

La Terre

Fondée en 1929

de chez nous

Vol. 83, n° 03 - 8 au 14 février 2012 - www.laterre.ca - Un cahier - 32 pages - 2,25\$

Adrien Phaneuf
www.adrienphaneuf.com
Les meilleurs choix de
PLANTEURS et de **HERSES**
c'est chez nous

Financement sur place
Upton • Granby • Marieville • Victoriaville

CNH CAPITAL **CASE II**

INNOVATION: Ottawa serre la vis

Des producteurs agricoles accusent Ottawa de fermer le robinet des crédits d'impôt pour la recherche et le développement. Ils se sentent floués.

À LIRE EN PAGE 2



BMR agrizone

MAINTENANT 91

points de vente
à votre service.

Plus de **2 300**
produits disponibles

Des chiffres records
pour Agropur



À LIRE
EN PAGE 3

L'agriculture au cœur
de l'occupation du territoire



À LIRE
EN PAGE 5

HUILE EN VRAC
jusqu'à **15% D'ESCOMPTE**

OBTENEZ 20% de rabais
sur pointes de vibro
et disques de semoir

Des économies
plein la pompe!

Financement par
CNH CAPITAL

© 2012 CNH America LLC. Tous droits réservés. Case IH marque déposée de CNH America LLC. CNH Capital est une marque de CNH America LLC. www.caseih.com

JOURNÉES D'APPRECIATION DU CLIENT - BIENVENUE À TOUS!
Dîner aux crêpes • Prix de présence • Escompte sur pièces

SAMEDI 25 FÉVRIER de 10h à 14h
Saint-Denis 390, Route 137

SAMEDI 3 MARS Stanbridge
SAMEDI 10 MARS Saint-Guilhaume
SAMEDI 17 MARS Napierville

Claude Joyal
www.claudejoyal.com

CASE II



À LA UNE

CRÉDITS D'IMPÔT POUR LA RECHERCHE

Des agriculteurs se sentent floués par Ottawa



YVON LAPRADE

ylaprade@laterre.ca

Des producteurs agricoles accusent Ottawa d'avoir pris la décision, sans raison valable apparente, de fermer le robinet des crédits d'impôt sur la recherche et le développement. Résultat : selon eux, un pourcentage de plus en plus élevé de demandes de crédits pour des projets d'investissement en recherche scientifique et développement expérimental (RS&DE) ont été refusées au cours des derniers mois, a appris la *Terre*.

« C'est une situation tout à fait inacceptable! Il y a lieu de s'interroger sur la volonté du gouvernement fédéral, plus précisément l'Agence du revenu du Canada (ARC), d'aider véritablement les agriculteurs qui souhaitent innover dans leur ferme », s'interroge Linda Plourde.

La consultante à la tête de LP Coaching est aux abois. Elle craint que la « nouvelle approche » du fédéral envers

les agriculteurs ne vienne mettre un frein à leurs projets de recherche, et ce, à un bien mauvais moment.

« Ça fait bientôt 10 ans qu'on propose aux producteurs de sortir des sentiers battus pour se tourner vers de nouveaux projets, histoire d'améliorer leur productivité. Ces mêmes producteurs se sont laissés porter par la vague. Et c'est avec les crédits d'impôt sur la recherche et le développement qu'ils ont amélioré leurs méthodes, rentabilisé leurs opérations », souligne-t-elle.

Linda Plourde traite une centaine de dossiers annuellement avec son équipe formée d'une quinzaine de spécialistes. Or, depuis l'été 2011, ces demandes de remboursement acheminées au fédéral font l'objet d'un nombre plus élevé de refus, soutient la consultante, qui affirme s'en être plainte aux fonctionnaires qui administrent le programme. « Quelques-uns de mes clients ont été traités cavalièrement. On a tenté de les faire passer pour des fraudeurs. Mais ils ont peur de dénoncer parce qu'avec le fisc, on ne sait

jamais où notre dossier va se retrouver. Il y a de nombreuses histoires d'horreur et d'intimidation », insinue-t-elle.

Où s'en va Ottawa?

Un autre consultant, Jean-Pierre Lacombe, à la tête du Groupe R&D, qui regroupe entre autres La Coop fédérée, le MAPAQ et Desjardins, se dit lui aussi préoccupé. Il fait observer qu'Ottawa « fait davantage de vérifications » des dossiers qui sont soumis pour approbation. Le taux de refus se situe actuellement à 25 %, ce qu'il ne considère pas, du moins pour le moment, comme une réelle catastrophe. « Mais pour savoir où Ottawa s'en va avec ça (le programme de crédits d'impôt), nous avons donné mandat à un spécialiste de faire ses propres démarches, il y a un mois et demi. Nous allons pouvoir nous faire une opinion éclairée par la suite », dit-il.

Jean-Pierre Lacombe ne souhaite cependant pas déclencher une guerre contre l'ARC, qui administre le programme. Il insiste pour rappeler que le Groupe R&D a obtenu 15 M\$ en crédits

d'impôt, avec un retour moyen de 15 000 \$, pour les producteurs qui ont fait appel à ses services.

« Nous avons une formule avec un risque zéro. Tout ce qu'il en coûte au producteur, c'est un montant équivalent à 18 % du montant qu'il va recouvrer après nous avoir donné un mandat », fait-il valoir.

Réduire les dépenses

Il n'en demeure pas moins que les producteurs lésés qu'a consultés la *Terre* aux fins de ce reportage sont loin d'être rassurés par ce qu'ils qualifient de « nouvelles méthodes de calcul du fédéral ».

« On nous dit que nos réclamations ne sont pas valides parce que, supposément, nous ne faisons pas de la recherche! Nous avons beau plaider notre dossier, nous nous faisons répondre, sur un ton qui ne laisse place à aucune discussion, que nous ne correspondons pas aux critères. Pourtant, il y a quelques années à peine, j'avais présenté la même demande, pour la même recherche, et je



MARTIN WILKINSON/TCN

Vous avez un projet d'équipement?
Besoin de laser, système GPS?
Laveuse, scie à chaîne, pièces de remplacement?

LA SOLUTION
Les Équipements LAGUÉ Itée



JD 7630, JD 7730, JD 7830, JD 7930, suspension.



Herse lourde ou déchaumeuse Lemken, G.Besson, Poettinger.



Fauçonneuse à pivot central. Sans intérêt sept. 2013 ****



Planteur 16-12-8 rangs JD ou White.



Semoir no-till JD 1590, JD 1560, JD 750, 15 & 20 pi.



18 tracteurs compacts Kubota, JD, MF et NH.



Kit d'autoguidage usagé, antenne, volant etc.



Gros HP? JD 9300, JD 9320 et JD 9520.



Semoir à céréales CIH 5400, CIH 5100, JD452.



16 batteuses, tout un choix. Premier arrivé, premier servi.



Kubota M108X 352 h, 2009.



JD 7210, JD 7410, JD 7220, JD 7320, à partir de 3600 h.



Vibro JD, Wil rich, CIH, DMI, 20-25-27-32-43 pi.



JD 6850, 2660 h, processor. Sans intérêt sept. 2013 ****

Complice de vos succès depuis
60 ans

LAGUÉ

ANGE-GARDIEN • PIHERIVER • ST-HYACINTHE
VARENNES • SHERBROOKE • COATICOOK
WWW.LAGUELTEE.COM • 1-855 GO LAGUE
*** sur acceptation des conditions de PFJD 155029

n'avais pas eu de problème à obtenir les crédits », a confié un producteur maraîcher qui a requis l'anonymat.

Il ajoute : « J'ai le sentiment que c'est le gouvernement de Stephen Harper qui cherche à couper ses dépenses. Il a ciblé l'agriculture ».

René Leblanc, un producteur de porcs de la région de Nicolet qui dirige une ferme familiale, ne veut pas se cacher derrière l'anonymat. « J'ai soumis, avec mon fils, trois projets totalisant 42 000 \$, et ils ont tous été refusés, sous prétexte que notre recherche n'avait pas un caractère assez scientifique! On a pourtant dépensé des montants substantiels pour payer le salaire d'un agronome, notamment, qui nous a donné des pistes de solution afin de rendre notre ferme plus productive. On a eu droit à un non sur toute la ligne. On se demande quel intérêt on peut avoir à faire de la recherche! »

Autre son de cloche

La Terre a obtenu la version de l'Agence du revenu du Canada. Dans un courriel, le conseiller principal en relations avec les médias et porte-parole de l'ARC, Philippe Brideau, écrit entre autres que l'Agence « n'a pas resserré sa politique sur les examens des demandes RS&DE ».

Il souligne que le programme gouvernemental de la RS&DE « a pour but de stimuler l'économie canadienne et contribue au développement durable et à la création d'emplois ».

Philippe Brideau mentionne que l'ARC a « une approche standard pour déterminer l'admissibilité d'une demande de crédit d'impôt à l'investissement pour la RS&DE ».

En 2010, toujours selon le porte-parole, le programme a fourni près de 3,5 G\$ en aide fiscale à plus de 21 000 demandeurs.

Des chiffres records pour Agropur



JEAN-CHARLES GAGNÉ
jcgagne@laterre.ca

Agropur va annoncer des résultats financiers fracassant ses records précédents, à son assemblée générale annuelle le 8 février, à Montréal. Pour son exercice financier terminé le 30 octobre 2011, elle présente en effet un chiffre d'affaires de 3,6 G\$. C'est près de 300 M\$ de plus que celui de l'an dernier, lui-même un record de tous les temps.

La coopérative laitière va en outre verser des ristournes records de 110 M\$ à ses quelque 3500 sociétaires; là aussi, il s'agit d'un record de tous les temps. L'an dernier, les ristournes ont totalisé 101 M\$.

Au cours d'un bref entretien avec la Terre, le 3 février, le président d'Agropur, Serge Riendeau, était « très heureux des résultats financiers en croissance continue de la coopérative et de sa santé financière qui lui donne la latitude pour acquérir d'autres entreprises ».

Soit dit en passant, c'est probablement sous la gouverne de Robert Coallier que ces nouvelles acquisitions se feront, s'il y a lieu. Agropur a en effet annoncé sa nomination comme chef de la direction, le 1^{er} février. Il entrera en fonction le 27 février afin de combler le poste laissé vacant par le départ à la retraite de Pierre Claprod. M. Coallier possède près de 30 ans d'expérience en gestion dans différents

secteurs d'activité, dont ceux des produits de consommation et du commerce de détail. Il a aussi œuvré comme membre invité du conseil d'administration et du comité d'audit d'Agropur au cours des deux dernières années.

Yogourt

La plus grande coopérative laitière au Canada ne profitera pas de son assemblée annuelle pour dévoiler sa stratégie et sa propre marque de yogourt. « Nous en sommes au même point que l'an dernier dans ce dossier, bien que nous soyons plus proches de l'échéance », a noté M. Riendeau.

Rappelons que la licence détenue par Aliments Ultima, copropriété d'Agropur et d'Agrifoods, pour produire du yogourt sous la marque Yoplait se termine en septembre 2013. Le président du conseil d'administration d'Agrifoods, Ben Brandsema, avait confié à la Terre, en novembre dernier, que Yoplait avait signifié son intention de ne pas renouveler cette licence. Il reste donc moins de deux ans aux copropriétaires d'Aliments Ultima pour se revirer de bord.

Par ailleurs, Agropur, Aliments Ultima et Danone ont déposé une requête en cour fédérale afin de contester le permis d'importation de yogourt grec accordé par le ministère du Commerce international à l'américaine Chobani. La cause devrait être entendue en avril. Plusieurs transformateurs laitiers avaient dénoncé ce permis injustifié, à leurs yeux, parce que cinq entreprises canadiennes fabriquent déjà ce type de yogourt.



MARTIN MÉNARD/TCN

DANS LA TERRE CETTE SEMAINE

LEBEL-SUR-QUÉVILLON PRODUIRA DE LA PÂTE CELLULOSIQUE

PAGE 4

L'AGRICULTURE AU CŒUR DE L'OCCUPATION DU TERRITOIRE

PAGE 5

DES SOLUTIONS POUR L'AGRICULTURE À BAZZO.TV

PAGE 7

L'ÉTHANOL COÛTERAIT 130 M\$ AUX ÉLEVÉS CANADIENS

PAGE 8

LA RARETÉ DU QUOTA LAITIÈRE CONDUIT À DE NOUVELLES RÈGLES

PAGE 28

LE MAGAZINE DES ABONNÉS



Sur le Web

laterre.ca

@ Alimentation

- Produits laitiers : le site notrelait.ca s'attaque aux mythes

@ Environnement

- L'ONU veut une deuxième révolution verte

You Tube

youtube.com/Terredecheznous

- La Terre de chez nous a lancé sa chaîne YouTube! Une foule de vidéos vous attend!

QUESTION DE LA SEMAINE

L'occupation du territoire vous préoccupe-t-elle?

Venez répondre sur www.laterre.ca

Résultats du sondage

Avec la nanocellulose cristalline, voyez-vous la forêt d'un autre œil?

Oui	41%
Non	31%
Ne sais pas	28%

Nbre de votes **58**

UN CLIC POUR PLUS D'ACTUALITÉS! www.laterre.ca

ACTUALITÉ

Après Thurso, Lebel-sur-Quévillon produira de la pâte cellulosique

Le Québec est en voie de devenir un producteur majeur de rayonne pour l'industrie du vêtement en Asie.

YVON LAPRADE

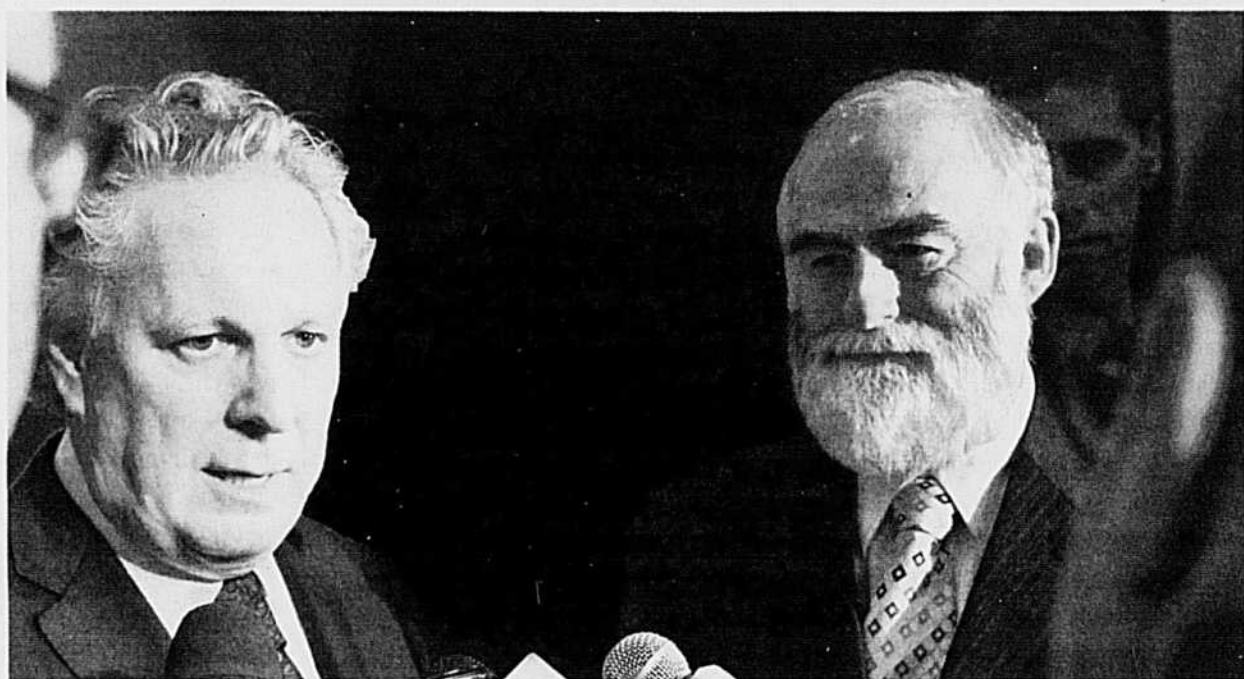
Après Thurso, en Outaouais, où l'on vient de se lancer dans la production de pâte cellulosique à grand volume, Lebel-sur-Quévillon prévoit à son tour produire annuellement 250 000 tonnes de cette pâte pour les fabricants du textile, en Chine principalement.

« Le marché de la rayonne forestière est en très forte croissance, soit plus de 10 % par an. La rayonne, fabriquée à partir de la fibre de bois, est appelée à remplacer de plus en plus le coton, plus rare et plus coûteux. C'est ainsi que les copeaux de feuillus et de résineux deviendront des « tissus de bois », la matière première pour habiller la planète », explique le maire de Lebel-sur-Quévillon, Gérald Lemoyne.

Il a tenu ces propos optimistes, qui vont dans le courant de l'innovation pour l'avenir de la forêt, mercredi, au lendemain de l'annonce d'un investissement de 232,7 M\$ qui favorisera la relance de l'ancienne usine de pâte kraft de la papetière Domtar dans sa ville située aux limites de l'Abitibi. L'usine a été acquise par le repreneur Fortress Global Cellulose, de Vancouver, faisant partie du holding international Fortress Paper Ltd. Les installations manufacturières avaient longtemps été le poumon économique de la ville jusqu'à leur fermeture, en novembre 2005, dans un climat d'affrontement entre les travailleurs syndiqués et la direction de Domtar, à Montréal.

700 emplois

C'est toutefois du passé. D'ici à 18 mois, la nouvelle usine, avec une nouvelle production de pâte cellulosique, entrera en production. Il est question de créer 300 emplois directs et 400 indirects dans le secteur forestier et le transport.



Ils étaient nombreux à douter de la relance de l'ex-usine Domtar à Lebel-sur-Quévillon. Mais c'était sans compter sur l'acharnement du maire de la municipalité, Gérald Lemoyne, qui a multiplié les démarches auprès du gouvernement au cours des dernières années. Notre photo : le premier ministre Jean Charest et le maire de Lebel-sur-Quévillon lors de la conférence de presse confirmant la reprise des activités. On produira désormais de la fibre cellulosique dans cette ville du Nord-du-Québec.

Le premier ministre Jean Charest en a fait l'annonce mardi dans cette ville située à plus de 200 kilomètres de Val-d'Or, lors d'une conférence de presse à laquelle ont assisté plus de 1000 personnes! Il était accompagné du ministre de l'Agriculture et député d'Abitibi-Est, Pierre Corbeil. Il est prévu que le gouvernement du Québec, via Investissement Québec, consentira à Fortress Global Cellulose un prêt de 132,4 M\$ remboursable sur une période de 10 ans.

« Ce projet permet la conversion des capacités de production de l'usine vers un secteur offrant de meilleures perspectives de développement à long terme, soit la pâte cellulosique. En effet, le marché de la pâte cellulosique est en croissance au niveau mondial. Cette perspective représente un important intérêt économique pour le Québec, notamment pour la mise en œuvre du Plan Nord, un projet d'envergure

qui stimulera le développement du plein potentiel socioéconomique du Nord du Québec », a déclaré Jean Charest.

Pour le nouvel acquéreur, il s'agit d'une acquisition bien ciblée, qui s'ajoutera à son « réseau » d'usines spécialisées dans la fabrication de papier sécurisé tel que le papier monnaie, les passeports et les visas, ainsi que le papier décoratif. Les usines sont situées à Thurso, en Suisse et en Allemagne.

Rappelons qu'à Thurso, l'ancienne usine de pâte kraft de la compagnie Fraser battait de l'aile jusqu'à ce que Fortress Paper reprenne les affaires en main, avec un nouveau créneau de production : la rayonne pour l'industrie du textile, en Chine. Là aussi, la production annuelle se situe à plus de 200 000 tonnes. On parle déjà d'une histoire à succès dans cette usine qui... rayonne.

« Je vais enfin rentrer chez nous... »

« Je vais enfin pouvoir rentrer chez nous. » « Mon mari va venir coucher à la maison après sa journée de travail. » « Réservez-moi une place à l'usine! »

Le téléphone n'a pas dérogé à la résidence du maire Gérald Lemoyne depuis l'annonce de cet investissement. Et les envois de courriels ont été à la fois nombreux et teintés d'optimisme.

« Je n'en reviens pas encore », raconte le maire de Lebel-sur-Quévillon, en entrevue à la *Terre*. Il ajoute : « Peu de gens y croyaient, mais depuis

mardi, c'est pourtant vrai. L'usine va redémarrer, et des centaines d'emplois seront disponibles. C'est un événement extraordinaire. »

Il ne cache pas que les six dernières années ont été pour lui une interminable traversée du désert. Il n'a jamais cédé au découragement, cependant. « Je savais que c'était réalisable. C'est pour cela qu'à Québec, au sein du gouvernement, et du côté de la direction de Fortress Paper Ltd., on a pris mon projet de relance au sérieux », explique-t-il.

Lors de la conférence de presse, le premier

ministre Jean Charest a signalé avec à-propos que M. Lemoyne est sans doute le maire qu'il a rencontré le plus souvent depuis qu'il est premier ministre! Au bout du fil, le principal intéressé sourit. « Il est vrai que j'ai parlé de mon dossier à tous les ministres, ou presque. Je voulais qu'on m'écoute. J'estimais que ce dossier-là était crédible. Il faut croire que les bases étaient solides », conclut Gérald Lemoyne, sans doute le plus heureux des élus municipaux du Québec depuis une semaine. Y.L.

Placer l'agriculture au cœur de l'occupation du territoire



YVON LAPRADE
ylaprade@laterre.ca

QUÉBEC – À quoi ressemblera le Québec dans 10 ans? Laissera-t-on les promoteurs résidentiels empiéter sur les bonnes terres agricoles? « Ce qu'on propose, c'est la fin de deux solitudes. Il est possible d'occuper le territoire sans déstructurer l'agriculture », résume le ministre des Affaires municipales, Laurent Lessard.

Les propos du ministre, dans le cadre des consultations sur le projet de loi 34 sur l'occupation et la vitalité des territoires, ont ouvert la porte au président de l'Union des producteurs agricoles (UPA), Marcel Groleau. Ce dernier a été appelé à défendre le mémoire de l'organisation, jeudi à Québec, devant un parterre de parlementaires attentifs et intéressés.

Premier constat qui ressort de cette importante journée de consultations : le ministre Lessard, qui a déjà été titulaire de l'Agriculture, reconnaît l'importance de donner une nouvelle vitalité aux régions en se servant du puissant moteur économique que constitue l'agriculture.

Deuxième constat : s'il veut se donner une identité tournée vers les régions

et leur riche potentiel, l'État a tout intérêt à encourager des initiatives de producteurs en identifiant clairement les pôles de développement où des projets en agrotourisme seraient davantage mis en valeur.

Troisième et dernier constat : ce serait commettre une erreur que de redéfinir le territoire québécois en omettant d'impliquer les principaux acteurs, ceux qui sont aux premières loges. Sur ce point, le président de l'UPA est allé droit au but. « Nous savons que le potentiel est grand en agriculture mais pour le faire valoir, nous convions le gouvernement à travailler avec nous pour lui assurer une plus forte croissance. Nous voulons être présents dans toutes les discussions, être là où se déroule l'action, être l'interface entre l'État et la société, être aussi l'organisation qui va voir à ce qu'on comprenne les enjeux entre le monde municipal et les citoyens », a dit Marcel Groleau avec conviction.

Prendre soin de l'agriculture

L'intervention du président de l'Union des producteurs agricoles a suscité une discussion animée. Les députés élus qui siègent à la Commission de l'aménagement du territoire ont semblé apprécier l'exercice et ont été unanimes sur un point : il



Laurent Lessard, ministre des Affaires municipales, salue Marcel Groleau, président de l'Union des producteurs agricoles, lors des consultations sur le projet de loi 34.

faut prendre soin de l'agriculture et des agriculteurs. La vitalité des territoires doit passer par une présence forte de ces producteurs qui ont « modelé le paysage québécois ».

Le député péquiste de Roberval, Denis Trotter, est sans doute celui qui a le mieux traduit leur contribution. « Les agriculteurs ont travaillé à force de bras et à la sueur de leur front, à creuser des puits à la petite pelle au cours des années 1930. Mais quand on voit le sort qui leur est réservé, je

trouve ça choquant! », a-t-il dit.

De toute évidence, la consultation sur le projet de loi 34, qui verra défiler de nombreux acteurs et organismes jusqu'au 16 février, donne lieu à des échanges et à une réflexion qui vont baliser l'avenir du Québec urbain, mais surtout rural, au cours de la prochaine décennie.

« Il faut voir comment on peut trouver l'équilibre et voir la terre avec les yeux de demain », a conclu, à sa manière, le ministre Lessard.

L'agriculture et la forêt privée sont des pivots incontournables, selon l'UPA

JEAN-CHARLES GAGNÉ

L'agriculture et la foresterie privée, des moteurs économiques de premier plan qui occupent le tiers du territoire habité du Québec, constituent des pivots incontournables afin d'assurer l'occupation et la vitalité des territoires, l'objectif du projet de loi 34 parrainé par le ministre Laurent Lessard. C'est ce qu'a fait valoir le président général de l'Union des producteurs agricoles (UPA), Marcel Groleau, le 2 février dernier, lors de consultations parlementaires à Québec. À ce titre, l'UPA, l'association accréditée qui représente les agriculteurs, revendique la reconnaissance, par le gouvernement du Québec, du statut de partenaire de la ruralité, au même titre que les unions municipales.

L'UPA réclame aussi la présence de ses représentants au sein des instances associées à la concrétisation de cet objectif, comme les Conférences régionales des élus et les Conférences administratives régionales.

L'agriculture demeure la plus importante activité économique du secteur primaire au Québec, avec des recettes annuelles dépassant 7 G\$. La forêt privée génère des revenus de 300 M\$ par an. Ces activités sont directement liées à l'économie des régions et au territoire. D'où la requête de l'UPA soulignant la nécessité de protéger et de mettre en valeur le territoire agricole, un patrimoine collectif essentiel qui recèle encore un potentiel de développement extraordinaire dans plusieurs régions. « Un véritable Plan agricole

positionnant l'agriculture et la foresterie comme un pivot du développement des territoires permettrait non seulement d'assurer la fonction première du territoire agricole – nourrir le monde –, mais aussi d'influer positivement sur la vitalité des territoires », a soutenu le président Groleau. La confection de plans de développement de la zone agricole (PDZA) afin d'accroître et de diversifier les activités agricoles dans chaque MRC révèle ainsi toute sa pertinence. Et les liens avec la future politique « bioAGROalimentaire » du Québec sont ici évidents.

Les agriculteurs et les producteurs forestiers habitent le territoire rural et sont donc au premier chef concernés par sa vitalité, a ajouté M. Groleau. Il est tout aussi important pour les

familles agricoles que pour leurs concitoyens ruraux et citadins d'avoir accès à un panier de services adéquat (garderies, écoles, service postal, Internet haute vitesse, etc.). Ils pourront continuer de faire partie de la masse critique de population requise à cet égard s'ils y résident toujours. Pour cela, les terres agricoles doivent demeurer leur propriété et non pas passer entre les griffes de fonds d'investissement spéculatifs.

+ Les municipalités réclament la décentralisation et Solidarité rurale jugera l'arbre à ses fruits.

À lire en pages 12 et 13

ÉDITORIAL

L'Union, un partenaire de la ruralité à reconnaître



MARCEL GROSEAU
Président général
de l'UPA

Occupant le tiers du territoire habité du Québec, les producteurs agricoles et forestiers ont toujours contribué de façon importante au développement des régions, et leurs activités représentent, encore aujourd'hui, une opportunité extraordinaire de développement pour la ruralité québécoise.

Ils sont également bien placés pour savoir que le maintien d'une masse critique de citoyens est essentiel pour assurer et développer un panier de services attrayant afin de retenir la population, des services tout aussi importants pour eux que pour leurs concitoyens ruraux : garderies, écoles, soins de santé, Internet haute vitesse, poste, etc.

C'est sur la base de ces constatations que l'Union a fait ses représentations, la semaine dernière, devant la commission parlementaire qui tient actuellement des consultations sur le projet de loi 34 visant à assurer l'occupation et la vitalité des territoires.

Les 42 000 agriculteurs de chez nous investissent annuellement plus de 630 M\$ dans l'économie, génèrent plus de 60 000 emplois et des recettes annuelles dépassant les 7 G\$, faisant de l'agriculture la plus importante activité du secteur primaire au Québec.

De leur côté, les 20 000 producteurs de bois québécois mettent en marché, chaque année, quelque 3,5 millions de m³ solides de bois, pour une valeur d'environ 136 M\$, contribuant ainsi fortement aux 64 000 emplois directs que génère l'industrie forestière en région.

Leur apport tant économique que social est indéniable. Dans cette optique, la participation et la reconnaissance du rôle majeur des producteurs dans la planification et le développement de nos communautés rurales doivent être

reconnues. Une vision globale et dynamique de l'agroalimentaire misant sur le plein potentiel agricole et forestier de chaque coin de pays constitue la meilleure façon de favoriser l'occupation et le dynamisme du territoire agricole.

De fait, un véritable Plan agricole positionnant l'agriculture et la foresterie comme un pivot du développement des régions permettrait non seulement d'assurer la fonction première de la zone agricole, mais aussi d'influer positivement sur la vitalité de l'ensemble des territoires.

Par ailleurs, si le Québec souhaite véritablement maximiser la vocation

nourricière des terres agricoles, il doit s'assurer que ces dernières soient protégées et demeurent la propriété de producteurs ancrés dans leur milieu, et non de fonds

d'investissement aux visées spéculatrices, une tendance préoccupante.

Le projet de loi 34, s'il se veut véritablement rassembleur, doit donc inclure des mécanismes assurant la participation active des producteurs et de leur Union là où l'avenir de leur environnement est en jeu : conférence administrative régionale, conférences régionales des élus, ministère des Affaires municipales, des Régions et de l'Occupation du territoire, etc.

Les producteurs agricoles et forestiers ont toujours contribué de façon importante aux réflexions successives sur l'occupation et la vitalité des territoires. Il serait conséquemment tout à fait logique que l'Union soit reconnue par le gouvernement comme partenaire de la ruralité, au même titre que les unions municipales.

