L'Ontario reporte les audiences sur la société Asbestos

MAURICE JANNARD

La saga interminable de la Société Asbestos n'est pas prête de connaître son dénouement: la Commission des valeurs mobilières de l'Ontario a remis à plus tard les audiences qui devaient commencer ce matin dans la cause des actionnaires minoritaires qui les opposent au gouvernement du Québec et à la Société nationale de l'amiante (SNA).

M. Pierre Bourque, l'avocat de la SNA, entreprise qui avait pris en charge le producteur de l'amiante quand il fut nationalisé, a déclaré à *La Presse* que l'enquête de l'organisme ontarien est reporté au 24 mai prochain.

«Les parties ont convenu d'échanger des documents et nous nous sommes entendus sur une façon de procéder», a dit M. Bourque.

En fait, la CVMO a déposé des nouveaux documents reliés à d'anciens dirigeants de General Dynamics et les autorités québécoises veulent les étudier davantage.

L'avocat de la SNA estime que le gouvernement du Québec ne tente pas d'ajouter de nouvelles procédures pour retarder l'enquête.

«Il n'y a pas de règlement entre les parties, il n'y a pas de retard, c'est un *modus operendi* entre gens professionnels.»

Le co-président du comité des actionnaires minoritaires de la Société Asbestos, M. Carmand Normand, ne voit pas les choses du même angle.

«Nous sommes déçus de la prolongation mais nous sommes prêts à attendre encore quelques mois», a dit ce dernier. «Encore une fois, nous avons affaire à des tactiques de la part du gouvernement du Québec pour mettre des délais.»

Il a fallu que la CVMO se rende jusqu'en Cour suprême pour obtenir l'autorisation de faire enquête sur l'acquisition de la Société Asbestos par la SNA, de même que le droit de faire comparaître le gouvernement du Québec, ce dernier s'y étant toujours opposé.

En 1986, Québec prenait le contrôle de la Société Asbestos en achetant 1,55 million d'actions du producteur d'amiante, soit 54 p. cent des actions en circulation. L'offre d'acquisition ne fut pas étendue aux actionnaires minoritaires et ces derniers ont formé une association, en 1988, pour défendre leurs droits.

M. Normand a indiqué qu'il y a entre 500 et 1000 petits actionnaires de l'entreprise. Le titre se transige à 41 $ l'action cette semaine.

Pour le gouvernement du Québec, il s'agit d'un enjeu financier très sérieux. Si les tribunaux continuent de lui donner tort, Québec pourrait être obligé théoriquement de verser une somme dépassant 212 millions aux petits porteurs.

En septembre dernier, la Cour du Québec a enjoint la Commission des valeurs mobilières du Québec (CVMQ) de tenir des audiences sur l'offre d'achat faite par le gouvernement provincial. Québec a contesté le jugement et la cause sera entendue par la Cour d'appel du Québec.

La CVMQ s'est refusée jusqu'à maintenant à faire enquête prétextant que le gouvernement du Québec n'est pas assujetti à sa loi.

CETTE SEMAINE

LUNDI

- Statistique Canada rend publique ce matin ses données sur le commerce de détail pour le mois de décembre.

MARDI

- Statistique Canada fait connaitre ce matin les données du mois de décembre sur le commerce de gros.
- Le ministre des Finances, Paul Martin, présente aujourd'hui le tout premier budget du nouveau gouvernement fédéral libéral. Depuis plusieurs semaines le message est limpide: le premier budget sera dur. Ottawa a besoin de recettes supplémentaires et les contribuables déjà surtaxés devront à nouveau puiser dans leurs poches.
- La Banque du Canada fixe son taux d'escompte à 14h. Le taux directeur se situe à 4,06 p. cent, après avoir connu deux augmentations consécutives.

MERCREDI

- Statistique Canada dévoile ce matin les statistiques sur l'assurance-chômage pour le mois de décembre.

JEUDI

- Statistique Canada rend public ce matin les résultats de son enquête mensuelle sur les opérations internationales du Canada en valeurs mobilières pour le mois de décembre.
- Me Yves Séguin, délégué aux affaires canadiennes de la Compagnie Générale des Eaux, est le conférencier invité ce midi par le Cercle finance et placement du Québec. Il parlera de la dérive de nos gouvernements.

VENDREDI

- Statistique Canada dévoile ce matin les donnees des mois d'octobre à décembre relativement aux comptes de voyages internationaux ainsi que l'indice des prix des produits industriels et l'indice des prix des matieres brutes pour le mois de janvier.
- C'est aujourd'hui l'ouverture officielle du 15e Salon national de l'habitation et du Salon de l'aménagement extérieur au stade du parc olympique en présence de M. Claude Ryan, ministre des Affaires municipales et responsable de l'habitation.

Intel accroît sa part du marché

Agence France-Presse

SAN JOSE

La firme américaine Intel a accru sa part du marché mondial des microprocesseurs, qui est passé l'an dernier à 74 p. cent contre 69 p. cent en 1992, selon le bureau d'études spécialisé Dataquest.

Avec sa série 86, qui équipe la plupart des micro-ordinateurs au standard IBM, Intel a réalisé l'an dernier un chiffre d'affaires de 6,57 milliards de dollars, contre 3,79 milliards en 1992. Le deuxième fournisseur mondial est Motorola qui équipe notamment Apple.

Automobile

La Defender 90 est un tout terrain au passé prestigieux. Elle possède assez de charisme pour inciter les bien nantis à se procurer ce robuste véhicule pour aller jouer aux aventuriers dans la pinède.

La Land Rover Defender 90

Un jouet rétro pour macho

DENIS DUQUET

collaboration spéciale

Au cours des derniers jours, les marques Rover et Land Rover ont été à l'avant plan de l'actualité par suite de l'acquisition de cette compagnie par BMW. Le geste était inattendu mais futé puisque, pour un peu moins de 1,5 milliard, le constructeur allemand s'est porté acquéreur d'installations très modernes, d'un réseau de distribution européen en plus des marques Rover, Land Rover et Range Rover.

Cette transaction a permis à BMW de doubler son éternel rival Mercedes quant à sa position sur le marché européen. Pour l'instant, aucun détail n'a été dévoilé quant à la distribution canadienne des marques Land Rover et Range Rover, présentement distribuées par Land Rover Canada. BMW peut décider d'intégrer ces marques dans son propre réseau de distribution comme GM l'a fait avec Saab, ou adopter la même politique que Ford envers Jaguar en laissant à la marque toute son autonomie et son réseau de distribution.

En attendant ces éclaircissements, Land Rover Canada connaît du succès avec la distribution de ses modèles au Canada. Les ventes n'ont cessé de croitre et devraient poursuivre sur cette lancée puisque la Discovery sera bientôt importée au Canada. Cette dernière, la plus moderne des Land Rover, est certainement appelée à connaître un succès appréciable.

Au cours des deux dernières années, Land Rover a importé en très petite quantité sur le marché américain des véhicules spécialisés venus étayer les Range Rover. L'an dernier, c'était la Defender 110 qui était importée à 25 exemplaires au Canada et pour une année seulement. Cette fois, c'est au tour de la version cabriolet à empattement plus court, la Defender 90, de faire son entrée sur notre marché. Comme sa grande soeur, il s'agit d'un modèle à diffusion limitée. Même si ce modèle est relativement cher à 35 000 $ et vendu à quelques exemplaires seulement, nous avons cru bon de vous rapporter nos impressions de conduite d'un des véhicules les plus exclusifs à circuler sur les routes du Québec, mais qui est connu et utilisé partout sur la planète.

Origines anciennes

Si la Defender 90 est offerte au Canada pour la première fois en 94, n'allez pas croire qu'il s'agit d'un nouveau modèle. En fait, sous une forme ou une autre, cette Land Rover date du début des années cinquante, et les quelques modifications qu'elle a subies depuis ce temps ont surtout été d'ordre mécanique. D'ailleurs, un de mes amis admet avoir appris à conduire sur une vieille Land Rover 1956 qui était presque similaire à notre modèle d'essai. En toute justice toutefois, il faut préciser que la série «Ninety» a été dévoilée en 1983, et qu'il s'agissait à l'époque d'une version retouchée du modèle précédent.

D'ailleurs, comme la vocation de ce véhicule est essentiellement pratique, on s'est contenté de placer une caisse sur un châssis, un point c'est tout. L'ouverture pour la grille de calandre, les portières, les feux arrière sont placés dans des orifices effectués dans la caisse. En fait, le caractère le plus séduisant de cette utilitaire aux yeux des puristes est constitué par les rangées de rivets utilisés pour fixer les plaques en aluminium sur la structure de la carrosserie.

Le tout est fixé sur un châssis de type échelle. Une autre caractéristique de cette Britannique tout terrain, c'est qu'elle n'est livrée qu'avec un arceau de sécurité et une petite bâche destinée à protéger l'habitacle des intempéries.

Pour adapter cette Land Rover à notre climat, il faudra nécessairement l'équiper d'un toit souple en toile, disponible en option. D'ailleurs, le modèle de base vendu pour 35 000 $ doit être équipé d'environ 5000 à 6000 $ d'options pour l'adapter à nos conditions d'utilisation.

SUITE À LA PAGE C 2

Côté pratique

- Nombre de places : 2
- Volume du coffre: 1600 litres (56 pi³)
- Sac gonflable: non
- Direction assistée: oui
- Garantie: 3 ans/70 000 km
- Fiabilité: moyenne
- Prix: 35 000 $ (prix sans toit souple et sans accessoires)

En résumé

Cotes: Médiocre/Moyen/Bon/Très bon/Excellent

- Moteur: bon
- Freinage: bon
- Tenue de route: moyen
- Confort: médiocre
- Finition: médiocre/moyen

Qualités

- Personnalité assurée
- Moteur bien adapté
- Aucun terrain ne lui résiste
- Chauffage adéquat
- Caisse en aluminium

Défauts

- Fiabilité très moyenne
- Faible distribution
- Prix élevé
- Habitacle très dépouillé
- Sous-virage prononcé

Financement à l'innovation

LISA BINSSE

Il n'est pas facile de se lancer en affaires, surtout si l'on est jeune et sans le sou. Les jeunes entrepreneurs qui ont un produit prometteur peuvent maintenant obtenir une garantie de prêt personnel de 10 000 $ maximum pour aller de l'avant.

La Société d'Investissement Jeunesse (SIJ), qui, depuis 1986, aide les jeunes à démarrer en affaires, a décidé d'ajouter un autre volet à son Programme d'appui financier à la relève d'affaires, celui de l'innovation.

M. André Bisson, président du conseil d'administration du SIJ, a expliqué qu'il est important d'encourager les jeunes à regarder du côté des innovations technologiques, d'où le nouveau volet.

«Ce volet correspond à un besoin réel, a noté M. Bisson, président du conseil de Burson-Marsteller pour le Québec. On se devait d'élargir et d'assouplir nos critères. On se veut accueillant.» Dans le cadre du volet «innovateur», la SIJ facilite le financement des sommes d'argent que les jeunes entrepreneurs doivent souvent débourser avant même de pouvoir commercialiser leur produit ou service à incidence technologique.

La SIJ a en quelque sorte décidé d'assumer, avec l'entrepreneur, un risque technologique avant de prendre le risque commercial. Si le projet se concrétise, l'entrepreneur pourra bénéficier d'un appui financier accru. Il n'aura qu'à présenter à la SIJ un plan d'affaires pour être éligible à un autre volet du programme de relève.

Le programme mis de l'avant par la SIJ comprend trois autres volets: le démarrage, l'acquisition ou l'investissement dans le capital-actions d'une entreprise. La SIJ, dans le cadre des volets «fondateur, acquéreur et associé», offre aux entrepreneurs âgés de 18 à 35 ans une garantie de prêt personnel pouvant atteindre 50000$ dans le cas d'un entrepreneur, ou 150000$, si l'entreprise compte plus de deux personnes éligibles.

Depuis sa création, la SIJ a participé au financement de 87 entreprises à l'échelle du Québec et à la création de quelque 800 emplois. Plus de 150 entrepreneurs ont reçu des garanties de prêt atteignant 3,3 millions de dollars. Cette aide a généré des investissements de 23,5 millions. Le taux de réussite est supérieur à 70 p. cent.

Sur les 60 entreprises qui ont réussi, une dizaine ont tout remboursé et «volent maintenant de leurs propres ailes».

Un prêt garanti par la société est remboursable sur cinq ans. Il est consenti à un taux avantageux, soit le taux préférentiel offert par la plupart des institutions financières.

La SIJ a été mise sur pied par des personnalités du monde des affaires et du gouvernement du Québec. La société est dirigé par un conseil d'administration qui regroupe des gens d'affaires bien connus. Graduellement, M. Bisson espère voir les jeunes siéger au conseil.

Elle gère un fonds d'assistance financière destinés uniquement aux jeunes entrepreneurs. Ce fonds est constitué de contributions de plus d'une centaine de sociétés et corporations.

La Presse VOUS PRÉSENTE LA LIGNE INFO-AFFAIRES^MC Bell

8 7 5 B E L L

Pour réussir dans le monde des affaires, il est essentiel de se tenir au fait des nouvelles tendances et des nouveaux développements. C'est pourquoi Bell, en collaboration avec La Presse, a instauré la ligne **Info-Affaires Bell,** le nouveau service télématique destiné spécialement aux gens d'affaires qui désirent tout savoir sur les activités et les événements d'importance dans leur domaine.

Facile à utiliser, la ligne **Info-Affaires Bell** présente des rubriques hebdomadaires qui vous permettent d'entrer au coeur du monde des affaires.

PARTICIPEZ AU CONCOURS
WEEK-END EN PREMIÈRE À QUÉBEC

Comment participer: Composez le numéro de la ligne **Info-Affaires Bell** et choisissez l'option de participation au concours qui vous dévoilera tous les détails. Vous devez cependant avoir en main le numéro du service de réservation VIA RAIL qui figure sur cette annonce. Appelez vite ! Un forfait week-end est attribué chaque semaine, du 31 janvier au 25 février 1994 !

4 forfaits pour 2 personnes
Valeur approximative de 600 $ chacun.

VIA 1800 363-0220
Pour réservation 871-1331
THÉÂTRE CAPITOLE 972, rue St-Jean, Québec (QC) 1 800 363-4040

Pour obtenir les règlements complets du concours, expédiez votre demande, en incluant une enveloppe préadressée et suffisamment affranchie, à Concours «Week-end en Première», 425, Grande Allée est, Québec (QC) G1R 2J5.

Rester à l'écoute des activités et des rencontres d'affaires, c'est une question de réussite!

1 À surveiller cette semaine
2 Produits et services de Bell
3 Causeries et conférences d'affaires
4 Perfectionnement en gestion
5 Finance et comptabilité
6 Marketing, ventes et service à la clientèle
7 Production, qualité, environnement et technologie
8 Ressources humaines et formation
9 Informatique

La création d'emplois au Québec ne viendra pas des PME

FRÉDÉRICK TREMBLAY
de la Presse Canadienne

■ La création d'emplois au Québec comme ailleurs au pays ne viendra pas des PME en 1994, selon un récent sondage réalisé par la Fédération canadienne de l'entreprise indépendante (FCEI).

Ces résultats sont préoccupants pour l'ensemble de l'économie au Canada puisque plusieurs études ont démontré par le passé que la PME créait 85 p. cent des nouveaux emplois au pays.

Selon la consultation effectuée en décembre par la FCEI auprès de 12979 PME au Canada (dont 1622 au Québec), l'effectif moyen des petites et moyennes entreprises dans chacune des provinces canadiennes demeurera presque inchangé en 1994.

Au Québec, les PME devraient en moyenne détenir un effectif de 15,85 employés à la fin de l'année en cours, comparativement à 15,51 un an auparavant. En Ontario, l'effectif moyen des PME devrait passer de 13,55 (1993) à 13,58 (1994), soit une très légère augmentation.

L'emploi dans les PME devrait augmenter dans des proportions aussi minces partout ailleurs au pays, sauf dans les provinces maritimes (à l'exception du Nouveau-Brunswick) et en Alberta, où on anticipe de faibles baisses.

Donnée significative, les trois provinces où les dirigeants des PME prévoient créer le plus d'emplois cette année, soit le Québec, le Nouveau-Brunswick et la Colombie-Britannique, on ne parle en moyenne que d'un quart d'emploi de plus par entreprise.

«Le message global au Québec est donc que les occasions d'emplois se feront rares puisque les entrepreneurs semblent préconiser le statu quo au niveau de l'emploi en 1994. Les tendances observées (...) se vérifient dans tous les secteurs», note la FCEI.

Obstacles

Le sondage réalisé par la FCEI permet par ailleurs d'identifier les principaux obstacles à la création d'emplois.

Bien sûr, la faiblesse du carnet de commandes est le facteur le plus souvent souligné par les répondants au sondage de la FCEI, soit par 83,8 p. cent des dirigeants sondés au Québec (84,8 p. cent pour l'ensemble du Canada).

La seconde cause la plus souvent mentionnée par les dirigeants des PME comme frein à l'embauche est constituée des différentes taxes imposées sur la masse salariale des travailleurs.

À cet égard, la FCEI fait ressortir dans son document une liste de ces taxes pour illustrer l'explosion des coûts ayant affecté les employeurs à ce chapitre depuis dix ans.

En ce qui a trait à l'assurance-chômage, par exemple, la facture s'est accrue de 33,5 p. cent depuis 1984. Le taux de cotisation est passé pour chaque tranche de 100 $ de masse salariale, de 3,22 $ à 4,30 $.

La situation est encore plus alarmante en ce qui touche les cotisations à la CSST au Québec. Dans le domaine entre autres du commerce de gros de fruits, de légumes et de poissons, les coûts pour l'employeur ont grimpé de 76,6 p. cent au cours des dix dernières années, le taux de cotisation ayant passé de 3,08 $ à 5,44 $.

Dans le secteur de la réparation de carrosseries de voitures, l'accroissement atteint 133,7 p. cent (2,49 $ à 5,82 $), dans celui du meuble en bois, 81,5 p. cent (3,08 $ à 5,59 $).

Les deux autres facteurs les plus souvent notés par les dirigeants sondés au Québec comme ayant un effet sur l'emploi dans leur entreprise sont l'évolution générale des politiques et impôts des gouvernements et la lutte à leur déficit respectif.

Automobile

Un jouet rétro...

SUITE DE LA PAGE C 1

À moins, bien entendu, que vous ne soyez du genre à rouler toute l'année en plein air. Si tel est le cas, vous serez heureux d'apprendre que l'habitacle est à l'épreuve des intempéries et que même les haut-parleurs sont à l'épreuve de l'eau.

Bref, comme plusieurs autres véhicules utilitaires, les changements esthétiques sont rarissimes et cette Land Rover a conservé la même silhouette «macho» mise en vedette lors de nombreux films d'aventure tournés au cours des années 60 et 70.

Habitacle dépouillé

Il n'est pas surprenant de constater que l'habitacle est très austère. Après tout, le toit n'est disponible qu'en option! Mais il ne faut pas jeter la pierre à la Defender pour autant, car la plupart des autres véhicules de cette catégorie offrent le même dépouillement.

Le tableau de bord en métal est agrémenté de modules en plastique abritant les instruments ainsi que les commandes de ventilation. Cette présentation modulaire est très peu esthétique mais c'est certainement le dernier souci de tout acheteur de «90». Cependant, la finition pourrait être de meilleure qualité, surtout celle du module des instruments, qui est vissé tout de travers sur la planche de bord.

Malgré cette finition rurale, les sièges baquets sont confortables et offrent un bon support lombaire. Entre les deux sièges baquets avant, une console passablement large permet d'accueillir la radio et de jouer le rôle de coffre à gants.

Cette console est verrouillable, une nécessité car les parois en toile de la capote et les nombreuses fermetures éclairs qui la balafrent constituent une invitation aux cambrioleurs. Malheureusement, la radio est placée très en recul et il faut se livrer à quelques contorsions pour changer de poste ou insérer une cassette.

Cette finition quasi militaire, les plaques de plastique moulées servant de garnitures de portière ainsi que l'absence de sièges arrière en équipement standard, tout cela contribue à rehausser le caractère macho de cette utilitaire.

Une chose est certaine, on n'achète par une Defender 90 pour se dorloter. Malgré tout, la compagnie propose plusieurs accessoires en option susceptibles de relever le niveau de confort de ce véhicule.

On note entre autres des sièges arrière, un système de climatisation et des moquettes de luxe. Naturellement, des options tout terrain comprenant un treuil, des protecteurs de phares, des déflecteurs de buissons et bien d'autres du même acabit permettent de rendre la Defender plus intéressante, mais également plus chère...

Un vénérable V8

Bien souvent, ces utilitaires tout terrain sont équipées d'un quatre cylindres anémique dont les performances sont assez peu intéressantes. La Discovery fait exception à la règle en nous offrant un moteur V8 3,9 litres développant 182 chevaux relié à une boîte manuelle à cinq rapports. Pas question d'automatique sur ce véhicule. Après tout, il n'est pas destiné aux «moumounes», mais aux «durs parmi les durs». C'est aussi un véhicule à traction intégrale permanente doté d'une boîte de transfert à deux rapports et d'un différentiel à blocage manuel.

Soulignons au passage que ce moteur V8 a des origines nord-américaines puisqu'il a été développé et fabriqué par General Motors, qui l'a utilisé jusqu'à la fin des années cinquante. Par la suite, British Leyland a racheté l'outillage et les plans de ce moteur, qui est encore dans le coup près de 30 années plus tard.

La suspension est fidèle à ce que Land Rover a toujours offert, c'est-à-dire des essieux rigides amortis par des ressorts hélicoïdaux très longs permettant une excellente traction même sur les terrains les plus accidentés. À l'avant, cet essieu rigide comprend également un bras Panhard et une barre antiroulis. À l'arrière, des bras tirés et une barre antiroulis viennent prêter main forte aux ressorts à action progressive. Et il convient de préciser que ces éléments sont très robustes et capables d'en prendre.

Rien ne l'arrête

Conduire une Defender 90 est une expérience vraiment à part. Tout d'abord, dès qu'on stationnait le véhicule, plusieurs personnes venaient s'informer de ses caractéristiques et s'étonnaient de voir une Land Rover rouler au Québec. Une fois, dans un poste d'essence, tous les pompistes sont venus admirer ce tout terrain aux formes passablement militaires.

D'ailleurs, il est utilisés par les forces armées de plusieurs pays et par les groupes d'intervention des Nations unies. Et sa silhouette carrément militaire semblait intimider les autres automobilistes, car la plupart nous cédaient le passage et personne n'a tenté un manoeuvre impolie tout au long de l'essai. Voilà de quoi intéresser les «machos» de nos routes.

Mais ce tout terrain n'a pas été conçu pour intimider les autres automobilistes. C'est certainement un véhicule capable de passer pratiquement n'importe où.

Nous n'avons pas la prétention d'être un as de la conduite hors route et en terrain accidenté, mais les quelques tentatives effectuées en conduite hors sentier nous ont rapidement convaincu que la réputation de la Defender 90 à ce chapitre était loin d'être surfaite.

Nous avons franchi de profondes ornières, grimpé des raidillons intimidants et négocié un pavé de boue profonde sans coup férir.

Fiche technique

Marque: Land Rover	**Modèle: Defender 90**
Carrosserie	Style: utilitaire 4x4 cabriolet Empattement: 236 cm Longueur: 407,2 cm Largeur: 179 cm Hauteur: 203,7 cm Poids: 1 618 kg
Groupe propulseur	Traction intégrale
Moteur	Type: V8 Cylindrée: 3,9 litres Puissance: 182 ch à 4 750 tr/min Alimentation: injection multipoint
Transmission	Type: manuelle Nombre de rapports: 5 Rapport du pont: 3,54
Suspension	Avant: essieu rigide Arrière: essieu rigide
Freins	Avant: disques Arrière: disques
Direction	Type: vis et galet
Divers	Pneus: P265/75R16 Capacité de carburant: 59 litres
Performances	Accélération: 0-100 km/h: 10,9 s Reprises: 60-100 km/h: 14,8 s 80-120 km/h: 19,7 s
Vitesse maximale	155 km/h
Consommation moyenne	16,5 litres/100 km

Sur la route, la «90» se défend assez bien. Son moteur V8 assure de bonnes accélérations et il est capable de se débrouiller sans trop de difficulté sur l'autoroute.

Toutefois, compte tenu de ses caractéristiques générales, de sa traction intégrale et de sa vocation première, la vitesse de pointe du véhicule n'est que de 155 km/h.

De plus, comme sur toutes les utilitaires, la direction affiche un flou au centre, mais on s'y habitue. Quant à la tenue de route, elle est bonne pour un tout terrain mais il ne faut pas trop tenter sa chance dans les virages, car on note un sous virage très marqué.

La conduite de cette Land Rover nécessite une certaine poigne car le levier de vitesse est assez ferme et on sent que les engrenages ont été usinés pour la durabilité et la robustesse plutôt que pour la douceur.

Ajoutez à cela une position de conduite haute, une suspension relativement ferme et un habitacle dépouillé et on se prend à rêver de partir à l'aventure dans la jungle au volant de cette Defender 90.

Le principal désagrément de ce véhicule est son toit souple, dont les parois battent au vent et produisent un niveau sonore très élevé dans l'habitacle.

En outre, malgré ses dimensions très généreuses, le dégagement pour les jambes est limité.

De plus, nous nous sommes souvent cogné le genou contre la partie métallique de la portière et un bleu assez prononcé témoigne de la rigidité du métal. Malgré tout, nous avons aimé conduire ce 4x4, qui ne fait aucun compromis côté confort et présentation, pour se concentrer sur sa vocation spécialisée. Et il faut bien avouer que la Defender 90 est un tout terrain polyvalent et performant.

Jouet ou outil?

Dans la plupart des pays du monde, la Defender 90 est un outil de travail qui a fait ses preuves depuis des décennies. En Afrique, en Asie, dans les jungles de l'Amérique du Sud, dans les déserts d'Arabie, ce véhicule est très répandu. Par contre, au Canada et au Québec, on peut s'interroger sur la pertinence de ce tout terrain sur notre marché.

Son prix de près de 40000$, sa présentation dépouillée, sa finition bâclée et un réseau de concessionnaires assez limité sont des éléments à prendre en considération. De plus, il est possible de trouver des modèles capables d'effectuer pratiquement le même travail pour moins cher.

Cela dit, nous sommes persuadés que Land Rover a eu raison d'importer ce véhicule en quantité limitée. Ses caractéristiques générales, ses performances et son cachet particulier sont autant d'arguments capables de convaincre les bien nantis de se payer un tout terrain très cher mais efficace.

La Defender 90 n'est pas un véhicule pour la masse, mais il se trouvera certainement assez de personnes possédant les ressources financières et la capacité d'apprécier ce véhicule à sa juste valeur pour que la compagnie atteigne les modestes objectifs de vente anticipés.

UN DE SES MEILLEURS ATTRAITS C'EST QUELQUE CHOSE QU'ELLE N'A PAS.

POUR UN TEMPS LIMITÉ, VOTRE CONCESSIONNAIRE BMW PAIE JUSQU'À 2 000 $ DE TPS À L'ACHAT D'UNE NOUVELLE BMW 318i *.

Jusqu'au 31 mars, la très accessible BMW 318i est plus intéressante que jamais, parce qu'il y a quelque chose qu'elle n'a pas : la TPS.

Par conséquent, quand vous considérez en plus son incomparable ingénierie, son puissant moteur de 138 cv et sa révolutionnaire suspension-Z, des caractéristiques qui enthousiasment les amateurs de voiture du monde entier, vous savez que vous faites une vraie bonne affaire.

Pour 27 900 $ ** vous pouvez démarrer dès aujourd'hui en BMW ... et laisser derrière vous la TPS.

Si vous n'êtes pas encore convaincu, rendez-vous chez le concessionnaire le plus près et effectuez l'essai routier le plus concluant qui soit.

HÂTEZ-VOUS ! CETTE OFFRE SE TERMINE LE 31 MARS 1994.

Pour recevoir la brochure Essai routier BMW, une publication qui explique en détail les diverses phases d'un véritable essai routier et qui permet d'effectuer de véritables comparaisons, composez le 1 800 667-6679, ou télécopiez ce bon au 1 905 666-3672 ou encore, postez-le à BMW Canada, 920 Champlain Court, Whitby, Ontario L1N 6K9.

☐M ☐Mme ☐Mlle

Nom _____

Adresse _____

Ville _____ Province _____ Code Postal _____

Tél. (Résidence) _____ (Bureau) _____

La Pr

LE PLAISIR DE CONDUIRE.

* Chez les concessionnaires participants seulement. ** PDSF du modèle de base 318i. Cette offre est valide sur les coupés et berlines 318i seulement. Taxe provinciale, transport, préparation, assurance et immatriculation en sus. Les concessionnaires peuvent vendre moins cher. Le modèle illustré comporte les options suivantes : roues en alliage, ensemble-options 1.

Transactions des initiés

Profit rapide pour un administrateur de SNC-Lavalin

MICHEL GIRARD

Pierre G. Robitaille, haut dirigeant chez SNC-Lavalin, réalise un profit rapide de 360 000$ en liquidant un bloc de 50 000 actions. Par ailleurs, Michel Perron, administrateur à la Banque Nationale, réduit considérablement sa position en se départissant de 260 000 actions.

● **Groupe SNC-Lavalin**: Pierre G. Robitaille, de la haute direction, a liquidé, le 3 décembre dernier, le bloc de 50 000 actions subalternes de catégorie A qu'il avait acquises lors de la même journée grâce à une levée d'options. Les options ont été levées à un prix de 12,00$ dans le cas d'un bloc de 40 000 et de 13,50$ en ce qui concerne un autre bloc de 10 000. Il a revendu les 50 000 actions à un cours de 19,50$.

M. Robitaille a ainsi encaissé, dans la même journée, un profit de 360 000$. ● **Autostock Inc.**: Gaylord Urwin Hazelwood a acheté, en novembre dernier, 1000 actions ordinaires. Prix d'achat: 4,00$ pièce.

● **Banque Nationale du Canada**: Michel Perron a liquidé quelque 260 000 actions ordinaires, soit 10 284 par une vente directe et un bloc de 250 000 par le biais de la société Somiper (1992) Inc. La plupart des actions ont été cédées au cours de 10,63$.

● **Banque Royale du Canada**: Georges R. Bernard a acquis en vertu du plan d'achat de la banque 1000 actions ordinaires, au prix de 26,38$. J.R. Jacques Fauvel a lui aussi acheté 1000 actions, mais au prix de 26,88$.

● **Banque Toronto-Dominion**: Donald Norman Tyrrell a vendu 1000 actions au cours de 21,13$.

● **Groupe Investors**: Peter Michael Pitfield a vendu 600 actions, dont 100 à 37,50$ et 500 à un prix de 43,13$.

● **BCE**: William Brian Hewat s'est départi de 8279 actions, au prix de 46,13$. Il avait acquis ces actions par le biais d'une levée d'options à un prix moyen de 38,50$. Profit encaissé: un peu plus de 60 000$.

● **Brascan Limited**: Roberto P.C. De Andrade a vendu à la fin du mois de novembre 25 550 actions ordinaires de catégorie A. Prix moyen des ventes: 15,00$ l'action. Anne Arone s'est départie pour sa part de 9200 actions, au cours moyen de 14,00$. Jacky Delmar a cédé 33 000 actions de la même catégorie au cours moyen de 15,00$. Enfin, Edward C. Kress s'est départi de quelquen 36 000 actions, au prix moyen de 14,75$ pièce.

● **Chauvco Resources**: Stephen H. White a aliéné 4000 actions ordinaires, au prix de 18,00$ l'action.

● **Co-Steel**: Omers Board Roytor a réduit son bloc contrôle de 200 000 actions subalternes. La transaction de vente a eu lieu à la fin du mois de novembre. Prix de vente: 25,93$ l'action.

● **Compagnie Nationale des produits de la mer**: la société Scotia Investments Limited a fait l'acquisition d'un peu plus de 9000 actions ordinaires. Prix d'achat: 1,25$ l'action.

● **Dundee-Palliser Resources Limited**: Alexander Douglas Mackenzie a acheté 42 000 actions ordinaires, au prix moyen de 17 cents. Les transactions d'achat ont été effectuées en novembre.

● **Elan Energy**: George Claude Baxter a acheté 1700 actions, dont 200 en juillet à un cours de 17$, 1000 à la fin de novembre à un prix de 10,37$ et 500 au début de décembre au cours de 9,50$.

● **Entreprises Armbro**: Michael William Manley a liquidé au cours du mois d'octobre prède 200 000 actions. La liquidation a été effectuée à des prix variant de 18 à 35 cents.

