

D Économie

Montréal,
mercredi
1^{er} décembre
1999

La Presse

VISA DE TRAVAIL AMÉRICAIN
"GREEN CARD"
RÉSIDENCE PERMANENTE

SONT ADMISSIBLES
Propriétaires, Dirigeants,
Cadres, Main-d'œuvre spécialisée, Professionnels,
Agents immobiliers, Entrepreneurs généraux et autres ...

CAN-AM
IMMIGRATION

MAGOG TORONTO OTTAWA CALGARY VANCOUVER FORT LAUDERDALE FL
www.canamimmigration.com 1-888-869-2441

BOURSE / PETITES ANNONCES / PUBLICITÉ-MARKETING



Montréal ▼

XXM	3860,82	-108,51
Variation du jour	-2,73%	AN: 14,79%



Toronto ▼

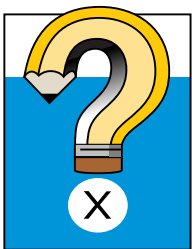
TSE-300	7519,50	-252,58
Variation du jour	-3,25%	AN: 16,26%



New York ▼

DJ	10877,81	-70,11
Variation du jour	-0,64%	AN: 19,10%

S&P 500	1389,07	-18,77
Variation du jour	-1,33%	AN: 18,19%
Nasdaq	3336,18	-85,19
Variation du jour	-2,49%	AN: 66,49%
Dollar CAN	67,82	cents US -0,02
Variation du jour	-0,03%	AN: 3,83%
Dollar CAN	67,21	cents euro 0,04
Variation du jour	0,06%	
Or	290,10	\$US -0,50
Variation du jour	-0,17%	AN: -1,12%
Pétrole	25,08	\$US -0,80
Variation du jour	-3,09%	AN: 159,09%



Sondage PME
À peine 17 % des PME
québécoises exportent

Page D4

Les agriculteurs canadiens ont fait leurs devoirs, dit l'UPA

PAUL ROY
du bureau de LA PRESSE, QUÉBEC

Si les États-Unis et l'Europe refusent de diminuer leurs subventions à l'agriculture, dans le cadre des présentes négociations de l'OMC à Seattle, les agriculteurs canadiens vont demander au Canada de hausser les siennes.

« Les producteurs canadiens sont capables de compétitionner avec les meilleurs à travers le monde », a dit hier le président de l'Union des producteurs agricoles (UPA), Laurent Pellerin. « Mais là où on dérape,

c'est quand d'autres pays viennent supporter deux fois plus leur agriculture. »

Selon M. Pellerin, le « support à l'agriculture par citoyen » atteint 381 \$ en Europe, 363 \$ aux États-Unis et 140 \$ au Canada. L'objectif canadien à Seattle, rappelle M. Pellerin, est de faire en sorte que les autres pays diminuent leurs subventions pour rejoindre le Canada.

« Mais, si cet objectif n'est pas atteint, soyez assuré qu'on va cogner à la porte en disant : 'Pour les cinq prochaines années, on n'endurera pas d'avoir la moitié moins de soutien que ceux avec qui on a à compétitionner. Accotez ce que les autres font et, aux prochaines négociations, on remettra ça sur la table.' »

Le président de l'UPA dit se réjouir de ce

que le Canada soit cohérent cette fois-ci, ce qui n'était pas le cas lors des précédentes négociations de l'Uruguay Round, en 1993, où il y avait deux positions. « La position canadienne, c'est qu'on a assez donné, qu'on a fait nos devoirs, et que c'est aux autres de nous rejoindre. »

M. Pellerin a fait ces remarques au cours d'une conférence de presse à l'ouverture du 75^e congrès général de l'UPA, à Québec.

Interrogé sur les aliments transgéniques, il a souligné que, compte tenu de la réaction des consommateurs, s'il avait un conseil à donner aux producteurs, ce serait d'être « très, très prudents » : « Je ne suis pas sûr que le marché (des aliments transgéniques) va être là pour encore bien longtemps. »

Il a dit souhaiter qu'un comité internatio-

nal neutre puisse nous donner « l'heure juste sur les risques » des aliments transgéniques. « Il y a encore beaucoup d'incertitude. Les producteurs sont exactement à la même place que les citoyens moyens. Ils sont nerveux. C'est sûr qu'en cas de doute, c'est l'abstention qui va prévaloir. »

« Sauver les campagnes »

En octobre, à Kamouraska, à l'occasion d'un colloque intitulé « Sauver les campagnes », plusieurs participants avaient accusé l'UPA de vider les campagnes en y favorisant à outrance l'agriculture industrielle et en y empêchant tout autre type d'activité économique.

Voir **LES AGRICULTEURS** en D2

Marcheurs anti-OMC et Union européenne, même combat

Agence France-Presse
SEATTLE

Les milliers de militants anti-OMC qui manifestaient hier à Seattle ont en fait les mêmes idées que l'Union européenne, a estimé Pascal Lamy, commissaire européen chargé du commerce international.

« Les manifestants parlent de questions non commerciales comme l'environnement, la sécurité alimentaire, le bien-être des animaux ou les normes sociales, tout comme l'Union européenne », a déclaré le commissaire européen au cours d'une conférence de presse.

« C'est notre message de base, exprimé hier, aujourd'hui et demain. Ces questions méritent attention, elles sont de vraies questions et nous devons y répondre dans l'enceinte de l'OMC », a ajouté le commissaire.

Il a précisé que c'était pour cette raison que l'UE voulait « un ordre du jour important » pour le futur round de négociations commerciales multilatérales.

« Plus que jamais », a encore indiqué M. Lamy, l'adoption d'un agenda court, limité aux services et l'agriculture, « n'est plus possible après la manifestation d'aujourd'hui ».

Concernant le projet de compromis sur la déclaration finale de la conférence de l'OMC que l'UE est en train de préparer, M. Lamy a répondu que « le texte n'est pas encore public, car il n'est pas encore finalisé ».

Interrogé sur la partie agriculture de ce texte, notamment sur la référence ou non à la « multifonctionnalité de l'agriculture », un thème cher aux Européens, M. Lamy a refusé de commenter.

« La multifonctionnalité, cela veut dire que l'agriculture a plusieurs fonctions », a déclaré M. Lamy. « Si l'article 20 de l'Accord de Marrakech, prévoyant que des négociations doivent porter sur des questions non commerciales n'est pas assez clair, on peut parler de multifonctionnalité », a encore indiqué M. Lamy.



COUP D'OEIL

Les dossiers du sommet

Ce qui devait être un bras de fer entre les États-Unis, les gros bras du commerce mondial, et l'Europe sur le dossier épineux de l'agriculture, tourne en une confrontation à bras raccourcis entre forces de l'ordre et opposants à la libéralisation du commerce. Ce n'est pourtant pas qu'il manque de travail sur la table au sommet de l'Organisation mondiale du commerce en cours à Seattle. Les 135 membres, chacun avec des intérêts encore distincts à promouvoir ou à protéger, ont encore trois jours pour réussir à lancer un nouveau cycle pour libéraliser les échanges mondiaux. Voici un coup d'oeil sur le rendez-vous compromis de Seattle.

PAUL DURIVAGE

Priorités du Canada

- Éliminer les subventions aux exportateurs de porc, bœuf et céréales.
- Faciliter les soumissions des entreprises canadiennes lors d'appels d'offres des gouvernements étrangers

Les enjeux de Seattle

- **Agriculture**
Aide aux exportations
Alimentation (bœuf, porc, hormones, mais transgénique)
- **Social**
Droits syndicaux
Travail des enfants
- **Culture**
Propriété intellectuelle (cinéma, audiovisuel)

Les 135 États membres de l'OMC

La Chine devrait bientôt rejoindre l'OMC

L'histoire de l'OMC Round après round

- 1947** Accord général sur les tarifs et le commerce (GATT) signé par 30 nations
- 1948** Le GATT en application
- 1950** Réduction de 20% des tarifs douaniers
- 1956** 4^e négociation (round) pour réduire les tarifs de 2 milliards \$US
- 1967** 50 nations représentant 75% du monde signent l'accord sur les échanges
- 1979** 99 pays réduisent leurs droits de douane. Les droits sur les produits manufacturés passent en moyenne de 7 à 4,7%
- 1986** Préparation de l'Uruguay Round
- 1994** Signature de l'Uruguay Round. En projet : une Organisation mondiale du commerce (OMC) pour succéder au GATT
- 1995** Création de l'OMC
- 1999** Conférence de Seattle en vue du lancement d'un nouveau round

Autres dossiers

- Services financiers
- Marchés financiers
- Internet
- Télécoms

Infographie: La Presse / AFP

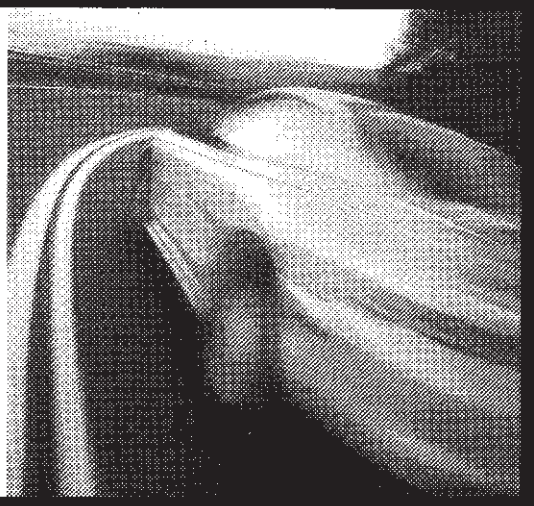
Bonne nouvelle : votre prochaine voiture sera moins polluante, plus légère, plus performante et elle résistera

bien mieux à la corrosion. Alcan, qui a investi en dix ans plus de 300 millions de dollars dans la recherche de nouvelles applications, a récemment signé avec General Motors une entente de plusieurs milliards de dollars. Voyez comme l'avenir est aussi passionnant que rassurant. **L'avenir est si proche.**

www.alcan.com



271 0442



La police gaze les manifestants anti-OMC



Des policiers de Seattle ont lancé du poivre de Cayenne et tiré des plombs sur les manifestants opposés à l'OMC, hier. La police tentait de frayer un chemin aux délégués qui voulaient entrer dans l'édifice où devait se tenir la conférence. Plusieurs manifestants ont été blessés au cours de la mêlée, comme la femme sur la photo de gauche.

PHOTOS AP et REUTERS ©

ECONO-FLASHES



Phoenix se rajuste au Royaume-Uni

■ Phoenix International Sciences de la Vie, l'une des cinq premières sociétés de recherche contractuelle au monde, rajuste ses opérations au Royaume-Uni afin d'améliorer son efficacité et de mieux combler les besoins futurs de sa clientèle. Cette initiative locale découle de la réorganisation mondiale de l'entreprise en quatre unités de service entièrement intégrées. Les activités du Royaume-Uni se déplaceront vers un centre plus accessible près de l'aéroport d'Heathrow et de ses principaux clients.

Entente entre Bell Mobilité et Hansol

■ Bell Mobilité et Hansol PCS ont uni leurs efforts afin de favoriser la mise au point d'une technologie de la troisième génération qui devrait accroître de façon spectaculaire la qualité des communications sans fil partout dans le monde. Les deux entreprises ont d'ailleurs signé un protocole d'entente pour collaborer à la mise au point de normes, de services et d'une technologie sans fil de la troisième génération.

Ciment St-Laurent et Algoma dans le granulateur

■ Ciment St-Laurent et Algoma Steel ont inauguré hier le granulateur à laitier situé sur le site d'Algoma Steel, à Sault Ste.Marie. Ciment St-Laurent a construit le granulateur et Algoma Steel l'exploitera. Ce nouveau partenariat vise à mieux servir les clients de Ciment St-Laurent, en leur offrant une plus vaste gamme de produits. On prévoit que le granulateur produira annuellement 455 000 tonnes de laitier granulé de haut fourneau, un sous-produit généré par l'industrie sidérurgique.

Les PME et le commerce électronique

■ Pour permettre aux PME et aux commerces de détail de passer au commerce électronique et d'en tirer rapidement des bénéfices, Planet411.com a déployé hier une solution de commerce et d'affaires électroniques taillée sur mesure ; l'entreprise lancera la première vague de marchands canadiens inscrits à la fin du premier trimestre de l'année 2000. Le développement de cette nouvelle approche a jusqu'ici nécessité des investissements de 4,5 millions et a permis de créer près de 40 emplois à Montréal. Dans neuf mois, l'entreprise compte porter ce nombre à 150.

SignalGene investit dans l'ostéoporose

■ SignalGene a conclu une entente de recherche en collaboration avec le Centre hospitalier universitaire de Québec visant à identifier les facteurs génétiques impliqués dans l'ostéoporose. L'entente conclue ces derniers jours se chiffre à plus de 500 000 \$. Ce programme de recherche en génomique humaine vise à étudier, auprès d'un groupe de 6000 femmes québécoises non apparentées, les variantes d'une série de gènes potentiellement impliqués dans le métabolisme osseux, et à déterminer l'influence de ces variations génétiques sur la densité osseuse à plusieurs sites de mesure (vertèbres, hanches, etc.).

Services bancaires pour voyageurs

■ Il est maintenant possible d'effectuer des transactions boursières sans fil par l'entremise du service Veev. La Banque de Montréal est la première institution d'Amérique du Nord à offrir des services bancaires sans fil et de placement à ses clients qui voyagent. Le test de marché permettra à un groupe désigné d'utilisateurs du service Veev sur le marché de Toronto d'effectuer des transactions boursières au moyen du service de courtage à escompte Ligne d'action, en plus d'accéder au menu du service Veev de services d'opérations bancaires et de placement.

La Banque Royale souscrit des parts de Fidelity

■ La Banque Royale a acheté lundi 177 814 parts du Fonds Fidelity Répartition mondiale RER. Ces acquisitions portent sa position totale sur ce fonds à 5,65 millions de parts, à savoir 10,17 % des parts en circulation du Fonds Fidelity Répartition mondiale RER.

Perte de 200 000 \$ pour Cambiex

■ Exploration Cambiex a encouru une perte de 201 400 \$ pour le trimestre terminé le 30 septembre, contre une perte de 8900 \$ pour la même période en 1998. Pour le troisième trimestre de 1999, les revenus d'intérêt se sont élevés à 42 000 \$, tandis que les frais d'administration corporatifs ont été de 243 400 \$, par rapport à respectivement 32 200 \$ et 41 100 \$ pour le trimestre correspondant de 1998. Par ailleurs, Cambiex a signé une lettre d'intention en vue d'un placement privé d'actions ordinaires de son capital-actions auprès du Fonds REA Dynamique pour un montant variant entre 2,5 et 5 millions.

Un gazoduc dans les Maritimes

■ L'Office national de l'énergie a délivré une autorisation provisoire à Maritimes & Northeast Pipeline Management lui permettant d'exploiter temporairement sa canalisation principale. Le 27 octobre, l'Office a annoncé qu'il tiendrait deux instances par voie de mémoires comme suite à la décision de la Cour d'appel fédérale concernant la demande de révision judiciaire déposée par l'Union of Nova Scotia Indians. L'autorisation provisoire de mise en service expirera le 20 janvier prochain. L'Office pourra éventuellement renouveler cette autorisation de façon périodique.

Pierre Bellemare

Les agriculteurs canadiens ont fait leurs devoirs, dit l'UPA

LES AGRICULTEURS / Suite de la page D1

Hier, M. Pellerin s'en est dé-

fendu. Selon lui, l'UPA est « le groupe qui met le plus d'argent dans le développement rural » en finançant à coup de centaines de millions un système de peréquation

entre les producteurs. « S'il n'y avait pas de peréquation dans le transport du lait, dit-il en guise d'exemple, je me demande combien il resterait de producteurs en dehors des régions centrales. »

Le président de l'UPA croit enfin que Québec devra rouvrir la Loi 23 de 1997 sur le « droit de produire ». Il lui reproche entre autres de « geler le potentiel de développement de producteurs » avec des « normes de distance » trop contraignantes. Ces normes obligent un producteur à obtenir le consentement de ses voisins avant de construire un nouveau bâtiment ou d'en agrandir un existant.

À Kamouraska, le mois dernier, les participants au colloque « Sauver les campagnes » avaient au contraire reproché à la Loi 23 de donner la priorité absolue aux activités agricoles en zone verte, au détriment de l'utilisation polyvalente de la campagne.

JAF

Du jamais vu à Montréal
Marques reconnues, prix de gros et service de boutique

100 % cachemire
Manteaux - vestons - chandails
à 50 % de rabais

Parkas de duvet 3/4
à 125 \$ et plus

Parkas 1/2 3/4
À partir de 40 \$

Location de smoking
à partir de 80 \$

Taxes et retouches incluses. Service de tailleur sur place. Vaste choix de vêtements et d'accessoires de marques reconnues pour hommes aux prix de gros.
900, boul. Décarie, Saint-Laurent Tél.: (514) 744-0985
Heures d'ouverture: Lundi-mercredi, 9 h à 18 h • Jeudi-vendredi, 9 h à 21 h
Samedi 9 h à 17 h, dimanche, 12 h à 16 h.

Déjeuner-RENCONTRE

M. ANDRÉ CAILLÉ
Président-directeur général — Hydro-Québec

«BÉNÉFICES ET SOCIÉTÉ D'ÉTAT : EST-CE ACCEPTÉ?»
le mercredi 15 décembre 1999, à 11h45

VISA, MasterCard, American Express et chèque acceptés.
Seules les annulations reçues 48 heures à l'avance seront acceptées.

Hôtel Omni Montréal
Séjour Les Saisons
Membre régulier : 40 \$
Membre étudiant : 30 \$
Non-membre : 50 \$
Table de 8 personnes : 360 \$ (taxes non comprises)
Pour réservation : (514) 282-3810
Nos commanditaires

ASSOCIATION DES MBA DU QUÉBEC
ENTRE GENS DE DÉCISION

Bell
En affaires, il n'y a que des solutions™

La Presse

VOUS MÉRITEZ CE QU'IL Y A DE MIEUX AU MONDE...

UNE ROLEX.

BIJOUTERIE ITALIENNE
DEPUIS 1959

La Bijouterie Italienne est fière de vous offrir la tradition d'excellence en horlogerie.

VOTRE BIJOUTIER AGRÉÉ ROLEX.
192, rue St. Zotique est, au coeur de la Petite Italie 279-5585

700 Affaires

705 FINANCEMENT
RECHERCHE 2e hyp. 500 000\$. Valeur gar. par des biens d'environ 10 000 000 \$. Contactez M. Boivin au 514-233-5956 entre 7 et 16 h.
RECHERCHE prêteur pour première hyp., taux d'intérêt à discuter. Sébastien Parent, 721-8717.

710 OCCASIONS D'AFFAIRES
AMERIEZ-VOUS augmenter vos revenus de 25 % à temps partiel, par internet? Boite vocale: 514-897-2511
BAR à vendre, rue Laurier Est, établi depuis 14 ans, 97 000 \$ nég. Répondre 514-568-0630

710 OCCASIONS D'AFFAIRES
MAIL BOXES ETC. Classé le No 1 au monde des franchises en services d'affaires, à vendre des commerces déjà en opération, situés à Montréal et ses env. Investissement initial 75 000 \$, financement disponible, territoires protégés. Téléphonez à Pierre (450) 657-1515
REPRISES D'IMMEUBLES revenus exceptionnels. Garanties. 514-856-0724
Système Electroplacage Portatif Or. Ameracar 418-874-7202

714 FRANCHISES
INTERNET: Gagnez 10K\$+ / mois. Investissement. Financement. (514) 333-2959.

717 SERVICES SPÉCIALISÉS
TU PARS EN AFFAIRES ! As-tu besoin d'aide? Plan d'affaires. Financement M. Georges 450-923-8039

718 ARGENT À PRÊTER OU DEMANDE
1RE-2e hyp. rés. comm., ind. Bal. vente. Dencol 342-1356

725 TENUE DE LIVRES, IMPÔT
C.A., tenue de livres, impôts, plan d'affaires, 514 336-4509

710 OCCASIONS D'AFFAIRES
EXCELLENTE opportunité pour un(e) Opérateur(trice) ou un(e) Gérant(e) ayant de l'expérience pour un restaurant d'hôtel situé en plein coeur du centre-ville, avec un bar ainsi qu'une grande terrasse ouverte. Envoyer votre C.V. par fax au 844-0328

R-710

714 FRANCHISES

714 FRANCHISES

800 Avis

850 AVIS DE DISSOLUTION, CHANGEMENTS DE NOM

PRENEZ AVIS que la compagnie Lingerie Mauricie Lemieux Hosiery Inc. demandera à l'inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre. Montréal, le 28 novembre 1999 Yvette Lemieux, présidente

Le temps presse pour InterCanadien

Seule la FTQ se dit prête à se lancer dans un sauvetage

LAURIER CLOUTIER

La FTQ déclenchera dès demain une bataille rangée, de l'ampleur de celle de la Kenworth-Paccar, si les 850 emplois d'InterCanadien ne sont toujours pas en voie d'être sauvegardés.

La centrale devra sans doute passer à l'action car personne ne peut investir dans la relance d'InterCanadien dans un ciel canadien sans loi depuis août. Un beau « fiasco », dit le secrétaire général de la FTQ, René Roy. On veut, croit-il, sacrifier InterCanadien, les emplois et les régions du Québec.

« Si ça vole pas bientôt, ça va *re-voler* », dit de son côté Gilles Charland, du SCFP. Air Canada rêve que Canadien s'écrase. Ce n'est pas vrai que deux géants vont nous écraser. Le ministre fédéral David Colletette ne l'emportera pas en paradis. »

Dès samedi, Québec est entré dans la danse. Le ministre Guy Chevrette a mis sur pied deux comités : l'un composé de trois sous-ministres, l'autre, des experts de la Société générale de financement (SGF) et d'Investissement Québec. Le Fonds FTQ tient aussi une équipe en attente pour intervenir.

Le plein comptant

Les pilotes d'InterCanadien doivent avoir en poche 2500 \$ comptant pour payer le carburant à l'aéroport de Toronto, InterCanadien ayant fermé sans préavis samedi. Des hôtels exigeaient aussi d'être payés rubis sur l'ongle, tandis que les rentrées de fonds, par



Des employées d'InterCanadien en poste à l'aéroport international de St-John, à Terre-Neuve, lisent le journal local qui relate les malheurs de leur employeur.

les réservations, chutaient de 20 %, dit InterCanadien. Ses liquidités fondaient : il n'en avait plus que pour six semaines.

Si Canadien chute davantage, qu'arrivera-t-il à InterCanadien sans des ententes avec d'autres transporteurs, avec Nav Canada, avec le fabricant d'avions ATR, le fournisseur de carburant ?

La situation est urgente, mais In-

terCanadien n'a pas fini de faire ses devoirs et n'a pas encore ouvert ses livres. Il vient d'obtenir d'un consultant américain son plan de développement bâti en trois mois et qui prévoit la concentration des vols au Québec, des lignes rentables, et l'ajout de routes transfrontalières. Pour ce faire, InterCanadien doit obtenir que Canadien le laisse voler de ses propres ailes et

qu'Ottawa lui accorde les permis pour aller aux États-Unis.

Du travail pour des mois ? Idéalement, M. Colletette devrait aussi déposer son projet de loi sur le transport aérien mais, il ne le fera qu'au début de février, si tout va bien.

M. Colletette a « foutu le bordel » dans le ciel en août dernier, dit-on chez InterCanadien, et Québec n'a pas juridiction pour réparer les pots cassés d'Ottawa.

Le président d'InterCanadien, Robert Myhill, s'adressera à un comité fédéral aujourd'hui et le ministre Colletette a accepté, enfin, une rencontre demandée par M. Chevrette, en août.

Avec 15 millions, InterCanadien pourrait relancer ses vols dès la semaine prochaine, sans attendre la loi, ce que croient les syndicats de 639 employés au Québec, dont 535 à Montréal, et environ 200 autres dans les provinces atlantiques.

Investissement Québec pourrait consentir une garantie de prêt. Le Fonds FTQ et la SGF pourraient investir dans un bloc d'actions d'InterCanadien.

Tout cela dans un horizon de six à 12 mois, dit la FTQ, le temps que le ciel se dégage. « On regarde », dit le président de la SGF, Claude Blanchet. Le Fonds FTQ pourrait trouver facilement 15 millions, croit René Roy.

Louis Roquet, président d'Investissement Québec, n'est pas optimiste à court terme. Chose certaine, Québec ne va pas recréer un Québécois, qui lui a coûté des dizaines de millions.

Chevrette blâme Ottawa de ne rien faire

Presse Canadienne QUÉBEC

Comme le transport aérien relève de la compétence d'Ottawa, la suspension des activités de la compagnie aérienne InterCanadien va permettre au gouvernement d'Ottawa de montrer s'il s'intéresse aux régions du Québec, estime le ministre québécois Guy Chevrette.

« Je suis déçu de l'ineptie fédérale dans ce dossier. C'est aberrant et c'est renversant. Ottawa devra démontrer que les régions du Québec ont droit à un service aérien de qualité », a déclaré M. Chevrette hier, en faisant le point sur l'arrêt subit des activités d'InterCanadien survenu en fin de semaine dernière.

La compagnie aérienne, qui assurait une desserte aérienne dans plusieurs régions du Québec dont la Gaspésie, la Côte-Nord, l'Abitibi et le Saguenay, a subitement cessé ses activités samedi dernier à la suite de difficultés financières.

M. Chevrette a écrit hier à son homologue fédéral, David Colletette, réclamant une rencontre d'urgence « pour discuter de la situation financière inquiétante » d'InterCanadien. M. Chevrette avait écrit en vain, les 25 août, 12 octobre et 10 novembre derniers, à M. Colletette, au sujet de la restructuration du transport aérien.

Entre-temps, Québec a créé un comité d'urgence pour voir comment faire face à la crise actuelle dans le transport aérien au Québec et pour s'assurer que les régions demeureront convenablement desservies.

Ce comité comprend les sous-ministres des ministères des Transports, des Finances et de l'Industrie et du Commerce.

Le titre d'Air Canada se dégonfle

MARTIN VALLIÈRES

du bureau de La Presse, TORONTO

Les actions d'Air Canada ont basculé de 23 %, en Bourse, après que le transporteur eut mis fin au programme de rachat de ses propres actions, qu'il avait lancé en défense contre l'offre hostile d'Onex.

Cette baisse de 2,60 \$, à 8,55 \$, qui est le cours boursier le plus bas depuis la fin d'août pour Air Canada, était en partie attendue par le milieu boursier, vu l'engouement des actionnaires à déposer leurs actions.

Air Canada offrait 16 \$ l'action pour racheter jusqu'à 36,4 % de ses actions en circulation. Le transporteur rachètera 68,7 millions d'actions pour lesquelles il paiera 1,1 milliards comptant d'ici dix jours.

Cette somme proviendra des 680 millions obtenus de ses partenaires

de Star Alliance (United Airlines et Lufthansa) ainsi que de la Banque CIBC, dans le cadre de sa proposition alternative à l'offre précédente d'Onex. Air Canada puisera aussi 430 millions dans sa propre réserve de liquidités.

Mais, l'ampleur de la baisse des actions d'Air Canada en Bourse a tout de même donné le ton des doutes qui ont surgi sur l'issue de son offre d'achat pour son rival Canadien, à la santé financière précaire.

Le président de Canadien, Kevin Benson, rencontre en effet ses vis-à-vis des six autres transporteurs membres de l'alliance Oneworld aujourd'hui et demain à New York. Parmi eux, British Airways et American Airlines, le principal actionnaire (avec 25 % des votes) et important fournisseur de services chez Canadien, que l'on croit en-

core intéressés à échauffer un plan d'assistance financière pour le transporteur de Calgary.

« Des investisseurs boursiers croient que British Airways et American Airlines vont trouver le moyen d'aider Canadien. Ça signifierait la continuité de deux transporteurs en concurrence, ce qui ne serait certainement pas l'occasion d'une meilleure rentabilité qui est espérée pour Air Canada », a suggéré Peter Boaz, stratège principal aux fonds University Avenue.

Selon diverses estimations, Canadien aurait besoin de 300 à 500 millions pour restructurer ses activités et son bilan financier lourdement déficitaire. Dans la balance, aussi, les quelque 120 millions \$ US versés par Canadien à American pour divers contrats de services de gestion et de réservations.

Au siège social d'American Air-

lines, à Dallas, on indiquait en fin de journée hier que les présidents de Oneworld prévoient faire une annonce demain sur les projets de leur groupe.

« Le cas de Canadien n'est pas le sujet principal de cette rencontre prévue depuis quelque temps, mais il en sera sans doute question », a indiqué une porte-parole.

Chez Canadien, on indiquait aussi hier que la rencontre des présidents de Oneworld à New York visait surtout à « mettre la touche finale à une nouvelle initiative commerciale pour l'an 2000 ».

Quoiqu'il en soit, dans le milieu boursier à Toronto, on assimile cette rencontre à l'occasion d'une « dernière chance » pour Canadien face à l'offre d'Air Canada.

Avec dépêche de la Presse Canadienne.

OUMET - CORDON BLEU INC.



Jean Campeau

Dr J.-Robert Oumet, C.M.; C.Q.; Ph.D. président du conseil d'administration et chef de la direction de Oumet-Cordon Bleu Inc. est heureux d'annoncer la nomination de M. Jean Campeau au conseil d'administration, ainsi qu'au poste de vice-président du conseil d'administration de la compagnie.

