

Entre nous

Drummondville

Décès du policier Jacques Hince

Drummondville (GP) - C'est avec beaucoup d'émotion que le directeur de police de Drummondville, M. Jean-Marcel Lefebvre, a appris hier la mort subite du capitaine aux enquêtes, Jacques Hince, âgé de 60 ans.



Jacques Hince

«Je perds non seulement un ami et un complice, mais aussi un officier de police très aimé et compétent», dit-il.

Jacques Hince, après 35 années de service à la police de Drummondville à tous les échelons, était devenu responsable du service des enquêtes à la suite du départ de Louis Raïche pour Sherbrooke, il y a une couple d'années. En janvier dernier, il prenait sa retraite, mais était aussitôt réembauché à la même fonction en attendant que les autorités municipales nomment un nouveau capitaine aux enquêtes.

«Il devait jouir pleinement de sa retraite dans quelques semaines», commente M. Lefebvre, qui a louangé le travail de M. Hince pour sa compétence et sa générosité. D'un naturel jovial, M. Hince était aimé non seulement des policiers, mais aussi de la population.

Il laisse dans le deuil ses parents, son épouse Thérèse, ses deux filles et ses deux gendres qui, incidemment, sont policiers à la Sûreté du Québec.

Il est décédé subitement vers 3h hier matin à son domicile, alors qu'il avait travaillé comme d'habitude lundi.

Comme on l'imagine, la nouvelle de son décès a causé tout un choc dans le monde policier et municipal de Drummondville.

Magog

Six voitures vandalisées

Magog (GD) - Un inconnu a frassé, vers 4 h hier, les glaces de six automobiles garées en bordure d'une ruelle parallèle à la rue Principale Ouest, à Magog.

Les dommages sont évalués à plus de 5000 \$.

Les indices dont Police Memphrémagog dispose pour identifier l'auteur de ces actes de vandalisme sont fort minces: le vandale qui a laissé sur place un sac à dos contenant des couteaux, mesurerait environ 5 pieds 8 pouces et aurait été vêtu de noir.

Sa saute d'humeur a suivi d'un peu plus d'une heure une tentative de vol dans un garage de la rue Sherbrooke. Les policiers, qui ont aperçu le malfaiteur au moment où il s'enfonçait dans un boisé qui borde l'autoroute 55, se sont lancés à sa poursuite. Ils n'ont cependant pas réussi à le rattraper et la surveillance qu'ils ont exercée par la suite dans le secteur a été vaine.

Déchets: 25 groupes estriens entendus

Magog (GD) - Quand, dans la matinée de vendredi, la commission itinérante chargée par le Bureau d'audiences publiques sur l'environnement de recueillir les points de vue des Québécois sur la gestion des déchets quittera Magog, elle emportera des liasses et des liasses de documents avec elle.

La raison en est simple: aujourd'hui et demain, elle entendra les opinions de 25 groupes estriens sur la politique de gestion des déchets que le gouvernement québécois désire mettre en place et prendra connaissance de leurs réserves et de leurs recommandations.

Les interventions émaneront autant d'organismes voués à la protection du milieu, comme le Conseil régional de l'environnement de l'Estrie, que de corps politiques, comme la Municipalité régionale de comté de Memphrémagog, et d'entreprises, comme Laidlaw qui exploite un site d'enfouissement sanitaire des déchets à Canton de Magog.

Chacune des deux séances que la commission de trois membres, présidée par Mme Claudette Journault, tiendront à la salle communautaire de la paroisse Saint-Jean-Bosco débutera à 13 h 30, sera ajournée à 17 h, reprendra à 19 h 30 et se terminera aux alentours de 23 h.

Chaque groupe désireux d'exprimer son point de vue aura 10 minutes pour le faire. Les commissaires disposeront ensuite de 15 minutes pour interroger son porte-parole.

Une faillite demeure possible mais peu probable, selon le président du comité organisateur

Il faut du temps pour sauver la Traversée

Gilles DALLAIRE

Magog

Même si la 18e édition de la Traversée internationale du lac Memphrémagog s'est soldée par un déficit à cause d'une température inclément, tous les artistes qui se sont produits durant l'événement ont touché leur cachet.

