

AFFAIRES

La Presse

CAHIER C | LA PRESSE | MONTRÉAL | DIMANCHE 22 SEPTEMBRE 2002

La nouvelle « arme » des financiers



RUDY LE COURS

« L'argent n'a pas d'odeur, mon fils », aurait déclaré l'empereur Vespasien, inventeur présumé des urinoirs publics payants à Rome.

Il avait tort.

Ces temps-ci, les billets verts sentent la poudre à canon.

Les États-Unis se préparent à attaquer l'Irak, c'est un secret de polichinelle, mais ce n'est pas là la vraie raison.

Leur matériel militaire vieillit aux yeux de leur état-major qui salive déjà à la vue des jouets létaux toujours plus attrayants mais plus chers que désire leur vendre l'industrie. Un nouveau cycle de renouvellement du matériel de guerre s'est amorcé avec la décennie. Il devrait se poursuivre pendant encore cinq ans, au bas mot.

Dans cette conjoncture, l'Irak sert davantage d'argument de vente aux ténors de la modernisation de l'armement que de débouché pour baisser les stocks de bombes.

Selon les chiffres du gouvernement américain, les acquisitions d'équipements ont été les plus touchées par les compressions budgétaires du département de la Défense, au cours des années 90. En 1987, les Américains avaient consacré 81 milliards (tous les montants de ce dossier sont exprimés en dollars US courants, sauf indication) à l'achat d'équipement : avions, hélicoptères, chars, véhicules amphibies, sous-marins, frégates, etc. L'an dernier, ce n'était plus que 63 milliards.

Il faut remonter aux années 1970 pour retrouver pareil creux, qui avait été suivi par l'arrivée en service de toute une nouvelle génération d'avions de combats (F-15, F16, F-18).

L'industrie américaine de l'armement pousse l'administration Bush à porter à au moins 75 milliards le budget annuel d'acquisition de la Défense, ce qui exclut bien entendu les salaires du personnel, l'entretien d'équipement existant comme les forteresses de l'air B-52, ou les avions-cargos Hercules, et l'enveloppe allouée à la recherche et développement, promise à l'enflure.

Les sentinelles de l'air

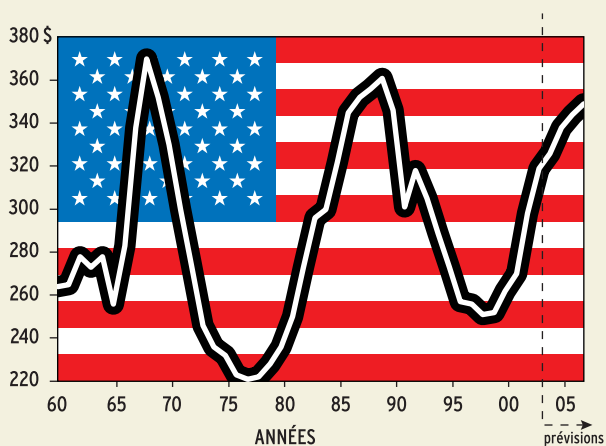
On a déjà fait état de la bagatelle de 200 milliards étalée sur cinq à six ans accordée l'an dernier au consortium dirigé par Lockheed Martin pour la production du nouvel avion de combat F-35, le Joint Strike Fighter (JSF).

On doit ajouter les 100 milliards pour la production du Raptor F-22, un nouvel avion plus maniable et plus furtif encore que le F-117, qui devrait gonfler encore le chiffre d'affaires de Lockheed Martin, toujours elle. Elle a obtenu la commande d'un lot de 10 appareils l'an dernier, de 13 cette année.

Voir LA NOUVELLE en C 2

Des cycles de 20 ans > 1960-2007

Dépenses militaires américaines, en milliards de dollars constants de 1996



Source : Department of Defense. Propositions présidentielles 2003

Même si on est tenté d'établir une corrélation entre les budgets et le parti au pouvoir, le réarmement suit sa propre dynamique.



Illustration : ANTHONY BAKER, collaboration spéciale

Où nous mènera la Bourse ces prochains mois ?



STÉPHANIE GRAMMOND
FINANCES PERSONNELLES

On croyait, en janvier dernier, qu'après le dégonflement de la bulle des technos, la récession économique et les attentats du 11 septembre, la Bourse était prête à reprendre sa marche en avant.

Bien au contraire ! Les craintes de chute de l'économie et l'éclatement des scandales comptables ont lézardé la confiance des investisseurs... ce qui a contribué à faire flancher, cet été, même les secteurs refuges qui avaient soutenu le marché, et même les entreprises que l'on croyait solides comme du roc.

Après plus de deux ans et demi de glissade boursière, les investisseurs sont, aujourd'hui, un peu déboussolés. Il est donc bien légitime de se demander où nous mènera la Bourse au cours des prochains mois.

Mais avant de répondre à la question, avec l'aide de cinq gestionnaires de portefeuille professionnels, notons d'abord que les épargnants ont bien raison d'être désorientés : leurs balises habituelles sont tombées.

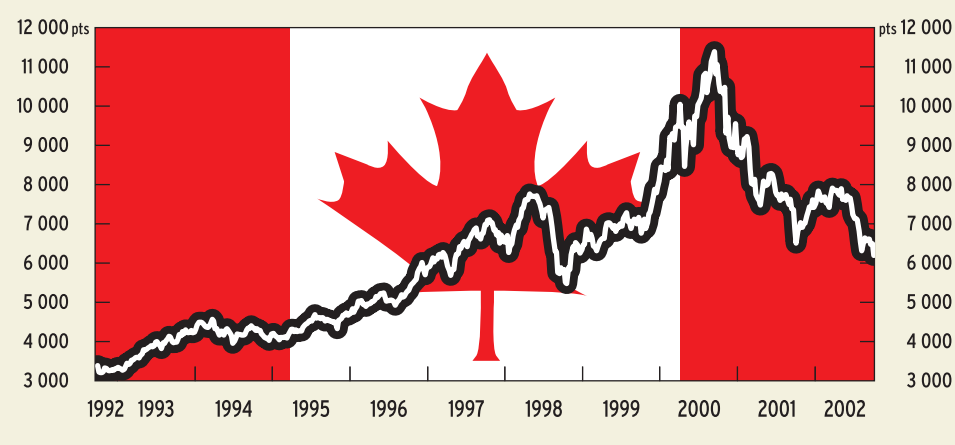
« Dernièrement, l'histoire n'a pas été bonne conseillère. Les points de repère antérieurs n'ont pas été de bons guides », constate Luc Fournier, gestionnaire d'actions canadiennes à l'Industrielle-Alliance.

Par exemple, alors que l'économie se relevait de la récession ou après que la Réserve fédérale américaine eut considérablement réduit les taux d'intérêt aux États-Unis, les investisseurs se sont rassurés avec des données historiques démontrant que la Bourse rebondit toujours considérablement dans ce genre de circonstance.

Mais pour la première fois depuis la Seconde Guerre mondiale, la Bourse a continué de sombrer au sortir de la récession... malgré des taux d'intérêt historiquement faibles. Déroutant !

L'évolution de la Bourse canadienne depuis 10 ans

Indice composé S&P/TSX de la Bourse de Toronto



Source : Bloomberg

L'avenir embrouillé

Lorsqu'ils regardent en avant, les investisseurs n'ont pas non plus beaucoup de visibilité. La liste des périls qui guettent les actions est longue : menaces de guerre, spectre de la déflation, fragilité de la reprise économique américaine... Nous jaugerons tous ces facteurs en page 3.

« En ce moment, les gens sont trop craintifs. Ils se demandent quelle sera la catastrophe de la prochaine semaine. Mais ils oublient qu'un des risques est aussi de manquer un rebond de 20-25 % qui peut se produire seulement par un retour de balancier », dit cependant M. Fournier.

Jean-Paul Giacometti, vice-président de Gestion de placements Claret, est lui aussi confiant que la Bourse aura gagné de l'altitude d'ici 12 mois... même s'il estime qu'elle pourrait prendre des années avant de retourner à son ancien sommet, un peu comme après les deux années de baisse de 1973-1974.

D'ailleurs, on observe présentement une accumulation de signes de découragement, comme les retraits records des fonds communs de placements, qui sont des indicateurs contraires et qui laissent normalement présager un rebond.

« La Bourse a baissé de 18 % depuis janvier. Si on était optimiste au début de

l'année, il faut l'être encore plus maintenant. Ce n'est pas le moment de changer d'idée », dit Jacques Chartrand, premier vice-président, actions canadiennes, chez Gestion de portefeuille Natcan.

Christine Décarie, chef des placements au Québec au Groupe Investors est d'un optimisme plus prudent. « Au début de l'année, nous étions mal à l'aise : l'évaluation des titres n'était pas dépréciée comme c'est normalement le cas après une récession. Maintenant, nous trouvons que l'évaluation de la Bourse est redevenue acceptable. »

Si plusieurs gestionnaires n'hésitent pas à prédire un rebond, aucun d'entre eux n'ose s'avancer sur le moment ou l'élément déclencheur de la remontée.

On ne le sait jamais d'avance, répondent-ils en chœur. Par exemple, qui avait prévu que la forte hausse des années 90 à la Bourse débiterait au lendemain des premières frappes aériennes des États-Unis contre l'Irak ? La Bourse venait de toucher le fond du baril, parce que le Koweït avait été envahi par l'Irak. Mais dès les premiers moments de la guerre, les investisseurs ont perçu que les Américains gagneraient rapidement.

Les périls qui guettent les actions à lire en page C 3

Concours

Le portefeuille des lecteurs

2^e édition



Processeur Intel Pentium 4 de 1.6 GHz
• Mémoire : 256 Mo DDR
• Disque rigide : 30 Go
• 14.1" actif



Contribuez à bâtir le portefeuille des lecteurs La Presse/Affaires et courez la chance de gagner l'un des trois ordinateurs portables

TOSHIBA Satellite



La Presse

Tous les détails dans La Presse, SAMEDI.



cyberpresse.ca

La sécurité: nouvel enjeu, nouveau marché

RUDY LE COURS

LE 11 SEPTEMBRE 2001 favorise l'éclosion d'un nouveau marché, celui de la sûreté intérieure pour lequel les entreprises spécialisées dans la sécurité passive (portes, clôtures, blindage), la détection, la surveillance ou la lutte contre les incendies préparent des soumissions. Celles plus versées dans la défense classique, le traitement de renseignement ou les communications évaluent comment acheter les premières, s'y allier ou les éviter.

gramme présidentiel américain dévoilé en juin qui vise à créer un superministère de l'Intérieur ayant pour objectif de prévenir sinon de contrer toute attaque terroriste.

Pour l'industrie, c'est une nouvelle manne. Il faudra bien développer des systèmes informatiques puissants, des appareils de détection sophistiqués, un réseau de communications pour relier par exemple tous les hôpitaux en cas de bio-attaque.

On peut multiplier les exemples et vite constater que la mise initiale de 45 milliards sera vite gonflée.

L'industrie a vite compris qu'elle devait

s'organiser pour en profiter. En novembre ainsi, à Orlando, se tiendra le Sommet Technology & Homeland Security mettant en vedette une trentaine de têtes dirigeantes du gouvernement, de l'Industrie, des consultants et des capital-risqueurs. Droits d'inscription: 3000 \$. On affichera sans doute complet.

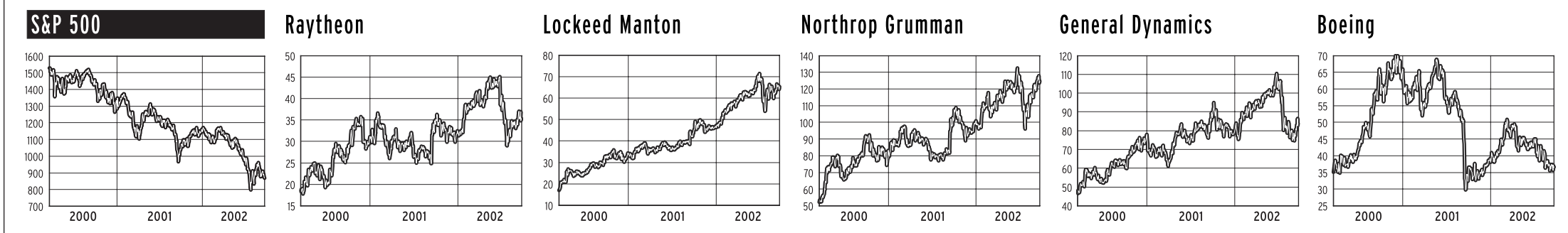
Entre-temps, les gros fournisseurs de la Défense s'activent. Lockheed Martin a en poche un contrat de 11 milliards (répartis sur plusieurs années) pour l'intégration d'une centaine de bateaux, davantage d'aéronefs et la modernisation d'équipement.

Raytheon et Northrop font tandem dans l'espoir de décrocher le contrat de un milliard pour la détection d'explosifs dans les aéroports.

D'autres joueurs présents dans le marché de la sécurité voudront leur part du gâteau d'autant plus qu'ils possèdent souvent l'expertise recherchée. Les Honeywell, PCC ou Recall seront sur les rangs à moins qu'elles ne soient avalées par les plus gros qui se sont révélés de redoutables prédateurs au cours des dernières années.

Si les vagues de fusions-acquisitions se sont assagies depuis deux ans, elles devraient reprendre dans ces industries.

