MAGAZINE RÉGIONAL vé

Décembre 2020 – Janvier 2021 • Volume 2 Numéro 4
Ville de Lévis | MRC de Lotbinière-Bellechasse-Montmagny-L'Islet
vitaliteeconomique.com
6,95 +tx

vitalité économique

Ensemble, créons la richesse!



POITRAS
Transmission de la puissance

Sur une lancée
Clinique d'implantologie BATTAH

Publireportage
Oïkos Construction et Dutran Construction Inc.

Publireportage
LaShop Architecture

Histoire à succès
Fonderie Poitras

DPME INTERNATIONAL

LE SERVICE-CONSEIL *autrement*

1 844 MON-DPME
info@dpmei.ca
dpmei.ca

OSEZ L'EXPORTATION

Nous accompagnons les PME de la région Chaudière Appalaches à atteindre d'autres marchés!

- Stratégie de commercialisation
- Accompagnement personnalisé
- Prospection de partenaires ou clients potentiels
- Diagnostic export
- Stratégie numérique
- Étude de marché
- Plan d'affaires

3
conseillers experts sont là pour vous accompagner.

15
années d'expérience dans le domaine manufacturier.

100%
de nos clients recommandent nos services.





PAC PROGRAMME D'ACCÉLÉRATION DU COMMERCE INTERNATIONAL DU CANADA

DE JANVIER À MARS 2021 : ACCÉLÉREZ VOTRE DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL ET FAITES EN HUIT SEMAINES CE QUI VOUS PRENDRAIT NORMALEMENT PLUS D'UN AN.

vitalité économique

Ensemble, créons la richesse!

NOTRE FAMILLE

S'AGRANDIT!

NOUVELLE ANNÉE
NOUVEAU TERRITOIRE
NOUVEAU MAGAZINE



CENTRE-DU-QUÉBEC

DÈS FÉVRIER 2021

Distribué gratuitement dans toutes les places d'affaires,
le magazine **Vitalité économique**
c'est aussi le reflet du dynamisme de votre région!

BAS-SAINT-LAURENT *SECTEURS EST ET OUEST*
CHAUDIÈRE-APPALACHES *SECTEUR NORD*
CENTRE-DU-QUÉBEC

ABONNEZ-VOUS
GRATUITEMENT
À NOTRE MAGAZINE
version numérique

Magazine numérique et papier

Suivez-nous!

www.vitaliteeconomique.com/abonnez-vous

vitalité économique

Magazine Vitalité économique
Secteur Nord de Chaudière-Appalaches
5955, rue Saint-Laurent, suite 2033
Lévis (Québec) G6V 3P5
418 833-0044
info@vitaliteeconomique.com
www.vitaliteeconomique.com

#NOS MEDIAS LOCAUX

ÉDITEURS
Erick Drapeau et Steeve Drapeau

RÉDACTEUR EN CHEF
Erick Drapeau

VENTES PUBLICITAIRES
Jérôme Landry

JOURNALISTES
Erick Drapeau, Steeve Drapeau Stéphanie Gendron, Maurice Gagnon et Louis Deschênes

PHOTOGRAPHIE
Karine Lévesque, Stéphane Groleau et David Cannon

IMPRESSION
Solisco

COLLABORATEURS
Stéphane Dion, Paul Racine et Maude Vigneault

CONCEPTION ET RÉALISATION
Étincelle

CONCEPTRICES GRAPHIQUES
Marianne Guignard et Marie-Josée Ouellet

ILLUSTRATION
Simon Dupuis

DISTRIBUTION
Postes Canada

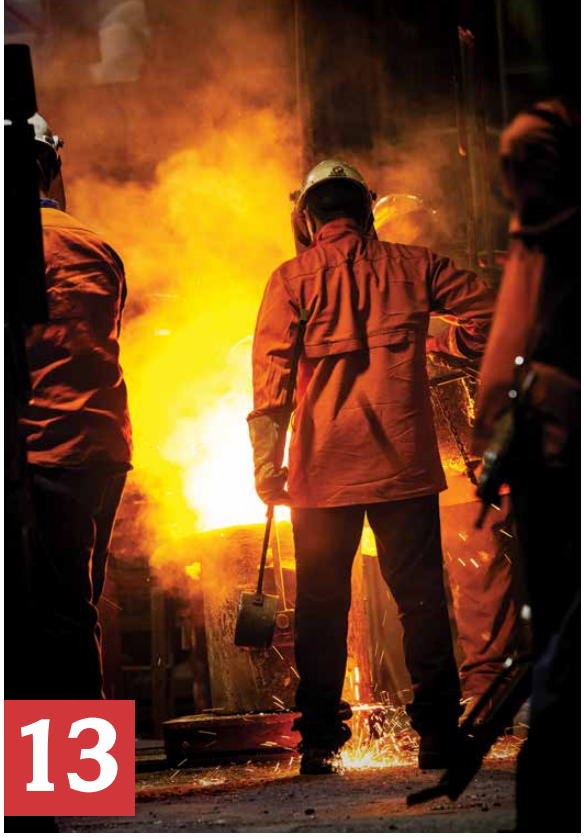
Note importante : les photos prises dans le cadre d'un reportage, d'un publi-reportage ou d'une publicité ainsi que le montage d'une annonce publicitaire sont la propriété exclusive du magazine Vitalité économique. Des frais s'appliqueront pour toute utilisation à d'autres fins. Les auteurs sont responsables du contenu des articles ; la direction ne partage pas nécessairement les opinions émises. L'éditeur n'est pas responsable des représentations ni des énoncés des annonceurs.

DÉPÔT LÉGAL : Bibliothèque nationale du Québec
POSTE-PUBLICATION : Convention 41205032

Magazine de propriété régionale !

UNE PUBLICATION SIGNÉE
étincelle
On fait RAYONNER votre PME

DISTRIBUÉE PAR
POSTES CANADA CANADA POST



Histoire à succès
Fonderie Poitras



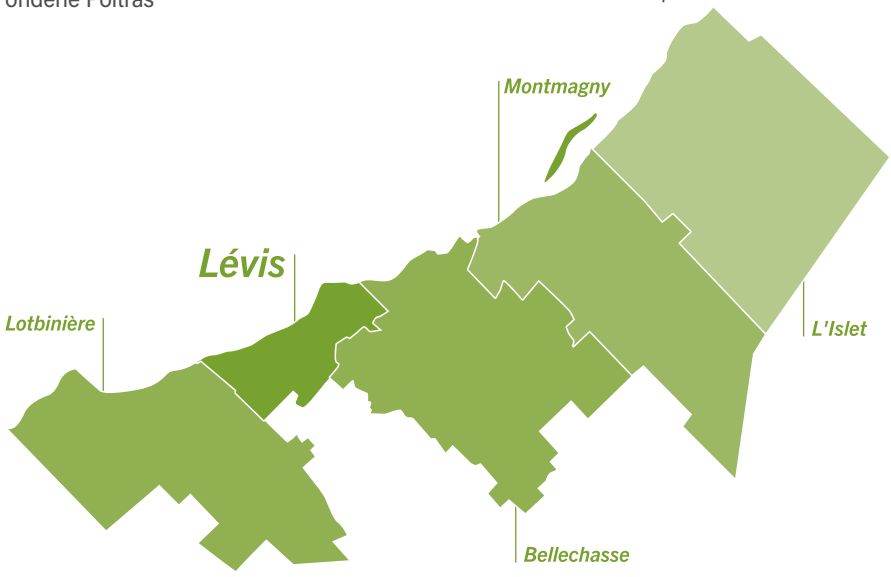
Sur une lancée
Clinique d'implantologie BATTAH



Publireportage
Oïkos Construction et Dutran Construction inc.



Publireportage
LaShop Architecture



Merci de recycler ce magazine après vos multiples lectures !

Vitrerie Global
RBQ 8277-4852-46

Faites affaire avec de
VRAIS VITRIERS !
Lévis 418 837-4949
Québec 418 955-4949
1 866 937-4949
www.vitrerieglobal.ca

Par Erick et Steeve Drapeau

Les mauvais perdants

Ainsi, à la suite d'élections pour le moins rocambolesques, les États-Unis ont un nouveau président. Il a fallu quelques jours afin de départager le gagnant du perdant, ce dernier se proclamant d'abord gagnant. Vous nous suivez ?

Au-delà de toute présomption d'irrégularité ou de fraude, ces élections auront fait ressortir un trait caractéristique trop souvent présent chez certains politiciens autant que parmi une proportion non négligeable de gens d'affaires : celui de ne pas être capable d'assumer sa défaite (ou ses erreurs).

Il n'est pas donné à tous en effet de reconnaître ses torts ou d'accepter que d'autres ont été meilleurs que nous. Quand une autre firme remporte un appel d'offres ou gagne un contrat pour lequel nous avions aussi soumissionné, notre premier réflexe est souvent de crier à l'injustice.

Pourtant, ce devrait être l'occasion parfaite pour une introspection, laquelle permettrait de tirer des conclusions justes et réalistes de cette défaite afin de pouvoir s'améliorer en vue des prochains rendez-vous.

BOUDER DANS SON COIN N'EST PAS TRÈS PRODUCTIF. TRANSFORMER LE NÉGATIF EN POSITIF L'EST SELON NOUS BEAUCOUP PLUS.



3 façons d'offrir Lotbinière en cadeau :

1. Offrez un panier cadeau avec des produits variés provenant de plusieurs producteurs de la MRC de Lotbinière;
2. Passez une commande directement chez un producteur de la MRC de Lotbinière;
3. Goûtez l'histoire de la MRC grâce à deux publications originales.



Des produits locaux à offrir en cadeau

Achetez Lotbinière, Goûtez Lotbinière!

Pour plus d'informations, rendez-vous sur le site de Goûtez Lotbinière ou composez le 418 926-3407.

goutezlotbiniere.com



Marie-Pier Guimond, Associée – Halte Bouffe, L'Islet
Crédit photo : DanielTphoto

SADC +CAE

QUE VOUS SOYEZ UN ENTREPRENEUR AGUERRI OU UN JEUNE ASPIRANT,

NOUS AVONS UNE SOLUTION POUR VOUS!

La connaissance de nos milieux, notre savoir-faire et notre accès à de l'information sur les activités économiques font de nous votre partenaire stratégique dans la concrétisation de projets de développement.

Nous procurons des conseils d'affaires et des prêts adaptés aux besoins des entreprises pour des projets de démarrage, de croissance et de transfert d'entreprise.

- **Prêts aux entreprises:** prêt entre 5 000 $ et 150 000 $ avec modalités flexibles et conditions établies par chacune des SADC et CAE.

- **Prêts aux entrepreneurs (18 à 39 ans):** prêt personnel d'un maximum de 25 000 $ par entrepreneur et congé d'intérêt de 24 mois.

Trois SADC et CAE couvrent le territoire desservi par Vitalité économique Lévis : Bellechasse-Etchemins, Lotbinière, Montmagny-L'Islet

SADC BELLECHASSE-ETCHEMINS

SADC LOTBINIÈRE

CAE MONTMAGNY L'ISLET

Canada Développement économique Canada pour les régions du Québec appuie financièrement la SADC

Mélina Laroche et François Bélanger lancent La Pelle du Vrac à Saint-Apollinaire



C'est le 17 novembre dernier que La Pelle du Vrac, un tout nouveau commerce de proximité, a ouvert ses portes dans Lotbinière. L'entreprise propose une panoplie de produits alimentaires et ménagers en vrac, histoire de réduire votre empreinte écologique. Ouverte du mardi au samedi, la nouvelle PME vend notamment les produits du Laboratoire St-Antoine ainsi que les produits PURE. Voisine de la crèmerie La boîte à crème, La Pelle du Vrac devrait aussi proposer sous peu un site Web transactionnel.

Le Groupe Starwall est en pleine expansion



Starwall Murs Architecturaux accueille au sein de son équipe la designer Reine Dupuis à titre de chargée de comptes et responsable des spécifications pour tout l'Est du Québec.

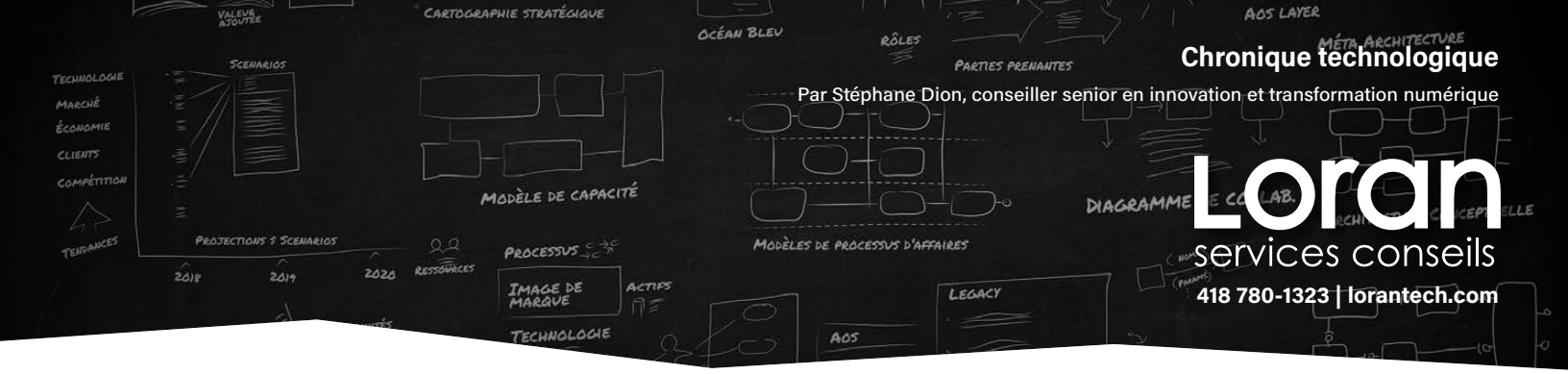
En plus de sa mission de spécifications auprès des professionnels architectes, designers, et propriétaires immobiliers, elle vous accompagnera dans vos projets et vous proposera des solutions adaptées pour vous offrir le meilleur de Starwall.

Pensés et fabriqués ici, les produits Starwall c'est notamment des murs séparateurs entièrement recyclables, réutilisables et reconfigurables.

Un troisième bureau pour BTLP Avocats

Le cabinet BTLP Avocats, déjà présent à Montmagny et à La Pocatière, annonce l'ouverture d'un nouveau bureau au 12, rue de la Cour, bureau 200 à Rivière-du-Loup afin de desservir la clientèle du Bas-Saint-Laurent. « Ce nouveau bureau nous permet de développer une plus grande proximité avec notre clientèle de Rivière-du-Loup, du Témiscouata et des Basques, où nous avons constaté une demande grandissante pour nos services. L'ouverture de ce bureau est une étape naturelle et stratégique dans notre plan d'expansion », expliquent les associés de BTLP avocats.





Chronique technologique

Par Stéphane Dion, conseiller senior en innovation et transformation numérique

Loran
services conseils
418 780-1323 | lorantech.com

Innover et se transformer en temps de rupture à l'aide de la transformation numérique

Au cours des 6 derniers mois, la pandémie a obligé les entrepreneurs et les chefs d'entreprise à réorganiser leurs chaînes d'approvisionnement, à mettre en place des opérations à distance et à raffiner leur prise de décision dans un contexte financier extrêmement difficile.

La venue d'un vaccin à grande échelle est attendue avec impatience. Toutefois, même avec l'arrivée d'un vaccin, tout le monde s'entend pour dire que la réalité de demain ne sera plus celle qui précédait l'arrivée de la COVID-19.

AGIR PLUTÔT QUE RÉAGIR

Actuellement, la priorité des leaders devrait être tournée vers la redynamisation et la transformation des organisations. Agir plutôt que réagir, et ce, même si les incertitudes liées à la crise se multiplient. L'objectif doit être de se construire différemment, c'est-à-dire profiter du contexte actuel et de la maturité des nouvelles technologies pour se transformer.

Une crise est un moyen pour faire bouger les choses. Les mois à venir pourraient constituer une opportunité de choix pour votre entreprise. Elle pourrait vous permettre de vous repositionner en innovant et en créant une valeur exponentielle dans un nouveau contexte économique. De plus, les experts s'entendent pour dire que la prochaine normale sera favorable aux entreprises qui ont repensé leur modèle d'affaires en favorisant l'utilisation des technologies numériques. Alors, qu'attendez-vous ?

LA LUMIÈRE AU BOUT DU TUNNEL

Votre planification stratégique et financière pour 2021 vous offre l'opportunité de transformer les leçons durement apprises de la pandémie en un exercice durable de livraison de valeur à vos clients. Saisissez cette opportunité pour développer de nouveaux marchés. Plusieurs facteurs doivent être réunis pour établir et exécuter une stratégie d'entreprise numérique complète tout en utilisant et en réduisant les coûts et les délais au maximum. Voici quelques exemples de facteurs d'influence à mettre rapidement en place dans votre organisation afin de favoriser la transformation numérique :

- Assurer une gouvernance et une gestion du numérique centralisée et transversale à votre entreprise.
- Favoriser une agilité dans les projets pour accélérer les opérations de manière numérique.
- Mettre en place une offre personnalisée de produits et services basée sur vos types de clientèles.
- Avoir des campagnes marketing ciblées selon les types de clientèles.
- Numériser et automatiser le support et le service après-vente le plus possible.
- Numériser la relation avec vos fournisseurs.
- Développer une culture du numérique à l'interne, c'est-à-dire rester en veille permanente, et ce, du prototype à la livraison de produit minimum viable.

UN VIRAGE NUMÉRIQUE À PRENDRE IMMÉDIATEMENT

La transformation numérique est en marche dans tous les secteurs et il est impératif de ne pas rater ce virage. Aujourd'hui, très peu d'entreprises parviennent à prendre un virage complet et efficient. Pourtant, la situation sanitaire a fait ressortir l'urgence d'agir, car aucune place n'est assurée dans ce monde en constante transformation. Est-ce que votre entreprise saura prendre ce virage et revendiquer la place qui lui revient dans la nouvelle économie ?

Chez Groupe Loran, nous accompagnons à chaque pas les entreprises dans leur transformation numérique, de la stratégie à l'exécution. Notre position en veille stratégique et technologique nous permet d'avoir un point de vue neutre des fournisseurs et ainsi établir avec vous les meilleures stratégies pour accomplir et réussir cette transformation numérique.

Par Steeve Drapeau

DUP Distribution
investit 3,5 millions de dollars à Lévis

La forte croissance des ventes pousse l'entreprise DUP Distribution à investir massivement dans le secteur de Saint-Romuald, à Lévis. Le centre de distribution spécialisé va investir plus de 3,5 millions de dollars dans un bâtiment et l'agrandissement de ce dernier qui deviendra son nouveau siège social.

« Nous sommes fiers d'améliorer notre présence sur la Rive-Sud avec cet investissement majeur, explique au Magazine la directrice générale, Nathalie Pouliot. Comme leader de l'industrie, nous voulons accentuer notre présence sur le terrain, la construction du siège social et notre entrepôt viendront supporter notre croissance. »

La PME souhaite à moyen terme bonifier sa présence sur les marchés des provinces maritimes, mais aussi dans la région Abitibi-Témiscamingue. Le nouveau centre de distribution de 13 000 pieds carrés permettra aux promoteurs d'utiliser pas moins de 9 000 pieds carrés pour des fins de logistique ainsi que pour la préparation des commandes clients. Lévis Construction devrait livrer le chantier à l'équipe de DUP Distribution en début mars 2021, au 765, rue de Saint-Romuald à Lévis.

En décembre 2019, la PME spécialisée dans le domaine du traitement d'eau et en matériel de pompage avait fait l'acquisition du bâtiment, directement devant ses bureaux actuels. Depuis 1985, DUP Distribution est l'un des joueurs majeurs dans l'Est du pays dans la distribution de produits de pompage pour l'eau potable ou les eaux usées, et de systèmes de traitement de l'eau.

Sa clientèle est composée notamment de municipalités, de plombiers, d'entrepreneurs généraux, de foreurs et de puisatiers.





Je suis heureux de saluer le dynamisme des entrepreneurs et des gens d'affaires de Lévis.

Leurs initiatives et leurs idées innovatrices contribuent de façon significative à la vitalité économique de notre communauté.



ASSEMBLÉE NATIONALE DU QUÉBEC

FRANÇOIS PARADIS
Député de Lévis
Président de l'Assemblée nationale

5955, rue Saint-Laurent, bureau 210
Lévis (Québec) G6V 3P5

1 418 833-5550

Francois.Paradis.LEVI@assnat.qc.ca

Sur une lancée



La Clinique d'implantologie du Dr Jason Battah bien installée à Lévis

© Photos : L'Antidote Médias

Depuis juin dernier, le Dr Battah et toute son équipe accueillent leurs patients dans de tout nouveaux espaces, tout près du pont de Québec sur la route des Rivières.

En effet, le Dr Battah, professionnel dans le domaine depuis près de 20 ans, s'est joint cette année au groupe Medway et à son fondateur Yan Boudreau, dans le complexe médical Lévis-Les Rivières situé à Saint-Nicolas.

La clinique a été complètement redessinée et construite en fonction d'une pratique dentaire dédiée à l'implantologie, tout en assurant un accueil chaleureux où le souci du détail est mis de l'avant.

« C'est une approche qui est appréciée par nos patients, une médecine dentaire à la fois actuelle, mais inspirée par l'approche de l'artisan d'autrefois, vécue dans une ambiance chaleureuse », d'indiquer Dr Battah, ajoutant que les lieux étaient à son image. On y retrouve des équipements et une imagerie de pointe, des salles avec fauteuils spécialement adaptés pour le confort des patients lors des séances de traitements plus longues, ainsi qu'une équipe de prothésistes dans un laboratoire dentaire complet aménagé à même la clinique.