C'est l'assurance qu'a donnée, hier, le président du comité organisateur de l'événement, Jean-Marie Beaupré, au su de rumeurs voulant qu'au moins un des groupes musicaux participants n'ait pas reçu son dû et qu'un de ses membres se soit même fait dire qu'une faillite est possible et que, dans un tel cas, il faudra faire une croix sur le cachet.

«Chaque artiste a touché son cachet après son spectacle et il en a été même de chaque groupe. Un seul groupe n'a rien reçu. C'est le groupe qui devait se produire durant le défilé prévu pour le début de l'après-midi du 20 juillet. La présentation de ce défilé a dû être annulée à cause de la pluie. L'entente conclue au préalable avec ce groupe prévoyait qu'aucun cachet ne serait versé s'il y avait annulation. Nous ne devons donc rien à qui que ce



Le président du comité organisateur de la Traversée internationale du lac Memphrémagog, Jean-Marie Beaupré.

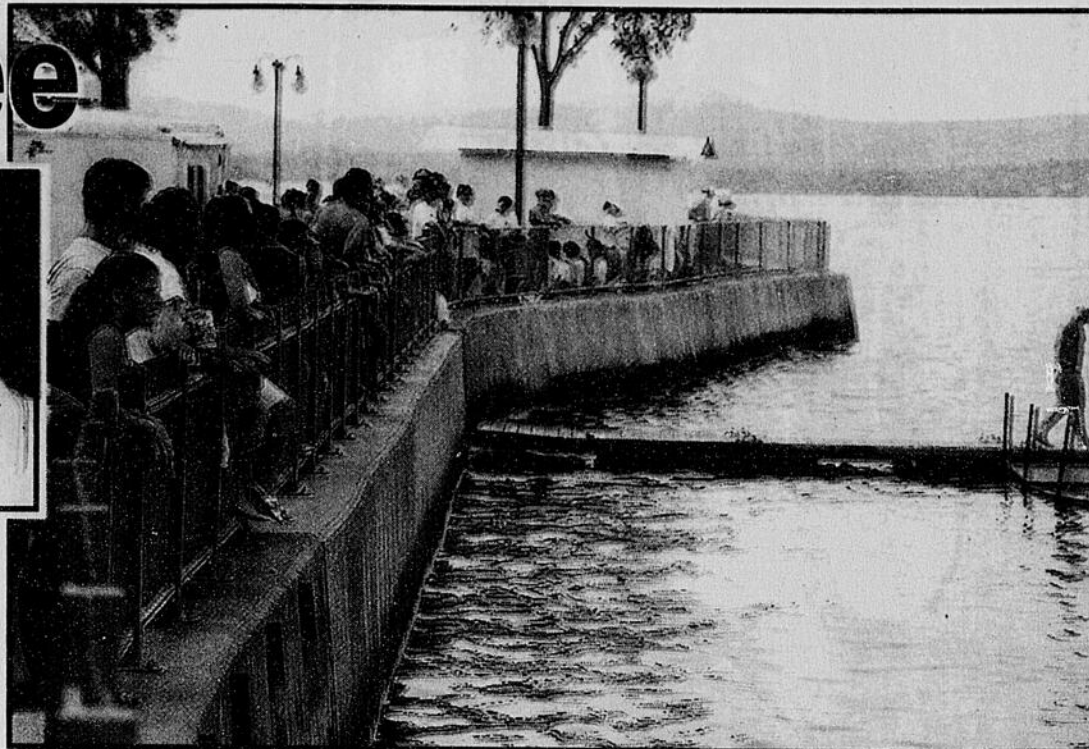


Photo La Tribune, archives

L'organisation de la Traversée croit que l'événement peut survivre pour peu qu'elle ait le temps de concevoir une formule qui lui permettra d'honorer ses obligations tout en le laissant respirer.

soit», a expliqué M. Beaupré.

Plus de 30 000 \$ de déficit

Il a laissé entendre que le déficit dépassera fort probablement les 30 000 \$ mentionnés au lendemain de l'événement. De combien? Il a avoué ne pas en avoir une idée précise.

«J'en saurai beaucoup plus lors de

l'assemblée que le comité organisateur tiendra demain, comme je commencerai aussi alors à avoir une bonne idée des moyens qui seront pris pour éponger le déficit et assurer la survie de l'événement», a-t-il ajouté.