La Bourse tombe, les titres militaires font la bombe



Depuis son sommet de mars 2000, l'indice Standard & Poors 500 ne cesse de se déprécier. Les actions des fournisseurs militaires se comportent bien quant à elles, évoluant en sens inverse. Seule l'action de Boeing ne s'est pas appréciée en raison du poids d'activité civile dans le bilan de l'entreprise.

Source: Bloomberg

LA NOUVELLE

Suite de la page C1

Bon an, mal an, Lockheed Martin réalise environ 70 % de son chiffre d'affaires auprès de la Défense américaine, ce qui en fait le principal fournisseur de matériel militaire des États-Unis, devançant Boeing de peu.

Le 30 juin, elle évaluait son carnet de commandes à 71,9 milliards, soit deux fois l'équivalent du budget annuel du gouvernement du Québec.

Boeing en revanche réalise 30 % seulement de ses activités dans le militaire même si elle produit les F-15, les F18, l'avion de combat sans pilote X-45A, l'hélicoptère Comanche, des satellites, des lasers, etc. Comme son chiffre d'affaires vient surtout d'activités civiles et que le transport aérien traverse une grave crise, elle vit une période difficile.

Reste que Boeing doit produire le nouvel avion cargo C-17 Globemaster, beaucoup plus gros que le Hercules, et livrer 222 F-18, nouvelle génération, moyennant 9 milliards.

En outre, Boeing vient de conclure la vente de 40 F-15 à la Corée. Le 30 juin, son carnet de commandes valait 102 milliards, dont 20,2 milliards de source militaire et 15 destinés aux communications et à l'espace, deux champs où les fins de défense ne sont pas à négliger surtout si les États-Unis vont de l'avant avec leur bouclier de défense spatial.

L'état-major américain compte sur plusieurs fournisseurs dont la grande majorité vient des États-Unis. Après tout, quand on disposait d'un budget de 309 milliards l'an dernier, qu'il frôlera les 350 milliards cette année et encore davantage l'an prochain, l'assiette au beurre peut être partagée.

L'armada America

« Ce qui coûte le plus cher, c'est ce qui flotte », rappelle Yves Bélanger, professeur de sciences politiques à l'UQAM spécialisé dans l'économie de la Défense. En d'autres termes, il étudie l'activité des marchands d'armement de tout acabit.

Il faudra bien développer et produire des porte-avions plus petits, mobiles et moins repérables que les îles flottantes actuelles (rien à voir avec le dessert), des porte-hélicoptères, des frégates et des sous-marins nucléaires.

On parle de plus de deux milliards pièce pour un mastodonte comme l'USS Ronald Reagan qui entrera en service en 2003, de un milliard au moins pour les plus petits de la prochaine génération.

Dans la fourniture des joujoux pour la mare des canards, Northrop Grumman et General Dynamics ne sont guère à plaindre. Elles tirent au moins 60 % de leurs revenus de la Défense.

Northrop Grumman exploite des chantiers navals dont celui qui parachève le Ronald Reagan. Lundi, la

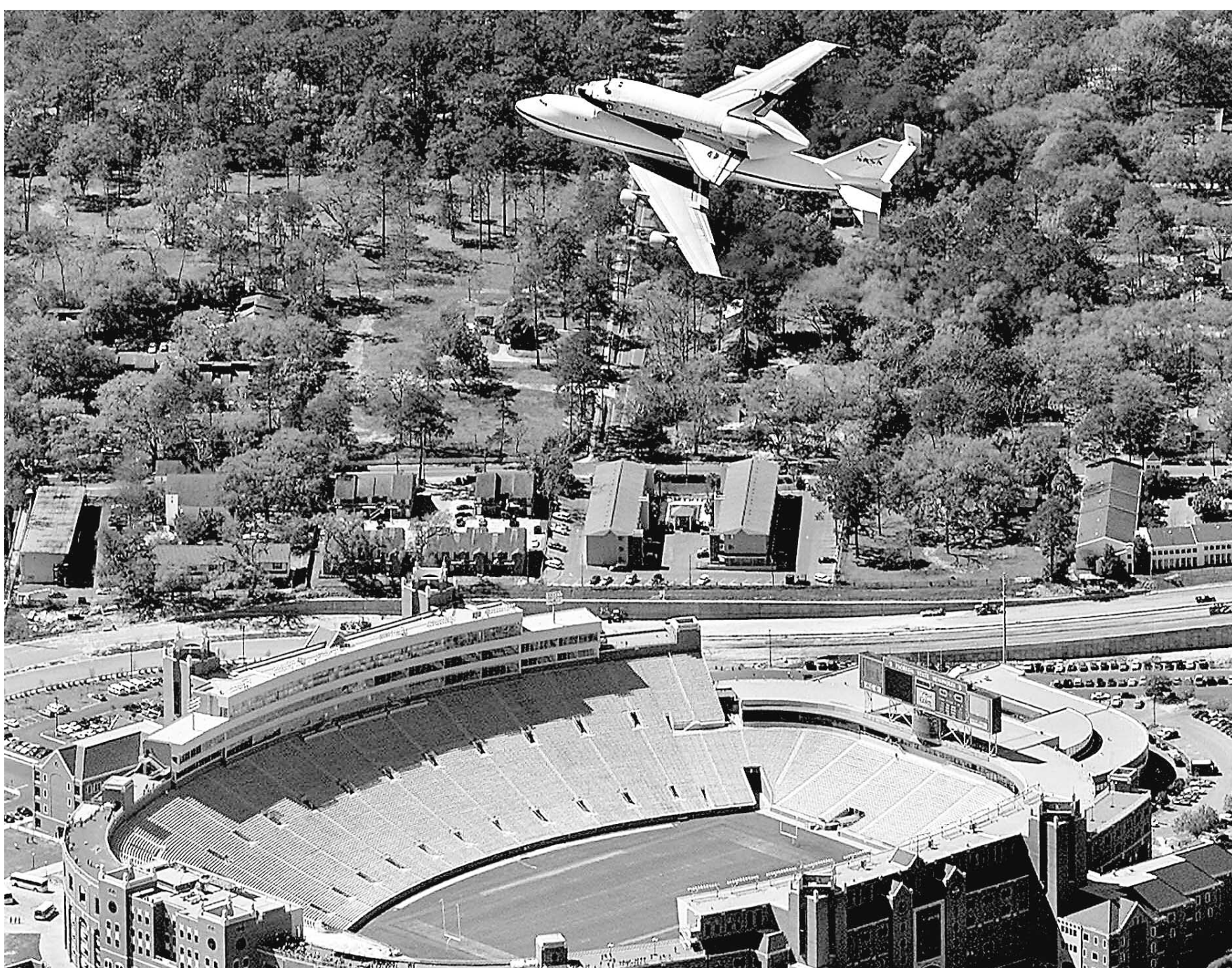


PHOTO AP

Le 5 mars 2001, la navette spatiale Columbia était transportée par un Boeing 747 au Centre spatial Kennedy, après avoir subi des tests durant un an et demi à Palmdale, en Californie. Le carnet de commandes de Boeing valait 102 milliards au 30 juin dernier, dont 20,2 milliards de source militaire et 15 destinés aux communications et à l'espace, deux champs où les fins de défense ne sont pas à négliger surtout si les États-Unis vont de l'avant avec leur bouclier de défense spatial.

US Navy lui confiait la construction de quatre autres destroyers DDG-51 au coût de 1,9 milliard. Elle en a déjà livré 17 et en a avait sept autres dans son carnet. L'an dernier, elle se voyait octroyer un contrat de 2,9 milliards pour une nouvelle frégate. En 1998, on lui garantissait 4,3 milliards pour la livraison de quatre sous-marins qui ne seront ni jaunes ni inoffensifs comme celui des Beatles.

Au 30 juin, son carnet de commandes se chiffrait à 22 milliards. Il pourrait gonfler encore, si son offre d'achat de TRW, autre grand fournisseur de la Défense, au prix de 7,8 milliards annoncée en juillet était approuvée par les autorités réglementaires.

General Dynamics n'est pas en reste. Ce n'est pas quatre mais six destroyers DDG-51 que lui confiait la US Navy le vendredi 13 septembre, moyennant 3,2 milliards. L'an dernier, elle décrochait un contrat

de 709 millions pour la construction des deux premiers cargos de ravitaillement T-AKE de la marine en plus de détenir une option sur dix autres navires de ce type évaluée à 3,7 milliards.

Un patriote modèle

Raytheon est spécialisée dans le matériel électronique en tout genre, dont celui qui rend les bombes intelligentes, c'est-à-dire capables de se guider sur une cible définie, ou pouvant être télécommandées à distance depuis un poste terrestre, aérien, naval ou satellisé. Elle s'est bâtie une grande renommée lors de la guerre du Golfe avec ses missiles antimissiles Patriots qui avaient contré avec un certain succès les fusées-missiles irakiennes Skud, de fabrication soviétique, en les faisant exploser en l'air, loin de leur cible.

La Défense a accordé en 2001 un contrat de 376 millions à Raytheon

afin de concevoir (la production fera l'objet d'un autre contrat plus lucratif encore) une nouvelle génération de Patriots.

La société est un modèle du Corporate America. L'an dernier, elle se classait deuxième sur 319 entreprises dans l'indice sur l'égalité dans l'emploi (Corporate Equality Index) mis au point par la fondation Human Rights Campaign. Ainsi, peu importe qu'on soit gai, lesbienne, bisexuel, transsexuel ou même hétéro, chez Raytheon, « on fabrique des bombes », comme dirait Pagliaro.

Tous ces contrats ne représentent qu'un petit échantillon de la générosité de la Défense envers ses fournisseurs. Ils illustrent néanmoins que les fabricants de matériel militaire brasseront de belles affaires au cours des prochaines années. Après tout, les commandes militaires fermes du gouvernement américain réparties dans 70 pro-

grammes totalisent déjà 760 milliards, ce qui équivaut à 20 % de plus que le produit intérieur brut annuel du Canada.

Décrypter le vrai contenu de ces contrats reste laborieux, secret militaire oblige. S'il était déployé, le bouclier spatial devrait à lui seul coûter au moins 60 milliards et on connaît mal de quoi il en retourne au juste. « Depuis le 11 septembre, rappelle Yves Bélanger, on n'en parle plus beaucoup. Le manque de transparence n'est pas bon signe. »

Pour les marchands de canons, en revanche, c'est le pactole. La valeur de leurs actions (à l'exception de Boeing très frappée par le 11 septembre) se comporte présentement en sens inverse de celle de l'indice de référence Standard & Poors 500.

Et si les marchés boursiers rajustaient enfin leur tir vers la hausse l'an prochain, ces titres garderaient leur trajectoire.

CETTE SEMAINE

La guerre des six jours

PLUS QUE SIX JOURS, six séances en fait et le troisième trimestre maudit de 2002 sera du passé.

Mais quels six jours encore ! Six jours de confessions, sans doute comme celles auxquelles Alcatel et Bowater nous ont habitués vendredi. Ou encore EDS jeudi. Ou mieux Celestica, JP Morgan ou Charles Schwab mercredi. Des confessions dont on espérait qu'elles étaient choses du passé, un mauvais souvenir comme les fortunes volatilisées dans Nortel ou Teleglobe.

Eh bien, non. Il serait fort étonnant que les révisions à la baisse annoncées par quelques grandes entreprises la semaine dernière

se répètent cette semaine encore. Après, on verra bien que les profits du troisième trimestre sont loin d'être aussi prometteurs que ce que nous laissons miroiter les analystes boursiers en début, puis encore en milieu d'année.

S'il est vrai que quand la construction va tout va, comment se réjouir de la baisse de 2,2 % des mises en chantier aux États-Unis en août et de 2,5 % des permis de bâtir alors que les taux hypothécaires sont à des planchers historiques

Ce n'est pas la hausse du prix du bois d'oeuvre à cause des droits compensatoires sur les importations canadiennes qui expli-

que cette anémie !

C'est dans ce contexte que la Réserve fédérale américaine se réunit mardi. Bien que des voix se font entendre pour réclamer une nouvelle baisse des taux, on peut parier qu'elle fera preuve de prudence et n'usera pas de ce levier tant qu'elle n'aura pas acquis l'intime conviction de sa nécessité pour la santé de l'économie.

Or, même si les marchés boursiers sont déprimés tout comme la construction, l'activité économique ne va pas si mal, en somme. Il y a une baisse du déficit de la balance commerciale et croissance du Produit intérieur brut bien qu'elle ne soit pas au rythme de la dé-

ceennie précédente. On pourra d'ailleurs s'en rendre compte vendredi avec les données définitives du deuxième trimestre.

Voilà qui est suffisant pour tenir tranquille la Fed.

Au Canada, la semaine est plutôt tranquille sur le plan statistique. On surveillera jeudi les assemblées d'actionnaires de plusieurs entreprises dont Alimentation Couche-Tard, Corel, Alliance Atlantis et Groupe Laperrrière & Verreault.

Et on pourra bien devoir entendre quelques troublantes confessions...

Rudy Le Cours

Hypothèque, assurance-vie et automobile

MICHEL GIRARD > FINANCES PERSONNELLES

mgirard@lapresse.ca

Q Mes parents ont les liquidités pour régler le solde de leur hypothèque et ce deux ans avant la fin du terme. La pénalité de base est de trois mois d'intérêts, environ 800 \$. D'après vous, ce montant est-il négociable, comme c'est le cas pour le taux hypothécaire ? Je me demandais si vous aviez une idée de la marge de négociation disponible. Est-ce 100 \$, la moitié des frais d'intérêt ou le montant au complet ?

