

Économie

BONNE ANNÉE POUR LE CAPITAL DE RISQUE / Page B5

Chez nous



La Presse
Guy Crevier annonce un contrat avec Transcontinental / Page B3

Toptech
L'art de faire plus avec les mêmes ressources / Page B6



Dudswell est prêt à recevoir les groupes scolaires

DUDSWELL

Après Alphonse Le Quéteux Placoteux pour les élèves du premier cycle, voilà que c'est M. Hugu qui vient de débarquer à l'Association touristique et culturelle de Dudswell (ATCD) afin d'amuser et d'instruire les jeunes du deuxième cycle du primaire.

Avec ce nouveau personnage captivant, renversant et original, les groupes qui choisiront Dudswell pour leur sortie de fin d'année sont certains de ne pas s'ennuyer.

En étroite lien avec les produits éducatifs de la Collection de Louis-Émile Beaugard sur lesquels travaille l'ATCD depuis déjà plus d'un an, la sortie de fin d'année à Dudswell promet d'être une journée inoubliable.

En matinée, dès leur arrivée à Dudswell, les enfants du premier et du deuxième cycle feront vite la connaissance d'Alphonse Le Quéteux Placoteux ou encore de M.Hugu. Par la suite, par une animation pédagogique théâtralisée, le coloré personnage leur fera découvrir la Collection de Louis-Émile Beaugard, une exposition de maquettes de bois qui fait revivre le début du XXe siècle.

«À coup sûr, les élèves plongeront dans l'univers magique des légendes du terroir et découvriront comment vivaient leurs ancêtres», explique Denise Provencher, responsable des produits éducatifs de la Collection Beaugard.

Par la suite, après un pique-nique champêtre à l'angélus, une escapade dans la Forêt habitée de Dudswell est prévue avec une animation récréative de Ti-Jean Le Coureur des bois.

Cet autre personnage, toujours interprété par Hugues Bergeron, fera découvrir aux élèves ainsi qu'aux enseignants, les sentiers pédestres jalonnés de jeux et découvertes.

«Les tests que nous avons faits avec quelques classes jusqu'à maintenant se sont avérés très concluants. Maintenant, tout est parfait, nous sommes prêts à accueillir les groupes. Tout est vraiment à point et l'animation est extraordinaire. C'est vraiment M. Hugu qui nous manquait», lance Denise, maintenant très fière du produit qu'elle peut offrir aux écoles primaires de toute la région.

«C'était un gros défi à relever que d'intégrer la théorie au projet tout en réussissant à monter des ateliers intéressants et en gardant continuellement l'attention des enfants, mais nous avons bien réussi.»

C'est avec des images, des objets, des sons et du théâtre, bref, tout pour capter l'attention que les gens de l'ATCD ont relevé ce nouveau défi.

Déjà, d'autres projets sont dans l'air pour septembre prochain; cependant, en attendant, Alphonse Le Quéteux Placoteux ainsi que M. Hugu attendent les groupes pour

une sortie éducative ou encore pour leur sortie de fin d'année.

Pour obtenir plus de renseignements, il est possible de téléphoner à l'Association touristique et culturelle de Dudswell au 887-6093.



Denise Provencher, responsable des produits éducatifs de la Collection de Louis-Émile Beaugard, est accompagnée sur la photo de M. Hugu (Hugues Bergeron), le nouveau personnage que l'ATCD a conçu afin d'animer les sorties éducatives et les sorties de fin d'année à Dudswell pour les élèves du premier et deuxième cycle du primaire des écoles de la région.

RABAIS JUSQU'À
75%
LIQUIDATION

Le choix varie selon le magasin.
Exception : articles « Nouvellement réduit ».

50 % de rabais additionnel
• cravates et chemises de ville à prix déjà réduit
• mode jeune homme à prix déjà réduit
Sur nos derniers prix étiquetés

40 % de rabais additionnel
• mode féminine griffée à prix de liquidation
• tenues de nuit, peignoirs, lingerie de jour, soutiens-gorge mode et slips à prix de liquidation pour femme
• mode jeune femme à prix de liquidation
Dans le lot : collections Jean griffées
Sur nos derniers prix étiquetés

30 % de rabais additionnel
• mode enfantine à prix déjà réduit
• toutes les chaussures en liquidation à prix déjà réduits de 50 % à 75 %
• bijoux et montres à prix déjà réduit
• literie à prix déjà réduit
• accessoires déco à prix déjà réduit
Dans le lot : cadres. Sur nos derniers prix étiquetés

25 % de rabais additionnel
• articles ménagers non électriques à prix déjà réduit
Dans le lot : vaisselle, verrerie, ustensiles de cuisson, gadgets et davantage.

• tenues d'extérieur automne-hiver à prix de liquidation pour femme
Sur nos derniers prix étiquetés

maintenant 9,99 \$

• sélection de blouses, hauts en lurex et corsages stretch automne-hiver signés Mantlessm pour femme
Prix originaux 25 \$ à 35 \$ Maintenant 9,99 \$
• variété de corsages choisis ToGosm et Outline[®] pour elle Prix originaux jusqu'à 29 \$ Maintenant 9,99 \$

à partir de 14,99 \$

blouses et tricot automne-hiver Mantlessm et ToGosm en tailles petites
Prix originaux jusqu'à 65 \$ Maintenant 14,99 \$ à 19,99 \$

solde d'un jour

Le mercredi 27 février

mode et lingerie féminine 25 % de rabais

- sélection mode griffée pour elle Tailles courantes et petites
- mode féminine Tan Jay, Nygård Collection, Evan Picone, Villager, Hagggar[®] pour elle, Emma James et Nygård Sport. Tailles courantes, petites et fortes

au masculin 30 % de rabais

mode jeune homme hauts Global Mind[®], Point Zero et Levi's[®]

25 % de rabais

- tenues d'extérieur tout-aller masculines pour le printemps
 - blazers pour lui
 - sélection de chemises habillées et cravates pour lui
- Exceptions : articles « Aubaine la Baie » et chaussettes des promos « 3 paires pour... ».

