



PHOTO PAUL-HENRI TALBOT, La Presse

Le ministre délégué aux Finances et à la Privatisation, M. Pierre Fortier et M. Robert Campeau, président de Campeau Corp.. Quelques minutes plus tard, ce dernier affirmait que les provinces, semblables aux divisions d'une compagnie, sont mieux placées pour servir la population, mais qu'elles devaient plier devant le siège social d'Ottawa pour les grandes questions.

Campeau affirme que les conservateurs mènent les Canadiens à la banqueroute

MIVILLE TREMBLAY

Le gouvernement conservateur a failli dans son mandat de réduire le déficit et mène les Canadiens à la banqueroute, soutient M. Robert Campeau, président de Campeau Corp.

M. Campeau n'a pas l'intention de se présenter aux prochaines élections fédérales, mais hier, devant les gens d'affaires du Canadian Club de Montréal, il s'est exprimé comme s'il voulait faire une offre publique d'achat (OPA) sur le gouvernement.

Celui qui vient de réaliser une acquisition de Federated Stores, au prix de \$8,7 milliards US, a consacré à la politique chacune des 45 minutes de son discours, sauf la dernière, alors qu'il a invité les manufacturiers canadiens à profiter de son nouveau réseau de distribution aux États-Unis.

Par ailleurs, en conférence de presse, il a indiqué qu'il n'y a que deux villes canadiennes où l'on peut établir une succursale de la chaîne Bloomingdale's récemment acquise: Toronto et Montréal. Il n'a pas dit quand ces magasins pourraient être ouverts.

D'autre part, Campeau Corp. a annoncé hier qu'au cours des neuf premiers mois, terminés le 30 septembre de 1987, elle avait encaissé une perte nette de \$162,1 millions ou de \$4,37 par actions, sur des ventes de \$2,87 milliards canadiens.

Les résultats du quatrième trimestre ne seront pas disponibles avant mai. L'année fiscale de Campeau Corp. a été modifiée récemment pour se terminer le 31 janvier, plutôt que le 31 décembre.

M. Campeau a affirmé qu'il s'attendait à des bénéfices «substantiellement plus élevés» en 1988, et «beaucoup, beaucoup plus élevés» en 1989.

Dans son discours, il a dit que «les payeurs de taxe sont mieux de commencer à réaliser que le gouvernement dépense leur argent, mais accumule les dettes pour les générations futures et place sur nos enfants une charge qu'ils ne pourront porter», d'affirmer M. Campeau.

Selon lui, les gouvernements doivent couper dans leurs dépenses, notamment par une «rationalisation» des programmes sociaux.

M. Campeau n'accorde qu'un seul bon point aux conservateurs, celui d'avoir signé le traité de libre-échange. Selon lui, une fois au pouvoir, les libéraux changeront leur fusil d'épaule.

Le Franco-ontarien a livré un vibrant hommage à M. Pierre Elliott Trudeau pour sa vision du fédéralisme canadien et comme l'ancien premier ministre, il a dénoncé l'Accord du Lac Meech.

Prenez en exemple la structure corporative de Campeau Corp., le président a plaidé pour l'autonomie administrative des provinces, mais avec un «siège social qui peut dire le dernier mot».

Pour ce qui est des droits des minorités, M. Campeau met sa confiance dans la Charte des droits inscrite dans la constitution canadienne, mais dit-il, «je suis vraiment fatigué des politiciens qui me disent que j'ai besoin d'être protégé et je suis sûr que c'est le cas pour la plupart des Canadiens-français».

Quoique M. Campeau ait réclamé un allègement du poids de l'État, il n'en a pas moins demandé des règles plus sévères pour l'industrie des valeurs mobilières.

«Les journaux, a-t-il ajouté, adorent rappeler ma tentative pour le contrôle du Royal Trust. Aujourd'hui, je l'ai oubliée et c'est tout-à-fait sans importance pour moi.»

D'un même souffle, il ajoute toutefois: «que si cette mainmise avait eu lieu aux États-Unis, certaines des personnes qui, à l'époque, ont violé la loi, seraient allées en prison et d'autres auraient payé de grosses amendes.»

M. Campeau a ainsi fait une allusion directe aux présidents de la Banque Toronto-Dominion et du Royal Trust, «qui ont été trouvés coupables et ont reçu une faible réprimande».

Le président de Campeau Corp. s'en est également pris à plusieurs occasions aux journalistes pour leurs reportages «gravement biaisés».

En conférence de presse, il a dit «ce n'est pas de vos affaires» au journaliste qui l'interrogeait sur sa succession, à cause du conflit qui l'oppose à son fils aîné devant les tribunaux. «Il y aura des enfants pour prendre la relève, en autant qu'ils soient compétents», a-t-il ajouté.

Sidbec fait «encore» des profits

Après onze années «dans le rouge», la Société d'État vient de boucler son deuxième exercice financier d'affilée avec un bénéfice

RUDY LE COURS

Pour une deuxième année d'affilée après onze consécutives de déficit, l'aciérie québécoise Sidbec termine son exercice avec un bénéfice net, de \$8,9 millions cette fois-ci contre \$6,5 millions en 1986. Les ventes ont quant à elle atteint \$567,9 millions contre \$516,9 millions l'année précédente.

Un optimisme prudent salue l'année en cours puisque, après un trimestre, la sidérurgie d'État a déjà enregistré un bénéfice net de \$9,1 millions et signé un contrat de travail avec ses syndicats valable jusqu'en janvier 1991.

Toutefois, de prévenir le président et chef de la direction John LeBoutillier, il ne faudrait pas conclure que les profits atteindront les \$35 millions. Traditionnellement, le troisième trimestre est faible. De plus, en une année, la conjoncture peut se renverser complètement.

Une telle percée dans les douceurs de la rentabilité ne convainc pas le gouvernement du Québec de privatiser d'ici peu ce que d'aucuns qualifiaient encore de canard boiteux il y a à peine trois ans.

«Ce n'est pas exclu mais rien n'est en cours, précisait en conférence de presse hier le ministre de l'Industrie et du Commerce Daniel Johnson. Sidbec doit continuer sa mission de rentabilité et d'approvisionnement des entreprises québécoises en acier. Toutefois, un jour des intérêts privés pourraient être intéressés à nous succéder dans certains secteurs.»

Sidbec vient d'ailleurs de conclure deux ententes conjointes

avec d'autres entreprises. Une première avec Acier Nova pour la création de Tubes Delta, une fabrique d'acier tubulaire dans laquelle Sidbec a investi \$2,4 millions, soit 40 p. cent du capital actions. Une seconde, toute récente, avec Dofasco pour une usine d'acier galvanisé devant desservir l'Est du pays et la Nouvelle-Angleterre. «Qui eût dit, il y a quelques années, que Sidbec puisse s'associer avec un géant comme Dofasco», clamait fièrement le président du conseil Pierre Laurin.

En 1988, la société marquera le pas à ce chapitre à moins qu'une fort belle occasion se présente, a précisé M. LeBoutillier.



John LeBoutillier

Son succès actuel, Sidbec le doit beaucoup à son plan de gestion totale de la qualité, à son programme de participation aux bénéfices, à des prix plus avantageux du gaz naturel, à un redressement du cours mondial de l'acier et à la santé de l'économie. Sidbec possède un carnet de

commandes suffisamment bien garni pour se concentrer sur des produits à plus grande valeur ajoutée, et donc plus rentables, précisait M. LeBoutillier. Sidbec a l'avantage de par sa petite taille et son procédé de réduction au gaz naturel et d'aciérie à l'électricité de fabriquer ses produits à partir de 60 p. cent de boulettes et 40 p. cent de ferraille. Les grandes aciéries utilisent un procédé qui exige une proportion plus élevée de ferraille ce qui limite quant à la qualité.

La société d'État a par ailleurs complété le 22 novembre sa restructuration juridique et financière qui lui permet de présenter des bilans nettement plus positifs.

Le ministre Johnson s'est de plus montré favorable à la transformation en capital actions du prêt de quelque \$66 millions du gouvernement. Ce, précise-t-il, afin de rendre la structure de capital de Sidbec semblable à celle de ses concurrents. Cela s'avère d'autant plus important que la société est engagée dans un programme de participation aux bénéfices qui ne peuvent être tous grugés par des frais d'intérêt.

Le redressement de Sidbec est suffisamment avancé pour que la société soit en mesure de financer à même ses revenus les investissements nécessaires pour combler ses dépenses d'amortissement, quelque \$24 millions en 1987.

Publicité marketing

L'impulsivité mène le consommateur

RICHARD DUPAUL



Vous ne lisez pas le circulaire des «spéciaux de la semaine» que votre supermarché prend la peine de déposer à votre porte à chaque semaine. Le jour de l'épicerie, vous ignorez toujours si vous achèterez des pâtes alimentaires, ou encore plus, quelle marque vous intéresse.

Et bien vous n'êtes pas les seuls. Quatre consommateurs sur cinq (81 p. cent) se font une idée de ce qu'ils veulent... seulement une fois rendus en magasin, selon une étude réalisée en 1986 par la firme américaine Point-of-Purchase Advertising, de Fort Lee, au New Jersey.

Il semble aussi que nous laissons notre inspiration du moment nous guider plus qu'auparavant. D'après le même sondage, effectué en 1977 (dernière date à laquelle on a procédé à cet exercice), seulement 60 p. cent des gens prenaient leur décision d'achat en magasin. Impulsivité excessive? Peut-être. Les spécialistes de marketing préfèrent parler plus cérémonieusement de notre «susceptibilité à être persuadé au point d'achat».

Si les publicitaires ont longtemps cru que les consommateurs adoptent un comportement rationnel dans leur processus d'achat, personne n'y attache trop d'importance maintenant. D'ailleurs, on sait

aujourd'hui que les gens vont même jusqu'à trahir leurs intentions premières en succombant à une décision spontanée.

Un indice: de plus en plus de consommateurs relèguent leur «liste d'épicerie» aux oubliettes, une fois rendus en magasin; de 35,2 p. cent en 1977, le pourcentage des achats planifiés est passé à 19,3 p. cent en 1986.

Les spécialistes de marketing offrent quelques explications pour ce comportement. Ils soulignent que les denrées alimentaires font partie de ce qu'on qualifie communément de produits à «faible implication», contrairement aux articles comme les téléviseurs et les voitures qui sont des produits à «forte implication». Autrement dit, les gens accordent — avec raison — moins d'importance à la marque de leur savon à lessive qu'au nom du fabricant de leur système de son.

C'est en partant de cette conclusion que les fabricants de produits courants ont décidé de consacrer plus d'efforts et d'argent aux outils promotionnels aux points d'achat, tels les coupons de rabais et les mini-panneaux-réclames.

On réalise donc l'importance d'être «présents» au magasin. Les annonceurs le constatent dans le succès remporté par les outils promotionnels, ainsi que les dernières techniques de marchandage auprès des consommateurs.

Mais, malheureusement pour les publicitaires, il en résulte proportionnellement une baisse importante dans les budgets qui sont consacrés à la publicité traditionnelle depuis une dizaine d'années...

Un peu du Québec en Angleterre

■ L'Angleterre est synonyme d'excellence et d'avant-gardisme en publicité. Les cinéastes le constatent à chaque année en visionnant l'ouvrage des récipiendaires du Festival international du film publicitaire de Cannes.

Cela rend d'autant plus remarquable la percée en Angleterre du Groupe Pyrate, de Montréal, une jeune compagnie de communications et de production qui se spécialise en animation par ordinateur.

La grande agence londonienne, Boase Massimi Pollitt Advertising, a choisi Pyrate pour produire une campagne télévisée visant à vanter les mérites du produit Optrex de la société Crookes Healthcare. Le contrat est important — un quart de million — et ajoute à la renommée grandissante de Pyrate.

La société s'est surtout fait remarquer en 1985 par un court métrage intitulé *Tony de Peltrie* — un merveilleux personnage synthétique prenant la peau d'un pianiste-chanteur de bar — et pour lequel son producteur, Pierre Lachapelle, a remporté plusieurs prix internationaux. L'emblème d'excellence de

Pyrate repose essentiellement sur le logiciel «TAARNA» (création de M. Lachapelle). «À ce que je sache, il n'y a aucun outil aussi puissant que TAARNA en Amérique du Nord à l'heure actuelle, et peut-être même dans le monde», affirme le président de Pyrate, Pierre Caumartin, dont l'âge, 27 ans, est le même que celui de la moyenne des autres employés de l'entreprise.

Ce qui fait de TAARNA un outil hors commun, souligne M. Caumartin, c'est sa capacité à «humaniser» les personnages, souvent très robotisés et sans âme que l'informatique a réussi à créer jusqu'ici.

Pyrate a réalisé l'image de quelques publicités jusqu'ici, dont celle des «Coolers» *Paul Masson* de Seagram, ainsi que les indicatifs de Réseau Quatre-Saisons et de Musique Plus/Much Music.

Les gens de la ville de Québec auront l'occasion de voir d'autres ouvrages de Pyrate à l'automne. Réseau Pathonic s'approprie à lancer une nouvelle série d'émissions pour enfants, *Le Chateau du bonheur*, dont l'animation est l'oeuvre de Pierre Lachapelle et de son équipe.

MONTRÉAL	TORONTO	DOW JONES	L'OR (NEW YORK)	DOLLAR CANADIEN
1670,38 (+10,85 (+0,65%))	3384,38 (+3,36 (+0,09%))	2095,99 (+5,80 (+0,26%))	\$452,80 (+1,20 (0,26%))	\$ 80,50 +26/100

CPG Trust La Laurentienne
Taux sujets à changement sans préavis. Semaine du 11-04-88

8 1/2%
1 an

9 3/8%
3 ans

Hypothèque sans frais
(transfert et nouveaux prêts)
284-7070

Appelez-nous...
1981 avenue McGill College, Montréal 284-7007
1450, rue Ste-Catherine Ouest, Montréal 861-3664
6633, rue Sherbrooke Est, Montréal 253-1720
132, boulevard Labelle, Rosemère 437-0710

TRUST LA LAURENTIENNE DU CANADA

TPE & C
**Nomination
Reynolds-Canada**

Charles A. Walker

Monsieur John W. Korcz, Président, Société d'Aluminium Reynolds du Canada, division de la Société Canadienne de métaux Reynolds, Limitée, annonce la nomination de monsieur Charles A. Walker au poste de Vice-président, Finance et administration.

Monsieur Walker détient un baccalauréat ès arts et une licence en sciences commerciales, de l'Université de Montréal. Il s'est joint à la Société Reynolds au début de l'année 1984 à titre de trésorier. Auparavant, il a oeuvré dans les domaines bancaire et industriel où il a acquis une vaste expérience dans les divers secteurs des fonctions financières et administratives.

Pétrole: l'annonce d'une réunion des pays producteurs fait bondir les cours

■ L'annonce d'une réunion commune de pays membres et non membres de l'OPEP (Organisation des pays exportateurs de pétrole), le 23 avril prochain, suivie d'une conférence consultative entre les treize pays membres, deux jours plus tard, a eu comme effet de faire bondir les cours du pétrole brut, hier, sur les marchés pétroliers.

Les cours du pétrole Brent de la mer du Nord, pour livraison en mai, se sont envolés dès l'ouverture à \$16,65 le baril (tous les montants sont donnés en dollars américains), contre \$15,60 vendredi à la fermeture à Londres. A New York, les cours à terme du West Texas Intermediate ont gagné \$1,01 pour terminer la journée à \$17,89 le baril, dans un marché très actif.

«Le marché est assommé par ce retournement», a indiqué un opérateur pétrolier à Paris. Les opérateurs n'attendaient aucune décision du comité des prix, réuni en fin de semaine à Vienne, susceptible de faire monter les cours.

Selon le bulletin spécialisé *Pétrostratégies*, le comité des prix de l'OPEP pourrait proposer, le 23 avril, un gel de la production des pays non membres, l'OPEP respectant pour sa part ses quotas. La différence entre pays membres et non membres porte sur le niveau de production. L'OPEP accuse les pays non membres (dont le Mexique) de déverser environ un demi-million de barils de pétrole par jour sur un marché déjà caractérisé par des surplus. Cela n'a évidemment rien pour faire grimper les prix.

En cas d'entente à la réunion du 23 avril, les prix pétroliers pourraient facilement friser les \$20 le baril, selon les prévisions des spécialistes.

Comme il fallait s'y attendre, les investisseurs se sont tournés vers les titres pétroliers à Wall Street hier, faisant bondir les actions dans ce secteur.

