



LA TERRE

DE CHEZ NOUS

Vol. 78, n° 17
Longueuil

Un cahier - 40 pages
semaine du 24 mai 2007

Port payé à Montréal
N° d'enregistrement R 07665 - N° de convention PP 40069165
Courrier Poste Publication

CLAUDE JOYAL INC.

Saint-Guilhem (819) 396-2161 Saint-Denis (450) 787-2105 Stanbridge (450) 296-8201 Napierville (450) 245-3565
1-800-361-4485

SPÉCIAL MAI
0 PAIEMENT • 0 INTÉRÊT
JUSQU'AU 1^{er} OCTOBRE 2007*

Choisissez parmi 80 tracteurs usagés de 25 à 445 hp, inventaire complet sur www.claudejoyal.ca



Financement par **CNH Capital**
© 2007 CNH America LLC. Tous droits réservés. Case IH marque déposée de CNH America LLC. CNH Capital est une marque de CNH America LLC. www.cnh.com

CASE IH

Politique

Chuck Strahl veut développer le monde rural. **Page 3**

Appellation réservée

« L'agneau de Charlevoix va l'obtenir. » **Page 4**

Recensement

Nouvelle baisse du nombre de fermes au pays. **Page 5**

Adéodat Saint-Pierre

Un grand chêne nous a quittés. **Page 7**


Ingrédients laitiers

Les producteurs poursuivront le combat ! **Page 8**

Commission sur l'avenir

L'agriculture nordique, un créneau à exploiter. **Page 9**

Presse à foin
MASSEY FERGUSON



Taux aussi bas que **0%**
DISPONIBLE
Pour un temps limité

Voir page 12

MASSEY FERGUSON

POMMES

Une floraison belle et prometteuse



PHOTOS : MARIE-CLAUDE POULIN/TCN

Les pommiers étaient en beauté la fin de semaine dernière en Montérégie. Revêtus de leurs plus belles fleurs, ils ont plu aux touristes venus profiter des Journées crêpes et cidres qui ont lieu chaque année dans des cidreries de la région.

MARIE-CLAUDE POULIN

ROUGEMONT- La floraison est à son plein en Montérégie. Dans ce coin de la province, les fleurs ont commencé à se pointer le nez autour du 14 mai, soit un peu plus tard qu'à l'habitude. Quoique les pomiculteurs soient craintifs avec les possibilités de gel, ils considèrent que la floraison est belle et prometteuse.

Le 21 mai dernier, au Vignoble de Lavoie à Rougemont, la floraison des va-

riétés Lobo et Melba était très avancée, celle de la McIntosh était avancée, alors que celle de la Cortland et de la Spartan était moins avancée. Pour ce qui est de la pollinisation, le vent et la pluie de la dernière semaine l'avaient rendue plus difficile. « Il a fait froid ces derniers jours, les abeilles sont restées dans les ruches », soutient Francis Lavoie, qui ne s'en inquiète pas pour autant la saison étant encore jeune.

Au sud-ouest de Montréal, dans la

région la plus avancée, la McIntosh était fleurie à 90 % le 14 mai dernier. À cette même date, les pommiers dans la région des Laurentides et de l'Estrie étaient au stade boutons roses avancés. Dans la région de Québec, ils étaient plutôt au stade préboutons roses. Le temps froid et les pluies de la dernière semaine ont cependant ralenti la floraison dans la plupart des secteurs.

VOIR FLEURS À LA PAGE 2

On revient toujours à
Solution Foin
Inhibiteur de moisissures

Un produit efficace
une formulation éprouvée,
un service agronomique
et après-vente hors pair.

Faites comme des milliers d'utilisateurs satisfaits depuis 20 ans



Réservez-le dès maintenant
à votre coopérative.



Agro-Bio Contrôle inc.

20, rue Saint-Jean-Baptiste
Saint-Charles-sur-Richelieu, Québec, J0H 2G0
Tél.: (450) 584-2535 • Téléc.: (450) 787-2568
Courriel: agrobiocontrôle@bellnet.ca

ÉVÈNEMENT À VENIR

10 au 13 juin, 10^e Congrès nord-américain d'agroforesterie parrainé par Association for Temperate Agroforestry (AFTA), à l'Université Laval, Québec.

**TÉLÉPHONIE
Iniquité sur
toute la ligne**

Le CRTC autorise des augmentations des tarifs téléphoniques de base en zone rurale pouvant atteindre jusqu'à 5 % tout en gelant les tarifs en milieu urbain.

Dans une décision publiée le 30 avril dernier, le Conseil de la radiodiffusion et des télécommunications canadiennes (CRTC) établit que les compagnies pourront imposer une hausse de tarif aux consommateurs dans les zones rurales où les tarifs sont plus bas que le coût des services téléphoniques de base.

Cette décision, décriée par Solidarité rurale, « creuse le fossé entre les milieux rural et urbain ».

En fait, les connexions Internet dans les domiciles en milieu rural affichent un retard important par rapport aux ménages urbains. En 2003, 50 % des urbains étaient branchés à Internet contre 39 % des ruraux et seulement 8 % d'entre eux avaient accès à Internet haute vitesse.

Pour Solidarité rurale, la décision du CRTC renforcera l'exclusion des citoyens habitant en milieu rural. Des maires de villages ont également pourfendu cette décision jugée « inéquitable ». **I.B.**



Question de la semaine

L'augmentation des frais téléphoniques en zone rurale vous semble-t-elle injuste ?

Venez répondre à cette question sur la page d'accueil du site Internet www.laterre.ca

Résultats du sondage hebdomadaire

La baisse des stocks de céréales est-elle une bonne nouvelle pour vous ?

Oui	42 %
Non	48 %
Ne sais pas	10 %
Nombre de votes :	337

www.laterre.ca

GRANDS GIBIERS

Une ébauche de plan conjoint

JULIE MERCIER

TROIS-RIVIÈRES - À la suite de la dernière assemblée annuelle de la Fédération des éleveurs de grands gibiers du Québec (FEGGQ), la forme que prendra le plan conjoint multi-espèce commence à se dessiner.

Le clou de la journée était une activité d'information et de consultation sur le plan conjoint. Après une présentation des risques associés à la commercialisation des grands gibiers et à la façon de les gérer, les participants ont eu droit à quelques recommandations sur un projet concret de mise en marché collective. Finalement, les éleveurs ont dû se prononcer sur les champs d'intervention prioritaires ainsi que sur la définition de producteurs et de produits visés. « On a écrit la page d'histoire que j'espérais, s'est réjouie la présidente de la Fédération, Raymonde Garant. C'est aujourd'hui qu'on peut envoyer le message au gouvernement qu'on veut demeurer producteurs de grands gibiers, qu'on veut occuper notre part du

marché québécois. Il ne faut pas lâcher, on y arrive. »

Certains producteurs ont fait part de leur impatience à voir se concrétiser le projet. « Si on continue à retarder, nous allons manquer de bêtes pour payer le plan conjoint », a déclaré Marcel Grenier, un éleveur de cerfs rouges. « Tant qu'il n'y aura pas de mesure de protection du cheptel, j'ai peur que tous nos efforts demeurent des coups d'épée dans l'eau », a avoué la présidente de la FEGGQ. Les membres de la FEGGQ ont d'ailleurs réitéré leur demande d'un programme d'aide pour atteindre leurs coûts de production. « On espérait être dans le dernier budget. On a sonné l'alarme plusieurs fois, mais là on s'est regroupé. On s'en va avec la certification, on va faire de la classification. Le gouvernement voit qu'on est sérieux », a fait valoir Mme Garant.

Gros chantier

En plus du plan conjoint, la Fédération mène plusieurs projets de front comme ceux sur la découpe, la classification des



PHOTO : ARCHIVES TCN

Fin avril, les éleveurs de grands gibiers présents à l'assemblée annuelle de leur Fédération ont poursuivi les démarches de plan conjoint afin de surmonter la faiblesse et l'instabilité des prix de même que la forte concurrence des produits étrangers.

carcasses, la mise en marché des viandes certifiées ainsi que sur la production de guides et d'outils d'information (banque de photos, fascicules et DVD sur chacune des espèces). D'autre part, des services-conseils adaptés aux grands gibiers devraient être disponibles dès cet été. Cette année, la FEGGQ a réussi à aller chercher 160 000 \$ en financement.

Floraison égale tourisme

FLEURS

SUITE DE LA PAGE 1

Route des cidres

Dans la région de Rougemont, la saison de la floraison est aussi synonyme de tourisme. Durant la longue fin de semaine de mai, des centaines de personnes parcouraient la Route des cidres, un circuit champêtre comprenant huit cidreries de Saint-Denis-sur-Richelieu à Hemmingford en passant par Mont-Saint-Hilaire et Rougemont. Exceptionnellement, pendant cinq jours, les cidreries offraient aux visiteurs une dégustation de cidres et de crêpes. À la Cidrerie Michel Jodoin de Rougemont, l'achalandage était tel que les gens faisaient la file pour faire la visite des lieux et déguster les produits. « Il y a beaucoup de monde. Nous leur donnons la chance d'aller pique-niquer dans les pommiers en fleurs. Il y a également un tour guidé où les gens peuvent visiter nos caves et salles d'embouteillage », indique Michel Jodoin, l'un des premiers cidriculteurs à s'être ouverts à l'agrotourisme. « Depuis environ six ans, le

marché du cidre est en pleine effervescence. Les bars et les restaurants en mettent sur leur carte, les ventes à la SAQ vont bien. Il serait temps de bonifier la Route des cidres, d'installer une signalisation routière comme la Route des vins », croit-il. Parcourir la Route des cidres, c'est aussi l'occasion de se procurer des produits qui ne sont pas toujours disponibles à la Société des alcools du Québec. À la Cidrerie Michel Jodoin, il est possible d'acheter un cidre glacé rosé fait à base de pommes Geneva. Au Vignoble de Lavoie, par exemple, en plus des vins et des cidres, les gens peuvent essayer un vin de poire. Sous peu, un mousseux aux poires sera aussi offert. D'ailleurs, en avril dernier, se tenait la huitième édition de la Coupe des nations, un concours qui honore les producteurs artisanaux de vins et de cidres. Les produits de plusieurs cidriculteurs figurant sur la Route des Cidres ont été récompensés. Le Cidre de glace 2005 du Domaine Leduc-Piedimonte et la Pomme de Glace du Clos Saint-Denis ont notamment reçu le prix Grand Or pour avoir obtenu une note supérieure à 95 % lors du concours.



Le huard s'envole

Le dollar canadien a atteint un sommet en 30 ans en dépassant les 92 cents américains le 22 mai dernier. Les spéculateurs s'attendent à ce que la Banque du Canada augmente ses taux d'intérêt d'ici la fin de l'année étant donné l'augmentation de l'inflation. Le huard est donc évalué comme un bon investissement d'autant que le prix du pétrole, qui influence grandement le cours de notre monnaie, est également en hausse et dépasse les 66 \$ US le baril. Notre dollar a gagné 8 % en deux mois sur la devise américaine. Les exportations canadiennes et le PNB ont été plus élevés en avril que ce que les analystes avaient prévu. Bref, tout semble aller pour le mieux au Canada dans l'écran radar des économistes. À telle enseigne que plusieurs de ces experts prévoient que le dollar canadien pourrait atteindre la parité avec la devise américaine d'ici peu.

Le gouverneur sortant de la Banque du Canada, David Dodge, a même évoqué la possibilité, dans une déclaration du 21 mai, que le Canada et les États-Unis adoptent une monnaie commune comme en Europe. Les grandes banques prévoient plutôt une augmentation à 93,5 cents jusqu'à 96 cents dès cette année. Rappelons qu'un dollar fort nuit grandement aux exportations agricoles et forestières canadiennes comme les légumes, le porc, le soya, le bois d'œuvre et plusieurs autres. Les denrées canadiennes deviennent en effet automatiquement plus dispendieuses sur les marchés étrangers. **T.L.**

RURALITÉ ET BIOCARBURANTS

Chuck Strahl veut développer le monde rural

THIERRY LARIVIÈRE

NICOLET — « Le Canada et le Québec ont le potentiel de devenir des leaders de la bioéconomie », a déclaré Christian Paradis, secrétaire d'État à l'Agriculture, juste après sa nomination comme responsable des secrétariats rural et aux coopératives par le ministre de l'Agriculture Chuck Strahl.

M. Strahl était en visite au Québec, la semaine dernière, et il en a profité pour procéder en personne, dans un petit édifice de Nicolet, à la nomination de son collègue Christian Paradis.

« Il va être responsable de développer un plan d'action », a déclaré le ministre Strahl, qui a souligné que, tout comme lui, Christian Paradis était issu d'un milieu rural. Le nouveau plan visera le développement de la ruralité en mettant l'accent sur le potentiel des coopératives qui jouent un rôle important dans plusieurs secteurs de l'économie rurale (agriculture, finances, médecine, etc.).

Christian Paradis a déclaré vouloir travailler en collaboration avec le secteur des coopératives pour élaborer un modèle de développement rural. Quelque 3,25 M\$ ont par ailleurs été annoncés pour soutenir les initiatives des coopératives dans le secteur des biocarburants ou de la valeur ajoutée aux produits agricoles. Il s'agira d'aide technique, de formation et de développement du potentiel à long terme.

M. Paradis entend consulter l'ensemble des intervenants en lien avec le monde rural dans le but d'élaborer le



Le ministre Strahl a procédé à la nomination de son collègue Christian Paradis aux secrétariats rural et aux coopératives.

plan dont il sera responsable. Notons justement la présence à Nicolet de Laurent Bousquet, vice-président de La Coop fédérée, et de Jacques Proulx, président de Solidarité rurale, qui participait même à l'annonce avec les élus fédéraux.

Jacques Proulx demeure prudent

Malgré le nouvel intérêt fédéral pour le monde rural, le président de Solidarité rurale demeure prudent. « On va observer ce qui se passe dans les prochaines semaines pour que ça ne devienne pas simplement un volet de l'agriculture », a déclaré Jacques Proulx,

après avoir salué l'annonce d'un premier responsable fédéral des questions relatives à la ruralité. M. Proulx tient à ce que de l'argent neuf soit accordé aux questions rurales et pas simplement une ponction dans les budgets agricoles.

Le président de Solidarité rurale estime que les nano et les microentreprises du monde rural ont absolument besoin de programmes « modulés » selon leurs besoins et leur taille. « Il faut sortir du sectoriel », ajoute aussi M. Proulx, qui parle de la nécessité d'une « vision globale ». En ce sens, l'agriculture « n'est plus capable d'être la loco-

motive du développement de la ruralité ». Solidarité rurale a souligné, par exemple, le problème grave que risque de créer la récente déréglementation des télécommunications qui risque de laisser les petits patelins à la merci des augmentations et loin des nouvelles technologies.

La flexibilité du ministre Strahl

« Je pense que ce sera possible d'avoir des programmes nationaux avec une flexibilité », a déclaré le ministre canadien de l'Agriculture, Chuck Strahl, dans une entrevue exclusive et en français accordée à la Terre. Il a même parlé de « programmes nationaux avec des particularités régionales ». Il répondait alors à une question sur le degré de flexibilité qu'il était prêt à consentir comme suite à la demande en ce sens du nouveau ministre québécois de l'Agriculture, Laurent Lessard. Tout n'est cependant pas réglé entre Ottawa et les provinces. « La difficulté pour nous, c'est la définition de la flexibilité », a précisé M. Strahl en parlant des programmes nationaux. Des discussions se poursuivent pour clarifier cette fameuse définition. « J'espère qu'il y aura un accord provincial fédéral avant notre prochaine réunion en Colombie-Britannique », a ajouté le ministre.

PRODUCTION PORCINE

Qualiporc suspend ses activités

THIERRY LARIVIÈRE

La coopérative Qualiporc a annoncé qu'elle suspendait ses activités d'ici le 21 mai pour se donner le temps d'élaborer un plan de restructuration.

« On est encore optimiste », a déclaré Bernard Bégin, membre du conseil d'administration, qui regrette néanmoins la perte de 240 emplois.

M. Bégin fait valoir que le délai avant l'obtention d'un avis sectoriel favorable du MAPAQ, obtenu en mars dernier, a grandement nui à la mise en route de la jeune entreprise. Qualiporc avait commencé à acheter des porcs en août 2006, mais n'a jamais atteint sa pleine vitesse de croisière qui devait être de 12 000 à 14 000 porcs par semaine. Le conseil de Qualiporc regrette également de ne pas avoir obtenu un accueil plus favorable de la part de la Fédération des producteurs de porcs du Québec, qui peinait encore récemment pour trouver des places suffisantes pour abattre les porcs du Québec. Bernard Bégin craint qu'une situation similaire du secteur de l'abattage ne survienne à nouveau cet automne.

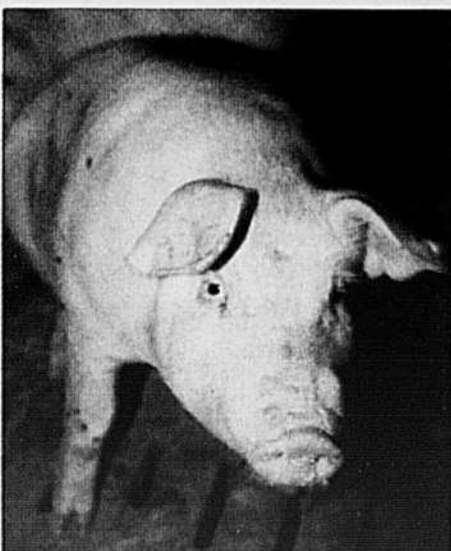


PHOTO : ARCHIVES/TCN

Les producteurs membres de Qualiporc vont tenter de trouver un terrain d'entente avec leurs créanciers avec l'aide du syndic Raymond Chabot. Rappelons que la coopérative s'est placée sous la protection de la Loi sur la faillite à la fin avril. Les délais habituels dans ce genre de cas nous permettent de croire qu'une assemblée décisionnelle des créanciers devrait avoir lieu d'ici un mois et demi.

CHÈVRE LAITIÈRE

Vers une nouvelle convention

JULIE MERCIER

Le Syndicat des producteurs de chèvres du Québec (SPCQ) et les transformateurs de lait se sont entendus sur une nouvelle convention de mise en marché.

Selon l'entente de principe, le prix du lait de chèvre sera majoré de 5 % en 2008, de 2 % en 2009 et de 3 % en 2010. Il passera donc à 99,56 \$/hectolitre (hl) à la fin de la convention. Le prix se situe actuellement à 90,25 \$/hl et demeurera inchangé pour 2007. La prime d'automne est toujours fixée à 5 \$/hl.

Étant donné que le lait de chèvre est payé selon les composantes, ces prix sont établis pour une référence de 3,3 % de gras, 3,1 % de protéines et 5,4 % de lactose et autres solides.

L'entente de principe est intervenue après quatre rencontres entre le comité mise en marché lait du Syndicat et les six acheteurs. Depuis 2006, le marché compte trois nouveaux joueurs : Madame Chèvre (Woolwich), Agropur et Liberté (anciennement Tournevent). Ces entreprises s'ajoutent à Damafro, Alexis-de-Portneuf

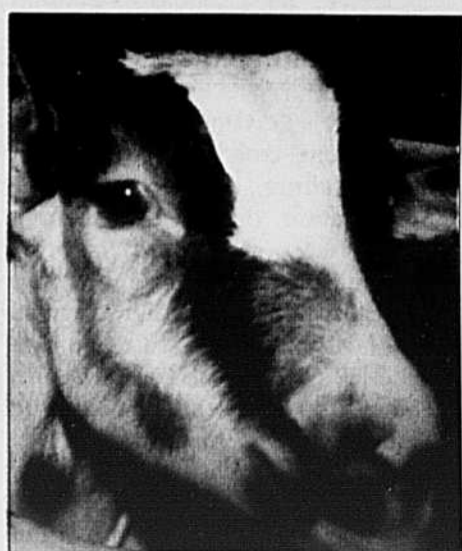


PHOTO : ARCHIVES/TCN

Les producteurs de chèvres laitières peuvent compter sur une nouvelle convention de mise en marché. Celle-ci entrera en vigueur en 2008.

(Saputo) et Ferme Tourilli.

Concernant les volumes, les choses vont bien. Cet automne, les transformateurs ont haussé leurs commandes de lait de 20 %. Les membres du Syndicat seront bientôt conviés à une réunion d'information à propos de la prochaine convention.

APPELLATION RÉSERVÉE

L'agneau de Charlevoix va l'obtenir, promet Laurent Lessard

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC - Promesse du nouveau ministre de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec, Laurent Lessard, l'agneau de Charlevoix n'aura pas à marcher durant deux autres années avant d'obtenir une appellation réservée.

« J'ai hâte de mettre mon nom sur l'agneau de Charlevoix », affirme Laurent Lessard en entrevue avec la Terre. Celui-ci réagit vivement au délai invoqué par le personnel de son propre ministère pour expliquer le retard mis à adopter le règlement permettant la mise en application de la loi 137 sur les appellations réservées et les termes valorisants. Adoptée l'an dernier, cette loi ne peut trouver d'application, le MAPAQ ayant jugé bon jusqu'ici d'attendre que le fédéral précise ses intentions quant aux exportations de produits biologiques. L'horizon de travail d'Ottawa s'étale sur deux ans.

« Je veux vivre la marque distinctive du Québec, martèle Laurent Lessard. Je n'attendrai pas après le fédéral pour faire en sorte que la Loi trouve son application. Je ne veux attendre après personne d'autre que nous-mêmes. Le Québec n'a jamais attendu après quiconque et cela l'a bien servi. Il est clair qu'il va se passer quelque chose et on va faire les efforts pour que ceux qui sont rendus là puissent le réaliser. »

Fenêtre

Le ministre de l'Agriculture ne rigole

donc pas. Si la certification des produits du terroir lui apparaît capitale, il est également conscient de l'importance de l'identification des produits du Québec sur les tablettes. Il entend bien réaliser cet engagement de sa formation politique, jugeant qu'il dispose d'une « fenêtre » idéale pour doter les aliments produits au Québec d'un logo distinctif permettant au consommateur de le reconnaître du premier coup d'œil. Cette fenêtre, c'est le 400^e anniversaire de fondation de Québec qui sera souligné l'an prochain, mais aussi la nouvelle tendance de grandes chaînes comme Wal-Mart d'insister sur l'identification des produits québécois.

« Les Québécois, affirme-t-il, veulent savoir d'où vient ce qu'ils mangent. Pour l'agneau de la Nouvelle-Zélande, je le sais, le drapeau sur l'emballage est large de même. Je n'ai pas besoin de me questionner longtemps, ce drapeau ne ressemble pas à celui du Québec. »

Laurent Lessard veut rapidement un plan d'action afin de créer un « label Québec » qui frappe, reconnaissant que le logo Aliments Québec « ne fait pas la job ». Il ajoute que son gouvernement doit prendre le leadership, comptant sur l'appropriation collective de tous les partenaires. Il demandera d'ailleurs à tous ceux qui reçoivent un soutien de l'État, événements champêtres, expositions agricoles et autres, d'ajouter au moins deux produits québécois quand ils organisent des réceptions.

Le ministre de l'Agriculture précise qu'il tient à un échéancier très court.



PHOTO : LOIC HAMON/TCN

Laurent Lessard veut rapidement un plan d'action afin de créer un « label Québec ».

Après le temps des semences, « j'aimerais bien participer à la récolte » d'ici la fin de l'été ou au début de l'automne. Cela laisse peu de temps, admet-il, mais Laurent Lessard jure que quand il aime quelque chose comme les produits alimentaires du Québec, « je m'en occupe au boutte! »

La traçabilité des aliments de la ferme à la table, pourtant promise par son prédécesseur pour décembre dernier, pourrait-elle aider à identifier les produits québécois sur les tablettes? Le ministre réplique que « ça demande des sous » pour y parvenir, rappelant que l'objectif premier de la traçabilité demeure la sécurité des consommateurs.

Question de budget, Laurent Lessard estime que l'effort majeur de son gouvernement viendra l'an prochain de manière à donner suite au rapport de la Commission sur l'avenir de l'agriculture et de l'agroalimentaire québécois en janvier 2008. Il compte donner suite aux recommandations « par bloc », affirmant que la préoccupation majeure demeure de procurer un « revenu décent » à la ferme.

« Il faut toujours une agriculture au Québec, déclare-t-il. Il faut aussi que les jeunes aient le goût d'y entrer et, en même temps, que ceux qui vieillissent aient le goût d'y demeurer ou de favoriser le maintien de la ferme plutôt que son démantèlement. »

Promouvoir les quotas

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC - Le Canada pourrait marquer l'histoire, croit le nouveau ministre de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec, Laurent Lessard. Cette occasion lui est offerte par la récente proposition du responsable des négociations en matière d'agriculture à l'Organisation mondiale du commerce, le Néo-Zélandais David Falconer. Celui-ci propose de réduire la liste des produits sensibles à moins de cinq.

« Il y a une opportunité que nous donne Falconer d'aller plus loin que de simplement défendre la gestion de l'offre. Il faut en faire la promotion », déclare Laurent Lessard. Celui-ci a d'ailleurs profité de sa première rencontre avec son homologue fédéral, Chuck Strahl, pour lui rappeler que 40 % de l'agriculture québécoise relève de la gestion de l'offre. Malgré les déclarations répétées de soutien du fédéral à la gestion de l'offre, Laurent Lessard craint-il pour autant un changement de cap afin de conclure une entente?

« Le problème du Canada, c'est qu'il

est assis dans les estrades », réplique le ministre Lessard. Ce dernier rappelle la responsabilité du gouvernement du Canada qui a introduit la gestion de l'offre pour stabiliser les revenus des producteurs agricoles.

« Oui, reconnaît le ministre, il faut la moderniser. Ce n'est pas vrai que pour arriver à un deal, la vache sacrée du Québec va être mise à l'abattoir. »

Laurent Lessard croit que le gouvernement fédéral profite aujourd'hui de l'occasion idéale pour écrire l'histoire avec la reconnaissance de la gestion de l'offre. Le désaccord entre les États-Unis et l'Union européenne milite d'autant en faveur de cette stratégie.

« C'est l'opportunité de faire une avancée significative dans la défense des produits sensibles, croit le ministre. C'est le Canada qui a introduit cette notion et pourquoi ne serait-il pas celui qui positionnerait la gestion de l'offre dans un cadre international? Nous disposons d'une seule fois pour écrire l'histoire, sachant que l'Europe et les États-Unis travaillent sur autre chose. »



PHOTO : MARC-ALAIN

Le Centre d'interprétation de la courge du Québec, situé à Saint-Joseph-du-Lac dans les Laurentides, a été couronné le lauréat Or dans la catégorie Agrotourisme et produits régionaux lors de la remise des Grands Prix du tourisme québécois décerné par le ministère du Tourisme. D'abord producteurs de pommes et de légumes, les propriétaires, André Lauzon et Sylvie D'Amour, se sont ensuite lancés dans la production de cucurbitacées. Le

produit n'étant pas très connu au Québec, ils ouvrent le Centre d'interprétation de la courge en août 1999 pour la promouvoir davantage. Pour ce faire, un musée a été aménagé et expose les variétés de courges de même que leurs vertus. Les petits ont aussi droit à une pièce de théâtre et à une aire de jeux. Les visiteurs peuvent aller cueillir eux-mêmes leurs courges aux champs. Le site comprend également une boutique de produits et une aire de pique-nique. **M.-C.P.**

Nouvelle baisse du nombre de fermes au pays

THIERRY LARIVIÈRE

Le nombre de fermes au Québec était de 30 675 fermes en 2006, soit une diminution de 5316 en dix ans.

Cette donnée n'est qu'un des multiples constats issus de la publication par Statistique Canada, le 16 mai, d'une analyse du Recensement de l'agriculture qui a eu lieu l'an dernier.

Le Québec fait néanmoins un peu mieux que le reste du Canada puisque la diminution du nombre de fermes a été de 4,6 % plutôt que 7,1 % à l'échelon national. L'âge moyen des agriculteurs a augmenté, passant de 45 à 49 ans au Québec et de 48 ans à 52 ans au Canada. La proportion de moins de 35



PHOTO : ARCHIVES/TCN

Le nombre de fermes québécoises est en baisse de 4,6 % depuis cinq ans, mais leur taille et leur productivité ont augmenté. En 2006, les 8000 plus grosses fermes du Québec représentaient 26 % du total, mais récoltaient 79 % des recettes agricoles brutes de la province.

ans est d'ailleurs en chute constante depuis 1991. Il y a 327 000 exploitants agricoles au Canada dont 45 000 au Québec.

L'autre grande tendance qui se confirme dans le recensement est la plus grande taille des fermes partout au pays. En fait, le nombre d'hectares cultivés est resté sensiblement le même, mais il est réparti entre les mains d'un plus petit nombre d'entreprises. Au Québec, la superficie moyenne des terres est passée de 263 acres à 279 acres de 1996 à 2006. La superficie agricole globale du Québec a augmenté de 1,3 % depuis 2001 pour se fixer à 8,6 millions d'acres, soit seulement 5,1 % de la

superficie agricole au Canada.

La plus grande taille des exploitations se confirme aussi par le nombre de fermes qui ont obtenu des revenus bruts de plus de 250 000 \$ (en prix constant de 2005). La proportion de ce type de fermes a augmenté de pas moins de 18,1 % de 2000 à 2005. Le phénomène inverse est également vrai puisque le nombre de fermes sous ce niveau de revenu a dégringolé de 10,6 % pour la même période.

Les recettes agricoles brutes au Québec s'élevaient à 7,4 milliards de dollars alors que les dépenses d'exploitation se chiffraient à 6,0 milliards de dollars. Les paiements de pro-

grammes ont contribué aux revenus agricoles à hauteur de 10,1 % en 2005, soit une hausse par rapport aux 8,8 % de l'an 2000.

Autre phénomène remarquable, le prix des intrants au Québec a progressé de 8 % de 2000 à 2005 alors que l'inflation du prix reçu par les producteurs pour leurs produits a progressé de 5,4 %. Malgré tout, les agriculteurs québécois dépensent un cent (82 cents) de moins par dollar de revenu qu'en l'an 2000, ce qui dénote une plus grande productivité. Mince consolation, la situation est pire au Canada alors que l'inflation des intrants pour la même période était de 8,6 % tandis que le prix des produits vendus progressait d'un maigre 1,7 % en cinq ans. En moyenne, les agriculteurs canadiens doivent dépenser 0,86 \$ pour chaque dollar de revenu brut. Notons que ce sont les fermes laitières qui dépensent le moins au pays avec 0,73 \$ par dollar de revenu.

Les quatre principales productions au pays sont, dans l'ordre, les grandes cultures (40,9 % des 229 000 fermes), les bovins de boucherie (27,5 %), les autres élevages (10,9 %) et le secteur laitier (7,4 %).

Quelques données surprenantes pour le Québec en 2006 : le principal fruit au Canada est le bleuets avec 16,7 % du total; le Québec passe d'ailleurs devant l'Ontario pour la superficie cultivée en fruits avec 70 000 hectares, le nombre de moutons et d'agneaux québécois a progressé de 21 % de 2001 à 2006.

MEUNERIES

Shur-Gain passe aux Européens

Les Aliments Maple Leaf (Shur-Gain et Landmark) ont conclu une entente pour la vente de leur entreprise de nutrition animale à Nutreco Holding, une entreprise des Pays-Bas, pour la somme de 500 M\$.

Maple Leaf poursuit donc son plan de restructuration de trois ans qui vise à concentrer ses activités à valeur ajoutée comme la boulangerie, les viandes et les repas. La vente, qui devrait se compléter au troisième trimestre de 2007, permettra en outre à l'entreprise canadienne de procéder à un important désendettement, ce qui devrait amener des investissements dans la viande à valeur ajoutée et les repas préparés.

Nutreco se spécialise dans le traitement et la commercialisation de produits alimentaires et de prémélanges destinés aux producteurs de volailles, de porcs, de vaches laitières et de boeufs ainsi qu'au secteur de l'aquaculture. L'entreprise néerlandaise possède aussi une division de transformation de la viande de poulet, Grupo Sada, qui est bien connue en Espagne. Nutreco œuvre également en génétique avicole et porcine avec sa filiale qui s'appelle Euribrid.

Nutreco exploite 75 usines dans 20 pays et emploie environ 8000 personnes. Son chiffre d'affaires s'est chiffré à 3 milliards d'euros en 2006. L'entreprise était déjà au Canada et au Brésil, en Chine, en Allemagne, aux Indes, en Pologne, au Mexique, en Russie et aux États-Unis.

Les principaux joueurs dans l'alimentation animale au Québec deviennent donc La Coop fédérée, Purina (Cargill) et maintenant Nutreco. L'arrivée de Nutreco n'accentue pas la concentration dans le secteur, mais Maple Leaf était déjà le plus gros joueur canadien du secteur. **T.L.**

PROCHAIN BUDGET DU QUÉBEC

De simples changements « cosmétiques » croit Laurent Pellerin

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC - À part quelques changements « cosmétiques », le budget que doit déposer aujourd'hui la nouvelle ministre des Finances du Québec, Monique Jérôme-Forget, devrait être à l'image de celui déposé le 20 février dernier par son prédécesseur, Michel Audet. En réalité, le président de l'Union des producteurs agricoles, Laurent Pellerin, ne s'attend pas à de grandes surprises, comptant particulièrement sur l'État pour relever les crédits de La Financière agricole.

« La base du budget ne devrait pas changer », pense le président de l'UPA. Celui-ci anticipe cependant que le gouvernement libéral va hausser la marge de crédit de La Financière. Il indique aussi que la « facture » pour clause exceptionnelle se chiffre maintenant à 268 M\$. Les crises provoquées par la découverte d'un cas d'encéphalopathie spongiforme bovine et le *Farm Bill* américain sur les producteurs de céréales ont un coût, a toujours mentionné Laurent Pellerin.

Le président de l'UPA compte aussi sur Québec pour annoncer quelques mesures fiscales afin de favoriser la relève. À la suite du budget de février dernier, les agriculteurs profitent d'une exemption sur les gains en capital relevée à un demi-million de dollars.

« Nous avons soumis 12 ou 13 propositions au gouvernement pour la relève et on en obtient une par budget », de rallier Laurent Pellerin.

En ce qui concerne la forêt, il note que Québec a jusqu'ici aidé les travailleurs forestiers et les industriels à traverser la présente crise. Il s'attend donc à ce que le gouvernement intervienne cette fois en faveur des producteurs forestiers, notamment par l'augmentation des travaux sylvicoles d'aménagement. Il veut d'ailleurs rencontrer le nouveau ministre des Ressources naturelles, Claude Béchar, afin de l'entretenir du principe de la résidualité suivant lequel le bois de la forêt privée doit être acheté en premier par les industriels.

« Les usines n'achètent pas assez de bois et nos producteurs forestiers ont

beaucoup de bois bûché qu'ils n'arrivent pas à placer », déplore Laurent Pellerin.

Régions

Le prochain budget devrait aussi être l'occasion pour le gouvernement minoritaire de Jean Charest d'annuler ou de confirmer la réduction progressive des crédits d'impôt pour les régions ressources, introduite dans le budget de février. Rappelons que certaines régions rurales crient à l'injustice en voyant des entreprises déménager afin de profiter des crédits.

Second groupe d'opposition, le Parti québécois juge pour sa part que Québec devrait les maintenir. Il croit qu'il suffirait d'introduire une simple modification pour éviter de jeter le bébé avec l'eau du bain, soit de réserver ces crédits aux réelles créations d'emplois.

« Les régions ressources, plaide François Gendron, chef intérimaire, ont besoin de ces outils-là pour se relever des difficultés dans lesquelles elles sont à la suite de la crise forestière. »

Au tour de la forêt privée!

Dans plusieurs régions du Québec, notamment en Gaspésie et au Bas-Saint-Laurent, du bois s'empile le long des chemins forestiers, en proie aux éléments et à la détérioration, faute de trouver preneur.



LAURENT PELLERIN
Président
de l'UPA

Le problème, c'est qu'il y a pénurie de débouchés pour ces billes : plus d'usines que prévu ont fermé et plusieurs font fi du principe de résidua- lité de l'approvisionnement de la forêt publique. Et, comme si ce n'était pas assez, les prix sont en baisse. Pour les producteurs de bois qui ont besoin de ce revenu, la situa- tion est pénible. Ils espèrent que l'annonce faite par le pre- mier ministre Charest dans son récent discours inaugural s'adresse également à eux : ils

en ont grand besoin!

« Nous transformerons la crise du secteur forestier en une occasion de renouvellement de la ressource et d'amélioration de la compétitivité de l'industrie », s'est de fait engagé le premier ministre. L'intention est

louable. Et on ne saurait trop dire à quel point les pro- ducteurs en forêt privée sont prêts à relever ce défi. Jusqu'ici, en effet, le gouvernement a surtout dirigé ses mesures d'aide vers l'industrie. C'est maintenant le tour des producteurs de bois, maillons de base dans la transformation forestière. En campagne électorale, on s'en rappellera, M. Charest avait également déclaré : « J'ai entendu les propositions que vous avez faites. Je suis prêt à m'asseoir avec la Fédération des produc- teurs de bois pour les analyser. » L'Action démocra- tique et le Parti québécois y allaient également de leur appui, eux aussi.

Ne l'oublions pas : des gens souffrent de la présente crise. Ce qu'il a fait à l'intention des compagnies forestières, le gouvernement doit maintenant le faire envers les producteurs forestiers. Il y a eu un budget additionnel pour la réalisation de travaux d'éclaircie commerciale, diront d'aucuns, mais à quoi bon quand le bois reste le long des chemins et que les baisses de prix contrecarrent l'effet du soutien gouvernemental... Ce qu'il faut, c'est une aide financière directe à ceux

qui retirent une part importante de leur revenu de la production de bois et dont les liquidités sont au plus bas. S'impose aussi un budget supplémentaire destiné à la réalisation de travaux sylvicoles non commerciaux. Ce faisant, le gouvernement aiderait les producteurs à traverser la crise et favoriserait « le renouvellement de la ressource et l'amélioration de la compétitivité de l'industrie », si chers au premier ministre.

Car, c'est un fait, le soutien de l'État dans le reboise- ment et l'aménagement de la forêt privée a fait ses preuves : l'augmentation de la possibilité forestière en résineux y a grimpé de plus de 33 % sur 30 ans, révè- lent les chiffres du ministère des Ressources naturelles et de la Faune. Et il y a place encore à l'amélioration puisqu'on estime que le potentiel à l'hectare pourrait encore doubler! La forêt privée est donc en mesure de contribuer à l'atténuation des problèmes d'approvi- sionnements actuels et anticipés de l'industrie forestière. En prime, elle peut ainsi participer active- ment au redressement de l'économie des régions, puisqu'elle est située non seulement à proximité des usines mais aussi des communautés rurales.

L'État se doit par ailleurs de remédier au contournement du principe de résidua- lité, une honte, qui fait que les producteurs subissent une compétition déloyale de la forêt publique et que l'aide accordée d'une main est, pour ainsi dire, reprise par l'autre... S'il est prêt, comme il le dit, à « tout mettre en œuvre » pour accomplir le mandat que lui a confié le premier ministre, le ministre Béchard devra aller dans cette voie. Ce faisant, il pourrait en profiter pour reconnaître le statut et le rôle de la forêt privée, le plus souvent ravalée au second plan dans des expressions comme « l'industrie » et le « secteur forestier ». Les milliers de producteurs de bois du Québec lui en seraient reconnaissants, car, eux aussi, font partie de ces gens qui vivent l'« incertitude » à laquelle il veut mettre fin. Et ils sont prêts à relever le défi lancé par le premier ministre.

LA TERRE DE CHEZ NOUS

FONDÉE EN 1929

ÉDITEUR: L'Union des producteurs agricoles
555, boul. Roland-Therrien, Longueuil J4H 3Y9

FAX: 450 670-4788
SITE WEB: www.laterre.ca

RÉDACTION: 450 679-8483 poste 7270
Courrier électronique: tcn@laterre.ca
PUBLICITÉ: 450 679-8483 poste 7275
Courrier électronique: pub@laterre.ca

ABONNEMENTS: 450 679-8483
postes 7274, 7290, 7579
Courrier électronique: abonnement@laterre.ca
LES PETITES ANNONCES: 450 679-7809

Courrier électronique:
annoncesclasses@laterre.ca

DIRECTEUR: Loïc Hamon
RÉDACTEUR EN CHEF:
Marc-Alain Soucy
RÉDACTEUR EN CHEF,
DÉLÉGUÉ AUX MAGAZINES:

Michel Beauoyer
CHEF DE PRODUCTION:
Carole Lalancette

ABONNEMENTS: Marie-Josée Rheault
DIRECTEUR DES VENTES DE PUBLICITÉ :
Jacques Long
Tél. Toronto: (905) 335-5700 Fax: (905) 335-5001
Courrier électronique: jl@longcomm.net

REPRÉSENTANTS PUBLICITAIRES:
Christian Guinard, Sylvain Joubert,
Sylvain Lalonde, Réal Loiseau
IMPRESSION: Imprimerie Transmag



ABONNEMENT:
Québec 1 an: 55,84 \$ 2 ans: 86,60 \$ 3 ans: 110,53 \$
Abonnement hors Canada: 1 an: 125 \$
Chèque ou mandat à l'ordre de
La Terre de chez nous

Dépôts légaux:
Bibliothèque nationale du Québec - 1992
Bibliothèque nationale du Canada ISSN 0040 - 3830
États-Unis deuxième classe payé Champlain N.Y.
Nous reconnaissons l'aide financière du gouvernement du Canada, par
l'entremise du Programme d'aide aux publications (PAP),
pour nos dépenses d'envoi postal.

Convention de la poste publication N° 40069165
N° d'enregistrement 07665, retourner toute correspondance
ne pouvant être livrée au Canada au Service des publications
555 boul. Roland-Therrien, Longueuil, Qc J4H 3Y9
abonnement@laterre.ca

Patrimoine Canadian Heritage Canada

LES ABEILLES SONT RARES CETTE ANNÉE... ON NE SAIT PLUS QUOI FAIRE POUR LES ATTIRER!



Tous droits réservés Gaboury et La Terre de chez nous

Un grand chêne nous a quittés

VICTOR LARIVIÈRE

Comment qualifier un homme qui a laissé sa marque partout où il est passé, autant au niveau local, régional que national ? Adéodat Saint-Pierre était un géant du syndicalisme agricole et forestier. C'est en grand nombre que ceux qui l'ont connu se sont rendus à ses funérailles le 19 mai dernier à Rimouski pour lui rendre un dernier hommage. Qui mieux que les personnes qui l'ont fréquenté pour témoigner de la force de conviction de cet homme hors du commun.

« On vient de perdre un homme d'une très grande valeur et un de nos grands présidents », reconnaît Pierre-Maurice Gagnon, de La Baie, qui lui a succédé à la présidence de la Fédération des producteurs de bois en 2005 et qui le connaissait depuis des années. « C'était quelqu'un de profondément humain qui savait parler aussi bien aux gens de la base qu'au premier ministre lui-même », ajoute le président. Ce dernier n'a pas oublié ses talents de revendicateur et de promoteur de la forêt privée auprès de tous ceux qu'il fréquentait. « Alors qu'il avait 70 ans et qu'il était affecté par la maladie, les membres de la Fédération (lors de l'assemblée annuelle de 2005) voulaient encore le garder avec eux pour profiter de son expérience », conclut Pierre-Maurice Gagnon.

Un homme qui ne lâchait jamais

Marcel Brisebois de Mont-Laurier, qui fut vice-président de la Fédération au moment où M. Saint-Pierre en était président, se souvient aussi de la détermination de ce dernier. « C'était quelqu'un qui ne lâchait jamais prise et qui était décidé à réussir ses projets. C'est lui qui a fait le plus avancer la cause de producteurs de bois auprès de l'UPA, même si ces derniers n'étaient pas tous producteurs agricoles. Il avait une grande crédibilité auprès de l'UPA. On respectait ses opinions », ajoute M. Brisebois. « C'était aussi un gros travailleur qui possédait un certain charisme. »

Pour l'actuel président du Syndicat des producteurs forestiers du Bas-Saint-Laurent, Jean-Louis Gagnon, « M. Saint-Pierre a donné de son temps et de son énergie à la cause des producteurs de bois. On pouvait compter sur lui en tout temps. Les producteurs de la région et de tout le Québec lui doivent beaucoup ».

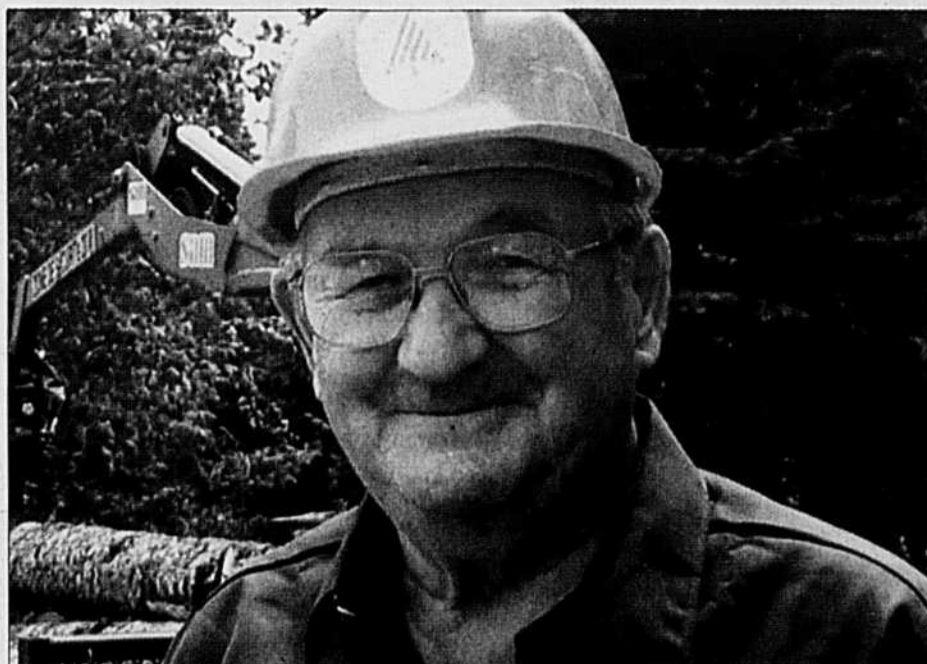


PHOTO : UPA

Adéodat Saint-Pierre est décédé le 14 mai dernier.

