

# Copériades '87

LE SAMEDI  
7 NOVEMBRE  
1987

À LA  
POLYVALENTE  
DE ST-PIERRE-LES-  
BECQUETS

CAHIER  
SPÉCIAL

le nouvelliste

# COPERS: Un outil adapté aux réalités économiques

**À L'OCCASION  
DES COPÉRIADES**

Bonne chance à tous  
les finalistes  
et franc succès.



**Daveluyville**

**MEUBLES DAVELUYVILLE  
110, 6e AVENUE, DAVELUYVILLE**

Depuis 7 ans qu'il oeuvre inlassablement sur la rive sud, le Conseil de promotion économique de la rive sud inc. est devenu un synonyme d'efficacité. A la lumière du rapport 1986, il apparaît clairement que COPERS remplit plus qu'adéquatement le mandat qu'il s'est donné et surtout, qu'il s'adapte aux réalités économiques de son milieu.

Non contents de constater les succès, les dirigeants pensent au travail à accomplir. Deux grandes priorités se dégagent du mandat de COPERS en 1987. D'abord, le plan "Accueil Norsk Hydro" dans ses phases de démarrage et de suivi ainsi que la production d'instruments de relations publiques. Ces derniers prendront la forme d'un répertoire industriel et d'un bottin des produits du territoire couvert par l'organisme.

#### DES ACTIONS CONCRÈTES

Formé à l'automne 1986, le comité "Accueil Norsk Hydro" a pu mettre de l'avant une action concrète et positive dans le sens du développement économique de la rive sud. 1987 verra la réalisation du 2e objectif du plan d'ensemble qui consiste à porter à 30% le taux d'embauche locale chez ce géant nouvellement installé sur le territoire.

Le répertoire industriel, autre priorité est né d'un besoin urgent de pouvoir présenter aux entreprises du parc industriel, présentes et à venir, un outil représentatif du bassin industriel de la rive sud. Il constitue également un instrument privilégié pour les PME grâce auquel elles peuvent répondre plus efficacement à leurs besoins d'approvisionnement et de sous-traitance dans les limites de la région.

Le volume comprendra une description de l'entreprise, sa mission et ses travailleurs en plus d'une nomenclature des produits, leurs spécifications et particularités.

#### L'AIDE AUX ENTREPRISES

Le Conseil conserve toujours en priorité son aide à l'entreprise. Il se veut plus que jamais à l'écoute des besoins des industriels de la région. Un aspect plus nouveau qui intéresse vivement COPERS, est la préparation des dossiers de recherche pour aider les entreprises dans leurs demandes de subvention auprès des diverses autorités concernées. Un suivi sera aussi effectué à travers les étapes de présentation et de réalisation de ses demandes. Sous l'égide d'un commissaire-adjoint, cette ressource sera de la plus grande utilité pour tous les entrepreneurs.

Parallèlement, COPERS continuera d'oeuvrer dans les domaines qui lui sont familiers. La formation, grâce à l'intégration professionnelle, aux conférences ou à son programme pour les jeunes entreprises, demeure un élément-clé de son action. Il en est d'ailleurs de même pour l'animation et la promotion.

Plus que jamais, COPERS est présent dans son milieu.



*Nous souhaitons un franc succès à  
tous les participants des*

## **COPÉRIADES**

*une initiative qui vise  
à rendre hommage aux  
entreprises de chez nous !*

**POSTE D'ESSENCE GODEFROY**

**16670 BOULEVARD DES ACADIENS, ST-GRÉGOIRE**

**INDÉPENDANT**

**233-3120**

**Christian Côté, gérant**

**OUVERT DE**

**7h30 à 22h SUR SEMAINE  
de 7h30 à 23h FIN DE SEMAINE**

seil  
me  
que  
nné  
  
au  
de  
ses  
ru-  
un  
vert  
  
pu  
dé-  
du  
aux  
toi-  
  
ent  
s et  
Il  
au-  
ap-  
n-  
nis-  
lits,  
  
e. Il  
ré-  
t la  
ans  
cer-  
lon  
ad-  
tre-  
  
nes  
on-  
pri-  
de

Concept Johanne:

## Tout le dynamisme d'une jeune propriétaire

Les jeunes, bien souvent, ne demandent qu'à faire leurs preuves sur le marché de l'emploi. On entend souvent cette phrase depuis quelques années à une époque où plusieurs semblent éprouver des difficultés à s'y intégrer. Johanne Leclair, la jeune et dynamique propriétaire de Concept Johanne, a, de son côté, décidé de prendre le taureau par les cornes en créant son propre emploi.

C'est en juin 1986 que cette jeune femme d'affaires a pris l'initiative de mettre sa formation et sa compétence au profit des consommateurs. Depuis, son commerce s'établit sur des bases de plus en plus solides.

"J'avais complété, en mai 1985, un cours de trois ans en technique d'aménagement d'intérieur et j'avais hâte d'exploiter tout mon potentiel car j'occupais un emploi dans la vente de matériel destiné à l'aménagement depuis ce temps. Mais ce que je voulais, c'était faire du design, de la conception de plans, des travaux d'architecture; bref élaborer un projet à partir de ses débuts. Je me suis dit que la seule façon d'y parvenir était de fonder ma propre entreprise."

C'est à partir d'une rencontre avec une des principales responsables du groupe aux initiatives jeunesse de la rive sud, Martine Cloutier, que la sympathique propriétaire de Concept Johanne voit son rêve se matérialiser de plus en plus.

"Cet organisme m'a beaucoup aidé à obtenir une subvention de \$8,500 accordée par le programme "Jeunes promoteurs" du gouvernement du Québec. On m'a conseillé sur la façon de présenter un dossier et d'y effectuer un suivi; ce qui a sûrement pesé lourd dans la balance."

### AU SERVICE DE LA CRÉATIVITÉ

Concept Johanne est devenu depuis ce temps l'endroit idéal sur la rive sud pour ceux et celles qui désirent profiter d'un service de design sur plan en plus de matériel de décoration du tout dernier cri. A ce titre, le papier-peint, les stores verticaux et horizontaux, les toiles décoratives, les tapis, moquettes, couvre-lits et douillettes et autres, sont autant de produits de qualité disponibles.

En jeune femme d'affaires dynamique qu'elle est, Johanne Leclair avoue que plusieurs projets lui trottent dans la tête, même si son établissement n'a qu'un an et demi d'existence.

"Je désire prochainement être encore plus sélective au niveau du choix du matériel, améliorer davantage mon service à la clientèle en plus de lui offrir des gammes encore plus exclusives, ce qui est très important quand on est conseillère en design. Ces innovations devraient me permettre d'embaucher un employé car la demande est de plus en plus forte," dit-elle en parlant de ses principaux marchés cibles, soit ceux de Trois-Rivières et de Nicolet.



Mme Johanne Leclair, la dynamique propriétaire de Concept Johanne.

Bon succès  
à tous les finalistes  
à l'occasion des  
Copériades 1987.



Nicolet Plastique

Michel Cloutier

Nicolet Plastique Ltée  
C.P. 129 475, Rte du Port  
Nicolet (Québec)  
Canada J0G 1E0  
(819) 293-2181



concept Johanne enr.

1832, RANG ST-JOSEPH  
STE-PERPÉTUE (NICOLET)  
(819)336-6267

### CONCEPT JOHANNE VOUS OFFRE:

- conception de plans de décoration commerciale et résidentielle
- design de meubles spéciaux sur mesure
- service de visite à domicile

### VENTE DE:

- papiers peints de tous genres
- stores horizontaux et verticaux
- rideaux, dentelles
- couvre-lits, douillettes, couettes
- moquettes pour résidences et commerces
- cadres décoratifs, etc.

"CONCEPT JOHANNE...  
PARCE QU'EN DÉCORATION, SE  
TROMPER ÇA COÛTE TROP CHER!"