EN BREF

WARDAIR achète des avions

■ Wardair Canada a signé une entente de \$300 millions portant sur l'achat de huit avions MD-88. La société compte également exercer l'option concernant l'acquisition de huit autres avions MD-88. Le financement pour les huit premiers bi-moteurs est maintenant terminé. Les livraisons devraient avoir lieu pendant la période allant de 1989 à 1991. Wardair compte utiliser ces avions de McDonnell Douglas pour les vols au Canada et à l'étranger.

Placement privé du TRUST ROYAL

■ Trustco Royal Ltée a fait savoir, hier, qu'elle réunira environ \$250 millions US, sur une période de 10 ans, grâce au placement privé d'un titre d'emprunt subordonné à taux flottant. Le produit de l'émission servira à financer la croissance de l'actif de la compagnie. Au 31 décembre 1987, le Trust Royal avait un actif total au bilan de \$24,5 milliards, et un actif sous gestion de \$83,8 milliards.

Dividende à la FINANCIÈRE POWER

■ La Conseil d'administration de la Financière Power a déclaré un dividende sur les actions privilégiées de premier rang, série 1978. Conformément aux conditions rattachées aux actions, le montant de ce dividende est maintenant fixé à 38,49 cents par action. Le dividende est payable le 1^{er} juin 1988 aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux, le 17 mai. La Financière Power est activement engagée dans l'assurance (Great West), la fiducie (Montréal Trust) et les fonds d'investissement (Investors).

Corporation
Financière
Power

Vos assurances

Il était un petit navire

**CHRISTIAN N. DUMAIS, vice-président,
et RONALD BOND, A.I.A.C.
Dale-Parizeau inc.**

Vous rêvez depuis toujours d'avoir votre bateau. Votre rêve se réalise. Vous en prenez possession après toutes ces années d'appréhension et de dur labeur à accumuler vos économies. Vous vous voyez déjà à la barre. Votre courtier d'assurance vous parle de garantie, de franchise, de limite de navigation, de l'utilisation que vous ferez de votre bateau, de rapport d'inspection et quoi encore.

Limites de navigation et risques couverts

L'assurance de votre bateau se retrouve au carrefour de deux secteurs bien différents: le secteur d'assurance maritime à vocation commerciale et le secteur des assurances de dommages plutôt rattaché aux activités terrestres. En effet, vous pouvez souscrire l'assurance soit séparément de l'assurance de vos biens (assurance-maritime), soit par un avenant à l'assurance de vos biens (assurance de dommages). Vous aurez à choisir le produit répondant à vos besoins spécifiques.

Il vous faudra bien lire les deux types de contrat avant d'opter pour l'un ou l'autre. Par exemple, bien que les garanties de base soient identiques, vous décidez (comme c'est de plus en plus fréquent pour les Québécois) d'entreprendre avec votre yacht un voyage en Floride. Vous devrez alors demander à votre courtier de modifier les limites de navigation stipulées sur le contrat. Comme peu d'assureurs souscrivent ce genre de risque, si votre assureur ne peut modifier votre assurance par avenant, vous devrez recommencer votre magasinage.

Les contrats se composent de conditions générales et de conditions particulières. Les premières vous indiquent l'étendue des protections et les secondes fixent les montants d'assurance en fonction des options choisies et du type d'embarcation. Règle générale, vous aurez à choisir entre trois options quant au genre de protection:

1. Tous risques avec valeur à neuf
Coque et machinerie (le moteur étant considéré sous la dénomination «machinerie»);
 2. Tous risques avec valeur réelle en espèce;
 3. Risques spécifiés (formule plus restreinte).
- Attention! L'appellation «tous risques» est soumise à des exclusions dont il vous faut prendre connaissance; c'est pourquoi certains assureurs préfèrent le terme «risques multiples». Il est aussi bien important de se renseigner sur la définition exacte du terme «valeur à neuf»: il s'agit dans la plupart des cas d'une indemnisation basée sur une valeur agréée (c'est-à-dire une valeur convenue) et cette notion de valeur à neuf (parfois même appelée à tort «valeur de remplacement» parce que mal traduite de l'anglais «replacement cost») peut être différente dans sa définition d'un assureur à l'autre.

Montants de garantie

Après avoir franchi la première étape et choisi une des options sur les conseils de votre courtier d'assurance, vous naviguez vers le prochain mouillage qui vous amènera à fixer les montants d'assurance requis. Il vous faudra tenir compte du prix à l'achat, de la valeur réelle, ou encore de la valeur à neuf. Dans le cas d'une embarcation neuve, le travail peut paraître facile. Dans le cas d'une embarcation usagée, il vous sera peut-être nécessaire d'obtenir (souvent à vos frais) une expertise. Certaines restrictions touchant l'équipement électronique, les biens meubles, les remorques, les équipements, les annexes et les moteurs hors-bord devraient faire l'objet de discussions au moment de la souscription des protections.

Par exemple, monsieur D'Artimont achète un voilier usagé sur lequel il projette de faire de longs voyages. Pour accroître sa sécurité, il investit plusieurs milliers de dollars afin d'installer des instruments électroniques de navigation ainsi que quatre voiles neuves. Monsieur D'Artimont devra en tenir compte lorsqu'il assurera son voilier. Il devra aussi s'enquérir des franchises applicables sur la coque et la machinerie, sur l'équipement, sur l'annexe et son moteur parce qu'il risque fort de retrouver quant à l'assurance de la coque et de la machinerie deux franchises. La première, généralement de 2 p. cent, s'applique en cas d'échouement ou de collision avec des objets flottants et la seconde, généralement de 1 p. cent, s'applique sur tout autre sinistre. Certaines polices n'offrent pas de franchises multiples mais une seule, équivalant à un pourcentage déterminé de la valeur totale assurée. Les plus courantes sont de 1 p. cent et 2 p. cent.

Assurance-responsabilité

Vient ensuite la question de votre responsabilité civile comprenant deux sections: une pour les dommages corporels, l'autre pour les dommages matériels aux tiers (la perte ou l'endommagement des biens d'autrui causé par le bateau assuré). Mais ici, attention. La section d'assurance de la coque comporte généralement une clause d'abordage. Il est donc important de prendre connaissance de celle-ci pour ensuite vérifier l'étendue de la garantie de responsabilité civile. Dans la section couvrant les dommages corporels causés à des tiers ou à vos passagers, vous devrez aussi considérer l'utilisation future de votre embarcation ainsi que vos limites de navigation car les lois varient selon les pays. Ceux qui sont propriétaires d'un bateau moteur devraient aussi lire attentivement cette section, spécialement s'ils ont l'intention de remorquer des skieurs nautiques.

L'assurance: votre Cap Horn

Tout ceci peut vous paraître aussi difficile que de devenir Cap Hornier. Rassurez-vous, un courtier spécialisé saura en discuter avec vous, cerner vos besoins et vous diriger dans votre choix. Le consommateur doit comprendre que généralement, en assurance maritime, chaque assureur décide lui-même de la nature et de l'étendue de son contrat, contrairement à l'assurance-automobile où l'étendue des garanties est dictée par la Loi de l'assurance-automobile du Québec. En plus de comparer la prime, vous devrez donc considérer la qualité et l'étendue du contrat proposé. Il arrive encore trop souvent que le consommateur s'aperçoive que pour quelques dollars supplémentaires, le sinistre qu'il doit assumer aurait pu être assuré. La lecture attentive d'un contrat devrait prendre une quinzaine de minutes et vous permettrait d'assurer adéquatement un investissement représentant plusieurs milliers d'heures de travail. Vérifiez aussi avant de souscrire votre assurance qu'elle soit émise par un assureur agréé au Canada.

En complément à tout ceci, rappelez-vous toujours que la meilleure assurance est la prévention, le respect des lois maritimes et la collaboration avec la Garde côtière. Bonne saison. Nautiquement vôtre.

BIENVENUE AUX PREMIÈRES LOGES

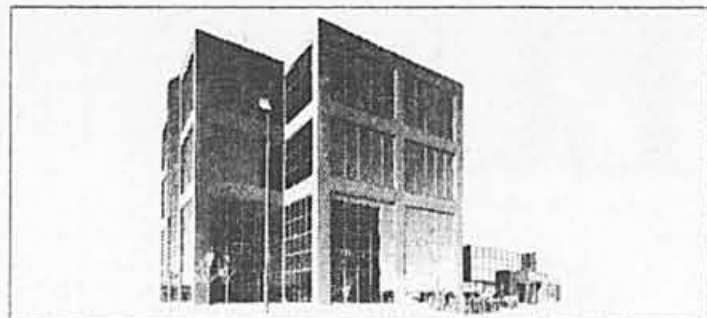
L'effervescence s'installe dans le complexe St-Charles, le seul véritable immeuble de classe «A» sur la Rive-Sud de Montréal. Toute cette animation existe grâce à la confiance qui s'est établie entre le Groupe Mercille et sa clientèle de prestige.

Bienvenue à:

L'Assurance Prudentielle
Geoffrion Leclerc inc.
Placements Geoffrion, Leclerc inc.
Peat Marwick
Hardy, Tardif, April, Notaires
Lingua inc.
Le Groupe Resto

Sur la Rive-Sud, le nouveau point de mire des entreprises qui visent prestige, confort et emplacement stratégique, c'est le Complexe St-Charles!

- Relié par passerelle au métro Longueuil
- À 10 minutes du Centre-Ville
- Vastes stationnements intérieurs et extérieurs pour occupants et visiteurs
- Aménagement clé en main inclus



COMPLEXE
ST-CHARLES
MÉTRO LONGUEUIL

Bureau modèle: 1111, rue St-Charles ouest suite 401 Longueuil (514) 679-1982

TOUR I LOUÉE À 80% — TOUR II OCCUPATION PRINTEMPS 1989



À LOUER

BÂTIMENT À LOUER, situé au 9455, boulevard Ryan, Dorval. Soit un entrepôt et espace à bureau d'une superficie approximative de 20 756,19 pi car. décrit comme suit:

- 3 500 pi car. d'espace à bureau
- 16 391 pi car. d'entrepôt
- hauteur de 25 pieds
- 11 portes de livraison (quai ajustable)
- 2 chambres de réfrigération (19' x 23')
- 2 chambres de congélation (19' x 23')
- accès direct aux pistes de l'aéroport
- entièrement clôturé
- frais d'entretien: 60 000\$
- taxes municipales: 25 520\$
- taxes scolaires: 1 418\$
- taxe d'affaire: 17 536\$
- électricité: 45 540\$

Le tout incluant un terrain d'une superficie approximative de 239 070 pi car. en location de Ministère des Transports du Canada à 71 003,79\$/année.

La location est pour une durée de 4 ans, et se fera sur une base net, net, net, le locataire n'assumera que les travaux majeurs d'entretien de l'enveloppe du bâtiment. Le bail sera assorti d'une option de renouvellement de 5 ans, le tout sujet aux exigences et approbation de Transport Canada et d'Hydro-Québec.

La location se fera au plus offrant et la mise à prix est de 110 000\$/an pour le loyer (le locataire devra assumer en plus, le loyer du terrain de 71 003,79\$/an).

Pour visite et information, vous devez contacter M. Robert Savard (819) 764-5124, poste 2483, entre 8 h et 11 h 30 et 13 h et 16 h.

Tout intéressé devra soumettre une offre écrite avant le 30 avril 1988 à l'endroit suivant:

HYDRO-QUÉBEC
Direction Approvisionnement
Propriétés Immobilières
C. P. 3000
Rouyn-Noranda, Québec
J9X 5B5

Hydro-Québec se réserve le droit de rejeter l'une ou l'ensemble des offres reçues.

A V I S

GOTTLIEB, KAYLOR & STOCKS

L'une des études d'avocats spécialisées en droit commercial les plus renommées au Canada, possédant de vastes relations dans les pays riverains du Pacifique, en Europe et aux États-Unis, a fusionné son étude en Ontario avec



FRASER & BEATTY

De plus, les deux études ont constitué une nouvelle société internationale connue sous la raison sociale de **FRASER & BEATTY, GOTTLIEB**

Cette expansion reflète notre engagement continu à offrir une gamme complète de services juridiques à l'échelle nationale et internationale.

GOTTLIEB, KAYLOR & STOCKS

Barristers and Solicitors

Ecole des
Hautes Études
Commerciales

Affiliée à
l'Université de Montréal

HEC

BAA-HEC

Baccalauréat en administration des affaires,
en classes du soir/90 crédits

LE TITRE PARFAIT

QUAND ON VISE HAUT.

CERTIFICAT-HEC

LE TREMPIN IDÉAL

POUR RÉALISER VOS AMBITIONS.

En classes du soir/30 crédits

Conditions d'admission

- Diplôme d'études collégiales (DEC).
- OU une expérience de travail d'au moins 3 ans et un dossier d'études jugé valable.

Trimestre d'automne 1988

Date limite pour déposer une demande d'admission au programme de baccalauréat en administration des affaires en classes du soir ou à un programme de certificat

1er mai 1988

ÉTUDIER LE SOIR À H.E.C.?
C'EST POSSIBLE.

Conditions d'admission

- Détenir un diplôme d'études collégiales (DEC).
- OU un dossier d'études et une expérience de travail jugés valables.

9 certificats offerts:

Comptabilité I
Comptabilité II
Gestion d'entreprise
Gestion financière
Gestion de la production et des opérations
Gestion des coopératives
Gestion du marketing
Gestion des ressources humaines
Systèmes d'information

Renseignements et formulaires:

Bureau du registraire
École des Hautes Études Commerciales
5255, avenue Decelles
Montréal QC
H3T 1V6
(514) 340-6151

LES TAUX D'INTÉRÊT

BANQUES	ÉPARGNE STABLE	INTÉRÊT QUOTIDIEN	DÉPÔTS À COURT TERME						DÉPÔTS À TERME					CERTIFICATS GARANTIS					PRÊTS PERSONNELS	HYPOTHÈQUES RESIDENTIELLES					HYPOTHÈQUES COMMERCIALES						
			DÉPÔT min(\$)	30-59 j.	60-89 j.	90-119 j.	120-179 j.	180-269 j.	270-364 j.	DÉPÔT min(\$)	1 AN	2 ANS	3 ANS	4 ANS	5 ANS	DÉPÔT min(\$)	1 AN	2 ANS	3 ANS	4 ANS	5 ANS	% min.	1 AN	2 ANS	3 ANS	4 ANS	5 ANS	1 AN	3 ANS	5 ANS	
BANQUES																															
COMM. ITALIENNE	5 1/2	5	5000	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	12	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	10 1/2	11 1/2	12	
COMMERCE	4 1/2	4 1/2	5000	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	11 1/2	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	10 1/2	11 1/2	12	
CREDIT SUISSE (Canada)	—	—	50000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	50000	7 1/2	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
* FED. CAIS. D'ETABL. (Qué.)	—	—	1000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	2000	8	8 1/2	8 1/2	8 1/2	8 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	11	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	10	10 1/2	11 1/2	
* FED. CAIS. POP. (Qué.)	—	4 1/2	3000	6	6	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	1000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10 1/2	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	10	10 1/2	11 1/2	
* FED. CAIS. POP. MTL	5	4 1/2	5000	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	1000	8	—	—	—	—	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	11 1/2	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	11	—	—	
LAURENTIENNE	5	4 1/2	3000	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	1000	7	7	7	7	7 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	11 1/2	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	9 1/2	10 1/2	11 1/2	
LEUMI (CANADA)	5 1/2	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	1000	8 1/2	8 1/2	8 1/2	8 1/2	8 1/2	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
LLOYDS DU CANADA	—	5 1/2	5000	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	1000*	7	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
MONTREAL	4 1/2	4 1/2	5000	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	1000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	11 1/2	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	—	—	—	
NATIONALE	5	4 1/2	5000	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	1000*	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	11	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	—	—	—	
NOUVELLE-ECOSSE	4 1/2	4 1/2	5000	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	1000	7	7	7	7	7 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10 1/2	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	—	—	—	
REP. NAT. DE N.Y. (Can.)	—	—	25000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	25000	8	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
ROYALE	4 1/2	4 1/2	5000	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	1000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10 1/2	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	—	—	—	
SOC. D'ENT. ECONOM.	—	—	2500	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	1000	7 1/2	8 1/2	8 1/2	8 1/2	8 1/2	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
TORONTO-DOMINION	4 1/2	4 1/2	5000	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	1000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	11 1/2	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	10 1/2	11	11 1/2	
FIDUCIES																															
CANADA TRUST	5	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	12 1/2	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	9 1/2	10 1/2	11	
CAN. ITALIENNE	4	—	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	11	9 1/2	—	—	—	11 1/2	11	—	—	
FIDUCIE DU QUEBEC	—	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	9 1/2	10 1/2	11	
FINANCIAL TRUST	—	—	5000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
FIRST CITY	—	—	5000	7	7	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	—	—	—	—	—	10 1/2	10 1/2	11 1/2	
GUARANTY TRUST	5	4	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10 1/2	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	10	10 1/2	11 1/2	
GUARDIAN	—	5 1/2	5000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	—	—	—	
LA METROPOLITAINE	—	—	5000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	—	—	—	—	—	9 1/2	10 1/2	10 1/2	
MONTREAL TRUST	5	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	9 1/2	10 1/2	11 1/2	
MORGAN	—	—	5000	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	5 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
PRÊT ET REVENU	5 1/2	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	—	—	—	
SOC. NAT. DE FIDUCIE	—	—	2000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	10	10 1/2	11 1/2	
STANDARD TRUST	—	—	5000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	—	—	—	—	—	—	—	—	
TRUST ATLANTIQUE	5 1/2	6 1/2	5000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	9 1/2	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	9 1/2	10 1/2	11 1/2	
TRUST CENTRAL	4 1/2	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	—	—	—	
TRUST GENERAL	5	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10 1/2	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	10	10 1/2	11 1/2	
TRUST LA LAURENTIENNE	—	—	5000	7	7	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	9 1/2	10 1/2	11	
TRUST NATIONAL	5	4 1/2	5000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	9 1/2	10 1/2	11	
TRUST ROYAL	4 1/2	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	9 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	9 1/2	10 1/2	11	
WELLINGTON	—	—	5000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	9 1/2	—	10 1/2	—	11 1/2	9 1/2	10 1/2	11 1/2	

Compilation: La Presse le 11 avril 1988 — Ces taux sont sujets à changement.