• chemises sport et hauts de golf Hagggar[®] pour lui

20 % de rabais

choix de pantalons tout-aller en sergé pour lui

Calvin Klein, Chaps et Savane

15 % de rabais

sous-vêtements et chaussettes pour lui

Exceptions : Tommy Hilfiger, Calvin Klein, articles « Aubaine la Baie » et chaussettes des promos « 3 paires pour... ».

15 \$ de rabais

chemises tout-aller ToGosm

Ord. 45 \$. Solde 29,99 \$

pour enfant 25 % de rabais

toute la mode à prix ordinaire pour enfant

Dans le lot : tenues de nuit, chaussettes, collants, sous-vêtements et tenues d'extérieur. Exceptions : Tommy Hilfiger, articles « Aubaine la Baie » et Outline.

20 % de rabais

toutes les poussettes en stock

Sur nos prix ordinaires et de liquidation.

bijoux 50 % de rabais

bijoux Principles[®] en or à 10 ct, 14 ct et 18 ct

40 % de rabais

bijoux diamantés, gemmés, sertis de zircons cubiques et en perles cultivées

25 % de rabais

bijoux en argent fin, sertis de pierres semi-précieuses et en jade de la C.-B. sauf les bijoux Fossil en argent fin.

25 % de rabais

sélection de montres de renom

accessoires et chaussures 30 % de rabais

- tous les collants fins Mantlessm et tous les collants épais
 - chaussures d'entraînement Reebok pour elle et lui
- Ord. 79,99 \$. Solde 59,99 \$

25 % de rabais

portefeuilles et sacs à main

Derek Alexander

• chaussures de ville et tout-aller pour lui

Dans le lot : Bostonian[®], Florsheim[®], Hush Puppies[®] et certains modèles Rockport[®], Ecco[®] et Clarks[®].

25 % de rabais

lunettes de soleil et chapeaux pour femme

économies d'échelle

bagages Samsonite

2 articles : 50 % de rabais

un article : 40 % de rabais

linge de maison 50 % de rabais

toutes les serviettes unies ToGosm

Essentiel, ToGosm Supérieur, Wamsutta et Excalibur

• tous les oreillers ToGosm.

Wamsutta, Royal Velvet, Laura Ashley et Healthy Living[®]

40 % de rabais

serviettes unies Royal Velvet, Ralph Lauren et Calvin Klein

• les couettes et protège-matelas ToGosm, Wamsutta, Royal Velvet, Laura Ashley et Healthy Living

30 % de rabais

toute la literie en sac

sauf les articles « Aubaine la Baie » et Market Square

25 % de rabais

- tous les rideaux de douches, tapis de bain, accessoires et coordonnés de salle de bains et pèse-personnes et toutes les serviettes jacquard de fantaisie
 - toute la literie
- Dans le lot : celle griffée, de luxe et pour enfant

articles ménagers... 50 % de rabais

toutes les batteries de cuisine à plus de 300 \$ et articles suivis assortis

40 % de rabais

tous les verres à pied de notre rayon de la vaisselle sauf les articles « Aubaine la Baie » et Market Square

30 % de rabais

tous les cristaux-cadeaux

sauf les articles « Aubaine la Baie » et Swarovski

• les bougies et cadres sauf les articles « Aubaine la Baie » et Market Square

20 % de rabais

tous les articles Henckels

15 % de rabais

tous les petits électros de cuisine et fers à repasser Proctor-Silex

10 % de rabais

la papeterie, les friandises et les aliments fins

sauf Godiva et les articles des rayons concédés.

meubles, gros électros et appareils électroniques 50 % de rabais

tous les duos-sommeil

+ la livraison en prime*

*Achetez un duo-sommeil, faites-le livrer et nous vous accorderons un rabais équivalent au coût de la livraison locale standard.

20 % de rabais

tout le mobilier de séjour, salle à manger et chambre à coucher

10 % de rabais

tous les aspirateurs et micro-ondes

200 \$ de rabais

tous les fauteuils d'appoint

jusqu'à 300 \$ de rabais

sélection de gros électros Maytag

solde d'appareils électroniques

Dans le lot : télé, magnétoscopes, mini et microchaînes et rangements audio-vidéo

la Baie

J'aime, j'achète!

Les parents de Saint-Claude courtisent ceux du secteur Des Baies

SHERBROOKE

Soucieux de la survie de l'école Notre-Dame-du-Sourire de Saint-Claude, le conseil d'établissement cherche à courtiser les familles du secteur Des Baies du lac Boissonneault.

Cette école est fréquentée cette année par 76 écoliers de la maternelle à la 6e année, regroupés en quatre classes. Ce nombre devrait cependant diminuer à moins de 60 enfants en septembre prochain.

Le secteur Des Baies fait partie de la municipalité de Saint-Claude, mais il est rattaché au territoire de l'école Saint-Gabriel à Windsor. Au cours des dernières années, plusieurs parents ont dit préférer voir leurs enfants fréquenter cette dernière école, notamment en raison de l'existence du service de garde.

