

Présence

Le journal de l'Ordre des denturologistes du Québec

Hiver 2016 • Vol. 7, No. 4



*Expodent 2016:
un franc succès!*

Fiez-vous sur nous^{MC}

pour vous aider à gérer un cabinet productif!

Zahn Canada aide ses clients à gérer un cabinet plus productif pour qu'ils puissent se concentrer à offrir des soins de qualité. Vous pouvez vous fier sur nous, en tant que conseillers de confiance, pour comprendre vos défis et vous offrir des solutions et des services gagnants pour vous aider à atteindre vos buts.

TECHNOLOGIE



Solutions et soutien
en logiciel de gestion
de cabinet

FOURNITURES



Tous les produits
dont vous avez
besoin d'une
seule source

ÉQUIPEMENT



Transformez votre
façon de soigner
les patients

COMMANDE ÉLECTRONIQUE



Rapide!
Facile!
Précis!

Pour les solutions et la sélection

 **ZAHN CANADA**
UNE DIVISION DE  **HENRY SCHEIN** 

Appelez : **1 800 496-9500**
www.zahncanada.ca

Dans cette édition

Palmeri Publishing Inc.
35 - 145 Royal Crest Court,
Markham, ON L3R 9Z4
Tél : 905-489-1970 / Fax : 905-489-1971
Courriel : etto@palmeripublishing.com

Édition :
Ettore Palmeri, MBA, AGDM, B.Ed., BA

Rédaction :
Martin Bouchard

Conception et disposition :
Mark Lee

Siège social :
395, rue du Parc-Industriel
Longueuil (Québec) J4H 3V7
Tél : 450-646-7922 / Fax : 450-646-2509
Courriel : info@odq.com

Mission de l'ODQ :

- Protéger le public de façon exemplaire, le tout en assurant une qualité soutenue des services dispensés ;
- Positionner le denturologiste comme le professionnel de référence en matière de prothèses-dentaires ;
- Mobiliser les membres en suscitant chez eux l'obsession d'une compétence toujours plus grande et la volonté d'y arriver par une formation adéquate et un perfectionnement constant.

Les articles publiés expriment les points de vue de (des) auteur(s) mais ne reflètent pas nécessairement les opinions du rédacteur. Tous droits réservés. Le contenu de cette publication ne peut pas être reproduit, que ce soit en partie ou en entier, sans l'autorisation écrite du propriétaire.

Dates de parution :
mars, juin, octobre, décembre

Dépôt légal :
Bibliothèque nationale du Québec
Bibliothèque nationale du Canada
Poste publications / Numéro de convention 40009599

*Veillez noter que la forme masculine utilisée dans le
Présence désigne aussi bien les femmes que les hommes.
Le genre masculin est utilisé sans aucune discrimination et
dans le seul but d'alléger le texte.*

4

Mot du président de l'ODQ
**Un autre changement de
saison qui s'amorce**
Robert Cabana, d.d.

6

Mot du président de l'ADQ
Mission accomplie à Expodent 2016
Benoit Talbot, d.d.

8

Nouvelles du Conseil d'administration
Séance du 14 septembre 2016
Monique Bouchard

12

Article Éducatif
**Une autre solution de pilier qui
fait sourire les patients qui ont
des implants**
Joseph Della Marina, d.d.

20

**Mondial de ski nautique:
la médaille de bronze pour
Marie-Hélène Lanthier**
Par Karine Blanchard, La Voix de l'Est

22

**Histoire de la denturologie
Naissance d'une nouvelle profession**
Denis M. Provencher

24

Mise à jour du tableau des membres

26

**Quelques photos prises sur le vif
lors d'Expodent 2016!**

30

Joyeuses Fêtes!



Mot du président de l'ODQ

Un autre changement de saison qui s'amorce

Pour clore un été magnifique, nous avons eu droit à rien de moins qu'un congrès des plus intéressants dans un environnement tout aussi agréable. Expodent 2016 a été un franc succès, avec pas moins de 345 participants, dont une forte participation aux différentes conférences et ateliers. Somme toute, nous avons accueilli au total, incluant les exposants et les conjoints, plus de 535 personnes. Bien sûr, un tel événement est le fruit d'un travail acharné et je souhaite profiter de l'occasion pour remercier tous ceux et celles qui ont contribué à ce succès. Mais évidemment, sans votre participation, celles des différents commanditaires et exposants qui nous appuient lors de ces congrès, tout cela ne serait pas possible. MERCI à vous tous!

Notre dernière assemblée générale annuelle a permis de finaliser certains dossiers, notamment celui de l'utilisation d'un support informatique pour la tenue des dossiers patients, dont vous avez reçu une copie du guide dernièrement. Également, il a été question de la planification de notre campagne d'information publique et du message publicitaire qui sera de nouveau à l'antenne dès janvier 2017, et ce, jusqu'au printemps.

Mais avant de passer au printemps, nous avons encore beaucoup à faire, notamment en ce qui concerne la modernisation de notre loi. Il est crucial, à cette étape-ci, de multiplier nos démarches pour voir se concrétiser l'élargissement de notre champ d'exercices afin de demeurer à la fine pointe des technologies appliquées à notre profession.

En ce sens, je vous encourage fortement à vous inscrire au sein de la prochaine cohorte

de l'AEC, qui débutera au printemps prochain. La formation est un outil indispensable pour une pratique évolutive de haut niveau, dont notre profession ne peut se passer.

Parlant de notre profession, vous avez sûrement entendu parler de l'œuvre de M. Denis Provencher « Histoire de la denturologie ». Ce livre est fascinant! C'est un bel ouvrage, digne de notre profession. J'ai pris plaisir à le lire et je vous incite à vous en procurer un exemplaire. Il s'agit d'un rappel de nos racines et du chemin parcouru jusqu'à aujourd'hui. Il nous fait réaliser la chance que nous avons maintenant de vivre grâce à cette belle profession qu'est la denturologie. Chaque denturologiste devrait en posséder un exemplaire dans sa bibliothèque!

En terminant, je vous rappelle notre engagement à supporter la Fédération québécoise des sociétés Alzheimer (FQSA). Cet engagement se traduit, entre autres, par le biais de la vente de billets pour le tirage d'une voiture Tesla dont le tirage se fera très prochainement, soit le 15 décembre. Nous espérons atteindre l'objectif de vendre 3 500 billets afin de remettre une somme considérable à la FQSA. Ce montant servira à aider les gens atteints de cette maladie qui touche de plus en plus de personnes, et de plus en plus jeunes. Merci d'y contribuer, en faisant la promotion de ce tirage, cela pourrait faire un beau cadeau des Fêtes!

En cette période festive, je vous souhaite tous mes meilleurs vœux de bonheur, de santé et de prospérité pour la nouvelle année!

