



### HISTOIRE à succès Garage Windsor



**SUR UNE** lancée  
Écobosse



**PERSONNALITÉ** d'affaires  
Hugo Dubé



**PORTRAIT** économique  
L'Isle-Verte



Yves Pomerleau, Nicolas Leblond et Jean Pomerleau



Négociateur  
montcalmroussel@videotron.ca  
1 418 575-8129

# EXPORTATION

Avec un dollar canadien à 0,89\$ US, les États-Unis sont acheteurs de vos produits et nos partenaires américains souhaitent vous rencontrer (1 418 831-3373). L'Afrique du Nord est un marché à forte croissance; le Maroc, la Tunisie et l'Algérie souhaitent acheter votre technologie (1 418 575-8129).

## États-Unis:

P.M.E.+ Inc. est à la recherche de manufacturiers québécois fabriquant des matériaux de construction (structures en bois, en acier, portes, fenêtres, escaliers, planchers, armoires de cuisine...) car nous vendons directement à des entrepreneurs américains. P.M.E.+ Inc. recherche également des manufacturiers de palettes, de meubles, de composantes pour alimenter des usines américaines. Notre partenaire, M. James Taylor veut vendre vos produits aux États-Unis.

## Maroc, Tunisie, Algérie:

L'Afrique du Nord est acheteur de technologie canadienne et surtout, de votre savoir-faire industriel.

Au cours des années, vous avez développé votre expertise et votre technologie, ce qui vaut son pesant d'or.

Notre partenaire, M. Thomas Ben Alaoui, se fera un plaisir de vendre votre savoir-faire au Maroc, en Tunisie et en Algérie.

232, boulevard de l'Hôtel-de-Ville  
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 1M4  
Tél. : 418 862-7358 Téléc. : 418 862-4819  
info@vitaliteeconomique.com  
www.vitaliteeconomique.com

**Éditeurs**  
Erick Drapeau et Steeve Drapeau

**Rédacteur en chef**  
Erick Drapeau

**Coordonnateur du magazine et des ventes**  
Yann Beaulieu

**Journalistes**  
Steeve Drapeau, Louis Deschênes, Stéphanie Gendron,  
David Falardeau et Erick Drapeau

**Photographies**  
Ghislain Mailloux

**Collaborateurs**  
Montcalm Roussel, Martin N. Dionne, Marc Bergeron et  
Christiane Plamondon

**Conception et réalisation**  
Étincelle publicité marketing web

**Concepteurs graphiques**  
Josée Landry et Marie-Josée Ouellet

**Illustrations**  
Métyvié

**Impression**  
Imprimerie L'Impression, Rivière-du-Loup

**Distribution**  
Postes Canada



Note importante : les photos prises dans le cadre d'un reportage, d'un publi-reportage ou d'une publicité ainsi que le montage d'une annonce publicitaire sont la propriété exclusive du magazine *Vitalité économique*. Des frais s'appliqueront pour toute utilisation à d'autres fins. Les auteurs sont responsables du contenu des articles; la direction ne partage pas nécessairement les opinions émises. L'éditeur n'est pas responsable des représentations ni des énoncés des annonceurs.

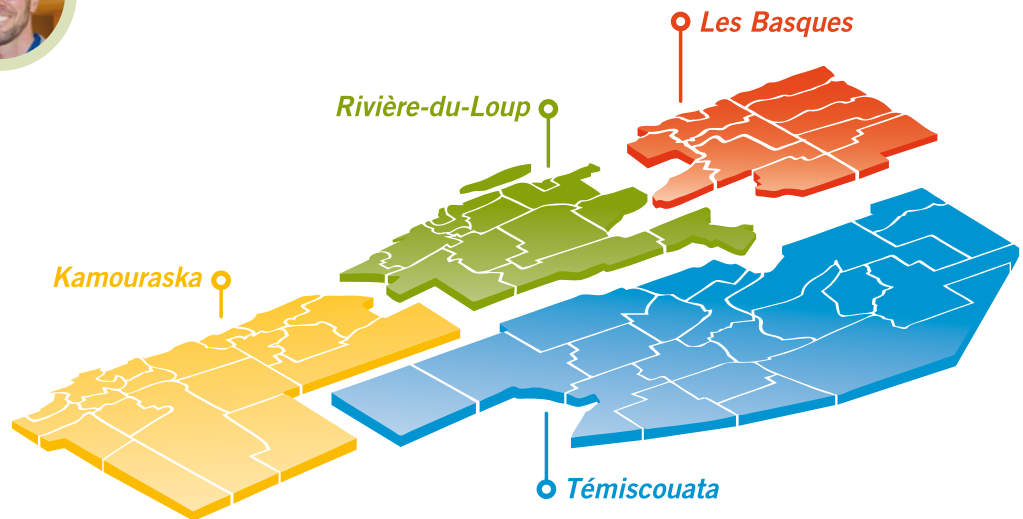
Dépôt légal : Bibliothèque nationale du Québec

Poste-publication : Convention 41205032

Retourner toute correspondance ne pouvant être livrée à :  
**Magazine Vitalité économique**  
232, boulevard de l'Hôtel-de-Ville  
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 1M4



- 7** SUR UNE lancée Écobosse
- 11** HISTOIRE à succès Garage Windsor
- 17** PERSONNALITÉ d'affaires Hugo Dubé
- 28** INTERVIEW Vé Jacques Béchar, PDG CCAQ
- 30** PORTRAIT économique L'Isle-Verte
- 38** REPORTAGE spécial Gala des Prestiges



**facebook**

RETROUVEZ-NOUS  
sur facebook!



Merci de recycler ce magazine  
après vos multiples lectures!

LE BAS-SAINT-LAURENT  
*fait lui-même!*  
www.bas-saint-laurent.org

**Fièremment imprimé  
à Rivière-du-Loup**



**Denis Desjardins**

Courtier immobilier résidentiel et commercial

**418-551-2121**  
www.denisdesjardins.com

**Marie-Josée Couturier**

Courtier immobilier

**418-714-8003**  
www.mariejoseecouturier.com



**Proprio  
Direct**  
AGENCE IMMOBILIERE

**Les courtiers qui vendent à partir de seulement 2%\***

\* 2% si l'acheteur choisit d'acheter direct. Commission minimum de 2 000 \$ payable à la vente lorsque le prix de vente est inférieur à 100 000 \$, taxes en sus.

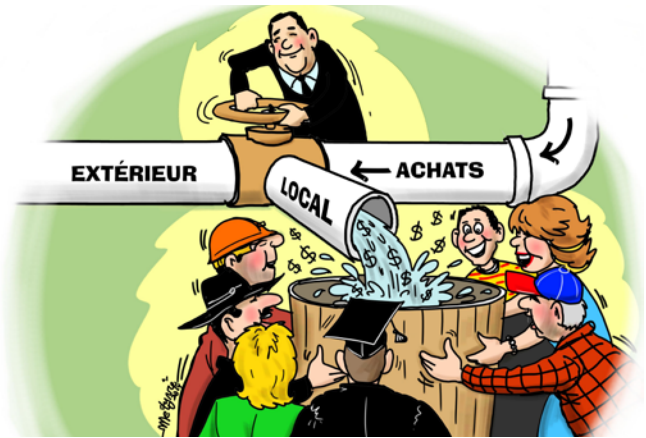
# ACHAT LOCAL, retombées régionales

Par Erick et Steeve Drapeau, éditeurs

Depuis plusieurs années déjà, les décideurs économiques et les différentes chambres de commerce prônent l'achat local et mettent même sur pied différentes campagnes de promotion destinées à sensibiliser les consommateurs sur l'importance d'encourager les commerces et entreprises de proximité.

» Dans une région peu peuplée comme la nôtre, où chaque sou dépensé revêt une importance capitale, le concept d'achat local bénéficie d'une adhésion certaine. Les profits restent dans le coin, servent à créer de l'emploi et on participe d'une certaine façon à la protection de l'environnement en faisant moins de kilomètres pour se procurer ce dont on a besoin. Sans pousser l'idée à son extrême, par exemple un monde cloîtré dans lequel personne ne se rend dans un commerce situé à plus de 50 kilomètres de sa résidence, ce qui est parfaitement utopique, il faut toutefois demeurer conscients que le visiteur de Saint-Jérôme qui vient passer trois jours au Bas-Saint-Laurent et qui se rend dans nos centres-villes et nos centres

commerciaux n'a certainement pas cette notion d'achat local en tête. La réalité est donc nuancée à cet effet. De plus, certains produits et services ne sont pas disponibles ici, la demande n'étant pas assez présente. Donc, achat local oui, mais encore plus achat régional. Ainsi, notre bassin d'entreprises devient plus important, tout comme l'offre, et toutes nos communautés en profitent!



## COMPTEZ SUR NOUS toute votre vie *d'entrepreneur*

En affaires, une partie du succès repose sur le fait d'être bien entouré. De l'incorporation à l'intégration de votre relève, en passant par la convention entre actionnaires et la mise à jour du livre de votre société, comptez sur nous!

côté ouellet thivierge inc.  
NOTAIRES & CONSEILLERS JURIDIQUES

Rivière-du-Loup  
Pohénégamook

Témiscouata-sur-le-Lac  
Dégelis

Trois-Pistoles  
Saint-Cyprien

418 863-5050

[www.cote-ouellet-thivierge.com](http://www.cote-ouellet-thivierge.com)

# REVUE DES MARCHÉS

FRANÇOIS CHARTRÉ

MARTIN N. DIONNE  
Directeur

PATRICE LANDRY

BENOIT LECLERC

DENIS CANUEL

CLAUDE CROTEAU

PIERRE LANGLAIS

Le mois d'octobre a été très chaotique pour les participants du marché, inquiétés par un puissant accès de volatilité qui a provoqué un recul des actions pendant la première moitié du mois. Bien que la « mini-correction » ait provoqué des ondes de choc sur les marchés, la situation a fini par évoluer pour le mieux et les investisseurs qui avaient patiemment attendu la fin de la tempête ont été récompensés à la fin du mois par des gains honorables.

La peur et la panique dominaient à l'échelle mondiale en début de mois, mais les investisseurs sont devenus de plus en plus optimistes quand la Banque centrale européenne a annoncé la mise en œuvre d'un nouveau programme d'achat d'obligations pour soutenir l'économie défaillante de la zone euro. Les investisseurs ont également réagi positivement aux commentaires de certains responsables de la Réserve fédérale (Fed), qui laissaient entendre que la croissance mondiale anémique pourrait inciter la banque centrale américaine à remettre les hausses de taux d'intérêt à plus tard.

Concernant l'assouplissement quantitatif, la Réserve fédérale américaine a comme prévu mis un terme à son programme d'achat d'obligations. Cependant, la présidente de la Fed, Janet Yellen, a rappelé que les premières hausses de taux d'intérêt n'auraient pas lieu avant une « période considérable » et que les taux des fonds fédéraux restaient inchangés. Le calendrier des premières hausses de taux d'intérêt demeure incertain, la Fed portant probablement une attention particulière à l'évolution future du taux d'inflation et du marché de l'emploi.

Au Canada, les actions ont suivi à peu près la même trajectoire qu'aux États-Unis. Cependant, malgré leur rebond au cours de la deuxième quinzaine du mois, la baisse des prix du pétrole a encore nui. Au moment d'écrire ces lignes, le pétrole était en baisse de près de 25 % par rapport au sommet atteint en juin 2014. Du côté de l'économie, l'endettement excessif des ménages, l'inflation et la hausse du marché de l'immobilier ont longuement monopolisé l'attention des investisseurs et de la Banque du Canada (BdC). L'évolution de la politique monétaire a également donné lieu à quelques incertitudes, la Banque du Canada rappelant que le Canada ne suivrait pas nécessairement les États-Unis dans ses hausses de taux d'intérêt.

Outre-mer, les investisseurs ont été surpris par d'importantes baisses de la production industrielle et des exportations allemandes, en partie responsables de la correction des actions européennes. Cependant, tout comme sur les autres marchés développés, elles ont rebondi pendant la deuxième quinzaine du mois, quand les craintes mondiales se sont apaisées.

Les informations contenues aux présentes proviennent de sources que nous jugeons fiables; toutefois nous n'offrons aucune garantie à l'égard de ces informations et elles pourraient s'avérer incomplètes. Les opinions exprimées sont fondées sur notre analyse et notre interprétation de ces informations et elles ne doivent pas être interprétées comme une sollicitation ou une offre visant l'achat ou la vente des titres mentionnés aux présentes.

NOUS GÉRONS LES PLACEMENTS  
LES PLUS IMPORTANTS AU MONDE:

LES VÔTRES!

 **FINANCIÈRE  
BANQUE NATIONALE** **FCPE**  
GESTION DE PATRIMOINE M E M B R E

Une Équipe de confiance - Rivière-du-Loup 418 867-7900 - La Pocatière 418 856-4566 1 800 463-1346

Financière Banque Nationale est une filiale en propriété exclusive indirecte de la Banque Nationale du Canada qui est une société ouverte inscrite à la cote de la Bourse de Toronto (NA-TSX)

## Un deuxième restaurant au Best Western Plus Hôtel Levesque

Le Best Western Plus Hôtel Levesque propose depuis quelques semaines un deuxième restaurant. En effet, le Resto-bar/Terrasse le 171 offre à la clientèle de l'établissement de même qu'à la population régionale son tout nouveau menu moderne et branché du dimanche au vendredi entre 13h30 et 21h et les samedis de 11h30 à 21h.



## HÔTEL LEVESQUE RIVIÈRE-DU-LOUP

## Le CLD de la région de Rivière-du-Loup poursuivra ses activités

Alors que l'avenir des autres CLD du KRTB demeure incertain, celui de la région de Rivière-du-Loup semble assuré. Les membres du conseil de la MRC de Rivière-du-Loup ont confirmé unanimement par voie de résolution, en novembre, la poursuite des activités de soutien au développement économique de la MRC par le Centre local de développement. Puisque le gouvernement du Québec, dans le pacte fiscal transitoire 2015, prévoit que la MRC peut déléguer l'exercice de la compétence de développement économique local, cette dernière confie donc l'exercice de cette compétence au CLD de la région de Rivière-du-Loup.

