



Cahier spécial
Semaine de la
PME^{MD}

connexions
Affaires
Outaouais

Bonjour
Dimanche



Les PME au coeur de notre économie

VOUS ÊTES L'ÉNERGIE
let's share the energy

créons une synergie!

Semaine de la **25^e PME**^{MD} **Small Business WEEK**

BDC
LA BANQUE QUI MISE SUR LES ENTREPRENEURS CANADIENS
BANKING ON CANADIAN ENTREPRENEURS

Renseignements :
997-4434
www.bdc.ca

Canada

Petite entreprise deviendra grande

Patrick Voyer

patrick.voyer@transcontinental.ca

Les petites et moyennes entreprises n'ont jamais été aussi prolifiques dans la région. Tellement que l'on ne parle pas seulement de croissance, on parle de chiffres records.

«Nous avons un grand niveau de confiance du côté des entreprises, c'est bien parti cette année!», confirme la directrice de la succursale régionale de la Banque de développement du Canada (BDC), Louise Descôteaux.

La BDC, comme son nom l'indique, vise le développement financier régional. Cependant, ce n'est pas une organisation gouvernementale. Habitée de se frayer un chemin dans les entreprises manufacturières et d'exportation, elle pénètre maintenant le marché outaouais avec un taux de réussite impressionnant.

Sa croissance est passée de 8 à 16% en un an tant son volume de prêts effectués est notable. Ces résultats seront d'ailleurs présentés lors d'une activité organisée au mois d'octobre, dans le cadre de la Semaine des PME.

Malgré le caractère des PME régionales (services, technologies), la BDC continue à offrir des solutions financières à ces nouveaux joueurs économiques. «Nous essayons de nous rapprocher de tout le

monde», estime Mme Descôteaux.

La BDC n'est pas une banque. Ce service très confidentiel vise à donner une bonne poussée aux PME en analysant les spécificités de chaque cas. Elle fixe les besoins de l'entreprise et les lui fournit. «Nous

aidons les entreprises à porter plusieurs chapeaux et nous les conseillons aussi sur leurs planifications», ajoute la directrice. La clé du succès est le service à la clientèle et le développement de relations d'affaires avec les entreprises.

Selon Louise Descôteaux, l'avenir des régions découle essentiellement des PME de par sa proximité et son service personnalisé. «Une grande entreprise va créer de l'emploi et utiliser des spécialistes, mais une PME est plus souple. Il faut seulement lui donner les outils nécessaires», conclut-elle.

Jean-Luc Brazeau honoré par la Chambre de commerce de Gatineau

Patrick Voyer

patrick.voyer@transcontinental.ca

Le propriétaire de l'épicerie Le Marché Frais, Jean-Luc Brazeau, est la personnalité d'affaires du mois de septembre.

M. Brazeau a été honoré devant ses pairs de la Chambre de commerce de Gatineau (CCG) le 21 septembre dernier. L'épicerie Le Marché Frais a été fondée en 1991 par un homme désireux d'instaurer un nouveau concept. Ayant grandi dans ce domaine, M. Brazeau devait ensuite réaliser qu'il avait le potentiel pour se lancer en affaires.

En 1991, les grandes surfaces commençaient à pousser sur le sol gatinois. La réaction de M. Brazeau en fut une de fervent régionaliste. Il a saisi la chance de compétitionner avec les grands pour rejoindre des clients loyaux qui ont les

mêmes principes que lui.

«Le Marché Frais est branché directement sur les tendances des gens, dit-il, car la mode n'est pas seulement dans les boutiques! Il faut être à l'affût des nouveautés et des goûts de la population. C'est pourquoi les deux succursales du Marché Frais de Gatineau et Hull offrent des légumes frais et des viandes fraîches. Une petite partie du plancher est aussi réservée aux aliments secs pour compléter les achats.»

M. Brazeau est de plus conscient que les gens ont de moins en moins de temps et d'envie de cuisiner. Des plats préparés sont ainsi à la disposition de ses clients, question de changer la routine auto-boulot-cuisino-dodo.