● **Excel Energy**: Daniel Patrick O'Neil a cédé 19 100 actions ordinaires, dont 14 000 à 5,50$ et le reste à 6,00$.

● **Unigesco**: Gérard Forest, pour le compte de Céline Forest, a vendu au début du mois de décembre 2000 actions subalternes de catégorie B. Prix de vente: 1,15$.

N.D.L.R.: *Cette chronique rapporte les transactions effectuées par les actionnaires détenant une position privilégiée dans les compagnies inscrites en bourse, dont les administrateurs, les hauts dirigeants et les actionnaires détenant une position de contrôle. Les transactions des initiés rapportées dans cette chronique proviennent du Bulletin de la Commission des valeurs mobilières du Québec.*

Famic commercialisera à l'étranger des guides d'apprentissage québécois

JACQUES BENOIT

■ La société Famic, de Saint-Laurent, commercialisera à l'étranger les guides d'apprentissage en formation professionnelle et technique du Centre d'élaboration des moyens d'enseignement du Québec (Cémeq), ont fait savoir les deux intéressés.

Fondé en 1991 avec l'appui du ministère de l'Éducation et à but non lucratif, le Cémeq est le seul organisme québécois habilité à concevoir de tels outils pour les commissions scolaires.

«On a pour l'instant un carnet de commandes d'à peu près 600 guides des commissions scolaires», expliquait à *La Presse* son directeur général, M. Marcel Ellyson.

Depuis sa fondation, l'organisme en a mis au point «60-65», et s'attend à devoir en produire plusieurs milliers d'autres en raison de la multiplicité des programmes de formation professionnelle (168 en tout), lesquels nécessitent en moyenne 25 guides.

Ainsi, le secteur de la mécanique automobile comprendra par exemple un guide sur les freins, un autre sur les pneus, etc., la clientèle à laquelle ils s'adressent étant celle du secondaire, qui se tourne vers l'enseignement professionnel après la 5e année.

Il s'agit, précise M. Ellyson, de documents écrits, permettant aux élèves de faire l'acquisition des notions techniques voulues, le matériel visant à l'autoapprentissage. «L'élève peut faire avec les guides des exercices pratiques, et il a des moyens d'autoévaluation.»

Autre nouveauté: les guides sont conçus pour chaque métier. Exemple, on enseignera à un apprenti-soudeur non pas tout ce qu'on peut savoir sur les pneus d'auto, mais ce qu'il est utile qu'un soudeur en sache pour bien exercer son métier.

«À court terme, le Cémeq va s'attaquer à tous les guides qui traitent de questions techniques, fait observer pour sa part le président de Famic, M. Marc Latry. Les technologies sont universelles: avec un système de freinage hydraulique, on parle des mêmes problématiques partout.»

Spécialisée dans les produits didactiques (servant à l'enseignement, donc) et les logiciels pour la programmation, le contrôle et la simulation de procédés et des systèmes industriels, Famic, qui emploie une centaine de personnes, fait déjà 65 p. cent de son chiffre d'affaires (10 millions) à l'étranger et est donc bien placée, selon son président, pour commercialiser les guides du Cémeq.

Valable pour dix ans, l'entente prévoit, au surplus, que Famic enrichira et informatisera les parties des guides d'apprentissage qui pourront l'être, et contribuera dans une proportion d'au moins 40 p. cent au financement des travaux de conception des guides.

On fait l'essai à l'heure actuelle d'un certain nombre de ces guides au niveau collégial, et certains sont également utilisés déjà — notamment dans les stations-services — en dehors du milieu scolaire.

Beaucoup de pays sont déjà intéressés, note le directeur général de la division éducation de Samic, M. Nelson Nadeau, dont le Mexique et la Belgique, des rencontres avec d'éventuels clients portugais et espagnols devant se tenir sous peu.

Alliance ABL-PBN

■ ABL Canada a conclu une alliance de marketing stratégique avec Pacific Broadband Networks (PBN), de Melbourne, en Australie. L'entente de distribution donne à PBN accès à tous les produits actuels et futurs d'ABL et place la société au centre du vaste marché du Bassin Pacifique.

«Le Bassin du Pacifique est un marché clé pour ABL, a déclaré M. Walter Steel, président de la société de Montréal. Grâce à cette alliance, les deux entreprises se dotent des produits et des compétences qu'il faut pour prendre en charge des mégaprojets.

«La technologie numérique rapproche à une vitesse inouïe les secteurs des médias, des télécommunications et de l'informatique. Nous vivons actuellement à l'ère de la convergence des communications.»

La société conçoit, fabrique et commercialise une vaste gamme de produits destinés à l'industrie des télécommunications, lesquels facilitent la prestation de services multimédias.

Groupe Investors
Une société de la Corporation financière Power
LES SERVICES INVESTORS LIMITÉE

Monique Puech

Monsieur Daniel Gagné, directeur régional du bureau de Laval de Les Services Investors Limitée, est heureux d'annoncer la nomination de madame Monique Puech à titre de directrice de division.

Madame Puech est entrée au service d'Investors en 1989 à titre de représentante. Les clients de madame Puech apprécient particulièrement son service personnalisé, sa compétence et son dévouement, ainsi que les ressources techniques d'une entreprise qui a fait figure de pionnier dans le secteur de la planification financière.

Les Services Investors Limitée est une société du Groupe Investors inc., la compagnie canadienne la plus importante dans le domaine des fonds communs de placement, puisqu'elle gère un actif de plus de 21 milliards de dollars et 1 000 000 de comptes au nom de ses clients. Elle offre une gamme complète de produits d'épargne et de placement aux particuliers et aux sociétés partout au Canada.

Les Services Investors Limitée
3100, boul. Le Carrefour, bureau 663
Laval (Québec) H7T 2K7
Téléphone : (514) 973-2333
Télécopieur : (514) 973-9933

INFINITI Q45
1994

pour 699$ par mois
Bail 24 mois, acompte de 15 000$, transport et préparation inclus. 25 000 km gratuits pour un an, 7¢ du kilomètre excédentaire. 1re mensualité et dépôt de garantie exigés, toutes taxes applicables en sus.

INFINITI LAVAL
305, boul. St-Martin Est
Laval — 382-8550
L2058194

Il fait froid cet hiver.
On est bien chez Canbec.

No de stock 13372 540i 1993 automatique, beige cachemire métallisé, intérieur cuir parchemin, moteur V8 32 soupapes.	No de stock 13053 535i 1993 automatique, gris argent métallisé, intérieur cuir, différentiel antiglissement.	No de stock 14031 Cabriolet 325i 1994, gris arctique métallisé, intérieur cuir rouge classique, toit souple à commande électrique.

Vendu

Voilà quelques-uns des modèles BMW neufs ou conduits par nos cadres qui sont présentement offerts chez Canbec.
Pour obtenir la liste complète, passez à notre salle d'exposition ou appelez l'un de nos représentants.
Le plaisir de conduire une BMW est encore plus abordable.

BMW CANBEC
Canbec
4090 OUEST, JEAN TALON 731-7871
Le plus grand concessionnaire au Canada
2056260 - 215
L2056262

À TOUT PRIX

Michel Viens

UNE PLACE AU SOLEIL
Ah! le froid, la neige, les tempêtes à n'en plus finir!... N'avez-vous jamais rêvé de tout laisser tomber et d'aller travailler dans le sud? D'acheter un commerce là-bas? N'importe lequel pourvu qu'il vous permette enfin de gagner votre vie au chaud, au soleil, près de la mer?... C'est exactement le rêve qu'ont décidé de réaliser trois jeunes Montréalais. Au Mexique! Pas si simple... mais faisable.

LES PORTES TOURNANTES
De nos jours, personne n'est totalement à l'abri d'une mise à pied. À TOUT PRIX a rencontré des cadres intermédiaires qui ont ainsi perdu leur emploi et qui s'en sont tirés en devenant consultants... pour leur ancien patron. Regrettent-ils leur ancien statut? Pas sûr...

L'UTILE ET L'AGRÉABLE
Le saviez-vous? Le jeu « in » s'appelle Networking. Un plaisir assuré! Et une bonne façon de se faire la main quand on travaille en communications. Comme dans la vraie vie! On tisse un bon réseau des connaissances... et on avance ses pions.

UNE VOIE DE L'AUTOROUTE
Les ordinateurs sont en train de révolutionner le commerce. Grâce à un système appelé EDI (Échange de Documents Informatisés), plusieurs grandes entreprises commandent et facturent aujourd'hui directement, sans échanger une seule feuille de papier. Un système plein d'avantages, qui fonctionne tellement bien qu'il pourrait bien éliminer du commerce, et le papier... et ceux qui s'en servent toujours.

LIQUIDATION D'INVENTAIRES
Vous courez les ventes de garage et les marchés aux puces? Il y a mieux: chaque année, les agences et les ministères fédéraux écoulent pour une trentaine de millions de dollars de produits excédentaires: du matériel usagé, surtout, mais aussi quelques articles neufs. Michel Viens s'est fait chasseur d'aubaines: il a visité l'un des neufs centres canadiens où s'entassent ces merveilles achetées avec nos taxes.

A-t-il trouvé des hélicoptères?...

CE SOIR À 21 H
La Presse
SRC Télévision

Placements

MICHEL GIRARD

On gagne avec un REER

«Ai-je vraiment besoin d'investir une partie de mes économies dans un REER? Il me semble qu'il y a moyen de mieux faire travailler ses épargnes que de les geler dans un REER.»

Combien de fois ai-je entendu ce genre de réflexion?

Ce n'est pas une bonne façon de poser le problème existentiel du REER! La vraie question, c'est: «Ai-je les moyens de me passser d'un REER?» Réponse: non!

Le REER est un véhicule «fiscal» qui nous permet d'accumuler des économies à l'abri de l'impôt. Vous pouvez y inclure à peu près n'importe quel type de placement, allant des sempiternels certificats de placement garanti (CPG) aux actions, tout en passant par des hypothèques, des obligations et des parts de fonds mutuels de tout acabit.

Pour jouir d'un rendement équivalent à un portefeuille géré dans le cadre d'un REER, il faudrait, durant la période d'accumulation de votre capital, que vous réussissiez à obtenir avec votre portefeuille extérieur un rendement annuel supérieur d'environ 35 p. cent à celui de votre REER.

Et là seulement, vous pourriez prétendre que le REER ne vous avantage pas.

Des explications?

Il va sans dire que le chiffre de 35 p. cent n'est pas absolu. Beaucoup de facteurs peuvent réduire ou augmenter cet avantage, tels la durée de vie de notre REER, le rendement obtenu sur nos placements, notre taux marginal d'impôt, l'échelonnement des retraits une fois rendu à la retraite, etc.

Mais il y a cependant une chose certaine: sauf exception, vous ne pouvez que sortir gagnant en investissant idéalement au maximum dans votre REER.

Toutes vos contributions au REER sont déductibles d'impôt. Or, si vous êtes assujetti à un taux marginal d'impôt de 40 ou 50 p. cent, voilà l'économie d'impôt que vous obtiendrez sur le montant brut que vous investirez dans votre REER. (Le taux marginal est le taux d'imposition qu'Ottawa et Québec vous chargent sur vos dernières tranches de revenu imposable).

Il est vrai que vos retraits du REER seront imposables. Mais comme la grande majorité des gens vont gagner à la retraite un revenu inférieur à celui gagné pendant leurs années de travail, c'est donc dire que le taux d'imposition éventuellement appliqué sur les retraits sera inférieur à celui d'aujourd'hui.

Mettons cela au pire: supposons que vos retraits soient imposés au même taux et que finalement, vous remboursiez aux gouvernements les économies d'impôt réalisées. Serait-il encore avantageux d'investir dans son REER? Oui, parce que les revenus des placements effectués dans le cadre d'un REER s'accumulent à l'abri de l'impôt.

Il est vrai que ces revenus vont eux aussi devenir imposables lors des retraits. Cependant, le REER nous donne comme énorme avantage fiscal et financier de pouvoir profiter de l'effet composé du rendement sur le rendement (ou, si vous préférez, des intérêts sur les intérêts et tout cela à l'abri du fisc).

Un exemple de rendement composé! Supposons que vous avez un capital de 10 000 $, qui vous rapporte 10 p. cent. Après un an, ce capital vous aura rapporté 1000 $ de revenu. S'il est à l'extérieur du REER, il vous restera après impôt (à 50 p. cent) une somme de 500 $. Vous réinvestissez le capital et les intérêts: 10 500 $. Après la deuxième année: votre revenu brut de placement atteint 1050 $. Une fois imposé, vous vous retrouvez avec 525 $. Après deux ans: vous avez accumulé un revenu de placement net de 1025 $.

Maintenant, reprenons l'exercice mais dans le cadre d'un REER. Après un an, le capital de 10 000 $ rapporte 1000 $ de revenu. Je réinvestis 11 000 $, le capital plus le revenu de placement. À la fin de la deuxième année, je me retrouve avec un revenu de placement de 1100 $. Cumul des revenus après deux ans: 2100 $.

Vous décidez de sortir ces revenus de placement de votre REER. Il vous restera net dans les poches, après le 50 p. cent d'impôt, un montant de 1050 $. À comparer à 1025 $ pour le même placement à l'extérieur du REER.

Vous allez me dire: mais c'est seulement 25 $ sur un capital de 10 000 $? Attention, on vient de faire l'exercice pour seulement deux ans.

Plus on injectera du capital dans notre REER, plus la capitalisation du rendement prendra des proportions importantes. Et plus on investira longtemps dans notre REER, plus on en sortira gagnant, fiscalement parlant.

L'avantage REER?

Prenons l'hypothèse où on investirait annuellement le même capital dans un placement REER et à l'extérieur du REER et ce pour la même durée, le même rendement, le même taux d'imposition...

Après cinq ans, selon une étude (basée sur un rendement de 8 p. cent et un taux marginal d'impôt de 50 p. cent) rapportée dans *Les Affaires*, le REER rapportera un revenu de placement net supérieur de 56 p. cent à celui obtenu à l'extérieur du REER.

Après 10 ans, le rendement net procuré par le REER dépasse de 63,5 p. cent celui du placement ordinaire.

Plus la période contribution au REER sera longue, plus le REER sera avantageux.

À preuve, après 15 ans on parle d'un rendement net supérieur de 73 p. cent; de 84 p. cent après 20 ans; de 97 p. cent après 25 ans, d'un peu plus de 130 p. cent après 35 ans.

Est-ce assez convaincant?

Je n'ai parlé jusqu'à maintenant que de l'avantage net de l'accumulation des revenus de placement.

Si j'ajoute à cela l'alléchante déduction d'impôt que vous obtiendrez en investissant dans votre REER, je ne vois pas comment vous pouvez vous poser encore des questions sur la pertinence, financièrement parlant, d'investir dans votre REER.

Pour être «équitable» envers le REER, il faut attribuer une valeur ajoutée aux économies d'impôt.

Si on réinvestissait ces économies dans un placement, cela nous rapporterait un autre revenu additionnel...

Non. Il n'y a rien à faire: avec le REER, vous ne pouvez qu'en sortir gagnant.

Maintenant, si vous voulez vous prémunir contre une réduction possible du plafond du REER, empressez-vous de contribuer au maximum à votre REER de 1993 et ce, en utilisant tous vos droits de cotisation non encore utilisés si c'est le cas. Et contribuez également à votre REER de 1994.

La Toyota Avalon: la plus imposante Toyota enfin dévoilée

■ Depuis des mois déjà, la rumeur faisait état d'une Toyota aux dimensions plus généreuses appelée à devenir la voiture la plus imposante et la plus luxueuse à être offerte par ce manufacturier. Dorénavant, il ne s'agit plus de rumeurs puisque la Avalon a été dévoilée en première canadienne la semaine dernière au Salon de l'auto de Toronto après avoir été lancée en première mondiale au Salon de Chicago quelques semaines plus tôt.

Plusieurs avaient supposé que cette nouvelle venue allait être d'une dimension similaire à la Ford Crown Victoria ou la Dodge Intrepid. Mais il n'en n'est rien puisque la plus grosse Toyota est en fait une version dérivée de la populaire Camry. À titre de comparaison, la Avalon dépasse la Camry de 6 centimètres en longueur, mais elle est 30 centimètres plus courte que la Dodge Intrepid. Toutefois, selon les affirmations de Toyota, la Avalon surpasse la Intrepid au chapitre du dégagement pour les jambes aux places avant, et pour la tête, tandis que son coffre à bagages est presque similaire.

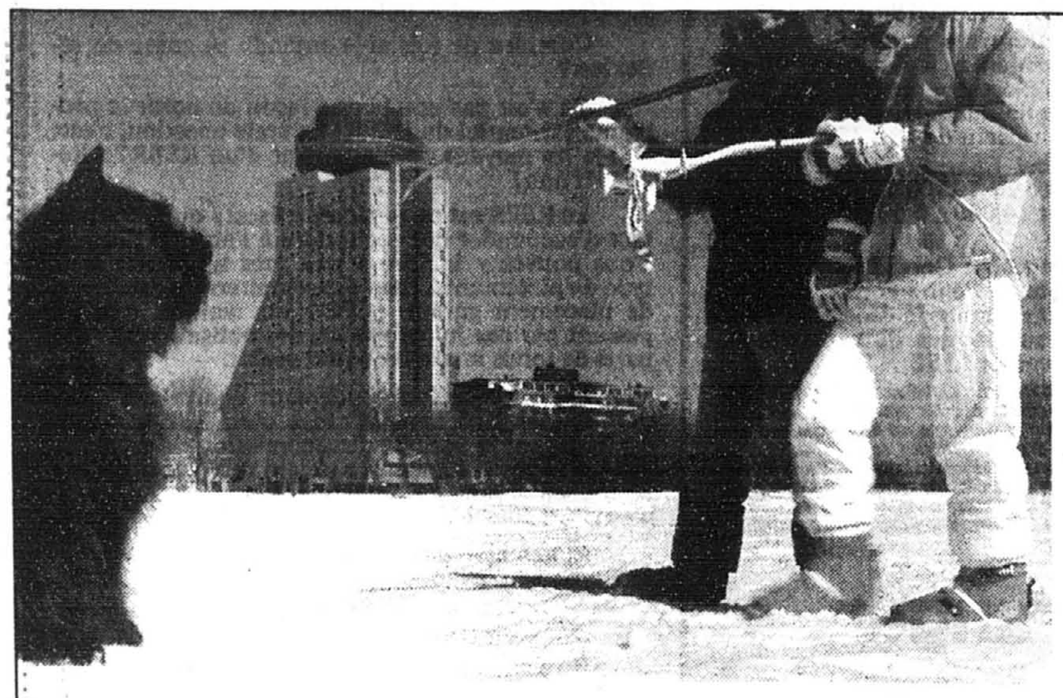
Comme il s'agit d'une version plus spacieuse de la Camry, on fait appel à la traction tandis que le moteur V6 3,0 litres est le même que celui de la Camry mais il développe 192 chevaux. Toutefois, pour tirer un meilleur parti de l'empattement plus long, la suspension a été modifiée et le rapport de démultiplication de la direction rendu plus rapide. De plus, les ingénieurs ont porté une attention toute spéciale au silence de roulement, à la douceur de la suspension et l'élimination des bruits éoliens. Pour ce faire, on fait appel à des gouttières encore plus aérodynamiques.

La participation des ingénieurs nord-américains

Cette voiture a été dessinée exclusivement pour le marché nord-américain et les ingénieurs des Centres techniques Toyota situés à Ann Arbor au Michigan, à Torrance en Californie et à Whitmann en Arizona ont joué un rôle de premier plan dans le développement de cette voiture. La conception de l'habitacle a été réalisée presque entièrement aux États-Unis ainsi que de nombreux éléments de la carrosserie. Chez Toyota, on a sérieusement pris en considération l'input des ingénieurs nord-américains concernant les goûts particuliers des automobilistes de notre continent.

Cette nouvelle venue ne sera disponible qu'à l'automne prochain en tant que modèle 1995. La Avalon sera assemblée à l'usine Toyota de Georgetown au Kentucky qui a remporté de nombreux prix pour la qualité des véhicules qui y sont fabriqués. Comme la Avalon est uniquement destinée à l'Amérique, cette usine était un choix logique. Toyota va également utiliser plusieurs pièces et accessoires de fabrication nord-américaine dans l'assemblage de cette nouvelle venue dont la silhouette n'est pas sans rappeler celle de la Lexus GS300.

L'automne prochain, la nouvelle Toyota Avalon sera disponible sur notre marché. La plus grosse et la plus luxueuse des Toyota, cette berline est animée par un moteur V6 de 192 chevaux et sera assemblée à Georgetown au Kentucky.



LES MEILLEURES CONDITIONS D'APRÈS-SKI

Quel ski en ce moment! Les conditions sont particulièrement exceptionnelles. Et quelle offre épatante du Loews Le Concorde! Venez profiter en famille des meilleures conditions d'après-ski, d'ambiance et de plaisir en plein cœur de Québec.

89$ la chambre par nuit, comprenant: ■ 2 petits-déjeuners buffet ■ La fondue au fromage au bar Sur-le-Cap ■ 2 descentes sur les glissades de la Terrasse Dufferin ■ 2 pour 1 sur le billet de journée à la station Stoneham.
Du 21 février au 4 mars, du 18 au 20 mars et du 31 mars au 4 avril 1994

PLAN FAMILIAL
Aucuns frais d'hébergement pour les enfants de 17 ans ou moins partageant la chambre d'un adulte. Les repas sont gratuits pour les enfants de 6 ans et moins. Réduction de 50 % sur les repas pour les 7 à 12 ans.

Réservations: **1 800 463-5256**

LOEWS
LE CONCORDE
L'HÔTEL SUR LES CHAMPS-ÉLYSÉES DE QUÉBEC

La gestion de 100 000 $ et plus en fonds REER et en placements exige *temps* et *compétence.*

UN GESTIONNAIRE DE PORTEFEUILLE DU TRUST ROYAL PEUT VOUS OFFRIR LES CONSEILS D'UN PROFESSIONNEL.

C'est tout un exploit de réussir à amasser plus de 100 000 $ en fonds REER et en placements. Votre défi consiste maintenant à gérer votre portefeuille efficacement. Étant donné la complexité du contexte financier d'aujourd'hui - taux d'intérêt peu élevés, lois fiscales en perpétuel changement, la vaste gamme de modes de placement et d'occasions de placements à l'échelle internationale - la gestion de votre argent demande beaucoup de temps et de compétence.

Service de gestion d'actifs personnels du Trust Royal
Au Trust Royal, nous sommes conscients des efforts, de l'énergie et des inquiétudes que suppose la gestion d'un portefeuille. Nous vous offrons donc un service destiné à vous aider à gérer vos investissements. Un professionnel chevronné en placements travaillera de concert avec vous à planifier un programme de placement et à le mettre à exécution.

Diversification de votre portefeuille en fonction de vos objectifs
Un gestionnaire de portefeuille du Trust Royal vous rencontrera pour connaître de façon précise vos objectifs, vos préoccupations et votre situation financière. Nous travaillerons en étroite collaboration avec vous à fixer vos objectifs financiers et à établir une stratégie de placement.

Nous recommandons un portefeuille comportant une vaste gamme de fonds communs de placement sans commission du Trust Royal couvrant chaque catégorie d'actif.

Nous prêtons une attention toute personnelle à vos inquiétudes
Un programme de suivi vous tiendra au courant de l'évolution de votre portefeuille. Vous recevrez régulièrement des relevés et des analyses de portefeuille présentés de façon claire, simple et concise.

RENSEIGNEZ VOUS SUR LE SERVICE DE GESTION D'ACTIFS PERSONNELS DU TRUST ROYAL

La gestion de portefeuille vous procure un net avantage
Un gestionnaire de portefeuille du Trust Royal peut vous donner les conseils éclairés dont vous avez besoin pour protéger et faire croître l'épargne de votre famille. Nos frais de gestion reposent sur la taille de votre portefeuille et représentent un pour cent par année. Les frais habituels de gestion des fonds communs de placement s'appliquent également à chaque fonds.

VENEZ NOUS RENCONTRER

Il est peut-être temps de discuter de vos objectifs financiers. Le Service de gestion d'actifs personnels du Trust Royal est maintenant offert sur rendez-vous à l'une des succursales partout au Canada. Composez le 1 800 668-1990 ou passez à votre succursale locale du Trust Royal.

TRUST ROYAL

UN MEMBRE DU GROUPE DE LA BANQUE ROYALE

POUR LES RELATIONS D'AFFAIRES FONDÉES SUR LE RENDEMENT

LE CONSEIL DE LA SEMAINE

La permutation des pneus peut vous permettre de sauver gros

■ De nos jours, la majorité des automobiles neuves sont livrées avec des pneus toutes saisons. Compte tenu de leur bande de roulement de plus en plus sophistiquée, ces pneus devraient généralement durer au moins 60 000 kilomètres, soit trois années d'utilisation en moyenne. Mais pour pouvoir tirer le maximum de performances de ces pneumatiques, il faut s'assurer d'en faire la permutation.

En règle générale, les spécialistes s'entendent pour recommander d'effectuer cette opération à chaque changement d'huile, soit tous les 5000 km. Cette opération est généralement très simple, car la voiture est déjà sur le monte-charge. De plus, les pneus doivent être à la pression recommandée. Il s'agit de conseils d'entretien simples, mais ils font souvent toute la différence et vous permettent même d'économiser de l'essence.

Une Delage 1927 vendue 1,2 million lors d'une vente aux enchères

Agence France-Presse
PARIS

■ Une Delage 1500 à compresseur de 1927, vedette d'une vente de voitures anciennes, s'est vendue aux enchères 7 millions de francs (1,2 million de dollars) samedi à Paris, soit le double de son estimation.

Elle faisait partie des 41 voitures anciennes de la collection de Serge Pozzoli, mise aux enchères par ses héritiers au cours d'une vente qui s'est déroulée samedi soir devant 3000 personnes. Le montant global de cette vente s'élèverait à 20 millions de francs (3,4 millions de dollars).

La Delage a été acquise par un client étranger anonyme.

Cameco
CORPORATION

AVIS DE DIVIDENDE

Le conseil d'administration de Corporation Cameco, lors d'une assemblée tenue le 7 février 1994, a déclaré un dividende trimestriel de 0,125 $ par action relativement aux actions ordinaires en circulation de la société, payable le 15 avril 1994, aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 31 mars 1994.

Le secrétaire,
Gary M. S. Chad

Saskatoon (Saskatchewan)
Le 19 février 1994

AUTO - rétro

Une de ses Chevrolet roule en Finlande

JACQUES GAGNON

■ Léo Brien a travaillé pendant 25 ans dans les explosifs, à la CIL, après avoir été cultivateur, mais il a toujours eu un penchant pour la mécanique... et les Chevrolet.

Des Chevrolet, il en possédait pas moins de quatre, l'été dernier, plus une Buick 1955. Depuis, il a vendu cette Buick et la Chevrolet 1956 dont il est question aujourd'hui. Il lui reste encore une Chevrolet Impala 1968 et deux Chevrolet 1932.

Sa Chevrolet 1956 était une deux portières hard-top BelAir. Il l'avait achetée il y a cinq ans d'un commerçant de Delson. «Elle était en état moyen. Je l'ai tout dégarnie. Elle était brun et beige et je l'ai fait repeindre à mon goût, en rouge et blanc. J'ai également fait refaire les chromes. De plus, il a fallu changer le moteur, qui était craqué, de même que la transmission», d'expliquer monsieur Brien.

Parlant de couleur, c'était sa troisième toilette car à sa sortie d'usine, elle était vert et noir.

Cette Chevrolet est une voiture toute simple avec son moteur à six cylindres de 235 pouces cubes (3916 cc), d'une puissance de 140 chevaux. La transmission est automatique, la fameuse Powerglide. C'était une voiture familiale très populaire parce que fiable tout en ayant une allure agréable.

La première voiture de monsieur Brien, qui avoue avoir toujours été un grand admirateur de la marque, était une Chevrolet de l'année 1950. Il précise qu'elle était d'occasion. C'était le début d'une longue série.

Cette Chevrolet est rouge et blanc après avoir été brun et beige et noir et vert.

En 1956, il aurait bien aimé en acheter une neuve mais à cause d'une grève chez General Motors, il a porté son choix sur une Meteor.

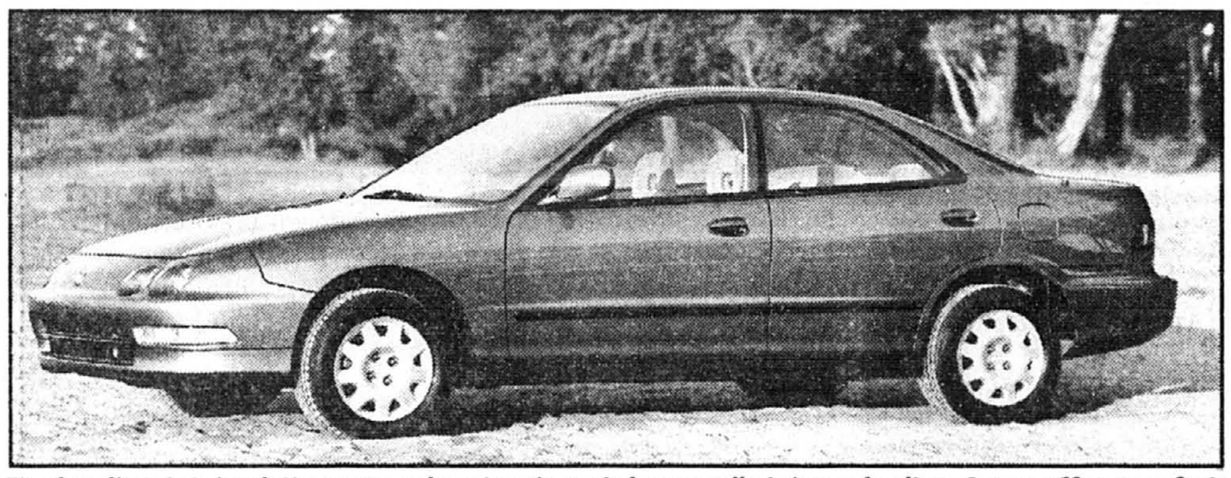
Monsieur Brien a commencé à s'intéresser aux voitures anciennes vers 1978. «J'y pensais depuis longtemps mais je ne savais pas trop comment procéder», rappelle-t-il. Sa première cible? Une Chevrolet, évidemment. «C'était une 1957 quatre portes sedan. C'était une six cylindres à transmission manuelle», précise-t-il. Un véhicule plutôt banal.

Par la suite, il a possédé des modèles plus intéressants comme une Chevrolet 1959, une hard-top à deux portières. Elle roule maintenant en Finlande. «Un homme d'affaires finlandais qui était venu ici pour acheter de la machinerie a fait savoir qu'il cherchait une grosse américaine des belles années. Quelqu'un lui a parlé de moi et il m'a appelé. Nous en sommes rapidement venus à une entente», confie-t-il. Il est particulièrement fier de savoir qu'une de ses voitures circule en Europe.

Chevrolet peut difficilement trouver un meilleur ambassadeur. «Les Chevrolet m'ont toujours donné un bon rendement. Elles avaient beaucoup de qualités. Par contre, le moteur à six cylindres avait la réputation de claquer. Ça valait la peine de l'entendre claquer. Ce n'était cependant pas grave. C'était plutôt un problème de résonnance à cause du couvercle des soupapes. Le passage aux soupapes hydrauliques a réglé le claquement», de raconter monsieur Brien.

Il parcourait quelques mille milles par belle saison avec sa Chevrolet 1956. D'ailleurs, il la trouvait plus agréable à conduire que sa Buick 1955.

Maintenant à la retraite, il peut consacrer plus de temps à ses voitures. L'été, lorsqu'il fait beau, il les nettoie et les expose sur son terrain, à Beloeil. Souvent les gens arrêtent et viennent les admirer. Et il lui arrive même d'offrir des randonnées aux plus passionnés.



En plus d'avoir introduit au cours des récents mois la nouvelle Integra berline, Acura offre sans frais à ses propriétaires de voitures neuves le service d'assistance routière d'urgence Acura Plus. Cette protection est gratuite et d'une durée de trois ans.

Acura Plus: un nouveau programme d'assistance routière d'urgence en 94

■ Comme l'ont fait plusieurs manufacturiers au cours des récentes années, la division Acura de Honda Canada a décidé d'emboîter le pas et d'offrir aux acheteurs d'Acura le nouveau programme d'assistance routière d'urgence Acura Plus. De nos jours, la qualité et les performances des voitures sont de plus en plus homogènes chez tous les manufacturiers et c'est souvent la qualité du service qui fait la différence. Les compagnies s'ingénient donc pour trouver des moyens d'offrir plus d'avantages à leurs clients, et l'assistance routière d'urgence fait partie des avantages les plus appréciés par les automobilistes.