« Le projet de loi 34 doit donc inclure des mécanismes assurant la participation active des producteurs. »



Fondée en 1929
La Terre
de chez nous

www.laterre.ca

Directeur
Loïc Hamon

Directrice administrative
Sylvie Martel

Rédactrice en chef
Richelle Fortin

Rédacteur en chef magazines
Michel Beaunoyer

Directeur des ventes
André Savard

Ventes nationales
Daniel Lamoureux
Tél. : 1 877 237-9826
ads@laterre.ca

Ventes Québec
Christian Guinard
Sylvain Joubert
Marie-Claude Primeau

Directeur de l'infographie
Martin Potel

Directrice Web
Laëtitia Parriaux

Coordonnateur marketing et distribution
Pierre Leroux

Impression
Imprimerie Transmag

Distribution
Messageries Dynamiques

Abonnement au Québec
1 an : 68,54 \$
2 ans : 104,83 \$
3 ans : 136,82 \$

Paiement par chèque ou mandat à l'ordre de La Terre de chez nous

NUMÉRO GÉNÉRAL 1 800 528-3773

RÉDACTION
450 679-8483
poste 7270
tcn@laterre.ca

PUBLICITÉ
450 679-8483
poste 7712
pub@laterre.ca

ABONNEMENTS ET PETITES ANNONCES
1 877 679-7809
abonnement@laterre.ca

ÉDITEUR
L'Union des producteurs agricoles
555, boulevard Roland-Therrien
Bureau 100
Longueuil (Québec) J4H 3Y9



Depôts légaux : Bibliothèque nationale du Québec - 1992 Bibliothèque nationale du Canada ISSN 0040-3830
"La Terre de chez nous", ISSN 0040-3830, is published weekly, 50 times per year by La Terre de chez nous
c/o USACAN Media Corp. at 26 Power Dam Way Suite S1-S3, Plattsburgh, NY, 12901. Periodicals postage
paid at Plattsburgh, NY. POSTMASTER: send address changes to La Terre de chez nous, P.O. Box 2888,
Plattsburgh, NY 12901. Nous reconnaissons l'appui financier du gouvernement du Canada par l'entremise du
Fonds du Canada pour les périodiques, qui relève de Patrimoine canadien. Convention de la poste publication
N° 40069165 N° d'enregistrement 07665.
retourner toute correspondance ne pouvant être
livrée au Canada au Service des publications 555,
boul. Roland-Therrien, Longueuil QC J4H 3Y9.



Canada
(2011-12-21)

Des solutions pour l'agriculture à Bazzo.tv



THIERRY LARIVIÈRE

tlariviere@laterre.ca

L'émission de télévision *Bazzo.tv* a consacré une dizaine de minutes à une discussion sur l'« exception agricole » québécoise, le 2 février.

Le président de l'Union des producteurs agricoles (UPA), Marcel Groleau, était accompagné d'Errol Duchaine, animateur de *La Semaine verte*, et du conteur Fred Pellerin qui a ajouté son grain de sel en conclusion.

Bazzo.tv a lancé le débat en demandant ce qui menace l'agriculture québécoise. Un bref portrait des défis mettait la table : taille « modeste » des fermes au Québec, prix des terres qui explosent, grandes surfaces qui boudent les produits locaux et pressions sur le territoire agricole.

Le problème

« Il y a vraiment deux types d'agricul-

ture au Québec », a lancé Errol Duchaine en parlant de la gestion de l'offre qui va bien et du reste de l'agriculture. Les porcs, les agneaux et les bœufs sont vendus à perte, a-t-il ajouté.

« Nos entreprises doivent concurrencer leurs compétiteurs américains », a expliqué Marcel Groleau, donnant l'exemple de Smithfield qui produit 40 % des 100 millions de porcs aux États-Unis. Au Québec, le secteur de la viande a été frappé par une hausse relativement rapide de la valeur du dollar et du coût des céréales. Le président de l'UPA a soutenu que c'est ce phénomène qui a mis de la pression sur La Financière agricole du Québec, qui a « manqué de flexibilité ». Malgré la contrainte liée à l'agriculture nordique, le Québec s'en tire bien. « Au niveau de la productivité, on est bons », lance M. Groleau.

Les solutions

« Il faut investir en recherche et continuer de se démarquer au niveau de la qualité », a répondu M. Groleau lorsque



Diffusée à Télé-Québec, l'émission *Bazzo.tv* abordait le thème de l'agriculture avec le président de l'UPA, Marcel Groleau, et Errol Duchaine, animateur de *La Semaine verte*.

l'animatrice Marie-France Bazzo a demandé quelles seraient les solutions pour l'agriculture. « Il faut maintenir notre réglementation », a aussi ajouté le président de l'UPA en parlant notamment de la gestion de l'offre.

Errol Duchaine, qui a consulté quelques agroéconomistes avant de venir à l'émission, estime qu'on doit trouver des mesures pour favoriser le maintien d'une agriculture dynamique dans les régions périphériques. On devrait aussi diversifier les produits pour mieux répondre aux consommateurs.

Même si Fred Pellerin n'est pas un spécialiste de l'agriculture, son commentaire était très pertinent. Il a donné l'exemple de son ami qui cultive des carottes qui sont pourtant introuvables sur le marché local. « Il va falloir qu'on nous aide à nous rejoindre », a proposé le conteur, ajoutant que payer 5 \$ de plus par semaine pour son épicerie pouvait être un bon placement si ça soutient l'économie locale.

L'émission diffusée à Télé-Québec peut aussi être visionnée sur le site Internet *bazzo.tv*.



Calendrier des activités agricoles

Février

Date	Activité	Endroit	Renseignement
9	Colloque Bœuf 2012 de la Chaudière-Appalaches	Scott	418 386-8116 http://www.agrireseau.qc.ca
9	Pomiculture bio dans le nord-est des États-Unis et au Québec	Victoriaville	819 758-6401 poste 2504 mirella.aoun@cetab.org
9 au 14	Journée de la gestion 2012 : Salaberry-de-Valleyfield Les multiples facettes de la gestion au quotidien	Salaberry-de-Valleyfield	450 427-2000, poste 5131 http://www.mapaq.gouv.qc.ca
13 au 14	Journées d'information scientifique - Légumes de champ et Petits fruits	Drummondville	418 523-5411 1 888 535-2537
13	AGA de l'Association des producteurs Trois-Rivières de fraises et framboises du Québec	Trois-Rivières	418 523-5411 1 888 535-2537 http://www.fraisesetframboisesduquebec.com
13	Agrowebinaire - Les cinq clés de la réussite en planification	Webdiffusion	1 888 232-3262 agriwebinar@cibmc.com
14	Conférence et atelier : Journée sur les planches permanentes en culture maraîchère	Victoriaville	819 758-6401 poste 2771 http://www.agrireseau.qc.ca
15	Le Rendez-vous végétal	Drummondville	450 799-0968 info@apnc-patn.com

L'agenda de la
SEMAINE



BATTEUSE NEW HOLLAND

TR 88, 4 RM, table à soya 16 pieds, nez à maïs 6 rangs. En très bonne condition.

La vraie force des agriculteurs depuis 1969...

MACHINERIE

C. & H. inc.

et toujours en progression!

12, route 122, Saint-Guillaume
(sortie 170 Nord - Transcanadienne)
819 396-2185
Sans frais 1 800 268-3088

3705, route 108
Cookshire-Eaton
819 569-9611
Sans frais 1 888 569-9611

mch@machineriech.com

Vous avez besoin...

ECOBUE

• de puissance • de traction
• d'économie d'essence • de tranquillité

• empattement le plus long de sa catégorie

• moteur Tier 4A, 17 % de réduction des coûts d'opération

• Top Service de New Holland

ECOBUE
À L'ACHAT d'un T8*
RECEVEZ
un manteau de cuir identifié NEW HOLLAND - ECOBLUE
et UNE INVITATION POUR 2 PERSONNES
à la SOIRÉE RECONNAISSANCE
du 28 août 2012

* Modèles T6, T7, T8 et T9.
Batteuses CR et CX.
Fourrageuse FR.



Le T8-390 saura vous combler

NEW HOLLAND
AGRICULTURE

NEW HOLLAND
CONSTRUCTION

ACTUALITÉ

L'éthanol coûterait 130 M\$ aux éleveurs canadiens

THIERRY LARIVIÈRE

Selon une récente étude, la politique canadienne de soutien à l'industrie de l'éthanol enlève 130 M\$ des poches des éleveurs du pays.

L'analyse du George Morris Centre

(GMC), commandée par des groupes du secteur de l'élevage et de la viande, estime que l'éthanol a fait augmenter le prix du grain de 15 à 20 \$ la tonne dans l'Est du Canada et de 5 à 10 \$ dans l'Ouest.

De cette augmentation découlent des

coûts supplémentaires en alimentation pour les éleveurs qui doivent acheter ce grain. Ceux-ci subissent également des effets indirects puisque le prix des veaux ou des porcelets a diminué et davantage d'animaux sont exportés pour être engraisés ailleurs qu'au

Canada. Au total, ce sont 130 M\$ de moins par an dans les poches des éleveurs.

L'étude de Kevin Grier vient contredire ceux qui estimaient que ce qui se passe au Canada n'a aucune incidence le prix du grain, du fait que le pays est un petit joueur dans le marché mondial.

L'analyse publiée le 31 janvier met par ailleurs le gouvernement en garde contre une hausse à 10 % de la proportion d'éthanol qui doit être mélangée à l'essence. Selon l'auteur, cette politique entraînerait une « chute dramatique » de l'élevage de porcs et de bœufs dans l'Est du Canada.

Le GMC estime que les gouvernements fédéral et provinciaux consacrent environ 250 M\$ par an au secteur de l'éthanol. Ottawa exige aussi des pétroliers qu'ils incorporent au moins 5 % de ce biocarburant dans l'essence vendue au pays. Finalement, des tarifs protègent l'industrie canadienne de l'éthanol contre ses concurrents étrangers, dont plusieurs sont situés à proximité de la frontière.

Vives réactions

L'Association canadienne des carbu-

rants renouvelables a immédiatement critiqué l'étude du George Morris Centre, disant qu'elle exagère l'effet des politiques de soutien à l'éthanol.

Les producteurs de grains de l'Ontario estiment, quant à eux, qu'il est faux de croire que le soutien à l'industrie de l'éthanol coûte 130 M\$ par an aux éleveurs canadiens.

L'association *Grain Farmers of Ontario* (GFO), qui regroupe la majorité des producteurs de grain de cette province, réagissait ainsi à l'étude du GMC.

Les GFO font valoir que le chiffre de 130 M\$ ne tient pas compte de plusieurs aspects, dont la disponibilité de la drêche de maïs qui est revendue aux éleveurs par les usines d'éthanol. Cette drêche, un sous-produit de la distillation, représente environ un tiers du volume initial de maïs utilisé pour produire de l'éthanol et remplace une partie du grain dans l'alimentation animale.

L'étude du GMC n'écarte pas la question de la drêche. Elle estime cependant que l'effet de ce sous-produit ne compense pas la hausse du prix du grain. L'auteur affirme par ailleurs que la drêche représente un maximum de 20 % des rations des animaux et qu'elle ne contient pas la même quantité d'énergie que le maïs. Il faudrait donc une drêche à très bas prix pour compenser la hausse du prix du grain, ce qui n'est pas le cas.

Les GFO estiment par ailleurs que la hausse de production de maïs depuis

« L'étude vient contredire ceux qui estimaient que ce qui se passe au Canada n'a aucune incidence sur le prix du grain, du fait que le pays est un petit joueur mondial. »

L'an 2000 est à peu près équivalente au volume consommé par l'industrie de l'éthanol. Sans cette dernière, les producteurs de grain pensent qu'il y aurait un surplus de maïs et que le marché aurait alors un effet destructeur pour les producteurs de maïs.

Les GFO ajoutent que le maïs local n'est pas protégé des importations et

que rien n'empêche d'importer du grain des États-Unis. Autrement dit, la situation des éleveurs canadiens n'est pas vraiment différente de celle des éleveurs américains qui doivent eux aussi composer avec une industrie de l'éthanol.

Même son de cloche du Québec

La Fédération des producteurs de

cultures commerciales du Québec appuie les arguments des GFO relativement à l'éthanol. Son directeur général, Benoît Legault, souligne que la drêche en provenance de Varennes est loin de suffire au marché local et que plusieurs éleveurs doivent en importer. Certains d'entre eux en incorporeraient même plus de 20 % à la ration de leurs animaux. M. Legault estime également que la compétitivité des éleveurs canadiens n'est pas affectée par l'arrivée de l'éthanol, si on la compare à celle des éleveurs américains.



CAMPAGNE DE FINANCEMENT POUR LA MAISON DE RÉPIT EN AGRICULTURE



PARTICIPEZ À CETTE GRANDE CORVÉE DE SOLIDARITÉ!

L'objectif de la maison de répit est d'offrir aux membres des familles agricoles en difficulté un havre de paix en marge des activités trépidantes de la ferme, pour leur permettre de récupérer et ultimement, de retrouver la pleine possession de leurs moyens.

OBJECTIF :
700 000 \$

115 104 \$ À CE JOUR

Joignez les rangs des bâtisseurs en contribuant à ce projet qui permettra d'améliorer la qualité de vie des familles agricoles.

Pour faire un don, visitez
www.acfareseaux.qc.ca

Pour la liste complète des donateurs:
www.acfareseaux.qc.ca

MERCI AUX DONATEURS



Réseau
Agrocentre

Les amis
Consumag

Banque Nationale
du Canada



LA FONDATRICE ET DIRECTRICE GÉNÉRALE D'ACFA HONORÉE AU GALA CÉRÈS 2012



Maria Labrecque-Duchesneau, fondatrice et directrice générale d'ACFA

crédit photo: Patrick Ploger

Maria Labrecque-Duchesneau invite les partenaires de l'agroalimentaire à joindre les rangs des bâtisseurs pour la maison de répit en agriculture

Prenant la parole au Gala CÉRÈS 2012 lors de la remise de son Honoris causa, Maria Labrecque-Duchesneau a invité les partenaires de l'agroalimentaire à une grande corvée pour la maison de répit en agriculture. L'objectif de la fondatrice et directrice générale d'ACFA, d'être au cœur des familles agricoles (ACFA): recueillir 700 000 \$ d'ici la prochaine année. « Les agriculteurs ont toujours été là pour nous. À notre tour de les appuyer », a souligné Mme Labrecque-Duchesneau. « On doit s'assurer que les familles agricoles reçoivent les services dont elles ont besoin, et que ceux-ci soient adaptés à leurs besoins et leur réalité. »

L'ACFA accompagne les familles agricoles dans les moments de crise et de tempête depuis 12 ans maintenant. La maison de répit est une nouvelle initiative qui s'ajoutera à une gamme de services diversifiés visant à la santé et au bien-être des familles agricoles.

PARTENAIRE-MÉDIA



ÉCONOMIQUE BROADSTRIKEMC RC DONNE L'ASSAUT ET BAT L'ENNEMI À PLATE COUTURE.

Éliminez-les toutes, grâce à une maîtrise à laquelle vous avez confiance.

- | | | | |
|--|---|--|--|
| ☒ Mauvaises herbes à feuilles larges | ☒ Options de mélange en réservoir | ☒ Grandes cultures | ☒ Maïs |
| ☒ Soya | ☒ Fenêtre d'application | ☒ Sécurité de la culture | ☒ Valeur |

Polyvalent, fiable et possibilité de mélanges en réservoir. Seul Broadstrike[®] RC frappe une si grande plage de mauvaises herbes à feuilles larges, de mélanges en réservoir, d'options d'application dans les cultures de maïs et de soya.



Membre du Consortium des Herbicides Agricoles (CHSA)
0152-1791-61 155417

ACTUALITÉ

ACTUALITÉ

Metro déménagera son entrepôt à Laval

THIERRY LARIVIÈRE

L'épicerie Metro fermera son centre de distribution de Montréal et déménagera à Laval dans un nouvel établissement dont le coût est évalué à 50 M\$.

Le distributeur a fait cette annonce dans le cadre de son assemblée annuelle du 31 janvier où l'on a aussi annoncé des résultats financiers qui

dépassent les attentes des analystes. Le bénéfice net de 103,7 M\$ pour le premier trimestre, qui se terminait le 17 décembre 2011, représente une hausse de 8,6 % en un an. Les chiffres d'affaires des nouvelles bannières Adonis et Phœnicia ont contribué à la bonne performance de l'épicerie.

L'entreprise prévoit effectuer des investissements de 235 M\$ en immobi-

lisation, dont 50 M\$ pour le nouvel entrepôt de fruits et légumes et de produits laitiers de Laval. Il s'agira d'un bâtiment de 240 000 pieds carrés situé près du pont de la 25. Le capital investi permettra également d'ouvrir 7 magasins et d'en rénover 14. Metro consacrera aussi 20 M\$ à son entrepôt de Toronto.

Une autre décision importante de

l'assemblée annuelle a été de diminuer le pouvoir des marchands propriétaires. En échange d'avantages financiers, ces derniers ont perdu le droit de vote multiple lié à certaines de leurs actions. L'entreprise se donne par ailleurs la possibilité de tenir son assemblée annuelle en Ontario dans le futur.

Finalement, Metro se prépare à une concurrence accrue de la part de Walmart et Target. Pour se démarquer, l'épicerie compte notamment sur l'amélioration de son offre de fruits et de légumes frais.

Le programme de fidélisation Metro et moi, avec un million de membres, est un autre élément qui permettra au distributeur de tirer son épingle du jeu face aux nouveaux joueurs.

Métro ou Metro?

L'actionnaire Yves Michaud, fondateur du Mouvement d'éducation et de défense des actionnaires (MEDAC), a volé la vedette lors de l'assemblée annuelle. M. Michaud a déposé une plainte à l'Office québécois de la langue française en ce qui concerne le nom de l'entreprise qui est, selon lui, basé sur un mot anglais. Le PDG de Metro, Éric R. La Flèche, a admis que le nom Métro-Richelieu faisait partie de l'histoire de l'entreprise, mais il estime que Metro est une marque de commerce et non pas un nom commun.

La rémunération de M. La Flèche a également été remise en question par M. Michaud qui a souligné qu'avec 3,2 M\$ en 2010-2011, le PDG gagne au moins 64 fois le salaire moyen des employés de l'entreprise.

Metro génère un chiffre d'affaires qui dépasse les 11 milliards de dollars avec plus de 600 marchés d'alimentation (Metro, Metro Plus, Super C et Food Basics) et 250 pharmacies (Brunet, The Pharmacy et Drug Basics) situés au Québec et en Ontario.

Hommes-des-Bois

La publication d'un article portant sur le documentaire réalisé par Simon Rodrigue sur la dure réalité des bûcherons nous a valu un lot d'appels de personnes intéressées à se le procurer. Simon se fera un plaisir de répondre à vos appels au 450 416-1259. R.F.



Votre culture sera plus vigoureuse que jamais.

En agissant à la façon d'un déclencheur de vigueur, Cruiser Maxx® Beans (Soya et Haricots) offre plus que la simple suppression des insectes et des maladies : il procure une levée plus rapide des plantules, vous permettant d'obtenir une culture plus vigoureuse et un meilleur rendement de votre investissement. Le traitement de semences Cruiser Maxx Beans compte sur un puissant insecticide et deux fongicides pour protéger votre culture contre les maladies de début de saison, les pucerons et la chrysomèle du haricot. Exigez donc Cruiser Maxx Beans lorsque vous commanderez vos semences de soya et d'haricots comestibles pour la prochaine saison.



CruiserMaxx®
Beans

syngenta

Pour plus d'information, communiquez avec notre Centre des ressources pour la clientèle au 1-877-SYNGENTA (1-877-964-3682) ou visitez SyngentaFarm.ca/fr

Toujours lire l'étiquette et s'y conformer. Cruiser Maxx®, le symbole du but, le symbole de l'alliance et le logotype Syngenta sont des marques déposées/de commerce d'une compagnie du groupe Syngenta. © 2012 Syngenta Canada Inc.

Retour du blé canadien en Bourse

THIERRY LARIVIÈRE

Après 70 ans de monopole de la Commission canadienne du blé (CCB), c'est la première fois que des contrats à terme de blé canadien des Prairies s'échangent à la Bourse.

La Bourse ICE Canada Futures, située à Winnipeg, a ouvert ses portes le 23 janvier. Des contrats de blé de printemps, de blé dur et d'orge sont offerts en dollar canadien par tonne avec de multiples points de livraison dans différents élevateurs du pays. Le contrat ne tient donc pas compte des risques liés aux problèmes d'expédition du grain par train qui peut parfois faire augmenter le prix réel en bout de course.

Peu de transactions se concluent pour le moment puisqu'il y a encore une incertitude relativement à la validité de la loi C-18 qui est contestée devant les tribunaux et qui pourrait faire l'objet d'une injonction dans les prochains jours. Si cela arrivait, la fin du monopole de la CCB sur l'exportation de blé et d'orge ne serait plus en vigueur tant que le débat légal sur la question ne serait pas terminé.

ICE Canada, une filiale de ICE d'Atlanta, estime néanmoins que le contrat en dollar canadien attirera certains investisseurs qui voudront se pro-

téger des fluctuations du dollar américain. Étant donné les volumes et la réputation du blé dur canadien, il est possible que la Bourse de Winnipeg fixe le prix mondial de ce type de blé dans un avenir prochain. ICE sera en compétition avec les Bourses de Minneapolis, de Chicago et de Kansas City. ICE possède la Bourse des grains de Winnipeg depuis 2007, mais cette

dernière avait offert des contrats de blé de consommation humaine de 1904 à 1943 et de blé fourrager de 1978 à 2008.

Réaction à l'étranger

Les négociants en grains dans le monde surveillent de près le démantèlement de la CCB. « La fin du CWB [ndlr : de la CCB] est une bonne chose pour ce qui est de la transparence des

prix. Les cours officiels publiés par le CWB étaient largement surévalués et ne correspondaient à rien », tranche Jean-Philippe Everling, directeur de l'exportateur français Granit Négoce, interrogé par *La France agricole*.

Le blé canadien a représenté des revenus de 5,8 milliards de dollars l'an dernier. Le Canada est présentement le 4^e exportateur mondial de blé.

VENTES LIMOUSIN

Correctif aux dates de vente de Limousin



Une première vente à la Station unique Limousin, de Saint-Hyacinthe, aura lieu le 11 février. Par la suite, le 18 février, une autre vente se déroulera à Saint-Martin puis, le 17 mars à Vinoy. Une seconde vente à la Station unique est prévue le 14 avril.

C'est agricole, on le finance.

Bureau local 1-800-387-3232

« Notre exploitation n'aurait pas connu une telle croissance sans FAC. »

David et Beth Hatt

Visionnez leur témoignage ainsi que celui d'autres clients à www.fac.ca/avenir



Financement agricole Canada
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada

ACTUALITÉ

Décentraliser pour occuper le territoire



JULIE MERCIER
jmercier@laterre.ca

Le projet de loi 34 sur l'occupation et la vitalité des territoires constitue l'occasion parfaite de mettre en place la décentralisation tant réclamée, mais il nécessite plus de mordant, estime la Fédération québécoise des municipalités (FQM).

Ce projet de loi-cadre, qui commande à la machine gouvernementale d'intégrer l'occupation dynamique du territoire à tout son fonctionnement, représente la reconnaissance de plus de 20 ans de travail, estime la FQM. « L'autre étape maintenant, c'est d'avoir une loi qui soit à la hauteur de nos ambitions », affirme son président, Bernard Généreux.

Dans son mémoire présenté lors de la consultation qui bat son plein, la FQM y va de 17 recommandations « pour qu'il n'y ait pas que des intentions, mais un réel changement », explique à la Terre M. Généreux. Pour son organisation, occupation dynamique du territoire et décentralisation vont de pair. C'est pourquoi il est proposé de confier la responsabilité du développement territorial aux municipalités régionales de comté (MRC). La FQM recommande également que « tout transfert de compétences entre l'Administration et une municipalité s'accompagne de l'attribution de ressources équivalant à celles qui étaient consacrées à leur exercice antérieurement au transfert ou à l'équivalent fiscal de ces ressources ».

La Fédération, qui regroupe plus de 1000 municipalités locales et MRC,



Le projet de loi sur l'occupation dynamique du territoire fait l'objet de consultations.

demande au gouvernement d'écrire noir sur blanc cette nouvelle autonomie des municipalités.

Modulation

La FQM trouve encourageant le constat du gouvernement selon lequel « les territoires ont leurs caractéristiques propres et se prennent en charge en fonction de modèles souvent fort différents ». Ce constat doit cependant se traduire concrètement par la fin de la « logique d'un État donneur d'ordres ». « Plutôt que d'avoir des programmes qui sont souvent définis à Québec et qui sont faits pour tout le monde, donc pour personne, nous disons : renversons tout ça. C'est ça, l'esprit de la loi, aller du bas vers le haut », précise le président de la FQM.

Cette notion d'action gouvernementale modulée en fonction des réalités régionales nécessite néanmoins plus de

précisions, prévient la FQM. « Actuellement, trop de lois et de politiques semblent laisser le choix à l'Administration d'appliquer ou non une modulation dans son intervention, ce qui nous place aujourd'hui devant le constat qu'elle n'est pas suffisamment mise en application », fait-elle valoir.

S'inquiétant aussi que les ministères fassent fi de l'éventuelle loi-cadre, la Fédération réclame des « mesures plus explicites et d'autant plus contraignantes à l'endroit de l'appareil gouvernemental », à l'exemple de la Loi sur le développement durable, et ce, même si cette dernière « n'est pas parvenue à ce jour à engager suffisamment l'ensemble des ministères et organismes gouvernementaux ».

Finalement, la Fédération propose la tenue d'un chantier national sur la gouvernance territoriale.

“En utilisant les outils de GENEX, RPM™ et MAP™, nous améliorons notre rentabilité.”

Guy Leblanc
Ferme Willy Leblanc et Fils, Memramcook, NB
300 vaches



Bureau québécois de
Genex Cooperative
450.825.1392 <http://genex.cri.net.com>


your Prof'it partner
Genex est votre partenaire
pour le profit!

Les municipalités réclament de nouvelles sources de revenus

Pour mettre en œuvre les nouveaux pouvoirs conférés par le projet de loi 34 sur l'occupation et la vitalité des territoires, le gouvernement devra permettre aux municipalités d'avoir les moyens de leurs ambitions, avertit l'Union des municipalités du Québec (UMQ).

L'Union se réjouit que le projet de loi-cadre reprenne plusieurs éléments de sa stratégie, notamment la reconnaissance du caractère distinctif de chaque région et la capacité des élus municipaux en matière d'occupation et de vitalité des territoires. Qu'à cela ne tienne, elle demande à Québec d'appuyer davantage sur le principe d'autonomie municipale en l'enchâssant explicitement dans le préambule du projet de loi.

De plus, l'Union réclame à Québec de nouvelles sources de revenus pour les municipalités, qui croulent déjà sous la pression financière, afin qu'elles puissent assumer de nouveaux pouvoirs de développement de leur territoire. « Les attentes du milieu, les responsabilités ont énormément évolué. Il est clair actuellement que le champ d'impôt foncier ne suffit plus », reconnaît le président de l'UMQ et maire de Rimouski, Éric Forest.

Ce dernier propose, entre autres, des redevances sur l'exploitation des ressources naturelles, une taxe sur l'essence ou de nouveaux droits sur le développement immobilier. « Nous nous devons d'avoir des sources de revenus arrimées aux responsabilités sans perdre de vue qu'en fin de compte c'est toujours le même citoyen qui paie », reconnaît le dirigeant.

L'UMQ promet de livrer au gouvernement un éclairage sur la question dans son livre blanc sur l'avenir des municipalités, qui devrait être déposé l'automne prochain. J.M.

Projet de loi 34: juger l'arbre à ses fruits



PIERRE-YVON BÉGIN

pybegin@laterre.ca

Présidente de la coalition Solidarité rurale du Québec, Claire Bolduc presse le gouvernement du Québec d'amener tous ses ministères et sociétés d'État à tenir compte de la situation des régions rurales dans l'élaboration de leurs politiques. En début de semaine, elle a fait cette déclaration devant la commission parlementaire qui tient des auditions publiques sur le projet de loi 34. Ce projet de loi doit éventuellement déboucher sur l'adoption d'une loi-cadre et d'une stratégie sur l'occupation et la vitalité des territoires.

« Nous jugerons l'arbre à ses fruits », a déclaré la présidente, rappelant que Solidarité rurale voyait d'un bon œil le projet de loi. À titre d'instance-conseil en matière de ruralité auprès du gouvernement, Solidarité rurale a participé très activement à tous les travaux menant à l'élaboration de ce projet de loi. De 2008 à 2010, a noté Claire Bolduc, l'organisme a mené un vaste chantier dans tout le Québec sur la question. En juin 2010, Solidarité rurale a transmis un avis sur cet enjeu de société au gouvernement et tient depuis l'automne une nouvelle consultation.

« Cet avis, a repris la présidente, il repose sur une vision partagée. Les territoires du Québec, qu'ils soient ruraux, municipaux, de la métropole ou de la capitale, sont d'abord des milieux de vie attrayants... d'abord porteurs des citoyens qui y vivent. »

Solidarité rurale, a souligné sa présidente, applaudit les principes mis de l'avant par le projet de loi ainsi que la volonté claire de favoriser la vitalité de tous les territoires dans le respect de leur spécificité.

« Cette nouvelle vision gouvernementale, prévient Claire Bolduc, devra se traduire dans l'action, imprégner l'ensemble des ministères et des sociétés d'État. Ces derniers agissent trop souvent en contradiction les uns avec les autres. »

La présidente a précisé que la mise en application de la future loi devra se traduire par la modulation des programmes et des politiques de l'État en

fonction de la réalité propre de chaque région. De plus, a-t-elle ajouté, la loi-cadre devra signifier la décentralisation du pouvoir décisionnel vers les régions, les municipalités régionales de comté (MRC) devant constituer le pivot sur lequel appuyer ce déploiement.

