Fondée en 1929

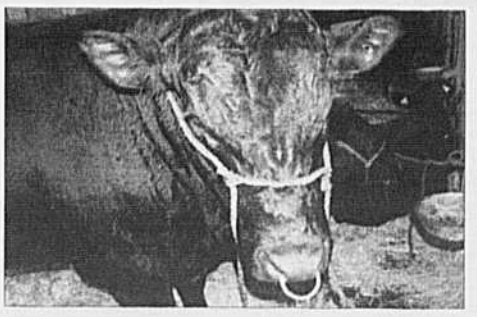
La Terre de chez nous

Vol. 82, n° 49 - 11 au 17 janvier 2012 - www.laterre.ca - Un cahier - 40 pages - 2,25$

Favoriser l'achat local dans les HRI : mission possible!

À LIRE EN PAGE 4

Le MAPAQ coupe les vivres aux stations d'épreuve



À LIRE EN PAGE 5

Vol 82 #49
49
Messageries Dynamiques
10013 2,25$

À LA UNE

Embouteiller le meilleur de l'hiver

JULIE MERCIER
jumercier@laterre.ca

BEATRIZ SAVAS/TCN

Hugo a fait le choix d'écouler sa production directement à son verger où il accueille les visiteurs à bras ouverts.

MONT-SAINT-HILAIRE — Lorsque le mercure dégringole et que la plupart des gens ronchonnent à l'idée de s'emmitoufler, Hugo Poliquin ne peut cacher sa joie. Pour le jeune cidriculteur artisan qui emprisonne le meilleur de l'hiver en bouteille, la saison froide constitue la raison d'être de son entreprise.

Né sur une terre en friche de Saint-Basile-le-Grand, Hugo rêvait de la cultiver un jour. Quand est venu le temps de choisir son métier, « en bon fiston », il a plutôt suivi les traces de son père dans le milieu de la télévision où il est devenu technicien en éclairage pour la chaîne TVA. Mais Hugo garde cependant un pied à la campagne, à Mont-Saint-Hilaire. À l'aube des années 2000, il constate que les scies mécaniques s'activent de plus en plus dans les vergers qui l'entourent. « La terre est très fertile pour les cottages à Mont-Saint-Hilaire », ironise le jeune trentenaire. Il décide donc de tirer profit de ce terroir pomicole. Alors que la production de pommes fraîches s'avère risquée, à l'époque, le cidre de glace connaît un véritable essor. En 2003, il s'inscrit à deux formations de quelques jours sur la fabrication de boissons alcoolisées, achète des pommes et commence à s'amuser dans son sous-sol. « C'était drôle jusqu'à ce que je défonce mon garage pour y mettre de l'équipement », se remémore Hugo. Autodidacte, l'apprenti maître de chai y va d'essais et d'erreurs. Et de son propre aveu, personne n'aurait bu le fruit de ses premières expérimentations! Aujourd'hui, le cidriculteur ne ferait pas les choses autrement. « Vaut mieux ça que la chance du débutant où tout va bien mais tu ne sais pas pourquoi. Apprendre sur le tas, il n'y a pas d'autre façon. »

Que du vrai

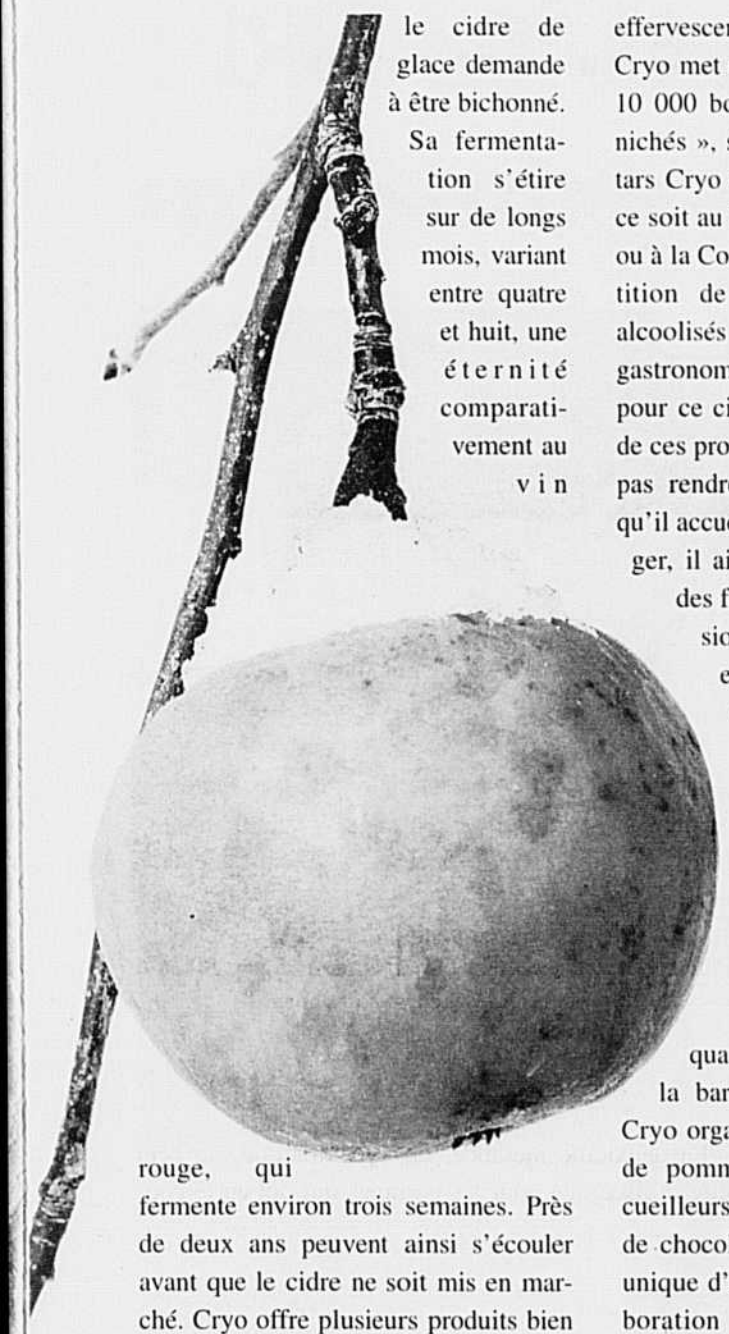
Au fur et à mesure que sa production se raffine, Hugo cherche un endroit pour établir sa cidrerie et participer à toutes les étapes de la production, du bourgeon à la bouteille. L'occasion se présente à quelques kilomètres de chez lui. En mars 2007, il installe ses pénates au verger, où il découvre « l'aspect plus sportif » de la cidriculture. Son entreprise, la Cidrerie Cryo, du grec *kruos* qui signifie froid, ouvre finalement au public en mai 2008.

Hugo Poliquin cultive plusieurs variétés de pommes dont la Spartan, l'Empire, la Cortland, la fameuse McIntosh et la Golden Russet, la signature de Cryo. Le maître de chai utilise deux méthodes de fabrication de cidre de glace, soit la cryoconcentration et la cryoextraction. Avec la première, les pommes sont cueillies à l'automne, entreposées pour être soumises au froid hivernal puis pressées. Le jus ainsi obtenu, le moût, est également soumis aux rigueurs de l'hiver. Environ 90 % du cidre de glace québécois est produit selon cette méthode, particulièrement adaptée à la variété McIntosh.

La deuxième méthode, la cryoextraction, ne peut être utilisée que pour les pommes qui ont eu le courage de rester accrochées aux arbres jusqu'en janvier. Tout l'automne, le fruit subit une « surmaturation ». Puis le froid concentre les sucres derrière la peau qui ratatine à mesure que le mercure fléchit. L'amalgame de ces phénomènes de la nature donne un aspect confit aux pommes. Celles-ci sont finalement cueillies à la main pour être pressées gelées. Les deux méthodes donnent des résultats différents tout en partageant un point commun : l'action du froid naturel. D'ailleurs, pour Hugo Poliquin, pas question d'alimenter le débat entre les deux méthodes. Pour lui, « c'est dans le verre que ça se passe ».

L'hiver offrant un milieu hostile à la fermentation,

ACTUALITÉ



le cidre de glace demande à être bichonné. Sa fermentation s'étire sur de longs mois, variant entre quatre et huit, une éternité comparativement au vin rouge, qui fermente environ trois semaines. Près de deux ans peuvent ainsi s'écouler avant que le cidre ne soit mis en marché. Cryo offre plusieurs produits bien typés. Son cidre de glace Prestige, à base de Cortland cryoextractée, présente des arômes de fruits exotiques tels que l'ananas et le litchi. Le cidre issu de la cryoconcentration offre quant à lui des notes d'épices, d'abricot et de miel. Cryo concocte aussi un mousseux qui mixe cryoconcentration et méthode champenoise. D'ailleurs, la demande pour ce produit se révèle pour le moins effervescente! Tous cidres confondus, Cryo met en marché un peu moins de 10 000 bouteilles de produits « plus nichés », selon son créateur. Les nectars Cryo cumulent les honneurs, que ce soit au Mondial des cidres de glace ou à la Coupe des nations, une compétition de dégustation de produits alcoolisés en marge du Festival de la gastronomie de Québec. Néanmoins, pour ce cidriculteur artisan, le succès de ces produits haut de gamme ne doit pas rendre présomptueux. Aux gens qu'il accueille à bras ouverts à son verger, il aime parler de son métier et des fruits de son travail avec passion. C'est cette authenticité, et naturellement la qualité de ses cidres, qui lui a ouvert les cuisines du prestigieux Toqué!, de sa petite sœur, la brasserie T, de l'Auberge Saint-Gabriel et autres grandes tables de la province.

Plus que du cidre

Chaque mois de janvier, quand le mercure descend sous la barre des -20 degrés Celsius, Cryo organise sa journée de cueillette de pommes gelées. Les courageux cueilleurs sont récompensés de crêpes, de chocolat chaud et de l'expérience unique d'être partie prenante de l'élaboration du cidre de glace. Bien qu'exigeante, cette activité traduit bien la mission qu'Hugo Poliquin s'est donnée : lever le rideau sur le travail des producteurs et faire mousser l'intérêt de sillonner les petits rangs pour y rencontrer ces artisans. « Les gens ne comptent plus de cultivateurs dans leur famille. On ne court plus les chaudières au printemps, note Hugo. Ici, il n'y a pas de porte close. »

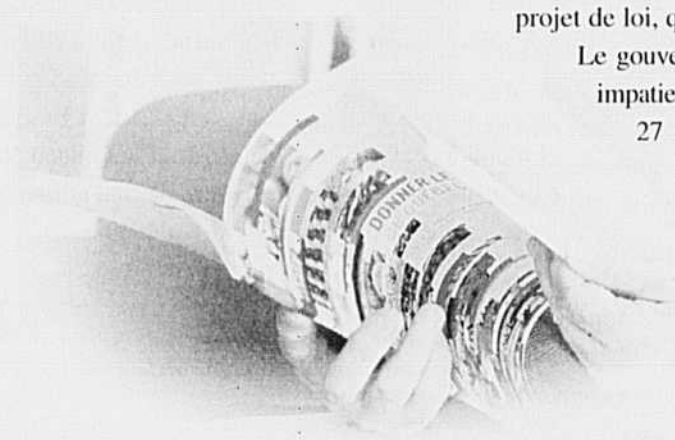
Livre vert : un vrai départ cette fois?

YVON LAPRADE
ylaprade@laterre.ca

Après un faux départ en septembre 2011 et les explications du ministre de l'Agriculture, Pierre Corbeil, pour justifier le report des consultations sur le livre vert, il semble que cette fois sera la bonne. À compter du 17 janvier, ceux qui ont à cœur l'avenir de l'agriculture au Québec viendront défendre leur point de vue à Québec en commission parlementaire.

Des questions méritent toutefois d'être soulevées. Par exemple : s'agira-t-il d'un vrai départ? L'exercice de consultation sera-t-il de nouveau interrompu? Pour reprendre l'expression consacrée du ministre Corbeil : les sceptiques seront-ils confondus?

Ce questionnement est pertinent, compte tenu qu'avant le congé des Fêtes, on a appris que les consultations risquent une fois de plus d'être court-circuitées par l'étude de deux projets de loi jugés « prioritaires » par le gouvernement Charest.



Selon nos sources, le bureau du leader du gouvernement a informé le président de la Commission de l'agriculture, des pêcheries, de l'énergie et des ressources naturelles (CAPERN), Pierre Paradis, que le calendrier subira des modifications.

Ainsi, plutôt que de siéger pendant quatre jours, du 17 au 20 janvier 2012 inclusivement, la Commission devra se contenter de trois jours de travaux pour entendre les organismes et individus qui souhaitent participer au débat entourant la future politique bioalimentaire promise par le ministre de l'Agriculture.

Le gouvernement aurait décidé de « tasser » le livre vert momentanément, comme cela s'est fait en septembre 2011, pour permettre l'étude des derniers articles du projet de loi 14 visant à moderniser la vieille Loi sur les mines. Il ne reste plus qu'une dizaine d'articles à étudier avant l'adoption du projet de loi, qui en compte 104.

Le gouvernement est par ailleurs impatient de faire adopter la loi 27 sur la Société du Plan Nord et de nommer le sous-ministre aux Ressources naturelles, Robert Sauvé, à la présidence de la Société du Plan Nord.

DANS LA *TERRE* CETTE SEMAINE

FAVORISER L'ACHAT LOCAL DANS LES HRI : MISSION POSSIBLE! PAGE 4

LE MAPAQ COUPE LES VIVRES AUX STATIONS D'ÉPREUVE PAGE 5

COLLECTE DE FONDS POUR LES PROJETS PAYSANS

DIGNITERRE
Une initiative de L'ŒUVRE LÉGER et d'UPA Développement international

PAGE 7

BUNGE ET TRT ETGO S'ASSOCIENT PAGE 14

BOOM DU SARRASIN EN 2012?

PAGES 16 ET 17

LA FROMAGERIE BLACKBURN REBONDIT PAGE 33

QUAND HYDRO-QUÉBEC RETARDE L'INNOVATION PAGE 36

Sur le Web

laterre.ca

@ alimentation

- Relance du Centre de transformation des viandes du Bas-Saint-Laurent

facebook.com/laterreca

vie rurale

- Vidéoclip « Tuez pas les paysans »

UN CLIC POUR PLUS D'ACTUALITÉS!

QUESTION DE LA SEMAINE

L'achat local doit-il passer par les hôtels, restaurants et institutions?

Venez répondre sur *www.laterre.ca*

Résultats du sondage

L'agriculture se portera-t-elle mieux en 2012?

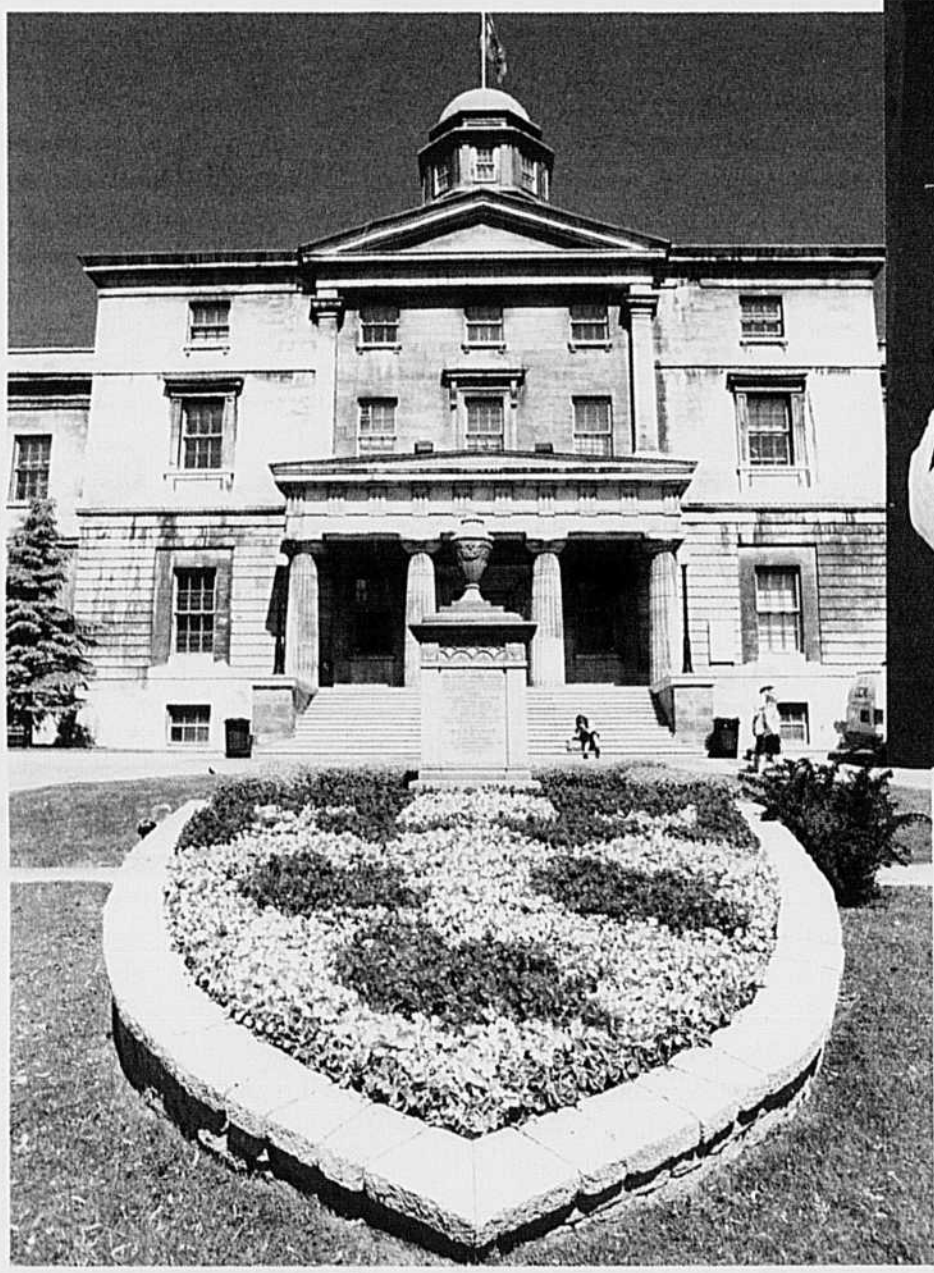
Oui	35%
Non	52%
Ne sais pas	13%

Nbre de votes **147**

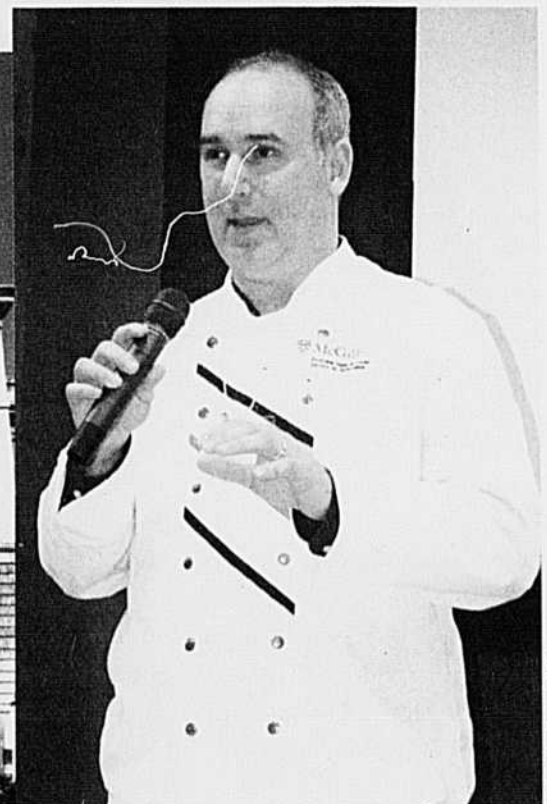
ACTUALITÉ

Favoriser l'achat local dans les HRI : mission possible !

MARC-ALAIN SOUCY
masoucy@laterre.ca



L'exemple de l'Université McGill illustre qu'il est possible de favoriser l'achat local par les institutions.



Oliver de Volpi, chef exécutif de l'Université McGill

MONTRÉAL — L'achat local gagne du terrain, mais le secteur hôtels, restaurants et institutions (HRI) tarde à se joindre au mouvement. C'est, entre autres, pourquoi Équiterre a organisé, le 15 décembre dernier la *Journée de réflexion sur l'approvisionnement institutionnel en circuits courts pour les grands centres urbains*. Cette initiative réunissait producteurs, coopératives et intervenants de l'agroalimentaire à la recherche de formes nouvelles de regroupements susceptibles de favoriser l'offre des aliments locaux pour ce secteur. À ce chapitre, l'exemple de l'Université McGill a illustré le fait qu'il est possible que l'initiative de favoriser l'achat local provienne des institutions.

McGill constitue l'un des cinq plus gros acheteurs institutionnels de produits agroalimentaires du centre-ville de Montréal. On y consomme pour 22 M$ de nourriture par année. Près de 42 000 personnes y étudient ou y travaillent. Selon Oliver de Volpi, chef exécutif, opération et développement durable, personne à l'université n'avait pensé jusque-là faire appel à la ferme du campus Macdonald pour se procurer ses aliments. Pourtant, le plus que centenaire campus possède une grande ferme où des denrées agricoles de qualité sont produites en quantité.

Depuis que le principe de l'achat local a fait son chemin à l'intérieur de l'université, les choses ont changé. Si bien qu'en 2011, 33 000 $ d'achats de nourriture en provenance du campus Macdonald ont été effectués. S'il n'en tient qu'à Oliver de Volpi, ce n'est qu'un début. « Les tomates que nous avons reçues de notre ferme cet été étaient les meilleures que j'ai mangées. Et peut-on avoir plus local que des tomates produites à l'intérieur de nos murs à 38 km du centre-ville? » a-t-il déclaré aux participants.

Le chef exécutif ne s'attribue pas le changement de cap de l'Université McGill. « C'est par l'entremise du *McGill Food Systems Project*, une initiative des étudiants, que cet engouement pour la saine alimentation locale et responsable a pris place. Les représentants des étudiants ont organisé un référendum, se sont alloué un budget de 2,4 M$ sur trois ans et ont obtenu le même montant de l'administration de l'université. C'était le point de départ », a-t-il déclaré à la *Terre*. L'université a même adhéré à Aliments locaux plus, un organisme qui accorde sa certification aux institutions qui s'engagent à acheter un pourcentage grandissant de produits locaux de fournisseurs accrédités sur la base de leur localisation et de leurs pratiques agricoles durables et de l'équité pour les travailleurs. L'Université de Toronto a été la première à adhérer à cette certification et fait maintenant affaire avec 200 fournisseurs accrédités. L'Université du Québec à Montréal a également adhéré à l'organisme.

Pas là pour s'amuser!

Mais à l'autre bout de la lorgnette, on se demande quel modèle de regroupement prendre pour organiser l'offre de produits locaux au bénéfice des producteurs. Marie-Paule Robichaud, du Conseil québécois de la coopération et de la mutualité, s'est beaucoup impliquée dans la coopérative La Mauve. Selon elle, il faut d'abord se doter d'une bonne structure, démarrer avec des partenaires d'affaires sérieux. « On n'est pas là pour s'amuser », a-t-elle prévenu au cours d'une table de discussion sur le sujet. Selon elle, il faut voir le regroupement comme une méthode de mise en marché parmi d'autres et partager des valeurs mobilisatrices comme la solidarité, la responsabilité, l'équité et la flexibilité. Sans oublier le plaisir. De son côté, Nancy Guay, de la Table agroalimentaire de Laval, a fait ressortir l'importance du service après-vente. Elle apprécie tout particulièrement être impliquée dans un regroupement qui livre ses paniers issus du concept de l'agriculture soutenue par la communauté (ASC) dans des établissements, bureaux, grandes entreprises, etc.

Un des avantages des regroupements de mise en marché est évidemment celui d'offrir de plus grands volumes, ce qui favorise l'accès aux supermarchés. Selon Frédéric Thériault, de la Ferme coopérative Tourne-Sol, il faut cependant éviter de froisser ces derniers si on vend également nos produits ailleurs sur leur territoire.

Les initiatives de marché via Internet semblent difficiles à cause des bas volumes qui rendent les livraisons coûteuses. « Il faut mettre des seuils en ce qui a trait aux livraisons, affirme Marie-Paule Robichaud. On ne mobilise pas un camion et un chauffeur pour quatre paniers seulement. »

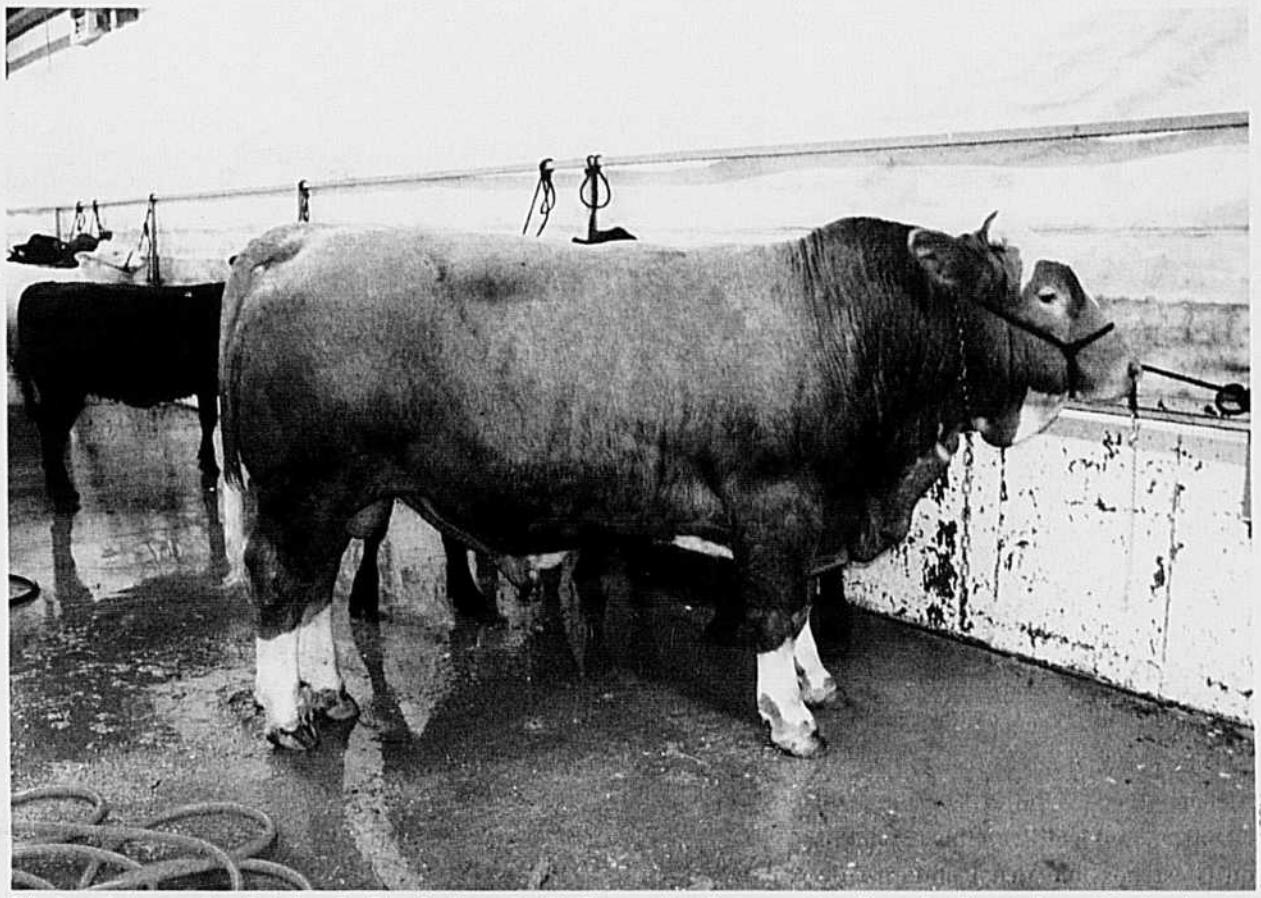
ACTUALITÉ

Le MAPAQ coupe les vivres aux stations d'épreuve

JULIE MERCIER

À compter du 31 mars 2012, le ministère de l'Agriculture du Québec cessera de soutenir l'évaluation génétique des taureaux de boucherie en station d'épreuve, une décision qui ne fait pas l'unanimité.

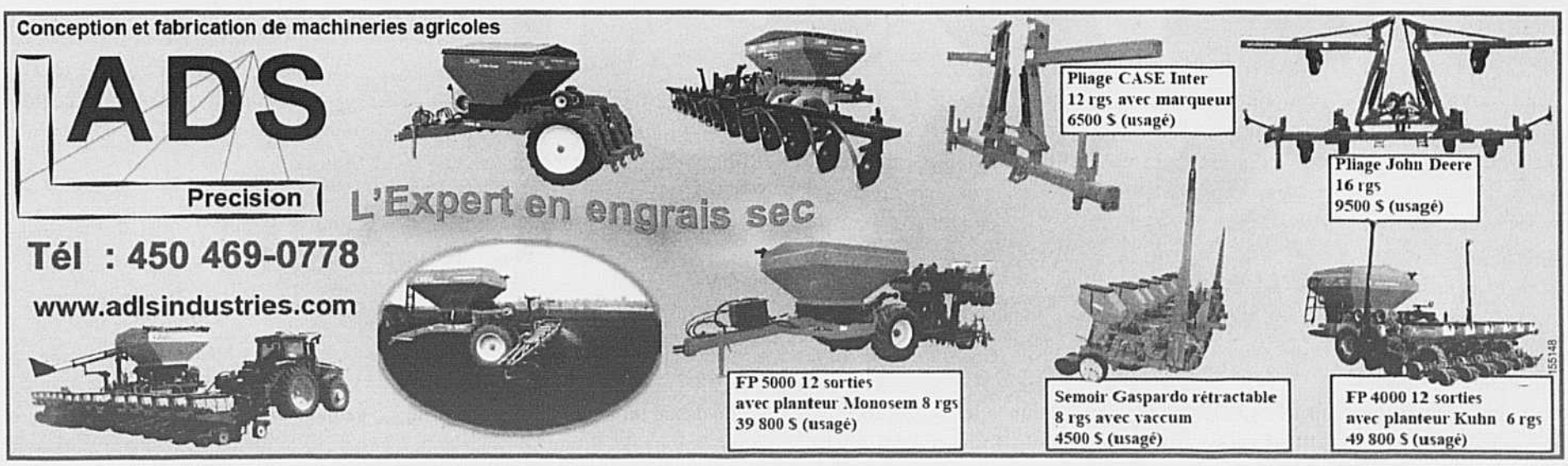
La province recense un peu moins d'une dizaine de stations, qui testent bon an, mal an, près de 1000 taureaux. Les animaux y sont gardés dans des conditions d'élevage et d'alimentation uniformes. Le gain de poids journalier, la structure générale de l'animal, ses membres, sa musculation, sa fertilité et une foule de critères y sont mesurés afin d'identifier les meilleurs sujets. « L'évaluation en station, par rapport à d'autres contextes d'évaluation, vise l'atteinte des objectifs suivants : diminuer l'effet de la ferme de provenance sur l'évaluation en regroupant dans les mêmes conditions de milieu et d'alimentation des sujets provenant de plusieurs élevages; offrir aux éleveurs des taureaux bien développés et en santé par l'application de programmes alimentaires appropriés et d'un programme de gestion sanitaire rigoureux; favoriser, lors de ces tests, la vulgarisation des principes de génétique et de sélection susceptibles d'accroître la rapidité du progrès pour les performances mesurées », explique le MAPAQ dans un document d'information.



Dès le printemps, le ministère de l'Agriculture du Québec mettra fin au soutien financier des stations d'évaluation des taureaux de boucherie.

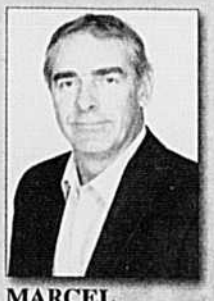
Toutefois, dès le printemps prochain, les stations d'évaluation ne pourront plus compter sur l'appui financier du Programme d'aide à l'évaluation génétique des ovins et bovins en station. Ce dernier versait 250 $/taureau testé, soit une enveloppe d'environ 200 000 $ par année. Pour le ministère, cette décision découle d'une nouvelle orientation pour le développement du secteur des bovins de boucherie, explique Rosalie Cliche, agente industrielle au MAPAQ. « Depuis le 6 avril 2011, nous avons annoncé la formation d'une équipe de 15 conseillers de première ligne. Ceux-ci vont offrir des services en ce qui a trait aux aspects technique, génétique et économique pour permettre aux entreprises d'accroître leur rentabilité. En plus de l'implantation de ce nouveau réseau, nous avons aussi comme objectif d'améliorer le Programme d'analyse des troupeaux de boucherie du Québec (PATBQ) », ajoute Mme Cliche. L'argent dédié aux stations sera donc réorienté vers le réseau de conseillers et l'amélioration du PATBQ.

Cette décision déçoit et inquiète la représentante des éleveurs de veaux d'embouche à la Fédération des producteurs de bovins du Québec (FPBQ), Thérèse Carbonneau. L'agricultrice met en doute la décision du MAPAQ de se concentrer sur le PATBQ et le calcul d'indices génétiques, comme les écarts prévus chez la descendance (EPD). « Un n'empêchait pas l'autre. Les stations sont un plus, un complément. Elles donnent plus d'information sur la conformation et permettent de faire des comparaisons entre les producteurs », fait valoir l'éleveuse de veaux d'embouche. Cette comparaison de reproducteurs de partout en province et de différentes races dans un environnement uniforme et contrôlé permettait aux éleveurs de faire un choix plus éclairé lors de la vente des taureaux à la fin des épreuves, poursuit Mme Carbonneau. Cette dernière craint maintenant la fermeture des stations et la diminution du nombre de taureaux disponibles sur le marché. Le MAPAQ retire également le soutien technique lors des pesées des animaux, ce qui ajoutait à la crédibilité des stations, estime la productrice. « Nous avions un outil qui fonctionnait bien. C'est un recul important pour la génétique », insiste Thérèse Carbonneau.



ÉDITORIAL

En toute solidarité



MARCEL GROLEAU
Président général de l'UPA

Je tiens à profiter de ce premier éditorial de 2012 pour vous souhaiter une très bonne année! Notre bien le plus important est sans conteste la santé; aussi, je vous souhaite de la conserver ou de la récupérer.

Cette année sera toute spéciale pour moi puisque j'entame mon premier mandat à la présidence de l'UNION, un mot qui sera au cœur de mon engagement, car il constitue la raison d'être de notre organisation. Commençons par un peu d'histoire. Cela aide parfois à comprendre ce qui nous habite et nous motive.

Je suis associé et copropriétaire de la Ferme DM Groleau de Thetford Mines avec mon frère Denis. Nous avons pris la relève de nos parents en 1988. Nous sommes donc la deuxième génération à œuvrer dans cette entreprise que mon père a démarrée en 1946 sur une terre difficile à travailler.