Ce nouveau service offert aux propriétaires d'Acura constitue une aide si le véhicule est immobilisé. Cette assistance comprend également le déverrouillage des portières, le remorquage et le transport personnel d'urgence. En plus, comme le font en général les autres programmes du genre, les bénéficiaires peuvent compter sur une indemnisation en cas d'interruption de voyage, des itinéraires personnalisés, ainsi que les locations de voiture. Ce service, qui permet aux propriétaires d'Acura neuves de rouler en confiance pendant trois ans, est offert sans débours additionnel. Enfin, un numéro téléphonique sans frais, disponible partout au Canada et aux États-Unis, permet de rejoindre des préposés bilingues de service 24 heures par jour.

En plus de proposer ce nouveau service, la division Acura a récemment complété la transformation de sa gamme Integra avec l'arrivée de la nouvelle berline. Celle-ci utilise plus ou moins la même silhouette que le coupé et ses formes lui confèrent une allure sportive qui est loin d'être usurpée puisque le moteur de 1,8 litre à double arbre à cames en tête développe 142 chevaux. Par contre, la berline n'offre pas le moteur 1,8 litres VTEC développant 170 chevaux. Ce dernier est exclusif à la version coupé qui a été lancée en septembre dernier. Quant à la berline, elle est sur le marché depuis le mois d'octobre dernier et son entrée en scène a été des plus discrètes.

Enfin, la Integra coupé GS-R et son moteur de 170 chevaux a reçu le titre de «Meilleure sportive de l'année» de l'Association des journalistes automobiles du Canada. Et toujours au chapitre des honneurs, l'Integra a reçu de la part du CAA le prix de la «Meilleure voiture d'occasion». Il n'est pas surprenant de constater que les modèles Integra sont les plus populaires de la gamme Acura.

Castrol lance la Syntec: un lubrifiant synthétique SAE 5W-50

■ Malgré leur prix relativement élevé, la protection supplémentaire offerte par les huiles synthétiques a permis à ce produit d'effectuer une percée significative sur notre marché. Il est donc logique pour Castrol de s'intéresser à ce marché en lançant une nouvelle huile synthétique, la Syntec FSX, disponible dans les grades 5W-50 et 10W30.

L'huile Castrol Syntec permet à cette compagnie de s'impliquer de façon agressive dans un marché qui devrait éventuellement connaître une intéressante croissance au cours des prochains mois. Présentement, 30 p. cent du marché des lubrifiants en Europe est occupé par les lubrifiants synthétiques et on croit, chez Castrol, que le marché canadien devrait emboîter le pas. Et pour effectuer une percée significative, Castrol nous propose l'huile Syntec, un lubrifiant à moteur synthétique comprenant un ester chimique qui permet à l'huile d'adhérer aux pièces du moteur afin d'assurer une protection accrue. Selon Castrol, cette nouvelle huile possède une résistance accrue à l'oxydation et au cisaillement, et une faible volatilité. Ce qui se traduit par une consommation moindre d'huile, des températures de fonctionnement moins élevées et, potentiellement, une puissance accrue du moteur.

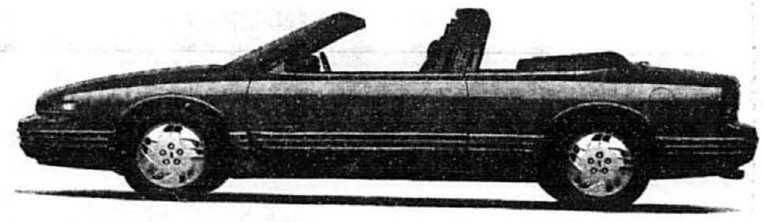
Cette nouvelle huile est la première en Amérique du Nord à offrir un indice de viscosité 5W-50, ce qui signifie qu'elle offre une protection accrue par temps chaud et une faible viscosité lorsque le mercure atteint des records de froid. Et Castrol insiste pour souligner que cette huile respecte et surpasse toutes les exigences des manufacturiers, en plus de satisfaire aux normes européennes, japonaises et américaines les plus élevées. Cette huile peut également être utilisée avec de l'huile conventionnelle et il n'y a aucune réserve quant la possibilité de l'utiliser pour rectifier le niveau du carter, même si ce dernier est rempli d'huile à base de pétrole.

L'huile Syntec FSX est également disponible dans le grade 10W-30, la viscosité la plus populaire au Canada puisque 67 p. cent des automobilistes l'utilisent.

Ce nouveau produit est disponible dans un emballage moulant jumelé de 6 contenants. Ces contenants possèdent une étiquette moulée d'un concept fort innovateur. D'ailleurs, cet emballage a mérité un prix pour sa conception.

LE ROI GM dans l'est

Lunette soleil requise



OLDSMOBILE SUPREME DÉCAPOTABLE 1994

499 $*** /mois pour 36 mois

- V6 3.4 litres, 200 c.v.
- Roues 16 po aluminium
- Lecteur de disque compact
- Sièges en cuir
- Freins A.B.S.
- Sac gonflable côté conducteur
- Toit électrique
- Sièges électriques
- Etc.

PRIX MINIMUM MAXIMUM VALEUR

**3 500 $ de comptant exigé, taxes en sus, premier versement requis, dépôt remboursable de 600 $ exigé. Kilométrage limité à 72 000 km, 5¢ du kilomètre excédentaire.

SERVICE OUVERT JUSQU'À 21 H DU LUNDI AU JEUDI

Ta GM te coûte moins chez... Christin

CHEVROLET • GEO • OLDSMOBILE

12011, SHERBROOKE EST 640-1050

Gala des aubaines Toyota

FINANCEMENT JUSQU'À 6,9%* 48 MOIS

Catégorie: vedette de l'économie

Tercel S 1994

Le plus beau rapport qualité-prix Toyota :

- Sièges baquet avant à dossier inclinable
- Moteur à injection électronique de 1,5 litre, 12 soupapes, 4 cylindres
- Boîte manuelle 4 vitesses à surmultipliée
- Pneus radiaux toute saison Michelin ceinturés d'acier
- Rétroviseurs jumelés

À PARTIR DE 9 798$**

* Sur tous les modèles 1993 en stock. Sujet à l'acceptatiopn bancaire.
** Taxes, transport, préparation en sus.

Alix — Notre équipe: la clé de votre confiance — TOYOTA

6807, De Lorimier (au sud de Bélanger)

376-9191

L2054950

LA «PLACE» POUR UNE HONDA

Jusqu'au 28 février seulement 1,9%* d'intérêt ou PREMIER VERSEMENT EN AOÛT 1994

CIVIC HATCHBACK 1994 À partir de 10 595$

* 12 premiers mois d'un financement de 60 mois sur approbation de crédit.

DE HONDA blainville

700, boul. Labelle, Blainville (aut. des Laurentides, sortie 25)

435-1122 / 875-1920

MAZDA CENTRE-VILLE • MAZDA CENTRE-VILLE • MAZDA CENTRE-VILLE • MAZDA CENTRE-VILLE • MAZDA CENTRE-VILLE • MAZDA CENTRE-VILLE

mazda Je me sens bien.

323 1994 à partir de : *199$

PROTEGÉ 1994 à partir de : *239$

PRECIDIA 1994 à partir de : *274$

626 CRONOS 1994 à partir de : *324$

EN 1994 MOI JE LOUE !

DELISLE mazda

2815, SHERBROOKE EST (ENTRE PAPINEAU ET ST-MICHEL)

Téléphone : 523-1122

* Plan de location de 36 mois. 24 000 km par année inclus. Comptant de 1 500 $ ou échange équivalent. Paiement TPS et TVQ. 1er et dernier versements requis à la livraison. Valeur de reprise garantie Offre d'une durée limitée. Rabais Mazda appliqué.

MAZDA CENTRE-VILLE • MAZDA CENTRE-VILLE • MAZDA CENTRE-VILLE • MAZDA CENTRE-VILLE • MAZDA CENTRE-VILLE • MAZDA CENTRE-VILLE

CAA vous conseille

L'habitacle de demain: plus spacieux et plus ergonomique

■ La recherche du confort se poursuit inlassablement et l'automobile n'échappe certes pas à ce phénomène. Ainsi l'habitacle de demain devra être non seulement plus confortable mais aussi plus spacieux et plus ergonomique.

Depuis les débuts de l'automobile jusqu'aux années soixante, les manufacturiers concentrèrent leurs énergies beaucoup plus sur la puissance du moteur et l'apparence extérieure que sur le confort à l'intérieur de leurs véhicules. Cependant lorsqu'ils s'avisèrent qu'un habitacle bien conçu ajoutait de la valeur et de l'intérêt à leurs voitures, les changements et les améliorations devinrent plus rapides. De même l'apparition des sièges à ajustements électriques, avec la forte demande qu'ils suscitèrent, firent vraiment réaliser aux constructeurs l'importance que les automobilistes accordent au confort.

Si aujourd'hui les ingénieurs peuvent nous proposer des sièges de plus en plus confortables et ajustables, cela est dû aux nouveaux matériaux qu'ils peuvent utiliser pour les construire. Ainsi les mousses de polyuréthanne, le nylon, les différents types de plastique, les métaux et les adhésifs issus de la technologie spatiale permettent de produire des sièges qui autrefois n'auraient existé que dans l'imagination des concepteurs.

Malgré ces nouveautés, un siège demeure toujours un objet compliqué à construire. D'ailleurs le siège arrière représente une plus grande difficulté que celui de l'avant même si ce dernier est plus complexe. Le siège arrière, en effet, doit s'adapter comme un gant au plancher de la voiture tout en s'ajustant précisément aux puits d'aile, au coffre et à la tablette arrière. Donc le concepteur doit connaître à fond la «science» des contours et celle concernant la flexibilité inéluctable de la structure d'une voiture en mouvement. Heureusement, aujourd'hui, les ingénieurs bénéficient du support des ordinateurs qui les dispensent de construire un prototype, ce qui peut prendre six mois, pour constater si une pièce s'ajuste bien ou non. Enfin les concepteurs doivent s'ingénier à réaliser des sièges convenant au plus grand nombre de morphologies possible puisque chaque personne possède des caractéristiques qui lui sont propres.

Le siège adaptable

Dans un avenir assez rapproché, on nous promet des sièges «intelligents», sachant s'adapter aux conducteurs qui sauront se faire reconnaître avec une carte spéciale. Cette carte permettra non seulement de déverrouiller les portes mais aussi de faciliter l'accès en inclinant le volant vers le haut et en tournant le siège vers l'extérieur tout en l'abaissant.

Une fois le conducteur assis, un capteur «reconnaît» ce dernier grâce à sa distribution du poids. Commence alors le travail des contrôles électroniques et pneumatiques afin d'ajuster précisément le siège selon la morphologie du conducteur. Les ajustements au niveau de la hauteur du siège et de son emplacement longitudinal ainsi que ceux des supports lombaires, latéraux et des cuisses de même que la hauteur de l'appuie-tête et l'ajustement de tous les miroirs se réaliseront parce que le conducteur les aura programmés préalablement dans le système de contrôle.

Pour plusieurs, les caractéristiques mentionnées plus haut n'ont rien de bien extraordinaire mais ce qui suit pourrait les surprendre agréablement. Ainsi, par temps chaud, le système fera circuler de l'air froid à travers la mousse et le tissu tandis que par temps froid le siège accueillera chaudement le conducteur. D'autre part, sur une route raboteuse des sondes s'activeront pour ajuster la suspension du siège afin de permettre au conducteur de demeurer confortablement concentré. En consultant notre boule de cristal, on peut encore voir, un peu plus tard dans le futur, des sièges qui s'ajustent automatiquement et très graduellement, pendant un long trajet, pour combattre la fatigue.

Finalement, tout en prévoyant la disparition de la banquette traditionnelle, les concepteurs s'emploient à utiliser tout l'espace disponible dans l'habitacle. Pour ce faire, nous aurons droit à des sièges dont le dossier ressemblera à celui des sièges d'avion. Dans ce dossier on trouvera un plateau repliable, des espaces de rangements, dont un pour le parapluie, des lampes de lecture, un appareil de communication et des appareils destinés à divertir les passagers arrière.

L'instrumentation

Déjà aujourd'hui, plusieurs voitures possèdent un écran sur lequel on retrouve beaucoup d'informations concernant le fonctionnement du véhicule ainsi que les contrôles du climatiseur et de la radio. On prévoit que d'ici dix ans, ces écrans serviront de support graphique pour le système de navigation par satellite. De même, on pourra utiliser des écrans pour fournir des images infrarouges au conducteur par mauvais temps.

Par ailleurs, un écran plat, plus compact qu'un écran ordinaire, associé à une petite caméra de télévision, pourra fournir au conducteur un champs de vision impeccable. Non seulement ce duo, écran et caméra, améliorera la sécurité mais aussi l'aérodynamique, en faisant disparaître les miroirs, et augmentera l'espace de chargement puisque l'arrière de la voiture pourra être plus élevé.

Le nec plus ultra au niveau de l'instrumentation sera le système de reconnaissance de la voix. Avec ce système, les voix programmées dans ce dernier pourront activer les essuie-glace, le climatiseur, la radio, etc. Finalement, notons que le système d'affichage à tête haute, comme on en trouve déjà sur certaines voitures, deviendra plus complet avec l'affichage des signaux de direction ainsi que d'un signal d'avertissement en cas de défectuosité d'une composante du véhicule.

CAA-Québec. Aucune reproduction sans permission. Février 1994.

Lada s'intéresse aux modèles sport

■ Une Lada aux prétentions sportives, une berline se vendant presque 10 000 $, il y a de quoi surprendre quand on sait que cette compagnie s'est surtout bâti une réputation de voitures vendues à prix dérisoire. Que les amateurs d'aubaines se rassurent, Lada n'a pas envie de renier son passé et la gamme des produits Lada comprend toujours une majorité de modèles vendus à des prix inférieurs à la moyenne du marché. Par exemple, la Samara 3 portes à moteur 1,3 litre se vend 6 195 $, un prix vraiment à toute épreuve.

Mais le manufacturier russe a décidé d'étoffer sa gamme offerte au Canada en réalisant deux versions sport de la Samara trois portes 1,5 litre et de la berline du même nom, qui porte le nom de «Sagona» sous sa livrée plus exotique. Dans les deux cas, il s'agit surtout d'une présentation sport, puisque le manufacturier ne mentionne pas avoir augmenté la puissance du moteur ou modifié la suspension. Les changements sont donc d'ordre esthétique, avec des jupes de bas de caisse, des déflecteurs avant et arrière, des moulures latérales, un toit ouvrant, des roues en alliage et des moquettes de luxe. Ces deux modèles seront offerts en quantité limitée et réalisés au Canada. En effet, la voiture régulière est assemblée à l'usine de Togliatti, en Russie, et expédiée au Canada. Par la suite, les techniciens de Lada installent les accessoires de carrosserie et autres éléments propres à ces deux modèles.

Plusieurs peuvent s'interroger sur les chances de succès d'une Lada déguisée en sportive et se vendant à presque 10 000 $ dans le cas de la Sagona. Mais Lada Canada ne rêve pas en couleurs avec ces deux modèles sport, puisque la Niva Cossack a adopté la même recette il y a quelques années et que les ventes ont été encourageantes même si le prix était, lui aussi, de près de 10 000 $. Il faut souligner que la climatisation est disponible sur tous les modèles.

Après avoir connu une hausse de ses ventes de 27,3 p. cent en 1993, Lada Canada croit posséder une gamme plus complète que jamais, en mesure de satisfaire les besoins d'un secteur de la population à la recherche d'une voiture neuve vendue à bas prix. Et la compagnie soutient son produit par un service routier d'urgence sans frais pour les propriétaires d'une Lada neuve.

En dépit de sa vocation de distributeur de voitures économiques, Lada Canada fait un clin d'oeil aux voitures plus sportives avec la Samara Sport 3 portes et la berline Sagona (notre photo). Ces «sportives» sont surtout habillées d'accessoires de carrosserie et d'un équipement plus relevé.

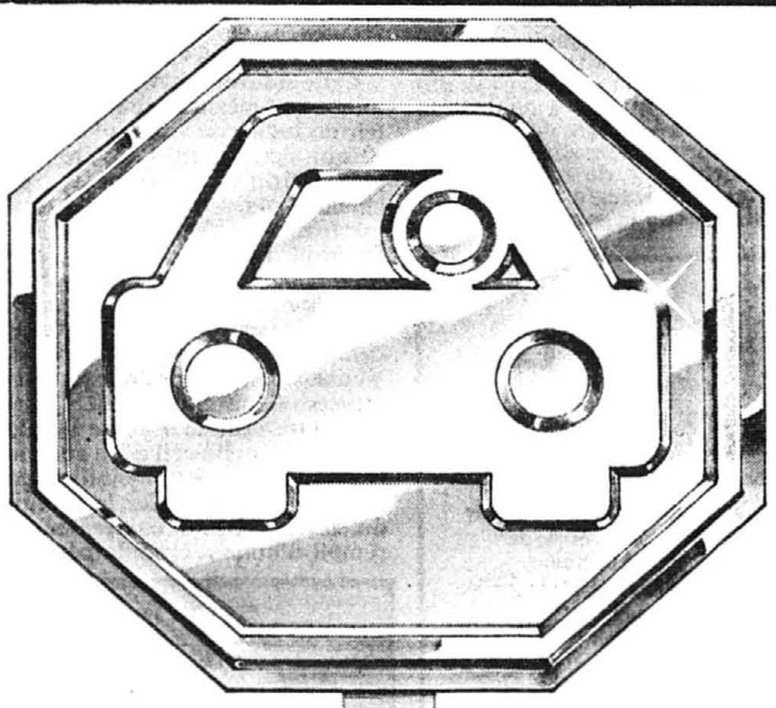
Gabriel
PRIX + SERVICE
Font toute la différence
LOCATION* 199 $/mois Bail 48 mois
GARANTIE 5 ANS 100 000 KM
Rés. : 4 132 $ CIVIC CX HB 1994
LOCATION* 298 $/mois Bail 36 mois
HONDA ACCORD LX 1994, 4 p., 5 vit.
Acompte : 2 500 $. Résiduel : 9 597 $.
HONDA GABRIEL * T.T.P. en sus — sur approbation de crédit.
7000, boul. Henri-Bourassa Est, Mtl-Nord — 327-7777

HONDA AUX PREMIERS RANGS
#1 CIVIC DX 1993 À PARTIR DE 10 895 $
#2 CIVIC CX 1994 À PARTIR DE 10 595 $
#3 Prix incroyable sur la Civic '94 Édition Spéciale
Il reste seulement 6 ACCORDS 1993 à super prix!
HONDA DE sigi Montréal, 1110, Bleury, 879-1550 Laval, 266 boul. Labelle, 625-1953 HONDA St-Rose
* Trans., prep. et taxes en sus

Gabriel
ARRÊTEZ DE RÊVER ! CONDUISEZ-LA !
Boite automatique gratuite sur Protegé MX-3, 626 et MX-6.
Protegé DX 1994 (D4DP54)
• 1,8 L - 16 valves • Servofrein / direction • Horloge digitale • Miroirs doubles • Sièges divisés 40/60
13 595 $ Rabais 1 100 $ Votre prix 12 495 $ *
F4 DS54 AAOO 626 Cronos 1994
• 4 cyl. - 16 valves • AM/FM cassettes, 6 h.-p. • 6,6 L/km/milliage au km • 2 coussins gonflables
19 195 $ Rabais 2 200 $ Votre prix 16 995 $ *
GARANTIE 5/100
mazda GABRIEL * Prix incluant rabais Mazda. T.T.P. en sus. mazda Je me sens bien.
5333, rue St-Jacques Ouest, Montréal — 484-7777

Gabriel
1993 VIGOR GS
ACURA
28 995 $*
* Transport et taxes en sus. Blanche seulement.
• Boite automatique • Intérieur cuir • Toit ouvrant électrique • Freins ABS • Miroirs chauffants • Roues aluminium • Climatiseur • Groupe verrouillage électrique • Deux coussins gonflables
ACURA GABRIEL
4645, boul. St-Jean, D.D.O. — 696-7777

Gabriel
PRIX + SERVICE
Font toute la différence
GRANDE VENTE DE RÉNOVATION
TOYOTA TERCEL à partir de 169 $ par mois
Bail 48 mois, comptant 1 000 $ ou échange équivalent. Valeur résiduelle : 3 620 $. Transport et préparation en sus.
LEXUS - TOYOTA GABRIEL
3393, ch. Côte-de-Liesse — 748-7777
L2052633


AUTOBAINES!
Auto, camion à vendre? Avec les Autobaines de La Presse, vous êtes en voiture!
AUBAINES!
Placez une annonce de 2 lignes pendant 7 jours consécutifs pour seulement
13,89 $ soit 1,98 $ par jour
(6,95 $ par ligne additionnelle. Taxes en sus)
Les annonces classées
285-7111
Interurbains sans frais
1 800 361-5013
Vu les conditions particulières de cette offre, aucun changement ne peut être apporté au texte original en cours de publication. On peut, en tout temps et dès la première parution, se prévaloir du privilège d'annulation. Mais une telle annulation n'altère en rien la facturation qui s'établira obligatoirement sur 7 jours de publication.
La Presse

LE REFUGE
REFUGE DES JEUNES DE MONTRÉAL
CAMPAGNE DE FINANCEMENT
Le Refuge est le seul centre d'accueil de nuit et de référence à Montréal pour les jeunes hommes sans abri et itinérants de 18-24 ans. Votre générosité fera en sorte que d'ici quelques temps, leur itinérance ne sera qu'un mauvais souvenir.
VOICI MA CONTRIBUTION DE:_____
Nom:_____ Prénom:_____
Rue:_____
Ville:_____ Code postal:_____
Je désire un reçu d'impôt Oui ☐ Non ☐
Poster à:
REFUGE DES JEUNES DE MONTRÉAL
3767, rue Berri, Montréal
H2L 4G7
Tel.: 849-4221
N° d'enregistrement: 0830-562-01

PUBLIREPORTAGE
TRANSMISSION... D'INFORMATIONS
L'entretien de mon véhicule... où en suis-je
Tout propriétaire d'un véhicule devrait savoir que c'est à lui, et à lui seul, qu'incombe la responsabilité de l'entretien de son véhicule. Considérant le fait que la technologie automobile progresse à pas de géant, personne ne peut plus prétendre tout connaître en ce qui a trait à l'entretien.
Comme les concessionnaires ont à coeur la satisfaction totale de leur clientèle, en leur nom, nous insistons, à nouveau, sur l'importance de consulter le *Manuel du propriétaire*. Dans ce livret trop souvent ignoré, on y fait mention des recommandations et des périodes d'entretien.
La vieille rangaine qui dit « si ça marche, n'y touche pas » ne s'applique à l'automobile. Suivre les recommandations des ingénieurs du fabricant en matière d'entretien demeure la seule marche à suivre pour prolonger la durée de vie utile de votre véhicule. Et qui plus est, cela s'avère souvent plus économique que d'attendre que survienne un bris mécanique. Et c'est une vérité de La Palice que d'affirmer qu'un véhicule en bon état consomme moins de carburant.
S'occuper de l'entretien de son véhicule, c'est beaucoup plus que de faire effectuer les vidanges d'huile et de filtres. Car, pour certains automobilistes, si l'automobile démarre et roule sans problèmes, « pourquoi en ferais-je plus? ».
Nous avons déjà mentionné que de plus en plus de concessionnaires franchisés offraient à leur clientèle des menus d'entretien préétablis et à des tarifs excessivement compétitifs. Pourquoi ne pas communiquer avec le service d'entretien de votre concessionnaire dès aujourd'hui pour profiter de ces nouveaux avantages! Le personnel de votre concessionnaire connaît votre véhicule mieux que quiconque, donc vous pouvez lui faire confiance.
Votre responsabilité est de veiller à l'entretien de votre véhicule. Cela est d'autant plus important pour pouvoir bénéficier des garanties offertes par le fabricant. C'est pourquoi, il importe que vous conserviez un répertoire des travaux d'entretien effectués. C'est à vous d'y voir. Comme client, vous y gagnerez à court, moyen et long terme!
Bonne route!
LA CORPORATION DES CONCESSIONNAIRES D'AUTOMOBILES DE MONTRÉAL INC.
2335, Guénette St-Laurent, Qué. H4R 2E9
L2041668

PUBLICITÉ

AUTO EXPRESS

André Arbour de Arbour Automobiles se déclare très heureux de commanditer le champion pilote Xavier Mouraux qui est présentement en tête du championnat des courses sur glace du Québec au volant d'une magnifique Golf portant, naturellement, les couleurs de Arbour Auto. Le pilote de Laval est heureux de pouvoir profiter d'un tel support et il est emballé par les performances de la Golf qu'il pilote avec maitrise. Il faut également ajouter que Mouraux n'est pas le dernier venu car le pilote de Laval a déjà été champion du Québec à trois reprises dans cette discipline.

* * *

Raymond Leduc de Ovale Lincoln Mercury fait partie de ces concessionnaires qui croient fermement à la valeur de la publicité imprimée. Il a toujours utilisé ce moyen pour transmettre ses messages à ses clients et les résultats ont toujours été intéressants. Après tout, il connait du succès dans une période très difficile et où plusieurs de ses collègues naviguent dans des eaux agitées. Il faut également souligner que Raymond est un administrateur hors pair et que ses talents de gestionnaire le servent très bien par les temps qui courent.

* * *

Denis Bissonnette, vice-président aux ventes de Novus du Québec, est un homme qui est emballé par la qualité du produit qu'il représente et il en parle avec éloquence. Et il a les arguments faciles car cette compagnie est la seule à offrir un atelier mobile de réparation de pare-brise. Ajoutez à cela une garantie sans faille quant à la qualité du travail et vous comprenez pourquoi Denis est capable de convaincre avec autant d'éloquence.

* * *

André Mouraux accomplit un travail remarquable en tant que gérant de service chez Suzuki Pointe-aux-Trembles. André possède une vaste expérience dans le service de voitures importées et ses clients comme ses patrons sont plus que satisfaits de ses services. D'ailleurs, cet établissement ne cesse de prendre de l'importance et la qualité de son département de service y est certainement pour quelque chose. Pour sa part, André est très heureux de se retrouver à nouveau dans l'atmosphère passionnante d'un département de service.

* * *

Jean Brunet de Hyundai de Sigi est un représentant des ventes qui connait beaucoup de succès dans son travail et ses ventes le placent souvent en tête des palmarès. Malgré ces succès, il est heureux de l'arrivée imminente de la nouvelle Sonata. Jean est certain que cette voiture a tout pour réussir tant sur le plan esthétique que technique. Et quand on connait les prix légendaires de Hyundai de Sigi, on comprend pourquoi Jean est impatient. D'autant plus que la qualité de cette voiture parle par elle-même.

* * *

Jacques Saint-Germain de Chicoine Automobiles a de quoi être d'excellente humeur. En effet, la Mercedes Classe C a été nommée la voiture par excellence au Canada et en Amérique tandis que la Volvo 850 turbo a raflé plusieurs honneurs récemment. Il est rare d'avoir le privilège de représenter deux marques aussi prestigieuses et aussi titrées en même temps. Mais Jacques ne compte pas uniquement sur la qualité des voitures qu'il représente pour gagner la confiance du client. Il l'a prouvé en devenant le concessionnaire Volvo par excellence au Canada. Il a raison d'être de bonne humeur.

* * *

Claude Gendron, le directeur des ventes chez Château Automobiles est fort impressionné par la nouvelle Mercury Mystique récemment dévoilée au grand public. Cette voiture a tout pour réussir sur notre marché et Claude attend son arrivée avec impatience. Elle sera fort bien positionnée entre la Escort et la Sable et cette nouvelle venue risque de venir déranger le marché lors de son entrée en scène. Mais il n'y a pas que la Mystique puisque les ventes chez ce concessionnaire sont très encourageantes pour la période. Et même s'il prétend que ce sont les voitures et leur qualité relevée qui facilitent sa tâche, il faut souligner que le travail de Claude y est pour quelque chose.

* * *

Roxanne Longpré et Diane Bélair, respectivement vice-président exécutif et directeur exécutif du Salon de l'auto de Montréal peuvent dormir sur leurs deux oreilles en ce qui concerne la prétendue supériorité du Salon de l'auto de Toronto. Cet événement clame bien haut qu'il est le plus important au Canada mais n'a jamais pu arriver à la cheville de Montréal sur tous les points. Nous en avons une autre preuve cette année alors que la présente édition du Salon de Toronto n'a rien de bien impressionnant. Le duo dynamique qui préside aux destinées du Salon de Montréal pourrait en montrer pas mal aux gens de Toronto.

* * *

Guy Lahaie accomplit de l'excellent travail en tant que préposé au marketing de la division Saturn dans le cadre des principaux salons de l'auto canadiens. Mais ces fonctions n'ont pas empêché Guy de se préparer une nouvelle voiture pour la prochaine saison de Rallye. Il inscrira une Swift aux épreuves du championnat canadien de la discipline. Ce qui est encore plus intéressant, c'est que Guy a pour copilote nul autre que **Gervais Rioux,** ancien champion canadien de vélo sur route et grand passionné de l'automobile. D'ailleurs, Gervais est propriétaire de la Cycles Gervais Rioux, un des commanditaires de la voiture. La Gabelle Auto leur assure le support technique. Bonne chance cette saison !

* * *

Toutes nos félicitations à **Yves Landry,** le président de Chrysler du Canada qui a mené la compagnie à la meilleure année de son histoire en enregistrant des profits records de 418,8 millions de dollars. Il faut reconnaître l'importance du rôle qu'a joué le dynamique président dans la remontée de Chrysler au Canada. Il est vrai que Chrysler propose une gamme de produits plus intéressants qu'avant, mais Yves a su poser les gestes qui s'imposaient au bon moment et a fait prendre conscience à ses concessionnaires de l'importance des enjeux.

* * *

Michel Salotti, le directeur général des ventes de Fortier Automobile a eu la surprise de sa vie l'autre jour en apercevant une voiture d'une marque concurrente parmi les modèles Ford annoncés dans la publicité maison apparaissant dans un grand quotidien de la métropole. Que les clients se rassurent, la maison Fortier n'a pas l'intention de déserter Ford. Surtout que les ventes ne cessent de prendre de l'ampleur au fil des jours et des semaines. Cet établissement a déjà battu plusieurs records nationaux de vente par le passé, mais il ne serait pas surprenant que la présente année soit très, très intéressante pour Michel et son équipe.

L2036184

Pressions pour que la Californie assouplisse sa règle de voitures «zéro pollution» en 1998

DENIS DUQUET
collaboration spéciale

■ Lors de nombreuses conférence de presse tenues dans le cadre du dernier Salon de l'auto de Chicago, les porte-parole de différentes compagnies ont fait allusion au fait que plusieurs constructeurs d'automobiles allaient effectuer des pression plus importantes auprès du gouvernement californien pour assouplir les normes concernant 1998. Si la loi californienne en vigueur présentement n'est pas révisée, les manufacturiers d'automobiles devront mettre en vente un nombre de véhicules de type «pollution zéro» correspondant à deux p. cent du volume de leurs ventes dans cet État.

Lorsque la loi a été adoptée, toutes les compagnies se sont affairées à développer des véhicules capables de satisfaire à cette exigence. Après tout, le marché automobile californien est le plus important des États-Unis et personne ne peut s'en priver. Toutefois, il semble que les recherches n'aient pas progressé aussi rapidement que prévu.

La compagnie Ford, par exemple, a investi pas moins de 100 millions au cours des quatre dernières années dans la recherche pour développer un véhicule électrique et on ne se cache pas pour avouer que les résultats ne sont pas assez prometteurs pour produire des véhicules en grande série. D'ailleurs, Alex Trottman, président du conseil d'administration de Ford déclarait: «Nous pouvons produire des véhicules électriques pour respecter les normes, mais le coût de ce programme en vaut-il la peine? De plus, tous les automobilistes seront pénalisés pour l'adoption d'une solution qui n'est pas encore à point». Et il ne s'agit pas d'un cas d'exception, car presque toutes les compagnies ont souligné que les recherches en la matière ont réussi à démontrer qu'un véhicule entièrement mu par l'énergie électrique n'est pas une solution économique ou pratique pour l'instant. Chez les Japonais par exemple, Mitsubishi a récemment dévoilé un véhicule futuriste mais mu par un système de propulsion hybride.