Un rassembleur

À son arrivée à la tête de la Fédération des producteurs de bois en 2001, M. Saint-Pierre s'était engagé à ramener les

syndicats désaffiliés autour de la même table. « C'était un grand rassembleur. C'est lui qui a ramené une certaine ambiance de fraternité entre les prési-

« Un grand bâtisseur »

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC – Les députés de l'Assemblée nationale ont aussi rendu un vibrant hommage à M. Adéodat St-Pierre. Jeudi dernier, après la période des questions, les députés des trois formations politiques ont adopté une motion unanime afin de souligner « la contribution exceptionnelle de M. St-Pierre à titre de grand bâtisseur du monde forestier ». La motion marquait aussi son implication à titre de président du Syndicat des producteurs forestiers du Bas-Saint-Laurent et de la Fédération des producteurs de bois du Québec.

« Un homme tout d'une pièce, immensément attachant, au service des autres et d'un dévouement exemplaire », a décrit le député d'Abitibi-Ouest, François Gendron, qui a présenté la motion à titre de chef du deuxième groupe d'opposition. Ministre des Ressources naturelles au début des années 2000, celui-ci a connu personnellement le disparu. Il a évoqué l'importance du personnage pour les régions, parlant d'un « fondateur » qui a marqué le développement du Québec.

« M. St-Pierre, a-t-il affirmé, a tou-

jours été immensément préoccupé par la réalité du développement d'une saine foresterie, intelligente, en particulier au niveau de la forêt privée... Il était également toujours préoccupé par une autre réalité, celle du monde rural, celle d'un développement harmonieux des ruralités du Québec, de la ruralité du Québec et de la nécessité de mieux accompagner les efforts de développement de l'ensemble du monde rural. »

Députée de Bonaventure et vice-première ministre, Nathalie Normandeau a pour sa part rappelé brièvement la carrière de M. St-Pierre, évoquant ses débuts précoces, choisi administrateur des Jeunes Ruraux à 12 ans ! Elle a aussi mentionné que bien des Québécois et des Québécoises s'étaient identifiés à celui qui a porté fièrement « le flambeau » de la survie des villages dans l'est du Québec.

« Il a pris fait et cause, a-t-elle dit, pour le monde rural, en particulier en 1990, lorsqu'il a été désigné comme membre fondateur de la Coalition urgence rurale du Bas-Saint-Laurent. »

Chef de l'opposition officielle, Mario Dumont a pour sa part mentionné « cette exceptionnelle contribution » à

la vie du Québec et du Bas-Saint-Laurent. Il a aussi indiqué que M. Adéodat St-Pierre a contribué à donner au Bas-Saint-Laurent « une couleur » particulière en matière de ruralité et de foresterie.

Un grand frère

« C'est un grand frère qui nous a quittés, son œuvre va lui survivre », témoigne André Roy de Saint-Praxède en Estrie, qui fut membre de l'exécutif de la Fédération pendant le mandat de M. Saint-Pierre. Son souvenir le plus émouvant, André Roy le rattache à la période où son syndicat s'est désaffilié de la Fédération. « Ça a été difficile de partir et ça m'a fait plaisir de revenir, à cause de lui. S'il affrontait un mur, il cherchait à le contourner. Il ne haussait jamais le ton et il voulait éviter la confrontation. Il occupe toujours une grande place parmi nous. »



PHOTO : JULIE MERCIER/TCN

Signe d'une affection et d'une estime profondes, M. Adéodat Saint-Pierre fut conduit à son dernier repos par huit cocélébrants.

« Il a été un acteur important, a déclaré Mario Dumont, un homme capable de convaincre les autres, passionné, convaincu, fier porteur des enjeux de la région, capable, à travers cette fierté qu'il portait et son pouvoir de conviction, de rassembler des gens autour de lui, autant dans la Coalition urgence rurale que comme président de la Fédération des producteurs de bois, autant dans le domaine de l'agriculture. »

Plus de puissance avec Trans-Canada

BATTERIES Expert

L'Énergie @ l'infini...
Batteries incluses!

1-800-661-3330

+ de 80 Franchisés au Québec

batteriesexpert.com

INGRÉDIENTS LAITIERS

Les producteurs poursuivront le combat

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Les producteurs de lait n'ont pas l'intention d'abandonner la bataille au sujet de l'importation et de l'utilisation des ingrédients laitiers même si le Conseil des industriels laitiers du Québec y voit un faux débat. Tout comme eux cependant, ils croient que les imitations de fromage et les négociations à l'Organisation mondiale du commerce (OMC) constituent des enjeux majeurs. « L'étude d'AGÉCO fait une assez bonne lecture des trois menaces à la gestion de l'offre que sont les négociations à l'OMC, les succédanés de produits laitiers et les importations d'ingrédients laitiers. Mais nous divergeons d'avis avec les industriels laitiers quant aux solutions », a commenté Marcel Groleau, président de la Fédération des producteurs de lait du Québec, le 18 mai dernier.

Ingrédients laitiers

« Nous avons obtenu du gouvernement Harper qu'il recoure à l'article 28 de l'OMC afin de limiter les importations d'ingrédients laitiers et qu'il établisse

des normes quant à la composition des fromages. Les industriels n'ont malheureusement pas voulu collaborer et ont préféré la situation actuelle qui les autorise à faire n'importe quoi », a dit M. Groleau. L'échec du groupe de travail créé par le ministre Strahl « résulte d'abord de l'absence de consensus entre les principaux fromagers du Canada, malgré l'ouverture faite par les Producteurs laitiers du Canada (PLC) ». Selon M. Groleau, c'est Saputo qui s'oppose le plus au principe de normes de composition pour les fromages et qui dicte sa ligne de conduite à l'Association des transformateurs laitiers du Canada. « Les PLC n'ont jamais eu l'intention d'interdire ou d'empêcher la rétention des protéines de lactosérum dans les fromages, a-t-il précisé. Ils ont accepté que la mozzarella contienne 33 % d'ingrédients laitiers comme c'est la pratique actuellement et que 85 % des protéines du cheddar proviennent du lait entier. »

Les industriels laitiers jugent la portée de l'article 28 plutôt limitée. Ils soutiennent que les concentrés de protéines laitières vont transiter par les États-Unis

et que le Canada ne pourra s'y opposer vu qu'il est signataire de l'ALÉNA. « Les avocats ont des interprétations différentes, a noté M. Groleau. Mais avec une volonté claire du Canada, ça s'appliquerait aussi aux États-Unis et nous aurions gain de cause en cas de contestation car les ingrédients laitiers et la poudre de lait écrémé étaient contrôlés avec l'entente de l'OMC de 1994. » Au pire, l'article 28 va obliger à ce que les protéines importées soient vraiment américaines et leur prix est plus élevé que sur le marché mondial, a-t-il dit.

Succédanés

« Nous sommes très conscients de la menace découlant des succédanés de produits laitiers », a déclaré M. Groleau. Il a ajouté que « le MAPAQ ne fait pas la job » à ce chapitre, car les seuls succédanés de produits laitiers dont la fabrication et la mise en marché sont autorisées au Québec sont la margarine, le colorant à café, les garnitures à dessert, les mélanges à dessert et les desserts congelés. « Les fabricants de pizza ont compris leur intérêt à imiter les produits laitiers et d'ainsi augmenter leurs marges bénéficiaires, car ils ne baissent pas le prix des pizzas. Mais nous ne croyons pas que la solution passe par une compétition au niveau des prix, mais par des approches de marketing et par une identification claire du contenu des garnitures à pizza. »

OMC

Selon M. Groleau, on ne peut se baser sur les seuls scénarios avancés par l'étude d'AGÉCO pour prédire l'avenir de la production laitière, car elle néglige des facteurs comme le coût de l'énergie, la



PHOTO : JEAN CHARLES GAGNÉ/TCN

« Nous sommes très conscients de la menace découlant des succédanés de produits laitiers », a déclaré M. Groleau.

hausse à venir du prix des aliments, etc. « Cela dit, les producteurs laitiers ont mis beaucoup d'énergie sur les négociations à l'OMC et ont obtenu l'adoption d'une motion unanime par la Chambre des communes. Si une baisse de tarifs et une hausse d'accès aux marchés sous gestion de l'offre arrivent malgré tout et que les producteurs ne peuvent plus avoir un prix couvrant leur coût de production, le Canada devra supporter l'industrie laitière au niveau de l'Europe et des États-Unis. »

L'étude d'AGÉCO avance que la solution pour faire face à une éventuelle entrée de produits étrangers découlant d'une baisse des tarifs douaniers est de baisser les prix des produits laitiers. « C'est ça qu'on a fait avec les classes spéciales, en contrepartie d'une hausse du prix sur le marché intérieur », a signalé M. Groleau. Deux exemples récents : le rabais de 15 cents sur le berlingo de lait au chocolat afin qu'il soit compétitif avec les boissons gazeuses, les jus, les eaux et la création de la classe 4a1 permettant aux usines laitières de s'approvisionner sur le marché canadien en ingrédients laitiers utilisés dans la fabrication de boissons énergisantes jusqu'ici surtout importées.

Le Roundup nuirait aux embryons

Une étude de la revue scientifique *Environmental Contamination and Toxicology* conclut à un risque lié à l'exposition à l'herbicide Roundup Bioforce pour les fonctions reproductrices et pour le développement fœtal.

Ces résultats ont été obtenus même avec de petites doses jugées normalement non toxiques et comparables à celles qui sont vécues par les agriculteurs. « Nos données démontrent qu'aussi peu que 0,01 % de Roundup, pendant 24 heures, provoque une baisse significative de 19 % de l'œstrogène dans les 293 cellules étudiées. L'œstrogène est connu pour son apport essentiel au développement fœtal », écrivent les chercheurs de l'Université de Caen, en France. Un autre résultat de l'étude, publiée le 4 mai sur Internet, concerne le rôle des solvants qui ser-

vent à épandre le glyphosate. L'ingrédient actif de l'herbicide serait en fait moins nocif que lorsqu'il est mélangé aux autres produits de la recette commerciale. L'effet serait par ailleurs cumulatif et plus grand dans le temps.

Monsanto discrédité

« Il y a des centaines d'études à travers le monde, vérifiées et revérifiées, qui montrent que le glyphosate est sans danger », a rétorqué Trish Jordan, porte-parole de Monsanto au Canada, qui affirme par ailleurs que l'étude de M. Seralini est « incorrecte » en ce sens qu'on ne peut pas, selon elle, extrapoler des résultats sur des cellules isolées dans une éprouvette à ce qui arriverait avec un organisme vivant complet dans une situation réelle.

Mme Jordan souligne que le directeur de l'équipe, Gilles-Éric Seralini, n'en est pas à sa première critique des produits Monsanto et il avait déjà fait ressortir des problèmes avec un maïs OGM (MON 863), ce qui avait également été démenti par la compagnie ensuite. T.L.



PIGEON KING INTERNATIONAL INC.
vous invite à leur

GRANDE OUVERTURE
le 26 mai 2007, de 10h à 16h

Louis Brunet, Joanne Brunet, Jean-François Gareau et Geneviève Brunet sont devenus les premiers producteurs de pigeons sportifs de la région Est de l'Ontario. Ils se joignent à la grande famille composée de centaines de producteurs de Pigeon King International au Canada et aux États-Unis.

475, Concession 9,
Ste-Anne-de-Prescott, Ontario.
Venez voir nos aménagements
et vous rafraîchir.



Sur la photo : Jean-François Gareau, Geneviève Brunet, Joanne Brunet et Louis Brunet.

Informations et direction: 613 674-5255
Denis Bourdeau, représentant : 613 347-3848
1 888 6 PIGEON (744366)



L'agriculture nordique, un créneau à exploiter

L'approche collective a une longue histoire au Saguenay—Lac-Saint-Jean, une région reconnue pour son militantisme en syndicalisme et pour le dynamisme de ses coopératives.

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Une nouvelle synergie est en train de prendre forme autour de l'agriculture nordique, un créneau reconnu par le gouvernement du Québec et qui pourrait devenir un moteur de développement de l'agroalimentaire régional.

Selon une étude réalisée par Agrinova, une douzaine de productions agricoles ont démontré des caractéristiques associées à l'agriculture nordique. Le bleuet et la pomme de terre de semence font figure de leaders, mais les céréales à paille, les oléagineux, les plantes fourragères, la production biologique, les petits fruits (autres que le bleuet, la fraise, la fram-

boise et la canneberge) sont en émergence. D'autres, comme la gourgane, des crucifères et les plantes médicinales en sont au stade d'évaluation.

Nutrinor en offre un bel exemple avec son « approche de filière régionale intégrée » en production porcine. L'isolement de la région protège les porcs des maladies et leur alimentation en orge permet de produire une viande plus blanche, à teneur en éléments nutritifs différente. Les 26 000 porcs ainsi différenciés offriraient de meilleures retombées aux producteurs d'orge et de porcs, croit son président Sylvain Martel, qui réclame des programmes de l'État pour soutenir les initiatives collectives, mais surtout une vraie politique agroalimentaire pour positionner ce secteur d'activité.

Unique

Le bleuet, produit nordique aux vertus antioxydantes recherchées, constitue une réussite inspirante d'agriculture nordique au potentiel encore énorme. Le regroupement de 45 sociétaires au sein de « Les Bleuets sauvages

du Québec Inc. », en 1992, a donné un essor à cette industrie. L'entreprise, où les producteurs transformateurs sont désormais les plus nombreux, possède quatre usines de congélation et fournit de l'emploi à quelque 600 personnes. Plus que de la congélation, l'entreprise offre des concentrés de jus de bleuets et procédera sous peu à la déshydratation du bleuet. La réactivation du plan conjoint, en 1990, avait donné lieu à de fortes turbulences. Mais le climat est tout autre depuis que la Régie des marchés agricoles a autorisé des producteurs transformateurs à devenir administrateurs du plan conjoint en 2004, une première qui a fortement intéressé les commissaires. D'autres entreprises ont réclamé une telle avenue. La négociation du prix versé aux producteurs demeure une chasse gardée du syndicat. La volonté de travailler ensemble se heurte parfois à des visions divergentes. Les Bleuets sauvages du Québec estiment que la loi sur la mise en marché impose des règles superflues, car les producteurs transformateurs sont déjà regroupés en entreprise. Le syndicat devrait à ses

yeux se concentrer sur la recherche et le développement.

Obligatoire

L'accès à la distribution constitue un autre obstacle majeur à la commercialisation de produits régionaux. Plusieurs organismes, dont la « Coalition GO5 Saguenay—Lac-Saint-Jean, Pour un modèle agricole équitable, la gestion de l'offre », attendent de la Commission qu'elle recommande au gouvernement du Québec d'inciter, voire de forcer les détaillants à réserver des tablettes et des espaces de vente particuliers pour la commercialisation des aliments produits et transformés localement et régionalement.

Les producteurs agricoles et les transformateurs peuvent compter sur l'appui du monde municipal dans cette démarche de développement des ressources régionales. Les MRC Lac-Saint-Jean-Est et Domaine-du-Roy sont en voie d'établir un plan stratégique de développement de l'agroalimentaire qui a fort intéressé la Commission.

le monde agricole

CALENDRIER DES ACTIVITÉS

MAI

DATE	ACTIVITÉ	ENDROIT	RENSEIGNEMENTS
31 au 3/06	Exposition de Montmagny	Montmagny	418 248-3418

JUIN

1 au 3	Exposition de Bécancour	St-Pierre les Becquets	819 292-3405
1 au 3	Exposition de Témiscouata	Notre-Dame du Lac	418 899-2381
2 et 3	Exposition de Témiscamingue	St-Bruno de Guilques	819 726-2807
3 au 10	Exposition de Richelieu	Sorel-Tracy	450 743-2124
7 et 8	AGA- Fédération des producteurs de porcs du Québec	Mont Sainte-Anne	450 679-0530
7 au 9	70e congrès de l'Ordre des agronomes du Québec	St-Hyacinthe	514 596-3833
7 au 10	Exposition d'Ormstown	Ormstown	450 829-2776
8 au 10	Exposition de Matapédia	Amqui	418 778-3315
14 au 17	Exposition Drummondville	Drummondville	819 394-2408
28 au 1/07	Exposition de Rouville	Rougemont	450 469-3748
1 au 3/07	Exposition de Rive-Nord	St-Thomas de Joliette	450 836-6667
4 au 8/07	Exposition B.B.Q. Saint-Anselme	Saint-Anselme	418-885-8185

La vraie force des agriculteurs **depuis 1969**



12, route 122, St-Guillaume (Québec) J0C 1L0,
Sortie 170 Nord, Transcanadienne

(819) 396-2185 • 1-800-268-3088

(service partout au Québec) mch@machineriech.com

Machinerie C.&H.

vous offre tout un financement!

0%
/48 mois

1,9% /60 mois
2,9% /72 mois
ou de 400 à 5000 \$
de remise en espèces



- Presses à grandes balles rectangulaires BB-A
- Presses à petites balles rectangulaires
- Presses à balles rondes Rool-Belt BR-A
- Faucheuses-conditionneuses à disques Discbine
- Faucheuse-conditionneuses Haybine

**VENTE DE PRINTEMPS
PLUS POUR MOINS**

N'attendez pas ! Faites-en davantage dès aujourd'hui avec le matériel de fenaison que vous désirez. La vente de printemps «Plus pour moins» se termine le 30 juin 2007.

Sujet à approbation de crédit **CNH Capital**

SPÉCIAL

**0% INTÉRÊT
12 MOIS SUR
BATTEUSES ET
TRACTEURS
USAGÉS
DE PLUS DE
100 FORCES**



Case MX120 1997,
3435 heures, 105 hp.
En excellente condition.
Spécial 45000 \$



New Holland LB75B,
417 heures, 95 hp,
backhoe télescopique.
Comme neuve !



Tracteur Case IH 5230, 1996,
4197 heures, 18,4 x 38,
3 sorties d'huile. Très propre.



Tracteur NH TR88,
707 heures, 115 hp, 2005,
suspension cabine.
Comme neuve !



New Holland - TR88
1 228 heures de battage,
roues doubles 20,8 x 42.
À qui la chance !



Gleaner, R62, 1996, 1728 heures
de battage, roues double
18,4 x 42, avec table à soya
et nez à mois 8 rangs.



NEW HOLLAND
LA GRANDE MARQUE
MONDIALE

Des cas qui font réfléchir...

Détentrice de 400 brebis à Normandin, France Gagnon, qui dit survivre avec moins de 5000 \$ par an, a illustré la difficulté de demeurer en production ovine. Partie sur une ferme laitière en abandon il y a neuf ans, Mme Gagnon, qui a déjà gagné la médaille de bronze du Mérite agricole, attribue sa situation fort précaire à la vache folle, à la maladie dans son troupeau, à la hausse constante du coût de production ainsi qu'à une foule d'exigences (en environnement notamment). Elle avait mis jusqu'à sa tondeuse à gazon en garantie pour pouvoir démarrer ! Elle est ici avec son associé, Mario Leboeuf.



Mario Leboeuf et France Gagnon

Incapable de fournir les garanties exigées par les prêteurs, Fabrina Maltais a abandonné son projet d'avoir sa propre ferme productrice de lait de brebis, après trois tentatives infructueuses. L'accès à ce type de production est fort difficile même si les montants en cause (entre 95 000 \$ et 150 000 \$) étaient pourtant loin des sommes requises pour des vaches laitières. Elle considère comme un « cadeau du ciel » de pouvoir travailler chez les sœurs du Bon-Conseil qui ont redémarré leur élevage de brebis laitières il y a deux ans. On la voit ici avec le président du syndicat régional d'agneaux et moutons, Philippe Lapointe.



Philippe Lapointe et Fabrina Maltais

Née dans un champ de bleuet

Lise Bradette, choisie agricultrice de passion en 2002, a soumis à la

Commission les efforts consentis pour intégrer ses quatre garçons sur la Ferme laitière Des 3J, à Saint-Félicien, notamment grâce à la diversification. Grâce à l'un de ses fils qui est boucher, l'entreprise transforme son bœuf et le vend à la ferme après avoir été abattu à Sainte-Hénédiène,

au Centre-du-Québec, faute d'abattoir certifié en région. L'entreprise possède aussi une fromagerie artisanale. Les milieux ruraux doivent diversifier leur économie afin de se redynamiser alors que la centralisation dans la transformation et la mise en marché des produits alimentaires ont dévitalisé les campagnes.

Génétique porcine

Être éleveur indépendant de porcs spécialisé en génétique représente en 2007 un défi herculéen. « Monter un

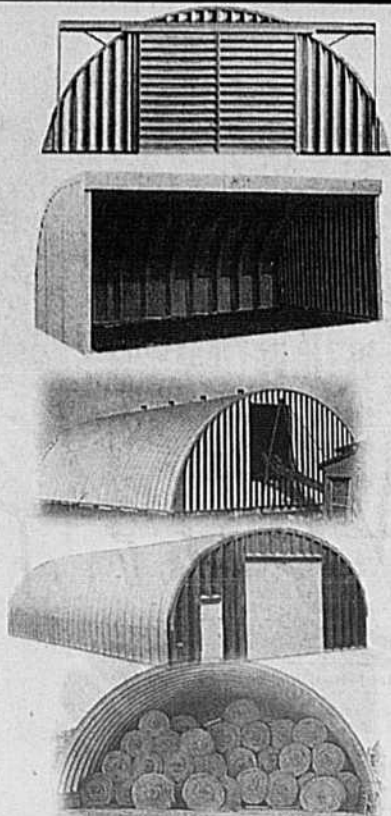
troupeau, c'est l'histoire d'une vie, a déclaré André Fortin, propriétaire de la Ferme Victorien Fortin Inc., à Lac-à-la-Croix, la plus vieille ferme de génétique au Québec. Depuis deux ans, nous fonctionnons à perte », a-t-il dit à la Commission. Ses ventes ont chuté de 1000 truies par an (entre 1998 et 2004) à 375, en-deçà du minimum de rentabilité requis. La mondialisation, l'impossibilité d'exporter depuis la maladie mystérieuse, le marketing des grandes entreprises, des épisodes de maladie ont épuisé le coussin bâti au fil des ans. Le MAPAQ et la Fédération des producteurs de porcs du Québec doivent afficher leur volonté claire de garder une génétique indépendante en production porcine au Québec, a-t-il affirmé. En 1976, on comptait 122 éleveurs indépendants en génétique porcine. Ils sont maintenant 46. M. Fortin estime qu'il faut une assurance santé en production immédiatement et reconnaître le Centre de développement du porc comme la référence en production porcine au Québec et l'outiller en conséquence.

www.laterre.ca

Venez participer à notre forum de discussion

Bâtiments ARCHIDROME®

Votre garantie de qualité



Choisissez

1. Un fabricant québécois établi depuis 48 ans.
2. Acier galvanisé plus AZ-180 Garantie 30 ans (perforation).
3. Fabriqué selon les normes du C.N.B. approbation d'ingénieurs.
4. Grande variété de dimensions de : (12' à 70').
5. Aucun support intérieur.
6. À l'épreuve du feu.
7. Rapidité de construction (kit à faire vous-mêmes).
8. Faible coût d'entretien.
9. Ajouter sections 2' à volonté.
10. Vaste choix d'accessoires.
11. Rapidité de livraison (2 semaines).

Une occasion exceptionnelle de réaliser une construction à des prix compétitifs.

Appelez-nous

Un produit de **USC** Corporation d'acier **UNGAVA USC** ltée
3100, boul. Losch, Saint-Hubert (Qc) J3Y 3V8

1 800 986-4282 / Tél.: (450) 678-4444 / Fax : (450) 678-4441
info@archidrome.com - www.archidrome.com

Fédération des producteurs de porcs du Québec

AUX PRODUCTEURS DE PORCS INSCRITS AU FICHIER DES PRODUCTEURS VISÉS PAR LE PLAN CONJOINT DES PRODUCTEURS DE PORCS DU QUÉBEC ET À TOUS LES MEMBRES DES SYNDICATS DE PRODUCTEURS DE PORCS

RAPPEL POUR LES ASSEMBLÉES GÉNÉRALES ANNUELLES

Mesdames, Messieurs,

Prenez avis que l'assemblée générale annuelle des producteurs visés par le plan conjoint des producteurs de porcs du Québec et l'assemblée générale annuelle de la Fédération des producteurs de porcs du Québec se tiendront :

Date :	Les 7 et 8 juin 2007
Heure :	À compter de 10 heures, le 7 juin 2007
Endroit :	Château Mont-Saint-Anne 500, boulevard du Beau-Pré Beaupré (Québec) Tél : 1-800-463-4467

Lors de cette assemblée, les producteurs devront adopter le rapport annuel des activités, approuver les états financiers de l'exercice écoulé et nommer un vérificateur. Les délégués devront également se prononcer sur les diverses résolutions présentées au cahier de l'assemblée. Les démarches entreprises depuis l'assemblée spéciale de décembre 2006 feront l'objet d'une mise à jour.

L'inscription débutera à 8 heures 30 le 7 juin 2007

Nous comptons sur votre présence.

Denis Dallaire

Denis Dallaire
Directeur général

N.B. : Veuillez vous inscrire auprès de votre secrétaire régional.

Détresse

Le gouvernement fait preuve de lâcheté en fermant les yeux sur une agriculture de plus en plus fragilisée. La Commission ne peut régler tout par magie, mais peut donner un sérieux coup de main pour redonner une vision d'avenir à l'agriculture. C'est ainsi que le producteur laitier Mario Théberge a attiré l'attention sur l'urgence d'agir, car les agriculteurs vivent un niveau de détresse psychologique élevé, le double de celui de la population du Québec. La passion de l'agriculture ne suffit plus dans ce contexte où les coups (crise du revenu, normes de l'environnement, cohabitation, absence de main-d'œuvre) pleuvent de partout, a-t-il dit. **J.-C.G.**



PHOTOS : JEAN-CHARLES GAGNÉ/TCN

Mario Théberge

AUDIENCES AU SAGUENAY-LAC-SAINT-JEAN

L'UPA réclame une politique agricole adaptée aux régions

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Président de l'UPA du Saguenay-Lac-Saint-Jean, André Fortin pose un morceau du casse-tête symbolique représentant l'agriculture régionale après avoir ouvert les audiences de la CAAAQ, à Chicoutimi, le 15 mai 2007.

La Fédération a notamment signalé sa volonté de conserver des fermes à dimension humaine dans sa région et pour ce faire d'y adapter le soutien de l'État. « Il faut éviter que les grandes corporations s'accaparent de la plus grande partie de l'aide financière gouvernementale au détriment de la majorité des autres exploitations agricoles », a précisé M. Fortin.

La Fédération a aussi revendiqué une meilleure répartition des revenus du marché entre les acteurs de la chaîne (producteurs, transformateurs, grossistes et détaillants) ainsi que l'instauration d'un prix plancher afin d'éviter une chute des prix en cas de situations incontrôlables.

Les filets de sécurité agricole devraient dorénavant comporter un ajustement automatique du prix des denrées agricoles en relation avec les nouvelles exigences de la société

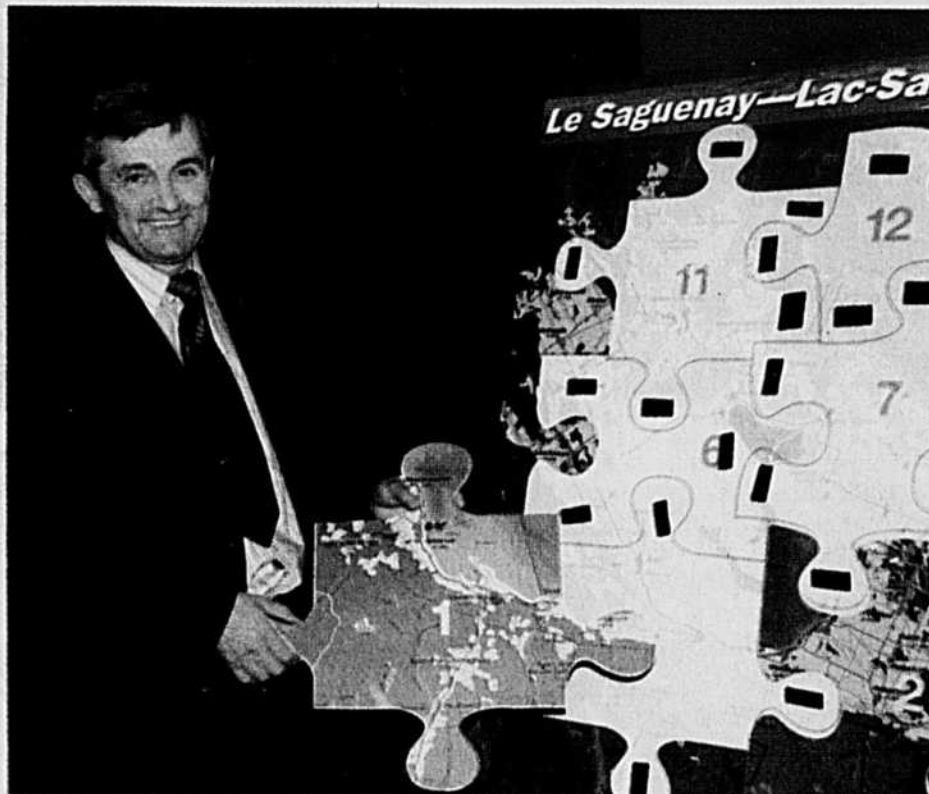


PHOTO : JEAN-CHARLES GAGNÉ/TCN

M. Fortin a réclamé une véritable politique agricole adaptée à la réalité régionale.

(environnement, traçabilité, etc.).

M. Fortin a enfin réclamé une véritable politique agricole adaptée à la réalité régionale, permettant de rééquilibrer les forces en donnant des

avantages aux régions périphériques et en positionnant leurs entreprises sur le même pied que celles situées à proximité des bassins de population.

800 SERIES
130 à 160 HP

La série championne en économie de carburant!

Série 800

- Transmission CVT à commande Vario TMS sans échelon.
- Manette « Joystick » à fonctions multiples avec fonctions automatiques.
- Suspension de cabine.
- Stabilisation des chocs de charge.

Faites affaire avec le concessionnaire de votre région. Il connaît votre entreprise et peut donc vous conseiller sur le modèle qui répond le mieux à vos besoins.

VARIO TMS

VOYEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE LOCAL - www.fendt.com

<p>AMOS (819) 732-6296 (819) 782-5604 AGRITIBI R.H. INC.</p>	<p>MONT-JOLI (418) 775-3500 Garage Paul-Émile Ancil Ltée</p>	<p>SAINT-BRUNO Lac St-Jean 1 877 343-2033 GMD ÉQUIPEMENT GMD ENR.</p>	<p>SAINT-HYACINTHE (450) 799-5571 1 866 615-5571 groupe SYMAC</p>	<p>SAINT-ROCH DE L'ACHIGAN (450) 588-2055 MARQUEDES NORDTRAC</p>
--	--	---	---	--

FENDT

Faut-il faire payer le transport du lait aux usines laitières ?

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Le pool provincial de transport du lait est-il responsable de la fermeture des usines de transformation laitière au Saguenay—Lac-Saint-Jean ? Voilà une question posée à plusieurs reprises par des commissaires lors des audiences de la Commission sur l'avenir de l'agriculture et de l'agroalimentaire québécois (CAAQ) qui a eu lieu du 15 au 17 mai 2007 à Chicoutimi et à Alma.

Fautif ?

Le lait vient au premier rang des productions agricoles au Saguenay—Lac-Saint-Jean, mais depuis la fermeture de l'usine d'Agropur, à Chambord, seulement 48 % du lait produit en région y est transformé. Les usines laitières ont choisi de s'établir près des bassins de consommation, une réalité favorisée par le pool de transport et qui leur livre le lait sans frais, ont relevé les commissaires. Faudrait-il donc faire payer le transport aux transformateurs pour contrer cette tendance ? a demandé le président, Jean Pronovost. Les transformateurs déduiraient de toute manière le coût du transport du prix du lait à la ferme, a signalé Daniel Côté, le président du syndicat laitier régional. À la longue, le pool de transport a peut-être induit un effet pervers quant à la localisation des usines, a ajouté Yvon Simard, vice-président. Mais les conventions de mise en marché ne peuvent dicter le lieu d'implantation des usines. « La fermeture de l'usine d'Agropur, à Chambord, est une conséquence de la politique de transport du lait, a déclaré le président de Nutrinor, Sylvain Martel. Mais il n'est pas question de remettre en question la politique de transport du lait, a-t-il ajouté, même si on discute avec la Fédération pour baisser les frais de transport et augmenter le taux de transformation en région. » Luc Boivin, de la Fromagerie Boivin, a rappelé qu'il y a déjà eu un rabais d'environ 2 \$/hectolitre en faveur des usines laitières en région, une approche que ces dernières souhaitent encore, mais abandonnée par le Conseil des industriels laitiers du Québec.



Le président et le directeur général de Nutrinor, Sylvain Martel et Yves Girard.

PHOTO : JEAN-CHARLES GAGNÉ/TCN

Les industriels et les producteurs laitiers, mais aussi une foule d'organismes régionaux ont réclamé que le gouvernement approvisionne ses commissions scolaires, ses hôpitaux de produits laitiers régionaux grâce à une clause avantageant les usines de transformation de la région. « Il ne faudrait pas traficoter pour que les processus de soumission compensent les effets pervers d'une politique de transport du lait décidée par les producteurs », a rétorqué M. Pronovost.

Mégafermes ?

Luc Boivin a surpris avec sa proposition de créer, avec des producteurs de lait, des fermes laitières disposant de quelque 500 kg/jour, ce qui contraste fortement avec la ferme à dimension humaine. Un projet toujours à l'étape de la discussion, mais qui pourrait prouver sa pertinence au cas où la gestion de l'offre serait mise en péril à l'Organisation mondiale du commerce et qu'il faille concurrencer des produits laitiers étrangers. Des producteurs sans relève ou qui sont essouffés pourraient ainsi investir la valeur de leur quota dans une entreprise en partenariat avec Fromagerie Boivin. M. Boivin parle d'intégration inversée, car les producteurs

seraient majoritaires au conseil d'administration, l'achat de leur lait serait garanti, le quota resterait en région et ils auraient un bon rendement sur le capital investi. Ils pourraient conserver leur fonds de terre et vendre leurs fourrages à cette nouvelle entité. Fromagerie Boivin s'assurerait de la sorte d'un approvision-

nement garanti en lait dans ce nouveau contexte.

La Fromagerie Boivin et la Fromagerie Perron ont par ailleurs dénoncé les fléaux que constituent les fromageries mobiles et l'imitation de fromages qui entre au conteneur actuellement, une concurrence déloyale sinon illégale.

Le pool de transport n'est pas fautif

« Le pool de transport du lait n'a pas changé grand-chose au portrait actuel de la transformation laitière au Québec », selon le président de la Fédération des producteurs de lait du Québec, Marcel Groleau. En entrevue, le 18 mai, il a rappelé que plusieurs fermetures d'usines laitières ont précédé la création du pool de transport provincial créé en 1993-1994. Purdel a aussi fermé son usine laitière à Trois-Pistoles, avant le pool provincial. M. Groleau impute la baisse de la transformation laitière au Saguenay—Lac-Saint-Jean « à la construction d'un éléphant blanc à Chambord » plutôt qu'au pool de transport. À ses yeux, la modernisation de l'usine située à Normandin était préférable. Par ailleurs, « le rabais par hectolitre consenti à partir de 1985 aux usines laitières qui transformaient plus de lait au Saguenay—Lac-Saint-Jean, au Bas-Saint-Laurent et en Abitibi-Témiscamingue n'a pas empêché les transformateurs de localiser leurs activités vers les grands centres », a-t-il ajouté. Selon lui, les transformateurs ne peuvent maintenir en opération dans plusieurs régions du Québec des usines dotées d'équipements et de technologies permettant de traiter un million de litres de lait par jour. M. Groleau a aussi mentionné qu'on a tendance à exagérer le coût de transport du lait. **J.-C.G.**

Presse à grosses balles carrées
Modèle 2050
Balles de 3x3

Le plaisir de faire du foin

avec un taux aussi bas que

0%

disponible pour un temps limité

Presse à balles carrées
Modèle 2050
Balles de 3x3

Presse à balles rondes
Modèle 1734 Balles de 550 livres
Modèle 1745 Balles de 1150 livres

Votre réseau de concessionnaires :

- AMOS
Agritibi R. H. Inc.
- AMQUI
Machinerie
J.N.G. Thériault Inc.
- COATICOOK
Service agricole de l'Estrie
- LAC MÉGANTIC
Coop Lac-Mégantic

- LAURIER STATION
Faucher & Faucher
Laurier Inc.
- LOUISEVILLE
Machineries Nordtrac Ltée
- MONT-JOLI
Garage Paul-Émile Ancill Ltée
- MONT-LAURIER
F. Constantineau Inc.

- MONTMAGNY
Bossé & Frère Inc.
- NAPIERVILLE
Équipements Prairie Inc.
- ROUGEMONT
Hewitt Équipement Ltée
- SABREVOIS
Équipements Guillet Inc.

- SAINT-ANDRÉ AVELLIN
Garage André Parisien
- SAINT-ANDRÉ-DE-KAMOURASKA
Garage N. Thiboutot Inc.
- SAINT-BRUNO / (Lac St-Jean)
G. M. D. Inc.
- SAINT-CYPRIEN
Alcide Ouellet & Fils Inc.

- SAINT-DENIS-SUR-RICHELIEU
Groupe Symac, machinerie agricole
- SAINT-GEORGES-DE-BEAUCE
Aurélien Lessard Inc.
- SAINT-HYACINTHE
Groupe Symac, machinerie agricole
- SAINT-ROCH-DE-L'ACHIGAN
Machineries Nordtrac Ltée

- SAINTE-ANNE-DES-PLAINES
Équipements Yvon Rivard Inc.
- SAINTE-JUSTINE-DE-NEWTON
R. Brisebois & Fils Ltée
- SAINTE-MARIE-DE-BEAUCE
Faucher & Faucher Inc.
- WARWICK
Champoux machineries Inc.

SIROP D'ÉRABLE

1 M\$ d'amende pour un acheteur hors Québec

THIERRY LARIVIÈRE

C'est la première fois qu'un acheteur de sirop d'érable hors Québec, au Nouveau-Brunswick, est condamné par la Régie des marchés agricoles pour avoir contourné les règles de l'agence de vente de sirop d'érable québécoise.

Henri Bourgoïn, de Saint-Quentin, devra acquitter la coquette somme d'un peu plus d'un million de dollars pour avoir acheté plus de 800 000 livres de sirop sans le faire classer et inspecter par l'agent autorisé au Québec, et ce, de 2002 à 2005 inclusivement.

« L'élément clé de cette décision est surtout le fait que les acheteurs hors Québec doivent être considérés comme tous les autres acheteurs », a déclaré Louis Coallier, avocat de la Fédération des producteurs acéricoles du Québec (FPAQ) qui a défendu cette cause.

Le jugement du 16 mai est en effet très clair. « Il appartient aux acheteurs hors Québec, qui transigent au Québec, de s'enquérir des règles applicables en vertu de la loi, des règlements et des conventions », peut-on lire dans la décision des régisseurs Gagnon, Busque et Harvey. Ces derniers ajoutent qu'il serait impensable d'agir d'une autre façon en ignorant la loi de la province. « Le contraire (agir contre la loi du Québec) conduirait à un chaos indescriptible et entraînerait, à court terme, l'effondrement des structures collectives mises en place pour favoriser

la mise en marché efficace et ordonnée du sirop d'érable », ajoute les auteurs de la décision.

La preuve a démontré que les transactions avec des producteurs québécois se sont toutes conclues au Québec et que la loi québécoise devait donc s'appliquer. Ce simple fait était suffisant et il n'était pas nécessaire que les acheteurs hors Québec reçoivent une convocation pour les audiences qui ont précédé la mise en place de l'agence de vente.

Faire appliquer cette décision jusqu'au bout ne sera sans doute pas simple. D'abord, il est probable que M. Bourgoïn aille en appel de cette décision. Ensuite, il faudra que la FPAQ fasse reconnaître ce jugement devant les tribunaux du Nouveau-Brunswick. Selon M^e Coallier il est toutefois fort probable que la « courtoisie interprovinciale » fasse en sorte que la province voisine procède dans cette affaire d'autant qu'un jugement de la Cour suprême a déjà montré que la justice ontarienne se devait de faire reconnaître un jugement de la Floride. Or, dans ce cas, on reste au Canada.

Notons que la Fédération a avisé tous les acheteurs autorisés du Québec de cette décision, ce qui devrait faire réfléchir ceux qui auraient été tentés d'acheter du sirop québécois qui a transité au Nouveau-Brunswick ou ailleurs. Nul ne peut plus plaider l'ignorance.

La décision du 16 mai écarte également d'autres moyens utilisés par la

défense de M. Bourgoïn comme le manque d'indépendance institutionnelle de la Régie ou même des questions constitutionnelles. Ces arguments n'ont pas été retenus.

Rappelons que l'érablière J.P.L. Caron, dont l'affaire a été portée en appel, avait été condamnée à plus de 700 000 \$ d'amende pour avoir vendu du sirop non classé au Nouveau-Brunswick dont une partie à M. Bourgoïn. Cette cause avait soulevé un tollé médiatique.



PHOTO : ARCHIVES/TCN

Un acheteur du Nouveau-Brunswick qui a contourné l'agence de vente du sirop d'érable a été condamné à la plus grosse pénalité jamais imposée dans ce genre de cas.

INITIATIVE DES MARCHÉS DE BIOCARBURANTS POUR LES PRODUCTEURS

Appel de propositions

Le Conseil pour le développement de l'agriculture du Québec (CDAQ) procède au second appel de propositions dans le cadre de l'Initiative des marchés de biocarburants pour les producteurs (IMBP).

Ce financement d'Agriculture et Agroalimentaire Canada vise à positionner le secteur agricole afin qu'il puisse saisir les nouveaux débouchés de biocarburants et accroître sa part de bénéfices.



Les propositions doivent porter principalement sur les activités suivantes :

- ✓ Élaboration de projets d'entreprises viables et solides visant à créer et élargir la capacité de production de biocarburants
- ✓ Études de faisabilité et autres analyses
- ✓ Études de précommercialisation
- ✓ Renforcement de la capacité de production des biocarburants

Date limite - 16 juillet 2007



Pour information :

Appelez au 450 679-0540 poste 8353 ou visitez notre site Internet au www.cdaq.qc.ca

TRAVAILLEURS MEXICAINS

Toujours pas de décision prise

La Commission des relations de travail n'a toujours pas tranché à savoir si les travailleurs saisonniers mexicains ont le droit de se syndiquer ou non. En audience le 17 mai dernier, les représentants du procureur du Québec ont soutenu que le Code du travail s'appliquait à ces travailleurs et qu'ainsi ils avaient le droit de se syndiquer. D'autre part, la procureure de deux des trois entreprises agricoles concernées a mentionné que le Code ne s'appli-

quait pas étant donné qu'une entente entre les gouvernements canadien et mexicain déterminait leurs conditions de travail. Il y a déjà neuf mois qu'un groupe de 150 travailleurs mexicains de trois entreprises agricoles tentent de se syndiquer. Normalement, la Commission a 60 jours après le dépôt d'une requête en accréditation pour prendre une décision. Une prochaine audience doit avoir lieu le 14 juin prochain. **M.-C.P.**



ACÉRICULTEURS

LES INDUSTRIES BERNARD & FILS
TIENNENT À VOUS AVISER QU'ILS MAINTIENDRONT
LES PRIMES JUSQU'AU 15 JUILLET 2007

Les primes étant pour le sirop **BIOLOGIQUE** .25\$/lb payable après classement et nous remboursons la certification biologique

SIROP RÉGULIER, .10\$/lb payable après classement.

Transport **GRATUIT** de votre sirop ainsi que le retour de vos barils vides.

AU PLAISIR DE VOUS SERVIR.

ST-VICTOR, BEAUCE 418 588-6109 STE-RITA 418 963-3134

NORMES SUR LES FROMAGES

Chuck Strahl maintient le cap

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Le ministre fédéral de l'Agriculture, Chuck Strahl, ne suspendra pas le processus visant à établir des normes de composition sur les fromages, malgré la requête qui lui a été adressée par les transformateurs laitiers canadiens, le 1^{er} mai 2007. L'Association des transformateurs laitiers du Canada (ATLC) se dit en effet profondément préoccupée par l'impact de la réglementation à venir sur l'industrie laitière canadienne, évoquant des coûts additionnels de 1,5 milliard de dollars répercutés sur les consommateurs, le commerce et l'économie canadienne. Des chiffres que les producteurs laitiers qualifient de « nettement exagérés » et de « désinformation ».

« Rien n'a changé dans la volonté du gouvernement conservateur de tenir un processus réglementaire visant à édicter des normes de composition des fromages afin de protéger les consommateurs et leur fournir des fromages de qualité, comme le ministre de l'Agriculture s'y est engagé le 7 février dernier », a déclaré Mark Quinlan, directeur des communications du secrétaire d'État à l'Agriculture,



PHOTO : JEAN-CHARLES GAGNÉ/TCN

Les ratios à venir quant à l'utilisation des ingrédients laitiers dans les fromages inquiètent les transformateurs laitiers.