Monsieur Campeau a été, de 1980 à 1990, président du conseil d'administration et directeur général de la Caisse de dépôt et placement du Québec. En 1994, il a été élu député de Crémazie à l'Assemblée nationale du Québec, puis nommé ministre des Finances, ministre du Revenu et ministre des Transports. M. Campeau a aussi, entre 1990 et 1994, occupé à un moment donné les postes de président du conseil d'administration de la Banque nationale de Paris (Canada) et de Domtar. Il est Grand Officier de l'Ordre National du Québec. Il est également récipiendaire de la Médaille de l'Université de Montréal, du Mérite Annuel des diplômés de l'Université de Montréal ainsi que de la Médaille de la Caisse des dépôts et consignations de France.

Les autres membres du conseil d'administration sont : Aaron Yohalem (New York), Jocelyn Tremblay, Eric Haueter (Zurich), Myriam Oumet, Raymond Crevier, C.R., Peter C. Newton (Toronto), Louis-M. Riopel. Le vice-président et secrétaire du conseil est Émile Mallette, C.A.

Oumet-Cordon Bleu Inc. comprend différentes compagnies dont les activités principales sont l'acquisition de différentes entreprises avec prise de participation ainsi que la fabrication et la mise en marché de produits alimentaires stérilisés et congelés portant les marques Cordon Bleu, Clark et d'autres. Les usines sont situées au Canada.

Les femmes et les hommes qui œuvrent au sein de ce groupe de compagnies tentent, dans un climat de grande liberté, de « Concilier bonheur humain et rentabilité de l'entreprise ». Le moto de l'entreprise est « Prier pour gérer en Dieu ».

Ici, on cultive de grands esprits!



RICHTER, USHER & VINEBERG

www.richter.ca

Félicitations aux jeunes experts-comptables suivants, qui ont réussi l'examen final uniforme de 1999 de l'Institut canadien des comptables agréés. Nous sommes fiers de leur succès et privilèges du fait qu'ils aient choisi de faire carrière parmi nous.

Derrick Abraham	Julie Hébert	Alex Moeller
Joe Aschaiek	Richard Heneine	Julie Prévost
Elisabetta Badalone	Sandra Hinkson	Milene Rizzalla
Dany Beaudin	Stephanie Kieljan	Aaron Schechter
Isabelle Côté	Wendy Ladhani	Faisal Shahabuddin
Melanie Cowie	Andrew Lee	Robert Uditsky
Shoaib Ghazi	Jo-Ann Lempert	Diamada Yannopoulos
Sandrine Grégoire	Melanie Mackenzie	

Remise d'une bourse de la Fondation Armand-Frappier commanditée par l'Agence de développement économique du Canada



De gauche à droite : M. Pierre Lapointe, directeur général de l'INRS, Mme Raymonde Folco, députée de Laval-Ouest, représentant l'Honorable Martin Cauchon, secrétaire d'État, Agence de développement économique du Canada pour les régions du Québec, M. Simon Léonard, inscrit au programme de doctorat en virologie et immunologie qui reçoit une bourse de 12 600 \$, M. Clément Joly, président de la Fondation Armand-Frappier et M. Jean-François Laliberté, directeur de recherche.

ARGENT DISPONIBLE

Rapide Finance Cie Ltée

- Problème de liquidités ?
- Prêts commerciaux à court terme seulement
- Confidentialité

342-4488

AVIS DE DIVIDENDES



Le 24 novembre 1999, le conseil d'administration de BCE Inc. a déclaré les dividendes trimestriels suivants, payables aux porteurs de ses actions à la fermeture des bureaux aux dates de référence indiquées :

	Dividende		Date de	
	No.	Montant	référence	Payable le
Par action ordinaire :				
	67	0,34 \$	15 décembre 1999	15 janvier 2000
Par action privilégiée de premier rang à dividende cumulatif rachetable :				
• Série P - 1,60 \$	18	0,40 \$	15 décembre 1999	15 janvier 2000
• Série Q	17	0,43125 \$	1 ^{er} février 2000	1 ^{er} mars 2000
• Série S	13	0,33 \$	31 décembre 1999	1 ^{er} février 2000
• Série U	11	0,34625 \$	1 ^{er} février 2000	1 ^{er} mars 2000
• Série W	10	0,340625 \$	1 ^{er} février 2000	1 ^{er} mars 2000
• Série Y	9	0,2875 \$	1 ^{er} février 2000	1 ^{er} mars 2000

Marc J. Ryan
Secrétaire de la Société
BCE Inc.

Entreprises

Seulement 17% des PME exportent

JACQUES BENOIT

La proportion de petites et moyennes entreprises (PME) du Québec qui exportent de leurs produits et services n'atteint que 17 %, montre le plus récent sondage mensuel du Groupe Everest fait pour le compte de la Banque Nationale et de *La Presse*, lequel portait sur leurs exportations.

Pourquoi exporter ? ou... pourquoi s'en abstenir ?

Effectué dans la première moitié d'octobre auprès de 301 PME, dont 200 sont actives à l'exportation, l'enquête indique que c'est avant tout pour voir gonfler leur chiffre d'affaires (24 % des firmes sondées) que ces entreprises exportent.

L'autre raison le plus fréquemment invoquée (11,5 %) est la saturation du marché intérieur.

Celles qui au contraire n'exportent pas mettent de l'avant deux motifs principaux pour ne pas le faire (voir les tableaux ci-contre). Près de la moitié (48,6 %) se disent satisfaites de leur performance sur le marché d'ici, cependant qu'un pourcentage également élevé (37,6 %) expliquent leur décision par la nature même de leur entreprise.

Fait à signaler : alors que le cumul des réponses sur les deux principaux motifs invoqués pour ne pas exporter dépasse en ce moment 86 % (48,6 % plus 37,6 %), il

n'était que de 36 % en 1997 en réponse aux mêmes questions.

Près du tiers (31 %) des 200 PME exportatrices qu'a interrogées Everest ont fait face à des problèmes pour exporter. Lesquels ?

Le plus fréquent, dont font état le quart des firmes exportatrices (25,8 %), concerne le temps jugé « trop long » que demande le dédouanement, avec, au deuxième rang (11,3 %), les autres tracasseries survenus dans les relations avec les douanes.

La part des exportations

Pour les 200 PME exportatrices, c'est près du tiers (30,5 %) de leur chiffre d'affaires qu'elles réalisent au dehors du Canada, ce qui peut sembler beaucoup, bien que cette proportion soit moindre qu'elle ne l'était en 1997, où elle s'élevait à 47 %. Que s'est-il passé ?

« Cette diminution peut être attribuée à un ralentissement des activités d'exportation ou bien à une plus grande pénétration des marchés locaux », signale la maison de sondage.

Chose qui n'étonnera personne, c'est avant tout aux États-Unis (85,5 %) que les PME exportent, mais également en Europe (37,5 %), en Asie (21 %) et en Amérique latine (14,5 %), suivie du Mexique (11 %), bien que ce dernier pays soit, comme le Canada, membre de l'ALENA.

Précision qui a son importance : plus de la moitié (54,9 %) vendent de leurs produits et services sur l'ensemble du marché américain, contre 40,9 % qui sont actives uni-

Sondage

PME?

Banque Nationale / Groupe Everest

La Presse

Principales motivations des PME à exporter

Accroître le chiffre d'affaires	24,0%
Saturation du marché local	11,5%
Devenir plus rentable	8,5%
Prix intéressants à l'étranger	8,5%
Compagnie saisonnière	7,5%
Rentabiliser un projet d'expansion	7,0%
Avantage concurrentiel marqué	6,5%
Autres	24,0%
Aucune raison	2,5%

Principales raisons des PME pour ne pas exporter

Marché intérieur suffisant	48,6%
Nature de l'entreprise	37,6%
Pas pour le moment envisagé dans le futur	7,9%
Importation seulement	5,0%
Pas dans nos objectifs	5,0%
Autres	19,8%

Infographie La Presse

queument dans le nord-est du pays voisin.

Pour cela, et tous marchés étrangers confondus, les PME font avant tout appel aux ressources existantes sur ces marchés, qu'il s'agisse de forces de vente (27,5 %) ou de réseaux de distribution (24,5 %), seulement 12 % procédant par des ententes exclusives touchant soit la distribution, soit la fabrication.

Une bonne nouvelle parmi d'autres : 55,5 % des PME exportatrices ont vu croître la demande de leurs produits à l'export au cours de la dernière année, contre 35,5 % pour lesquelles la demande n'a pas augmenté.

En même temps, un peu curieusement, elles sont aussi nombreuses à prévoir qu'elles exporteront sur des marchés additionnels (46 %) d'ici les deux prochaines années, qu'il y en a à penser (47 %) que ce ne sera pas le cas.

Pour beaucoup (39,1 %), c'est l'Europe qu'elles comptent ajouter à la liste de leurs clients, contre 20,7 % désireuses de s'implanter sur les marchés des Amériques centrale et du Sud, et 19,6 % qui espèrent ou exporter aux États-Unis ou pénétrer d'autres parties de ce marché.

Il existe de nombreuses ressources à la disposition des PME voulant exporter, et presque toutes (92 %) savent qu'on peut les conseiller sur la stratégie à adopter, comparativement à 86,2 % qui sont au fait de l'existence de diverses sources de financement et, enfin, de plus de 81 % qui n'ignorent pas qu'on peut à la fois les conseiller du point de vue financier et au sujet des marchés sur lesquels elles veulent exporter.

De façon concrète, les PME exportatrices font appel à plusieurs organismes ou institutions dans leurs activités d'exportation. Soit au premier rang (20,5 %) la Société de l'expansion des exportations (SEE, qui est une société d'État fédérale), suivie des institutions financières (16 %), des ambassades canadiennes et des firmes de consultants (14,5 % dans les deux cas), des délégations du Québec (13 %), de différents ministères fédéraux (11,5 %), etc.

Un changement à signaler : alors que 29 % de ces PME disaient avoir recours à des ressources d'Ottawa en 1997, cette proportion a reculé, selon le sondage, à 11,5 % cette année.

Enfin, plus de la moitié (51,8 %) sont « très favorables » ou « plutôt favorables » à l'élargissement de l'ALENA, proportion qui était de 49 % en 1997 et de 31 % seulement en 1995.

Les entreprises sont satisfaites de l'industrie du capital-risque

LISA BINSSE

Les entreprises qui bénéficient de l'industrie du capital-risque au Québec sont très majoritairement satisfaites des investisseurs qui y participent ainsi que des avocats et comptables qui les aident.

C'est ce qui se dégage du sondage auprès de la clientèle de l'industrie du capital-risque au Québec.

C'est la première fois que les entreprises qui bénéficient de capital-risque sont sondées pour évaluer leur taux de satisfaction face à cette industrie qui connaît depuis 10 ans une croissance très importante au Québec.

Selon Réseau Capital, 224 investissements en capital-risque ont été faits au cours des six premiers mois de 1999, pour un montant total de 301 millions \$.

Ce sondage est très important pour nous, a dit Hubert Manseau, président de Réseau Capital, parce qu'il nous permet d'avoir l'opinion des entreprises chez qui on investit.

« L'objectif principal du sondage était de fournir à nos membres des pistes pour améliorer leurs services. Nous sommes très contents des résultats parce qu'ils nous donnent beaucoup d'indications pour améliorer notre performance. »

M. Manseau n'écarte pas la possibilité que l'exercice soit répété dans quelques années.

Même si elles sont satisfaites à 90 % des investisseurs, les entreprises ont exprimé quelques réticences. Elles jugent trop long le temps requis pour conclure une transaction, surtout en technologies de l'information. Leur insatisfaction à ce chapitre s'étend à la vérification diligente, la préparation et la négociation.

Le sondage a été fait par téléphone au début de l'automne par Ultime Recherche auprès de la clientèle de quelque 500 membres de Réseau Capital. En tout, 198 entrevues ont été complétées sur un total de 271 entreprises sondées ; il s'agit d'un taux de réponse de 73 %. Ce sont les présidents qui ont répondu aux questions dans plus de 80 % des cas.

Une soixantaine de questions ont été posées pour connaître les opinions des entreprises notamment sur leur perception du capital-risque et les délais pour conclure les transactions.

Les investisseurs dans une entreprise ont un représentant au conseil d'administration de celle-ci. Les entreprises pensent qu'il est normal que les investisseurs aient un mot à dire dans la gestion, y compris l'embauche. Toutefois, elles sont plus réticentes devant cette intervention lorsqu'elle s'applique à l'embauche de spécialistes dans le secteur des sciences de la vie, dont la biotechnologie et la recherche pharmaceutique.

Le sondage confirme aussi le fait que plus de 50 % des entreprises font affaire avec plus d'un investis-

DROIT DES AFFAIRES

M^e Patrick Théorêt

collaboration spéciale

L'ère technologique dans laquelle nous vivons a accéléré le rythme de vie de tous et chacun. Dans le domaine du multimédia et d'Internet, même les futurologues ont peine à suivre le rythme effréné des chiffres.

À titre d'exemples, à l'échelle planétaire, on prévoit que le marché des transactions commerciales sur Internet passera de 124 milliards \$ US, en 1998, à 518 milliards \$ US en 2002 ; qu'environ 2000 investissements de capital de risque se font dans le domaine de la révolution technologique liée à Internet pour un montant global de 12 milliards \$ US par année ; que 150 millions de personnes utilisent déjà Internet et que ce nombre double annuellement.

Par surcroît, alors que pour atteindre 50 millions d'utilisateurs, la radio a mis 38 ans, l'ordinateur 16 ans, et la télévision 13 ans, Internet a atteint ce plateau en seulement quatre années. Ainsi, des pressions ont été effectuées auprès du Conseil de la radiodiffusion et des télécommunications canadiennes (le CRTC) afin qu'il donne une réponse claire et sans équivoque à la question suivante : les services de nouveaux médias constituent-ils de la radiodiffusion et, par conséquent, les intervenants exploitant ces services ont-ils l'obligation de détenir une licence en vertu de la Loi sur la radiodiffusion (L.R.Q. 1991, ch. 11), « la Loi » ?

C'est le 17 mai 1999, que le CRTC rendait publique la décision (Avis public télécom CRTC 99-14), dans laquelle le CRTC annonçait qu'il ne réglementera pas les services reliés aux nouveaux médias sur Internet, « la Décision ».

Le CRTC s'est d'abord demandé si le contenu transmis par Internet tombait sous sa sphère législative, en particulier, en vertu de la Loi. Sans donner une définition exhaustive de ce que constituent les services des nouveaux médias, le CRTC les définit comme étant un échan-

tillon diversifié de produits et de services de communication, par exemple, les jeux vidéo, les CD-ROM ou le commerce électronique, c'est-à-dire, pour les fins de la Décision, les services transmis par Internet.

Afin que la Loi s'applique et que le CRTC puisse légiférer, le contenu d'une transmission doit être destiné à être reçu par le public et ne doit pas être constitué exclusivement de chiffres et de lettres ; il doit comprendre des sons ou des images. Le CRTC ne possède donc compétence pour légiférer que sur une certaine partie des transmissions voyageant par Internet. Par contre, le CRTC a annoncé qu'il publiera sous peu une ordonnance d'exemption de l'assujettissement à la Loi, sans modalités ni conditions, pour les entreprises offrant des services de radiodiffusion sur Internet.

Les motifs justifiant la non-réglementation et une telle ordonnance d'exemption sont nombreux. Premièrement, dû à la concurrence et aux forces du marché présentes sur Internet, la demande et les stimulants à l'entreprise sont suffisamment présents pour la progression de la production et de la distribution du contenu canadien. Deuxièmement, bien que certains intervenants du milieu clament que les nouveaux médias causent des torts irréparables aux entreprises de médias traditionnels comme la radio et la télévision, le CRTC souligne que cet effet n'est pas constaté jusqu'à présent et laisse la porte ouverte à la possibilité de légiférer dans le futur. Il estime de plus que les nouveaux médias n'ont pas un effet de substituts face aux médias traditionnels, mais plutôt un effet de complémentarité à ces derniers. Troisièmement, selon certains participants, la non-intervention du CRTC permettra aux gros canons des industries de la téléphonie, des télécommunications ou du divertissement d'acquiescer les plus petits compéti-

teurs afin de prendre le contrôle de l'industrie. Le CRTC a répondu à cette préoccupation comme à la dernière, en affirmant que cette inquiétude ne s'est pas encore matérialisée et qu'il prendra les moyens qui s'imposeront, le cas échéant, à l'avenir. Finalement, quant au contenu offensant et illégal diffusé sur Internet, le CRTC constate que d'une part, une importante partie de ce contenu échappe à sa compétence et d'autre part, que d'autres moyens plus efficaces existent afin de combattre ce fléau, par exemple, la possibilité pour les intervenants d'adopter un code d'éthique, de créer un ombudsman de l'industrie ou de conclure des ententes internationales ayant pour but de réglementer cette matière.

En résumé, le CRTC choisit de laisser l'industrie des nouveaux médias faire libre concurrence à ses concurrents ainsi que le soin de mettre sur pied des systèmes de contrôle quant au contenu diffusé sur Internet. Selon lui, l'effet provoqué par Internet sur la diffusion du contenu canadien, sur les médias traditionnels et sur le contenu offensant ne justifie pas, jusqu'à présent, un besoin d'intervention de sa part. Ainsi, les entreprises offrant de tels services devront donc faire face à la concurrence canadienne et mondiale sans cadre législatif. À l'heure des mégaréorganisations commerciales et de la constatation de plus en plus évidente qu'Internet prendra une très grande place dans un avenir rapproché, force est de conclure que la jungle des nouveaux médias nous réserve encore des rebondissements féroces.

M^e Patrick Théorêt fait partie du cabinet d'avocats et d'agents de marques de commerce Desjardins Ducharme Stein Monast.

Internet : article@ddsm.ca

Site Web : www.ddsm.ca

Pour faire le point sur l'actualité

LISEZ LE CAHIER

CHAQUE SAMEDI DANS

Plus

La Presse



Pour des économies de Noël... surveillez notre circulaire dans l'édition d'aujourd'hui!

L'Équipeur Vêtements performants

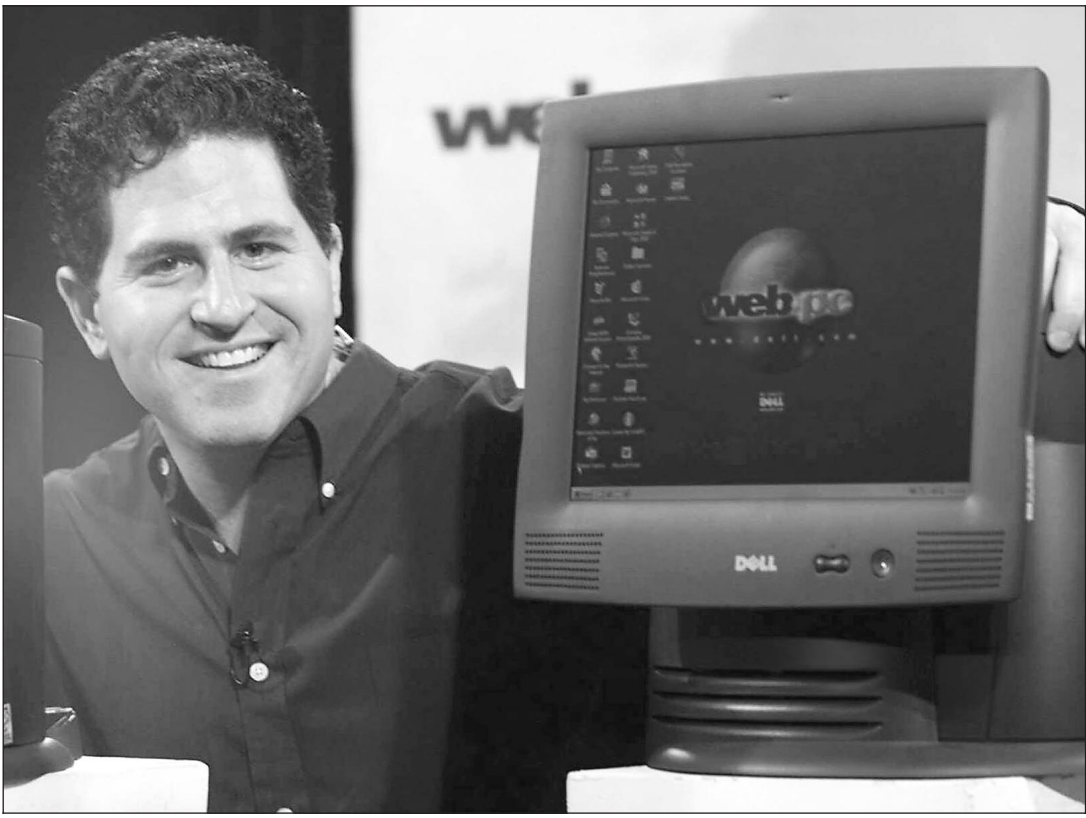


PHOTO AP ©

Nouvelle série d'ordinateurs

Michael Dell, président du conseil et chef de l'exploitation de Dell Computer, a présenté hier à son siège social de Round Rock, au Texas, un nouvel ordinateur baptisé Webpc. Cette machine est centrée sur l'accès à Internet et d'autres tâches simples. Les Webpc se démarquent des autres ordinateurs de ce fabricant, axés sur la puissance et la rapidité, et visent la clientèle des utilisateurs débutants.

Washington donne le feu vert à la fusion d'Exxon et de Mobil

Le plus grand groupe pétrolier du monde verra le jour

Associated Press
WASHINGTON

Après un an d'examen, les instances de régulation du gouvernement américain ont approuvé hier la fusion entre Exxon et Mobil, une opération de 81 milliards \$ US qui donnera naissance au plus grand groupe pétrolier privé du monde.

La Commission fédérale au commerce (FTC) demande dans le cadre de l'opération que les deux premières compagnies pétrolières américaines vendent plus de 2400 stations-service aux États-Unis afin de préserver les règles de la concurrence dans les endroits où les deux compagnies sont en position dominante.

Le feu vert du gouvernement américain était attendu. Il permettra à Exxon et Mobil de mener à bien cette fusion, dont le projet avait été annoncé en décembre dernier, probablement dans les prochaines semaines.

Baptisé Exxon-Mobil, le nouveau groupe, dont le siège sera situé à Irving, au Texas, dépassera le géant anglo-néerlandais Royal Dutch-Shell. Avec 203 milliards \$ US de chiffre d'affaires l'an dernier, il deviendra la plus grosse compagnie mondiale, tous secteurs confondus, dépassant ainsi le colosse General Motors.

Sur le plan historique, l'accord réunit deux groupes issus du titanesque Standard

Oil Trust de John Rockefeller, le monopole pétrolier brisé par le gouvernement américain en 1911. Mobil est l'ancien Standard Oil de New York, tandis qu'Exxon était celui du New Jersey.

Les quatre commissaires de la FTC réunis à huis clos ont voté à l'unanimité en faveur de cette fusion à l'issue d'une matinée entière de réunion au cours de laquelle ils ont été informés par le personnel de l'agence des modalités requises pour l'opération, a annoncé un porte-parole de la FTC.

Quand Exxon et Mobil, respectivement premier et deuxième plus gros producteurs de pétrole des États-Unis, avaient annoncé leur projet de fusion, des membres du Congrès ainsi que des instances de régulation fédérales avaient exprimé leur inquiétude concernant des risques de monopole en particulier pour les ventes au détail de gazoil dans certaines parties du pays.

Pour résoudre ces problèmes, les deux compagnies ont accepté les exigences de la FTC, qui leur a demandé de vendre environ 15 % de leurs lieux de vente — soit plus de 2400 stations-services — essentiellement en Nouvelle Angleterre, au Texas et en Californie, où les deux compagnies détiennent dans certains endroits de 20 à 35 % des parts de marché.

CARRIÈRES PROFESSIONNELLES

IMAGE PAC GRAPHIQUES

Entreprise spécialisée en prépresse, est à la recherche d'un(e) :

GRAPHISTE

avec un minimum de 5 ans d'expérience dans la préparation prépresse d'emballage, préférablement en flexographie. Les personnes intéressées doivent faire parvenir leur C.V. au :

**5000, rue Jean-Talon O., suite #100
Montréal (Qc) H4P 1W9
A / s de Mme Carole Nantel**

2810036

CONSEILLÈRE OU CONSEILLER SYNDICAL

Le Syndicat de l'enseignement de la région de Laval, syndicat enseignant affilié à la Fédération des syndicats de l'enseignement (CEQ), recherche une conseillère ou un conseiller syndical pour un poste de remplacement : 3 jours par semaine jusqu'au 30 juin 2000.

FONCTIONS : Interprétation et application de la convention collective, en lien avec les relations de travail et les questions d'ordre pédagogique.

EXIGENCES : Un diplôme universitaire de 1^{er} cycle et une formation en relations de travail ; Une qualification en droit constitue un atout ; Bonnes méthodes de travail.

Envoyez votre curriculum vitae par la poste **AU PLUS TARD le lundi 6 décembre 1999** à l'attention de Madame Ghislaine Raymond, présidente.

**SYNDICAT DE L'ENSEIGNEMENT DE LA RÉGION DE LAVAL
3224, BOULEVARD JEAN-BÉRAUD, BUREAU 270
LAVAL (QUÉBEC)
H7T 2S4**

2810991

REPRÉSENTANT(E)S DES VENTES PRODUITS O.T.C. EN PHARMACIE À temps partiel

Galderma Canada Inc. est une compagnie spécialisée en dermatologie en pleine croissance, et nous sommes à la recherche de candidat(e)s pour combler 3 postes de représentant(e)s à temps partiel dans la grande région de Montréal soit l'est de Montréal, l'ouest de Montréal, Laval et le centre ville ainsi que la Rive-Sud.

Pour vous qualifier, vous devez avoir une solide expérience d'au moins 3 ans dans la vente de produits d'étalage en pharmacie, de préférence en dermatologie, exceller en communication, avoir une formation universitaire, être bilingue et posséder une automobile.

En échange de votre expertise, nous offrons un salaire des plus compétitifs et un milieu de travail stimulant au sein d'une équipe de ventes très dynamique. Veuillez nous faire parvenir votre curriculum vitae en toute confidentialité (aucun appel téléphonique) d'ici le 6 décembre à l'attention de : **Superviseur régional des ventes, Galderma Canada Inc., 185, montée Verchères, St-Marc (Québec) J0L 2E0 ou télécopieur (450) 584-2201.**

Nous tenons à vous remercier pour votre intérêt; cependant seules les personnes retenues seront contactées pour une entrevue.

Nous pratiquons l'équité en matière d'emploi.

GALDERMA
CANADA



2809523

AVOCAT(E) GOLDSTEIN, FLANZ & FISHMAN

Notre cabinet est spécialisé en litige et transactions commerciales. Nous desservons une clientèle de premier ordre composée essentiellement d'institutions financières et autres sociétés commerciales renommées. Nous sommes reconnus pour la qualité de nos services et notre expertise dans des matières commerciales complexes.

Nous recherchons un(e) avocat(e) de 3 à 5 ans d'expérience en litige, bilingue et qui se démarque par la qualité de son travail. Nous offrons un salaire et des avantages compétitifs.

Faites parvenir votre curriculum vitae à :

**GOLDSTEIN, FLANZ & FISHMAN
1250, boul. René-Lévesque ouest, #4100
Montréal Québec H3B 4W8
À l'attention de Mark E. Meland**

2808717

The Gazette

The Gazette, une division de la plus grande chaîne de quotidiens au Canada, cherche une personne dynamique et professionnelle pour combler le poste de

CHEF DES RAPPORTS FINANCIERS

Relevant du contrôleur, cette personne devra préparer les états financiers mensuels, les budgets et les prévisions, et développer des analyses financières et écrites pour appuyer les décisions de l'entreprise. La personne choisie doit être à l'aise dans un environnement qui évolue rapidement car elle jouera un rôle actif au développement et à la mise en place d'initiatives qui apporteront des changements dans l'entreprise. Elle devra gérer un service formé de deux subalternes et devra travailler de près avec les autres services pour atteindre les objectifs fixés.

Le (la) candidat(e) choisi(e) est parfaitement bilingue et motivé(e). Comptable agréé(e) de formation, il (elle) compte 4 à 5 ans d'expérience. La personne choisie devra aussi posséder d'excellentes connaissances techniques et bien connaître les systèmes financiers (tant sur PC que sur bande maîtresse). Nous recherchons quelqu'un qui a des capacités de leader capable de travailler aussi en équipe et qui saura à la fois motiver et former son personnel.

Ce poste représente une occasion de croissance professionnelle et personnelle allée à un salaire concurrentiel et à des avantages sociaux intéressants. The Gazette offre des chances égales d'emploi. Les personnes intéressées doivent faire parvenir leur curriculum vitae avant le 11 décembre à l'attention de :

**Lina Guerra, Chef des ressources humaines
The Gazette
250, rue Saint-Antoine Ouest
Montréal (Québec) H2Y 3R7
Courriel : lguerra@thegazette.southam.ca**

Confidentialité assurée

2809009



**Conseillers
en systèmes
d'information
Information
System
Consultants**

Chez PROC-DATA, nous sommes une jeune entreprise de services-conseils dans la technologie de l'information et de l'automatisation. Nos interventions gravitent principalement autour du cycle de développement d'applications, de l'installation d'équipements de la réseautique, de l'intégration des systèmes d'information et de l'automatisation de procédés.