Ce qui signifie que des pressions de plus en plus fortes vont être exercées par les manufacturiers auprès des autorités californiennes pour amender cette loi et faire reporter à plus tard l'imposition d'un minimum de voitures électriques devant être fabriquées. Selon plusieurs porte-parole de l'industrie automobile, si la loi n'est pas révisée, les voitures devront être alimentées par des batteries acide-plomb en raison de leur prix relativement abordable. Toutefois, leurs performances et leur rayon d'action risquent de décevoir bien des gens. Quant aux batteries plus sophistiquées et plus performantes, leur prix est très prohibitif. Dans certains cas, le coût d'une batterie de haute technologie peut dépasser les 50 000 dollars!

Plusieurs manufacturiers recommandent la mise au point de voitures hybrides, de carburant alternatif et de moteurs à combustion interne moins polluants. De plus, un programme imposant des inspections plus fréquentes et plus sévères des voitures ainsi que l'envoi des «minounes» à la ferraille pourraient réduire la pollution sans que l'on doive produire des automobiles électriques vendues à un coût prohibitif.

Les verts ne sont pas d'accord

Ces pressions de la part de l'industrie ne sont pas bien vues des écologistes et des partisans de la voiture électrique. Pour ceux-ci, la voiture électrique est la seule solution au problème de la pollution atmosphérique dans les villes et les manufacturiers d'automobiles doivent livrer la marchandise et se conformer à la loi. Ils sont également méfiants envers les compagnies automobiles, qui se sont toujours fait tirer l'oreille pour se conformer aux législations. Après tout, l'industrie a toujours soutenu qu'il lui était impossible de respecter les présentes normes antipollution mais a toujours réussi à satisfaire ces exigences et même à les surpasser. Et la même situation est survenue lors des débats sur les ceintures de sécurité, les coussins gonflables et les normes corporatives de consommation.

Ces gens se disent que l'industrie a toujours livré la marchandise, mais chaque fois après un concert de plaintes et d'actions évasives. Ces précédents incitent donc législateurs et environnementalistes à persister dans leur croisade pour des véhicules électriques. Chez les compagnies, on soutient que la mise en marché en 1998 de véhicules électriques qui ne seraient pas à point pourrait avoir des répercussions à long terme et même dresser le public contre ce mode de propulsion.

Le débat est ouvert et risque d'être ponctué de discussions houleuses. Pendant ce temps, les ingénieurs mettent les bouchées doubles pour développer une batterie économique et efficace. Sans quoi, le prix des voitures vendues en Californie risque d'augmenter sensiblement en 1998, car les manufacturiers n'auront d'autre alternative que de répartir sur l'ensemble de tous les modèles vendus dans cet État les coûts nettement plus élevés des voitures électriques devant être fabriquées selon la loi.

Ce prototype Mitsubishi ESR est une voiture on ne peut plus futuriste à plus d'un point de vue. Toutefois, les ingénieurs ont préféré adopter un système de propulsion hybride plutôt que d'employer uniquement des batteries.

Êtes-vous insécure? Non. Vous êtes *prudent!*

Parce que vous voulez une sous-compacte équipée d'un coussin de sécurité, de freins à disque à l'avant, de poutrelles de sécurité dans les portes et d'une suspension indépendante aux quatre roues !

Quelle voiture, à part la Eagle Summit, offre TOUTES les caractéristiques suivantes *sans frais supplémentaires* ?

EAGLE SUMMIT 2 portes
9 494$†
incluant
- remise de 1250$
- rabais du concessionnaire

EAGLE SUMMIT FAMILIALE
14 995$†
incluant
- remise de 500$
- rabais du concessionnaire

DEUX EXCELLENTES VOITURES DE CHRYSLER !

Jeep. Eagle
Une division de Chrysler Canada

AUX DIPLÔMÉ(E)S
Remise en argent additionnelle de 750 $ à l'achat du véhicule Jeep ou Eagle 1994 de votre choix *en plus* de tout autre rabais offert. Cette offre se termine le 31 décembre 1994. Tous les détails chez le concessionnaire.

FICHE TECHNIQUE

EAGLE SUMMIT 2 portes
La sous-compacte super économique qui offre plus d'espace à la tête et aux jambes que la Honda Civic!
- Coussin de sécurité
- Boîte manuelle à 5 rapports
- Suspension indépendante aux 4 roues
- Moteur : 1,5 L à injection
- Freins à disque assistés à l'avant
- Poutrelles de sécurité dans les portes
- Rétroviseurs télécommandés

EAGLE SUMMIT FAMILIALE
Une mini-fourgonnette 5 passagers spacieuse et polyvalente, dans la grande tradition des fourgonnettes de Chrysler!
- Porte coulissante
- Coussin de sécurité
- Suspension indépendante aux 4 roues
- Boîte manuelle à 5 rapports
- Freins à disque assistés à l'avant
- Moteurs: 1,8 L, 113 HP (base); 2,4 L, 16 soupapes, 136 HP (option)
- Essuie-glace à balayage intermittent

† PDSF pour Eagle Summit 2 portes avec groupe d'options 21A; Summit Familiale avec groupe d'options 21B. Les prix comprennent la remise. La remise comprend la TPS. Un taux de crédit peut être offert à la place de la remise. Cette offre annule, remplace et ne peut être combinée avec aucune autre offre. Les prix excluent les frais d'immatriculation, de transport et de taxes. Les offres s'appliquent aux véhicules en stock chez le concessionnaire et pour usage personnel. Offres en vigueur à partir du 24 janvier jusqu'à ce que Chrysler Canada Ltée y mette fin. Le concessionnaire peut vendre à un prix moindre. Voir un concessionnaire pour les détails.

Chez votre concessionnaire Jeep et Eagle

Le marché DE L'AUTO

Le coin du service

Propriétaire de voiture Honda

15%* DE RABAIS

N'ouvrez pas votre capot des inconnus.

PIÈCES ET MAIN-D'OEUVRE

Sur le remplacement du système d'échappement

Cette offre est valable pour les pièces suivantes : plaquettes et sabots de frein à disques. Des pièces supplémentaires peuvent être exigées.

Sur le remplacement des freins

Cette offre est valable pour les pièces suivantes : silencieux et conduite arrière d'échappement, de même que tous les tuyaux d'échappement. Des pièces supplémentaires peuvent être exigées.

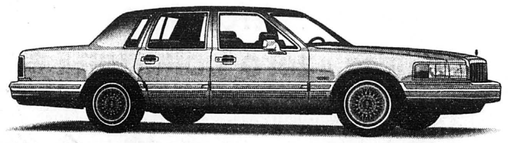
* Valide jusqu'au 31 mars 1994 sur présentation de cette annonce.

HONDA de Laval — 700, BOUL. ST-MARTIN EST LAVAL — 629-7587

HONDA de Boucherville — 1511 RUE AMPÈRE BOUCHERVILLE — 449-5050

L2050313

DEUX ANS DE CONFORT SANS COMPROMIS À PRIX PLUS QU'ABORDABLES!



669$*** ou 1 VERSEMENT DE **15 495$* UNE ÉCONOMIE DE: 2 561 $

LINCOLN TOWN CAR 94

Si vous voulez un confort sans compromis, Circuit Mercury vous offre présentement deux formules de location incomparables pour la Lincoln Town Car: une location conventionnelle «Tapis rouge» à 669 $/mois avec un comptant de seulement 2 000 $ ou encore épargnez 2 561 $ en ne faisant qu'un seul versement de 15 495 $ pour 24 mois. Venez nous rencontrer chez Circuit Mercury et prenez avantage du luxe incomparable de la Lincoln Town Car!

- V-8 4,6 litres SOHC
- Injection de carburant
- 2 coussins de sécurité gonflables
- Freins à disque antiblocage
- Radio stéréo cassette AM-FM
- Sièges électriques
- Vitres à ouverture électrique
- Programmation de vitesse
- Climatiseur sans CFC
- Verrouillage des portières à distance

* Location-bail de 24 mois avec 50 000 km inclus. Le transport et la préparation 750 $. Kilométrage excédent prédéterminé à 0.04¢ du km. Dépôt de sécurité remboursable de 675 $. Taxes en sus.

Location conventionnelle		Location par anticipation
1er paiement	669 $	$/0
Paiement unique	$/0	15 495 $
Comptant	2000 $	$/0
Dépôt remboursable	675 $	675 $

CTB — ASSISTANCE ROUTIÈRE 24 HEURES

50 VOITURES DE COURTOISIE DISPONIBLES

Circuit MERCURY — 6300 HENRI-BOURASSA MONTRÉAL-NORD — 325-4700

SERVICE OUVERT JUSQU'À 2h30 AM

L2034221

VOLVO

NOUS VOULONS VOUS TRANSPORTER DANS UN MONDE PLUS SÛR.

Chez Volvo, la tradition se poursuit et vous n'avez qu'à faire l'essai d'un de nos modèles 1994 pour découvrir les qualités de voitures conçues en fonction de la sécurité depuis des décennies.

- Garantie de 4 ans / 80 000 km
- Deux coussins gonflables
- Châssis en acier avec protection contre les collisions latérales
- Freins à disque aux quatre roues, avec antiblocage
- Programme de service routier 24 heures sur 24**

26 995 $*

- Ceintures de sécurité à fixation en 3 points et appuie-tête adapté aux 5 positions de réglage des sièges
- Verrous de sécurité aux portes arrière
- Boîte automatique
- Climatiseur
- Différentiel bloquant
- Sièges avant chauffants
- Rétroviseurs extérieurs chauffants

VOLVO 940

* Prix conseillé au détail par le fabricant pour une 940 de niveau de base 1994. Taxes applicables.
** Offert avec la coopération de Amaco Motor Club

LAVAL	ST-LÉONARD	MONTRÉAL	ST-HUBERT	STE-AGATHE	ST-HYACINTHE
Boul. St-Martin Autos 1430, boul. St-Martin 667-4960	John Scotti Auto Inc. 4330, rue Jarry Est 725-9394	Uptown Auto Inc. 5055, rue Paré 737-6666	Lemonn Auto Inc. 3839, boul. Taschereau 678-1220	Garage Francke Inc. 180, rue Principale (819) 326-4775	Automobiles Chicoine Inc. 855, rue Johnson (514) 875-3999

L2050305

TOYOTA DUVAL INC.

SUPER VENTE

ÉTIQUETTE ROUGE

TERCEL S 94

À PARTIR DE **169$*** PAR MOIS 48 MOIS

Modèle EL46DKAA 3E5

Bail de 48 mois avec option d'achat; comptant de 1 000 $; coût total du bail: 10 232 $; option d'achat de 3 625,26 $ après 48 mois. Offre valable pour modèles 1994 vendus au détail aux clients admissibles. Frais de transport et de préparation: 500 $; frais d'immatriculation, d'assurance et taxes en sus. Premier versement et dépôt de sécurité requis au moment de l'achat. Les montants de l'option d'achat et du bail sont fixés en fonction d'un maximum de 96 000 km. Des frais de 7¢ le kilomètre supplémentaire seront calculés après 96 000 km. Offre valable jusqu'au 28 février 1994. Modèle Tercel S 1994 (EL46DKAA 3E5).

Photo pour fins d'illustration seulement

TOYOTA DUVAL — PLUS QU'UN SIMPLE CONCESSIONNAIRE

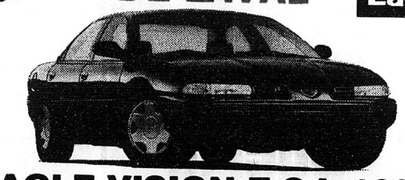
1175, AMPÈRE, BOUCHERVILLE — 655-2350 (sortie 92, autoroute 20)

L2051997

AUTO VOISIN INC

le seul concessionnaire JEEP EAGLE DE LAVAL

Jeep Eagle



EAGLE VISION E.S.I. 1994

SPÉCIAL **20999$***

- Moteur 6 cylindres, 3,3 litres
- Boîte automatique 4 vitesses
- Climatiseur électronique
- 2 coussins gonflables
- Freins à disque aux 4 roues
- Miroirs électriques chauffants
- Cabine avancée
- Sièges de luxe (velours)
- Radio AM-FM cassettes
- Suspension Touring
- Volant ajustable
- Régulateur de vitesse
- Pneus Michelin et beaucoup plus

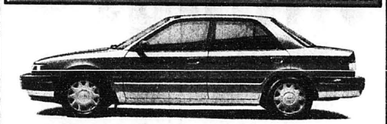
* Taxes, transport en sus.

AUTO VOISIN INC — 1215, boul. des Laurentides, Vimont (Laval) H7M 2Y1 — Tél.: (514) 668-9222 — Fax: (514) 668-5178

L2054211

Qui pense mazda... pense **Querin mazda**

EN SPÉCIAL CETTE SEMAINE



mazda PROTEGÉ 94

• Moteur 1,8 litre E.F.I.	Prix courant	13 595$
• Boîte à 5 rapports	RABAIS	1 100$
• Servofrein, servodirection		
• Intérieur et enjoliveurs de luxe	NOTRE PRIX	12 495$**
• Vitres teintées		
• 2 rétroviseurs extérieurs		

mazda PRECIDIA 94

• Moteur 1,6 litre E.F.I. à double arbre à cames		
• Tuyau d'échappement double	Prix courant	15 555$
• Radio AM/FM stéréo avec lecteur de cassettes et 4 haut-parleurs	RABAIS	1 560$
• Instrumentation sport complète	NOTRE PRIX	13 995$**
• Sièges baquet sport		
• 2 rétroviseurs à commande électrique		

Modèle MX-3 1993 de démonstration aussi en vente à prix avantageux.

Querin mazda — mazda JE ME SENS BIEN

1530, boul. Chomedey, Laval — 688-4787 Ligne Mtl 336-7272

* Taxes et frais de transport et préparation en sus. Les illustrations peuvent différer des modèles en vente.

L2054200

LES MEILLEURES OFFRES DE CLERMONT

Une championne de l'économie d'essence

Geo Metro 1994 — **169$*/mois** pour 36 mois

- Économie d'essence impressionnante 8,4 l/100km en ville (32 mi/gal) 4,3 l/100km sur la grand-route (66 mi/gal)*
- Boîte manuelle 5 vitesses
- Suspension indépendante aux 4 roues
- Servo-freins
- Siège arrière à dossier rabattable
- Volant autodégivrant
- Essuie-glace à balayage intermittent
- Dégivreur de lunette arrière

Cavalier, la plus vendue au pays depuis 4 ans

Chevrolet Cavalier Z22 1994 — **9 994$****

- Moteur 2,2 litres de 120 chevaux
- Freins antiblocage (ABS)
- Boîte manuelle 5 vitesses
- Servodirection
- Verrouillage électrique des portes
- Vitres teintées
- Aileron arrière
- Chauffe-moteur
- Rétroviseurs sports gauche et droit

Chevrolet Cavalier VL 1994 — **10 994$****

- Moteur 2,2 litres de 120 chevaux
- Boîte de vitesses automatique
- Freins antiblocage (ABS)
- Verrouillage électrique des portes
- Échappement en acier inoxydable
- Siège baquet individuel
- Rétroviseurs gauche et droit
- Vitres teintées
- Chauffe-moteur

Offres d'une durée limitée réservées aux particuliers, s'appliquant aux véhicules neufs 1994 en stock comportant l'ensemble des équipements décrits ci-dessus. Photos à titre indicatif seulement. * Prix basé sur un bail de 36 mois, avec versement initial de 1 100 $ (ou échange équivalent), transport, préparation et premier paiement inclus. Dépôt remboursable de 300 $ exigé. Taxes en sus. Kilométrage limité à 72 000 km. Le coût du kilométrage excédentaire est de 10 ¢ par kilomètre. Sujet à l'approbation du crédit. **Taxes et transport en sus. ***Selon la première éventualité. ♣ D'après le guide de consommation de carburant de 1994 de Transport Canada. † L'Assistance routière est offerte sur les modèles GM 1994. Durée : 3 ans ou 60 000 km selon la première éventualité. † Voir un de nos représentants pour tous les détails.

moi j'achète **CLERMONT** Chevrolet Geo Oldsmobile Cadillac

5363, St-Denis (au sud du boul. Rosemont) — 279-6301

L2054239

et re-vlan!

18 DISPONIBLES

GOLF CL 1994 NEUVE

48.95$* semaine

Pas de comptant requis

Frais de transport et préparation inclus.

EN PLUS, GRATUIT GARANTIE **10 ANS** ou 160 000 km motopropulseur + Vidange d'huile avec filtre gratis à vie.

* Crédit bail 48 mois. Basé sur un versement mensuel de 20 000 km par an inclus. Valeur Futur garantie $ 328,08 $. 1er versement mensuel et dépôt sécuritaire de 250 $ exigés. Immatriculation et assurances en sus. Sujet à l'acceptation du crédit. Taxes en sus.
** Certaines restrictions s'appliquent. Offre valide jusqu'au 28 février 1994. Faites vite !

NORDEST VOLKSWAGEN

10395, boul. Pie-IX, Montréal-Nord — 325-3422

RÉSERVATIONS TÉLÉPHONIQUES ACCEPTÉES

L2054259

GRAND SOLDE

DE FIN D'ANNÉE CIVIC 1993 (neuve)

PRÊT ACHAT RACHAT — PAIEMENT SELON VOTRE BUDGET

VENTE 5 JOURS

HATCHBACK 93 — 338 P

289.36 $*/par mois

60 MOIS — 120 000 km incl. 4¢ km excédentaire — Valeur résiduelle: 4 025 $ — Sur approbation du crédit

ACHAT AVEC 2 000 $ de rabais — Taux: 8,25%

TAXES ET TRANSPORT INCLUS — AUCUN DÉPÔT

CIVIC DX 3 PORTES — 238 P — P.D.S.M. 12 695 $ — Escompte 1 700 $* — Prix de vente **10 995$**** — *T.T.P. en sus

CIVIC DX COUPÉ — 214 P — P.D.S.M. 13 195 $ — Escompte 1 200 $* — Prix de vente **11 995$**** — *T.T.P. en sus

1er VERSEMENT EN JUIN 1994

HONDA de Laval — 700, BOUL. ST-MARTIN EST LAVAL — 629-7587

HONDA de Boucherville — 1511 RUE AMPÈRE BOUCHERVILLE — 449-5050

L2050751

Annonces classées

Suite de la page B11

OFFRES D'EMPLOI (Tous les postes annoncés sont ouverts également aux femmes et aux hommes).

319 VENTE, COMMERCE

LA PLUS grande compagnie au Québec demande solliciteurs(ses) avec ou sans expérience dans le domaine de la thermopompe, très bon salaire et commission, à temps plein, très bonne ambiance, bon esprit d'équipe. Demandez Esther 352-5355.

LE LEADER DU SOLARIUM ZYTCO recherche un(e) vendeur(euse) à temps plein. Une expérience pertinente (verrière, produits de bâtiment), un résumé démontrant un succès dans la vente directe, le bilinguisme et la loyauté sont des pré-requis. Tél.: 335-2050

REPRESENTANT(E) pour maintenir et développer le Québec et l'Est du Canada, pour distributeur de produits chimiques. Facilité à communiquer en français et en anglais ainsi que votre facilité à travailler en équipe sont des atouts. Rénumération et bénéfices selon votre expérience. S.V.P. envoyez c.v. par fax au 861-2484.

REPRESENTANTS(ES) avec ou sans expérience. Compagnie de prestige, plusieurs avantages, formation adéquate, D.E.C. et plus. Sun Life, Jacques Thouin: 353-4937

322 CLUBS, HÔTELS, RESTAURANTS

AIDE-CUISINIER(E) avec expérience, temps partiel, soir et fin de sem. 844-6682 après 14 h

BARMAN(AID), serveurs(euses), placement, cours de bar.849-2828

RECHERCHONS barmaid(an) avec expérience pour Bar 649. Appelez Daniel Cyr, au 868-1649

RESTAURANT français, serveur(euse)s, barman(aid), hôte(sse). Pour rendez-vous au 279-7355

SERVEUSE(EUR) avec expérience dans la cuisine italienne. Se présenter au 1014 Laurier ouest.

325 TECHNIQUE MÉTIERS SOUS-TRAITANCE

PAYEZ VOTRE ANNONCE avec VISA Master Card

285-7111 La Presse

323 ALIMENTATION

BOUCHER(ÈRE) avec expérience seulement. Temps plein ou partiel, immédiatement. Lun. au vend.: 747-6531, 2151 St-Louis, Ville St-Laurent.

CHEF CUISINIER(E) Demandé(e) pour résidence de personnes âgées. Poste régulier, temps complet. Expérience et formation d'une école de cuisine reconnue sont exigées. Pour entrevue se présenter lundi le 21 fev. entre 9 h30 et 11 h au 95 boul. St-Joseph est, Mtl.

325 TECHNIQUE, METIERS SOUS-TRAITANCE

CHAUFFEUR(SE) pour plate-forme, 5 ans d'expérience en transport d'automobile, 9 $ l'heure, 381-9213 ou se présenter lundi 9495 boul. St-Laurent, Mtl.

DESSINATEUR(TRICE) **CONCEPTEUR(TRICE)** mécanique avec expérience sur Autocad. Envoyez c.v. au : 5800 boul. Industriel, Montréal-Nord, Québec, H1G 3J2.

IMPORTANTE compagnie d'imprimerie recherche 1er et 2e opérateurs(trices) de presses Heidelberg. Minimum 10 ans d'expérience. 634-6971

IMPRIMERIE cherche un pressier(ère) sur Multilith de couleur, minimum 3 ans d'expérience. 939-3334

OUTILLEURS(EUSES) Dans les poinçons matrices, 10 ans d'expérience minimun. 324-3144

Avis

L'article 11 de la Charte des droits et libertés de la personne déclare que : « Nul ne peut diffuser, publier ou exposer en public un avis, un symbole ou un signe comportant discrimination ni donner une autorisation à cet effet. » Les postes offerts et annoncés dans les rubriques visant les offres d'emplois s'adressent aux hommes et aux femmes.

327 COIFFURE, ESTHÉTIQUE

COIFFEUR(EUSE) bilingue, auto, partiel, hôpitaux, résidences, centres d'accueil et domicile. 766-3553.

COIFFEUR(EUSE) DEMANDE(E) avec clientèle, temps plein ou partiel, secteur Brossard. Laissez message clair au: 466-3861.

328 INDUSTRIE DU VÊTEMENT

COUTURIER(ERE) avec expérience de couture industrielle, heures 15h à 23h30, salaire 7$/h et plus selon expérience. Se présenter au 8465 Devonshire Road, Ville Mont-Royal.

MANUFACTURIER de robes pour enfants recherche un(e) faiseur(euse) d'échantillons avec expérience. SVP contactez Hélène au 336-2283

OPERATEURS(TRICES) pour échantillon et confection de la robe de haute gamme pour femmes. Contactez Maria 381-8422

OPERATRICE(TEUR) pour échantillonnage avec expérience, bon salaire, emploi stable. Appelez Jacques morin: 383-5300.

331 ENTRETIEN SECURITE CONCIERGERIE

CONCIERGE demandé(e), honnête, St-Hubert/Jean-Talon, 254-4261.

COUPLE concierge immédiat à Outremont, ref. 324-0452, 351-0054

COUPLE concierge pour propriété dans Greenfield Park, requis pour 1er mars. Jour: 769-2762.

COUPLE RESIDENT (centre-ville) bilingue, à temps plein, expérience dans l'entretien d'immeuble, travaux de plomberie, menuiserie, électricité. Dame habile pour la location. Références nécessaires. 737-7593

COUPLE-CONCIERGE, quartier C.D.N., immeuble de 157 logements, résident temps plein, logement fourni, expérience un atout. 342-3638.

COUPLE-CONCIERGE, temps partiel, ref., 761-6439, 272-0351

HOCHELAGA: couple concierge, expérience; 80 x 2 1/2. Bon salaire + 4 1/2. Références. 384-5048.

334 SERVICES DOMESTIQUES

CHERCHE un(e) aide ménagèr(e) à domicile, doit loger, expérience et références nécessaires. Maison privée à Westmount. Veuillez appeler 933-6774

PERSONNE dynamique demande(e) à domicile, pour garder 3 enfants, lun au ven, 7h30 à 17h45, ville Mont-Royal, 343-0254.

339 MANNEQUINS, MODÈLES

Mannequins-Modèles-Figurant(e)s Pour: défilé-photo-publicité-film-tv. Orlando Galletta Inc. 270-8236

340 EMPLOIS DIVERS

A LA recherche d'un(e) commis réception/ expédition des pièces et chauffeur(euse) de camion des pièces. 30 à 35h/sem. Doit être bilingue. Contactez Dany Bélanger lundi de 9ham à midi. 861-3411 .Emploi immédiat.

AGENT(E)S DE TELEMARKETING

Une compagnie de télémarketing en pleine expansion est présentement à la recherche de personnes motivées, qui cherchent un défi ainsi qu'une opportunité d'avancement. Si vous possédez une bonne communication verbale, êtes parfaitement bilingue, à l'aise sur l'ordinateur et desireux(euse)s d'apprendre, nous avons une position à vous offrir. Disponible dès maintenant de soir et à temps plein. Aucune vente sous pression. Nous offrons un salaire compétitif et la possibilité de gagner davantage.

S.V.P. pour inf.: 954-1505

Marusa Marketing Inc
1000 St-Antoine O. suite 555

ATTENTION!
24 $ / H
BONUS +

Personnel demandé immédiatement pour travail d'inscription. Temps plein et partiel. Rémunération garantie par contrat. Opportunité d'avancement rapide.
Pour entrevue:
Service du Personnel:
747-5190 / 747-9172
R-340

JEUNE entreprise dynamique demande 6 représentant(e)s: domaine des boissons gazeuses, excellente clientèle fournie, auto requise, rémunération 11 $ et + de l'heure, 367-3342.

18 $ / H
Minimum + Bonus

Besoin immédiat de personnel pour travail d'inscription. Temps plein et partiel. Expérience non requise. Opportunité d'avancement. Rémunération garantie par contrats. Plusieurs postes disponibles.
Pour entrevue:
Service du Personnel
737-9864
R 340

342 EMPLOIS DIVERS A TEMPS PARTIEL

AIMERIEZ-VOUS une meilleure rémunération? Besoin représentant(e)s ambitieux pour exposition d'air climatisé et chauffage résidentiel. 767-4080, 767-8187

350 COURS FORMATION

* **ANGLAIS - PRIVE - RECONNU** Frais déductibles. VISA. 939-6362

ANGLAIS INTENSIF GARANTI Session hiver fev. 94. 849-5484

APPRENEZ le métier de fleuriste, dépliants gratuits. 388-6957

COURS ANIMATION RADIO CJLP Jacques Le Page 355-5771

* **COURS D'AGENT DE VOYAGE** Ecole Sigma (B.S. éligible). 252-9225

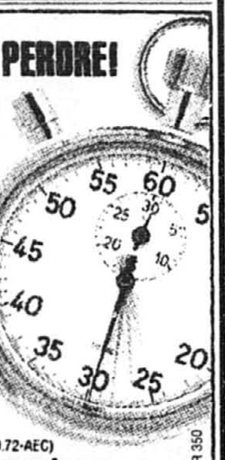
COURS D'ORDINATEUR WORDPERFECT Lotus, DBase, Bedford, DOS Collège Hi-Data, 393-8242

SANS EMPLOI ? "Automobile" Suivez un cours spécialisé en esthétique automobile. Devenez technicien. C.F.E.A.Q. Laissez message: 1-293-2640

SECRETAIRE DENTAIRE Cours approuvé par l'Association des Chirurgiens dentistes du Québec; 36 h; déductible d'impôt; demandez une brochure: 735-3935.

WORDPERFECT diplômé WP, Lotus, Windows, DOS. 383-3429.

350 COURS FORMATION



PAS DE TEMPS À PERDRE!
Réalisez vos rêves! Obtenez votre diplôme en moins de 12 mois.

- PRÊTS ET BOURSES
- AIDE AU PLACEMENT
- PROGRAMME SPRINT
- POSSIBILITÉ DE PROLONGATION DES PRESTATIONS D'ASSURANCE CHÔMAGE

- **Dessin de la mode** (900.72-AEC)
- **Mise en marché de la mode** (900.71-AEC)
- **Aménagement d'intérieurs** (900.67-AEC)
- **Gestion financière informatisée** (410.53-CEC)

L2049905-R 350

ACADÉMIE JULIEN **843-3460** 2015, rue Drummond Bureau 300, Montréal Peel

POUR UNE NOUVELLE CARRIÈRE
OPTEZ POUR LA TECHNOLOGIE DE POINTE
DEVENEZ TECHNICIEN EN GÉNIE ÉLECTRONIQUE

- MICRO-ORDINATEUR GÉNÉRAL 247.50
- SYSTÈMES ORDINÉS 247.51
- ROBOTIQUE ET AUTOMATISME INDUSTRIEL 900.03
- PROGRAMME "SPRINT"
- PRÊTS ÉTUDIANTS
- AIDE PLACEMENT
- PROLONGATION CHÔMAGE

RÉSERVEZ AUJOURD'HUI

INSTITUT SUPÉRIEUR D'ÉLECTRONIQUE
1500, DE MAISONNEUVE EST MONTRÉAL (QUÉBEC) H2L 2B1 **527-4147**
L2041629-R 350

SERVICES PERSONNELS

406 LIGNES DE RENCONTRES

CAUSETTE POUR ADULTES
Conversation érotique
Rencontres intimes
Appelle dès maintenant
1-976-0020
un $ / minute
frais minimum dix minutes
Adultes seulement
R 406

(514) (418) (819)
1-976-2274
Liste avec No tél ou boîte vocale: d'hommes, femmes, couples gai(e)s. Pour rencontres de toutes sortes.

1-976-6725
Conversation intime
En privé un-à-un
10 $/ appel, 24/24

RENCONTRES INTIMES
Ouvre la porte écoute... femmes excitantes Un à un - 24 h/jour
un $ / minute
frais minimum dix minutes
Adultes seulement
1-976-0050
R 406

~~1-976-0090~~
APPELLE-MOI
Chaude et romantique Sara en personne - un à un Réalise tes fantasmes
un $ / minute
frais minimum dix minutes
Adultes seulement
R 406

410 ASTROLOGIE, OCCULTISME

AABA M. Brassard. Tarots. Carte ciel. 843-8430. Travail honnête

FRANÇOIS voyant réputé, voyance directe, tarot, conseils, 843-9753.

M. SAKHO grand médium, vous aide à résoudre vos problèmes, sentiments, réconciliation, chance en affaires, etc., (514) 271-1753.

414 MASSOTHERAPIE

AGREABLE massage Californien, Suédois. Super détente. 522-7311

CHINOIS, Shiatsu, Européen, Russe sauna. 3 ave Cornwall, 738-7917.

NOUVEAU, massage professionnel à l'huile chaude, 434-3577.

RELAXATION ET BIEN-ETRE Rendez-vous 624-8571

STUDIO K Massothérapie, 2075, de la Montagne, suite 30. 843-7374

415 CONSULTATIONS

IMMIGRATION Q.C. Enr. Visas + projets d'affaires approuvés par gouvernements. 984-4540

419 BILLETS DE SPECTACLE

BILLETS des Canadiens et concerts disponibles; 10h-17h: 271-4354

PINK FLOYD, billets VIP et gradins. 344-9988.

440 ESCORTES, RENCONTRES, ETC.

A LAVAL, jolie Julie t'attend, les yeux couleur de désir. 663-0732

* **Amélie a besoin de tendresse** * ** Montréal, 628-7672 **

ADORABLE Alice qui se déplace 891-6088

AFFOLANTE SOPHIE 842-1471

ALEX (jeune homme 18 ans) donne massage, 521-7785

APPELLE MOI j'attends ton appel, Marie-Chantal 727-1235

ASHLEY - BUSTE - LINGERIE 527-2610

AUDREY longs cheveux blonds, jolie et sexée, se déplace. 943-1148

BEAU jeune masseur, 24 ans. **STEVEN 594-7766**

BEAU SPORTIF 20 ans, discret, massage XXX, sensuel, 598-5354.

BELLE blonde sexy, Michelle, 5'5", 110 lb, yeux verts, se déplace, hotel, motel, domicile, 498-4504

440 ESCORTES, RENCONTRES, ETC.

BELLE sirene de feu, te reçoit, beauté, classe, 529-1397

BELLE BLONDE SEXEE Te reçois. 667-4763

BRIGITTE Pour hommes distingués 355-8206

CATHERINE et Gabrielle te reçoivent lun. a ven. 10-22 h. 462-3259

CHRISTEL séduisante, pour hommes d'affaires, 326-8180

DIANE JOLIE TRANSSEXUELLE. Disponible. Se déplace. 526-2595

DIANE Pagette 765-2975

DOMINATION, 326-5366 Spécial voyeur

ESCORTE B.B. Sexe Enr. Fille, lesbienne, couple. 24 h, 891-3924

ESCORTES féminines, hommes gais, ouvert 24 h, acceptons chèques personnels, 941-0603.

