

Texaco: les analystes affirment que la filiale canadienne n'est pas menacée

La faillite volontaire, un «artifice fiscal» pour conclure un accord avec Pennzoil

PAUL DURIVAGE

Texaco Canada restera aux mains de Texaco Inc., malgré la mise en faillite volontaire de cette dernière, ont affirmé les analystes financiers rejoins hier par *La Presse*, alors que les spéculations allaient bon train concernant le sort réservé à la filiale canadienne.

Texaco Inc., dans un geste spectaculaire, a invoqué dimanche le chapitre 11 de la Loi fédérale américaine sur les faillites afin d'éviter le paiement d'une caution de \$10,5 milliards obtenue par Pennzoil à la suite d'une prise de contrôle avortée. Il lui faut maintenant soumettre à ses créanciers un plan de remise en ordre de ses finances.

Le bloc d'actions détenu dans la filiale canadienne est directement en cause. Celui-ci est déposé en collatéral depuis deux ans déjà dans l'attente d'un règlement entre les deux parties. Il représente jusqu'à 78 p. cent du capital en circulation.

Outre les difficultés de l'actionnaire principal, Texaco Canada se prête d'autant plus à une prise de contrôle que près de \$1 milliard dorment dans ses coffres et que

son endettement n'est que d'une cinquantaine de millions de dollars.

Les spéculations à ce propos ont d'ailleurs permis au titre de se maintenir tandis que les actions des deux belligérants américains s'effondraient. Texaco Canada n'a perdu que 88 cents à \$35,63, alors que Pennzoil cédait \$16 à \$76 1/2 US et Texaco Inc. \$3 1/2 à \$28 3/4 US, dans un marché par ailleurs à la baisse.

M. Philippe Hervieu, analyste chez Nesbitt Thomson Deacon, infirme cependant que la filiale canadienne soit vendue. «Texaco Inc. a les reins suffisamment solides pour satisfaire ses créanciers, Pennzoil y compris, sans devoir sacrifier sa filiale canadienne», affirme-t-il.

Le spécialiste des questions pétrolières qui complétait récemment une analyse sur Texaco Canada, précise qu'il s'agit d'un investissement stratégique pour la société pétrolière américaine. Celle-ci est en effet pauvre en pétrole et compte beaucoup sur l'agressif programme d'exploration mené par sa filiale canadienne pour assurer ses approvisionnements futurs.

M. Denis Mote, analyste pétrolier à l'emploi de Maison Place-



Le président de Texaco Inc., James Kinnear, annonçant dimanche la faillite volontaire de l'entreprise qu'il dirige.

ments Canada, ajoute encore que le chapitre 11 de la Loi des faillites rend tout aussi difficile le démantèlement de ses actifs par le fait que leur saisie par les créanciers.

Les dirigeants de Texaco Inc. comme de Texaco Canada se sont pour leur part refusés hier à tout commentaire à ce propos. Ils s'appliquent cependant à préciser que ni les activités, les projets ou même l'intégrité financière de la filiale canadienne ne sont touchés.

«Les affaires se poursuivent ce matin comme si de rien n'était», a déclaré M. Peter Bijur, président et chef de la direction de Texaco Canada précisant que l'entreprise était constituée en vertu de la loi canadienne des compagnies avec son propre conseil d'administration et un actionariat diffus.

On sait cependant que le nouveau président de Texaco Inc. a formé une équipe de cinq professionnels sous la direction du vice-président aux finances de Texaco Canada, M. Jack Beaton, avec pour mission de procéder au plus

tôt à une importante acquisition. Outre le fait d'accroître ses réserves, Texaco fait ainsi en sorte de compliquer la tâche à un éventuel acquéreur.

M. Hervieu, à l'instar des analystes financiers américains croit par ailleurs que la requête en vertu du chapitre 11 de la Loi des faillites adressée par Texaco est «un artifice fiscal plus spectaculaire qu'autre chose» visant à presser Pennzoil de conclure un arrangement raisonnable avec elle.

Un jury populaire du Texas a condamné Texaco il y a deux ans à verser \$10,5 milliards d'indemnité à la compagnie Pennzoil pour avoir empêché la réalisation d'un accord à l'amiable prévoyant le rachat par cette dernière de la société Getty Oil pour un même montant.

Texaco maintenant à l'abri de toute saisie, souhaite s'en sortir pour moins de \$2 milliards. Pennzoil, qui compte toujours sur un minimum de \$4 milliards, a par ailleurs annoncé hier qu'elle contesterait les procédures civiles entamées par Texaco.

La proposition de TransCanada PipeLines relance les actions de Dome

PAUL DURIVAGE

Dome Petroleum, le géant pétrolier canadien en proie à d'importantes difficultés financières, retrouve ses aures de favoris. Comme au bon vieux temps d'avant la crise pétrolière, son action a explosé hier en Bourse.

Le titre condamné encore récemment par les analystes financiers et en passe de devenir un penny stock selon le jargon boursier, s'est classé en effet en tête du palmarès boursier avec un volume considérable de 2,5 millions d'actions échangées et une hausse fort appréciable de 31 cents à \$1,44, à la Bourse de Toronto hier.

C'est TransCanada PipeLines, une filiale des Entreprises Bell Canada, qui a déclenché ce regain d'intérêt en proposant d'acquiescer pour \$4,3 milliards les actifs pétroliers et gaziers de Dome Petroleum. Ceux-ci seraient alors roulés dans une nouvelle société dont elle serait le principal actionnaire. Les détenteurs d'actions ordinaires et privilégiées de Dome Petroleum recevraient des actions ordinaires de la nouvelle entreprise.

Manifestement choquée par cette audace, l'intéressée, qui espérait encore sembler-il résoudre d'elle-même ses problèmes avec ses 56 principaux créanciers, révèle alors l'existence de deux autres prétendants avec lesquels elle avait entamé des discussions. Leur identité n'a toutefois pas été dévoilée.

Les spéculateurs se sont depuis emparés des actions en circulation misant sur une surcote. Des intentions étaient prêtées hier à des sociétés aussi diverses que Imperial Oil, PanCanadian Petroleum du groupe Canadien Pacifique, Dupont, Conoco, et Atlantic Richfield. Une compagnie étrangère étant aussi possible dans le coup, British Petroleum et Royal Dutch-Shell sont citées.

Au-delà de la spéculation, l'offre de TCPL s'avère la première proposition de relance à réellement plaire aux analystes financiers. «Plus j'étudie l'idée, plus je trouve que c'est



Le président de Dome, Howard Macdonald.

la meilleure chose qui puisse arriver à Dome Petroleum», commente l'analyste Denis Mote de Maison Placements Canada.

Selon l'expert pétrolier, le plan interne de restructuration financière ne représente qu'un surcroît additionnel de la part des banquiers qui tablent alors sur une remontée éventuelle des prix du pétrole, l'entreprise demeurant sous-capitalisée. L'offre de TCPL implique quant à elle une injection de capital-propre de près de \$2 milliards susceptible de relancer l'entreprise.

M. Mote évalue la valeur minimum des nouvelles actions ordinaires à environ \$1,10. Il s'attend par ailleurs à ce que TCPL, qui participe déjà à plusieurs projets pétroliers avec Dome Petroleum, y roule à son tour de ses avoirs, ce qui impliquerait un prix supérieur.

Dome Petroleum a des réserves prouvées de 153 millions de barils de pétrole brut, 66 millions de barils de gaz liquide et 3 186 milliards de pieds cubes de gaz naturel.

Au cours de l'exercice de 1986, l'entreprise a essuyé une perte de \$1,7 milliard, la plus importante de toute l'histoire corporative canadienne, dont \$1,5 milliard provenait de la reévaluation de ses réserves selon les cours actuels.

Le Dow Jones glisse sous les 2 300 points

Un recul de 40 points en fin de séance

Wall Street a terminé une journée calme sur une note furieuse, les cours perdant près de 40 points au cours de la dernière demie-heure de la séance. Le Dow Jones a reculé de 51,71 à 2 287,07, sa quatrième baisse la plus importante en terme de points.

La faiblesse de Texaco et de Pennzoil n'a pas été étrangère à cette dégringolade, même si IBM avait contribué à maintenir les cours pendant la journée. IBM a gagné 2 1/4 après avoir annoncé des gains de \$1,30 l'action au premier trimestre, comparativement à \$1,65 un an auparavant.

De façon générale, les intervenants sur le marché étaient assez rares, notamment du côté des acheteurs, ce qui a rendu le marché particulièrement vulnérable aux programmes de vente en fin de journée. Le volume a finalement atteint 181,5 millions d'actions.

Selon Gerald Simmons, de la firme Smith Barney Harris Upham, aucune nouvelle économique ou raison fonda-

mentale ne peuvent être tenues responsables de la situation. Toutefois, des rumeurs ont circulé à l'effet que les statistiques du commerce extérieur américain, qui doivent être rendues publiques aujourd'hui, seront moins bonnes que prévu.

À Toronto, la situation newyorkaise a effacé en quelques minutes des gains d'une trentaine de points et l'indice TSE 300 a fermé en baisse de 2,01 à 3 839,78. Quelque 41,7 millions d'actions ont changé de mains alors que 12 des 14 indices étaient en baisse. Seuls les services financiers et les aurifères ont monté.

Lac Minerals a gagné 2 1/2 à 43 1/4, tandis que Oshawa Group A perdait 1 1/4.

Montréal a fermé en baisse aussi, l'indice XXM du marché perdant 3,41 à 1 891,22, sur un volume de 13 millions d'actions. Les banques ont monté, les mines et métaux étaient inchangés et le reste était en baisse, les produits forestiers perdant le plus.

Prudential-Bache portera sa capitalisation à \$200 millions

La firme entend profiter de la libéralisation des règles de propriété pour s'emparer du premier rang au Canada

LAURIER CLOUTIER

À court terme, Prudential-Bache Canada multipliera par 10 sa capitalisation, à \$200 millions.

L'expansion considérable du courtier en valeurs mobilières débutera avec l'entrée en vigueur de la déréglementation en Ontario et au Canada, le 30 juin.

Prudential-Bache ne prévoit pas d'acquisition mais plutôt une croissance interne soutenue grâce à l'ouverture de nouvelles succursales, à l'embauche de personnel, à l'addition de services, etc.

La maison de courtage d'origine américaine veut prendre en quelques années le leadership au Canada, où elle oeuvre depuis 1902.

\$134 milliards US

Lors de conférences de presse conjointes à Toronto et Montréal, le président George V. McGough, le vice-président James P. Andreotti et son adjoint Guy Pépin ont déclaré que Bache change de nom à la suite de son acquisition par la Prudential d'Amérique.



Guy Pépin

Le courtier profitera ainsi du capital de \$134 milliards US de la compagnie d'assurance.

La direction de Prudential-Bache n'a pas précisé dans ses moindres détails la restructuration complète de ses activités et

l'échéancier de la hausse de son capital.

Le président McGough prévoit multiplier par plusieurs fois les \$20 millions actuels au cours des 24 à 30 prochains mois.

D'ici deux à trois mois, anticipent de leur côté MM. Andreotti et Pépin, le capital de la firme grimpera entre \$100 et \$200 millions.

George McGough précise qu'il envisage «peut-être» \$140 millions de capitalisation. La différence de \$20 millions pourrait venir aussi bien de la Prudential d'Amérique que de Prudential-Bache Securities des USA qui détient 80 p. cent de la firme canadienne, ajoute-t-il. Guy Pépin assure que Prudential-Bache pourra compter sur tous les capitaux dont le courtier a besoin pour son expansion.

Du 14^e au 1^{er} rang

La firme veut prendre les bouchées doubles pour passer du 14^e au premier rang dans un marché canadien très concurrentiel. Ce n'est que le début, car d'autres investisseurs américains s'en viennent pour profiter de la libéralisation des règles de propriété des firmes de courtage canadiennes.

