

# À VOS AFFAIRES

SOUS LA LOUPE  
JAMAIS TROP TÔT  
POUR PENSER RETRAITE  
PAGE 4



MICHEL GIRARD > RENTABLE DE RACHETER UNE ANNÉE DE SERVICE? PAGE 3

SÉRIE D'ÉTÉ / UN MONDE D'OCCASIONS

## Une fortune à la rue!

À L'ÈRE DE L'HYPER-CONSOMMATION, DE NOMBREUX CONSOMMATEURS JETTENT LEURS CHOUX GRAS ET LÈVENT LE NEZ SUR LES BIENS D'OCCASION. POURTANT, CHACUN PEUT TROUVER SON COMPTE DANS L'UNIVERS RICHE ET HÉTÉROCLITE DE LA BROCANTE...VOICI UN TOUR D'HORIZON, EN TROIS VOILETS, DES VENTES-DÉBARRAS, BAZARS, MARCHÉS AUX PUCES, FRIPERIES, ANTIQUAIRES, PETITES ANNONCES ET ENCANS.



STÉPHANIE GRAMMOND

Faites le test: placez sur le trottoir devant chez vous n'importe quel objet dont vous n'avez plus besoin: un bout de tuyau, des jouets, des meubles, des vêtements. Combien de temps faudra-t-il avant qu'il disparaisse? Peu, très peu de temps. Toute une faune urbaine est à l'affût de vos moindres rebuts. Si vous ne connaissez pas la valeur de ce que vous jetez, eux le savent!

Par exemple, tout ce qui contient du métal est fort convoité. «Le milieu est très concurrentiel. C'est de l'argent trouvé! Un vieux barbecue vaut environ 10\$, un frigo 20\$, une cuisinière 30\$», évalue Serge Thibault directeur à l'American Iron & Metal, un grossiste montréalais en recyclage de métaux. Sa division Métaux Dépôt achète directement des particuliers.

Tout est déchiqueté avant d'être revendu. Pour donner une idée, le cuivre vaut environ 1,75\$ la livre, l'aluminium et l'acier inoxydable environ 60 cents, le plomb et le zinc 30 cents et l'acier 5 cents. La Chine fait main basse sur environ 70% de la ferraille... qu'elle nous renvoie métamorphosée en produits de consommation flambant neufs!

### 300 000 \$ aux ordures!

«Nos vidanges sont très généreuses! Souvent, je me promène en voiture et je me dis : «Tiens! 300\$ ici, 200\$ là-bas», confie le conservateur du Musée de la civilisation du Québec, Christian Denis.

C'est que les consommateurs ont une capacité d'achat très forte, mais un espace de rangement limité. «Ils se départent d'une vieille lampe parce qu'elle n'est plus à la mode, ou d'une chaise d'époque parce qu'un barreau est cassé», dit M.

Denis. Une aubaine pour les chercheurs de trésors!

Parfois, on peut littéralement dénicher une fortune dans les poubelles. Il y a trois ans, une dame a présenté à M. Denis deux tableaux qu'elle avait achetés 25\$ d'un homme qui scrutait les poubelles à Montréal. Surprise! Les deux scènes de la municipalité de Nicolet, du peintre du XIX<sup>e</sup> siècle Joseph Légaré, valaient 300 000\$.

Par ignorance, il s'en est fallu de peu pour que ces deux oeuvres aillent enrichir le dépotoir! Et tant pis pour la préservation du patrimoine.

Mais ce réflexe de jeter sans discernement soulève aussi d'importantes questions environnementales. Le Québec produit 20 tonnes de déchets à la minute, selon Recyc-Québec. Cela représente plus de 11 millions de tonnes

annuellement, soit 1,5 tonne par habitant. Or, 85% des matières résiduelles pourraient être réutilisées, recyclées ou compostées. Seulement 35% sont effectivement récupérées.

À qui la faute? À la surconsommation. Prenons l'électronique. Souvent, les consommateurs remplacent au lieu de réparer. «Pourtant, ça ne leur viendrait pas à l'idée de ne jamais laisser leur voiture au garage. C'est la même chose pour un ordinateur: il peut seulement avoir besoin d'une mise à niveau ou d'un nettoyage de virus», dit Agnès Beaulieu, directrice de Insertech Angus, une entreprise qui fabrique et répare des ordinateurs.

Mais les consommateurs sont tentés par le modèle dernier cri, plutôt que par un ordinateur qui répond tout simplement à leurs besoins. «Un ordinateur d'occasion de 150\$ peut très bien convenir à une dame qui veut seulement envoyer des courriels à ses enfants», dit M<sup>me</sup> Beaulieu. «Les gens ne se rendent pas compte que leur ordinateur pourrait être amélioré afin de prolonger sa vie utile. C'est dangereux pour l'environnement, tout ce qui se jette.»

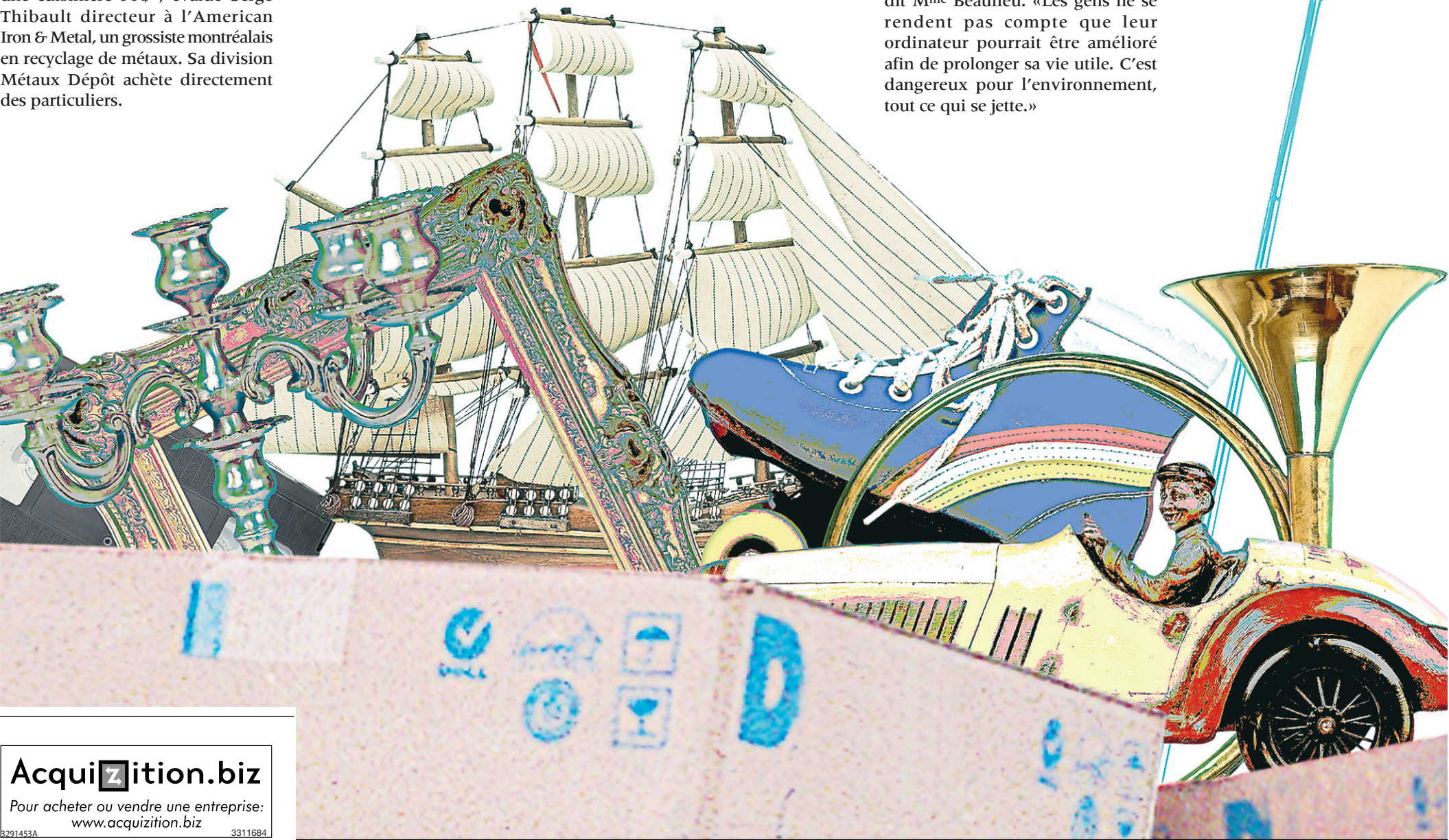
NOTRE DOSSIER EN PAGE 2  
VENDRE ET ACHETER D'OCCASION:  
UN VÉRITABLE SPORT

### UN MONDE D'OCCASIONS

Cette semaine >  
Une petite fortune à la rue!

Dimanche prochain >  
Les enchères sur Internet...  
qui dit mieux?

Dimanche 10 juillet >  
Que faire de vos trésors



Acquisition.biz  
Pour acheter ou vendre une entreprise:  
www.acquisition.biz  
3291453A 3311684

SOYEZ MAÎTRE  
CHEZ VOUS.



BANQUE  
LAURENTIENNE

# Vendre et acheter d'occasion: UN VÉRITABLE SPORT

STÉPHANIE GRAMMOND

Louis Lefebvre a meublé son loft gigantesque, dans le Plateau Mont-Royal, à Montréal, pour à peine 2000 \$... Il a fait ses emplettes à l'Armée du Salut.

Croyez-moi, le résultat est très artistique ! Deux commodes aux poignées carrées en argent qui passeraient pour l'oeuvre d'un designer danois : 70 \$. Deux fauteuils qu'on croirait sortis de

chez Ogilvy : 2 0 \$ . Les canapés fleuris, de style vague-

En fait, on peut dénicher pratiquement tout en fouinant dans les vieilleries des autres.

ment Prada, constituent son plus gros investissement : 250 \$.

Bien sûr, le matériel n'est pas neuf. Ses deux tables de nuit étaient plutôt amochées mais, repeintes en noir, on ne dirait jamais qu'il les a dénichées pour 20 \$.

Autre bémol : il faut aimer fouiller

un peu. « Mais chaque fois que j'y vais, je trouve quelque chose », affirme le brocanteur, dont une partie de la garde-robe provient du Village des valeurs ! « L'avantage, c'est que je peux changer souvent mes meubles sans me sentir coupable d'acheter encore de nouvelles choses. Quant je suis tanné, je rapporte le morceau. Ça devient un don à l'Armée du Salut », dit M. Lefebvre.

En fait, on peut dénicher pratiquement tout en fouinant dans les vieilleries des autres : des vêtements, des meubles, des disques, des livres, de l'équipement de sport, des collections de timbres ou de monnaie, des électroménagers, des jouets d'enfants, des antiquités. Parfois on gagne le gros lot !

C'est le cas d'une dame qui avait mis la main sur une cafetière à 20 \$ dans un bazar des Cantons-de-l'Est. De retour à la maison, elle réalise qu'on a glissé un petit panier dans sa boîte. « Le panier en argent était poinçonné par un maître-orfèvre français. Il datait d'avant la Révolution française

et valait 12 000 \$ », raconte le conservateur du Musée de la civilisation, Christian Denis.

## Des aubaines au coin de la rue

Au-delà des cas d'exception, on peut mettre la main sur toutes sortes d'aubaines, pour peu qu'on ait de la patience.

« J'ai acheté une distributrice d'eau dans une vente-débarras à Sainte-Julie pour 40 \$ alors qu'elle valait 200 \$ neuve », raconte François Provençal, un mordu qui court les ventes-débarras le samedi matin depuis sa tendre enfance.

Il a même créé un site Internet dans lequel il répertorie les municipalités où se déroulent des ventes-débarras d'envergure. D'ici la fin de l'été, les ventes-débarras de Sainte-Julie, de Sainte-Hyacinthe, de Repentigny et de Varennes sont assez prometteuses. À Montréal, on organise l'Éco-Fête à la Tohu, le 9 juillet. Soixante stands seront mis à la disposition des citoyens qui veulent vendre leurs biens.