Tout en disant sa foi dans la survie de la Traversée internationale du lac Memphrémagog, il a exprimé l'opinion

qu'une faillite est possible mais peu probable.

«Je crois que nous pouvons persuader nos fournisseurs d'être patients et de nous laisser le temps de concevoir une formule qui nous permettra d'honorer nos engagements sans nous égorger», a-t-il souligné.



Mazda MX-3 Precidia 1996

J'AI LE DIABLE AU CORPS!

Les amateurs de voitures sport adorent conduire la MX-3 Precidia. Et pour plusieurs raisons!

Avec son fougueux moteur à DACT de 1,6 litre et 16 soupapes, la MX-3 Precidia est une petite sportive qui réagit à la moindre sollicitation.

Bien calé dans le siège du conducteur, vous trouverez que la MX-3 Precidia sait comment s'exprimer. Sa suspension indépendante aux 4 roues et sa direction assistée à pignon et crémaillère ne sont que quelques-unes de ses caractéristiques de pointe. Et ce n'est pas tout...

Vous trouverez aussi que, dans son habitacle, tout a été pensé afin de

rendre le voyage encore plus agréable: instrumentation facile à consulter, volant inclinable, essuie-glace à balayage intermittent variable, porte-gobelets, radio AM/FM stéréo avec lecteur de cassettes à inversion

automatique et 4 haut-parleurs et banquette arrière à dossier rabattable.

Performance enivrante, confort luxueux et de l'espace pour 4 personnes... foncez vite chez votre concessionnaire Mazda!

Mais faites vite car, à ce prix-là, cette petite sportive va décoller dans le temps de le dire.

Seulement 2 500 \$ d'acompte.

199\$*

par mois / 48 mois

Les concessionnaires Mazda du Québec



EMPORTE-MOI

LOCATION
Personnalisée
MAZDA

* Prix de location personnalisée Mazda. Ce prix s'applique seulement aux modèles neufs Mazda MX3 Precidia RS 1996 (Modèle J3BL56-AA00) pour une location de 48 mois. Des termes plus courts sont offerts. Un versement initial de 2 500 \$, ou échange équivalent, le versement du premier mois et un dépôt de 250 \$ sont requis au moment de la transaction. L'obligation totale contractée est de 12 652,00 \$. Limite de 20 000 km par an. Frais de 8 cents le kilomètre additionnel. Sujet à l'approbation du crédit. Crédit et taux de location personnalisée ne peuvent être combinés. Les offres sont valides exclusivement pour des achats au détail sur le marché de la location. Voir les concessionnaires participants pour une durée limitée à partir du 7 août 1996. Transport et préparation de 600 \$, taxes, immatriculation et assurances en sus. Votre concessionnaire peut vendre ou louer moins cher. Voir les concessionnaires participants pour les détails.

INCROYABLE! DES PRIX JAMAIS VUS...

LIQUIDATION TOTALE

**LA PLUS GR
D'AUTOMOBILES**

500 VÉHICULES

11

**GRANDES MARQUES
DE VÉHICULES!**

HONDA

SATURN

Oldsmobile

ACURA

**POSSIBILITÉ DE
RIEN À PAYER
AVANT
JANVIER 1997**

**JUSQU'À
25%*
DE RABAIS**

**JUSQU'À
6,000\$*
D'ÉCONOMIE**

**GRATUIT
CHANGEMENT D'HUILE ET DE FILTRE
JUSQU'EN L'AN 2002!**

* Sur modèles sélectionnés.

** Remboursement de la différence du versement du taux courant des banques et de 1,8 % sur financement de 24 mois avec un maximum de 1500\$ sur véhicules sélectionnés.

...LES MODÈLES 97 AU PRIX DES 96!

