



LA TERRE

DE CHEZ NOUS

Vol. 76, n° 11
Longueuil

Un cahier - 48 pages
semaine du 14 avril 2005

Port payé à Montréal
N° d'enregistrement R 07665 - N° de convention PP 40069165

Courrier Poste Publication
N° d'enregistrement R 07665 - N° de convention PP 40069165

CLAUDE JOYAL INC.
#1 dans l'Est du Canada

POURQUOI ATTENDRE APRES LES AUTRES?

On peut vous aider!

22 planteurs et semoirs à partir de 1000\$

Visitez notre site Internet <http://www.casest.com>
Case IH et Case Cnh sont des marques déposées de Case ILC.

CASE IH

Remboursement des taxes

L'écoconditionnalité bientôt inscrite dans la loi
Page 5

International

La gestion de l'offre au forum de l'OMC
Page 8

Vache folle

Les éleveurs réclament 7 milliards de dollars
Page 10

Déséquilibre fiscal

L'agriculture durement touchée
Page 13

Président de la FPBQ

Adéodat St-Pierre tire sa révérence
Page 12

Dossier distribution
pages 24-28

AIDE FÉDÉRALE

Est-ce vraiment un milliard de plus?

Page 4



PHOTO: JULIE MERCIER

Le président de la Fédération des producteurs de bovins du Québec, Michel Dessureault, le président de la *Canadian Cattlemen's Association*, Stan Eby, et Gib Drury.

ASSEMBLÉE DES PRODUCTEURS DE BOVINS

Du positif en dépit de la crise

JULIE MERCIER

Malgré la crise de la vache folle qui perdure, les producteurs de bovins avaient deux bonnes raisons de se réjouir lors de l'assemblée annuelle

2004 de leur Fédération: l'achat de l'entreprise Colbex/Levinoff et celui de l'abattoir Billette.

« L'année 2004 a encore été difficile pour les producteurs de bovins. La crise de la vache folle a mis à mal nos sys-

tèmes de commercialisation », a affirmé d'entrée de jeu le président de la Fédération des producteurs de bovins du Québec (FPBQ), Michel Dessureault

VOIR BOVINS À LA PAGE 2



Sylvie et Serge cultivent du maïs hyper rentable



Hyper P est un engrais organo-minéral

CO-OP La force d'un réseau

ÉVÉNEMENTS À VENIR

27 et 28 avril, 28^e édition de l'Expo-Printemps Holstein Québec, Victoriaville.

29, 30 avril et 1^{er} mai, Salon de la courtépointe organisé par Courtépointe MANU 7, à la salle Hervé-Girard (église Marie-Médiatrice), Place Dion, 3025 Galt Ouest, Sherbrooke. Info : (819) 346-3168.

29 avril, séminaire «Nos aliments et notre système immunitaire : un équilibre fragile» organisé par la Fondation des gouverneurs, au CRDA, Saint-Hyacinthe. Info : Eveline Cournoyer (450) 773-1105, poste 313.

Quelque 700 exposants attendus au SIAL Montréal

La troisième édition du Salon international de l'alimentation (SIAL) de Montréal s'est tenue au Palais des congrès du 13 au 15 avril. On y attendait quelque 14 000 professionnels de l'alimentation. La foire regroupait 700 exposants en provenance de 37 pays parmi lesquels se trouvait l'organisation Aliments du Québec qui y chapeautait une soixantaine d'entreprises.

Les visiteurs ont pu y découvrir une section dédiée aux nouveaux produits lancés sur le marché après le 1^{er} janvier 2004 ainsi que les produits gagnants 2004 du Grand Prix canadien des produits nouveaux.

Lors de l'édition 2003, 500 M\$ en échanges commerciaux ont été conclus lors du Salon, selon les organisateurs. **I. B.**

*À ne pas manquer,
la semaine prochaine dans*

L'UTILI-FERRE

- Notre patentéux
Jean-Marc Tétréault de
Saint-Lin-des-Laurentides
- Installer une clôture
- Garder ses parents à la maison

Plus de sirop que prévu

THIERRY LARIVIÈRE

La récolte de sirop d'érable va bon train et le retard observé ces dernières semaines pourrait bien être comblé. Le gel, la nuit, et le réchauffement des températures, le jour, sont en effet des conditions idéales pour la saison des sucres. « Ça coule à plein dans la région de la Beauce », affirme Charles-Félix Ross, secrétaire général de la Fédération des producteurs acéricoles du Québec (FPAQ).

Les régions de Bellechasse, Côte-du-Sud, Bas-Saint-Laurent et une partie de l'Estrie atteindront leur quota d'ici la fin de cette semaine. La grande région de Montréal et l'ouest du Québec n'ont pas été aussi chanceux. Leur saison est terminée et plusieurs n'atteindront pas leur quota. Il s'agit toutefois d'une région marginale pour la production de sirop en vrac.

En fait, plusieurs producteurs ont déjà atteint leur quota et s'interrogent à savoir s'ils doivent continuer à produire ou non. « Il faut que les producteurs arrêtent », tranche Charles-Félix Ross, en précisant que le sirop hors quota ne recevra aucune avance.

Par ailleurs, la FPAQ attend des nouvelles d'une demande de programme complémentaire à La Financière agricole du Québec. Ce programme viserait justement à inciter les producteurs à ne pas produire du sirop au-delà de leur quota. « Le comité d'examen est en train d'évaluer la demande », affirme Marc Desjardins, porte-parole de La Financière, qui ajoute qu'il n'y a « pas de commentaires » lors d'une telle évaluation. On sait cependant que la demande de la FPAQ a franchi une première étape d'admissibilité comme programme complémentaire de sécurité du revenu.

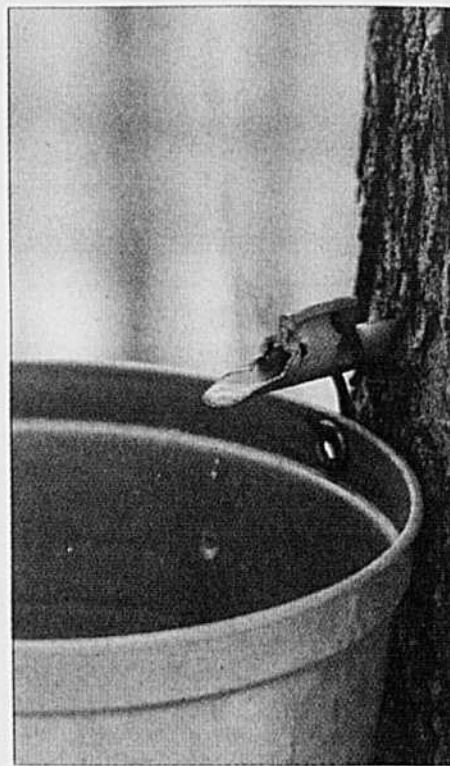


PHOTO : ARCHIVES TCN

BOVINS

SUITE DE LA PAGE 1

a tenu à saluer « le courage des producteurs qui ont pris le contrôle de leur mise en marché. Les producteurs des autres provinces nous envient ». Mais le président de la FPBQ a reconnu que ses troupes commençaient à s'essouffler. « Nous avons besoin d'argent. Les gouvernements doivent bouger vite. C'est une question de survie », a-t-il témoigné. Dans cet ordre d'idées, les délégués de la Fédération ont exigé un nouveau programme d'aide du même type qu'ESB-4, soit un paiement fixe par bovin en inventaire.

Lors de l'atelier sur les bovins de réforme, les participants se sont prononcés en faveur d'un canal unique de mise en marché et de la commercialisation des animaux sur une base carcasse. Ils ont aussi proposé de réfléchir sur la création d'un pool de transport. De plus, les délégués ont réclamé une police d'assurance pour empêcher que les propriétaires actuels de l'abattoir Colbex

ne puissent investir dans l'abattage, la transformation ou le commerce de la viande pour un minimum de cinq ans après la vente de leur entreprise. Des producteurs ont d'ailleurs profité de l'occasion pour demander plus de détails concernant l'achat de Colbex/Levinoff. « Quand j'achète une terre de mon voisin, je ne vais pas dire à mon autre voisin combien j'ai payé », a fait remarquer le président du Comité mise en marché bovins de réforme, Omer Bouchard. Selon lui, le moment serait mal choisi pour divulguer toute information sur la transaction puisque l'abattoir est en négociations avec ses employés. D'autre part, le contrat de vente comprendrait une clause de confidentialité avec une pénalité de plus d'un million de dollars.

De leur côté, les éleveurs de bouvillons ont plaidé pour une plus grande autonomie de leur Comité mise en marché. Ils désirent aussi que soit reportée la révision du modèle de coût de production, une fois la crise de la vache folle terminée. La modification de la grille d'écart de prix a aussi été suggérée. Les engraisseurs souhaitent

ainsi bonifier les carcasses AAA. Pour leur part, les producteurs de veaux de grain ont opté pour le maintien des historiques de référence actuels pour 2006-2007. Ils ont proposé d'investir dans le développement des marchés d'exportation.

Tous secteurs confondus, les éleveurs se sont ralliés à la promotion du bœuf du Québec. Ils se sont aussi mis d'accord sur le besoin de fonds pour l'assurance-mortalité animale ainsi que pour la récupération des animaux morts et des matières à risque spécifié (MRS). Dans le dossier de l'identification permanente, l'assemblée a sollicité une meilleure rétention des boucles, la gratuité des identifiants de remplacement, des outils de lecture plus performants et le financement du système par les droits exigibles. Comme tous les agriculteurs, les producteurs de bovins ont exigé l'actualisation du salaire de l'ouvrier spécialisé, la refonte totale du Programme canadien de stabilisation du revenu agricole (PCSRA) et une révision de la fiscalité municipale. Au cours de deux jours d'assemblée, les délégués ont débattu de 39 résolutions en ateliers et de 28 en plénière.

Dual. Point final.

Rien ne surpasse l'efficacité résiduelle ni la souplesse de Dual II Magnum.



Pour un rendement maximal, laissez Dual® II Magnum® mettre un point final à la compétition des graminées annuelles rebelles, y compris le souchet et la morelle. En matière de lutte aux mauvaises herbes, il offre la performance la plus stable et la plus durable qui soit dans un large éventail de cultures. Et soyez sans crainte : le bénomaxor, son phytoprotecteur distinctif, le rend parfaitement inoffensif pour votre maïs.

Terrassez les mauvaises herbes avec la puissance de Dual II Magnum. *Point final.*

Consultez notre Centre de service à la clientèle au 1 800 850-4685 ou visitez le www.syngenta.ca

syngenta

Tous les produits sont des marques de commerce d'une compagnie du Groupe Syngenta.



ASSEMBLÉE ANNUELLE DES PRODUCTEURS DE BOVINS

Confirmation du prix plancher

JULIE MERCIER

À la dernière assemblée annuelle de la Fédération des producteurs de bovins du Québec (FPBQ), le ministre de l'Agriculture, Yvon Vallières, est venu confirmer aux producteurs qu'ils obtiendraient 0,42 \$/livre pour leurs animaux de réforme.

Un discours très bien accueilli par les éleveurs qui attendent leur prix plancher depuis plusieurs mois. En décembre, la ministre précédente, Françoise Gauthier, s'était engagée à verser 7,6 M\$ sur les 19 M\$ nécessaires afin de permettre aux producteurs de recevoir 0,42 \$/livre pour leurs bonnes vaches de réforme, du 1^{er} décembre 2004 au 31 août prochain. Toutefois, le soutien gouvernemental était conditionnel à l'achat de l'abattoir Colbex. Cette transaction s'est finalement conclue à la fin de mars. Le fédéral n'a pas encore annoncé sa participation estimée à près de 12 M\$. « Les négociations se poursuivent et vont bien. Je suis optimiste et on va travailler sans relâche », a déclaré Yvon Vallières.

Le ministre a confirmé l'importance qu'il accordait à la crise de l'encéphalo-

lopathie spongiforme bovine (ESB). « Pour vous épauler dans le contexte difficile, le gouvernement a fait des efforts : six programmes mis en place pour 164 M\$ versés, dont plus de 60 M\$ par Québec », a rappelé Yvon Vallières. Les producteurs l'ont aussi interpellé au sujet du financement de leurs nouvelles acquisitions, les établissements d'abattage et de transformation Colbex/Levinoff. « Le gouvernement a l'intention de vous soutenir dans cette entreprise et on va trouver la meilleure façon de vous fournir l'argent nécessaire », a répondu le ministre. Un délégué est venu dire au ministre que les producteurs comptaient sur les deux paliers de gouvernement pour contribuer au financement jusqu'à la hauteur de 50 %. « On va regarder le plan d'affaires. Ce n'est pas une affaire que l'on veut voir traîner trop longtemps », a admis Yvon Vallières, sans toutefois s'avancer davantage. Le ministre a également indiqué que son ministère travaillerait, au cours des prochains mois, sur l'implantation de la traçabilité de la viande bovine jusqu'au consommateur.

Le lendemain de la rencontre entre



Le ministre de l'Agriculture du Québec, Yvon Vallières.

Yvon Vallières et les délégués de la FPBQ, son cabinet publiait un communiqué confirmant le versement du 7,6 M\$ pour le prix plancher. « Par sa participation au programme d'aide, le gouvernement offre un appui supplémentaire aux producteurs pour les animaux de réforme, et ce, dans les limites de ses moyens », précise le document.

Le Québec : une société distincte

JULIE MERCIER

Les producteurs de bovins du Québec ne doivent pas trop compter sur le soutien de la *Canadian Cattlemen Association* (CCA) dans leur revendication d'un soutien fédéral pour leurs animaux de réforme.

« Nous avons sondé tous nos membres et il n'y a pas de demande pour un programme pour les vaches de réforme », a déclaré le président de la CCA, devant les délégués de l'assemblée générale de la Fédération des producteurs de bovins du Québec (FPBQ). Stan Eby a toutefois admis que la poursuite de l'embargo américain après le 7 mars, date prévue pour la réouverture de la frontière, amènerait peut-être son organisme à avoir plus « d'ouverture » face aux doléances des producteurs québécois.

Des délégués ont profité de la présence de M. Eby pour lui demander si son organisme avait l'intention de les appuyer, au lieu « de faire de la représentation pour des programmes essentiellement destinés au développement des marchés ». « C'est important de garder les parcs d'engraissement en bonne santé financière, a commencé Stan Eby. C'est difficile d'identifier et de sauver tout le monde. La CCA privilégie une approche nationale, avec une enveloppe budgétaire divisée sur la base équitable du nombre de bovins par province », a ajouté M. Eby. Le président de la CCA a aussi avoué que le consensus autour de la valeur des vaches de réforme était difficile à obtenir.

Stan Eby a également glissé quelques mots sur le Plan d'actions prioritaires de la CCA, adopté il y a quelques semaines. Les priorités de l'organisation sont l'augmentation de la capacité d'abattage, l'amélioration de l'accès aux marchés internationaux, la prolongation des programmes de mise de côté des veaux d'embouche et des bouvillons, ainsi que l'implantation d'un système de vérification de l'âge des animaux.

Non au casse-tête environnemental

JULIE MERCIER

Le ras-le-bol environnemental a occupé une bonne partie du plancher de la dernière assemblée annuelle de la Fédération des producteurs de bovins du Québec (FPBQ).

Les délégués de la FPBQ ont adopté plusieurs résolutions à saveur environnementale. Ils ont d'abord suggéré de récupérer une notion bien connue des producteurs de porcs, celle du moratoire, mais de l'employer plutôt à « l'application de toute nouvelle loi ou tout nouveau règlement à caractère environnemental visant le secteur agricole ». Ils ont aussi appelé au boycott « de toute exigence réglementaire inutile ou exagérée ». L'assemblée a également demandé la levée de l'interdiction frappant l'abreuvement des animaux aux cours d'eau, en vigueur depuis le 1^{er} avril. Paradoxalement, la

traverse à gué est toujours permise.

Les éleveurs de bovins attendent toujours la reconnaissance de leur « Guide de bonnes pratiques agro-environnementales pour la gestion des fumiers des bovins de boucherie ». Celui-ci n'est plus reconnu depuis le 31 mars 2003. Ils demandent aussi que les enclos d'hivernage et des techniques d'entreposage des fumiers aux champs soient autorisés comme alternatives à l'entreposage étanche.

Le président de la FPBQ s'est d'ailleurs attaqué aux nouvelles conditions « inacceptables » liées à l'autorisation des amas aux champs. « Ces mesures auront ni plus ni moins l'effet d'un moratoire sur notre production. Pourquoi le ministre s'acharne sur le dossier en mettant en place des règlements totalement injustifiés ? » a lancé Michel Dessureault.

« Va falloir que le discours change et

qu'il y ait reconnaissance de ce qu'on a fait. Je ne suis plus capable de l'attitude du ministre de l'Environnement et même du ministre. Celui qui n'a pas tenu ses engagements, ce n'est pas nous. C'est le gouvernement », a déclaré le premier vice-président de l'Union des producteurs agricoles, Christian Lacasse, en donnant l'exemple du programme Prime-Vert. « Le gouvernement n'a pas tenu ses engagements de 50 M\$/année pour la période 2002 à 2008 », a insisté M. Lacasse.

Suite à son allocution, M. Lacasse fut inondé de questions au sujet de l'environnement, tout comme le ministre de l'Agriculture, lors du banquet de la veille. À cette occasion, Yvon Vallières disait reconnaître les efforts consentis par les producteurs pour se conformer à la réglementation et leur réitérait son appui.



