L'AUTO



VISITE GUIDÉE
AU SALON DE L'AUTO DE MONTRÉAL PAGES 4 ET 5

ATTENDUS DE PIED FERME

NOTRE ESSAYEUR AUTOMOBILE ATTITRÉ, ÉRIC LEFRANÇOIS, DRESSE LA LISTE DES 10 VÉHICULES AVEC LESQUELS IL VEUT PRENDRE RENDEZ-VOUS CETTE ANNÉE. À VOIR EN PAGE 21

Jaguar C-XF Toutes griffes dehors

Ce n'est qu'une – belle – étude de style (prix du meilleur design au dernier Salon de Detroit), mais Jaguar promet de nous la faire essayer cette année. Son styliste, Ian Callum, me l'a promis. Annoncée comme la remplaçante de l'actuelle S-Type, la C-XF fait appel, dans cette version, au V8 4,2 litres maison. Suralimenté par un compresseur mécanique, ce moteur fournit 425 chevaux aux roues arrière motrices par le truchement d'une boîte semi-automatique à six rapports.

PHOTO FOURNIE PAR FORD

NISSAN

La différence chez Cité, c'est notre service et nos offres imbattables !

*Financement à partir de 1 % pour 60 mois**

TERME	TAUX DE FINANCEMENT À L'ACHAT† COMPTANT INITIAL MINIMUM† 0%	10%	20%	30%	40%
12					
24	2%				
36	3%	3%			
48	4%	4%	3%		
60	5%	5%	4%	3%	

1%

À vous de choisir !

Sentra 2007 de Nissan
207 $* /mois - location de 60 mois
0$ dépôt de securité



Versa 2007 Hatchback
187 $* /mois - location de 60 mois
0$ dépôt de securité
LA BERLINE EST AUSSI DISPONIBLE !



Cité NISSAN

3500, rue Jean-Talon Ouest
(près de Côte-des-Neiges)
Métro Namur
(514) 739-3175
ou 1-888-617-4485
www.citenissan.com

*Les frais de transport et pré-livraison, taxes, assurances et droits d'immatriculation sont en sus. Offre de location disponible sur les modèles neufs de la Versa 1.8S 2007 /Sentra 2007 et Altima 2007. Mensualité de 187$/207$/297$ pour un terme de 60 mois avec un acompte ou échange équivalent de 2 250$/2 550$/2 350$. Pour un temps limité 0$ dépôt de securité pour les nouveaux modèles 2007 Altima, Sentra et Versa. Basée sur une allocation de 24 000 km/année avec 0.10$/km extra. †Offert sur : Versa, Sentra, Altima, Quest et Maxima 2007 et sur 350Z 2006. Le comptant initial est calculé selon le financement total de NCF avant acompte ou échange équivalent.

3451177A

À VOUS DE CHOISIR

EXERCEZ VOTRE SENS POUR LES BONNES AFFAIRES.

NOUVELLE SENTRA 2007

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE **1%** JUSQU'À 60 MOIS††

LOCATION **207$** PAR MOIS/60 MOIS†
COMPTANT INITIAL DE 2525$
O$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ



NOUVELLE ALTIMA 2007

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE **1%** JUSQU'À 60 MOIS††

LOCATION **297$** PAR MOIS/60 MOIS†
COMPTANT INITIAL DE 2350$
O$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ



Version 3.5SE illustrée

CHOISISSEZ VOTRE NISSAN,

VOTRE TERME ET VOTRE TAUX À PARTIR DE 1%

TAUX DE FINANCEMENT À L'ACHAT		COMPTANT INITIAL MINIMUM*				
		0%	10%	20%	30%	40%
TERME	12	1%				
	24	2%				
	36	3%	3%			
	48	4%	4%	3%		
	60	5%	5%	4%	3%	

Offert sur : Versa, Sentra, Altima, Quest et Maxima 2007 et sur 350Z 2006.

NOUVELLE VERSA 2007

FINANCEMENT À L'ACHAT À PARTIR DE **1%** JUSQU'À 60 MOIS††

LOCATION **187$** PAR MOIS/60 MOIS†
COMPTANT INITIAL DE 2250$
O$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ



Version 1.8SL illustrée





GRANDE GAGNANTE DE L'ANNUEL DE L'AUTOMOBILE 2007, CATÉGORIE **SOUS-COMPACTES.**

OUVERT JUSQU'À 21 H LES SOIRS DE SEMAINE‡

PROGRAMME POUR DIPLÔMÉS NISSAN ‡‡

nissan.ca 1 800 387-0122

†Offre de location disponible sur les modèles neufs 2007 de la Versa 1.8S (B5LG57 AA00)/Versa 1.8SL telle qu'illustrée (B5RG17 AE00)/Sentra 2.0 (C4LG57 AA00)/Altima 2.5S (T4RG57 AA00)/Altima 3.5SE telle qu'illustrée (T4SG17 LD00). Mensualité de 187 $/237 $/207 $/297 $ /417 $ pour un terme de 60 mois avec acompte ou échange équivalent de 2250 $/2550 $/2525 $/2350 $/2200 $. Frais de transport et de pré-livraison de 1150 $/1150 $/1200 $/1275 $/1275 $ compris. Première mensualité requise à la livraison. Pour un temps limité, 0 $ de dépôt de sécurité sur les modèles 2007 de l'Altima, Sentra et Versa. Basé sur une allocation de 24 000 km par année avec 0,10 $/km extra. Taxes, immatriculation, assurances et obligations sur pneus neufs en sus. Frais d'inscription du contrat de 49 $ incluant les frais d'inscription du RDPRM requis à la livraison. †† Taux de financement à l'achat de 1% pour un terme jusqu'à 60 mois sur les modèles neufs 2007 de la Versa, Sentra et Altima. Frais de transport et de pré-livraison de 1150 $/1200 $/1275 $, taxes, immatriculation, assurances, frais d'inscription du contrat de 49 $ incluant les frais d'inscription RDPRM et obligations sur pneus neufs en sus. †, ††Voyez votre concessionnaire pour tous les détails. Offres disponibles seulement chez les concessionnaires participants. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. Les modèles illustrés sont à titre indicatif seulement. Le concessionnaire peut devoir commander ou échanger un véhicule. Les offres, disponibles uniquement auprès de Nissan Canada Finance pour un temps limité, sont sujettes à l'approbation de crédit, sont exclusives et ne peuvent être jumelées à aucune autre offre et peuvent faire l'objet de changement sans préavis. *Le comptant initial est basé sur le prix comptant du véhicule comprenant les options, les accessoires, la livraison et les taxes applicables (climatisation, carburant, pneus, etc.) et excluant la TPS-TVQ. ‡Chez les concessionnaires participants. ‡‡Seuls les modèles Sentra, Altima et X-Trail, Xterra et Frontier 2006 sont admissibles au Programme pour diplômés. Les noms, logos, noms de produits, noms des caractéristiques et slogans de Nissan sont des marques de commerce utilisées sous licence ou appartenant à Nissan Motor Co. Ltd. et/ou à ses filiales nord-américaines.

3451443A

La révolution silencieuse

Voilà plus d'un siècle que les ingénieurs butent sur la faible autonomie des batteries, sur leur temps de recharge démesuré et leur coût astronomique. La voiture électrique est bien l'une des meilleures réponses à la pollution des grands centres urbains. Sauf miracle, elle restera un objet extrêmement onéreux. Vous y croyez, vous, aux miracles ? C'est curieux, mais moi, si.



ÉRIC LEFRANÇOIS
CHRONIQUE
COLLABORATION SPÉCIALE

On ne l'entendait plus. On ne l'attendait plus. Et voilà que le véhicule électrique retrouve les feux des projecteurs des salons automobiles. Montréal compris. Jamais la voiture électrique n'aura autant fait jaser. Et moi qui la croyais incapable de se déplacer sans un fil à la roue. Comme vous peut-être, j'étais totalement débranché sur le sujet.

Le courant ne passera jamais, pensais-je, lorsque le Centre d'expérimentation des véhicules électriques du Québec a ouvert ses portes le 26 septembre 1996. Pourquoi faire ? Et surtout, à quoi bon ? La pile à combustibles se dessinait à l'horizon et l'industrie automobile avait alors d'autres préoccupations. Engagées dans des programmes-pilotes, les Honda EV Plus, GM EV1 et Ford Think, pour ne nommer que ces trois-là, n'ont jamais réellement convaincu les consommateurs, y compris les propriétaires de parcs de véhicules commerciaux ou institutionnels à qui elles étaient destinées. On comprend pourquoi, juste à se remémorer les prestations de ces véhicules. Rappelez-vous de la Think. Sous le capot de cette voiture de la taille d'une Smart, on retrouvait 19 accumulateurs nickel-cadmium. Ceux-ci lui assuraient une autonomie de 85,3 km et une vitesse de pointe de l'ordre de 90 km/h. Et l'autonomie revendiquée dans le communiqué remis à l'époque n'était pas à prendre au pied de la lettre. Si l'on sollicitait trop le climatiseur ou le système de chauffage, l'autonomie serait réduite de 15 à 20 %. Voilà pourquoi les responsables de ce programme étaient réservés et ne tenaient pas un discours optimiste inhérent au lancement d'une nouvelle voiture.

Trop cher

Ce qui était immuable cependant hier – et ce l'est encore aujourd'hui – avec la voiture électrique, c'était le coût d'utilisation de ce véhicule (moins d'un dollar par jour) et sa propreté absolue. Zéro émission. Magnifique. Seulement voilà, la Think, comme les autres véhicules de son espèce, était uniquement offerte en location au coût approximatif de 850 $. C'était très cher. Trop cher. Même pour les propriétaires de flottes. Il faut se rappeler qu'à cette époque, le budget moyen par véhicule d'un gestionnaire de parcs automobiles était de 350 $. Dès lors, il était clair que la décision de se procurer un véhicule comme la Think n'était ni de nature économique ni énergétique, mais bien politique.

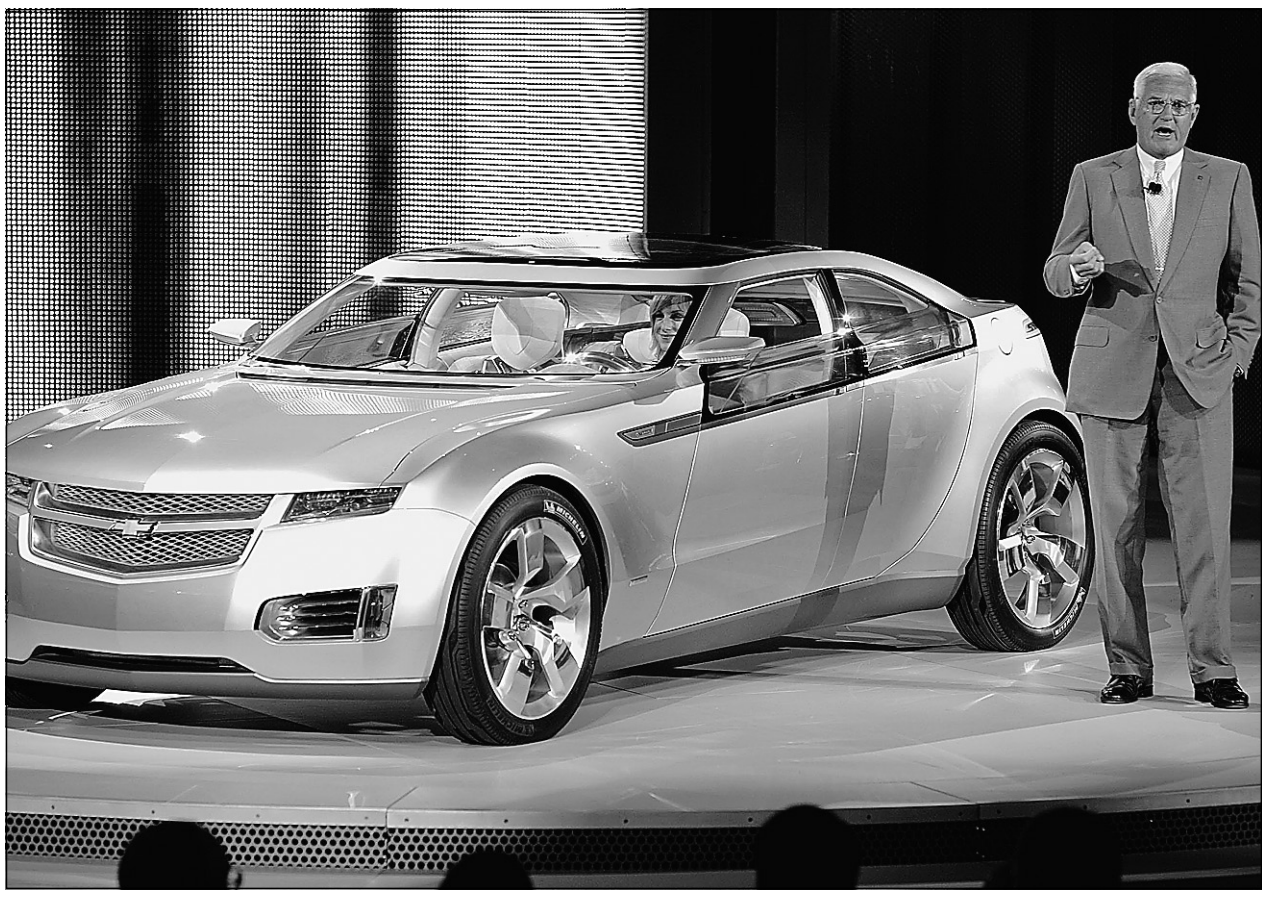


PHOTO FOURNIE PAR GENERAL MOTORS

Le vice-président de General Motors, Bob Lutz, a présenté le véhicule électrique du futur, la Volt, au salon de Detroit le 7 janvier dernier.

Bob Lutz, vice-président de GM, reconnaît aujourd'hui qu'il y a 10 ans, le véhicule électrique était en panne. « Le projet EV1 a été interrompu parce que le véhicule avait une faible autonomie, peu d'espace pour les passagers ou les bagages, qu'il ne pouvait monter une colline ou faire fonctionner le système de climatisation sans vider la batterie et qu'il n'y avait aucun dispositif pour vous ramener à la maison lorsque la batterie s'affaiblissait », a-t-il rappelé avant de soulever le voile sur la Volt, le véhicule électrique du futur. Contrairement à la EV1, celle-ci peut être branchée dans une prise de courant domestique de 110 volts. Suffit de relier le véhicule à votre résidence avec un fil prolongateur et le tour est joué. Six heures plus tard, la batterie est complètement chargée et la Volt peut parcourir 67 km… Alors, où est le progrès par rapport à la Think ? Dans le moteur thermique qui l'accompagne. Celui-ci, un trois-cylindres suralimenté par turbocompresseur fonctionnant au E85 (85 % d'éthanol et 15 % d'essence) veille à générer de l'électricité pour recharger la batterie en cours de route. Ah, la technologie ! Il y a tout de même un écueil à surmonter, cependant. La grosse batterie lithium-ion nécessaire à la concrétisation de la Volt et des autres véhicules électriques n'existe pas. Avec la technologie actuelle, un bloc de batteries d'un poids proche de 181 kg serait nécessaire, ce qui est complètement insensé. Retour à la case départ ? Attendons voir, puisque certains experts prétendent que la production d'une telle batterie (ou d'un modèle similaire) pourrait débuter d'ici trois à cinq ans. Prêts à l'attendre ?

D'ici là, une visite de la halte verte du Salon de l'auto de Montréal s'impose, histoire de vous familiariser avec la voiture que vous conduirez sans doute demain. Et aussi pour demeurer branchés.

COURRIEL
Pour joindre notre chroniqueur : eric.lefrancois@lapresse.ca

Suivre, jamais. audicanada.ca

Audi



Audi Q7. Pur contrôle. Pur quattro.

Le Audi Q7, une référence en matière de sécurité et de conduite sur route et hors route, peut accueillir confortablement sept occupants. Et grâce à la traction intégrale quattro et à son moteur V6 ou V8 déployant respectivement 280 et 350 chevaux, il vous propulse en toute polyvalence au sommet du style, du luxe et de la performance brute. Pour vivre pleinement la suprématie du Q7, réservez un essai routier chez votre concessionnaire Audi.

Louez un Audi Q7

pour 699 $ par mois * avec acompte de 6 200 $

ou pour 879 $ par mois * aucun acompte

Location de 36 mois

Incluant l'option PCC
(ensemble confort, transport, préparation et programme d'entretien Audi)

Taux de location 3,43 %

Automobiles Lauzon
2435, boulevard Chomedey
Laval QC
450 688-1120
www.lauzon.qc.ca

Prestige Audi
5905, autoroute Transcanadienne
St-Laurent QC
514 364-7777
www.audiprestige.com

Les Automobiles Niquet
1917, boul. Sir Wilfrid Laurier
Route 116
St-Bruno QC
450 653-7553
www.niquet.com

Les Automobiles Popular
5442, rue Saint-Hubert
Montréal QC
514 270-3566
www.popularaudi.com

Park Avenue Audi
8755, boulevard Taschereau
Brossard QC
450 445-4811
www.parkavenueaudi.com

*Taux de location fermé offert aux clients admissibles par Audi Finance chez les concessionnaires Audi participants. Sujet à approbation du crédit (S.A.C.). Location de 36 mois au taux annuel de 3,43 %. Acompte de 6 200 $ / 0 $ ou échange équivalent, dépôt de garantie remboursable de 750 $ / 940 $, première mensualité de 699 $ / 879 $, frais de transport de 0 $. Obligation totale découlant du bail : 25 164 $ / 31 644 $. Montant total dû au début du bail : 7 649 $ / 1 819 $. Montant calculé en fonction du PDSF de l'Audi Q7 avec traction intégrale quattro et boîte de vitesses automatique. Taxes, immatriculation, droits, inspection de prélivraison, frais administratifs (inclus les frais d'inscription, jusqu'à 46 $, au Registre des droits personnels et réels mobiliers), assurances et autres options en sus. Livraison avant le 1er février 2007. Frais de 0,30 $/km pour le kilométrage supérieur à 20 000 km par an assumés par le locataire. Contribution requise pouvant modifier la transaction finale négociée. Offre d'une durée limitée pouvant changer sans préavis. Détails chez le concessionnaire. Modèle montré Audi Q7 de 57 400 $. « Audi Q7 », « quattro » et l'emblème des quatre anneaux sont des marques déposées de AUDI AG. « Suivre, jamais. » est une marque de commerce de AUDI AG. ©Audi Canada 2007. Pour en savoir plus sur Audi, voyez votre concessionnaire, composez le 1 800 367 AUDI ou visitez-nous à audicanada.ca.

3456853A

3456856

SALON DE L'AUTO DE MONTRÉAL



PHOTO PATRICK SANFAÇON, LA PRESSE ©

Cette Chevrolet Cavalier modifiée vaut maintenant 110 000 $.



PHOTO PATRICK SANFAÇON, LA PRESSE ©

La Pléthore, conçue par le Québécois Luc Chartrand, peut atteindre 330 km/h.

UN PARCOURS



PHOTO PATRICK SANFAÇON, LA PRESSE ©

La Zenn, une voiture électrique idéale pour les déplacements urbains.

PAUL JOURNET
COLLABORATION SPÉCIALE

Trois étages. Quelque 650 véhicules, dont 42 premières canadiennes. Ferrari, Lamborghini et autres voitures de prestige. Des articles de la collection de Michel Barrette et du musée Gilles-Villeneuve. Une sélection des 11 meilleures voitures modifiées. Et les voitures vertes d'aujourd'hui et de demain.

Le Salon de l'auto de Montréal revient pour une 39e édition. Par le passé, certains visiteurs se sont plaints du parcours obligé. Les organisateurs les ont entendus. Cette année, deux parcours sont offerts. On peut débuter par les voitures de prestige du septième étage, ou passer directement au cinquième, avant de terminer au deuxième.

Dans l'ordre de visite, voici notre sélection de neuf attractions spéciales à voir. Pour les familles, une halte-garderie est aussi offerte.

Premier arrêt

Toyota Prius – choix ÉnerGuide

Le programme fédéral ÉnerGuide a identifié un champion éconergétique pour 11 catégories de modèles 2007. La Prius de Toyota a triomphé chez les voitures intermédiaires. Avec sa consommation de 4L/100km en ville et de 4,2L/100km sur l'autoroute, c'est la moins énergivore des lauréates. Ces voitures sont exposées au niveau 1.

Deuxième arrêt

De James Dean à Michel Barrette – Porsche Spider 1955

Le 20 septembre 1955, James Dean achète sa Porsche Spider. Dix jours plus tard, il meurt dans un accident au volant de sa voiture. Il avait 24 ans. Michel Barrette s'est procuré une réplique du véhicule de l'acteur mythique. Construite par Beck, elle est presque identique, mais avec un moteur plus puissant. « La mienne a 200 chevaux, au lieu des 120 de la voiture originale. Et je vous jure qu'elle peut rouler jusqu'à 240 km/h », assure l'acteur et humoriste.