La restructuration de Prudential-Bache fera passer les effectifs de 575 à près de 800 — dont plusieurs analystes — d'ici à un an, les succursales de 12 à 15 d'ici à la fin de 1987, etc. La firme commencera aussi en juillet la mise en marché de cinq fonds mutuels canadiens administrés par la Pru-



James P. Andreotti

dentielle. Par ailleurs, une nouvelle succursale ouvrira très bientôt ses portes à Québec.

Le président McGough précise que le courtier vient de présenter des offres fermes à au moins huit personnes déjà dans l'industrie, notamment à deux analystes et à l'éventuel directeur des finances. Par contre, Prudential-Bache a refusé récemment trois offres de fusion d'autant de maisons de courtage canadiennes.

Bache préfère ajouter aux services internes de vente au détail, de marketing, de financement des entreprises et des gouvernements.

MM. McGough et Andreotti n'en anticipent pas moins plusieurs fusions de courtiers au Canada, comme aux USA, en Grande-Bretagne et ailleurs dans le monde après la déréglementation. Le nombre de courtiers est passé de 800 à 500 depuis 1970 à la Bourse de New York mais leurs effectifs sont plus considérables que jamais. «Les temps seront durs pour certaines firmes canadiennes», conclut George McGough, qui ne cache pas qu'il veut y faire du maraudage.

MONTRÉAL	TORONTO	DOW JONES	L'OR (NEW YORK)	DOLLAR CANADIEN
1891,23 (-3,41) (-0,17%)	3839,78 (-2,01) (-0,05%)	2287,07 (-51,71) (-2,21%)	\$437,10 (+4,10) (+0,94%)	+4 / 100 \$ 76,76

CPG

Certificats de placement garanti

Semaine du 13 avril 1987
Taux sujets à changement sans préavis.

2 ans

8%

4 ans

8 3/4%

HYPOTHÈQUES SANS FRAIS!

Transferts et nouveaux prêts: tél.: 878-8111

1253, avenue McGill College
Montréal
Tél.: 878-8181

6633, rue Sherbrooke Est
Montréal
Tél.: 253-1720

132, boulevard Labelle
Rosemère
Tél.: 437-0710

Fiduciaires
LE TRUST DE LA BANQUE D'ÉPARGNE



FOREX INC.

LOUIS-PAUL NOLET,
C.A.

M. Jean-Jacques Cossette, président du conseil de Forex Inc., a le plaisir d'annoncer la nomination de M. Louis-Paul Nolet, c.a., président du conseil de Dometal Inc., au conseil d'administration de Forex Inc.

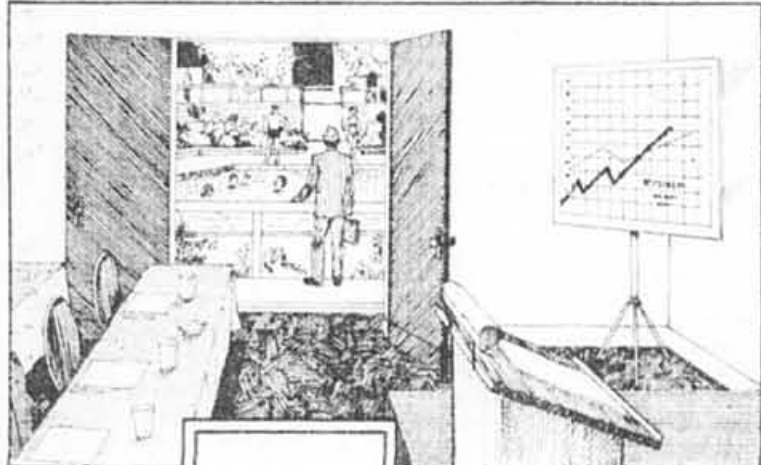
M. Louis-Paul Nolet, c.a., est avantagusement connu dans le monde des affaires.

Il est membre de plusieurs conseils d'administration de compagnies canadiennes.

Forex Inc. fabrique, dans le Nord-ouest québécois, du bois d'œuvre destiné à la construction domiciliaire.



RÉUNION D'AFFAIRES SOUS LES TROPIQUES



Commencez en paix votre réunion, tout se déroulera sans interruption. Le forfait comprend : • Salle de réunion principale • Suite à titre gracieux • Deux pauses-café par jour • Matériel de présentation • Luxueuse chambre insonorisée.

Tenez votre prochaine réunion dans l'ambiance de notre atrium tropical. Vous aurez accès à la piscine, au tourbillon, aux saunas et aux courts de squash. Une luxueuse retraite à 35 minutes de Montréal.

68\$*
par chambre,
par nuit.

Pour obtenir de plus amples renseignements, composez le 476-1611, ou sans frais le 1 800 265-9420 et demandez notre préposé aux réservations de groupes. *Tarif établi pour un bloc minimum de 10 chambres, une ou deux personnes par chambre. Plan américain complet: 28\$ par personne, deux par chambre. Les tarifs peuvent changer sans préavis.

Le Château de L'Aéroport

Hôtels • Canadien Pacifique
C.P. 60
Aéroport International de Montréal
Montréal (Québec) J7N 1A2

Panasonic
SYSTEMES VIDEO pour:

- ✓ promotion des ventes
- ✓ formation
- ✓ éducation
- ✓ le bureau
- ✓ présentations sans arrêt



VOTRE VENDEUR
VIDEO
PORTATIF

Magnétoscope VHS
moniteur combiné

VENTE - LOCATION - SERVICE

APPELEZ-NOUS POUR UNE DÉMONSTRATION GRATUITE

MONTREAL VIDEO 748-1400 1-800 361-3282

Faites de l'option Fauteuil Confort PlusSM votre priorité,



et vos
bagages
deviendront
notre priorité.

Quand vous faites de l'option Fauteuil Confort Plus votre priorité, vous êtes toujours confortablement assis dans un siège situé dans une section séparée non-fumeurs. Et en plus, une fois arrivé, vous êtes vite sorti de l'aéroport grâce à notre service prioritaire d'acheminement des bagages. Fini le temps perdu à tourner en rond encore et encore. Wardair vous offre des liaisons régulières de Montréal à Toronto, Edmonton, Calgary et Vancouver. Vite comme l'éclair.

WARDAIR

Service pour gens d'affaires.

39% PLUS DE PUISSANCE.



EN TROIS VERSIONS.

Sous le capot de la 325i (s pour sport), de la 325i quatre portières et du Cabriolet 325i, se trouve un super nouveau moteur de 2,5 litres qui développe 39% de plus de puissance que le 2,7 litres "eta" de la 325. Chacune de ces trois Splendeurs a en outre sa propre personnalité.

□ La 325i deux portières est livrée avec déflecteur avant et arrière, différentiel autobloquant, roues en alliage léger à rayons croisés

et avec une suspension inspirée de BMW Motorsport — plus tout, un éventail d'aménagements intérieurs sport.

□ La 325i quatre portières possède à la fois une élégance raffinée et une allure fougueuse. Elle comprend toute une gamme d'aménagements intérieurs luxueux.

□ Le Cabriolet 325i apporte une nouvelle dimension — et une diversité inédite — à la conduite ouverte. En hiver, un toit rigide

amovible, offert en équipement standard, le transforme en coupé quatre places complètement équipé.

Comment pouvez-vous choisir votre modèle sans les conduire tous? Prenez rendez-vous avec nous et venez les admirer.



L'EXPÉRIENCE ULTIME AU VOLANT.

ASSOCIATION BMW DE MONTRÉAL

Automobiles Canbec Inc.
5055 rue Pare
Montréal 731-7871

Boulevard St. Martin Auto Inc.
1430 boul. St. Martin O.
Laval 667-4343

Lemaire Auto Inc.
147 rue Mayrand
St. Jean 346-4798

ÉCONO-FLASHES

REVENUS EN HAUSSE DE 47 P. CENT POUR L'OPEP

■ Le redressement du prix du brut a valu aux pays de l'OPEP une augmentation de leurs revenus de plus de 47 p. cent au premier trimestre de 87, par rapport au dernier trimestre de 86. Selon la revue *Petrostratégies*, publiée à Paris, les exportations de pétrole ont rapporté aux pays de l'OPEP des revenus dépassant \$24 milliards au premier trimestre de 87, contre \$16,4 milliards au quatrième trimestre de 86. Cette hausse des revenus doit beaucoup à l'accord passé en décembre dernier entre les pays de l'OPEP, pour diminuer la production et rétablir un système de prix officiels de brut, accord qui a été « hautement profitable » selon *Petrostratégies*.

AUGMENTATION DE L'INDICATEUR DE STAT CANADA

■ Statistique Canada annonce que son indicateur avancé a augmenté de 0,4 p. cent au Canada de décembre à janvier, pour atteindre 179,4. L'indice est basé sur une valeur de 100 en 1979. Huit des dix éléments de l'indice ont contribué à cette hausse, dont principalement la construction résidentielle. La demande de produits manufacturés a augmenté de même que l'indice des marchés boursiers. Le nombre d'emplois a également augmenté de 0,3 p. cent en janvier.

PRENOR: RACHAT D'ACTIONS DE LA CAISSE DE DÉPÔT

■ Le Groupe Prenor annonce qu'il a décidé de racheter les 609 210 actions ordinaires de la compagnie détenues par la Caisse de dépôt et de placement du Québec, en vertu d'une entente conclue préalablement. Le prix a été fixé à \$15 l'action pour un total de \$9,1 millions. Cette opération fera monter la participation de Lorne C. Webster dans Prenor à 81 p. cent, au lieu de 60,9 p. cent actuellement.

EXERCICE INTÉRESSANT POUR GOODFELLOW

■ À la fin du premier semestre terminé le 28 février prochain, Goodfellow avait connu un chiffre d'affaires en hausse de 13 p. cent à \$68,5 millions. Le bénéfice avant impôt a atteint \$821 000, comparativement à \$124 000 au semestre correspondant de l'exercice antérieur. Le bénéfice net par action est passé de 2 à 14 cents. L'accroissement du bénéfice résulte notamment d'une meilleure conjoncture commerciale, après la fin de la grève sur la côte Ouest, souligne le président George D. Goodfellow.

NOVA RACHÈTERA DE SES ACTIONS PRIVILÉGIÉES

■ Nova, An Alberta Corporation, rachètera ses actions privilégiées de deuxième rang à dividende cumulatif de 12 p. cent le 15 mai prochain, au prix de \$26,25 l'action. Les détenteurs peuvent convertir leurs actions en actions ordinaires de classe A sur une base de 3,435 actions ordinaires pour chaque action privilégiée à 12 p. cent. Les services de trois maisons de courtage ont été retenus pour que, jusqu'au 12 mai, on maintienne les actions privilégiées concernées à au moins 26 1/2 sur le marché.

CHUTE DES BÉNÉFICES DE IBM

■ IBM a réalisé des bénéfices de \$785 millions pour le premier trimestre de 87, soit \$1,30 l'action, comparé à \$1 milliard et \$1,65 l'action l'année précédente. Les revenus brut ont au contraire augmenté, se chiffrant à \$10,6 milliards cette année, comparé à \$10,1 milliards pour la même période de l'année précédente. Le géant américain attribue la chute de ses bénéfices à la relative faiblesse du dollar. Le président M. John F. Akers a déclaré que « la situation économique mondiale demeurerait encore incertaine, mais que l'industrie de l'informatique donnait des signes d'encouragement ». « Non seulement nous avons augmenté les expéditions du premier trimestre, mais encore nous avons sorti une nouvelle gamme d'ordinateurs personnels », a-t-il ajouté. Rappelons qu'IBM Canada a lancé le « Système personnel 2 » au début du mois.

TRUSTCO FIRST CITY: PREMIER APPEL À L'ÉPARGNE

■ Les actions ordinaires et les bons de souscriptions de Trustco First City sont admis à la négociation à la Bourse de Montréal à partir d'aujourd'hui. La société vient d'effectuer son premier appel à l'épargne publique, ayant émis quatre millions d'actions ordinaires et deux millions de bons de souscriptions, au prix de \$11,15 l'unité. Chaque unité est composée d'une action ordinaire et d'un demi-bon de souscription.

