



Alain Dubuc

L'économie canadienne fait un bond de 6 %

■ Les prévisions sont déjouées

■ Pas de ralentissement en 87

Les entreprises et les consommateurs canadiens ont déjoué toutes les prévisions des spécialistes. Grâce à leur dynamisme, l'économie a enregistré un bond spectaculaire au deuxième trimestre.

Les données publiées hier par Statistique Canada indiquent que le produit intérieur brut a augmenté de 1,5 p. cent d'avril à juin, ce qui équivaut à un rythme annuel de 6 p. cent. Ce chiffre permet de parler de croissance « musclée ».

Cette progression, aussi forte que celle du premier trimestre, montre qu'on semble être très loin du ralentissement que prévoyaient les spécialistes pour 1987. C'est donc une nouvelle très encourageante.

Le baromètre de l'économie

Le produit intérieur brut est le principal baromètre de l'économie. On l'obtient en mesurant l'ensemble de l'activité économique, que ce soit la consommation, les investissements, les dépenses gouvernementales, le commerce extérieur.

Le PIB ne permet pas de dire si les gens sont heureux ou si l'économie est saine; tout simplement, il calcule la grosseur de ce qui a été produit au cours d'une année. C'est ainsi que, d'après les chiffres de Statistique-Canada, le PIB canadien dépasse cette année la marque de \$500 milliards, soit un demi-billion.

Mais le plus souvent, on ne s'intéresse pas à ces chiffres pour calculer la taille de l'économie; on regarde plutôt à quel rythme elle grandit. C'est pour cette raison que la plupart des références au PIB portent sur son taux d'augmentation.

Quand le PIB augmente, on parle de croissance économique; s'il s'agit d'une baisse, on parle de récession. Et si le PIB diminue deux trimestres de suite, on parle de récession. Dans tous les cas, les don-

nées sont exprimées en termes réels, ce qui veut dire qu'on élimine le gonflement artificiel dû à l'inflation.

Un regain de vie imprévu

Déjà, les résultats du premier trimestre, avec un taux de croissance réel légèrement supérieur à 1,5 p. cent, avaient agréablement surpris. Les résultats du deuxième trimestre, encore une hausse de 1,5 p. cent, confirment donc la tendance du début de l'année.

A quoi est dû ce regain de vie? Les chiffres de Statistique Canada permettent de dégager le scénario suivant. Pour commencer, la création d'emplois a été beaucoup plus forte qu'on ne le prévoyait. Le Canada compte donc plus de travailleurs qui ont de l'argent à dépenser. Cette remontée de la consommation a eu un effet bénéfique sur les entreprises, dont les profits augmentent, ce qui favorise une forte augmentation des investissements.

Bref, le PIB ne change pas nos vies; c'est plutôt le contraire qui se produit. C'est parce que la prospérité des Canadiens est plus grande que le PIB augmente.

Cette année, ce sont ainsi des facteurs internes qui ont alimenté la croissance. Du côté du commerce extérieur, les résultats ne sont pas brillants. Le bilan net des exportations et des importations a chuté de 1,9 p. cent, surtout parce que les ventes de voitures et de produits agricoles ont chuté.

Faute de compter sur les acheteurs étrangers, le Canada a profité d'un coup de pouce des Canadiens eux-mêmes. Les revenus du travail ont augmenté de 2,1 p. cent au deuxième trimestre, non pas parce que les salaires augmentent vite, mais parce qu'on compte plus de salariés. Comme pour les autres données qui suivent, les chiffres du se-

cond trimestre sont virtuellement identiques à ceux du premier trimestre.

En plus de profiter d'une masse salariale plus grande, les consommateurs ont puisé dans leurs économies, car le taux d'épargne passe de 9,7 à 8,8 p. cent. Ces deux facteurs ont permis une croissance de la consommation de 1,7 p. cent. Par ailleurs, la construction de logements a progressé de 4,7 p. cent.

Du côté des entreprises, la hausse des bénéfices est élevée, 6,3 p. cent de plus au second trimestre, pour un rythme d'augmentation annuelle de 25 p. cent. Cela s'accompagne d'une très forte hausse des investissements, 2,9 p. cent pour le trimestre, toujours en termes réels. Ce rythme rappelle celui des belles années d'avant la récession.

Une croissance équilibrée

Ces résultats sont intéressants, pour trois raisons. Tout d'abord, cela équivaut à un rythme annuel de croissance de 6 p. cent, deux fois de suite. C'est extrêmement élevé. Aucun autre pays industrialisé n'arrive à une telle performance. Aux États-Unis, par exemple, le rythme annuel a été de 4,4 p. cent au premier trimestre et de 2,6 p. cent au second. En moyenne, c'est presque deux fois moins qu'ici.

Deuxièmement, le fait que la performance canadienne soit à peu près la même deux trimestres de suite à quelque chose de rassurant. On ne peut plus croire que les bons résultats des premiers mois de l'année n'étaient qu'une aberration temporaire.

Troisièmement, il arrive que le PIB augmente même si l'économie se porte plutôt mal, par exemple quand le gouvernement augmente son déficit pour stimuler l'activité. Ce n'est pas ce qui se passe; parce que les différents secteurs de l'économie

apportent de l'eau au moulin, on peut parler de croissance équilibrée.

Il faut refaire les prévisions

Pourtant, cette année, personne n'était en effet très optimiste. On se disait qu'après quatre années consécutives de forte croissance, un ralentissement était inévitable. En gros, les organismes de prévision s'attendaient à ce qu'après une croissance de 3,3 p. cent en 1986, la progression ne soit que de 2,5 p. cent en 1987.

Cette prudence s'expliquait aussi par le fait que l'on avait observé un net ralentissement à la fin de l'année dernière. Au quatrième trimestre de 1986, le PIB n'a tout simplement pas augmenté.

Les chiffres du premier trimestre ont forcé à réviser le tir. Comme l'explique une publication du ministère fédéral des Finances, le taux de croissance a été « beaucoup plus vigoureux que ne s'y attendaient la plupart des prévisionnistes ». C'est encore plus vrai avec les résultats d'hier.

Jusqu'ici, la croissance a été plus forte en six mois que celle que l'on prévoyait pour douze mois. Il est très possible, et même probable, que le rythme de croissance soit beaucoup moins fort pour les deux derniers trimestres de l'année. Mais même si c'est le cas, on en sait déjà assez pour savoir que les prévisions globales pour 1987 sont nettement en dessous de la vérité.

D'ailleurs, la Banque Royale, dans son *Econoscope*, a révisé récemment ses prévisions et s'attend à un taux de croissance aussi fort que celui l'an dernier, soit 3,3 p. cent. Ces prévisions, publiées la semaine dernière, sous-estimaient toutefois le rythme de croissance du deuxième trimestre.

On peut même supposer que les chiffres publiés hier forceront les spécialistes à retourner à leurs ordinateurs et à refaire leurs prévisions.

CN: forte progression du bénéfice

Presse Canadienne

Le Canadian National a annoncé hier que son bénéfice pour le deuxième trimestre de 1987 s'était élevé à \$67,4 millions, ce qui représente une augmentation de \$7,6 millions par rapport au bénéfice du trimestre correspondant l'an dernier.

Le bénéfice net pour le premier semestre s'élève maintenant à \$85,1 millions comparativement à \$28,6 millions au cours de la même période en 1986.

Le bénéfice de CN Rail, principale division de la compagnie, a atteint \$48,7 millions au cours du deuxième trimestre, en hausse de \$1 million par rapport à l'an dernier, tandis que le bénéfice pour le premier semestre totalise \$66,3 millions, \$32,2 millions de plus qu'en 1986.

Selon la compagnie, l'amélioration des résultats est surtout attribuable à une augmentation de \$10,1 millions des revenus d'exploitation tirés des services marchandises, ce qui représente une croissance du chiffre d'affaires de 6,5 p. cent. À lui seul, le trafic céréalier s'est accru de 30,8 p. cent. CN Rail affirme également avoir tiré profit de gains de productivité et de la baisse du prix du carburant.

Malgré l'augmentation des recettes tirées des services marchandises durant le premier semestre, les revenus de CN Rail ont chuté de \$10,2 millions par rapport à l'an dernier, notamment en raison d'une baisse des rentrées provenant de Via Rail Canada.

Le président-directeur général du Canadian National, M. Ron E. Lawless, prévoit une détérioration des résultats pour le second semestre.

« La vitalité actuelle du marché ne sera pas suffisante pour amortir les pertes subies durant la grève ferroviaire du mois d'août, ni pour compenser l'augmentation des coûts dans lesquels il faut inclure ceux qu'occasionne le maintien de services non rentables, comme à Terre-Neuve, où le CN subit des pertes ».

Unigesco pourrait acquérir la participation de Canam-Manac dans Noverco-Gaz-Métro

LAURIER CLOUTIER

Canam-Manac et Unigesco prendront une décision finale cette semaine sur leur bloc de 20 p. cent des actions de Noverco.

Les deux plus importants actionnaires de la société de gestion — qui détient 100 p. cent de Gaz Métropolitain — tiennent en effet cette semaine une séance ultime de négociations avant d'annoncer, au plus tard au début de la semaine prochaine, la transaction choisie.

Selon diverses informations, Unigesco serait acheteur de la participation de Canam-Manac. Le président du groupe beauceron, Marcel Dutil, n'a pas voulu confirmer toutefois son intention de vendre.

La part de Canam-Manac à vendre?

Au bureau du président d'Unigesco, Bertin Nadeau, on a préféré se contenter du « pas de commentaire », sans nier la rencontre de cette semaine des deux partenaires.

Le président Dutil a confirmé que les partenaires prendront une décision définitive cette semaine. Quant à la vente de la part de Canam-Manac, « personne ne peut le dire pour le moment ».



Bertin Nadeau

De septembre à mars, Gaz Métropolitain « est très rentable. Après six mois d'activités, Noverco a ajouté \$2,8 millions aux profits de Canam-Manac et, après trois trimestres, environ \$1 million. Sur une base annuelle, ça nous aide ». Marcel Dutil soumettra les résultats des négociations avec Unigesco à son comité exécutif dans les



Marcel Dutil

heures qui suivront la rencontre.

\$150 millions pour 20%

C'est en décembre dernier que Canam-Manac et Unigesco s'associaient à part égale pour former le holding 25264526 Québec dans le but de lui confier leurs 20 p. cent d'actions de

Noverco. La transaction s'élevait à \$150 millions.

Canam-Manac avait commencé l'été dernier à accumuler des actions de Noverco et Unigesco, l'automne dernier, avant de réaliser qu'elles se faisaient une chaude lutte sur le marché boursier pour les titres de la maison-mère de Gaz Métro. Des négociations ont alors abouti à leur association et à l'acquisition d'un bloc de 8 p. cent de Noverco sur les 24 p. cent que détenait la Caisse de dépôt et placement du Québec.

C'est ainsi que Canam-Manac et Unigesco prenaient la tête de l'actionnariat de Noverco, suivies de « la Caisse » et de Soquip, avec respectivement 16 et 15 p. cent des actions. Au total, les partenaires prenaient le contrôle majoritaire de Noverco, avec 51 p. cent des actions, les autres appartenant au public investisseur.

Unigesco a l'habitude de gérer des blocs de 20 p. cent puisque c'est une participation de cet ordre qu'elle détient dans Proviso par exemple. Mais le président de Canam-Manac préférerait détenir le contrôle des compagnies de son groupe.