Troisième arrêt

La « bombe du Québec »

« Pour certains, se faire traiter de rêveur est une insulte. Pour moi, c'est un compliment », lance Luc Chartrand. Après sept années de travail acharné, sa vision s'est concrétisée. Le Lavallois a terminé sa Pléthore, aussi connue sous le nom de « bombe du Québec ». Le prototype, dont

SANS LIGNE ROUGE
Le blogue de François Gagnon sur
cyberpresse.ca

Le salon Vroum-Vroum chez mazda 2-20
Jusqu'au 29 janvier 2007
CX-7 2007 À partir de 399$ / mois*
Traction intégrale
CX-9 2007
RÉSERVEZ-LE DÈS MAINTENANT
Transport et préparation INCLUS
0$ Dépôt de sécurité
mazda 3 2007 À partir de 189$ / mois*
berline
sport
MAZDASPEED 3 2007
mazda 5 2007 À partir de 239$ / mois*
mazda 6 2007
berline
À partir de 289$ / mois*
familiale
MAZDASPEED 6
Photo à tite indicatif. * Location 48 mois, 20 000 km par année, comptant de 2 395 $ Mazda 3, 1 995 $ Mazda 6, 2 595 $ Mazda 5, 3 495 $ CX-7, immatriculation. Assurances et taxes en sus.
PROGRAMME MAZDA POUR LES DIPLÔMÉS
3455751
mazda 2-20
Où vous trouverez beaucoup plus
2 ADRESSES POUR MIEUX VOUS SERVIR
DOLLARD-DES-ORMEAUX
3800, BOUL. DES SOURCES
Mtl 514-335-6331 • 514-685-5555
ÎLE PERROT
1, BOUL. DON-QUICHOTTE
Mtl 514-875-1925 • 514-453-3333
www.mazda220.com

178$* /mois
HONDA
FIT DX 2007
Location de 48 mois
0$ dépôt de sécurité
Incluant 96 000km.
Transport et préparation inclus
en location seulement.
198$* /mois
CIVIC DX 2007
Location de 48 mois. 0$ dépôt de sécurité. Incluant 96 000km.
Transport et préparation inclus en location seulement.
*Les offres de location-bail sont faites par Honda Canada Finance Inc., sur acceptation du crédit. Cette offre porte sur les véhicules neufs 2007 mentionnés ci-après. Période de location de 48 mois. Pour les véhicules, sont identifiés : a) le paiement mensuel, b) le montant initial requis ou échange équivalent, c) le montant au terme de la location. Berline Civic DX 5 vitesses (modèle FA1527E) : a) 198 $, b) 3 460 $, c) 12 964 $. Fit DX 2007 (modèle GD3727E) : a) 178 $, b) 3 873 $, c) 12 417 $. Franchise de kilométrage de 96 000 km; frais de 0,12 $ le kilomètre excédentaire. Transport et préparation inclus en location seulement. Frais de publication, taxes, immatriculation, assurance et frais d'administration en sus. Le prix de location des concessionnaires peut être inférieur. Photos à titre indicatif. L'offre n'est pas transférable et ne peut être jumelée. Voyez Honda Gabriel pour plus de détails. Offre d'une durée limitée sujette à changement sans préavis par le manufacturier.
OUI, ON A FAIT LE PLEIN
Honda Gabriel
7000, Henri Bourassa Est
Anjou
www.hondagabriel.com
(514)327-7777
Membre des concessionnaires Gabriel.
Un groupe, une force!
3452533A

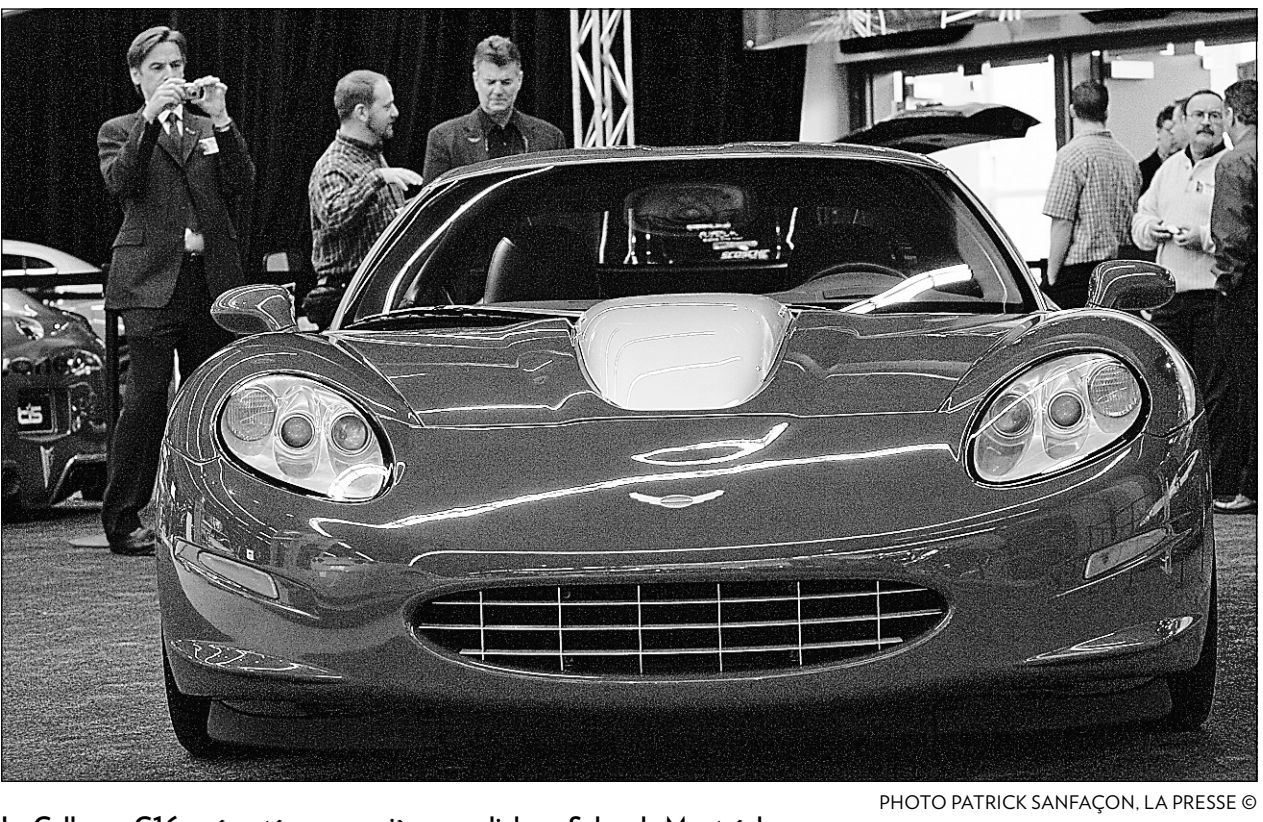


PHOTO PATRICK SANFAÇON, LA PRESSE ©

La Callaway C16, présentée en première mondiale au Salon de Montréal.

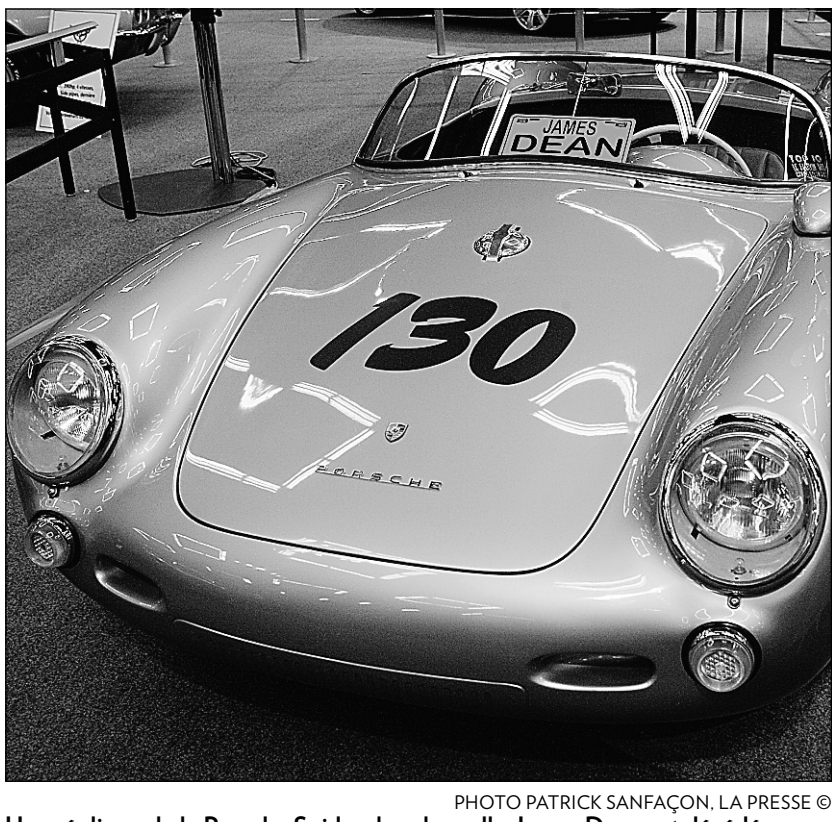


PHOTO PATRICK SANFAÇON, LA PRESSE ©

Une réplique de la Porsche Spider dans laquelle James Dean est décédé.

EN NEUF ARRÊTS

le châssis et la carrosserie sont entièrement fabriqués de carbone, peut atteindre les 330 km/h. Pour optimiser la vision, le conducteur est placé au centre.

Quatrième arrêt

Votre photo de Gilles, d'Enzo et de la Ferrari 308

L'année 2007 marquera un triste anniversaire: la mort tragique de Gilles Villeneuve, le 8 mai 1982 (25 ans déjà!), lors d'une séance de qualification à Zolder, en Belgique. Le musée Gilles-Villeneuve sera sur place avec une réplique de la Ferrari 308, comme celle que le pilote québécois conduisait – l'originale est exposée en Europe. En échange d'un don au Musée, on peut se faire photographier avec le bolide, avec, en toile de fond, une affiche de Gilles et d'Enzo Ferrari.

Cinquième arrêt

La Chevrolet Cavalier 1995 – de 7000$ à 110 000$

Daniel Cardin a payé 7000$ pour sa Chevrolet Cavalier usagée en 2000. Aujourd'hui, elle vaut 110 000$. Il faut dire qu'elle est littéralement méconnaissable: un intimidant dragon orne maintenant la voiture, des pédales métalliques ont été ajoutées, en plus d'un moteur puissant et une foule d'autres modifications. « J'ai travaillé entre 600 et 700 heures pour modifier l'auto », explique l'épicier. L'espace *tuning* exhibe 10 autres voitures transformées du genre, que les visiteurs pourront admirer au son d'une musique hip-hop. Ces voitures valaient 289 000$ à l'achat. Depuis leurs pimpantes modifications, elles valent 880 000$!

Sixième arrêt

La Cleanova II: la voiture électrique d'Hydro-Québec

En septembre dernier, Hydro-Québec a intégré deux Cleanova II à sa flotte de véhicules. Trois autres de ces prototypes électriques devraient s'ajouter bientôt. « TM4, une filiale d'Hydro-Québec, en a fait la propulsion », explique Flavie Côté, conseillère à la société d'État. La Cleanova II a été conçue en collaboration avec la Société de véhicules électriques. Deux versions sont offertes: toute électrique ou électrique avec prolongateur d'autonomie à combustion interne.

Septième arrêt

La voiture Zenn

Pas d'émissions polluantes ou de bruit pour la voiture Zenn (*Zero Emision No Noise*). « Sa vitesse maximale est de 40 km/h. C'est surtout une voiture urbaine, idéale comme deuxième véhicule. Je la compare un peu à un scooter sur quatre roues avec une carrosserie », explique Hugo Marsolais, directeur des opérations de l'Institut du transport avancé du Québec, qui a mis au point la batterie. La Zenn est fabriquée à l'usine de Saint-Jérôme de la compagnie torontoise Feel Good Cars. Sa batterie se charge sur une prise régulière de 110 volts.

Huitième arrêt

La Callaway C16 en première mondiale

Voici la seule première mondiale du Salon de Montréal: la Callaway C16, conçue par le designer canadien Paul Deutschman. Un prototype avait été présenté au Salon de Los Angeles, mais la version définitive est dévoilée ici, en primeur. Normal, les bureaux de Deutschman Design sont établis à Westmount. Ce 16e modèle emprunte le châssis d'une Corvette, mais son moteur est beaucoup plus puissant, atteignant 100 km/h en 3,3 secondes.

Neuvième arrêt

Héma-Québec

Pourquoi ne pas conclure le Salon de Montréal sur une bonne note avec une visite du kiosque d'Héma-Québec (niveau 00 du Complexe Guy-Favreau)? Mieux encore, commencez-y votre visite: chaque donneur reçoit un billet d'entrée gratuit pour le Salon. Le kiosque est ouvert jusqu'à vendredi. Une petite pensée pour les victimes de la route...

Des milliers de visiteurs, autant de raisons

PAUL JOURNET
COLLABORATION SPÉCIALE

Normand Brodeur se souvient très bien de son premier Salon de l'auto de Montréal. C'était en 1969, à la deuxième édition de l'événement.

« J'avais 19 ans. Mes amis et moi voulions magasiner notre première voiture. La petite Datsun 1600 m'a séduit. Même chose pour deux ou trois de mes amis. Elle coûtait environ 2100 $. Ça me rend nostalgique. Ta première voiture, elle t'accompagne dans des moments importants. Ma Datsun figure d'ailleurs sur une de mes photos de mariage », raconte-t-il.

Depuis, il n'a pratiquement raté aucun Salon. Tout comme pour les *Guides de l'auto*, qu'il collectionne depuis 1969. Et il y retourne encore cette année, comme les quelque 200 000 visiteurs attendus.

Pourquoi le visitent-ils ? Les réponses sont probablement aussi nombreuses que le nombre de véhicules. Quoique quelques tendances se dégagent.

D'après un sondage Léger et Léger réalisé en 2004, 42 % des visiteurs voulaient acheter une voiture, et 21 % songeaient à le faire dans moins de six mois.

Pas Anthony Lacharité, toutefois. « L'achat d'une voiture reste très émotif pour moi. Comme je suis impulsif, je n'attends jamais le Salon. Une voiture, c'est spectaculaire. Je veux que le Salon le soit aussi. Quand je l'ai visité, c'était pour voir un *show*, avec vidéo, musique, fumée et même des filles, pourquoi pas », blague le passionné de véhicules modifiés âgé de 29 ans.

Déçu du manque de spectacle par le passé, il avoue qu'il ne retournera pas au Salon.

Et le virage vert entrepris en 2005 ? Personne ne s'oppose à la vertu. Mais elle ne suscite pas pour autant les passions.

« Développer des technologies plus vertes, je trouve cela très bien. Mais pour l'instant, les véhicules hybrides ne m'intéressent pas vraiment. Comme je ne leur fais pas entièrement confiance, je ne m'attarderai pas dans cette section », indique Normand Brodeur.

Les collections spéciales, par contre, l'ont toujours séduit. C'est le cas de la rétrospective Mustang en 2005. « Ces vieux modèles m'ont rappelé de bons souvenirs. C'est un peu ça aussi, les voitures », ajoute-t-il.

Anthony Lacharité suggère d'éviter les périodes de pointe. « Ce que je préfère du Salon, c'est l'accessibilité aux voitures. On peut s'asseoir dans la plupart pour constater l'ergonomie. Mais pour ça, il faut s'y rendre quand il n'y a pas trop de monde », conclut-il.



Série 3



xDrive MD Traction intégrale
TRACTION MAXIMALE | RENDEMENT MAXIMAL

BMW 328xi 2007 à partir de 549$* /mois pendant 36 mois
ÉQUIPÉE DE LA TRACTION INTÉGRALE
INCLUANT LE PROGRAMME D'ENTRETIEN

Montréal
BMW Canbec
4090, rue Jean-Talon Ouest
514.731.7871
www.bmwcanbec.com

Banlieue Ouest
Automobiles Jalbert
16710, aut. Transcanadienne
Kirkland
514.695.6662
514.343.3413
www.jalbert-auto.qc.ca

Laval
BMW Laval
2450, boul. Chomedey
450.682.1212
514.990.2269
www.bmwlaval.com

Rive-Sud
Park Avenue BMW
8400, boul. Taschereau Ouest
Brossard 450.445.4555
Montréal 514.875.4415
www.parkavenuebmw.com

Rive-Sud
BMW Sainte-Julie
1633, boul. Armand-Frappier
450.922.1633
514.875.4400
www.bmwsaintejulie.com

Les taux de location sont ceux offerts par Services financiers BMW sur approbation de crédit uniquement quant au modèle BMW 328xi 2007 en stock. Le PDSF pour le modèle BMW 328xi 2007 de base est de 43600$. *Pour une location de 36 mois comportant une mensualité de 549$, un montant de 6741$ est exigé à la signature du contrat de location (ce montant inclut le comptant initial, un dépôt de sécurité, la première mensualité, les frais de transport et de préparation, les frais d'administration du concessionnaire ainsi que l'enregistrement d'une hypothèque mobilière). Le taux de location applicable est de 6,9%. Le coût de l'enregistrement du véhicule, les frais d'immatriculation, les options, l'assurance et les taxes applicables sur le dépôt et sur les mensualités sont en sus. La valeur résiduelle du véhicule à l'échéance du terme est de 27032$. La mensualité varie selon le montant emprunté et le dépôt / la valeur de la reprise. Le kilométrage annuel alloué est de 20000 km; 0,15$ du kilomètre excédentaire. Des frais peuvent être exigés pour usure excessive. Offre sujette à disponibilité. Le véhicule doit être livré au plus tard le 31 mars 2007. Photo à titre indicatif seulement. Les modèles BMW 2007 achetés au Canada d'un concessionnaire BMW autorisé sont couverts par un programme d'entretien sans frais de 4 ans ou 80000 kilomètres, selon la première éventualité.

3454843A
3455940

L'AUTO

FORD F-450 SUPER DUTY

Tout indiqué pour le caravaning

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE



PHOTO FOURNIE PAR FORD
Ford propose un pick-up encore plus robuste pour les amateurs de caravaning, le F-450 Super Duty.

La grosse camionnette Ford Super Duty, la nouvelle F-450, n'est pas destinée aux travaux commerciaux, mais d'abord au caravaning.

En effet, selon Denis Schofield, directeur des projets de marketing de Ford du Canada, plusieurs amateurs de caravaning passent de l'énorme autocaravane au *pick-up* avec sellette dans la caisse pour tirer ce que l'on appelle communément une « roulotte ». Cependant, ceux-ci ne veulent aucunement céder le confort qu'ils retrouvaient dans une autocaravane, et se rabattent donc sur les « roulottes » les plus grosses, les plus confortables et les mieux équipées.

Or, jusqu'à maintenant, les plus grosses et plus robustes camionnettes sur le marché étaient les Ford F-350, dont la capacité de traction se limitait à 19 200 livres. Plusieurs caravanes « roulottes » pèsent plus que cela.

D'où l'idée de créer un camion capable de tirer de plus grosses caravanes, mais qui offrirait le confort et la commodité d'un *pick-up* domestique. Le F-450 a la même cabine SuperCrew que les F-350 et F-250, et une caisse semblable. Mais sous le camion, on retrouve l'avant du châssis d'un F-450 commercial combiné à l'arrière du châssis renforcé du F-350, mais avec des capacités de charge supérieures.

En faisant appel au châssis de *pick-up* pour l'arrière, Ford donne plus de stabilité au camion. Étant plus bas, il conserve également un centre de gravité plus stable. Ainsi, le F-450 peut tirer des caravanes allant jusqu'à 24 500 livres.

M. Schofield précise que l'ensemble camion-remorque pèse environ 30 000 livres, « ce qui devrait aussi plaire aux hommes de chevaux avec leurs remorques plus lourdes », précise le directeur chez Ford. Mentionnons que la caisse à elle seule peut accepter une charge de 6 000 livres, la plus imposante pour une camionnette de production.

Ford offre maintenant une option originale sur ses Super Duty, la Stepgate, un panneau arrière rabattable avec un petit escalier escamotable qui permet de monter dans la caisse. De plus, la barrière d'extension de caisse peut se diviser et se replier à plat dans les flancs de la caisse. Pour le caravaning, il y a de nouveaux rétroviseurs extensibles électriques.

Un seul moteur

Sous le capot se cache un tout nouveau V8 turbodiesel de 6,4 litres qui fait 350 chevaux et 650 livres-pied de couple. C'est le seul moulin disponible dans ce *pick-up* géant, et il vient combiné à une boîte automatique à cinq rapports. Il n'y a aucun autre moteur au catalogue, mais le F-450 est livrable avec la propulsion ou la traction intégrale (mais toujours avec les roues arrière doubles). Mentionnons l'option du contrôle de freinage électrique de la remorque intégré au tableau de bord. Plusieurs finitions sont aussi proposées, mais la plus élaborée demeure la superbe King Ranch avec intérieur en cuir au design unique. Cinq personnes peuvent monter à bord. Ford propose une foule d'accessoires, dont la télé, le lecteur DVD et un système de navigation. M. Schofield estime les prix de base entre 50 000 à 63 000$ plus les options, le transport et la préparation… et les inévitables taxes.

L'offre se termine le 31 janvier 2007.

MITSUBISHI MOTORS
Sans limite

L'Événement Rallye Mitsubishi



C'est le temps du rallye Dakar, la plus éprouvante de toutes les compétions hors route. Mitsubishi célèbre ses 11 victoires au Dakar avec notre meilleure vente de l'année. Nos véhicules à l'épreuve des rallyes sont prêts à prendre le départ, à des prix gagnants, mais seulement pour une durée limitée. Visitez votre concessionnaire Mitsubishi dès aujourd'hui pour essayer les véhicules les mieux protégés au monde.



LANCER 2006

Paiement au comptant 13 498 $Δ

La Lancer ES à boîte manuelle inclut les caractéristiques suivantes : • Moteur 4 cylindres de 2,0 L • Boîte manuelle à 5 vitesses • Deux sacs gonflables avant de technologie de pointe • Chaîne stéréo AM-FM-CD de 140 watts • Volant inclinable



LANCER VOITURE FAMILIALE 2006

Paiement au comptant 18 198 $Δ

La Lancer Sportback LS à boîte automatique inclut les caractéristiques suivantes : • Moteur MIVEC SOHC à 4 cylindres de 2,4 L • Boîte automatique • Climatiseur • Télédéverrouillage et lève-glaces à commande électrique • Télédéverrouillage des portes



ECLIPSE GS 2007 À PARTIR DE 25 998 $ PDSF∞/†

2.8% de financement à l'achat pour 60 mois.∞ OU Achetez à 288 $ par mois†

L'Eclipse à boîte manuelle comprend :
• Moteur à 162 ch • Moteur MIVEC de 2,4 L • Jantes en alliage de 17 po
• Système audio CD-MP3 de 140 watts avec 6 haut-parleurs
• Sièges avant chauffants

LES VÉHICULES LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE**
10 ans/160 000 km* Garantie limitée sur le groupe motopropulseur de
5 ans/100 000 km* Garantie limitée sur les véhicules neufs de
5 ans/kilométrage illimité* Assistance routière de

Boisvert Mitsubishi
418, boul. Curé-Labelle
Blainville, QC
450.419.4929

Boucherville Mitsubishi
1541, rue Ampère
Boucherville, QC
450.449.3344

Cité Mitsubishi
8665, boul. Décarie
Montréal, QC
514.735.3700

Gabriel Mitsubishi
4550, boul. Saint-Jean
Dollard-des-Ormeaux, QC
514.695.7777

Grenier Mitsubishi
1115, chemin du Coteau
Terrebonne, QC
450.961.1100

Laval Mitsubishi
650, boul. Saint-Martin est
Laval, QC
450.629.6262

Repentigny Mitsubishi
855, rue Notre Dame
Repentigny, QC
450.585.3332

MITSUBISHI MOTORS
MITSUBISHI-MOTORS.CA

PROGRAMME AVANTAGES ÉTUDES 500$

Les clients avertis lisent toujours les petits caractères. Δ Le prix d'achat au comptant annoncé n'est pas applicable aux opérations de financement et de location et ne peut être combiné à aucune autre offre spéciale à l'exception du programme à l'intention des diplômés. Le client doit signer le contrat et prendre possession à même les stocks du concessionnaire au plus tard le 31 Janvier 2007. † Les options de financement sur le nouvel Eclipse GS 2007 (CE24-K) ne sont disponibles que par l'entremise de La Banque de Nouvelle-Écosse et de la Banque de Montréal. Les offres de financement sont basées sur un financement sur 84 mois. Le paiement mensuel s'élève à 288 $ pour le financement sur 84 mois. Versement initial ou échange de 5 486 $ requis, exclusion faite des frais de destination et de livraison (1 245 $ pour le modèle Eclipse). Aucun dépôt de sécurité requis. Taux annuel en pourcentage (TAP) de 4,8 %. Coût d'emprunt de 3 679,24 $. ∞ L'offre de TAP de 2,8 % (Eclipse 2007) pour le financement à l'achat n'est disponible que par l'entremise de La Banque de Nouvelle-Écosse et de la Banque de Montréal pour une durée maximale de 60 mois. Exemple de financement : si le prix s'élève à 20 000 $, selon un financement à 2,8 % sur 60 mois, les paiements mensuels seront de 357,60 $, le coût d'emprunt sera de 1 455,94 $ et le TAP, de 2,8 %. Aucun versement initial requis. Des escomptes négociés peuvent être disponibles sur les offres d'achat au comptant. En choisissant l'offre de financement à l'achat, les clients peuvent renoncer à tels autres escomptes négociés, ce qui peut donner lieu à un taux d'intérêt plus élevé. Δ/†/∞ Les modalités du concessionnaire et la disponibilité peuvent varier, et les offres peuvent être annulées ou modifiées à tout moment. Les quantités sont limitées. Les véhicules peuvent différer légèrement de ceux montrés. Les modèles Lancer Ralliart, Sportback Ralliart et Eclipse GT sont montrés. Les offres ne sont disponibles que par l'entremise des concessionnaires participants et ne s'adressent qu'aux clients au détail admissibles au Canada. Pour de plus amples renseignements, consultez votre concessionnaire participant. Les concessionnaires peuvent louer ou vendre les véhicules à un prix moindre. Toutes les offres sont sur approbation de crédit seulement. Pour tous les programmes, le client doit signer le contrat et prendre possession à même les stocks du concessionnaire au plus tard le 31 Janvier 2007. Le client est responsable des dépenses supplémentaires suivantes : l'immatriculation, l'enregistrement, l'assurance, les taxes, l'inspection, le carburant, les frais d'administration, les frais de destination et de livraison (1 245 $ pour les modèles Lancer/Lancer Sportback/Eclipse) ainsi que tous les frais de livraison ou de préparation supplémentaires. * Selon la première éventualité. Entretien régulier non compris. La garantie limitée sur les véhicules neufs couvre la plupart des pièces du véhicule utilisés et entretenus normalement. ** L'affirmation quant aux véhicules les mieux protégés est basée sur une information du fabricant concernant les véhicules des années modèles 2006 et 2007. Consultez votre concessionnaire ou visitez le site Web Mitsubishi-Motors.ca pour les modalités de la garantie et de l'assistance routière ainsi que pour d'autres détails. MITSUBISHI-ALLEZ LOIN, LES VÉHICULES LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE et le PROGRAMME À L'INTENTION DES DIPLÔMÉS sont des marques de commerce de Mitsubishi Motors North America, Inc. et sont utilisées aux termes d'une licence.