BÉNÉFICE ACCRU POUR BIOTECH ÉLECTRONIQUE

■ Biotech Électronique a réalisé un bénéfice de \$508 000 au cours du troisième trimestre, une hausse de \$487 000 par rapport au trimestre correspondant l'an dernier. La compagnie a réussi à hausser substantiellement ses bénéfices même si son chiffre d'affaires pour le trimestre terminé le 28 février dernier est légèrement en baisse, \$7,2 millions comparativement à \$7,3 millions. Pour les neuf mois, le bénéfice net est de \$1,5 millions, comparativement à \$567 000, soit 28 cents par action et 11 cents par action respectivement. La compagnie espère que son nouveau système de purification d'eau assurera sa rentabilité.

ATERRISSAGE: ENTENTE CANADA-ÉGYPTE

■ Le Canada et l'Égypte se sont entendus afin que les sociétés aériennes nationales des deux pays aient des droits d'atterrissage réciproque, à Mirabel et au Caire. Air Canada a annoncé qu'elle desservira l'Égypte à partir de 1988, à partir d'une de ses escales en Europe.

SULLIVAN A REJETÉ DEUX OFFRES DE DICKENSON

■ Les Mines Sullivan révèle dans son rapport annuel que la compagnie a rejeté deux offres de Dickenson Mines en vue de racheter la participation de 34 p. cent de Sullivan dans la mine d'or Arthur W. White, dans le nord de l'Ontario. Le prix offert était deux et même trois fois plus élevé que celui payé par Sullivan en 1982, lorsqu'elle avait acquis la part de Dickenson dans cette mine ainsi que d'autres actifs. Par ailleurs, les activités devraient être suspendues à la mine Valdez Creek, en Alaska, dont l'or est extrait à \$698 l'once, donc à perte.

ACSI NÉGOCIE UNE ACQUISITION

■ Le Groupe Acsi est en voie de finaliser une entente avec des hommes d'affaires de la région de Montréal et Toronto dans le but d'acquiescer une participation majoritaire dans leur entreprise. Aussitôt que cette transaction sera complétée, la direction en révélera les détails.

TWINPACK INVESTIT \$6 MILLIONS À VANCOUVER

■ Twinpak a entrepris l'expansion de la capacité de production de son installation de couchage par extrusion et de contrecoillage de Vancouver. La société investira \$6 millions dans un programme qui permettra de doubler la capacité de production de l'usine et de mieux répondre aux demandes du marché pour des emballages de plus en plus spécialisés.



BÉNÉFICE NET DE \$13,3 MILLIONS POUR TRAVELERS

■ En 1986, Travelers du Canada a réalisé un bénéfice net de \$13,3 millions, comparativement à une perte nette de \$2,6 millions en 1985. Le revenu-prime a atteint \$376,7 millions, en hausse de 6,6 p. cent, tandis que le revenu de placement, à \$3,4 millions, était de 9,2 p. cent plus élevé qu'en 1985. Travelers a décidé de concentrer ses efforts dans les secteurs où la compagnie d'assurance occupe déjà une part importante du marché. Travelers a cessé d'accepter de nouveaux contrats dans l'assurance-vie et maladie individuelles au profit de l'expansion des assurances générales, vie et maladie collectives et d'assurance-voiture.

SR TELECOM: CONTRAT AU ZIMBABWE

■ SR Telecom vient de décrocher un contrat de \$2 millions du Zimbabwe pour de l'équipement téléphonique destiné aux régions rurales du pays. La firme montréalaise a également obtenu un contrat de \$500 000 de la République du Yémen dans le cadre du programme de téléphonie rurale du pays.

Dale-Parizeau inc.



M. Myre



P. Chouinard

Le Conseil d'administration de Dale-Parizeau inc. a le plaisir d'annoncer la nomination de Monsieur Mario Myre au poste de Président de Dale-Parizeau inc., société membre du groupe Sodarc.

Avant cette nomination, Monsieur Myre occupait le poste de Président et Chef de la direction de la Blanc Eldridge Parizeau, Inc., la société de courtage de réassurance du groupe Sodarc. Monsieur Myre apporte à sa nouvelle fonction plus de vingt-cinq ans d'expérience dans les domaines de l'assurance et de la réassurance.

Monsieur Pierre Chouinard, qui cumulait jusqu'à maintenant les fonctions de Président du Conseil et Président de Dale-Parizeau inc., continuera d'agir en tant que Président du Conseil. À ce titre et à celui de Vice-président exécutif de Sodarc, Monsieur Chouinard se consacrera au développement et à la planification stratégique tant de Dale-Parizeau que de Sodarc.

Dale-Parizeau inc. est le plus important courtier d'assurance à intérêts canadiens; son réseau compte plus de 35 bureaux à travers le Canada.



Dale-Parizeau inc.
Dale & Compagnie Inc., Gerard Parizeau Inc.
courtiers d'assurances

Les intervenants en tourisme coordonnent leurs campagnes

CAROLE THIBAUDEAU

■ Montréal a décidé de prendre le tourisme au sérieux : les principaux acteurs de l'industrie s'unissent désormais pour attaquer de façon concertée les marchés prioritaires, soit New-York, Boston, la Côte Est en général. « Notre principale lacune sur le plan du marketing a toujours été de nous disperser, affirme Robert Lecavalier, directeur général de l'Office des Congrès et du Tourisme du Grand Montréal. Nous allons maintenant mieux définir nos cibles. »

Au terme d'un séminaire qu'il tenait hier au Reine Elizabeth, l'Office s'est adjoint l'Association des Hôteliers du Grand Montréal, la Commission d'intervention et de développement économique de Montréal (CIDEM), la Société du Palais des Congrès ainsi que Tourisme Québec pour réaliser une étude sur les priorités du marché qui s'offre à Montréal, étude qui sera terminée cette automne. « Cela permettra d'établir l'ordre de nos priorités d'une façon plus scientifique que par le passé », explique M. Lecavalier.

Alors que le tourisme rapporte directement entre \$1 et \$3 milliards dans la région de Montréal, M. Lecavalier estime qu'on pourrait y ajouter encore quelques milliards. « Le congrès des alcools anonymes, en 1985, a rapporté \$20 millions, avec 50 000 personnes durant quatre jours, rappelle M. Lecavalier. Il n'en faut pas beaucoup d'autres comme cela pour faire monter rapidement les revenus. »

Aux États-Unis, il s'est dépensé, en 1986, \$36 milliards pour les congrès et rencontres d'affaires. Les corporations comptent pour \$12 milliards de ce budget et les associations pour \$24 milliards.

« Le Canada pourrait sans nuire aller piger encore quelques milliards dans ce marché », a souligné hier M. Alen Bross, directeur de la publicité de l'« American society of association executives ». M. Bross exposait hier les

résultats d'étude co-publiés par son association, devant une cinquantaine de membres de l'Office réunis en dîner-conférence au Reine Elizabeth. Il explique qu'une proportion importante (17 p. cent) des associations organisent des congrès à l'étranger et le Canada vient en tête des pays où on souhaite aller.

Les congrès et rencontres d'affaires se sont multipliés depuis la fin de la récession : de 1982 à 1986, le nombre de séminaires tenus par les entreprises et associations a augmenté de 45 p. cent aux États-Unis.

On estime que Montréal a accueilli cinq millions de visiteurs en 1986. Le directeur général de l'Office rappelle que le tourisme est une jeune industrie, dans le sens où les efforts de structuration ne se font que depuis une quinzaine d'années. « Il y a maintenant une centaine de palais des congrès au Canada, alors qu'il n'y en avait qu'une dizaine il y a six ou sept ans. »

Les organisateurs de congrès accordent maintenant autant de soins aux volets pré-congrès et post-congrès qu'au congrès lui-même. « Les clients ont de plus en plus une mentalité de société de loisirs, explique M. Lecavalier. Ils aiment profiter du congrès pour faire quelques jours de tourisme avant et après. Ils sont fréquemment accompagnés de leur conjoint, pour lequel on prévoit aussi des activités. »

L'Office des congrès et du tourisme du Grand Montréal compte 500 membres du secteur privé, provenant des milieux de l'hôtellerie, des transports, de la restauration et de l'organisation des congrès. L'organisme remplit principalement deux mandats, l'un pour la municipalité de Montréal l'autre pour le Palais des Congrès de Montréal. Dans le premier cas, il s'agit de gérer l'accueil des touristes de tout genre à Montréal et dans l'autre, de représenter le Palais des congrès sur le marché américain, c'est-à-dire faire pour lui de la prospection et de la sollicitation.

Agrinove exportera son Jutel aux États-Unis

LAURIER CLOUTIER

■ Agrinove triplera ses ventes de Jutel en développant le marché américain à court terme. La coop agro-alimentaire vendra aussi du bleu danois partout au Canada à la suite d'un investissement conjoint de \$3 millions dans une nouvelle usine à Beauceville avec une fromagerie du Danemark.

André Forcier, directeur général d'Agrinove, a déclaré en entrevue que les ventes de Jutel, à base de lait et de jus de fruits, passeront de quatre à 6,5 millions de contenants d'ici à la fin de l'été — un bond de 50 p. cent — à la suite de son implantation dans la région de Buffalo.

Suivra le marché de la Nouvelle-Angleterre, pour des ventes totales de 10 millions de Jutel d'ici à 18 mois.

Agrinove accordera par la suite de quatre à cinq franchises aux USA pour au moins 20 États d'ici à la fin de 1988, dont une cette année.

Par ailleurs, le partenaire danois dont il faut taire l'identité pour l'instant participera à la première pellette de terre de la fromagerie d'ici trois ou quatre semaines, dès la confirmation de l'aide d'Ottawa et de Québec.

Les opérations débuteront en janvier prochain et dès la première année la production atteindra 250 000 kilos de bleu et le double par la suite, vendus au Canada. Le partenaire danois affiche des ventes de \$3 millions.

Le nouveau lait au chocolat Chokéo génère déjà de son côté des ventes de 1,5 million de contenants sans mise en marché véritable. Le directeur Forcier promet de six à sept millions de Chokéo en deux ans au Québec.

Agrinove s'associe cette année au Cirque du Soleil mais ne compte pas utiliser ce médium pour sa mise en marché américaine, malgré ses 100 spectacles en Californie cet été. C'est trop tôt.

André Forcier ajoute qu'Agrinove mettra assez prochainement sur le marché d'autres « produits révolutionnaires de type VHT » de longue durée.

Cette expansion permettra d'augmenter de 15 p. cent en deux ans les ventes totales de \$160 millions, avec 2 400 producteurs laitiers et 400 employés dans trois usines et deux centres de distribution.

QUESTIONS D'ARGENT

ALAIN DUBUC

CLAUDE PICHÉ

Nos lecteurs retrouveront ici le texte des réponses fournies aux questions des téléspectateurs dans le cadre de l'émission « Questions d'argent » animée par Lise Lebel et diffusée sur les ondes de Radio-Québec, hier soir, à 19 h 30. La même émission sera rediffusée dimanche prochain à 13 h 00.

Les « termes » : des conceptions variables

■ On entend ou on lit sans cesse les expressions « court terme », « moyen terme » et « long terme ». Est-ce que cela veut vraiment dire quelque chose ?

□ Ça veut dire quelque chose, mais le problème, c'est que le sens de ces expressions change selon qui les emploie. Pour resumer très grossièrement, le court terme, c'est bientôt ; le moyen terme, c'est dans pas très longtemps et le long terme, c'est pour plus tard ! Mais bientôt, ce n'est pas la même chose pour un cambiste, qui doit réagir en quelques secondes et un démographe, qui analyse des phénomènes se déroulant sur des cycles de plus de cent ans. Dans le monde des actions, le court terme décrit d'habitude des stratégies qui portent sur quelques jours ou quelques semaines ; le moyen terme porte sur au plus un an ou deux ; quand au long terme, il devient imprécis, car l'horizon boursier est court. Mais le même courtier changera ses définitions s'il parle d'obligations ; dans ce cas, le court terme, c'est de trois mois à un an, le moyen, d'un à cinq ans, tandis que le long terme décrit les obligations d'un terme de dix ou vingt ans.