Le conseil d'établissement de l'école Notre-Dame-du-Sourire compte donc aller cogner aux portes des familles du secteur Des Baies au cours des deux prochaines semaines. Il veut connaître l'opinion des parents sur chacune des deux écoles afin de savoir quoi faire pour ramener des enfants à Saint-Claude.

Il est notamment question d'instaurer un service de garde, en collaboration avec la municipalité de Saint-Claude.

Pour sa part, la commission scolaire Des Sommets s'étonne de cette initiative. Primo, le maintien de l'école est assuré pour l'année scolaire 2002-03 et, secundo, il aurait déjà été démontré par le passé que le transfert des écoliers du secteur Des Baies ne facilitait pas l'organisation des classes à Saint-Claude.

«Je trouve sain qu'une communauté se questionne. Mais cette opération a déjà été faite pour le plan triennal de nos bâtiments. Ce plan débute en septembre prochain et l'école de Saint-Claude sera ouverte», a expliqué la directrice générale, Christiane Daoust.

Cette dernière admet cependant que ce plan triennal est soumis à une réévaluation à toutes les années. Les corrections sont apportées par le conseil scolaire avant les Fêtes. «Dans le fond, c'est bien que le comité commence ses travaux dès maintenant», a-t-elle dit.

La directrice générale a néanmoins servi un avertissement: «Nous ne désorganiserons pas un milieu pour en organiser un autre.»

TRANSFORMEZ VOS ACHATS DE TOUTS LES JOURS EN RÉCOMPENSES.
Amassez des points dans tous les magasins de la Compagnie de la Baie d'Hudson: la Baie, Zellers, Dico Découverte ou Hbc.com

AMASSEZ RAPIDEMENT DES POINTS EN UTILISANT VOTRE CARTE LA BAIE, HBC OU ZELLERS. OBTENEZ 25 POINTS ADDITIONNELS POUR PRESQUE CHAQUE DOLLAR DÉPENSÉ.

La fièvre olympique se poursuit à Richmond

RICHMOND

Même si les Olympiades de Salt Lake City sont maintenant choses du passé, la fièvre olympique se poursuit à Richmond plus précisément à l'école primaire St-François, alors qu'il y aura des activités tout au long de la semaine sur ce thème.

Il ne s'agit pas d'une première à cette école, laquelle organise une telle activité à tous les quatre ans maintenant depuis les 20 dernières années. L'école fête cette année sa cinquième édition des Jeux Olympiques d'hiver et tous s'impliquent à fond dans ce projet scolaire.



Même si les Jeux Olympiques de Salt Lake City sont choses du passé, la fièvre olympique se poursuit à Richmond, notamment à l'école primaire St-François qui tient plusieurs activités cette semaine sur ce thème. Hier c'était les cérémonies d'ouverture officielle des jeux.

La Tribune, Guy Marchand

«Les élèves de St-François se sont engagés dans ce projet depuis plus d'un mois maintenant, alors que chaque classe a choisi un pays qui a participé aux Jeux olympiques et a fait des recherches sur ce, dernier, a indiqué une des enseignantes, Monique O'Donnell. Respectant les grandes idées de la réforme scolaire, ce projet intègre toutes les matières scolaires pour en faire un dossier excitant. Parents, professeurs, étudiants et membres de la communauté se sont tous unis pour réaliser un travail coopératif», a-t-elle ajouté.

Les cérémonies d'ouverture officielle ont eu lieu hier, alors que tous les élèves ont défilé dans les rues avoisinantes de l'école, derrière le drapeau du pays qu'ils représentent. 14 élèves se sont relayés pour transporter le flambeau olympique et il y a eu les discours d'usages de la part des responsables de l'école.

Durant toute la semaine, il y aura des activités sportives à l'extérieur et la présentation des projets réalisés par chaque classe de l'école. St-François recevra également des invités qui viendront témoigner de leur expérience en tant qu'athlètes.

Mardi après-midi, Anne-Marie Lemieux, recrue de l'année au volley-ball universitaire québécois et canadien, viendra parler de sa carrière au sein de la formation de l'Université de Sherbrooke. Puis mercredi, l'école recevra Sean McKenna, un ex-joueur de la ligue Nationale de hockey natif d'Asbestos, qui a fait partie des formations des Sabres de Buffalo, des Maple Leafs de Toronto et des Kings de Los-Angeles, entre-autres.

À signaler que les cérémonies de clôture de cette cinquième édition des olympiades d'hiver à l'école St-François, se dérouleront vendredi.

SECOURS-AMITIÉ-ESTRIE

Besoin d'être écouté? Quelqu'un est là pour toi!
Anonyme et confidentiel

564-2323
1-800-667-3841

Une lueur d'espoir 7 jours 24 heures 61180



Louise Gagnon, directrice, bureau de Sherbrooke et Magog, Groupe immobilier Sutton

« Avec Internet haute vitesse, je suis virtuellement plus performante. »

« Dans l'immobilier, Internet haute vitesse est indispensable. Ça nous permet d'être directement reliés à la chambre immobilière et d'avoir accès en temps réel aux propriétés mises en vente par d'autres courtiers. Une maison peut parfois être vendue la journée même de son inscription sur Internet. »

« On peut également communiquer plus rapidement avec nos bureaux de Victoriaville, Drummondville et Lac-Mégantic par courriel et s'échanger des photos de maisons, le tout sans bloquer nos lignes téléphoniques. La haute vitesse nous permet de donner un meilleur service à nos clients. »

Pour un temps limité, obtenez les deux premiers mois d'accès Internet Haute Vitesse d'affaires de Bell pour seulement 24,95 \$ par mois. Pour plus de détails, composez le

1 866 370-BELL
www.bell.ca/promoHV8

allez-y



Certaines conditions s'appliquent. Disponible là où la technologie le permet. Offre en vigueur jusqu'au 30 avril 2002 et sujette à changement sans préavis.

