L'AUTO

BANC D'ESSAI MOTO
BMW R1200GS PAGE 25

BANC D'ESSAI
MERCEDES E500 FAMILIALE
PAGES 12 ET 13

50E ANNIVERSAIRE DE LA MERCEDES-BENZ 300 SL

SUR LES AILES D'UN PAPILLON

ALAIN RAYMOND
COLLABORATION SPÉCIALE

C'est par le sport automobile que sont nées les voitures les plus mémorables de l'histoire. L'immortelle Mercedes-Benz 300 SL, qui fête cette année son cinquantenaire, illustre éloquemment cette réalité.

Vers la fin des années 30, l'Allemagne domine le sport automobile mondial. Fortement subventionnées par l'État qui se sert du sport automobile pour faire étalage de sa compétence technologique, Mercedes et Auto-Union imposent leurs « flèches d'argent » (l'argent étant la couleur nationale des voitures allemandes) au reste du plateau.

Les six ans de guerre qui suivent se traduisent par la destruction totale des installations de Mercedes-Benz et d'Auto-Union (qui deviendra plus tard Audi). À la sortie de la guerre, en 1945, l'Allemagne se reconstruit à un rythme fulgurant. Dès 1951, Mercedes produit une limousine de luxe, la Type 300, surnommée la Mercedes Adenauer, appréciée des dignitaires et chefs d'État et équipé d'un un robuste moteur 6 cylindres en ligne de 3 litres.

Souhaitant se réinscrire en sport automobile, Mercedes élabore un nouveau prototype sport sur la base du moteur de la 300. C'est la W 194 qui reprend le moteur de 3 litres, mais incliné à 50 degrés sur la gauche pour permettre l'adoption d'une carrosserie à profil bas. Doté d'un carter sec, le moteur est placé bas dans le châssis, autorisant ainsi un centre de gravité surbaissé. Outre le moteur, le prototype s'inspire aussi de la limousine 300 pour la conception de la suspension avant à bras triangulés et ressorts hélicoïdaux et de la suspension arrière indépendante à bras oscillants.

Vient ensuite le châssis. Le poids étant l'ennemi des performances, l'équipe d'ingénieurs dirigée par Rudoph Uhlenhaut opte pour un châssis tubulaire très complexe composé d'une multitude de petits tubes soudés en triangle et formant une « cage » extrêmement rigide, mais très légère.

À sa première apparition en mai 1952, la 300 SL se classe deuxième et quatrième aux Mille Miglia. À la fin de mai, une 300 SL remporte le Grand Prix de Suisse, à Berne et, quelques semaines plus tard, deux 300 SL signent le doublé aux 24 Heures du Mans, une victoire aussi éclatante qu'inattendue. En novembre de la même année, la 300 SL pilotée par Karl Kling et Hans Klenk (ce dernier ayant été assommé par un vautour qui avait heurté le pare-brise en début de course) remporte la redoutable Carrera Panamericana, une course folle de 3100 km sur cinq jours courue dans les montagnes et les déserts du Mexique. Lors de la dernière étape de 358 km, Kling réussit une moyenne de 218,5 km/h. Ahurissant!

Destinée à la course, la 300 SL ne devait pas avoir de lendemains commerciaux. C'est là qu'intervient un certain Maximilian E. Hoffman, importateur officiel de Mercedes-Benz aux États-Unis...

› **Autre texte** en page **3**

PHOTO MERCEDES-BENZ

Les fameuses portes papillon de la 300 SL ne sont pas un gadget destiné à attirer l'attention, mais bien un impératif technique.

Roulez avec assurance

Wawanesa
assure vos biens...bien!

3197758A

KIA PRÉSENTE

PLUS QU'UNE GARANTIE

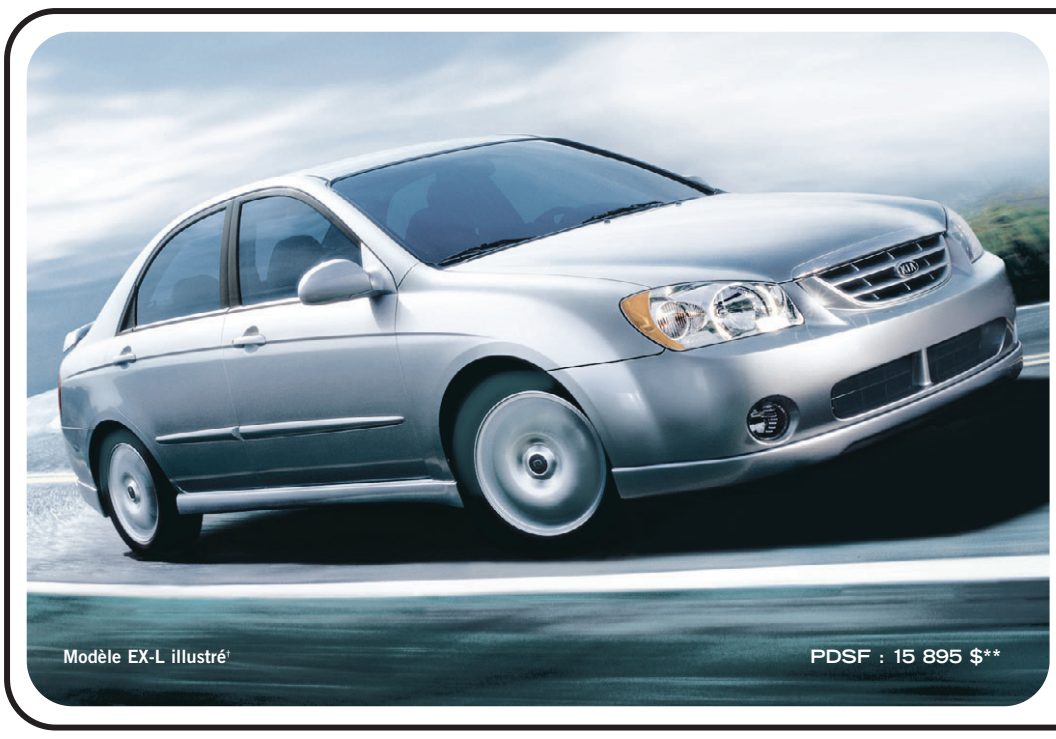
Programme **Protection Totale** **5·5·5+** KIA

GARANTIE DE BASE DE **5**•ANS/100 000 KM

GARANTIE SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR DE **5**•ANS/100 000 KM

ASSISTANCE ROUTIÈRE AVANTAGE PLUS DE **5**•ANS/100 000 KM

+ CHANGEMENTS D'HUILE ET DE FILTRE À VIE¶



Modèle EX-L illustré† PDSF : 15 895 $**

La toute nouvelle SPECTRA LX 2005

ENFIN ARRIVÉE!

• Moteur de 2,0 L, DACT • Transmission manuelle à 5 vitesses • Deux coussins gonflables • AM/FM/CD stéréo • Six haut-parleurs • Banquette arrière rabattable, partagée 60/40 • Roues de 15 po • Système anti-démarrage

LOCATION À PARTIR DE **179 $*** PAR MOIS/60 MOIS
FRAIS DE LIVRAISON ET DESTINATION INCLUS
AVEC SEULEMENT 1 995 $ DE COMPTANT
0 $ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

OU 0 % DE FINANCEMENT À L'ACHAT§

Modèle LS illustré† PDSF : 12 650 $**

RIO S 2004
Elle vous en donne plus

• Moteur de 1,6 L, DACT • Transmission manuelle à 5 vitesses • AM/FM/CD stéréo • Deux coussins gonflables • Roues de 14 po avec enjoliveurs complets • Poutrelles latérales d'impact en acier • Support lombaire au siège du conducteur • Deux miroirs avec rabat dans les pare-soleil

LOCATION À PARTIR DE **149 $*** PAR MOIS/60 MOIS
FRAIS DE LIVRAISON ET DESTINATION INCLUS
AVEC SEULEMENT 195 $ DE COMPTANT
0 $ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

OU 0 % DE FINANCEMENT À L'ACHAT§

L'événement **Faites un bon coup** KIA

Recevez une casquette de golf Mike Weir GRATUITE

avec l'essai routier de tout véhicule à compter du 8 avril¥

Modèle EX-V6 illustré† PDSF : 22 250 $**

MAGENTIS LX 2004
L'élégance abordable

• Moteur de 2,4 L, DACT • Transmission Steptronic à 4 vitesses • Deux coussins gonflables avec détecteur de présence du passager • Climatisation • Glaces, verrouillage des portes et rétroviseurs chauffants à commandes électriques • Déverrouillage des portes à distance avec alarme • AM/FM/CD stéréo • Régulateur de vitesse • Colonne de direction inclinable • Banquette arrière rabattable, partagée 60/40 • Miroirs éclairés dans les pare-soleil

LOCATION À PARTIR DE **205 $*** PAR MOIS/60 MOIS
AVEC SEULEMENT 2 995 $ DE COMPTANT
0 $ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

OU 0 % DE FINANCEMENT À L'ACHAT POUR 60 MOIS§

INDICE DE SÉCURITÉ OPTIMAL††

Modèle EX-L illustré† PDSF : 25 595 $**

SEDONA LX 2004
La sécurité de niveau mondial

• Moteur V6 de 3,5 L, DACT • Transmission automatique à 5 vitesses • Climatisation avant et arrière • Régulateur de vitesse • Glaces, verrouillage des portes et rétroviseurs chauffants à commandes électriques • Déverrouillage des portes à distance • AM/FM/CD stéréo • Glace foncée à l'arrière • Deux coussins gonflables • Dégivreur d'essuie-glaces • Deux portières coulissantes • Colonne de direction inclinable • Capacité de 7 places • 10 porte-boissons • Et plus encore

LOCATION À PARTIR DE **199 $*** PAR MOIS/60 MOIS
AVEC SEULEMENT 4 850 $ DE COMPTANT
0 $ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

OU 0 % DE FINANCEMENT À L'ACHAT§

COTE DE RÉSISTANCE À L'IMPACT 5 ÉTOILES††

CHOIX DES CONDUCTEURS MEILLEUR VUS INTERMÉDIAIRE MotorWeek

Modèle EX illustré† PDSF : 29 845 $**

LE VUS SORENTO LX 2004
De la puissance et des récompenses

• Moteur V6 de 3,5 L, DACT • Transmission manuelle à 5 vitesses • 4 roues motrices sur demande • Coussins gonflables avant et latéraux de type rideau • Freins ABS • Roues en alliage de 16 po • Phares antibrouillard avant • Climatisation • Glaces, verrouillage des portes et rétroviseurs chauffants à commandes électriques • Déverrouillage des portes à distance • Régulateur de vitesse • AM/FM/CD stéréo avec 8 haut-parleurs • Système anti-démarrage • Glace foncée à l'arrière • Capacité de remorquage de 3 500 lb

LOCATION À PARTIR DE **299 $*** PAR MOIS/60 MOIS
AVEC SEULEMENT 4 950 $ DE COMPTANT
0 $ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

OU 0 % DE FINANCEMENT À L'ACHAT§

KIA

Partez devant.

Pour **GAGNER**, participez au concours Faites un bon coup Kia à **www.kia.ca**

3211216

3211209A

Albi le Géant Kia, Mascouche (450) 474-3333
Boisvert Kia, Blainville (450) 430-2223
Bourassa Kia, Laval (450) 669-7040
Kia de Brossard, Brossard (450) 671-5050
Kia de Drummondville, Drummondville (819) 478-2655
Kia Gabriel, Dollard-des-Ormeaux (514) 426-7777
Kia de Granby, Granby (450) 777-0332
Gravel Kia, St-Jean-sur-Richelieu (450) 347-2835
Kia Grenville, Grenville (819) 242-0115
Joliette Kia, S.C.B. Joliette (450) 752-1952
Kia Valleyfield, Valleyfield (450) 370-1130
Kia des Laurentides, Lafontaine (450) 438-4438
Kia Mario Blain, McMasterville (450) 464-4551
Kia Montréal, Montréal (514) 908-2300
Kia Repentigny, Repentigny (450) 657-1031
Kia Longueuil, Longueuil (450) 928-3000
Kia St-Eustache, St-Eustache (450) 623-9004
Kia St-Hyacinthe, St-Hyacinthe (450) 774-3444
Kia St-Léonard, St-Léonard (514) 256-1010
Kia Serge Morand, St-Constant (450) 635-4610
Kia de Sherbrooke, Rock-Forest (819) 563-3737
Kia Sorel-Tracy, Tracy (450) 742-1542
Kia Trois-Rivières, Trois-Rivières (819) 373-7300
Kia Victoriaville, Victoriaville (819) 758-5050
Ville-Marie Kia, Montréal 1-800-593-7046
Royal Kia, Lasalle (514) 595-6666

PROGRAMME «PRÊT-À-PARTIR» KIA POUR DIPLÔMÉS

D'autres options de location et de financement sont offertes. Pour tout renseignement, passez chez un concessionnaire. * Nos programmes de location-bail sont établis, sur approbation du crédit, par Services Financiers de Kia Canada et sont applicables aux modèles présentés : Rio S 2004 (RO5414), Spectra LX 2005 (ST5415), Magentis LX 2004 (MS7414), Sedona LX 2004 (SD7524) et Sorento LX MT 2004 (SR5514). Durée de location-bail de 60 mois, avec taux de financement annuels respectifs de 0,08 %, 2,15 %, 1,61 %, 2,17 % et 5,56 %; et versement initial ou équivalent d'échange de 195 $, 1 995 $, 2,995 $, 4 850 $ et 4 950 $. Versement du premier mois de 149 $, 179 $, 205 $, 199 $ et 299 $, plus frais de livraison et destination de 0 $, 0 $, 995 $, 1 150 $ et 1 150 $, et frais d'acquisition de 350 $ exigibles à la livraison. L'obligation totale de location-bail pour les modèles présentés est basée sur un prix de détail suggéré du fabricant (PDSF) de 12 650 $, 15 895 $, 22 250 $, 25 595 $ et 29 845 $, et se chiffre respectivement à 9 135 $, 12 735 $, 15 295 $, 16 790 $ et 22 890 $; l'option d'achat à la fin de la location-bail est évaluée à 4 093,50 $, 5 235,90 $, 7 236,95 $, 9 664,20 $ et 12 127,05 $, taxes en sus. Le kilométrage alloué pour la location-bail est de 20 000 km/an (d'autres forfaits sont offerts) avec un supplément de 0,10 $ par kilomètre excédentaire. ** PDSF : Sorento LX MT 2004 à partir de 29 845 $, Rio S 2004 à partir de 12 650 $, Spectra LX 2005 à partir de 15 895 $, Sedona LX 2004 à partir de 25 595 $ et Magentis LX 2004 à partir de 22 250 $. Les plaques, immatriculation, assurances, frais de livraison et destination, et taxes sont en sus, à moins d'indication contraire. Le PDSF des modèles présentés figure ci-dessus. Les prix peuvent être modifiés sans préavis. Les concessionnaires peuvent vendre ou louer les véhicules à prix inférieur. § Un taux de financement à l'achat de 0 % s'applique pour une période maximale de 36, 48 ou 60 mois aux modèles 2003 et 2004, en fonction du véhicule. Toutes les options de financement à l'achat excluent les frais de livraison et destination, plaques, assurances, frais d'administration et taxes applicables. Exemple de financement à l'achat : un montant de 10 000 $, à un taux de financement à l'achat de 0,0 %, donne des versements mensuels de 277,78 $ pour une durée de 36 mois; le coût d'emprunt est de 0 $ pour un engagement de 10 000 $. L'offre peut varier selon le modèle de véhicule choisi. Le versement mensuel et le coût d'emprunt varient selon le montant de l'emprunt, la durée du prêt et le versement initial/équivalent d'échange. Certaines restrictions peuvent s'appliquer. † Les modèles présentés sont légèrement différents des modèles illustrés. †† Résultats des tests de la NHTSA (National Highway Traffic Safety Administration). Pour tout renseignement, visitez www.nhtsa.dot.gov/ncap. Pour tout renseignement, passez chez votre concessionnaire Kia participant. KIA est une marque de commerce de Kia Motors Corporation. ¶ L'offre « changements d'huile et de filtre à vie » correspond à un maximum de 3 changements d'huile à moteur et de filtre à huile et au coût de main-d'œuvre relatif par année (12 mois) de propriété. S'applique au premier acheteur seulement. L'offre est valide pendant le mois d'avril.

DOSSIER

L'AUTO

La 300SL s'est développée grâce à l'Amérique

ALAIN RAYMOND
COLLABORATION SPÉCIALE

PHOTO FOURNIE PAR MERCEDES ©

Presque 50 ans et pas une ride. S'il vit parfois dans l'ombre du légendaire coupé à porte papillon, le roaster 300 SL compte quand même parmi les plus belles réalisations automobiles du siècle dernier et l'un des plus comvoitées.

« Maxi » Hoffman est l'importateur officiel de Mercedes-Benz en Amérique. Souhaitant offrir à sa clientèle fortunée une voiture sport frappée de l'étoile à trois branches, Hoffman s'efforce de convaincre la direction de Daimler-Benz qu'une 300 SL en version « civile » conviendrait à merveille à ses besoins.

Certes, la voiture est conçue pour la course et ses portes papillon risquent de ne pas plaire à tous, mais Hoffman insiste et se dit prêt à signer sur-le-champ une commande de 1000 voitures. Et puisqu'il est question de ces fameuses portes papillon, précisons qu'elles ne sont pas un gadget destiné à attirer l'attention, mais bien un impératif technique. En effet, pour des questions de rigidité, le châssis tubulaire de la 300 SL monte très haut sur les côtés, là où se trouvent normalement les ouvertures pour les portes. Les ingénieurs optent donc pour des portes articulées sur le toit et s'ouvrant vers le haut afin de conserver la rigidité si essentielle qui, en réduisant considérablement les flexions du châssis, permet aux suspensions de travailler convenablement. Précisons aussi qu'il s'agit de portes papillon et non « à ailes de mouette », calque de l'expression anglaise *gull wings.* Si elles sont très spectaculaires en position ouverte, ces portes exigent cependant de la part du conducteur et de son passager une certaine souplesse. En effet, pour monter à bord, vous devez poser les fesses sur le large seuil de porte puis basculer les jambes à l'intérieur et suivre en vous laissant glisser dans le baquet qui vous attend. Pour faciliter la vie au conducteur, le volant s'articule vers le bas pour dégager assez d'espace pour laisser passer les jambes. En somme, il faut souffrir un peu.

Sculptée dans le métal

Mais revenons à Hoffman pour raconter qu'il finit par convaincre les instances dirigeantes qui lui promettent non seulement une 300 SL de route, mais aussi un cabriolet plus abordable — et bien moins raffiné sur le plan technique —conçu sur base de la modeste berline 190.

Moins de six mois après cette double décision, la 300 SL et sa petite soeur, la 190 SL, débarquent en Amérique à l'occasion du Salon de l'auto sport de New York qui ouvre ses portes le 6 février 1954. Le public séduit leur réserve un accueil chaleureux et la production en série commence à l'usine de Sindelfingen au mois d'août de la même année. Les premières 300 SL sont vendues en Europe et Maxi Hoffman livre sa première voiture en mars 1955.

La presse automobile, tout comme le public, succombe au charme et à la compétence technique de la 300 SL. Sans égaler la beauté sensuelle de certaines créations italiennes de l'époque, la Mercedes 300 SL affiche néanmoins une élégance virile qui, 50 ans plus tard, fait encore tourner les têtes. Tels des sourcils bien dessinés, de subtiles arêtes soulignent le haut des passages de roues, tandis que les grandes ouvertures latérales qui laissent échapper la chaleur du compartiment moteur évoquent les branchies du requin. Construite en acier, sauf pour le capot, le couvercle du coffre et le panneau du seuil de porte réalisés en aluminium, la carrosserie aux galbes généreux se termine par une poupe arrondie et procure à la 300 SL des proportions magnifiques. Moyennant un supplément raisonnable, la 300 SL était livrable avec une carrosserie entièrement en aluminium, allégeant la voiture de 80 kilos. Rien que 29 clients ayant opté pour cette carrosserie légère, vous imaginez ce que valent aujourd'hui ces rarissimes 300 SL. Mais qu'elle soit habillée d'acier ou d'aluminium, la 300 SL donne l'impression d'être sculptée dans un seul bloc de métal.

L'injection directe, déjà en 1955

Quant au six cylindres en ligne né sous le capot de la limousine 300, il emprunte dans la 300 SL un caractère évidemment plus rageur. Porté de 115 à 175 chevaux, le 3 litres reçoit, à la place des carburateurs d'origine, un système mécanique d'injection d'essence qui marque un progrès très important à l'époque. La puissance passe éventuellement à 215 chevaux, autorisant une vitesse de pointe de 260 km/h.

D'une souplesse remarquable, le six cylindres Mercedes permet d'accélérer sans difficulté à partir de 25 km/h en quatrième tout en affichant un chrono de moins de 10 secondes pour passer de 0 à 100 km/h et une consommation moyenne de 15 litres aux 100 km. Sur route, avec 215 chevaux pour propulser 1300 kilos, la 300 SL autorise des accélérations impressionnantes, aidées par le généreux couple du moteur. La direction précise — pour l'époque — et les suspensions indépendantes procurent à la voiture une tenue de route sportive mais qui, dans des mains moins expertes, pouvait néanmoins surprendre à haute vitesse. En effet, l'essieu arrière à bras oscillants, s'il constitue une amélioration par rapport à l'essieu rigide, présente une fâcheuse tendance au survirage intempestif à haute vitesse, comme le savent si bien ceux et celles qui ont essayé de pousser une Volkswagen, une Renault Dauphine, une Fiat 600 ou une Porsche des premiers jours.

D'une rigueur toute germanique, l'habitacle de la 300 SL, tendu de cuir sur la plupart des exemplaires, se distingue par une excellente position de conduite et une instrumentation nette et complète, dominée par un gros compte-tours et un compteur de vitesse placés bien en vue du conducteur. Pour le reste, ce biplace grand sport dispose d'un espace de rangement pratique derrière les sièges et d'un coffre convenable qui se prête merveilleusement au jeu de valises faites sur mesure que l'on pouvait se procurer à titre d'option.

Pour boucler la boucle, Mercedes-Benz, toujours à l'incitation de l'irréductible Maxi Hoffman, lance en 1975 le roadster 300 SL. Dotée de portes classiques ayant nécessité des modifications au châssis tubulaire, le cabriolet connaît un beau succès aux États-Unis, son marché de prédilection. Au total, sur les 1400 coupés 300 SL à portes papillon produites, près de 1100 débarquent en Amérique dont un nombre respectable fait encore la joie des collectionneurs fortunés.

À la 300 SL, succède en course la Mercedes-Benz 300 SLR produite en 1955 et propulsée par un moteur de Formule 1, un superbe 8 cylindres en ligne de 3 litres en alliage léger. C'est au volant de la voiture 722 (désignant l'heure de départ, 7 h 22) que le légendaire Stirling Moss secondé par Denis Jenkinson, son ineffable copilote, remportent les Mille Miglia de 1955, parcourant les 1600 km sur les routes d'Italie à une moyenne de 157,65 km/h. Jamais personne ne fera mieux. Mais ça, c'est une autre histoire.

DANS LE RÉTROVISEUR

de la Mercedes-Benz 300 SL 1954

Empattement / Long. / larg. / haut. (cm) : 240 / 452 / 179 / 130

Poids : 1 295 kg

Moteur : 6 cylindres en ligne, 3 litres, 1 ACT, injection mécanique directe, carter sec

Puissance et couple : 215 ch à 5 800 tr/min; 202 lb-pi à 4600 tr/min

Transmission : boîte manuelle à 4 vitesses, deux rapports de pont au choix

Freins : à tambours assistés aux 4 roues

Suspensions : indépendantes

Vitesse maximale : 235 à 260 km/h, selon le rapport de pont

0 à 100 km/h : 9,5 secondes

Consommation moyenne : 9,5 L/100 km

Réservoir : 100 L

Production : Coupé 1954-57 - 1400 exemplaires / Roadster 1957-63 - 1858 exemplaires

Prix : Coupé 1956 - 7 300 $ US / Roadster 1960 - 11 400 $ US

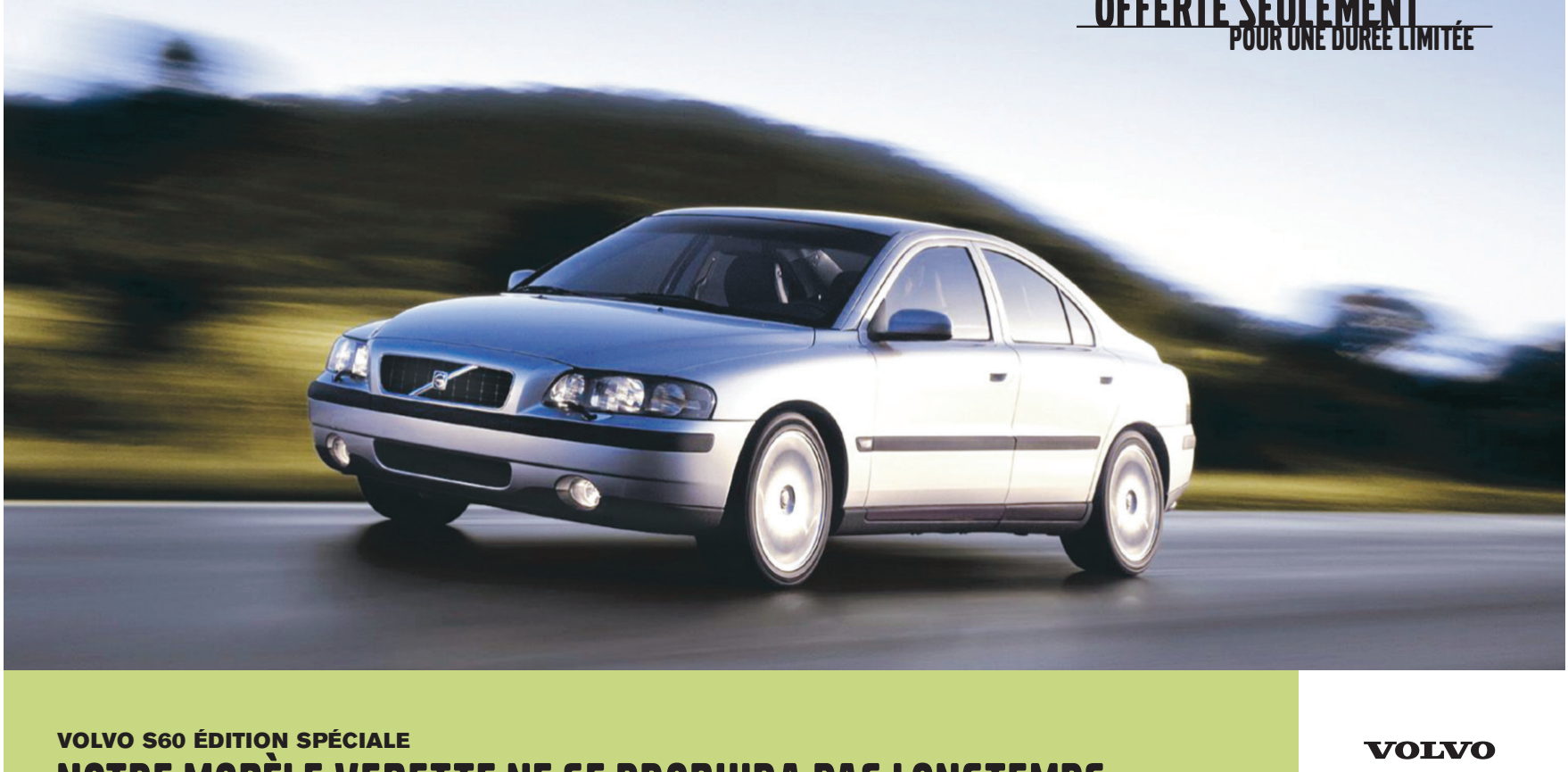
Prix (2004) : Coupé - env. 350 000 $ US / Cabriolet - env. 250 000 $ US

La même année (1954):

- La défaite décisive des forces françaises devant les troupes viêt-minh à Diên Biên Phu marque la **fin de la première guerre d'Indochine**. Les Accords de Genève qui mettent fin à la guerre divisent le pays, créant le Viêt-nam du Nord communiste et le Viêt-nam du Sud non communiste.
- **Les États-Unis lancent le Nautilus**, premier sous-marin à propulsion nucléaire, tandis que la Cour suprême juge la ségrégation raciale inconstitutionnelle.
- En Égypte, **Gamal Abdel Nasser** devient Premier ministre avant d'accéder à la présidence. Deux ans plus tard, c'est la Crise de Suez.
- En Algérie, c'est le début de la **Guerre d'indépendance contre la France.**
- En Coupe du monde, **l'Allemagne de l'Ouest bat le Brésil** en finale.
- L'Argentin **Juan-Manuel Fangio** (43 ans) est sacré Champion du monde des conducteurs pour la deuxième fois. Cette année-là, Fangio commence la saison sur Maserati mais la termine sur Mercedes.

