L'AUTO



DES FILMS
POUR LES MORDUS D'AUTO PAGE 21

LA MITSUBISHI GALANT RALLIART

PLAISIRS ÉPICÉS

L'émotion. Voilà ce que les constructeurs veulent que les conducteurs ressentent quand ils voient et conduisent leurs voitures. Pour faire naître cette étincelle, il suffit parfois d'ajouter des chevaux sous le capot et quelques paillettes sur la carrosserie d'une berline, qui se transforme alors en Type-S, GTi, Si ou SS. Ne voulant pas être en reste, Mitsubishi a décidé d'épicer sa Galant à la sauce Ralliart.

LE BANC D'ESSAI D'ÉRIC LEFRANÇOIS EN PAGE 12

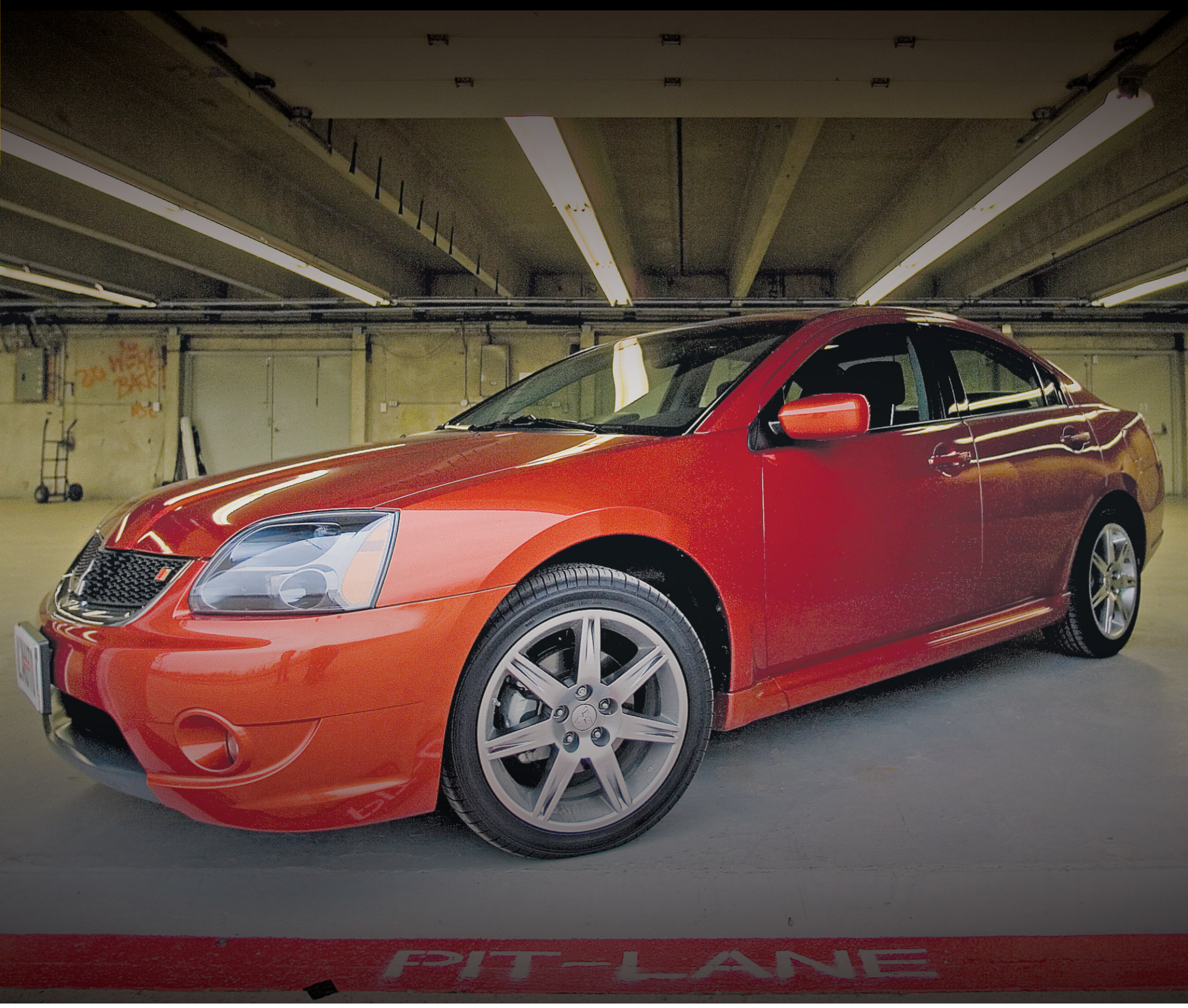


PHOTO MARTIN TREMBLAY, LA PRESSE ©

La différence chez Cité, c'est nos NOUVEAUX MODÈLES 2007.
Soyez le premier sur la route!
NISSAN
La toute nouvelle
Altima 2007
297 $* /mois
location de 60 mois
Nissan Sentra 2007
207 $* /mois
location de 60 mois
Versa 2007 187 $* /mois
location de 60 mois
ou 14 498 $* / à l'achat
*Détails disponibles en magasin. Photos à titre d'illustration.
Cité
NISSAN
3500, rue Jean-Talon Ouest
(près de Côte-des-Neiges)
Métro Namur
(514) 739-3175
ou 1-888-617-4485
www.citenissan.com
3432146A
3432147

hyundaicanada.com



HYUNDAI
Va de l'avant[MC]

La toute nouvelle Elantra 2007 est arrivée.

Et elle a de quoi vous charmer avec un équipement abondant, un espace intérieur de première classe ainsi que des caractéristiques de sécurité de technologie avancée. Cela, à partir de 15 595 $**. Bref, ce tout nouveau membre de notre famille est si désirable que vous désirerez lui faire une place dans la vôtre.

2,9 %
Financement à l'achat†
jusqu'à 36 mois

LOUEZ À PARTIR DE
219 $* à 3,4 %
par mois/60 mois. Frais de livraison et de destination inclus.
0 $ de comptant et de dépôt de sécurité.

3440330A

3440334

[MC] Les noms, logos, noms de produits, noms des caractéristiques, images et slogans Hyundai sont des marques de commerce appartenant à Hyundai Auto Canada, une filiale de Hyundai Motor America. **PDSF de l'Elantra GL 2007 de 15 595 $. PDSF de l'Elantra GLS 2007 montrée de 23 095 $. Frais de livraison et de destination (1345 $), d'immatriculation, d'assurance, d'enregistrement et toutes taxes applicables en sus des PDSF. Les frais de livraison et de destination comprennent les frais de transport et de préparation, d'administration du concessionnaire et un réservoir plein de carburant. *Offres de location sur approbation du crédit des Services financiers Hyundai pour une Elantra GL 2007 neuve, taux d'intérêt annuel de financement à la location de 3,4 %. Mensualités de 219 $ pour 60 mois, sans obligation au terme du contrat de location. Comptant de 0 $, première mensualité requise. Obligation totale de location de 13 140,00 $. Dépôt de sécurité de 0 $ pour tous les modèles. Kilométrage annuel de 20 000 km, 10 ¢ par kilomètre additionnel. Frais de livraison et de destination (1345 $) et frais d'acquisition de location (350 $) inclus dans les offres de location. Frais d'immatriculation, d'assurance, d'enregistrement, RDPRM (50 $) et toutes taxes applicables en sus des offres de location. Les frais de livraison et de destination comprennent les frais de transport et de préparation, d'administration du concessionnaire et un réservoir plein de carburant. †Taux annuel de financement à l'achat sur approbation du crédit des Services financiers Hyundai de 2,9 % jusqu'à 36 mois pour tous les modèles Elantra 2007. Exemple de financement : 15 000 $ à un taux annuel de 2,9 % équivaut à des mensualités de 435,56 $ pour 36 mois. Coût de prêt de 680,07 $ pour une obligation totale de 15 680,07 $. Toutes les offres sont en vigueur jusqu'au 30 novembre 2006 et ne peuvent être combinées à aucune autre offre. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Voir le concessionnaire pour les détails.

Le même vieux disque



ÉRIC LEFRANÇOIS
CHRONIQUE
COLLABORATION SPÉCIALE



PHOTO KEVEN DREWS, ARCHIVES PC

Dans un domaine aussi grave et aussi sensible que la mortalité routière, la répression est-elle la seule solution? Il est permis d'en douter.

La question est posée : « Sommes-nous de bons conducteurs? » À voir les statistiques rendues publiques par la Société de l'assurance automobile du Québec (SAAQ) la semaine dernière, il y a lieu d'en douter. Le nombre de décès sur nos routes n'a jamais été aussi élevé. On estime que 721 personnes auront trouvé la mort sur nos routes d'ici la fin de l'année. Ces statistiques deviennent obscènes quand les chiffres représentent tant de vies fauchées. On n'a pas vu un bilan aussi désastreux depuis celui de l'an 2000.

Doit-on maintenant craindre le pire des instances qui nous gouvernent, nous automobilistes? La SAAQ a beau jeu de relancer ses campagnes de prévention et inviter les forces de l'ordre à jouer les distributrices de contraventions. Dans cette perspective, il ne fait pratiquement plus de doute que le radar photo sera bientôt un objet familier le long de nos routes. Surtout qu'un sondage réalisé par la firme Léger Marketing pour le compte de la SAAQ démontre que 73 % des Québécois se disent favorables à son utilisation. Une autre donnée tirée de ce même sondage révèle que 84 % des personnes interrogées sont d'accord avec une intensification de la surveillance policière. Tout le monde est content : la SAAQ pourra sans doute boucler son budget plus facilement et la police pourra augmenter ses effectifs. Pas de problème, la population est d'accord!

Dans un domaine aussi grave et aussi sensible que la mortalité routière, la répression est-elle la seule solution? Il est permis d'en douter. Comment expliquer que le Québec déplore autant de décès sur ses routes? Pourquoi cette année et pas l'année dernière? Que s'est-il passé en 2006? Le caractère naturellement frondeur des automobilistes latins que nous sommes, le manque de civisme de plus en plus criant observé sur nos routes, et notre « tolérance » encore trop grande vis-à-vis de l'alcool au volant, sont des maux dont nous ne sommes pas encore guéris. Mais sommes-nous sur la bonne voie? Consciente des mauvaises nouvelles à l'horizon, la SAAQ a diffusé deux communiqués. Le premier souligne l'importance des excès de vitesse dans le bilan des décès – 150 morts et 7500 blessés à cause de la vitesse. Le second souligne l'hécatombe chez les jeunes de 16 à 24 ans, qui comptaient pour 10 % des conducteurs mais qui ont causé, en 2005, 23 % des accidents. Toujours le même disque usé.

Partout où il est utilisé, le cinémomètre a permis de réduire de manière significative le nombre de collisions causant des blessures graves ou mortelles. La présence de cinémomètres sur les routes du Québec permettrait-elle d'embellir notre bilan routier? Est-ce que poser la question, c'est vraiment y répondre?

Il est vrai que le cinémomètre représente un moyen efficace de réduire les accidents. On ne saurait nier qu'il s'agit aussi d'un moyen « égalitaire » de réprimer les excès de vitesse. Avec le cinémomètre, finie la tolérance pratiquée actuellement par les forces de l'ordre. La limite de 100 km/h ne sera plus une vue de l'esprit, quelque chose que personne ne respecte. Encore faut-il, cinémomètre ou pas, que la règle soit claire et acceptée par tous. Est-ce que cela signifie qu'une fois les cinémomètres en place, nous serons punis dès que nous passerons à 101 km/h plutôt qu'à 120 km/h, comme c'est généralement le cas maintenant?

Tout le monde ne manifeste pas un enthousiasme absolu à l'égard des cinémomètres. Certains se disent agacés par ce « nouvel instrument de répression » qui, selon eux, porte atteinte aux droits et libertés. En fait, le cinémomètre ne photographierait que la plaque d'immatriculation et non le conducteur. Conséquemment, la contravention serait acheminée au propriétaire du véhicule, qui n'est pas forcément le conducteur fautif. Le Protecteur du citoyen avait d'ailleurs déjà exprimé des réserves à ce sujet, soulignant que si cette mesure facilitait la vie du gouvernement, elle ne respectait pas les droits des propriétaires de véhicules.

On peut également se demander si le fait de traquer en priorité les excès de vitesse est la véritable solution à « l'insécurité routière », et si cela causera la négligence d'autres formes de violence routière également mortelles.

Certes, la vitesse est un facteur qui aggrave un accident. Mais le danger, sur la route, ne provient-il pas également d'une vitesse inadaptée, dans un sens large, aux conditions de la circulation (signalisation déficiente, état de la chaussée, météo, etc.)?

Depuis plus d'un quart de siècle, le trafic augmente sur nos routes et, globalement, la mortalité baisse, lentement mais sûrement. Jusqu'où cette tendance ira-t-elle? Nul ne peut répondre à la question. La conduite d'une automobile est une activité humaine, donc faillible. Dès lors, en ce domaine, la sécurité totale n'existe pas. Faut-il pour autant continuer de culpabiliser les automobilistes québécois et entretenir cette psychose de la route que cultivent les autorités? Les accidents de la route doivent-ils nous préoccuper plus que la délinquance, le cancer ou le sida?

La conduite d'une automobile est une activité humaine, donc faillible. Dès lors, en ce domaine, la sécurité totale n'existe pas.

Certains automobilistes aux tempes grises vous rappelleront l'époque où la vitesse n'était pas aussi contrôlée; quand la loi manquait de dents pour s'en prendre aux automobilistes qui circulaient avec plus d'alcool que de sang dans les veines; quand le port de la ceinture de sécurité n'était pas obligatoire et que les tests de collision n'existaient pas, ni les coussins de sécurité gonflables, les aides à la conduite (ABS, antipatinage, antidérapage, etc.), et quand la qualité d'un véhicule se mesurait à sa vitesse de pointe. Bref, ces automobilistes ont connu le pire : les années où la mort était postée aussi bien dans les virages que dans les lignes droites. Prendre la route constituait alors une aventure qui pouvait tourner au drame. Aujourd'hui, nous devrions être aussi vigilants sinon plus. Hélas, nous ne le sommes pas toujours! Mais avons-nous tous été correctement formés?

Tiens, nous pourrions en discuter sur mon blogue (**www.cyberpresse.ca**).

COURRIEL
Pour joindre notre chroniqueur : eric.lefrançois@lapresse.ca

HONDA

Transmission automatique sans frais.

Offre d'une durée limitée.

Fit LX 2007
Volume habitable 2 550 L
Rideaux gonflables
Moteur VTEC[MD]
Air climatisé
Glaces électriques
Serrures électriques
Freins ABS
Chaîne AM/FM/CD de 160 watts

188$* /mois



Location de 60 mois
Incluant 120 000km.
Transport et préparation inclus en location seulement.

*Les offres de location-bail sont faites par Honda Canada Finance Inc., sur acceptation du crédit. Cette offre porte sur les véhicules neufs 2007 mentionnés ci-après. Période de location 60 mois. Pour le véhicule, est identifié : a) le paiement mensuel, b) le montant initial requis ou échange équivalent, c) le montant total au terme de la location. Fit LX (modèle GD3747E) : a) 188 $, b) 4 666 $, c) 15 946 $. Franchise de kilométrage de 120 000 km; frais de 0,12 $ le kilomètre excédentaire. Transport et préparation inclus en location seulement. Frais de publication, taxes, immatriculation, assurance et frais d'administration en sus. Le prix de location des concessionnaires peut être inférieur. Offre d'une durée limitée. Photos à titre indicatif. Voyez Honda Gabriel pour plus de détails. Offre sujette à changement sans préavis par le manufacturier. Offre valide aux résidants du Québec seulement.

OUI, ON A FAIT LE PLEIN

Honda Gabriel

7000, Henri Bourassa Est
Anjou
www.hondagabriel.com
(514)327-7777

Membre des concessionnaires Gabriel.
Un groupe, une force!

3435900A

on vous fait la TOYOTA facile !

0$ DÉPÔT de SÉCURITÉ (à la location)
1re MENSUALITÉ GRATUITE (en location)

COROLLA 2007



à l'achat / à partir de :
199$ / mois ou 15 785$
Location 48 mois, transport et préparation inclus, comptant de 2 626 $, à l'achat, transport et préparation en sus.

MATRIX 2007



à l'achat / à partir de :
219$ / mois ou 17 200$
Location 48 mois. Comptant de 2 666 $ à l'achat, transport et préparation en sus.

ACCÈS TOYOTA Une expérience d'achat tellement plus sympa.
Votre nouvelle Toyota part toujours avec le plein d'essence, l'assistance routière et des tapis protecteurs. www.acces.toyota.ca
Programmes de location au détail et de financement à l'achat de Toyota Canada inc. Sur approbation de crédit par Toyota services financiers.
Offre de location au détail valable sur les modèles Matrix 2007 (KR32EMAA) et Corolla 2007 (BR32EMAA) neufs en stock. Détails chez le concessionnaire.

et on vous fait aussi les camions faciles !



STE-THÉRÈSE TOYOTA facile !

3432131

120, boul. Desjardins Est, Sainte-Thérèse (450) 435-3685

AUTO

SUBARU **OUTBACK (2000-2004)**

Pour braver l'hiver



PHOTO SUBARU

JEAN-FRANÇOIS GUAY
VÉHICULES D'OCCASION
COLLABORATION SPÉCIALE

Grâce aux exploits de ses voitures en championnat du monde de rallye, Subaru s'est bâti une solide réputation en matière de traction intégrale. Toutefois, il lui manquait toujours cette étincelle qui lui permettrait de se distinguer des autres constructeurs. Pour se démarquer et créer son propre créneau, Subaru a mis au point le concept Outback, consistant à donner une image de dur à la Legacy.

Née en 1990 et redessinée en 1995, la gamme Legacy a accueilli dans ses rangs la première familiale Outback en 1996. Avant de dévoiler la deuxième génération en 2000, les stylistes ont concocté une berline Outback en 1999. Peu invitante, elle a été exclue lors de la présentation de la troisième génération, en 2005. La première génération d'Outback (1996-1999) n'était rien d'autre qu'une Legacy déguisée en VUS compact avec sa peinture deux tons, ses phares antibrouillard et ses pneus tout-terrain. Dans le cas de la deuxième génération (2000-2004), les concepteurs ont augmenté la garde au sol, rigidifié le châssis et les suspensions et renforcé les moulures latérales protectrices. Volvo et Audi ont emboîté le pas en créant la XC70 Cross Country et l'Allroad.

Depuis 1996, l'Outback est propulsée par un quatre-cylindres à plat de 2,5 litres et 165 chevaux, ennuyé par un manque de couple à faible régime. Les motoristes ont corrigé cette lacune en abandonnant la culasse à double arbre à cames en tête (DACT) pour une version à simple arbre à cames en tête (SACT), en 2000. Pour donner plus de puissance à la gamme Outback, un moteur six cylindres à plat de 3 litres et 212 chevaux a été offert, à partir de 2001. L'Outback proposait ainsi de meilleures performances. Toutefois, comparativement au 2,5 litres qui peut être couplé à une boîte manuelle à cinq vitesses, seule une transmission automatique à quatre rapports était jumelée au moteur 3 litres. Par ailleurs, le système antidérapage VDC et le système antipatinage VTD étaient offerts uniquement avec le six cylindres.

Outre le choix des moteurs, le système de traction intégrale était différent selon la transmission. Ainsi, les modèles à boîte manuelle profitaient d'un différentiel central avec visco-coupleur alors que la boîte automatique proposait un embrayage multidisques à commande électronique. La principale différence entre les deux systèmes était la répartition du couple entre les essieux avant et arrière (50-50 % avec la manuelle et 40-60 % avec l'automatique).

Par rapport à l'actuelle génération, l'ancienne Outback offrait un habitacle moins spacieux. Les passagers avant étaient à leur aise malgré l'étroitesse des baquets; à l'arrière, l'espace était un peu juste.

Si les Subaru ont déjà conservé une forte valeur de revente, les données ont changé. Il est maintenant possible d'acheter un modèle d'occasion à prix raisonnable. Malgré la bonne réputation de Subaru, les statistiques démontrent que l'Outback n'est pas infaillible. Avant d'acheter, une vérification complète s'impose. Par ailleurs, dotée d'aptitudes hors du commun sur les chaussées glissantes, l'Outback représente une valeur sûre pour affronter l'hiver québécois.

Dans notre prochaine chronique :
La Volvo XC70 Cross-country

VALEUR SUR LE MARCHÉ

2004	PDSC*	20 000 km	40 000 km	80 000 km
Familiale Outback	31 995$	25 000$	23 500$	21 300$
Familiale Outback Ltd	36 995$	29 600$	28 100$	25 700$
Familiale Outback H6	39 995$	30 000$	28 400$	25 900$
Fam. Outback H6 VDC	43 995$	32 300$	30 600$	28 000$
2003	**PDSC***	**30 000 km**	**60 000 km**	**90 000 km**
Familiale Outback	31 995$	22 300$	21 100$	18 700$
Familiale Outback Ltd	36 995$	26 100$	24 900$	22 300$
Familiale Outback H6	39 995$	26 500$	25 200$	22 500$
Fam. Outback H6 VDC	43 995$	28 300$	26 900$	24 100$
2002	**PDSC***	**40 000 km**	**80 000 km**	**120 000 km**
Familiale Outback	31 995$	19 700$	17 100$	13 900$
Familiale Outback Ltd	36 995$	24 100$	21 400$	18 000$
Familiale Outback H6	39 995$	25 700$	22 800$	19 400$
Fam. Outback H6 VDC	43 995$	26 700$	23 600$	20 100$
2001	**PDSC***	**50 000 km**	**100 000 km**	**150 000 km**
Familiale Outback	31 995$	15 800$	13 800$	11 300$
Familiale Outback Ltd	36 995$	17 500$	15 400$	12 600$
Familiale Outback H6	39 995$	18 500$	16 200$	13 400$
Fam. Outback H6 VDC	43 995$	19 600$	17 300$	14 200$
2000	**PDSC***	**60 000 km**	**120 000 km**	**150 000 km**
Familiale Outback	31 395$	13 600$	12 300$	8800$
Familiale Outback Ltd	36 295$	15 200$	13 800$	10 100$

** Prix de détail suggéré par le constructeur

Source : Guide d'évaluation Hebdo

COÛT DES PIÈCES DE REMPLACEMENT *

› Amortisseur arrière :	**136$	› Disque de freins avant :	**142$
› Silencieux d'origine :	736$	› Freins avant (plaquettes) :	159$
› Alternateur d'origine :	582$	› Cardan d'origine :	391$
› Alternateur réusiné :	338$	› Cardan réusiné :	210$
› Démarreur d'origine :	348$		

* Legacy Outback 2.5i 2005 ** Prix à l'unité

Source: Concessionnaire Subaru

ON AIME

› L'efficacité de son rouage intégral
› Son agrément de conduite

ON AIME MOINS

› L'imprécision de la boîte manuelle
› Son habitacle étroit

GARANTIE D'ORIGINE

› Générale 3 ans ou 60 000 km
› Groupe motopropulseur 5 ans ou 100 000 km
› Perforation 5 ans ou km illimité

PRINCIPAUX CHANGEMENTS

2004

› Aucun changement majeur

2003

› Modèle Baja
› Boîte semi-automatique
› Retouches esthétiques

2002

› Essuie-glace arrière intermittent

2001

› Moteur H6
› Système antidérapage VDC

2000

› Nouvelle génération (2e)

CAMPAGNE DE RAPPEL

› Mauvais enclenchement de la sélection «P» de la boîte automatique (2000-20003).
› Défectuosité des glissières des sièges avant (2001).
› Défectuosité des conduites d'alimentation en carburant (2001).
› Mauvaise conception du boîtier de roulement avant droit (2001).
› Défectuosité du régulateur de vitesse des modèles à moteur H6 (2001-2004).
› Le système de freinage peut se bloquer sous le point de congélation (2002).
› Corrosion prématurée de certaines pièces des suspensions (2000-2003).
› Défectuosité de la pompe à eau du moteur à 4 cylindres (2003).

PUBLIC AVIS PUBLIC

A TOUS LES LOCATAIRES de DODGE CARAVAN, GRAND CARAVAN et TOWN & COUNTRY

LONGUE POINTE
DODGE Jeep CHRYSLER

reprend votre location sans AUCUNE PÉNALITÉ*

* Pour les baux se terminent entre le 26 octobre 2006 au 30 juin 2007.