Les partenaires ont signé des ententes dont des droits de premier refus, au cas où un des actionnaires principaux voudrait se départir de ses actions...

Burns Fry cède 30 % à Security Pacific

CLAUDE PICHER

La maison torontoise Burns Fry, une des plus importantes sociétés canadiennes de courtage en valeurs mobilières, vient de céder une participation de 30 p. cent à la société britannique Security Pacific Hoare Govett, elle-même filiale de la puissante banque américaine Security Pacific Merchant Bank. La transaction atteint \$100 millions.

L'entente entre les deux parties prévoit que Hoare Govett pourra porter sa participation à 50 p. cent dans trois ans, tout en conservant la possibilité d'augmenter davantage sa participation ultérieurement.

De plus, Security Pacific accordera une ligne de crédit de \$100 millions qui, ajoutée à d'autres prêts subordonnés de la banque, permettrait à Burns Fry d'accéder à \$300 millions de capitaux. Les capitaux propres de Burns Fry atteignent \$118 millions au printemps dernier.

Security Pacific, la sixième banque américaine selon l'importance de son actif (\$74 milliards US), entend par ailleurs procéder à une harmonisation de certaines activités de Burns Fry et de Hoare Govett. Dans un premier temps, Burns Fry & Timmins, filiale new-yorkaise de la maison canadienne, sera intégrée aux bureaux de New York de Hoare Govett. Burns Fry & Timmins compte environ 75 employés et est spécialisée dans l'écoulement de valeurs canadiennes sur le marché américain, ainsi que dans la négociation de titres canadiens inscrits aux bourses américaines. Par ailleurs, la direction actuelle de Burns Fry demeure en poste et continue à diriger la compagnie du siège social de Toronto.

Depuis quelques années, la filiale de courtage de la Security Pacific a poursuivi une stratégie consistant à s'associer à des courtiers bien implantés localement. C'est ainsi que l'on a assisté à l'implantation de la société en Australie (McIntosh Hanson Hoare Govett) et à Singapour (Hoare Govett Summit).

Burns Fry, qui s'est taillée une solide réputation de courtier en titres de participation canadiens sur le marché international, possède 20 bureaux au Canada et a des filiales à Londres, New York, Chicago, Paris, Genève et Zurich.

Le CÉC croit qu'une nouvelle taxe de vente devrait aussi toucher les aliments

« En imposant la taxe de vente de façon universelle, vous percevez les revenus dont vous avez besoin pour fournir l'assistance que vous désirez accorder à ceux qui en ont le plus besoin par le biais de crédits de taxes », dit-elle.

« Un crédit de taxes est un moyen plus efficace de redistribution de la richesse que toute forme d'exemption qui pourrait être appliquée », croit la présidente.

La taxe sur les aliments semble

devenir l'élément le plus controversé du projet de réforme fiscale présenté à l'étude au gouvernement fédéral. L'opposition, de même que le caucus québécois du Parti conservateur ont demandé au gouvernement d'exempter les aliments de toute nouvelle taxe de vente qui pourrait être instituée.

Le Conseil économique fut le premier groupe à se présenter devant le comité des Communes

dont les audiences publiques sur le projet de réforme fiscale du ministre des Finances, Michael Wilson, reprenaient hier.

Bien que le conseil ait affirmé que l'application de la première phase de la réforme fiscale stimulerait la croissance et les investissements durant les premières années, il a déploré qu'elle ne soit pas aussi progressive que cela paraissait à première vue.

Les célibataires démunis perdront certains acquis suite à l'application de la réforme, croit le conseil.

Cependant, les Canadiens de classe moyenne — ceux qui gagnent entre \$17 000 et \$37 000 par année après impôt — en sortiront gagnants aux dépens des plus hauts salariés et des plus démunis.

MONTRÉAL	TORONTO	DOW JONES	L'OR (NEW YORK)	DOLLAR CANADIEN
1982,85 (+17,54) (+0,89%)	3993,60 (+18,28) (+0,45%)	2662,95 (+23,50) (+0,89%)	\$450,60 (-2,50) (-0,55%)	\$ 75,77 - 5 / 100

CPG
Certificats de placement garantis
Semaine du 31 août 1987
Taux sujets à changement sans préavis

*30-59 jours
7%
de 5 000 \$ à 20 000 \$

4 ans
10%

1/8 % personnes âgées de 60 ans et plus (Termes de 1 à 5 ans)
1253, avenue McGill College Montréal
Tél.: 878-8181
6633, rue Sherbrooke Est Montréal
Tél.: 253-1720
132, boulevard Labelle Rosemère
Tél.: 437-0710

Fiduciaires
LE TRUST DE LA BANQUE D'ÉPARGNE

ZITTRER, SIBLIN, STEIN, LEVINE

COMPTABLES AGRÉÉS

ET

DUBY FISCHER SCHNURBACH

COMPTABLES AGRÉÉS

SONT HEUREUX D'ANNONCER LA FUSION DE LEURS CABINETS
REGROUPÉS SOUS LE NOM DE

ZITTRER · SIBLIN · STEIN · LEVINE

COMPTABLES AGRÉÉS

LES ASSOCIÉS DE ZITTRER, SIBLIN, STEIN, LEVINE SOUHAITENT LA BIENVENUE À
M. SAM J. SCHNURBACH, C.A. À TITRE D'ASSOCIÉ
ET À MM. ERNEST DUBY, C.A. ET WALTER FISCHER, C.A. À TITRE DE CONSULTANTS4115, RUE SHERBROOKE OUEST, MONTRÉAL, QUÉBEC H3Z 1K9
TÉLÉPHONE (514) 935-1117 TÉLÉCOPIEUR (514) 935-17602 ST CLAIR AVENUE EAST, SUITE 600, TORONTO, ONTARIO M4T 2T5
TÉLÉPHONE (416) 961-7700 TÉLÉCOPIEUR (416) 961-2491

PHH CANADA INC.



FRED J. BOOTH

M. Gregory A. Goolkasian, président de PHH Canada Inc., a le plaisir d'annoncer la nomination de M. Fred J. Booth au poste de vice-président et directeur général de Peterson, Howell & Heather Canada Inc.

M. Booth possède une vaste expérience en gestion de flottes, répartie sur plus de vingt-quatre ans. Il quittera Montréal pour occuper son poste au siège social de PHH Canada, à Toronto.

ECONO-FLASHES

KAUFEL-KAMRO: TRANSACTION COMPLÉTÉE

■ Le groupe montréalais Kaufel annonce que l'acquisition de la totalité des actions de la société Kamro Lighting Products, de Toronto, annoncée précédemment, est maintenant terminée. Kamro, qui fabrique des produits d'éclairage résidentiel, prévoit réaliser un chiffre d'affaires de \$7 millions cette année. Le prix de la transaction n'a pas été dévoilé. Kaufel est une des compagnies-vedettes du R.E.A. Une première émission, réalisée en 1985, a permis aux acheteurs de multiplier leur mise par six. Les actions vendues au prix unitaire de \$6,25 lors de la deuxième émission, l'an dernier, s'échangent actuellement aux alentours de \$11,50.

MOODY'S CONFIRME LA COTE DE LA BN

■ La société new-yorkaise d'évaluation du crédit Moody's annonce que la décision de la Banque Nationale d'ajouter \$475 millions à sa provision pour pertes n'affectera en rien sa cote de crédit. Moody's a déjà annoncé des décisions semblables pour les cinq grandes banques canadiennes, qui avaient toutes, avant la Nationale, augmenté leurs réserves pour parer aux difficultés de leurs emprunteurs du tiers monde. Pour Moody's, les banques canadiennes ont agi sagement en absorbant en un seul trimestre leurs créances douteuses avec le tiers monde.

GE: VENTES EN HAUSSE, BÉNÉFICE EN BAISSÉ

■ Le chiffre d'affaires de la société Générale Électrique du Canada a progressé de 8,8 p. cent pour atteindre \$764 millions au cours des six premiers mois de son exercice financier. Par contre, le bénéfice net de l'importante entreprise s'est situé à \$22,3 millions, ou 45 cents par action, en recul de 11,2 p. cent par rapport aux \$25,1 millions, ou 51 cents par action, de l'an dernier. La direction attribue le recul du bénéfice à plusieurs facteurs, dont les postes extraordinaires liés à la restructuration de la compagnie, la baisse des revenus provenant de placements temporaires, et les coûts de développement commercial plus élevés dans le secteur des produits de consommation.

BONS RÉSULTATS CHEZ LOGIBEC

■ Logibec Groupe Informatique (LGI) a presque triplé son chiffre d'affaires et son bénéfice net au cours des neuf premiers mois de son exercice. La compagnie montréalaise déclare en effet des ventes légèrement supérieures à \$4 millions, pour cette période, contre \$1,5 million l'an dernier. Le bénéfice net est passé de \$125 000 à \$337 000. La direction s'attend à ce ses prévisions pour l'ensemble de l'exercice, telles qu'énoncées dans le prospectus relatif à l'émission, seront dépassées. Le dernier trimestre est habituellement marqué, chez Logibec, par un volume d'affaires important. Les actions de la compagnie, inscrites pour la première fois à la Bourse de Montréal l'an dernier, dans le cadre du R.E.A., ont plus que doublé de valeur depuis leur émission et s'échangent présentement aux alentours de \$4,25.

AUTOPONT RÉALISE DEUX ACQUISITIONS

■ La société drummondvilloise Autopoint, qui exploite un réseau de distribution de pièces d'automobiles, annonce l'acquisition de Industries Perex, de Longueuil, engagée dans le commerce de pièces de remplacement, et de Jalbert et Saint-Louis, de Drummondville, spécialisée dans la distribution de pièces de carrosserie. Les montants des transactions n'ont pas été dévoilés, mais la direction a déclaré qu'elles contribueront à porter le chiffre d'affaires d'Autopoint à plus de \$30 millions, cette année. Autopoint a réalisé son premier appel public à l'épargne, l'an dernier, dans le cadre du R.E.A. Ses actions, vendues au prix unitaire de \$2 à l'émission, s'échangent présentement aux alentours de \$2,10.

BASTIEN ACHÈTE BLONDO

■ La société Bastien, de Québec, annonce l'acquisition de l'entreprise Blondo, un fabricant de bottes dont le chiffre d'affaires est de \$6,5 millions. Le prix de la transaction n'a pas été dévoilé, mais Bastien précise qu'elle a payé comptant. Cette acquisition, la première conclue par Bastien depuis l'inscription de ses actions ordinaires à la Bourse de Montréal, au printemps dernier, portera le chiffre d'affaires de l'exercice en cours à plus de \$35 millions. Bastien, un important manufacturier canadien de chaussures et de bottes d'hiver, vend une gamme d'environ 400 modèles au Canada, aux États-Unis, et en Europe. Ses actions, émises au prix unitaire de \$4 dans le cadre du R.E.A., s'échangent présentement aux alentours de \$3,25.

VENTES ET PROFITS EN FORTE HAUSSE CHEZ HONCO

■ La société Honco, de Bernières, annonce que son chiffre d'affaires pour les six premiers mois de l'exercice a atteint \$4,7 millions, en progression de 61 p. cent par rapport aux \$2,9 millions du semestre correspondant en 1986. Le bénéfice net de l'entreprise est passé à \$60 000, en progression de 46 p. cent. Honco fabrique des bâtiments monocoques en acier à partir de panneaux structuraux profilés; elle est également présente dans le secteur de la construction. La compagnie, qui vient d'obtenir un contrat de \$3,5 millions pour la réalisation «clé en main» d'un complexe sportif en banlieue de Toronto, a inscrit ses actions l'an dernier à la Bourse de Montréal dans le cadre du R.E.A. Vendues au prix unitaire de \$3, elles s'échangent présentement aux alentours de \$2,20.

