MAGAZINE RÉGIONAL

Février – Mars 2020 • Volume 16 Numéro 1
Kamouraska – Rivière-du-Loup – Témiscouata – Les Basques
vitaliteeconomique.com
6,95 +tx

vé

vitalité économiqu

Ensemble, créons la richesse



JS LEVESQUE LTÉE

Histoire à succès
100 ans de
J.S. Levesque Ltée

Yves Levesque, président-directeur général

Sur une lancée
Histoire M

Personnalité d'affaires
Amélie Marsot

Reportage spécial
Salon agro-machinerie
Financement agricole Canada

Parc du
MONT
CITADELLE
Témiscouata







Un site familial aux mille et une possibilités!

La destination idéale pour vos réunions d'affaires et vos partys d'employés.

Activités

Motoneige et VTT
Glissade
Raquette
Patinage
Pêche sur glace

Restauration

Menu à la carte
Bistro bar
Brunch
Salle privée

Hébergement

En chalet ou en yourte
Forfaits disponibles

Suivez-nous sur notre page facebook
pour être à l'affût des événements

69, route du Mont-Citadelle
Saint-Honoré-de-Témiscouata

418 497-2011
www.montcitadelle.com

vitalité économique

232, boulevard de l'Hôtel-de-Ville
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 1M4
418 862-7358
info@vitaliteeconomique.com
www.vitaliteeconomique.com

ÉDITEURS
Erick Drapeau et
Steeve Drapeau

RÉDACTEUR EN CHEF
Erick Drapeau

DIRECTEUR DE COMPTES ET COORDONNATEUR DU MAGAZINE
Yann Beaulieu

JOURNALISTES
Erick Drapeau,
Stéphanie Gendron
et Louis Deschênes

PHOTOGRAPHIE
Jean-François Lajoie

IMPRESSION
Solisco

COLLABORATEURS
Martin N. Dionne,
Maxime Chouinard,
Sophie Marceau et
Lucas Nolin

CONCEPTION ET RÉALISATION
Étincelle

CONCEPTEURS GRAPHIQUES
Alexandre Thibeault,
Marie-Josée Ouellet et
Marianne Guignard

ILLUSTRATION
Simon Dupuis

DISTRIBUTION
Postes Canada

Livré par
POSTES CANADA CANADA POST

Note importante : les photos prises dans le cadre d'un reportage, d'un publi-reportage ou d'une publicité ainsi que le montage d'une annonce publicitaire sont la propriété exclusive du magazine Vitalité économique. Des frais s'appliqueront pour toute utilisation à d'autres fins. Les auteurs sont responsables du contenu des articles ; la direction ne partage pas nécessairement les opinions émises. L'éditeur n'est pas responsable des représentations ni des énoncés des annonceurs.

DÉPÔT LÉGAL : Bibliothèque nationale du Québec
POSTE-PUBLICATION : Convention 41205032

RETOURNER TOUTE CORRESPONDANCE NE POUVANT ÊTRE LIVRÉE À :
Magazine Vitalité économique
Bas-Saint-Laurent
232, boulevard de l'Hôtel-de-Ville
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 1M4

Magazine de propriété régionale !

UNE PUBLICATION SIGNÉE

étincelle
On fait RAYONNER votre PME



Histoire à succès
J.S. Levesque Ltée



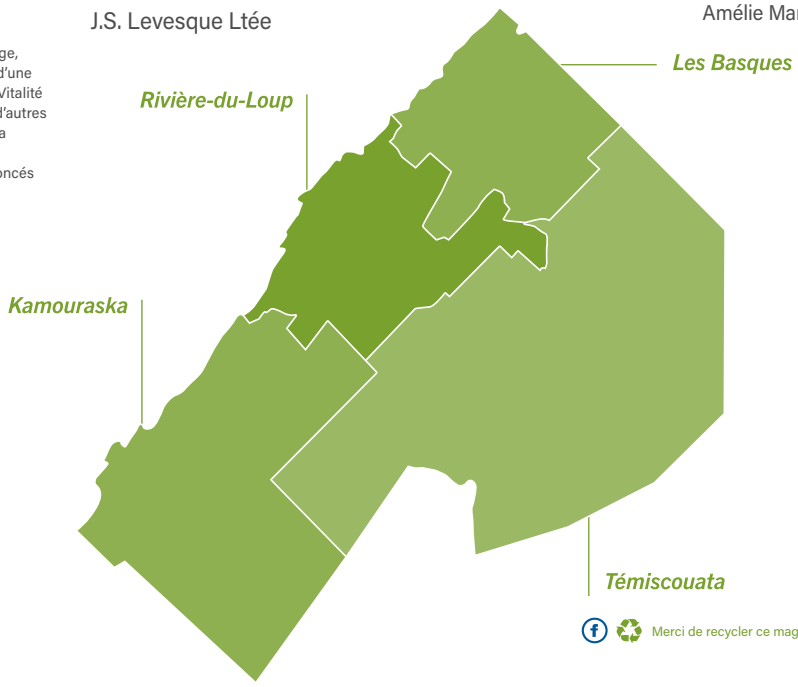
Sur une lancée
Histoire M



Reportage spécial
Salon agro-machinerie
Financement agricole Canada



Personnalité d'affaires
Amélie Marsot



Merci de recycler ce magazine après vos multiples lectures !



Par Erick et Steeve Drapeau, éditeurs

Doit-on servir

chaque client à tout prix ?

Être en affaires, aux commandes d'une PME, comporte son lot d'avantages et d'inconvénients. Chaque début d'année, alors qu'on peaufine nos stratégies de développement et qu'on chiffre nos objectifs, ne devrait-on pas aussi se questionner sur notre capacité à bien servir nos propres clients ?



Certes, tous sont importants pour une organisation, mais faut-il absolument accommoder chaque client à tout prix ? Plus facile à dire qu'à faire ! Mais au-delà de la vente, il y a tout le reste, et ce tout le reste doit aussi être considéré, pour bien différencier le positif du négatif.

Toute entreprise qui se respecte devrait analyser si un client peut devenir potentiellement toxique pour son organisation. Dans une PME de services, par exemple, un mauvais client pourrait facilement démobiliser l'ensemble de votre équipe et devenir un irritant majeur pour vos employés s'il ne manifeste que très rarement sa satisfaction, s'il manque de tact et gruge beaucoup d'énergie en raison de ses exigences et de son attitude.

Le temps de reconsidérer le statut de client d'une relation d'affaires toxique est peut-être venu si vous considérez tous les dommages collatéraux par rapport aux bénéfices engendrés. Et ceci, sans négliger l'aspect pécuniaire : est-ce que votre client est un bon payeur ?

Bref, cette réflexion devrait être envisagée dans votre gestion d'entreprise, car c'est à vous de déterminer si un client doit avoir le privilège de travailler avec vous et vos collègues de travail. Outre les aspects professionnels, gardons en tête que le plaisir de faire des affaires avec une clientèle enthousiaste et positive devrait aussi faire partie d'une équation gagnante !

MOREAU Avocats Inc.

Me Gilles Moreau
Me Sabrina Tremblay

Pour y voir clair...
Notre expérience à votre portée

12, de la Cour, C.P. 487
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 3Z1
418-862-3565 418-862-4408
www.moreauavocats.com

Ann Sophie Courcy
Ac. - Acupuncture
418 714-5038
38-B, boulevard Cartier
Rivière-du-Loup



Traitement d'acupuncture
Acupuncture esthétique du visage
Prix étudiant

CLINIQUE
D'ACUPUNCTURE
ROBERT DUFOUR



REVUE DES MARCHÉS

ALEXANDRE BASTILLE | BENOÎT LECLERC | MARTIN N. DIONNE, DIRECTEUR | PATRICE LANDRY | JEAN-DAVID BELLEY | CLAUDE CROTEAU

Après avoir enregistré la plus mauvaise performance en une décennie, l'économie mondiale pourrait rebondir en 2020. La persistance d'une inflation faible limitera l'ampleur du resserrement de la politique monétaire par les banques centrales tandis que les gouvernements, en particulier au sein de l'OCDE, pourraient adopter de nouvelles mesures de relance budgétaires pour soutenir la croissance. Nous nous attendons à ce que la croissance du PIB mondial augmente légèrement cette année, mais cela suppose que les gouvernements du monde réussissent à gérer les risques posés par des niveaux de dettes records, le protectionnisme commercial et l'incertitude géopolitique.

Après une année 2019 vigoureuse, la croissance du PIB américain est sur le point de revenir à hauteur de son potentiel cette année. À moins d'une annonce de nouvelles mesures par le Congrès, la politique budgétaire ne sera pas accommodante pour la première fois depuis des années. Et écrasé par la vigueur de l'USD, le commerce international va probablement freiner la croissance une septième année de suite. La demande intérieure devrait aussi décélérer puisqu'un marché du travail plus mou – après les augmentations massives de l'emploi antérieures – réfrène un peu la consommation. Nous gardons confiance dans notre prévision de croissance du PIB américain de 1.9 % en 2020 (ou 2.1% T4/T4). À moins d'un choc négatif inattendu pour l'économie, ne vous attendez pas à ce que la Réserve fédérale soit particulièrement accommodante en 2020, surtout considérant les pressions inflationnistes dues à un écart de production américain positif.

Après avoir crû à un rythme proche de son potentiel l'an dernier, l'économie canadienne devrait accélérer en 2020, soutenue en partie par les mesures de stimulation budgétaires du gouvernement fédéral. L'approbation imminente de l'Accord Canada-États-Unis-Mexique par le Congrès américain devrait aussi donner un coup de pouce au Canada par le biais de l'investissement et des exportations. Nous laissons notre prévision de croissance du PIB canadien en 2020 inchangée à 1.8 % (ou 2.1 % T4/T4). Alors que le marché immobilier résidentiel remonte et que les tensions inflationnistes continuent de s'accumuler, la Banque du Canada n'administrera probablement pas la réduction de taux d'intérêt que les marchés attendent avant la fin de l'année.

NOUS GÉRONS LES PLACEMENTS
LES PLUS IMPORTANTS AU MONDE:
LES VÔTRES!

FINANCIÈRE BANQUE NATIONALE
GESTION DE PATRIMOINE

RIVIÈRE-DU-LOUP
418 867-7900 | 1 800 463-1346

Financière Banque Nationale – Gestion de patrimoine (FBNGP) est une division de la Financière Banque Nationale inc. (FBN) et une marque de commerce appartenant à la Banque Nationale du Canada (BNC) utilisée sous licence par la FBN. FBN est membre de l'organisme canadien de réglementation du commerce des valeurs mobilières (OCRCVM) et du Fonds canadien de protection des épargnants (FCPE) et est une filiale en propriété exclusive de la BNC, qui est une société ouverte inscrite à la cote de la Bourse de Toronto (NA : TSX).

Les informations contenues aux présentes proviennent de sources que nous jugeons fiables ; toutefois nous n'offrons aucune garantie à l'égard de ces informations et elles pourraient s'avérer incomplètes. Les opinions exprimées sont fondées sur notre analyse et notre interprétation de ces informations et elles ne doivent pas être interprétées comme une sollicitation ou une offre visant l'achat ou la vente des titres mentionnés aux présentes.

FCPE
MEMBRE

COACHING ANNIE-CLAUDE PINEAULT, AU SERVICE DES GESTIONNAIRES, ENTREPRENEURS ET PROFESSIONNELS DU KRTB

Annie-Claude Pineault propose depuis deux ans maintenant un service professionnel de coaching et d'accompagnement pour ceux et celles qui désirent créer un changement pour eux-mêmes, pour leur équipe ou leur entreprise. Bien structurée, la démarche repose beaucoup sur l'individu et l'amène à trouver ses propres réponses tout en développant des capacités comme la confiance en soi et le leadership. Annie-Claude Pineault est reconnue par la Fédération internationale de Coaching.

MARCO OUELLET, NOUVEAU DIRECTEUR GÉNÉRAL DE LA TRAVERSE RIVIÈRE-DU-LOUP/SAINT-SIMÉON

Diplômé de l'Institut maritime du Québec et capitaine du NM. Trans St-Laurent depuis cinq ans, Marco Ouellet entreprend ce nouveau défi avec enthousiasme. « C'est avec fierté que mon équipe et moi reprenons la barre de la Traverse Rivière-du-Loup/Saint-Siméon. Ensemble, nous travaillerons à maintenir la qualité du service qui a fait la réputation de notre entreprise. » Le président, Stephen Cyr a profité de l'occasion pour présenter les trois autres membres de la direction soit Aline Malenfant comme directrice de l'administration, Alexandre deLasalle au poste de Capitaine et Jérôme Vaillancourt au poste de chef mécanicien. Opérée par Clarke Transport en vertu d'un contrat avec la Société des traversiers du Québec, la Traverse Rivière-du-Loup–Saint-Siméon a accueilli plus de 150 000 passagers et au-delà de 72 000 véhicules au cours de la dernière saison.



UN VÉHICULE EXTRÊME D'AVENTURE POUR ENCOURAGER LA PERSÉVÉRANCE SCOLAIRE

Au cours des trois prochaines années, les élèves de tous les secteurs du Centre de formation professionnelle Pavillon-de-l'Avenir de Rivière-du-Loup seront invités à s'impliquer dans un projet hors du commun et unique au Québec, soit celui de participer à la conception et la fabrication d'un véhicule extrême d'aventure. Le projet En route vers l'avenir se veut un véhicule pour encourager la persévérance scolaire tout en développant un fort sentiment de fierté et d'appartenance. Le camion, un GMC T7500 à moteur diesel (2006), a été rapatrié dans les ateliers du secteur d'Entretien d'équipement motorisé. Au cours des prochains mois, les plans détaillés du nouveau véhicule seront réalisés. La mécanique du camion sera remise à niveau, les différentes composantes de support en vue d'accueillir le module habitable seront installées et assemblées. Suivront enfin les nombreux tests routiers pour s'assurer que le véhicule est sécuritaire et conforme à la réglementation. Une fois terminé, il deviendra le véhicule pour faire connaître la formation professionnelle ainsi que le Pavillon-de-l'Avenir.



MALLETTE
Société de comptables professionnels agréés
Rivière-du-Loup | 418 862-0495
La Pocatière | 418 856-2690
Saint-Pascal | 418 492-3515
Trois-Pistoles | 418 851-2060
mallette.ca
Avec vous, là où ça compte.



Par Erick Drapeau

Les Tourbières Berger

inaugurent leur serre de recherche à Saint-Modeste

Dernier jalon d'un vaste projet d'investissement totalisant 23,5 millions de dollars annoncé en 2018, l'inauguration de la serre de recherche des Tourbières Berger de Saint-Modeste le 23 janvier permet à l'entreprise de solidifier son approche client et de consolider sa position comme partenaire clé dans l'accompagnement des serristes professionnels.



Spécialisée dans la production et la mise en marché de mélanges horticoles professionnels de haute qualité, Tourbières Berger a investi massivement dans ses infrastructures, dans différents outils de gestion et de recherche, de même qu'en équipement spécialisé de laboratoire, sans pour autant négliger la consolidation de son réseau de distribution.

La nouvelle serre de recherche comporte des systèmes issus de la technologie la plus récente dans les environnements de culture contrôlée. Elle comporte six cabinets de culture qui permettent de recréer fidèlement des conditions de culture variées, ce qui assure la conduite de projets horticoles requérant une gestion agronomique extrêmement précise.

« Nous profitons d'une croissance continue depuis plusieurs années. Alors que celle-ci nous pousse à réévaluer nos façons de faire pour conserver à la fois notre culture d'entreprise et nos valeurs familiales, la réalisation d'un projet comme celui-ci célèbre notre volonté de contribuer au rayonnement de notre région et d'offrir un milieu de travail où les gens peuvent avoir une influence et se réaliser », a indiqué Mélissa Berger, coprésidente-directrice générale, Les tourbières Berger.

La ministre déléguée au Développement économique régional et ministre responsable des régions de Chaudière-Appalaches, du Bas-Saint-Laurent et de Gaspésie–Îles-de-la-Madeleine, Marie-Eve Proulx, était accompagnée du député de Rivièredu-Loup–Témiscouata Denis Tardif pour l'occasion.



Histoire M

Sur une lancée



Histoire M,

une nouvelle ressource pour faire grandir votre entreprise ou organisation

Martine Bernier, propriétaire

418 551-2016

martine@histoirem.com

Histoire M

Stratège en communication

www.histoirem.com

En novembre dernier, Martine Bernier a plongé tête première dans l'aventure entrepreneuriale en fondant Histoire M, qui propose des services en communication stratégique à 360° aux entreprises et organismes de la région.

« En juillet 2019, j'ai choisi de tourner la page sur un emploi que j'occupais depuis presque 7 ans. Je sentais le besoin de prendre une pause et surtout cet appel important de me questionner sur mes intérêts, mes envies et mes ambitions. À ce moment, mon premier réflexe était de me tourner vers la recherche d'emploi, mais j'avais tout de même lancé dans l'univers l'idée de faire de la pige… en attendant. Puis, à peine quelques semaines plus tard, j'ai reçu l'appel d'un ami qui me demandait si j'avais envie de prendre un mandat pour aider l'organisation pour laquelle il est administrateur avec leur plan de communication et leur plan de visibilité, le Défi Everest. »

C'est à partir de ce moment que Martine Bernier a mûri sa réflexion et a pris la décision d'épauler et d'aider les entreprises et organisations à raconter leur histoire, les accompagner dans l'atteinte de leurs objectifs d'affaires.