Dodge CHRYSLER

Services financiers Chrysler
nous pensons à VOUS

3443346



NUMÉRO SANS FRAIS
6200, Boul. Métropolitain Est, St-Léonard tél.: 1.866.524.4282 www.longuepointe.com

3441759A

Une fusée qui consomme peu

RENÉ FAGNAN
INSOLITE
COLLABORATION SPÉCIALE

L'entreprise dirigée par l'inventeur George Parker, Fuel Vapor Technologies, de Maple Ridge en Colombie-Britannique, tente de démontrer qu'écologie et haute performance peuvent aller de pair.

Sa voiture, nommée « alé », a été dévoilée au salon SEMA. Elle est le résultat de 15 années de recherches. Il s'agit d'un véhicule à très faibles émissions qui combine une nouvelle technologie d'alimentation en essence, une forme extrêmement aérodynamique et un poids plume de 635 kg.

Même si elle est artisanale, l'alé peut circuler sur les routes. « Elle est construite d'un châssis tubulaire en acier habillé d'une carrosserie en fibre de verre, explique Brad Zimmerman, technicien chef.

C'est une biplace propulsée par un moteur Honda turbo quatre cylindres de 1,5 litre qui produit 180 chevaux. Elle ne possède que trois roues, deux à l'avant puisqu'il s'agit d'une traction, et une à l'arrière.

Cette configuration nous a permis de dessiner une carrosserie très aérodynamique car, dans le cas d'une voiture traditionnelle, le moteur gaspille énormément d'énergie à déplacer le véhicule dans l'air. »

L'alé est capable de performances étonnantes : accélération 0-100 km/h sous les 5 secondes, vitesse maximale de 256 km/h et quart de mille en 12,9 secondes. Mais le plus stupéfiant est qu'elle ne consomme que 2,53 L/100 km; elle parcourt donc 93 milles au gallon!

Cette faible consommation est essentiellement le résultat de l'invention de M. Parker, qui a déposé un brevet pour cette technologie permettant au moteur de fonctionner avec les vapeurs d'essence. « L'essence liquide ne brûle pas. Il faut la pulvériser ou la vaporiser, précise M. Zimmerman. Les moteurs actuels fonctionnent avec un rendement air/essence de 14,7 : 1 (soit 14,7 parties d'air pour une partie d'essence). Le moteur de l'alé tourne à un rapport plus faible de 20,0 : 1. Il possède des injecteurs ordinaires qui alimentent le moteur de façon conventionnelle quand il tourne à pleine charge; mais, dès que la charge diminue, comme lorsqu'on roule à vitesse stabilisée, le moteur est alimenté par le système d'évaporation d'essence. L'électronique adapte l'alimentation en conséquence, alternant d'un système à l'autre. »

Les ingénieurs auraient effectué le trajet Vancouver-San Francisco (1550 km) avec un seul plein de 40 litres; ils auraient roulé 15 heures sans jamais ravitailler!

« Nous avons construit deux voitures, l'une avec une boîte manuelle à cinq vitesses et l'autre avec une transmission CVT. Sur le circuit routier de Mission, la voiture manuelle a atteint 250 km/h et a généré des forces latérales de 1,9 G en virage. La répartition des masses est de 85 % à l'avant et 15 % à l'arrière, ce qui est idéal pour une voiture à trois roues. Elle est vraiment facile à contrôler », affirme M. Zimmerman.

La qualité de finition de cette voiture artisanale est irréprochable. « Nous n'avons pas employé d'ordinateurs pour concevoir sa forme. J'y suis allé avec mes connaissances et mon intuition, déclare M. Parker. La voiture n'a jamais passé en soufflerie mais elle fonctionne très bien. »

Fuel Vapor Technologies recherche actuellement des investisseurs. « La prochaine étape est de construire et de vendre nos premières voitures. Notre présence au salon SEMA a généré beaucoup d'intérêt », conclut M. Parker, qui prépare la sortie d'un autre modèle à moteur électrique.



PHOTO RENÉ FAGNAN, COLLABORATION SPÉCIALE

La « alé » canadienne est une deux places aux formes extrêmement aérodynamiques.

FICHE TECHNIQUE

> Prototype de voiture à émissions très faibles
> Châssis tubulaire soudé en acier
> Carrosserie en plusieurs sections, fabriquée en fibre de verre
> Moteur Honda quatre cylindres 1,5 litre, turbocompressé, puissance de 180 chevaux
> Moteur placé à l'avant, traction
> Systèmes d'injection et de vaporisation d'essence
> Consommation minimale : 2,53 litres d'essence/100 km
> Poids de 635 kg, sans passager
> Distribution du poids : 85 % à l'avant, 15 % à l'arrière
> Longueur hors tout : 4267 mm
> Empattement : 2794 mm
> Voie avant hors tout : 1816 mm
> Hauteur : 1244 mm
> Garde au sol : 152 mm
> Roues : 17 x 7 pouces
> Pneus : 205/45R17

X5

BMW X5 2006
édition Exécutive à partir de
675$*
/ mois pendant 36 mois
2,5%
Taux de location

L'hiver s'en vient, les X5 s'envolent.

- Roues en alliage de 18 po
- Intérieur en cuir Dakota
- Toit ouvrant panoramique
- Contrôle de distance en stationnement
- Marchepieds en aluminium
- Pochette-skis
- Glaces teintées
- Sièges électroniques avec mémoire côté conducteur



INCLUANT LE PROGRAMME D'ENTRETIEN

Mensualité	Comptant
675 $	5 950 $
745 $	3 500 $
845 $	0 $

Montréal
BMW Canbec
4090, rue Jean-Talon Ouest
514.731.7871
www.bmwcanbec.com

Banlieue Ouest
Automobiles Jalbert
16 710, aut. Transcanadienne
Kirkland
514.695.6662
514.343.3413
www.jalbert-auto.qc.ca

Laval
BMW Laval
2450, boul. Chomedey
450.682.1212
514.990.2269
www.bmwlaval.com

Rive-Sud
Park Avenue BMW
8400, boul. Taschereau Ouest
Brossard 450.445.4555
Montréal 514.875.4415
www.parkavenuebmw.com

Rive-Sud
BMW Sainte-Julie
1633, boul. Armand-Frappier
450.922.1633
514.875.4400
www.bmwsaintejulie.com

BMW X5
www.bmwmontreal.ca

Le plaisir de conduire.MD

Les taux de location sont ceux offerts par Services financiers BMW sur approbation de crédit uniquement quant au modèle BMW X5 3.0i édition Exécutive 2006 en stock. Le PDSF pour le modèle BMW X5 3.0i édition Exécutive 2006 de base est de 65 900 $. *Pour une location de 36 mois comportant une mensualité de 675 $, un montant de 9 110 $ est exigé à la signature du contrat de location (ce montant inclut le comptant initial, un dépôt de sécurité, la première mensualité, les frais de transport et de préparation, les frais d'administration du concessionnaire ainsi que l'enregistrement d'une hypothèque mobilière). Le taux de location applicable est de 2,5 %. Le coût de l'enregistrement du véhicule, les frais d'immatriculation, les options, l'assurance et les taxes applicables sur le dépôt et sur les mensualités sont en sus. La valeur résiduelle du véhicule à l'échéance du terme est de 35 586 $. La mensualité varie selon le montant emprunté et le dépôt / la valeur de la reprise. Le kilométrage annuel alloué est de 20 000 km ; 0,25 $ du kilomètre excédentaire. Des frais peuvent être exigés pour usure excessive. Offre sujette à disponibilité. Le véhicule doit être livré au plus tard le 31 décembre 2006. Photo à titre indicatif seulement. Les modèles BMW 2006 achetés au Canada d'un concessionnaire BMW autorisé sont couverts par un programme d'entretien sans frais de 4 ans ou 80 000 kilomètres, selon la première éventualité.

3440504A
3440525

Qu'est-ce qui vous retient ?

TOYOTA

Première mensualité GRATUITE!*
(à la location seulement)

0$ dépôt de sécurité.



Matrix 2007
Climatiseur, purificateur d'air
Glaces assistées
Toit ouvrant
Dispositif « oubli de clé »
Verrous de portières assistés
Système de freins antiblocage (ABS)
Régulateur de vitesse assisté
Phares antibrouillards
Système de surveillance de pression des pneus
Roues en alliage d'aluminium (17 po)



Corolla 2007
Climatiseur, purificateur d'air
Glaces assistées
Toit ouvrant
Dispositif « oubli de clé »
Verrous de portières assistés
AM/FM/CD, 6 haut-parleurs
Miroirs assistées
Immobilisateur de moteur
Roues en alliage d'aluminium (15 po)

Membres des concessionnaires Gabriel. **Un groupe, une force!**

ACCÈS TOYOTA

*0$ dépôt de sécurité. Photos à titre indicatif seulement. Détails chez Toyota Gabriel et Toyota Président.

TOYOTA Gabriel
3333, Côte-de-Liesse, St-Laurent
(entre boul. Décarie et boul. Acadie)
www.toyotagabriel.com
(514)748-7777

TOYOTA Président
1920, Sainte-Catherine Ouest
(Centre-Ville coin St-Marc) Montréal
www.toyotapresident.com
(514)937-7777

3436026A

L'AUTO



PHOTO YOSHIKAZU TSUNO, AFP

Le président de Mitsubishi Motors, Osamu Masuko. Malgré les crises qui ont secoué Mitsubishi au cours des dernières années, ses ventes mondiales de véhicules neufs ont atteint 1 344 000 unités, l'an dernier, une hausse de 2,4 % par rapport à 2004.

La relance de Mitsubishi

JEAN-FRANÇOIS GUAY
COLLABORATION SPÉCIALE

Après son bras de fer avec DaimlerChrysler en début d'année, plusieurs ont cru que Mitsubishi vivait ses dernières heures. Les affaires vont maintenant mieux pour le constructeur japonais, qui a reconduit récemment son partenariat avec Nissan pour la construction de minivoitures et qui a conclu une entente avec Volkswagen pour l'achat de moteurs diesel.

Mitsubishi a aussi conclu un autre partenariat avec le groupe français PSA (Peugeot-Citroën) pour partager la plateforme du nouveau Outlander. L'autre grande nouvelle est l'annonce que Mitsubishi est devenu le principal actionnaire d'Isuzu avec 15,65 % des actions.

Malgré les crises qui ont secoué Mitsubishi au cours des dernières années, ses ventes mondiales de véhicules neufs ont atteint 1 344 000 unités, l'an dernier. Ce qui représentait une hausse de 2,4 % par rapport à 2004. Il s'agissait de la première augmentation des ventes du constructeur de Mizushima depuis 2002.

Au Japon, Mitsubishi a vendu 257 000 véhicules, une augmentation de 13,2 %. En Amérique du Nord, la société nipponne a vendu 156 000 véhicules en 2005, soit 18 000 unités de moins (-10,3 %) que l'année précédente. En réponse à l'affaiblissement du marché américain, Mitsubishi a procédé à quelques changements, dont celui de nommer un nouveau chef de la direction des ventes au Canada, Koji Soga.

Parmi les autres changements, Mitsubishi a mis en place un nouveau système qui regroupe les ventes, la mise au point de produits, et la production de véhicules. Ce plan vise notamment à rapprocher les activités locales du constructeur nippon avec son siège social situé au Japon. Ce qui devrait permettre de diminuer le temps de réaction aux changements selon les conditions des marchés locaux.

De même, les récentes politiques de soutien aux concessionnaires commencent à porter leurs fruits. Au printemps prochain, on devrait dénombrer au Canada environ 65 concessionnaires, alors qu'en avril 2008, leur nombre devrait atteindre les 80.

Info Essence : un outil Web du CAA

PRESSE CANADIENNE

QUÉBEC — Le CAA-Québec a annoncé la mise en ligne d'un outil sur le Web appelé Info Essence, afin que les automobilistes aient désormais accès au prix réaliste du carburant, peu importe la région où ils se trouvent au Québec.

Le club automobile proposera quotidiennement un prix réaliste calculé pour chaque région, qui comprend le prix de gros payé par les détaillants, le coût du transport, la marge de détail moyenne des 12 derniers mois et les taxes applicables. En comparant le prix qu'il paie localement avec le prix réaliste de sa région, l'internaute pourra ainsi mieux juger de la situation.

Par la suite, si le consommateur constate que le prix à la pompe est supérieur au prix réaliste, il pourra éviter de faire le plein ou s'en tenir aux achats minimums.

Le CAA-Québec ajoute qu'Info Essence comportera aussi un volet informatif pour quiconque veut se faire une idée du contexte entourant la fixation des prix de l'essence.





* Offre d'une durée limitée consentie aux clients admissibles seulement sur approbation du crédit par les concessionnaires Volvo et les Services financiers de la Compagnie des automobiles Volvo du Canada. Cette offre s'applique à un XC90 A SR 2007 (frais de transport et de préparation de 1 295 $ en sus). 648,91 $ par mois; terme de 39 mois. Un acompte de 3 750 $, la première mensualité de 0 $ et le dépôt de garantie de 0 $ sont dus à la signature du bail. Taxes, immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs et frais d'administration en sus. Allocation de 60 000 km (0,16 $ par km excédentaire). Taux d'intérêt annuel de 3,8 %. Total des mensualités : 25 307,49 $. Les mensualités et le dépôt de garantie peuvent varier selon le choix d'équipements additionnels. Valeur de rachat à la fin du bail : 33 538,40 $ plus taxes. Le concessionnaire peut louer à un prix inférieur. Cette offre prend fin le 30 novembre 2006. Certaines conditions s'appliquent. Communiquez avec votre concessionnaire Volvo pour plus de détails. (c)2006 La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. « Volvo pour la vie » est une marque déposée utilisée sous licence par la Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. Pensez à toujours boucler votre ceinture de sécurité. Visitez le site volvocanada.com

EN BREF

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Fiat aura des moteurs Chery

Croyez-le ou non, le constructeur italien Fiat aurait signé une entente avec la compagnie chinoise Chery Automobiles pour que cette dernière lui fabrique des moteurs pour certains modèles futurs, selon Reuters. Il s'agirait de quatre-cylindres à essence de 1,6 et 1,8 litre. Il serait question de plus de 100 000 moteurs par année. Chery entretient aussi des pourparlers avec DaimlerChrysler pour la construction d'autos destinées a marché américain.

Un constructeur indien vise le marché américain

Selon Automotive News, le petit constructeur indien Mahindra & Mahindra Ltd. de Bombay préparerait une entrée discrète sur le marché américain à l'aide du distributeur Global Vehicles U.S.A. d'Alpharetta en Georgie. Au départ, Mahindra compte y vendre deux véhicules, un petit pick-up à moteur quatre cylindres de 2,6 litres et un petit utilitaire, le Scorpio. Ces véhicules arriveraient en Amérique dès octobre 2008.



VOLKSWAGEN **GOLF CITY**

Faire du neuf avec du vieux

ÉRIC LEFRANÇOIS
PREMIER CONTACT
COLLABORATION SPÉCIALE

Les concessionnaires Volkswagen réclamaient les petites Lupo ou Polo actuellement offertes en Europe. Mais, jugeant leur prix trop élevé, la direction canadienne a plutôt cherché à convaincre ses concessionnaires de cibler directement les acheteurs d'une première voiture avec des véhicules d'occasion…

Puis, l'arrivée de la Rabbit aidant, Volkswagen a révisé sa stratégie au pays et tente de se rapprocher du bon peuple (et de ses concessionnaires) en maintenant la vieille Golf à son catalogue. Vous voulez savoir si elle vaut le détour ? Absolument. D'autant plus que ce modèle a atteint aujourd'hui une fiabilité difficile à surpasser. Oh, bien sûr, cette Golf n'est plus la référence qu'elle a déjà été. Néanmoins, elle a encore de beaux restes si on la compare à certaines sous-compactes de l'heure.

Compte tenu de sa cylindrée, la puissance de son moteur paraît fort modeste, mais il faut lui reconnaître une certaine élasticité et des bonnes aptitudes en reprises. En revanche, la soif en hydrocarbures de ce moteur est difficile à étancher. Sur un parcours urbain, la Golf City consomme près de 2 L/100 km de plus que la Nissan Versa, qui déjà n'est pas reconnue comme la plus économe de sa catégorie.

L'arrivée de la Rabbit aidant, Volkswagen a révisé sa stratégie au pays et tente de se rapprocher du bon peuple (et de ses concessionnaires) en maintenant la vieille Golf à son catalogue. Vous voulez savoir si elle vaut le détour ? Absolument.

La transmission manuelle de série prête également flanc à la critique. Le levier, un peu trop ferme, manque de précision en usage soutenu, et accroche légèrement au passage de vitesses. L'agréable surprise : la transmission automatique offerte en option (1150 $) se révèle, ma foi, merveilleusement adaptée à ce moteur.

Si son comportement demeure rassurant, la Golf n'en a pas moins vieilli. Son châssis est étonnamment rigide pour l'époque de sa conception, mais il est mal suspendu. Ses éléments de suspension ne valent pas mieux que des pompes à vélo. Trop souples, ils engendrent des mouvements de caisse. Dès qu'un virage se présente, la Golf se révèle paresseuse et sa direction manque de précision.

Bien entendu, sa liste d'accessoires a été réduite à sa plus simple expression, et il est indispensable de cocher certaines options au catalogue pour ne pas avoir l'impression de conduire une automobile destinée à livrer de la pizza. Le « Convenience Package » apparaît comme le groupe à privilégier. Vendu 740 $, ce groupe d'accessoires comprend entre autres les glaces et les rétroviseurs électriques, le régulateur de vitesse, le verrouillage centralisé des portières ainsi qu'une commande permettant d'ouvrir le hayon à distance.

En revanche, sur le plan de la sécurité active, la Golf City impressionne peu. Les coussins et rideaux gonflables latéraux figurent sur la liste des options. Vous les retrouverez de série sur toutes les Versa et les Honda Fit.

Peu importe les accessoires qui la garniront, en matière de décoration et d'aménagement, la Golf est trahie par son âge. Aucune note claire si ce n'est le recouvrement intérieur du pavillon dans cet habitacle tout de noir vêtu. Certes, la qualité d'assemblage est bien là, mais l'ambiance n'est pas à la rigolade. De plus, les rangements manquent, surtout à l'arrière. Fonctionnel, le coffre est accessible par le hayon, qui découvre des parois très régulières. En déplaçant le coussin de la banquette, on peut d'obtenir une surface de chargement pratiquement plate. Mais ce faisant, on réalise que le volume utile est inférieur à celui d'une Versa et d'une Fit.

Au chapitre de l'habitabilité, la Golf City ne se débrouille pas mal face à ces deux concurrentes. La hauteur sous plafond est certes inférieure, mais le dégagement des jambes à l'arrière est supérieur à celui proposé par la Fit – qui, à sa décharge, repose sur un empattement beaucoup plus court (2450 mm par rapport à 2511 mm pour l'allemande).

L'ESSENTIEL

- La Golf City est offerte à compter de 14 900 $. Une version City de la Jetta est également proposée pour 16 700 $.
- Fait plutôt rare dans cette catégorie, la Golf City propose (moyennant supplément bien sûr) un dispositif antipatinage et un correcteur de stabilité électronique.
- La garantie de quatre ans / 80 000 kilomètres de Volkswagen s'applique également à la Golf City.



PHOTO FOURNIE PAR VOLKSWAGEN

Peu importe les accessoires qui la garniront, la Golf est trahie par son âge.

ÉVÉNEMENT ***Soyez prêt pour l'hiver*** de Spinelli Lexus

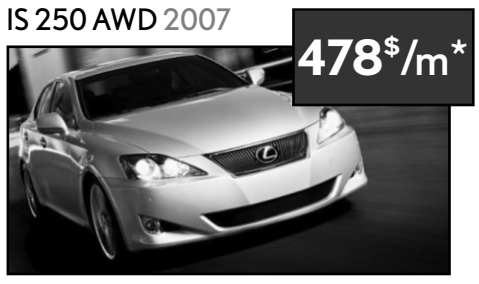


GS 350 AWD 2007
878$/m*

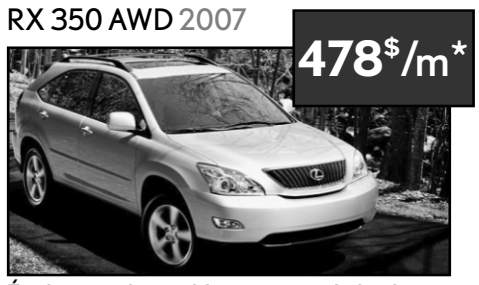
REDESSINÉE ES 350 2007
À partir de 42,900$



IS 250 AWD 2007
478$/m*



RX 350 AWD 2007
478$/m*



GX 470 AWD 2006
798$/m*



Également disponible en version hybride

SPINELLI LEXUS Lachine
561, boul. Saint-Joseph (angle 6 ième avenue)
514 634-7171 SPINELLIlexus.com

GAGNANT DÉFI MEILLEURS EMPLOYEURS 2006

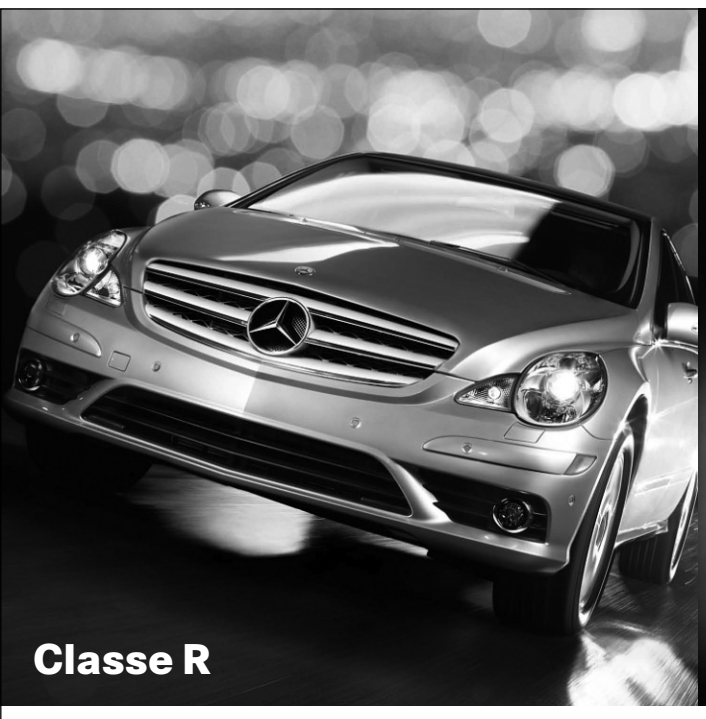
SPINELLI LEXUS Pte-Claire
335, boul. Brunswick (face au Centre Fairview)
514 694-0771 SPINELLIlexus.com

*Location 48 mois sur la IS 250 AWD, RX 350 AWD, GS 350 AWD, GX 470 AWD. Acompte ou échange équivalent à 6,220$/IS 250 AWD, 9,998$/RX 350 AWD, 9,998$/GS 350 AWD, 9,998$/GX 470 AWD. Limite de 24 000 Km/an, 0,15$/Km extra. Transport et préparation non inclus. Toutes taxes, frais d'enregistrement et d'assurance non inclus. Modèles à titre de référence visuelle uniquement. 3440318

LEXUS À LA CONQUÊTE DE LA PERFECTION

Appelez ou passez chez nous pour vivre l'expérience Lexus dès aujourd'hui

3440317A







Leur pays, c'est l'hiver.

Offres réconfortantes sur les modèles 4MATIC 2007 incluant le nouveau ML350 à 699$/36 mois.*

TRACTION 4MATIC

Disponibles en version diesel de nouvelle génération avec les ML320 CDI et R320 CDI.

Mercedes-Benz

Mercedes-Benz Rive-Sud
rivesud.mercedes-benz.ca
(450) 672-2720

Mercedes-Benz West Island
westisland.mercedes-benz.ca
(514) 620-5900

3438768A 3438770

© Mercedes-Benz Canada Inc., 2006. *Offre de location-bail basée sur un VUS ML350 4MATIC neuf 2007, disponible uniquement par l'intermédiaire de Services financiers Mercedes-Benz sur approbation du crédit. 699 $ par mois pendant 36 mois. Acompte ou reprise équivalente de 6 500 $ plus première mensualité, dépôt de garantie de 800 $ et taxes applicables dus à la date d'entrée en vigueur du bail. PDSF à partir de 58 300 $. Taux de location annuel de 7,45 %. Obligation totale : 36 081,13 $. Kilométrage limité à 18 000 km/an (0,25 $/km supplémentaire). Frais de transport et de préparation (jusqu'à 1 795 $; le concessionnaire peut facturer moins), d'immatriculation, d'assurance et d'enregistrement, ainsi que taxes et frais RDPRM en sus. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. Modèle ML350 2007 illustré.