Nous sommes actuellement à la recherche de professionnels avec de l'expérience dans les technologies suivantes :

Ingénieur senior DCS

Nous sommes à la recherche d'une personne DCS afin de remplir le rôle d'ingénieur de projet senior. Cette personne devra être apte à travailler efficacement avec une équipe senior et servir de référence technique sur l'étendue des projets et leurs durées de vie. Ce poste requiert de fortes compétences en gestion accompagnées d'une habileté à cibler et développer des opportunités d'affaires majeures. De plus, la personne sera responsable de l'encadrement et du développement du personnel junior. La personne devra posséder de dix à quinze années d'expérience avec les normes DCS utilisées en Amérique du Nord. Une expertise dans l'industrie des pâtes et papiers sera considérée comme un atout.

Programmeur senior (PLC et IHM)

Un programmeur senior avec dix à quinze années d'expérience pertinente dans la programmation des PLC et IHM.

Ingénieur intermédiaire (automatisation industrielle)

Un ingénieur intermédiaire avec cinq à dix années d'expérience pertinente dans l'automatisation industrielle.

Ingénieur intermédiaire (applications industrielles d'alarmes incendies)

Un ingénieur intermédiaire avec cinq à dix années d'expérience en ingénierie des systèmes industriels d'alarmes incendie.

Ingénieur junior ou technicien

Un ingénieur ou technicien avec deux à cinq années d'expérience dans le design et la programmation de PLC et IHM.

Nous offrons une rémunération très compétitive. Veuillez faire parvenir votre C.V. à Proc-Data S.I. 1155, rue University, suite 1303, Montréal (Québec) H3B 3A7, à l'attention de Mme Geneviève Wellens. Fax: (514) 395-1026. Courriel électronique: procdta@procdta.com

2809619

Rive-sud de Montréal, 30-38K \$ (selon expérience)

Technicien (poste rég.) en chimie analytique ; 5 ans d'expérience min. ; connaissance XPS, HOLC, GC/IR et autres ; + maîtrise français / anglais, à l'oral et à l'écrit.

C.V. au (450) 929-4554, avant le 8 déc. 99 à 18 h.

2809093

Rive-sud de Montréal, 24-28K \$ (selon expérience)

Technicien (poste rég.) en chimie-biologie ; 2 ans d'exp. min. ; connaissance en analyse et contrôle qualité (recherche) ; maîtrise français / anglais, à l'oral et à l'écrit.

C.V. au (450) 929-4554, avant le 8 déc. 99 à 18 h.

2809070

ACHATS COMPTES PAYABLES

Intellivax International Inc. est une compagnie dynamique en biotechnologie située dans le Technoparc de Ville St-Laurent. Nous sommes à la recherche d'un(e) commis bilingue pour notre département des achats et comptes payables. Connaissances approfondies des systèmes comptables (Accpac ou Great Plains) et Windows 98 (Excel, Word), minimum de 3 ans d'expérience en comptabilité et dans les achats sont requis.

Faxez votre C.V. au (514) 487-8977 jusqu'au 3 décembre 1999, (514) 334-0606 à partir du 6 décembre 1999.

2809324

Courtier en transport établi depuis 20 ans recherche :

RESPONSABLE FINANCIER

- Responsable des bilans financiers ;
- Analyse des budgets ;
- Supervise activités financières régulières ;
- Capable d'analyse pour fusion ou acquisition.

CANDIDAT :

- Autonome ;
- Bilinguisme ;
- Capable d'entregent ;
- Connaissance d'ACCPAC ;
- CMA ou CGA serait un atout.

Envoyer C.V. à :

**André Martin
SOTECH NITRAM INC.
970, Montée de Liesse, bureau 200
Ville St-Laurent H4T 1W7
Fax : (514) 745-3593**

2810007

REPRÉSENTANT(E)

La compagnie de montres et horloges la plus renommée au Canada vous offre une opportunité remarquable.

En raison d'une retraite, un territoire bien développé est disponible à un représentant professionnel avec expérience qui possède une conduite exemplaire, beaucoup d'énergie et est capable d'établir et entretenir des rapports permanents.

Excellente rémunération, avance sur commission et avantages sociaux.

Si vous désirez relever le défi et vous joindre à une équipe dynamique, faites parvenir votre C.V. à :

**Référence: 593
C.P. 6041, succ. Centre-ville
Montréal (Québec)
H3C 3E3**

2810221

MRCRM

Medical Research Council of Canada Conseil de recherches médicales du Canada

Le Conseil de recherches médicales du Canada (CRM) est le principal organisme fédéral soutenant la recherche en santé au Canada dans des universités, des hôpitaux d'enseignement et des instituts de recherche. Le budget annuel de CRM de 305 millions de dollars sert à accorder des subventions de recherche et des bourses de formation et de perfectionnement partout au Canada. En collaboration avec d'autres intervenants, il favorise la croissance économique grâce à la commercialisation de découvertes et à la création d'emplois.

DIRECTEUR(TRICE) ADJOINT(E), DIRECTION DES PROGRAMMES

Nous procédons présentement au recrutement d'un(e) directeur(trice) adjoint(e) qui fera partie d'une équipe de gestion de huit personnes chargées de l'administration efficiente de la direction et de ses activités. Par ailleurs, vous dirigerez une équipe de 3 à 5 personnes dans la gestion d'un portefeuille assigné relatif à des programmes de financement de la recherche et à des comités d'examen scientifique, ce qui comprend l'appui en personnel scientifique dans l'élaboration et la gestion de politiques et de programmes de financement, l'administration de processus d'examen par les pairs et l'organisation de visites sur place. Il faut posséder une connaissance approfondie des deux langues officielles ainsi que d'excellentes capacités de gestion, d'organisation et de résolution de problèmes pour réussir dans ce milieu qui évolue rapidement et dont les priorités sont souvent en concurrence. Le poste exige de voyager à l'occasion et de travailler en dehors des heures normales de bureau.

Nous cherchons un individu qui possède les qualifications suivantes :

Le poste requiert de l'expérience au niveau postdoctoral en tant que chercheur indépendant dans le domaine de la recherche en santé ainsi qu'un dossier de publications reconnu. De l'expérience en administration de la recherche serait un atout. De plus, une connaissance approfondie de l'anglais et du français est essentielle pour ce poste. (Les candidats qui ont réussi seront soumis à un examen linguistique.)

Le CRM souscrit à la politique d'équité en matière d'emploi. Une préférence sera accordée aux citoyens canadiens. On exige une vérification approfondie de la fiabilité avant l'embauche. Consentement à voyager. On offre actuellement un poste; toutefois, une liste d'admissibilité pourra être dressée et servir éventuellement à la dotation de postes semblables.

Le CRM propose des avantages sociaux intéressants. Le salaire variera en fonction de la qualification et de l'expérience du titulaire. L'échelle salariale pour ce poste est de 61 993 \$ à 81 179 \$ plus la prime de bilinguisme de 800 \$ par année. Ce niveau de rémunération comprend la compensation pour les heures travaillées en dehors des heures normales de bureau. Envoyez votre demande d'emploi d'ici au 17 décembre 1999 à :

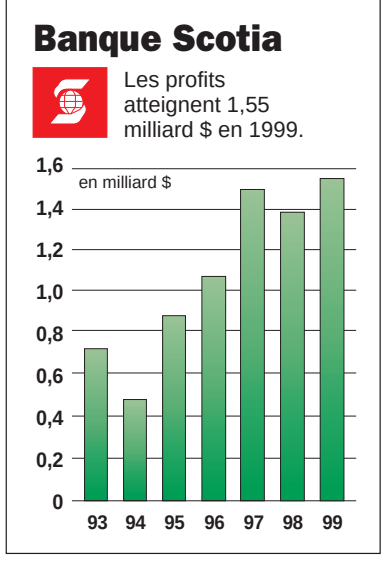
**Robert Rowan
Gestionnaire des ressources humaines
Conseil de recherches médicales
Tour B, 5^e étage, édifice Holland Cross
1600 rue Scott (localisateur postal 3105A)
Ottawa (Ontario) K1A 0W9
Téléphone : (613) 954-1955
Télécopieur : (613) 954-1800
Site Web : www.crm.gc.ca**

Nous remercions tous les postulants. Nous communiquerons seulement avec ceux qui auront été choisis pour l'entrevue.

Canada

2809344

Entreprises



Les banques canadiennes ont battu leurs profits records

Presse Canadienne
TORONTO

Les grandes banques canadiennes totalisent déjà des bénéfices nets records de 7,7 milliards \$ en 1999, alors que la CIBC et la Nationale n’ont même pas encore fait part de leurs résultats, ce qu’elles feront aujourd’hui.

Hier, la Banque Scotia a annoncé le plus gros profit annuel de son histoire, soit 1,55 milliard \$, précisant aussi qu’elle avait aboli quelque 1100 postes et fermé 96 succursales durant l’exercice bouclé le 31 octobre. Un an plus tôt, le bénéfice net avait été de 1,39 milliard.

Pour une cinquième année de suite, les banques à charte ont amélioré cette marque qui, l’an dernier, atteignait 7,08 milliards. Avec la CIBC et la Nationale, elles pourraient dépasser les 9 milliards.

La Scotia ne déroge pas à l’approche de la Banque de Montréal, de la Banque Royale et de la Banque TD, chez qui les bénéfices vont de pair avec des compressions de personnel.

Un an après le refus du ministre fédéral des Finances, Paul Martin, d’autoriser la fusion de quatre grandes banques en deux entités, ce secteur demeure tout aussi prospère et réduit résolument ses coûts, par des abolitions de postes et l’abandon d’activités moins rentables.

Devant des analystes, Peter Godsoe, président de la Banque Scotia, a déclaré que celle-ci va encore alléger sa structure de coûts.

« Nous avons remercié 1100 personnes durant l’année — discrètement — et nous allons continuer », a-t-il indiqué.

Sa banque a pu cette année réduire ses coûts de quelque 100 millions.

La Scotia y est arrivée grâce au rythme usuel d’attrition, environ 2400 personnes par année, et n’a pratiquement pas recouru aux mises à pied, a affirmé sa porte-parole, Shelley Jourard. D’autres réductions sont probables mais cela ne devrait pas pour autant impliquer des réductions importantes, a-t-elle ajouté.

Au début de novembre, la Royale avait annoncé 6000 abolitions de poste au cours des deux prochaines années, et la Banque de Montréal, en octobre, 1450. À la Banque TD, les compressions doivent atteindre 4900 postes sur trois ans, pourvu qu’elle obtienne le feu vert des autorités pour acquérir le Canada Trust.

Du côté de la CIBC, la réduction des coûts serait de l’ordre de 500 millions, correspondant là aussi à des milliers d’emplois en moins.

Les résultats impressionnants de la Scotia montrent par ailleurs qu’elle a profité de la force économique de l’Amérique du Nord, d’un regain en Asie et de la prospérité des places boursières.

Présente dans 50 pays, la Scotia dit avoir bénéficié d’une bonne croissance économique dans les Antilles.

La Scotia a dû verser un surplus de 116 millions, l’été dernier, pour la Banco Sud Americano, au Chili, mais « il n’y a pas là de problème que nous ne pouvons pas régler », a déclaré M. Godsoe.

En Argentine, la Banco Quilmes « n’est pas une très bonne banque, a reconnu le patron de la Scotia. Nous en possédons la totalité et nous avons probablement payé trop cher ».

Tellier veut arracher des clients au camion

Presse Canadienne

Le Canadien National (CN) se doit d’offrir un service plus régulier et concurrentiel s’il entend récupérer les parts de marché de plusieurs millions de dollars perdues aux mains des camionneurs, a affirmé hier son président-directeur général, Paul Tellier.

La concurrence des camionneurs n’est toutefois pas le seul défi que doit relever la compagnie, a ajouté M. Tellier, qui s’adressait aux membres du Club du rail canadien, réunis à Montréal.

Les quatre plus importants chemins de fer américains devraient en effet se révéler plus efficaces, au cours des années à venir.

Au Canada même, toutefois, il ne fait aucun doute que la première cible de M. Tellier demeure le secteur du transport par camion.

Depuis les années soixante, le secteur ferroviaire a perdu 21 % du marché du transport de fret interurbain. Durant la même période, la part de l’industrie du camionnage est passée de 67 à 88 %.

« Notre service était affreux dans le passé », a reconnu M. Tellier.

« Nous avons eu de la difficulté à nous ressaisir, mais nous avons

parcouru beaucoup de chemin en peu de temps », a-t-il ajouté.

Un gain de part de marché de seulement 1 % représenterait une hausse des revenus de 300 millions \$, au Canada, et de 3 milliards, aux États-Unis, a indiqué M. Tellier.

S’il souhaite réussir, le secteur ferroviaire doit pouvoir compter sur un traitement fiscal équitable. Aujourd’hui, les chemins de fer canadiens versent 14 % de leurs revenus bruts en taxes et impôts ; les camionneurs, eux, n’en versent que 10 %.

Néanmoins, la qualité des services offerts demeure la clé, estime le dirigeant du CN. À cette fin, le transporteur a mis en oeuvre un plan de service en vertu duquel ses trains de marchandises roulent selon des horaires fixes sur tout le réseau. Les plans d’acheminement sont établis en heures, et non en jours, pour chaque envoi, et la direction et le personnel sont désormais tenus responsables du respect des temps de parcours.

Déjà satisfaisants, les résultats s’améliorent sans cesse, selon le CN, qui prévoit atteindre d’ici la fin de l’année une ponctualité de 90 % dans le cas des envois intermodaux et par wagons complets.

En octobre 1998, le CN avait annoncé l’élimination de 3000 emplois avant la fin de cette année. Depuis, toutefois, la compagnie a fait état de solides résultats nets.



PHOTO PC ©

Le président du CN, M. Paul Tellier.

Behaviour contestera une requête en séquestre

MARIE TISON

Presse Canadienne

Behaviour Communications entend contester une requête pour une ordonnance de séquestre déposée lundi par la Banque Nationale de Paris (Canada).

Le vice-président aux finances et chef de la direction financière de Behaviour Communications, M. Matthew Carson, s’est dit surpris par le geste de l’institution financière.

« Nous étions en négociations avec eux, a-t-il déclaré au cours d’une entrevue téléphonique hier. La semaine dernière, nous n’avons pas réussi à conclure une entente satisfaisante pour les deux parties, et voilà que lundi la banque a fait ce geste. »

Le conflit porte sur une caution de 800 000 \$ sur un prêt attribué pour la production du film *Monument Avenue*. M. Carson a soutenu que des sommes dues par les distri-

buteurs du film devraient faire diminuer ce montant de façon importante.

Il a déclaré que Behaviour Communications avait l’intention de contester vigoureusement la requête de la Banque Nationale de Paris.

« Nous ne sommes pas d’accord avec certaines allégations faites dans leurs documents », a-t-il affirmé.

La cause devrait être entendue à la mi-décembre. La Banque Nationale de Paris a refusé de commenter le conflit.

Au troisième trimestre, Behaviour Communications a enregistré une perte nette de 16,9 millions.

L’action de l’entreprise, qui se transigeait autour de 8 \$ en 1997, a clôturé hier à cinq cents, en baisse de deux cents par rapport à la veille.

La société, qui s’appelait aupara-

vant Malofilm Communications, s’apprête à se départir de ses dernières unités canadiennes, Behaviour Distribution et le studio numérique Behaviour New Media.

Au printemps dernier, l’entreprise Remstar Distribution avait offert d’acheter Behaviour Distribution, mais elle s’était retirée quelques mois plus tard. Behaviour Communications a trouvé un nouvel acheteur potentiel en Industry Entertainment, une entreprise qui a pour actionnaire majoritaire un administrateur de Behaviour Communications.

Au cours de la prochaine semaine, Behaviour Communications devrait compléter la vente de son studio numérique à Ice Storm Digital.

L’entreprise a également vendu récemment sa division de jeux interactifs, Behaviour Interactive, basée à Québec.

Behaviour Communications, qui employait 160 personnes il y a

deux ans dans ses bureaux de Montréal, Québec, Toronto et Los Angeles, ne comptera plus que 40 employés.

Le siège social de Montréal n’aura plus que quatre ou cinq employés, a indiqué la directrice principale des finances de l’entreprise, Mme Carole Beaucage.

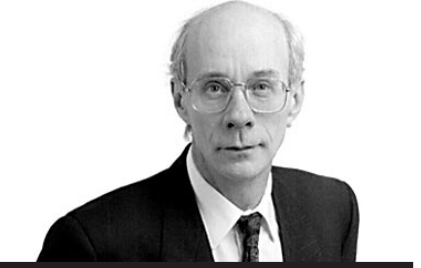
Elle a expliqué que Behaviour Communications se concentrera dans le domaine de la production de films. Cette production émanera exclusivement de Behaviour Worldwide, une filiale basée à Los Angeles.

« Il ne restera pas grand-chose à Montréal », a admis Mme Beaucage.

Il ne restera, en fait, que plusieurs petites sociétés qui ont été créées pour la production de films en particulier. Comme ces films sont terminés, les sociétés en question sont inactives.

« Ce ne sont que des coquilles », a déclaré Mme Beaucage.

Les prix des grands bordeaux risquent de rester élevés...



Jacques Benoit

Il ne faut pas s’attendre à ce que les prix des grands bordeaux rouges, qui atteignent en ce moment des niveaux stratosphériques (200 \$, 500 \$, 700 \$ la bouteille, etc.), diminuent beaucoup, estime M. Jean-Bernard Delmas, oenologue et directeur d’un des plus célèbres domaines du Bordelais, le premier grand cru classé Château Haut-Brion, dans l’appellation Pessac-Léognan.

Pourquoi cela ? Et comment voit-il ce phénomène qui désespère les amateurs de vin du monde entier ?

« En volume, les grands vins de Bordeaux n’augmentent pas beaucoup, ils ont même tendance à diminuer à cause de la hausse des prix, parce qu’on remonte la qualité, expliquait-il dans une interview récente à *La Presse*. »

« Il y a les marchés traditionnels, et il y a les nouveaux marchés : l’Asie, l’Amérique latine, et on a des demandes de marchands qui n’en vendaient pas une bouteille il y a cinq ans. Il y a des marchés fous : Singapour, Taiwan, c’est le côté joueur des Chinois. »

À ses yeux, ce sont les Américains qui sont dans une bonne mesure responsables de la montée injustifiée (des hausses de 50 %, parfois jusqu’à 80 %) des prix des 97 par rapport aux vins de 96, pourtant nettement supérieurs. C’est que les Américains, après avoir boudé les 92, 93 et 94, ont peu acheté de 95, parce qu’il était trop tard, et peu de 96, deux millésimes nettement supérieurs à 97.

« Mais, ils ont acheté beaucoup de 97. Et les Chinois ont suivi. »

Rachetée par le financier américain Clarence Dillon, en 1935, et



PHOTO ROBERT NADON, La Presse

« Il y a des marchés fous : Singapour, Taiwan, c’est le côté joueur des Chinois », note M. Jean-Bernard Delmas, directeur depuis 1961 du premier grand cru classé Château Haut-Brion.

appartenant toujours à cette même famille, Haut-Brion a été le premier des grands vins de Bordeaux à être reconnu pour tel, dès le 17^e siècle.

Ce domaine a aussi continuellement innové, et fut ainsi le premier, dès cette époque, à ouiller ses fûts (c’est-à-dire à combler par l’ajout de vin les vides laissés dans les barriques par l’évaporation, pour éviter l’oxydation) ; le premier également à avoir fait fermenter ses raisins variétés par variétés plutôt que toutes ensemble, ce qui permet par la suite de faire des assemblages mieux calibrés, etc.

Or, il continue de faire figure d’innovateur, comme ce fut le cas en 1961, au moment de l’arrivée de

Jean-Bernard Delmas à la tête du domaine, en remplacement de son père.

La nouveauté d’alors : il fit installer des cette année-là des cuves en acier inoxydable — ce qui était du jamais vu dans la région —, afin de pouvoir contrôler les températures de fermentation, soit par ruissellement d’eau froide, soit simplement par le moyen des baisses de température, puisque l’acier est un bien meilleur conducteur que le bois. (NDLR : la température de fermentation devient-elle trop élevée, le vin prend des arômes de cuît, il s’y forme de l’acide volatil — la composante volatile de l’acide du vinaigre, etc.)

« Avant, on refroidissait par des

serpentins dans lesquels on faisait passer le vin. Ou on jetait des blocs de glace dans la cuve, ajoute-t-il sourire en coin, ce qui fait un peu d’eau... »

Autre nouveauté : depuis 1974, Haut-Brion cultive quelque 300 clones des variétés du Bordelais (des pieds issus d’une même plante mère), car il y a des différences d’un clone à l’autre, et, dit-il, « il faut plusieurs clones pour faire un grand vin ».

Tout cela, la culture et le développement des clones, commença après le grand gel de 1956, qui décima environ la moitié du vignoble bordelais. Les organismes officiels et les viticulteurs avaient alors deux soucis en replantant leurs vignes, dit-il en substance : ils voulaient des clones qui allaient généreusement produire, et des raisins à la teneur élevée en sucre.

Mais, à Haut-Brion, quand les clones plantés à titre expérimental commencèrent à donner des fruits, « on a été affolé par le volume », qui était d’environ deux fois supérieur, soit dans les 100 hectolitres à l’hectare, à la quantité requise pour faire des vins de qualité. Résultat, le domaine développa ses propres clones, « moins productifs, plus aromatiques, plus riches en tanins », clones qui comptent aujourd’hui pour le quart de son vignoble de 43 hectares.

Les vins d’aujourd’hui par rapport à ceux d’autrefois ?

Élaborés avec des raisins cueillis plus tôt, ceux d’autrefois étaient « verts, acides », dit-il, alors qu’on vendange désormais des raisins plus mûrs, moins acides. « Le premier grand millésime à la fois souple et agréable, c’est 82, dit-il. Depuis, on fait des vins qui sont plus ou moins dans cette image. »

La propriété et son voisin, La Mission Haut-Brion, également propriété de la famille Dillon, emploient 60 personnes à plein temps, le vignoble, rappelons-le, étant enclavé dans Bordeaux qui l’entoure de toutes parts. Rentable, Haut-Brion ?

« La première année où on est sortis du rouge et où on a respiré, c’est 1966, dit M. Delmas. Et je pense que c’est vrai pour tous les grands domaines du Bordelais. »

BCE et Norte plongent

BCE et Nortel plongent

RICHARD DUPAUL

Les investisseurs se sont rués vers la porte de sortie à Bay Street, hier, où la Bourse de Toronto terminait en forte baisse sous l'effet du repli marqué des poids lourds BCE et Nortel et de la baisse de titres pétroliers.

L'indice TSE-300 a chuté de 249,37 points, ou de 3,21 %, à 7518,80, sur un marché modérément actif. Le principal indice de la Bourse canadienne a ainsi perdu 4,6 % de sa valeur au cours des deux dernières séances.

L'action du groupe des télécommunications Nortel Networks, qui représente à lui seul près de 11,5 % de la capitalisation de la Bourse de Toronto, a plongé de 9,60 (8 %), à 108,50 \$. La société mère de Nortel, le holding montréalais BCE (qui représente 8,8 % du marché) reculait de 8,80, à 99 \$.

Le déclin de Nortel a grandement contribué à la baisse de 5,61 % de l'ensemble des titres industriels.

Selon les experts, le repli prononcé de Nortel et de BCE s'explique essentiellement par des prises de profits après la forte poussée de ces deux titres, au cours des dernières semaines.

« C'est typique des actions qui montent en flèche. Lorsque les spéculateurs, qui misent sur la tendance du marché, sentent le vent tourner et décident de sor-

« Il y a des corrections marquées », soutient M. Peter Hill, président de Gestion de portefeuille Standard Life.

La culbute du TSE-300 démontre aussi à quel point la hausse récente de l'indice reposait essentiellement sur BCE et Nortel, la progression des autres secteurs étant plus incertaine.

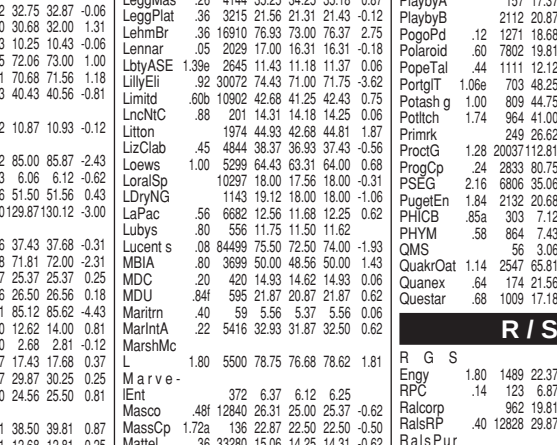
Le secteur pétrolier a connu également une journée difficile, avec une baisse de 2,63 %. Le prix du brut (West Texas Intermediate) glissait de 1,30, à 25,98 \$ US le baril, devant les craintes que les pays producteurs de pétrole succombent à la tentation d'augmenter la cadence.

L'action de Corel, qui bondissait de près de 50 % lundi, perdait 4,10, à 26,30 \$. Corel et l'américaine Red Hat ont contredit les rumeurs voulant que les deux groupes s'apprêtent à annoncer une fusion.

L'action de JDS Uniphase, une autre étoile montante, a aussi succombé aux prises de profits en reculant de 37, à 337 \$.

Le secteur bancaire s'en est tiré avec un repli modéré de 0,75 %. L'action de la Banque Scotia terminait en baisse de 70 cents, à 31,80 \$, malgré une hausse des profits de la banque au quatrième trimestre (402 millions par rapport à 359 millions durant la même pé-

31.43	31.75	0.18	TchSym	6	18.93	18.87	18.87	0.12	UnitInd	.40	727	8.68	8.25	8.25	0.12	
6.93	6.93	-0.12	Tektrnx	48	14.03	35.00	30.87	34.00	3.00	URS B p	30n	16.859	67.63	66.06	66.06	-2.06

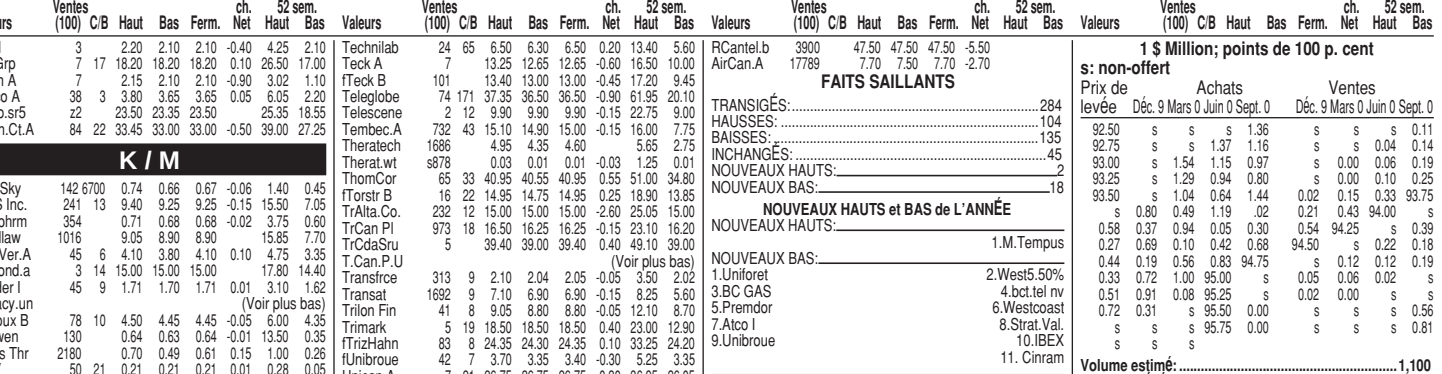
[illegible]

VANPA	Chg	VANPA	Chg	VANPA	Chg	VANPA	Chg	VANPA	Chg				
16.13	-19	vnHmo (G)	215.82	—	vnEcnfx N	10.19	-08	vnIS Ecu (L)	40.27	-15	vnNAI DivCap	23.71	14

LES TITRES AU COMPTOIR

					ch.						ch.
Valeur	Vente	Haut	Rac	Ferm	Net	Valeur	Vente	Haut	Rac	Ferm	Net

[illegible]

A PRESSE, MONTRÉAL, MERCREDI 1^{er} DÉCEMBRE 1999[illegible][illegible][illegible][illegible]

5 ANS									
CONTRAT à terme sur obligations									
du 1 ^{er} au 30/09/2010									
100 000 euros; points de 100 p. cent									
n	Haut	Bas	Haut	Bas	Régl.	V. par	Int. con.		
100.70	98.00	0.00	0.00	0.00	98.95		412	30	
98.25	98.25	0.00	0.00	0.00	98.95				
0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00				
0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00				
estime : 0									

se pourne pée : 415

Options sur contrats à terme
sur obligations
du gouvernement du Canada

\$ 100 millions de points de 100 p.

