

D Économie

Montréal,
mercredi
5 avril
2000

La Presse

VISA DE TRAVAIL AMÉRICAIN
"GREEN CARD"
RÉSIDENTE PERMANENTE

SONT ADMISSIBLES
Propriétaires, Dirigeants,
Cadres, Main-d'œuvre spécialisée, Professionnels,
Agents manufacturiers, Entrepreneurs généraux et autres ...

CANAM
IMMIGRATION

MAGOG TORONTO OTTAWA CALGARY VANCOUVER FORT LAUDERDALE FL.
www.canamimmigration.com **1-888-869-2441**

BOURSE / PETITES ANNONCES / PUBLICITÉ-MARKETING



CDNX
Comp. 4000,61 -246,00
Variation du jour -5,79% AN:



Toronto
TSE-300 9141,80 -232,93
Variation du jour -2,48% AN: 31,87%



New York
DJ 11164,84 -57,09
Variation du jour -0,51% AN: 9,48%

S&P 500	1494,73	-11,24
Variation du jour	-0,75%	AN: 11,22%
Nasdaq	4148,89	-74,79
Variation du jour	-1,77%	AN: 61,22%
Dollar CAN	68,88	cents US -0,06
Variation du jour	-0,09%	AN: 3,27%
Dollar CAN	71,58	cents euro -0,40
Variation du jour	-0,56%	AN: 15,36%
Or	283,90	\$US 6,30
Variation du jour	2,27%	AN: 1,14%
Pétrole	23,09	\$US -0,98
Variation du jour	-4,07%	AN: 65,28%

Michel Girard
Bourse et bungee,
même folie!

Page D3



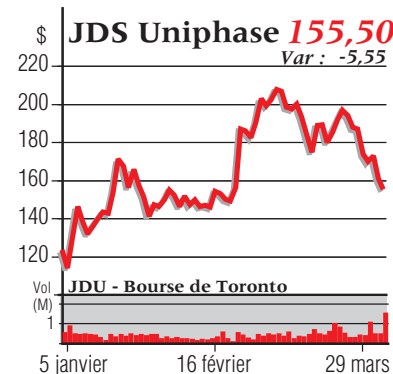
Ce passant a réagi ainsi aux fluctuations de la Bourse, hier à Toronto...

Nouvelle journée ardue pour les vedettes technos

La Presse

Les grands noms de la nouvelle économie ont connu une autre journée misérable, hier.

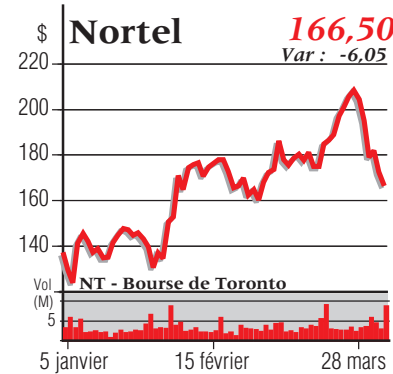
Malgré une acquisition majeure, la société JDS Uniphase a vu son action fondre de 32,55, à 128,50 \$, une baisse de plus de 20 %.



Ce fabricant d'équipements de fibre optique a annoncé qu'il achèterait l'entreprise américaine Cronos Integrated Microsystems, une transaction évaluée à 750 millions \$ US.

Cronos emploie 67 personnes et affiche un chiffre d'affaires de 10 millions \$ US. Cette PME de la Caroline du Nord fabrique des pièces servant à la micro-électronique.

L'équipementier Nortel Networks, un poids lourd qui représente plus de 18 % de l'indice TSE-300, a reculé de 6,05 \$ à 166,50 \$. À un certain moment de la séance, le titre de cette multinationale canadienne accusait une baisse de plus de 20 \$.



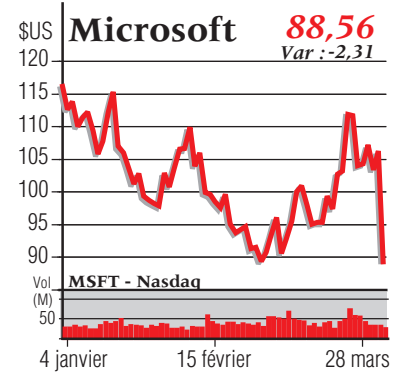
Sa société mère, BCE, de Montréal, a cédé pendant ce temps 8,50 \$ pour clôturer à 165,00 \$, une baisse de 4 %.

Un autre membre de ce holding montréalais, BCE Emergis, s'est replié de 12,50 \$, pour finir la journée à 90 \$.

Le fabricant montréalais C-Mac a de son côté perdu 3,75 \$, à 60,50 \$.

Au nombre des autres entreprises qui ont écopé, le fabricant torontois Research in Motion a perdu 16,90 \$, pour terminer à 111 \$ sur la Bourse américaine Nasdaq.

L'entreprise 724 Solutions a chuté de 8 \$, à 113 \$.



Du côté américain, Microsoft plonge pour une deuxième journée de suite, mais ses pertes sont moins lourdes que la veille. L'action a diminué de 2,31 \$, à 88,56 \$.

Pour sa part, Yahoo.Com a cédé 7,25 \$, à 167,38 \$, une chute de 4,5 %.

Le géant Intel a diminué de 2,13 \$, à 132,75 \$.

Les boursicoteurs qui empruntent sont surveillés de près par leur courtier

CHARLES CÔTÉ

Les petits investisseurs qui ont emprunté pour jouer à la Bourse sont sous surveillance, cette semaine, avec les soubresauts époustouflants des marchés boursiers, mais les courtiers qui leur prêtent de l'argent ne s'inquiètent pas outre mesure.

« Ce n'est vraiment pas un problème, contrairement aux États-Unis, a assuré Germain Carrière, président et chef de l'exploitation, services aux particuliers, à la Financière Banque Nationale. L'investisseur canadien est plus conservateur. »

Disnat, le courtier à escompte du Mouvement Desjardins, a pris des précautions il y a une semaine après avoir constaté la volatilité des marchés.

« Nous avons appelé tous nos clients qui étaient sur marge pour leur suggérer de liquider ce qu'ils avaient, a affirmé Johanne Savard, porte-parole de Disnat. Nous avons fait un travail de prévention. »

Chez Courtage à escompte Banque Nationale, il y a eu « très peu » de rappels de marge, selon Jean Robillard, porte-parole de la Banque Nationale: « Les clients qui étaient sur la voie ou en rappel de marge ont été rappelés individuellement. »

Les responsables de la maison de courtage de la Nationale ont resserré leurs critères le mois dernier, de façon à réduire la proportion de crédit dans l'ensemble d'un portefeuille.

« Le plus haut taux est de 30 %, alors ça prend une correction de 30 % pour rappeler, a dit M. Robillard. Il y a aussi des critères relatifs à la concentration à l'intérieur d'un même secteur. On ne peut pas être trop dépendants d'un seul secteur. »

« Emprunter pour investir res-

tera toujours une stratégie très risquée, a noté Hughes Constantineau, un courtier de la Financière Banque Nationale. Il y a une correction dans le marché, mais je ne pense pas qu'il y ait un crash qui puisse faire en sorte qu'il y ait des rappels généralisés. »

La pratique d'emprunter pour investir à la Bourse est facilitée par les courtiers, qui prêtent eux-mêmes à leurs clients. Cependant, elle est jugée risquée: quand le marché subit une correction, l'argent emprunté disparaît et l'investisseur se retrouve avec une grosse dette. Quand la Bourse recule, les courtiers voient les portefeuilles de leurs clients fondre, et les garanties de leurs prêts disparaître. Ils font alors des rappels de marge, en demandant à leurs clients de verser une somme d'argent pour combler la différence entre la valeur des investissements et le montant du prêt.

Aux États-Unis, près des trois quarts des sommes investies par les petits investisseurs dans des fonds communs de placement en actions

depuis cinq mois sont empruntées. Les économistes observent aussi une hausse vertigineuse du taux d'endettement par rapport au revenu disponible. Si ce taux s'est maintenu entre 0,5 et 1 % de 1970 à 1993, il n'a cessé d'augmenter depuis 1994. L'augmentation s'est encore accélérée au cours des derniers mois, et le taux des prêts sur marge par rapport au revenu disponible atteint maintenant 3,55 % aux États-Unis.

Lorsque le portefeuille d'un client fond sous l'effet d'une correction boursière, il peut y avoir une liquidation automatique de certains placements pour limiter les dégâts. Toutefois, dans le cas des courtiers à escompte, ce mécanisme n'existe pas.

« Chez le courtier à escompte, le client fond sous l'effet d'une correction boursière, il peut y avoir une liquidation automatique de certains placements pour limiter les dégâts. Toutefois, dans le cas des courtiers à escompte, ce mécanisme n'existe pas. »

Les obligations servent encore de refuge

RICHARD DUPAUL

Pendant que le coup de yoyo gigantesque de la Bourse, hier, donnait des haut-le-cœur aux boursicoteurs à Wall Street et à Bay Street, plusieurs investisseurs institutionnels ont trouvé refuge sur le marché obligataire, qui a enregistré une forte hausse.

La valeur des obligations américaines de référence à 10 ans grimpa de 5 \$ US par tranche de 1000 \$ US, entraînant leur rendement en baisse de sept centièmes, à 5,89 %. Au plus fort de la débâcle boursière, le rendement des « 10 ans » a même reculé à 5,80 %.

Les obligations à 10 ans du gouvernement canadien profitaient également du climat de panique et commandaient à la fermeture un rendement de 5,83 %, en baisse de sept centièmes.

L'histoire se répète pour les obligations qui, depuis belle lurette, sont une sorte de police d'assurance en cas de turbulences financières.

« Les obligations ont encore joué leur rôle de refuge aujourd'hui (hier). Reste que cette volatilité est plutôt déstabilisante pour ceux qui suivent le marché », a noté Benoît Durocher, de la firme Addenda Ca-

pital, de son propre aveu encore étourdi par les événements de la journée.

Le marché obligataire, faut-il le rappeler, a connu des poussées similaires lors de la crise asiatique, à l'automne 1998, et lors du krach boursier, en octobre 1987. D'ailleurs, s'il y a une leçon à tirer de la séance folle d'hier, c'est qu'on a toujours d'intérêt à détenir des obligations ou des fonds obligataires dans son portefeuille, disent les experts.

« Quand les marchés (boursiers) sont volatils, les obligations ont l'habitude de bien faire », soutient David Adamo, de Capital Scotia.

Rappelons que la valeur marchande d'une obligation augmente lorsque les taux d'intérêt reculent et, inversement, elle diminue lorsque les taux montent. La hausse ou la baisse du cours d'une obligation entraîne un gain ou une perte en capital qui vient s'ajouter ou se soustraire au rendement nominal du titre pour donner son rendement total.

Les institutions financières se financent sur le marché obligataire pour leurs prêts hypothécaires.

Voir **LES OBLIGATIONS** en D2



Le négociant Joseph Santoro récupère, en fin d'après-midi, peu avant la fin des transactions sur l'indice Nasdaq 100, à la Bourse de Chicago.



PHOTO REUTERS ©

On n'arrête pas le progrès

Mike O'Dwyer, inventeur du premier pistolet électronique du monde, a présenté sa création hier à Sydney, au cours d'une conférence de presse. La firme australienne Metal Storm Ltd. a alors présenté un film où l'on voit l'arme tirer trois coups en 1/500^e de seconde. Entre autres perfectionnements, le pistolet comporte un système de sécurité qui peut en limiter l'usage au seul porteur d'une bague contenant un transmetteur miniaturisé.

ÉCONO-FLASHES



Les Fonds Cundill fusionnent avec Mackenzie

■ La Corporation Financière Mackenzie et les Fonds Cundill, sa filiale en propriété exclusive, ont décidé de fusionner. L'entreprise fusionnée portera le nom de Corporation Financière Mackenzie. Les Fonds Cundill avaient été achetés par Mackenzie en septembre 1998 ; la fusion vient parachever le processus d'unification des services de gestion des Fonds Cundill avec ceux des autres fonds que possède Mackenzie. Mackenzie, gestionnaire des familles des Fonds Industriel, Ivy, Universal et Keystone, devient maintenant le gestionnaire des Fonds Cundill.

Sodisco-Howden complète une acquisition

■ Groupe Sodisco-Howden a complété l'acquisition des activités de distribution de quincaillerie et des éléments d'actif s'y rattachant de Smith-Barregar Group de Vancouver. La transaction était sujette à une vérification diligente et a été payée au comptant. Cette acquisition porte à trois le nombre total de centres de distribution de produits de quincaillerie de Sodisco-Howden, situés de façon stratégique au Québec, en Ontario et en Colombie-Britannique.

Acquisition de la Banque HSBC Canada

■ La Banque HSBC Canada a conclu, avec la société Republic Overseas Banks Holdings Corporation, l'acquisition de la Banque République Nationale de New York (Canada), le 1^{er} avril dernier. Le service de trésorerie et les succursales de la Banque République au Canada (deux à Montréal et une à Toronto) font maintenant partie du réseau de la Banque HSBC Canada. La Banque République Nationale de New York (Canada) détenait des éléments d'actif de 1,4 milliard au 31 décembre.

Copral poursuit sa croissance

■ Copral, société montréalaise qui offre des services en communication-marketing et en gestion de la qualité dans l'industrie agro-alimentaire, vient de faire l'acquisition de Sayem/Belleau et Associés, un cabinet-conseil en bioalimentaire basé à Québec.

Scotia Capital a un site de commerce sur Internet

■ Scotia Capital a lancé hier ScotiaFX, système de commerce de devises reposant sur Web et qui permet aux clients de Scotia Capital et de la Banque Scotia d'exécuter le commerce de devises sur le Web, de le régler et d'en faire la surveillance.

Le secteur conversion de Cascades en Ontario

■ Cascades Enviropac, filiale de Cascades, vient d'implanter une nouvelle usine à Brampton, en Ontario, spécialisée dans la fabrication de produits d'emballage en carton nid d'abeilles. Un investissement de 1 million sera nécessaire pour mettre cette usine en service. Cascades Enviropac, qui compte en effectuer le démarrage en juin, désire ainsi se rapprocher de son marché ontarien.

Financement privé de Matamec Explorations

■ Matamec Explorations procède actuellement à un financement privé en actions visant à recueillir un maximum de 400 000 \$. Le prix unitaire des actions vendues est de 20 cents et chaque action est accompagnée d'un bon de souscription permettant d'acquérir une action ordinaire à 26 cents sur une période de 18 mois. Le produit servira à rétablir la liquidité de l'entreprise et à débiter la campagne d'exploration sur la propriété Sakami.

Azimut obtient du financement

■ Exploration Azimut a conclu deux financements privés totalisant 250 000 \$. Premièrement, Le Fonds régional de Solidarité Abitibi-Témiscamingue a souscrit à une débenture convertible de 100 000 \$ en vertu de laquelle il recevra 555 556 actions ordinaires d'Azimut au prix unitaire de 18 cents avant l'échéance de cinq ans. La société a aussi complété un financement de 150 000 \$ en émettant un million d'actions ordinaires à huit souscripteurs au prix de 15 cents l'action. Le produit de ce financement sera versé au fonds de roulement.

Fluctuation du titre de Loubel

■ Interrogé par la Bourse de Montréal, Exploration Loubel n'a pu expliquer l'activité boursière sur son titre que de la façon suivante : récemment, cette société minière a fait connaître de façon plus intensive son entente de coparticipation avec Exploration Teck sur la propriété Lemoine. En février et mars derniers, Teck a complété quatre forages et des travaux de géophysique dans ces forages (géophysique dans les trous). Les résultats complets des travaux de forage et de géophysique sont attendus. Loubel n'a pas de projet de se convertir à la nouvelle économie (Internet, biotechnologie, etc.).

Rachat d'actions chez Imprimeries Quebecor

■ Quebecor World (Imprimeries Quebecor) vient d'adopter un programme de rachat d'actions dans le cours normal des activités portant sur un maximum de huit millions de ses actions subalternes comportant droit de vote (9,46 %). Ces rachats seront effectués jusqu'au 5 avril 2001, dans le marché libre, par l'entremise de la Bourse de Toronto et de la Bourse de New York. Les actions acquises en vertu de l'offre seront annulées.

Bénéfice en hausse pour Tolgeco

■ Le Groupe Tolgeco a fait part hier d'un bénéfice net de 1,4 million (27 cents par action), par rapport à un bénéfice net de 901 000 \$ (22 cents par action) durant l'exercice précédent. Les ventes de l'exercice terminé le 30 novembre totalisent 47,5 millions, contre 42,8 millions durant l'année antérieure.

Deux bureaux stratégiques en Chine

■ VHS Network, établie à Mississauga, a ouvert deux bureaux stratégiques en Chine. Son bureau de Beijing s'occupera de l'expansion des affaires dans ce pays et se composera de spécialistes en ventes et en marketing issus du monde des affaires chinois. Le bureau de Chengdu investira principalement ses efforts dans le développement technique et sera chargé de la commercialisation et de la vente des services proposés à des partenaires et fournisseurs chinois.

Pierre Bellemare

Le temps des réformes au FMI est venu, estime Stanley Fischer

Agence France-Presse
WASHINGTON

Le directeur général du FMI par intérim, Stanley Fischer, a estimé hier qu'avec le retour de la stabilité économique, le temps est venu de travailler aux réformes du Fonds monétaire international.

M. Fischer s'adressait à la presse avant les réunions de printemps du FMI et de la Banque Mondiale, prévues du 15 au 17 avril à Washington et qui s'annoncent mouvementées.

Plusieurs dizaines d'organisations de défense de l'environnement et des droits de l'homme prévoient défilé dans les rues de la capitale américaine durant ces réunions afin de protester contre la mondialisation. Certaines affichent l'intention d'empêcher la tenue des

réunions des institutions de Bretton Woods.

La police prend très au sérieux de possibles perturbations des réunions, a indiqué M. Fischer à la presse, ajoutant qu'il n'y avait pas de « plan d'urgence » visant à en modifier le calendrier ou le lieu.

Selon M. Fischer, l'économie mondiale devrait croître au-delà de 4 % en 2000, selon les prévisions économiques qui devront être rendues publiques par le FMI le 12 avril, et qui sont « les plus réconfortantes en trois ans ».

Alors que la stabilité économique est de retour, l'institution se penchera sur les réformes à apporter à son fonctionnement, a-t-il dit.

Le conseil d'administration du FMI soumettra aux 24 ministres des Finances et gouverneurs de banques centrales, représentant les

182 pays membres, de nouvelles règles pour s'assurer que les fonds prêtés par le FMI sont bien utilisés.

Après les allégations d'usage opaque de fonds internationaux par la Russie et de manipulations de réserves par l'Ukraine, le FMI veut que toutes les banques centrales des pays emprunteurs adoptent des règles strictes de transparence.

Une série de publications, d'audits externes des banques centrales mais aussi des agences gouvernementales qui leur sont liées, sera demandée aux gouvernements avant tout nouveau prêt au 30 juin 2000. Si ces comptes examinés par des experts extérieurs ne sont pas suffisamment « rassurants », les banques centrales devront autoriser « un examen sur place mené par des experts du FMI et d'autres banques centrales », a ajouté M. Fischer.

Les obligations servent encore de refuge

LES OBLIGATIONS /
Suite de la page D1

Si le mouvement à la baisse des taux « longs » se poursuit, il ne serait pas surprenant que les banques ajustent en conséquence leurs taux hypothécaires prochainement, avancent les analystes.

À plus long terme, la réaction d'hier est peu significative, prévient cependant Mario Angastiniotis, économiste chez Standard & Poor's MMS.

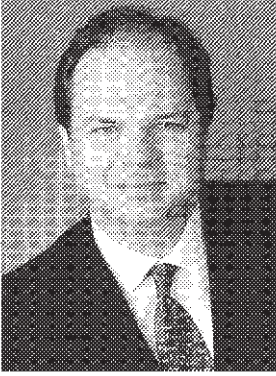
Sur le plan fondamental, rien n'a changé. Tant que les investisseurs n'auront pas la conviction que l'économie nord-américaine ralentit, les taux d'intérêt continueront de grimper, dit-il.

M. Adamo s'attend d'ailleurs à ce que la Réserve fédérale hausse les taux d'intérêt de 25 centièmes à au moins deux reprises d'ici la fin de l'année.

Par ailleurs, l'or a retrouvé un peu de son lustre hier, servant également de refuge aux investisseurs éprouvés. Le cours de ce métal précieux a bondi de 6,30, à 283,90 \$ US l'once à New York.

L'action de Barrick Gold a grimpé de 1,30, à 24,60 \$, à la Bourse de Toronto.

J.-R. Ouimet Inc.



François Giroux

J.-Robert Ouimet, C.M., C.Q., Ph.D. président du conseil d'administration de J.-R. Ouimet Inc., est heureux d'annoncer la nomination de M. François Giroux, agr., M.B.A. comme président et chef de la direction de la compagnie, et membre de son Conseil d'administration.

Jusqu'à tout récemment, M. Giroux a occupé le poste de président et chef de la direction du groupe Wildfire Inc.

Les principales activités de J.-R. Ouimet Inc. sont la fabrication et la mise en marché de produits alimentaires stérilisés, portant les marques Cordon Bleu, Clark et d'autres. Les usines sont situées au Canada. Les femmes et les hommes qui œuvrent au sein de notre compagnie tentent, dans un climat de grande liberté, de "concilier bonheur humain et rentabilité de l'entreprise". Le moto de l'entreprise est : "Prier pour gérer avec Dieu".

2847504


**BCE Media
NOMINATION**



Suzanne Gagnon

Le président et chef de la direction de BCE Media, M. Alain Gourd, est heureux d'annoncer la nomination de Mme Suzanne Gagnon à titre de vice-présidente, Ressources humaines de BCE Media.