L'équipe de la Clinique d'implantologie du Dr Jason Battah

BATTAH
CLINIQUE D'IMPLANTOLOGIE

418 658-2000
battahimplant.com
809, route des Rivières, Saint-Nicolas

Clinique d'implantologie BATTAH

Sur une lancée



Mesures préventives Covid-19 : salles opératoires en pression négative avec captation des aérosols à la source

Que vous soyez référé par votre dentiste pour effectuer uniquement la phase chirurgicale de votre traitement ou que vous souhaitiez une prise en charge complète de la pose des implants jusqu'à la confection et la mise en bouche finale de la prothèse, la clinique est entièrement dévouée à vous offrir des soins de réhabilitation buccale qui maximisent l'esthétique, le confort et l'hygiène.

UNE APPROCHE DISCRÈTE ET NON INVASIVE

Le Dr Jason Battah privilégie une expérience discrète : une pose d'implant peu invasive et une confection prothétique plus naturelle.

« Grâce aux découvertes et avancées des dernières années en implantologie dentaire, nous offrons à tous nos patients une approche chirurgicale qui évite la majorité des procédures de greffes osseuses préalables à la pose des implants. Plus douce et moins invasive, cette approche diminue grandement les délais de guérison et autres inconvénients de convalescence. Ainsi, les étapes de confection de la prothèse et la mise en bouche de celle-ci se font plus rapidement, ce qui facilite l'adoption de ce type de soins chez nos patients », d'indiquer Dr Jason Battah, ajoutant que l'objectif d'une restauration réussie est qu'on ne distingue pas l'allure ou la présence d'une prothèse, mais plutôt celle d'une dentition d'apparence naturelle.

Par ailleurs, la clinique était en réaménagement lorsque la crise sanitaire a débuté, ce qui fait que le Dr Battah a pu rapidement mettre en place les plus récentes technologies en gestion d'aérosols pour la sécurité de ses patients.

Les salles opératoires sont munies de bras de captation à la source qui sont reliés à de puissants filtres de ventilation HEPA afin d'assainir l'air du milieu de travail, grâce aux concours d'Industrie ORKAN et DORMA Filtration, leaders dans le domaine.

MEDWAY
418 496-6603
info@med-way.ca
201-700, avenue Taniata, Lévis

PATRICIA PICARD DESIGN
Commercial · Résidentiel
418 655.4122
Designer d'intérieur, APDIQ®
www.patriciapicard.com

FOR-TREM
Jo-Annie Tremblay
Agence spécialisée en éclairage, contrôle et chauffage.
VOUS ÊTES ANIMÉ PAR L'EFFICACITÉ ET LE DESIGN?
NOUS AUSSI
418 877-1001
www.for-trem.ca







DR JASON BATTAH D.M.D.

Le Dr Battah a gradué comme dentiste généraliste de l'Université Laval en 2003 et pratique la dentisterie en cabinet privé depuis ce temps. Il a depuis été reçu Diplomate de l'American Board of Oral Implantology, Fellow de l'American Academy of Implant Dentistry et est un membre actif de l'Academy of Osseointegration.

Il enseigne également au sein du corps professoral du Digital Dentistry Institute, offrant de la formation continue en implantologie aux dentistes cherchant à parfaire leurs connaissances dans ce type de soins dentaires.

RBQ: 5589-2897-01

Votre satisfaction est notre priorité
dans tous vos projets!
418 529.4188

MSV CONSTRUCTION INC.
ENTREPRENEUR GÉNÉRAL
RÉSIDENTIEL - COMMERCIAL



www.msvconstruction.com



© Daniel Thibeault

LA CHAMBRE DE COMMERCE DE LÉVIS

En cette période des Fêtes

ACHETEZ LOCALEMENT!

En cette période des Fêtes, la Chambre de commerce de Lévis est fière de promouvoir l'achat local auprès des entreprises du milieu lévisien. Cette période se veut également un temps d'arrêt nous donnant à tous la possibilité de découvrir et d'encourager les commerces et les entreprises d'ici.

L'arrivée de la pandémie a fait de l'achat local un incontournable. Le site transactionnel achetonslevis.ca mis en ligne cet automne est rapidement devenu une référence de l'achat local à Lévis avec près de 120 commerces participants. Chaque semaine, de nouvelles entreprises s'ajoutent à cette initiative mise en place pour promouvoir nos services et nos produits locaux.

Que vous soyez entrepreneurs, commerçants ou citoyens de Lévis et de ses environs, vous pouvez vous aussi participer à stimuler la vie économique lévisienne par l'achat local.

Acheter Lévis, c'est contribuer de façon concrète à la pérennité et au développement des entreprises de notre milieu.

L'équipe de la Chambre de commerce de Lévis profite de l'occasion afin de souhaiter à toutes et à tous, un joyeux temps des fêtes et souligne l'apport essentiel des entreprises de Lévis au dynamisme économique de notre milieu.

achetonslevis.ca

À Lévis, je trouve tout ce qu'il me faut!

Histoire à succès



Fonderie Poitras :

propulsée vers le succès

En 1920, Jos Poitras jette les bases, dans la municipalité de L'Islet, d'une entreprise spécialisée dans la réparation de voies ferrées, qui abandonnera ce créneau pour se tourner vers la production de machines à bois. Il faut attendre jusqu'en 1973 pour qu'une première fonderie voit le jour sur le site actuel, après une transaction qui fait passer l'entreprise Jos Poitras & Fils aux mains d'Amisco.

POITRAS
Transmission de la puissance

fonderiepoitras.com
418 247-5041
168, boulevard Nilus-Leclerc, L'Islet

Histoire à succès

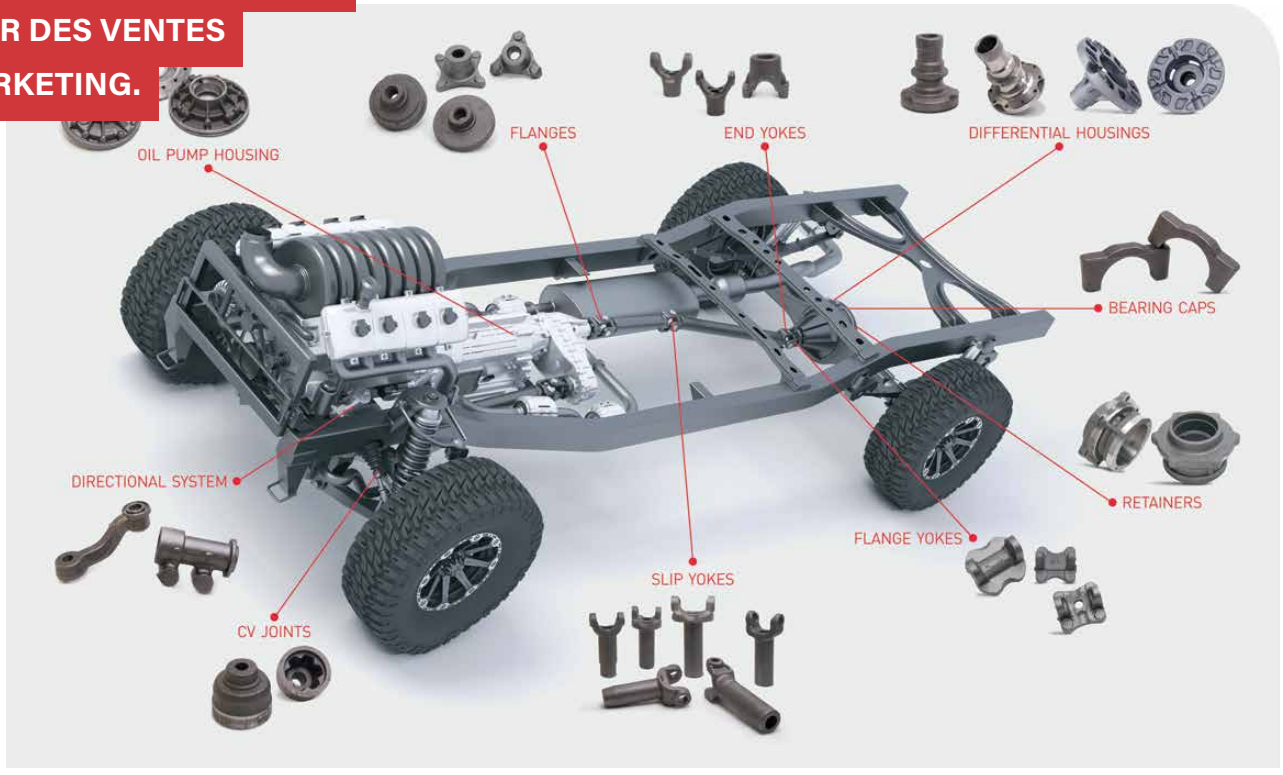
1996 marque un tournant dans l'histoire de Fonderie Poitras : la première machine à mouler à haut rendement est installée et Claude Massé, toujours président-directeur général, prend les commandes de l'entreprise et investit plus de 10 millions de dollars dans la modernisation de l'usine.

« C'EST À CE MOMENT QUE NOUS AVONS DÉBUTÉ NOTRE AFFILIATION AVEC L'INDUSTRIE AUTOMOBILE, EN FABRICANT DES COMPOSANTES DE TRANSMISSION DE LA PUISSANCE EN FONTE DUCTILE LIÉES AU GROUPE MOTOPROPULSEUR », INDIQUE THIERRY BONNAFOUS, DIRECTEUR DES VENTES ET DU MARKETING.

Fonderie Poitras est solidement établie et reconnue comme un leader dans son domaine. L'entreprise connaît depuis plusieurs années une croissance soutenue, conséquence d'une saine gestion et de son expertise métallurgique de pointe. L'entreprise compte aussi sur des partenaires financiers d'envergure comme Fondaction et Desjardins Capital à titre de coactionnaires.

LE CRÉNEAU DE PRÉDILECTION

Depuis 25 ans, Fonderie Poitras a orienté sa production vers le marché nord-américain de l'automobile, fabriquant des composantes destinées à être usinées par des sous-traitants des constructeurs tels Ford, General Motors et Fiat Chrysler. « Nous figurons au tout début de la chaîne d'approvisionnement en produisant des composantes brutes de qualité qui entrent dans la fabrication, par exemple, d'arbres de transmission pour les pick-ups, camions légers, voitures et VUS », de préciser Thierry Bonnafous.



USINAGE L'ISLET 25
Votre partenaire en usinage et en automatisation depuis 25 ans!
FÉLICITATIONS À TOUTE L'ÉQUIPE DE FONDERIE POITRAS!
418 247-7931
USINAGELISLET.COM
135, boul. Nilus-Leclerc, L'Islet
Suivez-nous!

TRANSPORT Gilmyr MC
418 248-3030 www.gilmyr.com
315, chemin du Côteau, Montmagny
FÉLICITATIONS À FONDERIE POITRAS!

UN MATÉRIAU NOBLE ET RECYCLABLE À 100 %

La matière première est composée de retailles de production de métal en provenance de recycleurs canadiens et d'entreprises manufacturières locales qui transforment le métal, lesquelles sont fondues avec des additifs à une température de 1500 degrés Celsius. « C'est plus chaud que la lave d'un volcan qui peut atteindre 1200 degrés Celsius », illustre Thierry Bonnafous qui ajoute que le procédé de transformation est noble, car la fonte est recyclable à 100 %, sans perte de ses propriétés. Le métal en fusion est versé dans une poche de coulée qui est acheminée vers la ligne de coulage et versé en continu dans une chaine de moule en sable. Les pièces coulées sont ensuite refroidies, nettoyées, inspectées, emballées puis livrées au client.

LA RECETTE DU SUCCÈS

Le succès de Fonderie Poitras repose entre autres sur un créneau et des marchés très spécialisés, sur un vaste et efficace réseau de distribution, sur une croissance réfléchie et mesurée, ainsi que sur l'amélioration continue des procédés de transformation métallurgique. À cet effet, le contrôle de la qualité se veut primordial pour satisfaire les exigences de la clientèle et fournir des composantes durables qui répondent à la norme automobile IATF 16949, réputée pour être très rigoureuse. Chaque produit traverse de nombreuses étapes d'approbation, ce qui garantit une très grande qualité en bout de ligne.

MINÉRAUX MART INC.
Jacques Bédard, Directeur des Ventes
Bureau : 450 746-1126 #221
Cell. : 418 332-8824
Fax : 450 746-8866
201, rue Montcalm
Saint-Joseph-de-Sorel
jacques.bedard@minerauxmart.com

6TEM TI
SERVICE DE SOUTIEN INFORMATIQUE POUR PME
877 262-3988
INFO@6TEMTI.CA
6TEMTI.CA

Jacques Beaudet
jbeaudet@gagneletarte.qc.ca
GAGNÉ LETARTE
AVOCATS SENCRL
79, boul. René-Lévesque Est, Québec
T. 418 522-7900 | F. 418 523-7900

Histoire à succès

« MOINS DE 1% DES PIÈCES NOUS SONT RETOURNÉES PAR NOS CLIENTS. C'EST LE RÉSULTAT DE PLUSIEURS ANNÉES D'EXPÉRIENCE, D'UNE EXPERTISE MÉTALLURGIQUE OPTIMALE ET DE TOUTE LA SCIENCE QUE NOUS AVONS DÉVELOPPÉE AUTOUR DE CETTE PRODUCTION SPÉCIALISÉE. »



UNE FONDERIE UNIQUE EN SON GENRE

Avec plus de 150 employés dont les deux tiers sont affectés aux tâches de production dans l'usine, Fonderie Poitras est aussi une fonderie unique en son genre au Québec. « Nous sommes très loin de l'image négative que beaucoup se font d'une fonderie industrielle artisanale où il fait chaud et où les conditions de travail sont difficiles. Au contraire, nous profitons d'un milieu de travail moderne, éclairé, bien ventilé, relativement propre et où sont appliquées plusieurs mesures de santé et sécurité qui répondent aux exigences et aux normes de l'industrie.

De plus, les fours à induction électrique qu'utilise Fonderie Poitras sont performants et plus respectueux de l'environnement, contrairement aux fonderies traditionnelles beaucoup plus polluantes puisqu'elles sont en majorité alimentées au charbon. Fonderie Poitras en fait d'ailleurs sa fierté car elle y voit un avantage concurrentiel et une responsabilité envers l'environnement et les générations futures.

UN EMPLOYEUR DE CHOIX

L'entreprise de L'Islet entame une intense période de recrutement afin de bonifier son équipe de travailleurs, ceci en grande partie grâce à la mise en service en 2019 d'une troisième ligne de production qui lui permet de mieux répondre à l'augmentation de la demande pour ses produits. Vingt postes permanents à temps plein sont donc à pourvoir, répartis sur des quarts de travail de jour, de soir, de nuit ainsi que les week-ends. Le salaire et les conditions d'embauche sont parmi les meilleurs de la région et de l'industrie.

De plus, une convention collective vient d'être signée avec la Centrale des Syndicats Démocratiques (CSD) pour une période de six ans. « Les régions de Chaudière-Appalaches et du Bas-Saint-Laurent sont principalement visées pour recruter cette nouvelle main-d'œuvre, question de proximité et de faciliter les déplacements pour les employés. Nous sommes également ouverts aux candidatures provenant d'ailleurs bien sûr. Pour toutes ces raisons, il fait bon travailler chez Fonderie Poitras », affirme sans hésitation Thierry Bonnafous.

INVESTIR POUR L'AVENIR

L'an dernier, Fonderie Poitras a procédé à l'implantation et la mise en service d'une troisième ligne de moulage DISMATIC, ceci pour répondre à la demande croissante du marché automobile nord-américain.

CASTONGUAY MINÉRAUX INC.
Martin Castonguay
Président, directeur général
Mobile +1 418 454-1670
mcastonguay@castonguaymineraux.com
1086, rue Centrale
Saint-Agapit (Québec)
FIER PARTENAIRE DE FONDERIE POITRAS!
Distribution de minéraux industriels

RENÉ SAMSON INC.
ENT. ÉLECTRICIEN / ENT. PLOMBIER
Entrepreneur Électricité & Plomberie
81, rue Saint-Jean-Baptiste Ouest, Montmagny
418 248-0210
Urgence : 418 248-4070
Besoin de matériel pour vos travaux de plomberie?
NOUS AVONS UN INVENTAIRE ULTRA-COMPLET!
• Toute la quincaillerie nécessaire pour la plomberie & l'électricité.
• Incluant le service et la vente au détail.

« Malgré la période d'incertitude à laquelle l'industrie fait face dû aux conséquences de la pandémie du Coronavirus, les commandes ne font qu'augmenter. Il faut dire que plusieurs fonderies américaines ont cessé leurs opérations depuis le début de la crise. Les productions sont donc redistribuées dans le marché. Ça nous laisse aussi de la latitude pour aller décrocher de nouveaux contrats, notre capacité de production s'étant accrue. » D'ailleurs, le marché des constructeurs automobiles asiatiques, notamment japonais et coréens, figure aussi dans la mire de l'entreprise. Les perspectives de croissance sont donc positives pour l'avenir.

D'ici 2022, il est aussi question de moderniser une des lignes de production existantes, ce qui permettra à Fonderie Poitras de pouvoir soumissionner sur des projets qui nécessitent des moules de plus grande dimension. Cela permettra également de réduire les coûts de production de certains produits qui pourraient migrer vers un volume de production accru.

« Nous regardons aussi avec beaucoup d'intérêt le marché de l'électrification des transports, particulièrement celui des voitures électriques mues par un groupe motopropulseur de même type ou comparable à celui des voitures à essence. D'ailleurs, nous venons de signer un tout premier contrat en ce sens pour des composantes d'une mini fourgonnette 100 % électrique qui sera lancée quelque part en 2022 à Los Angeles. »

FABRIQUER DES COMPOSANTES FIABLES DE HAUTE QUALITÉ LIÉES À LA TRANSMISSION DE LA PUISSANCE AUTOMOBILE, VOILÀ CE QUI PROPULSE FONDERIE POITRAS AU QUOTIDIEN.





Par Steeve Drapeau

MRC de L'Islet, Montmagny et Bellechasse

Le nouveau Fab Lab industriel

en soutien aux PME

Les industries et PME de moins de 50 employés peuvent maintenant s'appuyer sur un nouveau partenaire afin de se développer ou améliorer leurs procédés. Le Fab Lab industriel s'active dans la région en proposant son expertise pour développer de nouveaux produits ou implanter de nouveaux procédés de fabrication tels que l'automatisation.

Entouré d'une équipe de chargés de projet qualifiée, le gestionnaire et expert en innovation du Fab Lab Mathias Berlinger désire répondre aux besoins réels d'innovation des PME des trois MRC. Déjà quelques entreprises ont fait appel aux services du Fab Lab industriel. Que ce soit pour une mise à niveau sur une machine électroniquement désuète, l'installation de robots pour augmenter la productivité des quarts de nuit, l'optimisation des coûts de production en changeant simplement la disposition des installations ou l'utilisation de la réalité virtuelle pour faciliter la formation sur de nouveaux équipements, ce ne sont que des exemples qui peuvent être solutionnés par une approche innovante. « On souhaite que l'innovation fasse partie intégrante des entreprises et que les projets présentement en chantier deviennent une inspiration pour les PME des trois régions de Bellechasse, Montmagny et L'Islet », mentionne Martine Leullier, commissaire industrielle à la MRC de Montmagny.

Un des défis majeurs des PME est d'intégrer les innovations (nouveaux produits ou nouveaux procédés d'opération ou mise en marché) afin d'améliorer leur productivité et compétitivité. Un autre défi est pour les employés de suivre la rapide évolution des technologies et nouvelles façons de faire. Le Fab Lab industriel se veut donc une façon de démocratiser et rendre accessible, en milieu rural, les sciences et la recherche en mettant en place une équipe de professionnels qui sera chargée de réaliser les projets découlant des ateliers d'innovation ouverte faits avec les entreprises par les organismes de développement économique des trois MRC. Les PME désirant discuter d'un projet peuvent communiquer avec le Fab Lab industriel via le 418 246-1871 ou par courriel à mathiasb.fablab@montmagny.com.

BLP AVOCATS

NOUVEAU BUREAU
À RIVIÈRE-DU-LOUP

La référence incontournable pour tous les types de droits!

Rivière-du-Loup : 418 371-3114
La Pocatière : 418 371-3114
Montmagny : 418 248-3114

12, rue de la Cour, bureau 200, Rivière-du-Loup
708, 4e Avenue Painchaud, bureau 104, La Pocatière
63, boulevard Taché Ouest, bureau 102, Montmagny

Nous avons ce qu'il vous faut… une équipe!