3452158A

EN BREF

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Une Lincoln multisegments à sept places s'en vient

Cette fois, c'est vrai, Ford l'a confirmé, il y aura un utilitaire multisegments à sept passagers chez Lincoln en 2009. Le véhicule, dont le numéro de code est D472, a été montré à des analystes et il partagerait plusieurs de ses éléments avec un multisegments de Ford basé sur le prototype Fairlane. Cependant, selon Derrick Kuzak, directeur des produits chez Ford, la Lincoln affichera sa propre personnalité et ne sera pas qu'une Ford avec des ornements différents.

Ford Edge, camionnette urbaine de l'année

C'est la saison des prix et des mentions d'honneur, et cette fois, c'est la Ford Edge qui hérite du titre de « Camionnette urbaine de l'année ». Ce prix a été remis par la maison On Wheels, qui publie les magazines *African Americans on Wheels, Latinos on Wheels* et *Asians on Wheels*. Spécifions que la Ford Edge était aussi une des trois finalistes au concours de Camionnette nord-américaine de l'année, dont le titre a été à la Chevrolet Silverado. Rappelons que c'est la Saturn Aura qui a été choisie Auto de l'année par un groupe de journalistes nord-américains.

Que des Grand Caravan pour 2008

Lorsque Chrysler a dévoilé la nouvelle génération de sa Grand Caravan au récent Salon de l'auto de Detroit, il n'a pas été question de la version courte autrefois connue sous le simple vocable de Caravan. Questionnés à ce sujet, les dirigeants canadiens de la marque ont répondu d'attendre un peu. Mais voilà que le journal spécialisé *Automotive News* nous apprend que Chrysler devrait dévoiler au cours des prochains mois deux utilitaires multisegments basés sur la même plateforme que les Chrysler Sebring et Dodge Avenger. Ces véhicules seraient disponibles en décembre prochain et seraient assemblés à l'usine mexicaine de Chrysler à Toluca, où l'on produit les actuelles PT Cruiser. La nouvelle Grand Caravan a un empattement de deux pouces plus long qui celui de la version 2007. L'année dernière, Chrysler a vendu 370 245 fourgonnettes, dont 24,6 % à empattement court. Selon certains analystes de l'industrie, Chrysler abandonne la version courte notamment parce qu'elle ne permet pas le système Stow'n'Go, par lequel les sièges peuvent être repliés dans le plancher.

COLLISIONS LATÉRALES

Les sièges pour enfants pas toujours fiables

MATTHEW L. WALD
NEW YORK TIMES NEWS SERVICE

WASHINGTON — Souvent, les sièges d'auto pour enfants ne résistent pas à l'impact quand un véhicule en heurte un autre sur le côté, selon des essais en laboratoire réalisés par le magazine *Consumer Reports*.

De la douzaine de modèles testés lors de simulations de tels impacts, 10 ont échoué, certains « de façon désastreuse », souligne le magazine dans sa livraison de février.

Les sièges ont une base installée dans la voiture, et un porte-bébé amovible dans lequel l'enfant est attaché. Dans les simulations, les sièges se sont souvent détachés de la base et ont glissé d'un bout à l'autre du laboratoire, précise *Consumer Reports*.

Les sièges étaient des modèles dos à la route (de sorte que l'enfant regarde vers l'arrière) conçus pour des bébés de moins d'un an, ou d'environ 22 livres (10 kilos). Le gouvernement exige que les fabricants testent de tels sièges pour les collisions frontales, mais pas pour les impacts latéraux, qui causent la mort d'une trentaine d'enfants par année aux États-Unis.

Les essais ne démontrent toutefois pas clairement que de meilleurs sièges d'auto auraient pu prévenir ces décès. Le magazine a testé les sièges à 60 km/h, la vitesse à laquelle le gouvernement vérifie les autos pour la protection des adultes.

La National Highway Traffic Safety Administration (NHTSA), agence gouvernementale responsable de la sécurité routière, met au point ses propres essais de sièges d'auto pour les collisions latérales, soutient l'administratrice Nicole R. Nason. « Nous devons accélérer le processus, dit-elle. Je ne veux pas que les parents puissent être induits en erreur et arriver à croire que les enfants sont davantage protégés dans les bras de maman. »

Le magazine a aussi découvert des défauts dans un mécanisme fort louangé, imposé par le gouvernement pour les nouveaux sièges depuis 2002, qui permet d'ancrer les sièges d'auto dans la voiture. En effet, dans certains cas, les ceintures de sécurité ont donné de meilleurs résultats que le nouveau dispositif Latch. La NHTSA a convoqué une assemblée publique pour discuter des moyens d'améliorer le système Latch.

Le siège Companion de la société Britax, que *Consumer Reports* avait très bien coté à la suite des essais de collision frontale, a échoué l'essai de collision latérale. Selon le magazine, Britax – une entreprise d'Andover, en Angleterre – vend un siège de meilleure qualité en Europe.

Un autre modèle, Evenflow Discovery, a même échoué un essai de collision frontale, déclare le magazine, qui demande que le produit soit retiré du marché. Evenflow et l'agence de sécurité routière ont cependant déclaré que le siège d'auto en question avait réussi l'essai gouvernemental de collision frontale.

Robert S. Matteucci, chef de la direction à Evenflow, a ajouté dans un entretien téléphonique que *Consumer Reports* avait refusé de décrire les méthodes employées pour ses tests et que de toutes petites modifications au test pourraient invalider les résultats.



PHOTO FOURNIE PAR SAFE KIDS

Consumer Reports **a identifié des défauts dans un mécanisme imposé par le gouvernement depuis 2002, lequel permet d'ancrer les sièges dans la voiture. En effet, dans certains cas, les ceintures de sécurité ont donné de meilleurs résultats que le nouveau dispositif.**

EN ROULANT

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

BMW a créé la M5 Touring

Le magazine américain *Auto Week* prévoit que la familiale (Touring) M5 de BMW volera probablement la vedette au Salon de l'auto de Genève, qui se déroulera en mars prochain. Mue par un puissant V-10 de performance, cette voiture se mesurera aux Audi S6 Avant et Mercedes-Benz E63 AMG familiale. BMW annonce déjà que cette auto pourra atteindre le cap des 100 km/h en moins de 4,8 secondes. Seule ombre au tableau, cette voiture ne viendra pas de notre côté de l'océan.

La BMW X6 en préparation

Selon *Automotive News*, BMW AG préparerait son usine de Spartanburg, en Caroline du Sud, pour la production de l'utilitaire multisegments X6. Des fournisseurs qui ne veulent pas être identifiés ont dévoilé que le véhicule sera basé sur le X5 et qu'il sera commercialisé l'année prochaine. BMW compterait produire environ 40 000 unités de X6 par année. BMW produit le sportif roadster Z4 et l'utilitaire sport X5 à son usine de Spartanburg.

Cadillac et Saab pourraient avoir leurs multisegments

Le vice-président de GM, Bob Lutz, n'a pas toujours la langue dans sa poche. Par exemple, au récent Salon de l'auto de Detroit, il a laissé échapper qu'il aimerait voir une version Cadillac et une version Saab des nouveaux multisegments GMC Acadia, Saturn Outlook et Buick Enclave de GM. Tous reposent sur la plateforme Lambda, mais plusieurs observateurs croient que ce serait plutôt la plateforme Sigma de la CTS qui serait utilisée pour le multisegments Cadillac. D'ailleurs, il pourrait alors remplacer l'actuel SRX. On prévoit la production de ce véhicule dans trois ans.

Toyota prête à discuter avec Ford

Selon l'agence Reuters, Toyota serait ouverte à l'idée d'un partenariat avec Ford si le constructeur américain le demandait, selon une déclaration du président de Toyota parue dans le magazine d'affaire *Nikkei*. En effet, Katsuaki Watanabi a déclaré que si les deux compagnies s'alliaient, ce serait surtout au point de vue du développement technologique. Ford détient présentement une licence de Toyota pour sa technologie de moteur hybride électrique utilisée dans ses Ford Escape et Mercury Mariner.

Comme un aimant, sans côté négatif.

La promesse de la traction intégrale d'Infiniti



La toute nouvelle G35x 2007

569 $ par mois • 5,9 % financement à la location • 36 mois • 0 $ dépôt de garantie

Comptant de 4 116 $. Frais de transport et de pré-livraison en sus.

La traction intégrale intelligente ATTESA E-TS™. Considérée comme l'une des plus sophistiquée de l'industrie automobile, cette traction intégrale est offerte de série dans les modèles G35x, M35x et FX. La puissance est distribuée dans chacune des roues pour un parfait contrôle dans les conditions les plus difficiles. Et à l'arrière seulement sur la chaussée sèche. Peu importe le temps qu'il fait, c'est une journée idéale pour être sur la route. **Alors, faites-en l'essai dès aujourd'hui. infiniti.ca**



FX35 2007

649 $ par mois • 4,9 % financement à la location • 39 mois • 0 $ dépôt de garantie

Comptant de 6 422 $. Frais de transport et de pré-livraison en sus.



M35x 2007

729 $ par mois • 4,9 % financement à la location • 39 mois • 0 $ dépôt de garantie

Comptant de 6 227 $. Frais de transport et de pré-livraison en sus.

INFINITI

Infiniti de Brossard
9005, boul. Taschereau
Brossard (Québec)
(450) 445-5799

Infiniti Laval
305, boul. Saint-Martin Est
Laval (Québec)
(514) 382-8550

Meridien Infiniti
4000, rue Jean-Talon Ouest
Montréal (Québec)
(514) 731-7977

Spinelli Infiniti
345, boul. Brunswick
Pointe-Claire (Québec)
(514) 697-5222

3451448A

3451451

Offre de location pour la nouvelle berline G35x 2007 (G4XG77 AA00) / FX35 (F6SG77 AA00) / M35x (A4XG77 AA00). Taux de financement à la location de 5,9%/4,9%/4,9% pour un terme de 36/39/39 mois. Mensualités de 569$/649$/729$, comptant de 4 116$/6 422$/6 227$, frais d'enregistrement RDPRM de 77 $, première mensualité, frais de transport et de pré-livraison de 1 630$/1 630$/1 695$ requis à la livraison. Aucun dépôt de garantie. Location basée sur une allocation annuelle de 24 000 km avec kilométrage additionnel à 0,15 $ le km (0,10 $ le km si une entente est conclue au début de la location). Des offres ne requérant aucune mise de fonds initiale sont aussi disponibles. Total des frais de location : 26 230$/33 363$/36 353$. Taxes, assurance, immatriculation et frais d'enregistrement RDPRM en sus. L'offre est disponible uniquement auprès des Services financiers Infiniti pour un temps limité, sous réserve de l'approbation du crédit, ne peut être jumelée à aucune autre offre et peut faire l'objet de changement sans préavis. Les roues peuvent différer de celles illustrées. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. Voyez votre concessionnaire Infiniti le plus près pour connaître tous les détails.

L'AUTO

MAZDA **TRIBUTE (2001-2005)**

Une grande variété de modèles



Mazda Tribute 2003.
PHOTO FOURNIE PAR MAZDA

JEAN-FRANÇOIS GUAY
VÉHICULES D'OCCASION
COLLABORATION SPÉCIALE

Avec les prix de l'essence qui jouent au yo-yo, de nombreux automobilistes qui ont tenté l'aventure des gros véhicules utilitaires sport ne répéteront pas l'expérience. Si vous êtes l'un d'eux, et que le retour à la « vie normale » au volant d'une voiture compacte ou intermédiaire vous angoisse, il est possible de demeurer en terrain connu en optant pour un VUS compact.

Parmi la pléiade de modèles disponibles sur le marché de l'occasion, le Mazda Tribute, avec ses aptitudes de gros camion, représente une option plus intéressante que la majorité de ses rivaux japonais, dont le comportement ressemble davantage à celui d'une voiture.

Produit de la philosophie « poids lourd » de la maison mère Ford, le Mazda Tribute est un jumeau presque identique de l'Escape. Ainsi, il ne faut pas se surprendre que les deux modèles partageaient plusieurs éléments esthétiques et mécaniques, et qu'ils étaient assemblés sur la même plateforme à l'usine de Claycomo, au Missouri. À l'exception de quelques détails de présentation intérieure et extérieure, la principale différence entre les deux modèles est la garantie générale de trois ans ou 80 000 km du Tribute, comparativement à celle de trois ans ou 60 000 km de l'Escape.

À ses débuts, en 2001, divers problèmes de fiabilité et des campagnes de rappel ont affecté la réputation du tandem Escape/Tribute. Toutefois, une meilleure qualité d'assemblage, en 2002 et 2003, a permis à ce duo de devenir les VUS compacts les plus vendus au Québec. À ce chapitre, il ne faut pas croire que le Tribute était moins populaire que l'Escape. Ford a vendu deux fois plus de véhicules que Mazda, mais il faut souligner que ses concessionnaires sont presque deux fois plus nombreux en territoire québécois.

Abstraction faite de l'amélioration de la qualité de la construction au fil des ans, la popularité du Tribute reposait sur la variété des modèles proposés. Alors que ses principaux concurrents japonais (Honda CR-V et Toyota RAV4) ne proposaient que des modèles à moteur quatre cylindres couplé à un rouage intégral, il était possible d'avoir un Tribute à deux ou quatre roues motrices, propulsé par un moteur à quatre cylindres ou V6. Ainsi, les 200 chevaux du V6 sont capables de tirer un poids de 1588 kilos, alors que les anciens CR-V et RAV4 devaient limiter leur charge au timon à 680 kilos. Par rapport à l'Escape, il était possible de commander un Tribute à moteur quatre cylindres de 2 litres (127 ch) associé à un rouage intégral. Si cette combinaison était offerte en 2001 et 2002 dans l'Escape, elle avait été retirée du catalogue de Ford en 2003 et 2004 pour être réservée uniquement au Tribute. En 2005, le quatre cylindres de 2,3 litres (153 ch) était probablement le meilleur moteur offert avec le Tribute.

VALEUR SUR LE MARCHÉ*

2005	PDSC**	10 000 km	20 000 km	40 000 km
GX 4L	24 495 $	17 900$	16 600$	16 000$
GX V6	26 695$	19 900$	18 600$	17 900$
GS V6	29 595$	21 400$	20 000$	19 200$

2004	PDSC**	20 000 km	40 000 km	80 000 km
DX 4L	22 795$	15 700$	14 900$	13 500$
DX V6	24 775$	17 500$	16 700$	15 200$
LX V6	27 750$	19 100$	18 300$	16 600$

2003	PDSC**	30 000 km	60 000 km	90 000 km
DX 4L	22 795$	14 900$	13 400$	12 500$
DX V6	24 775$	16 700$	15 200$	14 200$
LX V6	27 750$	18 200$	16 700$	15 500$

2002	PDSC**	40 000 km	80 000 km	120 000 km
DX 4L	22 415$	14 200$	12 000$	11 500$
DX V6	24 525$	16 200$	13 900$	13 300$
LX V6	27 560$	17 600$	15 300$	14 500$

2001	PDSC**	50 000 km	100 000 km	150 000 km
DX 4L	21 750$	13 700$	11 700$	10 400$
DX V6	23 860$	15 100$	12 200$	11 500$
LX V6	26 540$	15 400$	12 400$	11 900$
ES V6 (cuir)	28 880$	15 500$	12 900$	12 200$

* Modèle à deux roues motrices ** Prix de détail suggéré par le constructeur
Source : Guide d'évaluation Hebdo

CAMPAGNES DE RAPPEL

- Mauvaise programmation du module de commande du moteur V6 (2001-2003).
- Défectuosité des ceintures de sécurité (2001).
- Défectuosité des essuie-glace (2001 et 2006).
- Une conduite d'essence peut avoir été endommagée lors du montage en usine (2001).
- Défectuosité du câble de l'accélérateur des modèles à moteur V6 (2002-2004).
- Mauvaise conception du système de retenue du hayon, s'il y a collision (2004-2005).

Source : Transports Canada

ON AIME

- Les prix plus alléchants que ceux des modèles japonais
- Le vaste espace intérieur

ON AIME MOINS

- La fiabilité inférieure à celle des modèles japonais
- La consommation d'essence élevée

GARANTIE D'ORIGINE

- **Générale** : 3 ans ou 80 000 km
- **Groupe motopropulseur** : 3 ans ou 80 000 km
- **Perforation** : 5 ans ou 100 000 km

PRINCIPAUX CHANGEMENTS

2005
- Retouches esthétiques
- Moteur 4L plus puissant
- Rouage intégral à commande électronique
- Freins ABS de série

2004
- Changement de dénomination

2003
- Groupe électrique de série
- Rétroviseurs chauffants de série
- Sièges chauffants (ES)

2002
- Siège électrique côté conducteur (LX)

2001
- Nouveau modèle

COÛT DES PIÈCES DE REMPLACEMENT*

Amortisseur arrière :	32 $ **
Silencieux d'origine :	265 $
Alternateur d'origine :	723 $
Alternateur réusiné :	313 $
Démarreur d'origine :	322 $
Démarreur réusiné :	219 $
Disque de freins avant :	89 $ **
Plaquettes de freins avant :	136 $
Cardan d'origine :	480 $
Cardan réusiné :	216 $

* Tribute GS V6 2005 ** Prix à l'unité
Source : concessionnaire Mazda

Bombardier fête les 100 ans de son fondateur

ÉRIC DESCARRIES

Si vous aviez prévu visiter le musée J.-Armand Bombardier au cours des derniers mois, vous vous êtes peut-être cogné le nez à une porte fermée. En effet, le musée de Valcourt, en Estrie, n'est plus accessible depuis le 5 septembre dernier et il n'ouvrira au public que le 7 février prochain. La raison est très simple; l'exposition a subi d'importantes transformations afin de souligner le 100e anniversaire de naissance de Joseph-Armand Bombardier, célèbre inventeur québécois de plusieurs moyens de transport sur la neige, dont la motoneige. Il y aura donc au musée une pièce spécialement dédiée à M. Bombardier et présentant les faits saillants de sa vie.

Le musée est ouvert au public, sauf le lundi, et on doit y prévoir au moins une heure et demie pour la visite. En plus des articles sur Joseph-Armand Bombardier, on peut y voir plusieurs véhicules de cet inventeur à diverses étapes de sa vie, incluant la reproduction de sa toute première autoneige basée sur un châssis de Ford Modèle T. Vous pouvez aussi en profiter pour visiter l'usine de Bombardier Produits Récréatifs située tout près du musée.

Pour plus d'information : www.museebombardier.com.

mercedes-benz.ca/classec

Encore plus de raisons de l'aimer.

LA CLASSE C ÉDITION AVANTGARDE

L'AVANTAGE DE LA C280 AVANTGARDE

ENSEMBLE HAUT DE GAMME
TOIT OUVRANT COULISSANT, EN VERRE
SIÈGE DU CONDUCTEUR RÉGLABLE ÉLECTRIQUEMENT DE 10 FAÇONS AVEC MÉMOIRE À 3 POSITIONS ET COLONNE DE DIRECTION ÉLECTRIQUE
SYSTÈME AUDIO AMBIOPHONIQUE HARMAN/KARDON® LOGIC7®
CHANGEUR CD À 6 DISQUES À COMPATIBILITÉ MP3
JANTES EN ALLIAGE D'ALUMINIUM DE 17 PO À 7 BRAS À RAINURE
PEINTURE MÉTALLISÉE

PROFITEZ, SANS SUPPLÉMENT, D'UN ÉQUIPEMENT ADDITIONNEL DE PRESQUE 6 000 $.



FINANCEMENT OFFERT PAR Services financiers Mercedes-Benz

PDSF À PARTIR DE 43 500 $* | AVEC ACOMPTE DE 4 350 $ 415 $* PAR MOIS | BASÉ SUR UN BAIL DE 39 MOIS À 4,25 %

Voici la C280 Édition AVANTGARDE, offrant des performances spectaculaires, une valeur inégalée et tout le luxe que vous attendez d'une Mercedes-Benz, sans oublier la possibilité de bénéficier de l'aplomb exceptionnel procuré par la traction intégrale 4MATIC[MC] en permanence.† Son attrait est illimité, mais elle n'est offerte que pendant une durée limitée. Voyez un concessionnaire Mercedes-Benz pour plus de détails.

Mercedes-Benz

Montréal
Automobiles Silver Star Inc.
7800, Boul. Décarie, Montréal
(514) 735-3581

West Island
Mercedes-Benz West Island
4525, Boul. St-Jean, Dollard-des-Ormeaux
(866) 405-4444

Laval
Mercedes-Benz Laval
3131, Autoroute 440 Ouest, Laval
(866) 368-3585

Rive-Sud
Mercedes-Benz Rive-Sud
4844, Boul. Taschereau, Greenfield Park
(866) 734-1111

3450403A

© Mercedes-Benz Canada Inc., 2007. *Offre de location-bail basée sur une C280 Édition AVANTGARDE neuve, disponible uniquement par l'intermédiaire de Services financiers Mercedes-Benz sur approbation du crédit, pendant une durée limitée. 415 $ par mois pendant 39 mois. Acompte ou reprise équivalente de 4 350 $ plus première mensualité, dépôt de garantie de 500 $ et taxes applicables dus à la date d'entrée en vigueur du bail. PDSF de la C280 Édition AVANTGARDE : 43 500 $. Taux de location annuel de 4,25 %. Obligation totale : 21 035 $. Kilométrage limité à 18 000 km/an (0,20 $/km supplémentaire). Frais de transport et de préparation (jusqu'à 1 795 $; le concessionnaire peut facturer moins), d'immatriculation et d'assurance, ainsi que taxes et frais RRPMR en sus. Le concessionnaire peut louer à prix moindre. †PDSF de la C280 4MATIC[MC] Édition AVANTGARDE : 46 100 $. C280 4MATIC[MC] Édition AVANTGARDE montrée. Offre pouvant changer sans préavis et ne pouvant être combinée à aucune autre offre.

Renaissance italienne

ALAIN RAYMOND
RÉTROVISEUR
COLLABORATION SPÉCIALE

Oliver Collins, de Toronto, est un amateur averti de voitures d'exception et porte un intérêt particulier aux classiques italiens. Nous l'avions rencontré il y a deux ans alors qu'il était propriétaire d'une rare OSCA 750, qui avait d'ailleurs fait l'objet d'une chronique dans Rétroviseur. « L'OSCA appartient à présent à un collectionneur japonais, précise Oliver, et je l'ai remplacée par un coupé Alfa Romeo 6C 2500 Super Sport 1948, l'un des 60 exemplaires carrossés par Touring. La voiture nous vient de Belgique, où elle avait été restaurée. Elle était inscrite au Concours d'élégance d'Amelia Island, en Floride, en 2005, et a remporté le premier prix de sa catégorie. »

Classée « voiture marquante »

Les passionnés de la marque italienne créée en 1909 vous diront que l'Alfa Romeo 6C 2500 compte parmi les plus belles voitures de la fin des années 40 et qu'elle est l'une des premières voitures sport italiennes construites après la Deuxième Guerre mondiale. Habillée par plusieurs carrossiers de renom, la 6C 2500 représente l'un des derniers modèles reconnus par le très sélect CCCA (Classic Car Club of America) et l'un des premiers à figurer dans la catégorie « voiture de collection d'après-guerre » par le respecté Milestone Car Society.