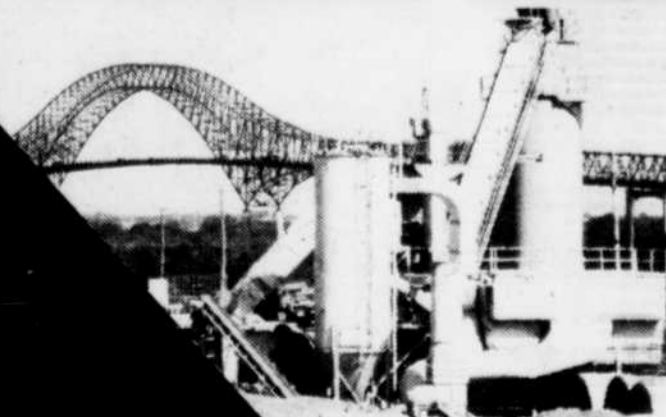
Tél.: (819) 233-2934

LES PAVAGES DE  
**NICOLET**

17905 rue Gauthier, St-Grégoire  
Cté. de Nicolet, Québec G0X 2T0

LE GROUPE **BAU-VAL**

- Entrepreneurs généraux
- Terrassements
- Pierre - Sable - Gravier
- Fournisseurs de béton bitumineux
- Travaux de pavage pour l'industrie et les municipalités



Portant comme raison sociale "Atelier Jutras" lors de sa fondation en 1985, l'Atelier Go-Elan situé au 650, boul. Bécancour à Gentilly est mené de main de maître par MM. Gérard Gagné et Daniel Martin.

L'Atelier Go-Elan est une entreprise jeune qui se spécialise dans la conception et la fabrication d'équipements récréatifs d'extérieur destinés aux parcs, terrains de jeux, écoles et garderies. Ajoutons à cette gamme très particulière de produits, une autre ligne non moins spéciale soit, celle du mobilier urbain.

#### LES PRODUITS

Voici d'ailleurs une brève nomenclature des produits conçus et fabriqués par l'Atelier Go-Elan. D'abord, l'équipement récréatif d'extérieur: on fait ici allusion aux balançoires, blocs psychomoteurs et autres équipements du genre destinés à favoriser le jeu et à développer divers sens chez l'enfant.

Pour ce qui est du mobilier urbain, on songe ici à ces articles qui viennent améliorer le paysage urbain, soit par leur aspect esthétique agréable ou par leur côté purement utilitaire. Le mobilier urbain est entre autres composés d'éléments tels que poubelles, bacs à fleurs et bancs, offerts dans les modèles les plus variés.

L'Atelier Go-Elan est une entreprise en pleine expansion. Pour s'en convaincre, il s'agit de jeter un rapide coup d'oeil du côté de son effectif personnel et du côté de son chiffre d'affaires. Ainsi, lors de l'ouverture de l'Atelier Jutras en 1985, la compagnie employait une dizaine de personnes tandis que seulement deux ans plus tard, c'est un peu plus d'une vingtaine de personnes qui y trouvent du travail.

Quant au chiffre d'affaires, précisons que celui-ci a purement et simplement doublé et cela en deux ans d'activité.

#### BONNE PÉNÉTRATION

L'Atelier Go-Elan a su faire preuve d'une excellente pénétration de son marché, car il est effectivement très rare de voir une toute nouvelle compagnie décrocher des contrats avec des villes comme Montréal, Laval ou Québec et ce dès les premiers mois d'opération. Et c'est exactement ce qui s'est passé dans le cas de l'Atelier Go-Elan.

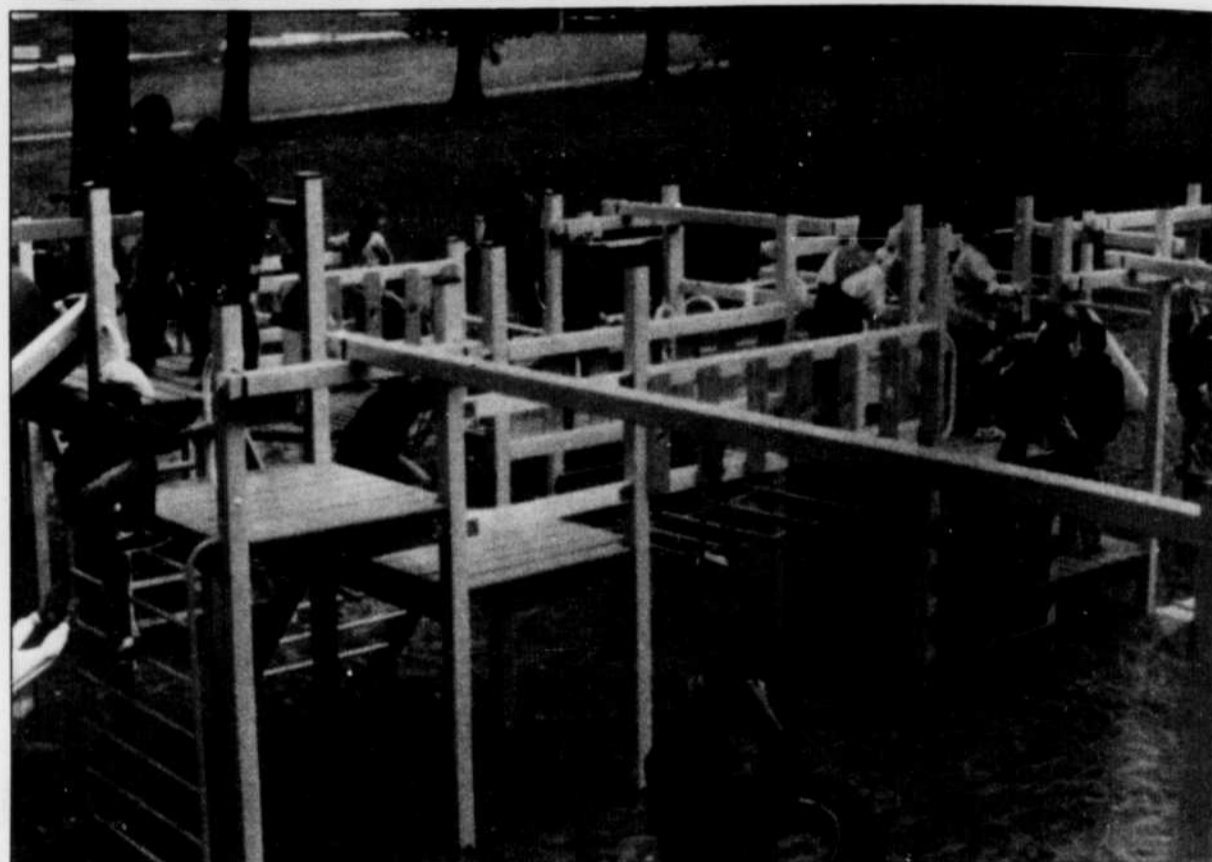
Il ne fait donc pas de doute que le personnel, le service et les produits développés par cette entreprise sont à la hauteur des attentes des clients les plus exigeants.

Inscrite dans les catégories Nouvelle entreprise et Recherche/développement aux Copériades, l'Atelier Go-Elan a su mettre au point une gamme impressionnante de nouveaux produits, des exclusivités, qui ont fait de l'entreprise un véritable chef de file en la matière.

Précisons en terminant que l'Atelier Go-Elan tente présentement une percée sur le marché nippon en y exportant un de ces excellents produits à titre d'étude.

L'Atelier Go-Elan

# Une entreprise qui a le vent dans les voiles



Voici un très bon exemple de ce que l'Atelier Go-Elan réalise en ce qui a trait aux équipements récréatifs d'extérieur.

## UN PRODUIT UNIQUE EN AMÉRIQUE POUR LES PARCS, TERRAINS DE JEUX, GARDERIES, ETC. ÉQUIPEMENT RÉCRÉATIF EN RÉSINE DE SYNTHÈSE



- Nous installons nous-mêmes les produits que nous fabriquons.
- Nous pouvons facilement intégrer nos équipements à un parc déjà existant.

ATELIER  
**GO-ÉLAN** INC. (819) 298-3431

Fabricant d'équipement de terrain de jeux  
Parcs et garderie

650, boul. Bécancour  
C.P. 447, Gentilly (Québec)  
G0X 1G0

GÉRALD GAGNÉ, prés.  
Rés.: (819) 263-2884

Collection Magie:

# A la hauteur du marché québécois

Collection Magie est une autre entreprise dont la progression a été très intéressante au cours des derniers mois.