AIDE FÉDÉRALE

Est-ce vraiment un milliard de plus?

THIERRY LARIVIÈRE

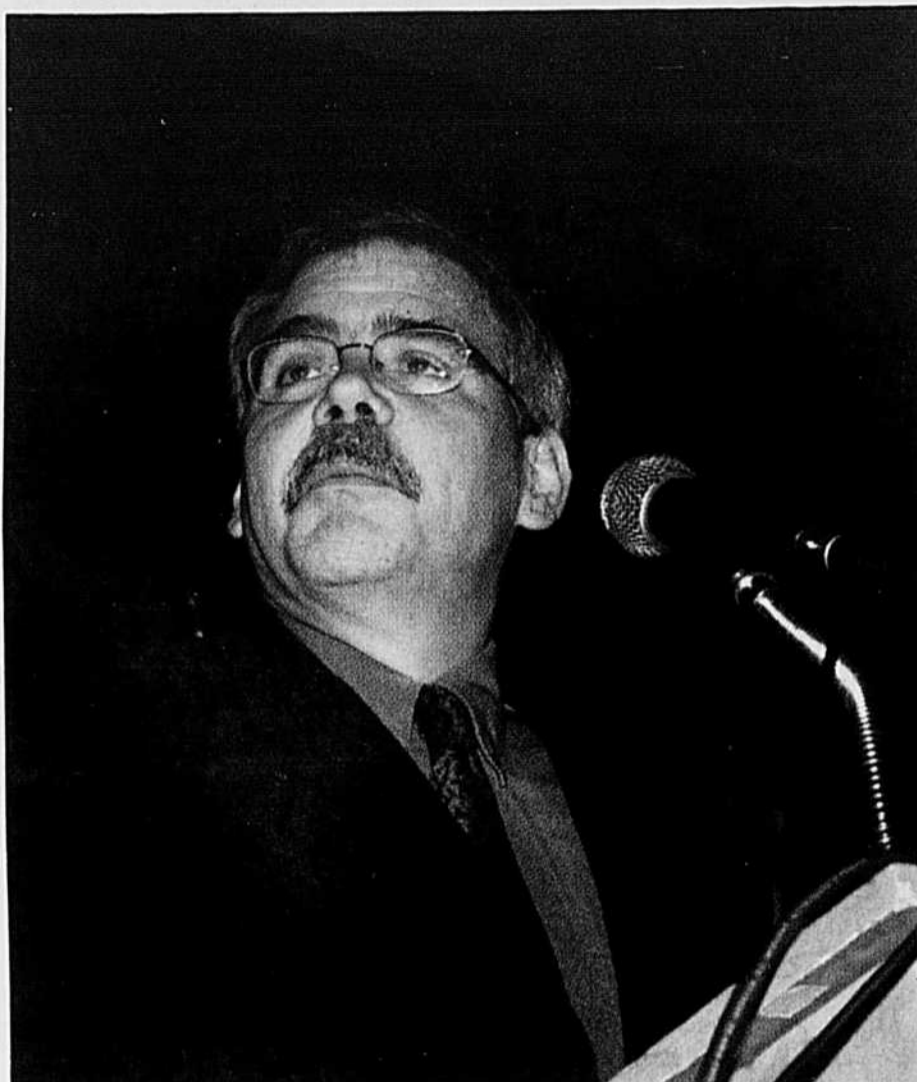
Les producteurs agricoles qui recevront une partie de l'aide spéciale d'un milliard de dollars d'Ottawa en 2005 se verront amputés d'un montant identique lorsqu'ils recevront le paiement du Programme canadien de stabilisation du revenu agricole (PCSRA) pour 2005.

Bref, il n'y aura pas plus d'argent pour les producteurs au bout du compte et la *Canadian Association of Agri-Retailers* a même affirmé qu'il s'agissait d'une forme de prêt et non d'une subvention.

« On ne va pas payer deux fois pour la même perte », admet Charles Cantin, conseiller spécial pour le Cadre stratégique agricole d'Agriculture Canada. Le producteur en difficulté recevra toutefois un montant d'aide beaucoup plus rapidement que prévu. En effet, le PCSRA de 2005 serait normalement versé vers l'été ou l'automne de 2006. Or, le nouveau Programme de paiement relatif au revenu agricole (PPRA), annoncé le 29 mars dernier, devrait être disponible beaucoup plus rapidement.

« Pour le producteur, ce n'est pas de l'argent neuf, mais pour le système oui », soutient par ailleurs Charles Cantin, qui rappelle que l'enveloppe de 5,5 milliards pour cinq ans du Cadre stratégique agricole aurait été « défoncée » sans cet apport d'un milliard.

Précisons que bien que les paiements du PPRA seront considérés comme un revenu admissible pour l'année de programme 2005, ils seront exclus du calcul de la marge histori-



L'aide fédérale annoncée par le ministre de l'Agriculture du Canada, Andy Mitchell, est considérée comme une forme de « prêt » par certains groupes.

que qui sert de point de référence pour évaluer l'ampleur des chutes de revenu.

La FCA est contre

La Fédération canadienne de l'agri-

culture (FCA) est contre cette façon de faire d'Ottawa et souhaite que l'aide spéciale soit versée en plus et non pas à la place du PCSRA. Une lettre a d'ailleurs été expédiée en ce sens au ministre de l'Agriculture, au ministre

des Finances et au premier ministre pour demander de reconsidérer cette décision.

Rappelons que le fédéral avait déjà lancé deux programmes d'aide de 600 M\$ chacun, en 2002-2003, qui n'étaient pas additionnés au revenu admissible de l'année en cours. Il s'agissait toutefois d'une exception puisque les autres programmes d'aide spéciale ont habituellement été considérés dans le revenu comme c'est le cas cette fois-ci.

Effet pervers

La nouvelle aide pourrait, dans certains cas, avoir un effet pervers en favorisant ceux qui en ont le moins besoin. En effet, un producteur dans une bonne année, qui n'aurait pas eu droit au PCSRA, pourra quand même demander le nouveau PPRA. Il n'aura pas à remettre le montant reçu en fin d'année puisque de toute façon il ne recevra rien du PCSRA pour cette année.

L'aide spéciale sera octroyée sur la base des ventes nettes admissibles pour 1998 à 2002 si les données sont disponibles ou pour 2002 seulement dans le cas contraire. Il y aura un paiement initial de 4,4 % de la moyenne des ventes nettes admissibles. Il peut y avoir un paiement final à l'automne.

Notons que l'UPA aurait souhaité pouvoir disposer des fonds fédéraux de manière plus flexible dans le but de cibler davantage l'aide sur les secteurs les plus affectés par la conjoncture actuelle (bovins et céréales). Le milliard de dollars est jugé comme un pas dans la bonne direction, mais insuffisant dans les circonstances.

PCSRA

Difficile de prévoir le montant des compensations - 2e de 2

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC - Les compensations du PCSRA sont variables d'une entreprise à l'autre. Rien d'étonnant à ce que les producteurs admettent avoir de la difficulté à s'y retrouver. De fait, bien malin celui qui peut déterminer à l'avance les montants qu'il pourra retirer du programme.

« Ce n'est pas prévisible », reconnaît d'emblée Jean-Marc Lafrance, vice-président aux assurances et à la protection du revenu auprès de La Financière agricole du Québec. C'est cet organisme qui s'est vu confier le mandat d'implanter le nouveau programme au Québec. Le travail est colossal étant donné qu'on doit constituer un historique pour 23 000 clients, tout en redressant les données afin de tenir compte de l'expansion des entreprises agricoles.

La Financière a aussi développé « un panier » de 150 marges repères afin d'avoir un portrait le plus fidèle possible de la situation des entreprises. L'orga-

nisme a également ajouté des facteurs de performance régionale pour augmenter le degré de précision du programme. On est par exemple en mesure de tenir compte d'un rendement de 9 tonnes cubes de grains dans le secteur de Saint-Hyacinthe comparativement à 6,5 tonnes cubes à Sainte-Eulalie.

« Les entreprises, convient Jean-Marc Lafrance, ne voient pas ces bases de données au moment d'adhérer au programme. On dit parfois qu'elles ont de la difficulté à comprendre ce nouveau programme. Par contre, ce qu'elles ont très bien compris c'est qu'il n'y a plus de filet CSRA, ce programme ayant été abrogé. »

« Le CSRA, ajoute-t-il, donnait un petit montant, 6 % des marges par année. Avec la contribution des producteurs, ça prenait environ 12 ans pour constituer l'équivalent d'une marge de ventes nettes admissibles. Le nouveau programme peut déclencher deux ou trois fois en douze ans. Avec le programme précédent, le CSRA, tu pouvais calculer assez

facilement en début d'année une estimation de tes ventes nettes. Avec le PCSRA, l'état de variation des marges, c'est plus complexe. »

Jean-Marc Lafrance fait aussi valoir que le programme d'assurance-stabilisation (ASRA) est aujourd'hui complémentaire, les risques couverts étant généralement plus élevés que ceux du PCSRA. Dans la réalité, note-t-il, l'ASRA intervient toujours avant le PCSRA parce qu'elle fonctionne dans un cycle de 15 mois comparativement à 18 mois pour le nouveau programme.

Le vice-président reconnaît que le premier traitement d'un programme est toujours « plus aride », croyant que le deuxième tour avec l'année 2004 sera plus facile. Incidemment, le tiers des inscriptions 2003 a jusqu'ici été traité, ce qui représente une contribution de fonds gouvernementaux de 25 M\$.

Il précise que La Financière va également procéder à un traitement supplémentaire pour la couverture des marges

negatives, en mai et juin prochains. Il s'attend à traiter encore des dossiers 2003 en mai, moment où débutera l'analyse des inscriptions de 2004.

« On accélère le rythme de manière importante », déclare Jean-Marc Lafrance.

Économiste auprès d'Agriculture Canada à Québec, Charles Cantin admet de son côté que le PCSRA « ne déclenche pas beaucoup » en raison de marges historiques basses comme dans les grains. Il croit cependant que les producteurs apprendront vite « à travailler » le programme, du moment qu'ils auront en main un premier relevé.

« Les producteurs commencent à peine à recevoir des chèques pour 2003, dit-il. C'est complexe, surtout avec les calculs de rajustements structurels.

Avec un simple état de compte présentant une marge nette par rapport à une marge de référence, c'est difficile de prévoir en début d'année le montant d'argent auquel ils ont droit. »

ENVIRONNEMENT

L'UPA veut un vrai développement durable

THIERRY LARIVIÈRE

« Enfin une bonne nouvelle! » a lancé Laurent Pellerin, président de l'UPA, en ouverture de sa présentation lors de la tournée sur la politique de développement durable du gouvernement à Longueuil le 11 avril. Le président voulait ainsi signifier que le gouvernement avait peut-être l'intention de vraiment miser sur le développement durable concerté et non pas seulement sur les « moratoires » ou la « stagnation ».

Le ministre de l'Environnement Thomas Mulcair, qui participe à la tournée partout au Québec, ne semble pas capter le message d'exaspération lancé par plusieurs producteurs. Il affirme avoir rencontré une dizaine de fédérations de l'UPA jusqu'à maintenant. « Le discours demeure largement positif », a-t-il affirmé. « J'ai un travail à faire », explique toutefois le ministre Mulcair, en précisant que la « dévastation » de l'environnement n'est « pas irréversible » et qu'il faut aller de l'avant pour sauvegarder l'héritage des générations futures. M. Mulcair a néanmoins évoqué une révision de l'évaluation des bassins versants dégradés en juin.

Le président Pellerin a pour l'essentiel rappelé au ministère du Développement durable, de l'Environnement et des Parcs (MDDEP) les progrès accomplis par les agriculteurs en matière d'environnement depuis 1998 lors du premier portrait agroenvironnemental des fermes du Québec. M. Pellerin a insisté sur la participation de 8 000 fermes dans les clubs-conseils en agroenvironnement où travaillent

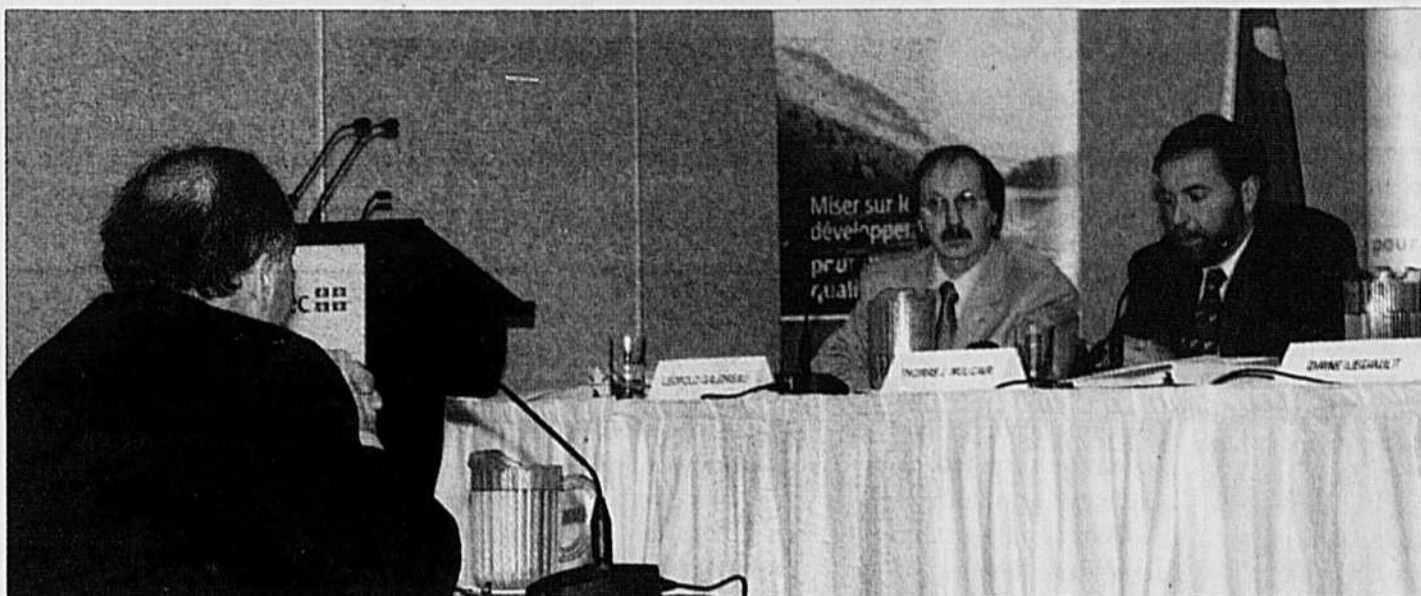


PHOTO : DANIEL BOULANGER

Laurent Pellerin tente de convaincre le ministre Thomas Mulcair de changer son approche réglementaire pour un plan concerté avec les agriculteurs.

300 conseillers professionnels.

« Il est difficile de briller parmi les meilleurs quand la cible à atteindre bouge tout le temps », a fait valoir Laurent Pellerin à propos des exigences environnementales qui ne cessent de changer depuis le premier règlement en 1996. Un point particulièrement irritant pour l'UPA est l'adoption récente, « sans aucune consultation », d'une modification du Règlement sur les exploitations agricoles (REA) le 15 décembre dernier.

Dans son mémoire, déposé lors de la tournée, l'UPA conteste d'ailleurs l'analyse du ministère du Développement durable, de l'Environnement et des Parcs sur la question des bassins versants dégradés. Les agronomes de l'Union estiment que le seuil d'eutrophisation de 30 microgrammes par litre (0,03 ppm) de phosphore total dans

l'eau est « totalement inapproprié » pour la majorité des rivières. Ils affirment aussi qu'on « surestime », dans bien des cas, la part de pollution en provenance du secteur agricole.

Boycott des formulaires

La divergence de vues entre le MDDEP et l'UPA n'est plus seulement théorique. Le refus des producteurs de remplir le formulaire de déclaration des superficies en culture est bien réel. Rappelons que ce document, qui est à la base du nouveau REA, vise à geler les terres en culture dans plusieurs bassins versants du Québec.

« Les producteurs ont respecté le mot d'ordre à 80 % ou 90 % », a précisé Laurent Pellerin, en entrevue, qui dit soutenir ce boycott à la demande des producteurs qui en ont assez des

formalités environnementales qui s'ajoutent à celle du bilan de phosphore, les plans d'accompagnement et les plans de fertilisation. Aucun chiffre n'est sorti du ministère sur la question de la remise des formulaires.

Le ministre Mulcair a dit travailler activement avec son collègue à l'Agriculture, Yvon Vallières, pour pouvoir utiliser les données de La Financière agricole dans la mesure où la Commission d'accès à l'information l'autorise. « Je ne me lève pas avec l'idée d'inventer un nouveau formulaire pour les agriculteurs », insiste-t-il.

« Les données de La Financière ne sortiront pas », réplique cependant Laurent Pellerin, qui fait valoir que le ministère a déjà beaucoup de données entre les mains.

REMBOURSEMENT DES TAXES

L'écoconditionnalité bientôt inscrite dans la loi

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC - Croyez-le ou non, les formulaires de demande de remboursement de taxes devraient être expédiés cette semaine. Ministre de l'Agriculture, Yvon Vallières confirme que le remboursement sera rapide; après une analyse sommaire de leur dossier, les producteurs recevront 90 % du montant réclamé et non les 100% attendus. Une surprise toutefois, ils devront déposer leur bilan phosphore pour être admissibles au programme de remboursement de taxes.