## 30<sup>e</sup> anniversaire du regroupement avec le réseau Raymond Chabot Grant Thornton

Les bureaux de comptables Raymond Chabot Grant Thornton de la région Bas-Saint-Laurent, Gaspésie et Edmundston (N.-B.) célébraient le 30<sup>e</sup> anniversaire du regroupement avec le réseau Raymond Chabot Grant Thornton le 7 novembre dernier au Best Western Plus Hôtel Levesque où plus d'une centaine de personnes étaient présentes. Cette soirée se voulait une occasion unique, pour les associés, ex-associés et employés de se réunir afin de discuter des 30 ans d'histoire et de l'avenir de la firme en compagnie du président et chef de la direction de RCGT, monsieur Emilio Imbriglio.

## Jean-Luc Levasseur, un estimateur basé à Saint-Pascal-de-Kamouraska

Jean-Luc Levasseur propose depuis un peu plus d'un an des services professionnels d'estimation destinés aux entrepreneurs généraux et à ceux spécialisés en construction, de Québec vers l'est, tant sur la rive-sud que sur la côte nord du fleuve. À partir des plans et documents d'appels d'offre, Jean-Luc Levasseur, épaulé par sa conjointe Marie-Pier Bernier elle-même estimatrice, permet à ses clients de bien chiffrer leurs projets. Le nouveau bâtiment de Peterbilt érigé dans le parc industriel de Saint-Pascal en constitue un bel exemple.



## Plus vous partagez, plus vos affaires prospèrent.

TELUS présente les **forfaits**  
**Partagez Plus pour petites entreprises.**

Profitez de fonctions pratiques qui vous simplifient les affaires, avec moins d'engagement de votre part. Optez pour un forfait qui comprend:

- Appels et textos illimités au pays
- Partage de données
- Itinérance aux É.-U. intégrée
- Entente de 2 ans



Demandez les détails à notre directeur de comptes  
Martin Couture au 418 551-5002

## Vous cherchez UNE BATTERIE ?

- Batteries de démarrage
- Batteries commerciales
- Batteries à décharge profonde
- Sports motorisés
- Batteries Scellées
- Batteries Optima
- Batteries Odyssey
- Accessoires



Distributeur autorisé:  
AREN-LITE

418 816-3001

89-B, boulevard Cartier, Rivière-du-Loup

batteriesexpertdl@videotron.ca - www.batteriesexpert.com

# JEAN-PIERRE SOUCY: du Kamouraska à la France

Fondée en 2005 par le natif de Saint-Joseph-de-Kamouraska Jean-Pierre Soucy et incorporée en 2007 par ce dernier, Écobosse est une entreprise de la région spécialisée en débosselage sans peinture qui rayonne à travers le Canada et jusqu'en Europe.

» Depuis sa fondation, Écobosse s'est bâti une crédibilité indéniable auprès des compagnies d'assurances notamment pour la réparation de dommages dus à la grêle. Son expertise et la qualité du travail ont permis à l'entreprise de décrocher plusieurs contrats de sous-traitance en réparation de véhicules grêlés pour des compagnies de gestion de sinistres. Ainsi, Jean-Pierre Soucy a voyagé à travers le Canada et même en France afin d'exercer sa passion et une profession que certains considèrent peu commune.

## Éco pour écologique

La mission première d'Écobosse est de réparer des dommages dus à la grêle, à un coup de portière, ou par un impact quelconque, sans l'utilisation de produits tels que peintures et solvants, nuisibles à l'environnement.

L'entreprise, qui a pignon sur rue au 604-A, boulevard Armand-Thériault à Rivière-du-Loup, propose ses services aux compagnies d'assurances, aux compagnies de gestion de sinistres, aux concessionnaires automobiles, aux carrosseries, aux ateliers de mécanique, aux compagnies de location de véhicules, aux particuliers qui louent leur voiture, bref à tous les clients potentiels désirant faire réparer leur véhicule suite à une petite collision.

  
**ecobosse**  
débosselage écologique

**418 714-2963**

**jps@ecobosse.com**

***Pour un travail professionnel, d'une qualité exceptionnelle et garantie, contactez-nous!***

**ESTIMATION GRATUITE**

**□ Grêle □ Coups de porte □ Impact quelconque □ Etc.**

**604A, boul. Armand-Thériault, Rivière-du-Loup QC G5R 6B8**

# Le débosselage SANS PEINTURE



Nouveau siège social d'Écobosse sur le boulevard Armand-Thériault à Rivière-du-Loup, une réalisation de Construction Berthier Santerre



Plusieurs se posent la question: comment réparer un véhicule sans l'utilisation notamment de la peinture? Et surtout quels sont les avantages à faire appel à l'expertise de Jean-Pierre Soucy?

» Parmi les points importants, le travail minutieux d'Écobosse vous permettra de conserver la peinture d'origine de votre véhicule en préservant ses qualités. En d'autres termes, avec ce procédé, on évite qu'il y ait plusieurs teintes différentes de peinture sur le véhicule. Un autre avantage qui plait énormément à la clientèle, c'est que la finition est parfaite. Contrairement à certains défauts que l'on peut retrouver lors de réparations en carrosserie traditionnelle comme une mauvaise teinte, un défaut de planéité dû au ponçage ou le détournage du mastic, le débosselage effectué par Écobosse assure une finition parfaite, ce qui représente un avantage recherché quand vient le temps de la revente du véhicule.

## Coûts inférieurs et rapidité d'intervention

Avec une expertise unique, la clientèle pourrait être portée à croire que les coûts sont non concurrentiels. Détrompez-vous, le coût de la réparation est jusqu'à 50% inférieur à celui de la carrosserie traditionnelle. Sans oublier que le temps d'immobilisation du véhicule est de courte durée grâce à la rapidité du temps d'intervention. « Tout ce procédé est 100% écologique », rappelle Jean-Pierre Soucy.

**Propane Sélect**

Nous sommes là pour vos projets!

418-860-2442 | sans frais : 1 877-860-2442  
www.propaneselect.ca

RBQ-9399-0702-19



9261-5228 Québec inc.

## Construction Berthier Santerre

ENTREPRENEUR GÉNÉRAL

Construction - Rénovation  
Résidentielle - Commerciale - Industrielle

Restauration de maison ancestrale

RIVIÈRE-DU-LOUP  
**418-860-6825**

STE-HÉLÈNE  
**418-492-3636**

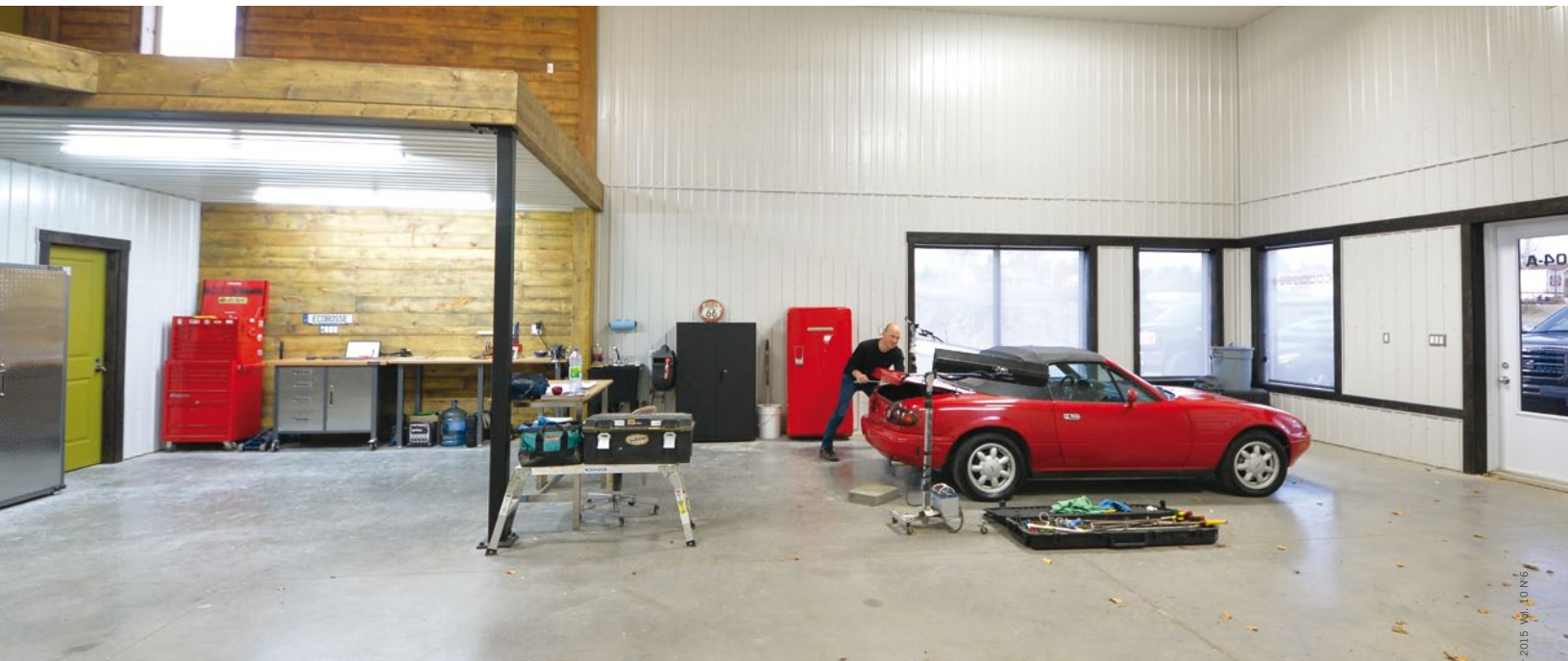
# ÉCOBOSSE, une entreprise florissante

C'est l'aventure et les valises qui attendent Jean-Pierre Soucy dans les prochaines années alors que les perspectives d'avenir s'annoncent plus qu'intéressantes pour son entreprise Écobosse.

» Dans les dernières années, le spécialiste des bosses a souvent été appelé à voyager afin d'honorer des contrats avec des villes touchées par un sinistre. Ainsi, depuis 2005, Écobosse a déployé son expertise notamment à Paspébiac, Québec, Hébertville, Beloeil, Saint-Hyacinthe, Ormstown au Québec; à Indianapolis aux États-Unis; dans des villes

de l'Ontario, de la Saskatchewan et de l'Alberta dans l'ouest canadien et à Blois, Nantes, Toulouse et Bordeaux en France. Ayant réparé plus de 1 500 véhicules grêlés dans le monde, les pions sont maintenant placés sur l'échiquier et le carnet de travail devrait bien se remplir dans les prochaines années. Sans oublier qu'avec son local à Rivière-du-Loup, Écobosse est de plus en plus connue dans la région.

Même si son entreprise est florissante, la mission reste la même pour Jean-Pierre Soucy, c'est-à-dire exercer un métier passionnant dans le plus grand respect de l'environnement.



**EXCAVATION  
DESCHENES**

*Fier d'avoir participé au projet!*

**Saint-Alexandre**  
418 495-2791 · 418 495-1123

INSTALLATEUR **Ecoflo** 

excavationdeschenes@videotron.ca

RBO: 8115-6390-47

RBO: 5593-6975-01

  
**P. Beaulieu**  
ÉLECTRIQUE

*Fier partenaire!*

- Résidentiel
- Commercial
- Industriel
- Ligne haute tension

417,4<sup>e</sup> rue Est  
Dégelis

**418 853-2521**

Pour tous vos besoins notariaux



**MJM**  
NOTAIRE

Me Julie Marquis  
436, rue Lafontaine,  
Rivière-du-Loup  
Téléphone : 418-867-1876  
julie.marquis@notarius.net  
juliemarquisnotaire.com

# UN AGRANDISSEMENT pour Verbois

Par Erick Drapeau

Le manufacturier de meubles Verbois, installé dans le parc industriel de Rivière-du-Loup, agrandit présentement ses installations de 5000 pieds carrés supplémentaires afin de faire face à l'accroissement de ses ventes. À terme, les travaux permettront à l'entreprise d'André Boucher de disposer de 30000 pieds carrés d'usine, d'entrepôt et de bureaux, tous reliés entre eux.

» « Cet agrandissement était devenu nécessaire. On connaît une hausse marquée du nombre de commandes et notre gamme de produits s'est agrandie, notamment par la fabrication de chaises en bois, explique le propriétaire. Aussi, l'acquisition d'une machine d'usinage à contrôle numérique d'une trentaine de pieds de longueur nous a amenés à effectuer ces travaux. »

Après un peu plus de deux années de stagnation, les choses ont recommencé à bouger de belle façon, aux dires d'André Boucher qui emploie maintenant 35 travailleurs pour la division Verbois



(meubles) et 27 pour la division Armoires & Boiseries. « Nos efforts d'innovation ont porté leurs fruits. Les meubles de Verbois sont offerts de Halifax à Victoria et nous avons déniché de nouveaux clients. »



Jacques-Frédéric Leblanc  
Associé

Josée Emmell, CPA, CA  
Responsable de dossiers

Guillaume Pelletier, M. Fisc.  
Fiscaliste

Jasen Perreault-Ricard, MBA, CPA, CA  
Directeur - Certification

Stéphanie Lebel, B.A.A.  
Responsable de dossiers

Jean-François Dufour, CPA, CMA  
Associé, Président-directeur général

EN CETTE PÉRIODE DES FÊTES, **DUFOUR LEBLANC CPA** VOUS REMERCIE POUR VOTRE ACCUEIL CHALEUREUX.

*Nous vous souhaitons de Joyeuses Fêtes!*

**RIVIÈRE-DU-LOUP**

204-646, RUE LAFONTAINE  
RIVIÈRE-DU-LOUP, QC

T 418 860-4114 F 418 863-4114

**TÉMISCOUATA-SUR-LE-LAC**

35A, RUE SAINT-LAURENT  
TÉMISCOUATA-SUR-LE-LAC, QC

T 418 854-1441 F 418 854-5896



**DUFOUR · LEBLANC**

COMPTABLES PROFESSIONNELS AGRÉÉS - RIVIÈRE-DU-LOUP INC.