N'ayant qu'un an et demi d'existence, cet établissement commercial a vu le jour sous la forme d'un magasin spécialisé dans la vente de tissus. Mais c'est après avoir bénéficié d'une formation en conception et création de modèles que la propriétaire des lieux, Mme Ginette Boucher, décida d'orienter de plus en plus ses activités en ce sens.

Ainsi, elle fait maintenant affaire avec un nombre sans cesse croissant de manufacturiers et de détaillants désirant profiter de ses compétences.

"Collection Magie dessert actuellement 36 boutiques réparties un peu partout à travers le Québec et ce nombre est appelé à croître éventuellement. D'ailleurs, mon entreprise se spécialise de plus en plus dans la vente de vêtements en gros." signale Mme Boucher tout en

avouant que ses visées pourraient même s'étendre outre-frontière éventuellement; elle qui reçoit parfois des demandes en provenance du Massachussets.

7 employés travaillent présentement à la faveur de Collection Magie; une entreprise qui fait également affaire avec deux sous-traitants.

Enfin, comme tant d'autres, la propriétaire des lieux ne tarit pas d'éloges à l'endroit du COPERS.

"Je n'oublierai jamais l'aide indispensable que m'ont apporté les personnes-ressources du COPERS lors des premiers jours de mon entreprise car il n'était pas facile pour moi de tout apprendre. C'est pourquoi j'ai bien apprécié leurs judicieux conseils quand est venu le temps de structurer un système d'inventaire et de comptabilité. Même chose en ce qui a trait à la façon de calculer efficacement le prix de revient et à la mise en place d'un système de planification."



Mme Ginette Boucher présente ici une partie de sa collection.

## EXCLUSIF

Si vous êtes de ceux qui exigez ce qu'il y a de mieux, les Collections Magi enr. vous offrent des vêtements de coton ouaté et tricots de qualité supérieure, appréciés pour leur confection soignée et l'exclusivité de leur design.

**Les Collections Magi enr.**

2770, route rurale 1, Petit-Saint-Esprit, Nicolet

**293-6772**

# M.T. Electrique: Un personnel hautement spécialisé pour un travail de qualité

Propriété de M. Daniel Patry, l'entreprise M.T. Electrique oriente ses efforts vers le reconditionnement de moteurs électriques, générateurs et de transformateurs. Cette spécialité de la première heure demeure d'ailleurs aujourd'hui le principal cheval de bataille de la jeune compagnie située au 650, boul. Bécancour à Gentilly.

C'est le 1er novembre 1985 que M. Patry ouvrait les portes de ce qui allait devenir son principal gagne pain. Deux ans après l'ouverture de son entreprise, le propriétaire a effectué d'importants investissements en vue d'améliorer encore d'avantage la qualité de ses services professionnels.

Pour ce faire, M. Patry a investi autant dans l'amélioration d'équipements que dans l'embauche de personnel spécialisé. Ainsi, un bobineur-machiniste récemment engagé travaille sur un tout nouveau tour permettant un résultat supérieur pour une clientèle sans cesse croissante.

En plus du bobineur-machiniste, M. Patry a recours aux services d'un stagiaire ainsi que d'une secrétaire à temps partiel afin de réussir à desservir son vaste bassin. Mais pour en revenir aux investissements proprement dits, soulignons que l'entreprise s'est dotée en 1986 d'un tout nouveau véhicule, ce qui s'avérait une véritable nécessité.

La clientèle de M.T. Electrique provient d'un peu tous les secteurs. Voici d'ailleurs les principaux: l'industrie et la PME, le milieu agricole et bien sûr le simple particulier. Le particulier occupe de 6 à 7% du volume total tandis que le cultivateur s'accapare de 15 à 20% et l'industrie et les PME retiennent pas moins de 70% de l'effort des techniciens de M.T. Electrique.

## DES PROJETS

Il est évident que tout entrepreneur dynamique et ambitieux se doit d'envisager l'avenir avec optimisme. C'est ainsi que M. Daniel Patry caresse quelques projets qui pourraient bien se réaliser à très court terme. Parmi ceux-ci, notons l'association de M.T. Electrique avec une importante entreprise dans le domaine du reconditionnement des moteurs électriques.

Grâce à cette éventuelle association, M.T. Electrique serait en mesure d'améliorer considérablement son inventaire, ses équipements, son rendement et par le fait même son service à la clientèle.

Il n'y a donc pas de doute, l'avenir réserve d'intéressantes perspectives à la jeune entreprise dirigée par M. Daniel Patry.



L'équipe de M.T. Electrique, des gens jeunes et dynamiques.

**BONNE CHANCE  
À TOUS LES  
FINALISTES À  
L'OCCASION DES  
COPÉRIADES 1987**



**M**  
**ÉLECTRIQUE enr.**

650, BOUL. BÉCANCOUR  
GENTILLY  
Tél.: 298-2523

La Coopérative agricole régionale Parisville a vu le jour en 1944 sous le nom de la Société coopérative agricole Saint-Jacques de Parisville, avec comme mission première, de regrouper les producteurs agricoles de la région dans le but de faciliter leurs achats affectés aux divers besoins de la ferme.

Dès le début, les membres ont éprouvé un important sentiment d'appartenance à l'organisme, ce faisant, ils n'ont pas hésité à procéder à la construction d'un vaste entrepôt destiné à remiser semences et moulée.

Peu après, on ajoute une meunerie à l'entrepôt. Un garage pour la vente et la réparation de la machinerie agricole s'est également annexé à l'ensemble, suivit de près d'une quincaillerie destinée à la vente d'accessoires agricoles.

La Coopérative agricole a aussi assuré la livraison de produits pétroliers à la ferme en plus de voir à l'élaboration d'un centre d'engrais chimiques et d'un centre de traitement des grains.

#### 1985: FUSION

L'an 1985 amène d'importants chambardements au sein de la Coopérative agricole. C'est en effet en 1985 que se concrétise la fusion avec la Société coopérative agricole de Saint-Louis-de-Lotbinière et avec la Société agricole de Saint-Sylvere, pour donner ce qui est aujourd'hui connu sous le nom de Coopérative agricole régionale Parisville. Cette Coopérative agricole regroupe maintenant pas moins de 469 membres sur un territoire couvrant une vingtaine de municipalités.

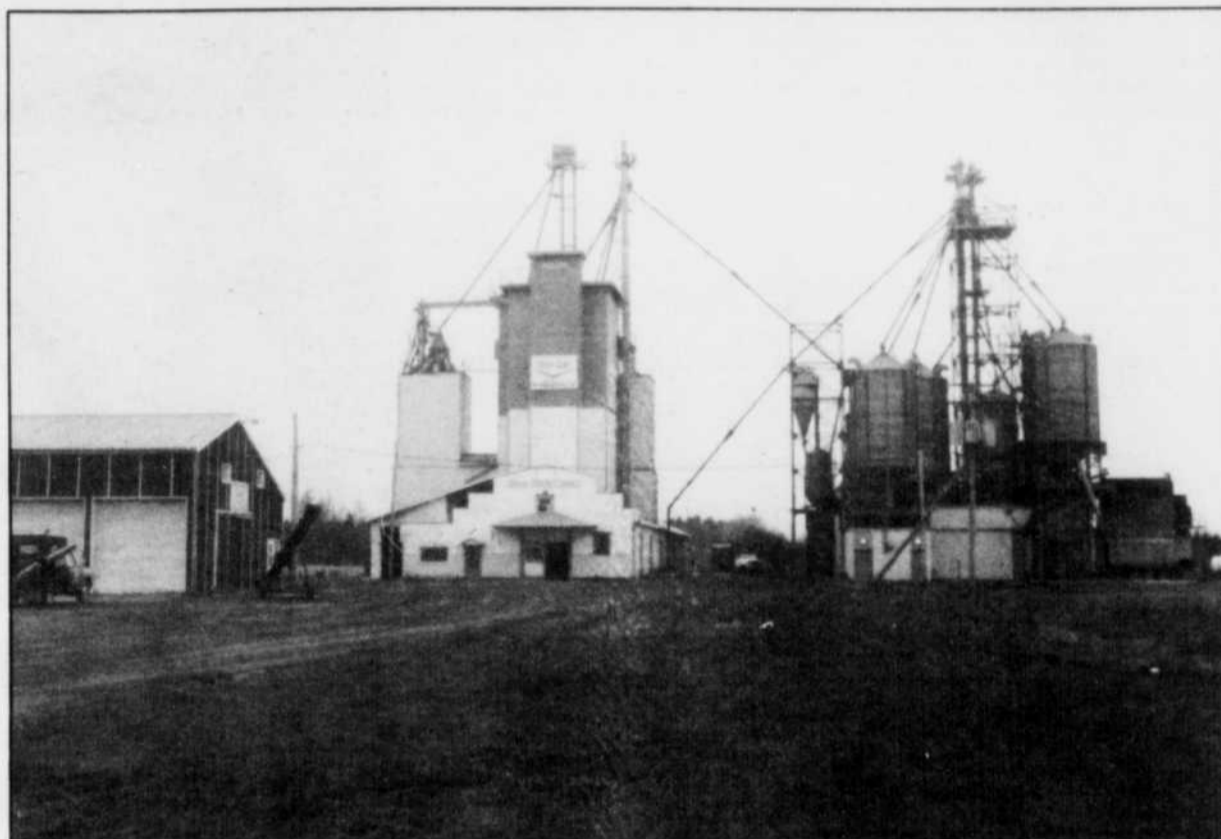
Pour bien comprendre toute l'ampleur de la Coopérative agricole régionale Parisville voici une brève nomenclature de ce qu'elle opère: quatre quincailleries, une épicerie, deux meuneries, un centre de traitement de grains, un centre des engrais chimiques, un garage de vente et réparation de machineries agricoles, un camion pour les réparations de pneus sur la route et sur la ferme, un service de vente et réparation d'équipement laitier et aussi un centre régional de traitement des légumes.