‹ Juan-Manuel Fangio

MAZDA GABRIEL
5333 ST-JACQUES O
MONTRÉAL (COIN DÉCARIE)
(514)484-7777
MAZDAGABRIEL.COM
Gabriel
- MAZDA 3 SPORT ... ORT 2004 À PARTIR DE 20,185$
3217958
mazda
3217946A



VOLVO S60 ÉDITION SPÉCIALE
NOTRE MODÈLE VEDETTE NE SE PRODUIRA PAS LONGTEMPS.
VOLVO
pour la vie

BIEN ÉQUIPÉE À PARTIR DE
398 $* /MOIS, 39 MOIS
1,8 % TAUX D'INTÉRÊT ANNUEL

CARACTÉRISTIQUES DE LA S60 ÉDITION SPÉCIALE :
- SIÈGES SPORT EN CUIR T5
- SIÈGE DU CONDUCTEUR À RÉGLAGE ÉLECTRIQUE
- MÉMOIRE DE POSITION DU SIÈGE DU CONDUCTEUR ET DES RÉTROVISEURS
- SYSTÈME AUDIO MAX DE 325 WATTS À 13 HAUT-PARLEURS AVEC CHANGEUR DE 4 CD ENCASTRÉ
- SON D'AMBIANCE DOLBY[MD] PROLOGIC
- POMMEAU DU LEVIER DE VITESSES EN CUIR
- INCRUSTATIONS EN MAILLAGE D'ALUMINIUM NOIR
- ROUES TETHYS EN ALLIAGE DE 17 PO
- PHARES ANTIBROUILLARD

VOLVO POINTE-CLAIRE
15, Auto Plaza, Pointe-Claire
(514) 630-3666

FRANKE VOLVO
180, rue Principale
Sainte-Agathe (819) 326-4775

VOLVO LAVAL
2350, boul. Chomedey
Laval (450) 682-3336

VOLVO DE BROSSARD
9405, boul. Taschereau
Brossard (450) 659-6688

JOHN SCOTTI AUTO LTÉE
4315, boul. Métropolitain Est
Saint-Léonard (514) 725-9394

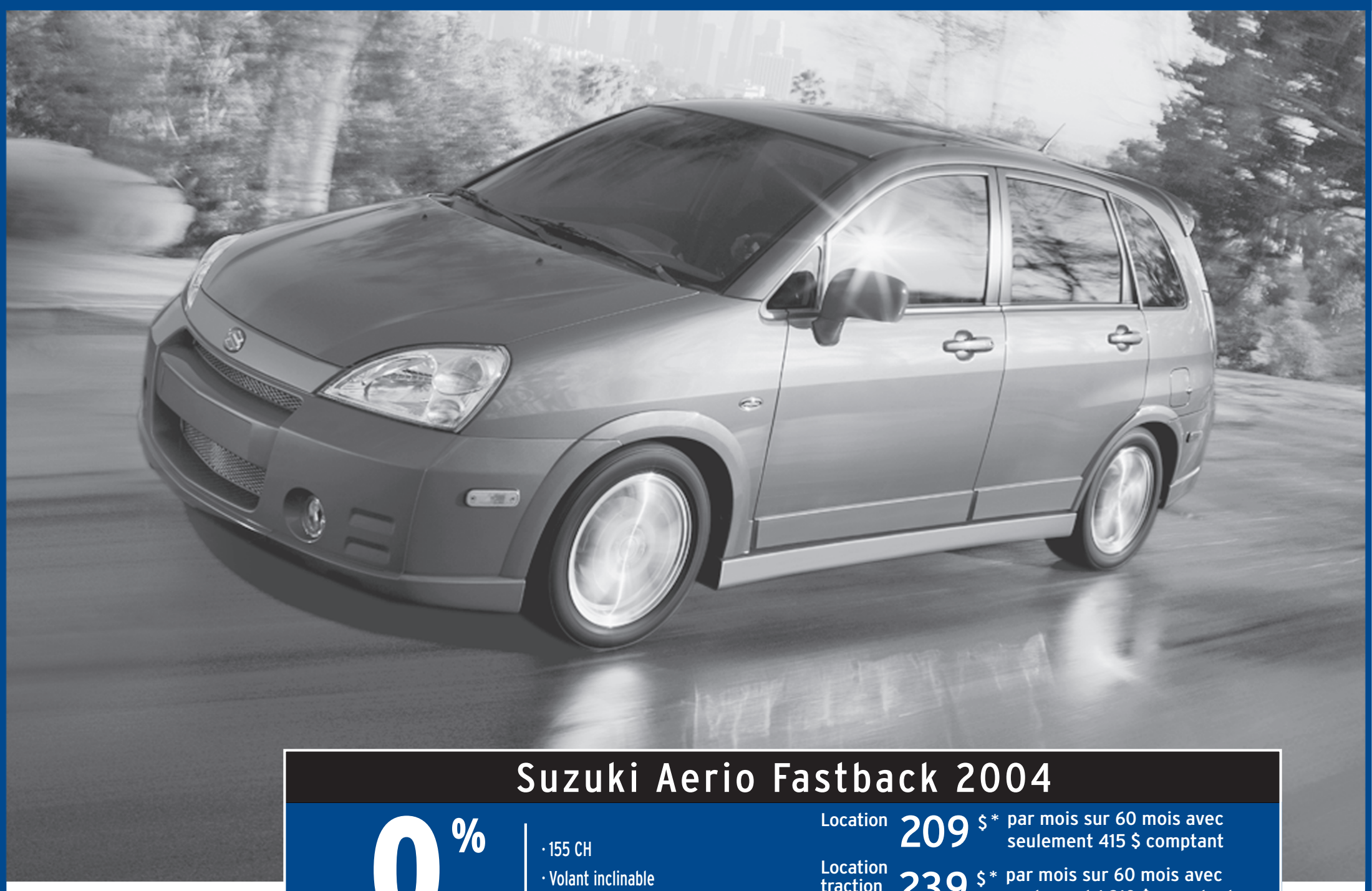
AUTOMOBILES CHICOINE INC.
855, rue Johnson, Saint-Hyacinthe
(450) 771-2305

UPTOWN VOLVO
4900, rue Paré, Montréal
(514) 737-6666

* Le PDSF d'une S60 2004 Édition spéciale est de 39 995 $ (ce prix peut être différent en fonction des promotions d'Automobiles Volvo du Canada Ltée/des réductions accordées par le concessionnaire). Promotion d'une durée limitée offerte aux clients admissibles seulement par les concessionnaires Volvo participants et les Services financiers d'Automobiles Volvo du Canada, sur approbation du crédit. Exemple de crédit-bail pour une S60 SE 2004 : Frais de transport et de livraison de 1 275 $ inclus, 397,90 $ par mois, bail de 39 mois, acompte de 3 660 $. Total des mensualités : 15 518,10 $. Valeur de rachat au terme du bail : 22 450,20 $. Les mensualités peuvent varier selon les équipements optionnels choisis. Première mensualité et dépôt de garantie de 500 $ dus à la signature du bail. Allocation de 20 000 km par an et de 60 000 km pour la durée du bail de 39 mois (0,08 $ par km supplémentaire). Taux d'intérêt annuel : 1,8 %. Taxes, immatriculation, assurance, inscription au RDPRM et frais d'administration en sus. Le concessionnaire peut vendre/louer à un prix inférieur. L'offre prend fin le 30 juin 2004. Certaines conditions s'appliquent. Votre concessionnaire vous donnera tous les détails. © 2004 Automobiles Volvo du Canada Ltée. « Volvo pour la vie » est une marque déposée utilisée sous licence par Automobiles Volvo du Canada Ltée. Pensez à toujours boucler votre ceinture de sécurité. Visitez le site www.volvocanada.com.
3210347A
3210351

SUZUKI

Plus de puissance, moins d'essence.



Suzuki Aerio Fastback 2004

0 % financement à l'achat **60 MOIS****

- 155 CH
- Volant inclinable
- Radio AM/FM/CD à 6 haut-parleurs
- Glaces et rétroviseurs électriques
- Traction intégrale disponible (AWD)

Location **209 $*** par mois sur 60 mois avec seulement 415 $ comptant

Location traction intégrale **239 $*** par mois sur 60 mois avec seulement 1 310 $ comptant

0 $ dépôt de sécurité

Frais de transport et de préparation inclus.

Suzuki Aerio Berline 2004

0 % financement à l'achat **60 MOIS****

Location **199 $*** par mois sur 60 mois avec seulement 940 $ comptant

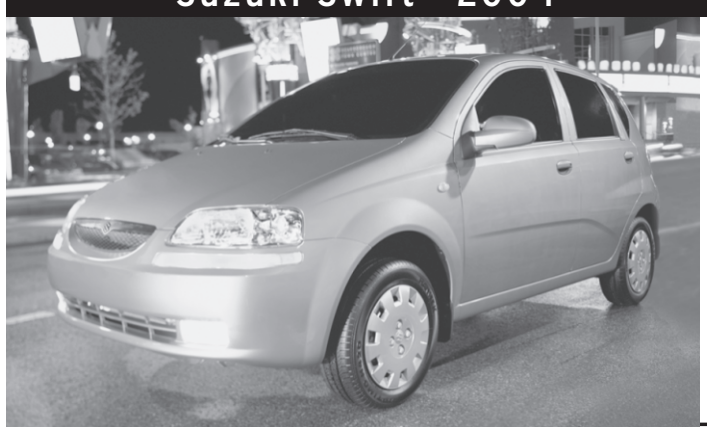
Location traction intégrale **279 $*** par mois sur 60 mois avec seulement 930 $ comptant

0 $ dépôt de sécurité

Frais de transport et de préparation inclus.

· 155 CH · Radio AM/FM/CD à 6 haut-parleurs · Glaces et rétroviseurs électriques · Traction intégrale disponible (AWD)

Suzuki Swift+ 2004



0 % financement à l'achat **60 MOIS****

Location **176 $*** par mois sur 60 mois

0 $ comptant dépôt de sécurité

Frais de transport et de préparation inclus.

· 5 portes · Volant inclinable · Siège du conducteur à hauteur réglable · Radio AM/FM/CD · Deux coussins gonflables · De l'espace pour 5

Offre d'une durée limitée

VOUS SEREZ ENCORE PLUS ÉTONNÉ EN VISITANT VOTRE CONCESSIONNAIRE SUZUKI OU LE **WWW.SUZUKI.CA**

VILLE-MARIE SUZUKI
Montréal (514) 598-8666

G/S SUZUKI
Shawinigan (819) 539-5438

CARREFOUR SUZUKI
Ste-Rose, Laval (450) 625-1114

LANGEVIN SUZUKI
St-Eustache (450) 623-6431

LAROCHELLE SUZUKI
Cap-de-la-Madeleine (819) 375-7111

LASALLE SUZUKI
LaSalle (514) 368-8277

PARENT SUZUKI
Drummondville (819) 478-8181

VISION SUZUKI
Victoriaville (819) 758-6461

GIROUX LABELLE SUZUKI
Ste-Agathe (819) 326-1615

SUZUKI DE LAVAL
Laval (450) 682-4000

ST-HUBERT SUZUKI
St-Hubert (450) 676-0239

NAPIERVILLE SUZUKI
Napierville (450) 245-0606

SUZUKI DE L'OUTAOUAIS
Hull (819) 771-1900

CONCEPT SUZUKI
Granby (450) 372-2007

JOLIETTE SUZUKI
Joliette (450) 755-1055

SHERBROOKE SUZUKI
Rock Forest (819) 340-1200

LACHUTE SUZUKI
Chatham (450) 562-0262

PARCOURS SUZUKI
St-Jérôme (450) 438-3528

REPENTIGNY SUZUKI
Repentigny (450) 585-9950

SUZUKI ST-HYACINTHE
St-Hyacinthe (450) 774-1332

LONGUEUIL SUZUKI
Longueuil (450) 670-5708

HYMUS SUZUKI
Dorval (514) 685-5370

REGATE SUZUKI
Valleyfield (450) 373-1661

*Offre d'une durée limitée s'adressant aux clients admissibles au crédit (S.A.C.) pour la location des véhicules suivants : Aerio Fastback S TM 2004, Aerio Fastback S AWD 2004, Aerio Berline GL TM 2004, Aerio Berline GLX AWD 2004, Swift+ TM 2004. Le paiement de location est basé sur un terme de 60 mois pour des mensualités de 209 $/239 $/199 $/279 $/176 $ (obligation locative totale de 12 951 $/15 649 $/12 879 $/17 666 $/10 554 $ incluant la mise de fonds initiale) avec kilométrage alloué de 100 000 km (0,10 $/km additionnel). Le taux annuel est de 2,6 %/2,6 %/2,6 %/2,6 %/1,6 % avec comptant requis de 415 $/1 310 $/940 $/930 $/0 $. Le premier versement de location est requis au début du bail. L'offre de location inclut les frais de transport et de préparation (995 $). Aucun dépôt de sécurité requis. Voyez un concessionnaire participant pour tous les détails et autres conditions applicables, et pour connaître les diverses options d'achat offertes à la fin du bail. Certains concessionnaires peuvent louer moins cher. Les offres de location sont disponibles pour une durée limitée auprès de crédiLinx et ne peuvent être combinées à aucune autre offre. D'autres offres et taux de location sont aussi disponibles auprès de Crédit Suzuki Canada. **Le financement à l'achat au taux de 0 % jusqu'à 60 mois est disponible auprès de la Banque de la Nouvelle-Écosse ou de Crédit Suzuki Canada pour tout modèle Aerio 2004 et Swift+ 2004 neuf disponible. L'offre de financement à l'achat s'adresse aux clients admissibles au crédit (S.A.C.). Exemple : pour un emprunt de 10 000 $ à un taux d'intérêt annuel de 0 % pour un terme de 60 mois, les mensualités sont de 166,66 $. Le coût d'emprunt est de 0 $ et l'obligation totale est de 10 000 $. Un comptant initial peut être requis. Offre d'une durée limitée qui ne peut être combinée à aucune autre offre. Les offres de location et de financement n'incluent pas les frais d'immatriculation, d'assurances, d'administration, d'acquisition, d'enregistrement RDPRM ou toutes taxes applicables. Voyez un concessionnaire participant pour tous les détails. Les véhicules peuvent différer de l'illustration.

LA DIFFÉRENCE SUZUKI

ASSISTANCE ROUTIÈRE 5 ANS KILOMÉTRAGE ILLIMITÉ

C'EST VRAI

3210844A

3210846

La voiture anti-stress

BENOIT CHARETTE
VOITURES D'OCCASION
COLLABORATION SPÉCIALE

ARCHIVES DE BMW

Impossible de passer inaperçu à bord de cette BMW Z3 2.8 2000.

Avec l'arrivée prochaine de l'été, les amateurs de cabriolets vont se lancer à la recherche de la voiture de rêve. En voici une qui a séduit plus de 300 000 acheteurs entre 1996 et 2001 grâce à une bonne publicité et à son porte-parole. La Z3 a commencé sa carrière en 1996 comme covedette de *Goldeneye* au côté de Pierce Brosnan, alias James Bond. Et même si la voiture n'a fait que deux très brèves apparitions au cours du long métrage, toute la ville en parla.

Son allure de vieux roadster anglais amalgamée aux attributs modernes du savoir-faire germanique lui procurent un style propre et très tendance. Ce premier véhicule deux places décapotable vendu par BMW au Canada arrive à l'automne 1996. Il est assemblé à la toute nouvelle usine de BMW à Spartenburg, en Caroline du Sud. À ses débuts, la seule mécanique disponible est un modeste quatre cylindres 1,9 litre de 138 chevaux. Si la consommation d'essence est exemplaire, les performances laissent à désirer. C'est probablement pour cette raison qu'un six cylindres en ligne de 2,8 litres et 190 chevaux viennent à la rescousse dès l'année suivante.

Comme tous les véhicules de niche, la Z3 offre une diffusion confidentielle. En clair, il y a plus de demande que d'offre. Conséquence directe, le prix demandé pour les voitures d'occasion est assez élevé car elles sont rares. Surveillez aussi l'évolution de la voiture, car BMW a apporté beaucoup de changement à chaque année de production. Si la ligne agressive de la voiture est votre principal critère d'achat, le petit moteur quatre cylindres ne troublera pas votre sommeil, mais si vous recherchez un peu de panache, il faut regarder du côté des six cylindres.

Chose certaine et peu importe leurs préférences, les propriétaires de Z3 préfèrent garer leurs voitures devant les restos branchés, cela va avec la voiture.

Comme toute BMW digne de ce nom, la Z3 offre une position de conduite idéale. De chaque côté de la large console centrale, deux sièges baquets moulants emprisonnent les passagers. Un levier de vitesse très court complète le volant tombant parfaitement sous la main, le pilote se sent immédiatement chez lui. Les premières minutes de conduite demandent une certaine acclimatation pour s'habituer à ce long capot. Avec sa direction précise, la Z3 s'aligne aisément sur la trajectoire choisie et enroule avec aisance les enchaînements de virages à la condition de ne pas abuser de l'accélérateur. Son empattement très court combiné à la propulsion la rend vicieuse si vous abusez du pied droit.

Pour réellement connaître les limites de la voiture, il faut se taper une petite route en lacets un jour de pluie, cela ralentira les élans des conducteurs les plus téméraires, je vous le garantis. J'ai fait l'expérience avec une M roadster de 315 chevaux en 2001, sans aide électronique. Croyez-moi j'en ai eu pour mon argent. Naturellement le modèle 1,8 litre est beaucoup facile à dompter, mais sans saveur. Les modèles les plus intéressants sont les six cylindres de 2,8 ou 3,0 litres qui offrent une bonne réserve de puissance et une musique plutôt agréable qui émane du pot d'échappement.

La fiabilité n'a pas posé de problèmes majeurs et les matériaux utilisés par la marque conservent un éclat sans égal au fil des années. Seule réserve : l'assemblage et la finition à l'américaine. Une inspection de la capote (toile et mécanisme) est, bien entendu, conseillée.

Vérifiez également si les portes ferment naturellement et sans effort (attention : un usage trop sportif peut entraîner une contrainte du châssis).

La Z3 ne s'adresse pas aux gens qui aiment l'anonymat. Moyen de transport idéal pour profiter de la trop courte saison estivale.

BMW Z3 1996 - 2001

FORCES

- Style
- Performances des moteurs six cylindres
- Plaisir de conduire

FAIBLESSES

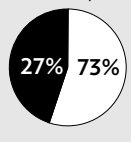
- Faible motricité sur pavé mouillé
- Colonne de direction non-ajustable
- Coût d'entretien et de réparation

GARANTIE D'ORIGINE (1999-2002)

- Garantie générale : 4 ans / 80 000 km
- Perforation : 6 ans / kilométrage illimité
- Assistance routière : 4 ans / 80 000 km

PROFIL DE LA CLIENTÈLE CIBLE

- Âge moyen : 45 ans
- Marié : 51%
- Revenu familial annuel moyen : 160 000$
- Hommes : Femmes :



VALEUR SUR LE MARCHÉ

1996	Neuve	80 000 km	160 000 km	200 000 km
1.9	39 000$	24 700$	23 000$	21 400$
1997	**Neuve**	**70 000 km**	**140 000 km**	**175 000 km**
1.9	40 500$	26 300$	24 500$	22 500$
2.8	49 900$	31 200$	29 200$	27 400$
1998	**Neuve**	**60 000 km**	**120 000 km**	**150 000 km**
1.9	41 500$	26 500$	23 900$	21 200$
2.8	51 900$	33 600$	31 000$	28 400$
M roadster	60 900$	38 300$	37 200$	36 000$
1999	**Neuve**	**50 000 km**	**100 000 km**	**150 000 km**
2.3	43 900$	29 400$	26 800$	24 200$
2.8	52 900$	35 700$	33 100$	30 700$
M roadster	61 900$	41 000$	38 400$	36 000$
2000	**Neuve**	**40 000 km**	**80 000 km**	**120 000 km**
1.9	45 900$	30 400$	28 300$	27 300$
2.8	54 900$	38 400$	36 200$	35 200$
M roadster	62 900$	45 400$	43 100$	42 200$

2001	Neuve	30 000 km	60 000 km	90 000 km
2.3	46 900$	34 000$	32 300$	31 300$
2.8	55 900$	40 900$	38 900$	37 600$
M roadster	67 900$	50 400$	47 900$	46 300$

Source : *Guide d'évaluation Hebdo*

CAMPAGNES DE RAPPEL

- Régulateur de vitesse défectueux (1996-97)

Source : Transports Canada

COÛT DES PIÈCES DE REMPLACEMENT (Z3 2.8)

Ailes avant	438$	Filtre à essence	31$
Alternateur neuf	975$	Filtre à l'huile	10$
Alternateur réusiné	561$	Freins avant (plaquettes)	100$
Amortisseur arrière	98$	Phares avant (2)	735$
Câbles d'allumage	672$	Ampoule de phare avant	15$
Démarreur réusiné	385$	Silencieux d'origine	375$
Disques de freins avant	90$	Coussin gonflable	694$
Filtre à air	30$		

Source : CAA-Québec

3213176A
« J'ai eu très vite le meilleur prix ! »
www.assurnat.com
Soumission rapide en ligne
ASSURANCES BANQUE NATIONALE
Jusqu'à 35 % d'économie pour les bons conducteurs
3213183
Ne ratez pas la chronique d'**ENTRETIEN AUTOMOBILE** de Benoît Charrette, chaque mercredi vers 7 h 55
Cafeine
TQS

Votre nouvelle flamme
À un taux qui vous allume
TAUX DE LOCATION OFFERT SUR LA **320i** : **3,3%***

Comptant	Paiement
3 950 $	369 $
2 000 $	425 $
0 $	483 $

Les taux de location sont ceux offerts par Services Financiers BMW sur approbation de crédit uniquement quant au modèle BMW 320i en inventaire. Le PDSF pour le modèle 320i BMW de base est de 34 950 $. *Pour une location de 36 mois comportant une mensualité de : (i) 369 $, un montant de 6 551 $ est exigé à la signature du contrat de location, (ii) 425 $, un montant de 4 723 $ est exigé à la signature du contrat de location, (iii) 483 $, un montant de 2 848 $ est exigé à la signature du contrat de location (ces montants incluent le dépôt requis, les frais de transport et de préparation, un dépôt de sécurité, l'enregistrement d'une hypothèque mobilière ainsi que la première mensualité). Le taux de location applicable est de 3,3 %. Les frais d'administration du concessionnaire sont facturés selon le concessionnaire et s'ajoutent aux sommes dues à la signature du contrat. Le coût de l'enregistrement du véhicule, les frais d'immatriculation, les options, l'assurance, les taxes applicables sur le dépôt et sur les mensualités sont en sus. La valeur résiduelle du véhicule à l'échéance du terme est de 20 271 $. La mensualité varie selon le montant emprunté et le dépôt/la valeur de la reprise. Le kilométrage annuel alloué est de 20 000 km ; 0,15 $ du kilomètre excédentaire. Des frais peuvent être exigés pour usure excessive. Offre sujette à disponibilité. Le véhicule doit être livré au plus tard le 30 juin 2004.
3216407A
BMW 320i
www.bmwmontreal.ca
Le plaisir de conduire.MC
Montréal
BMW Canbec
4090, rue Jean-Talon Ouest
(514) 731-7871
www.bmwcanbec.com
Banlieue Ouest
Automobiles Jalbert
16 710, autoroute Transcanadienne
Kirkland
(514) 695-6662
(514) 343-3413
www.jalbert-auto.qc.ca
BMW Laval
2450, boul. Chomedey
(450) 682-1212
(514) 990-2269
www.bmwlaval.com
Rive-Sud
Park Avenue BMW
Nouvelle adresse
8400, boul. Taschereau Ouest
Brossard (450) 445-4555
Montréal (514) 875-4415
www.parkavenuebmw.com
3216414

L'AUTO

Passagers ou bagages ?

ÉRIC LEFRANÇOIS
COLLABORATION SPÉCIALE
elefranc@lapresse.ca

Mais comment font les mères et les pères de famille nombreuses pour partir en voyage ou encore en excursion avec enfants et bagages ? Je reviens d'un voyage dans les Laurentides avec quatre enfants et leur mère. Six personnes plus les valises, les skis, les sacs de sport et Jules, mon chat, ça prend de la place. Il fallait au moins un Durango bourré jusqu'au toit pour transporter ce petit monde. Et j'en ai croisé des voitures dont les propriétaires n'avaient pas pu tout ranger à l'intérieur. Coffres de toit fixés sur la galerie, harnais à corne pour sangler les VTT et les motoneiges. J'ai vu aussi des remorques bringuebalantes pour transporter le réfrigérateur, les chaises de cuisine d'un ami qui déménage ; de véritables chariots de la conquête de l'Ouest bardés de marmites et de casseroles. À croire que les coffres des voitures modernes sont devenus trop petits.

Car l'automobile se heurte aujourd'hui à une quadrature du cercle. Il lui faut satisfaire tous les besoins à la fois : offrir le plus vaste volume de chargement et transporter le plus de passagers possible. Pour les « marchandises », pas de problème. Autrefois, il y avait les familiales avec leurs immenses coffres. Mais la génération actuelle de familiales s'est sophistiquée au point de perdre avec leur nom (on dit maintenant Avant, Touring, Sportswagon...), leurs capacités de chargement. Sceptiques ? Jetez un oeil à la future familiale de Jaguar, la X-type, ou encore à la A4 Avant d'Audi pour vous convaincre que ces véhicules ont troqué la fonction originelle de cette forme de carrosserie.

Multiplier le nombre de passagers admissibles a été moins facile. Minibus de Volkswagen, Chevy Van de Chevrolet, Ram Van de Dodge ou encore Econoline de Ford, aucune solution satisfaisante n'avait vu le jour avant l'apparition de la fourgonnette des temps moderne. Dodge Caravan, puis les Toyota Previa, Ford Windstar et Chevrolet Lumina APV ont comblé cette lacune. Mais ils sont de plus en plus chers et traînent avec eux la réputation d'être dédiés au « soccer-mom ». Si les ventes de fourgonnettes se portent bien au Canada, on ne peut pas en dire autant au sud de nos frontières. Un marché considéré aujourd'hui comme saturé, sans véritable possibilité d'expansion. Dès lors, les fourgonnettes ont cédé leur place, dans le coeur du public, aux utilitaires. Mais à l'exception des Suburban et autres Excursion, aussi modulables soient-ils, les utilitaires ne pouvaient jusqu'à tout récemment héberger tout au plus cinq personnes. Soit ni plus ni moins qu'une berline intermédiaire. D'où la naissance d'une nouvelle fonctionnalité à bord de plusieurs nouveaux utilitaires : la troisième banquette. Les Tahoe, Yukon, Expedition ont ouvert le bal suivi par Suzuki avec son XL-7. Une proposition novatrice qui a permis de se démarquer de la concurrence et semble aujourd'hui faire école. Aujourd'hui, le Highlander (Toyota), le SRX (Cadillac), le Pacifica (Chrysler) s'enorgueillissent aussi de pouvoir héberger jusqu'à sept passagers. À n'en point douter, ils seront encore plus nombreux l'année prochaine à nous proposer des places supplémentaires.

Cette offre alléchante, séduit de nombreux parents qui rêvent de conduire leurs enfants et leurs petits amis à la montagne, à l'école ou au terrain de balle. Pour de petits parcours, ceux-ci s'accommoderont de l'inconfort souvent notoire de ses sièges supplémentaires inaccessibles. Mais pour les longs voyages, le problème demeure entier : impossible de transporter sept passagers et leurs bagages. Ces derniers doivent rester sur le trottoir ou être envoyés par train ou par avion !

PHOTO FOURNIE PAR CADILLAC

Pénible d'accès, la troisième banquette est taillée sur mesure pour de très jeunes enfants. Est-ce bien sécuritaire ?

On est loin de la panacée automobile. Elle doit pourtant exister. Je me souviens d'un prototype (dont j'ai oublié le nom) qui se présentait sous les traits d'un utilitaire avec plusieurs astuces de modularité. Mais il était doté, en prime, d'un double plancher dans lequel les bagages trouvaient leur place. Sans pour autant solutionner complètement cette problématique, Chevrolet a récemment mis en vente deux nouveaux véhicules (la berline Malibu Maxx et l'utilitaire Equinox) qui ont la particularité d'offrir une banquette arrière coulissante qui permet d'augmenter le volume du coffre ou le volume intérieur. Outre cette bonne idée (qui n'est pas nouvelle en soit), n'y en aurait-il pas d'autres qui mériteraient d'être ressuscitées ?

VENTE ANNUELLE
TRACTION INTÉGRALE SUBARU

IMPREZA TS 2004
SPORT FAMILIALE

22 495$*
PRIX VENTE ANNUELLE

- Traction intégrale symétrique à prise constante
- Moteur boxer 2,5 litres - 165 ch
- Transmission manuelle à 5 rapports
- Climatiseur
- Régulateur de vitesse
- Stéréo AM/FM/CD
- Et plus encore...

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE 0%**

LEGACY L 2004
ÉDITION DE LUXE FAMILIALE

26 395$*
PRIX VENTE ANNUELLE

- Traction intégrale symétrique à prise constante
- Moteur boxer 2,5 litres - 165 ch
- Transmission manuelle à 5 rapports
- Climatiseur
- Stéréo AM/FM/Bande météo/CD
- Et plus encore...

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE 0%**

FORESTER 2,5X 2004

La Subaru Forester a reçu la meilleure note possible lors d'essais de collision frontale réalisés par IIHS(institut des assureurs américains).

MEILLEUR NOUVEAU VUS
LA FORESTER 2.5XT TURBO 2004 CHOISI PAR L'ASSOCIATION DES JOURNALISTES AUTOMOBILE DU CANADA (AJAC)

27 395$*
PRIX VENTE ANNUELLE

- Traction intégrale symétrique à prise constante
- Moteur boxer 2,5 litres - 165 ch
- Transmission manuelle à 5 rapports
- Climatiseur
- Stéréo AM/FM/Bande météo/CD
- Et plus encore...

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE 0%**

SPÉCIAL DU MOIS

La première sportive utilitaire familiale au monde.

OUTBACK 2004
ÉDITION DE LUXE FAMILIALE

30 795$*
PRIX VENTE ANNUELLE

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE 0%**

- Traction intégrale symétrique à prise constante
- Moteur boxer 2,5 litres - 165 ch
- Transmission manuelle à 5 rapports
- Climatiseur
- Stéréo AM/FM/Bande météo/6CD/8 haut-parleurs
- Régulateur de vitesse
- Toit ouvrant vitré double électrique
- Roues 16 po en alliage d'alluminium
- Volant et levier de vitesse gainés de cuir
- Verrouillage des portes électriques avec manette d'entrée sans clé à distance
- Et plus encore...

ASSOCIATION DES CONCESSIONNAIRES SUBARU DU GRAND MONTRÉAL

LACHUTE SUBARU BROWNSBURG
SUBARU DES SOURCES DOLLARD DES ORMEAUX
CARREFOUR SUBARU AUTO SAINTE-ROSE, LAVAL
SUBARU RIVE-SUD GREENFIELD PARK
JOHN SCOTTI SUBARU SAINT-LÉONARD
JOLIETTE SUBARU JOLIETTE
SUBARU AUTO CENTRE MONTRÉAL
SUBARU DE LAVAL ADM AUTOMOBILES
SUBARU REPENTIGNY REPENTIGNY
SUBARU ST-JÉRÔME SAINT-JÉRÔME
CONCEPT AUTOMOBILES GRANBY
SUBARU ST-HYACINTHE SAINT-HYACINTHE
SUBARU STE-AGATHE STE-AGATHE-DES-MONTS

www.subaru.ca

3219259

Subaru.
L'at*Traction* intégrale MD

SUBARU

* Pour les modèles Impreza 2.5 TS Familiale 2004 5 vitesses (4G1TS), Legacy de Luxe Familiale 2004 5 vitesses (4B1RAS), Forester 2.5X 2004 5 vitesses (4J1QW) et Outback de Luxe Familiale 2004 5 vitesses (4D1RAS): prix Vente Anuelle Traction Intégrale. Transport et préparation (1295$) en sus. Taxes en sus. Le prix de vente du concessionnaire peut être inférieur. Immatriculation (selon variables du consommateur), assurances, taxes sur les pneus neufs(17$) et autres taxes en sus. Offre valide jusqu'au 30 avril 2004. Photos à titre indicatif seulement. ** Possibilité de financement à l'achat à partir de 0%, disponible sur tous les modèles annoncés. Sujet à l'approbation de crédit par «Compagnie de Service de Financement Automobile Primus Canada». Pour plus d'information, voyez votre concessionnaire Subaru.

3219250A

L'AUTO

COURRIER

Mercedes prétentieuse!

J'ai vécu la même expérience (re : le Courrier de la semaine dernière) avec le concessionnaire Mercedes du boulevard Taschereau de la Rive-Sud. Je me suis présenté au milieu de la journée alors qu'il n'y avait personne dans la salle d'exposition. J'ai dû demander à parler à un représentant et lui faire savoir que j'étais intéressé par l'achat d'une Mercedes d'occasion de type 320E. Une voiture de deux ou trois ans, pas plus. Le vendeur en question (qui semblait me regarder de bien haut, car je portais un jeans et une chemise sport) m'a dit qu'il n'en avait pas en inventaire, mais a consenti à m'en faire voir une neuve, et m'a donné une idée du prix d'une usagée de deux ou trois ans. Le prix se situait dans le créneau que je m'étais fixé. Je lui ai laissé mes coordonnées, en spécifiant bien que j'étais intéressé et que je payais comptant (ce que je fais depuis le début des années 1970), et de me téléphoner aussitôt qu'il aurait une voiture en retour de location. Ils ne m'ont jamais rappelé. J'ai même laissé un autre message par la suite qui est demeuré sans réponse. J'ai finalement opté pour l'achat d'une Camry SE V6 tout équipée neuve. Je suis très satisfait de mon achat. Je ne mettrai plus jamais les pieds chez un concessionnaire Mercedes. J'ai mis une croix sur mon vieux rêve de posséder une Mercedes un jour. C'est peut-être mieux ainsi. Je déteste être snobé.

— Jérémie Dunn

Q Je suis contente d'avoir lu la lettre de Jean Demers, car, à peu près la même situation s'est produite pour moi et mon conjoint (qui ne portions pas tenue chic et cravate), chez le concessionnaire Mercedes de Laval alors que mon intérêt était pour la même voiture, soit la C230 Kompressor 2003. Il y avait même en magasin, cette même voiture, neuve, de couleur « Paprika » et le vendeur m'a carrément recommandé de ne pas l'acheter car la valeur de revente serait à peu près nulle à cause de sa couleur... j'ai trouvé cela très spécial de la part d'un vendeur, car moi, j'aimais beaucoup cette couleur.

Finalement j'aimerais connaître votre opinion quant à cette voiture, c'est-à-dire, la fiabilité, confort, frais d'entretien, qualité et valeur de revente.

— Claudette Nantel

R Elle est belle cette couleur n'est-ce pas ! Sans doute qu'elle aura une influence sur la valeur de revente, dans la mesure où il s'agit d'une couleur dite « *fashion* ». Mais si vous la louez, à quoi bon s'inquiéter. La valeur résiduelle ne tient pas compte de la couleur tout de même. Quant à la voiture elle-même, il s'agit d'un bon achat, mais comme la Classe E qui fait l'objet de notre banc d'essai cette semaine, le coût et le nombre d'accessoires offerts contre supplément sont indigestes et le moteur manque de noblesse et de discrétion.