À l'époque, mes parents participaient et militaient au sein de l'Union catholique des cultivateurs (UCC) ainsi que dans leur coopérative locale. Les fermes étaient petites, les familles, nombreuses, et la seule façon d'améliorer leur situation ou simplement de survivre passait par le travail collectif. La mise en commun des forces. Cette histoire est celle de la majorité des fermes du Québec.

Une histoire qui démontre que c'est en se regroupant que les agriculteurs ont pu se donner un levier d'action afin d'équilibrer les forces du marché, obtenir de meilleurs prix et de meilleures conditions de vente pour leurs produits. Ce regroupement s'avérait nécessaire à l'époque, et il l'est encore plus aujourd'hui, alors que plusieurs de nos acheteurs et distributeurs sont constitués d'entreprises nationales ou multinationales et que le poids démographique des agriculteurs a énormément diminué.

Les plans conjoints, la gestion de l'offre, l'assurance récolte, l'assurance stabilisation, les remboursements de taxes, les différents avantages fiscaux, les tarifs d'électricité différenciés, la promotion de nos produits, la formation, la recherche, l'innovation, etc., tout cela a été rendu possible principalement grâce à l'action collective.

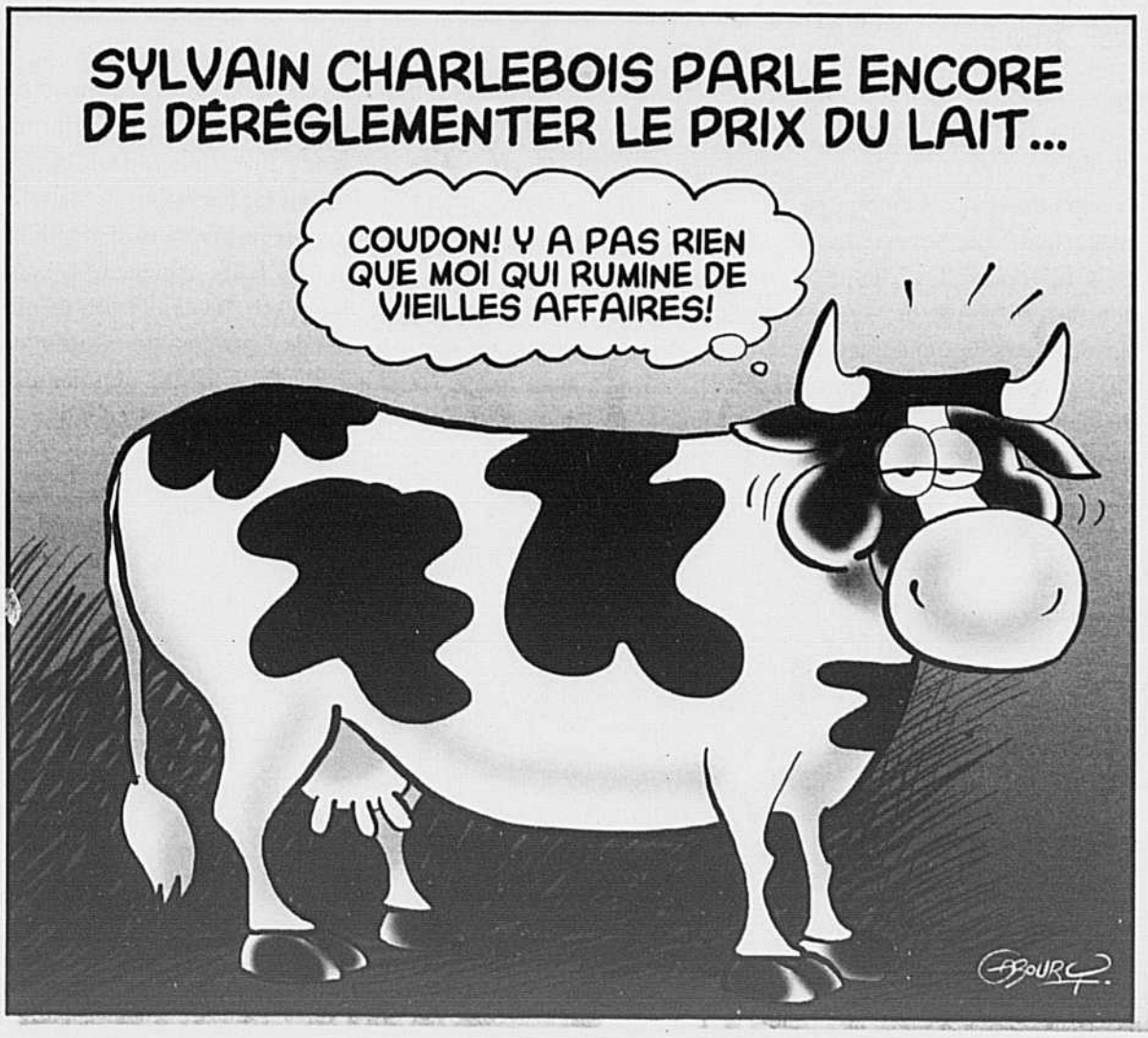
L'action collective repose sur des valeurs d'équité et de solidarité. Elle nous permet d'obtenir des revenus décents (pas encore pour tous, il faut en convenir), d'améliorer notre autonomie alimentaire et d'assurer la pérennité de l'agriculture par le développement durable et le respect des attentes sociétales.

Ces valeurs sont également à la base du projet *Le pouvoir de se nourrir*, notre vision d'avenir qui met de l'avant une agriculture réalisée par une multitude de fermes, ancrées dans toutes les régions et fournissant à la population des aliments sains produits dans une perspective de développement durable et d'équité.

L'année 2012 sera vraisemblablement celle de la nouvelle politique bio-AGRO-alimentaire. L'objectif du gouvernement avec cette future politique est le développement du potentiel « bioagroalimentaire » du Québec.

Une façon d'y arriver consiste également à mettre le mot UNION au cœur de cette politique. L'union des producteurs pour assurer l'approvisionnement de nos transformateurs. L'union entre l'État et les partenaires d'une filière pour un partage raisonnable des risques associés à la production et aux marchés. L'union avec les municipalités et les citoyens pour qu'ils appuient un véritable plan agricole élaboré dans une perspective de développement durable, générateur d'emplois et de richesses pour toutes les régions du Québec. L'union des forces pour innover, investir et faire notre place sur les marchés en misant sur la qualité.

Voilà la politique que je nous souhaite en 2012. Bonne année à tous!



Fondée en 1929
La Terre de chez nous
www.laterre.ca

Directeur
Loïc Hamon

Directrice administrative
Sylvie Martel

Rédactrice en chef
Richelle Fortin

Rédacteur en chef magazines
Michel Beaunoyer

Directeur des ventes
André Savard

Ventes nationales
Daniel Lamoureux
Tél. : 1 877 237-9826
ads@laterre.ca

Ventes Québec
Christian Guinard
Sylvain Joubert
Marie-Claude Primeau

Directeur de l'infographie
Martin Potel

Directrice Web
Laëtitia Parriaux

Coordonnateur marketing et distribution
Pierre Leroux

Impression
Imprimerie Transmag

Distribution
Messageries Dynamiques

Abonnement au Québec
1 an : 65,54 $
2 ans : 104,63 $
3 ans : 136,82 $

Paiement par chèque ou mandat à l'ordre de *La Terre de chez nous*

NUMÉRO GÉNÉRAL 1 800 528-3773

RÉDACTION
450 679-8483
poste 7270
tcn@laterre.ca

PUBLICITÉ
450 679-8483
poste 7712
pub@laterre.ca

ABONNEMENTS ET PETITES ANNONCES
1 877 679-7809
abonnement@laterre.ca

ÉDITEUR
L'Union des producteurs agricoles
555, boulevard Roland-Therrien
Bureau 100
Longueuil (Québec) J4H 3Y9

MIXTE
Papier issu de sources responsables
FSC® C011825

Dépôts légaux : Bibliothèque nationale du Québec - 1992 Bibliothèque nationale du Canada ISSN 0040-3830 "La Terre de chez nous", ISSN 0040-3830, is published weekly; 50 times per year by La Terre de chez nous c/o USACAN Media Corp. at 26 Power Dam Way Suite S1-S3, Plattsburgh, N.Y. 12901. Periodicals postage paid at Plattsburgh, NY. POSTMASTER send address changes to La Terre de chez nous, P.O. Box 2888, Plattsburgh, NY 12901. Nous reconnaissons l'appui financier du gouvernement du Canada par l'entremise du Fonds du Canada pour les périodiques, qui relève de Patrimoine canadien. Convention de la poste publication N° 40069165 N° d'enregistrement 07665. retourner toute correspondance ne pouvant être livrée au Canada au Service des publications 555, boul. Roland-Therrien, Longueuil QC J4H 3Y9.

www.laterre.ca

Patrimoine canadien Canadian Heritage

Canada

(2011-12-21)

RÉGIONS

Collecte de fonds pour les projets paysans

MARC-ALAIN SOUCY

Une nouvelle campagne de collecte de fonds permanente, DigniTerre, a été annoncée lors du dernier congrès de l'UPA. En cette période de restriction des ressources par les organismes gouvernementaux, cette initiative d'UPA Développement international et de L'Œuvre Léger aura pour objectif de récolter des fonds qui permettront de financer des projets élaborés avec des ONG locales, des associations et des organisations paysannes de 13 pays d'Afrique, d'Asie et d'Amérique latine. La campagne démarrera en février au moment du renouvellement de la cotisation à l'UPA.

Selon André Beaudoin, le président d'UPA DI, il s'agit d'une collecte de fonds volontaire pour le grand public. Cependant, elle est particulièrement destinée aux gens qui sont préoccupés par les problématiques rurales et agricoles. Évidemment, on s'attend à ce que les agriculteurs québécois et les ruraux en général soient généreux. Selon le président, une grande tendance se développe en ce qui a trait aux dons des citoyens. Ces derniers encouragent de plus en plus des organismes ciblés qui correspondent à leurs valeurs et à leurs préoccupations. « Comme nos projets visent les milieux paysans, agricoles et ruraux, nous croyons que les ruraux québécois et nos agriculteurs vont vouloir encourager DigniTerre », dit-il. Le nouvel organisme a également l'intention de solliciter les entreprises qui gravitent autour de l'agriculture et qui partagent ces valeurs. André Beaudoin considère que la grande expérience de L'Œuvre Léger dans les collectes de fonds est également un gage de succès.

Ce n'est pas la seule raison qui explique l'association d'UPA DI avec cet organisme. « Nous travaillons ensemble depuis plusieurs années et nous partageons les mêmes valeurs. Nos deux organisations s'impliquent pour que les paysans apprennent à se nourrir par leurs propres moyens. Toutes deux veulent permettre aux paysans d'accroître leur production agricole, d'obtenir des prix équitables, de partager leur savoir et de vivre de leur production », a-t-il déclaré à la *Terre*. Selon lui, ce sont des approches et des valeurs qui devraient rencontrer celles des ruraux québécois.

André Beaudoin avoue que DigniTerre ne s'est pas fixé d'objectifs financiers précis. Il croit cependant que le milieu rural a été peu sollicité jusqu'à maintenant pour venir en aide aux paysans des pays en voie de développement afin de leur permettre de vivre avec dignité de l'agriculture.

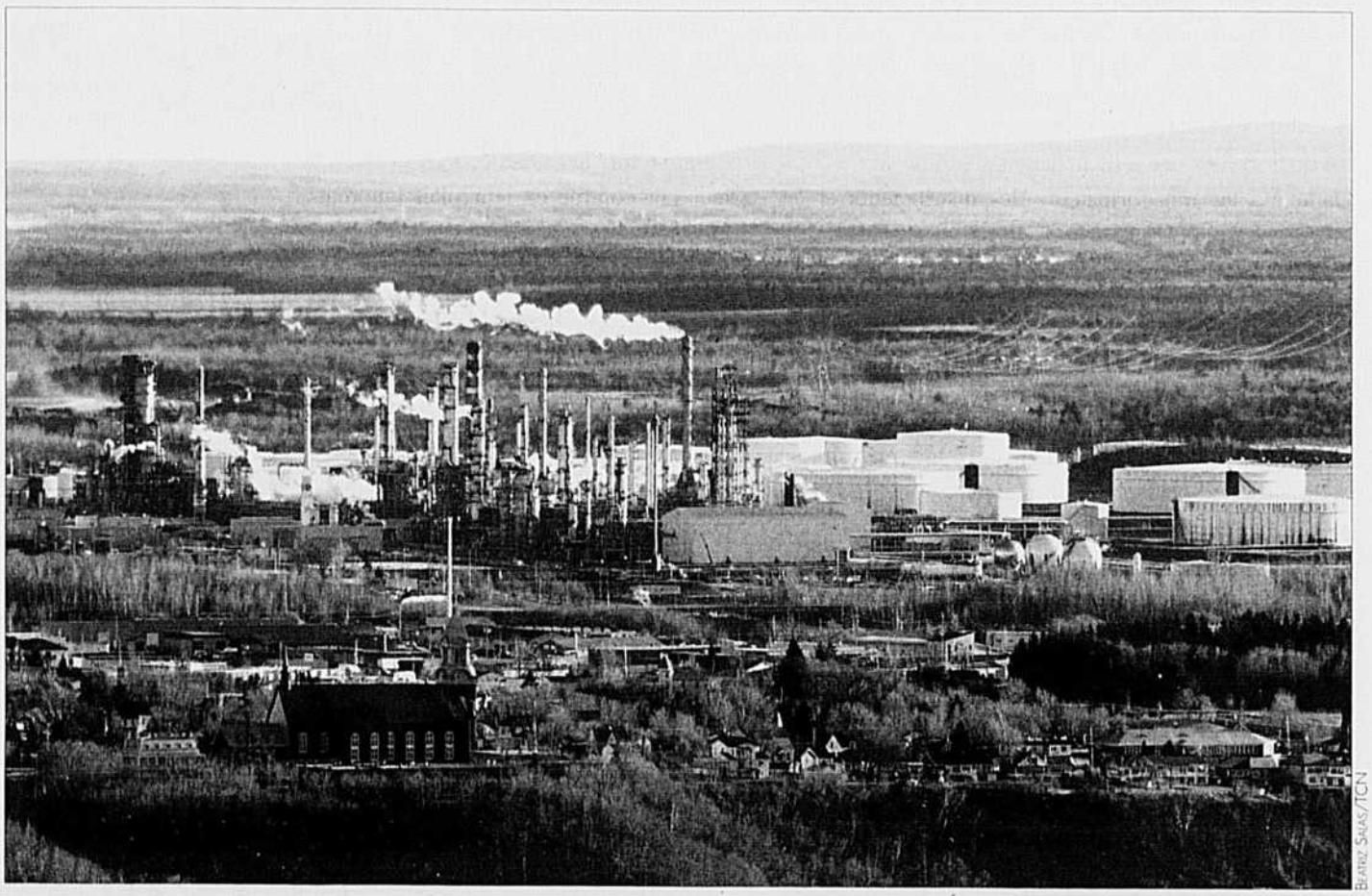
DIGNITERRE

Une initiative de L'ŒUVRE LÉGER et d'UPA Développement international

ACTUALITÉ

Québec fixera des cibles d'émissions à partir de 2013

THIERRY LARIVIÈRE
tlariviere@laterre.ca



BEATRIZ SARAS/TCN

Les nouveaux plafonds d'émissions de gaz à effet de serre ne ciblent pas l'agriculture, mais plutôt la grande industrie et le secteur des combustibles.

Le gouvernement du Québec a fixé des cibles d'émissions de gaz à effet de serre pour l'industrie et le secteur des combustibles qui entreront en vigueur respectivement en 2013 et en 2015.

Il s'agit là d'une étape essentielle en vue de la création d'un marché du carbone dans le cadre nord-américain de la *Western Climate Initiative* (WCI). « Les résultats de la conférence internationale de Durban sur les changements climatiques démontrent clairement que les initiatives régionales, comme la WCI, jouent un rôle clé dans les efforts de réduction mondiale », a déclaré le ministre de l'Environnement, Pierre Arcand.

Ce règlement, adopté le 15 décembre, imposera des plafonds d'émissions dès 2013 aux industries qui émettent plus de 25 000 tonnes d'équivalents en gaz carbonique par année. Quelque 80 entreprises devront donc respecter une cible qui sera fixée en fonction des émissions actuelles et qui diminuera progressivement de 1 % ou 2 % par année à compter de 2015.

C'est aussi cette année-là qu'entreront en vigueur des plafonds pour les entreprises qui importent ou distribuent des carburants ou des combustibles (secteur du transport et du bâtiment). Même la production d'éthanol sera alors visée si la barre de 25 000 tonnes d'émissions est dépassée. Par contre, les distributeurs d'éthanol ne seront pas touchés par le nouveau système de plafonnement puisque ce biocarburant n'est pas ciblé.

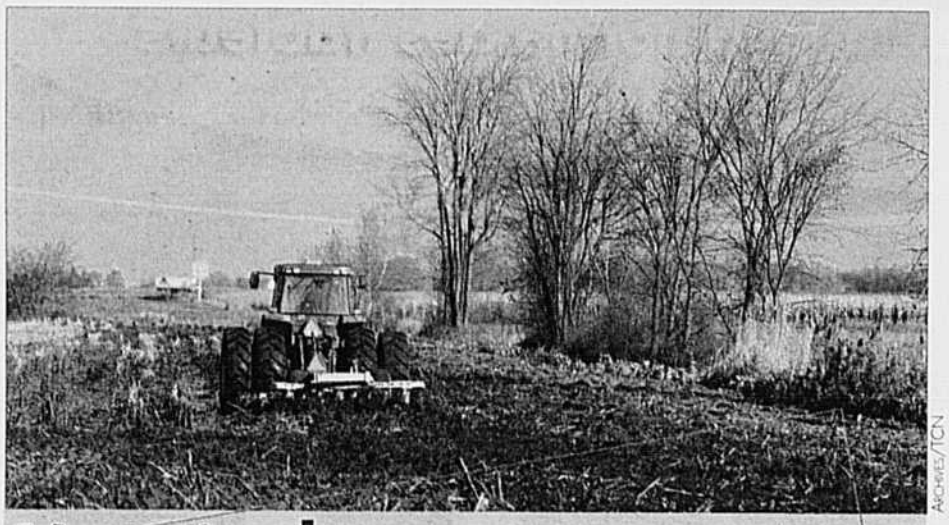
Les entreprises concernées devront soit diminuer leurs émissions, soit acheter des crédits de carbone si elles dépassent l'allocation d'émissions de gaz à effet de serre (GES) fixée par règlement. Une enchère du gouvernement et un marché du carbone permettront aux industries de respecter leurs nouvelles obligations sans nécessairement réduire leurs émissions. Chaque tonne de réduction de GES (crédits de carbone) coûtera un minimum de 10 $ et un maximum de 55 $.

L'objectif global est de réduire d'ici 2020 les émissions de 20 % par rapport à 1990. Or, l'objectif d'une réduction de 6 % du protocole de Kyoto n'est pas encore atteint.

Pour le moment, la Californie est le seul autre membre de la WCI à avoir adopté un règlement qui impose des plafonds d'émissions de GES à ses industries. La WCI regroupe quatre provinces canadiennes en plus de la Californie.

Il faudra donc attendre que les autres provinces imposent des plafonds et qu'un accord de reconnaissance intergouvernemental des systèmes soit en place avant qu'un marché du carbone nord-américain puisse voir le jour.

Il est important de noter que six États américains ne sont plus actifs au sein de la WCI même si un dialogue avec d'autres groupes de gouvernements avec des intentions similaires est maintenu.



ARCHIVES/TCN

L'agriculture épargnée

L'agriculture n'est pas visée pour les années à venir par des plafonds d'émissions de GES même si elle subira des effets indirects lors de ses achats de combustibles.

Il sera cependant possible pour le secteur agricole de mettre en place des technologies ou des pratiques qui permettent de réduire les gaz à effet de serre et de vendre des crédits de carbone aux industries qui en auront besoin. Le programme Prime-Vert du MAPAQ permet d'ailleurs de faciliter l'adoption de technologies comme la biomasse, les biogaz ou la géothermie.

Cette démarche représente néanmoins un certain défi, car il faut faire reconnaître ces crédits par un organisme indépendant en fonction des normes imposées par la WCI et ensuite effectuer une mise en marché de ces crédits. Les modalités seront définies lors de la publication d'un prochain règlement sur les crédits compensatoires et les protocoles afférents. Les promoteurs qui répondent aux critères pourront alors vendre des crédits aux émetteurs réglementés.

De toutes petites initiatives dans des fermes familiales devraient probablement être cumulées et regroupées afin de minimiser les frais associés à ces formalités effectuées par divers spécialistes. **T.L.**

ACTUALITÉ

Une « montée de lait » qui provoque des réactions

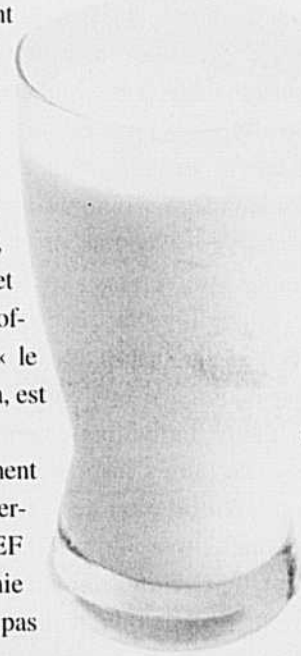
YVON LAPRADE

Faut-il abolir les contrôles sur le prix du lait? Cela serait-il vraiment avantageux pour les consommateurs? Et quel impact une telle mesure aurait-elle sur les producteurs, les transformateurs, les distributeurs et les détaillants? Voilà beaucoup de questions pour un « problème » qui n'en serait pas un véritablement, résume la Fédération des producteurs de lait du Québec.

« Nous avons une position neutre dans ce débat-là, mais ça ne signifie pas que nous restons insensibles. En ce qui nous concerne, d'un point de vue de producteurs, le maintien ou non de la réglementation du prix du lait n'aurait pas d'incidence sur nos revenus, pour la simple raison que le prix canadien (pour les producteurs) est fixé par la Commission canadienne du lait en fonction d'un prix cible », explique le porte-parole de la Fédération, François Dumontier.

Mais tout n'est pas aussi simple aux yeux de certains spécialistes qui tentent de s'insérer dans ce débat fort complexe. À la mi-décembre, le professeur Sylvain Charlebois, spécialisé en distribution et politiques alimentaires à l'Université de Guelph, en Ontario, s'en est pris à la déréglementation dans une montée de lait qui en a laissé plus d'un sur sa soif.

Selon lui, les Québécois qui boivent leur lait comme ça leur plaît ignorent qu'ils payent leur litre de lait de 15 à 20 % plus cher que dans certaines provinces, ailleurs au pays. L'écart serait encore plus important avec le lait vendu chez nos voisins du Sud. Le professeur, partisan du libéralisme économique, et dont les positions contre la gestion de l'offre sont connues, croit en outre que « le consommateur québécois, dans tout cela, est ni plus ni moins pris en otage ».



Le prix du lait au détail est-il vraiment plus cher dans nos dépanneurs et supermarchés? L'économiste de l'ACEF (Association coopérative d'économie familiale), Richard Dagenais, n'est pas d'accord avec l'analyse de Sylvain Charlebois. Il avance que l'écart entre le Québec et les autres provinces serait de seulement 2,84 %. En entrevue au quotidien *Le Soleil*, il a dit appuyer « la réglementation des prix » du lait au détail, ajoutant qu'un tel contrôle est justifié et justifiable, défaisant du même coup l'argumentaire du professeur de l'Université de Guelph.

L'Union des consommateurs met aussi des bémols sur un éventuel projet de déréglementation qui pourrait éliminer les plus petits et élargir la patinoire des grands joueurs de l'industrie.

Le lait déréglementé serait-il plus cher ou moins cher? On sait que la Régie des marchés agricoles et alimentaires du Québec (RMAAQ) a organisé une conférence préparatoire en décembre pour étudier la possibilité d'abolir la réglementation du prix du lait, et qu'une autre rencontre doit avoir lieu en février sur cette délicate question.

Janvier

Date	Activité	Endroit	Renseignement
20	Prévention de la tavelure du pommier	Marieville	450 778-6504 1 888 353-8482, poste 6201
24	Transfert et établissement – Pas simple, mais possible!	Saint-Hyacinthe	450 773-3976 www.agri-vision.org.
24	Développement rural – Producteurs ou promoteurs agricoles?	Saint-Hyacinthe	450 773-3976 www.agri-vision.org.
24	Journée laitière du Suroît	Salaberry-de-Valleyfield	450 451-4306 514 292-5248
25	Petits fruits – Diversification : autres fruits, autres mœurs!	Saint-Hyacinthe	450 773-3976 www.agri-vision.org.
25	Production porcine Le goût de réussir!	Saint-Hyacinthe	450 773-3976 www.agri-vision.org
25	Agri-Vision 2011-2012 - Petits fruits	Saint-Hyacinthe	www.mapaq.gouv.qc.ca/Fr
25	Méthodes de désherbage horticulture maraîchère et fruitière http://www.agrireseau.qc.ca/references/31/D%c3%a9sherbage_horticulture.htm		La Pocatière
26	Les insectes et les changements climatiques	Québec	418 210-5039 418 648-4779

L'aubaine de la SEMAINE

MOISSONNEUSE-BATTEUSE

New Holland CR9060, 2008, 500 h, 4RM, roues doubles, capteur de rendement, humidité, passe maïs, petit grain.
TAG : 75N23315

Modèles	T8.275	T8.300	T8.330	T8.360	T8.390
EPM max. en PH	273	298	327	357	389
Puissance nominale en HP	235	256	284	311	339
HP PTO	185	205	230	255	280

La T8.390 est le plus puissant de sa catégorie offrant une transmission powershift entièrement automatique.

La vraie force des agriculteurs depuis 1969...

MACHINERIE C. & H. inc.

et toujours en progression!

12, route 122, Saint-Guillaume
(sortie 170 Nord - Transcanadienne)
819 396-2185
Sans frais 1 800 268-3088

3705, route 108
Cookshire-Eaton
819 569-9611
Sans frais 1 888 569-9611

mch@machineriech.com

NEW HOLLAND AGRICULTURE

NEW HOLLAND CONSTRUCTION

154698

ÉCONOMIE

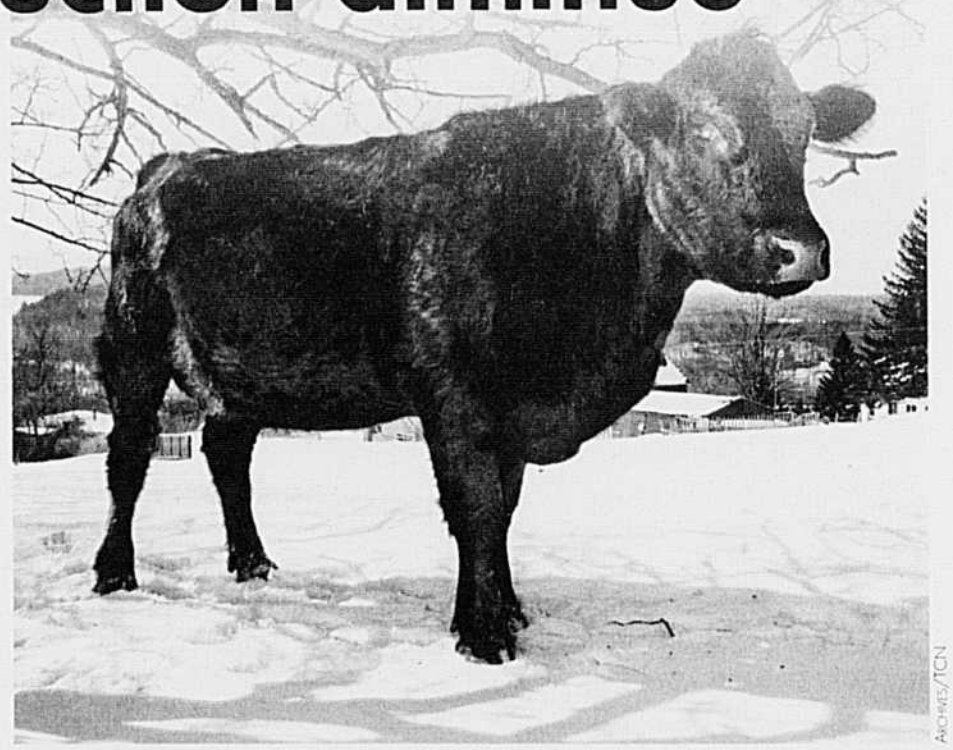
Vers un produit différencié et un coût de production diminué

Depuis un peu plus d'un an, les éleveurs de l'Abitibi-Témiscamingue peuvent compter sur le soutien du créneau ACCORD Agriculture nordique axée sur la production bovine (ANPB) pour mettre en œuvre leurs idées et innovations.

JULIE MERCIER

Initiative du gouvernement du Québec, la démarche ACCORD, pour Action concertée de coopération régionale de développement, vise à dynamiser l'économie des régions. Avec 350 fermes bovines générant des revenus annuels de 42 M$, l'Abitibi-Témiscamingue représentait le terreau parfait pour mettre en place le créneau ANPB. L'organisme œuvre entre autres à maintenir un noyau dur d'élevages bovins rentables. Plus précisément, ANPB souhaite hausser le chiffre d'affaires des entreprises participantes en augmentant de 30 % le profit moyen des produits de bœuf élevé dans des conditions nordiques par rapport au bœuf conventionnel.

En pratique, le créneau chapeaute les différentes initiatives de production de bœuf, un peu à l'image de ce qui se fait en France avec le Conseil interprofessionnel du Vin de Bordeaux, qui coordonne les volets recherche et marketing, tout en laissant à chaque vignoble le soin de se distinguer avec sa propre recette. « Nous intervenons à un niveau supérieur, explique la directrice générale du créneau, Christel Groux. Nous nous donnons les outils pour être meilleurs individuellement. » Cette façon de faire s'inspire du concept de « coopétition » ou de « collaboration précompétitive ».



ARCHIVES/TCN

En Abitibi-Témiscamingue, la production bovine engendre des revenus annuels bruts de près de 50 M$, soit 38 % des revenus agricoles.

Cellule innovante

ANPB vient tout juste de recevoir une aide de près de 600 000 $ pour la mise en place d'une cellule innovante en production bovine, un projet de 895 000 $. La cellule vise notamment à créer des conditions favorables à la transition d'une production de bœuf de commodité vers une production de bœuf différencié et du même coup à entraîner une réduction de 10 % des coûts par kilogramme de gain de poids de l'animal. Outre la diminution des coûts de production, la cellule s'est aussi fixé des objectifs difficilement quantifiables comme le réseautage, l'instauration d'une dynamique de groupe, le partage d'information et le développement d'une culture d'innovation, précise Mme Groux. Le projet s'échelonnera sur 30 mois et conduira à l'embauche de deux experts en production bovine.

L'idée de la cellule vient d'ailleurs de la nostalgie de l'époque où le dynamisme des services-conseils du ministère de l'Agriculture du Québec avait concouru à l'essor des élevages de la région, indique Mme Groux. L'Abitibi-Témiscamingue peut en effet s'enorgueillir d'avoir contribué à plus de 73 % de l'augmentation du cheptel bovin québécois, de 1997 à 2007, en raison de la progression constante de ses troupeaux et de la productivité de ses cheptels, révèle le créneau. L'organisme mène actuellement une campagne de recrutement afin de dénicher la quarantaine d'entreprises qui « serviront de locomotive » à la cellule, souligne la directrice du créneau. Le projet peut compter sur le soutien du gouvernement (Agriculture, Développement économique et Emploi Québec), de la Conférence régionale des élus de même que de l'Université du Québec en Abitibi-Témiscamingue.

Le bœuf de l'Abitibi-Témiscamingue sort des sentiers battus

JULIE MERCIER

L'éloignement des marchés et l'absence d'abattoir d'importance dans la région compliquent la mise en marché de la viande en Abitibi-Témiscamingue. Au lieu de se décourager, des producteurs se sont pris en main.

Au cours des 25 dernières années, Luc Robitaille, producteur bovin, en a vu passer des projets d'abattoir dans la région. Tous se sont soldés par un échec. En 2007, en marge de la Commission sur l'avenir de l'agriculture et de l'agroalimentaire québécois (CAAAQ), les éleveurs de la région entament une réflexion sur l'accès aux tablettes des épiceries. Devant la maigre récolte du rapport Pronovost à ce sujet, ils décident de se prendre en main, raconte M. Robitaille. « La prémisse, c'est de se faire une place sur les tablettes avec un bœuf conventionnel né et engraissé en Abitibi-Témiscamingue », décrit-il. Mais plutôt que de miser sur un énième projet d'abattoir, les producteurs, sous l'égide de l'Union des producteurs agricoles de l'Abitibi-Témiscamingue, ont choisi de s'adjoindre les services d'experts dans les domaines de l'abattage, de la transformation, du marketing et de la mise en marché. « Nous arrivons avec un tout-inclus : une campagne de promotion avec des dégustations en magasin, un emballage distinctif avec des photos des producteurs et une barquette de longue conservation », révèle M. Robitaille. Après près d'un an de tests en boucherie, l'équipe attache les derniers fils du projet, dont une entente avec une grande chaîne de même qu'un partenariat avec un abattoir d'envergure. L'arrivée officielle sur les tablettes de leur produit, le bœuf Alléchamps, devrait se faire dès le printemps prochain.

Bœuf VitaliPré

De son côté, l'équipe de l'Unité de recherche et de développement en agroalimentaire de l'Université du Québec en Abitibi-Témiscamingue (URDAAT) a défriché le créneau du bœuf à l'herbe. Depuis quelques années, leur produit, le bœuf VitaliPré, se taille une place auprès d'une clientèle préoccupée par sa santé. Abattus à l'âge de 12 mois, les animaux sont engraissés à l'herbe et au lait maternel, explique l'équipe de l'URDAAT. Le bœuf VitaliPré présente une viande maigre, plus riche en vitamine B12 et avec un profil lipidique différent, ce qui aurait des bénéfices en ce qui concerne les maladies cardiovasculaires. Près d'une dizaine de producteurs alimentent ce marché en plein développement.

2012, une année prometteuse pour les viandes

THIERRY LARIVIÈRE

Jean-Philippe Gervais, économiste principal à Financement agricole Canada (FAC), prévoit un « rebond » du prix du porc en 2012, surtout à cause de la demande extérieure. « J'ose croire qu'on a passé la période d'ajustement à la force de notre devise », lance le spécialiste de FAC, dans une entrevue de fin d'année sur les enjeux de 2012 dans le secteur des viandes.

Il faudra toutefois surveiller encore la crise européenne, qui influencera la valeur de l'euro. « Si l'euro baisse, ça leur donnera de la compétitivité sur des marchés comme le Japon », fait-il valoir. L'instabilité européenne incitera probablement les investisseurs à acheter plus de dollars américains, ce qui nuirait également aux exportations canadiennes.