Mais c'est Saint-Jean-sur-Richelieu qui reste la capitale de la vente-débarras, avec environ 1000 vendeurs (début septembre). Dans ces grands rassemblements, les acheteurs arrivent en autocars nolisés. On voit arriver des groupes équipés d'appareils de communication (walkies-talkies et téléphones mobiles) qui se séparent pour repérer plus rapidement ce que chacun recherche !

Les ventes-débarras sont un sport, un loisir, un jeu... Mais on ne gagne pas à tous les coups. « J'ai déjà acheté une scie radiale pour 5 \$. Une fois à la maison, j'ai vu qu'elle avait un défaut. Je l'ai mise à la poubelle », dit François Provençal.

Dans certains cas, les économies ne valent pas le risque, considère le Conseil canadien de la sécurité. Il faut s'assurer que les équipements pour bébés (barrières, lits, poussettes, sièges d'auto, jouets, etc.) respectent les normes actuelles. En outre, la vigilance est de mise avec les appareils électriques qui doivent porter le sceau d'homologation CSA.

## DES RÉFÉRENCES INTERNET

> [www.smartshopping.net](http://www.smartshopping.net)  
Site Web (anglais seulement) de l'auteur du guide *Le Consommateur Averti Montréal*, qui dresse notamment la liste des antiquaires, des marchés aux puces, des ventes aux enchères publiques, et aussi des réparateurs.

> [www.reseaeuressourceries.org](http://www.reseaeuressourceries.org)  
Liste de ressourceries de différentes régions du Québec

> [www.guidedureemploi.com](http://www.guidedureemploi.com)  
Conseils sur le recyclage. Outil de recherche très utile pour trouver les endroits qui font du recyclage et du réemploi, selon l'arrondissement. Plus de 700 adresses d'organismes, qui acceptent ou vendent des biens d'occasion, y sont répertoriées. Les adresses de boîtes de dons pour les vêtements.

> [www.ville.montreal.qc.ca](http://www.ville.montreal.qc.ca)  
Calendrier des enchères publiques. Renseignements sur les différentes collectes (déchets, recyclage, gros morceaux, matières dangereuses, feuilles mortes, etc.). Coordonnées des éco-centres.

> [www.cemr.ca](http://www.cemr.ca)  
Centre d'expertise sur les matières résiduelles.

> [www.ventedegarage.ca](http://www.ventedegarage.ca)  
Répertoire des municipalités où se déroulent des ventes de garage d'envergure à des dates précises.

> [www.ecoreno.com](http://www.ecoreno.com)  
Éco-Réno est une ressource spécialisée dans la récupération et la revente de matériaux de construction et rénovation au service des particuliers, des professionnels et des entrepreneurs. Son magasin est situé au 6631, rue Papineau à Montréal.

## VENTE DE DÉBARRAS 101

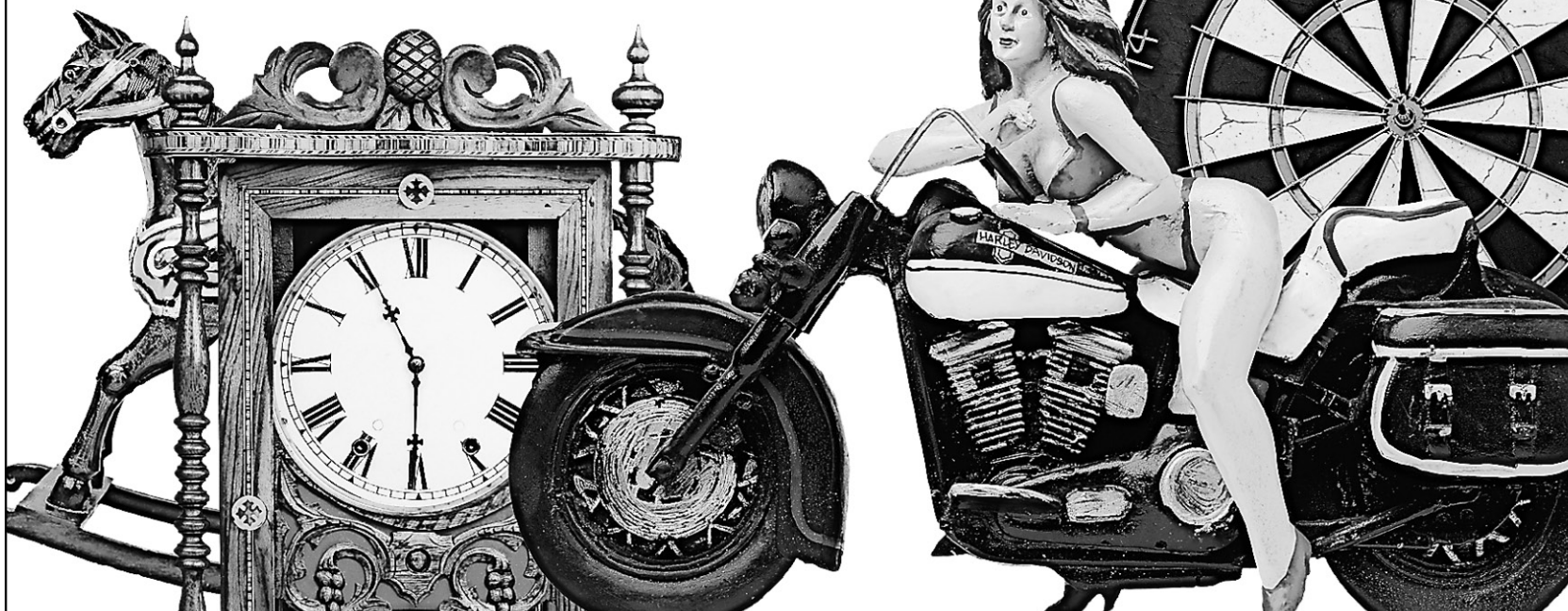
AVEC LE GRAND MÉNAGE ET LES DÉMÉNAGEMENTS, LA SAISON DES VENTES DÉBARRAS BAT SON PLEIN. VOICI DES CONSEILS, EN VRAC, POUR Y TROUVER SON COMPTE.

### CONSEILS AUX VENDEURS

- Annoncez votre vente dans les journaux locaux, les épiceries, sur Internet...
- Regrouper plusieurs familles pour une supervente qui suscitera une plus grande affluence
- Accumulez beaucoup de sacs de plastique et de boîtes de carton
- Ayez beaucoup de petites coupures (5\$, 10\$) et énormément de monnaie
- Ayez en main des catalogues pour comparer vos prix avec ceux de produits neufs
- Étiquetez vos objets, surtout si vous êtes plusieurs vendeurs (code spécifique à chaque famille)
- Soignez la présentation en classant les articles par catégorie, en disposant les vêtements sur des cintres, etc.
- Pensez à une prise de courant ou des batteries pour faire fonctionner vos appareils
- Faites participer les enfants, avec un stand où ils peuvent vendre du jus, leurs vieux jouets... ou leurs œuvres d'art
- Commencez à réduire vos prix seulement en après-midi
- Donnez ce qui n'a pas été vendu à un organisme de bienfaisance

### CONSEILS AUX ACHETEURS

- Arrivez tôt, 7 h 30 ou 8h, pour mettre la main sur les raretés
- Munissez-vous d'un ruban à mesurer, de papier et de crayon, d'une collation, de beaucoup d'eau...
- Testez tous les appareils : lampes, tondeuse à gazon, barbecue, télévision, etc.
- Méfiez-vous du remboursement des meubles qui pourrait contenir de la moisissure ou des bestioles
- Assurez-vous d'avoir toutes les pièces avant de conclure une transaction
- Prévoyez un moyen de transport si vous dénicher de gros morceaux
- Faites une dernière tournée en fin de journée, lorsque les vendeurs veulent se débarrasser à tout prix de leur stock. Offrez la moitié du prix. Marchandez !



Sources : Guide pratique des ventes de garage, [www.ventedegarage.com](http://www.ventedegarage.com), [www.clairétasse.com](http://www.clairétasse.com)

# La seconde vie de vos rebuts

STÉPHANIE GRAMMOND

Ce matin, avant d'aller au travail, André-Philippe Hébert a fait un petit saut à l'éco-centre pour y déposer ses rebuts de construction, héritage d'une fin de semaine de travaux de rénovation. Voilà des retailles de panneaux isolants — déjà fabriqués à partir de rejets industriels — en route vers une nouvelle vie.

Au bureau, M. Hébert met le pied sur un tapis recyclé. À la porte voisine, sa collègue Christiane Bolduc raconte que les trois quarts de son ameublement sont le fruit de la récupération. « J'ai acheté les meubles dans des ventes aux enchères de la Ville de Montréal », dit-elle.

Ce n'est pas tout. Leur complexe est chauffé avec de l'énergie produite à partir de biogaz, plus précisément le méthane qui se dégage des déchets enfouis dans l'ancienne carrière Miron. On empêche ainsi le rejet d'un million

de tonnes de gaz à effet de serre par an.

Wow ! Où sommes-nous ? À la Tohu, Cité des arts du cirque, qui abrite le Centre d'expertise des matières résiduelles de Montréal... dirigé par M. Hébert. Il faut bien prêcher par l'exemple !

### Sus au gaspillage

« Nos grands-parents ne perdaient rien. Ma grand-mère faisait des courtoises avec ses bouts de tissu. Le recyclage est une tradition qui est en train de se retrouver », assure M. Hébert.

Il faut travailler en amont, martèle-t-il. « Le meilleur déchet est celui que l'on ne crée pas. »

Prenons les sacs de plastique de l'épicerie. En Europe, les commerçants font payer les consommateurs qui en veulent, incitant ainsi les clients à apporter leurs propres sacs de tissu. Ici, ce n'est pas encore dans les moeurs.

« On aura beau recycler 5 % de plus, si on produit 10 % plus de déchets, on ne sera pas plus avancé », dit M. Hébert.

Mots d'ordre : réduire le gaspillage, réutiliser et recycler les biens d'occasion, composter les matières organiques.

« Souvent, les gens jettent des objets parce qu'ils n'ont plus de place, pas parce que ça ne fonctionne plus », observe Francisco Ramirez Dionne, responsable de l'éco-centre de Saint-Michel.

« J'ai vu une dame apporter quatre pneus complètement neufs, raconte son collègue Louis Roger Deshommes. Elle avait vendu sa voiture et n'en avait plus besoin. Elle voulait s'en débarrasser parce qu'elle n'avait pas l'espace où les mettre. Les pneus valaient au moins 80 \$ chacun. J'ai revendu les quatre 25 \$. »

On compte huit éco-centres à Mon-

tréal. Au printemps, y sont envoyés le béton, la terre, le bois traité et autres résidus de rénovation. En été, la saison des déménagements fait échouer beaucoup de mobilier à l'éco-centre. À l'automne, c'est au tour des feuilles mortes ou encore des sceaux de peinture que les éco-centres traitent comme toutes les autres matières toxiques.

Tout ce qui est encore fonctionnel atterrit dans un entrepôt de réemploi, un genre de minimarché aux puces. On peut y dénicher des livres à 25 ¢ l'unité, un canapé à 5 \$, une valise d'époque pour 1 \$ ! Vélos, électroménagers et ordinateurs sont aussi monnaie courante.

Certaines marchandises sont expédiées à l'étranger. Des pneus feront leur chemin jusqu'en Afrique. Des boîtes de livres garniront les bibliothèques en Haïti. Alors, pensez-y deux fois avant de jeter vos vieux bouquins aux ordures !

FINANCES PERSONNELLES

À VOS AFFAIRES

# Rentable de racheter une année de service?



MICHEL GIRARD

## LE COURRIER

**Q** Je suis enseignante et je pourrais prendre ma retraite, sans pénalité, à compter du 1<sup>er</sup> octobre prochain.

Je peux aussi racheter une année de service dans le régime de retraite, au coût de 14 000 \$ (pour compenser une année de congé prise dans les années 90, pendant laquelle elle pas cotisé au régime de retraite).

Ce rachat ferait passer mon revenu de pension de 64 % de mon salaire, sans pénalité, à 66 %. Le montant de ma pension est calculé sur un revenu moyen de 60 000 \$.

Vaut-il mieux investir autrement ces 14 000 \$, ou est-il préférable de les consacrer effectivement au rachat d'une année de service ?

