L'AUTO



L'ALTERNATIVE

SUZUKI SX4 2007 CONTRE SUBARU IMPREZA 2005

PAGE 17

TÊTE D'AFFICHE AU SALON DE L'AUTO DE MONTRÉAL

LA BOMBE QUÉBÉCOISE



À quelques jours du Salon de l'auto de Montréal, la Pléthore, voiture exotique de création québécoise, est terminée à quelques détails près.

PHOTO MARTIN CHAMBERLAND, LA PRESSE ©

PLÉTHORE. «VOILÀ LE NOM QUI CORRESPOND LE MIEUX À MA VOITURE, EXPLIQUE LE LAVALLOIS LUC CHARTRAND. ELLE OFFRE UNE **ABONDANCE** DE TOUT. ELLE EST PLUS **IMPOSANTE**, PLUS **LARGE** ET PLUS **SPACIEUSE** QUE TOUTE CONCURRENTE. ET ELLE OFFRIRA TANT DE **PUISSANCE** QUE CE NE SERA PRESQUE PAS CROYABLE.»

À LIRE PAGE **17**

La différence chez Cité, c'est notre service et nos offres imbattables !

NISSAN

*Financement à partir de 1 % pour 60 mois**

TERME	TAUX DE FINANCEMENT À L'ACHAT† — COMPTANT INITIAL MINIMUM† 0%	10%	20%	30%	40%
12					
24	2%				
36	3%	3%			
48	4%	4%	3%		
60	5%	5%	4%	3%	

1%

Altima 2007 de Nissan
297 $* /mois - location de 60 mois



Versa 2007 Hatchback
187 $* /mois location de 60 mois

LA BERLINE EST AUSSI DISPONIBLE !



À vous de choisir !

† Offert sur : Versa, Sentra, Altima, Quest et Maxima 2007 et sur 350Z 2006. Le comptant initial est calculé selon le financement total de NCF avant accompte ou échange équivalent. Photos à titre d'illustration. *Détails en magasin. Prix indiqués pour modèles à transmission manuelle à 6 rapports. Taux de financement applicables à l'achat seulement.

Cité NISSAN

3500, rue Jean-Talon Ouest
(près de Côte-des-Neiges)
Métro Namur
(514) 739-3175
ou 1-888-617-4485
www.citenissan.com

3451172A

Nouvelle année, nouvelles gammes. Redécouvrez GM.



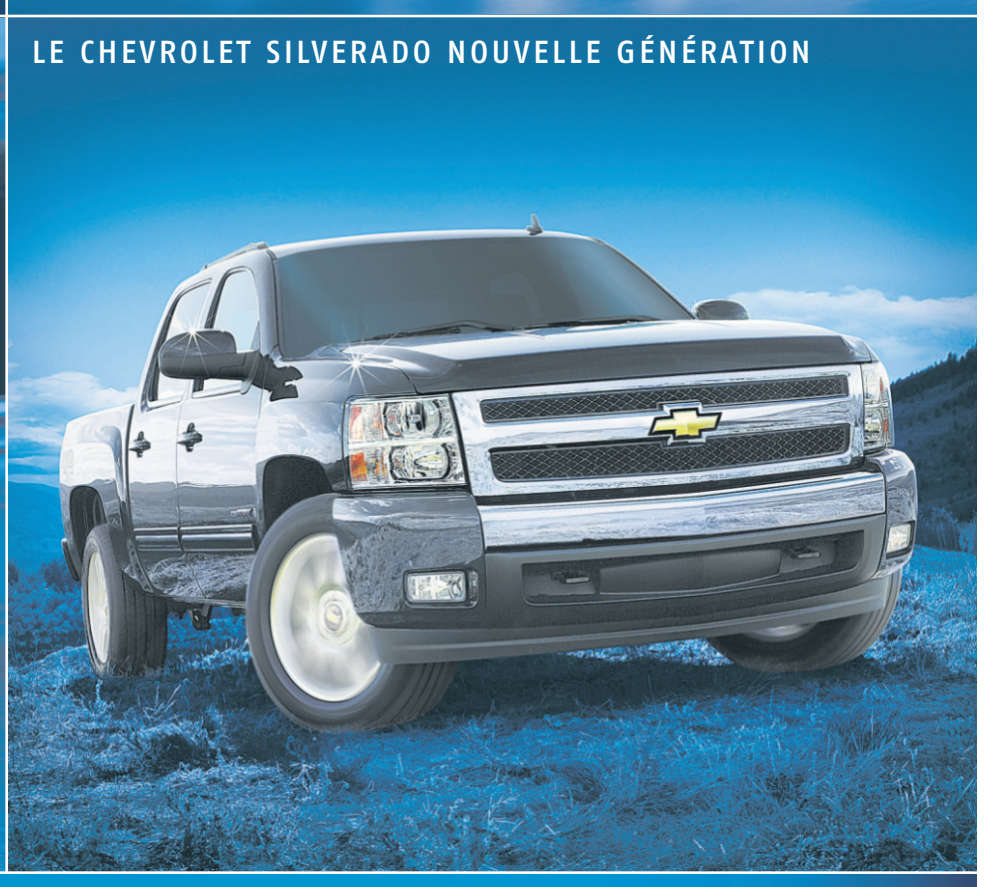


L'ÉVÉNEMENT ON GAGNE

GM Canada







Vous pourriez gagner un des 100 superbes véhicules 2007[1].

JOUEZ CHEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE OU DÉTAILLANT DÈS AUJOURD'HUI.

LA GARANTIE 160 000 KM GM
5 ANS SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR

DE PLUS, OBTENEZ LA GARANTIE LIMITÉE DE 5 ANS OU 160 000 KM SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR[2].

GM REPOUSSE LES LIMITES.

CHEVROLET PONTIAC BUICK GMC SATURN

gmcanada.com

3452544A

La General Motors du Canada suggère aux consommateurs de lire ce qui suit. 1. Aucun achat requis. Le concours est ouvert aux résidants du Canada qui sont majeurs dans leur province de résidence. Le concours prend fin le 28 février 2007. À l'ouverture du concours, les véhicules de l'année modèle 2007 suivants seront disponibles comme prix : Chevrolet – Aveo LS berline/5 portes, Cobalt LT berline/coupé, Avalanche LS, Silverado LT 1500 multiplace ; Pontiac/Buick/GMC – Wave berline/5 portes, G5 SE berline/coupé, Lucerne CXL V6, Acadia SLT 4RM, Sierra SLE 1500 multiplace ; Saturn – Aura XE, Outlook XR 4RM, Sky Red Line. Les gagnants d'un prix constitué d'un véhicule recevront un véhicule (transport, taxe selon le poids, taxe sur le climatiseur, taxes de vente, taxe écologique, TVQ, TPS et TVH applicables incluses). Les véhicules devront être choisis parmi ceux disponibles chez le concessionnaire chez qui le participant s'est inscrit au concours le ou avant le 28 février 2007. Le véhicule remis en prix peut être différent de celui montré. Les gagnants potentiels devront répondre correctement à une question réglementaire d'ordre mathématique. Les chances de gagner un véhicule fluctueront pendant la période du concours en fonction du nombre de participations reçues. En se basant sur 500 000 participations, les chances de gagner un des véhicules assignés à une région est de 1 sur 5 000. 2. Selon la première éventualité. Les camions poids moyen sont exclus. **Pour de plus amples renseignements ou pour obtenir le règlement complet du concours, passez chez votre concessionnaire ou détaillant participant, composez le 1 800 463-7483 ou visitez gmcanada.com.**

Detroit – Montréal



ÉRIC LEFRANÇOIS
CHRONIQUE
COLLABORATION SPÉCIALE



PHOTO GETTY IMAGE

Pas de batteries de nouvelle génération, pas de Volt, cette voiture hybride électrique que promet General Motors d'ici 2010-2012.

Pour les professionnels des médias, le North American International Auto Show (NAIAS) appartient aujourd'hui à l'histoire. Et qu'est-ce que celle-ci retiendra de cet événement ? Pas grand-chose. Pas de débauche de puissance brute ni de mises en scène grandioses pour marquer le dévoilement des nouveaux modèles. « C'était seulement diose », dirait Stan, le sympathique entraîneur des Boys campé par l'excellent Rémy Girard. C'est un fait, l'ambiance était plutôt morose cette année.

Il est vrai que le salon de Detroit a, à l'exception de l'année 2002 — pour les raisons que l'on connaît —, toujours fait fi des crises qui le secouaient directement ou indirectement. À tout moment, les constructeurs répondaient d'une seule voix en offrant aux consommateurs (et à la presse), ce qu'ils voulaient: de la puissance, du luxe et à l'occasion des références au passé. Et du rêve aussi !

À la réflexion, tous les ingrédients étaient réunis pour ce 100e salon automobile de Detroit. Les Viper de 600 chevaux (puissance), Rolls-Royce Phantom DropHead coupe (luxe) et Camaro Cabriolet Concept (nostalgie) y étaient. Pas le rêve. Et la Chevrolet Volt, cette voiture hybride électrique que promet General Motors d'ici 2010-2012 ? Vous y croyez, vous ? De cette présentation très réussie, je n'ai retenu qu'une chose: il lui faut des batteries efficaces et le gouvernement américain devra consacrer 500 millions $US durant les cinq prochaines années pour la recherche sur des batteries de nouvelle génération. Pas de demi-milliard, pas de Volt ?

Chose certaine, GM qui a fait, rappelons-le, l'objet d'un cinglant documentaire (*Who Killed the Electric Cars*) l'année dernière, n'a pas convaincu tout le monde. Pour certains observateurs, le dévoilement de la Volt vise uniquement à reconquérir l'opinion publique et les investisseurs. Les environnementalistes tout aussi sceptiques gardent leurs applaudissements pour plus tard, eux aussi. « La Volt est un prototype et elle pourrait très bien le rester », de dire Alan Pearson, un représentant de la coalition pour un air plus pur aux États-Unis. Pas de rêve. Pas de vedette non plus. Mercredi dernier, après 29 conférences et autant de dévoilements, plusieurs représentants de la presse spécialisée se cherchaient toujours une vedette susceptible de faire « la une ». Aucun véhicule n'est parvenu à marquer de ses empreintes l'événement pour lequel 7000 journalistes s'étaient rassemblés.

Pour certains observateurs, le dévoilement de la Volt vise uniquement à reconquérir l'opinion publique et les investisseurs.

Un avis qui ne sera pas nécessairement partagé par les visiteurs qui, depuis samedi, se pointent au temple automobile érigé à grand frais à l'intérieur des murs du Cobo Hall. Pour eux, le rêve ne se trouve pas derrière une ceinture métallique ou sur un promontoire. Pour eux, le rêve ce sont les quelque 700 véhicules exposés qui battent de la portière pour les séduire aujourd'hui...

Rendez vous à Montréal

À moins de vouloir vous taper 1844 kilomètres (merci *Google Maps*), vous trouverez assurément votre compte au Salon de l'auto de Montréal, qui s'ouvre vendredi prochain. Bien sûr, les principales attractions du salon de Detroit n'ont hélas pas toutes encore un don d'ubiquité, mais tout de même, il y a de quoi voir et toucher au Palais des congrès. Outre le dévoilement de la « bombe québécoise » – une exclusivité qui fera jaser –, le salon de Montréal servira de rampe de lancement canadienne aux Tribute, Escape, Enclave et Lancer pour ne nommer que ces quatre là. Et contrairement à Detroit qui n'a pas trouvé le moyen de souligner son 100e anniversaire de façon convenable, le salon montréalais, lui, invite Michel Barrette à nous présenter ses plus belles acquisitions. Du rêve, et il se trouve au coin de la rue.

J'y serai. Et vous ?

COURRIER

ÉRIC LEFRANÇOIS
COLLABORATION SPÉCIALE

Réaction à notre Match du mois

Q J'ai eu quelques Honda Accord et une Acura TL 2001. Je pourrais acheter une Aura, que j'aime bien, mais j'aurais aimé savoir où se classe la Fusion de Ford. Quant à l'Accord, elle est maintenant si « plate » et vieillotte que je comprends qu'elle ne fasse pas partie de votre comparatif. Donc, mon dilemme sera de choisir une Acura TL d'occasion 2006 ou une Aura « toute neuve ».
— Pierre Charbonneau, Boucherville

R Notre objectif dans ce match était d'établir une comparaison avec les plus récentes berlines intermédiaires sur le marché. Voilà pourquoi la Fusion (dévoilée en 2006) et l'Accord (dévoilée en 2003) ne figuraient pas parmi nos participantes. Quant à votre dilemme, prenez garde de ne pas mêler les cartes : la TL appartient à la catégorie supérieure (berlines sport) et doit être comparée avec une Lexus IS, une BMW Série 3, une Cadillac CTS ou encore une Infiniti G35.

Réactions à notre chronique sur l'insécurité routière

Q Dans votre chronique vous écrivez : « Souhaitons que le ministre ne fera que cibler notre portefeuille. » Serait-il possible de créer des émissions télévisées d'éducation routière qui seraient diffusées le samedi matin, en remplacement des éternels « petits bonhommes » ? Je suis convaincu que tous les jeunes seraient des téléspectateurs assidus. Dans ces cours on pourrait mettre l'accent sur la conduite préventive ; il y a une foules de choses à apprendre.
— P. Bellisle

R Bonne idée. Mais ne touchez pas aux « petits bonhommes » le samedi matin ! Plus sérieusement, dans certaines écoles européennes, un programme d'éducation routière figure parmi les cours obligatoires et ce, dès la sixième année.

Q Je m'inquiète des annonces du ministre Després en ce début d'année. L'usage du cinémomètre est une collecte de taxe déguisée, et rouler à 110 km/h dans une zone de 100 n'est pas le facteur principal des accidents mortels sur nos routes. Le ministre devrait demander aux policiers de surveiller les mauvais conducteurs. Donner des contraventions aux automobilistes qui n'utilisent pas leurs clignotants, qui empiètent sur l'espace de freinage des camions semi-remorques, qui roulent à gauche sur l'autoroute ou qui roulent en dessous de la vitesse minimale autorisée, voilà qui conscientiserait les mauvais conducteurs et contribuerait certainement à réduire le nombre de décès. Des infractions impunies comme celles que je viens d'énumérer, j'en vois à la dizaine sur les autoroutes du Québec. J'espère que M. De Koninck table aussi là-dessus pour le mois de juin. — F. Lessard.

R Croisons les doigts.

Q Rarement les commentateurs paraissent insister sur un aspect capital de l'automobile : sa durabilité. La durabilité m'apparaît le critère majeur. J'espère que les spécialistes de l'auto seront plus sensibles à ce critère déterminant.
— Michel Frankland

R Vous avez parfaitement raison. L'ennui est que la période d'essai qui nous est allouée est de seulement une semaine. Il nous est donc impossible de déterminer la fiabilité à long terme d'un véhicule. C'est pourquoi vos commentaires personnels nous importent tant.



De 0 à 100 km/h en 8,6 secondes. 950 km par plein.

LE CHEF DE FILE MONDIAL DE LA TECHNOLOGIE DIESEL

688 $* PAR MOIS
AVEC ACOMPTE DE 8 000 $

FINANCEMENT OFFERT PAR Services financiers Mercedes-Benz

Chez Mercedes-Benz, cela fait longtemps que nous sommes le chef de file mondial de la technologie diesel. Jusqu'à ce jour, nous sommes le seul constructeur automobile de luxe à offrir des moteurs diesel et en plus, nous le faisons avec brio. Le nouveau V6 diesel de la ML320 CDI 2007 est caractérisé par un rendement inégalé sans pour autant faire de compromis sur le plan des performances. Il vous permet de bondir de 0 à 100 km/h en seulement 8,6 secondes tout en vous donnant la possibilité de parcourir jusqu'à 950 km par plein. Aussi disponible pour la Classe GL et la Classe R, le nouveau moteur CDI n'a décidément rien à voir avec l'ancien moteur diesel. Passez donc nous voir pour en juger vous-même.



Mercedes-Benz

Montréal
Automobiles Silver Star Inc.
7800, Boul. Décarie, Montréal
(514) 735-3581

West Island
Mercedes-Benz West Island
4525, Boul. St-Jean, Dollard-des-Ormeaux
(866) 405-4444

Laval
Mercedes-Benz Laval
3131, Autoroute 440 Ouest, Laval
(866) 368-3585

Rive-Sud
Mercedes-Benz Rive-Sud
4844, Boul. Taschereau, Greenfield Park
(866) 734-1111

3450400A

© Mercedes-Benz Canada Inc., 2007. *Offre de location-bail basée sur une ML320 CDI neuve, disponible uniquement par l'intermédiaire de Services financiers Mercedes-Benz sur approbation du crédit, pendant une durée limitée. 688 $ par mois pendant 36 mois. Acompte ou reprise équivalente de 8 000 $ plus première mensualité, dépôt de garantie de 800 $ et taxes applicables dus à la date d'entrée en vigueur du bail. PDSF à partir de 59 800 $. Taux de location annuel de 7,45 %. Obligation totale : 32 768 $. Kilométrage limité à 18 000 km/an (0,25 $/km supplémentaire). Frais de transport et de préparation (jusqu'à 1 795 $; le concessionnaire peut facturer moins), d'immatriculation, d'assurance et d'enregistrement, ainsi que taxes et frais RRPMR en sus. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. ML320 CDI montrée. Offre pouvant changer sans préavis et ne pouvant être combinée à aucune autre offre.

L'AUTO

Toyota lance son Tundra au Canada

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

LONDON, Ontario — Pour la première fois de son histoire, Toyota a mis au point un style de véhicule entièrement hors du Japon. Le nouveau pick-up Tundra CrewMax avec cabine à quatre portes de pleine grandeur a été conçu et construit aux États-Unis, composantes et mécanique incluses.

L'ingénieur en chef du programme, Yuichiro Obu, aussi concepteur du programme Tacoma, qui est déjà un succès, raconte que l'équipe de design de Calty, en Californie, de TMC-Design et des nouveaux studios de Ann Arbor, au Michigan, ont visité les exploitations agricoles, les chantiers de construction, les camps de bûcherons et ainsi de suite afin d'interroger les propriétaires nord-américains de grands pick-ups traditionnels sur leurs goûts et leurs attentes.

Basé sur le prototype FTX, le nouveau Tundra est déjà en construction depuis la fin de novembre 2006 dans la nouvelle usine Toyota à San Antonio, au Texas, le fief des pick-up en Amérique du Nord. Il est offert en plusieurs configurations, dont la plus simple est celle à cabine ordinaire avec caisse de 8,1 pieds en version 4x2 et 4x4 avec moteurs i-Force V8 de 4,7 et 5,7 litres. Le Tundra est aussi offert avec la cabine Double Cab (à deux véritables portières) qui remplace l'ancienne Access Cab. Avec la caisse de 6,5 pieds, il n'est offert qu'en version 4 x 2 ou 4 x 4 alors qu'avec la grande caisse de 8,1 pieds, il ne vient qu'en 4 x 4. La nouvelle version CrewMax à quatre portes et rangement arrière (comme un VUS avec caisse de camionnette) existe aussi en 4x2 ou 4x4 mais seulement avec le V8 de 5,7 litres et la caisse de 5,5 pieds. Le V8 de 4,7 litres fait 217 chevaux et 313 lb-pi de couple alors que le nouveau 5,7 libère 381 chevaux et 401 lb-pi de couple, assez pour permettre au grand Tundra de tirer jusqu'à 10 800 livres (4 895 kg). Le 4,7 est combiné à une boîte automatique à cinq rapports, le 5,7 à celle à six rapports. Incidemment, nous n'aurons pas le moteur V6 qui se trouve dans le catalogue américain, et la configuration hybride électrique annoncée lors du dévoilement du prototype devra attendre.

