

Société

Du sang de boeuf comme teinture

Deux étudiantes de l'ÉQMBO en redécouvrent le secret

Roger Levasseur
Victoriaville

C'est une découverte emballante qu'ont faite JoAnn Fillion et Joannie Chaïne, deux étudiantes de l'École québécoise du meuble et du bois ouvré de Victoriaville.

Lors du travail de synthèse qu'elles avaient à compléter dans le cadre du cours *Produits de revêtement* dans le programme Finition (DEP), les deux adolescentes s'étaient attaquées à un défi de taille, soit celui de réhabiliter une technique de finition de meubles tenant presque du mythe, qui utilise du véritable sang de boeuf comme élément colorant. Leur professeur, Pierre Groleau, a participé de près au projet de recherche des deux étudiantes et il a témoigné des moments passionnants qu'elles ont vécus.

JoAnn Fillion a d'abord précisé qu'on n'avait pu trouver de documentation sur cette technique, autant sur le Web que dans les bibliothèques consultées. «Nous avons effectué un grand nombre d'appels téléphoniques, un peu partout au Québec. Nous demandions aux spécialistes rejoins s'ils connaissaient cette technique. Plusieurs nous disaient qu'ils l'avaient essayée et que ça ne fonctionnait tout simplement pas. D'autres nous disaient que cette technique tenait beaucoup plus du mythe que de la réalité et que ce procédé n'avait probablement jamais existé», a déclaré JoAnn.

Les deux jeunes femmes ne se sont pas découragées et elles ont fi-



L'enseignant Pierre Groleau est très heureux de la découverte faite par deux de ses élèves, Joannie Chaïne, au centre et JoAnn Fillion, à droite.

nalement rejoint une personne qui prétendait détenir le secret de l'utilisation du sang de boeuf comme teinture du bois. Ce fut donc le point de départ de la recherche des deux étudiantes. Elles sont finalement parvenues à redécouvrir ce fameux secret

de l'utilisation du sang de boeuf pour la teinture du bois, secret qu'elle garde d'ailleurs jalousement.

En rencontre avec les journalistes, les deux étudiantes ont montré des feuilles de pin, de merisier et d'acajou teintées avec du sang de

boeuf. La luminosité et les couleurs sont très particulières, puisque le sang est une matière organique.

On a mentionné qu'il n'est évidemment pas question de faire une utilisation commerciale de cette technique. On explique qu'à prime

abord, se procurer du sang de boeuf n'est pas évident. Un contrôle vétérinaire est obligatoire.

À l'École québécoise du meuble et du bois ouvré, on cherchera plutôt à diffuser la nouvelle auprès des spécialistes en restauration de meubles et des ébénistes. Les antiquaires pourraient également être très intéressés par cette technique.

Les deux étudiantes, quant à elles, ont trouvé un moyen très concret de profiter de leur découverte. Elles offrent ainsi d'exécuter des contrats de teinture de meubles au sang de boeuf. Elles précisent que les meubles devront être décapés. JoAnn Fillion et Joannie Chaïne ont mentionné qu'elles étaient très fières d'avoir réhabilité un procédé qui, selon la légende, était encore utilisé au début de la colonie et qui nous venait de la Bretagne.

Le directeur des études de l'ÉQMBO, M. Réjean René, a mentionné que comme il n'existe pratiquement pas de documentation sur le sujet, il est difficile de savoir si cette technique se pratique toujours, quelque part dans le monde. Dans quelques jours, on mettra toutefois les détails de l'expérience des deux étudiantes sur le site Web du Cégep de Victoriaville. Possiblement qu'à ce moment tout un réseau de connaissances sur le sujet pourra se développer.

De son côté, le professeur Pierre Groleau s'attend maintenant à ce que le Centre de conservation du Québec s'intéresse au projet, car il mentionne qu'il s'agit là vraiment d'une découverte historique. ●

L'exode des jeunes reste une problématique alarmante

Septième édition de «Place aux jeunes» sur la Rive-Sud

Marcel Aubry
Nicolet

Même si le programme Place aux jeunes a conduit à des résultats très intéressants, au cours des six dernières années, il reste que l'exode des jeunes adultes demeure une problématique alarmante sur le territoire du Carrefour jeunesse-emploi (CJE) du comté de Nicolet-Yamaska et de la MRC de Bécancour.

Ce territoire comprend les 20 municipalités de la MRC Nicolet-Yamaska, les 12 municipalités de la MRC de Bécancour et les trois municipalités du Grand Daveluyville.

Pierre Lafrenière, agent de communication au CJE, signale que la poursuite d'études post-secondaires, secondaires, professionnelles ou universitaires, autres que celles offertes par les institutions scolaires locales, entraîne un exode très prononcé des jeunes adultes vers les centres urbains.

Le problème, souligne-t-il, c'est qu'une fois leurs études terminées, bon nombre de ces jeunes vont éta-

blir leur nid ailleurs, ce qui a pour effet d'engendrer un ralentissement de l'économie régionale.

Mais il y a plus, selon M. Lafrenière. Nombreux en effet, selon lui, sont les travailleurs qui ont dû quitter leur région en raison d'une méconnaissance des opportunités d'emploi qui y existaient et du potentiel que le territoire pouvait leur offrir.

Certes, reconnaît-il, ce phénomène n'est pas vécu uniquement sur le territoire de Nicolet-Yamaska. Il s'agit plutôt, selon lui, d'un cycle de l'évolution démographique, économique et sociale et ce, partout au Québec. La conséquence, c'est que la région est privée du potentiel de ces jeunes. D'où l'idée d'élaborer des solutions pour les ramener à leur souche d'origine.

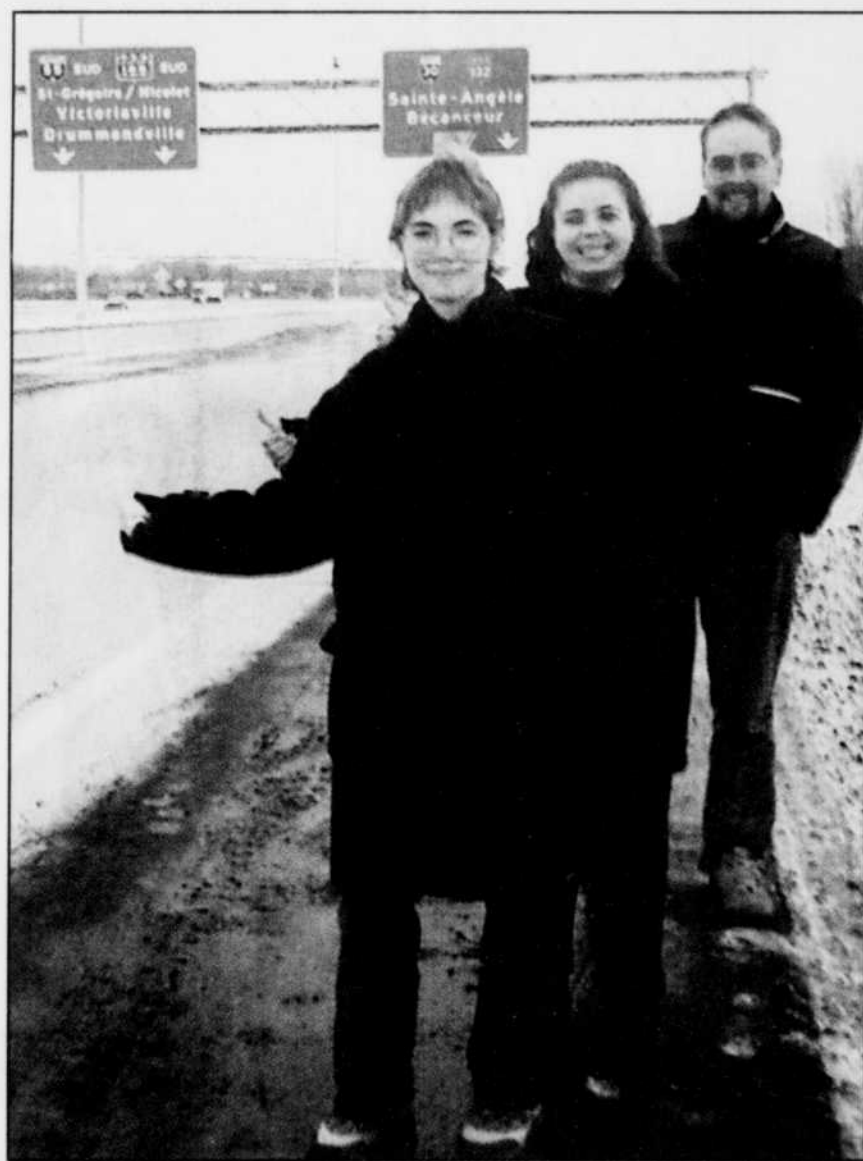
La prochaine édition du programme Place aux jeunes, la septième, s'amorcera le 27 janvier. Mylène Bouchard, une étudiante en communication sociale à l'UQTR qui demeure sur le territoire de la MRC Nicolet-Yamaska, sera l'agente de projet pour la durée de l'activité. Le Carrefour jeunesse-emploi agit comme organisme promoteur.