M<sup>me</sup> C. R.

Pour le bénéfice des lecteurs, le spécialiste et planificateur financier que j'ai consulté, Martin Dupras, du Groupe AON, avait besoin de quelques précisions supplémentaires pour évaluer adéquatement cette question classique (l'âge, l'année du congé, le moment préféré pour la retraite).

Mais avant, lorsqu'on évalue une offre de rachat d'une année de service aux fins du RREGOP (le Régime de retraite des employés du gouvernement et des organismes publics), il faut analyser l'offre sous deux bases : qualitative et quantitative.

Le volet qualitatif, explique M. Dupras, porte sur :

- 1) la propension, l'intérêt et l'habileté du particulier à administrer lui-même son capital retraite ;
- 2) ses besoins en termes de flexibilité (actuels et futurs) ;
- 3) son espérance de vie ;
- 4) l'impact du rachat de l'année de service sur sa date de retraite.

Du côté quantitatif, il importe de comparer le coût de l'offre (le prix de rachat) par rapport aux avantages qui en découlent :

- 1) d'un point de vue financier (la somme versée comparée au montant de la rente) ;
- 2) d'un point de vue d'investissement ;
- 3) d'un point de vue fiscal.

Cela dit, vous avez 55 ans, vous voulez effectivement prendre votre retraite en octobre prochain et on vous propose de racheter l'année scolaire 1996-97. Compte tenu de votre salaire (60 000 \$), votre rente annuelle (avant le rachat de l'année de service) est estimée à 38 995 \$ jusqu'à l'âge de 65 ans et à 30 195 \$ par la suite.

Comme le rachat de l'année de service ferait augmenter de 2 points de pourcentage votre rente, vaut-il la peine de verser 14 000 \$ pour obtenir cette bonification de la rente ?

« D'un point de vue financier, explique M. Dupras, le rachat au coût de 14 000 \$ procurerait une prestation supplémentaire annuelle d'approximativement 1200 \$ jusqu'à l'âge de 65 ans et de 925 \$ par la suite. Supposons pour l'instant que le coût du rachat (14 000 \$) soit pleinement déductible des revenus aux fins de l'impôt, il s'agit ici de comparer la valeur de ces options. »

Comme la rente ne sera vraisemblablement pas réduite, M. Dupras évalue la valeur de la rente supplémentaire qui découle du rachat de l'année de service à approximativement 16 100 \$. « Il s'agit ici, dit-il, du prix d'achat, auprès d'un assureur par exemple, d'une rente qui posséderait les mêmes caractéristiques que celle qui découlera du rachat. »

Comme la valeur de l'année rachetée s'élève autour de 16 100 \$, soit 2100 \$ de plus que le prix (14 000 \$) à payer, cela laisse donc entendre que vous allez faire une bonne affaire.

Étudions la chose d'un point de vue fiscal maintenant. Quand le rachat vise des années avant 1990, il n'y a pas de FESP (Facteur d'équivalence pour service passé). Par conséquent, le rachat de l'année de service n'aura pas d'impact sur votre marge REER disponible.

« Toutefois, madame ne pourra pas déduire le montant total (14 000 \$) immédiatement. Selon qu'elle ait déjà cotisé à son régime de retraite ou non durant les années visées par le rachat (1996-1997), certains maximums de déduction seront applicables », ajoute M. Dupras.

Quoi qu'il en soit, il y a moyen de contourner le problème. Si une portion du coût du rachat ne peut être déduite immédiatement, vous pourriez investir les 14 000 \$ dans votre REER (si vous avez assez de droits de cotisation accumulés). Et dans un second temps, vous pourriez demander de transférer ces 14 000 \$ du REER au RREGOP pour effectuer le rachat de l'année de service. Ainsi, vous pourriez déduire la totalité des 14 000 \$ à titre de REER (tout en rachetant l'année de service).

Le rachat semble donc pertinent aux yeux de Martin Dupras. « Il n'offrira pas un rendement extraordinaire, dit-il, mais un rendement positif tout de même. »

Une mise en garde au sujet de l'espérance de vie de madame. Comme la période de récupération du coût de la rente est d'un peu moins de 12 ans (12 ans X 1200 \$ : 14 400 \$), si madame estime avoir une espérance de vie inférieure à cette période, il sera peut-être pertinent, selon Martin Dupras, de renoncer au rachat.

« Enfin, est-ce que madame est mariée ? Est-ce qu'il y a divorce dans l'air ? Si oui, un tel rachat pourrait vouloir dire offrir des sommes à l'ex-conjoint en cas de divorce.... Un pensez-y bien ! »

# Vous visez le long terme? Consultez votre opticien

D'APRÈS THE NEW YORK TIMES

De nombreux investisseurs se soucient du long terme comme de leur dernière chemise et s'attachent plutôt sur ce qu'un titre est susceptible de faire au cours du prochain trimestre quand ce n'est pas simplement la semaine prochaine.

En fait, une récente étude universitaire a démontré que peu d'investisseurs pouvaient se concentrer sur des événements évoluant sur un horizon de cinq ans, même si ces événements sont très prévisibles et qu'ils auront presque certainement un impact marqué sur les bénéfices d'une compagnie. L'étude, *Attention, Demographics and the Stock Market*, a été réalisée par Stefano DellaVigna, professeur adjoint d'économie à l'Université de la Californie, à Berkeley, et Joshua M. Pollet, professeur adjoint de science

financière à l'Université de l'Illinois, à Urbana-Champaign.

L'étude a suscité pas mal d'intérêt parce que pendant de nombreuses années les chercheurs ont été incapables de déterminer comment séparer le champ de l'attention des investisseurs des autres facteurs qui sont aussi susceptibles d'expliquer leurs comportements.

Les professeurs DellaVigna et Pollet ont résolu ce problème en se concentrant sur les industries dont la rentabilité dépend grandement de la répartition par âges de la population. Ils se sont attachés à deux dizaines d'industries sensibles à l'âge. Pour chaque industrie, ils ont construit un modèle des changements de la demande d'une année à l'autre provoqués par des modifications de la répartition par âges de la population. En moyenne, ils ont observé que lorsque leur modèle prédisait une haus-

se de un point de pourcentage de la demande des biens ou des services d'une industrie, les profits de cette industrie augmentaient de 5 à 10 % cette année-là.

Si les investisseurs se conformaient à l'idéal complètement rationnel et bien au fait décrit dans les ouvrages d'économie, ils tiendraient compte immédiatement des effets à long terme des changements au sein de la population. Les prix des actions des compagnies sensibles à l'âge feraient alors l'objet de paris à la hausse ou à la baisse tout de suite après des changements majeurs du taux de natalité du pays, par exemple, même si les effets de ces changements sur les profits de la compagnie ne se feraient pas sentir pendant plusieurs décennies.

Les professeurs ont toutefois constaté que virtuellement aucun investisseur ne se conforme à cet idéal.

TANT QU'À ÊTRE MAÎTRE, AUSSI BIEN AVOIR TOUTE LA MARGE.

À la Banque Laurentienne, nous croyons que le simple fait d'être propriétaire mérite d'être récompensé. Avec une limite minimale de 20 000\$, notre Mégamarge hypothécaire vous donne rapidement accès à une somme allant jusqu'à 75 % de la valeur de votre propriété pour vous permettre de réaliser vos projets, quels qu'ils soient.

En plus, le taux d'intérêt\* est moins élevé que celui de la plupart des autres produits de financement et vous remboursez à votre rythme. Comme quoi il y aura toujours des avantages à être maître chez vous.

MÉGAMARGE HYPOTHÉCAIRE

1 866 252-2088



BANQUE LAURENTIENNE

\* Taux variable pouvant être aussi bas que le taux préférentiel de la Banque Laurentienne. Le taux préférentiel est de 4,25 % en date du 26 juin 2005. Sujet à l'approbation de crédit. Le taux d'intérêt accordé peut varier selon la situation financière du client. Certains frais de transactions peuvent s'appliquer. Certaines conditions s'appliquent.

# Jamais trop tôt pour voir loin



MARC TISON  
SOUS LA LOUPE

On ne peut tout de même pas leur faire le reproche de penser trop tôt à leur retraite. Maxime et Laurence ont tous deux 25 ans. Ils sont tous deux ingénieurs. Et ils sont tous deux très organisés. C'est dans la nature de la profession.

« Nous nous sommes mariés en 2004, nous avons acheté un condo à Laval et nous attendons un premier enfant pour l'automne 2005 », explique Maxime.

Frais émoulus de Polytechnique, Maxime et Laurence touchent des salaires respectifs de 46 000 \$ et 48 000 \$. Chacun participe au régime de retraite de son employeur. Ils ont aussi commencé à cotiser à leur REER : 3000 \$ sont engrangés pour lui, 1500 \$ pour elle. Ils y contribuent chacun à raison de 120 \$ par mois.

« Même si nous vivons notre vie à 100 milles à l'heure, nous nous préoccupons beaucoup de notre avenir financier », poursuit Maxime. Les jeunes diplômés jettent un coup d'œil — plus curieux qu'inquiet — sur leur retraite. « Nous nous interrogeons sur les régimes de retraite de nos employeurs. Seront-ils suffisants pour nous assurer une retraite confortable à 55 ans, 60 ans, 65 ans ? » À 25 ans, ils ont encore 30 ans de travail avant une retraite — hâtive ! — à 55 ans.

**Un devoir à faire**

Francine Lavallée, planificatrice financière au Centre financier Vaudreuil-Dorion, a d'abord donné un devoir à notre couple : remplir un rapport des revenus et dépenses. Ils lui en ont retourné quatre versions.

D'abord une description de la situation actuelle, puis un second état pour la période durant laquelle Laurence sera en congé de maternité. Une troisième version pour décrire leurs prévisions quand elle sera de retour au travail, à l'automne 2006. Et enfin, une dernière version qui estime leurs dépenses à la retraite à 38 000 \$ (en dollars d'aujourd'hui).

« Nous n'avons pas l'épargne dans le sang. Il est alors important pour nous de prendre de bonnes habitudes dès maintenant. »

**L'INTERROGATION**

*Maxime et Laurence, tous deux 25 ans, sont jeunes mais veulent prendre dès maintenant de bonnes habitudes financières. Première préoccupation : la retraite. Faut-il compléter les régimes de retraite de leur employeur ?*

**MAXIME**  
Salaire : **46 000\$**  
Régime de retraite : contribution de **5%** du salaire  
REER : **3000\$**  
Épargne hors REER : **1500\$**

**LAURENCE**  
Salaire : **48 000\$**  
Régime de retraite : contribution de **4%** du salaire  
REER : **1500\$**  
Épargne hors REER : **2000\$**.  
Maison : hypothèque de **160 000\$**  
Une seule voiture en location

« Ce sont des ingénieurs, précise notre planificatrice, ils ont rempli le document à la lettre avec beaucoup d'attention et de sérieux. »

Présentement, le couple couvre des dépenses de 49 500 \$ avec des revenus nets de 60 500 \$, pour un confortable surplus de 11 000 \$. Et ces dépenses incluent les cotisations mensuelles aux REER et aux obligations d'épargne du Canada !

« Bravo ! commente M<sup>me</sup> Lavallée. Il reste de l'argent. On est capable de faire des choses. »

## LE SOULAGEMENT

En consacrant ensemble chaque année 7500\$ à leurs REER, Maxime et Laurence pourraient générer à la retraite un revenu confortablement supérieur aux dépenses estimées.

« Il est intéressant de pouvoir conseiller des jeunes qui sont responsables et intéressés à leur avenir financier. » — Francine Lavallée



FRANCINE LAVALLÉE  
Planificatrice financière, Centre financier Vaudreuil-Dorion

PHOTO RÉMI LEMÉE, LA PRESSE ©

**Faire travailler le surplus**

Quelle influence ces surplus exerceront-ils sur la retraite ? Francine Lavallée a d'abord estimé quelle somme pouvait être consacrée à l'épargne chaque année.

Après le retour de Laurence au travail, le surplus budgétaire annuel s'établira à 6500 \$. Ajoutons cette somme aux 240 \$ déjà versés chaque mois aux REER du couple et qui sont inclus dans leurs dépenses actuelles. Joignons-y également les 120 \$ que Maxime réserve mensuellement

pour l'achat d'obligations d'épargnes du Canada — et qui devraient plutôt être investis dans un REER pour accroître les remboursements d'impôt, recommande au passage M<sup>me</sup> Lavallée. Toutes ces sommes représentent un potentiel de cotisations aux REER de 10 800 \$ par année.