Mme Gagnon jouit d'une expérience échelonnée sur plus de vingt ans dans le domaine des Ressources humaines et de la gestion des Affaires publiques dans divers secteurs, dont les industries pharmaceutique et chimique. Auparavant, elle a occupé le poste de vice-présidente, Affaires corporatives chez Glaxo Wellcome, ainsi que plusieurs postes de haute direction en gestion des ressources humaines chez Burroughs Wellcome, Sico, ICI Canada et Papiers Perkins.

Mme Gagnon détient des diplômes universitaires en Relations industrielles, en Information et en Journalisme de l'Université de Montréal.

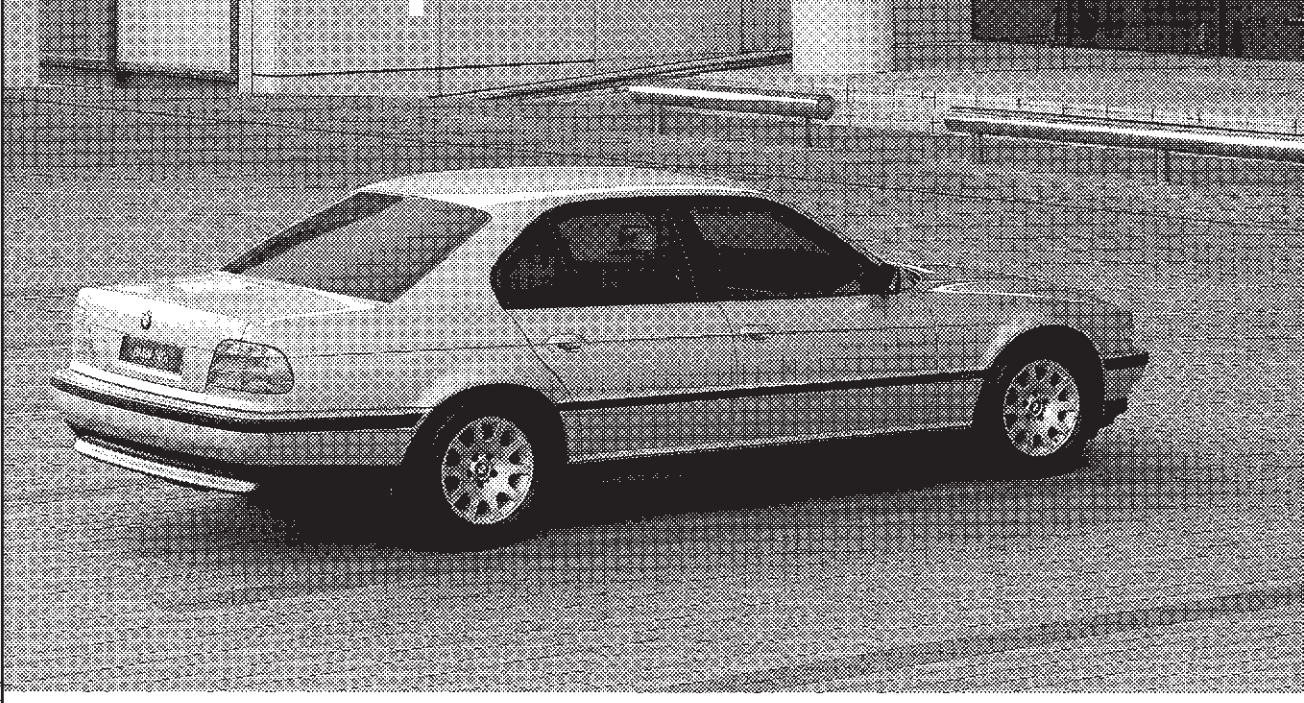
Suzanne Gagnon aura la responsabilité de développer des stratégies et des pratiques évolutives de ressources humaines pour BCE Media, collaborant étroitement avec les filiales de l'entreprise.

Basée à Montréal, BCE Media offre au Canada des services par satellite de communications, d'information et de divertissement par l'entremise de TéléSAT, ExpressVu, Solutions d'affaires et Services de programmation.

2846790

740i

La 740i appartient à celui qui se lève tôt.



BMW 740i à 2,9%. Le Luxe d'une classe à part. Toujours en tête des voitures de sa catégorie, la BMW 740i vous fera découvrir les nobles sentiers du raffinement et un niveau de sécurité à la fine pointe de la technologie. Avec la 740i, l'inimaginable prend forme pour vous procurer une expérience ultime de bien-être. Passez vite la voir chez votre concessionnaire. Cette offre se termine le 30 avril 2000.

N'oubliez pas: l'entretien 3 ans ou 60 000 km est toujours inclus.*

Montréal BMW Canbec 4090, rue Jean-Talon Ouest Montréal (514) 731-7871 www.bmwcanbec.com	Laval Boulevard St-Martin Auto 1430, boul. St-Martin Ouest Chomedey, Laval (450) 667-4343/(514) 343-3412 www.bsmauto.com	Banlieue Ouest Automobiles Jalbert 16710, Route Transcanadienne Kirkland (514) 895-6662/(514) 343-3413 www.jalbert-auto.qc.ca	Rive Sud Park Avenue BMW 8755, boul. Taschereau Ouest Brossard (450) 445-4555 Montréal (514) 875-4415 www.complexeauto.com
---	---	--	---

Offre valable sur le modèle 740i 2000 neuf, manuel 5 vitesses, de base. Les taux de location sont ceux offerts exclusivement par les Services financiers BMW et sont disponibles auprès des concessionnaires participants, conditionnellement à l'approbation de crédit. Les mensualités de 999\$ sont basées sur un contrat de crédit-bail à terme de 36 mois, avec un versement initial ou une valeur de reprise minimum de 9 733\$. Le taux de financement est de 2,9 %. Valeur résiduelle garantie de 50 344\$. Des frais de 0,25\$ du km s'appliquent sur la portion du kilométrage excédant 20 000 km par année. Premier versement et dépôt de sécurité exigés. Frot, transport et préparation en sus. Consultez votre concessionnaire BMW du Grand Montréal pour connaître tous les détails. Cette offre prend fin le 30 avril 2000. *Intervalles d'entretien recommandés par BMW pendant 3 ans ou 60 000 km.

Taux de location

2,9%



Le plaisir de conduire™

2847012

Bourse ou bungee, même folie!

Il y a deux façons de voir le comportement de la Bourse, selon que l'on est un investisseur pessimiste ou optimiste.

Le pessimiste affichera une face de boeuf en disant que les principaux indices boursiers ont tous terminé la séance d'hier en baisse. L'optimiste, lui, se frottera les mains en parlant strictement du spectaculaire rebondissement de la Bourse.

Hier, les boursicoteurs ont eu droit à une véritable démonstration de « bungee ». Après avoir plongé de 574 points, le Nasdaq a rebondi de 500 points.

Même les vénérables Dow Jones et TSE-300 se sont lancés tête première dans une vertigineuse chute, soit 504 points pour le Dow et 684 points pour le TSE.

Et les deux « vieux » ont rebondi de 450 points.

Une journée d'émotions fortes. Jamais aura-t-on vu une correction et un redressement se réaliser aussi rapidement.

À son creux, le TSE avait perdu 8 % d'altitude. Le Nasdaq avait chuté, quant à lui, de 14 %.

C'est beaucoup en une seule journée ! C'est même très très dur non seulement pour le portefeuille, mais aussi pour la confiance !

Heureusement, un vent de fraîcheur est venu calmer les esprits surchauffés des gros investisseurs et gestionnaires de portefeuilles de caisses de retraite et de fonds communs de placement.

Finalement, le Nasdaq a réussi à effacer en après-midi la quasi-totalité de ses pertes de la journée.

Il s'agit donc pour le Nasdaq d'une fourchette de variation de quelque 1000 points, entre l'ouverture, le creux de la journée et la

fermeture des marchés. Rien de moins qu'une variation de 25 % quand on additionne la chute et la remontée de l'indice de la Mecque boursière des titres de haute technologie.

Journée énervante : que faire ?

Grand bien vous fasse si vous étiez, hier, complètement déconnecté de la Bourse. Vous constaterez seulement de légères

baisses par rapport à la clôture de lundi.

Il n'y a rien de pire que d'être branché sur les systèmes informatisés de cotes et les nouvelles boursières lorsque la Bourse s'effondre, comme ce fut le cas hier. Viscéralement, on risque de paniquer et de tomber dans le guet-apens de la vente de feu.

Quand un effondrement de la Bourse se produit, dites-vous qu'il est trop tard pour lancer son portefeuille par la fenêtre. C'est le pire moment pour faire le ménage de son portefeuille.

Lors des grandes débandades, comme celles enregistrées hier sur tous les parquets nord-américains, le petit investisseur a deux choix :

■ il reste assis sur ses lauriers, et il ignore totalement les fluctuations boursières en cours de journée ;

■ il se montre modérément actif en accumulant à dose raisonnable les actions des compagnies qu'il convoite.

À éviter à tout prix : la vente de titres.



Michel
GIRARD

aujourd'hui, qu'en quelques minutes, les cours subissent de fortes variations.

Le temps d'ouvrir votre ordinateur, d'obtenir la cote de l'action que vous voulez vendre et de joindre votre courtier, voilà que ce titre a eu le temps de changer maintes fois de prix !

Est-ce alors le temps d'acheter ?

Après une sévère correction comme celle survenue hier, les aubaines abondent sur les parquets boursiers. Du moins à première vue.

Mais il faut replacer ces aubaines dans leur juste perspective.

Il est vrai que nombre de titres ont subi une dégelée par rapport à leur sommet historique.

Prenons un titre vedette de la Bourse canadienne, Nortel Networks. À son creux hier, il perdait 22,50 \$. Cela le ramenait à 151 \$. C'est 60 \$ de moins que son sommet d'il y a juste une semaine, 211 \$.

Violence boursière

Les débandades boursières, ces jours-ci, sont violentes.

Quand elles surviennent, il est vraiment trop tard pour liquider une partie de son portefeuille.

Les investisseurs aguerris, et surtout bien branchés sur les parquets boursiers, feront une bouchée de vos actions.

La volatilité des marchés boursiers est telle,

Une telle chute de 60 \$ équivaut à une correction de 29 % pour Nortel.

C'est beaucoup.

La question : est-ce assez ? Il faut se rappeler que Nortel a quadruplé de valeur depuis un an. Une correction de 29 % sera lourde à encaisser pour l'investisseur qui a payé son action 211 \$. Mais, cette même correction sera plus facile à digérer pour l'investisseur qui a acheté du Nortel à 50 \$. Comme quoi tout est relatif.

Au sujet des titres de haute technologie, dits de la nouvelle économie, nombreux sont les analystes et gestionnaires de portefeuille qui ont jeté l'éponge, laissant entendre que le potentiel de ce secteur laisse maintenant à désirer.

Un indice qui en dit long : en comparant le creux de la journée d'hier et son record, le Nasdaq se trouve à avoir subi une raclée de 28 % en deux semaines.

Lors de sa violente correction à l'été de 1998, le Nasdaq avait reculé de 30 %. Mais, par la suite, il avait plus que doublé. Pensez-y donc deux fois avant de liquider vos titres de haute technologie !

Du lundi au vendredi, entre 7 h 05 et 7 h 15, Michel Girard présente une chronique « Finances personnelles » à l'émission matinale de TVA, Salut, Bonjour ! Pour toute question, écrivez-lui à La Presse, 7, rue Saint-Jacques, Montréal H2Y 1K9, ou à son adresse Internet :

mgirard@lapresse.ca

Il y répond généralement dans ses chroniques.

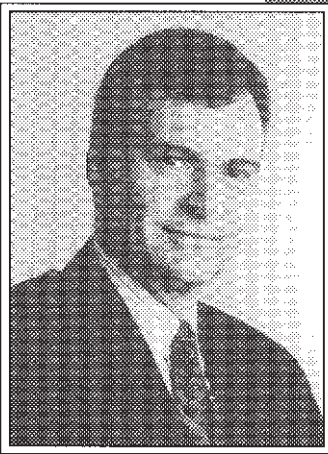
EN BREF

Unican signe un contrat avec Chubb Security

■ Les Systèmes de sécurité Unican a conclu un accord international à long terme avec Chubb Security Systems pour la fourniture de serrures de coffres-forts et de composants de coffres-forts et de chambres fortes. Ce contrat représente pour la société montréalaise une augmentation considérable de son volume des ventes destinées à Chubb, et renforce sa position dans l'industrie des coffres-forts et des chambres fortes. En tant que fournisseur privilégié, Unican ressera davantage ses liens commerciaux avec Chubb puisque ses ventes, totalisant actuellement 200 000 \$, devraient atteindre les 5 millions au cours de l'année financière 2001.

Centre d'entretien agréé

■ Bombardier Aéronautique a agréé Innotech-Execaire Aviation Group, filiale du Groupe IMP International, basée à Halifax, comme centre d'entretien du Global Express à Montréal, lequel vient s'ajouter au centre de Tucson, en Arizona, qui a été le premier à disposer de l'équipement nécessaire. En vertu de l'entente, Execaire assurera l'entretien courant et la maintenance du biréacteur Global Express, en plus de s'occuper de l'avion d'affaires Challenger.



M. Jude Martineau, ca

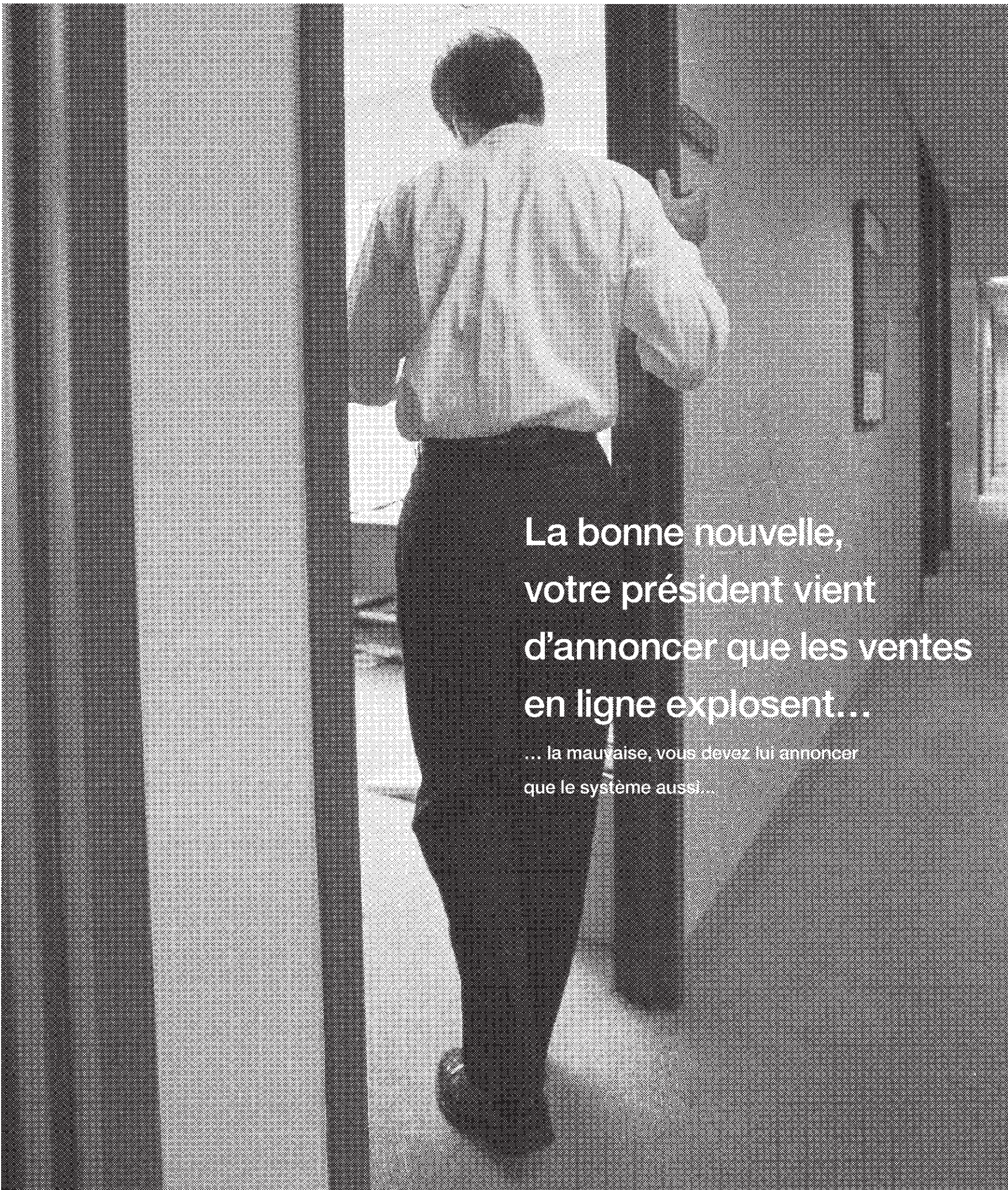
M. Jude Martineau a été élu président du conseil d'administration du Groupement des assureurs automobiles (GAA) lors de l'Assemblée générale annuelle des membres de l'organisme.

M. Martineau est président et chef de la direction de La Société de portefeuille du Groupe Desjardins, assurances générales ainsi que de ses deux filiales, Assurances générales des Caisse Desjardins inc. et La Sécurité, assurances générales inc.

Le Groupement des assureurs automobiles réunit tous les assureurs automobiles privés autorisés à pratiquer l'assurance automobile au Québec.

2846513

Not Ready



La bonne nouvelle,
votre président vient
d'annoncer que les ventes
en ligne explosent...

... la mauvaise, vous devez lui annoncer
que le système aussi...



Solution globale de commerce électronique

Évitez-vous le stress que pourrait vous causer un système de commerce électronique inadéquat. TECSYS, l'équipe des spécialistes en traitement des commandes, vous présente **FullStream**, une solution logicielle complète pour les opérations professionnelles de commerce électronique. **FullStream** gère, en temps réel, le cycle complet des transactions et de la distribution, depuis le traitement des commandes en ligne jusqu'au réapprovisionnement des inventaires.

Cette solution logicielle s'occupe de la prise des commandes de vos clients via le Web, puis, effectue la gestion de celles-ci, de vos approvisionnements, de votre entreposage ainsi que de vos activités de transport. Posez de nouveaux jalons et assurez à votre clientèle virtuelle une satisfaction inégalée. Rendez-nous visite à www.tecsys.com/lpad1 ou appelez au 1 800 922-8649 pour en savoir plus sur notre approche globale de traitement des commandes.

Le logo IBM est une marque déposée et l'emblème Partenaire commercial IBM est une marque de commerce d'International Business Machines Corporation, utilisée conjointement sous licence.

TECSYS



2846503

Entreprises

Le Saint-Sulpice sera le premier condo-hôtel de la chaîne Resort One

LAURIER CLOUTIER

Resort One International a lancé hier Le Saint-Sulpice, un condo-hôtel de prestige de 108 suites, dans le Vieux-Montréal.

Construit d'ici l'été 2001 à l'ombre de la basilique Notre-Dame, Le Saint-Sulpice deviendra le premier à plus d'un titre : premier projet d'appartements luxueux en Amérique du Nord géré comme un hôtel dans un quartier historique du centre-ville ; premier condo-hôtel de la nouvelle chaîne Resort One, du Vieux-Montréal, qui caresse plusieurs autres projets.

Resort One compte sur plusieurs partenaires expérimentés, dont Capital CDPQ, filiale de la Caisse de dépôt et placement du Québec, qui

détient 20 % de ses actions depuis 1998.

Pierre Parent, président-fondateur de Promexpo et du Salon de l'habitation, préside le conseil d'administration de Resort One.

Les gestionnaires comprennent Luc Desmarteau (vice-président, finance et administration) et Jean Beaulieu (vice-président au développement), qui furent associés jusqu'en 1997 au succès de Tremblant, le grand centre de villégiature des Laurentides.

Les investisseurs André et Marc-André Verdier (Pacini et Les Prés), Henry Mestdagh (56 supermarchés en Belgique) et Daniel Carney (fondateur de Pizza Hut) font aussi partie de l'équipe.

Le Saint-Sulpice offrira l'am-

bianche des hôtels particuliers européens et du romantisme passéiste, dans un confort contemporain. Resort One vise le marché des gens d'affaires et des amateurs de tourisme qui veulent profiter de 50 % des revenus de leur condo, loué en leur absence.

Les 108 unités, sur six étages, disposeront d'une superficie de 600 à 1032 pieds carrés. Meublées et comprenant une ou deux chambres, elles se vendront entre 180 000 \$ et 365 000 \$.

Charles Le Moyne

Le chantier chassera un parking mais Resort One en aménagera un autre, souterrain. Le terrain a de l'histoire et on a conçu le projet depuis un an et demi en prenant soin de le rappeler. Le marchand de pel-

leterie Charles Le Moyne y a aménagé sa résidence, des fouilles l'ont prouvé. Le condo-hôtel tous services respectera le cachet du Vieux-Montréal, berceau de l'Amérique du Nord.

Le rendement et la valeur du Saint-Sulpice devraient profiter des investissements dépassant largement le milliard de dollars prévus dans le quartier international de Montréal, à l'ouest du Palais des congrès, dans la Cité du multimédia et dans le Vieux-Montréal.

Disney et Intrawest misent avec succès sur le concept du condo-hôtel pour leur développement de centres de villégiature. Les partenaires de Resort One réussiront-ils autant dans le quartier historique de Montréal, aux valeurs immobilières sous-évaluées ?

Le marché immobilier est loin de son sommet, croit la SITQ

LAURIER CLOUTIER

Après des acquisitions d'une valeur de 1 milliard uniquement depuis le début de l'année, la SITQ Immobilier passera d'acheteur à vendeur, dit son président, Claude Legault.

La SITQ pourrait toutefois conclure encore une ou deux autres acquisitions. Ainsi, elle négocie avec la Ville de Québec l'achat de l'édifice Price, qui pourrait bientôt devenir le pied-à-terre dans la capitale de sa société mère, la Caisse de dépôt et placement du Québec.

