

sur cyberpresse.ca

▶ DOSSIER
Consultez notre grand dossier sur le Mondial de l'automobile de Paris à cyberpresse.ca/salon

▶ AUTO ÉCOLO
Pour en savoir plus sur les nouveautés dans le secteur de l'auto écolo, rendez vous sur monvolant.ca/ecolo

L'AUTO



Toyota IQ



Peugeot Prologue

VÉHICULES D'OCCASION
PAGES 19 À 21

LE MONDIAL DE L'AUTO
TROIS PAGES DE NOUVEAUTÉS
PAGES 3, 5 ET 6

MATCH DU MOIS | Chrysler Town & Country
Ford Flex

LA FOURGONNETTE À PAPA PRISE D'ASSAUT

Vous n'aimez plus la fourgonnette, mais vos enfants l'adorent?
Beau dilemme. Les multisegments sont-ils une vraie option?

VOYEZ NOTRE MATCH DU MOIS, PAGES 10 ET 11



PHOTO FRANÇOIS ROY /PHOTOMONTAGE LA PRESSE

Par les temps qui courent, voici l'investissement qui vous offre la meilleure performance.

La E300 4MATIC^{MC} 2009 Édition AVANTGARDE vous est livrée avec 7 550 \$ d'équipements supplémentaires sans frais.

PDSF de la E300 4MATIC^{MC} : **65 800 \$** | PAIEMENT MENSUEL AVEC VOISEMENT INSTAL. DE 6 900 \$: **698 \$*** | TAUX DE LOCATION BIEN DE 39 MOIS : **2,5%***

Mercedes-benz.ca/classee



Mercedes-Benz

Mercedes-Benz Rive-Sud

4844, Boul. Taschereau, Greenfield Park, (450) 672-2720

Mercedes-Benz West Island

4525, Boul. St-Jean, Dollard-des-Ormeaux, (514) 620-5900

* Mercedes-Benz Canada Inc., 2008. * Offre de location basée sur une E300 2009 4MATIC^{MC} neuve proposée uniquement par l'intermédiaire des Services financiers Mercedes-Benz sur approbation d'un crédit, pendant une durée limitée. 698 \$ par mois pendant 36 mois. Acompte ou reprise équivalente de 6 800 \$ plus première mensualité, dépôt de garantie de 700 \$ et taxes applicables dus à la date d'entrée en vigueur du bail. PDSF à partir de 65 800 \$. Taux de location annuel de 2,5 %. Obligation totale : 32 628 \$. Kilométrage limité à 18 000 km par an (0,25 \$/km supplémentaire). Frais de transport et de préparation de 1 895 \$. Frais d'immatriculation, d'enregistrement et d'assurance ainsi que taxes et frais du RDPRM en sus. Offre pouvant changer sans préavis et ne pouvant être combinée à aucune autre offre. Modèle E300 2009 Édition AVANTGARDE montré.

NOUVEAUX PRIX 2009

par THOMAS DE SARDANNE

Montréal - Durant les dernières années, les Québécois ont été confrontés à des hausses de tarifs pour l'assurance-automobile, les garderies, les plaques d'immatriculation et de permis de conduire. Les modèles 2009, les consommateurs pourront bénéficier des technologies propres au Nissan, tout en profitant de prix de détail suggérés par le gros bon sens - déclare le président de Nissan.



Le meilleur rapport gros bon sens / prix.



Versa à hayon 1.8 SL illustrée

VERSA à hayon 1.8 S 2009

À la location

188\$ par mois / 60 mois**

0\$ comptant initial

Transport et pré livraison en sus.

PDSF à partir de

13 598\$*

Taux de financement avantageux à partir de

1,9% jusqu'à 60 mois

PROGRAMME POUR **†**
DIPLÔMÉS
NISSAN

ROGUE S 2009

PDSF à partir de

23 798\$*

Taux de financement avantageux à partir de

1,9% jusqu'à 60 mois

Transport et pré livraison en sus.



Rogue SL à TI illustré

VISITEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE NISSAN DÈS AUJOURD'HUI. OUVERT JUSQU'À 21H LES SOIRS DE SEMAINE** nissan.ca

DÉCOUVRIR le gros bon sens

* PDSF de 23 798 \$ pour le Rogue 2.5 S 2RM 2009 (W6RG19 AA00) / de 28 398 \$ pour le Rogue 2.5 SL TI tel qu'illustré (Y6SG19 AA00) / de 13 598 \$ pour la Versa à hayon 1.8 S 2009 (B5LG59 AA00) / de 16 498 \$ pour la Versa à hayon 1.8 SL 2009 telle qu'illustrée (B5RG59 AA00). Taux de financement à l'achat de 1,9 % pour un terme allant jusqu'à 60 mois pour les modèles Altima, Rogue et Versa 2009. Frais de transport et de pré livraison en sus. ** Offre de location disponible sur les modèles neufs de la Versa à hayon 1.8 S 2009 (B5LG59 AA00) / de la Versa à hayon 1.8 SL 2009 telle qu'illustrée (B5RG59 AA00). Mensualités de 188 \$ / 224 \$ pour des termes de 60 / 60 mois avec 0 \$ / 0 \$ de comptant initial. Frais de transport et de pré livraison en sus. Basé sur une allocation de 24 000 km par année avec 0,10 \$ / km supplémentaire. * ** Voyez votre concessionnaire pour tous les détails. Taxes, immatriculation et assurance en sus. Frais d'inscription du contrat de 49 \$ (incluant les frais d'inscription au RDPRM) et les droits sur les pneus neufs inclus. Offres disponibles seulement chez les concessionnaires participants. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. Les modèles illustrés sont à titre indicatif seulement. Le concessionnaire peut devoir commander ou échanger un véhicule. Les offres sont disponibles uniquement auprès de Nissan Canada Finance pour un temps limité, sont sujettes à l'approbation de crédit, sont exclusives, ne peuvent être jumelées à aucune autre offre et peuvent faire l'objet de changements sans préavis. † Seuls les modèles neufs suivants sont admissibles au Programme pour diplômés: Versa, Sentra, Altima, Rogue, Xterra et Frontier. †† Chez les concessionnaires participants. Les noms, logos, slogans, noms de produits et noms des caractéristiques de Nissan sont des marques de commerce utilisées sous licence ou appartenant à Nissan Motor Co. Ltd. ou à ses filiales nord-américaines.

Une idée de nos cousins français

« En France, on n'a pas de pétrole, mais on a des idées », disait le regretté Raymond Devos. La dernière: le bonus-malus automobile, ou l'art de donner le choix au consommateur entre le bâton ou la carotte.



ÉRIC LEFRANÇOIS
BILLET
COLLABORATION SPÉCIALE

PARIS — Le principe du modèle français est simple: récompenser les acheteurs de véhicules neufs à faibles émissions de carbone et pénaliser ceux qui polluent. C'est le principe du pollueur payeur, et le Français moyen y est sensible. Au Mondial de l'automobile, qui se déroule depuis samedi, chaque véhicule, à l'exception des Ferrari, Lamborghini et autres monstres énergivores, est accompagné d'une affiche sur laquelle il est clairement indiqué si vous obtiendrez ou non une ristourne de l'État.

Principe simple

Chez nos «cousins», pour récompenser l'achat d'une automobile écoresponsable, un bonus est versé au moment de la première immatriculation à l'acquéreur d'une voiture émettant moins de 130 grammes de CO₂/km.

Le bonus sera de 200€ (environ 300\$) pour des émissions comprises entre 121 et 130g, il passe à 700€ (1045\$) entre 101 et 120g et pourra atteindre 1000€ (1500\$) pour les véhicules émettant moins de 100g. Le gouvernement verse également un bonus exceptionnel de 5000€ (7453\$) pour l'acquisition de véhicules émettant moins de 60g de CO₂/km. Cependant, le palmarès des véhicules les moins polluants établi cette année par l'Agence de l'environnement et de la maîtrise de l'énergie (ADEME) ne distingue aucune voiture émettant moins de 100g de CO₂/km, à part les véhicules électriques. À ce sujet, si une telle mesure était appliquée au Québec, par exemple, le prix de la Zenn passerait sous les 10 000\$, ce qui la rendrait financièrement plus attrayante. Retournons en France et ajoutons que l'État français bonifie son offre d'un «super-bonus» de 300€ (415\$) quand l'achat du véhicule écologique s'accompagne de la mise au rancart d'un véhicule de plus 15 ans.

À l'inverse, un malus frappe tous les achats de véhicules neufs émettant plus de 160g de CO₂/km. Cette mesure touche environ le quart des véhicules neufs vendus, souvent des utilitaires, des fourgonnettes ou de grosses berlines. Le malus est de 200€ pour des émissions comprises entre 161 et 165g de CO₂/km. Il grimpera à 750€ entre 166 et 200g de CO₂/km, puis à 1600€ (2200\$) entre 201 et 250g et enfin, à 2600€ (3500\$) au-delà. Le malus le plus élevé ne concerne que les véhicules les plus polluants, soit 1% des véhicules neufs.

Aujourd'hui, environ 45% des acquisitions actuelles, des

véhicules émettant entre 130 et 160g de CO₂/km, se situent dans la zone neutre. Leurs émissions étant dans la moyenne des émissions actuelles, aucun bonus ou malus ne leur est appliqué. Au total, environ 75% des véhicules neufs (sur la base des chiffres de vente 2006) bénéficieront d'un bonus ou seront exonérés de toute taxation.

La mesure devrait progressivement monter en puissance: les seuils de déclenchement du bonus et du malus seront durcis de 5g de CO₂/km tous les deux ans afin d'encourager les constructeurs à poursuivre leurs efforts dans la mise au point de véhicules de plus en plus sobres en carbone.

Pas assez malus?

Victime de son succès, le système français apparaît aujourd'hui trop bon, pas assez malus. Originellement, cette mesure gouvernementale devait être neutre sur les finances publiques, les taxes versées par les acheteurs des voitures les plus polluantes compensant les aides perçues par les acquéreurs de véhicules sobres. Mais les Français ont plébiscité le bonus-malus automobile, entraînant une progression de 45% des ventes de véhicules consommant moins de 130g de CO₂ par kilomètre. Le bilan est positif sur le plan de l'environnement; il l'est moins au plan budgétaire. Cette carotte fiscale et l'envolée des prix de l'essence ont incité les particuliers à se ruiner sur les petites voitures les moins polluantes. Cette mesure bonne pour l'environnement se révèle aujourd'hui très défavorable pour l'État, qui estime son coût à plus de 200 millions d'euros (270



PHOTO ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

Au Mondial, chaque véhicule exposé, à l'exception, bien sûr, des Ferrari, Lamborghini et autre Rolls-Royce de ce monde, est accompagné de renseignements sur sa production de CO₂. Les consommateurs français y sont très sensibles.

millions de dollars) pour l'ensemble de l'année. Du coup, l'idée d'un malus annuel qui prendrait la forme d'une taxe annuelle, déjà proposée par les groupes environnementalistes, semble

germer à l'Élysée, mais hélas! pas ailleurs...

COURRIEL
Pour joindre notre collaborateur: eric.lefrancois@lapresse.ca

En primeur au Mondial de l'auto



Renault Be Bop Electric



Renault Ondelios



Alfa Romeo Mi To

La galerie de photos se poursuit sur WWW.CYBERPRESSE.CA/MONDIAL

PHOTOS ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

Dans la vie, rien n'est gratuit.

Sauf ces 7 750 \$ d'équipement supplémentaire.

La E300 4MATIC^{MC} 2009 Édition AVANTGARDE.

7 750\$ D'ÉQUIPEMENT SUPPLÉMENTAIRE SANS FRAIS

- Ensemble sport
- Jantes de 18 po en alliage, à 10 bras jumelés
- Navigation sur disque dur avec activation vocale
- Phares bi-xénon
- PARKTRONIC
- Interface multimédia
- Dispositif d'ouverture électronique du coffre

E300 4MATIC^{MC} PDSF: 65 800 \$

PAIEMENT MENSUEL AVEC VERSEMENT INITIAL DE 6 800 \$:

698 \$*

TAUX DE LOCATION BASÉ SUR UN BAIL DE 36 MOIS:

2,5%*

Mercedes-Benz

Mercedes-benz.ca/classee

Dotée de notre traction intégrale permanente primée 4MATIC^{MC}, la E300 4MATIC^{MC} 2009 édition AVANTGARDE incarne le luxe et la performance tout en offrant un rapport qualité-prix sans précédent. Que vous choisissiez la E300, la E350 ou la E550, vous ne verrez rien de comparable sur la route. L'Édition AVANTGARDE tout équipée sans frais supplémentaires n'est disponible que pour une durée limitée. Offrez-vous un essai routier chez votre concessionnaire Mercedes-Benz dès aujourd'hui.

<p>MONTRÉAL Automobiles Silver Star Inc. 7800, boul. Décarie, Montréal 1 888 604-2254</p>	<p>LAVAL Mercedes-Benz Laval 3131, Autoroute 440 Ouest, Laval (450) 681-2500</p>	<p>RIVE-SUD Mercedes-Benz Rive-Sud 4844, boul. Taschereau, Greenfield Park (450) 672-2720</p>	<p>WEST ISLAND Mercedes-Benz West Island 4525, boul. St-Jean, Dollard-des-Ormeaux (514) 620-5900</p>
--	---	--	---

© Mercedes-Benz Canada Inc., 2008. *Offre de location basée sur une E300 4MATIC^{MC} 2009 neuve proposée uniquement par l'intermédiaire de Services financiers Mercedes-Benz sur approbation du crédit, pendant une durée limitée. 698 \$ par mois pendant 36 mois. Acompte ou reprise équivalente de 6 800 \$ plus première mensualité, dépôt de garantie de 700 \$ et taxes applicables dus à la date d'entrée en vigueur du bail. PDSF à partir de 65 800 \$. Taux de location annuel de 2,5 %. Obligation totale : 32 628 \$. Kilométrage limité à 18 000 km par an (0,25 \$/km supplémentaire). Frais de transport et de préparation (jusqu'à 1 895 \$; le concessionnaire peut facturer moins), d'immatriculation, d'enregistrement et d'assurance ainsi que taxes et frais du RDPRM en sus. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. Offre pouvant changer sans préavis et ne pouvant être combinée à aucune autre offre. Modèle E350 2009 Édition Avantgarde montré.

VOICI LA NOUVELLE AUDI A4. SON MOTEUR, EXCEPTIONNELLEMENT ÉCONOMIQUE, PROCURE PLUS DE PUISSANCE POUR MOINS D'ESSENCE. MAIS POUR CONSOMMER ENCORE MOINS, SON SOUBASSEMENT DE CARROSSERIE A ÉTÉ APLATI ET DES DÉFLECTEURS MINIATURES Y ONT ÉTÉ ENCASTRÉS. DE PLUS, GRÂCE AUX PHARES, QUI REQUIÈRENT MOINS D'ÉNERGIE, VOUS CONSOMMEZ AUSSI MOINS D'ESSENCE.* LA NOUVELLE A4. BRILLANTE.



3548370A

L'AUTO À PARIS



1.

PHOTO FOURNIE PAR CITROËN

GTbyCitroën



2.

PHOTO JOËL SAGET, AFP

BMW X1 Concept



3.

PHOTO ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

Volkswagen GTi



4.