« Chaque entreprise gagne à rayonner auprès de sa clientèle actuelle et potentielle. En ce sens, j'aide mes clients à mettre en place des plans de communication, des campagnes de relations de presse, à développer et rédiger des documents au contenu pertinent en plus gérer leurs médias sociaux. Je travaille sur le message-clé et sur ce que les PME veulent partager auprès de leur clientèle cible. »

Déjà, Histoire M peut compter sur des clients fidèles qui font confiance à Martine Bernier pour « raconter leur histoire », le Groupe Morneau et le Défi Everest. Et l'histoire ne fait que commencer !

CONCRÈTEMENT, VOICI LES PRINCIPAUX SERVICES QUE NOUS POUVONS VOUS OFFRIR :

- Planification stratégique de vos communications tant internes qu'externes
- Relations avec les médias
- Rédaction d'articles, de discours, de matériel promotionnel, etc.
- Gestion de vos médias sociaux (Facebook, Instagram, Twitter, LinkedIn, etc.)
- Organisation de vos événements tels que : inauguration, lancement, portes ouvertes, etc.

« CHAQUE ENTREPRISE GAGNE À RAYONNER AUPRÈS DE SA CLIENTÈLE ACTUELLE ET POTENTIELLE. »

CONSEILLÈRE SST
La prévention à valeur ajoutée
info@conseilleresst.com
418 894-5084
À TOI DE RACONTER NOS HISTOIRES MAINTENANT !
Fière de t'appuyer dans ton lancement.
conseilleresst.com

Félicitations Martine !
CRÉATION GRAFIK CYNTHIA
418 894-7232
creationgrafikcynthia.ca
info@creationgrafikcynthia.ca

Histoire à succès



J.S. Levesque,

une entreprise centenaire tournée vers l'avenir

Le nom de Joseph Sylvio Levesque est probablement étranger à bon nombre de nos lecteurs. Mais si on le ramène à ses initiales, J.S. Levesque, plusieurs reconnaissent l'entreprise située sur la rue Fraser à Rivière-du-Loup, qui souffle cette année cent bougies.

« Mon grand-père était un homme d'affaires qui aimait toucher à tout », révèle Yves Levesque, actuel président-directeur général de l'entreprise. Conscrit pour la Guerre 14/18, le natif de Saint-Pacôme s'installe une fois démobilisé en 1919 à Rivière-du-Loup, où il travaille pour la Cie d'Auto du Témiscouata. L'homme est passionné de moteurs et d'automobiles. C'est sans doute ce qui le pousse en 1920 à démarrer les activités de son propre garage à Saint-Pascal, un commerce qu'il déménagera à Rivière-du-Loup dix années plus tard. Les bases de J.S. Levesque étaient jetées.

Sur cette photo de 1945, nous retrouvons, de gauche à droite, ***René Levesque*** *(oncle),* ***M. Loiselle*** *(représentant),* ***Joseph Sylvio Levesque*** *(fondateur),* ***Lucien Levesque*** *(frère du fondateur),* ***Henri Dumont*** *(employé et grand-père de notre associée, Lyne Rossignol)* ***et Charles Dionne*** *(employé)*



Yves et Martin Levesque

JS LEVESQUE LTÉE

175, rue Fraser
Rivière-du-Loup

418 862-2289
1 800 463-1224
info@jslevesque.com
www.jslevesque.com



En 1931, Joseph Sylvio Levesque installe donc son commerce J.S. Levesque au 72, rue Fraser sur le terrain voisin du garage Arthur Sirois. Vente d'essence, remorquage, réparation de voitures et réusinage de moteurs constituent l'essentiel de l'entreprise.

En 1950, dans une bâtisse nouvellement construite au 107, rue Fraser, Sylvio relocalise les activités de réparation et de réusinage de moteur pour voiture, camions et tracteurs. Dans les années 60, s'ajoutera à cela la vente de bateaux, moteurs de bateaux, tondeuses, motoneiges ainsi que des fournitures industrielles pour diverses usines de la région.

L'année 1958 marque un tournant dans l'histoire de l'entreprise familiale : l'atelier se dote d'une rectifieuse à vilebrequin (tour à crank), un élément important dont l'acquisition représente l'un des premiers faits d'armes de Martin, le fil de Joseph Sylvio. « À l'époque, cet équipement industriel a tôt fait d'amener des clients d'aussi loin que de Gaspé et du Nouveau-Brunswick. Cela a accéléré de belle façon le développement de la compagnie », relate Yves Levesque.

En 1970, J.S. Levesque, dirigée par Martin Levesque, loue le Stade de la Cité des Jeunes pour y tenir une exposition mettant en vedette ses propres kiosques et ceux de ses fournisseurs. L'événement est couronné de succès. L'année suivante, le temps est venu pour Joseph Sylvio d'amorcer une retraite bien méritée et de vendre l'entreprise à son fils Martin.

Roynat CAPITAL
Marie Parent,
Directrice régionale
418 683-2177
marie.parent@roynat.com
ROYNAT FIÈRE PARTENAIRE
DE VOS SUCCÈS ET DE VOS PROJETS.
BRAVO À J.S. LEVESQUE
WWW.ROYNAT.COM

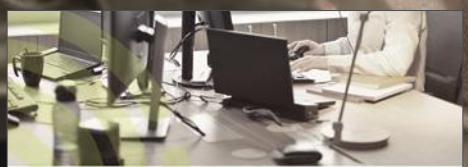
Fier de participer
à vos projets
Collin & Dubé
ENTREPRENEUR ÉLECTRICIEN
Téléphone: 418 862-7946
Télécopieur: 418 862-6884
collin.dube@videotron.ca

GRAND PORTAGE
COMPLEXE Automobile
La famille du Groupe Grand-Portage
EST FIÈRE DE SOULIGNER VOTRE 100e!
GRANDE EXPÉRIENCE
GRAND SERVICE
GRANDS CONSEILS
L'expérience d'achat RÉINVENTÉE
www.grandportageauto.com

Histoire à succès

CONSEILLÈRE SST
La prévention à valeur ajoutée
info@conseilleresst.com
418 894-5084

FÉLICITATIONS
pour ces 100 ans d'histoire
et de succès !
conseilleresst.com



SERVLINKS COMMUNICATION
FIER PARTENAIRE
418 862-2828
servlinks.com



UNE NOUVELLE ÈRE POUR J.S LEVESQUE

Lors des deux décennies suivantes, la compagnie poursuit sa lancée. La vente de matériel et de pièces pour l'industrie ainsi que le réusinage de moteurs occupent l'équipe. **En 1986**, J.S. Levesque emménage dans ses nouveaux locaux au 175, rue Fraser. « Il s'agissait alors du troisième emplacement de notre histoire, toujours sur la même artère ! »

Quelques années plus tard, on assiste à un recentrage des opérations. « Nous nous sommes concentrés exclusivement dans les moteurs diesel. C'est devenu le cœur de notre action, notre mission. Nous avons tout de même conservé l'offre connexe, soient les compresseurs à air et les composantes de moteurs diesel, à laquelle nous avons ajouté la fabrication de génératrices sur mesure. »

Ayant tissé des liens de confiance avec les industries du milieu, certaines d'entre elles ont confié à l'entreprise le mandat de leur fabriquer des génératrices sur mesure (Prelco, ASTA, Magasin COOP). Ce fut le tremplin pour signer des contrats avec les grandes sociétés du Québec telles Hydro-Québec, Arcelormittal, Telus et autres.

Au début de la **décennie 90**, Yves Levesque entre en poste comme directeur général de l'entreprise. À ce moment, il négocie et signe un important contrat de réusinage de moteurs avec Deutz Canada, leader dans le secteur des moteurs diesel destinés aux mines souterraines.

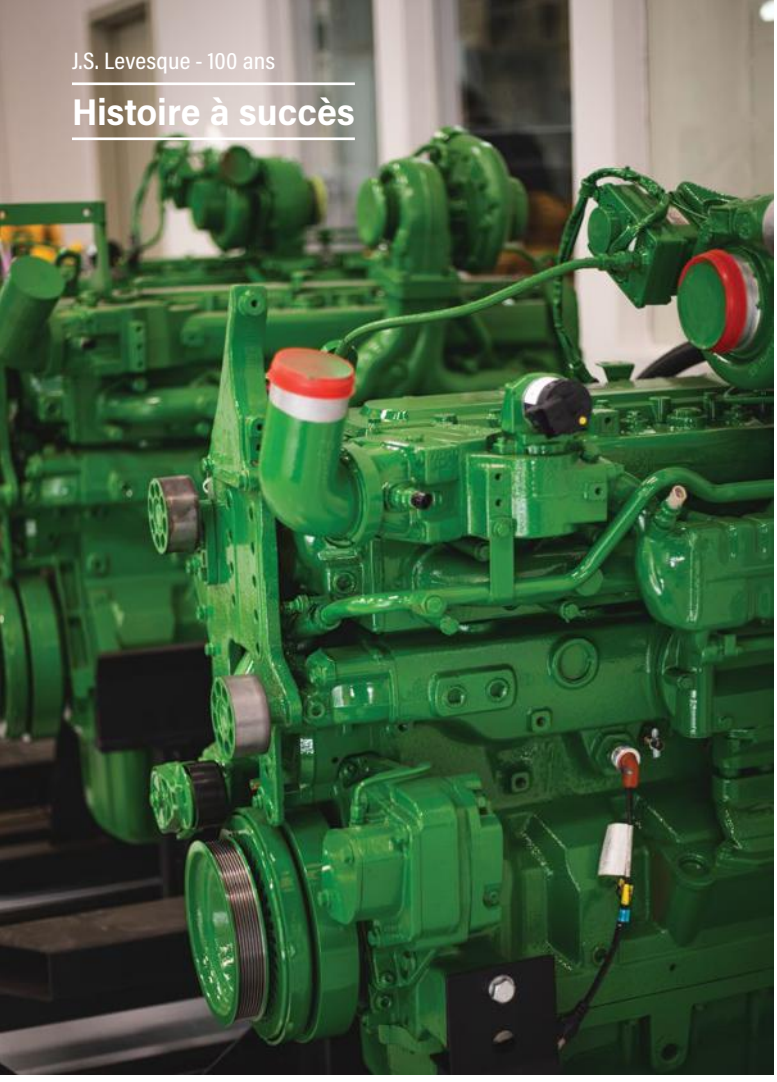
Puis, quelques années plus tard, le ciel s'assombrit : le marché du réusinage de moteurs diesel se restructure et des ateliers comme ceux de J.S. Levesque ferment leurs portes un peu partout dans la province, notamment à Montréal et à Québec.

TJD INDUSTRIEL
FÉLICITATIONS
pour votre 100ème anniversaire !
Fier partenaire de votre succès !
147, chemin des Raymond
Rivière-du-Loup
418 863-5885
tjdindustriel
industriel.tjd.ca

RAY RÉFRIGÉRATION CLIMATISATION
FIER PARTENAIRE !
COMMERCIAL - RÉSIDENTIEL - INDUSTRIEL
VENTE - SERVICE - INSTALLATION - SERVICE 24H
418 862-6346
194, du Carrefour
Saint-Antonin
• Réfrigération
• Climatisation
• Ventilation
• Chauffage
www.rayrefrigeration.com
R.B.Q. : 2155-0090-60
Carrier
les experts à votre service

INDUSTRIES Desjardins
Réservoirs d'acier homologués
pour produits pétroliers
Félicitations à la famille Levesque !
79, rue Principale
Saint-André-de-Kamouraska (Québec)
G0L 2H0, Canada
Téléphone: 418 493-2114
Télécopieur: 418 493-2432
www.industriesdesjardins.com

Histoire à succès





Il faut alors faire preuve de créativité et poser des gestes concrets pour assurer l'avenir de l'entreprise familiale. En juillet 2003, Yves Levesque, alors aux commandes de J.S. Levesque, est mis au courant que l'entreprise Diesel-Bec de Boisbriand est à vendre. Il s'agit d'une opportunité à saisir, mais les négociations sont très ardues et se concluent positivement le 11 mars 2005.

En mettant la main sur Diesel-Bec, la compagnie ajoute une importante corde à son arc en devenant distributeur des moteurs industriels et marins John Deere et Yanmar. Du voilier jusqu'aux bateaux qui nécessitent 6 000 forces de puissance, l'entreprise est désormais en mesure de répondre aux besoins d'une large clientèle. « C'est un pan important de notre histoire et de notre succès. Nous sommes passé de concessionnaire à distributeur ce qui nous a menés dans les ligues majeures, aux côtés d'autres joueurs importants de l'industrie. De plus, nous nous rapprochions ainsi des grands centres, qui constituent des marchés de choix. »

En 2009, le territoire s'agrandit encore, en vertu d'ententes avec John Deere et Yanmar. Un bureau est ouvert à Moncton, au Nouveau-Brunswick, pour desservir les provinces Atlantiques.

ALARME TOP VISION
RBQ 8217-8542-56
Alarme Top-Vision inc.
418 867-8083
Spécialiste qualifié dans la région
- Intrusion
- Incendie
- Annonciateur médical
- Caméra spécialisée
Votre sécurité, notre vision!

Enseignes RDL
RBQ:8353-7746-34
Paul Plamondon
Propriétaire
418 862.6479
167-B, rue Louis Philippe Lebrun
Rivière-du-Loup
FÉLICITATIONS À J.S. LEVESQUE
pour ces 100 ans !

Fier de supporter le dynamisme entrepreneurial de la région
Construire - Enrichir - Protéger
Desjardins



Équipe de Rivière-du-Loup

J.S. LEVESQUE D'AUJOURD'HUI

Avec plus de 80 employés, dont une trentaine basés au siège social de Rivière-du-Loup, J.S. Levesque est bien positionné pour le futur, dans un domaine où la technologie évolue rapidement. « Les moteurs diesel sont devenus de plus en plus complexes et sophistiqués avec le temps. Nous avons opté pour l'action. L'an dernier, nous avons conclu une entente avec Kohler et renégocié notre contrat avec Yanmar. Cela nous a permis d'agrandir notre territoire vers l'Ouest. Nous nous sommes donc installés à Mississauga, en banlieue de Toronto », relate Yves Levesque.

Quand on lui demande comment l'entreprise a pu traverser les décennies - certaines plus difficiles que d'autres - il s'empresse de mentionner le côté visionnaire des trois dirigeants qui se sont succédés à la tête de J.S. Levesque. « L'aspect vision est primordial dans notre histoire et notre développement. Nous avons su anticiper et même interpréter les changements et l'évolution de nos marchés à notre avantage. Jumelé à notre passion et nos valeurs, cela nous a placés dans une position avantageuse face à ce qui s'en vient. Bien sûr, nos ressources humaines sont le cœur de notre entreprise et assurent notre succès d'équipe. »

J.S. Levesque regroupe aujourd'hui ses activités au sein de trois créneaux principaux, soient la distribution de moteurs et de pièces, le service, la réparation et la remise à neuf de moteurs ainsi que la fabrication de génératrices sur mesure dans tout l'Est canadien.

Stratégies de communication et de sollicitation
Rédaction, révision et gestion de contenus
Animation d'évènements
Relations publiques, médias et évènementielles
Narration publicitaire et documentaire
Formation en relations médias

communications sylvain dionne

Sylvain Dionne
info@sdcommunications.qc.ca
418 863-6366

Case postale 482
Rivière-du-Loup (Québec)
G5R 3Z1

Histoire à succès



Équipe de Boisbriand



Équipe de Québec



Équipe de Mississauga



Équipe de Moncton

IMPACT FORD
GROUPE BEAUCHESNE
Félicitations pour vos 100 ans!
310, boulevard de l'Hôtel-de-Ville, Rivière-du-Loup
418 860-FORD
IMPACTFORD.COM

R.B.Q. : 8330-6118-52
Décoration G.L. inc.
DECO SURFACES
Ma vie, Mon décor
FIERS
DE SOULIGNER VOS
100 ANS !
Design • Décoration intérieure
Couvre plancher • Manufacturier de stores
327, rue Lafontaine, Rivière-du-Loup
Tél. : 418 862-3535 info@decorationgl.com

FÉLICITATIONS
pour vos
100
ans!
MORNEAU

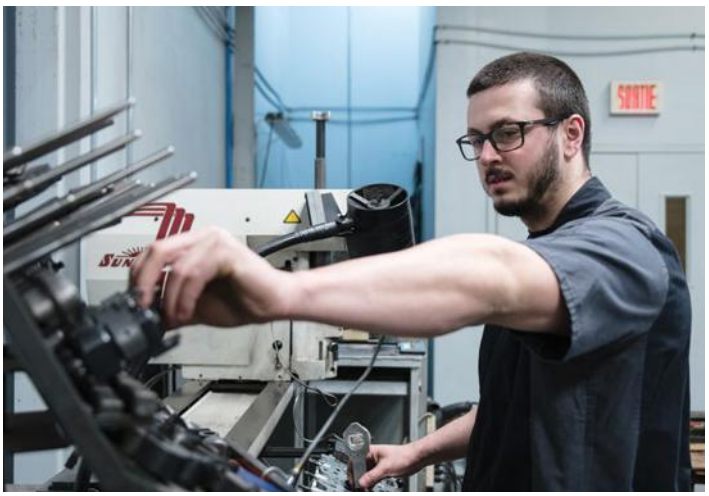
ET L'AVENIR ?