Sur ces 10 800 \$, la planificatrice a prévu une cotisation annuelle de 3840 \$ au REER de Laurence et de 3680 \$ à celui de Maxime. Cette répartition permet de contrebalancer les cotisations qu'ils versent à leur régime de retraite respectif. Une troisième portion d'environ 2000 \$ serait gardée en réserve.

Projetons-nous dans 35 ans, au moment où Maxime et Laurence atteindront 60 ans. Avec un humble rendement de 5 %, leurs épargnes REER atteindraient alors 903 000 \$. Leurs régimes de retraite complémentaires s'élèveraient pour leur part à 762 000 \$. Le total de 1 665 000 \$ produirait une rente annuelle de 83 275 \$.

|                              | DÉPENSES | REVENUS NETS | SURPLUS  |
|------------------------------|----------|--------------|----------|
| Situation actuelle           | 49 536\$ | 60 480\$     | 10 944\$ |
| Durant le congé de maternité | 43 776\$ | 49 212\$     | 5 436\$  |
| Après le congé de maternité  | 53 520\$ | 60 480\$     | 6 564\$  |

## COÛT DE VIE

## LA QUESTION DE LA SEMAINE

### ÉNERGIE NUCLÉAIRE ET MARCHÉS ÉMERGENTS

L'énergie nucléaire est de nouveau considérée comme une source relativement bon marché et propre d'électricité, en particulier pour les pays en développement. Mais d'horribles accidents, comme celui de Tchernobyl en 1986, ont pratiquement stoppé la construction de nouveaux réacteurs nucléaires dans les pays développés.

**QUESTION :** en 2003, lequel de ces pays en développement présentait la plus faible proportion du nucléaire comme source de production d'électricité ?

Réponses :      A. Brésil      B. Chine      C. Inde      D. Russie



PHOTO AP ©

#### A. BRÉSIL — N'EST PAS LA BONNE RÉPONSE.

Les deux réacteurs nucléaires du Brésil ne fournissent que 3,6 % de l'électricité du pays. Cependant, ce n'est pas là la plus faible proportion parmi ces quatre économies émergentes. Le gouvernement brésilien n'a aucun projet visant à faire jouer un rôle accru à l'énergie nucléoelectrique dans ce pays parce que ce dernier peut compter sur de grandes sources d'approvisionnement en énergie, y compris le pétrole, le charbon et en particulier l'énergie hydroélectrique.

#### B. CHINE — EST LA BONNE RÉPONSE.

Parmi les quatre pays mentionnés ci-dessus, la Chine présente le plus faible pourcentage d'électricité produite par réacteur nucléaire. S'établissant à 2,2 % en 2003, ce pourcentage devrait toutefois augmenter à la suite de la construction de deux nouvelles centrales nucléaires d'ici quelques années, centrales qui augmenteront de 30 % la capacité totale du secteur nucléaire de production d'électricité. Mais à la vitesse où croît l'économie chinoise, même cette nouvelle capacité ne sera pas suffisante pour répondre aux demandes énergétiques des entreprises et des consommateurs chinois.

#### C. L'INDE — N'EST PAS LA BONNE RÉPONSE.

L'Inde dépend grandement de ses importations d'énergie et c'est pourquoi le gouvernement a décidé de faire jouer un plus grand rôle à l'énergie nucléoelectrique, qui assure à l'heure actuelle 3,3 % de la production électrique.

Au cours des prochaines années, neuf nouveaux réacteurs entreront en service, faisant faire un bond de 160 % à la production d'énergie nucléoelectrique. Grâce à cette capacité additionnelle, l'Inde sera en mesure de produire 6642 mégawatts d'électricité fournis par les centrales nucléaires par année, ce qui n'équivaudra toutefois qu'à environ 5 % de la production totale d'électricité.

#### D. LA RUSSIE — N'EST PAS LA BONNE RÉPONSE.

Parmi les pays émergents, la Russie est de loin celui qui présente le plus haut pourcentage d'électricité produite par centrale nucléaire, soit 16,5 %.

Selon le département américain de l'Énergie, la production d'énergie nucléoelectrique augmentera à 27 786 mégawatts d'ici 2015 en Russie, une hausse de 28 % sur le niveau actuel de 21 743 mégawatts.

COMPILATION EFFECTUÉE PAR THE GLOBALIST (theglobalist.com)



L'AUTO LE LUNDI DANS LA PRESSE

## À VOS AFFAIRES

YVES BOURGET

## FONDS COMMUNS

## COLLABORATION SPÉCIALE

Il est difficile de mettre de l'argent frais au travail dans des actions par les temps qui courent, admet Marc-André Robitaille, gestionnaire du Fonds de dividendes et de revenu canadiens ING : « J'étais cependant plus pessimiste à la même période l'an dernier, alors que je m'attendais à un marché en dents de scie qui m'aurait nulle part, comme je m'y attends pour le reste de cette année », précise-t-il.

Il se fixe pour objectif de réaliser un rendement total de 5,6 %, soit 1,35 fois le rendement brut de dividende de 4,14 % de son portefeuille. « Mes bonnes idées des dernières années semblent pleinement évaluées et mon style de gestion m'empêche de payer trop cher pour

# FONDS COMMUNS DE PLACEMENT (revue hebdomadaire)

Notre tableau présente le rendement des fonds d'investissement pour la période se terminant le 24 juin 2005 fournis par Fundata Canada inc. Il présente dans l'ordre suivant:

[illegible]

la croissance. J'ai dû adopter une posture plus défensive », concède-t-

Mais malgré cela, l'encaisse du fonds est toujours très faible. « C'est au conseiller financier de juger pour son client la pondération entre l'encaisse, les actions, les titres à revenu fixe et les autres actifs. Lorsque l'on nous confie de l'argent, c'est pour l'investir, même dans le contexte actuel », clarifie M. Robitaille.

« Être absent des marchés boursiers pendant les cinq meilleurs mois des dix dernières années n'aurait généré qu'un rendement égal à ceux des bons du Trésor. Nous ne sommes pas assez fûtes pour devenir quels seront ces mois à l'avenir », poursuit-il.

Par ailleurs, même si les évaluations boursières actuelles sont élevées, elles le sont moins qu'à pareille date l'an dernier, remarque M. Robitaille : l'indice composé TSX de la Bourse de Toronto se négocie à

[illegible]

16 fois les bénéfices prévus alors qu'à pareille date l'an dernier, il se négociait à 20 fois les bénéfices prévus. De plus, les évaluations semblent peut-être élevées parce que les prévisions de bénéfices sont trop basses.

## Tirer son épingle du jeu

« Les entreprises dégagent actuellement un rendement sur l'avoir des actionnaires (RAO) de 14 % contre 11,5 % à pareille date l'an dernier. De même, le rendement de dividende est actuellement de 1,8 % contre 1,6 % l'an passé », note-t-il.

Mais même dans la perspective où le marché des actions continuerait à faire du surplace, les actions des entreprises versant des dividendes supérieurs risquent de tirer leur épingle du jeu, selon lui.

Rappelons que le rendement annuel composé de l'indice TSX n'a été que de 2,5 % au cours des cinq dernières années terminées le 31

| %     | an | Fonds             | VANPA | Chg.  | %     | an   | Fonds | % | an | Fonds   |
|-------|----|-------------------|-------|-------|-------|------|-------|---|----|---------|
| +1.78 |    | Act américaines   | 10.74 | +248  | +273  | +6.0 | -3.6  |   |    | Mini-M  |
| +1.75 |    | Act glo pte cap   | 14.49 | +205  | +303  | +5.2 | +3.2  |   |    | Act glo |
| +1.74 |    | Act glo pte       | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | Act glo |
| +1.65 |    | Act mcherché amer | 15.77 | +217  | +350  | +3.6 | +2.9  |   |    | RER     |
| +1.61 |    | Actors can        | 13.45 | -1.14 | +0.19 | +3.3 | -1.5  |   |    | RER     |
| +1.60 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.59 |    | Equilibre can     | 12.87 | -1.14 | +0.18 | +2.0 | -1.2  |   |    | RER     |
| +1.58 |    | Equilibre globa   | 11.64 | -0.88 | +0.20 | +9.1 | +7.7  |   |    | Altrinc |
| +1.57 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.56 |    | RER Act Glo       | 12.89 | +160  | +269  | +4.9 | +3.4  |   |    | CI Tr   |
| +1.55 |    | RER Actons Int    | 13.54 | -1.24 | +0.19 | +4.9 | +3.2  |   |    | CI Tr   |
| +1.54 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.53 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.52 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.51 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.50 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.49 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.48 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.47 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.46 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.45 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.44 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.43 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.42 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.41 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.40 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.39 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.38 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.37 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.36 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.35 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.34 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.33 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.32 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.31 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.30 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.29 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.28 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.27 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.26 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.25 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.24 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.23 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.22 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.21 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.20 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.19 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.18 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.17 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.16 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.15 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.14 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.13 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.12 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.11 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.10 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.09 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.08 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.07 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.06 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.05 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.04 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.03 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.02 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.01 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +1.00 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.99 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.98 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.97 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.96 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.95 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.94 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.93 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.92 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.91 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.90 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.89 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.88 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.87 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.86 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.85 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.84 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.83 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.82 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.81 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.80 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.79 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.78 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.77 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.76 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.75 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.74 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.73 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.72 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.71 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.70 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.69 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.68 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.67 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.66 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.65 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.64 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.63 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.62 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.61 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.60 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.59 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.58 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.57 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.56 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.55 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.54 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.53 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.52 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.51 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.50 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.49 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.48 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.47 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.46 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.45 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.44 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.43 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.42 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.41 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.40 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.39 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.38 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.37 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.36 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.35 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.34 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.33 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.32 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.31 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.30 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.29 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.28 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.27 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.26 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.25 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.24 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.23 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.22 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.21 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.20 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.19 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.18 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.17 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.16 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.15 |    | Act glob          | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +3.2  |   |    | RER     |
| +0.14 |    | Equilibre glo     | 12.29 | +187  | +265  | +5.2 | +     |   |    |         |

mai dernier. En revanche, celui d'Alcatel-Lucent a vu son rendement de fonds de dividendes moyen a été de 9,4 %.

« Outre ce rendement de dividende des supérieur, les entreprises versant des dividendes élevés sont plus matures et leurs évaluations sont plus attractives que l'ensemble du marché. Ainsi, les banques se négocient à 12,5 fois les bénéfices de l'année prochain, avec un RAO d'environ 20 %, contre 16 fois pour le TSX avec un RAO de 14 %. Ces titres sont déjà moins volatils que le marché et en plus moins dispendieux. Ils offrent une meilleure rentabilité ».

Leurs multiples des bénéfices risquent d'être moins vulnérables à une correction que le reste des actions », estime M. Robitaille.

Selon lui, les banques sont aujourd'hui beaucoup moins sensibles aux variations des taux d'intérêt que par le passé et l'environnement actuel, où les taux à long terme sont plus à la baisse qu'à la hausse, leur

|         | VANPA  | Chg.   | % Chg. | \$1 m. | % an | Fonds          | VANPA | Chg. | % Chg. | \$1 m. | % an |
|---------|--------|--------|--------|--------|------|----------------|-------|------|--------|--------|------|
| Opport  | 99.13  | +42.20 | 22.0   | -1.3   | -4.0 | Clinc obj 2025 | 10.86 |      |        |        |      |
| Disrupt | 111.30 | +40.22 | 30.7   | -2.5   | -2.5 | Comm monidial  | 8.87  |      |        |        |      |
| Disrupt | 92.21  | +39.20 | 42.3   | -1.8   | -3.9 | Comm monidial  | 10.86 |      |        |        |      |
| Disrupt | 103.04 | +40.47 | 36.2   | -2.4   | -2.4 | Div rev cross  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 11.67 |      |        |        |      |
| Disrupt | 90.10  | +39.30 | 43.4   | -1.0   | -1.0 | Diversive Rev  | 9.85  |      |        |        |      |

est encore plus favorable qu'aux autres titres. De plus, elles diversifient leurs activités dans la gestion d'actifs : depuis plusieurs mois, elles dominent le palmarès des fonds communs les plus achetés. Les titres du secteur des services financiers représentent environ 28,7 % du fonds de dividendes moyen et 43 % du fonds ING.

