

La SAQ émettra une carte de courtoisie à ses meilleurs clients

L'utilisation des cartes de crédit écartée

RUDY LE COURS

Après avoir reporté aux calendes grecques l'utilisation de cartes de crédit ou de débit dans ses succursales, la Société des alcools lancera sous peu une carte de courtoisie pour ses meilleurs clients.

Cette carte, a expliqué à La Presse son vice-président affaires publiques Claude Marier, devrait permettre à ses détenteurs de régler leurs factures au moyen d'un chèque personnel.

Les modalités d'émission ne sont pas toutes arrêtées mais d'ores et déjà on sait qu'une enquête de crédit sera faite un peu comme lorsqu'on désire se procurer une carte quelconque de paiement.

Les clients cibles de ce nouveau service sont les membres de clubs vinophiles qui reçoivent déjà des circulaires par la poste sur de prochains arrivages. On vise aussi à la donner à des représentants promotionnels qui sont souvent appelés à faire de grosses commandes qu'ils doivent encore payer comptant.

«Il s'agit d'une opération relativement timide», confiait hier le président de la SAQ, M. Jocelyn Tremblay, en marge d'une conférence de presse dévoilant les grandes lignes d'un symposium international sur le nouvel environnement du commerce des boissons alcooliques.

M. Tremblay affirme qu'il n'est pas question ni à court ni à moyen terme d'introduire les cartes de débit ou de crédit dans les succursales. Il justifie cette position par un sondage commandé par la SAQ au groupe Everest en février 87 à la suite d'une expérience pilote menée à l'automne 86 dans l'Estrie, expérience pour laquelle il s'est vu décerner le prix Citron des ACEF.

Cette expérience consistait en un service de commandes téléphoniques où il était possible de payer comptant sur livraison ou par carte de crédit. Selon le sondage mené après

coup, 48 p. cent des répondants étaient contre le service, 24 p. cent pour et 27 p. cent indécis. Qui plus est, 55 p. cent des 386 répondants étaient contre le paiement par carte de crédit pour ce type de service, et 20 p. cent d'accord.

À signaler qu'aucune expérience pilote n'a été menée comme telle dans les magasins de la SAQ avec la carte de crédit. (Des négociations auraient toujours cours avec le Mouvement Desjardins qui met à l'essai prochainement sa carte de débit à Laval et à Victoriaville mais M. Tremblay laisse entendre que ce serait sans lendemain.)

Selon un conseiller de l'Association des coopératives d'économie familiale de l'Estrie, M. Claude Sévigny, écarte les cartes de crédit des magasins de la SAQ est une bonne chose: «On connaît bien les habitudes des Québécois: il faut limiter l'accès à l'alcool et aux cartes de crédit.»

Ce point de vue n'est pas partagé par M. Tremblay qui y voit «un relent de puritanisme». Une telle logique, poursuit-il conduit à la prohibition dont on a pu mesurer les ravages aux États-Unis dans les années vingt.

Selon le président de la SAQ, il n'existe pas nécessairement de liens entre la consommation et l'accès. À preuve, le Québec est sans aucun doute la province canadienne où la vente de boissons alcoolisées est la plus libéralisée puisqu'on peut se procurer bière, vin et cidre à l'épicerie ou au dépanneur. Pourtant, en termes de consommation d'alcool par capita on se classe au huitième rang.

M. Tremblay n'en appelle pas moins l'industrie à se lancer elle-même dans une campagne d'éducation et de sensibilisation contre les méfaits des abus d'alcool, qu'il qualifie de «polluant de l'industrie». Mieux vaudrait s'y lancer de plein gré, ajoute-t-il, avant que les gouvernements n'imposent une nouvelle taxe afin d'assurer cette campagne.

CB Pak serait vendue à deux de ses dirigeants pour \$500 millions

PAUL DURIVAGE

CB Pak, le plus important fabricant de produits d'emballage au Canada, passera vraisemblablement aux mains de ses dirigeants dans une transaction financière évaluée à plus de un demi milliard de dollars. La Consolidated Bathurst, qui détient 77,6 p. cent des actions de la filiale, a accepté en effet hier une offre d'achat déposée par les président et vice-président exécutif, MM. Joseph Souccar et Paul Echenberg.

L'offre, qui est étendue aux quelque 2 000 actionnaires minoritaires, est de \$25,50 comptant par action. Ce montant pourrait par contre être réduit de \$3,50 si la compagnie accepte de verser sous forme d'un dividende spécial de même grandeur, ses surplus de liquidité obtenus à la suite de la vente de sa participation de 45 p. cent de Dominion Bathurst, troisième producteur de verre aux États-Unis, en juillet dernier.

Compte tenu que l'entreprise a pour plus de vingt millions d'actions en circulation, la transaction s'élève à \$512 millions. CB Pak avait en outre émis deux millions d'actions à l'occasion d'un premier appel public à l'épargne en avril 1984 au prix de \$13,50

l'unité incluant une action et un demi-bon de souscription.

Pour les deux dirigeants, c'est \$442 millions qu'ils doivent trouver pour s'accaparer le contrôle absolu de l'entreprise. Le financement de l'opération reste d'ailleurs énigmatique. On ne connaît pas de fortune personnelle à MM. Souccar et Echenberg. Par ailleurs, le communiqué annonçant l'entente précise que celle-ci reste conditionnelle à l'obtention du financement requis, ce qui laisse entendre qu'il n'est pas encore acquis.

Déjà en décembre dernier, Consolidated Bathurst avait avoué avoir été «verbalement approchée» par un acheteur non-identifié. Elle avait toutefois mis fin aux discussions, ce dernier n'ayant pu trouver le financement nécessaire pour réaliser la transaction.

«Je crois que le plan de financement de MM. Souccar et Echenberg est passablement avancé. Nous sommes bien confiants qu'ils obtiendront tous les appuis financiers nécessaires», a commenté le vice-président aux finances de Consolidated Bathurst, M. Timothy Wagg. Ce dernier a par ailleurs dit qu'il ne serait pas étonné si les nouveaux propriétaires revendaient une partie de la compagnie.

M. Wagg a expliqué que la Consolidated Bathurst n'avait aucune raison particulière de vouloir vendre sa filiale, sinon qu'on ne peut refuser une offre aussi élevée. Il a dit n'avoir aucune idée de l'utilisation qui sera faite des \$40 millions qu'obtiendra la Consol à la suite de cette vente.

Selon l'analyste Bruce Murray de la firme de courtage torontoise Nesbitt Thomson, la proposition d'achat est effectivement alléchante. À \$25,50, ceci représente près de deux fois et demi la valeur au livre du titre et 23 fois le bénéfice des douze derniers mois comptabilisés.

L'action s'est par ailleurs négociée à un prix minimum de \$18 ½

et un maximum de \$30 ½ l'an dernier. Hier, elle gagnait \$5,75 pour atteindre \$23,75 avant d'être finalement suspendue en fin d'après-midi par la Bourse de Toronto. Pour leur part, Consolidated-Bathurst et son principal actionnaire Power Corporation, gagnaient chacun \$1 pour marquer \$18 et \$14, respectivement.

Crée il y a seulement quatre ans pour reprendre les activités de la division des emballages de La Consolidated Bathurst, CB Pak est active dans les secteurs du verre et du plastique avec ses divisions Domglass, Twinpak et Libbey-St-Clair. Son chiffre d'affaires annuel dépasse les \$400 millions.

Publicité marketing

Révolution sur nos tablettes

RICHARD DUPAUL



Vous êtes-vous déjà demandé pourquoi les produits de votre supermarché préféré sont disposés comme ils le sont? C'est-à-dire, ceux-ci sont généralement regroupés par marques de commerce... les soupes Aylmer's dans un coin, celles de Campbell dans l'autre.

N'aimeriez-vous pas qu'on prenne la peine de disposer les produits alimentaires selon un mode qui utilise un dénominateur commun? Par exemple, tous les yogourts aux fraises ensemble, toutes marques confondues. Ou encore, toutes les soupes au poulet au même endroit, de sorte que l'on puisse comparer les prix sans que cela demande de courir de long en large dans une allée de soupes en conserve. Pensez au temps que vous sauveriez?

Allons un peu plus loin. Quand vous achetez de la nourriture, n'achetez-vous pas en réalité un petit déjeuner, un dîner et un souper? Alors pourquoi pas imaginer une disposition qui respecte ce besoin? Difficile à organiser? Peut-être. Mais le principe reste intéressant, n'est-ce pas?

Les réponses seront sans doute partagées. Certains se réjouiront. D'autres pas, puisqu'un tel arrangement mettrait fin à de vieilles habitudes. Quant aux détaillants eux-mêmes, plusieurs n'y verront rien de moins qu'une véritable révolution.

C'est effectivement de «révolution tranquille» dont il s'agit, celle que cherche à déclencher le «nouveau merchandising», ou le «nouveau merchandising» comme on tend encore à le nommer.

Pourquoi une révolution? «Parce que les consommateurs sont mal servis et surtout, parce que les détaillants sont sous l'emprise des fabricants. Plusieurs commerçants ne s'en rendent pas compte, mais ce sont les fabricants qui sont les vrais maîtres de leurs entreprises», affirme M. Michel Gaulin, professeur de merchandising à l'école des HEC et à l'UQUAM et président de M. G. Merchandising.

Captifs

Le petit Robert nous dit que le merchandising est «l'étude des problèmes de création, d'amélioration, de présentation et de distribution des marchandises en fonction de l'évolution des besoins...». Autrement dit, puisqu'on se retrouve plus souvent face à un produit qu'à un vendeur, le merchandising établit le contact le plus important entre un commerçant et sa clientèle.

Pourtant, M. Gaulin soutient que le Québec souffre d'un retard considérable en matière de merchandising. «Tout le

monde, les détaillants, les vendeurs et les fabricants inclus, se vantent de faire du merchandising mais, en réalité, personne n'en fait... pour 99 p. cent des détaillants au Québec, l'arrangement de marchandises relève souvent plus de l'intuition décorative que de la technique éprouvée».

Et quand ce n'est pas l'étalagiste, ce sont les fabricants qui s'en occupent. Et là, c'est une guerre de titans. Armées d'études de marketing ou de sondages Nielsen's, les fabricants exigent l'espace linéaire de tablette qui respecte la part de marché de leurs produits. Tous les coups de coude sont permis, sinon on achète du détailant — sous forme d'escomptes, de bonis, de cadeaux ou de voyages gratuits — sa «place au soleil».

«Quand ce n'est pas le fabricant, c'est le franchiséur ou la compagnie-mère qui impose un plan global d'aménagement de l'espace. Celui-ci ne tient jamais compte des distinctions de chacun des magasins, ou de leur clientèle», explique M. Gaulin.

Pourquoi plusieurs fabricants résistent? «Dites-vous qu'un client qui a pris l'habitude d'acheter une marque est une clientèle captive. Les fabricants adorent ça», explique M. Gaulin.

Consommateurs

La différence fondamentale qu'introduit le «nouveau merchandising» — un concept à l'état embryonnaire qui nous vient d'Europe et des États-Unis — est la suivante: alors que la tradition en merchandising veut que l'on axe tout sur le produit, le merchandising nouveau genre met l'accent sur le consommateur.

L'affaire n'est pas entre les mains de socialistes, n'ayez crainte. L'idée est simple: si les gens aiment quelque chose, ils l'achèteront. Les gens comme M. Gaulin se défendent bien de vouloir déshabiller Jacques pour habiller Paul. «Le nouveau merchandising vise à relever le taux de productivité du commerce de détail, pour le bien commun des détaillants et des fabricants», dit-il.

Plusieurs outils de travail sont nés du nouveau merchandising. Entre autres, le logiciel «Spaceman» — une trouvaille d'une firme américaine — propose un outil de gestion intégrée de l'étalage.

Autre trouvaille: Le «purchase intercept technique» qui examine le comportement des consommateurs aux points de vente. Que ce soit sur vidéo ou par un préposé «déguisé en client», on enregistre les réactions des consommateurs face à un étalage donné.

Le commerce de détail au Québec a besoin de repenser son mode de fonctionnement, soutient M. Gaulin. Après la forte croissance des années 1970 et les nombreux regroupements et acquisitions, il atteint maintenant son niveau de maturité. «Selon moi, c'est là le défi des années 1990», a-t-il déclaré.

Federated: Campeau porte son offre de \$61 à \$65 US

Campeau Corporation annonçait hier qu'elle portera son offre pour toutes les actions en circulation de Federated Department Stores de \$61 US à plus de \$65 US l'unité. Si le financier torontois réussit à obtenir Federated à ce prix, la transaction sera de l'ordre de \$5,75 milliards US.

Federated avait révélé plus tôt dans la journée qu'elle négociait en ce moment avec M. Campeau et d'autres parties intéressées à acheter la compagnie ou à prendre part à une restructuration de la société.

Une porte-parole de M. Campeau a refusé de commenter davantage. Federated a déjà rejeté une offre à \$47 US l'action de la part de M. Campeau. La chaîne de magasins de vêtements a également mis l'homme d'affaires ca-

nadien au défi de prouver qu'il peut financer une proposition à \$61 US, ou \$5,4 milliards US pour l'ensemble des actions de la compagnie.

Les transactions ont été interrompues sur les actions de Campeau hier après-midi. À la reprise, en fin de séance, le titre s'échangeait à \$22 ½ inchangé par rapport au moment de l'interruption et en hausse de ½ en regard de la fermeture vendredi dernier.

Un porte-parole de Federated a déclaré que le conseil d'administration de la compagnie pourrait prendre une décision des aujourd'hui concernant les différentes offres qui lui seront soumises. À part Campeau Corporation, la compagnie n'a pas identifié aucune autre partie qui serait intéressée à l'acheter.

Diminution des taux d'intérêt et du dollar: des économistes donnent raison à Bourassa

PAUL DURIVAGE

Les taux d'intérêt pourraient facilement diminuer de façon sensible et le dollar canadien glisser au niveau de 75 cents US, au cours des prochains mois, sans impact négatif sur l'inflation mais pour le plus grand bien des exportations québécoises sur le marché américain.

C'est ce que soutiennent deux économistes québécois rejoints par La Presse donnant ainsi raison au premier ministre Robert Bourassa qui prôlait encore cette fin de semaine la Banque du Canada de modifier sa politique monétaire afin de redonner un nouveau souffle à l'économie québécoise.

«La consommation intérieure n'aura pas la même vigueur cette année. Pour maintenir la croissance économique, M. Bourassa sait qu'il faut que les exportations prennent le relais. Mais pour cela, la Banque du Canada doit se montrer plus accommodante», note M. Raymond Théoret, conseiller principal à la Banque Nationale.

«La Banque du Canada profite en ce moment de beaucoup de latitude pour baisser les taux d'intérêt», ajoute M. Michel Pelletier,

économiste à l'emploi de Gertrust, la filiale de conseillers en placements du Trust Général. Celui-ci se dit d'ailleurs étonné par l'excellente tenue de toutes les statistiques économiques pertinentes, particulièrement l'inflation.

La hausse du coût de la vie est en effet sous contrôle progressant même à un rythme moindre qu'aux États-Unis. Les taux d'intérêt au pays sont pour leur part de beaucoup supérieurs à ceux pratiqués aux États-Unis, soit près de 2,5 p. cent de plus. Quant au dollar canadien, il poursuit sa remontée face à la devise américaine, marquant jusqu'à près de 80 cents US alors qu'il ne valait que 70 cents US il y a deux ans.

Selon les observateurs, le gouverneur de la Banque du Canada, M. John Crow, pourrait cependant l'entendre autrement. De fait, celui-ci semble toujours enclin à maintenir les taux d'intérêt relativement hauts de peur qu'une surchauffe de l'économie ontarienne n'entraîne une ressurge de l'inflation.

Selon Raymond Théoret, M. Crow est plus sévère encore face à la menace inflationniste, s'il en est une, que ne l'est son homologue américain, M. Alan Greenspan, et presque autant que le prédéces-



Robert Bourassa PHOTO D'ARCHIVES

seur de ce dernier, M. Paul Volcker, pourtant réputé pour son intransigence à ce sujet.

«Peut-être essaie-t-on de compenser l'impact très inflationniste prévisible de l'implantation prochaine de la taxe sur la valeur ajoutée (TVA) au pays», lance-t-il entre autres possibles explications. Il s'agit du second volet de la réforme fiscale que le ministre Wilson des Finances s'apprête à mettre en oeuvre.

À son avis, les exportations québécoises, principalement des ressources naturelles libellées en

dollar US, seraient particulièrement avantagées par une baisse de valeur de notre devise. Par contre l'Ontario avec le plus haut taux d'inflation au pays, en ferait probablement les frais.

«Ce n'est pas à la Banque du Canada de poursuivre des politiques régionales mais il est clair que la réticence de l'Ontario pèse lourd dans la balance», souligne-t-il.

Notant la baisse timide du taux d'escompte jeudi dernier, il se dit néanmoins encouragé et prévoit que le mouvement s'accroîtra au cours des prochains mois. Selon lui, le dollar pourrait fort bien glisser à une équivalence de 75 cents US.

M. Pelletier en est moins sûr encore. «M. Crow a déjà clairement énoncé son objectif de juguler complètement l'inflation. Il ne semble pas vouloir se contenter d'un taux d'inflation de quatre p. cent», note-t-il.

Ce qui n'est pas si catastrophique selon lui. Un dollar canadien fort a en effet l'avantage de réduire le service de la dette du Canada dont une large partie est libellée en dollars américains. Cette année, près des tiers des revenus du gouvernement fédéral, soit \$32 milliards, servira à payer les intérêts sur la dette nationale.

MONTREAL	TORONTO	DOW JONES	L'OR (NEW YORK)	DOLLAR CANADIEN
1564,05 (+19,23 (+1,24%))	3109,71 (+39,57 (+1,28%))	fermé	fermé	\$ 79,01 - 5 / 100

REER CPG
Semaine du
15 fév. 1988

Taux sujets à changement
sans préavis

9% 1 an
10 1/2% 3 ans

Donnez-nous
un coup de fil
pour avoir
le REER facile!
878-8181

+ + +
+ + +
+ + +
+ + +

Rendement, variété et souplesse
répondent à l'appel

1253, avenue McGill College, Mt 878-8181
6633, rue Sherbrooke Est, Mt 253-1720
132, boulevard Labelle, Rosemere 437-0710
1450, rue Ste-Catherine Ouest, Mt 861-3664



TRUST LA LAURENTIENNE
DU CANADA

Canadian Tire: nouvelle guerre entre petits et gros actionnaires

LAURIER CLOUTIER

Les petits actionnaires de Canadian Tire viennent de reprendre la bataille contre les gros, les trois héritiers Billes et CTC Dealer Holdings.

Stephen Jarislowsky est un des directeurs du «Comité d'action des actionnaires de catégorie A de Corporation Canadian Tire» qui publiait hier dans plusieurs quotidiens du Québec et du Canada une annonce pour mettre en garde le public investisseur contre l'acceptation de la nouvelle

offre d'achat des gros détenteurs de titres de la compagnie torontoise.

En décembre 86, les concessionnaires de Canadian Tire ont proposé \$ 160 pour les actions votantes de la compagnie dans le but d'en acquérir 49 p. cent. Mais ils n'ont jamais offert autant aux institutions financières et au public investisseur qui détiennent presque toutes les actions A, sans droit de vote. Les commissions de valeurs et la Cour suprême de l'Ontario ont alors bloqué la transaction.

Mais voilà que CTC Dealer

Holdings revient à la charge. Elle propose cette fois-ci, souligne le président de Jarislowsky Fraser & Co, de Montréal, l'échange de 2,75 actions A contre une votante. Le Comité d'action veut un échange d'une action contre une, ce que souhaiterait aussi les commissions de valeurs.

Martha Billes et ses deux frères possèdent chacun 20 p. cent des actions votantes, les fiduciaires du fonds de pension des employés, 12,2 p. cent, et les concessionnaires du groupe CTC Dealer Holdings, 13,4 p. cent.

En face, une cinquantaine de

firmez de gestion de fonds, comme celle de Stephen Jarislowsky, pour défendre les intérêts de quelque 3 000 institutions financières et petits investisseurs. Jarislowsky Fraser compte environ 400 clients dans cette bataille. La capitalisation de Canadian Tire comporte quelque trois millions d'actions votantes et 80 millions de titres A.

Le directeur du Comité d'action explique que les gros actionnaires de Canadian Tire obtiendraient presque tous les droits de vote de la compagnie, sous prétexte de bloquer toute prise de contrôle.

La présente annonce ne doit être interprétée comme une offre publique des titres qui y sont mentionnés dans aucune province du Canada. Une telle offre est faite par voie de prospectus seulement dans les provinces où le dépôt d'un tel prospectus a été accepté par une commission des valeurs mobilières ou un organisme similaire dans telle province.

Nouvelle émission

125 000 000 \$

Bell Canada

Débentures à 10,55 %, série DW

Date de l'émission: 15 février 1988

Date d'échéance: 15 février 2015

Prix: 100 pour un rendement de 10,55 %

Les soussignés ont convenu d'acheter en totalité les titres mentionnés à titre de preneurs fermes.

Dominion Securities Inc.

Wood Gundy Inc.

Burns Fry Limitée

Richardson Greenshields du Canada Limitée

Lévesque, Beaubien Inc.

Février 1988



Seigneurie des Îles



À 15 minutes du pont Champlain
projet de construction exclusif de
150 propriétés de grand prestige situé à Carignan
en bordure d'un terrain de golf, des chenaux des rivières l'Acadie et Richelieu dans
l'environnement champêtre du bassin Chambly.

Certains terrains sont boisés, d'autres sont adjacents à la rivière ou avec vue sur le golf, mais tous comprennent environ 30 000 pi. car. avec tous les services publics souterrains incluant la câblodistribution.

Seulement 13 résidences personnalisées de 3000 pi. car. et plus sont disponibles pour 1988.

PRIX À PARTIR DE 300 000\$



Maisons témoins à visiter

le samedi et le dimanche de 13 h à 17 h

tél.: (514) 447-2598
en semaine sur rendez-vous (514) 348-1921



ÉCONO-FLASHES

LANOFOR investira \$68 millions

■ Lanofor investira \$68 millions dans la construction d'une usine de panneaux gafrés et de l'installation d'équipement à la fine pointe de la technologie. La Société de développement industriel du Québec (SDI) contribuera au projet par un prêt sans intérêt de \$6 millions et par une garantie à 80 p. cent d'un autre prêt de \$3 millions. Cette réalisation suscitera la création de 250 emplois, soit une centaine en usine et les autres en forêt. Les panneaux gafrés remplaceront avantageusement le contre-plaqué de bois franc dans l'industrie et la construction.