Les discussions « sérieuses » pour le Price devraient aboutir « à courte échéance sans doute ». La SITQ Immobilier considère cependant d'autres immeubles à Québec, a affirmé hier M. Legault, en marge d'un déjeuner-causerie de la Chambre de commerce de Montréal, dont il était le conférencier invité. La SITQ n'a pas acheté Place Québec, un immeuble voisin du centre de congrès de Québec, en même temps qu'elle a acquis, le mois dernier, cinq autres immeubles de TrizecHahn, dont la Place Ville-Marie et la Tour Bell à Montréal.

Cette transaction a haussé de 25 % son portefeuille de 20 millions de pieds dans six pays d'une valeur de 5 milliards.

Outre la transaction avec TrizecHahn, la SITQ a acheté en janvier à Paris la Tour Adria (40 étages) et des droits à construire de 1,5 million de pieds carrés.

Vendre un peu

La filiale de la Caisse avait prévu des acquisitions de 700 millions cette année, a admis M. Legault. Elle devra maintenant « vendre un peu plus » d'immeubles, puisqu'elle en a « acheté plus » que prévu, a-t-il dit. La SITQ faudra aussi conclure les transactions avec TrizecHahn, les financer et intégrer les équipes de gestion.

Au programme en 2000, la SITQ prévoit aussi rénover plusieurs immeubles, mais M. Legault refuse de préciser le coût de ces travaux. Tous ses immeubles sont déjà câblés avec de la fibre optique.

Elle investira aussi plus de 60 millions dans le développement du parc technologique Technoval, à Laval, dont la deuxième phase sera consacrée aux firmes de biotechnologies. À Saint-Laurent, elle misera plus de 100 millions dans le complexe Sphèretect, amorcé l'an dernier, son plus gros projet des 10 dernières années.

Maître d'oeuvre

Si, par ailleurs, le conseil d'administration de la Caisse décide, d'ici un mois ou deux, de se faire construire une tour d'une douzaine d'étages, à l'ouest du Palais des congrès de Montréal, pour tous ses bureaux et ceux de ses filiales, la SITQ deviendra maître d'oeuvre du projet, de plus de 100 millions, d'après nos sources.

Active dans les immeubles à bureaux, les parcs d'affaires et les centres commerciaux, la SITQ estime que le marché immobilier est encore loin de son sommet. La filiale planifie sagement sur trois ans, et est confiante que la croissance du marché va se poursuivre.

Le marché n'a pas encore atteint son point d'équilibre, qui multiplierait les grues sur les chantiers. Il y en a déjà quelques-unes dans le ciel de Montréal, notamment dans la Cité du multimédia, où la SITQ participe à un consortium qui en est à la septième de 11 phases.

La SITQ Immobilier entre dans une période de développement, clame son président. « Le prix des loyers suivra la tendance mondiale à la hausse au cours des cinq prochaines années », conclut Claude Legault.

Intrawest veut faciliter l'accès à la propriété à Tremblant

NADINE FILION

Le Sommet des Neiges, dernier projet résidentiel d'envergure à voir le jour au village piéton de Tremblant, sera offert à temps partagé, en « quartier ».

Intrawest a en effet mis au point une formule qui permettra aux acheteurs de réduire leur investissement des trois quarts.

« Nous avons voulu répondre aux besoins de notre clientèle, dit Robert Jérôme, vice-président pour le développement immobilier d'Intrawest. Les gens nous disaient qu'ils voulaient acheter une unité, mais qu'ils n'avaient pas le temps de toujours y séjourner. »

Avec la formule Intrawest Quartier, les 67 unités de la première phase, dont la construction commencera ce printemps, seront divisées en quatre. Les acquéreurs de chaque portion auront droit à une semaine d'hébergement par mois. Mais ils pourront en tout temps profiter des installations de l'endroit : la salle d'exercice, la piscine extérieure, le bain à remous quatre saisons, la bibliothèque, la salle de musique, le club des propriétaires et le salon de thé.

Les « quarts » d'unités, mis en vente à compter du 29 avril, se vendront de 86 250 \$ (une chambre à coucher) à 189 250 \$ (trois chambres à coucher). Cher ? Certes, mais les appartements du Sommet des

Neiges bénéficieront d'une superficie de 10 % à 20 % plus vaste que celles des autres unités des Suites Tremblant, et que l'édifice, dont l'architecture rappellera le Vieux-Québec, sera construit à une cinquantaine de mètres de la Télécabine l'Express, versant Sud.

L'investissement requis par cette première phase qui sera livrée en juin 2001 est de 36,7 millions, portant l'ensemble des investissements d'Intrawest à Tremblant depuis 1991 à près de 800 millions.

Si la formule Intrawest Quartier est nouvelle à Tremblant, elle fait ses preuves l'an dernier à la station BlackComb-Whistler, une propriété d'Intrawest dans l'Ouest.

Bail résidentiel, droits et obligations

DROIT DES AFFAIRES

Me Sonia Paradis

collaboration spéciale

C'est le printemps, vous avez besoin d'un changement, et vous rêvez d'un nouvel appartement ? C'est dans cette perspective que nous vous rappelons les principaux droits et obligations qui découlent d'un bail résidentiel, selon le Code civil du Québec.

Avant d'entreprendre des démarches pour vous reloger, assurez-vous d'abord de pouvoir quitter l'appartement que vous occupez. Ainsi, dans l'éventualité où un avis vous a été transmis par votre locateur, vous faisant part de modifications des conditions de votre bail, vous devez aviser votre locateur de votre refus des nouvelles conditions ou de votre intention de quitter le logement dans le mois de la réception de l'avis. Si vous omettez de le faire, vous êtes réputé avoir accepté les nouvelles conditions et vous êtes donc lié par contrat avec votre locateur. Le seul moyen de quitter votre logement serait alors de le sous-louer à un tiers, qui devra être accepté par le locateur.

Si vous n'avez pas reçu d'avis de modification des conditions du bail de votre locateur, vous pouvez éviter la reconduction d'un bail à durée fixe ou mettre un terme à un

bail à durée indéterminée, en donnant un avis au locateur de votre intention. Les délais sont les suivants : bail à durée fixe de plus de 12 mois, maximum six mois, minimum trois mois avant le terme ; bail à durée fixe de moins de 12 mois, maximum deux mois, minimum un mois avant le terme ; bail à durée indéterminée, maximum deux mois, minimum un mois.

Cela dit, il vous faut remettre un logement en bon état de propreté, que vous aurez su maintenir en cours de bail. À cet égard, il est utile de rappeler que le locataire est généralement tenu aux menues réparations d'entretien et qu'il ne peut changer la « forme » du bien loué ! De plus, en quittant le logement, assurez-vous de ne laisser aucun bien sur place puisque le locateur sera en droit d'en disposer.

Le loyer

Votre nouveau locateur a, lui aussi, certaines obligations à respecter, portant notamment sur le loyer, dont il doit être fait mention dans le bail et qui doit être payable par versements égaux le premier jour de chaque terme, à moins qu'il n'en soit convenu autrement.

Le locateur ne peut exiger d'avance que le paiement du premier terme du loyer. Il ne peut non plus exiger que lui soit remis, à l'avance, une série de chèques postdatés qui serviront au paiement du loyer. Ainsi, si le locataire souhaite remettre à son locateur, à

chaque mois, de l'argent ou un chèque en paiement du loyer, il peut le faire. Quant au locataire, sa principale obligation est évidemment de payer le loyer au terme convenu.

Par ailleurs, il est bon de garder à l'esprit qu'un retard de plus de trois semaines pour le paiement du loyer ou des retards fréquents causant un préjudice pourrait permettre au locateur de présenter une requête au tribunal et d'obtenir, si la preuve est suffisante, la résiliation du bail.

Jouissance paisible des lieux

Un locataire troublé par les autres locataires ou par des personnes qui ont l'usage d'un logement peut obtenir une diminution du loyer ou la résiliation du bail si le trouble a été dénoncé au locateur et qu'il persiste. Il peut aussi obtenir des dommages-intérêts du locateur qui lui, pourra s'adresser au locataire fautif.

Tout locataire a un droit personnel au maintien dans les lieux. Il ne pourra être évincé du logement que dans des cas bien spécifiques, tels que la reprise du logement par le propriétaire afin de l'habiter lui-même ou d'y loger ses ascendants ou descendants ou tout autre parent ou ex-conjoint dont il est le principal soutien, ou la reprise du logement par le propriétaire, afin de l'agrandir ou de changer son affectation.

Évidemment, le locateur doit transmettre un avis d'éviction au

locataire, y indiquant la date d'éviction et le motif. Le locataire peut contester cette éviction s'il croit que le motif soulevé par le propriétaire est insuffisant.

Les réparations majeures

Dans l'éventualité où le locateur doit effectuer des améliorations ou réparations majeures, il doit en aviser son locataire au moins 10 jours avant la date prévue pour le début des travaux et trois mois auparavant si ces travaux entraînent une évacuation du logement de plus d'une semaine. Dans un tel cas, le locateur est tenu au paiement d'une indemnité payable au jour de l'évacuation et au remboursement des dépenses raisonnables faites en surplus, si l'indemnité se révèle insuffisante. Finalement, les circonstances entourant les travaux ou l'évacuation pourraient permettre au locataire d'obtenir une diminution de loyer ou une résiliation du bail.

La perspective de vous retrouver dans un nouveau logis vous fait encore rêver ? Vous êtes sûrement mûr pour un changement. Bon déménagement ! Et n'oubliez pas vos droits et obligations !

Me Sonia Paradis fait partie du cabinet d'avocats et d'agents de marques de commerce Desjardins Ducharme Stein Monast.

Internet article@ddsm.ca

Site Web www.ddsm.ca

Clarica, compagnie d'assurance sur la vie

Assemblée annuelle et extraordinaire des actionnaires et des titulaires de police.

L'assemblée annuelle et extraordinaire des actionnaires et des titulaires de police de Clarica, compagnie d'assurance sur la vie, aura lieu au Metro Toronto Convention Centre, 255, rue Front Ouest (édifice nord, salle 105), le jeudi 27 avril 2000 à 11 h, heure de l'Est, afin de traiter des questions suivantes :

1. recevoir les états financiers de l'exercice ayant pris fin le 31 décembre 1999 ainsi que les rapports des vérificateurs et de l'actuaire;

2. élire les administrateurs des titulaires de police et les administrateurs des actionnaires;

3. examiner et, s'il y a lieu, approuver une proposition ordinaire en vue d'adopter un programme de la compagnie sur les droits des actionnaires;

4. examiner et, s'il y a lieu, approuver une proposition ordinaire prévoyant l'adoption de programmes d'intéressement fondés sur les actions de la compagnie;

5. examiner et, s'il y a lieu, approuver des propositions ordinaires modifiant les règlements de la compagnie;

6. nommer les vérificateurs;

7. étudier des propositions présentées par des actionnaires;

8. traiter toute autre question qui pourrait être dûment présentée à l'assemblée ou tout ajournement de cette assemblée.

Waterloo, Ontario

Mary E. Duncan

Secrétaire de la compagnie

L'assemblée annuelle sera précédée d'une allocution de M. Robert M. Astley, président et directeur général de Clarica, compagnie d'assurance sur la vie, et de Mme Karen E. Maidment, vice-présidente générale et directrice en chef des finances, Clarica, compagnie d'assurance sur la vie, au Metro Toronto Convention Centre, 255, rue Front Ouest (édifice nord, salle 105), le jeudi 27 avril 2000 à 10 h 30, heure de l'Est.

Les titulaires de police peuvent obtenir un exemplaire de l'avis d'assemblée en communiquant avec la secrétaire de la compagnie, Clarica, compagnie d'assurance sur la vie, 227, rue King Sud, Waterloo, Ontario N2J 4C5.

CLARICA™

Investissements et assurances de personnes. Depuis 1870.

2846496

Not Ready

M. MICHEL AUBIN

Président - Station Mont-Tremblant (Intrawest)

«TREMBLANT 2010»

le mercredi 19 avril 2000, à 11h45

Hôtel Omni Mont-Royal

Salon Les Saisons

Membre régulier : 40 \$

Membre étudiant : 30 \$

Non-membre : 50 \$

Table de 8 personnes : 360 \$

(taxes non comprises)

Pour réservation : (514) 282-3810

Nos commanditaires

Bell

En affaires, il n'y a que des solutions.™

La Presse

BANQUE NATIONALE

ASSOCIATION DES

MBA

DU QUÉBEC

ENTRE GENS

DE DÉCISION

Not Ready 2846496*?+ 04X030.0

+

Le conseil de Vidéotron rejette l'offre de Quebecor

La Presse et Presse Canadienne

Le conseil d'administration de Vidéotron a officiellement rejeté hier la proposition de Quebecor.

Après s'être réuni lundi et hier en fin de journée, ce conseil a fait valoir que les informations fournies étaient insuffisantes pour évaluer la valeur de la tranche en actions de l'offre de Quebecor, de 20,59 \$ sur 49 \$ par action de Vidéotron, selon le groupe de presse.

« L'information fournie ne permet pas d'établir si l'offre de Quebecor est plus avantageuse pour les actionnaires de Groupe Vidéotron d'un point de vue financier », ont indiqué les membres du conseil dans une lettre qu'ils ont fait parvenir hier au conseil d'administration de Quebecor.

Il a été impossible de savoir s'il s'agit d'une décision unanime du conseil de Vidéotron, et si Jean Campeau et Jacques Nantel, les deux membres qui représentent la Caisse de dépôt et placement du Québec, alliée de Quebecor, y avaient donné leur assentiment. Le communiqué émis tard en journée n'en faisait pas mention.

Le conseil de Vidéotron a ajouté qu'il

n'avait pu se faire confirmer que la tranche au comptant de l'offre de Quebecor, de 28,41 \$ pour chaque action de Vidéotron, était entièrement financée, ni même que cette offre avait reçu l'approbation du conseil de Quebecor.

Par ailleurs, Rogers Communications laisse entendre qu'elle pourrait perdre patience devant l'obstruction de la Caisse et se retirer de la bataille pour l'achat de Vidéotron.

Le géant ontarien de la câblodistribution fait cette mise en garde dans la contestation préparée par le cabinet d'avocats Fasken Martineau DuMoulin afin de s'opposer à la demande d'injonction présentée par la Caisse.

La Caisse de dépôt a obtenu une injonction provisoire pour empêcher la famille Chagnon de voter en faveur de l'offre d'acquisition de Vidéotron présentée par Rogers, et cherche à obtenir une injonction permanente.

Dans sa contestation, Rogers rappelle qu'elle a accepté que le vote des actionnaires de Vidéotron sur son offre, prévu pour le 27

mars, soit ajourné au plus tard au 20 avril. La transaction doit être complétée le 26 avril au plus tard.

« L'obstruction de la Caisse pourrait ne laisser d'autre choix à Rogers que de faire avorter une entente qui avait l'appui de Vidéotron et de la famille Chagnon, si elle ne peut pas être mise en oeuvre dans un proche avenir », est-il écrit dans le document de Rogers.

Le câblodistributeur ontarien déplore que la Caisse tente de dicter sa volonté quant à l'avenir de Vidéotron, alors qu'elle n'est qu'un actionnaire minoritaire.

De son côté, la Caisse fait valoir qu'une convention d'actionnaires conclue avec la famille Chagnon en 1985 lui confère un droit de veto sur la vente de Vidéotron.

« La conduite de la Caisse dans la prétendue application des ses droits contractuels vis-à-vis la famille Chagnon cause des préjudices à des parties étrangères à ces droits contractuels, soit Vidéotron, ses autres actionnaires et Rogers », indique la contestation de l'entreprise torontoise.

Rogers Communications laisse entendre qu'elle pourrait perdre patience devant l'obstruction de la Caisse et se retirer de la bataille pour l'achat de Vidéotron.

Le câblodistributeur soutient que les inconvénients que la Caisse subirait si l'injonction était refusée seraient bien moins graves que ceux que subiraient Vidéotron, ses autres actionnaires et Rogers si la fusion de Rogers et Vidéotron tombait à l'eau.

Comme la famille Chagnon le fait valoir dans sa propre contestation, Rogers soutient que, jusqu'au 21 mars, tout laissait croire que la Caisse donnait son appui à son offre d'acquisition.

C'est à cette date que la Caisse a fait savoir que sa filiale Capital Communications CDPQ examinait des solutions de rechange à l'offre de Rogers.

« Tout au long d'une période de neuf semaines, depuis la présentation de son offre jusqu'à ce qu'elle prenne connaissance du communiqué de presse de la Caisse, Rogers Communications a été amenée à croire, en raison de l'attitude de la Caisse durant la rencontre du 7 février et des négociations subséquentes (...), que la Caisse avait une opinion positive au sujet de la transaction proposée et qu'elle finirait par donner son appui si ses demandes étaient réglées à sa satisfaction. »

Il y a moins d'abonnés au câble au Québec, mais ils sont plus satisfaits

MARTIN VALLIÈRES
du bureau de La Presse, Toronto

Parmi toutes les provinces canadiennes, c'est au Québec que les abonnés de la câblodistribution seraient les plus satisfaits de leur service, au-delà même de la moyenne nationale.

Mais aussi, selon des données diffusées au congrès des câblodistributeurs, à Toronto, c'est au Québec que la pénétration du câble parmi les foyers desservis demeure la plus basse de toutes les provinces.

Cette situation, de l'avis d'observateurs au congrès, expliquerait en partie l'intérêt du géant ontarien Rogers pour Vidéotron, qui sert 77 % des câblés québécois.

C'est que le marché du câble au Québec demeure le seul d'importance au Canada où le potentiel de nouveaux abonnés serait encore significatif.

Selon l'Association canadienne de télévision par câble, les deux tiers (67 %) des foyers québécois où le service est disponible y sont effectivement abonnés. Ce

pourcentage est de huit points sous la moyenne canadienne (75 %).

Le taux de pénétration du câble le plus élevé se retrouve dans les provinces maritimes, de 79 % à 88 % en moyenne, ainsi qu'en Alberta, à 80 %. La province la plus peuplée, l'Ontario, affiche un taux de 78 %.

En chiffres absolus, ces pourcentages signifient que parmi les 2,7 millions de foyers desservis par le câble au Québec, 1,8 million y sont effectivement abonnés.

Pour que la pénétration du câble au Québec rejoigne la moyenne canadienne, c'est 230 000 abonnés supplémentaires qu'il faudrait recruter. Pour rejoindre le taux de pénétration de l'Ontario, c'est 313 000 abonnés de plus que devrait compter le câble au Québec.

Par ailleurs, si une proportion moindre de foyers québécois sont abonnés au câble que dans tout le Canada, ceux qui le sont s'en déclarent les plus satisfaits, selon un sondage annuel de l'Association dont les résultats recueillis en début d'année auprès de 1000 abonnés à la grandeur du Canada ont été divulgués hier.

Le taux de satisfaction des câblés québécois atteindrait 88 %, selon ce sondage, par rapport à 78 % pour la moyenne canadienne. Près des trois quarts (74 %) des répondants québécois ont cité la variété des chaînes comme leur principal élément de satisfaction, par rapport à 60 % pour les abonnés provenant de tout le Canada.

Un peu plus de la moitié (52 %) des répondants québécois ont indiqué une amélioration de leur service de câble depuis deux ans, par rapport à 38 % seulement pour l'ensemble du Canada.

Quant à l'accès au service Internet à haute vitesse, les câblés québécois ont déclaré en être informés dans une proportion semblable à celle de tous les Canadiens. Ils en ont cependant une impression plus favorable (81 %, contre 70 % pour la moyenne canadienne).

Selon des données de l'Association, le taux de pénétration du modem câble a grimpé de 3,7 % en 1998 à 10 % l'an dernier parmi les abonnés du câble desservis, soit 4,8 millions à la fin de 1999.

Pour faire le point sur l'actualité

LISEZ LE CAHIER Plus

CHAQUE SAMEDI DANS La Presse

Université du Québec à Montréal

Service de formation sur mesure

Être mieux outillé pour faire face à l'avenir !

SESSIONS PUBLIQUES DE FORMATION CONTINUE

Conduire une entrevue de sélection efficace

19 et 20 avril 2000 • Carole Lamoureux

Business English : Speaking

26, 27 et 28 avril 2000 • Rosalyn Hailpern

Programme intensif de gestion de catégorie

28, 29 avril, 12, 13, 26 et 27 mai 2000

Gérer son temps : un défi quotidien

2 mai 2000 • André Delisle

Gérer de multiples projets avec efficacité

4 et 5 mai 2000 • Benoît Hurtel

Négocier avec les acheteurs et les gérants de catégories

9 mai 2000 • Michel Gaulin et Danny Noël

Formation des concepteurs

18 et 19 mai 2000 • Thérèse Chiasson

La gestion d'une équipe de travail

24 et 25 mai 2000 • André Myre

Business English : Writing

25 et 26 mai 2000 • Rosalyn Hailpern

Formation des formateurs

30, 31 mai et 1^{er} juin 2000 • André Delisle

www.unites.uqam.ca/formation

(514) 987-4068

UQÀM

700 Affaires

705 FINANCEMENT

1^{re} et 2^e hypothèque
Balance de vente
Financement Interimaire
ACE MORTGAGE CORP.
731-0585
"agent protégé"

R 705

710 OCCASIONS D'AFFAIRES

M'ASSOCIERAIS ? ?
Recherche PME de Service ou Manufacture. J'ai beaucoup d'expérience en affaires. Ensemble nous réussissons !
Parlons-en. M. York, 514-946-1230, 514-856-0743

RIVE-SUD, magasin et école de musique, très bonne occasion pour partir en affaires. (450) 692-9230

714 FRANCHISES

OPPORTUNITÉ INCROYABLE
Soyez votre propre PATRON. Devenez partenaire d'affaires avec les magasins COMPTOIR INFORMATIQUE en ayant votre propre franchise. Détails: Réjean Dion, 514-387-4467

718 ARGENT À PRÊTER OU DEMANDÉ

IRE-2e hyp. rés. comm., ind. Bal. vente. Dencol 342-1356

BESOIN 5000\$ 3 ans à 11% %, prêt notarié. Info 514-570-3367

725 TENUE DE LIVRES, IMPÔT

C.A., tenue de livres, impôts, plan d'affaires. 514 336-4509

800 Avis

PRENEZ AVIS que Srikanth Thevarajah, en sa qualité de mère, domiciliée à 2757, rue Bedford, Montréal, Québec, Canada, H3S 1G2, présentera au Directeur de l'état civil une demande pour changer le nom de Sabesan Thevarajah en celui de Sabesan Srikanthian. R850

PRENEZ AVIS que Vladislav Jean Paul, domicilié à 650 Pascal, Laval (Québec) présentera au Directeur de l'état civil une demande pour changer son nom en celui de Alys-sa Maurice R850

La ville de ma vie économique

Ça bouge à Longueuil.