Ambitieux, le président-directeur général Yves Levesque s'est donné comme objectif de faire doubler le chiffre d'affaires de l'entreprise d'ici 2027.

Pour y parvenir, il compte s'attaquer à plusieurs défis, dont celui de la relève. « Je ne suis pas sur le point de quitter, mais il faudra dans quelques années passer le flambeau à une quatrième génération et il s'agira assurément d'une relève externe à la famille Levesque. »

Autre enjeu, celui de la technologie, les bouleversements dans l'univers du moteur diesel seront causés entre autres par les normes d'émissions de plus en plus strictes. « Le moteur à combustion ne disparaîtra pas au profit du moteur électrique, il est là encore pour un bon bout de temps selon moi, mais il connaîtra plusieurs améliorations technologiques afin de réduire encore son empreinte écologique. »

Afin de suivre le développement technologique des moteurs, l'entreprise planifie ajouter dans son équipe du personnel possédant davantage de formation technique tel que technologue ou ingénieur en génie mécanique, électrique et unifié. « L'avenir est prometteur et nous comptons réaliser encore bien d'autres projets. »



Faits saillants

ANNÉE DE FONDATION

1920

FONDATEUR

Joseph Sylvio Levesque

NOMBRES D'EMPLOYÉS

+ de 80

PLACES D'AFFAIRES

Rivière-du-Loup
Québec
Boisbriand
Moncton
Mississauga

HDO
HAINSE DÉVELOPPEMENT ORGANISATIONNEL
FIER DE VOUS ACCOMPAGNER DANS VOTRE DÉVELOPPEMENT !
MAXIME CHOUINARD
Conseiller en développement organisationnel
418 860-6747 HDOACTION.COM
mchouinard@hdoaction.com

VisiPro
Articles promotionnels
Sérigraphie • Broderie • Gravure Laser
PC PROMO GROUP
Dany Deschênes • Patrick Poirier
Propriétaires
7-A, rue Saint-Magloire
Rivière-du-Loup
Tél. : 418 868-1388
visiproweb.com

PRODUITS ALIMENTAIRES
LE VRAC
FRIANDISES
FIER D'AVOIR FAIT PARTIE DE L'AVENTURE
ET BONNE CONTINUITÉ À MON FRÈRE ET SON ÉQUIPE!
226, rue Lafontaine
Riviere-du-Loup
418 816-1728
/ Le Vrac
Les produits biologiques disponibles chez LeVrac sont certifiés par ÉCOCERT CANADA

Par Erick Drapeau

Solutions Novika

partenaire dans l'élaboration d'une surfaceuse 100 % électrique

Solutions Novika, organisme à but non lucratif reconnu comme centre collégial de transfert de technologie basé à La Pocatière, collabore actuellement avec Phaneuf International Inc. et l'Institut du véhicule innovant - IVI dans la conception d'une surfaceuse électrique pour nos arénas.

La traditionnelle Zamboni de nos amphithéâtres fonctionnant au gaz propane pourrait ne devenir qu'un vague souvenir quand cette innovation verra le jour. Phaneuf International Inc. entreprise établie à Longueuil, s'active présentement à fabriquer une surfaceuse entièrement autonome (sans conducteur), plus efficace et plus écologique, en collaboration notamment avec Solutions Novika.

L'organisation pocatoise est chargée plus particulièrement de développer les composantes électroniques et mécaniques de la surfaceuse. Difficulté à recruter des opérateurs de surfaceuse, qualité de la glace inégale et entretien de la machinerie onéreux, les municipalités du Québec et d'ailleurs au Canada et aux États-Unis devraient s'intéresser à cette trouvaille. En se déplaçant sur la glace, la surfaceuse à glace Phaneuf 4.0 lit les différentes données de la glace, envoie ces données au système de gestion central afin de planifier un traitement optimal de la glace. Son système de gestion intelligent ajuste le surfaçage en fonction de différents paramètres, dont la température de la surface glacée, la densité, la dureté, le taux d'humidité, l'usure et l'épaisseur de la surface glacée, l'environnement ambiant et la quantité de neige présente sur la patinoire. Ces données permettent à la surfaceuse d'établir et de calibrer la bonne quantité d'eau à utiliser, d'ajuster l'eau à la bonne température selon la zone d'usure et l'environnement ambiant, d'enlever la bonne quantité de glace afin d'obtenir une surface uniforme et régulière, d'obtenir une surface glacée encore plus lisse et exempte de fissures et de retarder, voire d'empêcher le vieillissement de la glace. Fondé en 1983 sous le nom « Centre spécialisé de technologie physique », Solutions Novika complète efficacement les expertises de ses partenaires industriels, travaillant avec ceux-ci à l'amélioration de leur compétitivité.





Il y a de l'amour dans l'air!

centre commercial rivière.du.loup

CONCOURS

Escapade romantique

Jusqu'au 14 février

Courez la chance de gagner un forfait détente pour deux à l'Hôtel Levesque



50 $ d'achat en carte-cadeau
= 1 coupon de participation

HÔTEL LEVESQUE

INSPIRATION

Offrez le cadeau parfait

Coup de Cœur

Découvrez les coups de cœur de nos détaillants sur notre page Facebook!

/ centrecommercialRDL

418 862-7848 | info@centrecommercialRDL.ca | centrecommercialRDL.ca

Par Erick Drapeau

Ma mie de Pain,

une passion transformée en occasion d'affaires à Trois-Pistoles

Retraitée du domaine de la santé, Ginette Leclerc a concrétisé son projet d'affaires en juillet 2018 en ouvrant à Trois-Pistoles Ma mie de Pain, une microboulangerie située sur la rue Jean-Rioux.

Le minuscule commerce produit essentiellement des pains de spécialité. Pains traditionnels à l'épeautre, campagnard, tout comme des pains plus sophistiqués aux fruits, aux noix et des créations encore plus extravagantes telles miso et algues. « J'aime faire des choses inédites et qui se distinguent », avoue la propriétaire qui prodigue même des conseils relatifs aux accords mets et pains.

Limitée autant dans l'espace de travail que dans sa capacité de production puisqu'elle est la seule employée de son entreprise, Ginette Leclerc précise qu'il faut passer sa commande 48 heures à l'avance. « Mes pains sont fait au levain naturel et non à la levure chimique. C'est un processus plus long - je cultive mon levain tous les jours - mais le résultat final est plus goûteux et le gluten a le temps de se transformer. »

Parmi les projets qui pourraient voir le jour à Ma mie de Pain, on note l'embauche d'un employé passionné par le monde du pain et l'arrivée d'autres délicieux produits.





Par Stéphanie Gendron

Un jeu d'évasion

aura pignon sur rue au centre-ville

Une diplômée en loisirs du Cégep de Rivière-du-Loup, Rosemarie Boulet, ouvrira à la fin du printemps La Pièce-Jeux d'évasion sur la rue Lafontaine à Rivière-du-Loup, dans un local ciblé, mais dont le lieu reste à confirmer.

« J'ai beaucoup été impliquée dans les activités de Rivière-du-Loup en faisant du bénévolat et lorsque j'ai remplacé aux loisirs pour la Ville. J'ai vu que les gens de Rivière-du-Loup étaient dynamiques et participaient beaucoup aux activités », a dit Rosemarie Boulet. La jeune entrepreneure est familière de ce type de jeu, où le but est de trouver des réponses à des énigmes pour s'évader d'une pièce, car son frère Jean-Maxime Boulet est directeur général de La Société-Jeux d'évasion à Rimouski. Celui-ci agit d'ailleurs comme mentor.

Originaire de Rimouski, elle est elle-même tombée en amour avec la ville de Rivière-du-Loup où elle apprécie la proximité des gens qui y habitent. Elle a aussi pu mesurer leur intérêt, car les gens de la région sont nombreux à se déplacer à Rimouski pour y jouer. « Pour l'instant, on offre un parcours mobile, on se déplace dans les événements, on fait découvrir ce nouveau type de jeu », indique Rosemarie Boulet.

Elle a inscrit son projet sur la plate-forme de sociofinancement La Ruche pour financer ses premiers mois d'opération et son installation dans des locaux d'ici la fin du printemps. 50 000 $ seront amassés de cette façon et 50 000 $ proviendront du Fonds Mille et Un pour la jeunesse du Québec.

« On souhaite offrir une activité qui s'adresse à toutes les générations, les familles, les étudiants, les nouveaux arrivants, etc. C'est accessible à tous. Souvent les gens sont réticents et ne savent pas trop ce que c'est, mais une fois qu'ils ont essayé, ils reviennent », a pu constater la jeune femme. L'arrivée de l'entreprise créera des emplois et mettra à profit les étudiants du Cégep ou des stagiaires, espère Rosemarie Boulet.



Une approche globale de gestion de patrimoine à votre image

Une offre de service personnalisée pour vous aider à établir un plan sur mesure qui tient compte non seulement de vos besoins financiers et personnels, mais aussi de vos objectifs de vie et de retraite. Voilà notre engagement ! **Gardez le cap sur votre horizon !**

Équipe Lagacé-Boutin-Pelletier
Valeurs mobilières Desjardins
315, boul. Armand-Thériault, bureau 100
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 0C5
418 862-4772 ou 1 877 716-6660

Desjardins
Gestion de patrimoine
Valeurs mobilières

Desjardins Gestion de patrimoine Valeurs mobilières est un nom commercial utilisé par Valeurs mobilières Desjardins inc. Valeurs mobilières Desjardins inc. est membre de l'Organisme canadien de réglementation du commerce des valeurs mobilières (OCRCVM) et du Fonds canadien de protection des épargnants (FCPE).



Place au Salon agro-machinerie Financement agricole Canada

à La Pocatière

Jean D'Amour et Véronique Michaud

RÊVER
BÂTIR
RÉUSSIR

Faites affaire avec le seul prêteur entièrement dédié à l'agriculture et à l'agroalimentaire au Canada.

1-800-387-3232 | fac.ca

fac

Véronique Michaud et Jean D'Amour sont les promoteurs du tout nouveau Salon agro-machinerie Financement agricole Canada qui sera présenté au Centre Bombardier de La Pocatière les 28 et 29 février ainsi que le 1er mars 2020. « L'objectif, c'est de provoquer des affaires, de faire se rencontrer la population et les producteurs d'ici et de favoriser les échanges », confient-ils en mentionnant que l'événement est ouvert à tous.

La présence de l'Institut de technologie agroalimentaire et la forte concentration d'entreprises agricoles dans la MRC de Kamouraska, entre autres choses, ont fait pencher la balance en faveur de La Pocatière pour la tenue de l'événement. « Plus d'une cinquantaine d'exposants seront sur place, véritable vitrine sur l'importance de l'agriculture et de l'agroalimentaire dans la région », précisent les organisateurs.

Et il y en aura pour tous les goûts : du concessionnaire de camionnettes à la compagnie qui vend des tracteurs et de la machinerie, en passant par les robots de traite, des spécialistes du financement, des firmes comptables, des semences et bien d'autres.

« Le Salon demeure un événement qui constitue un bel hommage à l'industrie agricole de Rimouski à Montmagny, ce qui représente un bassin de quelque 2 000 producteurs. Chacun va donc y trouver son compte puisque nous touchons à pratiquement tous les aspects de la vie agricole et agroalimentaire. Il faut aussi mentionner que l'événement va générer des retombées économiques positives sur la région en lien évidemment avec l'industrie agricole. »

Salon AGRO MACHINERIE

28, 29 FÉVRIER ET 1ER MARS



Crédits photo: jean-François Lajoie, Musée du Bas-Saint-Laurent



UNE MEZZANINE POUR DÉCOUVRIR LES PRODUCTEURS AGROALIMENTAIRES D'ICI

Pour sa toute première présentation, le Salon agro-machinerie Financement agricole Canada a su mettre en valeur les producteurs agroalimentaires de la région en les installant sur la mezzanine du Centre Bombardier.

Les visiteurs pourront non seulement échanger avec ceux qui élaborent et concoctent de délicieux produits, mais aussi se les procurer et les déguster sur place. Fromagerie, chocolaterie, boulangerie, et même érablière feront découvrir leurs trésors.

« Nous avons aussi pensé aux familles avec une section destinée aux enfants qui proposera entre autres du maquillage à thématique agricole. De plus, il faudra surveiller nos promotions et concours tout au long du week-end : ça promet ! »

Au Québec, seulement deux autres salons du genre sont présentés chaque année, à Saint-Hyacinthe et dans la Vieille Capitale. La population du Bas-Saint-Laurent et de la Côte-du-Sud est donc conviée en grand nombre à La Pocatière lors de la dernière fin de semaine de février pour découvrir ceux qui font bouger la vie agricole dans la région.

cb4s
construction béton 4 saisons
AGRICULTEURS,
NOUS POUVONS VOUS
AIDER DANS VOS PROJETS !
WWW.CB4S.COM
418 863-5596
COMMERCIAL, INDUSTRIEL ET AGRICOLE
LICENSE RBQ : 8290-5191-49

ITA | INSTITUT DE TECHNOLOGIE AGROALIMENTAIRE
FORMATION CONTINUE
FORMATION AUX ENTREPRISES







VOUS SOUHAITEZ MAINTENIR OU METTRE À JOUR VOS COMPÉTENCES OU CELLES DE VOS EMPLOYÉS?
L'ITA offre une multitude de formations adaptées aux besoins des individus ou taillées sur mesure pour les entreprises des secteurs **alimentaire, agricole, horticole et équin.**
INFORMATION ET INSCRIPTION
ita.qc.ca/formationcontinue
Québec



Faits saillants

DATES DE L'ÉVÉNEMENT

28, 29 février et 1er mars

NOMBRE D'EXPOSANTS

+ de 50

VISITEURS ATTENDUS

+ de 3000

PROMOTEUR DU SALON

Leva Stratégie

vé
vitalité économique
FIER PARTENAIRE du
SALON AGRO-MACHINERIE
Financement agricole Canada
www.vitaliteeconomique.com



Développement économique La Pocatière et la Ville de La Pocatière
sont heureux d'accueillir
Le 1er Salon de la machinerie agricole et de l'agroalimentaire!

Cet événement contribuera assurément à consolider notre tradition liée à l'agriculture et à contribuer à la vitalité économique de notre Ville.

DÉVELOPPEMENT ÉCONOMIQUE LA POCATIÈRE
418 856-3702

La Pocatière
418 856-3394

www.lapocatiere.ca

Comptabilité et fiscalité agricole et forestière

POUVOIR NOURRIR
POUVOIR GRANDIR
Service de comptabilité et de fiscalité
Bas-Saint-Laurent

Faire équipe avec les employés du SCF de la Fédération de l'UPA du Bas-Saint-Laurent, c'est s'entourer des meilleurs !

Ayant des bureaux à Rimouski, à Saint-Antonin et La Pocatière, l'équipe du SCF UPA Bas-Saint-Laurent et de SCF CPA BAS-SAINT-LAURENT INC. est composée de professionnels offrant une gamme complète de services adaptés à vos besoins pour le développement de vos entreprises agricoles et forestières, et ce, sur l'ensemble du territoire.

UN SERVICE PERSONNALISÉ GARANTI

Ces gens de cœur qui grandissent avec vous depuis plus de 50 ans font en sorte que vos projets cheminent au même rythme que vos aspirations. De plus, ils font partie d'un réseau provincial regroupant 260 comptables, fiscalistes, agroéconomistes et techniciens formant ainsi une organisation d'importance spécialisée en agriculture et en foresterie.



Madame Catherine Chamberland entourée de messieurs Mathieu et Pierre Chenard de la Ferme Pial inc.

Le SCF CPA BAS-SAINT-LAURENT INC, une société de comptables professionnels agréés, est un collaborateur privilégié du service de comptabilité et de fiscalité de la Fédération de l'UPA du Bas-Saint-Laurent pour la comptabilité publique. La préparation d'états financiers accompagnés de ratios sont des plus utiles dans la planification de la croissance de votre entreprise comme en témoigne Pierre Chenard, producteur agricole.

« AU SCF, JE ME SENS EN PLEINE CONFIANCE ET SURTOUT ILS PARLENT LE MÊME LANGAGE QUE MOI. JE ME SENS COMPRIS. »



SCF CPA BAS-SAINT-LAURENT INC.