TECSULT ACQUIERT PRINGLE

■ Tecsult Inc., une firme québécoise d'ingénieurs-conseils comptant 500 employés, annonce l'acquisition de T. Pringle and Son, l'une des plus anciennes firmes établies à Montréal. Selon Guy Fournier, président de ce qui devient Pringle-Tecsult, les 30 nouveaux employés viendront renforcer les capacités de sa compagnie dans le génie industriel, particulièrement dans les secteurs alimentaire et pharmaceutique. Pringle-Tecsult tire 40 p. cent de ses revenus de l'étranger, où en plus de ses services traditionnels en génie, elle offre un appui en formation et en agriculture. Au Canada, la firme termine la centrale de puissance additionnelle à Manic-5 et œuvre notamment à l'usine d'épuration des eaux dans l'Est de Montréal.

LE BÉNÉFICE PAR ACTION DE LBL: 0,35 CENT

■ Le bénéfice par action de la société Lessard Beaucage Lemieux au premier trimestre a atteint 0,35 cent (un peu plus d'un tiers de cent), et non pas \$0,35, comme il était indiqué dans notre livraison de vendredi. Lessard Beaucage Lemieux a inscrit ses actions à la Bourse de Montréal, plus tôt cette année, dans le cadre du R.E.A. Vendues au prix unitaire de \$2,75 à l'émission, les actions de la compagnie s'échangent présentement aux alentours de \$2,10.

INVESTISSEMENT DE \$2,1 MILLIONS À POINTE-CLAIRE

■ La compagnie Produits d'hygiène universels, une nouvelle entreprise spécialisée dans la fabrication de produits pour les hôpitaux et de produits d'hygiène, implantera une usine de \$2,1 millions à Pointe-Claire. La Société de développement industriel contribuera au projet par une garantie de prêt d'un demi-million de dollars, soit le même montant que la mise de fonds des actionnaires. Le projet devrait créer 35 emplois.

TÉLÉGLOBE AUGMENTE LES TARIFS DU TÉLÉGRAPHE

■ La société Télélobe Canada, qui détient le monopole sur les télécommunications internationales du Canada, annonce une majoration de 6,3 p. cent des tarifs du service télégraphique international. Cette augmentation entre en vigueur aujourd'hui. Les nouveaux tarifs télégraphiques au départ du Canada sont de 51 cents par mot à destination de l'Europe, 61 cents pour l'Asie et l'Afrique, 56 cents pour l'Australasie, l'Amérique centrale et l'Amérique du Sud, 43 cents pour le Mexique et les Antilles, et 16 cents pour les îles Saint-Pierre et Miquelon. Le service télégraphique international représente moins de un p. cent des revenus d'exploitation de Télélobe, et le volume du trafic est en constante diminution depuis plusieurs années.

NOUVELLE ÉMISSION

■ La maison montréalaise de gestion-conseil Atkinson Tremblay et Associés vient de déposer un prospectus provisoire auprès des commissions des valeurs mobilières de l'Ontario et du Québec, en vue d'un premier appel public à l'épargne. L'émission consiste en actions subalternes de classe A à droit de vote. Atkinson Tremblay emploie près de 160 personnes.

NOTRE SERVICE «COMMANDES SPÉCIALES» VOUS
OFFRE LE PLUS GRAND CHOIX DE TISSUS POUR
CONFECTION DE COMPLETS SUR MESURE.

Nous offrons ce service spécial aux nombreux hommes d'affaires, cadres et professionnels qui éprouvent de la difficulté à trouver un costume parfaitement ajusté ou encore aux personnes qui souhaitent des vêtements qui sortent de l'ordinaire. Dans une période de concurrence féroce dans le monde des affaires, nous savons qu'il est important pour vous de soigner votre allure et d'être impeccable en tout temps.

Chez A. Gold & Sons, nous vous offrons une gamme complète de tissus de qualité exceptionnelle, créations des fabricants les plus réputés du monde entier et que nous importons en exclusivité. Nous prenons ensuite soigneusement vos mesures personnelles. Et le vêtement est réalisé en exclusivité pour une personne — vous.

Si l'on songe à toute l'attention qui vous est accordée, et aux soins mis dans la confection de votre complet, vous reconnaîtrez avec nous que nos prix sont extrêmement modérés en fonction de la qualité que nous vous offrons. Complots 448\$ à 1250\$, vestons sport 348\$ à 895\$, pantalons 128\$ à 360\$.

Et... «Nous ne signons que des vêtements qui vous vont à la perfection.»



CENTRE ROCKLAND — 960, SAINT-CATHERINE OUEST
PLACE VERTU — FAIRVIEW/POINTE-CLAIRE — CARREFOUR LAVAL
GALERIES D'ANJOU — PROMENADES SAINT-BRUNO

Cartes: American Express, Visa, MasterCard, Diners, Carte Blanche, carte A. Gold & Sons

Prudential-Bache
tient promesse

Prudential-Bache, un nom nouveau dans le monde du courtage au Canada, présente le portrait économique et social de ce pays, intitulé «Horizons canadiens.»

Les rapports de la série «Horizons canadiens» reflètent un engagement de la part de la Société de Courtage Prudential-Bache Canada Ltée: fournir aux représentants enregistrés de nos 325 bureaux dans le monde des rapports détaillés, préparés par une équipe internationale de plus de 100 analystes et portant sur les divers secteurs du marché mondial.

Cette série reflète une autre engagement: demeurer fidèle à notre héritage canadien, qui remonte à 1902, en insistant d'une façon continue et pertinente sur le Canada et son rôle dans l'internationalisation des marchés financiers.

«Bilan des six premiers mois» est le premier de ces rapports. Ce document de 36 pages traite les questions suivantes:

- 13 facteurs critiques qui agissent sur l'économie canadienne dans le cadre des marchés internationaux.
- L'influence du Canada dans le monde et notamment sur l'économie mondiale.
- Analyse du marché des valeurs mobilières et perspectives boursières à court, moyen et long termes.
- Enfin, le point sur 1987, à partir des éléments connus à la fin du premier semestre: une analyse approfondie qui vise à éclairer les investisseurs, gens d'affaires, universitaires et hauts fonctionnaires.

Pour obtenir un condensé de cet important rapport, appelez un représentant enregistré Prudential-Bache à l'un des bureaux figurant ci-dessous.

Prudential-Bache

Une force mondiale
qui répond à l'appel.

SIÈGE SOCIAL
33 Yonge St., Suite 400
Toronto, Ontario M5E 1V7 (416) 860-3000

HALIFAX
1801 Hollis Street, Suite 1500
Halifax, Nouvelle-Écosse B3J 3N4
(902) 429-8960

MONTRÉAL
1080, Côte du Beaver Hall, 4e étage
Montréal, Québec H2Z 1Y8 (514) 879-9600

LAVAL
2525, boul. Daniel-Johnson, Suite 610
Chomedey, Laval, Québec H7T 1S9
(514) 682-6566

OTTAWA
255, rue Albert, Suite 800
Ottawa, Ontario K1P 6A9 (613) 236-8641

LONDON
376 Richmond Street, Suite 200
London, Ontario N6A 3C7 (519) 673-3600

TORONTO
SUCC. WELLINGTON
33 Yonge Street, 5th Floor
Toronto, Ontario M5E 1V7 (416) 860-3100

WINNIPEG
370 - 360 Main Street
Winnipeg, Manitoba R3C 3Z3 (204) 944-8207

TORONTO
SUCC. EMPIRE
33 Yonge Street, 5th Floor
Toronto, Ontario M5E 1V7 (416) 860-3081

TORONTO
SUCC. CONSILIUM
100 Consilium Place, Suite 102
Scarborough, Ontario M1H 3E3
(416) 296-1747

EDMONTON
Main Floor, 880 Douglas Street
Victoria, C.B. V8W 2B7 (604) 383-1161

EDMONTON
Main Floor, 880 Douglas Street
Victoria, C.B. V8W 2B7 (604) 383-1161

MD Société de courtage Prudential-Bache Canada Ltée.

Téléfilm Canada investira \$ 100 millions dans le film, les télé-séries et le vidéo

LAURIER CLOUTIER

■ Téléfilm Canada investira \$ 100 millions dans le film, les séries télévisées et le vidéo lors de son exercice en cours, une hausse de près de 15 p. cent.

Qualifiant « d'extraordinaire » leur année 1988, qui se terminera en mars prochain, Jean Sirois et Peter Pearson, respectivement président du conseil et directeur général, ont précisé que la contri-

bution de Téléfilm Canada à l'industrie cinématographique lors du dernier exercice a atteint \$86 millions.

Les activités de 1988 entraîneraient des retombées économiques dépassant les \$300 millions au Canada, grâce à des investissements, subventions et prêts pour la production et la réalisation de projets cinématographiques, comme *Le déclin de l'empire américain* par exemple.



PHOTO MICHEL GRAVEL, LA PRESSE
M. Jean Sirois

Par ailleurs, les bureaux de Téléfilm Canada à l'étranger, comme celui de Los Angeles, aident à la vente de produits cinématographiques canadiens. Celui de Paris bourdonne actuellement d'activité parce que le nombre de chaînes de télévision vient de passer de trois à six, augmentant d'autant les besoins des télédiffuseurs français, déclare le directeur, Roland Ladouceur.

Surtout des séries

La part du lion des capitaux de Téléfilm Canada va à la production d'émissions canadiennes de télévision, comme *Lance et compte*.

L'agence gouvernementale y a consacré \$56,3 millions l'an dernier dont la majeure partie pour la réalisation de 113 émissions de 437 heures et de budgets totaux de \$172 millions. C'est à Toronto et à Montréal que se sont concentrés les tournages. Téléfilm Canada a également consenti des avances à 102 projets.

22 longs métrages

S'ajoute surtout près de \$20 millions de contribution à 22 longs métrages. Le président Sirois en prévoit autant cette année.

Téléfilm Canada a par ailleurs touché des revenus de \$9,3 millions à la suite du recouvrement d'investissements et du remboursement d'avances consentis à des projets qui ont connu le succès. Ainsi l'agence en est à gruger sa part des profits du *Declin*.

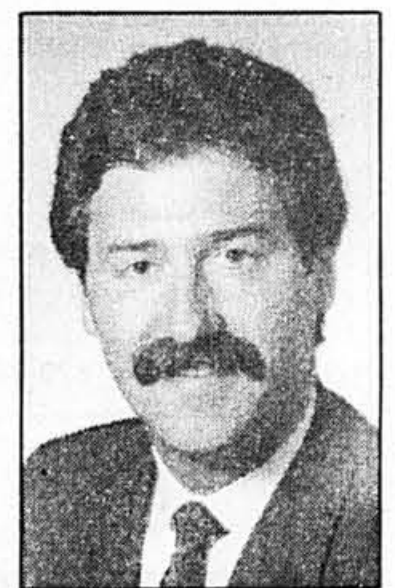
Le directeur, Yves Beauchesne, prévoit que les recouvrements et remboursements toucheront \$10,2 millions cette année.

MM. Sirois et Pearson ne craignent pas pour les tournages en français par ailleurs, malgré la tandance très nette de certains producteurs de France et du Québec de réaliser leurs productions directement en anglais.