Benoît G., Montréal

R Aujourd'hui, dans le merveilleux monde bancaire, tout est négociable, y compris évidemment le montant d'une pénalité initialement prévue en cas de fermeture avant échéance d'une hypothèque. Mais le rabais qui sera accordé sur la pénalité dépendra d'une foule de facteurs. Un « bon » client, qui brasse de grosses affaires (prêts, REER, placements) avec son institution bancaire aura de toute évidence une marge de négociation nettement plus élevée que le client moyennement actif. Le client peu actif, lui, ne disposera finalement d'aucune marge de négociation. Cela étant dit, d'une institution à une autre, la marge de négociation variera énormément. C'est vraiment du cas par cas. Si votre institution refuse d'accorder à vos parents un intéressant rabais, conseiller de déménager leurs pénates financières dans une autre institution bancaire. Point à la ligne.

Assurance-vie universelle

Q J'ai lu votre article sur le piège de l'assurance-vie. J'ai souscrit à une assurance-vie et invalidité universelle qui m'apparaît plus conservatrice que les exemples que vous aviez donnés. Je reste par contre méfiant et je me demande si le ratio coûts/bénéfices est réellement intéressant et si le risque à long terme est acceptable. Dans mon cas, il est prévu de donner 1000 \$ par mois pour un total de 12 000 \$ par année. Le coût annuel de l'assurance-vie et invalidité est de 5970 \$, la portion placement de 5758 \$ et les frais d'administration de 480 \$. Le tout pour une couverture d'assurance-vie de 500 000 \$ et une rente d'invalidité mensuelle de 7000 \$. Les prévisions sont faites avec un taux d'intérêt de 7,0 %. La prime (12 000 \$) devra être

payée pendant les 15 prochaines années, puis par la suite, la police est supposée se payer d'elle-même. Ma répartition des placements à l'intérieur de cette police est la suivante : 40 % pour placements à taux fixe ; 40 % d'obligations canadiennes ; 20 % avec l'indice S&P/TSE 60. La performance des placements peut être modifiée en tout temps, selon les performances des marchés. Est-ce que je me suis fait prendre au piège ou bien si cette assurance semble vraiment intéressante ?

Richard D., Centre du Québec

R L'article auquel vous faites référence dénonçait les projections utopiques de rendement à long terme (12 % à 20 %) que des planificateurs financiers utilisaient pour convaincre des clients d'acquiescer une police d'assurance-vie universelle. Avec de si gros rendements, ils faisaient valoir que la police d'assurance allait se payer par elle-même après une période de temps relativement courte. En raison du gros rendement projeté sur la portion « épargne » de ladite police d'assurance-vie universelle, cette épargne allait générer suffisamment de revenu pour défrayer par la suite la portion « couverture » de risques.

Dans votre cas, les projections financières sont basées sur un rendement de 7 % pour la portion épargne, et ce durant les dix premières années. Par la suite, les projections sont calculées à partir d'un rendement de 8,5 %.

La question-clé : est-ce que ces projections de rendement (7 % durant les 10 premières années et 8,50 % pour les années suivantes) sont réalistes ?

Il y a deux ans, si on m'avait posé cette même question, j'aurais répondu OUI parce que, d'un point historique, de tels rendements avaient été franchis sans courir trop de risques. Il faut dire que les placements ultra-conservateurs rapportaient historiquement un rendement nettement plus élevé qu'actuellement alors que le taux directeur de la Banque du Canada est à son plus bas niveau depuis 40 ans.



POUR RETROUVER
LES TEXTES DES CHRONIQUEURS
www.cyberpresse.ca/chroniqueurs

Regardons, au 31 août dernier, la performance annuelle composée sur 10 ans des instruments financiers qui correspondent au portefeuille que votre planificateur financier propose pour établir ses projections de rendement :

> Obligations d'épargne

Canada : 4,1 %

> Certificat de placement garanti de 5 ans : 5,6 %

> S&P/TSE 60 : 9,0 %

> Indice obligataire Scotia moyen terme : 8,6 %

À première vue, les projections de votre police d'assurance-vie universelle semblent réalistes. Cependant, il faut dire ici que la période de dix ans avantage énormément l'argumentation des planificateurs financiers car, de 1992 à mars 2000, les placements de tout acabit traversaient une période faste.

Si on refait l'exercice en se basant sur les cinq dernières années, voici la performance annuelle composée des quatre mêmes catégories de placement :

> Obligations d'épargne Canada : 3,0 %

> Certificat de placement garanti de cinq ans : 4,6 %

> S&P/TSE 60 : 1,5 %

> Indice obligataire Scotia moyen terme : 7,0 %

Pas moins florissant !

Quant aux perspectives de rendement, on ne peut pas dire qu'elles s'annoncent fort prometteuses.

Les placements conservateurs devraient continuer de rapporter un rendement modeste au cours des prochaines années.

Le marché obligataire risque pour sa part de traverser une période difficile puisque les taux d'intérêt devraient monter au fil des prochaines années.

La Bourse canadienne ? Si elle nous rapporte du 8 % annuel composé au cours des dix prochaines années, tant mieux pour notre

portefeuille. Mais ce ne sera pas facile !

Conclusion : le rendement projeté (7 % suivi d'un 8,5 %) dans votre police d'assurance-vie universelle n'est absolument pas conservateur dans le contexte actuel des marchés financiers. Mais il n'est tout de même pas débridé, si cela peut vous rassurer ! Cependant, rien ne vous garantit que vous aurez terminé de payer votre police après 15 ans.

Une auto à 12 % de rendement ?

Q Je projette acheter une voiture neuve en optant pour une location de 36 mois. Le vendeur me recommande d'effectuer un dépôt de 5500 \$, que je reprendrais à la fin du terme. Il me dit que ce dépôt me rapportera 12 % de rendement annuel. Je vous soumetts ses calculs. Qu'en pensez-vous ?

Louise C., Montréal

R Quel est le « secret » de son 12 % ?

Il vous propose de déposer 5500 \$ pour une période de trois ans, en retour duquel il vous accorde une réduction d'intérêt 2,5 points de pourcentage.

En se basant sur un prix initial de la voiture de 30 845 \$, et les taxes qui s'ensuivent pour une location, vous aller économiser, selon ses projections, un montant de 57,39 \$ par mois (les paiements mensuels passant de 570,14 \$ à 512,75 \$).

Ce qui vous procure une « économie » totale de 2066 \$, pour la durée du terme de 36 mois.

Quand il vous parle d'un rendement de 12 % par année, il divise simplement cette économie de 2066 \$ par le dépôt initial de 5500 \$, pour un « rendement » total de 37,6 % sur trois ans.

Son raisonnement repose essentiellement sur le fait que votre dépôt de 5500 \$ vous permet de bénéficier d'un rabais de frais d'intérêt sur la location de la voiture. Il vous fait l'offre de financement à 3,30 % au lieu de 5,80 %.

Comme argument de marketing c'est fort original. Un conseil : essayez donc d'obtenir un taux de financement encore plus faible. N'oubliez pas que plusieurs fabricants offrent aujourd'hui du financement à ZÉRO !



Christine Décarie, chef des placements au Québec au Groupe Investors.



Jean-Paul Giacometti, vice-président de Gestion de placements Claret.



Luc Fournier, gestionnaire d'actions canadiennes à l'Industrielle-Alliance.



Jacques Chartrand, premier vice-président, actions canadiennes, chez Gestion de portefeuille Natcan.



Jacques Desrochers, gestionnaire d'actions canadiennes et américaines chez Gestion Sodagep.

Jaugez les périls qui guettent les actions

STÉPHANIE GRAMMOND

APRÈS AVOIR REÇU tant de tuiles, depuis deux ans et demi, il n'est pas étonnant que les investisseurs soient à l'affût de tous les périls qui guettent encore les actions. Nous vous proposons donc de jauger les probabilités que ces risques se matérialisent, avec l'aide de cinq gestionnaires professionnels.

Mais avant de passer en revue tous ces facteurs négatifs, notons que les cours déprimés de la Bourse intègrent déjà peut-être tous ces dangers que les marchés financiers ressassent depuis plusieurs mois. C'est du moins l'avis que Jacques Chartrand, premier vice-président, actions canadiennes, chez Gestion de portefeuille Natcan.

« C'est clair que le marché est sous-évalué et que la baisse tire à sa fin. Mais on trouve toute sorte d'excuses pour ne pas l'admettre... exactement à l'inverse du comportement des investisseurs, il y a deux ans et demi, qui tentaient de justifier que les titres pouvaient encore monter même si les chiffres démontraient que c'était trop cher », dit-il.

> **Péril 1** : les Américains attaquent l'Irak. « Les plus gros problèmes pour la Bourse sont géopolitiques », estime Jacques Desrochers, gestionnaire d'actions canadiennes et américaines chez Gestion Sodagep. Selon lui, la possibilité d'une guerre contre l'Irak jette beaucoup d'ombre sur les marchés boursiers.

Il explique que les investisseurs se demandent quelles probabilités accorder, advenant un conflit, à l'un ou l'autre des scénarios suivants : 1-La guerre se règle en quelques semaines. 2-La guerre s'étire, cause des morts du côté américain, le prix du pétrole grimpe et reste élevé, forçant la Réserve fédérale américaine à relever les taux d'inté-

rêt pour contrer l'inflation, tuant dans l'oeuf la relance économique...

Expliquons qu'une hausse du prix du pétrole est un frein important à la croissance économique et qu'elle contribue à faire augmenter le taux d'inflation.

Présentement, le cours du pétrole vaut de 4 à 6 \$ de plus que son niveau normal, à cause des risques de guerre contre l'Irak, rapporte Luc Fournier, gestionnaire d'actions canadiennes à l'Industrielle-Alliance. Si la guerre n'a pas lieu, le prix redescendra à environ 25 \$. Mais si la guerre éclate, le prix du pétrole pourrait bondir à 40 \$, comme ce fut le cas, très brièvement, lors de la guerre du Golfe.

« La stratégie est presque écrite dans un livre : Les investisseurs vont essayer de sortir du pétrole dès que la guerre va être déclarée, car s'il n'y a pas de destruction importante qui réduirait la production pétrolière, le prix redescendra très rapidement », dit M. Fournier... tout en rappelant que lorsqu'une stratégie est trop claire, souvent elle ne fonctionne pas !

> **Péril 2** : la déflation entre en scène. D'autre part, plusieurs gestionnaires ont aussi en tête le spectre de la déflation. Une spirale déflationniste se définit par une baisse constante des prix qui incite les consommateurs à reporter leurs achats, ce qui réduit la demande et freine encore plus les prix. Pour les actions des sociétés inscrites en Bourse, c'est une situation particulièrement pénible : Leurs prix de vente baissent, rendant la croissance de leurs bénéfices anémique, et leur actif se déprécie, coupant toute envie de dépenser et de réinvestir aux dirigeants qui s'efforcent plutôt de rembourser la dette.

« La hausse des prix de l'immobilier a

épongé les pertes des particuliers à la Bourse, ce qui a fait en sorte que la consommation est restée forte », explique M. Desrochers. S'il fallait que le marché immobilier s'écroule et décourage complètement les consommateurs, cela pourrait mener à une situation dangereuse où les prix descendraient...

La déflation qui sévit présentement au Japon a justement été caractérisée par l'explosion de deux bulles spéculatives en même temps, à la Bourse et dans l'immobilier.

« Je ne crie pas à la déflation », dit Jean-Paul Giacometti, vice-président de Gestion de placements Claret. « Mais si on pense que cela fait partie des possibilités, il faut commencer à prendre adapter son portefeuille en conséquence, avec des titres qui versent des rendements élevés (qui verseront des revenus si le marasme s'étire) et des actions de sociétés sans dettes (qui auront moins de risque de faillite si leurs revenus s'effritent). »

> **Péril 3** : l'économie retombe en récession. Au cours de l'été, on a souvent fait état des craintes de « double dip » de l'économie américaine, c'est-à-dire d'un deuxième plongeon en récession. C'est d'ailleurs un des facteurs qui a contribué à la déroute de la Bourse.

Il est vrai que l'activité industrielle, qui a fait tomber l'économie dans le rouge, ne donne pas pour l'instant des signes très encourageants. Mais un revirement de situation pourrait surprendre agréablement les marchés boursiers, selon M. Fournier. « Les stocks sont à un niveau historiquement faible », dit-il. Pour chaque dollar de ventes réalisé par les sociétés américaines, il y a présentement 1,31 \$ en stocks. Durant la récession du début des années 90, ce ratio était à 1,80 \$.

Christine Décarie ne s'attend pas à ce que l'économie rechute. « Si on s'attend à de la croissance, on peut privilégier les actions de ressources naturelles qui bénéficieraient d'une augmentation de la demande, et les banques pour qui le gros des mauvais prêts est derrière », dit-elle.

M^{me} Décarie est plus préoccupée par le comportement des consommateurs qui ont tenu bon tout au long de la récession. Si le consommateur craque, avant que le secteur industriel ait pris le relais... alors l'économie serait en danger.

> **Péril 4** : la croissance des bénéfices fait défaut. Présentement, il semble que la croissance économique soit moins inquiétante que celle des bénéfices des entreprises, aux yeux des investisseurs qui doutent aussi de la « qualité » des bénéfices (en d'autres mots, ils se méfient encore du degré de prudence des hypothèses comptables qui servent à calculer les bénéfices).

En janvier dernier, les investisseurs tablaient sur une croissance des bénéfices des sociétés, à partir de la deuxième moitié de l'année. « Mais le creux semble vouloir se prolonger. Il y a eu plus de révisions à la baisse pour les prévisions de bénéfices du troisième trimestre qu'il y en avait eu lors du second trimestre », observe Jacques Desrochers.