OPPORTUNITÉ DE VENTE AU QUÉBEC

Autorisée par les manufacturiers

SOUS LA TENTE

5 JOURS SEULEMENT
Mercredi, jeudi, vendredi, samedi, dimanche
14-15-16-17-18 AOÛT



I N F I N I T I M O

CHEVROLET 

 Cadillac

ISUZU

NISSAN



SAAB

GEO 

TAUX D'INTÉRÊT
À PARTIR DE **1,8%** **
SUR MODÈLES SÉLECTIONNÉS

LES TERRASSES Rock Forest

4857, BOUL. BOURQUE
ROCK FOREST

HEURES D'OUVERTURE

Mercredi, jeudi, vendredi: 9 h 00 à 21 h 00
Samedi, dimanche: 9 h 00 à 17 h 00

MONTREAL

Table of stock market data for Montreal, including columns for TITRE, VENTES, HAUT, BAS, FORM., and CHANG. Lists various companies like ABL CAN, ALC INC, and others.

Table of stock market data for Montreal, continuing the list of companies and their market performance.

Table of stock market data for Montreal, continuing the list of companies and their market performance.

Table of stock market data for Montreal, continuing the list of companies and their market performance.

Table of stock market data for Montreal, continuing the list of companies and their market performance.

Table of stock market data for Montreal, continuing the list of companies and their market performance.

Table of stock market data for Montreal, continuing the list of companies and their market performance.

Table of stock market data for Montreal, continuing the list of companies and their market performance.

Suite de la bourse de Toronto à la page B-6

FONDS MUTUELS

Table listing various mutual funds with columns for fund name, ticker, and numerical values. Includes categories like Canadian, International, and US Funds.

Suite Fonds Mutuels en page B-6

Large advertisement for the Chrysler Neon Highline 4 portes 1996. Features a car image, text describing features like air conditioning, automatic transmission, and safety features. Includes the slogan 'NEON SEULEMENT EN NEON' and 'VOTRE CONCESSIONNAIRE CHRYSLER QUELQU'UN DE FIABLE'.

NEON SEULEMENT EN NEON
PAS DE PAS DE COMPTANT INITIAL
PAS DE DÉPÔT ET SÉCURITÉ
TAXES INCLUSES
FRAIS DE TRANSPORT INCLUS

NEON HIGHLINE 4 PORTES 1996

L'ENSEMBLE 22D COMPREND :
• Climatiseur • Boîte automatique • Deux coussins de sécurité • Direction assistée • Freins assistés à disques à l'avant • Moteur 2 litres, 16 soupapes, 132 chevaux • Habitacle avancé • Radio AM/FM stéréo • Et plus encore...

CHRYSLER CANADA
Commanditaire officiel de l'équipe olympique canadienne

Association publicitaire des concessionnaires Chrysler Inc.

750 \$ AUX DIPLOMÉS
Remise en argent additionnelle de 750 \$ à l'achat du véhicule Chrysler 1996 de votre choix en plus de tout rabais offert. Cette offre se termine le 31 décembre 1996.

Programme d'aide pour handicapés
Tous les détails chez le concessionnaire.

VOTRE CONCESSIONNAIRE CHRYSLER QUELQU'UN DE FIABLE

*Taux mensuel établi d'après la description du véhicule ci-haut. Immatriculation et assurances en sus. Sous réserve de l'approbation de Crédit Chrysler Canada Ltée. Le premier versement mensuel sera exigé. Rachat non requis. Location pour usage personnel. Le locataire est responsable de l'excédent de kilométrage après 51 000 km, au taux de 9¢ le km. Offre d'une durée limitée. Chez les concessionnaires participants. Le concessionnaire peut louer à un prix moindre. Jusqu'à épuisement des stocks.

Economie

Cabi-Plus double sa superficie et crée 40 emplois

La demande pour les armoires fabriquées à Coaticook ne cesse de croître même en Allemagne

Karine GAGNON
Coaticook

En pleine expansion de son marché, maintenant jusqu'en Europe, l'usine de fabrication d'armoires Cabi-Plus, de Coaticook, n'est plus suffisamment grande pour répondre à la demande croissante. La solution: doubler la superficie, en créant du même coup quarante emplois supplémentaires.

«Outre le marché canadien, nous avons réussi à percer le marché des États-Unis et de l'Amérique centrale et c'est désormais au tour de l'Europe. Je négocie présentement de gros contrats avec l'Allemagne, qui s'avère un marché des plus prometteurs», explique M. Marc Roy, président et directeur général du Groupe Cabi-Plus de Coaticook, fabricant d'armoires de bois haut-de-gamme.