À l'aide

Q Je vous remercie de bien vouloir éclairer ma lanterne. J'ai l'habitude de louer mes véhicules pour tirer un revenu. J'ai loué en juillet dernier une C-240 de Mercedes et ce pour 48 mois (Prix de 43 299 $). Avec une valeur de rachat de 21 419 $, croyez-vous qu'il serait avisé de l' acheter pour la donner à mon épouse. Nous avons tous deux beaucoup de plaisir à la conduire et nous croyons qu'elle devrait facilement nous en donner pour neuf à dix ans à raison de 27 500 kilomètres par année. J'ai fait la même chose avec une Acura Integra Special Edition 1996 que mon épouse utilise toujours en alternance avec notre fils de 23 ans. Et la voiture est toujours aussi vive.

— Claude Leclair

R Pourquoi pas dans la mesure où la valeur résiduelle est aujourd'hui beaucoup plus réaliste qu'il y a quelques années.

Podium

Q J'aimerais connaître selon vous les trois meilleures voitures pour leurs qualités sportives (performance, tenue de route, agrément de conduite...) si on considère un budget entre 20 000 $ et 30 000 $ taxes et préparation incluses. Voici quelques critères à respecter : de préférence, pas de voitures américaines ; traction avant ou intégrale ; quatre places ; nous prévoyons l'achat pour l'automne (donc un modèle qui sort d'ici là est pertinent). Les exemples auxquels on pense : Mazda 3, Impreza, Golf (nouveau modèle)...

— Dominique Lessard et Luc Ménard

R La Golf ne sera offerte sur le marché canadien qu'au début de l'année prochaine. Voilà pour une. L'Impreza représente un bon achat et sa transmission intégrale est un pure délice pour affronter nos hivers. Par contre, cette Subaru consomme un peu plus d'essence que les autres véhicules de sa catégorie et affiche aussi quelques rides (présentation, ergonomie, qualité des plastiques, etc.). La Mazda 3 représente le meilleur achat et cet automne, les petits pépins (rien de majeurs) qui surviennent généralement sur un modèle entièrement nouveau seront assurément solutionnés.

Freestar ou Odyssey

Q D'ici quelques mois, je prévois changer un Windstar 2001 avec lequel j'ai agréablement parcouru 180 000 km (moyennant un entretien rigoureux). J'hésite entre un Freestar Sport avec l'ensemble sécurité active ainsi que le groupe d'instruments de bord de luxe et un OdysseyEX (sans options) qui est demeuré inchangé depuis six ans. Vos commentaires seront grandement appréciés.

— André Levert, La Prairie

R L'Odyssey de Honda sera complètement révisée à l'automne. Malheureusement, on ne sait très peu de choses sur ses nouvelles caractéristiques à ce moment-ci. Le Freestar n'est pas vilain non plus, surtout si vous entretenez de bonnes relations avec votre concessionnaire (re : service après-vente).

Consultez la section AUTO
à WWW.Cyberpresse.ca
Vous pouvez faire parvenir vos questions et commentaires à Éric Lefrançois à l'adresse suivante: eric.lefrancois@lapresse.ca

Rencontre du troisième type

Venez les admirer à notre salle de montre

Automobiles Lauzon
2455, boul. Chomedey, Laval
Tél. : (450) 688-1144

www.lauzonporsche.com

3218696 3218702

mazda 2-20
vroum-vroum
mazda 3
Meilleure voiture économique 2004
ASSOCIATION DES JOURNALISTES AUTOMOBILE DU CANADA

mazda 3 GX 2004
À partir de 199 $[1] ou À partir de 16 195 $*
Transport et préparation inclus
Moteur 2.0 litres, 148 ch.
Freins à disques aux 4 roues
Colonne de direction inclinable et télescopique

mazda 6
GAGNANT de 70 PRIX INTERNATIONAUX
Meilleure voiture à vocation familiale 2004
ASSOCIATION DES JOURNALISTES AUTOMOBILE DU CANADA

0 $ Comptant

mazda 6 GS 2004
À partir de 319 $[1] /mois
Transport et préparation inclus
Moteur 2.3 litres, 160 ch.
Système antipatinage
Rétroviseurs ext. chauffants
Climatiseur
Télédéverrouillage
Antidémarreur
Barres stabilisatrices avant et arrière

0 $ Dépôt de sécurité à la location ou Aucun paiement Avant 90 jours au financement à l'achat + 3,8 % d'intérêt Jusqu'à 60 mois En achat

La mazda 6 SPORT 2004 est arrivée!

Notre SERVICE ET PIÈCES après-vente EST OUVERT de 7:30 à 18:00 du lundi au vendredi
Pour Dollard-des-Ormeaux seulement

mazda 2-20
Île-Perrôt 1, Don Quichotte Mtl 875-1925 (514) 453-3333
Dollard-des-Ormeaux 3800, boul. des Sources Mtl 335-6331 (514) 685-5555

[1] Mazda 3 GX 2004 (À partir de 199 $), comptant ou échange équivalent 2295$. Mazda 6 GS 2004 (À partir de 319 $), comptant ou échange équivalent 0$. Transport et préparation inclus, taxes en sus. Location 48 mois, 20 000 Km par année. 8¢ du km excédentaire. * Prix de détail suggéré, transport, préparation et taxes en sus.
3204243A

L'événement ÉQUIPÉ POUR LE PRINTEMPS Honda
800 HONDA NEUVES ET USAGÉES
Honda Ile Perrot Honda Blainville
Civic Berline - Coupé DX 2004
FINANCEMENT 3,8 % EN ACHAT 60 MOIS

178 $ /MOIS* TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS ou 16 100 $ T.T.P en sus† 0 $ COMPTANT DISPONIBLE 0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

ÉDITION SPÉCIALE
Pour 700 $ en achats ou 10 $ /mois en location
OBTENEZ • CLIMATISEUR • LECTEUR CD • VÉRROUILLAGE ÉLECTRIQUE

278 $ /MOIS* TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS ou 23 900 $ T.T.P en sus†
Accord Berline DX 2004

0 $ COMPTANT DISPONIBLE 0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ
• Vtec • Antivol immobilisateur • Radio FM/CD • Climatiseur

RACHAT DE BAIL AVANT TERME
Peu importe où vous avez loué votre véhicule « DE TOUTES MARQUES » nous pouvons RACHETER VOTRE BAIL avant terme dès AUJOURD'HUI
Consultez nos experts-conseils

HONDA D'OCCASION 1998-99-00-01-02 "CERTIFIÉS" À partir de 8,995 $ taxe en sus.

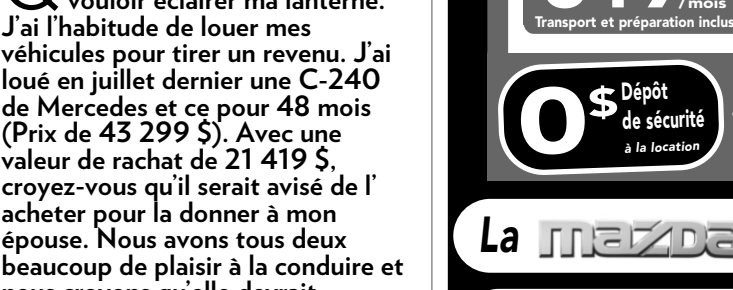
Location de 48 mois taxes en sus, comptant ou échange équivalent, Civic berline DX 2004 (2392$) 0$ comptant disponible,Civic coupé DX 2004 (2392$) 0$ comptant disponible, Civic édition spécial 2004 (3139$) 0$ comptant disponible, Accord berline DX 2004 (3950$) 0$ comptant disponible. Photos à titre de référence . † Transport et préparation en sus, enregistrement, taxes, immatriculation et assurance en sus. Détails sur place.

HONDA BLAINVILLE
700, boul. Curé-Labelle, Blainville
www.hondablainville.com
514.875.1920
450.435.1122

HONDA ILE PERROT
40, boul. Don Quichotte, Ile Perrot
www.hondaileperrot.com
514.453.8416
1.800.453.8416

3216894A
OUI, ON A FAIT LE PLEIN Tous les véhicules Honda sont livrés avec un réservoir plein.

ECHO 2004
LE NOUVEAU COUP DE COEUR DES QUÉBÉCOIS



169 $* /mois
Comptant de 433 $
Location 60 mois
24 000 Kilomètres/année
Transport et préparation inclus
* Taxes en sus

RABAIS DIPLÔMÉS DE 500.00 $

TOYOTA JOURS ÉTIQUETTES ROUGES

1er versement GRATUIT sur tous les modèles 2004 en stock
0 $ dépôt de sécurité (Sauf sur Prius et Solara cabrio)

COROLLA 2004
CONFORT/FIABILITÉ/DURABILITÉ

189 $* /mois
Comptant de 1 751 $
Location 48 mois
24 000 kilomètres/année
Transport et préparation inclus
* Taxes en sus

TOYOTA Gabriel
Les Toyota on connaît ça!!
3333, ch. Côte-de-Liesse (514) 748-7777
3220761

L'AUTO EN ROULANT

La couleur argent est la favorite des Canadiens

Pour la deuxième année consécutive, l'argent est la couleur de véhicule la plus populaire auprès des propriétaires de véhicules Chrysler, Dodge et Jeep, suivie de diverses autres teintes neutres, comme graphite et amande, rapporte le groupe DaimlerChrysler Canada. La force des couleurs neutres est la tendance actuelle dans l'ensemble de l'industrie. Au Canada, près d'un véhicule Chrysler, Dodge et Jeep vendu sur cinq est de couleur argent, précise Ron Smith, vice-président à la commercialisation. Les acheteurs de véhicules, lorsqu'ils dressent la liste de leurs critères, placent la couleur tout de suite après la marque et le modèle, ajoute-t-il. *La Presse*

La Traction avant fête ses 70 ans

La Traction avant Citroën fêtait hier ses 70 ans au château de Versailles qui, pour la première fois de son histoire, a ouvert ses grilles pour permettre à un groupe d'automobiles de circuler dans son prestigieux parc. « Si nous avons choisi le château de Versailles pour célébrer l'anniversaire de cette grande dame, c'est tout simplement parce que la photo officielle de la première Traction Citroën a été prise le 18 avril 1934 devant le château pour les besoins du Salon de l'auto », explique Éric Massiet du Biest, l'organisateur de cette manifestation exceptionnelle. Soixante-dix modèles, avec toutes les années de production de 1934 à 1957, seront représentées et seront exposées au sein de la plus prestigieuse propriété de France. « C'est aussi pour nous, cinglés de la Traction, l'occasion une nouvelle fois de démontrer que l'histoire de la Traction avant ne s'est pas arrêtée en 1957, date de la fin de sa production, et que cette auto de légende continue encore aujourd'hui à marquer son temps. » De 1934 à 1957, plus de 750 000 tractions ont été produites par les usines Citroën et vendues dans le monde. Aujourd'hui, certaines sont préservées par des collectionneurs exigeants qui continuent à les faire rouler et à les entretenir. *Agence France-Presse*

Peugeot propose un modèle à quatre chiffres

C'est une petite révolution chez Peugeot. Le constructeur automobile, dont les modèles étaient jusque-là identifiés par trois chiffres (205, 306, 607...), passe la vitesse supérieure avec la sortie prochaine de la 1007, présentée au public avant la fin de l'année. La direction du groupe explique que « pour répondre à une fragmentation du marché, nécessitant des réponses « produit » plus nombreuses et à spécificité forte, Peugeot a décidé d'ouvrir son système d'appellation en dédoublant le 0 central ». Depuis la 201 présentée au Salon de Paris en 1929, les modèles de la firme étaient répertoriés par trois chiffres dans tous les pays du monde, des séries articulées autour du « 0 » central, contribuant à la notoriété de Peugeot avec les 201, 203, 205, 306, 407, 504, 607... Le premier chiffre indique « la famille du véhicule, sa taille dans la gamme », le second numéro — systématiquement un « 0 » — est « le maillon qui relie le chiffre d'appartenance à une famille à celui de sa génération » et le troisième chiffre indique « la génération du modèle ». *Associated Press*

Taxis à pédales

PHOTO EPA

Dix vélos-taxi produits en Allemagne ont commencé leur service dans la ville d'Osaka au début du mois. Basé sur la popularité en croissance de ces véhicules écologiques à Tokyo, Kyoto et Nagoya on s'attend à ce que le vélo-taxi gagne les villes d'Hiroshima, Nagano et Okinawa cette année.

L'événement
ÉQUIPÉ POUR LE PRINTEMPS
Chez Honda Gabriel

	En location par mois à partir de	Taux de financement	Dépôt de sécurité
Pilot Granite 2004	448$*	5,8%**	0$
Odyssey LX 2004	348$*	3,8%**	0$
CR-V LX 2004	338$*	5,8%**	0$

Pilot Granite 2004
Illustré

Pilot
L'un des rares véhicules dont le comportement routier peut être louangé en même temps que ses aptitudes à conduire hors route.
- Guide de l'auto 2004

Odyssey
Une fourgonnette qui domine sa catégorie à presque tous les points de vue.
- Guide de l'auto 2004

Odyssey EX 2004
Illustré

CR-V EX 2004
Illustré

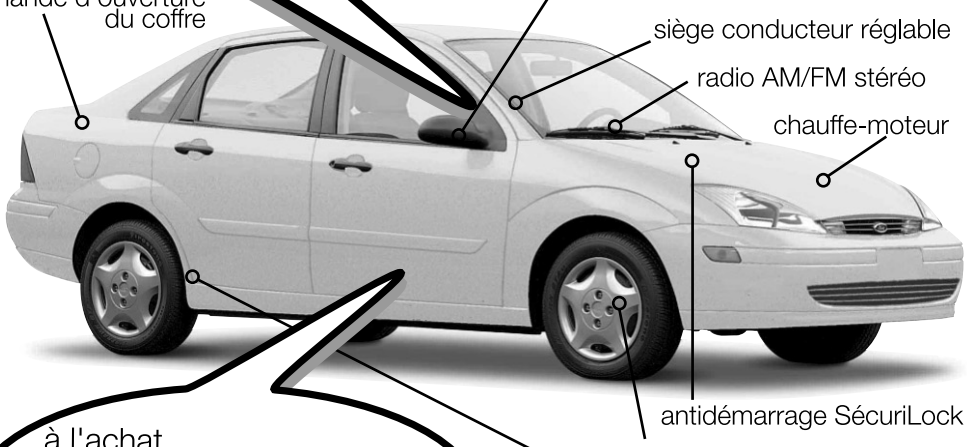
CR-V
Plus que jamais, le CR-V mérite sa place de leader dans ce segment très concurrentiel.
- L'annuel de l'automobile 2004

Les offres de location-bail sont faites par Honda Canada Finance inc., sur acceptation du crédit. * Ces offres portent sur les véhicules neufs 2004 mentionnés ci-après. Période de location : 48 mois. Première mensualité exigible. Pour chaque véhicule sont identifiés : a) le paiement mensuel; b) le montant initial requis ou échange équivalent; c) le montant total au terme de la location et s'il y a lieu; d) la nécessité d'un dépôt de sécurité. Pilot Granite 2004 (modèle YF1814E) : a) 448 $; b) 5 710 $; c) 27 214 $. Odyssey LX (modèle RL1854PK) : a) 348 $; b) 4 360 $; c) 21 064 $. CR-V LX (modèle RD7744PL) : a) 338 $; b) 3 130 $; c) 19 354 $. Programme 0 $ comptant également offert. Franchise de kilométrage de 96 000 km; frais de 0,12 $ le kilomètre excédentaire. Transport et préparation inclus en location seulement. Frais de publication, taxes, immatriculation, assurance et frais d'administration en sus. Option d'achat au terme de la location moyennant un supplément. Le prix de location des concessionnaires peut être inférieur. Offre d'une durée limitée. Voyez votre concessionnaire pour plus de détails. Photo à titre indicatif. ** Les offres de financement sont faites par Honda Canada Finance inc., sur l'acceptation du crédit. Taux de 3,8 % pour le financement à l'achat ou à la location d'une Odyssey LX 2004 (modèle RL1854PK) en stock pour un terme allant jusqu'à 60 mois à l'achat et 48 mois à la location. D'autres termes de financement sont offerts. Taux de 5,8 % pour le financement à la location d'un Pilot Granite 2004 modèle (YF1814E) ou d'un CR-V LX 2004 (modèle RD7744PL) en stock pour un terme allant jusqu'à 48 mois. D'autres termes de financement sont offerts. Un versement initial plus les taxes applicables pourraient être exigés. Offre d'une durée limitée. Voyez Honda Gabriel pour plus de détails. Photo à titre indicatif.

Honda Gabriel 327-7777
327-7777
7000, boul. Henri-Bourassa Est
Montréal-Nord
Visitez notre site : www.gabriel.ca
HONDA
3218087

Focus sur la FOCUS 2004

179$* /mois



à l'achat 12 495$ (détails sur place)

*location 48 mois
transport inclus
mise de fonds de 2795$
remise taxable de 500$ incluse

Ford

DESJARDINS FORD

... on joue du prix, comme c'est pas permis !

www.desjardinsford.ca

3216998A

1150, Marcel-Laurin, St-Laurent (514) 332-3850

La garantie Édition sélecte ne peut être offerte que par un concessionnaire Jaguar.

Pour la troisième année d'affilée, le programme Édition sélecte de Jaguar a été nommé « Meilleur programme de voitures d'occasion de luxe » par Intellichoice[MD*]. Trois ans d'hommage à la supériorité de son inspection en 140 points. Trois ans de confiance en sa garantie limitée de 6 ans/160 000 kilomètres. Trois ans de victoire bien méritée.

*Avec la permission de Intellichoice Inc. Rapport de septembre 2003 sur l'évaluation de 23 programmes de différents constructeurs.

JAGUAR
ÉDITION SÉLECTE
VOITURES D'OCCASION CERTIFIÉES

DECARIE MOTORS
8255 Bougainville
Montréal
Tél: (514) 334-9910
(angle Decarie et de la Savane)
www.decarie.com

JOHN SCOTTI JAGUAR
4305 boul. Métropolitan Est
St-Léonard
Tél: (514) 725-2221
Fax: (514) 725-3662
www.johnscotti.com

JAGUAR LAVAL
3475 boul. Le Carrefour
Laval
Tél: (450) 688-1880
Fax: (450) 688-7080
www.jaguarlaval.com

AUTO COLLECTION DE QUEBEC
175 Rue Marais
Ville de Vanier
Tél: (418) 683-4451
Fax: (418) 683-4451
www.autocollectiondequebec.com

3215709A
3219543

Un camp Jeep à New York

NADINE FILION
COLLABORATION SPÉCIALE

NEW YORK – Deux cents chargements de sable, cinq tonnes de pierres et de gravier, huit jours de travail pour créer un parcours intérieur hors-piste digne de ce nom... C'est un véritable « Camp Jeep » qui attendait les 1,3 million de visiteurs au dernier Salon automobile de New York.

La piste « Jeep 101 » a littéralement transformé le pavillon nord du Javits Center en terrain d'essai pour les utilitaires de la marque. Jamais Chrysler n'avait conçu une installation de si grande envergure à l'occasion d'un salon automobile. « Nous l'avons fait en nous disant que si une image vaut mille mots, une expérience réelle vaut mille images », a dit Jeff Bell, vice-président aux communications marketings pour le groupe Chrysler.

Le trajet ne demande que quelques minutes avant d'être complété mais il permet d'affronter plusieurs obstacles : un bassin d'eau, des souches et des pierres, une montée escarpée et une descente abrupte. Qui aurait cru possible de mettre à l'épreuve les Liberty, Grand Cherokee et Jeep Unlimited sans même quitter Manhattan ?

Un seul véhicule n'a pas eu l'autorisation de s'ébattre dans le « carré de sable » de 45 000 pieds carrés, et c'est le nouveau Grand Cherokee 2005. Celui-ci a été dévoilé en primeur au salon de la Grosse Pomme et doit faire son entrée sur le marché cet automne. L'utilitaire, qui représente 30 % de toutes les ventes Jeep au Canada, se met à la page. La troisième génération du véhicule s'amène avec une nouvelle suspension, deux boîtes automatiques à cinq rapports, la direction à crémaillère plutôt qu'à bille et, une première pour lui, un système de stabilité (ESP).

Côté motorisation, le six cylindres en ligne de 4,0 litres cède la place à un V6 de 3,7 litres, pour 15 chevaux additionnels. Le V8 de 4,7 litres demeure au catalogue et surprise, un troisième moteur s'ajoute : le Hemi V8 de 5,7 litres (325 chevaux et 370 livres-pied), avec son système de désactivation des cylindres.

Enfin, trois différents systèmes de quatre roues motrices seront offerts : le Quadra-Trac I et II, ainsi que le Quadra-Drive II.

PHOTO NADINE FILION, COLLABORATION SPÉCIALE

Jamais Chrysler n'avait conçu une installation de si grande envergure à l'occasion d'un salon automobile.

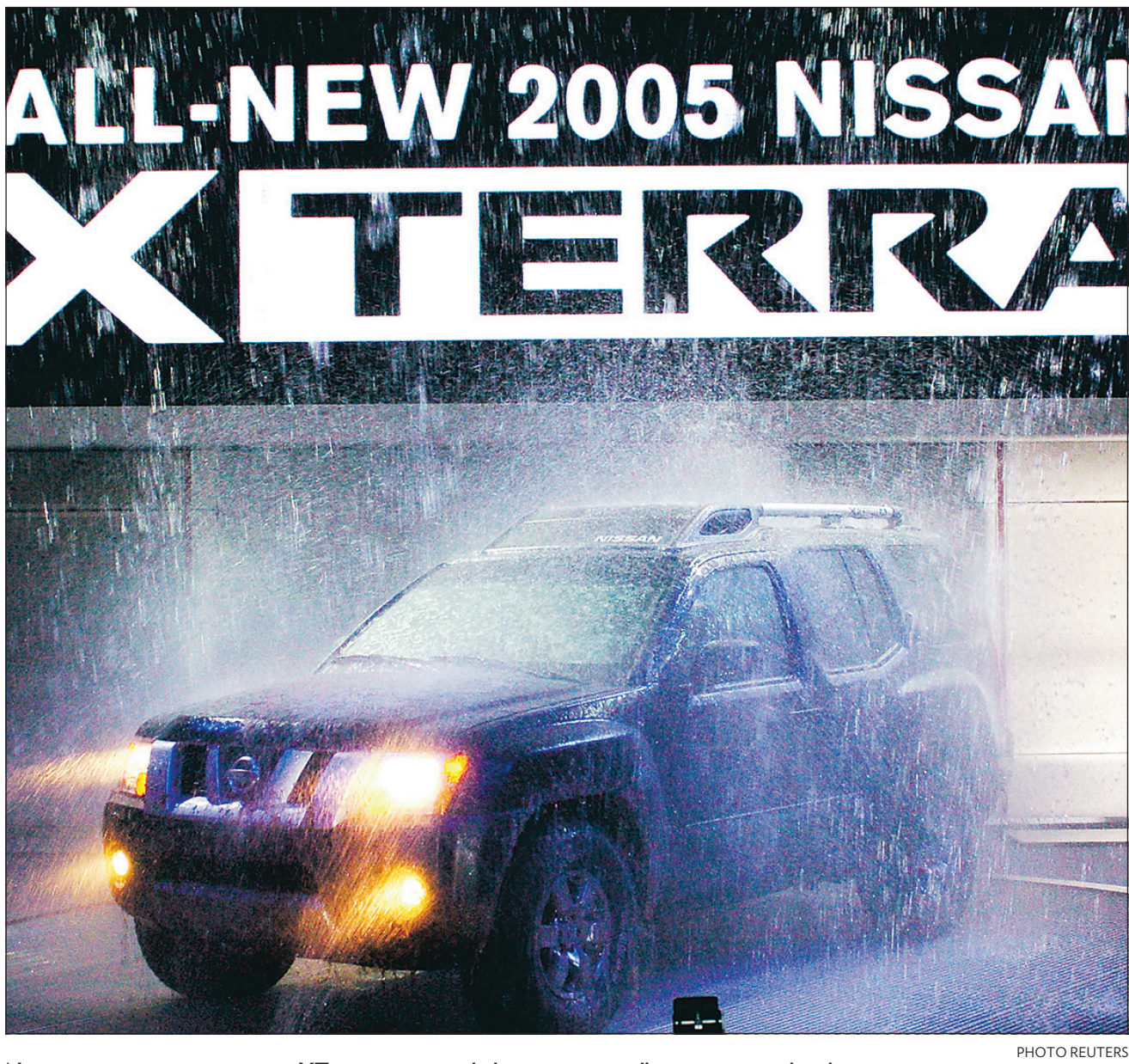


PHOTO REUTERS

Nissan a présenté son nouveau XTerra... couvert de boue et arrosé d'une puissante douche.

Le XTerra, fidèle à ses racines

NADINE FILION
COLLABORATION SPÉCIALE

Les constructeurs mettent généralement tout en oeuvre pour dévoiler leurs nouveaux véhicules sous leur meilleur jour. Nissan a néanmoins osé la différence en présentant son nouveau XTerra... couvert de boue et arrosé d'une puissante douche. La seconde génération du Nissan XTerra doit faire son entrée sur le marché au début de 2005. Même si l'utilitaire conserve les caractéristiques extérieures de la première génération, il dispose d'un empattement plus long de 5 cm et se fait plus large de 6,5 cm. Voilà qui devrait accroître significativement, promet-on, l'espace réservé aux passagers arrière. La suspension arrière à essieu rigide demeure en poste, mais l'actuel moteur V6 de 3,3 litres (180 chevaux et 200 livres-pied) cèdera la place à un moteur V6 de 4,0 litres. Ce dernier devrait produire au-delà de 250 chevaux de puissance et de 270 livres-pied de couple. Le système quatre roues motrices a été amélioré et le tout sera désormais assemblé sur une version modifiée de la plateforme F-Alpha, développée pour les camions pleine grandeur Nissan Titan et Armada.

Choisissez parmi l'une de nos options de location

398$ par mois* acompte requis de 4 100 $

456$ par mois** acompte requis de 2 100 $

517$ par mois*** aucun acompte requis

PAR VOUS-MÊME JUGEZ
Faites l'essai routier Audi

A4

audicanada.ca

Suivre, jamais.

Du solide sur la route. Tendre sur le portefeuille. Vous obtenez un moteur turbocompressé de 170 ch, une suspension avant à quatre bras dérivée de la course et procurant une précision de conduite saisissante, la traction avant FrontTrak[MD], et une boîte à vitesses multitronic[MC] CVT en option, pour des passages de vitesses en douceur. Pas surprenant que le magazine *SmartMoney* ait qualifié la A4 de meilleur achat de sa catégorie.

Avantage Audi : Services d'entretien périodique sans frais pendant 4 ans ou 80 000 km[†]

Audi

Taux de financement à l'achat de 2,9 %[†] sur 60 mois offert sur tout modèle A4 1.8 T 2004. Visitez www.concessionnairesaudimontreal.com pour connaître nos autres offres.

3213431 A

Automobiles Lauzon
2435, boulevard Chomedey
Laval (QC)
(450) 688-1120
www.lauzon.qc.ca

Auto Strasse Inc.
5905, autoroute Transcanadienne
Saint-Laurent (QC)
(514) 748-6961
www.autostrasse.com

Les Automobiles Popular
5441, rue Saint-Hubert
Montréal (QC)
(514) 274-5471
www.popular.qc.ca

Les Automobiles Niquet
1917, boulevard Sir Wilfrid Laurier,
Route 116
Saint-Bruno (QC)
(450) 653-7553
www.niquet.com

Park Avenue Audi
8755, boulevard Taschereau
Brossard (QC)
(450) 445-4811
www.parkavenueaudi.com

Les trois offres sont basées sur le PDSF de 35 035 $ de la Audi A4 1.8 T berline 2004 avec boîte de vitesses variable continue (CVT) multitronic. Autres options en sus. Taxes, immatriculation, droits, inspection de prélivraison, assurances, et frais administratifs (y inclus les frais d'inscription, jusqu'à 46 $, au Registre des droits personnels et réels mobiliers) en sus. Livraison avant le 5 mais 2004. Frais de 0,20 $/km pour le kilométrage supérieur à 20 000 km par an assumés par le locataire. Contribution du concessionnaire requise pouvant modifier la transaction finale négociée. Demandez les détails au concessionnaire. *Taux de location fermé offert par Audi Finance chez les concessionnaires participants. Location de 36 mois au taux annuel de 2,64 %, avec acompte de 4 100 $ ou échange équivalent, dépôt de garantie remboursable de 450 $, première mensualité de 398 $ et frais de transport de 600 $. Obligation totale découlant du bail : 14 328 $. Montant dû au début du bail : 5 548 $. **Taux de location fermé offert par Audi Finance chez les concessionnaires participants. Location de 36 mois au taux annuel de 2,64 %, avec acompte de 2 100 $ ou échange équivalent, dépôt de garantie remboursable de 500 $, première mensualité de 456 $ et frais de transport de 600 $. Obligation totale découlant du bail : 16 416 $. Montant dû au début du bail : 3 656 $. ***Taux de location fermé offert par Audi Finance chez les concessionnaires participants. Location de 36 mois au taux annuel de 2,64 %, avec aucun acompte ou échange réquis, dépôt de garantie remboursable de 600 $, première mensualité de 517 $ et frais de transport de 600 $. Obligation totale découlant du bail : 18 612 $. Montant dû au début du bail : 1 717 $. [†]Financement au taux annuel de 2,90 %, offert aux acheteurs admissibles par Audi Finance pour un contrat de 60 mois pour tous les véhicules neufs Audi A4 1.8 T 2004 en stock chez le concessionnaire. Exemple de financement : 20 000 $ au taux annuel de 2,90 % correspond à 358,48 $ par mois pendant 60 mois. Coût d'emprunt de 1 508,80 $ pour une obligation totale de 21 508,80 $. « Audi », « A4 », « FrontTrak » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de AUDI AG. « multitronic » est une marque de commerce de AUDI AG. « Suivre, jamais. » est une marque de commerce de Audi of America, Inc. « Avantage Audi » est une marque de service de Audi of America, Inc. « SmartMoney » est une marque déposée de SmartMoney, une coentreprise de Dow Jones and Company, Inc. et de Hearst Communications, Inc., octobre 2003. © Audi Canada 2004. [††]Pour en savoir plus sur Audi et l'Avantage Audi, voyez votre concessionnaire, composez le 1 800 367-AUDI ou visitez audicanada.ca.

L'ÉVÉNEMENT PASSEZ À LA VITESSE

1 3 5
2 4 6 R

mazda

Modèle GT-V6 GFX illustré

0$ COMPTANT DÉPÔT DE SÉCURITÉ À LA LOCATION*

OU

AUCUN PAIEMENT AVANT 90 JOURS† AU FINANCEMENT À L'ACHAT

ASSOCIATION DES JOURNALISTES AUTOMOBILE DU CANADA

Prix AJAC Voiture de l'année 2004
Meilleur véhicule à vocation familiale

Gagnante de 70 prix internationaux

mazda6 GS 4 CYLINDRES 2004

Louez à partir de **319$** par mois, pour 48 mois *
Transport et préparation inclus

-OU-

Obtenez **3,8%** de financement à l'achat jusqu'à 60 mois††

★★★★★
Indice de sécurité le plus élevé lors d'impact*

Modèle GS illustré

« **…elle s'est démarquée des autres par son agrément de conduite, sa nervosité et le caractère convivial de son habitacle.** »
Le Guide de l'auto 2004

MAZDA MPV GX 2004

Louez à partir de **349$** par mois, pour 48 mois *
Transport et préparation inclus

-OU-

Obtenez **0%** de financement à l'achat jusqu'à 48 mois††

« **Excellent format pour la petite famille ou les gens à l'âme aventurière** »
L'Annuel de l'automobile 2004

MAZDA TRIBUTE DX 2004

Louez à partir de **289$** par mois, pour 48 mois *
Transport et préparation inclus

-OU-

Obtenez **0%** de financement à l'achat jusqu'à 48 mois††

Camionnette importée la plus vendue au pays depuis 17 ans.**

MAZDA B3000 DUAL SPORT 2004

Louez à partir de **269$** par mois, pour 48 mois *
Transport et préparation inclus

-OU-

Obtenez **0%** de financement à l'achat jusqu'à 48 mois††

De plus, obtenez **une valeur de 500$** applicable à l'achat d'accessoires Mazda ou d'une Protection étendue Mazda.

vroum-vroum

PRÊT À ROULER

NOTRE ENGAGEMENT VOUS CERTIFIE QUE VOTRE NOUVELLE MAZDA EST INSPECTÉE, REÇOIT DES PROTÈGE-TAPIS ET UN PLEIN D'ESSENCE À LA LIVRAISON.