Selon la configuration choisie, le Tundra peut asseoir de deux à six personnes à son bord et il inclut toute une panoplie d'éléments de sécurité pour protéger ses passagers.



PHOTO GARY CAMERON, REUTERS

Le nouveau Tundra CrewMax sera mis en vente vers la dernière semaine de février au Canada mais les prix n'en ont pas encore été dévoilés.



PHOTO TONY DING, ASSOCIATED PRESS

Chef de l'exploitation du Groupe Chrysler, Eric Ridenour se réjouit de l'arrivée en NASCAR de la Dodge Avenger. On le voit ici à l'extrême gauche, en compagnie des conducteurs Kurt Busch, Juan Pablo Montoya et Elliott Sadler ainsi que du vice-président directeur de la compagnie, Frank Klegon. Derrière eux, dans toute leur splendeur, la Dodge Avenger de course (à gauche), la Dodge Viper SRT10 2008 et la Dodge Avenger 2008.

L'Avenger en NASCAR

Dodge a dévoilé au récent Salon de l'auto de Detroit la version NASCAR de sa toute nouvelle berline Avenger. Ne ressemblant que de silhouette à la voiture de production, cette Dodge ne verra pas la compétition dès le début de la saison à Daytona. La marque américaine sera encore représentée par les Charger jusqu'au 25 mars, date à laquelle NASCAR permettra l'utilisation de voitures « Car Of Tomorrow » correspondant à ses nouvelles normes. La nouvelle Avenger de NASCAR fera alors environ 16 épreuves. Ce n'est que dans les des saisons prochaines qu'elle remplacera complètement les Charger alors que les Impala remplaceront les Monte Carlo chez Chevrolet et que les Toyota auront leur version de la Camry « Car Of Tomorrow ».

L'offre se termine le 31 janvier 2007.

MITSUBISHI MOTORS

Sans limite

L'Événement Rallye Mitsubishi



C'est le temps du rallye Dakar, la plus éprouvante de toutes les compétions hors route. Mitsubishi célèbre ses 11 victoires au Dakar avec notre meilleure vente de l'année. Nos véhicules à l'épreuve des rallyes sont prêts à prendre le départ, à des prix gagnants, mais seulement pour une durée limitée. Visitez votre concessionnaire Mitsubishi dès aujourd'hui pour essayer les véhicules les mieux protégés au monde.

OUTLANDER 2006



Achetez à 268 $ par mois△

La Outlander LS 2RM inclut les caractéristiques suivantes : • Moteur MIVEC à 4 cylindres de 2,4 L • Boîte manuelle à 5 vitesses • Climatiseur • Système de freinage antiblocage aux 4 roues • Télédéverrouillage et lève-glaces à commande électrique • Télédéverrouillage des portes

GALANT 2007



Louez à partir de 298 $ par mois†

La Galant ES inclut les charactéristiques suivantes : • Moteur 4 cylindres de 2,4 L • Transmission automatique Sportronic à 4 vitesses • Système de freinage antiblocage aux 4 roues • Climatiseur • Télédéverrouillage et lève-glaces à commande électrique • Télédéverrouillage des portes

ENDEAVOR 2007



Louez à partir de 438 $ par mois†

Le Endeavor SE 2RM inclut les charactéristiques suivantes : • Moteur V6 de 3,8 L • Transmission automatique Sportronic à 4 vitesses • Climatiseur • Système de freinage antiblocage aux 4 roues • Contrôle électrique des vitres et des portes • Télédéverrouillage des portes et fonction alarme

MITSUBISHI L'ÉVÉNEMENT RALLYE MITSUBISHI DAKAR

LES VÉHICULES LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE** 10 ans/160 000 km* Garantie limitée sur le groupe motopropulseur de 5 ans/100 000 km* Garantie limitée sur les véhicules neufs de 5 ans/kilométrage illimité* Assistance routière de

MITSUBISHI MOTORS
MITSUBISHI-MOTORS.CA

Boisvert Mitsubishi
418, boul. Curé-Labelle
Blainville, QC
450.419.4929

Boucherville Mitsubishi
1541, rue Ampère
Boucherville, QC
450.449.3344

Cité Mitsubishi
8665, boul. Décarie
Montréal, QC
514.735.3700

Gabriel Mitsubishi
4550, boul. Saint-Jean
Dollard-des-Ormeaux, QC
514.695.7777

Grenier Mitsubishi
1115, chemin du Coteau
Terrebonne, QC
450.961.1100

Laval Mitsubishi
650, boul. Saint-Martin est
Laval, QC
450.629.6262

Repentigny Mitsubishi
855, rue Notre Dame
Repentigny, QC
450.585.3332

3452156

PROGRAMME AVANTAGES ÉTUDES 500$

Les clients avertis lisent toujours les petits caractères. △ Les offres de financement sont basées sur un financement de 84 mois. Les options de financement sur le nouveau modèle Outlander LS 2WD (CO45-B C01) 2006 ne sont disponibles que par l'entremise de La Banque de Nouvelle-Écosse et de la Banque de Montréal. Le paiement mensuel s'élève à 268 $. Versement initial ou échange de 3 577 $ requis. Aucun dépôt de sécurité requis. Taux annuel en pourcentage (TAP) de 2,8 %. Coût d'emprunt de 2 090,33 $. † Les offres sur un nouveau modèle Galant ES Automatique (CG41-G C01) 2007 ou Endeavor SE 2WD (CU45-K) 2007 sont basées sur une location de 54/60 mois et ne sont disponibles que par l'entremise de CrédiLinx. Versement initial ou échange de 4 651 $/5 116 $ requis. La location ne comprend pas les frais de destination et de préparation (1 245 $ pour le modèle Galant et 1 345 $ pour le modèle Endeavor). Aucun dépôt de sécurité requis. Taux annuel de location de 4,8 %/4,8 %. Taux annuel en pourcentage (TAP) [y compris les frais d'acquisition de 350 $] de 5,43 %/5,18 %. Le montant total de l'obligation locative est de 20 147 $/30 520 $ (taxes en sus). Le client peut être responsable de certains frais imposés à la fin du contrat de location tels que les frais d'usure et de détérioration excessives ainsi que les frais pour kilométrage excédentaire de 0,10 $ par kilomètre applicables si le véhicule a parcouru plus de 20 000 kilomètres par an. Les offres de location spéciales ne peuvent être combinées à aucune autre offre à l'exception du programme à l'intention des diplômés. L'option d'achat à la fin du contrat de location s'élève à 7 124,43 $/9 359,58 $ (taxes en sus). Le versement initial, les frais d'acquisition, de destination et de préparation ainsi que le premier paiement et les paiements proportionnels sont dus dès le début de la location. †/△ Les concessionnaires peuvent louer ou vendre les véhicules à un prix moindre. Pour tous les programmes, le client doit signer le contrat et prendre possession à même les stocks du concessionnaire au plus tard le 31 janvier 2007. Le client est responsable des dépenses suivantes, lesquelles sont généralement exigibles à l'achat ou à la signature du contrat : les frais de destination et de livraison (1 245 $ pour le modèle Galant, 1 345 $ pour les modèles Outlander et Endeavor), l'immatriculation, l'enregistrement, l'assurance, les taxes, l'inspection, le carburant, les frais d'administration ainsi que tous les frais de livraison ou de préparation supplémentaires. Les modalités du concessionnaire et la disponibilité peuvent varier, et les offres peuvent être annulées ou modifiées à tout moment. Les quantités sont limitées. Les modèles Outlander Limited 2006 4WD/Galiant Ralliart 2007/Endeavor Limited 2007 4WD sont montrés. Les offres ne sont disponibles que par l'entremise des concessionnaires participants et ne s'adressent qu'aux clients au détail admissibles au Canada. Pour obtenir plus de renseignements, consultez votre concessionnaire participant. * Selon la première éventualité. Entretien régulier non compris. La garantie limitée sur les véhicules neufs couvre la plupart des pièces des véhicules utilisés et entretenus normalement. ** L'affirmation quant aux véhicules les mieux protégés est basée sur une information du fabricant concernant les véhicules des années modèles 2006 et 2007. Consultez votre concessionnaire ou visitez le site Web Mitsubishi-Motors.ca pour connaître les modalités de la garantie et de l'assistance routière ainsi que pour obtenir d'autres détails. # D'importantes restrictions relatives au programme s'appliquent, et seuls certains clients seront admissibles. Consultez votre concessionnaire participant pour connaître les modalités du programme à l'intention des diplômés. Moteurs MITSUBISHI-ALLEZ LOIN, LES VÉHICULES LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE et le PROGRAMME À L'INTENTION DES DIPLÔMÉS sont des marques de commerce de Mitsubishi Motors North America, Inc. et sont utilisées aux termes d'une licence.

3452155A

EN BREF

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Après la R8, la R4?

Selon le magazine américain *Automobile*, le constructeur allemand Audi, qui vient tout juste de dévoiler sa spectaculaire sportive R8, ne considérerait plus la conception de la R6, qui serait trop semblable à la Porsche Cayman, mais commencerait l'évaluation de la R4, une petite sportive à moteur central. Audi estime pouvoir produire environ 35 000 unités d'une telle voiture à traction intégrale. Le moteur serait un quatre cylindres de 2 litres de 200 chevaux (celui de l'Audi TT) qui pourrait être suivi d'un moulin semblable à turbocompresseur de 270 chevaux (celui que l'on retrouvera dans l'Audi TTS à venir). L'Audi R4 pourrait voir le jour en 2010 en tant que modèle 2011 si Porsche ne s'y oppose pas.

La Malibu hybride

Selon *Automobile*, la nouvelle Malibu qui vient d'être dévoilée au Salon de l'auto de Detroit devrait être éventuellement offerte avec le système hybride de l'actuelle Saturn Vue, qui consiste en un moteur électrique combiné à la courroie de ventilation, qui remplace à la fois l'alternateur et le démarreur.

Toyota et Ford, les préférées des Américains ?

Malgré ses difficultés, le constructeur américain Ford peut encore compter sur ses fans américains. La preuve ? Dernièrement, la très crédible organisation américaine Consumer Reports a réalisé un sondage auprès de 907 adultes nord-américains pour connaître leurs goûts en matière d'automobiles. C'est sans surprise que la majorité d'entre eux ont placé la marque Toyota la première au point de vue performance, qualité, technologie, innovation et valeur. Mais en ce qui a trait au design et au style, les produits Ford ont dépassé Toyota. C'est la marque Volvo qui a été choisie la plus sûre. Les marques Honda, Volvo et Chevrolet ont suivi Toyota et Ford dans l'évaluation globale.

ACTUEL
LA NOUVELLE SOCIÉTÉ



Tous les jours dans
LA PRESSE

SUBARU IMPREZA (2002-2005)

Que la neige tombe !



PHOTO FOURNIE PAR SUBARU CANADA

JEAN-FRANÇOIS GUAY
VÉHICULES D'OCCASION
COLLABORATION SPÉCIALE

Petit constructeur japonais persévérant et combatif, Subaru s'est bâti une solide réputation en matière de traction intégrale grâce à ses exploits en rallye. Malgré ses faits d'armes, il lui manquait toujours un petit quelque chose pour se distinguer des autres constructeurs. Pour créer son propre créneau, Subaru a eu la bonne idée du concept Outback en 1996, qui consistait à donner une image d'aventurière à son modèle Impreza (et Legacy). Toutefois, ces voitures habillées à la «Crocodile Dundee» n'avaient aucun rapport avec ces nombreuses victoires en rallye. Pour y remédier, les ingénieurs ont mis au point des modèles de série dérivés des Impreza de course. Ainsi, la WRX à moteur turbo de 2 litres et 227 chevaux est apparue en 2002 et la STi à moteur turbo de 2,5 litres et 300 chevaux a suivi en 2004.

Avec la disparition de la Justy en 1992 et de la Loyale en 1993, l'Impreza est devenue, lors de son introduction en 1994, le modèle d'entrée de gamme de Subaru. Jusqu'au dévoilement de la deuxième génération en 2002, l'Impreza a fait l'objet au fil des ans de quelques retouches esthétiques. Par ailleurs, de nombreuses variations du moteur quatre cylindres à plat se sont succédé sous son capot. Lors de sa refonte en 2002, l'Impreza a abandonné le moteur de 2,2 litres pour ne retenir les services que du 2,5 litres de 165 chevaux dans ses versions RS, TS et Outback. Quant au vaillant 1,8 litre, il avait déjà tiré sa révérence en 1997. Selon le choix de la transmission, le rouage intégral à prise constante dirige le couple entre les essieux avant et arrière de façon différente. Ainsi, la boîte manuelle à cinq vitesses dispose d'un différentiel central avec viscocoupleur qui assure un partage du couple dans l'ordre de 50/50, alors que la boîte automatique à quatre rapports est constituée d'un embrayage multidisques à commande électronique qui règle le couple de 60/40 à 50/50, selon les conditions routières. Quant à la boîte manuelle six vitesses de la STi, le conducteur peut choisir entre six réglages variant de 50/50 à 41/59.

Que la route soit sèche ou enneigée, l'Impreza propose une tenue de route sportive et prévisible. Par ailleurs, si vous lorgnez la familiale, prenez note que le volume du coffre est plus petit que celui des Toyota Matrix et Suzuki Aerio. De même, l'espace pour les passagers est plus étriqué. Par contre, l'Impreza propose un agrément de conduite supérieur à ses rivales.

Si les Subaru ont déjà conservé une bonne valeur de revente, il est maintenant possible de profiter d'un modèle d'occasion à prix raisonnable. De même, si la fiabilité des composantes mécaniques a la réputation d'être au-dessus de la moyenne, le moteur de 2,5 litres connaît quelques problèmes (fuite d'antigel, cognement). Par ailleurs, compte tenu de la vocation des WRX et STi, et du caractère fougueux de la clientèle qui se procure ces pseudo voitures de rallye, il est essentiel de faire inspecter la mécanique par un technicien qualifié qui en connaît les faiblesses.

VALEUR SUR LE MARCHÉ*

2005	PDSC**	10 000 km	20 000 km	40 000km
Berline RS	22 995$	17 800$	16 500$	13 900$
Berline RS Sport	27 795$	22 200$	20 900$	18 000$
Berline WRX	35 495$	26 900$	25 400$	22 100$
Berline Sti	47 995$	36 600$	34 900$	31 000$
Familiale RS	22 995$	17 800$	16 500$	13 900$
Familiale WRX	35 495$	26 700$	25 200$	21 900$
Familiale Outback	27 395$	21 900$	20 500$	17 700$

2004	PDSC**	20 000 km	40 000 km	80 000 km
Berline TS	22 995$	16 600$	15 500$	12 600$
Berline RS	26 995$	20 600$	19 500$	16 800$
Berline WRX	35 495$	25 500$	24 200$	21 200$
Berline Sti	46 995$	31 600$	30 100$	26 800$
Familiale TS	22 995$	16 900$	15 800$	13 200$
Familiale WRX	36 495$	26 800$	25 500$	22 500$
Familiale Outback	26 995$	20 600$	19 500$	16 800$

2003	PDSC**	30 000 km	60 000 km	90 000 km
Berline RS	26 995$	18 100$	16 900$	14 400$
Berline WRX	34 995$	20 700$	19 300$	16 600$
Familiale TS	22 995$	16 000$	14 800$	12 400$
Familiale WRX	34 995$	20 900$	19 500$	16 800$
Familiale Outback	26 695$	15 800$	14 600$	12 100$

2002	PDSC**	40 000 km	80 000 km	120 000 km
Berline RS	26 995$	17 500$	15 700$	13 300$
Berline WRX	34 995$	20 800$	18 600$	16 000$
Familiale TS	21 995$	14 600$	12 900$	10 700$
Familiale WRX	34 995$	21 100$	18 900$	16 300$
Familiale Outback	26 395$	17 600$	15 800$	13 500$

* Modèle à boîte manuelle ** Prix de détail suggéré par le constructeur

Source: Guide d'évaluation Hebdo

CAMPAGNE DE RAPPEL

- Défectuosité du dispositif de retenue de la transmission automatique (2002-2003).
- Un boulon entre le siège du conducteur et la glissière pourrait se desserrer (2002-2003).
- Défectuosité du régulateur de vitesse des versions WRX (2002-2004).
- Le moteur pourrait caler à la suite de la défectuosité du module de l'immobilisateur (2006).

Source: Transport Canada

ON AIME

- Ses qualités hivernales
- Son comportement routier

ON AIME MOINS

- Le coût des pièces de remplacement
- Sa consommation d'essence

GARANTIE D'ORIGINE

- **Générale :** 3 ans ou 60 000 km
- **Groupe motopropulseur :** 5 ans ou 100 000 km
- **Perforation :** 5 ans ou km illimité

PRINCIPAUX CHANGEMENTS

2007
- La boîte automatique n'est plus proposée (WRX et Sti)

2006
- Retouches esthétiques
- Moteur de base 2,5 litres plus puissant (173 ch)
- Pneus de 16 po (de série)
- Moteur de la WRX passe de 2 à 2,5 litres (230 ch)

2005
- Aucun changement majeur

2004
- Version Sti (300 ch)
- Berline TS (entrée de gamme)
- Retouches esthétiques
- Quatre freins à disque avec EBD (de série)

2003
- Régulateur de vitesse de série dans la TS
- Téléverrouillage de série dans la TS

2002
- Nouvelle génération
- Version WRX (227 ch)
- Coupé abandonné
- Abandon du moteur 2,2 litres

COÛT DES PIÈCES DE REMPLACEMENT*

Amortisseur arrière:	**243$
Silencieux d'origine:	471$
Alternateur d'origine:	1057$
Alternateur réusiné:	299$
Démarreur d'origine:	742$
Démarreur réusiné:	266$
Disque de freins avant:	**110$
Plaquettes de freins avant:	159$
Cardan d'origine:	648$
Cardan réusiné:	211$

* Impreza RS 2005 ** Prix à l'unité
Source : concessionnaire Subaru

EN ROULANT

GM prépare un nouveau V8

Selon le magazine américain *Motor Trend*, General Motors préparerait un nouveau moteur V8 à arbre à cames en tête pour remplacer son V8 Northstar considéré comme très coûteux à produire. Ce nouveau moulin ne devrait pas arriver avant 2009. On le retrouvera fort possiblement dans la toute nouvelle Cadillac STS.

Voici l'Equinox Sport

Chevrolet vient de dévoiler la version Sport de son utilitaire compact Equinox. Le véhicule affichera une allure plus agressive et plus sportive grâce à une suspension surbaissée, des jantes de 18 pouces et surtout un moteur V6 DACT de 3,6 L et 263 chevaux combiné à une boîte automatique à six rapports. Offert avec la traction avant ou intégrale, l'Equinox Sport 2008 arrivera chez les concessionnaires Chevrolet au milieu de l'été.

Pas de diesel chez Volks avant 2008

Selon *Automotive News,* il faudra attendre jusqu'en janvier 2008 avant de voir la production de Volkswagen Jetta TDI à moteur diesel pour l'Amérique du Nord. La nouvelle TDI aura un nouveau moteur turbo de 2 litres avec injection à haute pression. L'ingénieur Ingo Koertje, qui est responsable des systèmes d'antipollution, explique que l'on ne peut devancer la mise au point de ce moteur, car il faut aux équipes d'ingénieurs toute une année pour procéder à au moins une demi-douzaine d'essais de durabilité et d'émission afin de répondre à la fois les normes fédérales américaines et à celles de Californie. En attendant, le constructeur allemand a donc augmenté la production de ses Jetta diesel 2006, l'automne dernier, pour répondre à la demande de ses concessionnaires américains.