La vogue des tournages américains au Canada et au Québec provoquent par contre une surchauffe dans l'industrie cinématographique locale.

Pour éviter les problèmes avec les syndicats américains et profiter du taux de change canadien, les cinéastes voisins optent pour des sites de tournage comme Vancouver, Toronto et Montréal. Mais ils entraînent alors une hausse de \$2,5 à \$3,0 millions des budgets de tournage et une rareté chez certains types de techniciens.

LA BRASSERIE LABATT LIMITÉE



Alain Bolduc

Monsieur Marcel Boisvert, président de la Brasserie Labatt Limitée, annonce la nomination de Monsieur Alain Bolduc au poste de vice-président, affaires publiques.

À ce titre, Monsieur Bolduc sera responsable des relations avec les gouvernements, des communications internes et institutionnelles, ainsi que des relations publiques et communautaires.

Jusqu'à récemment associé dans une firme de consultants en communications, Monsieur Bolduc avait auparavant occupé des postes-clés dans les domaines du marketing et des communications au sein de grandes entreprises canadiennes.

Dome-Amoco: la Banque de Montréal porte le litige en Cour d'appel

CLAUDE PICHÉ

■ Comme le prévoyaient les observateurs, la Banque de Montréal a décliné d'appeler de la décision du juge Gregory Forsyth, de la Cour du banc de la reine de l'Alberta, dans le différend qui l'oppose aux pétrolières Dome et Amoco.

Le Cour d'appel de l'Alberta entendra les parties mardi prochain pour régler diverses questions de procédure. Compte tenu de la complexité du dossier, il est toutefois douteux que la Cour puisse se pencher sur le fond de la question avant la fin du mois.

Dome Petroleum, une compagnie albertaine criblée de dettes et de difficultés, mais possédant des éléments d'actif

intéressants (terrains et concessions pétrolières, notamment) a été achetée plus tôt cette année par la multinationale américaine Amoco, pour \$5,2 milliards.

Or, la Banque de Montréal, qui avait avancé près de \$900 millions à Dome Petroleum, conteste l'accord survenu entre les deux pétrolières. En tant que créancier, elle estime que les conditions de la transaction lui font du tort. La banque veut rouvrir le dossier depuis le début, ce qui permettrait à d'autres acheteurs éventuels de déposer d'autres offres.

La semaine dernière, le juge Forsyth a rejeté les prétentions de la Banque de Montréal dans cette affaire pour insuffisance de preuves.

À l'instar des titres REA, le Fonds Croissance Québec a végété au deuxième trimestre

MICHEL GIRARD

■ Si votre portefeuille REA a connu peu de succès au cours du deuxième trimestre de l'année, vous n'avez absolument pas à rougir de gêne. Si cela peu vous consoler, même des gestionnaires de portefeuilles réputés, comme ceux du Fonds Croissance Québec, n'ont pas pu faire mieux.

Pourquoi? Parce que la grande majorité des titres de croissance, dont font partie les titres REA, ont « sous-performé » lors du deuxième trimestre. C'est un phénomène qui a été observé non seulement au Québec, mais également dans l'ensemble du Canada et également aux États-Unis.

Et lorsque le marché végète, rares sont les gestionnaires qui peuvent aller à contre-courant.

C'est d'ailleurs ce que vient de vivre les gestionnaires du Fonds Croissance Québec, le premier fonds mutuel composé majoritairement de titres ayant fait l'objet dans le passé d'une émission dans le cadre du Régime d'épargne-actions.

Les actions du fonds ont été émises initialement à \$10. Au 30 juin dernier, la valeur liquidative par action du fonds se situait à \$8,83.

La chute du titre reflète la baisse de la valeur du portefeuille du Fonds Croissance Québec. Le Fonds a obtenu un rendement négatif au second trimestre, reculant de 5,2 p. cent. Cette baisse correspond à la chute enregistrée lors de la même période par l'indice REA de Geoffrion Leclerc.

Le Fonds croissance Québec est géré par les spécialistes en gestion de portefeuille de la maison Montrusco et Associés, lesquels sont bien cotés dans le monde de la finance.

Le président du conseil du Fonds Croissance Québec, André Marsan, qui est également président de Montrusco, n'est aucunement inquiet devant la sous-performance du portefeuille du nouveau fonds.

« Nos actionnaires devraient même se réjouir du fait que nous procédons actuellement à l'investissement des fonds originaux dans un marché sans entrain. Il est ainsi plus facile de constituer un portefeuille bien structuré et diversifié, qui devrait donner lieu à des rendements très élevés au cours des trois prochaines années », écrit-il dans le premier rapport trimestriel du fonds.

« Notre philosophie de placement, ajoute-t-il, vise à identifier les valeurs fondamentales sûres qui connaissent une croissance rapide. Comme notre horizon temporel s'étend sur deux à trois ans, les corrections à court terme n'ébranlent pas notre confiance à l'égard de ce secteur, qui devrait afficher d'excellents rendements à long terme. »

M. Marsan se dit chanceux d'avoir pu démarrer le fonds dans une période où le REA a de la difficulté à reprendre son rythme de croissance. Cela leur a permis d'acheter des titres à bon prix.

Au 30 juin, le Fonds Croissance Québec avait injecté \$24,8 millions dans les actions québécoises. Voici la liste des titres qui composaient à ce moment-là le portefeuille du fonds: Algo, Artopex, Banque d'Epargne, Bombardier, Canam Manac, Circo Craft, Groupe DMR, Groupe Transcontinental GTC, Guillevin International, Héroux, Kaufel, McNeil Mantha, Métro-Richelieu, OE, Pantorama, Robin International, Sico, Shermag, Uni-Select.

COPIEUR TOSHIBA

VENTE LOCATION SERVICE sur tous les modèles TOSHIBA

D.M.D Ltée

3535, rue de Rouen
Montréal

527-2381

5250 DÉCARIE

Au 5250 boul. Décarie, nous vous offrons une possibilité de vous installer dans un district commercial prospère.

Situation centrale, à l'angle sud-ouest de Décarie et Isabella, le 5250 Décarie assure un accès facile au cœur du centre-ville, à l'aéroport de Dorval et à tous les services de transport public.

Ce bel immeuble commercial rénové constitue un emplacement de choix à quelques minutes seulement du centre-ville, avec suites tout installées et grand stationnement. Prix exceptionnellement intéressant.

Pour plus de détails, communiquez avec Corporation Glenview au 481-8115



LE GROUPE IMMOBILIER LOUIS DREYFUS

EST HEUREUX D'ACCUEILLIR

AU

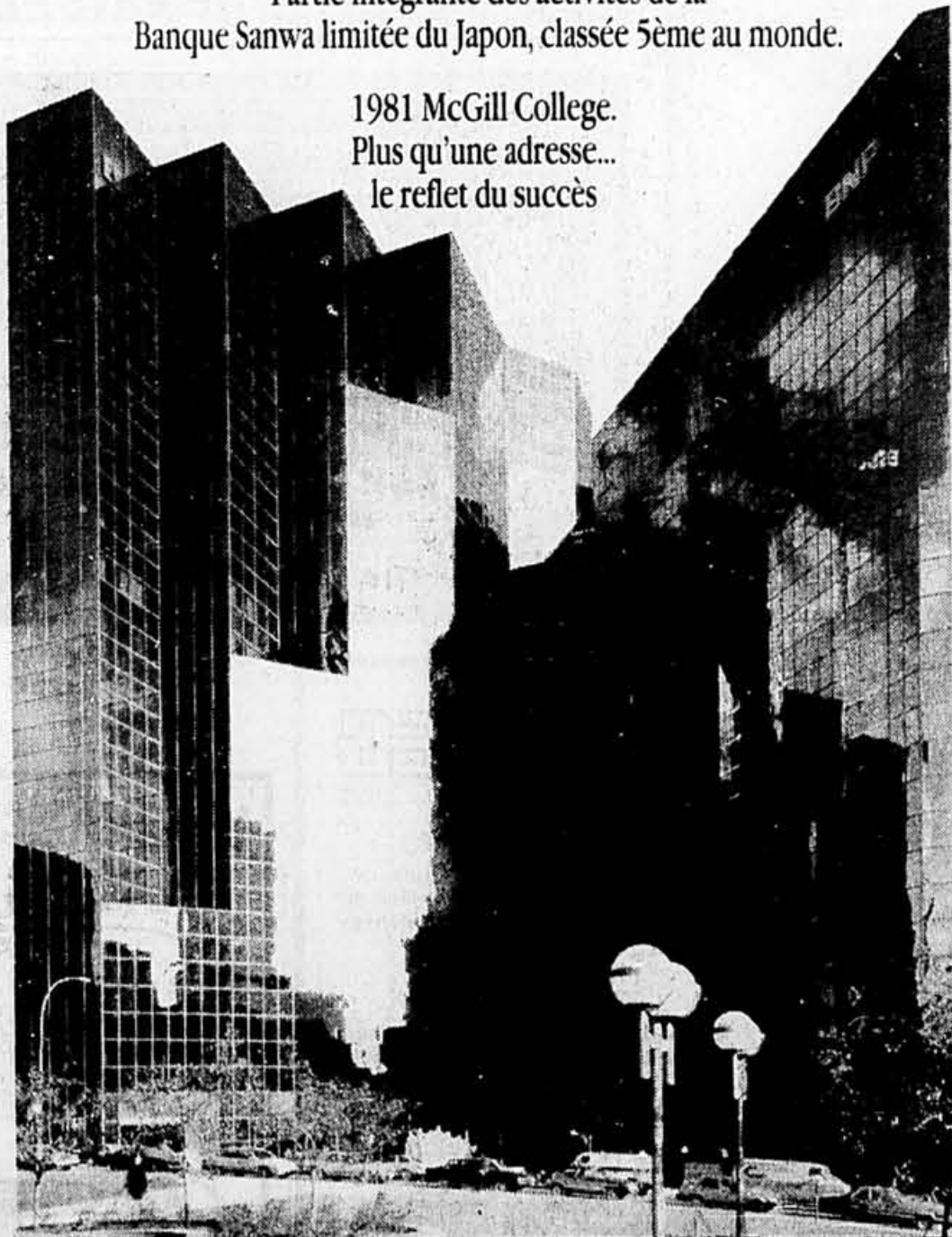
1981 MCGILL COLLEGE

BANQUE SANWA DU CANADA

Partie intégrante des activités de la

Banque Sanwa limitée du Japon, classée 5ème au monde.

1981 McGill College.
Plus qu'une adresse...
le reflet du succès



Une réalisation du Groupe Immobilier Louis Dreyfus
appelez monsieur Louis Dufort: 849-6335.

Groupe Immobilier
Louis Dreyfus

*** LOWEZ**
une Mercedes-Benz directement de chez Mercedes-Benz

Mercedes-Benz Canada Inc.
Montréal
7800, boul. Décarie
Coin Paré
Téléphone: (514) 735-3581

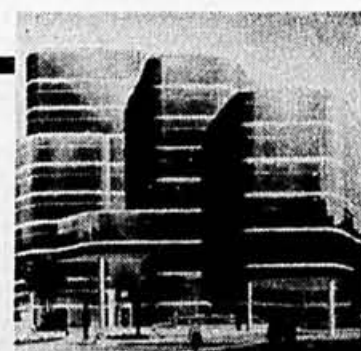
Greenfield Park
845, boul. Taschereau
À deux minutes du pont Champlain
Téléphone: (514) 672-2720

* LOCATION LONG TERME SEULEMENT
SERVICES FINANCIERS DISPONIBLES *

IL Y A DES GENS D'AFFAIRES QUI SAVENT

... que le 3333
Graham à Ville
Mont-Royal est l'em-
placement stratégi-
que pour le succès
et la croissance
de leur entreprise.