Baisse du bénéfice de PAPIERS PERKINS

■ Pour l'exercice terminé le 31 décembre, Les papiers Perkins a enregistré un bénéfice de \$2,4 millions, comparativement à \$4,7 millions en 1986. Par action, le bénéfice passe de 0,751 cent à 0,372 cent. Les ventes sont passées de \$59,9 millions à \$53,2 millions pour l'année. La compagnie explique la baisse des ventes et du bénéfice à un conflit de travail de trois mois qui a débuté à la fin d'avril. Au quatrième trimestre, la compagnie a enregistré un bénéfice de \$1,8 million, comparativement à \$1,5 million pour le même trimestre terminé le 31 décembre 1986. Par action, le bénéfice atteint 0,282 cent, comparativement à 0,238 cent pour la même période un an plus tôt. Les ventes pour le quatrième trimestre se chiffrent à \$16,9 millions, en hausse de 9,9 p. cent.



INTERCAN obtient des autorisations pour VISWAY

■ Investissements Location Intercan, une filiale de Location Intercan, annonce que la Commission des transports du Québec a consenti à la continuation des permis actuellement en vigueur de Location Visway. La compagnie a également obtenu un avis favorable en vertu de la Loi sur la concurrence dans le cadre de son offre d'achat de Visway. L'offre expire à 17 h jeudi le 18 février 1988.



Hausse de profit chez SHERMAG

■ Shermag a vu son bénéfice augmenter de 9,4 p. cent au cours des neuf mois terminés le 25 décembre 1987, à \$2,2 millions. Les ventes, elles, ont progressé beaucoup plus rapidement, montant de 64,6 p. cent à \$30 millions. La compagnie note que sa marge bénéficiaire a été réduite au cours de cette période de 11,3 à 7,5 p. cent en raison de la hausse des prix du bois en 1987 et des acquisitions récentes de la compagnie.

NORTHERN TELECOM vend des actifs

■ Northern Telecom va vendre les sections européennes de télécommunications et de traitement de données de sa filiale britannique à STC pour environ \$80 millions. Northern Telecom possède 27,5 p. cent des actions du géant des télécommunications britannique, STC. Les compagnies vendues ont des activités en France, en Italie, aux Pays-Bas, en Suisse et en Belgique. STC prend en charge la gestion de ces compagnies immédiatement.

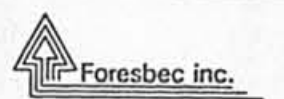


ATLAS investira \$3,4 millions

■ La compagnie Convertisseurs de papier Atlas, qui se spécialise dans la transformation du carton, investira \$3,4 millions dans la construction et l'aménagement d'une nouvelle usine et l'achat d'équipement. La Société de développement industriel du Québec (SDI) contribue au projet par un prêt sans intérêt de \$101 400. L'investissement permettra la création de 25 emplois, qui s'ajoutent au 50 actuels. La firme, installée dans l'est de Montréal, sera en mesure de doubler sa capacité de production et de répondre aux demandes des fabricants de boîtes pliantes et de produits d'emballage en carton, notamment pour la bonneterie et l'imprimerie.

FORESBEC: ventes et bénéfices en hausse

■ Foresbec annonce qu'au premier semestre terminé le 2 janvier 1988, les ventes consolidées de la société ont atteint \$36,6 millions, comparativement à \$9,1 millions pour le semestre correspondant en 1986, soit une hausse de plus de 301 p. cent. Le bénéfice net pour la même période est passé de \$487 000, ou 9 cents par action, à \$1,6 millions ou 21 cents par action, une augmentation de plus de 133 p. cent. Foresbec, dont les installations de séchage de bois sont situées à Drummondville, est l'un des plus importants exportateurs de bois durs de haute gamme au Canada. La compagnie poursuivra son expansion et la modernisation de ses filiales, opération qui devrait être terminée à la fin de l'exercice.



MOLSON achète FARBEST

■ Molson annonce que sa filiale Diversey Corp. a décidé d'acheter la société Farbest de Kaiser Aluminum & Chemical. Les détails de la transaction n'ont pas été révélés. Farbest est une société de Los Angeles dont les ventes atteignent \$33 millions. Elle fabrique des détergents spéciaux pour les buanderies commerciales. Elle possède des bureaux à Los Angeles ainsi que des installations dans l'Illinois et en Pennsylvanie. Molson précise que la transaction doit être approuvée par les autorités américaines compétentes et devrait être complétée au cours du mois d'avril.



Baisse du bénéfice chez INDUSTRIES SHASPER

■ Pour les trois mois terminés le 31 décembre 1987, Industries Shasper a enregistré des ventes de \$6,6 millions, en hausse de 22 p. cent par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent. Le bénéfice net se situe à \$150 000, ou 3 cents par action sur un nombre total de 4,8 millions d'actions, comparativement à \$242 000 en 1986, ou 6 cents par action sur un nombre moyen pondéré de 4,2 millions d'actions. La compagnie a par ailleurs décidé de fermer la division Laynco. La compagnie évalue actuellement les provisions pour pertes reliées à la fermeture de cette division, qui seront imputées aux états financiers de l'exercice terminé le 30 septembre 1987. Ces provisions auront pour effet de modifier à la baisse les résultats tels qu'annoncés le 12 janvier dernier, déclare Shasper.



PLATINE LAFOSSE achète HOLLINGER EXPLORATION

■ Le Groupe Platine Lafosse annonce l'achat de toutes les actions en circulation de Hollinger North Shore Exploration. Ces actions ont été achetées de Norcen Energy Resources et de Labrador Mining and Exploration Company. L'actif de Hollinger North Shore comporte des baux miniers dans le nord du Québec contenant 150 millions de tonnes de minerai de fer fritté, avec des antécédents de production bien établis. Ces baux miniers contiennent également des indices de manganèse et de pigment minéral. Lafosse maintiendra son programme actuel de délimitation des réserves des métaux du groupe platine, des métaux précieux et des métaux de base sur ses autres concessions minières du nord du Québec.

TRUST GÉNÉRAL: \$75 millions d'eurodollars

■ Trust général du Canada a effectué une émission de débentures de \$75 millions sur le marché de l'eurodollar canadien par l'entremise d'un groupe de courtiers et banquiers sous la direction de Merrill Lynch International. Les débentures viendront à échéance dans cinq ans et comportent un coupon annuel de 10,25 p. cent et seront offertes au public investisseur à un prix de \$101,625. Il s'agit d'un coût net de financement de 10,06 p. cent sur une base semi-annuelle. Ces nouveaux fonds s'ajouteront aux disponibilités de la société afin de financer ses importantes opérations de financement hypothécaire.



Accord USA-Mexique sur le textile

■ Le président Reagan et le président du Mexique Miguel de la Madrid ont signé une entente permettant à davantage d'exportations de textiles et vêtements d'entrer aux États-Unis. L'accord prévoit que le Mexique, le sixième exportateur de textiles et vêtements aux USA, verra ses exportations augmenter automatiquement de 6 p. cent au cours des quatre prochaines années.

Chrysler Canada Ltée



Richard M. LeBlanc

Monsieur M. C. Jacobs, directeur général des ventes de Chrysler Canada Ltée, a le plaisir d'annoncer la nomination de monsieur Richard M. LeBlanc au poste de directeur régional du Québec.

Monsieur LeBlanc, dont la nouvelle fonction prend effet immédiatement, assurera la direction des ventes de véhicules et de pièces, la distribution des voitures et des camions, le service et l'administration. Le bureau de monsieur LeBlanc est situé au bureau régional du Québec, à Pointe-Claire. Monsieur LeBlanc est né à New Richmond, au Québec. Il est entré au service de Chrysler Canada Ltée en 1969. Avant d'accéder à ce nouveau poste, monsieur LeBlanc travaillait à Moncton en tant que directeur régional des Provinces maritimes.

La prix de l'aluminium atteint un record de \$1 US la livre

En dépit des profits accrus, l'industrie n'aime pas la situation

MIVILLE TREMBLAY

■ Le prix de l'aluminium a marqué hier un record historique sur le London Metal Exchange (LME), alors que la livre de métal a clôturé à \$1 US, un gain de cinq cents sur vendredi. Malgré qu'elle réalise d'importants profits, l'industrie n'aime pas la situation.

Au début de 1980, le prix avait frôlé le dollar, mais sans parvenir à l'atteindre. Mais cette fois-ci, il ne s'agit pas d'une simple poussée spéculative affectant les cours de toutes les matières premières. Aujourd'hui, le prix élevé de l'aluminium s'explique par une demande plus forte que l'offre de métal, un déséquilibre qui entraîne une baisse des stocks.

«J'espère que le prix ne va pas rester en haut de \$0,90 US, car ce n'est pas bon pour l'industrie. À long terme, cela hypothèque notre avenir, cela chasse les clients», affirme M. Manley Schultz, président d'Albecourt, une filiale de la SGF active dans l'aluminium.

En ce moment, les producteurs utilisent leurs capacités au maximum, réactivant des installations mises en veilleuse à cause de leurs

coûts de production élevés, tel l'usine d'Alcan à Sebree, au Kentucky.

«Les prix sont tellement élevés, explique M. Schultz, que les Américains se laissent tenter comme un alcoolique réformé par une bonne bière froide.»

Ainsi, Alcoa a remis en marche deux usines, l'une au Tennessee et l'autre au Texas, qu'elle avait fermées définitivement en 1985, et pour lesquelles elle avait inscrit d'importantes radiations à ses livres.

M. Serge Roy, économiste chez Alcan, ne peut dire si cela va durer. En ce moment, il est difficile de savoir s'il y aura une récession, quand elle pourrait survenir et quelle en serait la force.

À court terme, le marché va rester fort, explique-t-il. On approche de mars et avril, les deux plus gros mois de livraison dans l'industrie de l'aluminium primaire. En effet, d'importants clients comme les fabricants de cannettes et de matériaux de construction tels les fenêtres et le déclin, stockent en prévision de l'été, période où tant la consommation de bière et de boissons gazeuses, que la construction de résidences, bat son plein.

Hier, l'action d'Alcan a gagné \$1 3/4 pour clôturer à \$34 3/4.

Du côté de l'offre, avec un ajout de 700 000 tonnes l'an dernier, la capacité mondiale a grimpé à près de 13 millions de tonnes.

Pour l'année en cours, on prévoit un accroissement de 400 000 à 500 000 tonnes de capacité, dont 200 000 tonnes au Venezuela et 150 000 tonnes en Australie.

M. Thomas P. Byrne, analyste chez McLeod Young Weir ne prévoit pas d'augmentation significative de la demande en 1988. Mais avec une augmentation de la capacité de 4 p. cent, il estime que le prix moyen sera d'environ \$0,78 US la livre en 1988, comparativement à une moyenne de \$0,69 US l'an dernier.

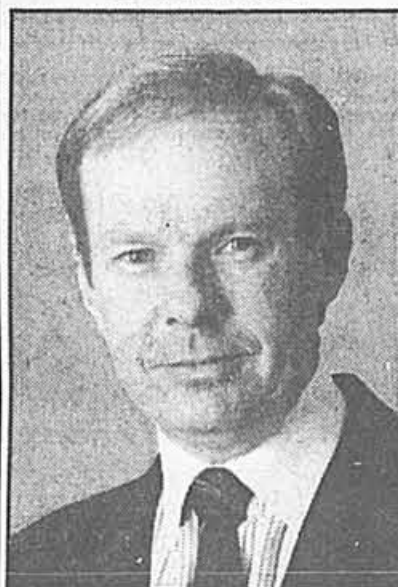
Pour ce qui est des projets d'implantation industrielle au Québec, rien n'a changé pour l'instant. Au printemps, Alcan va démarrer la première phase de son complexe de Laterrière et pourrait prendre une décision concernant la deuxième phase au cours de l'année.

À Bécancour, on attend toujours une décision finale concernant l'ajout d'une troisième série de cuves.

Enfin, quant au projet Alouette piloté par la SGF, et qui vise à réaliser grâce à un consortium une aluminerie semblable à celle d'ABI, on pourrait en arriver à une entente de principe au cours de l'année.

Chose certaine, l'annonce, il y a quelques jours, d'une aluminerie d'Alcoa à Bécancour, n'est qu'une fausse rumeur. La compagnie américaine a déclaré dans le passé que la production d'aluminium primaire n'était plus l'une de ses priorités.

CARBOCHEM INC. NOMINATION



Peter Walton

Carbochem Inc., une société dont Domtar et Ruetgers sont les copropriétaires, annonce la nomination de M. P.S. Walton au poste de président. M. Walton possède une expérience remarquable de la planification technique et stratégique. Il a occupé des postes de direction dans les secteurs de l'expansion commerciale, de la commercialisation et de la technologie au sein de la division des produits chimiques spéciaux de Domtar. Son bureau sera situé à Mississauga (Ontario).

Carbochem Inc. est un important fournisseur de brai de houille et de produits de distillation. Elle approvisionne en brai de houille les industries canadiennes de l'aluminium et du graphite et elle fabrique un éventail de produits de distillation qui sont vendus aux industries de la préservation du bois, des noirs de carbone et des produits chimiques spéciaux.

Vos assurances

Quand l'assurance part en fumée

SERGE GIARD, représentant,
et CHRISTIAN N. DUMAIS
Vice-président Dale-Parizeau Inc.

Les journaux ont fait grand état récemment du cas malheureux d'une veuve qui a perdu \$150 000 de prestation d'assurance-vie parce que son mari avait déclaré à la compagnie d'assurances qu'il n'avait pas fait usage de tabac depuis un an et demi. Après le décès du mari, la compagnie d'assurances devait apprendre qu'il n'avait jamais cessé de fumer de temps à autre des petits cigares et a refusé de verser l'indemnité prévue.

Point de vue du consommateur

Plusieurs consommateurs s'insurgent contre ce genre de décision. D'abord, parce qu'il n'y a aucune relation entre le décès survenu dans un accident d'automobile et la consommation de tabac. De plus, il est clair dans l'esprit de la majeure partie du public que le fait de fumer un petit cigare ou une cigarette à l'occasion ne n'est pas vraiment fumer. Donc, quand les assurés disent qu'ils ne fument pas, il faudrait comprendre qu'ils veulent dire qu'ils ne fument pas régulièrement.

On fait valoir également la bonne foi des assurés qui, au moment de leur demande d'assurance, font leur propre interprétation des questions et n'essaient pas délibérément de cacher quoi que ce soit à leur compagnie d'assurances.

Point de vue de certains assureurs

En défense, certains assureurs (ceux dont les termes du contrat sont les mêmes que dans l'affaire précitée) prétendent qu'on doit leur donner raison puisqu'ils demandent dans les questionnaires préalables à l'émission de leur police d'assurance si les assurés ont fait usage de tabac sous quelque forme que ce soit : ces termes suffisamment larges doivent amener une réponse affirmative s'il s'agit de personnes qui fument de temps à autre un petit cigare ou une cigarette.

Pour ces assureurs, il n'y a pas de demi-fumeur. Si quelqu'un affirme qu'il n'a pas fumé, on le croit sur parole. Mais en cas de décès, l'enquête menée par l'assureur doit déterminer que l'assuré n'a fumé aucune cigarette, nulle part et jamais au moment de faire sa déclaration et même après. À défaut, on peut assimiler les déclarations des assurés à des fausses représentations (s'ils ont fumé avant de faire leur déclaration mensongère) ou à des réticences (s'ils n'ont pas informé l'assureur qu'ils ont recommencé à fumer après avoir rempli leur déclaration).

Ces assureurs prétendent également que de telles fausses déclarations affectent la validité de l'assurance puisque la prime en dépend et que les taux sont distincts selon qu'on soit fumeur ou non-fumeur. Cette grille de tarification a permis aux assurés de bénéficier des réductions consenties par les assureurs aux non-fumeurs. Qu'arrive-t-il si un fumeur de 20 cigarettes par jour souscrit une police d'assurance-vie en prétendant qu'il n'est pas fumeur? Il reviendra alors à l'enquêteur d'une compagnie d'assurance-vie de prouver, 10 ou 15 ans après la souscription d'une assurance, que le client décédé fumait avant l'entrée en vigueur de son assurance.

Si l'on fait référence aux dispositions de la loi, on apprend qu'une fausse déclaration ou une omission ne peut amener l'annulation d'une assurance-vie que si elle a été en vigueur pendant moins de deux ans. Cela signifie donc que la compagnie d'assurance-vie peut annuler rétroactivement une assurance dans les deux ans suivant son entrée en vigueur si elle conteste les déclarations de son assuré, avant ou après son décès. Si elle le fait, on devra considérer l'assurance comme n'ayant jamais existé. Après ce délai, rien sauf la fraude ne permet à un assureur d'annuler la police d'assurance et de rembourser à son client les primes déjà payées.

Point de vue d'autres assureurs

D'autres compagnies d'assurance-vie ne sont pas aussi strictes dans leur interprétation d'un non-fumeur. Certaines d'entre elles considèrent non-fumeur celui qui fume des cigares, des cigareilles ou la pipe. Et d'autres conviennent de verser une indemnité malgré de fausses déclarations : les sommes dues seront réduites à celles qui, compte tenu de la situation réelle, correspondent à la prime effectivement payée. Ainsi, un fumeur qui se déclare non-fumeur aura droit à une indemnité égale à celle d'un fumeur qui paie la même prime.

Quelqu'un a déjà dit que l'avenir sourit aux audacieux. Mais on constate que les assurés ont parfois beaucoup à perdre en déclarant faussement qu'ils ne fument pas. Le risque qu'ils courent n'est pas de voir leur compagnie d'assurance-vie réclamer une prime pour fumeur. Les risques sont plutôt les suivants :

- 1) pendant les deux ans qui suivent l'entrée en vigueur d'une police, l'assureur peut annuler l'assurance émise s'il établit que l'assuré a voulu le tromper;
- ou
- 2) l'assureur ne versera que l'indemnité à laquelle un fumeur a droit.

Ces sanctions devraient inciter les assurés à la prudence et à déclarer franchement leur situation au moment de souscrire une assurance-vie. Êtes-vous fumeur ou non-fumeur? Avant de répondre, il serait avisé de consulter son courtier ou son assureur-vie pour mesurer les conséquences d'une fausse déclaration et choisir la police d'assurance-vie appropriée.

Vas-y sitas pas tout icit astout

À QUI LA CHANCE!

MAXIMA «GXE» 1987

(usagée) No de stock 1-88-33

COULEUR BLANCHE
BOÎTE AUTOMATIQUE
TOIT OUVRANT
BALANCE DE GARANTIE NISSAN

\$19,995⁰⁰

Aussi unités neuves disponibles
CHEZ LE #1 NISSAN



**AUTO
GOUVERNEUR
LAVAL**

1501, boul. des Laurentides
Vimont,
Laval

668-1650



NOS COURS SONT TOUJOURS À LA HAUSSE

Le Centre d'informatique appliquée du Montréal métropolitain (CIAMM) est l'alternative professionnelle pour faire face aux différents besoins de formation dans le domaine de l'apprentissage des applications de la micro-informatique.

Nos cours sont caractérisés par la flexibilité et l'adaptabilité. Ils sont conçus pour assurer une rétention maximale chez les participants tout en garantissant des apprentissages conformes aux applications du marché du travail. Notre programme de cours est toujours en évolution de manière à constamment intégrer les développements continus de la micro-informatique.

- Nos horaires sont flexibles; jour, soir, fin de semaine
- Équipements de qualité IBM et AT&T
- Des formateurs à temps plein
- Huit participants (max.) par formateur
- Un étudiant par appareil
- Lotus, D-Base III, WordPerfect, DOS, Symphony, Ventura, Réseaux locaux, Multimate, Editexte

Nous garantissons la satisfaction de nos clients parce que la formation en micro-informatique a toujours été et demeure notre unique vocation. Nos cours forment un produit raffiné, souple et compatible avec les besoins de clients aussi diversifiés que Coopers & Lybrand, Molson, Gaz Métropolitain, Hydro-Québec et la ville de Longueuil.

Le CIAMM c'est beaucoup plus qu'un service, c'est la solution que vous recherchez.

Appelez-nous dès aujourd'hui.

Centre d'informatique appliquée
du Montréal métropolitain
100, Place Charles Lemoine
Suite 287
Longueuil, Qc J4K 2T4
(514) 679-0671

CIAMM

• Planification par professionnel
• Ameublement de bureau à prix abordable
• Mobilier en stock

FUTURIC

Futuric systèmes de bureau
1401, Legendre Ouest (près rond-point Acadia)
Téléphone pour notre nouveau dépliant
Tél: **381-8861**

MEUBLES NEUFS ET USAGÉS EN STOCK POUR LIVRAISON IMMÉDIATE
APPELÉ-NOUS POUR RECEVOIR NOTRE NOUVEAU DÉPLIANT

PLACE LAVAL

La cité des affaires de LAVAL
Le plus grand complexe à bureaux de la rive nord

- 18 000 pieds carrés et plus par étage
- 4 édifices reliés par un mail intérieur
- taux de location des plus compétitifs

**QUELQUES
EMPLACEMENTS DE CHOIX
ENCORE DISPONIBLES
DANS LA PHASE IV**

Edifice GL inc.
tél: **384-1260**

L'OPA de Carlo de Benedetti fait bondir les actions de la Société générale de Belgique

Banque Nationale de Paris
(Canada)

NOMINATION



M. Jean-Paul Robillard

M. François Jonathan, Président Directeur Général de la Banque Nationale de Paris (Canada), a le plaisir d'annoncer la nomination de M. Jean-Paul Robillard au titre de Vice-Président Directeur Régional pour le Québec.

M. Jean-Paul Robillard possède une importante expérience bancaire dont huit années à la Banque Nationale de Paris (Canada), comme adjoint au Premier Vice-Président Directeur Général pour le Québec.

Filiale de la Banque Nationale de Paris, implantée dans près de 80 pays, la BNP (Canada) est présente au Québec depuis 1961 et dispose de succursales à Montréal, Québec, Sherbrooke, Trois-Rivières, Laval, Toronto et Vancouver.