Yvon Vallières a donné le feu vert à l'envoi des formulaires en déposant le projet de loi 93 qui vient modifier la Loi sur le ministère de l'Agriculture et de l'Alimentation. À l'Assemblée nationale, jeudi dernier, Yvon Vallières a indiqué que le projet de loi va permettre au ministère de tenir compte d'impératifs liés au « développement durable ». En d'autres termes, l'écoconditionnalité sera inscrite dans la loi,

une fois celle-ci adoptée.

« Ça répond vraiment à ce que le monde agricole avait demandé, de confier le ministre Vallières à la Terre. L'écoconditionnalité, c'est un engagement électoral. Mon objectif demeure de simplifier tout ça. Le Québec est la seule province où nous avons un programme de remboursement de taxes et c'est toute une tâche à administrer. »

Le ministre ajoute qu'environ 16 000 entreprises agricoles devraient dorénavant profiter d'un remboursement atteignant 85 %, comparativement à 70 %, quand le plafond de 1500 \$ sera atteint.

Déception

Cette inclusion immédiate de l'écoconditionnalité n'est pas vue du même œil par l'Union des producteurs agricoles du Québec.

« C'est un bout très décevant », de réagir le premier vice-président de l'Union, Christian Lacasse. Il précise que les producteurs endossent le

principe de l'écoconditionnalité, mais pas en ce qui concerne le programme de remboursement de taxes, d'autant plus que celui-ci se trouve dans une phase transitoire.

« Ce qui est intéressant dans le projet de loi, admet Christian Lacasse, c'est qu'il vient reconnaître ce qu'on a perdu au cours des dernières années. Il y a eu un transfert du fardeau fiscal vers les producteurs agricoles. L'élément positif du projet de loi, c'est qu'il ajoute un plafond au programme de remboursement de taxes. On a une partie de la réponse seulement, parce que nous voulons bien un plafond, mais de taxation, sur la valeur du fonds de terre, et ce, dès 2006. »

Autre modification qui chicote grandement l'Union, le projet de loi introduit un nouveau critère d'admissibilité. Les 150 \$ l'hectare en revenu brut sont remplacés par un revenu brut moyen d'au moins 8 \$ par 100 \$ d'évaluation foncière. L'Union n'a pas encore réussi à chiffrer le nombre de

producteurs touchés, jugeant que la question sera « problématique » dans certaines régions où l'évaluation du fonds de terre est élevée.

« Ça nous inquiète beaucoup, ajoute Christian Lacasse. Il y a déjà un critère comme quoi le remboursement de taxes ne peut dépasser 30 % du revenu de l'entreprise. On est d'accord avec ça et on ne voit pas pourquoi le ministère revient avec un nouveau critère rattaché avec la valeur du fonds de terre. On ne voit pas la pertinence de ça, connaissant les prix actuels, surtout dans les petites céréales cultivées dans des régions où la valeur du fonds de terre est élevée. On est très déçus. »

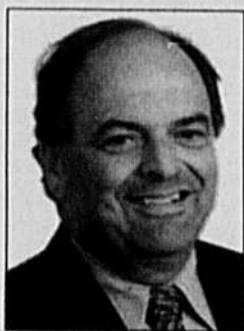
De son côté, Yvon Vallières justifie l'introduction de ce nouveau critère par le fait que le précédent ne déclenchait pas pour certains producteurs, notamment certains producteurs de bœuf de l'Abitibi.

« Cela vise aussi à éliminer les producteurs d'agrément », ajoute le ministre.

ÉDITORIAL

Une nouvelle culture de mise en marché

Les temps sont durs en agriculture, et rares sont les productions qui y échappent. C'est particulièrement vrai pour les producteurs de grandes cultures.



LAURENT PELLERIN
président de l'UPA

Les subventions massives des Américains et des Européens font très mal dans ce secteur de production.

Quant au *Programme canadien de stabilisation des revenus agricoles* (PCSRA), celui-ci a lamentablement démontré son incapacité à contrer les effets néfastes de cette crise. Et ce n'est pas le premier volet de la récente annonce fédérale qui rétablira les choses.

La flambée des subventions internationales n'est toutefois pas seule en cause pour expliquer cette conjoncture. Le secteur des céréales québécoises est également en proie à une mise en marché désordonnée qui pénalise les producteurs dans la recherche d'un prix plus équitable. L'information sur la

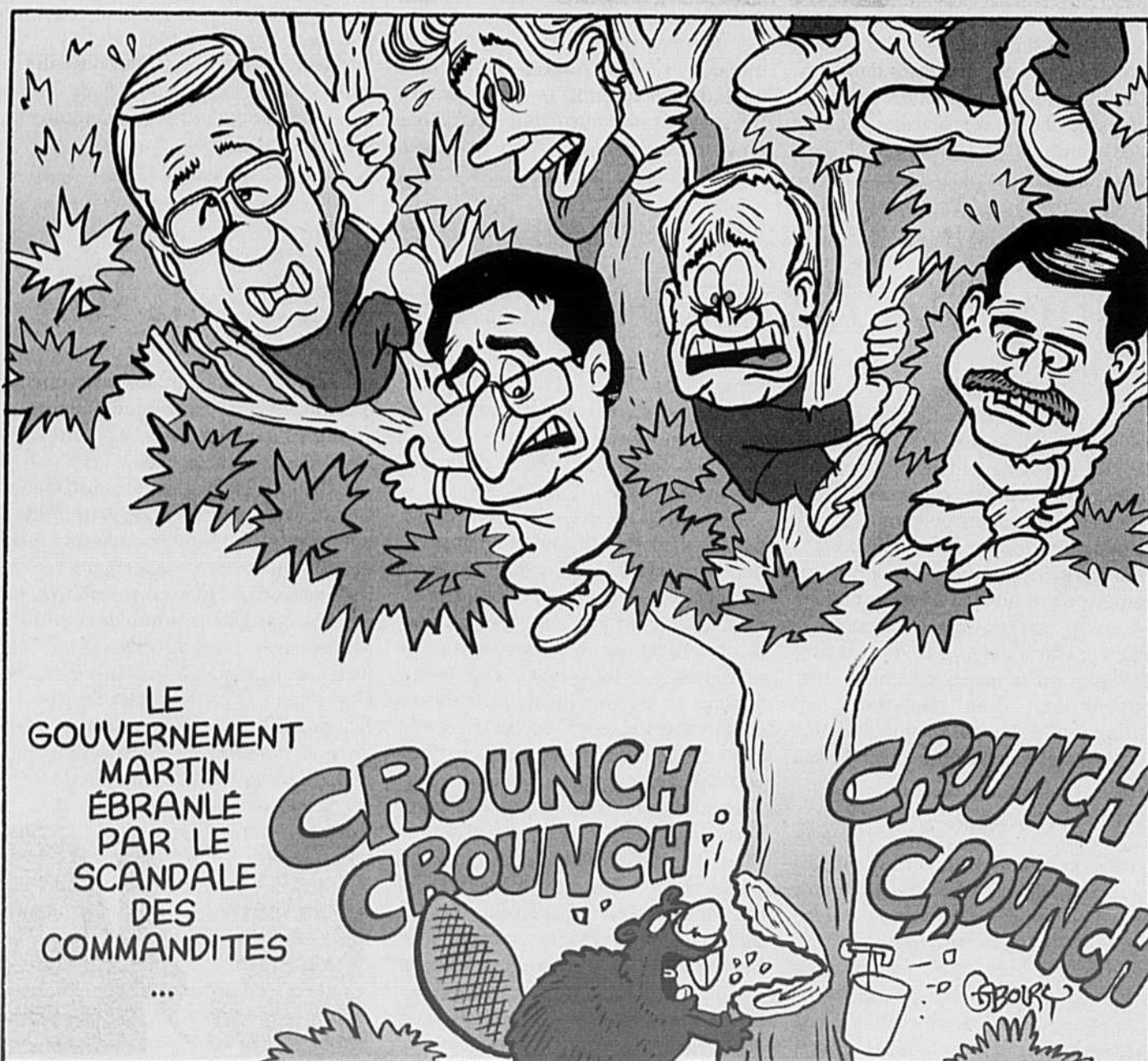
disponibilité des grains et leurs caractéristiques particulières est à ce point déficiente, par exemple, qu'il est impossible d'obtenir un portrait exact du marché (cours des prix en temps réel, qualité des grains disponibles, etc.), ce qui a pour effet de « fausser » les transactions et d'offrir à certains acheteurs le prétexte pour recourir à des importations de grains qui font plonger les prix.

C'est justement pour s'attaquer à ce genre de problèmes que les producteurs de grandes cultures ont saisi le taureau par les cornes lors de leur dernière assemblée générale annuelle, mandatant leur Fédération pour négocier une première convention de mise en marché pour toutes les cultures commerciales avec les acheteurs du Québec. On compte ainsi instaurer, d'ici 2006, de tout nouveaux outils de mise en marché : convention avec formule de prix minimal, grille de prix en fonction de la qualité et du classement des grains, obligation de transmettre l'information sur toutes les ventes, babillard électro-

nique d'offres d'achat et de vente, paiement par l'entremise de la Fédération. Bref, on mettra de l'ordre dans la mise en marché en implantant une nouvelle « culture » dans les façons de faire.

Après avoir mis sur pied une agence de vente de blé destiné à la consommation humaine (blé panifiable), les producteurs de grains du Québec démontrent une nouvelle fois qu'ils sont conscients du rôle plus large qu'ils peuvent exercer dans la mise en marché de leurs produits. Voilà une prise en main qui a de quoi réjouir, et qui est d'autant plus méritoire qu'elle se fait dans une conjoncture pour le moins éprouvante. En consolidant ainsi leurs outils collectifs et en s'orientant vers davantage de transparence sur les marchés, les producteurs visent une meilleure répartition de la cagnotte et un accroissement de la demande pour leurs produits. Ce faisant, ils mettent l'épaule à la roue dans notre stratégie d'action pour retirer un revenu plus équitable du marché.

La solution, on le voit, tient à une combinaison de moyens qui permettront de « passer à travers » dans l'immédiat, mais aussi de garantir des lendemains meilleurs grâce à des interventions de nature structurante. Nul doute qu'en mettant en place les outils pour aller chercher davantage dans le marché, les producteurs sont sur la bonne voie, mais il reste que si les règles du jeu sont faussées par une concurrence internationale déloyale dont ils font les frais, ils ne peuvent lutter à armes égales. Le fédéral, à cet égard, doit revoir ses programmes pour mettre en place des mesures de nature à parer non seulement aux soubresauts des marchés mais également - ce qui est tout aussi sinon plus important - aux effets déstructurants des guerres de subvention.



Tous droits réservés Gaboury et La Terre de chez nous

LA TERRE DE CHEZ NOUS

FONDÉE EN 1929

ÉDITEUR : L'Union des producteurs agricoles
555, boul. Roland-Therrien, Longueuil J4H 3Y9

FAX : (450) 670-4788
SITE WEB : www.laterre.ca

RÉDACTION : (450) 679-8483 poste 7270

Courrier électronique : tcn@laterre.ca

PUBLICITÉ : (450) 679-8483 poste 7275

Courrier électronique : pub@laterre.ca

ABONNEMENTS : (450) 679-8483 postes 7274, 7290

Courrier électronique : abonnement@laterre.ca

ANNONCES CLASSÉES : (450) 679-7809

Courrier électronique : annoncesclassées@laterre.ca

DIRECTEUR : DANIEL BOULANGER

RÉDACTEUR EN CHEF :

Loïc Hamon

RÉDACTEUR EN CHEF,

DÉLÉGUÉ AUX MAGAZINES :

Michel Beaunoyer

CHEF DE PRODUCTION :

Carole Lalancette

ABONNEMENTS : Marie-Josée Rheault

ADMINISTRATION : Pascale Côté

DIRECTRICE DE LA PUBLICITÉ QUÉBEC :

Chantal Rainville

REPRÉSENTANTS PUBLICITAIRES :

Christian Guinard, Sylvain Joubert,

Sylvain Lalonde, Réal Loiseau

DIRECTEUR DE LA PUBLICITÉ HORS QUÉBEC :

Jacques Long

Tél. Toronto : (905) 335-5700 Fax : (905) 335-5001

Courrier électronique : jloug@longcomm.net

IMPRESSION : Imprimerie Transmag



ABONNEMENT :
Québec 1 an : 51,77 \$ 2 ans : 82,82 \$ 3 ans : 108,13 \$
Abonnement hors Canada : 1 an : 125 \$
Chèque ou mandat à l'ordre de
La Terre de chez nous

Dépôts légaux :
Bibliothèque nationale du Québec - 1992
Bibliothèque nationale du Canada ISSN 0040 - 3830
États-Unis deuxième classe payé Champlain N.Y.
Nous reconnaissons l'aide financière du gouvernement du Canada, par
l'entremise du Programme d'aide aux publications (PAP),
pour nos dépenses d'envoi postal.

Convention de la poste publication N° 40069165
N° d'enregistrement 07665, retourner toute correspondance
ne pouvant être livrée au Canada au Service des publications
555 boul. Roland-Therrien, Longueuil, Qc J4H 3Y9
abonnement@laterre.ca

Une leçon de syndicalisme

Chers dirigeants de l'UPA,

Les dernières semaines ont vu un vent rafraîchissant de véritable syndicalisme souffler sur le Québec.

En écoutant un point de presse d'un des groupes de pression étudiants, lundi dernier, j'ai senti qu'on était à un tournant historique de la société québécoise. Le message était clair, les générations qui s'en viennent n'ont pas l'intention de négocier la vie comme une vulgaire affaire, point final! Les dirigeants de l'UPA devraient en prendre bonne note.

Il est incroyablement surprenant de voir une telle mobilisation, organisée avec une conviction inébranlable, alors que l'agriculture se meurt un peu plus chaque année, entraînant même ses producteurs et productrices au deuil sans qu'on ne voie l'ombre d'une révolte où on pourrait enfin faire voir, au Québec tout entier, que la vie de ceux qui le nourrissent n'est tout simplement pas négociable autour d'une quelconque table.

Les producteurs ont doublement raison d'avoir peur de voir leurs inquiétudes se matérialiser, devant le ridicule des actions mises de l'avant par nos bien-pensants, en comparaison de l'originalité et de la conviction avec lesquelles les étudiants sont en train de mobiliser le Québec tout entier face à leur cause, n'en déplaise à un Henri Massé, un peu ramolli par le temps, il me semble.

Les groupes de pression étudiants auront mis moins de six mois pour alerter le Canada tout entier que leur avenir était non négociable, alors que l'hécatombe agricole poursuit ses ravages, quelques années après la fameuse vache folle qui aura mis toute l'agriculture sens dessus dessous.

Il faut maintenant se poser de sérieuses questions sur la façon dont nos droits et conditions sont défendus et se demander si on peut se voir mourir un peu plus chaque jour, sans trop brasser une cabane qui est déjà en



PHOTO : JULIE MERCIER

feu, messieurs et mesdames de l'UPA. Il faudrait peut-être aller voir nos jeunes et leur demander si elles se seraient ainsi laissées mourir. Vous pouvez, je pense, trouver la réponse dans les prochains bulletins de nouvelles.

Alors qu'on sait que 88 milliards de dollars transitent chaque année par les paradis fiscaux et que nos entreprises les plus prospères ne paient que

quelque 1,5 % d'impôt, est-ce que quelqu'un peut enfin trouver l'erreur? Il semble que notre démocratie se porte terriblement mal, lorsqu'on peut ainsi gâcher le capital vivant d'une société au profit d'une minorité qui s'en met plein les poches, mais qui, heureusement, ne passe pas inaperçue aux yeux de nos plus jeunes.

Denis Destrempe
Futur ex-producteur ovin

Pour un sirop d'érable de qualité

Monsieur Laurent Pellerin,
Président de l'UPA
Monsieur Pierre Lemieux
Président de la FPAQ,

Tout comme vous, je suis très heureux du jugement de la Cour suprême du Canada maintenant l'interdiction de la coloration de la margarine au Québec.

Qu'en est-il de votre position face aux producteurs de sirop d'érable qui « blanchissent » leur sirop en y injectant de l'air? N'est-ce pas une façon tordue de faire passer un produit de qualité moindre pour un produit de bonne qualité?

Vous n'êtes pas sans savoir que la couleur du sirop d'érable dépend directement de la qualité de l'eau qu'on fait bouillir, de la propreté des

réservoirs et des évaporateurs! Cette qualité reflète, entre autres, l'importance de l'hygiène à toutes les étapes: de la cueillette à la transformation. L'injection d'air est un excellent moyen de camoufler les carences de cette hygiène.

Ce n'est qu'avec de la rigueur dans la qualité que vous favoriserez et faciliteriez la mise en marché du sirop d'érable pur et de ses produits à valeur ajoutée. Les surplus s'élimineront d'eux-mêmes.

Les quotas ne devraient être attribués qu'aux acériculteurs qui respectent un protocole de production correspondant à un produit alimentaire pour consommation humaine. Le reste devrait être traité comme une matière sucrée, devant subir un raffinage industriel, avant d'être propre à la consommation et considéré comme

un sous-produit de l'érable.