GARANTIE LEADERSHIP MAZDA
Renseignez-vous sur notre remarquable garantie complète.

ASSISTANCE ROUTIÈRE 24 HEURES MAZDA
Renseignez-vous sur le programme d'assistance routière Mazda, offert gratuitement avec toute nouvelle Mazda.

mazda
www.mazda.ca

LOCATION Personnalisée MAZDA

PROGRAMME MAZDA POUR LES DIPLÔMÉS

Vous trouverez beaucoup plus chez vos concessionnaires Mazda du Québec.

INFORMEZ-VOUS AU SUJET DU PROGRAMME MAZDA POUR LES DIPLÔMÉS.

†L'offre aux particuliers de « aucun paiement avant 90 jours » s'applique au financement à l'achat de toutes les Mazda 2003 neuves et sur les Mazda 2004 neuves suivantes : Mazda6, MPV, camionnettes de série B et Tribute. Aucun intérêt pendant les premiers 60 jours. Après cette période les intérêts commencent à croître et le montant du capital ainsi que les intérêts devront être payés mensuellement par le locateur en fonction du terme prévu au contrat. ††Financement à l'achat aux particuliers de 3,8% jusqu'à 60 mois sur les Mazda6 2004 neuves et de 0% jusqu'à 48 mois sur les Mazda MPV, Tribute et camionnettes de série B 2004 neufs. Financement consenti par l'entremise de la Banque Scotia. Sur approbation du crédit. Autres taux et termes de financement disponibles. *Taux de location personnalisée Mazda : offres portant uniquement sur la location au détail des Mazda6 65-14 2004 (modèle XCX854AA00) neufs. Premier versement mensuel exigé. Aucun comptant initial, ni dépôt de sécurité requis sur les modèles annoncés. Offres soumises à l'approbation de Crédit Mazda Canada inc. Limite de 80 000 km. Frais de 8 ¢ le km additionnel. Location avec limite de 100 000 km disponible. Immatriculation, assurances, taxes et frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers (RDPRM) en sus.

*Indice de sécurité le plus élevé accordé à la MPV 2004 par la NHTSA des É.-U., à la fois pour le conducteur et les passagers, lors de tests d'impact frontal, latéral et arrière. **Rapports de l'AIAMC 1987-2003. Les modèles illustrés peuvent différer et sont utilisés à titre indicatif seulement. Certains équipements illustrés peuvent être offerts en option ou de série sur d'autres modèles. Les stocks peuvent varier selon les concessionnaires. Les concessionnaires peuvent louer à prix inférieur. Voir un concessionnaire participant pour les détails. Aucune combinaison d'offres possible. Offres d'une durée limitée à compter du 19 avril 2004.

3219491A

L'AUTO

Lexus présente sa nouvelle signature

ÉRIC LEFRANÇOIS
COLLABORATION SPÉCIALE

Les paris sont lancés. Le prototype LF-C que Lexus a présenté au Salon de New York préfigure-t-il la future SC430 ?

Certains observateurs pensent que oui, mais les responsables de la marque de luxe de Toyota laissent plutôt entendre que ce prototype reprend l'ensemble des nouveaux codes esthétiques qui apparaîtront sur ses futurs produits, à commencer par la IS300. D'ailleurs, les dimensions extérieures du prototype sont pratiquement identiques à celles de la berline IS300 actuelle. Contrairement à cette dernière toutefois, le concept LF-C glisse sous son capot un moteur V8 jumelé à une boîte séquentielle à six rapports.

Dans sa forme conceptuelle, le LF-C innove en adoptant un toit rigide si malléable qu'il permet quatre configurations différentes (cabriolet quatre places ou biplace, toit targa ou en place). Autre particularité, l'absence de poignées de porte et de rétroviseurs extérieurs. Ceux-ci ont été supprimés pour préserver un profil épuré.

PHOTO FOURNIE PAR LEXUS

Le prototype LF-C présenté au Salon de l'auto de New York par Lexus.

PHOTO FOURNIE PAR AUDI

Notez les sphères qui remplacent les roues, la garde au sol minimale et les portières qui s'ouvrent en « papillon ».

Audi fait dans le cinéma hollywoodien

NADINE FILION
COLLABORATION SPÉCIALE

Les designers et ingénieurs de Audi ont eu 10 semaines pour créer une voiture digne de figurer dans le nouveau film de Century Fox, « I, Robot », inspiré du roman de Isaac Asimov. La production sortira en salle en juillet et mettra en vedette l'acteur américain Will Smith.

C'est avec le Chicago des année 2035 en tête que le coupé sport Audi RSQ a été conçu - en fait de Chicago, c'est plutôt à Vancouver que les scènes ont été tournées, mais bon. Will Smith, dans le rôle d'un détective aux homicides, est appelé, encore une fois, à sauver la race humaine. Le concept Audi RSQ doit l'y aider. C'est la première fois qu'Audi crée un véhicule pour les besoins exclusifs d'Hollywood. D'autres constructeurs ont toutefois fait de même auparavant, notamment Lexus pour le film « Rapport Minoritaire » et Mercedes pour « Les Hommes en noir ».

Louez une A6 2.7 T S 2004
pour 699 $
par mois*

JUGEZ PAR VOUS-MÊME
Faites l'essai routier Audi

A6

audicanada.ca

Suivre, jamais.

quattro

La nouvelle A6 2.7 T S line est comme un top modèle avec un doctorat en génie. Le galbe marqué de sa ligne de toit sème l'émoi. Sa calandre de bolide fait tourner les têtes. Et sa vigueur accrue par son V6 biturbo de 265 chevaux, sa mordante traction intégrale quattro[MD] et sa suspension sport conçue pour la course font tourner toutes les routes à son avantage. La A6 2.7 T S line : force, grâce et génie en parfaite harmonie.

Avantage Audi : Services d'entretien périodique sans frais pendant 4 ans ou 80 000 km[††]

Audi

Modèle offert avec l'Ensemble supérieur et l'Ensemble climatique.
Taux de financement à l'achat de 1,9%[†] sur 60 mois disponible. Visitez www.concessionnairesaudimontreal.com.

Automobiles Lauzon
2435, boulevard Chomedey
Laval (QC)
(450) 688-1120
www.lauzon.qc.ca

Auto Strasse Inc.
5905, autoroute Transcanadienne
Saint-Laurent (QC)
(514) 748-6961
www.autostrasse.com

Les Automobiles Popular
5441, rue Saint-Hubert
Montréal (QC)
(514) 274-5471
www.popular.qc.ca

Les Automobiles Niquet
1917, boulevard Sir Wilfrid Laurier,
Route 116
Saint-Bruno (QC)
(450) 653-7553
www.niquet.com

Park Avenue Audi
8755, boulevard Taschereau
Brossard (QC)
(450) 445-4811
www.parkavenueaudi.com

3213440A

*Taux de location fermé de 48 mois au taux annuel de 1,44 % offert aux clients admissibles par Audi Finance chez les concessionnaires participants. Acompte de 5 000 $ ou échange équivalent, dépôt de garantie remboursable de 750 $ et première mensualité de 699 $. Obligation totale découlant du bail : 33 552 $. Montant dû au début du bail : 7 049 $. Montant calculé en fonction du PDSF de la Audi A6 2.7 T S berline 2004 de 66 930 $, incluant quattro, ensemble supérieur, ensemble climatique. Frais de 0,25 $/km pour le kilométrage supérieur à 20 000 km par an assumés par le locataire à la fin du bail. Contribution du concessionnaire requise pouvant modifier la transaction finale négociée. †Financement au taux annuel de 1,9 % offert aux acheteurs admissibles par Audi Finance pour un contrat de 60 mois sur tous les nouveaux modèles Audi A6 2.7 T S berline 2004 avec quattro, ensemble supérieur, ensemble climatique. Aucun acompte ou échange requis. Exemple de financement : 20 000 $ au taux annuel de 1,9 % correspond à 349,68 $ par mois pendant 60 mois. Coût d'emprunt de 980,80 $ pour une obligation totale de 20 980,80 $. Les mensualités et le coût d'emprunt varient en fonction de la durée, du montant de l'emprunt et de l'acompte ou échange. Dans les deux cas, taxes, immatriculation, droits, frais de titre et de documentation, inspection de prélivraison, assurances, frais administratifs (y inclus les frais d'inscription, jusqu'à 46 $, au Registre des droits personnels et réels mobiliers), transport de 600 $ et autres options en sus. Livraison avant le 5 mais 2004. Offres d'une durée limitée pouvant changer sans préavis. Demandez les détails au concessionnaire. « Audi », « quattro », « A6 » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de AUDI AG. « Suivre, jamais. » est une marque de commerce de AUDI AG. « Avantage Audi » est une marque de service de Audi of America, Inc. © Audi Canada 2004. ††Pour en savoir plus sur Audi et l'Avantage Audi, voyez votre concessionnaire, composez le 1 800 367-AUDI ou visitez-nous à l'adresse audicanada.ca.

L'AUTO

PHOTO ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE ©

Vos enfants et votre chien apprécieront de voyager à bord de la Classe E familiale. Reste maintenant à couvrir les mensualités.

MERCEDES E500 FAMILIALE

La classe avec un grand E

La Classe E nous avait séduit par son élégance et son efficacité. Cette version familiale, bien pensée, ajoute une dimension pratique convaincante. Dommage que les prix soient aussi élitistes et le catalogue des options, toujours aussi alléchant et détrousseur...

ÉRIC LEFRANÇOIS
BANC D'ESSAI
COLLABORATION SPÉCIALE
elefranc@lapresse.ca

On s'en doutait, la familiale de Classe E ne s'adresse pas à tout le monde. Même chez ceux et celles qui peuvent se l'offrir, seulement 15 % la préféreront à la berline. Pourtant, même si les Américains l'ont en horreur, ce type de carrosserie jumelé à un rouage intégral demeure une solution de rechange (coûteuse, il est vrai) aux utilitaires qui pullulent sur nos routes. Tenue de route plus fine, freinage plus endurant, centre de gravité moins élevé, espace de chargement vaste, les arguments ne manquent pas en faveur de la familiale. Hélas, pour l'heure, l'offre et la demande ne sont pas au diapason.

En refermant la portière, on a la nette impression de se retrouver à l'intérieur d'un coffre-fort. Et pour cause, puisque la présentation intérieure soignée est un véritable petit trésor. Les lignes du tableau de bord sont fluides et le design est chaleureux. Une classique horloge analogique côtoie un ordinateur de bord ultra complet. Malgré la multiplication des fonctions, les principales commandes restent accessibles et relativement simples d'utilisation, sauf pour le régulateur de vitesse qui germe de la colonne de direction et que l'on confond avec le levier des clignotants.

Au sujet du régulateur de vitesse, celui qui équipe de série cette E500 ne fait que stabiliser le véhicule à la vitesse demandée par le conducteur. Pour profiter d'un régulateur qui pense plus loin que le bout du capot, il faut acheter (3750 $ avant taxes) le régulateur de vitesse « intelligent » qui maintiendra automatiquement une distance raisonnable avec le véhicule qui vous précède, et freinera même au besoin. À ce prix-là, vous êtes mieux d'être impressionné ? Pas encore ? Alors que diriez-vous du système vocal avec système de navigation (3705 $) ou d'une chaîne audio Harman/Kardon (1165 $) ou d'un téléphone portable parfaitement adapté à votre véhicule (2287 $) ? On arrête ici, sinon, c'est l'infarctus assuré.

Les excellents sièges « multi-contours » dynamiques (une autre option à 650 $ le siège) assurent un maintien latéral de première qualité aux passagers avant. Ces sièges permettent non seulement de régler la longueur d'assise, mais aussi de vous réchauffer l'arrière-train durant nos froides nuits d'hiver. Pour se le faire aérer (l'arrière-train) et chasser la canicule, l'été venu, prière d'allonger 1145 $ supplémentaires.

Oublions l'argent et rêvons un peu. Ce qui plaît à bord d'une Classe E familiale, c'est qu'on s'y installe comme dans son salon. On y trouve ses repères dans la demi-seconde (à la condition d'avoir potassé un peu le manuel du propriétaire) pour apprécier le moelleux des sièges et la décoration intérieure impeccable, soulignée de boiseries fines. La classe quoi. Avec un grand E. Rien de plus normal direz-vous, pour une automobile vendue 90 900 $. Mais on ne parle plus d'argent, avons-nous dit.

PHOTO ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE ©

Pour ajouter de la chaleur à cet habitacle, vous pourriez opter pour le volant partiellement couvert de bois (935 $) et chauffant (455 $ de plus).

Inspiré de celui de la Classe S, le tableau de bord de la E se caractérise par ses lignes douces et modernes, qui nous font rapidement oublier le style « réfrigérant » de la génération précédente. Parfaitement finie, équipée jusqu'aux barres de toit, cette familiale ne se contente pas d'être belle ou valorisante. Elle est également fonctionnelle et astucieuse. Fonctionnelle, par son volume de chargement en net progrès par rapport à l'ancienne version (selon les données obtenues auprès du constructeur). Il y a aussi la banquette 1/3-2/3 facile à manoeuvrer, qui s'efface pour former un plancher plat. Les dossiers arrière réglables en deux positions masquent un rangement supplémentaire. Même si ses dimensions intérieures ont forci depuis sa refonte, la banquette arrière n'est vraiment accueillante que pour deux. Le tunnel de transmission gêne toujours le dégagement de l'occupant au milieu.

Très pratique, le cache-bagages monté sur des rails, se relève électriquement quand vous ouvrez le hayon (assistance électromécanique : 995 $, une aubaine !). Cette familiale est aussi astucieuse avec son plancher coulissant à commande électrique sous lequel, en cas de besoin, émergent deux sièges supplémentaires taillés sur mesure pour de très jeunes enfants (1,40 mètre ou moins).

FICHE TECHNIQUE

Moteur : V8 SACT 5,0
Puissance : 302 ch. à 5600 tr/mn
Couple : 339 lb-pi. à 2700 - 4250 tr/mn
Transmission de série : automatique à cinq rapports
Autre transmission : aucune
Mode : rouage à quatre roues motrices
Poids : 1920 kg
Rapport poids-puissance : 6,35
Accélération 0-100 km/h : 8,83 sec.
Consommation moyenne : 12,7 L/100 km
Capacité du réservoir d'essence : 80 litres
Essence recommandée : super
Direction : crémaillère
Rayon de braquage : 11,4 m
Freins avant / arrière : disque/disque
Pneus : 245/45R17

À RETENIR

Marque : Mercedes
Modèle : Classe E familiale
Livrée essayée : E500
Prix de détail sugéré : 77 150 $ à 90 950 $
Lieu d'assemblage : Allemagne
Garantie de base : 4 ans /80 000 km
Chez les concessionnaires : maintenant
Site Internet : www.mercedes-benz.ca
Concurrentes : BMW 5 Touring

... en toute confiance avec Wawanesa

Quand on veut ce qu'il y a de mieux comme assurance auto, il n'y a pas cinquante-six façons de s'y prendre. À un moment ou l'autre, il faut se donner la peine de faire le tour et de comparer.

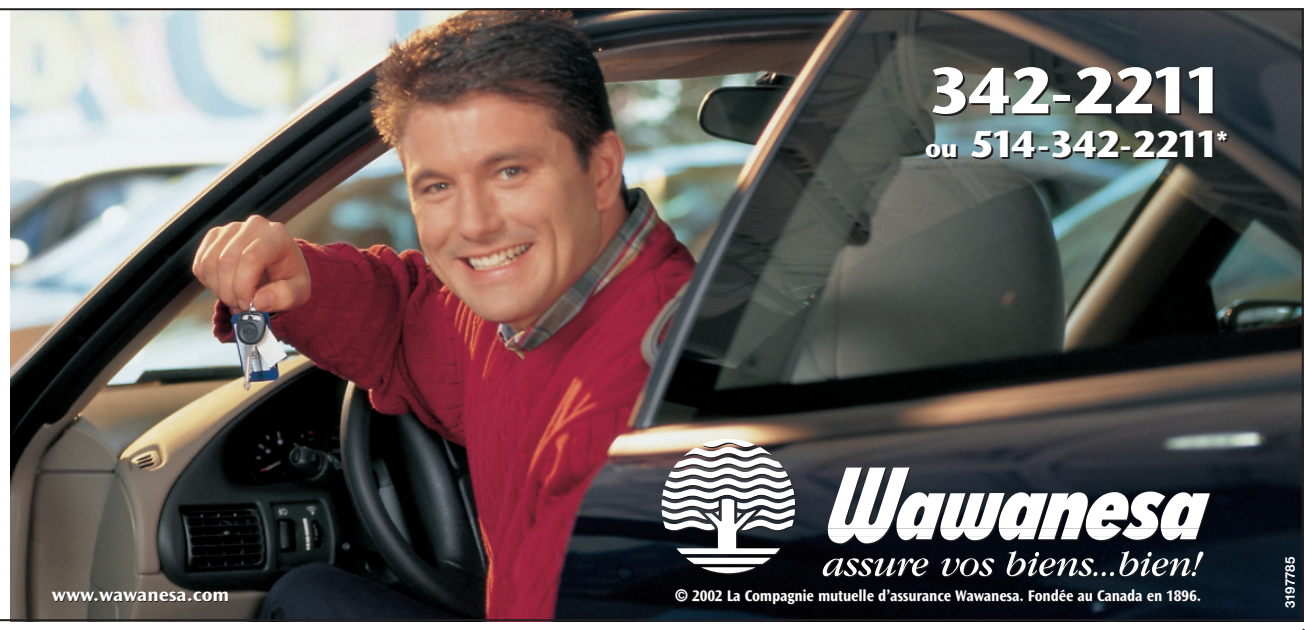
C'est exactement ce que Stéphane a fait avant de choisir Wawanesa pour une assurance auto et un service numéro un de A à Z.

- Agents certifiés courtois et avisés
- Primes concurrentielles et modalités de paiement pratiques
- Responsabilité civile jusqu'à 1 000 000 $, assurance individuelle, protection du véhicule avec choix de franchises
- Option Sécurichoix avec avenants additionnels
- Règlement rapide et équitable de la réclamation

Oui, un coup de fil suffit et vous roulerez l'esprit tranquille. Vous risquez juste d'économiser!

*En dehors de Montréal, veuillez consulter l'annuaire du téléphone de votre région, section affaires.

3108137A



L'AUTO

PHOTO ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE ©

Hayon électrique, plancher coulissant, la familiale de Classe E fait l'impossible pour faciliter l'accès à son espace cargo.

COMPARATIF

	Mercedes E500 familiale	Mercedes ML500
Prix du modèle de base	90 950 $	67 950 $
Empattement/longueur/largeur/hauteur (mm)	2854/4868/1822/1495	2820/4638/1840/1820
Dégagement avant jambes/tête (mm)	1065/962	1024/1010
Dégagement arrière jambes/tête (mm)	915/964	966/1008
Volume du coffre (L)	1950	982
Poids (kg)	1920	2210

ON AIME MOINS

- Options coûteuses et nombreuses
- Suspension arrière sèche
- Manque d'agilité

ON AIME

- Fonctionnalité
- Comportement sécurisant
- Finition exemplaire

Mangeuse d'asphalte

ÉRIC LEFRANÇOIS
COLLABORATION SPÉCIALE

Cette E500 familiale dissimule tout le savoir-faire technologique de Mercedes. Il faudrait des pages et des pages pour disséquer la liste des équipements qui font de cette Classe E, une familiale extraordinaire. De série (étonnant, non !), on retrouve le freinage électrohydraulique SBC (Sensonic Brake Control) inauguré sur le roadster SL, qui supprime la liaison physique entre la pédale et les freins. L'ordre du conducteur est transmis électroniquement. Résultat : pas de vibrations d'ABS, un mordant rapide, une répartition précise et une puissance optimisée. Couplé à ce SBC, le dispositif antidérapage ESP gagne une régulation affinée, qui tranche avec la brutalité de la génération précédente. De plus, contrairement aux berlines de Classe E, les familiales adoptent le dispositif à rouage intégral 4matic. Rassurez-vous, c'est gratuit et beaucoup plus sûr le jour où vous renouerez avec la neige et la glace.

Maintenant, soulevons le capot. La version la moins coûteuse, la E320, bat au rythme d'un moteur V6 de 3,2 litres de 221 chevaux. Avec toujours un seul arbre à cames (SACT) et trois soupapes par cylindre, ce moteur procure à la Classe E des accélérations franches et des reprises volontaires, mais sans plus. D'accord, il est souple, discret et ne manque pas de ressources pour les dépassements. Toutefois, pour plus de sensations, le concessionnaire Mercedes vous invitera à regarder la E500 qui dispose d'un puissant moteur V8 de plus de 300 chevaux. Une mécanique plus grisante certes, mais surtout mieux adaptée à la nature « utilitaire » de l'auto. Vous l'aurez déjà deviné, il vous en coûtera plus cher aussi de ressentir toute cette puissance qui ne vous mettra certes pas les poils des avant-bras au garde-à-vous, mais qui jamais ne semble vous implorer de lever le pied droit...

Le moteur V8 entretient de meilleures relations que le V6 avec la boîte semi-automatique, au demeurant la seule disponible. Cette transmission (ou est-ce seulement la gestion électronique ?) est apparue moins hésitante avec le V8.

Sur la route, cette Mercedes facile, sûre et confortable, ne manifeste aucun signe de fatigue. Les bruits de roulement sont parfaitement maîtrisés et les sifflements d'air sont présents, mais peu agressifs. On regrette cependant que le mécanisme d'assistance de la direction souffre un peu d'étourderie. En effet, il impose, d'une part, un peu trop d'efforts au volant pour maintenir la trajectoire et, d'autre part, il comporte, à faible vitesse, plusieurs points durs qui réduisent bêtement l'agrément de conduite.

Confortable et facile à conduire, cette Mercedes rassure plus son conducteur qu'elle ne procure un réel plaisir de conduite. En effet, dès qu'on accélère la cadence, la Classe E devient lourde à manier et transmet avec peu d'empressement les directives du pilote. Les enchaînements de virages rapides trahissent un manque d'agilité et la suspension arrière fait preuve, à vide, d'une fermeté que certains jugeront un brin trop sévère pour notre réseau routier. Pataude, assurément, cette allemande ne dévie cependant jamais de sa trajectoire. Ses nombreuses béquilles électroniques promettent d'intervenir rapidement, discrètement et efficacement en cas d'excès d'optimisme. De plus, elle compte sur un système de freinage efficace. À la fois puissant et mordant, il participe à la sensation de sécurité procurée par la Classe E.

Pour la classe qu'elle dégage et son luxe, cette Mercedes impressionnera l'automobiliste le plus blasé. Ne nous y trompons pas : aux prix pratiqués, c'est la moindre des choses. Par rapport à ses concurrentes, la Classe E est sans doute plus valorisante, mais elle est aussi beaucoup plus chère. Trop, sans doute, mais il faut reconnaître qu'une fois aux commandes de cette familiale de riches, il est difficile de faire la fine bouche.

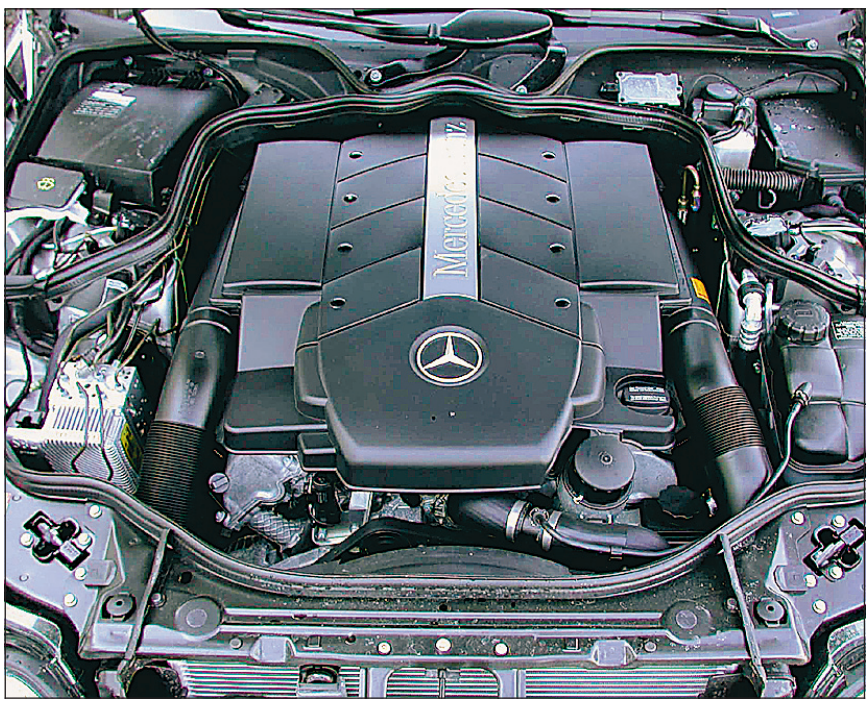


PHOTO ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE ©

Pourquoi se priver des services du V8 de 5 litres ? Étonnamment sobre considérant sa cylindrée, ce moteur sied à ravir à la nature « utilitaire » de l'auto.

Intérieur luxueux... qualité de construction supérieure.

Il est rare qu'une voiture fasse tourner les têtes. D'autant plus rare lorsqu'elle n'est pas neuve. Pourtant, c'est le cas des voitures d'occasion Audi Certifié. Les mâchoires tombent. Les voisins jasent. Et vous-même, au volant, vous êtes... transporté.

Meilleure voiture. Meilleur prix. Regardez, vous trouverez une longue liste d'avantages que de nombreuses voitures neuves n'offrent même pas. Comme la technologie moteur à cinq soupapes par cylindre conçue pour la course. Et tous les suppléments disponibles, entre autres, la mordante traction intégrale quattro[MD] et les sièges chauffants en cuir.

Nos options de financement sont plus qu'intéressantes.

Inspection en 300 points. Elles sont inspectées. Réinspectées. Puis inspectées encore. En fait, notre programme d'inspection est si rigoureux, si complet, qu'il ne peut qu'être typiquement allemand. Aucun autre constructeur de voitures de luxe ne soumet ses véhicules à une telle batterie de tests.

Jusqu'à six ans ou 160 000 km de garantie limitée, selon la première éventualité. Votre Audi est couverte par une garantie exhaustive et appuyée par une assistance routière 24 heures†, deux avantages qui rehaussent encore le plaisir de conduire. En passant chez votre concessionnaire, vous pourrez immédiatement repartir avec plus de luxe à meilleur prix. Suivre, jamais.

Automobiles Lauzon
2435, boulevard Chomedey
Laval (QC)
(450) 688-1120
www.lauzon.qc.ca

Auto Strasse Inc.
5905, autoroute Transcanadienne
Saint-Laurent (QC)
(514) 748-6961
www.autostrasse.com

Les Automobiles Popular
5441, rue Saint-Hubert
Montréal (QC)
(514) 274-5471
www.popular.qc.ca

Les Automobiles Niquet
1917, boulevard Sir Wilfrid Laurier,
Route 116
Saint-Bruno (QC)
(450) 653-7553
www.niquet.com

Park Avenue Audi
8755, boulevard Taschereau
Brossard (QC)
(450) 445-4811
www.parkavenueaudi.com

Audi Certifié

Audi

3213442A

†Permet de couvrir jusqu'à six ans à compter de la date de mise en service du véhicule neuf ou jusqu'à un total de 160 000 km, selon la première éventualité. La garantie limitée est transférable moyennant des frais de 150 $, sauf là où la loi l'interdit. Aucuns frais de transfert ne sont exigés au Québec et en Nouvelle-Écosse. Au Canada, l'Assistance routière Audi 24 heures est assurée par la firme Professional Dispatch Group de Welland, en Ontario, Canada. « Audi », « quattro » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de AUDI AG. « Suivre, jamais. » est une marque de commerce de Audi of America, Inc. © Audi Canada 2004. Pour en savoir plus sur Audi ainsi que sur les véhicules d'occasion et la garantie limitée Audi Certifié, voyez votre concessionnaire, composez le 1 800 367-AUDI ou visitez-nous à l'adresse audicanada.ca

LES DIAMANTS SONT ÉTERNELS. NOS PRIX DE SOLDE, NON.

LES JOURS DIAMANT MITSUBISHI

179 $

Lancer ES 2004.
À partir de ***15 988 $, PDSM****
PAR MOIS. LOCATION DE 60 MOIS.†
COMPTANT DE 1 795 $
DÉPÔT DE SÉCURITÉ DE 0 $
AVEC
Moteur 2 L • Chaîne stéréo 140 W, disque • Phares à extinction automatique • Pot d'échappement en inox

« LA LANCER EST UNE COMPACTE ADORDABLE, OFFRANT UN ÉQUIPEMENT DE SÉRIE DES PLUS COMPLETS POUR LE PRIX. » - AUTONET.QC.CA†† AUTOMNE 2002

249 $

Outlander LS 2RM 2004.
À partir de ***24 458 $, PDSM****
PAR MOIS. LOCATION DE 60 MOIS.†
COMPTANT DE 3 995 $
DÉPÔT DE SÉCURITÉ DE 0 $
AVEC
Moteur MIVEC de 160 HP, 2,4 L • Boîte Sportronic^MC • Climatisation • Glaces et verrouillage des portières à commande électrique

« OUTLANDER EST UNE VALEUR SÛRE. »
- MOTOR TREND**
- SCOTT MEAD, JUIN 2003

0% DE FINANCEMENT À L'ACHAT PENDANT 36 MOIS≠ SUR TOUTES NOS 2004 NEUVES
36 mensualités de 27,78 $ par tranche de 1 000 $ avec aucun financement à l'achat. L'offre de 0 % d'intérêt ne peut être combinée avec un autre programme de financement.