En plus de vouloir freiner l'exode des jeunes et de favoriser leur retour dans la région, le CJE veut aussi stimuler la création d'entreprises dans la région et ce, par l'entremise des jeunes participants. Le programme est avant tout un outil de sensibilisation mis à la disposition des 18-35 ans pour leur faire découvrir les attraits, les entreprises, les ressources et les services qui sont offerts sur le territoire.

Place aux jeunes se déroulera durant trois fins de semaine, soit les 27, 28 janvier, les 24, 25 février et les 24, 25 mars 2001. Une dizaine de jeunes y prendront part.

En plus de redécouvrir leur région, les participants pourront s'initier à l'entrepreneuriat et ils auront la chance de nouer des contacts d'affaires.

Le programme est administré par un comité de travail dont les membres proviennent du CJE, des caisses populaires, du CLE, du CLD et de la SADC. La date limite pour s'inscrire est le 8 janvier. On peut le faire en téléphonant au (819) 293-2592 et en demandant Pierre Lafrenière. ●



Trois jeunes de la région qui répondent au profil du programme Place aux jeunes sur la rive sud du fleuve: Chantal Pellerin, Marie-Christine Pinard et Stéphane Pellerin.

TROIS-RIVIÈRES CHEVROLET

NOUS DONNE UN SUPERBE CADEAU

3500

4201, boul. Royal, Trois-Rivières-Ouest • 376-3791

MONITEUR ET VIDÉO GRATUITS

à l'intérieur de l'un de ces véhicules

2 VENTURE WARNER BROS (2000)

2 SILHOUETTE PREMIÈRE (2000)

HÂTEZ-VOUS 4 seulement en stock

C'est le bon taux des fêtes GM sur véhicules 2000 et 2001

0,9% financement + Commencez à payer en MARS 2001

OU Commencez à payer dans **1 AN**

TROIS-RIVIÈRES CHEVROLET

Naissance d'une solidarité sociale...

Inauguration de la Maison communautaire

Cap-de-la-Madeleine (MC)

■ L'inauguration de la «Maison communautaire de Cap-de-la-Madeleine» de la rue Brunelle, annonce une solidarité sociale ponctuée de signes particulièrement créatifs au sein des décideurs de tous les secteurs d'activités.

En effet, Solange Montour, présidente du Regroupement des organismes communautaires (ROC), de Cap-de-la-Madeleine, Saint-Louis-de-France et Sainte-Marthe-du-Cap, estime que cette nouvelle Maison vient créer une dynamique communautaire qui va favoriser un complément de services ainsi que le partage des expertises entre les divers organismes.

Une solidarité sociale pointe donc à l'horizon «contre toute forme d'isolement», remarque Mme Montour.

«Notre Maison est placée sous le signe du succès, c'est un gros projet de partenaires qui ont décidé de



(Image-Média Mauricie: Patrick Beauchamp)
Le maire Alain Croteau de Cap-de-la-Madeleine, Danielle St-Arneault, coordonnatrice de la Maison communautaire et Solange Montour, présidente du ROC, acronyme de Regroupement des Organismes Communautaires.

mettre leurs forces en commun», se réjouit la présidente du ROC.

Le maire Alain Croteau de Cap-de-la-Madeleine, invité à prendre la parole en ce jour d'inauguration, a rappelé le rôle capital de son administration dans l'évolution des relations avec les organismes communautaires.

La Ville accorde un prix de faveur au ROC en n'exigeant que la symbolique somme d'un dollar par année pour l'immeuble rénové qu'il occupe. «Bravo!», s'est exclamé le maire en qualifiant cette collaboration de «fusion positive» entre la Ville et les divers organismes impliqués.

L'édifice abrite actuellement quatre organismes: l'Association de la fibromyalgie Mauricie-Bois-Francis, qui offre un soutien aux personnes atteintes de la maladie et à son entourage; la Maison magique du Cap, qui se voue à la famille; le Centre des ressources à la naissance, qui appui les nouveaux parents dans

leurs nouveau rôle; puis l'organisme «Ménagez-vous» du Rivage, qui offre un service d'entretien ménager.

La direction du ROC a profité de cette inauguration pour nommer la grande salle de la Maison, «salle Hélène-Robert», en mémoire de cette dame remarquable, une des fondatrices du ROC en 1991, décédée le 30 juin 1999.

«Hélène Robert laisse un héritage teinté de valeurs de solidarité, de partage et de courage dans le milieu socio-communautaire où elle a oeuvré toute sa vie», de témoigner Solange Montour, en dévoilant au mur une photo souvenir de «celle qui a travaillé au sein de plusieurs comités afin de faire avancer la cause des plus démunis.»

La Maison compte trois salles de réunions d'une capacité variant entre 15 et 50 personnes.

Pour tout organisme à but non lucratif intéressé, les modalités de location sont disponibles auprès de la coordonnatrice Danielle St-Arneault, au numéro 374-0189. ●

Nouveaux services pour les diabétiques latuquois

Hélène Langlais
La Tuque

■ Les gens du Haut-Saint-Maurice qui sont atteints de diabète pourront maintenant profiter des services d'un nouvel organisme qui a vu le jour le 14 novembre dernier soit Entr'aide diabète La Tuque dont la mission est de former, d'assurer des services, d'informer, de sensibiliser, de favoriser la recherche et de défendre les droits des personnes diabétiques.

Le projet a d'abord germé dans la tête des membres du Club Lions de La Tuque qui ont tenté de former un comité provisoire en janvier dernier.

Cette rencontre publique n'a cependant pas connu le succès escompté et le projet a été remis à plus

tard. Au printemps, lors du passage de la caravane du diabète à La Tuque, le comité provisoire a pu enfin être formé et un peu plus d'une cinquantaine de personnes se sont montrées intéressées à devenir membre d'une association latuquoise pour les diabétiques.

Le 14 novembre, la première assemblée générale a eu lieu. Entr'aide diabète La Tuque venait de voir le jour. Pour l'instant le conseil d'administration en place, formé du président M. Jean Gauthier, de la vice-présidente Mme Jocelyne Hudon, du trésorier M. André Bouchard, du secrétaire M. Casimir Picard et de Mme France Michelle Lavoie à titre d'administratrice, travaille à l'élaboration d'un programme d'activités pour l'an 2001. Il y a beaucoup de pain sur la planche puisque l'organisme doit se dénicher un local et

s'organiser. Les membres du conseil d'administration peuvent toutefois bénéficier des conseils d'une personne ressource au sein du Carrefour de santé et de services sociaux de la Saint-Maurice, Mme Guylaine Asselin.