	Achats			Ventes		
Jan.	Jan.	Fév.	Mars	Jan.	Fév.	Mars
1.34	1.63	1.81	0.13	0.42	0.60	0.55
0.23	0.57	0.77	1.01	1.34	1.64	1.50

[illegible]

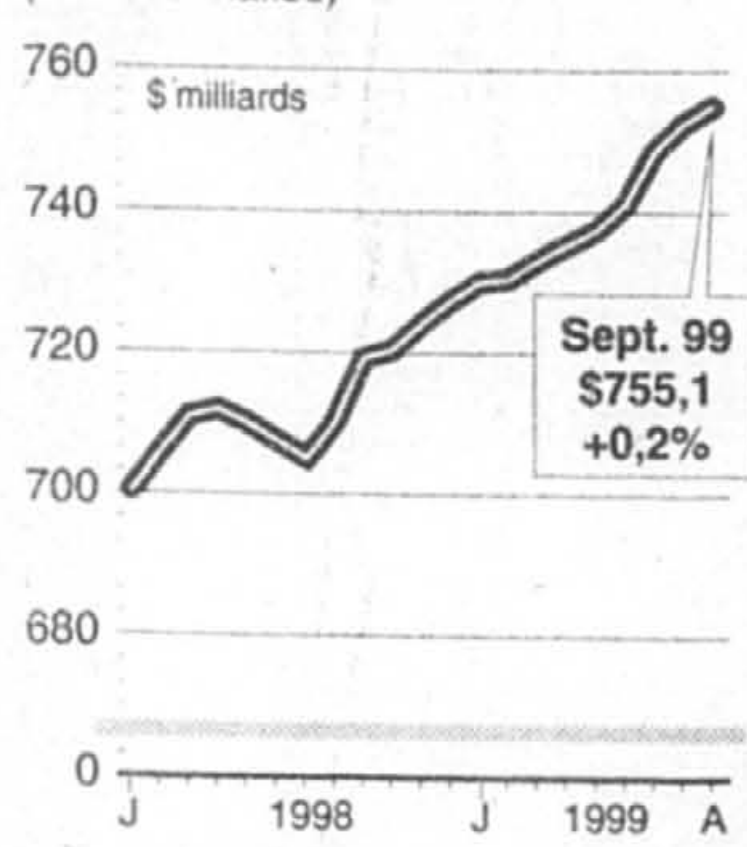
Serie	Prix	Off.	Décl.	Opi.	Vol.	Cours	Serie	Prix	Off.	Décl.	Opi.	Vol.	Cours	Serie	Prix	Off.	Décl.	Opi.	Vol.	Cours
	37.50	6.05	6.55		19			20.00	4.40	5.00					32.50	9.00	9.50		9	

940	32		35.00	0.25	0.40	0.35	15	1410			12.00	4.40	5.15		240			
940	57		35.00	P	32.00	2.50	2.50	15	105		14.00	0.20	0.80		141			
8.45		JA	25.00	7.80	0.85	8.15	1.0	541			25.00	1.70	1.80		142			
8.45			35.00	0.95	5.15	5.10	4	21			10.00	0.15	6.90		143			
7.60			32.00	1.65	1.85	2.10	20	783			CAE INC C \$9.10				104			
7.60	8		35.00	0.60	0.80	0.90	1430	3030			JN	10.00	0.45	0.65	0.45	104		
7.60			37.50	1.51	0.35	0.45	17	2576			CDJ	Jun 23	2023	8.00 C \$121.70		32		
1.45			37.50	P	37.50	0.95	5.15	5.10	4	21	CD	11.00	11.40	12.10	11.31	4		
1.45	18		40.00	1.01	0.30	0.25	9	1368			JA	12.00	P	0.35	1.80	8		
0.32		AP	30.00	4.25	4.45	4.80	10	773			MR	118.00	P	0.75	1.00	0.75	20	
0.35			32.50	2.80	3.00	3.25	40	207			CDN Imperial Bulk LPS 02 C \$32.750					14		
0.35	60		35.00	1.25	1.30	1.35	15	1117			JA	25.00	10.20	10.70		234		
3.60	15	JY	32.50	3.55	3.75	4.00	10	20			25.00	3.00	1.70			392		
3.60	64		35.00	4.20	2.60	2.85	9	10			30.00	3.20	3.70			561		
4.45	45		37.50	1.05	1.25	1.41	3	169			35.00	5.00	5.50	5.50	5.0	241		
6.75	31		JA	20.00	13.70	14.20		1113			35.00	5.75	6.25			146		
6.75			20.00	P	0.30	0.55		158			40.00	0.70	3.80	4.20	6	33		
7.80	25		35.00	4.40	9.90	10.25	10	1147			35.00	0.95	9.55			136		
7.80			35.00	1.25	1.30	1.35	15	860			CDN IMPERIAL BULK LPS 02 C \$32.750							
5.00	13		32.00	2.00	5.90	6.40		773			25.00	16.75	17.25					
5.00	40		30.00	P	0.20	2.80		1443			20.00	P	0.10	0.35				
7.20	153		35.00	P	4.90	5.40		749			25.00	12.25	12.75					
9.00			40.00	P	0.10	2.10	2.80	376			25.00	P	0.10	0.35				
10.55	20		40.00	P	0.35	8.85		731			30.00	8.25	8.75					
1.215	19		45.00	P	1.20	1.45		374			35.00	1.10	1.60					
1.215			45.00	P	12.55	13.05		244			35.00	5.05	5.55	2.55				
2.30	29		50.00	P	0.70	0.95		227			35.00	P	2.50	3.00				
2.30			50.00	P	17.30	17.80		149			40.00	2.75	3.25					
3.40	32		55.00	P	3.20	0.55		149			40.00	P	5.25	5.75				
3.40			55.00	P	22.25	22.75		5			45.00	1.40	1.65					
3.40											45.00	P	8.90	9.40				
3.40											50.00	0.70	0.95					
3.40											50.00	P	13.20	13.70				
3.40											55.00	0.35	0.65	0.50				
3.40											55.00	P	18.10	18.60				
3.40											60.00	3.00	0.45					
3.40											60.00	P	23.05	23.55				
3.40											CELESTICA INC C \$2.02							
3.40											DC	55.00	47.10	48.10	48.75	7	294	
3.40											JN	10.00	12.85	13.85	17.20	1	32	
3.40											90.00	P	0.70	1.05	0.65	20	56	
3.40											95.00	8.85	9.85	12.35	1	189		
3.40											100.00	6.45	6.55	10.00	1	19		
3.40											100.00	P	3.20	3.95	2.25	32	71	
3.40											120.00	0.25	0.50	0.80	35	30		
3.40											120.00	9.40	10.40	10.35	10	19		
3.40											110.00	0.20	0.35	0.65	40	10		
3.40											MR	75.00	29.55	30.55	33.75	5	8	
3.40											80.00	25.55	26.55	32.75	5	40		
3.40											JN	75.00	P	3.30	4.05	3.20	20	
3.40											80.00	3.00	3.55	0.65	20	60		
3.40											85.00	18.85	18.85	22.50	7	24		
3.40											100.00	17.00	18.00	20.00	100	105		
3.40											110.00	14.25	13.45	17.35	5	55		
3.40											120.00	0.15	15.06	1	1	1		
3.40											CGI Group Cl C C \$37.90							
3.40											DC	35.00	3.20	3.45	3.20	5	233	
3.40											37.00	1.75	0.90	1.00	5	244		
3.40											39.00	0.65	0.90	0.10	281	81		
3.40											35.00	4.25	0.50	4.40	10	12		
3.40											39.00	P	2.50	2.75	2.25	60	110	
3.40											43.00	0.65	0.90	0.90	34	58		
3.40											FB	33.00	6.35	6.75	6.85	10	308	
3.40											33.00	P	0.10	0.35	0.10	10	10	
3.40											39.00	2.95	3.20	3.60	30	109		
3.40											MY	41.00	3.60	3.90	4.45	5	49	
3.40											FRANCO NEVADA C \$2.97							
3.40											AP	27.50	2.30	2.60	2.45	1	5	
3.40											Geac Computer Corp. Ltd. C \$27.750							
3.40											DC	30.00	0.35	0.50	0.40	40	112	
3.40											JA	30.00	1.15	1.30	1.30	25	153	
3.40											37.50	0.40	0.50	0.50	10	154		
3.40											AP	30.00	2.15	2.40	2.55	20	249	
3.40											Gulf Canada Resources C \$52.10							
3.40											JN	30.00	0.35	0.50	0.55	10	25	
3.40											Hummington Corp C \$33.70							
3.40											DC	35.00	1.30	1.50	1.40	2	167	
3.40											35.00	P	2.05	2.30	1.75	10	15	
3.40											Imasco Ltd C \$39.750							
3.40											FB	40.00	1.90	1.40	1.35	20	413	
3.40											Imperial Oil Ltd C \$34.60							
3.40											DC	35.00	0.55	0.40	0.40	10	24	
3.40											DC	35.00	P	1.45	1.70	1.50	3	3
3.40											Inco Ltd C \$27.17							
3.40											DC	27.50	0.85	0.95	1.00	53	1181	
3.40											DC	27.50	P	1.20	1.35	1.15	70	144
3.40											30.00	0.25	0.35	0.30	30	1054		
3.40											JA	30.00	0.80	0.85	0.85	10	153	
3.40											FB	22.50	5.15	5.40	5.60	5	5	
3.40											25.00	3.40	3.65	3.80	70	1641		
3.40											27.50	P	1.10	1.25	1.00	50	140	
3.40											27.50	2.20	2.40	2.40	50	228		
3.40											30.00	2.20	2.45	2.30	10	82		
3.40											30.00	P	3.80	4.05	3.60	55	230	
3.40											25.00	1.80	1.95	2.05	10	154		
3.40											30.00	2.20	2.45	2.30	17	136		
3.40											32.50	1.55	1.70	1.85	10	2564		
3.40											10.00	1.20	1.25	1.15	10	1802		
3.40											JDS UNIPHASE C \$33.7							
3.40											DC	26.00	P	0.20	0.20	2.00	1	175
3.40											14	26.00	P	0.10	2.00	2.00	1	20
3.40											6	27.00	P	0.10	2.10	2.10	1	21
3.40											29.00	48.55	50.55	63.00	8	160		
3.40											29.00	P	2.10	4.70	4.70	21	17	
3.40											30	29.00	P	3.65	5.65	3.70	30	20
3.40											3	30.00	11.15	11.35	7.95	3	3	
3.40											330.00	15.55	15.75	13.30	4	4		
3.40											340.00	P	20.25	22.25	22.25	11	11	
3.40											35.00	P	26.25	26.25	30.00	11	16	
3.40											38.00	9.95	11.95	11.90	2	22		
3.40											38.00	5.20	7.20	10.25	2	49		
3.40											38.00	10.60	10.60	10.60	10	10		
3.40																		

OPTIONS CANADIENNES (suite)

Série	Prix	Off.	Dem.	Opt.	Vol.	Série	Prix	Off.	Dem.	Opt.	Vol.
Suite de la page D 9											
300.00	78.55	80.55	55.85	1	1	Microform Inc. C	376				
400.00	38.20	40.20	47.85	2	2	DC 6.00	1.10	1.35	1.25	2	282
410.00	35.60	37.60	43.50	1	1	JA 7.00	0.55	0.75	0.75	10	829
Kinross Gold C 305						FB 7.00	1.70	1.55	1.85	4	96
JA 4.00	0.10	0.30	0.20	25	30	MR 7.00	1.30	1.55	1.35	134	255
JA 4.00	0.45	0.80	0.45	20	150	MR 7.00	1.55	1.50	1.55	100	102
JA 5.00	0.25	0.45	0.35	10	260	MR 7.00	2.20	2.45	2.30	15	554
Laidlaw Inc C \$8.95						MR 7.00	1.85	2.05	1.85	38	979
JA 9.00	0.60	0.75	0.75	10	240	MR 7.00	1.35	1.60	1.45	3	22
MR 10.00	1.30	1.40	1.25	5	35	MR 7.00	0.95	1.20	0.95	55	500
Laidlaw Lps 00 C \$8.95						DC 14.00	1.15	1.35	1.35	40	236
JA 8.00	2.85	3.25				JA 16.00	0.01	0.30			
8.00 P 0.03 0.40						MR 12.00	3.45	3.70	3.50	10	350
10.00 1.15 1.35						MR 15.00	1.70	1.90	1.85	10	75
10.00 P 0.25 0.65						MR 15.00	1.70	1.90	1.55	30	30
12.00 0.25 0.85						MR 15.00	1.25	1.45	1.40	12	12
12.00 P 1.40 1.80						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
14.00 0.01 0.50						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
14.00 P 3.15 3.55						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
16.00 0.01 0.80						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
16.00 P 5.35 5.85						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
18.00 0.01 0.55						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
18.00 P 7.15 7.55						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
20.00 0.01 0.55						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
20.00 P 3.15 3.55						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
22.00 0.01 0.50						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
22.00 P 11.70 12.10						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
25.00 0.01 0.45						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
25.00 P 14.30 14.70						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
Laidlaw Lps 01 C \$8.95						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
JA 8.00	2.40	2.90				MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
8.00 P 0.50 1.00						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
10.00 1.25 1.75						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
10.00 P 1.40 1.90						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
12.00 0.50 1.00						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
12.00 P 2.95 3.45						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
14.00 0.15 0.65						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
14.00 P 4.95 5.45						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
16.00 0.01 0.50						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
16.00 P 7.45 7.85						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
18.00 0.01 0.50						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
18.00 P 14.30 14.70						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
Laidlaw Lps 02 C \$8.95						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
JA 16.00	1.15	1.40	1.10	10	10	MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
16.00 P 1.30 1.55						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
18.00 1.50 1.75						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
18.00 P 0.65 1.15						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
20.00 2.50 3.00						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
20.00 P 1.55 2.15						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
22.00 1.20 1.50						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
22.00 P 3.10 3.60						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
Magna Intl CIA C						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
DC 65.00	1.10	1.35	2.10	10	23	MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
JA 65.00	4.55	5.05	4.10	3	3	MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
FB 72.50	1.00	1.25	1.70	5	18	MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
Methanex Leaps 00 C						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
JA 6.00	0.07	0.50				MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
6.00 P 1.40 1.80						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
8.00 0.01 0.50						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
8.00 P 3.25 3.70						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
10.00 0.01 0.50						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
10.00 P 5.20 5.65						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
12.00 0.01 0.50						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
12.00 P 7.80 7.85						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
14.00 0.01 0.45						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11
14.00 P 9.20 9.65						MR 15.00	1.50	1.75	1.55	2	11

28.00 P 2.80 3.45						18.00 P 1.55 1.80					
28.00 P 0.85 1.25						Nat'l Bk Lps 00 C					
28.00 P 4.00 4.85						JA 16.00	9.50 10.10				
30.00 0.45 0.85						JA 16.00	0.01 0.10				
30.00 P 5.70 5.55						18.00	7.45 8.05				
32.00 0.25 0.65						18.00 P	0.02 0.60				
32.00 P 7.70 8.55						20.00	5.55 6.15				
34.00 0.10 0.50						20.00 P	0.01 0.60				
34.00 P 9.70 10.55						22.00	3.45 4.05				
Nat'l Bk Lps 01 C \$17.30						22.00 P	0.01 0.60				
JA 16.00	2.65 3.75					24.00	1.80 2.50				
16.00 P 0.70 1.70						24.00 P	0.20 0.80				
16.00 P 2.65 3.75						26.00	1.35 2.00				
18.00 1.00 2.65						26.00 P	0.80 1.40				
18.00 P 2.60 2.60						28.00	0.10 0.60				
20.00 1.25 2.00						28.00 P	2.00 2.60				
20.00 P 2.95 3.95						30.00	0.05 0.60				
22.00 0.95 1.55						30.00 P	4.00 4.60				
22.00 P 4.85 5.65						32.00	0.05 0.60				
24.00 0.50 1.25						32.00 P	6.05 6.65				
24.00 P 5.55 7.55						Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1					
26.00 0.25 1.00						JA 14.00	5.55 6.15				
26.00 P 8.55 9.55						55	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
28.00 0.10 0.80						JA 14.00	0.01 0.60				
28.00 P 10.60 11.50						24	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
30.00 0.00 0.75						JA 15.00	3.85 4.80				
30.00 P 12.80 13.60						50	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
32.00 0.01 0.70						JA 16.00 P	0.01 0.60				
32.00 P 14.55 15.55						Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1					
Nat'l Bk Lps 02 C \$17.30						28.00	1.80 2.50 3.45				
JA 16.00	4.00 4.45					50	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
16.00 P 1.00 2.00						JA 18.00	1.50 2.05				
18.00 2.85 3.60						50	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
18.00 P 3.85 2.95						110	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
20.00 2.15 2.90						179	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
20.00 P 3.85 4.30						30	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
22.00 1.53 2.30						87	JA 20.00 P	2.10 3.00			
22.00 P 4.90 5.90						129	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
24.00 0.90 1.65						10	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
24.00 P 6.70 7.70						20	JA 22.00 P	3.35 4.10			
26.00 0.50 1.25						10	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
26.00 P 8.60 9.60						740	JA 24.00	0.85 1.60			
Newbridge SCD C \$33.30						330	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
DC 25.00	8.20 8.70 8.25	51				240	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
27.50	6.05 6.50 5.75	10				1086	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
30.00	4.35 4.70 4.10	115				1250	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
32.50	2.90 3.15 2.70	57				580	JA 25.00	0.50 1.25			
35.00	1.85 2.10 1.65	62				1047	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
37.50	1.10 1.35 1.20	15				1008	JA 26.00 P	6.45 6.95			
37.50 P 5.05 5.55						1502	JA 26.00	0.50 1.05			
40.00 0.85 0.60						13	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
40.00 P 6.95 7.45						20	JA 28.00 P	8.15 8.90			
45.00 0.25 0.35						489	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
45.00 P 10.00 0.20						15	JA 30.00	0.01 0.60			
50.00 0.08 0.20						571	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
50.00 P 2.25 2.35						235	JA 30.00 P	10.15 10.90			
50.00 P 10.15 10.90						34	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
50.00 P 10.15 10.90						85	JA 32.00	0.87 0.85			
50.00 P 10.15 10.90						130	Nat'l Bk Lps 00 (New) C \$1				
50.00 P 10.15 10.90						60	JA 32.00 P	12.15 12.50			
50.00 P 10.15 10.90						74	Nat'l Bk Lps 01 C				
50.00 P 10.15 10.90						75	JA 16.00	9.55 10.20			
50.00 P 10.15 10.90						159	16.00 P	0.02 0.65			
50.00 P 10.15 10.90						229	20.00	5.55 6.15			
50.00 P 10.15 10.90						429	18.00 P	0.08 0.65			
50.00 P 10.15 10.90						23	20.00	5.50 6.55			
50.00 P 10.15 10.90						157	20.00 P	0.35 1.00			
50.00 P 10.15 10.90						583	22.00	1.10 4.75			
50.00 P 10.15 10.90						25	32.00 P	1.35 1.90			
50.00 P 10.15 10.90						130	24.00	2.60 3.25			
50.00 P 10.15 10.90						156	24.00 P	1.35 2.00			
50.00 P 10.15 10.90						22	18.00	1.45 2.10			
50.00 P 10.15 10.90						157	Nat'l Bk Lps 01 C \$108				
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10.15 10.90						157					
50.00 P 10.15 10.90						29					
50.00 P 10.15 10.90						50					
50.00 P 10.15 10.90						156					
50.00 P 10.15 10.90						22					
50.00 P 10											

Produit intérieur brutEn dollars constants de 1992
(désaisonnalisé)

L'économie presque à plein régime

RICHARD DUPAUL

Les consommateurs achètent, les Américains importent massivement, le chômage recule et les entreprises font de plus en plus d'argent. Sur cette toile de fond favorable, l'économie canadienne a poursuivi sa poussée au troisième trimestre, enregistrant une croissance remarquable de 4,7 % (sur une base annuelle).

Cela se compare à une progression de 3,1 % au trimestre précédent et de 2,6 % pour le trimestre correspondant de 1998. À ce rythme, le produit intérieur brut (PIB), qui mesure l'ensemble des biens et services produits au pays, se dirige vers une augmentation de 4 % environ pour l'ensemble de l'année, affirment les économistes.

La performance canadienne est à ce point encourageante que l'économiste en chef de Financière Banque Nationale, M. Clément Gignac, prévoit que le Canada mènera tous les pays du G-7 l'an prochain avec une croissance de 4 %.

Les résultats du troisième trimestre sont tout de même inférieurs aux attentes des experts, qui misaient sur une croissance de 5,2 %. Selon les cambistes, cela peut expliquer le repli du dollar canadien, qui clôturait en faible baisse de deux centièmes à 67,82 cents US.

Le principal moteur de l'économie canadienne — le commerce extérieur — a mené la charge au troisième trimestre. Les exportations ont bondi de 15 % (sur une base annuelle), les manufacturiers d'automobiles, d'ordinateurs et de matériel de télécommunications profitant de la prospérité économique aux États-Unis.

Cependant, les exportations de produits énergétiques ont diminué de 5,6 % après un deuxième trimestre fort.

Les consommateurs ont aussi été actifs, ce qui est de bon augure pour les commerçants à l'approche des Fêtes. Les dépenses de consommation, dominées par les achats de véhicules, de meubles et d'appareils électroménagers, ont augmenté de 1,2 % par rapport au trimestre précédent et de 4,8 % sur une base annuelle.

Avec les gains enregistrés au chapitre de l'emploi (le chômage est à son plus bas niveau depuis neuf ans) et la hausse du revenu personnel disponible (+2,5 %) les Canadiens « ont le goût de dépenser », explique M. Avery Shenfeld, de Marchés mondiaux CIBC.

De leur côté, les entreprises ont aussi des raisons de se réjouir, leurs profits ayant bondi de 10,6 % durant le trimestre et de près de 50 % sur une base annuelle. Il s'agit d'un net revirement par rapport à l'an dernier alors que les entreprises souffraient de la chute des prix des ressources naturelles et du ralentissement économique en Asie.

En pourcentage du PIB, les profits sont à leur plus haut niveau depuis 11 ans, note M. Gignac. Le contexte actuel favorise d'ailleurs le marché boursier canadien par rapport à la bourse américaine, ajoute M. Shenfeld.

Une ombre au tableau : les investissements des entreprises ont ralenti, passant d'une hausse de 24 % au deuxième trimestre à un faible gain de 1,7 % au trimestre suivant. Les dépenses de rénovation des ménages ont également ralenti. Par contre, cela laisse présager une reprise marquée au quatrième trimestre compte tenu de l'activité économique soutenue, estime Mme Sherry Cooper, économiste en chef chez Nesbitt Burns.

Par ailleurs, le solde du compte courant avec les non-résidents a enregistré un léger excédent de 0,7 milliard. Cela signifie que, pour la première fois depuis le quatrième trimestre 1996, les revenus des résidents canadiens tirés de l'étranger ont été supérieurs aux sommes qu'ils y ont dépensées en biens, en services, en placements et en transferts.

Les fusions et acquisitions échouent dans 83 % des cas

LAURIER CLOUTIER

Les fusions et acquisitions transfrontalières n'augmentent pas la valeur aux actionnaires, selon une étude réalisée pour KPMG.

Ce géant de la comptabilité et de la consultation a confié l'étude à un consultant indépendant, l'a expédiée aux médias sous embargo la semaine dernière mais l'a rappelée lundi avant publication.

Les Big 5 des comptables, dont KPMG, tentent de prendre de l'expansion dans les fusions et acquisitions. Des associés de KPMG ont craint que l'étude ne soit mal interprétée et l'ont retirée, croit le *Financial Times*, de Londres. KPMG veut s'en servir comme outil de développement et l'a promise aux médias cette semaine. Le délai provient d'un défaut de coordination de sa part, dit KPMG.

Depuis des années, d'autres études laissent croire que 75 % de ces transactions échouent. Dans le cas des PME du même pays, des études récentes estiment le taux de succès à 50 %. La mondialisation pousse depuis quelques années le nombre et la taille des fusions à de nouveaux sommets, ce qui ne favoriserait pas leur succès.

KPMG a étudié les 700 plus grandes transactions mondiale en-

tre 1996 et 1998 et interrogé 107 dirigeants de multinationales. Il conclut que la valeur des actions a chuté dans 53 % des cas et dans 30 %, les actionnaires n'ont rien gagné.

Ces conclusions découlent d'analyses comparatives du cours des actions des concurrents de même taille durant l'année suivant les fusions et acquisitions.

Qui êtes-vous sans image Net ?

50% de rabais!

Faites-vous voir sur Internet en dotant votre entreprise d'un site Vidéotron.

Hébergez votre site chez Vidéotron et obtenez:

- 50 % de rabais sur les services de création de site
- aucuns frais d'installation
- 1^{er} mois d'hébergement gratuit

Branchez-vous dès aujourd'hui au plus important réseau 100 % fibre optique au Québec. Composez le

1 877 380-WEB6

www.affaires.videotron.com



Vidéotron
Réseau d'affaires

L a f i b r e d e s a f f a i r e s

Certaines conditions s'appliquent. Vidéotron Réseau d'affaires est une désignation de Vidéotron Télécom (1998) ltée. Cette offre prend fin le 17 décembre 1999.

10^e FESTIVAL TÉLÉSCIENCE Montréal / Québec - 2 au 12 décembre 1999

REPORTAGE PUBLICITAIRE

TÉLÉSCIENCE
www.telescience.qc.ca

Soirée d'ouverture à Montréal, le 3 décembre à 19 h 30 • Complexe multimédia du Café Électronique 1425, boul. René-Lévesque O. Tél. : (514) 392-9050
L'EVEREST, UN DÉFI, UNE CONQUÊTE
en présence de Bernard Voyer et du Dr Martin Tremblay, psychiatre

Soirée d'ouverture à Québec, le 2 décembre à 19 h 30 • Musée de la civilisation 85, rue Dalhousie Tél. : (418) 643-2158
LES MANIPULATIONS GÉNÉTIQUES, UNE NOUVELLE FRONTIÈRE?
Présentation du film *Main basse sur les gènes* en présence de Louise Vandelac, coréalisatrice du film.

Ne manquez pas ce cahier spécial samedi dans

La Presse

ntom	0.16	45	18.00	17.75
r West		43	0.48	0.47
million o		431	0.70	0.63

[illegible]

Le secteur public a la parité avec le privé, dit une étude

DENIS LESSARD
du bureau de La Presse, QUÉBEC

Quand on tient compte de l'ensemble de leurs conditions de travail, les syndiqués du secteur public sont à parité avec leurs collègues du privé, estime l'Institut de la statistique dans sa revue annuelle de la rémunération au Québec.

Mettant de côté d'autres évaluations de l'Institut, montrant qu'au niveau salarial, le secteur public était de 10,8 % moins payé que le privé, le président du Conseil du Trésor, Jacques Léonard, a souligné que le gouvernement ne comptait pas revoir à la hausse son offre salariale aux 315 000 salariés du secteur public, qui prévoient des hausses de 1,2 et 2 % pour les trois années de la convention.

« On est à parité avec le privé, c'est ce que le rapport dit. Notre proposition de 1 % n'est pas comprise dans cette évaluation », observe-t-il. Le rapport de l'Institut n'accroche pas de prix non plus à la sécurité d'emploi du secteur public.

Il y a « un écart significatif » entre le public et le privé sur le plan salarial, convient M. Léonard, mais quant on tient compte des heures de travail, de la période de travail, des vacances, des régimes de retraite, les deux secteurs sont à parité, insiste-t-il. Les négociations avancent rondement, les discussions salariales suivront à la table centrale.

Pour Claudette Carbonneau, responsable de la négociation dans le secteur public pour la CSN, le rapport de l'Institut de la statistique vient au contraire donner des munitions aux centrales, qui exigent que Québec revienne à la hausse ses offres salariales aux 400 000 syndiqués du secteur public.

Le rapport de l'Institut confirme, indique-t-elle, qu'au plan salarial, la situation des syndiqués du secteur public s'est dégradée. « On était à 7,2 % derrière le privé. On est maintenant à 9,3 % », retient la syndicaliste. Même en tenant compte de la rémunération globale au coeur de la stratégie gouvernementale, on observe que le secteur public avait 1,3 % d'avance l'an dernier, et qu'il est désormais à 1,7 % derrière le privé.

Municipal : 29 %

La comparaison de la rémunération des syndiqués du secteur public avec d'autres groupes réserve des surprises. Quand tous les avantages sont considérés, on relève que les employés municipaux gagnent 29 % de plus que les employés du gouvernement. Au seul plan salarial, ces syndiqués gagnent 18,5 % de plus que les employés du gouvernement québécois. Ce sont les municipalités de plus de 25 000 habitants qui sont les plus généreuses.

Par rapport à l'ensemble des salariés du Québec, les employés du secteur public gagnent 6,1 % de moins en rémunération globale et 9,3 % de moins au plan salarial.

Si on les compare aux autres 4syndiqués du Québec, les fonctionnaires et les employés des réseaux gagnent 11,5 % de moins que leurs camarades.

Par rapport aux employés du secteur privé syndiqué, les employés du gouvernement gagnent 18,2 % de moins en salaires et 13,4 % de moins quand on considère l'ensemble des avantages. Quand on isole les employés non syndiqués du secteur privé, on observe qu'ils gagnent tout de même 3,5 % de plus que les employés de Québec et conservent un avantage de 6,5 % au chapitre de la rémunération globale.