Lancé en mai 2003, le rendement annuel composé de 28,5 % sur deux ans du Fonds de dividendes et de revenu canadiens ING le place deuxième parmi 101 fonds de dividendes ayant au moins deux ans d'existence répertoriés dans la base de données PALTrak de Morningstar Canada. « Les marchés étaient très favorables à notre type de produit depuis deux ans », avoue M. Robitaille.

La distribution mensuelle des revenus fluctue en fonction des revenus générés. La Société de gestion AGF Limitée annonçait le 30 mars dernier l'acquisition de 14 fonds ING, incluant le Fonds de dividendes et de revenu canadiens, qui sera renommé Fonds de dividendes et de revenu AGF. ING en restera le sous-conseiller.

[illegible]

FONDS COMMUNS DE PLACEMENT (revue hebdomadaire) *Suite de la page 5*

[illegible]

[illegible]

# LES PETITES ANNONCES 987-VENDU

100  
IMMOBILIER

RENSEIGNEZ-VOUS  
sur nos escomptes aux particuliers

200  
MARCHANDISES  
ET SERVICES

Surveillez nos tarifs promotionnels:  
Animaux, ventes de garage  
et Marché aux puces

300  
OFFRES D'EMPLOI

Offre d'emploi. Tous les postes sont ouverts  
également aux femmes et aux hommes

400  
SERVICES  
PERSONNELS

Souhaits, rencontres, activités.

500  
VÉHICULES  
AUTOMOBILES

Publication de votre annonce dans  
le cahier AUTO du lundi et  
sur [www.capresse.ca](http://www.capresse.ca)

600  
LOISIRS  
ET VÉHICULES  
RÉCRÉATIFS

## 700 et 800 AFFAIRES ET AVIS — Publiées dans le cahier La Presse Affaires, du lundi au samedi 900 DÉCÈS, PRIÈRES, REMERCIEMENTS, ANNIVERSAIRES

HEURES DE TOMBÉE  
MARDI AU SAMEDI  
17H, LA VEILLE DE LA PARUTION

DIMANCHE ET LUNDI  
17H, LE VENDREDI PRÉCÉDENT

ANNONCES ENCADRÉES  
48H, AVANT LA PARUTION

COMMENT NOUS JOINDRE

PAR TÉLÉPHONE  
(514) 987-8363

SANS FRAIS  
1 866 987-8363

PAR TÉLÉCOPIEUR  
(514) 848-6287

Heures d'ouverture:  
Lundi au vendredi, de 8h à 17h

ADRESSE POSTALE  
Les Petites annonces,  
7, rue Saint-Jacques, Montréal, (Québec) H2Y 1K9

AU COMPTOIR  
lundi au vendredi, de 8h30 à 17h

[petitesannonces@lapresse.ca](mailto:petitesannonces@lapresse.ca)

# Immobilier

100 VISITES LIBRES

**REPENTIGNY**, 1399 Coursol, sam. dim. 13h à 17h, magnifique cottage, cuisine de rêve, 259 000 \$, 514-947-2447.

**ROSEMÈRE**, Domaine Rivière du Golf, dominant sur golf de Lorraine, 628 des Charentes, dim. 14h à 16h. Maison haut-de-gamme, finition exceptionnelle, Martin G. G. abrité 201 meubles Unix, 514-966-5261.

**ST-LAURENT**, Sam-Dim. 14-16 h: 800 Muir. Condos luxueux 3/4-5/4, face parc, piscine, spa, s'exercices, près train banlieue, 514-747-1153.

**STE-ROSE**, secteur de La Renaissance, 6455 Rodolphe Duguay, cott. 2004, 3 + 1 ch., beaucoup d'extras, belle déco. Faut voir! Dim. 13:30 h à 16:30 h, V. Petru, Century 21 ctr, 514-910-6045

101 ÎLE DE MONTRÉAL

**AHUNTSIC** / Bois de Saragauy, Cott., cachet unique, environnement exceptionnel, 10 pces, 3 ch., réno, bain podium, gar., pergola, 5820 pi, 339 500\$, 514-323-0205

**CARTIERVILLE**, À qui la chance? Superbe duplex, cachet, près services, train. Vente occupation rapide. Venez voir. 299 000\$, 514-935-5342

**OUTREMONT**, pour vente rapide magnifique cottage détaché, 4 + 1 ch., réno, bain, 780 000\$, 514-578-1327 Saad Sutton.

**PETITE-PATRIE**, triplex, 6670-74, St-Denis, 3x120 pi, rev. 35 000 \$, plomberie, portes, élect., toiture refaites, terr., stat., 1 logement libre, tout, 500 \$, 514-949-9448

**PLATEAU**, 4318-A des Érables, Nouveau Condo 3e étage, 1400 pi par, 3 ch., Cachet, 274 000 \$, 514-523-6860

**PLATEAU**, triplex rénové, 4/4, 1x3/4, près métro Stebrooke et parc Lafontaine, 274 000 \$, 514-321-9330.

4351 ave. de l'Esplanade coin Marianne, Le Château du Plateau 7000pi<sup>2</sup>, lux face Parc Jeanne-Mance et M-Royal, maisonsplanade@ yahoo.ca

**ROSEMONT**, condo const. 93, grand 4 1/2 sur 2 étages (r-de-ch/demi s/sol), 1 de 4 unités, 2 ch., grand patio, près services, sans stat., agent s'abstenir, 514-522-4964

105 LAVAL RIVE-NORD

**BOIS-DES-FILION**, triplex 4/4, de luxe, façade pierres, pl. bois, foyer, cabanon, rev. 31 800 \$, 344 000 \$, 514-945-8008

**LAVAL**, condo 4 1/2 neuf, pl. bois, a/c, côté soleil, piscine ext. 175 000\$, 514-895-2085

**LAVAL-SUD**, Cottage 2005 de luxe, 1456, équipe, gar., 450-661-2456, 514-990-5483

106 RIVE-SUD

**A LA PRAIRIE** (golf Candiac) Cott. style anglais. 369 700 \$. Agent abstenir 514-330-3401 <http://pages.infinit.net/lamaison>

106 RIVE-SUD

**LERY**, bord lac St-Louis; belle maison dans secteur de prestige; 10 pces, 2 ch., 2 s/bain, 1 s/d'eau, Pisc. creusée, gar. double, Solarium 3 saisons. 514-886-5086; 450-692-2495

**107 BANLIEUE OUEST**

**PIERREFONDS**, maison de ville constr. neuve, 3 ch., 2 1/2 s/bain, garage; 255 000\$. Pas d'agents. 514-992-0735

**PIERREFONDS**

**PIERREFONDS**, maison de ville constr. neuve, 3 ch., 2 1/2 s/bain, garage; 255 000\$. Pas d'agents. 514-992-0735

**109 LAURENTIDES LANAUDIÈRE**

**STE-SOPHIE**, grande maison 7 1/2, presque neuve, beau terrain 20 000 car, 135 000\$ (985 présentement), 514-886-5086; 450-692-2495

**110 ESTRIE**

**ESTRIE, LAC BROMPTON** Magnifique propriété, 44 000 pi<sup>2</sup>, bord du lac, plage de sable, Maison de brique et pierre, 3 + 1 ch., 4 s/bains/eau, foyer en pierre, sauna, 25 mins, Magog, Orford et Sherbrooke, 725 000 \$ 819-846-0526, 514 237-9196 <http://pages.videotron.com/mobile/brompton/>

**110 ESTRIE**

**ESTRIE, LAC BROMPTON** Magnifique propriété, 44 000 pi<sup>2</sup>, bord du lac, plage de sable, Maison de brique et pierre, 3 + 1 ch., 4 s/bains/eau, foyer en pierre, sauna, 25 mins, Magog, Orford et Sherbrooke, 725 000 \$ 819-846-0526, 514 237-9196 <http://pages.videotron.com/mobile/brompton/>

**110 ESTRIE**

**ESTRIE, LAC BROMPTON** Magnifique propriété, 44 000 pi<sup>2</sup>, bord du lac, plage de sable, Maison de brique et pierre, 3 + 1 ch., 4 s/bains/eau, foyer en pierre, sauna, 25 mins, Magog, Orford et Sherbrooke, 725 000 \$ 819-846-0526, 514 237-9196 <http://pages.videotron.com/mobile/brompton/>

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

116 MAISON DE CAMPAGNE, DOMAINES

**VICTORIENNE** 1994, 15 min. tunnel, Varennes, 22 arpents (985 présentement), 495 000 \$, 450-632-9984.

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi<sup>2</sup> + s/sol, très propre, près rivière, 1h du tunnel, 5 min. autor, 20 sortie 204, 59 500\$, 450-442-4211, 9h-16h lundi à vendredi

**117 CHALETS**

**LAC CLOUTIER**, St-Alphonse Rodriguez, 4 saisons, 120 pi. au bord du lac 3 ch., gar., 450-752-3820, 450-883-1142.

**LAC NOMININGUE**, accès à l'eau, hivernise, 2 chambres, 80 000 \$, Benoit Desjardins, Immo DEV, 450-436-0733

**ST-LÉONARD D'ASTON** été/hiver, 510 pi





# VÉHICULES AUTOMOBILES

## 548 5000\$ ET MOINS

**ACURA** Integra 93%, 2 ptes., aut. propre, rouge, 168 000 km, 2800 \$. 514-203-3281

**BUICK** 1996 Regal Custom, V6, tout équipée: vrai bijou! Garantie 100%, 4850\$. Pierre 514-591-2555; 450-545-1309

**CHEV** Caprice '78, aut., 115 000 km, bleu, équipée, 1250 \$. 514-826-806

**CHEVROLET** Lumina Van 95, 102 000km, aut., équipée, 4000 \$ nég., 514-743-9117

**CHRYSLER** Concorde '97 modèle luxueux, tout équipé, servos, a/c incl., exc. cond. toujours maintenue, superbe prix: 3700\$. 514-736-1605

**CONVERTIBLE** Olds Cutlass Suprême 94, V6, 3.4l, route bien, 3000\$ 514-343-0332, ou portable: 514-576-7943

**DODGE** Caravan 93, 7 pass., 6 cyl., 209 000km (grande route), pas de rouille, 1 proprio, 1800 \$. 514-444-5611

**DODGE** Caravan 97, 7 pass., vert forêt, A1, 141 000km, 3000 \$. 514-203-3281

**FORD** Contour LX '96, 4 ptes., 6 cyl. 2.5 l., aut., a/c, tout élect., 135 000km, 1 proprio, 3700\$. 514-344-1664

**FORD** Tempo L, aut., 4 ptes., 185 000 km, bonne et économique, 950 \$. 514-256-1166

**GM SAFARI 88** 253 000km, très propre 900\$ 450-653-5413, 514-218-0011

**HONDA** Civic EX 96, 4 ptes, man., 165 000 km, mags, 8 pneus, 4300 \$. 514-993-5266

**HONDA** Civic LX 96, 4 ptes, 5 vit., CD, parfaite condition, un proprio, 4500\$. 514-578-6994

**MAZDA** 323, '93, 138 000km, aut., exc. méc., carrosserie impeccable, 4800\$. 514-344-5497

## 550 AUTOMOBILES

**ACURA**, integra 97, aut., 104 000km, cd/cassette, très propre, 8000\$ 514-887-0048

**ACURA** 1.6 EL Premium 98, 4 ptes., 5 vit. 127 000km, équipée 7400\$ 514-203-3281

**ACURA** 2004, RSX Premium, 5 vit., 9000 km, cuir, toit, impec, 22 500 \$, 819-868-7291

**ACURA** 3.2 TL Type S '03 475 000km, bleue/int. beige, vente ou location, nég. John. 514-694-1797 / 514-236-2055

**ACURA** EL 1.7 Premium '03, exc. état, tout équipé + extras, 17 500\$. 514-220-5812

**ACURA** Integra 1999, rouge, man., mags, a/c, 125 000 km. Vente rapide. 514-918-9877

**ACURA** RSX 2002, argent, 90 000 km, aut., a/c, CD, 14 995\$. 514-831-5439

**AUDI** A4, 02, 3.0L, aut. quattro rouge, 45 000 km, 32 900 \$ A1, M. Gladu, 514-603-0000

**AUDI** A6, 2.7i, turbo quattro 01, aut., 73 000 km, argent, 27 500 \$. 450-676-9557

**AUDI BENZ JAG SAAB** 02 A4 1.8T 4X4. Aubaine 01 A4 1.8T 4X4. Aubaine 99 A6 wagon 4X4. 15 800\$ A voir! 450 433-2002

**AUDI LAUZON** A4 1.8T quattro 2001 15995\$ A4 1.8T 2004 argent 28995\$ A4 1.8T 2005 demo 31995\$ A6 quattro familiale 17995\$ A6 2.8 quattro 14995\$ A6L loc. 0\$ comptant 6995\$ Audi coupe quattro 24995\$ TT Roadster 02 36995\$ Allroad 03 loc. 0\$ cash 599\$