DUFOURLEBLANC.CA

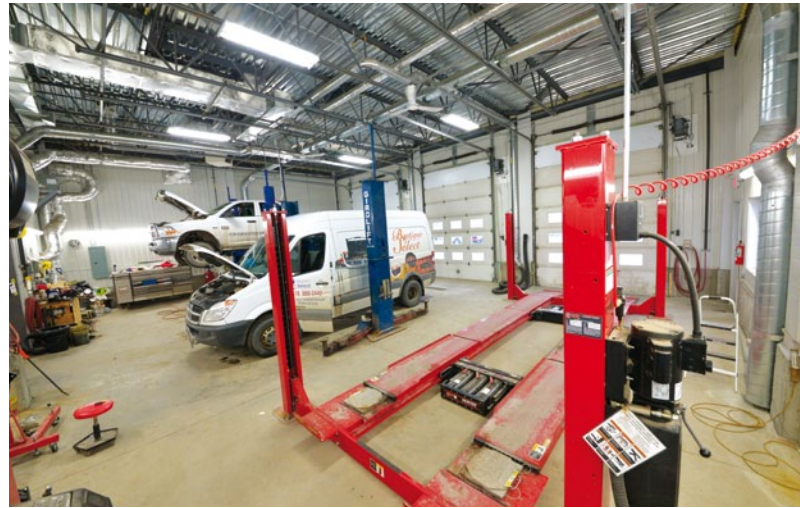
# GARAGE WINDSOR: LA CONFIANCE DE LA CLIENTÈLE ET UN SERVICE PERSONNALISÉ sont à la base de sa longévité

Véritable institution dans le monde de l'automobile à Rivière-du-Loup depuis près de 65 ans, le Garage Windsor a dès le départ adopté les produits Chrysler et propose encore aujourd'hui une gamme impressionnante de véhicules **Chrysler, Dodge, Jeep et RAM**.

» Longtemps associée à la famille Pomerleau, la concession de la rue Témiscouata à Rivière-du-Loup a vu se joindre un nouveau visage en 2006, quand Nicolas Leblond s'est associé à Yves et Jean Pomerleau à titre d'actionnaire. « On a alors fusionné Service Rioux de Trois-Pistoles et le Garage Windsor. Cette transaction s'est avérée fort bénéfique, tant pour les administrateurs que pour la clientèle », relate Nicolas Leblond.

En effet, l'entreprise a ainsi pu développer un service davantage axé sur la proximité et disposer d'un inventaire encore plus important, tant au niveau des véhicules neufs que des voitures d'occasion, et même en ce qui concerne les pièces.

Exemple probant de la réussite et de la longévité en affaires dans un secteur très compétitif, le Garage Windsor fait sa marque et veut continuer d'être un leader de l'industrie en offrant un service de qualité avec un personnel courtois à l'écoute de la clientèle.



Serge Belanger, comptable et Régent Simard contrôleur

# Garage WINDSOR

DODGE CHRYSLER PONTIAC Jeep RAM

GARAGEWINDSOR.COM



287, rue Témiscouata, Rivière-du-Loup

418 862-3586

1 855 291-4240

# UN GARAGE REPENSÉ, une façade au goût du jour



Depuis quelques années, le Garage Windsor a procédé à des **investissements majeurs** pour mettre à niveau ses installations et présenter une nouvelle image. Récemment terminés, les travaux ont permis plusieurs améliorations.

» « Au niveau du service et de l'entretien, on a fait beaucoup pour bonifier nos équipements afin de répondre à la croissance de la demande, entres autres en ce qui a trait aux véhicules commerciaux 4500 et 5500 », précise Nicolas Leblond. En plus de l'ajout d'un nouveau pont élévateur (lift), tous les autres ont été remplacés par des ponts élévateurs qui font appel aux plus récentes technologies. Outre l'agrandissement, l'acquisition d'équipements d'alignement 3D dernier cri constitue un plus pour la clientèle et procure un contexte de travail sécuritaire aux employés.



Porte d'arche monumentale, nouveau revêtement extérieur et nouvelles enseignes installées sous peu complètent les travaux exécutés au Garage Windsor.

**BRAVO**  
AUX PROMOTEURS!

**RONA**  
RIVIÈRE-DU-LOUP

418 867-7662 [www.rona.ca](http://www.rona.ca)

Ici, pour  
vous.

BMO



Yves Perron, directeur de succursale  
418 862-8655

Richard Gendron, directeur services financiers  
aux concessionnaires 418 836-7780

**Auto Parts Plus**

Fier de participer à  
votre développement!

181, rue Témiscouata  
Rivière-du-Loup

418 862-8244

**BAA** Beauce Auto  
Accessoires

# LA QUALITÉ ET LE SERVICE font le succès du Garage Windsor

Près de 65 ans en affaires, fidèle au même constructeur automobile de surcroît, faut le faire! C'est l'exploit que **Jean et Yves Pomerleau**, appuyés depuis 2006 par **Nicolas Leblond**, ont réussi avec brio.

» La longévité et le succès du Garage Windsor ne relèvent pas du hasard, bien au contraire. « Tout au long de ces décennies, nous avons constamment amélioré notre service avant et après transaction dans le but de suivre l'évolution d'une clientèle qui est maintenant plus informée, mieux documentée et plus exigeante. Nous prenons le temps de bien les écouter et de leur expliquer tous les détails comme il se doit afin de leur fournir des réponses précises à leurs questions. C'est une affaire de confiance! », explique Nicolas Leblond.

Recommandé par le CAA, le Garage Windsor figure toujours parmi les mieux cotés au Québec, sondage après sondage, avec un taux de satisfaction de 94%. La concession est aussi mandataire exclusive à Rivière-du-Loup pour la SAAQ, entre autres pour effectuer des expertises techniques ou des inspections mécaniques.

« Une partie de notre succès repose aussi sur notre politique de prix. Nous nous efforçons en effet d'offrir les meilleurs prix sur le marché, tant pour les véhicules que pour le service ou les pièces. Peu importe le prix obtenu ailleurs, il suffit d'une visite au Garage Windsor pour en sortir gagnant! »



Simon Leblond, Marc Deschamps, Raynald Banville et Olivier Plourde, département de la carrosserie



Olivier Plourde, directeur de la carrosserie, Gervais Hudon, conseiller technique et Frédérick Chénard, directeur du service. Absente sur la photo: Pascale Ouellet, réceptionniste

**JCO**  
**MALENFANT**  
FERBLANTIER COUVREUR

*Nous sommes fiers d'avoir pris part à la réalisation de ce projet!*

418 963-2726 | Chef de file dans le secteur de la construction et de la rénovation de toitures  
[jmalenfant.com](http://jmalenfant.com)

**CONSTRUCTION**  
**AURIAN APRIL INC.**

**Entrepreneur en construction**

Téléphone: **418 862-0977**  
Cellulaire: 418 860-6347

R.B.Q.: 2549-6639-54

**Fier partenaire!**

# 40 EMPLOYÉS dévoués à votre service



Danny St-Onge, Dale Dumont, Dany Boivin et Martial Boisjoli. Absent sur la photo : Raymond Michaud, département de l'esthétique



Carl Turcotte, Francois Dubé, Alain Caron, Jean-Luc Plourde, Claude Tardif, Francis St-Pierre et Pascal Jalbert, techniciens

Avec des places d'affaires à **Trois-Pistoles** et à **Rivière-du-Loup**, le Garage Windsor, en plus de pouvoir présenter un inventaire imbattable de véhicules neufs et d'occasion, peut compter sur une équipe formée de 40 personnes hautement compétentes.

» Équipe des ventes, administration, service et pièces, mécanique, carrosserie et esthétique automobile, tous se relaient pour faire vivre aux clients une expérience agréable. « Le renouvellement de notre personnel s'est amorcé il y a quelques années. Plusieurs ont pris leur retraite et ont été remplacés par de plus jeunes, qui portent notre moyenne d'âge à environ 40 ans. Comme cela se fait graduellement, il y a un transfert de connaissances duquel tout le monde profite », se réjouit Nicolas Leblond.

D'ailleurs, deux techniciens du Garage Windsor se classent depuis quelques années en tête de liste des meilleurs techniciens Chrysler au Canada. Cette fierté et ces honneurs bien mérités rejaillissent sur toute l'équipe!

**FIER PARTENAIRE DE VOTRE RÉUSSITE**  
Votre entreprise est **unique**

**PMT ROY**  
ASSURANCES ET SERVICES FINANCIERS

Rivière-du-Loup 418 862-6717  
Trois-Pistoles 418 851-3376  
Rimouski 418 724-4127  
[www.pmtroy.com](http://www.pmtroy.com)

**Plomberie K.R.T.B. Inc.**

Membre **CMMTQ**  
Corporation des maîtres plombiers en tuyauterie du Québec

**Fier d'avoir participé à ce projet!**

Plomberie  
Chauffage  
Gaz propane  
Tuyauterie industrielle  
Brûleur à l'huile

82, boulevard Cartier  
Rivière-du-Loup 418 862-2410

**ca3 atelier**

charron architecte

† 418 867 85 86

MEMBRE  
CORPORATION GREEN BUILDING CANADA  
MEMBRE  
CORPORATION GREEN BUILDING CANADA

# DES VÉHICULES à surveiller

La gamme Chrysler Dodge Jeep et RAM propose depuis quelques mois des véhicules redessinés et améliorés et lancera au début de l'année son nouveau véhicule commercial, le **ProMaster City 2015**. Celui-ci promet une grande polyvalence et l'une des meilleures capacités de cargaison de sa catégorie.

» «C'est un véhicule commercial à surveiller, qui deviendra assurément l'allié de plusieurs entrepreneurs, indique Nicolas Leblond, qui ajoute aussi que le nouveau modèle de la famille Jeep, le Renegade, va faire tourner plusieurs têtes avec son look et son prix qui promet d'être très abordable. Le nouveau Chrysler 200, lancé au début de l'automne, connaît lui aussi beaucoup de succès. De nombreuses améliorations ont aussi été apportées par le fabricant au point de vue consommation et finition intérieure. »

De plus, la gamme de camions RAM continue d'accroître sa part de marché avec ses trois choix de moteurs, soit 5.7 Hemi, 3.6 litres Pentastar et le tout nouveau 3.0 Écodiesel. Les camionnettes RAM 1500 sont les plus écoénergétique sur le marché. Finalement, les Grand Caravan, Cherokee, Journey et Wrangler ont plus que jamais la cote auprès de la clientèle.



Rodolphe April, Patrice Ouellet, Guy Desrosiers, Valérie Chouinard et Lawrence Gagnon, département des ventes



Alain Paradis, Stéphane Lapointe et Guy Lagacé, département des pièces

PLUS QUE  
DU GÉNIE

**ROCHE**

186-A, rue Lafontaine  
Rivière-du-Loup  
418 868-1644  
roche.ca

**Supérieur<sup>MC</sup>**  
Propane

*C'est avec enthousiasme que  
nous soulignons votre succès!*

418 862-4117 · Rivière-du-Loup  
superieurpropane.com

**Vitrerie  
KRT**



R.B.Q.: 1331-2780-52

138, chemin des Raymond  
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 5X8

**418 862-8229**  
www.vitrieriekrt.ca

# A & W : 25 ANS DE PASSION pour Louise Bélanger

Ouvert le 19 avril 1989 par Louise Bélanger et son conjoint, le restaurant

A & W du Centre commercial Rivière-du-Loup fête cette année son 25<sup>e</sup> anniversaire.

» Reconnue en Amérique du nord pour sa traditionnelle boisson gazeuse « rootbeer », la chaîne de restauration rapide n'était presque pas connue à Rivière-du-Loup à l'époque. « C'était très populaire à Québec et à Montréal avec un service à l'auto en patins à roulettes, mais ici, il a fallu travailler fort pour faire connaître la bannière et notre burger signature le fameux Teen burger, mais rapidement nos burgers sont devenus très populaires », explique Mme Bélanger.

Les habitudes se sont créées et c'est devenu un incontournable pour les usagers du Centre commercial Rivière-du-Loup et pour les citoyens de la région de faire un arrêt au A & W. Louise Bélanger se rappelle également des publicités nationales qui ont marqué une génération. « Tout le monde fredonnait l'air de la musique dans la publicité avec le fameux slogan « Menoum! Menoum! », sans oublier notre mascotte qui en plus d'être la plus belle fait sourire autant les petits que les grands ».



## Hommage aux employés

Après 25 ans à travailler avec le public, Louise Bélanger est loin de l'essoufflement. Toujours secondée par son conjoint et maintenant par sa fille Carole-Anne qui représente la relève de l'entreprise, Mme Bélanger entend continuer de vivre sa passion. « J'aime côtoyer les gens et j'aime ce que je fais. Il n'est pas question de retraite tout de suite », mentionne la femme d'affaires en riant. En conclusion, la propriétaire a voulu rendre hommage à tous ceux qui ont travaillé chez A & W au fil du temps. « Nous avons eu et avons encore des employés exceptionnels qui ont directement contribué au succès de l'entreprise. Je tiens à les remercier », a conclu Louise Bélanger.



418 862-2256  
www.aw.ca



# HUGO DUBÉ, le leader et entrepreneur

Il n'est peut-être pas fils d'entrepreneurs, mais l'instinct de leader s'est réveillé très tôt pour Hugo Dubé, **PDG de Servlinks communications et président de la Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup**, notre personnalité économique du présent magazine.

» Dès 18 ans, en 1998, il enregistrait sa compagnie, en perpétuelle expansion depuis. Il était alors étudiant au Cégep de Rivière-du-Loup en informatique. « Ma famille n'était pas nécessairement portée vers l'entrepreneuriat – Hugo Dubé est le fils de Léonard, journaliste sportif récemment retraité – mais c'était naturel pour moi. Je me suis débrouillé et j'ai appris de façon autodidacte. »

Pendant environ six ans, il fait fructifier son entreprise qui se consacrait au départ uniquement à l'hébergement de sites Web et à la programmation, alors qu'il est employé chez Prelco. En 2006, il fait le saut pour s'y consacrer à temps plein. « C'est là que j'ai commencé à m'impliquer auprès de la Jeune Chambre et à participer au Centre des dirigeants d'entreprise (CDE). Des gens m'ont aidé dans mon parcours, pour bâtir mon entreprise. Ils ont agi comme mentors pour moi. »

Quelques années plus tard, il prenait le rôle de mentor à son tour. De la Jeune Chambre, il est passé récemment à la présidence de la Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup. « Je ne suis pas du genre à chialer pour chialer. Je ne veux pas être gérant d'estrade. Je suis du genre à vouloir aller vers la solution », affirme Hugo Dubé.