Incidemment soulignons que le chiffre d'affaires de cet organisme est passé de \$6,7 millions en 1983 à près de \$10,5 millions en 1987. Voilà qui démontre bien tout le dynamisme et l'implication sociale et communautaire de la Coopérative agricole régionale Parisville.

Inscrite aux Copériades aux catégories Action communautaire, Entreprise/environnement et Emploi relation de travail, la Coopérative agricole a su démontrer une vive détermination d'exceller à travers toutes ces catégories et cela grâce à des implications très réelles et concrètes qui font d'ailleurs la fierté autant des dirigeants, des employés que des membres.

## La Coopérative agricole Parisville

# Au service du secteur agricole de notre région



La Coopérative agricole Parisville est un outil indispensable au bon développement du secteur agricole de la région.

*Afin que l'excellence soit reconnue  
dans la région, bon succès pour la  
tenue des Copériades.*



**CO-OP**

**Coopérative  
Agricole  
Régionale Parisville**

Jacques Lemieux  
Directeur général

Siège social  
1098, route 265 nord  
Parisville, (Québec)  
Bur.: (819) 292-2303

Il a de plus en plus d'impact sur le développement économique de la région nicolétaine et ce ne sont pas les preuves concrètes qui manquent pour en témoigner.

Portant déjà ses fruits après presque un an et demi d'existence, le Comité de développement et de formation industriel de Nicolet doit sa création aux autorités municipales de l'endroit.

En jetant un regard rapide sur sa petite histoire, on s'aperçoit que c'est une suite d'événements qui a favorisé sa naissance. Tout a débuté au mois d'août 1982 lorsque les autorités municipales de Nicolet ont manifesté le désir d'acquiescer des terrains qui seraient voués au développement industriel.

Puis, en février 1984, à la suite de l'analyse de quatre sites potentiels, les autorités municipales entament des négociations avec le Canadien National (CN) à qui appartient l'emplacement finalement choisi. Le lieu retenu est dans la partie ouest de la ville le long de la rue Laviolette.

Finalement, le Comité de développement et de formation industrielle de Nicolet est créé en juin 1986 lorsque la ville veut se donner un comité consultatif afin de l'aider à promouvoir et à développer la nouvelle zone industrielle sur son territoire.

Le Comité, fut alors constitué légalement sous forme de compagnie, avec, comme il se doit, une charte et tous les pouvoirs que cela comporte, tels l'acquisition de terrains etc... Il est formé de onze personnes provenant de divers milieux tels les secteurs bancaires, commerciaux, industriels etc...

#### UNE IDÉE EN TÊTE: CONSTRUIRE UN MOTEL INDUSTRIEL

La constitution légale du comité en compagnie lui permettait de se doter des moyens nécessaires à l'achat d'un terrain et à la construction d'un motel industriel. Mais il lui fallait d'abord dénicher les fonds nécessaires car l'Office de planification et de développement du Québec (O.P.D.Q.) exigeait du comité une participation financière d'un peu plus de \$163,000; ce qui n'a toutefois pas entravé la réalisation du projet. Le tout a finalement pu être possible grâce à une généreuse collecte publique de \$100,000 qui a été prise en charge par un comité de souscription.

Les trois locaux du motel sont actuellement loués par Les Boiseries Saint-François, par l'Atelier d'usinage de Nicolet en plus d'une autre firme. Le motel est destiné avant tout à des PME.

"Nous voulons que le motel devienne un moteur pour la zone industrielle de Nicolet et qu'il incite de plus en plus d'entreprises à venir s'installer chez-nous. Le but fondamental du motel est de permettre à ces PME de se donner une bonne base financière. C'est ce qui explique pourquoi elles ne peuvent demeurer chez-nous plus de cinq ans afin de permettre à d'autres de profiter des mêmes avantages dont le faible coût de location de nos locaux. En fait, nous voulons que le motel serve de tremplin aux entreprises pour qu'elles s'implantent ensuite dans notre zone industrielle." de dire le président-fondateur du comité, M. Clément Dubois.

Rappelons que le motel est la propriété du comité alors que la zone industrielle est sous la responsabilité des autorités municipales.

Le Comité de développement et de formation industriel de Nicolet:

# Tout pour favoriser l'émergence de la PME



L'une des principales réalisations du Comité de développement et de formation industriel de Nicolet a été sans aucun doute la mise sur pieds d'un motel industriel.

## AUX INVESTISSEURS

La ville de Nicolet s'est dotée d'un parc industriel afin de fournir aux industriels des terrains et des services favorisant leur développement.

### PARC INDUSTRIEL DE NICOLET



#### Caractéristiques du parc industriel

Superficie totale : 1,600,000 pieds<sup>2</sup>  
 Superficie disponible : 1,415,000 pieds<sup>2</sup>  
 Services publics : aqueducs, égouts, rues, voies ferrées  
 Prix au pied<sup>2</sup> : 0,05\$  
 Propriétaire : Ville de Nicolet

#### Distance des principaux pôles

Bécancour : 25km 20 minutes (parc industriel)  
 Drummondville : 55km 35 minutes  
 Trois-Rivières : 20km 15 minutes  
 Québec : 150km 90 minutes  
 Montréal : 155km 90 minutes

#### Le Motel industriel

Le motel industriel de Nicolet favorise la création de nouvelles entreprises. Il permet de louer l'espace nécessaire à leur bon fonctionnement à bas prix.

Dimension du motel : 8,400 pieds<sup>2</sup>  
 Dimension du terrain : 45,000 pieds<sup>2</sup>  
 Coût annuel de location : 2,15\$/pied<sup>2</sup>

#### Subventions possibles

Info : Andrée Groleau, conseillère marketing,

tél.: (819) 293-6901

NICOLET UN CHOIX D'AVENIR

Pour Doucet machineries

# Percée sur les marchés américain et canadien

Doucet machineries de Daveluyville est une entreprise spécialisée dans la fabrication de machineries employées dans l'industrie du meuble et du bois ouvré. Fondée en 1974, cette compagnie a connu une foule de transformations au cours de son histoire relativement courte.

## LES DÉBUTS

Précisons qu'à ses débuts, l'entreprise était dirigée par M. Gilles Doucet, propriétaire fondateur. Alors désignée sous la raison sociale de Gilles Doucet enr., cette petite compagnie était située dans le 2e rang à Daveluyville et s'attardait principalement à la réparation générale d'équipements destinés aux usines de fabrication de meubles. On s'affairait également, alors, à certaines tâches de fabrication ainsi qu'à la réparation de machineries lourdes du genre bélier mécanique (bulldozer).