PHOTO FRANCOIS MORI, AP

Renault Mégane Coupé

1. Citroën transcende la frontière du monde virtuel

Cette étude issue d'un partenariat entre Citroën et Polyphony Digital connaîtra une carrière virtuelle. En effet, cette GT sera un objet de désir de Gran Turismo 5, un jeu de simulation de conduite automobile pour Playstation3 qui sera sur le marché sous peu.

Dans le jeu, la GTbyCitroën bénéficie d'un mode de propulsion électrique alimenté par une pile à combustible qui ne rejette aucune émission polluante et qui lui permet de rivaliser avec ses concurrentes. Outre son groupe propulseur avant-gardiste, cette GT mise également sur son aérodynamisme très soigné pour prendre l'ascendant sur ses rivales virtuelles. L'étude présentée en avant-première mondiale à Paris adopte en effet une silhouette élancée aux lignes fluides et tendues à l'extrême. Les flancs très purs, franchement nervurés en partie haute, ainsi que la teinte nacrée de la carrosserie mettent en valeur l'aspect musclé du véhicule. Le grand pare-brise enveloppant rejoint, sans rupture de ligne, le toit puis l'aile mobile arrière de forme exagérément longue. La fluidité extrême des lignes procure le sentiment d'un mouvement perpétuel de la voiture.

Grâce à ces lignes volontairement fluides, à une architecture originale ainsi qu'à l'utilisation, dans le jeu, du meilleur des promesses technologiques à venir en matière d'environnement, cette GT représente une belle occasion pour le constructeur de faire le plein de futurs clients.

2. BMW corrige son tir vers le bas

La direction de BMW songeait à un X7, mais s'est – heureusement – ravisée et présente au Mondial une étude qui reprend fidèlement, à l'exception sans doute des roues de 19 pouces, les proportions définitives du X1, un utilitaire compact qu'elle promet de commercialiser dès l'automne prochain. Avec une longueur hors tout de 4457 mm, la BMW Concept X1 mesure 108 mm de moins que la BMW X3, qui, précisons-le, sera renouvelée très prochainement.

Ce nouveau modèle sera assemblé en Autriche sur les chaînes de montage de l'actuel X3 et aura notamment pour cibles les Toyota RAV4 et Volkswagen Tiguan.

Monté sur une plateforme prévue pour les prochaines Séries 1 et 3, le X1 profitera naturellement de la transmission intégrale X-Drive, mais aussi d'un dispositif d'arrêt automatique (Stop & Start) pour limiter sa consommation et ses émissions. Aucun mot sur les moteurs appelés à mouvoir cet utilitaire, toutefois. « Nous vous présenterons le modèle de série l'an prochain, et ce, bien évidemment avec des moteurs hautement efficaces », a dit Norbert Reithofer, président du directoire. Alors, patience!

3. Le retour de la GTi...

Trente-deux ans après la première version, à laquelle Volkswagen prédisait un avenir limité, la GTi renaît. Sa calandre est entourée de deux bandes rouges comme pour faire un clin d'œil à son aînée. Les plus âgés souriront en voyant les sièges, dont les petits carreaux rappellent la première génération de ce modèle.

Quant aux dessous de cette bombinette, Volkswagen confirme la présence du quatre-cylindres 2 litres turbocompressé de 210 chevaux et de la boîte DSG (double embrayage) à sept rapports. Évidemment, une boîte manuelle classique sera toujours inscrite au catalogue. Le constructeur prétend que cette GTi réalisera le 0-100 km/h en 7,2 secondes et atteindra une vitesse de pointe de 240 km/h. Rappelons que la première GTi avait une puissance de 110 chevaux et pouvait atteindre 182 km/h...

Côté châssis, un différentiel électronique autobloquant (XDS) sera intégré au correcteur de stabilité pour améliorer la motricité et la maniabilité du véhicule. À cette béquille électronique s'en ajoute une autre: la suspension pilotée (DCC). Cette dernière réagira en permanence à l'état de la route tout en tenant compte de la situation de conduite pour adapter l'amortissement en conséquence. Afin que le conducteur puisse davantage adapter le comportement du système à ses préférences, le DCC proposera trois programmes d'amortissement: Normal, Sport et Confort.

4. Mégane, la séductrice

La direction de Renault profite de « son » salon national pour dévoiler la version trois-portes de sa compacte Mégane. Le dessin de ce coupé diffère nettement de la berline du même nom. De fait, la Mégane Coupé n'en reprend que le capot, les ailes avant et les phares. C'est tout.

Pour accentuer la sportivité de ce modèle, la partie avant comporte des prises d'air additionnelles, tandis que le profil se veut plus sportif grâce à un hayon fortement incliné et à une ceinture de caisse surélevée.

L'étiquette sportive de ce nouveau modèle apparaît toutefois usurpée. Les amateurs qui attendaient une trois-portes susceptible d'affoler l'aiguille d'un chronomètre seront déçus. En effet, ce coupé se contente pour le moment des (sages) mécaniques de la berline: un quatre-cylindres à essence (110 chevaux) et cinq moteurs diesel (85 à 130 chevaux). Le consommateur européen qui recherche « plus de pédale » devra attendre quelques mois avant de se faire offrir des versions plus toniques.

LA SUITE EN PAGE 6

TEXTES : ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

C'est votre dernière chance.

(Ça tombe bien, vous êtes chanceux.)



L'événement BMW Canada Plaisir ultime

Profitez de nos meilleurs taux de location et de financement sur les modèles 2008 sélectionnés.

Démarrez sans tarder et rendez-vous au bmwmontreal.ca.
Montréal BMW Canbec 4090, rue Jean-Talon Ouest 514.731.7871 bmwcanbec.com
Laval BMW Laval 2450, boul. Chomedey 450.682.1212 514.990.2269 bmwval.com

Modèles 2008 à partir de

FINANCEMENT À PARTIR DE **1%** † OU TAUX DE LOCATION SUR 36 MOIS **2%**

Rive-Sud Park Avenue BMW 8400, boul. Taschereau Ouest 450.445.4555 514.875.4415 parkavenuebmw.com
Rive-Sud BMW Sainte-Julie 1633, boul. Armand-Frappier 450.922.1633 514.875.4400 bmwsaintejulie.com
Blainville Hamel BMW 620, boul. de la Seigneurie Ouest 450.437.5050 hamel.bmw.ca

L'AUTO À PARIS



L'Audi A1 Sportback Concept

PHOTO FOURNIE PAR AUDI



La Lamborghini Estoque

PHOTO FOURNIE PAR LAMBORGHINI

5 Audi répliquera à Mini

Le succès commercial de la Mini fait des jaloux. Audi entend y répliquer très prochainement avec l'A1, dévoilée dans sa forme quasi définitive au Mondial de l'auto de Paris. Habillé d'une carrosserie cinq portes et grimpé sur d'énormes pneus de 18 pouces, le futur modèle d'entrée de la marque aux anneaux vise naturellement un rôle de deuxième ou de troisième voiture auprès d'une population plus huppée.

Bâtie autour d'une toute nouvelle plateforme, la future A1 fait appel, dans sa version conceptuelle, à un groupe pro-

pulseur hybride (mi-essence, mi-électricité) dont la consommation moyenne, selon ses concepteurs, sera inférieure à 4 L/100 km. Le moteur thermique est un quatre-cylindres de 1,4 litre suralimenté par turbocompresseur qui fait 150 chevaux. Il est arrimé à un moteur électrique dont la puissance de 20 kW (équivalent à 27 chevaux) permet, en phase d'accélération, d'augmenter substantiellement le couple (287 livres-pied au total). La puissance est dirigée aux roues avant motrices par une boîte automatique

à double embrayage (DSG) de type S tronic.

On sait déjà qu'Audi espère construire 100 000 A1 par an. Ce chiffre semble assez modeste, mais les responsables de la marque ont tous en mémoire les résultats très mitigés de l'A2 (une citadine exclusivement vendue en Europe), première tentative pour attaquer le segment des petites voitures. Et puis, ils viennent concurrencer de façon frontale la Mini de BMW, qui se vend à plus de 200 000 unités par an. Les responsables d'Audi préfèrent donc procéder graduellement.

6 Lamborghini relève le défi de la berline

La direction de Lamborghini a soulevé le voile sur sa première berline: l'Estoque. Officiellement, il s'agit d'une étude, mais c'est un secret de polichinelle que la petite usine italienne compte la produire en série (3000 unités par année) pour rivaliser avec Porsche (Panamera) et Aston Martin (Rapide). Outre son étonnante beauté, c'est l'architecture somme toute assez singulière de cette berline qui retient beaucoup l'attention. En effet, le moteur est posé en position centrale, comme dans toutes les Lamborghini, mais derrière

l'essieu avant, et non devant l'essieu arrière. Puisqu'il est question du moteur, cette version conceptuelle s'anime du V10 de la Gallardo, mais le constructeur italien soutient qu'il y a suffisamment de place sous le capot pour y loger un V12 turbo-diesel ou encore un V8 hybride (mi-essence, mi-électricité) ou un V12 turbo-diesel. Info ou intox?

TEXTES: ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

POUR BIEN VOIR
ET ÊTRE BIEN EN VUE.



Avec l'écran de surveillance du périmètre sur 360°.

EX35 2008

PDSF à partir de
39 400\$*



MEILLEUR CHOIX
SÉCURITÉ 2008
DE L'IIHS

Le EX35. Son look remarquable attire tous les regards. Et son écran de surveillance du périmètre optionnel, avec ses quatre caméras judicieusement placées, vous permet de vous garer dans les espaces les plus restreints. Ou de bien voir ceux qui vous admirent. Visitez Infiniti.ca



INFINITI

Berline G35

G35x

Coupé G37

M35x

M45

M45x

EX35

FX35

FX50

QX56

Infiniti de Brossard
9005, boul. Taschereau
Brossard (Québec)
450-445-5799

Infiniti Laval
305, boul. Saint-Martin
Laval (Québec)
514-382-8550

Luciani Infiniti
4000, rue Jean-Talon Ouest
Montréal (Québec)
514-731-7977

Spinelli Infiniti
345, boul. Brunswick
Pointe-Claire (Québec)
514-697-5222

EN ROULANT

Pas de diesel pour l'Avenger en Amérique

Plusieurs automobilistes aimeraient pouvoir acheter une berline Avenger de Dodge avec un moteur turbodiesel et le double embrayage, une combinaison offerte aux consommateurs australiens. Elle ne sera cependant pas vendue en Amérique du Nord. Le moteur, un quatre-cylindres de 2 litres qui fait 138 chevaux et 228 livres-pied de couple, profite de la précision et de la rapidité d'action d'une boîte de vitesses à double embrayage à six rapports, qui ne subit pas les pertes de puissance des boîtes automatiques ordinaires avec convertisseur de couple. Selon Frank Klegon, vice-président à la mise au point des produits de Chrysler, c'est la transmission de demain. Il se peut qu'un jour cette technologie se retrouve en Amérique afin de répondre à de nouvelles normes de consommation. Mais il faudra en payer le prix, car une Avenger ainsi équipée coûte 40 % plus cher que la version de base équipée d'un quatre-cylindres de 2 litres et d'une boîte manuelle à cinq rapports, selon Motor Authority.

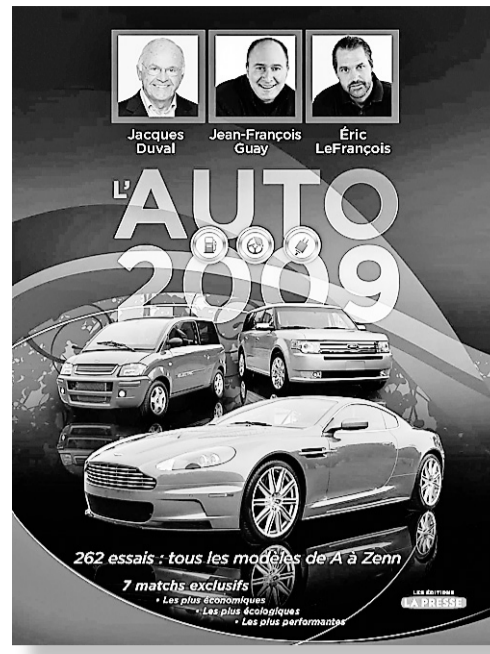
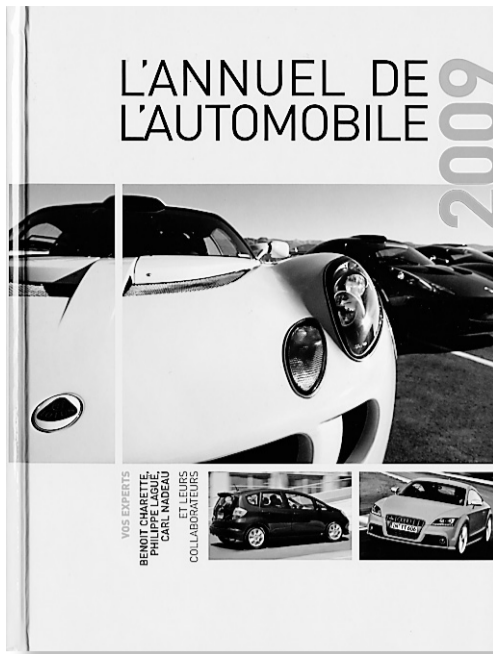
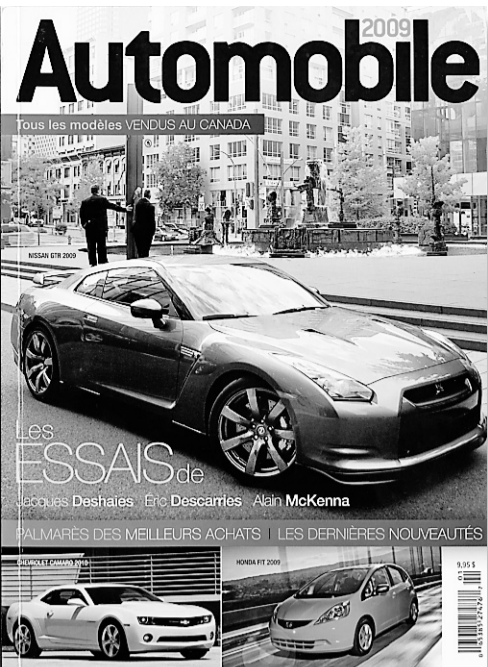
Toyota pourrait présenter une Camry hybride au gaz naturel

Selon *Automotive News*, le constructeur japonais Toyota pourrait procéder au dévoilement-surprise, au prochain salon de Los Angeles, d'un prototype de Camry hybride propulsée au gaz naturel. En 1999, en Californie, Toyota vendait déjà des berlines Camry à moteur quatre-cylindres au gaz naturel. Ce projet a été abandonné après un an parce que les stations de ravitaillement étaient très rares. Le département de l'Énergie des États-Unis a calculé qu'un véhicule fonctionnant au gaz naturel comprimé produit de 60 à 90 % moins de polluants et de 30 à 40 % moins de gaz à effet de serre. De plus, le gaz naturel est maintenant beaucoup moins cher que l'essence.