Il y a environ 1000 personnes atteintes de diabète à La Tuque. Il y en a beaucoup plus dans les faits puisque beaucoup de gens ignorent qu'ils sont atteints de cette maladie sournoise qui touche 7% de la population. L'organisme Entr'aide diabète La Tuque veut donc consacrer des efforts aux activités de dépistage. Ses membres veulent aussi travailler à démystifier les préjugés qui entourent le diabète. Ils ont reçu l'aide financière du Club Lions de La Tuque pour démarrer leurs activités. ●



Photo Hélène Langlais

Le conseil d'administration de l'organisme Entr'aide diabète La Tuque est formé de M. André Bouchard, M. Jean Gauthier, M. Casimir Picard, Mme France Michelle Lavoie et Mme Jocelyne Hudon. Mme Guylaine Asselin du Carrefour de santé et de services sociaux de la Saint-Maurice a aussi participé à l'élaboration du projet.

Douceurs de Noël

15%

sur toutes les liqueurs

Dimanche 17 décembre seulement

Aucun achat minimum requis

Le plaisir de donner



Le plaisir de recevoir

18+

La modération
à boire meilleur goût.

Educ'atcool



18 ans et plus. Quantités limitées. Titulaires de permis, comptoirs Vin en vrac, agences SAQ et SAQ Dépôt exclus. Disponibles sur saq.com.

www.saq.com

1048802

École nationale de police: premier appel d'offres au printemps

Marcel Aubry
Nicolet

Le premier appel d'offres est prévu pour le début du printemps 2001 dans le cadre du projet de réaménagement et d'agrandissement de l'École nationale de police (ENP) de Québec à Nicolet. Et cet appel d'offres concernera la prestation des services professionnels, soit ceux des architectes, des ingénieurs, etc.

Par la suite, soit une fois que ces soumissions auront été reçues et analysées par la Société immobilière du Québec (SIQ), celle-ci mettra le processus en branle pour aller de nouveau en appel d'offres, cette fois pour inviter les entrepreneurs généraux à soumissionner.

Selon M. Pierre Saint-Antoine, le responsable du service des communications à l'ENP, la SIQ va diviser le projet de construction en divers lots afin de favoriser les plus petits entrepreneurs et ainsi donner une chance aux entreprises de la région de présenter une soumission.

On se rappellera que le député de Nicolet-Yamaska, M. Michel Morin, avait écrit, plus tôt cette année, au ministre responsable de la SIQ, M. Jacques Léonard, pour plaider en faveur des firmes et des entreprises de la région dans l'attribution des contrats. La division du projet global en différents lots constitue, en quelque sorte, une façon de le faire.

L'annonce de l'important investissement de 43 millions \$ à l'École

nationale de police avait été faite en mars dernier par le ministre des finances du Québec, M. Bernard Landry, lors du dépôt de son budget. L'engagement pris à ce moment-là par le gouvernement visait à permettre à l'École de «restaurer, transformer et moderniser un édifice historique après 30 années d'utilisation afin de répondre aux besoins grandissants des clients d'une école en pleine mutation».

L'ancien Institut de police du Québec est devenu l'École nationale de police le 1er septembre 2000. La cérémonie officielle d'inauguration a eu lieu en présence du ministre de la Sécurité publique, M. Serge Ménard, le 14 septembre.

Besoins en lits?

Plus tôt cette semaine, dans le suivi de l'annonce de fermeture du Pavillon Ton avenir (ex-Foyer de Nicolet), situé tout juste à côté, et alors que des gens s'ingéniaient à trouver une nouvelle utilisation à une partie de cet édifice, le maire de Nicolet, M. Daniel McMahon, avait émis l'idée que cette bâtisse, propriété de M. Stéphan Crêteau, pourrait peut-être abriter temporairement les stagiaires de l'École de police, tout au moins durant les travaux de modernisation et de transformation des dortoirs et des chambres.

En plus de ces travaux, le projet global prévoit aussi l'aménagement d'un poste de police école moderne, la construction d'un amphithéâtre multimédia pouvant accueillir 400 personnes, l'édification d'une salle

de tir dernier cri pour 18 personnes, l'établissement de nouvelles salles de scénarios avec équipement vidéo, l'organisation des salles de classe sur un même plancher et la construction d'un bassin d'entraînement pour l'enseignement du sauvetage nautique.

Invité à dire si les stagiaires de l'École de police pourraient effectivement loger dans l'ex-Foyer de Nicolet durant la période de réalisation des travaux, M. Saint-Antoine a mentionné que les responsables n'en étaient vraiment pas rendus là pour le moment. «On attend la programmation de notre construction et une fois qu'on connaîtra les échéanciers des entrepreneurs qui vont agir en matière de construction, on sera mieux en mesure de déterminer nos besoins à cet égard», a-t-il dit.

«On sait qu'il y a des lits disponibles à l'ex-Foyer, au Grand Séminaire et ailleurs, on garde les yeux et les oreilles ouverts, mais on n'a pas encore évalué pour l'instant si on en avait besoin ou non et on n'a pas non plus fait de démarches officielles auprès des établissements en cause dans le but de s'enquérir des disponibilités. On attend d'avoir les données et on fera ensuite les démarches nécessaires, s'il y a lieu et si on en a besoin», a-t-il conclu.

La direction s'attend de recevoir un dépôt plus précis des échéanciers de construction au cours du mois de mars 2001. Elle sera mieux en mesure de juger de ses besoins d'hébergement durant la construction par la suite. ●



(Alpho Presse:Alain Bédard)

Ça brille à Victoriaville

Pour la période des fêtes, le centre-ville de Victoriaville brille de mille feux. Cette année, la Société de développement commercial (SDC) du centre-ville de Victoriaville a incité ses membres à investir davantage dans cette forme de promotion. À la SDC, on souligne qu'il s'agit là d'une première implication et on ajoute qu'avec les années, avec la collaboration des commerçants, on fera en sorte que le centre-ville de Victo sera un des plus beaux du Québec, à l'approche de Noël.

De l'eau à traiter

Pointe-du-Lac mise sur le programme Infrastructures-Québec pour financer son projet

Martin Lafrenière
Pointe-du-Lac

La municipalité de Pointe-du-Lac souhaite recevoir l'appui financier du gouvernement du Québec pour améliorer l'approvisionnement et la qualité de son eau potable.

Le projet a été présenté par Pointe-du-Lac au programme Infrastructures-Québec. Il consiste à aménager une station de traitement et un nouveau réservoir dans le secteur Saint-Charles. «Par ce projet, nous voulons enrayer la présence du fer qui colore, à l'occasion, l'eau qui provient de ce secteur», a raconté le directeur général de la municipalité de Pointe-du-lac, Yves Marchand.

L'aménagement d'une station de filtration et d'un réservoir dans ce secteur de la municipalité permettrait de mieux équilibrer le débit de l'eau potable à la grandeur de la municipalité. Étant donné que la dénivellation de ce secteur est assez importante, on pourrait profiter d'une certaine économie d'énergie en misant sur la gravité naturelle pour accentuer la pression de l'eau.

Cette partie du projet est évaluée à 1,1 million de dollars. L'ensemble du plan effectué par la firme de consultants VFP pour Pointe-du-Lac se chiffre à 5,9 millions de dollars. Cela inclut les sommes nécessaires à l'installation de conduites d'alimentation supplémentaires et à la recherche en eau potable dans le secteur Saint-Charles, en prévision d'une demande accrue d'eau qui exigerait le forage d'un nouveau puits.