Si ce nuage se dissipe, l'expert prévoit des marges « plus élevées » dans le porc, ce qui pourrait contribuer à une meilleure santé financière des producteurs qui ont commencé à vivre des « moments plus agréables en termes de profitabilité » en 2011. Il faudra cependant encore quelques années positives pour que les actifs des entreprises porcines reviennent au niveau d'avant 2005.

La fin probable de l'étiquetage obligatoire du pays d'origine (COOL) en 2012 représente une autre éventuelle bonne nouvelle pour le porc et les autres viandes. M. Gervais ne pense pas que les États-Unis vont se conformer immédiatement à la décision de l'OMC dans ce dossier. Il est toutefois possible que les Américains profitent du prochain *Farm Bill* pour régler cette question vers la fin de l'année 2012.

Fin de la décroissance dans le bœuf

L'économiste a constaté une décroissance « appréciable » du secteur canadien du bœuf depuis 2005. « On doit être proche de stopper la décroissance au niveau canadien », prévoit maintenant M. Gervais.

Un accès plus grand au marché européen, avec l'Accord économique et commercial global (AECG), pourrait également donner un coup de pouce à ce secteur tout comme à celui du porc.

La Corée du Sud, qui a mis fin aux barrières liées à l'ESB, n'est cependant « pas encore capable de régler les barrières commerciales ». Or, les États-Unis sont sur le point de signer un accord de libre-échange avec la Corée et les tarifs envers le bœuf canadien pourraient devenir un gros obstacle.

« En moyenne, notre marché agricole est le plus ouvert dans le monde », plaide M. Gervais, qui a calculé que la moyenne des tarifs agricoles canadiens, en incluant la gestion de l'offre, est de 20 %. Pour les pays d'Asie du Sud-Est, la moyenne des tarifs est plutôt de 100 %, soit cinq fois plus. Les négociations pour un partenariat transpacifique (TPP) ne devraient donc pas isoler le Canada. Une plus grande ouverture au bœuf canadien, tout en protégeant la gestion de l'offre, semble par conséquent envisageable.

ACTUALITÉ

Des producteurs bovins se joignent au Conseil des entrepreneurs agricoles

YVES CHARLEBOIS
Collaboration spéciale

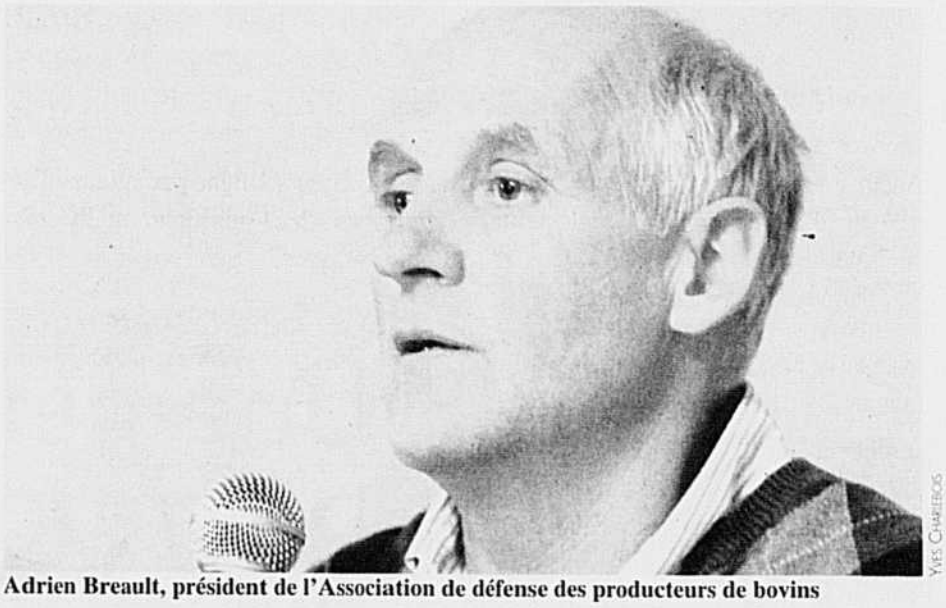
SAINTE-ANNE-DU-SAULT — Plus d'une centaine de producteurs de bovins de boucherie et de producteurs de lait ont assisté à l'assemblée annuelle de l'Association de défense des producteurs de bovins, le 7 décembre dernier.

Ces producteurs ont du mal à accepter l'acquisition par la Fédération des producteurs de bovins du Québec (FPBQ) de l'abattoir Colbex-Levinoff situé à Saint-Cyrille-de-Wendover. Le président de l'Association, Adrien Breault, de Compton, a mentionné qu'en juin dernier, il a appris qu'Olymel aurait pu devenir copropriétaire de l'abattoir et qu'il s'en est fallu de peu pour que la transaction se réalise. Encore une fois, la Fédération aurait agi sans consulter les producteurs ou chercher leur approbation, selon M. Breault.

Interpellée, la Fédération des producteurs de bovins a mentionné à la *Terre* que les activités de l'abattoir allaient très bien et que les installations ne sont pas à vendre. « Nos membres ont voté en 2008 pour le financement de l'abattoir dans un horizon de cinq ans ». La Fédération tiendra à partir de mars une série d'assemblées en région auxquelles les producteurs sont invités à prendre part.

Plusieurs producteurs ont suggéré d'envoyer une lettre à l'UPA avec une copie conforme au ministre de l'Agriculture mentionnant qu'ils continueront de payer leur cotisation à l'UPA, mais qu'ils n'en seront plus membres. « Chaque année, l'UPA se vante de représenter 95 % des producteurs agricoles. C'est bien simple, il faut dire qu'ils ne nous représentent plus », a mentionné le producteur à l'origine de la suggestion.

Les producteurs dissidents ont reçu Doris Pelletier, une acéricultrice qui a maille à partir avec la Fédération des producteurs acéricoles du Québec depuis des lunes. Elle a cofondé l'Union des agriculteurs libres.


Adrien Breault, président de l'Association de défense des producteurs de bovins

Son cheval de bataille est de faire le commerce de son sirop d'érable sans avoir aucun compte à rendre à la Fédération. « Nous avons tout gagné devant les tribunaux pour ne pas avoir à payer des pénalités (dommages liquidés) et voilà que le ministre vient de faire passer la loi 21, qui démolit tous nos gains. » Mme Pelletier et son syndicat ont l'intention d'en contester la validité devant les tribunaux : « Notre requête est prête à être déposée. » Elle a demandé aux producteurs de se joindre à son syndicat, avec une cotisation de 200 $, une somme qui servira à payer les frais juridiques.

Pierre Saint-Germain, représentant du Conseil des entrepreneurs agricoles, qui regroupe des céréaliers, l'Association des érablières transformateurs du Québec, l'Association des jardiniers-maraîchers et l'Association des industries de nutrition animale et céréalière (AQINAC), a mentionné que le but du Conseil n'est pas de tuer l'UPA, mais de permettre à des producteurs de faire en parallèle leur mise en marché. Dans son cas, il travaille pour une entreprise acéricole de production et de transformation qui doit acheter son propre sirop auprès de la Fédération des producteurs acéricoles. Il a l'intention de tout mettre en œuvre pour faire valoir son point de vue à la Régie des marchés agricoles et devant le ministre de l'Agriculture.

Lors d'un vote tenu en fin de journée, les membres de l'Association de défense des producteurs de bovins ont décidé de joindre les rangs du Conseil des entrepreneurs agricoles.

AGRIcarrières
Comité sectoriel de main-d'oeuvre de la production agricole
Avec l'aide financière de :
Commission des partenaires du marché du travail
Québec
Concours
5e édition
ma ferme mon monde

LA BONNE IDÉE en gestion des ressources humaines
• 3500 $ EN PRIX
• Une participation facile comme tout!
POUR VOUS INSCRIRE, visitez agricarrieres.qc.ca ou contactez AGRIcarrières au 450 679-0540 poste 8630
Dernier rappel...
Vous avez jusqu'au 27 janvier 2012 pour présenter votre candidature.
La Terre de chez nous
UPA L'Union des producteurs agricoles
Desjardins Sécurité financière
CEA UPA
153594

INVITATION AUX PRODUCTEURS DE CULTURES COMMERCIALES
Soirées des grains
17 janvier à 19 h
Hôtel Plaza Valleyfield
40, avenue du Centenaire,
VALLEYFIELD
19 janvier à 19 h
Hôtel Gouverneur
725, boul. Séminaire Nord,
SAINT-JEAN-SUR-RICHELIEU
Organisées par le Syndicat des producteurs de cultures commerciales de Saint-Jean-Valleyfield
155299

Avis aux producteurs sur l'utilisation responsable des caractères
La compagnie Monsanto est membre du groupe Excellence Through Stewardship^MC (ETS). Les produits de Monsanto sont commercialisés conformément aux normes de mise en marché responsable de l'EGR et à la politique de Monsanto pour la commercialisation des produits végétaux issus de la biotechnologie dans les cultures de base. L'importation de ce produit a été approuvée dans les principaux marchés d'exportation dotés de systèmes de réglementation compétents. Toute récolte ou matière obtenue à partir de ce produit ne peut être exportée, utilisée, transformée ou vendue que dans les pays où toutes les approbations réglementaires nécessaires ont été accordées. Il est illégal, en vertu des lois nationales et internationales, d'exporter des produits contenant des caractères issus de la biotechnologie dans un pays où l'importation de telles marchandises n'est pas permise. Les producteurs devraient communiquer avec leur négociant en grains ou acheteur de produit pour confirmer la politique de ces derniers relativement à l'achat de ce produit. Excellence Through Stewardship^MC est une marque de service de Excellence Through Stewardship. **VEUILLEZ TOUJOURS LIRE ET SUIVRE LES DIRECTIVES QUI FIGURENT SUR LES ÉTIQUETTES DES PESTICIDES.** Les cultures Roundup Ready^MD possèdent des gènes qui leur confèrent une tolérance au glyphosate, l'ingrédient actif des herbicides Roundup^MD pour usage agricole. Les herbicides Roundup pour usage agricole détruiront les cultures qui ne tolèrent pas le glyphosate. La technologie du traitement de semences Acceleron^MC pour le maïs est une combinaison de quatre produits distincts, homologués séparément, qui, ensemble, contiennent les ingrédients actifs suivants : métalaxyl, trifloxystrobine, ipconazole et clothianidine. Acceleron^MC, Acceleron et le logo^MC, DEKALB^MD, DEKALB et le logo^MD, Genuity^MD, Genuity et le logo^MC, les symboles Genuity, Roundup^MD, Roundup Ready^MD, Roundup Ready 2 Technologie et le logo^MD, Roundup Ready 2 Rendement^MC, Refuge Intégral et son logo^MC, Refuge Intégral^MC, SmartStax^MC, SmartStax et le logo^MC, VT Double PRO^MC et YieldGard VT Triple^MD sont des marques de commerce de Monsanto Technology LLC. Titulaire de licence : Monsanto Canada, Inc. LibertyLink^MD et le logo de la goutte d'eau sont des marques de commerce de Bayer. Utilisation sous licence. Herculex^MD est une marque déposée de Dow AgroSciences LLC. Utilisation sous licence. Respectez les refuges et le logo est une marque de commerce de l'Association canadienne du commerce des semences. Utilisation sous licence. (TR2054-F-06/10)
LIBERTY LINK
151147

ACTUALITÉ

Consultations fédérales sur les OGM

THIERRY LARIVIÈRE

Le gouvernement fédéral a récemment consulté l'industrie en vue d'instaurer un nouveau seuil de tolérance des OGM de 0,1 % ou moins dans les importations de semences ou d'aliments. En deçà de ce seuil, aucune mesure d'application de la réglementation ne serait prise.

« Nous tentons de protéger nos aliments et de nous assurer qu'il n'y a pas d'entraves commerciales lorsqu'il y a de faibles concentrations (d'OGM) de moins de 1 %. C'est la bonne chose à faire pour favoriser le commerce et continuer à expédier les produits », a déclaré le ministre de l'Agriculture, Gerry Ritz, interrogé à la Chambre des communes à propos de cette consultation. Agriculture et Agroalimentaire Canada a aussi précisé à la *Terre* que « l'organisme génétiquement modifié présent en faible quantité devrait être approuvé dans un pays où les évaluations d'innocuité des aliments, des produits d'alimentation animale et de l'environnement ont l'aval des organismes de réglementation canadiens et sont conformes aux lignes directrices du Codex ». Il est donc possible que des OGM non homologués au Canada soient tolérés.

À part le seuil de 0,1 %, deux autres approches de tolérance ont aussi été proposées lors des consultations. Il s'agit ici de formules « au cas par cas » en fonction de facteurs comme le « niveau de prévalence », les caractéristiques biologiques de la culture ou les pratiques de manutention.

Les consultations du gouvernement du Canada sur la présence de faibles quantités (PFQ) d'OGM se sont tenues entre le 8 septembre et le 25 novembre 2011. Pour le moment, le gouvernement analyse les commentaires, et des recommandations quant à l'approche à adopter seront faites au cours des prochains mois.

Menace au commerce

La Filière biologique du Québec estime que cette nouvelle approche plus tolérante envers les OGM représente une « menace » pour l'intégrité de la culture biologique au pays. La Filière a déposé un mémoire à Ottawa dans lequel elle explique que cette nouvelle tolérance peut remettre en question le commerce des produits biologiques avec plusieurs pays. « Comme plusieurs marchés extérieurs ne tolèrent pas la présence d'OGM dans le commerce des produits, la question du contrôle des OGM est primordiale pour le secteur biologique, notamment du point de vue des exportations », insiste Alain Rioux.

Ce dernier souligne par ailleurs l'importance de l'approche québécoise contenue dans le livre vert, qui mise sur les produits distinctifs et verts, comme les produits biologiques.

Interrogé par la *Terre* à savoir si un seuil de tolérance n'était pas inévitable étant donné les contaminations involontaires dans le transport, M. Rioux affirme que l'élément important est la capacité du Canada d'assurer un « environnement sécuritaire pour le développement d'un autre mode de production » comme le bio. Il constate que ce sont les producteurs de cultures sans OGM qui sont pour le moment responsables des efforts de cohabitation et qui subissent les impacts financiers causés par les contaminations génétiques. Un pays comme la France, par exemple, dispose de contrôles des contaminations génétiques sur le terrain.

Hewitt DIVISION AGRICOLE

NAPIERVILLE
16, Rang St-André
Napierville (Québec) J0J 1L0
450.245.7499 • 1.866.218.2422

QUÉBEC
100, rue de Rotterdam
Saint-Augustin-de-Desmaures (Québec) G3A 1T2
418.878.3000 • 1.800.463.6106

ROUGEMONT
166, chemin Marieville
Rougemont (Québec) J0L 1M0
450.469.2370 • 1.800.207.3703

AGR 01-12
155398

ÉCONOMIE

Bunge et TRT ETGO s'associent

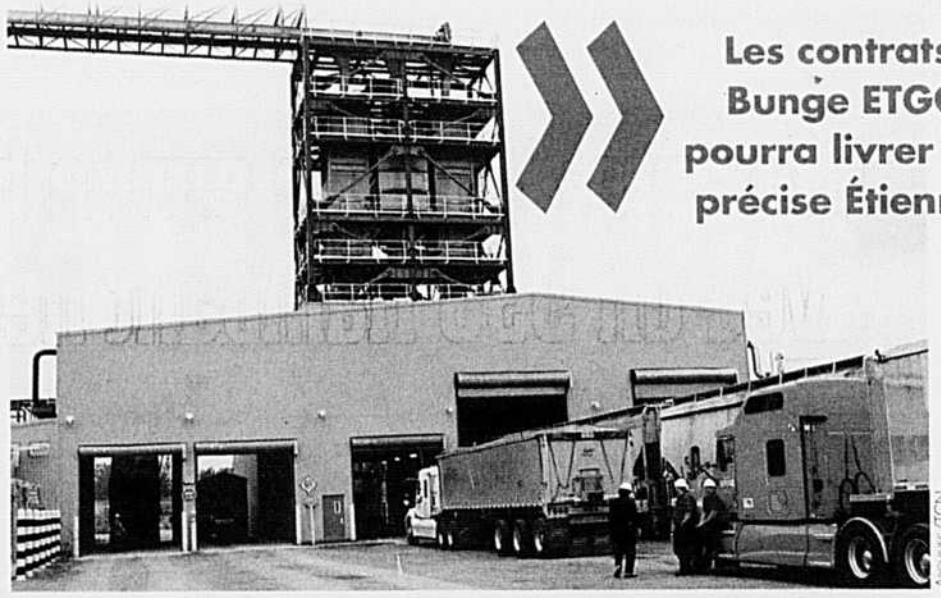
L'entreprise de trituration de soya et de canola TRT ETGO de Bécancour crée une nouvelle coentreprise avec Bunge de Hamilton.

THIERRY LARIVIÈRE

Les deux usines de production d'huile végétale et de tourteau continueront d'être gérées respectivement par TRT ETGO et par Bunge, mais tous les achats de grain, la vente de tourteau et la gestion des risques passeront désormais par la coentreprise qui s'appelle Bunge ETGO.

TRT ETGO, qui demeure une filiale de Felda Global Ventures Holdings de Malaisie, perd donc son équipe commerciale de Montréal. Les achats se feront par l'intermédiaire de Bunge à Oakville. Il est toutefois probable que des négociants de Bunge à Sainte-Rosalie contribuent au travail étant donné l'obstacle de la langue. « Les contrats se feront au nom de Bunge ETGO, mais le producteur pourra livrer directement chez TRT », précise Étienne Tardif, de TRT ETGO. Les deux partenaires de la nouvelle coentreprise conservent la possibilité de mettre fin à l'entente si elle ne répond plus aux attentes.

Ce dernier indique par ailleurs que les achats de canola au Québec progressent. En 2011, il estime que 10 000 acres de plus qu'en 2010 ont été ensemencées. Le Nouveau-Brunswick aussi s'intéresse davantage au canola avec 7000 acres de plus en culture en 2011. Malgré tout, TRT estime que seulement 10 % de son canola provient du Québec, des Maritimes ou de l'Ontario. Pour le soya, la provenance est québécoise à 100 %, mais l'usine se consacre surtout au canola à 80 %. On prévoyait plutôt 60 % canola et 40 % soya au départ. L'arrivée de Bunge pourrait relancer les activités, mais il faudra attendre pour voir si la vocation de l'usine (soya ou canola) changera.



ARCHIVES/TCN

« Les contrats se feront au nom de Bunge ETGO, mais le producteur pourra livrer directement chez TRT », précise Étienne Tardif, de TRT ETGO.

ÉCONOMIE

Le prix du sirop de maïs a-t-il été manipulé?

PHOTOMONTAGE/ATCN

Le sirop de maïs à haute teneur en fructose est souvent utilisé pour sucrer les boissons gazeuses.

THIERRY LARIVIÈRE

La Cour suprême du Canada a accepté d'entendre une cause où des géants de l'agroalimentaire (ADM, Cargill, Corn Products International) sont accusés d'avoir fixé le prix du sirop de maïs à haute teneur en fructose.

La cause, qui a été portée devant les tribunaux par l'entreprise de jus Sun-Rype de Colombie-Britannique, pourrait notamment déboucher sur un recours collectif pouvant même aller jusqu'à inclure les consommateurs. Ces derniers sont des acheteurs indirects du sirop en question qui est utilisé comme additif dans plusieurs produits alimentaires.

Cette cause remonte à 2006 et concerne des transactions réalisées au cours des années 90. Les compagnies de grains ont également obtenu le droit de se faire entendre par le plus haut tribunal du pays sur certains aspects des décisions des tribunaux inférieurs. Cargill a d'ailleurs qualifié la cause de frivole et sans mérite.

Le sirop de fructose à base de maïs est encore utilisé dans les boissons gazeuses, même si le sucre a pris une partie du marché depuis qu'on suspecte ce sirop d'être une des causes de l'obésité. La remontée du prix du sucre tend cependant dernièrement à redonner sa place au sirop de maïs. Le Canada et le Mexique sont les deux plus grands importateurs de ce produit dans lequel les Américains sont spécialisés.

Notons que les tribunaux de l'Illinois ont déjà forcé un règlement, en 2004, dans une histoire de fixation du prix du sirop de maïs qui remontait à 1995. Cargill avait alors accepté un règlement qui lui évitait d'être reconnu coupable d'un acte illégal. En 1996, ADM a accepté de payer 100 M$ dans un règlement avec le département de la Justice américain relativement à la fixation du prix de la lysine et de l'acide citrique.

Repartez l'année sur le bon pied avec un 936 flambant neuf!

Série 900 – Six modèles
Puissance selon ECE R24

Fendt 922 Vario	220 cv
Fendt 924 Vario	240 cv
Fendt 927 Vario	270 cv
Fendt 930 Vario	300 cv
Fendt 933 Vario	330 cv
Fendt 936 Vario	360 cv

FENDT 900 EFFICIENT TECHNOLOGY

Avec la technologie SCR, le Fendt 900 Vario se conforme à la norme relative aux émissions de niveau 3b (= TierIV Interim).
Cela réduit la consommation de carburant jusqu'à 7%.
Le 900 Vario, avec une consommation de carburant moyenne de 25 l/h économise 1,75 litres par heure grâce au seul SCR.
Sur 10 000 heures de service, cela correspond à un total de 17 500 litres de diesel. Un autre avantage est que le traitement du gaz d'échappement se fait après la combustion et ne l'affecte donc pas.
Le moteur dispose donc d'un réglage optimal et atteint un degré d'efficacité très élevé.

Bossé & Frère inc
c'est LA place!
418 248-0955
275, avenue Bossé (Québec) G5V 2P4
MONTMAGNY
www.bosse-frere.com

FENDT Pour les LEADERS

155382

ÉCONOMIE

Boom du sarrasin en 2012?

THIERRY LARIVIÈRE

Le nouveau marché des produits sans gluten redonne une deuxième vie au sarrasin et au moins deux entreprises québécoises sont sur les rangs pour en exporter. Ces dernières veulent inciter des producteurs québécois à revenir à cette culture traditionnelle afin de répondre à la demande européenne et américaine, qui promet des débouchés plus intéressants que dans le marché limité des minoteries locales.

« On peut battre le soya au niveau des profits par acre », soutient Olivier Charrière, négociant chez Grains Saint-Laurent à Montréal. Ce dernier base son calcul sur deux variétés de sarrasin qu'il entend offrir et qui seront adaptées au sud et au nord du Québec. Celles-ci pourraient pousser en huit semaines ou moins, ce qui donnerait la chance de faire deux récoltes. Ainsi, on peut penser tirer autant ou plus de profit qu'avec une récolte de soya. Notons cependant que des variétés connues de sarrasin prennent plutôt dix semaines à atteindre leur maturité.

Bertrand Girardeau, propriétaire du Moulin de Corouge en France, en visite cet été dans les champs de sarrasin du Québec

Crédit : G. Gervais

« On va vendre notre sarrasin dans l'État de New York », soutient M. Charrière, qui dispose d'un contrat d'approvisionnement de cinq ans avec le moulin Birkett Mills, du village de Penn Yan. Cette entreprise est spécialisée dans le sarrasin depuis 1797. Ce moulin s'est déjà approvisionné au Québec auparavant, mais la concurrence du sarrasin européen, subventionné, et de l'Ouest canadien avait chassé le grain québécois. Or, les subventions européennes sont maintenant chose du passé et l'Ouest se tourne davantage vers le blé depuis quelques années. « Un wagon de sarrasin de l'Ouest peut perdre 60 jours à Toronto », fait valoir M. Charrière, qui compte expédier le sarrasin québécois par camion, en fonction des besoins de son client. Un contrôle de la qualité et des cultivars permettra donc au sarrasin québécois de prendre beaucoup de place dans ce moulin new-yorkais qui en achète 45 000 tonnes par an. L'entreprise entend offrir des contrats à prix fixe en 2012 entre 500 $ et 700 $ la tonne, dont le prix sera dévoilé en janvier. Le prix sur les marchés oscillait autour de 600 $ en décembre, mais a déjà atteint 900 $ tôt en 2011. Le prix de la semence devrait osciller autour de 20 $ l'acre.

Une plante facile à cultiver

Les inondations du printemps 2011 ont tellement retardé les semis à certains endroits que des producteurs commençaient à penser à semer du sarrasin, qui ne prend que 8 à 12 semaines à pousser.

Le sarrasin est une polygonacée de la famille de la rhubarbe. Son introduction dans une rotation permet donc de briser le cycle de certaines maladies introduites par la répétition trop fréquente des principales grandes cultures. Le plant produit un fruit sous forme de coque qui se situe aux ramifications.

Il s'agit d'une plante très compétitive et efficace contre les mauvaises herbes. Si malgré tout certaines mauvaises herbes vivaces s'installent, aucun herbicide n'est malheureusement homologué. Un taux de semis entre 50 et 60 kg à l'hectare est jugé valable par l'agronome Sophie Martel, de Céréales de Charlevoix, qui a effectué une revue de la littérature sur le sarrasin.

La céréale peut être semée très tard et prend entre 7 et 12 semaines à produire. L'andainage est recommandé au moment de la récolte. Selon Mme Martel, le rendement oscille autour d'une tonne à l'hectare et peut atteindre 1,8 tonne. Le producteur Firmin Paquet, de Sainte-Florence, dans la vallée de la Matapédia, produit du sarrasin depuis 15 ans. Il soutient que les rendements sont variables de 0,2 à 0,7 tonne à l'acre. Les mauvaises années sont causées par trop de pluie et des températures fraîches au moment de la floraison, qui survient cinq semaines après le semis. Le temps frais semble limiter le travail des abeilles ou des autres insectes pollinisateurs. À l'inverse, une canicule, avec des nuits chaudes, peut également nuire au sarrasin tout comme au canola.

« C'est beau et ça sent bon », avance Sophie Martel en parlant des champs de sarrasin. Il s'agit d'ailleurs de l'une des cultures reconnues comme cultures paysagères dans le programme de multifonctionnalité du MAPAQ. Le miel de sarrasin est également très apprécié. **T.L.**

Selon Firmin Paquet, qui produit du sarrasin dans la vallée de la Matapédia depuis 15 ans, plusieurs promoteurs ont offert de bons prix au fil des années pour la céréale. Les producteurs auraient toutefois besoin d'obtenir une garantie à plus long terme d'un prix supérieur à 600 $ afin de s'équiper et de perfectionner leurs techniques.

Céréales de Charlevoix

Céréales de Charlevoix, une entreprise de Robert Beauchemin et Rudy Laixhay, bien connus pour leur partenariat dans les Moulins de Soulanges, a déjà expédié 20 conteneurs de sarrasin en France en 2010 et plus de 1200 tonnes en 2011. Le sarrasin est expédié vers la minoterie de Corouge, une filiale du groupe Girardeau, qui est le deuxième producteur de farine de sarrasin en France.

L'entreprise française s'est montrée assez intéressée pour devenir partenaire à 33 % des Céréales de Charlevoix. La minoterie transforme plus de 3000 tonnes par an, mais espère augmenter rapidement sa production.

Le moulin français s'approvisionnait surtout en Chine. « Par souci de rentabilité et d'écologie, ils nous ont demandé de produire au Canada et de faire un suivi de la production », explique Rudy Laixhay. L'entreprise charlevoisienne compte offrir des contrats pour la production de 4000 à 5000 acres en 2012. Les contrats de 2012 seront offerts à 530 $ la tonne, soit plus que les années passées. Le sarrasin doit contenir 13 % d'humidité maximum (séchage à 42 °C maximum) et un indice de chute de moins de 500 secondes. Le grain doit aussi être exempt de céréales à gluten et de défoliant. Un groupe d'une dizaine de producteurs d'Abitibi serait d'ailleurs prêt à semer quelque 2000 acres en association avec un apiculteur du coin de Rouyn-Noranda qui souhaite faire du miel de sarrasin.

Nos **annonceurs vedettes** vous invitent à leur kiosque à **Québec** du **26** au **28 janvier 2012**

CASA

Comptoir Agricole Ste-Anne

PARTENAIRE DANS LA FABRICATION ET LA TRANSFORMATION DES GRAINS

Venez nous rencontrer à notre kiosque

Nouvelle tour de séchage modulaire pour faciliter l'assemblage

Nous avons la solution pour l'entreposage et le séchage de votre grain

Profitez des RABAIS PRÉSAISON en commandant maintenant!

CASA

Comptoir Agricole Ste-Anne

45, des Entreprises, Sainte-Anne-des-Plaines, Qc J0N 1H0

Tel.: 450 478-0957 / 1 888 891-0957 / Telec.: 450 478-6487 / www.comptoiragricole.com

SERVICE 24 HEURES • LIVRAISON PARTOUT AU QUÉBEC

155401

Comment influencer
***LE RENDEMENT et LA VALEUR** de vos terres ?*

PAR UN MEILLEUR NIVELLEMENT ET UNE MEILLEURE PRÉPARATION DES CHAMPS AVEC LA SOLE

GRÂCE À UNE DÉCOMPACTION ADÉQUATE DE VOS SOLS AVEC LE CMF ET LA SOUS-SOLEUSE

Réservez votre Sole, CMF ou sous-soleuse avant le 15 février 2012 et obtenez 10 % de rabais!

Nous serons au SIMAQ du 26 au 28 janvier

Téléphone : 877 772 5233 / 450 791-4007

www.lasole.ca / info@lasole.ca

290, 1re Avenue, Sainte-Hélène-de-Bagot (sortie 152 de l'autoroute 20)

LA SOLE INC. FABRICANT DE MACHINERIE AGRICOLE

154602

PROCHAINEMENT

À découvrir

Bossé & Frère inc

c'est LA place!

418 248-0955

275, avenue Bossé (Québec) G5V 2P4

MONTMAGNY

FENDT

www.bosse-frere.com

155415

LA QUALITÉ DES MATÉRIAUX... *notre priorité!*

TURCOTTE REVÊTEMENT MÉTALLIQUE

PRODUITS D'EXTÉRIEURS

- Revêtement métallique en plus de 40 modèles
- Tôle prépeinte avec garantie 40 ans
- Surplus d'inventaire économique avec légères imperfections
- Moulures et solins d'acier et d'aluminium
- Vis et accessoires d'étanchéités
- Panneaux transparents de polycarbonate

PRODUITS D'INTÉRIEURS

Revêtement de P.V.C. disponible en longueurs standards ou selon vos spécifications
Contreplaqué laminé de plastique
Moulures de P.V.C et de vinyle
Vis et attaches

Estimation gratuite et livraison au chantier

Lucien Turcotte & Fils Inc.

25 des Buttes, Warwick, QC J0A 1M0

T 1.888.358.6546 | www.turcottemetal.com

155405

Nos **annonceurs vedettes** vous invitent à leur kiosque à **Québec** du **26** au **28 janvier 2012**

Sequoia MC

1RE EN ENVIRONNEMENT

L'unique
GE-60
GÉNÉRATEUR D'ÉNERGIE 2.0

brûle du **bois** de **longueur** (max. **55"** / 140 cm)

1 CHARGEMENT
1 000 000 BTU
D'ÉNERGIE PROPRE

Équipé du module à effet Blue Sky
Une technologie de pointe permettant de brûler efficacement tout en offrant une qualité d'environnement à son utilisation.

BLUE SKY

2000, route 222
St-Denis-de-Brompton
(Québec) J0B 2P0

819.846.4480
www.sequoiaindustries.ca

VENEZ NOUS RENCONTRER À QUÉBEC!!!
Sequoia sera présent lors du prochain Salon provincial de machinerie agricole de Québec! (26-27-28 janvier)

154590

REX série F

Le fruit de l'innovation

Idéal pour travailler dans des vergers étroits de petites dimensions.

Nouveaux moteurs Perkins Tier 3 turbocompressés avec *aftercooler*, à 3 et 4 cylindres.

Financement jusqu'à **3,9%** 72 mois
Garantie jusqu'à 5 ans

Nos tracteurs : une valeur supérieure

AMOS
Agritibi RH Inc.
819 732-6296

COATICOOK
Service Agricole de l'Estrie Inc.
819 849-4465

MASKINONGÉ
Équipements G. Gagon Inc.
819 227-2245

ROUGEMONT
Hewitt Division agricole
450 469-2370

SAINT-CYPRIEN
Alcide Ouellet & Fils Inc.
418 963-2647

SAINT-EUSTACHE
Garage Bigras Tracteur Inc.
450 473-1470

SAINT-GERVAIS
FRS Goulet & Fils Inc.
418 887-3327

SAINT-THOMAS-DE-JOLIETTE
Équipements G.Gagnon Inc.
450 756-2479

SAINT-VICTOR
Garage Alain Bolduc Inc.
418 588-6891

VARENNES
René Riendeau (1986) Inc.
450 652-2552

VICTORIAVILLE
Équipe Ferme Inc.
819-758-0633

www.landini.ca
Distribué par Landini Canada inc.

Landini
Toujours en évolution

55413

CULTIVER LA TRADITION ET L'INNOVATION

synAgri

NOTRE CULTURE S'ENRICHIT DE GÉNÉRATION EN GÉNÉRATION

DEPUIS 10 ANS, **SYNAGRI** MET SON EXPÉRIENCE ET SON EXPERTISE AU SERVICE D'UNE AGRICULTURE SAINE ET DURABLE, AFIN DE CONTRIBUER AU SUCCÈS DES PRODUCTEURS D'AUJOURD'HUI ET DE DEMAIN.

SYNAGRI.CA

VENEZ NOUS VOIR AU **S.I.M.A.Q.**
LES **26, 27** ET **28 JANVIER** PROCHAIN.

155439

Kverneland
Taarup

La gamme de Presses 6516 et 6520 à chambre variable:
De Hautes Performances en toutes conditions !

Scannez ce "code QR" avec votre téléphone intelligent pour accéder sur Youtube aux vidéos de la machinerie Kverneland !

100% compatible ISOBUS

Informez-vous auprès de votre concessionnaire Kverneland
www.kvernelandgroup.com/ca

Kverneland Group Canada
Drummondville, QC
Tél.: 819-477-2055

kverneland group

154457

TURCOTTE REVÊTEMENT MÉTALLIQUE

VENTILATION SECCO FABRIQUÉ AU / MADE IN CANADA

ST-LAWRENCE GRAIN ST-LAURENT

Unimat

PARTENAIRES MAJEURS

Et le nouveau

SIMA

WWW.SIMA.CA

Fcc Partenaire Principal

vous invitent
à votre rendez-vous annuel!