BNP

Associated Press
PARIS

Les cours de l'action «Société générale de Belgique» ont une nouvelle fois grimpé hier sur les Bourses de Bruxelles et de Paris, alors que débutait officiellement l'OPA lancée par l'homme d'affaires Carlo de Benedetti sur 15 p. cent du capital du premier holding belge. Et que la course-pour-

suite pour la prise de contrôle de cette «vieille dame belge» n'en finit pas de ne pas se conclure.

Les titres de la société, ces très recherchées «Parts de réserve», ont gagné à Bruxelles 580 fb pour clôturer à 4 730 fb (760 ff). Le cours a ainsi regagné une grande partie de la baisse de vendredi (700 fb de recul) due à l'échec du compromis laborieusement mis au point par M. André Leysen,

ancien «patron des patrons» belges, entre un groupe d'intérêts belges et le groupe français Suez.

Quelque 270 000 titres ont été échangés hier. Un volume important mais inférieur aux transactions records de la semaine dernière. Ainsi, mardi, 1,4 million d'actions avaient été échangées sur le marché. Sans compter celles achetées hors-bourse. Il ne semble pas y avoir eu d'importan-

tes transactions hors-marché hier.

Le cours de l'action a atteint des montants nettement supérieurs aux 4 000 fb (650 ff) offerts par Cerus, la filiale française du groupe de Carlo de Benedetti, dans son OPA. Cerus n'a pas relevé son offre et paraît vouloir attendre que le cours baisse un peu pour rencherir et tenter de porter à 45 p. cent environ sa part dans le capital de la SGB qui est au-

jourd'hui de 18,6 p. cent directement et de 38 p. cent indirectement.

Qui a acheté hier en bourse? Personne ne le sait vraiment. Mais il est clair que le nombre d'acheteurs potentiels est important. Il y a bien sûr Cerus et ses alliés. Mais aussi le groupe Suez qui, depuis l'échec de son accord avec le groupe «fédéré» d'entreprises belges, tente d'obtenir la minorité de blocage dans le capital de la SGB.

LES TAUX D'INTÉRÊT

	ÉPARGNE STABLE	INTÉRÊT QUOTIDIEN	DÉPÔTS À COURT TERME						DÉPÔTS À TERME INTÉRÊT VERSE ANNUELLEMENT					CERTIFICATS GARANTIS INTÉRÊT VERSE ANNUELLEMENT					PRÊTS PERSONNELS	HYPOTHÈQUES RÉSIDUELLES					HYPOTHÈQUES COMMERCIALES						
			DÉPÔT min(\$)	30-59j.	60-89j.	90-119j.	120-179j.	180-269j.	270-364j.	DÉPÔT min(\$)	1 AN	2 ANS	3 ANS	4 ANS	5 ANS	DÉPÔT min(\$)	1 AN	2 ANS		3 ANS	4 ANS	5 ANS	% min.	1 AN	2 ANS	3 ANS	4 ANS	5 ANS	1 AN	3 ANS	5 ANS
BANQUES																															
COMM. ITALIENNE	5 1/4	5	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	6	6	1000	9	9 1/2	9 1/2	10	10 1/2	—	—	—	—	—	—	12	9 1/4	10 1/2	11	11 1/4	11 1/2	10 1/4	12	12 1/2	
COMMERCE	4 1/4	4 1/2	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	6	6	1000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7 1/4	1000	8 1/2	9 1/4	9 1/2	9 1/4	10	11 1/4	9 1/4	10 1/2	11	11 1/4	11 1/2	—	—	—	
CREDIT SUISSE (Canada)	—	—	50000	7	7	7	7	7	7	50000	7	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
* FED. CAIS. D'ÉTABLI. (Qué.)	5 1/2	—	1000	6 1/2	6 1/4	7	7 1/4	7 1/4	7 1/4	2000	8 1/2	8 1/4	8 1/4	9	9	1000	9	9 1/2	9 1/2	10	10 1/4	11 1/2	10 1/4	11	11 1/2	11 1/4	12	10 1/4	12 1/2		
* FED. CAIS. POP. (Qué.)	4 1/4	4 1/2	3000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7	7 1/4	7 1/4	1000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7	1000	8 1/4	9 1/4	9 1/2	9 1/4	10	10 1/4	10	10 1/2	11	11 1/4	11 1/2	10 1/4	11 1/2	—	
* FED. CAIS. POP. MTL	5	4 1/2	5000	5 1/4	6	6 1/4	6 1/4	6 1/2	6 1/2	1000	8	—	—	—	—	1000	8 1/2	9 1/4	9 1/4	10	10 1/4	11 1/4	10	10 1/4	11 1/4	11 1/2	11 1/4	11 1/4	—	—	
LAURENTIENNE	5	4 1/2	3000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	6	6	1000	7	7	7	7 1/4	7 1/2	1000	8 1/2	9 1/4	9 1/2	9 1/4	10	11 1/4	9 1/4	10 1/2	11	11 1/4	11 1/2	9 1/4	11 1/4	11 1/4	
LEUMI (CANADA)	5 1/4	4 1/2	5000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7	7 1/4	7 1/4	1000	8 1/2	9 1/4	9 1/4	9 1/4	9 1/2	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
LLOYDS DU CANADA	—	5 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	6	6	1000*	7	7 1/4	7 1/4	7 1/4	7 1/2	1000	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
MONTRÉAL	4 1/4	4 1/2	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	6	6	1000	8 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	9 1/4	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	10	11 1/4	9 1/4	10 1/2	11	11 1/4	11 1/2	—	—	—	
NATIONALE	5	4 1/2	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	6	6	1000*	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7	7 1/4	1000	8 1/4	9 1/4	9 1/4	10	10 1/4	11	9 1/4	10 1/2	11	11 1/4	11 1/2	10 1/4	11 1/2	12	
NOUVELLE-ÉCOSSE	4 1/4	4 1/2	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	6	6	1000	7	7	7	7	7 1/2	1000	8 1/2	9 1/4	9 1/2	9 1/4	10	10 1/4	—	—	—	—	—	—	—	—	
REP. NAT. DE N.Y. (Can.)	—	—	25000	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	7 1/2	25000	7 1/2	—	—	—	—	500	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
ROYALE	4 1/4	4 1/2	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	6	6	1000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7 1/4	1000	8 1/2	9	9 1/2	9 1/2	10	10 1/4	9 1/4	10 1/2	11	11 1/4	11 1/2	—	—	—	
SOC. D'ENT. ECONOM.	—	—	2500	6	6 1/4	6 1/2	—	7	—	1000	8 1/4	8 1/4	9	9 1/4	9 1/2	1000	9	9 1/2	9 1/2	10	10 1/4	11 1/4	10 1/2	11	11 1/2	—	—	—	—	—	
TORONTO-DOMINION	4 1/4	4 1/2	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	6 1/2	6 1/2	1000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7 1/4	7 1/4	1000	8 1/2	9 1/4	9 1/2	9 1/4	10	11 1/4	9 1/4	10 1/2	11	11 1/4	11 1/2	10 1/4	11 1/2	12	
FIDUCIES																															
CANADA TRUST	5	4 1/2	5000	6 1/4	6 1/2	6 1/4	7	7 1/4	7 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/4	9 1/2	9 1/4	10	10 1/4	12 1/2	9 1/4	10 1/2	11	11 1/4	11 1/2	9 1/4	11	11 1/2	
CAN. ITALIENNE	4	—	5000	7	7	7 1/4	7 1/4	7 1/4	7 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	9 1/4	9 1/2	9 1/4	10	10 1/2	12	10 1/2	—	—	—	—	—	—	—	
FIDUCIE DU QUÉBEC	—	4 1/2	5000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7 1/4	7 1/4	7 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	9	9 1/2	9 1/4	10	10 1/4	—	10	10 1/2	11	11 1/4	11 1/2	10 1/2	11 1/4	11 1/4	
FINANCIAL TRUST	—	—	5000	8	8	8	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	—	—	—	—	—	500	9 1/4	9 1/2	9 1/4	10	10 1/4	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
FIRST CITY	—	—	5000	7 1/4	7 1/4	7 1/4	7 1/4	7 1/4	7 1/4	—	—	—	—	—	—	500	9	9 1/2	9 1/2	10	10 1/4	—	—	—	—	—	—	—	10 1/2	11 1/4	11 1/4
GUARANTY TRUST	5	4	5000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7	7 1/4	7 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	9	9 1/2	9 1/2	10	10 1/4	10 1/4	9 1/4	10 1/2	11	11 1/4	11 1/2	10	11 1/4	11 1/4	
GUARDIAN	—	6 1/4	5000	7 1/4	7 1/4	8	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/4	9 1/4	9 1/4	10	10 1/4	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
LA MÉTROPOLITAINE	—	—	5000	7 1/4	7 1/4	7 1/2	7 1/2	7 1/4	8	—	—	—	—	—	—	1000	9	9 1/2	9 1/4	10	10 1/4	—	—	—	—	—	—	—	9 1/4	10 1/4	11 1/4
MONTREAL TRUST	5	4 1/2	5000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7	7 1/4	7 1/4	—	—	—	—	—	—	500	8 1/4	9 1/2	9 1/4	10	10 1/4	—	—	—	—	—	—	9 1/4	11	11 1/2	
MORGAN	—	—	5000	6 1/4	7 1/4	7 1/4	8	8	8	—	—	—	—	—	—	500	9	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
PRÊT ET REVENU	5 1/4	4 1/4	5000	6 1/4	6 1/4	7	7 1/4	7 1/2	7 3/4	—	—	—	—	—	—	1000	9	9 1/2	9 1/4	10	10 1/4	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
SOC. NAT. DE FIDUCIE	—	—	2000	6 1/4	6 1/4	7 1/4	7 1/4	7 1/4	7 1/4	—	—	—	—	—	—	500	9	9 1/2	9 1/4	10	10 1/4	—	—	—	—	—	—	10	11	11 1/2	
STANDARD TRUST	—	—	5000	7 1/4	7	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	—	—	—	—	—	—	500	9	9 1/4	9 1/4	10	10 1/4	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
TRUST CENTRAL	4 1/4	4 1/2	5000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7	7 1/4	7 1/4	—	—	—	—	—	—	500	9	9 1/2	9 1/4	10	10 1/4	—	—	—	—	—	—	—	—	—	
TRUST GÉNÉRAL	5	4 1/4	5000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7	7 1/4	7 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	9	9 1/2	9 1/4	10	10 1/4	10 1/4	9 1/4	10 1/2	11	11 1/4	11 1/2	10	11 1/4	11 1/4	
TRUST LA LAURENTIENNE	—	—	5000	6 1/4	6 1/4	7	7	7 1/4	7 1/4	—	—	—	—	—	—	500	8 1/4	9 1/4	9 1/4	10	10 1/4	—	—	—	—	—	—	10	10 1/4	11 1/4	
TRUST NATIONAL	5	4 1/2	5000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7	7 1/4	7 1/4	—	—	—	—	—	—	500	8 1/4	9 1/2	9 1/4	10	10 1/4	—	—	—	—	—	—	9 1/4	10 1/2	11 1/2	
TRUST ROYAL	4 1/2	4 1/2	5000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	7	7 1/4	7 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	8 1/4	9 1/4	9 1/4	9 1/4	10	10	9 1/4	10 1/2	10 1/2	11	11 1/4	9 1/4	10 1/2	11 1/4	
WELLINGTON	—	—	5000	8	8	8 1/4	8 1/4	8 1/2	8 1/2	8 1/2	—	—	—	—	—	1000	9 1/4	9 1/2	10	10 1/4	10 1/2	—	—	—	—	—	—	10 1/4	—	11 1/2	

Compilation: LA PRESSE le 15 février 1988 — Ces taux sont sujets à changement.
* Taux recommandés par la Fédération.
* Versement semi-annuel

"Avec le conseiller du Trust Royal, je me sens en sécurité."



"...et un REER du Trust Royal m'offre un rendement élevé sans risque pour mon capital."

Jean Beliveau

Quand il s'agit d'investir dans un régime enregistré d'épargne-retraite, je me fie à mon conseiller du Trust Royal. En plus d'offrir des taux comparables sinon meilleurs que ceux des autres institutions financières, un REER du Trust Royal peut permettre de bénéficier d'un intérêt-boni additionnel allant jusqu'à 1/2% sur mes nouveaux versements ou sur toute somme d'argent transférée cette année dans un REER du Trust Royal. À long terme, ça fait toute une différence."

Dépôt à terme de 5 ans

10 1/4% + 1/4%
10 3/8%

Sur les nouveaux versements ou transferts si le solde total de votre REER du Trust Royal se situe entre 10 000\$ et 24 999\$
Sur les nouveaux versements ou transferts si le solde total de votre REER du Trust Royal se situe à 25 000\$ ou plus.

Taux sujet à confirmation
Reçu d'impôt immédiat

le TRUST ROYAL
porte conseil

AU QUÉBEC DEPUIS PRÈS DE 100 ANS

Il y a 18 succursales dans la région de Montréal

Membre de la Régie de l'assurance-dépôts du Québec.

Les sous-marins français coûteraient 20 % moins cher que les britanniques

...mais Ottawa devrait d'abord dire non à Londres

LAURIER CLOUTIER

■ Les sous-marins français coûtent 20 p. cent moins cher que leurs équivalents britanniques, soit moins de \$8 milliards au lieu de \$10 milliards.

Mais avant de les choisir, Ottawa et les fonctionnaires du ministère de la Défense devraient d'abord dire non à la Grande-Bretagne...

Ce n'est pas gagné d'avance car

Nomination à la Fiducie du Québec



Jean-Pierre Duguay

Monsieur Raymond A. Reid, président, est heureux d'annoncer la nomination de monsieur Jean-Pierre Duguay au poste de vice-président et directeur général.

Diplômé de l'Université de Montréal et des H.E.C., monsieur Duguay possède une vaste expérience dans le domaine des services financiers et particulièrement dans le secteur des sociétés de fiducie. Il a occupé, entre autres, la Fiducie du Québec, les postes de vice-président, Services financiers et vice-président, Planification et Développement.

La Fiducie du Québec, une société du Mouvement Desjardins, est l'une des plus importantes compagnies de fiducie au Québec avec un actif supérieur à 1,4 milliard \$ et plus de 12 milliards \$ de biens administrés.

la France n'a jamais réussi à vendre sa technologie à la Défense canadienne.

Lors d'une rencontre de presse, les dirigeants de SNA Canada, une filiale de la société française Navatome, ont dû avouer que l'armée canadienne ne compte «virtuellement aucun» navire ou véhicule de conception française.

MM. Lawrence L. Herman, Michel Gevrey et Keith Davies, respectivement président et vice-présidents de SNA Canada, ont par contre précisé que l'armée canadienne possède quelque 30 p. cent de matériel militaire américain et 15 p. cent de britannique. Environ 55 p. cent de l'équipement militaire canadien est fabriqué au Canada.

Pro-anglaise au départ

Par ailleurs, les dirigeants de SNA Canada ont reconnu qu'ils savaient qu'au départ la marine canadienne était pro-anglaise. «Les Britanniques ont entre autres contribué largement à l'entraînement des effectifs canadiens». Il est aussi de tradition historique que l'armée de Sa Majesté maintienne des relations de fraternité avec sa contrepartie canadienne, à l'œuvre comme elle principalement dans l'Atlantique.

Mais le président ajoute que SNA Canada a depuis lors établi «de bons contacts et que l'attitude canadienne a beaucoup chan-

gé. On a maintenant toutes les raisons d'être satisfait».

Ce qui est surprenant, en fait, dans le contexte historique, c'est qu'Ottawa n'ait pas déjà choisi le sous-marin britannique Trafalgar.

Mais Londres doit affronter Paris

Il faut reconnaître que ce serait un peu gênant d'agir de la sorte, après avoir sollicité des soumissions internationales, pour le 23 janvier dernier.

Lawrence Herman précise en entrevue que la version canadienne du sous-marin français Améthyste Rubis coûterait environ \$375 millions, contre \$520 millions pour le britannique. Pour une commande de 10 à 12 sous-marins à propulsion nucléaire, ça donne une différence de plus de \$2 milliards sur \$10 milliards.

De plus, l'équipage de l'Améthyste — qui sera lancé le 14 mai prochain à Cherbourg, en France — se limite à 66 marins, par rapport à 120 pour le britannique. Donc, non seulement le français coûte moins cher à l'achat mais aussi moins cher à l'usage. Le coût d'un navire se partage en trois éléments principaux, d'égale importance: 33 p. cent pour la construction, l'entretien et les salaires de l'équipage.

Le président de SNA Canada tient à souligner aussi que la France a développé sa propre

technologie de propulsion nucléaire alors que Londres mise sur celle des USA, desquels le Canada devrait acheter les droits d'utilisation.

Évaluation et décision

Ottawa vient d'aborder sa phase d'évaluation des deux propositions technologiques, la britannique comportant un sous-marin plus gros qui rencontre, sans adaptation importante, les exigences de la Défense canadienne. L'évaluation se poursuivra jusqu'en avril.

Par la suite, le cabinet Mulroney se penchera sur la question de \$10 milliards et doit annoncer sa décision avant la fin de juin.

Ce n'est toutefois qu'au début de 1990 qu'Ottawa choisirait le maître d'œuvre du projet. Cinq groupes canadiens, indépendants de Londres et Paris, ont proposé leurs services et doivent se fonder en deux consortiums d'ici là. Des sociétés comme Lavalin, SNC, St. John Shipbuilding, Marine Industries, Paramax et des centaines d'autres voudraient participer à la conception et fabrication des sous-marins canadiens.

Le projet s'étendra sur 25 ans pendant lesquels il créerait 5 000 emplois. L'espérance de vie des sous-marins est de 30 ans. Ils pourraient faire surface à travers un metre de glace dans l'Arctique!

DATES D'ASSEMBLÉE

Données fournies par la société éditrice par l'entremise de LA CAISSE CANADIENNE DE DÉPÔT DE VALEURS LTÉE

*Modifications aux renseignements déjà publiés		
A = annuelle	S = spéciale	G = générale
X = supplémentaire	E = extraordinaire	
Avida Video Incorporated	24 fév. 88	30 mars 88 AG
Bonar Inc.	23 fév. 88	13 avril 88 A
C.A.M.S. Terres Noires	26 fév. 88	31 mars 88 AG
CME Capital Inc.	25 fév. 88	30 mars 88 S
Carroll Inc.	23 fév. 88	30 mars 88 AG
Citadel Gold Mines Inc.	25 fév. 88	31 mars 88 A
Cliff Resources Corporation	24 fév. 88	30 mars 88 AS
Compagnie de Téléphone de BC	23 fév. 88	24 mars 88 A
Consolidated Heli Helicopters Corp.	25 fév. 88	31 mars 88 AG
Corporation Moore Limited	23 fév. 88	7 avril 88 AG
Credit Industriel Desjardins	27 fév. 88	22 mars 88 AG
Geddes Resources Limited	24 fév. 88	30 mars 88 AS
Guardian-Mor-Shur-Frec Metals	24 fév. 88	29 mars 88 A
Imasco Limited	15 mars 88	4 mai 88 A
Jibbey Industries Ltd.	22 fév. 88	29 mars 88 A
La Financière Priorité Ltée	26 fév. 88	13 avril 88 A
Mineco Inc.	25 fév. 88	14 avril 88 AG
Pan Canadian Petroleum Limited	26 fév. 88	12 avril 88 A
Pan Pacific Development Corp.	22 fév. 88	30 mars 88 A
Schneider Corporation	24 fév. 88	30 mars 88 AS
Seel Mortgage Investment Corp.	22 fév. 88	29 mars 88 A
Stelco Inc.	4 mars 88	18 avril 88 A
TeeShin Resources Limited	23 fév. 88	30 mars 88 AS
The Algoma Steel Corp Ltd.	25 fév. 88	13 avril 88 A
Fletcher Leisure Group Inc.	24 fév. 88	30 mars 88 AG

FRANCHISE

UNIGLOBE recherche des gens comme vous pour accroître son réseau de franchises d'agences de voyages en Amérique du Nord. L'expérience dans l'industrie du voyage n'est pas requise.

UNIGLOBE vous assure:

- Une image d'excellence
- Un programme de marketing et de publicité
- Un programme de formation continue
- Un pouvoir d'achat de groupe
- Classe #1 (Entrepreneur 88)



Déjà plus de 650 franchises au sein de notre réseau
(514) 879-0662

9 1/4 %
TERME D'UN AN

Régime
Enregistré
Épargne
Réalizable

Nouveaux REÉR à terme flexible

Intérêt élevé et flexibilité.

Le TFE 30 est un dépôt à terme de 30 jours, remboursable sans pénalité d'intérêt à compter du 22^e jour. Le TFE 364 est un dépôt à terme de 364 jours, remboursable sans pénalité d'intérêt à compter du 61^e jour. Les deux peuvent être transférés dans n'importe quel autre REÉR du Trust Financial. Dépôt minimum de 1000 \$ par terme.

Offre de boni sur les transferts

1/2 % SUPPLÉMENTAIRE sur les transferts de 20 000 \$ ou plus.
1/4 % SUPPLÉMENTAIRE sur les transferts de moins de 20 000 \$.

L'offre de boni s'applique lorsqu'un REÉR est transféré d'une autre institution dans un compte TFE 30, TFE 364 ou un dépôt à terme d'un an du Trust Financial. Le boni s'applique pour la durée du dépôt. L'offre est valide jusqu'au 29 février 1988.

Renseignez-vous sur...

- Les prêts à taux préférentiels sur les REÉR
- Le nouveau REÉR à terme de 18 mois
- Le REÉR autogéré



CENTRES FINANCIERS D'UN Océan à l'autre.

Taux d'intérêt sujet à changement.

MONTRÉAL

1150, boul. de Maisonneuve O.
288-4866

Centre Fairview
Pointe Claire
694-0494

Lundi au vendredi: 8h-18h
Samedi: 10h-15h

Lundi, mardi, mercredi
et vendredi: 9h30-18h
Jeudi: 9h30-20h
Samedi: 9h30-15h

RESTAURANT LES HALLES
Le cœur de Paris au centre de Montréal

1450, rue Crescent
Montréal
844-2328

Parler d'affaires aux Halles est un plaisir.