Christian Paradis. « Nous avons pris acte des préoccupations des transformateurs laitiers, mais le gouvernement maintient le cap », a-t-il ajouté, le 1^{er} mai dernier. Le ministre Strahl avait annoncé cette modification réglementaire en même temps que le recours à l'article 28

de l'OMC pour limiter les importations d'ingrédients laitiers. Il avait précisé que l'Agence canadienne d'inspection des aliments (ACIA) respecterait le plus possible les ratios d'ingrédients laitiers fixés par le médiateur du groupe de travail dans la composition des fromages.

Impacts

Les transformateurs laitiers avancent que les restrictions à venir dans l'utilisation des ingrédients laitiers vont les obliger à acheter davantage de lait cru riche en matière grasse, « à un prix parmi les plus élevés au monde », pour produire leurs fromages. « Cette mesure entraînera une hausse du prix au détail du fromage et nous empêchera de mettre au point de nouveaux produits réclamés par les consommateurs », a déclaré Nash Lakha, président du conseil d'administration de l'ATLC et président de Parmalat Canada. M. Lakha évalue à plus de

500 M\$ les coûts directs imposés aux consommateurs pour la vente au détail ainsi qu'en restauration et services alimentaires. Il ajoute entre 750 M\$ et un milliard de dollars pour tenir compte des répercussions sur certains produits échangés contenant du fromage et sur les fromages importés. La production annuelle de petit lait coûtera 300 M\$ de plus pour en disposer adéquatement, a-t-il dit. Sans oublier que le Canada s'expose à des poursuites de ses partenaires commerciaux qui vont l'accuser de violer les obligations commerciales internationales par des barrières non tarifaires. C'est toute l'industrie laitière qui va perdre parce que la consommation de fromage va baisser et, par conséquent, la production laitière, a-t-il fait valoir. Les transformateurs déplorent que M. Strahl n'ait donné aucune raison officielle pour justifier cette modification réglementaire qu'ils n'ont d'ailleurs pas souhaitée.

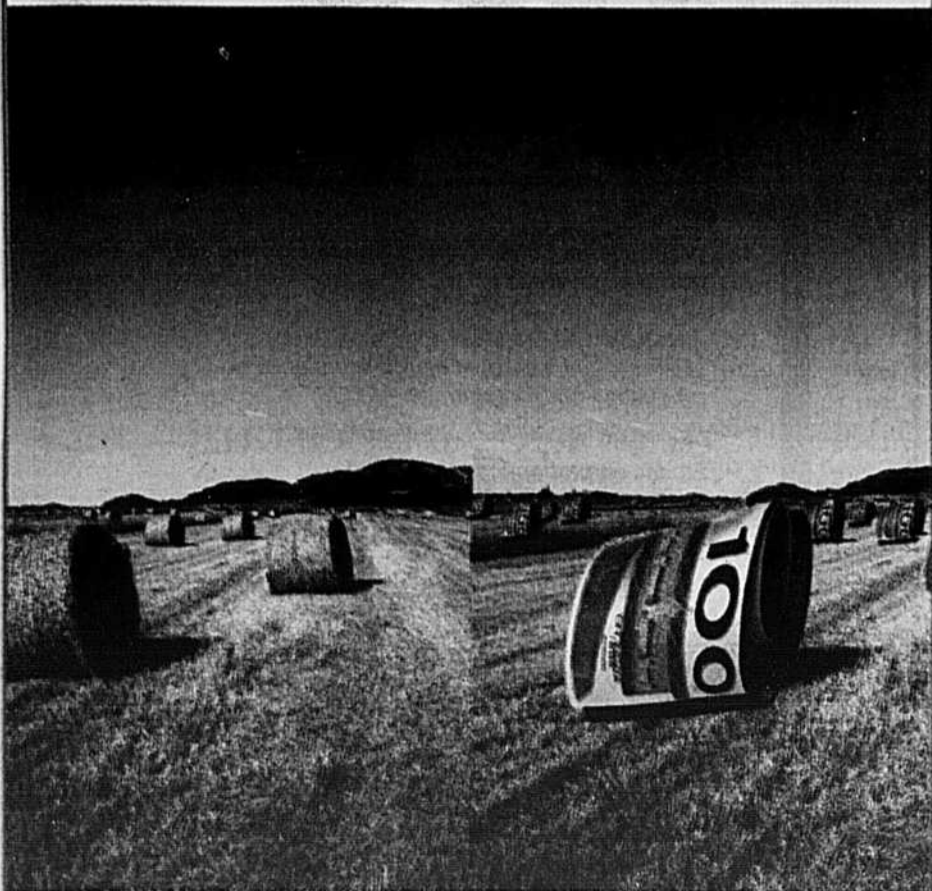
SELON LES PRODUCTEURS

De la désinformation

Présidents des producteurs de lait au Québec et au Canada, Marcel Groleau et Jacques Laforge ont qualifié de « désinformation » cette manœuvre des transformateurs. Leurs données sont truffées « d'erreurs grossières » et leurs pertes sont « nettement exagérées », disent-ils. « Comment peut-on soutenir que les nouvelles mesures vont générer des pertes de 1,5 milliard de dollars alors que les niveaux d'ingrédients laitiers qui seront autorisés dans les fromages, par catégorie, sont inspirés de la situation actuelle ? » a affirmé Marcel Groleau. « Ou invoquer des coûts de 100 M\$ pour les fromages importés quand on sait qu'un très fort pourcentage va respecter les nouvelles normes ? » ajoutent les deux présidents. Et que dire de la perte de 750 M\$ sur les produits échangés contenant du fromage quand on sait que

les surtransformateurs achètent le lait au prix mondial, note M. Laforge. MM. Laforge et Groleau ont rappelé que les producteurs de lait canadiens ont accepté la proposition du médiateur, dans un esprit de compromis, même si elle leur causait des pertes évaluées à 110 M\$ par an. « Or, il ne peut y avoir des pertes des deux côtés en même temps », a dit M. Laforge. Il se demande si les transformateurs ne donnent un grand coup afin de faire peur aux consommateurs, au ministre Strahl et à l'ACIA, responsable de revoir la réglementation sur les fromages. À moins qu'il ne s'agisse d'une stratégie pour hausser les prix des fromages qui ont progressé de 4,8 % en 2005-2006, malgré une hausse de 82 % des importations d'ingrédients laitiers et une hausse de 1,8 % du prix du lait ? signalent les deux présidents. **J.-C.G.**

Gagnez du foin



Renouvelez votre abonnement dès la réception du premier avis et vous serez admissible à notre tirage du mois :

- 500 \$ sera remis parmi les réabonnements de trois ans
- 100 \$ sera remis parmi les réabonnements d'un an et deux ans

Surveillez votre courrier

Vous pourriez devenir l'abonné hâtif du mois!

* Règlements du concours disponibles à La Terre de chez nous et au www.laterre.ca

* Aucun achat requis

GESTION DE L'OFFRE

Menacée même en cas d'échec à l'OMC

JEAN-CHARLES GAGNÉ

L'échec des négociations sur l'agriculture à l'OMC, pourtant vu comme le meilleur scénario pour sauver la gestion de l'offre, ne suffira pas pour assurer l'avenir du marché des produits laitiers fabriqués au Québec et au Canada. Une étude d'AGÉCO, « Perspectives pour l'industrie de la transformation laitière québécoise », avance en effet que des produits laitiers étrangers pourraient alors entrer au pays la moitié du temps durant la période 2007-2012, malgré les tarifs douaniers élevés en place sur le beurre (298 %) et le cheddar (245 %). Une entente à l'OMC comportant des baisses de tarifs et une hausse d'accès à nos marchés, même modestes, aurait des conséquences encore plus lourdes, entraînant une perte de marché d'environ 10 %. Et la seule solution pour contrer ce phénomène invasif serait d'abaisser le prix des produits laitiers.

Président-directeur général du Conseil des industriels laitiers du Québec, Pierre Nadeau a lancé un appel à la concertation de tous les acteurs de la filière laitière québécoise et canadienne afin de trouver des solutions, lors d'un point de presse, le 9 mai 2007. « L'étude que nous avons commandée à AGÉCO nous a réveillés, a déclaré M. Nadeau. Nous n'avons pas réalisé que des produits laitiers étrangers pouvaient entrer au pays sur la base de notre position traditionnelle à l'OMC, la même depuis 13 ans. Les conclusions de l'étude nous forcent à réfléchir et à nous demander si nous avons la bonne réponse. Il est grand temps de se rassembler et de trouver des moyens de protéger notre marché et d'être agressifs pour l'avenir de l'industrie. »

On sait que l'efficacité du mur tarifaire (contrôle aux frontières) repose sur une combinaison du niveau des tarifs, de la valeur du dollar canadien et du prix mondial des produits laitiers. AGÉCO a effectué ses projections pour la période 2007-2012 en tenant compte des résultats différents des négociations à l'OMC et sur la base d'un dollar canadien à 0,85 \$, du maintien du prix de soutien à son niveau actuel et d'une répétition du cycle de prix international du beurre entre 2001-2006. Avec un dollar canadien plus fort (il frise déjà les

0,90 \$), l'impact négatif pourrait être encore plus important.

Le cycle de Doha piétine, mais il se conclura un jour ou l'autre comme chaque cycle avant lui et dans le sens d'une plus grande libéralisation des produits agricoles, avance l'auteur et président d'AGÉCO, Michel Morisset. Il estime que le système de la gestion de l'offre peut s'adapter si le secteur laitier met en place dès maintenant des solutions pour faire face à une libéralisation modeste des règles du commerce international. « Le seul moyen permettant d'éviter l'entrée de produits laitiers étrangers sur le marché local à la suite

de la réduction des tarifs hors contingents est de baisser le prix de gros des produits laitiers vendus sur le marché local et donc, le prix de soutien du lait et les marges des entreprises de transformation, dit l'étude. (...) Si le secteur laitier maintient le *statu quo*, il court le risque de ne pas pouvoir réagir à temps et efficacement le jour où les prix internationaux redescendent à un niveau suffisamment bas pour permettre l'entrée de produits étrangers sur le marché intérieur. Rappelons que cette situation pourrait se présenter à n'importe quel moment, même sans ouverture supplémentaire du commerce, étant donné le

niveau élevé du taux de change. Il suffit que les prix mondiaux des produits laitiers entrent dans une période de prix faibles. » Il va sans dire qu'en cas d'une libéralisation plus importante, avec des baisses plus fortes des tarifs, « même une diminution drastique du prix de soutien du lait à la production ne suffirait pas à assurer la pérennité du système », conclut M. Morisset.

Outre la libéralisation du commerce international, l'étude d'AGÉCO porte sur l'utilisation des ingrédients laitiers, un faux débat selon M. Nadeau, et sur les produits d'imitation, la deuxième priorité de l'heure.




Votre investissement le plus important
se trouve tout près de vous
(le nôtre aussi)

Voyez comment le *Fonds AgriEsprit* met en valeur nos communautés

Appuyer des projets locaux fait une différence bien tangible. C'est pourquoi Financement agricole Canada est convaincue que redonner aux communautés rurales est la bonne chose à faire. Au moyen de programmes comme le *Fonds AgriEsprit* nous travaillons avec des partenaires des communautés situées aux quatre coins du Canada afin de financer des projets qui visent à mettre en valeur les communautés rurales. Jetez un coup d'œil à ce nouveau terrain de jeu, à Brooklyn, en Nouvelle-Écosse. Votre communauté pourrait être la prochaine à bénéficier du financement *AgriEsprit*.

Dépêchez-vous! Vous avez du 1^{er} mai au 15 juin 2007 pour présenter une demande de financement au *Fonds AgriEsprit*.

Visitez www.AgriEsprit.ca afin de présenter une demande de financement.

 Financement agricole Canada

Canada

En affaires
depuis 1968

À VOIR
EN PAGE 21



GAZ À EFFET DE SERRE

Les conservateurs s'écartent de Kyoto

THIERRY LARIVIÈRE

Le gouvernement Harper a déposé son plan de réduction des gaz à effet de serre (GES) qui prévoit une baisse de gaz à effet de serre de 20 % d'ici 2020.

La stratégie canadienne a été présentée par le ministre de l'Environnement, John Baird, le 27 avril dernier à Toronto. Il s'agit d'une réduction plus agressive des GES que la première *Loi sur la qualité de l'air* qui avait été proposée par l'ancienne ministre Rona Ambrose. On imposait alors une baisse de la pollution, mais avec des cibles pour l'an 2050.

La baisse de 20 % (150 millions de tonnes (Mt) de GES) par rapport aux émissions de 2006 n'est cependant pas suffisante pour atteindre les objectifs du protocole de Kyoto, qui prévoient plutôt une diminution des GES de 6 % sous le niveau de 1990 (260 Mt). Il s'agirait donc d'un effort de réduction de plus de 30 % d'ici 2012, soit dans seulement cinq ans! Le gouvernement a affirmé que son plan aurait permis d'atteindre les objectifs de Kyoto si nous étions en 1997, faisant ainsi reposer le fardeau du retard sur les gouvernements Chrétien et Martin.

Les grands émetteurs canadiens de

pollution devront donc restreindre leurs émissions de GES pour chaque unité produite, pour un total de 60 Mt sur les 150 Mt de réduction envisagées d'ici 2020. Si la production augmente, il serait donc possible que la quantité totale de GES croisse elle aussi, éloignant d'autant le jour où de réelles réductions seront possibles.

Le ministre Baird estime qu'il s'agit d'un bon compromis si on souhaite éviter un trop grand impact sur l'économie canadienne. Le plan proposé devrait coûter environ 0,5 % du PNB national, soit de 7 à 8 milliards de dollars par année. Les cibles précises pour chaque industrie seront discutées cet automne et la réglementation devrait être publiée au printemps 2008. Une étude dévoilée par le gouvernement récemment faisait valoir qu'un respect intégral du protocole de Kyoto ferait perdre 275 000 emplois aux Canadiens d'ici 2009.

Notons aussi que les industries polluantes pourront acheter des crédits de carbone, mais seulement d'autres entreprises canadiennes. La création d'une Bourse du carbone, peut-être à Montréal, est évoquée comme une possibilité du marché, mais le gouvernement ne semble pas vouloir l'imposer ou en accélérer l'arrivée.

Tollé

À peu près tous les groupes de défense de l'environnement ont vivement protesté contre l'abandon du protocole de Kyoto par le Parti conservateur.

La nouvelle ministre du Développement durable du Québec, Line Beauchamp, a fait part de sa déception elle aussi et a rappelé la pos-



PHOTO : REUTERS/CHRIS WATTIE
Le ministre de l'Environnement, John Baird, a soufflé le chaud et le froid en tentant de réduire les gaz à effet de serre sans nuire à l'économie.

sibilité de pénalités économiques en cas de non-respect de Kyoto. La France a d'ailleurs récemment lancé l'idée d'une taxe à l'importation sur les produits provenant des pays qui ne respectent pas les cibles prévues dans l'accord international. On ne sait pas non plus si les énergies renouvelables du Québec seront reconnues dans le calcul fédéral.

La « défunte » *Loi sur la qualité de l'air* a été fortement modifiée par les partis d'opposition qui ont travaillé en comité pendant plusieurs semaines. Il n'est pas clair à l'heure actuelle si cette loi amendée sera soumise au vote et si le gouvernement minoritaire en fera une question de confiance. Comme tous les partis d'opposition se disent ardents défenseurs du protocole de Kyoto, il n'est pas impossible que cette question soit à l'origine des prochaines élections fédérales.



ASSOCIATION
DES EXPOSITIONS AGRICOLES
DU QUÉBEC

EXPOSITIONS agricoles

07

Fêtes populaires

Concours d'animaux

Produits agroalimentaires régionaux

Spectacles

Et bien plus!




Juin

DATE	EXPOSITION	ENDROIT
31 mai au 3 juin	Montmagny	Montmagny
1 au 3 juin	Bécancour	St-Pierre-les-Becquets
1 et 3 juin	Témiscouata	Notre-Dame-du-Lac
2 et 3 juin	Témiscamingue	St-Bruno de Guigues
3 au 10 juin	Richelieu	Sorel-Tracy
7 au 10 juin	Ormstown	Ormstown
8 au 10 juin	Matapédia	Amqui




1-800-267-2579

expoduquebec.com



En collaboration avec

**Agriculture, Pêcheries
et Alimentation**

Québec

De l'argent pour promouvoir le sirop



Le ministère fédéral de l'Agriculture a annoncé le vendredi 4 mai à Plessisville qu'il reconduisait pour une autre année le programme international du Canada pour l'agriculture et l'alimentation. Ce programme a permis et permettra à la Fédération des producteurs acéricoles de poursuivre sa campagne de promotion au Japon et de réaliser cette année une étude de marché en

Angleterre. Sur la photo, dans l'ordre habituel : Martin Vigneault, président du Festival de l'érable de Plessisville; Christian Paradis, secrétaire d'État à l'Agriculture; Gérald Morin, président du Syndicat des producteurs acéricoles de la région de Québec; et Gaston Pellerin, président du syndicat de base de l'UPA de la région de Plessisville. Y.C.

Du vin dans des « boîtes à jus »



PHOTO : CATHERINE BACHALANI

Fortes de son succès avec les formats d'un litre, les Industries Lassonde commercialiseront des vins dans de petites boîtes individuelles.

CATHERINE BACHALANI

COLLABORATION SPÉCIALE

Faisant fi des préjugés populaires, les Industries Lassonde ont lancé le mardi 17 avril des vins sans prétention dans des boîtes à jus individuelles. Spécialisée dans le cartonnage de nombreuses marques de jus depuis 1918, dont Oasis, l'entreprise rougemontoise s'est lancée dans l'emballage du vin depuis un an par le truchement de sa nouvelle filiale, Vins Arista. Aujourd'hui, ce sont des minicontenants de 188 ml, vendus en paquets de quatre, que Lassonde tente de commercialiser, forte de son succès avec les formats d'un litre.

L'objectif est de répondre aux besoins

des consommateurs à la recherche de formats réduits, d'une part, et de ceux pour qui les emballages légers sont bénéfiques, comme les amateurs de plein air. Des compagnies aériennes seraient aussi intéressées par le produit.

Tetra Pak

Tous ces vins sont en emballages Tetra Pak, c'est-à-dire une membrane multicouche composée de papier, d'aluminium et de polyéthylène. « Ces formats, exclusifs à Lassonde, permettent au consommateur de n'ouvrir que la quantité désirée, puis de déposer le contenant vide dans le bac à recyclage », explique le président de Vins Arista, Jocelyn Tremblay.

L'entreprise affirme que la plupart des bouteilles de vin ne sont pas recyclables au Québec puisqu'il s'agit de verre teinté. C'est pourquoi elle promeut ses emballages en Tetra Pak entièrement recyclables. Or, selon l'organisme gouvernemental Recyc-Québec, cette affirmation est fautive. En fait, tout le verre, qu'il soit de couleur ou non, peut être recyclé s'il est déposé dans le bac à recyclage. Par contre, les emballages Tetra Pak sont plus légers que les bouteilles, donc

moins énergivores au plan du transport.

M. Tremblay, qui a également été président de la SAQ durant 12 ans, explique que, contrairement à la croyance populaire, un emballage Tetra Pak avec bouchon de plastique ne conserve pas moins la boisson alcoolisée qu'une bouteille de verre avec bouchon de liège. Du moins pour les vins de consommation rapide, puisque les tests en laboratoire de Lassonde n'ont duré que deux ans.

Jean-Luc Jault, enseignant en sommellerie à l'Institut de tourisme et d'hôtellerie du Québec (ITHQ), précise toutefois que les emballages Tetra Pak ne sont appropriés que pour les vins de soif, soit ceux de consommation courante, et non pour les vins de vieillissement. Pour ces derniers, le verre, par sa neutralité et sa stabilité, s'avère plus adéquat, selon M. Jault, tout comme le bouchon de liège, perméable à l'air.

En fait, les contenants Tetra Pak pour le vin ne sont peut-être sur le marché québécois que depuis l'an dernier, mais ils font un véritable carton en Europe, notamment en France et en Italie, et ce, depuis plusieurs années. Le Québec semble en voie « d'emboîter » le pas.

Des partenaires reconnus

Félicitations

C'est lors du Gala canadien à l'exportation agroalimentaire, tenu dans le cadre du SIAL Montréal 2007, que deux partenaires de La Financière agricole du Québec et de sa filiale, Capital Financière agricole ont remporté le Prix d'excellence à l'exportation alimentaire du Québec et le prix NOVITAS de l'innovation.



M. Charles Crawford
Président de
Domaine Pinnacle

Le Prix d'excellence à l'exportation alimentaire du Québec a été décerné à M. Charles Crawford de Domaine Pinnacle inc., une entreprise spécialisée dans la production de cidre de glace.



M. Elliott Levasseur
Directeur général
de Decacer

Le premier prix NOVITAS a été décerné à Decacer pour ses flocons d'érable biologiques « Equinoxe ». Cette entreprise est spécialisée dans l'emouteillage et la transformation du sirop d'érable.

La Financière agricole Québec

Toujours là quand ça compte



Capital Financière agricole inc.

Partenaire d'action!

Un marché bio dans les serres de Rose Drummond

YVES CHARLEBOIS

COLLABORATION SPÉCIALE

DRUMMONDVILLE – Le ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec a regroupé 25 producteurs et transformateurs certifiés biologiques pour créer un marché public à Drummondville.

Ainsi, tous les samedis de l'année, de 10 h à 16 h, des kiosques seront aménagés dans une des serres de Rose Drummond, à la sortie 175 de l'autoroute Jean-Lesage. Sur les étals, on pourra se procurer, entre autres, crêpes, viandes, légumes, fruits, bières, fromages, vins et pains. Les producteurs ou transformateurs proviendront de partout au Québec.

Lors du lancement du marché, la Terre a rencontré Pierrette et Jean-Guy Bilodeau de Laurierville qui exploitent une érablière de 5000 entailles à Inverness dans les Bois-Francs. Leur mise en marché se limitait à vendre leurs produits biologiques à leur érablière. Ils ont sauté sur l'occasion pour prendre contact directement avec les consommateurs par la voie de ce marché.

Tout comme les Bilodeau de Laurierville, Michèle Youinou, d'origine bretonne, y tiendra kiosque tous les samedis. Elle possède une crêperie bretonne dans une superbe maison ancestrale à Saint-Antoine-de-Tilly près de Québec. Pour prendre de l'expansion, elle va offrir maintenant ses crêpes, cuisinées avec de la farine biologique, en kiosque. Le marché sera sa première expérience à l'ex-



PHOTO : YVES CHARLEBOIS

Des kiosques sont aménagés tous les samedis dans l'une des serres de chez Rose Drummond.

térieur des murs de sa crêperie.

On pourra même se procurer des plantes vivaces, comme du lupin ou des fines herbes, ainsi que des arbustes grâce au concours de Jean-Pierre Charest, un producteur bio de Racine dans les Cantons-de-l'Est.

Le choix de Rose Drummond par le MAPAQ pour y tenir un marché public allait de soi pour deux raisons. D'abord, le producteur de fleurs n'utilise aucun pesticide dans ses serres. Ensuite, l'achalandage et l'emplacement sont extraordinaires, de dire M. Luc Couture, directeur régional du MAPAQ au Centre-du-Québec.

On compte au Québec 1030 entreprises certifiées biologiques. Ce marché public est ouvert à tous les producteurs ou transformateurs. Il suffit de contacter Johanne Vary au MAPAQ, au 819 475-8403, poste 230.

Le vent tourne à Thetford

THIERRY LARIVIÈRE

La firme 3CI énergie éolienne a négocié une entente-cadre avec les producteurs agricoles pour son projet de parc éolien dans la région de Thetford Mines.

Les syndicats de base de la région de Thetford Mines et du lac William de même que les propriétaires forestiers ont été consultés pendant la négociation entre 3CI et la Fédération de l'UPA de Lotbinière-Mégantic et le Syndicat des propriétaires forestiers de la région de Québec. « On a trouvé que le promoteur avait une attitude de partenaire et pas de colonisateur », a commenté Maurice Vigneault, président de la Fédération.

Concrètement, l'entente prévoit une bonification du cadre fixé entre Hydro-Québec et l'UPA en se basant sur les revenus excédentaires. Dès que le promoteur dépassera le nombre de kWh qu'il s'engagera à fournir à Hydro-Québec, dans le cadre de l'appel d'offres de 2000 MW, le revenu excédentaire sera partagé selon des modalités qui demeurent confidentielles. « Ce qu'on est allé chercher, c'est une façon de partager les revenus excédentaires », a expliqué Maurice Vigneault, qui



PHOTO : YVES CHARLEBOIS

Un des sites projetés, à Saint-Jacques-de-Leeds, pour le projet de parc éolien de 3CI dans la région de Thetford Mines.

souligne aussi le principe d'équité entre les producteurs que permet ce cadre par comparaison avec des négociations individuelles. « Pour les années où on va dépasser l'énergie contractuelle, il y aura un partage », a confirmé Robert Vincent, président de 3CI. Le partage devrait se produire relativement fréquemment puisque le promoteur ne peut pas s'engager à fournir plus que ce que la moyenne permet sans quoi il pourrait y avoir un rajustement du contrat avec Hydro-Québec. Rappelons que le gouvernement a récemment ramené les redevances minimales à

2500 \$ par MW par année, le partage des revenus doit donc aller au-delà de ce montant de base.

D'autres clauses non monétaires ont également été ajoutées au cadre provincial comme le règlement des éventuels problèmes de drainage, le paiement du bois coupé et la création d'un comité de chantier et d'un comité permanent pour régler les problèmes futurs qui ne peuvent pas tous être prévus.

Une autre particularité concerne le versement d'une redevance de 0,5 % des revenus aux propriétaires qui ont signé un contrat d'option, mais qui

n'auront finalement pas d'éolienne sur leur terrain.

« On a approché les municipalités sur une base de partenariat », a par ailleurs indiqué Robert Vincent. Il pourrait donc y avoir une autre forme de partage des bénéfices excédentaires avec Saint-Jean-de-Brébeuf, Kinnears Mill, Coleraine et Thetford Mines.

Le dépôt des nombreux projets de parcs éoliens devrait se faire au mois de septembre prochain et la décision d'Hydro-Québec sera connue dans les mois qui suivront. Il y aura sans doute beaucoup d'appelés et peu d'élus.

ÎLES-DE-LA-MADELEINE

Combat pour un parc industriel

JULIE MERCIER

En pleins travaux d'expansion de leur entreprise, les propriétaires de la Ferme avicole Bourgeois-Dumont, seul fournisseur d'œufs des îles de la Madeleine, viennent de recevoir une tuile sur la tête.

Il y a quelque temps, François Dumont et Jeanne Bourgeois apprenaient par les ondes radiophoniques que la municipalité des Îles-de-la-Madeleine prévoyait implanter un parc industriel à deux pas de leur poulailler. La nouvelle tombe au moment où le couple se prépare à aménager un poulailler tout neuf et à transformer l'ancien en centre de traitement du fumier.

« La municipalité a décidé de nous mettre au cœur d'une zone industrielle lourde. Et ils ne nous ont même pas consultés », dénonce M. Dumont. Pour la municipalité, le site, boisé et à proximité des principales voies d'accès, est idéal. À quelques détails près.

« Une ferme dans un parc industriel ! Ils n'ont pas pensé à la santé des animaux. Une poule, c'est très sensible », martèle l'aviculteur. Quelques jours après un orage ou le passage de véhicules tout-terrain (VTT) près des bâtiments d'élevage, l'éleveur constate des pertes de production et plus de sang dans les œufs. Sans oublier la ventilation. « Les énormes ventilateurs du poulailler attirent l'air extérieur dans une grande circonférence dépassant largement la future zone de protection située d'un seul côté de la ferme », fait

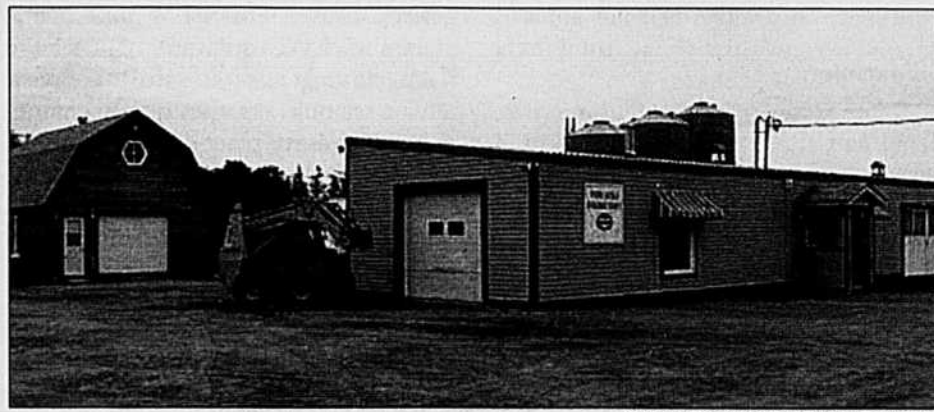


PHOTO : GRACIEUSETÉ DE JEANNE BOURGEOIS

La Ferme avicole Bourgeois-Dumont est menacée par la venue possible d'un parc industriel dans son voisinage.

remarquer François Dumont.

« La ferme est là depuis 25 ans. Nous sommes crédibles, plaide son épouse. On a mis beaucoup, beaucoup d'efforts pour diminuer les odeurs. On a un pro-

jet qui crée des emplois », poursuit-elle. Implantée sur des terres publiques, la future zone industrielle aurait aussi des impacts négatifs sur un des rares boisés des îles, un terrain de camping et la

micro-brasserie À l'abri de la Tempête.

Les Bourgeois-Dumont s'inquiètent que leur projet d'un demi-million de dollars ne fasse pas le poids dans la balance. « Il y a du gros argent en jeu », explique Mme Bourgeois. En effet, en février la ministre Nathalie Normandeau annonçait 1 M\$ pour la diversification et le développement économique et industriel des îles. De plus, des promoteurs étrangers songeraient à construire une usine de panneaux solaires sur le territoire de la municipalité, mais exigeraient la présence d'un parc industriel. Les agriculteurs craignent également que l'usine d'asphalte ne déménage à deux pas de chez eux. Le maire ne ferme pas la porte à cette possibilité. « Tout est possible, mais si jamais il y a le moindre risque que ça affecte leurs opérations, le projet sera amendé », affirme Joël Arseneau.

« Ici, il y a un dicton qui dit "aux îles c'est pas pareil". Peut-être que la solution c'est justement de ne pas faire comme tout le monde et d'avoir un gros parc industriel », note Jeanne Bourgeois.

Elle et son conjoint ont formé le Comité de Boisville afin de faire valoir leur point de vue. Lors de la séance municipale du 8 mai, près de 150 personnes sont venues les appuyer. Ils en ont aussi profité pour déposer une pétition de plus de 800 noms. Le projet de schéma d'aménagement, qui comprend le parc industriel, sera soumis à une consultation publique cet automne. « On va essayer de tuer le monstre dans l'œuf », assure François Dumont

Plus pour les vétérinaires

Incapable d'attirer de nouveaux vétérinaires et de garder ceux qui sont déjà à son emploi, Québec majore d'urgence les salaires de ces professionnels.

Il s'agit là d'une mesure exceptionnelle visant à retenir les vétérinaires puisque ceux-ci peuvent gagner de meilleurs salaires dans le secteur privé ou dans la fonction publique fédérale. Le Conseil du trésor a ainsi voté pour une majoration de l'ordre de 30 % des salaires de 13 vétérinaires. L'ajus-

tement atteindra 15 % pour les 39 autres vétérinaires au service de l'État.

Au ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec (MAPAQ), il manque déjà 10 vétérinaires sur les 62 postes existants. Québec serait même incapable de combler les postes nécessaires au bon fonctionnement des deux laboratoires d'épidémiologie et de pathologie animale qui seront construits à Québec et Saint-Hyacinthe. **I.B.**

Des gîtes pour sauver le patrimoine

ISABELLE BÉRUBÉ

GIGNAC, LANGUEDOC (FRANCE) – Le réseau de gîtes et de chambres d'hôtes à la ferme est très bien développé, en France. Et les Français apprécient cette forme de tourisme qui leur permet de trancher avec leur mode de vie urbain.

Les agriculteurs français se trouvent donc – de gré ou de force – à participer à la sauvegarde du patrimoine architectural de leur pays en louant des chambres à la ferme. Quand on doit entretenir et rénover des bâtiments datant du 17^e et du 18^e siècles, les revenus d'appoint versés par les visiteurs sont en effet les bienvenus.

Grosse besogne

Un soleil de plomb réchauffait les vignes d'Isabelle et de Baudouin Thillaye du Boullay lors du passage de *La Terre de chez nous*. Sur ce vignoble du sud de la France, les visiteurs sont Belges, Allemands, Anglais et, bien sûr, Français. Ce jour-là, des touristes belges se la coulaient douce à l'ombre d'un arbre, mais il n'y avait aucune trace des propriétaires. Rien là de bien surprenant.

Quand on a 25 hectares de vignes, qu'on produit 1000 hectolitres de vin, élève des volailles, héberge des touristes, nettoie les chambres, entretient des bâtiments et sert 40 couverts par soir en moyenne tout l'été, on n'a pas beaucoup de temps pour se reposer sous un arbre. Le maître des lieux se trouvait sous son tracteur, où il était occupé à resserrer des boulons, alors que madame besognait à la cuisine.

C'est donc là, pendant qu'Isabelle du Boullay préparait le repas pour les logeurs du moment, que l'entrevue a eu lieu. Pendant qu'elle lavait et coupait les pommes de terre et les asperges, la propriétaire du gîte a raconté comment elle



Alors qu'elle préparait le repas, la propriétaire du gîte a raconté comment elle et son mari ont plongé dans l'aventure de l'agrotourisme.

et son mari ont plongé dans l'aventure de l'agrotourisme, il y a plus de 22 ans.

D'abord, un camping

C'est «spontanément» que le couple a commencé à accueillir les passants sur ses terres. «Nous voulions sauver cet environnement. Les bâtiments étaient en ruine et il fallait vivre », raconte-t-elle. Le couple souhaitait également demeurer sur place pour s'occuper des enfants. Après l'installation d'un petit bloc sanitaire, ils ont accueilli des campeurs qui piquaient leur tente dans la pinède.

Puis, toujours pour assurer « la survie » et la conciliation travail-famille, le couple s'est mis à accueillir les gens dans une pièce aux côtés de leurs appartements. Des investissements minimums ont alors été nécessaires.

« Je ne rêvais pas d'être cuisinière, se rappelle-t-elle. Il fallait vivre et nous tenions à sauvegarder les lieux. » Ils commencent donc à servir des repas aux touristes qui viennent passer la nuit à la

ferme. «Cela prend beaucoup de temps et d'énergie, mais nous avons besoin des revenus que cela génère», ajoute-t-elle en fouillant sous le comptoir pour y dénicher une casserole. D'autant plus qu'on ne trouve aucun employé sur cette ferme : le couple assure tout le travail.

Aujourd'hui, le Domaine du Pélican possède cinq chambres d'hôtes et peut héberger entre 15 et 20 personnes à la fois. Mais les gens de Gignac, une petite ville située dans le Languedoc et dont le centre se trouve tout près de la ferme, y viennent aussi pour manger en groupe à l'occasion de baptême ou d'occasions spéciales.

Cependant, les viticulteurs n'accueillent plus de campeurs parce que les exigences gouvernementales sont beaucoup plus élevées qu'avant.

Plus de vingt ans plus tard, le couple a atteint ses objectifs : les quatre enfants ont été élevés sur place, les bâtiments du 17^e et 18^e siècles sont rénovés et ont conservé leur charme, les vignes entourent le domaine et les touristes affluent.

La relève s'endette

Des quatre familles d'agriculteurs ayant développé le tourisme sur leur ferme et qui ont reçu la visite de *La Terre*, toutes ont pris cette trajectoire dans le but de financer les rénovations et l'entretien des bâtiments généralement très vieux. L'organisation Gîtes de France estime que 230 millions d'euros (352 M\$ CAN) sont ainsi réinvestis en rénovation du patrimoine bâti chaque année.

Lorsque Claudine, Jean Marie Castells et Miguel Modestin ont acheté leur domaine, à La Pagèze, l'idée d'ouvrir des chambres d'hôtes s'est imposée. Pratiquement à l'abandon depuis plusieurs années, le bâtiment dans lequel ils habitent et accueillent aujourd'hui les visiteurs avait sérieusement besoin d'être rénové. Tout a été refait : de la plomberie à l'électricité en passant par les fenêtres. Nul besoin de préciser que l'emprunt à la banque nécessitait une entrée d'argent immédiate que la vente de vin ne pouvait assurer. Heureusement que chaque membre du groupe a une « âme pour recevoir », comme le dit si bien Claudine. L'intégration des visiteurs s'est donc faite tout naturellement. « On a toujours voulu avoir du monde à la maison », confirme Miguel.

La ferme, destination vacances populaire

Gîtes de France, c'est « 55 000 portes ouvertes sur les vacances ». L'organisation estime que 35 millions de journées de vacances sont ainsi passées sur les fermes, pour un chiffre d'affaires direct de plus de 450 millions d'euros (690 M\$ CAN) et un apport à l'économie des régions de 750 millions d'euros (1,15 milliard de dollars canadiens) dont un tiers provient de l'extérieur de l'Hexagone.

Certains offrent des gîtes (un appartement avec salon, cuisine, toilettes et une ou plusieurs chambres), d'autres proposent de simples chambres d'hôtes. Des normes encadrent cependant la construction des gîtes et l'obtention de l'appellation «Gîtes de France» et des inspecteurs s'assurent de leur respect. Ainsi, tous les gîtes sont classés en fonction de leur environnement, de leur degré de confort et de leurs services, et reclassés au moins une fois tous les 5 ans. Par exemple, un gîte classé « un épi » doit offrir un espace extérieur; un salon de jardin, une salle d'eau et une toilette pour les six premières personnes; une deuxième salle d'eau à partir de 7 personnes; une rôtissoire ou un mini-four, une table de cuisson, un autocuiseur, un réfrigérateur, des ustensiles de ménage et des produits de nettoyage de base, un fer à repasser et un siège pour bébé à la demande. **I.B.**

De nombreuses familles d'agriculteurs français développent le tourisme à la ferme afin de financer les rénovations et l'entretien des bâtiments généralement très vieux. Ici, le gîte de Gignac.



TABLE CHAMPÊTRE COTEAU ST-PAUL

Au service de nos traditions françaises

MARIE-CLAUDE POULIN

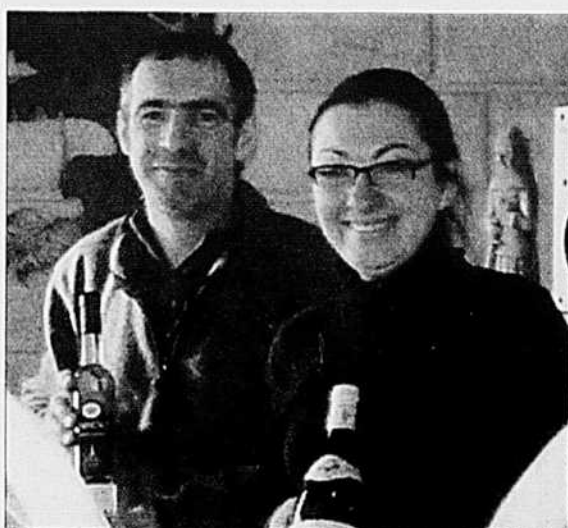
SAINT-PAUL-D'ABBOTSFORD - Ayant grandi dans une petite ville francophone au nord de l'Ontario, Jean-Guy Gosselin a compris depuis longtemps l'importance de préserver ses racines. Passionné de vins et d'histoire, il a voulu redonner aux traditions françaises leurs lettres de noblesse en créant un petit domaine qui a tout pour faire vivre aux visiteurs un retour aux sources digne de ce nom.

Au vignoble et verger Coteau St-Paul, en plus de cueillir pommes et raisins de table, les visiteurs peuvent désormais vivre une expérience à la fois historique et gustative. Depuis peu, les vignerons Jean-Guy Gosselin et Louise Gosselin ouvrent leurs portes aux amateurs de bonne chère. « Nous avons construit le bâtiment pour vendre nos vins sur place, mais aussi pour faire la promotion des produits du terroir », indique Jean-Guy Gosselin. Ainsi, les gens peuvent choisir parmi une sélection de vins produits au vignoble ainsi que de plats cuisinés par le traiteur Les Petits Péchés du mont Yamaska. Mais, ce qui distingue particulièrement l'endroit, c'est le décor d'inspiration normande-française du 16^e siècle. En plus d'abreuver les visiteurs du fruit de ses vignes, Jean-Guy Gosselin les alimente donc d'une quantité impressionnante de renseignements historiques. « Une grande partie des Québécois sont originaires de la Normandie », m'informe-t-il.

Les Normands sont des conquérants et des bâtisseurs. Ils ont conquis l'Angleterre en 1066 et ont bâti de grandes églises et plusieurs infrastructures actuelles. J'ai voulu que le décor reflète cette influence », indique-t-il. En plus d'être utilisée pour des repas de groupe, la salle est également louée pour des réceptions de mariage, des réunions et des conférences.

Jean-Guy Gosselin a eu un coup de cœur pour les vignes en voyageant en France. Après quelques tentatives pour s'installer à la campagne, il trouve le site idéal en bordure du mont Yamaska en Montérégie. Il entraîne alors sa sœur Louise dans cette belle aventure. « Louise et moi partageons la même passion pour les vins. Elle aime beaucoup le palissage des vignes, la récolte, l'embouteillage et l'étiquetage des bouteilles. Moi, je m'occupe entre autres de la vinification, de la pomiculture et des contrôles phytosanitaires », explique-t-il.

À l'achat, le verger comprend 4700 pommiers. Il en compte maintenant 5300 en plus de 10 000 vignes et de 750 vignes de raisins de table. Avec l'aide d'agronomes, il tente aussi depuis peu la culture de la cerise, de la prune et de la poire. « Ici, au flanc sud de la montagne, nous bénéficions d'une exposition constante du soleil et d'une protection hivernale contre les vents du nord qui nous permettent d'essayer ce genre de cultures. Dans le futur, j'aimerais augmenter le volume de ces productions et créer de nouveaux produits comme des liqueurs et des confitures. » Avis aux intéressés.



Au vignoble et verger Coteau-St-Paul, situé sur le versant sud du mont Yamaska à Saint-Paul-d'Abbotsford, Jean-Guy et Louise Gosselin produisent notamment des vins, des portos et des cidres.



Les gens dégustent leur repas et leur vin dans une ambiance médiévale. Tout le décor a été réalisé avec un souci d'authenticité.

PHOTOS : MARIE-CLAUDE POULIN/JCN

Un nom qui cultive l'excellence ! Bossé & Frère

Une entreprise familiale à l'écoute de vos besoins depuis 1968



Chez nous c'est pas le choix qui manque.
400-700-800-900
Nous en avons un pour vous.
Venez me voir !

Vous recherchez la fiabilité avec une technologie qui surpasse ses rivaux ?

Alors n'hésitez plus c'est un FENDT qu'il vous faut !



Bossé & Frère inc.

FENDT

(418) 248-0955

275, Avenue Bossé, MONTMAGNY (Québec) G5V 2P4

PIPELINE SAINT-LAURENT

Fin des audiences publiques

YVES CHARLEBOIS

COLLABORATION SPÉCIALE

PRINCEVILLE - Le président du Bureau d'audiences publiques sur l'environnement, Michel Germain, et le commissaire François Lafond ont passé 12 jours à écouter les gens concernés par la future construction du pipeline Saint-Laurent qui reliera la raffinerie Ultramar de Lévis à Montréal. Plus de 80 mémoires ont été déposés et les audiences ont pris fin à Princeville les lundi 23 avril et mardi 24 avril 2007.

Au cours de ces deux derniers jours, plusieurs propriétaires terriens ont fait part de leurs inquiétudes. Leurs témoignages ont souvent été empreints d'émotion. Gérald Godbout et Diane Côté de Princeville ont exprimé leurs craintes pour leur puits d'eau potable, advenant une fuite sur le pipeline. « Depuis le 6 juin 2005, nous ne vivons plus une vie normale », a mentionné le couple, en sachant qu'Ultramar a choisi leur terre pour passer le pipeline.

Fernand Fillion de Lyster a, quant à lui, parlé de compensation. Pour lui, Ultramar lui offre deux fois et demie le prix de son évaluation pour obtenir une servitude de passage. « L'évaluation à Lyster est bien moindre qu'à Saint-Hyacinthe et j'aurai les mêmes inconvénients », résume-t-il. M. Fillion a suggéré une compensation annuelle. De plus, comme plusieurs autres intervenants, il a demandé à ce que le pipeline soit enfoui à au moins deux mètres dans le sol, au lieu du 1,2 mètre, la profondeur prévue par Ultramar. « Avec des machines pesant 20 000 kilos, j'ai peur à un accident », avoue Fernand Fillion.



Gérald Godbout et Diane Côté, comme plusieurs autres propriétaires terriens, ont de la difficulté à dormir depuis qu'ils savent que le pipeline va passer chez eux.

Un autre argument souvent entendu des propriétaires terriens est la responsabilité en cas de bris. Tous réclament une immunité totale.

Un fonds collectif

Le Syndicat des propriétaires forestiers de la région de Québec a étudié avec Ultramar trois tracés. Le choix du tracé proposé devant le Bureau est celui qui a le moins d'incidence sur les propriétaires de boisés. Le Syndicat avance que 187 hectares de forêt disparaîtront au passage du pipeline.

Des pourparlers sont en cours avec Ultramar pour la création d'un fonds d'aménagement forestier afin de réaliser du reboisement. Le Syndicat demande 3 \$ par mètre de pipeline

installé sur une superficie forestière, et ce, chaque année. Ce fonds toucherait 300 propriétaires qui possèdent des superficies totalisant 15 000 hectares. Avec de l'aménagement, le Syndicat dit pouvoir doubler la production forestière sur ces terres d'ici 30 à 50 ans.