ETUDIANT, MASSEUR. DAVID lundi au vend., 523-5917

GAEL, MASSEUR SPORTIF 842-7585

GENEVIEVE TE RECOIT 256-0372

LOLA de retour, belle transsexuelle, prête à tout, 597-2114.

MANNEQUIN YEUX BLEUS Reçoit en privé. 525-0263 10-20 h

MANUELLA te recoit, appelle-moi, 521-8441, 10 h à 22 h

MARIE-FRANCE 355-5807

MARIE-LOUP 651-3155

440 ESCORTES, RENCONTRES, ETC.

MASSAGE sensuel par beau jeune homme 20 ans, Stef: 270-0350

MASSAGE DETENTE Appelez du lundi au vendredi entre 9 h et 19 h, Janou, 688-1384

MASSAGE DETENTE Maude: 688-0032

"MURMURS DE MONTREAL" Un endroit sélect Lun. à ven., 9 h a 22 h. 282-2090

SAUNA 5018 Rencontre Hommes seulement 24/24 Massage 15 $ Sauna, Tourbillon, Vidéo XXX 5018 St-Laurent, Mtl. 277-3555.

SENSUELLEMENT VÔTRE 285-8790

SOPHIE TE RECOIT 278-4287

SUPERBE mannequin, 19 ans, se déplace, 24 h, 853-3961

TENTATION en double te recevons, jour, privé. 356-3439.

UNISEX - MASSAGE Nouveau concept sensuel-intimité - 647-5106

VENEZ nous choisir sur photo et vidéo, et appelez-nous. 663-1337

445 STUDIOS DE MASSAGE

L'UNIQUE SALON A LAVAL Avec l'entrée gratuite. 662-1321

MASSAGE professionnel, détente, relaxation, sauna. 522-3470

MASSAGE ultra relaxant. 10 h 30 à 20 h. Sandra Wong. 276-1443

TRANSPORT ET VÉHICULES AUTOMOBILES

AUTOBAINES

501 MACHINERIES DIVERSES

UNITE MOBILE pour sablage au jet, tout équipée. En excellente condition. Prix intéressant pour acheteur sérieux. (418) 549 - 7107.

511 CAMIONS, JEEPS, FOURGONNETTES

A ST-Eustache, choix 150 camions usagés. Garage Belisle, 623-2324

A VENDRE Lot de camions à rebût inter 6 et 10 roues avec boîtes Heil et Leach 18 à 25 verges, radios, bennes et pièces disponibles. M. Papillon 514-666-1251 Extra Machinerie.

AEROSTAR '89, 5 passagers, aut., air, balance de garantie, 6995 $. Auto M. Gagnon, 951-0262

AEROSTAR '90, Eddy Baeur, allongée 7 places, balance de garantie. 478-1596

AEROSTAR sport '92, 64 000 km, extra propre, 477-9426 crtr

AEROSTAR XL '89, 98 000 km, tout équipé, 5850 $. FN Autos, 622-4376.

AEROSTAR XL 1988, 112 000 km, 7 passagers, 6950 $, 931-5321.

AEROSTAR XL 89, allongé, A-1, 129 000km, 5500 $. 594-0309, crtr.

AEROSTAR XLT 1991, allongé, 57 000km. G.T.P. Autos, 494-4001.

AEROSTAR XLT 89, aut., 7 passagers, équipé, très propre, 6200$ ou échange, 947-0116, 963-3985,

AEROSTAR 88 XL, 7 passagers, man., 4500 $. 662-1904.

AEROSTAR 92 XLT allongé air **WOODLAND TOYOTA 761-2001**

AEROSTAR 92, aut., air, beige, originale. 25 000 km. 13 200 $. **ACURA GABRIEL,** 696-7777

BLAZER 1993, 4 portes, blanche, tout équipé. Hochelaga-Maisonneuve 526-4471

BRONCO II '86, 4 x 4. Mécanique A-1. Bas km. 4450 $ nég. 722-3220.

CARAVAN '92, V6, 89 000 km, 12 500 $ nég., L.L. Auto 949-1582.

CARAVAN Cargo 1985, fini 7 passagers, moteur 4 cyl., A-1, blanc, pas de roulille, 138 000 km, pneus neufs, extra, 3100 $, 447-3709

CARAVAN Cargo 88, allongé, V6, aut., A-1, 3995 $, 621-3818

CARAVAN LE '94 tout équipé, 4 sièges baquets, 13 000km, 922-8888

CARAVAN SE '92, 18 000 km, 14 800 $. R.E.Auto, 589-0500

CARAVAN 91, équipé, V-6, garantie, millage de grande route. Prix de gros: 8995 $. Reprise de banque. Gestion C.L., 386-8565.

CHEVROLET Lumina APV 91 aut., air, 5 passagers, 10 995 $. Marchand, 689-5960, 941-5859

CHEVROLET Lumina 93, moteur 3,8c, 24,000km, 15 900 $. **ADCO 591-6164**

CHEVROLET S-10 pick-up kingcab '86, gris, man., "push bar", toit ouvrant, marche-pied, 110 000 km, 5995 $. 374-1140 Ferrante Autos.

CHEVROLET Tracker 91, 4x4, 5 vit, décapotable, 27 000 km, Maurice Goyette Pontiac Buick, 652-3933, 875-3933.

511 CAMIONS, JEEPS, FOURGONNETTES

CHEVROLET Van Beauville '90, 59 000 km, tout équipée, aut., 8 à 12 passagers, 12 995 $. P.A.L. Autos, 592-3801.

CHEVROLET Van 1990, 1 tonne diesel 6.2 l, prix à discuter, 493-3340; 497-6788.

CHEVY S-10, 1992, pick-up, boîte, extension garantie, 54 000 km, 10 000 $. 333-4507 Ray.

COLT, 88, Vista, 4 X 4, 5 vit., 7 passagers, garantie, Ilias, Montréal 4 Cyl., 678-0971.

DODGE Caravan ES 92, blanche, 7 places, 4 sièges capitaines, équipement complet, ABS, garantie prolongée, très propre, propriétaire non fumeur, 82 000 km, 15 950 $, 687-8843 ou 947-0619.

DODGE Caravan LE 1989, 6 cyl., 7 passagers, tout impeccable, R. crtr, 7900 $. 342-7040.

DODGE Caravan LE 87, A-1, tout équipé, doit vendre 3900$. 630-6540

DODGE Caravan 87, V-6, 7 passagers, 6 500$. Daca Auto, 430-2744

DODGE Caravan 88, 6 cyl., impeccable, 6300 $. 529-0711.

DODGE Caravan 91 à 93, air, cruise, tilt. Bon choix. Concordia Auto 273-2373.

DODGE Grand Caravan LE '88, 160 000 km, A-1, 8200 $. 594-5564

DODGE RAM Van, 84, aut., 4 cyl., extra propre, 1500 $, 227-6587.

EXPLORER XLT '92, bleu, int. cuir; tout équipé, 35 000 km. État A-1. 20 500 $. 487-1435, soir.

EXPLORER XLT '93, blanc int. bleu, 27 000 km, 23 500 $ ou location 24 mois à 695 $. 362-1439.

FORD pick-up F-150 Custom '89, man., tout équipé, 4.9 l, 88 000 km, garantie jusqu'en mai '94 / 100 000 km, 374-1140 Ferrante Autos.

FORD Aerostar XLT '88, tout équipé, Autos Sauvé 582-8500.

FORD Cutaway 1990 avec boîte 15', moteur 7.3 diesel, 119 500 km, garantie Ford 160 000 km/5 ans, Alarme, pneus neufs, 819-623-6749.

FORD Ranger kingcab '85, 6 cyl., Autos Sauvé, 582-8500.

FORD Ranger XLT 91 Kingcab, 34 000km, Longueuil Suzuki 442-1286.

FORD Ranger 87, 5 vit., boîte Fibrobec, 2350 $, crtr 967-1175.

FORD Ranger 91, king cab, 30 000 km, offre exceptionnelle, 384-3956

GMC SAFARI XT-SLX 93 Longue, équipée complet. 14 000 km. 8 passagers. Garantie. Reprise banque. 17 950 $. CMA, 949-2121

GMC SLX 5 passagers 1988, 125 000 km, propre, 5500 $, 434-6360.

GMC Tracker 89, convertible, 5 vit., 4X4, 6390 $. 984-1026 crtr

GMC Vandura 2500, 1990, V8, aut, 2 en inventaire. Maurice Goyette Pontiac Buick, 652-3933, 875-3933.

GRAND Caravan LE 92, 50 000 km, 17 800 $, R.E. Auto, 589-0500

GRAND CARAVAN LE 1989, V6, 7 passagers, 143 000 km, 4 pneus d'hiver. 8 800 $. Soir 638-5690.

GRAND VOYAGER 88, LE 7 passagers, V6, équipée, 115 000 km. Faut voir! 8900 $. 891-9360

TRANSPORT ET VÉHICULES AUTOMOBILES

AUTOBAINES AUTOBAINES

511 CAMIONS, JEEPS, FOURGONNETTES

ISUZU Trooper 93 noir 20 000km **DECARIE SATURN 483-5555**

ISUZU Pick-Up 4x4, 91 rouge 66 000km **DECARIE SATURN 483-5555**

JEEP Cherokee sport 1993, 4X4, air climatisé, 35 000 km, prix à discuter, 493-3340; 497-6788.

JEEP Cherokee Laredo '86, 2.8. Aut. 5 900 $. Pagette 854-8687.

JEEP Cherokee Laredo 1990, blanc, aut., équipé de A à Z. Elégante PLus, 374-6661, 945-6629

JEEP Cherokee Limited '84, aut., V-6, tout équipée, 3450$. 483-0798

JEEP Cherokee Wagonner Ltd 84, aut., 4x4, 4 portes, V6, tout équipé, engin neuf, pneus neufs, int. cuir, super propre, 4800 $, 723-4749

JEEP Cherokee 85, 2.5 l, 4X4, bleue, 5 vit., "push bar", 125 000 km, A-1, M.F.R. Auto 447-1580.

JEEP Cherokee 87, 4 portes, aut., 4.0L, bas millage, A-1. Autochange Lfee 594-7677

JEEP Grand Cherokee LTD 93, V-8, noire, 10 000 km, neuve, 30 800$. 943-0112, 943-0113 Henri crtr.

JEEP YJ Laredo 90, blanc, 28 000 km. 6 cyl. automatique **ACURA PLUS 435-4455**

JEEP YJ 92, blanc, 2.5 l, 65 000 km, 5 vit., 2 toits, 5 pneus neufs. 12 000 $. 625-5497, soir 475-7936.

JEEP 87, Comanche, 4 X 4, 6 cyl., 5 vit., 48 000 km, Montréal 4 Cylindres, 678-0971.

JEEP 88, Wagoneer Ltd, 4 X 4, 6 cyl., 5 vit., 95 000 km, Montréal 4 Cylindres, 678-0971.

JIMMY 4x4 aut., 3 en inventaire, SPÉCIAL. Autos Sauvé, 582-8500.

LUMINA APV 1992, 6 cylindres, air, 11 995 $. JCL Auto 685-7733

MAZDA B-2200, 90 avec boîte manuel **HAMEL HONDA 491-0440**

MAZDA B2600 '87, 4x4, kingcab, aut., impeccable, M.G.B. 949-1593.

NISSAN pick-up '86, aut., bon état, achat/échange, 642-7033, crtr.

NISSAN King Cab '82, Fibrobec, bon état, 1000 $. 433-6977.

PATHFINDER Nissan 92, équipée, garantie, 56 000 km, 479-1063

PICK UP GMC 1991, 1/2 tonne, 5 passagers, très bon état. 333-5225

PICK UP Toyota King Cab, 1990, rouge bourgogne, très propre, 135 000 km, 10 000 $. 321-4831.

PLYMOUTH Grand Voyager LE 90, 48 800 km, 13 900 $. 354-3865.

PLYMOUTH Grand Voyager LE 90, 7 passagers, V-6, 11500$, équipé. 943-0112, 943-0113 Henri

PLYMOUTH Voyager 1987, complétement équipé, bas prix 4995$. Auto-Route 60, 984-6919, 581-4085.

PLYMOUTH Voyageur LE '93, allongé, 4 Capitaine, 2 air, spécial. Leclair Auto. 376-2630

PONTIAC Transport SE 90, tout équipé, 12 900 $. 621-4572

PONTIAC Transport SE 93 tout équipé, toit, V6, 3.8L, 17 000km, 20 800$. 667-2447, fin sem. 227-6634

PONTIAC Trans-Sport '90, 7 passagers, tout équipée, 10 950 $, faut voir! Ancan Betti, jour, 333-0835.

RANGER '88, 5 vit., 85 000 km, boîte Fibrobec. Hochelaga-Maisonneuve. 526-4471

RANGER 83, diesel, boîte de fibre 1 850 $. Daca Auto, 430-2744

SAFARI SLE '92, 7 passagers, tout équipé, comme neuf. Hochelaga-Maisonneuve. 526-4471

SUZUKI Samourai 87, 4 X 4, copnvertible, propre et fiable 2650 $, échange, auto R.P. 346-8715.

SUZUKI Sidekick JX 93 1/2, 6000 km, 12 800 $. 849-3819 crtr.

SUZUKI Sidekick 4X4, 1992, 5 vit., man. 10 250 $. Auto Doiron, 766-8883.

SUZUKI Sidekick 93, toit de fibre, alarme, Longueuil Suzuki 442-1286

SUZUKI Sidekick, 91-94, convertible. St-Hubert Suzuki, 676-1229.

TOYOTA Tercel SR5 4X4, 1984, 1 500 $. Propre. crtr. 278-3956.

TOYOTA Van 88, aut., 7 passagers, 6 000 $. Daca Auto, 430-2744

TRANS SPORT GT 92, 64 000 km, entièrement équipé, moteur 3.8, suspension à air, impeccable. 17 795 $. 346-7580, 952-6449 crtr

TRANSPORT SE '92, 6 passagers, tout équipé, impeccable. Hochelaga-Maisonneuve. 526-4471

VAN Econoline '80, 131 000 km, moteur A-1, demande 999 $. **VAN** GMC '77, pas de roulille, demande 500 $. 485-4540, 272-7119.

VAN 84 - 87, Dodge, Cargo, aut, 2450 $ et +. Trottier Auto 722-8451

511 CAMIONS, JEEPS, FOURGONNETTES

VANS, MINI-VANS, PICK-UP 4x4, 25 en "stock", pouvez vérifier. **AUTOS ROMAN 737-3982, 7 jours.**

VOLKS Westfalia 1990, tête de moteur neuve, très propre, extras, 17 500 $. Après 17 h 435-2956.

VOYAGER LE 89, tout équipé, 7 places, 8450 $. RB Autos, 665-2349

VOYAGER LX 4X4 91 36 000 km MONDIAL 733-6993

VOYAGER LX 92, 67 000 km., tout équipé, V6, 3.3 l., garantie 5 ans - 115 000 km., 18 500 $ taxes incluses, Robert: 944-5532

VOYAGER SE 90, 87 000 km, propre, balance de garantie, 9500$, Roger 686-1516 pagette 599-1832

WESTFALIA '86, 4 vit., excellent état, tout équipé, 11 400 $. 521-5491.

WESTFALIA 85, 10 700 $ taxes incluses, 442-2289, 853-2826.

YJ LAREDO 87, blanc, toit dur. Concordia Auto 273-2373.

550 AUTOS À VENDRE

A VOUS DE COMPARER!
QUALITE/PRIX IMBATTABLES!
ACHAT-VENTE-LOCATION FINANCEMENT 7.9% (90+ **INSPECTION PRÉ-LIVRAISON SATISFACTION ASSURÉE!**

92 Passat G60 Synchro (4x4)
92 Passat GL, 5 vit., cuir, 27 000km!
92 Passat Synchro (4x4), 5 vit.
92 Bonneville SSEI, cuir, etc.

91 Acura Legend L, blanc perle
91 Infiniti Q45 tout équipée!
91 Alpha Romeo 164L, aut. Spécial!
91 Cadillac Eldorado. Aubaine!
91 Mazda MPV, 45 000km, 5 vit.

90 Aerostar XLT 4x4, 64 000km!
90 Saab 9000 aut., 35 000km!

88 Jaguar XJS, 79 000km, verte

BMW

91 325ix (4x4) aut., 37 000km!
91 525i, cuir, aut., garantie!
90 325i cabriolet, 46 000km!
87 325E aut., toit, 53 000km!
86 635CSi aut., spécial! 12 900 $!

MERCEDES

91 300 D turbo diésel, spécial!
91 300 SE, immaculée!
90 190 E, 2.6, 67 000km!
90 190 E, 2.6, noir/noir
88 300 E bleue, spécial 20 900 $
88 300 TE familiale, impeccable!
88 190 E, 2.3, service complet!
87 560 SL, champagne. Aubaine!
86 420 SEL, noir, 18 900 $
84 300 SE, spécial 12 900 $!
77 450 SL, impeccable. Aubaine!

Ouvert samedi 633-4487, 953-1465
Liquidation d'Autos Montréal

ACCES A DES MILLIERS DE VEHICULES
Appeler pour liste gratuite
TEL - A - CAR
739-AUTO

ACURA Integra GSR 1994, rouge, 7000 km., CD, phares anti-brouillard, vitres teintées, système d'alarme, valeur: 28 000 $, faut vendre.
ACURA Vigor LS 1992, noir, man., air climatisé, 50 000 km., ABS. ACURA CASAVANT Marc ou Pierre, 861-5028

ACURA Integra RS 90, aut., garantie, spécial: 9995 $. Automobile Létourneau, 973-1401

ACURA Integra 90, manuelle, 78 000 km. rouge. **Acura Plus 435-4455**

ACURA Integra LS '89, air, 5 vit., très propre. Yves 381-1480.

ACURA Integra LS 90, 3 portes, 9800 $, R.E. Auto, 589-0500

ACURA Integra RS 1992, 5 vit., 4 portes, 31 000km, garantie complète. Leclair Auto 376-2630

ACURA Integra RS 91, 2 portes, manuelle, 68 000km, exceptionnel **ACURA PLUS 435-4455**

ACURA Integra RS, 91, 4 portes, aut., 48 000km. **ACURA PLUS 435-4455**

ACURA Integra 91 tout équipée sauf air, doit vendre, 9700 $ nég., 744-9428

ACURA Legend LE 1989, 4 portes, aut., tout équipé, 80 000 km, très bonne condition, 13 500 $, jour: 848-6956, soir: 765-8390.

ACURA Legende 93, LS, voiture neuve. Prix exceptionnel. **ACURA PLUS 435-4455**

ACURA RS 90 manuel 2 portes blanche **HAMEL HONDA 491-0440**

ACURA RS 90, 92 500 km, air, man., 8300 $. 623-3217 après 18h.

ACURA Vigor GS 92, 31 000 km, 5 vit., aubaine 655-6793 B.L. Auto

ACURA Vigor LS 92, aut., blanche, 50 100 km, impeccable. 18 895 $. **ACURA GABRIEL 696-7777**

ACURA 91 NSX 5 000 km, rouge. Auto E. Lauzon 430-1460.

ALLIANCE 86, 4 portes, aut., 1295 $. Alabry Auto 327-3104.

ASUNA Sunfire GT '93, 5 vit., moteur 140 CV, 23 000 km, mags 15", suspension Lotus, neuf 15 500$ pour 9999 $. S.D. Auto. 952-9908

ASUNA SE '93, reprise de finance. 8 000 km. 5 vit. Cassette. Garantie. 7 400 $. S.D. Auto 952-9908.

ATTENTION! ATTENTION!
Vous cherchez un véhicule de marque, Honda, Toyota, Volkswagon. Prix du gros. Appelez-nous,
J.C.M. Ltée, 668-8434

AUDI 86, 4000S Quattro, 5 vit. 4 portes, équipée, 3900 $. 963-7827.

AUDI 90, Quattro CS 1993, 42 000 km, A-1, 874-3324 ou 965-1999.

AUDI 90, 1988, aut., toit ouvrant, ABS, 76 000 km. 8500 $. **GRAVEL PONTIAC BUICK CADILLAC 769-5353**

AUDI 90, 1988, man., 4 portes, rouge, très propre, 5000 $. Pierre, soir: 227-6367, jour: 278-2426.

AUDI 93, 42 000 km, impeccable, aubaine, 20 900 $, 491-6868.

AUDI AUTO E. LAUZON 93 1005 Quattro perle 91 100 avant wagon 89 100 noir **430-1460**

BERETTA GT 1990, 63 000km, tout équipée. G.T.P. Autos, 494-4001.

BMW '93 320i, 4 portes, aut., rouge Ferrari, 25 000 km, 27 500 $.
BMW '89 325, 2 portes, blanche, 5 vit., tout équipée, 13 900 $. Commercant, 424-7445, 455-4626.

BMW CANBEC
Est le plus important concessionnaire BMW au Canada. Découvrez notre importante collection de BMW d'occasion: modèles 325 à 750il, de 5000$ à 50,000$.
Venez les admirer au: 4090 JEAN-TALON O. 731-7871 C'EST BMW CANBEC

BMW 1989 noire, 116,000km. Cowansville Toyota 1-263-8888.

BMW 318 I, 91, man. 11 700 $
BMW 735 i,88, cuir, 85 000 km
BMW 325 I, 89, aut., cuir. Echange accepté. Auto Originale, aubaine 7 jours, 9h-21h. 433-7595.

BMW 318 I, 91, 49 000 km, 4 portes, noir, toit ouvrant, air climatisé, 6 pneus, garantie BMW 1 an, 14 900 $ jour sem: M. Cyr 667-3352.

BMW 318i décapotable, 1991, 23 500 $, 968-0433; 949-9117.

BMW 318i 84, remise à neuf, 5600$ nég.. Ben 665-5831 ou 257-0940.

BMW 318is, 91, gris, 5 vitesses, impeccable. Spécial 15 895 $. **PARK AVENUE BMW 445-4555**

BMW 318is, 91, 5 vit., rouge, 48 000 km, A-1, 16 800 $, 597-2784

BMW 325 E, 1987, 129 000 km., A-1, 8 pneus, 8500 $, 433-7404

BMW 325 IS 87, 65 000 km, tout équipée, verte rapide. 442-7637

BMW 325, 86, bon état, excellente auto, noire, 983-9536, 661-2170

BMW 325e 1988, 5 vit., 89 000 km, toit ouvrant, 8 roues, Laprairie Saturn 659-8994.

BMW 325e 86, tout équipée, excellente condition, 7300 $. 442-9080

BMW 325i 1988, équipée, 250 000 km, noire, prix à discuter.

TRANSPORT ET VÉHICULES AUTOMOBILES

AUTOBAINES AUTOBAINES AUTOBAINES

BMW 325 Touring 1992, 39 800 km, garantie nov. 98 ou 120 000 km, excellente condition, doit vendre, 39 500 $. 321-2600.

BMW 89, 325 I, bleue, 72 000 km, 15 200 $. 773-1204, 774-0682

BONNEVILLE SE 1992, blanche, 61 000km. G.T.P. Autos, 494-4001.

BONNEVILLE SSE 90, blanche, 83 000 km, cuir, toit, garantie, 514-442-2032 ou 514-448-4630 Guy.

BUICK Century 85, 4 portes, V-6, aut., très propre, 1800 $, 498-7357.

BUICK Le Sabre '90 Ltd, 70 000 km, extra propre, 477-9426, crtr.

BUICK Le Sabre 89 équipée, 89 000km, 7300$. 737-3982 crtr.

BUICK LeSabre Ltd 92, 21000 km, garantie fin en 98, Maurice Goyette Pontiac Buick 652-3933, 875-3933

BUICK Regal Ltée 91, 4 portes aut. HAMEL HONDA 491-0440

BUICK Regal Somerset 1985, mécanique A-1, équipée, 1800 $ nég. Après 17 h 682-0711.

BUICK Roadmaster Ltd 1993, 55 000km, 22 900 $, 1-370-7271

BUICK Skyhawk Ltd 85, 4 portes, équipée, 1450 $, 593-6977, 640-1282

BUICK 91 Park Av., champagne, 34 000 km, original GRAVEL PONTIAC BUICK CADILLAC 769-5353

BUICK 91, Regal LTD, moteur 3800, garantie prolongée. GRAVEL PONTIAC BUICK CADILLAC 769-5353

BUICK 92 Roadmaster LTD, bleu nuit. GRAVEL PONTIAC BUICK CADILLAC 769-5353

CADILLAC Fleetwood 1986, tout équipée, vral bijoux! 658-7886.

CADILLAC de Ville 87, roue décorative, tél. cell., démarreur à distance, anti-vol, 7000 $. 443-5845.

CADILLAC sedan de ville '92, blanche, comme neuve. Hochelaga-Maisonneuve. 526-4471

CADILLAC De Ville 84, très propre. 154 000 km. 3500 $. 471-9810.

CADILLAC Eldorado Touring 92, 35 000 km, cuir, toit ouvrant. Spécial 31 995 $ PARK AVENUE 725-9811

CADILLAC EL 75, blanc, décapotable, 27 000 MILLES, impeccable, 16 000 $ discutable, 321-6496

CADILLAC Seville 1981, 118 000 km, super propre. 1-565-6061

CADILLAC Seville STS 92, vert polo. Gilles 722-5555, soir 628-3971

CADILLAC Seville STS, 2 en stock 90-91. 70 000 km, tout équipé, comme neuf. PARK AVENUE 725-9811

CADILLAC 87, 95 000 km, état neuf, garantie 7250 $. D.P. 386-0606

CADILLAC

93 SEVILLE, vert 16 000 km
93 DE VILLE, bronze 12 000 km.
93 DE VILLE, bleu, cuir
93 DE VILLE cerise, cuir
93 DE VILLE, blanc, tissu
92 SEVILLE cuir, 25 000 km
92 FLEETWOOD bleu tissu
91 ELDORADO Touring, gris
91 SEVILLE STS toit ouvrant
89 ELDORADO Biarritz blanc
89 ELDORADO 78 000km
GRAVEL PONTIAC BUICK CADILLAC 769-5353

CAMARO Z-28, 93, 15 000 km, tout équipé, Di-Tomaso Auto, 984-3542

CARAVAN cargo 91, aut., 59 000 km, 7200 $. 653-1131 Gazotéque.

CAVALIER '84, aut. pour pièces ou route, 325$. Auto Super B. 949-6544

CAVALIER '91, aut., air, 4 portes, 79 000 km, 6500 $. 949-8771, crtr.

CAVALIER RS '91, 4 portes, aut., 79 000 km, crtr, presque neuve, R. crtr. 7400 $. 342-7040.

CAVALIER RS 89, aut., toit ouvrant, 2 portes, 4500 $. 984-1026 crtr

CAVALIER Z24 '91, aut. 60 000km, air, garantie 125 000km, 9800$ nég.. 831-8312, 689-1902 Auto H.N.

CAVALIER Z24 1992, 40 000km, 5 vit., noire. G.T.P. Autos, 494-4001.

CAVALIER Z-24, 88, blanc, man., toit, 8 roues, 5000 $ nég. Après 19h: 652-5208

CAVALIER 84, blanche, 4 portes, très propre, 1400 $. 582-7758.

CAVALIER 87, 4 portes, aut., 89 000 km, 2495 $. J.P. Auto 951-3956.

CAVALIER 87, 5 vit., 2 portes, A-1, tous servos, 2 490 $, 952-4961

CAVALIER 90, V-6, air, 67 000 km, garantie, A-1, 5950 $. D.P., 384-0606

CELEBRITY 85, 65 000 km, 4 portes, aut, impeccable, 278-4327

CELEBRITY 87 Eurosport, 148 000 km, 6 cyl., 2450 $. 973-2296.

CELEBRITY 88, 118 000 km. 4 portes, 6 cyl., air, 4300 $. 671-4434.

CHEVETTE 84 - 87, 4 cyl, aut, 850$ Trottier Auto 722-8451

CHEVROLET = cvl40Lumina Euro 90, A-1, 7 750 $, 658-8307 crtr

CHEVROLET familiale, très belle et bonne qualité, valeur de 15 000$; 2 ans d'usage, 37 000 km. seulement, laisse pour 6900 $, cause départ à l'étranger, 288-5992

CHEVROLET Beretta GTZ 1990, 5 vit, tout équipé, blanc, impeccable, R Crtr 7700 $. 342-5128.

CHEVROLET Beretta GT 1993, 6000 km, 5 vitesses, air et beaucoup plus. 13 995 $. PARK AVENUE 725-9811

CHEVROLET Cavalier R.S. familiale, 91, 40 000 km, V-6, air, aut., Mags, comme neuf. Spécial 8995$ PARK AVENUE 725-9811

CHEVROLET Cavalier 1993, 4 cyl., aut., air, cassette, 4 portes, 4 en stock 10 995 $ PARK AVENUE 725-9811

CHEVROLET Cavalier 1990, 4 portes, aut., air, cassette, couleur bleu. Spécial 6995 $ PARK AVENUE 725-9811

CHEVROLET Cavalier 2.2d, 1991, 37 000 km, V-6, air, cassette. Spécial 9995 $ PARK AVENUE 725-9811

CHEVROLET Cavalier 93, man., 4 portes, 10 000 km, pour sous-location, balance de 30 mois, demandez Louis: 383-3926.

CHEVROLET Celebrity 86, familiale, 7 passagers, air, 105 000 km, propre, R. crtr., 2900 $, 342-7040

CHEVROLET Celebrity Eurosport '86, A-1, V-6, 2995$. L.B.V. 968-2296

CHEVROLET Citation 1982, mécanique A1, 900$. 527-9719.

CHEVROLET Sprint 1988, 56 000 km, 4 portes, aut., radio cassette, garantie. Spécial 3995 $ PARK AVENUE 725-9811

CHEVROLET Sprint 87, 5 vit., 121 000 km, carrosserie et mécanique A-1, R. crtr., 1700 $. 342-5128

CHEVROLET Sprint 89, 5 vit., 65 000km. G.T.P. Autos, 494-4001.

CHRYSLER Dynastie LE 1992, blanche, toute toute équipée, très luxueuse. À bas prix. Élégante Plus, 374-6661, 945-6629

CHRYSLER Dynasty LE 93, tout equipe, original, garantie Chrysler. Touchette Auto 526-6691.

CHRYSLER Dynasty 89 et 93, tout equipé. Concordia Auto 273-2373.

CHRYSLER Le Baron 89 Premium tout équipé WOODLAND TOYOTA 761-2001

CHRYSLER LE BARON 88 Blanche, 4 portes, 4 cyl. Aut. Équipée complet. Air. 87 000 km. Dame proprio. 4 750 $. 365-8390.

CHRYSLER New Yorker '83, 4 portes, 950 $. T.C.L. Auto. 963-5466

CHRYSLER 5th Ave '85, traction arrière, Auto Sauvé, 582-8500.

COLT GT 89, aut., 75 000 km, 5900 $. 949-2863.

COLT Premier 87, 4 cyl., aut., très propre, mécanique A-1, 3 200$. Michel, 687-7272 ou 947-2950.

COLT 1992, 18 000 km, comme neuve, St-Hubert Suzuki, 676-1229

COLT 200GT 92, 5 vit., garantie Plan d'Or, faut voir! 7500 $. 831-8312, 689-1902 Auto H.N.

COLT 92, 29 000 km, 5 vit. Comme neuve, 7 500 $, 672-1509.

CONTINENTAL Signature 93, intérieur cuir, 29 500 $. Deslauriers Auto 667-7330

CORCICA 90 tout équipé 61 000km WOODLAND TOYOTA 761-2001

CORSICA 89 LT, bourgogne, 4 portes, air, 5800 $. 689-2306.

CORSICA 89, aut., 4 cyl., 95 000km, très propre, 3 950 $, 442-0971

CORVETTE 1991, aut., 35 000 km, équipé de A à Z. Élégante Plus, 374-6661 , 945-6629

COUGAR LS '89, garantie 6 ans 160 000 km, 55 000 km. Leclair Auto. 376-2630

COUGAR 86, propre, repeint, équipé, cell., bon prix, 389-4596

CROWN VICTORIA 92, tout équipé, 43 000 km, 15 495 $. Garantie totale. Deslauriers Auto 667-7330

CUTLASS Suprême International '89, blanche, 71 000 km. Hochelaga-Maisonneuve. 526-4471

DATSUN 310 1982, 138 000 km, prix 500$. 629-3280

DAYTONA ES '90 rouge, V-6, entièrement équipée. Garantie. 5 950 $. M. B. Inc. 668-8020.