MENU DU JOUR à partir de 9\$

LE SOIR, NOS SPÉCIALITÉS OU NOTRE TABLE D'HÔTE GOURMANDE

Acceptons des groupes jusqu'à 45 personnes

Le Pavillon de l'Atlantique

Pour les gens d'affaires avisés, les fruits de mer les plus frais en ville. Menus quotidiens en table d'hôte.

Faites bonne pêche, à nos tables

MAISON ALCAN
Stationnement intérieur gratuit.
Tous les jours des midi-le dimanche des 17h.
Principales cartes de crédit.
285-1636

CORPORATION DE DÉVELOPPEMENT EQUIDEV



Paul Normandin



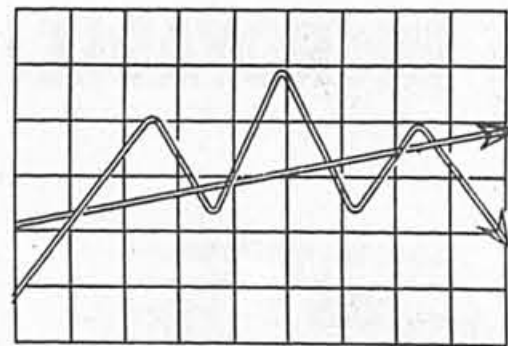
Richard Oana

Monsieur Daniel Fournier, président du conseil du Groupe Equidev, a le plaisir d'annoncer les récentes nominations de Paul Normandin à titre de président et chef de la direction de la Corporation de Développement Equidev, et de Richard Oana au poste de vice-président, location et acquisitions.

Equidev possède et gère, pour son propre compte ou en association avec des institutions financières, des édifices à bureaux, commerciaux et industriels totalisant plus d'un million de pieds carrés au Québec et en Ontario. Ces propriétés comprennent des édifices à bureaux situés à Montréal, le grand magasin Ogilvy ainsi que des centres commerciaux en Abitibi. De plus, la compagnie participe présentement au recyclage de l'édifice Daly à Ottawa.

Trust National.

Nous nous assurerons que votre REÉR soit en plein dans le mille!



Vous êtes fatigué des hauts et des bas qui accompagnent certains placements? Un REÉR garanti du Trust National vous assure un rendement tout en vous procurant un avantage fiscal immédiat. Ainsi, nous vous remettons sur-le-champ un reçu pour fins d'impôt afin que vous puissiez vous prévaloir le plus vite possible de votre report fiscal.

Nous vous donnerons également tous les renseignements nécessaires afin que vous sachiez que les décisions que vous prenez aujourd'hui seront celles qui conviendront pour votre avenir.

N'hésitez pas à nous demander des renseignements au sujet de notre FERR ou fonds enregistré de revenu de retraite. Il vous permet de gérer en toute efficacité, après votre retraite, les sommes que vous avez accumulées dans le cadre de votre REÉR.

Consolidez vos REÉR auprès du Trust National. Nous voici dans une période au cours de laquelle il convient de prendre de nombreuses décisions importantes. Votre décision la plus facile sera de vous adresser au Trust National pour tous vos besoins en matière de REÉR. Notre société célébrera bientôt son 150^e anniversaire; c'est donc solidement établie. Nous sommes toutefois extrêmement sensibles à l'évolution des besoins tel le rallongement des heures d'affaires de nos succursales. La plupart d'entre elles sont en effet ouvertes au public de 8 heures à 20 heures du lundi au vendredi et proposent un horaire des plus pratiques le samedi.

Des prêts au taux préférentiel.

Un manque de liquidité ne signifie pas que vous ne puissiez profiter du plein report fiscal auquel vous avez droit. Un prêt au taux préférentiel du Trust National rendra facilement accessibles vos objectifs en matière de REÉR.

Passez à la succursale de Trust National la plus près de chez vous afin de bénéficier d'un service rapide et efficace. Nous vous aiderons à acquérir la tranquillité d'esprit qui surgit lorsque vous savez que votre avenir est en de bonnes mains. Nous vous en donnons la garantie.

TRUST NATIONAL LES SERVICES DES REÉR
Une Compagnie de la National Trust Companies Group

Nous veillons sur vos meilleurs intérêts.

Mail Cavendish 482-3430 • Centre commercial Côte St-Luc 486-7393
• 2324, chemin Lucerne 735-2457 • Centre commercial Rockland 739-4758
• 1350, rue Sherbrooke ouest 281-1570 • Centre commercial Van Horne
731-6883 • 2000, avenue McGill College 842-2001

Taux REÉR Spéciaux!
Renseignements ici-même.

Ottawa consacrera \$ 36 millions en 88 à la promotion touristique du Canada à l'étranger

RUDY LE COURS

■ Ottawa consacrera \$36 millions cette année à la promotion touristique du Canada aux États-

Unis et dans certains autres pays industrialisés.

Il s'agit d'un montant sans précédent qui contribuera à diminuer le déficit commercial du Canada dans cette industrie, espère

le ministre fédéral délégué au Tourisme, M. Bernard Valcourt, conférencier hier à Toronto devant l'Association de l'industrie touristique du Canada.

Encore une fois, le gros des sommes sera alloué à la promotion du Canada chez les Américains. Pour saluer les Olympiques de Calgary et inciter nos voisins du Sud à venir au pays, on consacre d'ici au printemps \$16,2 millions (\$14,9 millions en 1987).

On dépensera aussi \$3,5 millions pour des promotions au Royaume-Uni, en Allemagne fédérale, en France et au Japon, pays jugés cibles compte tenu du fort pouvoir d'achat de leurs touristes et du côté exotique que le

Canada peut représenter pour eux.

Les promotions se feront à la fois à la télé, la radio et la presse écrite, quotidiens et périodiques.

Pour la télé en particulier, le ministre dévoilait hier deux capsules de 30 secondes où défilent à la cadence d'un vidéoclip, ce que les génies du marketing canadien considèrent attrayants aux yeux des Américains. Avis aux curieux: le Québec est représenté encore une fois par le château Frontenac et, singulièrement, par la marquise clignotante du Cinéma de Paris, place d'Youville à Québec...

Ces réclames s'inscrivent dans la campagne *Canada: The World*

Next Door qui a mérité à ses concepteurs une cinquantaine de prix canadiens et internationaux au chapitre de la créativité. On prévoit l'an prochain la conception d'un message télévisé destiné aux Japonais.

Il est des secteurs où on innove davantage. Des recherches ont démontré qu'il peut s'avérer intéressant de grouper deux produits. Ainsi, on peut vanter les mérites des Maritimes à des Américains qui projettent de passer leurs vacances en Nouvelle-Angleterre.

Tourisme Canada a aussi conclu une entente pour partager ses efforts de promotion avec Air Canada sur ses destinations européennes.

En outre, le gouvernement entend intervenir pour partager le risque de nouvelles attractions lancées par l'entreprise privée. Le ministre n'a toutefois précisé ni comment, ni les sommes disponibles à cette fin.

L'industrie touristique représentait des revenus de \$20 milliards en 1987, soit 4 p. cent du Produit intérieur brut. Elle a rapporté \$6,3 milliards en devises étrangères, se classant au septième rang à ce chapitre des industries canadiennes. Toutefois, le Canada enregistre toujours un déficit commercial touristique, qui s'estompé petit à petit grâce aux efforts de promotion déployés. Il s'élevait à \$1,16 milliard l'an dernier.

Une occasion en or pour votre REÉR

Les REER sont des placements pour l'avenir: ils doivent donc offrir une certaine protection contre l'inflation, tout en permettant la croissance.

C'est bien pour cette raison qu'il faut penser à l'or lorsque vous planifiez votre REER. Et c'est bien pour cette raison aussi, qu'il vous faut penser à Goldtrust.

Parce que même si le lingot d'or n'est pas directement admissible comme placement en REER, les placements Goldtrust, eux, le sont.

Goldtrust. Une société d'investissement à capital variable dont les placements sont effectués à la fois dans les lingots d'or et des actions d'entreprises minières canadiennes du secteur aurifère.

De cette manière, vous bénéficiez à la fois d'une protection contre l'inflation, et de possibilités de croissance. Avec un rendement qui a fait ses preuves. Dans un fonds géré par l'un des plus grands professionnels de l'or au Canada, CSA Management.

Pour savoir comment faire profiter votre REER de l'or, appelez votre courtier ou votre négociant en fonds communs, ou contactez-nous à l'adresse ci-dessous.

GOLDTRUST

☐ Veuillez me faire parvenir des renseignements sur le placement Goldtrust de CSA admissible à un REER.

NOM:

ADRESSE:

VILLE:

PROVINCE:

CODE POSTAL:

TELEPHONE: (Domicile)

(Bureau)

Envoyer à:

CSA Management Limited

Case postale 68

Toronto-Dominion Centre

Toronto (Ontario) M5K 1E7 (416) 865-0326

Les offres ne sont faites que par prospectus.

INCROYABLE!



(MOINS DE 600\$ PAR MOIS)
ÇA VOUS SURPREND?

Si la seule pensée de conduire une BMW 528e pour moins de 600\$ par mois* vous transporte de plaisir, pourquoi ne pas nous rendre visite et en avoir le cœur net?

LE PLAN DE FINANCEMENT BMW

Prix basé sur une location-bail d'une durée de 60 mois, avec paiement initial de 3.000\$ et allocation de 100.000 km. Le prix n'inclut pas la taxe de vente provinciale, ni les frais d'immatriculation et d'assurances. Les termes, restrictions et prix varient selon le modèle et l'équipement choisis, ainsi que la disponibilité.

BMW-CANBEC

5055, rue Paré, Tél.: 731-7671
(1 coin de rue au nord de Jean-Talbot, à l'est de Bécarré)

BMW ST-MARTIN

1430, boul. St-Martin O. Tél.: 667-4343
Chomedey, Laval



LE FINANCEMENT DE FRANCHISES CIBC AIDE UN NOMBRE CROISSANT D'ÉTABLISSEMENTS À PRENDRE LEUR ENVOL.

De plus en plus, les gens d'affaires avisés investissent dans les franchises. Celles-ci battent d'ailleurs tous les records de réussite dans le secteur des entreprises privées. Voilà pourquoi la Banque Canadienne Impériale de Commerce a décidé d'offrir la Classe affaires CIBC aux établissements franchisés. Que ce soit pour un prêt d'immobilisations, pour la gestion de la trésorerie, pour les services de la paie ou pour de simples conseils, les spécialistes de l'entreprise privée de la Banque Canadienne Impériale de Commerce sont là pour vous aider à faire décoller votre franchise et à maintenir son cap.

Forts de notre expérience à ce chapitre, nous avons élaboré cette précieuse brochure dans le but de vous aider à décider si le principe de la franchise peut vous convenir. Cette brochure, également riche en conseils et en suggestions, vous aidera à assurer le succès de votre établissement franchisé.

Cette brochure est gratuite... un avantage de plus de la Classe affaires CIBC.

Pour obtenir un exemplaire, appelez M. André Gravel au (514) 876-2356 ou remplissez le coupon ci-dessous et envoyez-le à la Banque Canadienne Impériale de Commerce.



Banque Canadienne Impériale de Commerce

Nous travaillons pour votre entreprise.

Nom _____

Titre _____

Société _____

Adresse _____

Ville _____ Province _____ Code postal _____

Envoyer à: André Gravel, directeur régional, Division Expansion des affaires, Banque Canadienne Impériale de Commerce, Bureau régional, 1155, boul. Dorchester ouest, Montréal (Québec) H3B 3Z4.



Organisez votre portefeuille-REER avec des CPG à taux élevés

Vous recherchez sécurité et rendements élevés pour votre portefeuille-REER.

Les CPG du Montréal Trust sont précisément ce qu'il vous faut: souplesse grâce aux durées de 32 jours à 5 ans; taux d'intérêt garantis se comparant avantageusement à ceux des autres institutions financières; rendements plus élevés grâce à une prime d'intérêt pouvant atteindre 1/2 %.

Les CPG du Montréal Trust. Cette année, un choix sûr pour votre portefeuille-REER.

9 3/4%

CPG 3 ans

10 1/4%

CPG 5 ans

Intérêts composés annuellement.
Dépôt minimal de 500 \$.

Les taux sont sujets à changements sans préavis. Institution inscrite à la Régie de l'assurance-dépôts du Québec.

Appelez-nous dès maintenant pour connaître les taux en vigueur, les détails sur nos primes spéciales et nos heures d'ouverture prolongées.

Ligne télé-taux: 397-7908

Montréal: 1, Place Ville-Marie: Rez-de-chaussée, 397-7111, Galerie des boutiques, 397-6600 612, rue Saint-Jacques, 392-1880
Pointe-Claire: Centre Fairview Pointe-Claire, 695-5230 Saint-Lambert: 425, avenue Victoria, 465-3265
Ville Mont-Royal: 1335, chemin Canora, 735-1314 Westmount: 1245, avenue Greene, 932-6000



Montréal Trust



EAGLE PREMIER
LA NOUVELLE BERLINE DE L'ANNÉE
DE CHRYSLER JEEP-EAGLE
FABRIQUÉE AU CANADA

À PARTIR DE 17 000\$
No de stock 88-230



Avant d'acheter venez voir chez Auto Voisin Inc. le concessionnaire Jeep Eagle de Laval

Profitez de l'occasion pour essayer nos Jeep, nos Comanche, nos Médallion et bientôt la toute nouvelle Vista

À partir de **1999\$** mois*



*Transport, préparation et taxes en sus. Comptant ou échange 2 500\$ Location 48 mois.

Jeep Eagle
Ça promet.



AUTO VOISIN

• VENTE
• LOCATION
• PIÈCES • SERVICE
• DÉBOSSÉLAGE

1215, boul. des LAURENTIDES, VIMONT, LAVAL 668-9222 MONTRÉAL 382-7375

Bilan boursier: Memotec se distingue par sa performance

MICHEL GIRARD

■ Malgré le krach, plusieurs titres ont enregistré en 1987 des gains spectaculaires. De tous les titres composant le principal indice canadien, c'est la société québécoise Memotec qui a obtenu la meilleure performance en bouclant l'année 1987 avec une hausse de 185 p. cent par rapport à 1986. Principale raison de cet exploit: l'acquisition surprise de Téglobe Canada.

Non loin derrière Memotec Data, on retrouve l'aurifère American Barrick dont le titre a monté de 160 p. cent. Viennent ensuite dans l'ordre Echo Bay (93,7 p.

cent), Pine Point Mines (93,3 p. cent), Renaissance Energy (12,3 p. cent), Canada Development Corporation (83,3 p. cent).

Côté des titres qui ont connu une baisse spectaculaire, on retrouve en tête de liste Musto Exploration qui a reculé de 78,8 p. cent de sa valeur, International Pagurian (-73,2 p. cent), Onex Packaging (-61,7 p. cent), Crownx (-56,1 p. cent), Magna International A (-54,6 p. cent), Industries Charan (-53,3 p. cent).

En ce qui concerne l'activité à la Bourse de Montréal, c'est Les Ressources du Lac Meston qui a connu la plus forte hausse, soit 268,1 p. cent. Memotec suit avec

son augmentation de 185 p. cent. Sur un pied d'égalité, avec 160 p. cent de hausse, il y a ensuite Oakwood Petroleum, Falconbridge et American Barrick Resources.

Les titres qui ont connu les plus fortes chutes à la Bourse de Montréal sont dans l'ordre Volcano (-70,7 p. cent), Chaussures Taurus (-67,4 p. cent), Groupe CGI (-67,4 p. cent), Onex Packaging (-59,7 p. cent) et Crownx (-54,6 p. cent). À noter que les trois plus grosses baisses ont été enregistrées par des titres émis dans le cadre du Régime d'épargne-actions.

De tous les secteurs, c'est celui des aurifères qui a affiché la meil-

leure performance au cours de la dernière année en enregistrant un gain de 41,9 p. cent. En seconde place, on retrouve le secteur des mines et métaux avec une progression de 36,3 p. cent par rapport à 1986. Ont également bien fait le secteur des transport avec une hausse de 27 p. cent, les pipelines avec une progression de 23,5 p. cent et les produits forestiers avec une augmentation de 19,4 p. cent. Les pires performances ont été obtenues par le secteur des produits de consommation qui a perdu 16,1 p. cent de sa valeur, les services financiers en recul de 13 p. cent et le commerce de détail avec une baisse de 11,3 p. cent.

Dans une période boursière aussi difficile que celle d'aujourd'hui, les titres à haut rendement de dividende procurent à l'investisseur une bonne sécurité. Pourquoi? Parce que le rendement offert par le dividende permet au titre de reposer sur une base extrêmement solide. Plus le titre va baisser, plus le rendement du dividende sera proportionnellement élevé, donc très compétitif aux instruments financiers procurant des revenus d'intérêt. Pour connaître à quel taux d'intérêt équivaut au point de vue fiscal un rendement de dividende, il suffit de multiplier le rendement du dividende par un multiple de 1,25.

D'autres bons coûts signés Subaru

Des voitures économiques et avantageuses

Depuis 20 ans, de plus en plus d'automobilistes canadiens comptent sur Subaru pour affronter des routes de toutes sortes, par tous les temps. En 1969, reconnaissant la supériorité de la traction avant, Subaru en faisait une caractéristique standard de toutes ses voitures de tourisme. En 1975, alors que la traction aux quatre roues comblait les mordus de la conduite hors route, Subaru en mettait les avantages à portée de la main de ceux qui voulaient d'abord rester sur la route.

De nos jours, Subaru est le seul fabricant important à offrir la traction avant et les tractions aux 4 roues Sur demande^{MD} et «Permanente» dans une



À compter de
12,975 \$* Coupé 3 portes Subaru DL
Traction avant,
boîte manuelle à 5 rapports

deux circuits croisés avec disques avant ventilés. Aux plus exigeants, Subaru offre la puissance d'un moteur à turbocompresseur sur plusieurs modèles. Ceux qui en demandent encore plus seront comblés par la nouvelle XT 6 à traction aux 4 roues «Permanente», dotée d'un fougueux six cylindres.

Des voitures confortables et luxueuses

Que vous optiez pour un économique modèle DL, une luxueuse GL-10 ou une sportive XT, votre Subaru vous apportera un confort et une tranquillité d'esprit peu communs.

Faites l'essai d'une Subaru dès aujourd'hui.

À compter de
8,989 \$* Subaru Chaser GL
Traction avant,
boîte manuelle à 5 rapports



À compter de
9,797 \$* Subaru Justy
4 roues motrices,
boîte manuelle
à 5 rapports

Des voitures racées et performantes

Une allure sportive et un aérodynamisme moderne placent les Subaru en tête. Ainsi, la superbe XT a un coefficient de traînée de .29, ce qui en fait l'une des plus aérodynamiques du monde, quel que soit le prix.

Les berlines, familiales, coupés 3 portes et XT de Subaru ont un moteur à injection, construit en alliage d'aluminium, pourvu d'un arbre à cames en tête et du système Subaru de contrôle

À compter de
12,550 \$*

Berline Subaru DL Traction avant, boîte manuelle à 5 rapports

électronique du moteur. Performant et fiable, ce moteur à cylindres en opposition, à l'horizontale, est une des raisons qui font que 91% des Subaru vendues depuis 1976 sont encore en circulation.**

Tous les modèles Subaru 1988 ont une suspension à quatre roues indépendantes confortable et un système de freinage à



À compter de
15,820 \$* Subaru XT DL
Traction avant,
boîte manuelle
à 5 rapports



Découvrez son confort, sa tenue de route, son allure et la sensation qu'elle procure. Comparez-la, caractéristique pour caractéristique, avec n'importe quelle voiture semblable. Vous conviendrez que la Subaru vaut vraiment le coût.

*D'après le prix de détail suggéré par le fabricant en date du 1er janvier 1988.
**Statistiques de R.L. Polk en date du 1er juillet 1986.



À compter de
12,995 \$* Familiale Subaru DL
Traction avant,
boîte manuelle
à 5 rapports

LA QUALITÉ JAPONAISE ET LA FIABILITÉ SUBARU
EN TRACTION AVANT OU EN QUATRE ROUES.

SUBARU
Nul ne va plus loin.



AUTOMOBILES
VALLEYFIELD NITRO
477, Monseigneur-Langlois
Valleyfield 371-0322
BOULEVARD
SAINT-MARTIN AUTO
1410, boulevard Saint-Martin Ouest
Laval 667-4960
COITEUX AUTO
5235, Papineau
Montréal 526-3363

LA MAISON SUBARU
2995, Sainte-Catherine
Saint-Hyacinthe 774-3435
LACORDAIRE AUTO SUBARU
7630, rue Lemay
Saint-Leonard 254-3566
LAVIGNE GARAGE
37, rue Saint-Anne
Sainte-Anne-de-Bellevue
457-5327
Prix de vente au détail suggéré par le manufacturier. Supplément pour frais de préparation, taxes provinciales, permis, options de fret et autres frais du concessionnaire.

LEHOUX & SIMARD
450, Jacques-Cartier Sud
Saint-Jean 347-6555
RIENDEAU SPORT
1835, du Souvenir
Varennes 652-2321
SANDHU SUBARU
7115, boul. Newman
LaSalle 367-2299

SUBARU AUTO CENTRE
4032, Sainte-Catherine Ouest
Montréal 937-4235
SUBARU JOLIETTE
1236, de Lanaudière
Joliette 755-3939
SUBARU LONGUEUIL
465, Cure-Pointier Ouest
Longueuil
677-6361 / 522-6045

SUBARU MONTRÉAL
4900, Parc
Montréal 737-4441
SUBARU REPENTIGNY
761, Notre-Dame
Repentigny 585-0950
SUBARU SAINT-JÉRÔME
2355, boulevard Labelle
Saint-Jérôme 438-7494

L'économie qui s'écrit

JEAN
POULLAIN

Comment savoir si l'on est bon gestionnaire?

Les dirigeants d'entreprises entretiennent depuis longtemps des craintes vis-à-vis des technologies informatiques.

Pourtant, si la production totale du Canada pour l'année 1979 avait été réalisée avec la technologie de 1971, il aurait fallu 626 000 travailleurs de plus dont 447 000 pour la fabrication industrielle... De plus, ces améliorations technologiques ont provoqué une demande additionnelle de biens et services, qui a plus que compensé les pertes d'emploi.

Autant dire que les chefs d'entreprises, en se méfiant de l'informatique, ou en l'abandonnant aux techniciens, ne réalisent pas qu'il s'agit d'un des secteurs indispensables à leur leadership, comme décideurs suprêmes.