**Audi Lauzon** 450-688-1120 [www.lauzon.qc.ca](http://www.lauzon.qc.ca)

**AUDI** TT Coupé argent, 84 000km, quattro, 5 vit. Volvo Pointe Claire (514) 630-3666

**BMW, MERCEDES, VOLVO** grs/nos, aut., 25 900\$ 450-445-0577 514-831-6585

02 325i nos, 25 900\$ 01 320i et 325i Aubaine 01 325i équipée 18 900\$ 98 540i wagon, 95 000km 325i équipée bijou Spécial 98 540i VR 16 16 900\$ 97 528 noir 12 900\$ Echange. 450 433-2002 [www.autoselectmirabel.com](http://www.autoselectmirabel.com)

**BMW** 318Ti 95, 166 000km, aut., A1, tout équipé, 11 900\$. 514-992-3439

**BMW** 320i, 01, bleu foncé, int. tan, man., condition A-1, groupe sport, 514-867-4462

**BMW** 320i, 2003, argent int. noir, 55 000 km, aut., mags 16", 8 roues, toit ouvrant, sièges chauffant, gr. électr. a/c, aut. capteur de pluie, parfaite cond. 29 900 \$. 450-227-6031

**BMW** 320i 1994 man., 5 vit., 8 pneus, exc. cond., 8500\$. 450-461-3050, 450-441-4616

**BMW** 323i 1999, argent, 159 000 km, 19 500 \$ remisée en hiver, 514-867-7229

**BMW** 325 95, convertible, 95 000 km., noire/tan, 5 vit., impeccable, 014-788-1255

**BMW** 325 Cabriolet 02 man, gar 120 000km 3.9%, 55 000 km **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 325i, 2002, 47 000 km aut., gar 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 325i, 2004, 17 000km, noir, automatique **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 325i X1, 2005 15 000 km, bleu, automatique **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328 Cabriolet 99, aut. 92 000km, impeccable **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000 particulier, 126 000km, aut., 4 ptes, 14 000 km, CD, mags, bal, gar. 3 mois, 22 700\$. 450-771-7404

**BMW** 330 cabriolet, 04, 16 000 km, man., 6 vit., bleu, 4.9 % **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 745i, 2002, 61 000 km gar 6 ans 160 000km 2.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** M3 2002, 42 000km, 6 vit., grs acier, int. cuir, gris, 49 900 \$. 819-372-6785

**BMW** Z3, 02, 30 000km, man. gar. 6 ans / 120 000 km, 3.9% **Park Avenue BMW** 450-445-4555 514-875-4415

**BMW** 328i 2000



DOSSÉ

# Décès, prières, remerciements

900 Petites annonces  
cyberpresse.ca/necrologie

## INDEX DES DÉCÈS

**BEATON, Annah Jean (Meikle)**  
**DESMARAIS, Claire**  
Longueuil  
**DOUESNARD, Dr. Pierre**  
Montréal  
**GAGNÉ, Clément**  
**LAMARRE, Renée**  
Longueuil  
**LAPORTE, André**  
Montréal  
**LATOURELLE, Gilles**  
Laval  
**LAVIGUEUR, Jean**  
Montréal  
**L'HEUREUX, Fleur-Ange, m.i.c.**  
Pont-Viau, Laval  
**PATENAUDE, Gilles**  
Laval  
**PELLETIER-DURAND Jeannine**  
Montréal  
**ROUSSEL, H. Lucien**  
**VALIQUETTE, Gaston**  
Montréal



**LAPORTE, André**  
**1922 - 2005**

À Montréal, le 23 juin 2005, à l'âge de 83 ans, est décédé M. André Laporte, ingénieur, époux de Mme Denise Germain. Outre son épouse, il laisse dans le deuil ses deux filles Hélène (Sayed) et Céline, ses trois petits-enfants Marc (Emily), Anissa et Daniel, sa belle-soeur et son beau-frère Mariette et Jacques Carrière, sa soeur Yvette, cousins, cousines, des neveux et nièces, ainsi que de nombreux amis. La famille recevra les condoléances le dimanche 26 juin de 19 h à 22 h et lundi dès 9 h 30 au salon

## Alfred Dallaire MEMORIA

1111, ave Laurier O., Outremont  
www.memoria.ca 514 277.7778

Les funérailles seront célébrées le lundi 27 juin à 11 h en l'église St-Viateur d'Outremont, 183 Bloomfield, Outremont, et de là au cimetière Notre-Dame-des-Neiges, pour l'inhumation. La famille tient à remercier le personnel de l'Institut universitaire de gériatrie de Montréal pour les bons soins prodigués. Des dons à la Fondation de l'Institut seraient appréciés.

## LATOURELLE, Gilles

**1920 - 2005**

À Laval, le 25 juin 2005, à l'âge de 85 ans, est décédé monsieur Gilles Latourelle, retraité des Douanes Canada, époux de madame Lucille Racicot. Outre son épouse, il laisse dans le deuil ses enfants Claude, Carmen (Richard), Normand (Dominique), Hélène (Jean), ses 5 petits-enfants David, Mathieu, Eliane, Jean-François, Sandrine et leurs conjoints. Il laisse aussi dans le deuil sa soeur Fernande, son beau-frère Hector Racicot, ses belles-soeurs Yvette et Irène ainsi que plusieurs autres parents et amis. Il sera exposé le lundi 27 juin 2005 de 14 h à 17 h et de 19 h à 22 h et le mardi 28 juin 2005 dès 9 h au

**Centre funéraire Côte-des-Neiges inc.**  
**4525, chemin de la Côte-des-Neiges**  
**Montréal (514) 342-8000**  
*Réseau Dignité*

Les funérailles auront lieu à la chapelle du Centre funéraire Côte-des-Neiges à 11 h et de là, inhumation au terrain familial. Au lieu de fleurs, des dons à Maisons de La Tourelle (118, Longpré, Ste-Rose, Laval, H7L 3C1) seraient grandement appréciés.



**LAVIGUEUR, Jean**  
**1945 - 2005**

À Montréal, le 20 juin 2005, est décédé M. Jean Lavigueur, à l'âge de 59 ans. Il laisse dans le deuil ses enfants Isabelle, Jean-Philippe, Caroline, Dominique, ainsi que ses 5 petits-enfants, son frère et ses soeurs, ainsi que plusieurs autres parents et amis(es). Il travaillait au journal La Presse depuis 35 ans.

La famille vous accueillera, en présence de l'urne, au  
**Complexe funéraire Magnus Poirier inc.**  
**222, boul. des Laurentides**  
**Laval**  
lundi de 10 h à 14 h, et de là au cimetière Notre-Dame-des-Neiges.

*Signature*  
*Magnus Poirier*



## L'HEUREUX, S. Fleur-Ange, M.I.C.

**(Marguerite-de-l'Enfant-Jésus)**

Au Pavillon Délia-Tétreault des SS. Missionnaires de l'Immaculée-Conception, 100, Place Juge-Desnoyers, Pont-Viau, Laval, est décédée, le 24 juin 2005, à l'âge de 86 ans, S. Fleur-Ange L'Heureux, m.i.c., fille de feu Louis L'Heureux et de feu Onalda Choquette. Outre sa famille religieuse, elle laisse dans le deuil sa soeur: S. Simone L'Heureux, m.i.c., plusieurs neveux et nièces, cousins, cousines et amis(es). Elle sera exposée à la

**Maison les SS. Missionnaires de**  
**l'Immaculée-Conception**  
**100, Place Juge Desnoyers**  
**Pont-Viau, Laval (Qué.)**

le mardi 28 juin à 9 h 30. Célébration de la Parole à 11 h. Les funérailles auront lieu le mardi 28 juin à 14 h à la chapelle de la Communauté. L'inhumation se fera au cimetière de la Communauté, à Pont-Viau. Parents et amis sont priés d'y assister sans autre invitation.

**Direction funéraire**

**CHARLES E. RAJOTTE**

**765 rue NOTRE-DAME**

**Repentigny, 450-654-3342**

## PATENAUDE, Gilles

**1925 - 2005**

À Laval, le 24 juin 2005, à l'âge de 79 ans, est décédé M. Gilles Patenaude, époux de Mme Lise Moquin. Outre son épouse, il laisse dans le deuil ses enfants Richard (Marie), Danielle (Michel) et Jacques, ses petits-enfants et son arrière-petit-fils, ses frères Pierre, Bernard, Guy et Georges, ses belles-soeurs, neveux et nièces, ainsi qu'autres parents et amis. Il sera exposé le lundi 27 juin 2005 de 14 à 17 h et de 19 à 22 h, au complexe



**YVES L'ÉGARÉ inc.**  
*Alfred Dallaire*  
**(514) 595-1500**  
**1350, autoroute 13**  
**Laval**

Les funérailles auront lieu le mardi 28 juin à 11 h en l'église Ste-Dorothée, 655 rue Principale à Ste-Dorothée, Laval. Des dons à la Fondation des maladies du coeur du Québec seraient appréciés par la famille.

## PELLETIER-DURAND, Jeannine

**1930 - 2005**

À Montréal, le 22 juin 2005, à l'âge de 75 ans, est décédée Mme Jeannine Pelletier. Elle laisse dans le deuil ses enfants Daniel (Jocelyne), Claude (Paula), Carole, Richard (Murielle), Pauline (Martine), Paul (Lise), ses petits-enfants Félix, Bénédicte, Elizabeth, Julien, Leea, Sinaj, Janick, son ex-conjoint Charles, ainsi qu'autres parents et amis. La famille recevra les condoléances au salon funéraire

**Alfred Dallaire**

## MEMORIA

1111, ave Laurier O., Outremont  
www.memoria.ca 514 277.7778

le dimanche 26 juin 2005 de 15 h à 17 h. Une hommage en sa mémoire sera célébré à 16 h. Selon les volontés de Jeannine, celle-ci ne désire aucune fleur, mais que des dons soient faits à la Corporation Félix-Hubert d'Hérelle, 3738 rue St-Hubert, Montréal, Qc, H2L 4A2 (Faire parvenir à Mme Michelle Blanchard, directrice), ou une autre oeuvre caritative.



**ROUSSEL, H. Lucien**  
**1911 - 2005**

À l'Hôpital du Sacré Cœur, le 23 juin 2005, à l'âge de 94 ans, est décédé M. H. Lucien Roussel époux de Lucille Majeau. Outre son épouse, il laisse dans le deuil son fils Georges (Françoise) ainsi que ses belles-soeurs, neveux et nièces. La famille recevra les condoléances au

## URGEL BOURGIE

**816, boul. Ste-Croix**  
**Ville St-Laurent**

**www.urgelbourgje.com**

Les funérailles auront lieu mardi le 28 juin 2005 à 10 h en l'église de St-Sixte de Ville St-Laurent. Heures des visites: lundi de 19 h à 21 h.