Chrysler signe une entente avec Chery

Le constructeur américain Chrysler a signé, juste avant Noël, une lettre d'entente avec le constructeur chinois Chery afin de produire une petite auto sous-compacte devant concurrencer les Toyota Yaris, Chevrolet Aveo, Honda Fit et Nissan Versa aux États-Unis. Cependant, Chery a toujours l'intention d'exporter ses produits sous sa propre marque aux États-Unis malgré l'échec des négociations avec Malcolm Bricklin et sa compagnie Visionary Vehicles.

Éric Descarries
Collaboration spéciale



Tous les jours dans LA PRESSE



L'AUTO

Le paradis, version américaine

ALAIN RAYMOND
RÉTROVISEUR
COLLABORATION SPÉCIALE



PHOTO ALAIN RAYMOND, COLLABORATION SPÉCIALE

À en croire Cadillac, l'Eldorado serait votre carrosse si vous viviez dans un « pays merveilleux, de rêves et de délices ».

Eldorado : « pays merveilleux, de rêves et de délices », nous dit le Petit Robert. Dans son récit datant de 1541, l'explorateur espagnol Francisco de Orellana décrit un pays regorgeant d'or situé en Amérique du Sud. Bien des années plus tard, la légende est démentie, mais elle demeurera vivante dans la mémoire collective, si bien qu'aujourd'hui encore, le mot eldorado symbolise l'or ou le paradis.

C'est avec beaucoup d'à-propos que Cadillac choisit en 1953 de baptiser ainsi sa nouvelle et très exclusive décapotable. Basée sur la Serie 62, inaugurée en 1949, cette voiture se distingue de plusieurs façons. D'abord, à 7750 $, c'est la plus coûteuse des Cadillac – même si les Serie 60 et 75 sont plus longues et plus lourdes, des caractéristiques qui, à l'époque, valent… leur pesant d'or. En 1956, l'Eldorado est aussi offerte en version à toit rigide deux portes. Pour éviter la confusion, le modèle décapotable prend le nom très exotique de Biarritz. L'année suivante, une autre Eldorado, encore plus exclusive, s'ajoute au catalogue. Il s'agit de la Brougham, la première voiture américaine dotée de quatre phares à l'avant. Notons que les Brougham 1959 aux ailes arrière démesurées, ainsi que le millésime 1969, seront construits dans les ateliers de Pininfarina, en Italie.

Une traction signée Cadillac

Mais c'est en 1967 que l'Eldorado fait véritablement les manchettes en adoptant la traction, une solution technique jusque-là réservée aux petites européennes du type Mini. Reprenant le châssis de l'Oldsmobile Toronado dévoilée l'année précédente, l'Eldo 67 présente une toute nouvelle carrosserie. Malgré ses dimensions réduites (façon de parler), c'est pourtant l'Eldorado qui propose le plus grand habitacle, un gain que l'on doit à l'absence du tunnel central qui abrite normalement l'arbre de transmission.

Parmi les exclusivités de l'Eldorado 1970, mentionnons l'affichage de la cylindrée du moteur en litres plutôt qu'en pouces cubes (en l'occurrence un énorme V8 de 8,2 litres ou 500 pouces cubes). C'est une première pour une voiture américaine, une décision sans doute prise pour marquer l'adoption par les États-Unis du Metric Conversion Act. Trente-six ans plus tard, l'Amérique s'accroche encore farouchement au système impérial, alors que la planète presque au complet « parle » métrique. Mais ça, c'est une autre histoire.

D'Indianapolis à Granby

Le millésime 1971 est marqué pour l'Eldorado par d'importants changements esthétiques. Plus long, plus lourd et affichant des lignes plus carrées, le modèle amiral de la flotte de Cadillac continue de voguer de succès en succès. Offerte en versions coupé et cabriolet, l'Eldorado aura même l'insigne honneur de défiler à titre de « pace car » officiel des 500 Milles d'Indianapolis de 1973.

Martial Choinière, un des membres fondateurs du club des Voitures Anciennes de Granby, possède une Eldorado décapotable 1975. Passionné de Cadillac depuis sa tendre jeunesse, notre homme s'est porté acquéreur de sa voiture il y a environ deux ans. Malgré l'excellent état de l'Eldorado, il a décidé de se lancer dans une restauration complète. Il en a profité aussi pour faire installer un « Continental kit », une roue de secours apparente qui trône sur le pare-chocs arrière.

Portant allègrement ses 87 ans, M. Choinière affirme que son Eldorado, bien que pesant plus de deux tonnes et demie, peut facilement faire crisser ses pneus lors d'un départ mais au prix d'une consommation aussi démesurée que la cylindrée de son V8, le plus gros moteur jamais proposé sur une voiture de série. Avec une moyenne de 28 L/100 km (environ 10 mi/gal), avouez qu'il y avait de quoi piquer une déprime, surtout que le choc pétrolier de 1973 était encore frais à toutes les mémoires.

Un an plus tard, en 1976, l'Eldorado est le seul modèle américain décapotable sur un marché dorénavant soumis aux diktats des compagnies d'assurances, qui veulent en découdre avec la mode des *muscle cars* et autres modèles « trop exposés ».

L'Eldorado amincie qui nous arrive en 1979 a perdu 520 kilos et 51 cm en longueur. Pourtant, l'habitacle est plus vaste. Dès l'année suivante, Cadillac dévoile la Seville, une voiture aux dimensions plus « internationales » (euphémisme pour éviter de dire plus petite), dotée d'un style radicalement différent. Dès lors, l'Eldorado vivra dans l'ombre de sa jeune sœur.

Vers la fin des années 80, l'industrie automobile est en pleine campagne de rationalisation, question de limiter la flambée des coûts. Dès 1986, l'Eldorado partage son châssis et ses principales composantes mécaniques avec les Buick Riviera et Oldsmobile Toronado. Mais cet embourgeoisement ne plaît pas aux fidèles de la marque, et les ventes de l'Eldorado s'en ressentent. Puis, en 1992, la Seville et l'Eldorado sont redessinées et affichent une carrosserie plus dynamique. Les deux voitures ont droit dès 1993 au fameux moteur V8 Northstar, mais elles doivent composer avec la présence d'une autre semi-italienne, l'Allante, construite partiellement en Italie par Pininfarina.

Les dernières Eldorado sortent des usines Cadillac en 2002. La disparition de ce modèle marque un nouveau chapitre dans l'histoire centenaire de Cadillac, une des rares marques de GM en voie de retrouver son prestige d'antan.

COURRIEL
Pour joindre notre chroniqueur : alain.raymond@lapresse.ca

DANS LE RÉTROVISEUR
DE LA CADILLAC ELDORADO 1975

Empattement / longueur / largeur (cm) :
321 / 571 / 203

Poids : 2344 kg

Moteur : V8, 8,2 L (500 po^3), 190 ch. à 4000 tr/min, 360 lb/pi à 2000 tr/min

Consommation : 28 L/100 km combiné ville/route

Transmission : automatique 3 rapports

Freins : disques/tambours

Pneus : L78-15

Production 1975 : 44 752 dont 8950 décapotables

Prix 1975 : 10 354 $US

Valeur 2006 : env. 15 000 $

LA MÊME ANNÉE (1975):

- William H. Gates et Paul Allen, deux étudiants américains sans trop d'expérience en informatique, créent **Microsoft**.
- En Espagne, décès du général **Francisco Franco,** qui dirige l'Espagne d'une main de fer depuis 1939. Deux jours plus tard, Juan Carlos 1er est proclamé roi d'Espagne.
- Les États-Unis adoptent le **Metric Conversion Act of 1975**, mais le système métrique est tout simplement boudé par le grand public.
- La crise du pétrole de 1973 laisse un goût amer. Le gouvernement canadien crée la société **Petro-Canada,** dans l'espoir de réduire la dépendance au pétrole étranger.

C'EST PARFOIS SUR LES PIRES ROUTES
QU'ON CONNAÎT LES MEILLEURS MOMENTS.

AWD
ALL-WHEEL DRIVE

RX
• Moteur 6 cylindres de 3,5 litres et 270 ch • Traction intégrale en permanence • Contrôle de traction • Contrôle de stabilité du véhicule • Super transmission automatique 5 rapports à commande électronique (Super ECT) • Sièges avant chauffants • Coussins gonflables frontaux à deux seuils de déploiement, coussins latéraux pour les sièges avant, coussin de protection pour les genoux du conducteur, coussins gonflables de type rideau pleine longueur à capteur de tonneau

RX 350 2007 (HYBRIDE DISPONIBLE)
BIEN ÉQUIPÉ À PARTIR DE 51 550$†
LOCATION DE 48 MOIS 3,9%* 598$* MOIS
DOWN PAYMENT 4 995$*

LEXUS
À LA CONQUÊTE DE LA PERFECTION.

3452149A

CONCESSIONNAIRES DE LA RÉGION DE MONTRÉAL

LEXUS LAVAL
LAVAL
(450) 686-2710
1 866 709-3713
lexuslaval.ca

SPINELLI LEXUS POINTE-CLAIRE
POINTE-CLAIRE
(514) 694-0771
1 877 694-0771
spinellilexus.com

GABRIEL LEXUS
ST-LAURENT
(514) 747-7777
gabriel.lexus.ca

PRESTIGE LEXUS
BROSSARD
(450) 923-7777
prestige.lexus.ca

SPINELLI LEXUS LACHINE
LACHINE
(514) 634-7171
1 800 352-6111
spinellilexus.com

†Modèle Lexus neuf RX 350 2007 Sfx 'R' à un PDSF de 51 550 $. Frais de transport et de préparation (1 775 $), taxes applicables, immatriculation, enregistrement, taxe sur les pneus neufs et assurances en sus. *Terme de location offert par l'entremise de Lexus Services Financiers sur approbation du crédit. Offre de durée limitée valide à la location d'un modèle neuf RX 350 2007 Sfx 'R'. Location basée sur un terme de 48 mois, au taux annuel de 3,9 %. Paiement mensuel de 598 $ avec acompte de 4 995 $, frais de transport et de préparation de 1 775 $, dépôt de sécurité de 500 $ et premier paiement mensuel exigibles au début du bail. Taxes applicables, immatriculation, enregistrement, taxe sur les pneus neufs et assurances en sus. Kilométrage limité à 96 000. Des frais de 0,15 $ pour chaque kilomètre supplémentaire s'appliquent. Les concessionnaires Lexus peuvent proposer leurs propres prix. Voyez votre concessionnaire Lexus participant pour tous les détails.

VOITURES INTERMÉDIAIRES

Un 4 ou un 6, docteur ?

JEAN-FRANÇOIS GUAY
COLLABORATION SPÉCIALE

Il existe des idées préconçues comme quoi les acheteurs de voitures japonaises de format intermédiaire optent le plus souvent pour un moteur quatre cylindres, alors que les acheteurs d'américaines choisissent plutôt un V6. Mythe ou réalité ?

Selon DaimlerChrysler, il est encore trop tôt pour prévoir combien on produira de Sebring faisant appel aux V6 de 2,7 litres (189 ch.) et de 3,5 litres (235 ch.), par rapport au quatre cylindres de 2,4 litres (73 ch.). Le moteur le plus populaire dans la Sebring risque d'être le V6 de 2,7 litres.

Chez GM, la question ne se pose pas dans le cas de la Saturn Aura, puisqu'elle n'est offerte qu'avec un V6 de 3,5 litres (224 ch.) ou de 3,6 litres (252 ch.). Toutefois, la rumeur veut que le quatre cylindres turbo de 2,0 litres (260 ch.) de la Sky soit disponible à un moment donné sous le capot de l'Aura. Du côté de la berline Pontiac G6, trois V6 peuvent être commandés : un 3,5 litres, un 3,6 litres et un 3,9 litres (240 ch.). En ce qui concerne le quatre cylindres, il s'agit de l'Ecotec de 2,4 litres (167 ch.). Environ 60 % des G6 vendues au Québec sont équipées d'un moteur à six cylindres. En fait, la Chevrolet Malibu est la seule intermédiaire GM vendue surtout avec un moteur quatre cylindres (57 %).

On retrouve sensiblement les mêmes chiffres chez Ford : la Fusion à moteur quatre cylindres de 2,3 litres (160 ch.) représente environ 60 % des ventes. Pour expliquer le choix des acheteurs, Ford avance que les anciens propriétaires de Focus qui achètent une Fusion préfèrent conserver un véhicule à quatre cylindres. De même, selon les concessionnaires interrogés, le bas prix de la Fusion à moteur quatre cylindres demeure son principal argument de vente pour concurrencer les intermédiaires japonaises plus chères.

Du côté des japonaises

Comme il fallait s'y attendre, le moteur quatre cylindres obtient la faveur des Québécois lorsqu'ils achètent une intermédiaire japonaise. Chez Toyota, on estime que la Camry à moteur quatre cylindres de 2,4 litres (158 ch.) représente 85 % des ventes. On retrouve les mêmes statistiques chez Honda, dont l'Accord à quatre cylindres de 2,4 litres (166 ch.) est la préférée de 85 acheteurs sur 100. Les parts de marché du quatre cylindres sont encore plus importantes chez Nissan, dont le puissant moteur de 2,5 litres (175 ch.) équipe 90 % des Altima neuves vendues au Québec. Selon Nissan, les amateurs de V6 se tournent plutôt vers la Maxima.

Étonnamment, les statistiques sont différentes chez Mazda. Le moteur quatre cylindres de 2,3 litres et le V6 de 3,0 litres (212 ch.) se retrouvent sous le capot des Mazda6 dans une proportion de 70 % et 30 %. Les acheteurs de Mazda6 à moteur quatre cylindres optent pour la boîte manuelle une fois sur deux. Cela est unique puisque ses rivales, à quelques exceptions, sont offertes seulement avec une boîte automatique. Mazda explique que les anciens propriétaires de Mazda3 qui passent à la 6 sont habitués à conduire avec une boîte manuelle. Il faut savoir que les constructeurs et les concessionnaires n'encouragent pas la vente de véhicules à boîte manuelle dans ce créneau, car lors de la revente (à la fin de location), les acheteurs d'intermédiaires d'occasion à transmission manuelle sont plutôt rares... La même remarque s'applique aux américaines à moteur quatre cylindres (Fusion, Sebring, Malibu et G6).



Que mettre sous le capot de ces intermédiaires ?

PHOTO ARCHIVES, LA PRESSE

EN ROULANT

Pas de moteurs diesel chez Ford

Ford ne compte pas offrir des voitures au diesel aux États-Unis, car elle ne voit pas la façon de rentabiliser cette opération, rapporte *Automotive News*, citant Mark Fields, président de la Ford Motor Company pour les Amériques. En effet, les récentes normes plus exigeantes du gouvernement américain en ce qui a trait à ces moteurs demanderaient trop de modifications aux actuels moteurs diesel européens du même constructeur. Cependant, on devrait voir des diesel dans les camionnettes en commençant par un V8 turbocompressé de 4,4 litres de Range Rover dans les F-150 plus tard en 2008. Ford verra à rendre ses moteurs à essence plus économiques en réduisant leur cylindrée et en leur ajoutant des turbocompresseurs, l'injection directe ou en les combinant à un système hybride électrique.

La plus vieille Ford à l'encan

La troisième voiture construite par Henry Ford, un Modèle A de 1903 (à ne pas confondre avec le Modèle A de 1927) se retrouvera à l'encan Vintage Motor Cars en Arizona le 19 janvier prochain. La voiture n'a connu que quatre propriétaires, dont le premier, Herbert L. McNary de Britt, en Iowa, avait mis un dépôt initial de 170 $ US sur un prix total de 850 $ il y a 104 ans. L'auto est mue par un moteur à deux cylindres opposés de 1,6 litre qui fait... huit chevaux. Le deuxième propriétaire fut un collectionneur de Waterloo, (Iowa), Harry E. Burd, qui l'a payée 400 $ à la famille McNary autour de 1950. En 1961, il l'a vendue à un concessionnaire Ford de Suisse pour 6500 $. Celui-ci l'a louée à Ford Motor Works de Cologne, en Allemagne. Puis, pendant 15 ans, elle sera au Musée du Nurburgring et à l'Université d'ingénierie de Aachen. L'actuel propriétaire (dont le nom n'a pas été mentionné) l'a ensuite achetée du concessionnaire Ford. On s'attend à ce qu'elle se vende entre 400 000 $ et 500 000 $. Elle sera mise à l'encan en même temps que 115 autres voitures classiques, dont un roadster Shelby 427 S/C Cobra 1967 (une des 30 Cobra de semi-compétition jamais construite) et la limousine Lincoln Série H 1942 à sept passagers utilisée par les présidents Franklin D. Roosevelt et Harry S. Truman.

Ferrari a 60 ans

La grande marque italienne Ferrari fête ses 60 années d'existence en tant que constructeur d'automobiles. C'est d'ailleurs le 25 mai 1947 que Ferrari connaîtra sa première victoire en course automobile (toujours en tant que constructeur) avec sa toute nouvelle 125 S. Le fondateur de la marque, Enzo Ferrari, s'est éteint le 14 août 1988.

Éric Descarries
Collaboration spéciale

Comme un aimant, sans côté négatif.

La promesse de la traction intégrale d'Infiniti



La toute nouvelle G35x 2007

569 $ par mois • 5,9 % financement à la location • 36 mois • 0 $ dépôt de garantie

Comptant de 4 116 $. Frais de transport et de pré-livraison en sus.

La traction intégrale intelligente ATTESA E-TS™. Considérée comme l'une des plus sophistiquée de l'industrie automobile, cette traction intégrale est offerte de série dans les modèles G35x, M35x et FX. La puissance est distribuée dans chacune des roues pour un parfait contrôle dans les conditions les plus difficiles. Et à l'arrière seulement sur la chaussée sèche. Peu importe le temps qu'il fait, c'est une journée idéale pour être sur la route. **Alors, faites-en l'essai dès aujourd'hui. infiniti.ca**



FX35 2007

649 $ par mois • 4,9 % financement à la location • 39 mois • 0 $ dépôt de garantie

Comptant de 6 422 $. Frais de transport et de pré-livraison en sus.



M35x 2007

729 $ par mois • 4,9 % financement à la location • 39 mois • 0 $ dépôt de garantie

Comptant de 6 227 $. Frais de transport et de pré-livraison en sus.

INFINITI

Infiniti de Brossard
9005, boul. Taschereau
Brossard (Québec)
(450) 445-5799

Infiniti Laval
305, boul. Saint-Martin Est
Laval (Québec)
(514) 382-8550

Meridien Infiniti
4000, rue Jean-Talon Ouest
Montréal (Québec)
(514) 731-7977

Spinelli Infiniti
345, boul. Brunswick
Pointe-Claire (Québec)
(514) 697-5222

3451448A

3451450

Offre de location pour la nouvelle berline G35x 2007 (G4XG77 AA00) / FX35 (F6SG77 AA00) / M35x (A4XG77 AA00). Taux de financement à la location de 5,9%/4,9%/4,9% pour un terme de 36/39/39 mois. Mensualités de 569$/649$/729$, comptant de 4 116$/6 422$/6 227$, frais d'enregistrement RDPRM de 77 $, première mensualité, frais de transport et de pré-livraison de 1 630$/1 630$/1 695$ requis à la livraison. Aucun dépôt de garantie. Location basée sur une allocation annuelle de 24 000 km avec kilométrage additionnel à 0,15 $ le km (0,10 $ le km si une entente est conclue au début de la location). Des offres ne requérant aucune mise de fonds initiale sont aussi disponibles. Total des frais de location : 26 230$/33 363$/36 353$. Taxes, assurance, immatriculation et frais d'enregistrement RDPRM en sus. L'offre est disponible uniquement auprès des Services financiers Infiniti pour un temps limité, sous réserve de l'approbation du crédit, ne peut être jumelée à aucune autre offre et peut faire l'objet de changement sans préavis. Les roues peuvent différer de celles illustrées. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. Voyez votre concessionnaire Infiniti le plus près pour connaître tous les détails.

