', 'M', 'N/O', 'P', 'Q', 'R/S', 'T/Z', 'A/B', 'C', 'D', 'E', 'F', 'G', 'H', 'I', 'J', 'K', 'L', 'M', 'N', 'O', 'P', 'Q', 'R', 'S', 'T', 'U', 'V', 'W', 'X', 'Y', 'Z'.

Suite à la page D 8