L'acériculture n'occupera la place qu'elle mérite que lorsqu'elle considérera l'eau d'érable comme les producteurs laitiers le font avec le lait. Qu'en serait-il de la reconnaissance de la qualité de nos produits laitiers, si les producteurs et les transformateurs de ce secteur traitaient leur lait, leurs équipements de cueillette et de transformation comme trop d'acériculteurs le font dans les érablières?

Un mystère: le Québec a le quasi-monopole de l'acériculture sur la Terre! Expliquez-moi pourquoi il y a des surplus? Moi, je mange des kiwis de la Nouvelle-Zélande, à trois pour un dollar. Il y a 20 ans, ce n'était pas facile d'en trouver au Québec.

Simon Chamberland
Producteur forestier

Exporter dans le respect

Sommes-nous devenus fous, par Toutatis, auraient dit nos ancêtres les Gaulois?

En effet, depuis que nos Romains de voisins, les États-Unis d'Amérique, ont décidé de fermer leur frontière à notre bois, à nos vaches, bientôt à nos porcs et peut-être à bien d'autres choses, nous ne cherchons toujours pas à comprendre le pourquoi du comment.

Alors, avant d'aller conquérir d'autres marchés de remplacement avec nos produits, puisque notre voisin insiste à garder sa frontière fermée pour protéger ses agriculteurs peut-être, il y a, par conséquent, au moins deux questions à se poser.

Quand nous désirons que nos produits agricoles soient sur les tablettes des marchés asiatique, européen, australien ou africain, est-ce que nous répondons à un besoin de complémentarité aux produits des agriculteurs locaux?

Ou, est-ce que nous créons un besoin pour répondre essentiellement à notre satisfaction financière et, ainsi, imposons nos produits au détriment des agriculteurs des pays visés?

Claude Pasche
Saint-Nicolas

laterre.ca

Résultat du sondage hebdomadaire

Êtes-vous d'accord avec la réouverture de la frontière aux bovins américains?

Oui	27 %
Non	72 %
Ne sait pas	1 %
Nombre de votes :	431

Cette question a provoqué des réactions acrimonieuses de la part des agronautes. Certains estimaient que le Canada avait ainsi accepté de se mettre à plat ventre devant les États-Unis. « On est en train de se vendre aux Américains. En plus, on va acheter américain !!! », a exprimé un visiteur de laterre.ca. Un autre veut fermer les frontières : « Il faut arrêter de dormir, se réveiller et transformer ces surplus. Plus rien n'entre. Plus rien ne sort. »

www.laterre.ca



Loin de la coupe aux lèvres

La partie est loin d'être gagnée, reconnaît le conseiller de la Coalition GO5, Pierre-Marc Johnson. Le système canadien de gestion de l'offre n'est pas tellement partagé, les pays ayant davantage tendance à se réfugier dans des formes de soutien à l'agriculture autres que les hauts tarifs. Ces derniers deviennent donc « une belle cible » autour de la table de négociations.

Si l'objectif premier de la présente ronde de négociations consiste à maintenir et à préserver la gestion de l'offre, peut-on espérer que d'autres pays, notamment ceux en voie de développement, s'intéressent un jour à notre système ? Pierre-Marc Johnson convient que la rhétorique actuelle penche surtout en faveur de l'ouverture des marchés, y compris pour les pays africains qui y associent une certaine victoire morale.

Dans la mesure où les productions d'arachides, de café et de cacao sont déjà des questions réglées, à l'exception du coton faisant l'objet d'une négociation séparée, Pierre-Marc Johnson juge pour sa part que l'Afrique aurait intérêt à se tourner vers d'autres types de culture.

« Le problème de beaucoup de pays africains, indique-t-il, ce n'est pas tellement qu'ils ont de hauts tarifs, mais bien que leur production est déplacée vers des productions subventionnées provenant d'Europe entre autres. »

« Dans le fond, ajoute-t-il, l'objectif premier des Africains, ce n'est pas tellement de prétendre qu'ils vont avoir accès à des marchés européens ou américains avec des productions maraîchères faites dans des conditions extrêmement difficiles. Leur objectif, c'est peut-être d'être capables de consolider leurs marchés nationaux et, entre eux, de se composer des marchés à l'intérieur de sous-régions. Ces marchés permettraient l'éclosion d'une agriculture locale, à l'abri de l'invasion radicale de pays qui subventionnent leurs exportations. » **P-Y.B.**

SYMPOSIUM DE L'OMC

« Détruire la caricature de la gestion de l'offre »

- Pierre-Marc Johnson, conseiller de GO5

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC - L'avenir de la gestion de l'offre va peut-être se jouer la semaine prochaine à Genève. Les producteurs agricoles canadiens auront l'occasion de démontrer aux pays membres de l'Organisation mondiale du commerce (OMC) les avantages de la gestion de l'offre. Bob Friesen, Laurent Pellerin, les gros noms de l'agriculture canadienne et quelques experts occuperont la scène du prochain symposium public de l'Organisation.

« Un des boulots à faire à Genève, c'est de détruire la caricature de la gestion de l'offre », affirme Pierre-Marc Johnson, ex-premier ministre du Québec et aujourd'hui conseiller auprès de la Coalition GO5. Il rentre justement d'un bref séjour à Genève où il a rencontré quatre ambassadeurs et des représentants de différentes délégations nationales. Il note que « des yeux s'ouvrent », plusieurs délégations ayant confirmé leur participation au symposium organisé par la Fédération canadienne de l'agriculture.

« C'est une bonne occasion d'expliquer comment ça fonctionne au Canada, estime Pierre-Marc Johnson. Il y a parfois une fausse perception suivant laquelle, dans les productions soumises à la gestion de l'offre, le Canada verse des subventions en plus de maintenir de hauts tarifs. C'est extrêmement important d'être là-bas pour expliquer que non, il n'y a pas de subventions. »

Pierre-Marc Johnson ne croit pas pour autant que l'Australie et la Nouvelle-Zélande vont changer leur fusil d'épaule au lendemain du symposium. Toutefois, il pense que « les oreilles seront mieux tendues » quand se poseront les enjeux importants du présent cycle de négociations, notamment à la réunion ministérielle de décembre prochain à Hong Kong. Dans les coulisses du symposium, il croit que le négociateur principal, l'ambassadeur de la Nouvelle-Zélande, Tim Groser, profitera de l'occasion pour faire circuler un premier texte sur l'harmonisation des tarifs, une question technique fort complexe.

Le conseiller du GO5 croit que la présence de l'Union des producteurs agri-



PHOTO : ARCHIVES, MARC-ALAIN SOUCY

La Coalition GO5 s'est assurée les services d'un conseiller renommé, l'ex-premier ministre du Québec, Pierre-Marc Johnson. Dans l'ordre habituel, il est entouré du président de l'Union des producteurs agricoles, Laurent Pellerin, et des présidents des productions sous gestion de l'offre, Gyslain Loyer (œufs d'incubation), Serge Lefebvre (œufs de consommation), Yves Baril (volailles) et Marcel Groleau (lait).

coles et de la Coalition GO5 permettra de clarifier la position du Canada. Membre du Groupe de CAIRNS, qui favorise la libéralisation graduelle des échanges commerciaux, le Canada est à son avis perçu comme un acteur assez dynamique, sans être agressif. De voir le Canada préconiser le maintien de mesures protectionnistes, « n'a pas été sans jeter un froid » à Genève.

« Quand tu débarques de l'avion à Genève, raconte Pierre-Marc Johnson, et que tu prononces le mot tarif, il y a des gens qui essaient de te faire comprendre que tu es dans la mauvaise ville. »

« La présence de l'UPA et des GO5, affirme-t-il plus sérieusement, va être extrêmement utile. Elle va permettre aux délégations étrangères de bien comprendre que les positions du gouvernement canadien aux tables de négociation n'en sont pas une de tacticien. Il y a un vrai problème avec les hauts tarifs. Leur démantèlement signifierait la fin de la gestion de l'offre, parce qu'il s'agit de son seul rempart. »

Poids idéologique

Pierre-Marc Johnson a visiblement bien appris sa leçon. Il répète à qui veut l'entendre que le système canadien s'ap-

puie sur une logique « solide », capable de contrebalancer le poids idéologique du libéralisme commercial. La logique canadienne, dit-il, consiste à combler nos besoins domestiques, sans aucune aspiration à exporter et à envahir des marchés étrangers. Le Symposium représente d'ailleurs, ajoute-t-il, une bonne occasion de démontrer que la fixation des niveaux de production et la négociation des prix se traduisent par un choix raisonnable de produits pour le consommateur, et ce, à un prix légèrement inférieur à ceux pratiqués aux États-Unis.

« C'est une belle démonstration à faire à Genève, affirme-t-il, parce qu'ils présupposent qu'on donne des subventions à l'agriculture. Ils prennent aussi pour acquis qu'on a un régime en totale distorsion du marché. D'abord, ça n'existe pas le marché parfait et c'est une bonne chose de le rappeler. Notre régime a aussi permis une bonne répartition entre le prix au consommateur et les revenus des producteurs. Pendant ce temps, les revenus des producteurs américains évoluent en dent de scie, n'atteignant jamais le niveau de l'indice de l'augmentation. Ils se retrouvent dans le fond dans une position où tout est extrêmement aléatoire pour eux. »

SYMPOSIUM PUBLIC

La Terre y sera

QUÉBEC - Placé sous le thème *Les politiques et la crise des revenus agricoles dans le contexte des négociations de l'OMC*, le prochain symposium public de l'Organisation mondiale du commerce aura lieu le jeudi prochain 21 avril à Genève en Suisse. Organisé par la Fédération cana-

dienne de l'agriculture, l'événement devrait permettre aux producteurs agricoles canadiens de vanter les mérites de leur système de gestion de l'offre, si décrié par les promoteurs du libéralisme. « Dix ans après avoir amorcé, à l'OMC, une libéralisation du commerce des produits agricoles, force est de reconnaître qu'on est loin de rencontrer les objectifs de départ », écrit Bob Friesen, président de la Fédération.

Président de l'Union des producteurs agricoles du Québec, Laurent Pellerin prendra part à un panel por-

tant sur les conditions gagnantes d'une réforme des politiques agricoles favorables aux producteurs agricoles. Parmi les chercheurs invités, on retrouve le Docteur Daryll E. Ray, professeur et directeur du *Agricultural Policy Analysis Center* de l'université du Tennessee aux États-Unis. Ce chercheur américain constate que des prix agricoles excessivement bas minent la vie des agriculteurs du monde entier. *La Terre de chez nous* assistera au symposium. Suivez les reportages. **P-Y.B.**



2005
Symposium public
de l'OMC
Session sur l'agriculture

COMMERCE INTERNATIONAL

Est-ce que l'Amérique du Nord imitera l'Europe ?

Il y a encore loin de la coupe aux lèvres, mais les trois pays d'Amérique du Nord viennent de jeter les bases d'un nouveau partenariat pour la sécurité et la prospérité qui pourrait ressembler à l'Europe d'après le traité de Maastricht, en 1991.

THIERRY LARIVIÈRE

Les trois chefs d'État, Paul Martin, George W. Bush et Vicente Fox, ont signé cet accord préliminaire à Waco au Texas, le 23 mars.

Il n'est toutefois pas question que les trois pays abandonnent une part importante de leur souveraineté nationale, comme en Europe, mais la circulation des biens et des personnes pourrait être encore plus libre que dans le cadre actuel de l'Accord nord-américain de libre-échange (ALENA). Certains parlent d'ailleurs d'un « ALENA plus ».

Le partenariat vise, entre autres, à diminuer les tracasseries administratives et les règles qui compliquent inutilement le commerce. « En donnant suite aux démarches convenues en matière de réglementation, lesquelles sont fondées sur des principes scientifiques objectifs, nous pouvons contribuer à éviter le risque de protectionnisme voilé, tel que revendiqué par certains dans le dossier de l'ESB », a déclaré le premier ministre du Canada, Paul Martin, qui espère que le bœuf canadien sera bientôt accepté partout en Amérique du Nord même si des groupes de pression entament des contestations judiciaires.

Le nouveau partenariat vise aussi à renforcer les mesures de sécurité envers les pays étrangers en rendant les frontières plus sûres. Une meilleure coordination est également souhaitée en vue de frontières « intelligentes » en facilitant les « passages légitimes », de sécurité dans le transport de cargaisons maritime et aérien, de prévention et de contrôle des maladies infectieuses comme le SRAS, un élargissement du marché financier de même que sur les questions environnementales et énergétiques.

Notons un point central du partenariat, d'un point de vue agricole, soit la volonté d'établir une politique de réglementation relative aux secteurs des biotechnologies agricoles dans le cadre de l'Initiative nord-américaine sur la biotechnologie.

Des groupes ministériels avec des représentants des trois pays sont déjà à l'œuvre et devraient proposer un premier rapport d'ici la fin juin avec des propositions de dates de mise en application des différentes mesures.

L'Amérique centrale avec les États-Unis

Pendant que les négociations s'éternisent à l'Organisation mondiale du commerce, les choses semblent aller plus rondement en Amérique avec le « CAFTA » soit l'accord de libre-échange des États-Unis avec six pays d'Amérique centrale. Jusqu'à maintenant, les représentants d'El Salvador, du

Honduras, du Nicaragua, des États-Unis et du Costa Rica ont signé l'accord. El Salvador, le Guatemala et le Honduras l'ont ratifié. Les autres pays en cause, dont la République dominicaine, ne l'ont pas encore fait. Le Congrès américain devrait se prononcer au mois d'avril.



PHOTO : REUTERS/JASON REED

Le premier ministre Paul Martin, le président américain, George W. Bush, et le président mexicain, Vicente Fox, prenaient une marche dans le ranch du président Bush à Crawford au Texas le 23 mars dernier.



BATTERIES Expert

www.batteriesexpert.net





Machinerie Diesel

Batterie Groupe 31

940 Amp. CA
avec vis **79.50\$**

1220 Amp. CA
avec poteau **92.95\$**

Pour Diesel
1190 Amp. CA **128.50\$**

Modèle
4DLT-100

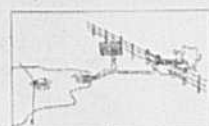
**Gamme complète
Batterie Moto/Vtt
à partir de: 10.75\$**

**Vérificateur de Batterie
et système de charge
#50113 62.00\$**

1-800-661-3330

C'est la Loi!
Subvention disponible

Voici la solution à votre problème de pompage d'eau pour votre bétail



Système solaire + Pompe

(450) 688-7453 Laval	(450) 348-2370 St-Jean-sur-Richelieu	(450) 659-1994 La Prairie	(418) 687-1171 Ste-Foy	(418) 269-5456 Rivière-au-Renard
(819) 849-9131 Coaticook	(450) 569-7676 St-Jérôme	(450) 469-3147 St-Césaire	(450) 742-0776 Sorel-Tracy	(819) 832-3352 East-Angus
(450) 471-8679 Terrebonne	(506) 759-8873 McLeods	(418) 545-9604 Chicoutimi	(418) 695-5411 Jonquière	(418) 228-6207 St-Georges-de-Beauce
(819) 275-5554 L'Annonciation	(418) 667-9539 Beauport	(514) 374-4500 Montreal	(819) 323-4543 Ste-Agathe	(450) 460-7716 Mariville
(450) 836-8226 Betherville	(819) 375-1487 Trois-Rivières	(450) 293-3444 Farnham	(418) 335-9641 Therford-Mines	(819) 823-2122 Ascot
(450) 654-8760 Repentigny	(450) 753-1100 Joliette	(819) 477-1672 Drummondville	(450) 655-5004 Boucherville	(450) 371-0920 St-Louis-de-Gonzague
(418) 986-4227 L'Étang du Nord	(819) 228-3234 Louiseville	(450) 658-5453 Chambly	(418) 763-7649 Ste-Anne-des-Monts	(819) 563-3005 Lac-Mégantic
(450) 229-9099 Ste-Adèle	(819) 362-2325 Pessisville	(450) 922-9227 Ste-Julie	(819) 440-2424 Mont-Laurel	(450) 833-6734 St-Michel-des-Saints
(418) 276-1257 Dorval	(450) 534-2114 Bromont	(450) 454-2934 St-Rém	(450) 651-2232 Longueuil	(418) 294-4106 Baie-Comeau
(819) 845-4900 Windsor	(819) 762-3066 Rouyn-Noranda	(819) 569-9288 Sherbrooke	(819) 539-4048 Shawinigan	(418) 277-2059 St-Léonard
(418) 534-3939 St-Siméon-Bonaventure	(819) 758-2020 Victoriaville	(418) 587-2550 Contrecoeur	(418) 962-0035 Sept-Îles	(819) 243-7453 Gatineau
(819) 523-3939 La Tuque	(418) 665-7835 La Malbaie	(418) 662-2817 Aïme	(450) 472-1011 St-Eustache	(819) 425-7164 Mt-Tremblant
(450) 568-3797 Pierreville	(513) 632-8763 Hawkesbury	(418) 729-1333 Les Méchins	(450) 424-3739 Vaudreuil-Dorion	(450) 836-5611 LaPine
(506) 336-4876 Inkerman Ferry	(506) 773-3288 Miramichi	(450) 372-9913 Granby	(418) 675-4454 St-Félicien	(418) 390-1555 Ste-Marie-de-Beauce

VACHE FOLLE

Les éleveurs canadiens réclament 7 milliards

JULIE MERCIER

Donald Bernèche, un éleveur de bovins du Québec, et trois producteurs de l'Ontario, de l'Alberta et de la Saskatchewan, réclament sept milliards de dollars au gouvernement canadien.