«Même si nous faisons la livraison de la marchandise par bateau jusqu'en Allemagne, ce qui représente des coûts assez importants, il est plus avantageux pour l'Allemagne d'acheter notre bois que le leur», souligne M. Roy.

«Nous avons inauguré l'usine de Coaticook en janvier 1995, ce qui démontre qu'elle a connu une expansion très rapide», note avec satisfaction M. Roy. «Ce changement va nous permettre d'augmenter notre capacité de production de 30%», mentionne-t-il, en ajoutant que l'usine fabrique actuellement 1 200 modules d'armoires par semaine.

Cabi-Plus est dotée d'une superficie de 15 000 pieds carrés, et sera donc agrandie de 11 000 pieds carrés, ce qui

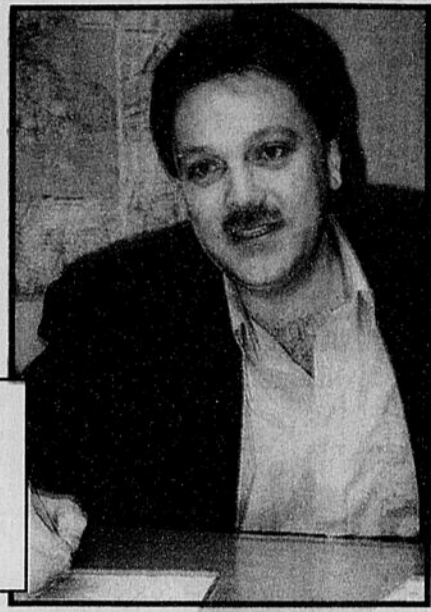
représente presque le double de la superficie actuelle. Les investissements impliqués sont de l'ordre de plus de 400 000 \$.

Main-d'oeuvre très rare
«Nous embaucherons une quarantaine de personnes qui viendront s'ajouter aux 60 employés actuels, et j'espère que nous recevrons beaucoup de candidatures», précise M. Roy, qui s'étonne de constater la grande difficulté de son entreprise pour recruter de la main-d'oeuvre.

«Pourtant, nous n'offrons pas le salaire minimum, puisque nous sommes tenus de respecter le règlement des fabricants de produits de bois franc. Les gens n'ont même pas besoin de posséder de l'expérience dans le domaine, nous leur dispensons une formation»,

représentant
La nouvelle usine sera fonctionnelle dès la fin de septembre prochain, date à laquelle la construction de la bâtisse sera complétée et le nouvel équipement en place. Mentionnons que le Groupe Cabi-Plus possède également une usine de fabrication d'armoires à Way Mills, dans la MRC de Coaticook.

FUTUR
Ghyslain Verreault
représentant
Courtier en épargne collective et en contrat d'investissement
Prenez rendez-vous dès maintenant
Tél.: (819) 822-1084 19951



Marc Roy, président et directeur général du Groupe Cabi-Plus de Coaticook, fabricant d'armoires de bois haut-de-gamme.

L'Allemagne représente un contrat important, parce que le bois y est très dispendieux. La demande de meubles faits de bois est quant à elle en hausse

SECOURS-AMITIÉ ESTRIE
Service d'écoute téléphonique anonyme et confidentiel
5 6 4 - 2 3 2 3
1 800 667-3841
Besoin d'être écouté?
Quelqu'un est là pour toi!
Une leur d'espoir
7 jours
24 heures
16229

AVIS DE CORRECTION
Notre circulaire du 14 août mentionne en première page sur l'ordinateur Aptiva de IBM: «Lorsqu'acheté avec un moniteur couleur 14 po de IBM». Vous n'avez pas à acheter un moniteur couleur lorsque vous achetez un ordinateur Aptiva en super vente à 2 099,88\$ (après rabais). Nous nous excusons pour tout inconvénient causé par cette erreur.

COMPUCENTRE
21710

Pour joindre les deux bouts
Sylvie Charbonneau
consultante budgétaire

Les services de recouvrement

Nous souhaitons tous payer nos comptes et factures à mesure qu'ils se présentent à nous. Toutefois, les difficultés financières frappent à bien des portes en ces temps économiquement difficiles.