Depuis que nous avons construit la première voiture japonaise en 1917, nous avons la réputation de produire des véhicules bien conçus, bien fabriqués et bien agréables à l'oeil. Venez admirer notre gamme primée de berlines, voitures sport et VUS, et profiter du même coup de notre super taux d'intérêt. Notre solde ne durera qu'un temps, mais vous repartirez au volant d'un véhicule qui durera, lui, très longtemps. Pour plus de détails : 1 888 57.MITSU

MITSUBISHI MOTORS
réveillez vos sens

Diamante 2004
À partir de ***36 198 $, PDSM****

Eclipse Spyder 2004
À partir de ***34 998 $, PDSM****

Lancer Sportback 2004
À partir de ***20 998 $, PDSM****

Galant 2004
À partir de ***23 498 $, PDSM****

Endeavor 2004
À partir de ***33 998 $, PDSM****

Montero 2004
À partir de ***48 558 $, PDSM****

mitsubishicars.ca

1 888 57.MITSU

3220660A

Albi Mitsubishi
3601, rue Blériot
Mascouche
450.474.1111

Boisvert Mitsubishi
416, boul. Labelle
Blainville
450.419.4929

Boucherville Mitsubishi
1541, rue Ampère
Longueuil
450.449.3344

Cité Mitsubishi
8665, boul. Décarie
Montréal
514.735.3700

Gabriel Mitsubishi
4550, boul. Saint-Jean
Montréal
514.695.7777

Laval Mitsubishi
650, boul. Saint-Martin est
Laval
450.629.6262

Trois-Rivières Mitsubishi
3095, boul. Saint-Jean
Trois-Rivières
819.377.3301

Valleyfield Mitsubishi
373, chemin Larocque
Valleyfield
450.373.6444

3220663

*Tous les prix sont les PDSM des modèles de base. †Offres basées sur des locations de 60 mois pour les modèles Lancer ES C01 BM, Outlander LS 2RM 2004 neufs et uniquement par l'entremise de FinanciaLinx Corporation. Comptant ou échange de 1 795 $/3 995 $. Aucun dépôt de garantie requis. Le coût annuel d'emprunt est de 1 %/2,95 %. L'obligation de location totale est de 12 535 $/18 935 $. Frais supplémentaires de 10 ¢ du kilomètre excédentaire après 20 000 kilomètres. Le client pourra aussi être tenu responsable de certains frais reliés à la fin de la location tels que bris ou usure excessive. Offres spéciales de location ne pouvant être jumelées à aucune autre offre, y compris celle du programme Signez et conduisez de Mitsubishi. Option d'achat à la fin de la location : 5 077 $/8 442 $, taxes applicables en sus. Premier paiement exigible à la livraison. ≠Financement à l'achat de 0 % offert par le biais de Primus Automotive Financial Services Canada pour tous les modèles 2004, et pour des termes allant jusqu'à 36 mois. Exemple de financement : pour une somme de 20 000 $ financée au taux annuel de 0 %, la mensualité est de 555,56 $ pendant 36 mois, le coût d'emprunt est de 0 $ et la somme remboursable de 20 000 $. Les mensualités varieront en fonction du montant financé et des termes de l'emprunt. Tous les clients ne se qualifieront pas. Des rabais ou d'autres offres incitatives sont possibles lorsque les clients optent pour une offre d'achat en argent comptant. En choisissant l'offre de financement à l'achat proposée, il est possible que les clients renoncent à d'autres rabais et offres incitatives, ce qui pourrait avoir pour effet un taux d'intérêt plus élevé. */† Les concessionnaires peuvent vendre moins cher. Les offres-sont faites sous réserve d'approbation de crédit. Quel que soit le programme, le client devra signer un contrat et prendre livraison d'un véhicule en stock chez un concessionnaire d'ici le 30 avril 2004 au plus tard. Le client assume les frais habituellement exigibles à la signature tels que immatriculation, assurances, droits sur les nouveaux pneus, taxes et autres droits, inspection, transport, publication dans le RDPRM (au Québec), carburant, frais de livraison (925 $ pour Lancer/Lancer Sportback/Galant/Diamante/Eclipse Spyder/Eclipse, 1 025 $ pour Outlander/Endeavor/Montero) et tous autres frais de préparation ou de livraison supplémentaires. Les conditions faites par les concessionnaires et la disponibilité des véhicules peuvent varier. Les offres peuvent être annulées ou amendées en tout temps. Offres s'appliquant uniquement aux clients au détail au Canada, sauf ceux de la C.-B. Détails chez les concessionnaires participants. ††Écrit par autonet.qc.ca. **Écrit en juin 2003 par Scott Mead pour Motor Trend.

L'AUTO

Votre dernière voiture

LUDOVIC HIRTZMANN
SUR LE WEB
COLLABORATION SPÉCIALE

Il y a d'ailleurs peu de chances que vous l'achetiez. Pourtant, la Miller-Meteor viendra probablement à vous.

« C'est certainement ma dernière voiture », vous dit votre grand-père en vous montrant sa dernière acquisition. Pas si sur ! Pour la plupart d'entre nous, le dernier carrosse ressemblera à une Miller Meteor. Automobile robuste, carrée s'il en est, la Miller Meteor est en fait un corbillard. Rendez vous sur le site *miller-meteor.com* pour découvrir l'histoire de ce véhicule pas comme les autres. Dès 1916, Meteor met sur le marché son modèle 12 cylindres sous forme d'ambulances et de corbillards. Ce station wagon pour le moins sinistre connaît un réel succès dès ses débuts. À l'époque, « 200 voitures sont vendues en trois mois » apprend-on sur le site de l'entreprise. Propulsée par un marché toujours porteur, la compagnie ne connaît pas vraiment de difficultés au cours du siècle. Dans les années 50, le fabricant de l'Ohio est devenu l'un des plus gros producteurs de corbillards et utilise des châssis Cadillac. Peut-être est-ce, comme le rappelle le site *1976 Cadillac History*, parce que « les Cadillac ont des tailles gargantuesques, menées par les plus gros moteurs V8 ». Le site présente d'ailleurs les impressionnantes caractéristiques de motorisation des Cadillac de ces années. Pourtant, au cours des décennies 80 et 90, Miller-Meteor connaîtra quelques soucis et sera rachetée plusieurs fois, sans pour autant arriver au cimetière.

Si vous ne souhaitez pas passer inaperçu, vous pouvez acheter une Miller-Meteor. Selon le site *jwfuneralcars.com*, un joli modèle neuf tout équipé coûte 72 938 $US. Un peu cher certes, mais il est possible de faire l'acquisition d'une automobile d'occasion. Un internaute vend ainsi une ambulance Miller-Meteor et supplie dès les premières lignes de son site Web : « S'il vous plaît. Que quelqu'un achète cette voiture ». Bref, à moins d'être un collectionneur de corbillards, la Miller-Meteor est une auto que l'on souhaite découvrir le plus tard possible !

En savoir plus sur la Miller Meteor :

Miller-Meteor
www.miller-meteor.com

Funeral Cars
www.jwfuneralcars.com

Cadillac History 1976
http ://100megsfree4.com/cadillac/cad1970/cad76.htm

Ambulance Miller-Meteor à vendre
http ://noisebox.cypherpunks.to/ogre/ambulance.html

ACTUEL magazine
Tous les vendredis dans LA PRESSE

POUR SE FAIRE UNE IDÉE
LA PRESSE AFFAIRES
Tous les jours dans LA PRESSE

EN VOYAGE AVEC VOUS
VACANCES VOYAGE
Tous les mercredis et samedis dans LA PRESSE

Audi A-4 2004
DÉMOS
Voyez les spécialistes
De 9 hres à 21 hres du lundi au vendredi
www.popular.qc.ca
Popular MONTREAL
5441, rue Saint-Hubert, Montréal • (514) 274-5471
3203122
3222358

GAREAU mazda
CHEZ: GAREAU
381-3987 10175 RUE PAPINEAU

3 MODÈLES.
UNE ÂME.
AUCUN ÉQUIVALENT.

LA MAZDA 6 SPORT EST ARRIVÉE !

DISPONIBLE BIENTÔT, MAZDA 6 FAMILIALE. RÉSERVEZ DÈS MAINTENANT !

Aucun paiement pendant 90 jours
(financement achat et location)

MAZDA 6 BERLINE
0$ comptant
319$/mois
Location 48 mois
Taxes et immatriculation en sus

Gagnante de plus de 50 prix internationaux

La voiture familiale de l'année d'après l'AJAC
ASSOCIATION DES JOURNALISTES AUTOMOBILE DU CANADA

la mazda 6 2004

3216888
3216891

Une auto, ce n'est pas de la vaisselle

RENÉ FAGNAN
ACCESSOIRES
COLLABORATION SPÉCIALE

La chaleur qui s'installe enfin indique qu'on peut entreprendre le grand ménage du printemps de son véhicule. Mais ce n'est pas le moment de faire n'importe quoi !

Tout d'abord, comprenons les peintures. Les manufacturiers appliquent un apprêt sur la tôle (une sous-couche), puis la laque de couleur et enfin une couche de vernis. Autrefois, on employait des peintures acryliques et de polyuréthanes. Désormais, elles sont très souvent à base aqueuse. Recouvertes d'un vernis, les peintures modernes possèdent des teintes plus belles, plus résistantes aux agressions atmosphériques mais, paradoxalement, plus sensibles aux rayures.

Durant l'hiver, les projections de petites pierres et de grains de sel rayent parfois la carrosserie. Examinez-la soigneusement. « On parle de micro-rayures si seule la superficie de la couche de vernis est dégradée, indique M. Claude Dagenais, président d'Auto-Chem, une entreprise établie à Le Gardeur et qui vend ses marques Bodypro, Auto-Chem et Tuning chez NAPA. Il s'agit surtout de rayures causées par le frottement de branches, des petites pierres, les brosses du lavage ainsi que les fines éraflures d'ongles sous les poignées de portes. Dans ce cas, il faut employer un produit efface rayures. S'il s'agit de rayures plus profondes, et si la couche de vernis a été traversée ou si la laque a été abîmée, il faut employer un pinceau retoucheur. Finalement, si les trois couches ont été traversées et que la tôle est mise à nue, avec des risques de rouille, il faut faire effectuer la retouche par un carrossier qualifié. »

Le lavage du véhicule est très important. « Peu importe la façon adoptée, il ne faut jamais employer de produits ménagers comme du savon à vaisselle, précise M. Dagenais. Ces savons sont trop puissants car ils sont conçus pour déloger entièrement les graisses tenaces de la vaisselle. Un savon pour auto possède des surfactants qui enlèvent uniquement la graisse de surface. En lavant son véhicule avec du savon à vaisselle, trop puissant, on enlève la cire de protection qui recouvre la peinture. Celle-ci va vite devenir mat, sans lustre et ne sera plus bien protégée. »

Il y a différentes façons de laver son véhicule. Le lavage manuel est la moins agressive pour les peintures, à condition d'utiliser des éponges ou une mitaine de lavage très douce et de prendre le soin de bien arroser son véhicule avant le nettoyage au savon. Quant au lavage à haute pression, si populaire avec l'arrivée des petites machines à pression, il n'est pas, selon M. Dagenais, le lavage le plus performant. « Il est moins fastidieux, mais si on veut obtenir une finition parfaite et éliminer le film routier, il faut effectuer un lavage manuel avec une éponge ou une mitaine entre le passage du shampooing et le rinçage. » Le film routier est une fine couche grisâtre légèrement grasse, composé de particules de suie, poussière, boue, graisse, gaz d'échappement et de polluants qui se fixent entre elles par phénomène électrostatique. « Ce film recouvre la carrosserie des véhicules et adhère fortement aux peintures, précise M. Dagenais. Ce film pénètre même à l'intérieur des habitacles par les ouïes de ventilation et les vitres latérales. Seuls les produits spécifiquement formulés pour l'entretien automobile, combinés à un nettoyage à main, peuvent en venir à bout. »

Puis, il y a le bon vieux lave-auto muni de rouleaux à brosses qui effectuent un excellent lavage, y compris des roues. Toutefois, il faut se méfier des micro-rayures qu'il peut provoquer si les brosses sont usées ou si la machine manque de produit lavant. Il reste le lavage sans eau, de plus en plus populaire en ville. « Toutefois cela exige un savoir-faire car enlever la poussière sans employer d'eau peut provoquer, sans le vouloir, de superbes rayures », décrit M. Dagenais.

Pour bien laver un véhicule, il faut procéder à l'abri du soleil en commençant par dégoudronner les bas de caisses et en vaporisant un nettoyant sur les jantes. Puis, on enlève les moustiques écrasés et on asperge le véhicule d'eau. On lave la carrosserie en partant du haut en employant une grosse éponge ou une mitaine de lavage. On termine en rinçant abondamment et en essuyant la carrosserie avec un chamois.

Auto-Chem offre gratuitement des contenants de savon automobile aux organismes qui effectuent des levées de fonds comme des lave-o-thons. Ce savon professionnel garanti un fini lustré et peut être employé en toute sécurité. Les responsables des organismes intéressés n'ont qu'à contacter M. Claude Dagenais par téléphone au (450) 654-9292 ou par courrier électronique à car@auto-chem.com.

2004 COROLLA CE
189 $
par mois/location 48 mois◆
Transport et préparation inclus
Comptant de 1 751 $
Option 0 $ comptant
également disponible à la location
prix ACCÈS
À partir de
15 394 $*

ÉQUIPEMENT DE SÉRIE COROLLA CE 2004 : Moteur VVT-i de 1,8 litre, 16 soupapes, DACT, 130 ch • Véhicule à émissions ultra-faibles (ULEV) • Système audio à 4 haut-parleurs avec lecteur CD • Banquette arrière divisée 60/40 • Volant inclinable à trois branches • Coussins gonflables côtés conducteur et passager • Phares à halogène • Rétroviseurs à télécommande assistée • Glaces teintées • Deux miroirs pare-soleil • Enjoliveurs de roues complets
Passez en mode sport au prix Accès de 19 730 $*. Équipement supplémentaire COROLLA SPORT 2004 : Climatiseur • Aileron et jupes latérales • Système audio à 6 haut-parleurs avec lecteur CD • Volant gainé de cuir • Tachymètre • Phares antibrouillards • Roues de 15 po en alliage d'aluminium • Système d'accueil sans clé et verrous de portières assistés

2004 COROLLA CE

2004 COROLLA SPORT

VENTE ÉTIQUETTE ROUGE
0 $ SUR TOUTES LES COROLLA 2004 EN STOCK
PREMIÈRE MENSUALITÉ◆ OU DÉPÔT DE SÉCURITÉ◆
À LA LOCATION
OU
3,8 % FINANCEMENT À L'ACHAT 36 MOIS†
TOYOTA
un coup de cœur sans fin

Votre nouvelle Toyota ne part jamais sans un plein réservoir d'essence, l'assistance routière et des tapis protecteurs.
TOYOTA SERVICES FINANCIERS PEA Programme Toyota pour diplômés 1 000$ de remise**
Votre concessionnaire www.acces.toyota.ca

Programmes de location au détail et de financement à l'achat de Toyota Canada inc. Sur approbation de crédit par Toyota Services Financiers. ◆ Offre de location au détail valable sur les modèles Corolla CE 2004 (BR32EM AA) neufs en stock. Première mensualité de 0 $ sur tous les modèles Corolla 2004 neufs en stock pour des termes de location de 48 mois. Dans l'éventualité qu'un client désire avoir un terme de location moindre que 48 mois, un rabais représentant le coût d'une mensualité basée sur un terme de 48 mois sera accordé. Offre de 0 $ dépôt de sécurité sur tous les modèles Corolla 2004 neufs en stock à la location. Franchise annuelle de 24 000 km. Frais de 7 ¢ du kilomètre excédentaire. Immatriculation, assurances et taxes en sus. † L'offre de financement à l'achat de 3,8 % pour un terme de 36 mois est valable sur tous les modèles Corolla 2004 neufs en stock. L'immatriculation, les frais de transport, la préparation, l'enregistrement (y compris RDPRM), les frais d'administration, l'assurance et les taxes sont en sus. * Prix Accès pour les modèles Corolla CE 2004 (BR32EM AA) et Corolla Sport 2004 (BR34EM AA) neufs en stock. Les Prix Accès indiqués dans cette publicité sont en vigueur pour le mois d'avril 2004 et sont établis par les concessionnaires Accès Toyota pour les concessionnaires participants de la région de Montréal. L'immatriculation, les frais de transport, la préparation, l'enregistrement (y compris RDPRM), les frais d'administration, l'assurance et les taxes sont en sus. Composez le 1 888 Toyota-8 ou visitez www.acces.toyota.ca. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. ** Le rabais aux diplômés (jusqu'à 1 000 $ de remise) peut différer selon le modèle. Photos à titre indicatif seulement. Les offres se terminent le 30 avril 2004. Détails chez votre concessionnaire Toyota participant.

3218435A
3221005

L'AUTO

2,5 milliards de voitures en 2030

L'automobile est devenue l'ennemi environnemental numéro un

ANNE-LOUISE CHAMPAGNE
LE SOLEIL

Si les prévisions les plus alarmistes se réalisent, la planète supportera 2,5 milliards d'automobiles en 2030. Ce qui fait de ce moyen de transport l'ennemi environnemental à maîtriser en priorité, estime Jean Mercier, professeur à l'Université Laval.

« Le contrôle de l'automobile dans les pays en développement constitue l'enjeu environnemental le plus important de la planète », a dit le professeur Mercier hier, en guise d'entrée en matière de sa conférence sur le sujet.

Jean Mercier est professeur en administration publique au département de Sciences politiques, et il s'intéresse aussi à l'environnement depuis 15 ans. Il fera de l'automobile et de ses impacts le thème de ses recherches durant son année sabbatique qui commence en juin.

Présentement, il y aurait près de 800 millions de véhicules en circulation dans le monde, mais les prévisions de croissance s'étalent entre 1 milliard et 2,5 milliards. Cette dernière évaluation est avancée par le chercheur Neil Carter dans son livre *The Politics of environment*, publié en 2001.

Le nombre de bagnoles est en nette progression dans les pays en voie de développement mais il a atteint un « certain » plateau dans les pays développés. « Il est difficile d'avoir plus de deux ou trois autos par famille », dit M. Mercier, qui avoue lui-même ne pas arriver — pour l'instant — à se passer de sa voiture...

Pourquoi l'auto en priorité ? Parce que c'est un enjeu encore maîtrisable. Le réchauffement climatique est enclenché, la déforestation peut difficilement être contrée, compare le professeur. Et aussi parce que le transport constitue l'élément le moins bien contrôlé du bilan énergétique mondial, comparativement aux secteurs manufacturiers et énergétiques.

En ce qui concerne le transport, « je n'irais pas jusqu'à dire que ça s'emballe, mais il n'y a pas de stratégie (de contrôle) », estime M. Mercier. Il note également que la moitié de la consommation mondiale de pétrole est dédiée à l'automobile.

Automobile et étalement urbain

Bien sûr, le chercheur s'inquiète de la pollution automobile directe : monoxyde de carbone, gaz à effet de serre, smog. Mais il s'inquiète également des retombées secondaires : « Les problèmes environnementaux créés par l'auto vont bien au-delà des émanations. »

C'est que la voiture favorise l'étalement urbain, et donc, la construction de routes, d'autoroutes, d'échangeurs, de stationnements. Dans les pays en développement, le problème est particulièrement sensible puisque ces voies de circulation empiètent sur les terres agricoles.

Dans les contrées nord-américaines, étalement urbain signifie banlieues, maisons unifamiliales, et multiplication des biens de consommations qui y sont associés. L'étalement signigie aussi la multiplication des déplacements pour toutes sortes de raisons : aller porter les enfants à la garderie, les vêtements chez le nettoyeur...

Selon M. Mercier, il est grand temps de transmettre le message aux dirigeants des pays en développement de miser d'abord sur le transport en commun plutôt que sur la voiture individuelle. Cela exige un sérieux coup de barre puisque la tendance naturelle va favoriser la voiture personnelle, symbole de puissance et de réussite. « Pour contrer le développement naturel de l'auto, des efforts considérables de politiques publiques seront nécessaires », estime M. Mercier.

Venant d'Amérique du Nord, le message a une odeur de « faites ce que je dis, pas ce que je fais... » M. Mercier en est bien conscient.

Mais la population des pays en voie de développement est beaucoup plus nombreuse, et les impacts de l'automobile en seront d'autant plus importants, argumente-t-il. Et puis les impacts sont beaucoup mieux connus aujourd'hui qu'il y a 50 ans.

Des actions peuvent aussi être entreprises ici. La taxe sur les véhicules énergivores du dernier budget de Québec en est un exemple.

Un des projets du professeur, durant sa sabbatique, est d'examiner les villes qui ont volontairement stoppé la circulation automobile, et voir quels sont les facteurs de réussite ou d'échec. « C'est souvent le travail d'un maire qui y croyait...

En voici 2 qui ont de la gueule !

La toute nouvelle Altima 2005

289$ par mois* Transport et préparation inclus

Murano SL 2004

449$ par mois** Transport et préparation inclus

Photos à titre indicatif seulement. *Location de 48 mois pour l'Altima 2005 (T4RG75AE00) à 289 $/mois, acompte ou échange équivalent de 3 495 $. PDSF de 24 798 $. **Location de 48 mois pour la Murano SL 2004 (L6TG14AA00) à 449 $/mois, acompte ou échange équivalent de 3 995 $. PDSF de 39 700 $. Pour les deux offres en location, limite de 24 000 km par année, 0,10 $ km/excédentaire. Voir les détails chez vos concessionnaires Nissan.

BLAINVILLE NISSAN 25 ans de confiance
Le concessionnaire le plus parlable du Grand Montréal
(450) 430-8808
Mtl (514) 990-1451
705, boul. Curé-Labelle, Blainville
www.blainvillenissan.com
Sortie 25 autoroute 15 Nord

Longueuil NISSAN
(450) 442-2000
Mtl (514) 990-4547
760, Saint-Charles Est
Longueuil (coin Roland-Therrien)
www.longueuilnissan.ca

3205604A

ACURA RSX 2004

Raison de plus de la faire décoller au plus vite.

Location à partir de 278$* par mois 48 mois

Comptant	Paiement
4 448 $	278 $*
2 298 $	328 $*
0 $	378 $*

Incluant :
- moteur i-VTEC DACT
- système de coussins gonflables avant et latéraux
- chaîne AM/FM/CD à 4 haut-parleurs
- sièges sport avant à renforts haute densité
- climatisation automatique, et beaucoup plus...

Transport et préparation inclus
Aucun dépôt de sécurité
Allocation de 96 000 km

ACURA
www.acura.ca

ACURA GABRIEL
4648, boul. Saint-Jean
Dollard-des-Ormeaux
(514) 696-7777
www.gabriel.ca/acura

LUCIANI ACURA
4040, rue Jean-Talon O.
Montréal
(514) 340-1344
www.lucianiacura.com

ACURA BROSSARD
9100, boul. Taschereau O.
Brossard
(450) 659-1616
www.acurabrossard.com

ACURA DE LAVAL
2500, boul. Chomedey
Laval
(450) 682-4050
www.acuralaval.com

ACURA PLUS
255, boul. de la Seigneurie
Blainville
(450) 435-4455
www.acuraplus.com

GALERIES ACURA
7100, boul. Métropolitain E.
Anjou
(514) 354-8811
www.galeriesacura.com

Offres de location-bail d'une durée limitée, par l'entremise de Honda Canada Finance Inc. S.A.C. seulement. Tarifs mensuels de location-bail d'une durée de 48 mois établis pour l'Acura RSX (modèle DC5364PB) 2004 neuve. Un acompte de 4 448 $ vous donne un versement mensuel de 278 $ et un total des paiements de 17 792 $. Un acompte de 2 298 $ vous donne un versement mensuel de 328 $ et un total des paiements de 18 042 $. L'option 0 $ comptant vous donne un versement mensuel de 378 $ et un total des paiements de 18 144 $. Un premier versement est requis et un acompte pourrait être exigé. Allocation de 24 000 km par année (frais de 0,12 $ par kilomètre supplémentaire). Transport et préparation inclus, frais d'inscription au registre des droits personnels et réels mobiliers, taxes, immatriculation, assurance et frais d'administration en sus. À la fin du bail, vous pouvez retourner le véhicule au concessionnaire ou l'acheter pour une valeur résiduelle prédéterminée. Garantie Acura limitée de 5 ans/100 000 km. Les deux premiers services d'entretien sont compris. Le modèle offert peut différer de la photographie. Voyez votre concessionnaire pour plus de détails. Du 29 mars au 30 avril 2004.

3216233A

nos plus bas prix de la saison pendant les Jours Sears

LES PLUS BAS PRIX DE LA SAISON POUR LES PNEUS TOUTES SAISONS RoadHandler^MD TOURING TE

rabais 28%

Soldé, à partir de 53,99 chacun. P175/70R13.
Garantie de 130 000 km contre l'usure*. Série nº 39000.

ROADHANDLER

Pneus RoadHandler Touring TE

Dimensions	Sold , ch.
P205/70R15	73,43
P185/65R14	66,23
P195/70R14	68,39
P215/70R15	76,31
P225/60R16	84,95
P185/70R14	65,51
P195/65R15	71,27
P205/65R15	75,59
P175/65R14	63,35
P195/60R15	73,43

Autres formats aussi en solde

LES PLUS BAS PRIX DE LA SAISON POUR PNEUS DE PERFORMANCE RoadHandler VIPER HX

rabais 28%

Soldé, à partir de 79,19 ch. P185/60R14.
Garantie de 80 000 km contre l'usure*. Série nº 32000.
Autres formats, soldé 82,79-118,79 chacun.

ROADHANDLER

LES PLUS BAS PRIX DE LA SAISON POUR PNEUS RoadHandler ASSURETY POUR VÉHICULES UTILITAIRES SPORT ET CAMIONNETTES

rabais 28%

Soldé, à partir de 82,79 chacun. P215/75R15.
Garantie de 60 000-80 000 km contre l'usure*. Série nº 31000.
Autres formats, 86,39-131,75 chacun

ROADHANDLER

NOTRE PLUS BAS PRIX DE LA SAISON

1,88 946 ml

HUILE QUAKER^MD STATE PEAK PERFORMANCE^MC 10W30

Grande protection contre la friction. Garantie limitée de 400 000 km/10 ans. Rég. Sears 2,59.
Série nº 11860.
Limite: 1 boîte par client

LES PLUS BAS PRIX DE LA SAISON

rabais 11,11

BATTERIE DIEHARD WEATHERHANDLER^MD

Rég. Sears 74,99-89,99 chacune.
63,88-78,88 chacune, avec reprise**.
Série nº 50700.
**Les 5 $ de dépôt à l'achat d'une batterie neuve chez Sears vous sont remboursés quand vous rapportez la vieille batterie pour le recyclage

Prix en vigueur jusqu'au samedi 24 avril 2004, dans la limite des stocks
*Détails de la garantie en magasin

Anjou* Nº de téléphone (514) 353-7770
Brossard* Nº de téléphone (450) 465-1000
Lasalle* Nº de téléphone (514) 364-7310
Laval* Nº de téléphone (450) 682-1200
Saint-Bruno *Nº de téléphone (450) 441-6603
Saint-Laurent* Nº de téléphone (514) 335-7770

service auto SEARS^MC

3219972A NE043A104 © 2004. Sears Canada Inc.

La consommation d'essence sous-évaluée?

MATHIEU PERREAULT
LA RECHERCHE

La consommation d'essence des voitures américaines pourrait bien grimper brusquement, plus tard cette année. Le ministère de l'Environnement des États-Unis (EPA) va réviser sa méthode de calcul de la consommation en raison de plaintes de groupes environnementaux, qui estiment qu'elle est sous-évaluée de 5 à 10 %.

Cette possibilité inquiète les fabricants d'automobile. La consommation calculée par l'EPA n'est pas directement amalgamée aux normes de consommation d'essence — 8,6 litres au 100 kilomètres pour les voitures, 11,4 L/100km pour les « camions légers », une catégorie qui inclut les 4X4, les minifourgonnettes, les camionnettes et, assez curieusement, des *crossover* comme le PT Cruiser ou la Subaru Outback. Ces normes sont gérées par une autre agence, la National Highway Traffic Safety Administration (NHTSA).

Mais si l'EPA relève la consommation, les fabricants devront probablement améliorer l'efficacité de leurs moteurs pour respecter les normes, parce que la NHTSA n'est pas aveugle : par exemple, la controverse des *crossover* l'amène à envisager des règles plus strictes pour définir les camions légers, par exemple pour le poids ou la taille. La NHTSA serait aussi sur le point d'assujettir les 4X4 géants comme le Hummer ou le Ford Expedition. Ceux-ci sont exemptés pour le moment parce qu'ils pèsent plus de 3,86 tonnes (8500 livres).

Le rapport de Bluewater note que deux études, en 1993 et 2000, ont évalué que l'EPA sous-estimait la consommation d'essence d'entre 3 % et 5 %. L'étude de 1993 a été faite par une équipe de l'Université de Chicago et celle de 2000, par l'Agence internationale de l'énergie, un groupe intergouvernemental basé à Paris. En 2002, l'EPA a calculé que la consommation moyenne des voitures vendues aux États-Unis était de 9,8 litres aux 100 kilomètres, alors que le ministère américain des Transports l'évaluait plutôt à 9,5 L/100km.

De plus, en 2002, une analyse du Conseil national de recherches des États-Unis affirmait que les estimations de l'EPA ne correspondent pas à la réalité. Bluewater cite aussi une étude de 1989 allant jusqu'à une sous-estimation de 12 %, mais ne donne pas beaucoup de détails, parce qu'il s'agissait de spéculations d'ingénieurs à un congrès de la Society for Automotive Engineers.

Urbanisation

Ces écarts sont principalement attribuables aux bouchons de circulation, à l'urbanisation et à l'augmentation de la vitesse sur les autoroutes américaines, selon l'Agence internationale de l'énergie. Le rapport de Bluewater note que la quantité de routes urbaines a grimpé du tiers entre 1980 et 1999, à 1,3 million de kilomètres, alors que le kilométrage urbain doublait à 2,5 milliards. Le temps perdu chaque mois dans un bouchon de circulation, par habitant, a triplé entre 1982 et 1999, et atteint maintenant trois heures.

Pour ces raisons, 62 % du kilométrage a maintenant lieu en ville, selon la Federal Highway Administration. Or, l'EPA considère dans ses calculs que 55 % du kilométrage moyen a lieu en ville. La consommation en ville est plus élevée parce que les gens doivent freiner souvent et roulent longtemps à basses vitesses. La courbe de la consommation en fonction de la vitesse suit une forme en U, avec une consommation optimale autour de 80km/h.

Une distorsion similaire survient sur les autoroutes. L'EPA estime la vitesse moyenne à 80km/h, alors que des études de 1987 la situaient à 95km/h. En 1975, elle n'était que de 90km/h. La vitesse limite a été fixée à 90km/h sur la plupart des autoroutes américaines après le choc pétrolier du début des années soixante-dix, mais elle grimpe régulièrement ces dernières années. La majorité des autoroutes ont maintenant une vitesse limite de 105km/h, et parfois même de 120km/h. Il faut dire que les autoroutes américaines ont beaucoup moins de stress thermique que celles du Canada.

La crédibilité du rapport de Bluewater est parfois minée par une réthorique populo-environnementaliste : « Alors que les preuves du réchauffement planétaire ne cessent de s'accumuler, que notre dépendance croissante envers le pétrole étranger inquiète et que le prix augmente, les consommateurs et les politiciens s'intéressent de plus en plus à la consommation d'essence des voitures. » La question du coût de l'essence est à la mode ces temps-ci aux États-Unis, et fait l'objet de débats entre George Bush et John Kerry.

Obligation administrative

L'EPA a publié ses premiers calculs de consommation d'essence en 1978. Au départ, la méthode estimait que l'automobiliste moyen passait 55 % de son temps en ville et 45 % sur les voies rapides. Cette proportion a été changée en 1984 avec l'introduction de coefficients de correction : de nombreux automobilistes se plaignaient à l'EPA que leur voiture consommait beaucoup plus que prévu. L'EPA a conclu que ses tests impliquaient des conditions trop idéales, en matière d'usure du véhicule, de style de conduite et de température. Elle a donc augmenté de 10 % la consommation d'essence obtenue avec ses tests en ville, et de 22 % pour les tests sur autoroute. Le nombre de plaintes a diminué par la suite.

Dernier changement, en 2001, l'EPA a commencé à publier un livret dédié à la consommation d'essence des camionnettes et 4X4, avec des méthodes différentes, plus proches de la réalité. Notamment, une proportion de conduite urbaine de 62 %, plutôt que de 55 %, est utilisée.

Au Canada, c'est Transports Canada qui fait les tests de consommation d'essence, mais c'est le ministère des Ressources naturelles qui les publie. D'ailleurs, le relationniste de Transports Canada a commencé par dire à *La Presse* que les tests étaient faits par les Ressources naturelles, qui ont ensuite renvoyé la balle à Transports Canada. À tout le moins, le relationniste de l'office de l'efficacité énergétique des Ressources naturelles a commenté que la révision de l'EPA ne mènerait probablement pas à des changements dans les tests : il s'agirait d'une obligation administrative de l'EPA quand elle reçoit un rapport comme celui de Bluewater.

Le Canada suit généralement les pratiques américaines dans les tests de consommation d'essence. Transports Canada utilise la même proportion ville/autoroute que l'EPA (55/45), et une vitesse semblable (77 km/h) sur route. Un facteur de correction (10 % pour la ville, 15 % pour l'autoroute) a aussi été introduit voilà 20 ans. Par contre, les essais de Transports Canada simulent la conduite en été, ce qui pourrait mener à une sous-évaluation parce que les voitures sont parfois plus gourmandes l'hiver. La conduite en ville est un parcours de 12km comprenant 16 arrêts complets, effectué en 22 minutes, à une vitesse moyenne de 32km/h ; sur l'autoroute, l'essai du 12 minutes, pour 16km, avec une vitesse maximale de 97km/h.