Le modèle SS (Super Sport), construit à 383 unités, est produit de ces voitures de légende, de véritables régals pour les yeux… si vous aimez la mécanique.

En version SS, cette belle mécanique alimentée par trois carburateurs double corps Weber produit 105 chevaux et autorise une vitesse de pointe de 160 km/h. La SS à carrosserie en aluminium et empattement raccourci de 33 cm affiche aussi des performances plus relevées et une allure plus audacieuse.

Le dessin de la carrosserie se distingue par une partie arrière plus étroite que l'avant, ce qui explique la banquette avant à trois places tandis que la petite banquette arrière ne peut accueillir que deux occupants. Autre particularité de cette Alfa : le volant à droite, cette position étant préférée pour les voitures de course. La raison ? Sur la plupart des circuits, on roule dans le sens horaire et les virages sont majoritairement à droite. En plaçant le pilote à droite, on améliore la répartition du poids et la visibilité.

Tel un salon classique, l'habitacle est tendu de cuirs souples superbement confectionnés, et le tableau de bord orné d'instruments aux allures de véritables pièces d'orfèvrerie témoigne du raffinement et du savoir-faire des artisans qui produisaient les dernières Alfa Romeo réalisées à la main.

Trésors cachés

La retraite de l'armée allemande d'Italie et les bombardements alliés avaient transformé l'usine d'Alfa Romeo et sa fonderie en un amas de ruines. Heureusement, juste avant les bombardements, le stock de voitures et de pièces avait été retiré de l'usine de Portello et caché dans une caverne au nord de Milan. En 1946, pièces et voitures sont récupérées et l'assemblage reprend presque immédiatement. C'est ainsi qu'aux seuls trois modèles 6C 2500 Sport réalisés en 1945, viennent s'ajouter en 1946 162 voitures, puis 281 l'année suivante, dont 71 versions Super Sport assemblées avec les pièces soigneusement cachées dans la caverne.

Confort et prestige

À en croire Oliver Collins, « la 6C 2500 est l'une des voitures grand tourisme les plus confortables jamais réalisées par Alfa Romeo, une qualité attribuable à l'empattement long et aux suspensions indépendantes. En outre, la beauté des lignes, le palmarès sportif de la marque et la fiabilité des moteurs en firent un des favoris des gens fortunés, qu'ils soient vedettes de Hollywood ou têtes couronnées du Moyen-Orient. »

L'Alfa d'Oliver qui porte le numéro de série 915717 est donc un coupé Super Sport habillé par Carrozzeria Touring. Contrairement aux versions à châssis et carrosserie en acier signées Pininfarina, les voitures de Touring présentent une carrosserie entièrement façonnée en aluminium et montée sur une structure tubulaire de type « Superleggera », une technique brevetée par Touring.

Beauté intemporelle, confection exclusive à la main, rareté et noblesse de la marque font de cette Alfa Romeo 6C 2500 SS 1948 une véritable voiture d'exception. Merci à Oliver Collins de la partager avec nous.



PHOTO FOURNIE PAR OLIVER COLLINS, TORONTO

L'Alfa Romeo 6C 2500 SS 1948 : première de classe au Concours d'élégance Amelia Island en 2005, 3e à Pebble Beach et Trophée Road & Track (2006) dans la catégorie Voiture la plus désirable, première de classe à Meadowbrook Hall (2006) et Trophée de la Meilleure voiture italienne. Qui dit mieux ?

COURRIEL
Pour joindre notre chroniqueur : alain.raymond@lapresse.ca

Prochaine chronique : Le 13 porte-bonheur

Les passionnés de la marque italienne créée en 1909 vous diront que l'Alfa Romeo 6C 2500 compte parmi les plus belles voitures de la fin des années 40 et qu'elle est l'une des premières voitures sport italiennes construites après la Deuxième Guerre mondiale.

DANS LE RÉTROVISEUR
DE L'ALFA ROMEO 6C 2500 SS 1948

Type : coupé 3 fenêtres

Carrossier : Touring, carrosserie en aluminium
Châssis nº 3330 / Moteur nº 928008 (original)

Empattement / longueur / largeur / hauteur (cm) : 270 / 458 / 178 / 150

Poids / réservoir : 1 410 kg / 80 L

Moteur : 6 cyl. en ligne, 2,5 L, 2 ACT, culasse hémisphérique, 110 ch à 4800 tr/min

Transmission : propulsion, manuelle 4 vitesses

Freins : tambours à commande hydraulique

Roues et pneus : 18 pouces, à rayons; Michelin 18x5.50

Vitesse de pointe : 165 km/h

Consommation : 16 L/100 km

Production : 60 unités (1946 à 1950)

LA MÊME ANNÉE (1948)

- En Inde, assassinat du **Mahatma Gandhi** et retrait de la Grande-Bretagne.
- Les **communistes** prennent le pouvoir en Tchécoslovaquie et l'**URSS** fait le blocus de Berlin, que les Alliés ravitaillent par pont aérien.
- Proclamation de l'État d'**Israël** et fin du **mandat britannique**, suivis de la première guerre **arabo-israélienne**.
- Au Canada, un **second référendum** tenu par Terre-Neuve (en moins de deux mois) donne une très courte majorité au camp du OUI : **Terre-Neuve** devient la 10e province canadienne.
- Au Québec, **Maurice Duplessis**, qui est réélu la même année, fait adopter le fleurdelisé comme drapeau officiel de la province.
- L'Américain **Edwin Land** invente la caméra Polaroid.

La tranquillité d'esprit



FORESTER

Meilleur choix en sécurité pour les essais de collision frontale, d'impact latéral et de collision arrière selon le *Insurance Institute for Highway Safety* (www.iihs.org).

INSURANCE INSTITUTE FOR HIGHWAY SAFETY



En location à partir de
319 $ *** taxes en sus
Taux de location 3,8 % /48 mois

IMPREZA Équipement de série

- Moteur SUBARU BOXER de 2,5 L à quatre cylindres opposés horizontalement
- 173 ch, couple de 166 lb-pi
- Transmission manuelle à 5 rapports (5MT) ou transmission automatique à contrôle électronique direct à 4 rapports (4EAT) en option
- Roues de 16 po avec jantes en alliage d'aluminium
- Chaîne audio AM/FM/lecteur CD, 4 haut-parleurs
- Climatiseur avec système de filtration d'air
- Freins ABS avec distribution électronique de la force de freinage (EBD)
- **Et beaucoup plus**

IMPREZA BERLINE
En location à partir de
259 $ * taxes en sus
Taux de location 3,8 % /48 mois

IMPREZA SPORT FAMILIALE
En location à partir de
269 $ ** taxes en sus
Taux de location 3,8 % /48 mois



Collez à la route avec le légendaire système à traction intégrale symétrique à prise constante de Subaru.

JOHN SCOTTI SUBARU SAINT-LEONARD
CARREFOUR SUBARU AUTO SAINTE-ROSE, LAVAL
SUBARU REPENTIGNY REPENTIGNY
SUBARU DE LAVAL ADM AUTOMOBILES
JOLIETTE SUBARU JOLIETTE
SUBARU SAINTE-AGATHE SAINTE-AGATHE DES-MONTS
SUBARU RIVE-SUD GREENFIELD PARK
SUBARU DES SOURCES DOLLARD DES ORMEAUX
SUBARU AUTO CENTRE MONTREAL
CONCEPT AUTOMOBILES GRANBY
SUBARU SAINT-HYACINTHE SAINT-HYACINTHE
LACHUTE SUBARU BROWNSBURG
SUBARU SAINT-JÉRÔME SAINT-JERÔME

Traction intégrale
SUBARU

3450565
3450562A

www.subaru.ca

* Pour le modèle Impreza 2.5i berline 2007 5 vitesses (7F1RS) : paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois. 0 $ de dépôt de sécurité. Comptant 3 678,00 $ (taxes incluses) ou échange équivalent. Le montant total exigé avant le début de la période de location est de 4 051,75 $ (taxes incluses). Immatriculation (prix varie selon le client) et assurances en sus. Taxes sur les pneus neufs et autres taxes incluses. Frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers inclus. 20 000 Km par année, 15 ¢ du Km excédentaire. Transport et préparation inclus. Sujet à l'approbation de crédit par GMAC.** Pour le modèle Impreza 2.5i sport familiale 2007 5 vitesses (7G1RS) : paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois. 0 $ de dépôt de sécurité. Comptant 3 744,50 $ (taxes incluses) ou échange équivalent. Le montant total exigé avant le début de la période de location est de 4 129,65 $ (taxes incluses). Immatriculation (prix varie selon le client) et assurances en sus. Taxes sur les pneus neufs et autres taxes incluses. Frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers inclus. 20 000 Km par année, 15 ¢ du Km excédentaire. Transport et préparation inclus. Sujet à l'approbation de crédit par GMAC. ***Pour le modèle Forester 2.5X 2007 5 vitesses (7J1X0): paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois. 0 $ de dépôt de sécurité. Comptant 3 813,00 $ (taxes incluses) ou échange équivalent. Le montant total exigé avant le début de la période de location est de 4 255,12 $, taxes incluses. Transport et préparation inclus. Immatriculation (prix varie selon le client) et assurances en sus. Taxes sur les pneus neufs et autres taxes incluses. Frais d'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers inclus. 20 000 Km par année, 15 ¢ du Km excédentaire. Sujet à l'approbation de crédit par GMAC.Photos à titre indicatif seulement. Pour plus d'information, voyez votre concessionnaire Subaru participant. Offres valables jusqu'au 31 janvier 2007.

LA PRESSE
REPORTAGE PUBLICITAIRE



SALON DE L'AUTO

PALAIS DES CONGRÈS DE MONTRÉAL
19 28 JANVIER 07

La Presse à l'Avant-Première Bénéfice Salon de l'Auto

C'est un véritable spectacle à chaque année. La 39e édition du Salon International de l'Auto de Montréal a levé le rideau sur tous les nouveaux modèles en avant-première, jeudi dernier. Les passionnés de l'automobile, les gens de l'industrie, ainsi que plusieurs personnalités ne ratent pas cette occasion d'être aux premières loges lors de l'Avant-Première Bénéfice.

Fidèle partenaire du Salon depuis plusieurs années, *La Presse* était présente à cette soirée bénéfice où viennent fraterniser les constructeurs et concessionnaires. L'équipe des ventes de *La Presse* a profité de l'occasion pour saluer ses fidèles annonceurs. Cette année, la superbe soirée bénéfice a permis d'amasser la somme de 265 580 $ destinée à cinq fondations du milieu hospitalier du Grand Montréal.

Chapeau aux organisateurs et tous les exposants !



D.A. (Allan) Smerek, *directeur général Infiniti*
Annette Downing, *représentante Probec*
Mark D. Grimm, *président Nissan Canada*



David Greenberg, *vice-président Ford Canada*
François Trudeau, *directeur général région Est Ford Canada*



Bryan Park, *coordonnateur exécutif des ventes Hyundai Auto Canada*
Luc Paquette, *directeur région Québec Hyundai Auto Canada*
Steve Kelleher, *président directeur général Hyundai*
John Vernile, *vice-président Hyundai Auto Canada*
Mark Orlando, *directeur des ventes nationales Hyundai Auto Canada*



André Beaucage, *directeur régional Québec, Atlantique Suzuki Canada Inc.*
Bill Porter, *vice-président ventes et marketing Suzuki Canada Inc.*
Masafumi Harano, *président Suzuki Canada Inc.*
José Cristofaro, *directeur des ventes nationales Probec*



Alain Dionne, *directeur région de Québec KIA Canada Inc.*
Patrice Trachy, *directeur des ventes Toronto Probec*
Rick Rigby, *directeur national marketing KIA Canada Inc.*
Dean Tesser, *vice-président ventes et marketing KIA Canada Inc.*



Normand Théorêt, *vice-président finances Groupe Spinelli*
Pierre Spinelli, *président Groupe Spinelli*



Katsuhiro Yokoyama, *président directeur général Subaru Canada*
Don Durst, *premier vice-président ventes et marketing Subaru Canada*
Henri Adam, *président Subaru de Laval*
Maurice Rinaldi, *président directeur général Groupe Rinaldi*



Pierre Salah, *directeur général Toyota Président*
Pierre Mamarbachi, *directeur général Audi Prestige*
Christiane Salah, *directrice générale Honda Gabriel*



Terry Spyropoulos, *vice-président marketing Volvo*
Hugues Bissonnette, *directeur lancement Volvo*
Simon Lamarre, *designer en chef Volvo*
Luc Charbonneau, *directeur des opérations régionales Volvo*



Edge Egashira, *coordonnateur exécutif senior Lexus*
Benoit Gratton, *consultant ventes véhicules Lexus*
Lee Armour, *directeur Lexus*
Octavio DaCosta, *directeur national Lexus*
Carole Azouz, *directrice marketing groupe Gabriel*
Yoichi Tomihara, *président directeur général Toyota*
Gabriel Azouz, *président Groupe Gabriel*
Stuart Payne, *directeur Lexus*



Pierre Alix, *président du conseil d'administration Alix Toyota*
Yoichi Tomihara, *président TCR Toyota Canada*
Denis Archambault, *président Alix Toyota*



Denis Bellemare, *directeur général région Est*
Carole Leblanc, *vice-présidente Mercedes-Benz Laval*
Pierre Bouchard, *représentant affilié Mercedes-Benz Laval*
Louise Leblanc, *directrice, service à la clientèle Mercedes-Benz Laval*
Hannu J. Ylanco, *directeur des ventes nationales*



John F. O'Dowd, *directeur adjoint ventes GM Canada*
M.J. (Marc) Comeau, *vice-président ventes, après-ventes et marketing GM Canada*
Steve O'Reilly, *directeur bureau régional du Québec GM Canada*
Marc Bourassa, *directeur principal Probec*



Jacques Deschamps, *directeur général zone de l'Est Honda Acura*
Arch Wilcox, *vice-président ventes automobiles Honda Acura*
Pierre Langevin, *directeur Honda Acura*



David Weber, *vice-président Park Avenue Audi et Volkswagen*
Norman Hébert, sr, *président fondateur Groupe Park Avenue*
Norman Hébert, jr, *président Groupe Park Avenue*
Gaëtan Courchesne, *vice-président et chef des opérations Brossard Honda*
Normand Barabé, *vice-président finances, Groupe Park Avenue*
Yves Chabot, *vice-président, directeur général Park Avenue BMW*
Éric Boisseau, *directeur des ventes Honda Brossard*



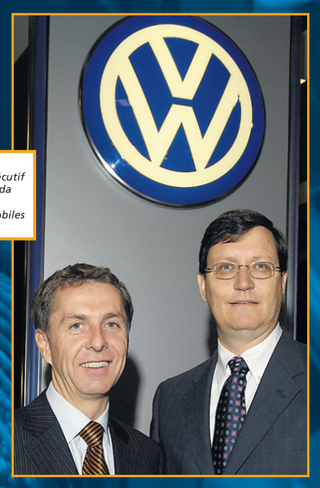
Carole Azouz, *directrice marketing Groupe Gabriel*
Michel Lamoureux, *directeur des ventes La Presse*
Gabriel Azouz, *président Groupe Gabriel*
Salvatore Gallo, *représentant des ventes La Presse*



Alain Desrochers, *directeur région Est Mazda Canada*
Annie Morad, *directeur Doner Canada*
Don Romano, *président Mazda Canada*



Reid Bigland, *président directeur général DaimlerChrysler*
Judy Wheeler, *vice-présidente marketing Daimler-Chrysler Canada*
Daniel Dandurand, *directeur principal centre d'affaires DaimlerChrysler Canada*



John White, *vice-président exécutif Volkswagen Canada*
Michel Lauzon, *président Automobiles Lauzon*



Jacques Deschamps, *directeur général zone de l'Est Honda Canada*
Pierre Langevin, *directeur des ventes Honda et Acura Canada zone de l'Est*
Hideo Masuda, *vice-président ventes et assistant au président*
Gilles Beaucage, *président Précision Acura Sherbrooke*
Paolo D'Inzeo, *directeur général Luciani Acura*
Arch Wilcox, *vice-président ventes Acura Canada*
Sandro Luciani, *vice-président Luciani Acura*
Sébastien Bourgeois, *directeur des ventes Luciani Acura*

L'AUTO



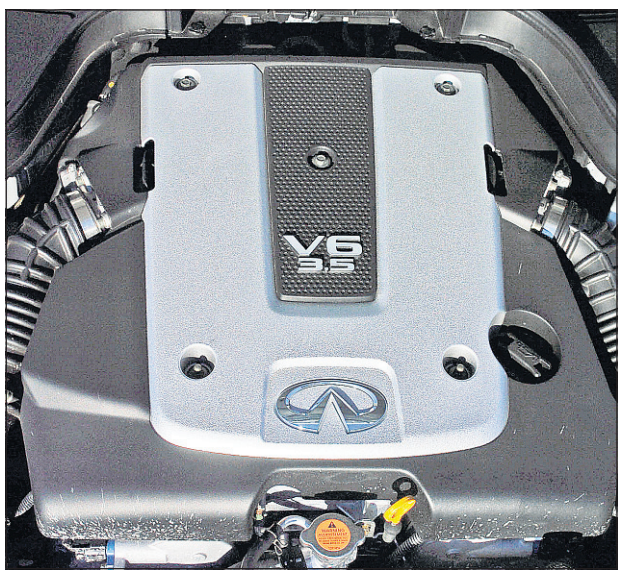






PHOTO ANDRÉ TREMBLAY, LA PRESSE ©

ON AIME

- La tenue de route sportive
- Le prix attrayant
- La puissance du moteur

ON AIME MOINS

- Le coût des options et les frais de transport
- Le volume étriqué du coffre
- La timidité des stylistes

CE QU'IL FAUT RETENIR

- **Fourchette de prix :** 39 990 $ à 46 790 $
- **Frais de transport et de préparation :** 1630 $
- **Garantie de base :** 48 mois / 80 000 km
- **Consommation moyenne obtenue au cours de l'essai :** 12,7 L / 100 km
- **Concurrentes :** Audi A4, BMW Série 3
- **Moteur :** V6 DACT 3,5 litres
- **Puissance :** 306 ch à 6800 tr/min
- **Couple :** 268 lb-pi à 5200 tr/min
- **Poids :** 1680 kg
- **Rapport poids / puissance :** 5,4 kg/ch
- **Accélération 0 à 100 km/h :** 6,84 secondes
- **Mode:** intégral (4 roues motrices)
- **Transmission de série :** semi-automatique 5 rapports
- **Transmission optionnelle :** aucune
- **Direction / diamètre de braquage :** crémaillère / 11 mètres
- **Freins avant / arrière :** disque/disque
- **Pneus :** 225 / 5V5R17
- **Capacité du réservoir de carburant et carburant recommandé :** 76 litres de super

INFINITI G35X

La surenchère

« On ne sera donc jamais tranquille ! » doit-on se dire à Munich, le fief de BMW. Le modèle à succès du constructeur bavarois, la Série 3, est de nouveau pris à partie, et par un constructeur du pays du Soleil levant… Infiniti arrive dans le pré carré germanique avec de solides arguments.

ÉRIC LEFRANÇOIS
BANC D'ESSAI
COLLABORATION SPÉCIALE

Cette nouvelle berline G35 a du panache. Elle perpétue une lignée née il y a cinq ans. À l'époque, elle voulait rivaliser avec les berlines sportives teutonnes dont elle n'avait pas l'aura, malgré ses grands mérites. La deuxième mouture, plus raffinée encore, partage les ambitions de son aïeule. Elle est plus puissante que ses rivales, et ne coûte pas forcément moins cher.

« Nous avons sans doute la berline sport la moins chère par cheval réel, avance Ian Forsythe, l'un des responsables de la mise en marché de ce modèle au Canada. Notre cahier des charges visait à en offrir plus, tout en demeurant très concurrentiel en matière de prix. »

Objectif atteint : le modèle d'entrée de gamme, privé seulement de quelques accessoires dont la climatisation deux zones, est affiché à 39 990 $. Mais c'est la version à quatre roues motrices, vendue 43 390 $, qui ralliera le plus de consommateurs. Voilà pourquoi nous avons préféré cette version aux trois autres inscrites au catalogue pour ce banc d'essai.

Douce évolution

La plateforme FM (Front Midship) demeure sensiblement la même. Infiniti affirme cependant avoir consacré beaucoup d'efforts à améliorer la rigidité structurelle. Plus longue que ses rivales, la G35x conserve sensiblement les mêmes proportions que la génération précédente. La même ligne aussi. Il faut un œil exercé pour repérer les traits de crayon des stylistes. À force de l'examiner, on remarque l'aspect plus menaçant des lames de la calandre, les rondeurs nouvelles du capot entièrement en aluminium et le subtil pli qui froisse ses flancs. Les plus perspicaces noteront également la forme plus arquée des piliers A (ceux qui ceinturent le pare-brise) et par conséquent une réduction de la hauteur du pavillon.

Si, physiquement, la nouvelle ne manquera pas d'être confondue avec l'ancienne, il en va tout autrement en ouvrant les portières. Là, le doute n'est plus permis : la deuxième version s'habille de matériaux plus élégants et de bien meilleure qualité. Seule la bande d'aluminium dont la texture imite maladroitement le washi (papier ancestral japonais) choque l'œil.

Ouvrez les portefeuilles

Si, physiquement, la nouvelle ne manquera pas d'être confondue avec l'ancienne, il en va tout autrement en ouvrant les portières. Là, le doute n'est plus permis : la deuxième version s'habille de matériaux plus élégants et de bien meilleure qualité. Seule la bande d'aluminium dont la texture imite maladroitement le washi (papier ancestral japonais) choque l'œil. Infiniti propose de la remplacer par une boiserie. Intéressé ? Alors ouvrez bien grand votre portefeuille : le groupe d'options le moins coûteux commence à 3300 $. Et le plus coûteux ? Il est de 7350 $. Il convient aussi d'ajouter que les coûts de transport et de préparation exigés sont de 1630 $. Dire qu'il y a quelques années à peine, Infiniti ne prélevait aucun frais.

Les baquets avant, à l'assise plus large et plus moelleuse, sont enveloppés d'un cuir de qualité. Le conducteur, pour sa part, fait face à un joli volant à trois branches derrière lequel deux palettes émergent. Celle de droite permet de passer les cinq rapports de la boîte semi-automatique, alors que celle de gauche permet de rétrograder. Un à un. À coup de pichenettes. Au fond, un bloc d'instruments complet et facile à consulter. Certaines commandes sont plus difficiles à repérer. Une lecture du manuel du propriétaire s'impose, surtout si le véhicule est doté du système de navigation (une option).

Pas de vraie boîte à gants mais quelques rangements, pas toujours pratiques, et un coffre un peu étriqué à cause de dossiers arrière qui refusent – rigidité du châssis oblige – de se rabattre pour augmenter le volume utile. Seule concession : une ouverture pratiquée derrière l'accoudoir central pour y glisser des skis ou des bâtons de hockey. Hormis quelques détails et une fonctionnalité restreinte, bien peu de choses vraiment pour une berline exaltante qui cherche à séduire un public d'amateurs avertis.