Par classe d'emploi, les professionnels du gouvernement sont avantagés par rapport au secteur privé, mais il en va tout autrement des techniciens et des employés de bureau, qui accusent des retards de 4 à 10 % au plan salarial. Pour les employés de services et d'entretien, on estime que la parité est atteinte pour la rémunération globale, mais que le retard est de 13 % au plan salarial.

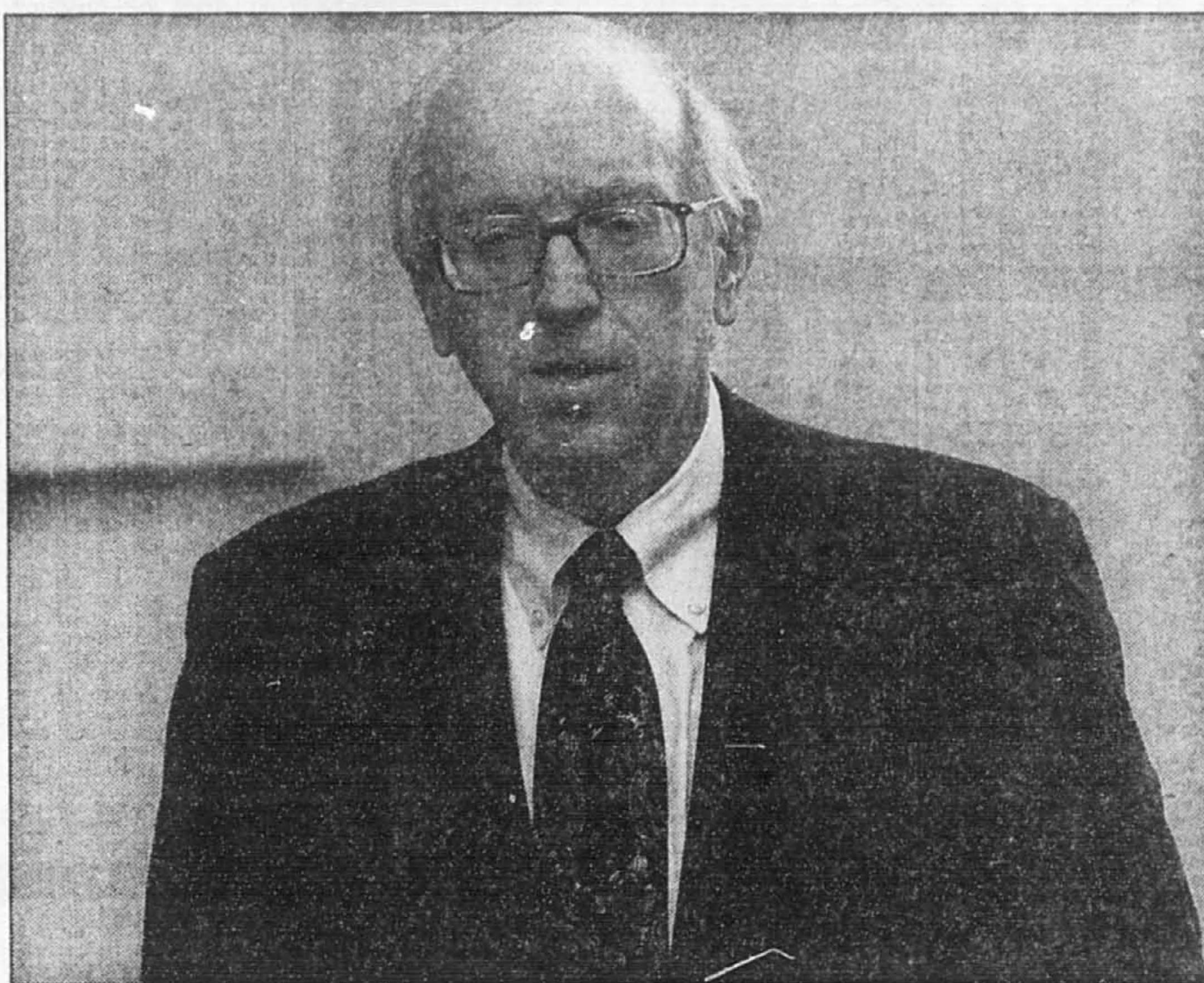


PHOTO AP ©

Médiateur dans l'affaire Microsoft

Le juge en chef de la septième Cour fédérale d'appel, Richard Posner, entre dans l'édifice de Chicago où devait avoir lieu, hier, une rencontre avec les représentants de Microsoft. La bataille juridique entre le géant du logiciel condamné pour pratiques monopolistiques et le gouvernement américain s'est transportée à Chicago, où les avocats se sont retrouvés devant le juge Posner, qui a accepté de servir de médiateur entre Microsoft et le gouvernement. Il y aura d'autres rencontres.

La Nationale et la Laurentienne ignorent Parizeau

RÉJEAN BOURDEAU

Les banquiers québécois ne répondent pas au cri d'alarme lancé hier par Jacques Parizeau, qui craint la vente des banques Nationale et Laurentienne advenant une modification aux règles de propriété des institutions financières.

Pour l'instant, la loi fédérale limite à 10 % la participation d'un seul actionnaire au capital-actions d'une banque.

Dans son livre blanc de juin dernier, le ministre fédéral des finances, Paul Martin, a toutefois ouvert la porte à des changements à la propriété selon la taille des institutions.

Si le projet est entériné tel quel, cet hiver, par le Parlement canadien, un seul actionnaire pourrait contrôler 65 % de la Nationale, puisque la capitalisation de la banque québécoise se situe entre 1 milliard et 5 milliards.

Ce pourcentage monte à 100 % dans le cas de la Laurentienne, dont la capitalisation est inférieure à 1 milliard.

Pour les grandes banques canadiennes, dont la capitalisation dépasse 5 milliards, la limite passerait de 10 % à 20 %.

« Je ne veux pas être prophète de malheur, mais je crois que la prochaine crise n'est pas loin », écrit M. Parizeau dans une lettre ouverte adressée au ministre québécois des Finances, Bernard Landry, et publiée hier dans *La Presse*.

« En somme, le contrôle des deux seules banques québécoises sera mis en vente », ajoute l'ex-premier ministre.

Joint à son bureau montréalais, le président du conseil de la Banque Nationale, André Bérard, n'a pas voulu commenter les propos de M. Parizeau.

« Moi, je ne fais pas de politique, je fais des affaires », a-t-il dit.

M. Bérard a précisé que la proposition du ministre Martin est encore à un « stade hy-

pothétique ». Cependant, il ne s'inquiète pas d'un changement des règles de propriété.

« Au contraire, cela nous donnerait la flexibilité de réaliser des alliances et d'être plus forts face à la concurrence », a-t-il dit.

Le président a rappelé que la clause des 65 % pour la Nationale était un maximum, tout en ajoutant que la transaction devrait, en plus, être entérinée par le conseil d'administration de la banque.

« Nous aurons le choix et ce ne sont pas les étrangers qui vont nous dicter notre ligne de conduite », a soutenu M. Bérard.

Pour sa part, le président de la Laurentienne, Henri-Paul Rousseau, attend d'en savoir plus avant de se prononcer.

« Je ne suis pas mal à l'aise avec ce qui est présenté, mais il faut connaître l'ensemble des règles du jeu (règles de capital, de propriété, de taxation, etc.) avant de porter un jugement », a-t-il indiqué en entrevue téléphonique.

La Manuvie a 1 milliard pour magasiner

MARTIN VALLIÈRES

du bureau de La Presse, TORONTO

La compagnie d'assurances Financière Manuvie réaffirme son désir d'accélérer sa croissance par acquisitions, maintenant qu'elle a complété sa conversion de mutuelle en société à capital-actions.

La Manuvie a en effet investi 500 millions \$, en avril dernier, pour prendre le contrôle d'un assureur au Japon.

Forte d'un milliard de dollars en capital excédentaire, la Manuvie est en appétit pour des occasions de croissance par acquisition, mais hors du Canada surtout. Le pays compte pour 30 % de ses revenus de primes.

« Il n'y a plus assez de place pour croître au Canada comme grande compagnie d'assurances. Mais aussi, dans la foulée de la démutualisation des grands assureurs, le paysage des banques et des assureurs au Canada ne sera plus le même dans quatre ou cinq ans », a indiqué le président et chef de la direction de la Manuvie, Dominic D'Alessandro, au cours d'une rencontre avec la presse financière, hier à Toronto.

À son avis, la tentative d'acquisition de la

compagnie d'assurances London Life par la Banque Royale il y a deux ans, qui a finalement abouti entre les mains de l'assureur Great-West du groupe Financière Power, « a donné un signal » de ce qui pourrait survenir d'ici peu au Canada.

De l'avis d'analystes, au moins deux assureurs-vie démutualisés, Clarica (auparavant la Mutuelle), de Waterloo en Ontario, ainsi que l'Industrielle-Alliance, de Québec, pourraient devenir disponibles.

Mais, si elle voulait s'y intéresser, la Manuvie devrait d'abord laisser passer cette période d'interdit de deux ans prescrite par la législation fédérale contre toute tentative d'acquisition des assureurs de taille intermédiaire et fraîchement démutualisés.

Pour la suite, « tout peut arriver d'ici deux ans, même si nous n'avons pas d'intérêt immédiat pour ces entreprises », a indiqué M. D'Alessandro.

On croit néanmoins autour de Bay Street que la Manuvie saura éviter toute surenchère pour toute autre acquisition, à l'étranger comme au Canada.

« Ses dirigeants ont la réputation d'avoir dit plus souvent non que oui à des acqui-

sitions, pour des raisons de discipline financière. Néanmoins, on sait qu'ils regardent tout ce qui devient disponible », a commenté l'analyste Tom McKinnon, spécialiste en assurances chez le courtier ScotiaMcLeod, à Toronto.

Par ailleurs, les dirigeants de la Manuvie ont voulu corrigé l'impression laissée selon eux dans les médias financiers sur le succès mitigé de la première émission d'actions de 2,5 milliards, la plus grosse jamais réalisée au Canada.

En effet, après avoir émis ses actions à 18 \$, sous le prix minimum envisagé quelques mois plus tôt, la Manuvie a annoncé peu après un rachat jusqu'à hauteur de 5 % de ses actions. Elles se négociaient alors en baisse de 4 % sur leur prix initial.

Mais, depuis que les ex-mutualistes ont pu revendre leurs actions sur la marché, à la mi-novembre, les actions de la Manuvie figurent régulièrement parmi les 15 compagnies les plus négociées à la Bourse de Toronto, à un prix avoisinant les 19 \$.

« Notre priorité était d'obtenir la meilleure valeur initiale pour nos actions au profit de nos détenteurs de police admissibles », a insisté le chef financier de la Manuvie, Peter Rubenovitch.

4 nouveaux fonds à la conquête des 5 continents



Au centre de l'action

PLACEMENTS
TRIMARK MC

La valeur de vos parts et le rendement de vos placements fluctueront. Des renseignements importants concernant tout fonds mutuel sont inclus dans le prospectus simplifié, que vous devriez lire attentivement avant d'investir. Vous pouvez obtenir des exemplaires du prospectus simplifié Trimark auprès de votre conseiller financier ou de Gestion de placements Trimark Inc.

TM/ Marque déposée/ Marque de commerce de Gestion de placements Trimark Inc.

1 800 200-5376 www.trimark.com/francais

NASDAQ

Valeurs	Div	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	ch.	Net	Valeurs	Div	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	ch.	Net	Valeurs	Div	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	ch.	Net		
A/B								A/B								A/B									
ADC Tel	1259	562	54.12	54.12	-1.37			ADC Tel	1259	562	54.12	54.12	-1.37			ADC Tel	1259	562	54.12	54.12	-1.37				
Acclaim	2427	718	6.43	6.56	-.05			Acclaim	2427	718	6.43	6.56	-0.05			Acclaim	2427	718	6.43	6.56	-0.05				
Acel	14323	2362	6.33	23.52	-.40			Acel	14323	2362	6.33	23.52	-0.40			Acel	14323	2362	6.33	23.52	-0.40				
Acion	13222	19	17.75	17.75	-1.12			Acion	13222	19	17.75	17.75	-1.12			Acion	13222	19	17.75	17.75	-1.12				
AdacLab	2930	12	11.15	12.12	-.25			AdacLab	2930	12	11.15	12.12	-0.25			AdacLab	2930	12	11.15	12.12	-0.25				
Adco	3524	23	11.15	12.12	-.25			Adco	3524	23	11.15	12.12	-0.25			Adco	3524	23	11.15	12.12	-0.25				
AdobeSys	25760	710	68.12	68.12	-3.21			AdobeSys	25760	710	68.12	68.12	-3.21			AdobeSys	25760	710	68.12	68.12	-3.21				
Advant	3866	325	3.99	3.99	-.03			Advant	3866	325	3.99	3.99	-0.03			Advant	3866	325	3.99	3.99	-0.03				
Advanta	25	805	17.43	15.87	17.43	-.56		Advanta	25	805	17.43	15.87	17.43	-0.56			Advanta	25	805	17.43	15.87	17.43	-0.56		
Advanco	130	120	12.93	11.50	12.93	-1.08		Advanco	130	120	12.93	11.50	12.93	-1.08			Advanco	130	120	12.93	11.50	12.93	-1.08		
Aetna	1754	41.2	42.37	42.37	-1.12			Aetna	1754	41.2	42.37	42.37	-1.12			Aetna	1754	41.2	42.37	42.37	-1.12				
Aldia	488	130	1.31	1.31	-.01			Aldia	488	130	1.31	1.31	-0.01			Aldia	488	130	1.31	1.31	-0.01				
Alexid	90	407	22.93	22.62	22.97	-1.12		Alexid	90	407	22.93	22.62	22.97	-1.12			Alexid	90	407	22.93	22.62	22.97	-1.12		
AliaPh	4137	453	4.31	4.50	-1.12			AliaPh	4137	453	4.31	4.50	-1.12			AliaPh	4137	453	4.31	4.50	-1.12				
AlteraCp	21952	577	53.25	53.25	-3.75			AlteraCp	21952	577	53.25	53.25	-3.75			AlteraCp	21952	577	53.25	53.25	-3.75				
Altiq	357	303	7.55	7.55	-2.93			Altiq	357	303	7.55	7.55	-2.93			Altiq	357	303	7.55	7.55	-2.93				
Amgen	4893	1750	16.82	17.31	-1.43			Amgen	4893	1750	16.82	17.31	-1.43			Amgen	4893	1750	16.82	17.31	-1.43				
AmHlthPr	139	5	4.87	5.1	-.06			AmHlthPr	139	5	4.87	5.1	-0.06			AmHlthPr	139	5	4.87	5.1	-0.06				
AMNS	2083	2897	23.1	29.75	-1.12			AMNS	2083	2897	23.1	29.75	-1.12			AMNS	2083	2897	23.1	29.75	-1.12				
ANMS	284	49	61.2	66.37	-6.12			ANMS	284	49	61.2	66.37	-6.12			ANMS	284	49	61.2	66.37	-6.12				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71	7.71	-.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18			AmPac	597	73	7.71	7.71	-0.18				
AmPac	597	73	7.71																						

AOL Canada triple la taille de son réseau par une alliance

La Presse

AOL Canada, détenu par le géant américain des services interactifs America Online et la Banque Royale, triple la taille de son réseau d'accès commuté grâce à une alliance stratégique avec les fournisseurs de solutions de communications Bell Nexxia et UUNET Canada.

Quelque 90 % des foyers canadiens pourront désormais se brancher à son service en ligne, sans frais d'itinérance, indique-t-on dans un communiqué de presse faisant état de la transaction.

« Un tarif pour usage illimité permettra aux consommateurs d'explorer les différents services offerts, comme le courrier électronique et l'accès à Internet », a indiqué le chef de la direction de AOL Canada, Stephen Bartkiw. Pour ce faire, la société a notamment augmenté à 60 ses numéros d'accès.

« Bell Nexxia offre des solutions d'avant-garde sur un réseau transcanadien de pointe pour services à large bande et IP (protocole Internet), ce qui crée un avantage

instantané pour AOL Canada et ses membres », dit Charles Childers, premier vice-président, ventes et marketing, de la filiale de BCE.

Pour sa part, UUNET, qui appartient à MCI WorldCom, poursuivra son engagement envers AOL Canada, tout en accélérant « l'expansion de son infrastructure de réseau partagée », a souligné son président canadien, Chris Scatliff.

Cette entente tripartite, échelonnée sur plusieurs années, permet également à AOL Canada d'être le premier fournisseur national de services en ligne à tester la technologie DSL à haute vitesse à large bande, dès cet hiver.

Afin d'en arriver à des services en ligne à haute vitesse, AOL Canada et Bell Nexxia effectueront à Toronto un essai de marché de l'accès DSL à AOL plus, le produit à large bande d'AOL Canada. La technologie DSL autorise un accès à haute vitesse à large bande sur les fils téléphoniques existants. De cette façon, les membres jouissent d'un accès à Internet jusqu'à 30 fois plus rapide qu'avec l'accès commuté ordinaire.

CGE se lance dans le marketing électronique

PIERRE BELLEMARE

La firme montréalaise CGE, dirigée par Clément Gagnon, vient de mettre en place sa division Nouveau Média et se lance dans le marketing électronique.

CGE est d'ailleurs présentement en négociation afin de développer en partenariat une solution technologique basée sur une approche innovatrice de marketing électronique, un service naissant appelé à faire tache d'huile.

M. Gagnon, qui préfère taire pour l'instant le nom de son éventuel partenaire, se dit confiant de pouvoir déployer rapidement le tout nouvel outil de marketing électronique qui saura répondre à cette nouvelle tendance de l'impartition marketing.

CGE, division Nouveau Média, s'applique désormais à offrir des services d'analyse de projets et d'évaluation de besoins en matière de conception et de réalisation de type multimédia (site Web, page Web, cédérom, commerce électronique).

À cet égard, M. Gagnon, détenteur notamment d'un MBA, a recruté Brigitte Trudel qui, après avoir étudié en biochimie, en sciences et en marketing, oeuvre dans le domaine des technologies de l'information depuis quelques années.

Les clients de CGE peuvent naviguer gratuitement sur Internet : CGE met son fureteur à leur disposition. Le site interactif de CGE est construit de façon à permettre un accès rapide à l'information principale sans avoir à changer de page. En lien direct, on peut consulter notamment les mises à jour quotidiennes du marché boursier par l'entremise du site Internet Stockhouse.

Fondée en 1987, CGE vient de se doter d'un nouveau logo, d'un site web (<http://www.cgecom.com>) et d'un nouveau créneau de communication, le multimédia. Ses services sont regroupés sous trois entités distinctes et une division : CGE Communication, CGE Capital et CGE Affaires internationales avec sa plus récente division, Nouveau Média.

Un cadeau idéal

La Presse vous propose un véritable voyage dans le temps : tout le siècle vu à travers des milliers de textes, de photos et d'illustrations. Un regard fascinant sur tous les événements marquants de notre siècle.

AUJOURD'HUI!
Jour de La guignolée, La Presse remettra 5 \$ à La Société de Saint-Vincent de Paul, pour chaque livre vendu.
Commandes téléphoniques seulement.

Près de 400 pages
Format : 10 x 15 cm

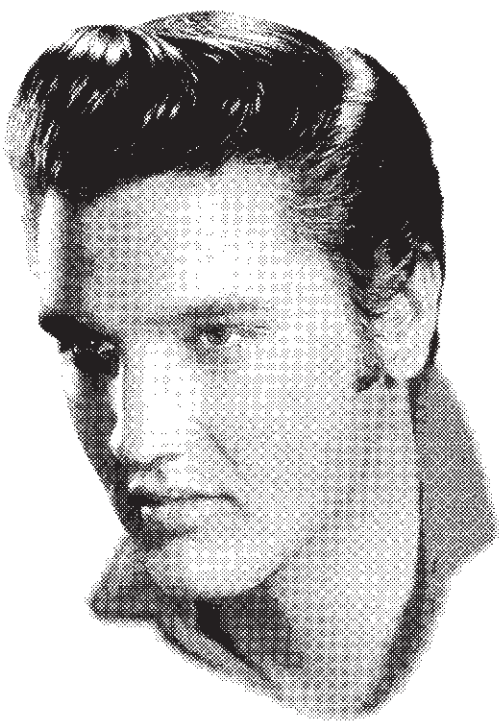
29.95 \$
FRAIS POSTAUX ET TPS EN SUS

La Presse

Commandez dès maintenant
(514) 285-6945
Interurbains (sans frais): 1 877 299-6299
Télécopieur: (514) 285-6988

Pour la livraison, prévoir un délai d'une semaine après la réception de votre commande, à La Presse

Le siècle des stars ?



L'ATLAS DU XX^e SIÈCLE



AUJOURD'HUI Spectacle: La naissance du « star system »

Encore hier, ils n'étaient personne. Aujourd'hui le monde entier les acclame. Au cours du XX^e siècle, la vie des artistes et athlètes a été bouleversée par l'apparition d'un « star system » planétaire, conséquence du développement des médias de masse. Autant le succès y est instantané, autant la gloire peut être de courte durée.

LE SIÈCLE EN RÉSUMÉ

Mercredi prochain: Conflits, 55 ans de menaces nucléaires

Collectionnez les 12 cartes de l'Atlas du XX^e siècle. C'est gratuit dans La Presse du mercredi jusqu'au 8 décembre.

La Presse

D 16

LA PRESSE, MONTRÉAL, MERCREDI 1^{er} DÉCEMBRE 1999

es petites annonces

Des 8 heures

La Presse

prenez le bon numéro

514-285-7111

HEURES DE TOMBÉE
Les petites annonces régulières
 Mardi au samedi : 17 h la veille de la parution
 Dimanche et lundi : 17 h le vendredi précédent
Annonces encadrées
 48 h avant la parution

HEURES D'OUVERTURE
 Lundi au vendredi : 8 h à 17 h 30

INTERURBAIN SANS FRAIS
 1 800 361-5013
 TÉLÉCOPIE : (514) 848-6287

100	Immobilier
RÉSIDENTIEL	
Achat - Vente - Échange	
Visites libres.....100	Terrains résidentiels.....122
Île de Montréal.....101	Prêts hyp. / résidentiel.....123
Centre-ville.....102	Reprises de finance.....124
Vieux-Montréal.....103	Divers.....129
Laval, Rive-Nord.....105	Location
Rive-Sud.....106	Île de Montréal.....131
Banlieue ouest.....107	Centre-ville.....132
Banlieue est.....108	Vieux-Montréal.....133
Laurentides.....109	Laval, Rive-Nord.....135
Estrie, Cantons de l'Est.....110	Rive-Sud.....136
Extérieur de Montréal.....111	Banlieue ouest.....137
Condominiums.....112	Banlieue est.....138
Bord de l'eau.....113	Laurentides.....139
États-Unis, hors frontières.....114	Estrie, Cantons de l'Est.....140
Condominiums, copropriétés.....115	Extérieur de Montréal.....141
Maisons de campagne.....116	États-Unis, hors frontières.....143
domaines.....117	Condominiums.....145
Chalets, terrains.....118	copropriétés à louer.....146
Maisons mobiles.....119	Maisons de campagne.....147
Propriétés à échanger.....120	Chalets à louer.....148
Propriétés demandées.....121	Chambres, pensions.....149
Fermes, terres.....122	Propriétés à louer.....150
	Maisons de repos.....151
	centres d'accueil.....152
	On demande à louer.....153

On demande à partager.....154	Vente de garage.....238
Sous-location.....155	Vente de charité.....239
Appartements meublés.....156	Marché aux puces.....240
	Les trouvailles du dimanche.....245
INVESTISSEMENT COMMERCIAL	
INDUSTRIEL	Services
Achat - Vente - Échange	Entretien, rénovation.....250
Propriétés à revenus.....160	Entrepreneurs.....252
Propriétés comm. / industrielles.....162	Peinture, décoration.....255
Fermes, terres.....168	Paysagistes, déneigement.....256
Commerces.....170	Transport, déménagement.....257
Copropriétés, espaces comm., industriels.....172	Gardiennes, gardiennage.....259
Terrains comm. / industriels.....173	Professionnels.....260
	Esthétique, coiffure.....262
Location	Rédaction, traduction.....263
Espaces comm. / industriels à louer.....180	Traitement de textes.....264
Commerces à louer.....182	Préparation de C.V.....265
Entrepôts à louer.....184	Services divers.....268
Bureaux à louer.....186	Soins thérapeutiques et massage.....270
Magasins à louer.....188	Consultations, soins professionnels.....271
Divers.....192	

200	Marchandises et services
Marchandises	Offres d'emploi (encadrées seulement).....300
Équipements téléphoniques.....202	Programmes de formation.....303
Audio/visuel.....203	Postes cadres et professionnels.....304
Instruments de musique.....206	Santé, services communautaires.....306
Appareils électroménagers.....206	Éducation, enseignement.....307
Mobiliers, articles maison.....207	Gardiennes.....308
Vêtements, fourrure.....210	Bureaux.....310
Collections.....211	Informatique.....313
Antiquités, artisanat.....212	Assurance.....316
œuvres d'art, bijoux.....214	Secteur automobile.....317
objets précieux.....216	Vente, commerce.....319
Livres.....217	Immobilier.....320
Le coin de l'ordinateur.....221	Clubs, hôtels, restaurants.....322
Alimentation.....222	Alimentation.....323
Imprimerie.....224	Imprimerie, infographie.....324
Piscines.....225	Technique, métiers, sous-traitance.....325
Bois de foyer.....227	Coiffure, esthétique.....327
Santé, produits naturels.....228	Industrie du vêtement.....328
Équipements de bureau.....229	Industriel, manufacturier.....329
Impression.....231	Entretien, sécurité, conciergerie.....331
Machinerie, outils.....232	Services domestiques.....334
Équipements commerciaux.....233	Musiciens, artistes.....337
Matériaux de construction.....235	Mannequins, modèles.....339
Marchandises diverses.....236	Emplois divers.....340
On demande à acheter.....237	Loisirs et véhicules récréatifs.....341
Encans.....238	Emplois divers à temps partiel.....342

Emplois demandés.....343	Séjours, excursions.....610
Méthodes de recherche d'emploi.....348	
Bénévoles.....349	ÉQUIPEMENTS RÉCRÉATIFS
	Achat - Vente - Échange
Cours	Motocyclettes.....655
Cours.....350	Bateaux, moteurs, yachts, voiliers.....658
	Planches à voiles.....659
	Motoneiges, véhicules tout terrain.....661
	Remorques.....665
	Véhicules récréatifs.....667
	Divers.....670
	Entreposage de véhicules.....675
	700
	Affaires
	Propositions d'affaires (encadrées seulement).....700
	Escortes, rencontres, etc.....705
	Financement.....710
	Occasions d'affaires.....712
	Associés demandés.....714
	Franchises.....715
	Services financiers.....717
	Services spécialisés.....718
	Argent à prêter ou demandé.....725
	Tenue de livres, impôt.....730
	Immobilier.....735
	Divers.....750

400	Services personnels
Naissances, graduations.....401	fiançailles, mariages.....402
Avis de recherche.....403	Compagnies, compagnons.....404
Agences de rencontres.....405	Clubs de rencontres.....406
Lignes de rencontres.....410	Astrologie, occultisme.....415
Consultations.....419	Billets de sport / spectacles.....420
Activités sociales.....425	Escortes, rencontres, etc.....445
Studios de massage.....450	Divers.....455
Souhaits.....460	
	500
	Transport et véhicules automobiles
	Machinerie diverse.....501
	Véhicules lourds.....511
	Camions, 4 x 4, fourgonnettes.....511
	Véhicules 2998 \$ et moins.....548
	Automobiles.....550
	Autos, camions antiques et de collection.....555
	Autos - camions à louer.....567
	Services divers.....560
	Pièces et accessoires.....568

600	Loisirs et véhicules récréatifs
Articles / équipements de sport.....605	Remerciements.....995
Camping, chasse et pêche.....606	Prières.....997
Vélo, ski, golf.....608	Décès.....999

700	Affaires
Propositions d'affaires (encadrées seulement).....700	Financement.....705
Occasions d'affaires.....710	Associés demandés.....712
Franchises.....714	Services financiers.....715
Services spécialisés.....717	Argent à prêter ou demandé.....718
Tenue de livres, impôt.....725	Immobilier.....730
Divers.....735	
	800
	Avis
	Avis légaux.....801
	Avis divers.....805
	Communiqués.....810
	Avis de dissolution, changements de nom.....860

3 lignes 7 jours consécutifs

29 19\$

(1,39 \$ par ligne additionnelle, par jour)

La Presse

Autobaines

511, 548, 550, 555

AVIS : Les conditions particulières de ces offres, aucun changement ne peut être apporté au texte original en cours de publication. On peut d'autre part se prévaloir du privilège d'annulation en tout temps à partir de la première parution, mais une telle annulation n'altère en rien la facturation qui s'établira obligatoirement sur 7 jours de publication. Ces annonces sont payables avant publication par carte de crédit ou à nos bureaux.