NOUS AVONS PENSÉ À TOUT POUR 2007. SURTOUT À VOUS.



Mazda*5* GT illustré



mazda 5 GS 2007

LOUEZ À PARTIR DE

239 $

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2595$

- OU -

LOUEZ À PARTIR DE

295 $

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
0$ COMPTANT INITIAL

0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ



Mazda*3* GT illustrée





mazda 3 GX 2007

LOUEZ À PARTIR DE

189 $

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2395$

0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

MAINTENANT DE SÉRIE :
freins antiblocage
et six coussins de sécurité.

PREMIÈRE DE CLASSE DE SA CATÉGORIE
Pour une 4e année consécutive
Le Guide de l'auto 2007

mazda 6 GS 4 CYL. 2007

LOUEZ À PARTIR DE

289 $

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 1995$

0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

INDICE DE SÉCURITÉ LE PLUS ÉLEVÉ
LORS D'ESSAIS DE COLLISION ET DE CAPOTAGE ♦

★★★★★ NHTSA

GAGNANTE
de plus de 100 prix internationaux

CX-7 GS 2007

À TRACTION INTÉGRALE

LOUEZ À PARTIR DE

399 $

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 3495$

0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

INDICE DE SÉCURITÉ LE PLUS ÉLEVÉ
LORS D'ESSAIS DE COLLISION ♦

★★★★★ NHTSA

UTILITAIRE SPORT DE L'ANNÉE
ET MEILLEUR ACHAT
Le Guide de l'auto 2007

mazda

Vous trouverez beaucoup *plus* chez vos concessionnaires Mazda du Québec.

Pour un concessionnaire près de chez vous, visitez le www.mazda.ca ou téléphonez au 1-800-263-4680.

3453195A

PROGRAMME MAZDA POUR LES DIPLÔMÉS

PRÊT À ROULER INSPECTION EN 52 POINTS À LA LIVRAISON • PROGRAMME D'ASSISTANCE ROUTIÈRE • GARANTIE LEADERSHIP MAZDA : PROTECTION COMPLÈTE DE 3 ANS OU 80 000 KM ET DE 5 ANS OU 100 000 KM SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR

* Offres portant uniquement sur la location au détail des Mazda5 GS (E65D57AA00), des Mazda3 GX (D49XS57AA00), des Mazda6 GS 4 cyl. (G45D57AA00) et des Mazda CX-7 GS à traction intégrale (PXS387AA00) 2007 neufs de base. Comptant initial ou échange équivalent et premier versement mensuel exigés. Aucun comptant initial requis pour le Mazda5 GS pour l'offre de 295 $ par mois. Aucun dépôt de sécurité requis. Sur approbation du crédit. Limite de 20 000 km par année. Frais de 12¢ le km additionnel à la fin du terme. Location avec limite de 25 000 km par année disponible. Immatriculation, assurances, taxes et frais d'inscription au RDPRM en sus. Les modèles illustrés le sont à titre indicatif seulement en ce qu'ils peuvent comporter des équipements optionnels non-inclus dans les prix mentionnés. Les stocks peuvent varier selon les concessionnaires. Un échange peut être nécessaire entre concessionnaires. Les concessionnaires peuvent louer à prix inférieur. Voir un concessionnaire participant pour les détails. Aucune combinaison d'offres possible. Offres d'une durée limitée à compter du 15 janvier 2007. ♦ Accordé à la Mazda6 2007 par la National Highway Traffic Safety Administration (NHTSA) du gouvernement des États-Unis (www.safecar.gov), suite à des tests mesurant les effets de collisions frontales et de capotage et au Mazda CX-7 2007 suite à des tests mesurant les effets de collisions frontales sur les occupants avant et de collision latérales sur les occupants avant et arrière.

LUDOVIC HIRTZMANN

GADGET

COLLABORATION SPÉCIALE

Ceinture confortable

Elle est indispensable. Elle sauve des milliers de vies chaque année. La ceinture de sécurité des automobiles n'en est pas moins souvent inconfortable. Qui n'a pas eu l'impression d'avoir le cou « scié » par une ceinture qui porte en permanence sur ce dernier ? Vous pourrez éviter cela en achetant un Clip Confort. Comme l'explique le site Internet tempsl.com, distributeur du produit, « ces pinces-clip permettent de modifier la position de la ceinture diagonale, de manière à ce qu'elle passe sur votre épaule et non sur votre cou et cela évidemment sans altérer l'efficacité de la ceinture ». Une façon de voyager plus confortablement.

Porte-clés intelligent

Si vous êtes un automobiliste avisé mais distrait, vous serez heureux d'apprendre qu'il existe un porte-clés malin. Sifflez et le porte-clés magique émet un petit bip et se met à clignoter, afin que vous puissiez le localiser. Évidemment, le système ne fonctionne que pour des distances relativement courtes. Vous ne retrouverez pas vos clés si elles se trouvent à l'autre bout de la ville. Également, plutôt que de chercher en permanence les coordonnées téléphoniques dans votre carnet d'adresses, vous pouvez les avoir en permanence sous la main en faisant l'acquisition d'un porte-clés banque de données. Ce petit appareil permet de stocker 64 noms et numéros de téléphone. Il est aussi équipé d'une horloge universelle pour 30 villes, d'un réveil et d'un chronomètre. Bref, ce gadget est idéal pour ceux qui voyagent beaucoup, d'autant plus que son prix ne dépasse pas les 5 $.

Porte-clés banque de données et Porte-clés localisateur de clés : www.thesourcecc.com

DES VOLVO DIGNES DES PLUS BEAUX SALONS.

AFIN DE BIEN COMMENCER L'ANNÉE, NOUS VOUS FAISONS UNE OFFRE TOUT À FAIT SPÉCIALE SUR NOTRE XC90 REDESSINÉ ET NOTRE POLYVALENTE XC70. DÉCOUVREZ LA CONFIANCE QUE PROCURENT LA TRACTION INTÉGRALE CONTRÔLÉE ÉLECTRONIQUEMENT AVEC INSTANT TRACTION^MC ET LE SYSTÈME ANTIDÉRAPAGE (DSTC) DE VOLVO. VENEZ VOIR LES VOLVO AU SALON INTERNATIONAL DE L'AUTO DE MONTRÉAL 2007 OU RENDEZ VISITE À UN CONCESSIONNAIRE VOLVO DÈS AUJOURD'HUI. **LA TRACTION INTÉGRALE VOLVO. LA CONFIANCE EST CONTAGIEUSE.**

VOLVO AWD

XC90



XC90 AWD
REDESSINÉ

- Nouveau moteur en ligne 3,2 litres de 235 ch
- Nouvelle boîte de vitesse à 6 rapports pour une meilleure économie d'essence
- Phares bi-xénon actifs (ABL)
- Roues en alliage de 18 po
- Incrustations en noyer

3,25 % TAUX DE CRÉDIT-BAIL ACOMPTE DE 2 950 $

699 $* PAR MOIS 39 MOIS

ACOMPTE DE 4 950 $ = **645 $/MOIS**
ACOMPTE DE 2 950 $ = **699 $/MOIS**
ACOMPTE DE 0 $ = **779 $/MOIS**

POLYVALENTE
XC70 AWD

- Moteur turbo 2,5 litres 5 cylindres de 208 ch
- Système de protection contre l'impact latéral (SIPS)
- Sacs gonflables à plusieurs seuils de déclenchement
- Rideau gonflable

2,60 % TAUX DE CRÉDIT-BAIL ACOMPTE DE 2 950 $

599 $* PAR MOIS 39 MOIS

ACOMPTE DE 4 950 $ = **545 $/MOIS**
ACOMPTE DE 2 950 $ = **599 $/MOIS**
ACOMPTE DE 0 $ = **677 $/MOIS**

XC70



VOLVO POINTE-CLAIRE
15, Auto Plaza, Pointe-Claire
(514) 630-3666 www.volvo-pointeclaire.com

UPTOWN VOLVO
4900, rue Paré, Montréal
(514) 737-6666 www.uptown-volvo.com

VOLVO LAVAL
2350, boul. Chomedey Laval
(450) 682-3336 www.volvodelaval.com

VOLVO ST. HYACINTHE
855, rue Johnson, Saint-Hyacinthe
(450) 771-2305 www.volvosthyacinthe.com

FRANKE VOLVO
180, rue Principale Sainte-Agathe
(819) 326-4775 www.frankevolvo.com

VOLVO DE BROSSARD
9405, boul. Taschereau Brossard
(450) 659-6688 www.volvobrossard.net

JOHN SCOTTI AUTO LTÉE
4315, boul. Métropolitain Est Saint-Léonard
(514) 725-9394 www.johnscottivolvo.com

VOLVO

Volvo. pour la vie

* Offre d'une durée limitée consentie aux clients admissibles seulement sur approbation du crédit par les concessionnaires Volvo et les Services financiers de la Compagnie des automobiles Volvo du Canada. Les véhicules peuvent différer de ceux illustrés. Cette offre s'applique à un XC90 A SR/XC70 A SR 2007 (le prix inclut les frais de transport et de préparation de 1 295 $). 698,90 $/598,09 $ par mois; terme de 39/39 mois. Un acompte de 2 950 $/2 950, la première mensualité incluant les taxes et le dépôt de garantie de 900 $/700 $ sont dus à la signature du bail. Taxes, immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs et frais d'administration en sus. Allocation de 60 000 km (0,16 $ par km excédentaire). Taux d'intérêt annuel de 3,25 %/2,60 %. Total des mensualités : 27 257,10 $/23 325,51 $. La mensualité et le dépôt de garantie peuvent varier selon le choix d'équipements additionnels. Valeur de rachat à la fin du bail : 30 543,90 $/26 470 $ plus taxes. Le concessionnaire peut louer à un prix inférieur. Cette offre prend fin le 31 janvier 2007. Certaines conditions s'appliquent. Communiquez avec votre concessionnaire Volvo pour plus de détails. ©2007 La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. « Volvo pour la vie » est une marque déposée utilisée sous licence par La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. Pensez à toujours boucler votre ceinture de sécurité. Visitez le site volvocanada.com

3452238A

Quoi de neuf ?

Sur le terrain

Dernière chance d'acheter vos billets pour l'avant-première du Salon de l'auto

Pour la deuxième année consécutive, la Corporation des concessionnaires d'automobiles de Montréal (CCAM) invite les passionnés de l'automobile et les principaux intervenants du domaine à visiter le Salon international de l'auto de Montréal (SIAM) de façon exclusive, et ce, avant tout le monde.

Cette 39e édition du Salon se déroulera du 19 au 28 janvier 2007 au Palais des congrès de Montréal. Pour cette édition, on prépare un changement majeur pour les visiteurs, soit un tout nouveau parcours qui rendra la visite plus conviviale, et, pour les mordus, la soirée d'avant-première bénéfice aura lieu le jeudi 18 janvier 2007 à compter de 18 h 30 au Palais des congrès de Montréal. Et il reste des billets !

Cette soirée privilégiée présente une ambiance conviviale, des prix de présence, des musiciens et un cocktail dînatoire et offre la visite plus intime du Salon. La Fondation de la CCAM et le Palais des congrès de Montréal amasse ainsi des fonds pour soutenir des causes importantes et vous remettra un reçu pour fins d'impôts.

Se gâter tout en aidant le milieu hospitalier

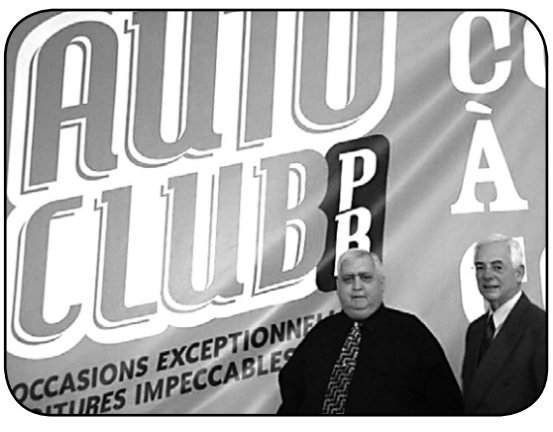
Cette année, les montants amassés lors de cette soirée seront remis à cinq fondations oeuvrant dans le milieu hospitalier du Grand Montréal, en l'occurrence la Fondation de l'Hôpital du Sacré-Coeur de Montréal, la Fondation de l'Hôpital Maisonneuve-Rosemont, la Fondation de l'Hôpital Sainte-Justine, la Fondation du Centre hospitalier de l'Université de Montréal (CHUM) ainsi que la Fondation du Centre universitaire de santé McGill (CUSM). L'an dernier, l'avant-première avait permis d'amasser plus de 316 000 $ au profit des fondations du CHUM, du CUSM et de l'Hôpital Maisonneuve-Rosemont.





Liquidation de saisies PB devient Auto Club PB

Depuis un an et demi, **Pierre Beauvais**, un des chefs de file dans la vente de véhicules d'occasion au Québec, est passé de la moyenne entreprise à la méga entreprise. La salle d'exposition de véhicules d'occasion de Laval est d'ailleurs la plus vaste du genre en Amérique du Nord. On retrouve dans cette entreprise tous les services normalement retrouvés chez un concessionnaire de véhicules neufs. Aujourd'hui, **Pierre Bergeron** a été mandaté pour instaurer une nouvelle approche marketing et cela passe par le changement de nom de l'entreprise. « Nous en sommes à développer un nouveau concept dans lequel les acheteurs adhèreront à notre club lors de l'achat de leur voiture, ce qui leur donnera droit à des privilèges. Cette fidélisation vise évidemment à nous démarquer des autres et à amener de l'achalandage dans nos services de carrosserie, d'esthétique et de mécanique, notamment «, dévoile M. Bergeron.



Pierre Beauvais et Pierre Bergeron misent sur une toute nouvelle philosophie de marketing pour développer le marché d'Auto Club PB.

3438283

REPORTAGE PUBLICITAIRE

Salut Gilles… 25 ans déjà !

L'année 2007 s'annonce chargée au musée Gilles-Villeneuve de Berthierville. Sous le thème Salut Gilles… 25 ans déjà, le musée consacré au regretté champion multipliera les événements et les projets pour rappeler les prouesses et les exploits de Gilles Villeneuve. « Le musée est fier de contribuer à perpétuer le souvenir de Gilles Villeneuve au fil des ans et des générations. Chaque année, le musée accueille des visiteurs en provenance d'une trentaine de pays. Le souvenir de Gilles est toujours bien vivant ! «, de mentionner le directeur général, Alain Bellehumeur. La première activité se déroulera à Montréal, à l'occasion du Salon international de l'auto de Montréal. Du 19 au 28 janvier, au Palais des Congrès, l'équipe du musée invitera les gens à se faire photographier près d'une Ferrari 308, comme celle que conduisait Gilles Villeneuve en Italie, avec, pour arrière-plan, une photo géante de deux légendes de la F1, Gilles Villeneuve et Enzo Ferrari. Il suffira de faire un don au musée, qui incidemment est un organisme à but non lucratif.

Se filmer pour mieux performer

Expliquez à un vendeur vraiment motivé à s'améliorer tous les bénéfices qu'il retirera du « coaching » filmé et analysé par un professionnel. **Pierre Latour**, maître vendeur platine chez **Hamel Honda**, vous dira qu'il n'y a rien de tel pour pousser ses performances plus loin. C'est précisément ce que l'entreprise Summum promouvoie : l'autoformation assistée. Michel Beaulieu, président, a mis sur pied cette solution de formation en 2005, après avoir oeuvré dans le domaine automobile depuis 15 ans et dans le domaine de la vente depuis 25 ans. Le plus récent représentant des ventes à avoir bénéficié de cette autoformation s'appelle **Yanik Thibeault**, il travaille chez Girard Chrysler, et il était le 300e client de Summum.



Michel Beaulieu, président de Summum autoformation assistée, et Charles Robillard, directeur général des ventes chez Girard Chrysler posent aux côtés de Yanik Thibeault, représentant des ventes chez Girard Chrysler qui fut le 300e à être « coaché « de façon à optimiser son processus de vente.

Départ canon pour Nick Wittmer à Daytona

Le pilote d'automobiles, Nick Wittmer, vient de lancer de belle façon sa saison 2007 en course d'automobiles avec sa nouvelle équipe i-MOTO. En effet, il a enregistré le tour de piste le plus rapide au Challenge Koni ST durant les trois journées de pratique à Daytona, et ce, avec sa toute nouvelle Acura TSX Type R. **Nick Wittmer**, de Hudson, fût le vice-champion de la série Honda/Michelin en 2005 avec ses trois victoires, ses cinq podiums et ses trois positions de tête. Le propriétaire de l'équipe, Glenn Bocchino, fonde de grands espoirs en Nick, jugeant que sa vitesse et son talent devraient faire de lui un champion. Tout pour rendre son père, **Patrick Wittmer** de **Honda de Sigi**, des plus heureux !



Nick Wittmer débute 2007 en canon. Il a établi le tour de piste le plus rapide à Daytona.

En avant 2007 en Suzuki

Jacques Tardif avait vu juste ! En 2006, il devenait l'unique propriétaire de **Longueuil Suzuki** en plus d'ouvrir une deuxième concession, **Rendez-Vous Suzuki**, à Brossard. Les chiffres parlent. **Suzuki Canada** a augmenté ses ventes de 26,6 % en 2006, par comparaison à 2005. J'ai confiance en ce constructeur qui lance de nouveaux modèles et qui veut s'accaparer une plus grande part du marché nord-américain en 2007. D'ailleurs, ils viennent de préparer une toute nouvelle stratégie de publicité qui nous aidera «, de dire le PDG.



Jacques Tardif a pleinement confiance en Suzuki et c'est pourquoi il détient deux concessions sur la Rive-Sud du St-Laurent.