Avec une activité soutenue dans le secteur des entreprises spécialisées en aérotechnique et en recherche aérospatiale, le développement des technologies de l'information, et de nombreux investissements résidentiels, industriels et commerciaux, la ville de Longueuil continue, année après année, à se positionner comme un carrefour d'affaires de tout premier plan.

Société d'aide au développement économique de Longueuil
Téléphone : (450) 646-8023

LONGUEUIL
www.ville.longueuil.qc.ca/economie

Missing files that are needed to complete this page:

+

Commerce international

Des restrictions plutôt qu'un démantèlement de Microsoft?

d'après Reuters et AP

Tout accord entre Microsoft Corp. et les autorités judiciaires américaines dans le cadre du procès antitrust impliquerait des changements de comportement radicaux de la part de l'éditeur de logiciels, rapporte le Wall Street Journal dans son édition en ligne de ce matin.

Selon le quotidien américain, qui cite des sources anonymes, les discussions se poursuivent et les divergences entre les deux parties se réduisent mais il est toujours possible que les discussions de médiation échouent.

S'il est entériné par les tribunaux, l'accord mettrait fin au procès fédéral en cours et conduirait à des restrictions très strictes de la conduite de Microsoft, explique le Wall Street Journal. Elles empêcheraient notamment Microsoft de faire usage de sa position dominante contre les fabricants d'ordinateurs, les autres éditeurs de logiciels et les sociétés Internet.

Les négociations se concentrent actuellement sur d'éventuelles restrictions plutôt que sur un démantèlement de l'empire Microsoft ou une restructuration, croit savoir le quotidien économique.

Par ailleurs, l'Attorney General adjoint (secrétaire à la Justice), Joel Klein, estime que la solution qui sera finalement adoptée, quelle qu'elle soit, doit être proportionnelle aux infractions commises par Microsoft.

« On a mis au jour des pratiques empêchant de façon flagrante la concurrence de jouer et je pense que tout remède doit être proportionnel ».

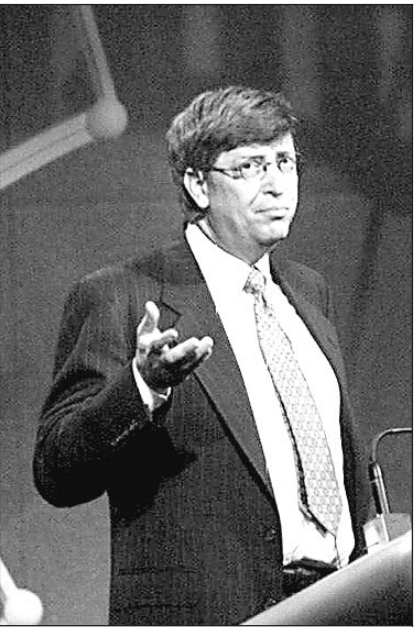


PHOTO AP ©

Le président du conseil de Microsoft, Bill Gates, ne croit pas que les autorités ordonneront le démantèlement du géant du logiciel.

à ces actes », a-t-il déclaré devant une commission du Congrès.

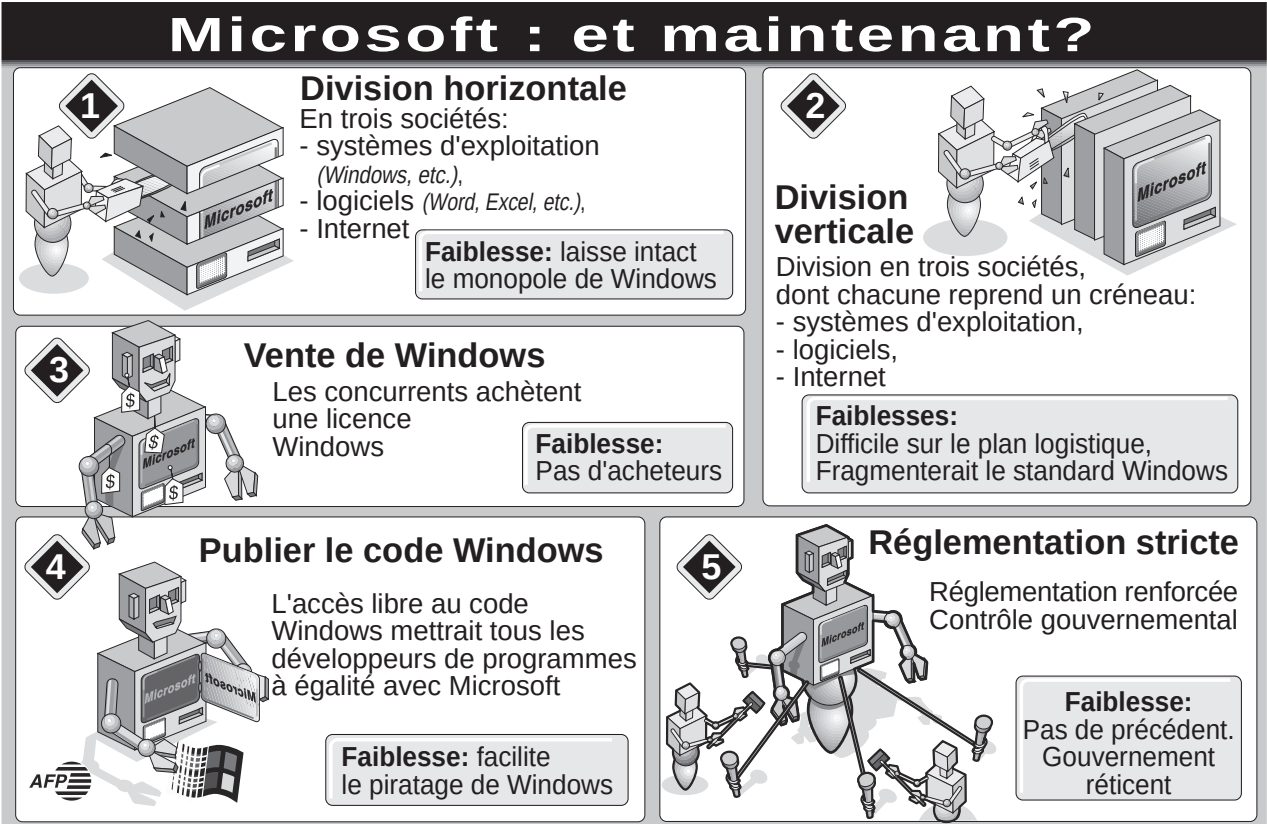
Gates n'y croit pas

Pour sa part, Bill Gates, le fondateur de Microsoft, a estimé hier que le verdict du juge Thomas Penfield Jackson n'aboutirait pas au démantèlement du géant informatique.

« Je ne pense pas qu'une solution de type aussi extrême qu'un démantèlement soit cohérent avec ce que la justice a mis en avant », a-t-il dit à la chaîne d'information en continu de la BBC.

« Le bon sens est de notre côté », a ajouté le président du conseil d'administration de Microsoft.

Le juge fédéral Thomas Penfield Jackson a conclu lundi que la société de Redmond s'était rendue coupable d'atteintes à la loi anti-



trust en abusant de sa position dominante sur le marché des systèmes d'exploitation d'ordinateur personnel pour tenter de s'accaparer le marché des logiciels de navigation sur Internet.

Une route encore longue

De fait, le géant informatique n'a pas dit son dernier mot : il compte faire appel et la route est encore longue avant l'application d'éventuelles sanctions.

Aussitôt la décision du juge Jackson connue, Bill Gates a réagi en se disant prêt à engager le fer en appel, où il estime « avoir un dossier solide », même s'il préférerait un accord à l'amiable. « Cette décision est contraire à la réalité que les consommateurs connaissent: que notre logiciel a contribué à rendre

les ordinateurs accessibles et plus abordables pour des millions d'Américains », a-t-il poursuivi, assurant que « l'innovation reste la priorité » de la compagnie.

Ce jugement « est seulement une étape dans le processus légal, qui pourrait durer plusieurs années », a souligné le principal conseil de Microsoft, Bill Neukom. Le géant informatique a l'intention de déposer un appel qui « s'appuiera sur le jugement de la cour d'appel de 1998 qui affirmait le droit de Microsoft à intégrer le support d'Internet dans le système d'exploitation Windows », a précisé le service de presse.

Sauf accord à l'amiable, il appartiendra au juge Jackson de décider d'ici l'été quelles mesures il compte imposer. Les possibilités sont vas-

tes et vont du démantèlement pur et simple de Microsoft, dont le système d'exploitation Windows équipe neuf ordinateurs sur dix dans le monde, à l'obligation pour le géant informatique de partager ses codes sources, véritable secret de fabrication des logiciels, avec ses concurrents.

Reste que, quelles que soient les sanctions, la procédure d'appel accorde plusieurs années de répit à Microsoft, même si un autre danger se fait jour. Le revers que constitue la décision du juge Jackson va, à coup sûr, entraîner une vague de poursuites engagées par des consommateurs individuels.

Déjà 120 poursuites privées, tant au niveau fédéral qu'à celui des États, ont été lancées depuis novembre.

Les malheurs de Microsoft profiteront-ils à Corel?

Presse Canadienne TORONTO

Le concepteur de logiciels Corel pourrait être l'une des entreprises canadiennes qui risquent le plus de bénéficier des infortunes récentes de Microsoft.

Les actions de Corel ont résisté à la fièvre de liquidation qui s'est emparée hier des détenteurs de titres technologiques — elles ont clôturé en baisse de 0,10 \$, à 15,10 \$, sur le TSE.

La plupart des analystes reconnaissent que Corel et d'autres entreprises spécialisées dans la conception de logiciels adaptés au

système d'exploitation Linux, considéré comme un concurrent sérieux du Windows de Microsoft, pourraient récolter la manne pendant que l'entreprise de Bill Gates tente de s'extirper de ses problèmes judiciaires.

Avant-hier, un tribunal américain a jugé Microsoft coupable d'avoir enfreint la législation anti-monopole, une décision qui pourrait lui valoir une punition sévère, et même son démantèlement.

« Dans la mesure où cette décision favorise une saine concurrence et l'innovation, c'est une bonne chose pour les consommateurs et pour l'ensemble du mar-

ché », a déclaré une porte-parole de Corel, Catherine Hughes.

Corel est heureux de collaborer avec Microsoft dans certains secteurs, a-t-elle ajouté, précisant que le fabricant d'Ottawa s'est efforcé de rendre ses récents concepts distribués par Linux compatibles avec Windows, « parce que nous reconnaissons que plusieurs de nos clients travaillent dans cet environnement ».

Don Thompson, professeur au Schulich Graduate School of Business de l'Université York de Toronto, croit que Corel et d'autres entreprises liées à Linux auront plus de chances à long terme, en

raison des actions en recours collectif qui sont intentées contre Microsoft par des concurrents plus modestes et plusieurs États américains.

« Ça va traîner pendant cinq ou sept ans et pendant ce temps, Microsoft ne pourra pas continuer à employer la manière forte avec ses concurrents comme il avait l'habitude de le faire. Il ne pourra plus, par exemple, refuser de transiger avec Corel parce que Corel fait des concepts pour Linux. Il y aura une période de lune de miel pour les concurrents, qui n'auront plus à craindre les repréailles de Microsoft, et c'est avantageux pour les sociétés canadiennes. »

Nortel transfère des usines et 4200 employés à Solectron

Presse Canadienne TORONTO

La société Nortel Networks procède au transfert de 4200 employés et se départ du même coup de certaines de ses usines en Amérique du Nord et en Asie au profit de Solectron, une entreprise californienne.

Aucune perte d'emploi ne devrait résulter de ces changements. Les employés demeurent en poste, mais changent de propriétaire, a fait savoir Nortel hier.

Nortel, qui s'attend à ce que cette transaction lui rapporte 900 millions \$ US, signera par ail-

leurs un contrat d'approvisionnement de quatre ans avec Solectron, d'une valeur de 10 milliards \$ US, en vertu duquel Solectron fournira à Nortel des services de fabrication d'équipement électronique. Selon la multinationale de Brampton, en Ontario, il s'agit de la plus importante entente d'impartition jamais conclue dans cette industrie.

Nortel vend ainsi ses usines de Calgary, de Caroline du Nord, du Mexique et de Turquie. Par ailleurs, 800 autres travailleurs de Nortel en Irlande du Nord et au pays de Galles passeront aussi sous la gouverne de Solectron.

Nortel Networks vise à passer

de « l'intégration verticale à l'intégration virtuelle ».

Grâce à ces délestages, ce grand équipementier des télécoms compte épargner entre 250 et 300 millions \$ US par an.

Nortel Networks continuera par ailleurs d'investir dans les domaines où elle possède un avantage et des compétences stratégiques. L'entreprise a déjà annoncé des investissements de 600 millions \$ US pour tripler sa capacité de production dès cette année pour répondre à la demande en pleine croissance des réseaux optiques.

« Nos efforts au cours de la dernière année ont contribué à la transformation de Nortel Net-

works en un des fournisseurs de solutions Internet haute performance des plus souples, des plus agiles et des plus aptes à réagir aux besoins de ses clients, a déclaré Chahram Bolouri, président de l'exploitation de Nortel Networks.

Fondée en 1977, Solectron est le plus important fabricant mondial de matériel électronique. Cette annonce s'inscrit dans la stratégie de base de Solectron de continuer d'accroître ses unités commerciales, ses possibilités et sa présence dans le secteur des télécommunications, a pour sa part commenté Ko Nishimura, président et chef de la direction de Solectron.

JDS achète une firme américaine

Reuters OTTAWA

JDS Uniphase achètera la société américaine Cronos Integrated Microsystems pour 750 millions \$ US en actions, afin de mettre la main sur une technologie qu'elle considère essentielle à la mise au point d'équipements optiques pour réseaux.

Selon JDS Uniphase, numéro un mondial des composantes destinées au matériel de fibre optique pour réseaux, l'achat de Cronos était crucial à l'atteinte de son objectif de fournir des réseaux optiques complets.

« Cette décision est l'une des plus importantes de l'histoire de la compagnie », a dit le chef de la direction de JDS, Kevin Kalkhoven, au cours d'une conférence téléphonique.

Le nombre d'actions de JDS constituant les 750 millions \$ US sera calculé à partir du prix des titres de la société précédant la clôture des transactions à la Bourse.

La vente, qui devrait être complétée à la fin avril, est assujettie à certaines conditions, dont l'approbation des actionnaires de Cronos, a dit JDS. Basée à Research Triangle Park, en Caroline du Nord, Cronos conçoit et fabrique du matériel micro-électro-mécanique.

La Nationale s'active au Liban

Reuters BEYROUTH

La Banque Nationale du Canada a conclu une entente hier pour acheter 15 % de la Banque Saradar, basée à Beyrouth, pour la somme de 22 millions \$ US, afin de renforcer sa présence au Moyen-Orient.

Les produits de la vente seront utilisés pour faire passer le capital de Saradar de 70 millions \$ US à 90 millions \$ US, Saradar ne rejetant pas l'idée d'acquiescer une autre banque pour s'engager davantage dans les services de détail, a expliqué la tête dirigeante de Saradar, Mario Saradar.

Le chef de la direction de la Banque Nationale, André Bérard, a expliqué que ses contacts avec Saradar l'aideraient à rejoindre des

clients arabes. La Banque Nationale a ouvert son premier bureau à Beyrouth l'an dernier.

Les services bancaires aux particuliers et les activités de trésorerie sont les principaux points forts de Saradar. Ses profits ont chuté d'environ 13 % l'an dernier à 13,6 millions \$ US, mais elle est devenue l'une des 10 plus grandes banques du Liban, a affirmé Saradar.

La banque libanaise détenait 1,6 milliard \$ US en actifs l'année dernière et s'est adaptée à un marché plus compétitif en vendant des parties de ses actions pour augmenter son capital.

La International Finance Corporation a acheté une participation de 11 % dans la Banque Saradar en 1998.

Avis de convocation à l'assemblée annuelle de 2000 des titulaires de contrats et des actionnaires de La Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturers

AVIS EST DONNÉ que l'assemblée annuelle des titulaires de contrats et des actionnaires de La Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturers (« la Compagnie ») aura lieu à 9 h le jeudi 4 mai 2000 au Roy Thomson Hall, 60 Simcoe Street, Toronto (Ontario). Les points suivants seront à l'ordre du jour :

- recevoir les états financiers consolidés de la société pour l'exercice terminé le 31 décembre 1999 ainsi que les rapports des vérificateurs et de l'actuaire y afférents;
- élire les administrateurs;
- désigner les vérificateurs pour l'an 2000;
- traiter toute autre question qui peut être dûment soumise à l'assemblée.

Pour que les votes soient inscrits, la Compagnie Montréal Trust du Canada doit recevoir les procurations à ses bureaux de Toronto avant 17 h (heure de Toronto) le 2 mai 2000.

Les titulaires de contrats qui souhaitent recevoir un avis de convocation contenant des renseignements plus détaillés sur les points à l'ordre du jour doivent en faire la demande à l'adresse suivante : Financière Manuvie, Bureau du secrétaire, 200 Bloor Street East, NT-11, Toronto (Ontario) M4W 1E5.

Toronto, le 29 mars 2000

PAR ORDRE DU CONSEIL D'ADMINISTRATION,
Joseph J. Pietroski
Vice-président principal et secrétaire

Avis de convocation à l'assemblée annuelle et extraordinaire de 2000 des actionnaires de la Société Financière Manuvie

AVIS EST DONNÉ que l'assemblée annuelle et extraordinaire des actionnaires de la Société Financière Manuvie (« la société ») aura lieu à 10 h 30 (heure de Toronto) le jeudi 4 mai 2000 au Roy Thomson Hall, 60 Simcoe Street, Toronto (Ontario) Canada. Les points suivants seront à l'ordre du jour :

- recevoir les états financiers consolidés de la société pour l'exercice terminé le 31 décembre 1999 ainsi que les rapports des vérificateurs et de l'actuaire y afférents;
- élire les administrateurs;
- désigner les vérificateurs pour l'an 2000;
- examiner et, si elles sont jugées appropriées, approuver les résolutions suivantes à l'égard desquelles les actionnaires doivent s'exprimer;
 - une résolution visant à approuver la création d'un régime d'options d'achat d'actions des dirigeants pour la société;
 - une résolution visant à approuver la terminaison du régime d'intéressement à long terme (RLT) de la Compagnie d'Assurance-Vie Manufacturers;
 - une résolution visant à approuver la création d'un régime d'actions pour les administrateurs non-employés;
- traiter toute autre question qui peut être dûment soumise à l'assemblée.

Si vous êtes un actionnaire en date du 20 mars 2000, vous aurez le droit de voter à l'assemblée annuelle et extraordinaire. Si vous ne pouvez pas assister à l'assemblée en personne, vous pouvez voter par procuration. Pour que votre vote soit inscrit, la Compagnie Montréal Trust du Canada doit recevoir la procuration à son bureau de Toronto avant 17 h (heure de Toronto) le 2 mai 2000.

Toronto, le 29 mars 2000

PAR ORDRE DU CONSEIL D'ADMINISTRATION,
Joseph J. Pietroski
Vice-président principal et secrétaire

Financière Manuvie

Financière Manuvie

Pour faire le point sur l'actualité

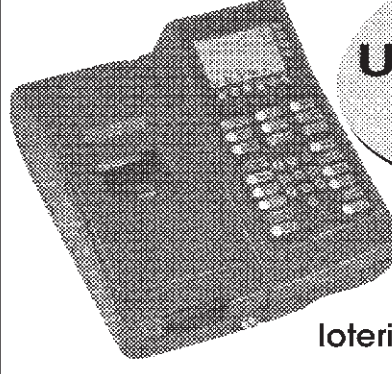
LISEZ LE CAHIER

Plus

CHAQUE SAMEDI DANS

La Presse

Soyez propriétaire d'une valideuse de loterie



UNE OCCASION INCROYABLE!

Recevez des royautés mensuelles d'un terminal de loterie **DÉJÀ** implanté en Europe

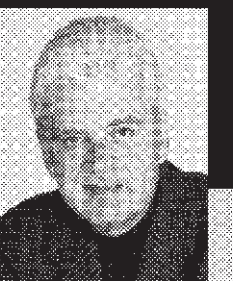
coût à partir de 5 950\$

Royautés potentielles jusqu'à 209 000\$ et plus

pour information (514) 940-4419

PRIMEX Corporation (sans frais) 1 877 774-6392

Export-Action

L'événement Export-Action 2000
Petit-déjeuner-conférence et table ronde « Visez le monde »
le mardi 2 mai, 7 h 30
Palais des congrès de Montréal

7 h 45 M. Guy Julien
Ministre délégué à l'Industrie et au Commerce
« Le Québec et le défi de la diversification des marchés »

8 h M. Simon Durivage
Chef d'antenne. Les nouvelles TVA, anime la table ronde : « Visez le monde »

- Comment relever le défi de la diversification des marchés?
- Pourquoi explorer de nouveaux marchés?
- Quels sont les obstacles rencontrés à l'international et les solutions mises de l'avant par certaines entreprises?
- Quels sont les marchés les plus prometteurs?