Les consommateurs connaissent mieux le monde des hypothèques où le court terme décrit les échéances de six mois ou d'un an, le moyen terme, les hypothèques de deux et trois ans et le long terme, celles de quatre ou cinq ans. Mais tout cela n'est pas coulé dans le ciment : on a réintroduit des échéances de dix ans. Si cette pratique se poursuit, le long terme, ce sera dix ans tandis que les emprunts de cinq ans seront redéfinis comme du moyen terme !

Quant aux économistes, ils sont mal pris. Dans leur cas, derrière les grandes phrases, on peut dire que le court terme fait référence à ce que l'on connaît déjà, le moyen terme à ce que l'on peut prévoir tandis qu'avec le long terme, on entre dans le royaume de la futurologie. Jusqu'à il y a quelques années, court voulait donc dire un an ou moins, moyen, de deux à cinq ans, tandis que long terme portait sur les cycles de cinq, dix ou même vingt ans. Mais maintenant, avec l'incertitude qui règne, le court terme, ce qui est évident, est réduit à quelques mois ; on entre dans le domaine du long terme quand on essaie de prévoir ce qui arrivera en 1990.

Le monde politique, lui, échappe aux règles économiques. Le court terme, c'est d'ici le prochain sondage ; le moyen terme, d'ici les prochaines élections. Quant au long terme, c'est un concept qui ne fait pas partie de l'univers politique !

CORPORATIONS À BUT NON LUCRATIF : LES VRAIES ET LES FAUSSES

■ Qu'elle est la différence entre une corporation à but non lucratif et une compagnie ordinaire ? Combien y a-t-il de ces corporations au Québec ? Le simple contribuable peut-il se servir d'un organisme sans but lucratif pour réduire son impôt ?

□ Une corporation sans but lucratif est structurée à peu près de la même façon qu'une entreprise ordinaire, sauf qu'elle ne fait pas de profits. Elle ne peut émettre des actions, n'a donc pas d'actionnaires, mais des « membres ». Les revenus de la corporation, une fois réglés les frais d'administration et d'exploitation, doivent être entièrement redistribués aux membres ou à des bénéficiaires. Les corporations sans but lucratif sont entièrement exemptes d'impôt. Il existe quelque 30 000 organismes du genre au Québec, et ils couvrent une foule de secteurs : organisations récréatives, sportives, culturelles, sociales, d'affaires, etc. Les syndicats, comme la Bourse de Montréal, sont des corporations sans but lucratif. Le Québec compte près de 900 organismes de charité ou de bienfaisance, toutes enregistrées comme corporations sans but lucratif. Puisque ce genre de corporation ne paie pas d'impôt, on peut évidemment se demander s'il est avantageux, pour un contribuable, de tenter d'épargner de l'impôt par ce moyen. Disons d'abord que la corporation doit avoir une raison d'être, des activités qui justifient son existence, et qu'il faut financer. Tout cela requiert une substantielle marge de manœuvre sur le plan financier, ce qui n'est pas à la portée du contribuable moyen. Les fiscalistes spécialisés dans cette question soulignent qu'il existe par ailleurs des « trous » dans le système, et que de nombreux contribuables fortunés en profitent, en transférant dans une société incorporée comme étant « sans but lucratif » des montants qui servent à la « bienfaisance de leurs membres » (qui peuvent aussi être, par exemple, les membres de leur propre famille). Comme une société sans but lucratif échappe par définition à l'impôt, le fisc s'intéresse beaucoup moins à leurs activités. Cela ne contrevient pas nécessairement à la lettre des lois fiscales, mais ne respecte pas leur esprit. À côté d'organismes de bienfaisance qui sont d'authentiques corporations sans but lucratif, existent ainsi des corporations dont les activités sont un peu moins « sans but lucratif ».

Édifice KINGS HALL
1231, rue Sainte-Catherine ouest entre La Montagne et Drummond

EN LOCATION

- Boutiques et magasins exclusifs donnant directement sur la rue Sainte-Catherine, au cœur de Montréal
- Restaurant avec terrasse au 2^e étage donnant sur l'atrium central
- Bureaux donnant dans l'atrium

282-0141

Aux dirigeants de

MÉDI-SERVICE

L'équipe au grand complet de STRUCTURA tient à remercier MÉDI-SERVICE Inc. du Groupe santé et pharmaceutique de Provigo, pour la confiance qu'ils lui ont témoignée pour la réalisation des travaux de construction de leur centre de distribution de Québec.

Non seulement les gens de MÉDI-SERVICE Inc. étaient à la recherche d'entrepreneurs expérimentés mais aussi à la recherche de nouvelles propositions pratiques pour leur entreprise.

Nous les remercions du défi qu'ils nous ont permis de relever.

Guy J. Gaudet
Directeur Général
Structura



STRUCTURA
1389, ave. Gallée
Québec (Québec)
G1P 4G4
tél.: 418-687-2771

De l'expérience,
de l'efficacité...!

LA GESTION, TOUTE LA GESTION, RIEN QUE LA GESTION MÊME LE SOIR

B.A.A.
Baccalauréat en administration
des affaires
(90 crédits)

Options

- Comptabilité publique
- Finance
- Marketing

Et accès possible (en fin de programme et en classes du jour) à Gestion internationale, Gestion des P.M.E., Systèmes d'information, et beaucoup d'autres.

Conditions d'admission

- Diplôme d'études collégiales (D.E.C.) OU
- Un dossier d'études et une expérience de travail jugés valables.

Certificats
(30 crédits)

Options

- Comptabilité I
- Comptabilité II
- Gestion d'entreprise
- Gestion financière
- Gestion de la production et des opérations
- Gestion des coopératives
- Gestion du marketing
- Gestion des ressources humaines
- Systèmes d'information

Conditions d'admission

- Diplôme d'études collégiales (D.E.C.) OU
- Une expérience de travail d'au moins 3 ans et un dossier d'études jugé valable.

Admission du trimestre d'automne 1987
jusqu'au 1^{er} mai 1987

(514) 340-6151

Pour obtenir renseignements
ou formulaires, s'adresser
au Bureau du registraire
Ecole des Hautes Études Commerciales
5255 avenue Decelles
Montréal QC
H3T 1V6

Deux autres entreprises investiront dès que seront reconnus les droits sur les médicaments

ROLANDE PARENT
Presse Canadienne

■ Deux autres entreprises pharmaceutiques, Rhône-Poulenc et Burroughs Wellcome, ont promis hier d'investir des millions au pays au cours des cinq prochaines années, aussitôt que sera adoptée la loi fédérale C-22 sur la propriété intellectuelle des médicaments.

Les \$29 millions de Rhône-Poulenc et les \$10 millions de Burroughs Wellcome viennent s'ajouter à ceux qu'ont fait miroiter diverses compagnies pharmaceutiques au cours des derniers mois.

En conférence de presse, hier, le ministre de Consommation et Corporations Canada, Harvie Andre, a indiqué qu'un total de \$800 millions seront dépensés en recherche et développement

au cours des prochaines années au Canada, une fois reconnus les droits de propriété intellectuelle.

Des chercheurs universitaires, des représentants du monde médical, municipal et du corps consulaire ainsi que le ministre québécois de l'Industrie et du Commerce Daniel Johnson et Judy Erola de l'Association canadienne de l'industrie du médicament se serraient les coudes pour souligner l'urgence d'agir.

La décision récente du sénat, majoritairement d'allégeance libérale, de mener des consultations publiques à travers le Canada pour prendre le pouls de la population sur le projet de loi relatif aux brevets pharmaceutiques est venue aviver les craintes d'un nouveau délai.

Pour Burroughs-Wellcome, de Kirkland, « il est impérieux que le Canada » reconnaisse les

droits de propriété intellectuelle des entreprises qui mettent au point de nouveaux remèdes », a soutenu en anglais le président Bernard Keene.

De son côté le président de Rhône-Poulenc, Pierre Lapalme, a expliqué que des \$29 millions que sa compagnie compte investir, un peu plus de 50 p. cent le seront au Québec.

Des travaux de recherche sur des médicaments susceptibles de combattre le sida, le cancer et les maladies cardiovasculaires pourraient être menés, a-t-il dit.

M. Lapalme a de plus déploré qu'à cinq reprises depuis 1969 les entreprises de fabrication de produits génériques aient copié les découvertes de Rhône-Poulenc.

Depuis 1969, les brevets ne sont plus entièrement protégés au Canada et des entreprises

peuvent produire des copies moyennant une redevance de quatre p. cent aux inventeurs.

Pour le ministre Daniel Johnson, il est clair que le retard à adopter la loi C-22 nuit au développement économique et retarde le moment où des chercheurs formés ici puissent enfin se mettre à la tâche.

M. Johnson ne comprend pas pourquoi les sénateurs doivent encore réfléchir à la question.

Il y a deux ans, l'économiste Harry Eastman a démontré que la modification de 1969 a fait baisser les prix des médicaments les plus répandus (des économies estimées à \$211 millions en 1983) et a du même coup fait perdre beaucoup d'argent aux multinationales.

Face à cette situation, ces dernières ont réduit leurs activités de recherche et de développement au Canada.



Bernard Keene, président canadien de Burroughs Wellcome Inc. LASEPHOTO CP

Importante hausse du bénéfice de Métro-Richelieu

■ Le bénéfice net de Métro-Richelieu pour le premier semestre s'élève à \$3,7 millions ou 29 cents par action, une augmentation de 92 p. cent par rapport à la période correspondante l'an passé.

Les ventes pour le deuxième trimestre étaient en hausse de 11,3 p. cent à \$394,2 millions, alors que pour le semestre, elles atteignaient \$844,0 millions, une augmentation de 13,7 p. cent.

Le bénéfice net du deuxième trimestre est en hausse de 83,7 p. cent à \$2 millions ou 16 cents par action. En février, la compagnie a acquis une participation de 17 p. cent dans Alimentation Couche-tard. Cette transaction a permis d'enregistrer un gain extraordinaire de \$464 000. Les résultats du deuxième trimestre ne tiennent pas compte de la participation dans Alimentation Couche-tard.

Les résultats sont supérieurs aux prévisions de la compagnie et on prévoit qu'ils continueront au même rythme d'ici à la fin de l'exercice.

Recentement, Métro a acquis une participation de 50 p. cent dans la chaîne de restaurants Giorgio et a également acquis la moitié de la société Salaison Tri-vart, en Abitibi.

Hypocrat fera l'acquisition de DATA

■ Les Ordinateurs Hypocrat annoncent qu'ils ont conclu une entente en vue de l'achat de DATA, une compagnie montrealaise chargée du système d'ordinateur Data Pharm pour les pharmacies. Data Pharm a quelque 500 clients au Québec, alors que les Ordinateurs Hypocrat, qui fournissent un service semblable, en ont 300.

Les détails de la transaction n'ont pas été révélés.