L'année 1978-79 marque les premières transformations d'importance, puisque c'est à ce moment qu'on se lance véritablement dans la fabrication proprement dite de machineries destinées à l'industrie du meuble.

L'an 1980 voit un autre changement puisque la raison sociale de l'entreprise passe de Gilles Doucet enr. à Doucet machineries inc. Dans l'intervalle, l'entreprise s'agrandit et se reloca-

lise au 340, 6e rang, toujours à Daveluyville.

Grâce à cette relocalisation et à l'agrandissement de ses locaux, Doucet machineries est passé d'environ 1,000 pieds carrés de superficie à plus de 6,000 pieds carrés.

Soulignons incidemment que cette entreprise qui compte maintenant une vingtaine d'employés, n'embauchait à ses débuts qu'une seule personne, soit le propriétaire lui-même, M. Gilles Doucet.

## EXPORTATION

Inscrite dans la catégorie exportation aux Copérides, la compagnie Doucet machineries développe de plus en plus un marché d'exportation. En ce sens, l'entreprise qui compte plus de 50% de sa clientèle au Québec étend désormais ses activités à l'ensemble du Canada (20% de sa production) tout en ne négligeant pas le côté américain qui représente maintenant plus 30% de sa clientèle.

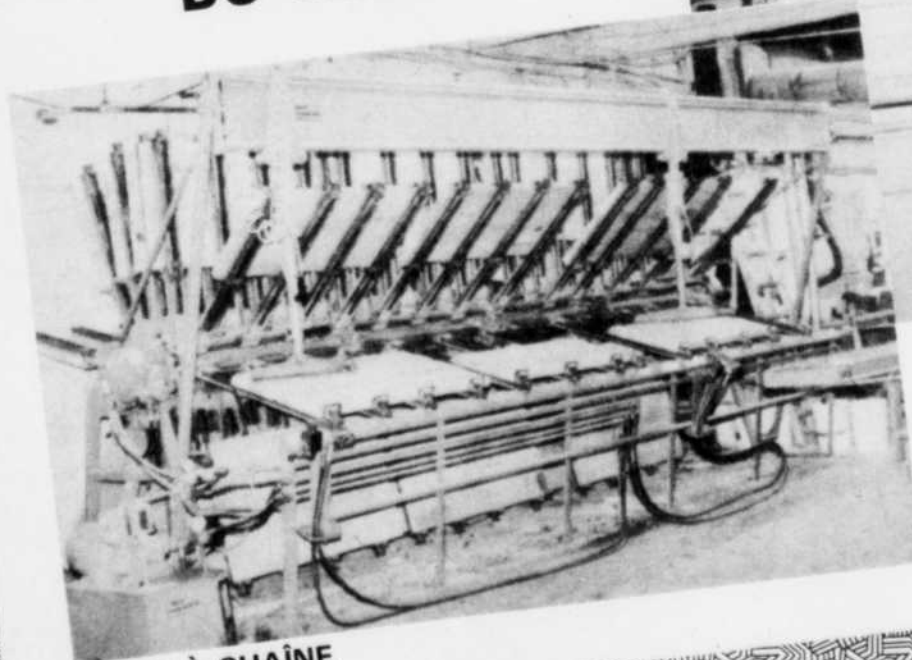
Même si la capacité de production a largement été accrue, dernières années, Doucet machineries projette encore d'importants investissements en vue d'augmenter sa production et de répondre plus adéquatement au marché grandissant de l'exportation. On parle même de 1988 pour cette réalisation.



Depuis peu, l'entreprise Doucet machineries de Daveluyville exporte de ses produits vers les Etats-Unis et certaines provinces canadiennes. Voilà un marché très prometteur pour Doucet machineries.

## TOUT POUR L'INDUSTRIE DU BOIS

ALIMENTEUR DE MOULURIÈRE ET CONVOYEUR DE RETOUR



SERRE À CHAÎNE

**DOUCET MACHINERIES INC.**  
MACHINES À BOIS  
WOODWORKING MACHINERY  
340, 6e rue DAVELUYVILLE, QC / G0Z 1C0

Confection VETIBEC:

# Une collection complète de vêtements destinée aux enfants

L'entreprise VETIBEC fut fondée par l'actuel président, M. Jean-Claude Tardif. C'est à l'automne 1979 que la première collection VETIBEC fut présentée. Cette collection comprenait surtout des pantalons, des salopettes, des robes et des jumpers en denim pour enfants

de la naissance à 14 ans.

Le succès fut immédiat et avec les années, la collection VETIBEC s'est diversifiée pour finalement offrir une gamme complète de sportswear pour enfants. VETIBEC offre aujourd'hui des vêtements tels: ensemble de jogging, gamme complète de vêtements en denim ainsi que tout un éventail de produits dans des styles et tissus adaptés aux tendances de la mode.

Soucieux qu'il fallait élargir son champ d'activités pour moins dépendre d'une seule collection, Confection VETIBEC a mis sur le marché, au printemps 1986, une collection de vêtements 100% coton pour bébés appelée Colimaçon. La collection Colimaçon offre un éventail complet de layettes et de vêtements d'intérieur dans les grandeurs allant de la naissance à 3 ans X.

#### DISTRIBUTION

Pendant quelques années, la majorité des ventes de la compagnie se faisait au Québec. Cependant, la réputation de l'entreprise a rapidement dépassé nos frontières et aujourd'hui les collections VETIBEC et Colimaçon jouissent d'une solide représentation d'un océan à l'autre du Canada.

Mars 1986 est une étape importante dans la jeune histoire de Confection VETIBEC. C'est

à cette date que M. Tardif, le président, sachant que des négociations de libre-échange étaient en cours, décida d'aller sonder le terrain au sud de la frontière. Les résultats furent concluants. Aujourd'hui, la gamme Colimaçon est en compétition directe avec les grands manufacturiers américains, français et japonais pour prendre une part de ce lucratif marché.

Les succès obtenus à Boston et New York depuis plus d'un an maintenant permettent à Colimaçon un avenir fantastique aux Etats-Unis et des possibilités de croissance quasiment illimitées.

VETIBEC a emménagé dans ses présents locaux en février 1980. Depuis ce temps, l'entreprise a procédé à des agrandissements successifs en 1983, 1985 et 1987. L'entreprise a également informatisé la comptabilité et la gestion des stocks en 1986.

Pour 1988, l'objectif de VETIBEC est la productivité. Dans cette optique, l'entreprise mettra sous peu, en opération un système de marquage et de gradation assisté par ordinateur.

Du côté de la distribution, VETIBEC continuera d'augmenter sa présence aux Etats-Unis en recrutant des représentants dans les régions de Dallas et Los Angeles.