L'AUTO

Mystérieuse Triumph TR3

ALAIN RAYMOND
RÉTROVISEUR
COLLABORATION SPÉCIALE

L'archétype du roadster anglais commence dans la vie sous les traits d'un laideron présenté au public à l'occasion du Salon de Londres de 1952. Il faut dire que Triumph n'avait jamais produit de voiture sport auparavant, se spécialisant jusque-là dans les berlines à vocation familiale, des voitures traditionnelles au style lourdaud.

Observant avec envie le marché croissant du roadster en Amérique, les dirigeants de Standard-Triumph décident de profiter de l'engouement des Nord-Américains pour les « petites anglaises ».

Le prototype est franchement trop laid, surtout lorsqu'on le compare à la séduisante Austin-Healey 100 dévoilée au même salon. En outre, selon les chroniqueurs de l'époque, le comportement routier de la Triumph n'a rien de sportif non plus. D'où le retour à la planche de dessin et le dévoilement, un an plus tard au Salon de Genève, de la TR2, entièrement revue et corrigée. Notons au passage qu'il n'y a jamais eu de TR1, le premier modèle étant resté à l'état de prototype.

Animée par le 4 cylindres de 2 litres provenant de la berline Mayflower, la nouvelle venue dépasse la marque des 100 mi/h (160 km/h) qui sert de barème aux fervents de voitures sport des deux côtés de l'Atlantique. Ajoutons à ces performances la présence d'une boîte à rapport surmultiplié autorisant une belle économie d'essence.

Conforme aux canons techniques de l'époque, la TR2 est montée sur un châssis poutre assorti d'une suspension indépendante à l'avant et d'un essieu rigide arrière suspendu par les classiques ressorts à lames. Judicieusement renforcé par un X central et des traverses en acier, le châssis bénéficie d'une belle rigidité et d'une robustesse notable.

Pour minimiser les coûts de production, les concepteurs optent pour une carrosserie au dessin simplifié qui présente à l'avant un trou béant servant de prise d'air pour le radiateur. Simple mais pas très esthétique, ce dessin est revu sur la TR3, née en 1956 et qui est munie d'une calandre couvrant toute la largeur du museau.

Outre la calandre, la TR3 adopte aussi les freins à disque à l'avant, une première pour une voiture anglaise produite en grande série. Quant au moteur, il monte en puissance et, avec la version TR3A, il atteint le chiffre magique des 100 chevaux, procurant au sympathique roadster des performances enviables. Alliant performances, robustesse et prix abordable, la TR3 devient ainsi le roadster anglais le plus vendu en Amérique, confirmant ainsi la vision des dirigeants de Standard-Triumph.

S'il est une contrée en Amérique du Nord où les petites anglaises ont connu un beau succès, c'est au Québec. Un succès qui se perpétue avec une multitude de collectionneurs et de clubs de voitures anglaises.

Parmi eux, Michel Mercier, de Lévis. « J'ai toujours aimé les anglaises », assure-t-il. « Cette TR3 1959 est ma première voiture ancienne. Je l'ai achetée en 2000. Comme vous pouvez le voir sur la photo, elle est assez spéciale. Sa carrosserie entièrement en fibre de verre a été réalisée au Québec. Son constructeur, dont je n'ai pas encore retrouvé la trace, en avait construit trois ou quatre. Celle-ci aurait couru au Circuit Mont-Tremblant dans les années 60. La carrosserie monocoque ne compte pas d'ouverture pour les portes, ce qui la rend très rigide. Évidemment, ce n'est pas facile de monter à bord, mais les deux rideaux latéraux qui s'ouvrent vers l'avant facilitent un peu la manœuvre.

« Même chose pour le coffre : il n'existe pas mais vous avez accès à un compartiment derrière les sièges. Remarquez aussi les enjoliveurs intégraux en acier inoxydable qui favorisent l'aérodynamique. Grâce à la fibre de verre, la carrosserie est très légère, ce qui permet d'améliorer les performances. Le pare-brise était aussi abaissé pour réduire la résistance au vent, mais je l'ai remplacé par un pare-brise d'origine. C'est plus confortable pour les balades. » Ainsi parée, avec sa robe légère et ses 100 chevaux, parions que cette « petite anglaise » pouvait se mesurer sans rougir à quelques grandes.

Question de compléter mon dossier et les archives de Michel Mercier, si vous connaissez l'historique de la transformation de cette TR3 au Québec, nous serons très heureux de vous lire.

Dans notre prochaine chronique : Cord, légèrement en avance sur son temps



PHOTO FOURNIE PAR MICHEL MERCIER

Une belle réalisation québécoise que cette carrosserie monocoque en fibre de verre de la TR3. En connaissez-vous les auteurs ?

DANS LE RÉTROVISEUR

LA TRIUMPH TR3A 1959 (AVEC CARROSSERIE DE SÉRIE EN ACIER)

Empattement / longueur / largeur / Hauteur (cm) : 223 / 384 / 140 / 127
Poids : 930 kg
Moteur : 4 cyl., 2 litres, 100 ch à 5000 tr/min, 117 lb-pi à 3000 tr/min
Transmission : manuelle, 4 vitesses + surmultipliée
Suspension av./arr. : indépendante / essieu rigide
Freins : disques/tambours
0 à 100 km/h : 12,5 s
Vitesse max. : 170 km/h
Production : (TR2/3/3A/3B) 83 573 unités
Prix (1959) : env. 2600 $
Valeur estimée (2006) : env. 30 000 $

LA MÊME ANNÉE (1959) :

› Le **drapeau américain acquiert deux nouvelles étoiles** pour l'adhésion de l'Alaska et d'Hawaii, les 49e et 50e États des États-Unis d'Amérique.

› Année importante pour l'exploration spatiale : **la fusée russe *Lunik 1* se pose sur la Lune** et nous voyons les premières images de la face cachée de notre satellite.

› À Cuba, le **président Batista démissionne et s'enfuit**, ouvrant les portes de La Havane aux troupes révolutionnaires de Fidel Castro.

› **La reine Élisabeth II** inaugure la Voie maritime du Saint-Laurent.

› **Le dalaï-lama fuit le Tibet** et se réfugie en Inde.

› **Maurice Duplessis décède à Schefferville.** Paul Sauvé, qui lui succède, meurt à son tour début janvier 1960. Antonio Barrette assume le pouvoir jusqu'aux élections.

› L'Australien **Jack Brabham,** sur Cooper Climax, remporte le Championnat du monde de Formule 1.

Suivre, jamais. **audicanada.ca**

Audi



L'Audi Q7 atteint de nouveaux sommets.

Le tout nouvel Audi Q7 a raflé les honneurs lors du Match du mois de la section automobile du journal *La Presse*. Notre VUS s'est facilement hissé sur la plus haute marche du podium, laissant derrière lui des compétiteurs de taille.* Parions que la légendaire traction intégrale quattro[MD], couplée au génie mécanique du V6 de 280 chevaux avec système d'injection directe FSI[MD] n'y sont pas étrangers. Pour vivre pleinement la suprématie du Q7, réservez un essai routier chez votre concessionnaire Audi.

Louez une Audi Q7 3.6 2007

pour **699 $** par mois** avec acompte de 6 000 $

ou pour **879 $** par mois** aucun acompte

Événement À travers l'hiver de quattro[MD]

L'Audi Q7 a reçu la meilleure cote lors de tests d'impacts frontaux et latéraux au NHTSA†.

Transport et inspection de prélivraison inclus. Programme d'entretien Audi inclus.

S.A.C. taux de location de 4,8 %.

Automobiles Lauzon
2435, boulevard Chomedey
Laval, QC
450-688-1120
www.lauzon.qc.ca

Prestige Audi
5905, autoroute Transcanadienne
St-Laurent, QC
514-364-7777
www.audiprestige.com

Les Automobiles Niquet
1917, boulevard Sir Wilfrid Laurier
Route 116
St-Bruno, QC
450-653-7553
www.niquet.com

Les Automobiles Popular
5442, rue Saint-Hubert
Montreal, QC
514-270-3566
www.popularaudi.com

Park Avenue Audi
8755, boulevard Taschereau
Brossard, QC
450-445-4811
www.parkavenueaudi.com

3441473

*À la suite des résultats aux résultats de tests de conduite effectués par *La Presse* comparant l'Audi Q7 V6, 3.6L, 280 chevaux, l'Acura MDX V6, 3.7L, 300 chevaux et la Volvo XC90 L6, 3.2L, 235 chevaux. **Taux de location fermé offert aux clients admissibles par Audi Finance chez les concessionnaires participants. Sujet à approbation du crédit (S.A.C.). Location de 36 mois au taux annuel de 4,8 %. Acompte de 6 000 $ / 0 $ ou échange équivalent, dépôt de sécurité remboursable de 750 $ / 950 $, première mensualité de 699 $ / 879 $ et frais de transport de 700 $. Obligation totale découlant du bail : 25 164 $ / 31 644 $. Montant total dû au début du bail : 7 449 $ / 1 829 $. Montant calculé en fonction du PDSF de l'Audi Q7 3.6 2007 avec traction intégrale quattro et option comfort inclus. Taxes, immatriculation, droits, inspection de prélivraison, frais administratifs (y inclus les frais d'inscription, jusqu'à 46 $, au Registre des droits personnels et réels mobiliers), assurances et autres options en sus. Livraison avant le 30 novembre 2006. Frais de 0,20 $/km pour le kilométrage supérieur à 20 000 km par an assumés par le locataire. Contribution du concessionnaire requise pouvant modifier la transaction finale négociée. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. Offre d'une durée limitée pouvant changer sans préavis. Dépôt de sécurité remboursable sous réserve du kilométrage excédentaire et des frais relatifs à l'usure. Veuillez vous référer à votre contrat Audi Finance pour les détails. †Les normes de classement du gouvernement américain font partie du programme d'évaluation des véhicules neufs du National Highway Traffic Safety Administration (NHTSA). Plus de détails sur le site anglais www.safercar.gov. « Audi », « quattro » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de AUDI AG. « Suivre, jamais. » et « Q7 » sont des marques de commerce de AUDI AG. © Audi Canada 2006. Pour en savoir plus sur Audi, voyez votre concessionnaire, composez le 1 800 367-AUDI ou visitez-nous à l'adresse audicanada.ca.

3441476A

ÉRIC LEFRANÇOIS
COURRIER
COLLABORATION SPÉCIALE

Réactions à la sortie du périscope

Q Je partage entièrement le point de vue exprimé dans votre chronique « Sortez le périscope ». Je me souviens que l'industrie automobile avait adopté, au milieu des années 80, l'installation des feux d'arrêt arrière centraux pour améliorer la sécurité en nous permettant de voir la circulation devant le véhicule qui nous précédait. Aujourd'hui ce feu central est presque désuet: non seulement à cause des véhicules de hauteurs différentes, mais aussi à cause des vitres teintées trop opaques. Votre périscope pourrait devenir un accessoire standard, tout comme la caméra de recul est en train de s'imposer sur les véhicules à carrosserie surélevée.
– Benoît Dumais

R Merci. Très bonne remarque sur le feu d'arrêt central; je n'y avais pas songé.

Q Le moment où ces véhicules me mettent le plus hors de moi (et ça arrive assez souvent), c'est lorsqu'ils sont stationnés sur un coin de rue et que je dois faire un stop perpendiculairement à la rue où ils sont stationnés : ils bloquent complètement la vue ! Il faut alors s'avancer « à petits pas » en espérant ne pas se faire accrocher par un autre véhicule. On devrait interdire leur stationnement à moins de cinq mètres du coin de rue.
–Alain Duquette

Diesel où es-tu?

Q Je suis tout à fait convaincu que la meilleure solution pour l'économie de carburant est l'utilisation du moteur turbodiesel, et je me désole que les constructeurs ne nous offrent que si peu de choix. Je suis propriétaire d'un Buick Rendez-Vous 2003 dont je suis entièrement satisfait. Mais je devrai le remplacer un jour. Par contre, je le conserverai tant qu'il n'y aura pas de véhicule de ce type relativement abordable à moteur diesel sur le marché. Il s'agirait peut-être d'un moyen de pression pour inciter les constructeurs à répondre à nos besoins. Espérant ne pas être le seul à attendre le diesel.
– Richard Tanguay, Laval

R Patience. Ce jour viendra.

La Prius et l'hiver

Q J'habite Wakefield, un petit village dans les collines aux abords de la rivière Gatineau, à 30 km au nord d'Ottawa. Je travaille à Ottawa, et mon trajet journalier est d'environ 60 km (surtout sur l'autoroute). Je veux minimiser l'impact environnemental de mon choix de vivre à la campagne. J'envisage donc l'achat d'une voiture hybride, la Prius. J'ai cependant deux questions : 1- Est-ce que la Prius est une bonne voiture côté déplacement et sécurité en hiver? Je ne trouve pas d'articles à ce sujet. 2- Est-ce que la Prius est le meilleur choix « environnemental » considérant ma situation? Sinon, quelle voiture serait une bonne option? Une diesel?
– Ghislain Lafontaine

R Correctement chaussée et équipée du correcteur de stabilité électronique (en option), la Prius se comporte aussi bien qu'une autre voiture. Mais la Prius n'est pas le seul choix. La Honda Civic Hybrid représente, et à moindre coût, un choix très sensé.

Fin de bail

Q En avril 2007, mon bail sur une Lexus RX300 version Coach 2003 prendra fin. Il y a 83 000 km au compteur. La garantie de 80 000 km (quatre ans) sur les pièces qui « ne trempent pas dans l'huile » est maintenant expirée, alors que celle des pièces « qui trempent » se termine à 120 000 km (cinq ans). Ma valeur de rachat est d'environ 25 000 $. L'entretien a toujours été fait correctement, et le véhicule a encore fière allure. Bref, très peu d'insatisfaction, s'il y en a... Puisque la garantie se termine bientôt, me suggérez-vous de me prévaloir de l'offre d'achat et de garder le véhicule encore longtemps, au risque d'encourir des frais d'entretien ou de réparations élevés (ordinateur de bord, suspension, tuyau d'échappement...), ou de profiter d'un tout nouveau véhicule (BMW X5 par exemple) entièrement couvert par la garantie? Il est à noter que je déduis les dépenses relatives à mon véhicule à des fins d'emploi.
– R. Hébert

R Considérant votre kilométrage qui m'apparaît élevé, peut-être vaut-il mieux rendre les clés au terme du bail. Le X5 représente un choix intéressant, mais pourquoi ne pas jeter aussi un œil à la RX400H (Hybrid) ou encore la Mercedes ML 320Cdi (Diesel)?

OFFREZ LA CONFIANCE EN CADEAU

{la confiance est contagieuse}

DÉCOUVREZ CE QU'EST LA CONFIANCE AVEC LA TRACTION INTÉGRALE CONTRÔLÉE ÉLECTRONIQUEMENT DE VOLVO AVEC INSTANT TRACTION^MC. VOICI LE XC90 2007 REDESSINÉ, AVEC SON MOTEUR 3,2 LITRES DE 235 CH À SIX CYLINDRES EN LIGNE, ÉQUIPÉ D'UNE NOUVELLE BOÎTE DE VITESSES À 6 RAPPORTS ET MOINS GOURMAND EN ESSENCE. VOTRE CONFIANCE N'EN SERA QUE PLUS GRANDE. RENDEZ VISITE À VOTRE CONCESSIONNAIRE VOLVO LOCAL POUR EN SAVOIR PLUS.

{ XC90 AWD 2007 XC90 REDESSINÉ }

0 $ PREMIÈRE MENSUALITÉ
0 $ DÉPÔT DE GARANTIE
649* $ MENSUALITÉ CRÉDIT-BAIL 39 MOIS
3,8% TAUX DE CRÉDIT-BAIL ACOMPTE DE 3 750 $

ACOMPTE DE 3 750 $ = 649 $/MOIS
ACOMPTE DE 1 885 $ = 699 $/MOIS
ACOMPTE DE 0 $ = 749 $/MOIS

VOLVO AWD S40 S60 S80 V50 V70 XC70 XC90

À L'ACHAT OU À LA LOCATION D'UN XC90, RECEVEZ UN ENSEMBLE DE PNEUS D'HIVER.**

3438886A

VOLVO POINTE-CLAIRE
15, Auto Plaza, Pointe-Claire
(514) 630-3666
www.volvo-pointeclaire.com

FRANKE VOLVO
180, rue Principale
Sainte-Agathe (819) 326-4775
www.frankevolvo.com

UPTOWN VOLVO
4900, rue Paré, Montréal
(514) 737-6666
www.uptown-volvo.com

VOLVO DE BROSSARD
9405, boul. Taschereau
Brossard (450) 659-6688
www.volvobrossard.net

VOLVO LAVAL
2350, boul. Chomedey
Laval (450) 682-3336
www.volvodelaval.com

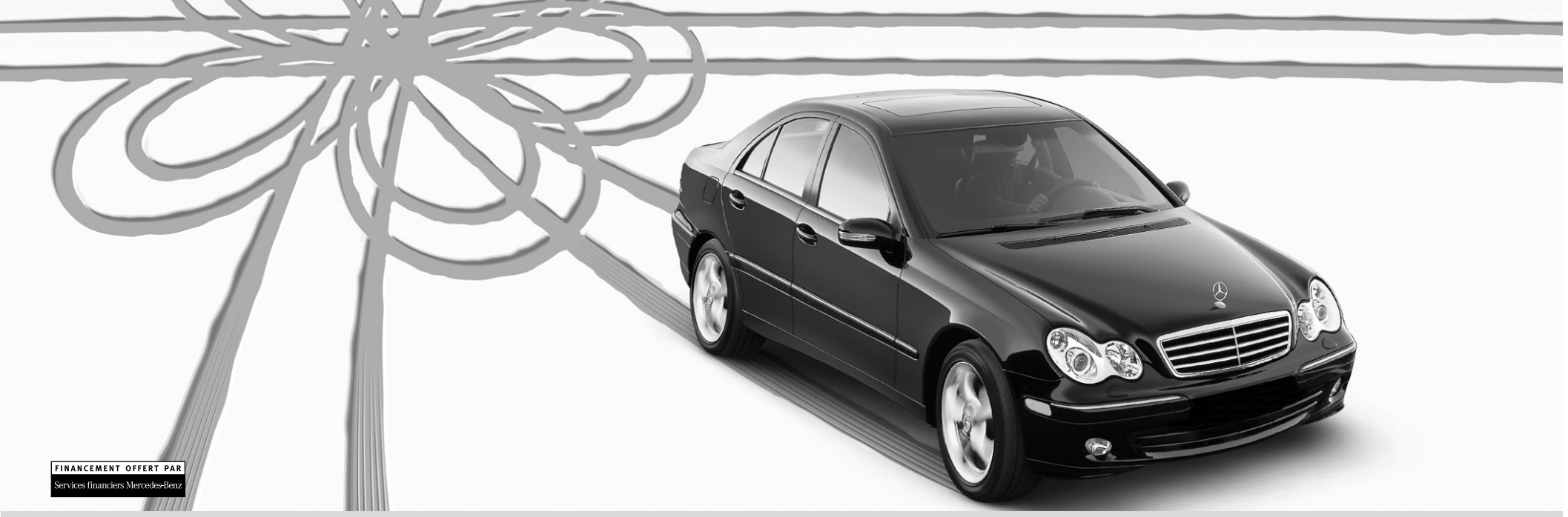
JOHN SCOTTI AUTO LTÉE
4315, boul. Métropolitain Est
Saint-Léonard (514) 725-9394
www.johnscottivolvo.com

VOLVO ST. HYACINTHE
855, rue Johnson, Saint-Hyacinthe
(450) 771-2305
www.volvosthyacinthe.com

Volvo. pour la vie

* Offre d'une durée limitée consentie aux clients admissibles seulement sur approbation du crédit par les concessionnaires Volvo et les Services financiers de la Compagnie des automobiles Volvo du Canada. Cette offre s'applique à un XC90 A SR 2007 (frais de transport et de préparation de 1 295 $ en sus). 648,91 $/699 $/749 $ par mois; terme de 39 mois. Un acompte de 3 750 $/1 885 $/0 $, la première mensualité de 0 $, le dépôt de garantie de 0 $ sont dus à la signature du bail. Taxes, immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs et frais d'administration en sus. Allocation de 60 000 km (0,16 $ par km excédentaire). Taux d'intérêt annuel de 3,8 %. Total des mensualités : 25 307,49 $/27 261 $/29 211 $. Les mensualités et le dépôt de garantie peuvent varier selon le choix d'équipements additionnels. Valeur de rachat à la fin du bail : 33 538,40 $ plus taxes. Le concessionnaire peut louer à un prix inférieur. **Offre selon la disponibilité et tant qu'il y en aura. Jantes non incluses. L'offre ne peut être convertie en rabais en argent. Cette offre prend fin le 30 novembre 2006. Certaines conditions s'appliquent. Communiquez avec votre concessionnaire Volvo pour plus de détails. ©2006 La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. « Volvo pour la vie » est une marque déposée utilisée sous licence par La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. Pensez à toujours boucler votre ceinture de sécurité. Visitez le site volvocanada.com

mercedes-benz.ca



FINANCEMENT OFFERT PAR Services financiers Mercedes-Benz

CLASSE C

MENSUALITÉS	ACOMPTE
399 $*	5 000 $
429 $*	4 000 $
540 $*	0 $

À 5,5 % BASÉ SUR UN BAIL DE 39 MOIS

3439675A

L'Événement « Vous serez emballés » de Mercedes-Benz

PAS DE PREMIÈRE MENSUALITÉ NI DE DÉPÔT DE GARANTIE†

L'ÉVÉNEMENT « VOUS SEREZ EMBALLÉS » DE MERCEDES-BENZ a commencé. Ne payez ni de première mensualité ni de dépôt de garantie pour tout modèle neuf de Classe B, de Classe C, de Classe E, de Classe M et de Classe R, y compris les modèles à traction intégrale 4MATIC^MC en permanence. Passez vite chez un concessionnaire Mercedes-Benz pour faire un essai routier. L'Événement « Vous serez emballés » de Mercedes-Benz n'a lieu que pendant une durée limitée.

Mercedes-Benz

Montréal
Automobiles Silver Star Inc.
7800, Boul. Décarie, Montréal
(514) 735-3581

West Island
Mercedes-Benz West Island
4525, Boul. St-Jean, Dollard-des-Ormeaux
(866) 405-4444

Laval
Mercedes-Benz Laval
3131, Autoroute 440 Ouest, Laval
(866) 368-3585

Rive-Sud
Mercedes-Benz Rive-Sud
4844, Boul. Taschereau, Greenfield Park
(866) 734-1111

© Mercedes-Benz Canada Inc., 2006. *PDSF d'une Berline C230 2007 neuve à partir de 38 400 $. Offre de location-bail disponible uniquement par l'intermédiaire de Services financiers Mercedes-Benz sur approbation du crédit. 399 $/429 $/540 $ par mois pendant 39 mois. Acompte ou reprise équivalente de 5 000 $/4 000 $/0 $ plus taxes applicables dus à la date d'entrée en vigueur du bail. Taux de location annuel de 5,5 %. Obligation totale : 20 162 $/20 302 $/20 520 $. Kilométrage limité à 18 000 km/an (0,20 $/km supplémentaire). Frais de transport et de préparation (jusqu'à 1 795 $; le concessionnaire peut facturer moins), d'immatriculation et d'assurance, ainsi que taxes et frais RRPMR en sus. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. C350 montrée. †Première mensualité (à concurrence de 1 000 $, taxes incluses) et dépôt de garantie non exigés pour toute Classe B, Classe C, Classe E, Classe M ou Classe R 2006-2007 neuve en stock, y compris les modèles 4MATIC^MC. L'offre ne s'applique pas aux modèles 4MATIC^MC de Classe G, de Classe GL ou de Classe S. L'offre prend fin le 31 décembre 2006 et ne peut être combinée à aucune autre offre.

L'AUTO

Un Québécois derrière les camionnettes Ram

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Haïtien d'origine et New-Yorkais de naissance, Ralph Gilles, designer vedette du groupe Chrysler, est surtout considéré comme un Montréalais puisqu'il a vécu à Montréal une grande partie de sa vie, principalement dans le quartier Saint-Laurent.