Le programme Infrastructures-Québec prévoit que ce genre de projet peut être subventionné à 50 % de son coût total. Mais comme l'a précisé M. Marchand, il ne faut pas s'imaginer que Pointe-du-Lac va nécessairement dépenser trois millions de dollars d'un seul coup. «Il faut attendre de savoir quelle sera la participation du gouvernement dans notre projet. La réponse devrait être connue en mars et c'est à ce moment que nous analyserons ce qui peut être fait par rapport aux montants disponibles, car notre priorité est le traitement de l'eau et l'aménagement d'un réservoir.»

Toujours dans le cadre du programme Infrastructures-Québec, Pointe-du-Lac a soumis un autre projet, évalué à 321 000 \$. Cette somme représente les coûts nécessaires au remplacement d'une section d'une conduite d'aqueduc, longue de 1,1 km, située sous la route 138. À ce chapitre, le gouvernement pourrait fournir jusqu'à 66,67 % des coûts du projet via son programme d'infrastructures. ●

ENCORE EN VENTE



Un cadeau qui prend de la valeur, longtemps après les fêtes de fin d'année.

OBLIGATION À PRIME DU CANADA			OBLIGATION D'ÉPARGNE DU CANADA
5,50 %	5,70 %	5,90 %	4,85 %*
An 1	An 2	An 3	An 1
Émission 17 - taux annuel composé de 5,69 % sur l'obligation C détenue pendant 3 ans			Émission 68

Les émissions 17 et 68 sont en vente jusqu'au 1^{er} janvier 2001.

S'agissant de cadeaux de fin d'année, les Nouvelles Obligations d'épargne du Canada ne manqueront pas de capter l'intérêt. Constituer un pécule pour l'avenir d'un être cher, c'est lui faire preuve de prévenance et de prévoyance. C'est le moment ou jamais de se décider.

Les titres sont offerts en diverses coupures à partir de 100 \$ seulement. Ramassez une carte-cadeau à votre institution bancaire ou financière. C'est une manière élégante d'aviser vos proches qu'ils recevront des Nouvelles Obligations d'épargne du Canada en cadeau.

Pour l'achat direct, composez 1 888 773-9999

Pour plus de précisions, consultez www.oec.gc.ca

NOUVELLES OBLIGATIONS D'ÉPARGNE DU CANADA
BÂTISSEZ SUR DU SOLIDE.

Canada

*Ce taux s'applique également aux Obligations d'épargne du Canada des émissions 56 et 62 datées du 1^{er} janvier 1999 et du 1^{er} janvier 2000 respectivement, pour l'année commençant le 1^{er} janvier 2001.

«Une stratégie de vie et non de survie»

Lise Cardinal a écrit un petit catéchisme du réseautage d'affaires

Marc Rochette
Trois-Rivières

■ Après son best-seller *Comment bâtir un réseau de contacts solide* traduit même en russe, Lise Cardinal a récidivé cet automne avec *Réseautage d'affaires: mode d'emploi*.

«Il faut savoir qu'on a un réseau avant de savoir comment l'utiliser», lance-t-elle pour justifier la chronologie de ses ouvrages.

Avec sa co-auteure Johanne Tremblay, cette figure de proue de la formation dans ce domaine passe en revue tous les moyens d'accroître sa visibilité et de faire des échanges fructueux: parler avec les gens que l'on rencontre, utiliser le marketing de bouche à oreille, améliorer sa communication verbale et apprendre les subtilités du langage non verbal, évaluer ses contacts et les trier de façon efficace et, enfin, choisir le groupe approprié parmi les réseaux de personnes ou d'entreprises, les cercles d'influence, les clubs de référence et les cellules d'entraide.

Or, l'ouvrage s'adresse non seulement au chef d'entreprise, au cadre ou au salarié mais il démontre également avec insistance la nécessité du réseautage d'affaires pour les travailleurs autonomes et pour les étudiants qui veulent évoluer dans leur carrière.

«Et dire que tout ça a commencé à Trois-Rivières avec mon anglais approximatif dans un monde d'hommes», se plaît-elle à rappeler.

En effet, sa découverte du «networking» remonte au début des années 70 alors qu'elle est devenue la première directrice générale du centre commercial Les Rivières après avoir été

secrétaire à la Westinghouse pendant une dizaine d'années.

Tour à tour employée, gestionnaire, patron et entrepreneure, elle est une autodidacte formée à l'école des multinationales. Elle a toujours travaillé en équipe et fait travailler les équipes ensemble dans un esprit gagnant-gagnant.

Organisatrice dans l'âme, il n'est donc pas

**«Il faut savoir
qu'on a un réseau
avant de savoir
comment
l'utiliser»**

étonnant que Lise Cardinal ait travaillé au développement de centres commerciaux tel que celui de Trois-Rivières et à la gestion de regroupements de marchands, construisant là aussi des réseaux de contacts multiplicateurs et constituant des équipes extraordinaires par leur mobilisation et leur enthousiasme.

Outre ses 13 années passées au développement du Réseau des femmes d'affaires du Québec, elle a également siégé à différents or-



(Image-Média Mauricie: Patrick Beauchamp)
Mme Lise Cardinal enseigne le réseautage d'affaires aux quatre coins du monde.

ganismes et conseils d'administration d'importance dont ceux de la Corporation des Patriotes de l'UQTR et la Société des Jeux du Québec.

Dans son «petit catéchisme» du réseautage d'affaires, elle partage donc une foule de trucs du genre «Il faut s'en faire un chum avant de s'en faire un client» ou, encore, «Le réseautage d'affaires, c'est une stratégie de vie et non de survie».

Car, par rapport à ce dernier point, Lise Cardinal remarque que, trop souvent, les gens se mettent à fréquenter les réseaux quand ils perdent leur emploi.

«Votre nom doit devenir familier pour les bonnes raisons, on doit savoir ce que vous faites pour gagner votre vie, il faut sortir de l'anonymat, connaître de nouvelles personnes, maximiser les opportunités de contacts, s'impliquer et arrêter de penser qu'une carte de membre, c'est un passeport pour la richesse», soutient cette conférencière tant colorée que recherchée.

Pour cette femme d'influence, on ne perd pas ses contacts en les partageant. «C'est une loi universelle», dira-t-elle.

Trouvant dangereux pour la personne d'affaires d'avoir l'air occupée tout le temps et d'éloigner ainsi les autres, celle-ci suggère le recours au courrier électronique «pour alimenter une relation qui existe déjà».

«Je suis convaincue qu'on achète l'individu avant d'acheter son service et mon expérience auprès des centaines de personnes qui participent à mes ateliers ainsi que les commentaires que je reçois de nombreux lecteurs démontrent qu'il est plus que jamais nécessaire d'insister sur ces aspects du réseautage: les contacts humains», conclut Mme Cardinal. ●

DU 9 DÉCEMBRE 2000
AU 2 JANVIER 2001

**C'EST
NOËL**
TOUS LES JOURS!



**AUCUN PAIEMENT, AUCUN INTÉRÊT
PENDANT 90 JOURS À L'ACHAT†**

**ON PAIE VOS 2 PREMIERS PAIEMENTS
À LA LOCATION†**



L'ALTIMA GXE 2001

LOUEZ UNE ALTIMA GXE POUR AUSSI PEU QUE
299\$/MOIS* POUR 48 MOIS AVEC SEULEMENT
2 995 \$ D'ACOMPTE.