Les investisseurs ont peut-être déjà fait une croix sur les résultats du troisième trimestre et de 2002, sinon de 2002 au complet. Mais ils souhaiteraient que, lors du dévoilement des prochains résultats trimestriels (vers le mois de novembre), les dirigeants leur donnent un meilleur aperçu de ce qui mijote pour 2003... avec au menu des augmentations des revenus, et une hausse des prix de vente.

PIERRE FOGLIA
CHAQUE MARDI, JEUDI ET SAMEDI



La Presse
cyberpresse.ca

LES PETITES ANNONCES

DÈS 8 HEURES!

COMMENT NOUS JOINDRE

Heures d'ouverture: lundi au vendredi, de 8 h à 17 h 30

Par téléphone: (514) 987-8363
Par télécopieur: (514) 848-6287

Adresse postale: Les petites annonces, 7, rue Saint-Jacques, Montréal, Québec H2Y 1K9

Heures de tombée: Les petites annonces régulières, Mardi au samedi, 17 h la veille de la parution

Communiquiez les renseignements suivants lors de votre réservation par télécopieur, courriel ou par la poste:

- Nom complet, adresse et numéro de téléphone pour la facturation
- Rubrique, texte et dates de parution
- Personne à joindre pour vérification
- Numéro de téléphone pour vous joindre en semaine entre 8 h et 17 h 30, si différent de celui de la facturation

Avis
Nos annonceurs sont priés de vérifier la teneur de leurs annonces lors de leur première parution. Advenant qu'une annonce soit reproduite incorrectement, l'annonceur doit en aviser aussitôt La Presse qui convient de publier dans la prochaine édition du journal, une version corrigée de celle-ci. Toute erreur ou plainte visant la teneur d'une annonce doit être signalée le jour de sa parution avant 17 h, pour fins de correction lors de la prochaine édition du journal. De même, en cas d'annulation d'une annonce, l'avis à cette fin doit être donné avant 17 h, du lundi au vendredi, le jour qui précède sa parution. Les annonces sont sujettes à l'approbation de leur contenu de même qu'à l'approbation du crédit de l'expéditeur. La Presse se réserve le droit de publier, d'annuler ou de classer correctement toute annonce sous la rubrique appropriée. Offres d'emploi: Tous les postes sont ouverts également aux femmes et aux hommes.

VENTE DE GARAGE

3 lignes, 2 jours pour 17,34 \$ (2,89 \$ par ligne, par jour additionnel)

Pour cette offre spéciale, aucun changement ne peut être apporté au texte original en cours de publication. On peut annuler après la première parution. Toute annulation s'établira obligatoirement pour le nombre de jours de parution demandé lors de la réservation. Payables avant publication.

La Presse

100 VISITES LIBRES

DIMANCHE de 14 à 16 h, 3775 Montée Masson, Laval, bung, style ranch, 3 c à c., 109 000 \$, nég., J.Y. Bernier, Re/Max Immo-Contact, 450-861-8810

DUVERNEY est, Laval, split level à aire ouverte, 1994, 3 ch., chauffage élect., s/sol semi fini, gar., alarme, foyer, balayeuse, 155 000 \$, 450-665-3535, www.infosoc.com/marsant

PLATEAU, Condo 41/2, stat. ext., 1-r-de-ch., 2 s/bains, Visite libre dim. 22 sept., 13h30 à 17h, 4745 Parthenais Infos: 514-913-8688

ROSEMÉR, magnifique bung, réno, 100%, 3 + 2 ch., Foyer, alarme et + Cour privée avec piscine, 209 000 \$, 21, 22, sept. 13h-16h, av. 55, Hector, 488-7088

VIEUX MTL, 14-16h, 699, St-Maurice, 401, style loft, cond., 2001, 13 000 pi car, pl. lattes, gar., 299 000 \$, ou 299 \$/mois, Élément, RYL Elite, 514-574-5921

LAVAL VIMONT FERME PAINÉAU, tout équipé+, piscine creusée, pas d'agent, 450-967-9095

ST-ANTOINE, 6 x 3/2, Rev., 23 220 \$/an. Chauffage loc., 159 800 \$, Pierre Sarrazin, Ref/Max 2001 Ctr, 514-898-7545

STE-ROSE, coté semi-dét. + rev. 1984 impeccable, oc. rapide, rev services 450-625-2062

AHUNTSIC, cott., 4 ch., pl. bois franc, grand balcon, carter, parking, 167 000 \$, 450-667-9261

AHUNTSIC, prés métro, triplex, 2x4 1/2 + s/sol 3/2, constr. 91, 275 000 \$, 514-337-9830

AHUNTSIC, très beau et grand triplex, garage double, grand terrain, 514-381-3476

LACHINE OUEST, cottage semi-détaché, 3 ch., 152 500 \$, François Mackay, Re/Max, 514-637-9755

ROSEMONT, 2x5 1/2, s/sol semi fini, grande cour, dam, jardin, 514-593-7220, Saïd, 10h-16h, 6567, 276 Av., 139 000 \$

BOUSSARD, charmant bungalow, 4 ch., design par architecte, plafonds poteries 14 pi., + bur. prof., foyer, piscine, terrain 6200 car, 514-332-3593

VILLERAY, 2plex, 2x5 1/2, + gar. + s/sol, 189 000 \$ nég. B. Brunetti, Villieray crts imm. agréé, 514-270-0860

VIEUX-MONTREAL, CONDO - 1 McGill, 1270 car, 2 ch., + loggia, garage, 265 000 \$, 514-842-5788

LAVAL RIVE-NORD, DOMAINE PRIVÉ, prés de St-Jérôme, très grande maison, 10 pièces, + bachelor 4/4, grand garage, 2x2000, 514-898-7545

BOUCHERVILLE, cott., 5 ch., garage, 7030 pi, 450-641-1946, www.quebec.com/marsant

BOUSSARD, charmant bungalow, 4 ch., design par architecte, plafonds poteries 14 pi., + bur. prof., foyer, piscine, terrain 6200 car, 514-332-3593

LAVAL, le Presqu'île, 3 ch., vue panoramique, tout rénové, 514-389-5765, 450-669-4245

BOUCHERVILLE, condos neuves, 2 chambres, garage double, 160 000 \$, 450-655-6267

NOTRE-DAME Des Prairies, bung, 77 terrain 90x90, 3 ch., S-sol fini, 99 500 \$. Vendu par proprio, 514-213-4376

CARTIERVILLE, spacieux 4/4, 50 arpent, ruisseau, St-Colomban, 514-913-1460

ST-JEAN-DES-PILLES, 3 magnifiques terrains, 47X100, Repentigny, prêts à bâtir, prix cédant 514-352-2602

LAVAL RIVE-NORD, DOMAINE PRIVÉ, prés de St-Jérôme, très grande maison, 10 pièces, + bachelor 4/4, grand garage, 2x2000, 514-898-7545

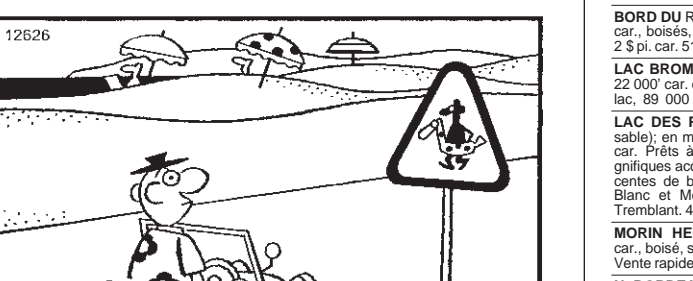
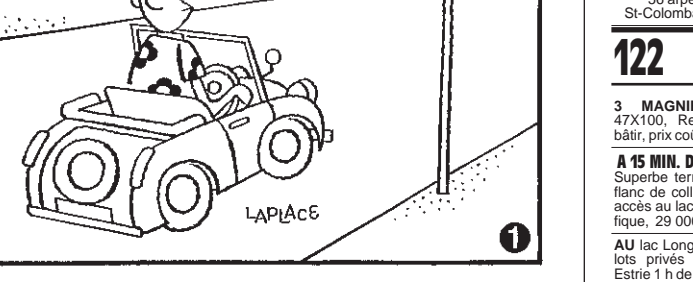
BOUCHERVILLE, cott., 5 ch., garage, 7030 pi, 450-641-1946, www.quebec.com/marsant

BOUSSARD, charmant bungalow, 4 ch., design par architecte, plafonds poteries 14 pi., + bur. prof., foyer, piscine, terrain 6200 car, 514-332-3593

LAVAL, le Presqu'île, 3 ch., vue panoramique, tout rénové, 514-389-5765, 450-669-4245

ÊTES-VOUS OBSERVATEUR?

Ces deux dessins sont en apparence identiques. En réalité, il y a entre eux HUIT petites différences.



VOIR SOLUTION À LA FIN DES PETITES ANNONCES

12626
LAPLACE
12626
LAPLACE

ACADIE boul., 10 500, 1 1/2 à 4/2, style condo, alc, piscine, sécuritaire, 514-335-3377

100 IMMOBILIER

ACHAT - VENTE + ÉCHANGE

Visites libres	100
Île de Montréal	101
Centre-ville	102
Vieux-Montréal	103
Maisons de prestige	104
Laval, Rive-Nord	105
Rive-Sud	106
Banlieue ouest	107
Banlieue est	108
Laurentides, Lanaudière	109
Estrie, Cantons de l'Est	110
Extérieur de Montréal	111
Rond de l'eau	112
États-Unis, hors frontières	113
Temps partagé, échange	114
Condominiums, copropriétés	115
Maisons de campagne, domaines	116
Chalets	117
Maisons mobiles	118
Propriétés à échanger	119
Propriétés demandées	120
Fermes, terres	121
Terrains résidentiels	122
Prêts hyp. / résidentiel	123
Divers	129

• RESIDENTIEL •

ACHAT - VENTE + ÉCHANGE

Visites libres 100

Île de Montréal 101

Centre-ville 102

Vieux-Montréal 103

Maisons de prestige 104

Laval, Rive-Nord 105

Rive-Sud 106

Banlieue ouest 107

Banlieue est 108

Laurentides, Lanaudière 109

Estrie, Cantons de l'Est 110

Extérieur de Montréal 111

Rond de l'eau 112

États-Unis, hors frontières 113

Temps partagé, échange 114

Condominiums, copropriétés 115

Maisons de campagne, domaines 116

Chalets 117

Maisons mobiles 118

Propriétés à échanger 119

Propriétés demandées 120

Fermes, terres 121

Terrains résidentiels 122

Prêts hyp. / résidentiel 123

Divers 129

• INDUSTRIEL •

ACHAT - VENTE + ÉCHANGE

Propriétés à revenus 160

Propriétés comm. / industrielles 162

Fermes, terres 168

Commerces 170

Copropriétés, espaces comm. / industriels 172

Terrains comm. / industriels 173

• LOCATION •

Espaces comm. / industriels à louer 180

Commerces à louer 182

Entrepôts à louer 184

Bureaux à louer 186

Magasins à louer 188

Divers 192

200 MARCHANDISES ET SERVICES

• LOCATION •

Île de Montréal	131
Centre-ville	132
Vieux-Montréal	133
Logements à échanger	134
Laval, Rive-Nord	135
Rive-Sud	136
Banlieue ouest	137
Banlieue est	138
Laurentides, Lanaudière	139
Estrie, Cantons de l'Est	140
Extérieur de Montréal	141
États-Unis, hors frontières	143
Condominiums, copropriétés à louer	145
Maisons de campagne	146
Chalets à louer	147
Bureau, téléphonie	228