« Déjà, a-t-elle conclu, nous avons au Québec une grande réussite de décentralisation avec la Politique nationale de la ruralité. L'occupation des territoires ne devra pas s'y substituer, mais plutôt soutenir toute la vision et la synergie nées de cette grande politique. »



Claire Bolduc, présidente de Solidarité rurale du Québec

Une percée pour une performance exceptionnelle



Nodulation améliorée, excellente croissance de la plante, sans compter un RCI extraordinaire.

Optimize® combine un inoculant de qualité pour l'azote à la LCO Promoter Technology® de Novozymes. Indépendamment des conditions du sol, cette molécule LCO unique entraîne la communication entre le plant de soja et l'inoculant pour azote. Quel résultat obtient-on? Des capacités nutritionnelles améliorées qui produisent une meilleure nodulation, plus hâtive, et en fin de compte des rendements accrus, accompagnés d'un RCI plus élevé.

Optimize®

LCO Promoter
Technology®

Novozymes est un meneur mondial dans le domaine de la bio-innovation. Ensemble, avec nos clients issus d'une grande plage d'industries, nous créons les biosolutions industrielles de demain. Ce faisant, nous améliorons les affaires de nos clients et l'utilisation des ressources de notre planète. Pour obtenir davantage d'information, veuillez visiter www.novozymes.com

www.useOptimize.ca | 1-855-256-7692

© Optimize et la Technologie LCO Promoter sont des marques déposées de Novozymes A/S. Tous droits réservés. 11034 10.11

novozymes®

Rethink Tomorrow

RÉGIONS

Agir pour freiner l'exode rural des aînés

JULIE ROY

Collaboration spéciale

LANAUDIÈRE — Après plus de 75 ans, Thérèse quitte le village qui l'a vue naître pour la grande ville. Non qu'elle le souhaite réellement, mais elle a de plus en plus de difficulté à tenir maison. Elle déménage loin de ses repères car elle souhaite se rapprocher d'un lieu où l'on offre plus de services. Elle n'est pas la seule à effectuer cette migration, car même si on associe plus systématiquement ce phénomène aux jeunes, les personnes âgées sont de plus en plus nombreuses à entreprendre cet exode rural.

Afin de freiner la perte démographique, sept municipalités rurales de la MRC de Joliette ont décidé d'unir leurs efforts pour réaliser le projet Vieillir dans sa communauté. Le but est d'agir dans six secteurs touchant le quotidien des aînés : l'alimentation, le transport, la santé et les services sociaux, la sécurité, le logement et l'information.

« Quand on vieillit, ce n'est pas toujours évident de se rendre aux rendez-vous médicaux, gérer le budget, faire des courses, bien se nourrir, etc., mentionne Gabrielle Coulombe, coordonnatrice du projet. Ces gestes du quotidien peuvent sembler insurmontables pour une personne âgée et l'inciter à partir pour la ville. Mais on se rend compte qu'il suffit parfois de mettre en place de petites choses pour permettre à un aîné



Les aînés sont essentiels à la vie d'un village et ce sont de grands utilisateurs des entreprises locales.

de demeurer dans son domicile. C'est ce que vient faire le projet : ramener des services de base dans les municipalités rurales et même en développer d'autres. »

Pour atteindre les objectifs du projet, les sept maires se sont adjoint différents organismes du territoire et une trentaine de partenaires. Mais surtout, ils ont impliqué les aînés. Près de 125 d'entre eux font partie des comités. « Le projet est adapté à chaque endroit. On travaille à partir des forces et des faiblesses de chaque milieu », précise M^{me} Coulombe.

Un projet qui donne des résultats

Le projet Vieillir dans sa communauté est le gagnant de quatre prix nationaux. S'il a obtenu cette reconnaissance, c'est

parce que la liste des réalisations est longue. Parmi elles, la mise en place de babillards qui permettent aux personnes âgées d'être informées des subventions et des services disponibles dans leur municipalité.

« On a mis bien en vue des dépliants qui les informent, par exemple, sur la popote roulante, le programme Pair, des programmes de subventions pour les rénovations, etc. Si les personnes ne peuvent se déplacer, ce sont les livreurs de certaines pharmacies qui prennent le relais », souligne M^{me} Coulombe.

Autre réalisation, le CLSC a organisé des campagnes de vaccination contre la grippe dans les villages au lieu de les offrir uniquement au CLSC. Le taux de réussite est pour le moins impressionnant. « Avant, seulement 3 ou 4 % des aînés recevaient la vaccination. Depuis que nous allons dans ces sept communautés, le taux est passé à près de 50 % », mentionne Hélène Tremblay, infirmière au CLSC de Joliette.

S'il est facile de chiffrer le nombre de

personnes ayant reçu un vaccin, il en va autrement en ce qui concerne l'impact qu'a pu avoir une pièce de théâtre donnant des trucs pour prévenir les chutes, les soirées d'information sur les modalités pour conserver son permis de conduire ou des cours de cuisine pour aider les hommes qui se retrouvent seuls, entre autres actions. Mais le plus important, c'est que les citoyens soient conscients du fait que vieillir tranquille dans leur milieu rural est possible.

« On est réalistes, affirme Gabrielle Coulombe, on ne va pas arrêter l'exode, mais on espère permettre aux personnes âgées de rester le plus longtemps possible dans leur village. Elles sont tellement importantes dans ces milieux. Sans elles, les villages vont devenir des dortoirs. Ce sont des citoyens importants qui font de la surveillance de quartier, qui sont des bénévoles et des utilisateurs des entreprises locales. Quand un aîné part d'un village, c'est tout un pan du patrimoine vivant qui s'en va avec lui. »



Colloque S'impliquer pour notre avenir – spécial 25^e Les 28 et 29 février 2012

C'est un rendez-vous à ne pas manquer à l'hôtel Plaza de Québec.

Consulter www.agricultrices.com ou contacter le secrétariat au 450 679-0530 car ce rassemblement se verra un rappel sur la création de la Fédération mais aussi l'occasion de regarder vers l'avant.

Au menu :

CONFÉRENCIER INVITÉ : M. Richard Béliveau, docteur en biochimie avec sa conférence **La Santé par le plaisir de bien manger.**



Aussi, Mme Rosette Côté, consultante en leadership et gouvernance avec **Négociation son pouvoir avec influence.**



Les choix d'ateliers : les médias sociaux, le transfert de ferme au féminin, les assurances, trop ou pas assez? et un aspect important de notre santé que nous négligeons souvent; le soin des pieds.

Ce sera aussi l'occasion de rencontrer le nouveau président général de l'UPA, M. Marcel Groleau. Il sera des nôtres pour souligner le 25^e de la Fédération, événement historique.

156153

Avis public

Régie des marchés agricoles et alimentaires du Québec

Objet : Évaluation périodique des interventions du Syndicat des producteurs de bois du Saguenay-Lac-Saint-Jean dans la mise en marché

Dans le cadre de l'évaluation périodique des interventions du Syndicat des producteurs de bois du Saguenay-Lac-Saint-Jean dans la mise en marché, la Régie recevra les observations des administrateurs du Plan conjoint des producteurs de bois du Saguenay-Lac-Saint-Jean lors d'une séance publique qu'elle tiendra le **23 février 2012, à 10h**, dans la salle Ouananiche de l'**Hôtel Saguenay**, situé au 2675, boulevard du Royaume, à Jonquière.

Les personnes intéressées à présenter leurs observations doivent en aviser préalablement M^{re} Frikia Belogbi au (514) 873-4024.

201, boulevard Crémazie Est, 5^e étage

Montréal (Québec) H2M 1L3

Téléphone : 514-873-4024

Télécopieur : 514-873-3984

Adresse électronique : rmaa@rmaa.gouv.qc.ca

Montréal, le 20 janvier 2012

La secrétaire,
Frikia Belogbi, avocate

Québec

156034

Des poissons dans le paysage

DENIS LORD

Collaboration spéciale

Au Vermont, l'agriculture décline et l'immobilier de villégiature gruge le paysage. Selon cinq universitaires américains, l'aquaponie pourrait remédier à ces maux et à quelques autres.

L'aquaponie, c'est le jumelage entre la pisciculture et des serres hydroponiques, où les plantes se nourrissent de l'azote, du phosphore et du potassium issus des déjections des poissons. Un modèle à caractère environnemental, donc, et qui fait l'économie de l'achat de nutriments.

On ne possède pas de statistiques sur le sujet, mais l'aquaponie serait mondialement en croissance; on en retrouverait dans la plupart des États américains. Pourquoi les auteurs de « *The integration of sustainable aquaculture into Vermont's working landscape* » ont-ils ciblé cet État? « Oui, l'agriculture est en déclin bien ailleurs, convient un des cosignataires de l'étude, Barry Costa-Pierce, professeur de pêcheries et aquaculture à l'Université du Rhode Island. Mais le Vermont est le centre du mouvement de l'alimentation locale. » Et son adhésion, précise Costa-Pierce, est un élément primordial de l'implantation et de la viabilité de l'aquaponie.

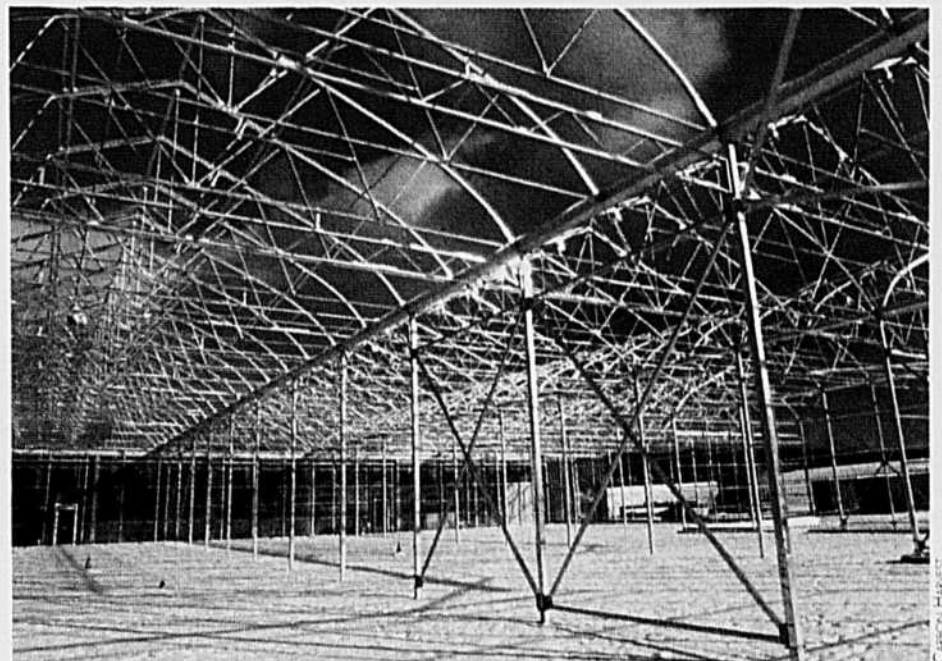
« Sauf que le Vermont est un désert pour le poisson même si on y en mange beaucoup, affirme Barry Costa-Pierce, qui est également directeur du Rhode Island Sea Grant, un organisme subventionnant les recherches sur l'océan et les ressources côtières. L'aquaculture y est sous-développée. Nous sommes inondés d'importations de qualité médiocre. Et il y a beaucoup d'éducation des consommateurs à faire. Les gens croient qu'il est plus compliqué de cuire du poisson que du poulet. »

Des alliances

L'étude sur le potentiel de l'aquaponie est très détaillée, depuis les modes de production jusqu'aux débouchés commerciaux. Dans d'anciens bâtiments de ferme revampés, elle favorise l'élevage de salmonidés – truite arc-en-ciel, entre autres –, bien adaptés au climat, jumelés à la culture du basilic, de l'origan et du persil. Avec un des modèles proposés, les auteurs estiment qu'il est possible de faire un profit de 46 000 \$ dès la première année, même en tenant compte des coûts annuels et de mise en exploitation évalués à

230 000 \$, excluant l'achat de la terre. Étrangement, les revenus provenant de la pisciculture sont largement inférieurs à ceux des serres. Mais les deux cultures s'enrichissent mutuellement, la vermiculture pouvant par exemple nourrir partiellement les poissons. Et les enjeux sont aussi de fournir à l'année une nourriture locale de qualité et de préserver le paysage et l'agriculture du Vermont. Les auteurs croient qu'il est de surcroît possible de tirer des revenus supplémentaires de l'agrotourisme.

Autrement, les secteurs-clés pour les ventes sont les marchés, les réseaux d'alimentation locaux et les restaurants. Un partenariat avec l'Université du Vermont est préconisé, tout comme l'établissement d'un centre de démonstration commerciale afin de faire connaître les techniques d'aquaponie. Vers juin, à Brattleboro, la ferme aquaponique de Carbon Harvest devrait être opérationnelle. En plus de fournir tilapias, laitues et tomates, elle servira de centre de recherche et développement, ainsi que de lieu de formation.



À Brattleboro, les structures des serres de la ferme aquaponique de Carbon Harvest sont déjà érigées. On y commencera vers juin la production de tilapias, de tomates et de laitues. La ferme servira de centre de recherche et développement et de lieu de formation.

Selon Barry Costa-Pierce, l'étude a suscité beaucoup d'intérêt au Vermont. En février, il rencontrera à Montpellier les dirigeants de Food Works, un organisme fondé en 1987 qui se consacre notamment à l'agri-

culture durable et à la lutte contre la malnutrition. « C'est ce type d'organismes que nous voulons convaincre dans un premier temps, explique-t-il. Ensuite, nous rencontrerons les agences gouvernementales. »



Jacquelin Fillion en compagnie de son conseiller, Gabriel Weiss. La récolte des prairies est excellente, même sans herbicides.

« J'ai économisé près de 2000 \$ en herbicides. »

Grâce à mon conseiller des clubs-conseils en agroenvironnement!



« J'apprécie beaucoup l'accompagnement fourni par mon conseiller. Un exemple: avec un bon suivi de mes prairies, j'ai réussi à épargner en un an près de 2000 \$ en herbicides, c'est-à-dire 73\$/ha. Et la qualité des récoltes me satisfait entièrement. »

Jacquelin Fillion
Producteur laitier
Estrie

Appelez, et laissez-vous guider vers les économies. Présents partout au Québec.
1 866 680-1858
www.clubsconseils.org



Clubs conseils
en agroenvironnement

Cultivons l'avenir, une initiative fédérale-provinciale-territoriale

Agriculture, Pêcheries
et Alimentation



Agriculture et
Agroalimentaire Canada

Québec

Canada



Entente de partenariat MAPAQ-UPA sur les services-conseils pour un développement durable des exploitations agricoles

FERTILISATION • CONSERVATION DES SOLS
PROTECTION DES CULTURES • PROTECTION DES COURS D'EAU

CHRONIQUE

Catherine

Lettres à

Victime et bourreau

C'est avec empressement que j'attends *La Terre de chez nous* pour lire votre courrier. Vos réponses sont toujours opportunes et bien formulées. Un peu d'aide à celle qui a signé Cocotte Anonyme, lettre publiée le 3 novembre 2011. Un dicton : « Celui qui donne ne doit jamais s'en souvenir. Celui qui reçoit ne doit jamais l'oublier. »

Lorsque j'ai lu votre lettre, Cocotte Anonyme, je me suis un peu reconnue dans ce que j'ai vécu il y a quelques années. Je comprends dans quel état nous sommes lorsque nous espérons un retour de l'ascenseur qui ne vient jamais. Alors, nos attentes n'étant pas comblées, nous finissons par nous définir comme victime puisque nous avons l'habitude de nous identifier aux autres.

Si nous désirons ne plus vivre dans cet état de désolation, une des solutions est de changer notre façon de penser d'abord car tout passe par nous-même. La première chose, c'est d'être conscient que nous dépendons du pouvoir que nous accordons à certaines personnes. Apprendre à nous connaître, à nous aimer, à voir en nous notre vraie nature — celle qui vient du cœur, dont offrir ce que nous avons de meilleur sans attentes pour nourrir notre âme —, créer en nous des émotions positives, voilà ce qui apportera sérénité et bien-être intérieur.

On doit être indulgent envers soi-même car cela demande un effort constant. Surtout, regarder en avant et cesser de se torturer. Alors, vous pourriez sans doute constater que vos parents sont finalement des gens de cœur et que la façon de vous démontrer qu'ils vous aiment est différente et unique.

Je sais que l'exclusion dans certaines familles existe réellement ; sans doute des liens mal tissés au départ ou une question de chimie. Je pourrais dire que certains enfants demandent beaucoup plus d'attention que d'autres, étant plus émotifs. Il y en a aussi qui refusent de grandir et qui ne désirent aucunement prendre leur envol. Cependant, on ne peut oublier que les enfants devenus adultes doivent se prendre en main ; cela fait partie de la vie et de l'évolution de chaque être humain pour ainsi grandir et devenir meilleur.

Si vous avez de la difficulté à gérer seule vos sentiments, je vous invite à vous faire un beau cadeau en allant chercher de l'aide et du soutien, comme le précise si bien C@therine, et en défilant le mythe que c'est dévalorisant de consulter un psychologue.

Un livre à lire : *Victime des autres, bourreau de soi-même*, du Dr Guy Corneau.

Un dernier mot : Les gens qui sont près de nous, que nous aimons, ne nous sont que prêtés, et nous pouvons les perdre à tout instant. Soyez heureuse!
Marie

Merci, Marie, de prendre le temps d'écrire à Cocotte pour l'encourager dans ses démarches. Elle vit une situation qui la fait souffrir, et tout le soutien qu'elle peut recevoir est un moteur à ses démarches. Effectivement, comme je l'ai déjà



mentionné pour ce cas, nous sommes responsables de notre vie et nous devons prendre notre bonheur en main. Alors j'espère que tous les messages d'encouragement auront apporté un baume sur les plaies de Cocotte.

Les Noëls d'antan

J'ai lu et relu les Noëls d'enfance de « Nostalgique » ; ils ne sont pas comparables aux miens. Je suis née en 1935. Nous étions très pauvres, ma mère nous servait à la table et il n'en restait pas pour une deuxième assiettée. Le 24 décembre, c'était un jour comme les autres. Mon père ne voulait pas que l'on coupe un sapin, car c'était un arbre perdu.

Quand j'ai eu mes enfants, je leur ai fait vivre de beaux Noëls. Je n'avais pas de salon, je décorais la cuisine, je confectionnais des rideaux avec des nappes de Noël en papier. Je découpais des dessins de Noël dans les journaux et je les collais ensuite sur les portes d'armoires. Il y avait des décorations partout. Chacun avait un cadeau utile. Aujourd'hui, mes Noëls, je les passe avec quatre générations. J'ai la maison pour recevoir et la santé pour faire les repas.

Ceux qui allaient à la messe de minuit nous racontaient qu'à minuit Marie, Joseph, les bergers, de vrais moutons, deux anges (personnages) entraient, et Marie déposait une poupée — Jésus — dans la crèche.

À l'école, le frère de la maîtresse nous apportait un sapin. Elle faisait éclater du maïs que nous enfilions sur du fil n° 10, et on faisait des guirlandes où l'on dessinait des décorations.

Bonne et heureuse année, C@therine, et à toute l'équipe. Vous faites du bon travail.
M^{me} O

Horticultrice cherche producteur

J'ai 51 ans et je suis célibataire. Horticultrice de formation, j'ai déjà travaillé en production de fruits et légumes, principalement les fraises (plantation, désherbage, congélation, ventes, etc.). J'ai également été responsable de serres de fleurs et de tomates. J'ai rencontré un monsieur agriculteur, retraité et abonné à votre journal, qui m'a mentionné votre courrier, alors j'ai décidé de vous écrire. Je crois être une bonne partenaire pour un producteur, j'aime la nature, les animaux, les fleurs, etc. Je suis matinale, j'aime le travail en équipe, etc. Je n'aime pas vraiment le magasinage par Internet mais si des personnes de la région du Saguenay—Lac-Saint-Jean (je demeure à Alma) sont intéressées à prendre contact avec moi, elles n'ont qu'à communiquer avec moi. Merci. *Johanne*

CONDITIONS DU COURRIER ET DE LA PHOTO DE LA SEMAINE

- Se présenter — âge, sexe, situation — Lettre courte, précise, lisible, détails essentiels — pas plus de deux pages. Pseudonyme court et original. Si l'on réécrit, mentionner son pseudonyme et la date de publication de la réponse précédente, en mentionnant le sujet qui avait été abordé. Adressez vos lettres à :
Lettres à Catherine, *La Terre de chez nous*, 555, boul. Roland-Therrien, bureau 100, Longueuil (Québec) J4H 3Y9. Courriel : catherine@laterre.ca.
- Pour voir votre photographie publiée, envoyez votre fichier (4x6, format.jpg, 200 dpi) par courriel à notre photographe Beatriz Salas (bsalas@laterre.ca). Prière d'indiquer votre nom, celui des personnes photographiées, le lieu où la photographie a été prise ainsi qu'une très brève description du sujet. Nous publierons chaque semaine la meilleure photographie reçue correspondant à la saison actuelle.



GERMAINE DURAND
lcn@laterre.ca

Mirages

Je reçois régulièrement par courriel, de la part d'amis ou de membres de ma famille, des images, des diaporamas et aussi des bouts de films au sujet de la nature et de l'agriculture.

Celui que j'ai reçu cette semaine m'a particulièrement frappée; c'est un diaporama sur l'agriculture dans le désert. Plus précisément sur la production de céréales, de fourrages et la production laitière dans le désert d'Arabie Saoudite. La division agricole d'Almarai, une mégacompany, cultive plus de 20 000 hectares de terres sous irrigation et possède un troupeau de 100 000 têtes de bétail.

Malgré la rareté de l'eau et l'ingratitude de la terre, les Saoudiens persistent à faire verdier les dunes de sable. Ce serait plus simple de prendre le téléphone et de passer des commandes de

agriculteurs sont d'abord perçus comme des producteurs de pollution. Ensuite, il arrive qu'un moineau ici ou là se souvienne qu'ils produisent aussi de la nourriture.

Je ne veux pas généraliser mais, dans ma région, il y a un noyau de fanatiques qui travaillent pour le ministère de l'Environnement. Et personne n'ose rien dire publiquement. Surtout pas les agriculteurs, de peur de passer pour des gens dépourvus de conscience environnementale. Ou pis, ils ont peur de s'attirer les foudres de ces quelques illuminés investis de pouvoirs qui dépassent leur capacité d'analyse.

Malgré la rareté de l'eau et l'ingratitude de la terre, les Saoudiens persistent à faire verdier les dunes de sable.

blé et de produits laitiers aux pays exportateurs, mais les dirigeants du pays n'aiment pas l'état de vulnérabilité qui en découle. Avec les profits du pétrole, ils se paient donc le luxe de l'agriculture.

Au Canada, nous avons du pétrole dans l'ouest du pays, de l'eau dans l'est et des terres fertiles tout le long de la frontière sud, mais des gouvernements pas convaincus de l'importance de produire notre propre nourriture. Alors, ils gèrent le territoire agricole comme un bar ouvert.

Qui veut d'une route? Ne prendriez-vous pas un peu d'espace pour un petit étang d'épuration avec ça? Des bungalows, des semi-détachés, un six et un dix logements : pas de problème, la terre est à tout le monde!

Les seuls, finalement, à qui le gouvernement refuse de la terre agricole, ce sont les agriculteurs. Et pour cause. Les

Alors parfois, on se plie aux pires niaiseries. Tenez, il y a ces agriculteurs que je connais qui sont en tractations avec ces ayatollahs de l'Environnement pour obtenir la permission d'enterrer des tas de roches dans un champ. S'ils refusent de se prêter à cette mascarade, alors ils s'exposent à des sanctions pour avoir augmenté leur superficie cultivable. Pour ces fanatiques perdus dans les méandres des virgules et des entre-lignes, l'esprit de la loi et le bon sens n'existent plus.

Ça me rappelle cette réunion d'agriculteurs à laquelle quelques représentants de l'Environnement étaient venus prêcher la bonne nouvelle. Il y avait dans le stationnement trois véhicules distincts lettrés aux couleurs du ministère. Trois réservoirs à essence à remplir et, j'imagine, trois allocations de dépenses à payer. C'est tout ce que j'ai retenu de la bonne nouvelle.

L'interrenaute

DIDIER BERT

Le Registre foncier sur votre écran

Vous pouvez accéder aux transactions immobilières de l'ensemble du Québec à partir de votre ordinateur personnel.

Le Registre foncier du Québec donne accès à l'historique complet de chaque bien immobilier de la province. Vous pouvez visualiser les actes de vente et les hypothèques liées à chaque parcelle de terrain ou à chaque bâtiment.

Les particuliers peuvent y trouver les mêmes informations qu'en se rendant dans l'un des 73 bureaux de la publicité des droits que compte le Québec. « Depuis l'automne dernier, le site rassemble tous les plans cadastraux », précise Jean Sicard, adjoint à l'officier de la publicité foncière du Québec.

Bien sûr, dans les bureaux de publicité des droits, un employé peut vous aider à trouver le document que vous recherchez, alors que vous êtes seul face à votre écran d'ordinateur.

Mais la consultation en ligne revient moins cher : chaque document visualisé coûte un dollar, contre quatre dollars si vous vous rendez dans le bureau de votre circonscription foncière. « La consultation a toujours été payante depuis la création du registre foncier en 1841 », souligne M. Sicard. Il est possible d'imprimer les documents consultés pour éviter de devoir payer à nouveau si vous devez retourner les lire.

Pour trouver la parcelle qui vous intéresse, vous devez connaître son numéro de lot. La plupart des municipalités et des MRC proposent gratuitement les rôles d'évaluation foncière sur leurs propres sites Internet. C'est là que vous trouverez le numéro de lot en entrant uniquement l'adresse du terrain ou du logement.

Muni de ce numéro, vous pouvez accéder à des informations aussi utiles que le dernier prix payé pour un terrain ou un bien immobilier, que vous trouverez sur l'acte de vente.

Avant tout, vous devrez entrer un numéro de carte de crédit pour payer

Entrée du site



Consultez le Registre foncier du Québec en ligne

votre consultation. Commencez avec un prépaiement de 5 \$, qui vous permettra de limiter vos frais. En effet, la navigation peut y être compliquée. « Ce n'est pas le site le plus convivial qu'on puisse trouver », admet Jean Sicard, qui précise qu'une réflexion est entamée depuis un an pour rendre le site plus accueillant.

Il est à noter que le site du Registre foncier n'est accessible qu'aux internautes équipés du navigateur Internet Explorer. Ils devront de plus télécharger et installer, gratuitement, le logiciel CopyCat pour visualiser les documents accessibles. L'accès des autres navigateurs est à l'étude, indique M. Sicard.

Vous pouvez visiter le Registre foncier du Québec à l'adresse suivante : <http://www.registrefoncier.gouv.qc.ca>.

La Coop Profid'Or illumine son blogue

Au mois d'octobre, nous vous présentons le blogue de la Coop Profid'Or. Nous mentionnons l'intérêt du contenu, tout en soulignant quelques lacunes en matière de présentation.

Depuis, un gros travail a été effectué sur le blogue, qui présente désormais un aspect riche en images, en photographies et en couleurs. Fort heureusement, il n'en a pas perdu sa simplicité, qui permet aux visiteurs de se repérer aisément.

<http://coopprofidor.wordpress.com>

Retrouvez les adresses Internet citées dans cette chronique sur le site <http://www.linterrenaute.com>.

Vous avez des commentaires ou des suggestions de sites Web? Écrivez-moi à didier@didierbert.com.

SUR LA TABLE

Sucre à la crème au sirop d'érable et canneberges

Portions : 18

Cuisson : 18 minutes



INGRÉDIENTS

2 tasses (500 ml)	sirop d'érable
3 c. à soupe (45 ml)	beurre
1 tasse (250 ml)	crème à 35 %
½ tasse (125 ml)	canneberges séchées du Québec

Chauffer à feu moyen le sirop d'érable et le beurre dans une casserole jusqu'à ce que la préparation mijote. Laisser cuire 5 minutes.

Incorporer la crème et poursuivre la cuisson jusqu'à ce que le thermomètre atteigne 245 °F (118 °C).

Incorporer les canneberges et retirer du feu. Laisser reposer 5 minutes.

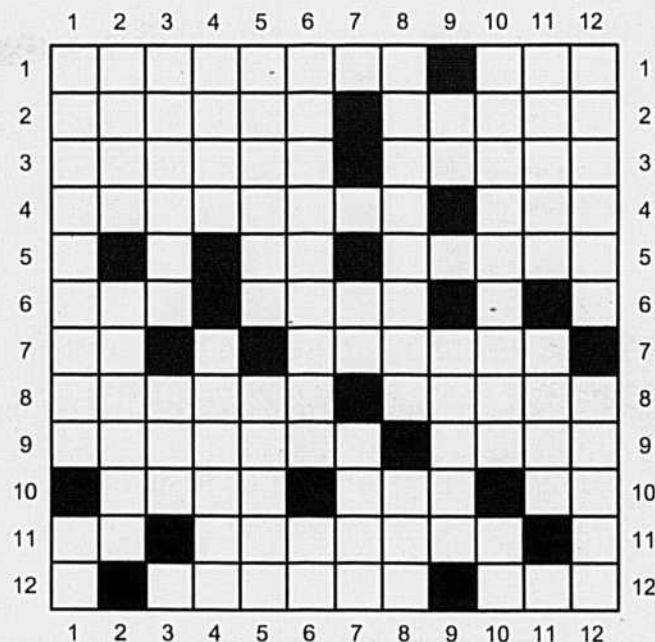
À l'aide d'un batteur électrique, battre la préparation 10 minutes à vitesse maximum.

Verser dans un moule beurré et laisser refroidir complètement au réfrigérateur une grosse heure et couper en carrés.

Conserver dans un contenant hermétique.