DODGE Aries LE 1988, aut., 125 000 km, 2 500 $, 641-4396 crtr

DODGE Aries 87, parfaite condition, peinture neuve, mécanique A-1, 2000 $ nég. 858-5732, 644-9414

DODGE Charger 87, 2 portes, aut., extra propre, A-1, 1750 $. 967-1496.

DODGE Colt 200 GT 89, 65 000 km, man., 622-4535, 944-1576.

DODGE Colt 200 1982, bien équipée, balance garantie toutes pièces 21 mois, prix 8500 $. 585-8962

DODGE Colt 92, 3 portes, aut, aubaine. Maurice Goyette Pontiac Buick, 652-3933, 875-3933.

DODGE Omni '87, 4 portes, servos, très propre, 1 750 $. 442-1206.

DODGE Omni 83, 4 portes, aut., propre, 800 $. Daca Auto, 430-2744

DODGE Omni 86, 4 portes, aut., 98 000 km, propre, 1200 $, 385-0479.

DODGE Shadow '87, 4 portes, aut., 90 000km, bon état, 2650$. 641-1197

DODGE Shadow 1988, bonne condition. Après 17 h 654-1200.

DODGE Shadow 87, aut., 4 portes, A-1, 115 000 km, moteur bruyant, 2000 $ ferme. 625-1660

DODGE Shadow 89, 4 portes, aut., 117 000 km, spécial 3900 $. 592-5007, Auto Arseneault.

DODGE Spirit LE '89, aut., tout équipée, air, garantie jusqu'à 137 500 km, 368-2986.

DODGE STEALTH RT 92, coupé sport, 30 000km, blanc perle, cuir, aubaine Echange. Auto Originale, 7 jours, 9h-21h. 433-7595.

EAGLE Premier 1989, 115 000 km, excellente condition, tout équipée, 5500 $. Bur. 289-8686, rés. 769-5845

EAGLE Talon TSI turbo 1990, 4 x 4; 79 000 km. Tout équipée. Garantie transférable. 12 500 $ ferme. 272-7119, 485-4540.

EAGLE Talon TSI 92, 37 000 km, 14 700 $. 819-359-2045.

EAGLE Vision 93, toute équipé 2 en inventaire CONCORDIA AUTO 273-2373

EAGLE Vista 92, A-1, 43 000 km, antirouille, 5650$, Unik 278-6661.

EAGLE 2000 GTX 1992½, reprise de finance, 4 portes, air climatisé, 19 000 km, garantie sept. 97 10 999 $, $. D. Autos 952-9908

EAGLE 88, Premier ES, aut., tout équipé, 75 100 km. Montréal 4 Cylindres, 678-0971.

EAGLE 89, Vista DL, aut., 98 600 km, Montréal 4 Cyl., 678-0971.

EAGLE 90, Summit DL, aut., 89 000 km, Montréal 4 Cyl., 678-0971.

ENCAN AUTOS 349-3535 M.R.

ENCAN AUTOS 349-3535 M.R.

ENCAN
Pour le public - 75 véhicules et + DE 1988 A 1993
SAMEDI: 26 FEVRIER 94
Inf: Enchères Automobile de Laval
2380 Montée Masson, Laval
666-1254

ESCORT GL 87, 2 portes, man., extra propre, pneus neufs, mécanique A-1, 1850 $. 967-1496.

ESCORT L , 88, A-1, aut., antirouille, 73 000km, 1950 $, Unik, 278-6661.

ESCORT 91, 2 portes, aut, air, 68 000 km, 6400 $. Auto R.N. 984-5499

FIERO 1986, 5 vit. 93 000 km. Impeccable, peinture originale. 3 300 $. 737-6548.

FIERO 87, 4 cyl., man., très propre, 2200 $. 654-8503

FINANCEMENT
A PARTIR DE
2.9 %
93 Corsica LT
93 Ciera
93 Cavalier, 4 portes
93 Beretta GT
93 Grand Am GT
93 APV, 7 passagers
92 Achieva SL
92 Sunbird GT
92 Delta LSS
92 Sunbird SE
92 Geo Storm
92 Geo convertible
DESJARDINS AUTO
472-3200 ou 877-4909

FIREFLY '90, 68 000 km, garantie 6 ans, 100 000 km, Eric 769-9522

FIREFLY décapotable 1991 blanche, aut., A-1. Autofiable 657-1197

FIREFLY 90, 3 portes, man., 70 000 km, très bon état, 4000 $, 287-9239.

FIREFLY 91, 2 portes, rouge, man., 5 vit., 80 000 km, garanti GM 100 000 km transferable, 4 500 $, 491-5324

FORD Escort '89, 4 portes, aut., bas millage, 2995$. L.B.V. 968-2296

FORD Escort GL 1987, aut., 4 portes, am fm cassettes, 85 000 km, excellente condition, 721-6321

FORD Escort LX 88½, 4 portes, aut. HAMEL HONDA 491-0440

FORD Festiva '93, blanche, 5 000 km, 7 500 $. 381-8122.

FORD LTD familial 83, V-6, propre 900 $. Autos Daca, 430-2744

FORD LTD 84, peinture neuve, 3.8L, très propre, 1 650 $, 445-0576

FORD Taurus SHO 1989, 160,000km, comme neuve. Cowansville Toyota 1-263-8888

FORD Tempo LX 1992, 4 portes, aut, 6 cyl, A à Z, 6995 $. Leclair Auto 376-2630

Gravel, Voitures Exceptionnelles!
- Unique au Québec!
- Corvette ZR1 1994, noire
- Corvette convertible verte 1991, automatique, 35 000km, A-1
- BMW 325I 1985, 98 000km, condition salle de montre
RICHARD TESSIER 466-2233
- Camaro convertible 1994, verte, tout équipé, automatique
- Corvette 1994, verte, tout équipé, automatique
SERGE RAYMOND 466-2233

GEO Metro 1993, 2 portes, 5 vit., tout équipé, employé GM, 453-2171

GEO Metro 92, berline, man., 13 000 km, Longueuil Suzuki 442-1286

GOLF '91, 5 vit. 53 000 km. Rouge. 2 portes, 8 roues. Radio Blaupunkt. Anti-démarreur. Marquage Sherlock. 8 000 $. 671-2607.

GOLF GTI '91, 5 vit., toit, mag, noire, 8 295$. Lustrocar, 662-8009

GOLF GTI '92, 42 000 km, noire, 5 vit. Leclair Auto. 376-2630

GOLF GTI 87, 94 000 km, mags, toit, 5 250$. Crtr, 951-4073.

GOLF 1991, 4 portes, diesel, impeccable, MGB auto, 949-1593.

GOLF 86, aut., 4 portes, 104 000 km, 3300 $. Alabry Auto 327-3104.

GOLF 86, 4 portes, diesel, 5 vit., très propre, 2500 $, 253-0808.

GOLF 92 diesel, 5 vit., 2 portes, très bas km, 2 disponibles. Faites vite. Butz Autos 627-4466

GOLF 92 diesel, A-1, 64 000 km, mags, 8900 $, jour: 435-1180

GOLF 92, 2 portes, 5 vit., 53,000km, garantie prolongée, 8 350 $. ADCO 591-6144

GRAN AM 93, SE, air, 12 000km aubaine. 11800 $. 345-5600

GRAND AM GT 93, blanche, tout équipée, air, anti-démarreur, 6500 km, 16 500 $, pas de TPS, 437-2453

GRAND AM SE turbo '89, 2 portes, 83 000 km, 6000 $. 949-8771, crtr.

GRAND AM 86, 2 portes, 4 cyl. aut. A-1, 2990 $. Riau Auto 725-2413

GRAND PRIX LE 89, tout équipée, 122 000 km, R. crtr, tout impeccable, 7300 $, 342-5128

GRAND PRIX LE 92, tout équipée Auto L.B. 942-2441.

GRAND PRIX LE 92, 4 portes, air, 68 000km. G.T.P. Autos, 494-4001.

HONDA Accord hatchback 88, 120 000 km, très bon état, 5800 $. 595-4523 après 17h.

HONDA Accord EX '94, aut., bas km, Honda Boucherville, 875-1923

HONDA Accord EX 1991, 4 portes, sedan, transmission man., tout équipé, 76 000 km, 13 000 $, jour: 848-6956, soir: 765-8390

HONDA Accord EX 85, tout équipée, A-1, aut., toit, 3250 $, 597-0751

HONDA Accord EX 89, blanc, tout équipé. Concordia Auto 273-2373.

HONDA Accord EX 91 aut. 4 portes HAMEL HONDA 491-0440

HONDA Accord EX 91, tout équipé, blanc, 11 300$. RB Auto 665-2349

HONDA Accord EXI 86, aut., 4 portes, équipée, mécanique A-1, très propre, 4 500 $, 725-7461.

HONDA Accord EXR '90, 4 portes, aut. Honda Boucherville, 875-1923.

HONDA Accord EXR '91, 4 portes, aut. Honda Boucherville, 875-1923

HONDA Accord EXR 1991, tout équipée. Longueuil Honda 679-4710

HONDA Accord EXR 90, 2 portes, A-1, 11 900 $. Houle Auto 271-7500.

HONDA Accord EXR 91, vert, 5 vit., 4 portes, 50 000km, excellent état, 12 600 $ taxes comprises. 273-5543. À qui la chance!

HONDA Accord LX '87, 94 000km, 5 vit., originale, aubaine. 951-2350.

HONDA Accord LX '87, aut., 5300$. 975-1407

HONDA Accord LX '91, 5 vit., 69 000 km, 4 portes, 8 pneus, 9 900 $. 679-2509.

HONDA Accord LX '92, 5 vit., + options. 12 650 $. 628-1429.

HONDA Accord LX 85, aut., 1500$. Civic 85, GL, 1250 $, 253-0808.

HONDA Accord LX 86, 5 vit., 98 000 km., 3900 $, 721-4441

HONDA Accord LX 87, 4 portes, aut., bas km, sans rouille, mécanique A-1, 5850$, 497-0493 crtr.

HONDA Accord LX 90, aut., impeccable, 7900 $. 254-0650.

HONDA Accord LX, 83, 4 portes, aut., 117 000 km, très propre, femme proprio, 1800 $. 251-2718.

HONDA Accord SEI 89, tout équipé, cuir, Di-Tomaso Auto, 984-3542

HONDA Accord S 89, 2 portes manuel HAMLE HONDA 491-0440

HONDA Accord 85, EX, aut., mécanique A-1, 2 200 $, 457-6497.

HONDA Accord 86, tête, embrayage neufs, propre, 3800 $, 968-0474.

HONDA Accord 87, 4 portes, radiateur, silencieux et pneus neufs, 135 000 km, 5000 $. 669-4950.

HONDA Civic '90 SI, 89 000 km, garantie, dome proprio. 353-8805.

HONDA Civic blanche DX '89, aut., excellente condition, 385-1162.

HONDA Civic CX '91, 5 vit. 40 000 km. 7 000 $. 343-6532, ext. 44216.

HONDA Civic CX 91 2 portes aut. HAMEL HONDA 491-0440

HONDA Civic CX 92, rouge, 45,000km, radio-cassette, coupe ignition 8 500 $. ADCO 591-6144.

HONDA Civic CX 93, 5 vit., 6000 km, impeccable, 11 800 $. 931-1679.

HONDA Civic DX '91, 59 000 km, 7495 $. A. Auto. 592-5007, 635-1760

HONDA Civic DX '91, 4 portes, bleue, 83 000 km, man., propre, 8 pneus, 7300 $. 447-2646.

HONDA Civic DX 88, 107 000 km, man. 4 portes, 4850$. Crtr. 951-4073

HONDA Civic DX 88, 2 portes, 5 vit., bas millage, A-1 4495 $. Autochange Ltée 594-7677

HONDA Civic DX 88, 4 portes, aut., propre, 4500$ ferme 434-6360

HONDA Civic DX 88, 5 vit., système de son 3 000 $, alarme, 6500$, Vincent avant 16 h 331-5329.

HONDA Civic DX 89, rouge, 5 vit., A-1, 5000 $. 622-4952, R.D.M.

HONDA Civic DX 89, 5 vit., 51 000km, certifiés, garantie. Aubaine 5 995 $. crtr, 953-8284

HONDA Civic DX 91, 4 portes, rouge, man., 82 000km., 468-0428

HONDA Civic DX 91, 5 vit., radio. Honda Boucherville, 875-1923.

HONDA Civic DX 91, 78 000 km, man., noire, 7500 $. J.A.B. 594-1624

HONDA Civic EX 1993, 5 vit., bleue, aileron, 3500 km, 14 000 $. 435-9713.

HONDA Civic EX 92, blanche, 9000 km, 10 200 $. 773-1204 ou 774-0682

HONDA Civic GL 86, A-1, femme proprio, 2550 $, 522-8434.

HONDA Civic GL 88, aut., 4 portes, sedan, cassettes, A-1, pas de rouille, 3750 $. 483-0798.

HONDA Civic LX 89, 4 portes, aut., 119 000km. Spécial 5 900 $ Martin 449-7929. Concept Mazda.

HONDA Civic LX 91, aut, garantie 5 ans/100,000km, garantie 10 ans carosserie, 47 000km, dame proprio, 12 450 $ taxes incl., 444-8320.

HONDA Civic LX 91, 4 portes, manuel HAMEL HONDA 491-0440

HONDA Civic LX 91, 41 000km aut WOODLAND TOYOTA 761-2001

HONDA Civic LX 93, 4 portes, bas km, St-Hubert Suzuki, 676-1229.

HONDA Civic SI 1991, rouge, antivol, 63 500 km, 8950 $, 467-1311

HONDA Civic SI 1991, 5 vit., noire, A1, Honda Bouchervlle, 875-1923

HONDA Civic SI 89, 6995 $. Auto Route 60, 984-6919, 581-4085.

HONDA Civic SI 90, noir, 5 vit., toit, garantie. Aubaine 7 250 $ TPS incluse. crtr, 953-8284

HONDA Civic SI 91 manuel HAMEL HONDA 491-0440

HONDA Civic SI 91, 50 000 km, 5 vit., Auto Race 582-0720.

HONDA Civic SI 92, 3 portes, noire, air, cruise, et plus, 11 800 $. 949-5699, 922-4340.

HONDA Civic Si, 92, bleue, 5 vit., air, un proprio, balance de garantie. Josée crtr., 943-0113, 943-0114.

HONDA Civic VX 92, 5 vit., 43 000 km, mags, 8900 $ ferme. Faut voir! Jour: 421-5658, soir et weekend: 689-7548.

HONDA Civic 15005 1985 noire, 5 vit., A-1. 2999 $. Riau Auto 725-2413

HONDA Civic 85 bleue, 5 vit., mags, un petit bijou! Jean 661-5474.

HONDA Civic 87, blanche, à voir, 2950 $. Auto Brisson, 449-4004.

HONDA Civic 87, 4 vit, 74 000 km, bijou. Trottier Auto 722-8451

HONDA Civic 88, 5 vit., blanc. 117 000 km. 4 994 $. Martin 449-7929. Concept Mazda.

HONDA Civic 91, 5 vit., 80 000 km, verte. Spécial. ACURA GABRIEL 696-7777

HONDA CRX '88, aut., 78 000 km, 5 900 $ nég. Faut voir. 661-6400.

HONDA CRX 1986, propre, A-1, 3 000 $, Pierre 382-7244.

HONDA CRX 88, aut., 88 000 km, radio-cassette, couleur: gris, condition A-1, 5000 $, 584-3770

HONDA Prélude SI 88, 73 000km automatique. air DECARIE SATURN 483-5555

HONDA Prelude '84, 5 vit., toit, flable, 1250$. Auto R.P. 346-8715

HONDA Prelude '85, 5 vit., 127 000 km, super propre, 3250 $. 941-1735.

HONDA Prelude SI 1987, rouge, condition excellente, 99 000 km, 5 vit., 4 pneus neufs, propriétaire original, 761-1257.

HONDA Prelude SR 91, Condition exceptionnelle. Prix Spécial ACURA PLUS 435-4455

HONDA Prelude 1984, 130 000 km, équipée, 2 450 $, bijou, 286-0307

HONDA 87, Civic GL, 4 portes, 5 vit., rouge, 113 000 km, Montréal 4 Cylindres, 678-0971.

HONDA 91 Civic LX 4 portes GRAVEL PONTIAC BUICK CADILLAC 769-5353

HONDO CIVIC Ex 92 bourgogne, 5 vit, groupe élect., cassette PARK AVENUE BMW 445-4555

HORIZON '84, aut., propre, A-1, 695$ nég. Auto Super B, 949-6544.

HYUNDAI Excel '91, garantie 5 ans. Aubaine. Auto M. res. 461-0200

HYUNDAI Excel 86, 5 vit., 95 000 km, 850 $, Emile 934-3687.

HYUNDAI Excel 89, 2 portes, aut., 52 000km, bijou, 2 950 $. B.P. Auto, 328-9465

HYUNDAI Excel 89, 69 000 km, aut., 2 portes, 3300 $. 949-8771, crtr.

HYUNDAI Excel 93, 2 portes, aut., 20 000 km. Auto Racé 582-0720.

HYUNDAI Pony 85, aut., sans rouille, très propre, R. crtr., 850 $. 342-5128.

HYUNDAI Scoupe '91, aut., am/fm cassette, 44 000km, 6500$. 447-6476

HYUNDAI Excel 3 portes 90, aut., A-1, garantie 12 mois, 3 995 $. Auto DUNN 747-3646.

INTREPID 93, 3.3 l, 34 000 km, 8 pneus, rouge, 17 900 $, 585-3798.

J C M AUTO LTEE
2405 LEVESQUE
DUVERNAY LAVAL
BUICK Régal 88
PONTIAC Sprint 90
TOYOTA Corolla 89 aut
TOYOTA Corolla SR5 aut90
FORD Taurus 90
MAZDA 323 aut. 93
FORD Cargo Aerostar 90
NISSAN Pick Up 93
BUICK Park Avenue 87
VOLKS Golf Mags BBS, sièges Régaro, 92
668-8434
R 550

J.C.M. AUTO LTEE.
2405, boul. Lévesque.
Laval
VOLKS Jetta diesel 92
MERCURY Tracer 91.
668-8434

ISUZU Stylus 1991, 60 000 km, 5 vit., excellente condition, bourgogne, aubaine, 6 250 $. 654-4933.

JAGUAR XJS V12 '88, rouge, A-1, 50 000 km, 19 000 $. 433-9393.

JAGUAR 1986, 4 portes, V12, 6995 $. J.C.L. Auto 685-7733

JEEP Cherokee Sport 92, blanc, 4x4, aut., 4 portes, 50,000km, tout équipé, excellente affaire. Prix 16 500 $ nég. 276-1396, 598-5631.

JETTA '87 diesel, 4 portes, 3 300 $. 631-3066.

JETTA '90, 4 porte, 5 vit., toit, pare choc 92, 6 995$. Lustrocar, 662-8009.

JETTA '90, 4 portes, 5 vit., toit, un seul proprio, 7900 $. 257-7279

JETTA '91, Turbo diesel, air, cruise, toit, 8 roues, 70 000 km, 12 000 $. (819) 322-6797

JETTA Flair 1989, blanche, 90 000 km, mags, 5 975 $, 359-4488.

JETTA Flair 90, 5 vit., impeccable 7 495 $. J.F.C. Auto, 453-3281

JETTA GL '86, aut., 4 portes, toit, A1, 2 995$. Lustrocar, 662-8009

JETTA GL 86, turbo, diesel, non fumeur, "T-top", 2100 $, 621-9461

JETTA GL 89, 4 portes, aut., toit, 5900 $, 984-1026, crtr.

JETTA GL 93, démo administratif, man. et aut., air, toit ouvrant, 8000 et 10 000 km, Butz Autos 627-4466

JETTA Turbo diesel 92, 57 000 km, super économique, Butz Autos 627-4466

JETTA Turbo diesel 91, toit ouvrant, air, 3 en inventaire, faut voir. Butz Autos 627-4466.

JETTA 85, 2 portes, man., 1995 $. Alabry Auto 327-3104.

JETTA 90, essence 5 vit. Large choix et équipements variés. 9900$ et moins. Butz Autos 627-4466.

JETTA 91, 5 vit., air, 69 000 km, 9500 $, Auto Rimek, 592-6874

JETTA, 90 parfaite état, man., toit, air, faut vendre, 444-1278.

LASER Plymouth Chrysler 91, 55 000 km, 5 vit, 9000 $. 933-8263

LASER RS 90 turbo (nouveau modèle), tout équipée, 63 000km, 9550 $. M.B. Inc. 668-8020

LE SABRE '91, bleue, A à Z. Leclair Auto. 376-2630

LEXUS 92 ES 300, blanche, cuir. Auto E. Lauzon 430-1460.

LINCOLN Town Car '88, 4 portes, 6500 $. T.C.L. Auto. 963-5466

LINCOLN Towncar Signature 1933, 4 portes, vert émeraude, flambant neuf, int. tout cuir, taux d'intérêt 2.9% sur 48 mois. Appelez Bob ou Guy au 455-3338 marchand.

LINCOLN Towncar Signature 90, spécial: 15 995 $. Automobile Létourneau, 973-1401

LINCOLN Towncar 93, blanche int. cuir, 27 000 km, originale, Auto L.B. 942-2441.

LIQUIDATION

MAXIMA 92	15 800 $
HONDA Civic DX 93	10 800 $
JIMMY 92 SLE	17 800 $
ESCORT LX Wagon 92	10 500 $
SCOUPE 92	7800 $

Crtr. 689-2306, David

LUMINA Eurosport '91, 56 000 km, blanche, démarreur. Hochelaga-Maisonneuve. 526-4471

MAXIMA GXE 92, 33 000 km, toit ouvrant, garantie, 19 500 $, bur.: 932-3295, rés.: 388-5328

MAZDA GLC 84, mag, peinture, tune-up, A-1, 1150 $, 523-5346.

MAZDA MPV 89, 78 000 km, A-1, LONGUEUIL HONDA 679-4710

MAZDA MX 3, GS, 93, 6 cyl., air, aut., 3000 km, 14 950 $. Henri crtr. 949-6000, 949-3822

MAZDA MX 3, RS, 93, 4 cyl., air, 5 vit., 26 000 km, garantie. 12 500$. 943-0112, 943-0113 Henri crtr.

MAZDA MX 6, 91, 5 vit. blanche 60 000km, balance de garantie. Martin 449-7929 Concept Mazda

MAZDA MX3, GS, 92, gr, V-6, 5 vit., équipé, 29 000km, 8 roues, 6 ans/120 000km, 14 700 $, 342-5128.

MAZDA MX6 89, aut., démarreur à distance, tout équipée, 110 000 km, A-1, 7 800 $, 659-3159.

MAZDA MX6, 1991, SE, 41 000 km, man., 10 650 $. 632-6204.

MAZDA Protégé DX 91, man., 49 000 km, Longueuil Suzuki 442-1286

MAZDA Protégé 91, noir, 5 vit., 40 000km, garantie prolongée, 8 195 $ TPS incuse, crtr, 953-8284

MAZDA Protégé 91, 5 vit., impeccable, 6 995 $. J.F.C. Auto, 453-3281

MAZDA Protégé 91, 60 000 km, aut., air, pneus neufs, 963-9238.

MAZDA Protege SE 92, 34 000 km, échangerais. Jean crtr. 461-0200

MAZDA RX 7 GX, 80, super propre, 1500 $ nég. 662-9820.

MAZDA RX 7, 86, GX, propre, 5 vit., toit ouvrant, moteur rotatif, charcoal, prête pour l'été. 5950 $ taxes incl. 444-8320

MAZDA RX-7, turbo, blanc, 88, spécial Edition, cuir, 8995 $. PARK AVENUE BMW 445-4555

MAZDA 1992 Protégé, automatique, très bonne condition, échange recherché.

BLAINVILLE TOYOTA
435-3685

MAZDA 323 '87, 3 portes, 5 vit., 103 000 km, excellent état, pas de rouille, 2950 $. 941-1735.

MAZDA 323 '90, parfaite condition. 273-9780

MAZDA 323 '93, 5 vit., 7600 km. Impeccable, 9100 $, 251-1561.

MAZDA 323 DX 86, aut., 4 portes, hatchback, 2775 $, crtr, 967-1175.

MAZDA 323 DX 88, 93 000km, 5 vit., 4 portes, 3 650 $, 256-2462

MAZDA 323 DX 89, 3 portes, man., A-1, 4100 $, Lustrocar 591-6560.

MAZDA 323 SE '91, aut. Garantie. 6495 $. Beauvais Auto 682-9562.

MAZDA 323 86 LX, 5 vit., 2500 $. 881-0048.

MAZDA 323, 1993, 3 portes, 32 000 km, 8495 $. 653-1131 Gazotéque.

MAZDA 323, 88, aut., 83 000 km, comme neuve, 4350 $. 943-0112, 943-0113 Henri crtr.

MAZDA 323, 91, Spécial Edition, grise, 5 vit, 49 000 km, balance de garantie, 6200 $. 462-9071

MAZDA 323, 92, 5 vit. bleu 74 000km, spécial 6950$. Martin 449-7929 Concept Mazda

MAZDA 626 '85, LX, 5 vit., originale, 100 000 km, aubaine. 951-2350

MAZDA 626 LX 1987, 4 portes hatchback; A-1. 2 995 $. 623-7835.

MAZDA 626 LX 1988, 5 vit, vit croisiere, toit soleil, vitres élect. A-1, 4900 $. 678-4439

MAZDA 626 88, LX, 4 portes, aut., 120 000 km, A-1, tout équipée, 6500 $, 659-3159

MAZDA 89, 323 LX, aut., toit, mags, 98 000 km. Spécial 5 900 $. Martin 449-7929, Concept Mazda.

MAZDA 91, 626, coupé, turbo, 5 vit., A-1, R. crtr, 85 000 km, presque neuve, 10 600 $, 342-5128.

MAZDA 929 Serenia 93, démo., 1 100 km. Balance de garantie. Cuir, CD. Spécial 34 650 $. Martin 449-7929, Concept Mazda.

MAZDA 929 1988, 71 000km, tout équipée, 7495 $. JCL Auto 685-7733

MAZDA 929, 1988, 142 000 km, toit ouvrant, sièges en cuir, 7000 $, jour: 527-8903

MERCEDES '89, 260E, 81 000 km, 8 roues, 24 500 $. 668-7055

MERCEDES Benz 560, SL, 87, taupe, 67 000 km, 1 proprio, livre de service incl, comme neuve, 33 900$. G.W. Investment. 951-5883

MERCEDES Limousine '75, noire, 50 000 km, 3500 $. Crtr, 278-3956.

MERCEDES 190e 1988, tout équipée, impeccable, peinture originale, Auto Lanaudière 1-752-2680

MERCEDES 190E 2.3, 1987, 115 000 km, tout équipée, très bonne condition, 593-3569, 621-5653.

MERCEDES 240 diesel 82, man., condition A-1, 6 700 $, 466-7830

MERCEDES 300e 2.6, 1991, 64 000 km, encore 9 mois de garantie originale, champagne, très

TRANSPORT ET VÉHICULES AUTOMOBILES

AUTOBAINES AUTOBAINES

VOLKS Jetta 91, turbo, diesel, air, régulateur vit., 105 000 km, charcoal, A-1, M.F.R. Auto 447-1580

VOLKS JETTA GL, 89, bleue, 4 portes, aut., spécial 6895 $. PARK AVENUE BMW 445-4555

VOLKS Passat '91, 5 vit., 64 000 km, tout équipée, comme neuve, 10 295 $. P.A.L. Autos 592-3801.

VOLKS Passat familiale 91, 105 000 km. Impeccable! Tout équipée. 9 500 $. 923-9565 jour; 671-6732 soir.

VOLKS Passat familiale 1990, 86,000km. Cowansville Toyota 1-263-8888

VOLKS Passat GL '92, aut. 39 000 km. Mags, freins ABS, tott. Garantie. 14 999 $. S.D.Auto 952-9908.

VOLKS Passat GL 1991, 60 200 km, entièrement équipée, noire, prix à discuter. 1-771-6476.

VOLKS Passat GL 91, air, toit ouvrant, man., 72 000 km, mags 15", 13 500 $ nég., 387-2703.

VOLKS Passat Wg. 93, VR-6, bleu, aut., tout équipé. Spécial 19 895 $. PARK AVENUE BMW 445-4555

VOLKS Passat 91, rouge, 30 000 km, 5 vit., toujours stationnement intérieur, 13 000 $ non nég., Daniel 985-4969, sam. dim.: 442-0834.

VOLKS Rabbit 82, diesel, 198 000 km, excellent état, 1500 $. 581-4673

VOLKS 92, Golf, 2 portes, 5 vit., toit ouvrant, garantie, Montréal 4 Cylindres, 678-0971.

VOLKSWAGEN Rabbit 84, 4 portes, 5 vit., 2100 $, 984-1026, crtr

VOLKSWAGEN Scirocco 1985, 220 000 km, 2500 $. 621-7248.

VOLKSWAGEN 656-4811

PASSAT 93, familiale, aut. 6 cyl.
PASSAT 93, 6 cyl. aut, 24 000 km.
CORRADO 93, VR-6, tott, Recaro
JETTA 92, turbo diesel, air.
JETTA 92, 5 vitesses, gaz.
JETTA 92, aut, toit
GOLF 92, 5 vit. rouge (2)
JETTA 91, diesel, rouge
PASSAT 91, GL, aut., air.
GOLF 91, 4 portes, diesel.
AUDI 91, 100, Carte Audi, aut.
JETTA 90, 4 portes, 5 vit. toit
GOLF 89, 2 portes, 6995 $
JETTA 89, aut., toit

PARK AVENUE 656-4811 VOLKSWAGEN

VOLVO DL '83, 2 portes, 5 vit., très propre, 1800 $. 668-3819.

VOLVO GLT 1983, 5 vit., 4 mags, mécanique A-1, 1100 $. 434-1169

VOLVO 745, turbo 1988 aut. air AUTONOR, MAURICE 436-8211

VOLVO 760 GLE Turbo 1988, Int. cuir, 12 750 $, 1-(514)-773-0384 soir.

VOLVO 760 GLE 1984, turbo diesel, moteur-freins refaits, 4 500 $ neg., 514-587-2396; 631-7502 Pierre

VOLVO

760 Y, 89, impeccable. 740 GL, 90, aut. 81 000 km. 740, turbo, 88, aut., 85 000km. 760, 87, V6, cuir, aut. Echange accepté. Auto Originale, 7 jours, 9h-21h. 433-7595.

VOLVO 760 GLE 89, gris charcoal, tout équipé, pas d'hiver, 83 000 km, mécanique A-1, 14 250 $, 441-4082

565 ACHAT, VENTE, LOCATION ÉCHANGE

ACHAT autos vente 80 +. Remarquage. 471-1625 ou 478-6362.

ACHAT D'AUTOS, pour ferraille ou route. 7 jours. 386-3399

ACHATS autos 1984 et plus, toutes conditions! 944-9248 ou 668-4861.

ACHETE autos/camions pour pièces ou autre. Payons plus. 334-5112

ACHETE voitures, carosserie accidentée. Vend voitures reconditionnées. Garage MD. 849-3836.

ACHETERAIS voiture défectueuse avec bonne carrosserie. 321-8625

ACHETONS autos et camions, meilleur prix, 278-2886

RECHERCHONS Dodge Caravan ou Plymouth Voyager 7 passagers, 1988 à 1992 et Jeep YJ Laredo ou Renegate 1988 à 1992. Payons comptant. Demandez Mario au 374-6661 ou 945-6629

567 ENTRETIEN ET RÉPARATIONS

DIFFERENTIELS, transmissions manuelles reconstruits, installons, Joron Auto 2144 Papineau, 522-7775

LOISIRS ET VÉHICULES RÉCRÉATIFS

605 ARTICLES/ ÉQUIPEMENTS DE SPORT

TABLES billard; plusieurs tables en montre. Palason Billard 631-1069

606 CAMPING, CHASSE ET PÊCHE

TU te cherches un terrain pour la chasse ou simplement pour t'évader du bruit de la ville ? Appelle-moi j'ai ce qu'il te faut. (Par propriétaire). 819-826-3320.