Par ailleurs, les chambres de commerce de Lévis et Drummondville se sont dites favorables au projet.

La Ville de Lévis aimerait recevoir 300 000 \$ par année pour un fonds social. Le commissaire François Lafond a répondu qu'il serait difficile de recommander cela, car le pipeline traverse 40 municipalités, ce qui ferait un déboursé supplémentaire de 12 M\$.

Préoccupations écologiques

L'Association des propriétaires privés agricoles, acéricoles et forestiers (APPAP) a mentionné qu'il fallait diminuer notre consommation de pétrole et, du même coup, le pipeline ne serait pas nécessaire. Le Bureau a même reçu la visite d'élèves de 2^e secondaire de l'école Monique-Proulx de Warwick, qui sont venus dire que le pipeline va augmenter les gaz à effet de serre.

Ultramar fera sa mise au point concernant les opinions émises, d'ici quelques semaines. En entrevue, Michel Martin d'Ultramar a mentionné que les municipalités touchées recevront 2,2 M\$ de taxes annuellement.

Le Bureau d'audiences publiques sur l'environnement doit livrer son rapport à la ministre du Développement durable, Line Beauchamp, le 12 juillet prochain. On retrouve au Canada pas moins de 42 000 kilomètres de pipeline.

EN CHAUDIÈRE-APPALACHES

Une perception positive de l'agriculture

JEAN-CHARLES GAGNÉ

La population de Chaudière-Appalaches a une perception positive de l'agriculture et l'agroalimentaire, révèle un sondage financé par le MAPAQ, la Conférence régionale des élus et les fédérations régionales de l'UPA de Beauce, de Lévis-Bellechasse et de Lotbinière-Mégantic. En effet, 90 % des quelque 600 personnes interrogées considèrent que les relations entre les agriculteurs et la population sont bonnes. De plus, près de huit répondants sur dix estiment que les agriculteurs de la région pratiquent une agriculture respectueuse de l'environnement. Selon 60 % d'entre eux, la protection de l'eau et de l'air s'est même améliorée.

L'activité agricole contribue au développement social et économique des différents villages de la région ainsi qu'au maintien des services, avancent 75 % des répondants. Les deux tiers disent consommer des produits régionaux, un geste perçu comme une action écologique et important pour la création d'emplois et pour le développement social de la région. L'agriculture et l'agroalimentaire fournissent un emploi sur six dans Chaudière-Appalaches.

La profession d'agriculteur a une

bonne cote puisque 70 % des répondants affirment qu'ils encourageraient leur enfant à devenir agriculteur si c'est son choix. Les agriculteurs sont vus autant comme des hommes d'affaires et des gestionnaires que comme des travailleurs manuels et techniques.

Les habitants de Chaudière-Appalaches ne semblent pas préoccupés par la grosseur des entreprises agricoles. La grande majorité estime que les fermes sont de taille moyenne, qu'elles appartiennent à des familles et qu'elles produisent d'abord du lait, puis du porc et du bœuf.

Pour la moitié des sondés, il y a des inconvénients à vivre près d'une ferme, en raison des odeurs notamment. La proximité de produits frais compense en partie ce désavantage.

Entre autres inquiétudes, les répondants ont soulevé l'utilisation des pesticides et d'engrais chimiques dans les cultures. Ils sont aussi préoccupés par la présence d'OGM dans les aliments ainsi que par le recours à des antibiotiques ou à des hormones de croissance dans les élevages. L'enquête a été menée par le Groupe Cossette Communication à l'automne 2006 et les résultats rendus publics à la mi-mars 2007.

Valacta, le centre d'expertise en production laitière du Québec, a pour mission de différencier et renforcer le secteur de la production laitière québécoise en stimulant le développement du savoir et sa diffusion auprès des producteurs laitiers du Québec. Valacta est une entreprise qui emploie 280 personnes, dont 60 à son siège social de Sainte-Anne-de-Bellevue.

valacta



Avis de nomination

René Roy, agr., agroéconomiste

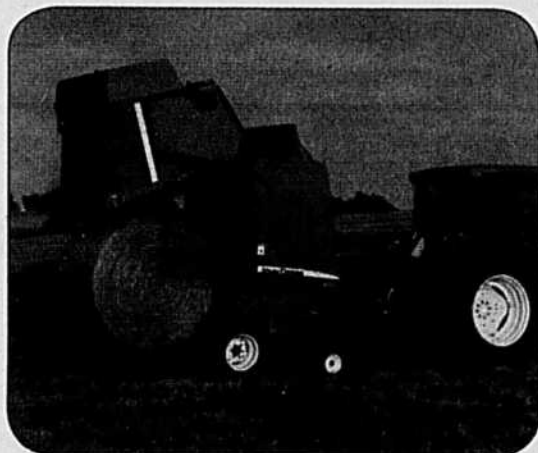
Valacta est fière d'annoncer la nomination de Monsieur René Roy, agronome, à titre d'agroéconomiste au sein de son équipe de R&D. Agroéconomiste chevronné et diplômé de l'université Laval, Monsieur Roy est bien connu dans le domaine de la gestion agricole. Il œuvre à titre de conseiller en gestion au Groupe conseil agricole de la Côte-du-Sud depuis le début des années 80. Il a également agi à titre de coordonnateur régional des groupes-conseils agricoles de l'est du Québec. En 2002, il s'est vu attribuer le prix Rivet soulignant sa contribution exceptionnelle au développement de la gestion agricole. Il a présenté de nombreuses conférences et collaboré à la rédaction d'articles portant sur la gestion agricole pour différentes revues spécialisées. L'expertise et l'expérience de Monsieur Roy et sa passion pour la gestion contribueront à renforcer le secteur laitier québécois par le développement de stratégies et la diffusion du savoir en gestion en étroite collaboration avec la communauté des conseillers en gestion.

Valacta, le centre d'expertise en production laitière du Québec
555, des Anciens-Combattants, Sainte-Anne-de-Bellevue, QC H9X 3R4
1-800-BON-LAIT • www.valacta.com

INNOVATION EN PÂTURE POUR VOTRE ENTREPRISE LAITIÈRE



MATÉRIEL DE FENAISON JOHN DEERE



Les toutes nouvelles rotopresses de série 8 font rapidement et facilement des balles solides et parfaitement rondes.

De véritables innovations en fenaison vous donnent un fauchage plus rapide et de meilleures balles. C'est ce que vous obtenez avec le matériel John Deere.

Le tout commence avec les outils dont vous avez besoin pour le fauchage et le conditionnement. Les MoCo et les andaineuses rotatives John Deere fauchent plus rapidement que les machines à barre de coupe, ce qui permet de réduire de plus de 40 % le temps que vous passez au fauchage.

Le moment venu de presser votre foin, passez aux toutes nouvelles rotopresses de série 8. Du nouveau déflecteur à rouleau du ramasseur MegaWide Plus[™] pour améliorer le débit de la matière jusqu'à l'option des gros pneus pour adoucir le roulement, ces rotopresses regorgent de caractéristiques qui les démarquent de toutes les autres.

Voyez votre concessionnaire John Deere pour de plus amples renseignements.



JOHN DEERE

VOYEZ UN CONCESSIONNAIRE JOHN DEERE POUR UNE DÉMONSTRATION !

ALMA
Maltais et Ouellet Inc.

BERTHIERVILLE
Agritex Berthierville

COATICOOK
Les Équipements Veilleux Coaticook Inc.

DRUMMONDVILLE
Agritex Drummondville Inc.

L'ANGE-GARDIEN
Les Équipements Laguë Ltée

LAVAL
Lavaltrac Équipement Inc.

LENNOXVILLE
Les Équipements Veilleux Lennoxville Inc.

MIRABEL
Centre Agricole J.L.D. Inc.

PIKE RIVER
Les Équipements Laguë Ltée

RICHMOND
Agritex Richmond Inc.

ST-BRUNO-DE-GUIGUES
Les Machineries M. Larose Ltée

ST-CÉLESTIN
Agritex St-Célestin

ST-GEORGES-DE-BEAUCE
Les Équipements Agri-Beauce

ST-GERVAIS
Frères Goulet et Fils Inc.

ST-HYACINTHE
Les Équipements Laguë Ltée

ST-ISIDORE
Émile Larochelle Inc.

ST-JACQUES-LE-MINEUR
Agricotech Inc.

ST-NICOLAS
Agritex Québec

ST-PASCAL
Équipement Laplante Inc.

ST-POLYCARPE
Agritex St-Polycarpe Inc.

ST-ROCH-DE-L'ACHIGAN
Agritex St-Roch

STE-ANNE-DE-LA-PARADE
Agritex Mauricie

STE-MARTINE
Agritex Ste-Martine Ltée

VARENNES
Équipements Laguë & Martin Inc.

VICTORVILLE
André Girouard & Fils Inc.

YAMASKA-EST
Agritex Yamaska

LE COURRIER DE
Marie-Josée



J'ai décidé d'être heureuse

Je suis une lectrice assidue de vos chroniques, j'ai 48 ans. Mon mari agriculteur vient de décider de restreindre son travail. Nous comptons sur notre fils aîné pour prendre la relève, mais les incertitudes du marché agricole lui ont fait préférer un emploi plus stable dans sa spécialité, l'informatique. Mon mari qui a 61 ans fait un début de Parkinson, il a donc vendu deux des trois terres qui nous ont fait vivre. Il demeure assez serein, même s'il a beaucoup pleuré avant de prendre ses décisions. Maintenant, tout semble rentré dans l'ordre. Dans l'ordre d'un silence patient. Pour ma part, j'ai décidé d'être heureuse.

Je vis bien une ménopause sans histoire. L'automne dernier, au plus fort de la crise pour mon mari, je lui ai parlé calmement et dit que nous pouvions vivre une période différente, mais intéressante pour les deux. Nous avons donc adopté quelques changements dans notre mode de vie. Je portais depuis plusieurs années une quinzaine de kilos en trop, je devenais essoufflée rapidement. Avec l'aide d'une bonne diététiste, j'ai presque perdu l'excès de poids, gardant quand même quelques rondeurs agréables.

Après une période de déni, mon mari a accepté quelques problèmes de mouvement, c'est à peine perceptible, il est très fidèle à tous ses médicaments et suit à la lettre les ordonnances du médecin. Tout en sachant sa maladie irréversible, il en étudie toutes les modalités et cherche à améliorer son sort. Tous les jours, quel que soit le temps, je fais une marche avec une amie, nous avons commencé par une heure, pour monter rapidement jusqu'à une heure et demie, nous faisons maintenant le tour du lac près de nos terres. Bien habillées, nous prenons conscience toutes les semaines à quel point c'est devenu important pour nous.

Nos deux autres enfants sont plus ou moins bien installés dans la vie, deux divorces difficiles et des enfants ballottés d'un bord et de l'autre. Comme ils ne vivent pas près de nous, c'est moins pénible, quoique leur pensée est la première qui me hante à mon réveil. Mais, ma décision d'être heureuse passe avant tout. Personne ne vit une petite vie unie et sans histoire. La mienne n'est ni pire ni meilleure que celle des autres. Mais, comme ma décision d'être heureuse est fortement implantée dans ma tête et dans mes pieds, je continue de suivre mes pieds.

Adèle-Marie

Chère lectrice de toujours, j'aime beaucoup votre lettre. Vous exprimez fort bien la vie de milliers de femmes qui font un bilan de leur expérience et de celle de leur conjoint et qui essaient d'en tirer le meilleur parti possible. Vous vous détachez peu à peu tous les deux des rêves qui vous auraient comblés. Mais vos enfants ont pris les décisions qu'ils pouvaient prendre. Vous continuez non seulement d'espérer pour le mieux, mais vous changez les petites choses qui deviennent ainsi les plus importantes. Si nous étions moins éloignées, je mettrais mes souliers de sport pour faire un bout de chemin avec vous. Merci Adèle-Marie.

CONDITIONS DU COURRIER

Se présenter - âge, sexe, situation, - Lettre courte, précise, lisible, détails essentiels - pas plus de 3 pages - Pseudonyme court et original Si on réécrit, mentionner pseudonyme et date de publication de la réponse précédente, rappeler le problème précédent - Adressez vos lettres à : « Le Courrier de Marie-Josée », La Terre de chez nous, 555, boul. Roland-Therrien, Longueuil, Qc J4H 3Y9. Courriel : tcn@laterre.ca

Affaire de cheveux

Pour les pertes de cheveux dues à une opération ou à des chocs émotifs, ou toute autre chose. Prendre le gel de silice à saveur de menthe poivrée, 1 à

2 c. à thé par jour (dans la bouche) et non se frotter avec, certaines personnes le diluent dans le verre d'eau ou de jus, moi je le prends pur dans la cuillère avec quelques gorgées d'eau tout de suite après, pen-



dant environ deux semaines, et répéter aux deux semaines la posologie. C'est peut-être bon pour autre chose, mais sur la bouteille c'est inscrit gel de silice, préparation colloïdale, pour la peau, les ongles et les cheveux. En tant que coiffeuse, s'il y a un trouble de cheveux, automatiquement les ongles sont pareils.

Les gens se lavent beaucoup trop les cheveux, donc presque tous les jours, cela n'est pas bon, pas plus que deux fois par semaine. Laveriez-vous votre

auto tous les jours ? Non, cela enlèverait la cire et endommagerait la couleur, les cheveux c'est pareil. *Mireille*

Recycler la laine

Je suis une abonnée fermière à l'âge de la retraite, en pleine période de grand ménage. J'aime beaucoup votre courrier, car j'y trouve des renseignements fort utiles.

Aujourd'hui, j'y ai recourus pour obtenir de l'information concernant le recyclage des

textiles. Existe-t-il encore des industries qui recueillent les vieux tricots de laine ou vieilles couvertures « en pure laine du pays » ?

Je me souviens que ma mère envoyait ce genre de vieux lainages dans une filature qui n'existe malheureusement plus et on transformait le tout en une douce fibre appelée « laine défaite » réutilisable.

Si quelqu'un pouvait me renseigner à ce sujet, j'en serais très heureuse.

Tite-Laine

Quand Celine redevient Céline



MARIE-STÉPHANE

Celle qui nous avait habitués à ces grands succès en anglais et où sur ses albums l'accent aigu était absent, nous est revenue lundi dernier, à TVA, en grandes pompes et circonstances. Céline Dion et son Angelil ont concocté une formule originale pour son enregistrement *D'Elles*.

Une compilation de chansons en français composées par dix femmes, françaises et québécoises. Parmi les nôtres, ces personnalités d'âge mûr qui ont marqué leur époque: Lise Payette, Janette Bertrand, Marie Laberge et Denise Bombardier. Une morte : Jovette Bernier.

Le grand âge de ces femmes m'a frappée. Où se cacheraient les plus jeunes qui ont quelque mérite ? Question de publicité et de coup d'éclat. Pour cela, Angelil n'en manque pas.

Il faut en effet l'envergure du mari de Céline pour monopoliser des créateurs des deux côtés de l'océan pour provoquer un événement d'une telle amplitude. Quant à savoir si ces chansons vont renouveler le style de Céline, c'est une autre

affaire. À une première audition, on est rarement gagné d'emblée par une œuvre. Lundi soir, aucun de ces airs ne m'a donné le goût de les fredonner.

Il faut dire que l'on était distrait par la personnalité renversante de Céline. Plus fébrile, plus causante et plus enfant terrible que jamais. Elle se sentait chez elle et avait le goût de nous en donner pour notre argent. Son premier costume n'incitait pas à la réserve. « Toute écartillée » comme l'aurait dit Charlebois, Céline devait être serrée aux entourures pour ainsi sautiller d'une jambe à l'autre. Elle avait le goût de faire le clown, ses mimiques, ses grimaces, ses grands gestes emplissaient la scène. Le public, des inconditionnels de Céline, en redemandait.

J'étais contente de revoir Lise Payette et sa voix reposante, encore émue de la perte de son compagnon de vie Laurent Bourguignon elle a su passer ses messages. Mme Payette n'a jamais eu un grand goût pour les vêtements seyants, mais ce sont ses propos qui comptent.

Janette jouait son personnage et Mme Bombardier aussi. Céline s'exclamait et accompagnait les compliments de Julie Snyder. En somme, un véritable club d'admiration mutuelle: « T'es donc fine...Toi aussi. » Deux heures, c'est long.

Comme tout ce que réalise le couple Angelil, la technique et le son étaient au-dessus de toute critique. La deuxième partie présentait des chansons plus enveloppantes et Céline était superbe dans sa robe bleue et ses cheveux relevés. Une grande dame qui donnait la réplique à la grande Maria Callas. Snyder, toujours pratique, demanda à Denise Bombardier de situer le personnage pour l'auditoire qui ne la connaîtrait pas.

Céline regrette de ne pas avoir les rondeurs réconfortantes d'une Maman Dion qui voudrait se faire « déplier ». Pour bercer dans le confort le prince consort René-Charles, Céline a la voix et l'amour. Quant aux oreillers, ça peut toujours s'acheter.



Oiseaux bruns

Je vous écris aujourd'hui pour me joindre à Robert au sujet des « moineaux bruns » dans l'article paru dans votre courrier du 12 avril 2007.

Nous avons aussi un problème avec les moineaux bruns, mais, pour nous, ils viennent faire leurs excréments sur nos autos, car ils se regardent dans les miroirs d'auto et ils en profitent pour laisser aller leurs envies, ce qui n'est pas très bon pour la peinture des autos et surtout que ce sont des autos neuves que nous avons.

Nous voulons nous en débarrasser, mais on ne sait comment.

On a essayé les hiboux de plastique pour les chasser, mais ça ne marche pas. On a essayé les assiettes à tarte pour faire du bruit, mais en vain... On cherche aussi une solution. *Diane*

D'une Marie-Ange à l'autre

Je veux aujourd'hui répondre à celle qui signait Marie-Ange dans le courrier du 1^{er} février. Son histoire ressemble tellement à la mienne, d'autant plus que je porte le même nom, c'est-à-dire la crainte que son mari la trompe.

Je lui conseille de garder son contrôle. Moi, mon mari avait une copine qui demeurait non loin de chez nous. Un jour, je lui ai signalé que je voulais la voir. Elle est venue et je lui ai ordonné de ne plus venir chez nous, que non seulement j'aimais mon mari, mais que je l'adorais. Je lui ai dit aussi que ça prend toute une vie pour se faire un nom et seulement cinq minutes pour le perdre. Elle m'a répondu qu'elle ferait attention et, quelques mois plus tard, elle avait déménagé.

Quant à vous, prenez bien soin de vos enfants, ils sont votre seul réconfort. Faites des activités avec eux et priez pour que le Seigneur vous aide. Ne chicanez pas votre conjoint, manifestez de la compréhension. Vous allez voir que les choses vont se replacer. *Ange-Marie*

Le fameux zona

Tout comme votre correspondante, mon mari a été victime de

cette difficile maladie, le zona.

Au début de la douleur dans le côté, puis les rougeurs et les boutons sont apparus. Au début le médecin ne savait que faire. Finalement, à l'urgence de l'hôpital, ils ont détecté le zona. Ils lui ont donné des comprimés de Lyrica, six par jour. Les boutons ont disparu, mais la douleur est restée.

J'ai finalement téléphoné à l'émission de Johanne Verdon. Elle lui a conseillé des gélules d'émeu, du Flex 0 Flex et de la glucosamine. De même qu'un cataplasme d'argile verte et du thermo gel. Pour éliminer la constipation, boire du jus de pruneaux et prendre du yogourt probiotique. Éliminer toute nourriture contenant de la gélatine. Beaucoup de repos et aucun effort physique. Vous pouvez vous aussi appeler à son émission à CKAC. Je vous souhaite bonne chance. *Une lectrice*

Bonnes tisanes

Au sujet du « poumon du fermier », mon mari a lui aussi eu les mêmes problèmes. Sur le conseil d'une amie, il a pris des tisanes de tussilage (pas d'âne). Aujourd'hui, il est toujours au poste sept jours sur sept, le matin et le soir. Alors, ne désespérez pas, ayez confiance en Dieu. *Guylaine*

Jalouses

J'échangeais dernièrement un courrier électronique avec un ami. « Germaine, qu'il m'écrit, tu devrais rédiger une chronique au sujet des agricultrices jalouses. Il paraît que, lorsque des femmes agronomes se présentent à la ferme, les agricultrices sont super bêtes. » Tu parles d'un sujet, ça va faire ! Comme si nos maris se mettaient à draguer la première femelle à se présenter à la ferme. S'il s'imagine que je vais écrire là-dessus !

Au contraire, le problème est que les jeunes professionnelles s'intéressent rarement à nos maris. C'est là le fléau. Elles pourraient à tout le moins faire semblant. C'est dommage, car l'agricultrice aurait beaucoup à tirer d'une telle situation. Par exemple, le mari courtois est plus enclin à se raser et à s'habiller avec des vêtements qui n'ont pas l'air tout droit sortis du déchiqueteur.

Dans les faits 95 % des gens qui se présentent à la porte sont des hommes : ils sont commerçants d'animaux, de foin, représentants, vétérinaires, comptables, évaluateur d'assurances, etc. Ils sont parfois stagiaires et habitent de longs mois dans la même maison que vous.

Personnellement, je ne me suis jamais autant fait draguer que depuis que j'habite la ferme. Les techniques d'approche sont diverses, certaines subtiles, d'autres directement empruntées des sketches de Gilles Latulipe.

Mon vétérinaire est du style discret. Tellement discret qu'il n'est pas certain qu'il me drague. J'aime penser qu'il me trouve belle et intéressante. Un peu plus jeune que moi, doté d'un bon sens de l'humour, quand je l'appelle il arrive dans les minutes qui suivent même si c'est pas l'heure du souper. Avec le genre de métier qu'il exerce, je le crois en mesure d'ap-



GERMAINE DURAND

précier une belle cuisse de cheval. Pour ses visites à la ferme, je revêts un jean propre, porte un peu de rouge à lèvres et j'enlève le fumier collé à mes bottes de caoutchouc. Ces jours-là, mon mari me trouve coquette.

Mais le champion de la drague, c'est l'évaluateur d'assurances. Il arrive l'été dans une voiture sport de couleur blanche. Il sort de sa décapotable les cheveux parfaitement coiffés, le pantalon pressé avec soin et la barbichette taillée au laser. Sa façon de faire la cour est totalement démodée. Il n'est d'aucune subtilité. « Alors ma petite madame qu'il me dit, souhaiteriez-vous qu'on fasse le tour de l'étable ensemble ? » Entre deux coups de crayon sur un formulaire, il m'adresse un clin d'œil entendu : « On va au grenier voir si tout est conforme ? »

Je préférerais me passer de relations sexuelles pendant dix ans que de passer dix minutes dans la tasserie avec lui. Si Santé Canada était un organisme sérieux dans le domaine de la prévention des maladies à la ferme, il serait suivi à la trace.

Les préjugés sur les maris volages et les femmes jalouses sont tenaces. Mais j'ai ma petite théorie là-dessus. Avez-vous déjà pensé qu'à tout homme infidèle, il existe nécessairement une femme qui a répondu à l'appel ? Et vous savez ce qu'elles font les agricultrices coupables d'adultère ? Pour faire diversion, elles font semblant d'être jalouses de la jeune agronome de passage.

MOTS CROISÉS - MAURICE SAINDON

HORIZONTALLEMENT

- 1 - Cerise à chair très ferme et sucrée. - Erbium.
- 2 - Arbre du bassin méditerranéen. - Partie centrale de l'épi de maïs, supportant les grains.
- 3 - Outil tranchant pour tailler le sabot du cheval. - Suif.
- 4 - Partie du veau. - Symbole d'un gaz de numéro atomique 18. - Arbre du genre thuya (Canada).
- 5 - Attaché temporaire d'enseignement et de recherche. - Gaz de la haute atmosphère.
- 6 - Jeune vache. - Instrument de musique à vent.
- 7 - Crier d'une voix aiguë. - Esclaffé.
- 8 - Notre-Seigneur. - Terre de couleur ocre brun. - Parcours des yeux.
- 9 - Facilité. - Sonnerie de cloches.
- 10 - Tribu. - Abeille reproductrice.
- 11 - Agent secret qui se déguisait souvent en femme. - Végétal poussant sur les pierres et les arbres.
- 12 - Transplant. - Voltampère.

VERTICALEMENT

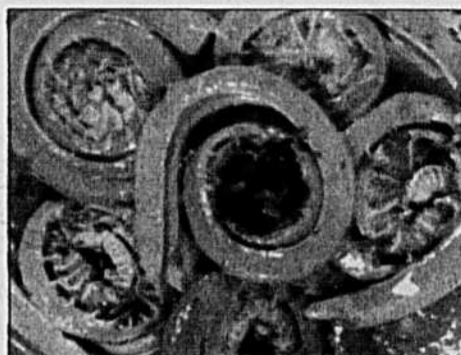
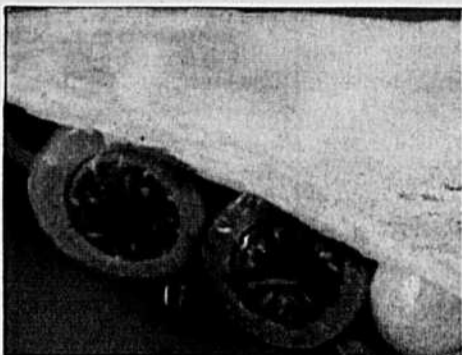
- 1 - Plante telle que la bourrache.
- 2 - Inflammation de l'iléon. - Sert à stocker les récoltes.
- 3 - Racine du panax. - Il sert à la fabrication

- du boudin.
- 4 - Salut. - Fibre textile synthétique.
- 5 - Prénom de la comédienne Lafontaine. - Salubre. - Laize.
- 6 - Qui concerne l'évolution antérieure de qqch.
- 7 - Point de départ. - Protéine du maïs. - Californium.
- 8 - "Avec". - Radon. - Lettre grecque.
- 9 - Pressant. - D'une partie de la Méditerranée.
- 10 - Vivacité. - Plante textile.
- 11 - Barre fermant une porte. - Résultat d'une opération.
- 12 - La mignonnette, par exemple. - Maganera.

Solution de la semaine dernière

1	D	E	N	T	E	L	A	I	R	E	N	
2	I	S	O	E	T	E	M	I	L	A		
3	P	S	I	L	O	T	U	M	S	E	P	
4	S	O	R	E	L		O	G	I	V	E	
5	A	U		O	E	I	L	L	E	T	L	
6	C	C	C	L		G	I	A	O	U	R	
7	A	H		O	P	U	N	T	I	A	E	
8	C	A	R	G	U	E		I	D	I	O	T
9	E		O	I	E	Z	O	E	V	A		
10	E	S	T	E	R	L	I	N	S	I	L	
11	A	I		I	O	N		M	O	N	O	
12	L	I	N		L	I	C	H	E	N	N	

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
1													1
2													2
3													3
4													4
5													5
6													6
7													7
8													8
9													9
10													10
11													11
12													12
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	



L'arrivée de ces tendres crosses de fougère, mieux connues sous l'appellation «têtes de violon», est un signe avant-coureur de l'été. Simplement sautées au beurre ou cuites à l'étuvée et arrosées de quelques gouttes de citron, elles rehausseront bien des plats, tant par leur goût délicat que par leur apparence.

Têtes de violon Montebello

- 6 portions
- 75 ml (5 c. à s.) *beurre*
- 60 ml (1/4 tasse) *farine*
- 1 blanc de poireau, *haché*
- 2 *échalotes françaises, émincées*
- 450 g (1 lb) *têtes de violon*
- 750 ml (3 tasses) *bouillon de poulet*
- 60 ml (1/4 tasse) *cresson*
- 30 ml (2 c. à s.) *persil*
- 60 ml (1/4 tasse) *crème à 15 %*
- 6 *petites crêpes de 15 cm (6 po) de diamètre*

Dans un poêlon, faites un roux avec 60 ml (1/4 tasse) de *beurre fondu* et la *farine*; réservez.

Dans une casserole, faites fondre 15 ml (1 c. à s.) de *beurre*; faites suer le blanc de *poireau* et les *échalotes*.

Entre-temps, réservez 18 *têtes de violon* entières; coupez le reste des *têtes de violon* en cubes; ajoutez au mélange *poireau-échalotes*.

Arrosez de *bouillon de poulet*; laissez mijoter jusqu'à ce que les légumes soient tendres. Retirez du feu; passez au tamis; réservez le liquide de cuisson.

Dans une autre casserole, versez le liquide de cuisson; incorporez le roux; faites cuire à feu moyen.

Ajoutez les légumes cuits, le *cresson*, le *persil* et la *crème*; rectifiez l'assaisonnement; réservez.

Étaler les *crêpes* dans les assiettes; garnissez chaque *crêpe* de 125 ml (1/2 tasse) de *velouté*; repliez en portefeuille; décorez de 3 *têtes de violon* entières; servez.

Croustade de têtes de violon aux petits oignons

- 4 portions
- 30 ml (2 c. à s.) *beurre*
- 160 ml (2/3 tasse) *têtes de violon*
- 24 *oignons de semence sel et poivre*
- 1 *échalote française, émincée*
- 60 ml (1/4 tasse) *sauce brune*
- 30 ml (2 c. à s.) *persil, haché*
- 4 *vol-au-vent*

Dans un poêlon, faites fondre le

beurre; faites sauter les *têtes de violon* et les *oignons de semence*; salez et poivrez; ajoutez les *échalotes*; mélangez.

Incorporez la *sauce brune*; amenez à ébullition; retirez du feu; parsemez de *persil*; garnissez les *vol-au-vent*; servez.

Têtes de violon sautées au beurre

- 4 portions
- 500 ml (2 tasses) *têtes de violon*
- 30 ml (2 c. à s.) *beurre sel et poivre*

Dans une casserole d'eau bouillante légèrement salée, faites blanchir les *têtes de violon*, 4 minutes; laissez égoutter.

Dans un poêlon, faites fondre le *beurre*; faites revenir les *têtes de violon* environ 3 minutes; salez et poivrez.

Têtes de violon à l'ail et à la ciboulette

- 4 portions
- 500 ml (2 tasses) *têtes de violon*
- 250 ml (1 tasse) *crème sure ou yogourt*
- 2 *gousses d'ail, émincées*
- 1 ml (1/4 c. à t.) *sauce anglaise jus de 1/2 citron sel et poivre*
- 5 ml (1 c. à t.) *ciboulette, hachée*

Garniture

- 4 *feuilles d'épinards, ciselées*
- 60 ml (1/4 tasse) *carotte, râpée*

Dans un bol, mélangez les ingrédients, sauf ceux de la garniture; laissez mariner 1 heure.

Déposez le mélange sur les feuilles d'*épinards*; garnissez de *carotte râpée*.

Têtes de violon marinées

- 4 à 6 portions
- 500 ml (2 tasses) *têtes de violon*
- 125 ml (1/2 tasse) *huile d'olive*
- 60 ml (1/4 tasse) *vinaigre de vin blanc sel et poivre*
- 2 ml (1/2 c. à t.) *estragon, haché jus de 1 citron*
- 5 ml (1 c. à t.) *sucre*
- 2 *tomates, tranchées finement*
- 8 *olives noires*

Dans un bol, mélangez les ingrédients, sauf les *tomates* et les *olives*; laissez mariner 2 heures.

Dressez sur de fines tranches de *tomates*; garnissez de *olives noires*; servez.

N.B. : les têtes de violon doivent être soigneusement lavées de toute impureté avant l'utilisation.

Tiré de Qu'est-ce qu'on mange? des Cercles de fermières du Québec

BRICOLAGE

JEANNETTE HAMEL BELLEFEUILLE

À la fête des Pères



La fin des classes approche, ce qui veut dire que le troisième dimanche de juin sera bientôt là. C'est un jour spécial consacré à dire notre appréciation à notre papa. Bricolons-lui cartes et cadeaux pour l'occasion. Récupérons papiers, cartons, anciens calendriers et plus.

Que faut-il pour réaliser ces cartes ?

- Un carton et une feuille de papier assez épais (8 1/2 po x 11 po), un paysage d'un ancien calendrier (coucher de soleil) ou paysage. Restes de carton pour découper les motifs d'une voiture ou d'une chaloupe.
- Crayon de plomb, règle, ciseaux, exacto à pointe fine (pour le travail des adultes seulement).
- Bâtonnet de colle.

Exécution

1. Avec la page du calendrier du coucher de soleil, découper le contour de la chaloupe avec le pêcheur. Conserver la base de la chaloupe qui est dans l'eau, de même qu'une bande de papier d'au moins un centimètre de long sur son chapeau.
2. Plier le papier à la base de la chaloupe, presser délicatement pour ne pas déchirer la bande du chapeau. Avec une règle, mesurer 1 cm de ce pli, plier vers l'avant la page entière, surveiller la chaloupe qui doit suivre vers l'avant parallèlement. Presser les plis. Coller cette feuille sur le carton, plier en deux.
3. Noter que la page remplit la première moitié de la carte et le reste vient se déposer sur la deuxième partie.
4. Pour la deuxième carte : la page du paysage doit couvrir la moitié de la carte et déborder 1,5 cm sur la deuxième partie. Coller en place et

- fermer la carte.
- 5. Découper dans un carton une voiture vue de profil, avec son conducteur. Colorier le carton pour donner du volume.
- 6. Sur le pli de la carte, marquer l'espace entre les pneus de la voiture. Couper verticalement le pli sur 1 cm pour former des bandes de 0,5 cm de large. Ouvrir la carte et pousser à l'intérieur ces deux bandes. Replier la carte et presser ces deux bandes.
- 7. Sur le devant de ces deux bandes, coller les pneus de l'auto que vous venez de préparer. Fermer la carte, l'auto se dissimule dans la carte, en ouvrant la carte à 90°, l'auto reprend sa place devant le paysage, même chose pour la chaloupe et son occupant.

Que faut-il pour réaliser l'habit du cadeau ?

- Papiers ordinaires blanc, noir, gris et de couleurs; ruban adhésif double face et bâton de colle; crayons-feutres; boutons.
1. Emballer la boîte avec du papier blanc.
 2. Couper des bandes de papier gris d'environ 1,5 cm ou 1/2 po de large.
 3. Emballer la boîte ensuite dans du papier noir pour que les bords se rejoignent au centre en avant, d'où le début de l'habit, retourner les coins pour former les revers. Coller les bandes de papier gris au bas.
 4. Découper un carré de papier noir et le coller pour former une pochette.
 5. Découper un triangle rose pour donner l'illusion d'un mouchoir de poche. Coller. Former une sorte de nœud papillon, décorer avec les crayons-feutres de différents motifs, coller le nœud. Ajouter une fleur au revers, puis les boutons et une étiquette.

BONNE FÊTE DES PÈRES !

LES PETITES ANNONCES

de LA TERRE

n'arrêtent jamais de travailler pour vous

Téléphone: 450 679-7809
 Sans frais: 1-877-679-7809
 Télécopieur: 450 670-4788

www.laterre.ca

PETITES ANNONCES 450 679-7809

1 À 4 INSERTIONS OU INSERTIONS NON CONSÉCUTIVES

- Prix minimum (20 mots et moins) : 15,60 \$ la parution
- Annonce sans cadre : 0,78 \$ le mot.
- Titre en capitales et caractère gras : supplément de 6,55 \$ plus 0,78 \$ le mot, la parution.
- Annonces encadrées et encans : 5,00 \$ la ligne agate (14 lignes = 1 pouce = 2,5 cm).
- Supplément pour annonce avec numéro de case réservée : 11,70 \$ la parution

5 INSERTIONS CONSÉCUTIVES ET PLUS, D'UN MÊME TEXTE RABAIS DE 20 %

- Prix minimum (20 mots et moins) : 12,48 \$ la parution.
- Annonce sans cadre : 0,62 \$ le mot.
- Titre en capitales et caractère gras : supplément de 5,24 \$ plus 0,62 \$ le mot, la parution.
- Annonces encadrées et encans : 4,00 \$ la ligne agate (14 lignes = 1 pouce = 2,5 cm).
- Supplément pour annonce avec numéro de case réservée : 9,36 \$ la parution

BIENTÔT RUBRIQUE VENTE DE DÉBARRAS

Annoncez vos ventes de garage pour aussi peu que 9,99 \$ par parution du 15 avril au 15 août inclusivement dans notre nouvelle rubrique « Vente de débarras ». Rejoignez un large éventail d'acheteurs afin de rentabiliser votre vente de garage. Contactez-nous sans tarder!

DANS TOUS LES CANTONS 450 679-7809

Membres de l'UPA

numéro de producteur requis (7 chiffres)

- Prix pour 20 mots maximum : 6,20 \$ + 0,78 \$ le mot additionnel.
- Titre en capitales et caractère gras : supplément de 6,55 \$ plus 0,78 \$ le mot. Une annonce par semaine.

Courrier électronique:

sdeveault@laterre.ca marierandoll@laterre.ca

PETITES ANNONCES COMMERCIALES 450 679-8483

Réal Loiseau (poste 7276)
 Christian Guinard (poste 7271)

Sylvain Joubert (poste 7272)
 Sylvain Lalonde (poste 7576)

Prix avec photo et logo sur demande

INSTRUCTIONS & MODALITÉS DE PAIEMENT

Le paiement et les textes doivent parvenir aux bureaux de la TCN le jeudi avant 12 h (midi) précédant la date de publication. Adressez toute demande de renseignements comme suit :



LES PETITES ANNONCES de LA TERRE DE CHEZ NOUS
 Maison de l'UPA
 555, boul. Roland-Therrien, Longueuil (Québec) J4H 3Y9
 Téléc. : 450 670-4788

Indiquer CLAIEMENT vos instructions: nom, adresse, téléphone avec le code régional, nombre d'insertions, etc. (lettres moulées)



PRENEZ NOTE QU'UNE TAXE DE 6 % (TPS) et une autre de 7,5 % (TVQ) sont applicables à tous les prix ci-dessus mentionnés.

A LOUER DIVERS

3 TRACTEURS Agco de 135 à 150 h.p., transmission "power shift". Région de Joliette. Contactez Luc, (450)758-7761.

À LOUER: (2) J.D. #6420, et (2) McCormick CX-95 à l'heure ou à la saison, minimum 250 heures. (514)695-2500.

À LOUER: 2 tracteurs un M.F. #5455 (2005); LANDINI #8880 (2001). Demandez Michel, tél.: (450)922-0410, cell.: (514)824-6056.

À LOUER: 3 tracteurs Case 2006, (2) MXU 100, (1) MXU 115. Téléphone: (514)519-7518.

À LOUER J.D.: (1) #6320 (2004), (1) #6110, (1) #6200, (1) #5520, mi-avril, mi-octobre, prix sur demande. Rive-Sud, cellulaire: (514)444-7367, (450)929-3957.

À LOUER: TRACTEURS Kubota, 40 à 120 forces, avec ou sans chargeur, pour période de avril à novembre. Martin: (514)444-8001.

LOCATION de pacage pour vaches ou laures. Région Drummondville. François, jour: (819)336-2711, soir: (819)336-2511.

LOCATION de tracteur John Deere #6420, 205 l'heure: (450)466-6666, demander Philippe Provost.

PORCHERIE à louer dans la région de Roxton Pond 1,300 places. (450)378-0073, (450)777-8735.

STUDIO

Court séjour, Montréal, quartier latin, 3 jours 200\$, semaine 350\$. Inf: studio335montreal@hotmail.com

TRACTEUR J.D. #6220, (2002), 75 forces, Power Cab 24x24, pneus maraichers, cabine a/c, prix à discuter. Location jusqu'à fin octobre. (450)510-0316, (514)913-0317.

TRACTEUR J.D. #6320, 4x4, pelle, tout équipé, 20\$/heure, minimum 100 heures, plus de 100 heures prix à discuter. (514)691-7084.

TRACTEURS (2006) à louer: N.H. TSA100, TS110, chargeur, cab, air, 4x4, garantis, mai à novembre. À VENDRE: (3) TS100, (2001), bon état, peu d'heures. 1-877-926-1610.

TRACTEURS J.D., (2006): siège et cabine de luxe, 4RM, transmission IVT: (1) modèle #6420, (1) modèle #7220. Sébastien: (819)758-3887, (819)357-0253.

TRACTEURS J.D. série 6000 et 7000, possibilité de loader, roues doubles, pneus 11", J.D. #6420 IVT avec loader. Téléphone, Francis: (514)916-9234, (450)479-8842.

TRACTEURS J.D. série 6400 et 6100, saison estivale, minimum 150 heures. Gens sérieux seulement. François: (450)444-3433, cellulaire: (514)820-4357, paysagisteditr@bellnet.ca

ANIMAUX DEMANDES

ACHÈTERAIS taures ouvertes 8 à 20 mois ou taures gestantes 2 à 4 mois. Clément Choinière, tél.: (450)375-4022, cell.: (450) 777-6971.

ACHÈTERAIS TROUPEAU complet de vaches laitières. Information: (802)849-6266, (450)357-5217.

ATTENTION PRODUCTEURS Service de récupération de vaches boiteuses ou faibles, paieraies jusqu'à 100\$ selon condition des animaux, service offert dans l'Est et Centre-du-Québec. Cell.: (418)670-1930, rép. (418)836-1119.

ANIMAUX A VENDRE

100 BREBIS croisées, 10 agnelles, 1 bélier Polypay et un Dorset. (450)375-5060.

12 TAUREAUX LIMOUSIN: 1 1/2 an, quelques-uns 14 mois, acérés, double acérés, pur sang, "full blood", papiers génétique supérieure. Téléphone: (450)799-4073.

ANIMAUX A VENDRE

16 VACHES à boeuf avec veau Charolais, Simmental. Téléphone: (418)284-1300.

1 BÉLIER Suffolk 2 ans; 1 BÉLIER North Country, 2 ans; AGNEAUX. Tous enregistrés. (819)428-1790.

1 TROUPEAU de chèvres Alpines pur sang enregistrées 100 environ, 200 adultes + les chevrettes. Carol, le soir: (418)735-2883.

2 APPALOOSA enregistrés, 1 étalon noir 4 ans avec "blanket", 1 jument Chestnut 5 ans avec "blanket" domptées selle et voiture, excellent tempérament, 5.500\$ la paire; 2 TROUPEAUX Standardbred domptés selle et voiture, couleur noir, 3 et 4 ans, prix: 1.500\$ à 2.000\$. Jean-Guy Trudeau, (514)591-1698, (450)649-1122.

3 TAUREAUX Highland d'un an dont 2 avec papier bleu. (819)428-7384.

5 TAURES Holstein pur sang vêlant juin, juillet et 75 taures Holstein pur sang vêlant entre 15 septembre et 15 novembre. (514)234-7789.

65 VACHES à boeuf croisées avec taureau Angus avec ou sans veaux. (819)394-2243.

6 CHEVAUX tout équipés, 1.500\$ chacun; FOIN à vendre en grosses balles carrées. (418)259-2732.

80 CHEVRETTES Lamanche enregistrées, parents sur contrôle laitier et classifiées, 400\$ chacune. (418)662-1078. www.fromageriebleuet.com

9 VACHES de boucherie Charolais, Hereford, Simmental, saillies Limousin. Soir: (819)358-5269, jour: (819)352-3322.

ABANDON excellent troupeau de vaches croisées Angus Simmental avec veau de l'année provenant de l'insémination avec le taureau Lowel. (418)889-9233.

ACHAT/ VENTE vaches, taures Holstein, chevaux de selle. Donald Lamontagne. (418)428-3826, (418)334-1694.

AGNELLES F-2: 225\$ chacune; 2 JUMENTS Standardbred 4 et 8 ans. Téléphone: (819)843-1777.

AGNELLES Polypay pur sang enregistrées provenant du meilleur troupeau Genovis 2006, nées janvier et février aussi béliers disponibles. (418)536-5615.

ANGUS NOIR TAUREAUX enregistrés avec papier Or ou Bleu, les gars sont prêts à travailler pour vous. Sunnyside Stock farm. (450)264-2880, cell.: (450)544-0571, mel@sunnysidestockfarm.com

ANGUS TAUREAUX 12 à 15 mois avec papier or, au choix sur 50. Jocelyn Autotter: (819)397-2972.

Rapid Bay
 En Direct
 semence Jersey

Rapid Bay En Direct est une compagnie de semence de taureaux Jersey établie au Québec qui offre quelques-uns des meilleurs taureaux au monde. À la Royal Winter Fair de Toronto 2006; la Grande Championne, la Championne Intermédiaire et la Championne Junior sont issues de Taureaux Rapid Bay!
 - Premier Taureau à la World Dairy Expo de Madison 2006, la All-American Jersey Show de Louisville, KY 2006 et à la Royal Winter Fair de 2006.
 - En 2006, 57% des gagnantes du concours All-Canadian étaient issues de taureaux Rapid Bay.
 La philosophie qui engendre ces taureaux est la haute production, conformation exceptionnelle et élevage équilibré.
 Informations, généalogies et photos sont disponibles sur www.rapidbay.ca
 Faites parvenir vos commandes par télécopieur ou par courriel votre nom, adresse, no. de téléphone et nom de votre C.A.B. (important).
 Téléphone : 450-829-2596 Cellulaire : 450-544-0168
 Télécopieur : 450-829-4147 Courriel : rapidbay@rocler.qc.ca
 Ferme Baies des Rapides Jersey Inc.

ANIMAUX A VENDRE

ARCOTT RIDEAU 45 agnelles, 26 gestantes et 2 béliers génotypés enregistrés. Offre raisonnable acceptée. Après 18h. (450)379-5961.

ASSOCIATION ANGUS DU QUÉBEC. Trudy Beaton, 3 North Hill Rd, Gould, Qc, JOB 220. Téléphone: (819)877-5603, fax: (819)877-3845.