MOTS CROISÉS

MAURICE SAINDON



HORIZONTALEMENT

- 1 - Ensemencer une terre. - Se dit d'un style de jazz.
- 2 - Fruit cultivé en Amérique tropicale. - Plante voisine de la gesse.
- 3 - Mélange des urines et des excréments des animaux. - Jeune pommier non encore greffé.
- 4 - Portons (un coup) avec violence. - Creuset.
- 5 - Au goût du jour. - Recevra la déposition de.
- 6 - Amoncellement. - Monnaie de l'Iran.
- 7 - Terminaison des verbes du 2^e groupe. - Plante très nutritive d'Amérique du Sud.
- 8 - Narine. - Souiller.
- 9 - Couper avec une serpe. - Mit bas.
- 10 - Iridacée. - Langage de programmation. - Éminence.
- 11 - Article féminin. - Orifice respiratoire du stomate.
- 12 - Bête. - Produit préparé à partir de feuilles de théier.

VERTICALEMENT

- 1 - Rose sauvage. - Bouquiné.
- 2 - Division de l'année. - Arbuste ornemental de la famille des hédéracées.
- 3 - Filaments sécrétés par des mollusques. - Voisin de la daurade.
- 4 - Femelle du sanglier. - Zone.
- 5 - Futur. - Introduit un ajout.
- 6 - Plante aussi appelée thé d'Europe. - Thulium.
- 7 - Contraction de «à le». - Sujet non musulman de l'Empire ottoman.
- 8 - Drosera (plante). - Tromperie.
- 9 - Petit ruisseau. - Qui concerne la navigation.
- 10 - Relatif à la culture des jardins. - Plus.
- 11 - Arbrisseau du genre viorne. - Morceau de volaille.
- 12 - Essayas. - Mémoire vive.

SUDOKU

LES ÉDITIONS GOÉLETTE

8	7		6		3	2		
	3			9	5			
	5					4		
9			4				3	
		5	1					
		2		8			4	
		1			6			4
	6		5			1	7	
							6	

Règlements du Sudoku

Le but du jeu est de remplir les cases vides de la grille en respectant toujours les 3 règles principales :

- Chaque case doit contenir un chiffre de 1 à 9.
- Tous les chiffres de 1 à 9 doivent se retrouver dans chaque colonne, chaque rangée et chaque région de 3 x 3.
- Aucun chiffre ne doit se répéter dans une même colonne, ligne ou région.

Niveau de difficulté : moyen-difficile

Les solutions de la semaine dernière à la fin des petites annonces



Techniquement, c'est un 7.
Vous y verrez un gros 10.

Voici les tout nouveaux tracteurs John Deere de série 7R construits avec un tout nouveau châssis, un tout nouveau moteur, de toutes nouvelles options de transmission, et une toute nouvelle cabine à suspension. Tout pour assurer votre confort en effectuant plus de travail chaque jour grâce à leur polyvalence sans précédent et à leur puissance, leur capacité de soulèvement à l'attelage et leur débit hydraulique accrus. Puis il y a la capacité d'utiliser des pneus de groupe 49, un sixième distributeur arrière, ainsi qu'un attelage et une PDF avant. Et nous n'avons pas lésiné sur le raffinement – ils ont une ligne moderne et élancée et une finition intérieure tout à fait super.

Les tout nouveaux tracteurs de série 7R d'une puissance de 200 à 280 HP au moteur* (164 à 232 HP à la PDF). Voyez votre concessionnaire pour examiner de plus près la série 7R et pour en faire l'essai. Dès lors, vous conviendrez que les tout nouveaux tracteurs de série 7R méritent un gros 10. Deere, c'est tout dire

*Puissance nominale au moteur (ISO) selon 97/68/EC.



JOHN DEERE

BERTHIERVILLE
Agritex Berthierville

COATICOOK
Les Équipements Laguë Ltée

DRUMMONDVILLE
Agritex Drummondville

GUIGUES
Les Machineries M. Larose Ltée

L'ANGE-GARDIEN
Les Équipements Laguë Ltée

LAVAL
Centre Agricole J.L.D. Inc.

MIRABEL
Centre Agricole J.L.D. Inc.

PIKE RIVER
Les Équipements Laguë Ltée

RICHMOND
Agritex Richmond

SHERBROOKE
Les Équipements Laguë Ltée

ST-ANACLET
Equitrac

ST-ANNE-DE-LA-PÉRADE
Agritex La Pérade

ST-BRUNO
Maltais & Ouellet Inc.

ST-CÉLESTIN
Agritex St-Célestin

ST-GEORGES-DE-BEAUCE
Les Équipements Agri-Beauce

ST-GERVAIS
FRS. Goulet et Fils Inc.

ST-HYACINTHE
Les Équipements Laguë Ltée

ST-ISIDORE
Émile Larochelle Inc.

ST-JACQUES-LE-MINEUR
Agricotech Inc.

ST-NICOLAS
Agritex Québec

ST-PASCAL
Equitrac

ST-POLYCARPE
Agritex St-Polycarpe

ST-ROCH-DE-L'ACHIGAN
Agritex St-Roch

STE-MARTINE
Agritex (Ste-Martine) Ltée

VARENNES
Les Équipements Laguë Ltée

VICTORIAVILLE
André Girouard & Fils Inc.

YAMASKA-EST
Agritex Yamaska

Conseil
de l'expert...

www.agripurina.ca



Annick Delaquis, Ph. D., agr. Coordinatrice des services techniques

Comment puis-je améliorer la performance de mes génisses malgré le prix des moulées et des poudres de lait?

Pour répondre à une telle question, il faut savoir d'où l'on part. S'il est primordial de porter une attention particulière aux dépenses, il faut également s'attarder aux performances des génisses. Sinon comment savoir si on s'améliore et si elles grandissent assez bien pour pouvoir viser une saillie entre 13 et 15 mois et un vêlage autour de 24 mois et non 28 mois? Il n'existe pas de solution miracle : il faut les mesurer régulièrement et tracer des courbes de croissance. Si on regarde la période de la naissance aux premières semaines post-sevrage, donc 0 à 2 mois, une génisse devrait normalement avoir doublé son poids à la naissance. Si elle pesait 43 kg à la naissance, elle devrait peser 86 kg à 2 mois.

Est-ce le cas? Sinon pourquoi?

Il faut chercher ce qui limite les gains : le programme alimentaire et les quantités de lait servi sont des facteurs, mais il y en a bien d'autres : régulation au sevrage,

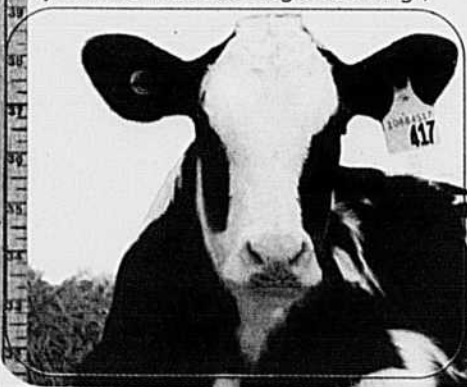
programme de vaccination, hygiène dans l'étable, problèmes chroniques de diarrhée, problèmes respiratoires, logement inadéquat... Jouez au détective, travaillez avec votre conseiller et vétérinaire et mesurez les résultats obtenus.

Rappelez-vous également que la période de 0 à 2 mois est très efficace en termes de conversion alimentaire, il faut donc en profiter. De plus, les gains en hauteur des génisses de 0 à 6 mois équivalent aux gains qu'elles feront dans les prochains 18 mois. Il ne faut donc pas lésiner sur le programme alimentaire pendant cette phase.

Pour réduire les coûts, réviser le nombre de génisses que vous élevez par rapport à vos besoins. Parfois quelques animaux en moins à nourrir est plus économique que d'essayer de sauver quelques dollars la tonne sur la moulée de début utilisée. Pour réduire les coûts, pensez à réduire l'âge au sevrage.

Le succès d'un sevrage hâtif dépend beaucoup de la consommation de la moulée de début choisie, il ne faut donc pas lésiner sur la qualité de ce produit. Mesurez les gains de vos génisses de 0 à 2 mois et voyez si elles doublent leur poids.

Si oui, passez à la phase suivante : de 2 à 6 mois, combien de gain font-elles? Et ainsi de suite jusqu'à obtenir des vêlages à 24 mois au poids désiré!

**Purina**

PURINA®, CHOW® et le quadrillé sont des marques déposées sous licence de la compagnie Nestlé Purina PetCare.
Copyright © 2011 Agribrands Purina Canada Inc. Tous droits réservés.

BILLET

L'Amour est dans la télé

JULIE MERCIER

Je dois vous avouer d'emblée un de mes grands plaisirs coupables : les émissions de télé-réalité de type « quête à l'amour ». Je fais partie des fidèles auditrices d'Occupation double depuis ses tout débuts, au grand dam de mon amoureux qui a ainsi dû sacrifier plusieurs matchs de hockey!

Lorsque j'ai appris l'arrivée prochaine sur nos écrans de *L'Amour est dans le pré*, j'ai d'abord été sceptique. Allait-on en faire une « Occupation double » à la sauce agricole? À ma grande surprise – et à mon grand soulagement –, ça ne semble pas être le cas. J'ai d'abord apprécié le processus de sélection des candidates par les cinq agriculteurs célibataires. Plutôt que de voir défiler sur un tapis rouge des nymphettes en tenue de soirée et de devoir les trier dans la seconde, les agriculteurs ont fait une première sélection à l'aide d'une lettre et d'une photo.

Par la suite, ils ont eu la chance de rencontrer chacun de leurs cinq coups de cœur avant d'en laisser partir deux. De cette façon, l'émission évacue l'aspect superficiel pour faire une belle place à la personnalité. D'ailleurs, plusieurs des candidates sélectionnées ne répondent peut-être pas aux diktats habituels de la

beauté, mais elles ressemblent pour une fois à de « vraies » filles. Enfin!

L'Amour est dans le pré ne nous montre pas les gars et les filles comme des rats de laboratoire, dans des maisons truffées de caméras pour scruter leurs moindres gestes et « rapprochements ». Nous avons plutôt la chance de voir les agriculteurs dans leur « habitat naturel ». Au lieu des tactiques et alliances entre les candidats, la caméra croque la vraie nature des protagonistes. Car il ne s'agit pas ici de remporter une maison ou une voiture, mais bien de gagner les sentiments de quelqu'un. Sourires embarrassés, petits malaises, nervosité, la caméra nous transmet bien les émotions vécues par nos cinq agriculteurs, à qui on s'attache.

Bien qu'avant tout un divertissement télévisuel, *L'Amour est dans le pré* pourrait se révéler une vitrine exceptionnelle pour le monde agricole, qui a cruellement besoin de se rapprocher des gens de la ville. Les images diffusées sont d'ailleurs superbes. J'espère néanmoins que les prochains épisodes ne sombreront pas dans la caricature de la bucolique campagne, mais montreront plutôt tout le travail qui repose sur les épaules des agriculteurs. Sans toutefois oublier de nous présenter quelques « rapprochements »!



Pour l'instant, Simon charme l'auditoire de *L'Amour est dans le pré* par ses petites attentions envers ses prétendantes Elaine, Maryse et Cynthia.

Fédération

des producteurs
de lait du Québec

RAPPEL
Vous contactez le Système centralisé de vente des quotas par le biais du Réseau Telmatik au numéro suivant : 1-900-565-5248 (1-900-565-LAIT).
Les offres se font entre le 20 et le 28 du mois, du lundi au vendredi de 8 h à 20 h et les samedis, dimanches et jours fériés de 8 h à 17 h 30.
Ayez toujours en main votre numéro de producteur indiqué sur votre paie ou sur votre certificat de quota.

Transactions de quota FÉVRIER 2012Système centralisé de vente
des quotas Québec

Prix fixé 25 000,00 \$

Nombre	Quantité kg de MG/jour
--------	---------------------------

Toffres de vente totales	40	303,70
Offres de vente participant à la distribution	40	303,70
Offres de vente participant à la distribution réussies	40	303,70
Quantités achetées par la réserve		12,90
Offres d'achat totales	1 220	6 351,50
Offres d'achat participant à la distribution	1 220	6 351,50
Offres d'achat participant à la distribution réussies	1 220	290,80

Répartition des offres de vente et d'achat par strates de prix

VENTES			ACHATS		
Nombre	Quantité kg de MG/jour	Cumulatif	Prix offerts \$/kg de MG/jour	Nombre	Quantité kg de MG/jour
1	3,70		< 25 000,00		
40	300,00	303,70	25 000,00 Prix plafond	1 220	6 351,50
					6 351,50

En février 2012, le prix fixé correspond au prix plafond pour ce mois. Le quota disponible au prix fixé provenant des vendeurs est 303,7 kg de MG/jour. Conformément au règlement sur les quotas, 130,5 kg de MG/jour de ces quantités ont été accordés en priorité aux nouveaux producteurs, aux producteurs bénéficiant de l'aide au démarrage et aux producteurs détenant moins de 12 kg.

1^{re} étape itération = 0,1 kg
2^e étape prorata = 0,90 %
% moyen des quantités comblées = 4,6 %

Turbulences dans le marché des fertilisants

Bien que le prix de détail moyen des fertilisants soit présentement en hausse de 10 à 15 % par rapport à l'année dernière à pareille date, de récentes fluctuations du marché de gros laissent présager une certaine diminution dans les prochaines semaines.

THIERRY LARIVIÈRE

Les distributeurs québécois consultés par la *Terre* n'ont d'ailleurs pas encore fixé leur liste de prix pour 2012 et ne prévoient pas le faire avant au moins deux semaines. « Le marché est tellement incertain », affirme Gilles Lavoie, responsable du secteur des engrais à La Coop fédérée.

La demande américaine et européenne pourrait encore se raffermir et stabiliser ou même faire augmenter les prix. L'ensemencement de maïs aux États-Unis sera déterminant. Les analystes prévoient depuis quelques semaines une progression à 94 millions d'acres. Ce chiffre peut, bien entendu, fluctuer d'ici à la fin de l'hiver. Par ailleurs, ce n'est pas certain que les

producteurs américains appliqueront autant d'engrais qu'en 2011, étant donné les baisses de rendement enregistrées lors de la dernière récolte et le fait que le prix du maïs a reculé d'environ 40 \$ la tonne depuis l'été dernier.

« À court terme, on peut s'attendre à une baisse de prix, mais ça pourrait toujours augmenter au printemps », soutient Francis Bilodeau, économiste à la Fédération des producteurs de cultures commerciales du Québec, qui publiera un article sur le sujet dans le prochain numéro de *Grandes Cultures*, le 29 février.

Pour le moment, le marché de gros indique une légère baisse pour plusieurs fertilisants. Selon le site spécialisé DTN, le prix de l'ammoniaque à la fin de janvier était de 400 \$ la tonne à

Yuzhny, en Ukraine, alors qu'il se situait à 445 \$ plus tôt en janvier. Le contrat de février à Tampa était de 472 \$, soit 83 \$ de moins qu'en janvier. L'urée se transige présentement entre 380 \$ et 390 \$ la tonne, soit plus qu'à la mi-décembre, mais moins qu'à la mi-novembre. Bref, le marché est très volatil, mais les distributeurs prudents ont été en mesure de conclure des transactions pendant les périodes de plus bas prix. « De plus en plus de producteurs ferment des contrats à l'automne », explique par ailleurs Gilles Lavoie, qui fait valoir qu'il est possible pour les producteurs de se prémunir contre ces fluctuations et de se garantir une marge de profit quand des prix avantageux sont offerts à l'automne.

L'inconnue européenne

L'autre facteur déterminant pour le marché de l'engrais sera la situation européenne. Avec la crise financière qui frappe plusieurs pays de la zone euro, une plus grande prudence des acheteurs est prévisible, d'autant que les conditions de crédit pourraient être moins favorables que l'an dernier.

Plusieurs acteurs du marché ont

remarqué une plus grande stabilité du prix de la potasse, qui est déterminé par quelques joueurs dans le monde. « Les prix sont mieux contrôlés qu'avant », estime Stéphane Beaucage, président d'Agro-100, en parlant du marché de gros du phosphate et de la potasse.

Une plus grande concurrence se fait toutefois sentir dans le marché des produits azotés. On prévoit d'ailleurs pour cette année l'arrivée dans le marché de nouvelles usines dédiées à l'exportation d'urée en Afrique du Nord et au Moyen-Orient. La capacité de production de phosphate devrait également augmenter dans les usines du Maroc et d'Arabie Saoudite. Les détaillants hésiteront donc à acheter de grandes quantités, car la concurrence sera probablement plus vive entre les producteurs d'engrais en fin d'année.

D'une façon générale, plusieurs revendeurs d'engrais retardent leurs achats. « La disponibilité va être là, mais un peu plus tard », estime Denis Dallaire, directeur général de Pro-Éthanol qui assure le service du groupe FNA.

CARRIÈRES ET PROFESSIONS

UN EMPLOI À COMBLER?

Réservez votre espace

1 800 528-3773

Berger

S'engager. Réussir. Grandir.

Pour compléter son équipe, Berger est actuellement à la recherche d'un(e):

AGRONOME

Le candidat aura à évoluer au sein d'une jeune équipe dynamique. Le titulaire aura pour principale fonction d'assurer la réalisation des projets de développement de produits. Il aura entre autres à participer au comité de sélection des projets, à effectuer les revues de littérature, à préparer et à mettre en place les protocoles d'essais. Il sera également responsable d'assurer le suivi des projets, à apporter les correctifs lorsque nécessaire et à analyser les résultats. Finalement, il aura à rédiger les rapports d'essais et à apporter ses recommandations.

Exigences requises :

- Détenir un baccalauréat en agronomie.
- Être membre de l'Ordre des agronomes du Québec.
- Posséder une à deux années d'expérience pertinente serait un atout.

- Manifester un intérêt particulier pour les cultures en serre et pépinière.
- Maîtrise de l'analyse statistique.
- S'exprimer en français et en anglais serait un atout.

Salaire et avantages :

- Rémunération compétitive
- Poste permanent
- Avantages sociaux

N'hésitez pas à nous faire parvenir votre curriculum vitae au plus tard le 17 février 2012.

Les Tourbières Berger Ltée

Direction des ressources humaines, a/s Lynda Levasseur
121, 1^{er} Rang, Saint-Modeste (Québec) G0L 3W0
Télécopieur : 418 867-3929
Courriel : lyndal@berger.ca

berger.ca

bühler

Directeur régional – Farm King

Les Industries Bühler Inc., un leader et un fabricant en croissance d'équipements de ferme, acceptent actuellement des candidatures au poste de Directeur régional pour sa division « short line » qui couvre le Nord-Ouest du Québec.

Comme Directeur régional, vous serez responsable de la promotion et de la vente de pièces et d'équipements. Vous devrez voyager chez les détaillants ainsi qu'assister aux réunions et participer aux salons commerciaux pour promouvoir les produits en vue de développer de nouvelles clientèles et d'accroître la clientèle actuelle. Vous serez tenu de faire les prévisions de vente et d'atteindre les buts et objectifs de l'entreprise. Vous devrez, lorsque requis, faire des démonstrations de produits et de la formation, traiter les demandes de garantie et les préoccupations des clients, rédiger les soumissions et assurer la liaison entre les clients et les départements de pièces, service et garantie. Vous travaillerez en étroite collaboration avec l'équipe de notre entrepôt du Québec situé en Montérégie.

Le candidat idéal possède 5 à 10 ans d'expérience comme vendeur ou Directeur régional dans le secteur des équipements agricoles. D'excellentes aptitudes en communications, le bilinguisme et l'habileté à prendre des décisions dans un environnement perpétuellement en changement sont essentiels. Des études postsecondaires relatives au domaine constituent un atout. Nous offrons un salaire et des avantages compétitifs. Veuillez expédier votre curriculum vitae en français et en anglais à :

Todd Trueman, C. je. M., P. Mgr.
Directeur des Ressources humaines
Les Industries Bühler Inc.
Winnipeg (Manitoba) R3T 1T2
Télécopieur: 204 654-2503
E-mail : ttrueman@buhler.com

Nous vous remercions de votre intérêt; toutefois, seuls les candidats retenus seront contactés pour une entrevue.

156320

Les petites annonces de **La Terre** ... ça vend

Fondée en 1929
de chez nous

NOUVEAU pour une petite annonce avec texte seulement, photo ou logo

MAINTENANT UN SEUL NUMÉRO

Sans frais : 1 877 679-7809

Local 450 679-7809

www.laterre.ca/annonces

annoncesclassees@laterre.ca

télécopieur : 450 670-4788



20 À louer divers	140 Emplois demandés	240 Pensions	341 Érablières	351 Vergers	507 Abitibi-Témiscamingue
30 Animaux demandés	150 Équipements d'érablière	250 Plants - Plantation d'arbres	342 Fermes avicoles	360 Appels d'offres	508 Lévis-Bellechasse
40 Animaux à vendre	170 Foin-Grain-Paille	260 Poussins-Poulettes	343 Fermes bovines	370 Encans	509 Québec-Rive-Nord
70 À vendre divers	180 Génératrices	280 Semences	344 Fermes caprines	380 Encanteurs	510 Lotbinière-Mégantic
80 Bâtiments	190 Machines-Outillages	290 Services	345 Fermes céréalières	501 Côte-du-Sud	511 Beauce
90 Bois-Matériaux	194 Tracteurs	300 Silos	346 Fermes laitières	502 Gaspésie-Les-Îles	512 Bas-Saint-Laurent
100 Camions	200 Maisons	310 Terres à louer	347 Fermes maraîchères	503 Lanaudière	513 Saguenay-Lac-Saint-Jean
110 Commerces	210 Occasions d'affaires	320 Terres à louer demandées	348 Fermes ovines	504 Outaouais-Laurentides	514 Saint-Hyacinthe
120 Correspondance	220 Offres d'emplois	330 Terres demandées	349 Fermes porcines	505 Mauricie	515 Saint-Jean-Valleyfield
130 Divers	230 On demande	340 Terres à vendre	350 Terres à bois	506 Centre-du-Québec	516 Estrie

Prix et modalités

PETITES ANNONCES

- Prix minimum (20 mots et moins) : 18,60 \$ la parution (internet inclus)
- 0,83 \$ le mot additionnel
- Option : cadre, couleur, gras, capitale, prix sur demande

5 INSERTIONS CONSÉCUTIVES ET PLUS, D'UN MÊME TEXTE RABAIS DE 20 %

ANNONCES COMMERCIALES

MAINTENANT UN SEUL NUMÉRO

1 877 679-7809

Prix avec photo et logo sur demande

INSTRUCTIONS & MODALITÉS DE PAIEMENT

Le paiement et les textes doivent parvenir aux bureaux de la TCN le **mardi avant 12 h (midi)** précédant la date de publication. Adressez toute demande de renseignements comme suit :

LES PETITES ANNONCES de LA TERRE DE CHEZ NOUS
555, boul. Roland-Therrien, bureau 100
Longueuil (Québec) J4H 3Y9

Indiquer **CLAIREMENT** vos instructions : nom, adresse, téléphone avec le code régional, nombre d'insertions, etc. (lettres moulées)



ACCEPTÉES

PRENEZ NOTE QU'UNE TAXE DE 5 % (TPS) ET UNE AUTRE DE 9,5 % (TVQ) sont applicables à tous les prix ci-dessus mentionnés.

20 À LOUER DIVERS

TRACTEURS à louer pour la saison d'été, NH 4 et 6 cylindres 205/h, 150 heures minimum, machine ultra-propre; LOADER 3 verges W-130B 26,000 lb. Christian Lafontaine payagiste (514)893-4990.

30 ANIMAUX DEMANDÉS

ACHAT ET VENTE de sangliers. Pour information, contactez Benoit au (450)360-9012.

ACHAT ET VENTE de vaches à lait et vaches à bœuf; ACHAT de troupeau, Jean-René Marcoux, tél.: (819)369-9653, (819)352-1150.

ATTENTION PRODUCTEURS

Service de récupération de vaches boitueuses ou faibles, paierais jusqu'à 100\$ selon condition des animaux, service offert dans l'Est et Centre-du-Québec. Cell.: (418)670-1930, rép. (418)836-1119.

RECHERCHE taures Holstein de 10 mois et plus, pur sang ou pourcentage; CHERCHONS aussi vaches fraîches vèlées. (819)352-4394.

40 ANIMAUX À VENDRE

10 TAURES Blonde d'Aquitaine à vendre. Téléphone: (418)885-4396.

12 VACHES à bœuf blonde d'Aquitaine, pur sang, garantie gestantes, dues en mai 2012. (819)371-9605.

19 CHEVRETTES prêtes à saillir, plus 7 chevrettes nées avril et mai, plus bouc alepin pur sang. (819)289-2602, courriel: patpows2011@hotmail.com

20 CHEVRETTES Boer, 10 de 6 à 8 mois, 10 de 3 mois et demi, très belle qualité. (450)539-4739.

25 TAURES F1 Red Angus-Sim vèlant juin, 2000\$. 25 TAURES F1 avec veau 300 lb. 2700\$. Après 18 heures. (819)446-6504.

4 TAURES Angus et 3 vaches Angus vèlant mai; 50 BALLES de foin 1re coupe, 5 pieds, enrobées. (819)396-1044.

40 ANIMAUX À VENDRE

50 VACHES à bœuf Charolais, Simmental et Angus, à choisir; 300 BALLES rondes de deuxième coupe, 52", cœur dur. Inverness. Tél.: (418)453-2204.

80 TAURES fraîches vèlées, 20 attachées, 100 en stabulation libre avec salle de traite. Moy. 35 litres, 20-50 jours en lait. CCS 80,000, vaccinées et vermifugées. Katrina, téléphone: (819)212-2127.

ASSOCIATION ANGUS DU QUÉBEC, Trudy Beaton, 3 North Hill Rd, Gould, Qc, J0B 2Z0. Téléphone: (819)877-5603, fax: (819)877-3845. www.quebecangus.ca

ASSOCIATION Blonde d'Aquitaine du Québec, 1395 route 122, Bon-Conseil (Québec) J0C 1A0. Clémence Landry, présidente: (819)336-5503, Maureen Landry, secrétaire: (819)336-3966. Courriel: blondaquitaineqc@hotmail.com. Site Internet: http://cf.geocities.com/blondaquitaineqc/

ASSOCIATION CHAROLAIS DU QUÉBEC

www.charolaisquebec.qc.ca
info@charolaisquebec.qc.ca
Info: Laurent Jourdain
Tél./Fax: (450)799-2433
Fieldman: André Pérusse
Tél.: (418)423-4681
Cell.: (418)814-8899

ASSOCIATION DES ÉLÉVEURS LIMOUSIN DU QUÉBEC, Diane Joly, secrétaire. Tél.: (450)454-6456. www.limousinquebec.com

ASSOCIATION SALERS du Québec. Info: Kacie Mason, 100 chemin St-Félix, Danville, JOA 1A0. (819)674-3907, fax: (819)848-2659. Président: Gérald Mcgee (819)826-2918

À VENDRE: TAURES fraîches vèlées et taures vèlant en tout temps. Contactez Dave. Téléphone: (418)935-3476, cell.: (418)455-0182.

BÉLIER Dorset, génotypé RR, de lignée championne, date de naissance 18 mai 2010, 750\$. AGNELLES F1 Romanov-Dorset, 275\$/chaque. (418)443-1136.

40 ANIMAUX À VENDRE

BELLES VACHES stabilisation libre et entravée, choix sur 110 vaches, pur sang et croisées, élevées en loggettes. (819)795-8258, contactez Patrick.

BLONDE d'Aquitaine, choix de taureaux, de taures et vaches vèlants au printemps. (418)328-3640. www.farmerenagravel.com

CHEVRES laitières: CHEVRETTES ET BOUCS: ÉQUIPEMENT complet, terre vendue. (418)873-2024.

CHIOTS BORDER COLLIE, assistance conseil dressage inclus, troupeau, compagnie. Démonstration: travail, obéissance des parents. Réservez d'avance. (418)737-4227. www.lemoutonnoir.qc.ca

FEMELLES Wapitis adultes, ainsi que cage de contention, avec système de barrière intérieur, incluant balance. Soir: (450)478-2383.

HAFLINGER enregistré, 1 jument de 11 ans, 1 étalon de 5 ans, 3 poulchies, 9, 12 et 19 mois. (450)587-2516.

JUMENT Belge-Alezane, PSE, 172m, crin blanc, 8 ans, domptée; POULICHER 1 an Alezane 162m; GUIDING Belge, crin blanc, 17m, 9 ans, dompté; SET d'attelage de tir, chromé en Biotane; 2 VACHES Limousin, 3 et 6 ans gestantes; PAIRE de sleigh double. St-Lin. (450)530-4800.

LONDON Dairy Farms. Superbe sélection de vaches fraîches! Plus de 250 vèlages par mois! Vaccinées, vermifugées, sabots taillés. Pesée de lait et CCS disponible. Pur sang et croisées. Pour de belles vaches travaillantes en stabulation libre sans problèmes, contactez-nous: (819)212-2127

SIMMENTAL beau choix taureaux sans cornes Fleckvieh, prix raisonnable, possibilité livraison. Tél.: (418)428-3851, (418)428-9457.

TAUREAU Charolais pollé 3 ans, papier bleu, musculature 6.0 valeur globale, 102, très doux. Téléphone: (450)822-1402

TROUPEAU, 50 brebis, 3 à 6 ans. (450)346-8907.

40 ANIMAUX À VENDRE

TAUREAU pur sang 1 an 1/2, père Salomon, mère Lindor. Prix 1500\$. (418)428-3584, sur l'heure des repas.

TAUREAUX ÉLITE CHAROLAIS VENTE PAR ENCAN Samedi 10 mars 2012, Ste-Sophie-de-Lévy. Taureaux très musclés, surface de l'oeil de long supérieur. Avant d'acheter informez-vous!! Jean-François Cardin, téléphone: (819)396-1968, jfcardin@9bit.qc.ca

TAUREAUX et VACHES Holstein pur sang, excellent choix, haut potentiel génétique, taureaux prêts pour le service. Possibilité de livraison. (418)259-7459.