Pour Pierre Beaudoin, consultant en gestion et universitaire, le défi du gestionnaire actuel est triple: maîtriser les possibilités technologiques, tout en motivant ses hommes, dans le cadre d'agencements efficaces (systèmes).

Le jugement du patron

Car laisser les techniciens de l'ordinateur prendre la relève du gestionnaire est une erreur: jamais les modèles aussi sophistiqués soient-ils, ne pourront remplacer le jugement du patron.

De même, aussi bien élaboré soit-il, un système informatique ne fonctionnera efficacement dans une entreprise s'il est refusé par les hommes et les femmes qui doivent en former l'environnement.

La encore, le vrai leader saura motiver son équipe.

Enfin, la gestion d'une entreprise nécessite des méthodes appropriées, méthodes où la seule approche scientifique ne suffit plus à comprendre des phénomènes dans toute leur globalité: l'on se rappellera comme exemple, hors du présent ouvrage, cette simple question: Quelle est la moitié de huit? — Selon le contexte, ce peut être HU et IT ou encore 0, soit la moitié de huit, ou même 3 (8 coupé verticalement). De toutes les réponses, celle qui est rationnelle, soit quatre, n'a pas été évoquée. Les systèmes, c'est cela.

La nécessité de systèmes apparaît ainsi évidente, puisqu'il s'agit, en somme, de modèle pour aider à comprendre.

Ces modèles, de nos jours, font de plus en plus appel à l'informatique, à maîtriser sous ses deux aspects: les équipements appropriés et les logiciels: la cuisine électrique et les livres de recettes.

Reste encore le chef cuisinier que le patron du restaurant doit

motiver à donner le meilleur de lui-même: ce que Pierre Beaudoin appelle «faire réaliser l'extraordinaire à des gens ordinaires».

Son ouvrage: *Leadership technologique, le défi du gestionnaire*, — malgré son titre qui provoque la même peur au lecteur, que celle que l'auteur reproche aux chefs d'entreprise —, comporte des chapitres où l'on se réjouit de lire, non plus une étude didactique, mais plutôt des considérations plus philosophiques, sur les qualités de polyvalence d'un leader.

Sur ce point, tout gestionnaire qui lira le livre pourra juger de l'écart existant entre lui et le leader idéal d'une organisation (entreprise ou administration).

Car *Leadership technologique* est un traité sur le chef le plus efficace, celui qui est à la fois innovateur et enthousiaste, pour lancer son entreprise et lui donner de l'expansion, pour devenir en-

suite à l'opposé, conservateur, pour pouvoir contrôler les coûts, réorganiser les moyens de production et accroître la qualité.

Ce qui fait conclure l'auteur que si l'innovation peut s'appliquer à l'extérieur de l'organisation, à savoir, le marché, la concurrence ou les clients, elle peut également être tournée vers l'intérieur, pour répondre aux exigences de chacune des étapes du développement de l'entreprise: «ce gestionnaire passe alors du rôle d'entrepreneur à celui d'innovateur».

La communication

Pour vaincre la peur du gestionnaire et profiter au maximum de l'apport technologique, l'auteur suggère qu'il participe à un effort global de planification, où la direction s'interroge sur l'avenir de l'entreprise: une fois connues les orientations, il est plus facile d'examiner la contribution des technologies de l'information.

Pour favoriser l'échange d'information — l'on pourrait aussi, plus simplement, dire: pour favoriser l'échange — se situe la communication, «vraie, spontanée, créatrice, qui décuple les énergies des esprits rieurs et des collègues renfermés».

Ce souffle d'enthousiasme à peine caché de l'auteur n'est pas sans charme pour le lecteur, qui oublie vite les techniques de systématisation et de l'optimisation opérationnelle, pour reconnaître avec lui «qu'il faut se parler d'avantage, briser les barrières hiérarchiques, révaloriser l'échange»: comment se fait-il, poursuit-il, que nous ayons tant de moyens pour communiquer (téléphone, satellite, télévision, etc.) et que nous soyons si isolés chacun dans notre univers?... car «...la vérité la plus étrange de l'homme: il a besoin des autres pour être lui-même. On n'est soi que grâce aux autres», conclut-il son livre, en citant un auteur.

LEADERSHIP TECHNOLOGIQUE, le défi du gestionnaire par Pierre Beaudoin publié par Les Éditions PBA, à Dorval.

COLLÈGE DES EUDISTES DE ROSEMONT
CAMPAGNE DE FINANCEMENT — INVESTISSEZ EN NOUS

Pierre Desjardins



Yvon Marcoux



Robert Letellier

Le Conseil d'administration du Collège des Eudistes de Rosemont a le plaisir d'annoncer que monsieur Pierre Desjardins, président, la Brasserie Labatt du Canada a accepté d'agir à titre de président d'honneur de la campagne de financement du Collège, la première en 35 ans d'existence.

Messieurs Yvon Marcoux, président, Société Générale de Financement du Québec et Robert Letellier, président, Brault, Guy, O'Brien, sont les coprésidents de cette campagne.

L'objectif de 500 000\$ est d'aider à financer la rénovation des locaux utilisés par les 1150 élèves du Collège et la construction d'un complexe culturel polyvalent.

À ce jour, 60 000\$ ont déjà été recueillis, principalement auprès du corps professoral et du personnel de soutien du Collège.

Invitation

Déjeuner-causerie
de la Chambre de Commerce
Canada-Suisse
le jeudi 25 février 1988
à l'hôtel Le Château Champlain
Salon Viger

11h45: Apéritif
12h30: Déjeuner
Prix: 25\$ par personne

Conférencier
Benoît Michel
Vice-président exécutif
groupe Équipement
Hydro-Québec

Sujet: Une vision vers l'avenir
S.V.P. faire vos réservations
au moins deux jours à
l'avance en appelant
Mlle Monique Gouzopoulos,
au 878-1515

La Chambre
de Commerce
Canada-Suisse
(Montréal) Inc.



REÉR
10¹/₄%*

5 ANS
CERTIFICAT DE PLACEMENT GARANTI
PLACEMENT MINIMUM DE 500 \$
INTÉRÊTS COMPOSÉS ANNUELLEMENT JUSQU'À L'ÉCHÉANCE
*LES TAUX PEUVENT CHANGER SANS PRÉAVIS
PAS DE FRAIS D'ADMINISTRATION

Dans les magasins Eaton suivants:

Centre-ville 284-8944
Anjou 353-4411
Pointe-Claire 697-6420
Laval 687-0788
Saint-Bruno 461-2345
Mail Cavendish 485-4340

Centres financiers ouverts aux heures des magasins



SERVICES FINANCIERS
LA LAURENTIENNE

Offert par Trust La Laurentienne du Canada
Inscrit à la Régie de l'assurance-dépôts du Québec
DATE LIMITE DES COTISATIONS: 29 FÉVRIER 1988

Bonaventure Hilton
International
NOMINATION

Robert Di Gaetano

Le Directeur général du Bonaventure Hilton International, Monsieur Gaston Viallet, est heureux d'annoncer la nomination de Monsieur Robert Di Gaetano au poste de directeur commercial. Originaire de Québec, Monsieur Di Gaetano évolue dans le domaine de la restauration et de l'hôtellerie depuis 1975. Il a occupé divers postes importants dans les secteurs de l'exploitation, la commercialisation et la mise en marché à Québec, y compris à l'hôtel Hilton International Québec, et dans la région de Montréal.

Bien plus d'argent maintenant,
bien plus d'argent plus tard

C'est garanti...

...avec les RÉR-CPG «meilleurs taux» de Guaranty Trust.

Bien plus d'argent maintenant, non seulement parce que vous payez moins d'impôts sur les revenus de 1987, mais aussi parce que nous pouvons vous aider à porter votre contribution au maximum en vous prêtant jusqu'à 7 500\$. Vous pouvez attendre jusqu'à quatre mois avant d'effectuer un versement: pendant ce temps, vous recevrez sans doute votre remboursement d'impôt.

Bien plus d'argent plus tard, parce que nous nous engageons à offrir les RÉR-CPG aux meilleurs taux proposés par les grandes banques et sociétés de fiducie. Capital et intérêts sont garantis pour toute la durée du régime: aucun placement n'est plus sûr.

Guaranty Trust a d'autres RÉR des plus intéressants: RÉR à intérêt quotidien (un compte d'épargne

qui vous sert d'abri fiscal), RÉR gérés (secteurs actions et revenu), RÉR à fonds hypothécaire et RÉR autogérés. Tous ces régimes sont également offerts en faveur du conjoint.

La date limite pour les RÉR est fixée cette année au 29 février. Ne tardez pas! Téléphonez à la succursale de Guaranty Trust la plus proche et renseignez-vous sur les heures d'ouverture prolongées. Nous émettons immédiatement, sur demande, un reçu aux fins de l'impôt.



DATE LIMITE: LE 29 FÉVRIER. POURQUOI ATTENDRE?

*Nous égalons tout taux supérieur offert par la Banque de Commerce Canadienne Impériale, la Banque Royale, la Banque Toronto-Dominion, la Banque de Nouvelle-Écosse, la Banque de Montréal, le Canada Trust, le Trust Royal, le Trust National VG.

**Selon la solvabilité. La période de quatre mois commence au moment de l'emprunt et les intérêts courent à partir de cette date. Cette offre n'est pas valable au Québec.

Les Colonnades Pointe Claire
Pointe Claire 695-7124

Le Carrefour Laval
Laval 682-8270

5222, Chemin Queen Mary
Montréal 486-4737

Centre ManuVie
Montréal 285-1771

1236, avenue Greene
Westmount 931-7266

Cette annonce ne constitue pas une offre d'achat des actions ordinaires de Polysar Energy & Chemical Corporation. L'offre est faite seulement conformément aux règles, règlements et lignes directrices internes des bourses de Montréal, de Toronto et de Vancouver dont il est fait mention ci-dessous. Nous conseillons aux actionnaires de consulter leur courtier en valeurs mobilières pour obtenir de plus amples renseignements à son propos. L'offre n'est pas faite aux résidents, aux ressortissants ni aux citoyens des États-Unis d'Amérique, de leurs territoires ou possessions, ni directement ni indirectement dans ces territoires de compétence, que ce soit par la poste ou par tout autre instrument de commerce étranger ou entre États, par l'entremise de toute bourse des valeurs mobilières des États-Unis ou, de toute autre façon, par tout moyen relevant de la compétence de États-Unis d'Amérique. Aucune sollicitation directe ou indirecte portant sur la remise des actions en vertu de l'offre ne sera effectuée dans les États-Unis d'Amérique ni dans leurs territoires ou possessions.

AVIS D'OFFRE

d'acheter jusqu'à concurrence de 13 millions d'actions ordinaires émises et en circulation de

Polysar Energy & Chemical Corporation
(anciennement connue sous le nom de Corporation de développement du Canada)

par
NOVA Corporation of Alberta
au prix de
16 \$ l'action ordinaire

NOVA Corporation of Alberta fait, par l'intermédiaire des bourses de Montréal, de Toronto et de Vancouver, l'offre d'acheter au comptant jusqu'à concurrence de 13 millions d'actions ordinaires de Polysar Energy & Chemical Corporation.

Les actionnaires sont avisés, par la présente, que le registre de réception des actions remises conformément à la présente offre sera ouvert aux fins d'acceptation sur le parquet de la Bourse de Montréal et sur celui de la Bourse de Toronto, de 8 h 30 à 9 h (heure locale), et sur le parquet de la Bourse de Vancouver, de 5 h 30 à 6 h (heure locale), le lundi 22 février 1988. Les ordres portant sur la vente des actions conformément à la présente offre devraient être donnés aux membres desdites bourses avant cette date. Le règlement des actions ordinaires achetées en vertu de la présente offre s'effectuera conformément aux règles normales des bourses susmentionnées régissant le règlement des opérations.

NOVA Corporation of Alberta a donné à McLeod Young Weir Limitée la directive d'acheter, à titre d'agent, jusqu'à concurrence de 13 millions d'actions ordinaires de Polysar Energy & Chemical Corporation remises conformément à la présente offre. Si un nombre supérieur au nombre maximal d'actions ordinaires recherché en vertu de la présente offre est remis, NOVA Corporation of Alberta s'engage à acheter les actions remises au prorata.

La présente offre porte sur les actions ordinaires et sur tous les dividendes et répartitions qui y sont attachés. Les porteurs des actions ordinaires achetées en vertu de la présente offre perdent le droit de recevoir tout dividende ou toute répartition déclarés ou versés par Polysar Energy & Chemical Corporation relativement auxdites actions à compter du 29 janvier 1988. L'offre est sous réserve des conditions précisées dans l'avis de l'offre.

NOVA Corporation of Alberta offre d'acheter, en vertu de la présente offre, environ 23,4 % des actions ordinaires en circulation de Polysar Energy & Chemical Corporation que NOVA ne possède pas déjà. Si la présente offre entraîne la remise de 13 millions d'actions ordinaires non remises dans le cadre de l'offre, NOVA possèdera environ 30,9 % des actions ordinaires en circulation de Polysar Energy & Chemical Corporation et environ 24,8 % des valeurs mobilières avec droit de vote.

NOUS RECOMMANDONS AUX ACTIONNAIRES DE REMETTRE LEURS
ACTIONS DANS LE CADRE DE L'OFFRE.

L'OFFRE EST FERME, QUEL QUE SOIT LE NOMBRE D'ACTIONS REMISES.

On peut obtenir des bourses susmentionnées ou du son courtier en valeurs mobilières un exemplaire de l'avis d'offre déposé auprès desdites bourses. Pour de plus amples renseignements, on est prié de communiquer avec son courtier en valeurs mobilières.

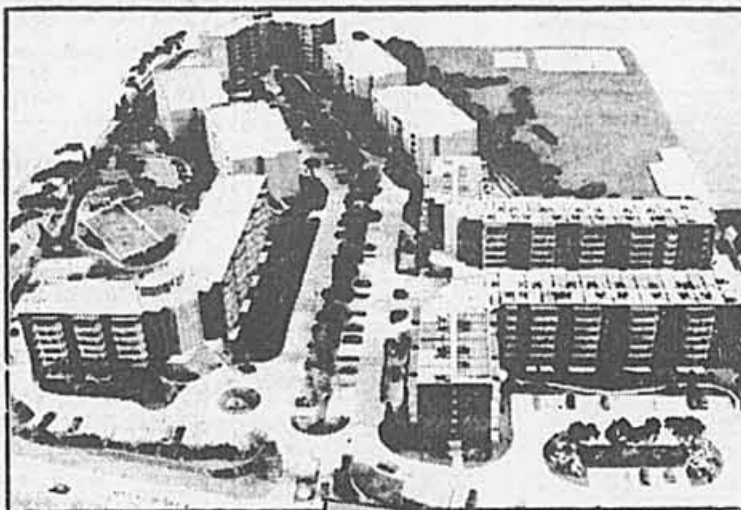
La société susmentionnée est l'agent de NOVA Corporation of Alberta dans le cadre de la présente offre et sera rémunérée de ses services.

McLeod Young Weir Limitée

Février 1988

On trouvera dans le prospectus visé une information détaillée sur les titres proposés.
On peut se procurer ce prospectus visé auprès de notre maison.

INVESTIR DANS LES RÉSIDENCES POUR PERSONNES ÂGÉES



«LES MARRONNIERS»
est un réseau
d'appartements
pour personnes
retraitées très
bien implanté
au Québec.

**PHASES I ET II
VENDUES**
**PHASE III
MAINTENANT
DISPONIBLE**

**RENDEMENT NET D'OPÉRATION APRÈS IMPÔT
TAUX 50% SUR 5 ANS: 11,34%***

SOUSCRIPTION MINIMALE: 10 000\$

*Veuillez vous référer au prospectus page 36. Ces chiffres ne tiennent pas compte de la plus-value éventuelle du terrain et du bâtiment.

PARÉ & ASSOCIÉS
FOURTIÈME EN PARCOURS COLLECTIF ET
EN LIQUIDATION D'UN INVESTISSEMENT INC.

MONTRÉAL
425, boul. de Maisonneuve ouest
Suite 701, Montréal (Québec)
H3A 3G5
(514) 288-8500
Bureaux ouverts du lundi au samedi

Dans ses nouvelles fonctions, monsieur Côté sera responsable des directions Fiducies corporatives, Services fiduciaires aux particuliers, Valeurs, Ressources humaines et Systèmes d'information. Monsieur Smith se voit confier la responsabilité des directions Communications et Marketing, Épargne, Hypothèques et Réseau des succursales.

Succursales:
Laval, Place du Carrefour: 682-3200
Pointe-Claire, 955, boul. St-Jean: 694-5670
Ville Mont-Royal, Centre Rockland: 341-1414
Outremont, 1, Vincent d'Indy: 739-3265
Mtl/University, 1100, University: 871-7200
Mtl/Place Ville-Marie, Galerie des Boutiques:
 861-8383 • **Mtl/5995**, boul. Gouin Ouest:
 (angle Lachapelle): 745-1515 • **Anjou**,
 Place d'Anjou: 355-4780 • **LaSalle**,
 Carrefour Angrignon: 366-0730
Brossard, Place Portobello:
 466-2500 • **St-Lambert**,
 299, boul. Sir Wilfrid-Laurier:
 466-8666 • **Hull**,
 120, Promenade
 du Portage: 771-3227



Wilson: un budget équilibré au milieu des années 90?

Presse Canadienne

TORONTO

Le gouvernement fédéral est

sur la bonne voie pour réaliser un budget non déficitaire d'ici le milieu des années 1990, a affirmé

hier le ministre des Finances, M. Michael Wilson.

Certains économistes ne parta-

gent toutefois pas ce bel optimisme qu'ils jugent carrément irréaliste.

On obtiendra un budget équilibré grâce à la conjugaison de dépenses restreintes et de revenus supplémentaires découlant de la croissance économique, a précisé M. Wilson invité du Canadian Club de Toronto. Le ministre a déjà été vice-président de ce club d'affaires.

Selon les économistes, une diminution du déficit entraîne entre autres une baisse des taux d'intérêt car le gouvernement n'a plus à lutter contre les autres emprunteurs, privés ou industriels, sur le marché de l'argent. Elle nuit également à la croissance économique parce que les épargnes des Canadiens servent au financement de la dette du gouvernement plutôt qu'à l'expansion industrielle, maintiennent les économistes.

Pour obtenir un budget équilibré, aucune nouvelle taxe n'est nécessaire, a encore affirmé le ministre, en ajoutant que le budget du gouvernement exposé la semaine dernière ne représentait qu'une partie des projets fiscaux du gouvernement.

M. Wilson a encore dit que la réforme fiscale, qui abaissera les taux d'imposition des entreprises et des particuliers, et l'entente de libre-échange avec les États-Unis devraient stimuler l'économie canadienne au cours des années à venir.

Les mercredis de

FRAPPE

Un cocktail-rencontre commandité par la Banque Nationale

Le 17 février 1988
Lieu: Banque Nationale
600, de la Cauchetière Ouest
4e étage, Montréal

Heure: 17h30 à 19h30



Madame Francine Osborne
Responsable des pages
financières du quotidien
La Presse

Le thème de sa conférence:
L'influence de la presse financière

Coût: 15.00\$ pour les membres
20.00\$ pour les non-membres
Pour réservations:

(514) 521-0152

Femmes regroupées pour l'accessibilité
au pouvoir politique et économique

L'INTÉRÊTSTANTANÉ!

ENCAISSEZ DÈS MAINTENANT LES INTÉRÊTS DE 1988
ET PROFITEZ AU MAXIMUM DE VOTRE REÉR!

NOUVEAU! DÉPÔT À TERME AVEC INTÉRÊTS PAYÉS À L'AVANCE!

Encaissez vos intérêts
immédiatement et obtenez
la possibilité d'augmenter
votre rendement de:

.250%

CONDITIONS:

- ▶ MINIMUM: 10 000 \$
- ▶ TERME: 1 AN
- ▶ NON REMBOURSABLE
AVANT ÉCHÉANCE

EXEMPLE:

▶ Taux annuel — intérêts à l'échéance:	8.000	9.000	10.000
▶ Taux annuel — intérêts payés à l'avance:	7.639	8.486	9.318
▶ Bonification par intérêts perçus:	0.611	0.764	0.932
▶ Rendement réel:	8.250	9.250	10.250
• Bonification sur taux effectif:	0.250	0.250	0.250

CAISSE POPULAIRE JEAN-TALON

2295, rue Jean-Talon Est, Montréal (Québec)
H2E 1V6
(514) 376-7691

CAISSE POPULAIRE SAINT-CHARLES DE MONTRÉAL

2100, rue Centre, Montréal (Québec)
H3K 1J4
(514) 935-6369

CAISSE POPULAIRE DE SAINTE-GENEVIÈVE DE PIERREFONDS

15000, boul. Pierrefonds, Pierrefonds (Québec)
H9H 4G2
(514) 620-3850

CAISSE POPULAIRE DE REPENTIGNY

477, rue Notre-Dame, Repentigny (Québec)
J6A 2T6
(514) 585-5555

CAISSE POPULAIRE MISTRAL

8164, rue Saint-Hubert, Montréal (Québec)
H2P 1Z2
(514) 270-7221

CAISSE POPULAIRE NOTRE-DAME-DE-LOURDES DE VERDUN

5035, avenue Verdun, Verdun (Québec)
H4G 1N5
(514) 766-8591

Ne risquez plus de voir
couler votre REÉR.

Profitez d'une
«retraite-
Atlantique»

... en choisissant la stabilité
du Trust Atlantique.

Vous aviez épargné des dizaines de
milliers de dollars croyant voguer
allègrement vers une retraite
prochaine bien méritée?

Mais voilà que les marchés boursiers
se sont agités menaçant ainsi votre
sécurité financière. Il est donc temps
de stabiliser votre portefeuille-REÉR,
tout en bénéficiant de taux
nettement avantageux.

Les REÉR du Trust Atlantique sont
sûrs et profitables. Ils offrent le
meilleur rapport rendement/stabilité
du marché. Ils conduiront sans
ambages vos rêves à bon port.

Le Trust Atlantique : on y vient pour
les taux, on y reste pour le service.

Appelez-nous au (514) 866-6946.