300 OFFRES D'EMPLOI

Offres d'emploi (encadrées seulement) 300

Programmes de formation 303

Postes cadres et professionnels 304

Santé, services communautaires 306

Éducation, enseignement 307

Gardiennes 308

Bureaux 310

Informatique 313

Assurance 316

Secteur automobile 317

Vente, commerce 319

Immobilier 320

Transport, camionnage 321

Hôtellerie, restauration, alimentation 322

Impression, infographie 324

Technique, métiers, sous-traitance 325

Coiffure, esthétique 327

Industrie du vêtement 328

400 SERVICES PERSONNELS

Cours 350

Souhaits, événements 401

Avs de recherche 402

Compagnes, compagnons 403

Agences de rencontres 404

Clubs de rencontres 405

Lignes de rencontres 406

Astrologie, occultisme 410

Billets de sport / spectacles 419

Activités sociales 420

Escortes, rencontres, etc. 440

Studios de massage 445

Divers 450

500 VÉHICULES AUTOMOBILES

Machinerie diverse, véhicules lourds 501

Camions, 4 x 4, fourgonnettes 511

Véhicules 5000 \$ et moins 548

Automobiles 550

Autos, camions antiques et de collection 555

Services - camions à louer 557

Véhicules divers 560

Pièces et accessoires 568

Ferraille 569

Entreposage de véhicules 575

600 LOISIRS ET VÉHICULES RÉCRÉATIFS

Sports, plein air 600

Séjours, excursions 615

• ÉQUIPEMENTS RÉCRÉATIFS •

ACHAT - VENTE + ÉCHANGE

Motocyclettes 655

Bateaux, sports nautiques 658

Motoneiges, véhicules tout terrain 661

Véhicules récréatifs 667

Remorques 668

700 AFFAIRES

Site Internet 704

Occasions d'affaires 710

Franchises 714

Services spécialisés, financement 715

Tenue de livres, impôt 725

800 AVIS

Avis divers, communiqués 801

Avis de dissolution, changements de nom 850

900 DÉCÈS, PRIÈRES, REMERCIEMENTS

Remerciements 900

Condoléances 905

Prières 905

Décès 905

600 LOISIRS ET VÉHICULES RÉCRÉATIFS

Sports, plein air 600

Séjours, excursions 615

• ÉQUIPEMENTS RÉCRÉATIFS •

ACHAT - VENTE + ÉCHANGE

Motocyclettes 655

Bateaux, sports nautiques 658

Motoneiges, véhicules tout terrain 661

Véhicules récréatifs 667

Remorques 668

400 SERVICES PERSONNELS

Cours 350

Souhaits, événements 401

Avs de recherche 402

Compagnes, compagnons 403

Agences de rencontres 404

Clubs de rencontres 405

Lignes de rencontres 406

Astrologie, occultisme 410

Billets de sport / spectacles 419

Activités sociales 420

Escortes, rencontres, etc. 440

Studios de massage 445

Divers 450

500 VÉHICULES AUTOMOBILES

Machinerie diverse, véhicules lourds 501

Camions, 4 x 4, fourgonnettes 511

Véhicules 5000 \$ et moins 548

Automobiles 550

Autos, camions antiques et de collection 555

Services - camions à louer 557

Véhicules divers 560

Pièces et accessoires 568

Ferraille 569

Entreposage de véhicules 575

700 AFFAIRES

Site Internet 704

Occasions d'affaires 710

Franchises 714

Services spécialisés, financement 715

Tenue de livres, impôt 725

800 AVIS

Avis divers, communiqués 801

Avis de dissolution, changements de nom 850

900 DÉCÈS, PRIÈRES, REMERCIEMENTS

Remerciements 900

Condoléances 905

Prières 905

Décès 905

100 Immobilier

100 VISITES LIBRES

DIMANCHE de 14 à 16 h, 3775 Montée Masson, Laval, bung, style ranch, 3 c à c., 109 000 \$, nég., J.Y. Bernier, Re/Max Immo-Contact, 450-861-8810

DUVERNEY est, Laval, split level à aire ouverte, 1994, 3 ch., chauffage élect., s/sol semi fini, gar., alarme, foyer, balayeuse, 155 000 \$, 450-665-3535, www.infosoc.com/marsant

PLATEAU, Condo 41/2, stat. ext., 1-r-de-ch., 2 s/bains, Visite libre dim. 22 sept., 13h30 à 17h, 4745 Parthenais Infos: 514-913-8688

ROSEMÉR, magnifique bung, réno, 100%, 3 + 2 ch., Foyer, alarme et + Cour privée avec piscine, 209 000 \$, 21, 22, sept. 13h-16h, av. 55, Hector, 488-7088

VIEUX MTL, 14-16h, 699, St-Maurice, 401, style loft, cond., 2001, 13 000 pi car, pl. lattes, gar., 299 000 \$, ou 299 \$/mois, Élément, RYL Elite, 514-574-5921

LAVAL VIMONT FERME PAINÉAU, tout équipé+, piscine creusée, pas d'agent, 450-967-9095

ST-ANTOINE, 6 x 3/2, Rev., 23 220 \$/an. Chauffage loc., 159 800 \$, Pierre Sarrazin, Ref/Max 2001 Ctr, 514-898-7545

STE-ROSE, coté semi-dét. + rev. 1984 impeccable, oc. rapide, rev services 450-625-2062

AHUNTSIC, cott., 4 ch., pl. bois franc, grand balcon, carter, parking, 167 000 \$, 450-667-9261

AHUNTSIC, prés métro, triplex, 2x4 1/2 + s/sol 3/2, constr. 91, 275 000 \$, 514-337-9830

AHUNTSIC, très beau et grand triplex, garage double, grand terrain, 514-381-3476

LACHINE OUEST, cottage semi-détaché, 3 ch., 152 500 \$, François Mackay, Re/Max, 514-637-9755

ROSEMONT, 2x5 1/2, s/sol semi fini, grande cour, dam, jardin, 514-593-7220, Saïd, 10h-16h, 6567, 276 Av., 139 000 \$

BOUSSARD, charmant bungalow, 4 ch., design par architecte, plafonds poteries 14 pi., + bur. prof., foyer, piscine, terrain 6200 car, 514-332-3593

VILLERAY, 2plex, 2x5 1/2, + gar. + s/sol, 189 000 \$ nég. B. Brunetti, Villieray crts imm. agréé, 514-270-0860

VIEUX-MONTREAL, CONDO - 1 McGill, 1270 car, 2 ch., + loggia, garage, 265 000 \$, 514-842-5788

LAVAL RIVE-NORD, DOMAINE PRIVÉ, prés de St-Jérôme, très grande maison, 10 pièces, + bachelor 4/4, grand garage, 2x2000, 514-898-7545

BOUCHERVILLE, cott., 5 ch., garage, 7030 pi, 450-641-1946, www.quebec.com/marsant

BOUSSARD, charmant bungalow, 4 ch., design par architecte, plafonds poteries 14 pi., + bur. prof., foyer, piscine, terrain 6200 car, 514-332-3593

LAVAL, le Presqu'île, 3 ch., vue panoramique, tout rénové, 514-389-5765, 450-669-4245

BOUCHERVILLE, condos neuves, 2 chambres, garage double, 160 000 \$, 450-655-6267

NOTRE-DAME Des Prairies, bung, 77 terrain 90x90, 3 ch., S-sol fini, 99 500 \$. Vendu par proprio, 514-213-4376

CARTIERVILLE, spacieux 4/4, 50 arpent, ruisseau, St-Colomban, 514-913-1460

ST-JEAN-DES-PILLES, 3 magnifiques terrains, 47X100, Repentigny, prêts à bâtir, prix cédant 514-352-2602

LAVAL RIVE-NORD, DOMAINE PRIVÉ, prés de St-Jérôme, très grande maison, 10 pièces, + bachelor 4/4, grand garage, 2x2000, 514-898-7545

BOUCHERVILLE, cott., 5 ch., garage, 7030 pi, 450-641-1946, www.quebec.com/marsant

BOUSSARD, charmant bungalow, 4 ch., design par architecte, plafonds poteries 14 pi., + bur. prof., foyer, piscine, terrain 6200 car, 514-332-3593

LAVAL, le Presqu'île, 3 ch., vue panoramique, tout rénové, 514-389-5765, 450-669-4245

100 Immobilier

100 VISITES LIBRES

DIMANCHE de 14 à 16 h, 3775 Montée Masson, Laval, bung, style ranch, 3 c à c., 109 000 \$, nég., J.Y. Bernier, Re/Max Immo-Contact, 450-861-8810

DUVERNEY est, Laval, split level à aire ouverte, 1994, 3 ch., chauffage élect., s/sol semi fini, gar., alarme, foyer, balayeuse, 155 000 \$, 450-665-3535, www.infosoc.com/marsant

PLATEAU, Condo 41/2, stat. ext., 1-r-de-ch., 2 s/bains, Visite libre dim. 22 sept., 13h30 à 17h, 4745 Parthenais Infos: 514-913-8688

ROSEMÉR, magnifique bung, réno, 100%, 3 + 2 ch., Foyer, alarme et + Cour privée avec piscine, 209 000 \$, 21, 22, sept. 13h-16h, av. 55, Hector, 488-7088

VIEUX MTL, 14-16h, 699, St-Maurice, 401, style loft, cond., 2001, 13 000 pi car, pl. lattes, gar., 299 000 \$, ou 299 \$/mois, Élément, RYL Elite, 514-574-5921

LAVAL VIMONT FERME PAINÉAU, tout équipé+, piscine creusée, pas d'agent, 450-967-9095

ST-ANTOINE, 6 x 3/2, Rev., 23 220 \$/an. Chauffage loc., 159 800 \$, Pierre Sarrazin, Ref/Max 2001 Ctr, 514-898-7545

STE-ROSE, coté semi-dét. + rev. 1984 impeccable, oc. rapide, rev services 450-625-2062

AHUNTSIC, cott., 4 ch., pl. bois franc, grand balcon, carter, parking, 167 000 \$, 450-667-9261

AHUNTSIC, prés métro, triplex, 2x4 1/2 + s/sol 3/2, constr. 91, 275 000 \$, 514-337-9830

AHUNTSIC, très beau et grand triplex, garage double, grand terrain, 514-381-3476

LACHINE OUEST, cottage semi-détaché, 3 ch., 152 500 \$, François Mackay, Re/Max, 514-637-9755

ROSEMONT, 2x5 1/2, s/sol semi fini, grande cour, dam, jardin, 514-593-7220, Saïd, 10h-16h, 6567, 276 Av., 139 000 \$

BOUSSARD, charmant bungalow, 4 ch., design par architecte, plafonds poteries 14 pi., + bur. prof., foyer, piscine, terrain 6200 car, 514-332-3593

VILLERAY, 2plex, 2x5 1/2, + gar. + s/sol, 189 000 \$ nég. B. Brunetti, Villieray crts imm. agréé, 514-270-0860

VIEUX-MONTREAL, CONDO - 1 McGill, 1270 car, 2 ch., + loggia, garage, 265 000 \$, 514-842-5788

LAVAL RIVE-NORD, DOMAINE PRIVÉ, prés de St-Jérôme, très grande maison, 10 pièces, + bachelor 4/4, grand garage, 2x2000, 514-898-7545

BOUCHERVILLE, cott., 5 ch., garage, 7030 pi, 450-641-1946, www.quebec.com/marsant

BOUSSARD, charmant bungalow, 4 ch., design par architecte, plafonds poteries 14 pi., + bur. prof., foyer, piscine, terrain 6200 car, 514-332-3593

LAVAL, le Presqu'île, 3 ch., vue panoramique, tout rénové, 514-389-5765, 450-669-4245

Véhicules automobiles

511 CAMIONS, JEEPS, FOURGONNETTES

RANGER XLT 1997, king cab équipé, boîte vider, 73 000 km, 10 995 \$, c.tr., (514) 943-2285

TOYOTA Rav4 98, équipé, 93 000 km, gar. 12 500 \$. C.tr. 450-628-4069, 514-203-9677

VOLKS 99, Eurovan GLS VR6 8 pass., équipé, 23 900 \$, très rare. Magi auto, (450) 669-8812

RANGER XLT 96, 4x4, King 120 000 km, impeccable, 6 cyl., 5 vit., 13 700\$, 514-571-8186

TOYOTA Rav4 98 AWD, 4 cyl., 160 000 km, CD, rouille, 1 proprio 5750 \$, 514-249-5802

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

SAFARI 97, 90 000 km, A.C. Pneus neufs Michelin. Particulier, 10 900 \$, 450-965-0744.

TOYOTA 4Runner SR5 98, 4 cyl., man., 256 000 km, CD, rouille, 1 proprio 5750 \$, 514-249-5802

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

SUBARU Forester S. 98, aut., air, 75 000 km, gar. 19 250 \$ C.tr., 514-817-2886

TOYOTA 4Runner SR5 98, 4 cyl., man., 256 000 km, CD, rouille, 1 proprio 5750 \$, 514-249-5802

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

SUZUKI Sidekick 4x4, 1994, noir, 113 000 km, exc. condition, A-1, 4500 \$, 450-465-8063.

TOYOTA 4Runner SR5 98, 4 cyl., man., 256 000 km, CD, rouille, 1 proprio 5750 \$, 514-249-5802

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

TOYOTA Rav4 1999 4x4, 18 700 \$

TOYOTA Sienna CE 2000 4 portes, 60 000 km, A VOIR Carrefour Subaru 450 625-1114

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

Le Circuit Ford 514 325-4700

TOYOTA Sienna CE 2000 4 portes, 60 000 km, A VOIR Carrefour Subaru 450 625-1114

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

TOYOTA Rav4 98, man., 4x4, 4 portes, 105 000 km, noir, A-1, 12 700\$, 514-992-7750

TOYOTA Sienna CE 2000 4 portes, 60 000 km, A VOIR Carrefour Subaru 450 625-1114

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

TOYOTA Rav4 98, man., 4x4, 4 portes, 105 000 km, noir, A-1, 12 700\$, 514-992-7750

TOYOTA Sienna CE 2000 4 portes, 60 000 km, A VOIR Carrefour Subaru 450 625-1114

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

TOYOTA Rav4 98, man., 4x4, 4 portes, 105 000 km, noir, A-1, 12 700\$, 514-992-7750

TOYOTA Sienna CE 2000 4 portes, 60 000 km, A VOIR Carrefour Subaru 450 625-1114

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

TOYOTA Rav4 98, man., 4x4, 4 portes, 105 000 km, noir, A-1, 12 700\$, 514-992-7750

TOYOTA Sienna CE 2000 4 portes, 60 000 km, A VOIR Carrefour Subaru 450 625-1114

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

TOYOTA Rav4 98, man., 4x4, 4 portes, 105 000 km, noir, A-1, 12 700\$, 514-992-7750

TOYOTA Sienna CE 2000 4 portes, 60 000 km, A VOIR Carrefour Subaru 450 625-1114

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

TOYOTA Rav4 98, man., 4x4, 4 portes, 105 000 km, noir, A-1, 12 700\$, 514-992-7750

TOYOTA Sienna CE 2000 4 portes, 60 000 km, A VOIR Carrefour Subaru 450 625-1114

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

TOYOTA Rav4 98, man., 4x4, 4 portes, 105 000 km, noir, A-1, 12 700\$, 514-992-7750