La Nissan 370Z fera concurrence à la Porsche

Lorsque la nouvelle sportive Nissan 370Z à moteur V6 de 3,7 litres sera dévoilée au salon de Los Angeles, en novembre, son constructeur voudra la positionner aux côtés des Porsche Cayman et Audi TT. C'est ce que Tetsuo Shimada, directeur du marketing de Nissan au Japon, a déclaré à *Automotive News*. Les photos espion de la 370Z montrent une ligne arrondie, mais plus musclée. Aucun détail mécanique n'a été dévoilé jusqu'ici, mais les rumeurs veulent que l'auto soit plus légère et qu'elle soit équipée d'une boîte de vitesses avancée.

—Éric Descarries, collaboration spéciale



Les guides de l'auto 2009 sont arrivés

RAYMOND GERVAIS

Ceux qui aiment les voitures ont l'embaras du choix cette année. Quatre publications leur sont offertes pour les guider dans l'achat d'une nouvelle bagnole; il s'agit des livres *L'annuel de l'automobile*, *L'auto 2009* et *Le guide de l'auto*, et du magazine *L'automobile 2009*.

Tous sont rédigés par des chroniqueurs chevronnés pour qui les voitures n'ont plus de secrets. Certains amateurs les achèteront

tous afin de comparer les commentaires des auteurs. Les Benoît Charette, Jacques Duval, Denis Duquet, Jacques Deshaies et Éric LeFrançois de ce monde ont acquis depuis fort longtemps leurs lettres de noblesse dans l'automobile. Appuyés par de nombreux collaborateurs, ils ont essayé, testé, critiqué, analysé et soupesé tout ce qui roule au Québec depuis des années.

Le Québec est d'ailleurs, avec l'Ontario, la province qui compte le plus grand nombre de chroniqueurs automobiles au

Canada. Il y aurait au Québec plus d'une cinquantaine de journalistes automobiles, et 36 d'entre eux participent à la rédaction de l'une des quatre publications actuellement sur le marché.

Chacun des volumes présente des bancs d'essais, les meilleurs achats de l'année dans chaque catégorie, des matches, les hybrides, les prototypes, le choix de la voiture de l'année ainsi que des fiches techniques pour chaque modèle. Le magazine *L'automobile 2009* présente lui

aussi des essais sur tous les modèles de voitures vendus au Canada, mais d'une façon plus succincte. On y retrouve aussi les meilleurs achats, les dernières nouveautés, un palmarès des voitures par échelle de prix, des fiches techniques pour chaque modèle ainsi qu'un index des prix pour chaque modèle des 34 constructeurs d'automobiles.

Le prix de chacun des volumes est de 34,95\$, alors que le magazine se vend 9,95\$.

La Chevrolet Malibu 2009: ce qu'ils en disent

RAYMOND GERVAIS

Chacun a droit à son opinion. Voici ce que disent les experts à propos de la Chevrolet Malibu 2009, une voiture abordable et qui démontre le chemin parcouru par les constructeurs américains.

> Jacques Duval écrit, dans *L'auto 2009*:

« Ai-je pigé le mauvais numéro, celui d'une voiture peu représentative de son espèce? Où ai-je mal décodé les propos exhaustifs tenus par des collègues reconnus comme compétents et sérieux? Toujours est-il que je n'arrive pas à partager entièrement les commentaires dithyrambiques lancés à la récente Chevrolet Malibu par de nombreux camarades du métier... Les tares de cette Chevrolet proviennent principalement des réglages de suspension. L'amortissement est rarement à la hauteur des tâches qui lui incombent; trop flasque dans les virages et d'une fermeté inconfortable sur ces chemins délabrés que nous osons appeler des autoroutes. »



PHOTO FOURNIE PAR GM

> Pascal Boissé, collaborateur à *L'annuel de l'automobile*:

« Mission accomplie... La Malibu 2009, comme sa proche cousine, la Saturn Aura, est le résultat de ce qu'on appelle maintenant la "lutzification" de la gamme de General Motors... (c'est Robert A. Lutz, vice-président au développement, qui

a supervisé la mise au point de la Malibu). La voiture s'attire des regards approbateurs... Souple et un tantinet nonchalant, son comportement routier s'accommode cependant parfaitement des crevasses de nos routes en mauvais état tout en procurant un bon confort lors de longs trajets... La Malibu est désormais

une voiture fort recommandable offerte à un prix très concurrentiel. »

> Antoine Joubert, collaborateur au *Guide de l'auto*:

« Mission presque accomplie... La Malibu est aujourd'hui en mesure de véritablement détourner l'attention des acheteurs des berlines nippones... Le sentiment de conduire une voiture bon marché n'est plus, et on ne peut qu'être agréablement surpris par la qualité de construction et la solidité de la caisse... Hormis une direction qui pourrait être plus communicative et moins élastique, cette berline démontre une conduite franchement étonnante. Le niveau de confort est exceptionnel tout comme le silence de roulement, la tenue de cap est impeccable et le roulis en virage limité... »

> Jacques Deshaies,

du magazine *Automobile*:

« L'allure générale de la Malibu fait l'unanimité, elle est jolie à tous les points de vue. Sa carrosserie est épurée de tous les artifices auxquels GM nous avait habitués par le passé... Les sièges sont confortables et l'habitacle est très bien insonorisé pour le plus grand confort de ses occupants... Sa tenue de route est honnête, mais son freinage un peu juste en situation d'urgence. »

Le Groupe Park Avenue Le plus grand centre d'achats pour autos



BROSSARD Honda

..... CONDUISEZ GAGNANT



PARTEZ AVEC LE PLEIN POUR L'ANNÉE

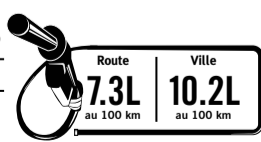
CR-V LX 2008

Prix de location à partir de

298\$**

par mois sur 48 mois

Incluant 96 000 KM. Transport et préparation inclus en location seulement



0,9% Taux de financement sur 48 mois

Sur tous les modèles 1500\$* en carte d'essence

0\$

Dépôt de sécurité

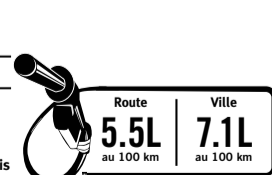
Fit DX 2009

Prix de location à partir de

198\$**

par mois sur 60 mois

Incluant 96 000 KM. Transport et préparation inclus en location seulement



** Les offres de location-bail sont faites par Honda Canada Finance Inc., sur acceptation du crédit. Ces offres portent sur les véhicules neufs 2008/2009 mentionnés ci-après. Période de location de 48/60 mois pour le CR-V LX 2RM et la Fit DX manuel. Pour les véhicules, sont identifiés: a) le paiement mensuel, b) le montant initial requis ou échange équivalent, c) Transport et préparation. CR-V LX 2RM 2008: a) 298\$, b) 4 489\$, c) 1 560\$. Fit: a) 198\$, b) 1 475\$, c) 1 310\$. Taux de location de la Fit 2009 sur 60 mois à 8,6%. Franchise de kilométrage de 96 000 km pour le CR-V et la Fit; frais de 0,12\$ le kilomètre excédentaire. Carte d'essence de 1 000\$ incluant les taxes est applicable à l'achat ou à la location de tous les CR-V neufs 2008. Transport et préparation inclus pour le CR-V en location seulement. Frais de publication, taxes, immatriculation, assurance et frais d'administration en sus. Le prix de location des concessionnaires peut être inférieur. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Le concessionnaire peut devoir échanger ou commander un véhicule. Offre d'une durée limitée. Photos à titre indicatif. L'offre n'est pas transférable et ne peut être jumelée. Valable seulement chez vos concessionnaires participants. Offre d'une durée limitée soumise à changement sans préavis par le manufacturier.

L'AUTO

EN ROULANT

De nouveaux petits moteurs pour les Volt et Cruze

Le constructeur américain General Motors investira 370 millions dans une nouvelle usine à Flint, au Michigan. Elle produira, d'ici deux ans, 800 moteurs de 1,4 litre

par jour. GM prévoit aussi présenter deux versions de ce moteur, une première à turbocompresseur qui sera destinée à la compacte Chevrolet Cruze, et une deuxième, atmosphérique, pour la Volt. Cependant, cette dernière ne sera pas combinée aux éléments mécaniques de l'auto, mais à une génératrice qui fournira la puissance au moteur électrique de l'auto.

Mercury survivra aux États-Unis

Selon *Automotive News*, la marque Mercury survivra, aux États-Unis, mais n'aura plus que trois modèles à son catalogue. Les Sable et Grand Marquis ainsi que le VUS Mountaineer (aucun n'est commercialisé au Canada) seront vraisemblablement abandonnées, alors que le petit VUS Mariner (jumeau du Ford Escape) et la berline

intermédiaire Milan (jumelle de la Ford Fusion) seront révisés pour 2010. Ford ajoutera une plus petite auto à la famille Mercury en 2011. Celle-ci sera basée sur la future Ford Focus complètement redessinée.

Une petite Ferrari abordable?

Si l'on en croit le journal allemand *Autobild*, le constructeur spécialisé italien Ferrari pourrait mettre

au point dans un avenir plus ou moins rapproché un modèle d'entrée de gamme, une voiture qui ne sera pas sans nous rappeler les plus petites Dino des années passées. Le véhicule à deux places devrait être basé sur la plateforme de l'Alfa Romeo 8C Competizione avec V8 de 4,7 litres de 450 chevaux. Cependant, toujours selon *Autobild*, il se pourrait que la puissance en soit légèrement réduite pour ne pas entrer en concurrence avec les modèles plus racés de Ferrari. La publication suppose même que le constructeur pourrait y installer un nouveau V6.

PARTEZ L'HIVER DU BON PNEU

AVEC LES PROFESSIONNELS DU PNEU ALLIANCE.

ENEZ PROFITER DE NOS JUDICIEUX CONSEILS POUR FAIRE LE BON CHOIX DE PNEUS D'HIVER PARMI UNE GAMME COMPLÈTE DE MARQUES RÉPUTÉES TELLES QUE MICHELIN^{MD}, BFGOODRICH^{MD} ET UNIROYAL^{MD}.

DEVANCEZ LA NOUVELLE LOI, PRENEZ RENDEZ-VOUS DÈS AUJOURD'HUI AVEC LE DÉTAILLANT ALLIANCE LE PLUS PRÈS!



OFFREZ-VOUS LA TRANQUILLITÉ D'ESPRIT GRÂCE AU PERSONNEL CERTIFIÉ MICHELIN^{MD} DES DÉTAILLANTS LES PROFESSIONNELS DU PNEU ALLIANCE.



Revendeur de Qualité, Produits de Qualité



MONTRÉAL

DORVAL
Pneu Rallye
645 Bord du Lac
(514) 636-4605

DORVAL
Pneus Unik
2370 boul. Hymus
(514) 683-1961

LACHINE
Pneus Lachine
578 St-Joseph
(514) 637-4603

MONTRÉAL
Alex Pneu et Mécanique
5500 rue Papineau
(514) 521-5500

MONTRÉAL
Pneus Bélisle Jean-Talon
3780 Jean-Talon Est
(514) 376-3081

MONTRÉAL-NORD

Pneus Metro
6750 Léger
(514) 328-4222

MONTRÉAL
Pneus Gounod
10220 boul. St-Laurent
(514) 858-7638

VILLE ST-LAURENT
Ontario Tire
945 Montée de Liesse
(514) 341-3548

RIVE-NORD

LAVAL
Bernard Dagenais
450 boul. Labelle
(450) 625-4575

LAVAL
Pneus Bélisle Laval
355 St-Martin O.
(450) 669-4404

SAINT-EUSTACHE

Agence de Pneu B.C.
66 boul. Arthur-Sauvé
(450) 473-1320

MONT-LAURIER
Pneus Bélisle
Mont Laurier
1490 boul. Paquette
(819) 623-1551

SAINT-JÉROME
Pneus Bélisle St-Jérôme
430 Lajeunesse Ouest
(450) 436-4622

BOIS-FRANCS

VICTORIAVILLE
Drolet Pneus
et Mécanique
705 boul. Bois-Francis Sud
(819) 357-2494

DRUMMONDVILLE

Pneus Bélisle
Drummondville
2865 boul. Lemire
(819) 477-5414

DRUMMONDVILLE
Drolet Pneus
et Mécanique
2435 rue St-Pierre
(819) 479-8008

OUTAOUAIS

GATINEAU
Pneus Bélisle Outaouais
240 boul. de l'Aéroport
(819) 669-9550

MAURICIE

TROIS-RIVIÈRES
Pneus Bélisle
Cap-de-la-Madeleine
80 Montplaisir
(819) 374-3333

RIVE-SUD / CANTONS-DE-L'EST

CHÂTEAUGUAY
Pneus Bélisle Châteauguay
170 St-Jean-Baptiste
(450) 691-6236

VALLEYFIELD
Pneus Gagnier
243 Dufferin
(450) 373-4194

LONGUEUIL
Pneus Bélisle Longueuil
2296 chemin Chamby
(450) 442-9400

La Fiat 500 se découvre

Il y a à peine un an que la petite Fiat 500 a été dévoilée au public européen que déjà sont apparues différentes variantes, dont le sportif modèle Abarth. Voici que des photographes aguerris en Europe ont déjà croqué sur le vif des prototypes d'une version cabriolet pour deux personnes. D'autre part, les spéculations vont bon train comme quoi une version de performance Abarth SS, voire une version familiale allongée, seraient en préparation. À quand son arrivée en Amérique?

Bentley teste une version renouvelée de sa berline

Certains sites internet européens affichent déjà des photos espion d'une grande berline Bentley légèrement améliorée malgré un camouflage évident. Les reporters s'interrogent sur la motorisation du véhicule, dont les lignes ne changent pour ainsi dire pas. Selon eux, le son qui sortait des échappements des prototypes croqués sur le vif laisse supposer que sous le capot pourrait se cacher un W16 ou un V12 turbodiesel issu de la famille Audi. La marque anglaise Bentley, soulignons-le, appartient depuis quelques années au groupe Volkswagen-Audi.

La camionnette Volkswagen une « Robust »?

Bien qu'elle ne semble pas immédiatement destinée au marché nord-américain ni à l'Europe, la camionnette tant attendue de Volkswagen a fait sa première apparition à l'exposition de camions IAA d'Hanovre. Arborant une configuration semblable à celle de la Honda Ridgeline, ce véhicule à quatre portes et caisse ouverte sera d'abord commercialisé en Amérique du Sud et portera le nom de Robust. Il sera construit dès le troisième trimestre de 2009 à Pacheco, en Argentine. Volkswagen espère en vendre environ 100 000 unités par année.

Place au LR4... peut-être

Le constructeur anglais Land Rover (maintenant propriété de l'entrepreneur indien Tata) n'a pas encore fini de faire parler de lui. En effet, il est présentement à la recherche d'un nom pour son nouveau modèle de VUS compact à sept passagers qu'il compte commercialiser en 2010. Ce véhicule devrait être basé sur l'actuel LR2, toujours appelé Freelander en Europe. Selon la publication américaine *Auto Week*, l'actuel LR3 nord-américain (toujours appelé Discovery en Europe) sera suffisamment modifié l'an prochain pour être rebaptisé LR4. Le nom LR3 sera alors disponible pour le LR2 à sept places.

GM considère la vente de sa division de camions à Isuzu

Selon l'agence Reuters, le constructeur américain General Motors discute avec Isuzu, le réputé constructeur japonais de camions, pour lui vendre sa division de véhicules poids moyen. Cependant, le constructeur nippon n'a pas confirmé cette nouvelle.