Sportive dans l'âme

Le schéma mécanique est traditionnel : le gros six cylindres est disposé en position longitudinale, et la boîte semi-automatique est dans son prolongement direct. Les 306 chevaux sont distribués aux quatre roues motrices par un système entièrement électronique, capable aussi bien de répartir équitablement la puissance entre les essieux que de la dépêcher aux seules roues arrière. Ce rouage intégral s'accompagne d'un contrôle dynamique de trajectoire débrayable sur lequel il fait bon s'appuyer lorsque la G35x se met à faire des choses trop osées.

Les suspensions à bras multiples remplissent sereinement leur office. Les amortisseurs mis au point par Infiniti démontrent que les solutions classiques peuvent donner pleine satisfaction. Par moments, toutefois, les occupants encaisseront durement les défauts de nos routes. Cela dit, la rigidité de caisse est en tout point remarquable. On parvient rapidement à la conclusion que la G35x, c'est du sérieux.

Un algorithme finement conçu

Les 306 chevaux de son moteur s'expriment avec générosité. Le V6 de 3,5 litres ne s'égosille pas mais il chante juste et bien, alors que la boîte redoutablement efficace, grâce un algorithme finement conçu, sélectionne précisément le bon rapport. Le 0-100 km/h est abattu en 6,84 secondes. A priori, cela paraît un peu long considérant le nombre de chevaux-vapeur disponibles sous le pied droit. Bien sûr, il y a le poids accru de la nouvelle G35x, mais encore ? Le couple ? Par rapport à l'an dernier, le 3,5 litres fournit deux livres-pied de couple de moins à un régime de rotation plus élevé (400 tr/min). À ces deux explications, il convient d'ajouter la présence de quatre pneus d'hiver, des conditions difficiles (le coefficient d'adhérence de la chaussée était à la limite) et le très faible kilométrage du véhicule au moment de l'essai.

Répartition des masses

La répartition des masses presque parfaite du véhicule (53 % / 47 %) devient égale lors du freinage en courbe, tandis que le contrôle de l'assiette de la voiture demeure proche de l'idéal. En outre, la précision de la direction permet d'inscrire la G35x dans les courbes avec aisance et naturel. Agile dans ses mouvements, cette berline révèle à haute vitesse le travail des aérodynamiciens qui sont pratiquement parvenus à supprimer toute portance.

Il y a cinq ans, la G35 s'était rapidement imposée par la qualité de son design et son caractère enjoué. Tout en préservant ces acquis, la nouvelle génération fait mieux encore et ce, dans tous les domaines.

Face à la Série 3, sa cible avouée, la G35x a encore quelques lacunes aux chapitres de la notoriété de la marque, de la valeur résiduelle, de la musicalité de son moteur et de la mise au point des éléments de suspension. C'est beaucoup. Mais jamais, à ce jour, un constructeur n'avait chauffé à ce point la créature de Munich.

COURRIEL
Pour joindre notre chroniqueur :
eric.lefrancois@lapresse.ca



VÉRIFIEZ AVANT DE VOUS FAIRE ROULER

Pour vous informer, comparer, acheter ou vendre, consultez le nouveau carrefour incontournable de l'automobile.

MONVOLANT.CA

82

L'AUTO

BOÎTE VERTE

ALAIN MC KENNA
COLLABORATION SPÉCIALE
alain.mckenna@lapresse.ca

« La quantité de céréales nécessaire pour faire le plein du réservoir d'un gros VUS carburant à l'éthanol équivaut à ce qu'il faut pour nourrir un être humain pendant un an. »

— Lester Brown, président, World Watch Institute

ÉTATS-UNIS : L'ÉTHANOL PLUS POPULAIRE QUE PRÉVU... ET PLUS CRITIQUÉ QUE JAMAIS



PHOTO AP

L'éthanol est très en demande chez nos voisins du Sud. Malgré une hausse de la production de ce carburant de substitution évaluée à 25 % par rapport à 2005, les 18,6 milliards de litres d'éthanol produits en 2006 n'ont pas suffi à la demande, selon l'Association américaine pour les carburants renouvelables. La demande moyenne d'éthanol s'est établie à 391 000 barils par jours, pour un total d'environ 20 milliards de litres en 2006. La Norme des carburants renouvelables, qui établit des prévisions dans ce domaine pour assurer une production adéquate de carburants de substitution, s'attendait à ce qu'un peu plus de 15 milliards de litres d'éthanol soient consommés en 2006, ce qui a été nettement dépassé. Cette popularité devrait mener à l'ouverture d'une quarantaine de nouvelles usines de production d'éthanol aux États-Unis seulement, ce qui fait craindre le pire aux porte-parole du secteur de l'alimentation. « Les autos, et non les humains, auront droit à la majeure partie de l'augmentation de la production de céréales cette année », a d'ailleurs affirmé le fondateur du WorldWatch Institute, Lester Brown. Selon l'Institut, la quantité de céréales nécessaire pour faire le plein du réservoir d'un gros VUS équivaut à ce qu'il faut pour nourrir un être humain pendant un an. La production d'éthanol dans des pays comme le Brésil, la Malaisie et l'Indonésie est aussi la cause principale de la déforestation dans ces pays.

HONDA : DES VOITURES À HYDROGÈNE POUR TOUS EN 2018

Le président de la société japonaise Honda Motor, Takeo Fukui, estime qu'il sera possible de produire en série des voitures à pile à combustible à partir de 2018. Selon lui, la technologie et les moyens de production auront suffisamment évolué d'ici là pour rendre la pile à combustible à la fois assez abordable et efficace pour satisfaire tant les constructeurs que les consommateurs. Des estimations probablement modestes pour Honda, qui prévoit déjà faire circuler au Japon et aux États-Unis plusieurs exemplaires du FCX, un véhicule à pile à combustible d'une puissance de 100 kilowatts dont le prototype a été réalisé en 2006. À chaque plein d'hydrogène, le FCX peut parcourir environ 560 kilomètres, plus que bien des véhicules à essence de même format.

LES VENTES D'HYBRIDES EN SOLIDE HAUSSE EN 2006



PHOTO FOURNIE PAR TOYOTA

Les ventes de véhicules hybrides ont connu une forte hausse au Canada et aux États-Unis en 2006. Chez l'Oncle Sam, 251 000 véhicules à moteurs à essence et électrique ont trouvé preneur, une hausse de 22 % par rapport à 2005. Au Canada, malgré des statistiques incomplètes (Honda et Ford refusent de préciser l'évolution des ventes de leurs produits hybrides), la hausse semble encore plus marquée. La proportion d'hybrides vendus par Toyota est passée de 1,7 % à 3 % sur des ventes totales elles-mêmes en hausse de 5 % par rapport à 2005. C'est donc dire qu'il s'est vendu plus de 4000 hybrides Toyota en 2006, comparativement à 2200 unités l'année précédente. Cela représente une hausse des ventes d'hybrides de plus de 80 % chez le plus important constructeur d'autos japonais. « Cette hausse est attribuable aux ventes de la Camry hybride, introduite en 2006, et à celles de la GS450h de Lexus », explique Tony Wearing, chef de la direction pour Toyota Canada. De son côté, Honda Canada a enregistré des ventes records pour la Civic en 2006. Il s'agit du véhicule le plus vendu au Canada, ce qui doit certainement rejaillir sur les ventes de la Civic hybride, l'un des quatre dérivés de la populaire berline compacte.

Trois prototypes Honda

Le Salon de l'auto de Tokyo tenu du 12 au 14 janvier mettait en vedette trois prototypes Honda dont la Fit Daily Active, une auto avec des caméras et des capteurs fixés à la carrosserie pour éliminer les angles morts, un « diffuseur aromatique » pour personnaliser l'odeur dans la cabine et un centre de divertissement électronique. Également présenté est le scooter proto Forza Smart de 250 cc muni du même centre de divertissement que celui de la Fit Daily Active. Enfin, le Stream Hyper, une fourgonnette intermédiaire munie de longues banquettes de cuir, d'écrans de 17 pouces et d'une chaîne audio supérieure. Le thème utilisé par Honda était « Be Cool, Be Chic » et nous donne un indice de ce que l'on peut attendre du constructeur japonais.

Éric Descarries, collaboration spéciale

ACTUEL
TENDANCES



Tous les jours dans
LA PRESSE

GM Canada
L'ÉVÉNEMENT
ON GAGNE
Vous pourriez gagner un des 100 superbes véhicules 2007[1].

AVEO LS 2007
PRIX À L'ACHAT
12 990 $[2]



COBALT LS 2007
Le modèle LT peut être gagné dans le cadre de la promotion.



MENSUALITÉ
196 $[3]
Comptant : 1 512$
Location : 48 mois
229 $[3] Comptant : 0$ Location : 48 mois
Préparation et frais de transport de 1 095 $ INCLUS

OPTRA[5] 2007



MENSUALITÉ
189 $[3]
Comptant : 1 748 $
Location : 60 mois
221 $[3] Comptant : 0$ Location : 60 mois
Préparation et frais de transport de 1 095 $ INCLUS
Ce véhicule ne peut être gagné dans le cadre de la promotion.

HHR LS 2007
★★★★★ Sécurité 5 étoiles[4]



MENSUALITÉ
249 $[3]
Comptant : 1 970 $
Location : 48 mois
292 $[3] Comptant : 0$ Location : 48 mois
Préparation et frais de transport de 1 095 $ INCLUS
Ce véhicule ne peut être gagné dans le cadre de la promotion.

EQUINOX 2007
★★★★★ Sécurité 5 étoiles[4]



MENSUALITÉ
289 $[3]
Comptant : 3 647 $
Location : 48 mois
368 $[3] Comptant : 0$ Location : 48 mois
Préparation et frais de transport de 1 150 $ INCLUS
Ce véhicule ne peut être gagné dans le cadre de la promotion.

3455995
3455993A
Nouvelle année, nouvelle gamme. Redécouvrez Chevrolet.
gmcanada.com
CHEVROLET GM

L'Association des concessionnaires Chevrolet du Québec suggère aux consommateurs de lire ce qui suit. Offres d'une durée limitée, réservées aux particuliers, s'appliquant aux modèles neufs 2007 suivants : Aveo (21D69/R7A). Optra5 (1JD48/R7A). Cobalt (coupé 1AJ37/R7A et berline 1AJ69/R7A). HHR (1AT46/R7A). Equinox (1LF26/R7A). Les modèles illustrés comprennent certaines caractéristiques offertes en option à un coût additionnel. Conditionnel à l'approbation de crédit de GMAC. Les frais liés à l'inscription au Registre des droits personnels et réels mobiliers et droits sont en sus et payables à la livraison. 1. Aucun achat requis. Le concours est ouvert aux résidants du Canada qui sont majeurs dans leur province de résidence. Le concours prend fin le 28 février 2007. À l'ouverture du concours, les véhicules de l'année modèle 2007 suivants seront disponibles comme prix : Chevrolet – Aveo LS berline/5 portes, Cobalt LT berline/coupé, Avalanche LS, Silverado LT 1500 multiplace ; Pontiac/Buick/GMC – Wave berline/5 portes, G5 SE berline/coupé, Lucerne CXL V6, Acadia SLT 4RM, Sierra SLE 1500 multiplace ; Saturn – Aura XE, Outlook XR 4RM, Sky Red Line. Les gagnants d'un prix constitué d'un véhicule recevront un véhicule (transport, taxe selon le poids, taxe sur le climatiseur, taxes de vente, taxe écologique, TVQ, TPS et TVH applicables incluses). Les chances de gagner un des véhicules assignés à une région est de 1 sur 5 000. 2. À l'achat, préparation incluse. Frais de transport de 1 045 $, frais d'immatriculation, assurance et taxes en sus. 3. À la location, paiements mensuels basés sur un bail de 48 mois (60 mois pour l'Optra5). Frais de transport et préparation inclus. Frais d'immatriculation, assurance et taxes en sus. Frais de 15 ¢/km après 80 000 km (12 ¢/km après 120 000 km pour l'Optra5). Première mensualité exigible à la livraison. 0 $ de dépôt de sécurité. 4. Sécurité 5 étoiles pour le conducteur et le passager avant lors des tests d'impacts frontaux et pour les passagers avant et arrière lors des tests d'impacts latéraux pour la HHR et l'Equinox, la plus haute cote de sécurité décernée par la National Highway Traffic Safety Administration (NHTSA). Le concessionnaire peut vendre ou louer à un prix moindre. **Pour de plus amples renseignements ou pour obtenir le règlement complet du concours, passez chez votre concessionnaire participant, composez le 1 800 463-7483 ou visitez gmcanada.com.**



Les Éditions gesta
EN VENTE DÈS MAINTENANT

• NOUVEAU CONCEPT
• Plus de 135 clubs de golf
• 13 nouveaux clubs pour 2007
• Parties gratuites
• Parties gratuites pour les femmes
• Parties à 10$
• Rabais 2 pour 1
• 5$ DE RABAIS pour l'Expogolf Buick 2007
• Quantités limitées

EN VENTE CHEZ :
GOLF TOWN Tout pour le golf
JEAN COUTU
INTERSPORT
sports experts Dans les magasins participants
NEVADA BOB'S GOLF

MAXIGOLF EXTRA
29,95$ Plus taxes

L'AUTO

Haro sur les moteurs qui tournent inutilement

CÉCILE GLADEL
COLLABORATION SPÉCIALE

Laisser tourner le moteur d'un véhicule motorisé au ralenti sans rouler engendre de la pollution dont on pourrait bien se passer. C'est ce que maintiennent groupes environnementaux, gouvernements et CAA. Mais quel est le vrai niveau de pollution engendré par cette pratique ? Est-ce aussi nuisible pour la voiture qu'on nous le rabâche ? En attendant, faire rouler son moteur inutilement plus de trois minutes est illégal à Montréal.

Dernièrement, la Ville a donné des dents à son règlement sur la nuisance causée par un véhicule à moteur et entend le faire respecter. Tel que le rapportait *La Presse* du 20 décembre dernier, les amendes pourraient pleuvoir dès ce mois-ci pour les contrevenants qui ne couperaient pas le contact après trois minutes d'immobilité. Les policiers et agents de stationnement n'auront plus à attendre que le propriétaire de l'automobile soit présent. Ils pourront glisser la contravention sur le pare-brise.

Les véhicules d'urgence, les taxis entre le 1er novembre et le 31 mars, ainsi que les véhicules hybrides sont exclus de l'application du règlement. Richard Leblanc, responsable des communications pour le Bureau du taxi, souligne qu'aucune consigne n'existe dans l'industrie.

Selon les données du ministère des Ressources naturelles du Canada, compilées à l'aide de spécialistes, d'observation et de sondages, les Canadiens laissent, en moyenne, tourner leur moteur sans rouler cinq minutes par jour. Ce chiffre n'inclut pas les arrêts aux intersections, feux de circulation et réchauffement d'usage du véhicule.

Toujours selon Ressources naturelles, bien que les chiffres peuvent varier selon la cylindrée, la consommation moyenne d'un moteur qui tourne au ralenti est de 1,38 litre à l'heure. Chaque litre onsommé envoie 2,5 kg de CO^2 dans l'atmosphère. « Éteindre le moteur lorsque notre véhicule ne roule pas n'a pas un grand effet sur notre confort, mais un impact immense sur l'environnement, et c'est tellement facile », soutient Madeleine Middleton, de Ressources naturelles.

La Ville de Montréal a fait une compilation de ces chiffres et en déduit que 67 000 tonnes de CO^2 sont ainsi envoyées chaque année inutilement dans l'atmosphère pour l'île de Montréal seulement et contribue aux changements climatiques. « Notre calcul est conservateur, car les véhicules lourds et la banlieue ne sont pas inclus. Les camions pratiquent plus le ralenti inutile », explique Bernard Séguin, directeur de l'environnement à la Ville de Montréal.

Ce dernier avance un autre chiffre. « Si chaque conducteur de véhicules légers réduisait de cinq minutes par jour le temps de ralenti inutile, cela représenterait une économie de 680 millions de litres de carburants par année. Au prix de l'essence, ce serait une belle économie. »

Il n'est donc pas nécessaire de laisser chauffer sa voiture de cinq à 10 minutes, sauf lorsque les vitres sont glacées. « Il s'agit plus d'une question de confort personnel que du bon fonctionnement du moteur », souligne René Doyon, propriétaire du Centre de l'Auto, un garage de Saint-Léonard.

Éric Gariépy, directeur des opérations fixes pour Saturn Saab de Laval, mentionne que 30 secondes sont largement suffisantes pour chauffer le moteur, et ce, même par – 30 degrés. Il conseille aux automobilistes de rouler pour réchauffer plus rapidement leur moteur et ainsi l'habitacle. « En roulant, après deux minutes, le moteur est chaud », soutient-il.

Les démarreurs à distance

La mode du démarreur à distance n'encourage pas cette manière de faire. La majorité des installateurs limitent le fonctionnement du démarreur à 15 minutes. Passé ce délai, le moteur s'éteindra automatiquement. « Les démarreurs à distance sont ajustables. On est donc capable de modifier le temps de fonctionnement du moteur et on pourrait le limiter à trois minutes afin de respecter la réglementation », convient Éric Gariépy.

D'ailleurs, le CAA-Québec n'encourage pas l'utilisation de ce type d'appareil. Il prône plutôt celle du chauffe-moteur. « Il consomme peu d'électricité si on le programme deux heures avant notre départ », explique Roxanne Héroux du CAA-Québec.

Économiser de l'essence

Outre l'augmentation d'émissions polluantes dans l'atmosphère qu'engendre la marche au ralenti, cette pratique encourage la consommation d'essence. « Certains de mes clients se plaignaient de la consommation de leur automobile, mais ces derniers utilisent un démarreur à distance et font réchauffer leur voiture en moyenne 15 minutes, et ce, deux fois par jour. Leur voiture tourne 2 h 30 par semaine pour rien et brûle de l'essence », explique René Doyon.

Et si faire tourner inutilement un moteur ne l'endommage pas à court terme, il favorise l'encrassage à long terme. « Ce n'est pas grave, mais il faut alors nettoyer la chambre à combustion », signale Éric Gariépy.

Les véhicules lourds sont aussi visés depuis plusieurs années par des campagnes de sensibilisation. Les camionneurs laissent souvent fonctionner leur moteur durant de longues minutes lors de livraisons. L'émission de Télé-Québec, *La vie en vert* a d'ailleurs présenté un reportage éloquent sur le sujet. La journaliste Ariane Paré-Legal se promenait en ville avec un chronomètre afin de mesurer le temps pendant lequel tournait le moteur de plusieurs camions immobiles. Tous plus de cinq minutes.

L'émission a alors proposé une mission à l'entreprise Cascades Transport, qui a modifié le moteur de plusieurs camions afin qu'il s'arrête automatiquement après quatre minutes de ralenti. Expérience satisfaisante que l'entreprise entendait continuer.



PHOTO RÉMI LEMÉE, LA PRESSE ©

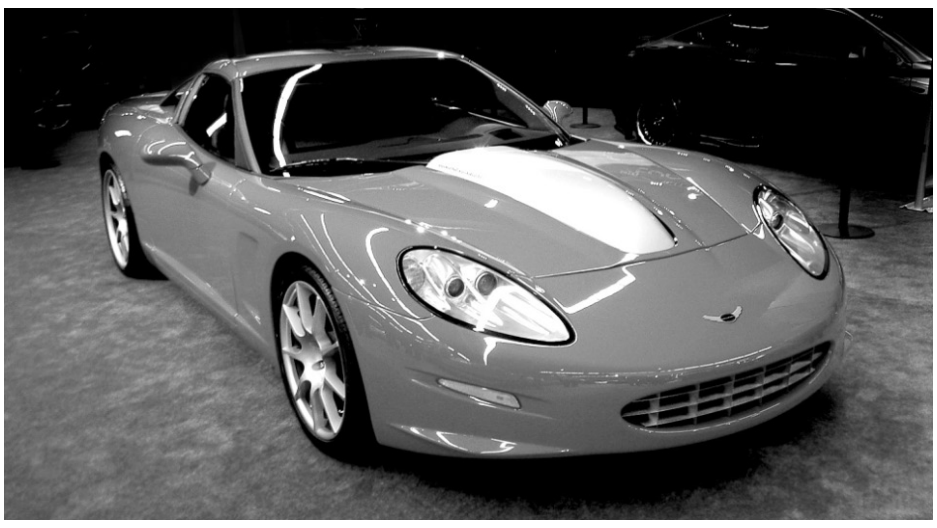
Selon les données du ministère des Ressources naturelles du Canada, les Canadiens laissent, en moyenne, tourner leur moteur sans rouler cinq minutes par jour.

REPORTAGE PUBLICITAIRE

PREMIÈRE
MONDIALE
AU SALON INTERNATIONAL
DE L'AUTO DE
MONTRÉAL 2007!

SALON DE L'AUTO
PALAIS DES CONGRÈS DE MONTRÉAL
19-28 JANVIER 07

PRÉSENTÉ PAR
BANQUE LAURENTIENNE



Le Salon International de l'Auto de Montréal 2007, qui se déroulera du 19 au 28 janvier 2007 au Palais des congrès de Montréal, est fier de présenter, en grande première mondiale, la toute première voiture de production de la C16, de Callaway Cars.

En mettant de l'avant sa technologie de course éprouvée et son style époustouflant, la nouvelle voiture sport de Callaway Cars s'élève à de nouveaux sommets de performance et de style. Fabriquée à partir du châssis de la Corvette de Chevrolet, la C16 possède un attrait unique et un style qui la distingue.

La C16, le 16e projet d'ingénierie d'importance depuis trente ans de l'entreprise Callaway, a été dessinée et modelée par le concepteur montréalais de renommée international, M. Paul Deutschman. Situé à Montréal, Deutschman Design collabore depuis 18 ans à plusieurs projets dont le Sledgehammer et la voiture de course Le Mans.

Le comportement et la tenue de route de ce véhicule sont d'une excellence hors pair et sa vitesse peut atteindre au-delà de 320 km/h. Le prix au détail suggéré d'environ 140 700 $ canadiens pour une voiture de ce calibre est un nouveau barème pour cette catégorie de voiture.

Ne manquez pas cette occasion unique au Salon de l'Auto de Montréal!

Une cuvée exceptionnelle!

Outre la Callaway, dévoilement mondial, le Salon International de l'Auto de Montréal 2007 présente, cette année, une cuvée exceptionnelle avec 42 premières canadiennes, 3 véhicules concepts, 3 dévoilements régionaux et 1 prototype.

Voici les nouveautés que vous pourrez admirer au Salon :

Première mondiale :

CALLAWAY CARS
- C16

Premières canadiennes :

AUDI
- TT Coupe 2008

BENTLEY
- Azure 2007
- Arnage T 2007

BMW
- 3 Series Cabriolet 2007
- X5 2007
- M6 Cabriolet 2007

DAIMLER CHRYSLER
- Jeep Patriot 2007
- Jeep Grand Cherokee CRD 2008
- Dodge Avenger

FERRARI
- 599 GTB Fiorano 2007

FORD
- Escape 2008
- Super Duty 2008

GENERAL MOTORS
- Buick Enclave 2008
- Chevrolet Silverado HD 2007
- Chevrolet Equinox Fuel Cell
- GMC Sierra HD 2007
- Pontiac Torrent GXP 2008

HYUNDAI
- Tiburon 2007
- Veracruz 2007
- Accent SR 2007

KIA
- Rondo 2007

LAND ROVER
- LR2 2008

LEXUS
- LS600H 2008

LOTUS
- Exige « S » 2007

MAZDA
- CX-9 2007
- Tribute 2008

MERCEDES-BENZ
- CL-Class 2007

MINI
- Mini cooper 2007
- Mini cooper S 2007

MITSUBISHI
- Lancer 2008
- Outlander 2007

NISSAN
- Altima Hybride 2007
- Versa Sedan 2007
- Altima Coupe 2007
- Sentra SE-R SPEC V 2007

SUZUKI
- SX4 WRC 2008

TOYOTA
- Tundra 2007

VOLKSWAGEN
- GTI Fahrenheit 2007
- Base Jetta 2007

VOLVO
- Volvo C30 2007
- Volvo S80 2007
- Volvo XC 90 Sport 2007

Dévoilements régionaux :

INFINITI
- G35 Sedan 2007

LEXUS
- LS460L 2007
- GS350 2007

Véhicules Concepts :

GENERAL MOTORS
- Chevrolet Camaro Concept
- Hummer H3T Concept
- Pontiac Top Tuner Solstice

Prototype :

HTT LOCUS TECHNOLOGIES
- Pléthore 2007

Service de garde offert gratuitement pour les enfants de 2 à 10 ans
Halte-garderie Sedona de Kia Kia Motors

Heures d'ouverture
Du vendredi 19 janvier au samedi 27 janvier 10 h à 22 h, dimanche 28 janvier 10 h à 20 h
Tous les jours, la billetterie fermera 2 heures avant la clôture du Salon.