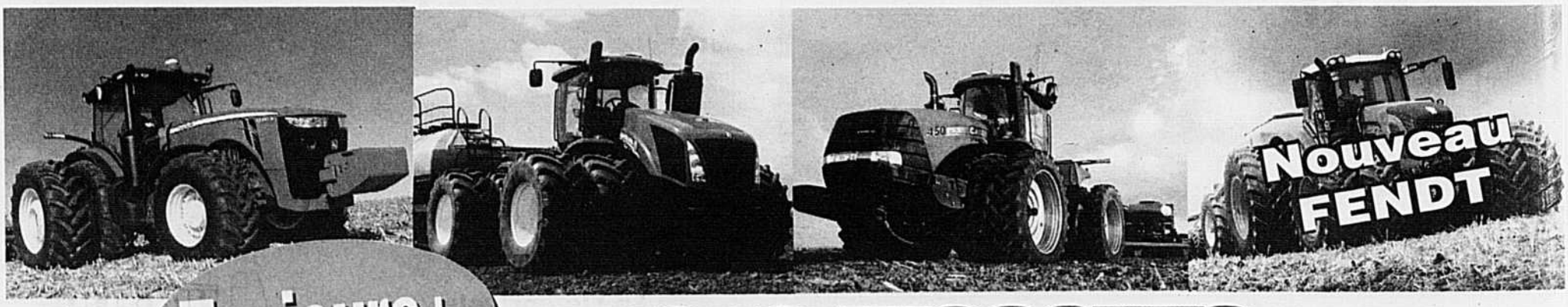
275 TRACTEURS & VÉHICULES MOTORISÉS (2012)

350 KIOSQUES DE NOUVEAUTÉS SANS PRÉCÉDENT

Plateforme de lancement
26 janvier = Nouveau T-8
27 janvier = Nouveau FENDT
28 janvier = Loader Wille (Finlande)

TIRAGE
1 écran plat 50"
chaque jour de Salon

2E + GRAND SALON AU CANADA



Toujours+ 1312 KIOSQUES

AVEC LA COLLABORATION DE:

vicwest
PLUS QUE DE L'ACIER

Fcc Financement agricole Canada

SIMAQ

www.SIMAQ.ca

Merci pour vos 17 ans de participation

les 26, 27, 28 janvier 2012

Venez visiter la plus grande foire intérieure
de machinerie agricole
au Centre Expo-Cité de Québec
250, boul. Hamel (voisin du Colisée)
Ouvert de 9h30 à 17h00
(418) 691-7110 poste 2311

fcc **Partenaire Principal**

Link-Belt · CAT Challenger · Kawasaki · JCB · WACKER NEUSON · MANITOU · HONDA MOTEURS · TORO · Mahindra · John Deere · versatile · AGCO TRACTORS · MASSEY FERGUSON · TEREX · YANMAR · NEW HOLLAND AGRICULTURE · WILLE · FENDT · TIGA · McCORMICK · ZETOR · DEUTZ FAHR · Kubota · Bobcat · Landini · VALTRA · KIOTI · MULTIONE · CLAAS · CASE IH

PRIMEUR 2012
PROVINCIALE
et NATIONALE
Sur Plateforme
de lancement

UNE INVITATION DE CES EXCELLENTS PARTENAIRES

TECHNODOME BÂTIMENTS D'ACIER · NORMAND · **média exclusif** **La Vie agricole** · ÉQUIPEMENT DE FERME TURGEON LTÉE · MACHINERIE MACHINERY · MANULIFT · HÔTEL & SUITES NORMANDIN · P.F.B. ÉQUIP. · Roundup WeatherMAX · DISPRO · Réseau Case CASE IH · MICHELIN Une meilleure façon d'avancer · vicwest

Information: François Comeau (819) 399-2558 • Fax: (819) 399-3484 • spmaq@aol.com

Visitez notre site ••• www.SIMAQ.ca

151558

Nos **annonceurs vedettes** vous invitent à leur kiosque à **Québec** du **26** au **28 janvier 2012**

La gamme **MTX (T3)** est équipée avec les nouveaux moteurs BêtaPower. Elle offre le meilleur en matières de confort, d'économie, de fiabilité et de longévité.

Financement
Jusqu'à 3,9% 72 mois
Garantie prolongée disponible jusqu'à 5 ans ou 5000 heures

Coaticook
Service Agricole de l'Estrie inc.
819 849-4465

La Durantaye
Jean-Guy et Denis Bolduc
418 884-2841

L'Épiphanie
Machineries Forest inc.
450 588-5553

Lyster
Garage Boissonneault
819 389-5793

Montréal
Équipement Duraguard
514 624-5335

Normandin
Équipements JCL inc.
418 274-3372

Notre-Dame-du-Bon-Conseil
Machinerie Benoit & Frère inc.
819 336-2130

Québec
PRM inc.
418 663-1268

Saint-Clément
Les équipements Sam inc.
418 963-2177

Saint-Eustache
Garage Bigras Tracteur inc.
450 473-1470

Saint-Norbert
Tracteurs A Laramée inc.
450 836-3203

Saint-Rémi
Garage J.L. Lefrançois
450 454-4547

Saint-Victor
Garage Alain Bolduc
418 588-6891

Val-David
Machineries du Québec
514 943-7725

Victoriaville
Équipe Ferme inc.
819 758-0633

www.mccormickcanada.ca

Depuis 1831 McCORMICK

Nouveau ventilateur 51" en fibre de verre

- ✓ 28000 PCM @ 0.05"P.S.
- ✓ Boîtier en fibre de verre
- ✓ Volet et hélice (3 ou 5 pales) en polyéthylène
- ✓ Moteur 1.5HP (240 volts)
- ✓ Garantie de 3 ans sur le moteur
- ✓ Courroie ajustable

Varifan Boucherville (Québec) 450 641-4810

154868

La gamme la plus complète de l'industrie!

MASSEY FERGUSON Challenger

Des équipements de dernière technologie adaptés aux normes et aux besoins d'aujourd'hui

Hewitt DIVISION AGRICOLE

Venez nous rencontrer à notre kiosque

NAPIERVILLE
16, Rang Saint-André, Napierville
(Québec) J0J 1L0
450.245.7499 • 1.866.218.2422

QUÉBEC
100,rue de Rotterdam
Saint-Augustin-de-Desmaures,
(Québec) G3A 1T2
418.878.3000 • 1.800.463.6106

ROUGEMONT
166, chemin Marieville, Rougemont
(Québec) J0L 1M0
450.469.2370 • 1.800.207.3703

154621

VOYEZ NOS MÉLANGEURS AUTOPROPULSÉS EFFICACES ET RENTABLES

FARESIN agri division spa

- ✔ Modèle Leader de 9 à 20 m³
- ✔ Modèle Leader Double de 18 à 28 m³
- ✔ Modèle Leader Maxxi 35 m³

Efficacité

Rentabilité

L'expertise à votre service!

SILO J.M. Lambert

4250, rue Vachon,
Drummondville, Québec
819 474-6989
www.silojmlambert.com
info@silojmlambert.com

155407

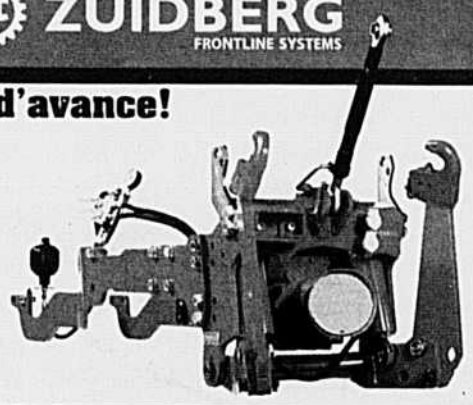
UNE NOUVELLE LÉGENDE DE CHARGEURS COMPACTS EST NÉE

WAJAX 1858
sans frais : 877 469-2529
www.wajax.ca
JCB
154616

ZUIDBERG
FRONTLINE SYSTEMS

Prenez une longueur d'avance!

- Optimisez votre tracteur avec un relevage et prise de force frontale Zuidberg
- Capacité de relevage jusqu'à 6000 kg
- Rotation de la prise de force en sens horaire et anti-horaire
- S'installe sur presque toutes les marques de tracteur



Pour information
819 695.0345
relevage.prodale@sogetel.net

Venez nous rencontrer au **Salon de Québec** du 26 au 28 janvier

KUHN
Investissez dans la qualité !

Presses à balles rondes à chambre variable
VB 2160 et VB 2190 • Balles de 4x5 et 4x6

Machinerie de Ferme Kuhn inc.
Ste-Madeleine, QC • 888-808-5380

YouTube
www.Kuhn-Canada.com

Presses à grosses balles carrées
LSB 890 et LSB 1290 • Balles de 3x3 et 3x4

Achetez maintenant, ne payez rien avant le 30 avril 2012 !

154816

Nos annonceurs vedettes vous invitent à leur kiosque à Québec du 26 au 28 janvier 2012

Ripe en sac et en vrac
+ de 1 000 voyages en inventaire !
Livraison partout au Québec

Top BEDDING

Chef de file de l'industrie depuis 1956... Qualité, prix et service !

Venez nous rencontrer au Salon de Québec du 26 au 28 janvier

1 800 463-8240
www.top-bedding.com
Le groupe FRANK LAREAU (Top Bedding), une entreprise familiale d'ici, à votre service depuis plus de 50 ans.
ANGE-GARDIEN • BERTHIER-SUR-MER • WICKHAM RICHMOND • NOTRE-DAME DE STANBRIDGE • PRICE
155564

Ils arrivent bientôt au Québec

Les nouveaux TTV VARIO 410-420-430

Commandez le vôtre dès maintenant pour le printemps!

Pour la puissance
AGROTRON TTV 610-620-630
160 HP 180 HP 225 HP

AGROFARM 410-420-430
Disponible avec transmission vario (430)

VOYEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE POUR TOUS LES DÉTAILS

DEUTZ FAHR

TERRITOIRE DISPONIBLE
Contacter René Gagnon
450 836-4066

Dorchester Équipement inc. Sainte-Marguerite-de-Beauce, Québec Tél : 418 935-3336	Lessard Mécanique Saint-George-de-Beauce, Québec Tél : 418 228-2232	Garage A. Charest 2010 inc. Laurierville, Québec Tél : 819 365-4710	GPAG Distribution Ormstown, Québec Tél : 450 829-4344	Équipement JCL inc. Normandin, Québec Tél : 418 274-3372	GG Haché Saint-Isidore, NB Tél : 506 358-2203
L'Excellence Agricole de Coaticook inc. Coaticook, Québec Tél: 819 849-0739	Martel Équipement Warwick, Québec Tél : 819 350-3348	Machinerie Forest inc. L'Épiphanie, Québec Tél : 450 588-5553	Centre Agricole Expert Lingwick, Québec Tél : 819 877-2400	Machinerie AM Saint-Eugène, Québec Tél : 418 247-5626	

154844

BMR agrizone

VENEZ NOUS RENCONTRER

Salon Industrie et Machinerie Agricole de Québec
Kiosques 272 à 275
26 - 27 et 28 janvier 2012

Et mesurez-vous à Hugo Girard

- L'Homme le plus fort du Canada de 1999 à 2004
- L'Homme le plus fort de l'Amérique du Nord 2000-2001
- L'Homme le plus fort du monde 2002

Outils agricoles | Agricultural Tools
Accessoires de fenaison | Haymaking Accessories
Clôtures & enclos | Fences and Enclosures
Equipements animaliers | Animal Equipment
Lubrifiants & accessoires | Lubricants & accessories
Vêtements de travail | Working Clothes
Equipem
Equestre
Animaux
Érablière
Hygiène lai
Raticides | Rat poison

Venez en magasin réserver vos contenants pour sirop d'érable...

PRIX TRÈS COMPÉTITIFS!

RÉGIONS

Bon voisinage avec le promoteur d'un parc éolien

CARL THÉRIAULT
Collaboration spéciale

AMQUI — L'aménagement du plus important parc éolien au Canada en nombre d'éoliennes (150) et en énergie électrique développée (300 MW) a débuté sous le signe du bon voisinage avec les producteurs agricoles dans le haut pays de la Matapédia au Bas-Saint-Laurent.

Le producteur laitier Jean-Guy De Champlain, de Lac-Humqui, est satisfait de l'entente signée avec Saint-Laurent Énergies. « J'ai au moins une éolienne sur mes terres. Nous bénéficierons des conditions de rétribution parmi les meilleures de la province, sur la base du rendement, quand le parc sera en fonction au complet, estime-t-il. C'est très bon comparativement aux conditions offertes par les premiers parcs. » Il s'agirait de plusieurs milliers de dollars par année par éolienne.

La Société d'exploitation des ressources de la vallée (SERV) aura huit éoliennes sur ses propriétés. « Pour nous, tout se déroule correctement. Le promoteur nous a soumis des plans quand il s'est aperçu qu'il n'avait pas suffisamment déboisé. Et nous allons être dédommagés financièrement, de montants du même ordre que pour les autres déboisements », a exprimé Éric L'Italien, directeur général de la SERV, qui n'a pas voulu émettre plus de commentaires sur les conditions financières de l'entente signée avec le promoteur. « En 2007, nous avons signé un contrat d'octroi d'options avec certaines conditions prévues. Les négociations entre le comité de propriétaires et la compagnie ont porté sur des précisions de toutes sortes. Les contrats définitifs ont été signés cet automne », explique-t-il.

CARL THÉRIAULT

Gilles Saint-Laurent a refusé que des éoliennes soient installées sur ses terres pour le montant des compensations proposées.

Au début du projet, le producteur de bovins Gilles Saint-Laurent avait proposé de devenir partenaire avec la compagnie pour les éoliennes qui seraient éventuellement aménagées sur ses terres. « Mes voisins ont presque tous signé. La compagnie m'a dit que ce n'était pas possible d'être partenaire parce que je n'en aurais pas les moyens financiers. Moi, je leur disais que ce n'était que pour les éoliennes installées sur mes terres et non pas pour l'ensemble du projet. Le vent qui souffle valait plus cher que les compensations que la compagnie voulait me donner. Et les échanges en sont restés là. »

Projet de 700 M$

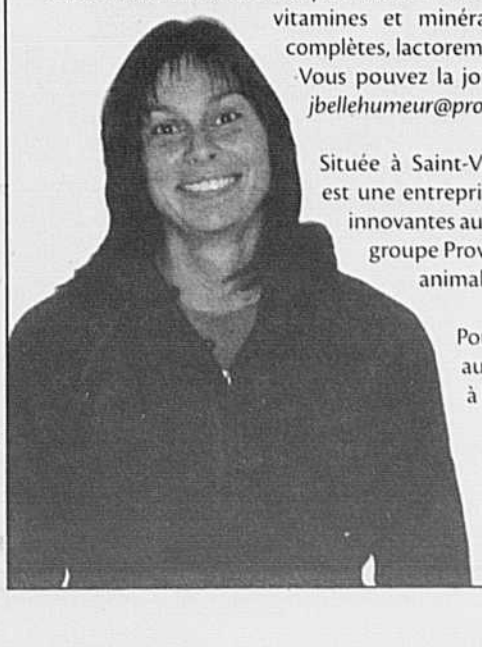
Il y a quelques mois, le groupe canadien Enbridge a acquis de l'actionnaire Électricité de France (EDF) la moitié des actions du projet de mégaparc d'éoliennes devant se déployer dans deux MRC (La Mitis et la Matapédia) et six municipalités, principalement sur des terres publiques. Le parc de 700 M$, qui s'étend sur une superficie de près de 170 kilomètres carrés, sera livré en deux étapes, en décembre 2012 et en décembre 2013.

Le même territoire accueillera en outre le parc communautaire éolien de la MRC de La Mitis, qui comptera 12 éoliennes au début de 2014 et dont le maître d'œuvre sera aussi EDF et Énergies nouvelles Canada. Pour ce dernier projet, un loyer annuel de plus de 1 M$ sera remis au gouvernement du Québec pour l'érection des éoliennes sur les terres publiques, en plus du paiement de la taxe sur les services publics de 900 000 $ en moyenne par année. La MRC et les propriétaires fonciers bénéficieront de retombées annelles de 750 000 $.

provimi
créons la nutrition de demain

C'est avec plaisir que nous annonçons que Mme Josée Bellehumeur s'est jointe à l'équipe de nutrition des ruminants de Provimi Canada. Elle nous arrive avec plus de 11 années d'expérience auprès des producteurs agricoles de la région de l'Abitibi-Témiscamingue.

Mme Bellehumeur se fera un plaisir de vous servir et de répondre à vos questions concernant les nombreux produits de Provimi Canada (vitamines, prémélanges de vitamines et minéraux, suppléments protéiques, moulées complètes, lactoremplaceurs et produits de spécialités).
Vous pouvez la joindre au 819 629-8608 ou par courriel : *jbellehumeur@provimi.ca*



Située à Saint-Valérien-de-Milton, Provimi Canada ULC est une entreprise qui offre des solutions nutritionnelles innovantes aux éleveurs. Provimi Canada est membre du groupe Provimi, un des leaders mondiaux en nutrition animale.

Pour plus d'information, visitez notre site Web au www.provimi.ca ou encore écrivez-nous à l'adresse suivante : info@provimi.ca

Michel Duval, agronome
Directeur Commercial
Provimi Canada ULC
1 888 900-8464

155477

Bois d'œuvre Cedrico en restructuration

PRICE — Les producteurs forestiers du Bas-Saint-Laurent encaisseront des pertes majeures à la suite de la décision de Bois d'œuvre Cedrico de se placer sous la protection de la loi sur les arrangements financiers.

« C'est une très mauvaise nouvelle. On voit se limiter les ventes de bois des producteurs du côté est de la région. Cedrico avait déjà cessé l'achat de bois l'été dernier. Il y a maintenant du bois acheminé vers le Nouveau-Brunswick, ce qui fait de l'activité économique en moins dans notre région », constate Yves Bell, directeur général du Syndicat des producteurs forestiers du Bas-Saint-Laurent. « Il y a aussi des incertitudes chez FF Soucy de Rivière-du-Loup, en plus de la faillite de Papier White Birch. Il nous reste à livrer 7600 mètres cubes apparents sur un contrat de 30 000 mètres cubes. On a fait aujourd'hui (mercredi 14 décembre) une tentative de livraison, mais on nous a refoulés. La grève de Tembec à Matane nous a aussi fait mal. Il y a des plus et des moins, mais le bilan de 2011 n'a pas encore été fait. » En 2010, qui était aussi une année de crise, 21 500 mètres cubes solides de bois avaient été vendus par des producteurs privés aux usines de Cedrico pour une valeur de 800 000$.

La masse salariale perdue serait de l'ordre de 20 M$. Bois d'œuvre Cedrico a dû fermer ses usines de Causapscal, Lac-au-Saumon et Price. Le vice-président exécutif de Bois d'œuvre Cedrico, Denis Bérubé, n'a pas voulu commenter la situation.

Le nouveau ministre des Ressources naturelles, Clément Gignac, a souligné qu'il ne comptait pas prendre de décision avant le printemps 2012 dans le secteur du sciage. **C.T.**

Lait nouvelles

Jean-Charles Gagné

Valacta sur Facebook

Valacta a créé « Le Savoir laitier à votre portée » sur Facebook, un carrefour où les producteurs de lait peuvent partager leurs connaissances, leurs commentaires et leurs innovations ainsi que leurs trucs en production laitière. Cette page permet aussi de ne rien manquer des découvertes de pointe et des formations disponibles en production laitière. On y trouve une vidéo présentant la nouvelle formation de Valacta, qui s'intitule *Tout se joue avant deux ans* et traite des multiples aspects de l'élevage des génisses.

Prix Donat-Roy 2011

C'est Raymond Bergeron, de la Fromagerie Bergeron à Saint-Antoine-de-Tilly, qui a remporté le prix Donat-Roy 2011, une distinction décernée par le Conseil des industriels laitiers du Québec (CILQ). Ce prix souligne le travail d'un membre du CILQ qui a contribué de façon remarquable à l'essor de l'industrie laitière québécoise. Même s'il a vendu son entreprise, Meuldor, à la coopérative laitière Agrinove à la fin des années 70, sa passion du fromage a poussé M. Bergeron à démarrer l'entreprise actuelle, en 1988, spécialisée dans la fabrication du gouda. Vingt ans plus tard, la Fromagerie Bergeron est reconnue comme la spécialiste du gouda au Québec et même au Canada.

Dons de lait

Les producteurs de lait du Québec ont offert 41 000 litres de lait aux plus démunis à l'approche du temps des Fêtes, dont 15 000 litres à l'organisme Jeunesse au Soleil. Quelque 20 000 litres ont été dirigés par les syndicats régionaux vers les organismes de leur choix. Ces dons s'ajoutent aux 840 000 litres octroyés en 2011 par les producteurs, les transformateurs et les transporteurs laitiers.

Marc de raisins

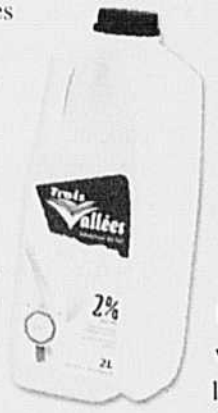
Alimenter ses vaches laitières avec du marc de raisins (peau de raisins, pépins et tiges) peut réduire de 20 % leurs émissions de méthane tout en haussant la production laitière de 5 %. C'est la surprenante découverte effectuée récemment par des chercheurs du ministère des Ressources naturelles, une agence gouvernementale à Victoria, en Australie. Les vaches n'auraient eu aucun problème à consommer du marc de raisins.

Nouveau prix

Les Producteurs laitiers du Canada (PLC) ont créé le Prix de développement durable en production laitière. Ce prix vise à récompenser les producteurs dont les pratiques sont innovatrices et dépassent les normes de l'industrie. Les PLC vont déterminer un finaliste dans l'Ouest canadien, au Québec, en Ontario et dans les provinces de l'Atlantique. Le gagnant remportera 2000 $, un trophée et un voyage à l'annuelle des PLC à Terre-Neuve. Les trois autres finalistes remporteront 1000 $ chacun. Le formulaire d'inscription est disponible sur le site des PLC (*www.producteurslaitiers.ca*) et doit être retourné d'ici le 31 janvier 2012.

Laiterie des trois vallées

La Laiterie des trois vallées a célébré son 18e anniversaire en dévoilant la nouvelle image de ses contenants et sa marque de commerce modifiée, anciennement *Mon Lait*, pour celle de *Trois Vallées*. L'annonce a été faite le 1er décembre dernier, à Mont-Laurier, par le président et producteur laitier Stéphane Morel, en présence d'une centaine de personnes. La Laiterie des trois vallées a été la première au Québec à offrir le lait en contenants de plastique. L'entreprise a investi 1 M$ ces dernières années afin de moderniser ses installations.



GRACIEUSETÉ LAITERIE DES TROIS VALLÉES

La nouvelle image de marque des contenants de la Laiterie des trois vallées, de Mont-Laurier

Écornage

Plus de 80 % des producteurs de lait du nord de l'Italie pratiquent l'écornage. C'est ce que révèle la compilation de 639 questionnaires complétés par ces éleveurs. L'ébourgeonnement avec cautérisation au fer chaud, réalisé à 32 jours, constitue la méthode la plus populaire. Seulement 10 % des éleveurs ont recours à une anesthésie locale avant la cautérisation. Les producteurs qui préfèrent conserver les cornes de leurs vaches le font d'abord pour des raisons esthétiques, mais aussi pour les consommateurs qui viennent acheter des produits laitiers à la ferme. Ces derniers signalent n'avoir aucun problème de manipulation des vaches qui ont conservé leurs cornes.

Exportations records?

Les exportations étatsuniennes de produits laitiers ont atteint des records en 2011 équivalant à environ 14 % de la production laitière nationale. Les exportations vont égaler sinon dépasser en 2012 les niveaux atteints cette année étant donné que la demande mondiale de produits laitiers s'annonce forte, a récemment déclaré Jerry Dyer, président de JDG Consulting. Marc Beck, du U.S. Dairy Export Council, croit pour sa part que les prix mondiaux des produits laitiers vont s'apprécier et se rapprocher des prix en Europe, vu la demande accrue sur les marchés internationaux. En 2011, le programme *Cooperative Working Together* a contribué à l'exportation de 41 000 tonnes métriques de fromages cheddar, Monterey Jack et gouda vers 25 pays de quatre continents, soit l'équivalent de la production annuelle de 43 500 vaches.

La faim justifie les moyens

YVON LAPRADE

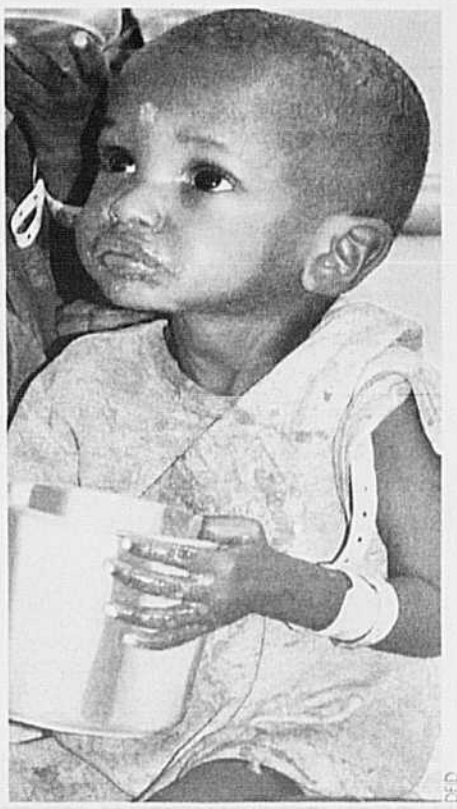
Ce n'est pas demain la veille que la planète parviendra à nourrir tous les ventres creux, particulièrement dans les pays d'Afrique.

Le nouveau directeur général de l'Organisation des Nations unies pour l'alimentation et l'agriculture (FAO), le Brésilien José Graziano da Silva, en convient. Mais il croit que des actions concertées dans les pays plus favorisés pourraient contribuer à l'éradication de la faim dans le monde. Il vient d'en faire la première de ses cinq priorités stratégiques.

José Graziano da Silva, en poste depuis quelques jours à peine, reconnaît toutefois qu'il n'a « pas de temps à perdre » – son mandat prend fin dans trois ans et demi – s'il veut atteindre les objectifs qu'il s'est fixés. Il souhaite, par exemple, accorder un soutien accru à un certain nombre de pays à faible revenu et à déficit alimentaire, notamment ceux qui sont confrontés à des crises prolongées.

« L'élimination de la faim nécessite l'engagement de tout un chacun : ni la FAO ni aucune autre agence ou aucun gouvernement ne peut gagner cette guerre tout seul », a-t-il déclaré au cours de sa première conférence de presse.

Par ailleurs, le nouveau directeur général ne s'attend pas à une flambée du prix des aliments en 2012, mais cela ne signifie pas pour autant qu'il n'y aura pas de volatilité des prix. L'instabilité économique, provoquée par les crises en Europe, et les fluctuations du marché sont des facteurs dont il faudra tenir compte au cours des prochains mois.



Des actions concertées dans les pays plus favorisés pourraient contribuer à l'éradication de la faim dans le monde.

CHRONIQUE

Lettres à C@therine

Sommes-nous heureux?

Même si la période des Fêtes est derrière nous, j'ai choisi de publier un dernier texte reçu de souvenirs de Noël. En plus de rappeler à plusieurs des traditions familiales, ce texte apporte une réflexion face aux choix de vie qui sont censés nous mener au bonheur. En ce début de nouvelle année, plusieurs font le bilan de leur vie, plusieurs n'en font pas, par peur d'être déçus ou convaincus qu'ils sont corrects, qui sait? Est-ce que notre course effrénée à la performance nous amène à un bonheur de grandeur équivalente? Bonne question! Si vous prenez le temps de réfléchir à votre « réussite » de bonheur et avez envie de partager vos constats avec nous, je vous invite à le faire. Pour ma part, je prends quelques moments aujourd'hui pour évaluer mon niveau de bonheur…
C@therine

***

Les Fêtes de mon enfance

Quand vous publierez ma lettre, Noël sera probablement derrière nous. Je veux vous dire combien je m'ennuie des Noël et du temps des Fêtes de mon enfance. Je viens d'atteindre la mi-soixantaine. J'ai connu l'époque où nous allions à la messe de minuit en carriole, je devrais dire un traîneau entouré de hautes ridelles où nous, les enfants, étions installés sur une peau de mouton étendue dans le fond de la traîne. Quand nous arrivions au village, nous nous levions pour admirer les lumières multicolores qui brillaient de toutes parts. Papa conduisait le cheval et maman avait droit à un siège derrière la voiture et nous surveillait. Nous étions six enfants : trois filles, trois gars dont un était handicapé. Papa allait nous conduire chez une sœur à maman et, ensuite, allait dételer dans une étable située à 5 minutes de marche de l'église. Après, nous nous rendions à l'église, fébriles. Nous nous placions dans les deux bancs que papa louait. Les enfants les plus vieux et les plus raisonnables dans un, mes parents dans l'autre, avec les plus jeunes.

Quand la cérémonie commençait, je n'avais pas assez de mes yeux et surtout de mes oreilles pour voir la crèche et entendre les cantiques de Noël. À l'époque, nous n'étions pas envahis par ces chants, à partir de la fin de novembre. Maman décorait le sapin le 23 décembre. Et elle cuisinait pendant une semaine pour nous préparer des tourtières, des ragoûts de pattes de cochon, des beignes, des galettes, des tartes, du cipaille, et quoi encore?

Après la messe de minuit et celle de l'aurore, nous allions réveillonner chez ma tante qui, elle aussi, ne donnait pas sa place pour nous offrir un menu savoureux. Après avoir festoyé, nous revenions à la maison et là, surprise! le père Noël avait distribué ses cadeaux tout simples qui faisaient notre joie. Chaque enfant avait son étrenne, pas deux ou quatre, mais une seule et combien appréciée. Plus tard, nous avons appris que maman, avant de monter dans le traîneau, plaçait les cadeaux sous l'arbre pendant que nous l'attendions à l'extérieur.

Le jour de Noël, mes parents recevaient la parenté parce que plusieurs de leurs frères et de leurs sœurs demeuraient dans les paroisses environnantes. Ensuite, c'étaient eux qui nous recevaient. Ces fêtes duraient jusqu'aux Rois. Le lendemain, le sapin était démonté, les victuailles épuisées. Maman recommençait sa routine quotidienne et s'empressait de monter son métier à tisser, sans oublier le filage de la laine. Mon père, lui, continuait le chantier forestier qu'il avait commencé avant les Fêtes.

Je n'ai que de beaux souvenirs de cette époque, même si nous n'allions pas dans les pays chauds, même si nous n'avions pas deux véhicules à la porte, même si maman n'apportait pas un deuxième revenu à la maison (elle travaillait tellement fort et sa présence nous était d'un grand réconfort), même si nous n'avions pas 100 vaches laitières, ni de gros tracteurs, même si on ne connaissait pas l'ordi et Internet, même si on allait à l'école du rang à pied par des froids sibériens. J'étais heureux avec mes frères, mes sœurs, mes parents.

Malheureusement, mon frère handicapé est mort à 15 ans. Un grand vide dans notre famille et dans nos cœurs. Les liens étaient tissés serré chez nous, cependant.

Ah! J'oubliais! Mon père avait 15 vaches, élevait une centaine de cochons dans la soue, possédait une cinquantaine de poules et trois chevaux, dont deux juments qu'il faisait pouliner. Nous n'avons jamais manqué de nourriture et je ne me souviens pas que mon père se soit dit endetté. Il possédait un lot et demi (150 acres).

Je n'oublierai jamais mon enfance et mes nombreux copains avec qui je jouais, qui demeuraient dans les fermes voisines.

À l'époque, dans notre rang, il y avait 13 agriculteurs responsables de leur famille nombreuse. Aujourd'hui, un seul producteur d'animaux de boucherie cultive la terre dans ce rang. C'était vraiment une autre époque, n'est-ce pas?

Nostalgique

Conservation de la farine de sarrasin

Idéalement, on la conserve bien emballée au réfrigérateur. Même si elle demeure à la température de la pièce durant quelques semaines, ce n'est pas trop dommageable.

CONDITIONS DU COURRIER ET DE LA PHOTO DE LA SEMAINE

- Se présenter – âge, sexe, situation – Lettre courte, précise, lisible, détails essentiels – pas plus de deux pages. Pseudonyme court et original. Si l'on réécrit, mentionner son pseudonyme et la date de publication de la réponse précédente, en mentionnant le sujet qui avait été abordé. Adressez vos lettres à :
  Lettres à Catherine, *La Terre de chez nous*, 555, boul. Roland-Therrien, bureau 100, Longueuil (Québec) J4H 3Y9. Courriel : *catherine@laterre.ca.*
- Pour voir votre photographie publiée, envoyez votre fichier (4x6, format.jpg, 200 dpi) par courriel à notre photographe Beatriz Salas (*bsalas@laterre.ca*). Prière d'indiquer votre nom, celui des personnes photographiées, le lieu où la photographie a été prise ainsi qu'une très brève description du sujet. Nous publierons chaque semaine la meilleure photographie reçue correspondant à la saison actuelle.

CHRONIQUE

du Fond du Rang

GERMAINE DURAND
tcn@laterre.ca

« Virer la page » sur 2011

Pendant le temps des Fêtes, j'ai regardé les journaux, pas très attentivement mais d'un œil distrait. De l'autre, je surveillais la dinde avec ma carabine. À la lecture de deux ou trois nouvelles de la rétrospective de l'année 2011, le mot *incongru* m'est venu à la tête. Le *Larousse* le décrit comme suit : « Qui n'est pas conforme aux exigences de la situation, aux règles du savoir-vivre. » J'ai donc pensé qu'avant de « virer la page » sur 2011, il serait intéressant de revenir sur quelques agissements incongrus posés par des gens d'ici et d'ailleurs.

D'abord, parlons de l'hystérie populaire causée par la mort récente du dictateur Kim Jong-il, de Corée du Nord. Lors des funérailles d'État, les télévisions du monde ont retransmis des images de femmes en pleurs, s'entrelaçant et hurlant leur douleur. Certaines allaient jusqu'à se jeter à genoux au passage du cortège funèbre. Des scènes totalement surréalistes sachant que le président dictateur a affamé les Nord-Coréens pendant des décennies et que sa famille nage dans l'opulence. Si les caméras avaient eu le droit de tout filmer, les devants et les dessous de scènes, je pense qu'on aurait pu voir les pleureuses s'essuyer les yeux d'une main et de l'autre, cachée dans le dos, faire un doigt d'honneur.

Toujours au chapitre des actes incongrus, mais cette fois chez nous, j'ai retenu celui du maire de la municipalité de Saint-Théodore-d'Acton en Montérégie. En août dernier, monsieur le maire, qui est aussi entrepreneur, est allé déposer une roche de 20 tonnes dans l'entrée de cour de son ex-épouse. « Bonne fête Isa » était inscrit à la peinture orange. Il pensait régler des problèmes personnels avec cette bonne blague, qu'il a dit. Son ex ne partage définitivement pas son sens de l'humour puisqu'elle s'est empressée d'alerter la presse et de déposer une plainte devant la justice. Si jamais monsieur le maire de Saint-Théodore lance un festival de l'humour, allez-y à vos risques et périls.