Me Jean-Alain Lemieux, avocat


Me Francis Paradis, avocat


Me Annie-Pier Labrie, avocate


Me Jean-Sébastien Tremblay, avocat


Me Mélyssa Talbot Blais, avocate

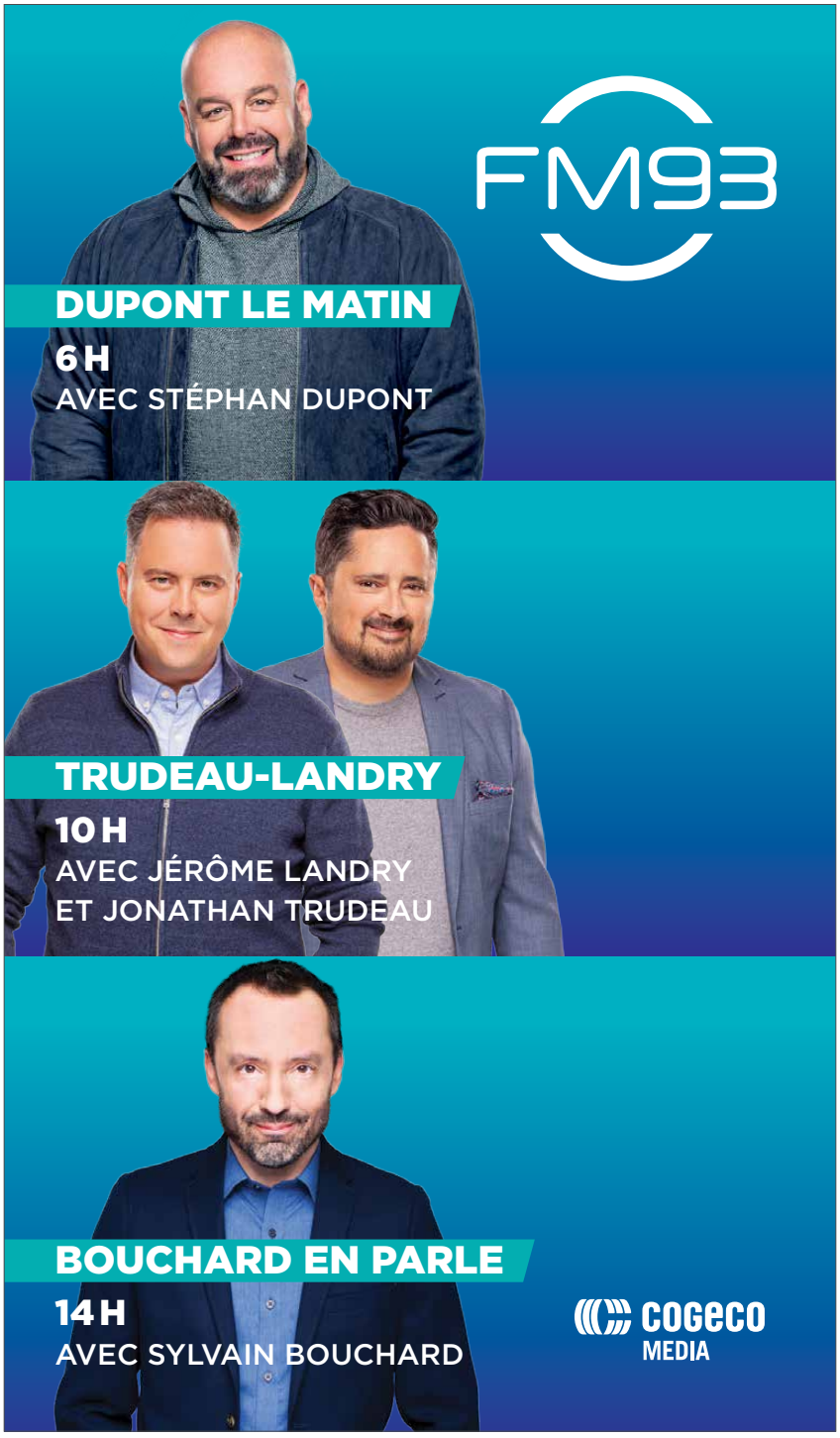

Me Michelle-Chantal Bouffard, avocate

Guillaume Pelletier prend la relève chez Luminaire Futura et Éclairage Raymond



Le jeune homme d'affaires de L'Islet, qui effectue un retour en région, est fier de reprendre le flambeau de Gilles et Suzanne Gaudreau pour ainsi perpétuer la réputation et le rayonnement des deux entreprises partout au Québec.

Courtier en éclairage, Éclairage Raymond dessert notamment la clientèle commerciale, industrielle et urbaine partout au Québec. Sous peu, le nouveau propriétaire veut notamment faciliter la vie aux gens d'affaires en les accueillant dans des bureaux fermés, histoire de les accompagner dans leurs projets majeurs.



La Fée Gourmande flirte avec la Libellule à Saint-Jean-Port-Joli

L'artisan chocolatier La Fée Gourmande de Kamouraska s'installera dans le magnifique village de Saint-Jean-Port-Joli en avril prochain, dans un local adjacent au restaurant la Libellule. Les propriétaires Samuel Dionne et Andréanne Pelletier viendront proposer leurs différentes créations chocolatées au printemps prochain, juste à temps pour Pâques. D'ici-là, visitez le www.lafeegourmande.ca/collections pour découvrir leurs produits.



De nouvelles ressources dans Bellechasse-Etchemins

Détentrice d'un baccalauréat en Administration des affaires, Jessica Rodrigue s'ajoute à la dynamique équipe de la SADC Bellechasse-Etchemins. Forte d'une expérience entrepreneuriale en tourisme, nul doute que son bagage et son approche humaine viendront combler les promoteurs du territoire. Du côté de la MRC de Bellechasse, Claude Plourde a été nommé coordonnateur en économie circulaire pour un mandat de trois ans. Ce dernier sera notamment en charge du déploiement de la Synergie Bellechasse-Etchemins, un tout nouveau projet régional en devenir.







Dutran Construction et Oïkos Construction

unissent leurs forces pour élever la construction à un autre niveau

Cet été, deux entreprises du domaine de la construction, la lévisienne Dutran Construction et Oïkos Construction basée à Beauport, ont uni leurs forces dans un partenariat qui leur permet d'ouvrir de nouveaux horizons. Pierre-Yves Charest et François Tremblay se joignent donc au président de Dutran, Pierre Tremblay, dans cette nouvelle alliance prometteuse.

Pierre-Yves Charest, Pierre Tremblay et François Tremblay





VAB Solutions Inc. situé à Lévis

Dutran Construction a été fondée en 1989 par Pierre Tremblay et Céline Dubé, se faisant rapidement remarquer dans des projets autant modestes que de grande envergure. L'entreprise s'est taillée une place de choix dans l'industrie auprès des donneurs d'ouvrage privés les plus prestigieux, plus précisément pour des projets de type clés en main, en gérance et en construction accélérée (fast track).

De leur côté, les origines d'Oïkos Construction remontent à 2014, lorsque Pierre-Yves Charest, ingénieur mécanique de formation, a décidé de délaisser son travail au sein d'une entreprise de construction générale comme gérant de projet afin de se consacrer au démarrage de sa compagnie. « Passionné par le phénomène du transfert thermique, par les domaines de la construction et de l'immobilier, et guidé par un sens des affaires aiguisé, j'ai voulu mettre à profit mon expérience et mes connaissances afin d'élever la construction à un tout autre niveau, par l'exécution de projets stimulants. »

Le président-directeur général d'Oïkos Construction a été rejoint en 2018 par un nouvel associé, François Tremblay. Titulaire d'un baccalauréat en génie civil ainsi qu'une maîtrise en administration des affaires (MBA) avec une spécialisation en gestion urbaine et immobilière, ce dernier a par ailleurs acquis énormément d'expérience en gestion de projet au sein d'une entreprise en construction générale. Le vice-président aux opération d'Oïkos Construction est lui aussi animé par le processus de concrétisation de projets complexes en construction.

axys
Fier de collaborer avec vous depuis plusieurs années!
Axys Consultants inc.
1017, boul. Vachon Nord, suite 200
Sainte-Marie, Beauce (Québec) G6E 1M3
Tél.: 418 387-7739
www.axys.qc.ca

CDR VENTILATION
VENTILATION - CLIMATISATION - RÉFRIGÉRATION
418 653-5545
637, avenue Godin
Québec
www.ventilationcdr.com

RBQ 8277-4852-46
Vitrerie Global
FIER PARTENAIRES!
Lévis 418 837-4949
Québec 418 955-4949
1 866 937-4949
www.vitrerieglobal.ca

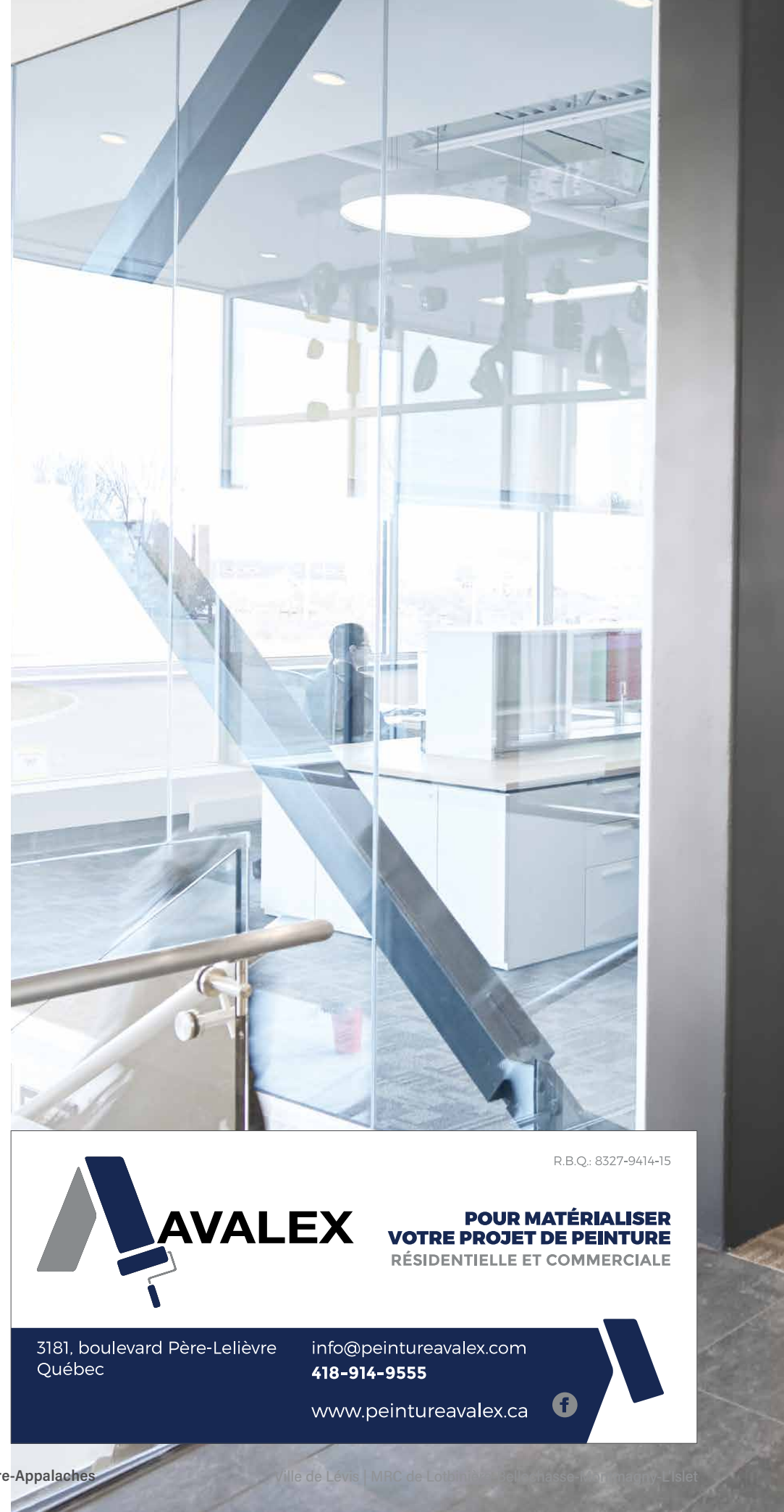
DES ATOMES CROCHUS RÉVÉLÉS RAPIDEMENT

Mis en relation par une connaissance commune, les deux associés d'Oïkos Construction ont pu rencontrer Pierre Tremblay et le ciment a rapidement pris. « François et moi représentons la relève de Dutran, une entreprise de plus de 30 années d'existence. Les choses se sont fait vite, l'entente étant survenue seulement trois mois après le début des pourparlers. »

Dès le départ, il était convenu que les deux raisons sociales continuaient d'exister, chacune avec ses bureaux et ses installations. Différentes opérations ont toutefois été mises en commun et certains employés sont appelés à œuvrer tant sur des chantiers de Dutran que sur ceux d'Oïkos.

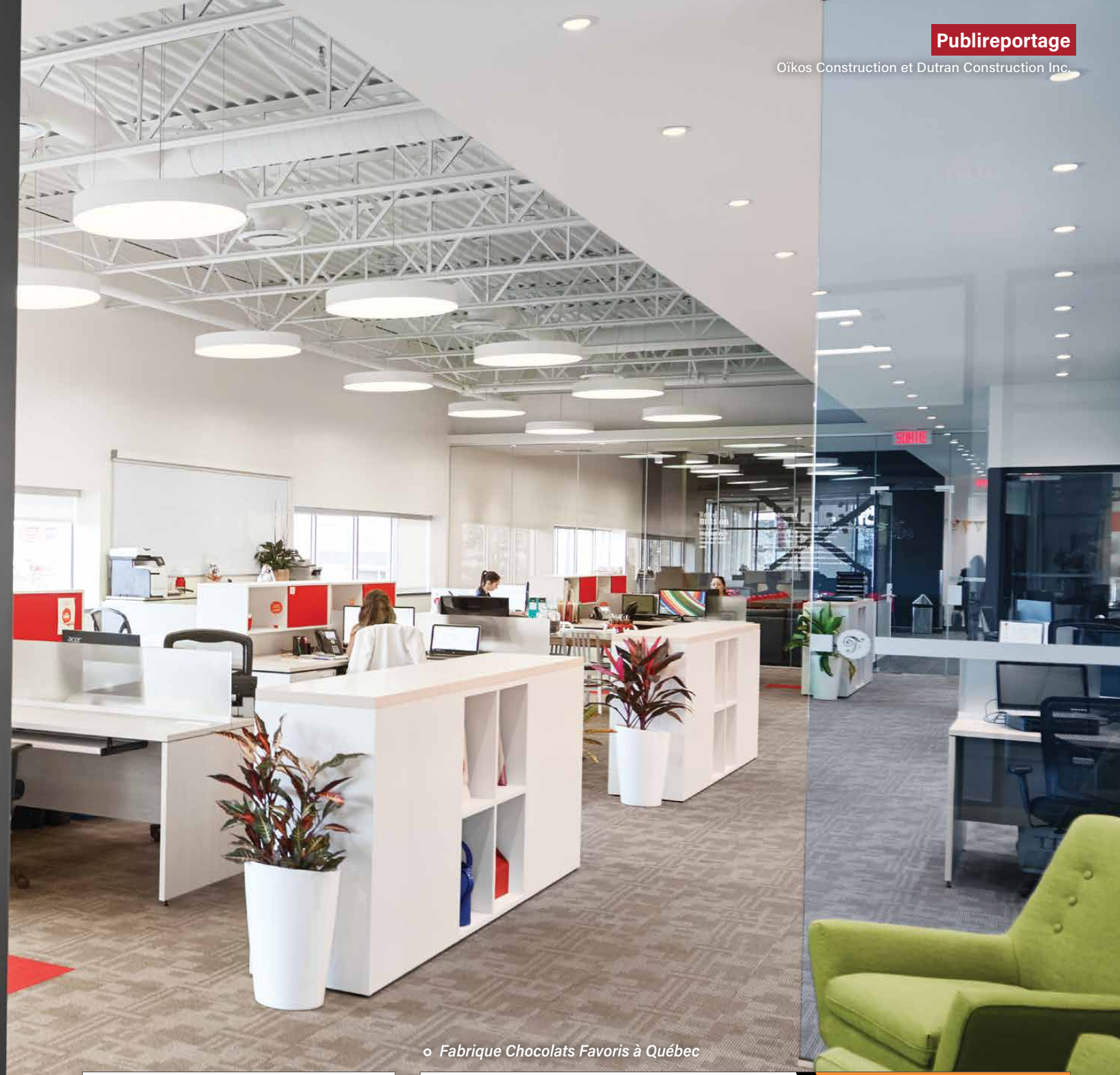
« Il s'agit d'une entente qui touche également la complémentarité de nos entreprises, révèle Pierre-Yves Charest. Les secteurs d'activité de Dutran, la construction commerciale, institutionnelle et même industrielle, viennent s'additionner à nos spécialités, la construction résidentielle et multi résidentielle. »

Ainsi, les deux entités élargissent leurs champs de compétences par un mariage stratégique qui permet du coup le transfert d'expertises et de connaissances. Cette association représente l'union de deux forces, lesquelles cumulent un volume d'affaires s'approchant de 600 millions de dollars depuis leurs débuts respectifs et un chiffre d'affaires annuel de 60 millions de dollars.



sublime
ARCHITECTURE
Fiers de participer au succès de cette nouvelle alliance!
581 300-6831
SUBLIMEARCHITECTURE.CA

AVALEX
R.B.Q.: 8327-9414-15
POUR MATÉRIALISER VOTRE PROJET DE PEINTURE
RÉSIDENTIELLE ET COMMERCIALE
3181, boulevard Père-Lelièvre
Québec
info@peintureavalex.com
418-914-9555
www.peintureavalex.ca



Fabrique Chocolats Favoris à Québec

ÉCOGESTION SOLUTIONS

Acceptabilité sociale
Développement immobilier
Urbanisme et environnement

Une approche humaine pour des villes durables

www.ecogestion.ca

R.B.Q. : 5586-3849-01

ESB 9185-5643 QC INC. ENTREPRISES SERGE BOLDUC

Entrepreneur général

418 222.3707

entreprisesergebolduc@hotmail.com

Serge Bolduc
propriétaire

Spécialités
Pose de gypse
Tirage de joints
Système intérieur

© Photos : Graph Architecture



Experts en location
LOU-TEC
LES EXPERTS EN LOCATION
loutec.com

FIER PARTENAIRE
VAILLANCOURT
PORTES ET FENÊTRES
100% QUÉBÉCOIS
T 418 569-8480
vaillancourt.ca

AGF
Accès
Aluma SAFWAY
RBQ 2852-6291-42
595, avenue Newton
Québec (Québec)
418 476-0576
www.agfacces.com



Le Focus

UNE GAMME DE SERVICES ÉTENDUE EN CONSTRUCTION ET RÉNOVATION

Dutran Construction et Oïkos Construction demeurent donc des joueurs majeurs dans le domaine, tant dans la grande région de Québec qu'ailleurs en province. Leur association permet maintenant de couvrir une importante part de marché dans tous les secteurs-clés de la rénovation et de la construction, et ce, peu importe l'envergure du projet.

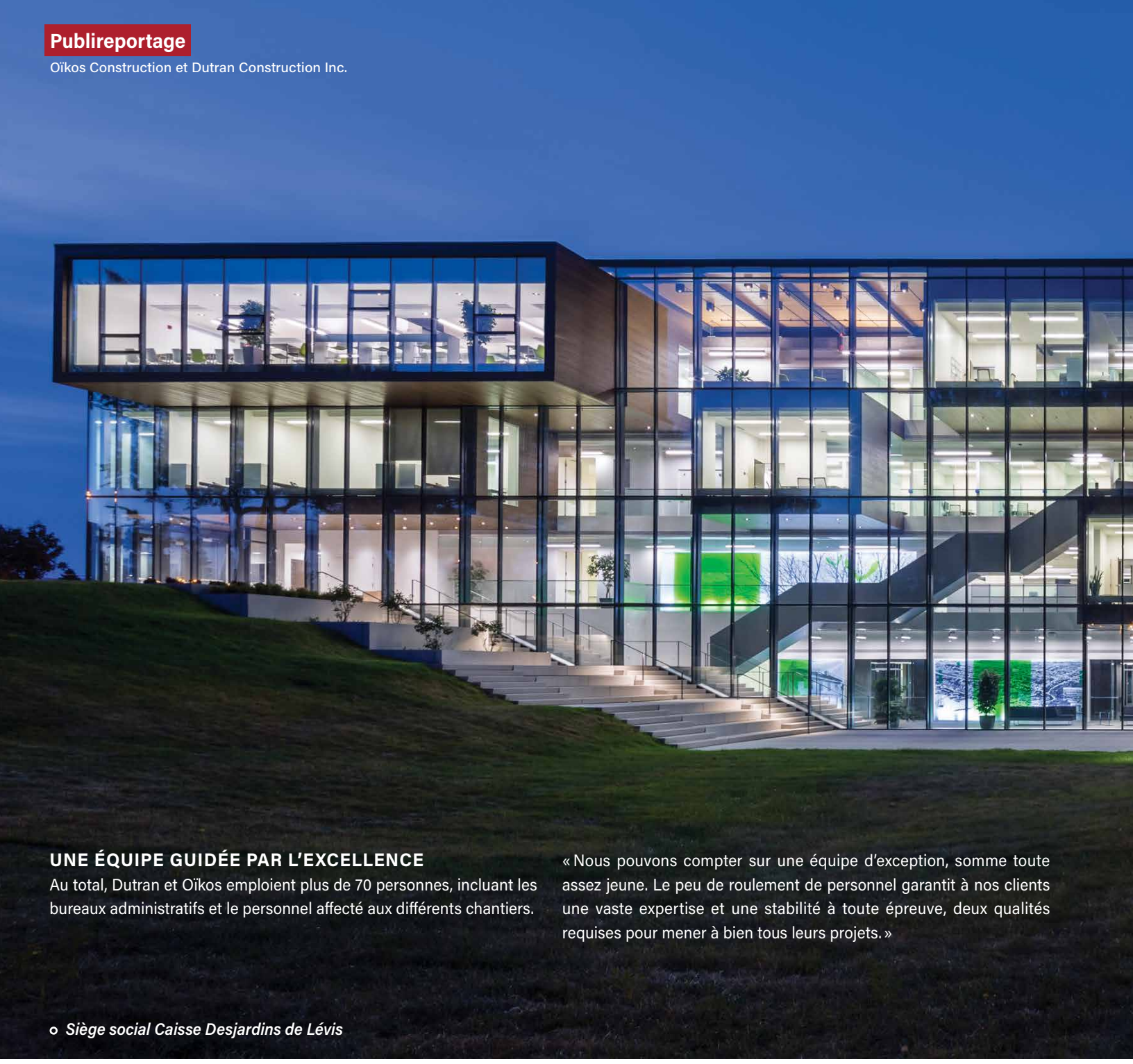
« En plus du secteur industriel, nous désirons aussi intensifier notre présence sur les marchés commercial et agroalimentaire, des créneaux pour lesquelles Dutran a acquis une grande notoriété au fil des années », confie Pierre-Yves Charest.

Oïkos Construction agit également comme entrepreneur dans la réalisation de travaux civils, détenant l'expertise pour des projets majeurs, que ce soit pour de l'excavation, pour des infrastructures urbaines ou du domaine hydraulique, du transport et de l'environnement. L'analyse, la planification et l'organisation de projets, l'estimation, la préparation des devis techniques, la conception ainsi que la construction sont offerts par les deux entreprises, qui partagent des valeurs humaines et corporatives communes.