TOYOTA Sienna CE 2000 4 portes, 60 000 km, A VOIR Carrefour Subaru 450 625-1114

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

TOYOTA Rav4 98, man., 4x4, 4 portes, 105 000 km, noir, A-1, 12 700\$, 514-992-7750

TOYOTA Sienna CE 2000 4 portes, 60 000 km, A VOIR Carrefour Subaru 450 625-1114

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

TOYOTA Rav4 98, man., 4x4, 4 portes, 105 000 km, noir, A-1, 12 700\$, 514-992-7750

TOYOTA Sienna CE 2000 4 portes, 60 000 km, A VOIR Carrefour Subaru 450 625-1114

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

TOYOTA Rav4 98, man., 4x4, 4 portes, 105 000 km, noir, A-1, 12 700\$, 514-992-7750

TOYOTA Sienna CE 2000 4 portes, 60 000 km, A VOIR Carrefour Subaru 450 625-1114

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

TOYOTA Rav4 98, man., 4x4, 4 portes, 105 000 km, noir, A-1, 12 700\$, 514-992-7750

TOYOTA Sienna CE 2000 4 portes, 60 000 km, A VOIR Carrefour Subaru 450 625-1114

VOLKS Eurovan Cervo diesel 97, 132 000 km, impeccable, 23 200 \$, 514-932-6482

548 VÉHICULES 5000\$ ET MOINS

548 VÉHICULES 5000\$ ET MOINS

550 AUTOMOBILES

550 AUTOMOBILES

550 AUTOMOBILES

550 AUTOMOBILES

550 AUTOMOBILES

CARAVAN ES 92, 151 000 km, pass., équipé, 23 900 \$, très rare. Magi auto, (450) 669-8812

NISSAN STANZA GXE 93, aut. 4 portes, 166 000 km, 4495 \$ TC AUTOS, (514) 238-8942

PONTIAC Sunbird LE 94, 2000 \$, 450-886-4787

MERCEDES 300E 91, impeccable, 4 pneus neufs, Lussac Auto, 514-339-3668

MERCEDES E420 95, noir/rouge, 130 000 km, impeccable, Mercedes + roues chromées, 25 000 \$, 450-661-2892.

TOYOTA Camry 98 CE et LE, coupe, bal, gar. Superbe condition Chamy Toyota-450-658-4334

CHEVROLET Beretta 90, 311 aut., 168 000 km., bonne cond., 1900 \$, 450-465-4937

RENAULT Métallion 89, pour les pièces. Aussi les pièces pour Alliance, 514-321-6966

LANCER 53 MITSUBISHI

MERCEDES 420SEL 87, or, cuir, 280 000 km, toil., carrosserie très bonne condition, méc. excellente, 30005 nég. tout voir, 514-680-0959

PORSCHE VÉHICULES D'OCCASION

TOYOTA Camry 98 CE et LE, coupe, bal, gar. Superbe condition Chamy Toyota-450-658-4334

CHEVROLET CORSICA 1989 172 000 km, Aut., V6, 8 pneus, 1000 \$, 514-321-6966

TOYOTA Camry 88, LE 4 portes, aut., pas de rouille, A1, 450-627-3065, 514-340-6323.

HONDA Civic Si 2000, man., 58 000 km, toil., pas de rouille

MERCEDES 420SEL 87, or, cuir, 280 000 km, toil., carrosserie très bonne condition, méc. excellente, 30005 nég. tout voir, 514-680-0959

TOYOTA Corolla 1998 aut., 84 000 km., garantie, 99 \$, aut. noir, 8995 \$, C-1, Auto, 450-433-8180

TOYOTA Corolla 2002, CE, noir, a.c., gar., 17000\$, nég. 450-571-3375, 514-949-8086

CROWN Victoria 92, blanche, mec. excellent, 180 000 km, 2500 \$, 514-728-0855

TOYOTA Camry 98, LE 4 portes, aut., pas de rouille, A1, 450-627-3065, 514-340-6323.

BROSSARD TOYOTA 450-445-0577

MERCEDES 420SEL 87, or, cuir, 280 000 km, toil., carrosserie très bonne condition, méc. excellente, 30005 nég. tout voir, 514-680-0959

TOYOTA Corolla 1998 aut., 84 000 km., garantie, 99 \$, aut. noir, 8995 \$, C-1, Auto, 450-433-8180

TOYOTA Corolla 2002, CE, noir, a.c., gar., 17000\$, nég. 450-571-3375, 514-949-8086

BMW 325i 96, 6 cyl., 5 vit., 160 000 km, bon état, 1 seul proprio, 2500 \$, 514-813-9320

TOYOTA Camry 98, LE 4 portes, aut., pas de rouille, A1, 450-627-3065, 514-340-6323.

BROSSARD TOYOTA 450-445-0577

MERCEDES 420SEL 87, or, cuir, 280 000 km, toil., carrosserie très bonne condition, méc. excellente, 30005 nég. tout voir, 514-680-0959

TOYOTA Corolla 1998 aut., 84 000 km., garantie, 99 \$, aut. noir, 8995 \$, C-1, Auto, 450-433-8180

TOYOTA Corolla 2002, CE, noir, a.c., gar., 17000\$, nég. 450-571-3375, 514-949-8086

BUICK Parc Avenue 93, come neuve, tout équipé, pneus Michelin, 3900 \$, 514-366-7016

TOYOTA Camry 98, LE 4 portes, aut., pas de rouille, A1, 450-627-3065, 514-340-6323.

BROSSARD TOYOTA 450-445-0577

MERCEDES 420SEL 87, or, cuir, 280 000 km, toil., carrosserie très bonne condition, méc. excellente, 30005 nég. tout voir, 514-680-0959

TOYOTA Corolla 1998 aut., 84 000 km., garantie, 99 \$, aut. noir, 8995 \$, C-1, Auto, 450-433-8180

TOYOTA Corolla 2002, CE, noir, a.c., gar., 17000\$, nég. 450-571-3375, 514-949-8086

BUICK Regal 93, 186 000 km, équipée, très bon état, 3890 \$, particulier, 514-583-9327

TOYOTA Camry 98, LE 4 portes, aut., pas de rouille, A1, 450-627-3065, 514-340-6323.

BROSSARD TOYOTA 450-445-0577

MERCEDES 420SEL 87, or, cuir, 280 000 km, toil., carrosserie très bonne condition, méc. excellente, 30005 nég. tout voir, 514-680-0959

TOYOTA Corolla 1998 aut., 84 000 km., garantie, 99 \$, aut. noir, 8995 \$, C-1, Auto, 450-433-8180

TOYOTA Corolla 2002, CE, noir, a.c., gar., 17000\$, nég. 450-571-3375, 514-949-8086

BUICK Regal Edition Limitée 91, 3.8, 6 cyl., 105 000 km, tout équipé, 4000 \$, 514-522-9298

TOYOTA Camry 98, LE 4 portes, aut., pas de rouille, A1, 450-627-3065, 514-340-6323.

BROSSARD TOYOTA 450-445-0577

MERCEDES 420SEL 87, or, cuir, 280 000 km, toil., carrosserie très bonne condition, méc. excellente, 30005 nég. tout voir, 514-680-0959

TOYOTA Corolla 1998 aut., 84 000 km., garantie, 99 \$, aut. noir, 8995 \$, C-1, Auto, 450-433-8180

TOYOTA Corolla 2002, CE, noir, a.c., gar., 17000\$, nég. 450-571-3375, 514-949-8086

BUICK Régat LTD 92, particulier très propre, 3.1l, 3900\$, 450-668-7749

TOYOTA Camry 98, LE 4 portes, aut., pas de rouille, A1, 450-627-3065, 514-340-6323.

BROSSARD TOYOTA 450-445-0577

MERCEDES 420SEL 87, or, cuir, 280 000 km, toil., carrosserie très bonne condition, méc. excellente, 30005 nég. tout voir, 514-680-0959

TOYOTA Corolla 1998 aut., 84 000 km., garantie, 99 \$, aut. noir, 8995 \$, C-1, Auto, 450-433-8180

TOYOTA Corolla 2002, CE, noir, a.c., gar., 17000\$, nég. 450-571-3375, 514-949-8086

HONDA Civic DX 90, 3 portes, 178 000 km, noire, 5 vit., pas de rouille, 3450\$, 514-745-7244

TOYOTA Camry 98, LE 4 portes, aut., pas de rouille, A1, 450-627-3065, 514-340-6323.

BROSSARD TOYOTA 450-445-0577

MERCEDES 420SEL 87, or, cuir, 280 000 km, toil., carrosserie très bonne condition, méc. excellente, 30005 nég. tout voir, 514-680-0959

TOYOTA Corolla 1998 aut., 84 000 km., garantie, 99 \$, aut. noir, 8995 \$, C-1, Auto, 450-433-8180

TOYOTA Corolla 2002, CE, noir, a.c., gar., 17000\$, nég. 450-571-3375, 514-949-8086

INTEGRA RS 90, 5 vit., 4 portes, 175000 km, exc. mécanique, 2500\$, 450-672-5609.

TOYOTA Camry 98, LE 4 portes, aut., pas de rouille, A1, 450-627-3065, 514-340-6323.

BROSSARD TOYOTA 450-445-0577

MERCEDES 420SEL 87, or, cuir, 280 000 km, toil., carrosserie très bonne condition, méc. excellente, 30005 nég. tout voir, 514-680-0959

TOYOTA Corolla 1998 aut., 84 000 km., garantie, 99 \$, aut. noir, 8995 \$, C-1, Auto, 450-433-8180

TOYOTA Corolla 2002, CE, noir, a.c., gar., 17000\$, nég. 450-571-3375, 514-949-8086

LEGACY Familiale 1992, aut., équipée, air, A VOIR, 3495 \$ Carrefour Subaru 450 625-1114

TOYOTA Camry 98, LE 4 portes, aut., pas de rouille, A1, 450-627-3065, 514-340-6323.

BROSSARD TOYOTA 450-445-0577

MERCEDES 420SEL 87, or, cuir, 280 000 km, toil., carrosserie très bonne condition, méc. excellente, 30005 nég. tout voir, 514-680-0959

TOYOTA Corolla 1998 aut., 84 000 km., garantie, 99 \$, aut. noir, 8995 \$, C-1, Auto, 450-433-8180

TOYOTA Corolla 2002, CE, noir, a.c., gar., 17000\$, nég. 450-571-3375, 514-949-8086

LINCOLN Continental 1989, 37000 km, noir, 6 cyl., 2900 \$ pour l'hiver, 2900 \$, 514-583-0780

TOYOTA Camry 98, LE 4 portes, aut., pas de rouille, A1, 450-627-3065, 514-340-6323.

BROSSARD TOYOTA 450-445-0577

MERCEDES 420SEL 87, or, cuir, 280 000 km, toil., carrosserie très bonne condition, méc. excellente, 30005 nég. tout voir, 514-680-0959

TOYOTA Corolla 1998 aut., 84 000 km., garantie, 99 \$, aut. noir, 8995 \$, C-1, Auto, 450-433-8180

TOYOTA Corolla 2002, CE, noir, a.c., gar., 17000\$, nég. 450-571-3375, 514-949-8086

MAZDA MPV 1993, 200 000 km, 4 cyl., 8 pneus, 2500\$, Pierre 450-963-7639

TOYOTA Camry 98, LE 4 portes, aut., pas de rouille, A1, 450-627-3065, 514-340-6323.

BROSSARD TOYOTA 450-445-0577

MERCEDES 420SEL 87, or, cuir, 280 000 km, toil., carrosserie très bonne condition, méc. excellente, 30005 nég. tout voir, 514-680-0959

TOYOTA Corolla 1998 aut., 84 000 km., garantie, 99 \$, aut. noir, 8995 \$, C-1, Auto, 450-433-8180

TOYOTA Corolla 2002, CE, noir, a.c., gar., 17000\$, nég. 450-571-3375, 514-949-8086

Véhicules automobiles

550 AUTOMOBILES

VOLKS Golf 98, 4 ptes, man., noire, 67 000 km, impeccable, freins neufs. 514-924-1517

VOLKS Golf 99, 4 ptes, man., a/c, verte, 8 pneus, 70 000 km, A-1, 10 500 \$, 514-917-8764

VOLKS Golf 99, noire, 4 ptes, a/c, toit ouvrant, mags, 126 000 km, 11 900 \$, 514-708-5771

VOLKS Golf GL 96, 5 vit., 2 ptes, noire, 154 000 km, 8 roues, 6500 \$, 514-349-1722

VOLKS Golf CL 94, man. 2 ptes, noire, 135 000 km, comme neuve, 6500 \$, 514-833-4554

VOLKS Golf '94, man., 177 000 km, toit, mags, très bon état, 5500 \$ nég., 514-705-3110

VOLKS Golf GL TD 2000, mec. A1, a/c, 6 CD, mags 16", 4 roues et pneus hiver, 90 000 km, 19 000 \$ nég., 450-888-1579

VOLKS Golf GLS 99, 5 vit., tout équipé, 15 995 \$, 514-385-9555

MAZDA BOURASSA
VOLKS Golf GTI 94, noire, man., 224 000 km, mags, 126-541 km d'hiver, 5500 \$, 514-277-0208

VOLKS Golf GTI 2000, VR6, grise, cuir, 58 000 km, impeccable, demande 22 500 \$. Appelez CD, 9900 \$, 514-854-9659

VOLKS Golf K2 97, rouge, 5 ptes, 112 000 km, A-1, lecteur CD, 9900 \$, 514-854-9659

VOLKS Golf TD 01, 2 ptes, bleu, 17 500 km, 19 000 \$ ou fin de bail, 514-831-9875

VOLKS Golf TD 2000, man., 4 ptes, grise, reprise de bail, 514-977-3459

VOLKS Golf Wolfsburg 1998, 5 vit., a/c, toit ouvrant, mags, noir, 79 000 km, 13 900 \$, soir 450-691-8188; 514-835-7998

VOLKS GTI GLX VR6 2000, 5 vit., a/c, mags, 126-541 km, 22 000 \$, Tyler, 514-216-5410

VOLKS Jetta 2000, GLS TD, 5 vit., vert, 48 000 km, 18 800 \$, 450-229-6533

VOLKS Jetta 2001, GLS, 5 vit. Equipée, cuir, mags, 18 000 km, 15 995 \$, 514-990-8977

VOLKS Jetta 94, 4 ptes, 5 vit., exceptionnelle, 6950 \$, Groupe Auto 450-975-7787

VOLKS Jetta 94, 5 vit., très propre, inspectée, 5995 \$, SELECT-1-514-848-8702

VOLKS Jetta 99, TDI le nouveau modèle, Etat neuf, a/c, mags, CD, Spéciale 12 400 \$. Echangement, financement, 450-433-2002 Select.