Les normes canadiennes limitant la consommation des voitures sont un peu moins sévères qu'aux États-Unis (8,7 litres contre 8,6 litres, aux 100km) et les normes pour les camions légers sont identiques.

PHOTO ARCHIVES LA RESSE ©

Le temps perdu chaque mois dans un bouchon de circulation, par habitant, a triplé entre 1982 et 1999, et atteint maintenant trois heures, ce qui se reflète sur la consommation d'essence.

Surdimensionné parce qu'il est suréquipé.

Voici le nouveau QX56 d'Infiniti surdimensionné. L'équipement de série comprend : • moteur V8 5,6 L à DACT de 315 chevaux • système à 4 roues motrices tout-mode • boîte automatique à 5 rapports • suspensions avant et arrière à roues indépendantes • jantes en alliage de 18 po couleur chrome • sièges en cuir pour sept passagers • sièges à l'avant et sièges capitaines de la deuxième rangée chauffants• système de navigation d'Infiniti sur DVD† • caméra de marche arrière†† • système audio-vidéo avec DVD‡ • sonorisation Bose^MD avec 10 haut-parleurs • hayon à commande électrique • capacité de remorquage de 8 800 lbs • Le QX56 d'Infiniti. **73 800 $***.

Infiniti.ca

VOS CONCESSIONNAIRES INFINITI DU GRAND MONTRÉAL

Infiniti de Brossard
9005, boul. Taschereau
Brossard (Québec)
(450) 445-5799

Infiniti Laval
305, boul. Saint-Martin Est
Laval (Québec)
(514) 382-8550

Meridien Infiniti
4000, rue Jean-Talon Ouest
Montréal (Québec)
(514) 731-7977

Spinelli Infiniti
345, boul. Brunswick
Pointe-Claire (Québec)
(514) 697-5222

3218953A

*PDSF du nouveau QX56 2004 (9CRG74 AA00). Taxes, immatriculation, assurance, frais de transport et de livraison (1 395 $) en sus. Les concessionnaires peuvent établir des prix individuels. †Il se peut que le système GPS ne fonctionne pas correctement si la réception par satellite est faible. Il se peut que les données cartographiques ne soient pas détaillées pour toutes les régions. ††La caméra de marche arrière est très utile mais ne remplace aucunement les procédures de marche arrière adéquates. Vous devez toujours vous retourner et vérifier qu'il est possible de faire marche arrière en toute sécurité. ‡Option installée en usine. Voyez votre concessionnaire Infiniti pour des renseignements supplémentaires.

L'AUTO

Quelques consignes de sécurité au volant

L'ÉDITION NOUVELLES

Ayez en tête les consignes suivantes afin de faire de la sécurité au volant votre priorité.

> Posez les mains sur le volant et ne quittez pas la route des yeux.
> Utilisez un dispositif mains libres.

> Si vous devez composer un numéro manuellement, attendez d'avoir immobilisé le véhicule ou demandez à un passager de le faire pour vous.

> Lorsque vous conduisez, n'engagez pas de conversations tendues ou pouvant déclencher de fortes émotions.

> Laissez à la boîte vocale le soin de prendre vos appels si les conditions de conduite deviennent dangereuses.

> Ne prenez jamais de notes lorsque vous conduisez.
> Utilisez les fonctions de réponse automatique et de commande vocale.

PHOTO FOURNIE PAR FORD

Rouler « le toit ouvert » (surtout sur l'autoroute) augmentera la résistance de l'air et, conséquemment, la consommation de carburant. Photo fournie par Ford

Toit ouvrant ou climatiseur?

CAA-QUÉBEC

De plus en plus de véhicules sont dotés d'un climatiseur en équipement de série. Autrement, l'acheteur a habituellement le choix entre un toit ouvrant ou un climatiseur pour se rafraîchir. En plus de l'aspect confort de ces deux équipements, il faut regarder le côté écologique de chacun.

Le toit ouvrant

Le principal avantage du toit ouvrant se situe au niveau de la circulation d'air qu'il permet sans ouvrir les vitres latérales. De plus, lorsqu'il est coulissant ou amovible, il procure un contact plus direct avec le soleil et la chaleur un peu comme une décapotable.

Il n'y a pas d'inconvénients majeurs à choisir un toit ouvrant en option. Toutefois un toit ouvrant coulissant augmente le poids de la voiture en raison des éléments nécessaires pour son ouverture et du renforcement du toit. Et qui dit augmentation du poids dit augmentation de la consommation de carburant.

Il faut également remarquer que rouler « le toit ouvert » (surtout sur l'autoroute) augmentera la résistance de l'air et, conséquemment, la consommation de carburant. Le toit ouvrant du type coulissant muni d'un déflecteur à l'avant, a moins d'incidence sur la consommation. De même un toit ouvrant qui ne s'ouvre que de l'arrière offre moins de résistance qu'un coulissant sans déflecteur.

Le niveau sonore devient plus élevé surtout si le toit ouvrant coulissant n'est pas muni d'un déflecteur.

De plus, pour les modèles vitrés sans panneau opaque, cela peut devenir une source de distraction, particulièrement en conduite nocturne lorsque les lampadaires défilent au-dessus de votre tête.

Enfin notons que les constructeurs renforcent généralement la structure du toit dans lequel ils installent un toit ouvrant ; ce renforcement n'est malheureusement pas présent lorsqu'on fait poser un toit ouvrant après l'achat.

Si on fait installer un toit ouvrant après l'achat (le prix varie de 140 $ à 400 $), il vaut d'ailleurs mieux faire affaires avec des spécialistes reconnus parce que n'est pas installateur de toit ouvrant qui veut. Parfois, le fait d'avoir un toit ouvrant réduira légèrement l'espace pour la tête ; si vous êtes de grande taille, nous vous suggérons de prendre le temps de vous asseoir dans les véhicules que vous magasinerez afin de savoir si vous y êtes bien.

Le climatiseur

Pour sa part, un climatiseur augmentera le coût d'achat de la voiture d'un bon 900 $ à plus de 1500 $. De plus, une taxe d'accise fédérale de 100 $ est appliquée sur tout véhicule muni d'un climatiseur.

La consommation d'essence peut augmenter de 20 % en conduite urbaine, quoique de nos jours les constructeurs ont amélioré leurs produits afin qu'ils ne fonctionnent pas sans arrêt, ce qui diminue d'autant les répercussions sur la consommation de carburant. Une chose est sûre, le seul poids du climatiseur ajoute une charge de plus au véhicule, ce qui peut avoir un effet sur sa soif en essence. D'ailleurs, une voiture ainsi équipée sera fort souvent munie d'une batterie et d'un radiateur plus gros. Les climatiseurs installés à l'usine sont moins coûteux et donnent de meilleurs résultats que les installations locales, ne serait-ce que pour l'équipement supplémentaire ci-haut mentionné et les vitres teintées fournies par la plupart des constructeurs avec l'option du climatiseur.

Notez qu'à partir de 50 km/h, une voiture roulant toutes glaces abaissées consomme à peu près autant d'énergie (en raison de la résistance de l'air qui pénètre dans le véhicule) que celle dont les vitres sont fermées et le climatiseur en fonction. Il faut aussi savoir que le climatiseur risque de limiter quelque peu la performance générale de votre voiture. Plus la cylindrée du moteur est petite, plus cet effet peut être remarqué.

Les avantages du climatiseur

Le climatisateur assure un confort indiscutable lors des journées chaudes et humides. Il procurera au conducteur et à ses passagers un environnement calme, hermétique aux poussières, bruits et températures excessives de l'extérieur. Vous arriverez à destination frais et dispos même après un long parcours. Étant ainsi plus à l'aise, il vous permettra aussi une meilleure concentration au volant, ce qui sera particulièrement apprécié en ville ou durant de longs trajets. De plus, il accélère le désembuage en asséchant l'humidité à l'intérieur du véhicule et améliore la circulation d'air frais. Donc en plus de procurer du confort, le climatiseur peut être considéré comme un élément de sécurité puisqu'il permet au conducteur de demeurer plus alerte. Mentionnons aussi que de plus en plus de véhicules sont équipés de climatiseur doté de filtres destinés à vraiment purifier l'air provenant de l'extérieur des véhicules, ce qui est apprécié par les personnes souffrant d'allergies.

SPINELLI TOYOTA

Pte-Claire 514 694-1510 Lachine 514 634-7171

Passez à l'action!

VENTE ÉTIQUETTES ROUGES TOYOTA

1er paiement GRATUIT

189$*/m 2004 COROLLA

PRIX ACCÈS

299$*/m 2004 CAMRY

PRIX ACCÈS

349$*/m 2004 SIENNA CE

PRIX ACCÈS

299$*/m 2004 RAV 4

PRIX ACCÈS

399$*/m 2004 HIGHLANDER

PRIX ACCÈS

Tous les modèles Toyota comprennent l'assistance routière, un plein réservoir d'essence et des tapis protecteurs.

PEA MD PROTECTION EXTRA-ATTENTIVE

*Location 48 mois. Acompte ou échange équivalent de 1751$/Corolla, 3176$/Camry, 3950$/Sienna, 3437$/Rav4, 5963$/Highlander. Limite de 96 000 km, 0,15 $/km extra. †Exception Prius et Solara. Transport et préparation inclus en location seulement. Toutes taxes, frais d'enregistrement et assurance en sus. Photos à titre de référence seulement.

TOYOTA

Spinelli Lexus Toyota
561, boul. Saint-Joseph (près du bord de l'eau) Lachine
514 634-7171 1 800 352-6111
SPINELLIauto.com

Spinelli Fairview Toyota
10, Auto Plaza (près du Centre Fairview) Pte-Claire
514 694-1510 1 800 326-1510

3221183

3221181A

LA FIÈVRE DU PRINTEMPS NOUS FRAPPE

VOLVO S40 2004

390 $*

Notre Volvo de départ, moteur 168 chevaux, boîte automatique 5 vitesses, cuir, roues en alliage et plus.
Acompte de 2 800 $

VOLVO S60 2.5T 2004

530 $*

Performance turbo, 208 chevaux, toit ouvrant, cuir, sièges électriques et plus.
Acompte de 3 700 $

VOLVO XC70 2004

598 $*

Notre traction intégrale la plus en demande + 1 000 $ d'accessoires gratuits.
Acompte de 3 700 $

VOLVO XC90 2004

660 $*

Traction intégrale, 7 passagers, contrôle du roulis + 1 000 $ d'accessoires gratuits.
Taux de location 4,8 %
Acompte de 5 485 $

UPTOWN VOLVO
Exclusivement Volvo depuis 1967
4900, rue Paré
737-6666
www.uptownvolvo.com

1er VENTES NATIONALES 1997-2003

Bail de 48 mois.Transport et préparation inclus. 20 000 km par an.
Kilométrage excédentaire ,08 $/S40 et ,16 $/XC70/XC90. Taxes, immatriculation en sus.
OFFRE VALIDE JUSQU'AU 30 AVRIL 2004

3222104

AUTOBAINES

7 jours consécutifs pour seulement 5,97 $* par jour pour 3 lignes
1,99 $* par ligne additionnelle par jour
*taxes en sus

LES PETITES ANNONCES LA PRESSE cyberpresse.ca

987-VENDU
sans frais 1 866 987-VENDU (8363)

Pour cette offre sp ciale, aucun changement ne peut tre apport au texte original en cours de publication. On peut annuler apr s la premi re parution, cependant la facturation s tablira obligatoirement pour le nombre de jours de parution demand lors de la r servation. Payables avant publication.

3207314 3207315

POPULAR les automobiles

SPÉCIAUX D'AVRIL
Jetta GLS 2004 à partir de 2,4% en location / 3,9% en financement
Location 48 mois / 20 000 km/an

Mensualités	249 $*	279 $*	299 $*
Comptant	2 977 $*	869 $*	0

Ou dépôt multiple 2 777 $* remboursable
0 $ comptant 0 % intérêts 278 $*/mois * Taxes en sus

Votre concessionnaire sur le plateau depuis 1952
Êtes-vous fait pour Volkswagen?
Popular MONTREAL
Ouvert de 9 h à 21 h du lundi au vendredi
www.popularvw.com
Laurier 5441, rue Saint-Hubert, Montréal • (514) 274-5471

3222001

L'AUTO

Une berline sexy pour Lincoln

NADINE FILION
COLLABORATION SPÉCIALE

NEW YORK – Si l'on vous dit « Lincoln », vous pensez sans doute grande berline au design débonnaire. Eh bien non : Lincoln a réussi un tour de maître au dernier Salon de New York avec son prototype Zephyr.

Pour la marque haut de gamme, il s'agit d'un retour, après plusieurs années d'absence, au segment des berlines intermédiaires. Il s'agit aussi du troisième véhicule dévoilé cette année et qu'entend produire Lincoln. À Detroit, en janvier, le constructeur a levé le voile sur la prochaine génération de l'Aviator, ainsi que sur le Mark LT, une version « luxe » de la camionnette F-150.

PHOTO FOURNIE PAR LINCOLN

L'intérieur de cette Lincoln intermédiaire est absolument renversant, avec son cuir couleur crème, son bois Harewood clair et ses appliqués de chrome savamment agencés.

Production l'an prochain

Lorsqu'elle entrera en production l'an prochain à titre de modèle 2006, la Lincoln Zephyr viendra faire concurrence aux Lexus ES330, Acura TL, Infiniti G35 et Cadillac CTS. Elle sera dotée d'un moteur V6 de 3,0 litres, d'une boîte automatique à six rapports et, éventuellement, de la traction intégrale. Elle sera construite à Hermosillo, au Mexique. La plateforme d'assemblage utilisée sera la même que pour la Mazda6 — d'autres berlines Ford et Mercury y trouveront également leur compte.

Les lignes extérieures de la Zephyr sont à la fois simples, jeunes, modernes et élégantes. L'intérieur, s'il conserve les attributs de la voiture concept, sera absolument renversant, avec son cuir couleur crème, son bois Harewood clair et ses appliqués de chrome savamment agencés. Jim Padilla, vice-président de Ford, estime que 40 % des acheteurs seront des femmes.

L'appellation Zephyr rappelle le modèle original lancé en 1936, alors équipé d'un moteur V12 de... 110 chevaux. La Zephyr a par la suite donné naissance à la Lincoln Continental.

La Passat

À un taux de 1,9 %* en location jusqu'à 48 mois

Difficile de résister

Amants secrets de la Passat, c'est le moment de vous manifester. Si vous êtes séduits par son élégance, son confort et sa tenue de route exceptionnelle, vous le serez davantage par son taux à la location de 1,9 %* jusqu'à 48 mois. Sans oublier sa garantie limitée pare-chocs à pare-chocs de 4 ans ou 80 000 km.** Familiale ou berline, traction avant ou traction intégrale 4MOTION^MD, quelle sera l'élue de votre cœur ?

Rendez-vous sans attendre chez votre concessionnaire Volkswagen et déclarez votre amour à une Passat.

Êtes-vous fait pour Volkswagen?^MD

1 888 ROULE VW | vw.ca

3222174

3217089A

*L'offre s'applique à toutes les Passat 2004, neuves, en stock. Photos à titre indicatif seulement. Sujet à l'approbation de crédit de Volkswagen Finance, une division de Crédit VW Canada Inc. Offre en vigueur à partir du 3 mars 2004. Cette offre est d'une durée limitée et peut être retirée en tout temps sans préavis. Chez les concessionnaires Volkswagen participants du Québec seulement. Quantité limitée. Les stocks peuvent varier d'un concessionnaire à l'autre. Ne s'applique qu'aux locations faites à des particuliers. **Selon la première éventualité. Tous les détails sur vw.ca et chez votre concessionnaire.

Hourra! C'est déjà le printemps chez

STE-THÉRÈSE BLAINVILLE TOYOTA

Vivez une belle expérience d'achat.

Accès TOYOTA

PREMIER VERSEMENT GRATUIT SUR TOUS LES MODÈLES 2004 EN STOCK EN LOCATION

0 dépôt de sécurité

*À l'exception de la Prius et Solara cabrio

ECHO HATCHBACK 2004

169$*/mois

RABAIS DIPLÔMÉS DE 500.00 $

Comptant de 437 $
Location 60 mois
24 000 Kilomètres/année
Transport et préparation inclus

*Taxes en sus

COROLLA 2004

Photo peut différer

189$*/mois

Comptant de 1 751 $
Location 48 mois
24 000 kilomètres/année
Transport et préparation inclus

*Taxes en sus

RAV 4 2004

299$*/mois

Comptant de 3 437$
Location 48 mois
24 000 kilomètres/année
Transport et préparation inclus

*Taxes en sus

HIGHLANDER 2004

« Un élève modèle »
Guide de l'auto Jacques Duval 2004

Photo peut différer

399$*/mois

Location 48 mois
Comptant de 5 963$
24 000 kilomètres/année
Transport et préparation inclus

*Taxes en sus

VÉHICULE À FAIBLES ÉMISSIONS

TOUS LES VÉHICULES COMPRENNENT :

• L'assistance routière
• Un plein réservoir d'essence
• Des tapis protecteurs

3218107

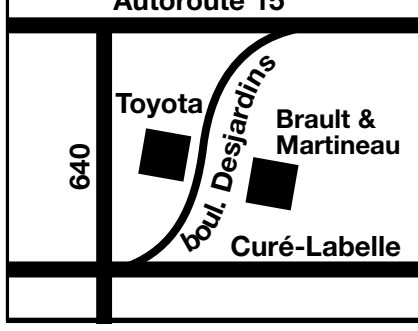
STE-THÉRÈSE BLAINVILLE TOYOTA

L'engagement d'un achat sans tracas

120 boul. Desjardins Est, Sainte-Thérèse

(450) 435-3685

blainvilletoyota@videotron.net



L'AUTO

Louer ou acheter?

PAUL-ROBERT RAYMOND
LE SOLEIL

Qui ne s'est pas déjà posé LA question ? Faut-il louer ou faut-il acheter un véhicule ? À cette question, il n'existe ni bonne ni mauvaise réponse. Tout dépend de la relation que l'on entretient avec l'automobile et de ses habitudes de consommation.

Comme l'explique Éric Brassard, planificateur financier, dans son livre *Finance au volant*, une location est une dette et fonctionne comme tel. « Pour éviter toute méprise, il faudrait l'appeler emprunt par location », ajoute-t-il.

Plusieurs mythes existent sur la location d'automobile, dont principalement le « faible coût » attribuable aux mensualités moindres que dans le cas de l'achat. « L'accessibilité et le coût réel sont deux notions rarement mises en parallèle dans les ouvrages s'adressant au grand public. La plupart du temps, on se limite à l'accessibilité », peut-on lire sur le site Internet de M. Brassard.

L'accessibilité signifie la capacité de respecter ses engagements financiers, donc ce que l'on peut se permettre. Toutefois, ce concept n'est pas synonyme de peu coûteux.

La location fonctionne sur le principe de l'accessibilité. Les mensualités sont plus accessibles car elles sont moindres, parce que le montant de l'achat est amorti sur une plus longue période que lors de l'achat. Et qui dit plus longue période dit plus d'intérêts à payer.

Mais, étant donné le prix de vente des véhicules actuellement, la location peut se révéler intéressante dans la mesure où l'on s'en sert intelligemment, explique M. Brassard dans son livre.

Comportements

La location peut être unique ou perpétuelle. Dans le premier cas, le locataire se prévaut de son option d'achat à la fin du bail. Dans ce cas, la location permet de financer la forte période de dépréciation des premières années à un taux d'intérêt moindre (selon les taux en vigueur) et ensuite, de contracter un emprunt ou de payer comptant le véhicule selon sa valeur résiduelle fixée dans le contrat de location.

L'automobiliste qui change souvent de véhicule préférera la location perpétuelle. Il se baladera toujours en véhicule neuf. Mais il aura à assumer la forte dépréciation du véhicule qui survient normalement au cours des premières années. Cette dépréciation peut aller jusqu'à 50 % durant les trois premières années.

La location a pour principaux avantages, également, de permettre au consommateur de connaître avec certitude la dépréciation du véhicule et d'éviter les tracas liés à la vente d'une automobile d'occasion. Mais comme toute médaille comporte deux côtés, la location a aussi ses inconvénients. La complexité du contrat de location et des clauses de résiliation, les restrictions d'utilisation et l'obligation d'effectuer des réparations qui n'auraient pas été nécessaires si on avait été propriétaire, constituent les côtés moins intéressants.

Évidemment, plusieurs mythes circulent sur la location. Par exemple, dans le cas des travailleurs autonomes, l'achat peut être fiscalement plus avantageux que la location. Mieux vaut néanmoins en discuter avec votre comptable.

L'achat a aussi ses mythes. Comme de croire qu'il est préférable d'être propriétaire plutôt que locataire. À cela, M. Brassard rappelle qu'il ne faut pas oublier que l'on devient propriétaire seulement après le dernier versement.

Louer ou acheter ? Il importe d'analyser sa situation financière avant de prendre sa décision et de choisir ce qui est le plus accessible ainsi que de prévoir ce que l'on veut vraiment faire du véhicule.

La vérité sur les mensualités d'une location à long terme

PAUL-ROBERT RAYMOND
LE SOLEIL

PHOTOMONTAGE LE SOLEIL

Même s'il s'agit d'une location, il est très important de négocier le prix de vente total du véhicule. Celui-ci aura une incidence directe sur le montant à verser mensuellement.

Pour plusieurs, le printemps signifie le retour du beau temps, les remboursements d'impôt et le retour chez le concessionnaire afin de se procurer une automobile neuve. La location à long terme peut alors sembler attrayante avec ses « petites » mensualités.

Mais attention, il existe une différence entre le montant de la mensualité annoncé dans les publicités et ce qui sera réellement payé chaque mois. Notamment, à cause des options additionnelles ou des garanties et assurances. Pour ceux qui n'ont jamais loué un véhicule à long terme, cela peut causer une surprise de taille.

« La location est une dette et fonctionne comme une dette », écrit à ce sujet Éric Brassard, planificateur financier et auteur du livre *Finance au volant*. Le prix du véhicule à financer est amorti sur une plus longue période, pouvant aller de 65 à 85 mois, au lieu d'être amorti sur 36 à 60 mois comme dans le cas de l'achat, donnant l'impression de payer moins cher le véhicule.

Étant donné que la location est une forme de financement, il faut penser aux intérêts. Le consommateur paiera de l'intérêt sur la période d'utilisation du véhicule. Ces frais financiers font partie, règle générale, des mensualités annoncées.

Cependant, il est très difficile de calculer ces frais d'intérêt car dans la plupart des publicités, même dans les petits caractères, il manque au moins une information (le prix de détail suggéré ou la valeur résiduelle, des fois le taux d'intérêt à la location) permettant de bien évaluer les mensualités. Donner plus de comptant ne soustrait pas aux frais financiers, cela ne fait que les réduire.

Les frais de location

Ces frais résultent d'un calcul complexe qui tient compte de la valeur totale du véhicule avant taxes, de sa valeur résiduelle, du taux d'intérêt sur la location et du nombre de mois d'amortissement. Le taux d'intérêt varie selon les promotions ou le loyer de l'argent au moment de la location.

« Cependant, il ne faut pas calculer ces frais comme on le ferait dans le cas d'un contrat de vente à tempéraments », explique Mme Kacya Cotton du CAA-Québec. Ce calcul complexe est programmé dans les logiciels de location et le directeur commercial n'a qu'à entrer les données de base ; le reste se fait tout seul. »

Pour connaître le vrai montant à payer chaque mois, des calculettes déterminant la teneur des mensualités peuvent être utilisées sur le site Internet de M. Brassard à l'adresse www.ericbrassard.com ou sur le site Web lapresseaffaires.com. Ces outils tiennent compte des frais de location.

L'équipement en option

Un autre facteur pouvant changer la teneur des mensualités : l'équipement en option. Les garanties prolongées, les assurances vie et incapacité de crédit et les options pratiques telles que le climatiseur, les groupes électriques et autres gadgets n'étant pas installés dans le véhicule convoité devront être amortis sur la durée de la location, augmentant donc la mensualité.

Cependant, certains de ces équipements peuvent augmenter la valeur résiduelle à la fin du bail, comme le climatiseur ou la boîte de transmission automatique.

En bout de ligne, la mensualité peut excéder de 100 $ et même plus ce qu'il a été annoncé dans la publicité. Il est important de bien faire ses calculs avant de signer quoi que ce soit et surtout de se demander si la location convient vraiment à ses besoins (voir autre texte : Louer ou acheter ?).

Les autres frais

En plus des frais de location, il arrive que le concessionnaire compte des frais d'administration pour le contrat de location. M. Brassard suggère de tenter de les négocier à la baisse.

Évidemment, les taxes de vente en vigueur au Québec sont ajoutées à chaque mensualité au lieu d'être payables en une seule fois comme dans le cas de l'achat.

À la livraison

Le locataire doit acquitter, lors de la livraison du véhicule, les autres frais généralement énumérés dans le texte du bas des publicités, tels que les taxes sur les pneus neufs, l'immatriculation, les frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers, le dépôt de garantie (s'il y a lieu), le premier versement mensuel et le versement comptant initial.

Le nouveau X-TRAIL 2005 en salle de montre AUJOURD'HUI Réservez maintenant!

L'événement Marché conclu !
0 $ comptant 0 $ dépôt de sécurité

SENTRA 1,8 2004 • 5 VITESSES

PAIEMENT	ACOMPTE**
179 $/mois	995 $
188 $/mois	500 $
199 $/mois	0 $

OU 13 695 $*

SENTRA 1,8 S 2004 15 722 $* OU 20 $ de plus par mois

ALTIMA 2005 24 495 $*

PAIEMENT	ACOMPTE**
289 $/mois	3 495 $
336 $/mois	1 500 $
372 $/mois	0 $

QUEST 31 395 $*

PAIEMENT	ACOMPTE**
379 $/mois	3 495 $
425 $/mois	1 500 $
460 $/mois	0 $

* Transport et préparation en sus. Taxes et immatriculation en sus. ** Location Nissan transport et préparation inclus. Taxe en sus. 24 000 km/annuel.

3220209
Votre concessionnaire Nissan sur le Métropolitain
ST-LÉONARD NISSAN (514) 376-8828
4400, BOUL. MÉTROPOLITAIN EST (entre Pie-IX et Viau) ST-LÉONARD
www.st-leonardnissan.com
PROGRAMME POUR DIPLÔMÉS NISSAN

SPINELLI NISSAN
On veut acheter votre véhicule!
2004 SENTRA 13,695 $ †
Location à partir de 179 $*/m + 20 $ de plus/m à la location
0 $ de dépôt de sécurité à la location sur toute Sentra 2004 neuve
OBTENEZ EN PLUS :
• Radio AM/FM (100 watts) avec lecteur CD • Montre numérique
• 4 haut-parleurs • Climatiseur
• Sièges du conducteur à 8 réglages
• Baguettes de flanc et poignées de porte couleur carrosserie
• Accoudoir sur console centrale
• Miroirs de courtoisie
• Essuie-glace à balayage intermittent
ALTIMA 2.5 S 289 $*/m
VENEZ VOIR NOS 2005
*Location 48 mois. Location 60 mois pour la Sentra 1.8. Acompte ou échange équivalent de 995$/Sentra 1.8, 3495$/Altima. Limite de 96,000 km, 0.10$/km extra. Transport et préparation inclus. Toutes taxes, frais d'enregistrement et assurance en sus. † $13695 + taxes. Prix d'achat de la Sentra 1.8 2004 avec boite de vitesse manuelle (C4LG54 AA00), taxes, immatriculations, assurance, obligations sur pneus neufs, frais d'enregistrement et frais du concessionnaire en sus. Transport et préparation 908$ en sus à l'achat. Cette offre est d'une durée limitée. Photos à titre de référence seulement.
SPINELLI NISSAN
345, boul. Brunswick (face au Centre Fairview) Pte-Claire
514 697-9141 1 888 697-9141
SPINELLIauto.com
3220523A
3220525

3217998
Supercentre Nissan à Montréal
Nissan Sentra 1,8 2004
179 $ /mois* 60 mois
Pour 20$ de plus par mois
Climatiseur, lecteur CD inclus
Maxima SE 2004
399 $ /mois
Pathfinder Chinook 2004
389 $ /mois* Location 48 mois
Boîte automatique, lecteur CD avec chargeur à 6 disques et toit ouvrant inclus.
Cité NISSAN
514.739.3175
PROGRAMME POUR DIPLÔMÉS NISSAN
* Détails en magasin. Photos à titre indicatif seulement
3500, rue Jean-Talon Ouest (juste à l'est de Côte-des-Neiges) NAMUR
citenissan.com

L'AUTO

Les MP3 sont une bénédiction pour la voiture

PAUL LAROSE
COLLABORATION SPÉCIALE

Dans les voitures récentes, on trouve un lecteur de cassettes, un lecteur de CD et des cassettes et des CD qui traînent partout. On commence à peine à découvrir que le MP3 permet de mettre fin à ce désordre. Il est même possible de se passer complètement de lecteurs de cassettes et de CD et de remplacer le tout par un baladeur MP3 auquel on ajoute un émetteur FM.

La compression numérique permet de stocker une quantité très importante de musique et de l'écouter ensuite où on veut, en particulier dans la voiture. Les fichiers de musique MP3 peuvent être stockés sur plusieurs types de support. Le plus accessible est le disque CD réinscriptible. Avec un logiciel très simple et un graveur, votre ordinateur peut convertir tous vos disques en MP3. Un seul CD-RW peut stocker 200 chansons, l'équivalent de quinze CD de musique populaire.

En attendant que votre prochaine voiture dispose d'un lecteur de CD qui lira aussi les MP3, vous pouvez vous servir de votre baladeur MP3, en y ajoutant un émetteur FM. Aux États-Unis, on trouve déjà une douzaine de modèles d'émetteurs, dont les prix varient de 12 $ à 129 $. Il y a quelques modèles au Canada. Tous ne sont pas aussi efficaces. Ceux qui offrent le plus de latitude permettent de choisir n'importe quelle fréquence de la bande FM, en fonction de l'occupation des fréquences dans une zone donnée. On commence d'abord par choisir sur la bande FM de l'autoradio une fréquence qui ne risque pas d'être parasitée par les émissions sur les bandes voisines. C'est facile d'identifier une zone libre avec la fonction de balayage automatique. On assigne ensuite cette fréquence à l'émetteur FM. En démarrant le baladeur, la qualité du signal est immédiatement apparente. Dans le meilleur des cas, le signal est clair, stable et la bande passante de bonne qualité. Ailleurs qu'à New York ou Los Angeles, on trouve facilement une plage peu encombrée. Concrètement, l'émetteur FM peut être branché à n'importe quelle source audio : baladeur à cassettes, lecteur CD et CD MP3, baladeur MP 3 de tous les types et émettre vers n'importe quel syntoniseur FM, celui de la voiture comme celui de la chaîne stéréo à la maison.

PHOTO AP

Certains lecteurs de MP3, comme le MACH, prennent place dans le compartiment de la radio.

L'émetteur le plus fascinant est celui offert par la compagnie Griffen pour les baladeurs iPod de Apple. La publicité dit qu'il est très stable grâce à son oscillateur quartz de haute qualité. Son format est aussi très séduisant. À peu près de la grosseur d'un pouce, il se branche sur le iPod grâce à une prise audio mâle. Il n'a pas de pile. Il tire son énergie de l'iPod. Un iPod peut stocker de 2500 à 10 000 chansons, selon le modèle. Plus spectaculaire encore, deux modèles de baladeurs MP3, le Muro et le Aireo, offrent un récepteur-émetteur intégré qui permet d'une part de recevoir sans fil les fichiers MP3 de votre ordinateur et ensuite de les lire en les transmettant en FM à la radio de votre véhicule. Certains modèles annoncent un rayon de transmission de 70 pieds. Sauf pour le iPod, tous sont alimentés par des piles, mais ils peuvent être complétés par des accessoires de branchement AC de 12V pour la voiture.

Aucun doute, la technologie de compression MP 3 est en train de révolutionner le monde de la musique de bien des façons, pas seulement en favorisant le piratage des pièces de musique sur Internet. Avant de partir en voyage ou selon les humeurs, il sera très facile de renouveler en tout ou en partie le contenu du baladeur et de disposer à son gré de milliers d'heures de musique.