* Taux recommandés par la Fédération.
* Versement semi-annuel

Les États-Unis estiment nécessaire de faire plus pour réduire les déséquilibres entre les pays industriels

Agence France-Presse
WASHINGTON

Les États-Unis sont «satisfaits» de la «relative stabilisation» du dollar depuis le début 1988, mais estiment nécessaire de «faire plus» pour réduire les déséquilibres entre grands pays industriels, a déclaré hier un haut responsable du Trésor américain.

Les Sept Grands qui se retrouvent cette semaine en marge des travaux de printemps du Fonds Monétaire International et de la Banque Mondiale, doivent «réduire encore les déséquilibres extérieurs», dégage des moyens «pour soutenir l'expansion dans le monde et maintenir la stabilité des taux de change», a déclaré ce responsable qui a souhaité conserver l'anonymat.

Selon lui, d'importants progrès ont été faits notamment en matière de croissance et de réduction des déficits américains, «mais chaque pays doit

encore faire autre chose. Il ne s'agit pas d'un monde parfait», a-t-il affirmé.

Pour les États-Unis, il s'agit de réduire encore le déficit budgétaire, pour le Japon d'ouvrir «plus ses marchés», pour la RFA et les autres pays européens de parvenir à «plus de croissance», a-t-il souligné.

Les pays nouvellement industrialisés comme Taiwan, a ajouté ce responsable, doivent continuer leurs efforts d'ajustement afin de dépendre moins des exportations. «Quelques progrès ont été enregistrés» sur la question des taux de change de leurs devises face au dollar, «mais cela est insuffisant», a-t-il dit.

Ce responsable du Trésor s'est déclaré cependant «satisfait de ce que la RFA avait fait jusqu'à maintenant» et des «fortes performances économiques» au Japon et en Grande-Bretagne.

Le Groupe des Sept (États-Unis, Japon, RFA, Grande-Bre-

tagne, France, Italie et Canada) qui se retrouvera demain au Trésor américain avant les réunions jeudi et vendredi du Comité intermédiaire, plus haute instance du FMI, et du Comité de développement de la Banque Mondiale et du Fonds, va se pencher sur les moyens de poursuivre la coordination des politiques économiques, a-t-il ajouté.

Le haut responsable du Trésor a en outre exprimé l'espoir qu'au cours de ces travaux, un «certain accord» intervienne sur la question des «indicateurs de performance», y compris sur un indice des cours des matières premières, pour surveiller l'économie des pays industriels.

À l'automne dernier, au cours de l'Assemblée Générale du FMI et de la Banque Mondiale, M. James Baker, secrétaire au Trésor, avait proposé d'ajouter l'or à la liste de ces indicateurs, afin d'avoir un signal des tendances inflationnistes.

RESTAURANT MUMTAJ

LE MEILLEUR RESTAURANT INDIEN À LAVAL

Plats préparés selon les goûts des clients
doux, moyen ou épicé

Des mets de choix, une cuisine différente
venez découvrir le meilleur endroit.

1 repas gratuit pour tout groupe de 4 personnes ou plus
Bière pression anglaise et hollandaise

PERMIS COMPLET
STATIONNEMENT GRATUIT

Nationair: une base d'entretien de \$13,5 millions à Mirabel

Presse Canadienne

La compagnie Aviation Technair, une filiale du transporteur aérien Nationair, construira la première base d'entretien aéronautique autonome à l'aéroport de Mirabel, au coût de \$13,5 millions.

Cette vaste infrastructure composée de deux hangars attachés, qui comprendra des ateliers de réparation de pièces et des espaces de bureau, sera complétée le 1^{er} décembre de cette année. Cette nouvelle construction permettra la création de 148 emplois, dont 120 postes d'ingénieurs et de techniciens.

En plus d'une mise de fonds de \$4 millions par Nationair, et d'un prêt bancaire de \$6 millions, la Société de développement industriel du Québec (SDI) a accordé un prêt participatif de \$3,5 millions au projet. Le gouvernement fédéral financera pour sa part les voies d'accès entre les pistes de l'aéroport et le complexe, au coût de \$7,5 millions.

Les hangars de 51 000 pieds

carrés chacun seront conçus pour accueillir simultanément deux Boeing 747. Le complexe sera construit sur un terrain de 358 000 pieds carrés, loué de Transports Canada pour une période de 40 ans.

Cinquante p. cent des travaux d'entretien seront effectués sur des avions de Nationair, a indiqué hier le président de la compagnie aérienne et de la nouvelle filiale Technair, M. Robert Obadia. Le transporteur discute actuellement avec d'autres entreprises aériennes locales et étrangères pour obtenir des contrats d'entretien de leurs appareils.

La construction d'une telle base, la seule de ce genre au Canada, précise M. Obadia, permettra donc au Québec de rapatrier les travaux d'entretien d'avions des grands transporteurs.

Il existe d'ailleurs très peu d'installations de ce genre dans le monde, précise le président de Nationair. On en retrouve une à Londres et à Hong Kong, et deux ou trois aux États-Unis.

Même si M. Obadia n'aime pas parler de l'avion de Nationair qui a perdu son couvre-moteur en février dernier lors de son décollage de l'aéroport de Québec, il a néanmoins admis hier que les conditions dans lesquelles s'effectueraient dorénavant les travaux d'entretien seront bien meilleures.

«On pourra maintenant changer un moteur avec un toit sur la tête, et sous des températures plus humaines», a-t-il déclaré. Et pour ce qui est des morceaux de l'avion que l'on a retrouvés sur les terrains de deux résidents de la banlieue de Québec dernièrement, M. Obadia estime que «ça arrive aux meilleurs joueurs».

Le ministre de l'Industrie et du Commerce du Québec, M. Daniel Johnson, a de son côté profité de l'occasion pour souligner que la construction de ce complexe venait confirmer encore une fois la place prépondérante de Montréal et de sa région dans le domaine de l'aérospatial.

On sait que le gouvernement fédéral n'a pas encore pris sa décision sur la localisation de la nouvelle agence spatiale. Montréal et Ottawa se disputent cette place.

Pour M. Johnson, la participation des deux paliers de gouvernement à ce projet encouragera peut-être le fédéral à consacrer la

vocation aéronautique de la métropole.

La construction de ces installations est «le plus gros investissement privé depuis la construction de Mirabel», a indiqué M. Obadia. «Mirabel est comme une maison neuve, sans cuisine», où il est difficile d'avoir des invités. Et ça coûte cher d'aller manger à l'extérieur, a-t-il mentionné.

ASSOCIATION CANADIENNE DES COURTIER EN VALEURS MOBILIÈRES



L'honorable William Richards Bennett, C.P.



Gerald K. Bouey, C.C.

L'honorable William Richards Bennett de Kelowna, C.-B., et M. Gerald K. Bouey, C.C. d'Ottawa, ont été élus au Conseil d'administration de l'Association canadienne des courtiers en valeurs mobilières à titre d'administrateurs, représentants du public lors d'une réunion du Conseil qui a eu lieu le 6 avril 1988, à Montréal. M. Bennett a été Premier Ministre de la Colombie-Britannique de 1975 à 1986. Il est administrateur de plusieurs sociétés canadiennes importantes. M. Bouey est l'ex-gouverneur de la Banque du Canada et est actuellement un conseiller économique et un administrateur de société.

Les administrateurs, représentants du public, sont élus au Conseil d'administration de l'ACCOVAM pour faire valoir les intérêts du public. L'Association est l'organisme national d'autorégulation du commerce des valeurs mobilières au Canada. Ses firmes membres s'occupent de plus de 95% de toutes les opérations sur titres au Canada.



LE GROUPE CITADELLE

NOMINATION



PIERRE LACROIX

Monsieur Rejean Robert, président du conseil d'administration et président directeur général du Groupe Citadelle Trans-Canada Inc., a le plaisir d'annoncer la nomination de monsieur Pierre Lacroix au conseil d'administration de l'entreprise.

Monsieur Lacroix est fondateur et président du conseil d'administration de Jandec Inc., une compagnie de consultants en gestion sportive. Une carrière en relations publiques et une participation active comme organisateur et entrepreneur dans des projets communautaires reliés aux sports, ont amené M. Lacroix à son poste présent.

Monsieur Lacroix se joint aux autres membres du conseil d'administration du Groupe Citadelle: MM. Marc-E. Bernard, Gérard Ferland, Denis Fortier, Jacques-L. Maltais, Guy Massicotte, Rejean Nolin.

Le Groupe Citadelle Trans-Canada Inc. forme le plus grand réseau de détaillants de piscines et meubles de jardin en résine de synthèse en Amérique du Nord. Le Groupe, dont le siège social est situé à Boucherville (Québec), exerce également des activités de fabrication et de distribution dans divers secteurs reliés à l'habitation.

Marine enjoint 100 employés de prendre leur retraite ou d'accepter un transfert

Marine Industrie, dont l'actionnaire principal est le gouvernement du Québec par l'entremise de la SGF, enjoint à une centaine d'employés non syndiqués de son bureau technique de construction navale à Montréal d'accepter un transfert à Ottawa ou à Halifax ou sinon de prendre leur retraite.

La société, dont le siège social est à Montréal, compte fermer le 30 juin le seul centre du genre au Québec, Marine Systems Engineering, et prévient ses employés, dont plusieurs ont plus de 20 ans d'ancienneté, qu'il n'y aura pas de postes pour tous.

Toute l'information est contenue dans une note laconique da-

tée du 10 mars et signée par M. J.R. Williams. Aux dires d'un secrétaire, il n'en existerait pas de version française pas plus que celle du 14 mars où on demande aux employés d'informer «as soon as possible» — NDLR: le plus tôt possible — la compagnie sur leur désir d'être transféré.

Aucun membre de la direction de Marine, tant à Montréal qu'à Ottawa, n'était disponible pour répondre hier aux questions de La Presse tant sur le pourquoi de cette fermeture que sur la langue de rédaction des notes de service.

RESTAURANT LES HALLES
Le cœur de Paris au cœur de Montréal

1450, rue Crescent
Montréal
844-2328

Parler d'affaires aux Halles est un plaisir.

MENU DU JOUR à partir de 9\$

LE SOIR, NOS SPÉCIALITÉS OU NOTRE TABLE D'HÔTE GOURMANDE

Acceptations des groupes jusqu'à 45 personnes
J. Landrieu, propriétaire depuis 1971

STAKES • FRUITS DE MER • RÔTIE DE BOEUF

CUISINE PAR EXCELLENCE CUISINE FRANÇAISE CUISINE PAR EXCELLENCE

Le Chambertin

Les 3 Chambertins sont heureux de vous accueillir du mardi au samedi

Les plus belles salles de Banquets jusqu'à 100 personnes.

9, PLACE FRONTENAC
POINTE-CLAIRE
695-0620

Plano du mardi au jeudi. Dîner et danse vendredi et samedi.

1420, RUE PEEL (Entre de Maisonneuve et Ste-Catherine) 844-5156

REPAS SOUPE-TÔT: 7.95\$ (Early bird, de 5 h à 6 h 15 p.m.)

Superbe table d'hôte à 12,95\$ par pers. PLUS

1000, BOUL. GOUIN OUEST (Entre L'Acadie et St-Laurent) 337-3540

Harpiste du mardi au samedi

Nos spéciaux gastronomiques pour deux — INF. 337-3540 ou 844-5156

On est vraiment prêt à tout pour être votre fournisseur de photocopieur.

Voici 500 \$ de rabais!

C'est exact. Nous vous offrons un rabais de 500 \$ sur des accessoires de photocopieurs en option dont: un système automatique de photocopie recto-verso ou un alimenteur automatique de documents. Et si vous ne pouvez pas profiter de cette offre maintenant, nous vous remettrons un billet valable jusqu'au 31 décembre 1988.

Mais nous ne nous arrêtons pas là. Nous vous donnons une garantie de cinq ans. Nous vous gérons en vous offrant un programme de service et de fournitures adapté à vos be-

soins spécifiques. Et nous vous charmons avec nos prix plus que concurrentiels.

Pourquoi en faisons-nous autant? Parce que trop peu de gens savent que nous fabriquons des photocopieurs. Nous prenons donc les mesures qu'il faut pour que plus de gens connaissent la fiabilité de nos photocopieurs d'avant-garde et l'extraordinaire service Pitney Bowes.

Profitez de notre rabais de 500 \$ maintenant ou demandez votre billet de remboursement en téléphonant à notre numéro sans frais ou en envoyant le bon ci-joint aujourd'hui même.

Les systèmes et services Pitney Bowes. Rien ne nous arrête. Composez le 1-800-263-4660; poste 200.

500 \$ DE RABAIS SUR ACCESSOIRES EN OPTION OU BILLET-RECLAME.

☐ J'aimerais qu'un représentant Pitney Bowes me téléphone pour me donner plus de détails au sujet du rabais sur certains accessoires en option.

☐ S.V.P. veuillez m'envoyer des renseignements sur les photocopieurs Pitney Bowes de même que mon billet-reclame valable en tout temps jusqu'au 31 décembre 1988.

Nom _____
Titre _____
Compagnie _____
Adresse _____
Ville _____ Prov. _____
Code postal _____ Téléphone _____

Envoyez à: Pitney Bowes du Canada Limitée, 865 Brock Rd. S., Pickering, Ont. L1W 3C6

Pitney Bowes

*Le rabais s'applique uniquement à l'achat ou à la location d'un nouveau photocopieur Pitney Bowes, de modèles M425, D640, M750, D750 et D860, entre le 1^{er} février 1988 et le 31 décembre 1988. Un seul rabais par photocopieur. Dépend de la disponibilité de l'équipement en stock au moment de l'achat.

NOUS payons VOUS payez

- Tous les changements d'huile
- Les remorquages
- Les pièces défectueuses ou usées
- Le temps pour les remplacer
- Une voiture de remplacement
- Les courroies usées
- Etc., etc., etc.

Et tout ceci pour les prochains 36 mois, millage illimité.

LINCOLN signature 88

\$699 PAR MOIS

ENTIÈREMENT ÉQUIPÉE

Base sur une location 48 mois, comptant demande \$2900 plus premier versement. Déposit de garantie, transport et préparation on sus.

Circuit MERCURY

6300, HENRI-BOURASSA
MTL-NORD 325-4700

ÉCONOMISEZ 7461\$*



**Le temps est arrivé pour vous
de posséder enfin votre
BMW 535i — 1987.**

La BMW 535i — 1987 comprend une liste impressionnante d'équipements de série.

- Freins «ABS»
- Transmission manuelle 5 vitesses
- Air conditionné
- Ordinateur de bord
- Toit ouvrant électrique
- Vitres électriques
- Jantes d'alliage

Dépêchez-vous, ne manquez pas cette chance unique, nous avons seulement cinq (5) voitures 535i — 1987 en inventaire.

* Du prix de liste suggéré modèle 1987



BMW CANBEC

5055, rue Paré

1 coin de rue au nord de Jean-Talon, à l'est de Décarie.

TÉL.: 731-7871

AVIS DE NOMINATION

uniboard
®



■ Charles Chamard, f.c.a.