Baisse de revenu, difficulté à assumer les dépenses essentielles de la famille, retard dans les paiements... Lorsque ces situations se prolongent, il n'est pas rare de voir certains créanciers remettre votre dossier dans les mains d'une agence de recouvrement. Ceci se déroule généralement lorsque le créancier a perdu espoir de se faire payer. Contrairement à votre créancier, elles ne sont pas intéressées ni tenues d'entretenir de bonnes relations avec leur «clientèle». Ce qui ne veut pas dire, cependant, que tout leur est permis. Certaines limites leur sont imposées par la loi sur le recouvrement des créances, que nous verrons un peu plus loin.

Une méthode efficace
Ce ne sont pas tous les créanciers qui font des affaires avec une agence de recouvrement; certains ont un service de recouvrement à l'interne qui se charge des

comptes impayés.

Les agences sont utilisées par des petites ou moyennes entreprises (qui y trouvent un service beaucoup moins coûteux qu'une division interne), de même que les plus grandes entreprises qui leur remettent les dossiers les plus difficiles.

Le fonctionnement de ces agences pour recouvrer les sommes impayées va généralement comme suit:

- 1- Envoi d'une lettre formelle qui informe le client que son compte leur a été confié pour obtenir le recouvrement des sommes dues.
- 2- Si le client débiteur ne règle pas son compte, il recevra alors une ou deux lettres intitulées «demande finale».
- 3- Si le débiteur ne rembourse toujours pas, l'agence communiquera alors avec lui par téléphone. C'est souvent lors de ces com-

munications téléphoniques que peuvent surgir les problèmes: si certains commis au recouvrement font leur travail à l'intérieur des limites permises par la loi, d'autres ne se gênent pas pour transgresser ces limites.

La pratique du recouvrement des créances est bien légale, mais certaines tactiques sont loin de l'être. Ainsi, toute personne qui fait du recouvrement ne peut pas:

- Communiquer avec d'autres personnes que vous au sujet d'une dette impayée, à moins que ce soit pour connaître vos coordonnées. Ainsi, il lui est interdit de faire pression auprès de votre employeur, votre conjoint, votre famille ou vos voisins.
- Utiliser un langage abusif, vous menacer de violence ou de dommages à vos biens, d'attaquer votre réputation ou vos harceler.
- Vous téléphoner n'importe quand. Les heures permises sont

de 8 heures à 20 heures, jamais les jours fériés.

- Vous menacer de vous faire arrêter et/ou de vous poursuivre en justice.

Lorsque vous êtes harcelé de la sorte, demandez au commis de s'identifier. Tout agent de recouvrement est tenu de s'identifier et de donner son numéro; s'il refuse de le faire, rappelez l'agence et faites une plainte au directeur du service de recouvrement. Si le harcèlement se poursuit, portez plainte à l'Office de la Protection du consommateur.

Si vous désirez que l'agence cesse de vous téléphoner, envoyez-lui une lettre lui demandant de communiquer avec vous par écrit seulement. Cet avis sera valide pour une période de trois mois, que vous pourrez renouveler par la suite.

Pour plus d'information, contactez-nous au Service budgétaire populaire de l'Estrie: 563-0535.

TORONTO

Titres	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Chang.	Titres	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Chang.	Titres	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Chang.
FTSE 100	2502,52				-9,37	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00
TSX 300	5048,24				-15,92	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00
TSX 60	6647,28				-57,70	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00
TSX 100	72,79				-0,11	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00
TSX 200	387,90				-0,10	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00

FONDS MUTUELS

Titres	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Chang.	Titres	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Chang.	Titres	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	Chang.
ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00
ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00
ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00	ALCAN	26	26,00	26,00	26,00	+0,00