Ralph Gilles a été récemment nommé vice-président du design des composantes de la division Jeep/Camionnettes

La Dodge Ram

Devenu populaire à la suite de son succès à la tête du studio qui a créé la nouvelle Chrysler 300, Ralph Gilles a été récemment nommé vice-président du design des composantes de la division Jeep/Camionnettes. Il vient d'hériter de la tâche de revoir le grand pick-up Dodge Ram dont les ventes, selon Autodata Corp., auraient baissé de 10,4 % en octobre. Le Ram doit faire face à une concurrence féroce des nouveaux Chevrolet Silverado et GMC Sierra, en plus de se mesurer au nouveau Toyota Tundra.

Voyage au Texas

Selon le *Wall Street Journal*, Ralph Gilles aurait avoué ne pas être un adepte de camionnettes, même si le Ram est le produit le plus vendu de Chrysler. Afin de se familiariser avec le genre, il aurait passé quelques jours au Texas afin de mieux connaître la clientèle de ce type de véhicule. Il dit en être revenu complètement emballé, annonçant qu'il donnerait une allure plus aérodynamique au Ram pour une meilleure économie de carburant. Malgré tout, il tient à en conserver l'allure robuste.

Selon lui, le dessin idéal inclut une beauté intemporelle qui crée une tension mais qui n'effraie pas le consommateur. Malgré son jeune âge, 36 ans, Gilles est à l'emploi de Chrysler depuis 14 ans.



PHOTO ÉRIC DESCARRIES, COLLABORATION SPÉCIALE

Ralph Gilles, designer chez Chrysler, s'occupera désormais de la camionnette Ram.

L'AUTO

Voitures anglaises transformées en ponts chinois

LUDOVIC HIRTZMANN
INSOLITE
COLLABORATION SPECIALE

La police de Manchester, en Grande-Bretagne, ne manque pas d'inventivité. Les policiers de Sa Majesté ont décidé de revendre au gouvernement chinois les véhicules saisis à la suite de contraventions impayées ou de divers actes illégaux.

Les forces de l'ordre les détruisent donc. Réduites en vulgaires cubes de métal, les voitures sont ensuite expédiées vers la Chine, où elles serviront notamment à renforcer les armatures des ponts chinois.

Chaque année, la police de Manchester saisit des milliers d'autos qui ne sont parfois pas récupérées par leurs propriétaires. Elle les revend ensuite à la tonne. La ville de Manchester a, au cours des neuf derniers mois, confisqué plus de 10 000 voitures parce que leurs propriétaires roulaient sans assurances. L'inspecteur chef Haydn Roberts, de la police de Manchester, a déclaré, sans appel : « Nous continuerons à saisir les véhicules des automobilistes qui roulent sans permis ou sans assurances, et ils paieront le prix fort jusqu'à ce qu'ils se plient à la loi. »

Les fautifs paieront une amende allant de 700 $ à 1000 $ et, s'ils ne récupèrent pas leur voiture dans les 14 jours, elle prendra la direction de la Chine. La valeur ou la beauté de l'automobile confisquée ne sera pas un passe-droit. Le quotidien *Manchester Evening News* révélait ainsi récemment qu'une Porsche d'une valeur de 60 000 livres sterling (130 000 $) avait tristement fini sa vie comme armature de pont en Chine.

L'histoire ne dit pas quelle a été la réaction de son propriétaire.

Pour en savoir plus :
The Greater Manchester Police
www.gmp.police.uk
Manchester Evening News
www.manchestereveningnews.co.uk

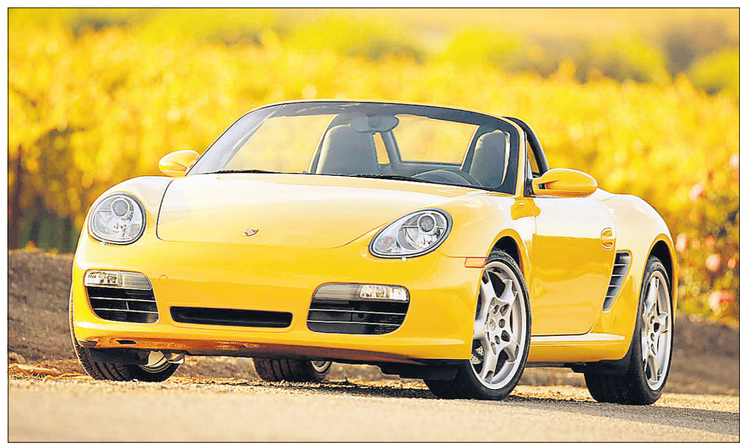


PHOTO FOURNIE PAR PORSCHE

Les autorités de la ville de Manchester n'hésiteront pas à transformer en vulgaire tas de ferraille cette rutilante Porsche si son propriétaire ne paie pas ses contraventions.

EN BREF

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Toyota achète 5,9 % d'Isuzu

Toyota Motor Corp. vient d'annoncer l'achat de 5,9 % des parts d'Isuzu Motors Ltd pour 373 millions $US afin de renforcer ses positions dans les moteurs diesel. Selon l'entente, Isuzu s'occupera de la recherche et du développement de petits moteurs diesel alors que les technologies environnementales seront confiées à Toyota. Katsuaki Watanabi, président de Toyota, prévoit un accroissement de la demande pour des moteurs diesel. Ces petits moteurs Isuzu devraient se retrouver sous le capot de voitures Toyota. Ce dernier construit déjà de plus imposants moteurs diesel pour de gros véhicules mais pas de petits moulins. GM a vendu les 7,9 % des parts qu'il lui restait chez Isuzu en avril dernier. Cependant, le rachat de ces parts par Toyota ne changera en rien les relations d'affaire qu'Isuzu entretient avec GM.

L'ancien dirigeant d'Airbus à la tête de PSA/Peugeot-Citroën

Le conseil d'administration de PSA/Peugeot-Citroën a nommé la semaine dernière Christian Streiff au poste de directeur général de l'entreprise pour remplacer Jean-Martin Folz. Auparavant, M. Streiff était le directeur général du constructeur d'avion Airbus. La famille Peugeot détient toujours 45 % des droits de vote de PSA/Peugeot-Citroën. Selon Automotive News, Thierry Peugeot aurait déclaré que la compagnie recherchait d'abord un industrialiste avec une expérience internationale. Comme plusieurs autres compagnies d'automobile, Peugeot doit faire face à d'importantes pertes à cause de la concurrence asiatique.

Nissan annonce le prix de l'Infiniti G35

Nissan Canada Inc. vient d'annoncer le prix de sa toute nouvelle berline sportive Infiniti G35 à moteur V6 3,5 litres de 306 chevaux. La version de base à propulsion se vendra 39 990$, soit le même prix que l'an dernier. La version G35X à traction intégrale voit son prix diminué de 400$ à 43 390$ alors que le Sport à boîte manuelle à six rapports se détaillera 46 790$. Enfin, la G Sport avec boîte automatique à cinq rapports se vendra 46 790$ au Canada.

La nouvelle Malibu s'en vient

GM a déjà annoncé à la presse spécialisée qu'elle dévoilerait sa nouvelle Chevrolet Malibu au prochain Salon de l'auto de Detroit. Selon les photos -espion vues dans Motor Trend, cette berline intermédiaire devrait reposer sur une plate-forme avec empattement de 112 pouces (comme sur la Saturn Aura). Motor Trend croit qu'il n'y aura plus de version Maxx et que la boîte automatique sera à six rapports.



La General Motors du Canada suggère aux consommateurs de lire ce qui suit : *Aucun achat requis. Le concours s'adresse aux résidents canadiens qui ont atteint l'âge de la majorité dans leur province de résidence. Le concours se termine le 10 janvier 2007. Les prix sont valables uniquement à l'achat ou à la location d'un véhicule 2006 ou 2007 en stock chez le concessionnaire entre le 15 novembre 2006 et le 10 janvier 2007. Les camions poids moyen de GM sont inadmissibles au concours. Les véhicules suivants ne sont pas admissibles comme véhicules gagnants : les camions poids moyen de GM, la Corvette de Chevrolet, le Solstice de Pontiac, le SKY de Saturn, et tous modèles Cadillac et Hummer. La probabilité de gagner varie d'un prix à l'autre. Les personnes qui désirent participer doivent répondre au préalable à la question réglementaire. Probabilités des gains : Le gagnant d'une chance sur 15 000 ; gagner un véhicule ; une chance sur 20 000 (les prix comprennent le crédit de base de 500$). Les taxes sont incluses dans les crédits. †Selon la première éventualité. Les camions de poids moyen de GM et paralympiques d'hiver de 2010 à Vancouver. Utilisé sous licence. Tous droits réservés.* **Pour de plus amples renseignements ou pour obtenir le règlement du concours dans son intégralité, passez chez votre concessionnaire ou détaillant participant, composez le 1 800 463-7483 ou visitez gmcanada.com.**

3442721A

EN BREF

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Un diesel dans les camionnettes Ford

L'hebdomadaire américain *Automotive News* vient de le confirmer : les dirigeants de Ford ont annoncé qu'il y aura un moteur diesel dans les Ford F-150 en 2008 ou 2009. Il y a donc de fortes chances que ce soit un V8 extrapolé du diesel 3,6 litres déjà utilisé dans les Range Rover en Europe. De plus, la même publication annonce que Ford devrait offrir de plus puissants moteurs dans ses Expedition avant la fin de la décennie, y compris un nouveau V8 à essence et un moteur diesel qui, selon toute probabilité, sera le même que celui déjà promis dans la F-150.

L'Imperial pourrait voir le jour en 2009 ou 2010

Selon *Automotive News*, Chrysler serait sur le point de prendre une décision concernant la production future de la grande Imperial. Selon cette source fiable, John Wolkonowicz, de Global Insight, aurait prévu la commercialisation de cette auto d'abord présentée en prototype au salon de l'auto de Detroit en janvier dernier et maintenant codée CY41 pour 2009 en tant que modèle 2010. L'Imperial sera une voiture de grand luxe basée sur une plate-forme de Chrysler 300. La limousine devrait être plus longue de 45 cm et plus haute de 15 cm

Des versions STI pour toute la gamme Subaru ?

Si l'on se fie à l'hebdomadaire *Auto Week*, la Subaru Forester Sports 2.5 XT exposée au récent salon SEMA pourrait très bien annoncer le début d'une gamme de voitures de performance STI chez ce constructeur japonais. D'ailleurs, Tomohiro Ishitobi, vice-président de la planification des produits de cette marque n'a pas nié l'information. Il y est même question d'une Legacy STI. « Elle fait partie de nos plans » de déclarer Ishitobi.

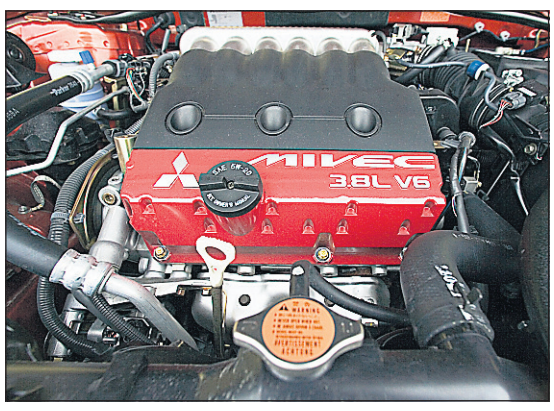
Et s'il y avait une version EVO de l'Outlander ?

Les visiteurs de l'exposition SEMA, à Las Vegas, ont vu au stand Mitsubishi une version Evo du nouvel utilitaire Outlander, l'Evolander. Quoique sa production ne soit pas certaine, un porte-parole de la compagnie a déclaré au magazine *Auto Week* qu'il y aurait plus de chance de voir une version Ralliart de cette auto qu'une Evo.

ACTUEL
LA NOUVELLE SOCIÉTÉ
Tous les jours dans LA PRESSE

L'AUTO











PHOTOS MARTIN TREMBLAY, LA PRESSE ©

ON AIME

- Écouter le ronron de son moteur
- Le dégagement aux places arrière
- Profiter d'un châssis finement réglé

ON AIME MOINS

- Devoir s'y reprendre à deux fois pour se garer
- Faire le plein régulièrement, de super de surcroit
- Entendre ces bruits parasites dans l'habitacle

CE QU'IL FAUT RETENIR

- **Prix de détail suggéré :** 34 998 $
- **Coût des frais de transport :** 1095 $
- **Garantie de base :** 60 mois / 100 000 km
- **Consommation moyenne obtenue au cours de l'essai :** 12,5 L/100 km
- **Concurrentes :** Chevrolet Impala SS, Dodge Charger, Pontiac G6 GTP
- **Pour en savoir plus :** www.mitsubishicars.ca
- **Moteur :** V6 SACT 3,8 litres
- **Puissance :** 258 ch. à 5750 tr/mn
- **Couple :** 258 lb-pi à 4500 tr/mn
- **Poids :** 1700 kg
- **Rapport poids/puissance :** 6,58 kg/ch.
- **Mode :** traction
- **Transmission :** semi-automatique 5 rapports
- **Direction / diamètre de braquage :** crémaillère / 12,4 mètres
- **Freins (av/arr) :** disque / disque
- **Pneus (av-arr) :** 235/45R18
- **Capacité du réservoir de carburant / carburant recommandé :** 67 litres / super

Mitsubishi Galant Ralliart

Moins méchante qu'elle n'en a l'air

Certaines berlines sportives aiment s'afficher avec ce qu'il faut d'ostentation pour combler une clientèle facile à épater à coups d'étiquettes. Type-S, GTi, Si ou SS ont fleuri. Pas plus folle que les autres, Mitsubishi se lance dans la mêlée et déguise quelques-uns de ses modèles. Le but ? Attirer l'attention, bien sûr, mais aussi faire oublier le comportement assez fade de ces créations.

ÉRIC LEFRANÇOIS
BANC D'ESSAI
COLLABORATION SPÉCIALE

À l'extérieur, sa calandre grillagée, ses feux et ses jantes au dessin particulier la distinguent de la sage berline familiale dont elle dérive. À cela s'ajoutent les incontournables écussons, histoire de rappeler à son propriétaire et aux autres automobilistes que ce véhicule appartient à une caste, une « noblesse sur roues », en quelque sorte, où n'entre pas qui veut.

L'important, c'est de créer l'émotion. Et c'est réussi. Les corrections apportées à quelques traits de cette carrosserie massive suggèrent plus de dynamisme et de robustesse. Le dessin manque peut-être d'originalité, mais pas de finesse. D'ailleurs, Ralliart ou pas, la Galant se flatte d'offrir un cœfficient de traînée aérodynamique (Cx) de 0,31, extrêmement bas pour une berline de ce gabarit. De plus, lorsque les panneaux de sa carrosserie épousent les couleurs d'un « soleil couchant » (c'est le nom qu'on lui donne), la Ralliart a ce petit côté « viens, on va faire un tour » qui nous chavire. Nous ne sommes pas les seuls si l'on en juge par le nombre de pouces levés et de regards admiratifs qui accompagnent l'apparition de la belle inconnue.

Costumée ou non, le point fort de cette Galant est sans contredit son volume intérieur. L'habitabilité profite en effet de l'accroissement des côtés de la carrosserie. D'une longueur de 4m 83, la Galant propose davantage d'espace, à l'arrière surtout. En revanche, le coffre n'est pas des plus vastes. Soucieux de créer un châssis très rigide, les concepteurs ont opté pour un dossier de banquette arrière non rabattable. On a plutôt droit à une trappe pour ses skis. Et si on ne fait pas de ski ? Tant pis ! À l'avant, les baquets, partiellement redessinés, offrent un bien meilleur confort et, surtout, un meilleur soutien. Par chance, le seuil de chargement est peu élevé et sa forme très cubique permet de profiter pleinement de l'espace.

Le dessin épuré de la planche de bord s'avère plus original que celui de la carrosserie. On apprécie l'instrumentation qui, la nuit venue, s'illumine d'un bleu apaisant. En revanche, lorsque le soleil brille, on peste contre l'emplacement de l'écran du système de navigation, qui rend sa consultation difficile, voire impossible. Et que dire des fonctionnalités additionnelles de ce système qui permettent par exemple d'assourdir la tonalité des clignotants ou encore d'inscrire – manuellement – la date préconisée pour la permutation des pneus ? Que de gadgets inutiles ! Pourquoi ne pas avoir plutôt pensé à offrir une colonne de direction télescopique ? Ou mieux encore, des plastiques de meilleure qualité et un assemblage plus rigoureux, histoire d'éradiquer les nombreux couinements qui émanaient du tableau de bord du modèle essayé !

Au chapitre des accessoires, la Galant Ralliart nous fait le bonheur de ne pas débarquer les mains vides. Exception faite de quelques babioles (cendrier, allume-cigarette, etc.), tout est inclus, y compris le toit ouvrant. Il ne reste qu'à passer à la caisse ? Pas si vite !

Un tempérament musclé ?

La panoplie revêtue par cette Galant ne laisse planer aucun doute quant à sa destination. Le « tuning » maison réalisé par Mitsubishi à l'extérieur se révèle tout aussi suggestif que les sièges enveloppants, les cadrans sur fond blanc et le pédalier en aluminium qui décorent l'intérieur. Une véritable incitation à vivre le grand frisson sur quatre roues.

Dieu merci, l'opération n'est pas seulement esthétique. La Galant Ralliart bénéficie aussi de réglages affûtés : suspension raffermie, semelles adhérentes et moteur musclé. Le « coup de pied aux fesses » attendu est inscrit sur la fiche technique. Avec 258 chevaux sous le pied, la Ralliart déménage plus ou, serions-nous tenté d'écrire, mieux que ses semblables, limitées à 230 chevaux. A priori, la puissance paraît modeste compte tenu du poids de l'auto, mais ce jugement hâtif s'effondre dès que le pied droit enfonce fermement l'accélérateur. Le couple se met de la partie et la Galant Ralliart ne tarde pas à s'arracher de sa position statique sans dévier de sa trajectoire initiale, et cela sans même l'assistance du dispositif antipatinage de série. On devine alors, avec un frisson dans le dos, le moteur engloutissant des litres de super…

La motricité de la voiture n'a jamais été prise en défaut durant cet essai. L'efficacité et la facilité (le train arrière est soudé au bitume) sont au rendez-vous. Une certaine forme de plaisir aussi, grâce à une direction précise qui permet de découper les virages avec acuité. On apprécie tout autant sa stabilité et sa neutralité en grande courbe et son roulis bien maîtrisé.

Le conducteur reste cependant sur sa faim. La boîte semi-automatique à cinq rapports, la seule offerte, exécute bien son travail, même si les amateurs de conduite lui reprocheront de ne pas dupliquer le sélecteur de boîte au volant. De plus, elle a beau repousser les limites d'adhérence et se révéler plus sûre dans ses réactions que les versions standard, cette Galant manque d'agilité pour offrir un agrément de conduite aussi plaisant que celui d'une Mazdaspeed 6 ou encore d'une TSX, ses concurrentes avouées. En lieu et place, Mitsubishi aurait sans doute dû viser plus bas (voir les concurrentes inscrites à notre tableau).

Dès les premiers tours de roue, cette berline japonaise met en évidence le manque de progressivité de sa suspension à basse vitesse. Les grosses roues causent des bruits de roulement élevés, et le manque de douceur des suspensions est fatigant sur route dégradée. À cela s'ajoute un rayon de braquage complètement insensé, qui rend l'exécution de certaines manœuvres particulièrement irritantes. À quand le jour où elle pourra se garer toute seule ? Quant au freinage, musclé lui aussi, il s'avère suffisamment puissant pour freiner vos élans d'enthousiasme ; mais attention, il peut également se révéler difficile à moduler en raison d'une pédale trop dure ! Une particularité de notre véhicule d'essai ?

Réflexion faite, avec ce remodelage, Mitsubishi cible ces convertis de « tuning » qui assurent spontanément la promotion d'un modèle. Une activité extrêmement lucrative et qui, au mieux, parvient à améliorer son ordinaire d'automobiliste. Sans plus.

Lorsque les panneaux de sa carrosserie épousent les couleurs d'un « soleil couchant » (c'est le nom qu'on lui donne), la Ralliart a ce petit côté « viens, on va faire un tour » qui nous chavire.

COURRIEL
Pour joindre notre collaborateur : eric.lefrancois@lapresse.ca

TRACTION INTÉGRALE
SUBARU DE LAVAL
DÉFIEZ L'HIVER EN FORESTER
2.5X 2007
LOUEZ À PARTIR DE
319$ *
taxes en sus
TAUX DE LOCATION
3,8% / 48 MOIS
*Pour le modèle Forester 2.5X 2007 5 vitesses (7J1X0) : paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois. 0 $ de dépôt de sécurité. Comptant 3 412,80 $ (taxes incluses) ou échange équivalent. Le montant total exigé avant le début de la période de location est de 3 854,92 $, taxes incluses. Transport et préparation inclus. Immatriculation (prix varie selon le client) et assurances en sus. Taxes sur les pneus neufs et autres taxes incluses. Frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers inclus. 20 000 km par année, 15 ¢ du km un excédentaire. Sujet à l'approbation de crédit par GMAC. Photos à titre indicatif seulement. Pour plus d'information, voyez SUBARU de Laval. Offres valables jusqu'au 30 novembre 2006.
3371287
1640, autoroute 440 Est, (coin, René Laennec) Laval (450) 668-6041 www.subarudelaval.ca

AUTO

BOÎTE VERTE

ALAIN MC KENNA
COLLABORATION SPÉCIALE
alain.mckenna@lapresse.ca

« La croissance accélérée des émissions de gaz carbonique depuis 2000 indique que les récents efforts de réduction n'ont virtuellement aucun effet, et qu'un plafond doit être imposé partout dans le monde. »
— Dr Mike Raupach, président, Global Carbon Project.

PÉTROLE : LA CROISSANCE DES ÉMISSIONS DE GAZ CARBONIQUE QUADRUPLÉE DEPUIS 2000

La croissance des émissions mondiales de gaz carbonique issues de la combustion de carburants fossiles a quadruplé, entre 2000 et 2005, selon une analyse du Global Carbon Project, une division du Partenariat scientifique pour la Terre.

Ainsi, depuis l'an 2000, les émissions de gaz carbonique connaissent une croissance annuelle moyenne de 3,2 %, un rythme quatre fois plus rapide que la croissance moyenne des 10 années précédentes, établie à 0,8 % par an. Et ce, malgré les efforts de réduction mis en place par de nombreux pays, organismes et industries un peu partout dans le monde.

Cette évolution suit l'évolution d'un scénario étudié par le Comité intergouvernemental sur les changements climatiques, selon lequel les technologies visant à réduire les émissions polluantes ne parviennent pas à contre-balancer la croissance de ces émissions. Dans ce scénario, le comité conclut que la température moyenne du globe serait en hausse de 3 à 4 degrés Celsius avant la fin du siècle (2100).

Évidemment, devant de tels chiffres, l'étude recommande au comité l'imposition d'un plafond des émissions de gaz carbonique strict et homogène pour les pays de la planète.

CANADA : MOINS DE SMOG, PLUS DE GAZ CARBONIQUE

Statistique Canada a publié la semaine dernière un rapport encourageant sur la pollution produite par le secteur du transport au pays. Lire : si on y met l'effort, la réduction des gaz polluants produits par les automobiles reste possible, comme en témoigne la baisse des émissions de certaines substances toxiques, comme le monoxyde de carbone ou l'oxyde d'azote.

Ainsi, entre 1990 et 2004, les émissions d'oxyde d'azote causées par le transport ont été réduites de 19 %, tandis que celles de monoxyde de carbone ont chuté de 37 %. Le transport est tout de même l'activité qui produit la plus importante part d'émissions de ces gaz polluants.

Néanmoins, la réduction observée par Statistique Canada serait un effet de l'utilisation de catalyseurs et de filtres des gaz d'échappement plus performants par les véhicules automobiles, notamment les camions et poids lourds.

N'empêche qu'il reste du travail à faire : le transport compte pour une part de plus en plus grande du total des émissions de gaz carbonique au pays, passant de 25 à 28 % des émissions totales en 2004.

Statistique Canada blâme le recours fréquent au camionnage, ainsi que l'engouement des Canadiens pour les véhicules utilitaires sportifs et les camionnettes.