L'AUTO



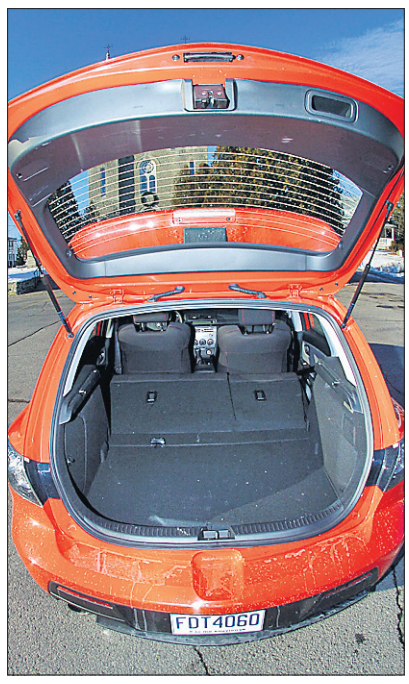






PHOTO ANDRÉ TREMBLAY, LA PRESSE ©

ON AIME

- Le châssis finement réglé
- Le souffle puissant de la mécanique
- La qualité de la présentation

ON AIME MOINS

- Les roues avant qui s'affolent
- La commande de boîte rétive et l'embrayage lourd
- La sécheresse des suspensions

CE QU'IL FAUT RETENIR

- **Prix de détail suggéré :** 30 995 $
- **Frais de transport et de préparation :** 1225 $
- **Garantie de base :** 36 mois / 80 000 km
- **Consommation moyenne obtenue au cours de l'essai :** 11,2 L/100 km
- **Concurrentes :** Dodge Caliber SRT-4, Subaru WRX et Volkswagen GTI
- **Moteur :** L4 DACT 2,3 litres suralimenté par turbocompresseur
- **Puissance :** 263 ch à 5500 tr/mn
- **Couple :** 280 lb-pi à 3000 tr/mn
- **Poids :** 1432
- **Rapport poids/puissance :** 5,4 kg/ch
- **Accélération 0-100 km/h :** 6,32 secondes
- **Mode :** traction (roues avant motrices)
- **Transmission de série :** manuelle 6 rapports
- **Transmission optionnelle :** aucune
- **Direction / diamètre de braquage (mètres) :** crémaillère / 11 mètres
- **Freins avant/arrière :** disque/disque
- **Pneus :** 215/45R18
- **Capacité du réservoir et carburant recommandé :** 55 litres de super

MAZDASPEED 3

L'énervée

Elle pourrait passer pour une 3 Sport traitée aux amphétamines et aux anabolisants. Les ailes galbées d'origine se remplissent généreusement avec ces grandes roues de 18 pouces. C'était l'occasion aussi d'augmenter la taille des freins signés, capables d'endiguer les débordements des 263 chevaux du moteur turbo... Est-ce bien raisonnable ?

ÉRIC LEFRANÇOIS
BANC D'ESSAI
COLLABORATION SPÉCIALE

Spéciale, cette Mazdaspeed ? Assurément : bas de caisse, becquet surplombant le hayon et spoiler béant pour avaler l'air frais nécessaire à la respiration du quatre cylindres turbocompressé. Tout y est pour vous donner l'envie de vous rendre sur un circuit...

Son moteur quatre cylindres fournit 263 chevaux à 5500 tours-minute. Les motoristes de Mazda ont tout revu, des pistons aux injecteurs en passant par le vilebrequin, afin de soutirer 100 chevaux de plus à un bloc déjà reconnu pour sa robustesse. L'effet turbo se fait sentir aussi dans le couple, qui culmine à 280 livres-pied à 3000 tours.

Faire passer 263 chevaux sur une traction, alors que Saab parvenait difficilement à le faire, il y a quelques années, sur une 9-3 Viggen de 225 chevaux, représentait un sacré défi. L'exercice a nécessité quelques grosses retouches au châssis. Soucieux de neutraliser les effets de couple dans la direction, les ingénieurs ont installé un différentiel autobloquant similaire à celui de la RX-8. Ajoutons des ressorts plus fermes à l'avant (de 43 %) et à l'arrière (de 30 %), avec les amortisseurs adaptés à ce nouveau travail, plus des barres antiroulis plus grasses.

Mazda ralliera à sa cause les plus sportifs. Et ceux qui ont le dos solide. La marque signe ici une voiture qui peut faire référence face à une GTI ou une Si assises sur leurs certitudes. Il faudra compter désormais avec cette rivale, d'autant plus que le prix demandé est bien étudié.

En conduite relaxe et sur une chaussée bien asphaltée (la suspension est si rigide !), la Mazdaspeed est plutôt plaisante à conduire et pourrait même passer pour le haut de la gamme civile des 3. Les reprises apportent ce surcroît de sensations attendues sur une sportive, avec la sécurité qui permet de dominer les aléas de la circulation. Sur les petites routes, les remontées parasites dans la direction demeurent bien présentes. Le correcteur de stabilité électronique tente tant bien que mal de protéger la 3 des écarts de trajectoire, mais on lui a visiblement mis la bride dans le but de ne pas édulcorer les sensations de conduite recherchées par la clientèle. Pour un conducteur moyen, le filet de sécurité qu'il procure est réconfortant. En revanche, à un rythme plus sportif, l'ESP se fait plus énergique voire omniprésent, et il faut se résoudre à le débrancher.

Incapable de limiter tous les effets de couple dans le volant, comme le ferait naturellement une WRX par exemple, la Mazdaspeed3 invite son pilote à doser l'accélération. Avec autant de chevaux sous le pied droit, c'est la moindre des précautions.

La commande de boîte se plie difficilement aux passages rapides. Gare à ne pas enclencher la quatrième plutôt que la sixième ! En outre, l'embrayage, sur notre véhicule d'essai à tout le moins, manquait à la fois de progressivité et de légèreté. La direction très intuitive et directe épouse la prédominance du train avant, rivé au sol et obéissant aux ordres du conducteur. L'essieu arrière suit toujours et ne consent à dériver que dans les transferts de masse les plus brutaux. La Mazdaspeed fait très bien les choses – mais on pense aussi à ce qu'auraient donné quatre roues motrices... Quant au freinage, assuré pour l'essentiel par de gros disques, il ne laisse aucune place à l'incertitude. Les distances d'arrêt sont courtes et la résistance à l'échauffement est bonne.

Dans l'absolu, les performances sont spectaculaires. Et les 263 chevaux aux accents bien timbrés ne manquent jamais à l'appel, à condition de ne pas se formaliser de l'effet de cisaillement du volant à l'accélération et de la rapidité avec laquelle son réservoir de 55 litres (de super !) se vide.

Accent sport

Quatre, voire cinq adultes se logeront très bien dans cette voiture. La présentation intérieure est sombre et germanique, bien que des applications argent ou carbone égaient l'ensemble. La qualité de la présentation et de la finition ne laisse pas place au doute.

Les instruments sont éclairés en permanence en rouge, de même que les boutons du tableau de bord. C'est plus agréable, en tout cas, que la petite détente qu'il faut constamment actionner au moment de retirer la clé du contact. Agaçant.

Les sièges sont bien dessinés, joliment revêtus, généreusement galbés et offrent une bonne tenue. À l'arrière, les dossiers se rabattent (60/40) et font grimper la contenance du coffre à 635 l. Sous ce plancher, un plateau compartimenté accueille quelques accessoires et outils, et dissimule la roue de secours temporaire. Les réglages amples de direction et de l'ensemble du siège du conducteur s'adaptent parfaitement à toutes les morphologies.

Au chapitre des accessoires, cette Mazdaspeed ne manque de rien. Aucune option ne figure à son catalogue. Même les phares au xénon. Tout y est ? Hélas non, on regrette l'absence de sièges chauffants et d'un toit ouvrant, ce dernier étant justifié par des raisons de rigidité.

C'est le moment de redescendre sur terre. Mazda ralliera à sa cause les plus sportifs. Et ceux qui ont un dos solide. En revanche, la marque signe ici une voiture qui peut faire référence face à une GTI ou une Si assises sur leurs certitudes. Il faudra compter désormais avec cette rivale, d'autant plus que le prix demandé est bien étudié.

Reste maintenant à voir (et à essayer surtout) la réplique de Dodge, qui promet 300 chevaux sur sa traction Caliber SRT-4.

Est-ce bien raisonnable ? Je vous le demande.



BOÎTE VERTE

ALAIN MC KENNA
COLLABORATION SPÉCIALE
alain.mckenna@lapresse.ca

« Selon notre plan, un véhicule qui consomme aujourd'hui 6,7 L/100 km devra réduire cette consommation sous les 5,5 L/100 km avant 2015. »

— Kazuo Kitagawa, ministre japonais des Transports.

JAPON: CONSOMMATION D'ESSENCE RÉDUITE DE 20 % D'ICI 2015

Le quotidien *Nihon Keizai Shimbun* révèle un plan des autorités japonaises visant à forcer les constructeurs automobiles établis au Japon à réduire la consommation d'essence de leurs véhicules d'au moins 20 % d'ici à 2015. Ce nouvel objectif fait partie d'un plan global qui, s'il est adopté, serait le plus contraignant au monde. Cette nouvelle réglementation est nécessaire pour que le Japon atteigne ses objectifs fixés par le protocole de Kyoto, explique le journal, qui cite le ministre japonais des Transports, Kazuo Kitagawa. Présentement, la réglementation japonaise sur la consommation de carburant requiert des constructeurs qu'ils améliorent l'efficacité de leur véhicules d'environ 23 % en 2010, par rapport à 1995. La nouvelle norme pourrait entrer en vigueur au printemps 2007.

SEPT MILLIONS D'HYBRIDES EN 2020



PHOTO FOURNIE PAR HONDA

Honda Civic Hybrid 2006.

Le marché des véhicules à propulsion hybride essence-électrique est promis à un bel avenir, selon une étude réalisée par le groupe américain Freedonia. En 2015, les ventes d'hybrides devraient atteindre un peu moins de quatre millions d'unités, un nombre qui devrait presque doubler entre 2015 et 2020. L'étude, *Le monde des véhicules hybrides-électriques*, estime que l'Amérique du Nord continuera d'être le plus important marché pour les constructeurs de véhicules hybrides, suivie par l'Europe occidentale et le Japon. Cette hausse de popularité sera associée à une réduction de la surprime exigée à l'achat de la version hybride d'un véhicule, qui est présentement de 2000$ à 5000$. La demande d'hybrides en Amérique du Nord et au Japon devrait être stimulée par une réglementation favorable de la part des gouvernements, une tendance que la Chine et la Corée du Sud vont rapidement suivre, ajoute Freedonia. La technologie diesel devrait continuer d'être l'option dominante pour les automobilistes européens.

LA CORÉE DU SUD VEUT ÊTRE LE PREMIER PRODUCTEUR DE PILES POUR HYBRIDES

Le gouvernement de la Corée du Sud estime avoir en mains tous les atouts nécessaires afin de devenir, d'ici 2012, le plus important fournisseur de piles électriques rechargeables, y compris des piles au lithium-ion pour les véhicules à propulsion hybride. L'industrie sud-coréenne espère détenir 50 % du marché à ce moment, comparativement à 35% aujourd'hui. Le Japon est présentement le plus important producteur de piles rechargeables, avec une part de marché d'environ 60%. Selon l'*Eastern Times*, le ministre sud-coréen de l'Industrie et du Commerce investit massivement dans quatre aspects clés des piles rechargeables: des matériaux plus performants pour les pôles d'anode et de cathode, des électrolytes et des séparateurs plus efficaces. En mettant au point ses propres piles, la Corée du Sud pense réduire l'importation de ce type d'accessoires d'une somme équivalant à 180 millions de dollars.

TOKYO ET LES CHANGEMENTS CLIMATIQUES



PHOTO ANDY RAIN, BLOOMBERG

Tokyo.

Le Groupe des grandes villes contre les changements climatiques a un nouveau membre: Tokyo. C'est ce qu'a annoncé le maire de Londres, Sir Ken Livingstone, à la fin décembre. Londres est la ville fondatrice du groupe, dont font aussi partie New York, Dehli, Caracas et Toronto. Le groupe vise à trouver des solutions aux problèmes environnementaux que connaissent les métropoles de la planète. En partenariat avec le Projet sur les changements climatiques de la fondation, de l'ex-président américain Bill Clinton, le Groupe des 20 métropoles se penchera sur des solutions concrètes afin de réduire les émissions de gaz carbonique en milieu urbain, en utilisant des nouvelles technologies et des carburants alternatifs. Tokyo est aux prises avec un nouveau risque d'inondation par la rivière Tsurumi, dont les flots se sont accrus en raison d'une urbanisation rapide du Japon. Construit au tournant du millénaire, le stade de soccer de Yokohama a été construit sur pilotis afin de prévenir l'inondation du terrain. Les efforts faits par Tokyo pour comprendre le comportement de la Tsurumi la placent parmi les villes les plus exemplaires dans la lutte contre le réchauffement global.

Le sport automobile se met au vert

CHRISTINE SIMONNET-BARBERGER
COLLABORATION SPÉCIALE



PHOTO DAMIEN MEYER, AFP ©

Le Français Luc Alphand au volant de son véhicule Mitsubishi durant la cinquième étape du 29e Rallye Dakar, le 10 janvier dernier.

De la F1 au rallye, les organisateurs de sport automobile se donnent le mot depuis quelques mois pour annoncer leurs nouvelles orientations environnementales, créant ainsi une course nouveau genre pour le sport automobile, celle de la chasse aux rejets de CO_2. Une utopie? Peut-être pas tant que cela et les voitures de série de monsieur et madame Tout-le-monde pourraient même en sortir gagnantes.

En septembre dernier à Paris, Dominique Serra, fondatrice du rallye Aïcha des gazelles, et la firme ERM (Environmental Resources Management), l'un des principaux groupes mondiaux de conseil en environnement, en sécurité et risque, signaient un accord. Deux mois plus tard, l'organisatrice de la course annonce la couleur: « Notre objectif est de mettre en place un plan d'action pour obtenir d'ici trois à cinq ans un label Rallye Propre, une première dans le domaine qui pourrait servir d'exemple pour tous! »

Pour atteindre cette cible ambitieuse, Maienga, l'entreprise derrière le rallye, a confié à ERM le mandat de quantifier, d'évaluer et de réduire les effets environnementaux et sociaux de son événement sur ses lieux de passage, le désert marocain. Un contrat de 50 000 euros par année qui représente un investissement plus que nécessaire, estime Dominique Serra. « Actuellement, le Maroc nous permet de faire ce que d'autres pays nous interdisent. Il convient donc de bien le faire et il faut que nous sachions si nous allons ou non dans le bon sens », estime Dominique Serra.

Les rejets de CO_2

Première cible du plan d'action, les rejets de CO_2 liés directement à la course. Une estimation pour 2006 et un relevé sur place en 2007. En parallèle, le cabinet d'audit devra également trouver les moyens de réduire les rejets à la source en utilisant de façon optimum les outils actuellement offerts sur les 4x4 de série.

Ainsi dès 2007 et pour la première fois, le groupe pétrolier Total alimentera les 120 à 130 véhicules (des participants et des organisateurs) en carburant contenant 10 % de biocarburant. « Pas plus, malheureusement, déplore M. Roman, puisque c'est le maximum accepté par les moteurs actuellement en vente. » En attendant des tout-terrains plus écolo, « ERM sensibilisera les concurrentes du rallye à l'écoconduite et fera la promotion de l'utilisation de carburants écologiques », ajoute Mme Serra. Cette action viendra appuyer la charte de bonne conduite écologique en sept points que chaque concurrente devra signer et respecter durant la course.

Et enfin, dans la mesure où les rejets ne pourront plus être réduits à la source, ERM a pour mission de trouver des projets compensatoires, « des actions sur le terrain auprès de la population locale qui permettront de contrebalancer nos émissions de CO_2. Des foyer à charbon de bois énergiquement plus efficace ou l'implantation d'un incinérateur à déchets dans un village que le rallye traverse, par exemple », précise M. Roman.

Toutes ces actions, estiment Dominique Serra et ERM, devraient les mener vers l'acceptation d'un vrai label Rallye propre. Une première dans le monde des rallyes « pour qui les voitures antipollution sont actuellement le dernier des soucis », reconnaît Christian Jugand, de Jugand 4x4, spécialiste français de véhicules tout-terrains pour raids africains et autres et fournisseur de l'assistance mécanique sur le Dakar et le Rallye Aïcha des gazelles.

« Mais avec les gazelles, c'est différent. Les filles ne font pas de vitesse et il n'y a pas de prises de risques. Nous leur fournissons des véhicules diesel dernière génération, construits en respectant les normes environnementales européennes, donc ce n'est pas un problème de rouler en bio », assure-t-il cependant.

Reste donc à convaincre les autres responsables du secteur de la pertinence d'un tel changement.



PHOTO DAMIEN MEYER, AFP

Gineil De Villiers, de l'Afrique du Sud, a fini troisième à la cinquième étape du Rallye Dakar au volant de son Volkswagen, le 10 janvier.

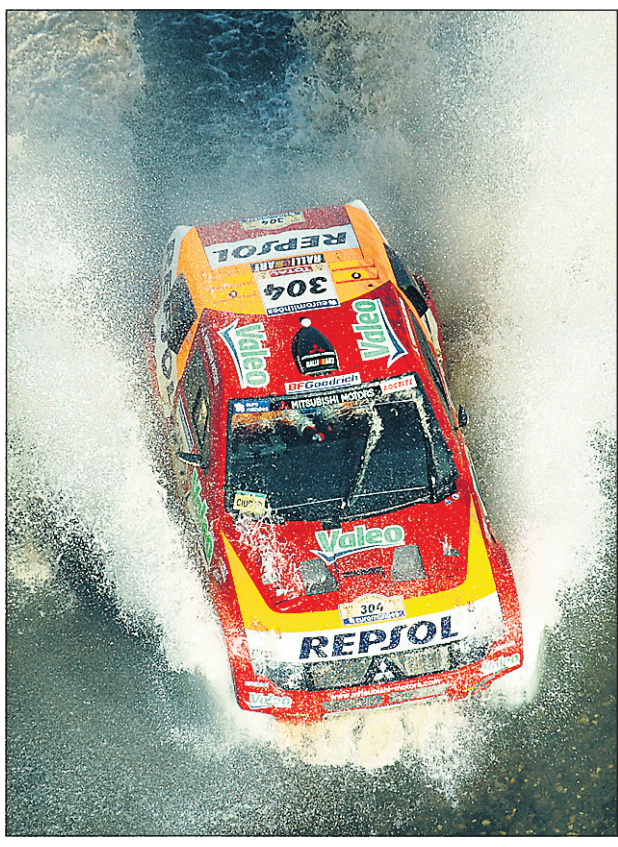


PHOTO POOL BERNARD PAPON, AFP

Nanin Roma, d'Espagne, franchit une rivière durant la deuxième étape du 29e Rallye Dakar avec sa Mitsubishi. C'était le 7 janvier dernier.



VÉRIFIEZ AVANT DE VOUS FAIRE ROULER

Pour vous informer, comparer, acheter ou vendre, consultez le nouveau carrefour incontournable de l'automobile.

MONVOLANT.CA

L'AUTO

Un volant carrément révolutionnaire

RENÉ FAGNAN
ACCESSOIRES
COLLABORATION SPÉCIALE

Les grandes innovations sont rares dans le domaine des volants. Pourtant, au dernier salon SEMA, un volant Nardi à deux branches et muni de deux poignées valait le détour. Volant... ou guidon de bicyclette ?

L'objet a mérité le prix SEMA remis au meilleur nouvel accessoire international. Ici, le traditionnel moyeu rond est remplacé par deux poignées articulées.

La sérieuse firme italienne Nardi-Personal a plus de 50 ans d'expérience dans la fabrication de volants d'origine pour les grandes marques automobiles et de volants de deuxième monte. Personal s'est aussi acquis une formidable réputation en sport automobile, fournissant les volants de 15 champions du monde de Formule 1, dont Alain Prost, Ayrton Senna, Michael Schumacher et Jacques Villeneuve.

« Le volant Two-Spokes tourne normalement sur lui-même tandis que les deux poignées tournent elles aussi autour de leur axe. Le cadre est fabriqué en aluminium, un alliage solide et léger parfaitement adapté à l'automobile, explique Matteo Gonano. Les poignées, recouvertes de cuir extrêmement souple et perforé, sont montées sur des roulements à billes de haute qualité. La partie inférieure de chaque poignée est alourdie pour servir de contrepoids. Les deux poignées possèdent une forme ergonomique qui facilite la conduite et réduit la fatigue des muscles des mains. »

« Ce volant est plus léger et offre une visibilité parfaite de la route et davantage d'espace dans l'habitacle (surtout pour les jambes) qu'un volant rond. »

Je n'ai pas essayé le volant installé dans une voiture, mais j'ai pu le manipuler. C'est assez déroutant au début. On note immédiatement que les poignées sont montées sur les roulements de haute qualité. Dès qu'on lâche une poignée, elle demeure à la verticale à cause du contre-poids, peu importe la position du volant sur son axe de rotation. Il est donc « facile » de remettre la main sur une poignée après l'avoir lâchée. Quand on se gare, on peut tourner le volant d'une seule main, comme si on manipulait un volant muni d'une boule.