Jean-Luc Brazeau, la personnalité du mois de septembre de la Chambre de commerce de Gatineau. Photo : Patrick Voyer



Gagné Isabelle Patry Laflamme

& Associés s.e.n.c.

Notaires & conseillers juridiques
Notaries & legal counsels



C'EST EN ÉQUIPE QUE SE RÈGLENT RAPIDEMENT LES QUESTIONS DE DROIT

Qu'il s'agisse de questions de droit immobilier, de droit des affaires, de droit agricole ou de droit des successions,

tous les notaires de l'étude Gagné, Isabelle, Patry et Laflamme & Associés sont en mesure de vous conseiller judicieusement.

Chaque notaire étant spécialisé dans un domaine en particulier, c'est en équipe que se règlent rapidement les questions de droit soulevées par les dossiers plus complexes.

Plus de 65 000 personnes et entreprises nous font confiance pour assurer la bonne marche de leurs affaires depuis plus de vingt-cinq ans.

Qu'attendez-vous?

Gatineau : (819) 771-3231

Shawville : (819) 647-6300

Important investissement chez Optima Communications

Patrick Voyer

patrick.voyer@transcontinental.ca

Le concepteur et fabricant d'impressions numériques grand format Optima de Gatineau a été grandement encouragé il y a deux semaines, alors que la Banque de Développement du Canada (BDC) et Développement économique Canada (DEC) se sont unis pour injecter 580 000\$ dans la société.

La BDC s'est impliquée à hauteur de 480 000\$ alors que DEC a garanti le reste dans le cadre du volet Innovation et productivité de son programme IDÉE-PME. Cette somme globale servira à enclencher la deuxième phase du plan de développement visant à augmenter la productivité de l'entreprise tout en créant trois nouveaux emplois. Les deux associés

d'Optima Communications, Gilles Chartrand et Benoît Blanchette, auront ainsi plus de chances de répondre aux besoins croissants de leurs clients. Notons que le duo d'investisseurs avaient procédé à un premier investissement de 275 000\$ il y a deux ans.

Le maire de Gatineau, Yves Ducharme, a soutenu que la PME était à l'image de la ville fusionnée, c'est-à-dire dynamique et pleine de promesses. M. Ducharme a ajouté que MM. Chartrand et Blanchette possédaient sûrement une recette miracle pour avoir été en mesure de s'adapter à leur milieu de la sorte.



Benoît Blanchette, le maire Yves Ducharme et Gilles Chartrand avaient plusieurs raisons de sourire lors de l'annonce de l'investissement de 600 000\$ octroyé à Optima Communications. Photo Patrick Voyer

Les investissements serviront, à court terme, à acheter des équipements spécialisés pour que

la société demeure à la fine pointe de la technologie. «Notre plan d'expansion illustre bien la croissance constante et le succès grandissant d'Optima. Nous sommes convaincus que ce nouvel investissement nous permettra de franchir des étapes importantes de développement, tant ici qu'à l'étranger», a affirmé Gilles Chartrand.

Optima Communications offre une gamme de produits et services très variée. La société de technologie visuelle est en mesure de confectionner des images pour des kiosques, pavillons, présentoirs, scènes, autobus, etc. En passant par la conception, l'impression numérique, l'infographie, la finition, les gravures et bien sûr la source de tout, la photographie, Optima Communications souhaite stimuler le marché et la concurrence pour répondre aux besoins criants de ce marché constamment en changement.

Comme un vieux couple!

Patrick Voyer

patrick.voyer@transcontinental.ca

Comme un vieux couple : c'est de cette manière que Gilles Chartrand qualifie sa relation avec son associé et ami de longue date Benoît Blanchette.

Ils se connaissent depuis un quart de siècle et brassent des affaires depuis 20 ans. Tous deux photographes de formation, ils se sont rapidement découverts des affinités. M. Chartrand se décrit comme un «flyé» qui

débusque des idées, et M. Blanchette comme un «terre-à-terre», un pilier de stabilité qui piste les marchés. Cette complémentarité donne à Optima Communications un visage unique, au centre duquel le flair est un atout.