**GeniProduction**

- Captation/ Animation d'événements
- Publicité Radio/Télé
- Production Radio/Télé

David Falardeau  
418 551-2555  
[www.geniproduction.com](http://www.geniproduction.com)

**KLIK**  
stratégie et marketing Web  
[klikagence.com](http://klikagence.com)

Faites de la puissance du Web  
un moteur de votre développement

**SERVLINKS COMMUNICATION**  
informatique | informagique | programmation  
[SERVLINKS.COM](http://SERVLINKS.COM)

**INFORMATIQUE IDC**  
[INFORMATIQUEIDC.COM](http://INFORMATIQUEIDC.COM)

**Informatika**  
[INFORMATIKA.CA](http://INFORMATIKA.CA)



Hugo Dubé se définit comme un leader dans ses différentes implications, mais aussi au sein de son entreprise, qui œuvre dans le domaine des solutions informatiques, infonuagiques et de programmation depuis plus de 15 ans.

*Fier de souligner  
l'implication d'une personnalité  
d'affaires dynamique!*

**MARTIN COUTURE**, directeur de comptes  
**418 551-5002**

RBC: 8103-8713-32

**SÉCUR-MAX**  
Alarmes • Caméras • Accès • Extincteurs

KEEVEN MICHAUD, *Directeur général*  
**418 862-1222**  
621, boul. Armand-Thériault  
Rivière-du-Loup  
info@secur-max.ca  
www.secur-max.ca

*Fier  
partenaire!*

*Me André Lagacé*

NOTAIRE ET CONSEILLER JURIDIQUE

436, rue Lafontaine Rivière-du-Loup  
**418 867-1876**

# SERVLINKS : APRÈS RIVIÈRE-DU-LOUP, Québec, Matane et Montréal, place à Rimouski

» Une fois Servlinks sur les rails dans la région, l'homme d'affaires perce le marché de Québec à l'hiver 2007. En 2009, après un prix Chrysalides quelques années auparavant, l'entreprise obtient son premier Prestige, pour l'Innovation. En 2011, il procède à l'ouverture d'une infrastructure Internet à Paris en France et à Tel-Aviv en Israël. Un second prix en leadership est remporté au Gala des Prestiges cette année-là. En 2012, à l'âge de 32 ans, le président est nommé dirigeant de l'année du CDE, ainsi que l'année suivante. À la fin de cette année, un bureau est ouvert à Montréal.

Au courant des deux dernières années, Servlinks achète Informatique IDC et Informatika. Un nouveau bureau sera ouvert après les fêtes, à Rimouski. Servlinks compte maintenant plus de 40 employés.

« Le succès de mon entreprise repose sur la qualité de mon équipe. Aussi, le côté innovateur et la capacité d'adaptation sont deux aspects importants de notre succès », estime Hugo Dubé.



Hugo Dubé, lors de son discours au Gala des Prestiges 2014.

## Entrepreneuriat à Rivière-du-Loup : Hugo Dubé prêt à porter le dossier

L'arrivée d'Hugo Dubé à la présidence de la Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup n'est pas étrangère à son désir de faire une différence pour les entrepreneurs de la ville.

« Dans le domaine de l'entrepreneuriat à Rivière-du-Loup, il y a un travail constant à faire. Que ce soit pour faciliter le dynamisme des entrepreneurs dans leur développement ou pour l'arrivée de nouveaux-venus. Je suis prêt à porter ce genre de dossier. C'est ce que les membres souhaitent. Je suis à la bonne place pour que ça bouge. »

Ce dernier s'est démarqué récemment par la qualité et l'énergie dans ses discours présentés aux galas des Chrysalides et des Prestiges, qui ont changé certaines habitudes à Rivière-du-Loup. « Je me suis demandé en quoi je pouvais être le meilleur, je ne suis pas le meilleur dans tout, vraiment pas, mais où est-ce que je me démarque? Avec mes implications et mon entreprise, j'ai développé mon côté leader et innovateur. Rallier, ça je peux faire. »

**Jeune Chambre**  
de Rivière-du-Loup

*Merci de ta contribution  
au sein de la Jeune Chambre!*

[jcrdl.ca](http://jcrdl.ca)

La Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup remercie son président pour son leadership électrisant!

**125**  
ans  
**ENSEMBLE**

CHAMBRE  
DE COMMERCE  
DE LA MRC DE  
RIVIÈRE-DU-LOUP

418 862-5243  
[monreseaurl.com](http://monreseaurl.com)

# RIÔTEL INVESTIT 8 M\$ à Matane

Le Groupe Riôtel Hospitalité a récemment conclu la phase 1 de l'agrandissement de son hôtel de Matane par l'ajout d'une aile qui comprend 27 nouvelles chambres réparties sur trois étages, portant le total de l'établissement à 120.

» La hausse de l'achalandage de la clientèle affaires a justifié cet investissement majeur, selon Nathalie Blouin, vice-présidente et directrice générale. « Notre taux d'occupation affiche une hausse constante et souvent, nous devons refuser des clients, même en plein milieu de semaine », explique-t-elle. Ainsi, l'agrandissement réalisé par Habitat Construction comporte 14 chambres Océan avec balcon et vue imprenable sur le fleuve, 4 studios pour les plus longs séjours, 3 chambres pour les personnes à mobilité réduite et 6 chambres orientées vers la rivière Matane.

« Nous avons voulu bonifier l'expérience Riôtel, confie Nathalie Blouin. La construction d'une piscine intérieure chauffée avec jeux d'eau, l'aménagement d'une toute nouvelle salle d'exercice et l'ouverture d'Oblivio Spa complètent la phase un. Notre emplacement privilégié sur le bord du Saint-Laurent constitue l'une de nos forces et nous en avons tenu compte dans nos rénovations, pour le bien-être de nos clients et le plaisir des yeux! »



Crédit photo: Geneviève Thibault



Crédit photo: Geneviève Thibault

**NOTRE ÉQUIPE EST HEUREUSE DE  
S'ASSOCIER AU SUCCÈS DU RIÔTEL MATANE.**

**HABITAT  
CONSTRUCTION**  
GROUPE BERTRAND-RIOUX

ENTREPRENEUR GÉNÉRAL EN CONSTRUCTION

R.B.Q.: 2427-9713-75

[www.habitatconstruction.ca](http://www.habitatconstruction.ca)

119, rue St-Pierre, Matane  
418-562-5555  
[info@habitatconstruction.ca](mailto:info@habitatconstruction.ca)

# UN CONFORT ACCRU, une expérience unique !

Séjourner au nouveau Riôtel Matane, c'est s'offrir une **expérience hors de l'ordinaire aux portes de la Gaspésie**. En toute saison, les clients sont accueillis par une **équipe chaleureuse et attentionnée qui ne lésine pas sur le service à la clientèle**.

» « Nos chambres se comparent avantageusement à celles que l'on retrouve dans les établissements 4 étoiles dans les grands centres. Par exemple, nos systèmes de chauffage et de climatisation sont ultra silencieux et appréciés des visiteurs en quête de repos. Dans la nouvelle section de l'hôtel, le système électrique de chacune des chambres est activé par le client avec une carte. Il s'agit d'une attention toute particulière portée à l'économie d'énergie », explique Nathalie Blouin.

Panorama unique, mobilier tendance, confort assuré et des valeurs ajoutées comme la piscine, le sauna et le centre de santé, où il est possible de bénéficier de soins d'esthétique complets et de massothérapie, voilà la recette d'un séjour réussi !

Au niveau des congrès et des colloques, le Riôtel Matane sera très bientôt en mesure d'accueillir des événements d'une capacité de 350 personnes.



Crédit photo: Boris Plique

418 566-2651  
250 Avenue du Phare Est, Matane  
www.riotel.com

**RIÔTEL**  
Hôtels sur mer



Crédit photo: Geneviève Thibault



Crédit photo: Geneviève Thibault



Crédit photo: Boris Plique



**Bravo à toute l'équipe  
de Riôtel Matane**

révolution  
concept

FENÊTRES  
CONCERTO

418 562-6680 · 1 800 463-2473 · conceptmat.com

**Régulvar**

Fière partenaire  
de votre succès!

www.regulvar.com

# SAINT-GERMAIN-DE-KAMOURASKA : engouement pour Espace-Bois et son bois de grange

Par Stéphanie Gendron

L'idée germe dans l'esprit de **Guillaume Ouellet et Vincent Bouchard** depuis un certain temps, mais elle s'est concrétisée au printemps dernier. Ainsi naissait l'entreprise Espace-Bois, spécialisée dans la construction et la rénovation à partir de bois de grange et de bois neuf.

» Issus de milieux très différents, le premier étant un ancien travailleur de rue, le second horticulteur et géographe de formation, les deux promoteurs trempent dans le domaine de la construction et de la rénovation depuis plus d'une décennie. « On a construit nos maisons, des chalets, etc. On utilisait du bois de grange pour nos projets », raconte Guillaume Ouellet. Depuis peu, ils se concentrent exclusivement sur la vente de matériaux, la création de meubles, ainsi que la rénovation et le design, depuis la mise sur pied d'Espace-Bois, grâce entre autres au CLD de Kamouraska.

Le duo se démarque définitivement par l'utilisation, de plus en plus prisée du bois de grange, issu de ces vieilles infrastructures qu'ils ont déconstruites eux-mêmes, dans certains cas. « Ce bois-là a une



histoire, est unique et a été travaillé par les intempéries. Il se marie bien avec tout. Il n'est pas plus cher qu'un matériau de qualité acheté dans une quincaillerie », lance l'entrepreneur.

Basée au Kamouraska, Espace-Bois emploie deux personnes en plus des propriétaires. Ils visent maintenant une augmentation de leur production et de leur clientèle, qui provient de Montréal à Rimouski, pour le moment. « Notre signature, c'est le bois de grange, mais nous faisons aussi dans les matériaux neufs », conclut-il.

*Tous nos Voeux de Bonheur, Santé et Prospérité vous accompagnent tout au long de la prochaine année!*



**L'IMPRESSI**  
**IMPRIMERIE**  
**TOUT POUR IMPRIMER**  
**POUR PHOTOCOPIER**

445, rue Lafontaine, Rivière-du-Loup, G5R 3C1, T 418.862.4348 / F 418.862.4582

# DU NOUVEAU À LA QUINCAILLERIE DES FRONTIÈRES de Pohénégamook

Par Stéphanie Gendron

Le propriétaire de la quincaillerie des Frontières de Pohénégamook, **Raymond Côté**, investit plus de 60 000 \$ en rénovations extérieures et changements au commerce.

» « On refait le revêtement extérieur qui offrira un look de style « magasin général » et on ajoute à cela l'isolation et la thermopompe, entre autres », indique Raymond Côté.

La quincaillerie bénéficie d'une aide de 5 000 \$ grâce au programme de revitalisation du Transcontinental, puisque l'investissement est de plus de 40 000 \$.

AGM Construction est maître d'œuvre du projet qui devrait prendre fin pour Noël.



La quincaillerie des Frontières est propriété de monsieur Côté depuis une dizaine d'années. On y retrouve tous les objets de quincaillerie, peinture, plomberie, mais aussi les produits de nettoyage et quelques articles de chasse et de pêche.

## La raison et l'instinct personnalisés

**En situation d'achat, de vente ou de fusion d'entreprises,** les décisions sont rarement faciles à prendre. Les dirigeants d'entreprises dynamiques savent que, pour faire le bon choix, il faut allier raison et instinct. Chez Raymond Chabot Grant Thornton, c'est ce que Dave Malenfant fait au quotidien pour ses clients. Contactez-le !

Certification • Fiscalité • Conseil



**Dave Malenfant, CPA, CA, MBA, Associé**  
Rivière-du-Loup / Rimouski  
418 862-6396 / malenfant.dave@rcgt.com

- Aide pour la vente de votre entreprise
- Aide pour l'achat de votre entreprise
- Recherche de financement et élaboration de projections financières
- Accompagnement tout au long de la transaction

[www.rcgt.com](http://www.rcgt.com)



**Raymond Chabot  
Grant Thornton**

L'instinct de la croissance

# UN SITE COMMERCIAL complètement transformé

Grâce à des investissements majeurs, la bâtisse du 77, rue Fraser à Rivière-du-Loup devient un site commercial unique.

» Les espaces sont définitivement attrayants pour diverses raisons. « Tout a été refait à neuf, de A à Z », d'expliquer Jacques Tremblay, propriétaire. « Aussi, notre bel espace de stationnement de 17 places se distingue dans ce secteur du centre-ville. » Cet espace est d'autant plus intéressant par son accessibilité au niveau de la sortie qui se fait par la rue Deslauriers plutôt que la rue Fraser, qui elle est plus achalandée au niveau de la circulation.

Qui plus est, dans certains bureaux, la vue sur le fleuve amène une dimension particulière.

« Tout a été pensé selon les normes d'aujourd'hui, avec des accès pour les personnes à mobilité réduite », d'ajouter monsieur Tremblay. Les travaux ont été confiés à Gilles Pelletier et son équipe de AGM Construction, qui les ont menés avec brio.

De son côté, Germain Dumont et son entreprise ont réalisé, entre autres, les travaux



Jacques Tremblay, propriétaire de l'édifice

de démolition de la résidence du 79, Fraser qui ont permis la création du stationnement. « Ce fut un beau défi, car il fallait protéger la maison située tout près », de souligner Germain Dumont. Il tenait également à féliciter monsieur Tremblay d'avoir réalisé ce bel investissement qui s'harmonise bien dans le secteur et qui est bon pour la ville.



R.B.Q. : 2850-4835-95

**Gilles Pelletier,**  
propriétaire  
Tél.: 418 867-4206  
Cell.: 418 868-9179

**Félicitations  
pour cette  
réalisation!**

Rivière-du-Loup  
[www.agmconstruction.ca](http://www.agmconstruction.ca)  
[agmconstruction@videotron.ca](mailto:agmconstruction@videotron.ca)

Constructions  
**Germain Dumont**

212-A, rue Témiscouata, Rivière-du-Loup

[info@chapiteaux.org](mailto:info@chapiteaux.org)

Location de grues  
Travaux d'excavation  
Travaux de démolition  
Déneigement

**418 867-3383**

R.B.Q. : 8301-3714-52



**PLOMBERIE  
GEORGES ROY INC.**

PLOMBERIE  
CHAUFFAGE

Résidentiel  
&  
Commercial

Brûleur à l'huile

626, rang 1  
Saint-Antoine

**HEUREUX  
de collaborer  
à vos projets!**

**Tél. : 418 862-9593**  
Fax : 418 862-1327  
[plombgroy@bellnet.ca](mailto:plombgroy@bellnet.ca)

R.B.Q. : 2834-7021-86

# DES LOCAUX UNIQUES et bien des nouveautés

Si **GLD Informatique** et **SONXPLUS** occupent le plus grand espace, deux locaux, de 2 150 et 1 000 pieds carrés, sont toujours à louer par le biais de Serge Normand de Century 21 Nord-Sud. « Ils sont très abordables, surtout si on les compare, par exemple, aux coûts du Centre commercial. Le zonage est aussi très varié, on pourrait y retrouver une bonne variété de commerces », souligne le propriétaire Jacques Tremblay.