UN BÉTON DE RÊVE QUI NETTOIE L'AIR DE FAÇON NATURELLE

La ville de Milan, en Italie, est parmi les plus polluées au monde. Pas surprenant que ses dirigeants aient mis à l'essai, pour paver les routes d'une banlieue toute proche, un ciment qui élimine l'oxyde d'azote et le monoxyde de carbone contenus dans l'air auquel il touche. La technologie, appelée TX Active, est le fruit d'une dizaine d'années de R&D par le cinquième producteur de ciment du monde, l'italienne Italcementi. Cette démonstration, ainsi que d'autres du même genre en France et en Belgique, sont les premiers exemples de la puissance de la photocatalyse, un procédé rendu possible grâce à l'ajout d'un certain agent dans le ciment qui en accélère l'oxydation.

Ainsi, une rue typique de Segrate, où circulent en moyenne 1000 véhicules par heure, a vu la concentration d'oxyde d'azote réduite de 60 % grâce au ciment en question. Selon Italcementi, en pavant 15 % des routes de Milan avec ce ciment, on pourrait réduire de moitié la pollution dans l'air de la ville.

L'agent chimique utilisé, une forme de dioxide de titane, réagit au contact des polluants spécifiés. Il en résulte de l'eau et du gaz carbonique, plus inoffensif que le monoxyde de carbone.

LA SMART FORTWO EN VERSION HYBRIDE DÈS 2007

DaimlerChrysler a dévoilé la prochaine génération de sa petite voiture urbaine, la Smart Fortwo, il y a 10 jours. Elle a aussi profité de l'occasion pour présenter une version micro-hybride de la diminutive deux-places, qui réduit la consommation de carburant du véhicule de 13 % additionnels en ville, la faisant passer de 5 litres aux 100 kilomètres à 4,3 l/100 km. Pas mal, pour un moteur à essence !

Cela dit, ça n'approche même pas les statistiques du moteur diesel, qui fait encore plus dans la parcimonie, sa consommation théorique s'établissant à 3,5 l/100 km. Daimler-Chrysler entend lancer cette Smart hybride à la fin de 2007, pour l'année-modèle 2008.



PHOTO REUTERS, ALEXANDRA BEIER (GERMANY)

Du diesel à partir du charbon

MATHIEU PERREAULT
LA RECHERCHE

Dans les dernières années de la Deuxième Guerre mondiale, la Wermacht, l'armée allemande, menaçait de s'enrayer faute de carburant. Un à un, les fournisseurs de pétrole de l'Allemagne tombaient sous le rouleau compresseur soviétique.

La solution est venue des mines de charbon de la vallée de la Ruhr, près de la frontière française. Les ingénieurs nazis ont utilisé un procédé inventé dans les années 20 pour transformer le charbon en diesel synthétique. La production de pointe a atteint 124 000 barils de diesel synthétique par jour en 1944. Le Japon a aussi produit du diesel synthétique.

Depuis, le diesel synthétique est tombé en désuétude. Après la guerre, le monde a été inondé par le pétrole à bas prix du Moyen-Orient. Seule l'Afrique du Sud, en partie à cause des sanctions contre l'apartheid, a continué à faire du diesel à partir du charbon, avec une production totale de 160 000 barils par jour.

Mais la hausse des prix du pétrole, et la violence au Moyen-Orient, ont remis le diesel synthétique au goût du jour. Des usines sont planifiées en Afrique, dans les pays du Golfe persique, et en Asie du Sud-Est. Et des projets en Alaska et dans le Grand Nord canadien commencent à être discutés. Des politiciens américains avancent que le diesel synthétique permettrait d'utiliser les vastes réserves du continent en charbon, tout en diminuant l'influence du Moyen-Orient sur l'économie américaine.

« À long terme, seule la fabrication de diesel à partir du charbon permettra d'avoir des prix stables à la pompe », explique Galen Suppes, un ingénieur chimique de l'Université du Missouri qui a travaillé à l'amélioration du procédé. « Pour le moment, il y a davantage de projets de transformation du gaz naturel en diesel, parce que ce sont des usines moins coûteuses que les usines utilisant le charbon. Un autre avantage du diesel synthétique est qu'il est plus propre, parce que les filtres des usines sont plus sensibles que ceux des voitures. Il faut donc enlever davantage d'impuretés dès le départ. »

« À long terme, seule la fabrication de diesel à partir du charbon permettra d'avoir des prix stables à la pompe », explique l'ingénieur chimique Galen Suppes.

Une analyse de l'Institut canadien de recherche sur l'énergie montrait l'an dernier que la production de diesel à partir du gaz naturel de l'île de Melville, dans l'Arctique, impliquerait des investissements de six milliards de dollars, davantage que le transport de gaz par pipeline ou sous forme liquide par voie maritime. Mais les coûts de production du diesel seraient les plus bas. Le diesel serait donc plus rentable si le cours du gaz naturel stagne à son niveau actuel, concluait le rapport.

D'autres facteurs pourraient favoriser le diesel même si le cours du gaz augmente. Un pipeline traversant le Canada du nord au sud pose des problèmes environnementaux, notamment dans la vallée de Mackenzie dans les Territoires du Nord-Ouest. Et les terminaux capables d'accueillir les cargos de gaz naturel liquéfié font face à beaucoup d'opposition des populations locales, à cause du risque d'explosion.

Le principal problème du diesel synthétique est qu'il implique une perte d'énergie d'environ 30 % pendant la conversion du charbon. Les émissions de gaz à effet de serre sont aussi augmentées, parce qu'elles surviennent à la fois à l'usine et lors de la combustion dans la voiture. « Il y a beaucoup de recherches pour améliorer le procédé, dit M. Suppes. Il est également possible de réduire les pertes en produisant de l'électricité thermique en même temps que du carburant. Et si le captage sous-terrain des gaz à effet de serre tient ses promesses, les émissions seront semblables au diesel conventionnel. »

À L'ORIGINE

Le procédé de transformation du charbon en diesel a été inventé par Franz Fischer et Hans Tropsch en 1925 à un institut de recherche sur le charbon de la Ruhr. Les chimistes Fischer et Tropsch s'appuyaient sur deux décennies de recherches allemandes sur le sujet. Il a fallu attendre le milieu des années 30, avec le réarmement de l'Allemagne, pour que les premières usines de diesel synthétique apparaissent. À noter, l'inventeur du diesel, Rudolph Diesel, avait au départ imaginé que son carburant serait produit à partir du charbon, un projet qui lui avait permis de bénéficier de l'aide financière des grands industriels de la Ruhr.

Soudainement, votre garage prend de la valeur.



Berline G 2007
39 990$

Voici la nouvelle G 2007 d'Infiniti et les nouveaux FX35 et M35. Conçus pour détourner les regards à mesure que vous tournez les coins. Équipés du système téléphonique mains libres Bluetooth[MD] (de série dans tous les modèles), et disponibles avec les technologies de pointe telles que la traction intégrale ATTESA E-TS[MC], le système de navigation sur DVD, le système de détection de sortie de voie et la caméra de marche arrière, ce n'est pas le choix qui manque. Le seul risque que vous courez en venant en faire l'essai, c'est de tomber en amour. **infiniti.ca**



FX35 2007
54 900$



M35 2007
56 400$

INFINITI

3438523A

3438525

Infiniti de Brossard
9005, boul. Taschereau
Brossard (Québec)
(450) 445-5799

Infiniti Laval
305, boul. Saint-Martin Est
Laval (Québec)
(514) 382-8550

Meridien Infiniti
4000, rue Jean-Talon Ouest
Montréal (Québec)
(514) 731-7977

Spinelli Infiniti
345, boul. Brunswick
Pointe-Claire (Québec)
(514) 697-5222

PDSF de 39 990 $ pour la berline G 2007 (G4TG77 AA00) / 56 400 $ pour le modèle M35 2007 (A4TG77 AA00) / 54 900 $ pour le modèle FX35 2007 (F6SG77 AA00). Frais de transport et de pré-livraison de 1630$ /1695$ / 1630$, assurance, immatriculation, frais d'enregistrement RDPRM et taxes en sus. Les roues peuvent différer de celles illustrées. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. Voyez votre concessionnaire Infiniti le plus près pour connaître tous les détails.

L'AUTO

EN BREF

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Les berlines V8 à traction avant de GM pourraient disparaître

Le magazine américain *Motor Trend* croit que les berlines à traction avant de GM (grand Prix, Impala, Monte Carlo, Buick Lucerne) n'auront plus de moteur V8 à leur catalogue. Éventuellement, GM pourrait revenir à la propulsion arrière pour ces modèles annulant ainsi le problème d'effet de couple du V8. Cela voudrait donc dire que la berline Cadillac DTS devra devenir une propulsion. La publication rapporte également que le V8 pourrait ne pas être inclus dans le catalogue de la nouvelle Buick Enclave.

L'Infiniti QX56 2007

Il y avait une rumeur très sérieuse qui courait l'été dernier selon laquelle le grand utilitaire sport de luxe QX56 d'Infiniti ne serait pas de retour au Canada en 2007 en raison de ventes plutôt faibles. En fait, Nissan Canada nous informe que l'Infiniti QX56 est de retour avec quelques retouches intéressantes dont un moteur V8 à essence de 5,6 litres légèrement plus puissant (cinq chevaux de plus à 320 chevaux et trois livres-pied de couple de plus à 393) et une couleur Bleu Minuit toute nouvelle.

La Ford S-Max, voiture européenne de l'année

Tout ne va pas si mal pour Ford puisque sa fourgonnette S-Max a été déclarée Voiture de l'année 2007 par un jury de 58 journalistes automobile de 22 pays européens. Cette Ford a ainsi supplanté des adversaires aussi importants que les Citroën C4 Picasso, Fiat Grande Punto, Honda Civic, Opel/Vauxhall Corsa, Peugeot 207, Skoda Roomster et Volvo C30.

Fiat construira des camions Tata en Argentine

Selon l'agence Reuters, le constructeur italien Fiat considère la construction du nouveau camion indien Tata d'une tonne à son usine d'Argentine pour les marchés sud-américains et internationaux. Le camion qui sera commercialisé sous les deux marques, Tata et Fiat, devrait être lancé en 2008 alors que la production annuelle atteindra les 25 000 unités par année. Les deux compagnies considèrent une entente pour distribuer des véhicules Iveco-Tata au Brésil?

BROSSARD Honda

Pour un temps limité, obtenez une carte d'essence

à l'achat de tout modèle Honda 2007



CONSOMMATION D'ESSENCE
VILLE 9.1 L/100 km 26 mi/gal
ROUTE 6.4 L/100 km 34 mi/gal

ACCORD BERLINE 2007
GROUPE ÉLECTRIQUE ■ AIR CLIMATISÉ ■ LECTEUR CD ET BIEN PLUS
À PARTIR DE 348$** PAR MOIS 0$ COMPTANT 0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

FINANCEMENT À PARTIR DE 3,9 %†



CONSOMMATION D'ESSENCE
VILLE 7.8 L/100 km 36 mi/gal
ROUTE 5.7 L/100 km 50 mi/gal

CIVIC 2007
MOTEUR I-VTEC[MD] DE 140 CHEVAUX ■ FREINS ABS
GROUPE ÉLECTRIQUE ■ 6 COUSSINS GONFLABLES ■ LECTEUR CD ET BIEN PLUS
À PARTIR DE 248$** PAR MOIS 0$ COMPTANT 0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ



FIT LX 2007
AIR CLIMATISÉ ■ MOTEUR VTEC[MD] DE 1,5 LITRES ■ CHAÎNE STÉRÉO HI-FI DE 160 WATTS ■ SIÈGE MAGIC SEAT[MD] ■ LECTEUR CD ■ FREINS ABS 6 COUSSINS GONFLABLES ■ VITRES ÉLECTRIQUES ■ ET BIEN PLUS
À PARTIR DE 188$* PAR MOIS 0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ + OBTENEZ LA TRANSMISSION AUTOMATIQUE SANS FRAIS !

3418278A

3441306

BROSSARD Honda
8905, BOUL. TASCHEREAU OUEST, BROSSARD
450.766.1316

BROSSARDHONDA.COM

HONDA

*Location de 60 mois, taxes en sus, transport et préparation inclus, 24 000 km par année inclus, valeur résiduelle garantie. Fit LX 2007 (4 129 $) 0$ comptant disponible. Détails sur place. **Location de 48 mois, taxes en sus, transport et préparation inclus, 24 000 km par année inclus, valeur résiduelle garantie. Civic berline DX 2007 manuelle, Accord berline DX-G 2007 manuelle. †Sur les modèles 2007, détails sur place. Illustrations à titre de référence seulement.

Une décoration inspirée de l'automobile

RENÉ FAGNAN
ACCESSOIRES
COLLABORATION SPÉCIALE

Décorer son domicile avec des objets inspirés de l'automobile? Pourquoi pas! John Bull Garage propose des objets qu'on croirait tirés des belles automobiles classiques.

Mais qui est John Bull? Il s'agit d'un personnage imaginaire, créé par le Dr John Arbuthnot en 1712 et qui personnifie l'âme de l'Angleterre, à l'égal de l'Oncle Sam aux États-Unis et Marianne en France.

En 1940, les fondateurs de la compagnie d'accessoires automobiles Schrœder & Tremayne, de St. Louis, au Missouri, ont décidé de donner le nom « John Bull » à leurs produits afin d'honorer la résistance des Britanniques face aux forces allemandes. L'entreprise américaine s'est d'abord fait connaître pour ses chamois de grande qualité et ses produits d'entretien. Elle propose aujourd'hui des articles reproduisant des équipements automobiles.

D'abord, il y a un tableau de bord muni de trois cadrans qui indiquent non pas la vitesse, le régime moteur et la pression d'huile, mais plutôt la température, l'heure et le pourcentage d'humidité dans la maison. Les cadrans sont en aluminium. Ce tableau de bord, qui mesure 56 centimètres de long et 20 de large, peut être posé sur une table ou accroché au mur. Il est livré complètement assemblé, avec une pile, au prix de 29,99 $US.

Le deuxième article est un rétroviseur chromé en forme de goutte d'eau, élément classique des voitures des années 60 transformé en horloge analogique qui indique les heures, les minutes et les secondes. L'horloge est livrée prête à l'emploi, avec une pile, au prix de 12,99 $US.

Pour surprendre vos invités, faites-les accrocher leurs manteaux à des leviers de vitesses! Le porte-manteaux, d'une longueur de 84 cm et d'une largeur de 22 cm, est muni de crochets reproduisant des leviers de vitesses classiques. Il est muni d'un solide mécanisme d'ancrage au mur. Il nécessite un montage simple et est vendu au prix de 29,99 $US.

Vos livres trouveront une place de choix sur une étagère possédant la forme d'un aileron arrière de monoplace. Vendue 29,99 $US, cette étagère est longue de 61 cm et large de 25, et peut soutenir un poids de 13,5 kg. Son système de fixation murale est conçu pour l'écartement standard des poutres de 16 pouces. Des autocollants John Bull Racing sont même inclus.

Le dernier objet classique est une horloge murale en forme de roue et de pneu vendue 29,99 $US. D'un diamètre de 35 centimètres (14 pouces), elle indique les heures, les minutes et les secondes; pile incluse.



PHOTO FOURNIE PAR SCHRŒDER & TREMAYNE

Cette reproduction d'un tableau de bord classique indique l'heure, la température et le pourcentage d'humidité.

Accessoires John Bull
Pour en savoir plus :
www.johnbullgarage.com

RAV4 2006
349 $

PAR MOIS/LOCATION 48 MOIS◆
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT DE 3 851 $
OPTION 0 $ COMPTANT DISPONIBLE

À L'ACHAT à partir de
28 700 $*

Ville : 10,1 L/100 km†
Route : 7,7 L/100 km†

VÉHICULE À ÉMISSIONS ULTRA FAIBLES

500 $ DE RABAIS À LA LOCATION OU À L'ACHAT◆◆ + 0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ À LA LOCATION◆

Sur tous les RAV4 2006



CHANGEONS L'AVENIR

VISITEZ CHANGEONSLAVENIR.CA
POUR CONSULTER LE NOUVEAU NUMÉRO
DE NOTRE MAGAZINE GRATUIT



Qu'est-ce qui vous retient ?

1000 $ DE RABAIS À LA LOCATION OU À L'ACHAT◆◆ + 0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ À LA LOCATION◆

Sur tous les Sienna et Tacoma 2006



SIENNA 2006
349 $

PAR MOIS/LOCATION 48 MOIS◆
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT DE 5 131 $
OPTION 0 $ COMPTANT DISPONIBLE

À L'ACHAT à partir de
30 800 $*

Ville : 12,4 L/100 km†
Route : 8,2 L/100 km†

VÉHICULE À ÉMISSIONS FAIBLES

TOYOTA

ACCèS TOYOTA Une expérience d'achat tellement plus sympa.
Votre nouvelle Toyota part toujours avec le plein d'essence, l'assistance routière et des tapis protecteurs.

PROGRAMME TOYOTA POUR DIPLÔMÉS 1 000$ de remise**
TOYOTA SERVICES FINANCIERS
PEA

Programmes de location au détail et de financement à l'achat de Toyota Canada inc. Sur approbation de crédit par Toyota Services Financiers. ◆ Offres de location au détail valables sur les modèles RAV4 2006 (BD33VP AA) et Sienna CE 2006 (ZA30CP AA) neufs en stock. Première mensualité de 397,69 $ (RAV4 2006) et de 397,69 $ (Sienna CE 2006), taxes incluses, pour un terme de location de 48 mois, exigibles au moment de la livraison. Offre de 0 $ dépôt de sécurité à la location sur tous les modèles Toyota 2006 neufs en stock. Franchise annuelle de 24 000 km. Frais de 10 ¢ du kilomètre excédentaire. Immatriculation, assurances et taxes en sus. Le montant total exigé avant le début de la période de location est de 4 265,94 $ pour le RAV4 2006 (BD33VP AA) et de 5 545,94 $ pour la Sienna CE 2006 (ZA30CP AA), taxes incluses. * PDSF pour les modèles modèles RAV4 2006 (BD33VP AA) et Sienna CE 2006 (ZA30CP AA) neufs en stock. L'immatriculation, les frais de transport, la préparation, l'assurance et les taxes sont en sus. ◆◆ Un montant de 500 $ pour le RAV4 2006 et de 1 000 $ pour les Sienna et Tacoma 2006 sera déduit du coût d'achat et applicable à la location ou à l'achat de ces modèles neufs en stock. . ** Le rabais aux diplômés (jusqu'à 1 000 $ de remise) peut différer selon le modèle. † Cotes de consommation (ville/route) basées sur l'année-modèle 2006 pour une transmission automatique pour le moteur du modèle indiqué. Le concessionnaire peut louer ou vendre à prix moindre. Photos à titre indicatif seulement. Les offres se terminent le 30 novembre 2006. Détails chez votre concessionnaire Toyota participant de la grande région de Montréal.

_3439505A

3439513

Quoi de neuf ?

REPORTAGE PUBLICITAIRE

Profil d'entreprise

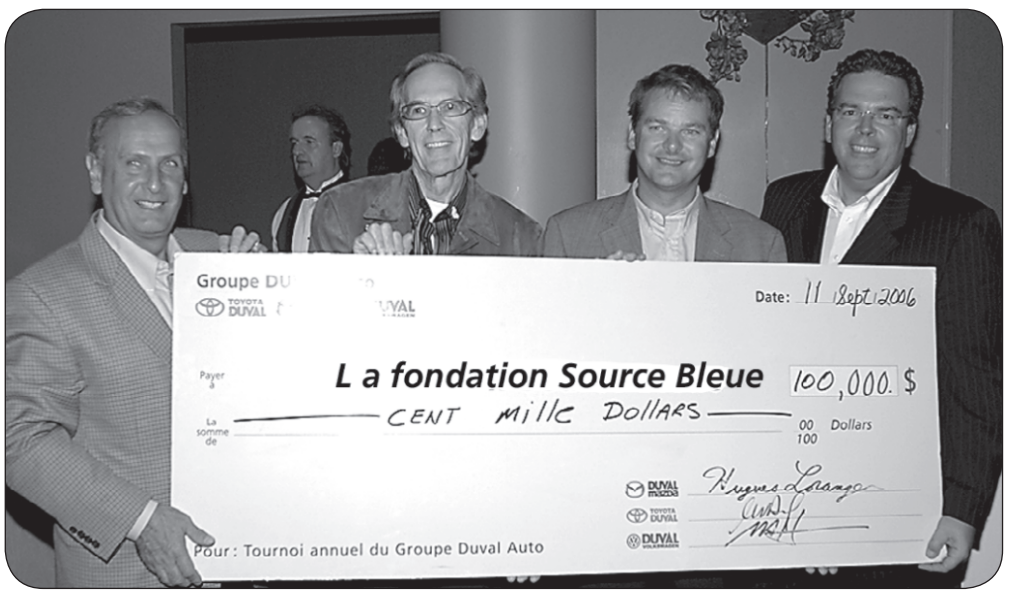
Ouverture officielle de Lexus Laval



Les luxueuses Lexus sont maintenant abritées dans un véritable palais

C'est avec enthousiasme que **Carl** et **Christian Dagenais**, propriétaires de Lexus Laval, accueillaient leur clientèle et les représentants des médias, le 9 novembre dernier, à l'occasion de l'ouverture officielle des nouvelles installations, situées au 2000, boulevard Chomedey à Laval. À Laval, depuis maintenant 15 ans, l'entreprise est déménagée dans ces nouveaux locaux depuis le 3 avril dernier. L'aménagement dans ces nouveaux locaux profitera donc à la clientèle avec ses six millions de dollars investis dans l'économie lavallière et la création de 20 nouveaux emplois

Du golf pour le confort et la dignité



En septembre dernier, avait lieu la quatrième édition du Tournoi de golf du **Groupe Duval Auto**. Encore une fois les profits de ce tournoi étaient remis à la Fondation Source Bleu. Cette année, le tournoi a permis de remettre la jolie somme de 100 000 $ à cette Fondation venant en aide aux maisons offrant des soins palliatifs.

On aperçoit sur la photo Yves Lévesque, président du comité de golf, Gilles Vaillancourt, président de la Fondation, Luc Duval président du Groupe Duval Auto et Marc-André Ladouceur vice-président à Volkswagen Duval.

Clermont Chevrolet Cadillac fête ses 90 ans !

Le samedi 4 novembre 2006, ce fut une journée bien spéciale pour la grande famille de Clermont Chevrolet Cadillac. Les employés et leur famille ont célébré le 90e anniversaire de « la maison «. Pour l'événement, d'anciens employés et quelques invités de marque sont aussi venus faire leur tour. Pour le président de Clermont Chevrolet Cadillac, **Pierre H. Clermont**, cet événement se veut bien spécial. « L'entreprise a parcouru beaucoup de chemin avec succès depuis sa fondation, et ce grâce à ses dirigeants, ses employés et la communauté qui l'entoure. Aujourd'hui, voir les gens qui ont fait la richesse de cette entreprise célébrer le 90e anniversaire s'avère très émouvant «



Paulette Charbonneau, GM Canada, Pierre Clermont sr, Helen Fotopulos, maire du Plateau Mont-Royal, Pierre H. Clermont, président de Clermont et Eleni Fakotakis, conseillère municipale du Plateau Mont-Royal.

Le plus grand Mazda du monde est à Mascouche !

L'ouverture officielle de Albi Mazda, alias Le Géant, fut spectaculaire. Plus de 1 500 invités s'y sont présentés. DJ, éclairage d'ambiance, écrans géants, buffet, bar, etc. Ça ne manquait pas d'ambiance. Le contexte se prêtait bien au dévoilement des nouveaux modèles 2007, dans la plus grande concession mondiale de Mazda, celle de Denis Leclerc qui ne cesse de surpasser tous les records de vente de Mazda, et ce, dans la petite municipalité de Mascouche. Même sans tous les artifices, les invités en auraient eu plein la vue. En effet, avec 28 millions de dollars investis dans les travaux d'agrandissements et de rénovation, le géant devient démesuré ! Il faut le voir pour le croire. En plus d'énormes salles d'exposition sur deux étages, de belles salles d'attente, ceux qui décident d'attendre pendant le service ou les réparations sur leurs voitures auront le loisir de se connecter à Internet, prendre une bouchée à l'un des deux restaurants avec vue sur une bonne partie de l'énorme atelier de service comptant quelque 200 aires !!! À moins que vous ne préfériez relaxer en vous faisant faire une beauté au salon de coiffure. Tout ça devient réalité chez Albi.





L'étonnant Denis Leclerc, président, n'a pas la même conception,que la majorité, du patronat. Il travaille d'ailleurs avec son équipe des ventes, dans la même salle, sur un petit bureau, tout ce qu'il y a de plus simple !