L'impression numérique à grand format est à la mode. Fini le temps où l'imprimerie et la sérigraphie monopolisaient ce domaine.

Que ce soit un particulier, une entreprise ou même le gouvernement, toutes les demandes et projets sont réalisables. Il suffit d'avoir de l'imagination et la technologie nécessaire. Lorsque l'on est propriétaires d'un studio mul-

tidisciplinaire en plus, les limites sont repoussées.

Le récent investissement dont pourront profiter les deux amis contribuera à élargir leurs horizons. Après tant d'années de prospection, la mine d'or est toute proche. «Nous pourrions faire des choses que l'on ne pouvait pas faire avant. Nous pourrions fabriquer n'importe quoi, avec une touche unique, car nous avons la technologie pour tout développer», estime Gilles Chartrand.

Leur objectif est de contribuer à la diversification du marché régional, tout en ouvrant de

nouvelles portes à leurs clients. Optima Communications a déjà un pied dans plusieurs pays du globe, de par ses relations avec des fournisseurs étrangers. Il semble que dans l'univers de l'impression grand format, le ciel est la seule limite.

MM. Chartrand et Blanchette avouent que le processus de formation d'une équipe solide est très fastidieux. Cependant, les efforts et les risques en valent la peine car, à ce jour, ils croient que le support que se donnent les employés est fameux. Selon eux, c'est la clé pour que les contrats soient respectés et que la société puisse performer.

Problèmes financiers ?

Des conseillers d'expérience pour **VOUS** et votre **entreprise**

- Spécialiste en solvabilité et insolvabilité • Analyse de la qualité de vos recevables
- Négociations et conseils pour les retards dans vos remises de TPS /TVQ / DAS
- Propositions aux créanciers • Faillite • Stratégies de marketing
- Conseils d'experts dans le cas d'insolvabilité de votre clientèle
- Recherche de financement • Plans d'affaires

25
GINSBERG GINGRAS
 et associés/ & associates Inc.
 1980
 2005
 Syndics de faillite
 Professionnels de la réorganisation
 www.ginsberg-gingras.com

Gatineau

(secteur Hull) 145, Promenade du Portage **776-0283**
 (secteur Gatineau) 160, boul. de l'Hôpital, bur 200 **243-1515**

Gatineau - Ottawa - St-Jérôme - Montréal - Rimouski - Blainville - Québec

Bureaux secondaires

Buckingham - Longueuil - Alfred - Orléans - Rivière-du-Loup - Rouyn-Noranda - Ste-Agathe - St-Lambert - Lachute

VINerie Venez faire votre vin!
Odessa L'eau à l'état pur
CLUB D'EAU PLUS

• Eau distillée Odessa
 • Refroidisseur d'eau
 • Vin et bière

205 Bellehumeur, Gatineau 246-2666
 260, boul. St-Raymond, secteur Hull 777-2666

Le plus grand choix de modèles en inventaire de l'Outaouais

Enfin au Québec!

Faites votre vin de qualité supérieure à un de nos 2 emplacements

Obtenez **10\$** de rabais sur 2 vinifications

Pour environ **3\$** la bouteille

À l'achat d'un refroidisseur **OBTENEZ 12\$** d'eau Odessa

Félicitations à Pépinière R. Emery



Félicitations!

T. 669.9940
F. 1.888.569.9940
F. 1.819.669.8306

240, boul. de l'Aéroport
Gatineau (Québec), J8B 3K4
www.vroutaouais.com



CONSTRUCTION LAFARGE
QUÉBEC LTÉE

félicite
Ronald et
Raymond Emery
pour leur succès!

Il n'y a pas qu'auprès de ses nombreux clients que la Pépinière R. Emery fait sa marque, puisque l'entreprise s'est aussi démarquée lors du dernier Gala Reconnaissance PME de la Banque Nationale en étant finaliste de la région de l'Outaouais. Et ce pour maintes et maintes raisons...

À la Pépinière R. Emery, la définition du vrai service à la clientèle prend tout son sens alors que depuis 1986, l'entreprise spécialisée dans les fruits et les légumes, de même que l'horticulture offre à ses clients toujours plus nombreux, les meilleurs conseils et un service personnalisé comme il ne s'en fait presque plus!