Les quatre hommes viennent d'intenter ce recours collectif au nom des 100 000 producteurs bovins du Canada touchés par la crise de la vache folle. Le dossier est piloté par quatre cabinets d'avocats de Montréal, Toronto, Calgary et Saskatoon.

Selon l'un des procureurs de la poursuite, Me Gilles Gareau, « l'incompétence flagrante et la négligence grave du gouvernement du Canada » sont à l'origine de la crise qui secoue l'industrie bovine canadienne depuis mai 2003.

La requête révèle qu'en 1990, le Canada autorisait une liste de sous-produits de ruminants, malgré le fait que la Grande-Bretagne, alors en pleine crise de la vache folle, les avait interdits depuis deux ans. Cette même année, le fédéral partait à la recherche des 191 bovins britanniques et irlandais importés depuis 1982. La poursuite avance que le gouvernement aurait perdu la trace de 80 d'entre eux. À l'Agence canadienne d'inspection des aliments (ACIA), le Dr Gary Little souhaite rétablir certains faits.

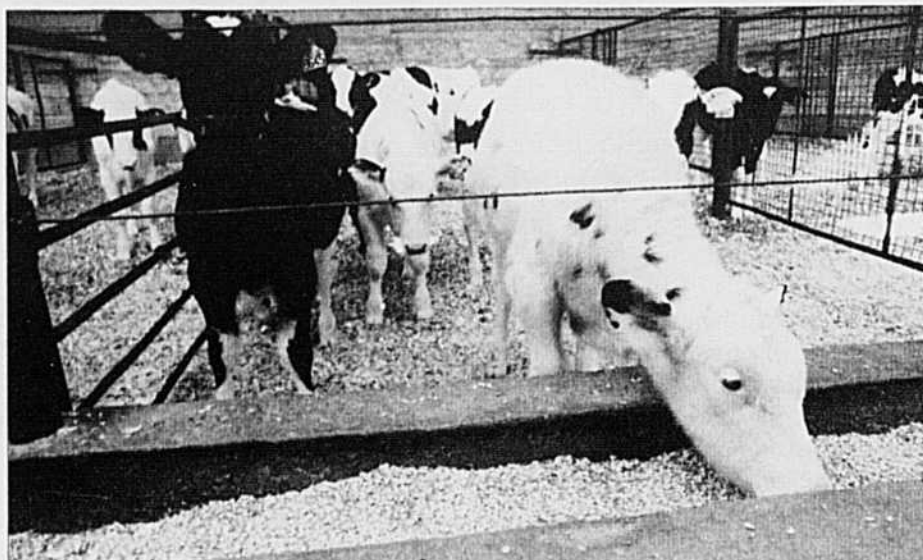


PHOTO: TCS

Contrairement aux allégations de la poursuite, le Dr Little affirme que l'Agence a réussi à retracer tous les animaux importés de Grande-Bretagne. Seul bémol : 68 d'entre eux avaient déjà été abattus ou étaient décédés sur la ferme. Il est toutefois possible que ces bêtes se soient retrouvées dans l'alimentation des ruminants.

Le recours collectif vise aussi le fabricant d'aliments pour le bétail Ridley. La poursuite allègue que cette compagnie était consciente du danger lié à l'utilisation des farines de ruminants puisque Ridley a cessé d'inclure de tels sous-produits dans ses

moulées destinées au marché australien dès mai 1996. « Mais elle aurait négligé de le faire pour le marché canadien jusqu'à ce que cette pratique soit interdite par le gouvernement fédéral », indique Me Gareau. L'enquête de l'ACIA concernant le cas de vache folle de mai 2003 révélait que l'animal avait été alimenté au printemps 1997 avec un produit manufacturé par Ridley. Le président de la compagnie, Steve VanRoekel, s'est dit « confiant que les allégations s'avèrent sans aucun mérite. Nous avons l'intention de nous défendre vigoureusement », a-t-il précisé.

À l'assemblée annuelle de la semaine dernière, les délégués de la Fédération des producteurs de bovins du Québec (FPBQ) ont décidé de ne pas appuyer le recours collectif. « Ce n'est pas du tout la voie choisie par nos producteurs », explique Lyne Claude, conseillère aux affaires juridiques à la FPBQ. La requête pour autorisation d'exercer un recours collectif et pour être représentant devra préalablement être acceptée par la cour avant que les démarches juridiques soient bel et bien entamées. Ce processus pourrait prendre jusqu'à un an.

Pour plus d'information, vous pouvez visiter le site www.bseclassaction.ca.



La question de la semaine

Le recours collectif aidera-t-il la cause des éleveurs?

Venez répondre à cette question sur la page d'accueil du site

www.laterre.ca

PORCS VIVANTS

Les États-Unis lèvent leurs sanctions

THIERRY LARIVIÈRE

Une des guerres commerciales avec nos voisins du Sud pourrait bien prendre fin très bientôt. La Commission internationale du commerce (CIC) des États-Unis a décidé, dans un vote unanime de 5 à 0, que l'importation de porcs vivants canadiens ne causait pas de préjudice à l'industrie américaine.

« C'est une grande journée pour la défense des producteurs de porcs canadiens. On ne gagne pas souvent contre nos voisins du Sud », a déclaré Édouard Asnong, 1^{er} vice-président du Conseil canadien du porc, peu après la décision du 6 avril.

Ainsi, le taux de 10,63 % de droits antidumping encore exigés sur les porcs canadiens qui traversent la frontière devrait être levé après que la décision écrite du CIC aura été publiée, soit le 25 avril. De toute façon, les

droits d'environ 25 M\$ accumulés depuis le 20 octobre dernier seront remboursés.

Le *National Pork Producers Council* (NPPC), qui est à l'origine de cette guerre commerciale, est très déçu de la décision de la Commission et pourrait décider d'aller en appel. « Les producteurs de porcs canadiens ont un avantage injuste par rapport aux producteurs américains à cause de généreuses subventions fédérales et provinciales. Nous sommes en train de considérer les différentes options qui s'offrent à nous pour réussir à égaliser les chances dans l'industrie nord-américaine du porc », a déclaré le président du NPPC, Don Buhl, un producteur de porcs du Minnesota.

Édouard Asnong estime qu'il serait surprenant que les producteurs américains aillent en appel de la décision de la CIC puisque celle-ci est unanime

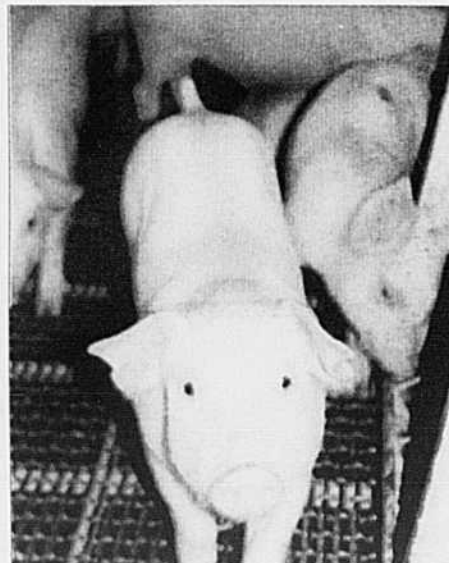


PHOTO: TCS

et que l'exportation de porcelets canadiens est profitable pour l'industrie américaine. « C'est une victoire pour les centaines de producteurs améri-

cains qui se sont adaptés aux avantages de l'ALENA et qui auraient été sévèrement affectés par les droits proposés », a déclaré John R. Block, ancien secrétaire américain à l'Agriculture (USDA) et conseiller principal de la *Pork Trade Action Coalition*, qui militait en faveur du retour au libre-échange.

Curieusement, c'est le Canada qui impose maintenant une mesure de rétorsion contre les porcs américains importés. Il s'agit toutefois d'un dossier tout à fait différent et qui est lié au refus des Américains de modifier l'amendement Byrd. Cette loi américaine permet de verser le montant des sanctions commerciales perçues par les États-Unis directement à leur industrie locale. Notons toutefois que le Canada a importé seulement 5713 porcs en 2004, pour un total de 1,3 M\$.



1-877-446-3230

www.nutriphile.com

UN FORMIDABLE APPÉTIT!

C'est ce qui arrive aux porcs qui mangent une moulée formulée avec Nutriphile. Les truies lactantes conservent un meilleur état de chair et ont des chaleurs fortes. Les porcs prennent plus vite le chemin de l'abattoir avec moins de risques de maladies et moins de rejets dans l'environnement.

essayez Nutriphile, 30 jours

Le prix des terres agricoles en hausse

La valeur des terres agricoles a progressé de 2,2 % au Canada au cours des six derniers mois de 2004. La tendance à la hausse entamée en janvier 2000 se poursuit donc malgré les malades, les intempéries et les fluctuations du marché auxquelles font face les agriculteurs. Au Québec, la hausse de 1,8 % observée au cours du dernier semestre de 2004 est la troisième plus faible des dix dernières années. Avec un tel score, on est en effet loin de la flambée du prix de 11,2 % enregistrée en 1996 et 1997. C'est ce que révèlent les données publiées par Financement agricole Canada, au début d'avril, dans le document « Valeur des terres agricoles-printemps 2005 ».

Depuis 1995, la valeur des terres agricoles du Québec a constamment bougé à la hausse. L'appréciation a même dépassé 4 % huit années sur dix. C'est au cours des six derniers mois de 2003 que la majoration a été la plus faible de la décennie avec 0,6 %.

Selon Financement agricole Canada, le prix des terres des régions périphériques au Québec s'est accru plus rapidement que la moyenne provinciale au cours du dernier semestre de 2004. La pression résidentielle est forte à proximité des grands centres urbains où les ventes de terres à des non-agriculteurs ont un impact sur la valeur des propriétés de ces régions. Les valeurs se sont maintenues dans les régions à forte vocation agricole, ajoute l'organisme fédéral. La demande des agriculteurs qui désirent se conformer aux normes environnementales est toujours présente. Le contexte de rentabilité difficile freine cependant l'augmentation de la valeur des terres.

Autres provinces

C'est en Colombie-Britannique que la plus forte hausse (5 %) a été répertoriée. Suivent l'Alberta (4,4 %), Terre-Neuve (3,8 %), l'Ontario (3 %), le Manitoba (2,4 %), Saskatchewan (0,8 %). Les valeurs n'ont pas bougé à l'Île-du-Prince-Édouard et en Nouvelle-Écosse. La seule baisse a été relevée au Nouveau-Brunswick (0,3 %).

Financement agricole Canada utilise depuis 1985 un système comportant 245 terres agricoles afin de suivre la variation annuelle de la valeur des terres au pays. **J.-C.G.**

Jusqu'où doit-on s'intégrer à l'Amérique du Nord?

THIERRY LARIVIÈRE

C'est sous ce terme de « réglementation intelligente » que les autorités canadiennes tentent de vendre la nouvelle harmonisation des différentes normes avec celles des États-Unis et du Mexique. Cette initiative fait suite à la signature d'un Partenariat nord-américain pour la sécurité et la prospérité qui a été signé entre les trois pays le 23 mars dernier.

Une dizaine de ministères fédéraux sont impliqués dans le processus de révision des règles, mais c'est Reg Alcock, le président du Conseil du trésor, qui coordonne le groupe de travail qui planche sur cette question importante.

Tout est sur la table. On reverra les règles sur les semences et l'agriculture, l'étiquetage des aliments, l'homologation des nouveaux produits chimiques ou des médicaments, de même que l'évaluation environnementale des nouveaux projets industriels.

Le rapport de Reg Alcock recommande au premier ministre de diminuer le nombre de règles canadiennes qui ne sont pas « nécessaires pour atteindre nos buts et nos valeurs nationales ». Le document indique que les solutions nationales pour régler des problèmes internationaux sont forcément moins efficaces.

Certains critiques observent que cette nouvelle façon de faire équivaut à adopter massivement les règles américaines qui autorisent, par exemple, pas



Le chef du Bloc, Gilles Duceppe, craint que l'harmonisation des tarifs douaniers avec les États-Unis menace la gestion de l'offre.

moins de 80 000 produits chimiques, alors que les consommateurs canadiens ont accès à environ 23 000. On sait, par exemple, que certains pesticides sont homologués plus rapidement aux États-Unis. Rappelons que le très controversé blé modifié génétiquement de Monsanto a été retiré du processus d'homologation canadien, mais pas de celui de nos voisins du Sud. Qu'arriverait-il dans le nouveau cadre réglementaire harmonisé? La question de l'étiquetage harmonisé pourrait également poser problème pour les produits biologiques ou dans le projet d'appellations contrôlées que le gouvernement du Québec prévoyait déposer ce printemps. Des groupes environnementalistes ont d'ailleurs fait part de leur crainte relativement à l'harmonisation en cours.

sation en cours.

Croplife Canada, qui représente l'industrie des pesticides et des biotechnologies, a annoncé son appui au projet de réglementation intelligente dévoilé par le gouvernement le 24 mars dernier. « Le plan de mise en œuvre de la réglementation intelligente représente un progrès important vers une nouvelle façon de concevoir la réglementation qui rendra les innovations en matière de protection des cultures et de biotechnologies plus rapidement accessibles aux agriculteurs, tout en conservant les normes élevées de protection de santé et sécurité du Canada », a déclaré Lorne Hepworth, président de Croplife, en ajoutant que le tout rendait les agriculteurs plus « concurrentiels ».

Autre son de cloche du côté du Bloc québécois qui craint pour la souveraineté canadienne et québécoise. « Ces défis ne doivent pas être relevés au détriment des valeurs et des acquis du Québec. C'est pourquoi le Bloc québécois, soutient une intégration nord-américaine respectueuse des différences », a déclaré Gilles Duceppe, chef du Bloc québécois dans une lettre publiée récemment. Le chef du Bloc a également insisté pour que le Québec puisse conserver son système de gestion de l'offre en agriculture qui ne doit pas être aboli au nom d'une harmonisation des tarifs douaniers avec les États-Unis comme le suggère le groupe de travail.

Acériculteurs - Barils

PLASTICA

- Permet la prise d'échantillons sans ouvrir les barils.
- Économique et durable.
- Répond aux normes HACCP et biologique.
- S'utilise sans sac.
- Manuel d'utilisation complet disponible avec résumé de nos tests de conservation.

Plusieurs points de vente au Québec
Service à la clientèle

1 888 854-2303



PERFORMANCE À LA HAUTEUR. ÉCONOMIES À LA CAISSE.

Plus simple que jamais, le programme Maître des champs 2005 s'applique à une plus grande gamme d'excellents produits BASF. Aucun doute : Maître des champs vous en donne plus. Pour plus de détails sur Maître des champs, contactez votre détaillant, appelez **BASF AgSolutions®** au **1-877-371-BASF (2273)** ou visitez **www.agsolutions.ca**

MAÎTRE DES CHAMPS
... des champs plus rentables.™

Toujours lire et suivre les directives de l'étiquette avant usage. AgSolutions, CONQUEST, FRONTIER, DISTINCT, MARKSMAN, Maître des champs et PROWL sont des marques déposées de BASF Corporation. HEADLINE est une marque de commerce de BASF Corporation. « Les champs plus rentables » est une marque déposée de BASF AG. Toutes les marques sont utilisées sous licence par BASF Canada Inc. PURSUIT est une marque déposée de BASF. CHAMPS PROPRES est une marque de commerce de BASF Canada Inc. © 2005 BASF Canada Inc.

PRÉSIDENT DE LA FÉDÉRATION DES PRODUCTEURS DE BOIS Adéodat St-Pierre tire sa révérence



Adéodat St-Pierre

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC – Artisan du retour de Syndicats et d'Offices au sein de la Fédération des producteurs de bois du Québec, Adéodat St-Pierre ne sollicitera pas de nouveau mandat à la présidence de l'organisation. Bientôt âgé de 70 ans, Adéodat St-Pierre avait précédemment indiqué qu'il remplissait son dernier mandat. Une grave maladie le force maintenant à confirmer son retrait.

Président fort apprécié, Adéodat St-Pierre a d'abord annoncé son intention de ne pas solliciter un troisième man-

dat aux membres du comité exécutif puis au conseil d'administration. En février dernier, Adéodat St-Pierre a appris qu'il était atteint d'un cancer des ganglions du même type que l'as des Pingouins de Pittsburgh, Mario Lemieux. Adéodat St-Pierre répond très bien aux traitements et poursuit sa convalescence à sa résidence de Rimouski.

Administrateur des Jeunes Ruraux de sa région dès 1947, Adéodat St-Pierre s'implique activement dans le syndicalisme agricole. Il accède à la présidence du Syndicat de base de l'UPA du Bas-Saint-Laurent en 1968. Il est aussi membre fondateur de la Coalition urgence rurale du Bas-Saint-Laurent dont il accepte la présidence en 1992. Il devient président du Syndicat des producteurs de bois du Bas-Saint-Laurent en 1997, accédant à la présidence de la Fédération en 2001.

Reconnu pour ses qualités de rassembleur, Adéodat St-Pierre a favorisé le retour au sein de la Fédération des Syndicats de la Beauce, de l'Estrie et de Québec. « Il y a plus de dossiers qui nous rassemblent qu'il y en a qui nous divisent », aime-t-il à répéter. De l'avis de certains, il a aussi

largement contribué à assainir le climat de travail au sein de la Fédération.