À CE CHAPITRE, RESPECT ET HONNÊTETÉ, SATISFACTION DU CLIENT, PASSION, ESPRIT D'ÉQUIPE, RESPECT DE L'ENVIRONNEMENT, RESPONSABILISATION, RIGUEUR ET PERFORMANCE FIGURENT AU SOMMET DES PRIORITÉS.

LES COFFRAGES M.N. inc.
RBQ: 5600-0896-01
418 956-0094 | COFFRAGESMN.COM
ESTIMATION@COFFRAGESMN.COM

RBQ: 5680-1871-01
COFFRAGE QUÉBEC
418 956-5717
COFFRAGEQUEBEC.COM



UNE ÉQUIPE GUIDÉE PAR L'EXCELLENCE

Au total, Dutran et Oïkos emploient plus de 70 personnes, incluant les bureaux administratifs et le personnel affecté aux différents chantiers.

« Nous pouvons compter sur une équipe d'exception, somme toute assez jeune. Le peu de roulement de personnel garantit à nos clients une vaste expertise et une stabilité à toute épreuve, deux qualités requises pour mener à bien tous leurs projets. »

Siège social Caisse Desjardins de Lévis

MORNEAU
ENTRETIEN MÉNAGER COMMERCIAL
> FIER PARTENAIRE
DE VOS PROJETS!
581 305-1143
info@morneauentretien.com
90-5, rue de l'Entente, Lévis
MORNEAUENTRETIEN.COM

TOITURES JBF
• RÉSIDENTIELLE
• COMMERCIALE
• INDUSTRIEL
• INSTITUIONNEL
418 813-3172
lestoituresjbf.com

RBQ: 2971-7402-72
EXCAVATION BOLDUC
• ENTREPRENEUR GÉNÉRAL
• GÉNIE CIVIL
• DÉMOLITION
• TRANSPORT
• ASSAINISSEMENT
• DÉNEIGEMENT
T. 418 459-6966 F. 418 459-3881
241, 14e Avenue, La Guadeloupe
info@excavationbolduc.com



Considérant tout le développement engendré par l'obtention de contrats un peu partout sur le territoire du Québec, Dutran et Oïkos ont procédé à l'embauche de travailleurs supplémentaires durant l'été. « Nous sommes toujours à la recherche de bons charpentiers-menuisiers et de contremaîtres pour nous accompagner dans notre croissance. Des chargés de projet et estimateurs supplémentaires seraient aussi les bienvenus au sein de notre équipe grandissante », souligne Pierre-Yves Charest.

© Photos : Stéphane Groleau

RBQ: 2665-0994-39
NOUS SOMMES FIERS D'ÊTRE PARTENAIRE DEPUIS PLUSIEURS ANNÉES!
QUÉRO MÉTAL INC.
CHARPENTES D'ACIER — MÉTAUX OUVRÉS
440, rue Dumais Lévis
418 839-0969
estimation@querometal.com
QUEROMETAL.COM

MATERIAUX BOMAT
LE CHOIX DES PROFESSIONNELS DEPUIS 1978
FIER DE FAIRE PARTIE DE VOS RÉALISATIONS!
418 831.4848 • BOMAT.CA
1212, CHEMIN INDUSTRIEL, LÉVIS

• Résidentiel
• Commercial
• Structural
• Projets spéciaux
COFFRAGES ANTOINE CÔTÉ
UN SERVICE CLÉ EN MAIN!
Pour estimation: 418 622-1622
Envoyer vos plans: estimation@coffragesantoinecote.com
www.coffragesantoinecote.com
195, rue de Copenhague, St-Augustin

L'ENTREPRISE COUVRE UN VASTE TERRITOIRE

Bien que les deux entités aient leur siège social dans la grande région de Québec, il n'est pas rare que leurs effectifs aient à se déplacer ailleurs au Québec pour déployer leur savoir-faire sur des chantiers de différente nature.

Par exemple, Oïkos Construction a réalisé, dans Charlevoix, un chalet spécifiquement pour des fins de location, offrant aux touristes québécois une expérience tout à fait unique au cœur de la nature.

« Le Campe constitue un projet de construction très spécialisé ayant nécessité un haut niveau d'expertise et un grand savoir-faire de notre équipe. L'architecture du Campe présente une volumétrie très particulière pour composer avec la topographie accidentée du site. De plus, des matériaux rares et complexes (revêtement de bois à claire-voie noir et de planches naturelles avec couvre joints) ont été utilisés pour conférer à l'habitation un aspect plutôt brut, qui se fond bien avec les conifères implantés sur le site. »

Les contrats de nature commerciale impliquent aussi des chantiers dans toutes les régions du Québec. Par exemple, la construction de supermarchés exige des connaissances de pointe et ce savoir-faire a été acquis au fil des ans par Dutran Construction, une expertise maintenant recherchée aux quatre coins de la province.

Résidentiel, résidentiel multiple, commercial, institutionnel, industriel, rien n'est à l'épreuve des experts réunis sous les deux entités.

Le Campe





Groupe GÉOS est heureux de s'associer au succès de cette nouvelle alliance !

GROUPE GÉOS

© Photos : Charles O'hara



RBQ: 2679-3497-33

Revêtements de la Capitale

Des leaders en revêtement dans la province de Québec

FIER DE NOS RÉALISATIONS ET DE NOS ANNÉES D'EXPERTISES

1675, avenue Diesel, Québec 418 688-6868 1 800 298-1281 info@revcap.com www.revcap.com

Publireportage

Oïkos Construction et Dutran Construction Inc.

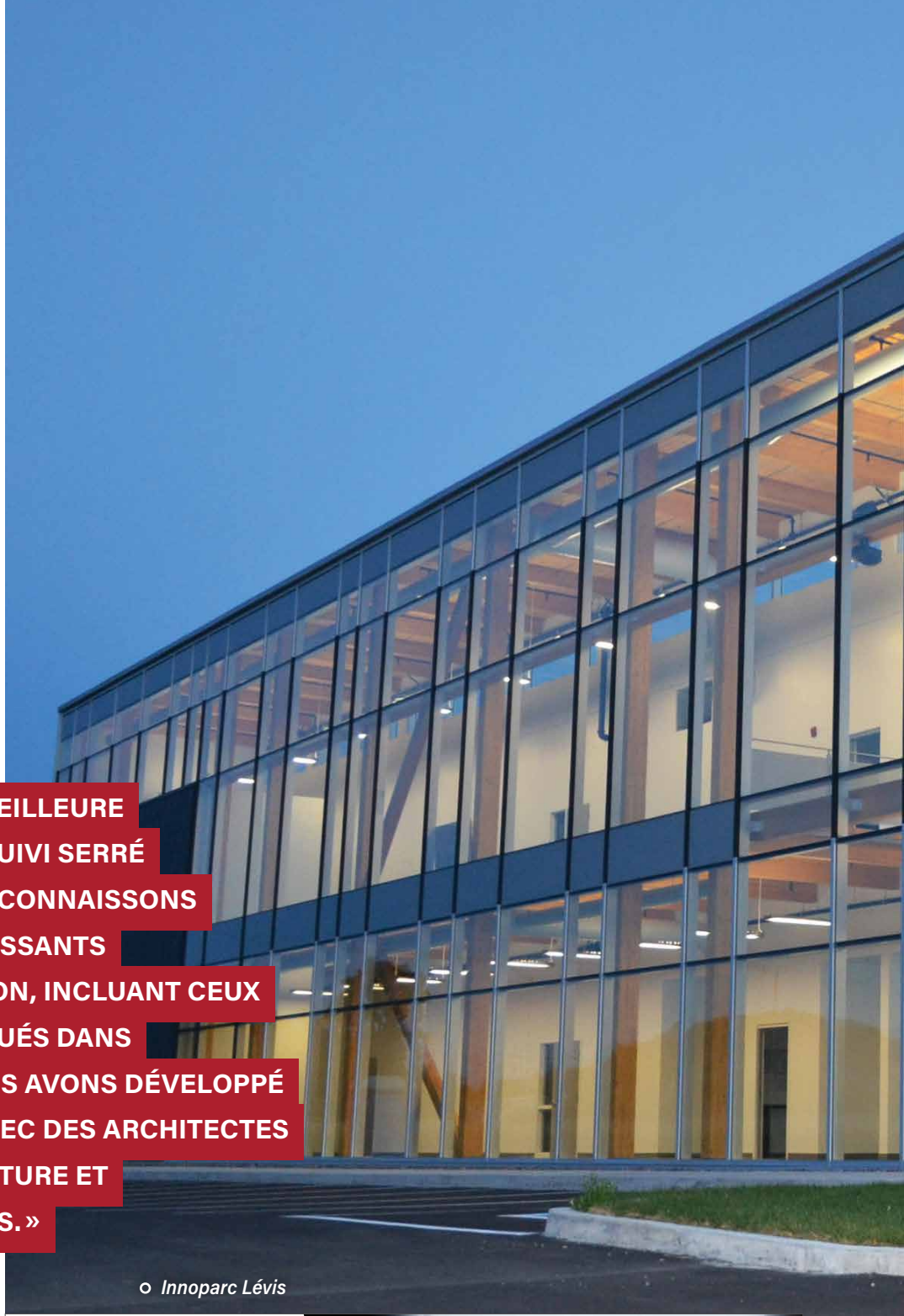
L'EFFICACITÉ DEMEURE LA CLEF DU SUCCÈS

Des entrepreneurs généraux bien structurés et efficaces sous tous leurs aspect, voilà qui constitue un gage de succès selon les propriétaires de Dutran Construction et d'Oïkos Construction.

« Nos employés sont des gens de qualité. Ce qu'ils font, ils le font bien une fois pour être certains de ne pas revenir sur le même chantier une fois terminé. »

Les deux entreprises ont implanté des façons de faire gagnantes qui, en bout de ligne, font économiser du temps et de l'argent à leurs clients. Ainsi, elles ont développé des approches de planification, de conception, de gestion et de gérance intégrées, ce qui permet d'avoir un portrait global de chacun des projets entrepris.

« CELA NOUS PROCURE UNE MEILLEURE EFFICIENCE ET IMPLIQUE UN SUIVI SERRÉ DES BUDGETS PUISQUE NOUS CONNAISSONS TOUS LES TENANTS ET ABOUTISSANTS D'UN PROJET DE CONSTRUCTION, INCLUANT CEUX DES PROFESSIONNELS IMPLIQUÉS DANS UN DOSSIER. D'AILLEURS, NOUS AVONS DÉVELOPPÉ DE SOLIDES PARTENARIATS AVEC DES ARCHITECTES ET DES INGÉNIEURS EN STRUCTURE ET EN MÉCANIQUE, ENTRE AUTRES. »



Innoparc Lévis

RBQ: 8002-9002-11

MGP inc. construction 25 ANS

SYSTÈME INTÉRIEUR
Cloisons intérieures
Isolation
Insonorisation acoustique
Plafonds acoustiques
Charpenterie
Enduits acryliques
Membranes d'étanchéité

T 418 484-5740 F 418 484-2462

140, route 271 Sud • C.P. 2003, Saint-Éphrem

www.constructionmgp.com

ATTACHE-REMORQUE QUÉBEC 2.0

N&N REMORQUES
SOLIDE. PERFORMANT. DURABLE.

IDEAL CARGO
Défiez le temps !

steeve@attache-remorque.com
418 681.6344 / 1 877.681.6380

ATTACHE-REMORQUE.COM
2725, boulevard Wilfrid-Hamel, Québec



PLOMBERIE
STE-CROIX
• PLOMBERIE • CHAUFFAGE •
• GAZ NATUREL / PROPANE • POMPES •
420, rue Laurier, Sainte-Croix
info@plomberiestecroix.com
SAINTE-CROIX 418 926-3790
LÉVIS 418 832-1216
SANS FRAIS 1 800 790-3790
WWW.PLOMBERIESTECROIX.COM

LES ACIERS COUDIBEC INC.
Fier partenaire de Dutran!
Meilleure des chances à OÏKOS / Dutran

AU-DELÀ DE LA FABRICATION
Conception, fabrication
et installation de charpentes d'acier
coudibec.com
1069, rue du Parc-Industriel, Lévis
info@coudibec.com | 418 839-7022



153-155 Kennedy Lévis

S LEBLANC CONSULTANT
Gestion de projet • Ingénierie

581 997-9966
www.sleblancconsultant.com
797, boulevard Lebourgneuf
suite 400, Québec
info@sleblancconsultant.com



RÉALISATIONS PASSÉES ET EN COURS

Très prochainement, soit en janvier, les équipes de travail s'activeront sur de nouveaux chantiers, l'un sur la Rive-Sud et l'autre sur la Côte-de-Beaupré. Dans le secteur Saint-Nicolas, Oïkos Construction logera pas moins de 400 nouvelles unités locatives réparties dans 6 bâtiments. À Beaupré, on parle de maisons unifamiliales.

« À Lévis , nous avons aussi bâti Le Kennedy, un bâtiment résidentiel de 40 logements. Ce projet réalisé en mode conception intégrée est une vitrine importante de la capacité de l'entreprise à mener à terme la construction d'un bâtiment d'envergure. Notre équipe a su mettre en commun son savoir-faire et gérer les ressources autant matérielles qu'humaines pour la construction de ce superbe bâtiment de près de 50 000 pieds carrés. »

À Baie-Saint-Paul, un projet de construction de 24 logements est aussi sur le point de débuter. Au secteur résidentiel et multilocatif s'ajoutent également plusieurs réalisations de Dutran Construction dont Habitation Métisse à Québec, IGA à Saint-Lambert-de-Lauzon, IGA Convivio du quartier Chauveau à Québec, Metro Plus Fournier à Trois-Rivières, Place du commerce Brochu à Saint-Anselme et un projet à Laval, la Résidence des golfs.

CENT-9
CONSTRUCTION
Spécialiste
en revêtements extérieurs!


Publireportage

Oïkos Construction et Dutran Construction Inc.



© Photos : Cargo Architecture

unico
revêtement métallique

Suivez-nous!

418 827-5588
unicobatiments@gmail.com

unicorevetement.com

LUMISOLUTION

LUMISOLUTION, UN CONCEPT BRILLANT !

1 800 463-6978

WWW.LUMISOLUTION.COM



ON LE VOIT, LA DIVERSITÉ DES PROJETS EST AU RENDEZ-VOUS CHEZ DUTRAN ET OÏKOS ET LE CARNET DE COMMANDES DEMEURE SOMME TOUTE TRÈS BIEN GARNI.



Projet Henri-Bourassa

Escaliers de la Chaudière

Nos experts à votre service!



418 882-0500
www.ebdlc.com
100, rue du Menuisier, Saint-Isidore



Pierre-Yves Charest, François Tremblay et Pierre Tremblay

QUAND ÇA BOUGE. QUAND ÇA BRASSE.
AVEC VOUS. DROIT DEVANT.

Bernier Beaudry
AVOCATS D'AFFAIRES

UNE ÉQUIPE DE PROFESSIONNELS DU DROIT À VOS CÔTÉS

Québec	Saint-Georges	Thetford Mines
418 652-1700	418 227-7776	418 338-3666





LE FUTUR S'ANNONCE PROMETTEUR

Tant chez Dutran Construction que du côté d'Oïkos Construction, les voyants sont au vert. L'avenir s'annonce en effet très encourageant, particulièrement depuis la mise en commun des forces des deux entreprises au courant de l'été dernier.

Les équipes de travail sont aguerries, les projets ne manquent pas et l'enthousiasme est palpable. « Nous sommes sur une très bonne lancée et ce n'est pas près de s'essouffler. D'ici deux ans, nous comptons développer davantage nos services en génie civil, comme les ponts et les autres infrastructures, tant publiques que privées. Nous disposons de toute l'expertise requise pour mener à bien ce genre de projets », confirme Pierre-Yves Charest.

LE MAILLAGE DES DEUX ENTREPRISES EST DONC PROFITABLE À TOUS ET LEUR PERMET DE DÉPLOYER TOUT LEUR SAVOIR-FAIRE DANS UN ESPRIT DE COLLABORATION ET DE SYNERGIE INÉGALÉ.

Faits saillants

PLACES D'AFFAIRES

Beauport
et Lévis

FONDATION

Dutran : 1989
Oïkos : 2015

ACTIONNAIRES

Pierre-Yves Charest
François Tremblay

EFFECTIFS TOTAUX

70

PRECIUM ESTIMATION
GESTION DE PROJET

Christian Perreault
Président

BÂTIMENT – GÉNIE CIVIL

581 997.4811
info@preciumestimation.com
www.preciumestimation.com

Commercial • Industriel • Institutionnel
Municipal • Multi-résidentiel

M·E·T·A·L MORO
METAL MORO INC.
RBQ: 1846-3174-62
Structures d'acier • Métaux ouvrés



321, rue des Entrepreneurs
Montmagny
418 248-1018
www.metalmoro.com

Par Maurice Gagnon

La fonderie Soucy Belgen
se lance dans la fabrication de poids d'entraînement

La fonderie Soucy Belgen de Sainte-Claire, dans Bellechasse, a trouvé une façon originale de compenser la baisse de production causée par la pandémie de COVID-19. Grâce à un heureux concours de circonstances, elle s'est lancée, en octobre dernier, dans la fabrication de disques de fonte pour la musculation.

Le projet est né à la suite d'une rencontre entre le directeur général de Soucy Belgen, Jasmin Villeneuve, et son ami d'enfance, François Pellerin, propriétaire de l'Institut du Guerrier, un gym de Drummondville qui faisait face à une pénurie de poids.



« Généralement, les disques de fonte pour l'entraînement sont produits en Chine et chez quelques fabricants américains, explique Jésaï Poirier, directeur production et maintenance. Pour l'entreprise de Sainte-Claire, une telle production est réalisable sans devoir adapter ses lignes de production », dit-il. L'équipe d'ingénieurs a donc conçu les outillages nécessaires en utilisant l'impression 3D pour accélérer le processus.

« Nous avons rapidement intégré la fabrication des disques à notre programme de production, ce qui a permis de tester les premiers prototypes en salle d'entraînement dans le but d'effectuer les ajustements nécessaires pour en arriver à un produit commercialisable », explique M. Poirier. Tout cela s'est fait en un temps record. Entre le moment où l'idée a été lancée, le 9 octobre, et la livraison du produit le 6 novembre, un mois seulement s'est écoulé.

L'ajout de cette production n'a pas entraîné de hausse d'emplois au sein de l'entreprise, mais elle a permis de fournir plus d'heures de travail aux 55 employés en mode de temps partagé.

AU QUÉBEC ET AILLEURS

« L'Institut du Guerrier a été notre premier client, mais d'autres distributeurs nous ont approchés par la suite », souligne Jésaï Poirier. Les disques fabriqués à Sainte-Claire sont pour le moment distribués pour alimenter les centres d'entraînement et particuliers au Québec, mais rien n'empêche qu'ils soient vendus n'importe où ailleurs en Amérique du Nord, dit-il. « Nous pouvons produire de façon suffisante pour répondre à la demande du marché », ajoute le directeur production et maintenance.

Soucy Belgen, qui produit des disques de 5, 10, 25 et 45 livres, serait à sa connaissance le seul fabricant de disques d'entraînement au Québec. L'entreprise se spécialise surtout dans la conception de pièces pour la transmission de puissance, ce qui inclut les poulies et engrenages, ainsi que pour les marchés de l'automobile, de l'agriculture et ferroviaire. Pour le moment, la fabrication des disques d'entraînement demeure marginale et sa survie dépendra de la réaction du marché, selon M. Poirier.



François Pellerin, propriétaire de l'Institut du Guerrier, un gym situé à Drummondville.

Par Paul Racine, conseiller en commerce international chez DPME

Exporter ?

Bien plus simple qu'on pense !

Que vous soyez une petite ou moyenne entreprise, vous pouvez trouver des clients à l'étranger ! Probablement que vous exportez déjà sans le savoir. Tout simplement, car vos clients locaux exportent.

Si vos clients actuels voient une valeur dans vos produits, dites-vous bien qu'en dehors des frontières du Québec, d'autres clients perçoivent cette même proposition de valeur. Une bonne préparation efficace vous permettra de bien évaluer vos risques, mais surtout les opportunités qui s'offrent à vous.

Des étapes simples, mais importantes pour diversifier vos marchés se résument comme suit :

1. Réaliser un diagnostic objectif des fonctions de votre entreprise afin d'identifier vos forces et vos faiblesses, et d'élaborer un plan de match pour contrer ces faiblesses.
2. Trouver les meilleurs marchés potentiels. Vos produits et clients actuels sont une excellente base pour vos recherches. Soyez certain qu'il y a bien quelqu'un quelque part qui a besoin de vos services ou produits.
3. Élaborer votre stratégie. Comment va-t-on vendre notre produit ou service, quelles sont les règles, notre propriété intellectuelle, la stratégie marketing, le mode d'entrée, etc.
4. Déterminer vos besoins financiers. Les gouvernements fédéral et provincial offrent des aides financières remboursables ou non remboursables généreuses pour diminuer vos investissements à l'exportation. Prenez rendez-vous avec un conseiller pour en discuter !

QUELQUES STATISTIQUES EN BREF :

- Plus de 12 000 entreprises du Québec font affaire avec les Américains tous les jours ;
- Depuis 2009, 10 % des exportateurs ont connu une croissance annuelle de 20 % ;
- Près de 50 % du PIB du Québec est directement lié à nos exportations. De ce montant important, 70 % de nos exportations vont vers les États-Unis.
- Il est donc évident que ce marché de proximité est riche, abondant et qu'il fait partie de la plus importante économie du monde.
- Les Américains aiment les Québécois, notre créativité et notre savoir-faire.

MES CONSEILS :

- La taille de votre entreprise n'a rien à voir avec son succès à l'étranger ;
- Rigueur et patience sont de mise ;
- Un plan d'exportation n'est pas obligé d'être compliqué pour réussir ;
- Faites-vous aider par des gens d'expériences et concentrez-vous sur votre entreprise.