De fait, c'est toute une expertise qu'offre la Pépinière Emery, d'abord dans les fruits et les légumes depuis plus de 40 ans, puis dans plusieurs autres domaines tels que les fleurs annuelles, le béton, les arbres et les arbustes, les meubles de patio, la tourbe et les produits en vrac, etc.

Sans oublier tous les autres services disponibles sur place comme la boulangerie, de même que les charcuteries. «Nous suivons le marché et offrons tout ce que nos clients pourraient avoir besoin. Et si nous ne l'avons pas, nous le commandons à coup sûr», affirme l'un des propriétaires de l'entreprise familiale, Ronald Emery

«Le but est d'offrir tout sous un même toit, avec des prix concurrentiels et un service personnalisé hors pairs», soutient M. Emery. Pour ce faire, la Pépinière R. Emery compte sur l'expertise de ses quelque 65 employés

qui ont acquis au fil des ans des expertises dans plusieurs domaines. D'ailleurs certains de ces employés, dont le nombre peu atteindre 100 pendant le printemps et l'été, sont en place depuis le début de l'entreprise. «Nous sommes le genre d'entreprise qui embauche des employés et non qui en relâche», affirme M. Emery.

Le travail est donc constant à la Pépinière R. Emery afin d'offrir un service de qualité à ses nombreux clients. «Ici, les gens reçoivent toute l'information nécessaire, tous les conseils pour les aider dans leurs aménagements, etc. Je crois que c'est ce qui fait la différence. Ils n'ont pas besoin de se débrouiller tout seul dans le magasin. Nous les accompagnons dans leurs recherches tout en leur donnant tous les conseils nécessaires», explique la gérante de l'entreprise en poste depuis 12 ans, Line Simard.

Pour les deux propriétaires, Raymond et Ronald Emery, leur entreprise est une véritable histoire d'amour. «Travailler dans les fruits et légumes, ça représente une affaire sentimentale, lance Ronald Emery. Je gagne ma vie dans ce domaine depuis 1964!» C'est donc peu dire que les fruits et légumes n'ont plus de secrets pour lui!

Pourtant, la vie dans leur entreprise n'a rien de routinière. Comme le mentionne Mme Simard, «il y a toujours un nouveau produit à intégrer à la ligne, un nouveau produit à découvrir et à comprendre».

Outre les produits, la Pépinière R. Emery s'est également taillée une place de choix dans le marché de l'Outaouais en tant que contracteur



Une équipe dynamique à la Pépinière R. Emery formée de Line Simard, gérante, et les deux co-propriétaires, Ronald et Raymond Emery. Preuve de leur savoir-faire, la Pépinière R. Emery a été nommée en étant finaliste de la région de l'Outaouais au dernier Gala Reconnaissance PME de la Banque Nationale. Photo : Marie-Eve Bouchard

en paysagement. «Nous vendons les arbres, les arbustes et les fleurs pour les aménagements paysagers des entreprises, mais aussi parfois, nous réalisons nous-même les aménagements», mentionne Line Simard. Comme ce fut le cas pour le Casino du Lac-Leamy

Ainsi, pour permettre d'offrir tous ces produits, la Pépinière a dû connaître une expansion physique majeure au cours des années.

Du petit kiosque en tôle abrité par des bâches bleues, la Pépinière est devenue un magasin auquel se sont ajoutés une rallonge, un garage,

trois serres et un entrepôt pour les meubles de patio. C'est donc un signe évident que l'entreprise se porte bien. «Notre chiffre d'affaires évolue constamment et les clients reviennent toujours», précise Mme Simard.

Déjà, les fleurs ont cédé le pas aux fameuses citrouilles qui ont fait leur entrée, il y a quelques semaines à la Pépinière. Suivront par la suite les arbres de Noël qui viendront clore la saison 2004 pour la Pépinière avant un repos bien mérité de trois mois pour tous les employés. Le bois de chauffage est également disponible dès maintenant à la Pépinière.