Finalement, quelques mots au sujet de Brigette DePape, une jeune diplômée de l'Université d'Ottawa qui a perdu son emploi en moins de 10 secondes. Avant son licenciement, elle occupait un travail de page au parlement à Ottawa. Les pages aident les sénateurs qui siègent en passant des documents, en distribuant des verres d'eau ou en faisant circuler des messages. Ça les tient réveillés!

Les pages, qui sont des étudiants triés sur le volet, sont les seuls qui ont le droit de circuler dans la Chambre haute pendant les débats. On s'attend d'eux qu'ils soient discrets et disciplinés. Mais le 3 août dernier, alors que Stephen Harper s'apprêtait à prononcer son discours du Trône devant le gratin gouvernemental, Brigette a pris une espèce de bulle d'air au cerveau. Elle s'est avancée jusqu'au milieu de la salle du Sénat et elle a déployé une affiche où apparaissaient les mots STOP HARPER!

Quelques secondes plus tard, elle était escortée vers la sortie où ses amis distribuaient un communiqué pour dénoncer les choix du gouvernement conservateur d'investir des milliards en dépenses militaires au détriment des programmes sociaux et environnementaux.

Disons que c'est pas le genre de coup de tête que les conservateurs à Ottawa digèrent facilement. C'est pourquoi ils ont viré la page. Bonne année 2012!

LUCIA CLAY

L'interrenaute

DIDIER BERT

Un blogue au cœur des enjeux forestiers

Le blogue « La Forêt à cœur » éclaire les débats touchant à l'aménagement de la forêt québécoise. L'ingénieur forestier Éric Alvarez y présente ses analyses et son avis d'expert sur l'actualité ainsi que sur la situation qui prévaut dans le reste de l'Amérique du Nord.

Ce chercheur détient un doctorat en aménagement forestier de l'Université Laval. Sa recherche l'a conduit à étudier l'influence de la récolte forestière sur la forêt mélangée de la Mauricie, et ce, depuis un siècle.

Son blogue s'intéresse à une large palette de sujets forestiers. Un de ses derniers billets abordait la possibilité de supprimer l'Ordre professionnel des ingénieurs forestiers. M. Alvarez couvre régulièrement le thème de la préservation des espèces, ou encore de la réglementation applicable en forêt (comme celle pouvant toucher les chemins forestiers).

Le spécialiste aborde les sujets les plus sérieux, mais aussi certains plutôt insolites. Un billet récent explique comment un célèbre fabricant de guitares s'est vu saisir des instruments par la justice... en raison d'une loi encadrant l'importation de bois aux États-Unis.

« La Forêt à cœur » est particulièrement fourni en références, avec des hyperliens pointant vers les sources des informations. Éric Alvarez y fait part de ses expériences personnelles touchant à l'aménagement forestier, qu'il s'agisse d'études ou de comparaisons avec la situation des forêts étrangères. Il met en valeur de nombreux sujets de débat à propos desquels il partage son analyse d'expert ainsi que son opinion.

L'une de ses marottes est d'aller plus loin que les idées répandues. Il s'attaque ainsi régulièrement aux titres des nouvelles, notamment celles présentant des sondages. Éric Alvarez aime aller chercher d'autres chiffres dans les mêmes sondages... qui contredisent parfois les annonces médiatiques.

Pour ses lecteurs, M. Alvarez décortique des dossiers tels que celui présenté il y a un an par le magazine *The Economist*. La revue britannique avait publié un numéro consacré aux moyens de sauver les forêts. Dans les mois qui ont suivi, « La Forêt à cœur » a vulgarisé les informations du magazine à travers des chroniques utilisant un langage clair.

Vous pouvez visiter le blogue de « La Forêt à cœur » à l'adresse suivante : *http://www.laforetacoeur.ca*

Le taux de change du huard

Les crises financières se succèdent, et il n'est pas toujours facile d'avoir accès à une information claire et rapide sur les taux de change. C'est pourtant une nécessité quand les produits s'apprêtent à être vendus en dollars américains ou exportés dans différentes régions du monde.

Le site *Xe.com* convertit n'importe quel chiffre dans la monnaie de votre choix, au cours le plus récent. Il utilise en direct les taux de change du marché.

La présentation est simple, en plus d'être gratuite. Le site est disponible en français. C'est un site à placer dans vos favoris, ou dans vos signets, selon le navigateur que vous utilisez. Une version gratuite existe également pour les téléphones intelligents et pour les tablettes numériques : *http://www.xe.com/ucc/fr*

Retrouvez les adresses Internet citées dans cette chronique sur le site http://www.linterrenaute.com.

Vous avez des commentaires ou des suggestions de sites Web? Écrivez-moi à didier@didierbert.com.

SUR LA TABLE

Carpaccio de légumes à l'estragon

LES SAVEURS D'ICI

INGRÉDIENTS

2	courgettes
90 g (3 oz)	radis roses
½	avocat
8	champignons
8	tomates cerises, rouges et jaunes
1	citron (le jus)
¼ tasse	huile d'olive
Au goût	fleur de sel et poivre du moulin
	feuilles d'estragon pour décorer

Sauce à l'estragon

1 c.à thé	moutarde forte
½	citron (le jus)
1 c. à table	estragon séché
180 g	fromage blanc
Au goût	sel et poivre du moulin

Nettoyer les courgettes et les radis, puis les couper en fines lamelles à l'aide d'une mandoline.

Couper aussi l'avocat et les champignons en prenant soin de les citronner légèrement. Trancher les tomates cerises.

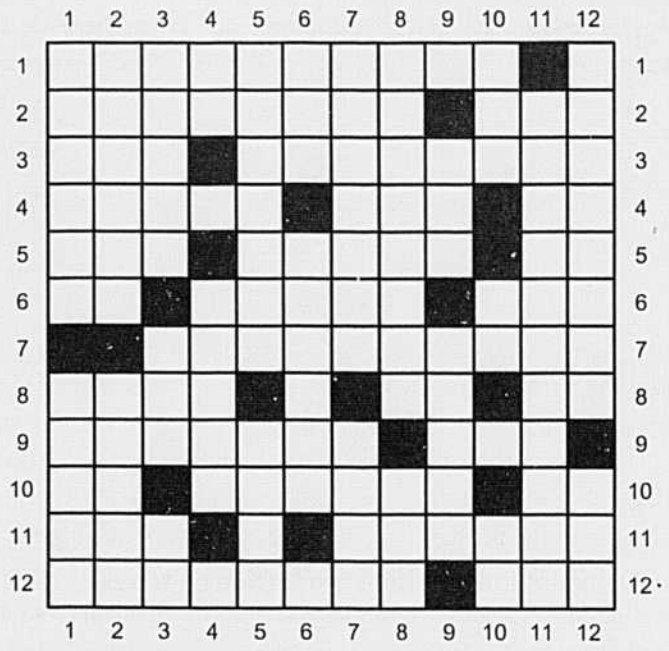
Placer harmonieusement tous ces légumes dans une assiette. Badigeonner d'huile d'olive et ajouter de la fleur de sel et deux tours de moulin à poivre. Réfrigérer.

Préparer la sauce : dans un bol, mélanger tous les ingrédients.

Au moment de servir, étendre joliment la sauce en zigzag sur les légumes à l'aide d'une cuillère. Décorer de feuilles d'estragon.

MOTS CROISÉS

MAURICE SAINDON



HORIZONTALEMENT

1 - Plante d'intérieur originaire du Mexique.

2 - Muguet. - Pâturage.

3 - Pièce maîtresse de la charrue. - Cerisier.

4 - Plante des lieux humides à fleurs jaunes. - Il. - Cinquante et un.

5 - À nous. - Acteur tragique préféré de Napoléon Ier, 1763-1826. - Personne experte.

6 - Pronom adverbial. - Non-croyant. - Deux-cent-un.

7 - Se lamente sur un ton plaintif.

8 - Sert à stocker les récoltes. - Province canadienne de l'Atlantique (abréviation). - Désinence d'un verbe du 1er groupe.

9 - Usine métallurgique. - Lombric.

10 - Ancien do. - Désherba. - Art. contracté.

11 - Endroit peu profond d'une rivière. - Relatif au bouc.

12 - Plante voisine de l'armoise. - Début des récoltes.

VERTICALEMENT

1 - Nom courant donné à quelques variétés d'érables (Québec). - Plante cultivée pour ses propriétés toniques.

2 - Plante potagère à bulbe. - Apoplexie.

3 - Obstruction de l'intestin. - Ondulation de terrain. - Indique une addition.

4 - Conjonction à valeur négative. - Plante médicinale d'Afrique.

5 - Sagittaire (plante). - Mauvaise nourriture.

6 - Ancienne pièce d'or. - Abasourdir.

7 - Broyer une plante textile. - Résonance.

8 - Enveloppe de la graine. - Il fournit de l'huile et une fibre textile.

9 - Désavoua. - Alliage de fer et de nickel.

10 - Fruit rouge et blanc. - Après CXCIX. - Symbole chimique ou adjectif démonstratif.

11 - Détendrait.

12 - Cerisier sauvage. - On y trouve les grands titres du jour.

SUDOKU

LES ÉDITIONS GOÉLETTE

			9					
	7	2				9		3
1					6		7	
9			4		3			
4	3							8
				5			1	
		3	1	7		8		
	5	9						
8	1		2					

Niveau de difficulté : très difficile

Règlements du Sudoku

Le but du jeu est de remplir les cases vides de la grille en respectant toujours les 3 règles principales :

- Chaque case doit contenir un chiffre de 1 à 9.
- Tous les chiffres de 1 à 9 doivent se retrouver dans chaque colonne, chaque rangée et chaque région de 3 x 3.
- Aucun chiffre ne doit se répéter dans une même colonne, ligne ou région.

Les solutions de la semaine dernière à la page 33

FAITS DIVERS

Feu dans une porcherie

Un millier de porcs ont péri dans un incendie survenu à 7 h 15 du matin le 21 décembre au 1189 du 7e Rang à L'Avenir, dans la région de Drummondville. Le directeur des incendies, Luc Côté, a mentionné que la porcherie de 180 pieds de long était en flammes à son arrivée. Les pompiers ont réussi à isoler une partie du bâtiment, si bien que 200 cochons ont été sauvés. Tout porte à croire que le sinistre est dû à une défectuosité électrique. La ferme appartient à Michael Lynch, également propriétaire de l'auberge Les trois lucarnes. **Y.C.**

Sainte-Séraphine aux urnes

Les citoyens de Sainte-Séraphine, dans le Centre-du-Québec, auront un rendez-vous électoral pour se choisir un maire et quatre conseillers municipaux au printemps. Dans cette municipalité, un règlement restreignant la culture des petits fruits, notamment les canneberges, et divisant la population a conduit à ces démissions. L'Union des producteurs agricoles a intenté une poursuite judiciaire contre la municipalité pour contester le règlement, sans compter qu'en novembre, la MRC d'Arthabaska a retiré de l'ordre du jour son adoption.

Le conseiller municipal et maire suppléant André Moreau, qui cautionne le règlement, a fait parvenir une note à *La Terre de chez nous* dans laquelle il se défend bien d'en être à l'origine. Il mentionne qu'il a l'appui de la majorité des citoyens de Sainte-Séraphine, ayant fait campagne auprès de la conseillère municipale Sylvie Lejeune, élue en août dernier.

Pour l'instant, c'est la Commission municipale qui prend les décisions. Le budget de la municipalité sera adopté le 28 février prochain. **Y.C.**

160 vaches périssent

Une ferme laitière a été la proie des flammes le jeudi 29 décembre au 626 du 3e Rang, dans le secteur du Bic à Rimouski. Des vents de 70 km/h ont compliqué le travail des quelque 50 pompiers accourus sur place. La ferme laitière, du nom de Desvoyer, est la propriété de Dalida Desjardins et de Rock Voyer. Une défectuosité électrique serait à l'origine du brasier, selon la Sûreté du Québec. Les pertes s'élèvent à plus de 2 M$. **Y.C.**

Feu la veille de Noël

À Irlande près de Thetford Mines, une étable abritant une quinzaine de bovins de boucherie a été rasée par le feu le 24 décembre vers 16 h 30 au 853 de la route 165. À l'arrivée des pompiers thetfordois, c'était l'embrasement général. Les bovins sont tous morts. Le propriétaire, Vital Daigle, possède également une demi-douzaine de chevaux qui étaient, fort heureusement au moment du début de l'incendie, à l'extérieur du bâtiment. La cause n'a pu être déterminée. Les pompiers ont dû revenir sur place dans les jours suivants pour éteindre des ballots de foin qui se consumaient. **Y.C.**

CARRIÈRES ET PROFESSIONS

LES SERRES SYLVAIN CLÉROUX
www.sylvaincleroux.com

Le groupe Cléroux situé à Laval, Québec recherche :

Directeur des opérations, division production en serres

Planifier et contrôler les activités de production en serres. Maintenir les standards de qualité de production et gestion d'équipes de travail. Formation pertinente en gestion des opérations et production ou agricole ou horticole. Atout - espagnol.

Directeur, division aménagement paysager et déneigement

Assume la responsabilité des activités d'aménagement paysager, de déneigement commercial et d'équipements. Participe au processus d'obtention de contrats, de développement et rentabilité de ses divisions. Important : formation technique ou universitaire pertinente et expérience en gestion obligatoire. Être apte à opérer des équipements lourds.

Directeur des ventes

Ventes directes, analyse de marché et concurrence; développer et mettre en place les stratégies de croissance et de rétention de la clientèle; expertise en mise en marché (Mass Merchandising) de produits périssables, horticoles ou fruits/légumes. Expérience obligatoire avec les grandes chaînes. Bilinguisme essentiel et niveau expert en informatique. Dynamisme et disponibilité.

jmorel@groupecleroux.com ou tél. : 1 800 267-2471
Les postulants retenus seront contactés à partir du 23 janvier 2012

155385

VENTEC CANADA

Ventec Canada (www.ventec.ca) est une compagnie manufacturière spécialisée en ventilation de bâtiment d'élevage en affaires depuis plus de 20 ans. Située à Saint-Hyacinthe, Ventec est une entreprise dynamique qui conçoit des systèmes de ventilation naturelle et mécanique visant à améliorer la qualité de l'air dans les bâtiments de ferme et a récemment conclu une entente majeure de distribution de structure en bois lamellé-collé. Ventec désire ajouter à son équipe deux personnes dynamiques et responsables désireuses de faire partie d'un groupe passionné par l'innovation et l'agriculture.

Les candidats recherchés devront être axés vers la clientèle, ils se verront confier des territoires et devront contribuer au développement des affaires et à l'augmentation des parts de marché de la société.

Type d'emplois : Temps plein et permanents
Date de début : immédiat

REPRÉSENTANT DES VENTES INTERNES

- **Lieu de travail :** Saint-Hyacinthe
- Exigence essentielle - Bilingue (français - anglais)

À ce titre, vous serez amené à supporter les représentants externes et les distributeurs dans leurs processus de ventes. Vous serez responsable de répondre aux besoins de la clientèle en fournissant de l'information technique, des devis ou des soumissions. Vous serez aussi responsable de procéder au traitement des commandes selon les spécifications au contrat.

REPRÉSENTANT DES VENTES (province du Québec)

- **Lieu de travail :** Saint-Hyacinthe ou Québec (territoire de l'est du Québec)

La personne choisie aura pour principales tâches le développement des affaires de l'entreprise dans le territoire qui lui sera désigné. Le représentant devra entre autre rencontrer les clients et les concessionnaires, évaluer les besoins et procéder à la représentation des produits de la société. Cette personne aura à préparer des soumissions et à procéder à la conclusion de ventes. Elle devra aussi s'assurer de faire un suivi rigoureux auprès des clients.

Autres exigences

- Expériences pertinentes dans le milieu agricole de 5 à 10 ans dans des postes similaires
- Atout : expérience dans le monde de l'élevage

Pour de plus amples renseignements ou pour transmettre votre cv, veuillez contacter :

Manon Lamoureux
5665 avenue Pinard, Saint-Hyacinthe, QC J2R 1B7
T : 450 796.5596 · F : 450 796.5598
Courriel: manon.lamoureux@ventec.ca

155473

CARRIÈRES ET PROFESSIONS

La Coop des Appalaches — La Coop des Bois-Francs

LA COOP DES APPALACHES et LA COOP DES BOIS-FRANCS offrent aux producteurs agricoles de la région des Bois-Francs et de l'Érable des services et des produits d'approvisionnement de la ferme incluant la quincaillerie, les matériaux de construction, le pétrole et la machinerie agricole.

Conseiller(ère) en agroenvironnement

Vous serez responsable de la mise en place et de l'application des plans agroenvironnementaux de fertilisation (PAEF) au sein du territoire des coopératives. À cette fin, vous effectuerez de la collecte de données sur le terrain, des recommandations en fertilisation, des bilans de phosphore et des diagnostics agroenvironnementaux de la ferme.

Membre de l'Ordre des agronomes du Québec ou de l'Ordre des technologues professionnels du Québec, vous vous distinguez grâce à vos aptitudes pour les communications, votre autonomie et votre facilité à travailler en équipe.

Si vous désirez joindre les rangs d'une organisation d'avenir offrant des défis intéressants, un milieu de travail stimulant, une rémunération concurrentielle ainsi qu'une gamme complète d'avantages sociaux, **joignez-vous à notre équipe** en nous faisant parvenir votre curriculum vitæ au plus tard le **19 janvier 2012**, en mentionnant le titre du poste, à **Mme Chantal Verville, La Coop des Appalaches, 156, rue Grenier, Laurierville (Québec) G0S 1P0**, par télécopieur au **819 365-4918** ou par courriel à **vervillec@coopappalaches.qc.ca**.

WWW.LACOOP.COOP

Nous remercions tous les candidats de leur intérêt; toutefois, nous ne communiquerons qu'avec les personnes dont la candidature est retenue. Nous préconisons l'égalité des chances en matière d'emploi.

155546

Les petites annonces de La Terre de chez nous (Fondée en 1929) ... ça vend

NOUVEAU pour une petite annonce avec texte seulement, photo ou logo

MAINTENANT UN SEUL NUMÉRO

Sans frais : 1 877 679-7809 Local 450 679-7809

www.laterre.ca/annonces annoncesclassees@laterre.ca télécopieur : 450 670-4788

20 À louer divers
30 Animaux demandés
40 Animaux à vendre
70 À vendre divers
80 Bâtiments
90 Bois-Matériaux
100 Camions
110 Commerces
120 Correspondance
130 Divers
140 Emplois demandés
150 Équipements d'érablière
170 Foin-Grain-Paille
180 Génératrices
190 Machines-Outillages
194 Tracteurs
200 Maisons
210 Occasions d'affaires
220 Offres d'emplois
230 On demande
240 Pensions
250 Plants - Plantation d'arbres
260 Poussins-Poulettes
280 Semences
290 Services
300 Silos
310 Terres à louer
320 Terres à louer demandées
330 Terres demandées
340 Terres à vendre
341 Érablières
342 Fermes avicoles
343 Fermes bovines
344 Fermes caprines
345 Fermes céréalières
346 Fermes laitières
347 Fermes maraîchères
348 Fermes ovines
349 Fermes porcines
350 Terres à bois
351 Vergers
360 Appels d'offres
370 Encans
380 Encanteurs
501 Côte-du-Sud
502 Gaspésie-Les-Îles
503 Lanaudière
504 Outaouais-Laurentides
505 Mauricie
506 Centre-du Québec
507 Abitibi-Témiscamingue
508 Lévis-Bellechasse
509 Québec-Rive-Nord
510 Lotbinière-Mégantic
511 Beauce
512 Bas-Saint-Laurent
513 Saguenay—Lac-Saint-Jean
514 Saint-Hyacinthe
515 Saint-Jean-Valleyfield
516 Estrie

Prix et modalités

PETITES ANNONCES

- Prix minimum (20 mots et moins) : 18,60 $ la parution (internet inclus)
- 0,83 $ le mot additionnel
- Option : cadre, couleur, gras, capitale, prix sur demande

5 INSERTIONS CONSÉCUTIVES ET PLUS, D'UN MÊME TEXTE

RABAIS DE 20 %

ANNONCES COMMERCIALES

MAINTENANT UN SEUL NUMÉRO

1 877 679-7809

Prix avec photo et logo sur demande

INSTRUCTIONS & MODALITÉS DE PAIEMENT

Le paiement et les textes doivent parvenir aux bureaux de la TCN le **mardi avant 12 h (midi)** précédant la date de publication. Adressez toute demande de renseignements comme suit :

LES PETITES ANNONCES de
LA TERRE DE CHEZ NOUS
555, boul. Roland-Therrien, bureau 100
Longueuil (Québec) J4H 3Y9

Indiquer CLAIREMENT vos instructions : nom, adresse, téléphone avec le code régional, nombre d'insertions, etc. (lettres moulées)

VISA MasterCard ACCEPTÉES

PRENEZ NOTE QU'UNE TAXE DE 5 % (TPS) ET UNE AUTRE DE 9,5 % (TVQ) sont applicables à **tous** les prix ci-dessus mentionnés.

30 ANIMAUX DEMANDÉS

ACHAT et VENTE de vaches à lait et vaches à boeuf; ACHAT de troupeau. Jean-René Marcoux, tél.: (819)369-9653, (819)352-1150.

ATTENTION PRODUCTEURS
Service de récupération de vaches boiteuses ou faibles, paierais jusqu'à 100$ selon condition des animaux, service offert dans l'Est et Centre-du-Québec. Cell.: (418)670-1930, rép. (418)836-1119.

RECHERCHE taures Holstein de 10 mois et plus, pur sang ou pourcentage; CHERCHONS aussi vaches fraîches vêlées. (819)352-4394.

40 ANIMAUX À VENDRE

12 cheveaux de trait de tous les âges; 7 Belges et 5 Percherons tous domptés. Tél.:(418)458-2448 ou (418)334-1818

18 VACHES croisées, saillies par un taureau Angus noir, vêlant à partir de février. Tél.: (819)294-2219

21 BELLES agnelles hybrides Romanoff-Dorset, saillies par béliers Suffolk anglais directement de l'ébrideur. Autres agnelles disponibles en 2012. (819)668-3112.

2 JUMENTS 3 ans, Haflinger, une enregistrée, 3400$. (450)377-4718.

3 TAUREAUX Limousin de génétique supérieure de 15 à 20 mois, provenant d'insémination artificielle. Prix à discuter. (819)587-3841.

50 VACHES à boeuf Charolais, Simmental et Angus, à choisir; 300 BALLES rondes de deuxième coupe, 52", coeur dur. Inverness. Tél.: (418)453-2204.

ALPAGAS, mâles et femelles, aussi LAMAS, mâles et femelles. Jocelyn Autotte, (819)475-9325.

ASSOCIATION ANGUS DU QUÉBEC. Trudy Beaton, 3 North Hill Rd, Gould, Qc, J0B 2Z0. Téléphone: (819)877-5603, fax: (819)877-3845. www.quebecangus.ca

ASSOCIATION DES ÉLEVEURS LIMOUSIN DU QUÉBEC. Laurent Charron. Téléphone: (819)983-2295. www.limousinquebec.com

40 ANIMAUX À VENDRE

ASSOCIATION Blonde d'Aquitaine du Québec, 1395 route 122, Bon-Conseil (Québec) J0C 1A0. Clémence Landry, présidente: (819)336-5503, Maureen Landry, secrétaire: (819)336-3966. Courriel: blondaquitainegc@hotmail. com Site Internet: http://cf.geocities.com/blondaquitaineqc/

ASSOCIATION CHAROLAIS DU QUÉBEC
www.charolaisquebec.qc.ca
info@charolaisquebec.qc.ca
Info: Laurent Jourdain
Tél./ Fax: (450)799-2433
Fieldman: André Pérusse
Tél.: (418)423-4681
Cell.: (418)814-8899

ASSOCIATION SALERS du Québec. Info: Kacie Mason, 100 chemin St-Félix, Danville J0A 1A0. (819)674-3907, fax.: (819)848-2659. Président: Gérald Mcgee (819)826-2918

À VENDRE, quinzaine de veaux d'embouche 500 lb chacun, pour producteur ou congélateur, région Saint-Jean-sur-Richelieu. Téléphone: (450)542-3662

BELLES VACHES stabilisation libre et entravée, choix sur 110 vaches, pur sang et croisées, élevées en logettes. (819)795-8258, contactez Patrick.

CERFS rouge, 25 femelles gestantes issues de 20 ans de sélection. (418)673-4481.

GRANDS DANOIS
Chiots fauve et bringé, parents sur place, en excellente santé, prêts pour la mi-janvier. (450)370-1041.

TAUREAUX et VACHES Holstein pur sang, excellent choix, haut potentiel génétique, taureaux prêts pour le service. Possibilité de livraison. (418)259-7459.

VACHES Angus croisées vêlant en mai, votre choix sur 120 vaches, génétique supérieure. (819)372-6016.

VACHES et taures Holstein pur sang, fraîches vêlées, à vendre. Contrôle officiel, troupeau exempt de leucose. Tél.: (450)472-1524, (514)260-1524.

40 ANIMAUX À VENDRE

VACHES Holstein 1er ou 2e veau, fraîches vêlées ou dues sous peu. (819)352-4394.

VACHES Simmental avec veaux, taures vêlant janvier, 7 taureaux Simmental rouge et noir 1 an, et un adulte. Réduction de troupeau. (418)498-2712, (418)866-2700.

70 À VENDRE DIVERS

2 BULK TANK 250 gallons zéro et 400 gallons avec unité; BALLES rondes coeur dur, 5', foin sec; MACHINERIE agricole, tracteurs, etc. Luc: (819)382-2013.

BALANCES digitales neuves, capacité 5000 lb, idéales pour peser veaux et vaches, prix spécial 1295$. Réservez la vôtre; REMORQUES à animaux et chevaux neuves, usagées. (819)876-7326, cellulaire, (819)823-2705, Estrie

BARRIÈRES pour corral, "Rond Pen", enclos, de légères à extra fortes. Fabriquons sur mesure, bon prix. Téléphone: (450)539-1443. facebook: y.gsoudure

CONTENANTS DE PLASTIQUE
BARILS acier, carton, plastique, de différentes grandeurs; CHAUDIÈRES plastique, toute utilité; RESERVOIRS 220 gallons, en plastique. (450)792-3386.

CHAMBRES FROIDES et congélateurs, équipements de resto divers, etc. (514)820-1137.

HEATMOR approuvé
Soudure Bernard Bisson inc.
Fournaise au bois extérieure, en acier inoxydable.
Tél. : 819 845-7537
1 866 845-7537

70 À VENDRE DIVERS

CHAÎNES d'écureur d'étable
s'adaptent à tout écureur existant, modèle Idéale-Bodco, aussi chaînes à raclettes modèle Bodco. Neuves (testées par des ingénieurs), faites d'acier gradé 1re qualité, directement de l'usine, 11,75$/ pi., palette 2". Clients très satisfaits. Comptant. Granby, 600 Moeller, Parc industriel. Information: (450)372-6459, soir (450)372-8664.

DÔME 20x36, neuf, jamais monté, demande 2600$; 10 NICHES à veau, toutes équipées, avec lampes chauffantes, demande 100$/ chaque. (819)336-4225.

FEUILLES de plastique recyclé POLYBOARD, plusieurs épaisseurs. Aussi feuilles de résine très rigides, durables et ne réagissant pas aux changements de température, disponibles en largeur de 4' et 5' et jusqu'à 12' de longueur, à partir de 1,90$/ pi.ca. Plastique en rouleau de 3' et 4' de large aussi disponible. Entrepôt au 777, route 139, St-Théodore-d'Acton. (450)546-3411 www.clementlariviere.com

FUMIER de poulets à vendre, St-Hyacinthe, Louiseville transport, disponible (450)253-0333, poste 222, contact Jocelyn Leblanc. jocelyn.leblanc@groupeaquino.com

PETITES BALLES de foin (mil); BATTEUSE New Holland TR70, fonctionnelle; CLIPEUR à mouton neuf, 250$. (450)788-2582.

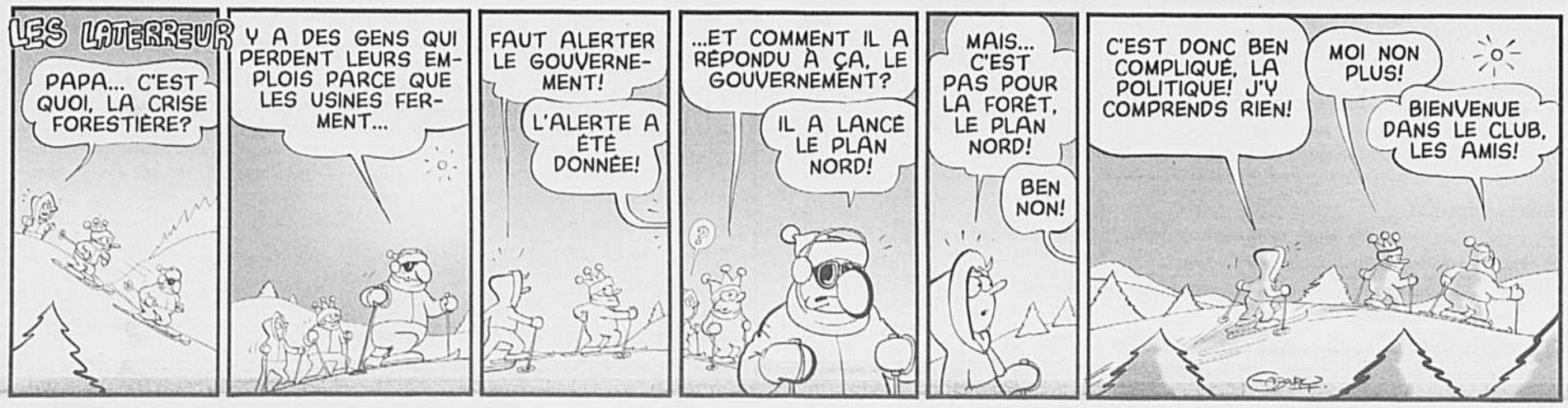
70 À VENDRE DIVERS

PIANO acheté en 2001, Young Chang, avec banc siège, longueur 57", hauteur 42"1/2, profondeur 22", couleur acajou, comme neuf. (450)625-2872, après 18h.

REMORQUES L. BROUILLETTE
Des remorques en aluminium sur mesure qui combleront vos besoins. **SERVICE, QUALITÉ ET EXPERTISE** font notre réputation. **(450)539-1499**, fax: **(450)539-0899**
Dépositaire **EBY** et **MORITZ**.

Sequoia
Manufacturier Québécois de générateur d'énergie (fournaise extérieure)
3 modèles
Pour connaître votre distributeur le plus près
Tél.: 819 846-4480
Fax : 819 846-0380
www.sequoiaindustries.ca

SERVICE / RÉPARATION / ENTRETIEN
LES ENTREPRISES LEBLANC & Fils Inc.
RÉFRIGÉRATION ET CLIMATISATION BASSINS RÉFRIGÉRÉS
(450) 792-6291
55 L'rue St-Amable, St-Barnabé-Sud (Québec) J0H 1G0 www.entreprisesleblanc.com
BASSINS NEUFS MUELLER
BASSINS USAGÉS 200 À 6000 GAL.
CHILLER REFROIDISSANT INSTAN.
ÉCHANGEUR À PLAQUES (subvention 1500 $)
PRODUITS SANITAIRES ECOLAB
APPELEZ LEBLANC 450 792-6291



70 À VENDRE DIVERS

SALLE de traite BouMatic double 4 auto-tandem. condom@videotron.ca (450)258 2952, (514)919 2123.

SERVICE de soudure mobile et atelier, acier, aluminium, stainless, région de la Mauricie. Téléphone: 819-448-4990

TRUSTS D'ACIER plats, 20' à 72' de largeur. Jocelyn Autotte, téléphone: (819)475-9325.

TUYAUX NEUFS ET USAGÉS
Ciment diamètre et longueur variés, ponceaux de ferme, plastique, galvanisés, prix très compétitifs. Mirabel: Téléphone: (450)258-3984. 1-877-258-3984.

TUYAUX NEUFS ET USAGÉS
Plastique, métal, ciment.
Réservoirs d'acier et fibre de verre.
SPÉCIALISTES du PONCEAU ENR
Information: (819)394-2490.

VOICI une nouvelle liste de petits fruits qui sauront vous plaire. Nous produisons au-delà de 120 variétés de qualité supérieure. Pour connaître les prix, contactez nous au (450)379-5000. Maintenant nous prenons vos commandes pour le printemps 2012. Contactez Clément Paquette.
Bleuets: 18 variétés (en corymbe)
Vignes à raisin: 21 variétés
Framboisiers: 11 variétés
Kiwi (vigne grimpante): 14 variétés
Argousiers: 10 variétés
Camérisiers: 6 variétés
Gadeliers: 9 variétés
Gadeliers (cassis): 5 variétés
Groseillier: 9 variétés
Aronia Viking: 1 variété
Muriers avec ou sans épines zone 4: 8 variétés
Cerisiers Nain: 6 variétés
Amélanchiers: 7 variétés

80 BÂTIMENTS

GRANGE-ÉTABLE, 2 étages, idéale pour écurie ou autre production, avec grande remise à machinerie, maison 2 étages, 4 chambres à coucher, Saint-Hyacinthe, prix très abordable. Libre immédiatement. (450)546-0216, (450)778-4203.

REDRESSEMENT bâtisses agricoles, spécialité poulaillers. Les Entreprises N. Bonenfant: (450)436-5205, (450)530-5024.
bonenfantno@hotmail.com

100 CAMIONS

CAMION dompeur Inter 9400, 1991, 580,000 km, moteur Cummins 400, transmission 15 vitesses, panneau grain, neige; FARDIER Tag-A-Long, 2011, 25 tonnes, 3 essieux, rack pelle, balais, cônes, flashers arrières, crochet supplémentaire. Tél.: (514)917-0259.

JEEP Cherokee diesel 2008, charcoal, 94,000 km, tout équipé, en excellent état, toit ouvrant; MOTONEIGE Artic Cap 2002, moteur 4 temps, 6000 km, avec remorque tandem galvanisée. Tél.: (819)293-4683. (819)293-7310.

150 ÉQUIPEMENTS D'ÉRABLIÈRE

1000 CHALUMEAUX 5/16 Darveau, 5 ans, à vendre; RELÂCHEUR électrique bédaine. Le soir seulement (418)878-0870.

ÉVAPORATEUR au bois Dominion Grimm 4x14, finiseur à huile 2x6, couleur automatique. Téléphone: (819)389-5441.

80 BÂTIMENTS

Tôle Liquidation
Couleurs et longueurs variées
819-358-5540

150 ÉQUIPEMENTS D'ÉRABLIÈRE

ÉVAPORATEUR Dominion Grimm 3,1/2x12, soudé à l'argon, panne 7' à rayons 9"; 4 pannes plates, une cheminée stainless. (418)722- 4873, (418)750-2045.

ÉVAPORATEUR Dominion Grimm, 4'x14', à l'huile; POMPES vacuum, 3 et 2 forces; RÉSERVOIR à l'huile, 1000 gallons. (418)997-4639.