Représentants d'entreprises

Ronald Houle Vice-Président La Mère Michèle	Céline Trépanier Vice-présidente marketing Industries Fermo Inc	Représentants du Ministère Jean Duquette Conseiller spécial au développement des marchés
Claude Lemay Chef de la Direction Ailis Technologies	Eric Geoffrion PDG et chef de la direction ITF Technologies optiques	Raymond Marcell Directeur des affaires économiques à Bruxelles
		Charles Villiers Conseiller économique à Mexico

9 h Premier Salon québécois des services à l'exportation regroupant une cinquantaine d'exposants (entrée gratuite)

Frais d'inscription au petit-déjeuner-conférence et à la table ronde : 30 \$ (taxes incluses)
Table de 10 personnes : 270 \$ (taxes incluses)
Visa, Master Card, American Express ou paiement par chèque

Pour réservation et renseignements sur le petit-déjeuner et la table ronde :
Patricia Bilodeau (AMEQ) (514) 866-7774, poste 0

Pour information sur le Salon québécois des services à l'exportation :
Donald Cantin 1 877 525-4554

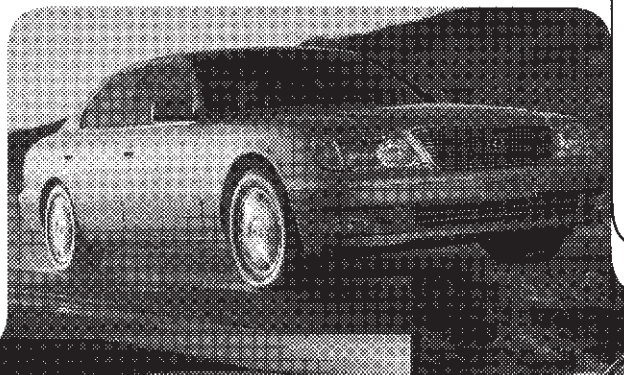
Une présentation de :

Québec Industrie et Commerce

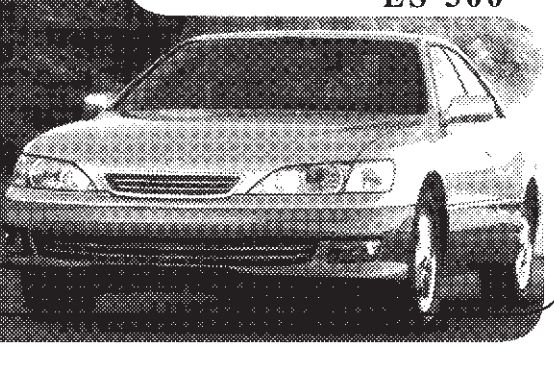
Alliance des Manufacturiers et des Exportateurs du Québec

CANTIN EXPOSITIONS & CONGRÈS INC.

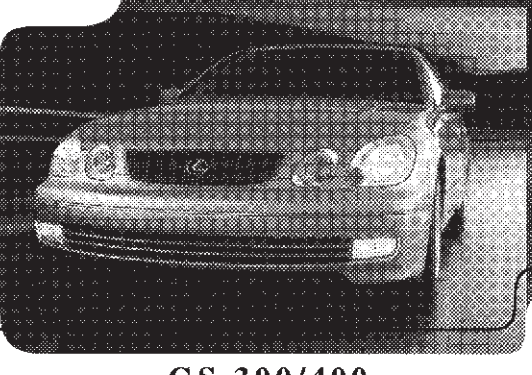
LS 400



ES 300



GS 300/400



2,1%*

Notre taux est au beau fixe!

Un seul taux de financement à la location pour trois grands modèles Lexus.

* Taux d'intérêt basé sur un terme de 24 à 36 mois pour les Lexus LS 400, GS 300 et GS 400. Un dépôt remboursable de 7 500 \$, remboursable à la fin du terme, est requis pour les GS 300 et GS 400, et un de 10 000 \$ pour la LS 400. Pour la LS 300, le taux d'intérêt est basé sur un terme de 24 à 48 mois et le dépôt remboursable est de 5 000 \$. Pour plus de renseignements, communiquez avec votre concessionnaire Lexus.

Gabriel Lexus Toyota 3333, Côte-de-Liesse, Saint-Laurent - (514) 748-7777
Spinelli Lexus Toyota 561, boul. St-Joseph, Lachine - (514) 634-7171 / 1 800 352-6111
Vimont Lexus Toyota 255, boul. St-Martin Est, Laval - (450) 668-2710 / 1 800 625-3987

LEXUS
À la conquête de la perfection

Les agences à la remorque d'Internet

À peine 1,5 % des budgets de pub est consacré au cyberspace

NADINE FILION

Les agences de publicité québécoises sont-elles en train de manquer le bateau Internet ?

« Ceux qui se posent encore la question sont cinq ans en retard », soutient Roger Sirard, le nouveau vice-président de l'Association canadienne des annonceurs, et l'un des panelistes du Publicité-Club de Montréal, hier midi.

Cette année, le commerce électronique devrait faciliter des transactions d'une valeur de 3 milliards \$ au Québec. Par exemple, une personne sur deux consulterait des sites Web avant d'acquiescer une voiture. Les annonceurs auraient ainsi découvert l'importance d'Internet plus rapidement que les agences de publicité, selon M. Sirard.

Internet, c'est comme un virus qui se propage inéluctablement, affirme pour sa part Patrick Pierra, président du Bureau de la publicité sur Internet du Québec. C'est une occasion unique, un formidable facteur de développement qui per-

mettra de dépasser les limites du « petit » marché québécois.

Pourtant, à peine 1,5 % des budgets publicitaires québécois sera consacré en l'an 2000 au cyberspace. Et ceux qui ont déjà emprunté le virage électronique ont dû fait appel à des agences spécialisées afin de combler leurs besoins.

« Les agences traditionnelles ne possèdent pas l'expertise nécessaire », soutient M. Pierra.

M. Sirard ajoute que même lorsqu'elles utilisent Internet, elles le font « avec de vieux principes ».

« Les agences ne pensent à Internet que lorsqu'il reste du budget, dit-il. Pourtant, c'est un défi technologique qui implique des changements radicaux dans notre façon de penser. »

Avec Internet, ce ne sont plus les publicités qui dirigent la masse, c'est l'internaute qui choisit, souligne Bastien Beauchamp, associé chez 2B Interactive Communication Marketing.

Internet, la voie royale du mar-

keting direct ? Sans doute, puisqu'il permet de mesurer instantanément l'impact auprès de la clientèle. Peu de « clics » sur le bandeau publicitaire ? Sans perdre de temps, l'annonceur peut apporter les correctifs nécessaires.

Et pour attirer des internautes, « il ne suffit pas d'apprendre à créer des sites, mais à créer de l'achalandage », précise M. Beauchamp.

Les agences ne pensent à Internet que lorsqu'il reste du budget.

Et pour ce faire, quoi de mieux que de faire appel aux médias traditionnels ? Belair Direct, l'ancien employeur de M. Sirard, l'a fait en avril 1999. Cet assureur a mis en ondes une campagne radio afin de faire mousser ses cyber-soumissions. L'affluence du site est ainsi passée de 300 à 4000 demandes par semaine.

« Il ne faut pas opposer Internet à la radio, ou encore à la télévision, conclut M. Sirard. Il faut 'mixer' les moyens, et regarder une meilleure combinaison d'entre eux. »

Évaluer le rendement d'un investissement dans un site d'e-commerce? Pas évident

DENIS ARCAND

La publicité d'IBM est très bonne : dans un bureau, un boss demande à un autre cadre comment expliquer aux dinosaures du conseil d'administration pourquoi la compagnie devrait investir dans un site de commerce Internet, et ce dans un langage que même eux vont comprendre.

Le type réfléchit pendant cinq bonnes secondes, puis lâche : « Chaque piastre qu'on met là-dans va en rapporter deux ! »

La pub est très bonne, mais c'est loin d'être toujours aussi simple que ça, a dit Christine Alford, vice-présidente à l'intégration des systèmes chez IBM-Canada, au cours d'une allocution présentée hier devant l'Institut du commerce électronique de Montréal.

« Jauger le rendement de l'investissement (dans une infrastruc-

ture d'e-commerce) n'est jamais facile. C'est un grand défi. »

Ce ne sont pas toutes les entreprises qui vont faire de l'argent en investissant dans l'e-commerce et ce ne seront pas toutes les entreprises qui pourront même mesurer précisément l'apport financier total de leur e-commerce, a-t-elle explicité durant une entrevue en marge de sa conférence.

« Traditionnellement, le rendement de l'investissement se mesure à partir des réductions de coûts et les gains d'efficacité, mais l'e-commerce requiert qu'on adopte une nouvelle perspective », a-t-elle dit à un auditoire composé de gens qui, pour la plupart, sont restés en affaires et ont fait leur argent en pensant précisément de cette façon « traditionnelle ».

« Cependant, les projets fondés sur le Web impliquent souvent de multiples facettes de l'activité com-

merciale, avec des critères d'investissements pouvant être difficilement mesurables. Par exemple, l'impact d'un site informatif sur la loyauté de la clientèle, ou sur les ventes au détail en magasin. »

Elle a aussi invité les gens d'affaires dans la salle à ne pas attendre que leur projet d'e-commerce soit « parfait » et de le lancer dès qu'il sera « assez bon », et d'« apprendre de leurs erreurs », au fur et à mesure.

Cela ressemble à une proposition d'affaires pas mal plus floue que la publicité qui parle de générer « deux piastres pour chaque piastre investie ».

Mais, elle souligne que l'émergence du commerce Internet est une tendance lourde, surtout le volet « B2B » (business to business), où le potentiel est nettement plus généralisé que le commerce au détail direct avec les consommateurs.

Carrières professions



clicquez www.jobboom.com

NORIGEN

UN NOUVEAU MONDE POUR TOUTES VOS COMMUNICATIONS D'AFFAIRES™

NORIGEN COMMUNICATIONS INC., dont le siège social se situe à Toronto, propose un éventail complet de services de télécommunications conçus expressément pour le milieu des affaires. Son portefeuille exclusif de services *La source*™ répond aux besoins des entreprises en matière de services mobiles, locaux, interurbains et Internet grâce à une solution simplifiée, caractérisée par une facturation et un point de contact unique. Après une phase de développement qui lui a permis de se doter d'un modèle et d'une plate-forme d'exploitation d'avant-garde unique en leur genre, la société fait son entrée sur le marché.

Entreprise dynamique en expansion rapide, Norigen vous aide à réaliser vos objectifs et à vous démarquer en vous offrant des perspectives de réussite, d'avancement et de souplesse exceptionnelles. Lorsque vous travaillez chez Norigen, vous ferez la promotion de services de haute qualité tout en bénéficiant d'une rémunération à la mesure de vos réalisations. Nous recherchons actuellement des professionnels de la vente hautement qualifiés, prêts à se joindre à notre bureau de Montréal et d'Ottawa.

Gestionnaire immobilier

Vous aurez pour responsabilité d'obtenir l'autorisation d'installer des points de présence (POP) au sein d'importants édifices à bureaux commerciaux. À cette fin, vous établirez ou entretiendrez des relations avec les propriétaires immobiliers en constituant des réseaux, en prospectant le marché, en faisant la promotion du portefeuille de la société et en négociant des contrats de licence complexes. Ingénieurs et déterminés, vous complex de 3 à 5 ans d'expérience en immobilier commercial, en gestion immobilière ou dans un domaine directement relié aux télécommunications. De plus, vous faites preuve d'un entregent et de talents de communicateur et de négociateur exceptionnels. Des études postsecondaires dans un domaine relié à l'immobilier constituent un atout. **N° de dossier : MFL-11**

Chargés de comptes

Réputé pour votre esprit d'initiative et votre entregent, vous êtes ambitieux et faites preuve d'autonomie. Audacieux, dynamique et orienté vers les résultats, vous avez fait la preuve de vos compétences en recherche de clients potentiels, en relations avec la clientèle et en vente. Vous possédez une bonne expérience en vente, de préférence au sein des secteurs des télécommunications ou de la haute technologie, plus particulièrement en prospection et en vente de solutions sur le marché des PME. **N° de dossier : AE-12**

Ingénieurs, soutien aux ventes

Vous soutiendrez l'équipe de vente en communiquant des explications techniques sur les produits dans le cadre de présentations et de réunions avec les clients. De plus, vous collaborerez à la sélection des clients potentiels, examinerez les soumissions officielles et analyserez le volume quotidien de données transmises par le réseau afin de veiller au respect des engagements contractuels. En tant que source d'information de première ligne, vous devez posséder une connaissance approfondie des équipements terminaux, des installations d'intercommunication et des autocommutateurs privés. Organisé et méthodique, vous avez des compétences poussées en gestion de projets, au moins 3 années d'expérience connexe et une formation en systèmes de transmission voix-données. **N° de dossier : SE-13**

Norigen souscrit au principe d'équité en matière d'emploi. Nous remercions tous les candidats; cependant, seulement ceux choisis pour une entrevue seront contactés.

Veillez envoyer votre curriculum vitae par courriel ou par télécopieur, en mentionnant le numéro de dossier approprié.

Courriel : dpaquet@norigen.com • Télécopieur : (514) 667-1003

Pour de plus amples renseignements, ou pour en découvrir plus au sujet d'autres possibilités de carrière disponibles, veuillez consulter notre site web.

www.norigen.com

***Bibliothèque
et Archives
nationales***

Québec 

La Presse

5 avril 2000

Page D8 manquante

***Bibliothèque
et Archives
nationales***

Québec 

La Presse

5 avril 2000

Page D9 manquante

6^e ÉDITION

LA CONFÉRENCE DE MONTRÉAL

Le plus important forum d'affaires sur L'AFRIQUE ET LE MOYEN-ORIENT

MONTRÉAL • 14 • 15 • 16 • 17 MAI 2000

EN COLLABORATION AVEC

Banque africaine de développement

Banque interaméricaine de développement

Banque mondiale

Organisation des Nations Unies pour

l'alimentation et l'agriculture (FAO)

MARDI 16 MAI

S.E. Abdelaziz Bouteflika,
Président de la République Algérienne Démocratique et Populaire
Président de l'Organisation de l'Unité Africaine

Échanges avec les participants

Rencontre d'affaires avec la délégation d'Algérie

DIMANCHE 14 MAI

Olesegun Obasanjo
Président, République Fédérale du Nigeria

Rencontre d'affaires avec la délégation du Nigéria

ALLIANCES STRATÉGIQUES - PARTENARIAT FINANCIER ET INVESTISSEMENT

Banque africaine de développement

Banque interaméricaine de développement

Banque mondiale

Omar Kabbaj,

Président, BAD

Enrique V. Iglesias,

Président, BID

FAIRE AFFAIRES AVEC AFRIQUE EN DIRECT

120 chefs d'entreprises et ministres africains
venant à la rencontre de gens d'affaires pour conclure des ententes

10 DÉLÉGATIONS ÉTRANGÈRES
AFRIQUE DU SUD • ALGÉRIE • ÉGYPTÉ • GHANA • ISRAËL
JORDANIE • MAROC • NIGERIA • SÉNÉGAL • TUNISIE



Équipe Canada inc. / Team Canada Inc.

DES OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES EXCEPTIONNELLES

AGROALIMENTAIRE

Dr. Jacques Diouf, directeur général, FAO

TRANSPORT ET INFRASTRUCTURES

Prince Feisal Bin Al Hussein, Jordanie

Dr. Kema Chikwe, Nigeria

Dr. Mohamed Hadi Baaj, Liban

Mohamed Hassad, Maroc

Dr. Ahmed Atef Gadallah, Égypte

GESTION DE L'EAU ET ENVIRONNEMENT

Fatoumata Binta Diallo, République de Guinée
Habib Benessahraoui, Institut de l'énergie et
de l'environnement des pays de la Francophonie

RÉVOLUTION INTERNET ET COMMERCE ÉLECTRONIQUE

Hamadoun Touré, Union internationale des Télécommunications

Françoise Bertrand, CRTC, Canada

Alain Gouré, BCE Media, Canada

PÉTROLE ET ÉNERGIE

Sheikh Ahmed Zaki Yamani, Arabie Saoudite

Abdelkrim Benghanem, Sonelgaz, Algérie

Victor J. Zaleschuk, Canada

RÔLE DES MÉDIAS

Christine Ockrent, France

Azeb Wolde-Giorgis, Canada

Babacar Touré, Sénégal

Jim Jones, Afrique du Sud



Une occasion unique

BOMBARDIER

Hydro Québec



BANQUE ROYALE

AIR CANADA

POWER CORPORATION DU CANADA



BCE

KPMG

ALCAN

BDC

La Banque de développement du Canada
Business Development Bank of Canada

SNC-LAVALIN

CAISSE DE DÉPÔT ET D'ÉPARGNE DU QUÉBEC

FONDS de solidarité FTQ

La Presse

BYERS CASGRAIN

AVOCATS ET CONSEILLERS D'AFFAIRES

TÉLÉPHONE : (514) 283-5142 • SANS FRAIS : 1-888-772-5142

www.conferencedemontreal.com

283-351

BOURSE DE MONTRÉAL

Valeurs	Ventes (100)	C/B	Haut	Bas	Ferm.	ch. Net	52 sem. Haut	52 sem. Bas
Allican	449	0.65	0.52	0.55	0.04	1.10	0.40	0.40
Angl. Swis	145	0.26	0.25	0.26	0.01	0.55	0.11	0.11
Arenagol	618	2.43	2.11	2.20	-0.18	3.00	0.19	0.19
Artisat	182	3.90	2.90	3.00	-0.75	6.50	0.60	0.60
Auvgiva	95	0.13	0.13	0.13	-0.02	0.20	0.02	0.02
Aurigen	300	0.26	0.13	0.13	0.01	0.20	0.02	0.02
Brax	1370	0.07	0.07	0.08	0.03	0.30	0.02	0.02
BridgePoint	881	3.95	3.00	3.50	-0.45	6.00	1.00	1.00
Canac-Rs	417	0.10	0.08	0.10	0.02	0.33	0.03	0.03
Canspr A	280	0.42	0.37	0.40	0.06	0.56	0.07	0.07
Ced-Or Corp	280	1.25	0.51	1.00	-0.05	1.55	0.25	0.25
Cenosis	406	8.00	6.00	7.25	-0.75	12.50	0.45	0.45
Coleraine								
Mn	200	0.12	0.12	0.12	-0.01	0.19	0.03	0.03
Con Oas	1245	0.11	0.09	0.11	0.02	0.17	0.01	0.01
ComRes	65	0.53	0.50	0.50	0.04	0.80	0.11	0.11
Cvalley a	50	1.29	1.16	1.16	-0.04	1.60	0.16	0.16
Dia Bas	55	1.20	1.18	1.20	0.02	1.75	0.10	0.10
Diadm	520	0.17	0.16	0.16	0.02	0.42	0.12	0.12
Dianor	343	0.47	0.42	0.44	0.06	0.72	0.12	0.12
Dion								
Nickl	240	0.35	0.33	0.33	-0.02	1.23	0.18	0.18
Ecu Slvr	1585	0.23	0.18	0.18	-0.03	0.43	0.10	0.10
FreeWest	4158	1.09	0.95	1.02	-0.09	1.20	0.15	0.15
Glob	220	0.23	0.20	0.21	-0.02	0.54	0.04	0.04
Genom-wt	7	10.00	10.00	10.00	-2.50	41.50	0.00	0.00
Genomic	681	15.25	12.00	13.50	-1.55	45.00	0.95	0.95
GeoNova	105	0.13	0.13	0.13	-0.04	0.23	0.03	0.03
GidHawk	170	0.28	0.28	0.28	-0.02	0.65	0.03	0.03
Greenish	216	0.07	0.07	0.07	-0.02	0.17	0.03	0.03
Grill A	30	0.50	0.50	0.50	-0.05	0.80	0.23	0.23
Grill B	30	0.37	0.37	0.37	-0.05	0.65	0.25	0.25
Grt.Lk.Ni	100	0.25	0.25	0.25	-0.01	0.31	0.02	0.02
Homex	55	0.73	0.73	0.73	-0.02	1.15	0.50	0.50
IgloVls	131	0.60	0.60	0.60	-0.20	1.31	0.60	0.60
Innovium	2470	1.84	1.26	1.55	-0.05	3.00	0.60	0.60
JAG.Min	205	0.24	0.21	0.21	-0.02	0.75	0.10	0.10
Jilbey	10	0.26	0.26	0.26	0.00	0.50	0.07	0.07
Levan	50	0.26	0.22	0.26	0.02	0.46	0.06	0.06
Litton	5475	2.10	1.84	2.04	-0.08	2.80	0.30	0.30
Log.G.Int	16	3.50	3.05	3.05	-0.90	7.00	0.55	0.55
Loubl	10692	0.31	0.27	0.29	0.01	0.31	0.06	0.06
LyonLake	100	0.22	0.20	0.22	0.05	0.55	0.16	0.16
Majessor	329	0.47	0.40	0.45	0.05	0.55	0.31	0.31
Malartic	1260	1.01	0.92	1.00	-0.02	1.67	0.06	0.06
Matamec	350	0.20	0.20	0.20	0.03	0.36	0.03	0.03
Maude	790	0.29	0.20	0.22	-0.07	0.44	0.02	0.02
Mekior	90	0.55	0.52	0.52	-0.12	1.10	0.08	0.08
Menora	350	0.86	0.80	0.80	-0.25	1.15	0.04	0.04
Mirandor	100	0.10	0.10	0.10	0.02	0.27	0.02	0.02
Murgor	20	0.17	0.17	0.17	0.01	0.26	0.17	0.17
NAR Res	728	2.28	1.91	2.06	-0.13	2.98	0.16	0.16
Nora exp	756	0.35	0.30	0.32	-0.04	0.48	0.17	0.17
N o v e d e r								
Ress	400	0.13	0.13	0.13	-0.02	0.24	0.06	0.06
Orb ex A	290	0.19	0.18	0.19	-0.01	0.30	0.04	0.04
Orex exp	946	0.19	0.16	0.19	0.02	0.34	0.04	0.04
Orleans Res	340	0.14	0.14	0.14	0.04	0.24	0.02	0.02
Osteko	315	0.16	0.10	0.16	0.01	0.46	0.01	0.01
Pac.Tiger	416	0.24	0.22	0.22	-0.03	0.50	0.07	0.07
Pan Amr	5	0.14	0.14	0.14	-0.01	0.24	0.02	0.02
Pegaz a	53	0.25	0.25	0.25	-0.11	0.90	0.01	0.01
Perille	122	0.41	0.38	0.42	0.02	0.80	0.06	0.06
Photonet	2218	2.80	1.84	2.75	0.15	3.80	0.30	0.30
Pro-Or	64	0.41	0.40	0.41	0.01	0.99	0.04	0.04
Radisson	46	0.12	0.12	0.12	0.01	0.18	0.05	0.05
Robex	160	0.58	0.54	0.54	-0.06	0.79	0.25	0.25
RoyalStd	405	0.35	0.29	0.29	-0.06	0.38	0.03	0.03
SAMSys	1252	5.25	4.06	4.70	-0.35	8.10	0.40	0.40
Schgold	133	0.15	0.15	0.15	-0.01	0.59	0.05	0.05
Sharpe	160	0.36	0.32	0.32	-0.06	0.50	0.08	0.08
St.Sauv.a	5	0.65	0.65	0.65	0.00	0.80	0.30	0.30
TSI Telcy	15	0.88	0.80	0.80	-0.12	1.15	0.04	0.04
Tandem	100	0.15	0.15	0.15	0.03	0.25	0.05	0.05
Tom	170	0.19	0.18	0.18	-0.01	0.22	0.02	0.02
Unigold	20	0.55	0.55	0.55	-0.01	1.50	0.55	0.55
Vanier	175	0.07	0.06	0.06	-0.01	0.20	0.01	0.01
V e n e a n								
Gold	70	0.17	0.17	0.17	-0.03	0.45	0.10	0.10
Vior	260	0.11	0.09	0.09	-0.04	0.24	0.04	0.04
Westmed	28	0.80	0.80	0.80	0.05	0.55	0.55	0.55
WestmPac	1514	0.23	0.19	0.20	0.10	0.10	0.10	0.10
X-Cheq	35	0.13	0.13	0.13	-0.03	0.26	0.04	0.04
Xemac	5	0.18	0.18	0.18	-0.01	0.25	0.05	0.05
Ventes totales:						4907591		