« Les avantages sont nombreux, précise M. Gonano. Ce volant est plus léger et offre une visibilité parfaite de la route et davantage d'espace dans l'habitacle (surtout pour les jambes) qu'un volant rond. Mais le plus important est qu'il oblige le conducteur à laisser ses mains dans la bonne position de conduite, soit à 9h et 15h. On ne peut plus mettre ses mains ailleurs que dans la bonne position. »

D'accord, mais si on doit effectuer un contre-braquage rapide, comme on le fait ici en hiver et qu'on lâche le volant d'une main durant une fraction de seconde, j'ai bien peur qu'il soit un peu difficile de rattraper la fameuse poignée...

Pour l'instant, le volant n'est offert que dans une seule version, d'un diamètre de 330 millimètres. Mais est-il légal? « Oui, il est parfaitement légal pour un usage routier normal », assure M. Gonano. Oui, mais pas ici dans une voiture récente, car il n'y a pas de coussin gonflable... « Nous ne pouvons pas en installer un à l'intérieur, car il n'y a pas suffisamment d'espace. Nous allons nous attaquer à ce problème sous peu avec une conception un peu différente. »

À suivre.

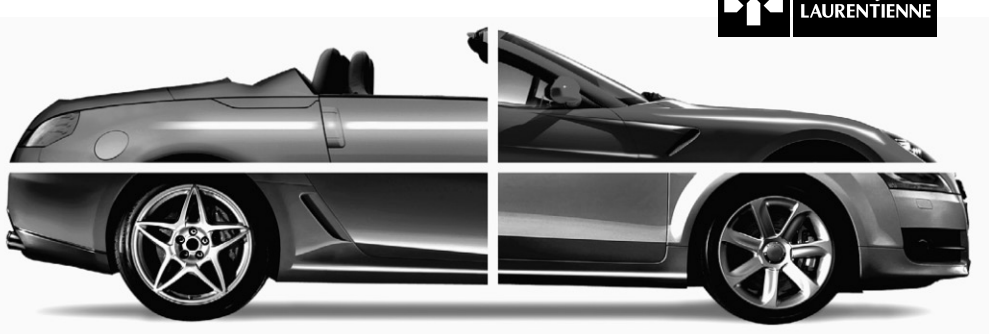


PHOTO RENÉ FAGNAN, COLLABORATION SPÉCIALE

Le nouveau volant Nardi « Two Spokes » représente une révolution. Mais n'est-il pas justement un peu trop révolutionnaire ?

Pour en savoir plus :
www.nardi-personal.com

Nouveau parcours !
SALON DE L'AUTO
PALAIS DES CONGRÈS DE MONTRÉAL
19-28 JANVIER 07
PRÉSENTÉ PAR BANQUE LAURENTIENNE



Participez au concours du Salon de l'Auto

1ER PRIX SUZUKI
Une Suzuki SX4 i-AWD 2007, offerte par Suzuki Canada Inc. Une valeur de 23 690 $.
Incluant les frais de transport et de préparation.



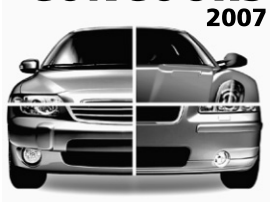
2E PRIX
L'un des dix (10) systèmes de radio satellite Pioneer Inno[MC] avec un abonnement de 3 mois offert par XM Radio Satellite. Valeur totale de 6 383 $ (638 $ chacun).

4E PRIX
L'un des dix (10) marquage Antivol Intensif®, offert par Sherlock. Valeur totale de 1 990 $ (199 $ chacun).

3E PRIX
L'un des deux (2) prix de 1 000 $ chacun applicables sur une prime d'assurance automobile pour une durée de 12 mois, offert par Desjardins Assurances générales. Vous roulerez l'esprit tranquille et serez protégé par l'assureur No 1 au Québec!
Valeur totale de 2 000 $.

5E PRIX
L'un des deux (2) forfaits de six (6) billets pour la course NASCAR série Busch de Montréal. Vous et 5 de vos amis aurez la chance de voir, pour la toute première fois à Montréal, la course NASCAR série Busch. Une gracieuseté du Salon International de l'Auto de Montréal.
Valeur totale de 600 $.

CONCOURS 2007



Pour plus de renseignements
www.salonautomontreal.com

Déposez ce coupon dûment complété (en lettres moulées) dans les boîtes de tirage prévues à cet effet au Salon.
Nom : Âge :
Adresse : Code Postal :
Ville :
Tél. (rés.) : Tél. (bur.) :
Courriel :
Question d'habileté mathématique : 48 - 25 + 16 =
Le tirage aura lieu à l'emplacement du concours du Salon International de l'Auto de Montréal, le dimanche 28 janvier 2007 à 20 h. Les règlements du concours sont disponibles au Salon International de l'Auto de Montréal. Âge minimum requis pour participer : 18 ans.

En collaboration avec LA PRESSE

Achetez vos billets en ligne : www.salonautomontreal.com

Prix d'entrée (taxes incluses)	Lundi au jeudi	Vendredi au dimanche
Admission générale (13+)	12 $	15 $
Carte « Accès Montréal » ou « CAA-Québec »	10 $	13 $
Enfant 6 à 12 ans (accompagné d'un adulte)	5 $	5 $
Enfant moins de 6 ans	Gratuit	Gratuit
Forfait famille (2 admissions générales + 2 enfants de 6 à 12 ans)	30 $	34 $

Heures d'ouverture
Du vendredi 19 janvier au samedi 27 janvier 10 h à 22 h
dimanche 28 janvier 10 h à 20 h
Tous les jours, la billetterie fermera 2 heures avant la clôture du Salon.

2 $ de rabais pour une admission générale du vendredi au dimanche sur présentation d'un transfert de la STM
Place-d'Armes
Halte-garderie SEDONA de KIA KIA MOTORS
Service offert gratuitement aux enfants de 2 à 10 ans
Une réalisation de la Corporation des Concessionnaires d'Automobiles de Montréal Inc.
3449938A

Le Segway interdit aux Pays-Bas

AP, PC

AMSTERDAM — La police néerlandaise a interdit la circulation du Segway sur les voies publiques, pistes cyclables et passages pour piétons, une décision qui a surpris l'importateur du scooter électrique.

Le directeur de Segway Pays-Bas, Piet Kruijt, a affirmé que l'entreprise était « totalement surprise » par la décision des autorités. « Nous sommes sur tous les fronts afin de trouver une solution », a dit M. Kruijt.

Quelques centaines de Segway ont été vendus aux Pays-Bas. Pour le moment, il est permis de les utiliser sur les propriétés privées. Les autorités policières ont affirmé que sans l'approbation de l'Agence royale de la circulation, il était impossible de lui donner accès aux voies publiques.

Le Segway est « un véhicule motorisé, et, selon les lois néerlandaises, il est considéré comme une mobylette », a indiqué la police dans un communiqué. Mais comme l'Agence de la circulation n'a pas délivré de certification pour le véhicule, il ne peut être immatriculé, a affirmé la police.

Dans les pays voisins, en Belgique et en Allemagne, une nouvelle réglementation a été mise en place pour régir le Segway.

Au Canada, au moins deux projets – dont un au Québec – sur l'utilisation du Segway ont été lancés.

En octobre, l'Ontario a annoncé un projet d'une durée de cinq ans à London, où les handicapés pourront circuler avec leur Segway sur les routes et trottoirs. Cet essai a aussi été proposé à des facteurs de Postes Canada et aux membres du service de police de Windsor.

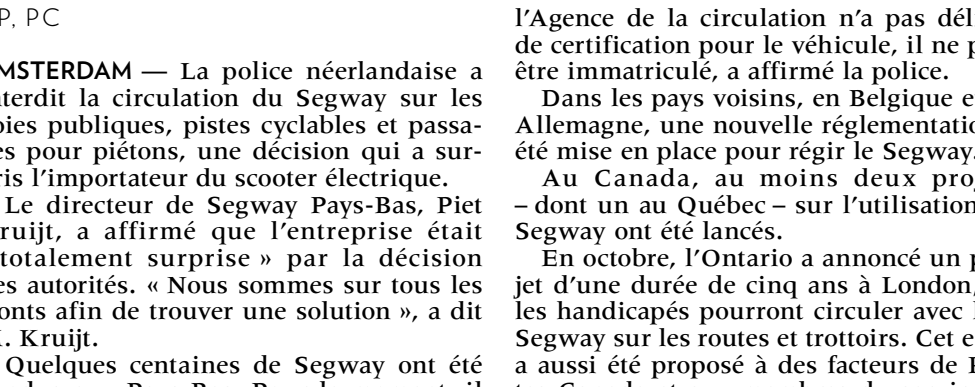
Au Québec, à la fin du mois d'août 2005, la Ville de Laval a aussi lancé un projet d'une durée de quatre semaines pour permettre à 48 personnes de faire l'utilisation du véhicule dans leurs déplacements quotidiens. Ce projet pilote visait principalement à recommander des normes d'utilisation en milieu urbain.

HONDA
Équipés pour rouler tard.



Accord DX-G 2007
› Moteur i-VTEC[MC] (puissant et économique)
› 6 coussins gonflables
› Chaîne sonore AM/FM/CD 6 haut-parleurs
› Roues de 16 pouces

298 $ /mois*
En location 48 mois, 0$ dépôt de sécurité,
Incluant 96 000 km, Transport et préparation inclus en location seulement



CR-V LX 2RM 2007
› Moteur i-VTEC[MC] (puissant et économique)
› 6 coussins gonflables
› Entrée auxiliaire MP3
› Volume habitable 2 857 L

*Les offres de location-bail sont faites par Honda Canada Finance Inc., sur acceptation du crédit. Cette offre porte sur les véhicules neufs 2007 mentionnés ci-après. Période de location de 48 mois. Pour les véhicules, sont identifiés : a) le paiement mensuel, b) le montant initial requis ou échange équivalent, c) le montant au terme de la location. Berline Accord DX-G (modèle CM5517E) : a) 298 $, b) 3 342 $, c) 17 646 $. CR-V LX 2RM (modèle RE3837E): a) 298$, b) 6 989 $, c) 21 293 $. Franchise de kilométrage de 96 000 km; frais de 0,12 $ le kilomètre excédentaire. Transport et préparation inclus en location seulement. Frais de publication, taxes, immatriculation, assurance et frais d'administration en sus. Le prix de location des concessionnaires peut être inférieur. Offre d'une durée limitée. Photos à titre indicatif. Voyez Honda Gabriel pour plus de détails. Offre d'une durée limitée sujette à changement sans préavis par le manufacturier.
OUI, ON A FAIT LE PLEIN

Honda Gabriel
7000, Henri Bourassa Est
Anjou
www.hondagabriel.com
(514)327-7777

Membre des concessionnaires Gabriel.
Un groupe, une force!
3452532A

5, 4, 3, 2...

1%

FINANCEMENT À L'ACHAT
JUSQU'À 60 MOIS



L'AUTO

ALCOOL ET DROGUES

L'effet réel de la dépendance

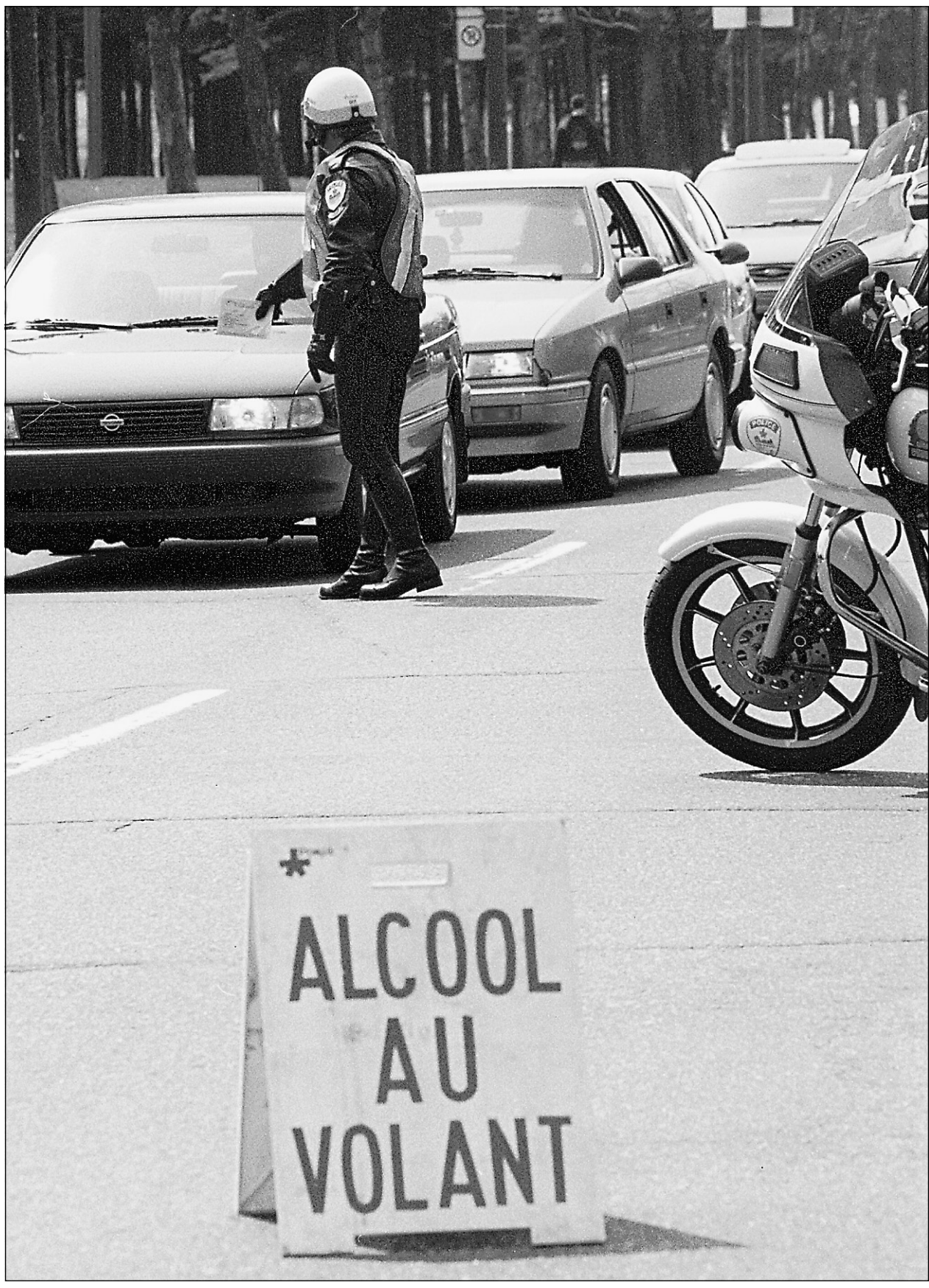


PHOTO MARTIN CHAMBERLAND, LA PRESSE ©

La dépendance à l'alcool ou aux drogues augmente le risque d'accident, même lorsque l'automobiliste n'est pas intoxiqué au moment où il prend le volant.

MATHIEU PERREAULT

LA RECHERCHE

La drogue a un effet de deux à trois fois plus grave que l'alcool sur le risque d'accident total des automobilistes, selon une étude torontoise. Les sanctions contre l'alcool au volant et la quasi-absence de sanctions contre les drogues expliquent ces différences.

« Nous voulions vérifier si les alcooliques et les drogués ont un risque plus élevé de causer un accident, ou s'ils sont simplement plus susceptibles d'être impliqués dans un accident, explique l'auteure principale de l'étude, l'épidémiologiste Mary Chipman de l'Université de Toronto, en entrevue téléphonique. Le risque d'avoir un accident dont ils sont responsables augmente beaucoup plus que le risque d'accident en général. Et l'augmentation est particulièrement notable dans le cas des drogues. C'est probablement parce que la détection et les sanctions contre la drogue au volant sont moins bien établies que pour l'alcool. Les alcooliques ont peut-être aussi un risque moins élevé parce que leur permis est souvent suspendu. »

L'étude, publiée en 2003 dans la revue *Injury Prevention*, n'a pas établi de différence statistiquement significative pour l'alcool dans le risque d'accident global chez les 411 cobayes, choisis parmi les patients du Centre pour les dépendances et la santé mentale de l'Université de Toronto. Mais le risque d'accident augmente de 80 % chez les cocaïnomanes, et augmente de 50 % chez les patients dépendants au cannabis; le risque d'accident causé par l'automobiliste est encore plus élevé : 98 % pour la cocaïne et 68 % pour le cannabis. L'augmentation du risque d'accident dont ils sont responsables, chez les alcooliques, est de 29 %, et est presque statistiquement significative.

Fait important, le Dr Chipman ne mesurait pas seulement le risque lorsque l'automobiliste était intoxiqué, mais le risque total. Au Québec, la SAAQ a publié en 2004 une étude montrant que la présence de cannabis dans le sang augmentait de 1,6 fois le risque d'accident mortel, et la cocaïne de 4,5 fois, alors qu'une alcoolémie de 0,08 l'augmentait de 24 fois. Le cannabis mélangé à une alcoolémie de 0,08 augmentait le risque de 200 fois, et le cocktail cocaïne-alcoolémie illégale, de 500 fois.

La bonne nouvelle, selon le Dr Chipman, c'est que le traitement réduit le risque d'accident, que les patients en soient responsables ou non. Les cobayes ont été suivis pendant sept ans après leur traitement, ce qui indique que l'effet dure longtemps. « Une majorité d'automobilistes changent de comportement après un traitement, dit le Dr Chipman. Et comme nous avons choisi nos cobayes parmi les patients admis à la clinique en 1994, l'effet est probablement encore plus important aujourd'hui, car les sanctions sont plus sévères. »

RISQUES ACCRUS

Alcool : 29%*
Cannabis : 68%*
Cocaïne: 98%*
* Augmentation du risque d'accident automobile dont ils sont responsables, chez les clients d'une clinique de traitement des dépendances à l'alcool et aux drogues, par rapport à un groupe contrôle. L'astérisque signifie que l'augmentation du risque n'est pas statistiquement significative.

REPORTAGE PUBLICITAIRE

EN ROUTE *vert* L'AVENIR

SALON DE L'AUTO
PALAIS DES CONGRÈS DE MONTRÉAL
19-28 JANVIER 07

En collaboration avec Ressources naturelles Canada

PRÉSENTÉ PAR BANQUE LAURENTIENNE


1.


2.


3.


4.

1. La **ZENN**, une voiture fabriquée à Saint-Jérôme **2**. La compagnie Ford présentera la **Ford Focus Hydrogène 3**. La **Toyota Camry hybride**, l'une des trois voitures présentées par Toyota **4**. La **Cleanova**, propulsée par un moteur conçu par TM4, une filiale d'Hydro-Québec

De nos jours, avec la pollution et les changements climatiques, la conciliation de l'automobile et de l'environnement constitue un sujet qui préoccupe de plus en plus les gens. C'est pour cette raison que, pour une 3e année consécutive, le Salon International de l'Auto de Montréal (SIAM) présente, en collaboration avec Ressources naturelles Canada, le volet florissant intitulé En route *vert* l'avenir.