ÉVAPORATEUR neuf au bois, pour 100 à 300 entailles. PANNE 16'x16' pour brûleur au propane.
Jours de semaine: (819)399-2220, (819)399-2960.

FOURNEAU finition à l'huile, 2'x5', 5 sections stainless, panne de rechange, prêt à fonctionner, comme neuf, 1500$; EVAPORATEUR Dominion Grimm, 6x6, stainless, dôme et préchauffeur, à l'huile, deux brûleurs, pouvant se transformer au bois facilement, tous les accessoires, prix à discuter. (450)473-4231

PANNES neuves, pour évaporateur, soudées à l'argon, 2 sans plis 24"x12", une à plis 24"x48".
Jours de semaine: (819)399-2220, (819)399-2960.

POMPE à vide vacuum marque DeLaval 78, avec moteur 20 HP diesel, toute équipée; RÉCUPÉRATEUR d'huile, trappe d'humidité avec pen et plus. Pour 7000 à 8000 entailles. Prix: 8000$; GÉNÉRATRICE 25 kw avec moteur diesel 4 cylindres, 150 ampères. Prix: 5000$ TÉL.: (450)601-3910.

RÉSERVOIR CDL stainless 1175 gallons argon, 1350$; CHAÎNE piton 14,9-28 et 12,9-24, 450$/ chaque; RÉSERVOIR camion 325 gallons, 150$. (418)356-2852.

SÉPARATEUR à osmose airablo, 2000 gallons/ heure, 600 volts, 4 membranes 1 an d'usure. Très bien entretenu. 8,000$ ferme. (819)585-9975.

SÉPARATEUR CBL 2400 gallons à vendre, a servi juste un an, comme neuf, 32,000$. (418)356-3071.

170 FOIN-GRAIN-PAILLE

5500 PETITES BALLES carrées, foin, trèfle, luzerne, 1re, 2e coupe pour vaches à lait; 600 GROSSES BALLES 54"x48", foin sec, intérieur, mil, luzerne. Possibilité livraison. Crédit 30 jours. Après 18h: (450)582-8262.

ACHAT DE MAÏS, Soya. Appelez Pascal, téléphone: (613)227-9003, (613)524-2500.

ACHAT DE PAILLE
BALLES carrées ou rondes. Téléphone: (418)661-0085.

ACHAT et VENTE de foin et paille, ripe de bois. La Plaine. Pour information: téléphone: (450)478-1526, (450)477-2213, cell.: (514)771-5566.
RICHARD VILLENEUVE

ACHAT et VENTE de FOIN et PAILLE. Transport au Québec et Ontario. Donald Joyal Inc. Bureau: (450)794-2863, cell.: (450)779-5553.

ACHAT foin à chevaux et paille; VENTE balles carrées, petites, grosses. Transport Québec, Ontario, Etats-Unis. (450)778-4080.
TRANSPORT SERGE POTVIN INC.

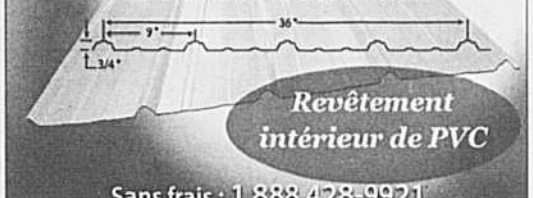
ACHAT/ VENTE: foin, paille, balles rondes, grosses ou petites carrées, Québec, Ontario. Mario: Téléphone: (450)826-0286.

ACHÈTE et VENDS
foin, paille et ripe.
RENÉ NORMANDIN
Téléphone: (450)347-7714
Fax: (450)347-5541

FOIN 1re et 2e coupe, grosses balles carrées 3x4x8, très belle qualité; PAILLE de soya, grosses balles carrées 3x4x61/2. (819)362-5409.

80 BÂTIMENTS

Achetez directement du manufacturier
TÔLE Vigneault inc.

Nous fabriquons votre revêtement métallique sur mesure, dans un délai de 36 heures.
Tôle galvanisée ou prépeinte
Grand choix de couleurs


Revêtement intérieur de PVC
Sans frais : 1 888 428-9921
Télécopieur : (418) 428-4545
2470, route 165, Saint-Ferdinand (Québec)
Courriel : info@tolevigneault.com • Site web : www.tolevigneault.com

170 FOIN-GRAIN-PAILLE

ACHÈTERAIS grosses balles carrées de paille "rotocut", "process", petites balles de paille et grosses balles de foin. G.W. Rainville. Téléphone: (802)849-6266.

À VENDRE FOIN enrobé, 2e qualité. (450)278-9599.

À VENDRE grosses balles carrées 32"x34"x7' de paille d'orge et blé, entreposé au sec de bonne qualité, région de Kamouraska tél.: (418)492-2489

À VENDRE par le producteur: paille de blé, foin sec, première et deuxième coupe, en grosses balles carrées, 32"x34"x7'. (613)551-8347, (613)679-2346.

DIRECTEMENT du producteur foin sec, grosses balles carrées 8', première, deuxième et troisième coupe, aussi balles d'ensilage disponibles 5', deuxième et troisième coupe. Information: Yves: (613)679-1155 ou (613)677-1756.

DIRECTEMENT DU PRODUCTEUR
Paille de blé: grosses balles carrées (canola), 20$/ balle, plus livraison. Balles rondes de paille, avoine ou orge. Tél.: (418)556-9603, soir: (418)772-6723

FOIN 2011, 1re, 2e coupe balles rondes enveloppées individuellement; BATTEUSE 7720, 4x4, 2 tables à grain, avec hache-paille. (418)495-2939.

FOIN 2011, 1re et 2e coupe, en balles carrées 3'x3'x6', enrobées individuellement, analyses disponibles, possibilité de transport. Téléphone: (418)493-2697.

FOIN à vendre, en balles rondes et grosses balles carrées sèches, enrobées. Possibilité transport. Aussi paille à vendre. (418)860-8652.

FOIN balles rondes (ensilage et demi sec) riche en énergie, protéine, récolte faite jeune, deuxième et troisième coupe, enrobées individuellement. (418)415-4791.

FOIN de 2e coupe, balles rondes, sec, entreposées, mil, brome, luzerne, région de Charlevoix. Tél.: (418)665-5268.

FOIN et PAILLE, bonne qualité pour chevaux, bovins, balles carrées, grosses, petites, sec ou ensilage.
Directement du producteur.
(418)898-2273, (418)868-5760.

GASTON HÉBERT, St-Jean-Chrysostome, comté Lévis. Commerçant de FOIN et PAILLE. Achat et vente. Informations, tél.: (418) 839-1565.

PAILLE de panic, 450 balles, 3x3x7. (450)269-2017.

RECHERCHE petites balles de foin de première qualité 40 à 60 livres, 1re, 2e coupe, cordées, vertes, corde serrée, pas poussière ni pluie, pour chevaux, besoin 800 balles/ voyage. (819)876-5872.

Vente de ripe en vrac et en sac

Top Bedding
1 800 463-8240
www.top-bedding.com

RIPE DE BOIS POUR ANIMAUX
Disponible en vrac, en sac et soufflée

RIP·O·BEC

1 888 769-8070

150 ÉQUIPEMENTS D'ÉRABLIÈRE

L.S. Bilodeau INC.
FABRICATION DE PRODUITS EN ACIER
Acériculture – Chauffage et ventilation – Chauffe-piscine – Découpe laser
Chaudières au bois biénergie (fournaises)
bilovax

• Chauffe jusqu'à 10 000 pi²
• Approuvées selon la norme CSA/B415
Fabrication et vente
Équipements d'érablières
Neufs ou usagés

Contactez-nous maintenant !
1 888 557-4767 | www.lsbilodeau.com

170 FOIN-GRAIN-PAILLE

VENTE DE FOIN ET PAILLE
Grosses balles carrées enrobées ou sèches, paille de très belle qualité, livraison partout. Ent. Cardin. (450)792-3334.

VENTE: de luzerne et paille de blé. Analyse disponible. Protéines variant entre 15% et 24%. 3'x3'x8'. Livraison incluse.
Raymond Curé: (204)433-7593, (204)712-5849.

180 GÉNÉRATRICES

GÉNÉRATRICE AUTOMATIQUE Kohler, 40 kW, 400 ampères, inverseur automatique, moteur diesel John Deere, 500 heures. Téléphone: (514)248-8734.

GÉNÉRATRICE Drummond, 60 kW à PTO, année 2000, avec fil, 5500$. (418)383-5817.

190 MACHINES-OUTILLAGES

AGBAG 8' Kelly Ryan, refaite à neuf, région Montérégie; DEUX trayeuses BouMatic Companion one touch. Téléphone: (450)248-3412.

À PATATES. BALANCE Lockwood MCP6, convoyeurs d'alimentation et de sortie, gauche, droite, parfaite condition; SCELLEUSE pour sac plastique Emplex; EMPILEUSE double rotative; CAROUSSEL Volm 6 têtes; PLACEUR plastique Ass-100, attache Quik-lock pour sac de 2 à 20 livres, complètement automatique; REMORQUE boîte basculante, condition A1. (418)829-3033.

BATTEUSES SPÉCIAL
Centaines de batteuses, nez, accessoires, Case Inter, JD, MF, NH, etc. Qualité prix défiant toute compétition. Téléphone: (450)836-4596, (450)836-6589.

DECK mélangeur RTM Rovibec 367, avec DAP mémo 4, déchargement 2 côtés. (819)699-5425.

DISTRIBUTEUR à concentré, 7 compartiments Distronic 2, à volume ou balance, ordinateur détachable, disponible février 2012. (418)383-5817.

HACHOIR PF600 Rovibec 5000$; PLAT-MÉLANGEUR Rovibec 225 minots, 4000$; CHARRIOT D'ALIMENTATION, 52 minots, 2500$; 2 CONVOYEURS 18" et 24", 2500$; PANNEAU électrique, 500$ ou tout pour 12,000$. (418)720-0772.

MÉLANGEUR-MIXEUR Patz #V950, 2008, bonne condition. Téléphone: (450)258-2171

MOISSONNEUSES-BATTEUSES
"NOTRE SPÉCIALITÉ"
On offre beaucoup plus...Comparez!
- Entreprise d'envergure spécialisée
- Plus de 20 professionnels qualifiés
- Conseiller neutre (pas d'agence)
- Ajustement aux champs et garantie
-Nous répondons à tous vos besoins
- Impressionnant choix de qualité
- Toute marque, modèle disponible
- Options: 4x4, moniteur(s), roues doubles, faux de bout à canola, etc.
Nous sommes uniques au Québec
"Prenez rendez-vous! Venez voir!"
LAVOIE EQUIP. AGRICOLE INC.
Tél.: (418)247-3773, (418)247-5955
www.lavoieequipement.com

PELLE MÉCANIQUE CAT, 315CL, 4200 heures, traction large, quick attache, bucket à dents et fossé; pousse hydraulique. (514)917-0259

!!PRIX IMBATTABLES!!
PIÈCES AGRICOLES
Neuves, reconditionnées et usagées, d'origine ou de remplacement, toutes marques et modèles, au meilleur prix. Informez-vous!!
LAVOIE ÉQUIP. AGRICOLE INC.
(418)247-3773, (418)247-5955
www.lavoieequipement.com

ROBOT à moulée, Rovibec, très propre, 5 aliments, 3 compartiments automatiques, avec ordinateur portatif. (819)699-5425.

ROBOT de traite Lely A2, tout équipé, bien entretenu, avec contrat service d'entretien super plus. Raison: abandon production laitière. Tél.: (418)365-5662.

ROBOT DE TRAITE VMS DeLaval, 2006, bien équipé, 75 médailles, compresseur à air, vacuum, pompe à l'huile. Téléphone: (819)358-5288, (819)795-8277.

ROBOTS de traite DeLaval complets avec pompe, etc. 1-2006 et 2-2003; Paille de soya 32x32x7', (450)779-9260, (450)779-0656.

VIS à grain neuves et usagées, plusieurs en inventaire. (450)478-0957, sans frais: 1-888-891-0957.

150 ÉQUIPEMENTS D'ÉRABLIÈRE

190 MACHINES-OUTILLAGES

SÉCHOIR à grains Super B-500 stainless, 500 volts, capacité 12 tonnes à l'heure, usagé, très propre; (450)478-0957, sans frais, 1-888-891-0957.

SEMOIR à légumes de précision Agricola, à l'air, haute densité, 16 rangs, largeur 72", pouvant semer des radis, des échalottes, des fines herbes, etc; SEMOIR à légumes Smotzer, 8 rangs, pour semer carottes, brocolis et une butteuse 6 rangs 30", (450)360-9460.

SEMOIR à maïs JD 6 rangs modèle 7200 avec moniteur radar, vis à engrais, extension coffre; CULTIVATEUR Inter 19', avec rouleaux doubles Bervac; ARROSEUSE Vicon tandem, 500 gallons, 45' de rampe et contrôle électrique; SÉCHOIR à maïs GT modèle 570; VOITURE à grain 5 tonnes; RÉSERVOIR à eau 1000 gallons sur remorque; LAME niveleuse 8' avec cylindres; TRACTEUR Case Inter modèle 2096; PAIRE de roues doubles 20.8x38; PAIRE de roues doubles 16.9x30. (514)248-8734.

SEMOIR à maïs JD 7200, 4 rangs, à l'air, peu d'usure, 4500$; VIS à engrais pour voiture à grain, avec trémis, 600$. (450)796-7916.

SOUFFLEUR à neige Pronovost, tambour rotatif, 100"; TRACTEUR Case Inter modèle 886. Tél.: (819)378-3640.

Le Choix no 1 pour l'usagé au Québec
www.agritex.ca

PNEUS FAUCHER INC.
145, route 138, Deschambault G0A 1S0
GOODYEAR
Vente & service de pneus Gros & détails Roues doubles & pneus agricoles Service routier
RAYNALD FAUCHER PROP.
Tél. gar. : 418-286-6703
Fax : 418-286-4979
S/F : 1 800 531-6703

220 OFFRES D'EMPLOIS

194 TRACTEURS

JOHN DEERE 2007, 4x4, moteur diesel 5 cylindres, 67 HP, avec chargeur; REMORQUE tandem 6 tonnes, avec boîte dompeur 5'x9', hauteur des côtés 3', munie d'un cylindre. (819)293-4683, (819)293-7310.

JOHN DEERE 7630, 2850 h, pelle, 50 KM, équipé de A à Z, pneus larges. (819)350-7335.

MAGMUN 7220, 1994, 7500 heures, roues doubles avant/arrière, 4 sorties d'huile, vitesse rampante, avec pelle, 34,500$. Cel.: (819)350-2706, pour information.

TRACTEUR JD 5420, 2999 heures, 2002, cabine chauffée, air climatisée, moteur 82 HP et PTO 67 HP, 4 sorties d'huile, équipé d'un soufflleur avant Pronovost P860.92, installation de compagnie. Aussi kit pour installation arrière, gratte arrière 8', 4 pneus radial grand diamètre. Comme neuf, huile et filtre changés. Idéal cabane à sucre. Pas de taxes. (514)838-1033.

220 OFFRES D'EMPLOIS

FERME caprine région Drummond cherche employé temps plein pour travaux d'étable. 3 ans d'expérience pour traite (chèvre ou autre), habilités manuelles pour travaux de réparation-construction. Salaire selon expérience. Envoyez CV par courriel:
maudecaron03@hotmail.com

FERME laitière, région Drummondville, cherche gérant ou gérante de troupeau. Principales tâches: traite de régie et alimentation du troupeau, formation ou expérience requise. Info: Jean Daniel (819)472-9663, (450)784-2446.

FERME LAITIÈRE St-Jean-sur-Richelieu cherche homme ou femme, temps plein, pour s'occuper de 220 vaches: régie, traite, contrôle laitier, disponible travailler une fin de semaine/ mois, salaire selon expérience, possibilité de logement. Tél.: Justin (514)718-5675, David (514)703-4321

FERME porcine à St-Roch-de-l'achigan, recherche employé permanent, avec expérience, pour maternité de 350 truies, salaire à discuter, contactez Yvan au 514-808-0111.

RECHERCHE employé(e) agricole ferme laitière, 50 heures, horaire flexible, connaissances, formation production laitière, habilité machinerie agricole, expérience condisérée, ponctuel et responsable, aime travailler avec les animaux. Bonnes conditions. Ferme Saindon (418)495-3256. CV: sebassaindon@hotmail.com ou fax: (418)495-5446

220 OFFRES D'EMPLOIS

RECHERCHE employé pour travail sur une ferme laitière, expérience requise, dans la région des Bois-Francs. Ferme Vidia. Tél.: (819)364-2340.

RECHERCHE personne avec expérience dans le domaine laitier, Saint-François-de-Montmagny. Logement inclus. Salaire à discuter. Demandez Robert: (418)241-8192.

RÉGION St-Hyacinthe. Ferme de grandes cultures et d'élevages, recherche candidat pour travaux divers, candidat jeune et dynamique un atout. Maxime.563@hotmail.com ou tél.: (514)838-8721

TRAVAILLEUR agricole recherché à St-Louis de Gronzale en Montérégie, ferme laitière et grandes cultures recherche un employé fiable et responsable, doit aimer les animaux. TEL.: (450)829-1017

230 ON DEMANDE

ACHAT tracteurs défectueux ou pour pièces. PIÈCES DE TRACTEURS REGENT BERUBÉ. Vendons pièces neuves et usagées. Téléphone: (450)372-9527, sans frais: 1-866-372-9527.

ACHETONS tracteurs pour pièces.
Vendons pièces tracteurs
Allis-Chalmers, M.F., J.D., Inter, Oliver, Case, Fiat, David Brown.
Équipements St-Pierre Inc.
St-Louis-de-Gonzague, cté Beauharnois. Téléphone: (450)371-0920, (450)371-4363.
Sans frais: 1-888-699-0678.
eq.st-pierre@rocler.qc.ca

GARAGE D & C MESSIER INC.
59 Bullard, Stanbridge East, Qc
J0J 2H0 (450)248-4119
sans frais 1-877-448-4119
pieces@garagedcmessier.com
Pièces neuves et usagées pour tracteurs, batteuses et autres: Allis Chalmers, Case (IH, IND.), Challenger, Claas, Cockshutt, D.B., Deutz, Fendt, Fiat, Ford (N.H., IND.), Hesston, Inter, Izeki, J.D. (IND.), Kubota, Landini, M.F., Oliver-White, Reno, Same, Universel, Vermeer, Versatile, Vicon, Zetor. Nous achetons des tracteurs.

250 PLANTS - PLANTATION D'ARBRES

EN MONTÉRÉGIE, pépinière en opération depuis 18 ans avec 37 arpents, 3 serres, une grange, l'inventaire, une maison 2006 et beaucoup d'équipement.
Info: Pierre Tanguay ctr Royal Lepage M.S. (450)230-1385.
www.ptanguay.com

220 OFFRES D'EMPLOIS

CENTRES D'EMPLOI AGRICOLE

BEAUCE. Production laitière. Ste-Marie, St-Bernard, St-Anselme, St-Georges. Poste d'aide. Traite, travaux aux champs, soin aux animaux, maintenance. Permanent. Poss. de logement. **Production porcine.** St-Bernard, près de Ste-Marie, près de St-Bernard, près de Scott, St-Anselme, Tring Jonction. Engraissement, travail d'équipe, maternité, mise-bas, gérance de 4 bâtiments, pouponnière, divers. Permanent. Poss. logement. **Autres.** Près de Ste-Marie. Conducteur. Transport local de porcelets et de grains. St-Théophile. Ouvrier acéricole. Entaillage, vérifier les fuites. Saisonnier. Tél. : 418 228-5588.

CENTRE DU QUÉBEC. Production laitière. Chesterville. Ouvrier agricole. Étable et champs. Permanent. **Production porcine.** Ste-Séraphine. Ouvrier agricole. Engraissement. Permanent. **Production bovine.** St-Léonard d'Aston. Ouvrier agricole (animaux de boucherie). Permanent. **Autre.** Bécancour. Mécanicien. Ferme avicole et céréalière. Permanent. Tél. :819 293-5838.

CÔTE-DU-SUD. Production laitière. Saint-Jean-Port-Joli, Sainte-Louise, Montmagny, Saint-François-de-la-Rivière-du-Sud, Kamouraska, Mont-Carmel, Saint-Denis, Saint-Arsène, Cacouna, L'Isle-Verte, Cap-Saint-Ignace. Ouvrier agricole. Soin, alimentation, traite. Permanent, saisonnier. **Production porcine.** St-François-de-la-Rivière-du-Sud. Ouvrier agricole. Soin, alimentation, gestation, mise-bas. Permanent. Tél. : 418 856-3044.

ESTRIE. Production laitière. Ogden (près de Stanstead), St-Herménégide, Compton. Ouvrier agricole. Traite, alimentation, nettoyage, etc. Permanent. **Production porcine**. St-François-Xavier-de-Brompton. Ouvrier agricole en maternité ou gestation. Permanent. **Production horticole**. Canton d'Hatley. Manœuvre. Travaux dans les champs, désherbage, roches, récolte, etc. Été 2012. Tél. : 819 346-8905.

MAURICIE. Production laitière. Louiseville, St-Édouard-de-Maskinongé, St-Séverin-de-Prouxville. Ouvrier agricole. Traite, alimentation, soins aux animaux, nettoyage et autres travaux connexes à la production, conduite de machinerie, foins, participer à l'entretien du troupeau, peser, étiqueter, vacciner, remplir les registres, préparer les rations alimentaires. Permanent (30h - 35h/40h - 40 h). Tél. 819 378-4033, poste 230.

QUÉBEC (Lévis-Bellechasse /Rive-Nord /Lotbinière-Mégantic) Production laitière. St-Vallier, Saint-Tite-des-Caps, Saint-Charles, Sainte-Agathe, Saint-Henri, St-Charles, Baie St-Paul, St-Jacques de Leeds, St-Gervais, Les Éboulements, St-Édouard, Lyster, St-Lambert, Pont-Rouge. Ouvriers agricoles. Traite, alimentation, nettoyage, opérer équipements alimentation, conduite et opération machinerie agricole. Permanent, partiel. Poss. logement **Production porcine**. St-Gilles, St-Henri, Saint-Narcisse, Saint-Lambert, Beaupré, Saint-Isidore, Saint-Patrice, Lyster, Saint-Flavien, Saint-Gervais, Ste-Croix, Honfleur, Saint-Charles, Saint-Irénée. Ouvriers agricoles. Maternité, engraissement. Permanent, partiel. **Production avicole.** La Malbaie, Saint-Gabriel-de-Valcartier, Sainte- Claire, Sainte-Croix. Ouvrier agricole (poulet, dinde), chef de couvoir (canard). Permanent. **Production bovine.** Plessisville, Saint-Ubalde, Saint-Patrice de Beaurivage, Saint-Irénée. Ouvrier agricole. Permanent. **Production horticole.** Saint-Nicolas, Saint-Jean Ile d'Orléans, Ste-Catherine. Ouvrier serre, ouvrier agricole. Production diversifiée. Permanent et saisonnier. **Autres - Regroupement.** Leclercville, Saint-Vallier. Ouvrier agricole. Traite, alimentation, nettoyage, conduite et opération machinerie agricole. Permanent. **Autre - Vente.** Région de Chaudière-Appalaches. Conseiller aux ventes. Permanent. **Autre - Veaux de lait**. St-Henri. Ouvrier agricole. Temps partiel. **Autre**. Honfleur. Mécanicien. Permanent. **Autre - Domaine équestre.** Saint-Gabriel-de-Valcartier, Sainte-Croix. Palefrenier. Permanent. Tél. 418 872-0770.

SAGUENAY-LAC-SAINT-JEAN. Production laitière. Métabetchouan, Alma, Chicoutimi, Jonquière. Ouvriers en production laitière avec ou sans expérience, homme de maintenance (avec expérience). Temps plein, temps partiel. Poss. logement. Tél. 418 542-5666.

ST-HYACINTHE. Production laitière. Marieville, St-Marc-sur-Richelieu, Clarenceville, Ange-Gardien, Upton, Mont St-Hilaire, St-Pie. Ouvrier. Traite, alimentation, soins aux animaux (dont chèvres). Permanent. **Production porcine.** St-Damase, St-Valérien, St-Hyacinthe. Ouvrier. Engraissement, maternité, pouponnière. Permanent. **Production grandes cultures.** St-Liboire, Henriville, St-Jude. Déneigement, ouvrier de grande culture, mécanicien, conducteur de machinerie agricole et entretien de bâtiments, conduite camion classe 1, mécanicien. Permanent. **Productions horticole et maraîchères.** Clarenceville. Ouvrier. Entretien de bâtiment, serres de production de plantes tropicales et fleurs. Permanent. **Autre.** St-Jean-Baptiste Ouvrier production avicole. Rougemont. Gérant - production avicole. Permanent. Tél. 450 774-9154.

ST-JEAN-VALLEYFIELD. Production laitière / céréalière. Vaudreuil-Soulanges. Ouvrier agricole. Traite, alimentation, entretien de bâtiments, travaux des champs. Temps plein ou partiel. Tél. 450 454-5115.

Connaissez-vous le site des centres d'emploi agricole ? : www.emploiagricole.com

150909

250 PLANTS - PLANTATION D'ARBRES

LES PLANTATIONS IDÉALES enr. Transplants d'arbres de Noël à vendre, qualité supérieure. Planteuse disponible, incluant expertise et conseils pratiques. (819)344-2858.

290 SERVICES

ENTREPRISE JLA
INSTALLATION et entretien d'équipement avicole et porcin. Rénovation et entretien de bâtiments. Jean-Louis Allard propriétaire, tél./fax: (819)477-6942, cell.: (514)941-8946
jeanlouisallard@msn.com

TRANSPORT DE FUMIER
SOLIDE, POULET ET BOEUF, COMPOST, transporté par van. Disponible en tout temps; Aussi, service de transport de litière ultra absorbante, livrée par van, en vrac seulement. (450)776-0498.

COFFRAGES MB
• Fondations de tout genre
Tél. : 819-398-6365
R.B.Q. #3930036-82

FONDATIONS PROVINCIALES
Fondations de tout genre
819-362-6939

300 SILOS

SILOS à grains neufs et usagés en inventaire 2010. (450)478-0957, sans frais: 1-888-891-0957.

DEPUIS 1980
CONSTRUCTION B.R.N. inc.
450 773-0064
1 800 265-0064
Fosse à fumier
Fondations de tout genre
Service d'excavation

330 TERRES DEMANDÉES

RECHERCHE ÉRABLIÈRE secteur Mirabel, Saint-Jospeh, Oka et ses environs, 10,000 entailles et plus. Pour toute info: (450)623-4441. Bernard Meunier.

340 TERRES À VENDRE

AGRAISSEMENT 1200 places avec ferme laitière 12 kilo/jour, 60 arpents cultivables, 20 arpents boisés, 2 fosses fumier conforme, maison neuve. (450)880-1137.

À VENDRE: terre agricole de 60 arpents à Saint-Roch-de-l'Achigan. Contactez le (514)949 8105.

BAS-DU-FLEUVE: ferme/ fermette 180 acres en culture, 53 boisés, maison, bâtiments, machinerie disponible, bel emplacement. Tél.: (418)495-2939.

LAURIERVILLE: CHAMP culture, boisé, 2 bâtiments: garage 44'x140', étable 44'x150', grand cottage; INVERNESS: TERRE 107 acres, 3 bâtiments, essences variées (meurisiers, cèdres, peupliers, érables 1200 entailles,...), vue panoramique, ruisseau. (819)365-4790.

300 SILOS

SILO EN DOUVES PRESSÉES
SILO COULÉ EN BÉTON
SILO HERMÉTIQUE
BÉTON PROJETÉ
SILOS USAGÉS ENTRETIEN
RÉPARATION DÉMÉNAGEMENT
UN SEUL NUMERO POUR VOS PROJETS DE SILO
1-800-565-8808
SILO SUPÉRIEUR
WWW.SILOSUPERIEUR.COM

Saviez-vous que ?
SILO J.M. Lambert
• Est le plus GROS constructeur de bleu en Amérique
• Possède un inventaire de toutes les pièces neuves et usagées pour Harvestore
819 474-6989

340 TERRES À VENDRE

CHAUDIÈRE-APPALACHES, CAPITALE NATIONALE, BAS-ST-LAURENT: fermes/ fermettes/ terres/ terres à bois.
Info: www.courtieragricole.com
Pour vendre ou acheter. Bertrand Côté Courtier RE/MAX Avantages (418)933-9209. Bonne et heureuse année 2012 à vous tous!

SAINT-GÉDÉON, 2 terres: une 55 acres en culture, une 300 acres (150 culture et 150 boisés), possibilité 2000 entailles. (418)582-3915.

SAINT-TITE: ferme, grange-étable, garage 40'x100', maison brique 4 c.c., 61 hectares drainés, terre argileuse, machinerie en excellent état, sans animaux. Opportunité d'affaires lors du Festival Western. (418)365-7239.

SPÉCIALISÉ EN IMMOBILIER AGRICOLE
Plus de 15 ans d'expérience
Montérégie et Estrie
URGENT cherchons terres de culture, fermes porcines ou autres fermes complètes pour nos clients prêts à acheter et payer comptant. Faites comme plus de nos 40 clients satisfaits cette année, références sur demande. Aussi plus de 55 propriétés agricoles à vendre.
DAVID COUTURE (450)525-0052
B. DE GRADY (450)521-1558
Ctr. Imm. Groupe Sutton, agence

TERRE 70 hectares boisés et pâturages, maison centenaire avec droit acquis (5000 M2), grange/ équipement agricole/ fosse à purin. Réjean Darsigny, Courtier Immobilier, Sutton Actif Inc. (450)446-8600.

300 SILOS

NOUVEAUTÉ
HARVESTORE Conventionnel et hermetique
Que ce soit pour :
• L'ensilage de maïs
• Le foin sec et demi sec
• Le maïs humide
• Ou autres
Nous avons la solution qui vous convient!
Contactez-nous pour obtenir l'heure juste sur ces deux méthodes
Près de 25 ans d'expérience
Excellente garantie (jusqu'à 5 ans)
Service hors pair 7/7 (inventaire complet)
Pour ce qu'il y a de mieux :
SILOS BLEUS DU QUÉBEC INC.
418 325-2312

340 TERRES À VENDRE

TERRE À VENDRE 180 arpents située à Beauceville: 60 arpents en érablière, 5500 entailles, quota de 11,000 livres, équipement moderne et logement habitable à l'année, 120 arpents en boisés de connifères dont les 3/4 en maturité. Site exceptionnel dans la vallée de Lachaudière, près de la route 108 et à 10 minutes de la sortie de l'autoroute 73. Tél.: après 17h, (418)774-6679, (418)774-1509, (418)228-4014.

341 ÉRABLIÈRES

À Mont-Laurier érablière de 21,000 entailes, sur terre publique, quota de 60,000 livres, beaucoup d'équipements neufs, érablière informatisée. (514)705-0981.

ÉRABLIÈRE 78 arpents située à St-Pie, Montérégie, +/- 6000 entailles, 2 cabanes dont l'une avec équipements au bois. (450)772-6512.

347 FERMES MARAÎCHÈRES

FERME en Estrie. +/- 1100 acres incluant lacs privés. Panorama exceptionnel. Terre de haute qualité et bien drainée. Cultures: avoine, maïs, pommes de terre et autres possibilités. Sentiers et piste d'atterissage. Rose-Laure Métellus: (819)808-9206, Carlos Boisrond (514)965-4424; C.I.A. Century 21 Élite 2000, agence immobilière.

349 FERMES PORCINES

CHARLEVOIX: mise-bas 275 truies, pouponnière 350 têtes, engraissement 1300 porcs, lot P-75 3 arpents; ENGRAISSEMENT 420 porcs, lots P-279, P-280, P-283, P-285, 2 arpents; ENGRAISSEMENT 660 porcs, lot P-463, P-465, 52 arpents. Paget: 877-894-0755, cellulaire: (418)617-0475.

FERMETTE de 4.3 arpents avec maison et 2 granges qui ont servi de porcheries.
Info: Pierre Tanguay ctr Royal Lepage M.S. (450)230-1385.
www.ptanguay.com

341 ÉRABLIÈRES

350 TERRES À BOIS

RECHERCHE terre à louer ou acheter pour la chasse dans les cantons de l'est, minimum de 200 acres et plus. Payons bon prix. Téléphone: (514)249-5839.

Groupe Expert
À VENDRE
200 vaches Angus de deuxième veau en provenance de l'Ouest Canadien (Alberta).
Pour nous joindre :
26, Principale, Saint-Raphaël (Québec) G0R 4C0
Tél. : 418 243-2876
Cell. : 418 569-6196
Fax : 418 243-3064
fermeggodbout@altanet.ca

Sutton
VOTRE FERME LAITIÈRE vaut peut-être plus que vous ne le croyez
FINANCEMENT
Pour une ESTIMATION GRATUITE appelez sans hésiter
Avons acheteur sérieux
Fermes laitières • Ovine • Boeuf • Fermette • Terre à bois
Contactez :
L. Chantal Burchette
(AGENT IMMOBILIER AFFILIÉ)
819 349-8216

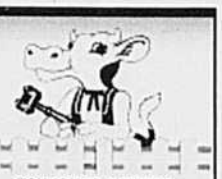
370 ENCANS

AVIS IMPORTANT
VKH Vankleek Hill Livestock Exchange Inc.
ENCAN D'ANIMAUX TOUS LES LUNDIS ET MERCREDIS
AUX PRODUCTEURS D'ANIMAUX À BOEUF
Vous voulez vendre ou acheter des animaux à boeuf (veaux d'embouche, taures, vaches, taureaux, vaches gestantes)?
Prenez note qu'à tous les derniers mercredis du mois, il y aura une vente spéciale à 19h00.
Prochaines ventes : - 25 janvier 2012, - 29 février 2012
Meilleurs prix avec preuve de vaccination.
L'inscription est préférable le plus tôt possible.
Toutes vaches ou taures vendues gestantes seront vérifiées par le vétérinaire de l'encan, Dr McLeod (sur place), et seront vendues garanties-gestantes
613 678-3008 Soyez présents. Merci! www.vkhlivestock.ca
1239 RIDGE ROAD, VANKLEEK HILL, ON K0B 1R0
Nous sommes situés entre Montréal et Ottawa, autoroute 417

Et si la semaine prochaine vous ne pouviez plus parler ?
Ou si vous ne pouviez plus marcher? Ou si votre vue s'embrouillait? C'est ça vivre avec la sclérose en plaques, une maladie imprévisible du système nerveux central. Soudainement, elle vous empêche de faire les choses les plus simples. Impossible de prévoir où et quand elle frappera et si cela se reproduira. Mais la recherche va bon train et les services offerts par la Société canadienne de la sclérose en plaques s'améliorent constamment. Vous pouvez nous aider à rétablir le circuit.
1-800-268-7582
Société canadienne de la Sclérose en Plaques

ENCAN PRODUCTION PLUS
Vendredi 27 janvier 2012 à midi
Remis au lendemain en cas de très mauvais temps
SOYEZ AU RENDEZ-VOUS !
Fraîches vêlées
À notre site d'encan
Ferme Luc Huppé;
650, haut St-Jacques
à St-Elzéar de Beauce G0S 2J0
À ne pas manquer
55 vaches laitières Holstein en consignation 1re, 2e et 3e veau sélectionnées avec soin, fraîches vêlées dans les moins de 60 jours et de très belles taures et vaches gestantes dues prochainement avec de très bons pedigrees, de très bons pis, pieds et membres ainsi que des CCS très basses. Certaines élevées en stabulation libre, aux logettes et habituées au salon de traite. *Animaux vendus sans réserve*.
Des sujets de qualités y sont vendus, car depuis le début des Encans Production PLUS en automne 2007, nous avons vendu des vaches à 10 000 kg et plus et même maintenant classifiées EX, TB au 1re veau et mieux!
N.B. CCS moyen des encans sont à seulement 54!
cantine sur place
Catalogue & carte routière disponibles sur www.selectgene.ca
LES ENCANS SÉLECT GÈNE
Information & consignation
Régis Boulet 418 209-9969
Éric Therrien, encanteur 418 389-2965
encan@selectgene.ca

380 ENCANTEURS


TOUJOURS A VOTRE DISPOSITION POUR UNE SATISFACTION GARANTIE !
Boulet Encans Boulet inc.
1.418.241.6459

LAFAILLE & fils ltée
512, Main O., Coaticook, QC
819-849-3606 • Fax 819-849-3047
EXPERT BILINGUE
Depuis plus de 40 ans à votre service pour vendre par encan ou privément
ACHETEUR DE:
• Fermes complètes.
• Troupeaux, Équipement de ferme
• Coupe de bois, Terrains
N'hésitez pas à nous appeler, nos conseils pourraient vous être très utiles.