**LES VÊTEMENTS COLIMAÇON SONT FABRIQUÉS PAR**

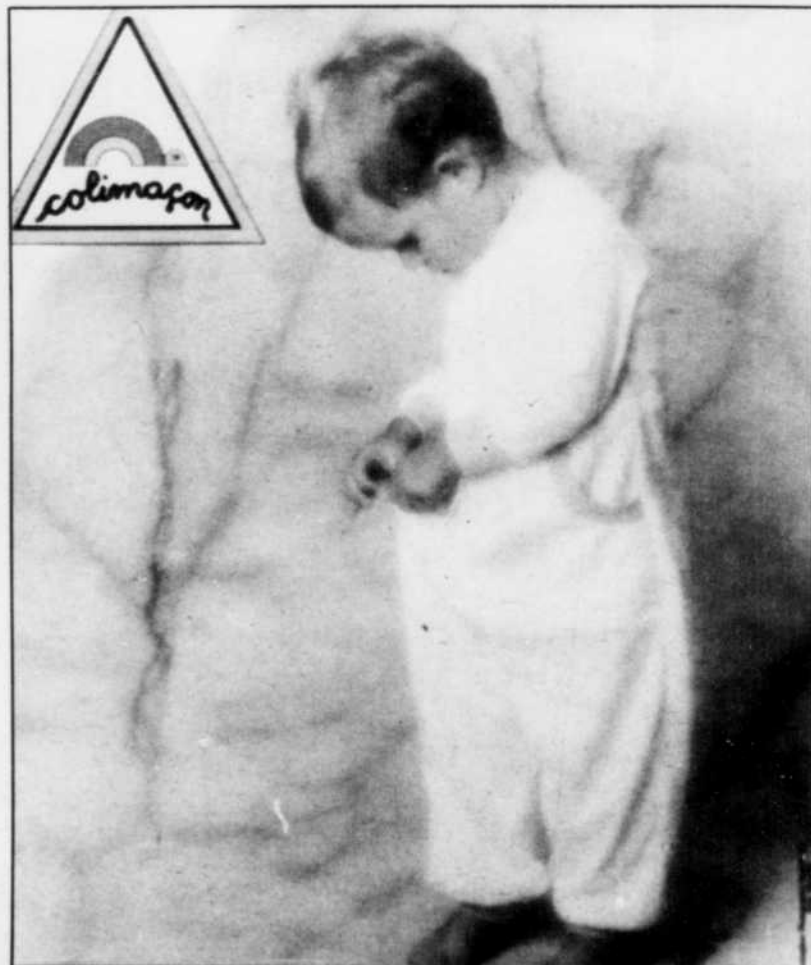


**BONNE CHANCE À TOUS LES PARTICIPANTS**



**LES CACHE-PEAU**  
100% coton

DIVISION VETIBEC INC. • DAVELUYVILLE (QUÉBEC) • G02 1C0 • (819) 367-2314



Voici une des créations de Confection VETIBEC. Il s'agit ici de la gamme Colimaçon.

# La tradition du jeans est entre bonnes mains avec Jeans G.C.

Tout le monde connaît bien la popularité du jeans. Et cette mode risque de se perpétuer encore longtemps si plusieurs fabricants de ce type de vêtements continuent à livrer un produit à la fois durable, confortable et très abordable.

C'est le cas pour Jeans G.C. Inc., une entreprise établie depuis déjà dix ans sur la rive-sud.

Cette firme de Daveluyville se spécialise avant tout dans la production de pantalons-salopette même si elle fabrique aussi produit sous différentes formes dont le coton, le corduroy etc... Elle est de plus sous contrat avec les firmes U.F.O. et Chocolate Moose, ce qui prouve bien la qualité des installations qu'on y retrouve.

D'ailleurs, ses dirigeants n'ont jamais eu peur du changement et de l'amélioration comme en font foi les 8 agrandissements qu'ont connus les lieux depuis leur naissance en 1978. La compagnie fournit actuellement un gagne-pain à 80 travailleurs; ceci incluant la filiale Jeans M.G. Inc. située au 91, rue Fleury à St-Léonard d'Aston.

## DES CHANGEMENTS À VENIR

Malgré toutes ces améliorations apportées au fil des ans, on est toujours en quête de changements chez Jeans G.C. Inc. comme le mentionne son propriétaire, M. Gilles Girouard.

"Un de nos principaux projets consiste à moderniser notre équipement, ce qui devrait se matérialiser pour de bon l'été prochain. 25 travailleurs auront été embauchés d'ici la réalisation de cette expansion."

Jeans G.C. Inc. est d'ailleurs en liste cette année dans la catégorie "Investissement" des COPÉRIADES.

"Je crois en nos chances quand je pense à toutes les améliorations qui ont été effectuées ici depuis 8 ou 9 ans." de rappeler avec optimisme celui qui oeuvre dans le secteur du vêtement depuis l'âge de 14 ans.

"Je tiens toutefois à signaler que toutes ces expansions n'auraient pu être possibles sans la bonne collaboration obtenue du COPERS au fil des ans." tient finalement à souligner M. Girouard.



Bonne chance  
à tous  
les concurrents  
**Nous fabriquons  
les vêtements  
de marque**

**UFO**  
et  
**Chocolate Moose**



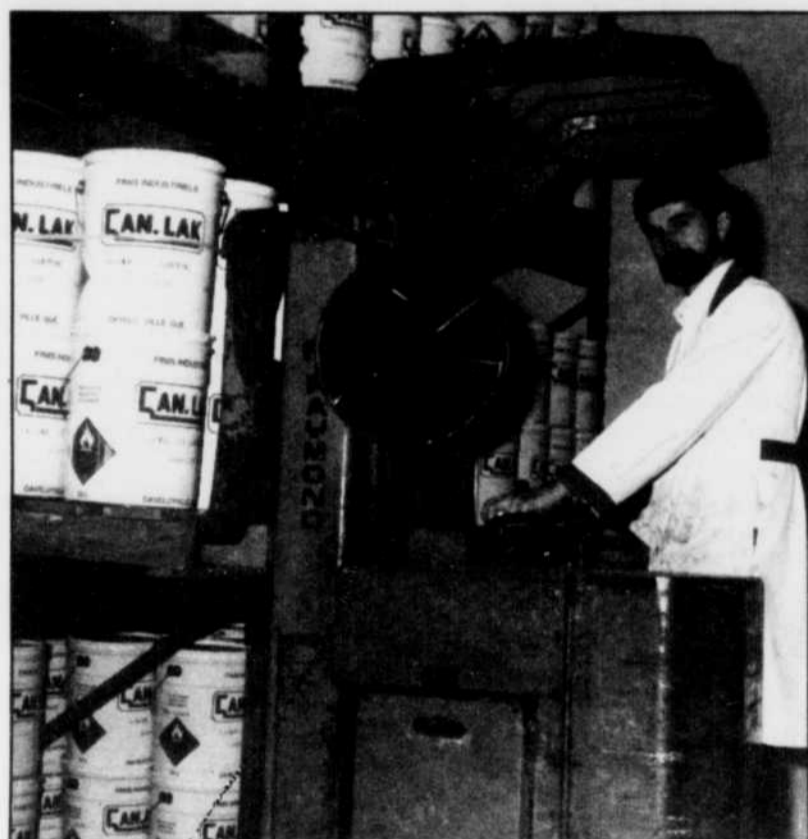
**Jeans G.C. Inc.**

**647, rue Principale, Daveluyville, tél.: (819) 367-2811**

Gilles Girouard, président

# L'industrie du meuble et Peintures Can-Lak: le parfait complément

Quand vient le temps de trouver un enduit de protection industriel pour le bois (ex: laques opaques de couleur, teinture) ou un email à séchage rapide ou cuit pour le métal (époxy, polyuréthane etc...) ou un produit d'apprêt, les dirigeants oeuvrant dans l'industrie du meuble n'ont pas à se casser la tête bien longtemps



Les peintures Can-Lak, un excellent partenaire à l'industrie du meuble.

avant de dénicher l'endroit pour se procurer ce dont ils ont besoin.

Chez Les Peintures Can-Lak, une vaste gamme de produits sont préparés pour répondre aux exigences de leur entreprise.

Les dirigeants de l'établissement, MM. Pierre et René Crochetière, qui agissent respectivement en tant que Vice-président et président, sont heureux de servir leur fidèle clientèle depuis les premiers pas de l'établissement, en janvier '82.

#### INVESTISSEMENTS IMPORTANTS

"Nous venons à peine d'investir 300,000\$ (l'an dernier) pour relocaliser notre établissement et y installer de tous nouveaux espaces, bureaux et un laboratoire de recherche. C'est ce qui nous a permis d'augmenter les rangs de notre personnel de vente, de laboratoire et de production." de signaler fièrement M. Pierre Crochetière.

16 employés s'affairent actuellement à perpétuer la renommée d'excellence de Peinture Can-Lak et ce nombre pourrait bien augmenter prochainement.

"Nous prévoyons réserver 100,000\$ l'an prochain pour informatiser notre entreprise au complet. Cela inclut tout le secteur de la production ainsi que nos systèmes de comptabilité et d'inven-

taire. De plus, nous comptons acquérir un nouveau camion de livraison ainsi que des équipements de laboratoire et de production. Tout cela créera 3 emplois supplémentaires."

Enfin, il n'a pu s'empêcher d'avoir de bons mots à l'endroit du COPERS et de l'un de ses outils de promotion privilégié; les COPE-RIADES.

"Le COPERS est un outil indispensable, autant pour les petites et moyennes entreprises que pour les industries de plus forte taille et il est un élément ESSENTIEL au développement économique de la Rive-sud. J'ai toujours considéré ses dirigeants comme étant des gens très dynamiques. Quant aux Copériades, je peux vous dire que Peinture Can-Lak a déjà été récipiendaire d'un prix en 1984 au niveau de la catégorie "Excellence de la nouvelle entreprise" et que cela a eu des retombées positives pour notre entreprise, notamment en ce qui a trait à la publicité."