ASSOCIATION CHAROLAIS DU QUÉBEC
 www.charolaisquebec.qc.ca
 Info: Mélanie Gilbert
 Tél.: (418) 479-5487
 acqcharolais@globetrotter.net

ASSOCIATION DES ÉLEVÉS LIMOUSIN DU QUÉBEC. Claude Lavallée. Téléphone: (450)464-6493
 claude.lavallee@sympatico.ca
 www.limousinquebec.com

Association Hereford du Québec
 Information: Julien Lessard président: (819)826-5271. André Beaumont vice-président: (418)875-2343. Madame Lori Power, secrétaire: (450)263-6853.

ASSOCIATION JERSEY QUÉBEC
 Siège social: (450) 774-2775. Propagandiste: Marie-Claire Girod, tél. (450) 774-1141.

ASSOCIATION SALERS du Québec. Info: Carol Arbery, 45 Des Bouleaux, Richmond, JOB 2H0. Tél./fax: (819) 826-5064

ASSOCIATION Blonde d'Aquitaine du Québec, 1395 route 122, Bon-Consil (Québec) J0C 1A0. Clémence Landry, présidente: (819)336-5503. Maureen Landry, secrétaire: (819)336-3966. Courriel: blondaquitainec@hotmail.com
 Site Internet: http://cl.geocities.com/blondaquitainec/

À VENDRE OU À LOUER 15 vaches hybrides vélées ou vélant à l'été, 3 taureaux Charolais, Simmental, Angus. (819)740-2944.

BÉLIERS À VENDRE: 2 Arcott Canadiens, 3 Arcott Rideau. Téléphone: (450)584-3997.

BOUCS NUBIEN pur sang avec papier, de haute qualité génétique. Info: (819)364-1176.

CERFS Rouges mâles et femelles de tout âge & Cerfs Sika de Mandchourie. Karl Gola: (450)346-8007.

CHAROLAIS 2 TAUREAUX 16 mois et 3 1/2 ans, pur sang avec papier bleu. Marcel Bélanger: (450)588-3655.

CHAROLAIS Excellent choix taureaux sans cornes, génétique supérieure, prêts pour service, vêlage facile, bonne musculature. Ferme M.C.B. Charolais: (450)372-8887, (450)830-8886.

CHAROLAIS TAUREAUX 1 an, sans cornes, musclés, facilité de vêlage, fils de Skyroni, possibilité de livraison. François, jour: (819)336-2711, soir: (819)336-2511.

CHEVRES (37) Boer + 1 bouc. Tél.: (418)449-3761.

ANIMAUX A VENDRE

CHEVAUX à partir de 1,000\$ jusqu'à 3,000\$, Quarter Horse, Paint Horse. Aucune photo. VENEZ VOIR! (819)845-1115, (514)916-6417.

CHEVAUX Belges: 2 poulains 1 an, pouliche enregistrée 2 ans, gelding 4 ans, dompté, paire d'attelages chromés en cuir pour exposition. Téléphone: (450)458-5817.

CHEVAUX Canadiens p.s.e. (8) de tous les âges, juments, pouliches, et poulains, 700\$ à 3.000\$. BATTEUSE J.D. #4400, 2 tables. Téléphone: (450)772-6512.

CHEVAUX HAFLINGER super spécial printemps, toute offre raisonnable acceptée, extrêmement doux, affectueux, pour toute la famille, qualité supérieure.
 www.camestables.com
 (450)374-2993.

CHEVAUX Percheron, Appaloosa, Quarter Horse, attelage, traineau et wagon. Mirabel. (450)436-2760.

CHIOTS Border Collie, assistance de dressage inclus pour troupeau ou compagnie. Démonstration: travail, obéissance des parents. Réservez d'avance.
 www.lemoutonnoir.qc.ca
 Téléphone: (418)737-4227.

DORPER béliers, agnelles à vendre. Téléphone: (450)548-2631.

ÉLEVAGE de Hallinger: 4 juments, 2 étalons, 3 pouliches, 3 poulains de 1 mois à 7 ans. (418)733-4553.

GALLOWAY 10 vaches dont 8 avec veaux, 2 taures de 15 mois, 2 taureaux 1 an et 3 ans, couleur brun, brun argenté et noir, prix à discuter. (418)588-6569.

GELBIVIEH CHOIX de 10 TAUREAUX d'un an avec papier or. Inf.: Michel Hickey au: (819)459-3581.

HAFLINGER enregistrée jument 12 ans pour débutants (enfants) très sûre, peur de rien, randonnée et mange, domptée par entraîneur, selle, début attelage. (450)456-3573.

HEREFORD Choix de taureaux de 1 an et 2 ans avec et sans papier, 10 taures F1 SM-HE saillies Angus noir, 10 taures pur sang Hereford qui seront saillies Angus noir, 6 vaches Hereford gestantes vélant à l'automne. Téléphone: (418)596-2260.

HONGRE de 6 ans, couleur Palomino, 16,2 mois, parfaite santé. Linda au: (450)787-2779.

JERSEY Jersey de bonne qualité: jeunes vaches fraîches, taures vélant bientôt et embryons.
 (819) 849-3196, (819) 820-4029.
 www.jerseycanada.com/lencrest

HOLSTEIN/JERSEY FRAÎCHES

Vaches 1^{er} ou 2^{es} veau, fraîches vélées, croisées ou pur sang, bon pis, bonnes pattes, bas CCS et TAUREAU REPRODUCTEUR
 Pierre Boulet 418 234-3407

Taureaux
 d'un an ainsi que 2 taureaux adultes de génétique supérieure issus de la station d'Épreuve Highland.
 Grand choix de femelles d'un an et de 2 ans qui sont le résultat de 20 ans de sélection génétique.
 Idéal pour démarrer un élevage de qualité et de rentabilité
 819-275-7027



ANIMAUX A VENDRE

JUMENT BELGE 15 ans douce; PAINT: jument 10 ans, pouliche 2 ans 8 mois, pouliche 7 mois, 2 poulinières. (819)297-2874.

JUMENT BELGE 3 ans, 1.500 livres, 1.100\$; JUMENT poney 15 ans, selle et voiture, 550\$; JUMENT poney 3 ans, 450\$. (418)876-3723.

LAMAS

A VENDRE lamas mâles et femelles, bon choix de couleurs; AUSSI chevaux miniatures. (819)397-2972.

PLUSIEURS vaches Holstein.
(819)358-2172.

PONEYS: femelle, 11 ans, 45", mâle 4 ans, 48", dressés à l'attelage. Harnachement, 2 simples, 1 double de travail, 1 Express. Guy, téléphone: (450)584-2822.

SALERS

2 TAUREAUX âgés de 2 et 7 ans, sans cornes, dociles, avec papier bleu. (819)389-2129.

SIMMENTAL taureau de 18 mois, sans cornes et "full" Fleckvieh, très musclé de génétique supérieure, prix raisonnable. (418)428-3851, (418)428-9457.

TAUREAU Charolais de 8 ans avec papier bleu, prix: 1.000\$. Téléphone: (819)339-3413.

TAUREAU Parthenais 2 ans, 7.0 de musculature, valeur globale 100, avec papier or. Tél.: (418)466-7737.

TAUREAU Simmental pur sang rouge, sans cornes. Téléphone: (819)523-7290.

TAUREAU Charolais sans cornes, 15 mois et plus, prêts pour le service; ainsi que GENISSES Charolais saillies. (418)387-7514.

TAUREAUX et VACHES HOLSTEIN: p.sang, excellent choix, haut potentiel génétique. Taureau prêt pour le service. Possibilité de livraison. (418)259-7459.

TAUREAUX Limousin (2) polled, 97-100%, 15-16 mois, enregistrés, papier bleu, 2.000\$, 2.400\$. (450)375-2284, (450)372-2986, cell.: (450)522-5564, région Granby.

TAUREAUX Limousin: (4) avec papier or, (2) sans papier, 15 mois, polled. Téléphone: (418)599-2371.

TAURES et VACHES Holstein à vendre, pur sang et croisées, production allant de 20 à 50 kg/jour. Téléphone: (819)363-2650.

TROUPEAU croisé composé de 65 brebis et 10 Antonaïse. Contactez Sylvie au: (819)983-4206.

TROUPEAU de vaches Highland: 1 taureau papier or, 20 vaches, 2 taures, plusieurs veaux d'un an. (418)338-1091.

TROUPEAU de vaches-veaux 90 têtes, certifié biologique. Possibilité de rachat des veaux pour finition et mise en marché. Croisement Simmental, Hereford, Angus. Jeune troupeau (85% 3 veaux et -). Raison de la vente (transfert de ferme pour relève). Aussi troupeau vaches Highland 29 têtes, certifié biologique. Hans: 819-289-2234, ou Sébastien, cell.: 819-698-4340, sebastienangers@hotmail.com

VACHES de boucherie croisées, choix sur 200. (514)591-8095, (450)374-3700.

VACHES de boucherie, saillies Charolais, vêlage en mai et juin. Téléphone: (819)353-2789.

VACHES laitières Holstein croisées et des pur sang + taures gestantes, contrôle laitier régulier, 8.500 kilos moyenne. (450)459-4488.

VACHES Salers pur sang enregistrées, et vaches croisées. Belle Ranch. (450)836-3839.

VEAUX DE GRAINS SEVRÉS Garantis 200 livres, Holstein seulement, vermifugés, vaccinés, tag certifié. Réservez à l'avance. Prix très très compétitifs. (819)367-3641, (819)357-0630.

ANTIQUITE

BOGUEY 2 sièges, très propre. (819)424-7684, voir seulement.

A VENDRE DIVERS

HEATMOR Soudure Bernard Bisson inc. Fournaise au bois extérieure, en acier inoxydable. Tél.: (819) 845-7537 1-866-845-7537

SERVICE RÉPARATION ENTRETIEN LEBLANC BASSINS NEUFS MUELLER BASSINS USAGÉS 200 à 6000 gal. Chiller • unité de réfr. • échangeur à plaques NOUVEAU PRODUIT ECOLAB Appelez LEBLANC (450) 792-6291

« Il y a une différence » SANS RÉSIDU si vous achetez votre chaux de CARRIÈRES ST-FERDINAND Chaux dolomitique 100% naturelle Depuis 1963 Nouvelle carrière...1333, Route 263, Chester Est 1020, rue Principale / Saint-Ferdinand (Qc) G0N 1N0 Sans frais : 1 888 428-9511 www.lescarrieresst-ferdinand.com

A VENDRE DIVERS

100 TUYAUX d'irrigation 4"x30" sur voiture 4 roues. Tél.: (450)798-2352.

10 BUVETTES 20\$ chacune; SOIGNEUR avec moteur, vis 150, 2.000\$; 14 BARRIÈRES galvanisées à 5 barres longueur 11", 150\$ chacune; BALANCE avec cage galvanisée, 1.500\$. (819)398-7958.

140 TUYAUX 3"x30", station, canons, gicleurs, pompe, plusieurs accessoires, bon prix. (450)454-2825.

3 VENTILATEURS 48"; SOIGNEUR à balles rondes informatisé Agro-Contact; PISTON Houle (Magnum); GRATTOIR hydraulique Houle pour stabilisation libre. (450)839-6811, (450)803-2207.

50 CAGES DE GESTATION, prix à discuter. (418)253-6046, après 17h, cell.: (418)386-0349, en tout temps.

70 CHARIOTS à fleurs Laurin. Région Mirabel. Appelez après 21h au (450)435-7328.

ABEILLES saines; NUCLEÏS 3 cadres de couvain; JEUNES reines, génétique résistante; bonne gestion sanitaire. Tél.: (819)523-3081, (819)676-7916.

À DÉFAIRE: 19 rouleaux de brochures à clôture de 8, 700 piquets de cèdre de 12"; APPAREIL de contention ayant servi pour wapitis. Téléphone: (819)221-5648.

BANC DE SCIE avec roue d'air; 4 CAGES à veaux; BASSIN à eau pour animaux; FOYER extérieur. (418)865-9521, (418)801-9521.

BENNES à pommes 18 minots, 25\$ chacune, plusieurs en inventaire. (450)258-2789.

CAGES mise bas; CAGES à lait stainless, plancher chauffant; CHARIOTS à moulée; SILOS; 2 MOULANGES 1 sur le 550; ENCLOS pouponnière 5 ans d'usage avec trémières. Après 18h: (450)770-8475, pag: (450)360-8987.

Chaîne d'écurie d'étable Fabrications 2 modèles, mêmes spécifications que idéale ou Houle, s'adaptent à tout écurie existant. Neuves (testées par des ingénieurs), faites d'acier gradué de 1re qualité, directement de l'usine, 9,15\$/pi, palette 2". Clients très satisfaits. Comptant. Granby, 600 Moeller, Parc industriel. Information: (450)372-6459, soir (450)372-8664.

CHAMBRE froide: réfrigérateurs vitrés 1, 2, 3 portes, congélateurs 3 portes vitrées, malaxeurs et pétrins 20, 30, 40, 50, 60 pintes. (514)820-1137.

CHEVROLET Sylverado 1 1/2 cab, 4x4, (2001), 118.000 km; REMORQUE chevaux 2 places, Gooseneck, (2000), vendu ensemble ou séparément. (450)372-9073.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

CHÂINE D'ÉCURIE d'étable Houle, un an d'usage, tourne dans sens des aiguilles d'une montre, montée gauche, prix à discuter. Téléphone: (819)398-7038.

A VENDRE DIVERS

COMPRESSEUR à air Houle pour réservoir d'évacuation de 1.500 gallons, prix: 3.500\$. (819)395-2419.

CONTENANTS DE PLASTIQUE BARILS acier, carton, plastique de différentes grandeurs; CHAUDIÈRES plastique, toute utilité; RESERVOIRS 220 gallons, en plastique. (450)792-3386.

DISTRIBUTION RM, vente de remorques neuves et usagées (métal ou aluminium) détail ou utilitaire, standard ou sur mesure. Téléphone: 1-888-666-1254, (613)674-1283.

ENVIRON 150 barrières pour corral, "Rond Pen", enclos, de légères à extra fortes, bon prix. Y. G. Soudure. (450)539-1443.

ÉQUIPEMENTS 2004: vis sans fin 2,5x145 et moteur; 10 ÉLEVEUSES 31.000 BTU 34,5"; 8 LIGNES d'eau de 30' avec têtes aux 10"; 5 CONTRÔLES Aston TVS-6; 4 VENTILATEURS 16" et (4) 12"; 8 CAPUCHES. Prix à discuter. Téléphone: (450)258-1743.

FAB. FORAND wagons de fermes 4, 6, 8 roues, choix de capacités; BOÎTES dompeuses toute utilisation; BOÎTES pour lance-balles; PLATES-FORMES etc. Brigham. (450)263-3645.

FUMIER À VENDRE. Région Drummondville, téléphone François, jour: (819)336-2711, soir: (819)336-2511.

FUMIER DE LAPINS pur, vendu à la ferme, sac 35 litres 2\$ ou palette de 50 pour transport. (418)475-4450.

GÉNÉRATRICE 25.000 watts, en très bonne condition. Pour information: (450)622-7566.

GÉNÉRATRICE diesel 25 forces, 70 ampères, 25 kva, 5.000\$ négociable. (418)469-3300.

GÉNÉRATRICES DIESEL neuves avec moteur Perkins et Isuzu (Daewoo), 240 ou 600 volts, de 12 kW à 135 kW. (418)837-6722.

IRRIGATION Système à crochets, 2 pompes 4x4, 165 tuyaux 3"x30", 65 tuyaux 4"x30"; 112 GICLEURS avec accessoires; COMPRESSEUR 5 forces; 2 ÉVAPORATEURS de 6 ventilateurs. (450)691-1974.

IRRIGATION USAGÉE: 3", 4", 5", 6", Wade-Rain, Miller, gicleurs, valves, accessoires; POMPE d'irrigation J.D., pour totalité 45 acres. (450)753-3193, (450)898-0637.

MATÉRIEL électrique, moteurs 550 volts de 1/2 h.p. à 60 h.p., démarreurs, contrôle de vitesse, ventilateurs, transmission, etc. Téléphone: (450)377-0906.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

PIQUETS de cèdre de 6'. Dominique au: (418)888-5258.

A VENDRE DIVERS

PIQUETS DE CÈDRE effilés, 4" et moins 1,25\$. 4" et plus, 1,50\$. Carl Côté. (819)394-3072, cellulaire: (819)314-0887.

POLYBOARD, les feuilles de plastique recyclé durables et résistantes. Elles ne pourrissent pas, se travaillent très facilement et se peignent. Le temps des réparations, réparations et du bricolage est arrivé. Nous avons en stock plusieurs milliers de feuilles de différentes épaisseurs et qualités. Escompte de volume. Entrepôt au 777, route 139, St-Théodore-d'Acton. (450)546-3411. Pour informations ou pour connaître la route visitez notre site web: www.clementlariviere.com

POMPE D'IRRIGATION 3" sur p.l.o. avec 8 barres de 50' de tuyau, parfaite condition. (819)440-9836

RAMPE à air de 60' pour système AULARI, 3 ans d'usage, très propre. (450)772-5574, (450)278-5872.

REMORQUE à chevaux 16' goose neck marque Ponderosa, (2000), prix: 6.500\$. (450)439-1563.

REMORQUE L. BROUILLETTE Dépositaire EBV pour aluminium, Corn Pro pour acier. La qualité de notre produit plus notre expertise égalent votre investissement le plus avisé. Comparez la différence. (450)539-1499, fax: (450)539-0899

REMORQUE LEBLANC INC. Dépositaire Jamco et Featherlite. Service après vente unique. Egalons prix de la concurrence avec soumission écrite pour grands et options équilibrées. La qualité c'est payant et durable! Sortie 204 autoroute 20. 1-866-425-4866. site web: remorqueleblanc.com

REMORQUES LA CHEVAUCHÉE VENTE remorques (animaux), plates-formes, dompeurs, VR, 800 unités en inventaire. Magasin de pièces et accessoires VR. (450)375-2203, (877)375-2203 1546, Principale route 112, Granby www.remor

FOIN-GRAIN-PAILLE

ST-HYACINTHE à vendre directement du producteur: balles de foin, 4x4, (rondes), enrôbage individuel; 70 BALLES rondes de foin sec (pas enrôbées), (450)794-2466.

ST-ROBERT, 350 balles rondes enrôbées, 4x4, 1re coupe, 5 juin, 1,200 livres, 60% M.S., 15,9% protéines, 1,40 énergie; 80 BALLES 3e coupe, 50% M.S., 17,5% protéines, 1,48 énergie. (450)782-3845, cell.: (450)730-5668.

VENTE DE FOIN ET PAILLE
Grosses balles carrées enrôbées ou sèches, paille de très belle qualité, livraison partout. Ent. Gardin, (450)792-3334, (450)794-2205.

MACHINES-OUTILLAGE

225 BATTEUSES EN SPÉCIAL
Choix inégalé de batteuses, tables, d'équipements de batteuses, garanties (un an minimum), financement, etc... Prix défiant toute compétition. N.B. Grande variété de pièces... LES ENTREPRISES GREGOIRE, (450)836-4596, (450)836-6589.

RÂTEAU À FOIN H&S



Info:
Origène Gilbert
Tél.: 418 459-3124
Fax: 418 459-3824

MACHINES-OUTILLAGE

2 TRACTEURS Case MX 90C, 1,300 heures, un avec équipement; souffleur à neige P860, XPRO, lame Tétrault Thérberge largeur 8' avec harnais, 50,000\$. Téléphone: (450)658-6397, (514)235-8939, (514)248-4741.

À PATATES: PLANTEUR 2 rangs John Deere; RÉCOLTEUSE Lockwood Mark IV; ANDAINEUSE Lockwood; COUPE PATATES; ENSACHEUR simple; CONVOYEUR d'entrepôt. (450)377-0906.

ARROSEUSE Hardy rampe de 45', comme neuve (5 ans), pompe à membrane. Tél.: (450)264-3312, (450)544-0886.

ARROSEUSE Hardy TR500, 500 gallons, tandem, manuelle, boom 40'. Tél.: (514)592-4154

BROYEUR F&E UML modèle 200, (2001), fonctionne au P.T.O. 1,000 tours, sur tracteur 100 h.p., prix 13,500\$. (514)774-2018.



Excavation P. Huot Inc. Transport
Broyeur sur pelle
Service de broyage d'arbres et travaux agricoles en tout genre.
Tél.: 450 820-2424

MACHINES-OUTILLAGE

ARROSEUSE Vicon 300 gallons; RÂTEAU Kuhn #4101 GTH; FAUCHEUSE Gehl #2340; PRESSE à foin N.H. #168; PLANTEUR à maïs Cyclo #400; REMORQUE à animaux Diamond D, 20'; ROULEAUX émetteurs doubles 18'; ÉLEVATEUR à foin 30'; BATTEUSE J.D. #4400, avec nez #443 et flex #215; FORD RANGER FX4, (2003), 4x4, (819)423-1172, (819)664-3556.

ARROSOIR FMC, 1,000 gallons, rampes 90', hydraulique, peut pulvériser basse et haute pressions, roues tandem, en bon état. (418)862-3922, (418)863-3484.

BATTEUSE Gleaner R6 modifiée avec moteur de 75; TABLE à soja #520 avec air assisté; NEZ à maïs #830. Le tout en bonne condition pour 55,000\$. Luc. (450)758-7761.

BATTEUSE Massey Ferguson #540, table à soja 15' + pick-up, 10,000\$. (514)977-4287.

BOÎTE à grains Pronovost, 300 minots, vis de changement hydraulique pour semoir, prêt à travailler, 3,500\$. Saguenay, (418)812-0250, (418)698-4055.

CONVOYEUR à foin idéal (AU PLAFOND) 120' avec gear box; FILEUR à foin rotatif #3500, Borello, (450)427-2268.

Le choix no 1 pour l'usagé au Québec
www.agritex.ca

MACHINES-OUTILLAGE

BULLDOZER J.D. #2010, 4 cylindres diesel, loader avec pépère arrière, chaîne strobet roues avant, rouleau, traction neuve, bakco 24", en bonne condition, 9,500\$ discutable. (450)565-7673.

CHOPPER N.H. #36; FANEUR à foin M.F. Tél.: (450)652-9132, cell.: (514)898-0992.

COFFRE à engrais de planteur White avec extension, était installé sur sarclur 8 rangs, servi 3 ans, très propre avec vis de chargement horizontale et kit d'installation, 2,000\$. (450)452-4646.

DÉBARDEURS sur chenilles Forcat, 2000, neufs et usagés; CHARGEUSE à bois et remorque. Téléphone: (819)537-6753.

ENROBEUSE Anderson RB 9000 neuve, balles rondes et carrées. (418)459-6986.

ÉPANDÉUR à fumier J.D. pour chevaux, propre; BUCKET pour tracteur robuste, 5x2'. (450)263-5309.

ÉPANDÉUR d'engrais de 5 tonnes, très propre; VOITURE à grains; ÉPANDÉUR à fumier N.H. sur le côté; CHARRUE 4 raies semi-portée International, Marcol. (450)547-8662

ÉPANDÉUR latéral J.D. modèle #876, pneus ballons, excellent état; SEMOIR Brillion 10'; BOÎTE ensilage N.H. #716. (819)475-7728.

FANEUR à foin Kuhn #GF5001TH; SILO à moulin à gravité 8 tonnes; 3 HUCHES à veaux rondes; BULK TANK Surge 1,000 gallons stainless, sortie 2'; COMPRESSEURS Surge 3 forces. (450)258-4490.

FANEUR Fella TH520, en très bon état, doigts neufs, prix: 1,700\$. Téléphone: (450)549-2148.

MACHINES-OUTILLAGE

EQUIPEMENT MARAÎCHER: LA-VEUSE à légumes, carottes, betteraves, panais, etc.; TABLE de triage vitesse variable électrique avec courroie en dessous évacuation déchets à l'extérieur; VRILLE Northern 12"x21"; TRAILER dompneur sur côté; DOMPEUR de boîtes Oscar Hill Sons; CONVOYEUR chargement latéral contrôle électrique; GRADATEUR à betteraves 5 classes; IRRIGATION: POMPE moteur Chrysler ind. 5", très bon état; POMPE Yale 4" prise de force; TUYAUX 5", 4", 3", 42 gicteurs avec accessoires complets, coudes, etc. + 2 valves 5"; REMORQUE pour transport de tuyaux. RÉFRIGÉRATION: TEMP-CON extérieur sur 230 volts, Copelamatic avec 2 évaporateurs int. à 4 ventilateurs; NIVELEUSE 10' Home Made très robuste; TRACTEUR 80 h.p.; 2 TIREUSES de rangs à 4 rangs; 2 SEMOIRS Planet JR à 4 rangs; ARROSEUSE John Beam 10 gallons M; RÉSERVOIR stainless 300 gallons; RÉCOLTEUSE à carottes DeWull; RÉCOLTEUSE à carottes Scott-Viner; RÉSERVOIR à l'huile 1,000 gallons avec support; 3 RÉMORQUES robustes fond en fer; TRACTEUR Farmall Inter #404 avec équipement complet 4 rangs, rouleaux, grattes à betteraves, coffres à engrais; TRACTEUR qui peut-être pour collectionneur, très bon état; FORD 4000 Select-O-Speed, très bon état (1967); MASSEY #165, (1973); MASSEY #245 (1978); FORD #8700, (1979); ÉPANDÉUR d'engrais Vicon; VIBROCOLTEUR Vicon 13" avec rouleau émetteur; 4 SEMOIRS de précision Mark II; 80 BOÎTES à légumes 42"x42". (450)435-7717, (450)435-2778.

MACHINES-OUTILLAGE

EQUIPEMENTS AGRICOLES à vendre: herse à disques, presse à foin, rouleau, épandeur à fumier, prix à discuter. (418)359-2638, le soir.

Équipements M.Touchette SEMOIRS
J.D. #450, #455, 25', 30'; aussi no-till #750, #1560, #1590, 15', 20'; CASE IH #5400, 15', 20' avec ou sans cart Yetter ou Case IH; GREAT PLAINS 15', 20', avec ou sans CPH no-till.

BATTEUSES
choix de batteuses et accessoires de toutes marques.

PIÈCES DE BATTEUSES
neuves, usagées, kits de 4RM, hache-paille, moteurs, pompes hyd., transmissions etc...
GRAND CHOIX: semoirs, vibros, herse à disques, rouleaux, picoteuses, sarclurs, chisels, sous-soles, boîtes à grains, grain car.
ENEZ NOUS VOIR!
Sortie 39 autoroute 15
16265, Montée Guénette, Mirabel
Téléphone: (450)438-4233
Cellulaire: (514)977-9956

FAUCHEUSE à disques Kverneland #2024 neuve, a fauché 20 acres seulement; RÂTEAU rotatif N.H. #254. (819)289-2633.

FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSE Ford #536 (New Idea); RÂTEAU N.H. #256; SEMOIR à maïs Inter 4 rangs, roues doubles 16,9x30, 18,4x38. (450)798-2447.

FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSE Haybine #479 N.H., 2,500\$; SEMOIR à céréales et petites graines sur pneus, Case, 13 disques, 500\$. Demandez Jacques: (418)873-2024.

MACHINES-OUTILLAGE

FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSE N.H. #1495, automobile, diesel, hydrostatique, un seul propriétaire, a toujours été remisée, prix: 6,900\$. (450)798-2182.

FAUCHEUSE J.D. #945, (2000); TRACTEUR articulé Case IH #9350, (1997), 4,025 heures, relevage hydraulique, 4 doubles valves, bons pneus. (819)728-2194.

FAUCHEUSE N.H. #411 à disques, 9'9", A-1. (819)285-2460.

FAUCHEUSE N.H. #415, (1997); RÂTEAU Kuhn #4501, (1996); PRESSE Claas Rotocut #250, (2001). (418)889-9613.

FAUCHEUSE N.H. #479; RÂTEAU à foin N.H. #256; FANEUR Kuhn largeur 12'. Le tout prêt à travailler. (450)839-2932.

FAUCHEUSE rotative New Holland #411, très bonne condition. Téléphone: (450)885-2184.

FOURRAGÈRE #881 Case, nez maïs 2' rangs, pick-up foin; FAUCHEUSE Kuhn rotative, 13' #FC350 RG; SARCLEUR bidon de 6 rangs. Téléphone: (450)258-4490.

FOURRAGÈRE automotrice J.D. #6710 (1995), 4x4, A-1; 2 BOÎTES à grains (8 tonnes); FANEUR à foin 6 toupies; REMORQUE à animaux 12'; PULVERISATEUR Hardy 24', 88 gallons; VOITURE à lait Normand 18' en métal. (819)849-2174.

FOURRAGÈRE Automotrice John Deere 5830, 4RM, rouleau; FAUCHEUSE 13' Kverneland 4040C; LOGETTE à vache. (819)336-3399.

HACHE-FOIN à balles rondes complet, comme neuf. (450)793-4831.

Dans tous les cantons... Tarifs exclusifs pour les membres de l'UPA 6.20\$ Qui disent en souriant: J'en ai pour mon argent. 20 mots et moins Une annonce par semaine

BAS-SAINT-LAURENT

À VENDRE: VACHES et taures Holstein pur sang, contrôle officiel, classifiées, moyenne 10,000 kilos, très bon CCS. (418)775-7669.

TRACTEUR Inter #786, 2RM, cab.; ROULEUSE à foin Claas; FAUCHEUSE Hesston #1150, 12'. Téléphone: (418)963-7078.

BEAUVILLE

À VENDRE: BALLES RONDES de foin 4' x 4,5', bonne qualité, année 2005. Téléphone: (418)464-2787 ou (418)464-2786.

ENROBEUSE Anderson RB 9000 neuve, balles rondes et carrées. (418)459-6986.

ÉVAPORATEUR Darveau 5' x 14' à l'huile, comme neuf avec injecteur d'air. (418)427-2485.

PÉPINE, attache 3 points, va sur Oliver #1370, pompe indépendante, 2,500\$. (418)459-6986.

PRESSE à balles carrées J.D. #336, très bonne condition; BOLS à vache usagés. Information: (418)427-2564

PRESSE à foin M.F. #224 avec lance-balles #212 à l'huile, parfaite condition; 3 WAGONS lance-balles 6 roues, Normand. (418)484-2399.

RECEVEUR de fumier solide, A St-Théophile, de soir (418)597-3068.

CENTRE-DU-QUÉBEC

500 BALLES DE FOIN, semi sec, 4x5, 1re et 2e coupe, très belle qualité, luzerne, trèfle, mil, 25\$/balle. (418)596-2755.

BALANCE électronique Gallagher, 1,800\$; CONVOYEUR à courroie 18"x10' Agrimetel, 800\$. Téléphone: (819)858-2527.

BALLES foin sec, 15\$/ch.; BALLES foin humide, 20\$/ch.; ENSILEUSE N.H. #718 avec nez maïs et foin, 1,300\$. (819)287-5983

BLUE DECK "home made" 8,000\$; POMPE à fumier Houle sur roues pour lagune, 6,500\$; FANEUR N.H. #169, 6 toupies, 2,500\$; BROYEUR McKee, 1,000 tours p.t.o., 3,000\$. (819)382-2219.

CENTRE-DU-QUÉBEC

ENROBEUSE Pronovost silabite P6302, automobile, crampage, "jack" hydraulique, moteur Honda avec démarreur, enrôbe les balles rondes de 48" à 66" et balles carrées, pas de forfait, comme neuve (2002); 13,500\$. (450)784-0355.

EQUIPEMENT complet pour récolter les haricots: batteuse Bidwell #44, avec coupe-haricots 6 rangs, andaineuse 4 rangs, en parfaite condition. (819)293-5324, (819)699-1456.

EQUIPEMENT de moutons à vendre: fourchon à fumier de marque Cotech, largeur 6' avec grappins pour tracteur ou Bob Cat, 1,500\$. (819)364-5252.

FANEUR Deutz-Fahr KH500, 17', excellente condition, 1,500\$. Téléphone: (819)336-4870.

FERME de veaux de grains, 359 veaux par année, 92 acres de terre, 50 en culture, 195,000\$. Téléphone: (819)336-3087.

FORD F-150 (1999) king cab, 4x4, automatique, over drive; EQUIPEMENTS AGRICOLES: laveuse pression, vibro, charrue, épandeur #679, faucheuse. (819)289-2633.

NIVELEUSE Solo 32' avec attache; SARCLEUR Case Inter #1830 avec boîte engrais Sigma; TRAILER dompneur 10 roues. (450)564-2558.

PRESSE à balles rondes John Deere #335, (1996), kit à ensilage, bonne condition, très propre. Prix: 9,300\$. Tél.: (819)394-2147.

PRESSE à balles rondes New Holland #848, flet, ordinateur; BATTEUSE Gleaner L-2, 3 tables. (819)263-2619.

PRIX RÉVISÉS: SEMOIR Monosem 4 rangs, boîtes engrais, 2 sets de disques 4,050\$; FAUCHEUSE N.H. #461, 750\$; PATATES: Planteur John Deere 2 rangs, boîtes rehausées 1,500\$; CRIBLE Lockwood 24", 800\$; BROSSEUSE courroie 12", 8 rouleaux, moteur neuf, 1,100\$; FOIN 75 balles rondes 4x5 enrôbées, 28\$ chacune; DIVERS articles. (819)474-6636.

TRACTEUR J.D. #2130, chargeur, roues doubles; BALLES rondes 4x5; TONDEUSE gazon 5'; SECHOIR et convoyeur à foin. (819)397-5619.

CENTRE-DU-QUÉBEC

ST-PIERRE-BAPTISTE: ferme 250 acres cultivées, drainées, terre planche, grange-étable 35'x145', bâtiment neuf 68'x200', hangar 40'x100', 30 acres boisées, maison. Téléphone: (418)453-2836.

CÔTE-DU-SUD

FOIN À VENDRE: 15\$/balle, 4x4; BALLES RONDES enrôbées individuellement; BALLES RONDES sèches entreposées. (418)356-3018, (418)356-7120.

ESTRIE

ARROSEUSE Hardi pour framboises ou verger, 400 litres, pompe à membrane faite au complet ainsi que les valves, 1,500\$. Téléphone: (819)837-2126.

COATICOOK: TERRE à vendre, 320 acres, bâtisses rénovées, + construction neuve, Jacqueline Grenier: (819)849-7090.

DÉSHÉBEREUR haute précision RD2 (sarclur renchasseur), tout hydraulique, idéal pour maraîcher ou autres. (819)878-3523.

FOIN, paille, première qualité pour vaches laitières et chevaux, à vendre, grosses balles carrées sèches, sans pluie. Tél.: (819)336-5447, (819)314-6223.

PRESSE à foin J.D. #348, (2005), roues tandem, très bonne condition, 25,000\$. (819)888-2498.

LANAUDIÈRE

FOIN balles rondes 4x4, protéines 14% à 20%; PAILLE et MAÏS humide. Résidence: (450)753-3239, cellulaire: (450)917-3239.

FOIN sec, très bonne qualité de 1re et 2e coupe pour chevaux, vaches, moutons, balles carrées de 50 livres. (450)831-2426.

POMPE Houle 12": 12 CAGES de maternité; GRATTES Godro complètes pour cages; SILO Fort Metal 8 tonnes. Téléphone, repas ou soirée: (450)439-2081.

SEMOIR à maïs John Deere #7200, 8 rangs avec monteur, gros coffre d'engrais, vis de remplissage, en bon état. (450)588-3551. Téléphone: (450)588-7652.

LANAUDIÈRE

VIBROCOLTEUR Vicon 33 dents, largeur 12"; SILO à moulin Fort Metal, capacité 8 tonnes avec vis de 4" pour déchargement; 2 VOITURES à grains: 225 minots Turnco, 275 minots Unverferth; TRACTEUR Ford #5000, (1986), sortie d'huile. Tout en très bon ordre. (418)471-8873.

LOTBINIÈRE-MÉGANTIC

ÉPANDÉUR à fumier N.H. #680, très bon état; 2 FANS à foin; VOITURE pour lance-balles 20' Roberge en acier. Tél.: (418)728-4925.

FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSE N.H. #499, 12', pôle central, pompe sur le P.T.O., 1,800\$; FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSE N.H. #467, 7', 250\$; RÂTEAU fileur Hesston #3900, 250\$; SOUFFLEUR à neige 96', 500\$. (418)554-2835.

FERMETTE idéale écurie ou autre, maison ancestrale, bois, électricité, grange, étable, foin, équipement, garage, 27 arpents drainés. Téléphone: (418)796-2242

FOIN à vendre petites balles carrées 2e coupe 45 livres, 1re qualité, environ 2,400 balles. (819)287-0019.

PRESSE à balles rondes John Deere modèle #446 (2001), joint double + "clutch" de sécurité, en très bon état. (819)365-4598.

ST-PIERRE BAPTISTE: fermette 57 acres en culture, 123 acres en bois écés, grands bâtiments, maison. Beau site pour la chasse. (819)365-4478.

MAURICIE

BALLES RONDES 4', foin sec, excellente qualité, 1re coupe, aucune pluie, entreposées, BON PRIX; FOIN sec, petites balles. Ferme Duham. (819)538-4984.

BALLES rondes humides, 1re et 2e coupe. Petites balles carrées 1re et 2e coupe, excellent pour chevaux. Possibilité de transport. Ste-Thécle. (418)289-2179.

SILO à grains, 50 tonnes Victoria plus rouleau + 2 vis et moteur; BASSIN stainless 2 compartiments, laveuse; CANOPE tracteur. Téléphone: (418)362-2290.

MAURICIE

TRANSMISSION d'écureur idéal; PRESSE à foin M.F. #124 avec lance-balles hydraulique; SECHOIR à maïs 15 tonnes; PAILLE petites balles. (418)365-5677

OUTAOUAIS-LAURENTIDES

BULK TANK DeLaval 600 gallons, unité de réfrigération AG166, lavage automatique. Tél.: (450)258-4333, (514)754-4333.

RIVE-NORD

À VENDRE: 60 vaches à boeuf, croisées, SM-Angus, SM-Herford, CH, SM-CH, garanties gestantes, vaccinées, vermifugées. Livraison possible. (418)877-8232, cell.: (418)569-9451.

FOURRAGÈRE New Holland #782, pick-up à foin et nez à maïs, (418) 339-2444.

SILO à grains conique environ 60 tonnes avec vis flexible 3" complète; 2 VENTILATEURS 48" pour ventilation tunnel, neufs, jamais installés avec boîte de contrôle; 10 FERMES (trusts) de toit en bois, 40'x8'; PETITE sabieuse 9'x4' pourrait servir pour épandage de chaux dans les vergers. (418)878-2351.

SAGUENAY-LAC-SAINT-JEAN

25 ACRES luzerne et 16 acres trèfle, pour 2 coupes, possibilité de fauchage. (418)344-4615.

ÉPANDÉUR à fumier semi-liquide, Gehl #322, avec pneus ballons; 2 WAGONS New Holland 20' ch. Téléphone: (418)544-2463.

FERME porcine et céréalière, 500 acres de terre en culture, engraissement 2,000 places, construction 2001, contrat d'élevage renouvelable avec intégrateur. Machinerie et maison comprises. Pour information: (418)274-6230 ou (418)671-3604.

SAINT-HYACINTHE

ENSILAGE maïs avec amoniaque, 10,5% protéines. (450)296-4680.

FANEUR Gallré 17', en parfaite condition. (450)792-2499.

PICOTEUSE Case 16', peu utilisée. Téléphone: (450)774-0179.

SAINT-HYACINTHE

FAUCHEUSE Kverneland 2003, 13', pôle central, bonne condition, prix \$21,500. Téléphone: (450)357-6323.

FAUCHEUSE New Idea, largeur 12'; FANEUR Kuhn, largeur 24'; 6 toupies; PRESSE M.F. #228 avec lance-balles #212; AVOINE pour mouleuse. (450)658-2487.

FOIN à vendre: petites balles carrées 1re coupe avec luzerne et mil, livraison disponible. (450)278-3387.

FOIN sec grosses balles rondes de 1re coupe; SEMOIR à maïs J.D. 4 rangs; SOUFFLEUR d'ensilage N.H. #27; VOITURE à choppage (mangeoire) longueur 18'; ÉPANDÉUR d'engrais chimique sur 3 points. (450)791-2425.

FOURRAGÈRE N.H. #900 Alert M&L avec pick-up à foin et nez à maïs; FAUCHEUSE N.H. #1411; BOÎTE Dion 18'; PRESSE axiale Hesston #4570. Téléphone: (450)568-6738.

RECHERCHE bâtiment à vendre pour élevage avec fosse liquide. Téléphone: (450)791-2013.

SARCLEUR à maïs McKee 6 rangs rétractables plus soleils. Téléphone: (450)223-4269.

SARCLEUR lourd maïs Case #1840, 6 rangs, kit engrais liquide 8,000\$; CHISEL White #445, 7 pales, 7,000\$. (514)821-4137.

SYSTÈME D'IRRIGATION: 30 tuyaux 4"x30", 80 tuyaux 3"x30

MACHINES-OUTILLAGE

FOURRAGERE J.D. #3950 avec nez à foin et nez à maïs. (450)293-6585.

FOURRAGERE J.D. #3970, (1998) avec nez à foin 7', nez à maïs 3 rangs. A-1. SPECIAL 18.000\$. FOIN SEC 1re et 2e coupe, en grosses balles carrées enrobées, SPECIAL 20\$/balle. (418)253-5807, cell.: (418)387-0692.

FOURRAGERES J.D. et CLAAS Plusieurs automotrices John Deere en stock: #5830, #5730, #5820, #5710, #6910, #6750, #6850, #5440 à venir Claas série 600 et 800; En inventaire plusieurs: pick-up à foin de 7 à 15', nez à maïs 3, 4, 6 rangs, nez Kempers 4 rangs et 6 rangs. Voir photos et détails: www.patrickzanzen.com (613)675-2347, (613)678-1526.

GÉNÉRATRICE 80 KW, TRACTEUR Case #1570, peut être vendu séparément. Tél.: (450)796-3520.

GÉNÉRATRICE avec roues, sur P.T.O., 18.000 watts, excellente condition, prix: 2.000\$. Saguenay, (418)812-0250, (418)698-4055.

GRAND SPECIAL VIS à grains neufs, inventaire 2005: VIS à GRAINS usagés, très propres, 8'x6'1", 10'x6'1", 13'x6'1". (450)478-0957, 1-888-891-0957.

HERSE à disques Case Inter 92 disques, 20" aux 7 1/2", comme neuve. (450)691-2376, (514)944-0920.

HERSE à ROULETTES M.F. 44 disques, semi-portée; RATEAU double N.H. modèle 216; POMPE à fumier Bodco. (819)269-3727.

JOCÉLYN CARBONNEAU et Filles Inc., UNILoader J.D. 250, 2000, 16.500\$; PÉPINE Case 580SM, 2003, 4x4, extension, air climatisé; PÉPINE Case 580SL, 4x4, extension; PÉPINE Case 680K, 8x6, 2x4, extension; PÉPINE John Deere 410C, 4x4, extension; PÉPINE J.D. 310SG, 2002, extension 4x4; PÉPINE Case 580K, 1988, 4x4, extension; BULLDOZER Case 450C et Bull John Deere 450C; TRACTEUR Kubota BX 1500, 4x4; TRACTEUR COMPACT J.D. L4300, 2000, 4x4, 33 hp., LOADER à BACKCOE. www.equipelq.com (819)535-5194.

MACHINERIE À VENDRE TRACTEUR Case MX 100, 2RM, cabine, (1999), 3.350 heures, 32.000\$; SEMOIR Great Plain 1006NT, semis directs, (2004), 300 acres de semences, 19.500\$; CITERNE à Lister Bodco, 3.400 gallons avec rampe, 19.500\$; Faucheuse Kuhn FC 302C, (1999), 8.500\$; FANEUSE Kvernland #182, 2.000\$; CHARRUE Kvernland 3 versoirs, 2.000\$; ROUES DOUBLES T-rail 18.4x38, 1.800\$; 2 VOITURES 20' et 24' avec ridelles, 2.000\$ et 2.500\$; HERSE à disques Inter, 44 roulettes, 1.000\$; HERSE à pâturage, 15', 500\$. (418)486-2397.

MACHINERIE YVON ET CLAUDE VINCENT INC. Toute sorte de machineries agricoles usagées, très gros inventaire. Faut voir! 1305 Route 122, Saint-Edmond-de-Granby, (819)395-4624, (819)395-5142.

MARAIÇHER ou PÉPINIÈRE PULVÉRISATEUR pneumatique à canon hydraulique, 800 litres de maque KWH, sur 3 points, avec contrôle électrique; PNEUS 18.4x38 Goodyear, radiés avec jantes. Tél.: (450)623-4894, (514)838-8955.

MARAIÇHER UNI-SYSTEM New Idea #709 hydrostatique, 4 RM, idéal pour récolteuse. (450)796-1313, (450)223-4134.

MOISSONNEUSE-BATTEUSE J.D. 9650STS, (2000), table à grains 930F, (2000), nez à maïs Gerhingoff 8 rangs, (2002); 3 BOITES à grains 10 tonnes et 14 tonnes; GRAIN CART Demco 650, (2004); VIS à grains Westfield 10'x6'1", (2005); SÉCHOIR à maïs GSI 400A12LC. (819)423-5331.

MOISSONNEUSES-BATTEUSES "NOTRE SPÉCIALITÉ" On offre beaucoup plus... Comparez! - Entreprise d'entretien spécialisée - Plus de 20 professionnels qualifiés - Conseiller neutre (pas d'agence) - Ajustement aux champs et garantie - Nous répondons à tous vos besoins - Impressionnant choix de qualité - Toute marque, modèle disponible - Options: 4x4, monte(r)s, roues doubles, faux de bout à canola, etc. Nous sommes uniques au Québec "Prenez rendez-vous! Venez voir!" LAVOIE ÉQUIP. AGRICOLE INC. Tél.: (418)247-3773, (418)247-5955 www.lavoieequipement.com

MOULIN À FAUCHER Massey Ferguson à courroie, prix: 750\$; COUVEUSE 300 oeufs, automatique, prix: 450\$. Tél.: (819)843-1777.