Un petit changement d'huile avec ça ?

Marc Charron, directeur général des Ventes chez **RondPoint Dodge,** est fier d'ouvrir ses portes pour une nouvelle année à la Croix-Rouge et à tous ses donneurs. La collecte annuelle de sang se tiendra le vendredi 1er décembre de 13 h 15 à 20 h. «Nous visons la marque des 200 donneurs cette année», de dire M. Charron à qui cette cause tient à coeur. M.Charron et son équipe attendent donc les visiteurs en grand nombre chez RondPoint Dodge du 5055, boulevard Cousineau, dans l'arrondissement Saint-Hubert.

L'industrie de l'auto a toujours besoin de relève

Avec 4 000 000 de véhicules immatriculés qui circulent sur les routes du Québec, on imagine facilement toute l'importance d'avoir une main-d'oeuvre qualifiée, apte à répondre aux besoins croissants des consommateurs. «Les concessionnaires d'automobiles offrent beaucoup de postes et les salaires sont appelés à augmenter, et les conditions, à s'améliorer», selon **Lynda Johnson**, directrice du Comité sectoriel de main-d'oeuvre des services automobiles (CSMOSA). En effet, les diplômés de la formation professionnelle ne suffisent pas à la demande des employeurs, et les départs à la retraite vont accentuer ce manque au cours des 15 prochaines années. L'industrie automobile au Québec regroupe quelque 12 000 entreprises qui accueillent la relève à bras ouverts. Voilà une liste des principaux métiers de l'automobile au Québec : technicien en mécanique; installateur de systèmes ajoutés; spécialiste en moteur diesel; carrossier; préposé à l'esthétique; conseiller en pièces; conseiller technique; préposé à l'entrepôt; conseiller en vente; conseiller en location; représentant du service à la clientèle; enseignant en équipement motorisé; évaluateur en dommages; installateur de pneus; démonteur; installateur de glaces; installateur de produits électroniques; chercheur spécialisé en propulsion.

Lynda Johnson, directrice générale du CSMOSA, lance un appel à tous les intéressés du domaine de l'automobile : «il y a de la place pour vous!».



3430909

CHRYSLER
INSPIRATION INCLUSE

LORSQUE LA TECHNOLOGIE RENCONTRE LE STYLE,
LES RÉSULTATS SONT SPECTACULAIRES.

LA TOUTE NOUVELLE CHRYSLER SEBRING 2007 Choix d'un moteur 4 cylindres de 2,4 L avec double distribution variable des soupapes (VVT), d'un moteur V6 polycarburant de 2,7 L DACT et 24 soupapes ou d'un moteur V6 G.R. de 3,5 L SACT et 24 soupapes ➤ Système multimédia d'infodivertissement*† MyGIG^MC à commande vocale incluant le système de navigation GPS‡ et un disque dur de 20 Go ➤ Porte-gobelets chauffants et réfrigérés*† ➤ Sièges en tissu antistatique YES Essentials^MC résistant aux taches et aux odeurs ➤ Système électronique d'antidérapage ESP^MC avec système antipatinage et assistance au freinage† ➤ Roues de 18 pouces en aluminium† ➤ Visitez Chrysler.ca, 1-800-361-3700 ➤ La Chrysler Sebring, à partir de 22 995$◊

* Livrable ultérieurement. † Certaines caractéristiques sont livrables en option, des frais supplémentaires s'appliquent. ‡ Le système de navigation fonctionne seulement dans certaines régions métropolitaines. Pour tous les détails, consultez votre concessionnaire. ◊ PDSF pour le modèle berline Sebring de base. PDSF pour le modèle Sebring Limited tel que montré est de 29 675 $. Transport (1 200 $), assurances, immatriculation, frais d'administration des concessionnaires, droit sur les pneus neufs, taxes sur le climatiseur (si applicables) et taxes sont en sus. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre.

3439291A

L'AUTO

CHEVROLET UPLANDER 2007 OU TOYOTA SIENNA 2005

Le court ou le long terme

BENOIT CHARETTE
L'ALTERNATIVE
COLLABORATION SPÉCIALE

L'achat d'une fourgonnette n'implique généralement que peu de passion. On se procure ce type de véhicule qu'on y est forcé. La majorité de ces véhicules sont avant tout pratiques. Certains offrent un touche d'esthétisme, et une infime minorité offre quelque agrément de conduite.

Après avoir tenté à trois reprises de commercialiser sans succès une fourgonnette, Toyota a finalement trouvé la solution avec la deuxième génération de Sienna. La première génération de Toyota Van (1984-1989) était non seulement laide à arrêter le sang, mais sous-motorisée. La Previa (1991-1997) n'a jamais connu la popularité escomptée. Il a fallu attendre la première génération de Sienna et son style plus traditionnel à l'automne 1997 pour pouvoir considérer Toyota comme un aspirant sérieux dans la catégorie. Avec l'arrivé de la nouvelle Sienna en 2004, Toyota se positionne en avant-plan et offre non seulement un espace convivial et toute la panoplie d'éléments indispensables, mais aussi une fiabilité qui échappe encore aux Américaines.

Chevrolet n'est pas encore à la hauteur de ses concurrents japonais en matière de raffinement et de qualité, mais a le mérite d'être plus abordable. Vous pouvez avoir un Uplander 2007 pour le prix d'une Sienna 2005. GM brade constamment ses modèles en offrant des taux de financement à 0 % ou des rabais instantanés de plusieurs milliers de dollars. Bref à défaut d'être intéressante, elle se vend à rabais. Si la mécanique est en progrès, il faudra encore travailler sur la qualité de l'assemblage et de la finition qui demeure inégale.

Avec toutes ses grandes qualités, la Sienna est une fourgonnette qui en fait beaucoup, et mieux que les autres. Sa seule vraie rivale est la Honda Odyssey. Mais, malgré son groupe motopropulseur brillant, la tenue de route est approximative et peu inspirante, même pour une fourgonnette. Rien à reprocher au confort de roulement sécurisant, mais le conducteur est pratiquement coupé de la route tellement les sensations font défaut. La Sienna sous-vire comme un pétrolier et sa suspension est d'une mollesse à vous donner le mal de mer.

Pour 2007, GM s'est finalement départi de ses vieux restes sous le capot. Le moteur V6 3,5 litres qui dérivait de l'ancien 3,4 litres du Venture est retiré de la route. En lieu et place, c'est un V6 3,9 litres qui a déjà fait son nid dans d'autres produits de la famille GM (comme le Malibu SS) qui prend sa place. Avec ses 240 chevaux et une technologie à soupapes variable, nous avons enfin un peu de modernisme au programme. C'est l'équipement pratique et de sécu- ajustables, pas de rideau gonflable pour les passagers arrière, le volant inclinable n'est pas télescopique, pas de hayon électrique, pas de système de navigation, la deuxième rangée de sièges n'est pas rabattable à plat et la troisième rangée ne disparaît pas dans le plancher. Toutes ces caractéristiques absentes du Uplander se retrouvent dans la Sienna.

Conclusion

Avec un style plus harmonieux, mais surtout des combinaisons intérieures presque sans limite, la Sienna est l'une des plus polyvalentes, sinon la plus polyvalente des fourgonnettes sur le marché. Naturellement cette qualité a un prix élevé, même pour un véhicule d'occasion. Si vous comptez conserver votre véhicule plusieurs années, c'est toutefois un investissement qui en vaudra la peine. En matière de qualité , de fiabilité et de convivialité, le Uplander est très loin de la Sienna. La seule raison qui justifie son achat est le prix. Car après cinq ans, ce véhicule est juste assez bon pour la casse, alors que la Toyota conserve une excellente valeur de revente, même à long terme.

GARANTIE DE BASE

CHEVROLET UPLANDER

Garantie générale : 3 ans/60 000 km
Garantie groupe motopropulseur : 5 ans/100 000 km
Garantie contre la perforation : 6 ans/160 000 km
Assistance routière : 3 ans/60 000 km

TOYOTA SIENNA

Garantie générale : 3 ans/60 000 km
Garantie groupe motopropulseur : 5 ans/100 000 km
Garantie contre la perforation : 5 ans/kilométrage illimité
Assistance routière : 3 ans/60 000 km

MOTORISATION

CHEVROLET UPLANDER

V6 3,9 l ACC 12s, 240 ch à 6000 tr/min
couple : 240 lb-pi à 4800 tr/min
Transmission : automatique à 4 rapports
0-100 km/h : 9,8 sec
Vitesse maximale: 180 km/h
Consommation par 100 km : 10,8 l (octane : 87)

TOYOTA SIENNA

V6 3,3 l DACT 230 ch à 5600 tr/min
couple : 242 lb-pi à 3600 tr/min
Transmission : automatique à 5 rapports
0-100 km/h : 10 sec
Vitesse maximale: 185 km/h
Consommation (100 km) : 10,2 l, 11,1 l (4RM) (87 octane)

AVANTAGES

CHEVROLET UPLANDER

Véhicule neuf avec meilleure garantie

TOYOTA SIENNA

Plus polyvalent
Meilleur équipement de série
Fiabilité

AVANTAGES

CHEVROLET UPLANDER

Uplander LS: 23 800 $
Uplander LT1: 25 620 $
Uplander LS allongé: 27 125 $
Uplander LT allongé: 28 280 $

TOYOTA SIENNA

CE 7 pass: 23 000 $ *
LE 7 pass: 27 500 $ *
XLE 7 pass: 29 900 $ *

(* avec 40 000 kilomètres au compteur)



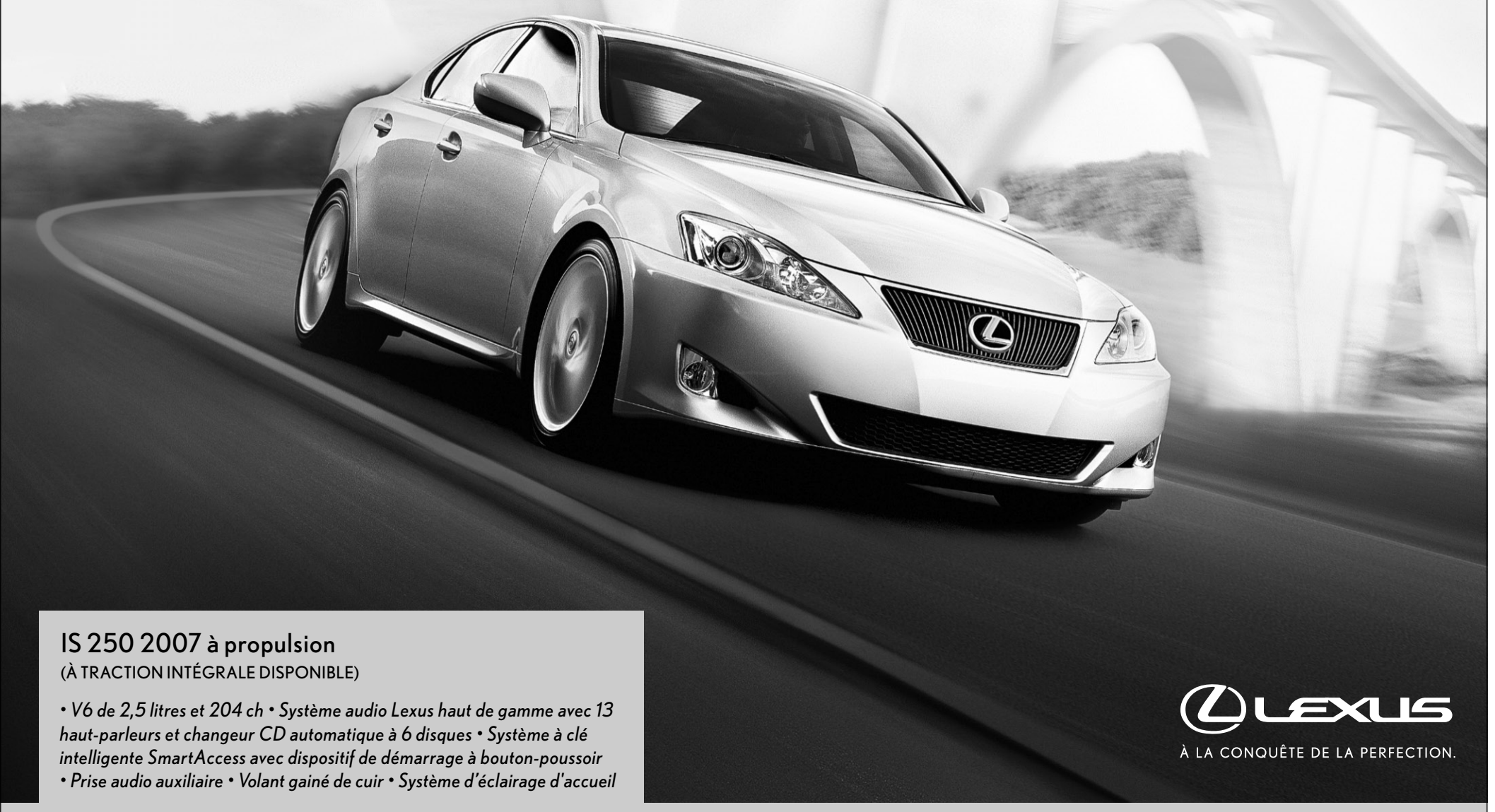
2006 Chevy Uplander Cargo Van.
PHOTO FOURNIE PAR CHEVROLET



2005 Toyota Sienna XLE Ltd. AWD.
PHOTO FOURNIE PAR TOYOTA

Conçue avec une aversion pour l'heure de pointe, la nouvelle IS fait de vos allers-retours au bureau un travail vite fait et bien fait. Assurez-vous de la remercier de temps à autre avec une petite pointe de vitesse sur une route déserte. Partez en quête du moment. Appelez ou venez nous voir dès aujourd'hui.

S'IL Y AURA DES MOMENTS À SAVOURER.
MAIS AVEC UNE TELLE PUISSANCE, ILS SERONT BREFS.



IS 250 2007 à propulsion
(À TRACTION INTÉGRALE DISPONIBLE)

• V6 de 2,5 litres et 204 ch • Système audio Lexus haut de gamme avec 13 haut-parleurs et changeur CD automatique à 6 disques • Système à clé intelligente SmartAccess avec dispositif de démarrage à bouton-poussoir • Prise audio auxiliaire • Volant gainé de cuir • Système d'éclairage d'accueil

LEXUS
À LA CONQUÊTE DE LA PERFECTION.

BIEN ÉQUIPÉE À PARTIR DE
36 400 $†

LOCATION DE 39 MOIS
6,3 %* 399 $* /MOIS
ACOMPTE DE 6 560 $*

GS 350 2007
(À TRACTION INTÉGRALE DISPONIBLE)
BIEN ÉQUIPÉE À PARTIR DE
59 750 $†



CONCESSIONNAIRES LEXUS DE LA RÉGION DE MONTRÉAL

3441663A

PRESTIGE LEXUS
BROSSARD
(450) 923-7777
prestige.lexus.ca

SPINELLI LEXUS LACHINE
LACHINE
(514) 634-7171
1 800 352-6111
spinellilexus.com

LEXUS LAVAL
LAVAL
(450) 686-2710
1 866 709-3713
lexuslaval.ca

SPINELLI LEXUS POINTE-CLAIRE
POINTE-CLAIRE
(514) 694-0771
1 877 694-0771
spinellilexus.com

GABRIEL LEXUS
ST-LAURENT
(514) 747-7777
gabriel.lexus.ca

3441668

*†Modèles Lexus neufs GS 350 2007 Sfx 'A' / IS 250 2007 Sfx 'A' à un PDSF de 59 750 $ / 36 400 $. Frais de transport et de préparation (1 775 $), taxes applicables, immatriculation, enregistrement, taxe sur les pneus neufs et assurances en sus. *Terme de location offert par l'entremise de Lexus Services Financiers sur approbation du crédit. Offre de durée limitée valide à la location d'un modèle neuf IS 250 2007 Sfx 'A'. Location basée sur un terme de 39 mois, au taux annuel de 6,3%. Paiement mensuel de 399 $ avec acompte de 6 560 $ ou échange équivalent, frais de transport et de préparation de 1 775 $, dépôt de sécurité de 500 $ et premier paiement mensuel exigibles au début du bail. Taxes applicables, immatriculation, enregistrement, taxe sur les pneus neufs et assurances en sus. Kilométrage limité à 78 000. Des frais de 0,15 $ pour chaque kilomètre supplémentaire s'appliquent. Les concessionnaires Lexus sont libres d'établir les prix de détail et de location à leur discrétion. Une commande au détail pourrait être requise. Voyez votre concessionnaire Lexus participant pour tous les détails.*

L'AUTO



PHOTO ARCHIVES, LA PRESSE ©

Ce n'est pas d'hier que les automobilistes se font surprendre par l'arrivée impromptue de la neige. Cette année, soyez prêts pour le « Bonhomme hiver ! »

Conduite hivernale

Retrouver ses réflexes

CAA-QUÉBEC

Voici revenu le temps de l'année où il faut retrouver ses réflexes de conduite hivernale; les acquérir, dans le cas des néophytes, ou les peaufiner pour ceux qui n'ont que quelques hivers derrière le volant.

Peu importe son expérience, l'installation de quatre pneus d'hiver constitue l'élément de base.

Dès que l'on soupçonne que la chaussée comporte un risque, que ce soit à cause de la neige ou de la glace, la règle d'or est d'y aller doucement avec l'accélérateur. De même, c'est en douceur qu'il faut manier le volant pour conserver la maîtrise du véhicule.

Freiner représente sans doute la manœuvre la plus délicate sur une surface glissante. Le freinage au seuil consiste à freiner au maximum, et ce, juste avant que les roues ne bloquent. Pour avoir une bonne maîtrise, placez le talon du pied au plancher et utilisez la pointe du pied pour actionner la pédale. Si votre pied n'est pas appuyé sur le plancher, ce sont les muscles de votre cuisse qui activeront votre pied. Or, ces muscles sont inaptes à assurer la précision indispensable au freinage au seuil. Le freinage au seuil n'étant pas toujours facile à bien maîtriser, surtout en situation d'urgence, vous pouvez plutôt pomper les freins assez rapidement et tourner le volant au besoin entre les applications de freins.

Avec un système antiblocage (ABS), la méthode est très simple: vous appuyez très fort sur la pédale et la maintenez enfoncée pour permettre au système de pomper les freins à votre place. Avec l'ABS, vous savez instantanément à quel moment le freinage au seuil est dépassé, les pulsations ressenties sur la pédale vous l'indiquant. Il suffit alors, si vous le voulez, de relâcher légèrement la pression sur la pédale pour freiner au seuil. Comme la voiture demeure plus stable avec un système antiblocage, vous êtes alors en mesure de contourner un obstacle, si l'adhérence latérale des pneus est bonne.

Lors d'un virage, tout peut aller pour le mieux, tant que les pneus « mordent la chaussée ». Cependant, à partir du moment où la force centrifuge est plus grande que l'adhérence des pneus avant, votre véhicule commencera à déraper de l'avant, ce qui s'appelle du sous-virage. Comme c'est souvent le cas, le phénomène du dérapage est dû à une vitesse trop élevée ou à un blocage des roues. Pour y mettre un terme, il faut diminuer la pression sur l'accélérateur ou la pédale de freins et braquer les roues dans la direction de la courbe tout en regardant dans la direction où vous voulez diriger le véhicule. Bien sûr, le braquage doit être réalisé avec douceur, ce qui est facile puisque les roues sont déjà tournées dans la direction voulue. Soyez toutefois prudent avec une traction, et également avec une propulsion : si vous relâchez vivement l'accélérateur, les roues arrière pourraient se mettre à déraper.

Si vous remarquez tout à coup que l'arrière de votre voiture tend à prendre sa propre trajectoire, c'est du survirage. Il suffit de tourner les roues avant dans la direction vers laquelle l'arrière a commencé à déraper, tout en regardant bien sûr dans la direction où vous voulez aller. Il arrive souvent que le véhicule dérape à nouveau, mais dans la direction opposée: soyez alors prêt à recommencer la manœuvre, en alliant douceur et rapidité. Cette opération délicate nécessite une grande présence d'esprit: ainsi, n'oubliez jamais que le regard doit se porter là où le véhicule doit aller, et non pas là où il va !



VÉRIFIEZ AVANT DE VOUS FAIRE ROULER

Pour vous informer, comparer, acheter ou vendre, consultez le nouveau carrefour incontournable de l'automobile.

MONVOLANT.CA

3423357A

Automobile 2007

COMPLET, PRATIQUE ET ÉCONOMIQUE

Pourquoi payer plus cher pour un guide d'achat automobile ?



- 241 MODÈLES TESTÉS • 1500 PHOTOS
- TECHNO, PNEUS D'HIVER, CARBURANTS DE DEMAIN
- PREMIER PALMARÈS AUTOMOBILE SELON VOS MOYENS

LES EXPERTS : JACQUES DESHAIES, ÉRIC DESCARRIES ET ALAIN MC KENNA

324 PAGES

SEULEMENT 9,95 $

Les Éditions Gesca

139

VÉHICULES AUTOMOBILES 500

501 AUTOMOBILES

L'ANNONCE DE LA SEMAINE



MERCEDES BENZ S430 4MATIC 2003
V8, « CHARCOAL », SYST. NAVIGATION, XÉNON, TOIT, TOUT ÉQUIPÉE.
LOCATION LUTEX
514-336-3000 - LUTEX.CA

CHAQUE SEMAINE, *La Presse* publiera une annonce tirée au hasard parmi ses annonceurs hebdomadaires de la rubrique 501.

L'annonce sera publiée le samedi dans la rubrique automobile ainsi que le lundi dans notre cahier *Auto*.

LES PETITES ANNONCES

514-987-VENDU(8363)

ACCORD LX 2003, aut., 4 cyl, a/c, gr. élect. seul. 47 000 km **ALBI L'entrepôt 450-474-2222**

ACURA EL '04 Premium, argent cuir, toit, +++ extra, 13 000 km, A1, 19 995$ nég. **450-681-4649**

ACURA Integra SE 2000, bas km, a/c, radio digitale, 10 800 $, 514-928-2080, 514-747-4815.

ALTIMA 2,5S 2003, 4 cyl., aut., gr. élect., 50 000 km. **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

AUDI A4 3.0 2004, Cabrio A1. Gar. 160 000 km. 63 000 km 41 500 $, 514-820-5113

AUDI A6 4.2L 2001, 69 000 km, gar. Audi 08-08 / 160 000 km, 8 pneus; 26 900 $. **514-895-3713**

AUDI Allroad 2002, tout équipée, pneus hiver neufs, 123 000km. Gar. 2008 ou 160000 km. 27 500 $. **Denis 514-944-2687.**

AUDI, Allroad, 2.7 biturbo,04, noire, 125000 km,méc. A1, 8 pneus, 28 500$. 514-241-6806

AVEO 5 LT 2005, aut., a/c, gr. élect. toit, seul. 12 800 km. **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

BMW 325i 2004, 23 000 km, man., 5 vit., noire, xenon, 8 pneus, 31 500 $, 514-952-6654.

BMW 325 xi 2002, 5 vit., 4x4, noire/noir, équipée, bas km, 18 900 $, 514-591-4431

BMW 525 xi 06, 43 000 km, A1 aut., marine/cuir noir, 51 500 $, 819-532-1481 ou 819-692-0979

BMW 740il 1998, grand luxe, tout équipée, originale, 9900 $, 514-591-4431

BMW Xi 2002, ext. gris acier, 8 pneus, a/c, sièges chauffants, 4 ptes, 70 000 km, aut., 6 cylindres, 24 500 $, 450-687-9315.

CAMRY LE 2004, 4 cyl, aut., a/c, gr. élect., "silver" **ALBI L'entrepôt 450-474-2222**

CHARGER R/T 06, 8 cyl, aut., noir, cuir, mag 20", 340 HP !!!. **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

CHEVROLET Malibu 02, a/c, 117 000km, impeccable, pneus d'hiver, 6500 $ 514-271-1950.

CHRYSLER Sebring 2001 V6, 118 000 km, gris, 4 ptes, 7200$ nég., **514-951-3065**.

CHRYSLER Sebring Ltd 04, tout équipée, gar. prolongée, pneus hiver. + 514-823-4758

CIVIC DX-G 2003, bleu, man., a/c, bien équipé, 63 000km **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

CIVIC SI-R 2004, bleu, man., performant, 62 000 km. **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

E300 turbo-diesel 1999, 231 000km, très bon état.14 500 $. 450-372-2226 M. Girard.