* accès direct au
réseau d'autoroutes
* immeuble de classe A



* superficie totale de
110 000 pi. ca.
* architecture haute-
ment fonctionnelle
* vaste capacité
de stationnement
intérieur
* aménagement
paysager unique
* environnement
prestigieux

3333
G r a h a m

une réalisation:

ULTRADEV

Renseignements: (514) 866-3333
Agents de location: Vincent Di Venosa
Robert J. Turnbull

Montreal
Trust

courtiers protégés

LES TAUX D'INTÉRÊT

	EPARGNE STABLE	INTÉRÊT QUOTIDIEN	DÉPÔTS À COURT TERME						DÉPÔTS À TERME INTÉRÊT VERSÉ ANNUELLEMENT					CERTIFICATS GARANTIS INTÉRÊT VERSÉ ANNUELLEMENT					PRÊTS PERSONNELS	HYPOTHÈQUES RESIDENTIELLES					HYPOTHÈQUES COMMERCIALES						
			DÉPÔT min(\$)	30- 59 j.	60- 89 j.	90- 119 j.	120- 179 j.	180- 269 j.	270- 364 j.	DÉPÔT min(\$)	1 AN	2 ANS	3 ANS	4 ANS	5 ANS	DÉPÔT min(\$)	1 AN	2 ANS		3 ANS	4 ANS	5 ANS	% min.	1 AN	2 ANS	3 ANS	4 ANS	5 ANS	1 AN	3 ANS	5 ANS
BANQUES																															
COMM. ITALIENNE	5 1/2	5	5000	6	6 1/2	6 1/2	6 1/2	7	7 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	10	—	—	—	—	—	—	12	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	11 1/2	12	12 1/2	
COMMERCE	5 1/2	4 1/2	5000	6	6	6	6	6 1/2	6 1/2	1000	7	7	7	7	7 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	10 1/2	11 1/2	—	—	—	—	—	—	—		
CREDIT SUISSE (Canada)	—	—	50000	8	8 1/2	8 1/2	—	8 1/2	—	50000	8 1/2	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—		
EPARGNE	5 1/2	4 1/2	3000	6	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	1000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	1000	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10 1/2	11 1/2	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	10 1/2	11 1/2	11 1/2	
* FED. CAIS. D'ETABLIS (Que.)	5	—	1000B	6 1/2	6 1/2	6 1/2	7	7 1/2	7 1/2	2000	8 1/2	8 1/2	8 1/2	8 1/2	9	1000	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10 1/2	11 1/2	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	11 1/2	12 1/2	12 1/2	
* FED. CAIS. POP (Que.)	5 1/2	4 1/2	3000A	6 1/2	6 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	1000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	1000	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10 1/2	11 1/2	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	11 1/2	11 1/2	—	
* FED. CAIS. POP MTL	5 1/2	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	7	7 1/2	1000	8 1/2	—	—	—	—	1000	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10 1/2	11 1/2	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	12	11 1/2	—	
LEUMI (CANADA)	6 1/2	5 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	7 1/2	7 1/2	8	8	1000	9 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
LLOYDS DU CANADA	—	5 1/2	5000	6	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	1000*	7	7	7	7	7 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	10	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
MONTREAL	5 1/2	4 1/2	5000	6	6	6	6	6 1/2	6 1/2	1000	7	7	7	7	7 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	10	11 1/2	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	—	—	—	
NATIONALE	5 1/2	5	5000	6	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	6 1/2	1000*	7	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	10 1/2	11 1/2	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	11 1/2	12 1/2	—	
NOUVELLE-ECOSSE	5 1/2	4 1/2	5000	6	6	6	6	6 1/2	6 1/2	1000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	10	11 1/2	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	—	—	—	
ROYALE	5 1/2	4 1/2	5000	6	6	6	6	6 1/2	6 1/2	1000	7	7	7	7	7 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	—	—	—	
SOC. D'ENT. ECONOM.	—	—	2500	6 1/2	6 1/2	7	—	7 1/2	—	1000	8	8 1/2	9	9	9 1/2	1000	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10 1/2	11 1/2	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	—	—	—	
TORONTO-DOMINION	5 1/2	4 1/2	5000	6	6	6	6	6 1/2	6 1/2	1000	7	7	7	7	7 1/2	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	10	11	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	11 1/2	11 1/2	—	
FIDUCIAR																															
CANADA TRUST	5 1/2	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	7	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	12 1/2	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	10 1/2	11	11 1/2
CAN. ITALIENNE	4	—	5000	7	7	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	12	10 1/2	—	—	—	—	11 1/2	—	—
EATON / TRUST	4 1/2	3 1/2	5000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	8 1/2	8 1/2	8 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	—	—	—	—	—	—	—	—
FIDUCIAR	—	—	5000	7	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	8	—	—	—	—	—	—	500	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	10 1/2	11	11 1/2
FIDUCIE DU QUEBEC	—	4 1/2	5000B	6 1/2	6 1/2	7	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	10 1/2	11	11 1/2
FINANCIAL TRUST	—	—	5000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	8 1/2	8 1/2	8 1/2	—	—	—	—	—	—	500	9 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	—	—	—	—	—	—	—	—
FIRST CITY	—	—	5000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	8 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	—	—	—	—	—	10 1/2	11 1/2	11 1/2
GUARANTY TRUST	5 1/2	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	7	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	10 1/2	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	10 1/2	11 1/2	11 1/2
GUARDIAN	—	5 1/2	5000	8	8	8	8 1/2	8 1/2	8 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	10 1/2	11	11 1/2
MONTREAL TRUST	5	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	7	7	7 1/2	8	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	10 1/2	11	11 1/2
MORGAN	—	—	5000	7 1/2	7 1/2	8	7 1/2	7 1/2	8 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	—	—	—	—	—	—	—	10	10 1/2	11 1/2
MORGUARD	—	—	10000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	8	—	—	—	—	—	—	1000	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	—	—	—
PRET ET REVENU	5 1/2	5	5000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	8	8 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	—	—	—
SOC. NAT. DE FIDUCIE	—	—	2000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	8	8 1/2	—	—	—	—	—	—	500	9 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	—	—	—
STANDARD TRUST	—	—	5000	7 1/2	7 1/2	7	7	7	7	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	—	—	—	—	—	—	—	—
TRUST CENTRAL	5	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	7	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10 1/2	—	—	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	—	—	—
TRUST GENERAL	5 1/2	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	9	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10 1/2	—	—	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	10 1/2	11 1/2	11 1/2
TRUST NATIONAL	4 1/2	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	7	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	500	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	10 1/2	11 1/2	11 1/2
TRUST ROYAL	5	4 1/2	5000	6 1/2	6 1/2	6 1/2	7	7 1/2	7 1/2	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/2	9 1/2	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	10 1/2	10 1/2	11	11 1/2	11 1/2	10 1/2	11 1/2	11 1/2
Compilation: LA PRESSE le 31 août 1987 — Ces taux sont sujets à changement.																															
* Taux recommandés par la Fédération.																															
* Versement semi-annuel.																															
A. \$3000: 30 à 89 jours															B. 90 à 149 jours																
\$1000: 90 à 364 jours															150 à 179 jours																

Compilation: LA PRESSE le 31 août 1987 — Ces taux sont sujets à changement.

* Taux recommandés par la Fédération.
* Versement semi-annuelA. \$3000 30 à 89 jours B. 90 à 149 jours
\$1000 90 à 364 jours 150 à 179 jours

DOMINION TEXTILE INC.



William K. Rusak

M. William K. Rusak a été nommé vice-président, ressources humaines, chez Dominion Textile Inc.

En annonçant cette nomination, Thomas R. Bell, président du conseil, président et chef de l'administration, a précisé que M. Rusak sera responsable du plan de succession, de la formation, de la rémunération, des avantages sociaux, des relations de travail et des relations avec les employés. M. Rusak est diplômé de l'université McGill, de l'Université de Toronto et détient un baccalauréat en droit de l'Université LaSalle.

Avant de se joindre à Dominion Textile, M. Rusak occupait le poste de vice-président, relations de travail, au sein d'une importante compagnie de l'industrie du caoutchouc. Il succède à M. Guy R. Lacroix qui a été promu au poste de président de la Compagnie des tissus Dominion.

infodex

l'index de La Presse

Une mine de renseignements à la portée de vos doigts.

RESSOURCES GULF
CANADA LIMITEE

AVIS DE RACHAT

DÉBENTURES À 7 1/2%, SÉRIE E,
ÉCHÉANT LE 1^{er} SEPTEMBRE 1988
(Initialement émises par The British American Oil Company)

AVIS EST PAR LES PRÉSENTES DONNÉ que Ressources Gulf Canada Limitee (anciennement Corporation Gulf Canada) (la "Société") rachètera le 25 septembre 1987 (la "date du rachat"), la totalité des débentures en circulation de cette série, émises aux termes d'un acte de fiducie en date du 15 septembre 1970 intervenu entre Gulf Oil Canada Limited (une société prédecesseur de la Société) et Compagnie de Fiducie, Canada Permanent, (un prédecesseur de La Société Canada Trust) (le "fiduciaire") et désignées débentures à 7 1/2%, série E (les "débentures").

A compter de la date de rachat, un porteur de débentures pourra présenter et remettre sa ou ses débentures (accompagnées des coupons non courus, le cas échéant), pour rachat à toute succursale au Canada de La Banque Canadienne Impériale de Commerce, à titre d'agent payeur, ou à toute succursale au Canada de La Banque de Montréal, de La Banque de la Nouvelle-Écosse, de La Banque Royale du Canada et de La Banque Toronto-Dominion ou de toute autre institution financière avec laquelle le porteur transige normalement.

Sous réserve de la présentation et de la remise jugées suffisantes de la ou des débentures, tel que susdit, le porteur de cette ou ces débentures aura droit de recevoir, à compter de la date du rachat, un montant égal au montant en capital global (le "prix du rachat") de telle(s) débenture(s) plus l'intérêt couru jusqu'à la date du rachat (le "prix du rachat", de même que l'intérêt couru, sont collectivement appelés aux présentes "montant du rachat") moins toute taxe devant être déduite ou retenue du montant du rachat. L'intérêt couru à être versé sera égal à 4,85 \$ CA par 1 000 \$ en capital de débentures.

Lors de la date du rachat, le prix du rachat deviendra dû et payable sur chaque débenture à être rachetée et l'intérêt cessera de courir à compter de cette date.

* Pour obtenir le paiement, le porteur de débentures pourra présenter sa(s) débenture(s), accompagnée(s) d'un exemplaire de cet avis, à une banque ou institution financière avec qui il transige normalement qui, à son tour, pourra en obtenir le paiement d'une des banques dont il est fait mention aux présentes.