GeoNova	105	0.13	0.13	0.13	-0.04	0.23	0.03	Volume estimé:	46,80
GidHaw	170	0.28	0.28	0.28	0.02	0.65	0.03	Volume journée précédente:	13,59
Global	50	0.26	0.25	0.25	-0.01	1.00	0.10	Intérêts en cours journée précédente:	244,54
Greenish	216	0.07	0.07	0.07	-0.03	0.17	0.03		
Grill A	30	0.50	0.50	0.50	-0.05			10 ANS	
Grill B	30	0.37	0.37	0.37	-0.05	0.65	0.25	CONTRAT à terme sur obligations	
Gr.Lt.Ni	100	0.25	0.25	0.25	0.01	0.32	0.02	du Canada	
Hornet	55	0.73	0.73	0.73	-0.22	1.15	0.50	\$100 000; points de 100 p. cent	
IglooVs	20	1.31	0.60	0.63	-0.22	1.31	0.60		
Ironvow	2470	1.28	0.55	0.55	-0.22	1.31	0.60	Saison	
JAG.Mir	205	0.24	0.21	0.21	-0.02	0.75	0.10	Haut	Bas
Jillbey	10	0.26	0.26	0.26	0.00	0.50	0.07	Haut	Bas
Lexam	30	0.30	0.22	0.22	0.02	0.48	0.06	Régl.	Var.
Leves	5475	2.10	1.15	0.94	-0.04	2.60	0.80	Int. en cours	
Log G.Inf	16	0.50	0.35	0.35	-0.09	0.70	0.55	Déc.	
Loubel	10692	0.31	0.27	0.29	0.01	0.31	0.06	Jan.	
LyonLake	100	0.22	0.20	0.22	0.55	0.16		Mars	
								Sept.	
								Volume estimé:	7,19
								Volume journée préc:	4,31

LA BOURSE EN BREF

CDNX				
Volume:				
Mardi	70 860 305			
Lundi	53 571 912			
Indices CDNIX:				
	Haut	Bas	Clôt	Var.
Marché(CDNX)	4252,2	3752,1	4000,6	-246,0-
Faits saillants:				
	Mardi	Lundi		
Actions trans.	30 315	22 933		
Gains	166	324		
Pertes	656	456		
Inchangées	495			
Valeurs les plus actives:				
Valeurs	Volume	Clôt.	Var.	
Abitibi Mng Corp.	1 781 300	0,11	-0,08	
Organic Earth Corp.	1 743 200	0,41	+0,21	
Ecompark Inc.	1 615 715	2,44	-0,23	
Unique Broadband	1 473 391	7,00	-0,50	
Meteor Techs Inc.	1 092 590	1,99	-0,56	

NEW YORK

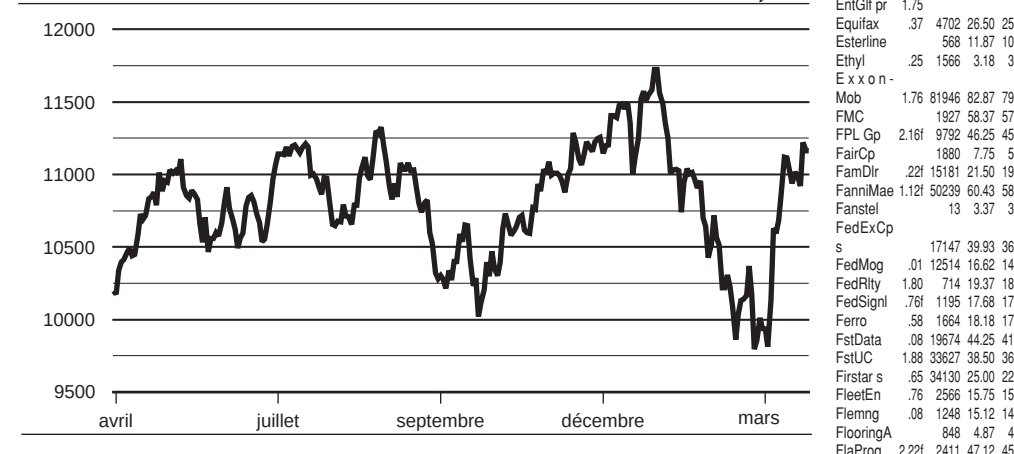
Volume:				
Mardi	1 503 677 520			
Lundi	1 196 814 890			
Indices Dow Jones:				
	Haut	Bas	Clôt	Var.
30 Industriel	11541,1	10677,7	11164,8	-57,09
20 Transports	2788,38	2625,32	2718,07	+11,97
15 Serv.pub.	302,95	282,04	292,81	-0,37
65 Composés	3221,08	2991,96	3121,51	-7,08
Faits saillants:				
	Mardi	Lundi		
Actions trans	3 472	3 463		
Gains	1 057	1 564		
Pertes	2 035	1 499		
Inchangées	380	400		
Hauts 00	48	71		
Bas 00	79	48		
Valeurs les plus actives:				
Valeurs	Volume	Clôt.	Var.	
America Online	33 864 200	62½	-2½	
Pfizer Inc.	33 505 400	39¾	+1½	
Compaq Comp.	26 502 000	27¾	+½	
Lucent Techno.	18 839 500	60½	-7½	
Citigroup	17 770 900	59	-2½	
Philip Morris	17 615 200	22 3¼	-15½	
IBM	16 630 600	121½	-¾	

Indices Standard & Poor's:				
	Haut	Bas	Clôt	Var.
400 Industrielles	1902,93	1765,53	1869,87	-4,82
20 Transports	581,02	549,17	568,52	-5,35
40 Serv. pub.	247,30	236,03	241,47	-2,28
40 Finances	142,39	132,10	136,60	-5,32
500 Composés	1526,22	1417,22	1494,73	-11,24
100 Composés	829,79	770,38	813,29	-7,33
Faits saillants:				
	Mardi	Lundi		
Actions trans	3 472	3 463		
Gains	1 057	1 564		
Pertes	2 035	1 499		
Inchangées	380	400		
Hauts 00	48	71		
Bas 00	79	48		
Valeurs les plus actives:				
Valeurs	Volume	Clôt.	Var.	
America Online	33 864 200	62½	-2½	
Pfizer Inc.	33 505 400	39¾	+1½	
Compaq Comp.	26 502 000	27¾	+½	
Lucent Techno.	18 839 500	60½	-7½	
Citigroup	17 770 900	59	-2½	
Philip Morris	17 615 200	22 3¼	-15½	
IBM	16 630 600	121½	-¾	

--	--	--	--	--

BOURSE DE NEW YORK

DOW JONES



Valeurs	Div	Ventes	Haut	Bas	Ferm.	ch. Net
AAR	34	1830	16,87	16,00	16,06	-0,06
ACMln	78	927	7,25	7,12	7,25	0,06
ACFL	84	239	6,37	6,18	6,31	0,12
ACML	30	8983	47,50	42,58	46,56	-0,04
AMR s	12213	33,37	31,00	32,43	0,18	
ASA Ltd	80	1033	17,93	16,81	17,43	0,43
AT&T	88194892	56,50	53,50	55,50	-1,10	
AXA	90e	1406	78,43	70,25	77,52	-4,81
AtlLab	78	6910	36,75	36,93	39,43	-2,18
Abitibi	40	4185	10,62	10,06	10,43	0,18
Aucoun	710	1410	14,82	14,12	14,37	-0,37
Ad&E	245e	681	34,73	35,50	36,12	-1,18
AMD	88296	64,50	25,00	61,12	50,50	-1,50
Advest	391	390	19,00	18,37	18,62	-0,27
Aetna Inc	80	18978	57,68	53,12	56,56	-0,31
Agilent n	25072	102,37	82,00	93,50	45,00	-1,50
Agnico g	02e	2966	6,18	5,43	6,00	-0,53
AirFrnt	120	5584	22,81	21,00	22,37	0,02
AlkAkr	3210	29,81	28,06	29,00		
Albryn	420	10,42	16,42	13,43	14,06	-0,56
Alberto	301	529	24,00	23,25	24,00	0,03
Alberston	178	2477	34,18	31,00	32,43	0,37
Alcan	60	14549	35,78	33,31	34,31	-0,31
Alcoatl	43e	29149	40,75	36,81	38,75	-2,43
Alcoa	100	23282	71,42	67,87	70,98	-1,08
AllegoC	93192	43,12	60,00	102,43	1,50	
AllenTch n	80	2529	20,68	19,56	19,93	-0,31
n AllenTel	1640	14,93	13,37	14,25	0,45	
AldWaste	481	6,52	6,00	6,37	-0,18	
Allstate	687	50967	25,06	22,25	24,12	-0,37
Alstom	18	26,68	24,75	25,12	-1,56	
Amcast	56	539	5,56	6,87	8,87	-0,37
AmHes	50	6130	65,62	64,00	64,68	-0,18
Amnres	254	6406	36,22	31,06	31,93	0,81
AmnOline	338843	66,50	59,06	63,25	-1,75	
AEF	240	5618	31,06	29,75	30,81	-1,00
AmExcp	967	4234157	81,12	66,87	74,00	-0,58
AmHomeP	1761	8935	60,93	56,56	57,68	-0,21
AmIntGp s	92	75781	56,87	53,12	56,50	1,37
20 6334311887	110	621487	10,12	11,87	-2,75	
AmStd	1512	42,25	40,00	41,87	-0,87	
AmTower	10865	46,87	40,37	42,95	-1,18	
AmWtr	901	1385	23,43	22,50	22,75	-0,06
Ametek	24	459	18,75	19,00	19,62	0,10
Ampco	40	27	11,22	11,00	11,00	-0,12
Anrep	9	5,68	5,68	5,68	-0,12	
Analog s	42024	75,50	63,12	70,50	-3,68	
Angelic	96	524	10,56	9,43	9,68	-0,43
AngliqG	150e	1577	25,00	23,56	24,31	0,51
Anheus	120	2512	31,75	28,43	30,25	-0,50
Antrop	116	254	6,30	6,75	6,81	-0,06
Avon	74	17127	32,35	30,12	31,62	-1,50
BCE g	136	17630121	43,05	37,14	35,82	-0,62
Bp Grp	80e	37	25,50	28,12	29,50	0,56
BPAmmc s	13	52899	53,25	51,68	52,68	-0,06
Bairmo	20	66	7,18	7,18	7,18	
BakkrF n	56	3812	61,12	57,43	59,37	-0,06
Bard	46	3112	17,25	16,43	16,50	-0,17
Ball	60	1821	35,25	33,50	34,68	-0,68
Banque	118	217	28,31	25,25	22,87	-0,45
Banc Am	168	96129	36,81	34,25	35,75	-1,06
Bk of Am	200	92288	56,56	53,31	54,18	-1,10
BkMontg	200f	251	37,56	36,00	37,18	-0,81
BKNY	64	41943	44,37	40,62	41,48	-1,81
Banta	56	706	19,08	18,62	18,75	-0,31
Bard	80	4532	41,12	38,18	40,56	-1,37
Barnbll	3124	22,28	20,75	21,25	-1,50	
BarrickM	26398	16,30	15,56	16,93	0,03	
BatMtg	26393	13,9	1,75	1,81	0,06	
BatMtl pf	325	21	25,81	25,50	25,62	

AmP	240	5618	31,06	29,75	30,81	-1,00
AmExcp	967	4234157	81,12	66,87	74,00	-0,50
AmHomeP	1761	8935	60,93	56,56	57,68	-0,21
AmIntGp s	92	75761	56,87	53,12	56,50	1,37
AmIntGp	20	6334311887	110	621487	-2,75	
AmStd	1512	42,25	40,00	41,87	-0,87	
AmTower	10865	46,82	40,37	42,93	-1,18	
AmWtr	901	1385	23,43	22,50	22,75	-0,01
Ametek	24	459	18,75	19,00	19,62	-0,06
Ampco	40	27	11,12	11,00	11,00	-0,12
Anrep	9	5,68	5,68	5,68	-0,12	
Analog s	42024	75,50	63,12	70,50	-3,68	
Angelic	96	524	10,56	9,43	9,68	-0,43
AngliqG	150e	1577	25,00	23,56	24,31	0,51
Anheus	120	25912	30,00	64,62	66,83	-0,50
Antrop	116	254	6,30	6,75	6,81	-0,06
Avon	74	17888	32,35	30,12	31,62	-1,50
Avon Corp s	48	7868	32,50	29,37	30,43	-1,12
Apache	25	1120	40,43	45,62	47,81	-1,06
ArchCoal	46	2162	7,06	6,75	6,75	-0,01
ArchDm	200	12142	10,62	10,12	10,56	0,06
ArchDmC	154	3051	20,25	19,91	20,00	-0,09
Arin	192	1222	17,50	17,50	17,50	-0,43
Arrow	5568	3700	31,00	30,35	31,56	-0,16
Asi	2592	23,62	22,12	23,62	0,75	
AsiAsia	110b	294	33,25	32,62	33,00	0,06
AsiaticPac	146	1047	30,37	9,93	10,12	-0,25
AsstevIn	20	29	11,00	10,75	10,75	-0,01
AsstFcap	26	41784	23,00	21,31	22,50	-0,31
AutoRace	2585	31655	61,67	58,27	64,56	-0,31
Autofit	351	2222	32,50	32,50	32,50	-0,01
AutofitB	351	2222	32,50	32,50	32,50	-0,01
Avant	96	3812	61,12	57,43	59,37	-0,06
Avery	60	8054	64,67	57,93	60,30	-0,68
Avon	74	17127	32,35	30,12	31,62	-1,50
BCE g	136	17630121	43,05	37,14	35,82	-0,62
Bp Grp	80e	37	25,50	28,12	29,50	0,56
BPAmmc	13	52899	53,25	51,68	52,68	-0,06
Bairmo	20	66	7,18	7,18	7,18	
BakerrF n	56	3812	61,12	57,43	59,37	-0,06
BakkrF n	46	3112	17,25	16,43	16,50	-0,17
Ball	60	1821	35,25	33,50	34,68	-0,68
Banque	118	217	28,31	25,25	22,87	-0,75
Banc Am	168	96129	36,81	34,25	35,75	-1,06
Bk of Am	200	92288	56,56	53,31	54,18	-1,10
BkMontg	200f	251	37,56	36,00	37,18	-0,81
BKNY	64	41943	44,37	40,62	41,48	-1,81
Banta	56	706	19,08	18,62	18,75	-0,31
Bard	80	4532	41,12	38,18	40,56	-1,37
Barnbll	3124	22,28	20,75	21,25	-1,50	
BarrickM	26398	16,30	15,56	16,93	0,03	
BatMtg	26393	13,9	1,75	1,81	0,06	
BatMtl pf	325	21	25,81	25,50	25,62	
</						

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

--	--	--	--	--

FONDS COMMUNS DE PLACEMENT

[illegible]

Valeurs	Div.	Verbes (100)	Haut	Bas	Ferm.	Ch. Net	32 Sem. Haut	Bas	Va
---------	------	-----------------	------	-----	-------	------------	-----------------	-----	----

***Bibliothèque
et Archives
nationales***

Québec 

La Presse

5 avril 2000

Page D14 manquante

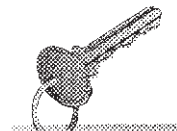
***Bibliothèque
et Archives
nationales***

Québec 

La Presse

5 avril 2000

Page D17 manquante



100

Immobilier

Voici notre adresse Internet pour trouver
IMMOBILIER À VENDRE (rubriques 100 à 118)
et IMMOBILIER À LOUER (rubriques 131 à 149 et 154 à 160)

www.lapresse.ca/annonces
Pour annoncer: (514) 285-7111

145 CONDOMINIUMS, COPROPRIÉTÉS À LOUER

LONGUEUIL, grand 3½ iso-
norisé, 5 électros, garage int.,
sécurité, 550\$, 514-389-6409

ST-LAURENT, condo, 3 ch.,
salon, s/diner, 2 s/bains, cui-
sine, garage int., piscine int., 1er
juil. 1400 \$, 514-488-1364

VOUS cherchez un condo,
un logement, 800 \$ et plus, ap-
pelez-nous, nous le ferons pour
vous. 450-582-7117.

146 MAISONS DE CAMPAGNE

CHERTSEY, 4½ neuf meublé,
2 ch., 500 \$, (450) 968-0371

147 CHALET À LOUER

A JOLIETTE, l'Oasis Fleuri-
sur domaine privé, plage, jardin
potager, animaux de ferme, sa-
lon, bain, piscine, 4½, 57,
450-759-0709, 450-755-4024.

A LAUREL, neuf, bord de l'eau
libre pour saison, 450-433-5170

A LOUER, 60 chalets, sauna,
toursillons, louez 2 jours, 3
gratuit 1 (514) 990-3330
www.chanteclair.com

A MT SUTTON, idéal, piscine
chauffée, foyer, 450-671-6763

A ST-ADOLPHE, 2 chambres,
neuf, foyer, 819-327-3678

A ST-ADOLPHE, 1 à 5 ch., lac,
fins sem./sem. 819-327-3432

A ST-ANDRÉ Est/Lachute, 3
ch., 624-2005, 514-273-1418.

A ST-ETIENNE DE MONTREAL,
endroit paisible, montagnes,
salle à manger, 3 ch., lav./sac-
sé, week-end, 819-846-1078

A SUTTON, chalets, piscine
int., sauna, 450-538-3736

AVAIL DAVID, 2, 3 et 4 ch.,
belle vue, piscine, tennis,
450-634-6363, 450-630-3756

A VAL MORIN, couche 2 à 12,
court terme, 514-355-1719

BOLTON site paisible, bord
eau, plage sablonneuse, 3 ch.,
Saison, 450-297-0865

BORD LAC, St-Jovite, foyer,
300 \$/sem, et, 819-688-3347

CARLETON Gaspié, juil/août
réservé tot. 418-364-7153

CHALETS LAURENTIDES
+ Gaspié + activités...
www.chaletsquebec.com
tél. 980-9047 info@tourisme
1001 St. Dorchester, 3300
1-877-890-9047

EASTMAN, près Orford, 2 ch.,
foyer, 450-438-1556

EN MONTAGNE, boisé, vue
panoramique, 450-635-3756

ENTRELACS près lac Patrick,
réno, finis, confortables, mi-
me, 2 ch., foyer, tout équipé,
saison, 514-895-3400

LAC MEMPHREMACOG, près
Ow's Head, pool, tennis, 4 ch.,
confort, nature, tranquille,
5500 \$ saison, 514-271-4147

LAC SIMON, roulotte 2 ch.,
bord eau, plage sable, saison,
819-986-8281, 819-428-7306

MORIN HEIGHTS, en monta-
gne, 3 ch., 514-895-0436

MT STE-ANNE, 3 ch., foyer,
face pentes 450-985-9840

RAWDON, bord de lac, cott. 3
ch. fermées, 2 s/bains, baigna-
de, chalet, canot, 1er juil au
31 août, 3500 \$, 514-271-7458

ST-GABRIEL, 3 c. à c., tout
équipé, plage, saison ou mois,
450-563-6613

ST-JOVITE, bord lac, plage,
2 à 8 ch., équipe, 819-425-3900

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

147 CHALET À LOUER

STE-MARGUERITE-DE-LAC-
MASSON, 3 ch., salon, cuisine,
2 s/bains, 2 foyers, meublé, ter-
rain 120x200, antenne parabolique,
Jour 1-900-361-6155
Fin de sem.: 450-228-3045.