Serge Crevier, B.I.B.C.
Directeur - Services aux entreprises

Centre Paul-Cardinal
920, boulevard Saint-Joseph, Bureau 200
Gatineau (Québec) J8Z 1S9
Téléphone : (819) 595-2566 Télécopieur : (819) 595-2403
Courriel : serge.crevier@bnc.ca



807, boul. Sauvé / C.P. 268, St-Eustache
Québec J7R 4K6
Tél. : (450) 472-8400 Fax : (450) 472-7207
1-888-326-7200

MANUFACTURIER DE MEUBLES PATIO
Corriveau René Corriveau & Fils inc.
270, avenue Corriveau
Montmagny (Québec)
G5V 2M6 Canada
1-800-463-7400
www.renecorriveau.com

LES FROMAGES
Strollat
CHEESE
Félicitations
P.O. Box 30, St-Albert Ont.

QUÉBEC MULTIPLANTS
Félicitations!
Tél. : (418) 881-2477 • 1 800 463-8940
Fax : (418) 881-3581
www.quebecmultiplants.com - adm@quebecmultiplants.com

Distribution
St-François
Le service à son meilleur / Service à la base
Luc Goulet
Service à la clientèle PDG
1868 Route 148, Papineauville Qc., J0V 1R0

PRO-MIX
de Premier Horticulture
1785, 55^e Avenue, Dorval (Qc) H9P 2W3
1-800-667-5366
Félicitations!

HORTIPAT
Félicitations à la Pépinière Emery!
22, boul. Desjardins Est, suite 100, Ste-Thérèse (Qc) J7E 1C1
1-866-433-3505 Fax : 450-433-9545

PAVÉS • MURETS • DALLES • BORDURES
Félicitations à toute l'équipe!
PERMAGON
www.permagon.ca
6775, Hazeldean, Stittsville (613) 836-6194

Investissement Québec: Une société qui reste encore peu connue

Yannick Boursier
boursier@transcontinental.ca

Présent dans le paysage québécois sous différentes opérations depuis 36 ans, Investissement Québec reste encore peu connu des entreprises de la province. Un phénomène que son président-directeur général, Jean Houde espère changer au cours des prochaines années.

Il a d'ailleurs entrepris une tournée à travers tout le Québec en janvier pour aller rencontrer les entreprises dans les différentes régions. «Nous avons trois buts avec cette tournée, explique-t-il. Nous voulons nous faire connaître, rencontrer les clients actuels et potentiels et rencontrer nos employés.»

En fait, ce n'est pas vraiment qu'Investissement Québec n'est pas connu, c'est plutôt que les gens ne connaissent pas ses services. «Souvent les gens pensent que nous sommes une société à capital de risque, soutient Jean Houde. Mais notre mission, c'est d'appuyer les investissements dans les entreprises en facilitant l'accès au financement.»

Pour ce faire, Investissement Québec peut

garantir des prêts auprès des institutions financières, ce qui aide les entreprises à obtenir leur financement. Dans certains cas, la société peut aussi faire un prêt directement à une entreprise, mais de façon complémentaire à d'autres financements. «Les entreprises viennent nous voir lorsqu'ils ont un beau projet et que les institutions financières veulent partager les risques», souligne M. Houde.

Dans la région, Investissement Québec compte 36 dossiers pour des investissements de 11 millions \$. «En Outaouais, on appuie de plus en plus les entreprises de haute technologie, explique Jean Houde. On appuie aussi des entreprises manufacturières.»

Investissement Québec a d'ailleurs ajouté un employé à son bureau de Gatineau puisque la société voit un potentiel important pour la région. «On constate que les entreprises ont des besoins et qu'on a un potentiel de développement d'affaires important.»

Modification à apporter

Jean Houde, qui est en poste depuis une quinzaine de mois, avoue que certains changements devront être apportés au cours des prochains mois pour aider au



Le président-directeur général d'Investissement Québec, Jean Houde. Photo: Yannick Boursier



**Votre entreprise a un
problème de virus
ou de pourriels ?**

**Pour moins de 2 ¢ par jour,
Cactus.net a la solution.**

595-3131 poste 206

patrice.seguin@cactus.ca

développement d'Investissement Québec et surtout à sa présence.