**FINANCEMENT OFFERT À UN TOUT PETIT TAUX DE
4,8%****



LA MAXIMA GXE 2001

LOUEZ UNE MAXIMA GXE AVEC ENSEMBLE AGRÈMENT
POUR AUSSI PEU QUE 399\$/MOIS* POUR 48 MOIS
AVEC SEULEMENT 4 295 \$ D'ACOMPTE.

**FINANCEMENT OFFERT À UN TOUT PETIT TAUX DE
4,8%****



LE PATHFINDER XE 2001

LOUEZ UN PATHFINDER XE POUR AUSSI PEU QUE
399\$/MOIS* POUR 48 MOIS AVEC SEULEMENT
4 995 \$ D'ACOMPTE.

**FINANCEMENT OFFERT À UN TOUT PETIT TAUX DE
4,8%****



TOUJOURS PLUS LOIN.

† À la location, les deux premiers paiements, taxes incluses, seront payés par Nissan Canada Inc. Cette offre n'est valable que sur les modèles neufs ou de démonstration des modèles Altima, Maxima et Pathfinder 2001 et lorsque le financement s'effectue par NCFI entre le 9 décembre 2000 et le 2 janvier 2001. *Location 48 mois pour l'Altima GXE 2001 (TARG21 AE00), la Maxima GXE 2001 (DARG21 CA00) et le Pathfinder XE 2001 (SCJ2S1 AA00). Acompte ou échange équivalent de 2 995 \$ pour l'Altima, 4 295 \$ pour la Maxima et 4 995 \$ pour le Pathfinder. Limite de 24 000 km par année avec 0,08\$/km extra. Premier versement et dépôt de garantie équivalent à un versement mensuel (toutes taxes incluses) requis. Taxes, immatriculation et assurance en sus. Sous approbation du crédit par NCFI. **Taux de financement de 4,8% à l'achat pour les termes jusqu'à 36 mois. Voir votre concessionnaire participant pour tous les détails. Les modèles illustrés sont à titre indicatif seulement.

www.nissancanada.com 1 800 387-0122

Quoi de neuf?

Roger Levasseur

Les dinosaures de Marc Fournier

■ Un jeune créateur de jeux de Daveluyville présente pour les Fêtes 2000-2001, un quatrième jeu de société, soit *Les Dinosaures*. Il s'agit d'un jeu captivant d'escalades et de dégringolades. On peut jouer seul ou en équipe. Il y a les gentils dinosaures qui permettent aux joueurs de monter jusqu'au nid des oeufs de dinosaures et les mauvais qui l'éloignent. «L'avantage de mon jeu c'est qu'après la séquence de jeu d'un joueur, il peut appliquer son pointage à un autre, de façon à monter plus vite au nid. Chaque fois que les joueurs ont fait leur séquence, le mauvais dinosaure avance d'un pas vers le nid. Si le mauvais dinosaure arrive au nid le premier, tous perdent. Les enfants ont aussi l'avantage d'avoir autant de chances que les parents de gagner la partie», a dit le concepteur.

Le jeu se vend à 24,95 \$ à la Librairie Clément Morin, chez Cadeaux Chez Guy de Shawinigan, aux librairies Garneau, Saint-Jean et à la boutique de jouets Kirouac, à Victoriaville. Marc Fournier a conçu *Nature Enjeux*, en 1993, *Weider Le jeu*, en 1996 et *La ferme de Foin-Foin*, en 1999. Il est aussi le fondateur des Éditions Gladius International, distributeur de plusieurs jeux. «*Invente-moi une histoire* est distribué par notre cie de distribution. C'est le seul jeu québécois à avoir obtenu le sceau d'excellence du guide des jouets de la revue Protégez-vous, pour 2001. J'en suis très fier», a déclaré le résidant de Daveluyville.



(Alpha Presse:Alain Bédard)
Fondateur des Éditions GLadius International qui commercialise des dizaines et des dizaines de jeux, Marc Fournier, de Daveluyville, conçoit lui-même certains de ces jeux. Son quatrième et dernier-né est le jeu d'escalades et de dégringolades *Les Dinosaures*.



Il est maintenant possible de soulager les douleurs et les raideurs des articulations des chats, chiens et chevaux avec les nouveaux modes de traitement de DVM Pharmaceuticals.

Pour soulager chiens, chats et chevaux

■ Il existe maintenant de nouveaux modes de traitement qui peuvent atténuer la douleur et redonner un peu de mobilité aux articulations des chats, des chiens et des chevaux. *SynoviCre* et *Synovi-MSM* de DVM Pharmaceuticals représentent deux de ces modes de traitement, maintenant distribués au Canada par la Division des produits de soins aux animaux 3M.

Le premier produit contient du glucosa-

mine HCL, de la créatine et d'autres nutriments. La glucosamine fait partie intégrante des substances qui lient les cellules entre elles.

La créatine fournit l'énergie requise pour la contraction musculaire. *Synovi-MSM* contient du méthylsulfonyleméthane (MSM) ainsi que de la glucosamine et d'autres nutriments. Le MSM a la propriété de soulager la douleur et les raideurs qui peuvent être associés aux inflammations systémiques.

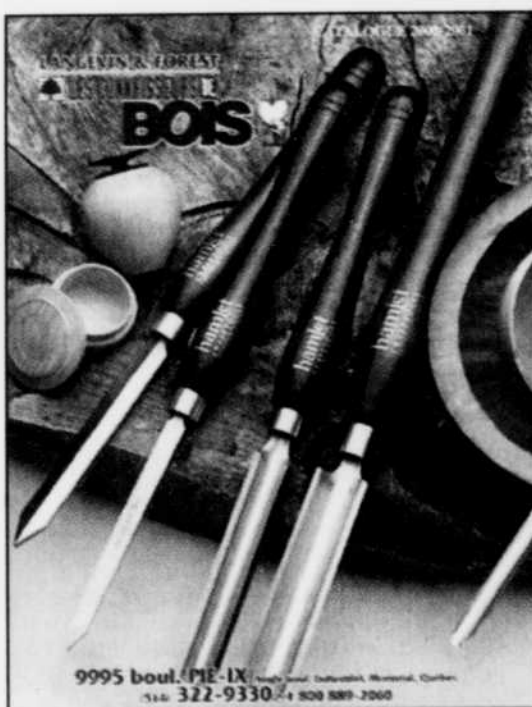
Un grand nombre de formats, notamment des granules et des comprimés, sont offerts pour les chiens, les chats et les chevaux.

Des outils pour le bricoleur, l'artisan, etc

■ Ces dernières années, de plus en plus de gens ont choisi de s'adonner au bricolage et le travail du bois en intéresse plusieurs. Également, de plus en plus de retraités optent pour ce passe-temps. *Langevin & Forest*, l'un des plus importants magasins spécialisés dans le travail du bois, présente aux bricoleurs, artistes ou artisans son tout nouveau catalogue 2000-2001. C'est l'occasion rêvée d'offrir un cadeau original qui plaira aux amateurs de bois!

On pourra y découvrir la gamme des 92 essences de bois exotiques que seul *Langevin & Forest* offre actuellement au Québec. On y trouvera également la sélection d'outils spécialisés pour la sculpture, le tournage, l'ébénisterie et la peinture sur bois.

On pourra choisir des moulures et pièces décoratives parmi un choix incomparable. Pour recevoir une copie du catalogue 2000-2001 on appelle sans frais le 1-800-889-2060. *Langevin & Forest* livre partout au Canada.



Pour trouver le cadeau qui va faire plaisir à l'amateur de bois, vous aurez l'embarras du choix avec le catalogue 2000-2001 de *Langevin & Frost*.

Prolonger les plaisirs de l'été

■ T-Fal nous propose maintenant de prolonger les plaisirs de l'été toute l'année grâce au *Multi-Grill StoreAway*.