DÉBENTURES À 8 1/2% ÉCHÉANT LE 1^{er} DÉCEMBRE 1989
(Initialement émises par Gulf Oil Canada Limited)

AVIS EST PAR LES PRÉSENTES DONNÉ que Ressources Gulf Canada Limitee (anciennement Corporation Gulf Canada) (la "Société") rachètera le 25 septembre 1987 (la "date du rachat"), la totalité des débentures en circulation de cette série, émises aux termes d'un acte de fiducie en date du 15 septembre 1970 intervenu entre Gulf Oil Canada Limited (une société prédecesseur de la Société) et Compagnie de Fiducie, Canada Permanent, (un prédecesseur de La Société Canada Trust) (le "fiduciaire") et désignées débentures à 8 1/2%, (les "débentures").

A compter de la date de rachat, un porteur de débentures pourra présenter et remettre sa ou ses débentures (accompagnées des coupons non courus, le cas échéant), pour rachat à toute succursale au Canada de La Banque Canadienne Impériale de Commerce, à titre d'agent payeur, ou à toute succursale au Canada de La Banque de Montréal, de La Banque de la Nouvelle-Écosse, de La Banque Royale



en dollars US; Z=lot irrégulier.

(Selon les 30 plus gros titres de Dow Jones)

FINANCE	161,15
---------	--------

suite à la page C9

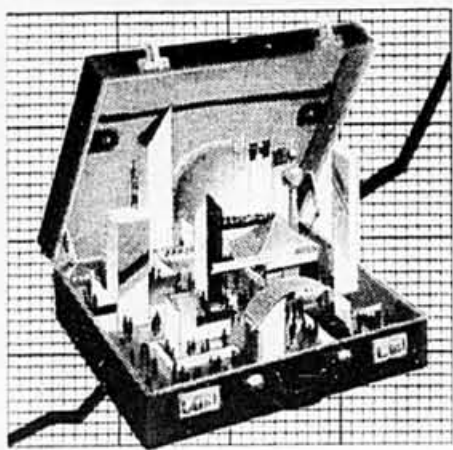
A/B										C/D										E/F										G/H										I/J										K/L										M/N										O/P										Q/R										S/T										U/V										W/X										Y/Z										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT										UU/VV										WW/XX										YY/ZZ										AA/BB										CC/DD										EE/FF										GG/HH										II/JJ										KK/LL										MM/NN										OO/PP										QQ/RR										SS/TT									
-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-----	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	-------	--	--	--	--	--	--	--	--	--

Un monde d'opportunités!

Venez évaluer vos chances de succès sur les marchés étrangers

MARTIN INTERNATIONAL Commerce extérieur et Développement technologique Québec

3^e SALON INTERNATIONAL LE MONDE DES AFFAIRES



un collaboration avec

AFFAIRES A COMMERCE

Clinique d'importations japonaises

Rencontrez des experts venus spécialement de Tokyo pour vous conseiller. Apportez des échantillons de vos produits. Ces experts détermineront sur place leur potentiel de pénétration du marché japonais. Une initiative de JETRO, le Centre Japonais du Commerce Extérieur.

En primeur - Opportunités US

28 000 entreprises américaines inscrites aux ordinateurs du Département de Commerce des États-Unis recherchent des partenaires étrangers. Profitez-en!

Forum francophone des Affaires

Rencontrez les décideurs économiques d'une vingtaine de pays de la francophonie. Présenté avec la collaboration du Centre de Commerce Mondial - Montréal.

Les Ardennes et la Wallonie

Découvrez de multiples occasions d'affaires dans ces deux régions d'Europe.

Pavillon de l'Afrique

Une présentation de la Chambre Africaine de Commerce et l'Industrie du Canada.

C'est un rendez-vous!

La Banque de Tokyo aimerait percer l'industrie canadienne du courtage

Les lois canadiennes et japonaises s'y opposent toutefois

STEINBERG INC. NOMINATIONS



Jean-Roch Vachon



M. William Cleman

M. Irving Ludmer, président et chef de la direction de Steinberg Inc., annonce les nominations de MM. Jean-Roch Vachon et M. William Cleman aux postes nouvellement créés de Président, Groupe Alimentation - Canada, et Président, Groupe immobilier. Avant leur nomination, MM. Vachon et Cleman étaient respectivement vice-président exécutif, Alimentation - Canada, et vice-président exécutif, Immobilier et Expansion. M. Vachon a la responsabilité générale des secteurs de l'alimentation au détail, de la distribution alimentaire et de la restauration. M. Cleman a la charge de la gestion et du développement immobiliers, y compris Ivanhoe Inc. Ces nominations reflètent l'importance grandissante des secteurs diversifiés de l'alimentation et de l'immobilier au sein de la compagnie.

MIVILLE TREMELAY

La Banque de Tokyo aimerait bien s'impliquer dans l'industrie canadienne du courtage mais, affirme son principal représentant en Amérique, les lois japonaises et canadiennes l'en empêchent.

Prenant la parole devant le Centre de commerce mondial de Montréal, M. Tamotsu Yamaguchi, président de la filiale new-yorkaise de la Banque de Tokyo, s'est déclaré en faveur d'une plus grande libéralisation des marchés financiers internationaux, comme Londres l'a fait l'an dernier.

Au Japon, comme aux États-Unis et comme au Canada jusqu'à tout récemment, les banques commerciales n'ont pas le droit de s'immiscer dans le négoce des valeurs mobilières, à l'exception de certains titres gouvernementaux.

M. Yamaguchi croit que ces interdits finiront par tomber et que son institution pourra alors offrir des services complets partout dans le monde.

Traditionnellement, les banques japonaises ont toujours été intimement liées aux grandes firmes de ce pays, à la fois comme actionnaire et comme prêteur. Mais de nos jours, les plus grandes firmes empruntent de moins en moins aux banques, préférant vendre des titres de dette aux investisseurs, un phénomène appelé titrisation, dont profitent les courtiers.

Au Canada, les banques autochtones ont obtenu le droit de posséder des filiales actives dans le courtage, le printemps dernier, mais les banques étrangères devront attendre avant de pouvoir les imiter pleinement.

Des maintenant, les banques étrangères peuvent, avec la permission du gouvernement fédéral, posséder jusqu'à 50 p. cent d'un courtier canadien et après juin 1988, elles pourront porter leur propriété à 100 p. cent.

Toutefois, avant de donner sa permission, le gouvernement veut s'assurer que les banques canadiennes jouissent d'un traitement semblable dans le pays d'origine de la banque étrangère.

Or en ce moment, la réproche n'existe pas avec le Japon et au cours des prochaines semaines, des représentants du Superintendant des institutions financières se rendront à Tokyo pour la négociation.

Si le gouvernement fédéral en venait à donner le feu vert aux banques japonaises et si le gouvernement de ce pays en venait à permettre aux banques japonaises de s'impliquer dans le courtage, deux décisions fort distinctes, alors la Banque de Tokyo s'impliquerait dans le courtage auprès des institutions.

Par ailleurs, M. Yamaguchi a dit que les banques de son pays devront elles aussi augmenter leurs réserves pour parer au non remboursement de certains prêts consentis aux pays du tiers monde. Toutefois, les réserves déjà relativement basses à 5 p. cent, ne seraient haussées qu'à 10 p. cent. Au Canada, les nouvelles réserves atteignent maintenant près de 37 p. cent et aux États-Unis, elles sont d'environ 25 p. cent.

Au Canada, la Banque de Tokyo possède des bureaux à Toronto, Vancouver, Calgary et depuis novembre dernier, à Montréal.

LES COMPAGNIES MOLSON LIMITÉE



Douglas A. Love

Les Compagnies Molson Limitée ont le plaisir d'annoncer la nomination de Monsieur Douglas A. Love au poste de vice-président, chef du Contentieux. Monsieur Love succède à Monsieur Kenneth A.F. Gates, qui a décidé d'abandonner ses fonctions de chef du Contentieux en raison de sa santé. Ce dernier demeure toutefois vice-président de la Société à titre de conseiller principal.

Société canadienne diversifiée, Les Compagnies Molson Limitée comprennent trois entreprises principales: Les Brasseries Molson du Canada Limitée, Diversy Corporation et Beaver Lumber Company Limited.

NOMBRE DE GENS ONT NOMBRE DE RAISONS D'UTILISER DANS NOMBRE D'ÉTABLISSEMENTS LA CARTE DINERS CLUB.

Il y a, au Canada, des milliers d'autres restaurants, d'autres hôtels, d'autres lignes aériennes et d'autres établissements de qualité pour accueillir votre personnel titulaire d'une carte Diners Club. Et il y en a près d'un million d'autres dans le monde.

Votre entreprise peut gérer beaucoup plus efficacement les frais de voyage et de représentation de son personnel grâce aux rapports de dépenses détaillés et aux nombreux modes de facturation offerts par Diners Club de la Banque Royale. Diners Club s'occupe directement des avances à votre personnel et vous fournit des données pertinentes vous facilitant ainsi l'obtention d'escomptes de la part de vos fournisseurs. Et, selon votre choix, Diners Club impute la responsabilité des engagements financiers soit à votre entreprise soit à chacun de vos employés.

Vous bénéficiez d'une assurance voyage/accident sans frais de 250 000 \$, de réservations d'hôtel garanties et du remplacement rapide des cartes en cas d'urgence.

Enfin, Diners Club vous assigne un spécialiste de compte pour vous servir de façon suivie et attentive. Alors, avant d'adhérer à un programme de cartes d'entreprise, prenez le temps de vous renseigner plus en profondeur sur notre programme qui peut s'adapter parfaitement aux besoins de votre entreprise.

Chez Diners Club de la Banque Royale, nous nous ferons un plaisir de vous expliquer comment. Vous n'avez qu'à communiquer au 1-800-387-8026.