Marie Dorval
CPA auditrice, CA, associée
mdorval@scfcpa.ca

Francis Deschênes
CPA auditeur, CA, associé
fdeschenes@scfcpa.ca

Pierre Chenard est actionnaire de Ferme Pial inc., une ferme laitière située à Saint-Joseph-de-Kamouraska. Il a pris la relève de son père en 1982 avec 14 kilos/jour et aujourd'hui, l'entreprise possède un troupeau de 200 vaches et un quota de 200 kilos/jour. Son fils Mathieu a intégré l'entreprise depuis quelques années faisant la fierté de ses parents, Pierre et Chantal. Lui et sa conjointe Catherine s'adaptent facilement et possèdent les aptitudes nécessaires pour réaliser l'ensemble des tâches que l'agriculture d'aujourd'hui exige. Pierre Chenard souhaite de tout cœur que ce métier soit reconnu pour ses valeurs.

PARTENAIRE DE VOS SUCCÈS
en ressources humaines

POUVOIR NOURRIR
POUVOIR GRANDIR
Centre d'emploi agricole
Bas-Saint-Laurent

Vous cherchez les bons candidats pour combler vos postes vacants ?
Vous manquez de temps pour dénicher la perle rare ?
Vous souhaitez :
- Motiver et garder vos employés plus longtemps ?
- Créer de bonnes relations de travail ?
- Instaurer des règles claires et équitables ?

Nous choisir, c'est s'assurer d'avoir des ressources humaines qui correspondent à vos besoins !

CONTACTEZ-NOUS
Frank St-Pierre, CRHA
Courriel : fstpierre@upa.qc.ca
1 800 463-8001

SPFBSL
LA FORÊT PRIVÉE DEPUIS 1958
60 ans d'actions collectives pour ses membres
284, rue Potvin, Rimouski (Québec) G5L 7P5
418 723-2424 | www.spfbsl.com

« Des spécialistes en agriculture, vos partenaires d'affaires ! »



- ***À Rimouski :*** (de gauche à droite) Johanne Laplante, Louise Langelier, Mathieu Bernier, Gina Guy, Sindy Lévesque, Annie Forgues, Lyne Poirier, Marie-Pier Fortin-Miousse, Francis Deschênes, Karine Leblanc, Brigitte Bond, Suzanne Bernier, Daniel Gaudreault, Lise Therriault, Guylaine Proulx, Marie Dorval. (Absents : Jean-Luc Masson, Myriam Gagné et Lise Anctil)

UNE ÉQUIPE DYNAMIQUE ET MOTIVÉE !

Située à trois endroits stratégiques au Bas-Saint-Laurent, accessible à tous les producteurs agricoles et forestiers, l'équipe du SCF UPA travaille quotidiennement, mettant tous les efforts afin de les aider à rentabiliser leur entreprise, minimiser les impacts fiscaux, les soutenir dans l'élaboration de leurs projets et dans les tâches administratives telles que : tenue de livres, les Agri et tous les autres formulaires...



- ***À Saint-Antonin et La Pocatière*** (de gauche à droite) : Jessica Bélanger, Julien Brochu, Yan Gosselin, Martin Lavoie, Guy Dionne et Christine Pelletier-Proulx

UN SERVICE DE PROXIMITÉ QUI CONNAÎT VOTRE RÉALITÉ

« J'ai pleine confiance en ces professionnels ! Grâce à eux et à leur disponibilité, nous pouvons nous concentrer sur les opérations à la ferme en toute tranquillité. J'y ai rencontré des gens chaleureux, simples et humains et surtout compétents », mentionne Pierre Chenard.

LE DOMAINE AGRICOLE VOTRE PASSION, NOTRE EXPERTISE POUR ENSEMBLE NOURRIR ET FAIRE GRANDIR LE BAS-SAINT-LAURENT

Combiner l'aspect gestion à la comptabilité par l'utilisation des services d'un agroéconomiste du SCF UPA apporte la tranquillité d'esprit aux producteurs. En confiant leurs données financières à notre service, nous produisons le portrait financier de leur entreprise avec des comparables pour leur permettre de prendre de bonnes décisions. « Des comptables agréés nous accueillent, des techniciens travaillent et nous épaulent, et un fiscaliste nous conseille dans nos différentes transactions ainsi, minimise nos impacts fiscaux. »

« JE TROUVE TOUT CE DONT J'AI BESOIN AU SCF »

SIÈGE SOCIAL

284, rue Potvin
Rimouski

CENTRES DE SERVICES

125, rue du Carrefour
Saint-Antonin

1120, 6e Avenue
bureau 100,
La Pocatière

418 724-2424 – 418 856-3044
sfcupabsl@upa.qc.ca – 1 800 463-8001



Ferme Pial inc.



Investissement ML,

la référence en location commerciale et industrielle au Témiscouata

Michaël Lang
Propriétaire

Spécialités Électriques Rivière-du-Loup
Enfin un spécialiste à prix d'entrepôt!
FIERS
Partenaire de Michael Lang
Découvrez tous nos produits et services sur facebook et au
www.specialiteselectriques.com
372, rue Témiscouata, Rivière-du-Loup | 418-862-5141

Électricité SMP inc.
RBQ : 5598-2938-01
17, chemin Patrick Bérubé
Témiscouata-sur-le-Lac
info@electricitesmp.com
Industriel · Acéricole · Commercial
Résidentiel · Agricole · Nacelle de 50 pieds
Entrepôt de vente au détail
electricitesmp.com | 418.854.2531

PLOMBERIE D.LAVOIE
RÉSIDENTIEL ET COMMERCIAL
FÉLICITATIONS À M. MICHAËL LANG !
418 854-2716
254, rue Commerciale
Saint-Louis-du-Ha! Ha!
RBQ: 8314-2901-03

LA SECTION AVANT, PROFITANT D'UNE LARGE FENESTRATION, DISPOSE DE QUATRE BUREAUX ET DE DEUX SALLES DE BAINS.



Michaël Lang a mis sur pied son entreprise Investissement ML en 2015, en se donnant comme mission d'offrir un large éventail d'espaces commerciaux et industriels en location, principalement dans l'axe de l'autoroute 85 au Témiscouata.

Ces jours-ci, l'homme d'affaires met la dernière main à son nouveau bâtiment à vocation mixte situé sur l'ancien site de l'usine duBreton à Témiscouata-sur-le-Lac, secteur Notre-Dame-du-Lac. « Il s'agit de la toute première phase d'un projet d'immeubles à vocation mixte. J'ai acheté le terrain en 2013 et j'ai par la suite fait certifier la dalle de béton et les fondations existantes avant de lancer la construction en octobre dernier. Présentement, 13 000 pieds carrés sont prêts pour la location, sur une possibilité à terme de 54 000 pieds carrés lorsque les quatre phases seront complétées. »

Bâtiment à la facture écoénergétique, le nouvel espace industriel et commercial présente une isolation accrue, un éclairage au DEL ainsi qu'un plancher chauffant, tous pouvant être contrôlés par ordinateur. En plus de deux locaux de 1 500 pieds carrés chacun disposant de portes de garage de 14 pieds (idéal pour entreprises de services en électricité ou en plomberie, par exemple), Investissement ML propose un espace de 9 500 pieds carrés destiné aux compagnies de transport pour l'entreposage de marchandises en transit. « On y retrouve cinq quais de chargement pour faciliter les opérations », précise Michaël Lang.

GRAVIER BÉRUBÉ & FILS INC.
Témiscouata-sur-le-Lac
R.B.Q.: 1862-4007-86
418 854-3893
FÉLICITATIONS!
Frédéric Bérubé, propriétaire
Cell.: 418 714-3893 Télec.: 418 854-5509
16, rue Caldwell, Témicouata-sur-le-Lac

Constructions Lachance & Fils inc
Entrepreneur en construction
COMMERCIAL, RÉSIDENTIEL, INDUSTRIEL, RÉNOVATION
RBQ: 5698-8470-01
T: 418 853-3154
C: 418 928-3434 C: 418 714-5713
1109, des Martins-Pêcheurs, Dégelis
lachanceetfils@hotmail.com

PORTE MULTY
RBQ: 5685-7444-01
939, chemin Rivière-Verte
Saint-Antonin, QC
418 605-9019
www.portemulty.com
GARAGA EXPERTS
Réseau de spécialistes certifiés



D'AUTRES ESPACES EN LOCATION SONT PROPOSÉS ENTRE SAINT-LOUIS-DU-HA ! HA ! ET DÉGELIS

Investissement ML, dans son souci de proposer aux gens d'affaires des espaces bien situés, a multiplié les acquisitions au cours des dernières années. « Nous possédons entre autres l'immeuble du restaurant Mikes du quartier Cabano et celui qui abrite un guichet automatique de la Banque nationale à Dégelis. À cet endroit, deux locaux aménagés pour des bureaux de professionnels sont vacants. »

Présentement, des espaces commerciaux et industriels sont aussi disponibles au 70, rue Madgin à Saint-Louis-du-Ha ! Ha ! (local commercial de 28 000 pieds carrés dont un espace de 5 000 pi² et un autre de 2 800 pi² sont disponibles) et dans le quartier Notre-Dame-du-Lac, où un bâtiment de 8 500 pieds carrés en partie remis à neuf l'automne dernier attend de futurs locataires.

« En plus de tous ces espaces offerts en location, deux autres projets vont prochainement voir le jour à Témiscouata-sur-le-Lac, pour ceux et celles qui choisissent de faire des affaires dans notre belle région », conclut le propriétaire d'Investissement ML.

INVESTISSEMENT ML

Michaël Lang
Propriétaire

418 860-5400



Complice d'INVESTISSEMENT ML
pour tous ses projets de bâtiments d'acier !







Ville de
Témiscouata
sur-le-Lac
La passion et la détermination des gens d'affaires de Témiscouata-sur-le-Lac assurent le succès de ces leaders d'aujourd'hui et de demain.
Félicitations!
temiscouatasurlelac.ca

rbq 8313-9832-05
RÉFRIGÉRATION VP
RÉSIDENTIEL ET COMMERCIAL
Réfrigération | Climatisation | Ventilation
| Thermopompe | Géothermie
FÉLICITATIONS MICHAEL !
Yannick Pichette
Propriétaire
10, chemin de l'île
Temiscouata-sur-le-Lac
418 868-8511 • 1 877 999-0385

SOUCY BÉTON
sciage et forage
RBQ : 8102-4671-18
MICHAËL SOUCY,
propriétaire
118, rue des Îles, Notre-Dame-du-Portage
418 867-3485
SCIAGE ET FORAGE DE BÉTON



La Librairie du Portage

emménage dans de nouveaux locaux

Le début de la nouvelle année rime avec gros changements pour la Librairie du Portage située au Centre commercial Rivière-du-Loup. L'entreprise est en effet installée dans de nouveaux locaux depuis le 14 janvier, toujours accessible par la même entrée du centre.

Nouveaux locaux, ambiance feutrée et décor au goût du jour, tous les éléments sont réunis pour vivre une réelle expérience de magasinage. « Les commentaires sont excellents depuis notre déménagement. Nous avons sacrifié notre coin café pour nous concentrer sur notre mission première, offrir de quoi bouquiner à notre clientèle », indique la propriétaire, Valérie Lavoie.

Proposant la même superficie que l'ancien local, les nouvelles installations de la Librairie du Portage présentent une disposition différente. Des étagères plus sobres ont été installées afin de mettre en valeur davantage les milliers de titres offerts et des places assises ainsi qu'une station iPad - pour aider les clients dans leur sélection et leurs recherches - ont même été aménagées pour rendre la visite encore plus intéressante.

« C'est ce local que nous avions ciblé en vue d'un éventuel déménagement. Cela faisait presque 15 ans que la Librairie du Portage occupait le même espace et présentait le même décor, le temps du changement était arrivé ! », se réjouit la propriétaire. Planifié depuis l'automne dernier, le projet a pu se concrétiser en grugeant un peu d'aire de vente à

RBQ: 2948-9515-79
HUMAINEMENT CONSTRUIT
KAMCO CONSTRUCTION
DES GENS COMME VOUS DERRIÈRE CHAQUE PROJET
La Pocatière 418 856-5432
Rimouski 418 723-5432
www.kamcoinc.com

FÉLICITATIONS VALÉRIE !
Nous sommes fiers de t'accompagner dans ta croissance.
centre commercial rivière.du.loup
COMINAR
418 862-7848
info@centrecommercialrdl.ca
centrecommercialrdl.ca



l'espace rendu vacant par la relocalisation de Super C, il y a quelques années. « Ça nous prenait ces pieds carrés supplémentaires afin de proposer la même superficie à notre clientèle. C'était important pour nous. »

UN ESPACE DÉDIÉ AUX JEUX

La Librairie du Portage innove en proposant un nouvel espace consacré aux jeux dans une ambiance propice incluant une banquette et une table pour les essayer. « Ce sont principalement des jeux éducatifs, des jeux pour toute la famille et des jeux de société, incluant des casse-têtes. »

Cette impressionnante sélection de jeux fait appel aux connaissances et vise à développer certaines aptitudes. « Nous avons en magasin la collection Placote, conçue par des experts du milieu de l'éducation et appuyée par une maison d'édition scolaire. Nous vendons également des jeux de mathématiques, de français, de réflexion, d'autres d'expériences scientifiques et certains plus ludiques. La collection Passe-Partout est aussi très populaire. »

Une panoplie de magazines destinés à un large lectorat de même que plusieurs idées cadeaux originales viennent compléter l'offre de la Librairie du Portage.

Accessible à l'adresse www.librairieduportage.com, la boutique en ligne permet de magasiner dans le confort de sa demeure ou simplement d'effectuer du repérage avant de se rendre en magasin.

« Passez voir nos nouveaux locaux ! », conclut Valérie Lavoie.

Librairie du Portage

Centre commercial Rivière-du-Loup
298, boulevard Armand-Thériault, Rivière-du-Loup
418 862-3561
info@librairieduportage.com
librairieduportage.com

RBQ : 5763-5369-01
LÉVESQUE
Ébénisterie commerciale
418 492-2733
Fier d'avoir participé à la réalisation de ce projet !

SIGNÉ M
DESIGN D'INTÉRIEUR ET D'EXTÉRIEUR
79, rue Fraser
Rivière-du-Loup
418 860-2230
signem@live.ca
www.signem.net
FÉLICITATIONS VALÉRIE
POUR LA RÉALISATION DE CE PROJET !

Par Stéphanie Gendron

Rajeunissement de la salle à manger principale de la rôtisserie St-Hubert

La salle à manger centrale du restaurant St-Hubert de Rivière-du-Loup a subi une cure de rajeunissement, alors que l'ensemble de la décoration a été revue et que les banquettes et les tables ont été changées.

« Il y avait de l'usure de ce côté. Il y a aussi le fait qu'on souhaitait mettre l'ambiance au goût du jour », a dit le propriétaire Charles Pomerleau.

« On parle d'une touche de laiton, de velours et d'un éclairage plus feutré pour la salle à manger. Ça amène une belle ambiance et toujours beaucoup de confort pour nos clients », ajoute-t-il. Le même nombre de places est conservé.

Il était important pour le propriétaire de garder cet espace au goût du jour, d'autant plus qu'il s'agit du premier coup d'œil des clients lorsqu'ils arrivent à l'entrée principale.

La section de la plonge a aussi été refaite en même temps que la salle à manger. Les travaux ont nécessité la fermeture du restaurant pendant quelques jours, au début février.

Les dernières rénovations d'importance remontent à il y a environ six ans. Les récentes ont nécessité un investissement de près de 200 000 $.



Vous avez jusqu'au 1er mars 2020 pour cotiser à un REER.

Épargner pour votre avenir peut réduire votre revenu imposable.







Étienne Proulx[1]*
Solutions financières Étienne Proulx inc.
418-862-9797
etienne.proulx@sunlife.com

Olivier Lapointe[2]*
Services financiers Olivier Lapointe inc.
418 862-9797
olivier.lapointe@sunlife.com

Voyons ensemble comment épargner aujourd'hui peut vous aider dans l'avenir.

Contactez-nous !

Sun Life

[1]Conseiller en sécurité financière et conseiller en assurances et rentes collectives, **Solutions financières Étienne Proulx inc.**, cabinet de services financiers,
[2]Conseiller en sécurité financière, **Services financiers Olivier Lapointe inc.**, cabinet en assurance de personnes, distributeur autorisé par la Sun Life du Canada, compagnie d'assurance-vie, et cabinet partenaire de Distribution Financière Sun Life (Canada) inc.†
*Représentant en épargne collective, Placements Financière Sun Life (Canada) inc.†, cabinet de courtage en épargne collective †Filiales de la Sun Life du Canada, compagnie d'assurance-vie
La Sun Life du Canada, compagnie d'assurance-vie est membre du groupe Financière Sun Life. © Sun Life du Canada, compagnie d'assurance-vie 2019.

LA VOÛTE

CENTRE D'EXPERTISE EN OPTIMISATION ORGANISATIONNELLE

INNOV & EXPORT PME

Notre Expertise › Votre Croissance

SALON INDUSTRIEL DU BAS-SAINT-LAURENT 2020

Paméla Bérubé sera Présidente d'honneur lors de la 4e édition du Salon Industriel du Bas-Saint-Laurent.