Les démarches ont aussitôt été entreprises afin de trouver un successeur. Le nouveau président sera élu au cours de la prochaine assemblée générale annuelle de la Fédération qui aura lieu

les 2 et 3 juin prochain à Saint-Georges de Beauce. Un comité d'élections a été mis en place et rappelons que tout délégué à l'assemblée annuelle peut déposer sa candidature à la condition d'avoir obtenu la signature d'au moins cinq autres délégués.

30 M\$ pour la forêt privée ?

QUÉBEC – Président du Regroupement des sociétés d'aménagement du Québec, Jean-Guy Rioux croit que le budget de 30 M\$ pour l'amélioration des forêts privées sera maintenu. Vendredi dernier, celui-ci a rencontré le ministre des Ressources naturelles et de la Faune, Pierre Corbeil, qui lui aurait déclaré qu'il faisait tout pour sauver le programme. « J'ai pris ça pour acquis », confie Jean-Guy Rioux à la Terre. Il fait valoir que le temps presse, étant donné que les travaux sylvicoles débutent généralement en mai dans plusieurs régions. Faute d'une confirmation de budget, les propriétaires de boisés privés ne peuvent retenir indéfiniment leur main-d'œuvre.

Attaché de presse du ministre, Mathieu St-Amant indique que seul le dépôt du budget pourra confirmer la reconduction du programme. Le ministre des Finances, Michel Audet, a déclaré récemment à l'Assemblée nationale que « tout le monde serait fixé d'ici un mois », ce qui nous reporte au mois de mai. Se disant conscient des difficultés financières du gouvernement, la Fédération des producteurs de bois du Québec souhaite aussi le maintien du programme de mise en valeur des forêts privées. « Le secteur forestier privé est mûr pour un investissement majeur », déclare Jean-Pierre Dansereau, directeur général de la Fédération.

BIENVENUE MEMBRES, NON-MEMBRES ET FORFAITAIRES
COUREZ LA CHANCE DE GAGNER

\$3000

À DÉPENSER À LA COOP!
Règlement en magasin
Tirage le 15 juillet 2005

'VIENDEZ PAS DIRE QU'ON NE VOUS L'A PAS ASSEZ DIT !!!

LE CLASSIQUE EST DE RETOUR!
PAYABLE LE 15 SEPTEMBRE 2005*
*Après approbation de crédit • Applicable sur: Tube-Pellucule-Ficelle-Filet • Si commandé avant le 24 avril 2005.

CO-OP
Quincaillerie Matériaux Meunerie
www.cfqtr.qc.ca

FILET **CONSERVATEUR D'ENLÈVAGE** **PELLUCULE D'ENLÈVAGE** **TUBES** **FICELLE À PALLE**

LES PNEUS
ROBERT BERNARD

LE NOM QUI FAIT SA MARQUE !

DES PNEUS PLUS DURABLES ET PLUS PERFORMANTS DANS TOUTE CONDITION

Firestone
PNEUS LUBRIFIÉS

RADIAL À SCULPTURE PROFONDE 23'
Qualité qui vient de l'expérience de nos 40 ans de métier. C'est ce qui nous a permis de développer nos pneus radiaux complets de pneus radiaux (incluant notre unique technologie de pneus radiaux 23'). Une gamme de pneus qui possède une sculpture 23' est plus performante et augmente la production de nos clients. Ils sont plus résistants et ont une durée de vie plus longue. Un pneu radiale pour tirer plus longtemps grâce à une plus grande quantité de carcasses, des bandes plus épaisses et une construction globale plus solide.

Boucherville • 1570, boul. de Montarville
Tél. : 450-449-1122
Chambly • 965, boul. Périgny
Tél. : 450-658-1342 • 1-800-567-9190
Granby • 1015, rue Principale
Tél. : 450-378-7968 • 1-800-363-1280
Papineauville • 205, Henri Bourassa
Tél. : 819-427-6494 • 1-800-567-9655
Saint-Côme • 1202, rue Principale
Tél. : 418-685-3555
Saint-Elle d'Orford • 585, Route 220
Tél. : 819-564-1636 • 1-800-663-6172
Saint-Georges • 10975, 1e Avenue
Tél. : 418-228-8040 • 1-800-463-8987

Saint-Georges • 10975, 1e Avenue
Tél. : 418-228-8040 • 1-800-463-8987
Saint-Jean-sur-Richelieu • 450, Chemin Grand Bernier N
Tél. : 450-346-4457 • 1-888-346-4457
Saint-Paul d'Abbotsford • 765, rue Principale
Tél. : 450-379-5757 • 1-800-363-5534
St-Hilaire • 733, boul. Laurier
Tél. : 450-467-3688
St-Hyacinthe • 3350, boul. Laurier O
Tél. : 450-773-1313
St-Hyacinthe (Courtemanche et Frère) • 875, rue Dessaulles
Tél. : 450-773-4855 • 1-800-363-1028

www.robertbernard.com

LÉGUMES DE TRANSFORMATION Convention à la baisse

« C'est dans un contexte des plus difficiles que se sont déroulées les négociations 2005 dans le secteur des fruits et légumes de transformation », a déclaré Claude Lacoste, le président de la Fédération québécoise des producteurs de fruits et légumes de transformation.

Selon le président, la faiblesse actuelle du dollar américain rend les industries des États-Unis très compétitives sur les différents marchés. Cette situation qui réduit de beaucoup les revenus des exportations québécoises aura durement marqué les négociations de cette année avec les industriels. Ajoutons à cela la concurrence des fournisseurs de l'Inde (concombres) et de la Thaïlande (maïs) qui approvisionnent déjà les chaînes Loblaw-Provigo et Sobeys et prennent ainsi une part des marchés des producteurs d'ici.

« Nous pensions maintenir le statu quo, mais nous avons finalement dû consentir des baisses de prix pour une deuxième année consécutive. Il fallait faire des concessions pour sauver les meubles », a-t-il déclaré à la *Terre*. Le président ne perd cependant pas espoir de reprendre le terrain perdu au cours des prochaines années. « Nous sommes quand même sortis gagnants-gagnants de ces négociations. Les producteurs ont tout intérêt à garder cette industrie au Québec. Même si elle traverse des moments difficiles, elle offre des possibilités de revenus intéressants », a-t-il poursuivi. Selon lui, les négociateurs des tables sectorielles ont fait du bon travail.

C'est dans la catégorie concombres que les négociateurs de la Fédération ont dû faire les plus grosses concessions sur les prix. En effet, la baisse moyenne est équivalente à 4,93 % dans ce secteur. La plus forte baisse enregistrée est celle de la classe numéro 1 qui passera de 763 \$/tonne en 2004 à 725 \$/tonne cette année.

En tenant compte des pourcentages d'achat des différentes catégories, la baisse moyenne des prix dans les haricots sera de 2,7 % en 2005. L'entente a tenu compte du contexte particulier de cette production dont 70 % des volumes sont exportés aux États-Unis par l'usine Kraft.

Une baisse moyenne de 2,1 % a également été négociée en ce qui a trait au maïs sucré. Les producteurs se consolent peut-être en se comparant à ceux de l'Ontario qui connaîtront une baisse de 3,00 \$ la tonne. Dans les pois verts, la baisse moyenne s'établira aux alentours de 1,75 %. Finalement, les prix négociés pour 2005 dans le maïs sucré en épi représentent une baisse de 0,9 % par rapport aux prix de 2004.

Pour ajouter l'insulte à l'injure, les coûts des intrants des producteurs augmenteront de 2,5 à 3,5 % en 2005. « On recule doublement », déplore Claude Lacoste. **M.-A.S.**

DÉSÉQUILIBRE FISCAL

L'agriculture est aussi durement touchée



Accompagné de Serge Lebeau, directeur adjoint des Recherches et Politiques agricoles, le président de l'Union des producteurs agricoles, Laurent Pellerin, a indiqué aux parlementaires d'Ottawa que le déséquilibre fiscal touchait aussi l'agriculture.

PIERRE-YVON BÉGIN

QUÉBEC - Le déséquilibre fiscal entre les gouvernements provinciaux et Ottawa se répercute également sur les producteurs agricoles. Faute de revenus suffisants, les provinces n'arrivent pas à participer aux programmes d'aide que le gouvernement fédéral tient à implanter d'un océan à l'autre.

Président de l'Union des producteurs agricoles du Québec, Laurent Pellerin a fourni cette explication aux membres du sous-comité des Communes sur le déséquilibre fiscal, de passage à Québec, lundi. Il a de plus expliqué que le fédéral a réduit de moitié son soutien à l'agriculture entre la décennie 1984-1994 et celle de 1994-2004, excluant l'aide pour la crise de l'ESB.

En argent sonnante, cette baisse s'illustre par un soutien de 6,1 milliards de dollars en 1991-1992, soit 3,9 % du budget de 156,7 milliards, par rapport à 2,1 milliards de dollars en 2005-2006, soit 1,1 % du budget total de 196,4 milliards de dollars. Confronté au même moment à la pire crise de toute son histoire, avec des revenus négatifs en 2003, le secteur agricole n'arrive plus à soutenir la concurrence avec les États-Unis.

« Il faut que le gouvernement fédéral, d'expliquer Laurent Pellerin, suive ce qui se passe chez notre principal concurrent, les États-Unis. Les agriculteurs canadiens sont capables de rencontrer les meilleurs standards de production et ils désirent que leurs revenus proviennent du marché. Par contre, les subventions américaines causent des distorsions invivables pour les producteurs. »

« Le fédéral, d'ajouter le président de l'Union, doit mesurer l'impact de ces subventions et le corriger. Dans les céréales, il a mesuré un impact de 25 \$ la tonne métrique, soit un écart de 1,2 milliard de dollars. Le problème, c'est que le fédéral ne le corrige pas. »

En d'autres termes, Laurent Pellerin précise qu'Ottawa semble comprendre de moins en moins bien le rôle qu'il doit jouer en agriculture. Il estime que le fédéral devrait investir 5,7 milliards de dollars afin de permettre aux producteurs agricoles de récupérer la moyenne des revenus touchés durant la décennie 1985-1995.

Le président de l'Union a aussi utilisé l'exemple du dernier programme d'aide d'un milliard de dollars du fédéral, « une goutte d'eau dans l'océan ». Il a indiqué que cette somme représente environ

une aide directe de 10 à 15 \$ l'acre pour un producteur de céréales et de 20 à 25 \$ par tête de bovins.

« Au Québec, affirme Laurent Pellerin, ça ne coûte pas en bas de 100 \$ pour semer une acre. Dans l'Ouest, ils pensent que 30 % de producteurs ne pourront pas faire leurs semis ce printemps. En ce qui concerne le bœuf, on perd environ 450 \$ par animal dans le bouvillon parce que le prix a encore baissé depuis le 7 mars (date où devait être levé l'embargo). Pour les vaches de réforme, la perte est d'environ 300 \$. Une aide de 25 \$, ça ne signifie pas grand-chose. »

Interrogé par la *Terre*, Laurent Pellerin rappelle qu'il a précisé au ministre fédéral de l'Agriculture, Andy Mitchell, que le nouveau programme d'aide ne serait d'aucune utilité s'il devait constituer une simple avance du PCSRA. Le président s'encourage avec les mots du communiqué de presse émis par le bureau du ministre, comme quoi le milliard de dollars constitue « une intervention spéciale » en plus des programmes réguliers tel le PCSRA.

Par contre, dit-il, la distinction entre une intervention spéciale et une simple avance au PCSRA n'a pas encore été fournie par Agriculture Canada.

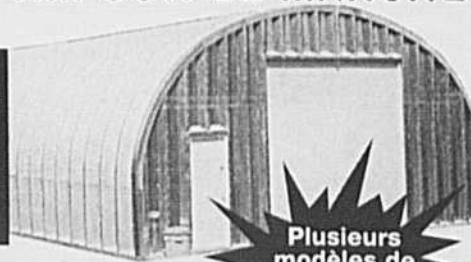
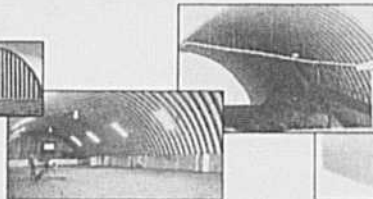
À qualité égale
NOUS GARANTISSONS LES MEILLEURS PRIX SUR LE MARCHÉ

Bâtiments

ARCHIDROME®

Que ce soit pour :

- Garage
- Machinerie
- Entrepôt
- Fosse à fumier
- Aréna pour chevaux
- Etc...



Plusieurs modèles de 12' à 70' de largeur

Aucun intermédiaire
Directement
du manufacturier

1 800 986-4282

Tél.: (450) 678-4444 / Fax: (450) 678-4441

Un produit de



Corporation d'acier UNGAVA USC Itée

3100, boul. Losch, Saint-Hubert (Québec) J3Y 3V8

www.archidrome.com

DINDON

Le Québec se bat pour garder ses parts de marché

JEAN-CHARLES GAGNÉ

DRUMMONDVILLE – Après plusieurs années de décroissance, les producteurs de dindons du Québec anticipent une hausse de production de 3,1 % en 2005. Le retournement est de taille quand on considère que l'industrie québécoise avait régressé de 4,8 % en 2001. Le différend sur le partage des allocations entre les provinces canadiennes, qui pourrait entraîner une perte de parts de marché pour le Québec, inquiète toutefois grandement.

Après élections, Michaël Boulay, éleveur dans la région de Saint-Hyacinthe, fait son entrée comme membre du comité des producteurs de dindons.

L'allocation de production canadienne devrait être majorée de 4,1 % en 2005. La décision du géant McDonald d'offrir un sandwich au dindon, fort populaire, et d'ainsi mettre la main sur 10 % du marché des sous-marins au Canada, explique en bonne partie cette progression. « En 2004, nous avons manqué de poitrines de dindon pour la surtransformation en restauration rapide. Le Canada a dû importer 3,3 millions de kilos supplémentaires, du jamais vu depuis 2000, ce qui représente un manque à gagner d'environ 10 000 \$ par producteur. Nous ne laisserons plus passer une telle opportunité », a déclaré le président de l'Office canadien de commercialisation du dindon, Brent Montgomery, aux éleveurs québécois réunis en assemblée générale, le 7 avril. Pour le Québec, qui détient 22,9 % du marché canadien, la percée de McDo-

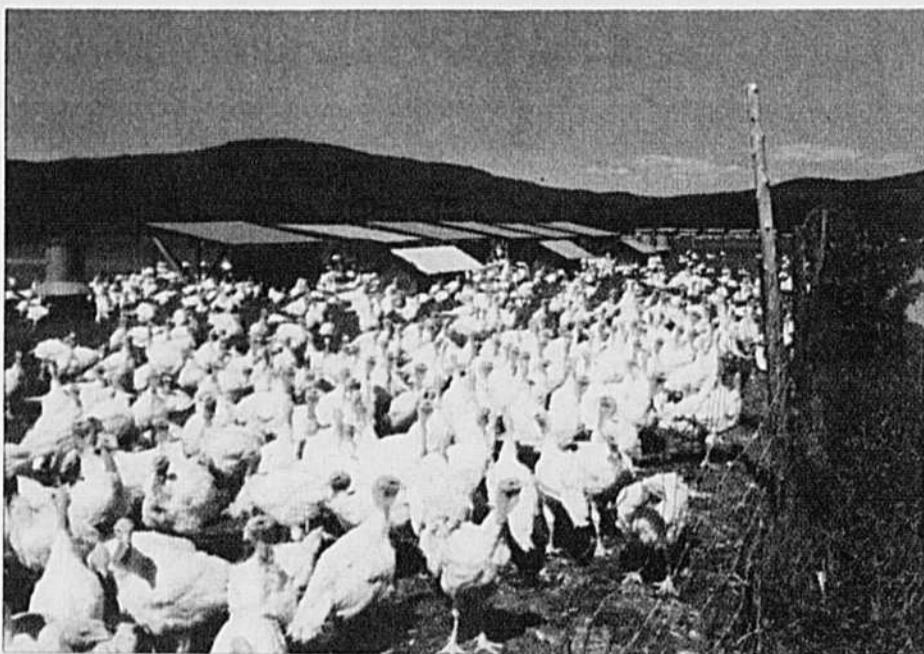


PHOTO : JEAN-CHARLES GAGNÉ

L'élevage de dindons sur parcours est dans la mire du ministère de l'Environnement du Québec.

nald signifie la production de plus d'un million de kilos de dindon lourd. C'est Maple Leaf qui détient le contrat d'approvisionnement de cette chaîne de restauration.

Allocations

« C'est un sujet qui nous préoccupe grandement, a déclaré le président de la Fédération des producteurs de volailles du Québec, Yves Baril. Il n'est pas question pour le Québec de laisser aller des parts de marché pour combler l'appétit de certaines provinces, surtout au moment où les producteurs du Québec consacrent des efforts gigan-

tesques au chapitre de la promotion. » M. Baril a signalé que les producteurs québécois ont l'appui des deux principaux transformateurs (Olymel et Excel-dor), de la Régie des marchés agricoles et alimentaires, du ministère de l'Agriculture et de l'Association des abattoirs avicoles du Québec. « Le Québec jouit d'avantages comparatifs (autosuffisance en céréales, industrie de transformation dynamique, large bassin de consommateurs) qui justifient le maintien de sa part de marché », a renchéri le directeur général, Pierre Fréchette.