608 BICYCLETTES, SKI, GOLF

POUBELLE DU SKI, achat - location - réparation. Vêtement, rack auto, hockey, patin, planche. 8366 St-Laurent 384-3582 7380 A Chemin Chambly 445-4916

658 BATEAUX-MOTEUR, YACHTS, VOILIERS

BATEAU 12', fibre de verre, 750$ 4 hp Evinrude, 600$, 494-1310

CHALOUPE DE PÊCHE Prince Craft, 186 Pro série, 2 moteurs jumelés 40 HP Mercury, toile et remorque incl., 799-4810.

658 BATEAUX-MOTEUR, YACHTS, VOILIERS

GRADY WHITE 20 pi, cabine, moteur Johnson 150, remorque, tout équipé! Mercedes des bateaux de pêche! 14 000 $. Inf.: 654-7333.

SEARAY '88 Sundancer 30'x10', 2 x 205 hp, 400 h, impeccable, 49 800 $. En douane. 435-4789.

SEARAY '88, 44 pi., démonstrateur, convertible, diesel, 3208 Cat., tout équipé, prix détail 650 000 $, spécial 550 000 $.

SEARAY '82, 26 pi., 260 Mer., spécial 35 000 $.

SEARAY '93 17 pi., 4.3 LX neuf, remorque, spécial 19 000 $.

DORAL '93, 18 pi., remorque, 21 500 $

SEARAY '76, 22 pi., 233 Mer., 14 000 $.

SEARAY '75, 24 pi., 2 Mer., 22 000$. M. Gauthier Loisirs (418) 543-6537 Boul. Ste-Geneviève, Chicoutimi

SEARAY Sundancer 350, 1990, 275 heures, 491-6690.

SEARAY 25', 87 Mercruiser 260 H.P. propre équipé 14 900 $ U.S. 354-2794 Pompano 305-941-3638

THUNDERCRAFT magnum 220, 1988, "aft-cabin", tout équipé. 230 h, 26 000$. Soir 620-4956

VOILIER C & C 29, 1983. Pour inf. M.U.S.T. 338-0004

VOILIER Catalina 77, 27'. A qui la chance ? 16 500 $, 638-2343

659 PLANCHES À VOILE

AU VENT FOU achat, vente, neuf et usagé. 640-3001; 1-800-336-2126

661 MOTONEIGES, VÉHICULES TOUT TERRAIN

A-1, TNT 400 73, TNT 340 72. Remorque double nég.! 642-4062.

BOMBARDIER Mach 1 XTC 1992, 3700 km, 1-742-2904

BOMBARDIER Safari LXE 1989, 2000 km., + toile, 3000 $, 787-3067

PIECES moteurs, sochs et JLO, jeu au ven 514-522-6310.

POLARIS 92 Star Lite, 2350 $ nég. Remorque double nég.! 642-4062.

667 VÉHICULES RÉCRÉATIFS

MOTORISE Eurocoach 38 pi, Pusher diesel, 1990, 16 000 mi., super équipé, 105 000 $. 621-8429.

Donnez généreusement à LA FONDATION CANADIENNE DU REIN.

$ Propositions d'affaires

705 HYPOTHÈQUES

AI 1ère, 2e, balance vente, notaire Laberge jour, soir 729-4332

ORGANISME sans but lucratif recherche financement hypothécaire, à long terme seulement, pour maison de chambre rénovée. Daniel Allard, 938-4032 / 361-8091

710 OCCASIONS D'AFFAIRES

A 9,95 $ le 1000 cartes d'affaires, A. Atlas Co. 593-1763

DISTRIBUTEUR national recherche fabricants: chandelles cire d'abeille, meubles d'appoint, poterie, poupées, artisanat, canards et vases décoratifs, etc. 389-7656

JOLIE petite auberge à vendre, située Costa Rica, 6 chambres, piscine, idéal pour couple retraité. fax 514-297-0704, soir tél. 297-0704

PRETS ET SUBVENTIONS petites entreprises nouvelles/existantes, 728-0594 local 74.

SAISIE surplus Ford, Chevy, camions, motos, bateaux, à partir de 100 $. Message enr. 24h, 851-0077.

710 OCCASIONS D'AFFAIRES

ST-SAUVEUR, restaurant déjeuner-dîner, 42 places + terrasse, site stratégique, bail 10 ans, idéal pour couple, gros potentiel, 165 000 $, 227-8523, 1-226-6458.

712 ASSOCIÉS DEMANDÉS

ASSOCIE financier demandé pour édition établie depuis 15 ans, comptant requis 15 000 $, 270-4945

714 FRANCHISES

AYEZ votre magasin; milliers d'articles 1$. Installation 60 jours, partout au Québec. Bon investissement. 35 000 $ +, (514) 955-7414

715 SERVICES FINANCIERS

BANQUE de lumelage disposant de plusieurs sources de financement pour: acquisition, équipements, démarrage, expansion, redressement. SCF Gesco 879-1777.

715 SERVICES FINANCIERS

MAUVAIS credit? Info negatives enlevées de votre dossier bureau de crédit. Message 24h. 851-0140

717 SERVICES SPÉCIALISÉS

DIVORCE à l'amiable, accord, avis par notaire, jour, soir 729-4331.

AVIS

801 AVIS LÉGAUX, APPELS D'OFFRES

PRENEZ AVIS que la compagnie "LA COMPAGNIE D'IMPRIMERIE WAI SUN INC." demandera à l'inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre.
Montréal, le 21 février 1994
L'administrateur, Ma, Wai-Sun

PRENEZ AVIS que la compagnie NORBAI INC. demandera à l'inspecteur général des institutions financières la permission de se dissoudre.
Montréal, 31 mars 1993
Paul Coutin, président

Fondation de la greffe de moelle osseuse

Ensemble, on peut faire de la Magie !

Envoyer votre don en argent à:
5100, rue Sherbrooke est,
Montréal (Québec) H1V 3R9
(514) 255-5367

ÊTES-VOUS OBSERVATEUR?

RÉPONSES

1) Oreille de la femme complétée.
2) Talon droit de la femme plus long.
3) Branche gauche de l'arbre incomplète.
4) Fil de suspension de l'écriteau déplacé.
5) La rosace du haut complétée.
6) Horizon non indiqué à droite du clocher.
7) Toit du clocher plus long à la base.
8) Base de la chapelle plus longue à droite de la porte.

AVIS LÉGAUX - APPELS D'OFFRES - SOUMISSIONS - ENCANS

Appel d'offres

Ville de Montréal

Travaux publics

Des soumissions seront reçues, avant 14 h aux dates ci-après énoncées, au Service du greffe de la Ville de Montréal, 275, rue Notre-Dame Est, bureau 15, Montréal (Québec) H2Y 1A6, pour:

No d'appel d'offres :
9404
Description :
Systèmes antibéliers, postes de pompage Mc Tavish et Vincent d'Indy.
Date d'ouverture :
9 mars 1994

Les personnes intéressées peuvent se procurer les documents relatifs à ces appels d'offres, contre un dépôt non remboursable en argent comptant ou chèque visé à l'ordre du Service des finances de la Ville de Montréal en s'adressant au 700, rue Saint-Antoine Est, à compter du 21 février 1994.

No d'appel d'offres :
9404
Description :
Module du génie de l'environnement
Division de la gestion des eaux
Bureau 3.200 (872-4625)

Dépôt :
65 $

Un chèque visé ou un cautionnement de soumission au montant de 300 000 $ devra accompagner chaque soumission

Pour être considérée, toute soumission devra être présentée sur les formulaires spécialement préparés à cette fin dans une enveloppe clairement identifiée fournie par la Ville à cet effet.

Les soumissions reçues seront ouvertes publiquement, dans le hall d'honneur de l'Hôtel de Ville, immédiatement après l'expiration du délai pour leur présentation.

La Ville de Montréal ne s'engage à accepter ni la plus basse, ni aucune des soumissions reçues et n'assume aucune obligation de quelque nature que ce soit envers le ou les soumissionnaires.

Montréal, le 17 février 1994

Le greffier
LÉON LABERGE

L2059074

Appel d'offres

Ville de Montréal

Service des Loisirs, des Parcs et du Développement communautaire

Des soumissions seront reçues, avant 14 heures, à la date ci-après énoncée, au Bureau du greffier de la Ville de Montréal, 275, rue Notre-Dame Est, bureau 15, Montréal (Québec) H2Y 1C6, pour:

Soumission :
6553
Description :
RÉSEAU DES TERRAINS DE BALLE / Amélioration des aires de jeu - Phase III
Date d'ouverture :
9 mars 1994
Cautionnement :
30 000 $

Les personnes intéressées peuvent se procurer les documents relatifs à cet appel d'offres en s'adressant, à compter du 21 février 1994, aux bureaux de la Division de l'aménagement, 4590, avenue d'Orléans, bureau 200, contre un paiement de 30 dollars (non remboursable) et de 85 dollars (non remboursable) pour le devis normalisé en argent comptant ou chèque visé à l'ordre du directeur des Finances de la Ville de Montréal.

Information: **872-1473.**

Pour être considérée, toute soumission devra être présentée sur les formulaires spécialement préparés à cette fin dans une enveloppe clairement identifiée fournie par la Ville à cet effet.

Les soumissions reçues seront ouvertes publiquement, dans le hall d'honneur de l'hôtel de ville, immédiatement après l'expiration du délai pour leur présentation.

La Ville de Montréal ne s'engage à accepter ni la plus basse, ni aucune des soumissions reçues et n'assure aucune obligation de quelque nature que ce soit envers le ou les soumissionnaires.

Montréal, le 16 février 1994

Le greffier,
LÉON LABERGE

L2058490

Hydro-Québec

APPELS D'OFFRES

pour 14 h heure de Montréal

CMO 38040 A
le mardi 8 mars 1994
Centrale de Beauharnois
Comté de Beauharnois
FOURNITURE, TRANSPORT ET INSTALLATION D'UNE GUÉRITE PRÉFABRIQUÉE
Admissibilité : Place d'affaires au Québec
Garantie de soumission : non requise
Prix du document : 25 $

CTC 42702 A
le mardi 15 mars 1994
Postes Laurentides, Lévis, Manicouagan et Nicolet
INSTALLATION ÉLECTRIQUE ET TRAVAUX CONNEXES DE GÉNIE CIVIL
Admissibilité : Principale place d'affaires au Québec
Garantie de soumission : 10 % du montant total
Prix du document : 100 $

APPEL DE PROPOSITIONS CMO 38015 Z
le mardi 22 mars 1994
Centrale Beauharnois
Comté de Beauharnois
CONCEPTION, FOURNITURE ET INSTALLATION DU RECOUVREMENT DE BARRES NUES 13,8 KV ET TRAVAUX CONNEXES
Admissibilité : Place d'affaires au Québec
Garantie de soumission : 10 % du montant total
Prix du document : 25 $

Le montant du document d'appel d'offres ou de propositions est non remboursable et doit être payé sous forme de chèque ou de mandat à l'ordre d'Hydro-Québec.

La garantie de soumission devra être sous forme de chèque visé, de cautionnement fourni par une compagnie d'assurance, de lettre de crédit irrévocable ou d'obligations au porteur.

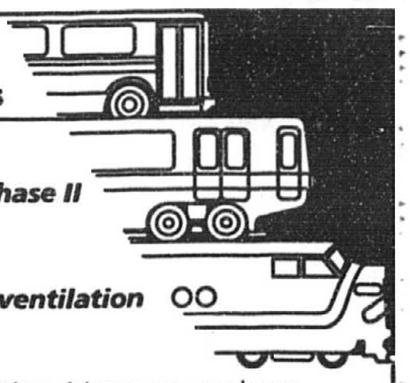
L'intéressé à soumissionner doit fournir son numéro de téléphone et de télécopieur lors de sa demande de document d'appel d'offres ou de propositions.

Le document d'appel d'offres ou de propositions peut être consulté ou obtenu du lundi au vendredi de 8 h 30 à 12 h et de 13 h à 16 h à l'endroit suivant :

Hydro-Québec
Direction Acquisition
855, rue Sainte-Catherine est, 3e étage, Montréal (Québec) H2L 4P5
Pour renseignements : (514) 840-4903

Note : une brochure contenant les textes des politiques d'acquisition de biens meubles / services et services professionnels est disponible aux points de vente des documents d'appel d'offres et dans les centres d'acquisition régionaux.

Demande de soumissions publiques



STCUM-810840-03

Réfection des structures - Phase II - Station de métro McGill.

STCUM-840773-04

Nettoyage des conduits de ventilation - Divers centres.

Disciplines concernées

STCUM-810840-03 : Démolition, béton, bétonnage, membrane d'imperméabilisation, finition de granit, métaux ouvrés, électricité de bâtiment.

STCUM-840773-04 : Nettoyage de conduits d'air.

Documents disponibles

STCUM - Service de l'approvisionnement, Édifice administratif, 8845, boul. Saint-Laurent, rez-de-chaussée (réception), Montréal, à compter du **lundi 21 février 1994,** de 8h30 à 12h00 et de 13h00 à 16h30.

Information générale

STCUM-810840-03 : Tél. : (514) 280-5564
STCUM-840773-04 : Tél. : (514) 280-5565

Prix

25,00 $ (non remboursable) pour chaque exemplaire, en argent comptant, chèque visé ou mandat à l'ordre de la STCUM.

Dépôt et ouverture des soumissions

Siège social de la STCUM, à l'attention du secrétaire et directeur du Contentieux, 800, rue de La Gauchetière Ouest, accueil principal (1-4100), Montréal, **le mercredi 9 mars 1994 jusqu'à 15h00,** lesquelles seront ouvertes immédiatement après, à l'endroit qui sera indiqué.

Garantie de soumission

Cautionnement de soumission équivalant à dix pour cent (10%) du montant total de la soumission.

Les soumissions (l'originale et deux (2) copies) doivent être présentées sur les formulaires spécialement préparés à cet effet et contenus dans les enveloppes fournies à cette fin et accompagnées de la garantie de soumission ci-haut mentionnée.

Note

Ces documents peuvent être consultés sans frais à l'**Association de la Construction de Montréal.**

La Société ne s'engage à accepter, ni la plus favorable, ni aucune des soumissions et n'encourt aucune obligation envers les soumissionnaires.

Daniel Robert, avocat,
le secrétaire et directeur du Contentieux.

STCUM

Société québécoise d'assainissement des eaux

Travaux dans la ville d'East Angus
Comté de Mégantic-Compton
Appel d'offres no : 0810-30-01-41-32

Partie «A» — Travaux d'assainissement
Construction d'un poste de pompage avec bâtiment de service et émissaire, réhabilitation et mise en marche de deux postes de pompage, fourniture et pose de conduites d'interception et de refoulement incluant une traverse de rivière, deux régulateurs de débit et divers travaux connexes.

Partie «B» — Travaux municipaux
Différence de coût entre la fourniture et la pose de conduites d'égouts d'un diamètre supérieur à celui admis au programme d'assainissement.

DOCUMENTS DISPONIBLES : SQAE, Service gestion des contrats, 25H, rue de Lauzon, Boucherville (Québec) J4B 1E7. Tél. : (514) 449-4224.

PRIX : 125,00 $ (taxes incluses) non remboursable, par chèque visé ou mandat payable à la Société.

De plus, pour cet appel d'offres, les soumissionnaires devront prendre connaissance du «Cahier des clauses générales d'appel d'offres, Société québécoise d'assainissement des eaux», publié par Les Publications du Québec (édition 1989). Ce cahier fait partie intégrante du document d'appel d'offres.

LIEUX DE CONSULTATION : Hôtel de ville d'East Angus ; Ass. de la construction de Montréal et de Québec ; ACRGTQ ; Ass. de la construction de Québec, Région Estrie ; Société à Boucherville.

OUVERTURE DES SOUMISSIONS :
Hôtel de ville d'East Angus : a/s M. Michel Roy, secrétaire-trésorier, 146, rue Angus Nord, Case Postale 400, East Angus (Québec) J0B 1R0.
Le mardi 22 mars 1994 à 15 h 00.

GARANTIES DE SOUMISSION : **MONTANTS :**

Partie «A» — Travaux d'assainissement ..... 477 000,00 $
Partie «B» — Travaux municipaux ..... 1 200,00 $

FORME : Deux chèques visés tirés sur une institution bancaire faisant affaires au Québec ou deux cautionnements de soumission.

RENSEIGNEMENTS : Monsieur Carol Lachance - Tél. : (418) 683-1328.

Seules les personnes, sociétés et compagnies, ayant leur principale place d'affaires au Québec ou en Ontario, qui détiennent une licence appropriée en vertu de la Loi sur le bâtiment et qui ont obtenu le document d'appel d'offres directement de la Société sont admises à soumissionner.

La Société et la ville d'East Angus ne s'engagent à accepter ni la plus basse ni aucune des soumissions.

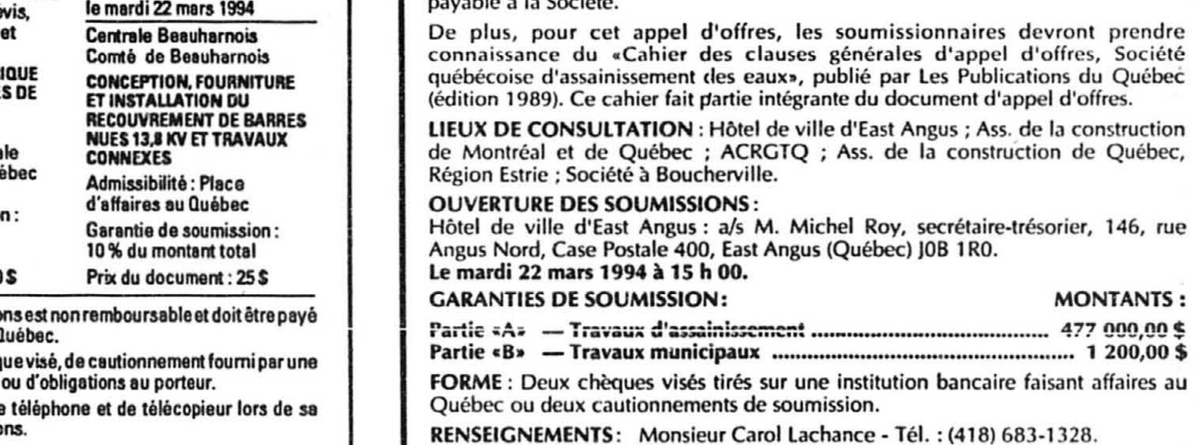
Marc Pinsonnault, L.L.B., B.Sc.
Directeur, contrats et transactions immobilières

P-21-02-94

LA PETITE PRESSE

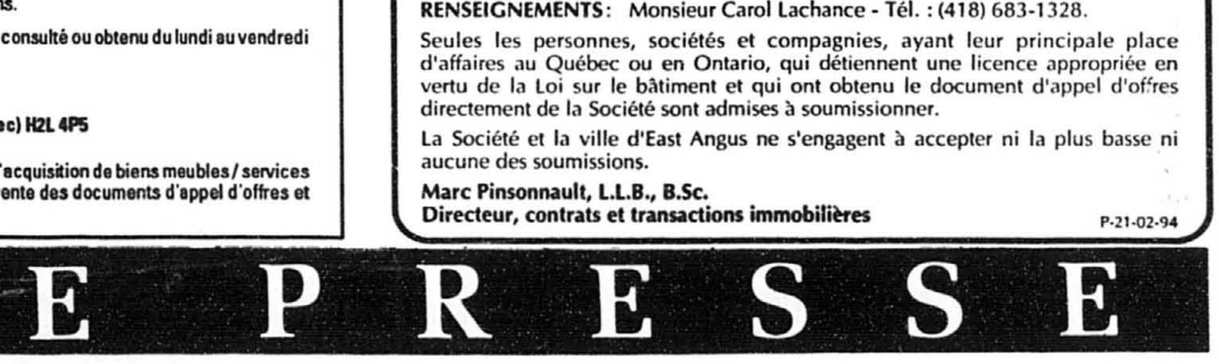
PEANUTS

PHILOMÈNE

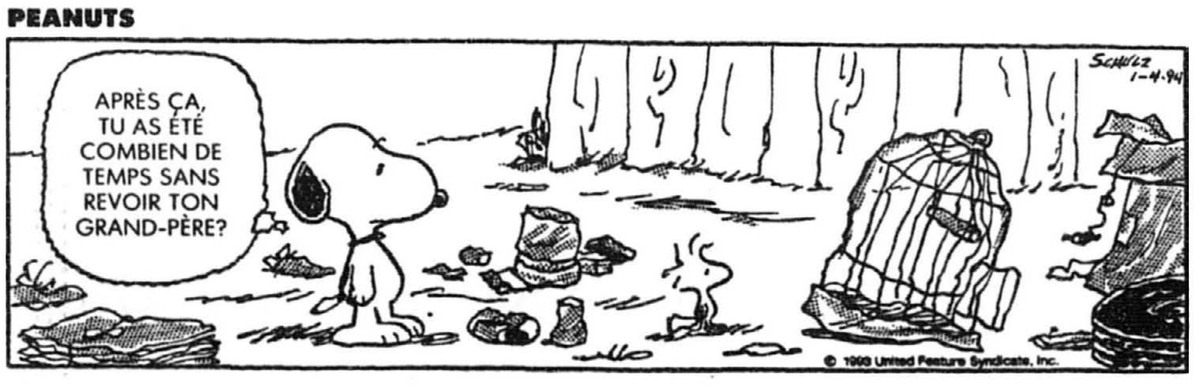


FRANK ET ERNEST

GARFIELD



LA DÉVEINE



FERDINAND

Rimouski est en train de faire la preuve que le taxi est le mode transport en commun de l'avenir pour les petites municipalités

Presse Canadienne

RIMOUSKI

■ La ville de Rimouski ne possède aucun autobus, pas plus que de tramways ou de wagons de métro. Pourtant, le maire de la ville, Pierre Pelletier, ne peut cacher sa fierté lorsqu'il explique le fonctionnement du nouveau système de transport en commun de sa ville.

Un système qui met à contribution les propriétaire de taxi de Rimouski et que plusieurs petites villes canadiennes, qui n'ont pas les moyens de s'offrir un système complet de transport en commun, pourraient bien avoir envie d'imiter.

«Nous avons dû tout inventer», lance Pierre Pelletier. «Et, mon Dieu, ça semble fonctionner à merveille.» En effet, lors de ses cinq premiers mois d'opération, près de 106 citoyens ont emprunté chaque jour le service Taxibus, qui permet aux citoyens de Rimouski de voyager en taxi à travers leur ville pour la modique somme de 2,25 $.

La ville, pour sa part, défraie la différence entre ce tarif et le montant affiché au compteur du taxi. Les citoyens peuvent également se procurer une passe mensuelle au coût de 66 $.

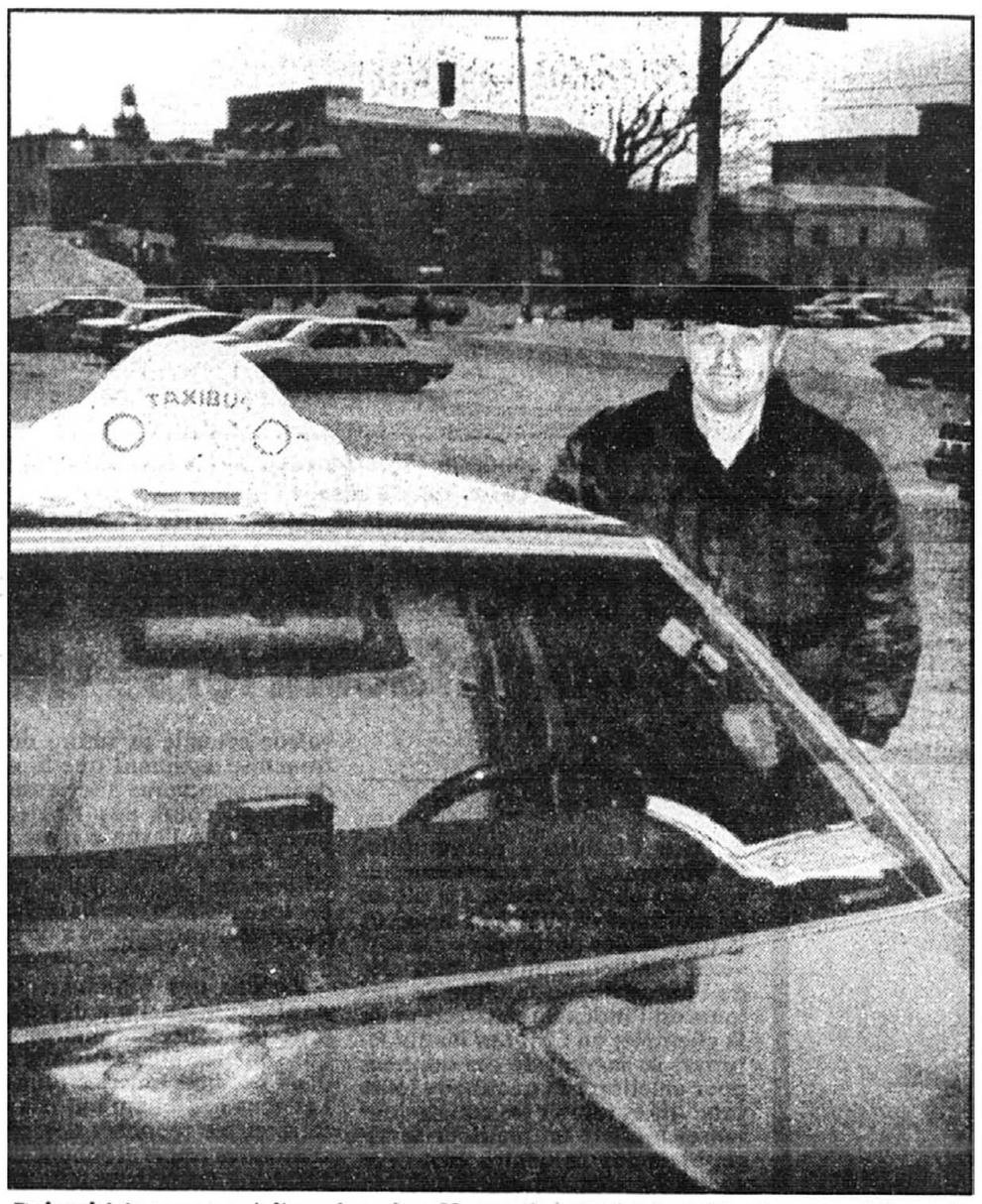
Le système Taxibus est en opération de 7h à 19h et on doit réserver son taxi au moins une heure à l'avance. La ville prévoit que le nombre d'usager grimpera à environ 290 par jour.

Selon le maire Pelletier, le service Taxibus — un projet pilote du gouvernement du Québec — fait économiser des dizaines de milliers de dollars à la ville, qui a déboursé 13 725 $ pour les premiers mois d'opération de Taxibus alors qu'un système de transport en commun conventionnel aurait coûté 131 500 $ pour la même période de temps.

«Le coût de Taxibus représente environ 10 p.cent des frais que génère un système de transport en commun plus classique. C'est une énorme économie», souligne le maire Pelletier.

L'investissement majeur de la ville a consisté en un bureau de répartition des appels, qui coordonne les passagers et les taxis disponibles.

Les chauffeurs de taxi ont également profité de la mise sur pied de Taxibus. «C'est de l'argent de plus dans nos poches et les passagers semblent très satisfaits», dit Roland Lévesque, un chauffeur de taxi de Rimouski.



Roland Lévesque est l'un des chauffeurs des 45 taxis intégrés au système de «transport en commun» mis à l'essai depuis cinq mois à Rimouski. PHOTO PC

Julie Pelletier, une secrétaire de 37 ans, acquiesce. «C'est beaucoup plus économique que d'avoir deux voitures. Et c'est beaucoup moins de stress et de fatigue de conduite», commente-t-elle.

Le maire de Rimouski a reçu plusieurs demandes d'information de la part d'autres villes au pays. «Le ministère des Transport suit l'évolution de Taxibus de très près: on croit que cela pourrait constituer le mode de transport en commun de l'avenir pour les petites villes», conclut-il.

Le milieu juridique amorce laborieusement sa mise à l'heure de l'égalité des sexes

Presse Canadienne

JASPER, Alberta

■ Les avocats et les juges ont été fortement encouragés hier à se pencher sérieusement sur le dossier de l'égalité entre les sexes au sein de la profession juridique.

«Nous ne souhaitons pas nous mettre des oeillères et nous complaire dans un aveuglement délibéré», a déclaré l'ancien juge de la Cour suprême Bertha Wilson aux délégués de l'Association canadienne du Barreau.

«Nous voulons faire face à notre propre réalité et nous voir comme nous sommes, avec les verrues et tout le reste.»

Mme Wilson a rappelé que l'étude qu'elle a dirigée, et qui a coûté 400 000 $, n'est pas une condamnation venant de l'extérieur et ne devrait pas mettre les membres du Barreau sur la défensive.

Le rapport, qui a été distribué au 37 000 membres de l'association lors du congrès annuel en août dernier, révélait que la discrimination envers les étudiantes en droit, les avocates et les juges est tellement répandue que l'ensemble du milieu juridique doit être remanié en profondeur.

De nombreux collègues masculins de Mme Wilson étaient décrits comme riches, blancs et sexistes.

Certaines des 250 recommandations du rapport ont immédiatement soulevé des critiques et divisé les membres en deux camps, les hommes d'un côté, les femmes de l'autre.

Mais la rencontre de trois jours a commencé dans une atmosphère positive et chaleureuse.

C'est parce qu'un plus grand nombre de gens ont pris la peine de lire et de comprendre le rapport, croit la présidente Cecilia Johnstone.

«Au début, nous avons senti un contre-courant et c'était un malentendu. Maintenant, ce n'est plus autant eux contre nous, les hommes contre les femmes. C'est de travailler ensemble pour améliorer la profession.»

Mais, reconnaît Mme Johnstone, c'est un processus lent.

«Cela ne va pas changer du jour au lendemain. Ça n'a pas commencé en une nuit. Il faut changer les attitudes. Ils peuvent devenir fatigués d'en entendre parler, car ce n'est pas très populaire.»

Bien que les délégués se soient entendus sur le but à atteindre, l'égalité entre les sexes, trouver les moyens de le réaliser représente une autre histoire.

L'association a rapidement adopté une résolution reconnaissant les inégalités au sein de la profession. Mais il a été plus difficile de s'entendre sur les autres résolutions qui pouvaient être adoptées sans débat et sur celles qui avaient besoin d'être discutées.

De nombreuses suggestions concernant la gestion des écoles de droit, les cabinets privés et les associations du Barreau n'ont pas été adoptées facilement comme prévu, mais ont plutôt été inscrites sur une liste de recommandations qui doivent être approfondies.

Cela n'est pas nécessairement un indicateur que la profession continue à être sur la défensive, estime l'avocat de Vancouver Alex Robertson, un membre du comité d'étude de la juge Wilson.

«Les avocats sont habituellement critiques par nature. Ils ne se font pas embobinés facilement... Les gens veulent discuter ces choses et exprimer leur point de vue.»

Certaines des résolutions adoptées touchent l'emploi d'un langage neutre dans les documents de toutes les associations du Barreau et l'établissement de politiques de congés parentaux et de maternité dans tous les cabinets.

Le juge en chef Antonio Lamer a donné son appui à la campagne pour l'égalité entre les sexes, tout en lançant une mise en garde contre les dangers de pousser les mesures trop loin trop rapidement.

Des bactéries qui résistent aux antibiotiques

Agence France-Presse

SAN FRANCISCO

■ Des bactéries aussi répandues que celles responsables de la pneumonie ou de l'otite chez les enfants sont devenues de plus en plus insensibles aux antibiotiques existants et des infections jusqu'à présent banales pourraient devenir mortelles, selon des chercheurs américains.

«La plupart des gens s'y attendent, mais on ne sait pas quand cela arrivera», a souligné Alexander Tomasz, un chercheur de l'université Rockefeller de New York. Une telle éventualité serait «proche d'un désastre médical», a-t-il dit lors du congrès annuel de l'Association américaine pour l'avancement de la science à San Francisco.

Selon ce chercheur, une bactérie simple comme le pneumocoque ne peut être neutralisée actuellement que par un seul antibiotique, la vancomycine. Certaines variétés de l'entérocoque, une bactérie à l'origine des infections des plaies et du sang, résistent déjà à tous les antibiotiques connus, a souligné le scientifique.

Un responsable du Centre pour le contrôle des maladies (CDC) d'Atlanta, le Dr Mitchell Cohen, a également exprimé son inquiétude face à ce problème, ajoutant qu'il faudrait au moins entre cinq et sept ans pour développer de nouveaux antibiotiques capables de traiter ces nouvelles souches de bactéries.