65801

Économie

S&P/CDNX 1103,70
8,88

TORONTO 7512,46
85,82

DOW JONES 10145,71
177,56

DOLLAR 62,46
0,18

OR 292,70
0,50

Indice - Québec © 25 février 2002 (16 H 00) <http://www.iq30-iq150.org>

	Fermeture	Variation journalière	Variation depuis le 1 ^{er} janvier	Rendement en dividende (annualisé)	Volume total
IQ-30	1031,62	13,75	-1,91%	1,77%	19 743 910
IQ-150	1033,33	11,00	-0,83%	1,90%	40 642 001

	À la hausse	À la baisse	Sans variation	Total
Nombre de titres dans IQ-30	23	5	2	30
Nombre de titres dans IQ-150	66	39	45	150

IQ-150 : Les plus fortes hausses

Société	Prix au 25 février 2002	Variation (\$)	Variation (%)	Volume
Banque Royale du Canada	46,85	2,14	4,49%	5 106 336
Alcan Aluminium Limitée	64,32	1,02	1,61%	667 904
Groupe SNC-Lavalin Inc.	27,90	0,91	3,27%	47 276
Quebecor Inc.	20,40	0,75	3,82%	36 866
Groupe Ciment St-Laurent Inc.	23,00	0,75	3,27%	9 216
BCE Inc.	33,25	0,66	2,00%	2 487 974
Banque Nationale du Canada	29,78	0,62	2,13%	1 181 109
Saputo Inc.	29,12	0,62	2,18%	19 735
Groupe SMTC Inc.	20,00	0,50	2,50%	2 400
Indemnité Alliance compagnie d'assurance sur la vie	45,10	0,50	1,12%	12 080

IQ-150 : Les plus fortes baisses

Société	Prix au 25 février 2002	Variation (\$)	Variation (%)	Volume
BCE Énergie Inc.	24,65	-0,85	-3,33%	145 999
Uni-Select Inc.	17,55	-0,44	-2,49%	7 725
Laboratoires Paladin Inc.	9,50	-0,40	-4,04%	11 205
Axcan Pharma Inc.	18,79	-0,36	-1,88%	17 901
Les Laboratoires Aeterna Inc.	6,37	-0,33	-5,19%	32 604
Le Châteaueau Inc.	5,70	-0,30	-5,00%	400
Les Industries Lassonde Inc.	17,85	-0,30	-1,65%	1 250
Tembec Inc.	11,70	-0,27	-2,28%	486 250
Molson Inc.	29,70	-0,25	-0,83%	76 791
Unibroue Inc. SV	2,30	-0,19	-7,83%	1 000

IQ-150 : Les 10 titres les plus actifs

Société	Prix au 25 février 2002	Volume
Bell Canada International Inc.	0,95	17 871 481
Banque Royale du Canada	46,85	5 106 336
Banque de Montréal	35,19	3 294 504
Bombardier Inc.	13,10	2 530 496
BCE Inc.	33,25	2 487 974
Banque Nationale du Canada	29,78	1 181 109
Groupe CGI Inc.	10,50	1 134 216
Abitibi-Consolidated Inc.	13,69	928 426
Alcan Aluminium Limitée	64,32	667 904
Tembec Inc.	11,70	486 250

NDLR - Le Centre d'analyse et de suivi de l'Indice Québec compile quotidiennement les résultats des entreprises québécoises cotées en bourse. Une initiative du Département de finance de l'Université de Sherbrooke.

Transcontinental construit une usine pour imprimer La Presse

Marie Tison (PC)
MONTREAL

La confirmation du contrat d'impression du quotidien La Presse permettra au Groupe Transcontinental d'entreprendre la construction d'une usine à Pointe-aux-Trembles, à Montréal.

La nouvelle usine, à la fine pointe de la technologie, emploiera de 70 à 75 personnes.

«Elle va opérer selon un concept totalement différent, a commenté hier le vice-président et chef de la direction financière de Transcontinental, Daniel Denault, en entrevue téléphonique. Il n'y a pas de patrons, pas de superviseurs, il s'agit d'équipes de travailleurs autonomes qui se gèrent eux-mêmes.»

Transcontinental n'engagera pas de pressiers, mais des jeunes techniciens et des finissants de cégep et d'université à qui elle donnera une formation intensive.

Transcontinental et La Presse ont

annoncé la conclusion d'un contrat d'impression en janvier dernier, mais celui-ci était conditionnel à la conclusion d'ententes entre La Presse et ses employés de la production.

Le quotidien montréalais s'était entendu avec les syndicats des secteurs de l'expédition et de la distribution au cours de l'automne dernier. En fin de semaine, les membres des syndicats des pressiers, de la photogravure et des immeubles ont également entériné une entente.

Ces ententes, qui touchent 230 postes, comprennent des mesures qui faciliteront les départs volontaires à la retraite de la très grande majorité des employés visés. Les autres pourront se reclasser au sein de La Presse.

Respect des individus

«Nous nous étions engagés à mener ce processus en respectant les individus, a déclaré le président et éditeur de La Presse, Guy Crevier, en entrevue téléphonique. Je ne pense pas qu'il y a

beaucoup d'entreprises aujourd'hui qui parviennent à des résultats comme ceux-là, à un changement majeur, sans confrontation.»