La Subaru que nous n'aurons pas

Le constructeur japonais Subaru a commencé à commercialiser une version de performance de sa berline Legacy, la S402. Malheureusement, cette belle auto à moteur quatre cylindres à plat turbocompressé de 2,5 litres, associé à une boîte manuelle à six rapports, ne sera pas disponible chez nous. Seulement 402 unités seront construites et ces véhicules demeureront, selon *Auto Week*, en Asie. -Éric Descarries, collaboration spéciale



**MATCH
DU MOIS** | Chrysler Town & Country
Ford Flex

LA FOURGONNETTE SERA-T-ELLE DÉBOULONNÉE DE SON PIÉDESTAL?

ÉRIC LEFRANÇOIS
COLLABORATION SPÉCIALE

Il y a 25 ans, la société Chrysler a lancé ses Autobeaucoup, un véritable événement à l'époque, tant l'irruption de ces nouveaux modèles a bouleversé le paysage automobile. Familiale et ludique, plébiscitée par tous les membres du foyer jusqu'aux enfants, devenus de véritables fanatiques, l'Autobeaucoup et ses semblables ont imposé de nouvelles exigences qui demeurent très en vogue: habitacle haut et spacieux, position de conduite élevée, surfaces vitrées imposantes et sièges mobiles. Que des qualités. Et pourtant, cette catégorie se meurt. La concurrence se défile et abandonne le rêve de menacer la suprématie que Chrysler exerce – toujours – dans la catégorie. Si les consommateurs sont convaincus

des nombreux atouts de la fourgonnette, plusieurs se disent fatigués de sa ligne cocon, tournée vers l'intérieur. Elle n'est plus aussi expressive à leurs yeux. Ils veulent le contenu astucieux de la fourgonnette dans quelque chose qui ne lui ressemble pas, et se ruent sur les multiségments apparus entre-temps, aux lignes plus tendues, plus sportives ou plus audacieuses. C'est ici qu'intervient Ford avec sa dernière trouvaille: le Flex. Ce véhicule est le parfait croisement de la familiale et de la fourgonnette. Est-ce là la recette pour déboulonner la fourgonnette de son piédestal?

Vie à bord

Même s'il lui est impossible de prendre des formes plus libres et, du coup, de cultiver une certaine fantaisie de style, la

Town & Country fait sa marque. Sa carrosserie adopte le style mégalithique de la 300, caractérisé par une silhouette tout en épaulements, une ceinture de caisse élevée, des passages de roues en relief et une calandre géante. Le mobilier intérieur s'inscrit dans cette même cohérence du volume droit et massif avec de petites notes d'alliage satiné.

Soucieuse de ne pas donner l'illusion qu'il a de vieux os, la Town & Country en met plein la vue à quiconque fait coulisser ses portières avant. L'équipement comporte 30 nouveautés. Aux sièges escamotables sous le plancher (Stow 'n Go) déjà connus s'ajoutent des baquets pivotants (Swivel 'n Go) dans la rangée médiane; on peut les tourner face à la banquette du troisième rang et planter une table au beau milieu. Pour mettre plus

d'ambiance, on peut compter sur l'éclairage indirect style aviation, et on peut se rafraîchir grâce aux glaces coulissantes dans les portières antérieures.

Face à ce débordement d'innovations, le Flex paraît tendre des mains vides. Bien sûr, il y a le frigo (un vrai) et le toit panoramique, mais c'est à peu près tout. Les rangements sont peu nombreux compte tenu du gabarit et de la vocation de ce véhicule. Aux plans de la modularité et des astuces, la fourgonnette de Chrysler demeure reine. Son espace de chargement est beaucoup plus vaste, beaucoup plus plat et beaucoup plus facile d'accès. En un mot, pratique. Le Flex n'y peut rien et doit, une fois de plus, s'incliner. À sa décharge, mentionnons que le produit Ford est (beaucoup) plus étroit et plus court, en hauteur aussi bien qu'en largeur, que son opposant d'un jour qui repose, faut-il ajouter, sur un empattement plus généreux.

Même si certaines mensurations du Flex le handicapent, il a sensiblement le même volume habitable que son adversaire. De fait, indépendamment de la rangée visitée, le Ford offre le meilleur dégagement à la tête et aux jambes. La Town & Country prend sa revanche au plan du dégagement des épaules et des hanches. Laissons tomber les statistiques: sur le plan du confort général, le Flex l'emporte. Ses assises généreuses et ses dossiers galbés font du Ford une nouvelle référence. À cela s'ajoute une qualité de présentation très valorisante et nettement supérieure à l'offre de Chrysler, dont la qualité des plastiques désole plus que jamais, surtout à bord d'un véhicule de ce prix.



PHOTOS FRANÇOIS ROY, LA PRESSE

L'espace de chargement de la Town & Country est beaucoup plus vaste, beaucoup plus plat et beaucoup plus facile d'accès.

IL EST DE RETOUR!

PROCUREZ-VOUS LE GUIDE DES POOLERS LE PLUS COMPLET ET LE PLUS VENDU AU CANADA!

- Analyses de **DANY DUBÉ**
- Prédications de **10 EXPERTS**
- Projections de **RENDEMENTS**
- Statistiques des **500 MEILLEURS JOUEURS**

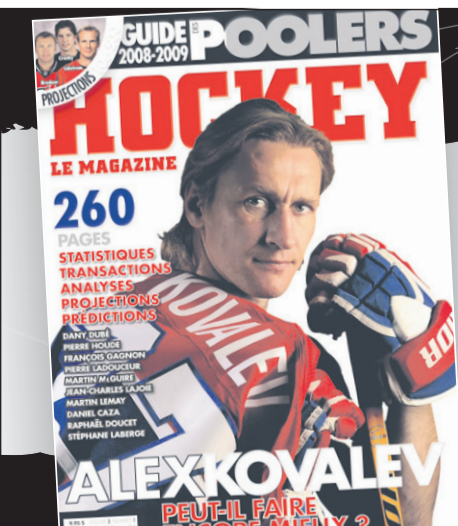
Abonnement
1 866 841-5088
Monhockey.com

À TOUS LES ABONNÉS
Obtenez **10 %** de rabais
cyberpresse.ca/privileges

CLUB PRIVILÈGES

LES ÉDITIONS
GESCA

Pour en profiter cyberpresse.ca/privileges



HOCKEY - LA RÉFÉRENCE
LE MAGAZINE



PHOTOS FRANÇOIS ROY, LA PRESSE

La qualité de présentation du Flex est très valorisante et nettement supérieure à celle de la Town & Country.

Sur la route

Abordons le côté bielles et pistons de ce match, et rappelons que la Town & Country accueille un V6 de 4 litres à simple arbre à cames en tête dont la rusticité apparente est compensée par une force de couple intéressante. Plus moderne, la mécanique du Flex ne paraît pas, sur papier, aussi vélocé. Il faut tenir compte du poids. Nos mesures enregistrées à l'aide d'un accéléromètre électronique le confirment : le rapport poids-puissance (légèrement) plus avantageux du Ford lui permet de passer devant la Town & Country au fil d'arrivée. Plus rapide, le Flex n'est pas une bombe pour autant, et nous attendons impatiemment le jour pas si lointain où Ford proposera une version de ce moteur suralimentée par turbocompresseur. D'ici là, il faut composer avec cette version atmosphérique dont la puissance est, comme certains autres véhicules de son espèce (GMC Acadia, Buick Enclave, Hyundai Veracruz, etc.) suffisante, sans plus. Peut-être cette mécanique aurait-elle été mieux exploitée si Ford avait eu l'idée d'offrir une sélection manuelle sur sa boîte automatique à six rapports. Moins raffiné sans doute, le 4 litres de Chrysler fait tout de même son travail. Un peu plus sonore que le V6 de Ford, il a le grand mérite, malgré sa cylindrée plus importante, de consommer l'essence avec plus de modération.

Sur la route, le châssis du Flex est nettement supérieur à celui de la Town & Country. Même si cette dernière nous fait bénéficier depuis sa refonte d'un plus grand confort à vide et d'une meilleure stabilité sur les routes tortues, le châssis du Flex est indéniablement supérieur en matière de rigidité. De plus, jamais sans doute les éléments suspenseurs de cette plateforme née chez Volvo n'ont aussi bien joué leur rôle. Les inégalités sont impeccablement filtrées (un peu sèchement, selon nos passagers), sans les bruits parasites qui bourdonnaient à l'arrière. Là, il ne reste qu'une grande impression de confort, mais avec des sensations de conduite précises.

Même optimisation pour la direction, qui assure un toucher de route clair et une assistance correctement dosée sur l'autoroute. En ville, c'est une autre histoire. Le Flex paraît lourd, empesé et impossible à garer du premier coup, en raison d'un diamètre de braquage très prononcé. À ce chapitre, la Town & Country se révèle plus agréable. Il n'en reste pas moins que le produit Chrysler conserve un comportement un peu pataud. La souplesse de ses suspensions et l'amortissement procurent

davantage de confort que de résistance au roulis. Chrysler y a ajouté un contrôle dynamique de trajectoire qui gère en particulier le sous-virage. Sans chercher à l'épargner, le châssis de la Town & Country nous a paru très sain et capable de se passer sur le sec de cette gestion électronique que l'on peut court-circuiter. Évidemment, ce n'est guère dans l'esprit d'un propriétaire de fourgonnette, qui préférera se reposer sur cette veille de sécurité et se satisfaire du comportement très honnête, mais aucunement excitant de son véhicule. À ce chapitre, le Flex fait bien meilleure impression. Toutefois, même s'il est étonnamment dynamique au point de nous faire croire qu'il est sous-motorisé, le Ford nous rappelle très vite qu'il n'est pas un étalon. Le sous-virage se manifeste somme toute assez tôt et le freinage, difficile à moduler, perd rapidement de son efficacité lorsqu'on le sollicite trop. D'ailleurs, à la surprise générale, la Town & Country s'immobilise sur une distance plus courte.

Budget

À la dernière étape de ce match, il est nécessaire d'apporter certaines nuances. Dans sa livrée SEL, le Flex offre un meilleur rapport prix-équipements que la version Touring de la Town & Country. En revanche, la donne change complètement si vous optez pour les versions plus élitistes (Limited, dans les deux cas).

Cela dit, le Flex a l'avantage d'être le seul à offrir un rouage intégral. Un atout précieux dans un pays comme le nôtre, mais il faut savoir que ce dispositif entraîne une augmentation de la consommation et des émissions.

Profitant d'une valeur résiduelle (présumée) supérieure à celle de la Town & Country, d'une qualité d'assemblage soignée et de réelles qualités dynamiques, le Flex s'empare de la victoire sans toutefois mettre K.-O. la fourgonnette de Chrysler, dont la très grande polyvalence demeure inégalée à ce jour. Par conséquent, pour de l'espace à revendre, pas le choix, elle demeure le meilleur achat, mais il faudra cependant fermer les yeux sur plusieurs autres aspects.

COURRIEL

Pour joindre notre chroniqueur : eric.lefrancois@lapresse.ca

L'auteur tient à remercier Jean-François Guay de sa collaboration à ce match.

CE QU'IL FAUT RETENIR

	CHRYSLER TOWN & COUNTRY	FORD FLEX
Prix :	36 995 \$ à 42 995 \$	34 999 \$ à 42 999 \$
Frais de transport et de préparation :	1350 \$	1300 \$
Garantie de base :	36 mois/60 000 km	36 mois/60 000 km
Consommation obtenue lors du match :	12,7 L/100 km	12,9 L/100 km
CO ₂ sur une base annuelle ⁽¹⁾ :	8,3 tonnes métriques	8,7 tonnes métriques
Pour en savoir plus :	www.chrysler.ca	www.ford.ca

⁽¹⁾ : Mesures gouvernementales

SURVOL TECHNIQUE

Moteur :	V6 SACT 4 litres	V6 DACT 3,5 litres
Puissance :	251 ch à 6000 tr/mn	262 ch à 6250 tr/mn
Couple :	259 lb-pi à 4100 tr/mn	248 lb-pi à 4500 tr/mn
Poids :	1977 kg	2026 kg
Rapport poids/puissance :	7,87 kg/ch	7,73 kg/ch
Mode :	traction	traction ou intégral
Transmission de série :	automatique six rapports	automatique six rapports
Autres transmissions :	aucune	aucune
Direction - diamètre de braquage :	crémaillère 11,9 mètres	crémaillère - 12,4 mètres
Freins/ABS :	disque/de série	disque/de série
Pneus de série :	225/65R17	235/55R19
Capacité du réservoir/ essence recommandée :	76 litres/ordinaire	73 litres/ordinaire
Capacité de remorquage :	907 à 1633 kg	2041 kg

NOS MESURES

Accélération 0-100 km/h :	8,67 sec	8,45 sec
Reprises 80-115 km/h :	6,69 sec	6,23 sec
Distance de freinage 100-0 km :	42,5 mètres	44,6 mètres

AU FIL D'ARRIVÉE...

	CHRYSLER TOWN & COUNTRY	FORD FLEX
VIE À BORD (45 POINTS)		
Accessoires de série :	4,1	4
Espaces de rangement / polyvalence :	4,4	3,9
Position de conduite / confort :	3,9	4,3
Ergonomie :	3,8	4
Habitabilité :	4,2	3,9
Visibilité :	4	3,8
Coffre / accès, volume et modularité :	4,4	4
Qualité de finition et de fabrication :	3,7	4,3
Sécurité passive :	3,8	4,2
Sous-total :	36,3	36,4

PERFORMANCES GÉNÉRALES (35 POINTS)

Performances pures (reprises, accélérations.) :	3,6	3,8
Transmission (passage des rapports, souplesse, etc.) :	3,7	3,9
Tenue de route :	3,7	4,1
Agrément de conduite :	3,4	3,9
Confort de roulement :	3,7	4
Freinage :	3,8	3,6
Sous-total :	21,9	23,3

BUDGET (20 POINTS)

Budget :	3,4	3,6
Consommation et émissions :	3,6	3,5
Valeur de revente :	3,3	3,8
Garanties / réseau :	3,7	3,9
Sous-total :	14	14,8
TOTAL GÉNÉRAL :	72,2	74,5



PHOTO FRANÇOIS ROY, LA PRESSE

La carrosserie de la Town & Country adopte le style mégalithique de la 300 avec sa silhouette tout en épaulements.

J'AI DÉJÀ TROUVÉ. Petit modèle plus économique. J'ai pas cherché longtemps. Bonne tenue de route. Je tiens plus en place.

Qualité en quantité 514 987-VENDU (8363) Les petites annonces

LA PRESSE

www.cvendu.ca



LES AUBAINES D'AUTOMNE

Voici les meilleures offres sur le marché!

Disponible dans la gamme 500, 650 et 800 deux cylindres avec injection électronique d'essence.

Jusqu'à **3000 \$** de RABAIS

Possibilité jusqu'à **42 MOIS** de couverture sur les Outlander et Renegade

Seulement **6995 \$*** PAL en sus.



LES 2009 SONT ARRIVÉS

Venez vivre l'expérience

RIENDEAU SPORTS INC. Varennes 514 875-3984	CLAUDE STE-MARIE SPORT inc. St-Hubert 450 678-4700	CONTANT Laval 450 666-6676	H GRÉGOIRE RÉCRÉATIF St-Eustache 450 974-0404
---	---	---	--

BLAINVILLE NISSAN
La différence, c'est chez nous!