Billetterie
Vous pouvez aussi vous procurer vos billets au **www.salonautomontreal.com** et les faire imprimer directement à partir de votre ordinateur.

Une réalisation de la Corporation des Concessionnaires d'Automobiles de Montréal Inc.

En collaboration avec LA PRESSE

3455544A

GMC ACADIA

Le début d'un temps nouveau

ÉRIC LEFRANÇOIS
PREMIER CONTACT
COLLABORATION SPÉCIALE



PHOTO ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

C'est une fois sa vitesse de croisière atteinte que l'Acadia se révèle sous son meilleur jour. La direction est apparue précise, et les mouvements de caisse bien maîtrisés.

En 95 ans d'histoire, la Grabowsky Motor Company (GMC) n'a jamais produit un véhicule à châssis monocoque. Que des châssis à échelle. Il fallait bien qu'elle cède un jour. Nargué sur ses propres terres par les Range Rover, Mercedes, Lexus et Infiniti, GMC se devait de ranger ses principes au vestiaire et plonger à son tour dans cette macédoine automobile que sont les véhicules multisegments.

Jusqu'à tout récemment, aux États-Unis, le mélange des genres n'était guère l'usage. Mais il allait inévitablement le devenir. General Motors, pour un, entend y frotter son emblème avec le lancement de trois véhicules, dont le GMC Acadia. Une appellation qui rappelle sans doute la – très peu – regrettée Acadian que Pontiac commercialisait à la fin des années 70, mais les Américains, qui demeurent principalement la clientèle visée par cette nouveauté, ne l'ont jamais connue.

Pour séduire une clientèle que GMC estime largement féminine, l'Acadia cherche à arrondir les angles et s'affranchit de l'image « gros durs » véhiculée jusqu'ici par cette filiale du géant américain. Seul le dessin de la calandre préserve un lien de parenté avec les Yukon, Canyon et autres membres de la famille. Nonobstant une garde au sol appréciable, l'américaine affiche des dessous « chic » qui ne dépareraient pas sur une automobile. La plateforme Lambda, puisque c'est d'elle qu'il s'agit, porte le sceau de la nouveauté. Une architecture à roues avant motrices sur laquelle la GM pourrait très bien faire reposer ses futures fourgonnettes si elle décidait de revenir sur sa décision d'abandonner ce créneau.

Imposant et lourd, l'Acadia retient les services d'une seule mécanique : un V6 3,6 litres de 275 chevaux. Doté d'une paire d'arbres à came, du dispositif de calage variable des soupapes, ce moteur promet de produire suffisamment de puissance pour tracter une charge de 2000 kilos. Et des passagers, aussi ? La puissance paraît un peu juste. Déjà qu'avec seulement deux personnes à bord, l'Acadia est loin d'être un foudre de guerre. Près de neuf secondes (chronométrage manuel) sont nécessaires pour atteindre les 100 km/h à la suite d'un départ arrêté. La boîte semi-automatique à six rapports, la seule disponible, fait de son mieux pour préserver le rythme, mais sur le modèle pré-série que nous avons essayé, sa gestion paraissait par moment confuse. À vérifier dans le cadre d'un banc d'essai complet.

Le cœur de l'Acadia bat fort et GMC, a-t-on appris, entend proposer une solution de rechange dans le futur. Celle-ci pourrait très bien prendre la forme d'un V8 qui, selon les ingénieurs rencontrés, n'aurait aucun mal à se frayer une place sous le capot.

C'est une fois sa vitesse de croisière atteinte que l'Acadia se révèle sous son meilleur jour. La direction est apparue précise, et les mouvements de caisse bien maîtrisés. Son comportement est certainement moins sportif que celui d'une Honda Pilot, mais l'Acadia n'en a cure, elle soigne davantage le confort de ses occupants. En fait, il n'y a qu'à faible vitesse, sur une route bosselée, que les amortisseurs arrière apparaissent trop souples en détente.

Moyennant quelques options bien choisies, l'Acadia démontre un sens de la famille aussi poussé que celui d'une fourgonnette. On relève une surface vitrée double au pavillon, un lecteur de DVD aux places arrière et une troisième rangée de sièges qui se déploie et se range en un tournemain.

La troisième banquette est hélas trop exiguë pour des adultes et elle limite en outre le volume du coffre. On rencontre le même problème sur ses rivaux, à la différence que le GMC innove en facilitant grandement l'accès à la troisième banquette en permettant simplement aux baquets de la seconde de coulisser. Comme c'est simple. Et efficace, en plus. C'est « Smart Slide », dit-on chez GM.

Les frais de voyage pour ce reportage ont été payés par GM Canada.

L'ESSENTIEL

> Outre le GMC Acadia, Saturn (Outlook) et Buick (Enclave) seront les deux autres nouveautés de GM dans ce créneau cette année.

> L'Acadia est offert en deux versions (SLE et SLT). Le prix d'entrée est fixé à 36 495 $ pour le modèle SLE à roues avant motrices. La version la mieux équipée (SLT AWD) est vôtre à compter de 45 595 $.

> L'Acadia campe, de série, sur des roues de 18 pouces. Des jantes de 19 pouces sont également offertes.



E • Moteur 6 cylindres de 3,5 litres et 272 ch • Dispositif de contrôle de la stabilité du véhicule et régulateur de traction • Système audio Lexus haut de gamme • Système à clé intelligente SmartAccess avec dispositif de démarrage à bouton-poussoir • Garniture intérieure en similibois • Sièges chauffants avant en cuir à 10 réglages assistés • Panneau de toit transparent assisté S

ES 350 2007

BIEN ÉQUIPÉE À PARTIR DE 42 900 $†

LOCATION DE 48 MOIS 7,5 %* 568 $* MOIS
ACOMPTE DE 3 999 $*

LEXUS
À LA CONQUÊTE DE LA PERFECTION.

CONCESSIONNAIRES DE LA RÉGION DE MONTRÉAL

LEXUS LAVAL
LAVAL
(450) 686-2710
1 866 709-3713
lexuslaval.ca

SPINELLI LEXUS POINTE-CLAIRE
POINTE-CLAIRE
(514) 694-0771
1 877 694-0771
spinellilexus.com

GABRIEL LEXUS
ST-LAURENT
(514) 747-7777
gabriel.lexus.ca

PRESTIGE LEXUS
BROSSARD
(450) 923-7777
prestige.lexus.ca

SPINELLI LEXUS LACHINE
LACHINE
(514) 634-7171
1 800 352-6111
spinellilexus.com

3452151A

†Modèle Lexus neuf ES 350 2007 Sfx 'A' à un PDSF de 42 900 $. Frais de transport et de préparation (1 775 $), taxes applicables, immatriculation, enregistrement, taxe sur les pneus neufs et assurances en sus. *Terme de location offert par l'entremise de Lexus Services Financiers sur approbation du crédit. Offre de durée limitée valide à la location d'un modèle neuf ES 350 2007 Sfx 'A'. Location basée sur un terme de 48 mois, au taux annuel de 7,5 %. Paiement mensuel de 568 $ avec acompte de 3 999 $, frais de transport et de préparation de 1 775 $, dépôt de sécurité de 500 $ et premier paiement mensuel exigibles au début du bail. Taxes applicables, immatriculation, enregistrement, taxe sur les pneus neufs et assurances en sus. Kilométrage limité à 96 000. Des frais de 0,15 $ pour chaque kilomètre supplémentaire s'appliquent. Les concessionnaires Lexus sont libres d'établir les prix de détail et de location à leur discrétion. Une commande au détail pourrait être requise. Voyez votre concessionnaire Lexus participant pour tous les détails.

L'AUTO

Sociopathes ou amnésiques ?

Les récidivistes de l'alcool ont des problèmes de mémoire plutôt que d'impulsivité

MATHIEU PERREAULT

LA RECHERCHE

Les récidivistes de l'alcool au volant ont des problèmes cognitifs et de mémoire graves, selon une nouvelle étude de l'hôpital Douglas. Plutôt que d'ignorer les lois et les règles de vie élémentaires dès qu'ils commencent à boire ou qu'ils se mettent au volant, ils les oublient probablement tout de suite après les avoir apprises, par exemple durant un traitement ordonné par le tribunal.

Le psychiatre Thomas Brown a publié l'an dernier, notamment avec sa collègue Marie-Claude Ouimet, une première analyse montrant que les récidivistes ont un niveau plus élevé de cortisol, une hormone liée au stress. En décembre, une autre de leurs études sur le sujet a été publiée par la revue *Accident Analysis and Prevention*. Elle montre que les récidivistes de l'alcool au volant n'ont pas de problèmes importants de contrôle de l'impulsivité, mais plutôt des déficits cognitifs et des problèmes de mémoire.

« Nous voyons surtout des problèmes de mémoire normalement associés à l'alcoolisme, et des limitations visuelles et spatiales, indique le Dr Brown. Il est possible que les récidivistes soient de mauvais conducteurs, et que cela les rende plus susceptibles d'être pincés par la police alors qu'ils conduisent saouls. La plupart des gens arrêtés pour conduite avec facultés affaiblies ne le sont pas aux barrages policiers, mais parce qu'ils conduisent mal. Ensuite, comme les récidivistes ont des problèmes de mémoire, les interventions judiciaires comme les cours de comportement ou même la prison ne réussissent pas à changer leur comportement. »

Le psychiatre Brown veut continuer à vérifier la véracité de ce modèle, notamment grâce à l'étude par imagerie médicale du cerveau des récidivistes. Il pense aussi que comparer les automobilistes arrêtés pour alcool au volant dans des barrages à ceux qui sont arrêtés parce qu'ils conduisent mal permettrait de vérifier l'impact des déficits visuels et spatiaux.

« Les gens ont une foule de façons de s'adapter aux déficits cognitifs, dit-il. Il est possible que la chaîne de causalité que nous proposons soit incorrecte, que les limitations visuelles ne jouent pas un rôle important dans la récidive. »

Plus un récidiviste a de condamnations pour alcool au volant, plus il a de déficits cognitifs. Ce résultat pourrait être dû à la longueur de la « carrière » d'un alcoolique. « L'abus d'alcool peut causer des incidents neurotoxiques, et peut occasionner des blessures à la tête si la personne tombe, se bat ou a carrément un accident. Peut-être les récidivistes ont-ils plusieurs fois perdu conscience, un facteur de risque important pour les problèmes cognitifs. »

Bien identifier le mécanisme de la récidive améliorera le traitement et la prévention de l'alcool au volant, selon le Dr Brown. « Étonnamment, il y a très peu de recherches sur les capacités neurocognitives des récidivistes de l'alcool au volant. Si les traitements, notamment les techniques de contrôle de la consommation d'alcool, ne sont pas bien appris par les récidivistes, il faut le savoir. Ce ne sont pas des gens qui se mentent et pensent être capables de conduire. Ils oublient carrément qu'ils ont ce problème. »



PHOTO ANDRÉ TREMBLAY, ARCHIVES LA PRESSE ©

« Comme les récidivistes ont des problèmes de mémoire, les interventions judiciaires comme les cours de comportement ou même la prison ne réussissent pas à changer leur comportement », croit le Dr Thomas Brown.

COURRIEL

Pour joindre notre journaliste : mathieu.perreault@lapresse.ca

REPORTAGE PUBLICITAIRE

Présentée par Occasion en Or

LA COLLECTION DE MICHEL BARRETTE ...LA SUITE

SALON DE L'AUTO
PALAIS DES CONGRÈS DE MONTRÉAL
19-28 JANVIER 07
PRÉSENTÉ PAR BANQUE LAURENTIENNE









1. Porsche Spyder '55 2. Chevrolet Chevelle 1970 3. Corvette 1969

Le célèbre et talentueux humoriste Michel Barrette revient, à la suite de sa présence au Salon de l'Auto 2005, pour exposer une nouvelle partie de sa captivante collection personnelle. La 39e édition du Salon International de l'Auto de Montréal (SIAM) est fière de présenter l'attraction spéciale intitulée La Collection de Michel Barrette... la suite. Celle-ci permet aux gens d'admirer de splendides voitures de collection lui appartenant, ainsi que plusieurs objets de valeur.

L'impressionnante collection de l'humoriste est présentée par *Occasion en Or*, dont Michel Barrette est le porte-parole. Cette bannière est une initiative de la Corporation des concessionnaires d'automobiles du Québec (CCAQ). Elle regroupe 430 concessionnaires membres de la CCAQ et offre plus de 20 000 véhicules d'occasion, en plus de permettre aux consommateurs d'obtenir le meilleur rapport qualité-prix sur le marché.

Une collection de rêve

Amoureux d'automobiles depuis toujours, Michel Barrette dévoile quelques secrets bien gardés au fond de son garage. Une partie de sa collection privée est chaleureusement exposée au prestigieux et luxueux niveau 7 du Salon, appelé spécialement le 7e ciel grâce à l'exotisme que dégage cet endroit où on retrouve des véhicules qui sont tout simplement à couper le souffle!

Parmi les voitures de collection du comédien, vous pouvez admirer sa réplique de la magnifique Porsche Spyder 1955 ayant appartenu à l'acteur américain James Dean et avec laquelle il a eu son accident fatal en Californie, en 1955. De plus, Michel Barrette expose un Buick Grand National 1987, une voiture encore plus rapide qu'à l'époque et qui dispose maintenant d'un moteur de plus de 450 chevaux. Il faut aussi souligner la présentation de la réplique du Dodge Challenger RT 1970 du film culte Point limite zéro, d'une Chevrolet Chevelle 1970 et d'une Corvette convertible 1969.

En plus de collectionner des voitures, ce véritable passionné d'automobiles collectionne aussi des objets ayant appartenu à des célébrités de la course automobile ainsi que quelques-uns liés directement au célèbre acteur James Dean. Parmi ces objets de valeur, vous pouvez voir le volant Formule 1 de Michael Schumacher lors de la saison 2002, une bouteille de vin à l'effigie de Jacques Villeneuve lors de sa victoire du 500 milles d'Indianapolis en 1995 et le casque qu'Alexandre Tagliani portait en fin de saison de Formule Atlantique. « La Collection de Michel Barrette... la suite » est sans contredit une attraction que vous ne pouvez absolument pas manquer!

Service de garde offert gratuitement pour les enfants de 2 à 10 ans
Halte-garderie Sedona de Kia Kia Motors

Heures d'ouverture
Du vendredi 19 janvier au samedi 27 janvier 10 h à 22 h, dimanche 28 janvier 10 h à 20 h
Tous les jours, la billetterie fermera 2 heures avant la clôture du Salon.

Billetterie
Vous pouvez aussi vous procurer vos billets au **www.salonautomontreal.com** et les faire imprimer directement à partir de votre ordinateur.

Une réalisation de la Corporation des Concessionnaires d'Automobiles de Montréal Inc.

En collaboration avec LA PRESSE

3455545A

COURRIER

ÉRIC LEFRANÇOIS
COLLABORATION SPÉCIALE

Valeur à neuf

Q Je compte louer une Golf City 2007 pour 48 mois. Devrais-je l'assurer « valeur à neuf »? J'ai consulté plusieurs personnes et les réponses sont très variées, que ce soit pour ou contre. Merci de m'éclairer.
Pierre St-Arnaud

R Votre lettre n'en fait pas mention, mais nous assumons que votre question touche à l'assurance valeur à neuf proposée par le concessionnaire. Si tel est le cas, nous vous suggérons fortement de communiquer avec votre assureur. Peut-être, sans le savoir, avez-vous une telle protection avec lui. Règle générale, celle-ci ne couvre pas plus de trois ans (36 mois). Informez-vous auprès de votre assureur du coût (et de la possibilité) d'étendre cette protection sur une période plus longue (48 mois). Et si vous retirez cette protection de votre police d'assurance, combien allez-vous économiser? Fort de ces données, vous pourrez mieux comparer l'offre faite par votre concessionnaire.

Liste d'épicerie

Q Je compte m'acheter une auto neuve en 2007, probablement au printemps. J'ai l'habitude de garder mes véhicules une dizaine d'années. J'ai présentement une Jetta 94 turbodiesel (290 000 km). Je suis de petite taille (1,57 m), ce qui nécessite un réglage horizontal et vertical du siège du conducteur pour m'assurer d'une bonne vue d'ensemble. Famille de deux adultes et un enfant de 12 ans. Budget maximal de 30 000 $ (taxes comprises). Ma priorité est la consommation d'essence (coût moyen actuel de 40 $ pour 650 km, en ville majoritairement). Mon second critère est la grandeur du coffre (pour y mettre bagages, équipement sportif, sacs d'épicerie, etc.). Ensuite vient le plaisir de conduite (j'en suis à ma deuxième Jetta en 20 ans et la performance sportive n'est pas importante pour moi). Finalement, je tiens à la fiabilité de la mécanique (bien que les Jetta ne soient pas si bien cotées, je n'ai pas payé cher leurs défauts).
Diane Des Autels

R C'est toute une liste d'épicerie que vous avez là. Même en optant pour une autre compacte (taille de votre Jetta actuelle), il vous sera presque impossible d'obtenir une consommation d'essence et une autonomie aussi grandes. En fait, pour faire aussi bien et répondre adéquatement à tous vos critères, nous vous suggérons la Honda Civic Hybrid (26 250$).

Fourgonnettes GM

Q Dans l'édition du 8 janvier, il est mentionné que GM avait cessé la conception d'une nouvelle génération de fourgonnettes. Or, j'accumule présentement des dollars GM avec la carte de crédit Visa dans le but de remplacer ma Venture en 2009 ou 2010. Avec une famille de quatre enfants, c'est la seule catégorie de véhicule qui me convient. Savez-vous si GM compte poursuivre la production de l'Uplander (ou Montana) jusqu'en 2009-2010, ou encore si elle prévoit un modèle de rechange importé?
Francis Boucher

R La position de GM n'est pas claire, mais tout indique que les Uplander et Montana demeureront inscrites au catalogue jusqu'en 2009. Les Relay (Saturn) et Terraza (Buick) risquent de disparaître bien avant avec l'arrivée de nouveaux véhicules multisegments comme le GMC Acadia. À ce sujet, sachez que l'architecture (nom de code Lambda) de ces nouveaux véhicules a été conçue originalement pour asseoir les futures fourgonnettes.

Petits VUS

Q Je suis propriétaire d'un Jeep Cherokee Laredo 2002, moteur 6 cylindres, 4 litres. Dans le contexte de Kyoto, je songe à le vendre pour un petit VUS. Une suggestion?
Monic, Saint-Jérôme

R Si vous êtes satisfaite du service de votre concessionnaire Jeep, peut-être devriez-vous jeter un œil au Patriot, qui sera lancé dans les prochaines semaines. Dans le cas contraire, nous vous suggérons de comparer le Tucson (Hyundai), le X-Trail (Nissan) ou l'Outlander (Mitsubishi). À noter que le Nissan et le Mitsubishi seront renouvelés sous peu.

EN BREF

Audi montre les dents

Selon *Automotive News*, Audi en aurait assez d'être dépassé par Lexus et les autres marques de luxe aux États-Unis. Johan de Nysschen, vice-président exécutif d'Audi of America, a déclaré que le constructeur était frustré de vendre moins que Lexus, pourtant une compagnie plus jeune. L'année dernière, Audi a vendu 90 116 véhicules, contre 322 434 pour Lexus, chez l'Oncle Sam. Audi lancera donc sous peu plusieurs autres véhicules, dont la R8, qui doit concurrencer la Porsche 911, le coupé A5 intermédiaire et la nouvelle TT. De plus, De Nysschen a aussi dévoilé qu'Audi considérait la possibilité d'un petit VUS de luxe et l'utilisation de moteurs diesel sur une plus grande échelle aux États-Unis.
Éric Descarries, Collaboration spéciale

Une nouvelle Pontiac G8?

Selon le journal *Herald Sun* de Melbourne, en Australie, Pontiac serait sur le point d'annoncer le lancement d'une grande berline à propulsion arrière basée sur la Holden Commodore SS construite en Australie. Il s'agirait alors de la troisième voiture à partager la même plateforme après les nouvelles Chevrolet Camaro et Impala à venir. Évidemment, on s'attend à ce qu'elle soit mue par un V8. Cette nouvelle Pontiac pourrait fort bien avoir un devant inspiré de celui de la Solstice. Elle sera plus longue et plus large que l'actuelle Grand Prix. Interrogé par *Automotive News*, Bob Lutz, vice-président de GM, a déclaré que ce serait une chose logique à faire mais qu'il faudra attendre le prochain Salon de l'auto de Chicago pour en savoir davantage.
Éric Descarries, Collaboration spéciale

SUZUKI
LE FABRICANT AUTOMOBILE AYANT LA PLUS FORTE CROISSANCE AU CANADA‡

SX4 2007
Traction intégrale disponible
2,0 litres, 4 cylindres
Six coussins gonflables de série
Freins ABS avec assistance au freinage
Consommation†: Ville – 9,2 L/100 km; Route – 6,9 L/100 km
Location à partir de 199 $** par mois
Taux de location de 2,90 % Pendant 60 mois Mise de fonds 1625$ / PDSF 15995$*
POUR PLUS D'INFORMATION, VISITEZ SX4.ca



GRAND VITARA 2007
Système 4 roues motrices de série
2,7 litres, moteur V6
Six coussins gonflables de série
Contrôle de climat avec climatiseur
Freins ABS avec DEP
Consommation†: Ville – 13,0 L/100 km; Route – 9,5 L/100 km
Location à partir de 299 $** par mois
Taux de location de 2,90 % Pendant 60 mois Mise de fonds 2595$ / PDSF 25495$*
POUR PLUS D'INFORMATION, VISITEZ GRANDVITARA.ca

GAGNANT DU PRIX « CLÉ D'OR » DANS LA CATÉGORIE DES VUS COMPACTS, DÉCERNÉ PAR L'ANNUEL DE L'AUTOMOBILE 2007
GAGNANT 2007 DU PRIX « MEILLEUR ACHAT » DANS LA CATÉGORIE DES VUS COMPACTS, DÉCERNÉ PAR LE GUIDE DU CONSOMMATEUR AUTOMOBILE



XL7 2007
Traction intégrale disponible
3,6 litres, moteur V6 / Sept places assises
Contrôle de climat avec climatiseur
Freins ABS / Traction asservie
Transmission automatique à 5 vitesses
Consommation†: Ville – 12,9 L/100 km; Route – 9,0 L/100 km
Location à partir de 379 $** par mois
Taux de location de 2,90 % Pendant 60 mois Mise de fonds 1780$ / PDSF 30995$*
POUR PLUS D'INFORMATION, VISITEZ XL7.ca

FINALISTE AU PRIX DE L'AJAC
CATÉGORIE MEILLEUR VUS (35 000 $ / 60 000 $)



PROGRAMME SUZUKI *** POUR LES DIPLÔMÉS

SUZUKI.ca

SUZUKI
Un mode de vie!