## VALIQUETTE, Gaston

**1923 - 2005**

À Montréal, le 23 juin 2005, à l'âge de 82 ans, est décédé monsieur Gaston Valiquette, époux de Thérèse Choinière. Outre son épouse, il laisse dans le deuil ses enfants Jean, Carole (Yves Normandin), ses petits-enfants Nathalie, Eric, Isabelle, Mélanie, Benoit, Caroline, ses arrière-petits-enfants, ses frères, ses soeurs, parents et amis. La famille recevra les condoléances au

## URGEL BOURGIE

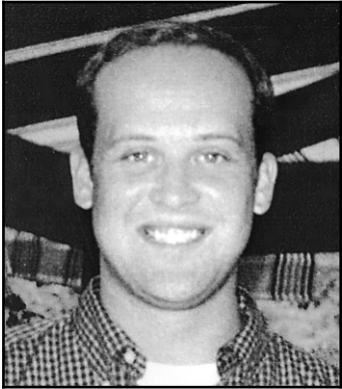
**3517, boul. Lévesque Ouest**  
**Chomedey, Laval**

**www.urgelbourgje.com**

Les funérailles auront lieu le mardi 28 juin 2005 à 14 h 30 en l'église St-Maxime et de là au cimetière Ste-Dorothée. Heures des visites mardi à compter de 12 h 30.

## IN MEMORIAM

*À la douce mémoire de*  
*Jean-François Gaulin*



**Jean-François Gaulin**  
**2 mai 1973 - 26 juin 2001**

Rien n'a changé depuis que tu nous as quitté, ce jour fatidique du 26 juin 2001. Ce que tes amis, ta famille, étaient pour toi, ils le sont toujours. Ils sont tous là encore aujourd'hui pour célébrer ta mémoire et celle de ton ami Guillaume. Ton sourire, ta joie de vivre et ta gentillesse ont marqués nos vies et celles de tous ceux que tu as croisé lors de ton bref passage sur terre.

**Paul et Jocelyne**

Une messe en ton nom sera célébrée à ton église préférée, Ste-Thérèse d'Avila, ce dimanche 26 juin 2005, à 17 heures.

# À VOS AFFAIRES



PHOTO ARCHIVES AP ©

Gustav Humbert, actuel numéro 2 d'Airbus, a été nommé aux commandes de l'avionneur européen en remplacement de Noël Forgeard.

# Un Allemand pour piloter Airbus

AGENCE FRANCE-PRESSE

PARIS — La longue lutte fratricide entre Français et Allemands concernant la nouvelle direction du groupe d'aéronautique et de défense EADS a pris fin hier, avec la nomination d'un Allemand à la tête d'Airbus pour la première fois dans l'histoire de l'avionneur européen.

L'Allemand Gustav Humbert, actuel numéro deux d'Airbus, a été intronisé aux commandes de l'avionneur européen en remplacement de Noël Forgeard par le conseil d'administration d'EADS —maison mère d'Airbus avec 80 % du capital —, à l'issue d'un bras de fer entamé à l'automne 2004.

La nomination pour cinq ans, en suspens depuis plusieurs semaines, de Noël Forgeard et Thomas Enders à la co-présidence exécutive d'EADS a été entérinée. Ont aussi été nommés deux directeurs généraux sous la co-présidence exécutive, Jean-Paul Gut et Hans-Peter Ring, comme le réclamaient les Français en contrepartie du choix d'un Allemand pour Airbus.

Le Français Fabrice Brégier, patron d'Eurocopter dont le nom avait été avancé un temps pour piloter Airbus, dirigera la division hélicoptères d'EADS, l'Allemand Stefan Zollner la division Systèmes de défense et de sécurité et le Français François Auque la division Espace.

« Nous sommes heureux qu'à la suite d'intenses discussions, nous puissions aujourd'hui proposer une excellente équipe et une nouvelle structure de management pour EADS », ont commenté Manfred Bischoff et Arnaud Lagardère, co-présidents d'EADS cités dans un communiqué.

Le ministre français de l'Économie Thierry Breton a estimé pour sa part dans *Le Figaro* que « les directions sont occupées par ceux qui sont les meilleurs et les plus compétents pour en assumer les fonctions. »

« Au global, ce système a permis un bon équilibre entre Français et Allemands », a-t-il ajouté. Allemands et Français, à égalité au capital d'EADS avec 30 % chacun, n'avaient jusqu'alors pas réussi à s'entendre sur l'équilibre des pouvoirs au sein du groupe.

## MOT MYSTÈRE

### MOTS ARABES - Un mot de 6 lettres

E C A I D T M H M E L L A H M  
N E R G A A A U T F A T M A A  
N B S B L N F J E U A A T L I  
A E I S K T A S I R L R A V Z  
C R I X I L E R A N K I D A Z  
R P E B E B U C A C E F A E A  
A O T K H O K R K V R M M C R  
R R A I C R U E B A M E A A A  
I I O F R O I G E I E F H R M  
M S I H H F E D N R S P A L A  
E E R C P E E J A O U A L A D  
C I A B U O N I A N M O L T A  
H D H A I K S N E R Q I A E N  
T E E E U Q U N E U Q A L I P  
A L M A N A C H C O O L T I G

ACHOURA  
ALKERMES  
ALMANACH  
ARACK  
ARCANNE  
BESEF  
CAID  
CHEIK  
CUBEBE  
DJINN  
ECARLATE  
EFRIT  
ELIXIR  
EMIR  
ERG

FATMA  
GIAOUR  
HAIK  
HALLAL  
HALVA  
HAMADA  
HENNE  
ISLAM  
KIF  
LAQUE  
LIMON  
LOOCH  
LUTH  
MAT  
MECHTA

MEHARI  
MELLAH  
MUFTI  
NADIR  
NEBKA  
NENUPHAR  
NORIA  
NOUBA  
NUQUE  
QAT  
RAMADAN  
RAME  
RAZZIA  
REBEC  
REG

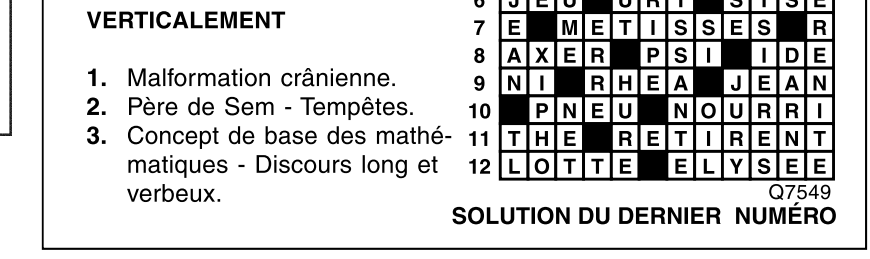
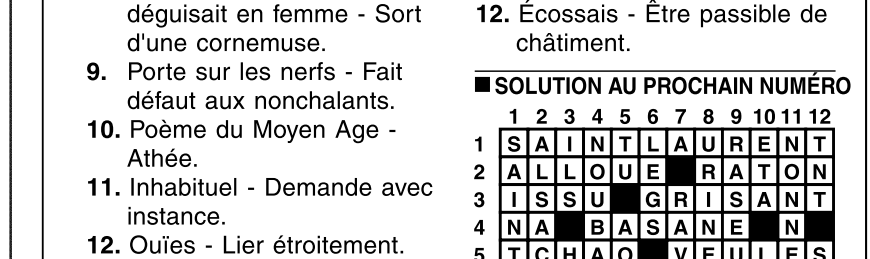
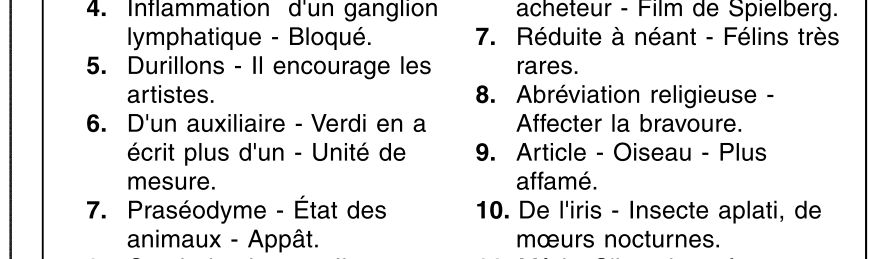
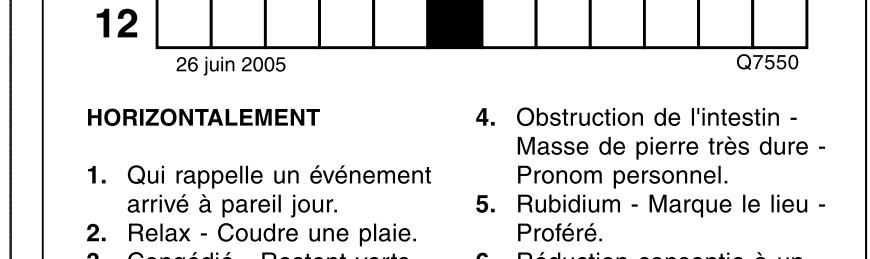
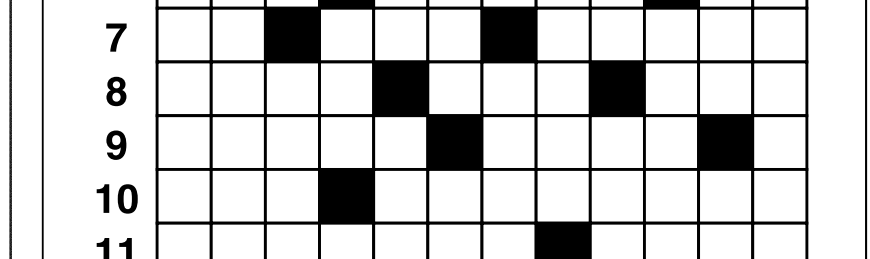
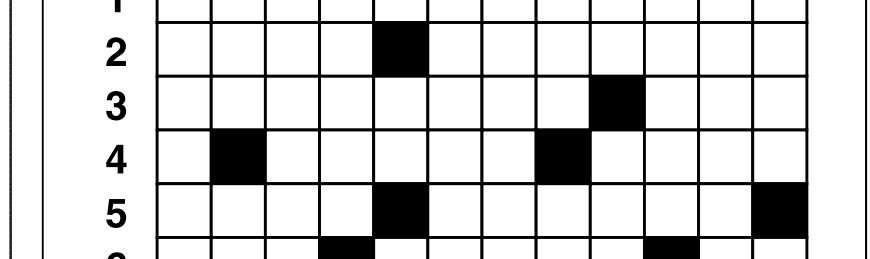
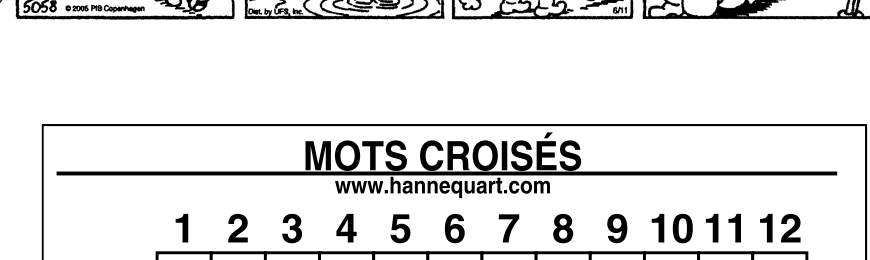
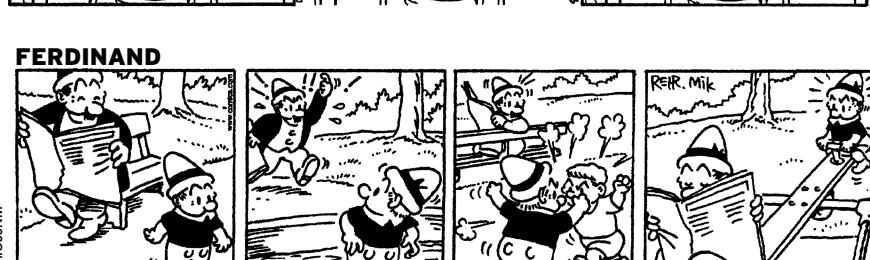
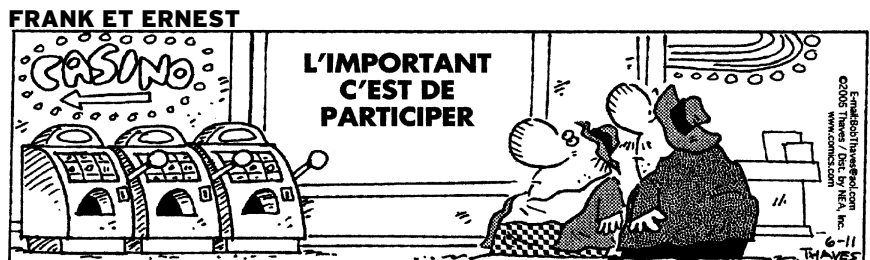
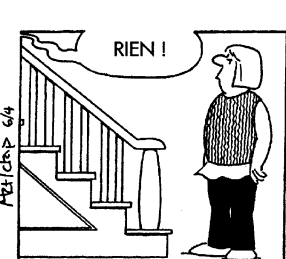
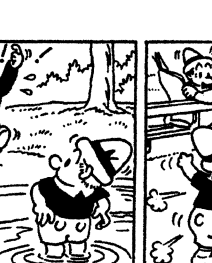
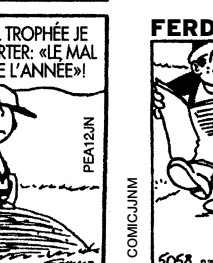
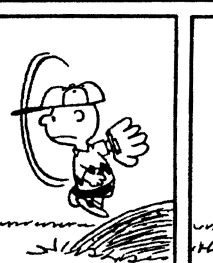
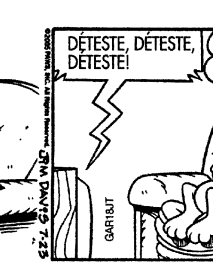
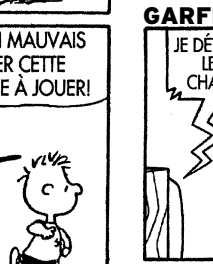
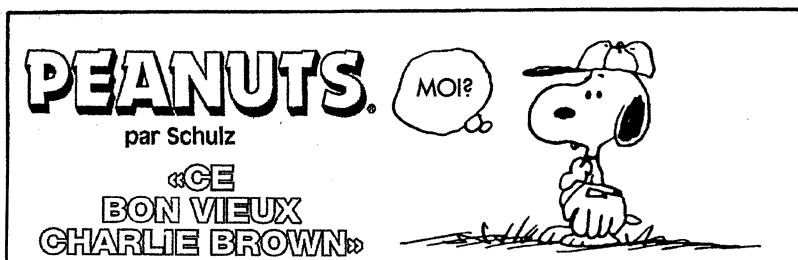
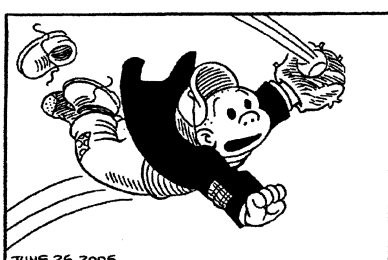
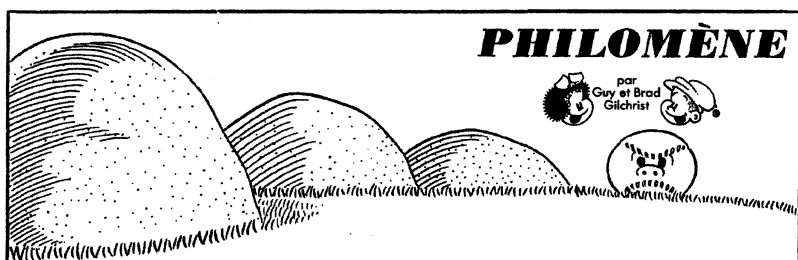
RIBAT  
ROB  
SACRE  
SALEP  
SEIDE  
SIROP  
SOPHORA  
TAJINE  
TARIF  
USNEE  
VARAN