M. Crevier a affirmé que La Presse n'avait pas le choix: elle devait remplacer son équipement vieillissant et adopter une technologie d'impression plus performante.

Il a ajouté que les annonceurs désiraient de plus en plus avoir accès à un mode d'impression plus fidèle.

M. Crevier a indiqué qu'à moins de devenir un imprimeur commercial, et faire concurrence à des géants comme Quebecor World et Transcontinental, La Presse ne pouvait pas rentabiliser l'installation de sa propre presse.

Elle a donc conclu une entente de 15 ans avec Transcontinental, d'une valeur d'environ 60 millions \$ par année.

La Presse sera le principal client de l'usine, mais Transcontinental entend rentabiliser son investissement de 100 millions \$ en imprimant d'autres produits, comme des journaux régionaux et des journaux communautaires.



LES SUPER MAMIES
mardi 20 h



ICI Radio-Canada
CKSH TÉLÉVISION

Bourse de Toronto

Table of stock market data for Toronto, including columns for TITRE, Vente, Haut, Bas, Ferm., and Chg. for various companies like A et B, C, H, J, K, L, M, N, O, P, Q, R, S, T, U, V, W, X, Y, Z.

T A Z

Table of stock market data for Toronto, continuing from the previous table with columns for TITRE, Vente, Haut, Bas, Ferm., and Chg. for companies starting with A through Z.

R et S

Table of stock market data for Toronto, continuing from the previous table with columns for TITRE, Vente, Haut, Bas, Ferm., and Chg. for companies starting with R and S.

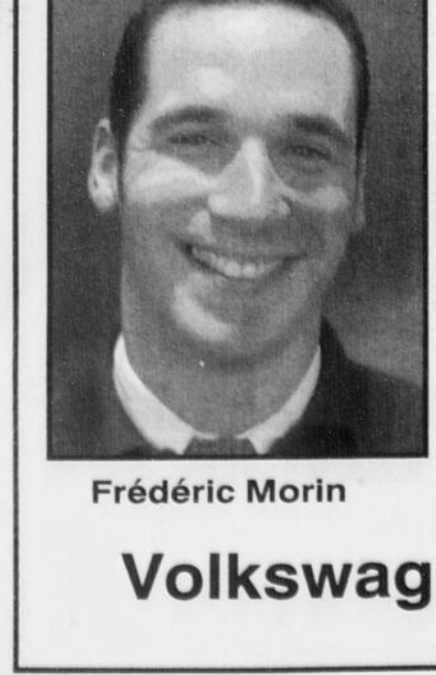
Advertisement for Scotiabank's ScotiabankMcleod service, featuring a woman's face and the text 'Passez à l'action' and 'Depuis 1921, ScotiabankMcleod aide des milliers de Canadiens à atteindre leurs objectifs financiers.'

Table of stock market data for Toronto, continuing from the previous table with columns for TITRE, Vente, Haut, Bas, Ferm., and Chg. for companies starting with A through Z.

D à Z

Table of stock market data for Toronto, continuing from the previous table with columns for TITRE, Vente, Haut, Bas, Ferm., and Chg. for companies starting with D through Z.

NOMINATION



Bonjour. Je m'appelle Frédéric Morin. J'ai le plaisir de rejoindre l'équipe de Volkswagen de l'Estrie à titre de représentant aux ventes. Mon expérience dans le domaine de l'automobile et mon désir de bien vous servir feront de nous une équipe gagnante. La direction de Volkswagen de l'Estrie, M. Michéal Kessler et M. Yvan Fréchet, se joignent à moi pour vous inviter à nous visiter et ainsi continuer ou découvrir le plaisir de conduire une Volkswagen. Passez nous voir : 4465, boul. Bourque - 569-2512 ext 117 fmorin@vwestrie.com

Un bénéfice net de 13,6 millions \$

Pressa Canadienne MONTREAL SQ Groupe financier a connu une hausse de ses revenus de primes ainsi que de ses profits au cours de l'exercice 2001. La société mutualiste de Québec a fait savoir, hier, que les primes souscrites en 2001 avaient totalisé 734 millions \$, par rapport aux 651 millions \$ de l'année précédente. Le bénéfice net de 13,6 millions \$ marque une progression de 12,5 pour cent.

Toronto

TORONTO (PC) — Les cours étaient en hausse hier, à la Bourse de Toronto. L'indice TSE 300 a grimpé de 85,82 points à 7512,46 pour un volume de 156,6 millions d'actions transigées.

A Montréal, l'indice Nasdaq Canada fermait à 309,58 et en hausse de 7,38 points, dans un volume de 60,6 millions d'actions échangées.

Vancouver

VANCOUVER (PC) — Hier à la Bourse de l'Ouest, l'indice S&P CDNX a clôturé à 1103,70 points, en baisse de 8,88 dans un volume de 31,7 millions d'actions échangées.

Parmi les titres transigés, 210 ont avancé, 176 ont reculé et 613 sont restés inchangés.

New York

NEW YORK (AP) — Hier à la bourse de New York, le Dow Jones des 30 valeurs industrielles a bondi de 177,56 points à 10 145,71.

L'indice Standard&Poors 500 a avancé de 19,59 points à 1109,43; le composite Nasdaq est monté de 45,34 points à 1769,88.

Le volume des transactions au NYSE était de 1,34 milliard d'actions. Des titres transigés, 1943 montaient, 1194 baissaient.