Bye Bye 2008!

Nissan Sentra 2.0 2008

0% à l'achat, jusqu'à 60 mois **ou** **1,5%** à l'achat, jusqu'à 72 mois

Blainville Nissan
450-430-8888 • 514-990-1451
705, boul. Curé-Labelle, Blainville
www.blainvillenissan.com

L/100 km
6,4 Routière
8,3 Urbaine

*Voir détails chez le concessionnaire.

lallier Honda la bonne affaire

Partez avec le plein pour l'année!
pour l'Accord, le CR-V et l'Odyssey 2008!**



CR-V LX 2WD 2008 298 \$ */mois Transport et préparation inclus!	Accord berline LX 2008 298 \$ */mois Transport et préparation inclus!
---	---

Montréal: 12435, boul. Laurentien, 514-337-2330
Repentigny: 110, rue Notre-Dame, 450-581-7575
En ligne: www.lallier.com

HONDA

*Location 48 mois avec un comptant (ou échange équivalent) de 3 592 \$ pour l'Accord (CP2538E) et de 4 489 \$ pour le CR-V (RE3838E). Sont inclus: le transport, la préparation, le dépôt de sécurité et 24 000 km/année (12 ¢ du km excédentaire). Les frais de publication, les taxes, l'immatriculation et les assurances sont en sus. **L'offre s'applique sur les modèles suivants: C51188KN, C51288KN, C52188KN, C52288KN, CP2588KN, CP2688KN, CP3688KN, RE4878KN et RL3888KN. Les photos sont à titre indicatif seulement. Voyez Lallier Honda pour tous les détails.

Faites vite!
Elles partent à toute vitesse!



ACURA MÉTROPOLITAIN
5625, boul. Métropolitain
St-Léonard
514 362-2872

TSX 2009 | LA DÉFINITION D'UNE NOUVELLE GÉNÉRATION

PAIEMENT EN LOCATION

368 \$ †/mois

32 900 \$

LOCATION **36 MOIS**

2,9% Taux de location jusqu'à 36 mois † financé jusqu'à l'achat jusqu'à 36 mois †

ACURA DEVANT.
Visitez acura.ca dès aujourd'hui!

Riendeau HYUNDAI Sainte-Julie

Les bons prix **25** anniversaire

RELAXEZ-VOUS ET ATTENDEZ L'HIVER!

Obtenez 4 PNEUS D'HIVER GRATUITS

SANTA FE
GL 2,7 L 2008

À partir de 19 995 \$

6 000 \$ de rabais

Location 48 mois, **0 \$** comptant
347 \$/mois, TTP en sus.

Voir détails chez votre concessionnaire Riendeau Hyundai. Toutes les marques de commerce sont la propriété de Hyundai auto Canada corp. Photos à titre indicatif

www.riendeauhyundai.ca
www.occasionriendeau.com

450.649.4646 Sans frais 1.888.649.1090

1433, Armand-Frappier, Sainte-Julie

Autoroute 20
Sainte-Julie
face au mont Saint-Bruno
sortie 102

L'AUTO

La fin de la fourgonnette? Pas sûr!

JEAN-FRANÇOIS GUAY

L'APRÈS-MATCH
COLLABORATION SPÉCIALE

En 2007, Ford a pris tout le monde par surprise en décidant de cesser la commercialisation de la fourgonnette Freestar. Déçus et paniqués à l'idée de ne pouvoir rivaliser avec la Dodge Grand Caravan, les concessionnaires ont tenté sans succès de convaincre Ford de ne pas abandonner la production de la Freestar.

Pour espérer attirer des clients dans leurs salles d'exposition, il était impératif pour la plupart des concessionnaires Ford interrogés, il y a deux ans, de pouvoir offrir une fourgonnette, si tristounette soit-elle, à leur clientèle. Stratégiquement, même si la Freestar était difficile à vendre, les concessionnaires pouvaient, au moins, espérer que les acheteurs prennent contact avec eux pour ensuite leur proposer un choix alternatif comme un multiségment (Escape, Taurus X et Edge) ou un VUS (Explorer et Expedition). Mais, comme c'est le marché américain qui dicte les choix de Ford, les grands bonzes américains ont décidé, malgré les pressions des concessionnaires canadiens et québécois, de mettre fin à la production de la Freestar. Un choix qui étonne quand on perçoit Ford comme étant le numéro un mondial des véhicules utilitaires de tout acabit. Surtout, vous en conviendrez, que les solutions de rechange à la Freestar étaient plutôt limitées avant le lancement du nouveau Ford Flex, qui n'oublions pas est arrivé avec un an de retard. Si la bonne humeur est revenue chez les concessionnaires Ford, il reste juste à savoir si le Flex n'arrive pas à un mauvais moment alors que l'économie nord-américaine est (ou sera) frappée, coup sur coup, par une crise pétrolière et une crise financière.

Une vraie solution de rechange?

Les concessionnaires interrogés ne le cachent pas: «Les clients aiment ou n'aiment pas la silhouette cubique du Flex.» Vendu à partir de 35 000\$, on s'entend pour dire que le Flex ne peut rivaliser avec les modèles d'entrée de gamme de la Grand Caravan dont le prix débute aux environs de 20 000\$ (avec le climatiseur). Pour ce faire, les concessionnaires font pression sur Ford pour obtenir un Flex moins équipé qui peut être vendu sous la barre des 30 000\$. Même chose pour le Edge. Somme toute, avec la venue du Flex, il serait surprenant que Ford se ravise et décide dans un proche avenir de ressusciter la fourgon-



PHOTO PATRICK SANFAÇON, ARCHIVES LA PRESSE

Un match entre éléphanteaux en 2006, quand le créneau de la fourgonnette et mini-fourgonnette était encore florissant.

nette. L'an prochain, le Ford Transit devrait faire un malheur. Mais il s'agit essentiellement d'une fourgonnette à vocation commerciale (livraison, service, taxi).

Qui sont les acheteurs de fourgonnettes?

Si Ford semble dire que l'avenir de la fourgonnette est derrière elle, Chrysler tient un autre discours. À vrai dire, les Grand Caravan et Town & Country sont le pain et le beurre de Chrysler. Mais qui sont les acheteurs de fourgonnettes? La clientèle se divise en deux. «Dire que la jeune famille traditionnelle avec des jeunes enfants est la clientèle cible semble stéréotypé, mais demeure néanmoins la vérité. Dans les faits, il n'y a aucun autre véhicule sur le marché qui peut rendre autant de services qu'une fourgonnette, et encore moins la remplacer»,

affirme Daniel Labre de Chrysler Canada. Pour les mêmes raisons, la fourgonnette est populaire auprès des gens retraités et actifs. «Pour partir en voyage, aller jouer au golf ou faire du ski, se promener avec ses petits-enfants, ou tout simplement pour avoir une bonne vision de la route, les fourgonnettes ont la faveur des retraités», au dire de Daniel Labre. Sans oublier qu'il est plus facile d'entrer et de sortir d'une fourgonnette que d'une berline même étriquée.

Alors que GM cessera la production des Chevrolet Uplander et Pontiac Montana SV6 à la fin de 2009, peut-on penser que la fourgonnette est appelée à disparaître? Du côté des constructeurs japonais et sud-coréens, on dit que non alors que Honda et Toyota se préparent à dévoiler les nouvelles Odyssey et Sienna 2010. Cette année, la grande sur-

prise vient de chez Volkswagen alors que le constructeur allemand introduit la Routan. Élaborée à partir de la plateforme de la Dodge Grand Caravan, les concessionnaires VW sont confiants de voir leur fourgonnette connaître un certain succès. Tout d'abord, il ne s'agit pas d'un nouveau créneau pour Volkswagen qui a déjà commercialisé l'Eurovan jusqu'en 2003. On se rappellera que le prix de l'Eurovan, de 40 000\$ à 45 000\$, jouait en sa défaveur alors que la nouvelle Routan est disponible sous la barre des 30 000\$. Qui plus est, le fait que GM s'apprête à imiter Ford en abandonnant le marché de la fourgonnette traditionnelle devrait permettre à VW de combler le vide laissé par les deux constructeurs américains. Ainsi, Volkswagen se dit confiant de vendre environ 5000 unités par année au Canada et au Québec.

Quoi de neuf?

REPORTAGE PUBLICITAIRE



Claude Ste-Marie est honoré par Bombardier récréatif (BRP)

Le concessionnaire BRP, Claude Ste-Marie Sports, de St-Hubert, vient d'être honoré par le fabricant Bombardier pour s'être classé bon premier concessionnaire de l'est du Canada. En effet, le concessionnaire s'est ainsi illustré dans deux champs de ventes: les bateaux sports et les moto-marines, et ce, en ce qui a trait au volume de ventes et à la satisfaction à la clientèle, notamment.

Luc Marchand, directeur général (au centre), était heureux de cette reconnaissance, tout comme son équipe qui l'entoure.

Franc succès à la 2e édition du challenge de motos à double usage

« Cette deuxième édition du GS Challenge canadien international fut un réel succès », de dire Charles Gref, commanditaire principal de l'événement et président de Moto Internationale. L'épreuve technique sur 150 kilomètres réalisée sur des motos à double usage (route et hors route) a réuni 65 enthousiastes, dont six femmes, qui se sont livrés un combat sur les deux trajets qui culminaient à la Pourvoirie du Lac Beauregard. Ce Challenge consistait à regrouper des mordus de motos double usage, principalement de marque BMW, et à les encourager à se dépasser dans les bois en rencontrant des difficultés telles que la boue, le sable, les montées de gravier et les épreuves techniques que les participants(es) avaient à compléter. Le parcours intermédiaire a été remporté par l'équipe féminine (Véronique Dion, Sue Coster et Chantal Cournoyer). C'est la preuve que la moto double usage n'est plus réservée exclusivement qu'aux hommes. « Il est certain que nous aurons plus de femmes l'an prochain qui participeront à l'événement », soutient dire Chantal Cournoyer, responsable de la promotion et des événements chez Moto Internationale.



Les GS Challenge canadien international a rassemblé 65 coureurs des bois à deux roues pour sa 2e édition.

Ouverture de l'imposant Fortier occasion le 22 octobre

Le mercredi 22 octobre 2008, Fortier Ford soulignera la grande ouverture de la toute nouvelle succursale de Fortier Occasion, à Anjou. Une nouvelle bâtisse ultra-moderne au design unique, répartit sur trois étages totalisant 18 000 pieds carrés dont deux salles d'exposition. Vous y trouverez plus de 400 véhicules d'occasion à un seul endroit. C'est le plus audacieux projet de vente de véhicules d'occasion de tout le réseau de concessionnaires automobile au Canada.

Huit portes ouvertes chez l'encanteur Manheim

À St-Eustache, le 21 octobre, plusieurs concessionnaires ont au rendez-vous pour l'inauguration des huit lignes d'encan où seront mis en vente quelque 2 200 véhicules le jour même. Manheim Montréal, qui ouvrira ses portes le 15 janvier dernier, passe de trois portes à huit. Il est à noter qu'à trois ou quatre occasions durant l'année, on réunit quelque 200 véhicules du gouvernement fédéral pour un encan public auquel tout le monde peut participer.

Christian Fournier, directeur du Marketing de Manheim Montréal, est fort heureux de la popularité grandissante de son employeur auprès des concessionnaires d'automobiles du Québec.



Porsche Lauzon lance la nouvelle 911 2009

Automobiles Lauzon a récemment rassemblé 400 personnes à sa concession Porsche de Laval pour une prestigieuse soirée où l'on avait rassemblé les différents intérêts de la clientèle bien nantie, soit les beaux habits, les beaux vêtements, les beaux meubles, les meilleurs vins et spiritueux. Ce fut une soirée mémorable, de dire Michel Larin, directeur général de la concession qui était fier de cette présentation qui dépassait les attentes de sa clientèle.



La toute nouvelle Porsche 911 2009 pavoise déjà devant la concession Porsche d'Automobiles Lauzon, à Laval.

Vendre des camions: pas simple!

Que ce soit pour la vente d'une camionnette de travail, d'un camion porteur ou d'un tracteur routier, la tâche des représentants des Ventes chez les concessionnaires de camions n'est pas mince. En effet, il n'y a pas deux camions pareils puisque leurs tâches diffèrent. Les différentes configurations, les calculs des différentes valeurs de limites de masse en charge, de masses axiales, de masse en remorquage représentent des défis quotidiens. C'est ce dont il était question au colloque de l'Association québécoise du transport et des routes (AQTR) du 25 septembre dernier, qui réunissait différents spécialistes concernés par la modification de camions.



Kenworth Montréal a réuni toute son équipe des ventes pour le colloque, eux qui sont très axés sur les lois régissant leur domaine d'activité, au dire du directeur des Ventes, Daniel Paquette.

Stéphanie Lussier Dalpé a également trouvé son compte lors de cette réunion qui a soulevé plusieurs questionnements chez les concessionnaires.





Déjà doté d'une ligne unique, ce Dodge Business Coupe de 1949 a été complètement refait par Luc Gauthier, de Sainte-Julie. Ce genre de voiture à deux portes et banquette à trois passagers était surtout utilisé par les vendeurs itinérants à cette époque.



Ce superbe coupé Chevrolet de 1937, propriété d'Alain Portelance, de Laval, connaît désormais une deuxième vie grâce surtout au puissant moteur Chevrolet V8 409 qui l'anime.

Couleurs d'automne

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Les amateurs de voitures américaines modifiées s'étaient donné rendez-vous le week-end dernier au tout premier Salon de l'auto classique de Montréal, à la Place Bonaventure, là où se déroulait dans le passé le légendaire Salon de l'auto sport. Reprenant un peu la formule de ce dernier, le Salon de l'auto classique mettait en vedette d'abord les populaires *muscle cars*, ces Mustang, Camaro, Challenger, Firebird, AMX et Barracuda des années 60 qui sont désormais les autos les plus recherchées par une foule d'amateurs d'anciennes, qu'elles soient

originales ou modifiées. Mais il y avait aussi sur place plusieurs autos et camionnettes modifiées de tous gabarits et de tous âges, y compris quelques européennes et même un incroyable poids lourd complètement transformé. Mais ce qui a surtout retenu l'attention des visiteurs, ce sont les superbes *hot rods* qui y étaient exposés, des autos des années 20 et 30 avec une mécanique moderne et des peintures détaillées à couper le souffle. En fait, selon plusieurs observateurs sur place, le mouvement du *hot-rodding* reprend vie dans la Belle Province. Les multiples exemplaires sur place au Salon de l'auto classique en sont une preuve évidente.



Cette Ford 1934, propriété de Gilles Pelletier, de Saint-Hilaire, a non seulement des caractéristiques mécaniques modernes mais aussi des couleurs qui se marient bien avec la saison automnale.