Des provinces de l'Ouest, la Colombie-Britannique en tête, réclament plus

d'allocation en disant qu'elles consomment plus de dindon qu'elles n'en produisent. Or, selon M. Montgomery, l'autosuffisance n'est pas un critère d'allocation. Il semblait douter qu'un nouveau mode d'allocation soit accepté en juin 2005, en raison de « positions dogmatiques ».

Le Québec demeure la province où l'on mange le moins de dindon avec 2,57 kg par personne, alors que la moyenne canadienne est de 4,1 kg. Le Fonds de commercialisation du dindon créé en 2003 a toutefois permis à Olymel et à Excel-dor d'accélérer la mise en marché de nouveaux produits. Ces entreprises disposent encore de plus d'un million de dollars pour continuer leurs innovations. Le dindon haché a fait son entrée au printemps 2005 et sera suivi du burger au dindon et des saucisses italiennes. L'effet d'entraînement amène des entreprises comme Pacini, les rôtisseries Saint-Hubert et Aliments Skoulakis à ajouter du dindon à leur gamme de produits.

Autres priorités

Les négociations commerciales à l'Organisation mondiale du commerce demeurent une priorité pour les éleveurs de dindons. M. Montgomery s'est engagé « à garder le système de gestion de l'offre de l'offre intact et fort ». Les éleveurs refusent toute réduction de tarifs hors contingent. La Fédération continue ses efforts afin de convaincre le ministre de l'Environnement du bien-fondé de l'amas de fumier de volailles au champ.

ŒUFS D'INCUBATION

Relève et gestion de l'offre au menu

JEAN-CHARLES GAGNÉ

TROIS-RIVIÈRES- La relève, apparentée ou non, pourra bientôt bénéficier d'un programme d'aide élaboré par le Syndicat des producteurs d'œufs d'incubation du Québec (Incobec). Une bonne nouvelle quelque peu étouffée par le fait qu'il y a maintenant quatre provinces, produisant 20 % des œufs d'incubation au pays, qui ne font plus partie de la gestion de l'offre, à la suite du départ de l'Alberta.

« Avec le retrait de l'Alberta, le po-

tentiel de déstabilisation du marché des quatre provinces toujours partenaires de l'entente fédérale provinciale s'est considérablement accru », a souligné le président d'Incobec, Gyslain Loyer. L'Office national devra redoubler d'ardeur pour s'assurer que les mouvements d'œufs d'incubation et de poussins, produits au pays ou importés par ces quatre provinces hors gestion de l'offre, ne viennent pas perturber l'équilibre actuel, a-t-il ajouté en substance.

M. Loyer a été reporté à la présidence et Martine Laporte fait son entrée au

comité exécutif en remplacement de Robert Massé.

Ramassage et relève

L'assemblée a adopté, à majorité, une résolution soumise par Élie Murray, qui demande à Incobec d'obtenir des couvoitiers un engagement à ramasser tous les œufs des producteurs indépendants. La semaine précédente, Robert Murray, producteur à Sainte-Élisabeth, dans Lanaudière, avait obtenu une entente *in extremis* avec un couvoitier après avoir menacé de tenir une manifestation.

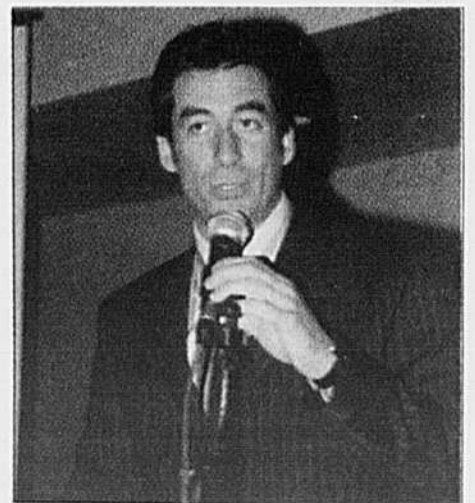


PHOTO : JEAN-CHARLES GAGNÉ

Le président réélu, Gyslain Loyer.

Abordé il y a deux ans, le délicat sujet de l'aide à la relève a pris forme. Le programme accordera un congé de prélevé sur les œufs produits et une possibilité de location de quota supérieure à 20 % de la quantité de quota détenue. La taille de l'entreprise type favorisée est de 6000 poules. L'aide s'étendra sur au plus dix ans. Au total, le congé de prélevé ne pourra dépasser 20 880 \$. Le programme s'adresse aux jeunes âgés entre 18 et 35 ans qui sont de nouveaux dé-

ÉVADEZ-VOUS L'ESPRIT TRANQUILLE GRÂCE À **Solo** SécuritéTerre

PRENEZ SOIN DE VOTRE SANTÉ PHYSIQUE ET FINANCIÈRE ET COUREZ LA CHANCE DE GAGNER GROS!

Inscrivez-vous avant le 31 août 2005. Obtenez tous les détails sur ce concours au www.upa.qc.ca ou au www.coopfed.qc.ca

Une invitation de:

CONCOURS

L'escapade

Une fin de semaine pour deux au Château Frontenac de Québec

La Fugue

Un ensemble de cinéma maison

La Calade

Un véhicule utilitaire TREKKER de Land Pride distribué par La Coop Fédérée.

Un coup de 99 suffit pour vous rendre admissible au 1^{er} tirage

1 866 863-3130

L'Union des producteurs agricoles

Desjardins Sécurité financière - Conjuguer avoirs et être

* Marque de commerce propriété de Desjardins Sécurité Financière, compagnie d'assurance vie

tenteurs de quota ou qui acquièrent un minimum de 20 % des parts d'une ferme avec quota. Il bénéficiera aux individus qui se qualifieront après son entrée en vigueur. Le conseil d'administration mettra la dernière main au programme.

Prix

Le prix des œufs a dégringolé dans la dernière partie de l'année surtout en raison de la baisse majeure du prix des moulées et d'une nouvelle formule de calcul du coût de production en Ontario. On sait que le Québec ajuste son prix à sa voisine. En Colombie-Britannique et en Alberta, le prix n'a pas suivi cette courbe en raison du lien direct fait dans ces provinces avec le prix du poulet.

M. Loyer a invité très fortement les producteurs à adhérer au Programme canadien de qualité des œufs d'incubation qui pourrait devenir obligatoire. Entre autres gains, M. Loyer a mentionné la mise en marché des œufs inaptes à l'incubation en collaboration avec la Fédération des producteurs d'œufs de consommation du Québec et le compostage des volailles à la ferme.

Le président de l'Office national, Ed de Jong, a remercié les producteurs et les couvoiriers du Québec pour l'effort témoigné envers les éleveurs de la Colombie-Britannique, victimes de la grippe aviaire. Sans la gestion de

l'offre, ces producteurs n'auraient pas pu revenir en production aussi rapidement, a-t-il dit.

Une production stable

La production québécoise d'œufs d'incubation de poulet à chair est demeurée stable en 2004, à 186 millions d'œufs. Sans la contribution du Québec à la Colombie-Britannique, aux prises avec une grave crise de grippe aviaire, la production québécoise aurait subi une diminution significative. La production d'œufs d'incubation de poudeuses d'œufs de consommation a toutefois progressé de 16 %. Le Québec dispose de 26,4 % de l'allocation canadienne. Le Québec compte 46 détenteurs de quota, soit trois de moins qu'en 2003. Les fédérations de Saint-Hyacinthe, du Centre-du-Québec et de Lanaudière regroupent plus de 85 % du quota et des détenteurs de quota. Un peu moins du tiers des détenteurs de quota (5000 mètres carrés et plus) assument 70 % de la production. **J.-C.G.**

Roméo Bouchard démissionne

JEAN-CHARLES GAGNÉ

Le controversé président fondateur de l'Union paysanne, Roméo Bouchard, a remis sa démission à titre de directeur général, le 10 avril dernier. Le conseil de coordination de l'Union paysanne, alors en réunion régulière, l'a acceptée de façon unanime. Cette démission est devenue effective le jour même.

Le secrétaire général, Benoît Girouard, n'a pas voulu émettre de commentaires sur les motifs qui ont poussé M. Bouchard, connu pour ses déclarations à l'emporte-pièce, à poser ce geste. Il n'a pas voulu préciser si c'était une démission volontaire ou si c'était une façon polie de dire que M. Bouchard avait été remercié de ses services. Certains feront peut-être un lien entre ce geste de M. Bouchard et ses propos proférés à la télévision accusant les agriculteurs d'empoisonner le monde. Mais ce n'est que pure spéculation, car M. Bouchard n'en était pas à sa première frasque.

Pour l'heure, il n'y a pas de remplacement prévu à ce poste, a signalé M. Girouard, le 12 avril. L'Union paysan-

ne va plutôt procéder à une réorganisation administrative (dont le lieu du siège social) et à un élargissement du mandat des élus. Au secrétariat de l'Union paysanne, à Saint-Germain de Kamouraska, on a signalé que M. Bouchard ne ferait pas de commentaires sur sa démission. Une attitude surprenante pour un homme habitué à ne pas cacher son opinion. Il a été impossible de rejoindre le président, Maxime Laplante, avant l'heure de tombée.

Rappelons que M. Bouchard avait laissé la présidence de l'Union paysanne à l'été 2004, six mois avant la fin de son mandat, après trois ans d'activités intensives. Il avait alors 68 ans. Il voulait alors consacrer l'essentiel de son énergie au journal lancé par cette organisation. Il n'aura occupé la fonction de directeur général que quelques mois.

M. Bouchard quitte l'Union paysanne sans avoir atteint son objectif de mettre fin à l'accréditation syndicale unique en agriculture. L'organisation fait en outre face à une baisse significative du nombre de ses membres, passé de 3000 à environ 1300.



En grandes cultures, la gestion du risque prend de plus en plus d'importance.

On ne sème qu'une fois par année, environ 25 fois dans toute la carrière d'un agriculteur.

On ne peut pas prendre le risque de mettre en terre une semence de moindre qualité.

La semence certifiée est encore et toujours le meilleur gage de succès!

Syndicat des producteurs de semences pedigree du Québec

André Lamothe n'est plus

YVES CHARLEBOIS
COLLABORATION SPÉCIALE

SAINTE-EULALIE – Le légendaire André Lamothe a connu une fin tragique en fin de semaine dernière. Ironiquement, celui qui vivait du commerce illicite du sirop d'érable, est mort écrasé par les caisses de sirop qu'il transportait à l'arrière de son camion. L'accident est survenu le vendredi 8 avril à Sainte-Eulalie, entre Victoriaville et Trois-Rivières. André Lamothe était originaire de Saint-Étienne-des-Grès. Il était âgé de 79 ans.

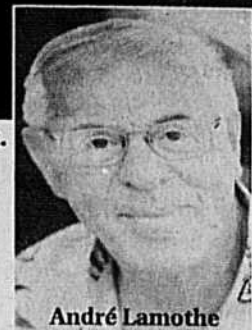
Selon la Sûreté du Québec, son camion s'est mis à louvoyer puis a fait une sortie de route pour aboutir contre un ponceau dans un fossé le long de la

route 161. Le camion était chargé de boîtes de conserves de sirop d'érable. À la suite de l'impact, ce chargement est allé écraser littéralement la cabine du camion. Un malaise pourrait expliquer cette sortie de route. Avec sa mort, c'est tout un pan du folklore du commerce du sirop d'érable qui vient de se terminer. André Lamothe achetait du sirop depuis plus de 25 ans, mais les règles de mise en marché n'étaient pas faites pour lui.

En 2002, le juge Jean Normand de la Cour supérieure l'a condamné à rembourser près de 200 000 \$ à la Fédération des producteurs acéricoles pour des sommes qu'il avait prélevées chez les acériculteurs mais qu'il n'avait pas remboursées à la Fédération. Le paiement s'est réglé à l'amiable.



Voici ce qui restait du camion de M. Lamothe après l'accident.



André Lamothe

La prison à vie

Dans l'entente de règlement, il devait respecter les règles de mise en marché. Malgré l'entente, ce travailleur infatigable a continué son commerce en

achetant du sirop en barils et en payant comptant certains acériculteurs, défiant toujours la Fédération.

D'ailleurs, l'avocat de la Fédération, Me Louis Coallier, l'avait encore en chasse. Les entreprises d'André Lamothe vendaient jusqu'à tout récemment du sirop à une grande chaîne. Pourtant, M. Lamothe n'était pas un acheteur autorisé. La Fédération s'est adressée une fois de plus à la Régie des marchés agricoles pour faire enquête sur ces transactions. De nombreux acériculteurs sont présentement sous enquête pour avoir vendu illicitement du sirop à André Lamothe.

Presque tous les acériculteurs du Québec le connaissaient. Certains nous ont confié qu'avec lui, ça ne traînait pas avec « la palette d'argent » entre les mains.

Au milieu des années 60, il a été condamné à la prison à vie pour meurtres. Après 13 ans derrière les barreaux, il est ressorti et a monté son entreprise de sirop d'érable. Beaucoup de gens le décrivent comme rusé et brillant. La fin de semaine suivant son décès, les anecdotes à son sujet pleuvaient à Saint-Ferdinand, son village natal. Il laisse dans le deuil ses quatre fils.

AFFINITÉS DE TRACTEUR

Maintenant avec
attelage rapide !

Tous les accessoires
Buhler sont compatibles
avec l'attelage rapide ou
adaptables.

Faucheuses de finition
7 modèles



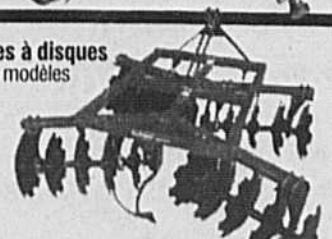
Boîte niveleuses
3 modèles



Rotoculteurs
9 modèles



Herses à disques
4 modèles



Lame arrière
15 modèles pour
30 à 150 CV



Pour les spécifications détaillées, visitez le
site Web : www.buhler.com

bühler farm king

Buhler Manufacturing
869 Harwood, Dorion, Québec Canada J7V 7J6
Téléphone : 450-455-4840 Télécopieur : 450-455-5977
Courriel : info@buhler.com TSX : BUI

Husqvarna

**OFFRE
SPÉCIALE**

CASQUETTE GRATUITE
AVEC L'UN DE CES
MODÈLES

Husqvarna 136

279,95

ECONOMISEZ
20%

Husqvarna 55 Rancher

439,95

ECONOMISEZ
25%

Husqvarna 353

529,95

ECONOMISEZ
160%

Husqvarna 359

599,95

ECONOMISEZ
150%

1-800-HUSKY62
www.husqvarna.com

Chez les dépositaires participants
Pour un temps limité seulement ou jusqu'à épuisement des stocks.

TAXES MUNICIPALES

Un appui déterminant du monde municipal

JEAN-CHARLES GAGNÉ

« Notre stratégie de réforme de la fiscalité agricole a bien fonctionné, a déclaré le premier vice-président de l'Union des producteurs agricoles (UPA), Christian Lacasse, le 12 avril. Il y a une bonne partie des producteurs qui n'ont payé que la juste part de leur compte de taxes municipales, soit 28 % du total. Mais les rencontres de conseils municipaux par des syndicats de base et les résolutions adoptées par les municipalités ont été encore plus déterminantes. La réponse des municipalités est d'autant plus significative que leurs unions leur ont recommandé de s'en tenir à une bonification du programme de remboursement de taxes actuel. »

Or, ces résolutions réclament, avance M. Lacasse, la mise en place d'un régime direct de paiement de 28 % de leur compte de taxes aux municipalités, d'un plafond sur la valeur des terres agricoles et d'une compensation directe aux municipalités, par Québec, pour la partie non versée par les agriculteurs. « Ça recoupe les conclusions du comité sur la fiscalité municipale créé par le gouvernement Charest », a noté M. Lacasse. Il a

ajouté que Québec réaliserait des économies grâce à une administration unique.

Ce qui est clair, c'est qu'au-delà du 28 % déjà versé, « les producteurs vont payer leurs taxes au même rythme que le gouvernement va leur faire parvenir leurs remboursements.

Cela évite aux agriculteurs d'avancer 100 M\$ en attendant leur remboursement ».

Si le ministère de l'Agriculture effectue les remboursements de façon efficace, « les finances municipales n'auront pas à en souffrir, a noté M. Lacasse. Pour l'heure, le MAPAQ ne nous aide pas beaucoup. Nous en sommes à la troisième promesse d'envoi des formulaires de remboursement aux agriculteurs ». Si les formulaires sont expédiés le 15 avril, le remboursement de 90 % du montant reçu l'an dernier pourrait arriver à temps pour le deuxième versement du compte de taxes municipales.

Pacte fiscal

M. Lacasse est toutefois inquiet parce que les discussions sur le renouvellement du pacte fiscal avec les municipalités « n'avancent pas d'un iota. Or, le

temps presse. La mesure transitoire (bonification de 11 M\$ et remboursement à 85 % au-delà du plafond de 1500 \$/ha) annoncée par Québec ne vaut que pour un an. Nous gardons l'objectif d'un régime direct en vigueur dès 2006». L'UPA doit rencontrer les nouveaux ministres des Finances (Audet) et des Affaires municipales (Nathalie Normandeau), en parallèle des discussions du pacte fiscal.