Rolls-Royce célèbre ses 100 ans

ASSOCIATED PRESS

LONDRES – Rolls-Royce célébrera cet été son centième anniversaire avec une série d'expositions, de meetings aériens et un concert symphonique.

Ces événements se dérouleront en Grande-Bretagne, en Allemagne, en Scandinavie, en Amérique du Nord et en Extrême-Orient. De mai à juillet, clients, partenaires commerciaux et employés y seront invités, ainsi que le grand public, annonce la société britannique.

Les festivités s'ouvriront le 4 mai au Midland Hotel à Manchester, dans le nord de l'Angleterre. C'est là que Charles Rolls et Henry Royce avaient tenu leur première réunion avant de créer leur société de construction de voitures de luxe.

Audi Allroad 2004
3203123

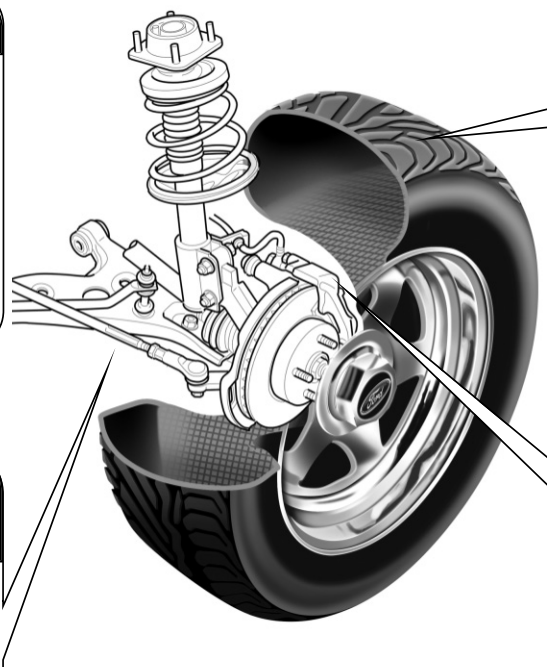
3222349
De 9 heures à 21 heures du lundi au vendredi
www.popular.qc.ca
Popular MONTREAL
5441, rue Saint-Hubert, Montréal • (514) 274-5471

CHEZ FORD SERVICE DE QUALITÉ, ON FAIT AUSSI ROULER VOTRE ÉCONOMIE !

Pneus, freins, réglage de la géométrie ou service d'entretien, nos prix sont toujours avantageux.
Et nos techniciens formés chez Ford utilisent des pièces et de l'équipement conçus par Ford pour votre véhicule Ford.

ENTRETIEN DU PRINTEMPS*
À partir de 29,95 $** pour l'Entretien nº 1
Comprend :
– vidange d'huile†
– remplacement du filtre à huile
– inspection multipoint
Un rapport d'inspection détaillé vous est remis suivant chaque service d'entretien.
** L'offre s'applique à la plupart des voitures et camionnettes. Frais supplémentaires pour les véhicules équipés d'un moteur diesel.
† Jusqu'à 5 litres d'huile-moteur MotorCraft^MD.

RÉGLAGE INFORMATISÉ DE LA GÉOMÉTRIE AUX 4 ROUES*
39,95 $** Prix courant : 59,95 $
à l'achat de 4 pneus
** L'offre s'applique à la plupart des véhicules utilitaires légers dont le PTAC n'excède pas 3 863 kg. Des frais supplémentaires peuvent s'ajouter.



PNEUS*
Continental®/General® Uniroyal® Goodyear® Bridgestone® BFGoodrich® Michelin^MD
à partir de 69,28 $**ch. Frais d'installation et d'équilibrage inclus
Exemple : Goodyear Integrity P185/65R14. Autres pneus de marques réputées aussi offerts à des prix concurrentiels.
** Toutes les garanties courantes des fabricants de pneus s'appliquent. Taxes et droits gouvernementaux de 3,00 $ par pneu en sus.

FREINS*
Installation de plaquettes de frein avant ou arrière Motorcraft^MD « Valeur Plus » sur la plupart des voitures et camionnettes Ford.
129,95 $** Comprend :
– les pièces et la main-d'œuvre
– notre garantie longue durée†
** Usinage des disques et des tambours exclus (si requis).
† La garantie longue durée s'applique aux pièces dans les conditions normales d'utilisation à des fins non commerciales, tant que le client possède le véhicule.

*Taxes en sus. Chez les conseillers Ford Service de Qualité participants. Ces derniers peuvent vendre moins cher. Cette offre prend fin le 31 mai 2004.
3220542
Ford Service de Qualité^MS On connaît votre véhicule, on l'a construit.
ford.ca
Ford Motor Company 100 ANS AU CANADA
3220546

BERLINE C230 KOMPRESSOR CLASSIQUE
359 $* PAR MOIS
3,9 % LOCATION | 2,9 %** FINANCEMENT

Kompressor : moteur suralimenté à échangeur thermique et tubulure d'admission à air forcé.
Traduction : l'enfer !

▸ **LA TOUTE NOUVELLE BERLINE C230 KOMPRESSOR 2004.** Nerveux moteur suralimenté. 189 chevaux. Boîte manuelle à 6 rapports. Vous feriez bien de vous habituer à des poussées d'adrénaline. Mercedes-Benz. N'attendez plus.

Mercedes-Benz

Mercedes-Benz Montréal
Automobiles Silver Star Inc.
7800, boul. Décarie, Montréal
(514) 735-3581

Mercedes-Benz West Island
4525, boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
(514) 620-5900

Mercedes-Benz Laval
3131, Autoroute 440 Ouest
Laval
(450) 681-2500

Mercedes-Benz Rive-Sud
4844, boul. Taschereau
Greenfield Park
(450) 672-2720

3204037A
3217814

© Mercedes-Benz Canada Inc., Toronto, Ont., 2004. Offre de durée limitée, sur approbation du crédit. *Bail de 39 mois et de 58 500 km avec valeur de reprise fixe et taux d'intérêt annuel de 3,9 %. Berline C230 Classique 2004 au PDSF de 37 290 $, avec acompte de 4 734,83 $ et obligation totale de 14 001 $; dépôt de garantie remboursable, frais de transport et de préparation, taxes en vigueur, et frais d'enregistrement et d'immatriculation en sus. Frais de 0,20 $/km supplémentaire au-delà de 18 000 km/an. Option d'acheter le véhicule en fin de bail (sauf au Manitoba) pour la somme de 22 001.10 $, plus les frais et les taxes en vigueur. Options en sus. Le concessionnaire peut offrir un prix de location moindre. Détails auprès du concessionnaire. **Taux de financement à l'achat de 2,9 % – sur approbation du crédit – offert pendant 36 mois pour certaines berlines de Classe C 2004. Exemple de financement : 25 000 $ à 2,9 % par an équivalent à 725,93 $ par mois pendant 36 mois. Le coût de l'emprunt est de 1 133,48 $, d'où une obligation totale de 26 133,48 $. Les paiements mensuels et le coût de l'emprunt varient selon la durée du contrat, la somme empruntée et le montant de l'acompte/la reprise. Taxes, frais d'immatriculation, d'enregistrement, de documentation, d'inspection avant la livraison et d'administration PPSA, ainsi que charges financières, frais de transport et autres options en sus. Détails auprès du concessionnaire. Berline Sport C230 Kompressor montrée

L'AUTO

La famille Crossfire obtient l'étiquette SRT

L'automne amènera deux nouvelles versions de la Crossfire : les coupé et décapotable SRT-6. Pour Chrysler, il s'agit d'une première : jamais l'étiquette SRT, pour Street Racing Technology et jusqu'à maintenant réservée à la famille Dodge, n'avait encore été apposée à l'un de ses véhicules.

La Crossfire SRT-6 verra sa puissance augmenter de 53 % grâce à l'ajout d'un suralimenteur. Le moteur V6 de 3,2 litres produira alors 330 chevaux de puissance et 310 livres-pied de couple. On parle déjà d'un 0-100 km/h en cinq secondes.

Outre ce surcroît de puissance, la voiture commandera une suspension plus sport, une calandre distinctive, un aileron fixe sur le coffre arrière et des jantes de roue exclusives. Dommage que les premières spécifications fassent état d'une boîte automatique avec AutoStick, la seule qui sera proposée, en lieu et place d'une boîte manuelle à six rapports. Non plus, pas de passage des vitesses qui monte à la colonne de direction.

La Crossfire coupé SRT-6 coûtera 62 475 $ et sa consoeur décapotable, 66 325 $.

Nadine Filion, collaboration spéciale

PHOTO FOURNIE PAR CHRYSLER

Deux nouvelles versions de la Crossfire, dont la décapotable SRT-6.

ANJOU NISSAN Gabriel
7010, boul. Henri-Bourassa Est
324-7777
www.gabriel.ca

Pathfinder LE 2003 et Murano 2004
Véhicule de démonstration, bas millage
PRIX INCROYABLE

Le #1 NISSAN à Montréal et au Québec!

à partir de 13 695$*
SENTRA 1.8 2004

ALTIMA 2004
289$ ** /mois

Sentra 1.8 S2004
Véhicule de démonstration, courtoisie, bas millage, a/c, aut., radio CD
À partir de 15 995$

* Sentra modèle C4LG54-AA00 Achat comptant seulement Transport et préparation en sus. Prix sujet à changement sans préavis
** Bail de 48 mois, acompte pour Altima 2004 T4RG75-AE00 3,495$ Transport et préparation INCLUS Taxes et immatriculation en sus.

POINTE-AUX-TREMBLES NISSAN Gabriel
12 260, rue Sherbrooke Est
645-7777
www.gabriel.ca

3221131

Véhicules automobiles

500 Petites annonces
www.capresse.ca

300 EMPLOI

Démonteur de pièces d'autos Avec expérience et outils. Sur la Rive-Sud. Salaire intéressant selon exp.. Contacter Roland: (450) 462-2220

511 CAMIONS, JEEPS, FOURGONNETTES

BMW X5 02, 4.4L., noir, tout équipé, gar. 41 000km, 51 900$ Stéphane, 514-899-9000. Park Avenue, soir 514 212-3451

BMW X5 2001, 4,4 L, V8, argent, équipement sport, parfaite cond., moins de 45 000 km, 4 roues additionnelles pour pneus d'hiver, 49 000$. 514-937-2079

CHEV. Silverado 2500 2000, 4X4, king cab, LT, 24 500$, 450-430-5608; 514-238-1601.

CHEV VentureLS 99, équipé 108 000 km, mags, A1, a voir 8900$, (514) 366-6155

FORD Escape XLT 02 "towing pack", 70 000 km, gar., pneus neufs, 18 800$. 450-472-5215

FORD F150 1998 XLT, état neuf, 91 000 km, 450-464-6640

FORD F150 King Ranch 03, 4X4, cuir, vidéo, 4p, 25000 km lutex.ca 514-336-3000

FORD Windstar LX 1998, 157 000 km, rouge, tout équipé, 1 proprio, 5300$. 514-489-1665

FORD Windstar '96 GL, vert forêt, 114 000 km, équipé, particulier. 5900 $. 514-231-3536

GMC Envoy XL 03, étain, équipé, cuir, 35 000 km, gar. prolongée 120 000 km, a/c, 37 000 $. 514-444-6341

GRAND Cherokee Orvis 95, aut., 115 000 km, tout équipé, A1, 12 300$ nég. 514-276-5872

HONDA CR-V EX 2002, cuir, toit ouvrant, 37 500km, femme proprio, 24 900$, 514-495-4546

HONDA Odyssey 1999, tout équipée, 93 000 km, un seul proprio, 4 pneus d'hiver incl. 17 900 $. Daniel 514-386-7576.

HONDA Odyssey EX 2000 124 000 km, verte, ptes élect., tes. 16 900$. 514-914-2365

HONDA Odyssey 97, 133 000 km, gar. Honda Plus 08.04, 8 pneus, 11 500 $. 514-808-3914

JEEP TJ Rubicon 2003, 2 toits, man., gros pneus, 8000 km, 29 500$. 514-961-8913

MAZDA MPV 03, comme neuf, impec, 33 000 km, 23 000 $ 514-634-4012, 450-437-8903

MERCEDES ML 430 2000, 80 000 km., argent, toute équipée, impec., 35 500$ 450 469-2738

NISSAN, Pathfinder LE 2001 3.5L., équipé, 65 000 km, exc. état, bal. gar., (514) 867-4349

TOYOTA Rav 4 man., 98, a/c, 80 000 km, A-1, 12 995$. 514-338-1910

VENTURE 2002, 40 500 km 412$/mois, 27 mois, 2 mois gratuits ou 19 200 $. 514-640-5287

WESTFALIA 87, 225 000 km, A1, peinture neuve, blanc, pas d'hiver, 16 000$. 819-571-6946

548 VÉHICULES 5000 $ ET MOINS

69.95$/SEM. Néon 95 4995$.. Vaste choix. Aucun cas refusé. Location Poliseno 514-237-0328.

BUICK Regal LTD '91, V6, 3.8; 58 000 km original. Anti-rouille annuel. Comme neuve. 1 proprio, 4900 $. 514-255-3984

CHEVY Van Astro XLT 91, AWD, de Vancouvert pas de rouille, a/c, vitres élect., 3500$ nég. 514 527-1138

CHRYSLER Sebring LXI 95, V-6, 163 000 km, 4400$ nég. 450-926-4334 ; 450-446-5492

DODGE Caravan Sport 1995, blanc, 165 000 km, a/c, propre, 7 pass., nouvele transmission, pneus, 4830 $. 514-285-4687

EAGLE Vision 94, excellent état, 2500$ nég. 514-737-7265, 514-916-7632

HONDA Prelude 91, 200 000 km, verte, propre, air, 5 vit., toit, cruise, 2950$. 450-468-6356.

LINCOLM Town Car Signature 1988, 114 000 km., bon état. Propre, 2900$ 514 608- 4008

MERCURY Villager GS fam. 93, aut., 250 000 km. 3000$. Après 18h 450-979-0502.

OLDS Achieva SL 1996, tout équipée, 150 000 km., 2950 $. Faut vendre. 450-621-1138

PLYMOUTH Grand Voyageur 96, 160 000 km, 3 ptes, 3.0 l, 6 cyl., a/c, 4500$, 514-631-5228.

PONTIAC Tempest 91, aut., a/c, 165 000 km, 8 pneus, 1200$ nég. 514-239-7418

SUZUKI Sidekick 1995 JLX, bleu, 4 ptes, 4 roues motrices, a/c, équipé, 8 roues, 4500$. Après 18h. 450-441-5420

SUZUKI Swift 96, 3 ptes, 5 vit., 136 000 km, 1 proprio, pas de rouille, 2700$. 514-944-9511

VOLKS Passat 1991, man., fiable, confortable, mécanique A1, 1750$ nég. 514-927-7769

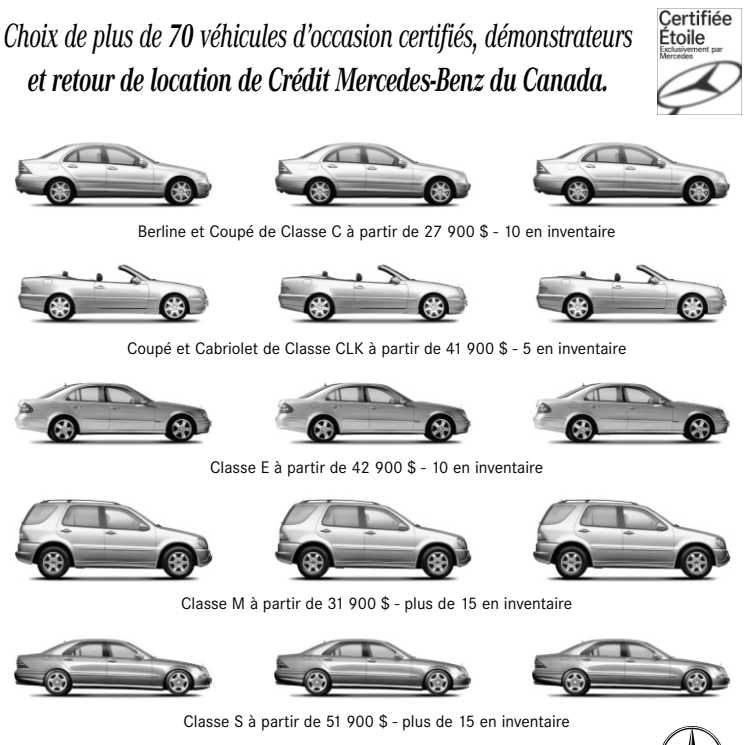
Solde *Semi annuel* de Mercedes-Benz.

19-20-21 AVRIL

NOS MEILLEURS OFFRES DE L'ANNÉE N'ATTENDENT QUE VOUS!

Choix de plus de 70 véhicules d'occasion certifiés, démonstrateurs et retour de location de Crédit Mercedes-Benz du Canada.

Certifiée Étoile Exclusivement par Mercedes



Berline et Coupé de Classe C à partir de 27 900 $ - 10 en inventaire
Coupé et Cabriolet de Classe CLK à partir de 41 900 $ - 5 en inventaire
Classe E à partir de 42 900 $ - 10 en inventaire
Classe M à partir de 31 900 $ - plus de 15 en inventaire
Classe S à partir de 51 900 $ - plus de 15 en inventaire

Taux de financement à partir de 1,9% et taux de location à partir de 5,9%

Mercedes-Benz

Mercedes-Benz West Island
4525, boul. St-Jean, Dollard-des-Ormeaux (514) 620-5900

Mercedes-Benz Rive-Sud
4844, boul. Taschereau, Greenfield Park (450) 672-2720

Certaines conditions s'appliquent. Contactez nous pour plus de détails et pour dénicher la Mercedes qui rencontre vos exigences.

3222260A

550 AUTOMOBILES

NISSAN Maxima GXE 2001, 85 000 km, gar. complete 100 000 km + extras, 18 250 $ ou transfère bail, 450-923-8999

NISSAN Sentra GXE 03, équipée A à Z, 44 000 km, A1. Poss. de financement ou loc. Prix 14 650 $. 450-347-8001 Pierre.

NISSAN Sentra GXE 1996, A-1, 94 000km, aut. vitres portes élect., démar. distance, a/c, 8 pneus été-hiver, 1 seul proprio, 7295$, 819-822-8533

PONTIAC Grand Prix 1996, 128 000 km, tout équipée, toit, 6300 $. 450-662-2772

PORSCHE 911, 1987, rouge, 99 500 km, très propre. 450-645-0202, 514-792-1795

PORSCHE Boxster 2002 Tiptronics 12 000km, marine/tan, 59 000 $ ferme. 514-594-1605

PORSCHE Boxter 99, rouge int. noir, 32 000 km, jamais sortie l'hiver, housse incl., 41 500$. 450-969-5101, 450-682-0837

PORSCHE Cab C4 02, aero kit original, 20 000 km, bleue/tan, prix originale 136 000$ pour 106 000 $, 450-585-8400

SAAB 9-3 turbo 1999, 5 vit., cuir, toit, 110 000 km., gr. élect., cd, A1, 12 250$ 450 224-8269

SAAB 900 S cabrio 97, aut., noir , cuir, 59 000km., équipée, 8 pneus, 21 000$ 514 777-9973

TOYOTA Camry 00-01-02-03, + en inventaire à partir 13 995 $ **Toyota Pie IX, 514-329-0909**

TOYOTA Celica GTS 00, 6 vit., toit, a/c, 62 000 km 18 995 $ **Toyota Pie IX, 514-329-0909**

TOYOTA Corolla 99, aut., 67 000 km. SPÉCIAL! 9495 $ **Toyota Pie IX, 514-329-0909**

TOYOTA Corolla 03, aut., CD, 47 000 km, réduit à 15 495$ **Toyota Pie IX, 514-329-0909**

TOYOTA Corolla LE 1998, aut., 120 000 km, CD, groupe élect., bleu, 11 800 $. 450-668-4044

TOYOTA Corolla 02, man., a/c, CD, 67 000km, 8 pneus, antivol, 12 400$, 514-214-5665

TOYOTA Echo 00-01-02, aut./ 5vit. SPÉCIAL! À partir 8995 $ **Toyota Pie IX, 514-329-0909**

TOYOTA Paseo 96 noire, 5 vit. 123 000 km, 8 pneus, 8 roues, A-1, 5400 $, 514-721-7442

TOYOTA Sienna CE 00, aut., a/c, CD, 51 000 km, 17 995 $ **Toyota Pie IX, 514-329-0909**

VOLKS, Passat GLX 2002 bleue / cuir beige, cd, a/c, toit bal. garantie 3 ans, 52 000 km 25 800$ nég., (514) 668-0096

VOLKS Cabrio GLX 2001, aut., cuir, toit élect., 72000 km. lutex.ca 514-336-3000

VOLKS Cabrio GLX 01, 38 000 km, bleu, cuir beige, 6 CD, 23 900 $, 514-592-1241.

VOLKS Cabriolet 1997, aut., 79 000 km, a/c, CD, pas d'hiver, 18 300 $, 450-449-3124.

VOLKS GLS 97, man., équipée, CD, dossier d'entretient, noir, 8500 $, 450-654-3786.

VOLKS Golf 99, rouge, 4 ptes, 105 000 km, man., CD, alarme, A1, 8400 $. 450-979-1083

VOLKS GTI 2001, 35 000 km, 1.8T, toit, a/c, sièges chauffants en cuir, groupe élect., chargeur 6 CD. 15 000 $. 450-674-3434

VOLKS Jetta 01, mags, toit, cuir, 26 000 km. noire, A1, une proprio, 16 900$ 450 965-6825

VOLKS Jetta 1.8T 03. aut., cuir, mags, toit ouvrant, 23 000 km. 25 000 $ (514) 376-8225.

VOLKS Jetta 1.8 T, 2001, bleu foncé, a/c, CD, vitres électriques, 8 pneus dont 4 pneus d'hiver neufs. 514-943-6040

VOLKS Jetta 97, man., noir, 96 000 km, a/c, toit, CD, mags, 8 pneus, 7900 $. 450-652-6337

VOLKS Jetta GLS TDI 2001, aut., cuir, toit, 107000 km. lutex.ca 514-336-3000

VOLKS Jetta GLS 00, 2 l., noire, 5 vit., 8 pneus, 67 000 km, A-1, 14 995$. 514-972-0808

VOLKS Jetta GLS 2001 noir/ noir, 21 000 km. A/C, CD; élect. Mags, 8 pneus. Bal. gar. A-1. 21 995 $. 514-239-7725

VOLKS Jetta GL 96, man., CD, 135 000km, suspension neuve, femme, 6700 $, 514-730-7151

VOLKS Jetta TDI GLS 02, aut., a/c, CD, 58 000 km, 19 995 $ **Toyota Pie IX, 514-329-0909**

VOLKS Jetta TDI diesel 2001, aut., tout équipée, ext. argent. 15 900$. 514-893-3958.

VOLVO 740 turbo 1991, man., tout équipée, 193 000 km, 4500 $. Philippe 450-678-5514

VOLVO 850 GLE 96 très propre, 122 000km, bleu/cuir tan, 8 pneus, 9350 $ taxes incluses. 514-737-1775, 450-664-3021

VOLVO D'OCCASION CERTIFIÉE

VOLVO FRANKE
Intérêt à partir de 0.8%
Gar. jusqu'à 160 000km
Pour modèles 2000 et +

2003, XC70, bleu 41 900 $
2003, XC90, T6 noir
2002, V70 AWD 35 900$
2002, S60, 2.4t, titan 39 000km
2001, S60, or 24 900 $
2001, V70, vert 27 900 $
2001, V40 (3) 30 000km
2001, S60, vert 21 000km
2001, S60 T5A, noir 23 900 $

À PARTIR DE 1995 JUSQU'À 2003

1 819 326-4775
1 800 454-4775
OUVERT LE SAMEDI

VOLVO S60 2003, aut., cuir, toit ouvrant, 16000 km. lutex.ca 514-336-3000

VOLVO S70, 99, argent, tout équipé, man. pneus hiver été, parfait cond., 133 000 km 17 100 $, 514-232-6586.

VOLVO S70 99, 133 000km, or, sièges chauffants, pneus hiver, A-1, 16 400$. 450-963-8657

VOLVO V40 SE 04, wagon, noire int. beige, équipée. A voir ! 29 995$. Crtr. 514-945-2224

AVIS

Nos annonceurs sont priés de noter que toutes leurs annonces doivent être publiées en conformité avec la Loi sur la protection du consommateur, article 242, qui stipule : « Aucun commerçant ne peut, dans un message publicitaire, omettre son identité et sa qualité de commerçant. »

600 Loisirs et véhicules récréatifs

655 MOTOCYCLETTES

HONDA Goldwing Aspencade 1993, 113000 km, équipée, A-1, 14500$. 450-665-1071.

KAWASAKI Concours 1996, bourgogne, état A-1, 72000 km, 5400$. 514-272-8395.

658 BATEAUX, SPORTS NAUTIQUES

SEARAY 2000, 46' Sundancer CUM 400 hres, tout équipé. Impeccable! 385 000 $ US. Taxes payées. Michel 514-973-4143

TANZER 22, (24 pi), 5 voiles, bonne cond., équipé, 9.5 Johnson. 9500 $. 514-994-3078

VOILIER Grampian 26', Yamaha 9.9 4t, barre à roue, Interprotec, enrouleur, GV neuve, 13000$, 514-899-0356.

VOILIER Scampi 30', diésel 12 hp., inspecté 2002, couche 5, 10 voiles, 30 000$ ou à louer 450 467-5620 514 235-2033 maudou@videotron.ca

667 VÉHICULES RÉCRÉATIFS

ATRIUM GULFSTREAM 2004 30 000 km. 41 pi., moteur 330 Caterpillar Pusher diesel. 3 slide-out. Gar. 6 ans. Tout équipé. Prix neuf: 320 000 $, demande 265 000 $. 450-229-2824

AUBAINE, motorisé '99, classe B, 20', 68 000 km, 41 000$ nég, cause maladie. 450-432-8807

CARAVANE à Sellette Coachmen Prospera 2001, 36', 3 rallonges, lav.séc., intérieur unique, impecc., un proprio, non fumeur avec Ford F-350 V10 2001 aut., 30000 km, cause autre projet. 514-915-3988.

MOTORISÉ '85, Citation Suprême, moteur 454, génératrice, A1, 19 000$. 514-593-7312

TRIPLE E Regency XL, classe C, 2000, 15 000 km, impeccable, 72 000 $, 450-438-8917

WESTFALIA 1987, man., 146 000 km, un seul propriétaire, 1- 450-785-2136.

WESTFALIA 95, Eurovan, A1, jamais sorti l'hiver, 98 000 km, impec., 27 000$. 514-817-6374

WESTFALIA Weekender 86, inspecté SAAQ 04-04, 7500$. 450-449-5009, 514-973-6500.

Le guide des concessionnaires du Grand-Montréal

Petites annonces

guide_5X10

ACURA

ACURA DE LAVAL
2500 Boul. Chomedey
(450) 682-4050

HONDA

SPINELLI HONDA
1050 Lapierre, Lasalle
(514) 366-6565
1 (888) 275-6565
SPINELLI honda.com

INFINITI

SPINELLI INFINITI
345 Brunswick P.Claire
(514) 697-5222
1 (888) 697-9141
SPINELLIauto.com

KIA

Boisvert KIA BLAINVILLE
Toujours plus de
60
Véhicules d'occasions
A PLUS BAS PRIX
418 boul. Labelle
Blainville (Qc.)
450 430-2223
fax: 450 430-1123

LEXUS

LEXUS À la conquête de la perfection
3333 ch. Côte-de-Liesse
Saint-Laurent
entre les échangeurs
Rockland et Décarie
Gabriel
(514) 747-7777

SPINELLI LEXUS
561 St-Joseph,Lachine
(514) 634-7171
1 (800) 352-6111
SPINELLIauto.com

MAZDA

SPINELLI mazda
3175 Victoria, Lachine
(514) 637-1153
1(866) 637-1153
SPINELLIauto.com

MINI

MINI Mont-Royal
4220, boul. Saint-Laurent
(coin Rachel)
(514) 289-MINI (6464)
www.minimontroyal.ca

MINI LAVAL
2450, boul. Chomedey
Laval (450) 682-1212
www.laval.mini..ca

MITSUBISHI

CITÉ MITSUBISHI
8665 Boul. Décarie
(angle Métropolitain)
(514) 735-3700
www.citemitsubishi.com

NISSAN

SPINELLI NISSAN
345 Brunswick P.Claire
(514) 697-9141
1 (888) 697-9141
SPINELLIauto.com

CITÉ NISSAN
3500 Boul. Jean-Talon
(près Côte des Neiges)
(514) 739-3175
www.citenissan.com

PORSCHE

Centre Porsche Lauzon
2455, Boul. Chomedey
Laval
450 688 - 1144
www.lauzonporsche.com

TOYOTA

SPINELLI FAIRVIEW TOYOTA
10 Auto Plaza Pt Claire
(514) 694-1510
1 (800) 326-1510
SPINELLIauto.com

Vimont Lexus TOYOTA
255, boul. St-Martin est
Laval
(450) 668-2710
1-800-625-3987
vimontlexustoyota.com

AUTRES

La Capitale locations lutex inc
- Location à long terme autos et camions légers
- Kilométrage illimité
- Bail flexible
- Véhicules d'occasions

www.lutex.ca
Montréal (514)336-3000
Québec (418)644-4100

TOYOTA

SPINELLI LEXUS TOYOTA
561 St-Joseph Lachine
(514) 634-7171
1 (800) 352-6111
SPINELLIauto.com

Éveillé TOYOTA
Avec vous depuis 1969
TERREBONNE
1369, Montée Masson
(450) 471-4117
1-888-800-4117

AUTRES

Swedish Auto centre
Les Spécialistes SAAB & VOLVO de Montréal
2115 Old Orchard
(514) 484-3200

AUTRES

Mercedes-Benz West Island
4525 boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
514-620-5900

Mercedes-Benz Rive-Sud
4844 boul Taschereau
Greenfield Park
450-672-2720

Certifiée Étoile Exclusivement par Mercedes

Réunis par nos différences
partage • écoute • entraide
la maison des amis du PLATEAU MONT-ROYAL
Tél.: (514) 527-1344
«une vraie maison»

550 AUTOMOBILES

ACURA, 1.6 EL Sport 98, argent, man., toute équipée, A1. Faut voir! 8700 $ 514-809-2181

ACURA, 3.2 TL 2000, 112 500 km, beige, vitres teintées, tout équipé, ultra propre, exc. cond., 19 650 $. 450-621-3751.

ACURA 1.6 EL 2000, 8 pneus, gar. prol., a/c, A1, 13 000$ nég. 450-447-4095, 514-330-8511

ACURA 1.6 EL 97, 5 vit., anti démar., 106 700km., + 4 jantes, A1, 10 100 $. 450 448-0208

ACURA 1.6 EL premium 2000, noire, cuir, mags, tout équipée, jantes d'hiver, 120 000 km, 13 900 $ 450-565-6718

ACURA 1.6 EL SPORT 98, 98 000 km, man., 1 seule proprio., 9 500$. 514-369-3640

ACURA 3.2 TL 2002 NOIRE exc. état. 102 000 km. Gar. 160 000 km. Pneus 4 saison + hiver. 24 500 $. 514-273-9911

ACURA Intégra 96, man., air, 4 ptes, 82 000km 514-282-1046 7500$, 450-622-3222 ext 231

ACURA RSX 02, sable, man., aileron, a/c, mags, 33 000 km, 19 500 $. 514-952-2324

ACURA RSX type S 2002, cuir, 6 vit., 5 mags, 4 pneus hiver, bal. gar. le soir 514-735-4549

ACURA RSX Type S 2002, tout équipé, 79 500km, vitres teintées, 23 500$, 514-246-3743

AUDI 2003, A4, quattro, fam., Sport, Xenon, man., 39 000 km, 35 500 $. 514-239-3271

AUDI 90 1993 Quattro, perle, man., mags, 207 000 km, très bon état. 5699$ 450-659-6308

AUDI A4 03, 1.8T Quattro, aut., 10 000 km, tout équipée, bleu océan, 36 500 $, 450-929-4350

AUDI A4 1.8T 1999 tout équipée, toit ouvrant, 104 000 km, exc. condition. 514-382-0328

AUDI A4 1.8 T 2002, noire, cuir beige, vitres teintées, toit ouvrant, 4 pneus hiver, 78 000km, 24 500$. 514-971-8977

AUDI A4 2002, gris dauphin, Quattro, 44 000km, aut., toit, cuir, 8 mags Audi, 31 500 $, 450-649-8172

AUDI A4 2003 3.0 l. Quattro, 15 000 km, bleue int. cuir bleu, Jour: 450-699-0719, soir 450-692-1259.