PHOTOS ANDRÉ TREMBLAY, LA PRESSE



Un monde@conduire

Elles n'ont pas besoin d'être sur la route pour partir vite



INSURANCE INSTITUTE
FOR HIGHWAY SAFETY
Meilleur choix sécuritaire 2008

OUTLANDER 2008
À PARTIR DE 24 998 \$ PDFS*



ENDEAVOR 2008
À PARTIR DE 35 998 \$ PDFS*



PROMOTION
LA GRANDE ÉCHAPPÉE
MITSUBISHI MOTORS

**0% FINANCEMENT
À L'ACHAT
SUR CERTAINS MODÈLES
2008 ET 2009⁰**

LES VÉHICULES
LES MIEUX
PROTÉGÉS
AU MONDE[®]

10 Garantie limitée sur le groupe motopropulseur de ans/160 000 km¹
5 Garantie limitée sur les véhicules neufs de ans/100 000 km²
5 Assistance routière de ans/kilométrage illimité³

Boisvert Mitsubishi
Blainville
450.419.4929
boisvertmitsubishi.ca

Boucherville Mitsubishi
Boucherville
450.449.3344
bouchervillmitsubishi.ca

Brossard Mitsubishi
Brossard
450.659.2425
brossardmitsubishi.ca

Gabriel Mitsubishi
Dollard-des-Ormeaux
514.695.7777
gabrielmitsubishi.ca

Laval Mitsubishi
Laval
450.629.6262
lavalmitsubishi.ca

Repentigny Mitsubishi
Repentigny
450.585.3332
repentignymitsubishi.ca

John Scotti Mitsubishi
Saint-Leonard
514.725.5777
johnscottimitsubishi.ca



Les clients avisés lisent toujours les petits caractères. ⁰ Offre de financement à l'achat de 0 % disponible par l'entremise de la Banque Scotia ou de la Banque de Montréal pour une période allant jusqu'à 60 mois sur tous les modèles neufs Eclipse ou Eclipse Spyder 2008, jusqu'à 48 mois sur tous les nouveaux modèles neufs Endeavor 2008 et Outlander LS et XLS 2008, et jusqu'à 36 mois sur tous les autres modèles neufs Mitsubishi 2008, Galant 2009 et Lancer 2009 (à l'exception des modèles Lancer Evolution et Ralliart). Pour toutes les offres, le consommateur doit signer le contrat et prendre livraison du véhicule chez le concessionnaire le 31 octobre 2008 ou plus tard. Les offres sont disponibles uniquement chez les concessionnaires participants et sont proposées uniquement aux clients de détail admissibles, au Canada. Sur approbation de crédit. Exemple de financement : 20 000 \$ financés à un TAP de 0 % pendant 36/60 mois, la mensualité est de 556 \$/333 \$; le coût de l'emprunt est de 0 \$/0 \$; et l'obligation totale est de 20 000 \$/20 000 \$. Demander tous les détails aux concessionnaires participants. ¹/² Le prix de détail suggéré par le fabricant ("PDSF") n'inclut pas les frais de préparation et livraison (1 345 \$) et les frais d'administration du concessionnaire. Le PDSF pour le modèle Endeavor LTD 4WD 2008/Outlander XLS 4WD 2008 illustré est 43 298 \$/33 698 \$. Le consommateur est responsable des dépenses suivantes ordinairement payables lors de l'achat ou de la signature: permis, enregistrement, assurance, taxes, droit sur les pneus neufs, inspection, essence, frais d'administration du concessionnaire et autres frais additionnels du concessionnaire. Les concessionnaires peuvent vendre à prix moindre. ³ Offre d'essence sous la forme d'une carte d'essence Esso valide chez les détaillants Esso participants au Canada. La promotion de la carte d'essence est disponible sur tous les véhicules Endeavor 2008 neufs, achetés ou loués chez un concessionnaire participant, entre le 1er et le 31 octobre 2008. Le client doit prendre livraison du véhicule admissible le 31 octobre 2008 ou plus tard. La valeur de la carte d'essence est de 1 000 \$. Les cartes d'essence seront émises dans les 60 jours suivant la livraison. L'offre est sujette à changement sans avis préalable. Demandez tous les détails à votre concessionnaire. * Selon la première éventualité. L'entretien régulier non inclus. La Garantie Limitée sur les véhicules neufs couvre la plupart des pièces du véhicule sous des conditions d'utilisation et d'entretien normaux. ** Affirmation basée sur les informations des compétiteurs pour les véhicules 08/09 (Lancer Evolution et Ralliart exclues de l'affirmation). Voir votre concessionnaire ou mitsubishicars.ca pour les termes et conditions de la Garantie et Assistante Routière. D'importantes restrictions ou programme s'appliquent et certains clients ne seront pas éligibles. Voir votre concessionnaire participant pour les termes et conditions de Education Edge. © MITSUBISHI MOTORS - LES VÉHICULES LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE sont les marques de Mitsubishi Motors North America, Inc et sont utilisées sous licence.

Le guide de l'année L'AUTO 2009



Jacques Duval

Jean-François Guay

Éric LeFrançois

640
pages de contenu
FLAMBOYANT!

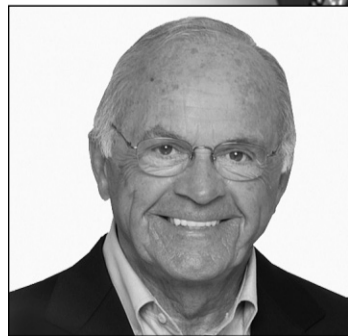
L'AUTO 2009



262 essais : tous les modèles de A à Zenn
7 matchs exclusifs

- Les plus économiques
- Les plus écologiques
- Les plus performantes

LES ÉDITIONS
LA PRESSE



Jacques Duval



Jean-François Guay



Éric LeFrançois

Consultez l'avis des
vrais experts:

En **vente** dès **MAINTENANT**
partout au Québec!

en librairie et sur librairie.cyberpresse.ca

- **262 essais**
- **7 matchs exclusifs**
- **Le cimetière de l'auto**
- **Les prototypes**

LES ÉDITIONS

LA PRESSE

L'AUTO

ADOPTER DES TECHNIQUES DE CONDUITE SÉCURITAIRES

RAYMOND GERVAIS

BONNE CONDUITE

Selon la société d'assurance automobile du Québec (SAAQ), 80% des accidents survenus sur nos routes sont imputables au comportement du chauffeur, alors que 20% sont attribuables aux conditions routières. La SAAQ soutient que de nombreuses collisions pourraient être évitées si les automobilistes étaient plus attentifs et évitaient les manoeuvres dangereuses.

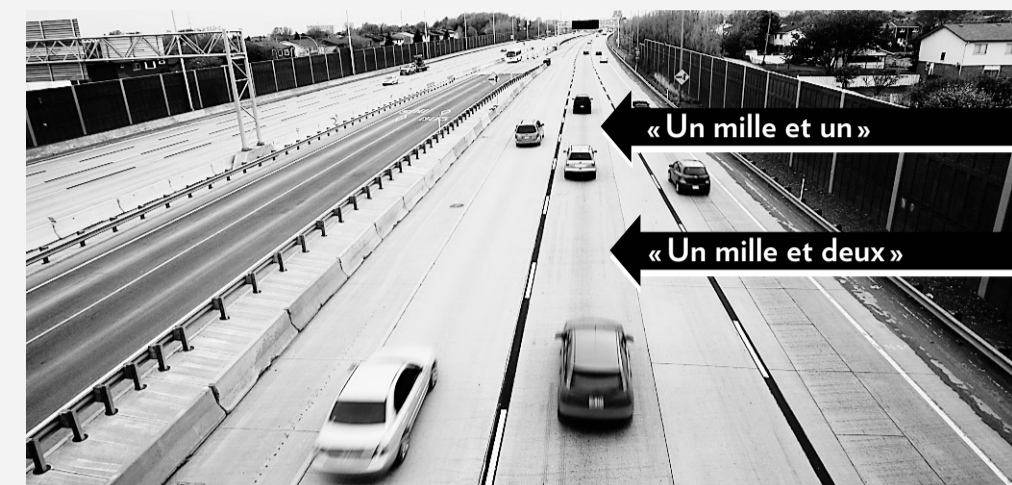


PHOTO MARTIN CHAMBERLAND, LA PRESSE

Garder ses distances en comptant

Un accident sur trois est le résultat d'une collision par l'arrière. Pourtant, il existe une technique simple et efficace pour évaluer la distance sécuritaire à laisser entre votre véhicule et celui qui vous précède. Il s'agit de déterminer un point fixe sur la route à la hauteur du véhicule devant vous, puis à dire à haute voix: **un mille et un, un mille et deux**. Si vous parvenez au point fixe avant d'avoir fini de compter, vous êtes trop près. Éloignez-vous! La distance sécuritaire minimale correspond à un intervalle de deux secondes avec le véhicule qui vous précède. Pour les véhicules récréatifs et les camions, l'intervalle à respecter est de quatre secondes. Il faut donc compter: **un mille et un, un mille et deux, un mille et trois, un mille et quatre**.

Interdiction de dépasser par la droite

Le dépassement d'un véhicule peut s'avérer nécessaire dans plusieurs situations, à condition de respecter certaines règles. Rappelons qu'il est interdit, voire même dangereux, de doubler un véhicule par la droite même si ce dernier circule dans la voie de gauche réservée aux dépassements et que sa vitesse est moindre que la limite permise. «Autant l'automobiliste qui tente un dépassement par la droite sur une autoroute que celui qui circule dans la voie de gauche à une vitesse moindre que la limite permise commettent une infraction», explique le sergent Roberto Reggi, chef instructeur de conduite à la Sûreté du Québec.



PHOTO ROBERT SKINNER, LA PRESSE



PHOTO PATRICK SANFAÇON, LA PRESSE

Le dépassement en cinq temps

Avant d'effectuer un dépassement, l'automobiliste doit:

- 1 Tenir compte des lignes pointillées sur la chaussée;
- 2 Regarder si le véhicule à l'arrière s'engage dans la voie de gauche;
- 3 S'assurer que la voie de dépassement est libre sur une distance sécuritaire;
- 4 Signaler à l'avance son intention de changement de voie;
- 5 Revenir sur la voie de droite uniquement après avoir vu dans le rétroviseur intérieur le véhicule dépassé.

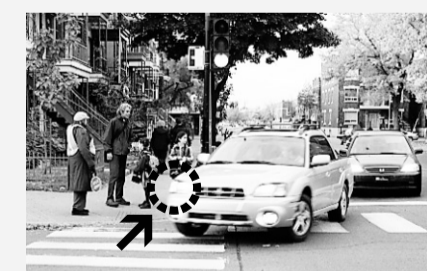


PHOTO IVANOH DEMERS, LA PRESSE

Jouer du clignotant

Le clignotant n'est pas en option sur une voiture. Pourtant, certains automobilistes ne semblent pas être au courant de son existence. Avant d'effectuer une manoeuvre, il est important de signaler ses intentions au conducteur derrière vous. Chaque année, de nombreuses collisions surviennent parce qu'un automobiliste a omis de signaler avant de changer de voie et de faire un virage.

Pour plus de conseils sur la sécurité routière, voyez les capsules vidéo de Raymond Gervais sur monvolant.ca

Pour joindre notre journaliste: raymond.gervais@lapresse.ca



PHOTO PATRICK SANFAÇON, ARCHIVES LA PRESSE

Le journaliste new-yorkais Tom Vanderbilt vient de publier un livre sur la conduite automobile, «une activité presque aussi courante que le fait de manger», comme l'affirme l'auteur.

Un livre qui explore les mystères de la conduite

MATHIEU PERREULT

LA RECHERCHE

Tom Vanderbilt avait toujours aimé changer de voie dès qu'un panneau annonçait la fin prochaine de celle où il circulait. Il estimait que ceux qui attendaient à la dernière minute pour le faire étaient des resquilleurs qui en profitaient pour passer devant la file.

Tout ça a changé il y a trois ans, alors qu'il circulait près de chez lui sur une autoroute du New Jersey. Quand il a vu le panneau annonçant la fin de la voie à 1,6 km, il a décidé de continuer tout droit. Il a senti les regards hostiles des automobilistes à la queue leu leu à sa droite. Il a vu du coin de l'œil l'expression tendue de sa femme. Son cœur battait la chamade. Quand il s'est finalement faufilé entre deux voitures, à l'endroit précis où l'on reprenait une vitesse normale dans la voie de droite, sa femme s'est couvert le visage avec ses mains.

Le soir venu, rongé par les remords, il a envoyé un courriel à un site de discussions scientifiques: était-il un tricheur, ou était-il légitime de ne quitter une voie sur le point de fermer qu'au dernier instant?

Cet épisode a constitué une «épiphanie» pour le journaliste new-yorkais. Jusqu'alors, il avait surtout produit des articles de design, de technologie et de science pour des publications comme *Wired*, *Slate* ou le *New York Times* (il a aussi écrit un livre sur l'esthétique des jeux vidéo et sur l'architecture des bunkers nucléaires). Piqué au vif par son expérience de changement de voie, M. Vanderbilt a décidé d'explorer les mystères de la conduite automobile. La somme de ses réflexions vient d'être publiée dans le livre *Traffic, Why We Drive the Way We Do*.

« Il faut se rendre compte que conduire n'est pas une activité anodine. C'est dangereux, et on s'y adonne sur le domaine public. »

«J'ai été frappé par l'absence de livres grand public sur une activité presque aussi courante que le fait de manger, a-t-il expliqué en entrevue téléphonique. Et même les chercheurs ne s'entendent pas toujours sur des questions qui, normalement, devraient avoir une réponse universelle. Les ingénieurs qui conçoivent et gèrent les routes ne s'appuient pas toujours sur les travaux de psychologie de la conduite et, en ce qui concerne les policiers, il y a très peu d'efforts pour agir à la source des problèmes de trafic qui surviennent à répétition.»

La réponse à sa question initiale a été facile à trouver. À la fin des années 90, le département des Transports de la Pennsylvanie a découvert que les chantiers où les automobilistes étaient encouragés à changer de voie à la dernière minute, à l'occasion d'une fermeture de voie, amélioreraient de 15% la circulation. La raison est simple: on évite ainsi de «gaspiller» de précieuses portions d'asphalte.

Des mystères restent entiers

D'autres énigmes n'ont pu être élucidées. Par exemple, en Europe, les deux rétroviseurs latéraux sont convexes: ils donnent l'impression que les objets qu'on y voit sont plus près qu'en réalité. Mais en Amérique du Nord, seul celui de droite est convexe. «Ça me sidère, dit M. Vanderbilt. A priori, nous sommes tous des êtres humains. Il y a forcément une manière qui est meilleure

TRAFFIC

WHY WE DRIVE THE WAY WE DO

(and What It Says About Us)

TOM VANDERBILT



que l'autre. Mais personne ne l'a jamais trouvée ou n'a cherché à la déterminer.»

D'une manière générale, le journaliste s'est davantage attardé aux routes urbaines qu'aux autoroutes. «Seule une faible proportion des accidents mortels survient entre deux voitures circulant dans la même direction, explique-t-il. Et plus de 200 décès surviennent chaque année dans des stationnements, d'habitude parce qu'une voiture renverse un enfant ou une personne âgée en reculant. Je trouve que l'accent mis sur les excès de vitesse sur l'autoroute est exagérée par rapport aux problèmes qu'ils causent.»