LES TAUX D'INTÉRÊT

	EPARGNE STABLE	INTÉRÊT QUOTIDIEN	DÉPÔTS À COURT TERME						DÉPÔTS À TERME					CERTIFICATS GARANTIS					PRÊTS PERSONNELS	HYPOTHEQUES RESIDENTIELLES					HYPOTHEQUES COMMERCIALES					
			DÉPÔT min(\$)	30-59	60-89	90-119	120-179	180-269	270-364	DÉPÔT min(\$)	1 AN	2 ANS	3 ANS	4 ANS	5 ANS	DÉPÔT min(\$)	1 AN	2 ANS		3 ANS	4 ANS	5 ANS	% min.	1 AN	2 ANS	3 ANS	4 ANS	5 ANS	1 AN	3 ANS
BANQUES																														
	5	4 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000	7 1/4	8	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	—	—	—	—	—	11	9	9	9	10	10	10	10	11
COMM. ITALIENNE	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	10	9	9	9	10	10	10	10	11
COMMERCE	4 1/2	3 1/4	3000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000	5 1/4	7	7	7	7	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	10	9	9	9	10	10	10	10	11
EPARGNE	4	—	1000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	2000	6 1/4	6 1/4	7 1/4	7 1/4	7 1/4	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	11	9	9	9	10	10	10	10	11
* FED. CAIS. D'ETABLIS (Que.)	4 1/2	3 1/4	3000A	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	9	9	9	9	10	10	10	10	11
* FED. CAIS. POP (Que.)	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	10	9	9	9	10	10	10	10	11
* FED. CAIS. POP MTL	5	4 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000	7 1/4	7 1/4	7 1/4	7 1/4	7 1/4	—	—	—	—	—	—	10	9	9	9	10	10	10	10	11
LEUMI (CANADA)	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000*	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	11	9	9	9	10	10	10	10	11
LLOYDS DU CANADA	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000	5 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	11	9	9	9	10	10	10	10	11
MONTREAL	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000	5 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	11	9	9	9	10	10	10	10	11
NATIONALE	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000*	5 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	10	9	9	9	10	10	10	10	11
NOUVELLE-ECOSSE	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	10	9	9	9	10	10	10	10	11
ROYALE	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	9	9	9	9	10	10	10	10	11
SOC. D'ENT. ECONOM.	—	—	2500	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	11	9	9	9	10	10	10	10	11
TORONTO-DOMINION	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	1000	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	6 1/4	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	10	9	9	9	10	10	10	10	11
FIDUCIES																														
CANADA TRUST	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	11	9	9	9	10	10	10	10	11
CAN. ITALIENNE	4	—	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	11	9	9	9	10	10	10	10	11
EATON TRUST	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	500	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
FIDUCIAIRES	—	—	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	500	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
FIDUCIE DU QUEBEC	—	4	5000B	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
FINANCIAL TRUST	—	—	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	500	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
FIRST CITY	—	—	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	500	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
GUARANTY TRUST	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	9	9	9	9	10	10	10	10	11
GUARDIAN	—	5	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
MONTREAL TRUST	4 1/2	3 1/4	10000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
MORGAN	—	—	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	500	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
MORGUARD	—	—	10000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
PRÊT ET REVENU	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
SOC. NAT. DE FIDUCIE	—	—	2000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	500	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
STANDARD TRUST	—	—	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	500	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
TRUST CENTRAL	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	500	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
TRUST GENERAL	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
TRUST NATIONAL	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	500	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11
TRUST ROYAL	4 1/2	3 1/4	5000	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	5 1/4	—	—	—	—	—	—	1000	7 1/4	7 1/4	8 1/4	8 1/4	8 1/4	—	9	9	9	10	10	10	10	11

Compilation: LA PRESSE le 13 avril 1987. — Des taux sont sujets à changement.

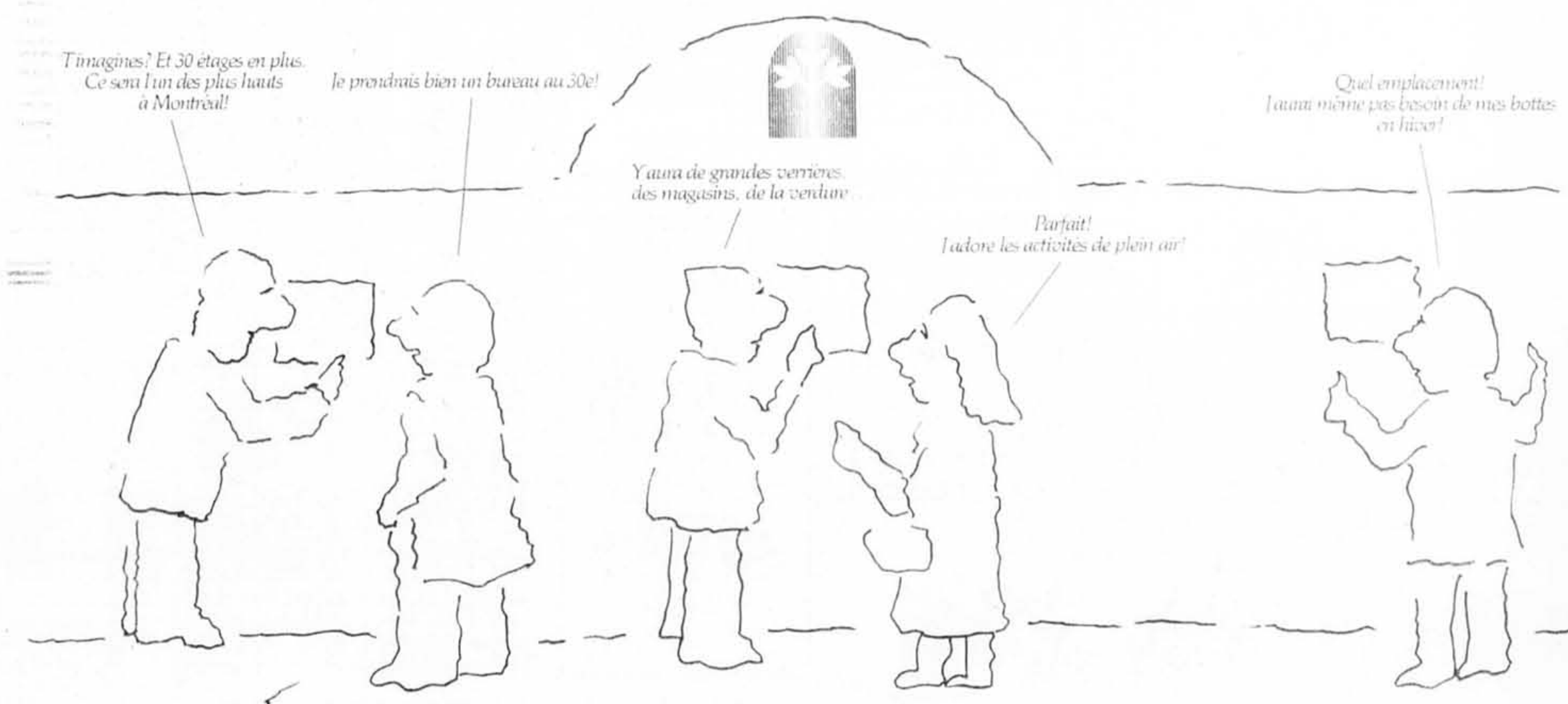
* Taux recommandés par la Fédération.

† Versement semestriel.

50000 30 à 89 jours 90 à 149 jours 150 à 179 jours

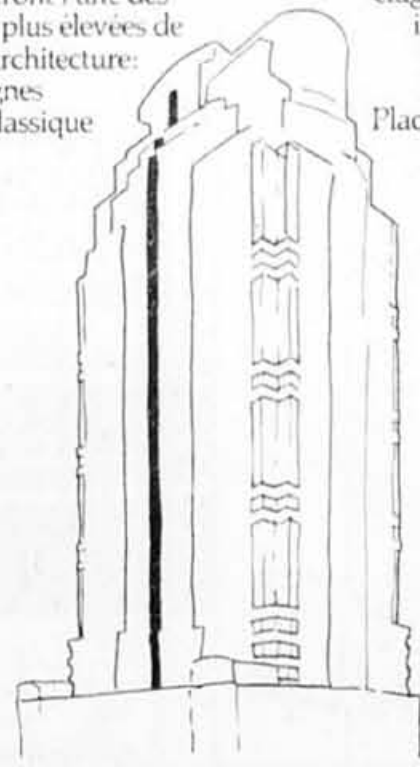
PRENEZ DELTA

LE SOMMET VU D'EN BAS.



Place Montréal Trust. Lavant-garde. 30 étages qui en feront l'une des constructions les plus élevées de tout Montréal. L'architecture: post moderne. Lignes impeccables, un classique du genre.

Les surfaces: 20 000 pieds carrés par étage. Montréal à l'avant-garde internationale. L'originalité. La classe. L'élégance. Le bureau de l'ère nouvelle. Place Montréal Trust: 30 étages de distinction. Dès l'été 88.



PLACE MONTRÉAL TRUST

Place Montréal Trust est une réalisation de La Corporation Cadillac Fairview Limitée. Pour information et location, appelez-nous au (514) 845-7111.

M. Normand Cadieux, vice-président général, Marketing et Ventes de Medis, Services pharmaceutiques et de santé Inc., a le plaisir d'annoncer les nominations suivantes:

M. Robert Hatten au poste de vice-président, Approvisionnement. M. Hatten devient responsable de l'élaboration d'ententes de services à l'échelle nationale avec tous nos principaux fournisseurs. Avant de se joindre à Medis, il était vice-président de l'Approvisionnement du Groupe B.M.R. Inc.

M. Pierre Robert au poste de directeur national des ventes. M. Robert aura pour responsabilité de promouvoir le développement des services de détail actuels et futurs en réponse aux besoins de notre clientèle. Avant de se joindre à Medis, il était directeur général de l'imprimerie Trans Mag.



Medis, Services pharmaceutiques et de santé Inc., auparavant National Drug Limitée, chef de file canadien dans son domaine, est le seul distributeur d'envergure nationale de produits pharmaceutiques et de santé. La compagnie offre une gamme complète de services et possède des centres de distribution d'un océan à l'autre.



Medis
Services pharmaceutiques
et de santé Inc.

SNC



Guy Saint-Pierre

Monsieur Jean-Paul Gourdeau, président du conseil d'administration et chef de la direction du Groupe SNC, a le plaisir d'annoncer la nomination de Guy Saint-Pierre au conseil d'administration de son entreprise.

Président et chef de la direction des Minoteries Ogilvie Ltée et vice-président principal de John Labatt Limitée, M. Saint-Pierre est aussi membre de plusieurs conseils d'administration de grandes entreprises canadiennes. Il fut, de 1970 à 1976, ministre de l'Éducation puis ministre de l'Industrie et du Commerce du gouvernement du Québec.

Inscrite aux bourses de Montréal et de Toronto, le Groupe SNC inc. est une société canadienne qui travaille dans le monde entier à des projets d'ingénierie-construction et qui investit de plus en plus dans les secteurs manufacturier, énergétique et immobilier.

Ottawa veut se doter d'une politique énergétique à long terme

Presse Canadienne
TORONTO

Le ministre fédéral de l'Énergie, M. Marcel Masse, a annoncé hier la formation d'un groupe consultatif qui procédera à une analyse complète de la situation énergétique et suggérera une politique énergétique nationale à long terme.

Les dirigeants du pays ont tellement été pris de passion pour les questions concernant le gaz et le pétrole qu'ils ont accordé bien peu d'attention aux autres sources d'énergie, a noté M. Masse au cours d'une séance d'information.

Même si le pétrole demeure très important, il faut plutôt en tenir compte comme d'une partie de l'éventail constitué par toutes les sources d'énergie, a ajouté le ministre.

« Et vu cette importance que nous avons accordée au gaz et au pétrole et les pressions exercées par les régions intéressées, je ne suis pas convaincu que nous ayons adopté une bonne politique énergétique, c'est-à-dire tenant compte du rapport intime de chaque secteur avec tout autre. »

M. Masse a nommé M. Tom Kierans, président des courtiers McLeod Young Weir Ltd. de Toronto, qui fut aussi conseiller de l'ancien premier ministre de l'Ontario, M. Bill Davis, à la tête du groupe portant le nom de « Choix énergétiques ». On connaîtra les autres membres du groupe au début de juin.

Le groupe tiendra une série de forums et de sessions d'étude à travers le pays sur toutes les sources d'énergie disponibles. La première session de travail aura lieu à Calgary, les 15 et 16 juin, et la dernière à Montréal au début de décembre.