«Un des éléments qu'il faut regarder c'est l'évaluation de nos performances, à l'aide de différents critères, souligne Jean Houde. Le service à la clientèle, entre autres, est important pour moi. On a un bon service, mais le défi sera de maintenir le niveau de satisfaction.»

Le président-directeur général entend aussi travailler sur le volet prospection d'Investissement Québec. La société est présente dans plusieurs pays, dont les États-Unis, l'Angleterre, la France et l'Allemagne pour tenter d'inciter des entreprises étrangères à venir s'installer au Québec. «On a redéployé nos ressources dans six villes pour être plus près des centres décisionnels et être plus à l'affût des possibilités. Au cours des six

dernières années, on a été un acteur important dans la venue de plus de 200 entreprises.»

Autofinancement

Ces projets seront importants pour le développement d'Investissement Québec, mais le plus important pour Jean Houde pour les prochaines années est celui de l'autofinancement de l'organisme d'aide au développement économique.

«Je veux qu'Investissement Québec puisse autofinancer complètement son fonctionnement, soutient-il. Je me donne quatre ans pour y arriver et je crois que c'est tout à fait réaliste.» Pour ce faire, M. Houde croit qu'Investissement Québec devra augmenter son volume d'affaires en évaluant bien les risques des différents projets.

Préoccupé(e) par le rendement de vos placements?



VALEURS MOBILIÈRES
BANQUE LAURENTIENNE

Membre du Fonds canadien
de protection des épargnants

1-888-350-8577 (poste 3004)
(514) 350-3004

boudreaug@vml.ca

Gilles Boudreau,
Msc, Lsc, C.A.
Conseiller en placements
Investment Advisor

Visitez :
www.gillesboudreau.com



- Des conseils judicieux pour vos placements actuels et futurs
- Des produits financiers adaptés à vos objectifs :

Nouvelles émissions, obligations corporatives, fiducies de revenu, fonds communs, actions privilégiées et ordinaires, etc...

* Portefeuille actuel 100 000 \$ et plus

Un bon marché pour qui cherche un emploi

Yannick Boursier

boursieri@transcontinental.ca

Les prochaines années seront fastes pour les jeunes qui s'approchent du marché du travail puisque 31 000 emplois devront être comblés d'ici 2007 en Outaouais selon les prévisions d'Emploi-Québec.

Ce qui sera aussi bénéfique pour ces jeunes, c'est que plusieurs domaines offriront des emplois à combler, leur donnant ainsi un plus grand choix pour poursuivre leurs études. La formation scolaire sera importante puisque selon les prévisions, 80 % des emplois à combler demanderont soit un diplôme en formation professionnelle, collégiale ou universitaire.

La construction, entre autres, est un domaine où les besoins sont criants dans la région par manque de main-d'oeuvre. «Les emplois comme les briqueteurs et les maçons sont en demande présentement et commencent à intéresser plus de gens», souligne le directeur régional d'Emploi-Québec, Robert Beauchamps.

Dans d'autres cas, c'est le vieillissement de la main-d'oeuvre qui ouvrira des portes aux jeunes. La fonction publique est un bon exemple puisque plusieurs départs sont prévus pour les prochaines années.