Le président du conseil d'administration de Uniboard Canada (1987) inc., Dr. Rudolf Kunz, annonce la nomination de monsieur Charles Chamard, f.c.a., au poste de président et chef de la direction de la compagnie.

Monsieur Chamard est président et chef de la direction de Forpan inc. Il est également président de l'Association des hôpitaux du Québec et membre du conseil d'administration de la Société Nationale de Fiducie, de Les Industries Amisco Itée et de Unikunz Canada inc.



■ André Lamothe, c.a.

Le président et chef de la direction de Uniboard Canada (1987) inc., monsieur Charles Chamard, f.c.a., annonce la nomination de monsieur André Lamothe, c.a., au poste de vice-président finances.

Diplômé de l'Université Laval et de l'Université d'Ottawa, monsieur Lamothe possède une solide expérience dans le domaine financier. Il a occupé des fonctions importantes dans des entreprises oeuvrant dans le secteur manufacturier.

Monsieur Lamothe est membre de l'Institut canadien des Comptables Agréés et de l'Ordre des comptables agréés du Québec.

Uniboard Canada (1987) inc. est une société de gestion qui détient le contrôle de Panval inc., Forpan inc., Panfibre inc. et Unires inc. Le groupe possède des actifs de près de 250 \$ millions. Le siège social de la compagnie est situé à Sainte-Foy, Québec.

60 exposants au Salon du commerce de Laval

Pour la 9^e année, la Chambre de commerce locale organise son mois de l'entreprise

La Chambre de commerce de Laval tiendra en mai son neuvième mois de l'entreprise lavalloise dont les principaux événements seront un salon du commerce et un gala Dunamis.

Soixante exposants participent, du 4 au 14 mai au salon du commerce qui se tiendra dans une partie du mail du centre commercial Le Carrefour, sous la responsabilité de Mme Sylvie Sauriol. Les quatre thèmes choisis sont : habitation, rénovation, récréation et service.

Puis le 27 mai, un jury présidé par M. Roger D. Landry, président éditeur de La Presse, fera connaître les gagnants du concours Dunamis, choisis parmi les entreprises participantes. Onze trophées seront alors remis aux lauréats de trois catégories : petite, moyenne et grande entreprises. Un douzième trophée sera décerné à l'en-

treprise lavalloise de l'année 1987.

Lors de ce gala, dont le président d'honneur sera M. Landry, la Chambre de commerce de Laval rendra également hommage à une personne qui s'est particulièrement distinguée dans cette municipalité. Le trophée Méritas sera attribué à une personnalité qui, par son activité professionnelle, son implication à la vie économique, humanitaire et communautaire, a contribué depuis au moins 20 ans au rayonnement de Laval et au-delà.

Le conditionnement physique aura aussi sa place. Une mention «forme-affaires Laval» sera remise à l'entreprise qui accorde une place importante à l'activité physique dans son milieu de travail et à celle dont les employés ont le meilleur niveau de santé. Le gala sera présenté au Centre des congrès de Laval.

PROPOSITIONS D'AFFAIRES

705 HYPOTHÈQUES

A VENDRE balance prix de vente \$20,000, conventionnel, taux 15% 32 mois, 676-4994.

AAA Tère, 2e, balance vente rapide, notaire Laberge 729-4334.

ACHETONS balance de vente, 1ère, 2e hypothèque. Avis aux agents, propriétaires et autres, 272-5644, 272-5830, M. Trotter.

1 ÈRE et 2e hypothèque. Rapide. FINANCEMENT LTEE, 845-2377.

1 ÈRE ET 2e HYPOTHÈQUE 85% de l'évaluation sur immeuble CREDIT VIA, 253-3354

710 OCCASIONS D'AFFAIRES

ABRI FISCAL 1988

Formation d'un petit groupe d'investisseurs (entre 10 et 15) pour l'achat d'un immeuble. Comptant non requis, rendement plus de 40%. Profits garantis. 844-8485. AGENCE de distribution, domaine de distillateur d'eau, bon revenu, petit capital requis. 321-2011.

BOULANGERIE, vente ligne et équipement bon prix. 688-7928.

ENTREPRISE déjà existante à vendre. Cause maladie. Chiffre d'affaires \$450,000. Différents permis du ministère. 738-9554 de 9h à 18h.

EUROPE distributeur exclusif pour carte fourchette, souvenir breveté. Floride, Miami, Montréal. Possibilité de profit 10 millions et plus par année. Capital requis 1 million. Garantie par inventaire. M. Huard, 494-2923.

IMPOTS PROFESSIONNELS La solution personnelle sur IBM et compatible. Impression directe. Planification fiscale. Entrée des données simplifiée. 933-2225.

MANUFACTURIER de machines distributrices pour brevages chauds et confiseries recherche des personnes désirant partir en affaires et s'assurer un avenir confortable. Investissement entre 4,200 et 12,500\$. Revenus possible 40,000\$ et plus par an. Possibilité de clientèle fournie et financement disponible. M. Tétrault, 270-8613.

PETITE entreprise de camionnage (livraison) à vendre, cause maladie. 1 véhicule et permis C.T.Q. 738-9554 de 9h à 18h.

PROMOTEUR Immobilier recherche investisseurs associés pour projet de construction domiciliaire. Simon Gauthier, Courtac art. 288-3587.

710 OCCASIONS D'AFFAIRES

UNIQUE AU MONDE

Paris, Londres, Rome, New York, etc. Possibilité de revenu \$100,000 en 2 à 5 ans, pour associés actifs ou passifs avec capital de \$100,000. M. Lacroix 861-7500

712 ASSOCIÉS DEMANDES

ASSOCIÉ(E) pour pépinière, expérience un atout, capital \$10,000. Informations 656-9250.

714 FRANCHISES

DISTRIBUTEURS demandés. Quelques territoires encore disponibles pour Montréal et la Province de Québec. Gens sérieux seulement désirant devenir autonome. Personnes avec bonnes références de crédit, comptant minimum requis \$15,000. Territoire propre et produits exclusifs. Revenu initial \$300,000. Communiquer avec responsable des licences.

CONCEPT NATIONAL 3 M Inc 646-9344

VIDEO CUBE franchises disponibles, comptant requis, \$25,000. Int. 270-8440.

715 SERVICES FINANCIERS

CAPITAL de risques disponibles pour commercial et industriel, prêt sur recevable. M. Robert 392-1985

FONDS pour commerce, industrie, affaires, appartements, etc. DENCOL, MTO - 343-1356

PARTICULIER, Vous avez reçu un avis de 60 jours? Besoin d'argent? Financement garanti. Refinancement hypothécaire. Appelez Richard Henri, 646-9500, privé seulement.

717 SERVICES SPÉCIALISÉS

PROFESSIONNEL(LE)S ET DIRIGEANT(ES) P.M.E. Vous cherchez un congrès ou une exposition reliés à vos activités professionnelles. Ici ou à l'étranger, contactez.

PROTOCOLE INTERNATIONAL 392-1566

718 ARGENT DEMANDE

AVOIES demandés 1re, 2e hyp. taux intéressants, notaire, 525-2641

BESONN argent 1ère 2e hyp. sur propriétés notaire 729-4334.

COURTIER EN HYPOTHÈQUE recherche prêteur privé pour prêt à petit et grand risque, jusqu'à \$10 000 000, Gordon Snyder 256-0600

725 TENUE DE LIVRES, DÉCLARATIONS D'IMPÔT

A ST-HUBERT, spécialiste en impôt, tenue de livres, service des papiers, 5757 Ch. Chamblay, 674-4021

ATTENTION! P.A.E. de la rive sud. Vos livres à jour (manuels ou informatiques) 1 fois par semaine ou 1 fois par mois. Sur place ou à nos bureaux. Rapport financier périodique. Tarif horaire. 658-0763.

BAS PRIX: Imprimés \$10, comptable Enra 1715, tenue livres, 274-9717

COMPTABILITÉ, tenue de livres de qualité, incorporation, 648-9356.

IMPOTS PROFESSIONNELS La solution personnelle sur IBM et compatible. Impression directe. Planification fiscale. Entrée des données simplifiée. 933-2225.

PROFESSIONNEL fait rapports d'impôts, tenue de livres et service immobilier. Try Media 722-9999

R. GALIPEAU et associés, Impôts, tenues de livres, succession, 722-1759, 722-5904.

RAPPORTS D'IMPÔTS Forfait par comptable professionnel, \$15 et plus. 735-7017 / journal.

Les gens d'affaires avisés font confiance à la rubrique des PROPOSITIONS D'AFFAIRES de LA PRESSE pour obtenir les MEILLEURS RÉSULTATS.

285-7111

INTERURBAN SANS FRAIS 1-800-361-5913

ANNONCES ENCADRÉES 285-7000

UNE IMAGE VAUT MILLE MOTS!

AVEC LE PORTAFAX III, VOUS
DISPOSEZ D'UN INCROYABLE
TÉLÉCOPIEUR PORTATIF RELIÉ
À VOTRE TÉLÉPHONE
CELLULAIRE NEC DE

SCOTFONE

333-3333

Le chef de file en
communications mobiles à Montréal



Avec SCOTFONE, les télécopieurs prennent la route!

Le PORTAFAX III est un ingénieux télécopieur portatif à pile qui vous suit partout. Relié au réseau CANTEL, ce petit et fidèle compagnon de voyage vous permet de recevoir textes et graphiques en provenance du monde entier et de transmettre vos documents par le biais de votre téléphone cellulaire NEC.

En affaires, une image vaut souvent mille mots! Profitez de 300 minutes d'appels gratuits à l'achat de votre téléphone cellulaire NEC grâce à CANTEL et SCOTFONE.

NEC

NEC est une marque de commerce de NEC Corporation

Chez SCOTFONE, vous pouvez acheter, louer ou échanger votre équipement afin d'adapter vos outils de communication à vos besoins.

SCOTFONE: Des communications mobiles pour les gens qui bougent



Votre propre imprimante portative à pile.

Roulez informatisé grâce au puissant ordinateur portatif Multispeed de NEC relié à votre téléphone cellulaire.

Gardez le contact où que vous soyez grâce aux téléavertisseurs NEC numériques, vocaux ou à tonalité.

SCOTFONE

2300, boul. Laurentien, Montréal

333-3333



PIEDS FRAGILES!



Chaussez-vous bien,
vous jouerez mieux!

PARTICIPATION

CENTRE DE SERVICE CANTEL

L'économie qui s'écrit

L'incubateur de PME: aider le nouveau-né à marcher



JEAN POULLAIN

Les pouvoirs publics, à la faveur de la récession, ont changé leur stratégie et cessé d'axer le développement économique exclusivement sur la grande entreprise. L'expérience a montré que les efforts de l'État étaient coûteux en pareils cas, comme l'implantation locale d'une usine ultra-moderne qui, à grand renfort de capitaux mais faible en intensité de main-d'œuvre, fait souvent disparaître d'autres producteurs de la région, aux installations désuètes, mais aux effectifs nombreux.

Dans son étude sur *L'incubateur d'entreprises**, Daniel Turgeon explique ce revirement en montrant qu'en contrepartie, les PME se sont révélées, selon une recherche, 21 fois plus innovatrices par dollar investi en R-D (recherche-développement), que les grandes organisations.

Les statistiques montrent, de plus, que les PME sont les grandes créatrices d'emplois de la dernière décennie.

Enfin un point important, d'un auteur américain, montre que les disparités régionales constatées au niveau du chômage, ne sont pas causées par les fermetures de grandes entreprises mais par l'incapacité des PME d'une région donnée, d'absorber les licenciés (manque d'entrepreneuriat).

Dans cette veine, une approche qui semble faire ses preuves depuis plusieurs années aux États-Unis et qui démarre au Québec, se dirige vers les incubateurs d'entreprises.

L'idée consiste au départ à encourager les personnes ayant l'esprit d'entrepreneur, à se lancer en affaires. Il s'agit de créer pour elles un centre qui les regroupe, leur fournissant en outre une assistance dans tous les domaines, à des coûts bien inférieurs à ceux du marché.

Un tel «incubateur» provoque des résultats économiques tangibles, tant au plan micro que macro-économique.

Pour la firme elle-même, l'auteur fait ressortir quatre avantages, dont le premier, et non des moindres, est le recours à des conseils, afin d'éviter les erreurs fondamentales en affaires: l'incubateur ne vise pas seulement à créer l'entreprise mais surtout à assurer sa survie (l'on répète à satiété que 80 p. cent des PME disparaissent avant leur cinquième année).

Cette survie découle des services de consultation, du partage d'expérience d'affaires avec les autres locaux et de l'accès à des réseaux d'affaires.

Un deuxième point important, pour qui veut se lancer malgré sa fragilité financière, est la réduction des coûts d'investissement et d'opération pour les entreprises locales: loyer réduit (surtout lorsque le propriétaire est une municipalité qui rénove un vieux immeuble désaffecté, ou une firme qui ferme son usine).

L'ouvrage renferme trois pages de services offerts, selon les incubateurs, dont les plus

recherchés sont ceux de consultation (sur la fiscalité, l'assurance, les subventions et prêts gouvernementaux, sur l'exportation, la planification financière).

Au chapitre professionnel, la consultation couvre tous les domaines de l'entreprise: plan d'affaires, relation de travail, marketing, publicité, R-D, avantages sociaux.

Les services les plus prisés sont sans doute ceux résultant de la mise en commun d'une réceptionniste-téléphoniste, d'un agent de sécurité, d'entretien du local, etc.

Il s'y ajoute des services physiques: salle de conférence, cafétéria locale de véhicule, garderie, etc.

Les locaux du centre dépendent de trois types de propriétaires, qui sont soit l'État (bâtiment déjà construit mais désaffecté) l'entreprise privée (bâtiment construit spécialement pour le centre), l'université (un bâtiment de campus).

Selon Daniel Turgeon, qui s'appuie sur les 180 incubateurs américains (dont 35 en Pennsylvanie) le coût moyen du loyer annuel est de \$12,74 le pied carré (incubateur privé) et \$3,50 (secteur public): en moyenne, aux E.-U., les «incubés» payent 37 p. cent de moins que ce qu'ils paieraient à l'extérieur.

Les autres avantages de l'incubateur, outre les interactions entre locataires, sont la crédibilité (risque réduit), l'apprentissage des PME accéléré, la résolution plus rapide des problèmes.

Au niveau macro-économique, le taux de survie est accru en phase de démarrage, les entreprises restent dans la région, celles qui réussissent provoquent un effet de boule de neige sur l'entrepreneuriat local; enfin l'incubateur crée des emplois.

Les données sur l'incubateur tel qu'il existe aux E.-U. montrent qu'en moyenne selon l'origine des propriétaires, il concentre 21 PME (privé), 14 PME (université) et 8 PME (municipal): 65 p. cent ont moins de 5 employés.

L'auteur, qui agit actuellement comme consultant, auprès d'un incubateur de Montréal (Centre Entreprise Jeunesse, du YMCA) relève les 10 facteurs majeurs pour que l'incubateur soit un succès (le premier étant la compétence de son directeur).

L'ouvrage donne aussi le portrait-robot du locataire-type (fort niveau de scolarité, a travaillé dans des PME, réside depuis longtemps dans sa région, a 41 ans).

Enfin, on y trouve quelques indications sur quatre incubateurs québécois, créés depuis un an, dont celui du YMCA qui, lancé en novembre 1986, regroupait une vingtaine de PME en octobre 1987 et une quinzaine en instance.

Dernier constat: les «incubés» financent eux-mêmes (ou leurs familles et amis) leur démarrage, à 70 p. cent.

Pour l'auteur, Ottawa et Québec devraient imiter la Pennsylvanie et intégrer les incubateurs dans leur stratégie de développement.

* L'INCUBATEUR D'ENTREPRISES, un outil de développement au service de la PME naissante, par Daniel Turgeon, avec la collaboration de Daniel Boily, publié, à Montréal, par Gaëtan Morin, éditeur Ltée, 1988.

LES DEVISES

(PC) - Voici les taux des devises étrangères tels que fournis par la Banque de Montréal. Les cotes sont en monnaie canadienne.