Salons Industriels

C'EST UN RENDEZ-VOUS
31 mars - 1er avril prochain
Hôtel Rimouski et Centre des congrès

ÉVÉNEMENTS À NE PAS MANQUER CET HIVER

19 février
150$ | 8h à 12h
LES ESSENTIELS POUR ENTAMER UNE DÉMARCHE D'EXPÉRIENCE CLIENT
David Lévesque, Ambiance client

26 février
115$ | 12h à 13h30
WEBINAIRE
LA RÉMUNÉRATION GLOBALE
Les bonnes pratiques et les nouvelles tendances
Paméla Bérubé, CRHA

26 février
55$ | 13h30 à 16H30
INDICATEURS DE PERFROMANCE POUR LES VENTES
Mathieu Lahaye
Directeur régional EEQ Mauricie

18 mars
195$ | 8h30 à 16H30
PRENDRE SOIN DE SOI ET DES AUTRE, UN ÉQUILIBRE ESSENTIEL DANS LA PRATIQUE
Anne-Marie Morin, travailleuse sociale

Possibilité de crédits d'heures de formation auprès d'ordres professionnels

FORMATIONS SST

Protection contre les chutes | Cadenassage | Espace clos
Travail à chaud | Trio de protection | SIMDUT 2015

DATES À VENIR
17-18-19 février | 16-17-18 mars | 20-21-22 avril

VOIR LES FORMATIONS E-LEARNING :
www.simexperts.com

SIM PERFORMANCE ET DILIGENCE

INFORMATIONS
418 863-8297

INSCRIPTIONS
www.centrelavoute.com
info@centrelavoute.com

VITRINE TECHNOLOGIQUE DANS LE BSL

Innov & Export PME poursuit le projet de robotique collaborative avec la création d'une vitrine technologique au Bas-Saint-Laurent.

Un bel exemple d'implantation de robots collaboratifs en entreprise!

UNE VISITE VOUS INTÉRESSE ? CONTACTEZ-NOUS!

SEMAINE DU NUMÉRIQC (QC)

Innov & Export PME souhaite connaitre votre intérêt à participer à la Semaine NumériQC en avril 2020.

DEUX PARCOURS:
E-commerce, manufacturier, construction
(16 et 17 avril)
Intelligence artificielle, réalité augmentée, cybersécurité
(20 au 24 avril)

CONTACTEZ-NOUS POUR EN SAVOIR PLUS!

LANCEMENT RENDEZ-VOUS ACADIE-QUÉBEC 2020

Les Rendez-Vous Acadie-Québec 2020 vous dévoilent prochainement leur nouveau visuel!

SUIVEZ-NOUS SUR LA PAGE FACEBOOK ET LINKEDIN!



INFORMATIONS
1 800 511-3382
Poste : 1574

INSCRIPTIONS
www.innovexportpme.com
info@iepme.com

- Services-conseils
- Événements et conférences
- Location de salles
- Jeu d'évasion



Marie-Josée Dorval
directrice générale

La SADC de la MRC de Rivière-du-Loup,

au cœur du développement économique local

La Société d'aide au Développement des Collectivités (SADC) de la MRC de Rivière-du-Loup fait partie du paysage socioéconomique depuis plus de 30 ans. Tant au niveau des investissements réalisés que du support technique aux entreprises et aux différentes initiatives locales, l'organisme a fait et continue de faire sa marque.

En trois décennies, la SADC a investi pour plus de 26 millions de dollars dans près de 700 projets reliés au lancement, à l'acquisition à l'expansion, à la consolidation et à la relève d'entreprises, mais aussi dans différentes initiatives de développement local. « Au-delà des chiffres et des statistiques, la SADC se démarque par l'accompagnement technique qu'elle propose. On parle ici de préfinancement, d'états financiers prévisionnels, d'aide à l'élaboration de plans d'affaires et bien plus encore », explique Marie-Josée Dorval, qui occupe les fonctions de directrice générale depuis le début de janvier 2020.

SADC
Société d'aide au développement des collectivités
DE LA MRC DE RIVIÈRE-DU-LOUP

298, boul. Armand-Thériault
2e étage
Rivière-du-Loup

418 867-4272
info@sadcmrcriviereduloup.ca
www.riviereduloup.ca/sadc



Marie-Josée Dorval, Gilles Goulet, Sylvie Cyr, Michèle Pinet, Frédéric Létourneau et Véronique Fortier

En fait, les services offerts par la SADC de la MRC de Rivière-du-Loup rejoignent une multitude de projets d'investissements par des entrepreneurs et des promoteurs de tout âge. « Bien sûr, nos différents fonds sont en mesure de fournir le capital pour réaliser des projets de différente natures, mais le volet services d'accompagnement représente une part très importante de nos interventions. »

Dans la MRC de Rivière-du-Loup, la SADC est derrière plusieurs initiatives comme le Marché public Lafontaine, le déploiement de l'Internet haute vitesse dans les municipalités rurales, la revitalisation du centre-ville de Rivière-du-Loup et plusieurs autres.

L'organisme est appuyé financièrement par Développement économique Canada pour les régions du Québec.

UNE ÉQUIPE DÉDIÉE AUX DÉVELOPPEURS D'ICI

Caractérisée par une grande stabilité et une excellente connaissance du milieu, l'équipe de la SADC de la MRC de Rivière-du-Loup est composée de six personnes dont l'expertise est reconnue.

Nouvellement en poste, la directrice générale Marie-Josée Dorval combine plusieurs expériences de travail. Après avoir œuvré à titre de notaire en début de carrière, elle s'est jointe à l'équipe du CLD de la région de Rivière-du-Loup comme conseillère aux entreprises, a intégré le Mouvement Desjardins comme conseillère en développement des affaires et elle a occupé la fonction de directrice principale à la Banque de développement du Canada. « Je suis depuis toujours allumée par le développement local. En acceptant ce défi, je serai aux premières loges pour m'impliquer encore plus directement dans ma communauté, tant pour le volet affaires que pour les organismes qui y gravitent. »

Gilles Goulet, directeur général sortant, occupe pour quelques mois le poste de chargé de projets dans le but d'assurer une transition harmonieuse. Il a dirigé l'organisme pendant près de 25 ans et demeure en support quelque temps avec sa bonne humeur contagieuse et son goût du développement local de qualité.

« Comme le Congrès provincial des SADC et CAE se tiendra à Rivière-du-Loup les 10, 11 et 12 juin prochain, je verrai également, dans les prochaines semaines, à finaliser les préparatifs de cet important événement qui rassemblera plus de 250 participants. Le thème du congrès étant « L'innovation à notre saveur », nous profiterons de la présence des congressistes pour leur faire connaître notre magnifique région par le biais, notamment, de rencontres avec des entrepreneurs à succès qui utilisent l'innovation comme levier de croissance », mentionne-t-il.

En plus de Michèle Pinet, agente administrative en poste depuis une quinzaine d'années, trois conseillers accompagnent les entrepreneurs et les promoteurs dans leurs démarches. Active depuis 24 ans au sein de la SADC, Sylvie Cyr est épaulée depuis une dizaine d'années par Véronique Fortier et depuis cinq ans, par Frédéric Létourneau.

« Notre équipe se dévoue pour faire de vos différents projets des réalités et des réussites. N'hésitez surtout pas à nous contacter ! », conclut Marie-Josée Dorval.

VOUS AVEZ UN PROJET
NOUS AVONS UNE ÉQUIPE

POUR UN TRAVAIL DE QUALITÉ !

Nettoyage LEBLANC

RÉSIDENTIEL & COMMERCIAL



Patrick Leblanc
Nettoyage Leblanc

418 866-9501

- *Ménage commercial*
- *Nettoyage de hottes*
- *Grand ménage*
- *Nettoyage après rénovation*
- *Lavage de tapis*





60 ans pour Belzile Auto Squatec inc.

Hildebrand Belzile

Le garage Belzile Auto Squatec inc. de Squatec n'a plus besoin de présentation. L'entreprise familiale est devenue un incontournable depuis sa fondation par Hildebrand Belzile en 1959.

Ce dernier lui a donné un essor remarquable. À la mécanique générale, poste d'essence, service routier et remorquage, s'est ajoutée au fil du temps la vente d'équipements forestiers, de motoneiges et de véhicules tout-terrain.

Après avoir vendu les produits pétroliers Shell jusqu'en 1994, puis Pétro-Canada jusqu'en 2000, c'est la bannière Crevier qui est offerte maintenant. On y effectue la vente d'huile commerciale de toutes sortes.

Au tournant de l'année 2000, les deux fils de M. Belzile, Guy et Stéphane, sont devenus propriétaires.

Depuis, ils se sont assurés d'investir régulièrement dans leurs équipements pour s'assurer d'offrir le meilleur à leur fidèle clientèle, tel un agrandissement de 2 000 pieds carrés en 2013 pour l'entreposage d'équipements et de véhicules accidentés, en plus du service de fourrière pour la SAAQ.

BELZILE AUTO SQUATEC inc
168, rue Saint-Joseph
Squatec
418 855-2112
belzile.auto@gmail.com



Guy Belzile

UN INCONTOURNABLE DANS LA RÉGION

Belzile Auto Squatec inc. poursuit son essor, 60 ans plus tard. Spécialisée dans le remorquage et le transport, l'entreprise a su bien se positionner pour être sollicitée, par exemple, pour des contrats de longues distances (étant donné sa situation géographique loin des grands centres), d'assistances routière ou avec la Sûreté du Québec, lors d'accidents et de récupération de véhicules saisis.

« On s'assure de faire une mise à jour constante de nos équipements. Nous sommes fiers d'avoir dans notre flotte des équipements spécialisés, pour la récupération et le transport de motocyclettes, motoneiges et VTT. Nos équipements ont été conçus spécialement pour les différents modèles de l'industrie », indique Stéphane Belzile.

Le garage offre depuis toujours la mécanique générale automobile et un excellent service d'entretien spécialisé, qui en fait sa renommée, particulièrement avec les produits Yamaha depuis 45 ans. De plus, près de 80 fournisseurs de pièces et de produits font accroître le service personnalisé qu'offre l'établissement.

Les deux frères Guy et Stéphane Belzile opèrent l'entreprise, avec l'aide de deux employés. Sa situation géographique lui permet de desservir les axes routiers à proximité, du Témiscouata, des Basques, de la Neigette et du JAL.

Cette année, le duo investit entre autres dans l'ajout d'une nouvelle unité de remorquage hybride pour le service routier et le remorquage suivant les plus récents développements dans l'industrie automobile, qui sera en service au cours de la prochaine année.

CREVIER
FÉLICITATIONS POUR VOS 60 ANS !
Carburant ■ Lubrifiant
CREVIER.CA

Saint-Michel-du-Squatec
FÉLICITATIONS
pour vos 60 ans de succès dans notre municipalité !
squatec.qc.ca





Stéphane Belzile



pmt roy
l'assurance du courtier
Félicitations à
Belzile auto Squatec
pour ces 60 années d'activité!
pmtroy.com 1 866 780-0808

FILGO ÉNERGIE
Sonic
FIER FOURNISSEUR!
Essence ▪ Diesel ▪ Mazout ▪ Propane
▪ Lubrifiants ▪ Equipements ▪
160, rue L.P. Lebrun Rivière-Du-Loup
1 800 463-8004 | 1 800 207-6642

DISTRIBUTEUR BSL INC Automotive
Auto Value
PIÈCES ET ACCESSOIRES AUTOMOBILES
LES PLUS ÉCONOMIQUES !
373, rue Témiscouata
Rivière-du-Loup (Québec)
G5R 2Y9
Tél. : 418-862-8292
Tél. : 1-844-463-1324
Fax. : 418-863-4518
info@distributeurbsl.com . www.distributeurbsl.com

Par Stéphanie Gendron

Isolation Climat +

fait sa place dans la région

L'entreprise Isolation Climat + de Rivière-du-Loup est un nouveau joueur dans le monde de la construction depuis juillet dernier, dans la région.

Les frères Mikaël et Maxime Drapeau se sont lancés en affaires ensemble, un projet qu'ils caressaient depuis quelque temps.

Mikaël, menuisier de métier et Maxime, mécanicien-soudeur, se font de plus en plus connaître sur les chantiers pour leur rapidité d'exécution ainsi que la qualité et la propreté de leurs travaux.

Ils sont appelés à travailler dans les domaines résidentiel et commercial, en matière d'isolation. Ils offrent ainsi tous les services.

Actuellement, ils desservent la clientèle bas-laurentienne, gaspésienne et jusqu'au Nouveau-Brunswick. Ils seront présents au Salon de l'habitation de Rivière-du-Loup en mars prochain pour faire connaître ce qu'ils ont à proposer aux particuliers, aux entreprises et aux contracteurs.



MICROCRÉDIT KRTB
FIER MEMBRE DU RÉSEAU MicroEntreprendre

EN 2019
NOUS AVONS SOUTENU
FINANCIÈREMENT

une entreprise de transport
une clinique de soins de pieds
une clinique orthopédagogique
un centre d'archives
une résidence pour personnes agées

Et bien d'autres !

FINANCEMENT - FORMATION PERSONNALISÉE - ACCOMPAGNEMENT
info@microcreditkrtb.com
418 899-6858 | microcreditkrtb.com

FÉLICITATIONS
À CYNTHIA EMOND,
Présidente de MC KRTB,
qui souligne son
10e anniversaire
en affaires.

NOUS SOMMES
PARTICULIÈREMENT FIERS
de l'avoir accompagnée
à ses débuts.

FAITES-NOUS PART
DE VOTRE PROJET !

Fondation de la
Maison Desjardins
de soins palliatifs du KRTB

Devenez une famille de cœur !



Pour toutes ces personnes ayant reçu un diagnostic de maladie incurable...

Pour nos collègues...

Pour nos amis...

Pour nos grands-parents...

Donnons avec cœur à ceux que nous aimons profondément...

Ensemble, réalisons le premier
Centre de jour spécialisé en soins palliatifs du KRTB



Mario Dumont
Porte-parole de la campagne majeure
Fondation de la Maison Desjardins
de soins palliatifs du KRTB

Objectif:
1 million $

www.maisondesjardinskrtb.ca



Tout sous un même chef :

10 ans de création culinaire

Carmelle Fortin, Cynthia Emond, chef propriétaire et Magali Dumas

Spécialisée dans les plats pour emporter, les repas corporatifs sous toutes leurs formes et les cours de cuisine, Tout sous un même chef profite de son 10e anniversaire pour innover à travers un nouveau service : Le Panier du Chef.

Les plats pour emporter en format individuel n'ayant plus de secrets pour la chef propriétaire Cynthia Emond, Le Panier du Chef répondra maintenant aux besoins des clients qui désirent facilement planifier les repas familiaux de la semaine en commandant à l'avance le forfait qui leur convient, et ce, sans abonnement. Variés, savoureux et en quantité suffisante pour le nombre de personnes spécifiées, selon le choix des clients, les repas seront préparés dans des plats consignés réutilisables puisque l'environnement est au cœur de ses priorités.

« En 2020, avec nos vies tellement actives, les gens souhaitent accorder moins de temps à la préparation des repas quotidiens sans compromettre la qualité et la diversité. On est là pour ça », indique Cynthia Emond. « Chez nous, on ne se distingue pas uniquement par nos bons repas diversifiés, mais on accorde de l'importance à notre saveur locale, écologique et au service personnalisé. »

Commandez – Emportez – Dégustez!

Le Panier du Chef
Forfaits prêt-à-manger

44, Iberville, Rivière-du-Loup
418 867-2624
toutsousunmemechef.com

tout sous un même Chef



Celle qui se démarque par ses menus traditionnels et créatifs a passé les 10 dernières années à adapter son service de traiteur aux demandes du marché dans sa cuisine de la rue Iberville, où elle s'y trouve encore. Passionnée par l'enseignement, elle continue de partager ses connaissances à travers des cours du soir sur les cuisines du monde et les différentes techniques culinaires. De plus, Cynthia s'investit dans le développement de son espace boutique avec des produits uniques et des partenariats complémentaires à son offre. Enfin, elle se déplace dans les résidences privées pour des soirées Chef-à-domicile qui font le bonheur de ses hôtes.

Fière du service qu'elle peut offrir à ses clients qui deviennent vite fidèles, elle se dit chanceuse d'avoir eu du support à son démarrage et remercie chaleureusement ceux et celles qui ont contribué à son succès, dont Microcrédit KRTB. Elle n'hésite pas à recommander aux jeunes entrepreneurs d'aller cogner aux portes des organisations et organismes qui sont là pour tous les projets.

« Pour la prochaine année, l'expérience client sera au cœur de nos défis, on innove au niveau de l'emballage écologique et on se refait une beauté sans perdre notre couleur », de conclure la chef qui emploie deux cuisinières à temps plein ainsi qu'une dizaine de collaborateurs occasionnels pour les grands événements.