AUDI A4 Avant 2002, grise, équipée, 35 000 km, 4 pneus d'hiver, 34 800 $. 514-831-8651

AUDI A6 2.7T 2001, man., 6 vit., quattro, 39500 km lutex.ca 514-336-3000

AUDI A8 1997, état neuf, tout équipée, pneus neufs, A1, 120 000 km. 514-926-6588.

AUDI Quattro A6, 00, 2.7T, a/c, 67 000 km, 6 vit., blanc, mag, cuir, 25 900 $, 514-831-7968

BMW 320i 2001, 55000 km, aut., noire int. beige, toit ouvrant, 26900$. 514-426-0718.

BMW 325 CI 2001, 44 000 km, aut., toit, CD, mags 17 po, aileron, vitres teintées, bleue, int. beige/bois, fin bail, 31 000 $, 514-213-0207.

BMW 325i 2001, gr. sport++, sac à ski, 97000 km. lutex.ca 514-336-3000

BMW 330 XI 2002, 48 000km, aut., 4x4, toutes options, argent, gar. fin 2006, poss. extension. 38 500$. 514-497-8480.

BMW530I 1994, aut., vert forêt int. cuir beige, tout équipée, gr. élect., très très propre, pas d'hiver. Vente rapide 12500$ nég., **514-892-4944**

BMW 540i 01, 52 000 km, équipée, état neuf, bleu, 51 000 $, 514-739-4485, 514-276-9470.

BMW 540i 2000, vert / tan, 6 vit. V8, 82 000 km, impec., garantie 39 000$, (514) 237-6318

CHEVROLET Malibu 00, tout équipée, V-6, verte, 91 500 km, A-1, 9350 $ nég. 514-923-7631

CHRYSLER 300 M 01, noir, de luxe, toit, 63 000 km., A1, bal. bail 17 mois. 514-739-4379

CHRYSLER Neon 2000, aut., 21 000km, pneus hiver neufs, 10 000 $, 450-646-5393

FERRARI, 512TR, 93, 8800km, noir/noir, Tubi, carnet de services complet. 450-625-6419

FORD Mustang GT conv. 2001, 39 000 km, 5 vit., argent/cuir noir, 22 500 $ 450-963-0873

GRAND Marquis LS 94, équipée, 53 350 km, blanc, 6 roues, décès. 8000 $. 450-975-2616

HONDA Accord 02, V6, cuir. Toit. Bas km. Comm neuve. 514-773-0799, 514-624-0399.

HONDA Accord EX 94, fam., aut., a/c, or, 223 000km., 8 pneus, A1 6000$ 514 634-6458

HONDA Civic 01 rouge, coupé sport, 50 000 km, démarr., A1 13 500$ nég. 514-376-9217

HONDA Civic 2003 DX-G, 19000 km, 5 vit., air,cd. lutex.ca 514-336-3000

HONDA Civic CX, impeccable, aut., 109 000 km, alarme, turquoise, 6500 $. 450-445-0993

HONDA Civic DX 98, 3 ptes, aut., 92 000 km, alarme, antidémar, 8 pneus, superbe, une proprio, 8600$. 514-961-0844

HONDA Civic DX Sport 99, 77 000 km, a/c, démarr., exc. état, 11 000$. 514-598-5216

HONDA Civic SI-G 2001, 5 vit., air, toit, mags. lutex.ca 514-336-3000

HONDA Civic SI 98, argent, int. charcoal, 62 000km, 5 vit., gr. élect.,très propre, dame propio, 9900 $. Jour (514) 971-3170, soir 514-486-3170.

MAZDA Miata, Édition spéciale, 2000, 43 900 km, 6 vit., a/c, cuir, 23 500 $, 514-354-3587.

MAZDA Miata 01, grise, aut., a/c, CD, pas sortie hiver, 27 000 km, 22 000 $ A1 514-486-7674

MAZDA Miata 01, bleu nuit, int. tan, 34 000km, cuir, 6 vit., radio Bose, a/c, 8 pneus, boomerang, A1, 23 995 $. 514-918-9744

MAZDA Miata 2001 grise, 45 000 km. Ensemble Sport. Man., 6 vit. Cuir, A/C. Impeccable. 22 900 $. 450 653-9220.

MAZDA Miata 90, 65 000 km., condition A1, mags 2000, alarme, 9950$ nég. 450 654-8015

MAZDA Miata 95, bleue, 5 vit., 2 toits, 162 000 km, 10 500 $. **514-951-6260.**

MAZDA Miata grise 00, A1, jamais hiver, 71 000 km, int. bois, pneus, 18 700 $. 514-952-6600

MAZDA Protégé LX 1997, aut., 165 000 km, groupe élect., CD, A1, 5700 $. 450-622-9395

MAZDA Protegé LX 2000, aut., a/c, toit ouvrant, mags, ABS, 64 000 km, + 4 roues d'hiver, 11 200$ 514-767-2110

MERCEDES, C240, fogia/ beige 2003. 25 000 km, tout équipée, CD et +. Excellent état. 41 700 $. 514-994-3078

MERCEDES-BENZ, 500 SEL, 1993, noir, 61 000 km, impec., 24 995 $ nég., 819-693-7798.

MERCEDES-BENZ, 380 SL Cabrio 84, marine, 146 000 km, 19 500 $ nég. 819-693-7798.

MERCEDES Benz C280 2000, noire/noire, 75 000km, 32 500$, 450-967-4160

MERCEDES C320 01, noir/ noir, plusieurs options, bal. gar. 514 634-0996 - 514 231-1144

MERCEDES CLK 320 2001, aut., cuir, toit ouvrant, 81000 km lutex.ca 514-336-3000

MERCEDES E-420, 1997, V-8 4.2, 163 000 km, essence, 4 portes, smoke silver, très équipée, comme neuve, 29 900 $. (418) 881-2226

MERCEDES E320 2003, nouveau model, 43 000 km, tout équipée. 418-875-2393

MERCEDES S430W, 2001, noir/noir, excellent état, 57 000 $. 418-523-5059

MERCEDES SL 500, 2002, noir/tan, 23 000 km, 8 pneus, 74 500 $, jour 450-628-2500

MERCEDES SLK 230, 1998, 80 000 km, jamais sortie l'hiver, 29 500 $, 514-212-8668.

MERCURY Marauder 2003, 9700 km, noire, tout équipée lutex.ca 514-336-3000

Mustang : une histoire d'amour qui dure depuis 40 ans

NADINE FILION
COLLABORATION SPÉCIALE

NASHVILLE, Tennessee — Jamais vu autant de Mustang au mètre carré. Historiques ou flambants neuves, coupés ou décapotables, GT, Mach1, éditions Carroll Shelby... Il ne fallait pas chercher les plus beaux « Pony Cars » ailleurs qu'à Nashville ce week-end, où 3200 d'entre eux sont venus célébrer leur 40e anniversaire.

Sur la route qui mène au Nashville Superspeedway jeudi dernier, on n'apercevait pratiquement que des Mustangs, impatientes d'exhiber leur carrosserie et leur mécanique.

Les fans sont venus de partout en Amérique du Nord. Kentucky, Washington, Floride... Pam Turner, de Caroline du Sud, fait amoureusement étinceler le chrome de sa GT décapotable 1966. « J'ai toujours rêvé d'une Mustang rouge 1966 et mon mari me l'a offerte en cadeau il y a cinq ans, dit la dame âgée dans la soixantaine. Il était loin de se douter qu'il allait créer un monstre... Depuis, je vais de rassemblements en rassemblements et ma voiture remporte tous les prix ! »

Californie, Mississipi, Illinois... Comme bon nombre de participants à ce 40e anniversaire, Jill et Steve Heffner, d'Ohio, vivent une véritable histoire d'amour avec leur voiture. En fait, leur premier rendez-vous galant s'est déroulé à bord d'une Mustang 1966, qu'ils ont retrouvée et rachetée une dizaine d'années plus tard. « Elle était dans un état déplorable et il nous a fallu plusieurs années pour la remettre sur roues », dit le couple. Mais le jeu en valait la chandelle. Après tout, un premier amour reste toujours un premier amour, non ?

PHOTO NADINE FILION, COLLABORATION SPÉCIALE

Les Mustang, explique Gilles Messier, du Club Mustang de Montréal, c'est un mode de vie. C'est à la fois puissance et liberté.

New Jersey, Michigan, Georgie... Tiens, Ontario et Québec ! C'est qu'ils sont plusieurs Canadiens à avoir pris la route il y a quelques jours pour prendre part au rassemblement historique. Mais qu'est-ce qui pousse donc tant de gens à rouler près de 20 heures et à passer un grand week-end dans un vaste stationnement de « garnotte », envahi par les Mustang, sous un soleil de plomb ? La passion, voyons !

« Les Mustang, explique Gilles Messier, du Club Mustang de Montréal, c'est un mode de vie. C'est à la fois puissance et liberté. Tous ces gens qui partagent la même passion... Le sentiment d'appartenance est très fort. »

Gilles se décrit comme le « type » Mustang : « Un gars de plus de 40 ans qui veut vivre, ne rien manquer. » Sa Mustang 1966 décapotable, il l'a attendu pendant 15 ans. « Le Pony Car était déjà une légende lorsque j'ai commencé à conduire dans les années 1970. Mais les priorités de la vie ont fait en sorte que j'ai dû patienter avant d'investir dans un gros jouet qui ne roule que 3000 ou 4000 kilomètres par an. »

Un autre fan québécois, Paul Bougie ne s'est pas contenté d'une seule Mustang : il en a trois. « J'achète ce que je voulais acheter lorsque j'étais jeune et que je n'en avais pas les moyens. » Il a piloté sa GT 1965 Fastback jusqu'à Nashville, après avoir passé 500 heures au cours des deux derniers hivers à en rafistoler la mécanique.

Bill Johnson, président du Club Mustang d'Amérique, tente aussi d'expliquer le phénomène associé à l'icône : « Peut-être la Mustang est-elle une façon de nous garder jeune. Elle est surtout une excellente façon se faire de nouveaux amis. »

Des amis « avec qui brûler du caoutchouc et prendre quelques bières », dit Jack Bosic, du Kansas. Surtout, des amis qui sont de toutes les classes sociales. En effet, si certains modèles rares de Mustang coûtent plus de 100 000 $US, les modèles plus récents sont davantage abordables. De tout pour toutes les bourses, quoi.

C'est sans doute là que réside le secret. Et gageons que l'histoire d'amour qui dure depuis 40 ans, avec huit millions de Mustang sorties un jour ou l'autre des chaînes de montage américaines, n'est pas prête de se terminer. En effet, la nouvelle Mustang 2005 fait décidemment l'unanimité au sein des rangs : « Je pense qu'il nous en faudra une, rouge avec l'intérieur noir », lance Steve Heffner. « Je serai parmi les premiers au Québec à m'en procurer une », jure Gilles Messier.

NISSAN

L'ÉVÉNEMENT MARCHÉ CONCLU!

CE SERAIT FOU DE VOUS EN PASSER!

Sentra 2004

PRIX À L'ACHAT À PARTIR DE
13 695$*

LOCATION À PARTIR DE
179$ /MOIS†

+

ET POUR SEULEMENT
20$ DE PLUS /MOIS† à la location

Comptant initial de 995$
(transport et préparation compris)

0$ de dépôt de sécurité À LA LOCATION††
sur toute Sentra 2004 neuve.

Comptant initial de 995$
(transport et préparation compris)

OBTENEZ EN PLUS :

- Climatiseur
- Radio AM/FM (100 watts) avec lecteur CD
- 4 haut-parleurs
- Siège du conducteur à 8 réglages
- Montre numérique
- Baguettes de flanc et poignées de porte couleur carrosserie
- Accoudoir sur console centrale
- Essuie-glace à balayage intermittent
- Miroirs de courtoisie

Modèle 1.8S illustré

X-TRAIL 2005 J'arrive!

www.x-trail.nissan.ca

PROGRAMME POUR DIPLÔMÉS NISSAN‡‡

www.nissan.ca 1 800 387-0122

OUVERT JUSQU'À 21 H LES SOIRS DE SEMAINE‡

NISSAN

†Location de 60 mois pour la Sentra 1.8 2004 avec boîte de vitesses manuelle (C4LG54 BK00) à 199 $ ou (C4LG54 AA00) à 179 $ et location de 222$ par mois pour 60 mois de la Sentra 1.8 S 2004 (C4RG54 AA00) telle qu'illustrée. Acompte ou échange équivalent de 995 $ pour la Sentra 1.8 2004 et la Sentra 1.8 S 2004. Sur approbation du crédit. Limite de 24 000 km par année avec 0,10 $/km extra. Premier versement, toutes taxes comprises, requis à la livraison. ††Pour un temps limité, 0 $ de dépôt de sécurité. *Prix d'achat de la Sentra 1.8 2004 avec boîte de vitesses manuelle (C4LG54 AA00), †, ††, *, Taxes, immatriculation, assurances, obligations sur pneus neufs, frais d'enregistrement RDPRM et frais du concessionnaire en sus sur toutes les offres de location ou d'achat. Transport et préparation (908 $) en sus sur les offres d'achat. Les offres sont d'une durée limitée et peuvent faire l'objet de changement sans préavis. Les concessionnaires peuvent vendre ou louer à prix moindre. Le concessionnaire peut devoir commander ou échanger. Offres disponibles seulement chez les concessionnaires participants. Voir votre concessionnaire participant pour tous les détails. Les modèles illustrés sont à titre indicatif seulement. ‡Chez les concessionnaires participants. ‡‡Seuls les modèles de la Sentra 2004 sont admissibles au Programme pour diplômés Nissan. Nissan, le logo Nissan, la signature «Découvrir_» et les noms des modèles Nissan sont des marques de commerce de Nissan.

3218008A

3218012

L'AUTO

Un Harley toutes saisons

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Imaginez deux hypothèses. Soit que vous êtes un mordu de Harley-Davidson qui ne peut supporter de passer l'hiver sans rouler sur sa marque préférée, ou bien vous êtes un grand admirateur d'Harley mais n'osez pas chevaucher un véhicule à deux roues. dans les deux cas, il y a une seule solution : le Ford F Super Duty Harley-Davidson 2004.

Évidemment, vous aurez compris qu'il ne s'agit pas d'une bête à deux roues, mais d'une camionnette de Ford à l'effigie de la plus légendaire des marques de motos en Amérique, sinon au monde. Il y a cinq ans, Ford Motor et Harley-Davidson, deux icônes en Amérique du Nord, s'associaient commercialement. Après tout, les deux compagnies allaient célébrer leur 100e anniversaire en 2003. Première manifestation : il y a deux ans, Ford décora quelques-unes de ses camionnettes F-150 des ornementations de Harley-Davidson. Suivit en 2003, une version encore plus poussée des F-150 Harley-Davidson alors mus par un V8 de 5,4 litres à compresseur. En 2004, le modèle Harley-Davidson est de retour, cette fois sous la forme d'un gros pick-up F-250 ou F-350 Super Duty.

PHOTOS FOURNIE PAR FORD

Ford et Harley-Davidson ont commencé à rouler ensemble il y a deux ans. En 2003, une plaque spéciale apposée sur le Ford Harley-Davidson F-150 (photo du bas) rappelait le 100e anniversaire de chacun des deux partenaires.

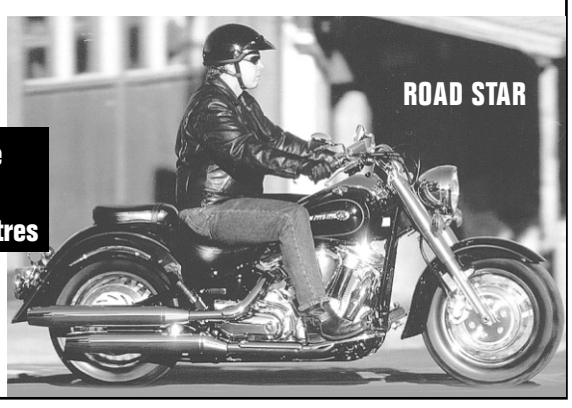
Un Harley unique

Quiconque possède un de ces Ford Super Duty ne passera pas inaperçu, pas plus qu'un propriétaire de moto Harley-Davidson. Si les premières versions impressionnaient par leur moteur plus puissant et leurs roues surdimensionnées, le modèle 2004 se distingue par sa robustesse. Ce camion peut tirer une remorque de plus de 13 000 livres (5118 kilos). L'amateur le plus sérieux optera pour le V8 turbodiesel optionnel de 6,0 litres faisant 325 chevaux à 3300 tours/minutes et 560 livres-pied de couple à... 2000 tours/minute. Combiné à une boîte automatique à cinq rapports, ce « gros » Ford peut atteindre le cap des 100 km/h en quelque neuf secondes seulement. Évidemment, il s'agira alors d'un camion à quatre roues motrices sur demande. La clé pour passer en mode 4 X 4 est un commutateur rotatif au tableau de bord. Rien de plus facile !

Si la mécanique est semblable à celle d'un F-250 ou F-350 régulier, la décoration est évidemment toute autre. D'abord, spécifions que les Ford Super Duty Harley-Davidson ne sont disponibles qu'en trois agencements de couleurs, soit noir avec des flancs orange, noir avec des flancs gris ou tout noir avec quelques décorations orange. Ensuite, on reconnaît la version « Harley » à ses multiples ornementations Harley-Davidson. La calandre est peinte en noir et les jantes spéciales de 18 pouces affichent l'emblème de la marque de motos. Les marches-pied aussi. Quant à la pointe de l'échappement, c'est tout simplement celle d'une Harley... civilisée.

L'intérieur d'une telle camionnette Ford est tout aussi unique. Disponible dans des versions à quatre portes Super Cab ou Super Duty, on n'y retrouve que quatre sièges, avec sellerie de cuir, tous portant l'emblème métallique de la légendaire marque de motos incrusté dans le dossier. L'instrumentation y est aussi unique, car elle arbore fièrement la marque Harley-Davidson au fond du compteur de vitesse. La console centrale a aussi son écusson Harley... avec le numéro de série de cette version limitée à 8000 exemplaires. Même les carpettes affichent la marque de motos. Ah oui ! La clé de contact a l'emblème de Ford d'un côté et celui d'Harley de l'autre.

Le nouveau Ford F Harley-Davidson demeure une camionnette pick-up avec une caisse de 6,75 ou 8,0 pieds qui peut s'avérer utile. La version courte n'est peut-être pas suffisamment longue pour y charger de grandes motos, mais les amateurs de ce type de véhicule préféreront une roulotte fermée pour tirer leurs motos préférées. Le plus gros avantage ? On peut utiliser ce « Harley » en hiver. Ah oui ! Son prix ? Un F-250 Harley-Davidson Crew Cab vaut près de 62 000 $. Vous trouvez que c'est cher ? Pas plus qu'une version King Ranch tout aussi spectaculaire.

Deshaies MOTOSPORT INC.
Concessionnaire YAMAHA
Gamme complète de pièces et accessoires d'origine
• Financement sur place
• Service personnalisé
• Service de dynamomètres
VENTE-ACHAT-ÉCHANGE
8568, boul. St-Michel, Montréal
(514) 593-1950


3222160

40TH ANNIVERSARY
Mustang décapotable sport 2004
25 995 $*
Mustang coupé sport 2004
19 995 $*

Groupe décor sport SANS FRAIS SUPPLÉMENTAIRES : jantes de 16 po en aluminium brillant et volant gainé de cuir • Moteur V6 de 3,8 L, 190 ch • Boîte manuelle 5 vitesses • Radio AM/FM stéréo haut niveau avec lecteur laser • Climatisation • Verrouillage des portes, rétroviseurs et glaces à commande électrique • Volant réglable • Entrée sans clé à télécommande • Siège conducteur à réglage électrique • Antidémarrage SecuriLock® • Programmateur de vitesse • Freins assistés à disque aux 4 roues • Becquet arrière
Le modèle décapotable inclut également : • Capote à commande électrique avec couvre-capote souple • Radio AM/FM stéréo MACH® 460 à 8 haut-parleurs avec chargeur de 6 CD monté dans la planche de bord
100 Ford Motor Company 100 ANS AU CANADA
ford.ca
Ford
Bien pensé
3222280A
LES FRANCOFOLIES DE MONTRÉAL
1000$ DE REMISE AUX DIPLÔMÉS
Photos à titre indicatif seulement. *Transport (945 $) et taxes applicables en sus. Ces offres s'adressent à des particuliers et ne peuvent être jumelées à aucune autre, à l'exception de la remise aux diplômés pour laquelle certaines conditions s'appliquent. Ces offres s'appliquent uniquement aux véhicules en stock. Ces offres d'une durée limitée peuvent être annulées en tout temps sans préavis. Votre conseiller Ford peut vendre moins cher. Voyez votre conseiller Ford pour obtenir tous les détails.

MOTOS

L'AUTO

BMW réinvente sa polyvalente GS

Peu de motos jouissent d'une notoriété qui approche celle de la BMW R-GS. Best-seller de la gamme allemande dans certains pays, très bon vendeur partout, la vénérable aventurière bavaroise est incontournable pour quiconque considérerait acquérir une monture de ce genre. D'où l'importance de la refonte totale de la version 2005, qui devient la R1200GS.

BERTRAND GAHEL
COLLABORATION SPÉCIALE

GEORGES, Afrique du Sud – Après presque deux jours à n'avoir comme seul contact avec le monde extérieur qu'un hublot d'avion, voilà enfin que ce voyage tire à sa fin. Et dire que tout sera à recommencer après-demain, pour le retour... Peu importe, une nouvelle GS, ça n'arrive pas tous les jours, et si BMW insiste pour tenir le lancement de sa précieuse nouveauté à l'autre bout du monde, comme pour montrer à quel point la barre a été relevée, alors qu'il en soit ainsi. D'ailleurs, les attentes sont, elles aussi, très grandes.

La grosse R1150GS était déjà le standard de sa catégorie. Facilement. Et elle aurait tout aussi facilement pu rester intacte et continuer à très bien se vendre. Seulement voilà, la division moto de la prestigieuse marque allemande est en train de faire peau neuve, question de séduire une clientèle plus vaste et plus jeune, et la refonte de la GS se veut une étape-clé. On nous promet ainsi une R1200GS plus légère, plus puissante et même plus raffinée que la R1150GS. Je ne demande qu'à y croire, mais le modèle précédent avait atteint un tel degré de polyvalence et de fonctionnalité que je n'arrive pas à mettre de côté une certaine crainte face à la nouveauté. Après tout, on parle d'une moto repensée de A à Z qui pourrait, aussi improbable cela soit-il, reculer au niveau de l'équilibre général.

À peine quelques kilomètres aux commandes de la nouvelle 1200 sont toutefois suffisants pour faire disparaître toute inquiétude à ce sujet. En fait, la GS de nouvelle génération livre tout simplement la marchandise de façon très éloquente, à tous les niveaux. Tel qu'annoncé, elle est plus puissante, par une quinzaine de chevaux, et plus légère, d'une trentaine de kilos. Par rapport à l'ancien modèle, la nouvelle GS a des ailes lorsqu'on enroule les gaz. Fort en couple à tous les régimes, le moteur Boxer retravaillé se montre également passablement plus doux. À ce chapitre, BMW semble avoir trouvé le juste milieu en conservant juste assez des pulsations bien particulières qui font le caractère de cette mécanique et qu'adorent les connaisseurs, tout en réduisant leur intensité, surtout à haut régime, de manière à ne pas trop dérouter les nouveaux clients pour qui ce genre de sensations est inconnu.

La perte de poids est immédiatement notable et n'implique que des avantages pour la conduite. Par exemple, même si on a toujours affaire à une moto haute, les manoeuvres très lentes ou serrées se trouvent facilitées par une agilité en net progrès.

Mais la véritable force de la R1200GS, n'est ni le meilleur niveau de performance ni les kilos en moins, mais plutôt à quel point l'ensemble de ces qualités forme un tout polyvalent et facile à manier.

Sans aucun préavis, sans aucune modification ou ajustement, la GS s'est prêtée volontiers à une multitude de rôles, en brillant à chaque fois. Sur des routes tortueuses où des journalistes se donnaient la chasse à qui mieux mieux, elle a joué les sportives avec une précision et un aplomb que ses lignes d'aventurière ne laisseraient jamais soupçonner. Puis, le temps d'un virage, elle s'est retrouvée les pneus dans la poussière sur des routes de terre et de pierre, filant comme si de rien n'était à des vitesses largement supérieures à nos limites d'autoroute, s'amusant à effrayer des troupeaux d'autruches au passage. Même la fin d'une route n'a su arrêter la 1200, qui s'est simplement affairée à attaquer un obstacle après l'autre jusqu'à déboucher sur un nouveau sentier, qui nous ramena éventuellement sur l'asphalte. Quelques centaines de kilomètres de route sillonnante bordée de paysages africain n'ont fait que démontrer avec quelle facilité la nouveauté arrivait maintenant à jouer les touristes.

Décidément, cette nouvelle GS a bien peu de défauts, bien peu. Et elle fait beaucoup de choses bien, très bien même. Un article d'Éric Lefrançois intitulé *Je ne sais pas quelle voiture choisir*, publié dans le cahier *L'Auto* de la semaine dernière, m'a fait sourire tellement cela m'était familier, avec les motos. Car j'éprouve, moi aussi, énormément de difficulté à choisir une seule moto, au point que je n'en possède même pas. Si j'avais toutefois à dresser une liste de quelques modèles potentiels, la R1200GS devrait absolument s'y trouver. Et plus en haut qu'en bas.

Bertrand Gahel est l'auteur du *Guide de la Moto*.

FICHE TECHNIQUE

Marque : BMW

Modèle : R1200GS

Prix : 17 850 $

Garantie : 3 ans / kilométrage illimité

Moteur : bicylindre Boxer HC de 1170 cc refroidi par air et huile

Transmission : à 6 rapports, entraînement final par cardan

Poids : 199 kg

Frein avant : disque double avec étriers à 4 pistons

Frein arrière : disque simple

Pneu avant : 110/80H19 TL

Pneu arrière : 150/70H17 TL

PHOTO ALBERTO MARTINEZ, COLLABORATION SPÉCIALE ©

Plus puissante et plus légère que la version précédente, la nouvelle R1200GS est plus facile à manier que jamais.

PHOTO ALBERTO MARTINEZ, COLLABORATION SPÉCIALE ©

La nouvelle BMW R1200GS est une refonte complète de la R1150GS précédente, un modèle qui dominait déjà aisément sa catégorie.

La R1200GS est l'un des premiers modèles illustrant la direction « plus de puissance, moins de poids » que le manufacturier allemand veut donner à sa gamme entière dans un avenir rapproché. L'architecture utilisant le moteur Boxer comme élément porteur reste familière, mais chaque composante est essentiellement nouvelle.

La BMW R 1200 GS 2004

*Détails en magasin, freins ABS en option.Taux de financement sujet à changement sans préavis.

Moto Internationale l'a capturée pour vous !
À vous de la dompter.

3 ANS DE GARANTIE, KILOMÉTRAGE ILLIMITÉ ET ASSISTANCE ROUTIÈRE SUR TOUS NOS MODÈLES*.

Nous avons aussi la F 650 GS 2004 à partir de 140 $/mois*
0 $ COMPTANT, TAXES ET PRÉPARATION INCLUSES*.

Moto Internationale Montréal
Depuis 1958
6695, rue Saint-Jacques Ouest
Montréal (Québec)
Téléphone : (514) 483.6686
Sans frais : 1 800 871.6686
www.motointer.com
VOTRE CONCESSIONNAIRE BMW À MONTRÉAL

BMW R1200 GS
www.bmw.ca
Motocyclettes

3192998A

Dodge Caravan

La mini-fourgonnette préférée au pays.

Méga vente Grand Caravan

AVERTISSEMENT

Notre offre exceptionnelle connaît tellement de succès que nous avons décidé de la prolonger.

Louez à

219 $†

par mois.
Location de 48 mois.
Comptant initial de 4 392 $
ou échange équivalent.

Aucun dépôt de sécurité.

Location de 48 mois†	
2 999 $ comptant	0 $ comptant
248 $	311 $

Dodge Grand Caravan 2004

Télédéverrouillage • Climatiseur • Lecteur de CD • Freins antiblocage • Lève-glaces à commande électrique • 11 po de longueur supplémentaires et capacité de chargement plus grande de 724 L (25,6 pieds cubes) • Porte-bagage au toit • Régulateur de vitesse • PLEIN D'ESSENCE GRATUIT$^{\Omega}$ • Et plus !

FINANCEMENT OFFERT PAR Services financiers Chrysler Canada

LA MEILLEURE PROTECTION QUE NOUS AYONS JAMAIS OFFERTE SUR TOUTES LES DODGE GRAND CARAVAN 2004.
GARANTIE DE 7 ANS OU 115 000 KM SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR
ET ASSISTANCE ROUTIÈRE 24 HEURES SUR 24.**

TRANSFÉRABLE SANS RESTRICTIONS — 7 ANS 115 000 KM — GARANTIE SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR

GM, FORD, HONDA ET TOYOTA NE L'ONT PAS.

VISITEZ VOS CONCESSIONNAIRES CHRYSLER • JEEP$_{MD}$ • DODGE
dodge.ca

3220812A

3199699

† Tarifs mensuels pour 48 mois établis pour la Dodge Grand Caravan 2004 avec l'ensemble 28C + GXW. Le dépôt de sécurité est de 0 $ pour une période de temps limitée seulement et peut changer sans préavis. Premier versement exigé à la livraison. Location pour usage personnel seulement. Aucun rachat requis. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. Le locataire est responsable de l'excédent de kilométrage après 81 600 km au taux de 15 ¢ le kilomètre. Sous réserve de l'approbation de Services financiers Chrysler Canada. Services financiers Chrysler Canada est un membre du groupe de Services DaimlerChrysler Canada. Transport, taxe sur le climatiseur, immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs, frais d'inscription au Registre, frais d'administration des concessionnaires et taxes en sus. Offres exclusives et d'une durée limitée qui ne peuvent être combinées à aucune autre offre, à l'exception de la remise aux diplômés et du programme d'aide aux handicapés physiques, et qui s'appliquent à la livraison au détail des modèles 2004 neufs en stock sélectionnés. Le concessionnaire peut devoir commander ou échanger un véhicule. Véhicule à titre indicatif seulement. L'offre peut changer sans préavis. Voyez votre concessionnaire participant pour les détails et les conditions. Ω Plein d'essence gratuit à l'achat ou à la location d'un véhicule neuf 2004. ** Tous les modèles Chrysler, Jeep et Dodge 2004 sont couverts par la meilleure protection que nous ayons jamais offerte : une garantie de 7 ans ou 115 000 km* sur le groupe motopropulseur et une assistance routière 24 heures sur 24+, selon la première éventualité. La garantie de base est de 3 ans ou 60 000 km*. La protection de la carrosserie contre la corrosion est de 3 ans. Le moteur turbo Cummins^{MD} diesel est couvert par une garantie limitée distincte de 7 ans ou 160 000 km* sur le moteur. * Selon la première éventualité. + Certaines conditions ainsi qu'une franchise peuvent s'appliquer. Cette offre ne s'applique pas à certains véhicules vendus à des fins commerciales ou aux Ram SRT-10. Renseignez-vous auprès de votre concessionnaire. MD Jeep est une marque déposée de DaimlerChrysler Corporation, utilisée sous licence par DaimlerChrysler Canada inc., une filiale à propriété entière de DaimlerChrysler Corporation.

Association publicitaire des concessionnaires Chrysler • Jeep$_{MD}$ • Dodge du Québec

CHRYSLER · Jeep MD · DODGE · CINQ ÉTOILES