Le gouvernement alloue \$3 millions à l'équipe de M. Kierans qui devra remettre son rapport au début de l'an prochain. Cette

équipe accomplira en réalité un travail parallèle à celui d'un groupe de travail fédéral-provincial étudiant déjà différents moyens d'assurer nos approvisionnements en énergie; ce dernier groupe doit remettre un rapport au ministre, le 1er juillet.

Quand on a demandé à M. Masse s'il ne craignait pas une certaine réaction négative des provinces productrices de pétrole de l'ouest — où bouillonnent ces temps-ci des sentiments anti-gouvernementaux — il a répondu que c'était là en effet un des dangers que présentait cette nouvelle étape vers l'avenir.



Marcel Masse

LASERPHOTO CP

ESPACES À BUREAU DE QUALITÉ

- Des prix très raisonnables
- un emplacement stratégique
- possibilité d'aménagement de 500 à 50,000 pi. ca.
- se subdivise selon vos besoins
- accès ultra-facile à tous les moyens de transport.

RENSEIGNEMENTS:
(514) 397-2216

Place Bonaventure

Une tradition montréalaise depuis 1938

Moishes
« Le meilleur hôte au monde »

Un haut-lieu de la gastronomie montréalaise pour le monde des affaires

REPAS D'AFFAIRES

incluant entrée, soupe, plat principal, dessert et café

\$975 à \$1225

Stationnement gratuit — 3961 Saint-Laurent
845-1696 845-3509

L'ÉQUIPEMENT COMPREND:

RÉFORMEURS À HYDROGÈNE, GAZ DE SYNTHÈSE, OXO SELAS.
COMPRESSEURS HAUTE PRESSION POUR GAZ NATUREL, CO₂, HYDROGÈNE, AMMONIAC ET AIR.
FABRICANTS: INGERSOLL RAND, SULZER, BAUER, YORK, ETC.
PETITS ET GRANDS RÉSERVOIRS, RÉACTEURS ET COLONNES EN ACIER INOXYDABLE, ACIER NON ALLIÉ ET AUTRES ALLIAGES.
ÉCHANGEURS DE CHALEUR SHELL AND TUBE, FIN-FAN, ALFA LAVAL EN ACIER INOXYDABLE ET ACIER NON ALLIÉ.
PRÉCHAUFFEURS, VAPORISATEURS, TORCHES.
POMPES À DÉPLACEMENT POSITIF CENTRIFUGES EN ACIER INOXYDABLE, ACIER NON ALLIÉ ET AUTRES ALLIAGES.
GRANDES QUANTITÉS DE VALVES DE SURETÉ, DE REGLAGE, À PASSAGE DIRECT, DE RETENUE EN ACIER INOXYDABLE ET EN ACIER NON ALLIÉ.
APPAREILLAGE POUR SYSTÈMES DE DÉTECTION DES GAZ, DE DÉBITMÈTRE ET DE PRESSION.
POSTE DE DISTRIBUTION DE BASSE TENSION, FIXTURES, MOTEURS, ETC.
RÉSERVOIRS, TUBES, TUYAUX EN ACIER INOXYDABLE ET ACIER NON ALLIÉ.
GRANDES QUANTITÉS DE PIÈCES.

DOMINION METAL AND REFINING WORKS LTD.
et LES DÉMOLITIONS LAVAL INC.

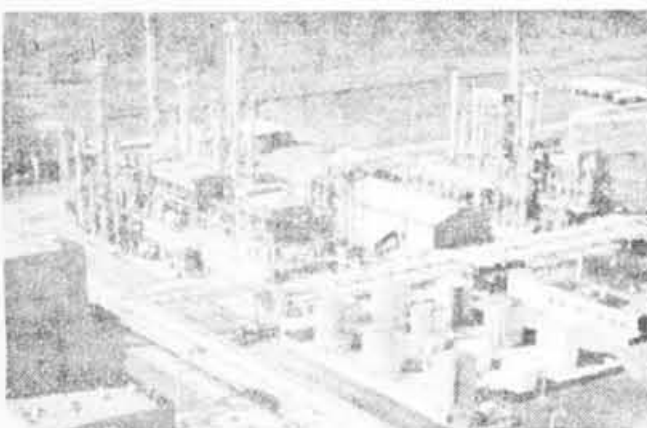
ANNONCEMENT

LA VENTE DE MATÉRIEL, D'ÉQUIPEMENT, DE GAZ DE SYNTHÈSE ET PROCÉDÉS ALCOOL OXO

PROVENANT DU

DÉMANTÈLEMENT ET DÉMOLITION de L'ANCIENNE USINE BASF SITUÉE À LAVAL, QUÉBEC

USINE CONSTRUITE EN 1970



L'ÉQUIPEMENT PEUT SERVIR À DE NOMBREUSES APPLICATIONS INDUSTRIELLES.

L'ÉQUIPEMENT ET LA MACHINERIE SONT BIEN ENTRETENUS ET EN EXCELLENTE ÉTAT.

POUR SE RENDRE À L'USINE OU POUR INSPECTER LES BIENS, CONTACTEZ:

PETER CARTER 514 665-8220
NORMAND LEGAULT 514 665-8231

OU

DOMINION METAL AND REFINING WORKS LTD.
BRIAN PERLMAN 514 638-1971
BOB NIELSEN 514 638-1971

LE BUREAU FACILE

1200 McGill College

À deux pas de Place Ville-Marie

1— Bureaux meubles

2— Avec Secrétariat complet. Traitement de textes, Telex, Fax, Salle de conférence

EXECU-CENTRE
393-1100

Certificat de placement garanti

7 3/4 %
terme 1 an

Intérêts payés annuellement
Dépôt minimal 500 \$

La compagnie

STANDARD TRUST

1255, rue University, #504

Montréal H3B 3V8

Tél.: 878-3113

Membre Société d'assurance-dépôt du Canada

Taux sujet à changement sans préavis

* LOUEZ

une Mercedes-Benz directement de chez Mercedes-Benz

ACHÈTE direct: boucles d'oreilles \$3 la douzaine, colliers \$6 la douzaine, ceintures \$8 la douzaine, T-shirts \$12 la douzaine. 341-1686.

AGENCE DE DISTRIBUTION À VENDRE

Prix raisonnable, très payant, produit exclusif. Renseignements sur rendez-vous.

M. EMOND 521-2011

CENTRE VILLE MONTRÉAL

Sherbrooke, quest. Profitiez du boom immobilier. \$25,000 minimum au plus. Rendement exceptionnel. Groupement en formation. Appelez Raymond Rouillard 847-7044.

COMPAGNIE de construction générale. Vente ou participation. Tous permis, licence, etc. Bon chiffre d'affaires. Renseignements 731-3713.

DERNIÈRE CHANCE!

40% - 133% retour sur investissement! Produit offert tout les jours de la loterie. Investissement de \$200 à \$15,000 requis. Contactez Christina ou 393-8949 pour rendez-vous, sur semaine. (Personne bilingue de préférence)

DESIREZ-VOUS plus d'argent? \$10,000, \$30,000, \$50,000 "Freedom Network", vous surprendra agréablement. 460-4770 ou 388-9084

Les gens d'affaires

ont fait confiance à la rubrique des PROPOSITIONS D'AFFAIRES de LA PRESSE pour obtenir les MEILLEURS RÉSULTATS.

285-7111

INTERURBAIN SANS FRAIS

1-800-361-5613

ANNONCES ENCADRÉES

285-7000

PROPOSITIONS D'AFFAIRES

705 HYPOTHEQUES

AAA 1ère, 2e, balance, vente rapide, notaire Laberge 729-4334.

ACCEPTATION en 7 jours, 1ère et 2e hypothèques, Casse Pop, St-Vincent, 321-2610.

AI BESOIN 2ème hypothèque à 20 000\$, à 12%, 463-1796.

FINANCEMENT hypothécaire rapide, taux & conditions du marché, Bernard Durand.

OUTER-REC 382-6793

PARTICULIER, achetez balance de vente et 2e hypothèque 354-0210.

2e HYPOTHEQUE

RESIDENTIEL ET COMMERCIAL

TAUX COMPÉTITIFS

Credit via JOUR OU SOIR 253-2334

710 OCCASIONS D'AFFAIRES

OCCASION EXCELLENTE

Commerce établi pour produits de beauté et de santé et services.

Preuves de profits et grande clientèle actuelle.

Bonne location.

Concept unique avec grand potentiel.

Formation d'entraînement, assistance et activités disponibles.

Prospects sérieux seulement.

Investissement minimal de 120 000\$.

745-0460 723-7110

ACHÈTE direct: boucles d'oreilles \$3 la douzaine, colliers \$6 la douzaine, ceintures \$8 la douzaine, T-shirts \$12 la douzaine. 341-1686.

AGENCE DE DISTRIBUTION À VENDRE

Prix raisonnable, très payant, produit exclusif. Renseignements sur rendez-vous.

M. EMOND 521-2011

CENTRE VILLE MONTRÉAL

Sherbrooke, quest. Profitiez du boom immobilier. \$25,000 minimum au plus. Rendement exceptionnel. Groupement en formation. Appelez Raymond Rouillard 847-7044.

COMPAGNIE de construction générale. Vente ou participation. Tous permis, licence, etc. Bon chiffre d'affaires. Renseignements 731-3713.

DERNIÈRE CHANCE!

40% - 133% retour sur investissement! Produit offert tout les jours de la loterie. Investissement de \$200 à \$15,000 requis. Contactez Christina ou 393-8949 pour rendez-vous, sur semaine. (Personne bilingue de préférence)

DESIREZ-VOUS plus d'argent? \$10,000, \$30,000, \$50,000 "Freedom Network", vous surprendra agréablement. 460-4770 ou 388-9084

Les gens d'affaires

ont fait confiance à la rubrique des PROPOSITIONS D'AFFAIRES de LA PRESSE pour obtenir les MEILLEURS RÉSULTATS.

285-7111

INTERURBAIN SANS FRAIS

1-800-361-5613

ANNONCES ENCADRÉES

285-7000

710 OCCASIONS D'AFFAIRES

DISTRIBUTEUR de biscuits, bonbons, cafés, etc. \$1,900,000 de vente, au cours de 2 dernières années. A vendre rapidement cause santé. Prix ferme: \$95,000. 864-7848.

INVESTISSEUR immobilier, rendement annuel garanti 50%, ou participation aux bénéfices, minimum \$15,000. Imms. Lacombe c/r. D. Chartrand, 875-5994, 875-5657.

OPPORTUNITÉ d'entreprise, nouveau concept de marketing, occasions demandées, capital minimum, assurances d'une indépendance financière. Contactez: 855-3336.

ROUTE DE PAIX à vendre, très bon chiffre d'affaires, clientèle établie, personne sérieux seulement. 453-1999 entre 18 et 21h.

SERVICES d'impression, de fondations, travaux civils, bonne compagnie bien établie, à vendre ou en participation. Tél. 731-3713.

712 ASSOCIÉS DEMANDES

CONSEILLER en investissement recherche compagnons pour concrétiser des placements immobiliers sérieux et lucratifs. Écrire à La Presse, ref. 999, C.P. 6941, Succ. A, Montréal, H3C 3E3.

PARTENAIRE associé recherche plus club vidéo existant, en pleine expansion. Capital requis \$15,000. Raisonnable. Informations 416-2272.

714 FRANCHISES

BOUTIQUE de décorations, peinture, stores, 649-4742.

FRANCHISE de tabac, centre d'achat centre-ville. 355-3275.

INSTITUTS DE BEAUTE

WILLIS

BROCHETTES ET CROISSANTS

276-1503

715 SERVICES FINANCIERS

CONSOLIDATION DE DETTES

LABBE ASS. 931-8839

FONDS pour commerce, industrie, affaires, appartements, etc.