Pour le rendement et la stabilité



**Trust
Atlantique**

1060, rue Université
Montréal, Québec
(angle de Lagachetière)

Affilié au Groupe Prenor.

THE SHERATON CENTRE OF TORONTO

94\$

UNE VALEUR SÛRE EN AFFAIRES!

Par chambre, par nuit, suivant disponibilité: réservations obligatoires, pas de groupes. En vigueur du dimanche au jeudi jusqu'au 20 mars 88. Appelez un agent de voyages ou composez sans frais le 1-800-325-3535. Demandez le tarif «BEST VALUE».

Renseignez-vous également sur notre tarif «Best Value» pour le week-end: 71\$.

2 000 MILLES AÉROPLAN PAR SÉJOUR JUSQU'AU 29 FÉVRIER 1988

Chambre seulement, un ou deux adultes par chambre. Deux enfants de 17 ans et moins peuvent partager la chambre des parents gratuitement, sans lit additionnel. Taxes et pourboires en sus. Tarif en vigueur du dimanche au jeudi inclusivement.

The Sheraton Centre of Toronto
Hotel & Towers
Le service hôtelier d'ITT
123 Queen Street West
Toronto, Ontario M5H 2M9
(416) 361-1000

PROPOSITIONS D'AFFAIRES

705 HYPOTHÈQUES

AAA 1ère, 2e, balance vente rapide, notaire Loberge 729-4334.
FONDS disponible pour 1ère, 2e et balance de vente. 526-4002.
NOTAIRE, 1ère et 2e hypothèque. 345-0353, soir 273-5257.
PRETONS sur 1ère, 2e, 3e, 4e hypothèque, acheteurs et vendeurs centre commercial et maisons à revenus, balance de prix de vente, 254-3016, Talon, Lacombe & Associés.
1 ÈRE et 2e hypothèque, Rapide, FINANCEM L'ITEE, 845-2377.
1 ÈRE 2e demander Pierre 242-9230 Westlock court.
1 ÈRE ET 2e HYPOTHEQUE 85% de l'évaluation sur Immeuble CREDIT VIA. 253-3354

710 OCCASIONS D'AFFAIRES

ACCOTE SUR CENTRE d'achat, terrain 55,000 pi car, et usine structure métallique, 12,000 pi car, immense possibilité. R. Buffet, 669-4402, Grand Prix Ctr.
AFFAIRE EN OR!
POUR PERSONNES AVISÉES
- Soir de bronzeage, 336,000. Prix inférieur aux revenus annuels. Doit être vendu 5 lbs, 1 facial, en exclusivité un bain flottant.
MICHELE HELIE 522-5445
JEAN LOUIS HELIE 963-9926
JMA LOCAL, CTR, 667-6766
AUBAINE salon de culture et bronzeage à vendre avec ou sans maison, situé à Ste-Rose, Laval, faut voir (possibilité de franchise). Pour rendez-vous voir 846-2235, soir 622-9651.
COMPAGNIE de services, acheteurs PME d'entretien ménager. 385-7256.
CRIMEX INC.
Nouvel appareil EXCLUSIF de sécurité. Devenez distributeur(trice) autorisée(s) du
CRIME-O-FLASH
Dans votre territoire protégé. Investissement 5 000 à 50 000\$. Financement disponible.
514-866-2259

21

DEMARREZ ou agrandissez votre propre commerce. Faites jusqu'à 1000 par mois en travaillant 2 jours par semaine. Nouveaux marchés aux puces et mini-marchés ouvrant en avril. Appeler Dave dès maintenant au: 881-6006.
DISTRIBUTEURS
Eau de source et eau traitée, devenez distributeur pour votre région, aucun investissement, rendement mensuel très intéressant. Pour information: 514-742-2730.
DISTRIBUTION A VENDRE
Le distillateur d'eau, un produit en grande demande à cause de la pollution, entreprise québécoise, bons revenus, petit capital requis. Dist-O-Bec Inc. Siège social 521-2011.
EXPORTATEUR de lingerie fine pour femmes et filles, et articles de cuir cherché importateur sérieux. Prix compétitifs. M. Mathis 931-7366

710 OCCASIONS D'AFFAIRES

FLORIDE, occasion unique, possibilité de revenu 14 million et + par année, capital requis 150,000 US, garanti par inventaire, 1 seule personne sera choisie. M. Lachance 329-9448.
FRANCHISE DE DISTRIBUTION
Territoire disponible dans plusieurs régions du Québec.
Produits exclusifs en fibre de verre pour toiture sur le marché depuis 6 ans.
Support de marketing et de publicité.
Capital requis 220,000.
Veuillez contacter Usine Les Tuliers Europe Ltée, 4025 C. boul. Lemay, Laval, H4E 1A6.
514-664-1666 ou 326-5440
INVESTISSEZ dans quichets aut. de vidéo cassettes, location de choix, concept rentable. Gardez votre emploi. Capital min. requis 15,000\$. En tout temps 694-8900
MAGASIN DE CHAUSSURES, A vendre, Plateau Mt-Royal. Excellente location et bail à long terme. Contacter Denise Krief, 270-4950
MIEUX QU'UNE FRANCHISE pour pratiquement le même prix mais sans royalties, vendeurs attire familiale (cause santé) pionnier dans son domaine, en plein essor. Formation assurée. Centre ville Montréal. Prix demandé 275,000\$. Ecrite Case postale 142 bureau B, Montréal H5B 3J5.
PARTEZ VOTRE COMMERCE Possibilité de bénéfices net de 50,000 et plus par année. Manufacturier de produits décoratifs pour la maison recherche un concessionnaire exclusif dans votre région. Votre nouveau commerce peut être opéré de votre maison sans aucun inventaire et avec un investissement aussi minime que 34,950\$. Pour plus d'informations téléphonez à M. Peter (514) 387-7394.
RECHERCHE Prêteur court terme. Potentiel bon intérêt. Discretion absolue. J-C Sevligny, 819-564-2314
REGION DE ST-SAUVEUR
Restaurant à louer dans hôtel-motel, complexe avec bar entièrement équipé. 70 sièges. Très belle occasion pour personne compétente. Veuillez appeler M. O'Donnell 1-514-229-2905

712 ASSOCIÉS DEMANDES

ASSOCIÉ avec connaissance d'atelier d'usinage, sans aucun déboursement, 931-0234 de 9h à 4h30. Après 4h30, 937-0874, Pierre.
BUREAU DE COMPTABLES AGRÉES RECHERCHE ASSOCIÉ AVEC CLIENTÈLE
VILLE DE LAVAL
Inf: M. Gauthier 689-7131
RECHERCHE associé actif, ligne de meubles, capital requis 10,000\$. Yves Bourbeau 844-3908
RECHERCHE associé pour nouveau concept de construction domiciliaire, capital requis 555,000\$. Louis 662-1790.
UNVENTIONS
J'ai plusieurs inventions simples à réaliser, peu coûteuses, répondant à des besoins d'usage courant. Cherche associé avec capital ou manufacturier dans le domaine du plastique ou du couchoir. Claude 1-347-7739

712 ASSOCIÉS DEMANDES

INVESTISSEUR demandé, projet hors du commun, 277-1216.

715 SERVICES FINANCIERS

FONDS pour commerce, industrie, affaires, appartements, etc.
DENCOL MTG - 342-1156

717 SERVICES SPÉCIALISÉS

FAX - TELEX
Régistrature du
"Prix du Meilleur Commerce".
TELEPUBLIC INC., 861-3441

718 ARGENT DEMANDE

AVONS, demandes 1re, 2e hyp. taux intéressants, notaire, 525-2661
BESOIN argent 1ère 2e hyp. sur propriétés notaire 729-4334.
BESOIN de 1000 pour 2 mois. Après 6h: 598-1745.

725 TENUE DE LIVRES, DÉCLARATIONS D'IMPOT

BAS PRIS: Impôts s18, comptable Engr. 1975, tenue livres, 270-7923
COMPTABILITE, tenue de livres, incorporation de qualité, 669-9556.
COMPTABILITE, Impôt de compagnie, bilan, G. Bolvin 669-4408
R. GALPEAU et associés, Impôts, tenue de livres, succession, 722-1759, 722-5904.
RAPPORTS D'IMPOTS, Faits par C.A. Bons prix Jour, soir, 735-7017

730 EQUIPEMENT SPÉCIALISÉ

ORDINATEUR REXON Rx400 usage, 84 Mo sur disque, 512 Ko MEV, 4 ports séries, 2 ports parallèles, coques sur cassettes, RECAP 4034. Communiquer avec Luc Gagnon, 335-2071

Les gens d'affaires
avisés font confiance
à la rubrique des
**PROPOSITIONS
D'AFFAIRES**
de LA PRESSE
pour obtenir les
MEILLEURS RÉSULTATS
285-7111
INTERURBAIN SANS FRAIS
1-800-361-5013
ANNONCES ENCADRÉES
285-7000

OFFRE ET DEMANDE (TORONTO)

	Offre		Dem.	
1. Les actions fournies par la				



Mrgn p	\$28 1/4	29 1/4	Strcon	32	34
Mun F	\$8 1/4	9	Strh A f	51	60



Ngat w	220	240	TrA 4	545	53
Nw dg w	1 1/2	5	TrA 4 1/2		560
Nw Dro	57 1/4	7 1/2	TrA 5	567	

Nova F	\$25	25	TRA 710	\$90	94
Nova G	\$25	25 1/2	TRA 1212	\$26	27
Nova J	\$24 1/4	24 1/4	TRA 840	\$25 1/4	26
Nova N	\$26	26 1/4	TRA 720	\$24 1/4	24 1/4
Nova w	\$27	28	TRA 708	\$24	24 1/4
Nova w	29	40	TRA 710	\$24 1/4	24 1/4
Nufft Re	21	25	TP 280	\$32 1/4	33
Opic 03	\$110	110 1/2	TP E	\$52	53
Obk 11	\$89 1/2	89 1/4	TP H	\$50	51 1/2
Okwd	\$45	47 1/2	TP I	\$49 1/4	49 1/2

Okwd C	245	255	Treats	117	128
Okwd w	516 1/2	171 1/2	Trmco	100	110
Oil P A	16	18	Tri Line	485	55

Omiga	55	5%	Tro C	E 76	83
Omim	55	6%	Trin C	A 155	16%
Orifino	63	49	Trin E	80	17%
Ozisk	33	39	Trin I	1	65%
PCL	156	61%	T Walt	1159	14%
PHH	536	37	Ttkho A	250	36%
PHR B	50	75	Trn m r	40	20%
P B	60	75	Trn m r	40	20%
P C	60	75	Trn m r	40	20%
P C B r	75	72	Trw B	1	10%
P Nat A	190	203	Tyler	50	55
P Nat w	5	15	U P A f	112	12%
PHI 64	118	19	Uncan A	8	8%
Pitco	56	67%	Uncan B	1	57%
Plece	370	380	Unc B	50	64%
Pan Am	135	140	Un Carb	114	14%
Pcan P	57	77%	UGS	53	35%
P C B r	61	70	UGS	53	35%
Pajack	67	9	U G r S	1	13%

Phc A I	475	495	U Cor p 517	18
Pauln A	58 3/4	9 1/4	U Cor 59 516 1/2	17
Penn W	65	70	U Cor 63 516 1/2	17

[illegible]

R Capn	\$6 1/4	6 1/4	P Stor 2	\$22	22 1/2
R Cap w	65	70	P Stor 3	\$13 1/4	14
Rd R	100	100	P Stor 4	\$20 1/4	20 1/2

Rio 530	569	65	BIG U	58	8½
Rio 55	615	65	Rio	34	37
Rio Alt W 35	22		Trading in US Funds		
Robott 1	140	100	Alcan B	26½	27
Rockford 47			CC 325	55½	52
Shady 200	210		CC 325	55½	52
Rim A 1	17½	9½	OCG	150	200
Ross 4	194	10	PHE	128	29½
Roth 3	53½	40	PSU B	1 260	400
Roy 2	113½	14½	Rang p	25½	26½
Roy L	660	485	Varry A	119	19½

Magnaport	47000	54	50	50	
Mar. Cntl	A	150	\$7 1/4	7 1/4	7 1/4 + 1/8

[illegible]

Il naît 20 millions de Chinois l'an

Agence France-Presse
PEKIN

La population de la Chine continue de croître à raison de plus de 20 millions par an et risque de dépasser le cap du milliard et demi d'habitants dès l'an 2030 si les règles du planning familial ne sont pas strictement respectées, a annoncé lundi un responsable chinois de la démographie.

La Chine a enregistré 22 millions de naissances en 1987, contre 21 millions en 1986 et 19 millions en 1985. En moyenne, 30 p. cent des naissances n'étaient pas prévues par le programme de contrôle des naissances, a expliqué M. Liang Jimin, directeur de la Commission d'Etat du planning familial.

M. Liang a mis en cause, dans ce contexte, les conséquences d'un baby boom catastrophique entre 1962 et 1975 et le nombre de femmes arrivant maintenant en âge de procréer.

Mise en garde contre le péril urbain des grandes villes

26 millions d'âmes à Mexico en l'an 2000

Agence France-Presse
GENÈVE

En l'an 2000, le monde comptera au moins six supervilles de plus de 15 millions d'habitants qui se situeront surtout dans les pays les plus pauvres du tiers-monde, Mexico venant en tête et de loin avec 26 millions d'habitants, selon une étude publiée lundi par le Bureau international du travail (BIT) qui dénonce le péril urbain.

Au total, la population urbaine des pays en voie de développement dépassera 1 969 millions de personnes en l'an 2000 (666 millions en 1970) soit près du double de celle des pays développés : 992 millions (695 millions en 1970).

Plus de 17 millions de personnes habiteront Tokyo-Yokohama, 16 millions vivront à Calcutta, 15 millions à New York, 13 millions au Caire, 12 millions à Karachi et 11 millions dans chacune des trois villes suivantes : Los Angeles-Long Beach, Dacca et Manille.

Si la croissance de la population urbaine peut être attribuée pour une large part à l'accroissement démographique naturel, elle découle aussi de l'afflux des migrants en quête d'emplois et de revenus. Le BIT, en dénonçant cette montée rapide du péril urbain, préconise d'éliminer les distorsions de prix favorisant les grandes villes, par exemple les grosses subventions versées aux services urbains, et d'autre part, de promouvoir l'équipement de centres ruraux tout en aidant ceux qui veulent s'installer ou rester à la campagne.

Sida: les conseils des ...prostituées

Agence France-Presse
Gènes, Italie

Les prostituées de Gènes attendent désormais le client un opuscule à la main : « instructions pour éviter le risque du sida ».

Il s'agit d'une initiative du « comité pour les droits des prostituées » qui a rédigé et distribué cet opuscule, en recommandant aux prostituées d'en rendre la lecture obligatoire, aussi obligatoire que l'usage de préservatifs à but hygiénique.

Devant le danger croissant de transmission du sida, « il faut se méfier toujours et totalement de ceux qui n'utilisent pas de préservatifs » est-il écrit, avec le slogan : « jamais plus sans ».

Certains démographes occidentaux estiment que l'objectif de 1,2 milliard d'habitants en l'an 2000, adopté il y a dix ans environ, est impossible à respecter.

Or, la démographie est une question clé pour le succès ou l'échec du développement de la Chine : le vice-ministre de la commission du planning familial

Chang Chongxuan a reconnu, il y a un an, que le problème de la population poserait « un grand défi au développement économique et social de la Chine et à son programme de modernisation ».

Mao Tsé-Toung a longtemps proclamé que plus les Chinois seraient nombreux, plus forte serait la Chine.

De l'acide nitrique aurait tué les dinosaures

Agence France-Presse
BOSTON

Une pluie d'acide nitrique causée par une collision entre la Terre et une gigantesque comète a tué les dinosaures et de

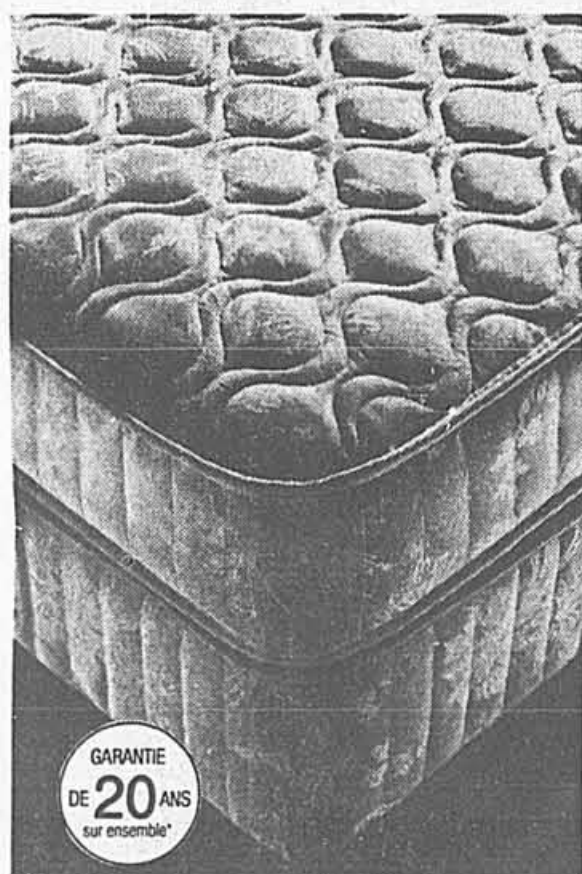
nombreuses autres espèces animales il y a 65 millions d'années, prétend un chercheur américain.

Seuls les animaux au fond de leur terrier et ceux qui vivaient dans les profondeurs des océans

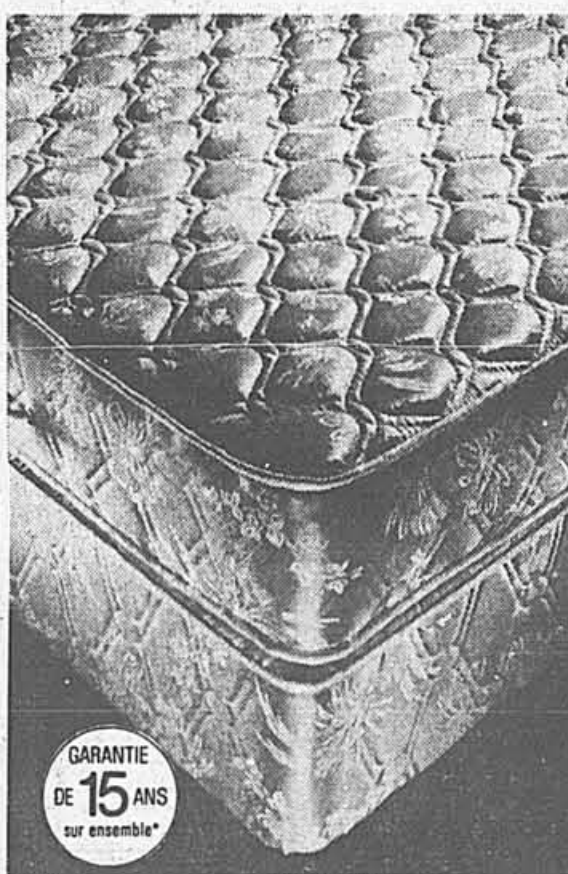
ont survécu à cette pluie, qui a duré un an, a expliqué M. Ronald Prinn, chercheur à l'Institut de technologie du Massachusetts (MIT), au cours d'une réunion de l'Association américaine pour le progrès de la science, dimanche à Boston.

LA TRANQUILLITE D'ESPRIT AVEC LES ENSEMBLES SEARS-O-PEDIC

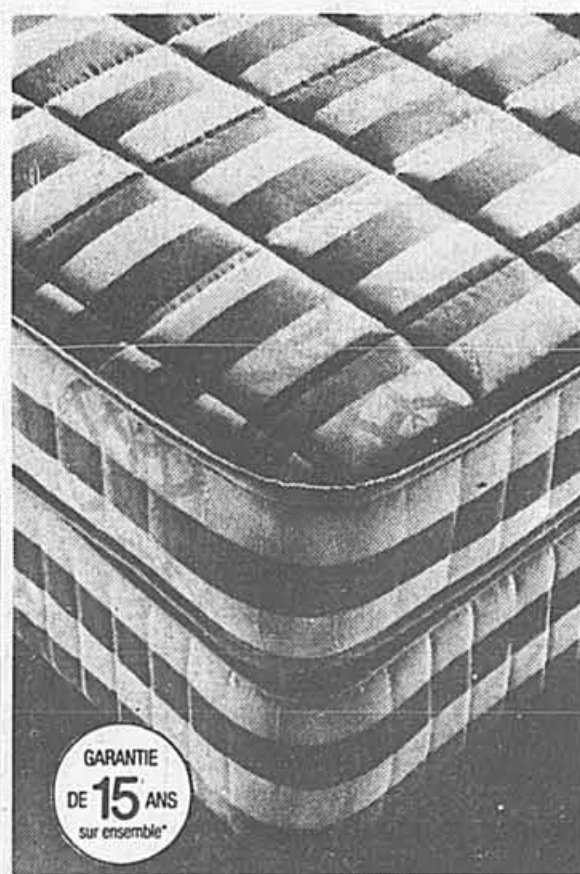
SEARS
OFFRE PLUS



GARANTIE
DE 20 ANS
sur ensemble*



GARANTIE
DE 15 ANS
sur ensemble*



GARANTIE
DE 15 ANS
sur ensemble*

RABAIS 45% IMPÉRIAL 2000

Sears 1er choix! Des centaines de ressorts ensachés épousent les formes de votre corps. Série 71900.
Ens. lit 1 place. Ord. 899,96\$. Ch.....469,96\$
Ens. lit 2 places. Ord. 1079,96\$. Ch.....579,96\$
Ens. grand 2 pl. Ord. 1259,96\$. Ch.....679,96\$
Ens. très gr. 2 pl. Ord. 1799,96\$. Ch.....949,96\$
*Détails en magasin.