Un de ses principaux atouts est la possibilité d'interchanger la grille et la plaque chauffante, toutes deux de pleine dimension, pour cuire au barbecue ou transformer l'ap-

pareil en surface de cuisson. De plus, un témoin lumineux indique que l'appareil a atteint la température optimale pour la cuisson au barbecue.

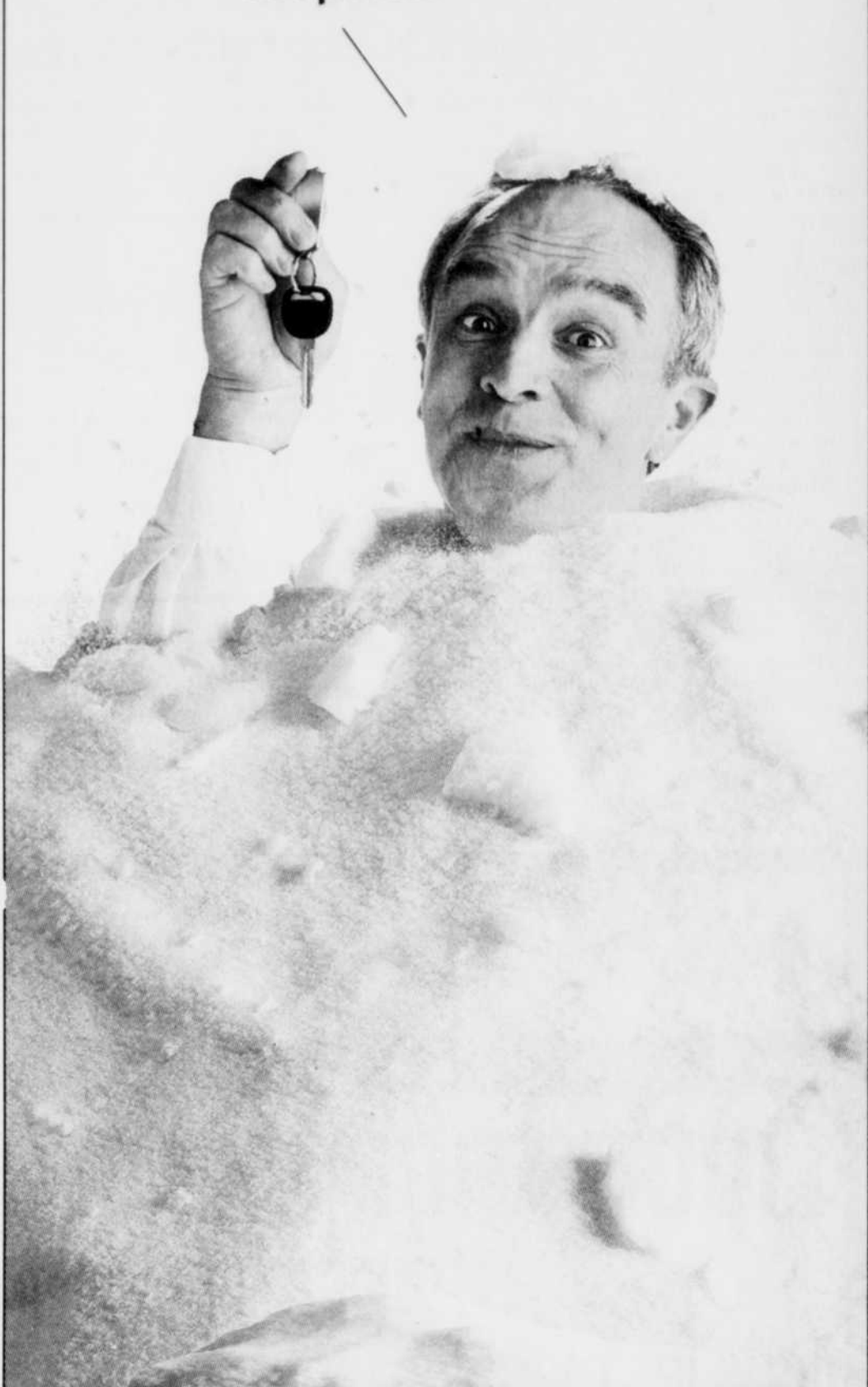
La grille convient à la cuisson des steaks, côtelettes, légumes et brochettes tandis que la plaque fait merveille pour les petits déjeuners copieux du week-end. Et comme c'est un produit *T-Fal*, la plaque est antiadhésive et facile à nettoyer.

Le prix suggéré est de 130 \$.



Le *Multi-Grill StoreAway* de *T-Fal* permet de prolonger la saison du barbecue à l'intérieur.

Voire voiture est prête!



UNIROYAL Tiger Paw Ice & Snow
59⁹⁵\$
UN PRIX SANS MAUVAISE SURPRISE
P155/80R13
P185/75R14 à 79,95 \$
P205/75R15 à 89,95 \$
Pose, valve et équilibrage inclus

Batterie ACDelco (ACD70-60) 89⁹⁵\$
INSTALLATION INCLUSE! Garantie 5 ans

VIDANGE D'HUILE <small>incluant une inspection en 15 points**</small> 28⁹⁵\$	FREINS DURASTOP^{MC} <small>(avant)*</small> À partir de 119⁹⁵\$	ANTIGEL D'ESSENCE <small>(150 ml)</small> 89¢	SUPPLÉMENT D'HUILE MOTEUR <small>(350 ml)</small> 5⁹⁹\$
INSPECTION EN 35 POINTS <small>Lave-glace inclus!</small> 54⁹⁵\$	PARE-BOUE NOIRS <small>pour Cavalier et Sunfire***</small> 9⁹⁹\$	DÉGLACEUR DE SERRURES <small>(300 g)</small> 6⁹⁹\$	DÉTERSIF D'ESSENCE POUR INJECTEUR <small>(350 ml)</small> 10⁹⁹\$

GM
Service Goodwrench
Bien fait. À temps.



1 800 463-7483

www.goodwrench.gmcanada.com

Ces offres s'appliquent à la plupart des voitures et camionnettes GM. Toutes taxes et droits en sus. Prix en vigueur jusqu'au 31 décembre 2000. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Pour tous les détails et conditions, voyez votre concessionnaire participant du Québec. * Cette offre ne s'applique pas aux Corvettes. ** Cette offre ne s'applique pas aux Corvettes ni aux camions à moteur diesel. *** Installation en sus. ^{MC}DuraStop est une marque de commerce de ACDELCO.

Centraide atteint un cap historique

Les dons ont dépassé le million de dollars au Centre-du-Québec

Marcel Aubry
Notre-Dame-du-Bon-Conseil

La dernière campagne de financement qui s'est tenue au cours de l'automne aura permis à Centraide Centre-du-Québec d'atteindre un cap historique.

Les bénévoles de cette organisation auront en effet amassé plus d'un million de dollars durant cette campagne, dépassant ainsi l'objectif que les dirigeants s'étaient donné il y a quelques mois.

Le président régional de la campagne, M. Norbert Rodrigue, mentionne que cet objectif fixé à 997 000 \$ en était un ambitieux puisqu'il représentait une augmentation de 10% par rapport aux résultats obtenus l'an passé. Mais les gens du Centre-du-Québec ont répondu à l'appel et ils se sont montrés très généreux, faisant preuve, selon M. Rodrigue, d'un «engagement hors de l'ordinaire afin de soutenir un très grand réseau d'entraide au Centre-du-Québec».

Centraide Centre-du-Québec a mené cinq campagnes de front, soit une dans chacune des cinq MRC de

la région. Dans chaque MRC, les bénévoles ont sollicité les milieux de travail ainsi que les gens d'affaires et la population pour atteindre leur objectif personnel.