Cette année, Peinture Can-Lak est de nouveaux finaliste mais cette fois dans la catégorie "Emploi-relation-travail".

Ses chances de décrocher les honneurs semblent excellentes si on s'en remet aux propos de M. Crochetière.

Pour Julien Beaudoin Ltée:

# Le passé est garant de l'avenir

Entreprise familiale établie depuis 25 ans à Daveluyville, Julien Beaudoin Meuble Inc. représente un autre point d'appui important de l'échiquier économique de la rive-sud.

Cette entreprise, qui ne comptait que 6 employés à ses débuts, a vu ce nombre passé à 18. Tous cependant ont toujours en tête le même souci: livrer le meilleur produit possible. Un produit centré sur les bases de lits et les objets d'échaffaudage.

"Au fil des ans, nous avons procédé à plusieurs expansions au sein de notre entreprise tout en élargissant la sphère de nos activités. La plus récente amélioration, réalisée il y a quatre mois, nous a permis de lancer sur le marché des bases de lit à treillis métallique" de dire Mme Diane Crochetière, co-proprétaire de l'établissement en compagnie de M. Jacques Rivard. Ce dernier possède 23 ans d'expérience à ce dernier endroit, dont plusieurs passées au niveau du département de la production.

## TOUJOURS DE NOUVEAUX BUTS À ATTEINDRE

Cette histoire riche en événements n'empêche pas les 2 co-proprétaires de se fixer d'autres buts précis à atteindre.

"Comme il se doit, nous visons à augmenter notre chiffre d'affaires et même à le maintenir. Notre équipe de vendeurs, qui couvre le Québec en entier, peut nous le permettre, ainsi que tous nos employés." de lancer avec optimisme Mme Crochetière.


Une vague de changements apportés au cours des 3 dernières années ont aussi fourni les armes nécessaires à l'entreprise afin qu'elle puisse poursuivre son évolution. Signalons à ce titre que les dirigeants n'ont pas hésité à instaurer un système d'automatisation complet au niveau des opérations de production et à informatiser les systèmes de comptabilité et d'inventaire.

Avant de conclure, Mme Crochetière tient à signaler l'étroite collaboration obtenue du COPERS au fil des ans.

"Depuis que j'évolue dans le monde des affaires de la rive-sud, je suis très satisfaite du rôle joué par le COPERS. Je me souviens entre autres que nous avons toujours eu une bonne collaboration de l'ex-commissaire industriel, M. René Bérubé. Celui-ci nous a toujours apporté l'aide désirée lors de demandes de subventions." de terminer la co-proprétaire de Julien Beaudoin Ltée.



Julien Beaudoin est une entreprise familiale établie depuis 25 ans à Daveluyville.



**BONNE CHANCE À TOUS LES PARTICIPANTS**

Tél. (819) 367-2344

**Julien Beaudoin Ltée**

MANUFACTURIER DE BASES DE LITS ET CÔTÉS DE LITS  
MANUFACTURER OF METAL BEDS FRAMES AND BEDS RAILS  
C.P. - P.O. Box 9 DAVELUYVILLE, QUE. G0Z 1C0

R.D. Rousseau:

# Toujours à l'avant-garde

Né de l'initiative des frères Robert, René et Claude Rousseau, R.D. Rousseau est maintenant une entreprise bien établie dans le paysage économique de la rive-sud.

Ces débuts, qui datent de 1975, furent cependant fort modestes. On peut même dire que l'entreprise fut mise au monde de façon artisanale. Mais petit à petit, R. D. Rousseau prit de l'am-

pleur et son incorporation officielle réalisée en 1977, représente une étape importante à travers son développement.

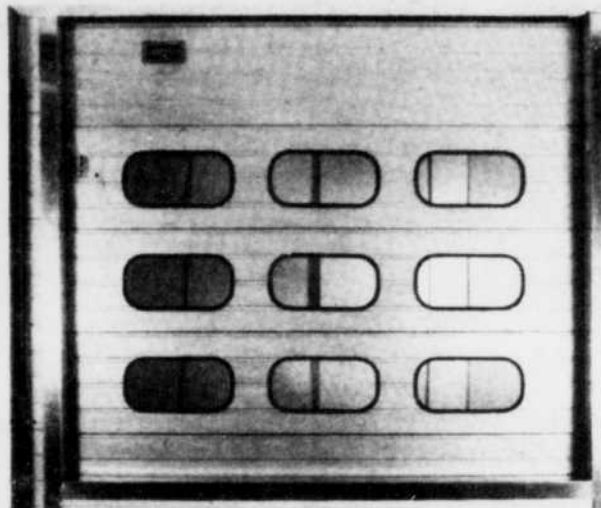
L'établissement compte actuellement 14 employés à

**NOUVEAU! Exclusif dans la région! NOUVEAU!**

## THERMACORE

LA PORTE DE GARAGE INDUSTRIELLE ISOLEE, LA PLUS AVANCEE AU MONDE

**GARANTIE EXCLUSIVE DE 5 ANS CONTRE LA DÉLAMINATION (DÉCOLLAGE) DU POLYURÉTHANE ET DE L'ACIER**



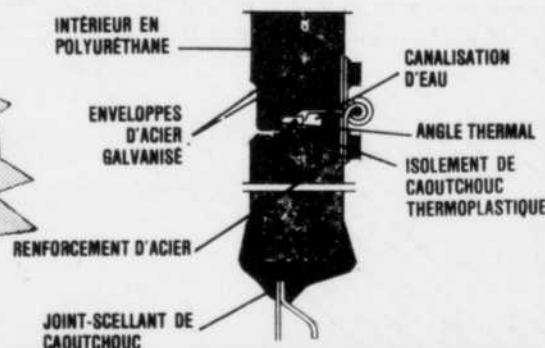
Depuis 1978, les portes THERMACORE ont fait leurs preuves tant aux Etats-Unis qu'en Alaska et qu'en Arabie Saoudite.

- Facteur d'isolation R-13
- Résistance au vent de 133 mph
- Sections de remplacement disponibles le jour-même, en cas d'accident.



Alain Doucet  
recteur général

**GARANTIE  
DE 5 ANS**



**Le meilleur rapport QUALITÉ / PRIX sur le marché!**



**Venez comparer!**

*Appelez-nous pour en savoir davantage sur notre gamme de modèles résidentiels et industriels*



**R. & D. Rousseau Inc.**  
FABRICANT DE PORTES

1460, Ste-Marie, Nicolet sud, JOG 1E0  
TEL.: (BUREAU) (819)293-6155



La porte de garage de fibre de verre représente l'un des nouveaux produits de R.D. Rousseau.

son service et la direction est assumée par M. René Rousseau à la présidence. Ce dernier est secondé par ses frères Robert et Claude qui agissent respectivement à titre de vice-président et secrétaire-trésorier. M. Alain Doucet, de son côté, prend charge de la direction générale.

### FABRICATION DE PORTES DE GARAGE

Cette firme nicolétaine, qui est réputée par la qualité de ses portes de garage, offre son produit sous plusieurs formes. Qu'elle soit construite de bois, d'acier, d'aluminium ou de fibre de verre, la marchandise réunit les caractéristiques de durabilité, fiabilité, fonctionnalité et d'esthétique. Il est assuré que le client y trouvera son compte.

"Un de nos nouveaux produits est la porte en fibre de verre. Le client est assuré d'être satisfait car nos modèles sont approuvés et testés en laboratoire par le Centre de recherche en matériau composite," précise M. Alain Doucet.

De même, R. D. Rousseau est le distributeur de la fameuse porte "Thermacore", conçue d'acier isolé. Pour ceux qui désirent encore plus de confort, il est aussi possible de se procurer une porte dotée d'une comman-

de à distance. Cet accessoire est de moins en moins perçu comme un luxe quand on pense aux hivers rigoureux qui nous obligent à quitter la chaleur de notre véhicule par des temps parfois inhumains.

Dans son éventail d'activités, R. D. Rousseau agit aussi à titre de sous-traitant dans la fabrication de pièces de bois préusinées servant de composantes dans la construction de portes d'acier. Les dirigeants ont d'ailleurs fait récemment l'acquisition de machines lourdes très sophistiquées afin de répondre à la demande de ce nouveau type de produit.