RABAIS 45% CLASSIQUE ELITE

Modèle à deux couches de mousse et grille de maintien en acier pour le confort parfait. Série 76750.
Ens. lit 1 place. Ord. 899,96\$. Ch.....469,96\$
Ens. lit 1 places. Ord. 1079,96\$. Ch.....579,96\$
Ens. grand 2 places. Ord. 1259,96\$. Ch.....679,96\$
Ens. très gr. 2 pl. Ord. 1799,96\$. Ch.....949,96\$

RABAIS 50% CHIRO-GENIC® DE LUXE

Vous procure un sommeil réparateur. Approuvé par l'association internationale des chiropraticiens. En mousse ou à ressorts. Série 71380.
Ens. lit 1 place. Ord. 719,96\$. Ch.....359,98\$
Ens. lit 2 places. Ord. 899,96\$. Ch.....449,98\$
Ens. grand 2 places. Ord. 1079,96\$. Ch.....539,98\$

Prix en vigueur jusqu'au 20 février 1988, ou jusqu'à épuisement des stocks.

SEARS

vous en avez pour votre argent...et plus

SATISFACTION OU
REMBOURSEMENT

SERVICE APRÈS-VENTE ASSURÉ
DANS TOUT LE CANADA

LA CARTE DE CRÉDIT NO 1 DES
MAGASINS À RAYONS AU CANADA

LE MAGASIN DES MARQUES KENMORE
DIEHARD, CRAFTSMAN

Les mentions 'Ord.' ou 'Était' de Sears Canada Inc. se rapportent à des prix Sears. Heures d'ouverture: 9h30 à 17h30 du lundi au mercredi; de 9h30 à 21h le jeudi et le vendredi; de 9h à 17h le samedi. Ville St-Laurent, Place Vertu, 335-7770; Brossard, Mail Champlain, 465-1000; Anjou, Galeries d'Anjou, 353-7770; Laval, Carrefour Laval, 682-1200; LaSalle, Carrefour Angrignon, 364-7310; St-Jérôme, Carrefour du Nord, 432-2110; St-Jean, Carrefour Richelieu, 349-2651; Boucherville; Promenades Montarville, 641-1241.
Copyright Canada, 1988, Sears Canada Inc.

DEVENEZ

ENTREPRENEUR (E)

Un cours...

qui vous aidera à créer votre propre entreprise.

Publié dans *La Presse* à partir du 20 février les samedis et dimanches durant 8 semaines.

Un concours...

qui récompensera les meilleurs projets d'entreprise

Plusieurs prix à gagner

1^{er} prix: 20 000 \$
2^e prix: 15 000 \$
3^e prix: 10 000 \$

Renseignez-vous auprès des CEGEPS participants

CEGEP André-Laurendeau
M. Michel Sylvestre
364-3320

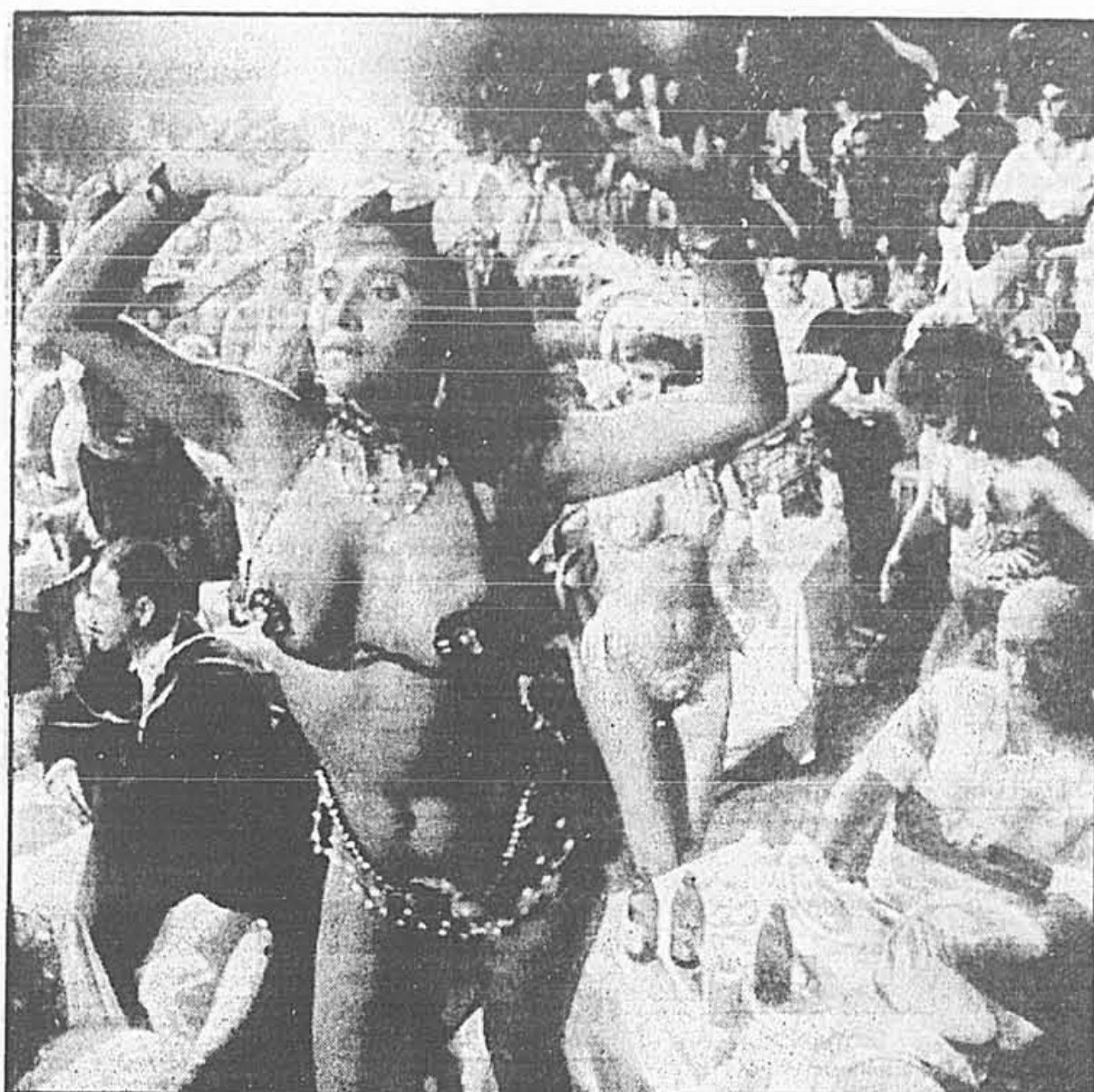
CEGEP Bois-de-Boulogne
Mme Jocelyne Handfield
332-3000

CEGEP Édouard-Montpetit
M. Michel Gignac
463-1840

CEGEP Montmorency
Mme Micheline Massicotte
667-8821

CEGEP Rosemont
Mme Suzanne Payette
376-6310

CEGEP du Vieux-Montréal
M. Jacques Robillard
284-7255



Une orgie de seins et de ventres, c'est la samba, c'est Rio, c'est le Carnaval. Une semaine de fête dans un pays où l'inflation annuelle est de plus de 300 p. cent, et dont la dette extérieure est de \$114,15 milliards.

PHOTO REUTER.

\$10 millions pour la «grande folie» à Rio de Janeiro

Cette année, la fête est assombrie par les inondations qui ont fait plus de 200 morts

Agence France-Presse
RIO DE JANEIRO

■ Rio de Janeiro, la «ville merveilleuse», est embrasée depuis dimanche soir par la «grande folie» de son carnaval, toujours plus cher — \$10 millions — mais de moins en moins habillé avec une inflation de seins nus dans un marathon de 30 heures de samba.

Après deux semaines de pluies torrentielles et d'inondations, avec un bilan de plus de 200 morts noyés ou étouffés sous la boue dans l'Etat de Rio, le soleil est revenu comme par miracle sur le Pain de sucre, à l'heure où commençait le défilé des écoles de samba devant 80.000 touristes du monde entier.

Rio et le Brésil tout entier ont fermé les portes des usines et bureaux — même l'Assemblée constituante a suspendu ses travaux à Brasilia — pour huit jours dédiés aux rythmes puissants des «batacadas» (batteries) avec son cortège de tambourins, «cuicas», «agogos» et tambours chargés d'escorter les chars allégoriques surmontés de mulâtresses à peine vêtues dans l'atmosphère enivrante du «lança-perfume» (euphorisant).

80.000 danseurs vont évoluer sans désespérer sur les 900 mètres du Sambodrome dans ce carnaval d'un prix de revient de \$10 millions, l'équivalent du salaire minimum de 200.000 Brésiliens, dans un pays plongé dans la plus grave crise de son histoire avec une inflation annuelle de plus de 300 p. cent, qui a une dette extérieure de \$114,15 milliards, la plus importante du Tiers-Monde.

Par ailleurs, le président du pays, José Sarney, un civil au pouvoir depuis 1985 après 21 ans de régime militaire, est contesté par la grande majorité de ses 140 millions d'habitants.

Un exutoire

Le carnaval de Rio fait figure d'exutoire pour une population avide de profiter de cette fête de la samba et pour oublier tous ses maux l'espace d'une semaine. Des députés de droite, du centre, de gauche, même pro-albanais, ou simplement communistes orthodoxes, se côtoient dans les 16 grandes écoles pour défilé, anonymes, déguisés au milieu des «bichas loucas» (folles) et des beautés «Cariocas» (de Rio), parfois vêtues de rares traits de peinture, ou même de poudre d'or.

«Y'en a marre de souffrir», «La peur d'être attaqué», «Bye bye Brésil, ce pays endetté, ciao à la cor-

ruption, à l'inflation», tels sont les refrains des deux premières écoles, Unidos da Tijuca et Mocidade Independente, repris en chœur des gradins et même des loges payées à prix d'or par les riches Brésiliens prompts à faire sauter les bouchons de champagne — français, à \$300 la bouteille — sur le Sambodrome où virevoltent dans la samba des milliers de danseurs venus dans leur grande majorité des quelque 400 favelas de l'ancienne capitale.

Le carnaval en bref

1988 ne sera pas un bon millésime pour le carnaval, avec une baisse de la fréquentation touristique étrangère de l'ordre de près de 30 p. cent. Cette désaffection est attribuée par les spécialistes à la criminalité — 6.000 meurtres en 1987 à Rio — et au sida, le Brésil étant le 4ème pays le plus touché dans le monde par cette épidémie.

Par contre, le carnaval de Rio 88 sert de plateau au «roi Pelé», meilleur joueur de football de tous les temps. Il tourne sur le Sambodrome, durant le défilé des écoles de samba, un nouveau film, «Solidão» (Solitude), réalisé par Vitor de Mello.

Pour sa part, le commentateur brésilien de football célèbre pour avoir pleuré en direct à la TV après la défaite du Brésil contre la France lors du Mondial 1986, Fernando Vanucci, a souffert du carnaval de Rio 88. Une samba de coups de poing donnés par les gorilles de la sécurité l'a couvert de bleus après une altercation dans un bal avec son ex-épouse, la modèle Simone de Carvalho, selon le quotidien Jornal do Brasil.

LA VICTOIRE À L'ÉQUIPE CANADIENNE! NE MANQUEZ RIEN DE LA PROGRAMMATION GRÂCE À SEARS!

SEARS
OFFRE PLUS



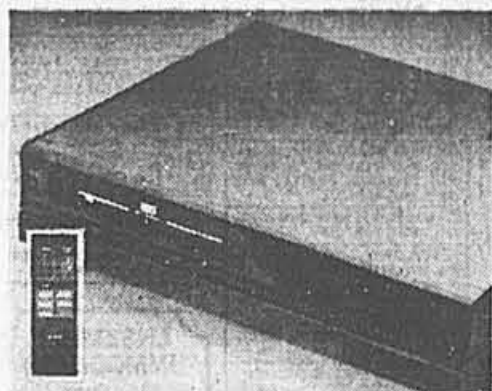
GAGNEZ! UN VOYAGE
AUX JEUX OLYMPIQUES D'ÉTÉ 1988

Gagnez un des 2 voyages, toutes dépenses payées, pour 2 personnes aux jeux olympiques d'été à Séoul, Corée. Aucun achat n'est nécessaire. Les règlements du concours, bulletins de participation, et tous les détails sont disponibles chez Sears, au rayon de l'électronique.

MÊME LORSQUE VOUS N'ÊTES PAS CHEZ VOUS!

449⁹⁹
ch.
No 30628.

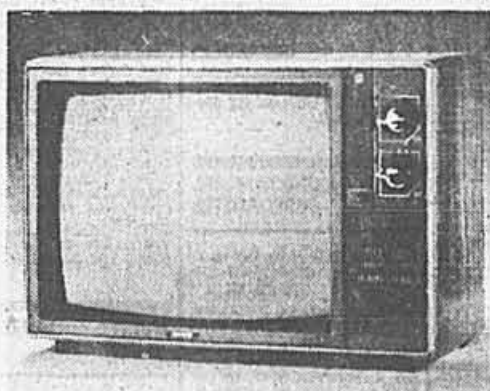
Quelle que soit l'émission pendant les Olympiques, vous pourrez l'enregistrer grâce à ce magnétoscope VHS. Comprend programmation de l'enregistrement de 8 émissions jusqu'à 1 an à l'avance, enregistrement par commande unique, système H.Q. pour image de haute qualité, télécommande sans fil et affichage sur l'écran.



388\$
ch.
Sears ord. 449.995

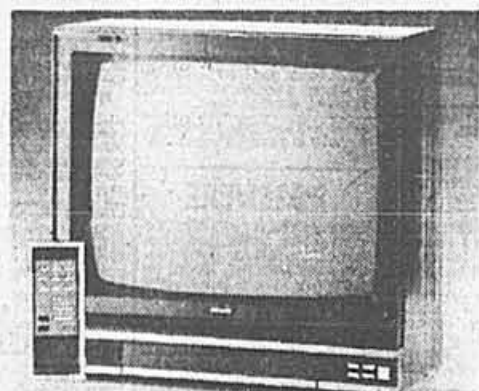
Rabais 60\$. Magnétoscope VHS à notre plus bas prix de la saison! Prêt à recevoir les canaux du câble avec télécommande sans fil. Programmation de 8 émissions/14 jours. No 30617.

SEARS CANADA INC.



388\$
ch.
Sears ord. 419.995

Rabais 30\$. Télécouleur à commandes rotatives à notre plus bas prix de la saison! Comprend réglage couleur auto. et lampe-écran Black Matrix. No 14527.



477\$
ch.
Sears ord. 549.995

Rabais 72\$. Télécouleur 20" à notre plus bas prix de la saison! Comprend convertisseur intégré, télécommande sans fil et réglage couleur automatique. No 14607.

Équipement électronique

Soldes en vigueur jusqu'au 29 février 1988, ou jusqu'à épuisement des stocks.

SEARS

vous en avez pour votre argent...et plus

SATISFACTION OU
REMBOURSEMENT

SERVICE APRÈS-VENTE ASSURÉ
DANS TOUT LE CANADA

LA CARTE DE CRÉDIT NO 1 DES
MAGASINS À RAYONS AU CANADA

LE MAGASIN DES MARQUES KENMORE
DIEHARD, CRAFTSMAN

Les mentions 'Ord.' ou 'Était' de Sears Canada Inc. se rapportent à des prix Sears. Heures d'ouverture: 9h30 à 17h30 du lundi au mercredi; de 9h30 à 21h le jeudi et le vendredi; de 9h à 17h le samedi. Ville St-Laurent, Place Vertu, 335-7770; Brossard, Mail Champlain, 465-1000; Anjou, Galeries d'Anjou, 353-7770; Laval, Carrefour Laval, 682-1200; LaSalle, Carrefour Angrignon, 364-7310; St-Jérôme, Carrefour du Nord, 432-2110; St-Jean, Carrefour Richelieu, 349-2651; Boucherville, Promenades Montarville, 641-1241.

Copyright Canada, 1988, Sears Canada Inc.

Le Carême commence demain

d'après Associated Press

■ C'est demain que commence le Carême pour les chrétiens.

Au lendemain du Mardi-Gras, le Mercredi des cendres, jour où l'on impose des cendres au front des fidèles afin de leur rappeler qu'ils sont mortels, marque le début de cette période pénitentielle de 40 jours qui prend fin à Pâques.

Carême vient du mot latin «quadragesima» (quarante), qui rappelle le jeûne de 40 jours que fit le Christ dans le désert, après son baptême et avant de commencer sa vie publique, ainsi que les 40 années que le peuple d'Israël passa au désert.

La célébration de la Pâque avait comporté très tôt un jeûne qui coïncidait avec les jours de la Passion et de la mort du Christ. Au IVème siècle, le jeûne fut porté à 40 jours pour devenir un temps de pénitence et de préparation à la grande fête de la Résurrection.

En signe de pénitence, le Gloria et l'Alleluia, chants de gloire et de joie, sont supprimés dans la liturgie de la messe pendant cette période et les ornements liturgiques sont violets, couleur de pénitence. Durant la Semaine Sainte, qui termine le Carême, les crucifix et les images du Christ, de la Vierge et des saints sont eux-mêmes recouverts d'un voile violet. À partir du Jeudi Saint, les cloches cessent de se faire entendre jusqu'au matin de Pâques.

C'est aussi la fin de la préparation des adultes au baptême, qu'ils recevront au cours de la nuit de Pâques et qui les introduira dans la communauté chrétienne.

Assouplissements

Si la pratique du jeûne et de l'abstinence de Carême demeure très stricte dans les Églises d'Orient, elle s'est assouplie en Occident. Les évêques occidentaux se contentent de recommander de s'abstenir de viande tous les vendredis, de même que le Mercredi des Cendres et le Vendredi Saint, jour, où, de plus, les fidèles doivent se priver substantiellement de nourriture, selon leur âge et leurs forces, et réserver un temps notable à la prière.

Sauf dérogation, pour raisons de santé, conditions de travail, voyage, notamment, les fidèles sont astreints à la loi de l'abstinence à partir de 14 ans. Le jeûne — un repas principal par jour — doit être observé par tous les fidèles majeurs, jusqu'à 60 ans.

Le Carême est également un temps de réflexion et de partage avec ceux qui sont dans le besoin ou la souffrance. Des collectes, fruits des privations, sont faites à cette occasion.

Juifs et musulmans observent aussi durant l'année des temps de pénitence. Dans l'Islam, ce sont les 29 jours du Ramadan, durant lesquels le fidèle doit, s'il le peut, se priver de nourriture, de tabac et de relations sexuelles, de l'aube au crépuscule. Chez les juifs, c'est le jeûne du Yom Kippour, le jour du Grand Pardon ou de la Purification.

Golf	62
Activités sportives.....	63
Villégiature, voyages.....	63
Camp de vacances	63

VÉHICULES RÉCRÉATIFS

Bateaux-moteur,	
yachts, voiliers	65

Planchettes à voiles.....	65
Motoneiges.....	66
Véhicules tout terrain.....	66
Roulottes, tentes-roulottes et motorisées.....	66
Avions.....	67
800	AVIATION
Avis légaux.....	80
Appels d'offres.....	80
Avis divers.....	80
Communiqués.....	81
900	DÉCÈS, PRIÈRE REMERCIEMENTS
Remerciements, prières.....	99
Décès.....	99
Services spécialisés.....	71
Argent demandé.....	71
Expertises immobilières.....	72
Tenue de livres, déclarations d'impôt.....	72
Informatique, bureautique.....	72
Assurances.....	73
Equipeement spécialisé.....	73
L'immobilier.....	74
Entreprises diverses.....	74
Propriétés de prestige.....	75

134 A LOUER

RADIO-ANDALOUZ, grand 2½, neut. castré, crème, tout confort, coque semi-permanente, 1er mars, 45-50, 398-500.

ST-BERHOURNE TOWERS, 377-3778
C.D.N., près Hôpital Montclair
General, 3/4, 4½, chaudière, eau
chaude, 1er mars, 45-50, 398-500.

SHERBROOKE, près St-Denis
et 373, 1er mars, 45-50, 398-500.

SHERBROOKE-PAPINEAU, 4½
gratuit, 4½ et 6½, Grand
Logogachetier, 1er mars, 45-50,
renouvel. 5025, 5 et 801-4543.

SHERBROOKE-ST-LOUREN, grand
2, 2 chambres, mezzanine, toil.
cathédrale, foyer, air climatisé,
1er mars, 45-50, 398-500.

SHERBROOKE, près UQAM, metro, 4½
et 6½, 4885 tout confort, 482-4445.

ST-DENIS, Logogachetier, grand
2½, chaudière, 500, 465-5630.

ST-JACQUES coin montagne, coin
St-Jacques, 1er mars, 45-50, 398-500,
2 salons, garage double
voiture, luxueux, 1,4005 mots, 937-1112.

ST-URBAIN, sud de Sherbrooke,
1er mars, 45-50, 398-500.

ST-URBAIN, 1er mars, 45-50, 398-500,
craquel plus 3/4, 4½, 5255 et
5256, 15055 samedi, dimanche,
1er mars, 45-50, 398-500.

ST-CATHERINE est, 3/4, renouvel.
tout électrique, 5242, 5165, 342-440.

ST-FAMILLE, 3463, 1½, 2½, piscine,
sonore, sécurisée, 483-3971.

TRUPPER 2121, moderne, piscine,
garage, 1er mars, 45-50, 398-500,
939-1238, 939-1233.

WESTMOUNT, près GREEN AV.
9001-3354 ou 935-4941.

1 MOIS GRATUIT
ST-DENIS-CHESTER
939-1238, 939-1233.

2 MOIS GRATUITS

AU VIEUX CHRISTIN
330 rue Christin
1½ - 2½ - 3½
Entièrement Rénovés
281-0915 285-1760

203, VILLENEUVE OUEST, (près
Laurier et Parc) immédiatement,
5½, chauffé. Propre. \$695. 845-1259,
876-3387, concierge 4812, Esplanade.

Appartements
285-1760

VOIR SOLUTION À LA FIN DES ANNONCES CLASSÉES

ÇA, C'EST MONTRÉAL!



Pour rendez-vous,
composer:
845-4173
350, rue Prince Arthur
800-268-1211

AVIS

Les annonceurs sont
priés de vérifier la
première portion
de leurs annonces.

Notre journal se
rend responsable
d'une seule inser-
tion erronée.

Toutes erreurs,
annulations, plain-
tes doivent être
soulignées avant 5h
p.m. pour être
corrigées ou annulées
le lendemain.