VOLKS Jetta GL 96, verte, 4 ptes, a/c, équipée, garantie 1 an, vrai bijou. Un proprio. Spéciale, 514-990-8977

VOLKS Jetta GL 2000, man., marine, 42 000 km, 16 500 \$ ou transfert de bail, 514 863-9310

VOLKS Jetta GL turbo diesel 96, marine, man., 147 000 km, mags, a/c, 8 pneus, 9500 \$, 514-634-8486

550 AUTOMOBILES

VOLKS Jetta GLS, 2001, bleue, man., a/c, CD, gar., 28 000 km, transfert loc. 459 97 \$/mois/18 mois. 514-919-6744

VOLKS JETTA GLS 2001
1.8 T, man. 28 000 km, Grise, int. noir. Tout équipée, 22 800 \$. Soir 514-685-7444

VOLKS Jetta GLS 2001, 1.8 T, Wolfsburg Edition, 21 000 km. Noire, man. BBS, toit, CD, pneus. 21 900 \$, 514-994-1414

VOLKS Jetta GLS 2000, man., tout équipée, 72 000 km, noire. BROSSARD TOYOTA 450-445-0577 514-821-8504

VOLKS Jetta GLS 2000, 5 vit., a/c 75 000 km, rouge, toit, mags bal, grise. 19 500 \$, 514-916-4162

VOLKS Jetta GLS TD 01, man., équipée, 60 000 km, gar. prol., 21 000 \$. 514-770-2693

VOLKS Jetta GLX 2000 et 2001, tout équipées, achat ou location, financement, 0.9%. Garantie. 514-990-8977

VOLKS Jetta GLS 2000, VR6, équipée, cuir, 8 pneus, 77 000 km, 21 000 \$. Urgent. 450-647-1411

VOLKS Jetta GT, 97, 5 vit., air, 116 000 km, grise, 9250 \$ Ctr. 514-817-2886

VOLKS Jetta GT 97, man., bleu. Méc. A1, A/C, Supp. Vélo. 7 900 \$. Urgent. 450-647-1411

VOLKS Jetta TDI GLS 2001, argent, 58 000 km, a/c, 5 vit., CD, 21 500 \$, 450-671-3943

VOLKS Jetta VR6 2001, aut., fin de bail, 514-990-8977

VOLKS Jetta VR-6 2000, 57 000 km, noire, cuir, équipée, 22 000 \$. 514-573-8889

VOLKS New Cabrio 1999, aut., a/c, garantie. 514-990-8977

VOLKS New Golf '99 TDI, 5 vit. a/c, bas km, financement 0.9%, 514-990-8977

VOLKS New Golf 99, GTI GLS 21, aut., full. Gar. prof. Avec extra. 16 500 \$. 514-453-8152

VOLKS New Passat 2001, V6, financement 0.9%, garantie. 514-990-8977

VOLKS Passat 2002, démo, 1.8 T, aut. 514-990-8977

VOLKS Passat 96, GLX, V6, aut., 100 000 km, a/c, toit ouvrant, 12 700 \$, 514-522-1080.

VOLKS Passat 99, fam, toit, mags, aut, gar. Spécial 19 995 \$

VOLKS Passat GLX AMOTION 2001, aut., tout équipé, 20 000 km, 36 500 \$. 514-817-4474

VOLKS Passat GLX fam. 2000, aut. Cuir. Financement 0.9%. 514-990-8977

VOLKS Passat wagon 2000, 4 motion, argent, 514-748-6961

AUTO STRASSE

VOLVO 960 1996 verte, 6 cyl, 170 000 km, aut. Tout équipée. 13 500 \$. 450-348-1949

550 AUTOMOBILES

VOLKS Passat wagon 2000, (2) aut, man. 514-748-6961

VOLKSWAGEN
01 Jetta GLX VR6 2000 km, 26995 \$
01 Jetta GLS TDI 21000 km, 23495 \$
01 Jetta GLS 21000 km, a/c, 19995 \$
01 Passat GLX 4 motions, 15151 km
00 Jetta GLI TD 32460 km a/c 19995 \$
99 Jetta GLS 40764 km, a/c, 16995 \$
Ville Marie Auto 598-7555

VOLVO A LIQUIDER
99 S70 GLT, 70 000 km, 29 900 \$
99 S70 GLT, 21 995 \$
C.T. Auto. 450-433-8180

VOLVO A PRIX RÉDUIT
99 C70 coupé sport, 62 000 km
99 S80 T6 étai neuf 51 000 km
99 S80 2.9 tout équipé 24 900 \$
99 S70 5 vit. + équipé, 18 700 \$
99 GLT 570 ++ cuir, 20 500 \$
99 S70 équipé neuf 60 000 km
94 S80, mags turbo, état neuf.
Sélect, finance, échange, gar., 450-433-2002, +BMW, Audi

VOLVO AUTO TECH
OUVERT 5 JOURS +
MARDI ET MERCREDI 20HRS
Autos vérifiées et garanties
Financement sur place
27 Volvo à liquider
Venez faire votre offre

850, S70, V70, S80, S80-T6 de 1996 à 2001

PIÈCES - SERVICE 365/H
AIR CLIMATISÉ
SPECIALITÉ VOLVO
SABO - MERCEDES - BMW
cell 450-460-3411 Marieville
www.autotechvolvo.com

VOLVO C70, 98, aut, décapotable, 49 800 km, 35 900 \$ inclus garantie prolongée octobre 2005 ou 160 000 km

UPTOWN VOLVO (514) 737-4321

VOLVO DE QUALITÉ
Très bien entretenue, gar. 99 S70 GLT 39 000 km, 25 500 \$
99 S70GLT 52 000 km, 24 500 \$
99 S70A 68 000 km, 23 500 \$
99 S70SE man. 54 000 km
99 S80 60 000 km, 28 500 \$
99 V70 SE, 89 000 km, 21 500 \$
99 S70 comme neuf 97 000 km
Garage Blairville 450-434-1169

Service après vente
www.servicvolvo.com

VOLVO 240DL '89 tout équipée, A-1, entretien spécialistes- Volvo seulement 919-324-8354

VOLVO 850 GLT 1993, 185 000 km, (450) 622-9423 ou (514) 997-1793

VOLVO S70 1998, 103 000 km; charcoai, 6 CD, démar, alarme, mags, 18000 km, (450) 622-9423, Etat A-1, 19-5000 \$. 514-331-2467

VOLVO S40 2001, rouge, toit, cuir, 8 pneus, 29 000 km, 27 000 \$. 450-671-9366

550 AUTOMOBILES

VOLVO S80, T6 99, Dolby, mags 17", roues + pneus hiver * luteux.ca 514-336-3000 *

VOLVO 850 T5, 97, cuir, toit, 120 000 km, A1, tout équipée, 6 + 1 CD, prix nég. 514-705-5745

VOLVO 940 Turbo '92, aut., 207 000 km. Equipée, mags, toit, 6950 \$, crr. 514-917-7710

VOLVO 2001, V70 XC AWD, wagon, Crosscountry, 27000 km, 44 800 \$. www.autocaction.qc.ca. 450-568-3382

VOLVO V70, 98, vert cypres int. cuir noir, 103000 km, a/c, 17500 \$. 514-761-6407

VOLVO V70 99, XC, AWD, gris/tau, impeccable, 24 800 \$, 450-962-4960, 514-835-5162

VOLVO V70 '99 fam., rouge int. noir, 71 000 km, gar., parfait état. 514-739-1242

VOLVO V70A 98, rouge int. cuir, 117000 km, gar. 160 000 km, aileron, anti-brouillard, couvre casse, vitres teintées, attache remorque, pneus hiver. Vrai bijou. 20900 \$. 514-781-8234.

VOLVO V70A 98, aut., bleu int. sable, cuir, mags, 144 000 km, 18 500 \$ (une seule taxe). 450-348-4743

VOLVO V70 Cross Country 2000, 69 000 km, A1, tout équipée, 32 900 \$. 514-918-2293

VOLVO V70, 98, 68 000 km, cuir, prolongée 17 à 160 000 km, blanche, tout équipée, 4 pneus d'hiver, 22 000 \$, 514-493-6989, 514-204-2370.

VOLVO S70 99, 5 vit., grise, cuir, anti-démarr., 49 000 km, 21 500 \$. 514-726-8328.

VOLVO S70 99, 5 vit., grise, cuir, anti-démarr., 49 000 km, 21 500 \$. 514-726-8328.

VOLVO S80 T6 99, bas km, cond. A-1, 4495\$/24 mois. Globe 514-733-0938

VOLVO S-80 T6, 99, 51 000 km, garantie, 30 000 \$ ou location. Ctr. 514-817-2886

VOLVO S80, T6 99, Dolby, mags 17", roues + pneus hiver * luteux.ca 514-336-3000 *

VOLVO 850 T5, 97, cuir, toit, 120 000 km, A1, tout équipée, 6 + 1 CD, prix nég. 514-705-5745

VOLVO 940 Turbo '92, aut., 207 000 km. Equipée, mags, toit, 6950 \$, crr. 514-917-7710

VOLVO 2001, V70 XC AWD, wagon, Crosscountry, 27000 km, 44 800 \$. www.autocaction.qc.ca. 450-568-3382

VOLVO V70, 98, vert cypres int. cuir noir, 103000 km, a/c, 17500 \$. 514-761-6407

VOLVO V70 99, XC, AWD, gris/tau, impeccable, 24 800 \$, 450-962-4960, 514-835-5162

VOLVO V70 '99 fam., rouge int. noir, 71 000 km, gar., parfait état. 514-739-1242

VOLVO V70A 98, rouge int. cuir, 117000 km, gar. 160 000 km, aileron, anti-brouillard, couvre casse, vitres teintées, attache remorque, pneus hiver. Vrai bijou. 20900 \$. 514-781-8234.

VOLVO V70A 98, aut., bleu int. sable, cuir, mags, 144 000 km, 18 500 \$ (une seule taxe). 450-348-4743

VOLVO V70 Cross Country 2000, 69 000 km, A1, tout équipée, 32 900 \$. 514-918-2293

VOLVO V70, 98, 68 000 km, cuir, prolongée 17 à 160 000 km, blanche, tout équipée, 4 pneus d'hiver, 22 000 \$, 514-493-6989, 514-204-2370.

VOLVO S70 99, 5 vit., grise, cuir, anti-démarr., 49 000 km, 21 500 \$. 514-726-8328.

VOLVO S70 99, 5 vit., grise, cuir, anti-démarr., 49 000 km, 21 500 \$. 514-726-8328.

VOLVO S80 T6 99, bas km, cond. A-1, 4495\$/24 mois. Globe 514-733-0938

VOLVO S-80 T6, 99, 51 000 km, garantie, 30 000 \$ ou location. Ctr. 514-817-2886

VOLVO S80, T6 99, Dolby, mags 17", roues + pneus hiver * luteux.ca 514-336-3000 *

VOLVO 850 T5, 97, cuir, toit, 120 000 km, A1, tout équipée, 6 + 1 CD, prix nég. 514-705-5745

VOLVO 940 Turbo '92, aut., 207 000 km. Equipée, mags, toit, 6950 \$, crr. 514-917-7710

VOLVO 2001, V70 XC AWD, wagon, Crosscountry, 27000 km, 44 800 \$. www.autocaction.qc.ca. 450-568-3382

VOLVO V70, 98, vert cypres int. cuir noir, 103000 km, a/c, 17500 \$. 514-761-6407

VOLVO V70 99, XC, AWD, gris/tau, impeccable, 24 800 \$, 450-962-4960, 514-835-5162

VOLVO V70 '99 fam., rouge int. noir, 71 000 km, gar., parfait état. 514-739-1242

550 AUTOMOBILES

VOLVO S80, T6 99, Dolby, mags 17", roues + pneus hiver * luteux.ca 514-336-3000 *

VOLVO 850 T5, 97, cuir, toit, 120 000 km, A1, tout équipée, 6 + 1 CD, prix nég. 514-705-5745

VOLVO 940 Turbo '92, aut., 207 000 km. Equipée, mags, toit, 6950 \$, crr. 514-917-7710

VOLVO 2001, V70 XC AWD, wagon, Crosscountry, 27000 km, 44 800 \$. www.autocaction.qc.ca. 450-568-3382

VOLVO V70, 98, vert cypres int. cuir noir, 103000 km, a/c, 17500 \$. 514-761-6407

VOLVO V70 99, XC, AWD, gris/tau, impeccable, 24 800 \$, 450-962-4960, 514-835-5162

VOLVO V70 '99 fam., rouge int. noir, 71 000 km, gar., parfait état. 514-739-1242

VOLVO V70A 98, rouge int. cuir, 117000 km, gar. 160 000 km, aileron, anti-brouillard, couvre casse, vitres teintées, attache remorque, pneus hiver. Vrai bijou. 20900 \$. 514-781-8234.