ECLIPSE GS 2007 Titane, a/c, Gr. élect., seul. 7400 km. **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

ELANTRA 2002, Argent, CD, aileron, 78 000 km, seul. 7950$ **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

FOCUS Wagon SE 2004,a/c, gr. élect.71 000km,seul. 11 950$ **ALBI LE GÉANT,514-593-1411**

FOCUS ZX5 hiver+ 2003, aut. TCS, sièges chauff. Faut voir! **ALBI LE GÉANT,514-593-1411**

FORD Taurus SE 2006, tout équipée, 25 000 km, 299$/mois. ☛Via Route ☎514-521-5771

HONDA Accord EXL '03, 4 ptes, A1, 5 vit., man., cuir, a/c, toit, mags, tout équipée, 1 proprio, 18 700$, **450-532-3968**.

HONDA Accord,EX V6 04 88 000km équipé,cuir, bal. gar. 160 000km, démarreur. 21 500$ 450-649-4028

HONDA Civic 2000, 4 ptes, 108 000 km, très propre (femme proprio), 6300$, **514-966-2127**

HONDA Civic coupé SE 04, noir, aut. 60 500 km, démar., gar. prol. ou transf. location fév. 08, 12 400 $,514-259-1541

HONDA Civic DX 2005, Sedan, automatique, 18 900 km ☛Via Route ☎514-521-5771

HONDA CR-V LX '01, 4X4, man., démar., mags, 110 000 km, A1, 13 400$, 514-910-6021

INFINITI G35X '04, traction intégrale,aut.,cuir,équipé,51000km 8 pneus 31 900$ **450-659-0530**

JAGUAR Type S, 2000, V8, 75,000 km, pas d'hiver, tout équipé,toit, cuir, vert int. beige,17 500 $ 514-808-7911.

KIA Rio 03, noir, aut., 8 pneus 64 000km, gar. 5 ans/100 000 km, 6 995 $ nég. 514-512-8993

LEGACY Outback AWD 2003, aut., gr. élect., 60 000 km. **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

MAGENTIS LX 2004 aut., a/c, gr. élect., mags, faut voir! **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

MATRIX 2005, man., radio CD, bal. garantie, seul. 34 000 km. **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

MAZDA 3 GT GFX 2006 blanc, cuir, mags 17", toit, 35 000 km. **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

MAZDA 3 GX 2005, man. groupe commodités, 11 000 km, 14 000 $, soir: 819-478-3814

MAZDA 3 sport GS 2006, man., a/c, gr. élect., 854 km!!! **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

MAZDA 3 sport GT, 2006, mags, toit, seul. 654 km!!!! **ALBI L'entrepôt 450-474-2222**

MAZDA 6 GS groupe sport 04, 6 cyl., man., noir, 22 000 km **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

MAZDA 6 GS groupe sport 04, man. a/c, mag 17", seul. 16 950$ **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

MAZDA 6 SPORT GFX 2005, titane, bal. gar. 29 000 km **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

MAZDA Protegé 2003, 41 000 km. Bal. gar. A/C, volant ajustable. 11 500$. 514-577-1565.

MAZDA Protegé ES 01, man. équipé gr. élec. 8 pneus + roues 73 500km, 9500$ 514-814-7873

MERCEDES C230 '03, 4 ptes, 58000 km, gar. 22 avril '07, noire, équipée, 25 000$ **514-825-2960**

MERCEDES C230 Kompressor 99, aut.,a/c,sable,mags, 101 000km,11 500$, 514-933-0263.

MERCEDES C 240 02, 4 ptes, 67 000 km, argent, particulier, 21 000 $. 514-251-0532.

MERCEDES E320 2003, noire / beige; cuir, toit; CD. Bal. gar. , Robert, **514-946-5480**

MERCEDES E320 '98, silver, 169 000km, tout équipé 11 600$ **450-455-8882** ou **514-573-1732**

MERCEDES ML 320 argent, 02, tout équipée, 109 000km, bal. garantie, 514-820-6499

MERCEDES ML500 '02, Bleu /Cuir Beige, 82000 km, bal. gar., Cond. 5★ 27500$ **514-651-5960**

MIATA 2004, automatique MODÈLE TRÈS RARE!!!! **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

MIATA Speed 2004, Turbo 178 HP, man. 6 vit. Faut voir! **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

MINI COOPER 04 Sportshift, Xenon 43 000km, seul. 20 950$. **ALBI L'entrepôt 450-474-2222**

MINI Cooper S Cabriolet 2006, tout équipé, mags 17po, 34 500 $, 514-862-8862.

MINI d'occasion Certifiée
Garantie jusqu'à 120 000 km

03 Cooper man 17 900 $
03 Cooper argent 59 000km Groupe sport,toit
03 Cooper rouge 37 000 km automatique
03 Cooper S gris 21 900 $ Groupe sport
04 Cooper noir, 31 000 km manuel
04 Cooper S 59 000 km rouge, man
04 Cooper 15 000 km Special Edition (Quick silver)
06 Cooper bleu 15 000 km manuel
06 Cooper S Cabrio 200 km gris, manuel

MINI Brossard
450-445-MINI (6464)
www.minibrossard.com

PROTEGÉ 5 2002, man., CD, toit, argent, 33 000 km **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

PROTEGÉ 5 2003, bleu, laser, a/c, CD, gr. élect. seul.13 950 $ **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

RSX Type S 2003, man. 6 vit., cuir, toit ouvrant, faut voir! **ALBI LE GÉANT, 514-593-1411**

RX-8 GT 2004, man. 6 vit. argent, cuir, toit, gr. élect. **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

SENTRA GXE 03, aut., a/c, bas km. Faut voir! 12 950 $ **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

SENTRA SER SPEC-V 04, man. 6 vit., rouge, impeccable **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

SPECTRA 5 EX 2006, aut. a/c, argent, gr. élect., 15 687 km. **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

SUBARU Impreza Outback Sport 2004, 69 000 km, man., gris, 18 500 $, 450-431-0852.

SUBARU Impreza WRX 2005, 41 000 km, tout équipée, démar. gar. prolongée, pneus hiver/été, impec., 25 500$, **514-242-9448**

SUBARU Legacy fam. 01, 4WD, bleu, 100 000 km, exc. cond. 1 proprio, 9 995 $, 514-887-2725.

SUBARU Legacy fam. 99, aut. 133,000km, timing+freins neufs, bourgogne7350$,450-436-2027

SUNFIRE 2004, noir, man., a/c, comme neuve, 48 000 km. **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

TOYOTA Corolla CE 2006, aut., groupe B, a/c, 38 000 km. ☛Via Route ☎514-521-5771

TOYOTA Prius 2006, hybride, 37 000 km, balance garantie. ☛Via Route ☎514-521-5771

TOYOTA Solara SLE '99, blanc perle, int. cuir, aut., tout équipée, 125 000 km certifié, 4 pneus hiver sur rim, 4 pneus été sur mags, 1 an garantie, 11 500$, Mélissa au: **514-516-4489**.

VOLKS Golf 2002 TDI GLS, 112 000 km, 4 ptes, bleue, gr. élect., 11 700 $, 514-766-7751.

VOLKS Jetta 2000 TDI, aut., tout équipée,toit, cuir, prête pour l'hiver, 10 995 $, 514-236-1738.

VOLKS Jetta 2000, TDI (diesel), 4 ptes, aut., tout élect., a/c, 1 proprio, impec, 514-515-8229.

VOLKS Jetta Diesel 97, très bon état, 112 000 km, 5 800 $, 514-220-5713

VOLVO
Plusieurs modèles
Révisés et garantis
Garage Blainville
450-434-1169
www.servicevolvo.com

VOLVO S70, 1998, man., tout équipée, 130 000 km, 8 pneus, cuir, 8200$, **514-978-7700.**

VOLVO S80 T6 '01, cuir, couleur sable, 175 000 km, A1, démar., 1 proprio, nég., **514-402-7373**.

VOLVO V70 AWD 2004, aut., cuir, 8 pneus neufs, 85 000 km, **26 750 $, 450-655-4893**

VOLVO V70 T5 01, man., tout équipé, 160 000 km, + extras, impec, 19 500 $, 514-993-2035

VOLVO V70 Turbo 01, tout équipé,cuir,8 pneus,105 000 km 13 900 $,maladie,514-993-3284

VOLVO XC70 2002, cond. A-1, 4 CD, toit, cuir etc., 15 500 $ 175 000 Km, 514-820-5113

502 VÉHICULES 5000 $ ET MOINS

CHEVROLET MALIBU 98, 159 000 km,démar., toit ouvrant, A-1,3600 $, 514-863-8073

FORD, Escort LX, 96, aut., bon état, 2 ptes, 110 000 km, a/c, faut voir! 514-259-2230.

FORD Windstar 98 GL, 4 pneus hiver, 128 000 km, bien entrenue,3 900 $, 450-672-8304

MAZDA MX-3 93, aut., démar, CD, pces neuves, 173 000 km, noir, 1500$. 450-438-1924

MAZDA Protegé 1997, aut., bleu fonçé, excellente condition, 3300 $ nég., 514-622-7774

MERCEDES 300E 91, exc. cond., démar., méc .A1, sans rouille,4700$ nég.514-994-6393

VOLKS Golf 97, 5 ptes, man., 108 000 km, bleu foncé, une proprio, 4500 $. 514-898-4949.

VOLKS, Super Beetle 74, occasion unique, méc. A-1, 5000 $ **514-444-6962**

VOLVO 850 fam. 94, vitres élect. attache remorque, 8 pneus sur jantes, 3800 $. 514-522-0829.

VOLVO Turbo fam. 94, 4 500 $ et autres, Automag Plus, Christian,spéc. Volvo 450-665-5110.

504 CAMIONS, JEEPS FOURGONNETTES

BMW X5 2003, 3 l, grise, 58 000 km, aut., femme proprio. 514-453-6664

CADILLAC STS '98, 110000km tout équipé, noir, toit, cuir, a/c, 9300$, **514-803-4476/377-2304**

CRV LX 4X4 2003, 4 cyl., a/c, bien équipé, 51 000 km. **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

DOMPEUR, Ford 350 1993, 6 roues, diésel aut. 160,000 km, bon état. 514-592-7979.

504 CAMIONS, JEEPS FOURGONNETTES

FORD CUBE F-350, (1994) diesel , boîte 12 pieds. **514-725-4685**

FORD E450 2004, cube 16 pi, Diesel, a/c, rampe, 80 000 km. ☛Via Route ☎514-521-5771

FORD Escape 03, équipé,4 pneus hiver neufs, 50 000 km, impec.16 500$jab514-944-0444

FORD Freestar SE 06, 7 pass., 41 000 km, balance garantie. ☛Via Route ☎514-521-5771

FORD Windstar 03, excellente condition, 108 000 km, 4 pneus d'hiver, 9 500 $, 514-217-8351

INFINITI Q45 '98, tout équipé, toit, cuir, a/c, mags, 200 000 km, 8500$, **514-803-4476/ 377-2304**

JEEP TJ SPORT 2003, 6 cyl., man. radio CD, 64 000 km **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

MAZDA 5 GT 06, 6 passagers a/c, gr. élect., toit, 25 000 km **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

MAZDA 5 GT 2006, 6 passagers,a/c,gr. élect.seul. 800km!! **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

MERCEDES ML 320 2000 Elegance, vert pneus neufs dame proprio18 900$ 514-945-2224

MERCEDES ML500 02, tout équipé, gar. prol. à160 000 km, 25 000 $. 450-785-5529.

MPV DX 2003, 6 cylindres, 3.0L 7 passagers, impeccable. **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

MPV LX 2002, 3.0 L a/c, CD bien équipé, seul. 56 000 km **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

NISSAN QUEST SL 2004, IMPECCABLE faites vite!!! **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

RANGER EDGE 2004, 6 cyl., man. a/c, titane, 14 950 $ **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

RANGER XLT 4x4 2004,aut., moteur 4L, bed, a/c, 45 000km, **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

SEDONA EX 2002, 49 000 km, bien équipé, seul. 10 950 $. **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

SORENTO LX 2003. 4x4, très bien équipé, 58 000 km **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

SUBARU Forester 01, méc A1, aut., gr. élect., 140 000km, 8 pneus, 12 500$ 514-994-4574

TOYOTA RAV4 04, man., a/c, CD, 54 000 km, bleu, 19 300 $, 514-994-4095, 450-226-1218.

TRACKER 2003, noir, automatique, impeccable. Faut voir! **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

TRIBUTE GS 2005, 6cyl., titane, a/c, gr. élect.,comme neuf **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

TRIBUTE GX 2006, 4 cyl., seulement 3000 km!! Sauvez $$$ **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

TUCSON GLS 4RM 2006, 6cyl.,bien équipé,marche pied **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

VUE 2003 AWD, aut., a/c, bien équipé, économique **ALBI L'Entrepôt 450-474-2222**

ASSOCIATION QUÉBÉCOISE DE LA fibrose kystique
Combattez la fibrose kystique 1-800-363-7711

600 LOISIRS ET VÉHICULES RÉCRÉATIFS

658 BATEAUX SPORTS NAUTIQUES

AUBAINE Tanzer 26', 1981,très bon état, remorque, moteur neuf, 13 000 $, 450-664-1231

667 VÉHICULES RECRÉATIFS

PROWLER 1995, 6 pers. a/c, douche, four, seul. 9950 $. **ALBI LE GÉANT 514-593-1411**

LE PÈRE NOËL EST PASSÉ PLUS TÔT !



Volvo S60 2007

0 $* dépôt de sécurité
0 $* première mensualité
4 pneus d'hiver gratuits*

* Louez la nouvelle Volvo S60 2007, V 70, XC70 ou XC90 avant le 31 décembre 2006 pour profiter de cette offre. Veuillez nous téléphoner ou nous visiter pour plus de détails.

Pour plus de détails, veuillez nous téléphoner, ou, mieux encore, visitez-nous et essayez nos nouvelles Volvo 2007 aujourd'hui.

VOLVO

UPTOWN VOLVO
4900 rue Paré, Montréal (514) 737-6666
www.uptownvolvo.com

3443401

Le guide des concessionnaires du Grand-Montréal

INFINITI
INFINITI LAVAL
305, ST-MARTIN EST LAVAL
514-382-8550

JAGUAR
JAGUAR LAVAL
www.jaguarlaval.com
3475, boul. Le Carrefour LAVAL
450-688-1880
514-388-1880

LAND ROVER
LAND ROVER LAVAL
www.landroverlaval.com
3475, boul. Le Carrefour LAVAL
450-688-1880
514-388-1880

MERCEDES-BENZ
smart
Centre Smart West Island
4525 boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
514-620-5900
Centre Smart Rive-Sud
4844 boul Taschereau
Greenfield Park
450-672-2720

Mercedes-Benz Laval
3131 Autoroute Laval ouest, Laval
450 681-2500
514-856-2929

Mercedes-Benz West Island
4525 boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
514-620-5900
westisland.mercedes-benz.ca

Mercedes-Benz Rive-Sud
4844 boul. Taschereau
Greenfield Park
450-672-2720
rivesud.mercedes-benz.ca

Certifiée Étoile
Exclusivement par Mercedes-Benz

AUTRES

LOCATION LUTEX
- Location à long terme autos, camions légers
- Kilométrage illimité
- Bail flexible
- Véhicules d'occasions

ALTER MONETA
www.lutex.ca
Montréal (514) 336-3000
Québec (418) 657-5454

MINI
MINI Mont-Royal
4090, Jean-Talon O. (à côté de BMW Canbec)
(514) 289-MINI (6464)
www.minimontroyal.ca

(450) 682-1212 (450) 682-1212

MINI LAVAL
2450, boul. Chomedey
Laval (450) 682-1212
www.laval.mini..ca

MITSUBISHI
CITÉ MITSUBISHI
8665, boul. Décarie (angle Métropolitain)
(514) 735-3700
www.citemitsubishi.com

CITÉ NISSAN
3500, boul. Jean-Talon (Près Côte-des-Neiges)
(514) 739-3175
www.citenissan.com

NISSAN
AUTO GOUVERNEUR NISSAN
305, ST-MARTIN EST LAVAL
450-668-1650
www.autogouverneur.com

PORSCHE
CENTRE PORSCHE Lauzon
2455 boul. Chomedey Laval
450-688-1144
www.lauzonporsche.com

SUBARU
CARREFOUR SUBARU
250, boul. Labelle, Laval
(450) 625-1114

SUZUKI
CARREFOUR SUZUKI
250, boul. Labelle, Laval
(450) 625-1114

TOYOTA
CHASSÉ TOYOTA
819 Rachel Est, Mtl
514-527-3411

TOYOTA
Léveillé TOYOTA
Avec vous depuis 1969
TERREBONNE
1369, Montée Masson
(450) 471-4117
1-888-800-4117

VOLKSWAGEN
Automobiles E. Lauzon
1384, boul. Labelle Blainville
450-430-1460
www.lauzon.qc.ca

RIMAR VOLKSWAGEN INC.
5500 METROPOLITAIN EST ST-LÉONARD
514-253-4888
www.rimarvw.com

VOLVO
www.franke.ca
VOLVO D'OCCASION CERTIFIÉE
Heures d'ouverture
Lundi - vendredi 9 h - 20 h
Samedi 9 h - 17 h
FRANKE VOLVO
(819) 326-4775
1-800-454-4775
À VOTRE SERVICE

AUTRES

MERCEDES
Spécialiste Indépendant
AUTO-METZ
(450) 622-4666
FAX (450) 622-0662
www.autometz.com

Je donne Beaucoup... Passionnément...



À la douzaine!

Faites parvenir votre don à la :
Fédération des femmes du Québec
5225, rue Berri, # 100, Montréal (Québec) H2J 2S4
Info : (514) 948-3262

Retrouvez d'autres Petites annonces, dans l'édition régulière de LA PRESSE d'aujourd'hui

LES INCONTOURNABLES.



mazda 3 GX 2007

LOUEZ À PARTIR DE

179 $

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2 225 $

- OU - LOUEZ À PARTIR DE

229 $ PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
0 $ COMPTANT

0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

mazda 6 BERLINE GS 4 CYL. 2007

ACHETEZ À PARTIR DE

24 395 $†

- OU -

LOUEZ À PARTIR DE

275 $

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2 625 $

0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ





mazda 5 GS 2007

ACHETEZ À PARTIR DE

19 995 $†

- OU -

LOUEZ À PARTIR DE

245 $

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2 595 $

0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

vroum-vroum

mazda

Vous trouverez beaucoup *plus* chez vos concessionnaires Mazda du Québec.

Pour un concessionnaire près de chez vous, visitez le www.mazda.ca ou téléphonez au 1-800-263-4680.

PRÊT À ROULER INSPECTION EN 52 POINTS À LA LIVRAISON • PROGRAMME D'ASSISTANCE ROUTIÈRE • GARANTIE LEADERSHIP MAZDA : PROTECTION COMPLÈTE DE 3 ANS OU 80 000 KM ET DE 5 ANS OU 100 000 KM SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR

† Offres réservées aux particuliers et portant sur les Mazda6 GS 4cyl. (G4SD57AA00) et les Mazda5 GS (E6SD57AA00) 2007 neufs de base. Frais de transport et préparation de 1 275 $ pour les Mazda6 GS 4 cyl. et de 1 390 $ pour les Mazda5 GS, immatriculation, assurances, taxes et frais d'inscription au RDPRM en sus. * Offres portant uniquement sur la location au détail des Mazda3 GX (D4XS57AA00), des Mazda6 GS 4cyl. (G4SD57AA00) et des Mazda5 GS (E6SD57AA00) 2007 neufs de base. Comptant initial ou échange équivalent et premier versement mensuel exigés. Aucun dépôt de sécurité requis. Sur approbation du crédit. Limite de 20 000 km par année. Frais de 12¢ le km additionnel à la fin du terme. Location avec limite de 25 000 km par année disponible. Immatriculation, assurances, taxes et frais d'inscription au RDPRM en sus. Les modèles illustrés le sont à titre indicatif seulement en ce qu'ils peuvent comporter des équipements optionnels non-inclus dans les prix mentionnés. Les stocks peuvent varier selon les concessionnaires. Un échange peut être nécessaire entre concessionnaires. Les concessionnaires peuvent vendre ou louer à prix inférieur. Voir un concessionnaire participant pour les détails. Aucune combinaison d'offres possible. Offres d'une durée limitée à compter du 20 novembre 2006. ♦ Accordé à la Mazda6 2007 par la National Highway Traffic Safety Administration (NHTSA) du gouvernement des États-Unis (www.safercar.gov), suite à des tests mesurant les effets de collisions frontales et de capotage.

PROGRAMME MAZDA POUR LES DIPLÔMÉS

3440768A

L'AUTO

GENERAL MOTORS

Motorisation hybride et carburant à l'éthanol au menu

JEAN-FRANÇOIS GUAY
COLLABORATION SPÉCIALE



PHOTO JEAN-FRANÇOIS GUAY, COLLABORATION SPÉCIALE

Pour l'instant chez GM, seul le Saturn Vue peut être propulsé par une motorisation hybride. En 2008, une nouvelle génération de moteurs hybrides bimodaux fera son apparition dans les camionnettes et VUS pleine grandeur de GM.

Pour répondre aux variations constantes des prix du carburant et aux pressions des groupes environnementalistes, General Motors a présenté le 8 novembre, au Musée des sciences de Montréal, une gamme de véhicules destinés à réduire la pollution et la consommation de carburant.

Depuis 20 ans, les véhicules neufs ont fait des progrès immenses dans la réduction des émissions polluantes à l'origine du smog et des gaz à effet de serre. Des études démontrent qu'un véhicule GM de l'année 1987 produisait 37 fois plus d'émissions polluantes qu'un véhicule GM neuf de l'année 2006 de même catégorie et de même cylindrée.

Dans la même veine, GM propose en 2007 de nouveaux moteurs à essence plus sophistiqués et plus propres (fonctionnant à l'éthanol), ainsi que des transmissions plus efficaces et moins énergivores. Il s'agit de la désactivation des cylindres, de l'injection directe à allumage par bougie, de la gestion active du carburant, des transmissions automatiques à six rapports, et de la motorisation hybride.

Une gamme hybride

GM proposera l'an prochain des véhicules utilitaires hybrides de type bimodal dont la consommation pourrait diminuer jusqu'à 25 %. Cette technologie a été développée en partenariat avec les constructeurs DaimlerChrysler et BMW. En 2008, le système bimodal sera appliqué aux camionnettes GMC Sierra/Chevrolet Silverado, et les utilitaires GMC Yukon/Chevrolet Tahœ/Cadillac Escalade. Ainsi, la motorisation hydride de ces bêtes de somme sera constituée d'un moteur V8 de 5,3 litres (ou de 6,0 litres) couplé à deux moteurs électriques de 60 kW chacun.

En attendant le dévoilement de la technologie bimodale, GM offre en 2007 un Saturn Vue à motorisation hybride. Le Vue Green Lie est le premier véhicule GM doté d'un système hybride qui permet de réduire la consommation de carburant jusqu'à 20 % (ça reste à vérifier). Doté d'un système moins sophistiqué et moins coûteux que son rival le Ford Escape Hybride à traction avant (33790$), le Vue Green Line (29060$) est offert uniquement en modèle à deux roues motrices et transmission automatique à quatre rapports.

La motorisation du Green Line est constituée d'un moteur-alternateur électrique de 5 kW (ou quatre chevaux) associé à un moteur quatre cylindres calage variable des soupapes VVT de 2,4 litres pour une puissance totale de 170 chevaux. Comme nous l'avons constaté lors d'un bref essai dans les rues du centre-ville de Montréal et sur les autoroutes Bonaventure et Ville-Marie, le système hybride procure de meilleures accélérations et reprises que le Vue de base équipé du moteur 4 cylindres de 2,2 litres et 144 chevaux. En théorie, le Green Line devrait consommer 1,6 litre moins de carburant aux 100 kilomètres que le Vue de base. Sur la base d'une distance de 25000 kilomètres par année, cela se traduit par une économie annuelle de 401 litres d'essence. À un dollar le litre, il faut compter six ans avant d'espérer rentabiliser l'option du système hybride qui coûte 2600$. Malgré tout, même si le système est moins évolué que celui du Ford Escape, et ceux utilisés par Toyota et Honda, il a le mérite d'être offert à un prix plus accessible. Mais, le coût en vaut-il la chandelle?