VILLE-MARIE SUZUKI Montréal 514 598-8666
ST-HUBERT SUZUKI St-Hubert 450 676-0239
HYMUS SUZUKI Dorval 514 685-5370
GIROUX LABELLE SUZUKI Ste-Agathe 819 326-1615
CARREFOUR SUZUKI Ste-Rose 450 625-1114
JOLIETTE SUZUKI Joliette 450 755-1055
LANGEVIN SUZUKI St-Eustache 450 623-6431
PARCOURS SUZUKI St-Jérôme 450 438-3528
G/S SUZUKI AUTOMOBILES Shawinigan 819 539-5438
LONGUEUIL SUZUKI Longueuil 450 670-5708
VISION SUZUKI AUTOMOBILES Victoriaville 819 758-6461
LACHUTE SUZUKI Brownsburgh-Chatham 450 562-0262
LASALLE SUZUKI AUTOMOBILES LaSalle 514 368-8277
SUZUKI REPENTIGNY Repentigny 450 585-9950
PARENT SUZUKI Drummondville 819 478-8181
NAPIERVILLE SUZUKI Napierville 450 245-0606
ST-HYACINTHE SUZUKI St-Hyacinthe 450 774-1332
CONCEPT SUZUKI Granby 450 372-2007
SUZUKI DE LAVAL Laval 450 682-4000
GRENIER SUZUKI Terrebonne 450 961-2886
RENDEZ-VOUS SUZUKI Brossard 450 466-2065
SUZUKI DE L'OUTAOUAIS Hull 819 771-1900
SHERBROOKE SUZUKI Rock Forest 819 340-1200
LAROCHELLE SUZUKI Trois-Rivières 819 375-7111
SUZUKI SOREL-TRACY Sorel-Tracy 450 746-4774
SUZUKI COLLETTE Ste-Julie 450 649-0010
AMI SUZUKI Châteauguay 450 692-7700

3455155A
3455157

LES CONSOMMATEURS DEVRAIENT LIRE CECI : Véhicules illustrés à titre indicatif seulement. *PDSF pour la SX4 2007 équipée d'une transmission manuelle (modèle H3N83N7) / le Grand Vitara 2007 équipé d'une transmission manuelle (modèle LLN81S7) / le XL7 2007 équipé d'une transmission automatique (modèle 6E1D8A7). Frais de destination et livraison (1 095 $ / 1 295 $ / 1 295 $), frais d'immatriculation, d'assurances, d'administration et taxes applicables en sus. **Offre d'une durée limitée s'adressant à des particuliers admissibles au crédit (S.A.C.) auprès de CrédiLink pour la location d'une SX4 2007 équipée d'une transmission manuelle (modèle H3N83N7) / d'un Grand Vitara 2007 équipé d'une transmission manuelle (modèle LLN81S7) / d'un XL7 2007 équipé d'une transmission automatique (modèle 6E1D8A7) pendant 60 mois. Obligation locative totale de 13 561,01 $ / 20 531,56 $ / 24 519,76 $ incluant la mise de fonds initiale de 1 625 $ / 2 595 $ / 1 780 $ ou échange équivalent, avec kilométrage alloué de 100 000 km (0,10 $/km additionnel). Première mensualité payable à la livraison. Frais de destination et livraison (1 095 $ / 1 295 $ / 1 295 $) inclus dans les mensualités. Les frais d'immatriculation, d'assurances, d'acquisition (350 $), d'administration, RDPRM (48 $ + taxes) et toutes taxes applicables sont en sus et sont payables à la livraison de même que la mise de fonds. ***Ces offres ne peuvent être combinées à aucune autre offre à l'exception du programme Suzuki pour les diplômés. Avec le programme Suzuki pour les diplômés, les diplômés récents de niveau collégial ou universitaire peuvent être admissibles à un rabais à l'achat ou à la location de certains modèles. †Consommation d'essence estimée d'après les critères de Transport Canada. ‡Source : l'Association des fabricants internationaux d'automobiles du Canada (AIAMC). Basé sur l'année 2006. Les concessionnaires peuvent louer ou vendre moins cher. Voyez un concessionnaire participant pour tous les détails.

Quoi de neuf ?

Sur le terrain

Souvenirs de Noël à BMW Laval

BMW Laval lançait le tout nouveau BMW X5 avant les fêtes. Pour l'occasion, la salle d'exposition de la concession a pris des allures de bar « lounge « et le DJ, Daniel Desnoyers, s'est chargé d'animer cette spectaculaire soirée. Il n'en fallait pas plus pour attirer près de 1 400 personnes invitées. De plus, l'équipe de BMW Laval demandait aux invités de remplir l'espace utilitaire du X5 2007 de jouets et de dons monétaires que l'on a ensuite remis à La Maison des enfants le Dauphin de Laval et à l'Association amicale des jeunes et parents (AGAPE) pour permettre à plusieurs familles de s'épanouir ensemble durant le temps de fêtes. Une belle initiative communautaire du concessionnaire.



Au microphone, Carmine D'Argenio, président de BMW et MINI Laval avait le cour à la fête.

De l'inspiration pour les patrons-concessionnaires : prendre des décisions avec la tête ET le coeur

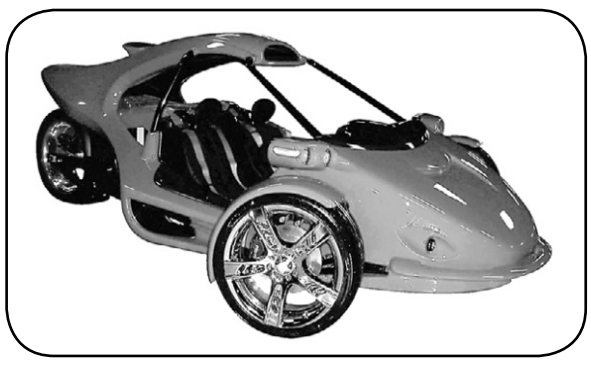
La semaine dernière, quelque 150 concessionnaires ont répondu au rendez-vous de la **Corporation des concessionnaires d'autos de Montréal** (CCAM) alors que cinq conférenciers se sont relayés aux HEC pour entretenir et conseiller les concessionnaires sur les bonnes façons de gérer leurs ressources humaines. Le colloque d'une journée répondait aux questionnements suivants : comment atteindre la performance par le plaisir; susciter l'engagement de l'équipe; reconnaître tous ses employés sans égard à leurs différences pour bâtir une équipe gagnante et souriante!



Larry Smith, président et chef de la Direction des Alouettes de Montréal représente bien le coach et le patron qui inspire ses employés. Il a d'ailleurs transmis cette inspiration et son énergie aux concessionnaires présents au colloque.

Le Salon de l'auto bat son plein

Le Salon international de l'auto de Montréal est présentement en cours au Palais des Congrès, et ce, jusqu'au dimanche 28 janvier. C'est à ne pas manquer ! Vous pouvez notamment y voir en grande primeur la nouvelle E-Volution de l'entreprise québécoise G-2, un véhicule trois roues propulsé par un moteur électrique plus performant que les moteurs à combustion, entièrement conçu et fabriqué au Québec. Il s'agit du premier véhicule sport de performance à être commercialisé en Amérique du Nord muni d'un moteur électrique dont la batterie au lithium-ion de 26 kWh offre une autonomie de 285 km, une durée de vie de 200 000 km et des performances à faire rougir les moteurs à essence : 0-100 km/h en 4,8 s et surtout, des sensations et une force d'accélération allant jusqu'à 2 G dans les courbes accentuées... d'où le nom de l'entreprise.



Pouvant atteindre une vitesse de pointe de 180 km/h, la E-Volution électrique révolutionnera l'idée même du véhicule de performance vous garantissant de l'adrénaline à souhait sans pollution sonore ni pollution atmosphérique.

3450147

REPORTAGE PUBLICITAIRE

La nouvelle Silverado d'Action Chevrolet : scellée pour durer

Tous les utilisateurs de camionnettes de travail savent qu'avec l'utilisation intensive de l'espace de chargement, le fond de la caisse ne résistera pas longtemps. **Stéphane Grenier**, directeur général des Ventes chez **Action Chevrolet Rive-Sud** l'a compris depuis longtemps. « C'est pourquoi depuis quatre ans j'offre aux acheteurs de camionnettes l'application du revêtement Line-X pour prévenir la détérioration éventuelle. Pour moi, c'est la meilleure pellicule au monde ! «, de dire celui pour qui la longévité rime avec qualité. D'ailleurs, M. Grenier roule fièrement en Silverado 2007. « Bien sûr, ceux qui louent la camionnette n'ont pas autant à cour son bon maintien que ceux qui l'achètent... ». Mais, qu'à cela ne tienne, la camionnette d'occasion peut également profiter du revêtement pulvérisé pour lui redonner une allure neuve... et une bien meilleure valeur de revente ! « Notre produit protège mieux les carrosseries que n'importe quelle doublure, qui érafle la peinture et laisse ensuite la rouille faire son ouvre. D'ailleurs, notre scellant est garanti à vie, par comparaison aux doublures qui ne le sont que pour un an, en moyenne », ajoute Bruce Conquy, président et maître franchisé pour le Québec à Line-X.



Stéphane Grenier d'Action Chevrolet tient à protéger l'aspect neuf de sa Silverado 2007, à laquelle il a ajouté la calandre, les poignées, les marchepieds et les rétroviseurs chromés pour lui donner fière allure.

Soirée d'ouverture officielle de Volvo Brossard

Félix Scotti et son équipe en ont mis plein la vue aux quelque 300 invités qui ont bravé la première tempête de l'hiver pour assister à cette soirée d'inauguration officielle de la concession, de conception avancée, **Volvo de Brossard**, le lundi 15 janvier dernier. À cette occasion toute spéciale, le Montréalais, **Simon Lamarre**, chef designer au studio de Volvo, a procédé au dévoilement du nouveau coupé C30 qu'il a conçu pour le constructeur, et qui sera offert dès ce printemps chez les concessionnaires. De plus, on lançait la nouvelle berline sport de luxe Volvo S80. Et pour en remettre, des membres du Groupe Éloïse ont présenté un spectacle aérien à couper le souffle.



Félix Scotti, président de Volvo de Brossard, présentait la nouvelle C30 lors de la belle soirée d'inauguration du nouvel emplacement de Volvo de Brossard.

Le Salon des véhicules récréatifs 2007 en sera à sa 20e édition

Le froid s'installe à peine que plusieurs campeurs pensent déjà au printemps chaud annoncé par Environnement Canada. Présenté par l'Association des commerçants de véhicules récréatifs du Québec (ACVRQ), le Salon des véhicules récréatifs, qui se tiendra au Stade olympique du 8 au 11 mars prochain, fêtera ses 20 ans d'une très belle façon. Au programme : 200 000 $ à gagner sur l'achat d'un VR. De plus, on retrouvera au Salon tout ce qu'il faut savoir sur les véhicules récréatifs : l'achat, la location, l'entretien, l'utilisation et, bien sûr, tous les nouveaux modèles 2007, ainsi que les nouveaux produits et services offerts aux amateurs de VR. Comme d'habitude, la Fédération québécoise de camping et de caravanage ainsi que Camping Québec seront présents aux deux événements afin de remettre gratuitement leurs guides.

VÉHICULES AUTOMOBILES

500

501 AUTOMOBILES | 501 AUTOMOBILES | 501 AUTOMOBILES | 501 AUTOMOBILES

L'ANNONCE DE LA SEMAINE



AUDI S4 2006
Quattro V8, 340 HP,
4100 km, 6 vitesses,
tout équipée

LES PETITES ANNONCES
514-987-VENDU(8363)

AUDI LAUZON
2400 boul. Chomedey,
Laval (Québec)
450.688.1120
www.lauzon.qc.ca

CHAQUE SEMAINE, *La Presse* publiera une annonce tirée au hasard parmi ses annonceurs hebdomadaires de la rubrique 501. L'annonce sera publiée le samedi dans la rubrique automobile ainsi que le lundi dans notre cahier *Auto*.

CHAMBLY Honda
+ 100 HONDA
• *Aubaine cette semaine:*
CIVIC DX 2003, 4 portes, 5 vitesses, bonne condition, 188 000 km, 8900 $
À 15 MINUTES DES 3 PONTS
514-990-6699
chamblyhonda.com

ALTIMA 05 4 cyl.,gar. prolongée transfert de loc., 405$/mois, bal 2 ans, 29 677 km,**514-591-1017**

AUDI A-4 Quattro 1.8T 2003, 83 000 km, noir/noir, groupe sport, Bose, toit, cuir, man., garantie jusqu'à 160 000 km, 23 500 $, 514-830-1168.

BMW 525 XI 2006, tout équipé, 12 000 km, bleu marine, int. beige, 55 500 $, 819-823-4848.

DODGE Magnum RT 05, impeccable., 45 000 km, garantie 160 000 km, 514-708-9957

FORD Focus 01, fam., 5 vit., 137 000 km; pces neuves; 8 pneus. 6500 $, 514-384-3112.

HONDA Accord coupé 05, aut., 52 000 km 18 900 $, 514-990-6699, **CHAMBLYHONDA.COM**

HONDA Accord DX 99, pneus hiver, 120 000km, CD, a/c, impec., 9350 $, 514-713-1351

HONDA Accord LX-G 04, aut., 19 000 km 17 900 $, 514-990-6699, **CHAMBLYHONDA.COM**

HONDA Civic DX-G 02, 5 vit. a/c 75 000 km, 9900 $ 514-990-6699, **CHAMBLYHONDA.COM**

HONDA Civic DX-G 03, aut. a/c 59 000km 11 900$ 514-990-6699, **CHAMBLYHONDA.COM**

MERCEDES-BENZ LAVAL
03 S430 4Matic, 38 000 km noir /noir 58 900$ 1-866-228-0198 www.mercedes-benzlaval.com

MERCEDES-BENZ LAVAL
04 E320 4Matic 36 000km silver /ash 57 900$ 1-866-228-0198 www.mercedes-benzlaval.com

MERCEDES-BENZ LAVAL
04 E320 4Matic 57 000km silver /noir 54 900 $ 1-866-228-0198 www.mercedes-benzlaval.com

MERCEDES-BENZ LAVAL
04 E500 4Matic 32 000 km, noir /noir 59 900$ 1-866-228-0198 www.mercedes-benzlaval.com

501 AUTOMOBILES

MERCEDES-BENZ LAVAL
2000 S500V, 97 270km 29 900$ amandine/noir 1-866-228-0198 www.mercedes-benzlaval.com

MERCEDES S550 2007, noire/ int. cuir noir, 7500 km. Cause décès, 514-973-0080

NISSAN Sentra 04, aut. a/c 37 000km 11 900$ 514-990-6699, **CHAMBLYHONDA.COM**

SAAB 03, Aero, 9.5 cuir, toit pneus, A-1, femme proprio. 15 900 $. 450-224-7665.

SUBARU Forester 1998 4x4, entretien A1 +++, facture à l'appui, 6500$, **514-524-8497**

TOYOTA Camry 02, aut. a/c 99 000 km, 13 900 $, 514-990-6699, **CHAMBLYHONDA.COM**

TOYOTA Corolla CE 03, 5 vit., 4 ptes, beige; lecteur CD; A/C; portes élect. 122 700 km; dame proprio; 10 150$, 514-804-8087.

VOLKS Jetta GLS 2000, man., toit, 8 pneus, 91 000 km, gar. 7950 $, crtr, 514-708-2119.

VOLKS New Beetle GLX 1.8 T 2003, man.; modèle le plus équipé; marine / cuir beige, tout élect., cd (6), 8 pneus + jantes; démar. 346 000 km, 23 500 $, **819-477-5800**.

VOLVO 850 GLT 1997, 175 000 km, bleu, int. beige en cuir, 7500 $, 450-449-5453.

VOLVO S70 1998, aut., bleue, a/c, 125 000 KM, groupe élect, propre, 7700 $, 450-655-6368.

VOLVO S70, 1998, man., tout équipée, 130 000 km, 8 pneus, cuir, 7800 $, **450-882-3846.**

VOLVO V70 GLT turbo '99 181 000km, toit, cuir, gris, 9500$ laisser message: 514-989-1224

502 VÉHICULES 5000 $ ET MOINS

CIVIC '98 LX, aut., a/c, 4 ptes, comme neuve, démar., bleue, 4900$. AUTO I.V. **514-940-0200**

FORD WINDSTAR GL '95, tout équipée, excellente condition, 1700$, AUTO I.V. **514-940-0200**

FORD Windstar LX 00 aut., a/c, 130 000 km, 8 pneus, freins arrière neufs, bon état, 4495$ nég., 450-441-1148.

FORD WINDSTAR SE '99, tout équipée, excellente condition, 160 000 km, 2 set de pneus, 3800$. AUTO I.V. **514-940-0200**

502 VÉHICULES 5000 $ ET MOINS

GMC JIMMY 1998, cuir, toit, mags, excellente condition, 4900$. AUTO I.V. **514-940-0200**

HONDA Accord '97 LX, 4 ptes, aut., 149 000 km, 4995 $. **514-238-8942, Crtr**

PICK-UP GMC 89 propre prêt à travailler 180 000km moteur gaz 305, 5l, 2300$, 514-567-0045

SAAB 900S '96, 259 000 km, 2950$ nég., bonne condition, **514-501-3966**.

VOLKS Jetta GLS 98, 4 ptes aut. toit élect. 200 000 km, comneuve 2850 $, 514-622-3787

504 CAMIONS, JEEPS FOURGONNETTES

DODGE Ram 2500 diesel 4x4 "crown crew cab" 2003, tout équipé, aut., 4 ptes, rouge/gris, boîte courte, "cumming", gr. élect., superbe. 25 200 $. Alain, 514-573-8790, 514-881-9922.

HONDA CR-V
• **EX 03**, 4X4, aut., a/c, mags, 65 000 km, 19 900 $, fin. 5.8%
• **EX 05**, 4X4, aut., a/c, équipé, 19 000 km, 25 900 $, fin. 5.8%
• **LX 03**, 4X4, aut., a/c, 85 000 km, aubaine: 17 900 $. **514-990-6699 CHAMBLYHONDA.COM**

HONDA Element 03, tout équipé, 82 000 km, a/c, CD, noir, 13 995 $. 514-262-6449.

LAND ROVER Freelander SE 03, vert epsom; état A1; 28 000 km, 13 000 $, 450-658-9631.

TOUAREG 04, aut., 83 000km, V6, bleu int. cuir tan, toit, a/c, équipé, 8 pneus. Impeccable 29 800$ Proprio 450-228-4849

600 LOISIRS ET VÉHICULES RÉCRÉATIFS

667 VÉHICULES RECRÉATIFS

YAMAHA V-Star 1100, 2004, Silverado, 17 000 km, état neuf, 7500 $, nég., 450-536-3523.

Le guide des concessionnaires du Grand-Montréal

Petites annonces

INFINITI

INFINITI LAVAL
305, ST-MARTIN EST
LAVAL
514-382-8550

JAGUAR

JAGUAR LAVAL
www.jaguarlaval.com
3475, boul. Le Carrefour LAVAL
450-688-1880
514-388-1880

LAND ROVER

LAND-ROVER LAVAL
www.landroverlaval.com
3475, boul. Le Carrefour LAVAL
450-688-1880
514-388-1880

MERCEDES-BENZ

smart Centre Smart West Island
4525 boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
514-620-5900

Centre Smart Rive-Sud
4844 boul Taschereau
Greenfield Park
450-672-2720

Mercedes-Benz Laval
3131 Autoroute
Laval ouest, Laval
450 681-2500
514-856-2929

MERCEDES-BENZ

Mercedes-Benz West Island
4525 boul. St-Jean
Dollard-des-Ormeaux
514-620-5900
westisland.mercedes-benz.ca

Mercedes-Benz Rive-Sud
4844 boul. Taschereau
Greenfield Park
450-672-2720
rivesud.mercedes-benz.ca

Certifiée Étoile
Exclusivement par Mercedes-Benz

MINI

MINI Mont-Royal
4090, Jean-Talon O.
(à côté de BMW Canbec)
(514) 289-MINI (6464)
www.minimontroyal.ca

(450) 682-1212 (450) 682-1212

MINI LAVAL
2450, boul. Chomedey
Laval (450) 682-1212
www.laval.mini..ca

MITSUBISHI

CITÉ MITSUBISHI
8665, boul. Décarie
(angle Métropolitain)
1-888-617-4532
www.citemitsubishi.com

AUTRES

LOCATION LUTEX
• Location à long terme autos, camions légers
• Kilométrage illimité
• Bail flexible
• Véhicules d'occasions
ALTRA MONETA
www.lutex.ca
Montréal (514) 336-3000
Québec (418) 657-5454

NISSAN

AUTO GOUVERNEUR NISSAN
305, ST-MARTIN EST
LAVAL
450-668-1650
www.autogouverneur.com

CITÉ NISSAN
3500, boul. Jean-Talon
(Près Côte-des-Neiges)
1-888-617-4485
www.citenissan.com

PORSCHE

CENTRE PORSCHE Lauzon
2455 boul. Chomedey
Laval
450-688-1144
www.lauzonporsche.com

SUBARU

CARREFOUR SUBARU
250, boul. Labelle, Laval
(450) 625-1114

SUZUKI

CARREFOUR SUZUKI
250, boul. Labelle, Laval
(450) 625-1114

TOYOTA

CHASSÉ TOYOTA
819 Rachel Est, Mtl
514-527-3411

Léveillé TOYOTA
Avec vous depuis 1969
TERREBONNE
1369, Montée Masson
(450) 471-4117
1-888-800-4117

VOLKSWAGEN

Automobiles E. Lauzon
1384, boul. Labelle
Blainville
450-430-1460
www.lauzon.qc.ca

RIMAR VOLKSWAGEN INC.
5500 METROPOLITAIN EST
ST-LÉONARD
514-253-4888
www.rimarvw.com

AUTRES

MERCEDES
Spécialiste
Indépendant
AUTO-METZ
(450) 622-4666
FAX (450) 622-0662
www.autometz.com

Retrouvez d'autres Petites annonces, dans l'édition régulière de LA PRESSE d'aujourd'hui

NOUS AVONS PENSÉ À TOUT POUR 2007. SURTOUT À VOUS.



Mazda*5* GT illustré



mazda 5 GS 2007

LOUEZ À PARTIR DE

239 $

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2595$

- OU -

LOUEZ À PARTIR DE

295 $

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
0$ COMPTANT INITIAL

0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ



Mazda*3* GT illustrée





mazda 3 GX 2007

LOUEZ À PARTIR DE

189 $

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 2395$

0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

MAINTENANT DE SÉRIE :
freins antiblocage
et six coussins de sécurité.

PREMIÈRE DE CLASSE DE SA CATÉGORIE
Pour une 4e année consécutive
Le Guide de l'auto 2007

mazda 6 GS 4 CYL. 2007

LOUEZ À PARTIR DE

289 $

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 1995$

0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

INDICE DE SÉCURITÉ LE PLUS ÉLEVÉ
LORS D'ESSAIS DE COLLISION ET DE CAPOTAGE ♦

★★★★★ NHTSA

GAGNANTE
de plus de 100 prix internationaux

CX-7 GS 2007

À TRACTION INTÉGRALE

LOUEZ À PARTIR DE

399 $

PAR MOIS, POUR 48 MOIS*
TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
COMPTANT INITIAL DE 3495$

0$ DÉPÔT DE SÉCURITÉ

INDICE DE SÉCURITÉ LE PLUS ÉLEVÉ
LORS D'ESSAIS DE COLLISION ♦

★★★★★ NHTSA

UTILITAIRE SPORT DE L'ANNÉE
ET MEILLEUR ACHAT
Le Guide de l'auto 2007

Vous trouverez beaucoup *plus* chez vos concessionnaires Mazda du Québec.

Pour un concessionnaire près de chez vous, visitez le www.mazda.ca ou téléphonez au 1-800-263-4680.