Pour les MRC, l'objectif global avait été fixé à 827 000 \$, soit 260 000 \$ pour Arthabaska, 340 000 \$ pour Drummond, 37 000 \$ pour l'Érable et 190 000 \$ pour Nicolet-Yamaska et Bécancour. Les résultats ont été les suivants: Arthabaska: 264 124 \$; Drummond: 329 561 \$; Érable: 36 004 \$; Nicolet-Yamaska et Bécancour: 188 920 \$.

Les dons provenant de l'extérieur de la région et les résultats des employés du secteur public provincial et d'Hydro-Québec ont aussi été compilés pour la région. L'objectif de ce secteur était de 170 000 \$ tandis que les résultats obtenus furent de 186 922 \$. Une augmentation fort importante qui est due, selon M. Daniel Manseau, à «des résultats exceptionnels des employés d'Hydro-Québec et de la fonction publique québécoise ainsi qu'à un don inespéré de 10 000 \$ de la part de Bell Canada».

La campagne automnale avait

donc atteint 1 005 571 \$ lors de la soirée de clôture qui s'est tenue le mardi, 12 décembre, à Notre-Dame-du-Bon-Conseil. Les présidents des campagnes locales, Pierre Labbé (Arthabaska), Robert Saint-Ours (Drummond), Luc Lussier (Érable), et Cécil R. Lauzier (Nicolet-Yamaska et Bécancour) ont profité de l'occasion pour remercier leurs bénévoles des efforts soutenus pendant cette campagne de financement, la 21e de l'organisme.

Dès le début de janvier, les bénévoles de Centraide affectés à l'analyse et à l'attribution des fonds débiteront leurs rencontres. Les organismes communautaires ont jusqu'au 31 décembre pour présenter leur demande tandis que les comités de bienfaisance et les comités paroissiaux ont jusqu'au 19 janvier.

Les analystes bénévoles rencontreront les dirigeants des organismes en février tandis qu'en mars, les différents comités feront leurs recommandations pour les montants d'aide financière. La population et les organismes connaîtront le programme d'attribution de Centraide au début d'avril.



Photo ABS Isabelle Bourque

Un projet ambitieux à l'école Jacques-Buteux de La Tuque a permis de créer cette belle crèche de Noël collective grâce à l'implication de tous les élèves, de professeurs et de bénévoles.

Les élèves de l'école Jacques-Buteux se surpassent

La Tuque (HL)

Un très beau projet de crèche collective a été réalisé cette année à l'école primaire Jacques-Buteux de La Tuque grâce à l'implication de plusieurs personnes qui ont mobili-

sé l'ensemble de l'école autour de ce projet pour réaliser une oeuvre que les enfants ne sont pas près d'oublier.

L'idée de construire une crèche installée partout dans l'école illustrant l'arrivée des rois mages pour adorer l'enfant Jésus est celle de la directrice de l'école, Mme Louise Leclerc. Le concept de la crèche a été réalisé par Mme Diane Tremblay, une mère de famille et artiste de formation. Les élèves de tous les niveaux ont eu une tâche spéciale à remplir que ce soit les moutons, les chameaux, les rois mages, l'ange, la sainte famille ou les décors. Les ateliers d'arts plastiques ont été supervisés par Mme Tremblay qui a reçu l'aide précieuse de Mme Marthe Desbiens, une enseignante nouvellement à la retraite et de Mme Nadine Lebrun, animatrice de pastorale.

Tous les enseignants de l'école ont aussi collaboré au projet avec enthousiasme ce qui a donné un résultat surprenant qui illustre parfaitement à l'approche de Noël le thème pastoral «Pars-tu avec nous vers le Pacifique?».

Par ce projet, les gens de l'école Jacques-Buteux ont voulu promouvoir auprès des élèves le respect, la patience, la solidarité, la coopération et la tolérance. La crèche est installée à l'entrée de l'école, entourée des rois mages qui ont parcouru les corridors à mesure que le temps passait. Les bergers ne sont pas très loin, sous l'oeil attentif des anges. Les élèves sont très fiers de leur réussite.

Gel de taxes à La Bostonnais

La Tuque (HL)

Les propriétaires fonciers de la municipalité de La Bostonnais dans la région du Haut-Saint-Maurice vont bénéficier encore cette année d'un gel de taxes à 0,76 \$ du 100 \$ d'évaluation, soit 0,44 \$ pour la taxe foncière, 0,14 \$ pour la voirie locale et 0,18 \$ pour les services de la Sûreté du Québec.

Le conseil municipal de La Bostonnais a adopté les prévisions budgétaires pour l'an 2001 lundi soir lors de son assemblée publique. Le budget est légèrement à la hausse passant de 269 997 \$ à 275 323 \$. Dans l'ensemble, ce budget est le même que l'an dernier si ce n'est pour un point, soit les coûts reliés à l'enlèvement de la neige qui passent de 20 000 \$ à 41 470 \$. Cette hausse spectaculaire s'explique par le renouvellement des contrats avec les entrepreneurs en déneigement qui eux doivent faire face à des coûts de carburant à la hausse.

Dans la colonne des revenus, le conseil municipal de La Bostonnais a décidé de consacrer 51 748 \$ au budget en puisant dans les réserves. L'an dernier, il n'avait fallu affecter que 40 232 \$ puisés dans les surplus pour équilibrer le budget.

Avez-vous signé une carte de don d'organes?

Pour plus de précisions, communiquez avec le bureau local de La Fondation du rein.



LA FONDATION CANADIENNE DU REIN

SEARS

PRIX EN VIGUEUR JUSQU'AU DIMANCHE 17 DÉC., OU SI SEARS EST FERMÉ, AU SAMEDI 16 DÉC. 2000, SAUF AVIS CONTRAIRE, DANS LA LIMITE DES STOCKS

LIQUIDATION DES STOCKS DE NOËL

2 DERNIERS JOURS!

Tous les meubles* sont en solde, tous les ensembles matelas-sommier sont à moitié prix ou à prix spécial

*Tous les ensembles matelas-sommier sont à moitié prix ou à prix spécial: en vigueur jusqu'au dimanche 24 décembre ou si Sears est fermé, au samedi 23 décembre 2000

Moitié prix

FAUTEUIL
Rég. Sears 89,99.
44⁹⁹

Achat spécial

FAUTEUIL BERÇANT-INCLINABLE
LA-Z-BOY® 'ARLINGTON'
Base pivotante.
499⁹⁹
Dans la limite des stocks

La-Z-Boy

Achat spécial

CHOIX DE BERCEUSES EN BOIS
Berceuses fabriquées à la main en Virginie.
299⁹⁹ Chacune
Dans la limite des stocks



Achat spécial

FAUTEUIL BERÇANT-INCLINABLE 'LUBIN'
Grand choix de couleurs.
399⁹⁹
Le choix varie suivant le magasin. Dans la limite des stocks

tout pour la maison.

Heures de magasinage des fêtes

DÉCEMBRE	SAMEDI 16	DIMANCHE 17	LUNDI 18	MARDI 19	MERCREDI 20	JEUDI 21	VENREDI 22
	8 h - 17 h	9 h - 17 h	8 h - 21 h	8 h - 21 h	8 h - 21 h	8 h - 21 h	8 h - 21 h

Et, avec la carte Sears,

pas de paiement avant 2002** pour tous les meubles* et ensembles matelas-sommier

**Pas de paiement avant janvier 2002 avec la carte Sears seulement, sur approbation de votre crédit. Achat minimum: 200 \$.

Tous les frais et taxes applicables sont payables au moment de l'achat. À l'exclusion des articles de nos Centres et magasins de liquidation et des achats par catalogue. Offre en vigueur jusqu'au dimanche 31 décembre, ou si Sears est fermé, au samedi 30 décembre 2000. Renseignez-vous.