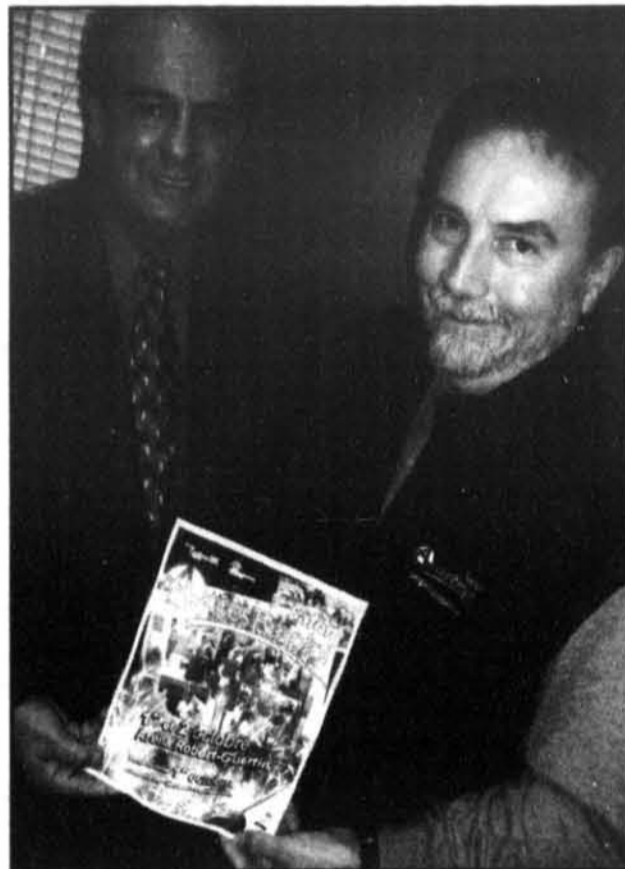
«D'autres secteurs sont aussi en demande comme la santé et l'enseignement où les

besoins sont déjà présents, souligne M. Beauchamps. C'est une très bonne nouvelle pour les chercheurs d'emploi. Peu importe le domaine où une personne suit une formation, elle a peu de chance de manquer le marché du travail.»

Recrutement accru

Robert Beauchamps compare les années à venir à la situation de la fin des années 60, début des années 70, où les employeurs allaient dans les établissements scolaires pour recruter les employés avant même qu'ils aient fini leurs études. «La présence des employeurs à la fin de l'année académique dans les écoles va continuer à se faire et le recrutement va se faire de façon plus agressive», confirme M. Beauchamps.

Toutefois, même s'il fait une comparaison avec les années 60 et 70, Robert Beauchamps croit que les jeunes de nos jours sont plus conscients de l'importance des études et qu'on n'assistera pas à des départs massifs pour le marché du travail avant d'avoir fini ses études. «Les jeunes savent maintenant qu'un



Le directeur régional d'Emploi-Québec, Robert Beauchamps, accompagné du directeur général de la Chambre de commerce de Gatineau, Denis Bernier.

Photo : Yannick Boursier

diplôme est important sur le marché du travail», souligne-t-il.

Le directeur général de la Chambre de

commerce de Gatineau (CCG), Denis Bernier est de la génération de ces jeunes qui ont accepté le chèque avant le diplôme. «Les gens qui ont vécu ce phénomène ont un message à passer aux jeunes pour qu'ils ne vivent pas la même situation.», croit-il.

Impact à d'autres niveaux

Avec les perspectives professionnelles de la région, l'Outaouais se démarque du reste du Québec au niveau de l'emploi. Ce facteur aura des répercussions à plusieurs niveaux, dont celui de la croissance économique qui se porte déjà bien.

La présence d'une main-d'oeuvre abondante, mais surtout qualifiée, est un facteur important dans l'implantation de nouvelles entreprises en Outaouais. Parce que même si l'Outaouais est la région du Québec comptant le plus haut taux de décrochage, elle est aussi une région comptant aussi sur une population instruite.

La situation ressemble au phénomène de la saucisse Hygrade. Les gens s'instruisent pour combler les postes disponibles dans les entreprises et il y a plus d'entreprises parce que les gens sont instruits.

L'arrivée de ces nouvelles entreprises aura aussi un impact sur la construction. «Comme nous sommes une région avec une croissance démographique due en grande partie aux emplois disponibles, le développement immobilier va être soutenu», soutient Robert Beauchamps.

Leblanc St-Jacques Recrutement

Du personnel de qualité pour
des entreprises de qualité !

- Placement permanent
- Recherche de cadres
- Recherche d'employés(es)
- Processus de recrutement
- Planification de la main-d'oeuvre
- Planification de la relève

46, chemin de la Savane
Bureau 102
Gatineau (Qc) J8T 7Z3
☎ 819-561-6116

Groupe affilié au
Centre de formation Levis St-Jacques
et à Leblanc et Associés

fredal

solutions

depuis 1978

Complice de votre environnement...