Yan Pelletier, Richard Couturier, Guy Bélanger et Mathieu Moses

Par son déménagement, GLD poursuit sa mission d'offrir des services de qualité à sa clientèle, tout en ajoutant une plus-value, celle de SONXPLUS.

» Par ailleurs, les importantes rénovations du bâtiment amènent leur lot de nouveautés, particulièrement pour l'un des nouveaux locataires, la bannière SONXPLUS et GLD Informatique.

SONXPLUS est un regroupement de marchands indépendants dans la vente au détail de produits électroniques, informatiques, de télécommunication et de domotique (mise en réseau des appareils électriques et électroniques à la maison). Cette arrivée amène plusieurs innovations dont le domaine de l'audiovisuel et éventuellement de la domotique, ce qui bonifie tout ce qu'a à offrir GLD, bien en place à Rivière-du-Loup depuis plusieurs années. Visitez également le [www.sonxplus.com](http://www.sonxplus.com), un site transactionnel en ligne dont la réputation n'est plus à faire.

**GLD**  
Informatique

418 863-5137

**sonxplus**

[www.gldinfo.ca](http://www.gldinfo.ca)

77, rue Fraser, Rivière-du-loup

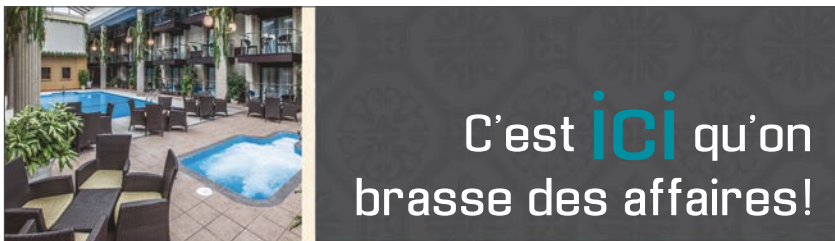
Century 21  
NORD-SUD  
Agence immobilière

Bureau: 418 868-0021  
Télécopieur: 418 863-1121  
[century21rdl.com](http://century21rdl.com)

**SERGE NORMAND 418 867-6478**  
COURTIER IMMOBILIER AGRÉÉ

# NOUVEL EMPLACEMENT POUR COFFRAGE LUC PELLETIER À POHÉNÉGAMOOK

Par Stéphanie Gendron



Dans le but de réunir tous ses équipements et son personnel en un seul lieu, Fondations et Coffrage Luc Pelletier procède présentement à la construction d'un nouvel emplacement sur la route 289 à Pohénégamook.



**COFFRAGE**  
**LUC PELLETIER**  
COFFRAGE DE BÉTON

» L'entreprise de monsieur Pelletier investit un quart de million de dollars dans ce nouveau projet, qui prendra fin au printemps prochain. « Avec le temps, nous avons réalisé plusieurs acquisitions, dont la pompe à béton, les panneaux d'aluminium et différentes machineries, précise le propriétaire. Nous aurons ainsi tous nos avoirs au même endroit, pour une facilité d'opération. »

Les deux entités d'affaires de Pohénégamook emploient une quinzaine de personnes et mènent plusieurs projets partout au Québec. Coffrage Luc Pelletier est la seule entreprise au Québec à effectuer du coffrage avec des panneaux d'aluminium, ce qui la démarque sur la scène provinciale.

D'autres projets sont aussi sur la table, dont un pour 2015: le sciage de béton, qui permettra d'offrir de plus en plus de services diversifiés à la clientèle.

 **Universel**  
Hôtel Rivière-du-Loup

**Univer** Nordik  
**SPA**

311, boulevard de l'Hôtel-de-Ville, Rivière-du-Loup · 418 862-9520



Marc Bergeron  
Conseiller stratégique  
marc.bergeron@mallette.ca

## Analyser et optimiser votre gouvernance!

### Le succès de votre organisation repose largement sur votre conseil d'administration et de sa capacité à jouer son rôle!

#### Cinq questions pour analyser votre situation

**1 Vous ne disposez pas des bonnes informations en tant qu'administrateur pour prendre vos décisions?**

Oui   
Non

**2 Il y a fréquemment des conflits entre les administrateurs et les gestionnaires?**

Oui   
Non

**3 De bons employés quittent votre organisation?**

Oui   
Non

**4 Les orientations changent dès qu'un nouveau conseil d'administration est élu?**

Oui   
Non

**5 Certains membres de votre conseil d'administration ne respectent pas les règles et les politiques de l'organisation?**

Oui   
Non

Si vous avez répondu oui à une de ces questions, contactez un professionnel de notre équipe des services-conseils qui pourra vous proposer des actions concrètes afin d'optimiser votre gouvernance.

TROIS-PISTOLES 418 851-2060 | RIVIÈRE-DU-LOUP 418 862-0495  
LA POCATIÈRE 418 856-2690 | SAINT-PASCAL 418 492-3515

Amqui | Baie-Comeau | La Pocatière | Matane | Mont-Joli | Port-Cartier  
Rimouski | Rivière-du-Loup | Saint-Pascal | Sept-Îles | Trois-Pistoles

[mallette.ca](http://mallette.ca)

*Avec vous, là où ça compte.*

# Vitalité économique rencontre JACQUES BÉCHARD, PDG DE LA CORPORATION DES CONCESSIONNAIRES D'AUTOMOBILES DU QUÉBEC

Jacques Béchard a entrepris sa 30<sup>e</sup> année au service des concessionnaires automobiles du Québec. Engagé à l'époque comme le tout premier avocat permanent de la Corporation des concessionnaires d'automobiles du Québec (CCAQ), il en a gravi les échelons jusqu'à la direction générale il y a déjà 22 ans.

## VÉ – Parlez-nous de la CCAQ.

Notre regroupement est le plus actif au Canada puisque nous représentons au-delà de 95% de tous les concessionnaires installés au Québec, c'est-à-dire 830 membres. À eux seuls, ils compilent 650 000 ventes de véhicules neufs et d'occasion par année et procurent plus de 35 000 emplois. Il s'agit d'une véritable force de frappe économique!

## VÉ – Quels sont les avantages, pour un concessionnaire, de faire partie d'un regroupement comme la CCAQ?

Au fil des années, de nombreuses législations de nos gouvernements sont venues s'ajouter aux lois déjà existantes qui s'appliquaient aux concessionnaires. Dans ce dédale de réglementation, la CCAQ leur procure un accès direct à une foule de ressources et experts dédiés aux secteurs juridique et fiscal, entre autres. D'autres services sont inclus, comme la préparation de nombreux contrats et formulaires utilisés



Les concessionnaires suivants sont fiers membres de la Corporation des Concessionnaires Automobiles du Québec et partenaires de cette entrevue.



418 862-3382  
dubekia.com / dubemazda.com

418 862-6324  
berubegm.com

418 862-3222  
cotesudtoyota.com

418 862-8144  
hyundairiviereduloup.com

418 862-7231  
centreroutier.com



dans l'exercice de leurs fonctions. Notre organisation se fait de plus en plus un devoir de représenter les concessionnaires auprès des instances gouvernementales. C'est pourquoi nous collaborons sur une base régulière avec divers ministères et organismes qui touchent les activités de nos membres.

La formation tient une place prépondérante parmi notre offre de services. Un exemple parmi tant d'autres: comme l'aluminium est devenu un matériau incontournable pour les fabricants de voitures, nous avons développé une formation expliquant les méthodes, techniques et équipement requis et mieux adaptés pour les traitements de carrosserie. Nous dispensons également des webinaires (réunions interactives à distance via Internet), qui sont aussi disponibles en permanence sur notre portail Web.

Pour le consommateur, cela signifie qu'il peut acheter en toute confiance chez un membre de la CCAQ puisque les concessionnaires membres doivent se conformer à des règles d'éthique et aux lois en vigueur.

#### **VÉ – Y a-t-il d'autres services offerts à vos membres ?**

La CCAQ a mis sur pied le réseau CarrXpert, le plus important regroupement de carrossiers associés aux concessionnaires du Québec. La bannière Occasions en Or a aussi été lancée par un regroupement de concessionnaires membres de la CCAQ qui se sont unis pour promouvoir la vente de véhicules d'occasion au sein de leurs établissements. Occasion en Or est la voix des concessionnaires membres auprès du grand public et des autres intervenants du marché des véhicules d'occasion.

Enfin, nous disposons du département Ultra, destiné à la gestion des ressources humaines. Grâce à ce précieux service, nos membres peuvent, avant de procéder à l'embauche d'un employé, obtenir diverses informations sur ses antécédents, après quelques vérifications.

#### **VÉ – Depuis la création de la CCAQ, qu'est-ce qui a le plus évolué au sein de votre secteur d'activité ?**

Beaucoup de choses ont changé! Les technologies ont évolué à vitesse grand V. Les 20 dernières années ont vu l'arrivée d'innovations en terme de sécurité, comme les freins ABS et les coussins gonflables, alors que les 20 prochaines verront l'intensification des nouveautés au niveau environnemental. Les véhicules hybrides et électriques en constituent de bons exemples.

En plus d'investir en publicité, il faut maintenant porter attention aux différents médias sociaux et à Internet en général.

Les innovations se multiplient et c'est l'une des raisons qui expliquent le bien-fondé d'une association comme la Corporation des concessionnaires d'automobiles du Québec.

#### **VÉ – Comment décrirait-on un bon concessionnaire d'automobiles en 2014 ?**

C'est une entreprise qui adopte une vision à long terme. Les consommateurs, en plus d'être davantage exigeants, sont de mieux en mieux informés. Il faut donc s'efforcer de développer des relations à long terme avec ses clients et s'adapter à leurs besoins. Et ça devient plus facile avec une bonne équipe, à l'écoute et formée de façon adéquate.

En 2014, la compétition est féroce! On retrouve sur le marché pas moins de 20 manufacturiers qui proposent une trentaine de marques et des dizaines de modèles.

Les concessionnaires de véhicules neufs sont **au cœur des milieux d'affaires les plus dynamiques**. Employeurs clés de l'industrie automobile, ils constituent une **force économique importante au sein de la collectivité en employant près de 350 personnes à Rivière-du-Loup seulement.**



Rivière-du-Loup  
**Honda**



418 862-3192  
freightlinerrdl.com

418 862-6631  
rivieredulouphonda.com

418 862-3586  
garagewindsor.qc.ca

418 862-3490  
grandportageauto.com

# L'ISLE-VERTE : DIVERSITÉ ÉCONOMIQUE dans un décor enchanteur

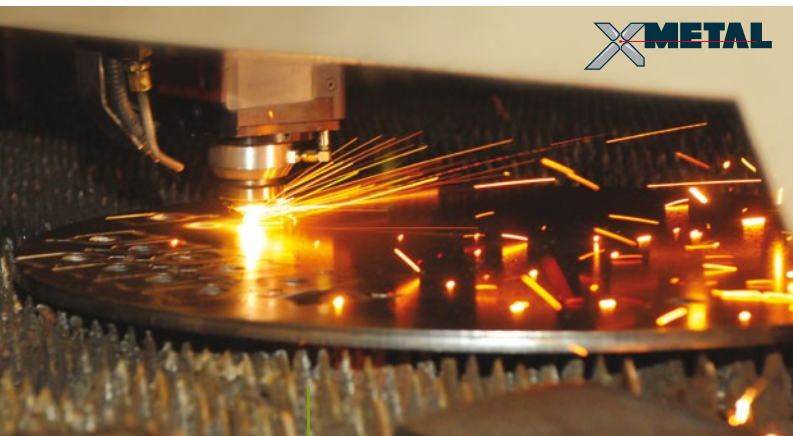
La municipalité Saint-Jean-Baptiste de L'Isle-Verte, l'un des villages riverains les plus anciens du Québec, compte près de 1 500 habitants. Situé dans un décor simple et naturel, à 25 kilomètres à l'est de Rivière-du-Loup, L'Isle-Verte se distingue par sa diversité économique, son patrimoine bâti, son caractère touristique et sa tradition culturelle riche. En voici deux exemples forts: **Blanche Lamontagne, connue pour avoir été la première poétesse du Québec et le réputé bassiste Alain Caron.**

» Selon les données du MAPAQ, les activités agricoles des 48 fermes de L'Isle-Verte génèrent des revenus bruts de l'ordre de 10 millions de dollars, dont 5 millions proviennent de 31 fermes de production laitière. Les productions céréalières, horticoles, de pommes de terre, d'agneau et de bœuf, entre autres, se répartissent l'autre 5 millions. Les producteurs réinvestissent des sommes importantes dans l'économie locale et régionale par l'achat de machinerie et de matériaux de construction. La valeur totale du capital agricole est de 46 millions de dollars, soit 20% de la MRC de Rivière-du-Loup.

Le secteur manufacturier n'est pas en reste puisque les entrepreneurs de L'Isle-Verte exercent un leadership important dans plusieurs domaines. Nous comptons une dizaine d'entreprises qui créent au bas mot 108 emplois. Mentionnons entre autres XMétal, April Super Flo, Transport Gérald Pelletier, des entreprises bien ancrées dans le milieu isle-vertois.



Verco International / April Super Flo



Découpe de plaques métalliques au laser

Les entreprises à caractère familial y sont encore florissantes et la vitalité économique de L'Isle-Verte gravite également autour des secteurs de la construction et de l'exploitation de tourbières. Les commerces et services représentent également une partie non négligeable de l'économie locale. Près d'une trentaine de petits commerces offrent leurs produits et services dont le Marché d'alimentation Morin, la Pharmacie Lépicier Miousse, etc. Cette offre est bonifiée par la présence de plusieurs artisans de renom: L'Algue d'Or, L'Atelier Unik Art et La Mousse de mer, pour ne mentionner que ceux-là.