*R/01 Meubles; à l'exclusion des meubles pour bébés

Fauteuils inclinables de Sears... record de ventes au Canada

D'après des sondages indépendants dans tout le pays, en vigueur au moment de la préparation de la publicité

SEARS

Sears. Les beaux côtés de votre vie.™

Copyright 2000, Sears Canada Inc.

Nouveau site Internet consacré aux loisirs des personnes handicapées

Louise Plante
Trois-Rivières

■ Un nouveau site Internet consacré aux loisirs des personnes handicapées du Québec vient de voir le jour à Trois-Rivières. Il s'agit de «Réalité loisirs», imaginé par M. Pierre Grenier, réalisé par M. Michel Grondin et conçu par M. Alain Planger.

«Réalité loisirs est un site de références pour les personnes handicapées. Il contient des informations sur les loisirs adaptés, les services offerts et les sites offrant un accès aux personnes handicapées. Toutes les références qu'il contient ont été vérifiées et on compte refaire des vérifications régulièrement afin de s'assurer que les informations sont toujours valables.

On peut accéder au site par le grand portail de Trois-Rivières (www.troisrivieres-plus.net) ou directement par <http://actuelweb.com/realiteloisirs/>.

On y trouve plusieurs rubriques sur les camps d'été adaptés, les festivals, le tourisme en général, des services offerts aux personnes handicapées, des informations concernant les sites Handicap international, Handinaute, Handi-long et Handi-mag, des découvertes qui permettent d'améliorer et d'agrémenter la vie des personnes handicapées, de l'aide aux étudiants et quelques récits d'exploits de personnes vivant avec un handicap.

M. Grenier a aussi prévu un forum de discussion, du «chat» en direct et un livre d'or. Des ajouts sont à venir, dont des articles pour les parents et les proches destinés à les informer sur les maladies et les handicaps. Ils y recevront quelques conseils, pourront en demander et qui sait, en donner.

M. Grenier a prévu des espaces pour de la publicité et il espère que les hôteliers, restaurateurs et autres intervenants dans le domaine du loisir et du tourisme auront à cœur de faire savoir que leur établissement est accessible aux personnes handicapées. ●



(Image-Média Mauricie: Patrick Beauchamp)
M. Michel Grondin, réalisateur du site Internet, M. Pierre Grenier, qui a eu l'idée du site pour personnes handicapées, et le conseiller municipal Alain Gamelin.

Chez vos concessionnaires Ford du Québec

LES OFFRES-CADEAUX DE L'ANNÉE !

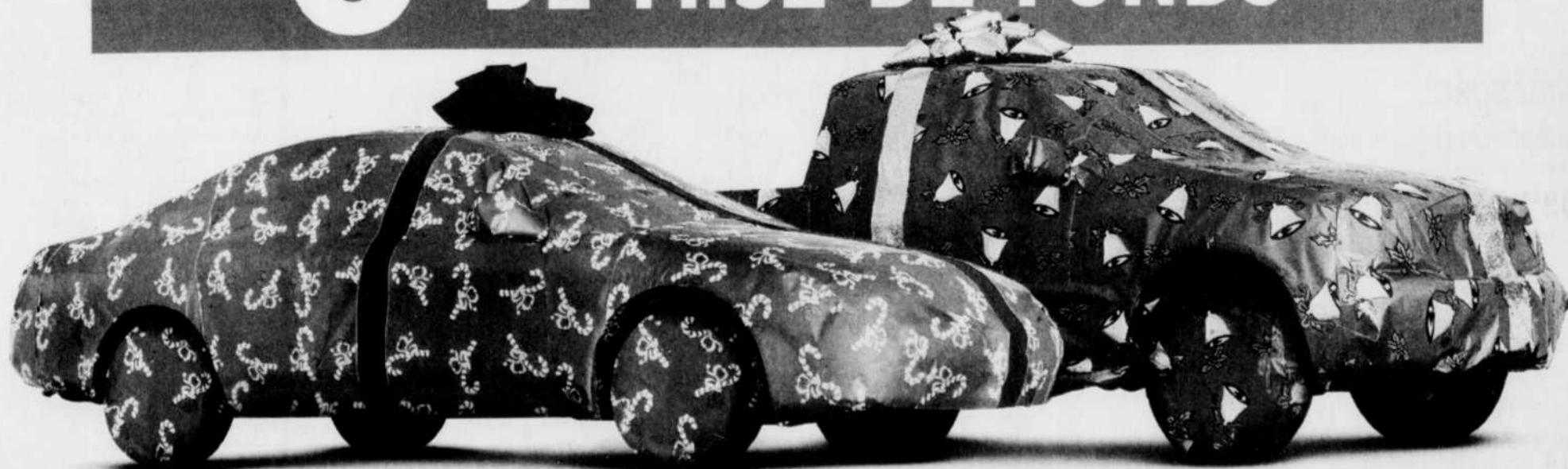
0 % DE TAUX
DE CRÉDIT
À L'ACHAT
JUSQU'À **48 MOIS**
INTÉRÊTS PAYÉS PAR FORD DU CANADA

ET

0 PAIEMENT PENDANT 90 JOURS

ET

0 \$ DE MISE DE FONDS



Pour la plupart des véhicules Ford 2000 neufs en stock, incluant voitures, utilitaires sport, Windstar, Ranger et F-150.

Profitez aussi de nos offres de location avantageuses pour les modèles 2000 et 2001.

FAITES VITE !

OFFRES D'UNE DURÉE LIMITÉE.



VOS CONCESSIONNAIRES FORD DU QUÉBEC

www.fordquebec.com



Le 0% de taux de crédit jusqu'à 48 mois et le 0 paiement pendant 90 jours, ainsi que le 0\$ de mise de fonds sont offerts par Crédit Ford et s'appliquent à l'achat au détail des modèles Ford 2000 neufs en stock suivants: Windstar / Explorer / Expedition / Excursion / F-150 (dont le PTAC est inférieur à 8500 lb) / Ranger / Focus / ZX2 / Mustang / Cougar / Taurus / Grand Marquis. Les modèles Lincoln et Econoline ne font pas partie de cette offre. Exemple: pour un prêt de 15000\$ à un taux d'intérêt de 0% pendant 48 mois, les mensualités sont de 312,50\$, le coût de l'emprunt est de 0\$ et le montant total à rembourser s'élève à 15000\$. Cette offre ne peut être combinée avec aucune autre offre, exception faite de la remise aux diplômés. Sujet à l'approbation du crédit. Frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers en sus. Voyez votre concessionnaire pour obtenir tous les détails.

TOUT est gratuit!

COGECO vous offre **TOUT** un cadeau!

Abonnez-vous à la télé numérique de COGECO Câble pendant le temps des fêtes et obtenez **1 MOIS GRATUIT*** incluant :

Télé numérique

- l'installation ;
- toutes les chaînes des volets numériques ;
- Super Ecran et The Movie Network ;
- les chaînes Télé Optimum ;
- les chaînes musicales Galaxie ou DMX ;
- une location de film Indigo et l'évènement Casse-Noisette[†] ;
- Multivision.

Internet à ultra-haute vitesse

Abonnez-vous à Rapidus de COGECO Câble et obtenez **1 MOIS GRATUIT*** d'accès Internet à ultra-haute vitesse.

Composez le

693-5151

dès maintenant!

Si vous êtes déjà client et désirez vous abonner à un nouveau service, appelez-nous. Nous avons un cadeau pour vous aussi!

Une offre analogique est également disponible.

Jusqu'à
240 \$
en cadeau!

COGECO
COGECO CÂBLE INC.