Ce volet, situé au cœur des priorités du Salon de l'Auto, est maintenant partie intégrante de l'événement. Cette année, En route *vert* l'avenir comportera deux sections : la Halte verte et les véhicules d'ÉnerGuide 2007.

La Halte verte

Présentée dans un espace beaucoup plus important que l'an passé, la Halte verte est de retour afin d'exposer plusieurs voitures économiques, écologiques et électriques. Parmi celles-ci, la compagnie torontoise Feel Good Cars présentera la ZENN (Zero Emission, No Noise), fabriquée à Saint-Jérôme. La Cleanova, la voiture électrique qu'Hydro-Québec a intégrée à son parc de véhicules de service, sera exposée. Cette dernière est fabriquée par la compagnie française Dassault et roule avec un moteur conçu par une filiale d'Hydro-Québec, TM4. De plus, les gens auront le privilège de contempler la Silence, la première voiture 100 % électrique de conception et de fabrication entièrement québécoises. Ce véhicule est le résultat d'une collaboration entre les entreprises Electric Big Wheel (EBW) et T-Rex.

Une grande nouveauté s'ajoute cette année dans la Halte verte : quatre fabricants automobiles (Ford, GM, Honda et Toyota) exposeront leurs technologies et leurs modèles de voitures écologiques dans cette aire. Les gens pourront alors magasiner les différents véhicules et des représentants seront sur place pour les informer quant aux fonctionnalités de ces véhicules. De plus, divers exposants renseigneront le public sur les énergies alternatives, les technologies vertes et les habitudes à adopter pour concilier l'automobile et l'environnement.

Les véhicules lauréats d'ÉnerGuide 2007

La deuxième section d'En route *vert* l'avenir présentera les véhicules les plus économiques dans leur catégorie respective *du guide de consommation de carburant*. Cette publication annuelle de Ressources naturelles Canada recense la consommation en carburant de l'ensemble des véhicules disponibles sur le marché. Cette année, le public pourra admirer les 11 véhicules primés, au niveau 1 du Palais des congrès de Montréal.

Service de garde offert gratuitement pour les enfants de 2 à 10 ans
Halte-garderie SEDONA de KIA KIA MOTORS

Heures d'ouverture
Du vendredi 19 janvier au samedi 27 janvier 10 h à 22 h, dimanche 28 janvier 10 h à 20 h
Tous les jours, la billetterie fermera 2 heures avant la clôture du Salon.

Billetterie
Vous pouvez aussi vous procurer vos billets au **www.salonautomontreal.com** et les faire imprimer directement à partir de votre ordinateur.

Une réalisation de la Corporation des Concessionnaires d'Automobiles de Montréal Inc.

En collaboration avec LA PRESSE

3455354A

CHOISISSEZ!

EXERCEZ VOTRE SENS POUR LES BONNES AFFAIRES.



NOUVELLE SENTRA 2007

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE **1%** JUSQU'À 60 MOIS††

LOCATION **207$** PAR MOIS/60 MOIS†
COMPTANT INITIAL DE 2525$
O$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ



Version 3.5SE illustrée

NOUVELLE ALTIMA 2007

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE **1%** JUSQU'À 60 MOIS††

LOCATION **297$** PAR MOIS/60 MOIS†
COMPTANT INITIAL DE 2350$
O$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

1% JUSQU'À 60 MOIS

CHOISISSEZ VOTRE NISSAN,

VOTRE TERME ET VOTRE TAUX À PARTIR DE 1%

TAUX DE FINANCEMENT À L'ACHAT / TERME	COMPTANT INITIAL MINIMUM* 0%	10%	20%	30%	40%
12	1%				
24	2%	1%			
36	3%	3%	1%		
48	4%	4%	3%	1%	
60	5%	5%	4%	3%	1%

Offert sur : Versa, Sentra, Altima, Quest et Maxima 2007 et sur 350Z 2006.

NOUVELLE VERSA 2007

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE **1%** JUSQU'À 60 MOIS††

LOCATION **187$** PAR MOIS/60 MOIS†
COMPTANT INITIAL DE 2250$
O$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ



Version 1.8SL illustrée





GRANDE GAGNANTE DE L'ANNUEL DE L'AUTOMOBILE 2007, CATÉGORIE **SOUS-COMPACTES.**

OUVERT JUSQU'À 21 H LES SOIRS DE SEMAINE‡

PROGRAMME POUR DIPLÔMÉS NISSAN ‡‡

nissan.ca 1 800 387-0122

3451442A

†Offre de location disponible sur les modèles neufs 2007 de la Versa 1.8S (B5LG57 AA00)/Versa 1.8SL telle qu'illustrée (B5RG17 AE00)/Sentra 2.0 (C4LG57 AA00)/Altima 2.5S (T4RG57 AA00)/Altima 3.5SE telle qu'illustrée (T4SG17 LD00). Mensualité de 187 $/237 $/207 $/297 $ /417 $ pour un terme de 60 mois avec acompte ou échange équivalent de 2250 $/2550 $/2525 $/2350 $/2200 $. Frais de transport et de pré-livraison de 1150 $/1150 $/1200 $/1275 $/1275 $ compris. Première mensualité requise à la livraison. Pour un temps limité, 0 $ de dépôt de sécurité sur les modèles 2007 de l'Altima, Sentra et Versa. Basé sur une allocation de 24 000 km par année avec 0,10 $/km extra. Taxes, immatriculation, assurances et obligations sur pneus neufs en sus. Frais d'inscription du contrat de 49 $ incluant les frais d'inscription du RDPRM requis à la livraison. †† Taux de financement à l'achat de 1% pour un terme jusqu'à 60 mois sur les modèles neufs 2007 de la Versa, Sentra et Altima. Frais de transport et de pré-livraison de 1150 $/1200 $/1275 $, taxes, immatriculation, assurances, frais d'inscription du contrat de 49 $ incluant les frais d'inscription RDPRM et obligations sur pneus neufs en sus. †, ††Voyez votre concessionnaire pour tous les détails. Offres disponibles seulement chez les concessionnaires participants. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. Les modèles illustrés sont à titre indicatif seulement. Le concessionnaire peut devoir commander ou échanger un véhicule. Les offres, disponibles uniquement auprès de Nissan Canada Finance pour un temps limité, sont sujettes à l'approbation de crédit, sont exclusives et ne peuvent être jumelées à aucune autre offre et peuvent faire l'objet de changement sans préavis. ‡Chez les concessionnaires participants. ‡‡Seuls les modèles Sentra, Altima et X-Trail, Xterra et Frontier 2006 sont admissibles au Programme pour diplômés. Les noms, logos, noms de produits, noms des caractéristiques et slogans de Nissan sont des marques de commerce utilisées sous licence ou appartenant à Nissan Motor Co. Ltd. et/ou à ses filiales nord-américaines.

A deux pas du salon

FIT DX 2007

Prix de location à partir de 178$* par mois/48 mois

Incluant 120 000 km Transport et préparation en sus



Route : 5,6 L/100 km** Ville : 7,8 L/100 km**

DE SIGI LTÉE Honda
1124, RUE DE BLEURY, MTL.
(514) 879-1550

STE ROSE Honda LAVAL
266, BOUL. CURÉ LABELLE
(450) 625-1953

Visitez nos sites internet pour voir nos promotions : www.hondadesigi.com et www.hondasterose.com

*Les offres de location-bail sont faites par Honda Canada Finance Inc., sur acceptation du crédit. Cette offre porte sur les véhicules neufs 2007 mentionnés ci-après. Période de location 48 mois. Pour le véhicule, est identifié : a) le paiement mensuel, b) le montant initial requis ou échange équivalent, c) le montant total au terme de la location. FIT DX (modèle GD3727E) : a) 178 $, b) 4 129 $, c) 15 409 $. Franchise de kilométrage de 120 000 km; frais de 0,12 $ le kilomètre excédentaire. Frais de publication, taxes, immatriculation, assurance et frais d'administration en sus. Le prix de location des concessionnaires peut être inférieur. Offre d'une durée limitée. Photos à titre indicatif. Voyez votre concessionnaire pour plus de détails. Offre sujette à changement sans préavis par le manufacturier. Valide seulement chez vos concessionnaires participants. **EnerGuide pour 2006 publiées par NRCan. Consommation de carburant ordinaire sans plomb.
3447604A

HONDA

EN BREF

D'autres Lincoln en préparation

Après le dévoilement de ses MKZ, MKX et MKS et après avoir rassuré sa fidèle clientèle sur la continuité de la traditionnelle Town Car qui sera désormais construite au Canada, Lincoln produira éventuellement le prototype MKR mis en vedette au salon de Detroit. De plus, selon le magazine *Automotive News*, Lincoln travaillerait à la création d'un véhicule multisegments à trois rangées de sièges (sur la base de la Ford Fairlane), à un moteur plus puissant de 6,2 litres pour la grosse Navigator et à une version redessinée du pick-up Mark LT pour 2008 ou 2009. Cette fois, celui-ci sera nettement différent du Ford F-150 sur lequel il sera basé.

Éric Descarries, collaboration spéciale

REPORTAGE PUBLICITAIRE

Repensés Redessinés Réinventés

SALON DE L'AUTO
PALAIS DES CONGRÈS DE MONTRÉAL
19-28 JANVIER 07
PRÉSENTÉ PAR BANQUE LAURENTIENNE


1.


2.


3.


4.


5.


6.


7.

Quelques primeurs du Salon de l'Auto 2007 : 1. Ferrari 599 GTB Fiorano 2007 2. BMW X5 2007 3. Mercedes-Benz CL-Class 2007 4. Toyota Tundra 2007 5. Mazda CX-9 2007 6. KIA Rondo 2007 7. Hyundai Accent SR 2007

La 39e édition du Salon International de l'Auto de Montréal (SIAM) est sans contredit l'événement à ne pas manquer en janvier. Il permettra aux visiteurs de contempler plus de 650 véhicules dont une première mondiale, une quarantaine de premières canadiennes, trois dévoilements régionaux, trois véhicules concepts ainsi qu'un prototype. Il représente l'endroit idéal pour les passionnés de l'automobile, mais aussi une place de choix pour les gens qui visitent avec une perspective d'achat.

« Le Salon est le meilleur endroit pour voir se qui se fait sur le marché et pour magasiner en comparant les différents modèles. De plus, les gens ont le privilège d'admirer des primeurs et des voitures sensationnelles que nous voyons rarement sur nos routes », a souligné le président du Salon 2007, M. Jean-François Brault.

Le Salon de l'Auto est un événement des plus colorés et sa visite contribue à faire rêver tous les amoureux d'automobiles!

Première mondiale :

CALLAWAY CARS
- C16

Premières canadiennes :

AUDI
- TT Coupe 2008

BENTLEY
- Azure 2007

BMW
- 3 Series Cabriolet 2007
- X5 2007
- M6 Cabriolet 2007

DAIMLER CHRYSLER
- Jeep Patriot 2007
- Jeep Grand Cherokee CRD 2008

FERRARI
- 599 GTB Fiorano 2007

FORD
- Escape 2008
- Super Duty 2008

GENERAL MOTORS
- Buick Enclave 2008
- Chevrolet Silverado HD 2007
- Chevrolet Equinox Fuel Cell
- GMC Sierra HD 2007
- Pontiac Torrent GXP 2008

HYUNDAI
- Tiburon 2007
- Veracruz 2007
- Accent SR 2007

KIA
- Rondo 2007

LAND ROVER
- LR2 2008

LEXUS
- LS600H 2008

LOTUS
- Exige « S » 2007

MAZDA
- CX-9 2007
- Tribute 2008

MERCEDES-BENZ
- CL-Class 2007

MINI
- Mini cooper 2007
- Mini cooper S 2007

MITSUBISHI
- Lancer 2008
- Outlander 2007

NISSAN
- Altima Hybride 2007
- Versa Sedan 2007
- Altima Coupe 2007
- Sentra SE-R SPEC V 2007

SUZUKI
- SX4 WRC 2008

TOYOTA
- Tundra 2007

VOLKSWAGEN
- GTI Fahrenheit 2007
- Base Jetta 2007

VOLVO
- Volvo C30 2007
- Volvo S80 2007
- Volvo XC 90 Sport 2007

Dévoilements régionaux :

INFINITI
- G35 Sedan 2007

LEXUS
- LS460L 2007
- GS350 2007

Véhicules Concepts :

GENERAL MOTORS
- Chevrolet Camaro Concept
- Hummer H3T Concept
- Pontiac Top Tuner Solstice

Prototype :

HTT LOCUS TECHNOLOGIES
- Pléthore 2007

Service de garde offert gratuitement pour les enfants de 2 à 10 ans
Halte-garderie Sedona de Kia Kia Motors

Heures d'ouverture
Du vendredi 19 janvier au samedi 27 janvier 10 h à 22 h, dimanche 28 janvier 10 h à 20 h
Tous les jours, la billetterie fermera 2 heures avant la clôture du Salon.

Billetterie
Vous pouvez aussi vous procurer vos billets au **www.salonautomontreal.com** et les faire imprimer directement à partir de votre ordinateur.

Une réalisation de la Corporation des Concessionnaires d'Automobiles de Montréal Inc.

En collaboration avec LA PRESSE

3455352A

VÉHICULES AUTOMOBILES 500

501 AUTOMOBILES

ACURA TSX 2004, AUT. argent; 83 000 km. 4 pneus hiver, 4 jantes. 23 000 $ ferme. Impeccable. Jour 514-283-2132.

AUDI A-4 Quatro 1.8T 2003, 83 000 km, noir/noir, groupe sport, Bose, toit, cuir, man., garantie jusqu'à 160 000 km, 23 500 $, 514-830-1168.

AUDI A6, S-LINE 2.7 T, 2004 78 000 km, 29 900 $ Tél.: 514-942-8560

BMW 01, 330 CI, convertible, tout équipé, 5v, cuir, 26 995 $ **NORDEST 514-325-3422**

FORD Taurus SE fam. 02, argent, tout équipée, 99 000 km, 9 500 $, 514-323-3170.

HONDA Accord 03 EX, grise, int. cuir noir, 85 000km, 4 mags, 4 pneus hiver Yoko sur jantes , historique complet concessionnaire. 18 000 $. 450-965-7380

HONDA Civic DX 02, coupé, 5 vit., impec. 71 366km 8995$ Coiteux Hyundai **514-521-3201**

HYUNDAI Tiburon SE 03, 5 vit., tout équipé 61 465km 11 995$ Coiteux Hyundai **514-521-3201**

LEXUS Choix + de 40 véhicules en inventaire financement/loc. 4,9% **www.spinellilexus.com**

LEXUS ES330 05 Special edition bleu/tan,45 000 km,32 895$ ou 407$. Mario, **514-795-8881 SPINELLI LEXUS LACHINE**

LEXUS GS300 AWD 2006 gris/noir,23 800km,54 900$ ou 720$ Demandez Mario,**514-795-8881 SPINELLI LEXUS LACHINE**

MAZDA Protegé SE, 02, man., 135 000 km, 4 pneus et freins neufs, 7500 $, 514-815-1661.

MERCEDES C230 Compressor '03, 2 ptes, 44 000 km, bijou, dame, 19 800$, **450-662-3840**.

MERCEDES C240, 2002, argent, 68 000 km. 18 900 $ 514-978-6382 514-251-0532

MERCEDES ML500 '02, bleu, 82 000km, gar. 12 mois/20 000 km, 28 000 $, **514-651-5960.**

NISSAN Sentra 1.8 S 04 man., gr. électr. Bal. gar. 28 mois. 53 400 km, 8 pneus; 11 000 $, **514-774-4062.**

NISSAN Sentra GXE 03 aut., 57 000 km; 8 pneus; démar. Dame. 11 300 $. 514-573-0811

TERCEL CE 99, aut., 4 ptes, 87 000km, freins et 8 pneus récents, 5700 $. 514-331-7034.

TOYOTA Corolla 03 (2)CE-LE, aut., équipé, gar., prix d'encan Gilles crtr **514-758-5895**

JAGUAR LAVAL
www.jaguarlaval.com
Véhicules d'occasions Garantie prolongée Certifiées Financement location à partir de 1.9%

02 X-type groupe sport	19 900 $
04 X-type 42 000 km	29 900 $
03 S-type garantie prol.	30 900 $
05 S-type 51 000 km	35 900 $

Plus de 30 véhicules
X-type • S-type • XJ
450-688-1880

JAGUAR LAVAL
www.jaguarlaval.com
Véhicules d'occasions Garantie prolongée Certifiées Financement location à partir de 1.9%

02 X-type 83 000 km	17 900 $
02 X-type groupe sport	19 900 $
04 X-type 42 000 km	29 900 $
03 S-type garantie prol.	30 900 $
05 S-type 51 000 km	35 900 $

Plus de 30 véhicules
X-type • S-type • XJ
450-688-1880

VOLKS Beetle 03, 5v, cuir, mags, certifié, gar., 13 995 $ **NORDEST 514-325-3422.**

VOLKS Jetta 2.0T 06, transfert de bail (employé vw), cuir, xenon, roue 17', 514-651-3271

VOLKS Jetta GLS TDI 02, man. cuir, toit, 12 000 $. 212 000km, Entretien A1. 450-368-7676.

VOLKS Jetta TDI 2001, 4 ptes, aut., tout équipée, banc chauff., impec., 9500 $. 514-730-9013.

VOLKS Passat GLS, 03, aut., 47 000 km, bal. gar., tout équipée,15 450 $, 514 594 9141

VOLKS Rabbit 2007, 4 portes, TOUT équipé, aut. toit élecvt., mags, transfert de location ou à vendre, 514-594-8546

VOLVO S40 2001, 1.9T, aut., 12 995 $, tout équipée, **Carole 514-402-5845**

VOLVO S60 2004, 35 000 km, bleue nautique, cuir, gr. sport, transfert location, 418-543-3761.

VOLVO S60 AWD 03, aut., cuir, toit, mags, gr. élect., 43 000 km, 25 800 $, **450-682-4203.**

VOLVO S70 GLT 98, rouge, 5 vit., tout équipé, toit, cuir, très propre, 8500 $, 450-621-9461.

VOLVO S80T-6, 00, brune, aut. 101 000 km, A1, jantes + pneus. 12 000 $. 450-465-5981

VOLVO V70, GLT turbo, 1999, 181 000 km, tout équipé, toit, cuir, gris, 9500 $, 514-989-1224.

502 VÉHICULES 5000 $ ET MOINS

BMW 735i 1988, aut., argent, tout équipé, très bon état. 1800 $ 514-527-0662

BUICK Roadmaster 95, bien entretenu, pas de rouille, 218 000 km, 4000 $, 450-649-3303

CHRYSLER New Yorker 89, gris, aut., propre 1850$ 450-646-2213 514-349-6800

DODGE Caravan 94, aut., vitres élect., nouvelle transmission, A-1, 160 000 km, 2000 $, 450-466-4038.

HONDA Civic 94, 3 ptes, rouge, man., radio CD Sony, 4 pneus d'hiver, 1950 $, 514-730-9013.

MERCURY Cougar 99, 5 vit. 153 700 km, tout équipée, argent, réparations récentes, 4750 $ 514-938-5162.

NISSAN Pathfinder LE 1997, tout équipé, 8 pneus, exc. condition, 4800 $, **514-592-5511**

TOYOTA Corolla, 95, moteur 1000 km, man., 4 ptes, 4 pneus neufs, 3500 $, 450-465-1149.

VOLKS Golf 98,78 000 km, bonnes pièces majeures, exc. moteur, quelques réparations, 4 ptes, 4 000 $, 514-879-1561.