3453195A

3453198

PROGRAMME MAZDA POUR LES DIPLÔMÉS

PRÊT À ROULER INSPECTION EN 52 POINTS À LA LIVRAISON • PROGRAMME D'ASSISTANCE ROUTIÈRE • GARANTIE LEADERSHIP MAZDA : PROTECTION COMPLÈTE DE 3 ANS OU 80 000 KM ET DE 5 ANS OU 100 000 KM SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR

* Offres portant uniquement sur la location au détail des Mazda5 GS (E65D57AA00), des Mazda3 GX (D49XS57AA00), des Mazda6 GS 4 cyl. (G45D57AA00) et des Mazda CX-7 GS à traction intégrale (PXS387AA00) 2007 neufs de base. Comptant initial ou échange équivalent et premier versement mensuel exigés. Aucun comptant initial requis pour le Mazda5 GS pour l'offre de 295$ par mois. Aucun dépôt de sécurité requis. Sur approbation du crédit. Limite de 20 000 km par année. Frais de 12¢ le km additionnel à la fin du terme. Location avec limite de 25 000 km par année disponible. Immatriculation, assurances, taxes et frais d'inscription au RDPRM en sus. Les modèles illustrés le sont à titre indicatif seulement en ce qu'ils peuvent comporter des équipements optionnels non-inclus dans les prix mentionnés. Les stocks peuvent varier selon les concessionnaires. Un échange peut être nécessaire entre concessionnaires. Les concessionnaires peuvent louer à prix inférieur. Voir un concessionnaire participant pour les détails. Aucune combinaison d'offres possible. Offres d'une durée limitée à compter du 15 janvier 2007. ♦ Accordé à la Mazda6 2007 par la National Highway Traffic Safety Administration (NHTSA) du gouvernement des États-Unis (www.safecar.gov), suite à des tests mesurant les effets de collisions frontales et de capotage et au Mazda CX-7 2007 suite à des tests mesurant les effets de collisions frontales sur les occupants avant et de collision latérales sur les occupants avant et arrière.

L'AUTO

La calandre comme carte de visite

ÉRIC LEFRANÇOIS
COLLABORATION SPÉCIALE

Elles avaient tendance à disparaître, victimes de la loi du meilleur Cx (coefficient de traînée aérodynamique). Eh bien! les calandres sont de retour. Le phénomène date du Salon de Detroit 2003. La première tendance a été aux calandres puissantes, type Chrysler 300 C, qui allait donner le ton à toutes les nouvelles voitures de la marque. L'accueil réservé à ces voitures a démontré à beaucoup de constructeurs qu'au-delà d'un phénomène conjoncturel, l'identité d'une voiture, d'une marque, était indispensable dans un monde où la technique a tendance à tout uniformiser, fût-ce par le haut. Car il n'y a plus de mauvaises voitures aujourd'hui : il y a des voitures insipides et sans saveur. Alors place à la personnalité affirmée, même si cela doit coûter quelques dixièmes de point d'aérodynamisme. Certains, comme Toyota, ont également opté pour le « gros nez enrhumé », mais ici la puissance du dessin se fait plus sportive que massive. Et puis on voit refleurir des calandres qui en appellent à l'histoire de la marque, comme celle de la MKR chez Lincoln, ou celle, si caractéristique et si belle, de BMW. D'autres ont joué l'originalité. Ford n'a pas hésité à zébrer toute la largeur du capot de la Focus de ses célèbres lamelles nickelées. L'avenir appartient donc aux calandres personnalisées grâce auxquelles il sera « facile de ne pas se tromper ». Il suffira de regarder une automobile droit dans les feux pour deviner à quelle marque elle appartient. Lumineux!



PHOTO BRYAN MITCHELL, GETTY IMAGES

On voit refleurir des calandres qui en appellent à l'histoire de la marque, comme celle de la MKR, chez Lincoln, dévoilée au Salon de Detroit au début du mois de janvier.

LA ROUTE EST À VOUS. JUSQU'OÙ LA MÈNEREZ-VOUS?

AFIN DE BIEN COMMENCER L'ANNÉE, NOUS VOUS FAISONS UNE OFFRE TOUT À FAIT SPÉCIALE SUR NOTRE ÉLÉGANTE S60. DÉCOUVREZ LA CONFIANCE QUE PROCURENT UN MOTEUR TURBO 2,5 LITRES DE 5 CYLINDRES, ET DES SYSTÈMES ANTIPATINAGE (STC) ET ANTI-COUP DE FOUET CERVICAL (WHIPS). VENEZ VOIR LES VOLVO AU SALON INTERNATIONAL DE L'AUTO DE MONTRÉAL 2007 OU RENDEZ VISITE À UN CONCESSIONNAIRE VOLVO DÈS AUJOURD'HUI. **WWW.VOLVOCANADA.COM**

S60

L'ÉLÉGANTE VOLVO
S60 2007

1,5 % TAUX DE CRÉDIT-BAIL ACOMPTE DE 3 250 $

499 $* PAR MOIS 39 MOIS

- Sacs gonflables à seuils de déclenchement multiples
- Système de protection en cas d'impact latéral (SIPS)
- Servofreins antiblocage (ABS)
- Rétroviseurs extérieurs électriques et chauffants
- Clignotants intégrés aux rétroviseurs latéraux

ACOMPTE DE 0 $ = **584 $/MOIS**
ACOMPTE DE 3 250 $ = **499 $/MOIS**
ACOMPTE DE 5 900 $ = **429 $/MOIS**



VOLVO POINTE-CLAIRE
15, Auto Plaza, Pointe-Claire
(514) 630-3666
www.volvo-pointeclaire.com

UPTOWN VOLVO
4900, rue Paré, Montréal
(514) 737-6666
www.uptown-volvo.com

VOLVO LAVAL
2350, boul. Chomedey
Laval (450) 682-3336
www.volvodelaval.com

VOLVO ST. HYACINTHE
855, rue Johnson, Saint-Hyacinthe
(450) 771-2305
www.volvosthyacinthe.com

FRANKE VOLVO
180, rue Principale
Sainte-Agathe (819) 326-4775
www.frankevolvo.com

VOLVO DE BROSSARD
9405, boul. Taschereau
Brossard (450) 659-6688
www.volvobrossard.net

JOHN SCOTTI AUTO LTÉE
4315, boul. Métropolitain Est
Saint-Léonard (514) 725-9394
www.johnscottivolvo.com

Volvo. pour la vie

3452239A

* Offre d'une durée limitée consentie aux clients admissibles seulement sur approbation du crédit par les concessionnaires Volvo et les Services financiers de la Compagnie des automobiles Volvo du Canada. Les véhicules peuvent différer de ceux illustrés. Cette offre s'applique à un S60 2.5T A 2007 (le prix inclut les frais de transport et de préparation de 1 295 $). 498,49 $/429 $/584 $ par mois; terme de 39/39/39 mois. Un acompte de 3 250 $/5 900 $/0 $, la première mensualité incluant les taxes et le dépôt de garantie de 600 $ sont dus à la signature du bail. Taxes, immatriculation, assurance, droits sur les pneus neufs et frais d'administration en sus. Allocation de 60 000 km (0,16 $ par km excédentaire). Taux d'intérêt annuel de 1,5 %. Total des mensualités : 19 441,11 $/16 731 $/22 776 $. La mensualité et le dépôt de garantie peuvent varier selon le choix d'équipements additionnels. Valeur de rachat à la fin du bail : 19 269,40 $ plus taxes. Le concessionnaire peut louer à un prix inférieur. Cette offre prend fin le 31 janvier 2007. Certaines conditions s'appliquent. Communiquez avec votre concessionnaire Volvo pour plus de détails. ©2007 La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. "Volvo pour la vie" est une marque déposée utilisée sous licence par La Compagnie des Automobiles Volvo du Canada. Pensez à toujours boucler votre ceinture de sécurité. Visitez le site volvocanada.com

Les meilleurs pneus vont à l'arrière

ÉRIC DESCARRIES
COLLABORATION SPÉCIALE

Peu importe le type de voiture ou de camionnette que vous possédez, traction ou intégrale, propulsion ou quatre roues motrices, les meilleurs pneus vont toujours à l'arrière. Certains propriétaires auront peut-être tendance à ne remplacer que deux pneus après une permutation qui aura dévoilé deux pneus plus usés. Et certains auront peut-être tendance à placer ces pneus neufs à l'avant, surtout si la voiture est à traction. Erreur!

Un manufacturier de pneus (Michelin) a procédé à un exercice convaincant sur sa piste d'essai de Caroline du Sud. Il a fait construire une piste ronde en béton qui peut être constamment arrosée. Les techniciens utilisent deux Ford Fusion identiques, à traction. La première est équipée de pneus avant à demi usés et de pneus neufs à l'arrière, alors que l'autre Fusion a des pneus neufs à l'avant et deux pneus identiques mais à demi usés à l'arrière.

Sur la piste mouillée, l'instructeur pousse les conducteurs à rouler à plus de 90 km/h. Dans le cas de la voiture aux pneus avant usés et arrière neufs, sauf pour un dérapage facilement contrôlable du train avant, personne ne perd le contrôle. La situation est toute autre pour l'autre Fusion. Les pneus avant neufs réagissent très bien dans l'eau et assurent une bonne prise. Mais avant même d'atteindre les 90 km/h, l'arrière décroche subitement, envoyant l'auto en tête-à-queue. Selon le pilote-instructeur Mac de Mere, la situation est identique sur la neige. Donc, si vous ne devez changer que deux pneus, faites installer les meilleurs à l'arrière. Sinon, achetez-en quatre!

A



Ne laissez pas ces étoiles filer.

Seuls les véhicules d'occasion Certifiés Étoiles incluent :

- Certification suite à une inspection en 150 points
- Garantie jusqu'à 6 ans/120 000 km
- Assistance routière 24 h/24
- Pièces de rechange Mercedes-Benz d'origine uniquement
- Historique complet de l'entretien
- Recherche en ligne à certifiesetoiles.ca

VÉHICULES D'OCCASION CERTIFIÉS ÉTOILES
FINANCEMENT À PARTIR DE
2,9 %**

FINANCEMENT OFFERT PAR Services financiers Mercedes-Benz

Achetez en toute confiance chez votre concessionnaire Mercedes-Benz.

Véhicules d'occasion Certifiés Étoiles MC

Mercedes-Benz

Conditions tout étoile sur les 2006.



B200 2006 VR675489

33 900 $
- Transmission automatique
- Climatiseur
- Lecteur CD



R350 2006 VR675679

59 900 $
- Traction intégrale
- Système DVD à l'arrière
- 6 passagers
- Toit panoramique



ML350 2006 W87517

46 900 $
- Traction intégrale
- Toit ouvrant
- Sièges chauffants à l'avant

Plus de 80 véhicules en inventaire.

CLASSE-C					
CL230	2004	Noir	29 900 $	329 $/m*	26 647 km
CL230	2003	Argent	25 900 $	344 $/m*	47 265 km
C230	2003	Noir	31 900 $	419 $/m*	19 117 km
C240	2003	Noir	31 900 $	419 $/m*	53 367 km
C230	2005	Gris	33 900 $	449 $/m*	14 636 km
C240	2005	Étain	33 900 $	449 $/m*	35 088 km
C280X4M	2006	Noir	42 900 $	548 $/m*	3 475 km
C350W4M	2006	Argent	49 900 $	595 $/m*	2 312 km
CLASSE-E					
E320	2003	Noir	39 900 $	559 $/m*	66 539 km
E500W4M	2004	Étain	59 900 $	595 $/m*	53 670 km
E320	2004	Gris	45 900 $	599 $/m*	49 010 km
E320	2005	Étain	55 900 $	739 $/m*	42 700 km
E55AMG	2004	Argent	67 900 $	899 $/m*	60 900 km
E500W4M	2006	Noir	79 900 $	984 $/m*	27 840 km
CLASSE-CLK					
CLK320	2005	Noir	53 900 $	769 $/m*	15 546 km
CLK320A	2004	Blanc	54 900 $	784 $/m*	65 365 km

CLASSE-SLK					
SLK230	1999	Noir	24 900 $	415 $/m*	103 794 km
SLK230	2004	Rouge	45 900 $	649 $/m*	5 419 km
SLK350	2006	Argent	65 900 $	995$/m*	7 091 km
CLASSE-S					
S500V4M	2003	Argent	69 900 $	899 $/m*	39 948 km
S430V4M	2004	Noir	73 900 $	969 $/m*	16 459 km
CLASSE-M					
ML350	2003	Noir	34 900 $	459 $/m*	54 437 km
ML320	2003	Argent	33 900 $	529 $/m*	48 611 km
ML350	2006	Argent	52 900 $	699 $/m*	21 746 km
ML350	2006	Beige	53 900 $	699 $/m*	11 052 km
ML350	2006	Noir	53 900 $	699 $/m*	20 182 km
ML350	2006	Noir	56 900 $	699 $/m*	9 750 km
ML350	2006	Argent	61 900 $	825 $/m*	23 082 km
CLASSE-R					
R500	2006	Argent	69 900 $	786 $/m*	7 856 km
R350	2006	Bleu	64 900 $	845 $/m*	9 007 km
R350	2006	Noir	62 900 $	899 $/m*	18 940 km

Mercedes-Benz Rive-Sud
rivesud.mercedes-benz.ca
(450) 672-2720

Mercedes-Benz West Island
westisland.mercedes-benz.ca
(514) 620-5900

©Mercedes-Benz Canada Inc. 2007 *Mensualités basées sur une location de 36 mois, une limite de kilométrage de 18 000 km par année avec acompte équivalent à 10 % du prix de vente.
**Financement à l'achat à partir de 2,9 % pour un terme de 36 mois, disponible uniquement par l'intermédiaire de Services financiers Mercedes-Benz, sur approbation du crédit. Cette offre spéciale de financement ne s'applique pas aux modèles 2006 et 2007. Frais d'immatriculation, d'assurance et d'enregistrement, ainsi que taxes et frais RDPRM en sus. Le concessionnaire peut vendre à prix moindre. Consultez votre représentant Mercedes-Benz pour plus de détails. Modèles illustrés à titre indicatif seulement.

3457037A

Attendus de pied ferme

NOTRE ESSAYEUR AUTOMOBILE ATTITRÉ, ÉRIC LEFRANÇOIS, DRESSE LA LISTE DES **10 VÉHICULES** AVEC LESQUELS IL VEUT PRENDRE RENDEZ-VOUS CETTE ANNÉE.

AUDI R8 Roues de fortune

Depuis la Ur-Quattro, jamais la marque aux anneaux n'a donné naissance à une automobile aussi exotique. Chose certaine, lorsqu'elle croisera votre chemin, vous allez non seulement la dévorer des yeux, mais aussi dresser l'oreille. Car, sous son capot vous entendrez rugir un V8 4,2 litres de 420 chevaux. C'est peu, dites-vous? La voiture est faite d'aluminium et s'annonce légère; cette puissance devrait donc, logiquement, suffire pour faire cogiter plus d'un porschiste et un certain propriétaire de Ur-Quattro...



PHOTO FOURNIE PAR AUDI



PHOTO GUY SPANGENBERG

MITSUBISHI LANCER La dernière lance ?

Elle se laissait attendre, cette Lancer... Souhaitons que ce soit pour se montrer sous son meilleur jour. Dévoilée en avant-première canadienne au Salon de l'auto de Montréal, la compacte de la marque aux diamants fera dans quelques semaines ses premiers tours de piste en compagnie des journalistes spécialisés, dont l'auteur de ces lignes, avant de prendre rendez-vous ce printemps avec le public qu'elle souhaite voir débarquer nombreux. Pas question ici d'être prophète de malheur, mais l'avenir de Mitsubishi en dépend.

NISSAN ALTIMA COUPE Pour la forme

S'il s'agissait seulement de faire de la grande série et de gros profits, les constructeurs ne lanceraient jamais de coupés et cabriolets, aux productions homéopathiques et aux gains hypothétiques. Mais, heureusement pour nous, il y a l'image. Chez Nissan, on l'a compris, comme en fait foi cette superbe – et inattendue – version deux portes de l'Altima qui, souhaitons-le, fera l'objet de tous les délires des ingénieurs : une version SE-R, ce serait pas mal, non?



PHOTO FOURNIE PAR NISSAN

SATURN ASTRA Bientôt en orbite !

L'Aura m'a mis des paillettes dans les yeux (voir notre Match du mois de janvier) et l'Astra, je crois, en fera tout autant. D'accord, elle ne réinvente peut-être pas « l'automobile de toutes pièces », mais cette Opel, qui poursuit sa carrière sous un nouveau chapeau, n'aura aucun mal à faire oublier, sur le plan dynamique à tout le moins, le modèle qu'elle remplace: la Ion.



PHOTO FOURNIE PAR GM



PHOTO FOURNIE PAR LOTUS

LOTUS EXIGE S Encore, encore !

Assurément mon coup de cœur de la dernière année, l'Élise, peut en cacher une autre : une Super Élise. Voilà comment se présente l'Exige S que la firme britannique propose cette année. Un brin plus lourde que l'Élise et moins aérodynamique, l'Exige S soigne sa stabilité à haute vitesse: 238 km/h en vitesse de pointe. Elle adopte ici un compresseur volumétrique. J'achète!

DODGE GRAND CARAVAN Pour voyager

La fourgonnette a encore des beaux jours devant elle, pense le groupe Chrysler, qui soulève le voile sur ses futures Dodge Grand Caravan et Chrysler Town & Country. Le constructeur américain n'a sans doute pas tort. En examinant la liste des nombreuses caractéristiques de ces véhicules, (fauteuils pivotant à 180 degrés, table à cartes, deux écrans vidéo, etc.), j'ai eu envie de retrouver les culottes courtes de mon enfance... Maman, tu veux la conduire?



PHOTO FOURNIE PAR DODGE



PHOTO FOURNIE PAR MERCEDES

SMART FORTWO Prise 2

Les propriétaires de Smart ont une montée de lait chaque fois qu'un essayeur relève un défaut à « leur bébé ». La critique se taira-t-elle le jour où elle fera l'essai de cette deuxième mouture? Chose certaine, la future ForTwo promet de ne plus me bercer à chaque changement de rapport et de laisser tomber certaines incongruités. On demande à voir et à conduire, surtout avant que la nouvelle ne fasse son entrée dans les salles d'exposition à l'automne.



PHOTO FOURNIE PAR TOYOTA

TOYOTA TUNDRA Le dernier clou

C'est bien connu, je ne suis pas un fana des camionnettes, mais l'envie de grimper à bord du nouveau Tundra me titille. Avec lui, le numéro un japonais fera-t-il tomber le dernier rempart de l'industrie automobile américaine? Chose certaine, sur papier, la camionnette de Toyota ne manque pas d'arguments et pourrait sérieusement ébranler la suprématie de GM, Ford et DaimlerChrysler.

AUDI UR-QUATTRO La belle se réveillera au printemps

Vous ne la conduirez jamais, mais bon. Il me tarde de retrouver mon Audi Ur-Quattro, ce printemps, pour l'amener faire un petit tour et poursuivre mes récits sur sa reconstruction. Elle est maintenant fiable, son moteur respire à pleins poumons grâce à une gestion électronique trafiquée et un système d'échappement moins restrictif. Hélas, si la voiture respire la santé, ce n'est pas le cas de mon compte en banque puisque même immobile, elle coûte cher à maintenir en forme.

Une RAM ne sert pas à pagayer.

Vrai Faux

Quand on veut tout savoir sur la techno.

TECHNAUTE.COM

Une réalisation de LAPRESSEAFFAIRES.COM

FILL88P

FINANCEMENT OFFERT EXCLUSIVEMENT PAR
Services financiers Chrysler

LES 2007 SONT ARRIVÉES. EN VOITURE.





DODGE CALIBER 2007

Achetez à

15 995 $†

Ou louez à

229 $* PAR MOIS. LOCATION DE 60 MOIS.
0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ.
0 $ COMPTANT INITIAL.



DODGE CARAVAN 2007

Louez à **309 $*** PAR MOIS. LOCATION DE 39 MOIS.
0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ.
0 $ COMPTANT INITIAL.

JEEP LIBERTY SPORT 4X4 2007

Louez à **374 $*** PAR MOIS. LOCATION DE 48 MOIS.
0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ.
0 $ COMPTANT INITIAL.





DODGE RAM 1500 QUAD CAB[MD] 4X4 2007

Louez à **387 $*** PAR MOIS. LOCATION DE 48 MOIS.
0 $ DÉPÔT DE SÉCURITÉ.
0 $ COMPTANT INITIAL.
1,9 % DE FINANCEMENT À L'ACHAT POUR 60 MOIS.

ATTENTION

Les clients qui louent présentement un véhicule Chrysler, Jeep, Dodge par l'entremise de Chrysler Finances peuvent financer ou louer un véhicule neuf par l'entremise de Chrysler Finances et recevoir

une prime de fidélisation de 500 $Δ

VISITEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE CHRYSLER • JEEP[MD] • DODGE AUJOURD'HUI

3448811

DODGE CHRYSLER Jeep[MD]

3453775A

† Le prix comprend les allocations du fabricant consenties aux concessionnaires et est établi pour la Dodge Caliber 2007 avec l'ensemble 23A. * Tarifs mensuels établis pour la Dodge Caliber 2007 avec l'ensemble 23A, pour la Dodge Caravan avec l'ensemble 28S + MWG + CLE, pour le Jeep Liberty 2007 avec l'ensemble 29B + AHT + ALS + DHP + GEG + NHM et pour le Dodge Ram 1500 Quad CAB[MD] ST 4X4 2007 avec l'ensemble 26A + AHC + ALS + DSA + NHM + TTK. Le dépôt de sécurité est de 0 $ pour une période de temps limitée seulement et peut changer sans préavis. Premier versement exigé à la livraison. Location pour usage personnel seulement. Aucun rachat requis. Le locataire est responsable de l'excédent de kilométrage après 66 300 km pour 39 mois (81 600 km/48 mois ou 102 000 km/60 mois) au taux de 15 ¢ le kilomètre. †, * Sous réserve de l'approbation de Services financiers Chrysler Canada. Services financiers Chrysler Canada est un membre du groupe de Services DaimlerChrysler Canada. Frais d'inscription au RDPRM de 60 $, incluant les frais du registre, sont en sus. Offres exclusives et d'une durée limitée qui ne peuvent être combinées à aucune autre offre, à l'exception du programme d'aide aux handicapés physiques, et qui s'appliquent à la livraison au détail pour usage personnel seulement des modèles 2007 neufs en stock sélectionnés. Les offres peuvent changer sans préavis. Le concessionnaire peut devoir échanger ou commander un véhicule. Le concessionnaire peut vendre ou louer à prix moindre. Voyez votre concessionnaire pour plus de détails. Photos à titre indicatif seulement. Δ Cette offre s'applique aux locations de Caravan et Grand Caravan expirant le ou avant le 30 septembre 2007, aux locations de Dodge Ram expirant le ou avant le 28 février 2007 et aux locations de tous les autres véhicules Chrysler, Jeep, Dodge 2006 ou 2007 (à l'exception du modèle Sprinter) livré le ou avant le 2 avril 2007. Le rabais de 500 $ sera déduit du prix négocié après l'application des taxes. La prime ne peut être échangée pour de l'argent comptant. Certaines conditions s'appliquent. Cette offre ne peut être transférée et ne peut être combinée avec certaines autres offres. Visitez un concessionnaire participant pour les détails. MD Jeep et Quad Cab sont des marques déposées de DaimlerChrysler Corporation, utilisées sous licence par DaimlerChrysler Canada inc., une filiale à propriété entière de DaimlerChrysler Corporation.

Coop publicitaire des concessionnaires Chrysler • Jeep[MD] • Dodge du Québec

CHRYSLER
Jeep[MD]
DODGE
CINQ ÉTOILES