**Fiers de participer à l'essor de L'Isle-Verte et de la région!**




418 898-4444 **COTECH.CA**

418 898-3330 **XMÉTAL.CA**



**Manufacturier d'ici!**

*Lubrifiants Automobile et Industriel*



**Votre solution clé en main!**

9 rue Béland L'Isle-Verte Québec G0L 1K0  
 Tél: 418-898-5151 Télécopieur: 418-898-2067  
 info@aprilsuperflo.com  
 www.aprilsuperflo.com



# PROMUTUEL ASSURANCE RIVIÈRE-DU-LOUP: PLUS DE 100 ANS au service de ses membres-assurés et des communautés

En 1913 et 1916, les paroisses rurales de Saint-Patrice de Rivière-du-Loup et de Saint-Jean-Baptiste de L'Isle-Verte jetaient les fondations de ce qui allait devenir Promutuel Assurance Rivière-du-Loup. Au fil des années et au rythme d'une croissance remarquable, la Mutuelle a su évoluer pour répondre aux besoins sans cesse grandissants de ses membres. En 2013, elle a fêté son 100<sup>e</sup> anniversaire, déterminée à toujours offrir le même excellent service à la clientèle. Pour y arriver, elle peut compter sur le talent et le dévouement de 35 employés.

» Croyant toujours à l'importance des valeurs qui ont vu naître le mouvement mutualiste, Promutuel Assurance Rivière-du-Loup multiplie les occasions de s'impliquer dans les causes, événements et organismes de sa région. Elle est fière des retombées économiques et sociales qui en découlent. En 2012, elle s'est ainsi engagée sur une période de cinq ans, pour une somme de 75 000 \$, auprès de cinq organismes. Chaque année, elle alloue plus de 100 000 \$ en dons et commandites.

Dans un marché en constante évolution, Promutuel Assurance Rivière-du-Loup a relevé plusieurs défis dans les dernières années: projets d'envergure et novateurs, développement d'outils technologiques performants, réflexions sur les stratégies d'affaires, etc. Forte de sa nouvelle image de marque, elle continue d'être une force économique et sociale dans la région, toujours dans l'intérêt de ses membres-assurés et des communautés. Et le moins que l'on puisse dire, c'est que toutes ces transformations et ces réalisations sont porteuses de grands succès pour l'avenir!



Mario Montminy, directeur général

Promutuel Assurance Rivière-du-Loup en quelques chiffres (faits saillants 2013)

- Plus de 12 700 membres-assurés
- Un total de 11 027 000 \$ en primes souscrites

- Une croissance de 7 %
- Un total de 6 667 000 \$ versés en indemnités à ses membres-assurés
- Un avoir des membres totalisant 10 848 000 \$



PROMUTUEL ASSURANCE  
RIVIÈRE-DU-LOUP  
**418 898-2311**

**PROMUTUEL**  
ASSURANCE  
RIVIÈRE-DU-LOUP

PROMUTUE Lassurance.ca | 🚗 | 🏠 | 📱

**Promutuel Assurance  
Rivière-du-Loup  
a son siège social à  
l'Isle-Verte**

# TOURBIÈRE OUELLET, en affaires depuis plus de 50 ans

Tourbière Ouellet est une entreprise familiale qui a débuté ses activités en 1963 alors qu'Élie Ouellet, aidé de ses fils, a commencé à exploiter une tourbière située au chemin de La Plaine, à L'Isle-Verte. En 1972, ses deux fils aînés, Héliodore et Élionil, prennent la relève. Avec les années, les activités se sont diversifiées, allant de la vente de terre et de gravier à l'excavation. Depuis le printemps 2003, Tourbière Ouellet a été transférée à la 3<sup>e</sup> génération. Stéphane Ouellet devient ainsi l'actionnaire unique de l'entreprise.

» L'entreprise œuvre toujours dans l'extraction de tourbe, mais la vend directement en vrac. Les principaux clients sont les bleuetières, les pépinières et les pétrolières. La planure de bois sert de litière pour les animaux. « Nous avons des producteurs laitiers, des producteurs de bœuf et des éleveurs de chevaux parmi nos clients, aussi quelques poulaillers. Nous livrons le produit en vrac ou ensaché dans des sacs de 3 et 3,25 pieds cubes, de Montréal jusqu'en Gaspésie », précise M. Ouellet, qui emploie 10 personnes à l'année et 15 en période estivale. « Nous disposons également d'une flotte de cinq camions avec planchers mobiles pour effectuer nos livraisons de tourbe, de litières et planures de bois, et du transport à forfait pour d'autres entreprises », indique le propriétaire.



Joanne Marquis, Stéphane Ouellet et Marie-Josée Ouellet



[www.litiereouellet.ca](http://www.litiereouellet.ca)

418 898 • 2364 [info@tourbiereouellet.ca](mailto:info@tourbiereouellet.ca)

*Tourbière Ouellet est fier de participer à l'essor économique de L'Isle-Verte!*

RIPE DE BOIS   
POUR ANIMAUX DE FERME

187, Chemin de la Plaine, L'Isle-Verte





Entrepôt pour la litière en vrac

« Notre tourbière est exploitée depuis plus de 50 ans, elle est donc en fin d'exploitation. Il fallait trouver une alternative. C'est là que nous avons commencé à vendre de la litière. Aujourd'hui, nous en livrons plus de 400 000 sacs par année et le volume d'affaires ne cesse d'augmenter. » Pour l'avenir, M. Ouellet souhaite effectuer encore plus de transformation pour rentabiliser ses équipements. « Depuis trois ans, nous offrons un paillis à base de paille hachée pour le marché américain.

C'est un produit un peu plus dispendieux, mais plus écologique, qui permet de garder l'humidité du sol. Nous en livrons environ 100 voyages par année. Pour ce volet, je suis associé à la Bergerie du Moulin de Saint-Alexandre-de-Kamouraska, qui me fournit la paille hachée. Une partie de celle-ci est mélangée avec de la ripe pour faire une litière de luxe. Un produit convoité par les éleveurs de chevaux qui sont soucieux du confort de leurs animaux », de conclure Stéphane Ouellet.



**Carrefour  
du camion R-D-L**

SERVICE ET  
RÉPARATION  
POUR TOUTES  
LES MARQUES

FREIGHTLINER FUSO  
SUZUKI WESTERN STAR TRUCKS

Distributeur des pièces **WWW.FREIGHTLINERRDL.COM**  
100, BOUL. INDUSTRIEL, C.P. 325, RIVIÈRE-DU-LOUP (QUÉBEC) G5R 3Y9  
1 800 392-3192 • 418 862-3192

**LES ENTREPRISES  
SLB  
PELLETIER**

Fabrication, réparation, installation &  
usage d'équipements industriels

**418 862-0853**

119, rue Viger, Saint-Épiphanie  
slbpelletier@live.ca



BRAVO À L'ÉQUIPE DE  
**TOURBIÈRE OUELLET!**

**418 862-7231**

375, rue Témiscouata, Rivière-du-Loup  
www.centrerroutier.com

Aire de stockage des sacs de litière sur palettes

# DU TOURISME et tous les services

Le secteur touristique de L'Isle-Verte représente un **potentiel de développement extraordinaire**.

» Le patrimoine bâti et les monuments historiques, la Réserve nationale de faune, les sentiers pédestres et de motoneige, les pistes cyclables et la Route de l'Estuaire, la pêche blanche, les rivières et la proximité du fleuve et des îles offrent une multitude d'attraits aux touristes passionnés de nature et de culture.

En termes de services de santé et familiaux, on retrouve un point de chute du CLSC, une pharmacie et un service de massothérapie, ainsi qu'une garderie scolaire, cinq garderies en milieu familial et dès le début de l'année 2015, un Centre de la petite enfance.

L'Isle-Verte compte par ailleurs 10 nouveaux terrains disponibles à des fins de construction domiciliaire. Ces terrains sont prêts à recevoir des bâtiments d'habitation de type maison unifamiliale isolée. En vente au coût de 20 000 \$ chacun, ils sont desservis par les réseaux d'aqueduc et d'égouts.

Ajoutons qu'il existe un programme d'aide au développement local, autant pour les citoyens qui désirent acheter ou rénover leur maison que pour les entreprises en développement et les nouvelles industries qui souhaitent s'établir à L'Isle-Verte.



Ursule Thériault, mairesse et Guy Bérubé, directeur général



**FAMILIPRIX CLINIQUE**  
**Philippe Lépicier et Marie-Hélène Miousse**  
140, Rue St-Jean-Baptiste  
L'Isle-Verte  
Tél. : 418 898-3111



**HYPOTHECA**  
AGENCE HYPOTHÉCAIRE AC



**DENIS CÔTÉ**  
Courtier immobilier hypothécaire  
418.860.5078  
65, Notre-Dame, L'Isle-Verte  
dcote@hypothecca.ca  
www.hypothecca.ca



**Trois-Pistoles 418 851-2667**  
**Saint-Arsène 418 862-3795**  
**Saint-Jean-de-Dieu 418 963-2568**  
**Saint-Antonin 418 868-1184**

# ADÉLARD SOUCY, LAURÉAT D'UN PRIX Desjardins Entrepreneurs 2014

Le 22 octobre dernier, à la Cité Desjardins de la coopération de Lévis, se tenait la remise nationale des Prix Desjardins Entrepreneurs 2014.

**Frédéric Soucy**, président d'Adélarde Soucy, aussi connue sous le nom de Soucy Industriel, s'est démarqué dans la catégorie Innovation et productivité – Petite entreprise.

» Célébrant ses 83 ans à Rivière-du-Loup cette année, l'entreprise se spécialise en usinage, soudure, mécanique de chantier et tuyauterie pour l'industrie lourde du Nord-du-Québec. Adélarde Soucy s'est distinguée par la mobilité de ses services. Plus de 90% du chiffre d'affaires est réalisé directement chez ses clients, par l'entremise d'ateliers mobiles. L'entreprise loupériquoise est reconnue dans tout le secteur minier et de la métallurgie grâce à son principe d'usinage en place. L'équipement importé par les équipes de production d'Adélarde Soucy entre en parfaite symbiose avec les installations du client.

Flexibilité, mobilité et rapidité d'exécution garantissent la satisfaction et la fidélité de ses clients. De Malartic à Fermont en passant par le Nunavik, des conteneurs outils installés de façon permanente permettent à l'entreprise de répondre aux besoins de ses clients en un temps record, et ce, même au-dessus du 52<sup>e</sup> parallèle. Sans une équipe prête à se mobiliser à n'importe quel moment, Frédéric Soucy soutient que le succès ne serait pas le même et surtout, sans le support de Desjardins, les objectifs ne seraient pas les mêmes.



Frédéric Soucy



MM. Daniel Beaulieu, Bernard Sozio et Denis Levasseur, de Desjardins, en compagnie de M. Frédéric Soucy et de sa conjointe, Nadie Morin

LA RÉUSSITE EN AFFAIRES

## ÇA VOUS REVIENT

Desjardins est fier d'accompagner des entreprises dynamiques et novatrices. Bravo à Adélarde Soucy Inc, lauréat du Prix Desjardins Entrepreneurs 2014 - innovation et productivité.

Caisse de Rivière-du-Loup  
418 862-7255

Desjardins – Entreprises  
418 863-4058

 **Desjardins**  
Entreprises

Coopérer pour créer l'avenir

# LE CENTRE VISUEL DU KRT

## agrandit et se relocalise pour mieux vous servir



Frédéric Saucier et Dr Germain Dupuis

Depuis le 8 octobre, le Centre visuel du KRT accueille sa clientèle dans un **nouveau local du Centre commercial Rivière-du-Loup**. Plus vaste, plus fonctionnelle et présentant un décor plus actuel que jamais, la clinique d'optométrie, qui a célébré ses 30 ans d'existence l'an dernier, entame une nouvelle ère de bien belle façon.

» « Tout a été repensé dans les moindres détails. J'ai visité plusieurs des lunetteries et cliniques d'optométrie les mieux conçues au Québec afin de peaufiner le nouveau Centre visuel du KRT », explique le Dr Germain Dupuis, optométriste et associé. Résultat, le déménagement

a permis d'emménager dans des locaux de 2500 pieds carrés qui présentent des espaces de travail et d'examen, des aires d'attente, une réception et un espace lunetterie au goût du jour.

L'ensemble constitue une réussite hors de tout doute. Les clients bénéficient de plus d'espace, l'accessibilité aux personnes à mobilité réduite a été bonifiée et le choix de montures a bondi de 40%. « Nous tenions à occuper un local facile d'accès, près d'une entrée. La fin de notre bail approchait et des rénovations s'imposaient. Ce sont maintenant tous nos clients et les membres de notre équipe qui en profitent! », se réjouit le Dr Germain Dupuis.

Dr Germain Dupuis  
Dr Jean R. de Lorimier  
Dre Stéphanie Bélanger  
**Optométristes**  
Frédéric Saucier  
Amélie Pelletier  
**Opticiens**

**Centre Visuel** du KRT  
LES YEUX DU MONDE



298, boul. Armand-Thériault, Rivière-du-Loup · 418-862-7663 · [centrevisuelkrt.com](http://centrevisuelkrt.com)

# UNE ÉQUIPE ATTENTIONNÉE et un choix de produits impressionnant

Depuis plus de 30 ans, le Centre visuel du KRT bénéficie d'une réputation d'excellence enviable et d'une popularité qui ne se dément pas auprès d'une vaste clientèle. L'entreprise, fondée par le Dr Jean de Lorimier, optométriste, a toujours su se renouveler et adopter les tendances et façons de faire qui se démarquent.

» Neuf employés se relaient afin d'offrir le meilleur service à la clientèle qui soit, dispenser des soins complets, procéder à différents examens et proposer les verres, lentilles et montures les mieux adaptés. « Au cours des dernières années, de nouveaux visages sont venus s'ajouter à ceux déjà en place. Le Dr de Lorimier est toujours actif à temps partiel et l'ambiance de travail se veut agréable et plaît aux nombreux clients », explique Germain Dupuis. Le Centre visuel du KRT offre des produits de vision régulière, sportive et même industrielle, des lentilles cornéennes et de spécialité (pathologies oculaires) ainsi que des verres solaires ajustés ou non. « Les adeptes du ski apprécieront sûrement une nouveauté, la caméra intégrée aux lunettes de ski. » Plusieurs grandes marques de montures sont disponibles au Centre visuel du KRT, dont plusieurs en exclusivité dans la région : Gold & Wood, Boucheron, Tag Heuer, Orgreen, Boz, JF Rey, FACE À FACE, Karl Lagerfeld, Lacoste et bien d'autres encore.