VOLVO V70A 98, aut., bleu int. sable, cuir, mags, 144 000 km, 18 500 \$ (une seule taxe). 450-348-4743

VOLVO V70 Cross Country 2000, 69 000 km, A1, tout équipée, 32 900 \$. 514-918-2293

VOLVO V70, 98, 68 000 km, cuir, prolongée 17 à 160 000 km, blanche, tout équipée, 4 pneus d'hiver, 22 000 \$, 514-493-6989, 514-204-2370.

VOLVO S70 99, 5 vit., grise, cuir, anti-démarr., 49 000 km, 21 500 \$. 514-726-8328.

VOLVO S70 99, 5 vit., grise, cuir, anti-démarr., 49 000 km, 21 500 \$. 514-726-8328.

VOLVO S80 T6 99, bas km, cond. A-1, 4495\$/24 mois. Globe 514-733-0938

VOLVO S-80 T6, 99, 51 000 km, garantie, 30 000 \$ ou location. Ctr. 514-817-2886

VOLVO S80, T6 99, Dolby, mags 17", roues + pneus hiver * luteux.ca 514-336-3000 *

VOLVO 850 T5, 97, cuir, toit, 120 000 km, A1, tout équipée, 6 + 1 CD, prix nég. 514-705-5745

VOLVO 940 Turbo '92, aut., 207 000 km. Equipée, mags, toit, 6950 \$, crr. 514-917-7710

VOLVO 2001, V70 XC AWD, wagon, Crosscountry, 27000 km, 44 800 \$. www.autocaction.qc.ca. 450-568-3382

VOLVO V70, 98, vert cypres int. cuir noir, 103000 km, a/c, 17500 \$. 514-761-6407

VOLVO V70 99, XC, AWD, gris/tau, impeccable, 24 800 \$, 450-962-4960, 514-835-5162

VOLVO V70 '99 fam., rouge int. noir, 71 000 km, gar., parfait état. 514-739-1242

VOLVO V70A 98, rouge int. cuir, 117000 km, gar. 160 000 km, aileron, anti-brouillard, couvre casse, vitres teintées, attache remorque, pneus hiver. Vrai bijou. 20900 \$. 514-781-8234.

VOLVO V70A 98, aut., bleu int. sable, cuir, mags, 144 000 km, 18 500 \$ (une seule taxe). 450-348-4743

VOLVO V70 Cross Country 2000, 69 000 km, A1, tout équipée, 32 900 \$. 514-918-2293

VOLVO V70, 98, 68 000 km, cuir, prolongée 17 à 160 000 km, blanche, tout équipée, 4 pneus d'hiver, 22 000 \$, 514-493-6989, 514-204-2370.

VOLVO S70 99, 5 vit., grise, cuir, anti-démarr., 49 000 km, 21 500 \$. 514-726-8328.

La Russie, acteur clé de la sécurité énergétique

Agence France-Presse

OSAKA, Japon — La Russie va jouer dans les deux à trois décennies à venir un rôle croissant sur les marchés du pétrole et du gaz et le développement de ses vastes ressources sera « crucial » pour la sécurité d'approvisionnement de nombreux pays, notamment ouest-européens, selon l'Agence internationale de l'énergie (AIE).

Premier exportateur de gaz naturel du monde et deuxième exportateur de pétrole, derrière l'Arabie Saoudite, la fédération a un énorme potentiel de croissance, en particulier de sa production de gaz, a souligné hier l'AIE.

Cette production, de 583 milliards de m³ en 2000, ne va pas cesser de croître sur les prochaines décennies, pour atteindre 709 milliards en 2010 et 914 milliards d'ici 2030, a prédit l'organisation dans ses Perspectives mondiales rendues publiques hier à Osaka, au Japon, à l'occasion d'un forum international sur l'énergie.

Les extractions de pétrole du pays, actuellement d'environ 7 millions de barils par jour (mbj), devraient quant à elles atteindre 8,6

mbj en 2010 et continuer d'augmenter, parvenant à 9,5 mbj d'ici 2030, selon le rapport.

« Un accroissement de la production russe de pétrole offre une possibilité de diversifier les ressources et de ralentir la progression de la dépendance (du monde) vis-à-vis du Moyen-Orient », a souligné l'économiste en chef de l'AIE, Fatih Birol, dans un entretien avec l'AFP.

En effet, « la dépendance du monde vis-à-vis du pétrole du Moyen-Orient va s'accroître fortement », la région détenant quelque trois quarts des réserves mondiales tandis que la production des États-Unis et de la mer du Nord est condamnée à décroître, a-t-il expliqué.

L'Organisation des pays exportateurs de pétrole (OPEP), dont les poids lourds se trouvent au Moyen-Orient, produit 29 % du pétrole mondial, une proportion qui devrait progresser sans relâche à près de 36 % en 2010, puis 50,2 % en 2020 et frôler 65 % en 2030, selon l'AIE.

La Russie est ainsi devenue pour l'Europe occidentale une importante source d'approvisionnement en or noir extérieure à l'OPEP. Ses principaux importateurs dans la ré-

gion sont l'Allemagne, l'Italie, la France, la Finlande et le Royaume-Uni.

Mais, à la différence de la situation de l'industrie gazière russe, le développement de la production de pétrole risque de voir son rythme ralenti du fait des importants investissements nécessaires à la remise en état de champs endommagés par la surproduction passée et au développement de nouveaux gisements moins accessibles, met en garde l'AIE.

Le problème clé est celui des investissements directs étrangers, découragés par l'actuelle législation russe, note M. Birol, qui se dit « sceptique », en l'état actuel des choses, sur la capacité de la Russie à produire suffisamment de pétrole pour créer une alternative de poids.

Le ministère russe de l'Énergie estime entre 8 et 10 milliards de dollars l'investissement annuel moyen nécessaire pour parvenir à l'objectif de production de pétrole de plus de 9 mbj en 2020.

Le gaz russe, qui représente avec celui de l'Iran environ 52 % des réserves mondiales, jouera un rôle majeur dans la diversification des moyens de production d'électricité, explique M. Birol.

La concentration des ressources suscite des craintes

Agence France-Presse

OSAKA, Japon — La concentration des trois quarts des ressources énergétiques dans un nombre réduit de pays du Moyen-Orient, dans 30 ans, pose un défi aux pays occidentaux nets importateurs de pétrole, et suscite des inquiétudes quant à la sécurité de l'approvisionnement, selon un rapport de l'Agence internationale de l'énergie (AIE).

Producteurs et consommateurs, réunis depuis hier à Osaka dans le cadre d'un forum international de l'énergie, ont tenté tout au long de la journée de calmer les frayeurs nées de la perspective d'une attaque contre l'Irak et d'une possible perturbation du flux du pétrole.

Ces craintes n'ont cessé de secouer le marché pétrolier et de chahuter les prix de brut, qui ont grimpé à leur plus haut niveau depuis plus d'un an, flirtant avec le seuil psychologique des 30 dollars le baril à New York.

Dans son rapport, intitulé « les perspectives sur l'état de l'énergie en 2030 », l'AIE prévoit une croissance de près des 2/3 de la demande mondiale d'énergie dans les 30 années à venir et souligne que

le pétrole et le gaz resteront dominants dans les ressources énergétiques.

Elle souligne que les ressources dans les pays industrialisés vont peu à peu s'épuiser, au profit d'un petit nombre de producteurs de l'OPEP au Moyen-Orient, ainsi que de l'ex-Union soviétique.

Pour elle, ces perspectives suscitent des inquiétudes quant à la sécurité d'approvisionnement, aux montants énormes d'investissements nécessaires pour développer les infrastructures (plusieurs milliers de milliards de dollars), aux dangers pour l'environnement que constitue la production énergétique et à l'accès inégal de la population mondiale à l'énergie.

Les gouvernements seront appelés à prendre des mesures rigoureuses concernant la consommation d'énergie. Ils devront diversifier leurs ressources, en recourant aux énergies renouvelables, ainsi que la provenance de leurs importations.

Les producteurs de l'OPEP ont répété à plusieurs reprises ces derniers jours qu'ils sont prêts à assurer l'approvisionnement du marché en cas de guerre.

L'Arabie Saoudite rassure l'Occident

Reuters

OSAKA, Japon — L'Arabie Saoudite, premier exportateur mondial de pétrole, a cherché hier à rassurer les pays consommateurs quant au risque de perturbation de l'offre en cas de conflit au Proche-Orient.

« Je ne vois pas d'autre pays producteur qui soit allé aussi loin que le royaume pour satisfaire ses clients et soutenir toute faiblesse du marché mondial du pétrole », a déclaré le ministre saoudien du Pétrole Ali al-Naimi lors de la séance d'ouverture du Forum international de l'Énergie entre pays producteurs et consommateurs.

« L'Arabie Saoudite s'engage à maintenir la stabilité

du marché pétrolier, en dehors de toute variation destructrice des cours », a-t-il ajouté.

Naimi a assisté jeudi à la réunion de l'Organisation des pays exportateurs de pétrole à Osaka dont l'Arabie Saoudite est le poids lourd. L'OPEP y a décidé de maintenir ses quotas actuels de production à 21,7 millions de barils par jour, au plus bas depuis dix ans, en dépit de la hausse du prix du baril à près de 30 \$. Les gouvernements occidentaux craignent que ce niveau de cours, s'il perdure, menace la fragile reprise économique.

L'Arabie Saoudite, qui possède les plus importantes réserves de brut du monde, peut pomper rapidement dans ses champs pétroliers en cas de besoin urgent.

Célébrités...



ZOÉ DUMAS et RENÉ CHAPLEAU
(retraité de La Presse)

50 ans de mariage
Deux filles Marie-Josée, Renée



RÉMI LÉVEILLÉ et LOUISA GUÉNETTE

Il y a 50 ans.. ils s'unissaient
Bravo, on vous aime...

Vos enfants... Danielle,
Claude et Gaétane.

Heureux 60e
Anniversaire
de Mariage
LAURENCE
DEMERS et
EUDORE
STE-MARIE

Vos enfants,
petits-enfants et
arrière-petits-enfants
qui vous aiment

Célébrités...

Pour plus de renseignements
285-6999 ou 285-7274

La Presse

Appels interurbains sans frais :
1-866-987-8363

LOTO QUÉBEC		Résultats	
Tirage du 2002-09-21		Tirage du 2002-09-21	
03 19 29 34 35 36	Complémentaire: (11)	10 16 23 26 32 42	Complémentaire: (29)
Lots bonis Double Jeu*	Tirage du 2002-09-21	15 35 41 43	CAGNOTTES**
07 23 27 33		07 23 27 33	50 000 \$
15 26 28 31		15 26 28 31	25 000 \$
<small>*Seules les sélections participant au Loto 6/49 et au Québec 49 sur le même billet sont admissibles à la promotion. **Cagnottes partageables. Voir détails aux points de ventes.</small>			
PANCO	Tirage du 2002-09-21	PANCO Spécial	Extra
02 10 12 16 18 22 24 27 29 32		40 42 44 50 51 53 55 67 69 70	Tirage du 2002-09-21
NUMÉRO: 466954			
La Quotidienne	Tirage du 2002-09-21	3 4	Extra
501 0274			Tirage du 2002-09-20
			NUMÉRO: 197188
SUPER 7	Tirage du 2002-09-20		GAGNANTS
01 13 23 27 37 40 45		7/7	2
Complémentaire: (18)		6/7+	3
		6/7	156
		5/7	8 835
		4/7	189 810
		3/7+	176 821
		3/7	1 585 070
Ventes totales: 23 265 610 \$			LOTS
Prochain gros lot (appr.): 2 500 000 \$			5 000 000,00 \$
			143 377,30 \$
			2 412,60 \$
			152,10 \$
			10,00 \$
			10,00 \$
			Participation gratuite
<small>Les modalités d'encaissement des billets gagnants paraissent au verso des billets. En cas de disparité entre cette liste et la liste officielle de L-Q, cette dernière a priorité.</small>			
Si vous avez un problème de jeu...		MISE SUR TOI 1 866 SOS-JEUX	

Vous avez un événement à célébrer ?

Partagez ce bonheur avec vos parents et amis en plaçant une annonce dans la rubrique

CÉLÉBRITÉS

- un anniversaire de mariage
- des fiançailles
- un mariage
- un anniversaire de naissance
- l'obtention d'un diplôme
- ou tout autre événement spécial



DIPLÔME

Félicitations à notre fils Jean-Charles qui vient de terminer avec succès son baccalauréat en administration. Bonne chance. Tes parents Evelyne et Robert.

Ces annonces sont publiées tous les dimanches dans La Presse
Heure de tombée : Mercredi 17 h

Composez le (514) 285-6999 ou le (514) 285-7274
Appels interurbains (sans frais) 1 866 987-8363

CHOIX DE FORMATS

Hauteur	Largeur	Tarifs
3 po	2 3/4 po	100 \$
3 po	5 1/2 po	200 \$
5 po	5 1/2 po	350 \$

La Presse