SIMPLY FOR LIFE
Mieux Vivre!
FÉLICITATIONS CYNTHIA !
199, RUE LAFONTAINE, RIVIÈRE-DU-LOUP
418 867-5151
INFO.RDL@SIMPLYFORLIFE.COM
WWW.SIMPLYFORLIFE.COM

PRODUITS ALIMENTAIRES
LE VRAC
FRIANDISES
226, rue Lafontaine
Riviere-du-Loup
418 816-1728
/ Le Vrac
Les produits biologiques disponibles chez LeVrac sont certifiés par ÉCOCERT CANADA

FIER DE FAIRE PARTIE D'UNE RECETTE GAGNANTE
FÉLICITATIONS POUR TES 10 ANS!





En 2020, on roule électrique !

Si on en croit les plus récentes statistiques de l'AVEQ, l'Association des véhicules électriques du Québec, le nombre de véhicules électriques sur nos routes connaît une belle progression puisque 60 784 de ces voitures y roulaient en septembre 2019, soit près de la moitié du parc automobile électrique canadien.

Technologie sans cesse améliorée, incitatifs gouvernementaux à la hausse, bornes de recharge de plus en plus nombreuses et rapides dans toutes les régions, nouveaux modèles proposés par des constructeurs de plus en plus ambitieux, tous les ingrédients sont réunis pour que la voiture électrique connaisse un succès qui s'amplifiera.

« La très grande majorité des recharges se font à la maison, mais les électromobilistes québécois peuvent compter sur un réseau public de recharge en pleine croissance lorsqu'ils se trouvent loin de leur domicile. Une voiture électrique présente de nos jours une autonomie de 300 à 500 kilomètres, ce qui signifie qu'on peut partir par exemple de Rivière-du-Loup et se rendre sans problème à Québec. Puis, une recharge de 30 à 40 minutes sur une borne rapide permettra le retour

Quand la technologie de pointe
RENCONTRE LE PLAISIR DE CONDUIRE!

Avec un temps de recharge parmi les **PLUS COURTS** de sa catégorie,

le **PRIUS Prime** est le véhicule hybride branchable le **PLUS ÉVOLUÉ** jamais fabriqué par Toyota

RIVIÈRE DU LOUP
159-A, rue Fraser
Rivière-du-Loup





Tesla Model 3



Chevrolet Bolt Électrique

au point de départ », explique Jean-François Morin, directeur de l'AVEQ pour le Bas-Saint-Laurent.

Présentement, près de 40 modèles électriques sont proposés par les constructeurs automobiles au Québec. « Il reste quelques traînards, mais d'ici peu, tous les fabricants auront mis sur le marché au moins un modèle électrique. Les trois plus populaires, selon les données les plus récentes, sont dans l'ordre la Chevrolet Volt, la Nissan Leaf et la Toyota Prius Prime.

DES AVANTAGES INDÉNIABLES

Jean-François Morin et l'AVEQ se sont donné comme mission de démystifier les véhicules électriques auprès de la population. « J'organise régulièrement des essais routiers avec ma voiture électrique, et cela sans aucune pression de vente. Les gens découvrent le plaisir et tous les avantages d'un tel moyen de transport. »

Zéro émission de CO_2, pratiquement aucun entretien (pas de perte de temps au garage pour silencieux ou courroie de transmission), bruits réduits au minimum, en moyenne 1 600 dollars d'économie d'essence par année si on roule 20 000 kilomètres, sans compter la fin des désagréments à la station-service pour faire le plein par un froid glacial. « Ce ne sont là que quelques éléments parmi tant d'autres. Il y a aussi





Toyota Prius Prime

le plaisir de conduire et de faire sa part pour l'environnement tout en utilisant une énergie propre bien à nous ! »

Les incitatifs gouvernementaux font eux aussi pencher la balance en faveur de la voiture électrique. Aux 8 000 dollars consentis par le gouvernement du Québec lors de l'achat, il faut ajouter depuis mai 2019 la somme de 5 000 dollars du gouvernement fédéral, pour un total de 13 000 dollars.

« Souvent, le véhicule électrique est acheté comme deuxième voiture, mais rapidement, les deux membres du couple se l'arrachent. »

Toujours selon l'AVEQ, on constate que l'électromobiliste type est un homme (87 %) de 46 à 55 ans, avec un salaire de 70 à 80 000 dollars et un niveau d'éducation collégial. À quel point se déplacent-ils ? On apprend que la distance médiane au travail est de 14 kilomètres et que la médiane du plus long déplacement effectué en une journée est de 399 kilomètres pour un kilométrage annuel électrique de 20 000 kilomètres. Cela veut donc dire que seulement 35 % des déplacements électriques sont effectués entre le travail et la maison en moyenne. Cela signifie que la majorité de la distance parcourue correspond à de longs déplacements autre que pour le travail, soulignant une fois de plus l'importance d'avoir un bon réseau de recharge rapide pour ces escapades électriques.

Ces électromobilistes sont-ils satisfaits de leurs voitures électriques ? On constate une quasi-unanimité sur ce sujet, au point où la très grande majorité des répondants (92 %) disent que leur prochaine voiture sera 100 % électrique. Il va sans dire qu'ils ont l'environnement à cœur puisque près de 75 % d'entre eux ont fait ce choix pour des raisons écologiques (et 53 % pour des raisons économiques).

LE CHOIX DE MODÈLES ÉLECTRIQUES EN PROGRESSION CHEZ NOS CONCESSIONNAIRES

Les concessionnaires automobiles de la région, tout comme les constructeurs qu'ils représentent, proposent aux consommateurs de plus en plus de modèles électriques, bien que « la demande surpasse l'offre actuelle », précise Jean-François Morin, directeur de l'ACEQ pour le Bas-Saint-Laurent.

L'avenir est électrique chez Volkswagen qui planifie le lancement d'un large éventail de véhicules électriques d'ici 2025. Les premiers dévoilements officiels de la nouvelle génération électrique devraient survenir au premier quart de 2021. Le ID 4 (nom temporaire) sera le premier VUS offert par le géant mondial. Suivra le ID BUZZ, un genre de microvan avant-gardiste qui ne manquera pas de faire tourner les têtes. Le ID VIZZION, une berline ressemblant à l'actuel et magnifique ARTEON, pourrait quant à elle être remplacée par un modèle s'apparentant à la catégorie multi-segment du style d'un futuriste Sportwagon, une décision qui semble faire l'unanimité des concessionnaires québécois. Quoi qu'il en soit, Volkswagen tient à devenir un chef de file en matière de mobilité durable.







Hyundai Kona Électrique



Nissan Leaf Électrique

Du côté de Nissan, on obtient beaucoup de succès dans le créneau des véhicules électriques avec la Leaf, vendue plus de 400 000 fois dans le monde et voiture verte canadienne de l'année 2019 selon l'AJAC, l'Association des journalistes automobile du Canada. Elle est l'un des modèles électriques les plus populaires sur les routes du Québec, en terme de ventes.

Chevrolet a décidé de ne plus commercialiser sa fameuse Volt, qui est à ce jour la voiture verte la plus vendue au Québec. Le constructeur américain se démarque et mise maintenant sur sa BOLT EV 100 % électrique avec l'une des meilleures autonomies sur le marché. Le constructeur a lui aussi plusieurs modèles sur les planches à dessin.

Leader dans le domaine des véhicules électriques avec sa IONIQ Électrique et sa IONIQ Électrique Plus, Hyundai a fait une entrée fracassante sur le marché dans la dernière année avec des ventes impressionnantes de sa KONA Électrique.

En ce qui concerne le constructeur japonais Toyota, La Prius Prime est l'une des voitures qui figurent sur le podium des parts de marché dans la flotte de véhicules électriques au Québec. Avec la plus grande autonomie totale et un temps de recharge parmi les plus courts de sa catégorie, la Prius Prime est le véhicule du genre le plus évolué jamais fabriqué par Toyota.

Finalement, Kia tire son épingle du jeu avec deux modèles électriques, la SOUL et la NIRO, qui proposent zéro émission mais sont fortes en émotion, disponibles à des prix qui font concurrence aux autres constructeurs.

* La Nissan LEAF, est au deuxième rang de la flotte québecoise de véhicules électriques avec 13,5%. Elle est disponible chez Grand Portage Nissan.

* Surveillez l'arrivée des E-Golf, chez Grand Portage Volkswagen.



GRAND PORTAGE
COMPLEXE Automobile

Le plus grand choix de véhicules électriques neufs et d'occasion dans la région !

www.grandportageauto.com

Grand Portage Volkswagen
418 862-3490

Grand Portage Nissan
418 862-5623

Grand Portage Subaru
418 862-4400

Complexe GP
581 214-0244

DES BORNES PRÈS DE CHEZ VOUS

Même si la majorité des électromobilistes font le plein d'énergie à la maison, ils peuvent compter sur un réseau de bornes de recharge qui ne cesse de se développer aux quatre coins du Québec.

Plus de 4 500 bornes de 240 volts, 305 de 400 volts et 157 Tesla Superchargeurs ont poussé chez nous au cours des dernières années, gracieuseté du Circuit électrique, qui est le premier réseau de bornes publiques au Canada, géré par Hydro-Québec. Plusieurs d'entre elles sont aussi installées par des entreprises privées.

Depuis janvier 2018, l'entreprise Les Électriciens Desjardins distribue et installe des bornes de recharge ev duty résidentielles et commerciales de 240 et 400 volts. « De Montmagny à Gaspé, nous en avons installé près de 200 à ce jour. Le coût de l'installation à domicile demeure abordable, 1 400 dollars plus taxes environ, et il ne faut pas oublier un remboursement gouvernemental de 600 dollars. Si on calcule ensuite l'économie d'essence de la première année, le tout se rentabilise en moins d'un an », soutient Jean-François Morin.

Et comme la technologie avance ici aussi à vitesse grand V, les bornes de recharge V2G, déjà implantées entre autres en Europe, vont prochainement révolutionner nos vies. « On parle notamment d'un branchement inversé de la voiture à la maison où la batterie du véhicule agit comme génératrice en cas de panne de courant. Ça s'en vient chez nous. »

Les Électriciens Desjardins se spécialisent dans l'installation de bornes et leur planification pour les hôtels, restaurants et condos ainsi que dans l'accompagnement pour subvention.

Statistiques :

60 784
véhicules électriques
au Québec
au 30 septembre 2019

139 000
véhicules électriques
au Canada
au 30 novembre 2019

AVÉQ
www.aveq.ca
Association des Véhicules Électriques du Québec

4 578
Nombre de bornes
de recharge 240V
au Québec

305
Nombre de bornes
de recharge rapide 400V
au Québec

157
Nombre de Superchargers
Tesla au Québec

www.aveq.ca

LES ÉLECTRICIENS DESJARDINS

BORNES DE RECHARGE
POUR VÉHICULES ÉLECTRIQUES

RÉSIDENTIEL



COMMERCIAL



INSTALLATIONS COMMERCIALES, RÉSIDENTIELLES, INDUSTRIELLES ET SERVICE DE PROPOSITION.

Jean-François Morin 418 551-0930
leselectriciensdesjardins.com/bornes

Par Lucas Nolin, avocat
418 722-7770





Intenter un recours à la

DIVISION DES PETITES CRÉANCES

Un particulier vous doit de l'argent? Vous désirez vous faire rembourser par un commerçant qui n'a pas respecté ses obligations? Vous pouvez vous adresser à la Division des petites créances pour une réclamation dont la valeur en jeu est de 15 000 $ ou moins. Voici les étapes à suivre pour ce faire.

Envoi d'une mise en demeure

Dans la plupart des cas, l'envoi d'une mise en demeure est obligatoire. Cela prend généralement la forme d'une lettre adressée à la personne visée, l'exigeant d'exécuter son obligation dans un délai requis, à défaut de quoi vous intenterez des procédures judiciaires contre elle. Il est recommandé d'envoyer la lettre par courrier recommandé afin de conserver une preuve de réception. L'objectif de la mise en demeure est de permettre à l'autre partie de corriger le manquement avant d'entamer des procédures judiciaires.

Dépôt de la demande

Il existe deux manières de déposer une demande à la Division des petites créances: sur Internet ou en remplissant le formulaire disponible dans les palais de justice. Vous pouvez produire des éléments de preuve et une liste des témoins en même temps que la demande. Il est toutefois possible de le faire jusqu'à 21 jours avant la date de convocation. Afin de compléter le dépôt de la demande, il faut acquitter le paiement des frais judiciaires.

Médiation aux petites créances

Si vous déposez une demande à la Division des petites créances, vous obtenez le droit d'utiliser gratuitement le service de médiation. La séance de médiation est privée et sans grande formalité. Cette démarche a habituellement l'avantage d'être plus rapide et moins coûteuse qu'un procès.

Audience et jugement

Un avis de convocation est transmis aux parties au moins six semaines à l'avance. Lors de l'audience, vous ne pouvez pas être représenté par un avocat. Vous pouvez toutefois donner le mandat à votre conjoint, un parent, un allié ou un ami de vous représenter.

Le fardeau de preuve repose généralement sur la personne ayant initié la demande. Le jugement est final et sans appel.

Pour obtenir plus d'informations, n'hésitez-pas à communiquer avec votre Centre de justice de proximité.

Les Centres de justice de proximité offrent des services gratuits et confidentiels d'information juridique à tous les citoyens, quels que soient leurs revenus ou la nature juridique du problème rencontré.

CENTRE DE JUSTICE DE PROXIMITÉ
Bas-Saint-Laurent

148, avenue Belzile, bureau 201
Rimouski
418 722-7770 | 1 855 345-7770

Employeurs engagés pour la réussite éducative



Crédit photo: Frederique Menard-A.

Éric Forest, président de COSMOSS Bas-Saint-Laurent

> **« Les employeurs sont des personnes très significatives et influentes pour les jeunes »**

C'est en ces termes que le président de COSMOSS Bas-Saint-Laurent, le sénateur Éric Forest, traduit l'importance du rôle des employeurs dans la réussite éducative des étudiants qui travaillent au sein de leur organisation. « Les partenaires COSMOSS collaborent avec des entreprises et organismes de la région dans le cadre du Mouvement Employeurs engagés pour la réussite éducative et plusieurs constats positifs ressortent. Les personnes en situation de supervision des jeunes jouent un rôle très significatif auprès de ces derniers. Elles ont de l'influence sur leur parcours de vie et posent des gestes importants pour leur réussite éducative, notamment en les encourageant ou en leur proposant des mesures de conciliation études-travail. »

Pour le président de COSMOSS Bas-Saint-Laurent, l'importance de la diplomation de la population n'est plus à démontrer, notamment en termes de main-d'œuvre qualifiée et de développement socioéconomique. « En cette période de rareté de main-d'œuvre, le fait d'accéder à un emploi peut rendre un jeune susceptible de quitter prématurément ses études dans le but de l'occuper à temps plein. Ce contexte est hautement inquiétant pour l'avenir des jeunes Bas-Laurentiens. Nous devons plus que jamais faire preuve de vigilance et de bienveillance à l'égard de nos adultes de demain en les soutenant dans leurs études », d'ajouter Monsieur Forest.

SEPT ÉLÈVES SUR 10 AU TRAVAIL DURANT L'ANNÉE SCOLAIRE

Selon une enquête de l'Institut de la statistique du Québec, réalisée en 2016-2017 auprès des élèves du secondaire, 52 % des jeunes Québécois occupent un emploi durant l'année scolaire. Au Bas-Saint-Laurent, cette proportion se situe à 69 %. Plusieurs mesures de conciliation études-travail sont déjà mises de l'avant par des employeurs de la région, telles que l'ajustement des horaires en fonction des périodes d'examens ou de stages. Le concours Mon boss c'est le meilleur, déployé par des partenaires COSMOSS, met d'ailleurs en lumière les gestes concrets que posent les gestionnaires qui embauchent des étudiants. « Des témoignages de jeunes montrent avec éloquence que les employeurs contribuent à leur épanouissement, qu'ils ont de l'influence sur le développement de leur potentiel entrepreneurial et professionnel. Et cela, c'est une excellente nouvelle pour le développement de la région », d'ajouter Éric Forest.

À PROPOS DU CONCOURS MON BOSS C'EST LE MEILLEUR

CONCOURS MON BOSS C'EST LE MEILLEUR !

Déployé par les partenaires COSMOSS, ce concours invite les jeunes à parler du soutien que leur offre leur patron pour favoriser leur réussite scolaire. Près d'une centaine de jeunes ont participé à cette première édition, livrant des témoignages de reconnaissance envers leur employeur. Plus d'information sur ce concours et les actions de COSMOSS en matière de conciliation études-travail au cosmoss.qc.ca.

MARILIE PLOURDE, MRC DE TÉMISCOUATA TRAVAILLE AU MARCHÉ RICHELIEU DE POHÉNÉGAMOOK

« Nancy [patronne] s'informe de mes projets, de ma réussite scolaire. Je travaille au Marché Richelieu depuis l'âge de 14 ans. L'entreprise me fait confiance et je suis fière d'y travailler. De plus, je suis une sportive et elle organise mon horaire selon mes compétitions de triathlon. J'ai eu aussi un aménagement d'horaire pour me permettre d'obtenir ma certification de sauveur national plage. À ma demande, j'ai une fin de semaine de congé sur deux. Chaque année, j'ai ma semaine de relâche pour voyager en famille. L'été aussi, j'ai une semaine de congé. »

COSMOSS
Pour que chaque jeune développe son potentiel

DU 17 AU 21 FÉVRIER 2020
LES JOURNÉES DE LA PERSÉVÉRANCE SCOLAIRE

cosmoss.qc.ca



Devenez un employeur conciliant

Le comité Conciliation Étude-Travail de COSMOSS Rivière-du-Loup, composé de la Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup, Univers Emploi, la commission scolaire Kamouraska - Rivière-du-Loup, le Collège Notre-Dame, le Cégep de Rivière-du-Loup et le Projet Filet de l'Étape Normandie en collaboration avec le député de Rivière-du-Loup – Témiscouata Denis Tardif ont récemment lancé l'accréditation « Employeur conciliant ».