La Presse

Les petites annonces

(514) 285-7111

Appels interurbains sans frais :

1 800 361-5013

AVIS : Nos annonceurs sont priés de vérifier la teneur de leurs annonces lors de leur première parution. Advenant qu'une annonce soit reproduite incorrectement, l'annonceur doit en aviser aussitôt La Presse qui convient de publier dans la prochaine édition du journal une version corrigée de celle-ci. Toute erreur ou plainte visant la teneur d'une annonce doit être signalée le jour de sa parution avant 17 h, pour fins de correction lors de la prochaine édition du journal. De même, en cas d'annulation d'une annonce, l'avis à cette fin doit être donné avant 17 h, le jour qui précède sa parution.

100

Immobilier

100 VISITES LIBRES

PLATEAU, Fabre près Mont-Royal, 5½, rénove, foyer, terrasse, sans agent, 118 000 \$ négociable. Visite libre dim. 14-16h. Jour paget. 514-721-5720 soir. 514-523-3286

101 ÎLE DE MONTRÉAL

ABSOLUMENT à considérer Villers, rareté, grand duplex (29x43), semi dét. 26½ avec cachet, s/sol, garage, rue très recherchée, prix 185 000 \$ nég. R. Ralfa 727-7575, Sutton Ctr

ACHÈTE tous genres de propriétés dans Mtl, pour les hyp ou comptant - Poussier Parent, 721-8717

AHUNTSIC, 10,187 Berri, 3x5½, métro, 514-337-3830

AHUNTSIC, Splendide split 10 pces, bois laté, foyer, Lot 8925 pi car, adj, rivière 514-336-7872

ANJOU, split level dét. rénove, bois franc, foyer, thermopompe, s/sol fini, prix 159 500\$ EQUATION Ctr 514-255-1018

ANJOU cdt. 2 ch, sdlinier, impeccable, 120 900 \$, Colette Angers 354-6240, ReMax Excellence Ctr

ANJOU Duplex réno., garage, poss. bachelier 179 900\$. Anjou grand bung, dét. garage, abri, 119 900 \$ Anjou grand condo, 3 ch, garage, 149 900 \$. Métro Cadillac duplex, garage 129 900 \$ R. Jussanne 354-6240 ReMax Excellence Ctr

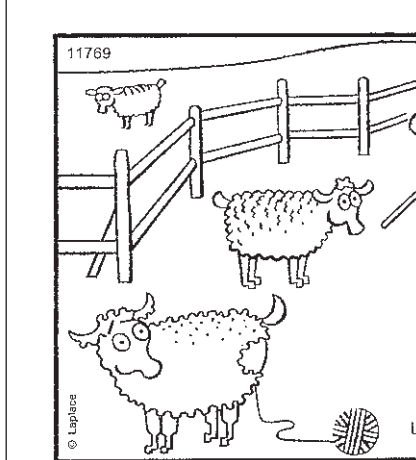
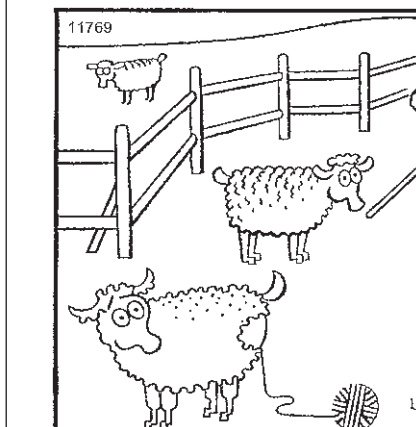
À VOIR SUCCESSION Rosemont secteur très recherché, triplex 15x½, 2x3½, s/sol, garage, prix 149 000 \$ nég. R. Ralfa 727-7575, Sutton Ctr

MERCIER, face à un boisé, triplex, rev. 1625\$ / mois, log. du proprio. 3 ch, salon, sdlinier, s/jeux, garage, 351-7305

NOUVEAU ROSEMONT super cdt. 3 ch, sdlinier, s/sol avec foyer, clé en main, 164 500 \$. Colette Angers 354-6240, ReMax Excellence

ÊTES-VOUS OBSERVATEUR?

Ces deux dessins sont en apparence identiques. En réalité, il y a entre eux HUIT petites différences.



VOIR SOLUTION À LA FIN DES PETITES ANNONCES

107 ÎLE DE MONTRÉAL

OUTREMONT, Le Chenon-veau, 7e, 2 ch., 2 s/bains complètes, grands salon et s/manger, app. de coin, a/c. 280 000 \$ (514) 481-8364, 287-1485

PLATEAU adj. 4e / St-Joseph, 3 plex réno, cachet, 174 500 \$. Carlos 514-374-9250 ReMax

ROSEMONT, duplex attaché, vente rapide. 514-721-8992

ROSEMONT, Petite Patrie, Grand 3 plex semi dét., bachelier, garage + 3 stat., 214 000 \$. Carlos 514-374-9250 ReMax

ROUEN/DAVIDSON A rénover, 5 logs, subvention 80 000 \$. J. Ricci 450-437-6100

ST-LAURENT/BOIS FRANCS, Maison de ville, 3 ch., 2 s/bains, plancher bois, neuf, 205 000 \$. 514-336-2642

VIEUX-BORDEAUX, superbe terrain de 9500 pi car avec cottage âgé en bon état, à vendre par succession. Prix 175 000 \$. Soir. 450-662-0866

105 LAVAL, RIVE-NORD

ROSEMÈRE, cdt. 3+1 ch, piscine, très recherché, services-63, Ctr. 119 900 \$. Anjou grand condo, 3 ch, garage, 149 900 \$. Métro Cadillac duplex, garage 129 900 \$. R. Jussanne 354-6240 ReMax Excellence Ctr

106 RIVE-SUD

LONGUEUIL, bung, secteur très recherché, services-63, Ctr. 119 900 \$. Anjou grand condo, 3 ch, garage, 149 900 \$. Métro Cadillac duplex, garage 129 900 \$. R. Jussanne 354-6240 ReMax Excellence Ctr

ST-HUBERT, 3plex, 4x, Bon prix, faut vendre. 450-465-7207

ST-LAMBERT maison de ville, nouvelle construction adj. au Haut St-Lambert, à partir de 108 900 \$. 450-466-5105

VARENNES, maison de luxe, avec piscine intérieure. A voir 179 500\$. 450-652-6886

109 LAURENTIDES

À ST-HIPPOLYTE, cottage réno, accès au lac Connelly, à voir. 382-5011, 450-563-1925

110 CANTONS DE L'EST

BROMONT, 3 ch, terrain 34 870' car, 79 500\$. G. Lalancier 354-6240, ReMax Excellence

112 BORD DE L'EAU

STE-ANNE DES LACS, lac Des Seigneurs, maison 1995, 323 000\$. 450-224-5798

115 CONDOMINIUMS, COPROPRIÉTÉS

A AHUNTSIC, magnifique condos 6½, 94 500 \$. Vendre très motivé. Jean-Benoît Benoit 231-3324, Sutton Accès Ctr

AVANT 10 DÉC. 5 \$ 500 \$ COMPTANT À L'ACHAT + TPS + TVQ - notaire inclus Condo/lofts neufs. Rien à payer avant sept. 2000. 514-282-0663

BENNETT, 2055, 35 000' + loft, hauteur 20 pi, 514-259-0574

C.D.N. 26405 Barclay 3½, tout réno. 58 000 \$. 514-497-7110

117 BORD DE L'EAU

CENTRE-OUEST - RÉDUIT 114 900 \$ à 2 ch, parquetiers, foyer, ac, balcon, garage, ascenseur, FRANCINE LABERGE 485-8888 ReMax Cité ctr

118 BORD DE L'EAU

CENTRE-VILLE LE JARDIN DU FORT 2055 du Fort Sherbrooke, 5 condos neufs, 1 et 2 ch, avec stat. int., de 125 900 \$ à 175 500 \$ + taxes, quartier tranquille, jardin, terrain, vidéo-phonie, chambre d'hôte, etc. (514) 892-9000

DE LAUNAY, 1020 Salaberry, métro H-Bourassa, 4½, 450\$, poêle-frigo, rénove, chauffage, auto, près piste cyclable, parc, 514-656-0963

AHUNTSIC, 1325 H-Bourassa E, 4½, 3e, 465 \$. 514-334-6048

AHUNTSIC, 2½, 3½, 465\$, semi meublé. 514-277-4606

AHUNTSIC, 3½, 10690 Taché / H-Bourassa 514-387-6130

AHUNTSIC, 3½, chauffé, tranquille, 1065, 389-5728, 386-6766

AHUNTSIC, 4½, chauffé, frais, pent, entrée lav./s.c., près services, décs. 514-381-1597

AHUNTSIC, beau triplex, grand 6½, 125 000 \$, taxes inclus, Mezz. Emplacement de choix. A 100 du métro. Seul projet aux prix aussi bas à V.M.R. Bénédict 450-547-8115

VILLE MT-ROYAL, nouveau projet de condominiums, 2 ou 3 ch, Garage int. Ascenseur, Mezz. Emplacement de choix. A 100 du métro. Seul projet aux prix aussi bas à V.M.R. Bénédict 450-547-8115

119 PROPRIÉTÉS À ÉCHANGER

ABITATIONS du Manoir Davar Inc. Licence: RBQ 8109-688-644.

PLATEAU, 3943 Rivard, 2 condos rénos 4½, Mme Ponton Trans-Action, 514-951-5425

PLATEAU: rénos, Marquette, 1230 pi car, 2 ch, Rue Bureau, 3½, 4½, Visites: 4219 Marquette. Dim. 14-16 h. 990-9471.

SAINT-LAURENT Beaux, grands 3½, 4½, 5½, Nouveau projet, eau chaude, Occ. Mai 2000 Info: (514) 990-9905

VILLE MT-ROYAL, nouveau projet de condominiums, 2 ou 3 ch, Garage int. Ascenseur, Mezz. Emplacement de choix. A 100 du métro. Seul projet aux prix aussi bas à V.M.R. Bénédict 450-547-8115

120 PROPRIÉTÉS DEMANDÉES

ACHETONS tous genres de propriétés ou créances pour balance d'hypothèque. Les Consultants G.L.B. 514-526-2609

TRIPLEX À VENDRE? VENTE RAPIDE POSSIBLE! JOEY RICCI 694-4344 ROYAL LePage CRTR

122 TERRAINS RÉSIDENTIELS

A MTL, 59 000\$, plan/permis 4 logs, 59 000\$. 514-522-3344

ATTENTION SUCCESSION terrain de 80 x 60 pi, sur le boul. des Frères. A vendre par un agent. Jean-Marc Lamotte, Sutton ctr., 450-688-2222

REGION D'ASBESTOS terrains avec services municipaux, dans secteur paisible. 1-819-758-7658

ST-SAUVEUR, bord de l'eau, buis, piscine, 514-733-2974

TERRAINS à vendre, station ski Vallée du Parc, Grand-Mère, secteur de choix, 300-363-1639

123 PRÊTS HYPOTHECAIRES/RESIDENTIELS

Al 1ère, 2e bal, vente, notaire Laberge jour, 729-4232

ARGENT vite, 1ère, 2e, 3e, ST-ONGE CTR, 733-4214

124 REPRISES DE FINANCE

REPRISES de tout genre que voulez-vous? J. C. Roussel Royal de Mtl ctr. 514-865-6632

131 ÎLE DE MONTRÉAL

A AHUNTSIC, 3½, insonorisé, impeccable, 514-956-8827

A BERRI, près Crémazie, 4½ ferme, rénove, balcon, aire pavée éclairée, 400, 381-0544 17h à 19h, fin sem. 13h à 17h

ACADIE 10 500, distingué condo 1½-2½, prix d'appt 335-3377

A CÔTÉ MÉTRO Jean-Talon, 1½ meublé, 330 \$, 450-681-7314

AHUNTSIC, 1020 Salaberry, métro H-Bourassa, 4½, 450\$, poêle-frigo, rénove, chauffage, auto, près piste cyclable, parc, 514-656-0963

AHUNTSIC, 1325 H-Bourassa E, 4½, 3e, 465 \$. 514-334-6048

AHUNTSIC, 2½, 3½, 465\$, semi meublé. 514-277-4606

AHUNTSIC, 3½, 10690 Taché / H-Bourassa 514-387-6130

AHUNTSIC, 3½, chauffé, tranquille, 1065, 389-5728, 386-6766

AHUNTSIC, 4½, chauffé, frais, pent, entrée lav./s.c., près services, décs. 514-381-1597

AHUNTSIC, beau triplex, grand 6½, 125 000 \$, taxes inclus, Mezz. Emplacement de choix. A 100 du métro. Seul projet aux prix aussi bas à V.M.R. Bénédict 450-547-8115

VILLE MT-ROYAL, nouveau projet de condominiums, 2 ou 3 ch, Garage int. Ascenseur, Mezz. Emplacement de choix. A 100 du métro. Seul projet aux prix aussi bas à V.M.R. Bénédict 450-547-8115

125 BORD DE L'EAU

STE-ANNE DES LACS, lac Des Seigneurs, maison 1995, 323 000\$. 450-224-5798

126 CONDOMINIUMS, COPROPRIÉTÉS

A AHUNTSIC, magnifique condos 6½, 94 500 \$. Vendre très motivé. Jean-Benoît Benoit 231-3324, Sutton Accès Ctr

AVANT 10 DÉC. 5 \$ 500 \$ COMPTANT À L'ACHAT + TPS + TVQ - notaire inclus Condo/lofts neufs. Rien à payer avant sept. 2000. 514-282-0663

BENNETT, 2055, 35 000' + loft, hauteur 20 pi, 514-259-0574

C.D.N. 26405 Barclay 3½, tout réno. 58 000 \$. 514-497-7110

127 BORD DE L'EAU

CENTRE-OUEST - RÉDUIT 114 900 \$ à 2 ch, parquetiers, foyer, ac, balcon, garage, ascenseur, FRANCINE LABERGE 485-8888 ReMax Cité ctr

128 BORD DE L'EAU

CENTRE-VILLE LE JARDIN DU FORT 2055 du Fort Sherbrooke, 5 condos neufs, 1 et 2 ch, avec stat. int., de 125 900 \$ à 175 500 \$ + taxes, quartier tranquille, jardin, terrain, vidéo-phonie, chambre d'hôte, etc. (514) 892-9000

DE LAUNAY, 1020 Salaberry, métro H-Bourassa, 4½, 450\$, poêle-frigo, rénove, chauffage, auto, près piste cyclable, parc, 514-656-0963

AHUNTSIC, 1325 H-Bourassa E, 4½, 3e, 465 \$. 514-334-6048

AHUNTSIC, 2½, 3½, 465\$, semi meublé. 514-277-4606

AHUNTSIC, 3½, 10690 Taché / H-Bourassa 514-387-6130

AHUNTSIC, 3½, chauffé, tranquille, 1065, 389-5728, 386-6766

AHUNTSIC, 4½, chauffé, frais, pent, entrée lav./s.c., près services, décs. 514-381-1597

AHUNTSIC, beau triplex, grand 6½, 125 000 \$, taxes inclus, Mezz. Emplacement de choix. A 100 du métro. Seul projet aux prix aussi bas à V.M.R. Bénédict 450-547-8115

VILLE MT-ROYAL, nouveau projet de condominiums, 2 ou 3 ch, Garage int. Ascenseur, Mezz. Emplacement de choix. A 100 du métro. Seul projet aux prix aussi bas à V.M.R. Bénédict 450-547-8115

129 BORD DE L'EAU

STE-ANNE DES LACS, lac Des Seigneurs, maison 1995, 323 000\$. 450-224-5798

130 CONDOMINIUMS, COPROPRIÉTÉS

A AHUNTSIC, magnifique condos 6½, 94 500 \$. Vendre très motivé. Jean-Benoît Benoit 231-3324, Sutton Accès Ctr

AVANT 10 DÉC. 5 \$ 500 \$ COMPTANT À L'ACHAT + TPS + TVQ - notaire inclus Condo/lofts neufs. Rien à payer avant sept. 2000. 514-282-0663

BENNETT, 2055, 35 000' + loft, hauteur 20 pi, 514-259-0574

C.D.N. 26405 Barclay 3½, tout réno. 58 000 \$. 514-497-7110

131 ÎLE DE MONTRÉAL

BOUL. St-Joseph E, luxueux 5½, chauffé, propre, poêle/frigo, boiseries, vitraux, tranquille, métro, 750 \$. 514-521-4498

BOUL. GOUIN /St-Michel, 4½, 2e, 495 \$, rénove, 514 591-1225, 514 955-4585.

BOURRET, près Hampstead, propre édifice de prestige, ascenseur équipé 3½, 341-5241

C.D.N. Dupuis, 3½, chauffé, équipé, libre. 514-733-2974

C.D.N., 1½ à 4½, 4½, Semi-meublés, près HEC, U de M, métro, 737-7331, 9h à 19h.

C.D.N., 3½, à 375 \$, poêle/frigo, chauffage et eau chaude inclus. Frais peint, plancher verni. Près de tous les services, 737-7557

C.D.N., 5160 Gatinneau, 2½, luxueux, balcon, 3½, chauffé, frigo, visio 10h-20h. 514-212-6640

C.D.N., adj. Outremont, 3½, 2 mois gratuits, plancher inf. 344-2816 ou 596-0299.

C.D.N., HEC, U de M, 4½, chauffé, équipé, 494-8826

C.D.N., Hill Park studio chauffé, 20e, libre, 450\$. 514-730-5694

C.D.N., métro, U de M, 1er, grand 3½, 514-738-5662

C.D.N., Ridgewood, grand studio, 2½, 3½, poêle/frigo et gaz inclus, rénovation, Frais voir. 514-212-6640

C.D.N./Linton, faut voir, près U de M., grand 4½, 425\$, non chauffé, rénove, équipé, balcon, car, Bloc propre. Idéal étudiants. 514-738-5662

C.D.N. 2½-4½, RÉNOVÉS 1745 Goyer adj. 12, 737-2147 2735 Goyer adj. 4, 735-0678

CHRISTOPHE-COLOMB, 3½, chauffé, équipé, 273-8887

CLARK, 3687, 3½, 936-1572, Victoria 5491loft 514-342-7315

COTE ST-LUC, 3½, chauffées, équipées, libre, 484-6381

Cote St-Paul Chauffage inclus 3½ - 387 \$ 4½ - 425 \$ GARAGES 46 \$ 767-4698

COTE STE-CATHERINE métr 3½-4½ équipés; 737-9581

COTE STE-CATHERINE 1½-3½ U de M et 2 hdp, chauffé meublé silencieux, 514-739-5416

DAVIDSON, 2½, bouil, Rosemont, 2½, chauffé, 259-3272

DAVIDSON, métr 3½, fermé, pent, Soir. 514-255-2917

DELORMIER 7987, 3½, semi meublé ou frais peint, ensolleille. 514-381-4721

DE SALABERRY, 2350, 3½, 4½, poêle, frigo, 514-333-1893.

DUPUIS, 3717, 3½, 737-5742 Docelles 3455, 3½, 739-9363

EN FACE U de M, 4½, bus

100
Immobilier

Voici notre adresse Internet pour trouver
IMMOBILIER A VENDRE (rubriques 100 à 118)
IMMOBILIER A LOUER (rubriques 131 à 149 et 154 à 160)
www.lapresse.ca/annonces
Pour annoncer: (514) 285-7111

132 À LOUER
CENTRE-VILLE

132 À LOUER
CENTRE-VILLE

*Vous aimerez
l'île des Soeurs*

**JUSQU'À
2 MOIS
GRATUITS**

sur appartements
sélectionnés
seulement

2810102-81132

**STRUCTURES
METROPOLITAINES**

(514) 769-8511

500, chemin du Golf

Semaine : 10 h à 19 h
Sam., dim. : 11 h à 16 h

Le Parc

Au coeur du
centre-ville
avec tous les
services
Luxe et ambiance

3450, rue Drummond

845-9709

Semaine 9 h à 21 h
Sam. Dim. 10 h à 15 h

135 À LOUER
RIVE-NORD

AU DOMAINE BELLERIVE

Au bord de la rivière des Prairies, à Laval, 1^{er}, 3^e, 4^e, 5^e, piscine, sécurité 24h, dépanneur, clinique médicale + autres services. Club social. Navette autobus privé entre métro et centre d'achats. (450) 686-2280

L.D.R., 4^e rno, face parc, eau chaude, endroit paisible, 450 \$/mois, 450-517-6517

(450) 669-7793, 669-0547

136 À LOUER
RIVE-SUD

BOUCHERVILLE
immeuble tranquille près du C.L.S.C., ascenseur, st-inclus, conciergerie résident, 3^e/4^e/5^e, tout inclus, à compter de 557 \$, 30 Montarville #108. Tél: 450-655-4822

GREENFIELD PARK, 275 rue Taggart, 3^e, 4^e, chauffés, 514-769-2762, 514-672-4781

LONGUEUIL, 1^{er}, 3^e, 4^e, tout compris, possibilité court terme. 450-651-2644

LONGUEUIL, 3^e, 4^e, 5^e, 450-671-4294, 651-2076

LONGUEUIL, 5^e, chauffé, peint, 450-448-4365, 672-8240

LONGUEUIL, beau 4^e, r-de-ch, porte patio, stat. face Base Plein Air, près bus, coin tranquille, 450-514-7212

LONGUEUIL, métro, propre, tranquille, meublé, chauffage, éclairé 2^e, 3^e, à partir de 345\$ 395\$ 450-670-5285

LONGUEUIL, rue Louise, 4^e, 5^e, chauffé, eau chaude, lav. vaiss., 497-2948

ST-HUBERT, maison complètement meublée, possible court terme, 450-651-2644

ST-LAMBERT (Vieux), grand 4^e chauffé, bois franc, 520 \$, déc. 450-465-1538

ST-LAMBERT, luxueux condo, très grand 4^e, 2 ch, eau over-ice, garage + 1 stat ext. Redcoeur. Libré. Bus. 514-917-2140

137 À LOUER
BANLIEUE OUEST

BEACONSFIELD
Maisons en rangée spacieuses 3 ch, 2^e s/bains, foyer, cuisine en chêne, bois fin, 2^e cabine, c/cle aux autoroutes, magasins et écoles. Pl. Ste-Marie, 694-6265

PIERREFONDS 3^e/4^e, réno, immédiat. 514-480-1558, pag.

139 À LOUER
LAURENTIDES

A ENTRELACS, très luxueux, 5 ch, 2 cuisines, garage, 6700\$ pour l'hiver, 450-238-3122

MONT TREMBLANT, 4 km, des pistes, beaucoup de cachet, 7 ch, déc. à mai, 15 500 \$, tout incl. 1-800-425-6114

PRÈS DU MONT OLYMPIA, tout inclus, Du 23/12 au 15/01, 5500 \$, 23/12 au 15/04, 5900 \$, 450 227-4032, cellulaire: 514 993-2057

ST-HIPPOLYTE, petit nid d'amour idéal pour couple relation ou célibataire, situé le long d'un ruisseau sur 63 000 pi car. Meublé, 1 ch, 2 s/bain; 1 ch, 2 s/bains; garage 2 ch, 2 s/bains. A vendre 87 000 \$, ou louer 850 \$ par mois, 450-563-4619.

VAL MORIN, 2^e semi sous-sol, meublé, tout compris, idéal pour ski, 300\$, 514-369-3948

143 ÉTATS-UNIS
HORS FRONTIÈRES

A COSTA RICA, 875-1225 villas, www.chaletocosta.ca

CELEBREZ 2000 à Miami Beach Nord, luxueux condo sur mer. Studio tout équipé, 4000 \$/saison, 954-741-5220 300

COTE D'AZUR, St-Raphael, mer à pied, condo 300 \$/sem, peut vendre, 450-964-9321

MIAMI, Golden Strand, studio pour 4 personnes, 18 déc. au 1^{er} jan. 514-384-0969

MIAMI BEACH, Golden Strand, sem. 22jan. et 5^e fév. 277-4606

POMPAÑO BEACH, Studio 3^e, 4^e, de 59 \$ à 145 \$ U.S./jour, 800 pi de mer, 450-627-1406, 819-429-6682

WEST PALM BEACH, Water-Side Village, condo 2 ch, 2 s/bain; 1^{er} étage. Libre fév., mars, avril. 450-447-1076

145 CONDOMINIUMS, COPROPRIÉTÉS À LOUER

LASALLE, condo 5^e + mezz., près métro Angrignon, foyer, fournil, thermopomp, impeccable, 1400 \$, Studio Clodim inc. 514-364-3656.

MAGOG, 3^e/4^e, meublé, 4 personnes, foyer, 15 déc. au 15 mars, (2495) 514-646-1749

POURQUOI PAS, 3^e com, meublé, à côté du métro Georges Vanier. Aucun contr. Prix 69 000 \$. 514-992-9099.

146 MAISONS DE CAMPAGNE

STE-MÉLANIE, 2 ch., meublé, élect. incl. 600 \$/mois. 514-728-8104, 450-432-1782

147 CHALET À LOUER

A CHANTECLAIR, 60 chalets, lac, tourelles, Louez 2 jours 3e gratuit, (514) 990-3330 www.chanteclair.com

A RAWDON, maison de campagne neuve, 3 ch., ski, saison 3000\$ 514-490-0310

A ST-ADOLPHE, 1 à 5 ch., fins sem, 22jan. et 5^e fév. 277-4606

A ST-AMICHEL DES SAINTS 3 ch., foyer, 514-642-1117

A SUTTON, chalets, piscine int., sauna, 450-538-3736

BORD DE L'EAU 3 ch., déneigé, foyer, bois incl., Ste-Emile, 2250\$ saison, 514-865-7765

BORD LAC, St-Jovite, foyer, 300 \$/sem, et +, 819-688-3347

DOMAINE DE REVE PRIVE Ste-Adèle, Chantecler, yre piste de ski, piscine int., spa, jacuzzi, tourbillon, thermopomp, 4 foyers, 4 ch, suite verrière + équipement. Lacs privés, 5000 \$/sem et + ou vendre. Réf. 514-890-5594, 450-963-9699.

156 APPARTEMENT MEUBLÉS

CHERRIER, meub. 1^{er} - 3^e, tél./cable, 775 \$ + 993-5075.

CONDOS, APPS. Luxueux, central, 3 mois + Cte Troc Vacances 939-0555

CONTACT-LOGEMENT Réseau approximatifs privés, court/long terme, 990-0838.

LAVAL, condo-hôtel, 4^e, équipé, au mois, 514-952-0087

L'île des Soeurs
Appartements meublés

• à 5 min du centre-ville

• location au mois ou plus

• à partir de 1070 \$/mois

Spécial des fêtes

Louez pour 2 semaines en décembre 1999 et en janvier 2000.

(514) 769-8511 www.visitet.com/milstrucmet

157 CHALET À LOUER

EASTMAN, près Orford, 2 ch., foyer, sem. 1-450-438-1556

LAC BRÔME 3 ch., tout équipé, ski, pêche glace, patin, saison, 450-447-1715 répondre

Laurentides - Noël
Sutton, Caspé, www.chaletsquebec.com tél. 875-1220 Info@trotrois 1001 St-Dorchester, Mt 1-888-993-4616 R 147

MEMPHREMAGOG, 2 ch., foyer, tout inclus, saison hiver, 819-843-8026

MONT STE-ANNE, foyer, 3 ch. fermées, 450-965-9873

MT-TREMBLANT, bachelors, foyer, cable, réf., 514-917-2385

ORFORD: 3 ch., foyer, lave-vaiss., micro-onde, lav./sec. 5 min de Magog et Mc-Orford. Tout incl. Libre déc. à avril. 450-447-1076

ST-JOVITE, bord lac, 2 à 8 ch., équipé, 819-425-3900

ST-JOVITE, choix 15 chalets, équipés, foyer, pèse cuisine, motoneige. 819-688-2909

STE-AGATHE, fin sem., sem. mois, saison, 1-819-326-3365

STE-AGATHE, grands chalets, 10 personnes, plus, foyer, sauna, tourbillon, 514-342-2232 ou 819-321-0266

ST-MARGUERITE, du lac Masson, grand chalet tout équipé 4 ch, près pistes, disp. du 30 déc. au 7 janv. 450-699-6467

TREMBLANT, Pinteau, condo 2 ch., saison, Condo 2-3 ch., période fêtes, 514-666-3396.

148 CHAMBRES, PENSIONS

A AHUNTISIC, cuisine, 250 \$, 9218 St-Urbain. 381-0313

• AU 1034 Sherbrooke E. 1^{er} neufr, meublé/cable, 597-2217

METRO Papineau, meublées, après 15 h: 514-523-8076.

ROSEMONT 2 ch. dont 1 avec salon, meublées. 508-1000 \$.

Poss. pension, Dancé/rétraté non fumeur, 514-723-4034, soit

SNOWDON métro, sans-fumée, étudiant(e), 514-489-9403.

ST-HENRI, meublé, élect. incl, près métro, libre, 514-924-0561

149 PROPRIÉTÉS À LOUER

DUVERNAY, Laval, cott., 3 ch., chauffé, tout équipé, piscine int., garage, 514-947-9103

152 GARAGES

BERCY/Sherbrooke, entreposage auto chauffé, 526-1358.

C.D.N., entreposage garage hivernation, chauffé, 796-3501.

C.D.N., chauffé, garage, 793-1271

CENTRE-VILLE, entreposage auto chauffé, 550-2484

ENTREPOSAGE de moto ou auto, sécuritaire, 272-4979.

OUTREMONT ADJ., entreposage chauffé auto, 739-5115.