NIVELEUSE Solo 32' avec attache; SARCLEUR Case Inter #1830 avec boîte engrais Sigma; TRAILER dompeur 10 roues. (450)564-2558.

PEIGNES DE DÉSHÉBAGE Mécanique (biologique), neufs, fabriqués à Granby, prix exemple: 5', 1.300\$, 23', 4.900\$, 33', 6.900\$. Produits RFC, 600 Molier, Parc Industriel, Granby. (450)372-6459, soir: (450)372-8664.

PÉPINE, attache 3 points, va sur Oliver #1370, pompe indépendante, 2.600\$. (418)459-6986.

PLANTEUR à maïs Case Inter #900, 8 rangs, kit de transport, boîte d'insécticide, installation pour démarreur liquide, 10.000\$. (819)697-5360, (819)296-2176.

PLANTEUR J.D. 4 rangs, #1240, très propre, 1.000\$; TRACTEUR à gazon Ford #25, 2.500\$; ENROBEUSE Kvernland avec chargeur automatique, 12.500\$. Téléphone: (819)697-7868.

PRESSE à foin International #57 à broches; RATEAU International #35; FANEUSE Kuhn 4 toupies; FAUCHEUSE Hesston #10; WAGON 8x20; TERRE À VENDRE 120 arpents drainés. (450)764-3133.

MACHINES-OUTILLAGE

POMMES DE TERRE ARRACHEUSES Grimme: GZ1700, GB1700, DL1700, DL1500, 1500, (1985), Lockwood Mark VI et Marquette; BOITES à courroie, 20' et 24', 16' et 26' à crochets; COUPEUSE Better Built; LIFT Daoust 5.000 livres, pneumatique, (virole); REN-CHAUSSEUR 2 rangs et 4 rangs; BOITES à légumes; TABLE d'inspection; RÉSERVE; CLASSEUR 4'; NIVELEUSE 14'; PLUSIEURS TRACTEURS J.D. (450)649-7525.

POMMES DE TERRE CONVOYEUR pour semence, 6.000\$; COUPEUSE à patates Wetzel, 750\$; BOITE Lockwood 22' à courroie, 19.800\$; BOITES à patates en vrac 14', 18', 20'; CAMION 10 roues (inspecté) avec boîte à patates en vrac 22', 12.500\$; CONVOYEUR télescopique pour chargement van, 12.000\$; SARCLEUR-RENCHAUSSEUR: Harrison 4 rangs, 7.000\$; RENCHAUSSEUR Gehl 4 rangs, 3.500\$; SARCLEUR Kvernland 4 rangs, 3.500\$; 1.000 BOITES de bois franc, 48"x44"x36"; 3 TRACTEURS J.D. #7410, 62.000\$ chacun; TRACTEUR J.D. #7520, 92.000\$. Téléphone: (450)649-0710.

PRESSE à balles carrées M.F. #228, 1.000\$; 3 WAGONS Roberge 20' (comme neuve, 3.000\$, très bonne condition, 2.500\$), (tandem, acheté neuf, 5.200\$ pour 3.800\$); PRESSE à balles rondes N.H. #644 (spécial ensilage), 16.000\$; FAUCHEUSE à disques et liéau "ELHO" (acheté neuf, 20.000\$ pour 15.000\$); FANEUR N.H. 4 roues, largeur 17', (acheté neuf, valeur 6.700\$ pour 5.500\$); RATEAU hydraulique 3 roues New Idea #4161 (valeur 5.000\$ pour 3.000\$); EPANDEUR à fumier M.F. excellente condition, 2.500\$; MONTE-BALLES 40' (5 sections) avec moteur neuf, 500\$; TRACTEUR M.F. #385, 2 roues, 1.600 heures, série D09352, 20.000\$; RATEAU soleil, 4 roulettes, très bonne condition, 500\$. Entretien régulier. (506)826-2802.

PRESSE à balles rondes J.D. #435, (1999), balles jusqu'à 6', moniteur, kit de filets, très propre. Téléphone: (514)444-0069.

PRESSE à balles rondes M.F. #822, roues doubles, roues "soleil" pour ramassage, boîte de contrôle. (418)872-7222, (418)570-2391.

PRESSE à foin, balles rondes Claas Rolland #46. (418)382-3126.

PRESSE à foin N.H. #BB940 (2003), équipements standards, hôteleur et graisseur automatique, tandem, 12.100 balles, A-1; TRACTEUR N.H. #T5115A (2005), cabine de luxe, Super Steer, loader 3 fonctions, 500 heures, pneus 18.4x38, 140 P.T.O., 4x4; EQUIPEMENTS ensilage, autres. (819)563-5460, (819)574-0548.

PRESSE à grosses balles rectangulaires Hession #4755, 3x3x8, mécanique A-1, toujours remisee. (450)247-0143.

PRESSE foin M.H. #224, lance-balles #212 à l'huile, 5.500\$; PRESSE à balles rondes Deutz Atlas 2.50 à rouleau, 5.000\$. (450)588-5465.

PIÈCES AGRICOLES Neufes, reconditionnées et usagées, d'origine ou de remplacement, toutes marques et modèles, au meilleur prix. Informez-vous! LAVOIE ÉQUIP. AGRICOLE INC. (418)247-3773, (418)247-5955 www.lavoieequipement.com

PULVÉRISATEUR Gregson 750 gallons incluant rampes hydrauliques 60', roues tandem largeur ajustable, marqueurs à mousse, kit Pré-mix avec nettoyeur de récipient, mitrailleur Raven 6 sections, réservoir à eau propre chargement par le dessus; REMORQUE basculante 31', 3 essieux, toile blanche, porte à grains, bons pneus. Richard: (450)754-3824, (450)803-0750.

RÉCOLTEUSE à brocoli North 50, 9.650\$; TOURNE BOITE 1.500\$; 200 BOITES à légumes en bois 42x42x40, 20\$ chacune. Christian: (450)803-4282 jour, (450)756-0203, soir.

RÉCOLTEUSE à carottes (Simon) très bonne condition, 5.000\$ négociable; GÉNÉRATRICE (Generac) 20.000 à 40.000 watts, 2.500\$; Massey Ferguson #35 à gaz, 3.000\$; CHARRUE 3 raies, 300\$. Cause de vente: retraite. Téléphone: (450)454-9578, (514)234-2810.

RÉCOLTEUSE à oignons automotrice, hydro, cabine, 16 rouleaux, réserve déchets, moteur diesel 401' cube, comme neuve; CHARRUE Fiskars hyd., 3 versoirs, propre. (450)347-7737.

ROBOT Rovibec à moulée 5 compartiments avec DAP et robot à balles rondes simple ou double avec automate programmable. Téléphone: (819)233-2612.

ROTO-PRESS ENSACHEUSE pour boudins d'ensilage de marque Roto-Press, 10' de diamètre, prix: 22.000\$. Téléphone: (418)779-2560.

ROUES DOUBLES 20.8x42 sur essieux: pour John Deere et 1 pour Ford N.H. Plusieurs autres modèles disponibles; ROUES 13.6x48 pour culture et rangs. Information: (450)784-2486, avant 9h (matin) 7 jours/7.

ROUES DOUBLES (2) Firestone, radial, 14.9R46 avec jantes et attaches à crochets, 1.600\$. Téléphone: (514)968-1853.

ROULANT TRACTEURS: N.H. #8160, état neuf, 900 heures; Jaguar Same, 110 h.p.; Case #1210; CHARRUE Overum 4 versoirs; PRESSE N.H. #310, excellent état. (418)329-3080.

ROULEAU Brillion 13' avec roues de transport, 3.000\$; SOUEUSE fonctionnant avec p.t.o., 500\$. Téléphone: (418)248-1040.

MACHINES-OUTILLAGE

ROULEAU émolteur Brillion 14', sans roue de transport; RATEAU à roues Degelman 14', bon ordre; ARROSEUSE Hardy 500 gallons, rampe 45', hydraulique, flottante. (450)444-4724, (514)805-0090.

SARCLEUR 6 ou 8 rangs Westco; CHARRUE 3 versoirs Overum; ARROSEUSE White 500 gallons, rampe 42'. Téléphone: (819)293-5230, (819)293-7182.

SARCLEUR Case Inter 8 rangs repliables, tôles de protection, roues guides, 3 dents Vibra Shank par rang, comme neuf, moins de 2.000 acres, 9.800\$. (450)771-1806.

SARCLEUR lourd Sukup #9400, 8 rangs, repliable, tôles de protection, système auto-guide. Téléphone: (450)674-6575.

SARCLEUR maïs 4 rangs Alloway, roues profondes, tunnel protecteur; SOUFFLEUR à neige McKee 86", 2 vis, 2 cylindres, SPECIAL 850\$. (450)785-2884.

SCIERIE MOBILE GILBERT INC CENTRE D'ÉQUIPEMENT FORESTIER Scieries 120-25-30 HP, Honda/Kohler, base soudée, prête à scier. Délivrance, référence Resaw. Tracteurs, chargeurs, treuils forestiers, treuils Cabestan, gabarit à bardau et produits NovaJack. ABITIBI: (819)768-2804. ESTRIE: (450)263-6403. GASPE: (418)385-4990. LAURENTIDES: (450)889-7891. OUTAOUAIS: (819)427-5383. QUÉBEC: (418)871-2248. RIVIÈRE-DU-LOUP: (418)492-3632. SAG.-LAC-ST-JEAN: (418)548-7280. AMQUI: (418)713-5212. CÔTE-NORD: (418)231-1147. 2485, boul. Hamel, suite 170 Québec, G1P 2H9 www.championssawmill.com

SCIERIES MOBILES 3,495\$ Lumber Mate 2000 & Lumber Lite 24, Norwood Industries; fabricant de débuseuses, délignieuses, équipement forestier, accessoires VTT. Renseignements GRATUITS. www.scieriesnorwood.ca Tél.: 1-800-408-9995, poste 184.

SÉCHOIR à grain, P.T.O. #8770, batch de 17 tm, M.O. et électrique, comme neuf. Téléphone: (819)377-6893.

SÉCHOIR à maïs batcheux, usagé Farmtan, automatique, AB-12B, 2,5 tonnes/heure, 4.000\$; SYSTÈME D'IRRIGATION Bauer Rain Star Reel, moteur 5 forces, 88 tuyaux de 4"x30", wagon, pompe à pression, canon, 6.000\$. (613)524-2213.

SÉCHOIR batcheux P.T.O., vis centre neuve, toujours été abrité, parfaite condition, 4.500\$. (450)743-6687, (450)880-2059.

SÉCHOIRS à grains neufs et usagés; SECHOIRS batcheux usagés GT580 et GT780; SECHOIR Farmtan CFS4A10, usagé 10 ans. (450)478-0957, 1-888-891-0957.

SEMOIR à soya 30", boîte Aulari, unité Great Plains us 15", prix 20.000\$. Téléphone: (450)583-3171, (514)977-3171.

SEMOIR Case Inter cyclo 955, 3 points avec baril à maïs et baril à soja. Demandez David Proulx: (819)293-2001, cell.: (819)696-8264.

SEMOIR Inter #5100; HERSE M.F. 32 disques; MONTE-BALLES Hession; PRESSE N.H. #273; TRACTEUR Ford #5610; TRACTEUR Major #1960; LACTODOU Boumatic. (819)336-5553.

SEMOIR John Deere #7000, 6 rangs, équipé, prix: 7.800\$. (514)829-6077.

SEMOIR press-dirt Inter #620, 24 disques aux 6", boîte à mil (pas d'engrais); ARROSEUSE Hardy 400 litres, 3 points, 25' large; 2 ROUES DOUBLES T-Rail 18.4x30. Très bonne condition. (450)659-5763.

SOUFFLEUR à ensilage John Deere #100 en bonne condition, 400\$. (450)517-3828.

SOUFFLEUR à ensilage New Holland F62B, 1 silo de rempli, comme neuf. Contactez le (418)860-8787 et laissez message.

SYSTÈME IRRIGATION 6", stations et canons Mercury; RÉCOLTEUSE à brocoli avec voitures. Téléphone: (450)898-6954.

TAILLEUSE à gazon pour tourbe en rouleau, Ford #3600, avec top complet, excellente condition, prix de démarrage Saguenay, (418)812-0250, (418)698-4055.

TOUR à métal Prestige neuf 14"x40", tout équipé, 220 volts, 4.300\$. Michel, tél.: (514)726-2636.

TRACTEUR Allis Chalmers #6080, 4RM, 80 h.p., cabine Allis, (1984), 4000\$, "bumper", 5401,000, 2 sorties d'huile, SPECIAL 9.000\$. (450)785-2884.

TRACTEUR Belarus #500, 65 h.p., P.T.O. avec GÉNÉRATRICE 6.500 watts, 3.500\$; 3 VENTILATEURS de plancher 42", 36", 125\$ chacun; REMORQUE 14', 2 essieux, très solide, 2.500\$. (450)470-1998.

TRACTEUR Belarus modèle 520, (1976), 4x4, cabine, pelle à neige, 3.500\$; SOUFFLEUSE 600\$; Pickup GMC (1977), 4x4, pompe, gratter à neige, 2.800\$. (514)651-4343.

TRACTEUR Case #1370, cabine, 150 h.p., (1977), blocage différentiel, pneus radiaux Galaxi 20.8x38, mécanique A-1, SPECIAL: 9.500\$. (450)785-2884.

TRACTEUR Case IH JX1075C (2006) cabine, air, 4x4, 40 km, 40 heures, loader Hardy 70XTrem; SOUFFLEUR P86 Pronovost 20 heures travail, chute semi-industrielle + gratter à neige, comme neuf, économie de 9.000\$. Téléphone: (819)374-7264.

TRACTEUR Case Inter MX 200, (2001), pneus arrière Michelin 18x50 pneus, 4x4, 1.800 heures. Demandez 78.000\$ négociable. (514)820-1901.

MACHINES-OUTILLAGE

TRACTEUR Case Inter #5130 (5.300 h); SOUFFLEUR à neige 7'; HERSE disques semi-portée (40); HERSE à dents, 5 sect.; FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSE 12' Case Inter #8350; PRESSE balles rondes Deutz, roues doubles; PRESSE balles carrées Inter 1977; pièces; RATEAU faneur; SEMOIR Inter 13 disques. (418)736-5577.

TRACTEUR Case Inter, #7140, (1993), avec roues doubles. Téléphone: (514)809-7458.

TRACTEUR Case Inter MX120, 3.800 heures, 4 sorties d'huile (roues doubles, 18 pesées); SOUFFLEUR PRO X2", moteur Orbite, lame téfon; SEMOIR Case Inter #5400, 15' boîte à mil, rouleau émolteur, boogie pour semis directs. (819)233-4704.

TRACTEUR Case Maxxum 5220 (1995), inverseur au volant, power-shift, 2.700 heures, 4RM, cabine, impeccable; CASE CX90, (1999), 1.700 heures, 4RM, cabine, impeccable; CASE MXM190, (2003), 3.000 heures, 4RM, cabine, garanti jusqu'au 1er mai 2008. Téléphone: (450)836-3701.

TRACTEUR Case MXM-120, (2004), 5 ans/4.000 heures, seulement 600 heures, 4RM, loader, cabine, 8 sorties d'huile. (450)535-6752.

TRACTEUR David Brown 9900, (1988), bonne condition, 5.000\$; FAUCHEUSE à disques Kuhn FC300R, (1991), très bonne condition, 5.000\$; LANCE-BALLE Hession #4500, 1.200\$; TRACTEUR gazon Roper 18 forces, 48' de coupe avec voiturette, mécanique A-1, 1.100\$. Téléphone: (450)359-1216, (514)715-1216.

TRACTEUR Farmall C avec sarcler; SYSTÈME de guidage Auto-Guide pour sarcler. (450)794-6575.

TRACTEUR Fiat #680, (1982); TRACTEUR International #584, (1978); FANEUSE Kuhn 4 toupies. Tous en très bonne condition. (450)885-3557.

TRACTEUR Fiat modèle #100-90 (1988), 4.160 heures, 5401,000 tonnes, transmission 15-3, parfait ordre, cabine Fiat, etc. 15.000\$. (418)843-5175, (418)932-5082.

TRACTEUR Ford N.H. articulé, #9280, 3.200 heures, attache 3 points, P.T.O., comme neuf; EPANDEUR rpe, 3 points; 2 NEZ cueilleurs Corn Snapper 2 rangs N.H. (450)278-9244.

TRACTEUR Ford TW-30, 180 h.p., 4 roues motrices, roues doubles, très propre; PLANTEUR à maïs J.D. #7000, 6 rangs. (450)721-0455.

TRACTEUR Inter #844S, 4RM, cabine; TRACTEUR Inter #584 avec pelle; LAVEUSE à légumes, 3'x12'; BALANCE Toledo; WAGON dompeur Normand 12 tonnes; SOUFFLEUR à neige Blanchet, 86"; HERSE à pacage, 14', réversible; TIREUR de rangs neut; BROCHEUSE sur pied pour boîtes de carton. L'Assomption: (450)589-4903.

TRACTEUR International modèle hydro 100 avec cabine, (1975), bonne condition. (418)337-6910.

TRACTEUR J.D. #2550 (1984) 4 RM, cabine, loader, 4.891 heures. Téléphone: (418)397-5484.

TRACTEUR J.D. #2955, (1989), 6.500 heures, loader #265, cabine, a/c, 4RM, 3 sorties d'huile, pneus radiaux 80%. (514)815-3248.

TRACTEUR J.D. #3130, très propre, avec cabine Sim, pneus neufs, seulement 8.500\$. (450)792-3792.

TRACTEUR John Deere #6605, loader #740, prix à discuter. Tél.: (418)259-7751, (418)241-9042.

TRACTEUR JOHN DEERE #9200 ARTICULE (1999), très très propre, pneus 20.8x42, 8 roues. (450)792-3334.

TRACTEUR Massey Ferguson #135 diesel, 2.900 heures, très propre, 6.800\$ négociable. (450)653-3941.

TRACTEUR M.F. #135, diesel, mécanique A-1, très propre, double "clutch", différentiel barré, immatriculé, inclus lame et chaîne 7' M.F., 6.900\$. Serge: (450)432-1535.

TRACTEUR M.F. #275, 2RM, 67 h.p., 15x38, très propre, 7.900\$; TRACTEURS J.D. #7810, 4x4, 1.850 heures, tout équipé A.Q., 40 km, 160 h.p., A-1, pelle JD, #740SL complète disponible; PICOTUEUSE J.D. #400, 20' avec transporteur, comme neuve; SARCLEUR Case 12 rangs avec tôles, A-1; SARCLEUR lourd Salford 6 rangs et Vicon 6 rangs; PELLE J.D. #640 complète, 6.300\$; CHARRUE Kvernland 5 versoirs BB-115, remontée 9.700\$; ROUES DOUBLES neufs et usagés T-Rail et flange de 24" à 46" et divers pneus; PRESSE à foin J.D. #327 avec lance-balles, 2.400\$; RATEAU faneur Hession #3740, 16'; 750\$; MONTE-BALLES "Little Giant" 36' sur roues et balance de roulant à écrouler au: 733 St-Pierre Nord, St-Constant. (514)239-6748.

TRACTEUR M.F. #35, diesel, RENCHAUSSEUR pommes de terre M.F.; CHARRUE 2 versoirs M.F.; ARROSEUSE pommes de terre #30 John Deere; EPANDEUR d'engrais chimique sur 3 points; TRAILER 8x18'; TRAILER 8x14'. Le tout en excellente condition. Téléphone: (418)637-2763.

TRACTEUR New Holland TS110 (2000), 3.900 heures avec chargeur, prix à discuter. (418)457-3348, (418)457-3294.

TRACTEUR N.H. TS135A, (2005), 500 heures, 4x4, cabine de luxe, Super Steer, 76.000\$; SOUFFLEUSE Normand 97", (2006), 6.000\$; REMORQUE dompeur 6x12', Couture, 4.000\$. Matapédia. (418)299-2948.

TRACTEUR Valtra #8950, (2002), 5.000 heures, 4RM, "Twin Track", pneus XM108, 38' avec roues doubles, très propre, 67.900\$. Téléphone: (418)486-2855, (418)883-5766.

MACHINES-OUTILLAGE

TRACTEURS: M.F. #35, (1968), M.F. #35, (1959), RENAULT #2813, (1976), M.F. #180, (1970), FORD #7700, (1982); RÉCOLTEUSE à oignons; RÉCOLTEUSE à carottes; ARROSEUSE FMC; 2 VOITURES 6 roues; ROTOCULTEUR; HERSE; CHARRUE; TRACTEUR ÉLEVATEUR; autres. Cause décès. (450)454-6647, Christine.

TRACTEUR White #260 (1979), 4x4; 13.500\$; ROTOCULTEUR 60"; 1.200\$; DEBROUSSAILLEUSE pour tracteur, 3.000\$. (418)453-3288.

TRACTEUR Zetor #5011, 2 roues motrices, à vendre pour pièces. (819)849-2423, (819)432-2979.

TRAILER dompeur de côté pour ensilage, longueur 14', marque Kuelers, avec pneus 1100x20, très bon état. Téléphone: (418)337-6910.

TRANSMISSION HAUTE VITESSE CASE IH #5130, 4x2, 85 forces, 2 sorties d'huile, 6.400 heures, avec 2 sets de roues 18.4x38, 14.9x46, bon tracteur, 25.000\$ négociable. Téléphone: (450)829-

TERRES À LOUER

COWANSVILLE: pâturage 70 acres, 70% en prairie, 30% en boisé...

MAISON avec ferme à louer près de St-Ferdinand. Tél.: (418)423-3571, (418)333-0928.

TERRES DEMANDÉES

1A- A ABSOLUMENT BESOIN, UR-GENTI fermes, fermettes, domaines, campings, vergers, commerces...

AGRICULTEUR français recherche ferme de préférence Sud/Est Québec. Étude toutes propositions, faire offre. Tél.: 01133603287330, antile@hotmail.com

Agri-Immobilier Provincial Courtier immobilier. SPÉCIALITÉ AGRICOLE pour la vente ou l'achat de fermes, clients sérieux...

ATTENTION! Recherche: fermes, terres de tous genres, boisés, domaines. Clientèle privilégiée, multiculturelle, québécoise, étrangère...

JEAN-GUY MONETTE SUTTON-ACTION COURTIER. Tél.: (514)990-6445.

ESTRIE

RECHERCHE grande ferme pour animaux à boeuf avec maison et bâtiment...

TERRES À VENDRE

154 ARPENTS, rang Des Brouleux Sud-Ouest, coin 4e rang Nord-Est, Saint-Lucien (Drummondville). Stabilité peut recevoir fumier, lisier...

SILOS

Mélangeur vertical RTM. Le plus vendu au Québec. Spécifications en français www.ndeco.com

J.M. Lambert Silo. Silos hermétiques, silos en douves de béton neufs et usagés. Vous pouvez convertir votre silo HARVESTORE en silo CONVENTIONNEL qui se vide par le haut.

SILO EN DOUVES PRESSÉES SILO COULÉ EN BÉTON SILO HERMÉTIQUE BÉTON PROJETÉ. SILOS USAGÉS ENTRETIEN RÉPARATION DÉMÉNAGEMENT. UN SEUL NUMÉRO POUR VOS PROJETS DE SILO 1-800-565-8808

TERRES À VENDRE

60 ARPENTS, ST-LIN-DES-LAURENTIDES: dont 50 drainés, écurie, possibilité 12 boxes, garage, remise, maison 392,500\$.

RIVE-SUD DE MONTRÉAL: 735 arpents drainés, sans bâtiment. Site stratégique. Opportunité d'investissement.

CHESTERVILLE, 203 acres certifiées biologiques, prairies, boisé, érablière, sucrerie, étales froide/chau-de-écurie, maison, rivière Nicolet.

ACHETEZ et VENDEZ Plus de 100 fermes et fermettes à vendre sur notre site: www.FermesA vendre.com

À ST-MAJORIQUE, Drummondville: 110 acres dont la moitié drainées, pas de bâtiment; 53 ACRES non drainés.

À ST-TIMOTHÉE: terre agricole de 160 arpents dont 115 cultivables drainés et 45 boisés, le tout dans un seul bloc...

DUNHAM: 256 acres environ 95 acres cultivables, la partie boisée idéale pour équitation et chasse.

ESTRIE: FERME À VENDRE, 200 acres, machinerie et bâtiments en très bon état.

ESTRIE: ferme forestière 390 acres, forêt cultivée sillonnée par 4,5 kilomètres de chemin de camion, lisier, chasse. Site exceptionnel.

FERME au Témiscamingue, 1.500 acres, 600 en culture, 400\$ acre, maison, bâtiments, silos, lac et rivière.

FERME de 2012 acres à vendre dans la région de Thérford Mines avec bâtiments de ferme et maison.

SILOS

À VOTRE SERVICE DEPUIS 25 ANS. "La fiabilité a un nom" CONSTRUCTION B.R.N. inc. 516, 7^e Rang, St-Dominique Bruno Bousquet (prop.). Fosse à purin - plate-forme à fumier - mur isolé en béton - silos horizontaux

NOUVEAU Financement disponible. Maintenant le seul dépositaire Harvestore autorisé au Québec. Structures neuves & usagées remises à neuf.

SILOS BLEUS DU QUÉBEC ETIENNE LEDUC (418) 325-2312. Agri-Silo inc. Tout pour silos en bloc neufs et usagés.

Silo Expert inc. Silos en blocs neufs et usagés, Déménagement, Réparation générale.

TERRES À VENDRE RÉGION TÉMISCAMINGUE: terre à vendre, environ 500 acres, avec ou sans machinerie et animaux.

TERRES À VENDRE

FERME DIVERSIFIÉE biologique, maraichère, céréalière, prairie, boisé, habitation, 5 bâtiments agricoles...

FERMETTE 10,85 ha, 31 arpents, 20 en culture, à 15 minutes de Québec, maison rénovée, étable 40'x100'...

HINCHINBROOKE: fermette équestre partiellement clôturée près du village, aménagée pour chevaux: 11 boxes, piste prof. 1/2 mille +/- 92 acres...

ST-ANICET: à quelques pas du lac St-François, résidence de 2 c.c., avec grand garage-atelier chauffé.

MIRABEL: fermette 12 arpents. (450)436-2760.

ROXTON FALLS: fermette, 140 acres, 30 acres cultivables et 110 acres boisées, maison champêtre et bâtiments.

SAINTE-HÉLÈNE-DE-BAGOT: ferme de 95 acres cultivables, naisseur, finisseur, permis pour 200 truies et 800 porcs d'élevage.

SAINTE-VALÉRIEN: fermette 20 arpents, coteau rénové, garages, plusieurs bâtiments, permis d'exploitation 66 unités animales.

ST-ANSELME: terre de 90 arpents drainés avec grange, hangar, bâtiments. Résidence en pierre, 6 chambres, foyer, garage intégré.

STE-CRISTINE-DE-BAGOT: 378 acres dont 268 en culture, 110 boisés, avec maison, grange-étable 36'x144'...

STE-CLOTILDE-DE-BEAUCE: terre agricole bornée par une rivière, 80 acres dont 50 cultivées et 30 boisées avec bâtiments.

STE-HÉLÈNE-DE-BAGOT: ferme grandes cultures, 158,8 hectares (loam sableux) dont 20 hectares boisés, avec un poulailler, plan de séchage...

STE-HÉNÉDINE (Beauce): ferme 205 arpents 185 en culture, drainés, 20 boisés, bâtiments, maison rénovée, machinerie...

ST-FRANÇOIS-DE-MONTMAGNY: terre à vendre avec bâtiments en bon état, environ 75 arpents de superficie.

St-Louis-de-Gonzague, St-Stanislas-de-Kosika, Montérégie: terre de 1.647,8 arpents ca. dont 1.500 arpents drainés...

TÉMISCAMINGUE: 206 acres, maison, bâtiments dont 57 acres boisés. Second lot: 182 acres de terre, grange. Peut vendre séparément.

TERRE 190 arpents en culture, 45 boisés, maison, grange, hangars, fosse et équipement.

TINGWICK: ferme de 85,33 hectares, la moitié en culture non drainée, l'autre en boisé.

VENTE GRÉ À GRÉ LOTBINIÈRE 1. Érablière +/- 17.000 entailles, +/- 60 hectares avec contingent, aucune garantie.

WOTTON 97 ACRES, érablière, prairie, lac, maison et bâtiments, le tout de très bonne qualité.

YAMACHICHE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-LIGUORI: terre de 120 arpents. MARCEL DESCHENES, La Capitale: 1-800-667-8495.

ST-AMBROISE-DE-KILDARE: construction 2002, maison, bâtiments et remise, stabilisation libre, 2 silos fourrage, silo hermétique, 113 arpents, 569,000\$. MARCEL DESCHENES, La Capitale, téléphone: 1-800-667-8495.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ÉRABLIÈRE

BELLE ÉRABLIÈRE de 126,71 hectares (7.700 entailles) située à St-Adalbert, quota de sirop de 19.690 livres, bien équipée, bonne maison...

ÉRABLIÈRE COMMERCIALE avec repas, capacité 250 places + salle de danse, bonne clientèle avec 2.000 entailles sur tubulure.

HAUTES LAURENTIDES (Lac Howard): 1.500 entailles reliées avec tubulures, pompe, vacuum. Electricité et eau. Chemin ouvert à l'année.

STE-CLOTILDE-DE-BEAUCE: 47 acres, érablière 1.100 entailles, tubulures, cabane à sucre/chalet tout équipé, 3 à 400 cordes bois mou, face rivière.

FERME BOVINE FERME de veaux de grain, 359 veaux par année, 92 acres de terre, 50 en culture, 195.000\$. Téléphone: (819)336-3087.

ACHÉTERAIS terre à bois dans la région de Richmond. Téléphonez après 18h: (819)826-6350. ACHÉTEUR terres à bois + lots à bois, travaux à forfait de récolte de bois.

RECHERCHE terre à bois ou droit de coupe, équipe professionnelle, peut exécuter vos travaux de récolte de bois, payons très bon prix.

STE-JUSTINE (BELLECHASSE): 30,49 hectares, plantation de 12.000 épinettes de 15 ans et autres essences naturelles.

REGION VICTORIAVILLE: ferme bovine, étable chaude, stabulation libre, fosse, silo grains, silo fosse, maison 1999, 370 acres: 300 culture.

FERME CAPRINE FERME de 500 chèvrins laitiers, équipement de traite, chèvrerie et maison, terre 100 acres.

FERME LAITIÈRE SUTTON Votre ferme laitière vaut peut-être plus que vous ne le croyez.

L. Chantal Burchette (AGENT IMMOBILIER AFFILIÉ) 819-560-1941. ACHAT ET VENTE D'ENTREPRISE AGRICOLE. Vous voulez profiter de tous les avantages fiscaux en vendant vos actifs...

À VENDRE ferme laitière dans les Bois-Francs, 55 kilos/jour, 250 acres cultivables et 200 acres boisés.

SITE IDÉAL pour relocalisation: Dixville, Coaticook (Estrie), totalement modernisé; étable stabilisation libre, ventilation naturelle.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMBROISE-DE-KILDARE: construction 2002, maison, bâtiments et remise, stabilisation libre, 2 silos fourrage, silo hermétique, 113 arpents, 569,000\$.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

FERME PORCINE

BERTHIERVILLE: 2 PORCHERIES, (1) neuve et (1) remise à neuf, en opération, permit de 2.000 porcs.

MATERNITÉ de 600 truies à sevrage hâtif, refait à neuf, production avec 46 arpents de terre incluant: maison, garage, génératrice stationnaire automatique.

STE-SÉRAPHINE (Bois-Francs): engraissement de 1.500 porcs rénové, génératrice, maison, garage, terrain; engraissement 825 porcs construit 2005 en béton.

ST-NARCISSE LOTBINIÈRE: engraissement 750 porcs, maison 30x52, 15 arpents terrain, garage chauffé 30x40, entrepôt, entente d'épandage valide 2010.

TERRE À BOIS ACHÉTERAIS terre à bois dans la région de Richmond.

ACHÉTEUR terres à bois + lots à bois, travaux à forfait de récolte de bois.

RECHERCHE terre à bois ou droit de coupe, équipe professionnelle, peut exécuter vos travaux de récolte de bois.

STE-JUSTINE (BELLECHASSE): 30,49 hectares, plantation de 12.000 épinettes de 15 ans et autres essences naturelles.

REGION VICTORIAVILLE: ferme bovine, étable chaude, stabulation libre, fosse, silo grains, silo fosse, maison 1999, 370 acres: 300 culture.

FERME CAPRINE FERME de 500 chèvrins laitiers, équipement de traite, chèvrerie et maison, terre 100 acres.

FERME LAITIÈRE SUTTON Votre ferme laitière vaut peut-être plus que vous ne le croyez.

L. Chantal Burchette (AGENT IMMOBILIER AFFILIÉ) 819-560-1941. ACHAT ET VENTE D'ENTREPRISE AGRICOLE.

À VENDRE ferme laitière dans les Bois-Francs, 55 kilos/jour, 250 acres cultivables et 200 acres boisés.

SITE IDÉAL pour relocalisation: Dixville, Coaticook (Estrie), totalement modernisé; étable stabilisation libre, ventilation naturelle.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMBROISE-DE-KILDARE: construction 2002, maison, bâtiments et remise, stabilisation libre, 2 silos fourrage, silo hermétique, 113 arpents, 569,000\$.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ST-AMÉLIE: propriété 4 c.c., 100 arpents avec bâtiment structure d'acier 42x155, garage isolé 40x82x16 haut.

ENCANS

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCANS

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route 225 Sud Noyan, cté Iberville

ENCAN Pour FERME LAUDEK INC. Claude, Marie & Sylvain Breton, prop. 1808 rang des Dupassault ST-ALEXANDRE-D'IBERVILLE

ENCAN Pour GABRIEL LEDUC 369 route

ENCAN

Pour
Norman et Alcide Hartley

4010, chemin Fairfax, Stanstead
Direction route 143 vers Stanstead
Lundi le 28 mai 2007 à 10 h 30
« Excellent roulant de fenaison »
Comprenant 5 tracteurs et 2 camions 4x4

Sera vendu : 5 tracteurs dont un Case Inter MX110 (1997) 4x4 Cab Full A/C avec chargeur Case Inter auto nivelant power shift inverseur au volant pneus 18.4x38 seulement 2892 heures, un MX120 (1997) 2 roues motrices Cab Full A/C power shift inverseur au volant pneus 18.4x38 seulement 2088 heures, un MF 2675 2 roues motrices Cab Full A/C 16 vitesses pneus 18.4x38, un Inter 884 transmission en H 8 vitesses pneus 16.9x34 et un Inter 674 8 vitesses pneus 18.4x30 sortie d'huile, un Timberjack 240^C moteur GM diesel 453 en très bonne condition, une chargeuse à bois ED-VIC tandem essieu HD 14 pieds d'extension, 2 camions à l'état neuf dont un GMC 1500 SLE Sierra Vortec Max 2006 4x4 moteur 6 litres Quad Cab (4 portes) seulement 31,000 km, tout équipé et un camion Dodge Ram 1500 4x4 2003 Quad Cab entièrement équipé 110,000 km, moteur 4.7 litres, presse à foin Case Inter SBX 540 (2006) avec lance-balles entièrement équipée (neuve), faneur Kuhn 8501 Digidrive 8 toupies 30 pieds d'extension entièrement hydraulique et repliable, râseau Kuhn GA 6000 double tandem 21 pieds d'extension hydraulique, monte-balles sur roues 48 pieds, 8 bonnes voitures genre lance-balles de 20 à 24 pieds ridelles en acier et pour la plupart train Normand 12 tonnes, 2 faucheuses rotatives dont une John

Deere 1460 et une New Idea 5209 en très bonne condition, un monte-balles 24 pieds, une remorque à bascule LAB-CO tandem 5x10, set de roues doubles T-Rail 18.4x38, set de chaîne à glace 16.9x30, une niveleuse 7 pieds, herse à rouleaux MF 520 44 disques, 2 mangeoires à balles rondes, herse à pacage 12 pieds, 2 trains (wagon) Géh, un abreuvoir chauffant, lot de bois, 2 ventilateurs Aston 20 pcs avec thermostat, 4 convoyeurs à rouleaux 12 pieds et quelques autres petits items trop longs à énumérer.
Attention aussi vendu pour demain vieille grange canadienne de 60x100 ainsi que 800 balles de foin 1^{er} coupe.

Aussi vendu : VTT Yamaha Grizzly 660 4x4 (2002) ultramatic 3722 km, tracteur à pelouse John Deere LT166 hydrostatique 42 pcs de tonte, rotoculteur MTD Yard-Man, scie à chaîne Stihl, soudeuse Hobart 230-40, laveuse à pression Karcher 2400 lbs au gaz, 2 génératrices 5000 KW avec moteur au gaz dont une Coleman, remorque pour VTT, moteur électrique différent force, outils de main, un convoyeur à fond de tôle Klwanne 50 pieds sur roues. Aussi vendu quelques articles de maison tels que : vieux pianos, set de tables et quelques autres items.
Conditions : comptant, chèque ou prêt bancaire.
Cantine sur les lieux.
Pour informations, s'adresser au propriétaire au 819-876-5312 cell 819-678-5312 ou à l'encanteur

Les Enchères René Houde inc.

7655, rue St-François, Sherbrooke J1C 0V4
Tél.: (819) 846-6267 • (418) 226-8371
Fax: (819) 846-4918 • Cell.: (819) 820-4013
Web: www.encanshoude.com

RAPPEL

VENTE DE PRODUCTION DE VACHES LAITIÈRES

Au local de l'encan de St-Hyacinthe, sortie 133, Rte. Trans-Canadienne, St-Hyacinthe Qc.
Vendredi le 25 mai à 13h00

Seront vendues : environ 60 bonnes vaches enregistrées et croisées. La plupart sont fraîches ou dues en mai et juin.

Bienvenue à tous !
Prochaine vente le vendredi 15 juin

Renseignements:
Réseau Encans
Québec S.E.C.
St-Hyacinthe, Qué. J2K 1R8
Tél.: (450) 796-2612
Fax: (450) 796-2298
Soir: (450) 796-5375

PRÉAVIS D'ENCAN

Samedi 16 juin 2007 à 9h30

Pour Bruno Campeau Ltée

proprio Serge Dupré
2259, Élie-Aclair, St-Polycarpe, cté Vaudreuil-Soulanges

Sera vendu pour fermeture de commerce, machinerie neuve et seconde main ainsi que tout l'équipement pour fabrication, pièces et articles divers.

Pour plus d'info, voir édition du 7 juin ou site Web
www.maragraveline.qc.ca
Tél. proprio : 450 269-2886

Marc Graveline
Encanteur
479, St-Amable, St-Barnabé Sud, cté St-Hyacinthe
Tél.: 450 792-6284
Cell.: 450 223-0762

ENCAN

Pour
Ferme Irlande inc

Propriété de Jocelyn et Normand Roy
370, rang St-Pierre, St-Anselme, cté Dorchester, G0R 2N0
Jeuudi le 31 mai 2007 à 10 h 30
Vente complète du troupeau « IRLANDE »

98 Têtes Holstein pur sang de qualité
Classification
2 EX 17 TB 25 BP 7 B
Valacta alterné 5551 kg
4.01% 3.38%
MCR 209-214-214
CCS moyen 202,000
Médécine préventive

Sera vendu : un excellent troupeau Holstein pur sang de qualité comprenant 51 vaches vêlant en tout temps de l'année, 15 taures gestantes, 16 taures ouvertes et 16 génisses d'élevage. Tous les animaux proviennent ou ont été inséminés par les meilleurs taureaux de la race tels que : Jasper, Zénith, Rubens, James, Talent, Baxter, Dundee, Dolman, Roy, Igniter, etc.

Exemples offerts :

Irlande James Carling EX 91 2E, 7 mères TB ou EX avec *4.9 12 869 kg 4.8% 3.4% 220-278-233, 5 filles dont une Roy née en janvier 06, une Rubens BP 82, une Income BP 81, une Morty TB 11 137 kg 247-282-248 vendue avec ses 2 filles par Blitz née en août et sept 2006.

Irlande R.M. Smokey TB 87, 5 mères TB ou EX avec *2.0 339 jrs 9969 kg 4.2% 3.3% 233-259-236. Vendue avec sa fille née en déc. 06.

Zach Durham Ally EX, 5 mères TB ou EX avec *5-3 365 jrs 15 599 kg 3.2% 3.1% 275-237-271. Vendue avec ses 11 filles dont une Igniter TB, une Cousteau TB avec sa fille une Givenchy, une Talent BP 82, une Champion, une Gibson, une September Storm et 2 Jordan Roy.

Équipement laitier et nutrition : réservoir à lait Mueller 1500 gallons Frion 22 2 compresseurs 5 HP, compresseur De Laval VR777 moteur 5 HP avec récupérateur d'huile, 5 traites Milk Master De Laval avec unité Harmony plus, pipeline De Laval en stainless 2pcs 1/2 réception 3-2-2 installation pour 47 vaches, 5 balances Waikato dont une 42 kg, 25 mains multi point, chariot de traite De Laval en stainless, biostat avec semence, Agri Mixer Agrimetal auto rotation, soigneur ensilage Agrimetal 530, distributeur à minéraux Agrimetal 4 compartiments avec vis de sortie contrôlé par l'automation, soigneur à moulée Feed Car De Laval 2 compartiments, environ 230 pieds de rail H Beam, rouleuse Agrimetal 1 compartiment, hache-paille Wic moteur électrique, 2 convoyeurs à ensilage Agrimetal de 15 et 20 pieds, 3 vis rigides Val Métal de 10, 12 et 18 pi. x 5 pcs, vis flexible 3 pcs 1/2 x 50 pi., silo conique Victoria 6 tonnes avec vis flexible 22 pi., silo Harvestore 20x48 capacité 180 tonnes, un silo en douves Coop 18x60 avec videur Val Métal suspendu avec vis neuve, un videur Val Métal 20 pi. suspendu, 7 huttes à veaux complètes, 2 ventilateurs de 4 et 6 pi.

Conditions : comptant, chèque ou prêt bancaire.
Cantine sur les lieux.
Pour informations ou catalogue s'adresser aux propriétaires au 418-985-9311 ou 418-985-9373 ou à l'encanteur

BELLI STAR

« ENCAN »

DISPERSION COMPLÈTE DU TROUPEAU MISSISSIPPI
de Earl Snedden, Almonte, Ontario
Samedi le 2 juin 2007 à 12 h 00
à la Ferme Belli-Star (sortie 196, autoroute 20)
Notre-Dame-du-Bon-Conseil, Québec

Sera vendu : un troupeau de 75 sujets, production moyenne de 9200 kg avec contrôle officiel avec cellules somatiques, 15 fraîches vêlées, plusieurs vaches dues en juin, juillet, août ainsi que 15 taures ouvertes et 15 génisses avec une généalogie exceptionnelle.

Ex : Lyster 4 ans due en août avec 4 mères TB. 17 vaches TB dans la vente. Une Titanic avec mère TB et 2e mère EX.

Pour Infos : Martin Roberge : 819-336-5850
Katrina Curé : 819-212-2127
Jean-Lorrain Lafond : 819-370-7376
• N'oubliez pas notre vente production samedi le 26 mai à 12h00

ENCANS BRETON

Ferme O. Plante Senc

5, 10e rang Est à Princeville
JEUDI LE 31 MAI 2007 À MIDI

VENTE PAR ENCAN

Sera vendu la machinerie de Normand Plante : tracteur Inter #574, 4693 hres (très propre); chargeuse à bois Métavac #1400, treuil intégré à l'état neuf (2 ans d'usage); presse à balles rondes JD #456 Spécial Silage avec distributeur de préservatif; plate forme de bois pour balles rondes; fourrageur JD #3950 avec gros nez à foin de 7', métal alerte et moniteur électronique; souffleur à ensilage Dion; râseau faneuse NH #254 sur 3 pts; faneuse Jobber 4 toupies mod. OS600-4 de 20', pneus ballons; râseau NH #56; épandeur à fumier Inter #570; semoir Inter #510 sur 3 pts; semoir à mil sur 3 pts; herse à disques Inter 36 disques; 2 herse à ressorts; rouleau à terre Desjardins 3 sections (à l'état neuf); charrue Overum 3 versoirs-déclencheurs, disques à ressort; arroseuse de 400 litres Hardy sur 3 pts; débouleur Patz de 16' mod. 820, chaîne neuve, descente semi-automatique; 225' de chaîne Houle; transmission Houle de 10 ans; alternateur Winpower 15 000 w; gros treuil Airablo pour corder les balles rondes avec 300' de rail H beam; chariot à ensilage Wic #45 avec moteur Honda; chariot de traite Wic; chariot à moulée; convoyeur; couteau électrique à balles rondes; souffleur à neige Inter #80; sleigh antique; banc de scie; mixeur à ciment; coupe corne; lot de bois de sciage 2x4, 2x6, 2x8, 2x10, et 3x7.

Information : 819 364-3373

Machinerie en consignation pour Luc et François Gagnon de Princeville : tracteur Inter B-275; presse à foin à lance-balles NH #273; wagon à lance-balles 8'x18'; faucheuse à strap MF sur 3 pts; épandeur Inter #595 (pneu pièces); hache-paille Val-Métal mod. Honda 11 hp (neuf); mangeoire à minéral; réservoir en fibre de 400 litres; piston Houle Magnum de 6 mois (installé); transmission Houle; souffleur à neige Inter #70; lot de bois carré de vieille grange

Information : 819 364-3373 ou 819 362-9961
Conditions : comptant ou prêt bancaire accepté.
Cantine sur les lieux! Bienvenue à tous!