(Lundi au vendredi)

**285-
7111**

CONFÉRENCES

■ **Option Rive-Sud**, organisme voué à la qualité de la vie de la personne mourante, invite les personnes intéressées à la deuxième conférence, d'une série de cinq, organisée en collaboration avec la commission scolaire régionale de Chambly. C'est le mardi 16 février, à la Maison des Adultes, 25, chemin de Chambly, Longueuil, à 19 h 30. La conférencière, Mme Thérèse Miron, a choisi pour sujet « La dimension spirituelle de l'accompagnement de la personne mourante ». L'entrée coûte \$2. Renseignements : Pierrette Morasse, au 521-1898.

■ **Le Musée des beaux-arts de Montréal** présente, le mardi 16 février, à 13 h 30, une causerie intitulée « Étude et commentaire de deux tableaux des galeries canadiennes : *Pastourelle*, de Suzor Côté et *Nature morte au livre ouvert* d'Ozias Leduc, par Mme Josée Oulmet, guide benevole du Musée. Lieu de rencontre : Accueil du Musée, 1379 ouest, rue Sherbrooke. Renseignements : 285-1600.

■ **Le CLSC du Plateau Mont-Royal** organise, le mardi 16 février, à 19 h, au 4689, rue Papineau, une conférence intitulée « La satisfaction sexuelle dans le couple, rêve ou réalité ? ». L'entrée est gratuite. Tous les intéressés sont les bienvenus. Renseignements : 521-7663.

■ La série des conférences Alcan sur l'architecture présente, le mardi 16 février, à 18 h, à l'auditorium H. Noël Fieldhouse de l'université McGill, Jacques Robertson, architecte, enseignant, ancien boursier Rhodes, dont la conférence aura pour thème « A la recherche d'un urbanisme nord-américain ». L'entrée est gratuite et le grand public y est le bienvenu.

RÉUNIONS ET RENCONTRES

■ **Le Reflet d'elles**, groupe pour mères de familles monoparentales, relié à l'Atelier d'édu-

cation populaire de Mercier, invite les intéressées à une rencontre, le mardi 16 février, à 13 h 30, au 1200 est, rue Laurier (entre les rues Brébeuf et De La Roche), au local 202 (2e étage). On parlera du désir ou du besoin de retourner aux études ou d'aller travailler. C'est gratuit. Renseignements : Anne-Marie Sauvé, au 596-4481.

■ * **Le mouvement « Action-Chômage de Montréal »** invite les chômeurs des deux sexes à ses rencontres d'information sur la loi de l'assurance-chômage, en français, les mardis et jeudis, à 13 h, ainsi que les mercredis, à 19 h; au 6839 A, rue Drolet, local 304 (métro Jean-Talon). Renseignements : 271-0499. Le Mouvement offre un recueil de conseils pratiques pour chômeurs et chômeuses au prix de \$3.

■ * **Jass Inc.**, club social et sportif pour les personnes seules qui veulent se faire des amis, organise, tous les mardis soirs, un « cinéma-rencontre »; discussions après le film, vers 21 h 30, au restaurant Le Poulet Dore, 340 est, rue Sainte-Catherine. Le rendez-vous est dans l'entrée de l'université du Québec, par la station de métro Berri-Uqam, à 18 h 30. Les sportifs, eux, sont conviés sur la patinoire de la Place des Arts, à 19 h 30 (on demande le groupe Jass). Renseignements : 388-8727 (repondeur).

■ * **Le Groupement d'entraide des séparés et divorcés** du Québec organise des rencontres en divers endroits: les lundis, à 20 h 30, dans le sous-sol de la cathédrale de Saint-Jérôme, 357, rue Saint-Georges, à Saint-Jérôme (Jacques, 432-2805); les mardis, à 20 h 30, au centre communautaire Groulx, 4901, rue Saint-Joseph, quartier Saint-Vincent-de-Paul à Laval (Denise, 661-3056); les mercredis, à 20 h, au CLSC situé au 4625, rue Des Seigneurs, à Terrebonne (Carmen, 477-9799), ainsi qu'au Centre communautaire Saint-Joseph, 1450, rue Pie-X, quartier Chomedey (Denise, 661-3056); les jeudis, à 20 h, au CLSC Montréal-Nord, 11441, boulevard La-

cordaire, et au CLSC Richelieu, 633, 12e Avenue, à Richelieu (Lise, 678-7391).

SANTÉ

■ **Le YMCA Guy-Favreau** offre une session de cours aux personnes qui veulent cesser de fumer, le mardi soir, de 18 h à 17 h 30. La participation coûte \$100 aux abonnés et \$150 aux non-abonnés du « Y ». Renseignements : 845-4277.

■ * **Le Service de psychologie** de l'Université de Montréal offre ses services au grand public. Quiconque le souhaite peut obtenir gratuitement une évaluation psychologique. Si cette démarche indique qu'une thérapie est nécessaire, elle sera accessible à un coût symbolique. L'invitation vaut également pour les adultes, les adolescents et les enfants. Renseignements : 343-7725.

■ * **« Retablisement Inc. »**, un organisme benevole, offre des rencontres pour apprendre à se détendre, retrouver sérénité, calme et joie de vivre, selon une méthode d'auto-traitement en groupe mise au point par le Dr A. Low, les lundis, à 20 h, au 3580, rue Van Horne; les mardis à 14 h, au CLSC Mercier, 6890 est, rue Sherbrooke; les mardis, à 20 h, au Centre communautaire Saint-Joseph, 1450, boulevard Pie X (salle 26), quartier Chomedey, à Laval.

CINÉ, MUSIQUE, SPECTACLES

■ La Faculté de musique de l'Université de Montréal présente, à 17 h, le mardi 16 février, un concert de la classe de piano-jazz de la classe de Lorraine Desmarais, à la salle B-484 du Pavillon de la musique, 200, avenue Vincent-d'Indy. Renseignements : 343-6479 ou 343-6427.

■ **Le Café Timenes**, 4857, avenue du Parc (272-1734), présente le film « Amour et anar-

chie », le mardi 16 février, à 21 h. Entrée gratuite.

■ * **Le Planetarium Dow**, du Service des loisirs et de développement communautaire de Montréal présente, jusqu'au 27 mars, un spectacle intitulé « De l'horoscope au télescope ». L'horaire en français est le suivant : les mardis et mercredis à 13 h 30, les jeudis et vendredis à 13 h 30 et à 20 h 30, le samedi à 14 h 15, 18 h 30 et 20 h 30, le dimanche à 13 h, 15 h 30, 16 h 30 et 20 h 30. Les droits d'entrée sont de \$3 pour les personnes de 18 ans à 64 ans, et de \$1,50 pour les personnes de 5 ans à 18 ans et de 65 ans et plus. L'entrée est gratuite pour les enfants de moins de 5 ans. Le spectacle gratuit « Le ciel ce soir » a lieu tous les lundis soir en français, à 20 h 30. Le Planetarium Dow est au 1000, rue Saint-Jacques (station de métro Bonaventure). Renseignements : 872-4530.

LES CONCERTS DU CONSERVATOIRE

NOTE : Ces concerts ont lieu au Conservatoire même, 100 est, rue Notre-Dame.

■ Le mardi 16 février, à 20 h, à la salle Gabriel-Cusson, récital de contrebasse (classe de Jacques Beaudoin); récital de tuba (classe d'Alain Cazes); récital de percussion (classe de Guy Lachapelle). Au piano : Diane Mauger.

■ Le mercredi 17 février, à 20 h, à la salle Gabriel-Cusson, récital de guitare (classe de Jean Vallières); récital de percussion (classe de Guy Lachapelle).

■ Le jeudi 18 février, CONCERT-MIDI à la salle Germaine-Malepart, récital de violoncelle (classe de Dorothy Bégin); récital de chant (classe d'André Turp).

■ Le vendredi 19 février, CONCERT-MIDI à la salle Germaine-Malepart, récital de piano de

Michel Harrison (classe de Raoul Sosa); à 20 h, à la salle Gabriel-Cusson, concert d'alto (classe de Robert Verebes), au piano : Lorraine Prieur.

DIVERS

■ **Les Ateliers d'éducation populaires**, 1200 est, rue Laurier, mettent de nouveau cette année des conseillers qualifiés à la disposition des personnes qui ont besoin d'aide pour faire leur déclaration d'impôt. C'est à partir du 9 mars, le mercredi, de 13 h à 16 h 30 et de 19 h à 21 h 30. On doit cependant prendre rendez-vous avant de venir, en téléphonant au 596-4477.

■ **Le festival d'hiver de Dorval** bat son plein depuis vendredi. Il comporte des activités tous les jours, jusqu'au dimanche 21 février. Renseignements : 633-4000.

■ **À Action Centre-Ville**, une troupe de théâtre formée de pré-retraités et retraités des deux sexes existe depuis quelque temps, et n'en est pas tout à fait à ses premières armes. Elle fait présentement une campagne de recrutement pour relever de nouveaux défis. Les personnes intéressées à travailler en équipe et à partager la joie de vivre sont invitées à téléphoner à Shirley Garnis, au 878-0848.

■ **Le Centre des arts visuels**, 350, avenue Victoria, présente, comme deuxième exposition de l'année, des oeuvres de textile destinées à orner des murs : oeuvres de fibres et de tissus variés, comme le propylène, la laine, le mohair, le coton, la soie, etc. L'exposition est ouverte du mardi au vendredi de 10 h à 18 h, et le samedi de 10 h à 17 h. L'entrée est gratuite. Renseignements : 488-9559.

■ **L'Association des animateurs en jeux dramatiques** de Montréal, en collaboration avec la ville de Montréal, offre un stage intitulé « Jeux dramatiques et écriture », le samedi

20 février, de 9 h à 16 h, au Centre Saint-Mathieu, 7110, 8e avenue, Rosemont. Le coût en est de \$25 pour les membres de l'Association et de \$40 pour les autres. On s'inscrit en téléphonant à Mme Lucier Lamoureux, 729-1008.

■ **L'exposition du Centre culturel de Drummondville**, qui porte précisément sur les vingt ans de l'institution, est prolongée jusqu'au 28 février. Il est situé au 175, rue Ringuet; il est ouvert de 13 h 30 à 17 h. Renseignements : (819) 477-5518.

■ **Le Centre d'écoute et de références Multi-Écoute**, 3580, rue Van Horne (au coin du chemin de la Côte-des-Neiges) aide les personnes qui ont des problèmes personnels ou de solitude, à remplir certains formulaires relatifs par exemple à l'aide sociale, à l'assurance-chômage, à Logirente, etc. Renseignements : 737-3604.

■ * **L'Entraide Bazar Permanent**, organisme sans but lucratif, offre divers articles d'utilisation courante à bas prix, pour venir en aide aux familles à revenus modestes. Le local d'Entraide est ouvert six jours par semaine : du lundi au mercredi, de 10 h à 18 h; le jeudi et le vendredi, de 10 h à 21 h; et le samedi de 10 h à 17 h. C'est au 2398, boulevard Rosemont (une rue à l'est d'Iberville). Renseignements : 277-5744.

■ * **Un centre d'écoute téléphonique et d'information sur les drogues**, « SOS Drogues », offre ses services les mardis et jeudis, de 18 h à 23 h. Renseignements : 621-0208.

■ * **Les femmes immigrantes** qui se sentent seules et éprouvent le besoin de se retrouver parmi d'autres femmes pour échanger disposent d'un lieu à elles : la salle « L'Oasis » du Centre des femmes de Montréal, 3585, rue Saint-Urbain, ouverte de 13 h à 16 h, le mercredi après-midi. Carmen Carriero y est conseillère de groupes auprès des femmes immigrantes. Renseignements : 842-0814.

SPECTACLES

CINÉMA

ACTION JACKSON
Bonaventure (1): 19 h, 21 h.
Carrefour Laval (3): 19 h 20, 21 h 40.
Place Alexis-Nihon (1): 13 h, 15 h, 17 h, 19 h, 21 h.

AILES DU DESIR (LES)
Berri (4): 12 h, 14 h 30, 17 h, 19 h 30, 21 h 55.
Annee Derniere a Marienbad (L')
Bogard (3): 19 h, 21 h.

APICULTEUR (L')
Cineplex (5): 13 h 10, 15 h 45, 19 h 20, 21 h 40.

ASSISTANCE A FEMMES
Laval (3): 19 h 25, 21 h 35.
Parisien (5): 12 h 20, 14 h 30, 16 h 45, 19 h, 21 h 30.

AU REVOIR LES ENFANTS
Complexe Desjardins (4): 13 h, 15 h 10, 17 h 20, 19 h 30, 21 h 40.

BALLADE SUR UN DIVAN
Carrefour Laval (4): 19 h 15, 21 h 25.
Cineplex (2): 13 h 15, 17 h, 21 h 10.

BATTERIES NOT INCLUDED
Cineplex (6): 13 h, 15 h 10, 17 h 20, 19 h 30, 21 h 40.

BEAUTY
L'Amour: 10 h 55, 13 h 55, 16 h 55, 19 h 55.

BOURGEOISES MAIS PERVERSES
Bijou: 9 h 50, 12 h 25, 15 h, 17 h 40, 20 h 15.

BROADCAST NEWS
Decarie (1): 19 h, 21 h 45.
Cinéma Egyptien (1): 13 h, 16 h, 19 h, 21 h 40.

CHATEAU DES PLAISIRS (LE)
Carrefour Laval (4): 19 h 15, 21 h 25.
Cineplex (2): 13 h 15, 17 h, 21 h 10.

CINDERELLA
Palace (4): 12 h, 13 h 45, 15 h 30.

CLASSICAL ROMANCE
Guy: 11 h 25, 14 h 20, 17 h 15, 20 h 10.

COEUR ET TRIO
Greenfield (2): 19 h 15, 21 h 15.

CRÉATION
Parisien (4): 13 h 15, 15 h 15, 17 h 15, 19 h 15, 21 h 15.

CRY FREEDOM
Cineplex (7): 13 h 30, 17 h, 20 h 30.

DANSE LASCIVE
Astre (4): 19 h 15, 21 h 15.

DEATHWISH
Bonaventure (2): 19 h 30, 21 h 30.

DEMIER EMPEREUR (LE)
Dauphin (1): 14 h 30, 17 h 30, 20 h 30.

EMPIRE DU SOLEIL (L')
Brossard (3): lun. au jeu., 20 h.

EMPIRE OF THE SUN
Loew's (3): 13 h, 17 h, 20 h.

FATAL ATTRACTION
Palace (5): 13 h 15, 15 h 50, 18 h 25, 21 h.

FILLES DE FERME
Bijou: 11 h 05, 13 h 40, 16 h 20, 18 h 55, 21 h 35.

FOR KEEPS
Palace (4): 17 h 10, 19 h 20, 21 h 30.

FUCKING FERNAND
Berri (5): 13 h 30, 15 h 30, 17 h 30, 19 h 30, 21 h 30.

FULL METAL JACKET
Cinéma de Montréal (1): 12 h 45, 14 h 50, 16 h 55, 19 h, 21 h 40.

GIRLS WHO WILL DO ANYTHING
Guy: 9 h 55, 12 h 50, 15 h 45, 18 h 40, 21 h 30.

GOOD MORNING VIETNAM
Loew's (1): 12 h, 14 h 20, 16 h 40, 19 h 10, 21 h 45.

HOMME AMOUREUX (UN)
Berri (2): 12 h, 14 h 25, 16 h 50, 19 h 15, 21 h 35.

HOPE AND GLORY
University: 19 h 10, 21 h 30.

800 FANTASY LANE
Commodore: 18 h.

IRLANDAIS (L')
Cineplex (8): 13 h 05, 15 h 15, 17 h 25, 19 h 35, 21 h 45.

IRONWEED
Imperial: 12 h 30, 15 h 30, 18 h 30, 21 h 30.

JEUX CACHÉS DE L'AMOUR (LES)
Commodore: 18 h.

JEU DU DEFI (LE)
Laval (2): 19 h, 21 h 20.

JULIA AND LUJIA
Cinéma Egyptien (2): 13 h 15, 15 h 15, 17 h 15, 19 h 20, 21 h 30.

KENNY
Laval (5): 19 h 15, 21 h 30.

LAST EMPEROR (THE)
Place du Canada: 16 h, 21 h.

LIAISON FATALE
Parisien (3): 16 h 40, 19 h 10, 21 h 40.

LUNETTES D'OR (LES)
Complexe Desjardins (2): 12 h 45, 15 h, 17 h 10, 19 h 20, 21 h 30.

MALADIE D'AMOUR
Carrefour Laval (1): 19 h 05, 21 h 35.

COMPLEXE DESJARDINS (1): 13 h, 15 h 15, 17 h 30, 19 h 45, 22 h.

BROSSARD (1): 19 h 15, 21 h 35.

MONTEUSES (LES)
Carré Saint-Louis: 11 h 30, 15 h 20, 19 h 10.

MOONSTRUCK
Loews (2): 12 h 15, 14 h 30, 16 h 45, 19 h 05, 21 h 15.

FAIRVIEW (1): 19 h 10, 21 h 30.

BOGARD (2): 19 h 15, 21 h 25.

MY LIFE AS A DOG
Cineplex (3): 13 h, 15 h 05, 17 h 10, 19 h 15, 21 h 20.

NUTS
Loews (5): 12 h, 14 h 20, 16 h 40, 19 h, 21 h 20.

NYPHPE SEXEE ET LE PROFESSEUR (LA)
Commodore: 18 h.

PASSION BEATRICE
Berri (1): 12 h, 14 h 30, 17 h, 19 h 30, 22 h.

PILES NON COMPRISES
Le Paradis (2): 19 h, 21 h.

CARREFOUR LAVAL (5): 19 h, 21 h 35.

LONGUEUIL (2): 19 h 10, 21 h 20.

SAINT-DENIS (3): 12 h 30, 14 h 45, 17 h, 19 h 30, 21 h 45.

PLAISIRS ET JOUISSANCE
Carre St-Louis: 14 h, 17 h 50, 21 h 45.

PLEASURE CHANNEL
L'Amour: 12 h 35, 15 h 35, 18 h 35, 21 h 35.

PRAYER FOR THE DYING
Faubourg (3): 13 h 15, 15 h 15, 17 h 15, 19 h 20, 21 h 40.

PUBLICITE 87, CA CHANGE LE MONDE OU PRESQUE (LA)
Parisien (2): 13 h 10, 21 h 30.

RENT-A-COP
Palace (3): 12 h 45, 15 h, 17 h 15, 19 h 30, 21 h 45.

DORVAL (4): 19 h, 21 h 15.

RUNNING MAN
Palace (6): 12 h 25, 14 h 45, 17 h 05, 19 h 25, 21 h 45.

SATISFACTION
Astre (1): 19 h, 21 h.

CARREFOUR LAVAL (6): 19 h 10, 21 h 20.

PLACE ALEXIS-NIHON (2): 13 h 15, 15 h 15, 17 h 15, 21 h 15.

SERPENT AND THE RAINBOW (THE)
Astre (2): 19 h 15, 21 h 15.

DECARIE (2): 19 h 30, 21 h 45.

CINEMA EGYPTIEN (3): 13 h, 15 h, 17 h, 19 h 10, 21 h 20.

SHE'S HAVING A BABY
Dorval (3): 19 h, 21 h 25.

PALACE (2): 12 h 20, 14 h 40, 17 h, 19 h 20, 21 h 40.

VERSAILLES (2): 19 h 15, 21 h 30.

SHOOT TO KILL
Greenfield (1): 19 h, 21 h 20.

DORVAL (2): 19 h, 21 h 20.

LAVAL (1): 19 h 10, 21 h 35.

PALACE (1): 12 h, 14 h 20, 16 h 40, 19 h, 21 h 20.

SI LE SOLEIL NE REVENAIT PAS
Complexe Desjardins (3): 12 h 30, 14 h 45, 17 h, 19 h 10, 21 h 20.

SISTER, SISTER
Faubourg (2): 14 h 10, 16 h, 18 h, 20 h, 22 h.

SOIGNE TA DROITE
Cineplex (4): 13 h 15, 15 h 10, 17 h, 19 h, 21 h.

SUPERMANIV
Chambly: lun.: 19 h 30.

THREE MEN AND A BABY
York: 13 h, 15 h 10, 17 h 20, 19 h 30, 21 h 40.

FAIRVIEW (2): 19 h 05, 21 h 10.

TIGER'S TALE (A)
Loew's (4): 13 h, 15 h, 17 h, 19 h 15, 21 h 30.

TINAMER
Cineplex (9): 13 h 20, 15 h 20, 17 h 20, 19 h 20, 21 h 20.

TOQUEE
Le Paradis (3): 19 h 05, 21 h 15.

CARREFOUR LAVAL (2): 19 h 05, 21 h 30.

LEGENDE DE LA FORTERESSE DE SOURAM (LA)
Ouimetoscope: 19 h 30.

MENAGERIE DE VERRE (LA)
Ouimetoscope: 19 h.

MONTAGNE SACREE (LA)
Ouimetoscope: 21 h 15.

PIGS AND BATTLESHIPS
Cinéma de Paris: 19 h.

RIVER'S EDGE (THE)
Cinéma V: 21 h 30.

SADHANA
Milieu: 19 h, 21 h.

SICILIAN (THE)
Cinéma V: 19 h 15.

SIGN O' THE TIMES
Cinéma V: 19 h 15.

THREE STRANGE LOVES
Cinematheque québécoise: 18 h 35.

MUSIQUE

UNIVERSITE MCGILL (Pollack Hall) — Jean-Pierre Noisieux, flûte à bec: 20 h.

UNIVERSITE DE MONTRÉAL (Faculté de Musique) — Sonia Morin, clarinettiste: 14 h.

SALLE TUDOR (Magasin Ogilvy) — Yaron Ross, pianiste. Sonate K. 310 (Mozart) et Sonate no 3 (Schumann): 17 h 30.

PLACE DES ARTS (Salle Wilfrid-Pelletier) — «Carmen» (Bizet). Opéra de Montréal avec Kat-

leen Kuhlmann, mezzo-soprano, Jacques Truscel, ténor, Claude Corbell, baryton, Marie-Danielle Parent, soprano, Gabrielle Lavigne, mezzo-soprano, Lyne Guérin, soprano, Erik Dland, baryton, Robert MacLaren, ténor, Grégoire Legendre, baryton, et Phillip Eas, basse. Mise en scène: Daniel Roussel. Décors: Marcel Dauphinais. Costumes: François St-Aubin. Orchestre Symphonique de Montréal et chœur. Dir. Jean Fournet: 20 h.

THÉÂTRE

CAFÉ DE LA PLACE (Place des Arts)</