TAURES Holstein fraîches vèlées, bonne qualité, pour salon de traite ou étable, attachées, pur sang ou croisées, vaccinées, disponibles en tout temps, grande quantité. Alexandria, Ontario, Téléphone: Jérôme: (613)525-3020, (613)678-0141.

VACHES et taures Holstein pur sang, fraîches vèlées, à vendre. Contrôle officiel, troupeau exempt de leucose. Tél.: (450)472-1524, (514)260-1524.

VACHES fraîches à vendre au choix. Holstein pur sang, contrôle officiel, stabulation libre sur lattes, tél. (450)293-5418, cell. (450)522-5418.

70 À VENDRE DIVERS

SERVICE / RÉPARATION / ENTRETIEN

LEBLANC
LES ENTREPRISES
S & P Inc.
RÉFRIGÉRATION ET CLIMATISATION
(VALUÉS REPRODUCTION)

1-800-792-6291

551, rue St-Amable, St-Basile-Sud (Québec) J1H 1G0 www.entrepriseleblanc.com

BASSINS NEUFS MUELLER
BASSINS USAGÉS 200 À 6000 GAL.
CHILLER REFRIGÉRIANT INSTANT.
ÉCHANGEUR À PLAQUES (subvention 1500 \$)
PRODUITS SANITAIRES ÉCOLAB
APPELÉZ LEBLANC 450 792-6291



70 À VENDRE DIVERS

CAGE contention bovin, servi deux fois, 1100\$, discutable; TRACTEUR Same 80, 4x4, 80 forces, moteur reconditionné, 10 heures, 10.500\$, discutable. (418)326-0088.

CHAÎNES d'écureur d'étable s'adaptent à tout écurier existant, modèle idéal-Bodco, aussi chaînes à raclettes modèle Bodco. Neuves (testées par des ingénieurs), faîtes d'acier gradué 1re qualité, directement de l'usine, 11,75\$/pi., palette 2". Clients très satisfaits. Comptant. Granby, 600 Moeller, Parc Industriel. Information: (450)372-6459, soit (450)372-8664.

CHAMBRES FROIDES et congélateurs, équipements de resto divers, etc. (514)820-1137.

CITERNE en stainless pour petit lait; CAGE + balance électronique; MÉDICAMENTS; 4 TREMIS humides Laliberté; 2 SOIGNEURS automatiques Cumberland; 5 BOÎTES électroniques pour trappe automatique; GÉNÉRATRICE Drummond 62 watts, comme neuve. Tél.: (819)353-1236.

CONTENANTS DE PLASTIQUE BARILS acier, carton, plastique, de différentes grandeurs; CHAUDIÈRES plastique, toute utilité; RÉSERVOIRS 220 gallons, en plastique. (450)792-3386.

CONTENEURS marins à toit ouvert permettant le chargement de marchandises par le haut avec toile pour étanchéité. Contacter Katherine (514)754-7817.

EMBRYONS vache laitière; FOIN 1re et 2e coupe, emballé individuellement; HACHE-PAILLE. Contacter Bruno ou Simon (418)222-9809, (819)548-5188.

EQUIPEMENTS de gavage de canard, gavageur HCI, 325 cages individuelles, rotaphase, moulange, cages de transport. Téléphone: (418)953-3538.

ÉVAPORATEUR Dominion Grimm, 3x10", 1050 vasseaux; 500 chaudières Gloire; PERCEUSE à gaz; RÉSERVOIR d'eau 400 gallons; RÉSERVOIR 500 gallons; SIROTIÈRE. L'ensemble 1500\$. (514)237-1299.

FEUILLES de plastique recyclé POLYBOARD, plusieurs épaisseurs. Aussi feuilles de résine très rigides, durables et ne réagissent pas aux changements de température, disponibles en largeur de 4' et 5' et jusqu'à 12' de longueur, à partir de 1,90\$/pi.ca. Plastique en rouleau de 3' et 4' de large aussi disponible. Entrepôt au 777, route 139, St-Théodore-d'Acton. (450)546-3411 ou clementlariviere.com

FUMIER de poulets à vendre, St-Hyacinthe, Louiseville transport, disponible (450)253-0333, poste 222, contact Jocelyn Leblanc. jocelyn.leblanc@groupeaquino.com

PETITES BALLES de foin (mil); BATTEUSE New Holland TR70, fonctionnelle; CLIPPER à mouton neuf, 250\$. (450)788-2582.

REMORQUES L. BROUILLETTE Des remorques en aluminium sur mesure qui combleront vos besoins. SERVICE, QUALITÉ ET EXPERTISE font notre réputation. (450)539-1499, fax: (450)539-0899. Dépositaire EBY et MORITZ.

SALLE de traite BouMatic double 4 auto-lactant. coridom@videotron.ca (450)258-2952, (514)919-2123.

TUYAUX NEUFS ET USAGÉS Ciment diamètre et longueur variés, ponceaux de ferme, plastique, galvanisés, prix très compétitifs. Mirabel. Téléphone: (450)258-3984, 1-877-258-3984.

HEATMOR approuvé par le SBC

Soudure Bernard Bisson inc.

Fournaise au bois extérieure, en acier inoxydable.

Tél.: 819 845-7537
1 866 845-7537

Sequoia

Manufacturier Québécois de générateur d'énergie (fournaise extérieure)

3 modèles

Pour connaître votre distributeur le plus près

Tél.: 819 846-4480
Fax: 819 846-0380
www.sequoiaindustries.ca

70 À VENDRE DIVERS

TUYAUX NEUFS ET USAGÉS Plastique, métal, ciment. Réservoirs d'acier et fibre de verre. SPECIALISTES DU PONCEAU ENR Information: (819)394-2490.

VIDEOR à silos à deux vis, Magnum 2, Moteur 5 forces électriques, 1 an d'utilisation, prix à discuter. (418)564-8067.

VOICI une nouvelle liste de petits fruits qui sauront vous plaire. Nous produisons au-delà de 120 variétés de qualité supérieure. Pour connaître les prix, contactez nous au (450)379-5000. Maintenant nous prenons vos commandes pour le printemps 2012. Contactez Clément Paquette.

Bleuets: 18 variétés (en corymbe)
Vignes à raisin: 21 variétés
Framboisiers: 11 variétés
Kiwi (vigne grimpanche): 14 variétés
Argousiers: 10 variétés
Camérisiers: 6 variétés
Gadeliers: 9 variétés
Gadeliers (cassis): 5 variétés
Groselliers: 9 variétés
Aronia Viking: 1 variété
Murières avec ou sans épines zone 4: 8 variétés
Crispers Nain: 6 variétés
Amélanchiers: 7 variétés

80 BÂTIMENTS

REDRESSERMENT bâtisses agricoles, spécialité poulaillers. Les Entreprises N. Bonenfant: (450)436-5205, (450)530-5024.
bonenfantno@hotmail.com

STRUCTURE acier et bois, 2001, 42x28', 20' hauteur, vis et boulons uniquement. Démonteur par l'acheteur. Peut servir d'entrepôt ou volière, broche galvanisée après soudure. (819)845-5803.

Tôle Liquidation
Couleurs et longueurs variées
819-358-5540

90 BOIS-MATÉRIAUX

100 BILLOTS de frêne à vendre pour fabrication de meuble. (450)649-1175.

PLANCHER DE BOIS FRANC
Brut ou préverniss
Livraison disponible
450 230-3639

110 COMMERCES

BON emplacement au marché Jean-Talon à l'extérieur à vendre, deux places, bon revenu d'affaires. Information: (450)230-3303

130 DIVERS

RÉSERVOIRS (2) à carburant, 1000 litres; MOTEUR Caterpillar 210 HP, 8 cylindres; POMPE Hale + suction fonctionnées 40"; PULVERISATEUR canon pneumatique, 1500 litres, marque K-W-H, 14 buses. Réjean (819)362-5263.

140 EMPLOIS DEMANDÉS

HOMME d'expérience en agriculture et mécanique cherche emploi ou partenariat sur entreprise de toutes productions et régions. Laissez coordonnées: (450)501-5532.

150 ÉQUIPEMENTS D'ÉRABLIÈRE

Fusion Laser™

Fabriqués au Québec;

Acier inoxydable 304 Nord Américain de première qualité;

Joint fusionnés par technologie laser;

Formats de 34 et 45 gallons impériaux;

Livraison dans toute la province;

Recyclable, valeur de rachat de 30\$;

Marque déposée de

PLASTICA

1 888 854-2303
www.plasticamorneau.com

140 EMPLOIS DEMANDÉS

RECHERCHE homme de confiance, ferme laitière l'Assomption, étable stabulation libre, robot de traite, équipement récent, horaire selon vos disponibilités, pour détails: (514)349-3757; bruno.papin@hotmail.com.

150 ÉQUIPEMENTS D'ÉRABLIÈRE

2 PANS, 2X5, finisseur, Dominion, stainless; 3 PRESENTOIRS, style cabane à sucre pour produits d'érablière; EMBALLEUSE multi-pack, plastique thermo-rétractable. Téléphone: (450)826-3409.

ACHÈTERAIS chaudières pour eau d'étable, petite ou grande quantité. Téléphone: (418)931-1764.

ACHÈTERAIS couleur automatique Techno-Erable, en bon état. (450)295-2027.

BRASSEUR beurre d'étable, très bonne condition, moteur puissant, très bon état, 2 chaudières acier inoxydable inclus. (450)244-8826

BRASSEUR Dandurand; REFACOMETRE Atago; BRÛLEUR avec table; DEUX plats à tire; THERMOMÈTRE; GROSSE palette bois; BAROMETRE pour eau; ENTAILLEUSE Tanaka, presque neuve; PINCE à tube; CONTENANTS tire et beurre. AUSSI TREE FARMER 1983, C6D, A1, gros spécial. Tél.: (450)297-3831, (819)571-3958

CHAUDIÈRES d'aluminium 1,1/2 gallon avec couvercles et chaudières l'hoir, 4.50\$/unité. Téléphone: (450)787-2564.

CONCENTRATEUR 600 gallons turbo compact Airabio usage; ÉVAPORATEUR 3,1/2 au bois C.D.L. air forcé, 2 ans d'usage; ÉVAPORATEUR 6x15; huile, Dominion, argon + huile; PRESSE 7" carrée, fonte; PRESSE 24" ronde Lapiere; POMPE vacuum 75 HP Westfalia; DeLaval 78; RELACHEUR électrique Lapiere 30"x36" ou 20"x48"; PANNE rayons dans le feu 5x10" argon Dominion, aussi une turbo Waterloo; PANNE à finir 3,1/2x3" turbo; FINISSEUR, huile, 2,1/2x8" C.D.L.; SPECIAL cannes de métal 58 mi couleurs, 82\$/casse; LAVEUSE à tubulures 3 HP ou 5 HP. (418)424-3507, télécopieur (418)424-3152

CONTRÔLEUR à sirop, nouveau modèle à débit variable. Vente et réparation de toute marque, détecteur de niveau d'eau. (819)364-2528.

ÉVAPORATEUR Dominion Grimm 3,1/2x12, soudé à l'argon, panne 7" à rayons 9"; 4 panes plates, une cheminée stainless. (418)722-4873, (418)750-2045.

ÉVAPORATEUR neuf au bois, pour 100 à 300 entailles. PANNE 16"x16" pour brûleur au propane. Jours de semaine: (819)399-2220, (819)399-2960.

MOTEUR diesel Bellarus (très économique) monté sur un frame, prêt à fonctionner, bon pour 6000 à 8000 entailles, 5000\$. Téléphone: (819)822-5948.

PANNES neuves, pour évaporateur, soudées à l'argon, 2 sans plis 24"x12", une à plis 24"x48". Jours de semaine: (819)399-2220, (819)399-2960.

POMPE à vide vacuum marque DeLaval 78, avec moteur 20 HP diesel, toute équipée; RECUPERATEUR d'huile, trappe d'humidité avec pen et plus. Pour 7000 à 8000 entailles. Prix: 8000\$. GÉNÉRATRICE 25 kw avec moteur diesel 4 cylindres, 150 ampères. Prix: 5000\$ TEL.: (450)601-3910.

SÉPARATEUR Airablo, 500 gallons à l'heure, moteur Honda 20 HP, bon état, prix 5000\$, région Montérégie. Tél.: (450)502-2568

170 FOIN-GRAIN-PAILLE

81 PAILLE et foin, achat et vente. Info: Guy Boies (418)883-2307, (418)456-7658, Marco Laroche (418)642-2226, (418)955-4438. Livraison partout au Québec, Ontario et Maritimes

2000 BALLES de foin à vendre et 1000 balles de paille d'avoine. (819)336-3173.

2200 PETITES BALLES carrées, foin, trèfle, luzerne, 1re, 2e coupe pour vaches à lait. Possibilité livraison. Crédit 30 jours. Téléphone: (450)582-8262.

290 BALLES rondes de paille, 25\$/balle, à prendre sur place. (418)772-6768, (418)566-9908.

400 BALLES RONDES rotocut, ensilage, première et deuxième coupe, qualité laitière. (418)241-8677.

(514)609-FOIN (3646). Vente FOIN et PAILLE Service de livraison. Pour information: (514)609-3646 ou après 18h au (450)472-3665.

700 BALLES 1re coupe enrobées, 50" à 54", vaches à boeuf, 25\$/30\$/balle; 250 BALLES, 1re coupe, 50", sec, à l'abri; 265 BALLES enrobées, 2e coupe, pour laitières, 50", 30\$/balle. (819)352-4570.

800 PETITES BALLES 2e coupe; GROSSES BALLES carrées de foin; FOIN pour laitière, 300 balles; AVOINE criblée 40 kilos. Drummondville. (819)396-5700.

ACHAT DE MAÏS, Soya. Appelez Pascal, téléphone: (613)227-9003, (613)524-2500.

ACHAT DE PAILLE BALLES carrées ou rondes. Téléphone: (418)661-0085.

ACHAT et VENTE de foin et paille, ripe de bois. La Plaine. Pour information: téléphone: (450)478-1526, (450)477-2213, cell.: (514)771-5566. RICHARD VILLENEUVE

ACHAT et VENTE de FOIN et PAILLE. Transport au Québec et Ontario. Donald Joyal Inc. Bureau: (450)794-2863, cell.: (450)779-5553.

ACHAT foin à chevaux et paille; VENTE balles carrées, petites, grosses. Transport Québec, Ontario, États-Unis. (450)778-4080. TRANSPORT SERGE POTVIN INC.

ACHAT/ VENTE: foin, paille, balles rondes, grosses ou petites carrées, Québec, Ontario. Mario: Téléphone: (450)826-0286.

ACHÈTE et VENTE foin, paille et ride. **RENÉ NORMANDIN** Téléphone: (450)347-7714 Fax: (450)347-5541

ACHÈTERAIS grosses balles carrées de paille "rotocut", "process", petites balles de paille et grosses balles de foin. G.W. Rainville. Téléphone: (802)849-6266.

À VENDRE FOIN en balles carrées première et deuxième coupe; FOIN balles rondes sec, région du Bas St-Laurent. Téléphone: (418)732-9735

À VENDRE foin sec, grosses balles carrées. Tél.: (450)776-5697 ou (450)522-1049.

À VENDRE par le producteur: 450 balles foin sec, 4x4, 20\$/chaque. Appeler avant 20h: (418)728-4381.

À VENDRE par le producteur: foin sec, première et deuxième coupe, en grosses balles carrées, 32"x34"x7". (613)551-8347, (613)679-2346.

BALLES rondes de foin première coupe, saison 2011, enrobées individuellement, 4x4, cœur dur sec, semi-sec ou humide, analyse sur demande. Yves (418)737-4274.

BALLES rondes ensilage 1re coupe, plus ou moins 14% protéine. (418)475-6705.

FOIN 1re et 2e coupe, grosses balles carrées 3x4x8, très belle qualité; PAILLE de soya, grosses balles carrées 3x4x6 1/2. (819)362-5409.

150 ÉQUIPEMENTS D'ÉRABLIÈRE

L.S. Bilodeau INC.
FABRICATION DE PRODUITS EN ACIER

Acériculture - Chauffage et ventilation - Chauffe-piscine - Découpe laser

Chaudières au bois biénergie (fournaises)

Équipements d'érablières Neufs ou usagés

bilovax

- Chauffe jusqu'à 10 000 pi²
- Approuvées selon la norme CSA/B415

Contactez-nous maintenant!

1 888 557-4767 www.lsbilodeau.com

170 FOIN-GRAIN-PAILLE

FOIN 2011, 1re et 2e coupe, en balles carrées 3x3x6, enrobées individuellement, analyses disponibles, possibilité de transport. Téléphone: (418)493-2697.

FOIN et PAILLE à vendre, en balles rondes, et grosses balles carrées sèches, enrobées. Possibilité transport. (418)860-8652.

FOIN et PAILLE, bonne qualité pour chevaux, bovins, balles carrées, grosses, petites, sec ou ensilage. Directement du producteur. (418)898-2273, (418)868-5760.

FOIN sec, mil, grosses balles carrées, 5 1/2", entreposé à l'intérieur, très bonne qualité/ première coupe. (418)389-6899

FOIN semi-sec à vendre, 350 balles, 6", 13% protéine, mil et trèfle, 2e coupe, 38\$/ la balle, région Cap-Santé. (418)520-9858

GASTON HÉBERT, St-Jean-Chrysostome, comté Lévis. Commerce de FOIN et PAILLE. Achat et vente. Informations, tél.: (418) 839-1565.

GROSSES BALLES carrées à vendre, 7' de long, mil et brome, appelez Stéphane. (613)551-1354.

PETITES BALLES de foin sec de première coupe à vendre, environ 1200 balles. (450)549-4577.

RECHERCHE petites balles de foin de première qualité 40 à 60 livres, 1re, 2e coupe, cordées, vertes, cor de serrée, pas poussière ni pluie, pour chevaux, besoin 800 balles/ voyage. (819)876-5872.

VENTE DE FOIN ET PAILLE Grosses balles carrées enrobées ou sèches, paille de très belle qualité, livraison partout. Ent. Cardin. (450)792-3334.

VENTE: de luzerne et paille de blé. Analyse disponible. Protéines variant entre 15% et 24%, 3x3x8". Livraison incluse. Raymond Curé: (204)433-7593, (204)712-5849.

VENTE GROSSES balles de paille de blé, dimension 32x34x78, 1re qualité, directement du producteur, possibilité de livraison. Pierrick (514)913-2863.

Vente de ripe en vrac et en sac

TOP BEDDING

1 800 463-8240
www.top-bedding.com

180 GÉNÉRATRICES

GÉNÉRATRICE Drummond, moteur Lyster, diesel, 2 cylindres, 16 KW, 58 heures, câble 25', remorque fermée, neuve, feu de circulation, 6500\$, plus taxes, non négociable. (819)227-1359.

190 MACHINES-OUTILLAGES

À PATATES & CAROTTES BARATTE 30"x10" avec essoreuse; BARATTE 40"x14" avec essoreuse; SÉPARATEUR de pierres et mottes par gravité. Cyril Vachon (418)690-6064.
cyril@equipementcapital.ca
www.equipementcapital.ca

À PATATES OIGNON CAROTTE PLUSIEURS récolteuses Grime 2 rangs: DL1700-1994, pont défendeur, courroie porc-épic avec ténies; GZ1700-1998, pont défendeur, multi-séparateur; GZ1700-1997, multi-séparateur, table triage; GT1700-2006, petit pont d'entrée, cascades, multi-séparateur; GBS1700-2000, table triage, boom sur devant; LOCKWOOD 4 rangs, émotteur, soufflerie; ANDAINEUSE Lockwood 4 rangs, émotteur 2 saisons. Cyril Vachon (418)690-6064.
cyril@equipementcapital.ca
www.equipementcapital.ca

BATTEUSES SPÉCIAL Certaines de batteuses, nez, accessoires, Case Inter, JD, MF, NH, etc. Qualité prix défiant toute compétition. Téléphone: (450)836-4596, (450)836-6589.

150 ÉQUIPEMENTS D'ÉRABLIÈRE

PNEUS FAUCHER INC.
145, route 138, Deschambault, G0A 1S0

GOODYEAR

Vente & service de pneus
Gros & détails
Roues doubles & pneus agricoles
Service roulier

RAYNOLD FAUCHER PROP.
Tél. gnr.: 418-285-6703
Fax: 418-286-4979
S/F: 1 800 531-6703

190 MACHINES-OUTILLAGES

À PATATES & OIGNONS PESEUSE PESEUSE Newtec 8 têtes; EMBALLEUR plastique Daumar CB34; CARROUSEL 6 têtes pour papier, plastique, filet; PESEUSE double AFS RS200, placeur papier avec sortie unique; ENSCHEUR double Northwest, bacs pour 5-10-20-50 lb; EMBALLEUR simple stainless. Cyril Vachon (418)690-6064.
cyril@equipementcapital.ca
www.equipementcapital.ca

À PATATES PLANTEURS PLANTEUR Grime, 6 rangs GL362S-2003, applicateur de liquide, vibrateurs, GRUSE LK45-1988, applicateur de liquide; LOCKWOOD 4 rangs; HARRISTON 4, 6 rangs; BILLONNEUSE Rumpstad, 4 rang reconditionné, 9000\$. Cyril Vachon (418)690-6064.
cyril@equipementcapital.ca
www.equipementcapital.ca

BLOW DECK DM, comme neuf; VOITURE Dion 16". (450)776-5697 ou (450)522-1049.

DÉCHIQUEUSE à balles rondes PF600; CONVOYEUR Rovibec; SOIGNEUR Rovibec #5636, à l'état neuf. (418)736-5634.

ENROBEUSE Pronovost; FOURRAGERIE; CHOPPERS (2); BOITES d'ensilage (2); SOUFFLEUR à ensilage; REMORQUES lance-balles (3) et autres articles; SILO 2008, 16x70; PISTON à fumer avec tuyaux extérieurs, 2000. (450)258-3049

ENSILEUSE NH FX 60, nez à foin 15', nez rotatif tirant, 1000 heures, très propre. Tél.: (450)776-5697 ou (450)522-1049

FRONTALE 2560, 3060, 3680, 1800; CHARIOT élévateur, Toyota; CARTER-PILLARD, Hyster, 3 sections; PINCE à baril, virole; REMORQUE, dompeuse, plate-forme; EQUIPEMENT pommes de terre, convoyeur. (450)649-7525.

PLAT-CHOIR PF600 Rovibec 5000\$/; PLAT-MELANGEUR Rovibec 225 minots, 4000\$/; CHARIOT D'ALIMENTATION, 52 minots, 2500\$/; 2 CONVOYEURS 18" et 24"; 2500\$/; PANNEAU électrique, 500\$/ ou tout pour 12,000\$. (418)720-0772.

HERSE À FINIR

À pointe rigide inclinée, s'attache au vibro ou cultivateur. L'outil idéal pour briser les moites de terre, niveler et préparer le lit de semences. Remplace avantageusement les rouleaux et nécessite moins d'entretien, surtout en terrain rocheux. Exemple: 20', 5 rangées, 2,900\$/ Directement du fabricant. (450)372-6459. Soir: (450)372-8664. LES PRODUITS R.F.C. INC. 600 Moeller, Granby

HERSE à roulette White 271, 84 roulettes au 7", avec rouleau de finition. (450)791-2985.

LIGNE complète d'emballage patates-oignons: table de triage, cribler Kirian, emballouse RS 100 (2 à 50 lbs), emballouse Weigh-O-Matic 16 têtes (5 à 25 lbs), banc couseur, attache AMER, table tournante, baccier double. (450)454-6281

MOISSONNEUSES-BATTEUSES

"NOTRE SPÉCIALITÉ" On offre beaucoup plus... Comparez! - Entreprise d'entretien spécialisée - Plus de 20 professionnels qualifiés - Conseiller neutre (pas d'agence) - Ajustement aux champs et garantie - Nous répondons à tous vos besoins - Impressionnant choix de qualité - Toute marque, modèle disponible - Options: 4x4, moniteur(s), roues doubles, faux de bout à canola, etc. Nous sommes uniques au Québec "Prenez rendez-vous! Venez voir!" LAVOIE EQUIP. AGRICOLE INC. Tél.: (418)247-3773, (418)247-5955
www.lavoieequipement.com

PATATES SEMOIR Ariston; CREAMER; CRUISE, LOCKWOOD; BOITES 14" à 26"; BOITES à légumes; RÉSERVE faucheuse NH; CAMION 10 roues, boîte 22"; CRIBLER; POUDREUSE; TRANCHEUSE. (450)649-7525.

PEIGNES de désherbage mécaniques (biologiques), neufs. Fabricants (Granby, prix 5: 1,590\$, 23: 5,890\$). Produits R.F.C.

600 Moeller, Parc Industriel, Granby (450)372-6459, soir: (450)375-0843.

ROBOT à moulée Rovibec, 5 aliments, avec dap portatif, à l'état neuf, faut voir. (819)233-2612.

Le choix no 1
pour l'usage
au Québec
www.agritex.ca

220 OFFRES D'EMPLOIS

FERME LAITIÈRE Montmagny recherche employé(e) pour traite, régulation, alimentation, travaux journaliers (poste gérant aussi disponible), salaire horaire à discuter, logement disponible. Ferme Pierre Boulet (418)234-3407. cv.boulpier@globe-trotter.net.

FERME LAITIÈRE St-Jean-sur-Richelieu cherche homme ou femme, temps plein, pour s'occuper de 220 vaches: traite, traite, contrôle laitier, disponible travailler une fin de semaine/ mois, salaire selon expérience, possibilité de logement. Tél.: Justin (514)718-5675, David (514)703-4321

RECHERCHE employé(e) agricole ferme laitière, 50 heures, horaire flexible, connaissances, formation production laitière, habileté machinerie agricole, expérience considérable, ponctuel et responsable, aime travailler avec les animaux. Bonnes conditions. Ferme Saindon (418)495-3256. CV: sebasaindon@hotmail.com ou fax: (418)495-5446

220 OFFRES D'EMPLOIS

RECHERCHE personne avec expérience dans le domaine laitier, Saint-François-de-Montmagny. Logement inclus. Salaire à discuter. Demandez Robert: (418)241-8192.

RÉGION St-Hyacinthe. Ferme de grandes cultures et d'élevage, recherche candidat pour travaux divers, candidat jeune et dynamique un atout. Maxime 563@hotmail.com ou tél.: (514)838-8721

230 ON DEMANDE

ACHAT tracteurs défectueux ou pour pièces. PIÈCES DE TRACTEURS REGENT BERUBÉ. Vendeurs pièces neuves et usagées. Téléphone: (450)372-9527, sans frais: 1-866-372-9527.

RECHERCHE tracteur John Deere 5420, 2000 heures ou moins, avec chargeur auto-nivelant et cabine. (819)623-2647, (819)623-2634.

230 ON DEMANDE

ACHETONS tracteurs pour pièces. **Vendons pièces tracteurs** Allis-Chalmers, M.F., J.D., Inter, Oliver, Case, Fiat, David Brown. **Équipements St-Pierre Inc.** St-Louis-de-Gonzague, cdt Beauharnois. Téléphone: (450)371-0920, (450)371-4363. **Sans frais: 1-888-699-0678.** eq.st-pierre@rocler.qc.ca

GARAGE D & C MESSIER INC. 59 Bullard, Stanbridge East, Qc J0J 2H0 (450)248-4119 sans frais 1-877-448-4119 pièces@garagedcmessier.com Pièces neuves et usagées pour tracteurs, batteuses et autres: Allis Chalmers, Case (IH, IND.), Challenger, Claas, Cockshutt, D.B., Deutz, Fendt, Fiat, Ford (N.H., IND.), Heston, Inter, Izezi, J.D. (IND.), Kubota, Landini, M.F., Oliver-White, Reno, Same, Universal, Vermeer, Versailles, Vicon, Zetor. Nous achetons des tracteurs.

220 OFFRES D'EMPLOIS

220 OFFRES D'EMPLOIS

250 PLANTS - PLANTATION D'ARBRES

FERME R. LABRECQUE INC. Plants: fraisiers, framboisiers, bleuets, griffes d'asperges. 3480 rang Nord Est, St-Charles. Téléphone: (418)887-6740.

LES PLANTATIONS IDÉALES enr. Transplants d'arbres de Noël à vendre, qualité supérieure. Planteuse disponible, incluant expertise et conseils pratiques. (819)344-2858.

POMMIERS et pommiers décoratifs, directement du producteur, plusieurs variétés disponibles, hauteur 175 cm, bien branchés, 125/unité. Dunham (450)295-2063.

260 POUSSINS - POULETTES

ACHAT, VENTE: pintades, faisans, 1 jour à adulte (450)278-7469, (450)278-6343.

290 SERVICES

ENTREPRISE JLA INSTALLATION et entretien d'équipement agricole et porcin. Rénovation et entretien de bâtiments. Jean-Louis Allard propriétaire. Tél./fax: (819)477-6942, cell.: (514)941-8946 jeanlouisallard@msn.com

COFFRAGES MB
• Fondations de tout genre
Tél.: 819-398-6365
R.B.Q. #3093036-82

FONDATEURS PROVINCIALES
Fondations de tout genre
819-362-6939

300 SILOS

SILOS à grains neufs et usagés en inventaire 2010. (450)478-0957, sans frais: 1-888-891-0957.

220 OFFRES D'EMPLOIS

MACHINERIES NORDTRAC
Recherche Technicien(ne) et/ou mécanicien(ne) agricole
Poste temps plein, 40 hrs/semaine
Description du poste:
• Diagnostiquer un problème électrique et mécanique sur les tracteurs ou équipements;
• Inspection de machinerie agricole et faire estimation;
• Réparation requise selon les exigences des fournisseurs;
• Préparation tracteur et équipements neufs et usagés.
Serait un atout:
• Formation mécanique;
• Expérience en mécanique et dans le domaine agricole.
Exigences:
• Posséder ses outils de travail;
• Posséder un permis de conduire valide.
Rémunération concurrentielle et selon compétences.
Merci de nous envoyer votre CV
440 St-Joseph Ouest
St-André-Avellin, QC J0V 1W0
Fax: 819-983-6221
glorrain@hotmail.com

320 TERRES À LOUER DEMANDÉES

RECHERCHE érablière fonctionnelle pour ce printemps. Au moins 5000 entailles. Homme avec années d'expérience dans le domaine. Au Québec. Téléphone: (450)548-2880, (418)742-1320.