Germain Dupuis et Frédéric Saucier cumulent différentes implications sociales au sein de la communauté, dont le CSSS de Rivière-du-Loup et la Fondation de la santé. Il est également toujours possible de leur apporter nos vieilles lunettes qui seront remises au Club Lions ou à Optométristes Sans Frontières qui en font profiter les citoyens des pays en voie de développement.



Véronique Beaulieu, Sylvie Ouellet et Brigitte Bélanger

*Signé M*  
design d'intérieur et d'extérieur

**BRAVO**  
pour cette belle réalisation!

287, rue Lafontaine, RIVIÈRE-DU-LOUP  
418 860-2230

HUMAINEMENT CONSTRUIT

**KAMCO**  
CONSTRUCTION

RIMOUSKI 418 723-5432  
LA POCATIÈRE 418 856-5432

[www.kamcoinc.com](http://www.kamcoinc.com)  
ISO 9001:2008  
R.B.Q. : 2948-9515-79

**E**

Armoires de cuisine  
Armoires de salle de bain  
Meubles sur mesure  
Escaliers  
Composantes de bois

**EBENISTERIE**  
MARIO MASSE

418 860-1943 (Mario)  
418 714-2976 (David)

112, route 230 est, Saint-Philippe-de-Néri

[info@ebenisteriem.com](mailto:info@ebenisteriem.com)  
[www.ebenisteriem.com](http://www.ebenisteriem.com)

# UN GALA DES PRESTIGES RELEVÉ

## pour la Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup

Le 15 novembre se tenait le 39<sup>e</sup> Gala des Prestiges de la Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup au centre des congrès de l'Hôtel Universel. Pour l'occasion, le gratin économique s'était rassemblé pour rendre hommage aux entrepreneurs et aux entreprises méritantes de la MRC. Animé par Jean-François Ouellet de Génération INC., le gala a su

ravir les quelque 370 convives présents qui ont apprécié la bonne table, la partie spectacle et le discours rassembleur et mobilisateur d'Hugo Dubé, le président de l'organisme. Puisque cette année marque le 125<sup>e</sup> anniversaire de fondation de la Chambre de commerce, des prix spéciaux ont été remis en plus des Prestiges habituels.



**Prestige Personnalité 125<sup>e</sup> | Prestige 125<sup>e</sup>**  
Bernard Bélanger, président du conseil et chef de la direction de Premier Tech



**Prestige Personnalité de l'année**  
Dany Plourde



**Prestige Alfred-Fortin de l'entreprise de l'année | Prestige Entreprise de commerce et services**  
Microbrasserie Aux Fous Brassant, représentée par Eric Viens et Frédéric Labrie

## FÉLICITATIONS À TOUS LES LAURÉATS



Centre local de développement  
Région de Rivière-du-Loup

646, rue Lafontaine, Rivière-du-Loup, bureau 201 - 418 862-1823  
infos@cldrdl.com

[www.riviereduloup.ca](http://www.riviereduloup.ca)

**SADC**

Société  
d'aide au développement  
des collectivités

DE LA MRC  
DE RIVIÈRE-DU-LOUP

646, rue Lafontaine, Rivière-du-Loup - 418 867-4272

Développement économique Canada appuie financièrement la SADC

# GALA DES PRESTIGES 2014



**Prestige Hommage**

Suane Dumont-Marquis, représentée par Nancy Fortin



**Prestige Entreprise manufacturière, de production ou de transformation**

Cotech/XMétal, représentée par Alexandre Côté et Étienne Côté



**Prestige Développement durable**

Conteneurs KRT, représentée par Martin Ouellet et Denis Ouellet



**Prestige Travailleur autonome**

Rumeur du Loup, représentée par Louis-Philippe Gélinau-Busque



**Prestige Entreprise de tourisme**

Best Western Plus Hôtel Levesque, représentée par Jacques Poiras



**Prestige Relève / transfert d'entreprise**

Campor Environnement, représentée par Laurent Gagnon et Patrick Gagnon



**Prestige Entreprise de services professionnels**

Amalgam-e.com, représentée par Mona Simard et Amélie Dionne



**Prestige Entreprise innovante**

Prelco, représentée par Nathalie Thibault et Yvan Thibault



**Prestige Coup de cœur**

Défi Everest St-Pierre, représenté par Yvan L'Heureux et Régis Malenfant



**La Médaille de l'Assemblée nationale**

a été remise à Gilles Gosselin par Jean D'Amour, député-ministre.



Tourisme Rivière-du-Loup est fier de pouvoir compter sur le dynamisme de ces gens d'affaires!

418 862-1981

189, boul. de l'Hôtel-de-Ville, Rivière-du-Loup

tourismerriviereduloup.ca



Fier d'être associé au Gala des Prestiges!

418 862-6631 | rivieredulouphonda.com



Fiers de propulser vos événements depuis maintenant 10 ans!

418 863-5791

WWW.LESPRODUCTIONS GIARD.COM

Sonorisation • Éclairage • Vidéo

# DANY PLOURDE, PERSONNALITÉ DE L'ANNÉE, en deux mots : courage et détermination

Propriétaire d'Érotika Amour & Séduction, de Gravure et Trophées des Vainqueurs et plus récemment du restaurant bar laitier Le Hublot, Dany Plourde demeure une figure connue et appréciée du monde des affaires loupervoisi. L'obtention du Prestige Personnalité de l'année a valu à l'homme d'affaires une ovation bien sentie et méritée, lui qui se bat contre une maladie dégénérative.

» Il a occupé au fil des ans des postes de journaliste et de pigiste au sein des différents médias écrits et électroniques de Rivière-du-Loup, mais c'est en 1995 qu'il est entré de plain-pied dans le monde des affaires, en se portant acquéreur de l'Estaminet, réputé établissement du centre-ville. Travailleur infatigable, il multiplie aussi ses implications au sein de l'association locale de hockey mineur, particulièrement dans l'organisation des différents tournois. Cette précieuse contribution permet de générer des retombées économiques importantes, de l'argent neuf pour notre milieu.



Père de deux garçons, Anthony et Raphaël, il trouve important de les impliquer dans la gestion de ses commerces pour préparer une relève de qualité et leur assurer un bel avenir. Il en profite aussi pour leur léguer les valeurs fondamentales qui ont toujours guidé sa vie d'entrepreneur, la passion, le travail, sans oublier la détermination.



**Souignons le 125<sup>e</sup> de la Chambre de commerce et bravo aux lauréats.**

Vézina Mode est fier d'habiller les gens d'affaires.

508, rue Lafontaine, **Rivière-du-Loup**  
418 862-2372



439, rue Lafontaine  
Rivière-du-Loup  
[www.jbconseil.ca](http://www.jbconseil.ca)  
418 868-1313

**CPA**

Comptabilité de gestion financière - Prix de revient  
Tenue de livres - Et plus encore



NOS CONSEILS EXPERTS  
VOUS DONNENT DES AILES



LES SERVICES NOTARIAUX  
**BOUCHARD & BELZILE**

120, boulevard de l'Hôtel-de-Ville  
**Rivière-du-Loup – 418 867-3000**

Me Alexandra Belzile

Services notariaux et conseils juridiques

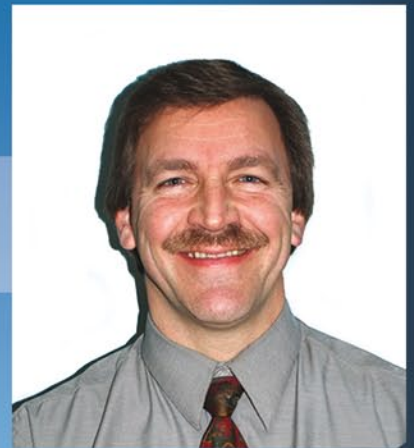
# Faites bonne impression avec nos photocopieurs



Pour vos achats de photocopieurs,  
**CONTACTEZ-NOUS !**

**ANDRÉ PARENT**, Copropriétaire  
Directeur service technique

**MICHEL BOURASSA**,  
Représentant



**SALLE DE MONTRE : INFORMATIKA**

199, rue Lafontaine, Rivière-du-Loup

Téléphone: 418 816-3550

Sans frais: 1 877 739-5550

Télécopieur: 418 816-4550

service@kopilab.com

[www.kopilab.com](http://www.kopilab.com)



## TOSHIBA

À la pointe de l'innovation >>>

**Félicitations à tous les nominés du Gala des Prestiges !**



CÉLÉBRONS  
ENSEMBLE



GALA DES PRESTIGES <sup>20</sup><sub>14</sub>

RÉCIPIENDAIRE  
PRESTIGE DÉVELOPPEMENT DURABLE

**FÉLICITATIONS AUX AUTRES LAURÉATS**  
*ET À LA CHAMBRE DE COMMERCE POUR L'ORGANISATION!*



## L'ENVIRONNEMENT, AU COEUR DE NOS PRIORITÉS

CONTENEURS KRT PLACE L'ENVIRONNEMENT AU CŒUR DE SES PRIORITÉS ET TRAVAILLE JOUR APRÈS JOUR À METTRE EN PLACE DES MESURES CONCRÈTES POUR FAVORISER LA RÉCUPÉRATION DES MATIÈRES RECUEILLIES PARTOUT SUR LE TERRITOIRE DESSERVI.

118, rue des Équipements, Rivière-du-Loup  
**CONTENEURSKRT.COM**

# MICROBRASSERIE AUX FOUS BRASSANT: et deux Prestiges de plus!

Déjà honorée en 2013 de deux Prestiges, voilà que la microbrasserie Aux Fous Brassant rafle à nouveau deux trophées, dans la catégorie Entreprise de commerce et de services et comme Entreprise de l'année. Visiblement émus, Frédéric Labrie et Éric Viens ont donc couronné la dernière année, qu'ils qualifient de «folle», de bien belle façon!

» L'heure n'est toutefois plus au bilan pour les deux propriétaires qui ont vu la production presque doubler cette année, en plus d'avoir fait passer leurs lieux de distribution de 25 à 60. «On reçoit chaque jour des appels de gens d'un peu partout au Québec, épiciers, restaurateurs, hôteliers, qui désirent proposer nos produits à leur clientèle», affirme Frédéric Labrie.

Le projet qui occupera les promoteurs au cours de l'année 2015 sera celui d'un agrandissement par l'intérieur afin d'installer deux nouveaux fermenteurs d'environ 1 600 litres chacun pour à terme doubler la capacité de production. «Nos démarches sont amorcées et nous en sommes encore à l'étape d'analyse. Nous visons une expansion à dimension humaine pour ne pas nous détourner de nos valeurs et de notre vision, soit le contact avec le public et avec la matière», précise Éric Viens en ajoutant qu'ils entendent consolider leur présence dans les différents lieux de distribution actuels.

Les deux entrepreneurs lauréats remercient la communauté d'affaires pour son accueil et son ouverture ainsi que les nombreux clients et les employés qui partagent leur belle folie au quotidien.



  
Aux  
**Fous Brassant**  
MICROBRASSERIE

262, rue Lafontaine, Rivière-du-Loup

418 605-1644

[www.auxfousbrassant.com](http://www.auxfousbrassant.com)

*Merci à nos clients, amis, partenaires  
et à la Chambre de commerce!*

Lauréat du Prestige Commerce et Services et du Prestige Alfred Fortin Entreprise de l'année 2014

# BERNARD BÉLANGER, personnalité 125<sup>e</sup>

Le président du conseil et chef de la direction de Premier Tech, Bernard Bélanger, a reçu le titre de **Personnalité 125<sup>e</sup>**, une distinction qu'il a accueillie avec fierté.

» En 62 ans de carrière, Bernard Bélanger a su faire rayonner la région de Rivière-du-Loup à l'international et fait figure de leader et de développeur économique hors pair. D'ailleurs, sa contribution exceptionnelle au développement économique se traduit aujourd'hui par la présence à Rivière-du-Loup du siège social d'une entreprise mondiale établie dans 22 pays et employant pas moins de 2 800 équipiers.

Récemment décoré de l'Ordre national de la Légion d'honneur par le président français François Hollande, Bernard Bélanger a donc réussi à propulser le petit producteur de tourbe acquis en 1978 au rang de leader mondial en un peu moins de 20 ans.

Travailleur acharné, dirigeant respecté et philanthrope apprécié, il a occupé tout au long de sa vie plusieurs postes dont concessionnaire automobile, banquier et même commerçant de bonbons.

À une certaine époque, il était aussi actionnaire du club de hockey Les Nordiques de Québec.

En le nommant Personnalité 125<sup>e</sup>, la Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup a voulu souligner la contribution exceptionnelle de Bernard Bélanger au développement de son milieu par son implication, ses réalisations et son rayonnement.



Jean Bélanger (au centre), fils de Bernard Bélanger, reçoit le Prestige 125<sup>e</sup>

LES FIBRES DE VERRE RIOUX **FIÈRE PARTENAIRE d'Écoflo**

**FVR**

**SPÉCIALITÉS**

- Patios et galeries
- Chaloupes
- Pièces industrielles

[www.fibresdeverrierieux.ca](http://www.fibresdeverrierieux.ca)

R.B.Q. : 8004-4928-99

**USINAGE FR**

**SERVICE ET PRÉCISION**  
à la mesure de vos attentes !

ISO 9001 ENREGISTRÉ

160-A, rue du Carrefour, Saint-Antonin  
418 860-2926 - [WWW.USINAGEFR.COM](http://WWW.USINAGEFR.COM)

**Chef à domicile**  
**Cours de cuisine**  
**Service de traiteur**  
**Salle de réception**

Cynthia Emond  
Propriétaire

418 **867.2624**  
emondcynthia@yahoo.ca  
44, rue Iberville  
Rivière-du-Loup

**tout Chef**.com



LA PUISSANCE DE  
**L'ÉQUIPE**

LE POUVOIR DE  
**L'ÉQUIPIER**

2 800 ÉQUIPIERS  
**22 PAYS**  
90 ANS DE PASSION



## Pourquoi investir EN PRÉVENTION?

Cette question m'est posée fréquemment et voici quelques-uns des arguments que j'utilise :

### 1- Répondre aux obligations de prévention de l'employeur

Dès que vous êtes inscrit en tant qu'employeur à la CSST, vous devez remplir des obligations légales. Vous pouvez les consulter à l'article 51 de la Loi sur la santé et sécurité du travail. C'est le même principe que payer ses impôts ou immatriculer votre flotte de véhicule. Vous devez veiller à la santé et sécurité de vos employés lorsqu'ils sont au travail.