Robert Cabana, d.d.
Président de l'ODQ

Éclipse® Résines biocompatibles

PROTHÈSES AMOVIBLES

MEILLEURES, PLUS VITES ET ÉPROUVÉES

Augmenter la satisfaction des patients et l'efficacité des pratiques

Reconnues pour leur ajustement extrêmement confortable, les Résines Éclipse sont vraiment uniques par leur polyvalence. Les Résines Éclipse facilitent la compression des tissus et des vides ainsi que la rétention des fluides, ce qui permet des ajustements très précis.

LES PROTHÈSES ÉCLIPSE ONT PLUSIEURS AVANTAGES POUR LES PATIENTS :

- Ajustement optimal
- Visuellement attrayantes
- Meilleur confort
- Esthétique naturelle
- Sans monomères, non irritantes
- Sans BPA

LES PROTHÈSES ÉCLIPSE ONT PLUSIEURS AVANTAGES POUR LES PRATICIENS :

- Diagnostic amélioré
- Se posent efficacement
- Meilleure acceptation
- Se modifient facilement
- Plus grande efficacité

ÉCLIPSE : GAMME COMPLÈTE

Prothèses complètes, prothèses partielles, partielles temporaires, protège-dents de nuit



Stephen Wagner,
Prosthodontiste
DDS, Albuquerque,
NM

« Je prescris pour mes patients édentés ou partiellement édentés des prothèses

Éclipses claires, parce que c'est un produit contemporain de première qualité qui se pose facilement tout en assurant un grand confort et une apparence extrêmement naturelle. En bouche, elles sont presque invisibles. En appliquant la technique de base transparente Éclipse, j'ai beaucoup moins de visites de retour, qui se chiffrent à environ 1,2 par patient sur quatre ans avec un total de 2 400 patients.

Stephen Wagner est membre diplomate du Conseil américain de prosthodontie, Chercheur de l'Académie de prosthétique maxillo-faciale et Chercheur adjoint de l'Académie de prosthodontie. Il est en pratique privée depuis 37 ans à Albuquerque au Nouveau-Mexique. Il a obtenu son diplôme en médecine dentaire de l'University of Southern California.



Mot du président de l'ADQ

Mission accomplie à Expodent 2016

Je tiens à remercier l'Ordre des denturologistes du Québec d'avoir accueilli l'Association des denturologistes du Québec (ADQ) à son congrès à Québec. De notre côté, nous pouvons dire « mission accomplie! » pour l'opération sauvetage sur le transfert de pratique lancée dans le cadre d'Expodent 2016. Vous avez été nombreux (plus de 150!) à enfiler votre collier hawaïen pour participer à notre dîner réseautage le 17 septembre dernier. Vous étiez d'ailleurs un public très allumé et participatif – le micro à lancer et le dynamisme de nos invités y étant certainement pour quelque chose. Mais cela démontre surtout que nous avons touché une corde sensible au sein de la profession. Nous allons poursuivre nos démarches en ce sens et vous fournir des outils pertinents, à commencer par des articles dans *Le Denturo*. Ne manquez pas de feuilleter le numéro de l'hiver pour découvrir la nouvelle rubrique dédiée au transfert de pratique et les intéressants textes de nos collaborateurs! Un retour en mots et en photos sur l'activité à Expodent s'y retrouvera aussi.

Un projet n'attend pas l'autre par ces temps qui courent à l'Association. Un

événement d'envergure signé par l'ADQ nous vaudra la visite de centaines de denturologistes d'un peu partout dans le monde à l'automne prochain. En effet, le 10e Symposium mondial de la denturologie, que l'ADQ organise en partenariat avec la Fédération internationale des denturologistes et en collaboration avec l'Association des denturologistes du Canada et le Centre québécois de formation en denturologie, aura lieu du 27 au 30 septembre 2017 à l'Hôtel Mortagne de Boucherville. Nous promettons de vous en mettre plein la vue et de faire briller le Québec lors de ce congrès international qui s'articulera sous le thème de la santé et de l'innovation. Un rendez-vous à mettre à votre agenda! Les détails ne tarderont pas à venir dès la nouvelle année.

En terminant, l'ADQ fera tirer un laissez-passer pour le Symposium 2017 parmi tous ses membres en règle en date du 1er mars 2017. Voilà une bonne raison de devenir membre de l'Association ou de renouveler votre adhésion! Bonne année à toutes et à tous!

Benoit Talbot, d.d.
Président de l'ADQ

IVOCLAR VIVADENT SYSTÈME AMOVIBLE

Plus qu'une prothèse



Précision et
performance...

IvoBase®

Technique de pressée de précision

Le système de pressée de précision entièrement automatisé IvoBase compense le retrait de l'acrylique durant la polymérisation. Vous obtenez ainsi une base de prothèse d'une précision, d'une densité et d'une résistance remarquables. IvoBase fait partie intégrante du système amovible Ivoclar Vivadent, conçu pour vous aider à obtenir des résultats de précision.

Pour obtenir plus de renseignements, consultez le site
ivoclarvivadent.com/IvoBase!



ivoclarvivadent.com

Pour obtenir plus de renseignements, composez le 1-800-533-6825 depuis les États-Unis ou le 1-800-263-8182 depuis le Canada.

©2016 Ivoclar Vivadent, Inc. Ivoclar Vivadent et IvoBase sont des marques déposées d'Ivoclar Vivadent, Inc.

The Ivoclar Vivadent logo, featuring the brand name in blue lowercase letters with a series of green dots of varying sizes above it. Below the brand name is the tagline "passion vision innovation" in a smaller, black, sans-serif font.

**ivoclar
vivadent®**
passion vision innovation



Nouvelles du Conseil d'administration

Séance du 14 septembre 2016

Nominations

Les administrateurs ont procédé au renouvellement du mandat des membres du comité d'arbitrage des comptes, soit M. André Auprix, d.d., M. Mario Beaudry, d.d. et M. Pierre Bujold, d.d., et ce, pour une période de trois (3) ans,

De plus, M. Daniel Desforges, d.d., ainsi que Mme Lyne Caron, d.d., ont été nommés comme membres du conseil de discipline.



Adoption des principales résolutions

Lors de cette séance, les administrateurs ont adopté :

- le rapport de la directrice générale et secrétaire, Mme Monique Bouchard, concernant le Tableau des membres;
- les états financiers au 31/08/16;
- la fixation de la cotisation annuelle 2017-2018 à 1 040 \$;
- le « guide pratique d'utilisation d'un support informatique pour la tenue de dossiers patients » ainsi que la modification du document « Normes généralement reconnues en denturologie ».

Campagne d'information publique

Une représentante de la firme Camden a présenté la campagne d'information publique 2017. Les administrateurs ont voté à l'unanimité une cotisation spéciale de 640 \$, dont une partie servira à la modernisation de notre loi.

Autres dossiers

Lors de cette rencontre, les membres du Conseil d'administration ont également échangé sur les sujets suivants :

- la Fédération québécoise des Sociétés Alzheimer;
- le congrès Expodent 2016;
- les orientations de l'Office des professions du Québec;
- l'AEC – Pratique avancée en implantologie.