330 TERRES DEMANDÉES

1-877-424-3811 (sans frais)
Environ de Québec (2 heures), recherche pour acheteurs sérieux, fermes laitières taille moyenne, érablières différentes tailles, autres propriétés agricoles.
Paul Gagnon Courtier agréé.

300 SILOS

DEPUIS 1980
CONSTRUCTION B.R.N. inc.
450 773-0064
1 800 265-0064
Fosse à fumier
Fondations de tout genre
Service d'excavation

SILO EN DOUVES PRESSÉES
SILO COULÉ EN BÉTON
SILO HERMÉTIQUE
BÉTON PROJETÉ
SILOS USAGÉS ENTRETIEN RÉPARATION DÉMÉNAGEMENT
UN SEUL NUMÉRO POUR VOS PROJETS DE SILO
1-800-565-8808
SILO SUPÉRIEUR
WWW.SILOSUPERIEUR.COM

Saviez-vous que ?

SILO J.M. Lambert
• Est le plus GROS constructeur de bleu en Amérique
• Possède un inventaire de toutes les pièces neuves et usagées pour Harvestore
819 474-6989

340 TERRES À VENDRE

182 ACRES, dont 115 cultivés, bio-logique sans certification, drainage souterrain partiel, facile d'accès, possibilité de se construire à proximité. (819)797-5470.

À ST-CÉSARE, 70 arpents, dont la moitié est drainée, 8 arpents boisés, engraissement 1058 places, avec maison, agent s'abstenir. Téléphone: (450)469-5070.

BAS-DU-FLEUVE: ferme/fermette 180 acres en culture, 53 boisés, maison, bâtiments, machinerie disponible, bel emplacement. Tél.: (418)495-2939.

BÂTIMENTS ET TERRAIN, 191 acres culture, 2800 entailles, tubulures, maison, étable froide/chaude, rénovation et construit en 2001, Beauce. (418)387-3079.

ENGRAISSEMENT 1200 places avec ferme laitière 12 kilo/jour, 60 arpents cultivables, 20 arpents boisés, 2 fosses fumier conforme, maison neuve. (450)880-1137.

300 SILOS

NOUVEAUTÉ

HARVESTORE Conventionnel et hermetique
Que ce soit pour :
• L'ensilage de maïs
• Le foin sec et demi sec
• Le maïs humide
• Ou autres
Nous avons la solution qui vous convient!
Contactez-nous pour obtenir l'heure juste sur ces deux méthodes
Près de 25 ans d'expérience
Excellente garantie (jusqu'à 5 ans)
Service hors pair 7/7 (inventaire complet)
Pour ce qu'il y a de mieux :
SILOS BLEUS DU QUÉBEC INC.
418 325-2312

340 TERRES À VENDRE

FERME production pommes de terre, avec bâtiments, 210 acres en culture, la moitié drainée, 200 acres boisés. Téléphone: (418)365-5637, (819)699-0495.

LEFEBVRE, 311 acres, 6 lacs à truite, plantations matures 100 acres (mélières, pins), droit de construire, grange, infrastructures incluses. (819)345-2092.

SAINT-TITE: ferme, grange-étable, grange 40x100, maison brique 4 c.c., 61 hectares drainés, terre argileuse, machinerie en excellent état, sans animaux. Opportunité d'affaires lors du Festival Western. (418)365-7239.

STE-CECILE-DE-MILTON, terre de 247 arpents dont 180 arpents cultivables et assurés avec bâtiments; ST-URBAIN-PREMIER, 150 arpents impeccablement drainés; ST-CÉSARE, terre cultivable 45 arpents drainés, 229,000\$; GRANBY, 145 arpents cultivables de belle terre; BETHANIE, ferme de 145 acres, immense stabulation libre 2003, maison et autres, 434,000\$; ST-ANTOINE-SUR-RICHELIEU, ferme de 150 arpents, stabulation libre 75x325 etc., possibilité de louer 150 arpents additionnels. DAVID COUTURE (450)525-0052 BENOIT DE GRADY (450)521-1558 Courtiers immobiliers Groupe Sutton, agc.

346 FERMES LAITIÈRES

TERRE à vendre pour grandes cultures, 153 acres, pas drainée. St-Thomas-de-Joliette (450)756-2027

TERRES à bois à vendre par soumission à la Société Sylvicole d'Arthabaska-Drummond Inc. 1) St-Paul, 54 hectares 2) Ste-Hélène, 70 hectares 3) St-Albert, 40 hectares Documents détaillés des lots à vendre et formulaires de soumission disponibles au bureau de la SSAD au coût de 30.00\$ ou par internet moyennant le paiement des frais par dépôt direct accès D. Les soumissions devront être déposées au plus tard le 13 mars 2012, à 17h. Pour infos: (819)353-2361 ou par courriel: ssad@ssad.qc.ca

ULVERTON, 101 acres, 30 acres prairie, 2 maisons, plusieurs bâtiments, érablière, 6 lacs, près de la 55, plusieurs inclus. (819)345-2092.

RÉGION Rivière-du-Loup, 60 vaches avec sujet de remplacement avec ou sans quotas, 50 kilos, 255 acres culture, 200 boisés, grange/étable 40x140, 2 remises machinerie, 4 tracteurs, équipement et machinerie en excellent état. Acheeteurs sérieux seulement. Tél.: (418)963-3549, (418)963-2255.

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

Sutton
VOTRE FERME LAITIÈRE vaut peut-être plus que vous ne le croyez
ACHAT DE FERMES COMPLÈTES FINANCEMENT
Pour une **ESTIMATION GRATUITE** appelez sans hésiter Avons acheteur sérieux
Fermes laitières • Ovines • Boeuf • Fermette • Terre à bois
Contactez :
L. Chantal Burchette
(AGENT IMMOBILIER AFFILIÉ)
819 349-8216

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

RELEVÉ recherche ferme laitière de 35 à 80 kilos mg à vendre ou à louer d'ici 1 an. Tél: (418)802-1237

CEAUPA CENTRES D'EMPLOI AGRICOLE
BEAUCE. Production laitière. Ste-Marie, St-Bernard, St-Anselme. Poste d'aide, vacher (remplacement). Traite, travaux aux champs. Permanent, fin de semaine. Poss. de logement. **Production porcine.** St-Bernard, près de Ste-Marie, près de St-Bernard, près de St-Pierre-de-Br., près de St-Georges, St-Anselme. Poste d'aide, travail d'équipe, gérant de ferme porcine. Engraissement, maternité, mise-bas, gérance d'un engraissement. Permanent. Poss. logement. **Autres.** St-Honoré-de-Shenley. Journalier. Taille, coupe, enrobage et chargement d'arbres de Noël. Saisonnier. Tél.: 418 228-5588.
CENTRE DU QUÉBEC. Production laitière. Chesterville, St-Christophe d'Arthabaska, St-Albert, Princeville, Norbertville, Ste-Séraphine, St-David, Notre-Dame-du-Bon-Conseil, Tingwick. Ouvrier agricole. Étable et champs, alimentation avec mach. Permanent. **Production porcine.** Ste-Séraphine. Ouvrier agricole. Engraissement. Permanent. **Production bovine.** St-Léonard d'Aston, Ste-Anne-du-Sault. Ouvrier agricole : animaux de boucherie, veaux de lait et de grain. Permanent. **Autre.** Bécancour. Mécanicien. Ferme avicole et céréalière. Tél.: 819 293-5838.
CÔTE-DU-SUD. Production laitière. Isle-aux-Grues, Saint-Jean-Port-Joli, Sainte-Louise, Montmagny, Saint-François-de-la-Rivière-du-Sud, Saint-André, Saint-Denis, Saint-Arsène, Cacouna, Saint-Pierre, L'Isle-Verte, Lislet. Ouvrier agricole. Soins, alimentation, traite. Permanent, saisonnier. **Production porcine.** St-François-de-la-Rivière-du-Sud. Ouvrier agricole. Soins, alimentation, gestation, mise-bas. Permanent. Tél.: 418 856-3044.
ESTRIE. Production laitière. Ogden (près de Stanstead), St-Herménégide, Compton, Westbury, Val Joli, St-Hedwidge. Ouvrier agricole. Traite, alimentation, nettoyage, etc. Permanent, permanent à temps partiel (30h/sem. - 35h/sem. - 6h par jour / bloc de 3h). **Production porcine.** St-François-Xavier-de-Brompton, Compton. Ouvrier agricole en maternité ou gestation, gestion de troupeau. Permanent. **Production horticole.** Canton d'Hatley. Manœuvre. Travaux dans les champs, désherbage, roches, récolte, etc. Été 2012. Tél.: 819 346-8905.
LANAUDIÈRE. Production horticole. St-Roch-De-L'Assommoir. Contremaître du poste d'emballage d'une ferme maraîchère. Coordonne les activités de lavage et emballage de légumes d'hiver. Connaissance de l'espagnol : atout. Permanent. Tél.: 450 753-7486 #230.
MAURICIE. Production laitière. Louville, St-Edouard-de-Maskinongé, St-Séverin-de-Proulxville, Champlain. Ouvrier agricole. Traite, alimentation, soins aux animaux, nettoyage et autres travaux connexes à la production, conduite de machinerie, foin, participer à l'entretien du troupeau, peser, étiqueter, vacciner, remplir les registres, préparer les rations alimentaires. Permanent (30h - 35h/40h - 40 h). Tél. 819 378-4033, poste 230.
QUÉBEC (Lévis-Bellechasse/Rive-Nord/Lotbinière-Mégantic) Production laitière. St-Vallier, Saint-Charles, Sainte-Agathe, Saint-Henri, St-Charles, Baie St-Paul, St-Jacques de Leeds, St-Gervais, Les Éboulements, St-Edouard, Lyster, St-Lambert, Pont-Rouge, St-Raphaël. Ouvriers agricoles. Traite, alimentation, nettoyage, opérer équipements alimentation, conduite et opération machinerie agricole. Permanent, partiel. Poss. logement. **Production porcine.** St-Gilles, St-Henri, Saint-Narcisse, Saint-Lambert, Beaulieu, Saint-Isidore, Saint-Patrice, Lyster, Saint-Flavien, Saint-Gervais, Ste-Croix, Honfleur, Saint-Charles, Saint-Irénée, St-Vallier, Sainte-Catherine. Ouvriers agricoles. Maternité, engraissement. Permanent, partiel. **Production avicole.** La Malbaie, Saint-Gabriel-de-Valcartier, Sainte-Claire, Sainte-Croix. Ouvrier agricole (poulet, dinde), chef de couvoir (canard). Permanent. **Production bovine.** Plessisville, Saint-Patrice de Beauvillage, Saint-Irénée, Saint-Nicolas. Ouvrier agricole. Permanent. **Production horticole.** Saint-Nicolas, Saint-Jean de l'Orléans, St-Laurent, île d'Orléans, Neuville. Ouvrier serre, ouvrier agricole. Production diversifiée. Permanent et saisonnier. **Autres - Regroupement.** Leclercville, Saint-Vallier. Ouvrier agricole. Traite, alimentation, nettoyage, conduite et opération machinerie agricole. Permanent. **Autre - Vente.** Région de Chaudière-Appalaches. Conseiller aux ventes. Permanent. **Autre - Veaux de lait.** St-Henri. Ouvrier agricole. Temps partiel. **Autre.** Honfleur. Mécanicien. Permanent. **Autre - Domaine équestre.** Saint-Gabriel-de-Valcartier, Sainte-Croix. Palefrenier. Permanent. Tél. 418 872-0770.
SAGUENAY-LAC-SAINT-JEAN. Production laitière. Métabetchouan, St-Ambroise, Chicoutimi, Alma, St-Gédéon. Ouvriers en production laitière avec ou sans expérience, ouvrier de pépinière (sans expérience), directeur de production maraîchère (avec expérience), ouvrier de miellerie (sans expérience). Temps plein, temps partiel. **Production bovine.** St-Bruno. Ouvrier agricole. Temps plein. Tél. 418 542-5666.
ST-HYACINTHE. Production laitière. Marieville, St-Marc-sur-Richelieu, Clarenceville, Ange-Gardien, Upton, Mont St-Hilaire, St-Pie, St-Hyacinthe. Ouvrier. Traite, alimentation, soins et régulation du troupeau (production chèvres), soins aux animaux. Permanent. **Production porcine.** St-Damase. Ouvrier. Engraissement. Permanent. **Production grandes cultures.** St-Liboire, Henrieville, St-Jude. Déneigement, ouvrier de grande culture, mécanicien, conducteur de machinerie agricole et entretien de bâtiments, conduite camion classe 1, mécanicien. Permanent. **Productions horticole et maraîchères.** Clarenceville. Ouvrier. Entretien de bâtiment, serres de production de plantes tropicales et fleurs. Permanent. **Autre.** St-Jean-Baptiste, St-Jude, St-Liboire. Ouvrier production avicole. Permanent. Tél. 450 774-9154.
ST-JEAN-VALLEYFIELD. Production laitière / céréalière. Vaudreuil-Soulanges. Ouvrier agricole. Traite, alimentation, entretien de bâtiments, travaux des champs. Temps plein ou partiel. Tél. 450 454-5115.
Connaissez-vous le site des centres d'emploi agricole ? : www.emploiagricole.com

Les petites annonces par région
Exclusif aux membres de l'UPA

Seulement 10,30\$ pour 20 mots et moins, internet inclus

507 ABITIBI-TÉMISCAMINGUE BATTEUSE MF 300: Techno balles, capacité 4 balles; FOURCHE balles rondes ajustable; 3 ENSEMBLES roue double 14.9X28, 16.9X30, 18.4X34. (819)787-2570. FERME au complet à vendre, vaches 1er et 2e veau, roulement machinerie et terre 500 acres drainées dont 300 acres cultivables avec possibilité 200 acres de terre en location. (819)787-6246. 512 BAS-SAINT-LAURENT 4 RETRAITS Dematron 300 Westfallage, griffe classic 50, silicone (12005ch); CHARIOT-ensilage motorisé AgriMetal 542, 9HP droit (30005); 3 PSEURS à lait tru-test, tube double (1505ch), A1, Rimouski (418)775-7669. 511 BEAUCE À VENDRE monte-balles et convoyeur; POMPE préfosse; MONTEE écurie gauche Bodco; SECHOIR à foin. (418)397-5006. FOIN à vendre, balles rondes, de 1re et 2e coupe. (418)228-6512. FOIN SEC 1re, 2e, 3e coupe, grosses balles carrées enrobées; GENISSES d'élevage, bon pedigree, 2 à 6 mois d'âge. (418)387-0692. POUR NOUVELLE exploitation à louer, étable laitière avec fosse conforme, silo et 89 acres en culture, possibilité de 42 acres additionnels. Téléphone: (418)382-5824, (418)225-2318. TAUREAU Angus noir ou rouge avec papier bleu, âgé de deux ans. Aussi taureau d'un an, tempérament très docile. (418)387-4689. 505 CENTRE-DU-QUÉBEC À CHESTERVILLE, fermette à vendre de 70 acres avec grange-étable et silo Harvestore, garage et maison ancestrale. (819)382-2499. RÉCUPÉRATEUR d'huile DeLaval, pour compresseur 5HP, avec huiler, 5005; RATEAU à foin, une toupe Claas Liner 740T, comme neuf, 6000\$. Tél.: (418)453-2060 ou (418)332-7786. VTT HONDA 350, 4x4, 1987, treuil et chenille à neige, pneus neufs, très propre, excellente condition. 2700\$. (819)364-7860 laissez message. 516 ESTRIE FOIN, paille, première qualité, prix très compétitif, pour vaches laitières et chevaux, à vendre, grosses balles carrées sèches. (819)336-5447, (819)314-6223. 503 LANAUDIÈRE BATTEUSE 1460 Inter, 1983, 4x4, chopper, étandeur, air climatisé neuve, nez mais 963, table à soya, 20' flexible; NEW HOLLAND TS 100A, 2004, 2450 heures, 4 sorties d'huile, cabine de luxe, 4x4, pneus avant 24x14 arrière 36x18.9, en très bonne condition les deux; EPANDEUR à fumier Baizar 400 m, porte arrière hydraulique. Tél.: (514)865-0591 ou (450)474-1925. SYSTÈME de traite complet Surge; FAUCHEUSE rotative; FANEUR; RATEAU; PRESSE à petites balles. (450)753-7037. 508 LÉVIS-BELLECHASSE 3 MONTE-BALLES, 70', 9005, 140', 16005, 40', 7005, 1 FANEUR KUHN 5001 TH, 4 toupies hydrauliques 35005. (418)882-0426. 510 LOTBINIÈRE-MÉGANTIC 250 balles rondes de foin, 1re et 2e coupe, 255' balle. (418)888-3114, (418)655-2114. PLANTEUR à maïs White 6100, 8 rangs + boîte à engrais ADLS 5 tonnes + balance. (819)292-2073. RECHERCHE terre cultivable à vendre, près de Trois-Rivières: DODGE RAM 1997 à vendre, 23005; CHAR-RUE JD, 5 versoirs, 27005. (819)377-7126. 513 SAGUENAY-LAC-SAINT-JEAN À VENDRE: plants fruitiers, cerisiers SK, camérisiers, bureaux, bleuets, argousiers, amélanchiers. Producteur de plants fruitiers. Téléphone: 1-888-347-1738, fax: (418)347-3150 vente@vegetolab.com www.vegetolab.com GRAND domaine 86 hectares dont 47 en bleuettière. Cuisine de transformation, gîte à la ferme. Boutique cadeau à l'intérieur. (418)276-8926. 514 SAINT-HYACINTHE 250 CHAUDIÈRES aluminium 2 gal-lons, très propres. Demandons 2.75\$ chacune. J.G. Loiselle. Téléphone: (450)709-0568. FOIN 2011 de graminé, première coupe, en balles rondes, foin sec, 48"x54", prix 45\$ la balle. (450)793-4879. 514 SAINT-HYACINTHE FOURRAGÈRE Case IH FHX300, 2010, nez à maïs 3 rangs, nez à foin HD, 9', rouleaux processeurs, Excellent état. Prix 55,000\$. Téléphone: (450)278-5571, (450)278-1277. 515 SAINT-JEAN-VALLEYFIELD MAISON mobile à être démenagée 14'x70', 2 agrandissements, 2 cac, rénovation en 2007, prix: 33,000\$. Martin (450)246-4024. 516 ESTRIE RÉCOLTEUSE à fèves, 2 rangs auto-motrice, voiture, convoyeur, vibro, ventilateur, séparateur, convoyeur de triage et balance. Prix: 25,000\$. Tél.: (450)454-9394.

ECONOMIE

La néo-zélandaise Fonterra sous surveillance

JEAN-CHARLES GAGNÉ

La coopérative Fonterra, qui contrôle 90 % du lait produit en Nouvelle-Zélande, ne pourra plus faire la pluie et le beau temps sur le prix du lait. Le gouvernement a récemment formulé des propositions qui obligeraient ce groupe monopolistique à plus de transparence afin de rétablir la confiance des consommateurs envers son processus de fixation du prix du lait.

Ces propositions font suite à la colère des consommateurs, l'an dernier, au sujet des prix du lait jugés trop élevés. En août 2011, un deux-litres de lait coûtait environ 2,06 \$ US en Nouvelle-Zélande. Fonterra avait alors réagi en gelant le prix de gros du lait durant un an. Ce gel est terminé. La coopérative soutient que les mesures annoncées ne feront pas baisser le prix du lait au détail. Pis, elles coûteraient 200 millions de dollars aux

producteurs de lait au cours des trois prochaines années, en plus de favoriser d'autres transformateurs laitiers dont les actifs sont détenus par des intérêts étrangers. Les consultations doivent débuter bientôt.

Le gouvernement propose aussi une commission pour surveiller le prix du lait chaque année. Il exigerait que

Fonterra rende publiques les données justifiant son prix du lait. Il obligerait la coopérative à hausser à 800 millions de litres, et à un prix établi, la quantité de lait à accorder aux autres transformateurs indépendants, l'équivalent de 5 % du total du lait ramassé par la coopérative. Des experts avancent que le gouvernement devrait aussi contrôler les deux grandes chaînes d'alimentation dominantes s'il veut réellement réduire le prix du lait. Car leur influence sur le prix au détail est probablement plus grande que celle de Fonterra.

350 TERRES À BOIS

RECHERCHE terre à louer ou acheter pour la chasse dans les cantons de l'est, minimum de 200 acres et plus. Payons bon prix. Téléphone: (514)249-5839.

RECHERCHE terre de plantation, 25 ans et plus ou acheter la coupe de bois, ou faire une coupe d'éclaircie. (819)364-7388.

RECHERCHONS coupe de bois, vous voulez des revenus supplémentaires? Entrepreneur expérimenté, 25 ans d'expérience, équipement complet. Contacter Roland: (450)263-4070.

351 VERGERS

VERGER À LOUER avec entrepôt de machinerie et kiosque de vente. Mont-Saint-Grégoire, 2000 pomiers. Sera coupé si aucune offre. (450)346-0406.

370 ENCANS

ENCAN POUR STÉPHANE PROULX 100 RANG ST-FRANÇOIS ST-ZÉPHIRIN DE COURVAL (QUÉBEC) JOG 1VO JEUDI LE 16 FÉVRIER 2012 À 11H En cas de GROSSE tempête, remis au vendredi 17 février.

SERA VENDU: un BON troupeau de 63 têtes d'animaux Holstein incluant quelques-unes pur sang ou à pourcentage. Ce troupeau comprend 44 vaches dont 12 fraîches vélées ou dues sous peu et les autres en tout temps de l'année; 18 taures gestantes dont 4 devant mettre bas sous peu et un jeune taureau de 18 mois. Ces animaux vont au pâturage et peuvent être gardés en stabulation libre ou entravée. Un contrôle sera effectué avant la vente. Les CCS et les composantes du lait seront disponibles et les gestations confirmées.

MACHINERIE: 2 tracteurs JD avec Hi-Lo de 80 HP dont un no 3140, 4RM, chargeur frontal et un no 3130, 2RM; paire de roues doubles 20.8x34; planteur à maïs JD 7000 à 6 rangs modèle semi-porté; pulvérisateur Grégoire 500 gal, 50 pi de rampe avec ordinateur sur remorque tandem; gros mélangeur RTM Patz 615, 1000 tours, sur roues; pompe à fumier Houle 42 pi sur roues; camion Ford 8000, 10 roues, diesel (usage à ferme) avec citerne à fumier 3000 gal; banc de scie sur prise de force att. 3 pts; 2 convoyeurs à ensilage de 22 pi avec moteur dont un Rovibec modèle à vis, moteur 5 HP et un Patz à courroie; 2 chariots soigneur avec moteur à gaz, un Agrimet et un Bodco; soigneur à moulée informatisée Mini-Distrionic II, 7 compartiments; écu-reur Bodco 300 pi de chaîne (gauche) avec moteur 5 HP et transmission; hache-paille Agrimet, moteur 13 HP et démarreur; 2 râteliers ronds; 4 abreuvoirs en fibres; support taille-sabot; 28 abreuvoirs Suevia modèle à tige; 8 éventails modèle suspendu; tableau de régie;

EQUIPEMENT LAITIÈRE ET RÉCOLTE: lactoduc DeLaval 2-2-3 avec réception 3 po, tuyauterie en acier inoxydable 2 po, installation pour 62 vaches; 4 robinets One-Touch; pompe à vide DeLaval no 78 avec récupérateur d'huile, réserve d'air PVC, moteur 5 HP; 6 unités de traite AIC avec retrait automatique et pulsation One-Touch; chariot de lavage d'unités de traite en acier inoxydable, 6 plateaux, roues rigides; 6 balances à lait Alpha Laval 30 kg; 320 balles rondes 4x5, foin de 1re et 2e coupe, enrobées lubrifiant; 44 balles rondes 4x4 de paille d'avoine; 500 balles de paille.

AUSI À VENDRE PRIVÈMENT PAR LE PROPRIÉTAIRE: terre à bois de 30 arpents. Termes: comptant ou chèque avec identification. Cantine sur les lieux. Pour informations s'adresser au propriétaire. Tél.: 450 564-2383 ou à l'encan.

DANIEL PAUL-HUS ENCANTEUR BILINGUE Tél.: 450 773-5660 635 rue Papineau St-Hyacinthe (Québec) J2S 7J5 www.paul-hus.com

380 ENCANTEURS

À votre disposition pour vendre privément ou par encan: roulant de ferme, animaux, machinerie, etc. Contactez Marc Graveline Encan-teur St-Barnabé-Sud 450-792-6284 Cell: 450-223-0762 www.marcgraveline.qc.ca

380 ENCANTEURS

ENCAN BRETON Luc Breton: 418-453-2271 Cell: 418-334-4366 Internet: www.encansbreton.com

380 ENCANTEURS

Les Enchères René Houde (2011) inc. Vous planifiez vendre privément ou par encan, nous vous offrons un service complet: évaluation et préparation à un prix compétitif. « Laissez mon expérience travailler pour vous » Tél.: 819 846-6267 Cell: 819 820-4013 418 774-3171 www.encanshoude.com 7655, rue St-François, Sherbrooke J1C 0V4

380 ENCANTEURS

LAFAILLE & fils Ltée 512, Main O. Coaticook, QC 819-849-3606 • Fax 819-849-3047 EXPERT BILINGUE Depuis plus de 40 ans à votre service pour vendre par encan ou privément ACHETEUR DE: • Fermes complètes, • Troupeaux, Équipement de ferme • Coupe de bois, Terrains N'hésitez pas à nous appeler, nos conseils pourraient vous être très utiles.

370 ENCANS

PRÉAVIS ENCAN POUR LES ENTREPRISES R.N. LAROSE INC (Robert Fournel & Sylvie Deslong-champs, props) 1380 rang Côte St-Joseph ST-LIN-LAURENTIDES, J5M 1Z6 JEUDI LE 1ER MARS 2012 À 11H

SERA VENDU: un TRES BON roulant de ferme: TRACTEURS, MOISSONNEUSE, GÉNÉRATRICE STATIONNAIRE, SILOS À GRAIN, EQUIPEMENT DE PORCHERIE Tracteur Agco RT-155A, 4RM, 155 HP (190 HP au dynamomètre, NEUF 2008, 1663 h; Tracteur Case IH 5140, 4RM, 94 HP, cabine climatisée, chargeur frontal no 695; Bonne moissonneuse-batteuse IH 1460, 2RM, diesel; Générateur stationnaire Hewitt 75KVA avec moteur Perkins diesel et panneau de transfert; très bonne citerne à fumier Houle 4350 gal tandem; une remise à machinerie Houle sur structure d'acier de 40x72; 5 SILOS À GRAIN: dont un silo séchoir GSI Airstream à 6 sections, 18 pi diamètre; EQUIPEMENT DE PORCHERIE: 53 cages de mise bas Godo avec plancher en fonte surélevé, lattes et barres anti-recul; 72 cages de gestation avec portes pour insémination; 15 enclos démontables; SERA VENDU POUR UN VOISIN: tracteur Case no 2096, 2RM, 115 HP; planteur à maïs JD 7200 Emergence II.

Pour informations s'adresser aux propriétaires. Tél.: 450 439-1877 ou à l'encan.

DANIEL PAUL-HUS ENCANTEUR BILINGUE Tél.: 450 773-5660 635 rue Papineau St-Hyacinthe (Québec) J2S 7J5 www.paul-hus.com

ENCAN POUR STÉPHANE PROULX 100 RANG ST-FRANÇOIS ST-ZÉPHIRIN DE COURVAL (QUÉBEC) JOG 1VO JEUDI LE 16 FÉVRIER 2012 À 11H En cas de GROSSE tempête, remis au vendredi 17 février.

SERA VENDU: un BON troupeau de 63 têtes d'animaux Holstein incluant quelques-unes pur sang ou à pourcentage. Ce troupeau comprend 44 vaches dont 12 fraîches vélées ou dues sous peu et les autres en tout temps de l'année; 18 taures gestantes dont 4 devant mettre bas sous peu et un jeune taureau de 18 mois. Ces animaux vont au pâturage et peuvent être gardés en stabulation libre ou entravée. Un contrôle sera effectué avant la vente. Les CCS et les composantes du lait seront disponibles et les gestations confirmées.

MACHINERIE: 2 tracteurs JD avec Hi-Lo de 80 HP dont un no 3140, 4RM, chargeur frontal et un no 3130, 2RM; paire de roues doubles 20.8x34; planteur à maïs JD 7000 à 6 rangs modèle semi-porté; pulvérisateur Grégoire 500 gal, 50 pi de rampe avec ordinateur sur remorque tandem; gros mélangeur RTM Patz 615, 1000 tours, sur roues; pompe à fumier Houle 42 pi sur roues; camion Ford 8000, 10 roues, diesel (usage à ferme) avec citerne à fumier 3000 gal; banc de scie sur prise de force att. 3 pts; 2 convoyeurs à ensilage de 22 pi avec moteur dont un Rovibec modèle à vis, moteur 5 HP et un Patz à courroie; 2 chariots soigneur avec moteur à gaz, un Agrimet et un Bodco; soigneur à moulée informatisée Mini-Distrionic II, 7 compartiments; écu-reur Bodco 300 pi de chaîne (gauche) avec moteur 5 HP et transmission; hache-paille Agrimet, moteur 13 HP et démarreur; 2 râteliers ronds; 4 abreuvoirs en fibres; support taille-sabot; 28 abreuvoirs Suevia modèle à tige; 8 éventails modèle suspendu; tableau de régie;

EQUIPEMENT LAITIÈRE ET RÉCOLTE: lactoduc DeLaval 2-2-3 avec réception 3 po, tuyauterie en acier inoxydable 2 po, installation pour 62 vaches; 4 robinets One-Touch; pompe à vide DeLaval no 78 avec récupérateur d'huile, réserve d'air PVC, moteur 5 HP; 6 unités de traite AIC avec retrait automatique et pulsation One-Touch; chariot de lavage d'unités de traite en acier inoxydable, 6 plateaux, roues rigides; 6 balances à lait Alpha Laval 30 kg; 320 balles rondes 4x5, foin de 1re et 2e coupe, enrobées lubrifiant; 44 balles rondes 4x4 de paille d'avoine; 500 balles de paille.