Devise	Taux
Allemagne D.	\$0,5780
Autriche S.	\$0,5783
Belgique F.	\$0,5783
Canada C.	\$0,5783
Danemark D.	\$0,5783
Espagne P.	\$0,5783
France F.	\$0,5783
Grèce D.	\$0,5783
Irlande P.	\$0,5783
Italie L.	\$0,5783
Japon Y.	\$0,5783
Corée S.	\$0,5783
Inde R.	\$0,5783
Indonésie R.	\$0,5783
Israël S.	\$0,5783
Italie L.	\$0,5783
Malaisie M.	\$0,5783
Maldives M.	\$0,5783
Maroc M.	\$0,5783
Mexique M.	\$0,5783
Népal N.	\$0,5783
Norvège N.	\$0,5783
Pakistan P.	\$0,5783
Philippines P.	\$0,5783
Portugal P.	\$0,5783
Royaume U.	\$0,5783
Singapour S.	\$0,5783
Suède S.	\$0,5783
Suisse S.	\$0,5783
Taiwan T.	\$0,5783
Tanzanie T.	\$0,5783
Thaïlande T.	\$0,5783
Turquie L.	\$0,5783
URSS R.	\$0,5783
Yugoslavie Y.	\$0,5783

Les cotes sont en devises canadiennes.

Devise	Taux
Allemagne D.	\$0,5780
Autriche S.	\$0,5783
Belgique F.	\$0,5783
Canada C.	\$0,5783
Danemark D.	\$0,5783
Espagne P.	\$0,5783
France F.	\$0,5783
Grèce D.	\$0,5783
Irlande P.	\$0,5783
Italie L.	\$0,5783
Japon Y.	\$0,5783
Corée S.	\$0,5783
Inde R.	\$0,5783
Indonésie R.	\$0,5783
Israël S.	\$0,5783
Italie L.	\$0,5783
Malaisie M.	\$0,5783
Maldives M.	\$0,5783
Maroc M.	\$0,5783
Mexique M.	\$0,5783
Népal N.	\$0,5783
Norvège N.	\$0,5783
Pakistan P.	\$0,5783
Philippines P.	\$0,5783
Portugal P.	\$0,5783
Royaume U.	\$0,5783
Singapour S.	\$0,5783
Suède S.	\$0,5783
Suisse S.	\$0,5783
Taiwan T.	\$0,5783
Tanzanie T.	\$0,5783
Thaïlande T.	\$0,5783
Turquie L.	\$0,5783
URSS R.	\$0,5783
Yugoslavie Y.	\$0,5783

Les cotes sont en devises canadiennes.

Devise	Taux
Allemagne D.	\$0,5780
Autriche S.	\$0,5783
Belgique F.	\$0,5783
Canada C.	\$0,5783
Danemark D.	\$0,5783
Espagne P.	\$0,5783
France F.	\$0,5783
Grèce D.	\$0,5783
Irlande P.	\$0,5783
Italie L.	\$0,5783
Japon Y.	\$0,5783
Corée S.	\$0,5783
Inde R.	\$0,5783
Indonésie R.	\$0,5783
Israël S.	\$0,5783
Italie L.	\$0,5783
Malaisie M.	\$0,5783
Maldives M.	\$0,5783
Maroc M.	\$0,5783
Mexique M.	\$0,5783
Népal N.	\$0,5783
Norvège N.	\$0,5783
Pakistan P.	\$0,5783
Philippines P.	\$0,5783
Portugal P.	\$0,5783
Royaume U.	\$0,5783
Singapour S.	\$0,5783
Suède S.	\$0,5783
Suisse S.	\$0,5783
Taiwan T.	\$0,5783
Tanzanie T.	\$0,5783
Thaïlande T.	\$0,5783
Turquie L.	\$0,5783
URSS R.	\$0,5783
Yugoslavie Y.	\$0,5783

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

Les cotes sont en devises canadiennes.

LA BOURSE EN BREF

MONTRÉAL

Volume:	Lundi	Vendredi
Lundi	4 944 000	7 083 000
Vendredi		

Faits saillants:

Actions trans.	554	585
Gains	191	234
Pertes	194	177
Inchangés	169	174
Hauts 88	5	6
Bas 88	7	7

Les valeurs les plus actives

Volume	Valeurs	Ferm.	Var.
132 700	Unigeco-B	3,90	+0,05
111 190	Bombardier-B	9,94	inch.
111 082	Alcan	35,74	-1/4
108 566	C.N. Indus.	7,74	-1/4
107 859	B.Nat. de Cda	10,74	-1/4
26 360	Parquet	2,28	+0,02

Les valeurs les plus actives

Volume	Valeurs	Ferm.	Var.
178 844	Albi Metal	31,00	-0,05
82 600	Stabell Res.	3,33	+0,06
36 500	G.W. WT-B	1,03	inch.
33 000	Andover	5,50	inch.
26 360	Parquet	2,28	+0,02

Les valeurs les plus actives

Volume	Valeurs	Ferm.	Var.
178 844	Albi Metal	31,00	-0,05
82 600	Stabell Res.	3,33	+0,06
36 500	G.W. WT-B	1,03	inch.
33 000	Andover	5,50	inch.
26 360	Parquet	2,28	+0,02

Les valeurs les plus actives

Volume	Valeurs	Ferm.	Var.
178 844	Albi Metal	31,00	-0,05
82 600	Stabell Res.	3,33	+0,06
36 500	G.W. WT-B	1,03	inch.
33 000	Andover	5,50	inch.
26 360	Parquet	2,28	+0,02

Les valeurs les plus actives

Volume	Valeurs	Ferm.	Var.
178 844	Albi Metal	31,00	-0,05
82 600	Stabell Res.	3,33	+0,06
36 500	G.W. WT-B	1,03	inch.
33 000	Andover	5,50	inch.
26 360	Parquet	2,28	+0,02

Les valeurs les plus actives

Volume	Valeurs	Ferm.	Var.
178 844	Albi Metal	31,00	-0,05
82 600	Stabell Res.	3,33	+0,06
36 500	G.W. WT-B	1,03	inch.
33 000	Andover	5,50	inch.
26 360	Parquet	2,28	+0,02

Les valeurs les plus actives

Volume	Valeurs	Ferm.	Var.
178 844	Albi Metal	31,00	-0,05
82 600	Stabell Res.	3,33	+0,06
36 500	G.W. WT-B	1,03	inch.
33 000	Andover	5,50	inch.
26 360	Parquet	2,28	+0,02

Les valeurs les plus actives

Volume	Valeurs	Ferm.	Var.
178 844	Albi Metal	31,00	-0,05
82 600	Stabell Res.	3,33	+0,06
36 500	G.W. WT-B	1,03	inch.
33 000	Andover	5,50	inch.
26 360	Parquet	2,28	+0,02

Les valeurs les plus actives

Volume	Valeurs	Ferm.	Var.
178 844	Albi Metal	31,00	-0,05
82 600	Stabell Res.	3,33	+0,06
36 500	G.W. WT-B	1,03	inch.
33 000	Andover	5,50	inch.
26 360	Parquet	2,28	+0,02

Les valeurs les plus actives

Volume	Valeurs	Ferm.	Var.
178 844	Albi Metal	31,00	-0,05
82 600	Stabell Res.	3,33	+0,06
36 500	G.W. WT-B	1,03	inch.
33 000	Andover	5,50	inch.
26 360	Parquet	2,28	+0,02

Les valeurs les plus actives

Volume	Valeurs	Ferm.	Var.
178 844	Albi Metal	31,00	-0,05
82 600	Stabell Res.	3,33	+0,06
36 500	G.W. WT-B	1,03	inch.
33 000	Andover	5,50	inch.
26 360	Parquet	2,28	+0,02

Les valeurs les plus actives

Volume	Valeurs	Ferm.	Var.
178 844	Albi Metal	31,00	-0,05
82 600	Stabell Res.	3,33	+0,06
36 500	G.W. WT-B	1,03	inch.
33 000	Andover	5,50	inch.
26 360	Parquet	2,28	+0,02

Les valeurs les plus actives

Les valeurs les plus actives

TORONTO

Volume:	Lundi	Vendredi
Lundi	20 669 000	29 160 000
Vendredi		

Faits saillants:

La bourse

Nouveau sommet pour le Dow Jones

■ Les indices boursiers ont légèrement progressé hier poursuivant ainsi le ralliement amorcé la semaine dernière. Malgré les premières prises de profit, l'indice

Dow Jones des industrielles a gagné 5,8 points pour atteindre 2 095,99, son plus haut niveau depuis le krach boursier d'octobre.

L'indice TSE-300 de la Bourse de Toronto marque quant à lui 3 384,38, un gain de 3,36 points. Réflétant en cela la hausse du prix du pétrole texan annoncée hier, les titres reliés au secteur énergétique ont progressé en moyenne de près de trois p. cent cependant que les actions de compagnies transports subis-

saient un recul de la même ampleur.

Parmi les titres-vedettes, Polysar, qui a rejeté la semaine dernière une offre publique d'achat de Nova, a vu ses actions chuter de \$4 1/2 à \$15 1/2. Dome Petroleum a gagné cinq cents à \$1,29 dans un fort volume et Gulf Canada Resources a arraché \$1 1/2 pour atteindre \$19 1/2.

Pour sa part, l'Indice canadien du marché, le XXM, tel que me-

suré par la Bourse de Montréal, affiche 1 670,38, une hausse de 10,85 points. Seuls les secteurs des mines et des produits industriels sont en léger retrait. L'activité était faible, particulièrement en après-midi.

Parmi les titres les plus transi-

gés sur le parquet montréalais, Steinberg a perdu \$2 1/2 à \$41 1/4. Le conseil d'administration réuni la semaine dernière n'a pas réussi à prendre de décisions sur le sort de sa filiale d'alimentation et a demandé à obtenir plus de détails.

Montréal Trust



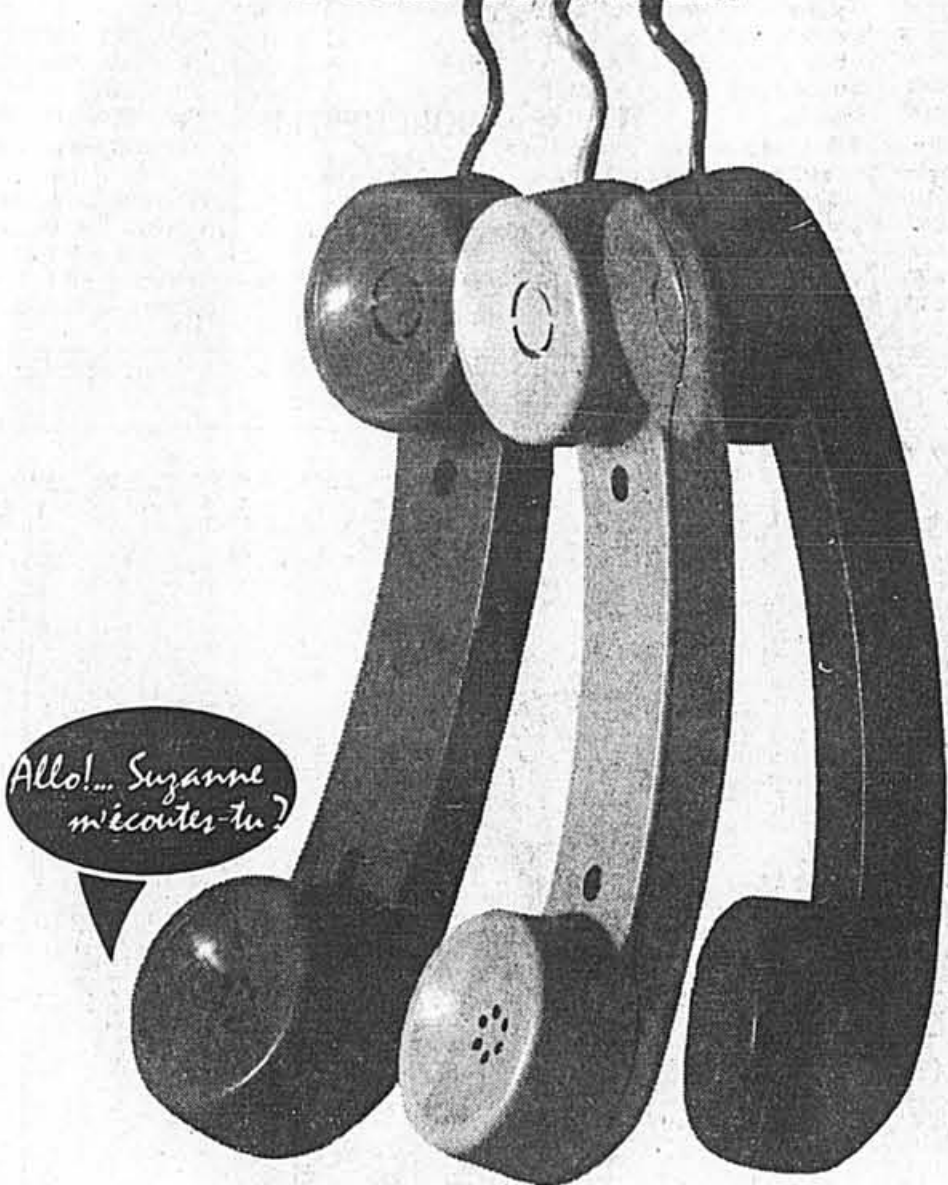
Guy Langevin

M. Robert Gratton, président du conseil et chef de la direction du Montréal Trust est heureux d'annoncer la nomination de M. Guy Langevin au poste de vice-président, Services aux entreprises, région de l'Est.

À ce titre, M. Langevin est responsable de tous les services offerts aux entreprises, c'est-à-dire les services fiduciaires, transferts de valeurs mobilières, l'administration des caisses de retraite et des régimes d'avantages aux employés. Il assume la responsabilité des comptes des entreprises-clients du Québec et des provinces de l'Atlantique.

M. Langevin a acquis plus de 10 ans d'expérience dans le domaine des services financiers aux entreprises ayant occupé plusieurs postes seniors au sein du Montréal Trust et d'une autre importante compagnie de fiducie canadienne.

CE N'EST PAS TOMBÉ DANS L'OREILLE D'UNE SOURDE...



Suzanne a tout laissé tomber lorsqu'elle a appris que Blainville allait ouvrir son nouveau Parc industriel autoroutier. En venant à Blainville, vous pourriez vous aussi « tomber » sur un prix abordable pour une superbe vitrine industrielle, le long de l'Autoroute des Laurentides.

Informez-vous, dès aujourd'hui, en composant le 430-2442.

Blainville

ACURA
LEGEND
1988
BERLINE

L'ASSOCIATION DES JOURNALISTES AUTOMOBILES DU CANADA A ACCORDÉ À NOTRE COUPÉ SPORT 1988

LE TITRE DE VOITURE DE L'ANNÉE
VENEZ FAIRE L'ESSAI DE CETTE MERVEILLE CHEZ:

MONTRÉAL	LAVAL	RIVE SUD	D.D.O.
Luciani Automobile 4040, Jean-Talon Ouest Tél.: 340-1344	Prestige Acura 3700, autoroute Laval Ouest (440) Tél.: 745-1234	Sudbec Acura 4645, chemin Chambly (Aux limites de Longueuil et St-Hubert) Tél.: 445-7333 Mtl: 879-6360	Acura Prékient 4648, boul. St-Jean Tél.: 624-0415 Mtl: 1 (800) 361-6054

Le groupement des concessionnaires Acura du Montréal métropolitain

BUDGET NOUS OFFRE
LE MEILLEUR
CHIFFRE
D'AFFAIRES
AU CANADA

Dans les comptoirs d'aéroports participants.

LUN.	MAR.	MER.	JEU.	VEN.	SAM.	DIM.
33\$ PAR JOUR*						

Pour toutes les économiques, les compactes, les intermédiaires et les voitures plein format. Kilométrage illimité

OFFRE D'UNE DURÉE LIMITÉE

Le tarif quotidien incroyablement bas de Budget: la meilleure raison de réserver chez Budget! Mais le meilleur chiffre d'affaires au Canada, c'est bien plus. Il y a d'abord les excellents tarifs hebdomadaires du "Vacances Budget", puis notre livret de bons rabais voyage/distractions rempli d'escomptes sur l'hébergement, les restaurants et les attractions, sans oublier notre participation

fréquente à Aéroplan et à Canadien Plus. Tout bien calculé, avec Budget, vous êtes en affaires! Apportez-nous votre carte d'affaires dès aujourd'hui, et économisez gros.