Pétroles

NEW YORK (AP) — Hier sur le marché des pétroles, le baril de brut léger saoudien s'offrait à 19,06 \$ US, en hausse de 0,13 \$; le Brent de la mer du Nord était à 19,67 \$ US, en baisse de 0,14 \$; le West Texas Intermed était à 20,28 \$ US, en baisse de 0,80 \$.

Dollar

TORONTO (PC) — Le dollar canadien a clôturé à 62,46 cents US hier, en baisse de 0,18 cent. Le dollar américain a fermé à 1,6009 \$ CAN, en hausse de 0,45 cent.

La livre sterling valait 2,2818 \$ CAN, en baisse de 0,58 cent, et 1,4253

\$ US, en baisse de 0,77 cent; ces cours proviennent de BMO Nesbitt Burns.

Devises

Toronto (PC) — Voici les taux des devises étrangères hier, tel que fournis par la Banque de Montréal. Les taux sont en devise canadienne et ils sont nominaux car ils fluctuent durant la journée et varient d'une banque à l'autre.

Bahamas (dollar)	1.6165
Barbade (dollar)	0.8350
Bermudes (dollar)	1.6165
Caribes (dollar)	0.6225
Costa Rica (colon)	0.004750
Etats-Unis (dollar)	1.6009
Europe (euro)	1.3918
Jamaïque (dollar)	0.0366
Mexique (peso)	0.1875
Royaume-Uni (livre)	2.2818

Bonne année pour l'industrie du capital de risque

MONTREAL

En dépit de l'effondrement des marchés boursiers et du ralentissement économique en 2001, l'industrie du capital de risque du Québec a connu la deuxième meilleure année de son histoire.

Les investissements en capital de risque ont atteint 956 millions \$ dans la province en 2001. Il s'agit d'une baisse de 32 pour cent par rapport à 2000, qui avait donné lieu à des investissements de 1,4 milliard \$. Par contre, c'est supérieur aux investissements de 791 millions \$ effectués en 1999.

Au Canada, le montant des investissements en capital de risque a diminué un peu moins entre 2000 et 2001, soit de 27 pour cent. Cependant, la chute a été sévère aux Etats-Unis, soit une diminution de 65 pour cent.

Le président de Réseau Capital, Claude Miron, également vice-président au capital de risque au sein de la Banque de développement du Canada, a expliqué hier que les sociétés américaines de capital de risque s'étaient davantage concentrées au niveau de l'Internet et des télécommunications. L'effondrement de ces secteurs les a donc frappées de plein fouet.

«Au Canada et au Québec, nous sommes plus diversifiés», a déclaré M. Miron en conférence de presse. On avait qualifié le Canada et le Québec de conservateurs, mais maintenant, nous sommes très satisfaits, nous sommes en santé.»

Réseau Capital est l'association de l'industrie du capital de risque au Québec.

M. Miron a indiqué que 83 pour cent des investissements en capital de risque au Québec avaient été effectués dans le secteur technologique en 2001, comparativement à 77 pour cent en 2000.

«C'est une bonne nouvelle, a commenté M. Miron. Nous avons un certain retard à cet égard.»

Au Canada, pas moins de 93 pour cent des investissements en capital de risque sont effectués dans le secteur technologique.

M. Miron s'est également réjoui de constater que 52 pour cent du capital de risque investi au Québec en 2001 avait servi à soutenir des entreprises aux premiers stades de développement, comparativement à seulement 40 pour cent en 2000. Au Canada, cette proportion atteint 60 pour cent.

Le Québec a reçu 40 pour cent du nombre de financements en capital de risque au pays en 2001, comparativement à 27 pour cent pour l'Ontario. Par contre, le Québec n'a reçu que 20 pour cent de la valeur totale des investissements, comparativement à 42 pour cent pour l'Ontario.

«Le Québec est davantage tourné vers les sciences de la vie et le logiciel, des domaines dans lesquels la transaction moyenne est moins élevée qu'en télécommunications», a-t-il déclaré.

Le Québec se démarque du reste du Canada également en ce qui concerne la place des investisseurs de l'étranger. Ceux-ci ne sont à l'origine que de 10 pour cent du capital de risque investi au Québec, alors que cette proportion est de 34 pour cent pour l'ensemble du Canada.

GM révisé à la hausse ses prévisions de profits

Associated Press
DETROIT

General Motors révisé à la hausse ses prévisions de profits pour le premier trimestre et l'ensemble de l'exercice 2002, en plus de prévoir une augmentation de sa production de véhicules.

Le plus important constructeur d'automobiles au monde a précisé que des ventes plus élevées que prévu aux Etats-Unis lui permettent de réviser ses perspectives financières.

Pour le premier trimestre, GM s'attend à un bénéfice par action de 1,20 \$ US, soit 20 cents de plus que prévu initialement. Pour l'ensemble de l'exercice 2002, la compagnie prévoit un bénéfice par action de 3,50 \$ US, une hausse de 50 cents.

Au premier trimestre, GM prévoit augmenter sa production de 20 000 véhicules, pour la porter à 1,34 million, comparativement à 1,21 million à la période correspondante de l'an dernier. En 2002, GM prévoit construire environ 16 millions de véhicules.

L'action de GM à la Bourse de New York a fait un bond de 4,5 pour cent pour clôturer à 55,48 \$ US, en hausse de 2,37 \$ US.

Investissez à la Bourse sans risquer votre capital !

Les obligations boursières :
un investissement dont le rendement dépend de la performance boursière des 30 plus grandes entreprises du Québec.