ENCANTEUR BILINGUE 1400, Dublin, INVERNESS, Qc
LUC BRETON 418-453-2271
Fax : 418-453-3077 • Cell : 418-334-4366
Internet : www.encansbreton.com Courriel : info@encansbreton.com

ENCAN DE CONSIGNATION

Le samedi 2 juin 2007 à 10 h.
Consignation Graveline
727, Michaudville, St-Jude (route 235)
sortie 130 N. de la 20

Seront vendus plusieurs tracteurs, machinerie agricole et articles divers dont : tracteurs Fenndt modèle 926, 280 HP, 4RM, 2005, roues doubles 4x4, 1700 hres, très peu usagé, Ford T5 110, 4RM, cab. air clim, chargeur frontal, hi-low, bucket 7 1/2', bucket à roches, pic à balles rondes, 2 Ford TW30, 2RM, cab. Ford TW20, 2RM, cab. JD2950, cab. 4RM, pneus neufs, 1984, très propre, Ford 5000, 2RM, cab. Row Crop, Ford 4600, 2RM, essieux ajustables, pneu 15.5X38, Inter 884, 2RM, White 2-60, 2RM, Landini 583, année 1986, 4 RM, chargeur frontal, Kubota 7950, 4 RM, cab, chargeur frontal, MF 50, chargeur industriel, 2RM, White 1470, 2RM, Kid Loader Case à gaz, Ford 4000, diesel, chargeur frontal, très propre, Inter 824, MF 130, diesel, Farmall C, MF 35 gas, Oliver 1355, 4X4, tracteur à gazon Kubota, 3 cylindres, hydro, diesel, auto Pontiac GrandAm GT 2003, moteur 3,4 litres, 83 000km, très propre, auto Buick Régals LS 2000, 4 portes, moteur 3,8, 125 000 km, entièrement équipé, camion Dakota 1998 moteur V8, 4RM, très propre, auto Lincoln 1992.

Machinerie : 2 charrues Inter modèle 720 et Overum, 4 versoirs semi-portées, charrue Overum 3 versoirs, vibro Inter 24' avec picto, scarieur à mais 12 rgs Brillion, semoir JD 8 rgs modèle 7000 avec moniteur, presse à balles rondes JD modèle 335, presse à balles rondes Hesston 5X6, presse MF 224, lance-balles 228, presse JD 336 lance-balles, faucheuse NH

469, hacheuse NH 36 voiture 22' côtés lance-balles, train 6 roues, pneu 11L15, tout en métal, 2 fileurs Inter semi-portés no.14 avec pôle, fileur soleil Vicon 25', extension, fileur NH 258, fileur Glass rotatif, épandeur liquide DM 5000 gal. année 2004, pneus 23L26, rampe et picoteuse 2 épandeurs New Idea env. 300 minots, épandeur NH modèle 791, 2 épandeurs NH env. 300 et 150 minots, Sole 36' haut déchargement avec hitch, 2 convoyeurs sur grenier 100' avec déviateur, 2 séchoirs à foin moteur 5hp, fourrageur NH 791, pick-up à foin contrôlé électrique, voiture Dion 3 batteurs, train 6 roues, remorque 2 essieux, 7X12, remorque 4X8, moulin à faucher MF, rotoculteur 4' sur 3pts, chargeur pour tracteur 50 à 80hp, 2 vis à grain Westfield dont une 10'X60' avec cuve amovible, l'autre 7'X 51' sur roues, moulange Mixmade moteur 7hp, souffleur à neige 7'.

Articles divers : scie à ruban industrielle Cardinal, planeur Rockwell, grosse quantité de peinture en gallon et 5 gallons, quelques outils à bois, quantité d'articles divers et de garage neufs et usagés trop longs à énumérer.

NB : vente d'articles divers de 10 h à 12 h 30 suivie de la machinerie Cette liste est sous réserve de modifications sans préavis.
Visite et inscription dès 9 h.
Conditions : argent comptant, chèque ou prêt bancaire accepté.
Cantine sur les lieux.

Marc Graveline
Encanteur
479, St-Amable, St-Barnabé Sud, cté St-Hyacinthe
Tél.: 450-792-6284 ou cell.: 450-223-0762
www.maragraveline.qc.ca
Il y aura cantine sur les lieux

VENTE INVITATION À LA FERME DESLACS LTÉE

JEUDI 7 JUIN 2007 à 11h00
Goûter à 9h30 a.m.
462 rue Académie, Victoriaville, cté Arthabaska
1 EX. 15 T.B.

1er invité Pendle Farm Ontario «Dispersion complète» de 40 vaches avec production 9140 kg. 4.0 gras 3.1 prot. leuc. 70 000. Avec 47 ans d'élevage toute la même préfixe.

2e invité East River Farm Ile-du-Prince-Edouard un groupe de jeunes vaches et génisses dont plusieurs ont participé à l'expo Printemps des Maritimes. Gagnant de la bannière d'élevage et d'exposants.

De plus Deslacs Holstein consigner 15 sujets dont plusieurs génisses d'âge d'exposition.

Plus de détails à la prochaine édition La Terre de chez nous.

Renseignements :
Gilles Tourigny
Tél : 819-752-4217
Cell : 819-433-3173

Jocelyn Coté
Tél : 819-858-2097
Cell : 819-475-7125

Pour vente privé ou par encan, consultez un expert, service assuré :

LES ENCANS LAFOND INC.
225, René Pinot, St-Pierre-les-Bocquets G0X 2Z0
Tél.: 819 263-2897
Cell.: 819 370-7376
Encanteur:
JEAN-LORRAIN LAFOND

ENCAN

Pour
Jocelyn Denis et Lucie Poulette

1381, route 347
St-Norbert, cté Berthier
Vendredi 1^{er} juin 2007 à 10 h 30
Vente complète du troupeau «DENGUIJO»

50 Têtes animaux Holstein à pourcentage ou sans papier
Valacta régulier 8642 kg
4.20% 3.52%
MCR 180-192-198
CCS moyen 178,000

Sera vendu : un bon troupeau Holstein à pourcentage et quelques-unes sans papier de 50 têtes d'animaux comprenant 30 bonnes vaches vêlant en tout temps de l'année, 7 dues en juin, 5 belles grosses taures saillies pour l'automne, 10 bonnes taures ouvertes et 5 belles génisses d'élevage. Tous les animaux proviennent ou ont été inséminés par les meilleurs taureaux du CIAQ.

Équipement laitier et nutrition comprenant : réservoir à lait 800 gallons De Laval Frion 22, pipeline 2 pcs pyrex installation pour 60 vaches, le réservoir à lait et le pipeline sont munis du système de lavage Dairy-Chem. 5 retraits BouMatic Companion avec nouvelle griffe, compresseur BouMatic BP140 sans huile moteur 7.5 HP, pré refroidisseur à plaques (35 plaques), 3 balances Waikato dont 2 de 45 kg, robot à moulée Rovibec 7 compartiments avec ordinateur très propre, environ 350 pieds de rail, lève-vache Houle, monte-balles Lessard 75 pieds avec déviateur, silo à moulée Fort Métal 7 tonnes avec vis de déchargement, 2 séchoirs à foin ainsi que quelques autres petits items trop longs à énumérer.

Conditions : comptant, chèque ou prêt bancaire.
Cantine sur les lieux.
Pour informations s'adresser aux propriétaires au 450-836-7435 ou à l'encanteur

Les Enchères René Houde inc.
7655, rue St-François, Sherbrooke J1C 0V4
Tél.: (819) 846-6267 • (418) 226-8371
Fax: (819) 846-4918 • Cell.: (819) 820-4013
Web: www.encanshoude.com

SOYEZ AU RENDEZ-VOUS !

ENCAN DE PRODUCTION HOLSTEIN
Vendredi, le 1er juin 2007
A midi précis
À notre site d'encan :
Ferme Huppé, 650, Haut St-Jacques à St-Etève de Bce
A pas manquer,
DE LA QUALITÉ ASSURÉE !
Une très belle sélection de 45 vaches laitières fraîches vêlées 1er et 2e veau, de magnifiques taures gestantes dues prochainement, avec d'excellents pedigrees, des CCS très basses et certaines habitudes aux logettes et salons de traite.
*N.B. Nos 4 derniers encans de production CCS à 39, 41, 61 et 43.
Catalogue disponible sur le site selectgene.ca

SELECT GENE

Informations & Consignations
Régis Boulet, Gérant :
418-241-8969
Éric Therrien, Encanteur :
418-596-2965
Bureau : 418-449-1848
Fax : 418-449-2252

RAPPEL D'ENCAN
Mardi 29 mai 2007
Ferme Jeronico Inc.
Jean Roy
270 Marie-Victorin, Nicolet Sud
819 293-2357
L'encan des animaux à 9h30
L'encan machinerie à 10h00
STABULATION LIBRE (avec robot)

Un excellent troupeau Holstein et Jersey de 220 têtes, pur-sang et à pourcentage moyenne des Holstein: 9085 kg 3.6% 3.3% MCR 196 186 199

Machinerie : tracteur MXU-125 4x4 cab. pelle LX156 auto-nivelante, bucket 8', roues doubles 18-4-38, Maxxum 95 HP, 4x4, a/c, roues doubles et équipement laitier et d'étable.

Détails et photos :
www.encansboulet.com

Boulet
Encans Boulet inc.
1.418.259.7086

ENCANTEURS **ENCANTEURS**

Par ENCAN ou privé? Consultez-moi!
DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
Acheteur de :
•Troupeau • Roulant • Ferme complète
(450) 773-5660
Cell. (450) 701-5660 • Fax: (450) 773-3744
www.paul-hus.com
e-mail: daniel@paul-hus.com
635, rue Papineau, St-Hyacinthe (Québec) J2S 7J5
Mes CLIENTS me RECOMMANDENT à leurs AMIS.

TALBOT & ASSOCIÉS ENCANTEUR INC.

265, Jean-Talon, St-Jean sur Richelieu J2W 1M5
Bureau : 450 347-2233 • Normand : 514 949-3493

PRÉAVIS D'ENCAN PUBLIC « SANS RÉSERVE » **FERME S.M.A.**

À la sortie 318 de l'autoroute 40 de La Capitale, 2222 rue D'estimaville, Québec G1J 5C8
JEUDI LE 14 JUIN 2007 à 9h30 PRÉCISES

tout sera vendu : un important roulant de ferme-camions-généralistes stationnaires-équipement de fromagerie-complexe de serrurerie-bureau et équipement-équipement d'étable & une foule d'articles d'utilité agricole. 7 tracteurs dont un N.H. TM 175, 4RM, cab. 1674 hres; un Ford 8240 SLE, 4RM, cab; un Ford 7740 SLE 4 Rm, cab, chargeur frontal Alo; un J.D. 3255, 4RM, cab; 2 M.F. dont un No 3075, 4RM, cab, chargeur frontal Hardy et un No. 253; un Farmhall avec cab; Camions inspectés : camion remorque Inter 10 roues avec citerne Tougas 5400 gals; camion 6 roues Ford avec citerne Gosselin; fourgonnette Chevrolet 2005; camion Ford F-150 XL avec boîte en fibres; 3 génératrices stationnaires : une Carterpillar 313 KVA- 250 KW, moteur 3306, 12 cylindre automatique; une Olympian D-90VP, 113 KVA- 907 KW, moteur Perkins 6 cyl; une 643 KVA- 515 KW, moteur Cummins 12 cyl; Équipement de fenaison : 2 presses à lance-balles N.H. (1) NO. 575 et (1) No. 570; 7 voitures 24 pds avec panier; une fourrageur N.H. FP-230 Métal Alert III; 4 boîtes d'ensilage Dion : (1) B-58-16L (nouveau modèle) et (3) 1018SE; citerne à fumier Houle 4200 gals; 3 complexe de 6 serres Harnois, chauffées au gaz naturel, dont une section triple 100X65, une section double 100X45, une simple 70X36; chaudière Volcano au gaz naturel 2,100,000 BTU; bâtisse pour être déménagée : 28X61, revêtement en tôle, entrée & chauffage électrique, servant de bureau; équipement d'étable : silo à moulée Fort Métal 10 tonnes; revêtement de l'étable en polymère de couleur blanc; 4 cureuses Houle, moteurs & transmissions, tournant sans horaire, un de 220 pds, 340, 400 & 440 pds de chaîne; 40 aérateurs de 18 pcs. 10% de prime à l'acheteur s'applique sur tous les achats.

Surveillez notre brochure couleur et tous les détails dans votre édition du 7 juin

EN COLLABORATION AVEC :
DANIEL PAUL-HUS
Tél.: 450 701-5660

Voir photos sur les sites web
www.encanteurasstalbot.ca
www.paul-hus.com

ENCANS

ENCAN
Pour
JEAN-JACQUES VINCENT
1992, rang St-Joseph (Route 259)
STE-PÉRETUE, cté Nicolet
Jeudi le 31 mai à 11 h
DISPERSION COMPLÈTE
"JACKAELMY" SERA VENDU:
un EXCELLENT troupeau de
60 têtes d'animaux dont 55 Holstein,
27 pur sang, 28 à pourcentage et 5
Jersey dont une pur sang, classifiées,
contrôlées.
Ce troupeau comprend 31 jeunes va-
ches de QUALITÉ dont une Jersey, 11
à leur 1er veau, 8 à leur 2e veau,
plusieurs fraîches vélées ou dues et
les autres en tout temps de l'année; 17
belles taures dont 9 gestantes, 2 dues
sous peu et 8 non saillies; 11 génis-
ses d'élevage âgées de moins de 12
mois.
**CLASSIFICATION: 1 T.B., 13 B.P., 11
B., 6 N.C.**
**PROD. NON-SUPERVISÉE: 8,055 kg,
4,12% gras, 3,35% prol.**
MCR: 197-193-200
C.C.S MOYEN 6 MOIS: 226,000
Parmi nos préférées
JACKAELMY MILDREY INC. T.B.
85: 2-7: 9,856 kg, 3,6%, 3,4% 236-
225-251 +43 +43 +56
Due en septembre par Tom. Égale-
ment sa fille par Igniter, née en
2006.
JACKAELMY MADESON STATE B.P.
82: 2-3: PROD: 8,733 k.g., 3,6%,
3%, 206-216-208 +36+35+32
Due en décembre par Ruger.

MACHINERIE: 2 tracteurs diesel dont
un John Deere No. 6605, 95 h.p., 4
RM, cabine climatisée, trans. 16
vitesse, pneus avant Michelin
425/65R28 profilé bas et 18.4x38,
chargeur frontal Stoil Robust 31, muni
de benne à gravier, 2001 avec saule-
ment 1,485 heures; fourche à fumier
Lépine attache rapide 90"; grosse lame
à neige Lépine 10"x30" att. rapide-
neuve; fourche à roches Houle; un
Inter IH 884, 73 h.p., 2RM, T/A, 1982
avec 4,100 hres - en très bon état; 2
paires de roues doubles 18.4x30 et
18.4x38 - comme neuve; paire de
roues Ford 18.4x30 avec jantes et
cœur; charrue John Deere No. 2800, 4
raies Kverneland, modèle semi-porté;
herse à disques IH 36 disques modèle
semi-porté; vibrashank Case IH No.
4500, 19"; rouleau double Pronovost;
vibroculteur 12" avec rouleau att. 3
pts; 2 semeuses dont une Case Inter
No. 5100 Soya Bean Special, 21 dis-
ques doubles sur pneus et une IH, 15
disques doubles sur pneus; rouleau de
fer Desjardins 3 sections, monté en
triangle; arroseuse Hardy 500 gallons
tandem, marqueur à mousse et 52" de
rampe; faucheuse-conditionneuse à
disques J.D. Moco 936, 12", modèle à
fléaux - comme neuve (3 saisons
d'usage); moulin à faucher N.H. 451,
7", att. 3 pts; faneur à foin N.H. 163, 4
toupies, 17"; râtelier de côté N.H. 55;
très bonne presse à foin N.H. 326,
tension hydraulique et lance-balles
No. 70; presse à foin IH 435, tension
hydraulique; applicateur à préservatif
avec pompe pour l'ensilage; 3 voitures
de 20" avec panier pour recevoir les
balles 2 à 4 roues, une tout acier
et l'autre à 6 roues; 3 monte-balles sur
roues 26-40 et 45"; 2 boîtes à ensilage
Dion (reconstruites à neuf) 3 batteurs
dont une avec toit sur voiture à 4
roues, pneus de 20"; mangeoire
Lépine 24" tout acier sur roues; 3 râte-
liers dont un sur pneus et 2 modèle
rand; 2 épandeurs à fumier tandem
avec J.D. 570, 350 minots, avec
porte hydraulique - comme neuf et un
N.H. S-676; génératrice Winpower
12,000 watts (110 volts seulement)
sur remorque; silo Coop 20x60 en
dalles de béton; videur de silo
Volmax 20" avec treuil électrique et
moteur; chariot soigneur RTM
Rovibec 530 avec balance électronique,
déchargement à droite, moteur 9
h.p.; silo à moulée Victoria 7 tonnes,
vis et moteur; hache-paille Jamesway
Bodco avec moteur 13 h.p.; 2 aéra-
teurs muraux 48" avec contrôle; bar-
rière à bétails de 10"; tableau de régle
Alfa Laval; tondeuse à animaux
DeLaval; anti-ruades; électrificateur
DeLaval Sica et quelques autres arti-
cles trop long à énumérer.
**ÉQUIPEMENT DE LAITIÈRE ET
RÉCOLTE:** réservoir en vrac DeLaval
E0-800, sortie 2", au fréon 22, unité 5
h.p.; laveuse Alfa-Laval Agri, pompe à
savon; lactoduc BouMatic en acier
inoxydable 2", installation pour 36
vaches; laveuse Guardian II - NEUVE;
injecteur d'air BouMatic; pompe à vide
Masport avec récupérateur d'huile,
moteur 5 h.p.; 6 unités de traite
BouMatic; 4 balances à lait Waikato;
chaudière de trousse; 135 grosses
balles carrées de foin sec 1re coupe
enrobées; 6 portes d'ensilage de foin
dans un silo de 20".
Sera vendu pour: Ferme Raylu Inc.,
1232 rang St-Joseph, un réservoir en
vrac Mueller 1,500 gallons avec
laveuse automatique digitale, 2 unités
5 h.p. - comme neuf; 8 unités de traite
Alfa Laval Milk Master Harmony avec
retrait automatique et multi-points.
Photos et catalogue disponibles sur
notre site Web.
CONDITIONS: comptant
Ou chèque avec identification
Cantine sur les lieux
Pour informations s'adresser au pré-
propriétaire, tél.: (819) 336-6643 ou à
l'encanteur.

DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE
635 rue Papineau
ST-HYACINTHE
Tél.: (450) 773-5660
http://www.paul-hus.com

ENCANTEURS
A votre disposition pour
vendre privé ou par
encan: roulant de ferme,
animaux, machinerie, etc.
Contactez
Marc Graveline
Encanteur
St-Barnabé-Sud
(450) 792-6284
Cell.: (450) 223-0762
www.marcgraveline.qc.ca

ENCANTEURS
Vous planifiez vendre privé ou
par encan, nous vous offrons
un service complet: évaluation,
préparation à un prix compétitif.
"Laissez mon expérience
travailler pour vous"
495, Boul. St-François
Bromptonville (Québec) J0B 1H0
Tél.: (819) 846-6267
Cell.: (819) 820-4013
WEB: www.encanshoude.com

ENCANTEURS
Les Enchères
René Houde inc.
7655, rue St-François, Sherbrooke
(Bromptonville) J1C 0V4
Tél.: (819) 846-6267
Tél.: (418) 226-8371
Cell.: (819) 820-4013
Fax: (819) 846-4918
WEB: www.encanshoude.com

ENCANTEURS
Le bon choix
Pour faire encan
LES ENCANS JULES CÔTÉ INC.
Pour vendre privé ou par encan
et obtenir le juste prix. Contactez-nous.
Roulant de ferme, animaux, machinerie,
C'EST NOTRE SPÉCIALITÉ
NOUVEAU PAGE WEB
http://pages.infinit.net/covans/encan.htm
E-mail: da.cote@videotron.ca
1274, rue Sud, Cowansville, Québec
Tél.: (450) 266-0670
(450) 263-4480
Cell.: (450) 531-0450
ou Fax: (450) 263-8448

ENCANS BRETON
Luc Breton :
(418) 453-2271
Cell.: (418) 334-4366
Internet: www.encansbreton.com

LES ENCANS DE L'EST ENR.
Services d'encans de tous genres.
EXPÉRIENCE = ENCANS RÉUSSIS
Bertrand Pelletier
Cell.: (418) 725-9013
www.encansdelest.com

ENCANS



ENCAN
À tous les derniers
mercredis du mois
**VENTE DE BOVINS D'ÉLEVAGE
DE TYPE BOUCHÈRE**
À l'encan de St-Isidore
Sortie 108, Autoroute 73
À St-Isidore, Q.C.
À compter de 17H00
Seront vendus: taures, vaches
(ouvertes, gestantes ou avec
son veau), taureaux et veaux
d'embouche.
La réception pour cette vente se
fait du début de la journée
jusqu'à l'heure de l'encan (soit
17h00) pour les taureaux et
les veaux d'embouche.
Pour les vaches, nous vous
demandons d'arriver pour
14h00 afin d'effectuer le test de
gestation par le vétérinaire.

Renseignements:
**Marché d'Animaux de
l'Est (Réseau Encans
Québec S.E.C.)**
2020, Rang de la Rivière,
St-Isidore, Qc. G0S 2S0
Tél.: (418) 882-6301
1-866-839-9475
FAX: (418) 882-0731
N.B. L'encan hebdomadaire
(régulier) a lieu comme à
l'habitude

**ATTENTION PRODUCTEURS
DE BŒUFS**
Réseau encans Québec sec
Danville vous offre une grande
vente par encan de vaches à
bœuf en consignation
**Samedi le 26 mai 2007
à 12 h 00**
Nous acceptons vos vaches
en consignation et les gesta-
tions seront vérifiées par le
vétérinaire entre 8h00 et
13h00
Si d'autres producteurs
désirent réserver des dates
pour faire encan ou pour de
plus amples renseignements
appelez-nous.

**RAPPEL
D'ENCAN**
Pour
SYLVAIN GRONDIN
580, rang St-Jean-Baptiste,
St-Ephrem, cté Beauce
**Samedi le 26 mai 2007
à 10 h 30**
Sera vendu: un troupeau à
bœufs de 60 vaches Charolais,
Simmental et Hereford égale-
ment le roulant et la récolte.
Voir TCN du 17 mai
pour tous les détails
Conditions: comptant, chèque
ou prêt bancaire.
Cantine sur les lieux.
Pour info s'adresser au proprio
au 418-484-2443
ou à l'encanteur

ENCANTEURS
Le bon choix
Pour faire encan
LES ENCANS JULES CÔTÉ INC.
Pour vendre privé ou par encan
et obtenir le juste prix. Contactez-nous.
Roulant de ferme, animaux, machinerie,
C'EST NOTRE SPÉCIALITÉ
NOUVEAU PAGE WEB
http://pages.infinit.net/covans/encan.htm
E-mail: da.cote@videotron.ca
1274, rue Sud, Cowansville, Québec
Tél.: (450) 266-0670
(450) 263-4480
Cell.: (450) 531-0450
ou Fax: (450) 263-8448

ENCANS BRETON
Luc Breton :
(418) 453-2271
Cell.: (418) 334-4366
Internet: www.encansbreton.com

LES ENCANS DE L'EST ENR.
Services d'encans de tous genres.
EXPÉRIENCE = ENCANS RÉUSSIS
Bertrand Pelletier
Cell.: (418) 725-9013
www.encansdelest.com

ENCANTEURS
Les Enchères
René Houde inc.
7655, rue St-François, Sherbrooke
(Bromptonville) J1C 0V4
Tél.: (819) 846-6267
Tél.: (418) 226-8371
Cell.: (819) 820-4013
Fax: (819) 846-4918
WEB: www.encanshoude.com

ENCANTEURS
A votre disposition pour
vendre privé ou par
encan: roulant de ferme,
animaux, machinerie, etc.
Contactez
Marc Graveline
Encanteur
St-Barnabé-Sud
(450) 792-6284
Cell.: (450) 223-0762
www.marcgraveline.qc.ca

ENCANTEURS
Vous planifiez vendre privé ou
par encan, nous vous offrons
un service complet: évaluation,
préparation à un prix compétitif.
"Laissez mon expérience
travailler pour vous"
495, Boul. St-François
Bromptonville (Québec) J0B 1H0
Tél.: (819) 846-6267
Cell.: (819) 820-4013
WEB: www.encanshoude.com

ENCANTEURS
Le bon choix
Pour faire encan
LES ENCANS JULES CÔTÉ INC.
Pour vendre privé ou par encan
et obtenir le juste prix. Contactez-nous.
Roulant de ferme, animaux, machinerie,
C'EST NOTRE SPÉCIALITÉ
NOUVEAU PAGE WEB
http://pages.infinit.net/covans/encan.htm
E-mail: da.cote@videotron.ca
1274, rue Sud, Cowansville, Québec
Tél.: (450) 266-0670
(450) 263-4480
Cell.: (450) 531-0450
ou Fax: (450) 263-8448

ENCANS BRETON
Luc Breton :
(418) 453-2271
Cell.: (418) 334-4366
Internet: www.encansbreton.com

LES ENCANS DE L'EST ENR.
Services d'encans de tous genres.
EXPÉRIENCE = ENCANS RÉUSSIS
Bertrand Pelletier
Cell.: (418) 725-9013
www.encansdelest.com

TERRITOIRE

AGRICULTRICES

Ottawa coupe une ressource et réduit le Programme Options

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC - Sans crier gare, le ministre fédéral de l'Agriculture, Chuck Strahl, a aboli le poste d'une fonctionnaire responsable de la coordination des services aux agricultrices. Gail Erickson assurait le lien entre les agricultrices au Canada, en plus de leur faciliter l'accès aux différents programmes fédéraux.

« C'est une perte importante pour les agricultrices », confirme la présidente de la Fédération des agricultrices du Québec, Carmen Ducharme. Celle-ci précise qu'elle a été prévenue par Gail Erickson elle-même de la fin de son service à compter du 1^{er} avril dernier. Carmen Ducharme a expédié une lettre de protestation au ministre Strahl, disant ne pas avoir reçu d'accusé de réception. Elle ajoute qu'Agriculture Canada a aussi mis fin l'an dernier à sa commande pour l'organisation du gala annuel de la Fédération.

L'affaire a été dévoilée récemment par une intervention du député bloquiste de Richmond-Arthabaska, André Bellavance. Celui-ci est intervenu en Chambre pour dénoncer la fermeture du Bureau des agricultrices après 26 ans d'activité.

« Il n'y a jamais eu de Bureau des agricultrices », riposte le directeur des communications du ministre de l'Agriculture, Conrad Bellehumeur. Il ajoute qu'il y a toujours eu des ressources à Agriculture Canada afin de répondre aux agricultrices et que des fonctionnaires sont toujours là pour assumer cette fonction.

Options Canada

Par ailleurs, le ministre fédéral de l'Agriculture a annoncé dernièrement qu'il réservait en 2006 le Programme Options pour les familles agricoles aux agriculteurs ayant bénéficié de ce programme l'année précédente. Qualifié d'assistance sociale, le programme permet aux agriculteurs à faible revenu d'atteindre un minimum de revenu de 25 000 \$ pour les familles et de 15 000\$ pour les individus.

En 2005, un total de 15 000 agriculteurs au

Canada se sont partagé la somme de 141 M\$. Au Québec et en date du 7 mai dernier, 3502 producteurs ont profité du programme et ont obtenu une aide totalisant 25 M\$. Mentionnons que les producteurs ayant bénéficié du programme l'an dernier recevront automatiquement un formulaire d'inscription par la poste. Les demandes d'aide devront être retournées au plus tard le 31 octobre prochain.

Pour l'Union des producteurs agricoles, le gouvernement fédéral a procédé à des modifications « sans avertissement et sans consultation » en décidant de limiter le programme 2006 à ceux qui en ont profité en 2005. Président de l'UPA, Laurent Pellerin fait valoir que des agriculteurs auraient sans doute fait une demande cette année. L'an dernier, explique-t-il, le programme a été annoncé en août, alors que la déclaration des revenus des agriculteurs, expédiée en avril, ne pouvait en tenir compte, notamment en ce qui concerne certains amortissements. Il se demande aussi si l'argent prévu pour le programme a été investi en agriculture.

« Nous avons dénoncé le programme, affirme Laurent Pellerin, comme n'étant pas efficace dans une perspective de redressement des revenus nets, mais il est essentiel pour boucler le budget de certaines familles. »

« Nous avons basé notre décision sur les commentaires de toutes les associations représentatives », se défend Conrad Bellehumeur, directeur des communications du ministre Strahl. Sur le communiqué de presse, on peut d'ailleurs lire qu'Ottawa a bien compris que le milieu agricole juge que ce type de programme ne convient pas pour régler le problème de faible revenu chronique des agriculteurs.

Le directeur des communications rappelle que le Programme Options constitue un projet pilote mis en place pour deux ans. Notons aussi que le programme a été réduit du quart, les familles pouvant espérer que le fédéral comble l'écart jusqu'à un montant de 18 750 \$ et 11 250 \$ pour les individus.



PHOTO: TCN

« C'est une perte importante pour les agricultrices », confirme Carmen Ducharme.

SAGUENAY—LAC-SAINT-JEAN
Jean-Eudes Senneville reconnu

SAINT-BRUNO — La Table agroalimentaire du Saguenay—Lac-Saint-Jean a choisi un pionnier et développeur de l'industrie du bleu, Jean-Eudes Senneville, du nord du Lac-Saint-Jean, comme récipiendaire de son prix *Personnalité de l'année*. C'est avec modestie que le directeur général de Bleuets sauvages du Québec et lui-même producteur a accepté cette reconnaissance, au nom d'une industrie qu'il a contribué à développer et un marché qu'il a fait progresser.



PHOTO: PAUL-É. THÉRIAULT

Jean-Eudes Senneville

tus ne cessent de se découvrir et de contribuer au développement de marchés. Il est d'ailleurs fondateur de l'Association des bleuets sauvages de l'Amérique du Nord (WBANA-Canada), laquelle regroupe les intervenants de l'industrie au Québec et ailleurs. À preuve, l'on exporte dans 23 pays dont plusieurs d'Asie, principalement le Japon, aussi la Chine, et en Europe [important marché], et un peu en Corée.

Bleuets sauvages du Québec regroupe sept coopératives, une soixantaine de producteurs pour une production de quelque 25 à 30 millions de livres au Saguenay—Lac-Saint-Jean. « J'ai commencé à acheter et à vendre des bleuets de forêt en 1957, à l'époque des boîtes de bois, durant mes vacances d'été, pour expédier aux Américains », raconte-t-il. **P.-É.T.**

CARRIÈRES & PROFESSIONS



CONSEILLER(ÈRE) EN AGROENVIRONNEMENT

Remplacement de congé de maternité (1 an)

Description des tâches :

Sous la supervision du conseil d'administration, la personne devra accompagner les producteurs agricoles qui poursuivent un objectif de développement durable de leur entreprise et ainsi les aider à adopter des pratiques agricoles respectueuses de l'environnement. À partir de ses connaissances de la fertilisation, de la phytoprotection et de la gestion des sols et de l'eau, la personne aura, entre autres, à réaliser des plans agroenvironnementaux de fertilisation, des plans d'accompagnement agroenvironnementaux ainsi qu'à faire les suivis qui en découlent.

Qualifications :

- Détenir un baccalauréat en agronomie, sol, plante ou environnement;
- Être membre de l'Ordre des agronomes du Québec ou en voie de le devenir;
- Être autonome, avoir une bonne capacité de vulgarisation ainsi qu'une bonne connaissance de l'environnement Windows et du logiciel de fertilisation SigaChamp;
- Posséder une voiture.

Faire parvenir votre curriculum vitae avant le : 25 juin 2007

Début de l'emploi : 13 août 2007

Lieu de travail : New Richmond

Au club-conseil suivant : Club agroenvironnemental de la Gaspésie-Les Îles
a/s de Brigitte Gravel, agronome
172, boulevard Perron Est
New Richmond (Québec) G0C 2B0
Téléphone : 418 392-4466, poste 233
Télécopie : 418 392-4862
Courrier électronique : cagasp@upa.qc.ca

Alin d'alléger la lecture, le genre masculin est utilisé sans discrimination.



CHEZ NOUS, CHACUN A UN RÔLE À JOUER.

OFFREZ-VOUS UNE CARRIÈRE CHEZ DESJARDINS.

Parce que les valeurs de coopération sont à la base même de ce qui nous distingue, Desjardins met tout en œuvre pour que le talent, le travail et les compétences de tout un chacun soient reconnus et mis à contribution.

DIRECTEUR DE COMPTES AGRICOLES

Les centres financiers aux entreprises Desjardins sont des unités d'affaires formées par des caisses actives dans un même marché. Ils regroupent des experts des services financiers pour entreprises affectés exclusivement à cette clientèle.

Le Centre financier aux entreprises de la Yamaska, situé à Saint-Hyacinthe, dessert près de 3 000 membres actifs principalement dans les secteurs commercial, industriel, agricole et immobilier. Son portefeuille de financement aux entreprises autorisé s'élève à plus de un milliard de dollars. Son marché se distingue par sa concentration en agricole et agri-entreprises avec un portefeuille de plus de 300 millions de dollars géré par une équipe de 10 directeurs de comptes spécialisés dans ces secteurs. Le Centre financier aux entreprises compte 66 employés au total.

LE DÉFI

En plus de servir une clientèle agricole et para-agricole composée principalement de petites et moyennes entreprises dont les besoins habituels en matière de financement sont se situent entre 150 000 \$ et 500 000 \$ pour environ la moitié d'entre elles ou sont supérieurs à 500 000 \$ pour l'autre moitié, vous aurez à créer et à maintenir une relation d'affaires personnalisée avec les membres actuels et potentiels du secteur agricole et à les conseiller quant aux moyens d'atteindre leurs objectifs financiers. Vous effectuerez également les analyses financières et l'offre de service aux entreprises du grand marché agricole spécialisé. De plus, vous aurez à octroyer du crédit à la clientèle sous votre responsabilité et à en assurer le suivi en conformité avec les normes et les pratiques en vigueur, offrirez un service de qualité et répondrez aux besoins spécifiques de cette clientèle par la vente de divers produits et services d'épargne-placement et de crédit. Enfin, vous contribuerez aux objectifs de développement des affaires en faisant de la prospection, en identifiant de nouvelles occasions d'affaires, en faisant de la sollicitation et en vendant des produits et des services.

LE PROFIL

Titulaire d'un baccalauréat en économie et agroalimentaire, vous comptez trois années d'expérience pertinente en conseils financiers auprès des entreprises agricoles et êtes membre de l'Ordre des agronomes ou en voie de le devenir. Toute autre combinaison de formation et d'expérience pertinentes pourra être considérée.

Postulez en ligne au desjardins.com/emploi

Concours 0701826
Date limite : 3 juin 2007



Conjuguer avoirs et êtres

Nous souscrivons au principe de l'équité en matière d'emploi. Seules les personnes sélectionnées seront contactées.

Agriculture, Pêcheries
et Alimentation

Québec

réseau
agriconseils
Centre-du-Québec



APPEL D'OFFRE

DÉVELOPPEMENT PROVINCIAL DES SERVICES-CONSEILS GRANDS GIBIERS

Le Réseau Agriconseils Centre-du-Québec est mandaté par le Groupe de travail des représentants de la Fédération des éleveurs de grands gibiers du Québec, de l'Union des producteurs agricoles et du Ministère de l'agriculture, des pêcheries et de l'alimentation pour développer l'offre de services-conseils provinciale dans le secteur des grands gibiers (cerf rouge, sanglier, wapitis et bison).

Le Réseau Agriconseils Centre-du-Québec est à la recherche d'un conseiller (travailleur autonome) ou/et d'une firme conseil pour dispenser les services-conseils aux éleveurs de grands gibiers du Québec.

MANDAT :

- Évaluer la gestion des élevages des entreprises
- Accompagner la clientèle dans le processus d'implantation de la certification «Grands gibiers du Québec certifiés™»
- Offrir des services-conseils et suivi technique des élevages
- Organiser des formations techniques et des démonstrations à la ferme destinées aux éleveurs

LE OU LES CONSEILLERS DEVRONT RENCONTRER LES EXIGENCES SUIVANTES :

- Membre de l'Ordre des agronomes du Québec ;
- Expérience minimale de deux ans dans l'élaboration de programmes alimentaires et la régie d'élevage ;
- Connaissance du secteur des grands gibiers est un atout
- Aptitude au développement des affaires ;
- Maîtrise du français et de l'anglais (oral et écrit) ;
- Faire preuve d'initiative et d'autonomie ;
- Maîtrise des logiciels Word, Excel, Power Point.
- Le bureau du conseiller devra être situé à proximité du maximum d'éleveurs

DATE LIMITE : 6 JUIN 2007

Les conseillers et les firmes-conseils intéressés à consulter l'appel d'offres complet sont invités à communiquer au

Réseau Agriconseils Centre-du-Québec
1940 rue Des Pins
Nicolet, J3T 1Z9
Tél. : 819.293.2552
Télec. : 819.293.6698
Courriel : jmaheux@agriconseils.qc.ca

Influencez l'avenir avec nous !

Valacta est un centre d'expertise où 280 employés ont pour mission de différencier et de renforcer le secteur de la production laitière québécoise en stimulant le développement du savoir et sa diffusion auprès des producteurs laitiers du Québec. Valacta regroupe les forces vives du secteur pour définir les grandes orientations et diffuser ces orientations aux différents intervenants.

Le Conseil d'administration de Valacta a approuvé la création d'un poste de vétérinaire au sein de l'équipe de Recherche et développement de Valacta. La nature de ce poste de deuxième ligne en appui à l'industrie laitière québécoise a été définie par le Comité d'orientation stratégique de Valacta sur la santé. Ce comité a pour mandat d'aviser le conseil d'administration de Valacta sur les enjeux relatifs à la santé des troupeaux laitiers et est formé de représentants des organismes suivants : Faculté de médecine vétérinaire, Association des médecins vétérinaires praticiens du Québec, DS@HR, l'Institut national de santé animale et le programme ASAQ du MAPAQ, le Réseau de recherche sur la mammite bovine, CDMV, la Fédération des producteurs de lait du Québec et Valacta.

Valacta cherche donc à combler le poste suivant :

VÉTÉRINAIRE

OBJECTIF DU POSTE

Contribuer à renforcer le secteur laitier québécois par le développement de stratégies et la diffusion du savoir en étroite collaboration avec la communauté vétérinaire et l'industrie en fonction des enjeux et objectifs identifiés par le Comité stratégique de Valacta sur la santé.

TÂCHES ET RESPONSABILITÉS

1. Animer, participer aux travaux et fournir le support approprié au comité stratégique de Valacta sur la santé. Selon les besoins ou à la demande expresse du comité, le titulaire pourra être appelé à explorer des avenues de réflexion, effectuer des recherches, rédiger une analyse ou un mémoire, et formuler des propositions.
2. Liaison, transfert technologique et développement
 - En étroite collaboration avec la communauté vétérinaire, participer au développement et à la promotion de stratégies et programmes relatifs aux enjeux déterminés par le Comité stratégique de Valacta sur la santé
 - Contribuer à la diffusion du savoir sur la santé des troupeaux laitiers
 - Participer à différents projets de recherche et développement
3. De concert avec l'AMVPO, contribuer à établir des liens et des modes de travail en équipe entre les médecins vétérinaires praticiens et le personnel en région de Valacta facilitant une approche-conseil concertée.
4. Assurer un lien avec les intervenants du domaine de la santé des bovins laitiers.
5. Analyser les avancements scientifiques et techniques et évaluer leur pertinence en regard à la production laitière québécoise.
6. Rédiger des articles de vulgarisation et présenter des conférences.

CONDITIONS DE TRAVAIL

- Le titulaire aura son bureau principal à la Faculté de médecine vétérinaire de l'Université de Montréal, à Saint-Hyacinthe
- Le titulaire devra être présent au siège social de Valacta environ 20 % de son temps
- Déplacements fréquents en région

FORMATION, EXPÉRIENCE ET COMPÉTENCES REQUISES

- Membre de l'Ordre des médecins vétérinaires du Québec
- Minimum de cinq années d'expérience en pratique bovine
- Diplôme de deuxième cycle en médecine vétérinaire ou en sciences animales ou toute autre combinaison de formation et d'expérience équivalente.
- Bilinguisme parlé et écrit
- Excellente capacité d'analyse et de résolution de problèmes
- Fortes aptitudes pour la vulgarisation et la communication orale et écrite
- Expérience en préparation et en animation de formation
- Leader, rassembleur, innovateur, engagé

Veillez faire parvenir votre curriculum vitae, d'ici le 13 juillet 2007, à :

Madame Chantal Giroux
Directrice des ressources humaines

VALACTA
555, boul. des Anciens-Combattants
Ste-Anne-de-Bellevue (Québec) H9X 3R4
Téléphone : 514-398-7880, poste 0795
Télécopieur : 514-398-7963
Courriel : cgiroux@valacta.com

valacta

FAITS DIVERS

Présumé vandale arrêté

Steve Larrivé, 35 ans, de Ham-Nord devra répondre à des accusations de harcèlement et de vandalisme, actes survenus à Tingwick au cours de la dernière année. L'agriculteur Alain De Serre a été victime d'une série d'actes de vandalisme allant de pneus crevés au saccage de sa cabane à sucre. Larrivé a été arrêté le 16 mai et a comparu devant un juge de paix à Victoriaville. Il a été remis en liberté sous conditions et doit revenir devant le tribunal le 26 juin prochain. **Y.C.**

Deux incendies

Une écurie flambant neuve, servant uniquement d'entrepôt, a été la proie des flammes le vendredi 18 mai vers 5 h du matin. Le sinistre est survenu au 401 de la route 143 à Saint-Pie-de-Guire dans le Centre-du-Québec. Selon la Sûreté du Québec, le bâtiment n'était pas relié au réseau électrique. La police enquête présentement pour connaître les causes du feu. L'écurie était la propriété de Pierre Lefebvre, un résident

de Saint-François-du-Lac. Par ailleurs, un poulailler a été détruit par un incendie le 20 mai à Saint-Germain-de-Grantham. Nous ne connaissons pas l'étendue des pertes. **Y.C.**

La prison au lieu de l'amende

Un producteur de bovins de boucherie de Sainte-Marie en Beauce, Clermont Simard, se retrouvera au palais de justice le 25 mai 2007 pour une infraction à la Loi sur l'environnement commise en 2000.

Le 26 octobre 2000, les inspecteurs du ministère du Développement durable se sont rendus à sa ferme du rang Saint-Gabriel à la suite d'une plainte faite par un citoyen. M. Simard effectuait de l'épandage de fumier sans détenir un plan de fertilisation, soit un PAAF. L'agriculteur a reçu un avis d'infraction. On l'a alors informé par courrier que, s'il voulait contester, il devait se présenter en cour pour signifier ses intentions le 21 octobre 2002. M. Simard ne s'est pas présenté.

On a alors fixé la date de son procès au 10 mars 2003. Selon l'agriculteur, il n'aurait jamais reçu d'avis pour la tenue du procès. Puisqu'il ne s'est pas présenté au procès, on a procédé en son absence et on l'a condamné à 1600 \$ d'amende. Par écrit, on lui a offert de payer ou d'effectuer des travaux communautaires, ce qu'il a refusé. Toujours est-il que le 25 mai prochain, le percepteur des amendes se présentera devant le juge pour réclamer que M. Simard paie une amende de 1922 \$. S'il refuse de payer, le percepteur pourra demander une peine de prison. « Je n'ai rien fait de dommageable pour l'environnement, c'est juste un bout de papier que je n'avais pas à ce moment-là. Ça fait 40 ans que je fais de l'épandage, je sais ce que je fais », d'expliquer M. Simard. Depuis, il a fait réaliser un PAAF et il se sent parfaitement dans son droit. « Ils vont me passer dans le hache-viande plutôt que de me faire payer », con-

clut-il. La suite du litige se conclura au palais de justice de Saint-Joseph-de-Beauce. **Y.C.**

Cruauté envers les animaux

Une perquisition est survenue chez un quinquagénaire de Thetford Mines le mardi 15 mai en regard d'une plainte de cruauté envers les animaux. La police municipale, assistée d'un vétérinaire, a saisi 28 lapins, 59 pigeons, six rongeurs, quatre chats et un chien. L'homme de 59 ans du secteur Pontbriand était déjà sous le coup d'une ordonnance du tribunal lui interdisant de posséder des animaux. Cette ordonnance découle d'un autre événement survenu au même endroit en 2004 où plusieurs animaux avaient dû prendre le chemin de la Société protectrice des animaux (SPA). Il devrait comparaître par voie de sommation. **Y.C.**

CARRIÈRES & PROFESSIONS



Bayer CropScience

Bayer CropScience est chef de file mondial. Elle fournit des produits et services innovateurs aux producteurs dans le domaine agricole et de la santé environnementale. Les producteurs dépendent sur la sélection minutieuse des insecticides, des fongicides, des herbicides et des systèmes de semences de Bayer CropScience. L'engagement et le dévouement de l'équipe de Bayer CropScience envers l'agriculture canadienne sont imbattables.