DENCOL MTG - 345-1356

718 ARGENT DEMANDE

BESOIN argent 1ère 2e hyp. sur propriétés notaire 729-4334.

725 TENUE DE LIVRES, DECLARATIONS D'IMPOT

BAS PRIX, impôts, particulier \$10, propriétaire 210-9762

735 L'IMMOBILIER

735 L'IMMOBILIER

CENTRE COMMERCIAL PLACE LEBOURGNEUF VILLE DE QUÉBEC

Voulez-vous vous joindre à:

Magasin Ikea	120 000 p.c.
Marché du Jour	66 000 p.c.
Castor Bricolage	50 000 p.c.
Factorie de tapis	15 000 p.c.

Et 60 autres commerçants établis à l'intérieur d'un centre commercial des plus modernes totalisant 400 000 p.c. loué à 100%?

Petits et grands espaces disponibles dans le cadre d'une expansion immédiate.

Pour informations

Le Groupe S.G.P.O. Inc.

Montréal Québec

(514) 484-8418 (418) 628-8644

7299 8725

CFGL F.M. 105.7
LA MEILLEURE ÉQUIPE SUR FM

Georges Pothier
Paul Houde
Pierre Rinfret
Lyne Rouille
Jacques Lemieux
Manon Lépine
Yves Hamel
Claude Baril

ALLSTATE DU CANADA
COMPAGNIE D'ASSURANCE

Serge Vigeant

Steven L. Groot, président et chef de l'administration d'Allstate du Canada, Compagnie d'Assurance, a le plaisir d'annoncer la nomination de monsieur Serge Vigeant au poste de chef de l'administration pour le Québec. Monsieur Vigeant continuera également d'exercer ses fonctions de vice-président principal et directeur général pour l'assurance des Entreprises.

Les divisions de l'assurance des Entreprises et de l'assurance des Particuliers sont désormais sous la responsabilité d'un seul administrateur, permettant ainsi de consolider les relations publiques de la compagnie et, par le fait même, d'améliorer notre service à la clientèle.

Les compagnies d'assurance Allstate du Canada sont d'importants assureurs qui desservent partout au Canada plus de 840 000 assurés, qu'ils soient des particuliers ou des entreprises. Elles offrent des produits dans les domaines de l'assurance automobile, assurance-biens, assurance-vie ainsi que l'assurance-entreprises.

BRUNET
assurance

Courtier d'assurances

M. Pierre Brunet, président du conseil d'administration et du comité exécutif du Groupe Brunet Assurance, a le plaisir d'annoncer les nominations suivantes:



M. Jules Brunet, vice-président du conseil d'administration et membre du comité exécutif.



M. Bernard Bleau, président-directeur général, membre du conseil d'administration et du comité exécutif.



M. Jacques Bouchard, vice-président senior, division entrepreneur et cautionnement et membre du conseil d'administration.



M. Pierre Dubord, vice-président senior, division industriel et commercial.



M. Michel Langlois, vice-président senior, division risques spéciaux.



Mme Pierrette Deguire, vice-présidente et directrice, division assurances des particuliers.

Ces nominations sont effectuées dans le cadre d'une réforme résultant d'une planification stratégique quinquennale de croissance et développement du groupe, tant au niveau provincial que national, et rationalise les structures administratives et opérationnelles.

Le Groupe Brunet Assurance, forme de P. Brunet Assurance Inc., Service de courtage d'assurance Pierre Brunet & Associés Inc., Progestar Inc. et les Services administratifs P.B.A. Inc., dessert, depuis vingt-cinq ans, une vaste clientèle par son équipe multidisciplinaire de gestion des risques au niveau des assurances des particuliers, des entreprises commerciales, industrielles, d'entrepreneurs et d'institutions financières.



Assurex

Entente sur trois
projets de recherche en
intelligence artificielle

Le Centre de recherche en informatique de Montréal (CRIM), a annoncé hier son entente avec deux firmes montréalaises, CAE Electronique et le groupe CGI, pour réaliser trois projets de recherche en intelligence artificielle. De plus, le ministre de l'Enseignement supérieur et de la science, M. Claude Ryan, accorde au CRIM une somme de \$18,9 millions pour les cinq prochaines années.

L'entente avec CAE Electronique porte sur deux projets. Rappelons que cette firme est connue entre autres pour sa spécialisation dans la simulation de vol par ordinateur, un outil qui se révèle précieux pour l'apprentissage des aspirants-pilotes. Le premier projet de recherche vise à concevoir un système-expert qui assistera les ingénieurs dans la préparation d'une simulation de vol. Ce travail prévoit un investissement conjoint de \$500 000 pour trois ans de recherche.

Le second projet du CRIM et de CAE vise à développer un système de reconnaissance de la parole par l'ordinateur, qui servira à la surveillance du contrôle aérien.

Enfin, l'association avec le Groupe CGI, une firme de con-



PHOTO D'ARCHIVES

Claude Ryan

seillers en gestion et en informatique, comporte un investissement de \$115 000 pour trois mois de travail. Le projet consiste à développer un autre système expert qui supportera un informaticien novice dans la réalisation de modèles, ce qui libérera pour d'autres tâches.

Rappelons que le CRIM est le premier centre de coopération université-industrie au Québec. Il réunit dix entreprises et les cinq universités montréalaises. Fondé en 1983, il est voué à la formation de chercheurs en informatique de niveau de troisième cycle. M. Ryan estime que le CRIM doit se diriger vers l'autofinancement graduel de ses activités par la vente de services aux industries.

le Blanc Eldridge
Parizeau, inc.

R. Gilbert

Le Conseil d'administration de le Blanc Eldridge Parizeau, Inc., société membre du groupe Sodarc, a le plaisir d'annoncer la nomination de Monsieur Raymond Gilbert au poste de Président et Chef des opérations de l'entreprise. Monsieur Gilbert succède ainsi à Monsieur Mario Myre qui devient Président de Dale-Parizeau Inc., la société de courtage d'assurance du groupe Sodarc.

Monsieur Gilbert s'est joint à le Blanc Eldridge Parizeau, Inc. en 1977 et, depuis, y a occupé plusieurs postes de haute direction dont, tout récemment, celui de Directeur général de sa division canadienne. Il apporte à sa nouvelle fonction plus de vingt-six ans d'expérience dans le domaine de l'assurance et de la réassurance.

Le Blanc Eldridge Parizeau, Inc., dont les bureaux sont situés à Montréal, Toronto, New York et Boston, est la plus importante firme de courtage de réassurance au Canada.



le Blanc Eldridge Parizeau, inc.

INSATISFAIT DE VOTRE SERVICE OU
DE VOTRE SYSTÈME TÉLÉPHONIQUE?appelez les
professionnels
decommunications
340-1616
en affaire depuis
1972En Prime!
CERTIFICAT-CADEAU
DE 100.00\$

À L'ACHAT OU LOCATION DE TOUT NOUVEAU TELEPHONE CELLULAIRE

Choisissez votre cadeau parmi notre sélection comprenant plus de 300 modèles et couleurs. Téléphones, répondeurs automatiques, téléphones sans cordon et accessoires - tout pour votre téléphone.

- Installation standard incluse
- Antenne adhésive sur vitre
- Vaste sélection de modèles
- Options d'achat ou location offertes pour tous les téléphones cellulaires
- Composez 273-8711 pour démonstration sans frais

Cette offre se termine le 30 avril 1987

LA CABINE
TÉLÉPHONIQUE • 273-8711

DIVISION DES COMMUNICATIONS INTER-ADRESSES

Montréal: Carrefour Laval, Place Versailles, Promenades St-Bruno, Centre Fairview, Les Terrasses, Centre Rockland, Galeries d'Anjou, 6672 Plaza St-Hubert, Carrefour Angrignon
Québec: Place Fleur de Lys

FUTURIC
SYSTEMES DE BUREAU

A partir de mobilier à prix modique jusqu'à du mobilier destiné au P.D.G. nous avons ce qui convient pour vos bureaux.

Appelez dès aujourd'hui pour obtenir notre catalogue gratuit

FUTURIC SYSTEMES DE BUREAU

1401, Legendre ouest
près du rond-point l'Acadie TEL. 381-8861
Du lundi au vendredi de 8:30am à 5:30pm
Samedi de 10:00am à 1:00pm

À VENDRE
CENTRE COMMERCIAL

- Centre commercial extérieur
- Principaux locataires importants
- Financement en place pour cinq ans
- Possibilité d'expansion
- Drummondville, Québec

Pour informations:
Jean-Charles Angers
(514) 866-3771

FIDUCIE MARCIL
courtierCourtiers en
financement immobilier

a généré en 1986 plus de

700 000 000 \$

en nouvelles hypothèques.

Nous tenons à remercier tous nos clients répartis à travers le Canada de l'appui et de la confiance qu'ils nous accordent.

Service d'Hypothèques Canada-Vie Limitée offre des services complets aux investisseurs corporatifs canadiens et gère un portefeuille hypothécaire de plus de 2 milliards de dollars.

Service d'Hypothèques Canada-Vie Limitée a des bureaux pour vous servir partout au Canada.

Vancouver
EdmontonCalgary
Montréal
(514-842-6461)Ottawa
London
Toronto

CARRIÈRES ET PROFESSIONS

Directeur(trice)
du soutien du revenuMinistère de l'aide au revenu
Province du Nouveau-Brunswick

Traitement allant jusqu'à
\$54 704 par année

FONCTIONS: Le/la titulaire dirigera un vaste réseau de distribution du revenu et de prestation des services à l'échelle de la province. Il/elle formulera les lignes directrices et les normes de service et gèrera toutes les ressources humaines, financières et techniques.

CONDITIONS DE CANDIDATURE: Ce poste intéressera les candidats qui possèdent les connaissances requises pour gérer des programmes gouvernementaux et des systèmes financiers complexes et décentralisés généralement acquis grâce à une expérience approfondie en gestion. Une compréhension approfondie des questions socio-économiques de l'heure ainsi qu'une bonne connaissance des deux langues officielles est essentielle.

Les candidat(e)s doivent indiquer sur leur demande d'emploi comment ils ou elles ont acquis les compétences requises pour ce poste.

Lieu de travail: Fredericton

Numéro de concours: IA-87-(LP)-10.

Les demandes doivent nous parvenir AU PLUS TARD le 28 avril 1987.

ADRESSER SA DEMANDE A LA:

PROVINCE DU NOUVEAU-BRUNSWICK

Ministère de l'aide au revenu
Service des ressources humaines
5e étage, Place Carleton
C.P. 6000

Fredericton (Nouveau-Brunswick) E3B 5H1

Égalité d'accès à l'emploi

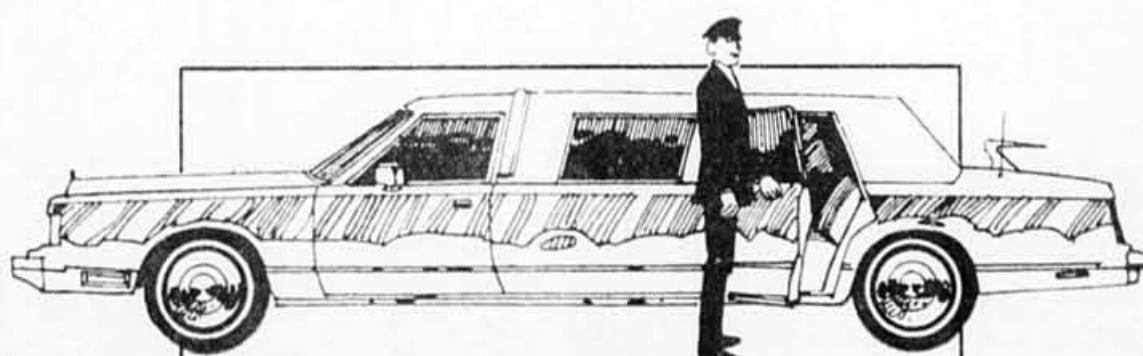
1987
TAURUS
4 PORTES «L»

AIR CLIMATISÉ
265 000\$*
mensuellement
taxe en sus

* Location 48 mois avec ou sans limite de kilométrage, incluant frais de préparation et transport, air climatisé, radio AM-FM stéréo, glaces teintées, 7 vitres disponibles pour livraison immédiate. Peinture optionnelle disponible pour 2,00\$ par mois.