Liste des entreprises composant l'Indice Québec-30^{re} en date du 14 janvier 2002 :

Bombardier	Groupe Jean Coutu (PJC)
BCE	Industrielle Alliance
Alcan Aluminium	BCE Emergis
Banque Nationale du Canada	Groupe Transcontinental G.T.C.
Banque Royale du Canada	Groupe SNC-Lavalin
Power Corporation du Canada	Quebecor
Abitibi-Consolidated	Alimentation Couche-Tard
Compagnie des chemins de fer nationaux du Canada	Banque Laurentienne du Canada
Corporation financière Power	Saputo
Groupe CGI	Tembec
Quebecor world	Axcan Pharma
Domtar	Groupe TVA
Banque de Montréal	Cogeco Câble
Molson	Les Industries Dorel
Métro	Cascades

Pour en savoir plus sur l'Indice Québec-30^{re} : www.iq30-iq150.org

Votre capital n'est pas à risque !

Choix du terme **5** ou **10** ans

Boni **+1%** du capital investi, applicable sur les nouveaux fonds REER.

LES OBLIGATIONS BOURSIÈRES PLACEMENTS QUÉBEC

www.placementsqc.gouv.qc.ca

- Achat minimum de 100 \$.
- Les obligations boursières peuvent être détenues dans un compte REER ou hors REER.

Placements Québec

On prépare l'avenir

Appelez-nous !

1 800 463-5229

Pour la région de Québec, composez le 521-5229.

Heures d'ouverture : du lundi au vendredi, de 8 h à 20 h, et les samedis de février, de 10 h à 16 h.

Les Obligations à taux progressif

Un investissement dont le rendement augmente chaque année.

- Achat minimum de 100 \$.
- Les obligations à taux progressif peuvent être détenues dans un compte REER ou hors REER.

Placements Québec

On prépare l'avenir

1 800 463-5229

Pour la région de Québec, composez le 521-5229.

LES OBLIGATIONS À TAUX PROGRESSIF PLACEMENTS QUÉBEC

www.placementsqc.gouv.qc.ca

Heures d'ouverture : du lundi au vendredi, de 8 h à 20 h, et les samedis de février, de 10 h à 16 h.

10 ^e année	8,00 %
9 ^e année	7,00 %
8 ^e année	6,75 %
7 ^e année	6,50 %
6 ^e année	6,25 %
5 ^e année	6,00 %
4 ^e année	4,75 %
3 ^e année	4,25 %
2 ^e année	3,00 %
1 ^{re} année	2,00 %

L'Estrie une région d'avant-garde

TOURNÉE VERS L'AVENIR

CANTON DE MAGOG

C'est le matin. Vous êtes 11. Vous êtes réunis dans le même local. Bonne raison à cela: vous travaillez tous pour la même entreprise. Vous êtes pour la plupart des employés affectés à la production mais il se peut qu'il y ait aussi parmi vous un contremaître et peut-être même deux, peut-être aussi un membre de la direction de l'entreprise.

Arrivent des gens que pas un de vous ne connaît et qui se présentent tout simplement comme des consultants de Toptech Groupe Conseil. Ils vous expliquent que vous allez faire comme si vous travailliez sur une chaîne de production et que vous allez fabriquer le plus grand nombre possible de voiliers de carton en une demi-heure.

Vous vous mettez au travail pendant qu'eux vous regardent aller tout en prenant des notes. La demi-heure écoulée, c'est tout juste si, de peine et de misère, vous avez fabriqué une vingtaine de voiliers.

Même scénario l'après-midi à cette différence, énorme, près qu'avant de vous demander de vous remettre au travail ils vous suggèrent d'apporter quelques modifications, des modifications mineures, à la chaîne de travail et à vos méthodes de travail. Ils prennent aussi bonne note des observations que vous leur faites. Vous recommencez à fabriquer des voiliers de carton et, à votre grande surprise, vous constatez qu'en une demi-heure et sans courir le ventre à terre vous en avez fabriqué deux fois plus que durant le même temps l'avant-midi. Ils vous expliquent alors que, si ce résultat a été obtenu, c'est que vous avez mis en application efficacement des technologies de production à valeur ajoutée.

Depuis 15 ans

L'implantation de technologies de production à valeur ajoutée dans des entreprises, c'est la spécialité de Toptech Groupe Conseil, une firme de génie conseil qui vient tout juste d'avoir 15 ans, qui a son siège social à Verdun, une antenne dans le parc technologi-

que de Sainte-Foy, des bureaux non seulement à Québec, à Montréal et à Toronto mais aussi à Moncton, au Nouveau-Brunswick, en Afrique du Nord, en France et bientôt à Boston.

Toptech Groupe Conseil, c'est la concrétisation du rêve de trois diplômés de la faculté de Génie de l'Université du Québec à Trois-Rivières, Pierre Grenier, Réal Bouchard et Michel Aubé. «Nous voulions tous trois faire servir nos connaissances dans des secteurs non encore explorés ou encore peu explorés par le génie. Le moment était favorable: les entreprises québécoises recherchaient des façons de produire plus et à moindre coût pour faire face à la concurrence étrangère; c'était aussi le moment où elles commençaient à sentir la nécessité d'obtenir la certification ISO 9000. Nous avons choisi de nous spécialiser dans la conception et dans la mise en place de technologies de production à valeur ajoutée», explique Pierre Grenier qui préside Toptech Groupe Conseil depuis sa création en 1986.