Pour réservation et renseignements, consultez votre agent de voyages ou composez sans frais le numéro de Budget:

1-800-268-8970
hors du Québec: 1-800-268-8900
à Toronto: 482-0222



SEARS

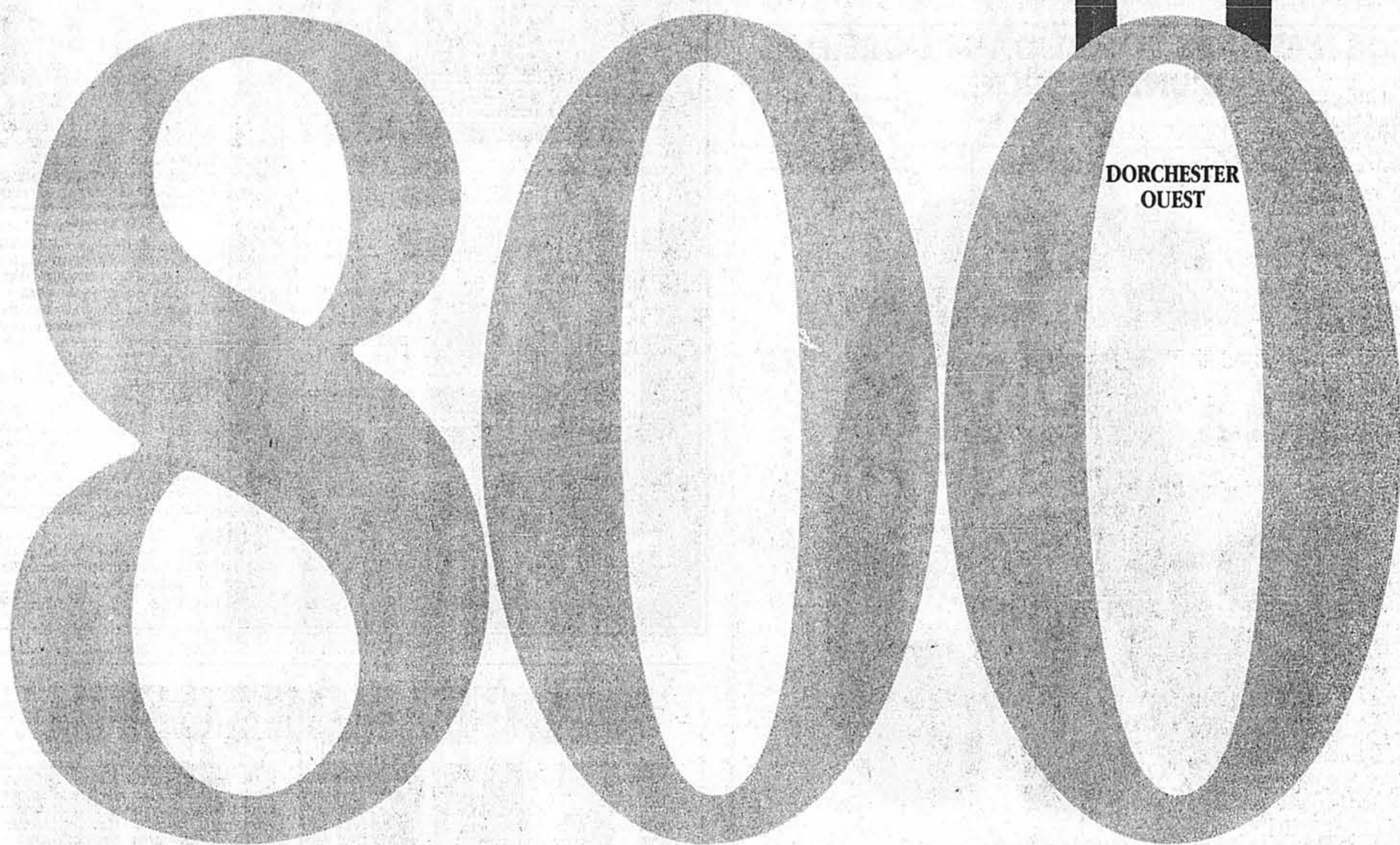
Location de voitures



Budget
rent a car
UNE MEILLEUR AFFAIRE

* Essence, taxes et accessoires en option non compris. Les prix sont sujets à changement sans préavis.

Les véhicules doivent être retournés au lieu de location. Les conditions standard de location sont applicables.



DORCHESTER
OUEST

LA NOUVELLE NICHE DES CHASSEURS D'ESPACES

Montréal regorge d'espaces à bureaux de qualité. Devencore, leader du courtage corporatif, les connaissait tous. À fond. Devencore a choisi le 800, Dorchester Ouest. L'évidence parle d'elle-même.

R.E. Legault, directeur marketing et location,
Les Immeubles Polaris (Canada) limitée,
attend votre appel au 861-5501.

Si vous optez pour
une compagnie aérienne d'affaires
de la même façon que vous prenez
des décisions d'affaires,
vous opterez pour Wardair.

 **Wardair Canada**

Analyse, évaluation, comparaison et choix. Voilà comment la plupart des décisions sont prises en affaires. Mais pas quand il s'agit d'un voyage d'affaires.

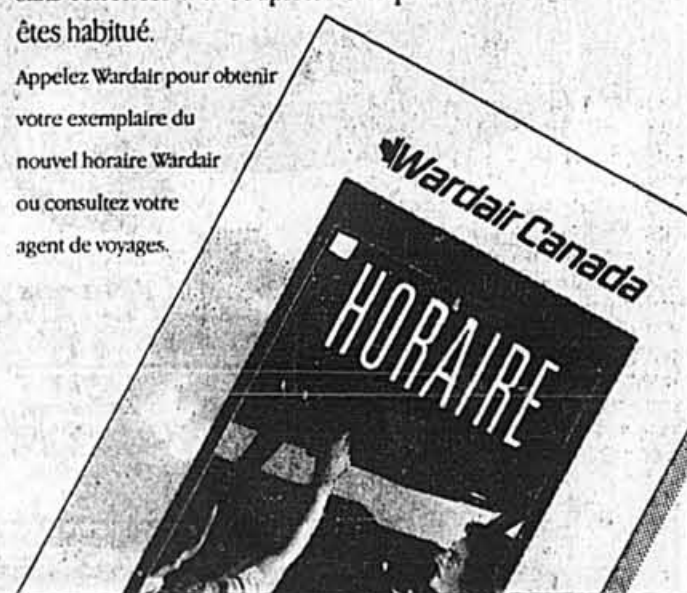
Wardair est la compagnie aérienne de vols réguliers la plus récente du Canada. Nous pensons que si vous optez pour une compagnie aérienne d'affaires, vous nous choisirez pour les raisons suivantes:

Horaires élargis. L'horaire de Wardair s'élargit pour répondre aux besoins des voyageurs pour affaires d'un bout à l'autre du Canada et vers le Royaume-Uni. Wardair offre un service régulier tous les jours ouvrables pour desservir: Vancouver, Edmonton, Calgary, Winnipeg, Ottawa et Montréal. Notre nouvel horaire vous donnera, ainsi qu'à votre agent de voyages, des détails complets.

Excellent service. L'amabilité du service est la règle et non l'exception à bord des gros-porteurs de Wardair. Et notre appareil offre un grand confort avec ses sièges plus spacieux et un plus grand espace pour les jambes, qui, dans les autres compagnies aériennes, coûte plus cher.

Rapport qualité-prix indéniable. Vous paierez un tarif de 15 % inférieur aux tarifs économiques réguliers de nos concurrents sans renoncer à la souplesse à laquelle vous êtes habitué.

Appelez Wardair pour obtenir
votre exemplaire du
nouvel horaire Wardair
ou consultez votre
agent de voyages.



La Commission trilatérale met les Occidentaux en garde contre le risque d'une récession

Agence France-Presse
TOKYO

■ L'influente Commission trilatérale, qui s'est réunie pendant

trois jours à Tokyo, a mis en garde les dirigeants occidentaux contre un risque de récession et demandé au Japon de faire un effort particulier en raison de sa puissance industrielle et financière.

« Les déséquilibres commerciaux et des comptes courants continuent à menacer très sérieusement l'économie mondiale. L'échec à réduire de façon significative les déficits américains du

budget et des comptes courants et les excédents ouest-allemand et japonais risque d'entraîner un protectionnisme accru, des turbulences sur les marchés des changes et des valeurs et une récession économique », souligne la déclaration finale de la Trilatérale.

La commission qui a réuni quelque 150 responsables économiques, politiques et intellectuels des États-Unis, d'Europe et du Japon rappelle que le *Lundi noir* d'octobre dernier a été un « sérieux avertissement » auquel les dirigeants occidentaux doivent continuer de porter attention.

La conférence a spécialement insisté au cours de ses travaux à huis clos pour que le Japon joue un rôle particulier pour prévenir un effondrement de l'économie mondiale, ont rapporté ses délégués.

« Avec ses énormes avoirs financiers et ses excédents des comptes courants, le Japon est le mieux placé parmi les pays de la Trilatérale pour accroître son aide au développement et ses investissements privés dans le monde en développement, libéraliser son marché et contribuer par des moyens non militaires à la sécurité internationale », affirme le communiqué final.

Félicitations

Les co-présidents David Rockefeller (USA), Georges Berthoin (Europe) et Isamu Yamashita (Japon) ont félicité le Japon pour avoir diminué ses excédents commerciaux pendant les onze derniers mois avant de l'inciter à faire davantage. Tokyo venait d'annoncer une diminution de son excédent commercial de 15,3 p. cent pour l'année budgétaire achevée le 31 mars, le premier déclin en huit ans.

Dans une allocution lors d'une réception avec les membres de la Trilatérale, le premier ministre Takeshita a promis que le Japon accroîtrait sa contribution. « La paix et la prospérité du monde dépendent de la sueur versée par les Japonais. Quel qu'en soit le prix, nous devons nous en charger », a-t-il dit.

La Trilatérale avait recommandé dimanche l'admission de la Corée et Singapour dans l'OCDE cette année.

Enfin, la déclaration finale a rendu hommage aux initiatives du dirigeant soviétique Mikhail Gorbatchev qui ont permis une détente des relations Est-Ouest.

GROUPE 20/20

“Vous allez entendre parler de moi!”



Le Groupe financier 20/20 Inc., un important gestionnaire de fonds mutuels, continue son expansion! Après la mise sur pied de ses bureaux de Vancouver et de Toronto, il vient en effet d'inaugurer son bureau de Montréal. Le Groupe 20/20 se spécialise dans la répartition stratégique des actifs, la gestion des REER collectifs et divers programmes d'investissements pour les particuliers.

Le nouveau bureau sera dirigé par Guy Prescott, vice-président des ventes, région du Québec. Guy est une personnalité réputée et hautement respectée parmi les courtiers du Québec. Après ses études de droit à l'Université de Montréal, Guy a occupé différentes positions auprès d'une compagnie nationale de fonds mutuels et de planification financière. Jusqu'à récemment, il était également

associé-fondateur de l'une des plus grandes maisons de courtage en services financiers intégrés au Québec.

En annonçant la nomination de Guy Prescott à son nouveau poste, John Wood, président du Groupe 20/20, a déclaré que la compétence de M. Prescott dans les domaines de la vente, la commercialisation et la planification financière représente un atout essentiel qui aidera certainement le Groupe 20/20 à établir une présence permanente au Québec pour mieux desservir son réseau de courtiers et de clients corporatifs.

Et M. Prescott veut se rappeler au bon souvenir de ses anciens collègues et clients du domaine financier au Québec. Ils vont certainement entendre parler de lui! Mais, en attendant, ils peuvent toujours lui téléphoner!

137, rue Denault
Kirkland, Québec
H9J 3J3

(514) 694-2379

Toronto-Dominion Centre, IBM Tower
Suite 2802, 79 Wellington Street West
Toronto, Ontario M5K 1H1

(416) 862-2020 • 1-800-268-8690

Histoire de pêche

■ Le volume de débarquement de poissons et de crustacés au Québec a atteint 96 000 tonnes métriques en 1987, ce qui représente une valeur totale de \$ 122 millions, selon les données préliminaires recueillies par Pêche et Océans Canada. La morue continue d'être l'espèce de poissons de fond la plus débarquée, avec 30 500 tonnes métriques, en baisse de 11 p. cent cependant comparativement à 1986. Viennent ensuite le sébaste, le flétan du Groenland et la plie. En ce qui a trait aux poissons pélagiques et de l'estuaire, les débarquements ont augmenté en volume mais diminué en valeur. Le hareng demeure toujours bon premier devant le maquereau. Du côté des crustacés et des mollusques, on a enregistré en 1987 une diminution du volume de débarquements mais une augmentation de la valeur des prises et ce, pour la deuxième année consécutive.

UNESCO vendra du café aux Torontois

■ La société montréalaise Unigesco annonce l'acquisition de Coffee Express, une compagnie de Toronto spécialisée dans la distribution de café dans les édifices à bureaux de la Ville-Reine. Coffee Express sert ainsi environ 7,5 millions de tasses de café par an. Le montant de la transaction n'a pas été précisé. L'acquisition a été faite par le biais de Café Selena, une société affiliée à Excelco, la filiale d'Unigesco spécialisée dans la transformation et la distribution de produits alimentaires. Unigesco, en plus d'exploiter en propre cette filiale, est le principal actionnaire de Proviso.



UN PRIX QUI A
DU BON «YEN» DE BON SENS



No de stock 8868

Nissan Micra 3 portes • Transmission manuelle 5 rapports

LOCATION 48 MOIS **16640\$*** PAR MOIS

*Taxe en sus

DÉPÔT MINIMUM REQUIS OU ÉCHANGE

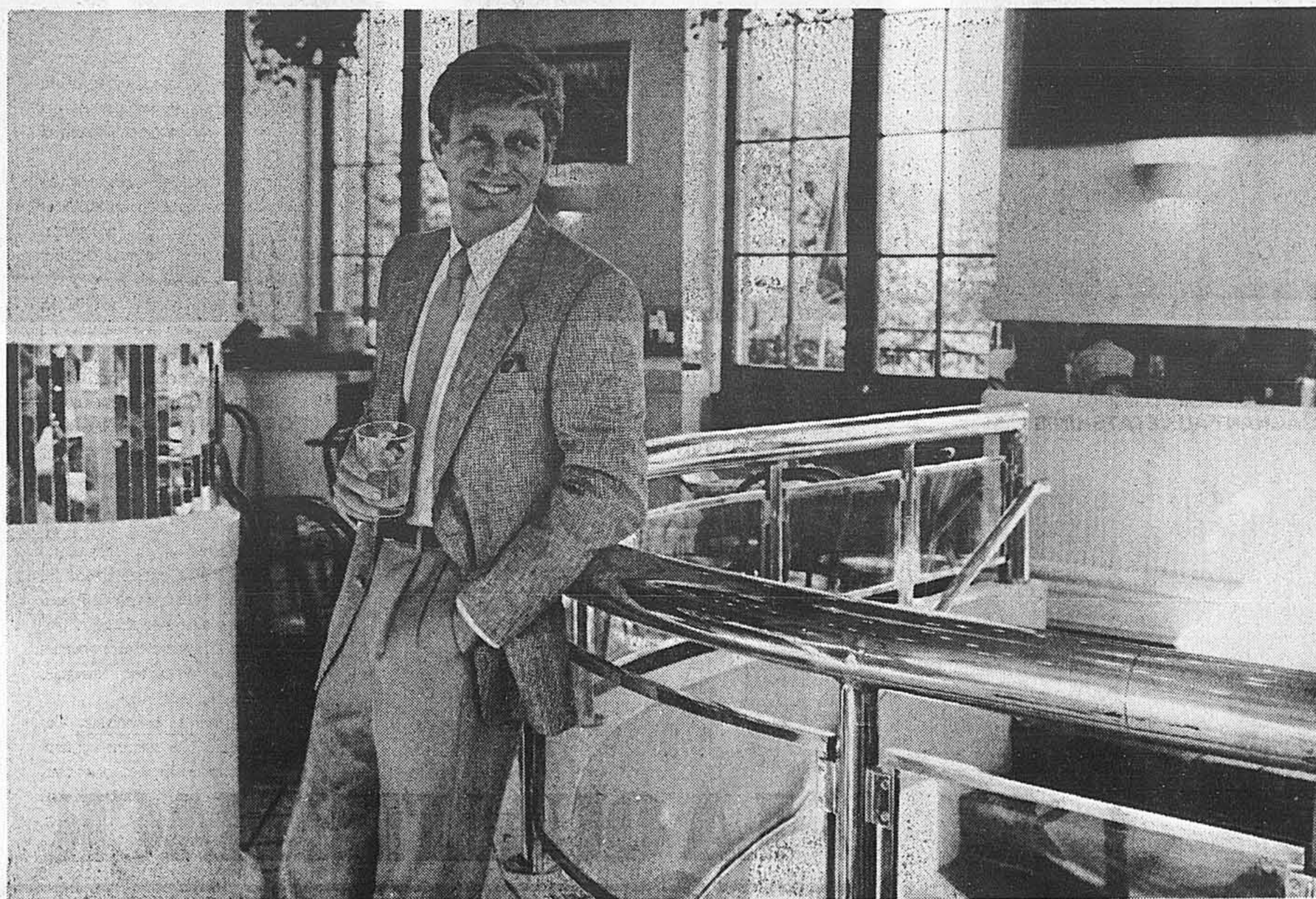
CHEZ LE #1 NISSAN



AUTO
GOUVERNEUR
LAVAL

1501, boul. des Laurentides
Vimont,
Laval

668-1650
687-4040



Au programme de la fin de semaine Samedi: Jazz rue de la Montagne. Cocktails et billards. Dîner aux chandelles. Dancing sur la terrasse. Veston, chemise à rayures, cravate de tricot et pantalon beige. Dimanche: promenade le long du St-Laurent. Festival de la chanson. Apéritif et dîner chez Marcel. Veston, chemise en tissu Oxford, chandail de coton, pantalon kaki. Le week-end suivant: promenade en campagne, ou en bordure d'un lac... Veston, chemise polo et pantalon de denim.