### 2- Améliorer la communication entre les différents paliers dans l'entreprise

Elle est souvent complexe et peu efficace. Les employés sont les mieux placés pour évaluer les éléments dangereux de leur poste de travail. Ils sont une mine d'or d'information pour vous aider à mieux comprendre votre prévention, votre productivité et les choses à améliorer.

### 3- Créer des emplois de qualité

Pourquoi votre plus proche compétiteur n'a-t-il pas de roulement de personnel? Pourquoi n'atteignez-vous jamais le plein potentiel de productivité de vos employés avant qu'ils ne vous quittent? Si vous avez en tête des questions de ce genre, vous devez commencer à vous questionner sur la qualité de vos emplois. Une bonne gestion de la prévention améliorera l'ergonomie des postes, assurera des outils de qualité, un entretien préventif adéquat des équipements, une formation soutenue des équipiers... Bref, vos employés occuperont des postes de qualité et ils vous seront de plus en plus fidèles.

### 4- Contribuer à améliorer la performance de l'entreprise

On dit souvent à tort que les cotisations de la CSST sont élevées. Savez-vous que vous avez un pouvoir sur celles-ci? Une bonne gestion de la prévention et une diminution du nombre d'accidents et de réclamations amélioreront votre taux de cotisations à la CSST. Vous diminuerez ainsi vos coûts de gestion et en serez plus rentable.

Ces éléments ont leur place dans votre budget global de gestion. Vous serez alors plus compétitif que vos plus proches rivaux, car vos employés atteindront leur plein potentiel et vous diminuerez vos coûts d'exploitation.

Retenez que le plus difficile en prévention est d'enclencher le mouvement. Une fois que la roue est lancée, l'employeur et les employés y trouvent leur place. Pensez-y, il y a des professionnels pour vous aider dans votre démarche!



**Conseillère SST**  
Santé et Sécurité au Travail  
Christiane Plamondon

**418.894.5084**  
info@conseillersst.com

**conseillersst.com**

## MOREAU Avocats Inc.

Me Gilles Moreau  
Me Denis Rioux  
Me Guillaume Castonguay  
Me Daniel LeBlond

*Pour y voir clair...  
Notre expérience à votre portée*

12, de la Cour, C.P. 487  
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 3Z1  
☎ 418 862-3565 📠 418 862-4408  
**www.moreauavocats.com**



- **Pré-achat**
- **Assurance erreurs et omissions**
- **Membre de l'Association des inspecteurs en bâtiments du Québec**

**Claude Lapointe**



*Inspection d'immeubles résidentiels*

**Téléphone: 418 862-3508**  
Cellulaire: 418 868-5015

lapointeclaude@hotmail.com  
**claudelapointeinspecteur.com**

CONSULTATION  
**Daniel Babin**  
PSYCHOLOGUE

Évaluation psychométrique  
Coaching professionnel  
Gestion de conflits

418 862-7539  
danielbabin.ca

David Falardeau, propriétaire  
**418 551-2555**

**GeniProduction**

- Publicité
- Production Radio / Télévision
- Narration
- Conception d'émission radiophonique
- Conception sonore
- Animation d'événement

info@geniproduction.com  
**www.geniproduction.com**

# DE NOUVELLES PROPRIÉTAIRES

## pour la clinique visuelle Au coin de l'œil

Par Stéphanie Gendron

**Mireille Pelletier et Linda Charest** sont, depuis le 1<sup>er</sup> novembre, les nouvelles propriétaires de la clinique visuelle Au coin de l'œil de Rivière-du-Loup, succédant ainsi à Michel Rouleau.

» L'entreprise ayant pignon sur rue sur l'artère Frontenac existe depuis 1977. C'est en 1980 que Linda Charest se joignait à l'équipe de monsieur Rouleau, ce qui rend cette transaction tout à fait naturelle pour elle. C'est le cas également pour madame Mireille Pelletier, opticienne en poste depuis 12 ans qui se joint à madame Charest dans la transaction officialisée récemment. « Nous sommes bien placées, avec notre expérience, pour déclarer que l'on offre un service de qualité exceptionnelle ici », estiment mesdames Pelletier et Charest, qui offriront la même bonne recette à leurs actuels et nouveaux clients. Au coin de l'œil propose tous les services d'usage allant de la vente, de la fabrication et la réparation de lunettes à l'ajustement de verres de contact. Aux services courants s'ajoutent les lunettes solaires ajustées et le service de dépannage d'urgence



Mireille Pelletier et Linda Charest

24 heures. L'équipe est maintenant composée de 8 employés, dont un optométriste et trois opticiennes. La clinique visuelle travaille dans des laboratoires modernes, sur des appareils exclusifs pour une prise de mesures personnalisées. À noter qu'on y offre la commande par Internet pour les verres de contact.

# LEMIEUX PARENT THÉBERGE AVOCATS,

## maintenant à La Pocatière

Par Stéphanie Gendron

L'équipe d'avocats Lemieux Parent Théberge a maintenant son bureau à **La Pocatière, aux Cours Painchaud.**

» L'entreprise a vu le jour à Montmagny il y a plus de 40 ans. Elle a également un bureau à Saint-Jean-Port-Joli. « Beaucoup de nos clients provenaient de la région de La Pocatière. Nous voulions ainsi leur offrir un service de proximité », précise maître Jérôme Théberge, au sujet de cette nouvelle offre régionale.

Deux spécialistes travaillent dans les bureaux pocatois pour un total de 10 employés au sein des trois places d'affaires.

L'ouverture officielle du bureau à La Pocatière a été réalisée le 17 novembre dernier.

Toujours en évolution, l'équipe a su maintenir le nombre d'avocats nécessaire pour maintenir la qualité du service tout en conservant des tarifs raisonnables, bien inférieurs à ceux des bureaux des grands centres urbains.

On y offre des services en droits civil, droit du travail, en recouvrement de compte, en droit commercial, droit criminel, droit familial, droit criminel et en protection de la jeunesse.

LEMIEUX PARENT THÉBERGE  
AVOCATS S.N.

# Dans votre région

## DÉCEMBRE 2014

**18**  
**Dîner de Noël**  
Centre des dirigeants d'entreprise de la région de Rivière-du-Loup  
Hôtel Universel, dès midi  
Pour information : [www.cderdl.com](http://www.cderdl.com)

## JANVIER 2015

**14**  
**Déjeuner Solutions - Développez votre entreprise : innover, commercialiser, exporter !**  
**SADC de Témiscouata**  
Auberge sur le Lac Témiscouata, dès 8 h  
Pour information : 418 899-0808

**19**  
**Cap sur l'Europe - Des opportunités prometteuses pour les entreprises régionales !**  
**Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup**  
Endroit à déterminer, dès midi  
Pour information : 418 862-5243 - [www.monreseauirdl.com](http://www.monreseauirdl.com)

**21**  
**Conférence « Un travail acharné, des échelons mérités » avec Lucie Dumont, directrice du IGA Extra Rivière-du-Loup**  
**Réseau des femmes professionnelles Rivière-du-Loup**  
Hôtel Universel, dès 18 h  
Pour information : 418 860-7802

**24**  
**18<sup>e</sup> souper bénéfice gastronomique**  
**Chambre de commerce de Kamouraska-L'Islet**  
Collège de Sainte-Anne-de-la-Pocatière, dès 17 h 30  
Pour information : 418 856-6227

**31**  
**Place du 125<sup>e</sup> et marché public - Souper des présidents**  
**Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup**  
Pour information : 418 862-5243 - [www.monreseauirdl.com](http://www.monreseauirdl.com)

Organismes à vocation économique, n'hésitez pas à nous transmettre la liste de vos activités : [agenda@vitaliteeconomique.com](mailto:agenda@vitaliteeconomique.com)

# LE GÉANT MUSICAL

KEVIN BEAULÉ SYLVAIN BUREAU  
FRANCOIS D'AUTEUIL VALÉRIE DESCHAMPS  
LOUIS DESCHÊNES CHRISTIAN DUCHESNE  
MARILYNE FORTIN KÉVIN LAQUERRE  
MIREILLE SOUCY

**Fm 107**  
**C I B M**

RIVIÈRE-DU-LOUP



**SUIVEZ NOUS SUR  
FACEBOOK**





# ACHAT LOCAL :

## quels en sont les principaux avantages, selon vous ?

Les campagnes d'achat local se multiplient dans nos milieux et même à plus grande échelle (celle des Pommes Qualité Québec en constitue un bel exemple). Quels sont selon vous les avantages les plus marquants dans le fait d'acheter local et régional ?

Selon Aliments du Québec, plus de 7 consommateurs sur 10 estiment qu'il est important d'identifier les produits du Québec sur les lieux de vente.

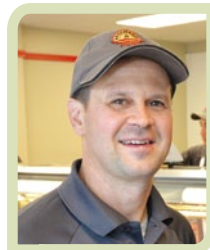


### Patrick Levasseur, Meubles Réal Levasseur Pohénégamook et Rivière-du-Loup

Pour moi, l'achat local offre vraiment plusieurs avantages. En plus, de préserver le bon roulement des entreprises et aussi de l'économie, il permet de conserver les emplois de leurs employés. De plus en plus, les consommateurs deviennent favorables à acheter local pour la qualité des produits, le service qui est beaucoup plus familial et aussi le rapport qualité/prix. En achetant local, nous permettons de garder nos entreprises encore longtemps.

### Carl Rossignol, Boucherie Rossignol La Pocatière

L'achat local donne du plaisir. Le plaisir d'avoir donné un sens au travail de son voisin, le plaisir de pouvoir lui dire que le steak qu'il nous a vendu était délicieux. Le plaisir de pouvoir faire en sorte qu'on donne une vitalité à notre quartier, qu'on justifie son école, son hôpital, sa pâtisserie ou sa boucherie. L'achat local donne un retour sur l'investissement très rapide!



### Jean-Pierre Tirman, Le Café du clocher Kamouraska et Rivière-du-Loup

C'est un combat quotidien de sensibiliser les gens à favoriser l'achat local. C'est un devoir de participer à promouvoir l'économie locale et ainsi contribuer aux maintiens et à la création d'emploi. Le plus grand rêve des grandes entreprises étrangères est de ne plus avoir de concurrence locale. Beaucoup d'argent est investi pour vous en convaincre!

### Chantal Parenteau, Épicerie Le Petit Chaperon Vert, Cacouna

Acheter local, c'est consolider nos emplois et garder une économie régionale forte. Mais c'est aussi créer des relations humaines et faire partie d'une communauté. C'est aimer saluer son boulanger et lui faire des demandes spéciales, c'est pouvoir féliciter un chef d'usine qui s'est démarqué par la qualité de ses produits tout en sachant le travail qui se cache derrière ces honneurs, c'est savourer la tomate de son voisin maraîcher. Finalement, acheter local, c'est la meilleure façon d'apprécier le travail des gens qui nous entourent.



La référence économique  
au KRTB

L'équipe du magazine Vitalité économique vous souhaite de très Joyeuses Fêtes et une année 2015 remplie de santé, bonheur... et prospérité!

232, boulevard de l'Hôtel-de-Ville, Rivière-du-Loup — Tél. : 418 862-7358 — [www.vitaliteeconomique.ca](http://www.vitaliteeconomique.ca)

# LE PERCHOIR : pour célébrer en grand

Par David Falardeau

**Le Complexe Triangle innove une fois de plus dans son offre de services en ce qui a trait à la gastronomie et l'esprit festif. Après avoir regroupé le Triangle, l'Intercolonial, La P'tite gare, Chez Kojak et Le Loft, voici maintenant le nouveau venu... Le Perchoir**

» Situé au deuxième étage du Kojak, le Perchoir se veut une continuité du complexe. Muni d'une entrée indépendante, d'un bar, d'écrans de télévision, de toilettes personnelles et d'une vue imprenable sur la rue Lafontaine et la ville de Rivière-du-Loup, cette salle privée offre la possibilité d'organiser une fête VIP dans le bar le plus en vue à l'Est de Québec.

Vitré et insonorisé, le Perchoir permet d'obtenir une ambiance à l'image des invités de par sa possibilité d'y régler ses propres choix musicaux avec Ipod et Cie. Les invités peuvent donc devenir DJ d'un soir. Pour une réservation d'anniversaire, un party de bureau, une



réunion, une soirée de hockey privée ou pour bien débiter la soirée avant de franchir la porte du Kojak, Le Perchoir devient l'endroit à considérer. Avec la possibilité de consulter le menu du Loft, les réservations de 20 personnes et plus permettent d'obtenir le Perchoir gratuitement. Pourquoi le Perchoir? Pour sa vue en hauteur à l'extérieur comme à l'intérieur. Encore une fois, le complexe Triangle offre un monde de possibilité.

## Ciblez vos clients potentiels

guide  
**MIEUX VIVRE.com**

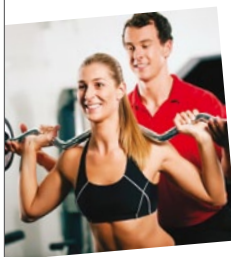
prendre soin de soi dans la région de Rivière-du-Loup

PARUTION EN FÉVRIER 2015

COUPONS RABAIS

20 000 COPIES

Retrouvez vos spécialistes - ÉDITION 2015



418 862-7358

Contactez Yann Beaulieu ou Steve Drapeau



Votre marché du temps des fêtes!

Joyeuse  
Bouffe!



**IGA**  
*extra*



# WACKER NEUSON

## Soyez armé pour l'hiver

Fiable et écologique, la chargeuse sur roue Wacker Neuson WL 30 assure des performances extrêmes même en exploitation continue. La cabine spacieuse offre toutes les fonctionnalités de confort nécessaires afin de réduire la fatigue de l'opérateur et d'accroître la productivité.



[www.dynaco.coop](http://www.dynaco.coop)

87, route 132 Ouest, **La Pocatière**, 418 856-1765

411, Témiscouata, **Rivière-du-Loup**, 418 867-1062

191, route 138, **St-Augustin-de-Desmaures**, 418 908-1398