POUR ENTREPOSAGE, chauffé, Plateau, pour voitures, 520 \$/saison, 514-529-8063

154 ON DEMANDE À PARTAGER

PLATEAU, beau grand 7^e, déc. jan. 514-842-6751

155 SOUS LOCATION

CENTRE-VILLE 3^e, 4^e, meublés à vendre, 514-949-4969

ILE DES SOEURS, 4^e, 609\$/\$, meubl., disponible 1^{er} déc., garage int., vue jardin, 3 électros, chauff. incl., 514-769-7283

156 APPARTEMENT MEUBLÉS

ABSOLUT meilleur, 5^e, meublé, centre-ville, garage int., au mois, 2000\$, 514-527-8444

AMEUBLEMENT et accessoires de luxe à louer, pour app., exécutif, 514-949-4969

ANJOU, duplex, 3^e, bachelors, résidentiel, 514-353-2252

APP. CENTRE-VILLE 3^e/4^e luxueux, meublés, court-long terme, 514-846-1125

AV. des Pins O. (60) 1^{er}, calme, conciergerie, tout incl., Libre. 385\$ et +, 514-842-9817

BERRI-UGAM, 1^{er}, 2^e, style condo, court-long terme, meublé, tout incl. 514-286-5215.

COTE D'AZUR, St-Raphael, mer à pied, condo 300 \$/sem, peut vendre, 450-964-9321

MIAMI, Golden Strand, studio pour 4 personnes, 18 déc. au 1^{er} jan. 514-384-0969

MIAMI BEACH, Golden Strand, sem. 22jan. et 5^e fév. 277-4606

POMPAÑO BEACH, Studio 3^e, 4^e, de 59 \$ à 145 \$ U.S./jour, 800 pi de mer, 450-627-1406, 819-429-6682

WEST PALM BEACH, Water-Side Village, condo 2 ch, 2 s/bain; 1^{er} étage. Libre fév., mars, avril. 450-447-1076

145 CONDOMINIUMS, COPROPRIÉTÉS À LOUER

LASALLE, condo 5^e + mezz., près métro Angrignon, foyer, fournil, thermopomp, impeccable, 1400 \$, Studio Clodim inc. 514-364-3656.

MAGOG, 3^e/4^e, meublé, 4 personnes, foyer, 15 déc. au 15 mars, (2495) 514-646-1749

POURQUOI PAS, 3^e com, meublé, à côté du métro Georges Vanier. Aucun contr. Prix 69 000 \$. 514-992-9099.

146 MAISONS DE CAMPAGNE

STE-MÉLANIE, 2 ch., meublé, élect. incl. 600 \$/mois. 514-728-8104, 450-432-1782

147 CHALET À LOUER

A CHANTECLAIR, 60 chalets, lac, tourelles, Louez 2 jours 3e gratuit, (514) 990-3330 www.chanteclair.com

A RAWDON, maison de campagne neuve, 3 ch., ski, saison 3000\$ 514-490-0310

A ST-ADOLPHE, 1 à 5 ch., fins sem, 22jan. et 5^e fév. 277-4606

A ST-AMICHEL DES SAINTS 3 ch., foyer, 514-642-1117

A SUTTON, chalets, piscine int., sauna, 450-538-3736

BORD DE L'EAU 3 ch., déneigé, foyer, bois incl., Ste-Emile, 2250\$ saison, 514-865-7765

BORD LAC, St-Jovite, foyer, 300 \$/sem, et +, 819-688-3347

DOMAINE DE REVE PRIVE Ste-Adèle, Chantecler, yre piste de ski, piscine int., spa, jacuzzi, tourbillon, thermopomp, 4 foyers, 4 ch, suite verrière + équipement. Lacs privés, 5000 \$/sem et + ou vendre. Réf. 514-890-5594, 450-963-9699.

145 CONDOMINIUMS, COPROPRIÉTÉS À LOUER

LASALLE, condo 5^e + mezz., près métro Angrignon, foyer, fournil, thermopomp, impeccable, 1400 \$, Studio Clodim inc. 514-364-3656.

MAGOG, 3^e/4^e, meublé, 4 personnes, foyer, 15 déc. au 15 mars, (2495) 514-646-1749

POURQUOI PAS, 3^e com, meublé, à côté du métro Georges Vanier. Aucun contr. Prix 69 000 \$. 514-992-9099.

146 MAISONS DE CAMPAGNE

STE-MÉLANIE, 2 ch., meublé, élect. incl. 600 \$/mois. 514-728-8104, 450-432-1782

147 CHALET À LOUER

A CHANTECLAIR, 60 chalets, lac, tourelles, Louez 2 jours 3e gratuit, (514) 990-3330 www.chanteclair.com

A RAWDON, maison de campagne neuve, 3 ch., ski, saison 3000\$ 514-490-0310

A ST-ADOLPHE, 1 à 5 ch., fins sem, 22jan. et 5^e fév. 277-4606

A ST-AMICHEL DES SAINTS 3 ch., foyer, 514-642-1117

A SUTTON, chalets, piscine int., sauna, 450-538-3736

BORD DE L'EAU 3 ch., déneigé, foyer, bois incl., Ste-Emile, 2250\$ saison, 514-865-7765

BORD LAC, St-Jovite, foyer, 300 \$/sem, et +, 819-688-3347

DOMAINE DE REVE PRIVE Ste-Adèle, Chantecler, yre piste de ski, piscine int., spa, jacuzzi, tourbillon, thermopomp, 4 foyers, 4 ch, suite verrière + équipement. Lacs privés, 5000 \$/sem et + ou vendre. Réf. 514-890-5594, 450-963-9699.

145 CONDOMINIUMS, COPROPRIÉTÉS À LOUER

LASALLE, condo 5^e + mezz., près métro Angrignon, foyer, fournil, thermopomp, impeccable, 1400 \$, Studio Clodim inc. 514-364-3656.

MAGOG, 3^e/4^e, meublé, 4 personnes, foyer, 15 déc. au 15 mars, (2495) 514-646-1749

POURQUOI PAS, 3^e com, meublé, à côté du métro Georges Vanier. Aucun contr. Prix 69 000 \$. 514-992-9099.

146 MAISONS DE CAMPAGNE

STE-MÉLANIE, 2 ch., meublé, élect. incl. 600 \$/mois. 514-728-8104, 450-432-1782

147 CHALET À LOUER

A CHANTECLAIR, 60 chalets, lac, tourelles, Louez 2 jours 3e gratuit, (514) 990-3330 www.chanteclair.com

A RAWDON, maison de campagne neuve, 3 ch., ski, saison 3000\$ 514-490-0310

300

Offres d'emploi

310 BUREAUX

RÉCEPTIONNISTE - BESOIN IMMÉDIAT
Organisme professionnel
- Excellent français écrit
- Bilingue
- Espagnol, un avantage
- Connaît les logiciels de traitement de texte, dont Word 97
Faire parvenir votre curriculum vitae par télécopieur au (514) 866-0113 au plus tard le vendredi 3 décembre 1999.
R 310

310 BUREAUX

COMPTABLE
d'expérience pour entreprise manufacturière. Expérience requise pour les payables, remises D.A.S., fermeture fins mois, conciliations bancaires. La personne doit être bilingue.
514-324-0916

310 BUREAUX

COMPTES PAYABLES
24 - 27 000 \$
2 ans d'exp. et bilinguisme requis, pour tâches variées incl: contact fournisseurs Canada / USA

310 BUREAUX

TECHNICIEN(NE) PAIE / CSST
28 - 30 000 \$
Bilinguisme, DEC + 3 ans d'exp. demandés pour: paie informatisée, réclamations, dossiers CSST et comptabilité générale. Possibilité de carrière dans Cie en croissance.
Tel: 633-8111
Fax: 633-8226
PERSONNEL HÉLÈNE TOBIN
Dorval

310 BUREAUX

ENTREPRISE en production de films cherche secrétaire-réceptionniste bilingue expérimentée. Envoyez C.V. par fax 271-4000, e-mail qcrlm@cam.org

310 BUREAUX

ENTREPRISE manufacturière, Montréal Nord, recherche: secrétaire comptable, 3 ans d'expérience, commissions Fortune 1000, Excel, Word, parfaitement bilingue. Faxer C.V. au 514-395-8708 ou poster au 159, 64e Avenue, St-Eustache J7P 3P5 avant le 10 déc.

310 BUREAUX

ETUDE notariale cherche secrétaire bilingue, exp. requise, temps plein, connaissance du Word et Windows. Contacter Michel Laliberté ou Mme Delli 514-274-6423

310 BUREAUX

IMPORTATEUR à Ville St-Laurent, requiert les services d'un(e) commis à l'expédition. 2 à 3 ans d'exp. Connaissance de l'Excel, Word et E-Mail, pour faire le suivi des commandes et de la correspondance outre-mer. Trilingue (français, anglais et cantonnais) Travail intensif. Salaire 25 000 \$ annuel. S.V.p. faxez votre CV au: 514-331-8848

310 BUREAUX

IMPÔT, Rive-Sud, personnes avec connaissance et exp. pertinente dans la préparation des déclarations d'impôt des particuliers, bilingue. Faxer CV au (450) 619-5659

310 BUREAUX

MADELEINE MARTEL INC.
POINTE-AUX-TREMBLES
SECRÉTAIRE RÉCEPTIONNISTE BILINGUE
Notre client, recherche pour son équipe jeune et dynamique de 15 personnes, une secrétaire-réceptionniste bilingue. A ce poste vous serez responsable des appels et vous gèrerez un support administratif et bureautique. Bonne connaissance de Word et Excel.
SALAIRE JUSQU'À 25 000 \$
MONIQUE TREMBLAY
TEL: (514) 288-3378
POSTE 225
TÉL: (514) 288-2264
monique@madeleine-martel-inc.ca
R 310

310 BUREAUX

SECRÉTAIRE - RECEPTIONNISTE
5 ans d'expérience, domaine médical ou sports, bilingue, capable de coordonner une équipe de travail 25 à 35 h/sem. Entre 8h 00/08 et 22 00/05 C.V. par fax: 514-529-4840 ou Email: parcolympique@action-sport.com

310 BUREAUX

SECRÉTAIRE / commis comptable, compagnie immobilière recherche, candidate(e), bilingue, avec exp. et bonne connaissance d'ordinateur, pour bureau Centre-Ville. Entre 3 et 5 jours par semaine. Envoyez CV par fax au: 514-284-5446

310 BUREAUX

SECRÉTAIRE ADMINISTRATIVE - RECEPTIONNISTE
Immédiate. Ville St-Laurent. Parfaitement bilingue, polyvalente. Bonnes connaissances informatiques. Faxer C.V. au 514-331-0119

310 BUREAUX

SECRÉTAIRE avec exp., Paramétrie, bureau de notaire, 514-282-0054

310 BUREAUX

SECRÉTAIRE / commis comptable, compagnie immobilière recherche, candidate(e), bilingue, avec exp. et bonne connaissance d'ordinateur, pour bureau Centre-Ville. Entre 3 et 5 jours par semaine. Envoyez CV par fax au: 514-284-5446

310 BUREAUX

RECEPTIONNISTE COMMIS DE BUREAU
junior, bilingue, secteur Parc Extension. Durée: 6 mois possible plus. Envoyez C.V. à La Presse, Réf. 2384, C.P. 6041, succ. Centre-Ville, Montréal, Québec, H3C 3E3.

310 BUREAUX

RECEPTIONNISTE
10 ans d'exp. dans le domaine de la technologie, recherche une personne dynamique avec 2 à 3 ans d'expérience pour occuper de la réception. Les qualités recherchées: parfaitement bilingue, souriant, professionnelisme et diplomé. Pour une période de longue durée.
SECRÉTAIRE EXÉCUTIVE VILLE ST-LAURENT
Entreprise de grande envergure recherche secrétaire bilingue, possédant au moins 3 à 5 ans d'expérience. Vous êtes excellent(e) sur Word et Excel. Min. 45 mots/min.
JUSTINE RAMACIERE
Tel: (514) 842-5555
Fax: (514) 849-8846
QUANTUM
2000 MCGILL COLLEGE SUITE 1800

310 BUREAUX

VENTES PARTIEL DE 13H à 18H
Cabinet d'avocats du Centre-Ville, recherche hôte/esse/réceptionniste bilingue pour:
• Faire la relève à la réception
• Garder salle de conférences et cuisine propres
• Vidier lave-vaisselle
• Recevoir les traiteurs
Salaire 12 \$/heure
Contactez:
JOSÉE LAPIERRE
OU
SOPHIE PAULET
ALTER 600 INC
Tél: (514) 939-7177
Fax: (514) 939-7176

310 BUREAUX

VENTES ET MARKETING
Imprimerie établie depuis plusieurs années dans le domaine des calendriers et agendas, recherche un(e) assistant(e) junior aux Ventes et Marketing, avec un minimum de 5 ans d'expérience. La personne recherchée devra coordonner et assister à des expositions internationales. Bilinguisme essentiel - oral et écrit. Apparence professionnelle. Personne très motivée. Capacité de travailler sous pression. Bon(ne) communicateur(trice). Diplôme en marketing. Les personnes qualifiées doivent envoyer leur C.V. avec attentes salariales au: 8075 Larrey, Anjou, Québec H3J 2L4.

310 BUREAUX

VILLE ST-LAURENT POSTE PERMANENT
SECRÉTAIRE DE DIRECTION BILINGUE
JUSQU'À 40 000 \$
Un poste intéressant vous attend au sein d'une entreprise spécialisée en technologie, vous offrirez vos services à une équipe de gestionnaires dynamiques et motivants.
Vos fonctions :
• Secrétariat bilingue
• Suivi de dossiers
• Rédaction et traduction
• Organisation de réunions et de déplacements
Exigences :
• Bilinguisme oral et écrit
• Connaissance de Word/Excel et PowerPoint
• Attitude flexible et sens des priorités
Louise Lippé-Latourelle
Tél. : (514) 845-5150
Téléc. : (514) 845-7622
courriel : llippe@actresshumaines.ca

310 BUREAUX

ACF
Ressources Humaines
316 ASSURANCE
ADJOINT(E) ASSURANCES INDIVIDUELLES ET COLLECTIVES
Formation et expérience pertinentes, commissions, cahier des charges, sommaires, installation et suivi.
Autonomie, créativité(e), énergie, organisé(e), bilingue.
GROUPE ASSURIE
FAXER C.V. : 514-842-7761
R 316

310 BUREAUX

SECTEUR AUTOMOBILE
CONCORDIA AUTO CHRYSLER JEEP
RECHERCHE UN(E) REPRÉSENTANT(E) AVEC EXPERIENCE
Pour son dépt. voitures usagées. 514-338-2373
★★★★★
319 VENTE, COMMERCE
AGENT(E) TÉLÉMARKETING
Nous recherchons une personne expérimentée en vente, bilingue, autonome et bilingue qui communique avec aisance au téléphone.
Vous travaillez avec des représentants professionnels. Vous aurez à servir une clientèle d'affaires déjà établie et développer des marchés existants.
Poste permanent, à temps plein, possibilité d'avancement et avantages sociaux.
Télécopier votre c.v. à l'attention de Mme Beaulieu au (514) 874-9602, ou appelez au (514) 874-0600.
R 319

310 BUREAUX

SECTEUR AUTOMOBILE
FORTIN AUTO RADIO
Technicien(ne) en électronique, DEC en électronique, exp. requise. Bilingue. Assurance collective. Faxer C.V. au 514-255-1367 A/S M. Lemieux.
INSTALLATEUR(ES) POUR RADIO
pour radio et alarme de voitures injecté et électrique. Salaire selon expérience. Laval. 450-682-5133, 514-995-1454.
URGENT
Mécanicien(e) d'automobile avec exp. et carte, commissionnement et électrique. Salaire selon expérience. Laval. 450-682-5133, 514-995-1454.

310 BUREAUX

SECTEUR AUTOMOBILE
LE CLUB ELECTRIC AVENUE - LE CLUB FUNKY TOWN, recherche du personnel bilingue, belle présentation, Alexandre rue Peel, M. Creton 288-5105. Fax 288-0923.
CUISINIER(ÈRE) avec 5 ans d'exp. en cuisine française. Après 14 h avec CV au 2100 St-Mathieu ou tél. 514-849-1553
CUISINIER(ÈRE), petit déjeuner et lunch, 7h à 13h30, lun. au vend. 842-5855 après 13h30

310 BUREAUX

Excellent opportunité
un(e) Opérateur(trice) ou un(e) Gérant(e) ayant de l'expérience pour contrôler les postes hôtel situés en plein cœur du centre-ville, avec un bar ainsi qu'une grande terrasse ouverte.
Envoyer votre C.V. par fax au 844-0328
R-322
LE CLUB ELECTRIC AVENUE - LE CLUB FUNKY TOWN, recherche du personnel bilingue, belle présentation, Alexandre rue Peel, M. Creton 288-5105. Fax 288-0923.
CUISINIER(ÈRE) avec 5 ans d'exp. en cuisine française. Après 14 h avec CV au 2100 St-Mathieu ou tél. 514-849-1553
CUISINIER(ÈRE), petit déjeuner et lunch, 7h à 13h30, lun. au vend. 842-5855 après 13h30

310 BUREAUX

PIZZAMAN, pour pizza au four à bois. Dans restaurant du centre-ville. Travail de soir. Contacter Claudette Tremblay au 514-281-5313 ou faxer C.V. au 514-281-7308
lapr
Restaurant exclusif
Serveur(se), suiveur(se). Et cuisinier(ère) d'exp. travail de jour. Envoyer C.V. 3435 St-Laurent Mil H2X 2T6
RESTAURANT SOUVENIR D'AFRIQUE
cherche cuisiniers(ères) d'expérience en cuisine africaine et serveuruses(uses) avec exp. Se présenter avec C.V.: 844 Mont-Royal est, entre 10h a.m. et 15h
SEVEUR(EUSE) avec exp. demandé(e). Se présenter avec CV, au 6714 boul. St-Laurent.

310 BUREAUX

STERLING TRUCKS OF OTTAWA
VENDEUR(SE)/S
à pourvoir immédiatement:
- Spécialiste des camions de poids moyen
- Spécialiste des camions lourds
Nous recherchons des candidats possédant au moins 2 ans d'expérience dans le domaine de la vente. Le bilinguisme sera considéré comme un atout. Une assurance frais médicaux, un véhicule de compagnie, une rémunération compétitive, une prime à la signature ainsi que de l'aide à la réinstallation offerts à la personne la plus indiquée pour le poste.
Veuillez faire parvenir votre C.V. à l'adresse suivante :
Directeur des Ressources Humaines
1438, Prom. Youville
Ottawa, ON K1C 2X8
Téléc. : (613) 841-1011
Ou courriel : Stringt@ks@aol.com
TÉLÉMARKETEUR(EUSE) recherché(e) pour compagnie de sécurité en vidéo de surveillance. Salaire de base + commission. (514) 593-7171.
VENDEUR(ES) avec exp. dans la vente d'équipement photographique. Salaire et commission. Caméra Simon inc. 861-5401.
320 IMMOBILIER
COURTIER d'immeubles, spécialisé dans le multi-logement et la location d'espace commerciale et résidentielle ainsi que la gestion d'immeuble, cherche agent(e) d'expérience afin de faire croître l'entreprise de courtage et de gestion. Faire parvenir votre C.V. à : Immo Scott, 680 Victoria suite 145, St-Lambert J4P 3S1

310 BUREAUX

en cœur
ASSOCIATION QUÉBÉCOISE POUR LES ENFANTS MALADES DU CŒUR
1 800 EN CŒUR

Les Professionnels de l'automobile

Ce regroupement de concessionnaires membres de la Corporation des concessionnaires d'automobiles de Montréal inc., préconise l'application de conditions de travail avantageuses dans un environnement qui favorise la formation et les possibilités d'avancement.

Park Avenue BMW

est présentement à la recherche du meilleur

CONSEILLER EN VENTE ET LOCATION D'AUTOMOBILES DE PRESTIGE

Reconnu pour votre entregent et votre professionnalisme, vous possédez :

- 2 à 3 ans d'expérience dans une concession automobile
- bilinguisme
- habileté à transiger avec les gens d'affaires
- organisation au niveau du suivi de la clientèle
- diplôme d'études collégiales un atout

Nous vous offrons l'opportunité de vous joindre à une équipe des plus dynamiques au sein d'une concession prestigieuse et reconnue pour son excellente réputation.

Si vous répondez aux exigences, n'hésitez pas à communiquer avec Sophie Senneville de la CCRM au (514) 337-3278 ou votre demande sera traitée en toute confidentialité.

2809394-R 318

329 INDUSTRIEL, MANUFACTURIER

TAILLEUR(EUSE) REMBOURSEUR(EUSE)
dans la réparation, avec exp.
PAUL, 514-722-3541

331 ENTRETEN, SECURITE, CONCIERGE

COUPLE CONCIERGE
logement + salaire, 28 logements, 514-231-3324
COUPLE de surintendant, sur place, 36 unités, bilingue, exp. réf., envoyer CV au 849-3447 ou signaler 642-3919
HYGIENE ET ENTRETIEN des locaux d'une garderie, références. 514-528-8456.
LONGUEUIL: couple demandé pour conciergerie de 36 logements. Expérience serait un atout. Idéal pour couple semi-rétiré. Pas de chien.
(450) 651-7895
N.D.G. 7400 Sherbrooke O., couple conciergerie, résident pour immeuble 400 log., 3 ans exp., nettoyage, location, collection des loyers, maintenance générale, outils nec., bilingue, 4+ salaire, garde partagée. Faxer C.V. au 514-489-1321. Tél: 514-489-4963
PIERREFONDS 9860-80, boul. Gouin O., couple conciergerie, résident pour immeuble 200 log., 3 ans exp., nettoyage, location, collection des loyers, maintenance générale, outils nec., bilingue, 4+ salaire, garde partagée. Faxer C.V. au 514-489-1321. Tél: 489-4963
RECHERCHE couple de conciergerie avec expérience pour un immeuble de 120 logements à Laval. Doit résider sur place (logement 6 et 2 ans), réf., bilingue, disponible pour travail de fin de semaine et urgente la nuit. Contacter la 453-1870 entre 9h et 17h du lundi au vendredi.
SUPERVISEUR(E) bilingue, entretien ménager avec min. 5 ans d'exp. Bonnes conditions de travail. Salaire 14-15 \$/heure. 9h et 17h: 5445 Henri-Bourassa O, bur.150, V. St-Laurent.

334 SERVICES DOMESTIQUES

AIDE domestique, ménagère. Sem. 16h à 19h, 2 enfants, 514-935-6218 soit sem.
AIDE MÈNAGÈRE et gardienne, résidente ou non, avec exp. et références. Immigrante avec bienvenue.
514-694-6799.
BESOIN dame responsable pour s'occuper de 2 fillettes et d'une maison, logée, nourrie. Voir pour l'emploi. Salaire: 514-727-5026.
CHERCHE ménagère/cuisinière. 514-939-8709 après 21h
CHERCHE une dame responsable, dynamique, pourvue de non fumeuse, pour s'occuper de 2 enfants en bas âge, 4 jours/semaine, à St-Lambert, 8h à 19h, réf. et requies exps.
Cellulaire: 514-916-6798

GARDIENNE, 1 enfant, 3005 net, Westmount, réf. 344-5990
GARDIENNE Ville St-Laurent, 2 enfants (6 et 2 ans), réf. et requies. 514-913-7803.
GOVERNANTE 2-3 jours/semaine, Ville Mt-Royal, réf. et exp. 514-856-2677
GOVERNANTE doit demeurer à domicile, pourvue de D.D.O., St-Bruno, réf. et exp. 514-856-2677

NANNY, (en résidence) pour garçons âgés de 3 ans et 5 ans, réf. et requies exps., bilingue, permis de conduire de préférence. Contacter Cathy, 514-965-7300 heures d'affaires.
R 334

339 MANNEQUINS, MODELES

MANNEQUINS, MODELES défilés, photos, publicité, Orlando Galleria, 720-8236

340 EMPLOIS DIVERS

250\$ à 500\$/JOUR
Besoin 20 personnes, temps plein ou partiel, sondage porte à porte, "pas de vente". Sam, 514-524-7577

ATTENTION ! 2e revenu sur Internet. 450-654-0521

EMPLOYEE(E) bilingue, temps plein et partiel pour centre de copies. Avec contr. de base en informatique et photos. Faxer CV. au: 514-845-3252, ou 514-523-8616.

ETUDES DE MARCHÉ

L'une des plus importantes firmes de recherche de Montréal, située au centre-ville, recherche **INTERVIEWEUR(E)** 7.50 \$/heure
Travail de jour, de soir et de fin de semaines.
Demande bonne élocution
Flexibilité d'horaire
Bilinguisme un atout
Faire parvenir C.V. à:
Léa Bokay
fax 514-931-5720

SOUS-TRAITANTS demandés(e)s avec expérience pour cie de courrier avec véhicule, commission 60%. Appelez Roger (514) 933-9111.

VOTRE HOROSCOPE

SAGITTAIRE du 23 NOVEMBRE au 21 DÉCEMBRE
Vous serez en position d'obtenir quelque chose que vous souhaitez depuis longtemps. Vous commencerez le mois avec bonne humeur et plus de facilité à vivre que durant les derniers temps. Même si vous n'êtes pas en vacances, le rythme de vos activités sera plus soutenable durant les prochains mois. Côté cœur, vous percevrez ce qui n'est pas exprimé par les mots.

CAPRICORNE du 22 DÉCEMBRE au 20 JANVIER
Vous aurez tendance à vous inquiéter pour des riens et à vous attacher à des questions qui n'en valent pas la peine. Ne prenez pas de grandes décisions aujourd'hui. D'ailleurs, si la Lune dit juste, vous devrez vous occuper de vous, seulement de vous. Choyez-vous !

VERSEAU du 21 JANVIER au 19 FÉVRIER
Intuitif, vous verrez ce qu'il en est d'une relation amoureuse que vous vivez. Par contre, il est possible que la Lune vous rende un peu nerveux et inquiet aujourd'hui. Essayez de ne pas vous en faire avec des questions qui n'en valent pas la peine.

POISSONS du 20 FÉVRIER au 20 MARS
Les prochains jours ont de bonnes chances d'être tout à fait agréables. Vous serez romantique sans en être trop passionné. La fréquentation de vos amis vous préservera des sautes d'humeur. Votre vivacité d'esprit vous permettra d'atteindre un de vos buts.

BÉLIER du 21 MARS au 20 AVRIL
Préoccupé par l'aspect matériel de votre vie, vous aurez tendance à ignorer le reste. Si vous en sentez la nécessité, faites vos comptes et vous verrez que votre situation est meilleure que vous ne le croyez. Soirée agréable.

TAUREAU du 21 AVRIL au 20 MAI
Si vous décidez de vous lancer dans un nouveau champ d'activité, les bénéfices et les succès que vous en tirerez seront nombreux. Vous aurez envie d'explorer de nouvelles avenues. Vous aurez aussi besoin de liberté pour vous sentir à l'aise. Côté cœur, vous serez tendre, ce qui pourrait vous valoir quelques bonheurs.

GÉMEAUX du 21 MAI au 21 JUIN
Vous aurez la parole facile et une juste compréhension des événements. Les activités intellectuelles vous intéresseront davantage si vous êtes suffisamment calme et reposé. En matière d'argent, la journée vous sera favorable. Pour ce qui est de l'amour, une douce sensualité vous gagnera.

CANCER du 22 JUIN au 22 JUILLET
Excellente période pour les personnes de votre signe qui préparent un voyage et celles qui exercent des activités intellectuelles. Vos projets se réaliseront plus rapidement que vous ne l'imaginez. Dans vos relations intimes, vous serez enjoué.

LION du 23 JUILLET au 23 AOÛT
Les questions d'argent retiendront votre attention et vous opèrerez pour des solutions originales. La chance étant de votre côté, c'est le moment d'oser. Du côté de vos amours, si vous vous sentez possessif, contrôlez-vous.

VIERGE du 24 AOÛT au 22 SEPTEMBRE
Quelles que soient vos occupations, vous vous mettrez de l'avant sans fausse modestie. Vous agirez au meilleur de vos connaissances et vous pourriez en tirer quelques résultats intéressants. Côté cœur, vous serez d'une humeur plus amicale qu'amusée. Ça arrive.

BALANCE du 23 SEPTEMBRE au 23 OCTOBRE
Il se peut que vous soyez contraint de modifier votre approche dans un projet qui vous tient à cœur. Soyez souple. Ne vous opposez pas à des changements qui se révéleront utiles. Vous obtiendrez de meilleurs résultats à long terme.

SCORPION du 24 OCTOBRE au 22 NOVEMBRE
Sociable, vous aurez envie de voir du monde et de profiter de la vie. La nouveauté vous attirera. Si vous devez prendre une décision, sachez définir précisément ce que vous êtes prêt à laisser tomber car vous ne pourrez pas tout garder. Vous serez décidé à poser certains gestes. Côté cœur, vous aurez du charme à revendre.

RÉPONSE À VOS QUESTIONS

■ Je suis née le 30 décembre 1956 à 9h40 à Montréal. Quel est mon ascendant et que me réserve l'avenir en général?