Les Encans de l'Est enr.
Services d'encans de tous genres.
EXPÉRIENCE = ENCANS RÉUSSIS
Bertrand Pelletier
Cell. : 418-725-9013
www.encansdelest.com

Les Enchères René Houde (2011) inc.
Vous planifiez vendre privément ou par encan, nous vous offrons un service complet : évaluation et préparation à un prix compétitif.
« Laissez mon expérience travailler pour vous »
Tél. : 819 846-6267
Cell. : 819 820-4013
418 774-3171
www.encanshoude.com
7655, rue St-François, Sherbrooke J1C 0V4

ENCANS BRETON
Luc Breton :
418-453-2271
Cell : 418-334-4366
Internet : www.encansbreton.com

VENTE PAR ENCAN OU PRIVEMENT ?
Consultez-moi !
Acheteur de :
• Troupeau • Roulant
• Ferme complète
Tél. : 450 773-5660
Cell. : 450 701-5660
Fax : 450 773-3744
courriel : daniel@paul-hus.com
Mes CLIENTS me RECOMMANDENT à leurs AMIS.
DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
635 rue Papineau, Saint-Hyacinthe, Qc J2S 7J5
www.paul-hus.com

Les petites annonces par région

Exclusif aux membres de l'UPA

Seulement 10,30$ pour 20 mots et moins, internet inclus

507 ABITIBI-TÉMISCAMINGUE

FERME au complet à vendre, vaches 1er et 2 veau, roulement machinerie et terre 500 acres drainés dont 300 acres cultivables avec possibilité 200 acres de terre en location. (819)787-6246.

511 BEAUCE

ÉPANDEUR à fumier GEHL 315, 6500$; PRESSE à balles carrées NH 575, 9500$; RÂTEAU Kuhn GA 4521 GM sur hydraulique 14' large, mécanique A1, 3500$. Contactez-nous (418)226-7365. Photos sur demande.

RÂTEAU NH 256, 600$; RÂTEAU NH 258, 1200$; RÂTEAU double Fella TS 1500, année 2009, 15,000$. Contactez-nous au (418)226-7365.

REMORQUE à animaux Ebay 18', très bonne condition, plus panne stainless CDL, bouilleuse 5x14. (418)596-2688, (418)805-0116.

BON ROULANT: Case 5240, 4x4, cabine, loader; FORD 7710 série 2 4x4, cabine; MF 165; CAMION Ford F-350, 4x4, diesel; REMORQUE à bétail 7x20', neuve; PRESSE à grosses balles carrées Claas 2100; POMPE à fumier Houle 12'; PÉPINE 3 points; ÉPANDEUR NH 185; DICSBINE Case 3309; PRESSE ronde Class 260; ENROBEUSE Anderson 580D; PRESSE axiale Case 8530; 7 VOITURES lance-balle; RÂTEAU Claas 350T; FANEUR Jober 17'; GÉNÉRATRICES 25 et 50,000 watts; DOMPEUR; HERSE Harogator 20'; VIBRO JD 1010 15'; CHARGEUSE à bois; SOUFFLEUR Normand N86-286; CHARRUE 4 raies; SEMOIR MF 33; HERSE Oliver 40 disques; FENDEUSE; BANC de scie; ROULEAUX Desjardins 12'; FOURCHE à roche Cotech 6'; HERSE à pâturage 12'; VTT Yamaha 400, 4x4; TARRIÈRE 6"; 3 ATTACH-MATIC; MONTE-BALLE sur roues 45'; SILO à grain 50 tonnes; SILO moulée 6 tonnes; HACHE-PAILLE 9 HP; VIDEUR de silo Valmetal 16'; WINCH de silo; ROUES doubles. Beaucoup d'autres machines! (819)795-5522.

516 ESTRIE

ENSILAGE de maïs, récolte 2011, 500 tonnes en AgBag, Bécancour, Hugo, téléphone, (819)386-2220.

VTT HONDA 350, 4x4, 1987, winch et chenilles à neige 2700$; POMPE CIRCULATRICE à l'eau 110 volts, 175$; PLINTES DE FONTE, pour chauffage à l'eau, 10$ chaque. (819)364-7860 laisser message.

516 ESTRIE

FOIN, paille, première qualité, prix très compétitif, pour vaches laitières et chevaux, à vendre, grosses balles carrées sèches. (819)336-5447, (819)314-6223.

VACUUM système Zéro LDI HP3 modèle 300T3 RPM 1450 en parfaite condition. 850$. (450)372-0156.

503 LANAUDIÈRE

À VENDRE 2 pneus avant tracteur, usés à 40%, Firestone, 12.4.24, 8 plis, 70$/chaque; 5 ÉLEVEUSES au gaz, 40 000 BTU, pour poulailler ou porcherie, 25$/chaque; SCIE mécanique Poulan 365, 60 cc, 175$; FOURNAISE au gaz propane 10 000 BTU, pour les petites pièces, 225$, en bon état. (450)886-3409, entre 18h et 21h, ou laisser message.

508 LÉVIS-BELLECHASSE

ENVIRON 100 balles rondes, de 3e coupe, 4 x 41/2, enrobées individuellement, trèfle et mil. Tél.: (418)887-3537.

505 MAURICIE

RECHERCHE terre cultivable à vendre, près de Trois-Rivières; DODGE RAM 1997 à vendre, 2300$; CHARRUE JD, 5 versoirs, 2700$. (819)377-7126.

513 SAGUENAY-LAC-ST-JEAN

À VENDRE: plants fruitiers, cerisiers SK, camérisiers, sureaux, bleuetiers, argousiers, amélanchiers. Producteur de plants fruitiers. Téléphone: (418)347-1737, 1-888-347-1738, fax: (418)347-3150.
vegetolab@hotmail.com

MÉTIER à tisser Clément 45', incluant banc, boite de tension et équipements divers. (418)276-8904

514 SAINT-HYACINTHE

SOUFFLEUR à neige George-White 97", 2 vis, 4 palettes, cylindre chute, 1450$; CONVOYEUR Little Giant 40', moteur à l'huile 1450$. (450)785-2884.

VEAUX de grain sevrés à vendre. (450)548-2136.

La Fromagerie Blackburn rebondit

PAUL-ÉMILE THÉRIAULT
Collaboration spéciale

SAGUENAY — Détentrice de trois prix d'importance au World Cheese Award de décembre à Birmingham, Angleterre, dont une médaille d'or, la Fromagerie Blackburn de Jonquière prouve que courage et ténacité ont eu le dessus sur les tribulations que la crise de la listériose de 2008 lui avaient fait vivre injustement.

Les artisans de cette entreprise se sont retroussé les manches et connaissent depuis divers succès dont ceux de décembre représentent un couronnement. Leur Mont-Jacob (pâte demi-ferme, pressée non cuite), s'est classé parmi les 50 meilleurs fromages au monde. La compétition était de taille : 2500 fromages provenant de pays européens telles l'Angleterre, l'Espagne, la France, l'Italie, la Suisse, pour lesquels il s'agit d'une tradition parfois de plus de 500 ans. La jeune Fromagerie Blackburn de Saguenay n'en fabrique, elle, que depuis cinq ans.

Rappelons que deux ans après ses débuts, la Fromagerie avait été victime d'une contamination croisée dans un commerce de la métropole. Après un rappel sectoriel, elle avait subi des préjudices sur la place publique. L'un des propriétaires de cette entreprise familiale, Gilles Blackburn, rappelle que « la listériose nous avait fait énormément mal sur le plan financier, mais elle avait aussi affecté les fabricants de fromages artisanaux québécois, menaçant l'ensemble de l'industrie ». La période creuse avait duré d'août à novembre pour l'ensemble de la fromagerie québécoise.

Tournés vers l'avenir

« Recevoir ce genre de prix, c'est un accomplissement, une reconnaissance de la ténacité et de la qualité du travail bien fait. Je souligne aussi que la fabrication est effectuée par des jeunes – ils ont de 25 à 30 ans. On voit qu'ils ont pris leur place. Cela fait chaud au cœur! De tels prix donnent un coup de pouce extraordinaire du point du vue du marketing et, à l'interne, c'est une magnifique fleur que l'on nous fait. Nous possédons un produit sur lequel bâtir l'avenir! » s'enthousiasme Gilles Blackburn.

Les Blackburn sont toujours restés tournés vers l'avenir. Un conseil au moment où bien des producteurs québécois vivent des difficultés? « En période de crise, il faut s'adjoindre une ressource capable de nous aider à la traverser, avoir l'intelligence et l'humilité de dire que nous avons besoin d'aide. Il faut aussi tabler sur l'énergie et la créativité de la jeunesse... Quand mon frère Benoît et moi nous sommes associés avec nos quatre enfants, Michaël (Benoît) et Marie-Josée, Nicolas et Jean-François, en 1986, c'était pour l'avenir! »

Gilles Blackburn, copropriétaire

PAUL-ÉMILE THÉRIAULT

SOLUTIONS du 4 janvier

7	9	5	6	3	8	1	4	2
2	4	1	5	9	7	6	8	3
8	6	3	1	4	2	5	9	7
6	3	9	7	2	4	8	5	1
4	5	2	8	1	9	3	7	6
1	7	8	3	5	6	4	2	9
3	2	7	4	8	1	9	6	5
9	1	4	2	6	5	7	3	8
5	8	6	9	7	3	2	1	4

CONCOURS
Mon village, c'est le meilleur!

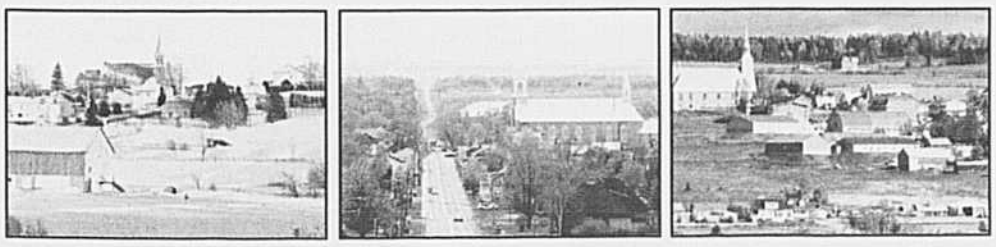
Quel est le « meilleur » village au Québec? Facile de répondre à cette question… c'est sans doute le vôtre!

Le magazine Vivre à la campagne *vous invite à participer à un concours visant à mettre en valeur le village où il fait le mieux vivre (selon nos lecteurs!). Dans un court texte d'environ une page, dites-nous pourquoi vous aimez tant votre village, ce qui fait qu'il est unique à vos yeux et à votre cœur. Accompagnez-le d'une photo!*

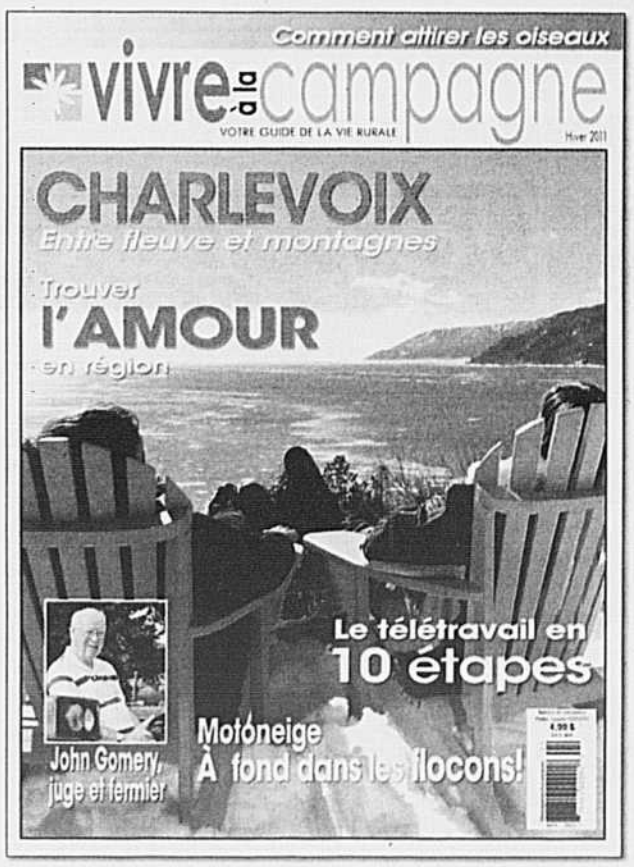
Tous les participants recevront un t-shirt aux couleurs de notre magazine (mentionner la taille que vous souhaitez recevoir).

Parmi les textes et les photos reçus, nous publierons dans notre magazine l'œuvre du gagnant ou de la gagnante, déterminé par un comité formé des membres de notre équipe. De plus, si votre village devait être retenu, Vivre à la campagne *y consacrera tout un reportage dans un prochain numéro.*

Acheminez photo et texte à : Vivre à la Campagne, Concours Mon village, c'est le meilleur
555, boulevard Roland-Therrien, bureau 100, Longueuil (Québec) J4H 3Y9
ou par courriel à redaction@vivrealacampagne.ca, *au plus tard le lundi 16 janvier 2012.*
Vous pouvez également participer directement via notre site Internet au www.vivrealacampagne.ca.



Bonne chance à tous les villages du Québec!



DISPONIBLE EN KIOSQUE

155012

LES TENDANCES DU MARCHÉ

LAIT

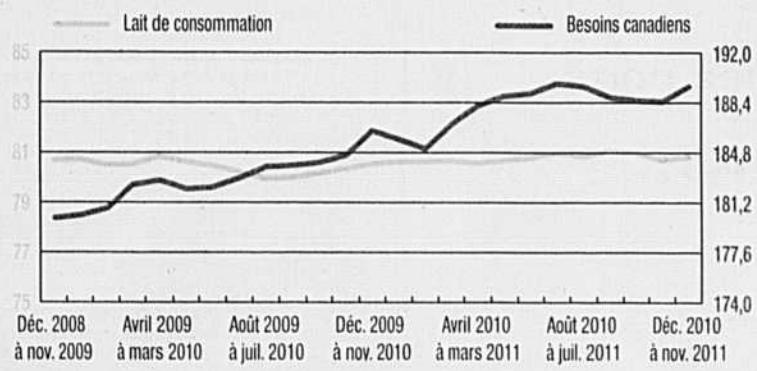
Le marché du fromage : des signes d'essoufflement

Le besoin canadien pour la période se terminant en novembre 2011 est en hausse de 0,57 % par rapport à la base d'octobre 2011. À 189,46 millions de kilogrammes de matière grasse, le besoin canadien de novembre accuse une différence de -0,13 % par rapport au niveau record de juin 2011 (189,7 millions de kilogrammes de matière grasse). Les ventes de lait de consommation demeurent bonnes avec 80,8 millions de kilogrammes de matière grasse.

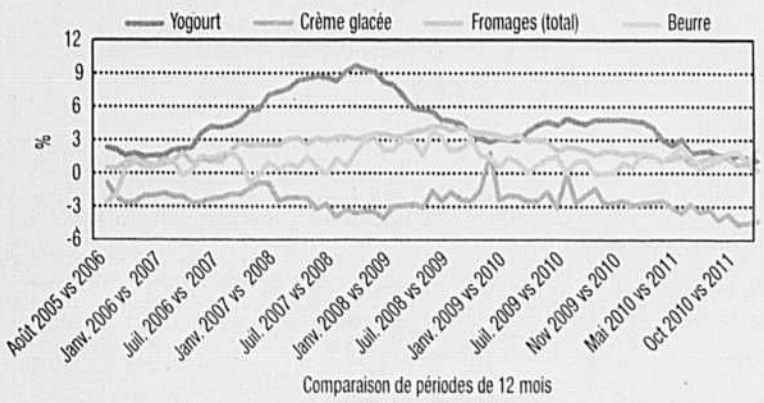
Pour ce qui est des ventes des produits laitiers en épicerie, elles demeurent très bonnes pour le beurre avec +2,1 %. Toutefois, les ventes de fromage continuent à afficher une hausse beaucoup plus modérée qu'auparavant. En effet, les ventes totales de fromage sont à seulement +0,2 % alors qu'un an auparavant elles étaient à +2 %. Ce sont les ventes de cheddar qui affichent la pire performance avec une baisse de -1,6 %. Depuis le printemps 2009, après un pic de +4 %, la croissance des ventes de fromage a été à la baisse. Si la tendance se maintient, les ventes totales de fromage pourraient commencer à indiquer des baisses dans les mois qui viennent.

Les ventes de yogourt sont à +1,1 % et les ventes de crème glacée affichent -4,3 %.

ÉVOLUTION DES BESOINS EN LAIT DE CONSOMMATION ET DES BESOINS CANADIENS EN LAIT DE TRANSFORMATION – MILLION DE KG DE MATIÈRE GRASSE



ÉVOLUTION DE LA DEMANDE POUR LES PRODUITS LAITIERS AU CANADA[1]



Comparaison de périodes de 12 mois

[1] *Ces données proviennent de la firme Nielsen et représentent les ventes en épiceries seulement, soit environ 50 % du marché total.*

PROVENDES

Prix de fermeture au 30 décembre 2011

Prix de vente des céréales fourragères ($/t.m.)

	Centres rég. Saint-Jean et Saint-Hyacinthe	Québec
Blé	N.D.	N.D.
Avoine	N.D.	N.D.
Orge	N.D.	N.D.
Maïs no 3	N.D.	N.D.
Fève de soya	N.D.	N.D.

Prix de vente des ingrédients à Montréal ($/t.m.)

Son de blé	N.D.
Gru de blé	N.D.
Tourteau de soya 48 %	N.D.
Tourteau de canola	N.D.
Luzerne désydratée	N.D.

Source : Section des études et de l'analyse de marché Agriculture et Agroalimentaire Canada

Bourse de Chicago ($US/boisseau)

30 décembre 2011

		Fermeture	Variation	haut	bas
Maïs	mars 12	5,83	0,16	5,95	5,79
	mai 12	5,92	0,15	6,03	5,88
Fève de	jan. 12	11,30	0,30	11,30	11,00
soya	mars 12	11,40	0,30	11,40	11,10
Avoine	mars 12	3,01	0,11	3,10	2,99
	mai 12	3,05	0,10	3,13	3,03

Prix de vente du maïs par les producteurs à Saint-Hyacinthe au 5 janvier 2012
260 $ à 270 $ /t fab ferme

VR maïs #2 au Québec au 5 janvier 2012
Livraison immédiate

Taux de change		1,0197
Contrat à terme ($US/boisseau)	Mars	6,4350
	Chatham	Chicago
Prix à l'origine	260,40	264,35
Transport États-Unis vers Beauce	34,50	63,20
VR maïs États-Unis livré Beauce	294,90	327,55
Transport Ferme vers Saint-Hyacinthe	-13	-13
Prix cible du maïs local (f.a.b. ferme Saint-Hyacinthe)	281,90	314,55

Prix de vente du maïs par les producteurs pour livraison en mars à Saint-Hyacinthe au 5 janvier 2012
265 $ à 275 $ /t fab ferme

Livraison à la récolte

Contrat à terme	Mai	6,5150
	Chicago	Chatham
Prix à l'origine	259,55	276,15
Transport États-Unis vers Beauce	63,20	34,50
VR maïs États-Unis livré Beauce	322,75	310,65
Transport Saint-Hyacinthe vers Beauce	-13	-13
Prix cible du maïs local (f.a.b. ferme Saint-Hyacinthe)	309,75	297,65

Soya

Prix en position d'exportation à Toledo ($can/t)		451,50
Prix d'achat aux élévateurs Saint-Laurent	immédiate	442,40
Prix d'achat aux élévateurs Saint-Laurent	Récolte 2012	442,40
Prix d'achat pour livraison à Bécancour	janvier	453,40

Canola

Prix d'achat à Hamilton	immédiate	565,10
Prix d'achat à Bécancour	janvier	568,60

Avoine

Prix avoine nº 1 et 2 à Minneapolis	218,50

Blé

VR blé fourrager de l'Ouest livré Montréal		279,00
VR blé panifiable nº 2 de l'Ouest livré Montréal	13,5%	386,60
	13,0%	353,40
	12,5%	344,20

Orge

VR orge fourragère de l'Ouest livrée Montréal	262,00

Source : FPCCQ, AAC, CBOT, WCE, Banque du Canada

Site Internet de la FPCCQ : www.fpccq.qc.ca

AGNEAUX

Prix en vigueur pour l'agneau lourd du Québec : 9 $ kg/carcasse

***Encan de Saint-Hyacinthe** du 4 janvier 2012*

Catégorie	Nombre	Écart de prix ($/lb)	Prix moyen
Moins de 50 lb	94	1,50-2,82	2,54
De 50 à 64 lb	223	2,20-2,92	2,51
De 65 à 79 lb	124	1,95-2,50	2,30
Total brebis	139	0,40-1,42	1,08
Total béliers	13	0,80-1,65	1,13

Source : F.P.A.M.Q

Nous vous invitons à contacter la Fédération des producteurs d'agneaux et moutons du Québec afin de recevoir, par courriel, les prix de l'encan dès qu'ils sont disponibles. Veuillez faire votre demande à info@agneauduquebec.com.

Marchés publics de l'Ontario le 4 janvier 2012

Catégorie	Nbre	Écart de prix	($/100 lb)
50 lb et moins	14	180,00-275,00	224,25
50 à 64 lb	39	220,00-242,00	235,12
65 à 79 lb	53	230,00-248,00	241,83
80 à 94 lb	22	222,00-242,00	234,22
95 à 109 lb	41	212,00-240,00	224,36
110 lb et plus	24	152,00-218,00	194,36
Brebis et béliers	28	107,00-145,00	129,48

FRUITS ET LÉGUMES

Prix vendus par les grossistes à Montréal le 27 décembre 2011

BETTERAVE : 15,50/25 lb, 12,50-16,00/10 x 5 lb
CAROTTE : 10,50-19,70/10 x 5 lb ou 24 x 2 lb, en botte 14,50-22,50/24, Nantaise 15,00-22,00/15 x 454 g
CÉLERI-RAVE : 17,00-27,00/20 lb
CHOU : rouge 14,00-16,75/50 lb, vert 8,00-13,75/50 lb, chou-fleur orange 15,00-25,50/12 CITROUILLE : 110,00/bin 60-80, 86,00/bin 40-45
FRAMBOISE : rouge 25,00-31,25/12 x 250 ml
LAITUE : Boston hydroponique 14,50-21,50/12 dômes; de champ : frisée rouge 17,00-23,00/24, verte 19,00-24,50/24, romaine verte 13,50-24,50/24
NAVET : blanc 10,40-16,05/25 lb, violet 13,50-16,50/25 lb
OIGNON : espagnol 12,00-25,35/50 lb, jaune 13,50-17,75/24 x 2 lb ou 10 x 5 lb, vert 15,25-27,50/48
POIREAU : 3,25/3 lb
RADIS : rouge 11,00-13,50/14 x 16 oz
RUTABAGA : 14,25-18,70/50 lb, 11,00-16,25/10 x 5 lb
TOMATE : de serre : rouge 18,00-22,50/15 lb 42, 20,00-22,50/15 lb 28, rose 21,05-29,00/15 lb, rouge sur tige 16,00-20,50/11 lb
ZUCCHINI : vert 23,00-31,00/20 lb, jaune 22,50-36,00/20 lb

BOVINS

Bovins de réforme

	Lundi 2 janv. 2012	Semaine 26 déc. 2011	% vol. 2011
MARCHÉ DU QUÉBEC			
Volume total de bovins (têtes)	N.D.	683	
PRIX CARCASSE [1][2]			
*classe 2**	130,00	130,00	28
*classe 4**	126,00	126,00	34
*classe 5***	114,00	114,00	30
Autres catégories			8

** Inclut prime de 2 $ pour + de 650 lb carcasse*
*** Prix de base*
(1) Pour plus de détails sur les différentes classes : www.bovin.qc.ca onglet bovin de réforme et veau laitier
(2) Unité : $ CA/100 lb carcasse *Source : FPBQ*

Prix du boeuf désossé

BŒUF DÉSOSSÉ	Semaine 26 déc. 2011	Semaine précédente
85% maigre	188,78	187,80

Unité : $ CA/100 lb *Source : USDA*

Veaux laitiers

	Lundi 2 janv. 2012	Sem. 26 déc. 2011	% vol. 26 déc. 2011
MARCHÉ DU QUÉBEC			
Volume total de veaux (têtes)	N.D.	1097	
ENCANS VIVANTS			
Mâles - Bons (90-120 lb)	N.D.	1,04	40
Mâles - Bons (121-140 lb)	N.D.	1,14	8
Mâles - Moyens (90-140 lb)	N.D.	0,79	23
Divers (tous poids)	N.D.	0,22	17
Femelles - Bonnes (90-120 lb)	N.D.	1,16	4

MARCHÉS EXTÉRIEURS	Semaine 26 déc. 2011	Semaine précédente
ENCANS VIVANTS É.-U. – NY		
Mâles - Bons	76,54	N.D.
Femelles - Bonnes	76,54	N.D.

Unité : $ CA/100 lb vif *Sources : FPBQ, Dairylea*

Ligne Info prix pour les vaches de réforme et veaux laitiers (0,75 $ par appel) 1 900 451-8328

Veaux de grain

	Semaine 26 déc. 2011	Semaine précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC		
ENCHÈRE ÉLECTRONIQUE		
Volume annoncé	1467	1247
Prix misé ($/lb) [2]	2,255	2,300

(1) Unité : $ CA/lb carcasse chaude sans peau *Source : FPBQ*
(2) Le prix ne tient pas compte de la gestion des surplus.

Veaux lourds de l'Ontario

	Semaine 26 déc. 2011	Semaine précédente
MARCHÉ EXTÉRIEUR		
VENTE DIRECTE AUX ABATTOIRS DE L'ONTARIO		
Écart de prix ($/lb)	2,31-2,55	2,29-2,38

Unité : $ CA/lb, carcasse chaude sans peau *Source : OVA*

Veaux de lait

	Semaine 2 janv. 2012 (prévision)	Semaine 26 déc. 2011	Semaine préc.
MARCHÉ DU QUÉBEC			
VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS			
($/100 lb carcasse sans peau)	331,00	327,00	
MARCHÉ DES ÉTATS-UNIS			
PRIX DES VEAUX ABATTUS			
Veaux non possédés par les abattoirs	336,00	335,00	
PRIX DES NOUVEAUX CONTRATS D'ÉLEVAGE			
États-Unis			
Pour abattages futurs	334,25	336,38	

Unité : $ CA/100 lb carcasse chaude sans peau

Sources : USDA et FPBQ

Les marchés bougent rapidement et sont imprévisibles.

Protégez votre entreprise et maximisez vos profits

Contactez-nous dès maintenant au :
1.866.581.8599 ou Int_group@scotiamcleod.com

Solutions proactives, taillées sur mesure.
Ne soyez pas une victime des mouvements des marchés grâce à nos spécialistes des contrats à terme de ScotiaMcLeod.

Groupe Banque Scotia[MD]

[MD] Marque déposée de La Banque de Nouvelle-Écosse, utilisée par ses sociétés affiliées sous licence. Le Groupe Gestion privée Scotia[MD] réunit un ensemble de services destinés à la clientèle privée offerts par La Banque de Nouvelle-Écosse, La Société de fiducie Banque de Nouvelle-Écosse, Gestion d'actifs Scotia S.E.C., Scotia Asset Management U.S. Inc., ScotiaMcLeod Services Financiers Inc., WaterStreet Family Capital Counsel Inc. et ScotiaMcLeod[MD], une division de Scotia Capitaux Inc. Scotia Capitaux Inc. est membre du Fonds canadien de protection des épargnants et de l'Organisme canadien de réglementation du commerce des valeurs mobilières.

153705

REVUE DES MARCHÉS

Veaux d'embouche

Semaine du 26 déc. 2011	MARCHÉ DU QUÉBEC ENCANS RÉGULIERS	ENCANS SPÉCIALISÉS	MARCHÉS EXTÉRIEURS ENCANS RÉGULIERS ET SPÉCIALISÉS EN SAISON ONTARIO	ALBERTA
Volume total de veaux	9	-	-	-
Mâles - Tous les veaux*				
400-500 lb	106,50	-	-	-
500-600 lb	-	-	-	-
600-700 lb	117,00	-	-	-
700-800 lb	-	-	-	-
800-900 lb	-	-	-	-
Taures - Tous les veaux*				
400-500 lb	-	-	-	-
500-600 lb	124,50	-	-	-
600-700 lb	-	-	-	-
700-800 lb	80,00	-	-	-
800-900 lb	81,00	-	-	-

Unité : $ CA/100 lb vif — Source : FPBQ, CANFAX

*NOTE : La moyenne de prix est calculée à partir de 85% des veaux vendus dans les strates de poids correspondantes.

MARCHÉ À TERME DE CHICAGO

«Feeder Cattle»	Lundi 2 janv. 2012	Lundi 26 déc. 2011	Année précédente
Janvier 2012	146,825	147,150	121,250
Mars 2012	149,725	150,275	123,025
Avril 2012	151,125	151,025	123,775
Mai 2012	151,700	151,550	124,175
Août 2012	152,950	153,050	125,100
Septembre 2012	152,925	153,000	125,000
Octobre 2012	152,975	152,750	125,000
Novembre 2012	N.D.	152,850	124,250

Unité : $ US/100 lb vif

Source : Chicago Mercantile Exchange, fermeture des contrats

Bouvillons d'abattage

MARCHÉ DU QUÉBEC

BOUVILLONS ET TAURES ABATTUS	Semaine 26 décembre 2011 Volume	Écart	Prix moyen	Semaine précédente Prix moyen
Bouvillons et taures de toute catégorie	263	190,50-195,00	193,43	194,44
Chargements complets de bouvillons A1-A2	263	190,50-195,00	193,43	194,61

ENCHÈRE ÉLECTRONIQUE	Jeudi 29 décembre 2011 Volume	Écart	Prix moyen	Jeudi précédent Prix moyen
Chargements complets de bouvillons A1-A2	407	200,25-205,75	203,06	194,29

(1) Ces écarts de prix peuvent inclure des lots dont l'abattage a été retardé.

Unité : $ CA/100 lb carc. Transport aux frais de l'abattoir.

Source : FPBQ

Ligne info prix pour les bouvillons d'abattage : 1 450 679-3882

MARCHÉS CANADIENS

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS DE L'ONTARIO

	Semaine 26 décembre 2011	Semaine précédente
Bouvillons A1-A2	N.D.	193,00-198,00
Taures A1-A2	N.D.	192,00-197,00

Unité : $ CA/100 lb carc., FAB abattoir — Source : CANFAX

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS DE L'ALBERTA

Bouvillons A1-A2	N.D.	192,50-195,50

Unité : $ CA/100 lb carc., FAB abattoir.
Poids vif moins 4 % (freinte) — Source : CANFAX

PRIX DU BOEUF EN BOÎTE « CARCASS CUTOUT »

	Semaine 19 déc. 2011	Année précédente
Canada AAA	N.D.	1,58
Canada AA/A	N.D.	1,55

Unité : $ CA/lb carcasse — Source : CANFAX

PRIX DES ABATS DANS L'EST DU CANADA

(estimé)	Semaine 26 déc. 2011	Semaine précédente	Année précédente
Bouvillons ($/tête)	N.D.	N.D.	N.D.

Unité : $ CA/bouvillon — Source : CANFAX

MARCHÉ ÉTATS-UNIS

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS (5 AREA DAILY)

Bouvillons lot «65 % à 80 % choice»		
Bouvillons	198,00-198,00	195,00-195,00
Taures	N.D.	N.D.

Unité : $ US/100 lb carcasse — Source : USDA

MARCHÉ À TERME DE CHICAGO

«Live Cattle»	Lundi 2 janv. 2012	Lundi 26 déc. 2011	Année précédente
Février 2012	121,650	123,200	106,975
Avril 2012	125,400	126,550	110,950
Juin 2012	124,775	125,700	108,475
Août 2012	126,350	126,350	108,875
Octobre 2012	128,950	128,775	111,175
Décembre 2012	129,700	123,250	112,450

Unité : $ US/100 lb vif

Source : Chicago Mercantile Exchange, fermeture des contrats

Taux de change

Semaine 26 déc. 2011	Semaine précédente	Année précédente
0,9798	0,9736	0,9983

Agriculture Canada
Information sur les marchés - FPBQ : www.bovin.qc.ca

CHÈVRES

Vente du 4 janvier 2012

	Qté	$	
Chèvres	30	20,00-145,00	
Boucs adultes	4	95,00-130,00	
Chevreaux	15	50,00-120,00	(env. 2,00 $/lb pour les bons)

Source : Réseau Encans Québec

LAPINS

Lapins vivants livrés à l'abattoir
Prix en vigueur à compter du 1er mai 2010
Lapins réguliers, prix de base à la convention

	Prix (kg)	Prix (lb)
Lapins de 2,00 à 2,50 kg	3,95 $/kg	1,79 $/lb
Lapin de 2,51 à 2,64 kg	4,45 $/kg	2,02 $/lb
Lapins de 2,65 à 3,00 kg	4,61 $/kg	2,09 $/lb
Lapin payés poids carcasse	7,30 $/kg	
Prix provisoire mensuel versé à tous les producteurs[1]	3,75 $/kg	1,70 $/lb

Lapins de réforme

Tous les lapins de réforme	2,76 $/kg	1,25 $/lb

[1] Des ententes spécifiques de prix peuvent être convenues pour des ventes de surplus qui influencent le prix final.