Rapport annuel 2015-2016

N'oubliez pas de consulter le rapport annuel 2015-2016 sur le site web de l'Ordre sous l'onglet « Publications ».



Une employée fidèle au poste!

Et oui, 20 ans déjà! C'est le 19 août 1996 que notre belle Linda faisait son entrée au sein de l'Ordre des denturologistes à titre d'adjointe administrative. Depuis ce temps, elle y est toujours et s'occupe de nos membres de façon exemplaire. Son sourire et son rire contagieux nous invite tous à aller lui « piquer une jasette » dans son bureau. Évidemment, tous les membres la connaissent, parce que tous les membres passent par Linda pour s'inscrire.

Chère Linda, les administrateurs, les membres des différents comités ainsi que le personnel de l'Ordre se joignent à moi afin de te remercier pour ces 20 années de loyaux services tout en souhaitant te garder avec nous pour encore longtemps!

Félicitations et merci!

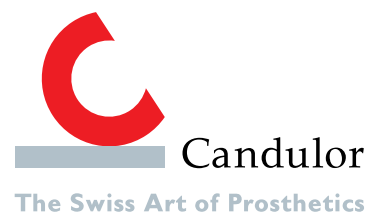
Monique Bouchard



Votre Source Pour Les Dents

L'un des plus grands inventaires de dents au Canada!

Distributeur agréé des marques suivantes:



Livraison rapide!

***Contactez votre représentant(e) ou notre comptoir de dents
pour une consignation ou tout autre service.***

Nous desservons les laboratoires dentaires et les denturologistes depuis plus de 65 ans!

C/D Central Dentaire Ltée
Le spécialiste des fournitures pour laboratoires et denturologistes

8150 Boul. Métropolitain Est, #320, Anjou, (Qc) H1K 1A1 Tél: (514) 352-9303 ou 1-888-910-3368 Téléc: (514) 352-2738

www.centraldentalltd.com

Laboratoire de contrôle Microbiologique du CIRED

La stérilisation des instruments dentaires est une étape clé dans un programme de contrôle dans la transmission des infections. L'identification des systèmes de stérilisation non fonctionnels est une mesure obligatoire en vue de limiter les risques de contamination croisée.

C'est pourquoi le CIRED s'associe avec le laboratoire de Microbiologie et bactériologie du CEM afin d'offrir aux denturologistes un service de vérification de leurs stérilisateurs.

Le laboratoire de Microbiologie possède une solide réputation dans le domaine puisqu'il vérifie l'efficacité de l'asepsie pour les denturologistes du Québec depuis plus de quinze ans.

Nous vous invitons donc à vous joindre à nous et à vous associer à un service professionnel simple, afin de protéger et sécuriser vos patients contre le risque de transmission d'infection.

- Vérification mensuelle de tous les types de stérilisateurs.
- Enveloppes pré-adressées.
- Émission d'un certificat pour chaque contrôle.
- Assistance et « re-vérification » gratuite d'un test positif.
- Suivi du processus par courrier électronique.
- Possibilité de recevoir le certificat par courrier électronique.

Inscription et paiement en ligne à l'adresse suivante : <http://cired.cegepmontpetit.ca/>

Faire parvenir le formulaire d'adhésion

CIRED-BIO

945 chemin de Chambly,
Longueuil (QC) J4H 3M6
Casier : 203

ou via le site du Collège au
ww2.college-em.qc.ca/Formulaire/CIRED/index.asp

Pour nous rejoindre

Patrice Deschamps d.d
Tél : (450) 679-2631 # 2893
Fax : (450) 463-6550

patrice.deschamps@cegepmontpetit.ca

Formulaire d'adhésion



Nom _____

Adresse _____ Suite _____

Ville _____ Province _____

Code Postal _____ Date _____

Responsable à contacter _____

Téléphone () _____ Fax () _____

Adresse électronique _____

Visa ☐

MasterCard ☐

No. carte : _____ exp. : ____/____

Signature du denturologiste : _____

S.V.P. veuillez indiquer pour chaque appareil :

Type et nom du fabricant	No. de série	Date d'achat

Choisir l'option désirée :

Nombre de stérilisateur	Coût annuel	x	Nombre de stérilisateurs	À payer
1 ☐ 2 ☐ 3 ☐ 4 ☐				
1. Douze (12) contrôles/an/Stér.	200	x		\$
Prenez note que Les taxes sont incluses dans le montant.				
Libeller le chèque au nom du CIRED.				
TOTAL				\$



➡ **Afficher ce registre près de votre stérilisateur** ⬅

Registre des contrôles microbiologiques / par stérilisateur

➡ **Veillez conserver tous vos certificats** ⬅

Informations - Valide pour un stérilisateur

Nom du denturologiste:

*Nom du responsable
de la stérilisation :*

Nombre de contrôle ☐ 12

*Date de début du ou des
contrôles microbiologiques:*

Type de stérilisateur:

No. de série:

Chaleur humide ☐

Vapeur chimique ☐

Test	No de la bandelette	Date de l'envoi	Résultat du test
1			
2			
3			
4			
5			
6			
7			
8			
9			
10			
11			
➤ 12			
➤ Veuillez renouveler votre abonnement au CIRED-BIO			

Pour toute information supplémentaire

Patrice Deschamps, d.d. (450) 679-2631, poste : # 2893
patrice.deschamps@cegepmontpetit.ca

Site du formulaire d'inscription : <http://cired.cegepmontpetit.ca/>

CIRED-BIO
945 chemin de Chambly,
Longueuil (Qué)
J4H 3M6 Casier : 203

Joseph Della Marina,
i.d., d.d.

Une autre solution de pilier qui fait sourire les patients qui ont des implants

Ce cas, comme plusieurs autres, nous vient avec une histoire de notre patient. La patiente avait deux implants Nobel Replace Sélect placés en 2004 (10mm par 4,3 de diamètre). Elle avait une barre sur implants attachée avec un cavalier et deux attachements distaux ERA (Figure 1). La structure a bien servi la patiente pendant des années. La prothèse inférieure complète semblait bien fonctionner, mais de temps en temps, il y avait délogement du cavalier et des attachements distaux ERA. Elle a donc notamment eu à composer avec de la nourriture coincée sous le vide de la prothèse (pour le dégagement de la barre). C'est ce qui l'a amenée à notre bureau pour une consultation (Figure 2).

En outre, la patiente voulait un nouvel ensemble de prothèses (prothèse complète supérieure standard et une prothèse complète inférieure hybride sur implant). Dans le cadre du processus de consultation, le principal problème souligné se formulait comme suit: la nouvelle prothèse empêchera-t-elle la nourriture de s'amasser sous le dentier? Il est intéressant de noter que la collecte de nourriture sous la prothèse

supérieure n'a pas dérangé la patiente, mais que celle sous la prothèse inférieure sur implant a été extrêmement agaçante. Selon moi, ce phénomène est rattaché à la perception de la patiente. Quand on paie plus pour une prothèse, on s'attend à plus de cette prothèse, bien qu'il soit impossible pour les débris alimentaires de ne pas se laisser entraîner sous la prothèse inférieure par le flux de salive.