AUSI À VENDRE PRIVÈMENT PAR LE PROPRIÉTAIRE: terre à bois de 30 arpents. Termes: comptant ou chèque avec identification. Cantine sur les lieux. Pour informations s'adresser au propriétaire. Tél.: 450 564-2383 ou à l'encan.

DANIEL PAUL-HUS ENCANTEUR BILINGUE Tél.: 450 773-5660 635 rue Papineau St-Hyacinthe (Québec) J2S 7J5 www.paul-hus.com

380 ENCANTEURS

À votre disposition pour vendre privément ou par encan: roulant de ferme, animaux, machinerie, etc. Contactez Marc Graveline Encan-teur St-Barnabé-Sud 450-792-6284 Cell: 450-223-0762 www.marcgraveline.qc.ca

380 ENCANTEURS

ENCAN BRETON Luc Breton: 418-453-2271 Cell: 418-334-4366 Internet: www.encansbreton.com

380 ENCANTEURS

Les Enchères René Houde (2011) inc. Vous planifiez vendre privément ou par encan, nous vous offrons un service complet: évaluation et préparation à un prix compétitif. « Laissez mon expérience travailler pour vous » Tél.: 819 846-6267 Cell: 819 820-4013 418 774-3171 www.encanshoude.com 7655, rue St-François, Sherbrooke J1C 0V4

380 ENCANTEURS

LAFAILLE & fils Ltée 512, Main O. Coaticook, QC 819-849-3606 • Fax 819-849-3047 EXPERT BILINGUE Depuis plus de 40 ans à votre service pour vendre par encan ou privément ACHETEUR DE: • Fermes complètes, • Troupeaux, Équipement de ferme • Coupe de bois, Terrains N'hésitez pas à nous appeler, nos conseils pourraient vous être très utiles.

370 ENCANS

ENCAN Ferme André Darche et fils MARDI 21 FÉVRIER 2012 10h00 2474 Rang Savane, Richelieu SI GROSSE TEMPÊTE REMIS AU JEUDI LA MACHINERIE EST TRÈS BIEN REMISÉE ET TRÈS PROPRE.

Sera vendu: M.F. 8280, 4x4, 2003, cabine, roues doubles aux 4 roues 2900 hres. M.F. 8220, 4x4, roues doubles aux 4 roues 2500 hres. M.F. 6265, 4x4, 2000, cabine, roues doubles aux 4 roues 2873 hres. M.F. 265, 1982, M.F. 265 avec cabine 4 vitesses HI-LOW. CASE INTER 585 avec pelle. CASE 5232, 4x4 et roues doubles aux 4 roues. CANOPY avec pelle à roche et à sable. J.D. 2155, 2 roues motrices, roues doubles. Tracteur à pelouse J.D. 48 pouces. Pépinière HARDY ST 12 sur 3 pts. Moissonneuse batteuse J.D. 9510 4x4, 1999 2490 hres., table à soja J.D. 922F sur remorque 1720 hres. Nez à maïs J.D. 893, 8 Rangs avec hache coton 1720 hres. Arroseuse S PRAY coupe 4640 80 pieds de rampe. Moteur PERKIN transmission autom. CROPS SHIELDS. Charrue KVERNELAND PB 115 6 versoirs réversibles. Cultivateur CASE INTER 4300 28 pieds semi-porté peigne et planche de nivellement. CHISEL CASE INTER 6500 CONSERTILL 10 patentes et 20 disques. Lame niveleuse TITAN 16 pieds semi portés. Semoir à maïs CASE INTER SYCLO 955 6 rangs avec vis engrais MARKET. Semoir à céréales CASE INTER 5300 24 disques rouleau bryon GLENCOE WP42 Semi porté 2X13 hydraulique. Picoteuse HETTER 16 pieds. Hèrse à roulettes semi-portée. Voiture à grain Brent 640

15 ton. Sur 4 roues. GRAIN CAR 572 BRENT 15 T. pneus 25X532. GRAIN CAR BRENT 640 15 T. GRAIN CAR 472 BRENT 12 T. GRAIN CAR BRENT 572. Semoir à maïs KUHN 6 rangs, boîte INNOTAG 3 T pneumatique neuf. Voiture dompneur à engrais 20 pi. 6 6 roues 15 T. avec toit. Voiture dompneur à engrais 20 pi. 6 6 roues 10 T. avec toit et vis à engrais. Voiture à engrais 12 pi. avec vis à grain. Voiture à céréale 12 pi. avec vis à soja. Voiture dompneur de 18 pi. Arroseuse HARDY 500 g. roue tandem rampe hydraulique de 50 pi. Epandeur engrais 5 T. 2 tournettes. Voiture dompneur 4 roues de 16 pi. Vis à grains WESTFIELD 10X31. 3 Voitures 6 roues avec plate forme en bois. Moulin à facher J.D. à courroie. OFFSET BRENT SPC 5 patentes défonceuse. Et 7 patentes N.H. Soudeuse coupe plasma MILLER. Lots pièces pour batteuse TR 96 TR 99. VTT.Polaris Prédateur 500

AUTRES ARTICLES CONDITIONS COMPTANT OU PRÊT BANQUE Détails: www.deslacs.com Cantine Pour renseignements: Luc: 450-778-4496 Mathieu: 514-292-6853 Gilles Tourigny: 819-433-3173

Pour vente privément ou par encan, consultez un expert, service assuré: LES ENCANS LAFOND INC. 225, René Pinot St-Pierre-les-Becquets G0X 2Z0 Tél.: 819 263-2897 Cell.: 819 370-7376 Encan-teur: JEAN-LORRAIN LAFOND

ENCAN Samedi 18 février 2012 à 10h30 Pour Laurent Lacoste 557 rang des quatorze, Saint-Marc-sur-Richelieu En cas de grosse tempête remis au lundi 20 fév

Sera vendu équipement agricole ainsi que tous les outils d'un atelier de soudure et réparation générale et d'entretien comprenant: tracteur Ford New Holland modèle 4835, cab, air clim., 4RM, 1998, chargeur frontal attache rapide, 2152 h, très bon état, 56HP; vibro 7 pi; niveleuse 6 pi; souffleur à neige 6 pi 2 po; élévateur sur 3 points lift cap 3000 lb; tracteur à gazon White Hydro; génératrice 20,000 W; remorque dompneur 48 po x 8 pi 3 po; rouleau en métal; tarière mèche 8 et 10 po sur 3 points; 5 attaches rapides pour voiture automatique; 2 rac à métal; set de chaîne pour tracteur; taille bordure Echo; piqueuse à gazon; scie mécanique Shindama modèle 360.

Hobast 250; soudeuse arc industriel. Cornax 225; presse 30 tonnes sur 110; scie à ruban; 2 drill sur pied ind.; coupeuse sur pied; forest ind.; moteur Baldor; meule; mèches pour couteau et autre; chèvre; scie Delta à métal; bonne quantité de fer et aluminium en longueur; gros casiers de bolts; quantité d'outils de tout genre: enclume, gun à air, jack à huile, clés, grandeur, broche pour chemin de clé, table et étagères en métal; enclume; articles divers trop long à énumérer...

NB: Ces équipements vous sont offerts en bon état Grosse partie de l'encan se déroulera à l'intérieur. Visite et inscription le jour de l'encan dès 9h30 Pour plus d'info tél prop: 450 584-2370 Cause: propriété vendue Conditions: argent comptant ou chèque avec preuve d'identification.

Marc Graveline Encan-teur 479, St-Amable, St-Barnabé Sud, cté St-Hyacinthe Tél.: 450 792-6284 ou cell.: 450 223-0762 Cantine sur lieux Site web: www.marcgraveline.qc.ca

380 ENCANTEURS

ENCAN BRETON Luc Breton: 418-453-2271 Cell: 418-334-4366 Internet: www.encansbreton.com

380 ENCANTEURS

ENCAN BRETON Luc Breton: 418-453-2271 Cell: 418-334-4366 Internet: www.encansbreton.com

380 ENCANTEURS

ENCAN BRETON Luc Breton: 418-453-2271 Cell: 418-334-4366 Internet: www.encansbreton.com

380 ENCANTEURS

ENCAN BRETON Luc Breton: 418-453-2271 Cell: 418-334-4366 Internet: www.encansbreton.com

370 ENCANS

STATION GÉNÉTIQUE DE LA BEAUCHE

Vente de taureaux

ANGUS (ROUGE ET NOIR) - CHAROLAIS - SIMMENTAL - LIMOUSIN Transport gratuit (150 km à la ronde) Taureaux de génétique supérieure Test de tendreté (Limousin et quelques autres) Tirage de 500 \$ parmi les acheteurs Résultats et performances www.agrisesau.qc.ca Cantine sur les lieux

L'encan se tiendra à: Station Génétique de la Beauce Ferme Roch Morin et Fils 136, rang 1 Shenlay Sud Saint-Martin, Beauce

Samedi, 18 février 2012 à 11h30 Remis au 19 fév, si tempête N.B. La Station de la Beauce sera en opération en 2013 (nouvelle formule)

RENSEIGNEMENTS: Jean-Denis Morin (opérateur) 418 382-5678 Geneviève Lapointe 418 228-5588 Fax: 418 228-3943 Durant la vente 418 334-4366 418 225-6876 Encan-teur: Luc Breton de Inverness 418 453-2271

SOLUTIONS du 1^{er} février

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
1	L	I	S	E	R	O	N	F	E	V	E
2	A	V	O	C	A	T	I	E	R	O	U
3	C	R	U	A	U	T	E	E	A	U	X
4	T	A	E	L	O	R	A	N	G	E	
5	A	I	U	L	M	A	C	E	E	V	
6	L	E	U	R	A	I	E	E	P	I	
7	B	P	E	O	N	R	R	M	O		
8	U	S	A	R	E	G	A	I	N	L	
9	M	I	S	A	T	A	C	A	U	L	
10	I	R	N	I	E	B	E	L	I	T	
11	N	O	I	S	E	T	I	E	R	E	T
12	E	P	I	E	E	N	H	O	U	E	

9	1	7	4	8	2	5	3	6
5	2	6	3	1	7	8	9	4
8	3	4	5	6	9	7	2	1
3	6	2	7	9	4	1	5	8
4	9	5	1	3	8	2	6	7
1	7	8	2	5	6	3	4	9
6	5	9	8	7	3	4	1	2
2	8	1	9	4	5	6	7	3
7	4	3	6	2	1	9	8	5

LES TENDANCES DU MARCHÉ

BOVINS

La liquidation du cheptel bovin se poursuit aux États-Unis

Selon le rapport sur les inventaires de bovins aux États-Unis publié par le USDA, on comptait environ 90,8 millions de têtes au 1^{er} janvier 2012, soit 2 % de moins qu'en 2011. Le cheptel bovin américain a été en déclin au cours de 14 des 16 dernières années. Les États-Unis comptent le plus petit nombre de bovins jamais enregistré depuis 1952!

Inventaire de bovins aux États-Unis au 1^{er} janvier 2012

(Millions de têtes)	2011	2012	Variation
Total bovins et veaux	92,7	90,8	- 2,0 %
Taureaux	2,2	2,1	- 4,5 %
Vaches de boucherie	30,8	29,9	- 2,9 %
Vaches laitières	9,1	9,2	1,1 %
Taures de boucherie, remplacement	5,1	5,2	2,0 %
Taures laitières, remplacement	4,6	4,5	- 2,2 %
Taures, engraissement	9,9	9,6	- 3,0 %
Bouvillons de plus de 500 lb	16,4	16,1	- 1,8 %
Veaux de moins de 500 lb	14,6	14,1	- 3,4 %

Secteur boucherie : toujours à la baisse

En ce qui a trait aux vaches de boucherie, leur nombre a diminué de 3 % au cours de la dernière année. La sécheresse qui continue de sévir dans plusieurs États américains est à la base du déclin. Même si le prix des veaux d'embouche a atteint des niveaux records en 2011 et offert de meilleures perspectives de revenus pour les producteurs, leurs coûts de production ont eux aussi continué de grimper.

On constate une augmentation de 2 % du nombre de taures de boucherie gardées pour le remplacement, mais les analystes estiment qu'il est trop tôt pour conclure à une reconstruction du cheptel bovin. La rareté des veaux d'embouche continuera donc de se faire sentir en 2012, ce qui devrait maintenir la pression à la hausse sur les prix.

La diminution des inventaires de taures et bouvillons pour abattage devrait également tirer le prix du produit fini à la hausse. La marge des engraisseurs américains est cependant fortement compromise par les coûts élevés des grains.

Secteur laitier : la croissance est de retour

Le nombre de vaches laitières est en légère croissance aux États-Unis. Même si ce secteur subit lui aussi la hausse du coût des aliments, la forte demande pour les produits laitiers et la croissance des exportations devraient inciter les producteurs à poursuivre leur croissance en 2012.

Ann Fornasier, agr., M.Sc., agroéconomiste, Fédération des producteurs de bovins du Québec

PROVENDES

Prix de fermeture au 20 janvier 2012

Prix de vente des céréales fourragères (\$/t.m.)
Centres rég. Saint-Jean et Saint-Hyacinthe Québec

Blé	273,33	283,25
Avoine	190,00	N.D.
Orge	230,00	N.D.
Mais no 3	277,00	276,67
Fève de soya	421,50	381,33

Prix de vente des ingrédients à Montréal (\$/t.m.)

Son de blé	N.D.
Gru de blé	N.D.
Tourteau de soya 48 %	363,90
Tourteau de canola	N.D.
Luzerne désydratée	345,00

Source : Section des études et de l'analyse de marché
Agriculture et Agroalimentaire Canada

Bourse de Chicago (\$US/boisseau)

20 janvier 2012		Fermeture		Variation		haut		bas	
Mais	mars 12	6,12	0,18	6,12	5,94				
	mai 12	6,17	0,17	6,17	6,00				
Fève de	mars 12	11,87	0,14	11,97	11,84				
soya	mai 12	11,96	0,12	12,04	11,92				
Avoine	mars 12	2,95	0,11	2,95	2,83				
	mai 12	2,96	0,12	2,96	2,84				

Prix de vente du maïs par les producteurs
à Saint-Hyacinthe au 2 février 2012
265 \$ à 275 \$/t fab ferme

VR maïs #2 au Québec au 2 février 2012

Livraison immédiate

Taux de change		0,9985
Contrat à terme (\$US/boisseau)	Mars	6,4300
	Chatham	Chicago
Prix à l'origine	259,05	254,70
Transport États-Unis vers Beauce	34,75	63,50
VR maïs États-Unis livré Beauce	293,80	318,20
Transport Ferme vers Saint-Hyacinthe	-13	-13
Prix cible du maïs local (f.a.b. ferme Saint-Hyacinthe)	280,80	305,20

Prix de vente du maïs par les producteurs pour livraison
en mars à Saint-Hyacinthe au 2 février 2012
265 \$ à 275 \$/t fab ferme

Livraison à la récolte

Contrat à terme	Mai	6,4950
	Chicago	Chatham
Prix à l'origine	259,25	267,50
Transport États-Unis vers Beauce	63,50	34,75
VR maïs États-Unis livré Beauce	322,75	302,25
Transport Saint-Hyacinthe vers Beauce	-13	-13
Prix cible du maïs local (f.a.b. ferme Saint-Hyacinthe)	309,75	289,25

Soya

Prix en position d'exportation à Toledo (\$can/t)	447,25
Prix d'achat aux éleveurs Saint-Laurent	436,15
Prix d'achat aux éleveurs Saint-Laurent	444,15
Prix d'achat pour livraison à Bécancour	447,15

Canola

Prix d'achat à Hamilton	immédiate	562,70
Prix d'achat à Bécancour	février	547,70

Avoine

Prix avoine n° 1 et 2 à Minneapolis	229,05
-------------------------------------	--------

Blé

VR blé fourrager de l'Ouest livré Montréal	279,00
VR blé panifiable n° 2 de l'Ouest livré Montréal	13,5% 376,80
	13,0% 358,15
	12,5% 348,75

Orge

VR orge fourragère de l'Ouest livrée Montréal	266,00
---	--------

Source : FPCCQ, AAC, CBOT, WCE, Banque du Canada

Site Internet de la FPCCQ : www.fpccq.qc.ca

AGNEAUX

Prix en vigueur pour l'agneau lourd du Québec : 9 \$ kg/carcasse

Encan de Saint-Hyacinthe du 30 janvier 2012

Catégorie	Nombre	Écart de prix (\$/lb)	Prix moyen
Moins de 50 lb	169	1,52-3,28	2,96
De 50 à 64 lb	476	1,85-2,95	2,64
De 65 à 79 lb	395	1,65-2,58	2,37
Total brebis	199	0,40-1,72	0,96
Total bœliers	17	0,80-2,00	1,05

Source : F.P.A.M.Q.

Nous vous invitons à contacter la Fédération des producteurs d'agneaux et moutons du Québec afin de recevoir, par courriel, les prix de l'encan dès qu'ils sont disponibles. Veuillez faire votre demande à info@agneauduquebec.com.

Marchés publics de l'Ontario le 30 janvier 2012

Catégorie	Nbre	Écart de prix (\$/100 lb)
50 lb et moins	22	292,73-309,09
50 à 64 lb	98	250,51-275,20
65 à 79 lb	320	223,83-252,84
80 à 94 lb	267	208,12-228,93
95 à 109 lb	266	205,78-218,17
110 lb et plus	51	187,06-194,78
Brebis et bœliers	281	103,52-126,68

FRUITS ET LÉGUMES

Prix vendus par les grossistes à Montréal le 3 février 2012

BETTERAVE : 6,50-15,50/25 lb, 12,50-16,00/10 x 5 lb	
CAROTTE : 10,50-21,75/10 x 5 lb, 18,75/24 x 2 lb, en botte	
14,50-22,50/24, Nantaise 15,00-22,00/15 x 454 g	
CHOU : rouge 14,00-16,75/50 lb, vert 8,00-13,75/50 lb	
CITROUILLE : 110,00/bin 60-80, 86,00/bin 40-45	
NAVET : blanc 10,40-18,00/25 lb, violet 13,50-16,50/25 lb	
OIGNON : espagnol 22,75-32,00/50 lb, jaune 13,50-20,50/10 x 5 lb ou 24 x 2 lb	
PANAI : 16,00-20,50/12 x 1 lb	
POIREAU : 3,25/3 lb	
RUTABAGA : 14,25-20,05/50 lb, 11,00-17,50/10 x 5 lb	
TOMATE : de serre : rouge 15,00-22,50/15 lb 42 ou 15 lb 28, rose 21,05-29,00/15 lb, rouge sur tige 16,00-28,50/11 lb	
ZUCCHINI : vert 23,00-31,00/20 lb, jaune 17,50-22,50/20 lb	

Source : Agriculture et Agroalimentaire Canada

BOVINS

Bovins de réforme

	Lundi 30 janv. 2012	Semaine 23 janv. 2012	% vol. 2011
--	------------------------	--------------------------	----------------

MARCHÉ DU QUÉBEC

Volume total de bovins (têtes) 569 1911

PRIX CARCASSE⁽¹⁾⁽²⁾

classe 2*	140,00	138,00	28
classe 4*	136,00	134,00	34
classe 5**	124,00	122,00	30
Autres catégories			8

* Inclut prime de 2 \$ pour + de 650 lb carcasse

** Prix de base

(1) Pour plus de détails sur les différentes classes : www.bovin.qc.ca

onglet bovin de réforme et veau laitier

(2) Unité : \$ CA/100 lb carcasse

Source : FPBQ

Prix du bœuf désossé

BŒUF DÉOSSÉ	Semaine 23 janv. 2012	Semaine précédente
-------------	--------------------------	-----------------------

85 % maigre 195,31 196,86

Unité : \$ CA/100 lb

Source : USDA

Veaux laitiers

	Lundi 30 janv. 2012	Sem. 23 janv. 2012	% vol. 23 janv. 2012
--	------------------------	-----------------------	-------------------------

MARCHÉ DU QUÉBEC

Volume total de veaux (têtes) 1128 2114

ENCANS VIVANTS			
Mâles - Bons (90-120 lb)	1,23	1,07	48
Mâles - Bons (121-140 lb)	1,24	1,07	10
Mâles - Moyens (90-140 lb)	0,90	0,75	15
Divers (tous poids)	0,31	0,28	12
Femelles - Bonnes (90-120 lb)	1,14	1,07	3

MARCHÉS EXTÉRIEURS

ENCANS VIVANTS É.-U. - NY	Semaine 23 janv. 2012	Semaine précédente
Mâles - Bons	75,44	87,17
Femelles - Bonnes	85,50	25,34

Unité : \$ CA/100 lb vif

Sources : FPBQ, DairyLea

Ligne Info prix pour les vaches de réforme et veaux laitiers (0,75 \$ par appel) 1 900 451-8328

Veaux de grain

	Semaine 23 janv. 2012	Semaine précédente
--	--------------------------	-----------------------

MARCHÉ DU QUÉBEC

ENCHÈRE ÉLECTRONIQUE		
Volume annoncé	1457	1601
Prix misé (\$/lb) ⁽²⁾	2,264	2,262

(1) Unité : \$ CA/lb carcasse chaude sans peau Source : FPBQ

(2) Le prix ne tient pas compte de la gestion des surplus.

Veaux lourds de l'Ontario

	Semaine 23 janv. 2012	Semaine précédente
--	--------------------------	-----------------------

MARCHÉ EXTÉRIEUR

VENTE DIRECTE AUX ABATTOIRS DE L'ONTARIO		
Écart de prix (\$/lb)	2,26-2,47	2,26-2,42

Unité : \$ CA/lb, carcasse chaude sans peau

Source : OVA

Veaux de lait

	Semaine 30 janv. 2012	Semaine 23 janv. 2012	Semaine préc. (prévision)
--	--------------------------	--------------------------	------------------------------

MARCHÉ DU QUÉBEC

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS		
(\$/100 lb carcasse sans peau)	337,00	334,00

MARCHÉ DES ÉTATS-UNIS

PRIX DES VEAUX ABATTUS		
Veaux non possédés par les abattoirs	342,00	339,00

PRIX DES NOUVEAUX CONTRATS D'ÉLEVAGE

États-Unis		
Pour abattages futurs	326,92	329,42

Unité : \$ CA/100 lb carcasse chaude sans peau

Sources : USDA et FPBQ

Les marchés bougent rapidement et sont imprévisibles.

Protégez votre entreprise et maximisez vos profits

Contactez-nous dès maintenant au :
1.866.581.8599 ou Int_group@scotiacleod.com

Solutions proactives, taillées sur mesure.
Ne soyez pas une victime des mouvements
des marchés grâce à nos spécialistes
des contrats à terme de ScotiaMcLeod.

Groupe Banque Scotia

100 Marque déposée de La Banque de Nouvelle-Écosse, utilisée par ses sociétés affiliées sous licence. Le Groupe Gestion privée ScotiaSM réunit un ensemble de services destinés à la clientèle privée offerts par La Banque de Nouvelle-Écosse, La Société de fiducie Banque de Nouvelle-Écosse, Gestion d'actifs Scotia S.E.C., Scotia Asset Management U.S. Inc., ScotiaMcLeod Services Financiers Inc., WaterStreet Family Capital Counsel Inc. et ScotiaMcLeodSM, une division de Scotia Capital Inc. Scotia Capital Inc. est membre du Fonds canadien de protection des épargnants et de l'Organisme canadien de réglementation du commerce des valeurs mobilières.

REVUE DES MARCHÉS

Veaux d'embouche

Semaine du 23 janv. 2012	MARCHÉ DU QUÉBEC		MARCHÉS EXTÉRIEURS	
	ENCANS	ENCANS	ENCANS RÉGULIERS ET	
	RÉGULIERS	SPÉCIALISÉS	SPÉCIALISÉS EN SAISON	
			ONTARIO	ALBERTA
Volume total de veaux	56	---	4207	23 074
Mâles - Tous les veaux*				
400-500 lb	104,25	---	174,00	194,42
500-600 lb	122,57	---	167,16	182,60
600-700 lb	111,00	---	155,30	163,79
700-800 lb	123,00	---	148,34	152,63
800-900 lb	100,00	---	135,54	143,25

Taures - Tous les veaux*					
400-500 lb	97,67	---	154,56	169,83	
500-600 lb	90,00	---	149,52	159,00	
600-700 lb	98,50	---	140,16	148,83	
700-800 lb	97,33	---	131,02	138,94	
800-900 lb	---	---	127,36	131,33	

Unité : \$ CA/100 lb vif

Source : FPBQ, CANFAX

*NOTE : La moyenne de prix est calculée à partir de 85% des veaux vendus dans les strates de poids correspondantes.

MARCHÉ À TERME DE CHICAGO

«Feeder Cattle»	Lundi	Lundi	Année
	30 janv. 2012	23 janv. 2012	précédente
Mars 2012	154,350	153,750	128,000
Avril 2012	156,600	155,400	129,075
Mai 2012	157,550	156,325	129,575
Avril 2012	159,000	157,675	129,975
Septembre 2012	158,700	157,600	129,800
Octobre 2012	158,700	157,400	129,600
Novembre 2012	158,800	157,300	129,400
Janvier 2013	158,800	151,900	127,000

Unité : \$ US/100 lb vif

Source : Chicago Mercantile Exchange, fermeture des contrats

Bouvillons d'abattage

MARCHÉ DU QUÉBEC

BOUVILLONS ET TAURES ABATTUS	Semaine 23 janvier 2012			Semaine précédente
	Volume	Écart	Prix moyen	Prix moyen
Bouvillons et taures de toute catégorie	1407	204,00-209,00	206,67	203,20

Chargements complets de bouvillons A1-A2 1869 204,00-209,00 206,18 202,40

ENCHÈRE	Jeudi 26 janvier 2012	Jeudi précédent		
ÉLECTRONIQUE	Volume	Ecart	Prix moyen	Prix moyen

Chargements complets de bouvillons A1-A2 578 205,00-206,00 205,56 207,41

(1) Ces écarts de prix peuvent inclure des lots dont l'abattage a été retardé.

Unité : \$ CA/100 lb carc. Transport aux frais de l'abattoir.

Source : FPBQ

Ligne Info prix pour les bouvillons d'abattage : 1 450 679-3882

MARCHÉS CANADIENS

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS DE L'ONTARIO

	Semaine 23 janvier 2012	Semaine précédente
Bouvillons A1-A2	200,00-206,00	198,00-202,00
Taures A1-A2	199,00-205,00	197,00-201,00

Unité : \$ CA/100 lb carc., FAB abattoir

Source : CANFAX

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS DE L'ALBERTA

Bouvillons A1-A2	190,50-191,50	189,75-191,75
------------------	---------------	---------------

Unité : \$ CA/100 lb carc., FAB abattoir.

Poids vif moins 4 % (freinte)

Source : CANFAX

PRIX DU BOEUF EN BOÎTE «CARCASS CUTOUT»

	Semaine 16 janv. 2012	Année précédente
Canada AAA	1,79	1,65
Canada AA/A	1,74	1,61

Unité : \$ CA/lb carcasse

Source : CANFAX

PRIX DES ABATS DANS L'EST DU CANADA

(estimé)	Semaine 23 janv. 2012	Semaine précédente	Année précédente
Bouvillons (\$/tête)	N.D.	N.D.	101,00

Unité : \$ CA/bouvillon

Source : CANFAX

MARCHÉ ÉTATS-UNIS

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS (5 AREA DAILY)

Bouvillons lot «65 % à 80 % choice»			
Bouvillons	N.D.	200,00-205,00	
Taures	N.D.	200,00-205,00	

Unité : \$ US/100 lb carcasse

Source : USDA

MARCHÉ À TERME DE CHICAGO

«Live Cattle»	Lundi	Lundi	Année
	30 janv. 2012	23 janv. 2012	précédente
Février 2012	123,925	124,600	108,950
Avril 2012	127,750	128,175	114,050
Juin 2012	126,850	127,000	114,550
Avril 2012	128,500	128,125	114,850
Octobre 2012	131,475	130,650	117,525
Décembre 2012	132,075	131,300	118,275

Unité : \$ US/100 lb vif

Source : Chicago Mercantile Exchange, fermeture des contrats

Taux de change

	Semaine 23 janv. 2012	Semaine précédente	Année précédente
0,9941	0,9866	1,0039	

Agriculture Canada

Information sur les marchés - FPBQ : www.bovin.qc.ca

CHÈVRES

Vente du 30 janvier 2012

	Qté	\$
Chèvres	75	25,00-130,00
Boucs adultes	10	95,00-395,00
Chevreux	45	20,00-130,00 (env. 2,00\$/lb pour les bons)

Source : Réseau Encans Québec

LAPINS

Lapins vivants livrés à l'abattoir

Prix en vigueur à compter du 1^{er} mai 2010

Lapins réguliers, prix de base à la convention

	Prix (kg)	Prix (lb)
Lapins de 2,00 à 2,50 kg	3,95 \$/kg	1,79 \$/lb
Lapin de 2,51 à 2,64 kg	4,45 \$/kg	2,02 \$/lb
Lapins de 2,65 à 3,00 kg	4,61 \$/kg	2,09 \$/lb
Lapin payés poids carcasse	7,30 \$/kg	
Prix provisoire mensuel versé à tous les producteurs ⁽¹⁾	3,75 \$/kg	1,70 \$/lb

Lapins de réforme

Tous les lapins de réforme 2,76 \$/kg 1,25 \$/lb

⁽¹⁾Des ententes spécifiques de prix peuvent être conclues pour des ventes de surplus qui influencent le prix final.