Veston sport, laine et soie, à carreaux surimposés, signé Sedgewick; 375 \$. Chemise de coton, à rayures; 57,50 \$. Cravate de tricot; 15 \$. Pantalon laine, épaisseur moyenne; 125 \$.

HARRY ROSEN

TORONTO, OTTAWA, MONTRÉAL, QUÉBEC, WINNIPEG, EDMONTON, CALGARY, VANCOUVER

MONTRÉAL, CENTRE ROCKLAND - 735-6227 • FAIRVIEW POINTE CLAIRE - 695-8921 • QUÉBEC, PLACE STE-FOY - 657-5465

UN DÉFI BIEN RELEVÉ

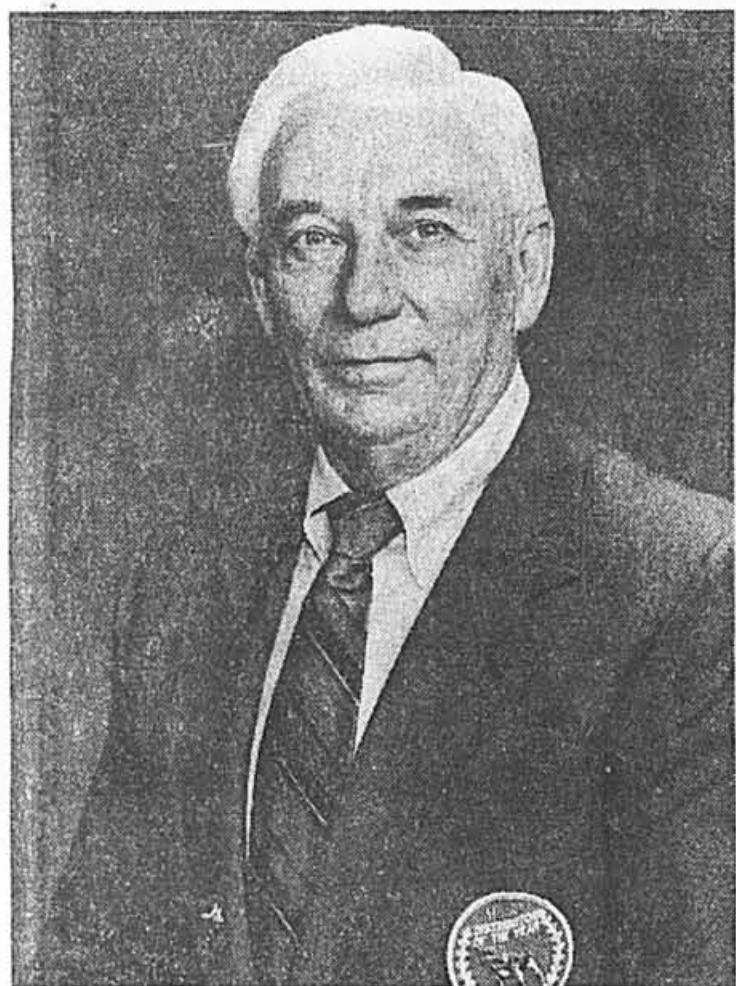
Leur succès est extraordinaire. Pourtant, derrière leurs résultats individuels, ils partagent tous un même avantage: les qualités inégalées du réseau de distribution et d'entretien mondial de Mack. Chaque jour, ils relèvent ce défi constant qu'est la satisfaction de la clientèle.

Leon Price est l'exemple même de la régularité, obtenant à nouveau plus de 30% de son marché face à des conditions économiques en constante évolution. Ron Carpenter vient de célébrer sa millième livraison de camion et s'enorgueillit d'un part de 40% de son marché, tout en s'occupant aussi de la direction d'un centre de montage Mack. John Limbardi a su dépasser toutes les prévisions de première année comme distributeur indépendant, relevant encore ses normes pour 1988.

Nous sommes très fiers de Leon, de Ron et de John... comme des centaines d'autres distributeurs Mack qui savent relever tous les défis pour les transformer en occasions. La qualité Mack, ce n'est pas seulement des produits supérieurs aux autres.



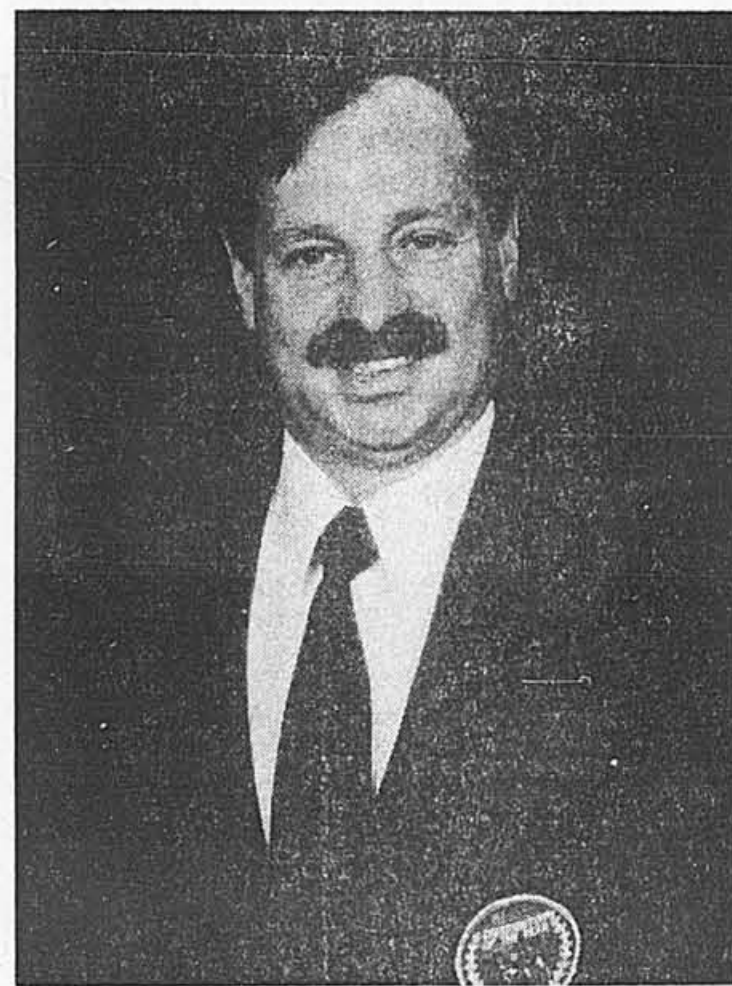
Distributeurs de l'année 1987 Ventes, pièces et entretien, camions poids lourd et mi-lourd



E. Leon Price
Shreveport Mack Sales, Inc.
Bossier City, Louisiana
GAGNANT AUX ÉTATS-UNIS



Ron Carpenter
Motor Truck Distributors
Palmerston North,
Nouvelle-Zélande
GAGNANT INTERNATIONAL



John Limbardi
Mack Montréal Inc.
Saint-Laurent (Québec)
GAGNANT AU CANADA

LA QUALITÉ MACK

On peut s'y fier!



* Marques déposées de Mack Trucks, Inc.
© 1988 Mack Trucks, Inc.

AVIS LÉGAUX - APPEL D'OFFRES -
SOUMISSIONS - ENCANS

Q Hydro-Québec

APPELS D'OFFRES
pour 10 h 30 heure de Montréal

BCZ.80149.F le mardi 26 avril 1988	HAE.84609.A le mardi 26 avril 1988	EDN.81114.A le mardi 3 mai 1988
Région Mauricie Barrage La Tuque	Région Richelieu	Région Richelieu
1 038 PIÈCES DE VÊTEMENTS THERMOS	RÉFÉCTION ÉLECTRIQUE ET MÉCANIQUE DE LA GRUE PORTIQUE	CONSTRUCTION DE CANALISATIONS SOUTERRAINES ET DE PUITS D'ACCÈS DANS DIVERSES MUNICIPALITÉS
Admissibilité: Place d'affaires au Québec	Admissibilité: Principale place d'affaires au Québec	Admissibilité: Principale place d'affaires au Québec
Garantie de soumission: 10 000 \$	Garantie de soumission: 20 000 \$	Garantie de soumission: 100 000 \$
Prix du document: Gratuit	Prix du document: 25 \$	Prix du document: 25 \$
JDN.83031.A le mardi 3 mai 1988	LCP.89005.A le mardi 3 mai 1988	LCP.80020.F le mardi 17 mai 1988
Région Matapédia Poste Saint-Clement	Poste Chomedey Laval	
CONSTRUCTION SUR PORTIQUES DE BOIS D'UNE LIGNE DE DÉRIVATION À 69 kV ET INSTALLATION ÉLECTRIQUE INITIALE ET TRAVAUX CONNEXES DE GÉNIE CIVIL	INSTALLATION ÉLECTRIQUE ET TRAVAUX CONNEXES DE GÉNIE CIVIL (ADDITION 1988)	APPAREILLAGE SOUS ENVELOPPE MÉTALLIQUE A 26,4 kV
Admissibilité: Principale place d'affaires au Québec	Admissibilité: Principale place d'affaires au Québec	Admissibilité: Place d'affaires au Québec
Garantie de soumission: 40 000 \$	Garantie de soumission: 15 000 \$	Garantie de soumission: 40 000 \$
Prix du document: 25 \$	Prix du document: 25 \$	Prix du document: Gratuit

Les conditions de chacun des appels d'offres sont précisées dans un document qui peut être consulté ou obtenu du lundi au vendredi de 8 h 30 à 12 h 30 et 13 h 30 à 16 h 00 à l'endroit suivant:

HYDRO-QUÉBEC
GROUPE EXPLOITATION
Direction Approvisionnement de l'exploitation
Service Achats, Contrats et Surplus d'actif
8181 av. de l'Esplanade
3^e étage
Montréal (Québec)
H2P 2R5

Pour renseignements: (514) 383-2500

Si le document n'est pas gratuit, le montant de 25 \$ est NON REMBOURSABLE et doit être payé sous forme de chèque visé ou de mandat à l'ordre d'Hydro-Québec. La garantie de soumission devra être sous forme de chèque visé ou de cautionnement fourni par une compagnie d'assurance.

Seules les personnes physiques ou morales qui ont obtenu le document d'appel d'offres directement du bureau mentionné plus haut sont admises à soumissionner. Hydro-Québec se réserve le droit de rejeter toute soumission.

Le chef de service,
Achats, Contrats et Surplus d'actif
René Cantin



Transports Canada
Groupe de gestion
des aéroports

Transport Canada
Airports
Authority Group

APPEL D'OFFRES

Transports Canada lance un appel d'offres pour le projet suivant:

PROJET: QQ-2004

Construction d'une voie de circulation, d'un tablier en béton et d'une route d'accès pour hangars d'entretien et travaux connexes à l'aéroport international de Montréal, Mirabel, Québec.

EXAMEN DES DOCUMENTS: Association de la Construction de Montréal (Montréal)
Fédération de la Construction du Québec (Montréal)
Association de la Construction des Laurentides (St-Jérôme)

DÉPÔT POUR DOCUMENTS DE SOUMISSION: 500 \$

DATE DE CLÔTURE: le 5 mai 1988

Les soumissions cachetées et adressées au Surintendant, Gestion du matériel, Transports Canada, C.P. 550, Édifice du Dépôt régional, 1436, Cardinal, aéroport int. de Montréal, Dorval, Québec H4Y 1B3, 633-3203 (no. Tél.: 05-822544), seront reçues jusqu'à 15 heures, heure locale à la date stipulée. Les documents de soumission seront obtenus à l'adresse ci-dessus sur présentation d'un chèque remboursable fait au nom du Receveur général du Canada.

Pour être prise en considération, la soumission doit être présentée sur les formules fournies par le Ministère et accompagnée de la caution précisée dans les documents de soumission.

Le Ministère ne s'engage à accepter ni la plus basse ni aucune des soumissions.

R. GINZBURG

DIRECTEUR GÉNÉRAL DE L'AÉROPORT
AÉROPORT INTERNATIONAL DE MONTRÉAL (MIRABEL)

Le 7 avril 1988

Canada

Demain 9h00

Pourquoi les hommes ont-ils tant besoin de stimulants érotiques?



QUESTION DE VIE
AVEC
Louise Deschâtelets

Le nouveau **CJMS 128**
RADIO AM STEREO

AU RÉSEAU RADIOMUTUEL

AVIS LÉGAUX -
APPEL D'OFFRES -
SOUMISSIONS - ENCANS

RECTIFICATIF

Par suite d'une erreur dans le «Solde de siège», offert dans l'annonce publiée par Wardair les 8 et 9 avril 1988, visant les tarifs à destination de la Californie, en vigueur pour les départs jusqu'au 18 juin 1988. La date limite effective pour les départs est le 16 juin 1988.

Wardair regrette les inconvénients qui auraient pu résulter de cette erreur.

Wardair Canada

Avis est par les présentes donné qu'un contrat signé le 25 mai 1987 en vertu duquel toutes les créances présentes et futures de Service de Consultation et de Formation S.C.F. (1987) Inc. ont été vendues à la Banque de Commerce Canadienne Impériale a été enregistré le 28 mai 1987 au Bureau d'enregistrement de Montréal sous le numéro 3877125.

**Suite des Avis légaux,
Appels d'offres,
Soumissions et Encans
en pages A 19, E 6**

avis public

**Gouvernement
du Québec**

Bureau de révision de l'évaluation
foncière du Québec.

**AUX CONTRIBUABLES DE
LA COMMUNAUTÉ URBAINE
DE MONTRÉAL**

L'action en cassation du rôle d'évaluation de la Communauté urbaine de Montréal pour l'année 1988, intentée devant la Cour supérieure par un groupe de propriétaires, ne dispense pas les contribuables de porter plainte au Bureau de révision de l'évaluation foncière du Québec dans les délais prévus par la loi, s'ils considèrent avoir des motifs pour contester l'évaluation de leur propriété. Sauf exceptions, le délai expire le 30 avril 1988.

**Comment nous rejoindre pour de
plus amples renseignements:**

Du lundi au vendredi
entre 8h30 et 16h30.
Tél.: (514)-873-4083.
France Desjardins

Québec

Lachine



PROVINCE DE QUÉBEC
VILLE DE LACHINE
SERVICE DE L'APPROVISIONNEMENT
APPEL D'OFFRES
PROJET 88-3
(Soumission 88-09)

On recevra à l'Hôtel de Ville des soumissions pour «Projet 88-3 — Aqueduc, égout, fondation de rue en pierre concassée sur une partie des lots 197 et 198, projet Steinberg (2393)», au bureau du soumissionnaire, 30 - 19e Avenue, Lachine, d'ici le mardi 19 avril 1988 à 12 heures (midi). H.A.E.

Les travaux comprennent:
— aqueduc 200 mm et 150 mm dia., 400 mètres linéaires;
— égout combiné 525 mm, 450 mm, 375 mm et 300 mm dia., 520 mètres linéaires;
— fondation de rue en pierre concassée, 4 500 mètres carrés et travaux connexes.

Les soumissions reçues seront ouvertes publiquement à 12 heures (midi), H.A.E., le mardi 19 avril 1988, dans la salle des délibérations du Conseil, 15 - 18e Avenue, Hôtel de Ville, ville de Lachine.

On obtiendra tous les documents pertinents pour cette soumission au bureau du directeur du Service de l'Approvisionnement, Monsieur André C. Gosselin, i.e. M.Sc.A., à l'Hôtel de ville, 30, 19e Avenue, Lachine, moyennant un dépôt de cinquante dollars (\$0.50) NON REMBOURSABLE.

La Ville de Lachine ne s'engage à accepter ni la plus basse, ni aucune des soumissions.

ANDRÉ C. GOSSELIN, i.e. M.Sc.A.
Directeur
Service de l'Approvisionnement
LACHINE, le 30 mars 1988.