La télémédecine est arrivée

Associated Press

CAMBRIDGE

■ Des médecins de Boston et de Ryad en Arabie saoudite ont dévoilé en fin de semaine une nouvelle technique qui pourrait selon eux révolutionner l'accès à la meilleure médecine.

La technique a été présentée simultanément à Cambridge, au Massachusetts, et à Ryad, à quelques 200 médecins et responsables politiques. Elle permet à des médecins de transmettre des tests de rayons X, de scanners, d'imagerie à résonnance magnétique (IRM) et autres par des simple lignes téléphoniques.

Ainsi, des médecins de Boston ont pu en quelques minutes voir apparaitre sur leurs écrans d'ordinateurs des images à haute résolution d'une IRM effectuée sur un jeune Saoudien de 10 ans dans son pays. Ces images ont été transmises par ligne téléphoniques normales, ce qui revient beaucoup moins cher que par lignes satellites.

Selon le professeur Mark Goldberg, directeur médical du projet, des pays du monde entier pourraient être reliés par le nouveau système d'ici cinq à 10 ans. Des négociations sont menées entre son groupe et plusieurs pays, dont le Brésil et l'Argentine. Selon lui, cette forme de télémédecine permet à des malades du monde entier d'avoir accès à la haute technologie médicale sans qu'il soit nécessaire de les transférer hors de leur pays, ce qui entraine de fortes dépenses.

Après Bobbitt, Bohbott...

Agence France Presse

KYRIAT CHMONA, Israël

■ Après l'affaire Bobbitt, qui a récemment fait la une aux États-Unis, le drame de Carmela Bohbott, victime des violences de son mari pendant 20 ans, émeut les Israéliens.

Carmela, 40 ans, qui comparaissait hier devant un juge de Kyriat Chmona, aura été plus loin que Lorena Bobbitt qui avait coupé le pénis de son mari après plusieurs années de violence physique et sexuelle.

Les coups répétés que lui inflige sur tout le corps son conjoint Yehouda, 43 ans, dans la nuit de vendredi à samedi, sont selon elle «plus douloureux qu'à l'accoutumée».

La femme, le visage ensanglanté, se réfugie alors dans la chambre de son fils, un conscrit, empoigne son arme, un fusil d'assaut Galil, retourne au salon et vide le chargeur sur son mari, qui s'effondre, mort.

«Nous savions tous qui était Yehouda Bohbott, la violence dont il était capable et les nombreuses femmes qu'il avait dans sa vie. Personne ne regrettera cet homme qui inspirait la peur à tout son entourage», raconte une voisine.

Des associations israéliennes de défense de femmes battues ont appelé la justice à faire preuve de clémence en libérant Carmela Bohbott.

DÉCÈS, PRIÈRES, REMERCIEMENTS

INDEX DES DÉCÈS

-CROTEAU (S. Cécile S.N.J.M.) Montréal
-CYR (RICHARD) Gertrude Montréal
-DAVID (Maurice) Longueuil
-DUBUC BEAUREGARD, Pauline Montréal
-DUGRE (HETU) Lucienne St-Jérôme
-FAVREAU (Robert) Montréal
-GAUTHIER (Fabiola)
-LALUMIERE (CORMIER) Lucille Montréal
-MALO (Thérèse) Joliette
-PILON (AUBRY) Gabrielle St-Polycarpe
-POMMINVILLE DESCHAMBAULT, Lise Repentigny
-PRENEVEAU (PICHETTE) Flore Montréal
-ROBIDOUX (Marcel) St-Jean
-SAVARD (LORANGER) Madeleine Laval
-SAVARIA (Anita) Longueuil
-SCARDOCCHIO (Jacqueline) Montréal
-TOUSIGNANT (Marcelle A.) Montréal
-TURGEON (Gilles) St-Basile-le-Grand

CROTEAU
S. Cécile, S.N.J.M.
À l'Hôtel-Dieu, Montréal, le 20 février 1994, est décédée, à l'âge de 82 ans, Soeur Cécile Croteau, S.N.J.M. (en religion S. Paul-Alphonse). Outre sa famille religieuse, elle laisse dans le deuil, ses frères: Fabien, Rosaire (décédé), ses soeurs: S. Marie-Anne (Rosaire Marie) S.N.J.M., Georgette (décédée), Françoise (S. Marie-Roméo), S.N.J.M., Marguerite, Simone, épouse de Florent Carignan, Fernande, Marie-Paule, Cyprienne. Les funérailles auront lieu le 22 février, mardi à 13h30 à la
Maison mère des Soeurs des Saints Noms de Jésus et de Marie
1410 boul. Mont-Royal
Exposée également à la maison mère, lundi à 13h30. Inhumation au cimetière de Longueuil, Chemin Chambly.
Direction:
A. Dallaire Inc.

CYR (RICHARD) Gertrude
À Montréal, le 20 février 1994, à l'âge de 71 ans, est décédée Mme Gertrude Richard, épouse de Jean-Paul Cyr. Outre son époux, elle laisse dans le deuil son fils Benoit, sa fille Micheline, ses petits-enfants: Yanick, Nicolas, Amélie et Jonathan, ses frères et soeurs, beaux-frères, belles-soeurs, neveux et nièces, parents et amis. Exposée mardi le 22 février de 14h à 22h au Complexe funéraire
Alfred Dallaire Inc.
2159 est boul. St-Martin
Duvernay, Laval
Funérailles mercredi le 23 février à 14h en l'église Ste-Angèle, 5295 rue Lavoisier, St-Léonard, et de là au crématorium Alfred Dallaire Inc., Laval.

DAVID (Maurice)
À l'Hôpital Pierre-Boucher, le 20 février 1994, est décédé M. Maurice David, 84 ans, époux d'Adrienne Chainey. Il laisse dans le deuil sa fille Michelle, ses petits-enfants: Marie-Lène (Frank Vedel), Stéphane et Serge, ses arrière-petits-enfants: Nicolas et Julien, ses soeurs: Irène et Béatrice, son frère Roland, ses belles-soeurs: Simone et Fernande, ainsi que ses neveux et nièces. Exposé aux salons:
E. Tétreault & Fils
1559 Montarville
St-Bruno
Funérailles mardi le 22 février à 11h en l'église paroissiale de St-Bruno et de là au cimetière Notre-Dame-des-Neiges. Parents et amis sont priés d'y assister sans autre invitation. Au lieu de fleurs, des dons à la Fondation Christophe-Colomb (1360 Jean-Talon E., Mtl), seraient appréciés. Heures des visites: lundi de 14h à 17h et de 19h à 22h, mardi à compter de 9h30.

NECROLOGIE

Mme Marcelle A. Tousignant
À Montréal, le 19 février 1994, est décédée Mme Marcelle A. Tousignant, 64 ans, mère de Maurice (Vivianne Duchesne), Patricia (Richard Lagrange), et grand-mère de Christine. Exposée aux salons:
E. Tétreault & Fils
1559 Montarville
St-Bruno
Funérailles mercredi le 23 février à 13h en l'église de St-Bruno. Des dons à la Société canadienne du cancer seraient appréciés. Heures des visites: mardi de 14h à 17h et de 19h à 22h, mercredi à compter de 10h30.

DUBUC BEAUREGARD Pauline
À l'Hôpital Ste-Jeanne d'Arc de Montréal, le 19 février 1994, est décédée Mme Pauline Beauregard, 85 ans, épouse de Roland Dubuc. Outre son époux, elle laisse dans le deuil ses enfants: Louise (Jacques Provost), Pierre-Yvan (Nicole Pichot), feu Denis Dubuc et Micheline (Robert Chevret), ses petits-enfants: Sylvie, Chantal et Martine Provost; Anne-Marie et Jacinthe Dubuc; Hugo Chevret, ainsi que de nombreux neveux et nièces, parents et amis. Selon ses volontés, elle ne sera pas exposée. Un service religieux sera célébré mardi le 22 février à 11h en l'église St-Antoine de Longueuil. Direction:
Urgel Bourgie Ltée

DUGRE (HETU) Lucienne
À St-Jérôme, le 20 février 1994, à l'âge de 70 ans, est décédée Lucienne Hétu, épouse de feu Gérard Dugré. Elle laisse ses enfants: Michel (Normande Chalifoux), Serge, Céline (Gilles Charron), ses petits-enfants: Isabelle, Jean-Michel, Samuel-Philippe, Marc, François, Marc-André, Julie, Caroline, son frère Réal, sa soeur Thérèse (Jean Moore), ses beaux-frères, belles-soeurs. Exposée à compter de lundi 14h au salon de la
Maison funéraire Trudel Inc.
400 Labelle
St-Jérôme
Funérailles mardi à 11h en la cathédrale de St-Jérôme et de là au cimetière de St-Jérôme.

FAVREAU (Robert)
À St-Constant, le 19 février 1994, à l'âge de 44 ans, est décédé M. Robert Favreau. Il laisse dans le deuil ses soeurs: Suzanne (Jean-Claude Martin), Claudette (Aimé Juteau), Lucie et Louise, ses neveux et nièces: Stéphane, Marc-Henri et Claude Juteau, Myriam et Yael Wojcik, son parrain et sa marraine: Dr Albert et Armande Day, de meme que Mme Suzanna Stefik. Une liturgie de la Parole sera célébrée mardi le 22 à 14h en l'église de Saint-Lambert, suivie de l'inhumation au cimetière du même endroit. La famille sera présente à l'église trente minutes avant cérémonie, pour recevoir vos témoignages de sympathie. Direction funéraire:
Service funéraire Distinction
395-4502
1-800-561-6090

NECROLOGIE

Mme Lucille Cormier-Lalumière
À Montréal, le 20 février 1994, à l'âge de 59 ans, est décédée Lucille Cormier, épouse de Fernand Lalumière. Outre son époux, elle laisse dans le deuil son père Cyrice Cormier, ses enfants: Louise (Richard Brière), Michel et Yves (Tanya Salmeri), ses quatre petits-enfants, sa soeur Marie-Claire (Bernard Beauchamp), ses beaux-frères et belles-soeurs, ainsi que plusieurs autres parents et amis. Exposée au salon:
Giruère & Tomasso Inc
8989 Hochelaga
Les funérailles auront lieu mardi le 22 à 14h en l'église St-Justin et de là au Repos St-François d'Assise. Compensez l'envoi de fleurs par des dons à la Fondation québécoise du cancer.

GAUTHIER (Fabiola)
À la résidence Christophe-Colomb, le 20 février 1994, est décédée Mme Fabiola Gauthier, 91 ans et 8 mois. Elle laisse dans le deuil son frère Didace (Ernestine Boucher), ainsi que ses neveux et nièces. Elle ne sera pas exposée. La famille recevra les condoléances à compter de 9h, mardi le 22 février en l'église St-Zotique, 4545 Notre-Dame O, suivi de la messe de funérailles à 10h et de là au cimetière Notre-Dame-des-Neiges. Direction:
Urgel Bourgie Ltée

MALO (Thérèse)
Au C.H.R.D.L., le 20 février 1994, à l'âge de 70 ans, est décédée Mme Thérèse Malo, épouse en secondes noces de M. Bertrand Gendron et en premières noces de feu M. J.A. Desormiers, ex-secrétaire de la Ville de Joliette, demeurant à Joliette. La défunte laisse dans le deuil, outre son époux, son frère M. Victor Malo, époux d'Anita Laurin, ses beaux-frères: René Vincent, Raymond Poirier, Paul-Émile Hardy, Luc Gendron, époux de Louise Sylvain, Guy Gendron, époux de Chantale Major, leurs enfants: Benoit, Jean-François et Patrick, un beau-frère Sylvio Gendron, époux d'Aurore Clément, ses belles-soeurs: Rita Gendron, Jeanne Gendron, épouse de Robert Gauthier, Brigitte Gendron, épouse de Georges Samson, Yvonne Vincent, Marie-Jeanne Vincent, Yvonne Granger et Yvette Durand, ainsi que plusieurs neveux et nièces. La dépouille mortelle sera exposée mardi le 22 février à 14h en la résidence funéraire
Omer Landreville
674 St-Louis
Joliette
Les funérailles auront lieu mercredi à 14h en l'église du Christ-Roi à Joliette. L'inhumation de Mme Thérèse Malo aura lieu au cimetière de Joliette. Au lieu de fleurs, la famille apprécierait des dons pour la maladies du coeur à l'Institut de Cardiologie de Montréal.

PILON (AUBRY) Gabrielle
À St-Polycarpe, le 20 février 1994, à l'âge de 78 ans, est décédée Mme Gabrielle Aubry Pilon, épouse de Maurice A. Pilon, résidant à St-Polycarpe. Outre son époux, elle laisse dans le deuil ses enfants: Michèle, Monique (Clément Sirois), Yvon (Micheline Gagnon), Jean-Louis, ainsi que cinq petits-enfants. Exposé le mardi 22 février à compter de 13h au salon funéraire
J.A. Larin & Fils
46 Ste-Catherine
St-Polycarpe
Funérailles mercredi le 23 février à 14h en l'église St-Polycarpe. Inhumation au cimetière de St-Polycarpe. Des dons à l'Association du Diabète du Québec, Section Valleyfield, seraient appréciés.

POMMINVILLE DESCHAMBAULT, Lise
À Repentigny, le 20 février 1994, à l'âge de 49 ans, est décédée Mme Marc Pomminville, née Lise Deschambault. Outre son époux, elle laisse dans le deuil ses enfants: Sophie et Olivier, une soeur Gisèle, beaux-frères, belles-soeurs, neveux et nièces, parents et amis. Les funérailles auront lieu mercredi le 23 courant. Le convoi funèbre partira du salon
Alfred Dallaire Inc.
438 Notre-Dame
Repentigny
pour se rendre en l'église de la Purification, où le service sera célébré à 14h, et de là au cimetière de Repentigny. Heures des visites: mardi de 14h à 17h et de 19h à 22h, mercredi à compter de 10h a.m.

PRENEVEAU (PICHETTE) Flore
À Montréal, le 19 février 1994, à l'âge de 78 ans, est décédée Mme Flore Pichette, épouse de feu Alexandre Preneveau. Elle laisse ses enfants: Alexandre (Denise Schneider), Dolorès (Marcel St-Pierre), Robert (Mireille Beaulieu), ses petits-enfants: Lucie et Marie-Claude, ainsi que ses arrière-petits-enfants: Stéphanie et Jessica. À sa demande, elle ne sera pas exposée. Les funérailles auront lieu mardi le 22 février à 10h en l'église Ste-Jeanne d'Arc, et de là au cimetière Notre-Dame-des-Neiges. Des dons à la Fondation des maladies du coeur seraient appréciés. Direction funéraire:
Charles E. Rajotte Inc.
3635 Hochelaga
Montréal

995 REMERCIEMENTS

REMERCIEMENTS au Sacré-Coeur pour faveur obtenue. R.C.

ROBIDOUX (Marcel)
À l'Hôpital du Haut Richelieu, le 20 février 1994, est décédé M. Marcel Robidoux, ex-gouverneur des travaux mécanisés, époux de Denise Couture. Outre son épouse, il laisse dans le deuil ses enfants: Pierre (Marielle Laramée), Pierrette (André Gariépy), Jacques, Carole, Jean et feu Line, ses deux petites-filles: Nadine et Marie-Ève. Il laisse également sa belle-mère Marie-Rose Robidoux, ses frères, soeurs, beaux-frères, belles-soeurs, ainsi que plusieurs neveux, nièces et autres parents et amis. Exposé lundi à 14h à la résidence funéraire:
René Fortin Inc.
226 St-Patrice
Sherrington
Funérailles mardi à 13h30 en l'église Sherrington. Inhumation au cimetière du même endroit. Heures des visites: 14h à 17h et de 19h à 22h. Salons ouverts mardi à compter de 11h30.

SAVARD (LORANGER) Madeleine
À Laval, le 19 février 1994, à l'âge de 79 ans, est décédée Mme Madeleine Loranger, épouse de Rolland Savard. Elle laisse dans le deuil ses enfants: André (Carole Pitre), Marielle, ses petits-enfants: David, Valerie, Stéphanie, Nicolas, Frédéric, Jonathan, Jasmine, son frère Robert (Francine Brousseau), ses soeurs: Lucille Crevier, Henriette Richer, neveux et nièces, parents et amis. Exposée au Complexe funéraire:
Alfred Dallaire Inc.
2159 est boul. St-Martin
Duvernay, Laval
dimanche le 20 février 1994 de 14h à 22h, lundi le 21 février à compter de 14h, suivi à 17h d'une réunion de prières en la chapelle du complexe. Au lieu de fleurs, des dons à l'Institut de cardiologie de Montréal seraient appréciés.

SAVARIA (Anita)
À Longueuil, le 19 février 1994, à l'âge de 84 ans, est décédée Anita Savaria. Outre son époux Louis-Aimé Langlois, elle laisse dans le deuil ses enfants: Réjean, Lise, Rachel, Nicole, Jean-Claude, Roland et Rollande, ainsi que leurs conjoint(e)s, ses dix petits-enfants, ses frères et belles-soeurs, neveux et nièces, ainsi que de nombreux autres parents et amis. Exposée au Complexe funéraire
Alfred Dallaire Inc.
2750 Marie-Victorin Est
Longueuil
samedi de 10h à 12h. Une liturgie de la Parole aura lieu à 11h30, samedi le 26 courant, en la chapelle du Complexe funéraire:
Alfred Dallaire Inc.
Longueuil
Au lieu de fleurs, la famille apprécierait que des dons soient remis à la Maison Victor-Gadbois et à la Fondation de l'Hôpital Pierre-Boucher.

SCARDOCCHIO (Jacqueline)
À Montréal, le 18 février 1994, à l'âge de 79 ans, est décédée Jacqueline Scardocchio, fille de feu Maria Ranallo et de feu Alessandro Scardocchio, soeur de feu Angelo, feu Carmela (Carmine Iamonico), feu Antoinette, Cécile (Bill Cornelow), Yolande (Joe Mastrocola), Alfredo (Bernadette Teoli), neveux et nièces. Elle sera exposée mardi le 22 février à 14h au salon:
Alfred Dallaire Inc.
1120 Jean-Talon E.
Montréal
Une liturgie de la Parole aura lieu en la chapelle du salon à 10h et de là au cimetière Notre-Dame-des-Neiges. Au lieu de fleurs, des dons à la Fondation des maladies du coeur seraient appréciés. Heures des visites: mardi de 14h à 17h et de 19h à 22h, mercredi dès 8h15.

TURGEON (Gilles)
À St-Basile-le-Grand, le 18 février 1994, à l'âge de 50 ans, est décédé M. Gilles Turgeon, époux de Suzanne Émond. Outre son épouse, il laisse dans le deuil ses enfants: Hélène et Martin. Il laisse également sa mère Mme Véronique Fiset Turgeon et sa belle-mère Mme Simone Émond, ses frères et soeurs, beaux-frères, belles-soeurs, ses neveux, nièces et amis. Il ne sera pas exposé. Un service en présence du défunt aura lieu mardi le 22 février à 14h en l'église de St-Basile-le-Grand et de là au crématorium Le Jardin de la Vallée du Richelieu. Des dons à l'Institut de cardiologie ou à la Fondation du Diabète seraient appréciés.
Direction funéraire:
Maurice Demers Inc.
Beloeil

Des milliers de Canadiens attendent le don d'un organe qui pourrait leur sauver la vie. La Fondation canadienne du rein vous incite fortement à signer une carte de don d'organes.

Les personnes qui ont une maladie mentale, **les accepter, c'est fondamental.**

Gouvernement du Québec
Ministère de la Santé et des Services sociaux

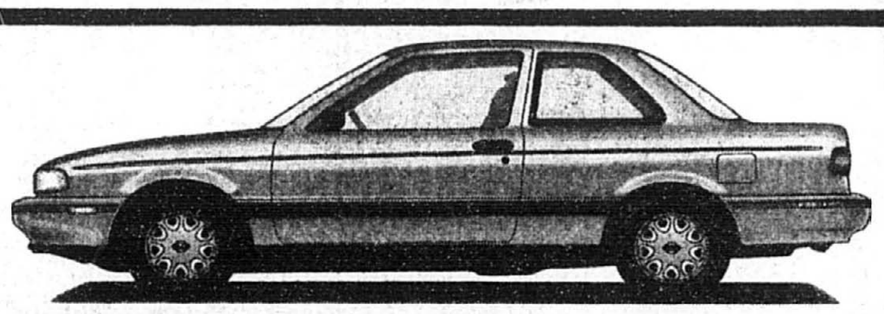
RFAQ
Le Complexe funéraire Saint-François-d'Assise
- *pré-arrangements*
- *salles d'exposition*
- *crémation*
- *vaste stationnement*
- *garderie*
- *salles de réception*
- *chapelle*
- *service international*
- *choix d'urnes et de cercueils*

252-6700
Si nécessaire, nous pouvons desservir d'autres cimetières

LE GROUPE HAMEL
«UNE AFFAIRE DE CONFIANCE»

ACCORD LX 1994

298$*/mois
Utilisation 36 mois
Transport et préparation INCLUS !
CIVIC CX à partir de 10 595$ **
*Taxes en sus sur approbation de crédit. 2 500 $ comptant ou échange équivalent. Total des versements 10 728 $, 24 000 km inclus annuellement, 6¢ par km excédentaire.
** T.T.P. en sus.
OUVERT DU LUNDI AU VENDREDI JUSQU'À 21 H.
HAMEL HONDA
130, rue Dubois
SAINT-EUSTACHE
(voie de service de l'aut. 640)
491-0440
Montréal : 875-1919



NISSAN SENTRA DLX 1994
À partir de 199$*/mois
*Financement bancaire 60 mois sur approbation de crédit. Taxes en sus. 27 000 km inclus, 7¢ par km excédentaire. Sentra 9%, valeur résiduelle : 3 650 $; total des versements : 11 940 $.
TRANSPORT INCLUS
HAMEL NISSAN
Ouvert du lundi au vendredi jusqu'à 21 h.
801, boul. SAUVÉ
SAINT-EUSTACHE
(Québec)
472-8664

TOUT INCLUS! TOUT INCLUS! TOUT INCLUS!
☑ TPS - TVQ INCLUSES
☑ TRANSPORT INCLUS
☑ PRÉPARATION INCLUSE
☑ PAS DE COMPTANT
☑ PAS DE BALANCE DE PAIEMENT

EXCEL CX 1994

Pour un temps limité FAITES VITE !
ELANTRA 94
GARANTIE DE 6 ANS
KILOMÉTRAGE ILLIMITÉ
INCLUS
À partir de 199$/mois * FINANCEMENT BANCAIRE
* 60 MOIS, SUR APPROBATION DE CRÉDIT, 7,9%
HAMEL HYUNDAI
HYUNDAI On évolue à votre avantage
LE PROGRAMME D'ASSISTANCE ROUTIÈRE 24 HEURES HYUNDAI. Par l'entremise de Club Auto, organisme affilié à la CAA.
OUVERT DU LUNDI AU VENDREDI JUSQU'À 21 H.
885, boul. Arthur-Sauvé, Saint-Eustache
974-0440

mazda Je me sens bien.
PROTEGÉ DX 1994
245$*/mois
*Sur approbation de crédit. T.T.P. en sus.
27 000 km inclus, 7¢ par km excédentaire.
Valeur résiduelle : 6 250 $;
total des versements : 8 820 $.
Financement bancaire 36 mois
OUVERT DU LUNDI AU VENDREDI JUSQU'À 21 H
ALBI mazda
3300, boul. Ste-Marie
Mascouche
(sortie 24 de l'autoroute 25)
MTL : 497-0800 474-7000

ACURA
LES VOITURES CONSTRUITES DE MAIN DE MAÎTRE

INTEGRA 1994
À partir de 16 995$ ou 279$**/mois
*T.T.P. en sus.
**T.T.P. en sus. Valeur résiduelle 6 750 $.
Total des versements: 13 392 $, 8,5 %,
27 000 km inclus, 7¢ par km excédentaire.
Financement bancaire 48 mois
L2050274
AU NORD ACURA PLUS
255, boul. de la Seigneurie, Blainville
435-4455
GALERIES ACURA À L'EST
7100, boul. Métropolitain Est, Anjou, Montréal
354-8811

Selon un récent sondage effectué auprès des concessionnaires automobiles du Canada, ce sont les concessionnaires Lexus qui se disent les plus satisfaits des services de la compagnie à leur égard. Lexus se mérite ce titre pour la deuxième année d'affilée.

Les concessionnaires canadiens jugent les manufacturiers: des surprises!

DENIS DUQUET
collaboration spéciale

■ Dans l'industrie automobile, les voitures et les concessionnaires sont généralement les cibles de multiples enquêtes menées sur la qualité des produits et des services. D'ailleurs, un des mots clés de l'industrie automobile de nos jours est l'index de satisfaction de la clientèle, ou CSI. Les manufacturiers se servent de ces données pour améliorer la qualité de leurs produits et inciter les concessionnaires à offrir un meilleur service. Mais depuis quatre ans, l'Association des concessionnaires automobiles canadiens (FADA) effectue un sondage sur la qualité des voitures qui leur sont livrées par les manufacturiers, sur la possibilité de voir la valeur de leur franchise augmenter, sur la qualité du design des autos et sur plusieurs autres considérations similaires.

Il s'agit en fait du palmarès des manufacturiers, effectué par les concessionnaires eux-mêmes. La grande surprise des résultats publiés pour 1993 est de constater que la division Acura se classe maintenant au dernier rang, après avoir occupé le premier il y a deux ans à peine. Ce classement pour le moins surprenant s'explique en grande partie par la récession qui frappe le marché automobile. Les concessionnaires Acura ont jugé très sévèrement la valeur actuelle et future de leur franchise, estimant que la valeur de leur commerce a sérieusement fléchi au cours des 12 derniers mois et que l'avenir n'est guère rose. Par contre, la qualité des voitures qui leur sont livrées semble les satisfaire, car ils ont accordé d'excellentes notes à ce chapitre.

Parlons des gagnants maintenant. Comme l'an dernier, ce sont les concessionnaires Lexus qui sont les plus satisfaits et ce, dans presque tous les domaines. Les gens heureux n'ont pas d'histoire et les réponses des concessionnaires Lexus affichent une satisfaction supérieure à la moyenne à tous les nivaux. Les concessionnaires Jeep-Eagle et Plymouth-Chrysler sont également très satisfaits de leur sort et de la qualité des voitures qui leur sont livrées, car ils se classent respectivement au deuxième et troisième rang. Détail intéressant, les deux familles de concessionnaires Chrysler sont plus satisfaites de la qualité de fabrication des voitures qui leur sont livrées que leurs vis-à-vis chez Lexus. Incidemment, à ce chapitre, ce sont les concessionnaires BMW et Jaguar qui ont le plus de choses à reprocher à leur manufacturier quant à la qualité initiale des voitures.

Parmi les marques les plus stables, on retrouve Volvo et Nissan, qui ont obtenu les quatrième et cinquième rang. Volvo était exclu du groupe des 10 premiers il y a deux ans pour ensuite se hisser parmi les 10 premiers et conserver le même rang au cours des deux dernières années. Dans les deux cas, c'est la stabilité à tous les chapitres qui a permis à ces compagnies de figurer aussi avantageusement. Elles sont suivies dans l'ordre de Jaguar, Saturn-Saab-Isuzu, Infiniti, Mazda et Mercedes- Benz. Pas moins de 23 compagnies ont été recensées de la sorte.

Il est aussi intéressant d'examiner quelle est la perception des concessionnaires canadiens lorsque vient le temps d'être écouté par les compagnies. Ce sondage nous porte à croire que les compagnies font la sourde oreille, puisque la moyenne des réponses a été la plus basse du sondage. Et il n'est pas surprenant de constater que ce sont les concessionnaires Acura qui se sentent les moins écoutés par leur manufacturier. Par contre, Lexus et Jaguar semblent être ceux qui prêtent l'oreille la plus attentive aux besoins des leurs concessionnaires.

Il est certain que ce sondage est fortement tributaire de la force d'une marque sur le marché. Les concessionnaires les plus heureux sont ceux dont les produits connaissent une hausse des ventes et dont les modèles sont de plus en plus appréciés du public. La grogne gagne davantage ceux qui sont victimes des fluctuations du marché.

La nouvelle Volvo Turbo 850 développe 222 chevaux. Mais comme sur plusieurs voitures de cette catégorie, son système antipatinage à commande électronique et sa boite automatique dotée du mode «hiver» permettent de contrôler facilement la puissance du moteur afin de faire face à des conditions routières difficiles.

L'électronique permet de dompter l'hiver

■ Il fut une période où les voitures munies d'une boite de vitesses manuelle étaient considérées comme étant les mieux adaptées à la conduite en hiver. La sélection manuelle des vitesses permettait de mieux adapter la puissance fournie par le moteur aux conditions de la route. Par ailleurs, la boite automatique n'offrait pas tout à fait la même versatilité et il fallait être plus prudent.

Toutefois, au fur et à mesure que le nombre de voitures dotées d'une boite automatique à commande électronique plus sophistiquée augmentera, les boites manuelles ne seront plus jugées comme étant toujours supérieure en conduite hivernale. De plus, bon nombre de voitures dotées de la boite automatique électronique sont également pourvues du système antipatinage, lui aussi à commande électronique.

De nos jours, un certain nombre de manufacturiers proposent une boite automatique munie du mode «hiver» en plus des modes «puissance» et «économie». En mode «hiver», la boite assure un démarrage en troisième vitesse, ce qui prévient le patinage des roues. De plus, la boite ne rétrograde pas, afin d'éviter que l'effet du frein moteur sur une surface glacée ne fasse déraper la voiture. Plusieurs compagnies, telles BMW, Volvo, Mercedes et Jaguar, offrent de telles boites de vitesses.

Mais le support de l'électronique en conduite hivernale ne s'arrête pas là. Le système antipatinage permet lui aussi d'affronter avec sérénité les congères et les routes glacées. Ce système est généralement installé de concert avec les freins ABS. Mais alors que les capteurs du système ABS tentent de déceler une roue qui tourne à une vitesse moins grande que les autres, le système antipatinage détecte les roues qui tournent plus rapidement. Relié au système de gestion du moteur, ce mécanisme ultra-sophistiqué permet de déceler le patinage des roues en accélération. Selon les mécanismes utilisés, les freins sont engagés sporadiquement à des intervalles très courts pour ralentir le véhicule et l'alimentation en carburant rendue moins importante. D'autres systèmes utilisent les systèmes de modification de l'injection et de l'allumage pour réduire la puissance du moteur.

Bien entendu, les freins ABS, eux-aussi à commande électronique, viennent jouer un rôle de premier plan en conduite hivernale, pour permettre aux automobilistes de bénéficier d'un niveau de sécurité encore plus relevé. Et il faut ajouter que certains manufacturiers ont mis au point des différentiels autobloquants à commande électronique pour plus d'efficacité.

Petit à petit, ces systèmes sophistiqués et coûteux sont installés sur un plus grand nombre de voitures, et leur prix va diminuer au fil des années, ce qui permettra une utilisation plus étendue. Pour l'instant, seules les voitures d'une certaine catégorie peuvent en être équipées.

Un chargeur ultra-rapide pour les voitures électriques

Associated Press
ATLANTA

■ Un chargeur ultra-rapide capable de «regonfler» les batteries d'une voiture en à peine plus de temps qu'il n'en faut pour remplir un réservoir d'essence pourrait apporter une solution à l'un des principaux handicaps de l'automobile électrique: sa faible autonomie.

La société Electronic Power Technology Inc., qui a mis au point ce dispositif, a procédé samedi à des essais qui ont donné des résultats prometteurs. Sur le circuit de vitesse d'Atlanta, une Chevrolet spécialement transformée a tourné pendant 24 heures et les batteries au plomb dont elle était équipée ont pu être rechargées en 18 minutes environ, alors que le processus exige normalement plusieurs heures.

La voiture a même établi un record du monde de distance pour ce genre de propulsion en couvrant 1338,4 km en 24 heures, soit 300 kilomètres de plus que la précédente performance.

«Nous pensons qu'il s'agit d'un pas de géant», a estimé John Wilson, président de la Southern Coalition for Advanced Technology, un consortium d'entreprises de pointe et d'instituts de recherche qui ont obtenu l'an dernier une subvention fédérale de quatre millions pour financer ce projet.

La voiture expérimentale était animée par 24 batteries et chacune des charges a permis au véhicule de franchir entre 110 et 145 kilomètres à une vitesse moyenne de 55 km/h. Le chargeur a excité les accumulateurs et assuré des recharges rapides en faisant alterner les impulsions positives et négatives, séparées par une faible décharge qui permet un meilleur mélange chimique.