148 CHAMBRES, PENSIONS

C.D.N., coin Queen Mary, pour
une dame autonome seule-
ment, 260 \$, 514-739-9906

149 PROPRIÉTÉS À LOUER

AUTTEUIL, près Vimont, cottage
de prestige, piscine, 5 ch.,
3 s/bains, garage, etc.,
1450\$/mois, libre 1er juil.,
450-964-6901.

LONGUEUIL, Parcours du
Cerf, grand cott. style condo, 7
pces., plancher, marguerite,
foyer, garage, 975 \$, libre 1er
juil. 450-655-6773

OUTREMENT, maison de ville,
4 chambres, salon, s/manger, 2
garages, très propre, bien situé,
2300 \$/mois, 514-941-5737

ROSEMERE, maison de ville,
const. 2000, 1250\$/mois, pour
1er juil. 450-621-7325 soir

TERREBONNE cott. 4 ch.,
2 s/bains, piscine, grand terrain,
1050 \$, 514-574-3343

ON DEMANDE
À LOUER

CHERCHE 4½, Rosemont, Vil-
leray, Plateau, 514-899-7707

COUPLE professionnel avec
bonnes références cherche 5½
à 7½, r. de ch. avec cour, près
métro, Rosemont, 514-338-9840

PROFESSIONNEL, 4 ½ style
cottage ou équivalent, avec gara-
ge, Outremont, V. St-Laurent ou
Côte des Neiges, 514-338-9840

RECENSEMENT DE 200 \$
couple cherche 4 chambres fer-
mées, à Outremont, pour 1er
juin ou 1er juil., 514-278-1044

ON DEMANDE
À PARTAGER

GOUIN E., condo 2 ch., 2 s/
bains, piscine int., rec. 325-8974

APP. 1½, télé, literie, ménage,
Wandym, Métropolitain, 495/
mois, 514-899-9840

APP. CENTRE-VILLE
3½-4½, luxeux, meublé,
court-long terme, 514-846-1125

CENTRE, 3463 Ste-Famille,
1½, 3½, piscine, sécurité, li-
bre, valet, Proximité, McGill
court et long terme, 514-842-8041

CENTRE-VILLE, condos
luxeux, équipés, 3½, 4½,
(1700 \$ - 3000 \$), 853-9810

CENTRE-VILLE, grand 1½
meublé, tranquille, conciergerie,
à partir 395 \$, 6 mois min., 60 av.
des Pins O., 514-842-9817

LAC SIMON, roulotte 2 ch.,
bord eau, plage sable, saison,
819-986-8281, 819-428-7306

MORIN HEIGHTS, en monta-
gne, 3 ch., 514-895-0436

MT STE-ANNE, 3 ch., foyer,
face pentes 450-985-9840

RAWDON, bord de lac, cott. 3
ch. fermées, 2 s/bains, baigna-
de, chalet, canot, 1er juil au
31 août, 3500 \$, 514-271-7458

ST-GABRIEL, 3 c. à c., tout
équipé, plage, saison ou mois,
450-563-6613

ST-JOVITE, bord lac, plage,
2 à 8 ch., équipe, 819-425-3900

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

ST-JOVITE, plage, canot, pro-
pre, semaine, 819-425-9295, 514-341-6204

ST-JOVITE, choix 15 chalets,
équipés, foyer, plage, ski, piste
cyclable, 819-688-2809

156 APPARTEMENT MEUBLES

CHERRIER, 1½, 850 \$ + 3½
1250 \$, tél./câble, 993-5075.

CONDOS, APPS.
Luxeux, central, 3 mois +
Cie Troc Vacances 939-0555

GATINEAU U de M., 3½, joli-
meublé, poêle, frigo,
5708, 514-389-2090.

MTL! Revenu supplémentaire?
Louez votre logis meublé. Es-
timation gratuite. 514-821-8972

PEEL PLAZA

GRAND 3½
Meublé, très luxueux, idéal pour
exécutif. Service domestique
optionnel. Occ. 1er janvier
Lun. au ven. 9h à 17h
3460, Peel
(nord Sherbrooke)
(514) 288-7891

LONGUEUIL, Parcours du
Cerf, grand cott. style condo, 7
pces., plancher, marguerite,
foyer, garage, 975 \$, libre 1er
juil. 450-655-6773

OUTREMENT, maison de ville,
4 chambres, salon, s/manger, 2
garages, très propre, bien situé,
2300 \$/mois, 514-941-5737

ROSEMERE, maison de ville,
const. 2000, 1250\$/mois, pour
1er juil. 450-621-7325 soir

TERREBONNE cott. 4 ch.,
2 s/bains, piscine, grand terrain,
1050 \$, 514-574-3343

ON DEMANDE
À LOUER

CHERCHE 4½, Rosemont, Vil-
leray, Plateau, 514-899-7707

COUPLE professionnel avec
bonnes références cherche 5½
à 7½, r. de ch. avec cour, près
métro, Rosemont, 514-338-9840

PROFESSIONNEL, 4 ½ style
cottage ou équivalent, avec gara-
ge, Outremont, V. St-Laurent ou
Côte des Neiges, 514-338-9840

RECENSEMENT DE 200 \$
couple cherche 4 chambres fer-
mées, à Outremont, pour 1er
juin ou 1er juil., 514-278-1044

ON DEMANDE
À PARTAGER

GOUIN E., condo 2 ch., 2 s/
bains, piscine int., rec. 325-8974

APP. 1½, télé, literie, ménage,
Wandym, Métropolitain, 495/
mois, 514-899-9840

APP. CENTRE-VILLE
3½-4½, luxeux, meublé,
court-long terme, 514-846-1125

CENTRE, 3463 Ste-Famille,
1½, 3½, piscine, sécurité, li-
bre, valet, Proximité, McGill
court et long terme, 514-842-8041

CENTRE-VILLE, condos
luxeux, équipés, 3½, 4½,
(1700 \$ - 3000 \$), 853-9810

CENTRE-VILLE, grand 1½
meublé, tranquille, conciergerie,
à partir 395 \$, 6 mois min., 60 av.
des Pins O., 514-842-9817

LAC SIMON, roulotte 2 ch.,
bord eau, plage sable, saison,
819-986-8281, 819-428-7306

MORIN HEIGHTS, en monta-
gne, 3 ch., 514-895-0436

MT STE-ANNE, 3 ch., foyer,
face pentes 450-985-9840

RAWDON, bord de lac, cott. 3
ch. fermées, 2 s/bains, baigna-
de, chalet, canot, 1er juil au
31 août, 3500 \$, 514-271-7458

ST-GAB

300

Offres d'emploi

310 BUREAUX

AGENT(E)S DE SONDAGES BILINGUES

Évaluation de la satisfaction auprès de la clientèle de Bell Canada

TRAVAIL À L'ANNÉE FINI LES PÉRIODES CREUSES

NOUS OFFRONS:

- Salaire de 9 \$ / h à l'entrée
- Postes à temps plein, jour et soir
- Poste à temps partiel fixes, 17h à 21h, minimum 3 soirs / sem. + samedi
- Formation complète et rémunérée

NOUS EXIGEONS:

- Parfait bilinguisme oral et écrit
- Vitesse de frappe, 25 m/m minimum
- Expérience en centre d'appels un atout

Faire parvenir votre C.V.
Micheline Pelletier fax 514 931-5720
 R 310

RESPONSABLE DES COMPTES À PAYER

Ouverture de comptes, entrée et paiement des factures, achat des fournitures de bureau.

Un an d'exp. dans un poste similaire, DEC en administration (ou Bac). Connaissance des cycles comptables, Word, Excel, parfaitement bilingue, dynamique, autonome et organisé(e). Salaire selon expérience.

Envoyer CV. en précisant le poste, à:

La Presse, réf.: 2686, C.P. 6041
 Succ. Centre-ville, Mtl QC H3C 3E3
 R 310

ACROALIMENTAIRE

Préposé(e) au service à la clientèle, connaissance des logiciels Simple Comptable et Windows 98. Français et anglais parlés et écrits. Expérience nécessaire. 40h/sem., 10\$/h. Fax: CV au 514-927-2628

ASSOCIATION professionnelle recherche personne pour compléter un mandat de 9 mois qui pourrait être renouvelé. Vous avez 3 à 5 ans d'expérience en secrétariat, pleinement bilingue (parlé et écrit), bonnes connaissances en comptabilité, redevables et payables. Salaire 24-25 000\$ plus prime si terminé court. Faites parvenir votre C.V. au 514-874-0464 ou courriel à info@coa-aco.org

COMMISS COMPTES À PAYER

Nous recherchons une personne d'expérience qui sera responsable des comptes à payer. L'anglais est essentiel. Word et Excel seraient des atouts.

Faites parvenir votre CV à Michel Gallant, fax: 514-442-5533 ou mgallant@nicholls.com

COMMISS DE BUREAU / SERVICE À LA CLIENTÈLE RECEPTIONNISTE

Temps plein, bilinguisme essentiel, 95h+, St-Laurent. Fax: CV au (514) 958-8986

ACROALIMENTAIRE

Préposé(e) au service à la clientèle, connaissance des logiciels Simple Comptable et Windows 98. Français et anglais parlés et écrits. Expérience nécessaire. 40h/sem., 10\$/h. Fax: CV au 514-927-2628

AVOCAT recherche secrétaire juridique 5 à 5 ans d'expérience, bilingue, capable de gérer les dossiers de la clientèle, connaissance de l'informatique et de la comptabilité serait un atout.

C.V. par fax (514) 286-3932.

AVOCAT recherche secrétaire bilingue, autonome, 10 ans d'expérience, litige, faillite et perception. Connaissance de Windows et du logiciel Word.

Envoyer CV au 514-272-3662 ou poster 416 Jean Talon ouest, suite 99, Montréal, H3N 1R2.

BAUX HYPOTHEQUES ETC.

Tout ce qui est relié à l'immobilier, dans le domaine du notariat ne vous est pas inconnu? Nous avons deux (2) postes de secrétaires juridiques bilingues. Salaire selon expérience. Appeler:

Josée Lapierre ou Sophie Malet
 Tél.: (514) 939-7177
 Fax: (514) 939-7176

BUREAU d'avocats. Rive sud, cherche secrétaire juridique d'expérience, bilingue, 40 h/sem. travaillant sur Word, connaissance du logiciel Maître un atout. Faire parvenir CV au 15 avl. Ressources Humaines, C.P. 51520, 3848 Tasche, reau, Greenfield Park, J4V 3N8

BUREAU de traduction bien établi et en pleine expansion, au Centre-ville de Montréal, cherche une personne pour la réception et l'entrée de données. Bon français écrit et à l'aise avec MS Word, Excel, Access, sont des atouts.

Envoyer CV à Eric C. P. 604, 10 Courtyard, Mt. O., H4X 1M4

CABINET de traduction Médical et technique (Allemand, anglais vers français). Temps plein, 9h à 17h. BAC traduction formation scientifique, 1 an d'expérience. 2000 mots/jour. Windows, WordPerfect, Word, Power Paint, TAO, 25 000. CV as de Mme France Dubé Centre ressources humaines Canada (OFFRE NO 22). Fax: (514) 877-3680.

CIE PRODUCTION de FILMS nouveau poste: techniques ad avancées avec exp. email: cniefilm@videotron.net

ELITA

Un fabricant de desous offre un poste au service du crédit / service à la clientèle. Personne bilingue et douée pour la communication, ayant expérience en informatique et en crédit / recouvrement.

Faire parvenir votre C.V. avant le 12 avril à: L. Corcora, Elita 9320 Saint-Laurent 9e étage, Mt H2N 1N7 Fax: 514-385-9985 Courriel: laura@elita.com

CABINET de traduction Médical et technique (Allemand, anglais vers français). Temps plein, 9h à 17h. BAC traduction formation scientifique, 1 an d'expérience. 2000 mots/jour. Windows, WordPerfect, Word, Power Paint, TAO, 25 000. CV as de Mme France Dubé Centre ressources humaines Canada (OFFRE NO 22). Fax: (514) 877-3680.

CIE PRODUCTION de FILMS nouveau poste: techniques ad avancées avec exp. email: cniefilm@videotron.net

MOT MYSTÈRE

COUTURE ET BRODERIE Un mot de 6 lettres

P R I O D I V E D E N I B O B
 C P T L N O C N I O P L A O O
 O L I R I G O R T U A E R B U
 L I F U A F R O N I D R A C
 R U E L U O C T C I U Q E L L
 U N O S S U A H C R X D T L E
 C N V E R P E R E U O U T O T
 H E T E R A E E R V R E N T
 E T F T S E R G B A G U E R E
 E T E U R T E L R O R G M G C
 S S I T R E C N O R F O A S
 P A N O D R U O B A U D D T I
 F L O U P P I E C E E R E U O
 E U O N E H C U O T E R R R P
 E C N I P E R I O S S E C C A

ACCESSOIRE CARDIN
 ARETE CHAUSSON
 ARGENT COL
 ART COTON
 BAGUER COUDRE
 BALLON COULEUR
 BARRETTE CREER
 BLANCHE CREUX
 BOBINE CROIX
 BORDER DEVIDOIR
 BORDURE DOUBLER
 BOUCLETTE ETUI
 BOURDON FAUFIL
 CADRE FER

5 avril 2000

Solution du dernier problème: TYPHON

10217

310 BUREAUX

MADELEINE MARTEL INC.

SECRÉTAIRE DEBUTANTE L'AVAIL

9 à 10 \$ / heure

Entreprise en pleine croissance, recherche un(e) secrétaire junior.

- Word, Excel, Internet, Courriel
- Excellent français écrit
- Anglais fonctionnel
- Dynamisme, initiative, implication

CLAUDINE LAPOINTE
 Tél.: (514) 288-3178
 Poste 227
 Téléc.: (514) 288-2264
 claudine@madeleine-martel-inc.ca

PERSONNE BILINGUE

Avec exp. en location et gestion immobilière.

CV 7171 J-Talon E. # 400 Anjou, H1M 3N2

PERSONNE demandé(e) pour dactylographier un document. Après 18 h. 514-344-9192

PORTES PATIO PRO-TECH

est à la recherche d'un(e) **ACHETEUR(EUSE) JUNIOR** 2 ans d'exp. minimum, technique en génie Industriel, bilingue. Veuillez faire parvenir CV à: Porte Patio Pro-Tech au 1065, av. Des Perons Laval, Québec, H7L 1K5.

Importante firme de sondage recherche: INTERVIEWER(EUSE)

- Bilingues
- Temps plein / partiel
- Soirs et fin de sem.
- Horaire flexible
- Formation assurée par la compagnie

Téléphonez au: (514) 288-1980
 R 310

POSTE JUNIOR

Recherchons commis de facturation pour travailler dans un environnement d'entrepôt. Les candidat(e)s doivent être bilingues et connaître le logiciel Microsoft. Accpac + nécessaire

Envoyer C.V. par fax à l'att. de Helen au 514-345-8101

RECEPTIONNISTE bilingue. Expérience un atout. Bonne connaissance de l'ordinateur. Poste à temps plein. C.V. par fax au: 514-426-0266

e-mail: martine@cadforce.ca

RECEPTIONNISTE commis de bureau bilingue avec exp. connaissance Windows, Office. Fax: CV au: 514-498-3333

RECEPTIONNISTE dentaire, bilingue, expérience. Fax: CV à: 514-735-1202

REPRESENTANT(E) en télémarketing 35 h / sem., 10 \$ / h. Envoyer CV au: (514) 381-4674

SECRÉTAIRE-RECEPTIONNISTE

Pour bureau d'avocats; fin mai ou début janvier 2001. Français excellent. Expérience en informatique. Mme Perron, (514) 987-9717.

SECRÉTAIRE / RECEPTIONNISTE

Bilingue, pour entreprise manufacturière. Doit connaître l'informatique: Microsoft Word, WordPerfect, Excel, etc. Minimum 3 ans d'expérience en bureautique. Veuillez contacter Joanne au: 514-324-0916

SECRÉTAIRE / RECEPTIONNISTE

avec exp. connaissance Word, Excel, rapidité et précision au clavier, habileté avec les chiffres.

Emploi permanent 35 h / sem., 10 \$ / h. Contacter Nathalie au: 514-631-7030 ou fax: CV au: 514-631-7033.

COMMISS COMPTES PAYABLES

Firme immobilière, Saint-Laurent, recherche un(e) candidat(e) bilingue, à temps plein ou à temps partiel. Connaissances en informatique, rapidité et expérience en rapidité et expérience en rapidité. Immédiat.

Envoyer C.V. par télécopieur au (514) 344-2299 à l'attention de Marie

SECRÉTAIRE assistant(e) bilingue. Expérience sur ordinateur. 514-858-5552

SECRÉTAIRE avec TRÈS BONNE expérience notariale Temps plein, 3 jurs par sem. CV par fax: 514-731-1704

CECI

40 ANS DE COOPÉRATION INTERNATIONALE

875-9911

URGENT

PROGRAMMEUR ANALYSTE SENIOR Main France. Cobol, sur MVS Connaissance du serveur SCS utilisé par la Fed. Desjardins

POSTES DISPONIBLES POUR LA FRANCE

Programmeur(e)-analyste, Louis Notes, Java Bean, AS 400, Synon, Domino ADMINISTRATEUR(E) Réseaux NT, serveur 4, 5 ans expérience.

RONNEX PERSONNEL (514-954-4422 (poste 26) Fax: (514) 954-9798 courriel: info@cvenemploi.com

316 ASSURANCE

ÉVALUATEUR(ICE) avec expérience dans les sinistres. Poste permanent. Ligne. Envoyer C.V. par fax: 450-975-2746

HADLEY & CHARTRAND INC.

OFFRE D'EMPLOI

Nous recherchons employé(e) dynamique pour s'occuper d'un module de service à la clientèle. Expérience d'un mois à 4 ans en assurance. Connaissance logicielle Word, certification B.S.F. Français, anglais parlé et écrit obligatoire.

S.V.P. envoyer C.V. à: 481, Frontière Hemmingford, Cc. JOL 1H0. Communiquer: (450) 247-2772 Fax: (450) 247-3148

SOUSCRITEUR(ICE)

Lignes personnelles, avec exp. connaissance de TAM 2000 un atout. Bilingue. Envoyer CV au: 514-270-6522

CONCESSIONNAIRE YAMAHA

Recherche commis aux pièces, avec 1 an d'expérience, situé à Pierrefonds. Fax: CV à Sophie au 514-626-7174

DEBOSSELEUR-SABLEUR

de camions, Rive-Sud, salaire selon expérience 450-922-1288

DEBOSSELEUR et peintre, avec expérience. Temps plein ou partiel. Appeler 514-733-1329, 514-829-9292

ÉPILEPSIE CANADA

1-514-845-7855
 1-877-734-0873
 www.epilepsy.ca

310 BUREAUX

SECRÉTAIRE BILINGUE

CENTRE-VILLE: Pour une entreprise d'envergure, nous recherchons une personne parfaitement bilingue. La personne choisie devra être à l'aise pour travailler au sein d'un milieu anglophone et aimera le traitement de textes. Vous devez posséder 3-4 ans d'expérience et avoir une excellente connaissance des logiciels MS Office. Salaire 30-35 \$ K

PARTIEL

RÉCEPTIONNISTE(S) postes dominants en graphique Vous devez être parfaitement bilingue, dynamique et débrouillard. Vous aurez également plusieurs tâches administratives diversifiées. Horaire: 8h30 à 14h30 ou 14h à 20h. Salaire: 10-12 \$ l'heure.

SECRÉTAIRE / RECEPTIONNISTE

Postes à temps plein et de la ville: Vous devez être bilingue, professionnelle et maitriser l'environnement Windows. La personne choisie sera dynamique et chaleureuse. Salaire: 10-12 \$ l'heure.

MANON ou JOSIANE PERSONNEL EN TÊTE INC

Tél: (514) 285-1295

SECRÉTAIRE DE NOTAIRE

bilingue, avec exp., notions de comptabilité. Bureau à Bro-sard. Fax: CV 450-462-3559.

SECRÉTAIRE à temps plein, Montréal, 3 ou 4 jours / sem., expérience en génie Industriel, bilingue. Veuillez faire parvenir CV à: Porte Patio Pro-Tech au 1065, av. Des Perons Laval, Québec, H7L 1K5.

SECRÉTAIRE JURIDIQUE

Temps partiel, et ou temps plein. Bilingue. Connaissance Word Perfect et Word essentiel. Recherche un(e) candidat(e) Stéphane au: (514) 944-6691.

SECRÉTAIRE JURIDIQUE

2 à 5 ans d'expérience, endroit familial, bilingue, excellent français parlé et écrit, connaissances exigées: Word 6.0, MANAC, Allform, autonomie, initiative. Faire parvenir C.V. par fax: 514-288-1418

SECRÉTAIRE JUNIOR

10 \$ / heure +

Vous êtes parfaitement bilingue écrit / parlé, avec excellent potentiel d'apprentissage, vous maîtrisez Word, Excel et possédez un sens inné pour l'organisation, vous serez embaillé(e) par ce poste au sein d'une entreprise d'envergure du centre-ville. Appeler:

ANDRÉE NANTTEL
 Tél: 514-861-9971
 Fax: 514-861-5639
 THOMSON TREMBLAY INC

SECRÉTAIRE

pour bureau de notaire, avec expérience, temps partiel. Fax: CV au: 514-722-6230.

SECRÉTAIRE RECEPTIONNISTE

Bilingue, pour évaluation immobilière, centre ville. Poste temporaire 5 à 6 mois. Possibilité de permanence. Bilinguisme, Word Perfect, Excel.