□ Vous avez le Soleil dans le signe du Capricorne et votre ascendant dans celui du Verseau. Cette combinaison c'est la pure et dure, bien souvent difficile à comprendre. Vous êtes austère et secrètement vous refusez le reste du monde. Vous vous intéressez plus aux idées qu'aux gens. Vous préférez mener une vie retirée et chez vous la passion du travail peut aller jusqu'au sacrifice de la vie privée. Le recherche de la sagesse peut vous pousser à vivre une expérience mystique ou religieuse. Vous possédez une grande indépendance de la pensée et d'un esprit d'une grande acuité. Dans la vie vous êtes tout particulièrement attirée par les personnes ayant l'ascendant dans le Lion, la Lune dans le Capricorne ou le Soleil dans le Verseau. Avec Jupiter dans votre maison II, vous ne serez pas très intéressée par les biens matériels au cours de la prochaine année; plus tard au contraire, vous vous efforcerez d'acquiescer plus de biens, votre caractère n'étant pas toujours constant à ce sujet. Vous ne serez donc pas très stable dans votre schéma de pensée et il sera parfois difficile de vous suivre. Une vraie girouette quoi! Faites attention à vos sautes d'humeur car la vie des autres ne sera qu'un jouet pour vous ! Saturne en transit dans votre maison III vous permettra, après l'an 2001, de retrouver un esprit plus structuré, méthodique, appliqué aux problèmes pratiques. Votre manque de confiance en vous restreindra alors vos pouvoirs imaginatifs mais favorisera d'un autre côté certaines réalisations faisant appel à votre côté artistique. Uranus vous aidera à vous sortir du mauvais effet de Saturne en ce que vous n'aimerez pas vous sentir coincée. La santé est bonne en général à moins que vous ne fassiez preuve d'excès vers la fin de l'an 2000.

■ Si vous recherchez la réponse à une question se rapportant à l'astrologie, il suffit d'écrire à VOTRE HOROSCOPE, La Presse, 7, rue Saint-Jacques, Montréal, H2Y 1K9, en n'oubliant pas de mentionner l'heure, le jour, l'année et le lieu de votre naissance.

OPTION PERMANENT

ADJOINTE FINANCE
38 000 \$

ADJOINTE AU DIRECTEUR
Contrat 1 an
35 000 \$

SECRÉTAIRE RESSOURCES HUMAINES
35 000 \$

RÉCEPTIONNISTE SECRÉTAIRE
31 000 \$
• Expérience pertinente
• Bilinguisme parlé
• Outils Microsoft
Centre-Ville

Suzanne Léveillé
849-5493 poste 2610
Fax: 843-6993

RBC DOMINION valeurs mobilières inc. est présentement à la recherche d'un(e) adjoint(e) administratif(ve) bilingue pour seconder des conseillers en placements seniors. Exigences: réussite du cours sur le commerce des valeurs mobilières, expérience dans le domaine financier, excellentes aptitudes à la communication, compétences organisationnelles, connaissance des logiciels Word et Excel. Poste à contrat avec possibilité de permanence. Lieu: travail: Centre-Ville. Communiquer avec Julie Charrier au 514-874-6042

Secr taire Contrat 5 mois
West Island
Notre client, oeuvrant dans le domaine pharmaceutique, est à la recherche d'une personne pour seconder l'adjointe senior.
• Bilinguisme;
• Bonnes connaissances françaises et anglaises;
• Bonnes connaissances de Word, Excel et PowerPoint;
• Expérience en secrétariat (min. 3 ans);
• Personne très minutieuse et rigoureuse; (souti du détail);
• Profil professionnel, précis et rapide d'exécution.

Anne Pertus
Division des postes permanents
514-845-5493
poste 2620
Fax: 843-6993

SECRÉTAIRE BILINGUE
Pour bureau de professionnels du centre-ville. Emploi à temps plein, 5 ans et plus d'expérience. Français et anglais écrit impeccable. Expérience requise sur Word (Windows 95). Disponible pour temps supplémentaire. Salaire selon compétences.

Envoyez c.v. par télécopieur au (514) 844-5636
Boviv O'Neill S.E.N.C. a/s Johanne Carrier
Tél: (514) 844-5468

SECRÉTAIRE JURIDIQUE
Bilingue en litige civil pour une étude de huit (8) avocats du centre-ville. Faire parvenir votre c.v. à Me Claude Mageau, 500 boul. René-Lévesque ouest, S-910, Montréal, Qc H2Z 1W7 ou par fax: (514) 874-0489

SECRÉTAIRE JURIDIQUE
Expérience 2-4 ans titre droit civil, commercial et matrimonial. Faire parvenir C.V. au 500 Place d'Armes, bureau 2510, Montréal, Qc H2Y 2W2. Ou contactez: (514) 842-0754.

SECRÉTAIRE JURIQUE
bilingue, 3-5 ans d'exp. Faxer CV 288-0797

SECRÉTAIRE pour notaire avec expérience, maîtrisant le WP 5.1, poste permanent 3 jours / semaine. Bilinguisme essentiel. Salaire 1842-1177

Association Canadienne de la Dysgraphie Musculaire
1 800 567-ACDM
Donner, c'est leur redonner espoir

Centre-ville Salaire + commissions
Notre client, un important chef de file en valeurs mobilières, est à la recherche d'une personne dynamique et pro-active afin d'assister le conseiller senior. Excellentes conditions de travail.
• Bilinguisme essentiel;
• Cours des valeurs mobilières et normes de conduite;
• 3 ans d'expérience dans le domaine des valeurs mobilières;
• Esprit d'équipe, axée service à la clientèle, autonome;
• Facilité de travailler avec plusieurs échéanciers.
2810561-R 310

Anne Pertus
Division des postes permanents
514-845-5493
poste 2620
Fax: 843-6993

RECEPTIONNISTE parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V. par télécopieur au 514-738-9817.

Receptionniste parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V. par télécopieur au 514-738-9817.

Receptionniste parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V. par télécopieur au 514-738-9817.

Receptionniste parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V. par télécopieur au 514-738-9817.

Receptionniste parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V. par télécopieur au 514-738-9817.

Receptionniste parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V. par télécopieur au 514-738-9817.

Receptionniste parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V. par télécopieur au 514-738-9817.

Receptionniste parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V. par télécopieur au 514-738-9817.

Receptionniste parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V. par télécopieur au 514-738-9817.

Receptionniste parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V. par télécopieur au 514-738-9817.

Receptionniste parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V. par télécopieur au 514-738-9817.

Receptionniste parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V. par télécopieur au 514-738-9817.

Receptionniste parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V. par télécopieur au 514-738-9817.

Receptionniste parfaitement bilingue oral et écrit, maîtrise parfaite de Word et Excel. Envoyez C.V.

300 Offres d'emploi

340 EMPLOIS DIVERS **340 EMPLOIS DIVERS** **340 EMPLOIS DIVERS** **340 EMPLOIS DIVERS** **340 EMPLOIS DIVERS**



SOUFFREZ-VOUS D'ASTHME ?

Phoenix International Sciences de la Vie, située à St-Laurent, est une société de recherche contractuelle au service des industries pharmaceutiques et biotechnologiques.

Nous sommes présentement à la recherche de participant(e)s chez qui l'on a diagnostiqué un asthme de moyen à sérieux et qui prennent actuellement un médicament sur ordonnance.

Afin de participer à cette étude portant sur un médicament contre l'asthme, les candidat(e)s doivent répondre aux critères suivants :

- Présenter des symptômes quotidiens, tels que respiration sifflante, oppression de la poitrine et réveils nocturnes de 3 à 4 fois par semaine;
- Être âgé entre 18 et 50 ans;
- Non fumeur;
- En bonne santé, ne souffrant d'aucune autre condition chronique;
- Disponible pour au moins 5 séjours de 36 heures à notre centre.

Pour de plus amples renseignements, appelez-nous dès aujourd'hui!

(514) 333-1641
Du lundi au vendredi
De 9 h à 17 h

N'hésitez pas à laisser vos coordonnées sur notre boîte vocale. Nos agents communiqueront avec vous.

Vous aurez droit à une compensation.

400 Services personnels

402 AVIS DE RECHERCHE

METRO Longueuil, tous les matins nous vous donnons les merisiers vous connaître. E-MAIL: caroline.laura@caroline.com

404 AGENCES DE RENCONTRES

AGENCE Multi-Ethnique du Qc, toutes nationalités, 12h-21h et sam. 9h-17h. 273-9809

J.L. INC. Agence de rencontre sérieuse : spécialité relations à long terme. Bienvenue à tous. 514-389-7887

Fusions

Pourquoi rester seul(e)?
731-7432
info@fusionsdating.com

LES DEUX PAPILLONS

Tous genres rencontres. Consultation photos. 450-972-1338

406 LIGNES DE RENCONTRES

GRATUIT, tous les sexes live (418)(514) 990-2455.

JOLIE rencontre française. 1-514-976-7673. 15\$/appel

LIGNE en fil. Filles coquines, plaisirs secrets et action en direct. Meilleurs tarifs! 1-900-451-0117.

410 ASTROLOGIE OCCULTISME

APERÇU GRATUIT pour 2000 Au téléphone. Marc 843-8430

GRATUIT 1 Médium. Nouveau. Appelle vite! (514) 990-4526.

419 BILLETTS DE SPORT, SPECTACLE

DION Broue, Celebration 2000, hockey. 514-935-9999

LOGE à louer: spectacle de Céline Dion du 31 déc. 6000\$ (10 billets). 514-946-2807

TOUT événement: Canadiens, Concerts, Worldwide 849-5588

420 ACTIVITÉS SOCIALES

L'EDEN, concept unique de rencontres pour célibataires et couples modernes. Souper spectacle pour couples 4 déc. Discret. 514-273-5434.

440 ESCORTES, RENCONTRES, ETC.

A ACCOMPAGNEMENT MI Escortes féminines de classe Discret 514-894-6363

A AIMER, Soleil brillant, "transsexuelle" 514-528-0855

ABEILLE de couleur, 20 ans, te reçoit dès 8h. (514) 867-4653.

AGENCE 2000, "visitez" 24h. Engage 18-30. 514-942-0998

AGENCE Femmes Matures 514-323-1665

AGENCE Les Divas Enr. Mil. Rive-Sud, reçoit, 24/24 h. 514-893-3692. 450-646-2226

AGENCE SOIF DE PLAISIR Escortes féminines de classe Discret 514-894-6363

AICHA, jolie noire, douce et sensuelle, reçoit. 731-9959

A L'AGENCE COMPLEXES Au centre-ville, clientèle de classe, vous offre d'excellentes complexes. 912-45917

A L'AGENCE HIRONDELLES Escortes 100\$. 514-525-3573

ALEX, jolie, mince, gros buste, mar. à sam. 514-340-4436

ALEXANDRA, blonde, gros buste, rive-sud. 514-249-0680

AMY, très jol visage, forte poitrine. 19 ans. 514-939-1959

ANI jolie poupée châtaine, yeux bleus, reçoit. 514-277-7839

ANNABELLE ANTILLASE Et sa copine. 514-781-5376

ANNIE 22 ans, jolie, sexy, te reçoit. 512-525-3957.

ANNIE et Vicky te reçoivent 514-490-0226

ANNIE transsexuelle reçoit Longueuil. (450) 679-2301.

ANNY, coiffeuse, masseuse, reçoit, discret. 514-328-9812

APPELLE-MOI Macha. Super sexy, gros buste. 514-277-5028

ARIANE, classe, mature, sensuelle. 35 ans + 573-1444

BABY LOVE enr., beau gars bronzé 21 ans se déplace pour femmes. 450-586-3112

BEAU gars robuste pour contacts virils. Yan 684-1170.

440 ESCORTES, RENCONTRES, ETC.

BEAU jeune masseur 26 ans. Sébastien. 594-7766.

BELLE brune sexy 21 ans at- tends 7h à 22h. 514-289-1941

BELLE polynésienne te reçoit, de 7h à 22h. 514-289-1941

BELLES étudiantes 18-21 ans, se déplace. 514-984-6362

BELLE transsexuelle sexy, Diane. 514-898-1318

BRUNETTE, chaude, jol. 35+, 9h à 20h. 514-256-7674

CARESSE CARESSE jol. grasse te reçoit (514) 351-3858

CULTURISTE italien, massage sensuel. 514-495-7676

DECU d'une jeune hôteesse? Manise reçoit. 450-686-0911

DOMINATRICE: très belle roussie, vêtue de cuir et latex, reçoit entre 10h et 21h. 450-439-3341

EURASIE 27 ans, pour mecs. Détente. désir. 514-984-6362

FEU de rêve, Julie, 21 ans, sovi. 10h-21h. 514-239-8077.

FEMME mature, gros buste, te reçoit. (514) 5-4-6 0 8

FRISSON, douce, aimable te reçoit à Laval. 450-978-0002

IL EST maintenant facile de réaliser vos fantasmes. Service spécialisé, demoiselles de classe vous reçoivent et se déplacent, centre-ville. 514-935-4206

INTIME SECRET ENR. 24h 514-252-5160-7 jours

IZA, mature, sexy, énorme poitrine, reçoit. 593-0971

JEUNE homme musclé, juste pour femme. 514-979-9215

JOLIE grasse et douce et chaude, gros buste. 450-335-3580

JOLIE transsexuelle douce, sensuelle. Cloé 514-524-4952

LYNDA 35 ans, bien proportionnée, reçoit 40+. 252-5503

SAUNA 5018. Rencontre Hommes seulement 24/24. Foyer. Tourbillon. Vidéo. 5018 St-Laurent 277-3555.

SONIA très sensuelle te reçoit en privé. 514-356-0693.

TRAVESTI, jol te reçoit. Sasha. (514) 529-0761.

WOW! Etudiante, forte poitrine, reçoit Mil/Laval. 514-894-8835

445 STUDIOS DE MASSAGE

ALAI enr. 2 copines reçoivent, seule ou en duo. 514-524-0337

AL'INFINI, massage sensuel 4 mains, couple 514-325-1463

BELLE blonde de 20 ans te reçoit. (450) 978-1964

BRESILIENNE, blonde, sexy, basanée, défend 514-982-5636

CINDIE, massage privé, féminine, gâte-toi. (514) 982-5636

CLOE suédoise blonde, massage complet. 514-374-8585

CLUB-STRIP, 296 Harwood, Dorion. (450) 424-9207.

COIFFURE, massage et double vision, rive-sud 450-670-5506.

CHEVROLET Astro 1997, 63 000 km, 7 pass., asc. comm. neuf. 18 500\$.

CHEVROLET Astro 92 V-6 aut. 5 pass. Très bon état. 122 000 km. 450-462-0821.

CHEVROLET Astro AWD 95, 4x4, tout équipé, 7 pass., V6, 4.3 l, 15 500\$. Auto Action (450) 568-3882

CHEVROLET Lumina APV 95 bleue, 88 000 km, état neuf, 8 pass., 9 000\$. 514-881-2958

CHEVROLET Venture 1998, 17 000 km, gar. assistance, 18 990\$. 514-644-7475

DODGE Caravan 93, V6, vert, asc. 5 pass. bal. gar. A-1. 7995\$. Coteux Hyundai 514-521-3201

DODGE CARAVAN 97 6 cyl., aut., 7 pass. 14 995\$ location disponible

DODGE CARAVAN SE 97, tout équipé, impeccable. 15 800\$ nég., cfr. 514-943-2285

DODGE CARAVAN SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Gran Caravan LE 98, bleu ins, cuir gris, 7 pass., 5 portes, double alc., vitres teintées, mags 16", tout électrique, 41 000 km. 26 000\$, 514-824-3775

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

DODGE Caravan SE 1994, 92 000 km, asc. moteur 3.3, 5 pass., 8400\$. 514-233-2054

URGENT BESOIN

De préposés au stationnement au Casino de Montréal, disponibles 7 jours sur 7, de jour, de soir et de nuit, Se présenter au bureau de Gestiparc, Casino de Montréal.

342 EMPLOIS DIVERS À TEMPS PARTIEL

CHERCHE personne pour déneiger mon entrée à Outremont. Josh 514 279-8560

INSTRUCTEUR(TRICE) pour Sciences en Folie: enseigner les sciences spectaculaires au primaire. Temps partiel, besoin voiture, parfait pour étudiant(e), env. 15 \$/h. 514-344-6691

343 EMPLOIS DEMANDÉS

HOMME de confiance, j'offre mes services comme chauffeur ou accompagnateur. Horaire flexible. 450-641-1428

SECRÉTAIRE Médicale pour travail sur PC, rapport d'expertise, travaux variés. Excellent français, travail impeccable. 514-769-8409

350 COURS

ANGLAIS INTENSIF (1990) Diplômée McGill. 514-849-5484

COURS D'AGENT DE BORD et cours d'agent de voyage. Collège Sigma 514-482-1044

500 Transport et véhicules automobiles

511 CAMIONS, JEEPS, FOURGONNETTES

ACTIVAN, Grand Voyager 96 adapté, "air ride", mags, gar., 43 000\$. 336-7872.

AEROSTAR 4x4, 95, deluxe, 2 a/c, 4 capitaines, allée, 2200 \$. Bal. soir.

Publicité-marketing

Le point-com gagne du terrain



Marie-Claude Lortie

Même si les pubs télé de Cannes nous font tous courir au cinéma et que l'affichage s'éclate plus que jamais (au fait, avez-vous vu les annonces de la Ford Focus, dans le métro, qui se transforment pendant que vous marchez à côté ?) il n'y a pas à dire, c'est côté Internet, en ce moment, que ça bouge le plus.

En effet, en même temps qu'on essaie de comprendre tout ce qu'on peut faire en pub et en marketing avec cet outil incroyable — et on aura ce soir une idée de ce qui se fait de mieux en ce sens au Québec avec la remise des prix Boomerang — on voit dans les médias traditionnels des quantités de plus en plus importantes d'annonces nous invitant à faire le saut sur le Web.

Aux États-Unis, à la télé comme dans les magazines, c'est la folie de ce qu'on appelle la *dot-com*, ou alors *point-com* en français. Là, le commerce électronique, parent moderne de la vente par correspondance (vpc comme on dit en France), est réellement démarré et en avance sur ce qu'on voit ici. On en est déjà à l'étape de faire de la pub pour ces sites. Et on en fait beaucoup. Il y a quelques semaines, le magazine *Business Week* disait carrément que les point-com dépensaient « comme des fous » en publicité.

À la télé, même aux heures de grande écoute sur les chaînes américaines, on peut voir toutes sortes



Aux États-Unis, les sites Internet commerciaux, qu'on surnomme les point-com, ont littéralement pris d'assaut l'espace publicitaire. Ici, les sites de commerce électronique comme celui de Rona.ca, par exemple, n'ont pas encore commencé à envahir les médias avec leur pub. Est-ce que ça viendra ?

d'annonces de point-com, qu'elles mettent en vedette Donald Trump ou l'homme bionique. Et dans les magazines, c'est tout aussi incontournable.

Prenez une revue comme *Martha Stewart Living*, par exemple, bible du temps des Fêtes de l'hôte parfait, et vous verrez. Les pubs des entreprises qui mettent de l'avant leur nouveau service de vente par catalogue électronique pullulent. On dit que passé une certaine génération, certains dinosaures du « old boys club » ont de la difficulté à faire le virage informatique. Apparemment, pas les cuisinières...

Aux États-Unis, les point-com n'ont pas le choix de faire parler d'eux, et beaucoup. Les Bourses américaines regorgent de sociétés qui ont fait des appels publics à l'épargne sur des promesses Internet et qui ont ainsi amassé des capitaux d'enfer, sur papier. Beaucoup se posent des questions sur la

solidité de cet échafaudage et on a hâte de voir les sites de commerce électronique rapporter les gros sous promis.

Dans un article récent du *New York Observer*, on pouvait lire qu'à Madison Avenue, donc chez les leaders de la pub américaine, on était en ce moment mort de rire devant cette abondance de nouveaux comptes. Les petites sociétés Internet n'ont pas de département de marketing, donc se fient entièrement aux agences de pub pour bâtir leurs marques. Et comme elles arrivent à la dernière minute sur le marché, elles paient des sommes rondelles pour trouver de l'espace encore libre sur les ondes ou dans les publications.

Selon *Forrester*, aux États-Unis, les sociétés point-com vont doubler leurs dépenses en publicité cette année, à 1,7 milliard...

Ici, on commence. Mais on ne

peut pas dire que le cybermarché IGA.net, Rona.ca ou fruits-passion.com et autres sociétés qui ont commencé à faire du commerce par l'Internet nous envahissent avec leur pub.

Il y a Monster.ca, une filiale canadienne d'un site américain de recherche d'emploi qui s'est pas mal montré récemment, avec sa campagne sur les autobus et à la télé. Mais bon. Rien à comparer.

Aux États-Unis, la course est tellement folle, que selon *Business Week*, même Amazon.com, un des sites de commerce électronique les plus reconnus dans le monde entier, prévoit investir 100 millions en publicité durant son quatrième trimestre. Le tout, uniquement dans le but de maintenir sa place comme un des point-com les plus facilement identifiés par le grand public.

Parce que le but de tout ce travail est en effet presque exclusivement d'établir un nom, une marque, pour que les gens s'en souviennent, un point c'est tout.

Par exemple, une des campagnes qui ont gagné à Cannes est celle de Outpost.com. Qui se souvient de ce que vend Outpost.com ? Mais tous ceux qui ont vu les spots se rappellent du nom, parce que les annonceurs étaient supposément humoristiques mais surtout violentes : enfants marqués au fer rouge, orchestre d'écoliers attaqué par une meute de loups, etc.

De la folie tout ça ? Peut-être. Mais avec l'Internet, on est au royaume des coups de dés.

Jacques Malo, premier vice-président au Mouvement Desjardins, expliquait la semaine dernière à un lunch-causerie à Montréal que si Desjardins s'était fié uniquement à une analyse comptable rationnelle de la question, il n'aurait jamais ouvert son site Internet. Il était simplement impossible à l'époque, donc il y a trois ans, de quantifier ce qui se passerait dans l'avenir.

Or, aujourd'hui, Desjardins voit son site transactionnel comme « un de ses outils les plus rentables ».

L'UNIVERS DU MARKETING

L'univers onirique de Mont-Saint-Sauveur

SOPHIE LACHAPELLE
collaboration spéciale

Dans la nuit, au milieu des sapins, apparaît une montagne illuminée. Sur des chants mystérieux, les images qui suivent se fondent les unes aux autres : une église énigmatique, puis des skieurs qui évoluent sur les pentes, avec en arrière-plan une lune immense. Le tout baigne dans une atmosphère irréelle.

L'attrait de cette publicité pour Mont-Saint-Sauveur réside non seulement dans la beauté des images, mais aussi dans la stratégie adoptée. En misant sur l'ambiance, on a voulu émouvoir les skieurs. Car ces derniers n'associent pas nécessairement leur loisir favori à « 18 télésièges » ou à « 40 pistes damées », mais bien à une expérience enivrante.

Ce message, conçu par Gilles Daigneault (concepteur pigiste) et réalisé par Alexis Durant-Brault de S.W.A.T. Films, est le troisième du genre. Les versions précédentes utilisaient des airs d'opéra. La première s'ouvrait sur quatre dames ; la deuxième ne montrait que les ombres des skieurs sur les pentes enneigées.

Le défi, cette année, était de faire nouveau tout en s'intégrant à l'image maintenant établie de Saint-Sau-



Environ 60 % des images de ce message ont été tournées le jour.

veur. Pour donner au message un cachet particulier, le réalisateur s'est inspiré des films *E.T.* et *Batman*. « À *E.T.*, dit Alexis Durant-Brault, j'ai emprunté deux scènes : celle où apparaît pour la première fois le vaisseau spatial au milieu de la forêt, et celle où l'on voit le petit garçon à vélo traversant une lune immense. De *Batman*, j'ai retenu le style musical, les images bleutées et l'allure un peu gothique de l'église. »

Selon S.W.A.T. Films, le film publicitaire de 30 secondes a nécessité environ 200 heures de postproduction (montage, effets spéciaux, animation par ordi-

nateur, etc.). On a notamment créé des branches de sapin (au milieu desquelles apparaît la montagne), ajouté la lune en arrière-plan et retravaillé presque toutes les images : à peu près 60 % d'entre elles ont été filmées de jour !

Sophie Lachapelle est journaliste au magazine *Info Presse Communications*.

Info Presse/La Presse.
Télécopieur : (514) 842-2422.
Adresse électronique :
sophie.lachapelle@infopresse.com.

INFO PRESSE
COMMUNICATIONS

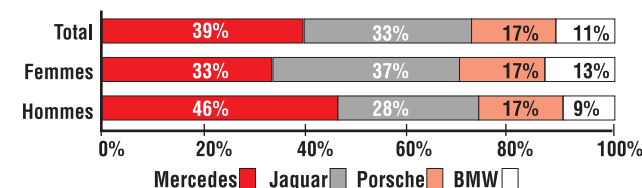
SONDAGE

La plus luxueuse des luxueuses

Bien que chacune des quatre marques testées appartienne à la catégorie des voitures de luxe, certaines d'entre elles évoquent davantage l'opulence. En effet, Mercedes, suivie de Jaguar, possèdent une longueur d'avance sur Porsche et BMW en ce qui a trait à l'image haut de gamme.

Le classement diffère quelque peu selon le sexe des répondants. Les hommes s'entendent davantage pour remettre la palme d'or à Mercedes. Le vote féminin est quant à lui partagé, mais se range plus du côté de Jaguar. Le niveau de scolarité des répondants influence également les perceptions. Mercedes est considérée comme étant la marque la plus luxueuse chez ceux qui ont complété au plus le secondaire, tandis que Jaguar est la grande gagnante chez les plus scolarisés. Finalement quel que soit le profil sociodémographique des répondants, BMW conserve le dernier rang. Voilà donc un bon aperçu de la marque de voiture qui épaté le plus la galerie.

Parmi les quatre marques de voiture suivantes, laquelle fait le plus luxueux ?



Méthodologie : Sondage téléphonique réalisé par Descarie & Complices entre le 29 octobre et le 4 novembre 1999 auprès d'un échantillon représentatif de 300 francophones montréalais. La marge d'erreur est de 5,6% 19 fois sur 20.

Descarie & complices

Consultation et recherche en communication et marketing



Rêve et marketing

■ On sait que dans le marché de la carte de crédit, la bataille du marketing est féroce. Master Card nous tire les larmes avec sa campagne publicitaire « Certaines choses n'ont pas de prix, pour le reste, il y a Master Card », Visa nous fait rêver de voyages avec sa CIBC-AéroOr qui donne de façon extrêmement conviviale des points aériens. Parfois on nous offre carrément des ristournes. Bref, l'imagination va bon train. Pour l'an 2000, la Banque Nationale et sa Master Card tentent une nouvelle approche, style père Noël : on nous propose de réaliser nos rêves ! Pour chaque deux achats effectués avec la carte, on a le droit d'envoyer un petit coupon où on écrit un rêve qu'on voudrait voir réaliser. Seule condition : il faut que ça ne coûte pas plus que 10 000 \$. Si vous rêvez d'une nouvelle garde-robe Gucci, d'un week-end au Delano à South Beach ou d'une salle de bains rénovée, laissez-vous aller. C'est bon pour tous les achats faits entre le 15 novembre et le 31 décembre 1999. Les coupons doivent être envoyés au plus tard le 15 janvier 2000 et le tirage aura lieu le 31 janvier 2000. Info : 514-394-4018 ou 1-888-961-4636.



Pour l'an 2000, un champagne à... 20 000 \$ le magnum.

Champagne!

■ On vous a déjà parlé en ces pages du festival marketing qu'est l'an 2000 pour les producteurs de champagne. Claudette Dumas-Bergen, qui s'occupe des relations de presse de Moët et Chandon au Québec, soumet ceci à notre attention : pour passer le cap 2000 en grande, Moët et Chandon a créé un champagne spécial nommé l'Esprit du siècle, qui est composé de 11 millésimes du XX^e siècle provenant de réserves soigneusement conservées. On n'a produit que 323 magnums. Le prix : tenez-vous bien, 20 000 \$ le magnum. Au Canada, on n'en a eu que deux...

Grenier Espresso

■ Les gens de la pub, du marketing et des communications connaissent bien le *Grenier aux nouvelles*, ce bulletin-fax qui leur arrive tous les lundis matins avec les dernières nouvelles et annonces de leur milieu. Eh bien le *Grenier* offre maintenant un nouveau service, le *Grenier Espresso*, qui offre des primeurs toutes chaudes par courrier électronique durant toute la semaine, dès que c'est prêt. « Beaucoup plus corsé que le bulletin-fax », dit la promo de M. Grenier, qui promet de ne pas envahir les boîtes postales électroniques. L'adresse est www.grenier.ca et c'est gratuit pour ceux qui sont déjà abonnés au *Grenier aux nouvelles*. Ceux qui s'inscrivent avant le 10 décembre 1999 courent la chance de gagner des billets pour le spectacle d'au revoir de Céline Dion au Centre Molson le 31 décembre.

Marie-Claude Lortie

UN NOUVEL INTÉRÊT

CHAQUE JOUR.

<http://lapresse.infini.net>

TAUX D'INTÉRÊT MIS À JOUR QUOTIDIENNEMENT.

Consultez la section *Économie* de *La Presse Internet* pour y découvrir chaque jour les taux d'intérêt en vigueur dans les principales institutions financières, tant pour les emprunts que pour les différents types de placements.



Je pense donc je clique

La Presse

Édition Internet

infini.com