Nous offrons un environnement de travail dans lequel vous aurez la chance de côtoyer les gens les plus compétents de l'industrie. Notre but est de vous offrir un travail intéressant et rempli de défis que vous pourrez accomplir tout en vous amusant et en vivant de nombreux succès. Nous avons un poste disponible immédiatement pour :

Représentant au Centre d'Interventions avec la Clientèle - Guelph, Ontario

Localisé dans notre Centre d'Intervention avec la Clientèle (CIC) à Guelph, Ontario, le représentant CIC, offrira des renseignements techniques et sur les programmes aux clients par l'entremise d'un centre de gestion des appels. Le candidat choisi s'assurera que les normes de Bayer CropScience sont respectées ou sont surpassées en vulgarisant ces renseignements d'une façon rapide et précise. Le représentant CIC travaillera en collaboration avec les directeurs responsables du commerce électronique, des études de marché et des diverses gammes de produits afin d'aider les producteurs et les détaillants à trouver des solutions à leurs questions sur l'agriculture et sur les programmes. Elle/il fera aussi la promotion et l'inscription des clients à divers programmes de commercialisation, fera la mise à jour de la banque de données CRM, compilera les rapports en utilisant le système de données, coordonnera et expédiera les publipostages et complètera toutes les autres tâches connexes confiées par le directeur de la commercialisation pour l'est du Canada.

Le candidat choisi devra démontrer des qualités prouvées en service à la clientèle et en communication, surtout au téléphone. Une expérience antérieure dans un centre d'appel est un atout. Une connaissance des pratiques agricoles en productions végétales de l'est du Canada, surtout du Québec et de l'Ontario, de bonnes compétences en analyse et en résolution de problèmes sont requises pour ce poste. Les candidats doivent posséder un diplôme en études postsecondaires ou en agriculture. Seulement les candidats bilingues à l'écrit et à l'oral en français et en anglais seront considérés.

Le candidat choisi recevra une formation complète sur la gamme entière des produits et des programmes de commercialisation de Bayer CropScience. La capacité à apprendre ces renseignements rapidement est assurément un atout.

Si vous partagez le mode de pensée de Bayer en ce qui a trait à la pensée stratégique afin de surmonter les difficultés et d'aboutir à des résultats concrets, veuillez remettre votre offre de service en toute confiance en nous remettant votre curriculum vitae en format (RTF) par l'entremise de notre rubrique carrières à : www.bayercropscience.ca

ou

le remettre par télécopieur confidentiel au
(403) 723-7489 à l'attention de Nicole Davis avant le 28 mai 2007

Veuillez prendre note que seulement les candidats que nous choisirons seront contactés.



Bayer CropScience

Pour plus de renseignements sur Bayer CropScience et pour connaître les postes disponibles, visitez : www.bayercropscience.ca

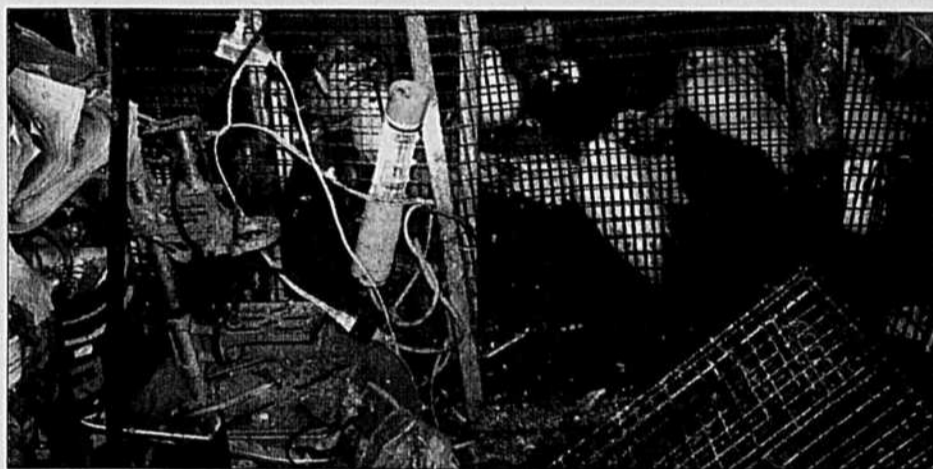


PHOTO: Y.CHARLEBOIS

CARRIÈRES & PROFESSIONS



DE NATURE
passionnée

Entrenez avec nous une carrière passionnante...

Agent de contingentement et aux contrôles techniques Fédération des producteurs de lait du Québec

Relevant du directeur gestion du lait et sous la supervision du responsable aux contrôles techniques, l'agent est responsable de l'application du règlement de quota et du bon fonctionnement du système centralisé de vente de quota. Il s'assure de la conformité de certains documents juridiques avec le règlement. Il coordonne les programmes de la relève et de dons de lait. Il fait la mise à jour des banques de données, émet des recommandations pour les dossiers relevant de sa compétence et fournit des informations à divers intervenants. Il participe également au suivi de l'application des normes en matière de contrôle de la qualité, du volume et de la composition du lait. Il peut être appelé à organiser et animer des réunions d'information et remplace, sur demande, l'agent aux contrôles techniques.

Si vous êtes une personne passionnée et que vous désirez connaître les exigences de ce poste, cliquez dans la section « Une carrière à l'UPA » sur www.upa.qc.ca et postulez en direct avant le 5 juin 2007 en mentionnant le numéro de recrutement B122.01.07.4

L'Union des producteurs agricoles
Direction développement et gestion des ressources humaines
555, boul. Roland-Therrien
Longueuil (Québec) J4H 3Y9
Télécopieur : (450) 463-5203

Nous offrons un salaire concurrentiel, des avantages sociaux plus qu'intéressants et des chances d'emploi égales à tous. Nous communiquerons seulement avec les candidats retenus pour une entrevue.



www.upa.qc.ca



Revue des Marchés

PROVENDES

Prix de fermeture au 18 mai 2007
Prix de vente des céréales fourragères (\$/t.m.)

	Centres rég. St-Jean & St-Hyacinthe	Québec
Blé	194,33	219,75
Avoine	208,33	N.D.
Orge	181,67	233,34
Mais no 3	186,51	188,39
Fève de soya	300,60	222,62

Prix de vente des ingrédients à Montréal (\$/t.m.)

Son de blé	N.D.
Gru de blé	N.D.
Tourteau de soya 48 %	198,51
Tourteau de canola	221,08
Luzerne désydratée	270,00

Bourse de Chicago (\$US/boisseau)

	18 mai 2007		De la semaine	
	Fermeture	Variation	haut	bas
Mais:	juill. 07 3,71	0,13	3,76	3,63
	sept. 07 3,69	0,09	3,78	3,68
Fève de soya:	juill. 07 7,93	0,22	7,93	7,71
	sept. 07 8,07	0,23	8,07	7,84
Avoine:	juill. 07 2,66	0,10	2,66	2,56
	sept. 07 2,59	0,11	2,59	2,48

Source : Section des études et de l'analyse de marché Agriculture + agroalimentaire Canada

VR mais #2 au Québec au 18 mai 2007

	Chicago	Toledo
Taux de change	1,0884	3,7125
Contrat à terme (\$US/boisseau)	151,05	161,65
Prix à l'origine (\$/t)	34,85	26,15
Transport États-Unis vers Beauce	191,80	187,80
VR mais États-Unis livré Beauce	-12	-12
Transport St-Hyacinthe vers Beauce	179,80	175,80
Prix cible du maïs local (f.a.b. ferme St-Hyacinthe)		

Livraison juin

	Décembre	Chicago
Contrat à terme	3,6650	151,05
Prix à l'origine	26,15	177,20
Transport États-Unis vers Beauce	177,20	-12
VR mais États-Unis livré Beauce	165,20	
Transport St-Hyacinthe vers Beauce		
Prix cible du maïs local (f.a.b. ferme St-Hyacinthe)		

Soya

Prix en position d'exportation à Toledo (\$can/t)	308,55
Prix d'achat rendu Hamilton	293,05
Prix d'achat récolte 2007 Hamilton	309,10
Prix d'achat éleveurs St-Laurent	305,90
Prix d'achat récolte 2007 aux éleveurs St-Laurent	323,80

Canola

Prix d'achat récolte 2007 à Windsor	387,20
-------------------------------------	--------

Avoine

Prix avoine #1 et 2 à Minneapolis	N.D.
-----------------------------------	------

Blé

VR blé fourragère de l'Ouest livré Montréal	207,00
VR blé panifiable #2 de l'Ouest livré Montréal	13,5% 248,75
	13,0% 248,35
	12,5% 248,00

Orge

VR orge fourragère de l'Ouest livrée Montréal	204,70
---	--------

Source : FPCCQ, AAC, CBOT, WCE, Banque du Canada

Babillard

N'oubliez pas que ce coin babillard vous est réservé.

Disponibilités pour livraison immédiate et différée :

Beauce, 100 tonnes avoine #3 à 160\$/t f.a.b. ferme, 200 tonnes d'orge avec toxines à 160\$/t.

Rigaud, 40 tonnes avoine #1 blanche ciblée, ébarbée 200\$/t.

SEMENCE

Lac-St-Jean, avoine Rigodon, 130 tonnes, orge AC Clinck

50 tonnes, orge Chapais 50 tonnes.

Lac-St-Jean, blé Barrie, 200 tonnes sacs ou vrac.

Les prix offerts sont f.a.b. ferme.

Appelez la Fédération des cultures commerciales au poste 8839

pour mettre vos offres de ventes de grains ou pour acheter du grain.

VOLAILLES

Volailles vivantes

Semaine se terminant le 27 mai 2007

Prix aux producteurs au Québec

POULETS(1)

1,64 kg vivant et moins	1,269 \$
1,65 kg à 1,84 kg vivant	1,309 \$
1,85 kg à 2,14 kg vivant	1,269 \$
2,15 kg à 2,45 kg vivant (Prix de référence)	1,289 \$
2,46 kg à 3,00 kg vivant	1,259 \$
3,01 kg à 3,49 kg vivant	1,319 \$
3,50 kg vivant et plus	1,329 \$

Poulet végétal

(Différentiel du prix de référence, plus 0,04\$)

DINDON À GRILLER(1)

Dindon à griller femelle	1,570 \$
Dindon à griller mâle	1,535 \$

FEMELLE LOURDE(1)

Produite en dindon à griller	1,535 \$
Produite en femelle lourde	1,520 \$

MÂLE(1)

	1,645 \$
--	----------

Prix aux producteurs en Ontario

POULETS(1)	
1,84 à 1,95 kg (prix de référence)	1,289 \$
2,65 à 3,2 kg	1,319 \$

DINDONS (1)

Dindon à griller	A - 1,600 \$	U - 1,510 \$
Femelle lourde	A - 1,590 \$	U - 1,480 \$
Mâle		1,630 \$

Semaine se terminant le 20 mai 2007

POULES (Ontario) (2)

	Bas	Haut	La plupart
Moins de 2,3 kg	00 c	00 c	00 c
2,3 kg et plus	00 c	00 c	00 c

POULES (Québec)

Moins de 2,3 kg (2)	00 c	00 c	00 c
2,3 kg et plus (3)		35 c	

Prix fournis par :

(1) Les Éleveurs de volailles du Québec

(2) Agriculture et Agro-Alimentaire Canada

(3) Syndicat des producteurs d'œufs d'incubation du Qc.

LES TENDANCES

L'envolée du huard et les bases de soya



Depuis le début de l'année, le dollar canadien a connu une vigueur importante face au dollar américain. D'un niveau avoisinant les 0,84 \$

US/\$ CAN au début de février, le dollar canadien approche maintenant les 0,91 \$ US. Plusieurs éléments contribuent à expliquer cette hausse : la hausse des prix du pétrole, le prix des diverses matières premières qui demeure élevé, l'anticipation d'une forte demande en dollars canadiens pour régler l'achat d'Alcan par l'Américaine Alcoa, et finalement un changement de perception de la part des spéculateurs qui accumulent actuellement les positions d'achat de dollars canadiens.

Selon plusieurs économistes, le dollar canadien devrait poursuivre sa progression au cours des mois à venir, et certains tablent même sur un taux de change de 0,943 \$ US/\$ CAN d'ici la fin de l'année. De tels pronostics font le bonheur de ceux désireux prendre des vacances aux États-

Comparaison des prix moyen pour le soya livré à la récolte aux éleveurs du St-Laurent

	5 février 2007	14 mai 2007
Contrat de soya de novembre	7,93	7,995
Base livraison récolte (\$/bloss.)	1,35	0,60
Prix \$/tonne	340,98	315,81
Base livraison récolte (\$US/bloss.)	-0,08	-0,23
Taux de change	1,1818	1,1069

Unis, mais le malheur des producteurs qui ont ou auront du soya à mettre en marché.

En effet, le soya du Québec est majoritairement exporté et subit donc l'influence du taux de change. Le tableau ci-joint montre les prix moyens d'achat aux éleveurs du Saint-Laurent pour le soya pour livraison à la récolte. On remarque que le niveau des contrats à terme est très similaire entre les deux dates présentées, mais que la base courante est beaucoup moindre en mai qu'en février, ce qui explique l'importante différence de prix à la tonne.

La différence entre les bases courantes à ces deux moments s'explique en partie par un fléchissement de la base en \$US/boisseau, mais surtout, en raison de la progression du dollar qui explique plus de 75 % de la baisse de la base. Il est certain que si d'ici la récolte le dollar canadien garde sa présente force face au billet vert, il en résultera d'importantes pressions baissières sur les bases non seulement du soya, mais également du maïs.

Patric Ménard, FPCCQ

Les prix des bouvillons d'abattage pourraient rester fermes



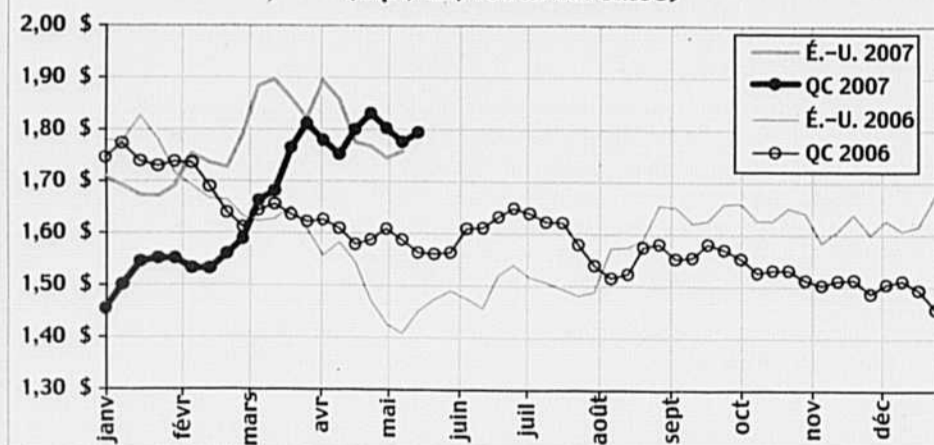
Malgré la hausse du dollar canadien, les prix des bouvillons d'abattage se transigent présentement à des niveaux supérieurs de 0,20 \$/lb carcasse comparé à l'an dernier.

Le dernier rapport sur les bovins en engraissement aux États-Unis (Cattle on Feed) indique qu'en début mai 2007, il y avait 2 % moins de bouvillons dans les parcs d'engraissement qu'à pareille date l'an dernier. L'écoulement s'effectue à un très bon rythme et il n'y a pas de retards de commercialisation dans les parcs d'engraissement.

On s'attend à ce que la production de bœuf demeure inférieure de l'ordre de 2 % au cours de l'été comparé à l'an dernier. La demande, pour sa part, tend à diminuer saisonnièrement avec les chaleurs estivales. Toutefois, le marché de l'exportation semble prometteur en ce qui a trait, en particulier, aux récentes avancées des États-Unis sur la Corée.

Récemment, la Corée et les États-Unis ont conclu une entente qui prévoit que seules les boîtes de viande qui contiendraient des fragments d'os seraient

Prix des bouvillons d'abattage au Québec et aux États-Unis (éq. \$ CA/100 lb carcasse)



retournées à l'expéditeur (au lieu de la carcasse entière).

La semaine dernière, les États-Unis ont accru leurs livraisons de 61 % en Corée sur la semaine précédente.

Rappelons que la Corée est probablement l'endroit dans le monde où le prix du bœuf atteint présentement un record mondial! En 2003, les États-Unis livraient pour 644 millions de livres de bœuf à la Corée. Cette année, on espère atteindre

91 millions de livres. Les États-Unis jouissent présentement d'un avantage concurrentiel compte tenu de l'effondrement du dollar américain.

On peut donc s'attendre à une baisse de prix saisonnière cet été, mais à des niveaux de prix généralement plus élevés que l'an dernier.

Ann Fornasier, FPBQ

ŒUFS D'INCUBATION

Prix des œufs d'incubation de poulet à chair (base poussin)

Québec	37,85 c
Ontario	37,25 c

ŒUFS

Prix des œufs. Semaine du 21 mai 2007

	Producteurs Québec	
A-Extra Gros	1,62 \$	
A-Gros	1,62 \$	
A-Moyens	1,48 \$	
A-Petits	0,80 \$	
A-Pewee	0,24 \$	
B	0,50 \$	
C	0,30 \$	

LAIT

AVRIL 2007

Prix intraquota - Production intraquota

Matière grasse	Protéine	Lactose et autres solides	Valeur d'un hl de référence (1)
9,4769 \$/kg	8,1326 \$/kg	1,6466 \$/kg	69,53 \$/hl
Prime SNG (2)	0,1147 \$/kg	0,0147 \$/kg	0,45 \$/hl

(1) Hectolitre de référence (FPLQ)

3,60 kg/hl 3,20 kg/hl 5,70 kg/hl

(2) Prime versée sur les quantités de solides non gras intraquota produites par les producteurs dont le ratio SNG/G est de 2,25 et moins.

AVIS - Depuis août 2003 aucun paiement (0 \$) n'est effectué pour la production hors quota

Source : Fédération des producteurs de lait du Québec

PRODUITS LAITIERS

Beurre, lait en poudre

Prix en vigueur à partir de février 2007

Prix de soutien du beurre 1re catégorie selon la Commission canadienne du lait: 6,8695 \$/kg.

Marché de Montréal, prix du gros au détail-pains (moyenne hebdomadaire) 7,99 \$/kg.

Poudre de lait écrémé: ventes de 25 sacs ou plus. Pulvérisée, Canada 1re catégorie, sacs 6,37 \$/kg. Aliments du bétail: —

Poudre de lait de beurre, animale: - Poudre de lait de beurre comestible, pulvérisée 4,96 \$/kg.

Poudre de lactosérum (petit lait de fromage) comestible, pulvérisée 1,16 \$/kg. Animale 1,03 \$/kg.

BOIS

Prix moyens de vente des scieries aux grossistes à Montréal (taxes non incluses) le 18 mai 2007

(\$/1 000 p.m.p.)

2 X 4 p L/A (vert) construction/standard : 270 \$

utilité: 195 \$

2 X 4 X 8 colombage: 300 \$

Source : Conseil de l'industrie forestière du Québec.

CHÈVRES

Vente du 21 mai 2007

Chèvres	55	10,00-150,00
Boucs adultes	11	50,00-270,00
Chevreaux	100	10,00-105,00 (env. 2,00\$/lb pour les bons)

Source : Réseau Encans Québec.

FRUITS ET LÉGUMES

Prix vendus par les grossistes à Montréal le 18 mai 07

BETTERAVE : en cello 15,00-16,05/12 x 2 lb, 16,00/10 x 5 lb

CAROTTE : en cello 27,00/10 x 5 lb ou 24 x 2 lb

CHOU : rouge 28,50/40 lb, vert 15,75/45 lb, de Bruxelles 31,75/10 lb

CROSSES DE FOUGÈRE : 61,00/10 lb

ENDIVE : 20,05/10 lb

LAITUE : Boston hydroponique 30,50-37,25/24, pommée iceberg de champ 28,00/24 cellos

NAVET : 25,50/25 lb

OIGNON : jaune, en sac 27,00-31,50/10 x 5 lb ou 24 x 2 lb

RUTABAGA : 17,40-19,50/50 lb

TOMATE : rose de serre 18,25/15 lb

Prix minimum de la pomme (tardive) destinée à la consommation à l'état frais - Récolte 2006

Décision du comité de prix du 23 avril 2007 des pommes destinées à la consommation à l'état frais, dont font partie les représentants de l'Association des emballeurs de pommes du Québec Inc., la Fédération des producteurs de pommes du Québec et un représentant des acheteurs de pommes à l'état frais. Les membres du comité ont décidé de conserver le statu quo au niveau de tous les prix.

VARIÉTÉS

Paulared, Lobo 13,00 \$ (cellule) 11,00 \$ (sac) Canada Fantaisie à compter du début de l'écoulement.

Mc Intosh, Spartan, 14,00 \$ (sac) 16,00 \$ (cellule) à compter du

Empire, Cortland, lundi 26 février 2007.

et autres tardives

La prochaine rencontre du comité aura lieu le 5 juillet 2007 à 13h15 par conférence téléphonique.

Décision du 5 avril 2007 du comité de fixation des prix des pommes destinées à la transformation.

Pommes à jus standards

Hâtives: 0,05 \$ la livre ou 2,10 \$ le minot de 42 livres à compter du début de la récolte

Tardives: 0,06 \$ la livre ou 2,52 \$ le minot de 42 livres à compter du 29 janvier 2007

Pommes à sauce et à jus opalescent hâtives:

0,06 \$ la livre ou 2,52 \$ le minot de 42 livres à compter du début de la récolte jusqu'aux variétés Rouge hâtive + Vista Bella

0,08 \$ la livre ou 3,36 \$ le minot de 42 livres à compter des variétés Jersey Mac et Melba

Pommes à sauce et à jus opalescent tardives

0,11 \$ la livre ou 4,62 \$ le minot de 42 livres à compter du 2 avril 2007 (pour déclassement)

0,085 \$ la livre ou 3,57 \$ le minot de 42 lb à compter du début de la pomme tardive

(pour entreposage)

POMMES DE TERRE

Prix déterminés à compter du 25 mai 2007

	Ronde blanche	Rouge	Jaune	Longue
Vrac 100 livres	N.D.	13,30	14,60	8,30
Sac 5 livres	N.D.	1,35	1,45	1,05
Master 5 livres	N.D.	14,20	15,00	11,15
Sac 7 livres	N.D.	1,70	1,85	1,30
Sac 10 livres	N.D.	2,20	2,35	1,60
Master 10 livres	N.D.	11,75	N.D.	8,70
Sac 15 livres	N.D.	N.D.	N.D.	2,40
Sac 20 livres	N.D.	N.D.	N.D.	3,15
Sac 50 livres	N.D.	N.D.	N.D.	7,75
Boîte 50 livres table	N.D.	22,50	N.D.	N.D.
Boîte 50 lb/petite	N.D.	35,00	N.D.	N.D.
Sac 50 livres/grosse	N.D.	10,00	N.D.	6,50
Boîte 20 livres	N.D.	13,00	N.D.	N.D.
Boîte 20 livres petite	N.D.	20,25	N.D.	N.D.

Vrac livré au poste d'emballage. Emballé et livré à un entrepôt d'un grossiste de chaîne.

Pour les livraisons au détail, ces prix doivent être majorés de 15%.

Info.: 1 877 728-2837 ou http://www.fpptq.qc.ca

BOVINS

Vaches de réforme

	Lundi	Semaine	Semaine
	21 mai 07	14 mai 07	précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC			
Volume total de vaches (têtes)	406	1 218	951

PRIX DE BASE (1)(2) 84,00 84,00 82,00

(1) Prix du bovin de réforme ajusté selon la grille d'écart de prix en fonction du classement vivant et du poids carcasse. (voir www.bovin.qc.ca, onglet bovin de réforme et veau laitière)

(2) Unité : SCAN/100 lb carcasse

Source : FPBQ

Veaux laitiers

	Lundi	Semaine	Semaine
	21 mai 07	14 mai 07	précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC			
Volume total de veaux (têtes)	933	2 692	2 548

ENCANS VIVANTS

Mâles - Bons (90-120 lb) - (B) 2,19 2,22 1,79

Mâles - Bons (121-140 lb) - (B) 2,11 1,99 1,70

Mâles - Moyens (90-140 lb) - (M) 1,80 1,79 1,57

Femelles - Bonnes (90-120 lb) - (B) 2,05 2,13 1,78

Divers (tous poids) 0,97 1,23 1,12

Unité : SCAN/100 lb carc. Transport aux frais de l'abattoir.

Source : FPBQ

Ligne info prix pour les bovins d'abattage : 1 450 679-3882

Source : USDA

Source : CANFAX

Source : OCA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Veaux d'embouche

Semaine du 14 mai 07	MARCHÉ DU QUÉBEC		MARCHÉS EXTÉRIEURS	
	ENCANS RÉGULIERS	ENCANS SPÉCIALISÉS	ENCANS RÉGULIERS ET SPÉCIALISÉS EN SAISON	ONTARIO ALBERTA
Volume total de veaux	118	-	7 019	29 487
Mâles - Tous les veaux*				
400-500 lb	98,42	-	124,57	130,98
500-600 lb	99,71	-	127,18	127,64
600-700 lb	90,60	-	120,12	122,41
700-800 lb	77,13	-	116,42	111,95
800-900 lb	83,33	-	112,61	103,49
Taures - Tous les veaux*				
400-500 lb	95,88	-	117,24	118,00
500-600 lb	80,00	-	115,48	111,83
600-700 lb	89,00	-	112,73	107,75
700-800 lb	94,60	-	109,12	101,24
800-900 lb	74,80	-	102,53	95,58

Unité : SCAN/100 lb vif

Source : FPBQ, CANFAX

*NOTE : La moyenne de prix est calculée à partir de 85% des veaux vendus dans les strates de poids correspondantes.

MARCHÉ À TERME DE CHICAGO

«Feeder Cattle»

	Lundi	Lundi	Année
	21 mai 07	14 mai 07	précédente
Mai 2007	108,925	109,550	103,375
août 2007	113,700	113,225	106,700
sept. 2007	113,350	112,875	106,300
oct. 2007	112,550	112,175	105,475
nov. 2007	111,750	111,425	104,400
jan. 2008	109,500	109,150	101,500
Mars 2008	108,050	107,500	99,800
Avril 2008	106,900	106,900	-

Unité : \$US/100 lb vif

Source : Chicago Mercantile Exchange, fermeture des contrats

Bouvillons d'abattage

MARCHÉ DU QUÉBEC

BOUVILLONS ET TAURES ABATTUS	Semaine 14 mai 2007		Semaine précédente
	Volume	Prix moyen	
Bouvillons et taures de toute catégorie	1 504	178,00-192,25	178,61
Chargements complets de bouvillons A1-A2	823	180,00-192,25	177,72

ENCHÈRE

ELECTRONIQUE

Jeudi 17 mai 2007

Chargements complets de bouvillons A1-A2

187,50-190,50 188,90 187,50

(1) Ces écarts de prix peuvent inclure des lots dont l'abattage a été retardé.

Unité : SCAN/100 lb carc. Transport aux frais de l'abattoir.

Source : FPBQ

Ligne info prix pour les bouvillons d'abattage : 1 450 679-3882

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

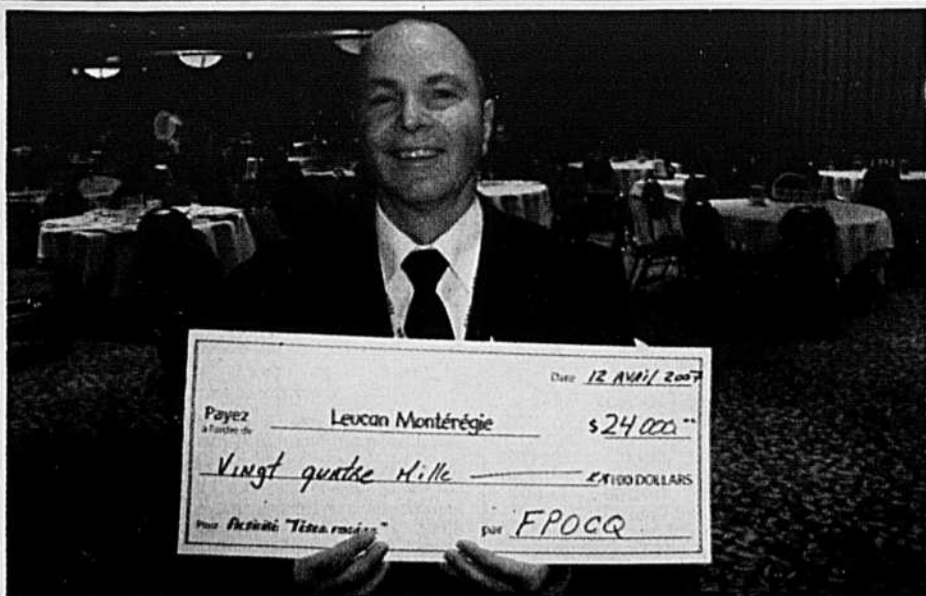
Source : USDA

Source : USDA

Source : USDA

Source

LES FÉDÉRATIONS D'EST EN OUEST



ŒUFS DE CONSOMMATION

Don de 25 200 \$ à Leucan

Pas moins de 25 200 \$ ont été amassés pour que le président de la Fédération des producteurs d'œufs de consommation du Québec, Serge Lefebvre, se fasse raser la tête en pleine assemblée générale annuelle, le 12 avril, à Québec! L'an dernier, M. Lefebvre avait annoncé son intention de mettre sa tête à prix dans le cadre du Défi têtes rasées de Leucan, une activité de sensibilisation provinciale et de collecte de fonds mise sur pied en signe de solidarité envers les enfants atteints du cancer. La cible ambitieuse de 20 000 \$ a été dépassée et c'est avec fierté que le président s'est départi de sa chevelure devant quelque 220 producteurs, intervenants, journalistes et photographes réunis au Château Bonne Entente. Rappelons que la Fédération est partenaire du Défi têtes rasées de Leucan depuis 2003.

Des œufs à la Commission

La production d'œufs de consommation n'est pas passée inaperçue lors des consultations publiques tenues par la Commission sur l'avenir de l'agriculture et de l'agroalimentaire québécois.

Les producteurs Pierre-Paul Ricard et Myriam Robillard (environnement), Paulin Bouchard (biosécurité et traçabilité), Gislain Houle (relève et pérennité de l'industrie), Maurice Richard (achat local) et Manjinder Sarkaria (production en région) ont profité de ces consultations pour présenter un mémoire dans leur région respective et exposer leur point de vue aux commissaires sur des aspects précis de la production.

De plus, les dirigeants du poste de classification Nutri-Œuf ont aussi pris la parole, à Saint-Hyacinthe, partageant leurs inquiétudes à l'effet que de plus en plus de centres de décision sont transférés à l'extérieur du Québec, soit en Ontario et aux États-Unis. « Nos produits sont de moins en moins identifiés puisque emballés dans des marques maison qui ne réfèrent aucunement à l'identification du produit en fonction de sa production géographique », ont-ils fait valoir.

La FPOCQ a quant à elle été invitée à présenter un mémoire lors des audiences provinciales qui se tiendront à Québec dans la semaine du 27 août.

VOLAILLES

Formation : Compostage des carcasses de volailles à la ferme

Une session de formation sur le compostage des carcasses de volailles à la ferme aura lieu le **mercredi 6 juin à Wickham**. Cette session est offerte afin de permettre aux éleveurs de composter leurs carcasses de volailles selon les normes prévues au **Règlement sur les aliments** du MAPAQ. La formation se tiendra à la salle municipale de Wickham au 893 rue Moreau.

Le cours, qui se déroule toute la journée (de 9 h à 16 h 30), porte sur les techniques de compostage, la construction du site et l'équipement et la réglementation. Une visite d'une ferme en opération est également prévue.

Les frais d'inscription sont de 55 \$ / personne. La date limite pour s'inscrire est le **23 mai 2007**.

Procédure d'inscription

Par téléphone : paiement par carte de crédit (Visa ou Mastercard)
ITA, Campus de Saint-Hyacinthe :
450 778-6504, poste 244, ou 1 888 353-8482

Chaque participant se verra décerner une attestation de participation au cours sur le compostage. À la suite de cette formation, un permis du MAPAQ est nécessaire pour l'exploitation d'un site de compostage à la ferme.

Cette formation est rendue possible grâce à la contribution financière d'Emploi-Québec Montérégie.

CULTURES COMMERCIALES

Biocarburants

Le conseil d'administration de la Fédération des producteurs de cultures commerciales du Québec (FPCCQ) se penchera prochainement sur une position à propos du développement des biocarburants à partir des ressources agricoles. Bien que les grandes lignes de cette position soient déjà connues de l'ensemble de la communauté agricole, à savoir que la FPCCQ est favorable à ce développement, celle-ci juge nécessaire de faire comprendre à tous ses partenaires les motifs qui sous-tendent cette prise de position. Cette initiative de la FPCCQ est d'autant plus nécessaire que le débat actuel sur cet

enjeu fait fi trop souvent des considérations objectives comme la réalité du marché mondial des grains et les réels phénomènes économiques à prévoir quant à l'éventuelle inflation des coûts des produits agricoles en regard des coûts globaux de l'alimentation.

Pratiques commerciales dans le secteur des semences

La FPCCQ a récemment communiqué aux compagnies de semences de maïs faisant affaire au Québec ses préoccupations à l'égard de certaines pratiques survenues au printemps 2006, mais dont elle a eu connaissance récemment. Tous se rappellent des retards enregistrés l'an passé dans les semailles en raison des conditions climatiques exécrables. Dans ces circonstances, un très grand nombre de producteurs ont dû échanger les hybrides de maïs commandés initialement afin de respecter certaines normes agronomiques indétournables relativement aux unités thermiques. Or, il semble qu'un ou des producteurs auraient essuyé le refus d'échanger leurs semences de la part d'un ou de représentants du secteur de la vente de semences de maïs au Québec. On aurait même incité ce ou ces producteurs à déjouer les vérifications futures éventuelles de La Financière agricole du Québec en faisant figurer une date de livraison différée et fictive afin de concorder avec la période réelle d'ensemencement, laquelle était retardée sur la normale. Dans sa missive aux compagnies de semences, la FPCCQ a souligné, en plus de dénoncer la malhonnêteté de la pratique, le fait que tous les intervenants en grandes cultures, comme tous les producteurs, partagent une responsabilité commune quant à la pérennité des programmes d'assurances agricoles.

Mise en vente en commun du blé

La FPCCQ tient à rappeler à tous les producteurs de blé de consommation humaine qu'ils doivent compléter, d'ici le 10 juin, le formulaire d'enregistrement au service de mise en commun du blé de consommation humaine. Bien que des formulaires puissent être acceptés après cette date, le respect de celle-ci facilite grandement la planification de la commercialisation de la récolte à venir, ce qui s'avérerait bénéfique pour tous. Nous vous rappelons par ailleurs que tout producteur qui entrepose son blé à la ferme reçoit une compensation de 12,00 \$/t. Si son grain est propre (moins de 1 % de déchets) et sec (moins de 14 % d'humidité), il a de plus la possibilité de livrer directement à l'utilisateur final tant que les autres caractéristiques de son blé sont acceptables. Dans ce cas, il épargne une partie des frais qui sont chargés aux producteurs livrant aux centres de service accrédités.

AGNEAUX ET MOUTONS

Sur la ligne de départ

Plus que deux semaines avant le démarrage de l'Agence de vente des

agneaux lourds, et la Fédération des producteurs d'agneaux et moutons du Québec s'active à finaliser les derniers éléments de fonctionnement. Le 20 avril dernier, la Fédération terminait la tournée provinciale d'information qui a permis de visiter l'ensemble des régions du Québec et d'informer près de 360 producteurs sur le fonctionnement de l'Agence de vente. Depuis, ont été tenues une séance de négociation pour finaliser l'entente sur la garantie de responsabilité financière avec les acheteurs et la séance d'arbitrage sur le prix. À cet égard, on attend la décision de la Régie dans les prochains jours. D'autre part, les ententes avec les mandataires restent à finaliser et les démarches pour remettre en place la classification vont bon train. Les producteurs et ceux parmi les acheteurs qui se sont manifestés ont reçu ou sont sur le point de recevoir une correspondance leur permettant d'être prêts pour le 1^{er} juin, date du démarrage de l'Agence. Les acheteurs d'agneaux lourds qui ne se sont pas encore fait connaître sont invités à contacter la Fédération afin d'avoir l'information pertinente pour assurer un démarrage harmonieux. Pour plus d'information, communiquez avec la Fédération au 450 679-0540, poste 8484.



PHOTO : ARCHIVES/TCN

LA CHRONIQUE DU CQPF

Pourquoi choisir une semence enrobée ?

L'idée d'enrober la semence est relativement nouvelle au Canada. En Nouvelle-Zélande, l'utilisation de cette technique a débuté dans le milieu de la décennie 1950. Mais pourquoi enrober les semences ?

Tout d'abord, il faut différencier l'enrobage des semences du traitement des semences et de la pré-inoculation. Le traitement des semences consiste souvent en un fongicide qu'on applique directement sur la semence. Il sert à protéger la graine et la jeune plantule contre la fonte des semis causée par *Pythium* et contre le pourridié phytophthoréen.

La pré-inoculation consiste en l'addition de bactéries du genre *rhizobium* sur la semence. La simplicité d'utilisation, l'uniformité des bactéries sur la semence ainsi qu'une augmentation de l'efficacité de la nodulation sont les principaux avantages de la pré-inoculation. Il existe plusieurs espèces de *rhizobium* qui sont spécifiques à chaque légumineuse. Pour la luzerne on

utilise *Sinorhizobium meliloti* tandis que pour le trèfle, on choisit plutôt *Rhizobium leguminosarum* (bv. *Trifolii*).

Pour ce qui est de l'enrobage, il s'agit d'une application d'argile sur la semence afin d'augmenter la germination et l'efficacité de la pré-inoculation. L'enrobage protège également le *rhizobium* contre les variations de pH grâce au bicarbonate de calcium qui neutralise l'acidité dans le micro-environnement.

Sur le marché, on retrouve des luzernes enrobées mais surtout des graminées telles que le brome et le dactyle. L'enrobage rend les semences de brome et de dactyle plus lisses, facilitant ainsi leur écoulement dans le semoir. Il rend également leur densité plus élevée, évitant ainsi la séparation dans le coffre de semence. Dans le cas de la luzerne, l'enrobage assure une protection supplémentaire de l'inoculant et un écoulement constant de la semence lors du semis et protège l'utilisateur puisqu'il ne se retrouve pas en contact direct avec la semence traitée par un fongicide. Les fournisseurs de semences peuvent également inclure des éléments fertilisants, tels que le phosphore, dans la composition de leur enrobage. L'enrobage ajoute du poids à la semence. En conséquence, vérifiez auprès du fournisseur sur le besoin ou non d'ajuster la dose de semis.

La semence traitée est plus dispendieuse à l'achat, mais ce choix peut s'avérer avantageux lorsque les semis sont effectués dans des conditions difficiles.

Brigitte Lapierre, agr.
 La Coop fédérée



MISE EN GARDE

Les données météorologiques fournies par les ministères sont préliminaires. Elles sont générées à partir de lectures d'équipements électroniques et n'ont pas fait l'objet d'un processus de validation complet. Des changements peuvent être apportés à ces données lors de la révision et de la validation finale.

La Terre de chez nous et les ministères impliqués, ainsi que leurs employés, n'assument aucune responsabilité quant à l'utilisation ou à l'interprétation de ces données, et ce, pour quelque motif que ce soit.

DONNÉES MÉTÉOROLOGIQUES HEBDOMADAIRES ET CUMULATIVES PAR RÉGIONS AGRICOLES

Région#	Stations météorologiques	Semaine du 13 mai au 19 mai 2007						Données cum. du 3 avril au 19 mai 2007			
		Temp. moy. (°C)	Écart à la moyenne (°C)	Temp. max. (°C)	Temp. min. (°C)	Précipit. totale (mm)	Jours de précipit. (0,2 mm et +)	Degrés-jours de crois. (5 °C et +)		Unit. Thermiques maïs effectives	
								depuis 3 avril	écart à la moy.	Cumul.	Écart à la moyenne
1	Amqui	6.29	-2.97	14.04	-1.88	.00		64	5	97	22
	Rivière-du-Loup	6.95	-2.16	16.55	-1.36	1.60	1	93	36	140	77
2	Normandin	7.92	-1.44	22.46	-6.29	6.00	1	86	26	128	47
	Jonquière	9.40	-.77	20.60	-2.08	4.20	1	120	44	175	66
3	Saint-Ambroise	8.54	-1.53	24.00	-7.00	5.80	2	80	-1	120	-8
	Deschambault	8.21	-3.23	21.93	-2.27	17.37	3	95	-29	135	-59
4	Île d'Orléans	8.63	-2.34	20.36	.69	7.30	2	127	29	188	51
	Baie-Saint-Paul	7.58	-2.36	18.00	-1.00	.00		98	10	133	5
5	Champlain	10.42	-1.04	23.00	-1.00	29.80	3	172	36	256	45
	Louiseville	8.95	-3.39	27.00	1.00	23.00	3	173	2	249	-21
6	Trois-Rivières	7.71	-4.59	9.14	5.31	.00		125	-26	172	-68
	Lennoxville	8.26	-3.41	20.52	1.11	80.31	3	139	-1	191	-29
7	Compton	8.93	-2.87	20.72	1.26	84.60	3	157	13	220	-7
	Richmond	8.00	-3.78	21.50	-1.50	46.60	4	129	-34	177	-80
8	Angers	9.13	-2.08	23.00	-2.00	18.80	3	149	9	215	-3
	Luskville	10.42	-.56	24.00	.00	21.40	3	214	72	330	109
9	Maniwaki	9.38	-2.07	21.92	-1.63	15.00	2	158	28	226	20
	Rouyn-Noranda	9.71	-.63	17.65	3.33	9.00	2	142	60	219	99
10	La Sarre	8.13	-.22	24.50	-3.50	10.20	2	113	52	172	81
	Bell (Senneterre)	10.27	.95	23.20	-1.40	.00		132	64	204	104
11	Ville-Marie	12.40	2.11	21.80	5.50	.00		149	52	236	78
	New Carlisle	4.81	-3.47	12.63	-2.03	.00		71	25	104	59
12	Ste-Anne-des-Monts	5.55	-2.92	12.20	-.50	.00		50	2	77	27
	Beauceville	6.67	-3.79	19.84	-.02	36.81	3	97	-7	141	-20
13	Saint-Michel	8.33	-2.07	21.00	-1.00	9.20	4	115	13	169	23
	L'Assomption	9.39	-3.62	22.79	1.85	38.43	3	191	17	287	12
14	Joliette-Ville	10.50	-1.99	23.50	1.00	42.40	3	200	20	306	15
	Saint-Jacques	9.08	-3.27	23.00	1.00	50.00	3	184	1	276	-18
15	Saint-Jovite	1.24	-9.12	3.93	-.85	.00		97	-5	135	-28
	Saint-Benoît	7.29	-4.91	21.00	-1.50	19.60	3	158	-22	236	-54
16	L'Acadie	9.45	-4.06	22.04	2.28	39.02	4	192	-3	281	-32
	Saint-Anicet	8.10	-4.57	9.06	7.00	.00		183	1	271	-17
17	Sainte-Clotilde-de-Châteauguay	14.93	2.27	22.32	8.48	.90	1	179	-5	262	-31
	Saint-Hyacinthe	14.48	.94	22.07	6.57	3.10	1	192	-5	285	-27
18	Côteau-du-Lac	9.04	-4.19	21.50	-2.00	37.40	3	186	-16	281	-45
	Nicolet	8.40	-3.79	21.79	1.29	33.65	3	161	10	239	2
19	Saint-Guillaume	8.71	-3.73	24.00	1.00	47.60	4	170	-15	243	-52
	Arthabaska	6.00	-5.94	20.50	.00	45.40	3	107	-57	148	-115
20	Fortierville	8.25	-2.70	22.50	-.50	27.50	4	135	9	190	-8

« LE SPÉCIALISTE INCONTESTÉ
DE LA FENAISON »

Quels que soient
vos besoins ...



0%
/48 mois



Le seul vrai nom crédible
dans la fenaison



VENTE DE PRINTEMPS
PLUS POUR MOINS

La vente de printemps «Plus pour moins» se termine le 30 juin 2007.

Sujet à approbation de crédit CNH Capital

DYNAMISME ET EXPERTISE PARTOUT
CHEZ VOS CONCESSIONNAIRES DU QUÉBEC

ÉQUIPEMENT J.M.A.R. INC.
Alma

C.A.C. DE LA MATAPÉDIA
Amqui

TRUDEL & PICHÉ INC.
Beauport,
Cap Santé
Saint-Narcisse
Ctè Champlain

LONGUS ÉQUIPEMENTS INC.
Chomedey, Laval

FERNAND CAMPEAU
& FILS INC.
Dalhousie Station

ÉQUIPEMENTS T.M.
Huntingdon

ÉQUIPEMENT INOTRAC INC.
Iberville
Saint-Hyacinthe

GRUPE DYNACO
La Pocatière
Rivière-du-Loup

ÉQUIPEMENTS B. MORIN INC.
Lennoxville

J. RENÉ LAFOND INC.
Mirabel

S.C.A. DU SUD DE MONTRÉAL
Napierville,
Sainte-Martine
Saint-Michel

NEW-HOLLAND NICOLET-
YAMASKA
Nicolet

C.A.R. DE PARISVILLE
Parisville

ÉQUIP. DE
FERME PAPINEAU LTÉE
Plaisance

PERFORMANCE RIMOUSKI INC.
Pointe-au-Père

UNICOOP, COOP AGRICOLE
Saint-Agapit
Saint-Anselme
Sainte-Marie-de-Beauce
Saint-Vallier

MACHINERIE C.H. INC.
Saint-Guillaume

RAYMOND LASALLE INC.
Saint-Thomas de Joliette

RENÉ RIEUNDEAU 1986 INC.
Varennes

S.C.A. DES BOIS-FRANCS
Victoriaville

ÉQUIPEMENT PROULX
& RAÏCHE INC.
Wotton



NEW HOLLAND

www.newholland.com/na/