Source: SPLQ

ŒUFS

Prix des oeufs. Semaine du 2 janvier 2012

	Producteurs Québec
A-Extra Gros	1,90 $
A-Gros	1,90 $
A-Moyens	1,74 $
A-Petits	1,16 $
A-Pee-wee	0,24 $
B	0,50 $
C	0,30 $

ŒUFS D'INCUBATION

Prix des oeufs d'incubation de poulet à chair (base poussin)

Québec	46,33 ¢
Ontario	45,73 ¢

GRANDS GIBIERS

Prix moyens	Prix (kg)	
Sangliers	6,62 $/kg	(vif, adulte)
Wapitis	11,00 $/kg	(carcasse)
Cerfs rouges	11,03 $/kg	(carcasse)
Cerfs rouges certifiés	11,57 $/kg	(carcasse)
Bisons	9,37 $/kg	(carcasse)

Source : FEGGQ

Tous les acheteurs se doivent d'exiger le certificat sanitaire et le certificat d'épreuve officielle du CDPQ chez leur fournisseur. Prix basé sur le poids moyen de 115 kg (poids supplémentaire, indice de classement supérieur, vaccins & transport en sus).

Prix de fermeture des contrats du SGRM de la FPPQ

Période du CLD	($/100 kg à l'indice de classement) 2 déc. 11	9 déc. 11	16 déc. 11	Var. (en $) sem. précédente
Déc. 2011	174,94	171,31	166,41	(4,90)
Janv. 2012	177,21	171,18	171,02	(0,16)
Fév. 2012	181,82	175,79	175,80	0,01
Mars 2012	185,84	179,31	174,31	(5,00)
Avril 2012	184,35	177,82	184,08	(6,26)

Source: Service de gestion du risque du marché (FPPQ)

Note importante : Le prix des CLD utilise la base moyenne des 5 dernières années et inclut l'indice de classement pour chaque période de livraison.

VOLAILLES

Volailles vivantes

Prix aux producteurs au Québec

POULETS

Prix en vigueur pour la période A-108 (du 4 décembre 2011 au 28 janvier 2012)

1,64 kg vivant et moins	1,615 $
1,65 kg à 1,84 kg vivant	1,655 $
1,85 kg à 2,14 kg vivant	1,615 $
2,15 kg à 2,45 kg vivant (Prix de référence)	1,635 $
2,46 kg à 3,00 kg vivant	1,605 $
3,01 kg à 3,49 kg vivant	1,665 $
3,50 kg vivant et plus	1,675 $

Fondée en 1929
La Terre de chez nous
Suivez-nous!
www.laterre.ca
twitter.com/laterreca
facebook.com/laterreca

PORCS

Prix de pool

Semaine se terminant le 7 janvier 2012

	Québec	É-U. LM_HG201
Prix moyen Porc Qualité Québec ($/100 kg) 2011	154,42	154,42
Pool Porc Qualité Québec ($/100 kg) 2011	155,00	
Pool Porc Qualité Québec ($/100 lb) 2011	70,31	
Pool Nagano 2011 ($/100 kg)	153,00	
Pool Nagano 2011 ($/100 lb)	69,40	
Pool Dubreton SSPA BP1 2011 ($/100 kg)	152,00	
Pool Dubreton SSPA BP1 2011 ($/100 lb)	68,95	
Pool Dubreton SSPA BP2 2011 ($/100 kg)	157,00	
Pool Dubreton SSPA BP2 2011 ($/100 lb)	71,21	
Pool 2010 ($/100 kg)	125,03	
Pool 2010 ($/100 lb)	56,71	
Prix du porcelet à 25,5 kg	62,00	
Prime du porcelet au kilo	1,06	

Semaine précédente	Québec	É-U. LM_HG201
Indice de classement Porc Qualité Québec 2011	109,83	N.D.
Indice de classement Porc Qualité Québec 2010	109,71	N.D.
Total abattus 2011	82 507	1 967 000
Total abattus 2010	86 529	1 848 000
Revenu de vente 2011	170,04	N.D.
Revenu de vente 2010	143,02	N.D.

Source : FPPQ

Suggestion des prix des reproducteurs du Québec (sur le P.E.G. et vendus à la ferme d'élevage).

Sujets	Indice	Prix
Truies de race pure	Base 100	500 $
Verrats de race pure	Base 100	850 $
Truies hybrides	contrôlées	325 $

Source : Société des éleveurs de porcs du Québec

Poulet végétal 1,670 $
(Différentiel du prix de référence, plus 0,035 $)

Semaine se terminant le 9 janvier 2012

DINDON À GRILLER

Dindon à griller mixte 1,865 $

FEMELLE LOURDE

Produite en dindon à griller 1,780 $
Produite en femelle lourde 1,795 $

MÂLE 1,965 $

Prix aux producteurs en Ontario

POULETS

1,84 à 1,95 kg (prix de référence) 1,635 $
2,65 à 3,2 kg 1,665 $

DINDONS

Dindon à griller	A - 1,850 $	U - 1,760 $
Femelle lourde	A - 1,885 $	U - 1,775 $
Mâle	1,935 $	

Prix fournis par : Les Éleveurs de volailles du Québec

MIEL

Prix moyen aux producteurs
En baril : 1,75 $/livre
Crémeux ou liquide blanc: 7,70 $ pot de 1 kg (semi-détail)
Crémeux ou liquide blanc: 9,00 $ pot de 1 kg (à la ferme)

Source: Fédération des apiculteurs du Québec

POMMES

Prix minimum de la pomme tardive destinée à la consommation à l'état frais – récolte 2011
Décision du comité de prix du 12 décembre 2011

Sunrise, Paulared, Lobo, Gingergold : 12 $ (sac et cellule) à compter du début de l'écoulement

McIntosh, Spartan, Empire, Gala, Rouge Délicieuse, Jaune Délicieuse et autres variétés tardives : 14 $ (sac), 17 $ (cellule) à compter de l'ouverture des chambres AC

Honeycrisp : 34 $ (sac et cellule) à compter de l'ouverture des chambres AC

Cortland : 16 $ (sac), 18 $ (cellule) à compter du 19 décembre (variété A.C.).

Le prochain comité de prix aura lieu le 16 janvier 2012 à 13h par conférence téléphonique.

Prix minimum de la pomme destinée à la transformation – récolte 2011 – fab le producteur
Décision du comité du 14 décembre 2011

Pommes à jus standard
Tardives : 0,08 $ la livre ou 3,36 $ le minot de 42 lb à compter du 15 décembre 2011.

Pommes à sauce et pommes à jus opalescent*
Tardives : 0,10 $ la livre ou 4,20 $ le minot de 42 lb (transformation immédiate) à compter du 15 décembre 2011.

*Les transformateurs demandent que les pommes livrées dans cette catégorie ne soient pas de la pomme tombée mais de la pomme cueillie de qualité.

POMMES DE TERRE

Prix déterminés à compter du 22 décembre 2011

	Blanche	Longue	Rouge	Jaune
Vrac 100 lb	15,95	18,15	22,55	22,55
Master 16 x 3	16,40	17,65	20,15	20,15
Master 10 x 5	15,75	17,00	19,50	19,50
Master 5 x 10	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Sac 10 lb	2,50	2,75	3,25	3,25
Sac 15 lb	3,75	4,10	4,85	N.D.
Sac 20 lb	4,95	5,45	N.D.	N.D.
Sac 50 lb	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Sac 50 lb grosse	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Boîte 50 lb table	22,00	N.D.	N.D.	N.D.
Boîte 50 lb petite	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.

Vrac livré au poste d'emballage.
Emballé et livré à un entrepôt d'un grossiste de chaîne.
Note : Pour les livraisons au détail, ces prix doivent être majorés de 15%.
Info : 1 877 728-2837 ou http://www.fpptq.qc.ca

LAIT

NOVEMBRE 2011

Prix intraquota - Production intraquota

Matière grasse	Protéine	Lactose et autres solides	Valeur d'un hl de référence (1)
9,8157 $/kg	9,3800 $/kg	1,8605 $/kg	75,96 $/hl
Prime SNG (2)	0,0278 $/kg	0,0042 $/kg	0,11 $/hl
Prime LCQ 1 (3)			0,25 $/hl
Prime LCQ 2 (3)			1,50 $/hl
Prime LCQ 3 (3)			1,00 $/hl
Prime Qualité du lait (4)			0,50 $/hl

(1) Hectolitre de référence (FPLQ)
3,60 kg/hl 3,20 kg/hl 5,70 kg/hl

(2) Prime versée sur les quantités de solides non gras intraquota produites par les producteurs dont le ratio SNG/G est 2,25 et moins.

(3) Du 1er janvier 2009 au 31 juillet 2012, une prime de 25 ¢ l'hectolitre de lait livré est versée aux producteurs qui rencontrent les trois exigences suivantes, soit avoir suivi la formation Lait Canadien de Qualité (LCQ), avoir acheté un thermographe et avoir obtenu une vérification et acceptation de leurs procédures normalisées d'opération (PNO) et de leurs plans de mesures correctives (PMC), et ce, avant le 31 décembre 2010. Du 1er août 2010 au 31 juillet 2012, un producteur ayant obtenu un certificat LCQ pourra recevoir une prime totale de 50 ¢ l'hectolitre. À compter du 1er août 2011 cependant, une nouvelle prime mensuelle sera accordée aux fermes déjà certifiées et celles qui le deviendront, et ce, jusqu'au 31 juillet 2013. Cette prime, de 1,00 $/hl au 1er août 2011, sera haussée à 1,50 $/hl le 1er février 2012 et à 2,00 $/hl le 1er août 2012. La Fédération prévoit de plus mettre en place, pour les fermes qui ne seront pas conformes le 31 juillet 2013, une pénalité monétaire mensuelle de 2,00 $/hl, pénalité qui sera majorée de 2,00 $/hl tous les 3 mois. De plus, à compter du 1er août 2013, la certification LCQ serait une des conditions pour être admissible à la prime qualité.

(4) Critères d'admissibilité à la prime qualité :

	Bactéries totales	Cellules somatiques
Août 2010 à juillet 2011	40 000 et moins	300 000 et moins
Août 2011 à juillet 2012	30 000 et moins	250 000 et moins
À partir d'août 2012	20 000 et moins	200 000 et moins

AVIS - Depuis août 2003 aucun paiement (0 $) n'est effectué pour la production hors quota

Source : Fédération des producteurs de lait du Québec

SIROP D'ÉRABLE

Pour la récolte 2011, conformément à la Convention de mise en marché 2011-2012 décrétée par la Régie des marchés agricoles et alimentaires du Québec, les prix du sirop sont les suivants : **AA : 2,81 $/lb; A : 2,81 $/lb; B : 2,79 $/lb; C : 2,71 $/lb; D : 2,45 $/lb; NC : 2,22 $/lb**
Les inventaires de sirop d'érable en grands contenants de la récolte 2011 disponibles **jusqu'au 31 mars 2012 seulement** à la Fédération des producteurs acéricoles du Québec (FPAQ) au 9 septembre 2011 et offerts en vente conformément au dernier communiqué émis par la FPAQ sont les suivants :

Sirop régulier (livres)		Sirop biologique (livres)	
AA	413 519	AA	736 293
A	2 027 080	A	2 517 197
B	3 801 911	B	2 907 311
C	940 049	C	726 652
D	362 108	D	107 286
Total	**7 544 667 ***	**Total**	**6 994 739 ***

* Volume approximatif

Sirop régulier industriel (livres)	Sirop biologique industriel (livres)	Total
1 264 583	565 684	1 830 267

Veuillez prendre note que vous trouverez la mise à jour de la liste des acheteurs autorisés de la récolte 2011 sur le site de la FPAQ à l'adresse suivante :
http://www.sirop derable.ca

BOIS

Prix moyens de vente des scieries aux grossistes à Montréal (taxes non incluses) le 23 décembre 2011

($/1000 p.m.p.)

Longueurs assorties	n° 1 et n° 2	265 $
	n° 3:	220 $
2 X 4 X 8	colombage:	235 $

Source : Conseil de l'industrie forestière du Québec

ÉCONOMIE

Quand Hydro-Québec retarde l'innovation

DENIS LORD
Collaboration spéciale

SAINTE-HÉLÈNE-DE-BAGOT — Trois ans : c'est approximativement le temps qu'il faudra à Hydro-Québec pour mesurer les économies d'énergie d'un système de ventilation pour étables et porcheries créé à Upton.

Actuellement en instance de brevet, ce système a été créé par Marcel Durand, de la firme Écono-Fan, fondée en 2008. Ce dernier juge le processus d'évaluation beaucoup trop long et trop complexe. Pourtant, le système est installé dans plus d'une dizaine de porcheries, un poulailler, des serres et des étables et semble avoir déjà fait ses preuves. Par exemple, le producteur Guy Beaudoin a pu ajouter 750 porcs dans sa porcherie de Sainte-Hélène-de-Bagot sans augmenter sa facture d'électricité. En France, où Écono-Fan a constitué une seconde entreprise, son ventilateur a été testé par l'Institut français du porc (IFIP), qui a conclu qu'il consommait 91 % d'énergie de moins qu'un système conventionnel.

Le 28 mars dernier, Écono-Fan présentait son ventilateur au programme IDÉE d'Hydro-Québec, dont l'objectif est de valider la performance technique et énergétique d'une technologie nouvelle ou d'une application nouvelle d'une technologie existante. Après des tests préliminaires au Laboratoire des technologies de l'énergie, à Shawinigan, Hydro-Québec a validé les gains énergétiques du système de ventilation d'Écono-Fan. Des tests additionnels ont cependant été exigés pour les préciser sur un an et évaluer l'impact du ventilateur sur les données zootechniques (taux de mortalité des bêtes, qualité de la viande, satisfaction du propriétaire, etc.).

Le système de ventilation d'Écono-Fan devait être installé de décembre 2011 à décembre 2012 dans un poulailler de Bécancour, Hydro-Québec assumant 75 % des frais encourus pour une somme de 119 000 $. Sauf qu'entretemps, la société d'État a révisé le tir et ajouté une année d'évaluation avec un système conventionnel, pour faire la comparaison, sans toutefois ajuster son budget en conséquence. Peu après, Hydro-Québec faisait à nouveau volte-face : Écono-Fan n'aura pas à payer pour l'année de tests supplémentaires.

Denis Lord

Guy Beaudoin, à gauche, utilise la technologie conçue par Écono-Fan dans une partie de sa porcherie. À droite, Mathieu Durand, directeur des opérations chez Écono-Fan.

Mathieu Durand, directeur des opérations d'Écono-Fan, s'estime lésé par la lourdeur administrative d'Hydro-Québec. Au moment d'écrire ces lignes, aucun contrat n'a encore été signé entre Hydro-Québec et sa firme, il n'a toujours pas reçu le rapport des tests préliminaires, et les évaluations à Bécancour ne commenceront vraisemblablement pas avant mars 2012. Au minimum donc, trois années seront nécessaires pour l'ensemble des opérations, depuis la présentation du projet, à la fin de mars dernier.

« C'est scandaleux le temps que ça prend, s'irrite Mathieu Durand. Pendant ce temps, il y a une industrie agricole qui vit des heures difficiles et ne bénéficie pas de l'appui qu'elle devrait avoir. En France, pourtant reconnue pour la lourdeur de son appareil bureaucratique, ça a pris cinq jours pour signer les papiers, et l'évaluation de l'efficacité énergétique était terminée un an plus tard. »

Écono-Fan attendra le dépôt des rapports finaux pour s'inscrire au programme PISTE d'Hydro-Québec, dont IDÉE est un préalable, et qui appuie notamment la mise en marché de produits novateurs. Mathieu Durand affirme que ses produits sont les seuls au monde à offrir une économie énergétique de 91 %. Il souhaite que le gouvernement subventionne ultérieurement leur achat par les agriculteurs.

À Hydro-Québec, on a refusé de commenter le dossier, arguant que le contrat n'était pas signé. Son porte-parole, Louis-Olivier Batty, a seulement confirmé que les tests à Bécancour devaient initialement durer un an.

Le journal N° 1 en AGRICULTURE

La Terre de chez nous — Fondée en 1929

ABONNEZ-VOUS

1 AN
ÉCONOMISEZ 55,50 $
sur le prix régulier en kiosque

Gratuits avec abonnement

10 numéros | 5 numéros | 4 numéros | 4 numéros

Tarifs d'abonnement 2012

Québec	PRIX RÉGULIER kiosque		TPS	TVQ	TOTAL
❑ 1 an	~~112,50 $~~	57,00 $	2,85 $	5,69 $	65,54 $
❑ 2 ans	~~225,00 $~~	91,00 $	4,55 $	9,08 $	104,63 $
❑ 3 ans	~~337,50 $~~	119,00 $	5,95 $	11,87 $	136,82 $

Prix en vigueur jusqu'au 31 juillet 2012

Veuillez remplir ce coupon en lettres moulées et nous le retourner.

❑ Cartes de crédit (Visa/Master Card)
❑ Chèque
N° : _____
Exp. : __/__/__
NOM : _____
FERME : _____
ADRESSE : _____
VILLE : _____
CODE POSTAL : _____
TÉLÉPHONE : (____) _____
COURRIEL : _____

PERMIS N° 112835 TPS : 121 851 323 TVQ : 1006 112 605

100-555, boul. Roland-Therrien, Longueuil J4H 3Y9
Tél. : 450 679-7809 • 1 877 679-7809

GROUPES CONSEILS

Le Mois de la gestion au Salon de l'agriculture

Venez rencontrer la FGCAQ au Salon de l'agriculture 2012 de Saint-Hyacinthe du 10 au 12 janvier et courez la chance de gagner des chèques-cadeaux pour des services-conseils et plus encore! Ce tirage est organisé dans le cadre du Mois de la gestion, qui fait la promotion, comme son nom l'indique, de la gestion agricole! En effet, profitez de ces mois d'accalmie pour faire le bilan et planifier l'année en vue d'optimiser la santé financière de votre entreprise et maximiser ses performances. Pendant tout le mois de février, sont prévus au programme des activités de formation, des événements ainsi que des conférences qui portent sur la gestion d'entreprise agricole. Pour connaître la programmation, consultez *www.craaq.qc.ca/Calendier*.

Faire du lait en GRAND!

L'étude réalisée au cours de 2011 auprès de 73 entreprises de 100 vaches et plus participantes a permis de divulguer des résultats intéressants lors du 2e Rendez-vous d'expertise sur les fermes qui s'est tenu à Drummondville le 7 décembre dernier. Entre autres, que la taille d'une entreprise laitière ne garantit pas son efficacité. Cependant, les fermes de plus de 100 vaches de notre étude ont mieux réagi, sur le plan financier et technico-économique, aux variations de prix et de rendement des récoltes entre 2009 (année difficile sur ce plan) et 2010 (une très bonne année), en comparaison à un groupe de fermes de plus petite taille. De plus, l'observation faite à l'effet que les grandes fermes soient plus efficaces au niveau travail s'est répétée avec les résultats 2010. On constate cela par le nombre de vaches et le nombre de litres de lait par travailleur. L'étude se poursuivra sans doute l'an prochain!

MAURICIE

Cultivez l'entrepreneur en vous!

Le 7 décembre dernier, à Shawinigan, les partenaires du projet « Cultivez l'entrepreneur en vous! » (CEV) ont lancé officiellement cette initiative régionale unique au Québec. L'événement avait pour objectif de présenter les résultats d'une étude réalisée à l'hiver dernier auprès de 83 producteurs agricoles. Celle-ci a permis de mettre en lumière les perceptions, préoccupations et besoins en matière de gestion des agriculteurs de la Mauricie. Cette activité s'est déroulée devant un parterre de 50 personnes réunissant des producteurs et des intervenants de la Mauricie. Le projet CEV compte deux volets, soit un volet enquête et un volet coaching auprès des entreprises agricoles de la région. La prochaine étape sera une journée régionale sur l'entrepreneuriat qui aura pour titre « Que serait votre entreprise sans vous? ». Cette activité se tiendra à Shawinigan le 26 janvier prochain.

OUTAOUAIS-LAURENTIDES

L'UPA du futur : le processus est maintenant enclenché

Depuis le 1er janvier 2012, la Fédération est maintenant régie par son nouveau règlement découlant du projet de *L'UPA du futur*. En décembre dernier, une page d'histoire syndicale s'est écrite en Outaouais-Laurentides alors que les producteurs anglophones du Syndicat de Gatineau Sud ont joint les rangs du Syndicat des Collines de l'Outaouais et ceux d'Argenteuil ont été reçus chaleureusement par leurs homologues du syndicat francophone de la même MRC. La langue n'est plus une barrière et les administrateurs se disent avant tout motivés à travailler ensemble autour des mêmes dossiers et enjeux. L'intérêt des membres à s'impliquer dans la nouvelle dynamique de *L'UPA du futur* a été ressenti par le fait que tous les postes d'administrateurs disponibles dans ces syndicats ont été rapidement comblés et que même des élections ont dû être tenues afin d'élire des représentants.

Deux professionnels pour les syndicats locaux

La Fédération est heureuse d'annoncer l'embauche de deux nouveaux agents syndicaux : Nicolas Brodeur et Luc Maisonneuve. Ces deux personnes s'ajouteront à l'équipe en place pour appuyer les administrateurs au sein des syndicats locaux dans leurs tâches de représentation.

Fédération des producteurs de bovins du Québec

PRIX AUX ENCANS SPÉCIALISÉS
Veaux d'embouche

Dès janvier 2012, le tableau des prix des veaux d'embouche ne sera plus publié dans *La Terre de chez nous* en raison de la nouvelle date de tombée du journal.

À partir du 16 janvier 2012, les prix dans les encans spécialisés seront disponibles au **bovin.qc.ca** sous l'onglet Info-prix dans la section Veau d'embouche ou par le biais de la ligne **1 855 ENCAN VE** avec les prix hebdomadaires des principales catégories.

155142

La page à Pierre

prheaume@laterre.ca

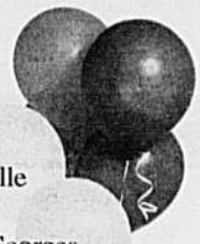
PROMUTUEL
PRO de l'assurance agricole
151215

Devenez mon ami sur facebook

Vous avez un petit secret à me confier discrètement, une bonne nouvelle, une photo d'un événement spécial pour votre famille… N'hésitez pas à me contacter, c'est gratuit!
Par téléphone : 450 679-0540, poste 7277
Par courrier : La page à Pierre, La Terre de chez nous,
555, boul. Roland-Therrien, bureau 100, Longueuil (Québec) J4H 3Y9

« Le bonheur est la seule chose qui se double si on le partage. » - Albert Schweitzer

Bon anniversaire



9 janvier
Justin Chabot, Victoriaville
10 janvier
Nathalie Bolduc, Saint-Georges
12 janvier
Alain Audet, Saint-Léon-de-Standon
13 janvier
Jean-François Tessier, Saint-Hyacinthe

Pour 2012, j'offre à:

Claude Guimond, de Sainte-Blandine, du succès dans ses études et dans tout ce qu'il entreprend.

•••

Manon Côté, de la Ferme Gapajo, de Saint-Pie, de la santé, de belles fleurs, un voyage dans le Sud avec les amours de sa vie.

•••

Francine Gaucher, de Pépinière Gaucher, à Cowansville, plus d'une vie pour réaliser tous ses projets, rêves, désirs, objectifs, buts, tâches, sorties, achats.

•••

Julie Dubois, de Saint-Zéphyrin-de-Courval, un emploi à la hauteur de son talent et du succès dans la nouvelle discipline olympique du lancer du sapin sur l'asphalte!!!

•••

Joé Desjardins, de Bécancour, de continuer de s'impliquer avec passion dans les causes auxquelles il croit.

•••

Patricia Moreau, de Saint-Àgapit, de participer cette année aux marathons de New York et de Boston.

•••

Marylin Caron, de l'ITA, campus de La Pocatière, du succès dans la vente de ses billets pour le 30e anniversaire de la relève. La soirée se déroulera le 25 février 2012, dès 19 h, au centre Bombardier. Le prix du billet est de 30$.

•••

Martin Lamy, de la Ferme Jodani, de Yamachiche, de trouver des « covoitureurs » qui font autre chose que dormir lorsqu'ils vont avec lui à des réunions…

•••

Vincent Rioux, de la Ferme Michel et Sylvain Rioux, de Rimouski, que toutes les traites cette année soient comme la première en 2012, entre +1 et +7 kg de lait.

•••

Simon Guertin, autrefois de Saint-Hyacinthe, maintenant de Montréal, de continuer de rajeunir.

•••

L'équipe de Valacta, du succès pour l'atelier sur l'élevage des génisses « Tout se joue avant deux ans », qui sera donné par Jean Brisson à Saint-Hyacinthe le 31 janvier, et à Saint-Marc-sur-Richelieu, le 23 février. Parlez-en à votre technicien ou conseiller!

•••

Pierre-Antoine Gilbert, du Centre d'expertise et de transfert en agriculture biologique et de proximité, que je n'oublie pas son anniversaire le 24 décembre prochain et de la part de ses collègues. Quand abandonnera-t-il sa planche à roulettes et sa planche à neige?

Événement

19 janv., journée d'information en grandes cultures, au Restaurant-Motel Le Chavigny, 11, rue des Pins, salle 2, **Deschambault**. Inscr. et info : 418 286-3375, poste 252.

LUDGER,
21 ans
Agriculteur,
production laitière et avicole,
Saint-Paul-de-Montminy,
Chaudière-Appalaches

DES SOURIRES POUR BIEN COMMENCER L'ANNÉE

Zachary Fulham, 2 ans et Aurélie, 4 ans, de Ferme Pelrick de Notre-Dame-de-Stanbridge, propriété de Richard, Pierrette et Annick Pelletier et de Pierre-Luc Fulham.

CE N'EST PAS TOUS LES JOURS QU'ON EXPOSE AU LOUVRE

C'est pourtant arrivé à Ginette Morneau, de Saint-Damase, conjointe de Christian Dubé, de la Ferme Le Gîte du Cabri!

CLUB HOLSTEIN DE ROUVILLE

Marie-Édith Droulers, Bruno Pouliot et leurs enfants Justine, Jeanne et Antoine ont accueilli 130 personnes à la Ferme L'Espérée, de Saint-Césaire.

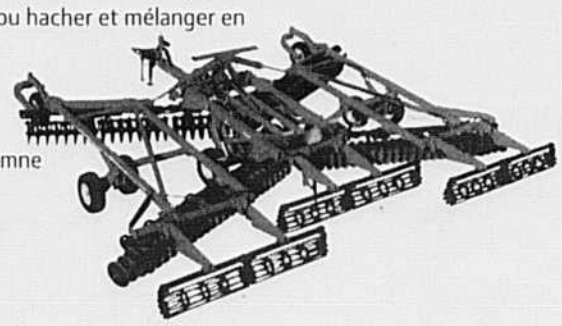
Agri-Santé
Assurance collective
Enfin pour vous, votre famille et vos employés, une protection en assurance **médicaments**, **santé** et **vie***.
PROMUTUEL
PRO de l'assurance agricole
Certaines conditions et limitations s'appliquent.
promutuel.ca
151185

De vrais durs.

La nouvelle se répand vite : John Deere lance les pulvériseurs les plus forts, les plus lourds et les plus productifs de tout temps : la toute nouvelle série 2600.

On voit bien que ce sont *des durs*. Nous avons accru à 5 cm le boulon du train de disques — le plus gros de l'industrie ; ajouté plus de poids à chaque lame — jusqu'à 30 % de plus* ; et encore plus de muscle pour pénétrer jusqu'à 20 cm les terres à blé dures comme le roc ou hacher et mélanger en un seul passage les épais résidus de maïs.

Choix de trois nouveaux modèles, dont un pulvériseur secondaire pour la préparation parfaite de lits de semis. Ou le tout nouveau 2623VT *(à droite)*, l'instrument de la productivité et de la rapidité d'automne et de printemps. Il n'y en a pas de plus durs sur terre. Voyez-les chez le concessionnaire John Deere.



Deere, c'est tout dire.

JOHN DEERE

**La comparaison dépend de la grosseur de l'outil ainsi que de l'espacement et de la grosseur des lames.*

BERTHIERVILLE
Agritex Berthierville

COATICOOK
Les Équipements Laguë Ltée

DRUMMONDVILLE
Agritex Drummondville

GUIGUES
Les Machineries M. Larose Ltée

L'ANGE-GARDIEN
Les Équipements Laguë Ltée

LAVAL
Centre Agricole J.L.D. Inc.

MIRABEL
Centre Agricole J.L.D. Inc.

PIKE RIVER
Les Équipements Laguë Ltée

RICHMOND
Agritex Richmond

SHERBROOKE
Les Équipements Laguë Ltée

ST-ANACLET
Equitrac

ST-ANNE-DE-LA-PÉRADE
Agritex La Pérade

ST-BRUNO
Maltais & Ouellet Inc.

ST-CÉLESTIN
Agritex St-Célestin

ST-GEORGES-DE-BEAUCE
Les Équipements Agri-Beauce

ST-GERVAIS
FRS. Goulet et Fils Inc.

ST-HYACINTHE
Les Équipements Laguë Ltée

ST-ISIDORE
Émile Larochelle Inc.

ST-JACQUES-LE-MINEUR
Agricotech Inc.

ST-NICOLAS
Agritex Québec

ST-PASCAL
Equitrac

ST-POLYCARPE
Agritex St-Polycarpe

ST-ROCH-DE-L'ACHIGAN
Agritex St-Roch

STE-MARTINE
Agritex (Ste-Martine) Ltée

VARENNES
Les Équipements Laguë Ltée

VICTORIAVILLE
André Girouard & Fils Inc.

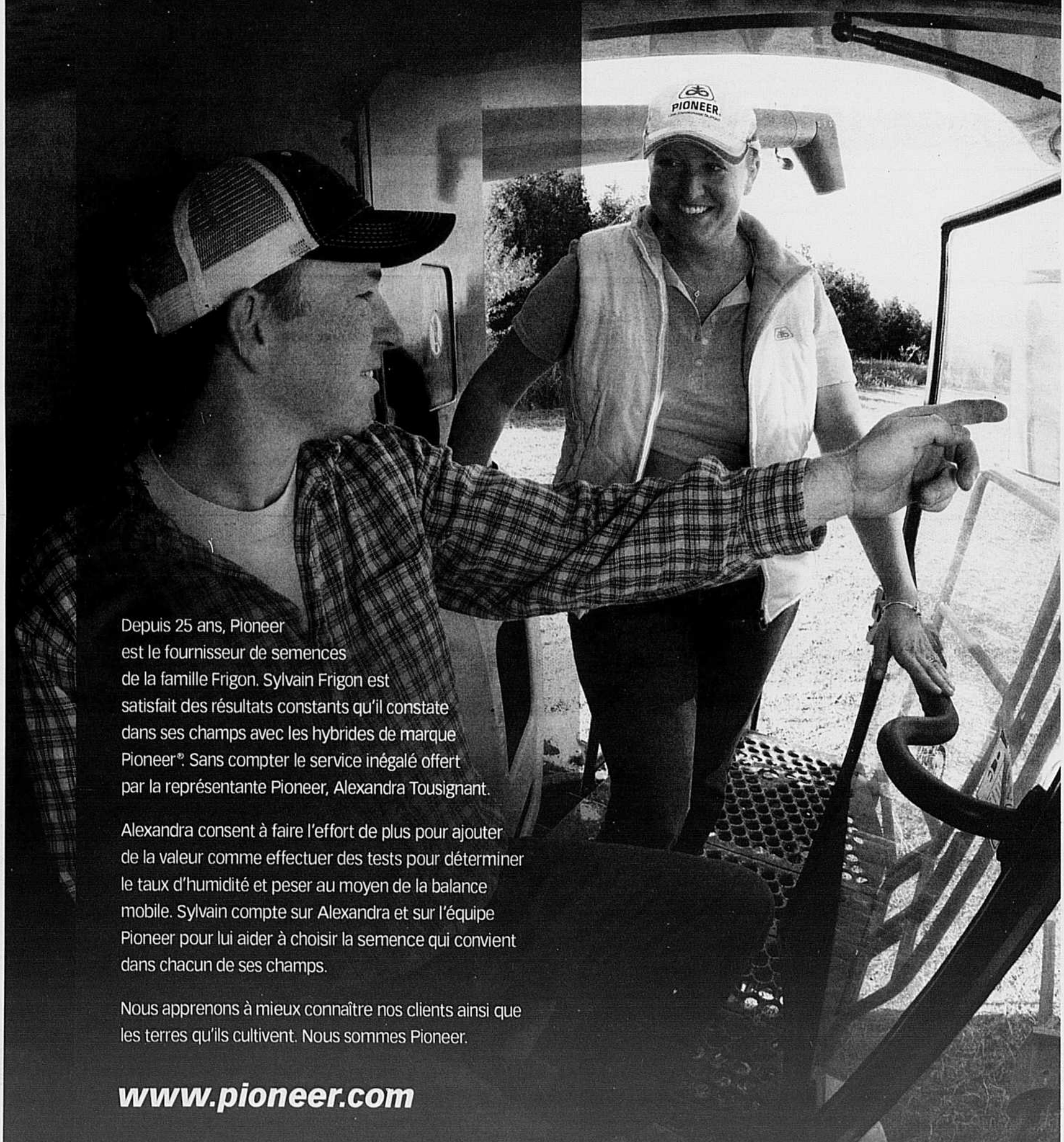
YAMASKA-EST
Agritex Yamaska

154398

PIONEER®
UNE ENTREPRISE DUPONT

*Science et service : succès assuré*MS

Nous sommes Pioneer



Depuis 25 ans, Pioneer est le fournisseur de semences de la famille Frigon. Sylvain Frigon est satisfait des résultats constants qu'il constate dans ses champs avec les hybrides de marque Pioneer®. Sans compter le service inégalé offert par la représentante Pioneer, Alexandra Tousignant.

Alexandra consent à faire l'effort de plus pour ajouter de la valeur comme effectuer des tests pour déterminer le taux d'humidité et peser au moyen de la balance mobile. Sylvain compte sur Alexandra et sur l'équipe Pioneer pour lui aider à choisir la semence qui convient dans chacun de ses champs.

Nous apprenons à mieux connaître nos clients ainsi que les terres qu'ils cultivent. Nous sommes Pioneer.

www.pioneer.com

Toutes les ventes sont sous réserve des conditions contenues dans les documents d'étiquetage et d'achat. ®, MC, MS Marques de commerce et de service dont l'usager autorisé est Pioneer Hi-Bred limitée.
© 2011 PHL. PR2116E GrwrRep LT N F

La représentante Pioneer pour la région de Francheville et Portneuf, Alexandra Tousignant de passage chez Sylvain Frigon, un producteur de grandes cultures.

154778