Diners Club International®

ROYAL BANK BANQUE ROYALE

3646 123456 7890

A S LAMBERT

BB BC CN 10/85 09/87



BANQUE ROYALE Diners Club®



Air Canada, Lignes aériennes Canadien International, Tilden, Budget, Avis, Hertz, Thrifty, Rent-A-Wreck, Comer House Restaurant Toronto Oak Bay Marina Victoria Hilton Aéroport International Dorval Sheraton Centre Regina Brandy's Toronto Holyrood House Victoria Pantages Restaurant Winnipeg La Poissonnerie Montréal Laurel Point Inn Victoria Hometown Beahery Bedford Chauncys Restaurant Victoria The Downtown Keg Calgary Keg Victoria Vittorio Osterio Toronto Claude's Restaurant Inc. Edmonton Hy's Steak House Victoria Marlborough Inn Winnipeg Westin Hotel Calgary Calgary Millos Restaurant Victoria Le Vieux Pêcheur Dorval Princess Mary Restaurant Victoria William Tell Restaurant Montréal Montréal Restaurant Bistro Toronto Hotel Saskatchewan Regina Ramada Renaissance Vancouver Hughie's Burgers Fries & Pies Toronto Dilettante Restaurant Ltd. Calgary English Bay Cafe Vancouver Delta Winnipeg Winnipeg Prospect Point Cafe Vancouver Four Seasons-Edmonton Edmonton Holiday Inn Pointe Claire Diplomat Steak House Regina Keg N Cleaver Edmonton Il Giardino Vancouver Ruby Foss Montréal Massimo Ristorante Vancouver Japanese Village South Calgary Michael's On Hamilton Regina Le Quatre Saisons Montréal Mings Restaurant Vancouver Surfside Seafood House North Vancouver Grapes On Main Winnipeg Puccini's Vancouver The Unicorn Calgary Elephant and Castle Regina Hotel Georgia Vancouver Carvery Restaurant Regina Francisco Alongi Vancouver Sheraton Winnipeg Winnipeg Restaurant L'Actuel Montréal Masters Calgary Seven Seas North Vancouver Fantasyland Hotel Edmonton Hys Encore Vancouver Rib N Reef Montréal Restaurant La Tente St-Laurent Four Seasons Vancouver Hy's Steak House Calgary Pan Pacific Hotel Vancouver Bridges Seafood Vancouver Richmond Inn Richmond Hy's Steak Loft Winnipeg Orestes Vancouver Caccars Restaurant Calgary Hotel Van Winkle Edmonton Holiday Inn Harbour Side Vancouver Le Jockey Club Westmount Benedict's Vancouver Joe Fortes Seafood & Chop House Vancouver Les Rotisseries St-Hubert Montréal Hotel Meridien Vancouver Chez Michel West Vancouver Greenstein Cafe Calgary Peppis Restaurant West Vancouver Ichiban Japanese Steak House Winnipeg Trolls West Vancouver Restaurant Le Bordelais Montréal Peter's Pointe Claire Jean Pierre's West Vancouver Harrison Hotel Harrison Hot Springs Cannery Seafood House Vancouver Black Angus Toronto Rae & Jerry's Winnipeg The Old Mill Toronto Bow Valley Inn Calgary Latina Tavern Toronto Pinocchio Dining Lounge Etobicoke Valhalla Inn Kingston Skyline Hotel Rexdale Victor's Restaurant Winnipeg Toronto Airport Marriott Hotel Rexdale L'Auberge Du Centre Ville Montréal Constellation Hotel Rexdale J.R. Houstons Calgary The Keg Willowdale Keg Restaurant Rexdale Restaurant Elysée Mandarin Montréal Oxford Steak House Rexdale The Empress Hotel Victoria Peters Hall of Fame Toronto Hôtel Manoir Le Moyne Montréal Le Trou Normand Restaurant Toronto Blackfoot Inn Calgary Remys Restaurant Toronto L'Hôtel De La Montagne Montréal Gafe Pommeroy Toronto Hospitality Inn South Calgary Katsura Toronto Sheraton Landmark Hotel Vancouver Sir W. Churchill Montréal Four Seasons Toronto Toronto Thursdays Restaurant-Bar Montréal Costa Basque Restaurant Toronto Jonathan's Seafood House Vancouver Auberge Gavroche Restaurant Toronto Wedgewood Hotel Vancouver Sultans Tent Restaurant Toronto Bumpers The Bee House Banff Copenhagen Room Toronto Restaurant Le Keg Montréal Swiss Chalet Bar B.Q. Toronto Stevedon Seafood House Vancouver Sutton Place Hotel Toronto Les Filles Du Roy Montréal Windsor Arms Hotel Ltd. Toronto The Unicorn Vancouver Champion House Restaurant Toronto Marcel's Bistro Toronto Gibbys Montréal La Fenice Ristorante Toronto Bumper's Inn Banff The Porker's Stern Toronto Restaurant Minerva Montréal Le Select Bistro Toronto Jimmy & Nicks Vancouver Orso Toronto El Gitano Restaurant-Bar Montréal Joe Allen Toronto Hyatt Regency Vancouver L'Hôtel Toronto Banff Springs Hotel Banff Sea Hi Restaurant Toronto Hotel du Parc Montréal Holiday Inn Yorkville Toronto Keg Granville Island Vancouver Monte Carlo Restaurant Toronto Le Vieux Munich Montréal Chimo Hotel Ottawa Glossops Rstr. Duke of York Toronto La Raclette St. Denis Montréal Meyers Delicatessen Toronto La Silla Montréal Lobster Trap Restaurant Toronto Swiss Chalet Ottawa Hotel Admiral Toronto Le Café Laurier Montréal Sammy's Bay Street Exchange Toronto Hotel Vancouver Vancouver Pier 4 Storehouse Ltd. Toronto Moishes Steak House Montréal Bardis Steak House Toronto Old Fish Market Ottawa Gran Festa Toronto Restaurant Le Versailles Montréal Hy's Steak House Toronto Sheraton Centre Toronto Le Chamberlain Steak House Montréal Sherlock On Sheppard Toronto Keg Restaurant Ottawa It's Magic Toronto Chalet Suisse B-B-Q St-Léonard Filet Of Sole Toronto Pastelli Montréal Duncan Street Grill Toronto Pacini Lacordaire St-Léonard Fisherman's Wharf Pier 1 Toronto St. Hubert Bar B-Q Ltd. Halifax Westin Hotel Toronto Château Laurier Ottawa Harbour Castle Hotel Toronto Pete & Marty's Restaurant Anjou Royal York Hotel Toronto Halifax Sheraton Halifax Barberians Steak House Toronto Hotel Westin Ottawa Ottawa Holiday Inn Downtown Toronto Restaurant Bill Wong Montréal Delta's Chelsea Inn Toronto Lichee Garden Toronto Ramada Inn Parc Olympique Montréal Winston's Restaurant Toronto Pete & Marty's Restaurant Ottawa Ramada Inn Toronto Abundance Restaurant Toronto Delta Montréal Montréal Galhaus Schrader Toronto Hôtel Meridien Montréal Montréal Les Copains Toronto Barrington Inn Halifax Vines Restaurant Toronto Bistrot Artis Montréal Penelope Restaurant Toronto Tom Jones Steak House Toronto Elephant & Castle Ottawa Muddy York Restaurant Toronto Fish House Willowdale Hôtel Reine Elizabeth Montréal Sai Woo Toronto Whaler's Wharf Toronto Hy's Steak House Ottawa Encord SVP Restaurant Toronto Choo Choo Montréal Town Hall Restaurant Toronto Christopher's Halifax Harper's Restaurant Toronto Delta Ottawa Hotel Ottawa Ramada Inn Downtown Toronto Le club Capital Montréal Parkes Restaurant Toronto Westin Hotel Alberta Edmonton La Chaumière Toronto Le Grand Hôtel Montréal Furusato Toronto Hotel Plaza II Toronto Hôtel Ritz-Carlton Montréal Noodles Toronto Japanese Village & Steak House Edmonton Le Connaisseur Toronto Clipper Cay Restaurant Halifax Pronto Ristorante Toronto Restaurant Daberto Montréal Calvin's Toronto Ramada Renaissance Edmonton Bindi Ristorante Toronto Terrace Inn Edmonton Summers Restaurant Toronto Skyline Triumph Downsview Mastro's Tavern Toronto Grapes-Pier 7 Winnipeg Inn On The Park Toronto Crispins Toronto Les Trois Arches Pierrefonds Prince Hotel Toronto Don Mills Ramada Renaissance Hotel Scarborough Azure Fine Seafood Dining Unionville Chimo Hotel Markham Holiday Inn Edmonton Edmonton Swiss Chalet Bar B.Q. Markham Smugglers Seafood Tavern Mississauga Jonathans Oakville Old Scott House Scarborough Le Canard Toronto Ed's Warehouse Restaurant Toronto Toronto Airport Hilton Mississauga Shelley's Oakville Novotel Hotel Mississauga Westin Hotel Winnipeg Yeoman Steak House Edmonton Place Tevere Pierrefonds Restaurant Toronto Bordelais Montréal Restaurant La Maison Kam Fung Montréal Olde England Inn Victoria La Châtelaine Restaurant Ottawa Restaurant La Gargote Ottawa The Chimney Regina Calico Club Restaurant Calgary Mulvaney's Vancouver Holiday Inn Dartmouth Huntingdon Manor Victoria Kingsway Inns Ltd. Edmonton Mertezen's Winnipeg Kelsey's Restaurant Etobicoke Restaurant La Vieille Histoire Laval Golf's Carlingview Airport Inn Rexdale The Palliser Calgary Empress De Chine Vancouver Château Halifax Halifax Bo Richards Restaurant Victoria Mikado Restaurant Ltd. Edmonton Cibo's Restaurant Winnipeg Indian Rice Factory Toronto Le Biftek St-Laurent Holiday Inn La Seigneurie St-Laurent Vagabond Motor Inn Regina Holiday Inn Calgary Umberto Ristorante Vancouver Alfredo Weinstein & Ho Restaurant Halifax Château Victoria Victoria Jonathons Restaurant Edmonton Old Swiss Inn Restaurant/Lounge Winnipeg Atlantic Pavillon Ottawa Yamato Japanese Steak House Toronto Restaurant Au Vieux Carrefour Montréal Elephant & Castle West Vancouver Captain John's Harbour Boat Toronto Chez Queux Montréal La Résidence Vancouver Teller's Restaurant Toronto La Belle Sole West Vancouver Papillote Fish Game House Vancouver Restaurant A La Catalogne Montréal Florentine Court Toronto St. James Pub Montréal Pumpemiks Côte St-Luc Mt. International Hotel Calgary Delta River Inn Vancouver Restaurant La Rose Des Sables Ottawa Citadel Inn Halifax Pablo's Dining Lounge Victoria Château Lacombe Edmonton Holiday Inn Winnipeg Japanese Village Steakhouse Ottawa Pete & Marty's Restaurant Toronto Don Quijote Toronto Restaurant Aladin Montréal Sheraton Cavalier Calgary Noodle Makers Vancouver La Ville D'S Victoria Hotel Convention Inn Edmonton Polo Park Inn Winnipeg Skyline Ottawa Ottawa Continental Dining Lounge Nepean Zaidy's Restaurant Toronto Auberge Ramada Inn Décarie Montréal Marlborough Inn Calgary Sandman Inn Vancouver Le Népoléon Vancouver Suisha Gardens Halifax Keg At The Old Winery Victoria Pete & Marty's Winnipeg Katz's Deli & Comed Beef Toronto Il Gabbiano Restaurant Toronto Le Festin Du Gouverneur Montréal Chez Pauzé Montréal Virginia Lynn's Restaurant Calgary Golden Pheasant Victoria P.J.'s All Star Cafe Vancouver Jingles Toronto Airport Hotel Winnipeg Somerset House Hotel Ottawa Friday's Roast Beef House Ottawa Sabatini's Place Toronto Pique-Assiette Montréal Casey's Restaurant & Bar Calgary The Keg Vancouver Nibbler's Nosh-South Winnipeg The Talk of The Town Ottawa For My Friends Restaurant Toronto Derek's Bar Montréal Trattoria Giancarlo Toronto La Campagnola Montréal Château Madrid Montréal Best Western Village Park Inn Calgary La Côte D'Azur Vancouver Ramada Inn Winnipeg Puccini's Restaurant Toronto Masa Dining Lounge Toronto Remo's Ristorante Toronto Zum Gasol German Village Inn Toronto Domenic's Toronto ...et ça continue encore et encore...

LE MAGAZINE DE L'ENTREPRENEURSHIP

qui vise le développement du monde des affaires au Québec. Le MAGAZINE PME, une publication de qualité qui s'adresse aux gestionnaires des petites et moyennes entreprises québécoises.

ABONNEZ-VOUS DES AUJOURD'HUI

1 AN: 25\$
2 ANS: 45\$
3 ANS: 60\$

Pour renseignements 514) 842-1042

Le magazine PME 380, rue Notre-Dame Ouest Montréal (Québec) H2Y 1T8

☐ Paiement ci-joint ☐ MasterCard ☐ Visa

No de carte

Date d'expiration:

NOM

PRÉNOM

TITRE/PROFESSION

NOM DE L'ENTREPRISE

ADRESSE

PROV.