**Solution du dernier problème : MENUISIER**

26/06/2005

12066

# LA PETITE PRESSE



## WILFRID DEROME expert en homicides

Grand prix LA PRESSE de la biographie

- 112 -

Le docteur Derome repasse dans sa tête le témoignage complexe qu'il a préparé de longue date. Il va faire part d'une technique mise au point par Georgiadès. Il s'agit d'une méthode de comparaison faisant appel au roulement des balles sur un papier carbone. Son expertise permettra aux jurés d'observer facilement à l'oeil nu les similitudes ou les dissimilitudes entre les balles.

Il se doute bien que Me Cahan va encore chercher à le discréditer. Derome a préalablement effectué des tests comparatifs avec un Browning, un Webley and Scott et un Bayard différent de celui de l'abbé. Le docteur passe ses notes en revue. Les balles du Bayard sont compromettantes pour l'accusé:

Elles sont identiques au point de vue du calibre, du poids, du nombre de rayures, de la largeur des rayures, de la profondeur des rayures, de la forme du fond, de la façon dont la chemise et le plomb sont joints à la partie postérieure. La composition de la chemise est un alliage de zinc, cuivre, nickel. La vitesse de la balle du Bayard à sa sortie: 300 mètres environ à la seconde. Sa force de pénétration: 10 à 15 mille livres au pouce carré.

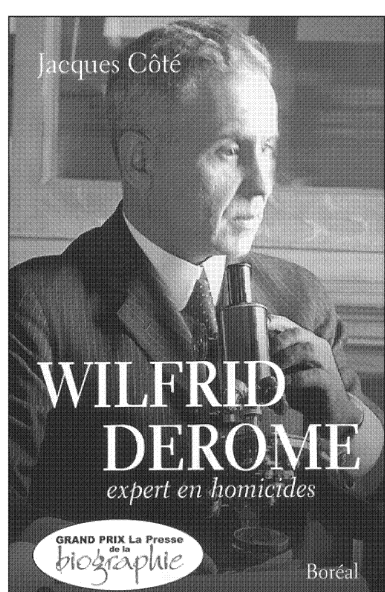
Derome est appelé. Il s'amène à la barre avec une preuve blindée. Me Cahan le dévisage.

- Ce témoin a déjà comparu comme expert dans les diverses autres choses... Je dis que ses qualifications précédentes ne sont pas suffisantes.

Derome se contente de répliquer par un sourire ironique.

- Vous avez dit que vous étiez attaché à la spécialité de la médecine légale depuis longtemps. Depuis combien de temps?

- Depuis 1910.



- Est-ce que vous avez poursuivi vos études depuis, en rapport avec cette expérience?

- Oui.

- Plus particulièrement, avez-vous étudié la méthode de comparaison des balles par cette expérience que l'on appelle le roulement des balles?

- Oui, il n'y en a qu'une! Celle qui consiste à rouler la balle ou les balles que l'on veut comparer sur un papier, qui peut être soit du papier carbone, soit du papier d'étain. Ce papier prend l'empreinte des défauts qu'il peut y avoir dans la balle, qu'elles soient normales ou anormales. Ces traces sont photographiées, agrandies et reproduites de telle façon que la comparaison peut être faite à l'oeil nu.

- De quelle façon la lumière est-elle projetée sur le papier qui est photographié? demande Me Calder.

- La seule particularité du procédé est que l'on emploie la lumière oblique.

À nouveau la défense s'oppose, mais la requête est rejetée. Pour que ce soit plus clair, Me Calder demande à Derome des explications supplémentaires.

- La lumière oblique a pour objet de mettre en relief les projections, répond le médecin.

Derome rapporte à la cour qu'il a effectué ses expériences le 16 juin et dans les jours suivants.

- Et la dernière?

- Hier.

- La dernière balle, celle de la mâchoire, n'ayant pas été produite jusqu'à hier?

- Oui. J'avais deux balles qui servaient d'étalon de comparaison et une balle extraite du cadavre. J'en avais trois en tout.

Derome signale qu'il a tiré une balle avec le revolver de l'abbé Delorme (pièce P-48) et une autre (pièce P-51) avec un Bayard de même calibre mais n'appartenant pas à l'abbé.

- Aviez-vous aussi à votre première expérience une balle extraite du cadavre?

- Oui.

- Quelle cote porte-t-elle?

- La cote P-20.

- Voulez-vous examiner la balle P-20? Vous pouvez en parler personnellement, c'est vous qui l'avez extraite?

- C'est moi qui l'ai extraite.

À SUIVRE



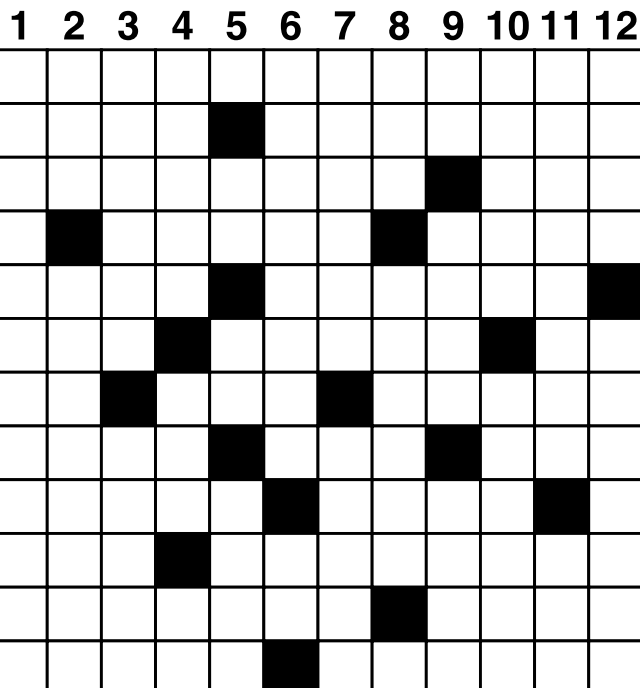
Boréal  
www.editionsboreal.qc.ca

© 2003 Les Éditions du Boréal

ROMAN26JUN

## MOTS CROISÉS

www.hannequart.com



26 juin 2005

Q7550

### HORIZONTALEMENT

1. Qui rappelle un événement arrivé à pareil jour.
2. Relax - Coudre une plaie.
3. Congédié - Restent verts.
4. Inflammation d'un ganglion lymphatique - Bloqué.
5. Durillons - Il encourage les artistes.
6. D'un auxiliaire - Verdi en a écrit plus d'un - Unité de mesure.
7. Prasédyme - État des animaux - Appât.
8. Cercle lumineux - Il se déguisait en femme - Sort d'une cornemuse.
9. Porte sur les nerfs - Fait défaut aux nonchalants.
10. Poème du Moyen Âge - Athée.
11. Inhabituel - Demande avec instance.
12. Ouïes - Lier étroitement.

### VERTICALEMENT

1. Malformation crânienne.
2. Père de Sem - Tempêtes.
3. Concept de base des mathématiques - Discours long et verbeux.

4. Obstruction de l'intestin - Masse de pierre très dure - Pronom personnel.
5. Rubidium - Marque le lieu - Proféré.
6. Réduction consentie à un acheteur - Film de Spielberg.
7. Réduite à néant - Félics très rares.
8. Abréviation religieuse - Affecter la bravoure.
9. Article - Oiseau - Plus affamé.
10. De l'iris - Insecte aplati, de mœurs nocturnes.
11. Mûri - S'inscrit en faux.
12. Écossais - Être passible de châtimement.

### SOLUTION AU PROCHAIN NUMÉRO

|    | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 |
|----|---|---|---|---|---|---|---|---|---|----|----|----|
| 1  | S | A | I | N | T | L | A | U | R | E  | N  | T  |
| 2  | A | L | L | O | U | E | R | A | T | I  | O  | N  |
| 3  | I | S | S | U | G | R | I | S | A | N  | T  |    |
| 4  | N | A | B | A | S | A | N | E | N |    |    |    |
| 5  | T | C | H | A | O | V | E | U | L | E  | S  |    |
| 6  | J | E | U | U | R | I | S | I | S | E  |    |    |
| 7  | E | M | E | T | I | S | S | E | S | R  |    |    |
| 8  | A | X | E | R | P | S | I | I | D | E  |    |    |
| 9  | N | I | R | H | E | A | J | E | A | N  |    |    |
| 10 | P | N | E | U | N | O | U | R | R | I  |    |    |
| 11 | T | H | E | R | E | T | I | R | E | N  |    |    |
| 12 | L | O | T | T | E | E | L | Y | S | E  | E  |    |

Q7549

SOLUTION DU DERNIER NUMÉRO