Davantage de panneaux intelligents

M. Vanderbilt note qu'on devrait voir de plus en plus de panneaux intelligents. «Les autorités constatent régulièrement que des panneaux annonçant une zone scolaire ne diminuent pas nécessairement le nombre d'accidents. Il vaut beaucoup mieux avoir des panneaux qui clignotent aux moments où il risque d'y avoir des enfants, au début et à la fin de l'école et le midi. Même chose pour les panneaux indiquant que les ponts peuvent être glissants lorsqu'il pleut: il vaut mieux réserver ce message aux moments où il pleut, sinon les automobilistes n'y font pas attention. On assiste à une prolifération des panneaux; on en voit même qui annoncent qu'un enfant aveugle ou sourd habite dans le coin. D'une manière générale, l'idée que la multiplication des panneaux (par exemple les stops) diminue leur respect par les automobilistes fait maintenant partie de l'ABC des manuels de conception des routes.»

En bon New-Yorkais, M. Vanderbilt ne souscrit pas à l'idée du droit à la liberté des automobilistes. Par exemple, il est en faveur de cacher, plutôt que d'annoncer, la présence de radars photo. «Je n'aime pas particulièrement l'idée d'une société orwellienne. Mais il faut se rendre compte que conduire n'est pas une activité anodine. C'est dangereux, et on s'y adonne sur le domaine public. Si on a réglementé la cigarette, je ne vois pas pourquoi on sacrifierait la liberté des automobilistes. D'ailleurs, je suis en faveur d'un système actuellement à l'essai en Australie, qui limiterait automatiquement la vitesse d'une voiture en fonction de paramètres fixés par les autorités et transmis à l'automobile par des bornes GPS.»

MONTRÉAL
VS **N.Y. ISLANDERS**

TOUT UN TRIP!

À partir de **299\$** Taxes incluses.
Les places sont limitées.

✓ 1^{er} NOVEMBRE 2008

ROBERT CLOUETTE 514 861-7587 / 1 888 776-7882 POSTE 246 SPORTVAC.COM

SPORTVAC TOURS



VÉHICULES D'OCCASION

KIA SPECTRA (2002-2007)

Cherchez un modèle couvert par la garantie 5-5-5



Kia Spectra 2004
PHOTO FOURNIE PAR KIA

JEAN-FRANÇOIS GUAY

VÉHICULES D'OCCASION

COLLABORATION SPÉCIALE

Comme Hyundai à ses débuts, avec la Pony et la Stellar, Kia a connu des difficultés avec la première génération du VUS compact Sportage et de la berline compacte Spectra (qui s'appelaient Sephia en 2000-2001). Certains sont allés jusqu'à présenter les Sportage et Sephia du temps comme les nouvelles Lada du marché canadien.

Toutefois, ces railleries n'ont pas duré. En 2002, Kia a dévoilé une gamme entièrement renouvelée, dans laquelle on trouvait la nouvelle Spectra, offerte en berline ou à hayon. Ce lancement a coïncidé avec le lancement de la fameuse garantie 5-5-5, qui couvrait le véhicule d'un pare-chocs à l'autre pendant cinq ans ou 100 000 kilomètres. Bref, du jour au lendemain, la marque souffre-douleur a acquis le statut de vedette en proposant la meilleure garantie de l'industrie. Un pari osé à l'époque, mais qui a permis à Kia de sortir de sa torpeur.

Par rapport au modèle actuel (2005-2009), l'ancienne Spectra (2002-2004), et encore moins la Sephia (2000-2002) ne pouvaient pas se comparer à des concurrentes aussi aguerries que les Mazda

Protégé, Honda Civic et Toyota Corolla. En effet, ces japonaises offraient une fiabilité, un comportement routier et une finition nettement supérieurs à ceux des voitures sud-coréennes. Néanmoins, pour se mesurer à ces japonaises, la Spectra proposait un puissant moteur à quatre cylindres de 2 litres d'une puissance de 125 chevaux. Ce moteur était mieux servi par la boîte manuelle à cinq rapports; associé à la boîte automatique à quatre rapports, il avait tendance à s'essouffler rapidement. Qui plus est, la consommation de la Spectra était démesurée pour une sous-compacte. En 2005, les Spectra (berline) et Spectra5 (hayon) ont adopté une carrosserie moins anonyme, un habitacle plus vaste et un moteur de 2 litres plus moderne à calage variable des soupapes produisant 138 chevaux.

Certes, il est risqué d'acquiescer une « vieille » Spectra non couverte par la garantie d'origine. Il faut donc savoir marchander. Quant aux modèles d'occasion encore couverts par la garantie d'origine 5-5-5, ils sont nettement plus intéressants. Toutefois, n'achetez pas les yeux fermés. Comme la fiabilité n'est pas nécessairement au rendez-vous, il est impensable de ne pas faire vérifier l'ensemble de la voiture par un technicien qualifié. Les éléments les plus fragiles sont la transmission automatique, les freins et la peinture. De même, le démarrage du moteur peut être difficile par temps froid ou humide.

VALEUR SUR LE MARCHÉ*

2007	PDS C**	10 000 km	20 000 km	40 000 km
berline LX	15 995 \$	11 200 \$	10 700 \$	10 000 \$
berline LX Commodité	18 195 \$	12 600 \$	11 900 \$	11 100 \$
berline LX Premium	20 345 \$	14 200 \$	13 600 \$	12 700 \$
hayon Spectra5 LX	16 495 \$	11 200 \$	10 700 \$	10 000 \$
hayon Spectra5 LX Commodité	18 695 \$	13 000 \$	12 300 \$	11 400 \$
hayon Spectra5 SX	21 995 \$	14 800 \$	14 100 \$	13 300 \$

2006	PDS C**	20 000 km	40 000 km	80 000 km
berline LX	15 595 \$	8 700 \$	8 400 \$	7 600 \$
berline LX Commodité	17 495 \$	10 200 \$	9 700 \$	8 700 \$
berline EX	20 495 \$	11 700 \$	11 200 \$	10 200 \$
hayon Spectra5	16 575 \$	9 400 \$	8 900 \$	8 200 \$
hayon Spectra5 EX Commodité	18 695 \$	10 600 \$	10 200 \$	9 300 \$
hayon Spectra5 EX Sport	21 995 \$	14 800 \$	14 100 \$	13 300 \$

2005	PDS C**	30 000 km	60 000 km	90 000 km
berline LX	15 995 \$	7 200 \$	6 900 \$	6 100 \$
berline LX Commodité	17 995 \$	8 900 \$	8 600 \$	7 800 \$
berline EX	19 995 \$	10 400 \$	10 100 \$	9 100 \$
hayon Spectra5	17 395 \$	8 200 \$	8 000 \$	7 100 \$
hayon Spectra5 SX	19 995 \$	10 400 \$	10 100 \$	9 100 \$
hayon Spectra5 SX (toit)	21 595 \$	11 300 \$	10 900 \$	9 900 \$

2004	PDS C**	40 000 km	80 000 km	120 000 km
berline RS	14 995 \$	6 300 \$	5 900 \$	5 000 \$
berline LS	16 995 \$	7 900 \$	7 400 \$	6 300 \$
hayon GSX	17 995 \$	8 700 \$	8 200 \$	7 200 \$

2003	PDS C**	50 000 km	100 000 km	150 000 km
berline RS	14 795 \$	5 900 \$	5 600 \$	4 100 \$
berline LS	16 795 \$	7 400 \$	7 100 \$	5 600 \$
hayon GSX	17 795 \$	8 300 \$	8 000 \$	6 500 \$

2002	PDS C**	60 000 km	120 000 km	120 000 km
berline Base	14 595 \$	5 500 \$	4 400 \$	3 100 \$
berline LS	16 595 \$	7 300 \$	6 100 \$	4 800 \$
hayon GSX	17 595 \$	7 600 \$	6 700 \$	5 200 \$

* Modèle à boîte manuelle ** Prix de détail suggéré par le constructeur

Source: Guide d'évaluation Hebdo

CAMPAGNES DE RAPPEL

- Le module de commande des coussins gonflables (2005-2006).
- Les biellettes de la direction (2005).

Source: Transport Canada

PRINCIPAUX ÉLÉMENTS À SURVEILLER

- Le système audio
- La boîte automatique
- Les essuies-glaces
- La peinture
- Les freins
- Le système électrique

ON AIME

- Sa garantie d'origine
- Sa gamme de prix

ON AIME MOINS

- La fiabilité des modèles avant 2004
- La vétusté des modèles avant 2004

GARANTIE D'ORIGINE

- Générale: cinq ans ou 100 000 km
- Groupe motopropulseur: cinq ans ou 100 000 km
- Perforation: cinq ans ou km illimité

PRINCIPAUX CHANGEMENTS

- 2008**
 - Aucun changement majeur
- 2007**
 - Prise USB pour MP3
- 2006**
 - Nouvelle boîte automatique
 - Nouveaux groupes d'équipements

- 2005**
 - Nouvelle génération
 - Moteur deux litres

- 2004**
 - Aucun changement majeur

- 2003**
 - Lecteur DC de série
 - Retouches esthétiques

- 2002**
 - Nouveau modèle
 - Garantie 5-5-5

COÛT DES PIÈCES DE REMPLACEMENT*

Amortisseur arrière:	215 \$
Silencieux:	470 \$
Alternateur réusiné:	240 \$
Démarrateur réusiné:	240 \$
Disque de freins avant:	105 \$
Plaquettes de freins avant:	70 \$
Cardan:	605 \$

* Modèle Spectra 2004

Prix approximatif

BMW CANBEC SOLDE MODÈLES 2008

Plus de 125 véhicules disponibles, démonstrateurs*

Taux de location à partir de 2%

Déjà client
BMW
Financement
-0.5%

Jusqu'à 20 000 \$
de rabais sur nos modèles
démonstrateurs 2008
en inventaire.

Taux de
financement
à partir de
1 %

BMW 328i 2008
LOCATION 39 MOIS
489 \$/MOIS + TX. OU 38 269 \$
TTP EN SUS
Stock P6314E

BMW 335i 2008
LOCATION 39 MOIS
599 \$/MOIS + TX. OU 46 050 \$
TTP EN SUS
Stock 28639

- BMW 2008 323i SED. ARGENT, AUTOMATIQUE (# P4361E)
- BMW 2008 328i SED. GRAPHITE, AUTOMATIQUE + GROUPE DE LUXE (# 28626)
- BMW 2008 328i CAB. BLANC ALPIN, AUTOMATIQUE + GROUPE DE LUXE ET SPORT (# 28971)
- BMW 2008 335i SED. ARGENT, AUTOMATIQUE + GROUPE DE LUXE (# 28672)
- BMW 2008 335Xi SED. ARGENT, AUTOMATIQUE + GROUPE DE LUXE (# 28504)
- BMW 2008 335i CPE. BLANC ALPIN, AUTOMATIQUE + GROUPE DE LUXE ET SPORT (# 281147)
- BMW 2008 335i CAB. GRIS ESPACE, AUTOMATIQUE + GROUPE SPORT (# 281287)
- BMW 2008 528i, BLEU MONACO, AUTOMATIQUE + GROUPE DE LUXE (# 28591)
- BMW 2008 535i, BLANC ALPIN, AUTOMATIQUE + GROUPE DE LUXE (# 28598)
- BMW 2008 535Xi, GRIS ESPACE, AUTOMATIQUE + GROUPE DE LUXE (# 281355)
- BMW 2008 X3 3.0Si, NOIR JAIS, AUTOMATIQUE + TOIT PANORAMIQUE (# 28738)
- BMW 2008 X5 4.8i, ARGENT, AUTOMATIQUE + GROUPE SPORT + GROUPE ACTIVITÉ (# 28493)

*(Série 1, 3, 5, 6, 7, X5, X3, Z4, M3)

3583930



BMW CANBEC
4090, rue. Jean-Talon Ouest
Montréal
514-731-7871

Le plaisir de conduire™

www.bmwcanbec.com

VENTE D'AGRANDISSEMENT FORTIER

Nous agrandissons notre division de véhicules d'occasion : 3 étages, 18 000 pi² et 2 salles de montre!
SURVEILLEZ LA GRANDE OUVERTURE, LE SAMEDI 11 OCTOBRE DÈS 9 H!

Escape XLT 4X4 2007 - 59 000 km
16 890 \$

Focus ZX4 2006
43 000 km
8 990 \$

Protegé SE 2003
94 000 km
7 990 \$

Mazda3 2004
86 000 km
10 890 \$

Grand Caravan 2005
91 000 km
10 990 \$

Mazda 6 familiale GS 2004
89 000 km
12 490 \$

Dakota QuadCab 2004
76 000 km
12 990 \$

Tribute 4X4 2005
98 000 km
12 990 \$

Saab 9.3 2.0 Turbo Linear 2005
93 000 km
13 990 \$

Odyssey LX 2004
82 000 km
14 990 \$

Mustang 40e ann. GT 2004
41 000 km
15 990 \$

F150 XLT SuperCrew 4X4 2005
86 000 km
17 890 \$

Maxima 3.5 SE 2005
82 000 km
17 990 \$

Sienna CE 2006
78 000 km
17 990 \$

PROBLÈME DE CRÉDIT? NOUS AVONS LA SOLUTION!

www.fortierautocredit.com

Demande de crédit par téléphone 7 jours sur 7 ou en ligne sur notre site Internet sécurisé.

TV

FORTIER OCCASION

Ligne sans frais: **1 888 314-8940**

Véhicules neufs: ouvert du lundi au vendredi

6900, L.-H.-Lafontaine, Montréal www.fortieroccasion.com

L'AUTO

Incontournable, la mise au point d'automne?

CAA-QUÉBEC SAVEZ-VOUS QUE?

Depuis fort longtemps, il est de tradition de faire effectuer une mise au point avant l'arrivée de l'hiver. Mais aujourd'hui, cette mise au point n'est peut-être pas incontournable pour tous les automobilistes.

vez scrupuleusement la grille d'entretien du constructeur, vous n'avez pas vraiment à vous soucier de cette mise au point, à moins d'avoir un problème précis à signaler à votre garagiste avant l'arrivée de l'hiver.

Qui a raison? Qu'est-ce qu'une bonne mise au point? D'une personne à l'autre, la définition peut varier beaucoup.

complète pour d'autres (comprenant l'ajustement de plusieurs composantes mécaniques de la voiture). Qui a raison? Personne! Car il faut savoir que c'est l'état de votre véhicule qui définira l'étendue de la mise au point.

Qu'est-ce qu'une bonne mise au point? D'une personne à l'autre, la définition peut varier beaucoup.

des spéciales à votre garagiste lorsque vous lui soumettez votre voiture avant l'hiver.

Bien entendu, les coûts liés à une bonne mise au point dépendent des besoins de votre voiture. À titre d'exemple, une simple vérification des quatre grands systèmes (refroidissement, électricité, lubrification, alimentation) peut prendre

moment où vous laissez votre voiture au garage.

Les lois de la physique

L'antidérapage est un des systèmes destinés à améliorer la sécurité et le contrôle des voitures. Tout comme l'antipatinage, il utilise l'ABS pour contrôler la trajectoire du véhicule.

quelques heures de travail. S'il y a beaucoup d'ajustements à effectuer et des pièces à changer, la facture peut très facilement grimper dans les trois chiffres.

Quel forfait choisir?

En ce début d'automne, vous remarquerez qu'il existe de nombreux forfaits en matière de mise au point. Soyez vigilant et n'oubliez pas que toutes ces propositions, que ce soit à 39,95 \$ ou à n'importe quel autre prix, doivent se magasiner.