L'art de faire plus avec les mêmes ressources

Toptech Groupe Conseil dispense de précieux conseils



Pierre Grenier prévoit qu'en 2004 le chiffre d'affaires de Toptech Groupe Conseil dont il est le président frôlera les 40 millions \$.

Le hasard a voulu que, cinq ans plus tard, le ministère de l'Industrie, du Commerce, de la Science et de la Technologie du Québec alors dirigé par le nouveau maire de Montréal, M. Gérald Tremblay, achète une étude menée par le prestigieux Massachusetts Institute of Technology sur les facteurs du succès d'entreprises japonaises qui avaient acheté des usines aux États-Unis.

«Elles avaient les mêmes employés que les entreprises américaines dont elles avaient pris la relève, elles transigeaient avec les mêmes syndicats, elles réussissaient là où les entreprises américaines avaient échoué. L'étude concluait que c'est une question de méthode et qu'il faut investir dans l'humain pour en faire un générateur de changement. Lors d'un séminaire organisé par le ministère de l'Industrie, du Commerce, de la Science et de la Technologie pour sensibiliser les entreprises aux avantages de l'implantation de technologies de production à valeur ajoutée, nous avons présenté une simulation comparant une usine traditionnelle à une usine où sont implantées des technologies de production à valeur ajoutée. Le succès de cette démonstration a vraiment lancé Toptech Groupe Conseil sur le chemin de la croissance», souligne Pierre Grenier.

Quelle croissance!

Et quelle croissance! Bon an mal an, Toptech Groupe Conseil dont la

taille était toute petite jusque-là double son chiffre d'affaires qui a dépassé les 8 millions \$ l'an dernier. Même chose ou presque pour le nombre de ses employés, presque tous ingénieurs, qui approche la centaine. Cette croissance ne s'arrêtera pas en aussi bonne route à en croire Pierre Grenier qui prévoit qu'en 2004 le chiffre d'affaires de Toptech Groupe Conseil frôlera les 40 millions \$.

«Les besoins des entreprises sont très variés et nous avons conçu des outils qui nous permettent de répondre à plusieurs d'entre eux. Nous n'implantons pas seulement des technologies de production à valeur ajoutée, nous implantons également des technologies de gestion à valeur ajoutée, de gestion de la mise en production, de gestion des inventaires de matières premières et de produits finis pour nommer que celles-là», explique-t-il en révélant que plusieurs centaines d'entreprises québécoises ont fait appel au savoir-faire de Toptech Groupe Conseil avec profit et que les carnets de commandes sont bien garnis.

Pierre Grenier aurait pu ajouter que les entreprises françaises qui, jusqu'à présent, ont fait affaire avec Toptech Groupe Conseil ont dit leur satisfaction haut et fort puisque Toptech Groupe Conseil a reçu récemment le Prix d'excellence en affaires Québec-France décerné par la Chambre de commerce française au Canada pour la réussite de son partenariat d'affaires entre le Québec et la France.

Les sites Internet des médias face à un dilemme

Associated Press
SYDNEY, Australie

L'accès aux sites Internet des médias sera éventuellement payant, selon ce qu'a déclaré le président de CNN International, Chris Cramer, à l'occasion d'une conférence internationale sur l'industrie de la diffusion.

M. Cramer a rappelé que les médias ont beaucoup investi dans leurs sites Internet depuis les années 1990; le temps est venu de penser à la rentabili-

té. «Nous (à CNN) avons beaucoup investi dans l'embauche de personnel pour Internet aux États-Unis, et dans une moindre mesure à l'échelle internationale», a-t-il dit.

«C'est un véritable dilemme auquel sont confrontées les entreprises des médias. Les revenus que nous espérons tous ne sont pas là. Ils n'y étaient pas avant le 11 septembre et ils y sont encore moins après.»

Le président de CNN International a dit qu'il n'avait aucun projet précis pour rendre payant l'accès au site de son entreprise.

5%

GARANTI

Un CPG incontournable pour votre REER

En matière d'investissement, la clé du succès réside dans la diversification. Voici la solution optimale pour combler la portion garantie de votre portefeuille. Un CPG qui vous offre un rendement de 5%* sur un terme de cinq ans, et qui vous permet de dormir sur vos deux oreilles puisque votre argent est garanti à 100%. Faites vite! L'offre n'est valable que pour un temps limité.

Appelez dès aujourd'hui un conseiller de la Banque Laurentienne.

EXIGEZ UN REER SURMESURE.

1 800 BLC-1846
www.banquelaurentienne.com



BANQUE LAURENTIENNE

* Terme de 5 ans. Le taux peut changer sans préavis. Certaines conditions s'appliquent. Offre d'une durée limitée.

Des résultats performants!

Votre public cible recherche la performance en informatique? Dans La Tribune, il se renseigne sur les nouveautés du marché et recherche les bonnes occasions. En effet, avec seulement trois parutions de votre annonce sur une période de deux semaines, vous rejoignez efficacement :

- 69,71 % des acheteurs d'ordinateurs personnels, qui verront votre annonce en moyenne 2,56 fois.
- 71,22 % des acheteurs de lecteurs de CD-ROM, qui verront votre annonce en moyenne 2,78 fois.
- 71,26 % des acheteurs de modem, qui verront votre annonce en moyenne 2,59 fois.
- 68,26 % des acheteurs d'imprimantes, qui verront votre annonce en moyenne 2,56 fois.
- 69,97 % des acheteurs de téléphones cellulaires, qui verront votre annonce en moyenne 2,68 fois.

*Deux annonces en semaine et une annonce le samedi.

POUR NOUS REJOINDRE
564-5450
1 800 567-6955