Le plan de traitement antérieur n'a pas abordé la question du piégeage d'aliments parce que la patiente a assumé qu'ils allaient être éliminés. Il est facile, pour nous, de parfois négliger une dynamique aussi simple et naturelle que le travail des prothèses en bouche. Certaines des attentes concernant les prothèses, qu'elles soient liées ou non aux implants, devraient être évaluées avant la planification du plan de traitement. Cela pourrait ainsi donner aux patients une vision plus réaliste de ce que l'avenir leur réserve.

Au début de notre consultation et de la planification du plan de traitement, la première chose que nous avons faite a été de prendre un nouveau



Figure 1



Figure 2

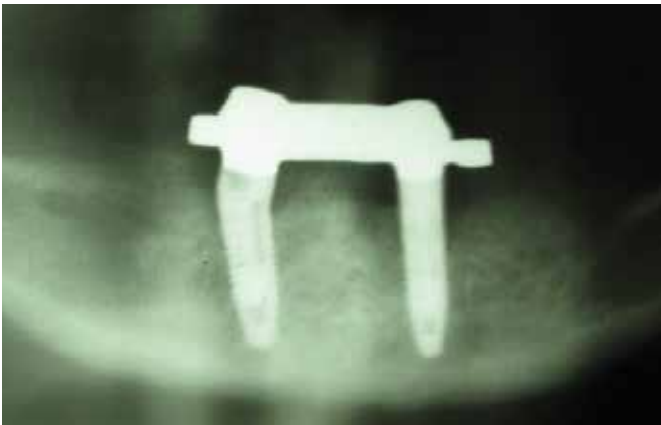


Figure 3

film panorex pour évaluer l'intégration autour de l'implant, de même que la santé globale du maxillaire et de la mandibule (Figure 3). Après avoir évalué l'état de santé de la patiente par l'examen intra oral et le diagnostic radiographique, il a été déterminé par le dentiste traitant que la patiente était apte à subir le traitement.

Le plan de traitement initial, 8 ans plus tôt, consistait en la confection d'une barre pour corriger le profil d'émergence de l'implant droit de la patiente (Figure 9). Il est important de noter que lors de la pose de l'implant, il y avait un bon ancrage sur les deux implants. Avec cette note importante, nous pouvons procéder avec des attachements indépendants en raison de l'ancrage solide ainsi que l'intégration des deux implants (si les implants avaient été solidarisées avec une barre en raison de la mauvaise qualité de l'os et / ou de sa quantité, la barre devrait rester dans le cadre du futur plan de traitement).

En regardant le panorex, nous pouvons constater la divergence de l'implant droit (Figure 3 et Figure 9). Nous aurions pu utiliser les locators sur les deux implants, avec des boîtiers mâles en extensions, mais cela nous aurait conduit à une usure prématurée du pilier et de la gaine (capuchon) (un exemple Figure 4). Il s'agit d'une consultation fréquente à notre bureau, et la question des patients est habituellement : « Pourquoi ces capuchons usent-ils si vite? Les capuchons de mon ami semblent durer beaucoup plus longtemps. » La pose d'un implant divergent est la cause de l'usure prématurée. Les patients doivent comprendre que ce n'est pas tout le monde qui possède des implants divergents.



Figure 4

Dans la plupart des cas que nous voyons, le profil du problème n'est pas adressé au début du traitement. Le changement constant des capuchons de rétention et, dans la plupart des cas, des piliers, dérange les patients, et nous voyons augmenter leur frustration. Celle-ci n'a pas de fin, jusqu'à ce que la conception du traitement soit modifiée. Gardant ce fait en tête, nous allons utiliser un attachement, qui non seulement accueille les divergences, mais aide à éliminer l'usure des capuchons et des piliers. (Figure 4).

Une note supplémentaire à considérer demeure la perte osseuse potentielle, à cause de la hauteur de la boule qui permet à plus de forces latérales d'être appliquées à l'implant. Je suppose que l'argument peut aller dans les deux sens grâce à la barre de renforcement, mais en créant plus de force sur les implants par rapport au profil, plus faible, des attachements diminuant les forces latérales, mais n'ayant pas la force unificatrice de la barre. Ceci est un sujet de débat, en considérant que tous les os des patients ne sont pas identiques en matière de santé, de la vascularisation, de la densité, du volume et de la prévisibilité. En ce sens, les arguments de réussite peuvent être faits dans les deux sens.

Notre plan de traitement consistera donc en une nouvelle prothèse complète supérieure normale (normale voulant dire non supportée par des implants), de même que sur la prothèse complète inférieure existante, afin que la patiente puisse encore porter sa prothèse existante pendant que nous construirons la nouvelle prothèse inférieure (aussi retenue par implant) et fabriquer une nouvelle prothèse complète hybride sur deux attachements Sphéro Bloc Normo.

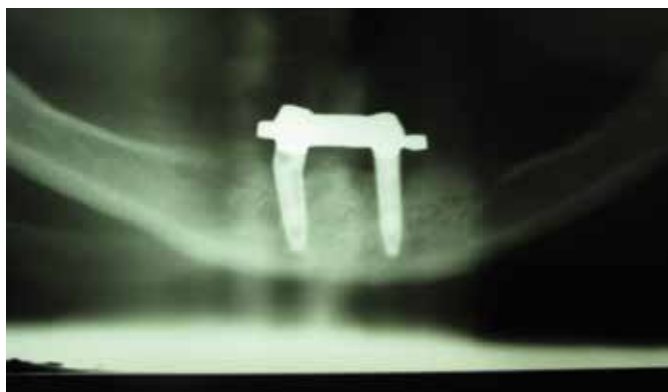


Figure 5



Figure 6



Figure 7



Figure 8



Figure 9



Figure 10

Après que le plan de traitement a été présenté à la patiente, un consentement éclairé a été établi pour que celle-ci, le denturologiste et le dentiste signent et acceptent le traitement et / ou posent les questions finales avant l'acceptation finale. Avec le consentement éclairé signé, nous passerons au rendez-vous suivant.

Le jour de l'enlèvement de la barre est arrivé et nous espérons que les têtes de vis ne seront pas

Triplez votre succès avec **FIBER FORCE®** et **CST®**



1-800-667-9622
www.fiberforcedental.com

straumann® Pro
Arch

Plus qu'une simple réhabilitation fixe. Une raison de sourire.



Avec le système Straumann® Pro Arch, vos patients profitent d'une solution de premier ordre qui redonne une qualité de vie et un sourire radieux.

Straumann Pro Arch présente son implant conique Straumann Bone Level :

- La conception conique dans le sens apical aide à pallier les restrictions anatomiques et permet la pose d'implants dans des sites non préparés
- Complexité réduite par la prise en compte de la configuration anatomique du patient et la mise à profit du matériau unique Roxolid®
- Temps de cicatrisation raccourcis¹ grâce à la surface d'implant SLActive®
- Propose des options de temporisation immédiate²
- Efficacité accrue grâce au nouveau portefeuille de prothèses

straumannproarch.com

En combinaison avec :



¹ Comparé à SLA.