Moteur à carburant E85

Lors de cette présentation toute montréalaise (au Green Line, on parlait en français!), GM a profité de l'occasion pour présenter sa gamme de moteurs fonctionnant au carburant E85 (mélange de 85 % d'éthanol et 15 % de gazoline). Rarissime au pays (il existe une seule station service au Canada, plus précisément à Ottawa), GM mise également sur l'éthanol pour diminuer le smog et les gaz à effet de serre. En effet, chacun des 15 modèles GM qui pourront fonctionner au E85 en 2007 produisent, en théorie, moins d'émissions de CO_2 que certains véhicules à motorisation hybride que l'on trouve actuellement sur le marché. Même si GM travaille avec les pétrolières canadiennes pour fournir du E85 à ses clients, il faut savoir qu'à température froide, il est plus difficile d'allumer de l'éthanol au démarrage. Pour cette raison notamment, ce type de carburant obtient plus de succès au Brésil et dans le sud des États-Unis, où la chaleur est plus propice à la combustion.

Même si sa distribution demeure limitée, l'avenir du carburant mixte à base d'éthanol et d'essence semble très prometteur. Pour le marché nord-américain, la large gamme de véhicules GM fonctionnant au carburant mixte E85 représentera bientôt plus de deux million de véhicules en Amérique du Nord.

Profitable aux agriculteurs

JEAN-FRANÇOIS GUAY
COLLABORATION SPÉCIALE

Le carburant E85 est un combustible qui peut être produit ici à partir de nos terres agricoles. Au Canada et aux États-Unis, le mélange est à base de maïs, alors qu'au Brésil, les fabricants utilisent la canne à sucre. Aux États-Unis, sur quelque 18000 stations-service, 1000 proposeront le mélange E85 aux automobilistes d'ici janvier prochain. Au Québec, aucune compagnie pétrolière n'offre ce mélange. En effet, les stations-service Sonic, réputées dans le domaine, proposent le mélange 10 composé de 10 % d'éthanol et de 90 % d'essence. Toutefois, il existe du E85 au Québec mais il est réservé à des parcs de véhicules gouvernementaux qui gèrent eux-même la distribution. D'ici quelques années, GM a bon espoir de convaincre les compagnies pétrolières de proposer ce carburant à plus large échelle. Par ailleurs, GM s'est trouvé un précieux allié dans sa démarche en s'unissant à son rival de toujours, le constructeur Ford.

Chez GM, les modèles qui peuvent fonctionner au E85 sont les voitures Impala/Monte Carlo, les utilitaires Tahœ/Yukon, les camionnettes Avalanche/Silverado/Sierra, et les fourgonnettes Uplander/Terraza/Montana SV6/Relay.

Les inconvénients

L'éthanol a aussi des défauts. Le plus important concerne la forte consommation des moteurs. En effet, le kilométrage d'un véhicule qui s'alimente au E85 est environ 25 % moindre que celui d'un véhicule qui fonctionne à l'essence. Ainsi si un véhicule consomme 10l d'essence pour parcourir 100 km, il brûlera environ 12,5l de E85 pour parcourir la même distance. Pour rentabiliser l'achat d'un véhicule fonctionnant au E85, il est évident que ce carburant devra être vendu moins cher que l'essence ordinaire. C'est à suivre!

XL7



7, C'EST POUR LE NOMBRE DE PERSONNES QUI Y PRENNENT PLACE EN TOUT CONFORT.

LE TOUT NOUVEAU XL7 2007 DE SUZUKI

De la place pour 7 personnes • Transmission automatique à 5 vitesses de type manumatique • Déverrouillage à distance à deux étapes avec fonction « Panic » Traction intégrale disponible • Radio AM/FM/lecteur CD/MP3 avec 6 haut-parleurs • Système de freinage antiblocage aux quatre roues • Moteur V6, 252 chevaux-vapeur Contrôle de climat avec climatiseur • Glaces, serrures et miroirs électriques • Chauffage et air conditionné à l'arrière • Système de surveillance de la pression des pneus ESP† (Contrôle électronique de la stabilité) • Traction asservie • Affichage de renseignements (température extérieure, consommation de carburant et autonomie)

PDSF à partir de
30 995 $*

Visitez notre salle d'exposition virtuelle au XL7.ca

SUZUKI
Un mode de vie!

VILLE-MARIE SUZUKI Montréal 514 598-8666
ST-HUBERT SUZUKI St-Hubert 450 676-0239
HYMUS SUZUKI Dorval 514 685-5370
GIROUX LABELLE SUZUKI Ste-Agathe 819 326-1615
CARREFOUR SUZUKI Ste-Rose 450 625-1114
JOLIETTE SUZUKI Joliette 450 755-1055
LANGEVIN SUZUKI St-Eustache 450 623-6431
PARCOURS SUZUKI St-Jérôme 450 438-3528
G/S SUZUKI AUTOMOBILES Shawinigan 819 539-5438
LONGUEUIL SUZUKI Longueuil 450 670-5708
VISION SUZUKI AUTOMOBILES Victoriaville 819 758-6461
LACHUTE SUZUKI Brownsburgh-Chatham 450 562-0262
LASALLE SUZUKI AUTOMOBILES LaSalle 514 368-8277
SUZUKI REPENTIGNY Repentigny 450 585-9950
PARENT SUZUKI Drummondville 819 478-8181
NAPIERVILLE SUZUKI Napierville 450 245-0606
ST-HYACINTHE SUZUKI St-Hyacinthe 450 774-1332
CONCEPT SUZUKI Granby 450 372-2007
SUZUKI DE LAVAL Laval 450 682-4000
GRENIER SUZUKI Terrebonne 450 961-2886
RENDEZ-VOUS SUZUKI Brossard 450 466-2065
SUZUKI DE L'OUTAOUAIS Hull 819 771-1900
SHERBROOKE SUZUKI Rock Forest 819 340-1200
LAROCHELLE SUZUKI Trois-Rivières 819 375-7111
SUZUKI SOREL-TRACY Sorel-Tracy 450 746-4774
SUZUKI COLLETTE Ste-Julie 450 649-0010

PROGRAMME SUZUKI ** POUR LES DIPLÔMÉS
FIER COMMANDITAIRE DE MADD
Les mères contre l'alcool au volant

3438551A
3438614

LES CONSOMMATEURS DEVRAIENT LIRE CECI : Véhicule illustré à titre indicatif seulement. *PDSF pour le XL7 2007 équipé d'une transmission automatique (modèle GEID8A7). Frais de destination et livraison (1295 $), frais d'immatriculation, d'assurances, frais d'administration et taxes applicables en sus. **Cette offre ne peut être combinée à aucune autre offre à l'exception du programme Suzuki pour les diplômés. Avec le programme Suzuki pour les diplômés, les diplômés récents de niveau collégial ou universitaire peuvent être admissibles à un rabais à l'achat ou à la location de certains modèles. Les concessionnaires peuvent vendre moins cher. Voyez un concessionnaire participant pour tous les détails. †ESP est une marque de commerce de Daimler-Chrysler AG.

MORDUS, DÉMARREZ VOS DVD !

Les mordus de l'automobile sont aussi des collectionneurs, que ce soit de modèles réduits, d'écussons, de livres, voire de films ! Si vous avez un de ces mordus dans votre entourage et que vous voulez lui faire un cadeau à Noël, vous pourriez choisir un de ces films qui touchent au monde de l'automobile. Mais attention, tous les amateurs de voitures ne sont pas des cinéphiles. Ils sont avant tout des mordus de l'auto qui veulent posséder certains de ces films excitants. La valeur cinématographique vient parfois bien après l'intérêt des images. Plus le film provoque une montée d'adrénaline, plus il est en demande. Nous vous proposons ici une liste qui vous aidera à gâter votre amateur de chars préféré. **Textes d'Éric Descarries, collaboration spéciale.**

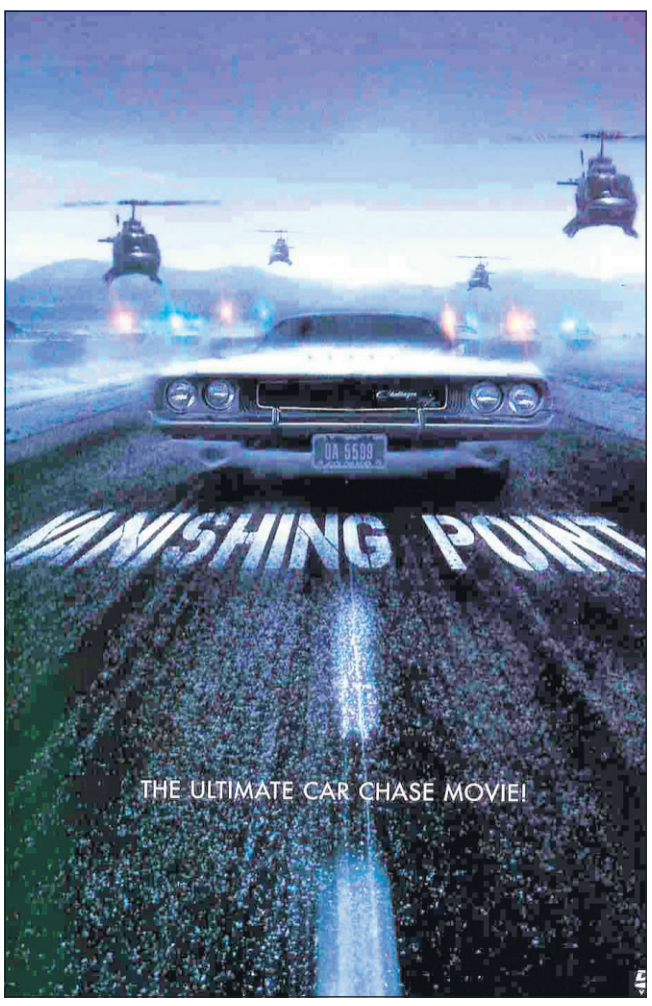
1. Un film culte

Le plus populaire de tous les films cultes demeure *C'était un rendez-vous* du cinéaste français Claude Lelouch. Longtemps une icône du cinéma « underground », ce film de moins de 10 minutes se trouve désormais dans certaines boutiques spécialisées. Dans ce film, Lelouch a installé une caméra dans la calandre d'une auto (fort possiblement une Ferrari, mais toutes les hypothèses sont permises) qui traverse Paris au petit matin. On peut s'en servir pour des jeux devinettes (calculez le nombre de Mustang que vous y verrez !) ou pour identifier les quartiers de Paris. Cependant, il faut en payer le prix (parfois plus de 40 $ pour moins de 10 minutes !).



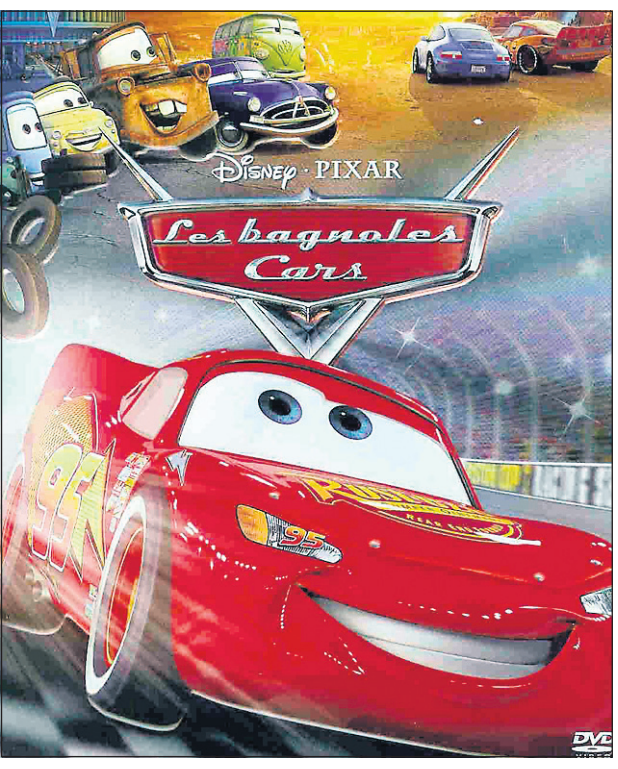
2. Les comédies

Comptez sur les cinéastes américains pour produire des comédies dans lesquelles on voit des voitures à n'en plus en finir. Une des meilleures est certes *American Graffiti* (*Graffiti américain*, 1973) de George Lucas, dans lequel de jeunes Américains vivent leur dernière nuit d'été avant le retour au collège au début des années 60 ; Edsel, Chevrolet Impala, 2CV, hot rods, Bel-Air 1955, musique de rock'n'roll, début des Beach Boys, tout y est pour une merveilleuse fresque de cette époque. Il y a aussi *It's a Mad, Mad, Mad World* (*Un monde fou, fou, fou*), une folle comédie avec autant d'acteurs réputés que de voitures d'époque. *Cannonball Run* et *Gumball Rally* sont de bonnes parodies de véritables courses illégales. N'oublions pas l'éternel *Love Bug* (*Un amour de coccinelle*) de Walt Disney, *The Great Race* (*La grande course*) et *Those Daring Young Men in their Jaunting Jalopies*, tous deux avec Tony Curtis.



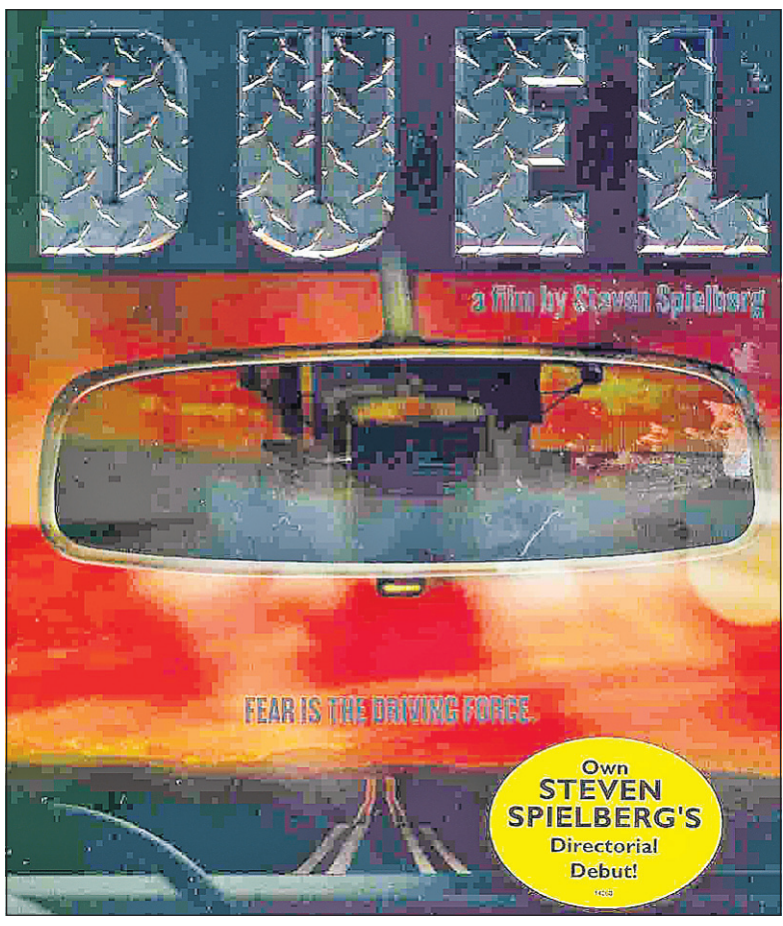
3. Course automobile

Dans le domaine de la course automobile, *Grand Prix*, tourné au milieu des années 60 par John Frankenheimer, est désormais offert depuis peu en DVD. Voilà toute une pièce de collection. Dans la même veine, on peut mentionner Le Mans, tourné au début des années 70, qui met en vedette le légendaire Steve McQueen. Notez que l'acteur a lui-même piloté sa Porsche de course. On le voit d'ailleurs dans un accident terrible. Winning (1968) avec Paul Newman tombe presque dans la même catégorie. Dans un autre genre, on peut mentionner *Cars* (*Les Bagnoles*), dessin animé de Disney et de Pixar qui met en vedette que des autos, et *Talladega Nights* (*Les nuits de Talladega*), une parodie mettant en vedette Will Ferrell dans une moquerie de l'engouement des Américains pour la NASCAR.



4. Encore de l'aventure

Toujours dans la lignée des films d'aventure, il y a la toute récente version de *Gone in 60 seconds* (*Parti en 60 secondes*), avec Nicolas Cage, qui est un remake d'un film des années 70 du même titre, paru alors au Québec sous le titre *La grande casse*. Voilà un autre *must* (le film original, bien sûr). Si vous avez de la chance, vous trouverez également la suite, *The Junkman* qui ne semble être connu que des « initiés ». The *Italian Job* (*Un boulot à l'italienne*) est un autre film à considérer, mais ne l'offrez pas sans y inclure sa version originale de la fin des années 60 avec Michael Caine ! *Dirty Larry, Crazy Mary* vaut peut-être la peine d'être vu, mais pas autant que *Ronin* ou encore *Two Lane Blacktop*, avec James Taylor et Warren Oates. La poursuite dans *The French Connection* (*La filière française*) est impressionnante, même s'il ne s'agit que d'une seule auto, une Pontiac LeMans. Pour les amateurs de documentaires romancés, il y a *Tucker, The Man and his Dream* (*Tucker, l'homme et son rêve*). Dans cette veine, le québécois Martin Lalande a tout récemment produit *Le Rallye des Pharaons* pour le Canal D. Un film sur la moto intéressant, mais pas facile à dénicher (Accro-TV, 450-657-0330).



5. « historique »

Les plus mordus du genre nous reprocheront de ne pas mentionner immédiatement *Bullitt* mettant (encore) en vedette l'américain Steve McQueen, que l'on voit conduire une Mustang 1968 à la poursuite d'une Dodge Charger dans les rues de San Francisco. Un *must* dans le genre. Saviez-vous que en 1957, Robert Mitchum, une autre légende du cinéma américain, tenait la vedette du film *Thunder Road* ? Dans celui-ci, il incarne le rôle d'un passeur d'alcool des montagnes du Tennessee durant la sombre, mais combien légendaire, période du whisky de montagne, une liqueur américaine alors illégale. Au milieu des années 70, Norman Spencer a tourné *Vanishing Point* (*Point limite zéro*), dans lequel Barry Newman joue le rôle de Kowalski, un homme qui doit livrer une Dodge Challenger blanche du Colorado à la Californie. En cours de route, il rencontre d'autres parias dans son genre, jusqu'à ce qu'une overdose le pousse à la limite. N'oubliez pas *Duel*, de Steven Spielberg (selon plusieurs, l'un de ses chef d'oeuvre), qui met aux prises un vendeur itinérant au volant d'une petite Plymouth Valiant qui doit se défendre contre un « tueur » au volant d'un vieux camion citerne Peterbilt. En fait, ça tient un peu du film d'horreur, tout comme le film *Christine*, basé sur un roman de Stephen King, dans lequel un jeune homme reconstruit une Plymouth Fury 1958 qui ressuscite d'elle-même chaque fois qu'elle est détruite.

6. Les navets

Tous les films avec des voitures ne sont pas des chefs-d'oeuvre. *Driven*, avec Sylvester Stallone, en est un bon exemple. Mais c'est un film de course dans lequel plusieurs pilotes québécois ont figuré. Puis il y a *Days of Thunder* (*Jours de tonnerre*) avec Tom Cruise, une fausse image des épreuves de NASCAR. Pour ce sujet, vous seriez mieux avec *Red Line 7000* (*Ligne rouge 7000*), un film de 1965 de Howard Hawks, qui met en vedette un tout jeune James Caan. Pas facile à trouver, mais intéressant. En fait, ce ne sont pas les navets qui manquent. On n'a qu'à mentionner les *Smokey and the Bandit* (*Cours après moi shérif*), *Dukes of Hazard* (*Shérif, fais-moi peur*), *Fast and Furious* (*Rapides et dangereux*), *Viva Las Vegas* (avec Elvis Presley) et *Hot Rods to Hell* (1967).

324 PAGES
Pourquoi payer plus cher
pour un guide d'achat automobile ?
SEULEMENT 9,95 $
135
Automobile 2007
À LA RECHERCHE DU CARBURANT DE L'AVENIR
PNEUS D'HIVER LEQUEL CHOISIR ?
TOUS LES MODÈLES 2007 VENDUS AU CANADA
LES COÛTS D'ENTRETIEN ET D'ASSURANCE
LES VOITURES EXOTIQUES
Automobile 2007
COMPLET, PRATIQUE ET ÉCONOMIQUE
• 241 MODÈLES TESTÉS • 1500 PHOTOS
• TECHNO, PNEUS D'HIVER, CARBURANTS DE DEMAIN
• PREMIER PALMARÈS AUTOMOBILE SELON VOS MOYENS
LES EXPERTS : JACQUES DESHAIES, ÉRIC DESCARRIES ET ALAIN MC KENNA
Les Éditions Gesta

PENDANT **LE TEMPS DES FÊTES**,
VOTRE CONCESSIONNAIRE
CHRYSLER • JEEP$_{MD}$ • DODGE
VOUS FAIT TOUT UN CADEAU !

DODGE CHRYSLER Jeep

3 mois gratuits

L'événement « 3 fois gagnant »

À L'ACHAT OU À LA LOCATION D'UN DE NOS VÉHICULES SÉLECTIONNÉS, VOS 3 PREMIERS MOIS SONT GRATUITS$^{\Delta}$!



Chrysler 300C 2006

On vous offre vos trois premiers paiements !



Grand Cherokee Limited 2006

On vous offre vos trois premiers paiements !



Dodge Charger 2006

On vous offre vos trois premiers paiements !

Δ Pour un maximum de 500 $ par mois.

Vous pourriez GAGNER 1 000 000 DE MILLES AÉROPLAN**

aeroplan

Échangez vos MILLES Aéroplan^{MD} et économisez quand vous achetez ou louez un nouveau véhicule.*

Obtenez 40 000 MILLES Aéroplan quand vous achetez ou louez un nouveau véhicule admissible.*

Visitez votre concessionnaire Chrysler • Jeep$_{MD}$ • Dodge participant ou daimlerchrysler.ca aujourd'hui.

Les offres sont sujettes à certaines conditions et peuvent changer sans préavis. Visitez www.daimlerchrysler.ca/aeroplan/fr/ ou votre concessionnaire Chrysler, Dodge, Jeep participant pour tous les détails et conditions. **Aucun achat requis. Huit (8) prix hebdomadaires de 1 000 000 de milles Aéroplan (aucune valeur marchande). Voir le règlement complet au www.daimlerchrysler.ca/aeroplan/fr, ou chez votre concessionnaire participant. Δ L'offre des trois premiers mois gratuits s'applique aux modèles 2006 neufs en stocks sélectionnés achetés ou loués par l'entremise de Services financiers Chrysler Canada. L'acheteur recevra un chèque pour ses 3 premiers paiements mensuels (jusqu'à un maximum de 1 500 $). Le premier versement mensuel du locataire sera fait en son nom (jusqu'à un maximum de 500 $), tandis que les 2 versements suivants lui seront remboursés sous forme de chèque (jusqu'à concurrence de 1 000 $). Les consommateurs peuvent opter pour une offre alternative de 1 250 $ de rabais. Sous réserve de l'approbation de Services financiers Chrysler Canada. Services financiers Chrysler Canada est un membre du groupe de Services DaimlerChrysler Canada. Offres exclusives d'une durée limitée qui ne peuvent être combinées à aucune autre offre, à l'exception du programme d'aide aux handicapés physiques, et qui s'appliquent à la livraison au détail pour usage personnel seulement des modèles 2006 neufs en stock sélectionnés. Les offres peuvent changer sans préavis. Le concessionnaire peut devoir échanger mais ne peut commander un véhicule. Voyez votre concessionnaire participant pour les détails et conditions. Les véhicules peuvent différer de ceux montrés. MD Jeep est une marque déposée de DaimlerChrysler Corporation, utilisée sous licence par DaimlerChrysler Canada inc., une filiale à propriété entière de DaimlerChrysler Corporation. Aéroplan est une marque déposée d'Aéroplan, société en commandite.

FINANCEMENT OFFERT EXCLUSIVEMENT PAR
Services financiers Chrysler

CHRYSLER Jeep DODGE CINQ ÉTOILES

Coop publicitaire des concessionnaires Chrysler • Jeep$_{MD}$ • Dodge du Québec

3443731A