VILLE

TÉL. ()

CODE POSTAL



suite de la page C

MARCHÉ DES OPTIONS — (Chicago)OFFRE ET DEMANDE (TORONTO)[illegible]

LES 4 CONCESSIONNAIRES ACURA DU MONTRÉAL MÉTROPOLITAIN

VOUS OFFRENT POUR
UN TEMPS LIMITÉ



LA CLIMATISATION
OU
UNE BOÎTE AUTOMATIQUE
GRATUITE
SUR TOUS SES MODÈLES
INTEGRA

ACURA
INTEGRA RS COUPÉ
À PARTIR DE **\$13,835***

Venez découvrir ce fougueux coupé sport chez:

MONTREAL
Luciani Automobile Inc.
4040, Jean-Talon Ouest
340-1344

LAVAL
Prestige Acura
3700, autoroute Laval Ouest (440)
745-1234

DOLLARD-DES-ORMEAUX
Acura Président
4648, boul. Saint-Jean
624-0415

RIVE SUD
Sudbac Acura
4645, chemin Chambly
(aux limites de Longueuil et Saint-Hubert)
445-7333



* Taxe et transport en sus. Le groupement des concessionnaires Acura du Montréal métropolitain

PROPOSITIONS D'AFFAIRES

705 HYPOTHEQUES

AAA 1er, 2e, balance vente rapide, notaire Loberon 729-4334.
ACCEPTATION en 7 jours, 1er et 2e hypothèques, Colise Pas, St. René Goupil, 321-2610.
PARTICULIER prêtait hypothèques sur bungalow, 251-2311 soir.
1ERE, 2e hypothèques, rapide, 2 jours. Financem. Ltee, 845-2377.
1ERE ET 2E HYPOTHEQUE 85% de l'évaluation de la propriété résidentiel et commercial CREDIT VIA. 752-3354

710 OCCASIONS D'AFFAIRES

ACHETONS brevets, inventions, commerces et autres. Vente, marketing, finance. 571-8585.

AGENCE de distribution à vendre. Devenez votre patron dans le domaine du distributeur d'eau. C'est le produit de l'avenir. M. Emond 521-0177

DEUX INVESTISSEURS, avec \$33,000, chacun pour les 23 d'un projet de construction de 7 triplex à Montréal. Excellent rendement. Re Max Central/est, 842-7044, Hélène.

FRANCHISE de produits d'architecture, un des plus grands territoires comprenant de Laval à Repentigny, prix demande \$30,000, inf. 512-9866 soir

710 OCCASIONS D'AFFAIRES

INVESTISSEUR 1ère hypothèque 15% US hors taxe, \$100,000 US et plus, 432-1216 ou T.D.M. Devco 1-800-446-4629/Providence, Turk & B. Cobeco Island

INVESTISSEZ en République Dominicaine, projet de condo-hôtel, excellent rendement. 466-7067.

PARTIEL DU TEMPS PLEIN Dans le domaine de l'eau B.S.J. recherche distributeurs, potentiel de \$20,000 à \$50,000. 341-7233.

SAS SERVICES MINUTES Franchises disponibles, photo 1 heure, photocopies, imprimerie, reliure, photo-passport, laminage. 352-1438

712 ASSOCIES DEMANDES

ENTREPRENEUR en plomberie-chauffage cherche associé avec camion de service et clientèle pour acquisition ou fusion. Ecrire M. Hertzog, 2000 Mansfield, ch. 800, 221, 113A, 225.

ENTREPRISE en télécommunication recherche associé, "principe unique", Capital à discuter. Inf. 351-1105.

PROJET exceptionnel révolutionnaire dans le marketing, temps plein ou partiel. Personne sérieuse seulement. 25 ans et plus avec auto. 484-1925

714 FRANCHISES

SALON de bronzage, disponible à Terrebonne, idée géniale, 286-9996.

VOUS AIMERIEZ posséder une franchise et travailler à temps partiel? Et vous ne possédez que 3000\$, ou moins. C'est suffisant chez nous, nouveau et très lucratif. (514) 852-1226 sur rendez-vous seulement.

FRANCHISE DISPONIBLE Boutique spécialisée de foyers et décoration de foyers. NOUVEAU CONCEPT 641-1726

715 SERVICES FINANCIERS

ARGENT à prêter à court terme, chèques post-datés. L.P.D. 661-8231

CONSOLIDATION DE DETTES PRETS. LABBE ASS. - 731-8837

FONDS pour commerce, industrie, affaires, appartements, etc. DENCOL MTG - 347-1356

718 ARGENT DEMANDE

BESOIN argent 1er 2e hyp. sur propriétés notaire 729-4334.

BESOIN \$8,000, 2e hypothèque, excellentes garanties. Appelez Pierre Saulnier 521-0432

725 TENUE DE LIVRES, DECLARATIONS D'IMPOT

COMPTABILITE, tenue de livres, de qualité. 669-9556

Les gens d'affaires avisés font confiance à la rubrique des PROPOSITIONS D'AFFAIRES de LA PRESSE pour obtenir les MEILLEURS RESULTATS. 285-7111 INTERURBAIN SANS FRAIS 1-800-361-5013 ANNONCES ENCADREES 285-7000

Novatech installera son usine de véhicules récréatifs à Trois-Rivières

JEAN-PAUL CHARBONNEAU

■ C'est à Trois-Rivières et non à Boisbriand que Novatech investira \$30 millions afin de mettre sur pied une usine de fabrication de véhicules récréatifs de luxe, de type «van». Ce projet va assurer du travail à 400 personnes.

Novatech, dont le président est M. Jean Riscalla, avait entrepris au début de l'année des pourparlers avec le maire de Boisbriand, M. Michel Gagné, ainsi que les députés des gouvernements provincial et fédéral de la région. Cette entreprise, spécialement mise sur pied pour mener à bien ce projet, avait même trouvé le terrain recherché.

Des élus avaient par la suite déclaré que les deux gouvernements étaient sur le point d'annoncer l'octroi d'une intéressante subvention à cette firme dans le cadre d'un programme d'aide fédéral-provincial. Mais au début de l'été, ce n'était plus le même son de cloche: après étude du dossier, il était en effet annoncé par des porte-parole des deux gouvernements que la subvention promise ne sera pas accordée.

Après avoir appris la mauvaise nouvelle, M. Riscalla a répété lors de conversations téléphoniques que son projet tenait toujours et qu'il regardait même dans la partie nord des États-Unis pour acheter le terrain nécessaire à la construction de l'usine.

Vendredi dernier, la compagnie Philips Electronique annonçait qu'elle quittait ses installations de Trois-Rivières le 25 décembre prochain et que sa propriété avait été achetée par Novatech.

Joint au téléphone hier, M. Riscalla a déclaré qu'il avait acheté les terrains et les bâtiments afin de réaliser le même projet prévu pour Boisbriand. «Nous allons faire une conférence de presse pour annoncer en détail notre projet. Celle de vendredi n'a pas été convoquée par nous mais par Philips», a-t-il spécifié.

M. Riscalla a aussi dit qu'il n'avait pas reçu de subvention et que des offres d'emplois seront faites aux employés qui travailleront actuellement pour l'entreprise qui fermera ses portes à la fin de décembre.

Les véhicules qui seront fabriqués à Trois-Rivières seront de conception canadienne et seront mis en vente aux États-Unis et au Canada.

Laval aura bientôt sa Maison du commerce

JEAN-PAUL CHARBONNEAU

■ Le vice-premier ministre du Québec, Mme Lise Bacon, a remis, hier, un cheque de \$100 000 au maire Claude Lefebvre. Ce montant représente la contribution du gouvernement provincial pour la construction de la Maison du commerce de Laval.

Cette maison, une première québécoise, qui nécessitera des investissements de l'ordre de \$3 millions était fortement réclamée par la Chambre de commerce de Laval. Son président, M. Giovanni Rizzuto, en avait d'ailleurs fait un dossier prioritaire des son arrivée à la tête de cet organisme il y a un an. Incidemment, M. Rizzuto quittera ses fonctions de président demain soir.

Pour le maire Lefebvre, la Maison du commerce de Laval représente l'aboutissement d'une concertation serrée et fructueuse entre les partenaires économiques lavallois.

Le futur immeuble, qui sera réalisé sur une superficie de 2 050 mètres² près de l'hôtel de ville, logera la Chambre de commerce, l'Office de développement du tourisme et des congrès de Laval, le Centre financier de la PME de Laval ainsi que les bureaux du ministère de l'Industrie et du Commerce du Québec et d'autres organismes gouvernementaux et para-gouvernementaux à vocation économique.

Pour M. Frédéric Giasson, architecte, la maison sera construite sur un site de prestige en plein cœur du centre-ville, plus précisément à l'angle du boulevard Chomedey et de la rue des Châteaux. Elle aura comme voisins le Centre de bureaucratie, le futur Palais de justice et plusieurs édifices à bureaux.

JUSQU'AU 30 SEPTEMBRE

Chez les concessionnaires GM participants, c'est vous qui choisissez!

750\$ ou **3,9%**

DE REMISE*

La remise ou le financement, c'est à vous de décider: un montant de 750\$ versé directement par GM et que vous pouvez utiliser, si vous le voulez, comme premier versement ou un taux de crédit de 3,9% jusqu'à

FINANCEMENT** A

TAUX ANNUEL SUR 24 MOIS

concurrence de 24 mois. Cette offre est applicable aux modèles neufs 1987 et des années précédentes. Il faut prendre livraison au détail de votre véhicule entre le 20 juillet et le 30 septembre 1987.

Les économiques

- Chevrolet Sprint
- Pontiac Firefly
- Chevrolet Chevette
- Pontiac Acadian

Les p'tites

- Chevrolet Nova
- Chevrolet Cavalier
- Pontiac Sunbird
- Oldsmobile Firenza
- Buick Skyhawk

Climatisation sans supplément disponible sur plusieurs modèles provenant du parc du concessionnaire - sauf sur la Nova (taxe d'accise non comprise). L'acheteur peut s'en prévaloir au lieu de la remise de 750\$ ou de l'offre de financement.

Les sportives

- Chevrolet Camaro
- Pontiac Firebird
- Pontiac Fiero

Pour les modèles Chevrolet Camaro et Pontiac Firebird, il faut prendre livraison au détail entre le 11 août et le 30 septembre 1987.

Les intermédiaires

- Chevrolet Celebrity
- Pontiac 6000
- Oldsmobile Ciera
- Buick Century

Pick-up compacts

- Pick-up compacts Chevrolet S-10 et GMC S-15. Modèles à 2 et à 4 roues motrices.

Sport/Utilitaire

- Chevrolet Blazer S-10 et GMC Jimmy S-15. Modèles à 2 et à 4 roues motrices.

**PLUS...
550\$ REMISES
SPÉCIALES**

de location et pour les parcs offertes sur certains modèles chez les concessionnaires GM participants.



GARANTIE LIMITÉE. INFORMEZ-VOUS

*La remise inclut la participation du concessionnaire.

**Taux de 3,9% offert aux acheteurs au détail admissibles de modèles neufs 1987 et modèles neufs des années précédentes, sur le plein montant financé, et ce pour

toute la durée du contrat jusqu'à concurrence de 24 mois. Des taux de crédit de 6,9%/36 mois, 7,9%/48 mois et 9,9%/60 mois sont également offerts par GMAC. Tous les détails chez votre concessionnaire GM participant.



Voyez votre concessionnaire: financement à 3,9% ou remise de 750\$ offerts sur certains modèles:

Chevrolet • Pontiac • Oldsmobile • Buick • Camions Chevrolet et GMC