LOCATION
DURO

748-0501



Le luxe à profusion

Les limousines Lincoln VIP extra-longues de Murray Hill sont les véhicules rêvés pour soirées très spéciales, mariages, déplacements commerciaux ou nuits inoubliables en ville. Nos limousines sont équipées pour répondre à vos moindres exigences: téléviseur couleur, toit ouvrant, bar, seau à glaçons, vitres teintées et table de travail, le tout avec chauffeur discret et courtois pour un service, une intimité et un confort maximum. Une limousine Lincoln VIP extra-longue de Murray Hill fait de chaque occasion une occasion spéciale à un prix spécialement raisonnable.

Économisez 25% ce mois-ci pendant notre offre de lancement.

MURRAY HILL
937-LIMO (5466)

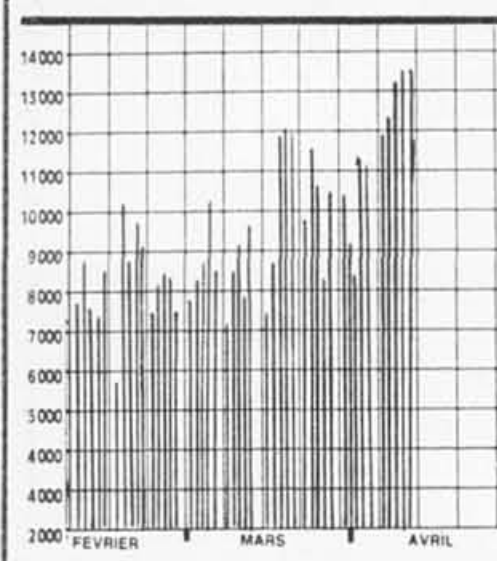
MONTRÉAL

VARIATIONS QUOTIDIENNES DE L'INDICE COMPOSÉ

Haut: 1913,70
Fermeture: 1891,23
Bas: 1881,23



VOLUME QUOTIDIEN DES TRANSACTIONS: 13 015 000



INDICES DE MONTRÉAL

Marché	Indice	Var.
MARCHE CANADIEN (XXM)	1891,22	+3,41
MARCHE BANCAIRE (XCB)	1658,82	+30,82
MINES-MÉTALLS (XCM)	1739,91	+1,91
HYDRO-CARB. (XCO)	1722,51	+18,93
PROD. FORESTIERS (XCF)	3320,55	+63,26
BIENS D'EQUIP. (XCI)	1523,33	+1,61
SERV. PUBLICS (XCU)	1602,12	+4,48

NOTE
Cotes en cents sauf lorsque indiquées \$: f = actions non volantes, à votes limités ou restreints; u = titre négocié en dollars US; Z = lot irrégulier.

A / B

Adm. Price	536 518,2	27,1	10,1
Adm. 100	5300 113	17	1,1
Adm. 200	10374 380	375	38,0
Adm. 300	22380 554	475	45,1
Adm. 400	5000 456	425	45,1
Adm. 500	21567 1416	475	41,1

C / D

Adm. 600	12500 260	250	26,0
Adm. 700	4800 80	80	8,0
Adm. 800	4813 820	80	8,0
Adm. 900	32900 535	535	53,5
Adm. 1000	2225 570	570	57,0
Adm. 1100	5072 325	325	32,5
Adm. 1200	3400 75	75	7,5
Adm. 1300	500 220	220	22,0
Adm. 1400	500 220	220	22,0
Adm. 1500	500 220	220	22,0
Adm. 1600	500 220	220	22,0
Adm. 1700	500 220	220	22,0
Adm. 1800	500 220	220	22,0
Adm. 1900	500 220	220	22,0
Adm. 2000	500 220	220	22,0

E / F

Adm. 2100	500 220	220	22,0
Adm. 2200	500 220	220	22,0
Adm. 2300	500 220	220	22,0
Adm. 2400	500 220	220	22,0
Adm. 2500	500 220	220	22,0
Adm. 2600	500 220	220	22,0
Adm. 2700	500 220	220	22,0
Adm. 2800	500 220	220	22,0
Adm. 2900	500 220	220	22,0
Adm. 3000	500 220	220	22,0

G / H

Adm. 3100	500 220	220	22,0
Adm. 3200	500 220	220	22,0
Adm. 3300	500 220	220	22,0
Adm. 3400	500 220	220	22,0
Adm. 3500	500 220	220	22,0
Adm. 3600	500 220	220	22,0
Adm. 3700	500 220	220	22,0
Adm. 3800	500 220	220	22,0
Adm. 3900	500 220	220	22,0
Adm. 4000	500 220	220	22,0

I / J

Adm. 4100	500 220	220	22,0
Adm. 4200	500 220	220	22,0
Adm. 4300	500 220	220	22,0
Adm. 4400	500 220	220	22,0
Adm. 4500	500 220	220	22,0
Adm. 4600	500 220	220	22,0
Adm. 4700	500 220	220	22,0
Adm. 4800	500 220	220	22,0
Adm. 4900	500 220	220	22,0
Adm. 5000	500 220	220	22,0

K / L

Adm. 5100	500 220	220	22,0
Adm. 5200	500 220	220	22,0
Adm. 5300	500 220	220	22,0
Adm. 5400	500 220	220	22,0
Adm. 5500	500 220	220	22,0
Adm. 5600	500 220	220	22,0
Adm. 5700	500 220	220	22,0
Adm. 5800	500 220	220	22,0
Adm. 5900	500 220	220	22,0
Adm. 6000	500 220	220	22,0

M / N

Adm. 6100	500 220	220	22,0
Adm. 6200	500 220	220	22,0
Adm. 6300	500 220	220	22,0
Adm. 6400	500 220	220	22,0
Adm. 6500	500 220	220	22,0
Adm. 6600	500 220	220	22,0
Adm. 6700	500 220	220	22,0
Adm. 6800	500 220	220	22,0
Adm. 6900	500 220	220	22,0
Adm. 7000	500 220	220	22,0

O / P

Adm. 7100	500 220	220	22,0
Adm. 7200	500 220	220	22,0
Adm. 7300	500 220	220	22,0
Adm. 7400	500 220	220	22,0
Adm. 7500	500 220	220	22,0
Adm. 7600	500 220	220	22,0
Adm. 7700	500 220	220	22,0
Adm. 7800	500 220	220	22,0
Adm. 7900	500 220	220	22,0
Adm. 8000	500 220	220	22,0

Q / R

Adm. 8100	500 220	220	22,0
Adm. 8200	500 220	220	22,0
Adm. 8300	500 220	220	22,0
Adm. 8400	500 220	220	22,0
Adm. 8500	500 220	220	22,0
Adm. 8600	500 220	220	22,0
Adm. 8700	500 220	220	22,0
Adm. 8800	500 220	220	22,0
Adm. 8900	500 220	220	22,0
Adm. 9000	500 220	220	22,0

S / T

Adm. 9100	500 220	220	22,0
Adm. 9200	500 220	220	22,0
Adm. 9300	500 220	220	22,0
Adm. 9400	500 220	220	22,0
Adm. 9500	500 220	220	22,0
Adm. 9600	500 220	220	22,0
Adm. 9700	500 220	220	22,0
Adm. 9800	500 220	220	22,0
Adm. 9900	500 220	220	22,0
Adm. 10000	500 220	220	22,0

U / V

Adm. 10100	500 220	220	22,0
Adm. 10200	500 220	220	22,0
Adm. 10300	500 220	220	22,0
Adm. 10400	500 220	220	22,0
Adm. 10500	500 220	220	22,0
Adm. 10600	500 220	220	22,0
Adm. 10700	500 220	220	22,0
Adm. 10800	500 220	220	22,0
Adm. 10900	500 220	220	22,0
Adm. 11000	500 220	220	22,0

W / X

Adm. 11100	500 220	220	22,0
Adm. 11200	500 220	220	22,0
Adm. 11300	500 220	220	22,0
Adm. 11400	500 220	220	22,0
Adm. 11500	500 220	220	22,0
Adm. 11600	500 220	220	22,0
Adm. 11700	500 220	220	22,0
Adm. 11800	500 220	220	22,0
Adm. 11900	500 220	220	22,0
Adm. 12000	500 220	220	22,0

Y / Z

Adm. 12100	500 220	220	22,0
Adm. 12200	500 220	220	22,0
Adm. 12300	500 220	220	22,0
Adm. 12400	500 220	220	22,0
Adm. 12500	500 220	220	22,0
Adm. 12600	500 220	220	22,0
Adm. 12700	500 220	220	22,0
Adm. 12800	500 220	220	22,0
Adm. 12900	500 220	220	22,0
Adm. 13000	500 220	220	22,0

AA / BB

Adm. 13100	500 220	220	22,0
Adm. 13200	500 220	220	22,0
Adm. 13300	500 220	220	22,0
Adm. 13400	500 220	220	22,0
Adm. 13500	500 220	220	22,0
Adm. 13600	500 220	220	22,0
Adm. 13700	500 220	220	22,0
Adm. 13800	500 220	220	22,0
Adm. 13900	500 220	220	22,0
Adm. 14000	500 220	220	22,0

CC / DD

Adm. 14100	500 220	220	22,0
Adm. 14200	500 220	220	22,0
Adm. 14300	500 220	220	22,0
Adm. 14400	500 220	220	22,0
Adm. 14500	500 220	220	22,0
Adm. 14600	500 220	220	22,0
Adm. 14700	500 220	220	22,0
Adm. 14800	500 220	220	22,0
Adm. 14900	500 220	220	22,0
Adm. 15000	500 220	220	22,0

EE / FF

Adm. 15100	500 220	220	22,0
Adm. 15200	500 220	220	22,0
Adm. 15300	500 220	220	22,0
Adm. 15400	500 220	220	22,0
Adm. 15500	500 220	220	22,0
Adm. 15600	500 220	220	22,0
Adm. 15700	500 220	220	22,0
Adm. 15800	500 220	220	22,0
Adm. 15900	500 220	220	22,0
Adm. 16000	500 220	220	22,0

GG / HH

Adm. 16100	500 220	220	22,0
Adm. 16200	500 220	220	22,0
Adm. 16300	500 220	220	22,0
Adm. 16400	500 220	220	22,0
Adm. 16500	500 220	220	22,0
Adm. 16600	500 220	220	22,0
Adm. 16700	500 220	220	22,0
Adm. 16800	500 220	220	22,0
Adm. 16900	500 220	220	22,0
Adm. 17000	500 220	220	22,0

II / JJ

Adm. 17100	500 220	220	22,0
Adm. 17200	500 220	220	22,0
Adm. 17300	500 220	220	22,0
Adm. 17400	500 220	220	22,0
Adm. 17500	500 220	220	22,0
Adm. 17600	500 220	220	22,0
Adm. 17700	500 220	220	22,0
Adm. 17800	500 220	220	22,0
Adm. 17900	500 220	220	22,0
Adm. 18000	500 220	220	22,0

KK / LL

Adm. 18100	500 220	220	22,0
Adm. 18200	500 220	220	22

suite de la page E9

[illegible]

Option at exit		Aug	Mar	Aug	Mar	Option at exit		Aug	Mar	Aug	Mar
----------------	--	-----	-----	-----	-----	----------------	--	-----	-----	-----	-----

[illegible]

[illegible]

MONTREAL				TORONTO				NEW YORK			
Volume:				Volume:				Volume:			
Lundi				Lundi				Lundi			
Vendredi:				Vendredi:				Vendredi:			
Faits saillants:				Faits saillants:				Faits saillants:			