LE SAVIEZ-VOUS ?

Membre de Commerce international Québec, DPME International (DPMEI) est l'organisme régional de promotion des exportations pour la région de la Chaudière-Appalaches. Véritable porte d'entrée vers le monde de l'exportation, l'équipe de DPMEI peut vous assister dans la réalisation de vos projets de commercialisation, ici comme à l'international. Vous êtes de la région, visitez notre site Internet pour plus d'information : **www.dpme.ca**

Pour les entreprises hors région, rendez-vous à l'adresse suivante pour obtenir plus d'information : **www.ciquebec.ca**



Félicitations
à tous les lauréats!



Personnalité économique

Frédéric Jean

d'Emballages LM

- *Frédéric Jean*

Gala Prestige Desjardins

www.ccmontmagny.com

CCIM
Chambre de commerce et d'industrie de la MRC de Montmagny

La Chambre de commerce de Montmagny remercie tous les partenaires et les acteurs de cette soirée.



Prix Implication sociale

Arts de la scène de Montmagny

- *Christian Noël et Cynthia Lamontagne*

Prix Innovation et Mention spéciale du jury

Domaine RITT de Cap-Saint-Ignace

- *Jean-François Ritt et Vicky Marois*





Mention spéciale du jury

Yuzu sushi Montmagny

- *Charles Lavoie, Annie Guillemette et Christian Noël*

PME
LE SERVICE-CONSEIL autrement

Bravo à tous les membres du comité organisateur de la permanence de la Chambre de Commerce de Montmagny.

Félicitations aux finalistes et lauréats du Gala Prestige Desjardins 2020.

Finaliste 2020 pour le Prix Prestige, contribution au développement économique et régional



Uniprix Daniel Lachance

La destination santé à Montmagny

Gradué en pharmacie en 2007, Daniel Lachance devenait en 2011, avec trois autres actionnaires, copropriétaire de deux pharmacies dont le Uniprix des Galeries Montmagny. Ayant racheté les actions de ses partenaires d'affaires au fil du temps, il en est devenu l'unique propriétaire en 2016 et depuis, les projets se multiplient pour le professionnel de la santé.

Daniel Lachance, pharmacien-propriétaire

Daniel Lachance
Pharmacien

LIVRAISON GRATUITE

uniprix
Complexe Santé Montmagny
5A , boul. Taché Ouest

uniprix SANTÉ
Centre-ville Montmagny
79, av. de la Fabrique

418 248-5595
uniprixdaniellachance.com



Après avoir œuvré comme pharmacien et pharmacien-en-chef, Daniel Lachance allait pouvoir concrétiser son rêve, celui d'offrir aux Magnymontois et aux gens de la région des pharmacies orientées vers le service à la clientèle et priorisant la santé et le bien-être. « Nous regardons toujours vers l'avant afin de prodiguer les meilleurs conseils et de proposer les meilleurs produits pour nos patients. Dans cette optique, notre proximité avec la Clinique médicale de Montmagny, dans un nouvel immeuble que nous partageons, s'est avérée une excellente décision. »

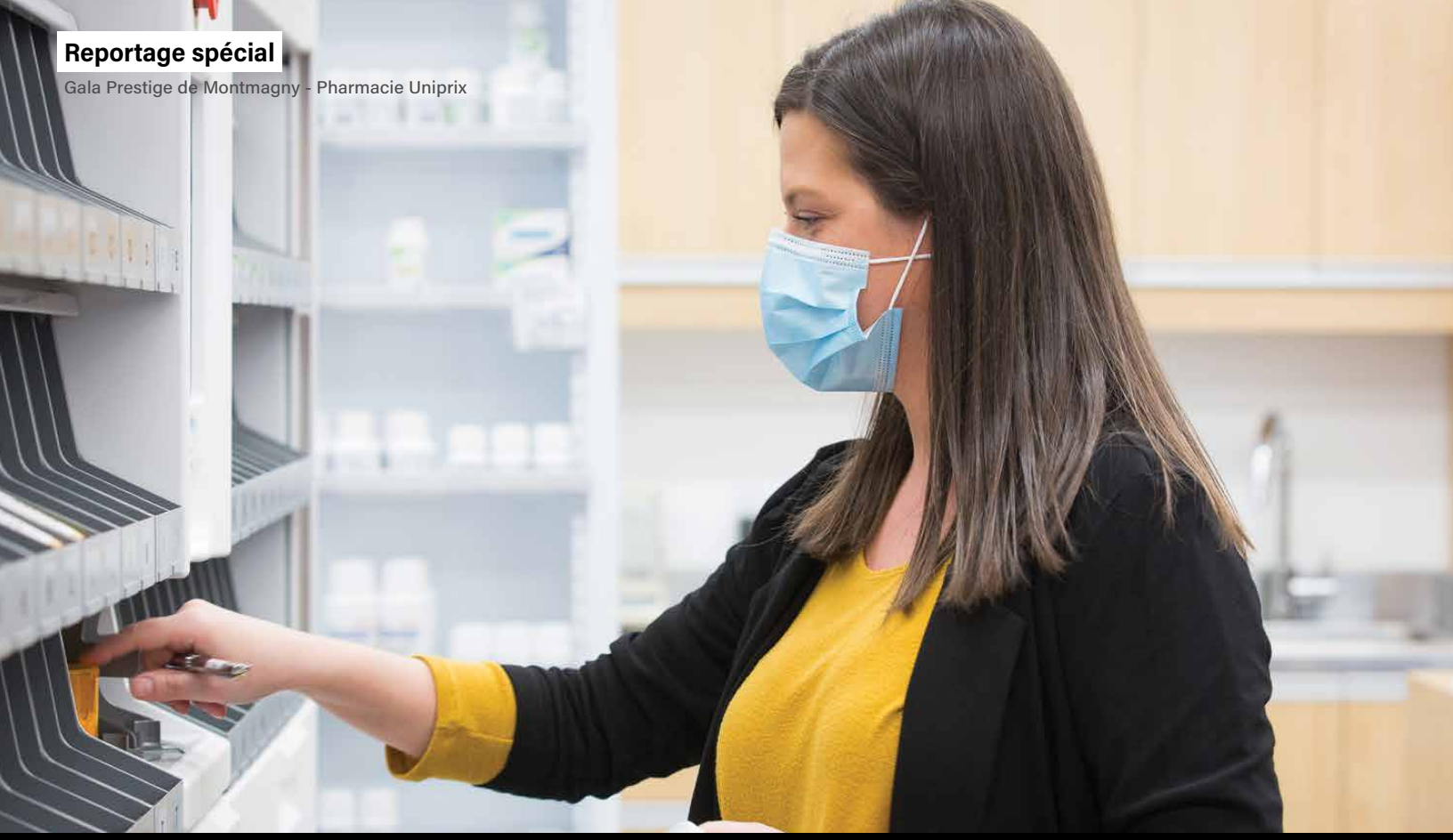
Depuis novembre 2019, la pharmacie a en effet quitté ses locaux des Galeries Montmagny pour s'installer dans un nouveau complexe dédié à la santé, érigé sur le site de l'ancien restaurant Bel-Air. La pharmacie Uniprix a donc vu passer sa superficie de 7 800 à 8 200 pieds carrés, mais ce n'est pas tant l'espace supplémentaire que l'organisation même de l'espace qui est à souligner. « L'espace dédié à la vente au détail comme les médicaments en vente libre et les produits de santé/beauté est demeuré sensiblement le même, mais l'espace labo a été agrandi pour une meilleure efficacité. Comme nous avons entrepris un virage davantage axé sur les services professionnels en pharmacologie et les produits qui y sont reliés, nous avons organisé notre espace en conséquence », souligne Daniel Lachance.

Ces investissements ont permis d'optimiser le traitement des ordonnances qui dépassent les 650 000 par année pour les deux succursales Uniprix (boulevard Taché Ouest) et Uniprix Santé (avenue de la Fabrique).

25 ans
VITRERIE LC
Réalisons ensemble de belles choses!
418 248-4872
www.vitrerielc.com
322, rue des Entrepreneurs, Montmagny

GROUPE CORRIVEAU
418 248-8992 | Un appel pour une solution à tous vos problèmes
www.groupecorriveau.com
280, chemin des Cascades Montmagny
ÉLECTRICITÉ • PLOMBERIE • CHAUFFAGE

LAPOINTE AUTO • MONTMAGNY
CONTACTEZ-NOUS
1 800 343-8899
lapointeauto.com
• Véhicules neufs et d'occasion
• Offres spéciales
• Services et pièces
• Financement
RAM CHRYSLER Jeep DODGE
160, boul. Taché Ouest, Montmagny (Québec)



AU SERVICE DE VOTRE SANTÉ

Les nouveaux aménagements de la pharmacie Uniprix du boulevard Taché Ouest permettent aussi à l'infirmière sur place de prodiguer des services en toute intimité et discrétion, dans un bureau fermé. Elle dispose de plus d'une table d'examen pour procéder entre autres à de la vaccination, prise de tension artérielle, mesure du diabète et autres.

« Notre aire d'attente a aussi été repensée, avec de l'équipement multimédia qui nous permettra, une fois la pandémie derrière nous, de présenter ateliers et conférences de différents professionnels de la santé sur une foule de sujets susceptibles d'intéresser notre clientèle. »

LANCEMENT DU SITE WEB TRANSACTIONNEL

Au début du mois de novembre, Uniprix Daniel Lachance a lancé en grande pompe son site Web et sa boutique en ligne offrant plus de 11 900 produits, une première pour la bannière au Québec.

« Nous sommes en effet bien fiers de propulser cette plateforme d'achat en ligne à l'adresse www.uniprixdaniellachance.com et ainsi faciliter la vie de nombreuses personnes. Les patients qui résident dans des municipalités un peu plus éloignées de nos deux pharmacies, celle du boulevard Taché Ouest et celle de l'avenue de la Fabrique, apprécieront cette nouvelle succursale virtuelle disponible 24/7. »

On peut y transférer son dossier, consulter la circulaire, jeter un œil sur des produits vedettes, effectuer une demande de renouvellement en ligne et même envoyer une nouvelle prescription à l'aide d'un court formulaire simple à remplir.

Il faut mentionner de plus que le service de livraison offert est très efficace et couvre une bonne partie du territoire, de Cap-Saint-Ignace à Berthier-sur-Mer en passant par des municipalités comme Sainte-Euphémie et Notre-Dame-du-Rosaire.







UNE ÉQUIPE DYNAMIQUE ET ACCESSIBLE

Les deux Uniprix de Montmagny emploient près de 70 personnes, dont sept pharmaciens et pharmaciennes ainsi qu'une quarantaine d'employés de laboratoire.

« Il faut souligner le dynamisme de mon équipe, notre succès leur est attribuable en grande partie », indique Daniel Lachance. En constant développement, les deux pharmacies misent sur la relation de confiance entre les patients et les professionnels de la santé.

« Je suis un jeune pharmacien qui aime s'occuper des gens, les écouter attentivement et leur venir en aide. D'ailleurs, l'accessibilité et l'empathie sont des valeurs que je transmets aux membres de mon équipe. »

Pas étonnant donc qu'on soit reçu aux deux Uniprix de Daniel Lachance par du personnel à l'écoute, et ce, dans une ambiance chaleureuse et conviviale qui nous met immédiatement à l'aise.

« NOUS NOUS EFFORÇONS DE TROUVER DES SOLUTIONS AUX PROBLÈMES DES GENS, C'EST CE QUI CONSTITUE L'ESSENCE MÊME DE NOTRE PROFESSION », S'EMPRESSE D'AJOUTER DANIEL LACHANCE.

WBL
WAGNER BUJOLD LEDUC
ASSURANCES+ACTUARIAT
Bon succès à Pharmacie Uniprix de Montmagny!
ASSURANCESCOLLECTIVES.COM

MATHURIN
CUISINES | SALLES DE BAINS
Informez-vous sur notre concept Express
ACHETEZ DIRECTEMENT DU FABRICANT
Entreprise familiale depuis 50 ans
Projets personnalisés • Service de qualité
1 855-288-3863
www.armoiresmathurin.com
RBQ 1473-5765-47





ENTREPRENEUR PEINTRE **MA MORENCY INC**
R.B.Q: 5716-6845-01
418 998.2084
peinture.m.a.morency.inc@gmail.com
1250, rue de l'Etna, Québec
SOUMISSION GRATUITE!
APCHA
INDUSTRIEL · COMMERCIAL · RÉSIDENTIEL



L'IMPLICATION DANS LA COMMUNAUTÉ, AU CŒUR DES ACTIONS

Originaire de Montmagny, Daniel Lachance redonne à la communauté qui l'a vu naître et grandir. Fortement attaché à sa région, le pharmacien et homme d'affaires ne rate pas une occasion de s'impliquer et d'épouser plusieurs causes qui lui tiennent à cœur.

« Comme j'œuvre déjà dans le domaine de la santé, il est évident que les domaines du sport, la gymnastique, la danse, la natation et le hockey et tous les événements auxquels ils sont rattachés, attirent mon attention. Il en va de même avec plusieurs causes sociales comme la prévention du suicide. »

Récemment, Daniel Lachance a assuré la coprésidence d'honneur du Défi têtes rasées Leucan de Montmagny. « Étant père de deux enfants et pharmacien de profession, je suis très sensibilisé à la mission de l'organisme, soit l'accompagnement des enfants atteints d'un cancer et leur famille ainsi que le support de la recherche. Dans mon quotidien professionnel, je côtoie des enfants et des parents touchés par le cancer et je peux constater tout le support apporté par Leucan à ceux-ci. » L'événement a permis de recueillir 50 000 $ dans le milieu.

Uniprix Daniel Lachance a aussi contribué, avec d'autres donateurs, à ce que l'hôpital de Montmagny se dote en 2019 d'un service d'imagerie par résonnance magnétique (RIM). Grâce à cet investissement, des milliers de patients peuvent dorénavant subir des examens sans avoir à se rendre à Québec ou Lévis, comme c'était le cas auparavant.



DANIEL LACHANCE, PHARMACIEN-PROPRIÉTAIRE

Propriétaire de deux pharmacies Uniprix, Daniel a à coeur le bien-être de sa communauté. C'est toujours avec le sourire et le plus grand respect qu'il vous accueille quotidiennement dans ses établissements de santé. Passez lui dire bonjour!





Le Magasin

COOP de Montmagny,

une présence importante pour son milieu



Depuis plus de cinquante-cinq ans, le Magasin COOP de Montmagny, affilié à la bannière IGA, se fait un devoir d'offrir à ses membres et à la communauté une grande diversité de produits de qualité tout en contribuant au développement économique et social de son milieu.

- *Lauréat du Prix Main-d'œuvre et Implication sociale*

- *Francis Rouleau, directeur général et Danielle Létourneau, présidente du conseil d'administration*

IGA extra



www.iga.net

418 248-1230

70, boulevard Taché Ouest
Montmagny

Encore aujourd'hui, avec un chiffre d'affaires de plus de 36,6 M$ l'an dernier, représentant une hausse de 3,67 %, et une masse salariale de 4,7 M$, il est un moteur économique important de la région et l'une des grosses coopératives d'alimentation au Québec. Pas moins de 70 % des achats annuels sont réalisés par les quelque 6 150 membres, ce qui fait la fierté des administrateurs de la COOP.

Il y a un an, le nouveau directeur général, M. Francis Rouleau, est entré en poste avec la volonté de rendre le magasin encore plus attrayant. Le client y retrouvera, par exemple, une offre accrue de bières de microbrasseries québécoises. Une place encore plus importante sera aussi allouée à l'espace santé Rachelle-Béry, qui offre une vaste sélection de suppléments et de produits de soins naturels de qualité supérieure.

PRODUCTEURS LOCAUX

Depuis plusieurs années, le Magasin COOP IGA extra de Montmagny encourage les producteurs de la région. On retrouve sur les tablettes une grande variété de produits alimentaires régionaux tels que le miel, le sirop d'érable, les produits de boulangerie et les fruits et légumes.

« Nous regroupons 48 producteurs et distributeurs locaux pour un volume d'achat de 1,3 million de dollars », souligne M. Rouleau. L'achat de produits locaux équivaut à dix pour cent des achats totaux annuels de la COOP. Les produits québécois sont identifiés à l'aide d'affichettes et d'autocollants, ce qui les rend plus faciles à trouver pour les clients. Les achats auprès de 41 fournisseurs de biens et services du milieu (électriciens, plombiers, entretien, etc.) totalisent pour leur part plus d'un million d'investissements par année.



GINOVE INC.
Construction-Rénovation
RBQ: 2319-1653-47
Dominic Giguère, Entrepreneur général
418 241-6030
ginove@globetrotter.net
190, des Ateliers, Parc Industriel, Montmagny

Félicitations aux dirigeants et à toute l'équipe!

Fier de vous servir!
GESTION HJM : 418 572-5848

Cytech Corbin
SPÉCIALISTES EN MÉCANIQUE DU BÂTIMENT
UNE ÉQUIPE PROCHE DE VOUS
CAPABLE DE RÉALISER TOUS VOS PROJETS
418 248-2396
210, Avenue des Ateliers, Montmagny
WWW.CYTECHCORBIN.COM

PLUS VERT

« Nous misons beaucoup sur l'écologie et tout ce qui est durable », ajoute M. Rouleau. Différentes mesures ont d'ailleurs été mises en place au cours des derniers mois de façon à accentuer ce virage vert. Par exemple, le magasin a implanté un nouveau système de nébulisation dans le rayon des fruits et des légumes et a augmenté l'offre de service de produits en vrac. « Conjointement avec l'organisation Le Jour de la Terre et le Fonds Éco IGA, nous avons développé des initiatives de recyclage et de compostage qui nous ont permis d'obtenir une certification Or+ », a ajouté le directeur général.

La lutte au gaspillage alimentaire fait aussi partie des priorités. C'est pourquoi des aliments invendus sont offerts gratuitement à des organismes communautaires de la région afin de les transformer et de distribuer des repas à des gens dans le besoin. Les dons de nourriture représentent 100 000 $ annuellement. Au cours de la dernière année, le Magasin a soutenu plus de 40 organismes, dont le CPE Enfant-Bonheur, le Carrefour Jeunesse-emploi de la MRC de Montmagny, l'Hôtel-Dieu de Montmagny et les Arts de la scène, ce qui représente 111 700 $ en dons et commandites.

« NOTRE MOUVEMENT COOPÉRATIF DEVIENT DE PLUS EN PLUS IMPORTANT ET NOUS SOUHAITONS RÉALISER ENCORE PLUS DE PARTENARIATS AVEC DES GENS ET DES ORGANISMES À BUT NON LUCRATIF TANT AU PLAN SPORTIF, CULTUREL QU'ÉDUCATIF », AFFIRME LE DIRECTEUR GÉNÉRAL.



goûtez-moi.ça MC
alimentation saine naturellement végétale
produit et pensé à Montmagny et propulsé par votre COOP !



TRANSPORT Gilmyr MC
Félicitations à toute l'équipe d'IGA Extra et merci pour votre confiance!
418 248-3030 www.gilmyr.com 315, chemin du Côteau, Montmagny



MON ÉQUIPE : MA PRIORITÉ

Le Magasin COOP IGA extra de Montmagny emploie 145 personnes. « Mon équipe, c'est ma priorité et je veux m'assurer que chacun est heureux », insiste M. Rouleau. Des programmes de reconnaissance, de bourses d'études, de primes à l'embauche, de formations ainsi que différentes activités sociales, boni de Noël, abonnement à un centre d'entraînement et rabais de 10 % sur les achats en magasin, font partie des mesures offertes aux employés.

Elles ont permis au Magasin COOP IGA extra de Montmagny de remporter en octobre dernier le prix Employeur de choix - main-d'œuvre, lors du Gala Cocktail Prestige 2019 de la Chambre de commerce et d'industrie de la MRC de Montmagny, soulignant les pratiques exemplaires d'une entreprise en matière de reconnaissance de ses ressources humaines.

REGARD VERS L'AVENIR

Le Magasin COOP Montmagny IGA extra est sur la bonne voie pour entreprendre les années à venir. Il a adopté un nouveau logo qui fait ressortir les valeurs de la coopération : une direction commune projetée vers l'avenir, l'entraide, l'inclusion, l'importance des membres, des employés, des dirigeants et l'implication dans la communauté. Plus de 600 000 $ seront investis en 2020-2021 pour l'aménagement de l'espace santé Rachelle-Béry, l'éclairage du magasin, l'entretien du bâtiment et l'acquisition de nouveaux équipements de réfrigération, et ce, dans le but de favoriser la diversité et de réduire les fuites commerciales. Les services de prêt-à-manger, d'achat en ligne et de livraison à domicile, accrus avec la pandémie, continueront à être offerts aux clients.

Natif de Rouyn-Noranda, Francis Rouleau croit au développement local et veut mettre ses 20 ans d'expérience acquise dans le commerce, notamment auprès de différentes bannières en alimentation, et son énergie au service du mouvement coopératif. Pour M. Rouleau, il est essentiel qu'une visite au magasin soit une expérience positive pour les clients. Son but : qu'ils trouvent ce qu'ils cherchent dans un environnement agréable.

« Mon dynamisme et mon leadership positif amèneront votre magasin d'alimentation à réaliser sa vision fondamentale en offrant un service distinctif, en promouvant l'offre de produits régionaux et en participant au développement économique et social du milieu », conclut-il.