² Une fois la bonne stabilité primaire obtenue.



Figure 11

brisées, « strippées » ou encore que des vis soient coincées, parce que nous devons replacer la barre après la mesure de la hauteur de la coiffe. Or, tout a bien été et nous avons pu mesurer les hauteurs de la coiffe, un 2mm Sphéro Bloc Normo pour l'implant droit et un 3mm Sphéro Bloc Normo pour l'implant gauche. Une impression en alginate est prise de chacune des arcades, inférieure et supérieure, pour la fabrication des porte-empreintes individuels. La barre est revissée en place et les pièces sont commandées de Rhein 83.

Les pièces sont arrivées et la barre et les piliers sont enlevés pour la deuxième et dernière fois. Les deux piliers Sphéro Bloc sont placés (Fig.12). Nous utilisons maintenant les anneaux directionnels qui viennent en blanc pour une correction de 0 degré, en vert pour une correction de 7 degrés et en rouge pour une correction 14 degrés (Fig.11). Afin de rendre le cas aussi parallèle que possible, nous avons utilisé un anneau directionnel blanc de 0 degré sur le pilier gauche et un anneau directionnel rouge 14 degré à droite (Fig.13).

Une impression finale est prise, ramassant les transferts d'impression pour la fabrication de notre modèle de travail (Fig. 8). À ce moment, nous exécutons aussi le transfert de la prothèse inférieure existante avec un ensemble de boîtiers Sphero Bloc (Fig. 6).

Les protocoles habituels sont suivis pour la construction de la prothèse afin d'obtenir l'esthétique, la forme et la fonction. Voir la surface finie de la prothèse inférieure (Fig.10). Il convient de noter que c'est l'une des nombreuses options pour réaliser le cas avec succès. La patiente a utilisée cette prothèse lors des quatre dernières années et elle est très satisfaite de sa nouvelle prothèse complète hybride sur implant. Elle est plus heureuse avec ce choix de traitement et depuis, elle a envoyé de nombreux patients au bureau pour un traitement sur implant.

En guise de récapitulatif : premièrement, il est important de procéder à un plan de traitement complet, puis d'obtenir un consentement éclairé lors de l'examen des prothèses existantes par l'évaluation intra orale du patient, en plus de prendre compte des principales insatisfactions du patient. C'est ce qui établira la ligne de base pour le traitement.

Il est trop souvent supposé que si les dents sont usées et que la prothèse n'est pas rétentive, ou que la ligne du sourire est déficiente, que se sont des raisons évidentes pour remplacer la prothèse. En réalité, ces questions devraient être résolues en tant que sous-produit de l'exécution du plan de traitement complet, et non pas comme la raison principale du remplacement par une nouvelle prothèse.

Deuxièmement, l'utilisation de certaines nouvelles technologies peuvent être réorientées en cours de traitement. Comme dans la plupart des cas, il y a des raisons pour lesquelles les choses sont faites. Les praticiens se fondent sur l'orientation et la connaissance des autres, cédant sur les demandes de traitement des patients en raison de difficultés financières, ou tout simplement parce qu'ils n'ont pas les connaissances pour poursuivre ! Peut importe la circonstance, j'espère que cet article soulèvera une certaine curiosité pour le denturologiste sur les choix en matière de thérapie sur implant.

Troisièmement, et c'est le plus intéressant, il est important de prendre en compte la rétroaction du patient post-insertion. Après avoir porté la nouvelle prothèse inférieure pendant deux semaines, ce que le patient a rapporté, à la vérification post-insertion, était pertinent. Non seulement il y avait beaucoup moins de débris alimentaires sous la prothèse inférieure, mais la patiente a décrit avec étonnement la façon dont elle se sentait avec la nouvelle prothèse inférieure. Elle a admis ressentir beaucoup plus de sensation en mangeant (je sens ma morsure). Cela



Figure 12



Figure 13

est encourageant et est certainement lié à la légère augmentation de la proprioception sous la base de la prothèse dans la partie antérieure.

La vieille prothèse a été la plupart du temps à cheval ou supportée par la barre, alors que la nouvelle est certainement plus supportée par les muqueuses. L'autre point intéressant réside dans le fait qu'avec la barre en bouche la nuit, lorsque la prothèse était enlevée, elle sentait comme un «monstre» dans sa bouche. Maintenant, elle a une sensation plus normale

et ça se brosse en un clin d'oeil.

En conclusion, ces expériences aident à développer nos futurs plans de traitement, nos consultations, et nous donnent un aperçu des attentes et des expériences au jour le jour des porteurs de prothèses sur implants. D'avoir été capable de partager et d'apporter une contribution de mes expériences avec mes compagnons de pratique, c'est vraiment un privilège et un honneur.


LOCATOR R-Tx™


SWISS NF METALS, INC.
La compagnie de solutions dentaires

Pour tous vos Implants
Locator, besoins en
matière d'attachements
& service de soutien!




ZEST
ANCHORS


PREST
CORPORATION


Sterngold™


RHEIN83® S.r.l.
INCLUSIVE®
DENTAL IMPLANT SYSTEM



Une autre solution de pilier qui fait sourire les patients qui ont des implants

AVERTISSEMENT : La lecture de l'article « **Une autre solution de pilier qui fait sourire les patients qui ont des implants** », publié dans ce numéro est une activité créditable dans le cadre de la formation continue des denturologistes. Pour obtenir vos 3 U.F.C., il suffit de remplir et de retourner le questionnaire dûment complété, accompagné d'un chèque de 20,00 \$ fait à l'Ordre des denturologistes du Québec pour les frais de gestion.

ORDRE DES DENTUROLOGISTES DU QUÉBEC

395, rue du Parc-Industriel
Longueuil (Québec) J4H 3V7

1. Identification du participant

Nom : _____

Adresse : _____

Ville : _____

Code postal : _____ Téléphone : _____

Signature : _____ Numéro de membre: _____

2. Description de l'activité

Titre de la lecture : Une autre solution de pilier qui fait sourire les patients qui ont des implants

Revue : PRÉSENCE

Parution : HIVERS 2016

Date

--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

U.F.C.

0	3
---	---

Section

I	II
X	

1. Combien de degré ont les trois anneaux directionnels de *Sphéro Bloc*?

- a) 0, 7, 10
- b) 0, 5, 10
- c) 0, 7, 14
- d) 5, 10, 15

2. Dans les cas de prothèses sur implants, les dents usées, la prothèse non rétentive ou la ligne du sourire déficiente sont les principales raisons de remplacement d'une prothèse.

Vrai ou faux

3. Si le patient sentait sa morsure, c'est lié à la légère augmentation de la proprioception sous la base de la prothèse dans la partie postérieure.

Vrai ou faux

4. Dans les éléments suivants :

- A. un plan de traitement complet
- B. un consentement éclairé à l'examen des prothèses existantes
- C. l'évaluation intra-orale du patient
- D. les principales insatisfactions du patient

Qu'est-ce qui établit le mieux la ligne de base pour un traitement ?