504 CAMIONS, JEEPS FOURGONNETTES

DODGE Ram SLT 04, 35 000 km, gar. 5 ans/120 000 km, tout équipé, 28 500 $, 819-398-7733

HYUANDAI Santa Fe 03, 5 vit., a/c, tout équipé, 11 995$ Coiteux Hyundai **514-521-3201**

KIA Sorento 03, 59 943km, tout équipé, bal. gar. 15 995$ Coiteux Hyundai **514-521-3201**

LEXUS RX300 4x4 Coach edition 03, 71 000km, 29 900$ ou 401 $. Mario, **514-795-8881 SPINELLI LEXUS LACHINE**

LEXUS RX330 4x4 04, bleu/tan,110 868km,31 900$ ou 439$ Demandez Mario,**514-795-8881 SPINELLI LEXUS LACHINE**

LEXUS RX330 4x4 04, gris/tan, 67 800 km, 36 500 $ ou 471$ Demandez Mario,**514-795-8881 SPINELLI LEXUS LACHINE**

MAZDA MPV DX 01, beige, 2.5V6, comme neuf. 7 995$ Coiteux Hyundai **514-521-3201**

PORSCHE Cayenne S 04, noire/tan,75 000 km, bal. gar., 49 500 $, **514-781-9000**

RANGE ROVER Sport Supercharged 06, 13 000 km, radio sattelite, DVD, bluetooth, argent /beige, location ou vente **514-735-2335/995-6077** LA Leasing

TOYOTA Sienna XLE 01, équipé A-Z,105 200 km,gar., valait neuve 41 878$ spécial, 13950$ Gilles crtr **514-758-5895**

Le guide des concessionnaires du Grand-Montréal

Petites annonces

INFINITI

INFINITI LAVAL
INFINITI
305, ST-MARTIN EST LAVAL
514-382-8550

JAGUAR

JAGUAR LAVAL
www.jaguarlaval.com
3475, boul. Le Carrefour LAVAL
450-688-1880
514-388-1880

LAND ROVER

LAND-ROVER LAVAL
www.landroverlaval.com
3475, boul. Le Carrefour LAVAL
450-688-1880
514-388-1880

MERCEDES-BENZ

smart
Centre Smart West Island
4525 boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
514-620-5900

Centre Smart Rive-Sud
4844 boul Taschereau
Greenfield Park
450-672-2720

MERCEDES-BENZ

Mercedes-Benz Laval
3131 Autoroute Laval ouest, Laval
450 681-2500
514-856-2929

Mercedes-Benz West Island
4525 boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
514-620-5900
westisland.mercedes-benz.ca

Mercedes-Benz Rive-Sud
4844 boul. Taschereau
Greenfield Park
450-672-2720
rivesud.mercedes-benz.ca

Certifiée Étoile
Exclusivement par Mercedes-Benz

MINI

MINI Mont-Royal
4090, Jean-Talon O. (à côté de BMW Canbec)
(514) 289-MINI (6464)
www.minimontroyal.ca

(450) 682-1212 (450) 682-1212

MINI LAVAL
2450, boul. Chomedey
Laval (450) 682-1212
www.laval.mini..ca

MITSUBISHI

CITÉ MITSUBISHI
8665, boul. Décarie (angle Métropolitain)
1-888-617-4532
www.citemitsubishi.com

NISSAN

AUTO GOUVERNEUR NISSAN
305, ST-MARTIN EST LAVAL
450-668-1650
www.autogouverneur.com

CITÉ NISSAN
3500, boul. Jean-Talon (Près Côte-des-Neiges)
1-888-617-4485
www.citenissan.com

PORSCHE

CENTRE PORSCHE Lauzon
2455 boul. Chomedey Laval
450-688-1144
www.lauzonporsche.com

SUBARU

CARREFOUR SUBARU
250, boul. Labelle, Laval
(450) 625-1114

SUZUKI

CARREFOUR SUZUKI
250, boul. Labelle, Laval
(450) 625-1114

TOYOTA

CHASSÉ TOYOTA
819 Rachel Est, Mtl
514-527-3411

éveillé TOYOTA
Avec vous depuis 1969
TERREBONNE
1369, Montée Masson
(450) 471-4117
1-888-800-4117

AUTRES

LOCATION LUTEX
- Location à long terme autos, camions légers
- Kilométrage illimité
- Bail flexible
- Véhicules d'occasions

ALTER MONETA
www.lutex.ca
Montréal (514) 336-3000
Québec (418) 657-5454

VOLKSWAGEN

Automobiles E. Lauzon
1384, boul. Labelle Blainville
450-430-1460
www.lauzon.qc.ca

RIMAR VOLKSWAGEN INC.
5500 METROPOLITAIN EST
ST-LÉONARD
514-253-4888
www.rimarvw.com

AUTRES

MERCEDES
Spécialiste Indépendant
AUTO-METZ
(450) 622-4666
FAX (450) 622-0662
www.autometz.com

AMNISTIE INTERNATIONALE
(514) 766-9766
1 800 565-9766
AMNISTI1B

AVIS

L'article 11 de la Charte des droits et libertés de la personne déclare que : « Nul ne peut diffuser, publier ou exposer en public un avis, un symbole ou un signe comportant discrimination ni donner une autorisation à cet effet. » Les postes offerts et annoncés dans les rubriques visant les offres d'emplois s'adressent aux hommes et aux femmes.

Retrouvez d'autres Petites annonces, dans l'édition régulière de LA PRESSE d'aujourd'hui

Pléthore !



PHOTO MARTIN CHAMBERLAND, LA PRESSE ©

Luc Chartrand est le concepteur de la Pléthore, voiture exotique qui sera l'une des vedettes du Salon de l'auto de Montréal. Locus Engeneering y met la dernière main avant sa première sortie publique.

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Elle est québécoise, elle est belle et elle s'appelle Pléthore! Non, ce n'est pas une danseuse du ventre ni une nouvelle vedette de la chanson. Pléthore, c'est une voiture exotique, le fruit de l'imagination du Lavallois Luc Chartrand.

Pléthore est née Locus il y a environ sept ans. C'est qu'au début, un ami italien l'avait amicalement appelée Locus. Mais c'était trop près de Lotus. Il aura fallu beaucoup de temps mais tout récemment, M. Chartrand est tombé sur le mot « pléthore » qui signifie « surabondance ». « Voilà le nom qui correspond le mieux à ma voiture, dit l'artisan. Elle offre une abondance de tout. Elle est plus imposante, plus large et plus spacieuse que toute concurrente. Et elle offrira tant de puissance que ce ne sera presque pas croyable. »

La Pléthore est une auto exotique à trois places avec poste de conduite au centre. Après plusieurs essais, Luc a dû en redessiner l'avant pour se plier aux exigences de Transports Canada, qui voulait des phares mieux positionnés. Certaines pièces sont empruntées à des véhicules déjà existants, surtout des éléments qui auraient été trop coûteux à fabriquer. La caisse autoporteuse du bolide sera de fibre de carbone aussitôt que le prototype final, que nous verrons au Salon de l'auto de Montréal au cours des prochains jours, sera approuvé par divers organismes de sécurité. Un entrepreneur québécois en fibre de carbone serait sur le point de venir appuyer le projet.

Question mécanique, M. Chartrand avait d'abord prévu un V8 de production en position centrale combiné avec une boîte-pont déjà existante. Mais il y a eu de récents développements et il se pourrait bien que la Pléthore soit propulsée par un V8 de 5,1 litres de nouvelle conception. Il produirait quelque 750 chevaux, mais son créateur prévoit une version de compétition de plus de 1300 chevaux conçue avec l'aide du pilote québécois Alexandre Tagliani. Cette version s'appellera alors Tag!

Fruit de l'imagination d'un Lavallois, la Pléthore est une voiture exotique à trois places avec poste de conduite au centre.

Luc Chartrand souhaite commencer la production de la Pléthore d'ici l'été prochain. Il espère en produire près de 400 par année. « Tout comme Lamborghini », dit-il avec des éclairs dans ses yeux. La Pléthore du Salon de Montréal est un prototype en fibre de verre de la véritable voiture de production. Elle a été terminée dans les ateliers de HTT Locus Technologies situés dans les édifices industriels de l'Autodrome Saint-Eustache, près de Montréal. « Et j'ai même une piste d'essai à ma disposition », se réjouit le petit constructeur en nous parlant du circuit local.

Qui est Luc Chartrand?

Luc Chartrand est un concepteur et un entrepreneur de la même trempe que les Ralph Gilles (Chrysler 300), Paul Deutschman (Corvette Callaway), Simon Lamarre (Volco C-30) et autres vedettes québecoises du design automobile. Sauf qu'il n'a jamais voulu travailler pour un grand constructeur automobile. Il a préféré construire ses propres voitures dans de modestes ateliers de Laval.

Son rêve a toujours été de créer une véritable voiture exotique purement québécoise. Après avoir construit des répliques de Lamborghini et adapté des répliques de carrosserie de Ferrari sur des Pontiac Fiero, il s'est appliqué à concevoir la voiture de ses rêves, une voiture qu'il voit déjà conquérir le marché des exotiques.

Évidemment, Luc Chratrand doit aussi gagner sa vie. Même s'il a réussi à obtenir quelques commandites, ce n'est pas suffisant pour mener ses projets. En plus de créer certains véhicules à des fins cinématographiques, il travaille avec le pilote québécois Alexandre Tagliani à la conception de volants de compétition en fibre de carbone, son matériau de travail préféré.



PHOTO FOURNIE PAR SUBARU

Subaru Impreza TS 2005.

PRIX

SUZUKI SX4 2007

Suzuki SX4 JX AWD: 19 995$

Suzuki JLX AWD: 21 495$

SUBARU IMPREZA 2005

RS 16 000$*

RS Sport: 20 400$*

(* avec 25 000 kilomètres au compteur)



PHOTO FOURNIE PAR SUZUKI

Suzuki SX4 2007.

SUBARU IMPREZA 2005 C. SUZUKI SX4 2007

Pas de solution de rechange à l'excellence

BENOIT CHARETTE
L'ALTERNATIVE
COLLABORATION SPÉCIALE

L'hiver est la saison la plus difficile pour bien des conducteurs, et plusieurs constatent de plus en plus les bénéfices du rouage intégral. Mais tous les rouages intégraux ne sont pas égaux.

Subaru a été la première compagnie automobile à offrir uniquement des véhicules à rouage intégral à compter de 1996. Plusieurs autres constructeurs en ont aussi proposé. En 2007, la nouvelle Suzuki SX4 devient une des voitures à rouage intégral les plus abordables sur le marché. Mais est-elle à la hauteur de l'Impreza?

Deux visions différentes

Suzuki a opté avec la SX4 pour un mode quatre roues motrices débrayable. C'est le système le plus simple et le moins coûteux. La SX4 existe en deux roues motrices ou avec une transmission intégrale i-AWD. En 4x4, le conducteur peut choisir simplement, en appuyant sur un bouton, de conduire en deux roues motrices, en mode 4WD automatique (distribuant la puissance à deux ou quatre roues en fonction des circonstances), ou en quatre roues motrices verrouillées (une fois les 60 km/h dépassés, la transmission retourne en mode 4WD automatique). Si le coût est abordable, le principal inconvénient est de laisser au conducteur la responsabilité de décider si les conditions routières nécessitent le recours aux quatre roues motrices. Le conducteur doit également décider quand il est temps de les désactiver.

Depuis ses débuts, Subaru a opté pour un système à quatre roues motrices à prise constante. Le conducteur profite donc toujours des avantages des quatre roues motrices sans avoir à jouer avec un levier ou un interrupteur. Son principal inconvénient est de consommer davantage de carburant que des véhicules à rouage débrayable.

Sur la route

Son format prédestine la SX4 à la vie urbaine. Avec une longueur de 4,16 mètres, c'est un véritable passe-partout. La garde au sol plutôt élevée offre une bonne vision panoramique. Voiture facile à vivre au quotidien, elle offre cependant des espaces de rangement tout juste suffisants.

Comme dans bien des produits de la famille Suzuki, les chevaux annoncés sont difficiles à trouver. La SX4 annonce 143 chevaux et honnêtement, j'en cherche encore 25. La petite bête ne manque pas de reprises. J'ai de loin préféré la fluidité de la boîte manuelle à cinq rapports. Sur bitume, la tenue de route de la Suzuki est meilleure lorsque la transmission intégrale est branchée sur le mode automatique. Cela permet de transférer une partie du couple aux roues arrière en cas de besoin. En mode deux roues motrices, la tendance au sous-virage se fait davantage remarquer.

Les sièges de l'Impreza sont bien galbés. La direction est douce et précise, il y a un excellent rayon de braquage et le freinage est facile à doser. L'amortissement plus confortable que sportif confirme la vocation familiale de la 2,5i et permet d'affronter de longs parcours. Le moteur demeure encore bruyant en accélération. Heureusement, cet effet s'estompe une fois la vitesse de croisière atteinte. La grande force de toute cette gamme de voitures demeure la traction intégrale. Rares sont les voitures qui donnent autant l'impression d'être en liaison directe avec le sol – encore plus dans cette échelle de prix. L'Impreza est dans une catégorie à part au chapitre de la conduite.

Conclusion

Quand on songe à faire l'achat d'une compacte, on pense rarement à l'Impreza. Et pourtant, il n'existe pas de voiture mieux adaptée à notre climat. La Suzuki est certes amusante et constitue aussi un bon choix, mais pour réellement affronter toutes les rigueurs de nos quatre saisons, ne vous contentez pas d'un substitut quand Subaru vous offre la réelle solution!

MOTORISATION

SUZUKI SX4 2007

L4 2,0 l DACT 143 ch. à 5800 tr/min

Couple : 136 lb-pi à 3500 tr/min

Transmission : manuelle à 5 rapports, automatique à 4 rapports en option

0-100 km/h : 11,8 secondes

Vitesse maximale : 165 km/h

Consommation : man. : 9L/100 km, **auto.:** (octane : 87) 9,5 L/100 km (AWD)

SUBARU IMPREZA 2005

H4 2,5 l SACT 168 ch. à 5600 tr/min

couple : 166 lb-pi à 4000 tr/min

Transmission : manuelle à 5 rapports, automatique à 4 rapports (option)

0-100 km/h : 10 secondes

Vitesse maximale : 195 km/h

Consommation : 10,5 L/100 km (octane : 87)

AVANTAGE

SUZUKI SX4

Meilleure consommation

Insonorisation

SUBARU IMPREZA

Conduite

Tenue de route

COTE DU VÉHICULE

	SUZUKI SX4 2007	SUBARU IMPREZA 2005
Espace et accessibilité	7,5	7
Ergonomie	8	8
Visibilité	8	8
Confort	7	8,5
Performance	7	8
Moteur	7,5	8,5
Transmission	7,5	7
Consommation	8	7
Comportement	8	8,5
Tenue de route	7,5	9,5
Freinage	7	8
TOTAL	**83**	**88**



AMATEURS DE GOLF
RÉCHAUFFEZ-VOUS DÈS MAINTENANT
POUR LA SAISON 2007

PROCUREZ-VOUS L'ANNUEL GOLF 07

TEXTES DE MICHEL LACROIX

- RÉGIONS ET CLUBS DU QUÉBEC
- DESTINATIONS HORS-QUÉBEC

9,95 $ PLUS TAXES

OFFERT EN KIOSQUE

PLUS DE 40 PAGES SUR TIGER WOODS

TOUT SUR LA PROCHAINE SAISON DE LA PGA

Les Éditions gesta

NE CHOISISSEZ PAS ENTRE QUALITÉ ET PRIX : PRENEZ LES DEUX!



LA TOUTE NOUVELLE BERLINE CHRYSLER SEBRING

LOUEZ À **299 $*** par mois
Location de 48 mois.
0 $ Dépôt de sécurité
0 $ Comptant initial

3,9 %Δ de financement à l'achat jusqu'à 60 mois.

LA SEBRING VOUS OFFRE LE MEILLEUR RAPPORT QUALITÉ/PRIX.

Modèle	Moteur‡/ Chevaux	Consommation d'essence‡ (Ville/Autoroute) (L/100 km)	Sacs Gonfl.‡	Freins antiblocage‡	Glaces et verrouillage électriques‡	Régulateur de vitesse‡	Suspension indépendante aux 4 roues‡	Roues‡	PDSF de base‡
Berline Chrysler Sebring 2007	4 cyl. 172 ch.	9,7/6,6	6	OUI	OUI	OUI	OUI	Aluminium	22 995 $†
Toyota Camry 2007	4 cyl. 158 ch.	9,8/6,5	7	OUI	OUI	OUI	OUI	Acier	25 800 $
Honda Accord 2007	4 cyl. 166 ch.	9,7/6,3	6	OUI	OUI	OUI	OUI	Acier	26 000 $

LA BERLINE CHRYSLER SEBRING TOURING





CARACTÉRISTIQUES DE SÉRIE :

• Moteur V6 polycarburant de 2,7 L DACT, 24 soupapes et 189 ch • Climatiseur avec contrôle automatique de la température et système de filtration d'air • Siège du conducteur à réglage électrique à 8 directions • Volant gainé de cuir avec commandes du système audio • Roues de 17 pouces en aluminium • Phares antibrouillards

OU LOUEZ LA BERLINE CHRYSLER SEBRING TOURING POUR SEULEMENT **45 $*** DE PLUS PAR MOIS
LOCATION DE 48 MOIS.
0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ
0 $ COMPTANT INITIAL

VISITEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE CHRYSLER • JEEP$_{MD}$ • DODGE AUJOURD'HUI.

3448810A

FINANCEMENT OFFERT EXCLUSIVEMENT PAR
Services financiers Chrysler

Δ 3,9 % de financement à l'achat jusqu'à 60 mois sur les berlines Chrysler Sebring 2007. * Tarifs mensuels établis pour la berline Chrysler Sebring avec l'ensemble 24H + CLX + WFW et pour la berline Chrysler Sebring Touring avec l'ensemble 28K + CLX. Le dépôt de sécurité est de 0 $ pour une période de temps limitée seulement et peut changer sans préavis. Premier versement exigé à la livraison. Location pour usage personnel seulement. Aucun rachat requis. Le locataire est responsable de l'excédent de kilométrage après 81 600 km pour 48 mois au taux de 15 ¢ le kilomètre. †, * , Δ Sous réserve de l'approbation de Services financiers Chrysler Canada. Frais d'inscription au RDPRM de 60 $, incluant les frais du registre, sont en sus. Transport (1 200 $ pour la berline Chrysler Sebring 2007), taxes sur le climatiseur (lorsque applicables), immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs, frais d'administration des concessionnaires et taxes en sus. Offres exclusives et d'une durée limitée qui ne peuvent être combinées à aucune autre offre, à l'exception du programme d'aide aux handicapés physiques, et qui s'appliquent à la livraison au détail pour usage personnel seulement des modèles 2007 neufs en stock sélectionnés. Les offres peuvent changer sans préavis. Le concessionnaire peut devoir échanger ou commander un véhicule. Le concessionnaire peut vendre ou louer à prix moindre. Voyez votre concessionnaire pour plus de détails. Photos à titre indicatif seulement. ‡ Données basées sur les informations disponibles au moment de l'impression. MD Jeep est une marque déposée de DaimlerChrysler Corporation, utilisée sous licence par DaimlerChrysler Canada inc., une filiale à propriété entière de DaimlerChrysler Corporation.

Coop publicitaire des concessionnaires Chrysler • Jeep$_{MD}$ • Dodge du Québec

CHRYSLER
Jeep
DODGE
CINQ ÉTOILES