CLIMATISATION THERMOPOMPE GÉOTHERMIE VENTILATION RÉFRIGÉRATION
RBQ : 2643-0108-40
ICETEC inc. CLIMATISATION
FUJITSU MITSUBISHI YORK Chauffage et climatisation CAA Recommandé
Fier d'encourager l'équipe de la Coop IGA!
FÉLICITATIONS !
icetecconfort.com
RÉSIDENTIEL • COMMERCIAL • INDUSTRIEL
SERVICE 24 HEURES
418 839-7993 VENEZ DÉCOUVRIR NOTRE SALLE DE MONTRE 357, avenue Taniata, Lévis
Novoclimat confort, santé, économies IGSHPA

Lauréat 2020 pour le Prix Prestige, contribution au développement économique et régional



Jean Morin, David Blais, Kaven Gaudreau et Steeve Ouellet

Forage CBF,

une entreprise familiale forte de 70 ans

Au tout début des années 50, dans la municipalité de Saint-Pierre-de-la-Rivière-du-Sud, près de Montmagny, Camille Blais et ses frères fondent une entreprise principalement dédiée au forage de puits artésiens. Quelques années plus tard, l'entrepreneur décide de faire cavalier seul et opère sous le vocable de Camille Blais enregistrée. Au début de la décennie 80, ses cinq fils se joignent à l'aventure familiale qui prend le nom de Camille Blais et Fils Limitée.

Couture Rochette et Associés inc.
Cabinet en assurance de dommages
Cabinet de services financiers
www.couturerochette.ca

L'équipe de Couture, Rochette & Associés est fière d'être partenaire dans le succès de Forage CBF.

Félicitations à toute l'équipe de Forage CBF!

Thibault Montmagny La Pocatière
GM Canada
Buick Chevrolet GMC Cadillac
À votre service depuis 1977!
Deux succursales, un inventaire de choix!
THIBAULTGM.COM
Suivez-nous sur Facebook

« Au fil des ans, mon grand-père, mon père et mes oncles ont fait évoluer l'offre de services et ont délaissé progressivement le creusage de puits artésiens pour se consacrer à des créneaux encore plus spécialisés comme le forage de puits d'ascenseur et le forage pour fondations de bâtiments et d'infrastructures telles les ponts », indique David Blais, actuel directeur général de l'entreprise. Par exemple, dès la fin des années 60 et au fil des décennies suivantes, Forage CBF a pu démontrer son expertise dans le forage des puits destinés aux sorties d'urgence du Métro de Montréal.

La troisième génération, formée des six cousins, est maintenant aux commandes de l'entreprise après un plan de relève qui a duré près de sept ans. « Tout le monde a mis de l'eau dans son vin et partage les mêmes valeurs entrepreneuriales. C'est ce groupe bien soudé qui voit maintenant à la bonne marche des opérations et au développement de Forage CBF. La troisième génération peut même compter sur les excellents conseils de ceux qui étaient là avant nous, puisque nos parents agissent un peu comme des mentors. »

LA RÉFÉRENCE EN TRAVAUX DE FONDATIONS PROFONDES

Le moins que l'on puisse dire, c'est que l'équipe de Forage CBF aime travailler en profondeur ! « Nous sommes spécialisés et sommes devenus la référence dans les travaux de forage jusqu'à 4 mètres de diamètre et allant jusqu'à 70 mètres de profondeur, dans le cadre de la construction de bâtiments ou de grandes infrastructures. Nous sommes actifs au Québec, en Ontario, dans les provinces maritimes et même dans le Grand-Nord », explique David Blais.



acomba
Le logiciel comptable et de gestion qui propulse plus de 40 000 PME D'ICI.
acomba.com 1 800 862-5922

Consultants F. Drapeau inc.
FIER DE SOUTENIR L'ÉQUIPE DE FORAGE CBF!
info@drapeaucorporation.com
T : 450 467-2642
S.F. : 800 234-2334
2005, rue de l'Industrie
St-Mathieu-de-Beloeil
› Distributeur Link-Belt pour l'est du Canada et Maritimes.



Antoine Réhel, Jimmy Lessard, Michel Pelletier

Forage de pieux en vue de stabiliser les assises d'une construction majeure, installation d'ancrages visant à renforcer la stabilité des bâtiments, installation de murs de soutènement de grande envergure et expertise-conseil dans la conduite de divers travaux de fondation complexe constituent le quotidien de Forage CBF. « Nous carburons aux projets complexes et aux défis compliqués, ce dans quoi nous excellons ! »

Il n'est donc pas étonnant d'apprendre que Forage CBF a participé, dans son champ d'expertise, à la construction du Pont Champlain, tout comme elle le fait présentement sur les chantiers du Réseau Express Métropolitain (REM) dans la région montréalaise et du nouveau pont à venir sur la rivière Miramichi, au Nouveau-Brunswick. Travaillant de concert avec les grands donneurs d'ordre du domaine du génie civil et de la construction, Forage CBF apporte son expertise bien avant que les chantiers ne se mettent en branle. « Nous les accompagnons dès l'étape de la soumission, souvent jusqu'à trois ans avant le début des travaux. »

De plus, l'innovation constitue une force supplémentaire pour l'entreprise de 80 employés. Annuellement, de 15 à 20 % du chiffre d'affaires est consacré à l'innovation et à l'acquisition d'équipement spécialisé, souvent conçu sur mesure pour la PME de Saint-Pierre-de-la-Rivière-du-Sud.

« Nous faisons appel à de nouvelles techniques et de nouveaux procédés pour améliorer nos opérations. Nous avons des fournisseurs spécifiques qui développent pour nous des équipements sur mesure, comme des foreuses. Ça nous procure une longueur d'avance sur la compétition. »

CHEZ FORAGE CBF, L'EXPÉRIENCE FAIT LA DIFFÉRENCE

Au sein de l'entreprise, le savoir et les expertises se transmettent aisément entre les différents travailleurs, et ce, depuis des années. « C'est dans notre ADN de favoriser le partage des connaissances.

IDE INTERNATIONAL DRILLING EQUIPMENT CANADA
Bryan Hardman
Canada Area Manager
C. 416 951.6618
T. 780 800.6232
bhardman@idedrills.com
idedrills.com
104, Hammond Crt
Thornbury, Ontario
casagrande
MARINI QUARRIES GROUP
METAX CIMA GROUP
PTC FAYAT GROUP
SIP&T





Chez nous, des travailleurs de 20 à 60 ans sont à l'œuvre et nous prônons le mélange des équipes pour favoriser la formation des plus jeunes. Nous avons réussi à mettre en place un milieu de travail où le respect, la créativité et le plaisir sont au rendez-vous. De plus, nos méthodes de travail sont hautement sécuritaires puisque Forage CBF fait de la santé et sécurité au travail un élément phare de sa culture d'entreprise. »

Gagnante du prix Entreprise de l'année lors du dernier Gala Prestige présenté par la Chambre de commerce de Montmagny en octobre, Forage CBF agrandit présentement ses installations de Varennes, sur la Rive-Sud de Montréal. « Nous allons tripler la superficie dédiée au garage, aux bureaux et à la cour. Nous y sommes installés depuis une quinzaine d'années et cela nous permet de nous rapprocher de nos marchés du Sud du Québec et de l'Ontario. Le cœur de l'entreprise demeure toutefois sur la Côte-du-Sud, notre siège social étant toujours situé dans la maison de mes grands-parents à Saint-Pierre-de-la-Rivière-du-Sud », conclut le directeur général.



Carl Blais, Joey Blais, Frédérick Blais, Alex Blais, Tomy Blais, Kaven Gaudreau et David Blais

LA BASE DE TOUT GRAND PROJET DE CONSTRUCTION !

Poutres • Pieux en H • Palplanches • Tuyaux jusqu'à 156" de diamètre

TUYAUX ET MATÉRIEL DE FONDATION LTÉE

— DEPUIS 1958 —

CÉLÉBRONS 60 ANS D'EXCELLENCE

450 445-0050 www.pipe-piling.com

St-Hubert Express à Montmagny :

un citoyen corporatif exemplaire



En 2012, la prestigieuse chaîne de restauration St-Hubert prenait un pari calculé, celui d'implanter une nouvelle franchise en formule Express à l'entrée sud de la Ville de Montmagny. À l'aube de fêter le 8e anniversaire, force est d'admettre que le projet de l'époque est devenu une belle histoire à succès.

- *Lauréat 2020 de la médaille de l'Assemblée nationale*

- *Martin Pagé, franchisé et Marie-Eve Proulx, députée*

418 241-2104
www.st-hubert.com

Express

205, chemin des Poirier
Montmagny



Impliqué au sein de la bannière depuis plusieurs années en tant que franchisé d'un Restaurant St-Hubert à Rivière-du-Loup, Charles Pomerleau connaissait les intentions de la maison-mère qui souhaitait développer le secteur de Montmagny. Il s'est ainsi associé à Martin Pagé qui a pris en charge les opérations du restaurant. Depuis, l'expérience est concluante alors que le St-Hubert Express et ses 122 places assises a connu très forte croissance au fil des années. « Il s'agissait d'une première pour moi. J'avais beaucoup à apprendre, mais je me suis investi à fond », mentionne M. Pagé.

En effet, au-delà du populaire menu, avec le poulet, les frites, la sauce et la salade de chou, qui fait la renommée de St-Hubert, Martin Pagé est devenu un personnage important dans le paysage socioéconomique et communautaire de la région. Paniers de Noël, Maison des Jeunes, Défi Têtes Rasées, Défi Chaîne de Vie, Défi Pierre Lavoie, le jeune homme d'affaires a accumulé les implications au fil des années, ce qui est une de ses plus grandes fiertés. En 2018, il a réalisé l'Ascension du Kilimandjaro en Afrique amassant 15 000 $ pour la Société de recherche sur le cancer. Ses implications, lui ont valu la reconnaissance comme finaliste au Maillon d'Or et récipiendaire de la médaille de l'Assemblée Nationale du Québec.

Encore une fois l'été dernier, le St-Hubert Express de Montmagny a retenu l'attention en servant 200 repas gratuits pour les bénévoles et travailleurs qui combattaient le feu de tourbe à Rivière-Ouelle. Autre geste fortement apprécié, le propriétaire a initié le mouvement de raccompagnement pour l'après-bal de l'école secondaire de Montmagny. Gratuitement, les voitures de livraison ont effectué une centaine de raccompagnements. En temps de pandémie, le restaurant a également agrandi son territoire de livraison pour accommoder la clientèle un peu plus éloignée.

Avec son prestige et la visibilité via l'autoroute 20, le Restaurant St-Hubert Express est devenu un joueur attrayant pour les visiteurs qui décident de faire un arrêt à Montmagny, mais également un joueur important, et ce, à tous les niveaux, au cœur de sa population.



FÉLICITATIONS À LA FAMILLE DU ST-HUBERT EXPRESS
MONTMAGNY
Au nom de la grande famille St-Hubert, nous souhaitons féliciter Martin Pagé pour son implication constante dans sa communauté.

Martin Pagé
Franchisé

205, chemin des Poirier
Montmagny

Express

Découvrez le St-Hubert Express Montmagny : facebook.com/express.montmagny

ORCHESTREZ VOTRE AVENIR ET CELUI DE VOTRE SUCCESSION



Vous êtes en santé et votre entreprise est en pleine croissance ? La planification de vos vieux jours et la gestion de votre succession ne sont possiblement pas dans vos priorités.

Toutefois, s'il vous arrivait quelque chose demain matin, savez-vous comment serait gérée la succession de votre entreprise et de votre patrimoine ?

Votre planificateur financier agit à titre de chef d'orchestre dans la gestion de votre succession et de votre planification financière, tout en s'assurant que vos volontés soient respectées.

En ce sens, l'équipe de planification financière personnelle de Mallette vous partage quelques astuces pratiques.

Centralisez vos informations

En centralisant vos informations personnelles, financières, juridiques ainsi que vos protections, vous obtiendrez une vision globale de votre situation vous permettant ainsi de prendre des décisions financières éclairées, tout en vous sécurisant, de même que votre famille, par rapport à l'avenir.

Attention : assurez-vous que les stratégies mises en place par les différents professionnels vous accompagnant soient arrimées les unes aux autres et qu'elles soient cohérentes avec vos volontés.

Votre « outil de référence » doit être revu régulièrement afin de suivre votre évolution personnelle et professionnelle. En plus d'assurer la tranquillité d'esprit de tous, **cette mise à jour permettra à votre succession de bénéficier d'importantes économies de temps et d'argent, tout en minimisant les conflits potentiels.**

Définissez votre plan successoral

Une planification successorale va bien au-delà de la rédaction et de la mise à jour de votre testament. En effet, vous devriez faire l'inventaire de vos biens et dettes, calculer les impôts potentiels au décès en fonction de vos volontés, harmoniser les différents documents juridiques applicables (acte de fiducie, testament, convention entre actionnaires), et plus encore.

Pour bien planifier votre succession, **vos volontés doivent être précisées et quantifiées. Vous éviterez ainsi des erreurs d'interprétation** pouvant avoir des conséquences fiscales, financières et personnelles importantes.

Planifiez vos décaissements judicieusement

Saviez-vous que le choix de vos stratégies d'épargne et de décaissement auront un impact sur votre patrimoine ?

Définir vos besoins financiers avant et après la retraite vous permettra d'établir les bonnes stratégies à court, moyen et long terme et ainsi, structurer vos finances personnelles. La planification financière vous aidera à connaître vos besoins en épargne et le meilleur prix auquel vous devriez vendre votre entreprise pour vous assurer une sécurité financière.

Plusieurs véhicules de placements vous permettront d'accumuler des liquidités avant la retraite, tels que le REER, le CÉLI et la société de gestion. Mais si, en tant qu'entrepreneur, le RRI (régime de retraite individuel) était également approprié pour vous?

En privilégiant une diversification de vos produits financiers, vous bénéficierez d'une flexibilité intéressante dans vos stratégies de décaissement.

Faire affaire avec un planificateur financier vous permettra de maximiser votre patrimoine successoral et donc, d'optimiser votre futur et celui de vos proches.

Soyez mieux informé et ainsi, mieux préparé.

Contactez-nous pour en discuter !



Maude Vigneault,
LL.B., M.Fisc., Pl.Fin.
Associée

MALLETTE

Umano Medical :

révolutionner les standards d'innovation et d'expérience client dans le domaine médical



Depuis des années, le concepteur et fabricant de lits d'hôpitaux Umano Medical de L'Islet et Lévis rivalise d'ingéniosité dans son offre d'équipements médicaux. Écoute empathique, service proactif, employés engagés et produits performants résument bien ce que l'entreprise met de l'avant tous les jours.

LA SOCIÉTÉ IMMOBILIÈRE **IMAFA** EST FIÈRE DE COMPTER PARMI SES LOCATAIRES
UMANO MÉDICAL ET DE L'ACCOMPAGNER DANS SES PROJETS DE DÉVELOPPEMENTS.

iMAFA.com

418 834-1012

UN INCONTOURNABLE À LÉVIS EN MATIÈRE
DE LOCATION INDUSTRIELLE ET COMMERCIALE

Publireportage

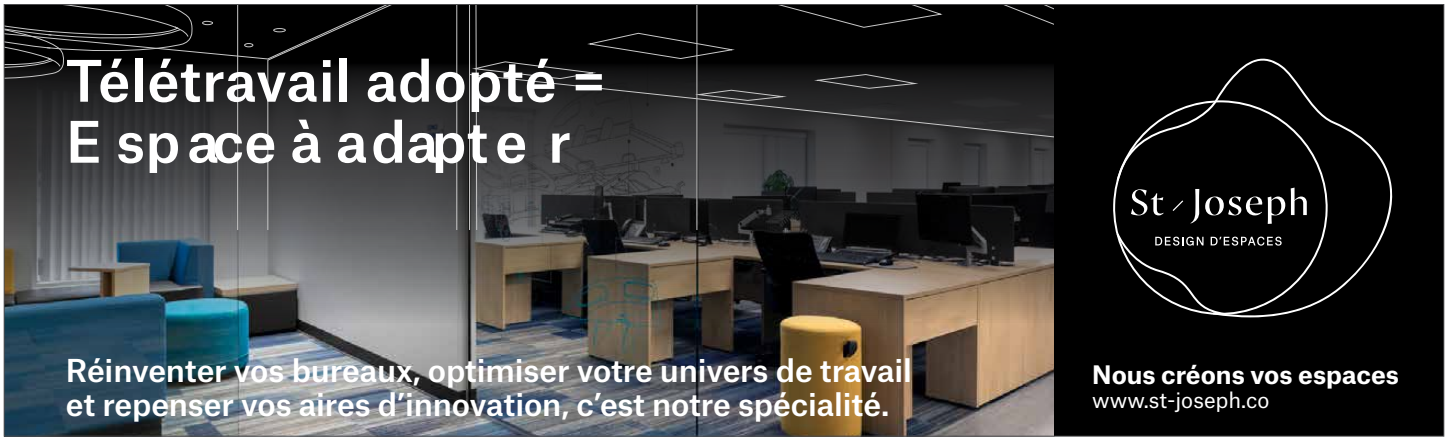
Umano Médical



L'histoire commence en 1920, alors que Jos Poitras ouvre une petite usine de métal à L'Islet, Québec. De la soudure jusqu'à la fabrication de mobilier scolaire, ses activités évoluent selon le contexte économique de l'époque. Dès 1984, l'usine est entièrement consacrée à la fabrication de lits d'hôpitaux.

En 2012, quatre gestionnaires expérimentés reprennent les rênes de l'entreprise. Animés par le désir de créer de la valeur pour la communauté, les employés et l'industrie médicale, ils lancent Umano Medical. Forte d'une riche expertise et d'une passion renouvelée, l'équipe d'Umano Medical est judicieusement positionnée pour offrir au domaine médical des solutions novatrices. Cette initiative marque le début d'une grande histoire.

Cette dernière année aura d'ailleurs représenté un moment marquant dans l'évolution de l'entreprise. Plus que jamais, les équipes d'Umano Medical ont relevé le défi de répondre à la crise sanitaire de façon rapide, efficace et en s'adaptant à cette situation jamais vue. « Notre plan stratégique de croissance est agressif, et nous sommes en bonne position pour le réaliser. Les prochaines années seront aussi consacrées au développement de nouveaux produits », d'indiquer Ghislain Demers.





UN LEADER QUI S'ADAPTE À L'ÉVOLUTION DU MARCHÉ

Ces dernières années, l'innovation et le travail d'équipe ont permis à Umano Medical de faire sa place sur le marché. « Nous sommes « uniques » parce que nous invitons nos clients à participer à toutes les étapes de développement de nos produits et nous adaptons nos designs pour répondre à leurs besoins spécifiques. C'est un avantage considérable pour eux, puisqu'ils peuvent bénéficier de notre capacité à être agiles autant en conception qu'en production », d'indiquer la direction.

L'équipe d'Umano Medical a travaillé intensivement dès le début de la pandémie de la COVID-19 le printemps dernier afin de concevoir la solution adéquate au besoin grandissant en lits d'hôpitaux à travers l'Amérique du Nord, avec son RESC-U BED™, un lit de soins d'urgence et de rétablissement. Avec une conception plus simple que leur ligne de lits ook snow, le RESC-U BED™ est une solution temporaire peu coûteuse pour les hôpitaux. Il est livré avec un matelas de qualité médicale ainsi qu'une tige à soluté télescopique. Ce produit offre des avantages inégalés dus, entre autres, à sa conception empilable unique qui facilite son transport, son installation ainsi que son rangement.

25 ans
VITRERIE LC
Réalisons ensemble de belles choses!
418 248-4872
www.vitrerielc.com
322, rue des Entrepreneurs, Montmagny


TRANSPORT Gilmyr MC
418 248-3030 www.gilmyr.com
315, chemin du Côteau, Montmagny
FIER PARTENAIRE DE VOTRE SUCCÈS!

Publireportage

Umano Médical

EXPANSION À LÉVIS POUR UMANO MEDICAL

Pour répondre à la demande croissante et dans un désir d'offrir toujours mieux et d'adapter ses produits, Umano Medical double les espaces de travail de sa place d'affaires à Lévis qui y accueille environ 100 employés, en plus des quelque 200 travailleurs dans les locaux de L'Islet.

L'entreprise estime par ailleurs que ses employés représentent le pilier de son succès. Pour souligner leur contribution, la direction encourage un milieu de travail et une culture qui favorisent l'initiative, l'accomplissement personnel et le travail d'équipe.

Toujours en quête de nouveaux talents, Umano Medical engage présentement autant à L'Islet que Lévis. Avec un taux de croissance annuelle qui varie entre 40 et 50 %, Umano Medical connaît une progression fulgurante. Cet agrandissement majeur devenait donc prioritaire. L'entreprise mise sur la qualité de vie au travail pour attirer et conserver des employés spécialisés au sein de son équipe. Les nouveaux bureaux comptent 145 places assises destinées à la recherche & développement, au marketing, aux ventes, au service après-vente, aux finances et au contrôle de la qualité. L'équipe de recherche et développement, composée de spécialistes en génie mécanique, logiciel et informatique se verra doublée afin de supporter leur croissance.

Umano Medical prend vie grâce à des employés dynamiques, talentueux, et surtout animés par la soif d'apprendre, de dépassement et d'innovation

CET AMOUR DU MÉTIER EST GARANT D'UNE AMBIANCE COLLABORATIVE ET PROFESSIONNELLE, DES AVANTAGES SOCIAUX, DE LA VIE SOCIALE ACTIVE, MAIS AUSSI DES VALEURS BIEN ANCRÉES DE L'ENTREPRISE QUI VÉHICULENT L'ESSENCE MÊME DE SON IDENTITÉ.



CONSTRUCTION PELCO

418 839-9736

CONSTRUCTIONPELCO.CA

L'équipe de **CONSTRUCTION PELCO** est très fière d'avoir accompagné l'équipe d'Umano Médical dans ce projet de construction.

MERCI DE VOTRE CONFIANCE !
ce fut un plaisir de faire affaire avec vous.

Licence RBQ : 2549-7330-58



Desjardins
Entreprises

Vous accompagner, notre priorité!