Gagnon Goudreau Leduc
 514-333-1450
 Fax: 514-333-1262
 R 310

TECHNICIEN(NE) JURIDIQUE

Léger Robic Richard, s.e.n.c., cabinet d'avocats recherche un(e) technicien(ne) juridique. Doit être bilingue, autonome et débrouillard(e). Envoyer CV par fax à Martine au: 514-845-7874

TRAVAIL général incluant toutes les tâches cléricales + service à la clientèle. Bonne connaissance de l'ordinateur, expérience avec programmes de comptabilité, dactylo et parfait français. 45 \$ / h. 40 h / sem. Fax: CV au 514-934-1855.

313 INFORMATIQUE

CHERCHONS REPRÉSENTANT(S)

Dans le domaine de ventes de produits électroniques. Bilingue, connaissance des technologies de l'information, 5 ans d'expérience. Envoyer votre C.V. à: Repv@cofomo.com.

GROSSESTE en matériel informatique, spécialisée en matériel d'ordinateur, spécialiste en matériel d'ordinateur, spécialiste en matériel d'ordinateur, spécialiste en matériel d'ordinateur.

RECEPTIONNISTE

- Expérience en informatique
- Service à la clientèle un atout

VENDEUR(SE/SE)

- Exp. informatique - Bilingue
- Connaissance parfaite en composante informatique

Salaire ou commission

Envoyer C.V. à: 514-335-1889

ORDINATEUR POWERMODE

Québec Inc.

Notre compagnie en plein essor recherche des gens compétents, expérimentés pour occuper les postes suivants:

VENTE INTERNES COMMISS DE BUREAU ET ENTREPRENEUR

S.V.P. faxer C.V. 514-335-6815

PROGRAMMEUR - COBOL

sous environnement Unix, 2-3 ans d'expérience pertinente, connaissance du logiciel "MCSA" un atout. Bilingue, autonome et responsable dans la direction de personnel

Tél.: 514-493-3351
 Fax: 514-493-0877
 E-mail: service@cpccal.com

URGENT

PROGRAMMEUR ANALYSTE SENIOR Main France. Cobol, sur MVS Connaissance du serveur SCS utilisé par la Fed. Desjardins

POSTES DISPONIBLES POUR LA FRANCE

Programmeur(e)-analyste, Louis Notes, Java Bean, AS 400, Synon, Domino ADMINISTRATEUR(E) Réseaux NT, serveur 4, 5 ans expérience.

RONNEX PERSONNEL (514-954-4422 (poste 26) Fax: (514) 954-9798 courriel: info@cvenemploi.com

316 ASSURANCE

ÉVALUATEUR(ICE) avec expérience dans les sinistres. Poste permanent. Ligne. Envoyer C.V. par fax: 450-975-2746

HADLEY & CHARTRAND INC.

OFFRE D'EMPLOI

Nous recherchons employé(e) dynamique pour s'occuper d'un module de service à la clientèle. Expérience d'un mois à 4 ans en assurance. Connaissance logicielle Word, certification B.S.F. Français, anglais parlé et écrit obligatoire.

S.V.P. envoyer C.V. à: 481, Frontière Hemmingford, Cc. JOL 1H0. Communiquer: (450) 247-2772 Fax: (450) 247-3148

SOUSCRITEUR(ICE)

Lignes personnelles, avec exp. connaissance de TAM 2000 un atout. Bilingue. Envoyer CV au: 514-270-6522

CONCESSIONNAIRE YAMAHA

Recherche commis aux pièces, avec 1 an d'expérience, situé à Pierrefonds. Fax: CV à Sophie au 514-626-7174

DEBOSSELEUR-SABLEUR

de camions, Rive-Sud, salaire selon expérience 450-922-1288

DEBOSSELEUR et peintre, avec expérience. Temps plein ou partiel. Appeler 514-733-1329, 514-829-9292

ÉPILEPSIE CANADA

1-514-845-7855
 1-877-734-0873
 www.epilepsy.ca

Les Professionnels de l'automobile

Ce regroupement de concessionnaires membres de la Corporation des concessionnaires d'automobiles de Montréal inc., préconise l'application de conditions de travail avantageuses dans un environnement qui favorise la formation et les possibilités d'avancement.

Joignez-vous à une concession dynamique et avant-gardiste située à St-Eustache !

DENIS BRETON CHEVROLET OLDSMOBILE LTÉE

CONTRÔLEUR

Vos tâches :

Produire les états financiers mensuels, la paye et le contrôle budgétaire, tout en étant en charge des dossiers relatifs à l'informatique.

Nos exigences :

- formation collégiale ou universitaire en comptabilité ;
- titre comptable ou expérience équivalente ;
- expérience requise chez un concessionnaire d'automobiles ;
- maîtrise des outils informatiques tels que : Excel et Reynolds ou ADP.

Nous vous offrons une rémunération des plus concurrentielles.

Veuillez acheminer votre CV par télécopieur au (514) 337-4003 au Centre de recrutement de la CCAM au plus tard le 7 avril prochain. Confidentialité assurée.

2646312-R 318

319 VENTE, COMMERCE

319 VENTE, COMMERCE

319 VENTE, COMMERCE

Elco Fine Foods Inc. est un importateur-distributeur national d'aliments fins et de produits de confiserie qui dessert une clientèle très variée. Nous désirons embaucher immédiatement un(e)

DIRECTEUR(ICE) DES COMPTES MAJEURS

Pour notre division de confiserie. À ce poste de défi, vous serez chargé d'un portefeuille diversifié, pour transiger avec les grossistes et les sièges sociaux du Québec. De fortes habiletés en présentation et en développement d'affaires nouvelles sont essentielles. Le/La candidat(e) idéal(e) possède de 3 à 5 ans d'expérience dans la vente de biens de consommation courante et connaît bien cette industrie. Ce poste nouvellement créé relève du Directeur du développement de la confiserie.

Une rémunération très concurrentielle sera offerte aux candidat(e)s dynamiques et à l'aise en équipe.

Discretion assurée.

Faites parvenir votre C.V. par fax ou courriel à: R. Ferwerda (905) 731-2391, Ontario

R 319

VOLVO DE BROSSARD

9405 Boul. Taschereau, Brossard (Qué) J4Y 3B8
 Tél.: (450) 659-6688 Fax: (450) 659-8111

est à la recherche d'un(e)

REPRÉSENTANT(E) EN VENTE ET LOCATION

avec expérience dans le domaine de l'automobile

S.V.P. Prendre rendez-vous avec: (450) 659-6688
 M. Felix Coste
 R 319

BIJOUTERIE LAVIGUEUR

recherche **VENDEURS/EUSES TEMPS PARTIEL**

Personnalité agréable, de préférence avec expérience dans la vente de bijoux. Horaire incluant soir, week-end et jour sur semaine. Environ 15-20h. Bilingue

FAIRVIEW (514) 630-4919
MAIL CHAMPLAIN (450) 672-7120
ANJOU (514) 354-4001

R 319

ACHETEUR(EUSE)

36 K \$ - 49 K \$

Région de Sherbrooke, division système électronique, DEC en adm. ou certificat en gestion des opérations, 2 ans d'expérience, spécialité littérature jeunesse, gestion rayon papeterie. Faire parvenir votre C.V. à La Presse Réf. 2672, C.P. 6041, Succ. Centre-Ville, Montréal, Québec, H3C 3E3.

VENDEUR(SE/SE)

DE MATELAS, bilingues, permis de conduire, bonne santé, dynamiques.

514-388-6228
 R 319

ACHETEUR(EUSE)

36 K \$ - 49 K \$

Région de Sherbrooke, division système électronique, DEC en adm. ou certificat en gestion des opérations, 2 ans d'expérience, spécialité littérature jeunesse, gestion rayon papeterie. Faire parvenir votre C.V. à La Presse Réf. 2672, C.P. 6041, Succ. Centre-Ville, Montréal, Québec, H3C 3E3.

322 CLUBS, HÔTEL, RESTAURANTS

CUISINIER(E), serveur(euse) avec expérience, Restaurant La Hamide, 514-270-3043

CUISINIER(E) 5 ans d'expérience, diplôme ITHO, garde-manger, plongeur. Demander Jean-Charles 514-403-8111

GARÇONS DE TABLE, exp. 5 ans min, pour restaurant français, bilingue. Restaurant La Rapierie 514-871-8580.

GARDERIE de Kirkland recherche cuisinier(ère). Poste permanent temps plein. Salaire selon exp. et formation. Requis: D.E.P. en cuisine française traditionnelle et/ou D.E.C. en technique diététique. Tél: 514-426-7572

HÔTEL CENTRE-VILLE

recherche, serveur(euse), bar-maid, bilingues, belle présentation. Faire parvenir votre C.V. à l'attention de M. Co-HK 1688, 2602 St-Laurent, Montréal, Québec, H2T 1G6.

RESTAURANT FRANÇAIS HAUT DE GAMME

situé dans une auberge de 50 chambres, dans le Vieux-Montréal, recherche un chef des cuisines ambileux(se), sachant diriger et ayant de l'expérience en cuisine française moderne. Candidat(e)s sérieux(ser) seulement. Veuillez appeler Jim au (514) 514-1325 ou par courriel au (514) 334-6443.

RESTAURANT TAVERNER MAGNAN

recherche 3 **BARMAID(MAIDS)** avec minimum 3 ans d'expérience; bilingues, entrentent. AUSSI: 2 assistant(e)s-barman. D.E.P. en cuisine française traditionnelle et/ou D.E.C. en technique diététique. Tél: 514-426-7572

RESTAURANT français recherche cuisinier(ère) avec expérience. Temps plein. Fax: 514-951-4340, Tél: 961-5337

RESTO italien recherche serveur(euse), (exp. Squire). Se présenter avec CV à l'attention de M. Richard, poste de plongeur(euse).

RESTAURANT français recherche cuisinier(ère) avec expérience. Temps plein. Fax: 514-951-4340, Tél: 961-5337

RESTO italien recherche serveur(euse), (exp. Squire). Se présenter avec CV à l'attention de M. Richard, poste de plongeur(euse).

RESTAURANT français recherche cuisinier(ère) avec expérience. Temps plein. Fax: 514-951-4340, Tél: 961-5337

RESTO italien recherche serveur(euse), (exp. Squire). Se présenter avec CV à l'attention de M. Richard, poste de plongeur(euse).

***Bibliothèque
et Archives
nationales***

Québec 

La Presse

5 avril 2000

Page D21 manquante

Publicité-marketing

Le géant Home Depot attaque

Réno-Dépôt et Rona sont sur un pied de guerre



Lucie Lavigne

« **W**e will be the lowest price in town (nous affichons les plus bas prix en ville). » Court silence au téléphone. Jack Hayes, vice-président marketing du Canada pour Home Depot, détache chaque mot lorsqu'il explique pourquoi le client de Réno-Dépôt ou de Rona poussera plutôt ses portes en août prochain. Une marche militaire avec ça ? La guerre est ouverte.

Lieu d'atterrissage ? Sûrement pas un hasard. « Nous aimons nous coller sur la concurrence », justifie Jack Hayes. C'est donc à quelques mètres de l'imposant Réno-Dépôt niché à l'intersection des boulevards Le Corbusier et du Souvenir à Laval que l'enseigne Home Depot s'illuminera pour la première fois au Québec. À la différence de Rona et à l'instar de Réno-Dépôt, Home Depot est un concept essentiellement urbain de grande surface.

Qu'en pense son futur voisin ? Aucunement ébranlé, Sylvain Toutant, vice-président marketing et développement chez Réno-Dépôt, croit que l'arrivée de son voisin américain pourrait même avoir un effet positif.

« C'est extraordinaire ! On va devenir un puissant pôle d'attraction de la rénovation. D'ailleurs, nos meilleurs magasins, ceux qui remportent le plus de succès, sont ceux où notre compétiteur actuel est le plus près.

Home Depot entend bien séduire sa nouvelle clientèle. Comment ? Par des activités dans le parc de



C'est à quelques mètres de l'imposant Réno-Dépôt niché à l'intersection des boulevards Le Corbusier et du Souvenir à Laval que l'enseigne du géant américain Home Depot s'illuminera pour la première fois au Québec. Envie de rénover à prix très « concurrentiels » ? Rendez-vous en août...

stationnement, des mini-séminaires animés par des experts de la rénovation, une expérience de magasinage axée sur le divertissement, etc. Bref, une tactique également adoptée par Réno-Dépôt.

Jack Hayes livre une partie de son plan stratégique. « Nous comptons implanter entre 25 et 35 magasins Home Depot au Québec d'ici 2003. »

Sylvain Toutant reste inébranlable. « On va défendre notre territoire. Comment ? En ajoutant des soldats. Et nos soldats, ce sont nos 300 personnes par magasin qu'on va bientôt ouvrir. (...) C'est vrai, l'arrivée de Home Depot sur notre marché a provoqué au sein de notre entreprise un développement intensif. »

Jusqu'à présent, on compte huit magasins Réno-Dépôt dans la région de Montréal, sans compter celui de Québec et celui de Hull. Un autre Réno-Dépôt est sur le point d'être inauguré à Notre-Dame-de-Grâce. Deux autres ouvertures sont prévues à l'automne. Résultat : 13 Réno-Dépôt à la fin de l'année et trois autres en 2001.

Une seule et première enseigne Home Depot au Québec a complètement électrisé le marché. Prépa-

rez-vous à rénover à petits prix. Les magasins spécialisés dans le domaine se mettent à fleurir en accéléré.

Fort de ses 20 grandes surfaces (de 85 000 pieds carrés à 145 000 pieds carrés), Rona annonce l'ouverture d'un magasin Rona le Rénovateur Régional à Lévis en juin et planifie la construction, dès cette année, de quelques autres magasins sur la Rive-Sud de Montréal, ainsi que dans l'ouest et le nord-ouest du Québec.

Tout revient à la sacro-sainte importance de l'emplacement. La chasse aux terrains bat son plein. « C'est la proximité qui fait la différence », rappelle Sylvain Toutant.

Chaque rival déploie son arsenal. Chacun investit dans la qualité du service à la clientèle et dans l'aménagement intérieur de ses surfaces. Tout un chacun ne jure que par la variété des produits. Les deux commerçants québécois ont aussi conclu, depuis quelques années, des alliances financières et stratégiques (le groupe français Castorama détient Réno-Dépôt à 100 % ; Home Hardware et Do-it-best ont une alliance avec Rona, etc.) pour ainsi augmenter leur pouvoir d'achat.



À l'assaut de l'Ontario

■ L'ouverture des portes d'un premier Home Depot au Québec a poussé nos spécialistes de la rénovation vers l'Ontario. Home Depot assiste maintenant au débarquement de ses nouveaux concurrents québécois en terre ontarienne, un territoire qu'il avait déjà conquis. À la guerre comme à la guerre...

« Septembre 2000 marquera notre entrée en force en Ontario. Notre nouvelle bannière Réno-Dépôt au Canada sera traduite par The Building Box, dit Sylvain Toutant, vice-président marketing et développement pour Réno-Dépôt. Autrement dit, l'implantation en août d'Home Depot marque également le développement de Réno-Dépôt dans tout le pays. C'est un défi de haut de calibre. Deux Building Box seront inaugurés dans la région de Toronto, un troisième s'y implantera en octobre et, un quatrième en novembre.

La frénésie de croissance a atteint de hauts sommets chez Rona. Depuis le mois de février 1998, sa bannière Rona Warehouse (comparable à Rona L'Entrepôt) brille à Ottawa. D'ici la fin de l'année, deux autres de ces magasins accueilleront les Ontariens. Pour 2001, deux Rona Warehouse additionnels sont prévus. « Nous avons à l'heure actuelle plus de 100 magasins en Ontario », précise Sylvain Morissette. « Incluant notre acquisition des 66 magasins du troisième plus important détaillant de matériaux de construction en Ontario, Cashway Building Centres. »



Chez Rona

■ « On se prépare depuis dix ans en fonction des grandes surfaces. C'était une évidence que cette tendance prenne de l'ampleur. Le consommateur a toujours soif de nouveautés et on se doit d'y répondre et d'aller encore plus loin », confie Sylvain Morissette, directeur des communications chez Rona.

Comme Réno-Dépôt, Rona n'a pas l'intention de se faire damer le pion par Home Depot sur son propre territoire. L'imposant joueur du milieu de la quincaillerie et des matériaux de construction se démarque toujours de son actuel et futur concurrent par son positionnement. « Nous occupons à la fois de petits commerces de 5000 pieds carrés (Rona L'Express) et de grandes surfaces pouvant atteindre quelque 160 000 pieds carrés (Rona L'Entrepôt). » Une stratégie pour joindre les consommateurs partout et selon ses besoins. « Le concept du "Dépôt" ne répond qu'à une partie de la population », justifie le directeur des communications. Sa connaissance des besoins du marché québécois donnerait aussi à Rona un avantage. « Plus de la moitié de nos produits proviennent de fabricants d'ici », constate Sylvain Morissette. Rona et Réno-Dépôt justifient leur proximité avec la réalité d'achat des Québécois par leurs histoires respectives vieilles de plus de 60 ans.

Lucie Lavigne

L'UNIVERS DU MARKETING

Harley chez les BCBG

SOPHIE LACHAPELLE
collaboration spéciale

Finis l'association aux motards : pour se donner un nouveau genre, Harley-Davidson a recruté le tennisman Sébastien Lareau. Le fabricant des célèbres motos a lancé, il y a quelques semaines, sa première campagne publicitaire conçue et destinée exclusivement au Québec (les précédentes étaient réalisées à Toronto). Le message télé montre essentiellement le champion en train de jouer au tennis, accompagné de sa moto, qu'il finit par frotter amoureusement en fin d'entraînement.

Moto et tennis ? Un choix curieux a priori. « Les acheteurs traditionnels de Harley sont très fidèles à la marque, nous n'avons plus besoin de les convaincre, dit Danielle Comeau, vice-présidente de Solar Communications, l'agence qui signe le message. Notre client voulait toucher les jeunes professionnels. Et le tennis est très en vogue dans ce segment de la population. »

Sébastien Lareau ne pratiquait pas la moto avant d'être pressenti par Harley-Davidson pour en devenir le porte-parole. Selon l'agence, il a cependant avoué s'y être toujours inté-



Sébastien Lareau n'était pas un adepte de la moto au moment où il a été pressenti par Harley-Davidson pour en devenir porte-parole.

ressé. Le tennisman compte d'ailleurs s'y mettre ce printemps. Bien entendu, il conduira une Harley, mais on n'a pas révélé si l'octroi d'une moto faisait ou non partie de l'entente.

Si la stratégie de Harley-Davidson est audacieuse, la qualité de la production laisse un peu à désirer. Il n'est pas évident que l'on parviendra à séduire des yuppies qu'on a l'habitude d'attirer avec des messages plus étudiés. Comme dans le cas de bien des messages ayant recours à un porte-parole, les concepteurs se sont reposés sur la notoriété de la recrue plutôt que sur

une idée forte. Et puis, était-ce nécessaire pour l'annonceur (en voix hors-champ) de prononcer HHHHHaaarley de cette manière ? Ça a le mérite de nous rester dans la tête, mais c'est plutôt agaçant.

Sophie Lachapelle est journaliste au magazine Info Presse Communications.

Info Presse/La Presse, Télécopieur: (514) 842-2422. Adresse électronique: sophie.lachapelle@infopresse.com.

INFO PRESSE
COMMUNICATIONS

SONDAGE

Les sites Internet: bruyants et diversifiés

PUisque les entreprises annoncent de plus en plus leurs sites Internet, il nous est apparu intéressant de mesurer la notoriété publicitaire de cette catégorie auprès de la population québécoise. Pour ce faire, nous avons demandé aux répondants d'identifier les sites Internet pour lesquels ils se souviennent avoir vu, lu ou entendu de la publicité au cours des dernières semaines. D'emblée, on constate que cette industrie se révèle assez bruyante sur le plan de la communication. Au total, 66% des répondants se rappellent avoir été exposés à de la publicité faisant référence à un site Internet. Par ailleurs, l'activité publicitaire de cette catégorie semble provenir d'une multitude d'annonceurs. En effet, aucune marque ne recueille plus de 10% des mentions, et les mentions «autres» représentent plus du tiers des mentions (39%). Dans ce contexte, il devient plus difficile de se démarquer dans cette catégorie sur le plan publicitaire. Cela dit, pour ne nommer que les plus importants, Sympatico et Bell se classent en tête de liste, obtenant chacun 9% et 8% des mentions respectivement. Les chaînes de télévision de même que certaines compagnies évoluant dans les télécommunications réussissent aussi à se tailler une place au classement.

Exposés à de la publicité sur un site Internet	66%
Sites Internet mentionnés sur une base spontanée	N=221
Sympatico	9%
Bell	8%
TVA	5%
Yahoo	4%
Canoe	4%
Vidéotron	4%
Radio-Canada	2%
TQS	2%
RDS	2%
Monster.ca	2%
Hot Mail	2%
Sprint	2%
Amazon	2%
Ne sait pas	13%
Autres	39%
Nombre de sites nommés / répondant	1,4

Les mentions de moins de 2% sont intégrées dans «Autres»

Méthodologie:
Sondage téléphonique réalisé par Descarie & Complices entre le 17 février et le 5 mars 2000 auprès d'un échantillon représentatif de 603 Québécois francophones et anglophones. La marge d'erreur est de 4,0% 19 fois sur 20.

Descarie & complices
Recherche et conseil en gestion de marque



Dimanche, dans le jardin

Les rosiers vous passionnent ?
Vous rêvez d'un jardin d'eau ?
Quand et comment dois-je tailler mes arbustes ?

Chaque dimanche jusqu'au 27 mai, faites le tour du jardin !

Pierre Gingras vous fera découvrir les nouveautés et donnera des conseils utiles tant au néophyte qu'à l'amateur chevronné.

Ce dimanche : Légumes miniatures pour petit potager.





FILL30

00613