- Photocopieur numérique SHARP
- Mobilier de bureau
- Caisse enregistreuse
- Système points de vente informatisés
- Guichet automatique "ATM"
- Balance
- Compteur de billets
- Détecteur de contrefaçon



fredal
solutions

15 de Valcourt,
Gatineau
Tél. : 561-0007
Fax : 561-8724

400-1066 Somerset W.
Ottawa
Tél. : 789-5521
Fax : 789-6171

www.fredal.com

061004-H13637

Des besoins régionaux à identifier

Yannick Boursier
boursieri@transcontinental.ca

Les perspectives d'emploi pour le futur ont beau être bonnes, elles ne serviront à rien si l'Outaouais ne peut pas fournir une main-d'oeuvre spécialisée pour combler postes disponibles. C'est ce défi que se doit de relever la Table éducation Outaouais.

«L'un des mandats de la Table éducation Outaouais est d'identifier l'ensemble des besoins régionaux, soutient le président de la Table éducation Outaouais, Claude Chénier. On a créé des tableaux de bord pour l'emploi.»

Ces tableaux de bord sont en fait une liste de secteurs où les besoins seront plus importants au cours des prochaines années et qui permettent donc à la Table éducation Outaouais de travailler au développement des différents programmes qui peuvent être offerts dans la région.

Ce développement peut se faire à plusieurs niveaux souligne M. Chénier. C'est tout d'abord une question d'ajout de programmes non existants. Une volonté présente dans la région depuis plusieurs

années mais qui est toujours difficile à concrétiser à cause des refus du gouvernement québécois.

Claude Chénier est toutefois d'avis que le tout pourrait bientôt changer. «Le gouvernement actuel parle de plus en plus de décentralisation pour permettre aux régions de se prendre en main, rappelle-t-il. La Table éducation Outaouais pourrait avoir un rôle à jouer à la Commission régionale des élus pour obtenir d'autres offres de formation.»

Parmi les offres que la Table aimerait bien ajouter, il y a le secteur des sciences qui est absent à l'Université et dont les ouvertures sont intéressantes, la foresterie, qui est attendue depuis longtemps et le tourisme qui a plusieurs domaines qui peuvent être développés.

L'autre façon que la Table éducation Outaouais regarde le développement des différentes offres de formation en Outaouais, c'est par le redéploiement de ces offres. Une étude est débutée depuis que les quatre commissions scolaires ont décidé de travailler de pair pour revoir les différents lieux où ces cours sont offerts.

L'excellence en immobilier

Tassé-Lacourse

COURTIER IMMOBILIER AGRÉÉ

(819) 777-7775

www.tasselacourse.com

Maisons de Prestige



Luxeuse résidence de 3000 p.c. Finition intérieure de haut de gamme, accès à la marina du Vieux-Port. Possession 60 jours. 777-7775

Sublime résidence 2002 de 3600 p.c. Planchers en porcelaine et bois dur. Un rêve devenu réalité. Possession 6 mois. 777-7775

Construction exceptionnelle, terrain 1/2 acre, secteur prestigieux à proximité du Plateau de la Capitale. 100% aménagé intérieur et extérieur. 777-7775

L'économie sociale des PME qui partagent de grandes valeurs

- 7 000 entreprises au Québec
- 124 000 emplois
- 17,2 milliards \$ de chiffre d'affaires

Pour vos projets d'entreprises, contactez la Coopérative de développement économique et communautaire de Gatineau ou la Coopérative de développement régional Outaouais-Laurentides



(819) 669-5740



(819) 643-2884



Démocratie, rentabilité sociale et viabilité économique

DÈS LE 18 OCTOBRE

Vous rêvez d'un nouveau bateau? Vendez votre vieux rafirot

LE PLUS GRAND RÉSEAU D'ANNONCES CLASSÉES AU QUÉBEC

Bonjour Dimanche

Québec cl@ssées.com