Il s'agit d'une bonification du programme qui existe depuis l'automne 2015 concernant la conciliation études-travail dont l'objectif était de favoriser la réussite scolaire des jeunes de la région en plus d'assurer une main-d'œuvre de qualité dans les entreprises.

Les huit partenaires veulent d'abord amener une prise de conscience et une réflexion critique sur les impacts et conséquences de la conciliation travail-études sur la persévérance scolaire et la réussite éducative des jeunes de notre territoire.

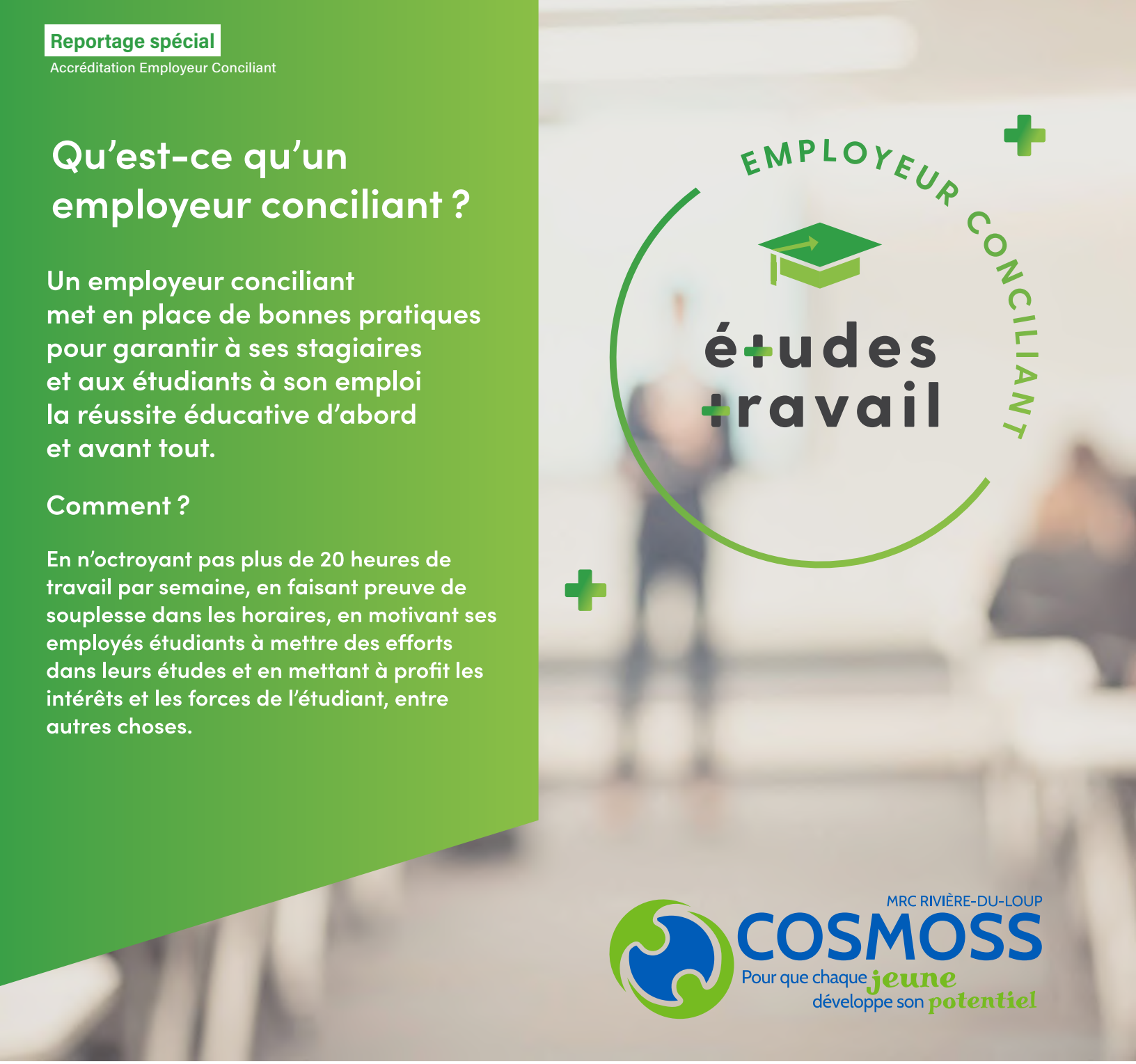
« Nous désirons aussi offrir aux employeurs privés et publics de la MRC la possibilité de développer des pratiques qui favorisent la conciliation études-travail. Dans un contexte de rareté de la main-d'œuvre, les entreprises et organisations embauchent beaucoup d'étudiants. Les études prouvent que ceux d'entre eux qui travaillent plus de 20 heures par semaine coupent dans leurs heures de sommeil, ce qui affecte de façon négative leurs résultats scolaires et met en péril leur réussite », révèle Julie Couvrette, coordonnatrice COSMOSS.

Qu'est-ce qu'un employeur conciliant ?

Un employeur conciliant met en place de bonnes pratiques pour garantir à ses stagiaires et aux étudiants à son emploi la réussite éducative d'abord et avant tout.

Comment ?

En n'octroyant pas plus de 20 heures de travail par semaine, en faisant preuve de souplesse dans les horaires, en motivant ses employés étudiants à mettre des efforts dans leurs études et en mettant à profit les intérêts et les forces de l'étudiant, entre autres choses.



« Par exemple, un restaurant pourrait demander à sa serveuse qui étudie en graphisme de prendre part au montage visuel du nouveau menu. Et en période intensive d'examens, l'employeur pourrait tenir compte d'un besoin accru d'heures d'étude et diminuer l'horaire en conséquence », illustre Julie Couvrette.

Tous les employeurs de la MRC de Rivière-du-Loup peuvent être accrédités conciliants : de la PME à l'organisme gouvernemental, peu importe le nombre d'employés. Les avantages sont nombreux pour les entreprises qui seront accréditées, notamment l'exclusivité de l'affichage de leurs offres d'emploi dans les établissements scolaires sur le babillard Offres d'emploi « Employeur conciliant », en plus de s'afficher dans leur propre entreprise en utilisant le sceau « Employeur conciliant ».

En étant conciliantes, les entreprises s'assurent notamment d'une meilleure rétention des employés étudiants. Par le fait même, elles diminuent le temps et l'énergie consacrés au recrutement et à la formation tout en augmentant le bassin de main-d'œuvre qualifiée dans la région.



L'Hôtel Universel,

un employeur conciliant accrédité depuis décembre 2019

Gilles et Joanna Lortie

Récemment, l'Hôtel Universel a défrayé la manchette en raison de l'embauche de travailleurs étrangers afin de pallier la pénurie de main-d'œuvre. « Ça nous aide énormément dans notre recrutement, tout comme la présence d'étudiants pour combler différents postes », indique Joanna Lortie, vice-présidente.

Auparavant, les étudiants étaient surtout appelés en renfort l'été. De nos jours, la rareté de la main-d'œuvre aidant, ils sont actifs à l'année dans le secteur de l'hôtellerie. « Chez nous, nous avons mis en place une structure de travail pour eux dès 2018. Nous les groupions par deux pour réaliser diverses tâches comme aides-sauveteurs, bagagistes, plonge, etc. Nous avions à ce moment là huit étudiants à notre emploi, sans compter ceux du volet restauration. La formule a fait ses preuves et l'an passé, ce sont 16 étudiants qui ont été jumelés en groupes de deux, ce qui nous permet de les encadrer davantage. Au total, l'Hôtel Universel emploie une trentaine d'étudiants des niveaux secondaire et collégial. »

D'où l'intérêt de la direction pour l'accréditation employeur conciliant de la MRC de Rivière-du-Loup. « Nous avions déjà participé au programme mis de l'avant en 2015 par la Chambre de commerce. Les gens d'Univers Emploi sont venus nous rencontrer pour une mise à jour de notre dossier et en ont profité aussi pour valider des informations auprès des employés. Suite à cela, nous avons reçu notre accréditation. »

Joanna Lortie apprécie le fait que l'Hôtel Universel figure parmi les employeurs conciliants de la MRC. « C'est génial pour un employeur et ça constitue une belle opportunité de pouvoir rejoindre la clientèle étudiante, laquelle représente un bassin potentiel fort intéressant de main-d'œuvre, entre autres en affichant des postes directement dans les institutions d'enseignement. »

Universel Hôtel Rivière-du-Loup | UniverSpa Nordik


Crédit photo: Journal Info-Dimanche

Au Restaurant Bégonia,

même le proprio est aux études

William Soucy, propriétaire du Restaurant Bégonia de Saint-Hubert-de-Rivière-du-Loup depuis le 1er septembre 2019, est bien au fait de la réalité des étudiants qui occupent un emploi durant leur cheminement scolaire. « Bien que propriétaire de l'établissement, je termine un certificat en ressources humaines et j'ai entamé par un baccalauréat en psychosociologie à l'UQAR. J'ai toujours travaillé durant mes études et je n'ai jamais arrêté l'école. C'est possible de concilier les deux avec succès. »

William Soucy

BÉGONIA
restaurant

Le jeune homme d'affaires a toujours apprécié la flexibilité de ses employeurs antérieurs et a reproduit plusieurs bonnes pratiques au sein de son restaurant. « Je leur demande souvent comment vont leurs études et il n'est pas rare que certains apportent leurs devoirs ici. Je demeure flexible quant aux horaires et à leurs demandes tout en m'efforçant de ne pas les faire travailler sur semaine. On voit certains employés débuter alors qu'ils sont au secondaire et nous quitter une fois leurs études universitaires terminées », conclut celui dont l'établissement vient d'être accrédité employeur conciliant.





Karine Anctil

Chez RONA Rivière-du-Loup,

les étudiants ne travaillent que les week-ends

En basse saison, Karine Anctil, propriétaire du magasin RONA à Rivière-du-Loup, emploie quatre étudiants, un nombre qui passe à sept durant l'été. « Pendant la période scolaire, nos étudiants ne travaillent que les fins de semaine pour les aider à garder le focus sur leurs études. Nous limitons aussi le nombre d'heures qu'ils font pour assurer leur réussite à l'école et demeurons accommodants quand arrive la fin de session. »

La formule semble bien fonctionner, puisque Karine Anctil note une plus grande fidélité de ses employés-étudiants. « Plusieurs débutent alors qu'ils ont 14-15 ans et demeurent avec nous jusqu'à ce qu'ils quittent pour l'université ou pour une carrière dans un autre domaine. »

La propriétaire confirme que son accréditation va accentuer cette réalité et souhaite que le plus grand nombre d'entreprises se joignent au mouvement. « Il faut valoriser ça. Avec la force du nombre, nos étudiants vont réussir encore mieux et qui dit main-d'œuvre instruite dit richesse collective et impacts positifs sur l'économie de notre MRC. »

RONA
RIVIÈRE-DU-LOUP

UNE DÉMARCHE SIMPLE

Pour devenir employeur conciliant, il est possible d'en faire la demande directement sur la page d'accueil du site Web de la Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup (www.monreseaurdl.com) ou en contactant l'organisme accréditeur Univers Emploi. Univers Emploi cible aussi des employeurs potentiels dans la MRC. « Présentement, neuf employeurs conciliants sont accrédités et nous visons le nombre de 20 à court terme. Plus il y en aura, mieux ce sera ! », affirme Christine Lepage, conseillère senior chez Univers Emploi.

L'organisme propose une démarche simple, flexible et évolutive pour aider les employeurs à se faire accréditer. « Ça débute avec une rencontre d'au plus une heure trente avec l'employeur durant laquelle nous remplissons une grille d'évaluation bien définie. Par la suite, si les critères sont respectés, l'entreprise ou organisation est accréditée employeur conciliant. »

Dans le cas contraire, tout ne s'arrête pas là. « Nous avons tout un coffre à outils à fournir aux employeurs et un échéancier de mise en place de bonnes pratiques. Il faut aussi mentionner que l'accréditation est valide pour une année et une réévaluation est réalisée annuellement par la suite », d'expliquer Christine Lepage. À ce jour, neuf entreprises et organisations de la MRC de Rivière-du-Loup sont accréditées.

Entreprises et organisations accréditées

- Campor Environnement inc.
- Cégep de Rivière-du-Loup
- Hôtel Universel
- La Cage – Brasserie sportive
- Lepage Millwork
- Les restaurants McDonald's du KRTB
- Restaurant Bégonia
- Rona Rivière-du-Loup
- Snack bar D'Amours

EMPLOYEUR CONCILIANT
é+udes
+ravail

univers emploi

LA PORTE D'ENTRÉE
pour devenir
un employeur conciliant

Nous sommes fiers d'être partenaire de cette initiative.

418 314-0404
universemploi.ca

À la recherche d'employés qualifiés?



Devenez Employeur conciliant!

Pourquoi?

Pour une meilleure rétention de vos employés-étudiants grâce à vos bonnes pratiques et pour une plus grande visibilité auprès des étudiants :

- Vos offres d'emploi affichées dans les établissements d'enseignement;
- Votre sceau « Employeur conciliant » en évidence dans votre entreprise;
- Votre logo sur les sites Internet des partenaires;
- Votre entreprise reconnue publiquement dans les médias locaux.

Être un Employeur conciliant, c'est payant!

Rétention de la main-d'œuvre
en région et d'une relève qualifiée
=
maintien du contact avec les jeunes
pendant les études

Pour information:
info@monreseaurdl.com
418 862-5243

CHAMBRE DE COMMERCE DE LA MRC DE RIVIÈRE-DU-LOUP

Partenaire gouverneur
Desjardins

COSMOSS MRC RIVIÈRE-DU-LOUP
univers emploi
Denis TARDIF Député Rivière-du-Loup — Témiscouata
CÉGEP DE RIVIÈRE-DU-LOUP
COMMISSION SCOLAIRE DE KAMOURASKA-RIVIÈRE-DU-LOUP
Collège Notre-Dame



Amélie Marsot

carbure aux défis et aux petits plats

La femme derrière La Boîte à sushi de Trois-Pistoles et Rivière-du-Loup, des Verdures de l'Isle de L'Isle-Verte et de Bubble Tea à Rivière-du-Loup réalise ses rêves d'entrepreneure ces jours-ci, alors que les projets à succès s'enchaînent.

Amélie Marsot, native de Rimouski, a toujours su qu'elle travaillerait dans la «bouffe» et qu'elle serait entrepreneure. Alors qu'elle complétait un baccalauréat en Science de l'environnement à Montréal, elle gérait des cafés étudiants ou travaillait en restauration.

Au début des années 1990, elle a travaillé en recherche et développement pour la bannière végétarienne Le Commensal. C'est là qu'elle a reçu une offre pour cuisiner pendant trois mois pour l'acteur Ben Affleck, pendant un tournage à Montréal. « Pendant quatre ou cinq ans par la suite, j'ai travaillé sur les plateaux de tournage, avec plusieurs acteurs internationaux. Ça forge toute une expérience », se souvient Amélie Marsot.

Puis, l'appel de la région s'est fait sentir. Elle décide alors de s'installer à Trois-Pistoles où elle travaille comme chef dans un restaurant. Rapidement, le désir d'avoir son propre espace s'impose et elle ouvre La Boîte à sushi, il y a 13 ans.

« La réaction a été rapide », raconte celle qui avait appris les rudiments de la cuisine asiatique grâce au père de son fils. « Après six mois, il y avait une file constamment. J'ai dû me relocaliser », dit Amélie Marsot.









Il y a quelques années, l'idée d'ouvrir un restaurant à Rivière-du-Loup, une ville qu'elle affectionne et pour qui elle n'a que de bons mots, germe dans son esprit. Lorsqu'elle a su que Les Jardins de Lotus fermaient et que l'endroit était à vendre, elle a décidé de lancer La Boîte à sushi à Rivière-du-Loup.

« Je suis beaucoup du genre à faire confiance au destin. J'ouvre des portes, j'ai de l'audace, mais je laisse le reste faire son chemin. Au départ, je pensais fermer La Boîte à sushis à Trois-Pistoles pour me concentrer sur Rivière-du-Loup. Mais mes clients m'ont dissuadée », raconte celle qui ne se lasse pas d'être dans les cuisines. Le soir, après une journée au travail, elle n'hésite pas à cuisiner pour sa famille.