Toute cette évolution au fil des ans a également permis à R. D. Rousseau d'apprécier toute l'influence du COPERS sur le climat économique de la rive-sud.

"Pour moi, c'est clair, COPERS est un organisme dynamique qui s'est toujours impliqué à fond dans le développement économique de la rive-sud. En tout cas, nous avons bien su nous débrouiller aux COPÉRIADES comme en font foi nos trois prix remportés en 1983, 1984 et 1985. Nous sommes confiants de l'emporter cette année dans la catégorie "Recherche-développement", conclut M. Doucet.

Ce cahier spécial portant sur certains finalistes aux Copériades est une réalisation du service de la publicité de votre quotidien régional  
**Le Nouvelliste. PHOTOS: Jean-Guy GAUTHIER**

Le Marché Létourneau est doté depuis quelques mois de tout nouveaux locaux, plus vastes et plus fonctionnels, qui le rendent à n'en point douter, le seul marché possédant une telle ampleur en région.

Faisant la fierté de son propriétaire, M. Clément Létourneau, le marché arborant la bannière Axep a connu une foule de transformations tout au cours de son histoire qui débute dans les années trente.

#### MARCHÉ CROCHETIÈRE

Le tout a donc commencé vers les années trente alors que l'établissement portait le nom de Marché Crochetière. Après une quarantaine d'années d'activités, le marché est passé aux mains de MM. René et Clément Létourneau. C'était en 1976.

Environ sept années s'écoulaient depuis l'achat du marché par les Létourneau avant que Clément ne devienne l'unique propriétaire de l'entreprise qui portait à cette époque la raison sociale actuelle soit, Marché Létourneau Axep.

Il va sans dire que l'une des étapes déterminantes dans l'évolution de ce marché a été la construction en 1987 de nouveaux locaux ultra-modernes. Grâce à la réalisation de ces travaux, le marché passait de 2,500 pieds carrés de surface, à plus de 7,000 pieds carrés.

Mais aussi, depuis 1976, le nombre d'employés a beaucoup augmenté passant de quatre à plus d'une quinzaine en 1987. Voilà vraiment une entreprise qui a le vent dans les voiles.

#### NOUVEAUX SERVICES

Depuis l'emménagement dans ses locaux plus spacieux que jamais, le Marché Létourneau offre de nouveaux services à sa clientèle sans cesse croissante. Parmi ces services, on note entre autres, la vente d'aliments en vrac qui permet aux consommateurs d'épargner tout en bénéficiant des produits les plus frais qui soient.

Mais aussi, soulignons que la plupart des départements du Marché Létourneau ont doublé et même triplé leur surface, permettant ainsi d'offrir une plus vaste gamme de produits dans un environnement des plus agréables.

Puisqu'il est question de nouveaux services, précisons que vers la période des Fêtes, le Marché Létourneau Axep devrait abriter un comptoir de la chaîne Distribution aux consommateurs. Voilà qui sera très pratique pour tous.

Dans la même foulée, M. Létourneau étudie présentement la possibilité d'agrandir son nouveau magasin en vue d'y installer une toute nouvelle gamme de services et cela à l'intention d'une clientèle toujours plus exigeante. C'est à suivre!

**Le Marché Létourneau:**

# Le seul marché de cette ampleur dans la région



Tout au cours de son histoire, le Marché Létourneau a subi de nombreuses transformations. Aujourd'hui,

ce supermarché fait vraiment la fierté de son propriétaire, M. Clément Létourneau.



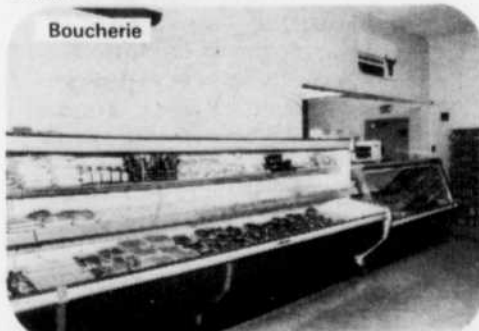
Le vrac

Un nouveau rayon de vrac où vous pourrez réaliser de véritables économies sur plus de 100 produits



Fruits et légumes

Le rayon des fruits et légumes est si vaste que même dans les grands centres on peut difficilement trouver mieux



Boucherie

Le comptoir des viandes est si attrayant et la boucherie si moderne qu'on ne peut pas passer sans se laisser tenter

## NOUVEAU À DAVELUYVILLE NOUVEAU À DAVELUYVILLE LE SUPERMARCHÉ LÉTOURNEAU



**MARCHÉ LÉTOURNEAU**  
449, PRINCIPALE  
DAVELUYVILLE 367-2303



**DES GENS RECEVANTS**



Le supermarché Létourneau (Axep) vaste et moderne

**CLÉMENT LÉTOURNEAU**  
propriétaire

# Le Manoir Bécancourt: De la salle à manger au traiteur haut de gamme

Depuis trois ans, le Manoir Bécancourt fait la fierté de la rive sud. Sa gastronomie, son souci du détail, de l'accueil à l'au revoir lui ont valu dès la première année le trophée "Excellence de l'entreprise touristique" aux Copériades 1985.

Avec le temps et l'évolution de l'industrie à Bécancourt, un nouveau besoin a émergé. "Nous avons identifié ce besoin de service de traiteur haut de gamme auprès des industriels, des investisseurs financiers et des organismes régionaux. En fait, c'est plus particulièrement la venue d'un traiteur de Montréal pour l'ouverture officielle de l'ABI qui a déclenché le processus organisationnel de notre traiteur. Ce type de service très spécialisé n'existait pas dans notre région et nous l'avons créé," de mentionner le propriétaire M. Yvon Beaulieu.

"Depuis ce temps, presque sans publicité formelle, nous avons servi des banquets, des menus-cocktail et des buffets avec service à déploiement, pour des groupes de vingt-cinq à mille convives. La liste de nos principaux clients étant la suivante: l'ABI, Norsk Hydro, CIL, Le Nouvelliste, Ville de Bécancourt, La Presse, SPICQ, Fédération des Caisses populaires, Associa-

tion des Caisses populaires de Nicolet-Yamaska", devait-il ajouter.

Des contrats pour ces clients furent exécutés autant à Bécancourt, Nicolet, Trois-Rivières (Salle Thompson), Cap-de-la-Madeleine qu'à Batiscan.

Il faut bien comprendre que la réputation du service de traiteur haut de gamme s'appuie sur la réputation et l'excellence de la salle à manger du Manoir Bécancourt. C'est de là que partent les recherches culinaires, le tonus affectif du service et l'apparat de toutes leurs présentations.

"Nous avons une image à prolonger et c'est pourquoi nous avons choisi le secteur haut de gamme pour le faire. Bien sûr, la clientèle visée est bien présente et le service offert y est bien ajusté si l'on en juge par son assiduité. C'est donc dire que le Manoir Bécancourt continue à choisir la même clientèle à une échelle plus étendue et pour des circonstances socialement plus percutantes", précise M. Beaulieu.

Fait intéressant à souligner, avec un investissement inférieur à \$10,000, le Manoir Bécancourt a réussi à créer 102 emplois occasionnels tout en servant plusieurs milliers de convives au Coeur du Québec.



Le Manoir Bécancourt offre maintenant un nouveau service de traiteur haut de gamme, et ce au plus grand plaisir de tous.

## Manoir Bécancourt

Félicitations à  
tous les finalistes des  
**COPÉRIADES 1987!**  
Que chacun y trouve  
récompense à son mérite!  
"la fierté de la rive sud"

**CUISINE FRANÇAISE, NOUVELLE CUISINE QUÉBÉCOISE**  
**TABLE D'HÔTE, MENU DÉGUSTATION**  
**SUR RÉSERVATIONS**

**SERVICE DE TRAITEUR  
HAUT DE GAMME**

**5 SALONS POUR GROUPES DE 4 À 50 PERSONNES**

3255, AVE NICOLAS-PERROT BÉCANCOUR (village)

**294-9068**

(7 milles  
du pont Laviollette)

NOUVEAU

NOUVEAU