Transports Canada

Transport Canada

APPEL D'OFFRES

Transports Canada lance un appel d'offres pour le projet suivant:

PROJET: QQ-5002

Exploitation d'une concession d'un commerce de détail à l'aéroport international de Montréal (Mirabel) pour une période de quatre (4) ans débutant le ou vers le 1er décembre 1988.

SEANCE D'INFORMATION:

Le 15 avril 1988 à 13h, heure locale, salle Baribeau, 7e étage de l'édifice de l'administration, Aéroport Int'l de Montréal, Mirabel, Québec.

DATE DE CLÔTURE: 16 JUIN 1988.

**LA PROCÉDURE D'APPEL D'OFFRES COMPORTERA
UNE SEULE ÉTAPE**

Les soumissions cachetées et adressées au Surintendant, Gestion du Matériel, Transports Canada, C.P. 550, Édifice du Dépôt régional, 1435 Cardinal, Aéroport Int'l. de Montréal, Dorval, P.Q. H4Y 1B3, 633-3203, (no. Tél.: 05-822544) seront reçues jusqu'à 15h, heure locale à la date stipulée. Les documents de soumission seront obtenus à l'adresse ci-dessus.

Pour être prise en considération, la soumission doit être présentée sur les formules fournies par le Ministère et accompagnée de la caution précisée dans les documents de soumission.

Le Ministère ne s'engage à accepter ni la plus avantageuse ni aucune des soumissions.

R. GINZBURG
Directeur Général de l'Aéroport
Aéroport Int. de Montréal (Mirabel), Qc.

Le 26 février 1988

Canada

appel d'offres

**Gouvernement
du Québec**

Ministère des Communications
Direction générale de l'informatique

PROJET: Gestion de la sécurité physique

Le présent appel d'offres s'adresse à des firmes spécialisées en gestion de la sécurité physique et porte sur l'élaboration des normes et procédures d'utilisation et de gestion du système de contrôle d'accès aux locaux.

Pour être admis à soumissionner, il faut avoir une place d'affaires au Québec.

On peut se procurer le cahier des charges à compter de la date de la parution à l'adresse suivante:

Ministère des Communications
Direction générale de l'informatique
Direction du service à la clientèle
1500, Charest ouest, rez-de-chaussée
Sainte-Foy (Québec)
G1N 2E5

Les soumissions scellées doivent parvenir à la même adresse, à l'attention de madame Aline Paquet, au plus tard le 29 avril 1988 à 15h00. Il y aura une réunion d'information le 15 avril 1988, à 10h00, au même endroit.

Le ministère se réserve le droit de refuser toutes les soumissions, même la plus basse.

Le sous-ministre
Jacques Pigeon

Québec

**SOCIÉTÉ QUÉBÉCOISE
D'ASSAINISSEMENT DES EAUX**
Travaux dans la ville de Lévis
Comité de Lévis
Appel d'offres no: 044-3-05-41-07

Partie "A" — Travaux d'assainissement
La fourniture et la pose de conduites d'égouts, d'aqueduc et de refoulement (150 à 1 200 mm), travaux de réfection de voirie et divers travaux connexes.

Partie "B" — Travaux municipaux
La fourniture et la pose de conduites (150 à 525mm) et divers travaux connexes.

DOCUMENTS DISPONIBLES: SQAÉ, Service gestion des contrats, 475, rue St-Amable, bureau 150, Québec G1R 5E4. Tél.: (418) 641-0711.

PRIX: 75,00\$ non remboursable, par chèque visé ou mandat payable à la Société.

LIEUX DE CONSULTATION: Hôtel de ville de Lévis; Ass. de la construction de Montréal et de Québec; ACRGTQ; Société à Montréal et à Québec.

OUVERTURE DES SOUMISSIONS: Hôtel de ville de Lévis: a/s M. Robert Pouliot, ingénieur, 225, Côte du Passage, Lévis (Québec) G6V 5T4. Le lundi 9 mai 1988 à 15h00.

GARANTIES DE SOUMISSION: MONTANTS:
336 000,00\$ Partie "A" — Travaux d'assainissement
19 000,00\$ Partie "B" — Travaux municipaux

FORME: Deux chèques visés tirés sur une institution bancaire faisant affaires au Québec ou deux cautionnements de soumission.

RENSEIGNEMENTS: M. Guy Laperle. Tél.: (418) 641-0711.

Seules les personnes, sociétés et compagnies, ayant leur principale place d'affaires au Québec, qui détiennent une licence appropriée en vertu de la Loi sur la qualification professionnelle des entrepreneurs de construction et qui ont obtenu le document d'appel d'offres directement de la Société sont admises à soumissionner.

La Société et la ville de Lévis ne s'engagent à accepter ni la plus basse ni aucune des soumissions.

René Chouinard, ing.
Directeur, gestion des contrats

P-12-04-88

« Chiraquie », ou la France profonde

LOUIS-BERNARD
ROBITAILLE

collaboration spéciale

BRIVE-LA-GAILLARDE

■ Si vous ne savez pas où se trouve la « métropole » (54 000 h.) de la Corrèze, n'en faites pas un complexe. Peu de gens le savent. Sauf peut-être, involontairement, les fins connaisseurs de Brassens, et qui se souviennent de la chanson : « Au marché de Brive-la-Gaillarde, à propos de bottes d'oignon, quelques douzaines de gail-lardes se crépaient un jour le chignon... »

En un mot comme en cent, c'est ici la « France profonde ». On peut certes trouver encore plus profond. Par exemple, dans le département voisin — et si bien nommé — de la Creuse : un samedi soir dans la « capitale », Guéret, vous donne le vertige. Ou alors vous allez en Corrèze « du nord » : Tulle, Ussel. Dépaysement garanti.

Ici, c'est la France de l'extrême-centre, où ne passent ni les autoroutes (pour l'instant), ni les TGV, ni les modes récentes, ni les hordes de touristes. Si la Corrèze a une activité industrielle convenable et diversifiée (surtout des PME), sa « personnalité » connue est a-gri-co-le. A la frontière nord, on trouve le plateau de Millevaches.

La « jumenterie »
de Pompadour

En Corrèze, où il y a encore 20 p. cent de la population dans l'agriculture, on fait de l'élevage. Le veau de lait est une gloire locale. La première « jumenterie » de France est sise à Pompadour. Les truies corréziennes n'ont pas leur pareil pour dénicher les truffes les plus clandestines (mon charmant hôtel de Brive s'appelait d'ailleurs « La Truffe noire »). Parmi les secteurs secondaires « porteurs », on trouve donc l'agro-alimentaire (« deluxe » : foie gras, coups d'ois farcis et truffes). Et peut-être l'industrie du bois.

Brive est installée sur la nationale 20, en droite ligne entre Paris et Toulouse. Mais cette 20 est si mauvaise et si lente qu'on ne va raisonnablement à Toulouse qu'en avion ou en train. Ce qui fait une différence radicale avec la ligne Paris-Bordeaux et, bien sûr Paris-Lyon-Marseille qui ont autoroute et TGV. Brive est quelque part au milieu d'une zone bien peu urbaine. Sa capitale régionale est la triste Limoges (150 000 habitants). Son journal, « La Montagne », a son siège à Clermont-Ferrand, capitale auvergnate qui n'inspire personne. Brive, qui se sent méridionale

(« Ici nous avons un micro-climat, il n'y a jamais de neige, Tulle et Ussel, c'est un autre pays », dit-on volontiers ici), est irrésistiblement attirée par Bordeaux et Toulouse, mais quand même trop éloignées.

(Ce qui fait que l'une des grandes chimères qui occupent la vie publique locale à intervalles réguliers, c'est le projet du maire de Brive, Jean Charbonnel, de créer de toutes pièces un nouveau département qui annexerait des zones sud limitrophes... et abandonnerait Ussel et Tulle à leur triste sort. Rien qui soit vraiment pris au sérieux dans le coin, mais ça fait parler dans les bistrots).

Brive, qui est une jolie petite ville (pas spectaculaire), est quand même assez perdue dans la nature pour se faire remarquer des intellectuels. Depuis deux ans, le Salon du livre de Brive-la-Gaillarde est devenu un rendez-vous incontournable de l'édition

et de l'intelligentsia parisiennes. C'est dire.

La Chiraquie

En Corrèze — « du nord » pour commencer, mais également à Brive — l'élection présidentielle se résume en un mot : Chirac. C'est l'enfant, c'est le grand homme du pays. La Corrèze, c'est en somme la Chiraquie dans toute sa splendeur.

Le premier ministre — et maire de Paris — a beau être né dans la capitale, personne ne conteste dans la région ses racines profondes. « Il y a encore la maison familiale à Saint-Ferréol, proteste gentiment une journaliste locale qui ne lui est pas hostile. Il est conseiller municipal depuis 1964! Et il faut le voir dans ses fiels corréziens! Il est ici chez lui. »

La Corrèze se partageait entre les vieux radicaux-socialistes et (étonnamment) un puissant Parti communiste. Les communistes

ont survécu mieux qu'ailleurs. Tous les « rad-soc » sont devenus chiraquiens : il n'y a qu'à comparer les 17 p. cent que Chirac obtenait à la présidence en 1981 avec les 41 p. cent de Corrèze. Cette année, il devrait améliorer encore un peu : peut-être 45 p. cent sur son nom, c'est-à-dire deux fois plus que sa moyenne nationale. Les autres candidats seront tous très loin derrière. Et, bien entendu, vous rencontrez à Brive — pour ne pas parler d'Ussel, où Chirac a son « château » — des notables locaux qui sont absolument convaincus de la victoire du grand homme du pays.

Chirac, il faut en convenir, et en mettant à part les servitudes de la politique, est ici dans son élément. Bien que grand, mince et plutôt bel homme, il a un fonds paysan indéfectible, raffiné de cuisine familiale, ne jure que de tête de veau. Dans sa Corrèze du nord — tel Daniel Johnson à l'époque

— il connaît tout le monde par son prénom, tutoie la moitié d'Ussel. Voit-il une électricienne au marché le matin, il la reconnaît l'après-midi devant l'hôtel-de-ville et l'appelle par son nom. Un temps président du conseil général (département), c'est un champion incontestable des adductions d'eau et des règlements de zonage. Et, en plus, il a l'air d'aimer ça (ou peut-être est-ce l'un des derniers endroits en France où les gens apprécient la politique à la mode d'antan...)

Candidat imbattable

En-dehors du Parti communiste, qui défend l'un de ses derniers bastions, les autres candidats ici n'essaient même pas. Mitterrand fera en Corrèze beaucoup moins que la moyenne nationale. Barre dépassera peut-être les misérables 9,17 p. cent de Giscard en 81. Et, dans cette France profonde où les

Les
élections
en
France

changements arrivent à la vitesse des diligences, le Front national (extrême-droite) est ici inexistant : 3,5 p. cent en 86, même pas le tiers de sa moyenne nationale. « Ici, on a des traditions républicaines! » me dit ma journaliste semi-chiraquienne. L'ancien député communiste Chaminade a une autre version : « Chirac ratise tout, y compris à l'extrême-droite! » Mais c'est dit sans acrimonie extrême : Chirac est roi de Chiraquie, personne ne le conteste.

KENMORE... LA TECHNOLOGIE DEPUIS PLUS DE 35 ANS

SEARS
OFFRE PLUS

TOUTE UNE OFFRE!

EXCELLENT DUO!

569⁹⁹

ch.
Blanc

Laveuse 6 programmes à agitateur Roto-swirl. Distributeur d'agent assouplissant et filtre à charpie autonettoyant. No 48200.
Ton amande plus cher

379⁹⁹

ch.
Blanc

Sècheuse 6 programmes à cycle Fabric Master. Grande porte à interrupteur de sécurité. No 88200.
Ton amande plus cher

POURQUOI ACHETER
KENMORE

- ✓ Nom synonyme de qualité, fiabilité et nouveauté.
- ✓ Tradition Kenmore basée sur un service rapide et courtois.
- ✓ Partout au pays, nos clients se fient à Sears.
- ✓ Nous assurons le service après-vente.

869⁹⁹

ch. Blanc,
Charnières à droite.
Sears ord. 949,995

Rabais 80\$. Réfrigérateur sans givre 17 pi³. Beurrier, garde-viande. Avec roulettes. No 51760.
Ton amande, charnières à gauche plus cher.

999⁹⁹

ch.
Blanc

Grand réfrigérateur 18 pi³ à sections côte à côte. Compartiment pour produits laitiers. Roulettes pour déplacement. No 90800.
Ton amande plus cher



579⁹⁹

ch.
Blanc

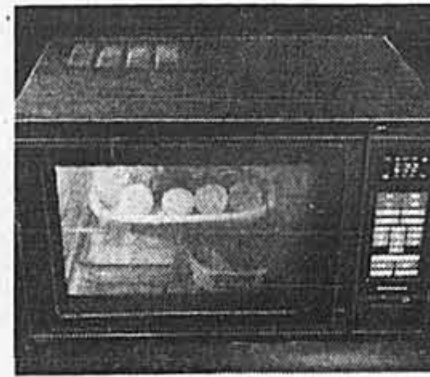
Cuisinière Mark 2. Horloge à affichage. Four programmé par horloge à mise en marche/arrêt différé. Nettoyage facile. No 62060.
Ton amande plus cher



499⁹⁹

ch.

Lave-vaisselle à encastrer à 5 poussoirs et cycle pour lavage court. Rincage d'attente et chauffe-assiette. No 78350.
Modèle mobile plus cher



389⁹⁹

ch. Ord.
429,995

Micro-ondes grand format. 1.4 pi³ à 10 niveaux de puissance, sonde thermique et tablette. No 88243.
Les prix ord. sont des prix Sears.



339⁹⁹

ch.
Blanc

Congélateur-coffre 7.1 pi³. Faible consommation d'énergie. Isolation de mousse 2 1/2". Pour 248 lb. No 47710.

Le bridge

La règle habituelle

ANDRÉ TRUELLE

■ Dans certains cas, le déclarant doit s'écarter de la règle habituelle de jeu parce que les enchères lui ont fourni certaines informations. C'est le cas dans la main qui suit.

Donneur: Nord

Vulnérabilité: Nord-Sud

Nord
♠ R 7 5 4
♥ 9 3
♦ A 8 7 6 5
♣ A D
Ouest
♠ D 8 3
♥ V 8 5 2
♦ D 10 3
♣ 9 6 4

Est
♠ 10
♥ A R 7 6 4
♦ V 2
♣ V 10 7 5 3

Sud
♠ A V 9 6 2
♥ D 10
♦ R 9 4
♣ R 8 2

Les enchères:

Nord Est Sud Ouest
1 K 1 Co 1 Pi passe
2 Pi 3 Tr 4 Pi passe
passe passe

Entame: 2 de Co

Est enlève les deux premières levées de l'As et du Roi de Co. Il revient Tr. Le déclarant se rend compte qu'il ne peut perdre de levée à l'autout car il devra éventuellement concéder un K.

La façon normale de jouer les atouts est de diriger un petit Pi vers le Roi du mort, puis, au retour de décider si, oui ou non, de tenter l'impasse. Mais dans le cas présent, Est ayant gagé deux couleurs, possède sans doute 10 cartes à Co et à Tr. Restent trois cartes à Pi et à K.

Le déclarant joue donc l'As de K et petit K vers son Roi. Si Est coupe, le déclarant se défait du 9 de K. Si Est fournit, comme c'est le cas ici, Sud prend du Roi de K, encaisse l'As de Pi, et tente l'impasse de la Dame du côté de son flanc gauche.

LES JOURS SEARS PRENNENT FIN CETTE SEMAINE

Prix en vigueur jusqu'au 16 avril 1988, ou jusqu'à épuisement des stocks

SEARS

vous en avez pour votre argent...et plus

SATISFACTION OU
REMBOURSEMENT

SERVICE APRÈS-VENTE ASSURÉ
DANS TOUT LE CANADA

LA CARTE DE CRÉDIT NO 1 DES
MAGASINS À RAYONS AU CANADA

LE MAGASIN DES MARQUES KENMORE
DIEHARD, CRAFTSMAN

Les mentions 'Ord.' ou 'Était' de Sears Canada Inc. se rapportent à des prix Sears. Heures d'ouverture: 9h30 à 17h30 du lundi au mercredi; de 9h30 à 21h le jeudi et le vendredi; de 9h à 17h le samedi. Ville St-Laurent, Place Vertu, 335-7770; Brossard, Mail Champlain, 465-1000; Anjou, Galeries d'Anjou, 353-7770; Laval, Carrefour Laval, 682-1200; LaSalle, Carrefour Angrignon, 364-7310; St-Jérôme, Carrefour du Nord, 432-2110; St-Jean, Carrefour Richelieu, 349-2651.

Copyright Canada, 1988, Sears Canada Inc.