- a) A et C
- b) A et B
- c) C et D
- d) Toutes ces réponses

5. La pose d'un implant divergent est souvent la cause de l'usure prématurée.

Vrai ou faux

6. Qu'est-ce qu'il est important de prendre en compte en post-insertion d'une prothèse?

- a) La rétroaction du patient
- b) Un formulaire de non-responsabilité
- c) Une autre empreinte
- d) Le paiement du patient

7. Comment évaluer l'état de santé d'une patiente ?

- a) Par l'examen intra oral
- b) Par le diagnostic radiographique
- c) Par l'avis d'un médecin
- d) A et B



Mondial de ski nautique: la médaille de bronze pour Marie-Hélène Lanthier

(Granby) «Je reviens la tête pleine de merveilleux souvenirs. C'est pas compliqué, tout ce que j'avais visualisé s'est matérialisé!»

Par KARINE BLANCHARD, La Voix de l'Est, photo fournie par DAVID CROWDER

Marie-Hélène Lanthier a le sourire facile. Et avec raison. En Espagne, où elle a participé au Championnat mondial de ski nautique des 35 ans et plus, elle a remporté la médaille de bronze au combiné, en plus de ramener une brillante quatrième place en slalom et une intéressante sixième place en figures. Ses performances ont aussi permis au Canada de finir troisième au classement général.

«Je suis fière de moi, explique l'athlète de Bedford. Je me suis entraînée dur, j'ai travaillé fort, mais ça en a valu le coup.» Mais bien qu'elle ait travaillé dur, elle demeure un brin surprise d'être montée sur la troisième marche du podium à la suite de ses résultats au combiné.

«Le combiné, c'est le plus gros morceau, c'est la médaille la plus difficile à obtenir et le titre le plus prestigieux. Dans mes rêves les plus fous, je rêvais à une performance de la sorte. Cette médaille, c'est un immense accomplissement pour moi.»

En slalom, elle a réussi ses plus belles performances en carrière, établissant du même coup de nouveaux records québécois. Puis, elle a réussi un saut qui lui a permis d'établir une nouvelle marque canadienne, reléguant au second plan un record canadien établi par... sa fille.

«Avant de quitter pour l'Espagne, j'avais dit à Nellie (Allard) que je battrais son record. J'ai réussi et je n'ai pas fini de la taquiner avec mon exploit!»

«Irréel»

Marie-Hélène Lanthier, qui est denturologue dans la vie de tous les jours, a 38 ans. Elle a effectué un retour à la compétition il y a trois ans après avoir mis sa famille en priorité pendant neuf ans. À ne pas en douter, son retour est un franc succès.

«Il ne faut pas s'en cacher, c'est difficile de devenir une athlète de pointe en ski nautique au Canada quand on ne peut s'entraîner que trois ou quatre mois par année. Quand je regarde ça, je me dis que de rentrer à la maison en tant que troisième meilleure au monde au combiné, c'est irréel. Honnêtement, je capote!»

Marie-Hélène est revenue au ski nautique lorsque ses filles Marilou et Nellie ont commencé à faire de la compétition.

«Le ski nautique, c'était loin derrière moi, mais je me suis fait prendre au jeu et j'ai redécouvert ma passion pour mon sport. Chez nous, c'est devenu un véritable sport familial. C'est tout à fait extraordinaire de partager sa passion avec ses enfants.»

ORDRE DE



PROTÉGER



Ordres professionnels :

Une seule mission,
vous protéger!

Le Conseil interprofessionnel du Québec
et les 45 ordres professionnels vous informent.

www.ordredeproteger.com





Histoire de la denturologie **Naissance d'une nouvelle profession**

Par Denis M. Provencher

**Témoignage de Mme
Monique Bouchard, directrice
générale, sur le livre « Histoire
de la denturologie »**

Denis a réalisé un ouvrage impressionnant. Je savais qu'il était capable de réaliser ce projet, mais j'ai été quand même surprise de sa qualité tant au point de vue édition que contenu.

J'ai été un témoin des premières années de la denturologie et comme je lui ai dit j'espère qu'il y aura un tome 2.

Félicitations Denis!

Enfin, me direz-vous! Quel aboutissement!

Depuis plus de deux ans que je vous entretiens de mon projet : un livre sur l'histoire de la denturologie, des premiers balbutiements à sa légalisation en 1973. Cette nouvelle profession prend sa place dans les soins professionnels de la bouche.

Notre expertise est partie de loin, avant même l'époque des Pharaons. Par exemple, avant les années 1200, il y avait deux groupes pour s'occuper de la santé, les médecins et les chirurgiens. L'église ayant défendu de pratiquer lorsqu'il y avait du sang, on a vu les barbiers prendre de l'importance en ce qui concernait la bouche. 400 ans plus tard vint la fusion des chirurgiens (à robe longue) et des barbiers-chirurgiens (1656). Les dentistes ont ensuite suivi (1699) et les tabletiers (1736).

Un regard sur l'histoire nous démontre que notre profession est relativement jeune. La denturologie célèbre ses 43 ans, les techniciens dentaires ses 72 ans et les dentistes 147 ans.

Mon livre relate l'épopée qui a mené à la légalisation de la denturologie, soit celle des années 1960 à 1973. En effet, il a fallu environ 15 ans, à partir du moment où un technicien dentaire s'est levé pour émettre et promouvoir l'idée de la pratique directe au public, jusqu'à sa reconnaissance. Vous verrez, année par année, les argumentaires se développer et les actions qui seront mises de l'avant afin de faire avancer le dossier.

Je croyais être bien au fait de l'histoire de notre profession, car j'en ai été imbibé dès mon plus jeune âge. Mais j'ai découvert et redécouvert des hommes et des femmes passionnés. Vous savez, les aléas de la politique déforment souvent le prisme de la réalité. J'ai pu m'en rendre compte et vous serez, j'en suis convaincu, impressionné par la détermination de nos bâtisseurs.

En terminant, je vous avais posé la question précédemment : Êtes-vous capable de nommer dans l'ordre les quatre premiers présidents de l'Association des denturologistes?

Les voici, 1er Yvon Goudreault, 2e Claude Desmarais, 3e Robert Bleau, 4e Michel St-Louis.

Je vous souhaite une bonne lecture qui vous ramènera à vos racines professionnelles.



Sur la photo, Denis M. Provencher et compagnie de Julie, sa fille.