Source : SPLQ

ŒUFS

Prix des œufs, Semaine du 5 février 2012

	Producteurs Québec
A-Extra Gros	1,90 \$
A-Gros	1,90 \$
A-Moyens	1,74 \$
A-Petits	1,16 \$
A-Pee-wee	0,24 \$
B	0,50 \$
C	0,30 \$

ŒUFS D'INCUBATION

Prix des œufs d'incubation de poulet à chair (base poussin)

Québec	46,33 c
Ontario	45,73 c

GRANDS GIBIERS

Prix moyens	Prix (kg)	
Sangliers	6,62 \$/kg	(vif, adulte)
Wapitis	11,00 \$/kg	(carcasse)
Cerfs rouges	11,03 \$/kg	(carcasse)
Cerfs rouges certifiés	11,57 \$/kg	(carcasse)
Bisons	9,37 \$/kg	(carcasse)

Source : FEGGQ

CONSERVEZ cette PUB

RECHERCHE

FERMES

TERRES agricoles / bois fermettes

514-239-7520

Sylvain Trépanier ctr immo
Maxxum 100 Centre inc

www.SylvainTrepanier.com

PORCS

Prix de pool

Semaine se terminant le 4 février 2012

	Québec	É.U.
Prix moyen Porc Qualité Québec (\$/100 kg) 2012	164,13	164,13
Pool Porc Qualité Québec (\$/100 kg) 2012	163,97	
Pool Porc Qualité Québec (\$/100 lb) 2012	74,38	
Pool Nagano 2012 (\$/100 kg)	161,32	
Pool Nagano 2012 (\$/100 lb)	73,17	
Pool Dubreton SSPA BP1 2012 (\$/100 kg)	160,09	
Pool Dubreton SSPA BP1 2012 (\$/100 lb)	72,62	
Pool Dubreton SSPA BP2 2012 (\$/100 kg)	166,41	
Pool Dubreton SSPA BP2 2012 (\$/100 lb)	75,48	
Pool 2011 (\$/100 kg)	146,63	
Pool 2011 (\$/100 lb)	66,51	
Prix du porcelet à 25,5 kg	67,28	
Prime du porcelet au kilo	1,18	

Semaine précédente	Québec	É.U.
		LM-HG201
Indice de classement Porc Qualité Québec 2012	109,51	N.D.
Indice de classement Porc Qualité Québec 2011	109,35	N.D.
Total abattus 2012	149 883	2 167 000
Total abattus 2011	160 643	2 179 000
Revenu de vente 2012	179,56	N.D.
Revenu de vente 2011	160,34	N.D.

Source : FPPQ

Suggestion des prix des reproducteurs du Québec (sur le P.E.G. et vendus à la ferme d'élevage).

Sujets	Indice	Prix
Truies de race pure	Base 100	500 \$
Verrats de race pure	Base 100	850 \$
Truies hybrides	contrôlées	325 \$

Source : Société des éleveurs de porcs du Québec

Tous les acheteurs se doivent d'exiger le certificat sanitaire et le certificat d'épreuve officielle du CDPQ chez leur fournisseur. Prix basé sur le poids moyen de 115 kg (poids supplémentaire, indice de classement supérieur, vaccins & transport en sus).

Prix de fermeture des contrats du SGRM de la FPPQ

Période	(\$/100 kg à l'indice de classement)	Var. (en \$)
du CLD		

	20 janv. 12	27 janv. 12	3 févr. 12	précédente
Févr. 2012	171,57	171,11	172,57	1,46
Mars 2012	174,64	171,78	175,70	3,92
Avril 2012	173,15	170,29	174,21	3,92
Mai 2012	187,36	186,00	187,33	1,33
Juin 2012	200,97	199,61	200,94	1,33

Source : Service de gestion du risque du marché (FPPQ)

Note importante : Le prix des CLD utilise la base moyenne des 5 dernières années et inclut l'indice de classement pour chaque période de livraison.

VOLAILLES

Volailles vivantes

Prix aux producteurs au Québec

POULETS

Prix en vigueur pour la période A-109

(du 29 janvier au 24 mars 2012)

1,64 kg vivant et moins	1,557 \$
1,65 kg à 1,84 kg vivant	1,597 \$
1,85 kg à 2,14 kg vivant	1,557 \$
2,15 kg à 2,45 kg vivant (Prix de référence)	1,577 \$
2,46 kg à 3,00 kg vivant	1,547 \$
3,01 kg à 3,49 kg vivant	1,607 \$
3,50 kg vivant et plus	1,617 \$

Poulet végétal

(Différentiel du prix de référence, plus 0,035 \$)

Semaine du 6 février 2012

DINDON À GRILLER	
Dindon à griller moult	1,860 \$
FEMELLE LOURDE	
Produite en dindon à griller	1,775 \$
Produite en femelle lourde	1,785 \$
MÂLE	1,945 \$

Prix aux producteurs en Ontario

Semaine du 30 janvier 2012

POULETS	
1,84 à 1,95 kg (prix de référence)	1,635 \$
2,65 à 3,2 kg	1,665 \$
DINDONS	
Dindon à griller	A - 1,850 \$ U - 1,760 \$
Femelle lourde	A - 1,875 \$ U - 1,765 \$
Mâle	1,925 \$

Prix fournis par : Les Éleveurs de volailles du Québec

MIEL

Prix moyen aux producteurs

En baril : 1,75 \$/livre
Crèmeux ou liquide blanc : 7,70 \$ pot de 1 kg (semi-détail)
Crèmeux ou liquide blanc : 9,00 \$ pot de 1 kg (à la ferme)

Source : Fédération des apiculteurs du Québec

POMMES

Prix minimum de la pomme tardive destinée à la consommation à l'état frais - récolte 2011

Décision du comité de prix du 16 janvier 2012

Sunrise, Paulared, Lobo, Gingergold : 12 \$ (sac et cellule) à compter du début de l'écoulement

McIntosh, Spartan, Empire, Gala, Rouge Délicieuse, Jaune Délicieuse et autres variétés tardives : 14 \$ (sac), 17 \$ (cellule) à compter de l'ouverture des chambres AC

Honeycrisp : 34 \$ (sac et cellule) à compter de l'ouverture des chambres AC

Cortland : 16 \$ (sac), 18 \$ (cellule) à compter du 19 décembre (variété A.C.).

Le prochain comité de prix aura lieu le lundi 13 février 2012 à 13h par conférence téléphonique.

Prix minimum de la pomme destinée à la transformation - récolte 2011 - fab le producteur

Décision du comité du 14 décembre 2011

Pommes à jus standard

Tardives : 0,08 \$ la livre ou 3,36 \$ le minot de 42 lb à compter du 15 décembre 2011.

Pommes à sauce et pommes à jus opalescent*

Tardives : 0,10 \$ la livre ou 4,20 \$ le minot de 42 lb (transformation immédiate) à compter du 15 décembre 2011.

*Les transformateurs demandent que les pommes livrées dans cette catégorie ne soient pas de la pomme tombée mais de la pomme cueillie de qualité.

POMMES DE TERRE

Prix déterminés à compter du 22 décembre 2011

	Blanche	Jaune	Rouge	Jaune
Vrac 100 lb	15,95	18,15	22,55	22,55
Master 16 x 3	16,40	17,65	20,15	20,15
Master 10 x 5	15,75	17,00	19,50	19,50
Master 5 x 10	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Sac 10 lb	2,50	2,75	3,25	3,25
Sac 15 lb	3,75	4,10	4,85	N.D.
Sac 20 lb	4,95	5,45	N.D.	N.D.
Sac 50 lb	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Sac 50 lb grosse	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Boîte 50 lb table	22,00	N.D.	N.D.	N.D.
Boîte 50 lb petite	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.

Vrac livré au poste d'emballage.

Emballé et livré à un entrepôt d'un grossiste de chaîne.

Note : Pour les livraisons au détail, ces prix doivent être majorés de 15%.

Info : 1 877 728-2837 ou <http://www.fpptq.qc.ca>

LAIT

DÉCEMBRE 2011

Prix intraquota - Production intraquota

Matériau	Protéine	Lactose et autres solides	Valeur d'un hl de référence (1)
9,6985 \$/kg	8,8840 \$/kg	1,7768 \$/kg	73,47\$/hl
Prime SNG (2)	0,0325 \$/kg	0,0057 \$/kg	0,14\$/hl
Prime LCQ 1 (3)			0,25\$/hl
Prime LCQ 2 (3)			1,50\$/hl
Prime LCQ 3 (3)			1,00\$/hl
Prime Qualité du lait (4)			0,50\$/hl

ÉCONOMIE

La rareté du quota laitier conduit à de nouvelles règles

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Les nouveaux venus en production laitière n'auront plus de priorité d'achat de 12 kg sur le système centralisé de vente de quota (SCVQ) lorsque les offres de vente seront inférieures

aux offres d'achat. Il s'agit là d'un des changements aux règles encadrant la vente de quota sur le SCVQ apportés par la Fédération des producteurs de lait du Québec, et qui ont reçu l'aval de la Régie des marchés agricoles et alimentaires du Québec. Ces nouvelles

règles sont entrées en vigueur le 29 janvier dernier.

À la Fédération, on explique que ces changements visent à garder l'accessibilité au SCVQ à

Les besoins de croissance des producteurs laitiers auront désormais préséance sur le démarrage de nouvelles fermes.

l'ensemble des producteurs, à assurer l'équité et la transparence des transactions et à maintenir la crédibilité du système dans le contexte actuel

de rareté du quota.

La croissance d'abord

Vu la rareté de quota, les besoins de croissance des producteurs laitiers auront désormais préséance sur le démarrage de nouvelles fermes laitières au Québec. L'an dernier, le quota accordé aux nouveaux producteurs a totalisé 257 kg, soit 5,6 % des quantités transigées sur le SCVQ. L'impact sur l'ensemble des acheteurs sera toutefois marginal. En effet, répartis entre les 2550 acheteurs en 2011, ces 257 kg leur auraient alloué 0,1 kg chacun.

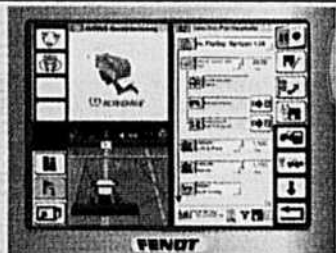
Toutefois, l'accès prioritaire aux premiers 12 kg de quota demeure en place pour les fermes qui ont obtenu un prêt en vertu du programme d'aide au démarrage de nouvelles entreprises. Le haut taux de survie (95 %) des 64 fermes laitières ainsi créées depuis 2006 a incité la Fédération à ne rien changer à cette formule. Par ailleurs, les producteurs qui détiennent moins de 12 kg de quota continueront d'avoir un accès prioritaire à 1 kg par jour.

Le comité quota, chargé d'étudier la question des faibles quantités de quota disponibles sur le SCVQ, avait identifié d'autres changements possibles. L'un visait à permettre à la Fédération de traiter certains cas de relocalisation sans avoir à passer par la Régie. Un autre proposait de maintenir l'actuel programme d'aide à la relève en ajoutant une année au prêt de 5 kg aux candidats détenant une formation en agriculture et en gestion. Ces éléments sont toujours à l'étude et pourraient, s'il y a lieu, se traduire par des changements aux règles encadrant la vente de quota. Rappelons que les délégués ont décidé, en assemblée générale extraordinaire l'automne dernier, de ne pas étudier la location de quota comme mécanisme permettant de mieux allouer les ressources et d'insuffler un peu plus de flexibilité dans le système.

Le nouveau Fendt 800 Variotronic fait l'unanimité



Avec un score général de 1,9, le Variotronic est le gagnant incontesté du test «Concept de commande» du magazine Top Agrar. Fendt a réussi à agencer efficacement un grand nombre de fonctions dans le terminal. Top Agrar conclut : «Ce terminal pose de nouveaux standards avec sa navigation intuitive».



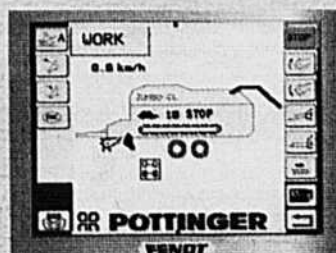
Deux choix disponibles

Le terminal Vario 7" offre des possibilités de commande confortables du tracteur et des outils, ainsi que la gestion des manoeuvres en bout de champ Variotronic. Le terminal Vario 10,4", deux fois plus grand, intègre en plus les fonctions de caméra, VarioGuide et VarioDoc. Le terminal Vario 10,4" permet aussi d'afficher jusqu'à quatre applications simultanément. Vous pouvez choisir et modifier librement et très simplement la présentation de l'écran.



Fonction de caméra

Le terminal Vario offre deux entrées de caméra. L'image peut occuper le quart, une moitié ou le plein écran. Ainsi le conducteur n'a, par exemple, pas besoin de se retourner constamment vers l'outil arrière.



Pilotage des outils isobus

Tous les outils compatibles selon ISO 11783 se commandent via le terminal Vario Fendt. Le mode plein écran permet de représenter jusqu'à 12 fonctions de commande.

Vous n'avez rien vu encore... Essayez-en un!



Bossé & Frère inc. c'est LA place!

418 248-0955

275, avenue Bossé, MONTMAGNY (Québec) G5V 2P4
www.bosse-frere.com

La qualité de fabrication
à un nom

FENDT



GILLES GUIMOND
Président
Fédération du
Bas-Saint-Laurent

TRIBUNE

L'occasion de laisser sa marque

Le ministre de l'Agriculture, pour sa nouvelle politique bioagroalimentaire, a l'occasion de faire des gestes dont le monde agricole pourrait se souvenir longtemps.

Il doit, dans un premier temps, rappeler que le développement du secteur bioagroalimentaire repose avant tout sur une production agricole performante. Les productrices et producteurs agricoles sont prêts à l'appuyer dans cette direction.

Pour que l'agriculture demeure la pierre d'assise du secteur bioalimentaire, elle doit pouvoir compter sur des revenus adéquats provenant du marché et sur une sécurité du revenu quand les marchés ont des ratés.

Pour obtenir des revenus adéquats du marché, il faut évidemment y avoir accès. Là-dessus, le ministre doit intervenir pour doter le Québec d'une politique d'approvisionnement en produits agricoles québécois pour ses institutions et de mesures pour

augmenter l'accès aux tablettes des distributeurs.

Il y a un intérêt marqué d'une partie des consommateurs pour les produits agricoles « de proximité ». Il faut encourager ce mouvement en investissant dans l'identification de la provenance des produits

et en soutenant les circuits courts de commercialisation, tels les marchés publics.

Le ministre pourrait être le premier à adopter une politique de souveraineté alimentaire pour le Québec qui soutiendrait l'exclusion des produits agricoles des négociations commerciales internationales

et encouragerait la réciprocité des normes pour les produits agricoles entrant au pays.

L'agriculture du Québec destine à la transformation une bonne partie de ses produits, ce qui la distingue de l'agriculture du reste du pays, davantage tournée vers l'exportation de commodités.

Pour renforcer ce modèle, et en même temps contribuer au développement des régions, la politique doit laisser de l'initiative à ses tables de concertation agroalimentaire régionales afin qu'elles identifient les possibilités de développement et les programmes modulés dont ont besoin les régions pour développer à la fois leur production et leur transformation.

Le ministre a en mains toutes les cartes pour doter le Québec d'une politique visionnaire et rassembleuse qui mobilisera les productrices et producteurs ainsi que les autres intervenants du secteur. Espérons qu'il fera les bons choix.

Le ministre a en mains
toutes les cartes pour doter
le Québec d'une politique
visionnaire et rassembleuse.

DuPont[™]
Gardien[®]
herbicide et
Gardien[®] Plus
herbicide de prélevée

Pour la défense de vos champs, de vos rendements et de votre entreprise.

Les herbicides de marque **Gardien[®] de DuPont[™]** maîtrisent les pires mauvaises herbes dans le soya, celles pour lesquelles le glyphosate seul est impuissant.

Gardien[®] permet à vos soyas IP et TG de partir du bon pied, en l'absence de mauvaises herbes. Il offre un effet-choc maximum et une activité résiduelle sur les mauvaises herbes coriaces comme le pissenlit et le laiteron.

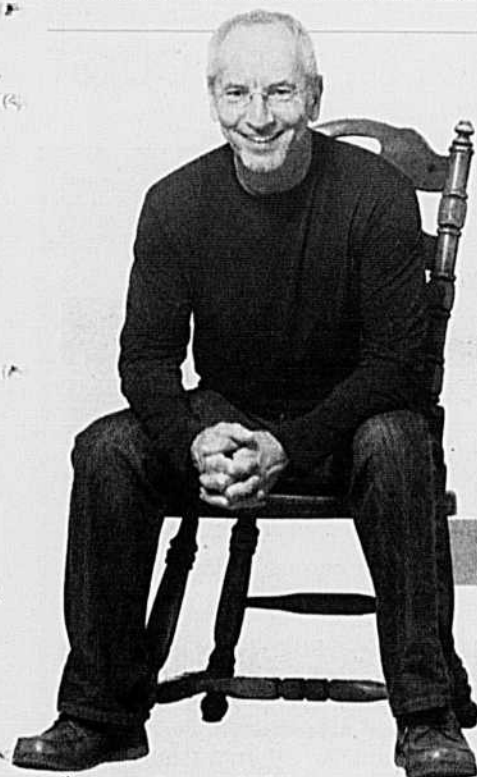
Gardien[®] Plus fait tout cela lui aussi, en plus, il maîtrise la morelle noire, de même que l'amarante à racine rouge et le chénopode blanc qui résistent aux autres herbicides. Il s'agit du genre de protection et de sécurité que chaque ferme devrait avoir cette saison.

Des questions? Veuillez consulter votre détaillant, appeler au 1-800-667-3925 ou visiter cropprotection.dupont.ca.

Comme avec tout produit de protection des cultures, lire et suivre soigneusement les directives de l'étiquette. L'ovale de DuPont, DuPont[™], Les miracles de la science[™] et Gardien[®] sont des marques déposées ou de commerce de E. I. du Pont de Nemours and Company. La compagnie E. I. du Pont Canada est un usager licencié. Membre de CropLife Canada. © Droits d'auteur 2012, La compagnie E. I. du Pont Canada.



Les miracles de la science[™]



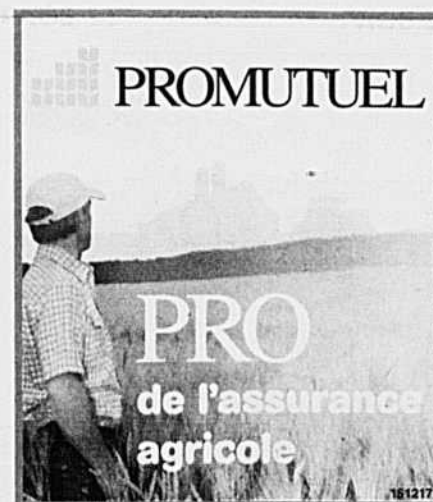
La page à Pierre

f prheaume@laterre.ca

Vous avez un petit secret à me confier discrètement, une bonne nouvelle, une photo d'un événement spécial pour votre famille... Contactez-moi, c'est gratuit!

Par téléphone : 450 679-0540, poste 7277

Par courrier : La page à Pierre, La Terre de chez nous, 555, boul. Roland-Therrien, bureau 100, Longueuil (Québec) J4H 3Y9



« Vous ne pouvez pas attendre de la vie d'avoir un sens. Vous devez lui en donner un. » — Romain Gary

J'entends tout! Je vois tout!

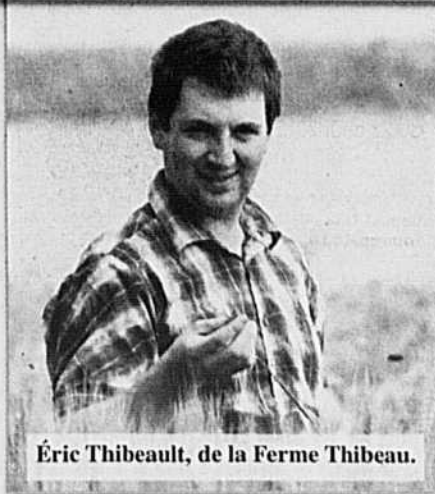
Bonne fête en retard à **Pierre Asselin**, de Saint-Charles-de-Bellechasse. La lettre m'est parvenue un peu tard, mais l'intention y est.

Une demande qui m'a touché. Trois travailleurs mexicains qui aimeraient revenir travailler au Québec parce qu'ils adorent. **Armando Sandoval**, **Lopez Juan Berrocal** et **Angel Rosales** vous demandent d'appeler **Inès Salazar** au

Événement

19 févr., de 10 h à 15 h, neuvième édition de la fête des semences, à la salle communautaire, 83, rue Boucher, à **Saint-Apollinaire** (sortie 291 sur l'autoroute 20, à une vingtaine de minutes à l'ouest des ponts de Québec). Info : **Jacinthe Létourneau** au 418 881-3956.

UN GARS DE SAINT-VALÈRE NOUS DONNE LE GOÛT DE L'ÉTÉ !



Éric Thibeault, de la Ferme Thibeau.

450 771-1450, si vous pouvez les aider à réaliser leur rêve.

Il y aura des portes ouvertes du Club Holstein MLK à la Ferme des Hauts Prés de l'Islet, le samedi 18 février dès 13h, au 188, des Pionniers Ouest. **Jacinthe St-Hilaire** et **Jacques Dancause** sont les propriétaires.

Monsanto annonce les noms des gagnants du Projet GenuityMD - Communautés à l'avant-plan, un programme de soutien des communautés doté d'un budget de 25 000 \$. Ce sont **Paul Decelles**, de Sainte-Angèle de Monnoir, pour le projet Au cœur des familles agricoles ; **Gaétan et Guylaine Lefebvre-Beaubien**, de Saint-Elphège, pour le projet Comité des loisirs de Saint-Elphège ; et **Amélie Lecomte**, de La Présentation, pour le projet Le comité du bassin versant de la rivière Salvail.

Justin Chabot, de la ferme Le Méandre, me raconte que la mini-épicerie La Boucherie l'Entre-Côte, de Victoriaville, connaît un beau succès et qu'il faut s'y arrêter.

Félicitations à **Yannick Lapointe**, président, **Olivier Lapointe**, vice-président, **Karine Morin**, secrétaire, **Emmanuelle**

UNE INVITATION DE PIERRE ET JÉRÉMIE PILON



Pour la Saint-Valentin, pensez à la ferme La Rabouillère. Visitez son site Internet ou consultez sa page Facebook : www.facebook.com/fermelarabouillere.

Vincent, trésorière, et aux quatre administrateurs qui forment le CA de Bagot Relève agricole en 2012 : **Antoine Thibault**, **Dany Lusignan**, **Michèle Guilmain** et **Paul-André-Benoît**.

Pour ma nouvelle photo, j'ai eu quelques suggestions et commentaires : **Dominic Girard**, d'Issoudun : « En habit de ski-doo devant l'île d'Orléans à Saint-Michel-de-Bellechasse. »

Cathy Chenard, de Kamouraska : « En maillot de bain, dans les berges du Kamouraska testant les haies brise-vent et tout en grignotant un morceau de fromage Le Mouton Blanc. »

Sylvain Gascon, de Saint-Anicet : « Dépêche-toi, l'hiver s'en va sur le bon

bord. Les grives sont déjà de retour... en janvier ! »

Marie-Paule Robichaud, de Beauceville : « La levée des premiers semis de l'année... les poireaux chez les maraîchers ou le début de chevrotage. » **Éric Manseau**, de Rimouski : « Balade en raquette et colletage du lièvre sur une terre... dans le rang Saint-Gérard à Rimouski. »

Bon anniversaire

7 février
Andrée-Ann Magny, Sainte-Geneviève-de-Batiscan
8 février
Michel Désy, Berthierville
10 février
Jonathan Giard, Saint-Hyacinthe
11 février
François Bourassa, Valcourt
12 février
Jérôme Pouliot, Saint-Philémon
13 février
Rémi Proulx, Drummondville
Germain Lehoux, Saint-Elzéar-de-Beauce
14 février
Vincent Nadeau Morissette, Armagh

UNE GRANDE DAME NOUS A QUITTÉS



Avec le grand courage qui était le sien, **Maryse Olney** a combattu jusqu'au bout un cancer foudroyant. Elle est décédée à l'âge de 52 ans. Première femme à occuper le poste de conseillère au PATLQ, elle a aussi été la première à devenir gérante de district pour l'organisme.



Agri-Santé
Assurance collective



Enfin pour vous, votre famille et vos employés, une protection en assurance **médicaments, santé et vie***.

PRO de l'assurance agricole

Certaines conditions et limitations s'appliquent.

PROMUTUEL

promutuel.ca

151187

L'ÉVÉNEMENT MAINTENANCE D'HIVER



LA PROCHAINE SAISON COMMENCE MAINTENANT.

Une année se termine. Une autre commence. Le travail d'un agriculteur n'est jamais fini. Mais vous pouvez être sûr que votre matériel sera prêt grâce aux inspections d'entretien certifié New Holland.



Programmez vos inspections avec nous et obtenez :

**6 MOIS
DE PLUS**
DE PROTECTION DE GARANTIE DES PIÈCES

**0 %
D'INTÉRÊT
ET AUCUN PAIEMENT**
JUSQU'EN MARS 2012 ou PENDANT 90 JOURS

CNH ORIGINAL PARTS

CNH CAPITAL

Garantie prolongée de 6 mois sur toutes les pièces de rechange d'origine New Holland au-delà de la garantie ordinaire de 6 mois, pour un total de 12 mois de protection. Garantie prolongée de 6 mois seulement sur les pièces installées par un concessionnaire agréé New Holland. Offre en vigueur jusqu'au 31 mars 2012. L'offre peut être modifiée ou annulée sans préavis. Détails et qualifications chez votre concessionnaire New Holland local. 2.3 Pour usage commercial seulement; pas pour usage personnel, familial ou pour la maison. Offre 0 % d'intérêt, aucun paiement jusqu'en mars 2012 en cas d'achat valable d'au moins 5 000 \$ de pièces neuves d'origine New Holland et de services connexes payés en utilisant un compte renouvelable commercial de CNH Capital (le «compte») et effectué lors de la même visite chez un concessionnaire New Holland participant aux États-Unis ou au Canada jusqu'au 31 décembre 2011. Offre 0 % d'intérêt, aucun paiement pendant 90 jours en cas d'achat valable d'au moins 750 \$ de pièces neuves d'origine New Holland et de services connexes payés en utilisant un compte renouvelable commercial de CNH Capital (le «compte») et effectué lors de la même visite chez un concessionnaire New Holland participant aux États-Unis ou au Canada jusqu'au 31 mars 2012. Au cas où un paiement dû n'est pas effectué pour un solde dû sur le compte, les conditions de la promotion peuvent être annulées et le solde de l'achat en promotion peut être soumis au taux applicable pour défaut de paiement jusqu'à la fin de la période de promotion. Après la fin ou l'annulation de la période de promotion, des paiements mensuels minimaux sont requis et des frais de crédit commencent à s'accumuler (au taux de 18,9 % par an au Canada) et les conditions habituelles de CNH Capital America LLC ou de CNH Capital Canada s'appliquent. Offre valable sous réserve d'une approbation de crédit, d'un crédit disponible et d'une situation en règle de tous les comptes avec CNH Capital. Certains clients peuvent ne pas bénéficier de ce taux ou de ces conditions. L'offre peut être modifiée ou annulée sans préavis. © CNH America LLC, 2011.

ECOBBlue™
À L'ACHAT d'un produit ECOBlue®
RECEVEZ
un manteau de cuir identifié NEW HOLLAND - ECOBLUE
et UNE INVITATION POUR 2 PERSONNES
à la SOIRÉE RECONNAISSANCE
du 28 août 2012

* Tracteurs T6, T7, T8 et T9.
Batteuses CR et CX.
Fouageuses FR.

ÉQUIPEMENT J.M.A.R. INC.
Alma

**LA MATAPÉDIENNE
COOPÉRATIVE AGRICOLE**
Amqui

LONGUS ÉQUIPEMENTS INC.
Chomedey, Laval

FERNAND CAMPEAU & FILS INC.
Dalhousie Station

ÉQUIPEMENT INOTRAC INC.
Iberville | Saint-Hyacinthe

GROUPE DYNACO
La Pocatière | Rivière-du-Loup

J.-RENÉ LAFOND INC.
Mirabel

COOP UNIFORCE
Napierville | Sainte-Martine

**NEW HOLLAND
NICOLET-YAMASKA**
Nicolet

**ÉQUIPEMENT DE FERME
PAPINEAU INC.**
Plaisance

PERFORMANCE RIMOUSKI S.E.C.
Rimouski

UNICOOP, COOP AGRICOLE
Saint-Agapit | Saint-Anselme
Sainte-Marie-de-Beauce
Saint-Vallier
Québec | Saint-Narcisse
Cité Champlain

MACHINERIE C. & H. INC.
Saint-Guillaume | Cookshire-Eaton

RAYMOND LASALLE INC.
Saint-Thomas-de-Joliette

RENÉ RIENDEAU 1976 INC.
Varennes

COOP DES BOIS-FRANCS
Victoriaville

ÉQUIPEMENT PROULX & RAICHE INC.
Wotton

NEW HOLLAND
AGRICULTURE

Le futur se porte bien



PIONEER®

UNE ENTREPRISE DUPONT

*Science et service :
succès assuré^{MS}*

Chez Pioneer, nous ne prenons pas
notre rôle de meneur pour acquis.
Nous travaillons fort à gagner votre
clientèle à chaque année, avec de
solides génétiques et des conseils
agronomiques avisés qui livrent
des résultats maximums au seul
endroit où ça compte.
Sur *votre* ferme.

Grâce à vous, les semences Pioneer
sont utilisées sur deux fois plus de
fermes et deux fois plus d'hectares
de maïs et de soya que toute autre
marque de semences au Canada.

Être meneur se mérite une
récolte à la fois.

Plus de fermes. Plus d'hectares.
Nous sommes Pioneer.



Nous sommes Pioneer

www.pioneer.com

Toutes les ventes sont sous réserve des conditions contenues dans
les documents d'étiquetage et d'achat. ®, MC, MS Marques de commerce
et de service dont l'usager autorisé est Pioneer Hi-Bred limitée.
© 2012 PHL PR2044 EBrandEquip_LT_OBC_F