Des solutions et tout l'appui nécessaire pour nos entrepreneurs

Desjardins Entreprises Côte-du-Sud
desjardins.com

182, avenue de la Fabrique
Montmagny
418 248-7084
1 877 248-7084

205, avenue Industrielle
bureau 100, La Pocatière
418 856-5225
1 866 995-5225

ÉBÉNISTERIE REFLET

T. 418 883-2727
F. 418 883-2600



www.ebenisteriereflet.com

EQIP
SOLUTIONS / GÉNIE

LÉVIS
8165, rue du Mistral
bureau 201
418 838-9789

SAINT-GEORGES
430, 107e rue
bureau 200
418 228-2223

WWW.ESGENIE.COM



M2S électronique
membre de Narvi Consortium

Fier partenaire
d'Umano Médical

M2SELECTRONIQUE.COM

LES ACIERS COUDIBEC INC.

C'est avec plaisir que nous avons participé à cette réalisation!

AU-DELÀ DE LA FABRICATION

Conception, fabrication
et installation de charpentes d'acier

coudibec.com

1069, rue du Parc-Industriel, Lévis

info@coudibec.com | 418 839-7022



En plus d'avoir pour mission le bien-être des patients et des clients, Umano Medical se donne également le mandat de veiller au bien-être de ses employés en misant tant sur leurs réalisations personnelles que professionnelles. C'est pourquoi l'entreprise s'engage à offrir un environnement de travail stimulant, une salle d'entraînement, des aires de repas extérieures, un service de transport et plus encore.

UN BON CITOYEN CORPORATIF IMPLIQUÉ DANS SON MILIEU

Pour Umano Medical, l'implication dans son milieu est primordiale. Il est arrivé à plus d'une reprise que l'entreprise fasse le don de lits d'hôpitaux : elle a remis un lit à la fine pointe de la technologie à la Fondation des services de santé de la MRC de L'Islet. L'entreprise de L'Islet a voulu ainsi remercier le CHSLD de Saint-Jean-Port-Joli qui lui a prêté ses locaux pour le tournage d'une vidéo corporative. Aussi, deux lits médicaux ont été remis à la Fondation du Cégep de La Pocatière.

CES ÉQUIPEMENTS, DOTÉS DES TOUTES DERNIÈRES TECHNOLOGIES, SONT UTILISÉS À DES FINS ÉDUCATIVES. PLUS RÉCEMMENT, L'ENTREPRISE A SOUTENU LA FONDATION DU CHU DE QUÉBEC EN FAISANT LE DON D'UN LIT POUR L'UNITÉ DES SOINS PALLIATIFS DU CENTRE MÈRE-ENFANT SOLEIL DU CHUL.

FONDS régionaux de solidarité FTQ
Chaudière-Appalaches

S'INVESTIR POUR UNE MEILLEURE SOCIÉTÉ.

Fier partenaire d'Umano Médical
les Fonds régionaux de solidarité FTQ Chaudière – Appalaches sont heureux de contribuer au succès de cette entreprise d'ici, au rayonnement international.

Pour vos projets d'investissement,
Louise Lalancette 418 837-1040

fondsreg.com











LA TECHNOLOGIE AU SERVICE DE L'HUMAIN

L'innovation, au cœur des produits, est mise en œuvre pour répondre à de réels besoins et, avant tout, pour simplifier la vie et maximiser la sécurité des usagers et des patients.

Umano Medical propose bien plus que des lits d'hôpitaux.

Par exemple, une technologie installée dans le lit a comme objectif d'avertir le personnel médical lorsqu'un patient désire en sortir et permet donc de réduire le nombre de chutes. Une balance de haute précision est également intégrée dans le lit afin de permettre la prise de poids à même le lit. Les surfaces de leurs lits sont également toutes lisses, et sans joints, afin de faciliter le nettoyage et ainsi maximiser le contrôle des infections.

TOUS LES PRODUITS D'UMANO MEDICAL RÉPONDENT AUX TOUTES DERNIÈRES NORMES INTERNATIONALES DU SECTEUR MÉDICAL.

Faits saillants

INSTALLATIONS

L'Islet et Lévis

SPÉCIALITÉ

Conception et fabrication de lits d'hôpitaux

EFFECTIFS TOTAUX

200 à l'Islet
100 à Lévis

RBQ: 1474-0575-72

normand Côté entrepreneur électricien inc.

134, rue Olivier, Laurier-Station
418 728-2152
info@coteelectricien.ca
www.coteelectricien.ca



Par Steeve Drapeau

Saint-Édouard-de-Lotbinière, virage 4.0 pour Les Bois de plancher PG

L'un des plus importants manufacturiers de planchers de bois franc au pays, Les Bois de plancher PG, accélère son virage vers l'industrie 4.0 et propulse sa productivité grâce au soutien financier de 4 millions de dollars provenant du programme Innovation Bois, d'Investissement Québec et de la Banque de développement du Canada.



La PME dirigée par Anne-Marie Faucher pourra ainsi multiplier ses efforts afin d'améliorer l'ensemble de sa production, notamment via l'automatisation et la modification d'équipements.

L'investissement permettra d'obtenir des gains appréciables en terme de rendement-matière, mais surtout de résoudre, grâce à l'automatisation, un problème récurrent de recrutement au poste de classeur de grade et de qualité.

« L'automatisation et la robotisation de nos procédés de fabrication nous permettront d'augmenter la productivité de nos usines, mentionne Mme Faucher. Ce soutien du gouvernement du Québec et de la Banque de développement du Canada nous aide à poursuivre notre croissance, à continuer notre virage 4.0 et à permettre à des employés d'accéder à des emplois plus stimulants. L'innovation fait partie de notre culture d'entreprise afin de nous rendre plus performants et efficaces. »

La contribution financière à ce grand projet évalué à plus de 4 millions de dollars est répartie de la façon suivante : le ministère des Forêts, de la Faune et des Parcs accorde une somme de 1 846 318 dollars par l'entremise de son Programme Innovation Bois, Investissement Québec consent un prêt à terme de 1 147 500 dollars et la BDC alloue quant à elle un prêt à terme de 1 147 500 dollars.

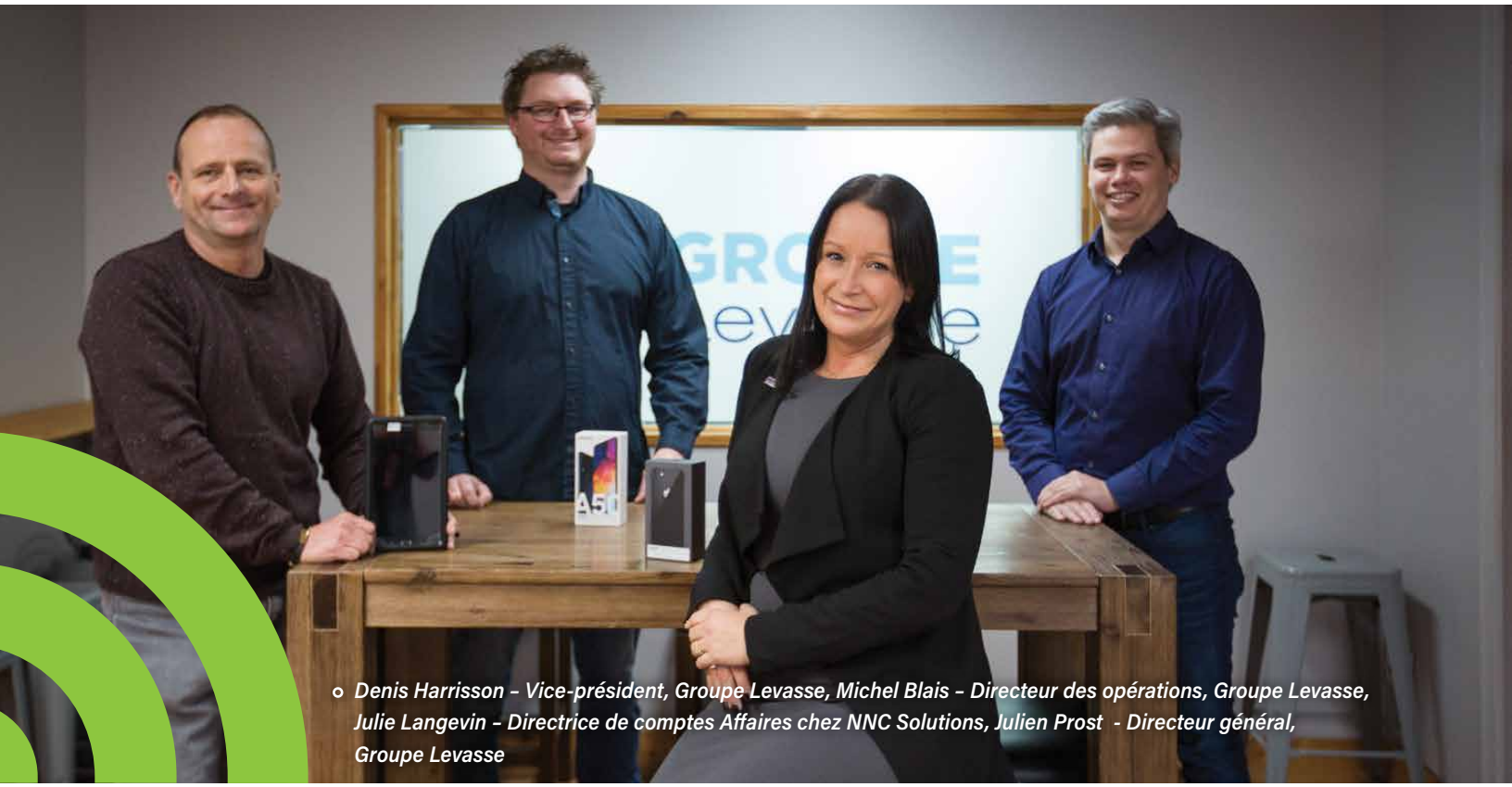
« La région de la Chaudière-Appalaches est reconnue pour la vitalité de ses entreprises, relate Marie-Eve Proulx, ministre déléguée au Développement économique régional et ministre responsable de la région. Alors que le recrutement de la main-d'œuvre constitue un défi quotidien que doivent affronter les entrepreneurs, il est rassurant de voir que plusieurs d'entre eux n'hésitent pas à développer des solutions innovantes. L'automatisation permet de revoir les modèles en intégrant l'énorme potentiel de la technologie et de faire face au marché du travail en constante évolution. » Ce coup de pouce financier à Les Bois de plancher PG, qui offre une gamme de plus de 5 000 produits distincts, viendra consolider au final près de 180 emplois.





Groupe Levasse de Lévis

profite pleinement de l'expertise de l'équipe de NNC Solutions



Denis Harrisson – Vice-président, Groupe Levasse, Michel Blais – Directeur des opérations, Groupe Levasse, Julie Langevin – Directrice de comptes Affaires chez NNC Solutions, Julien Prost - Directeur général, Groupe Levasse

Groupe Levasse cumule plus de 25 ans d'expérience en transport de marchandises et en logistique de transport aérien, maritime et routier. Les équipes multidisciplinaires et dévouées de ses trois divisions, Transport Levasse, Globco International et Modal Logistique, font preuve d'ingéniosité afin de trouver les solutions qui s'adaptent parfaitement aux besoins des clients.

NNC SOLUTIONS

TELUS Détaillant autorisé



Catherine Cormier
Gérante de boutique



Julie Langevin
Directrice de comptes affaires



Marie-Pier Michaud
Représentante aux ventes affaires



Myriam Banville
Directrice de comptes affaires



Séléna Berthiaume
Représentante aux ventes affaires



Stéphanie Doyon
Directrice de comptes affaires

www.nncsolutions.com | 1 888 330-8882 | support@nncsolutions.com

Basée à Lévis, l'entreprise présente un modèle d'affaires unique puisqu'elle constitue l'une des très rares compagnies œuvrant dans le secteur de la logistique du transport à posséder sa propre flotte de camions. « Cela nous procure un avantage concurrentiel indéniable et nos clients, dont la plupart sont actifs dans l'import et l'export, en profitent pleinement », indiquent Julien Prost, directeur général et Michel Blais, directeur des opérations.

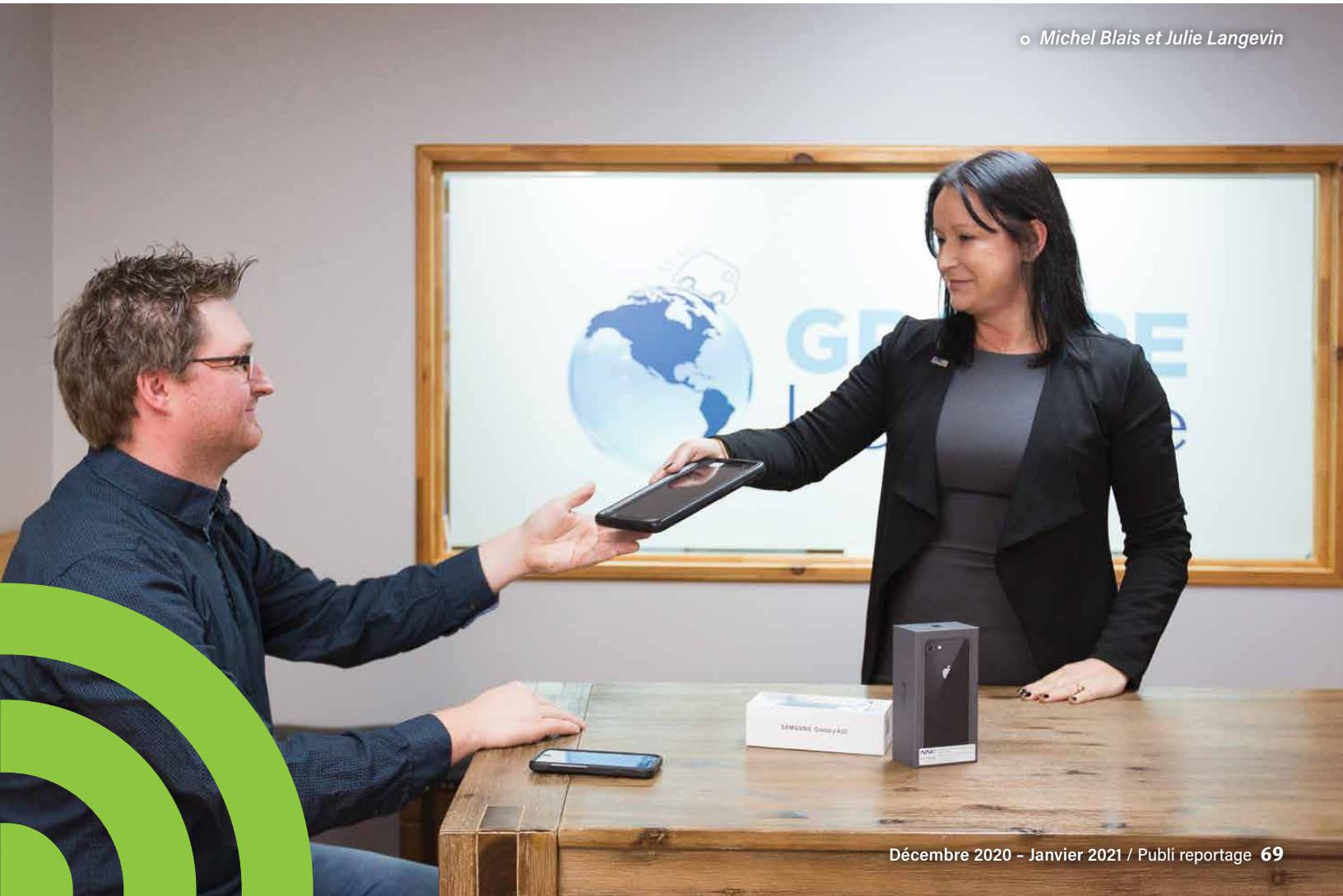
Toujours à l'affût des plus récentes percées technologiques et désireux de les implanter dans leur entreprise afin de continuer à se démarquer, les deux gestionnaires en sont déjà à la quatrième génération de systèmes GPS dans les camions du Groupe Levasse. « Ils en sont équipés depuis une douzaine d'années. Ça nous permet de suivre à la trace le déploiement de nos équipes et de contrôler davantage la chaîne de distribution pour nos clients. C'est aussi plus facile aux terminaux de transit et ça raccourcit les délais quand il est question de transport sécurisé », indiquent Julien Prost et Michel Blais.

Depuis six ans, ils apprécient de plus l'accompagnement de leur conseillère de NNC Solutions Julie Langevin, qu'ils considèrent beaucoup plus comme une partenaire d'affaires que comme un simple fournisseur de produits et services. « Elle demeure toujours accessible et c'est une personne proactive qui nous propose des solutions. »

Notons, que NNC Solutions est une compagnie spécialisée dans le domaine des télécommunications depuis plus de 30 ans et un important partenaire de TELUS au Québec. Julie et son équipe accompagnent leur clientèle, des entreprises de toutes tailles et de tous les secteurs d'activités, en leur proposant des outils de télécommunications qui répondent à leurs besoins. Leurs clients profitent des plus récentes technologies afin d'exploiter leur plein potentiel et en retirer le maximum d'avantages.

Par exemple, les chauffeurs sont maintenant équipés de tablettes électroniques qui tiennent lieu de registres (logbooks), obligatoires aux États-Unis depuis trois ans et qui le deviendront ici en juin 2021. De plus, la conseillère de NNC Solutions proposera sous peu une application qui sera utilisée par l'employé affecté au chargement des camions le soir.

« Il s'agira d'un système d'assistance qui nous avertira en cas de blessure ou de problème, l'employé travaillant seul en soirée. C'est une autre façon de mettre la technologie au service des gens et des entreprises ! »



Michel Blais et Julie Langevin

Par Maurice Gagnon

Un grand virage pour l'entreprise Ecorad

Fondée en 2007, l'entreprise Ecorad de Saint-Jean-Port-Joli réalise cette année un virage majeur. En plus de déménager dans un nouvel édifice dont elle sera désormais propriétaire, elle adoptera une nouvelle méthode pour enlever les vieilles peintures.



Le président, M. Pierre Lemieux, parle d'un investissement de plus de 2 M$. Les plans d'architecte ont été produits il y a deux ans. La fondation a été coulée en novembre 2019 et les travaux de construction, retardés à cause de la COVID-19, ont commencé le 3 août dernier. Le début des opérations dans la nouvelle usine est prévu pour février 2021.

Les valeurs environnementales animent son président, M. Pierre Lemieux, depuis qu'il a commencé à transformer des calorifères en 1978, près de 30 ans avant la fondation de Ecorad. Il a donc choisi une entreprise locale, Art massif, pour ériger la structure de son nouveau bâtiment en panneaux lamellés-collés. L'entreprise a pu bénéficier d'une aide financière de 70 000 $ du gouvernement du Québec parce qu'elle utilise le bois. « Même sans cet incitatif, nous l'aurions fait de toute façon », insiste Pierre Lemieux. De plus, il intégrera à la façade trois arches de fonte, coulées en 1910 et récupérées d'un édifice de Madison Avenue à New York.

Ecorad était locataire dans l'ancien édifice de Laurendeau portes et châssis. L'endroit et l'espace disponible ne correspondaient plus au besoin de l'entreprise en pleine expansion. L'espace de production sera doublé dans le nouveau bâtiment de 18 200 pieds carrés. Quelque 6 200 pieds carrés seront consacrés à l'usine comparativement à 3 200 présentement. L'espace d'entreposage sera aussi accru. « Les radiateurs sont sur des étagères. On va passer de 12 pieds à 20 pieds de hauteur d'entreposage », se réjouit le président. La salle d'exposition occupera une place plus importante.

NOUVEAU PROCÉDÉ

L'entreprise adopte également un nouveau procédé de décapage par soufflage de billes (Grenaillage ou shot peening) pour débarrasser de la peinture au plomb les calorifères qu'elle restaure et transforme. Il remplacera le procédé par jets d'eau.

Le déménagement de l'entreprise ne se traduira pas par une hausse importante du nombre d'emplois. On compte présentement 11 travailleurs. « On aimerait bien en ajouter deux ou trois de plus, mais l'automatisation va accroître notre efficacité », explique M. Lemieux. L'entreprise produit 1 200 unités par année. Les radiateurs proviennent du Québec, de l'Ontario et du Nord Est des États-Unis.

Notons que l'entreprise a aussi un pied à terre aux États-Unis depuis 2017. Ecorad USA inc. est née à la suite de l'acquisition de A1 Plumbing & Heating de Somerville, Massachusetts. « Les inventaires furent relocalisés à Rocky Hill, Connecticut qui est par le fait même devenu notre plaque tournante pour desservir les États-Unis », souligne M. Lemieux. Les équipements sont produits au Canada et acheminés au lieu de dépôt américain.

Selon Pierre Lemieux, la demande pour les équipements de chauffage est saisonnière. Elle se situe essentiellement, dit-il, entre septembre et Noël. « Le reste de l'année, les gens ne pensent pas vraiment à ça », selon lui. Une meilleure efficacité permettra donc de réduire les délais de livraison se réjouit le président. L'entreprise fait aussi beaucoup d'institutionnel et d'écoles.

« La grippe espagnole de 1918 a permis de réaliser que la propagation de microbes était inférieure dans les édifices équipés de chauffage radiant, ce qui représente un élément intéressant en période de pandémie », conclut M. Lemieux.



Ville de Lévis | MRC de Lotbinière-Bellechasse-Montmagny-L'Islet

R.M.G. Prévention

Magasinez en ligne et découvrez NOTRE CATALOGUE INDUSTRIEL

rmgprevention.com

Chez RMG Prévention, nous sommes les spécialistes dans la vente d'équipements de sécurité, d'entreposage et de manutention, de vêtements et chaussures de travail et de fournitures industrielles de tout genre.

Peu importe vos secteur d'activité
SANTÉ ET SERVICES SOCIAUX - COMMERCES - INDUSTRIES - CONSTRUCTION
Vous trouverez de tout chez nous!