Tribos 501

naturelles - esthétiques - fonctionnelles



- Disponible au Canada
- Fabriqué en Allemagne 
- Approuvé par Santé Canada

Les Dents pour Prothèses Fonctionnelles et Esthétiques



Travail fait par: Jan Schünemann



Morphologie Primaire
d'une dent jeune n'ayant aucune abrasion



Morphologie Secondaire
d'une dent présentant déjà quelques facettes d'abrasion



Morphologie Secondaire Abrasée
d'une dent présentant de multiples facettes d'abrasion



Unique Dental Supply Inc.
Qualité • Service • Innovation

Contactez-nous à:
1-888-532-0554 / 514-999-8497
orders@udscanada.com
www.udscanada.com

MISE À JOUR DU TABLEAU DES MEMBRES

Présence - Hiver 2016

INSCRIPTIONS

Desrosiers, Sabin	28-06-2016
Déziel, Philippe	05-10-2016
Ifrah, Sion	17-06-2016

NOUVEAUX MEMBRES

Alain, Mélina	23-06-2016
Alyeksyeyechyeva, Nataliya	08-08-2016
Beauregard, Jessie	26-08-2016
Bourque, Audrey	05-07-2016
Carlos Pareja, Dhafne Andrea	20-09-2016
Drolet, Marjolaine	20-06-2016
Dubois, Annie-Claude	20-06-2016
Dupuis-Labelle, Cathy	23-06-2016
Fortier, Cindy	20-06-2016
Gravel, Sue-Helen	29-06-2016
Grondin, Annie	22-06-2016
Lapierre, Sarah	21-06-2016

Pilote, Dominik	20-06-2016
Pouliot, Anne-Marie	29-06-2016
Primard, Alexandra	27-06-2016
Simoneau, Emy	21-06-2016
Soufi, Wissam Mohamed	30-06-2016
Tchuemdem Kengmegne,	
Karelle Nadege	08-07-2016
Thibodeau, Chantal	05-07-2016
Ton Nu, Dieu Ly	08-07-2016
Toukabri, Anouer	10-08-2016

RADIATION

Sanchez, José	01-09-2016
---------------	------------

RÉINSCRIPTION

Normand, Louis	11-07-2016
----------------	------------

RETRAITS VOLONTAIRES

Bélanger, Sylvain	31-08-2016
Dauphin, Normand	26-08-2016
Leblanc, Louis	08-07-2016
Lepage, Lucie	
Saint-Pierre, Donald	19-07-2016
Simard, Julie	01-09-2016

Vous êtes incorporé?

Si vous exercez vos activités professionnelles au sein d'une société par actions, et qu'un nouvel employé denturologiste se joint à votre entreprise, il est important d'en informer par écrit (courriel ou autre) l'Ordre, en l'occurrence, Mme Sylvie Grothé (sgrothe@odq.com), afin qu'elle envoie une autorisation écrite à la RAMQ. Si ce n'est pas fait, la RAMQ n'autorisera pas les demandes de remboursement de la société qui sont faites au nom de l'employé en question.

NOUVEAU

Denta Net



Une boîte à prothèses prestigieuse
à l'image de votre pratique !



à partir de
1,45 \$
l'unité*

73 St-Louis, Lemoyne (Québec) J4R 2L3
T 450-923-3368 | 1-877-781-8854 | F 450-923-8466
dentanet2000@hotmail.com | www.dentanet2000.com

* minimum
250 unités

Perfectionnez-vous!

Attestation d'études collégiales **exclusive au Cégep**

**Pratique avancée de la denturologie
avec perfectionnement en implantologie**



Nouvelle cohorte - 28 avril 2017 au 26 août 2019

En collaboration avec



Ordre des
denturologistes
du Québec

INFORMATION et INSCRIPTION

450-679-2631, poste 4575

www.cegepmontpetit.ca/denturologie

Quelques photos prises sur le vif lors *d'Expodent 2016!*



Serge Marquis a ouvert le bal, avec une conférence fort appréciée au sujet de Pansouillard le hamster, ou comment calmer sont tapage dans notre tête.



Louis Pelletier, d.d. a présenté la nouvelle collection de dents Enigmalive+



Marc Wagenseil, d.d., c.d.t. a offert une conférence au sujet des prothèses sur implants.



Le bien connu Dr Eric Caron y est allé d'une conférence sur le scanneur intraoral au service de l'édenté partiel.



Dr Izchak Barzilay a parlé des nouvelles technologies et protocoles opératoires pour la fabrication de restaurations amovibles non acryliques.



Le service à la clientèle est important, comme l'a mentionné Denis Ouimet au cours de sa conférence.



Un dîner conférence couru, animé par Dr Anne Delisle et De Marc Thériault, dont le thème était la prévention.



Dr Claude Morissette, dmd, a offert une conférence intitulée Sortons des sentiers battus!



Yves Trépanier a expliqué aux invités l'importance de mieux servir ses patients-clients, lors d'un souper conférence.



Diane Duval, présidente de l'Ordre des hygiénistes dentaires du Québec, lors du déjeuner conférence concernant la collaboration professionnelle entre l'hygiéniste dentaire et le denturologiste.



Dr Patrice Dagenais, en plein milieu de sa conférence su sujet des facteurs chirurgicaux affectant les résultats prothétiques.





Une conférence sur les étapes du transfert, offerte par Vincent Lecorne et quelques survivants de cette épreuve : Isabelle Lefebvre, d.d., Jean-Sébastien Sirois, d.d. et Denis Brisson, d.d. et François Brisson, d.d.



M. Jean-Claude Dubé a parlé d'éthique et de déontologie professionnelle lors de sa conférence.



M'Michèle, harpiste électronique



Compagnie de cirque Dominic Lacasse et ses Drapeaux humains



M. Armand Brochu, d.d., serrant la main à un nouveau sénateur, M. Guy Dugré, d.d.



M. Yves Samson, d.d, nommé denturologiste de l'année entouré de M. Armand Brochu, d.d., M. Guy Dugré, d.d., ainsi que le président de l'Ordre M. Robert Cabana, d.d.



Me Jean-Claude Dubé, nommé membre honoraire du Sénat, entouré de M. Armand Brochu, d.d., M. Robert Cabana, d.d. et M. Guy Dugré, d.d.



Les administrateurs de l'Ordre de lors de l'Assemblée générale annuelle.





Joyeuses Fêtes!

Veuillez noter qu'à l'occasion de la période des Fêtes, les bureaux de l'Ordre seront fermés à partir du jeudi 22 décembre 2016 jusqu'au mercredi 4 janvier 2017 (inclusivement). Le président, les administrateurs et le personnel de l'Ordre vous souhaitent de belles périodes de réjouissance. Toute l'équipe sera de retour dès le 5 janvier 2017.

Des mercis bien mérités!

On se souviendra que lors de notre soirée gala au Restaurant le Parlementaire, il pleuvait des cordes. Tous sur notre 31, plusieurs d'entre nous n'avaient pas prévu cette pluie et ne voulaient surtout pas se présenter défraîchis à cette soirée prisée. C'est grâce à la compagnie Dentsply Sirona que nous avons marché jusqu'au restaurant, au sec! Je tiens donc à remercier Dentsply Sirona qui a fourni les parapluies, mais leur contribution ne s'arrête pas là, Dentsply Sirona est aussi le principal commanditaire de ce gala de clôture du congrès.