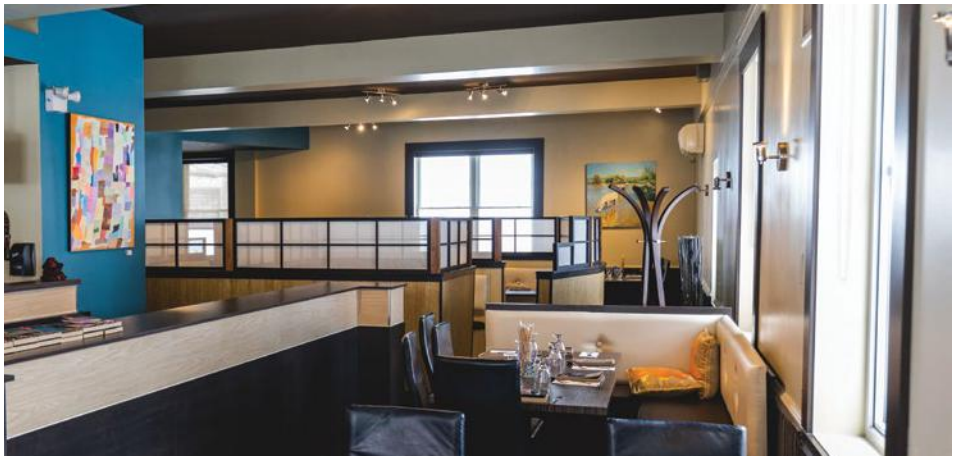
Elle a donc décidé de mener les deux projets de front, avec une vingtaine d'employés dans les deux restaurants. La réponse est très positive. Son conjoint René Cimon est d'ailleurs d'un grand appui dans son nouveau projet.

Et d'ailleurs, comme si un seul projet n'était pas assez, elle a décidé d'offrir, au sous-sol du restaurant de Rivière-du-Loup, un espace Bubble Tea, ces thés à la mode auxquels on ajoute des perles de saveurs ainsi qu'une base de lait ou des sirops de fruits. « C'est un espace aussi pour les jeunes, il y aura du karaoké, etc. J'ai plusieurs projets que je désire mener, ce n'est pas l'inspiration qui manque », conclut l'entrepreneure.

LA BOÎTE À SUSHI

120, Notre-Dame ouest, Trois-Pistoles
418 851-3421

334, Lafontaine, Riviere-du-Loup
418 862-4111









HDO
HAINSE DÉVELOPPEMENT ORGANISATIONNEL

La culture d'entreprise, un avantage concurrentiel important

Dans le contexte hautement compétitif des entreprises, particulièrement en ce qui concerne la main-d'œuvre, la culture d'une entreprise est un atout concurrentiel très important pour celles qui ont su la définir.

Une culture d'entreprise, c'est quoi au juste ? C'est un ensemble de connaissances, de valeurs et de comportements qui facilitent le fonctionnement d'une entreprise en étant partagés par la plupart de ses membres. Autrement dit, c'est comment on fait les choses dans une organisation. Elle est propre à chaque entreprise et on peut rarement la définir explicitement. Un exercice de planification stratégique permet de la définir la mission, la vision et les valeurs.

Pourquoi son importance ? Dans la majorité de mes interventions, lorsque je rencontre les employés, ceux-ci ne sont pas en mesure d'expliquer **la raison d'être** (mission), **la vision** (orientation long terme) et **les valeurs** (guide de prise de décision). Donc, chaque jour, les employés viennent au travail sans nécessairement connaître le sens de leur travail et vers où l'organisation se dirige. Pire encore, j'ai vu dans certaines entreprises, des valeurs définies et affichées, mais celles réellement vécues à l'interne étaient très divergentes, même opposées au message véhiculé. Tous les employés, peu importe leur rôle, ont un impact sur les résultats d'une entreprise. C'est eux qui ont le potentiel de voir toutes les améliorations grosses ou petites, qui en fin de compte, peuvent faire une différence sur les résultats désirés.

Définir de votre culture d'entreprise, c'est une occasion de vous démarquer. Elle aura un impact positif sur le sentiment d'appartenance de vos employés.



MAXIME CHOUINARD
M. Ed, CRIA
Consultant en développement organisationnel
418 860-6747
mchouinard@hdoaction.com
HDOACTION.COM

TRANSFERT D'ENTREPRISE ... ACHAT OU VENTE D'ACTIONS ?

L'IMPACT SUR VOTRE DOSSIER DE CAUTIONNEMENT.

HUB

Nous sommes régulièrement en présence d'entreprises qui effectuent des changements au niveau de leur actionnariat.

Que ce soit pour une retraite bien méritée, un transfert vers la nouvelle génération familiale, une vente à un tiers, tous ces exemples de scénarios ont un impact sur la valeur financière de votre entreprise.

Dans cette réflexion de changement ou de vente, les propriétaires ont le réflexe naturel d'en discuter avec leur comptable, leur avocat, leur planificateur financier et leur banquier. Ces intervenants les guideront dans l'avenue qui sera la mieux selon leurs besoins.

Si l'entreprise possède un dossier de cautionnement, il est primordial qu'ils en discutent également avec leur courtier, dans le but de prévoir l'impact sur celui-ci.

Trois grands critères influencent les conditions attribuées à un dossier de cautionnement :

- La santé financière de l'entreprise, principalement : le fonds de roulement et la valeur nette tangible.
- La qualité des actionnaires, leurs compétences et leur savoir.
- L'expérience et l'historique de l'entreprise.

Deux de ces trois critères sont directement touchés lors d'une transaction et peuvent occasionner un changement majeur dans le support de la caution.

Pour éviter une mauvaise surprise POST-transaction sur les capacités de cautionnement de l'entreprise, il est très important d'inclure votre courtier dans vos réflexions.

Les détails de la transaction et toutes les informations qui lui seront divulguées resteront confidentiels.

En terminant, pour les transactions majeures, HUB a l'expertise pour assurer les représentations et les garanties données par les vendeurs dans le cadre d'une acquisition.

N'HÉSITEZ PAS À COMMUNIQUER AVEC NOUS.

Cela nous fera plaisir de vous aider, de vous accompagner et de bien vous conseiller pour assurer la pérennité de votre entreprise.



Sophie Marceau



Stéphane Rochon, PAA, CRM

HUB International Québec ltée
418 653.3900 | 1 800 889.2250
hubinternational.com
Cabinet en assurance de dommages et cabinet de services financiers

Par Stéphanie Gendron

Nouveaux propriétaires pour

Secours RM à Saint-Pacôme

Deux entrepreneurs de Saint-Pacôme sont les nouveaux propriétaires de Secours RM, entreprise qui fournit des trousses de premiers soins et du matériel médical et qui propose un service de vérification et de réapprovisionnement des trousses de premiers soins, directement en entreprise et sur les chantiers.

Pierre Bonenfant, de Construction Pierre Bonenfant de Saint-Pacôme et sa conjointe Kariane Couture, technicienne ambulancière paramédicale et formatrice en secourisme, se sont portés acquéreurs de l'entreprise suite au départ à la retraite du fondateur de Secours RM, M. Raymond Morneau.



« À l'annonce de la retraite de M. Morneau, j'ai cherché en vain un autre fournisseur dans le domaine en région. J'y ai vu une belle opportunité de prendre la relève de l'entreprise », raconte Pierre Bonenfant, qui a été lui-même client pendant plus de cinq ans.

Avec son expérience en tant que technicienne ambulancière paramédicale et formatrice de secourisme en milieu de travail/CPE, Kariane détient toutes les connaissances nécessaires dans le milieu des premiers soins.

En plus de la vente en ligne des trousses et du matériel, et du service en entreprises, le couple propose aussi un service de secourisme événementiel.

Leur désir est également que les entreprises soient sensibilisées aux normes à suivre concernant entre autres le contenu minimal de leurs trousses ainsi que leur devoir de vérifier et remplacer le matériel utilisé et périmé.







Agenda

Des activités mettre à votre agenda !

Organismes à vocation économique, n'hésitez pas à nous transmettre la liste de vos activités.

agenda@vitaliteeconomique.com

Février 2020

Souper conférence « Accueil, maintien et rétention, une solution à la rareté de main-d'œuvre »

19 /02
Dans le cadre de l'événement Le Bas-Saint-Laurent : en action pour l'emploi
Dès 17 h 30, Salle de la Fromagerie des Basques, Trois-Pistoles
Pour information: 418 851-1481

Dîner conférence avec Anthony Poitras (Produits PURE)

20 /02
Centre des dirigeants d'entreprise de la région de Rivière-du-Loup
Dès midi, Centre de congrès de l'Hôtel Universel
Pour information: www.cderdl.com

Bulles et Gin

21 /02
Jeune Chambre de Rivière-du-Loup
Dès 18 h, Centre de congrès de l'Hôtel Universel
Pour information: www.jeunechambrerdl.ca

Grand Déjeuner McCafé avec Mickael Ouellet et Jérémy Robert de l'entreprise Alcide Ouellet et Fils « Découvrir des candidats qualifiés à l'étranger »

26 /02
Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup
Dès 7 h 30, Centre de congrès de l'Hôtel Universel
Pour information: www.monreseaurdl.com

Mars 2020

Grand Déjeuner McCafé avec Pierre Dubillard et Valérie Chassé des restaurants McDonald's « Quand accueil, adaptation et appréciation riment avec immigration »

18 /03
Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup
Dès 7 h 30, Centre de congrès de l'Hôtel Universel
Pour information: www.monreseaurdl.com

Souper Gastronomique

19 /03
Chambre de commerce de la MRC de Rivière-du-Loup
Dès 7 h 30, Centre de congrès de l'Hôtel Universel
Pour information: www.monreseaurdl.com



Présent dans l'action !

vitalité économique

Événement Conférence Activité Implication Inauguration 5@7

Jeudi 16 janvier - **Dîner conférence des nouveaux entrepreneurs**

Le Centre des dirigeants d'entreprise de la région de Rivière-du-Loup (CDE) accueillait, lors de son premier dîner conférence de 2020, trois nouveaux entrepreneurs, soit Véronique Michaud de Leva stratégie, Anastasia Luckenuick d'Inspection Inspro et Louis-Charles Levesque de Levesque huissiers de justice. Les convives ont pu apprécier le cheminement en affaires de chacun des conférenciers.



Crédit photo: Journal Info-Dimanche



Samedi 25 janvier - **Inauguration de Parallèle Santé +**

Brigitte St-Pierre, Nathalie Bérubé et Vanessa Dubé-Dumont inauguraient leur nouveau commerce situé sur le boulevard de l'Hôtel-de-Ville à Rivière-du-Loup, Parallèle Santé +. À la fois boutique de produits naturels et service de consultation privé en naturopathie unique en région, la PME se propose d'offrir une alternative naturelle à ce qui est déjà vendu dans les grandes surfaces, pour tous les gens qui prennent leur santé à cœur.



Mardi 21 janvier - **Solutions Webilio triomphe lors de la Coupe des startups**

Alex Caron, propriétaire de l'entreprise Solutions Webilio de Rivière-du-Loup, remportait la Coupe des startups, organisée par le Regroupement des jeunes chambres de commerce du Québec, à laquelle prenaient part sept autres entrepreneurs louperivois. Le concours de pitch, 1 contre 1 dans un ring de boxe, se tenait à l'issue de deux jours de formation avec des acteurs clés de l'écosystème local.



Samedi 1er février - **Grande marche citoyenne pour sauver la traverse Trois-Pistoles - Les Escoumins**

Plusieurs citoyens et décideurs de la MRC des Basques s'étaient donné rendez-vous à l'église de Trois-Pistoles pour une Grande marche citoyenne afin de signifier au gouvernement du Québec leur volonté de sauver la traverse reliant Trois-Pistoles aux Escoumins. Le comité de survie désire que le gouvernement octroie les sommes nécessaires pour les réparations sur l'Héritage 1 dans l'urgence, avant que la saison 2020 ne soit totalement compromise et qu'il s'engage à maintenir le service de traversier entre Trois-Pistoles et Les Escoumins dans une éventuelle révision de la couverture des services de traversier dans l'Est-du-Québec.

Par Erick Drapeau

Une nouvelle acupunctrice

s'installe dans la région

Depuis juillet 2019, Ann-Sophie Courcy s'est jointe à l'équipe de l'acupuncteur Robert Dufour, lequel dispose de places d'affaires à Rivière-du-Loup et à Saint-Pascal. D'ici l'été, celle-ci pourrait prendre la relève à Rivière-du-Loup, M. Dufour concentrant ses activités au Kamouraska dans le cadre d'une retraite progressive.

« Depuis mon arrivée, j'ai la chance de bénéficier des connaissances et de l'expertise de M. Dufour, qui exerce sa profession depuis une trentaine d'années. Je me familiarise avec de nouvelles façons de traiter les patients et cette mise en commun des connaissances profite à tous nos clients. »



La clinique rejoint en effet une vaste clientèle de partout au KRTB. « Nos services s'adressent à toute la famille : enfants, adolescents, adultes, personnes âgées, femmes enceintes, travailleurs, etc. Le champ d'action de l'acupuncture est très large, qu'il s'agisse de douleurs musculo-squelettiques, de troubles généraux comme la fatigue, le stress, les migraines, les troubles digestifs, auditifs, circulatoires, endocriniens, les allergies, l'acupuncture peut vous aider. Nous procédons avec de fines aiguilles stériles et à usage unique sur des points d'acupuncture spécifiques sur le corps. L'insertion se fait généralement sans douleur et sans laisser de traces », conclut Ann-Sophie Courcy.

étincelle
On fait RAYONNER votre PME

DÉMARQUEZ-VOUS
AVEC NOS ITEMS PROMO DE QUALITÉ!

LIVRAISON
ULTRA RAPIDE
ET SATISFACTION
GARANTIE!



Rivière-du-Loup | Rimouski | Lévis
etincelle.ca info@etincelle.ca

XY

GESTION IMMOBILIÈRE

RIVIÈRE-DU-LOUP – QUÉBEC – MONTRÉAL – OTTAWA

COMME DANS TOUT ASPECT DE LA VIE, UN DES PLUS IMPORTANTS FACTEURS QUI NOUS PRÉOCCUPENT EST LE TEMPS! EN MATIÈRE DE GESTION D'IMMEUBLES, LE PLUS IMPORTANT FACTEUR EST ÉGALEMENT VOTRE TEMPS. VOUS DEVEZ VITE COMPRENDRE À QUEL ENDROIT VOTRE TEMPS EST LE PLUS RENTABLE. EST-CE EN ÉPARGNANT QUELQUES MILLIERS DE DOLLARS PAR ANNÉE À GÉRER VOUS-MÊME VOS IMMEUBLES OU BIEN EST-CE QUE VOTRE TEMPS NE SERAIT-IL PAS MIEUX INVESTI DANS LA RECHERCHE POUR TROUVER DES AUBAINES OU MIEUX DIT, DES «DEALS» SUR LE MARCHÉ ACTUEL ?

Voici donc quelques besoins auxquels nous répondons :



LOCATION

Afin de permettre à votre parc immobilier d'avoir une bonne santé financière, il va de soi que nous devons maintenir un haut taux d'occupation. Nous effectuons les vérifications prélocation, nous nous occupons de négocier les loyers, proposons des améliorations locatives et nous nous assurons que toute la documentation soit complète, tant pour la location résidentielle que commerciale. Après tout, nous sommes rémunérés sur les loyers collectés.



ENTRETIEN ET RÉPARATIONS

Notre entreprise s'occupe d'inspecter les propriétés qui nous sont confiées comme si c'était les nôtres. Nous gérons tous les devis d'appels d'offre, obtenons des soumissions et octroyons les contrats aux entreprises qui nous semblent les plus rentables et qui partagent nos valeurs. Par la suite, nous effectuons les vérifications nécessaires dans l'exécution des contrats.



ADMINISTRATION

La tâche d'administration est sans doute l'une des plus importantes. Nous nous assurons de la réussite de tous les dépôts dans le compte du propriétaire mais nous faisons également le suivi des comptes à payer et à recevoir, de la rédaction de correspondance du renouvellement d'assurances, des procès-verbaux, des convocations et plus! Nous émettons des états financiers mensuels complets qui permettent à nos clients de bien suivre les activités de leur parc immobilier. Tous ces renseignements sont accessibles sur l'espace client de nos propriétaires.

CONTACTEZ-NOUS afin de nous confier la gestion de vos immeubles

10, rue de la Cour
Rivière-du-Loup

admin@gestionxy.ca

1 877.323.6333

www.xygestionimmobiliere.com

RAM

2 000 $

BONI AU COMPTANT

L'HIVER EN 4X4

sur modèles Ram 1500 sélectionnés



AUCUN PAIEMENT AU FINANCEMENT POUR **90 JOURS**

LE NOUVEAU

Témis

CHRYSLER • JEEP • DODGE • RAM • FIAT

2352, rue Commerciale Sud
Témiscouata-sur-le-Lac, QC G0L1X0

1 866 584-4214

WWW.TEMISCHRYSLER.COM

Cette offre est d'une durée limitée et assujettie à des modifications sans préavis.
Certaines conditions peuvent s'appliquer, détails chez le concessionnaire.

Visitez le DODGE.CA/OFFRES pour les détails et conditions.