Comme la majorité des établissements y vont de leur promotion, il vous faudra effectivement les comparer (informez-vous de la liste des éléments inclus) et surtout, vous en remettre à un établissement fiable.

Et en acceptant de profiter d'un tel forfait, ne manquez pas de poser toutes les questions qui vous viennent à l'esprit au

Par exemple, vous tournez vers la gauche et l'avant de la voiture continue tout droit (sous-virage). Le système freine alors une ou les deux roues du côté gauche, ce qui fait pivoter la voiture dans la bonne direction.

Pendant tout ce temps, l'ordinateur s'occupe aussi de la gestion du moteur. Il en contrôle la puissance, et ce, même si vous maintenez l'accélérateur au plancher.

Aussi efficace et merveilleux soit-il, ce système, comme l'antipatinage et la traction intégrale, ne soustrait toutefois personne aux lois de la physique.

Honda de Saint-Jean advertisement with car images and contact info.

www.unitedauto.ca advertisement with car images and contact info.

Cloginor.com advertisement with car images and contact info.

LES SPORTS advertisement with a lamp image and contact info.

FOR NE PAS ACHETER LES DETTES DES AUTRES! rdprm.gouv.qc.ca

VÉHICULES AUTOMOBILES

Large advertisement for vehicles with multiple car listings, prices, and contact information.

Le guide des concessionnaires du Grand-Montréal

Directory of car dealerships including Acura, Infiniti, Mini, Subaru, Suzuki, Toyota, Chevrolet, GMC, Land Rover, Nissan, Mercedes-Benz, Hyundai, and Porsche.

J'AI DÉJÀ TROUVÉ. Petit modèle plus économique. J'ai pas cherché longtemps. Bonne tenue de route. Je tiens plus en place.

LA PRESSE advertisement for cvendu.ca with a car image.

AUBAINE DE LA SEMAINE

MONSIEUR MUFFLER
ELECTRO-MÉCANIQUE

ENTREPOSAGE GRATUIT À L'ACHAT DE 4 PNEUS

POSE ET BALANCEMENT DE VOS PNEUS D'HIVER

à partir de **29,95\$** Pour la plupart des véhicules

Offre se termine le 15 octobre 2008

OFFRE VALIDE SEULEMENT QU' AUX ADRESSES:

Monsieur Muffler: FB
625, rue Dubois
St-Eustache 1-866-915-9360

Monsieur Muffler: FB
1840, chemin Chambly
Carrignan 1-866-915-9784

Monsieur Muffler: FB
1205, avenue de l'Eglise
Montréal 1-866-915-9356

Monsieur Muffler: FB
6260, rue St-Jacques Ouest
Montréal 1-866-915-8893

Pontiac Montana

2004

6 992\$ 39\$*/Sem.

81 028 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • A/C • CD • Tout équipée

Toyota Yaris

2007

13 995\$ 54\$*/Sem.

38 657 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • CD/MP3 • A/C

Hyundai Accent

2003

3 995\$ 31\$*/Sem.

95 423 km 0\$ comptant taxes incluses

Economique

Kia Rio

2003

3 995\$ 31\$*/Sem.

77 026 km 0\$ comptant taxes incluses

A/C • CD

Pontiac Sunfire SL

2004

5 992\$ 34\$*/Sem.

64 270 km 0\$ comptant taxes incluses

CD • A/C

Chevrolet Aveo

2004

6 492\$ 37\$*/Sem.

83 137 km 0\$ comptant taxes incluses

CD/MP3

Ford Focus ZX4

2005

7 995\$ 45\$*/Sem.

79 788 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • T. équipée • CD

MAZDA 6 GS

2004

8 992\$ 47\$*/Sem.

97 760 km 0\$ comptant taxes incluses

A/C • Tout équipée

Pontiac Gr Prix GT

2004

8 992\$ 47\$*/Sem.

93 951 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • A/C • Jantes • T. équipée

Volkswagen Golf

2004

8 992\$ 52\$*/Sem.

59 830 km 0\$ comptant taxes incluses

A/C • ABS

Chevrolet Uplander

2006

9 992\$ 49\$*/Sem.

99 521 km 0\$ comptant taxes incluses

A/C • Auto • Tout équipée

Nissan Sentra

2006

10 492\$ 49\$*/Sem.

56 113 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • A/C • CD • Tout équipée

Chevrolet Cobalt

2007

10 995\$ 45\$*/Sem.

42 410 km 0\$ comptant taxes incluses

Automatique

Pontiac G5

2007

12 495\$ 49\$*/Sem.

38 030 km 0\$ comptant taxes incluses

CD • A/C • Aileron

Jeep Liberty Sport

2006

13 492\$ 59\$*/Sem.

90 336 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • 4x4 • A/C • Tout équipée

Acura EL Touring

2004

12 995\$ 67\$*/Sem.

95 697 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • T. équipée

Mazda RX8

2004

13 992\$ 77\$*/Sem.

86 667 km 0\$ comptant taxes incluses

Manuel • T. équipée

Toyota Highlander

2004

13 992\$ 72\$*/Sem.

105 159 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • A/C • Tout équipée

Chrysler 300

2007

15 992\$ 70\$*/Sem.

61 519 km 0\$ comptant taxes incluses

Cuir • T. équipée • Mags

Dodge Charger SE

2007

15 995\$ 62\$*/Sem.

49 182 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • A/C • T. équipée

Ford Mustang

2007

17 492\$ 73\$*/Sem.

30 941 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • A/C • Cuir • CD/MP3

Dodge Caliber SXT

2008

17 495\$ 72\$*/Sem.

29 900 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • A/C • Tout équipée

Chevrolet Trail Blazer

2008

18 992\$ 73\$*/Sem.

54 077 km 0\$ comptant taxes incluses

4x4 • Auto • Mags

Chrysler Pacifica

2008

19 992\$ 77\$*/Sem.

29 413 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • A/C • Tout équipée

Mitsubishi Eclipse GT

2007

20 992\$ 78\$*/Sem.

31 537 km 0\$ comptant taxes incluses

Tiptronic • A/C • Tout équipée

Nissan Altima

2008

20 992\$ 78\$*/Sem.

27 992 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • A/C • T. équipée

Dodge Durango SLT

2008

22 992\$ 79\$*/Sem.

14 985 km 0\$ comptant taxes incluses

4x4 • Auto • T. équipée

Mazda CX-9

2008

29 990\$ 114\$*/Sem.

21 267 km 0\$ comptant taxes incluses

Auto • CD • T. équipée

Ford Excursion Limited

2004

29 992\$ 151\$*/Sem.

82 733 km 0\$ comptant taxes incluses

4x4 • Cuir • DVD/TV • Diesel

GMC Acadia

2008

29 992\$ 130\$*/Sem.

47 315 km 0\$ comptant taxes incluses

4x4 • Cuir • Auto • T. équipée

Ford F350

2006

33 992\$ 146\$*/Sem.

51 167 km 0\$ comptant taxes incluses

Amarillo • Turbo • Diesel

Audi A4 2005

89 803 km - AWD - Manuelle - S. chauffants

901271 18 995\$

Mercedes ML350

96 180 km - Auto - Cuir - T. ouvrant - Sièges chauffants

903675 20 495\$

Mercedes C230 2005

71 739 km - Kompressor - Auto - Cuir - Tout équipée

902957 20 995\$

BMW 330i 2004

59 163 km - Tiptronic - S. chauffants

P81122 23 992\$

Audi A8 Quattro 2005

74 424 km - Tiptronic - Cuir - Toit ouvrant - Bose

902909 31 992\$

Porsche Cayenne 2005

79 953 km - Toit ouvrant - Bose

902470 33 995\$

Mercedes CLS500 2006

87 434 km - Syst. nav - Toit ouvrant

903428 40 992\$

Audi Q7 2007

46 392 km - Toit ouvrant - S. chauffant

815811 42 992\$

H GREGOIRE

CarProof MC

RAPPORTS HISTORIQUES DE VÉHICULES

** Sur présentation de cette annonce pour la plupart des véhicules, huile 5W20, 5W30, maximum 5 litres.

LE MÉGACENTRE AUTO DU CANADA

ST-EUSTACHE, 625, RUE DUBOIS 1-866-459-4054
 ST-LÉONARD, 6170, MÉTROPOLITAIN EST NOUVEAU .. 1-866-493-2049
 CÔTE-DES NEIGES, 4901, RUE JEAN-TALON OUEST 1-866-665-2364
 LAVAL, 2470, BOUL. CURÉ-LABELLE 1-866-497-5429
 CARRIGNAN, 1840, CHEMIN CHAMBLY 1-866-362-2249
 TROIS-RIVIÈRES, 7300, RUE NOTRE-DAME OUEST 1-866-656-7541

0\$ comptant sur approbation de crédit. Versements basés sur 60 mois pour 2003/2004, 72 mois pour 2005/2006, 84 mois pour les modèles 2007/2008. Taux d'intérêt pour 1,3,4,5,6=9.80%, 7,8,11=7.99%, 9,10=6.99%, 2,12,13,14,15,16,17,18,19,20,21,22,23,24,25,26,27=6.25%, 28,29,30=6.00%, 31=5.75%.

FINANCEMENT SUR PLACE 1^{ÈRE}, 2^E ET 3^E CHANCE AU CRÉDIT! • WWW.HGREG.COM

ENCAN DIRECT H GREGOIRE

OUVERT TOUS LES JOURS

10 000
Véhicules disponibles à l'encan chaque semaine

1 Encan en ligne Notre prix de départ est un prix de vente Voyez tous les autres véhicules encandirect.com

MISEZ MAINTENANT

2 Encan en direct
accédez au monde secret et impénétrable des Encans

CHEVROLET IMPALA 04

108 674 KM CD • A/C

PRIX DE DÉPART **5 400\$**

ACHETEZ MAINTENANT: 6 200\$

BUICK RENDEZ VOUS 04

92 765 KM CD • A/C

PRIX DE DÉPART **7 600\$**

ACHETEZ MAINTENANT: 8 200\$

DODGE CHARGER 06

104 807 KM Tout équipée A/C • CD

PRIX DE DÉPART **10 500\$**

ACHETEZ MAINTENANT: 10 900\$

PONTIAC G6 06

69 000 KM Tout équipée

PRIX DE DÉPART **10 200\$**

ACHETEZ MAINTENANT: 10 700\$

TOYOTA YARIS 07

42 270 KM Automatique A/C

PRIX DE DÉPART **13 300\$**

ACHETEZ MAINTENANT: 13 900\$

HONDA CRV EX 04

103 329 KM AWD • 6CD • A/C

PRIX DE DÉPART **13 900\$**

ACHETEZ MAINTENANT: 14 700\$

SUZUKI XL-7 07

32 640 KM Tout équipée A/C • CD

PRIX DE DÉPART **16 700\$**

ACHETEZ MAINTENANT: 17 800\$

VOLVO XC-90 04

89 600 KM AWD • CD Cuir Toit ouvrant

PRIX DE DÉPART **17 500\$**

ACHETEZ MAINTENANT: 18 200\$

lun. au ven. 9h à 21h
Sam. 9h à 17h
Dim. 10h à 17h

625, rue Dubois St-Eustache
1-866-361-0274

PROCHAIN ENCAN:

MARDI 7 OCT.
9h00 à 16h00

MERCREDI 8 OCT.
9h00 à 16h00

JEUDI 9 OCT.
9h00 à 16h00



25 ans à fêter

Laissez-vous transporter!

Dodge Grand Caravan

La préférée des Québécois depuis 25 ans.

Dodge Grand Caravan SE
édition Stow 'n Go 2008
ACHETEZ À PARTIR DE

MÉDAILLE D'OR DE L'AUTO 2009

Le meilleur modèle de son segment

Modèle montré: Dodge Grand Caravan SXT 2008

19 999\$*

25\$^Δ **OFFRE ANNIVERSAIRE EXCLUSIVE!**
OBTENEZ 4 PNEUS D'HIVER POUR SEULEMENT 25\$^Δ CHACUN

*Offre valable à l'achat ou à la location d'une Dodge Grand Caravan 2008 avant le 31 octobre. Jusqu'à épuisement des stocks. L'offre de 25\$ par pneu s'applique sur les pneus Tiger Paw 215/65/R16. Pose et équilibrage en sus et doivent être effectués par le concessionnaire.



STOW 'N GO

Le système de sièges **Stow 'n Go^{MC}** exclusif consiste en un système de sièges complètement rabattables dans le plancher des 2^e et 3^e rangées.



Cote de sécurité 5 étoiles de la NHTSA aux essais de collision frontale et latérale[†]



Ce moteur perfectionné et écologique génère une grande puissance et un meilleur couple à bas régime, en plus de vous donner l'embaras du choix à la pompe.

Moteur de 3,3 L avec transmission automatique

Faites **814 km[†]**
avec un plein. (Autoroute)

Autoroute:	Ville:
8,4 L	12,6 L
100 km	100 km

FAITES VITE! CE N'EST PAS TOUS LES JOURS QU'ON A 25 ANS.

LES RECRUES **DODGE**

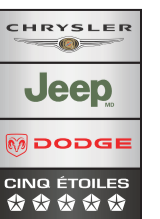
dodge.ca

SIRIUS
RADIO SATELLITE

INFORMEZ-VOUS SUR NOS 12 MOIS GRATUITS D'ABONNEMENT À LA RADIO SATELLITE SIRIUS.

VISITEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE CHRYSLER • JEEP^{MD} • DODGE OU DODGE.CA AUJOURD'HUI

*Cette offre d'une durée limitée s'applique à la livraison au détail pour usage personnel seulement sur les nouveaux modèles 2008 sélectionnés chez les concessionnaires participants. Le concessionnaire peut avoir à échanger un véhicule. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Les offres sont sujettes à changement sans préavis. Les offres se terminent le 31 octobre 2008. Les droits sur les pneus neufs (15 \$), le transport (1 350 \$), la taxe sur le climatiseur, l'immatriculation, l'assurance, les frais d'administration du concessionnaire et les taxes applicables sont en sus et seront exigés à la livraison. Les prix comprennent les allocations du fabricant consenties aux concessionnaires et aux consommateurs et sont établis pour la Dodge Grand Caravan (24G + GTS). Certaines de ces allocations seront déduites du prix négocié avant l'application des taxes et d'autres, après l'application des taxes. Voyez les concessionnaires participants pour tous les détails. Δ Le client pourra se prévaloir d'un crédit de 400 \$ d'accessoires Mopar dans l'éventualité d'une rupture de stock de pneus offerts dans le cadre de cette offre. La somme de 100 \$ devra toutefois être déboursée (4 X 25 \$) afin d'obtenir ce crédit. † Données basées sur le Guide de consommation du carburant 2008 de Ressources naturelles Canada (RNCAN). Données basées sur une réserve de carburant de 10 %. Tests effectués selon les méthodes de Transports Canada. Votre consommation d'essence réelle peut varier. ‡ Tests effectués par l'organisme américain National Highway Traffic Safety Administration (NHTSA) lors de tests de collision frontale et latérale. MD SIRIUS est une marque de commerce de SIRIUS Satellite Radio Inc. Jeep est une marque déposée de Chrysler Canada LLC, et utilisée sous licence.



Coop publicitaire des concessionnaires Chrysler • Jeep^{MD} • Dodge du Québec