Nous ne pourrions passer sous silence l'apport important de nos autres commanditaires qui ont contribué à l'ambiance exceptionnelle du congrès :

- Laboratoire Dentachrome
- Dental Wings
- Denplus inc.
- Ivoclar Vivadent
- Zahn Canada, une division de Henry Schein Canada
- Dentsply Implants

Merci à vous tous.

La direction



Trousse de préparation de prothèses & de polissage CHAIRSIDE



Code # 583-1463

Achetez la trousse... recevez le matériau Chairside
GRATUITEMENT!



Code # 1227858

NOUVELLE TROUSSE de préparation de prothèses et de polissage CHAIRSIDE®

La trousse de préparation de prothèses & de polissage CHAIRSIDE augmente l'efficacité et la précision du processus direct en combinant tous les outils essentiels dont les professionnels de soins dentaires ont besoin pour la fixation des prothèses (coiffes de prothèses). La NOUVELLE TROUSSE de préparation de prothèses & de polissage CHAIRSIDE est une trousse complète qui renferme une fraise à excavation, une fraise à découper, une fraise de contre-dépouille, une fraise meuleuse et une fraise à évent ainsi qu'un instrument à polir, tous conçus pour répondre aux besoins cliniques les plus fréquents lors de la préparation de prothèses.

La fraise d'excavation unique, offerte dans la trousse, a été conçue par Zest Anchors pour préparer rapidement et facilement la dimension exacte de l'excavation requise pour la mise en place des dispositifs de fixation des prothèses LOCATOR® et SATURNO™ (coiffes de prothèses).

Les outils sont disposés de façon à permettre aux cliniciens d'effectuer le protocole de fixation de prothèses en toute simplicité.

Les commentaires des cliniciens ont été extrêmement positifs, et nous voulons vous aider à promouvoir la trousse auprès de vos cliniciens afin qu'ils puissent bénéficier des caractéristiques uniques de la trousse de préparation de prothèses & de polissage CHAIRSIDE.

Découvrez à quel point la trousse de préparation de prothèses & de polissage CHAIRSIDE peut être facile à utiliser et efficace pour vos clients en visionnant cette vidéo!

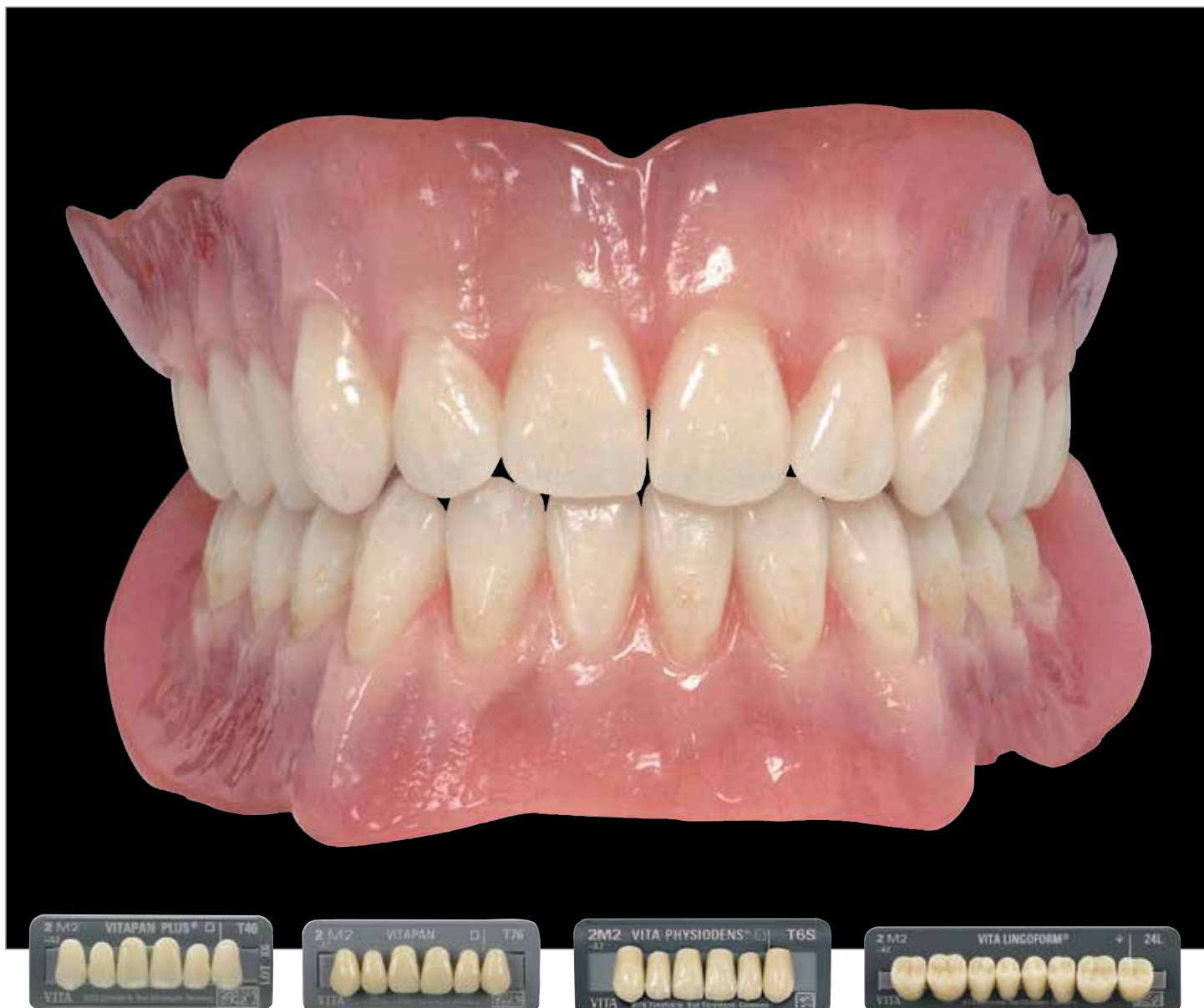
www.youtube.com/watch?v=fEspyef533g

camlog
A HENRY SCHEIN COMPANY

1.877.537.8862

Démarquez-vous par votre art

Offrez à vos patients une esthétique incomparable grâce aux prothèses dentaires VITA de haute qualité



VITA

Démarquez-vous des autres laboratoires grâce aux prothèses dentaires VITA de haute qualité. Notre procédé de fabrication unique fournit à chaque dent une nuance uniforme sur toute sa surface; ainsi, le meulage n'altérera pas sa nuance et ne nuira pas à sa résistance. Les dents VITA ne se briseront pas lors de leur ajustement et ne se délaminent pas dans

la bouche. De plus, grâce à notre vaste choix de nuances et de moulages, vous obtenez un contrôle sans précédent sur vos montages pour une maîtrise totale de l'ajustement, de la forme et de la fonction, même dans les cas les plus difficiles. Les prothèses dentaires VITA de haute qualité vous permettent de vous démarquer par votre art en toute simplicité.

www.vitanorthamerica.com/dentures | 1 800 263-4778