- **GRAND** inventaire de produits
- **SERVICE ET LIVRAISON RAPIDE** à votre porte
- **DES MILLIERS DE PRODUITS** pour vous

DYNAMIC SAFETY INTERNATIONAL · SHOWA · Timberland PRO PRO SERIES · JACKSON SAFETY · 3M



Distributeur autorisé SINTO HILTI

Sécurité - Outils - Manutention et rangement - Entretien des installations
Soudage - Instrumentation - Détecteur de gaz - Emballage et expédition

commande@rmgprevention.com 418 867-4578 rmgprevention.com



Physio Ergo+

vos spécialistes en réadaptation professionnelle et en ergonomie dans la région de Montmagny

Depuis 2011, Cécile Lesaffre, ergothérapeute de formation et forte d'une expérience de plus de 25 ans dans ce domaine, a réuni sous un même toit plusieurs spécialistes de la réadaptation physique afin d'offrir ses services aux individus et aux entreprises de la région.

Cécile Lesaffre, propriétaire et ergothérapeute

418 241-2136
info@physioergoplus.com

physioergo

123, boulevard Taché Ouest
Montmagny

Consciente qu'il fallait pallier l'absence d'une clinique multidisciplinaire à Montmagny, Cécile Lesaffre n'a donc pas hésité à s'entourer de collègues œuvrant dans différentes spécialités telles l'ergothérapie, la physiothérapie, la kinésiologie, l'ostéopathie, l'orthophonie, le travail social, la massothérapie et la yogathérapie. « Seul, on va plus vite mais ensemble, on va beaucoup plus loin », résume-t-elle pour insister davantage sur cette philosophie qui anime l'équipe. L'interdisciplinarité, la complémentarité et le partage des formations et des connaissances est une priorité.

Physio Ergo+ regroupe, dans un espace tout neuf aménagé en octobre et qui favorise la prise en charge en équipe, une dizaine de thérapeutes. L'entreprise se distingue par son approche proactive centrée sur la résolution des problématiques de santé à leur source. Bien que la clinique traite des patients de tout âge, Cécile Lesaffre et son équipe ont développé une approche adaptée aux entreprises et aux travailleurs.

« Nous axons beaucoup nos interventions sur la prévention. Nous croyons qu'un employé qui travaille dans un contexte sans douleur est un employé plus productif. Nos actions visent à diminuer les causes et les conséquences de l'absentéisme au travail, à faciliter le retour au travail et à améliorer le rendement et la productivité. C'est là un impondérable dans la situation de plein emploi que vivent les entreprises aujourd'hui. »

Ainsi, il est possible de faire évaluer les exigences physiques de différentes tâches, analyser et adapter les postes de travail et même de recevoir des traitements de physiothérapie en entreprise, tout cela dans une optique de prévention. « Il ne faut pas attendre qu'un employé se blesse avant de consulter. Dès les premiers signes de douleur, vous devez faire appel à nos services. Un employé en arrêt de travail, ça coûte cher à une entreprise : perte ou baisse de production, recherche d'un remplaçant, temps d'adaptation, personne ne veut en arriver là. » Pour contribuer à l'attraction et à la rétention de personnel, faire appel à Physio Ergo+ demeure donc une option à envisager sérieusement.

« NOUS POUVONS AIDER AU CHANGEMENT DE MODE OPÉRATOIRE EN INSTAURANT DES MICRO-PAUSES ET DES PROGRAMMES DE COURTS EXERCICES POUR LES EMPLOYÉS, CE QUI AIDE ENTRE AUTRES À RÉDUIRE LES BLESSURES ET L'ABSENTÉISME. »

Services hautement professionnels, courts délais de service, pertinence des actions et suivi diligent caractérisent la clinique Physio Ergo+. Pour le traitement efficace et la prévention des douleurs et blessures, des tensions musculaires, pour une remise en forme, pour un retour au travail plus rapide ou pour combattre la dépression et l'épuisement professionnel, la dizaine de ressources professionnelles basée à la clinique de Montmagny est là pour vous.



La Chambre Commerce de Lévis honorée par Québec



Le 23 novembre dernier, le député de Lévis et président de l'Assemblée nationale du Québec a remis, de façon virtuelle, la médaille de l'Assemblée nationale du Québec à la Chambre de Commerce de Lévis.

La directrice générale et vice-présidente exécutive de l'organisme, Marie-Josée Morency, a pu partager cette belle nouvelle avec le conseil d'administration et l'équipe permanente en vidéoconférence. M. Paradis s'est dit fier, en cette année difficile, de reconnaître le dévouement exceptionnel et la proactivité de la Chambre de Commerce de Lévis.

LA CHAMBRE DE COMMERCE DE LÉVIS

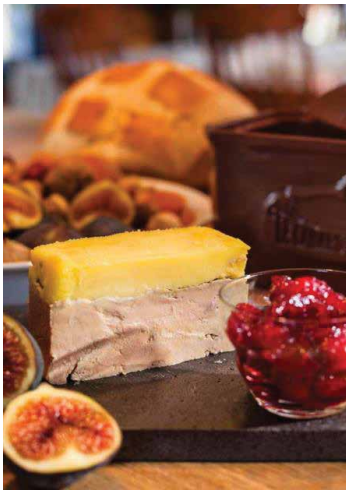
Le Canard Goulu à votre porte

Le producteur local Sébastien Lesage de l'entreprise Canard Goulu de Saint-Apollinaire propose la livraison à domicile pour sa clientèle de Lévis et de la région de Québec.

Pour vous permettre de rester en sécurité à la maison tout en continuant de manger vos produits locaux préférés, le Canard Goulu met en place un service de livraison à domicile pour l'ensemble de ses produits. On doit commander obligatoirement via téléphone au 418 881-2729 et demander Manon ou Benoît.

Le territoire de livraison s'étend de Lévis à Saint-Augustin, L'Ancienne-Lorette ainsi que la Vieille Capitale. Voici les détails : du 14 au 20 décembre. 15 dollars de livraison pour toutes les commandes et livraison gratuite avec tout achat de plus de 200 dollars.

Du 21 au 24 décembre et du 28 au 31 décembre, 20 dollars de livraison pour toutes les commandes ou livraison gratuite avec tout achat de plus de 200 dollars.





ASSEMBLÉE NATIONALE DU QUÉBEC

En cette période de relance économique,

vos députés travaillent à développer un Québec plus prospère basé sur vos priorités.



Le développement économique est au cœur des priorités du gouvernement. Il est essentiel d'offrir les outils nécessaires aux entreprises pour favoriser leur pleine réalisation. Je crois que l'audace et le travail des entrepreneurs contribuent réellement à la vitalité des communautés. Continuons d'innover et de dynamiser toutes les régions du Québec !

MARIE-EVE PROULX

Députée de Côte-du-Sud
Ministre déléguée au Développement économique régional
Ministre responsable de la région de la Chaudière-Appalaches
Ministre responsable de la région du Bas-Saint-Laurent
Ministre responsable de la région de la Gaspésie–Îles-de-la-Madeleine

6, rue Saint-Jean-Baptiste Est, Bureau 206
Montmagny (Québec) G5V 1J7

1 866 774-1893

Marie-Eve.Proulx.CDS@assnat.qc.ca



De nombreux modèles de réussite entrepreneuriale contribuent au dynamisme économique de notre région. Parce que le développement économique est une priorité, encourageons nos entrepreneurs à continuer de bâtir, d'innover et de promouvoir leur savoir-faire.

MARC PICARD

Député des Chutes-de-la-Chaudière
Vice-président de l'Assemblée nationale

730, avenue Taniata, Bureau 230
Lévis (Québec) G6Z 2C5

1 418 834-0015

Marc.Picard@assnat.qc.ca

Nous sommes là pour vous, n'hésitez surtout pas à nous contacter !



LaShop Architecture :

créer et innover ensemble

LaShop Architecture est née en 2017 avec une vision précise : devenir un partenaire en architecture reconnu pour son ingéniosité et l'efficacité des bâtiments qu'il conçoit. Pour y parvenir, la création d'une équipe talentueuse et unie était primordiale.

Philippe Beaulieu, architecte



418 839-5181

lashoparchitecture.ca

1106, rue Pierre-Beaumont
Lévis



Dès son embauche au sein du bureau de l'architecte Dominique Blais en 2010, il est prévu qu'un jour l'architecte Philippe Beaulieu prendra la relève de l'entreprise lévisienne, ce qui survient lors d'une fusion 2017. Perpétuant la tradition de la firme fondée en 1985, Philippe Beaulieu prend toutefois soin d'y ajouter sa touche bien personnelle et d'y insuffler un vent de modernité.

« En fondant LaShop Architecture, je ne voulais pas d'une structure d'entreprise à hiérarchie prononcée. Je voulais que chaque membre de l'équipe prenne conscience de son importance pour l'organisation, peu importe son rôle ou son nombre d'années d'expérience. »

L'une des premières actions concrètes a été de procéder à la reconfiguration des bureaux afin d'aligner l'aménagement de l'espace avec sa vision d'entreprise, la division des membres de l'équipe sur deux étages ne convenait pas en ce sens. « Nous sommes une équipe bien soudée qui travaille dans un esprit collaboratif. Nous avons donc rapatrié tout ce beau monde sur un même étage pour former un atelier ouvert et rassembleur pour une meilleure concertation et efficacité », raconte Philippe Beaulieu.

Maintenant à la tête d'une équipe de neuf professionnels passionnés comme lui, Philippe Beaulieu a les coudées franches pour mener à bien les destinées de LaShop Architecture, déléguant les tâches et fonctions selon les spécialités de chacun.

LumiGroup
Éclairage architectural
Partenaire de vos projets depuis 25 ans!
Québec : 418 262.0298
Montréal : 514 270.3352
info@lumigroup.com | lumigroup.com

axys
Axys Consultants inc.
Fier de collaborer avec LaShop Architecture et Design depuis plusieurs années!
1017, boul. Vachon Nord, suite 200
Sainte-Marie, Beauce (Québec) G6E 1M3
Tél.: 418 387-7739
www.axys.qc.ca

« À LaShop Architecture, nous croyons fermement au travail d'équipe et savons que derrière chaque projet se tient toute une équipe de création, un atelier bien vivant qui, sans ses membres et leur apport personnel, ne serait pas le même. Ici, tout le monde a sa voix. Chaque idée compte. »

POURQUOI LASHOP ARCHITECTURE ?

Dès le départ, Philippe Beaulieu privilégiait pour son entreprise un nom commercial distinctif. « Il était hors de question que le bureau s'appelle Philippe Beaulieu Architecte. Cela allait à l'encontre de notre philosophie et de nos valeurs qui privilégient le travail d'équipe, l'entraide et le partage des connaissances. »

C'est ainsi qu'est arrivé le nom de La « Shop », qui rend un hommage bien senti aux racines du Québec façonné par ses usines, au pain que l'industrialisation a permis d'amener sur la table de nombreux travailleurs parmi lesquels comptent nos parents et nos grands-parents.

On le voit, le nom démarque l'entreprise, mais les valeurs prônées, la vision de développement et les façons de faire demeurent aussi des avantages concurrentiels non négligeables.

« Nous travaillons avec des partenaires de confiance qui partagent avec nous la volonté de répondre aux besoins des clients avec une vision à long terme. Ce sont des collaborateurs précieux qui nous permettent d'aller plus loin en plaçant le client au centre du projet. Tant au niveau des membres de notre atelier que de nos collaborateurs externes, on se fait un devoir de choisir les meilleurs, de travailler avec des gens qui partagent réellement nos valeurs. »



CONSTRUCTION PELCO

418 839-9736
CONSTRUCTIONPELCO.CA

NOTRE ENGAGEMENT À LA RÉUSSITE DE VOTRE PROJET

Licence RBQ : 2549-7330-58



LES NOUVELLES TECHNOLOGIES AU SERVICE DE L'ARCHITECTURE

Philippe Beaulieu a 39 ans et demeure le doyen d'un groupe de passionnés dont le plus jeune des membres a 25 ans. On s'imagine facilement que la technologie prend toute la place qui lui revient au sein de LaShop Architecture. Loin de devenir des esclaves de ces nouvelles technologies, les professionnels ont décidé d'en tirer le meilleur parti pour en faire profiter la clientèle et leur permettre de vivre une expérience client encore plus satisfaisante.

« Par exemple, nous avons intégré à nos façons de faire la réalité virtuelle, qui nous permet de modéliser chaque bâtiment en trois dimensions et de proposer au client une visite réaliste de son futur projet généré par nos logiciels grâce à un casque spécialement conçu pour ce faire. Les investissements faits par le client pour réaliser sa vision pour son bâtiment sont souvent substantiels. Nous souhaitons que le client puisse « vivre » son projet, qu'il se sente impliqué et confiant dans cette aventure. C'est la meilleure façon pour permettre au client de bien comprendre le produit fini qu'il obtiendra. »

En plus de rassurer les clients sur les caractéristiques de l'immeuble à construire, la réalité virtuelle permet de procéder à des modifications en temps réel, ce qui constitue un avantage indéniable dans l'élaboration d'un projet d'architecture complet.

L'équipe
de **CONSTRUCTION PELCO** est très fière
de vous accompagner dans vos différents projets
depuis plus de 32 ans!

MERCI DE VOTRE CONFIANCE SOUTENUE,
ce fut un réel plaisir de vous servir.

NOS EXPERTISES :

- ENTREPRENEUR GÉNÉRAL
- MONTAGE DE STRUCTURE
- MANUTENTION

CONSTRUCTION PELCO

Publireportage

LaShop Architecture

UNE EXPERTISE QUI SE DÉPLOIE AU QUÉBEC ET EN ONTARIO

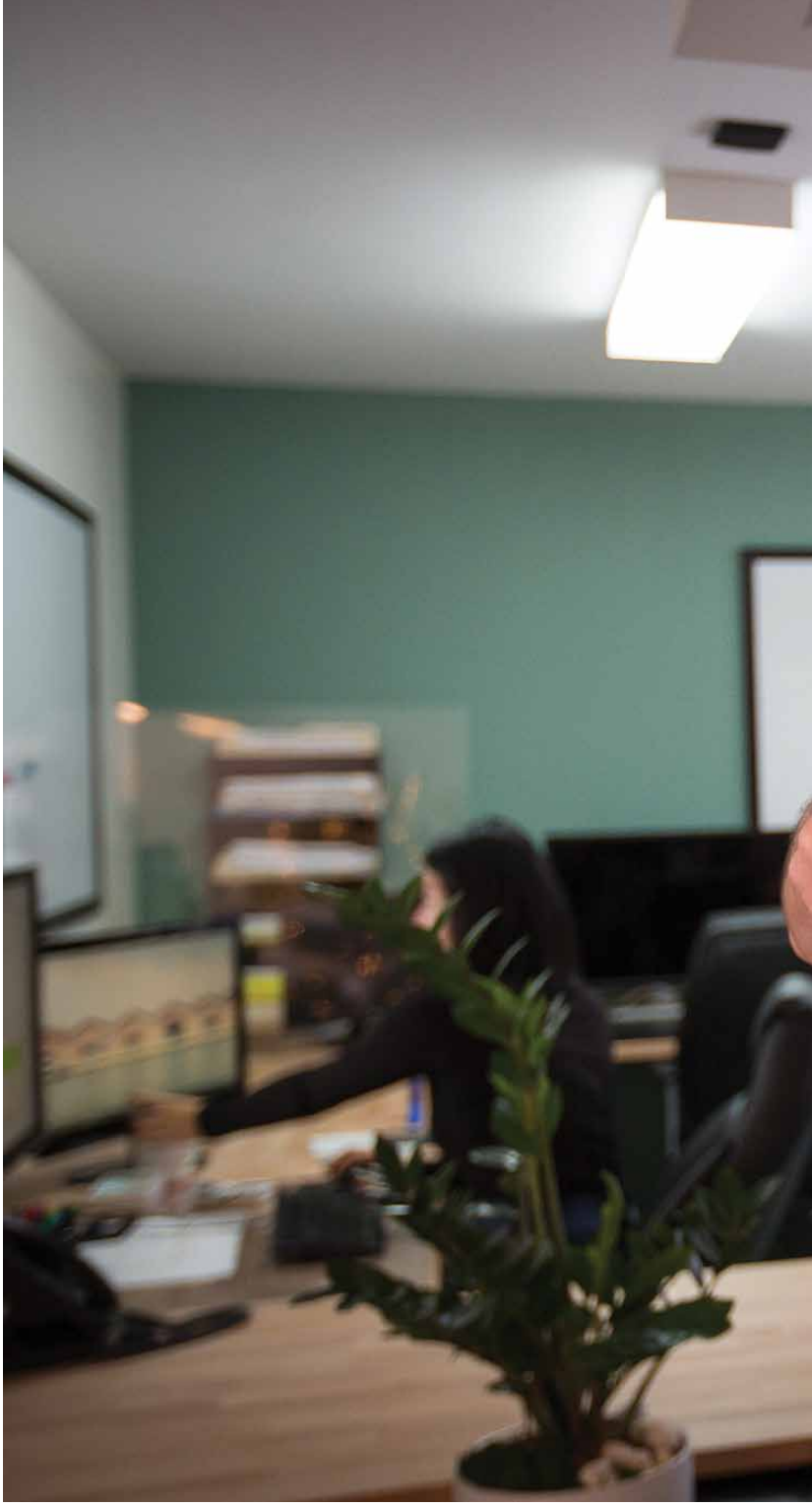
LaShop Architecture se spécialise dans la réalisation de projets d'envergure dans les secteurs industriel, commercial, administratif et multi résidentiel, tant au Québec qu'en Ontario.

Immeubles d'habitations, bâtiments commerciaux et bâtiments industriels, sièges sociaux d'entreprises et autres réalisations portent maintenant le sceau LaShop Architecture. « Nous avons réalisé avec passion et fierté les plans de plusieurs bâtiments d'importance dont le siège social de Cométal à Lévis, les bureaux et terminal Kingsway à Saint-Augustin-de-Desmaures, le siège social du Groupe TAQ à Québec, le Complexe Jean-Gauvin à Cap-Rouge ainsi que les Châteaux Bellevue de Shawinigan et d'Amqui, pour ne nommer que ceux-là. »

Présentement, LaShop Architecture est à compléter le projet de siège social et d'entrepôt des Emballages L. Boucher, un important grossiste basé à Québec. « Nous voulions un design moderne et audacieux qui colle à la personnalité du client. Nous avons réfléchi avec soin chaque aspect du projet afin que tous les utilisateurs, qu'ils soient employés ou clients, aient une expérience unique de toutes les aires du bâtiment. L'immense entrepôt de 100 000 pieds carrés avec ses plafonds à 35 pieds du sol est à lui seul assez impressionnant. C'est un autre défi relevé avec fierté par notre équipe ! », s'exclame Philippe Beaulieu qui ajoute que son entreprise est aussi impliquée dans le projet d'un centre multifonctionnel présentement en construction à Port-Daniel-Gascons en Gaspésie.

Des projets pour l'avenir ? Bonifier l'offre de LaShop Architecture en y exploitant davantage son service de graphisme. « Nous offrons déjà ce service à nos clients pour la conception de plans de location ou encore d'évacuation pour les immeubles d'habitation. Il n'est pas exclu d'aller chercher différents mandats en ce sens et de créer un service à part entière de graphisme à LaShop. »

Comme on peut le constater, « ça va bien à 'shop » !









CONSTRUCTIONS
Entrepreneur général
INC.

NOTRE ENGAGEMENT !
VOTRE SATISFACTION !

Depuis 1989

RBQ : 2630-8684-64

418 831-4755

1400, rue Thomas-Powers
bureau 101, Lévis

info@constructionm.ca

constructionm.ca

Fier partenaire de vos projets!

Par Steeve Drapeau

Roger Parent nommé **Citoyen d'honneur** par la Ville de Lévis

C'est le 10 novembre dernier que Roger Parent, philanthrope et fondateur du groupe immobilier Logisco, a été honoré par la Ville de Lévis qui lui a décerné, des mains du maire Gilles Lehouillier, le titre de Citoyen d'honneur de la Ville pour l'année 2020.



Homme d'affaires aguerri, son entreprise Logisco continue de façonner l'écosystème économique de Lévis. Mais ce prix reconnait surtout sa contribution exceptionnelle via ses différents engagements dont la Fondation Elizabeth et Roger Parent qui vise à combattre la solitude chez les personnes aînées. « Nous sommes fiers de pouvoir compter sur un bâtisseur d'exception, qui a participé concrètement au développement de notre ville, a déclaré monsieur Lehouillier. Son entreprise s'est démarquée par la qualité et l'envergure de ses réalisations. Le parcours de monsieur Parent est le fruit de son travail acharné, de son flair et de son désir de faire une différence dans le quotidien des occupantes et occupants de ses immeubles. Il n'a jamais hésité à s'investir dans son milieu et à soutenir ses concitoyennes et ses concitoyens. Il est un modèle et une source d'inspiration pour la relève entrepreneuriale et pour l'ensemble de la communauté d'affaires. »

« C'est une grande fierté pour moi de recevoir le prestigieux prix de Citoyen d'honneur de la Ville de Lévis. Je suis choyé d'avoir pu contribuer, à ma façon, au développement immobilier de cette magnifique ville que j'affectionne tout particulièrement et dans laquelle j'ai choisi d'habiter et d'élever ma famille. C'est avec beaucoup d'émotion et d'humilité que je reçois ce prix, qui représente pour moi le fruit de ma passion et de mon instinct au cours des années. Sans un entourage exceptionnel, rien de tout cela n'aurait été possible », a ajouté monsieur Parent. Depuis 2016, le programme Citoyenneté d'honneur de la Ville de Lévis reconnaît l'apport inestimable de celles et ceux qui contribuent à faire de la ville un milieu toujours plus accueillant et solidaire.



Ville de Lévis | MRC de Lotbinière-Bellechasse-Montmagny-L'Islet

RBQ: 2630-8684-64

Joyeux temps
DES FÊTES

Nous vous remercions pour cette année passée à travailler ensemble et espérons pouvoir collaborer avec autant de succès pour cette nouvelle année. Toute l'équipe de Construction M vous présente ses meilleurs voeux.

CONSTRUCTIONS
Entrepreneur général
INC.

Depuis
1989

Meilleur ici

J'achète Lévis

meilleur à Lévis



meilleuralevis.com