Planification financière
Yvon Fortier
Que faire d'un héritage?
Si vous attendez un héritage, vous auriez intérêt à prévoir l'emploi que vous en ferez. Il pourrait être tentant de tout flamber pour acheter une voiture ou des produits de luxe, mais il y a de meilleures façons de faire fructifier votre argent.
Il n'y a pas de formule magique pour l'utilisation d'un héritage. Les règles de gestion judicieuse s'appliquent à cette source de revenu comme à toutes les autres. Voici néanmoins quelques conseils pour tirer le meilleur parti d'un héritage.
Remboursez vos dettes. Lorsque vous avez une rentrée de fonds inattendue, remboursez vos dettes et le meilleur investissement que vous puissiez faire. Si votre revenu est élevé et que vous êtes dans la tranche d'imposition supérieure, vous devez gagner 25% pour rembourser un dollar de dette non déductible d'impôt et payer les intérêts. En vous servant de votre héritage pour rembourser ou réduire vos dettes, vous améliorerez votre situation financière.
Remboursez d'abord les dettes à taux d'intérêt élevé, comme les comptes de carte de crédit et les emprunts ou marges de crédit à haut taux d'intérêt. Concentrez-vous ensuite sur vos autres dettes, par exemple votre emprunt hypothécaire.
Si vous affectez votre héritage au remboursement de votre emprunt hypothécaire, profitez des options de remboursement anticipé que vous propose votre prêteur. De nombreuses institutions vous permettent de rembourser annuellement sans pénalité jusqu'à 10 pour cent du capital initial. Vous pourriez aussi augmenter vos mensualités.
Constituez un fonds d'urgence. Bien que nombre de personnes dépendent ou investissent leur argent dès qu'elles le touchent, vous devriez avoir un fonds de réserve équi-

AVIS CORRECTIF DE GOODYEAR CANADA INC.
Le Directeur des enquêtes et recherches (Bureau de la concurrence, Industrie Canada) nous a informé que des réclames pour la promotion de certains pneus de rechange à prix de rabais publiés dans divers journaux à travers le Canada par Goodyear, à différentes occasions entre janvier et mai 1994, avaient soulevé des questions quant à l'application des alinéas 52(1)(a) et 52(1)(d) de la Loi sur la concurrence relatifs à la publicité trompeuse.
Les réclames annonçaient des rabais tels que: "25% de rabais"; "quatre pneus pour le prix de trois"; "le deuxième à demi prix" qui n'étaient pas basés dans tous les cas sur le prix auquel ces pneus étaient habituellement vendus.
Goodyear a corrigé cette situation en s'assurant que tous les rabais annoncés présentement et à l'avenir par Goodyear soient basés sur le prix auquel le produit est habituellement vendu dans le marché correspondant. Cette décision de Goodyear se traduit également par la mise en place d'un système interne de vérification à paliers multiples de sa publicité.

DEVISES
Toronto (PC)
Allemagne (mark) ..0,9304
Belgique (franc) ..0,04617
France (franc)0,2718
Italie (lire)0,000938
Japon (yen)0,01276
Mexique (peso)0,2006
Royaume-Uni (livre)2,1286
Suisse (franc)1,1748

Groupe Investors
LES SERVICES INVESTORS LIMITÉE VOUS OFFRENT:
UN SERVICE HYPOTHÉCAIRE RÉSIDENTIEL DE PREMIÈRE QUALITÉ
TRANSFERT D'HYPOTHÈQUE GRATUIT
GARANTIE DU PLUS BAS TAUX 90 JOURS
6 MOIS CONVERTIBLE 5,750%
1 AN FERMÉ 6,125%
2 ANS FERMÉ 6,750%
APPELEZ NOTRE SPÉCIALISTE MAINTENANT
M. GERRY WEGENER
(819) 566-0666
21810

ScotiaMcLeod
M. Jean Crépeau, directeur de Scotia McLeod à Sherbrooke, est heureux d'annoncer la venue de M. Jacques Lebel c.a. à titre de conseiller en placements.
M. Jacques Lebel c.a. apportera au bénéfice de la clientèle une expérience diversifiée en comptabilité, en gestion financière et en fiscalité des individus et des corporations. Diplômé en sciences commerciales de l'Université Laval, M. Lebel a agi à titre d'associé chez Raymond Chabot Marin Paré, c.a. autant à Coaticook, à Magog qu'à Sherbrooke et cela depuis 1973. Depuis janvier 1996, il oeuvrera au sein d'une firme concurrente avant de se joindre, à compter du 1er août 1996, à l'équipe Scotia McLeod. Scotia McLeod est une firme nationale de plein exercice de courtage en valeurs mobilières qui offre des services complets en placements, en analyse de besoins pour la retraite ainsi qu'en analyse de répartition d'actifs.
21913