« La fiscalité des fermes n'a pas encore été abordée dans le cadre du pacte fiscal », a confirmé le président de la Fédération québécoise des municipalités, Michel Belzil, le 12 avril. Après une période de piétinement, M. Belzil estime que les négociations s'accélèrent. Ce n'est qu'à la fin d'avril qu'il aura un rapport complet sur l'impact de la stratégie de l'UPA sur les finances municipales ainsi que sur le contenu des résolutions acheminées à la Fédération. « Globalement, les municipalités appuient les agriculteurs afin de mettre fin au retard qu'ils subissent quant au remboursement de leurs taxes municipales », a dit M. Belzil. Il semblait douter que ces résolutions endossent un allègement du fardeau fiscal des agriculteurs aux dé-



PHOTO : ANNE-MARIE CHRISTEN
Le 1^{er} vice-président de l'UPA, Christian Lacasse, inquiet de la lenteur des négociations du pacte fiscal.

pens des autres citoyens ou la mise en place d'un régime direct avec compensation par le gouvernement du Québec. Car le monde municipal n'a pas de garantie que l'enveloppe accordée par le gouvernement va suivre l'évolution des valeurs agricoles.

On ne peut
s'en laver les mains

Les huiles usagées, faut les recycler

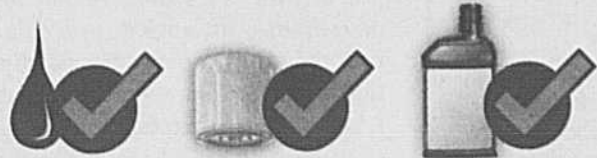
Lorsque l'on sait qu'il « disparaît » chaque année au Québec de 25 à 30 millions de litres d'huiles lubrifiantes usagées et que chaque litre d'huile usagée déversée dans la nature peut contaminer jusqu'à un million de litres d'eau potable... On ne peut s'en laver les mains.

L'enjeu environnemental du recyclage des huiles et filtres usagés a amené le Gouvernement Québécois à promulguer le Règlement sur la récupération et la valorisation des huiles usagées, des contenants d'huile ou de fluide et des filtres usagés. La SOGHU a donc été agréée par Recyc-Québec afin de gérer pour ses membres les exigences de ce règlement. La SOGHU n'est pas un organisme gouvernemental mais bien un organisme à but non lucratif géré par ses membres.

La SOGHU a donc débuté officiellement ses activités auprès de ses membres, mais également, auprès de la population Québécoise.

Pour connaître les points de collecte, référez vous à votre municipalité ou visitez le www.soghu.com ou encore appelez au 1-877-98-SOGHU.

Le Gouvernement du Québec a adopté un règlement qui nous concerne tous. Montrons-lui comment notre industrie sait se prendre en mains.





Les écosystèmes du monde surexploités

L'érosion des sols est l'un des problèmes graves, identifiés par l'ONU, pour les écosystèmes du monde.

PHOTO : DOMINIC GAUTHIER

THIERRY LARIVIÈRE

Une importante étude des Nations Unies (ONU) indique que 15 des 24 principaux écosystèmes de la planète sont à ce point dégradés qu'il est probable que certains ne puissent brusquement plus répondre aux besoins des humains comme par le passé.

Le Programme des Nations Unies pour l'environnement (PNUE) évalue que 60 % des services fournis par les écosystèmes, par exemple, l'eau douce, le bois ou le poisson, sont surexploités et que la situation pourrait

s'aggraver dans les 50 prochaines années. Il s'agit là de la principale conclusion du Rapport de synthèse sur l'évaluation des écosystèmes pour le millénaire (MA) qui a été rendu public le 30 mars. L'amélioration des conditions de vie de plusieurs humains s'est malheureusement réalisée au détriment de l'environnement et celui-ci pourrait ne plus être en mesure de rendre les mêmes services à l'avenir.

Si rien n'est fait, la détérioration de l'environnement et le manque de ressources naturelles essentielles qui s'ensuivront pourraient constituer un

frein aux progrès accomplis dans l'éradication de la pauvreté et de la faim dans le monde. Les auteurs parlent de leur rapport comme d'un « signal d'alarme » et souhaitent que les sociétés humaines changent radicalement leur façon de faire. On souhaite une vision plus globale des problèmes pour aller vers un développement durable.

Accélération de l'activité humaine

Les experts de l'ONU estiment que les 50 dernières années ont davantage changé les écosystèmes que n'importe

quelle autre période comparable de l'histoire de l'humanité. On affirme, par exemple, que plus de terres ont été converties à l'agriculture depuis 1945 que dans le 18^e et le 19^e siècles réunis. Depuis 1960, l'apport d'azote biologiquement disponible dans l'écosystème terrestre a doublé, tandis que la quantité de phosphore a triplé. Les engrais minéraux ont été inventés en 1913, mais plus de la moitié de ce qui a été produit jusqu'à maintenant a été épandu depuis 1985. La concentration de gaz carbonique dans l'atmosphère a augmenté de 32 % depuis 1750 et 60 % de cette augmentation a eu lieu depuis 1959.

La population mondiale a doublé de 1960 à 2000 et dépasse maintenant les six milliards de personnes. Bref, tout va plus vite qu'avant et la demande pour la nourriture, l'eau, le bois, la fibre et les combustibles ne cesse d'augmenter.

L'étude de l'ONU indique que la production de nourriture représentait seulement 3% du produit mondial brut en l'an 2000, même si les travailleurs du secteur agricole comptent pour 22 % de la population mondiale. Pour les pays pauvres en développement (moins de 765\$ de revenu par habitant par année), l'agriculture compte pour la moitié de la force de travail et 24 % du produit national brut. Les problèmes liés à la qualité de l'eau, à l'érosion et au climat risquent particulièrement de nuire à ce secteur.

Notons aussi que l'ONU prévoit de graves difficultés pour la pêche avec des ruptures de stock en vue et la création de zones mortes par eutrophisation dans certains secteurs côtiers.

Les changements climatiques et les événements météorologiques extrêmes pourraient aussi entraîner de plus en plus de maladies.

NOTRE GARANTIE :
Vous assurer des bâtiments sécuritaires pouvant supporter les accumulations de neige et les forts vents tout en respectant le Code National du bâtiment-Canada, 1995 ou le Code du bâtiment agricole avec des plans approuvés et signés par un ingénieur.



Fabriqué par Aubé & Aubé inc.

Nouveauté permanent avec recouvrement complet en tôle ou seulement sur côté à 9 pieds de haut

IDÉAL POUR :

- Manège équestre
- Grange froide
- Parc d'engraissement
- Recouvrement de fosses
- Chambre de jet de sable
- Chambre à peinture
- Entreposage de foin, bois séché, etc...



LARGEURS STANDARD :

- 30'-40'-50'-60'-70'-80'-90'-100'-110'-120'-130'-140'-150'-160'
- Autres largeurs sur mesure aussi disponibles.
- Longueurs illimitées.

Licence RBQ : 8270-4107-09

Tél : 1-800-463-5889
Télec. : (518) 248-4481
Internet : www.tollessg.com
Courriel : tollessg@globetrotter.net

Estimation gratuite partout au Canada et aux États-Unis



L'Envirodôme:

Un moyen économique de recouvrir les fosses

1-800-463-5889

Internet : www.epa-canada.com
Courriel : info@epa-canada.com

NOUVEAUTÉS

- Nouveau type de toile en vinyle disponible avec une garantie de 12 ans.
- Protège des odeurs jusqu'à 95 %.
- Porte d'accès facile pour les vidanges.
- Nouveau concept de ceinture « Performance » sur le contour de l'Envirodôme (plus facile lors des ouvertures et plus sécuritaire).
- L'Envirodôme peut couvrir des réservoirs jusqu'à 145' de diamètre.

Félicitations au Grand Gagnant

du concours

Il fait toujours beau au Québec

Grand Prix de 5000 \$

McCORMICK
La qualité d'un grand nom



André Laramée, président Tracteur A.Laramée inc., Saint-Norbert, Sherry Frigon et Gérald Arseneault de Louiseville, gagnant du Grand Prix de 5000 \$, Sylvain Lalonde, représentant publicitaire « La Terre de chez nous », Marcel Gamache, gérant de territoire du Québec Mc Cormick



C-MAX



CX EXTRASHIFT



MC POWER

Prolongation
de GARANTIE
disponible jusqu'à
48 mois/6000 heures
sur tous
les modèles

* Le gagnant a reçu le grand prix de 5000 \$ en bons d'achat applicables chez le concessionnaire McCormick de sa région

ACTON VALE
Les Entreprises
Michel Petit inc.

LADURANTAYE
Jean-Guy et
Denis Bolduc

NORMANDIN
Équipements
JCL inc.

ROUGEMONT
Équipements
Agri-Mont Inc.

ST-EUSTACHE
Garage Bigras
Tracteur inc.

ST-RÉMI
Garage J. L.
Lefrançois

COATICOOK
Centre Agricole
de l'Estrie inc.

LYSTER
Garage Elphège
Boissonneault

PONT ROUGE
Les machineries
Portneuf inc.

ST-CLÉMENT
Les Équipements
Sam inc.

ST-NORBERT
Tracteurs
A. Laramée inc.



LANAUDIÈRE

Lancement d'une coopérative de services en agroenvironnement

DANIEL LAMARRE

COLLABORATION SPÉCIALE



PHOTO : DANIEL LAMARRE

La nouvelle coopérative lance officiellement son programme d'activités. Des producteurs sont déjà à pied d'œuvre pour tester des technologies de traitement de lisiers.

SAINT-JACQUES – Le 22 mars dernier, la coopérative Écogepro lançait officiellement son programme d'activités et dévoilait du même coup son nouveau logo. La coopérative des services agroenvironnementaux Écogepro est un organisme d'économie sociale dont le mandat principal est le

développement de technologies de traitement des lisiers, la diffusion de solutions, et leur éventuelle commercialisation auprès des producteurs agricoles.

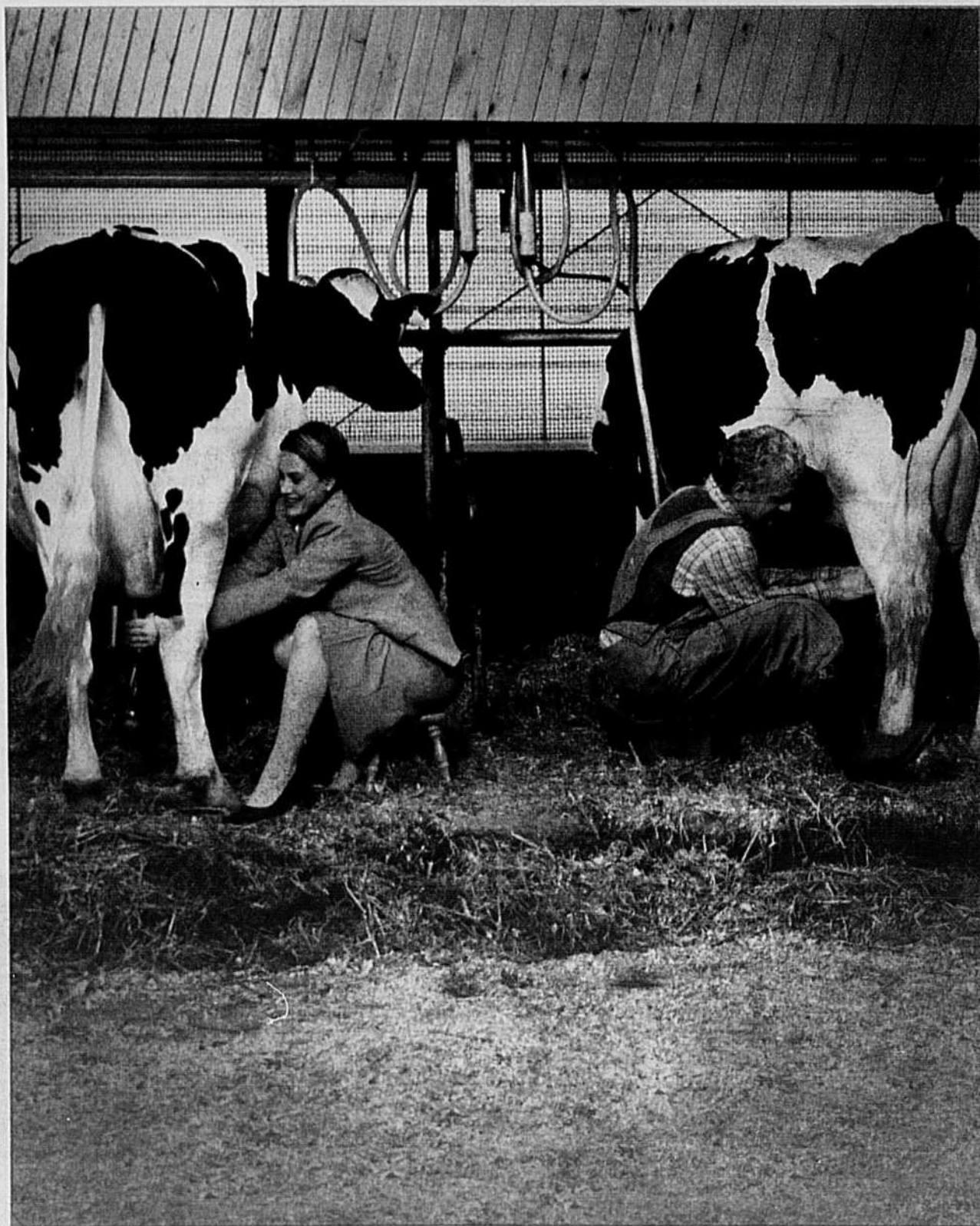
Selon Éric Léger, le statut d'Écogepro de coopérative de solidarité, sans ristournes, permet d'avoir « le meilleur des deux mondes », en favorisant la concertation de tous les acteurs concernés, tout en permettant de conserver l'accès aux programmes dédiés aux organismes à but non lucratif.

La coop regroupe dix membres, dont six producteurs agricoles qui ont un statut d'utilisateurs des techniques de traitement de lisiers proposées par Écogepro. L'organisme travaille en effet actuellement au développement de deux technologies qui permettront une gestion environnementale des lisiers simplifiée et économique. Le procédé Écogepro est basé sur un bioréacteur original qui s'applique à la digestion aérobie des lisiers en fosse et lagune. Quant au procédé Dolopur (du nom d'un partenaire associé à Écogepro), il permettra la séparation des fractions solides et liquides du lisier. Des solutions concrètes afin d'appuyer la mise en place du développement durable de l'agriculture dans la région.

Deux technologies à développer

En partenariat depuis sa création avec la SADC Achigan-Montcalm, la Fédération de l'UPA de Lanaudière, Cogénor et le ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec, l'organisme a développé l'an dernier un projet de plantation et d'entretien de haies brise-vent et de bandes de protection riveraines qui se poursuivra cette année - plus de 10 000 arbres ont été plantés jusqu'à maintenant -. En collaboration avec la Corporation de l'aménagement de la rivière l'Assomption (CARA), qui gère l'ensemble des interventions environnementales sur les 4000 kilomètres carrés du bassin versant de la rivière l'Assomption, Écogepro s'occupe aussi d'un projet de gestion environnementale de l'eau sur 60 kilomètres carrés du territoire relié au bassin versant du ruisseau Vacher.

Selon Mme Louise Sanscartier, présidente de la coopérative, bien que formée depuis un peu plus d'une année, c'est grâce à l'arrivée d'Éric Léger à la permanence de l'organisme à la fin de l'année 2004 et à la contribution financière de 106 000 \$ obtenue pour les deux prochaines années du Secrétariat aux coopératives d'Agriculture et Agroalimentaire Canada que les activités ont vraiment pu prendre leur départ.



ON PEUT VOUS AIDER. Avec des solutions d'affaires en agriculture, nos experts vous aident à croître et à prospérer.

i n c.

LA PREMIÈRE BANQUE DES ENTREPRISES AU QUÉBEC

BANQUE NATIONALE

LIVRE LA MARCHANDISE.



Pour tout gros travail, le F-150 est le camion qu'il vous faut. Avec sa charpente extrêmement robuste et son puissant moteur V8 Triton[®], il est capable d'en prendre. Et il vous en donne plus avec sa transmission à 4 roues motrices, sa boîte automatique et sa grande capacité de remorquage. Sans contredit, le F-150 fait le poids face à la machinerie lourde.

ford.ca

LE F-150, LE CAMION RÉINVENTÉ



On va bientôt déshydrater le bleuets

PAUL-ÉMILE THÉRIAULT

COLLABORATION SPÉCIALE

NORMANDIN— Déshydrater le bleuets présente de belles possibilités pour l'économie du Saguenay-Lac-Saint-Jean. L'entreprise Bleuets Bussière vise la mise sur pied d'une usine de déshydratation du bleuets à Normandin, un projet de 800 000 \$. Les initiateurs du projet, Roger Bussière et sa partenaire, Odette Belzile, se sont associés à Bleuets Mistassini de Dolbeau-Mistassini. Tous parlent d'une transformation encore inexistante sur le marché.

« C'est un procédé très innovateur, unique au pays, au plan de la transformation des bleuets ! » dit Roger Bussière. Les équipements nécessaires sont arrivés fin mars, moment du début de la période de rodage. La technologie utilisée est un procédé de déshydratation osmotique développé par le Centre de recherche et de développement sur les aliments (CRDA) de Saint-Hyacinthe. Les équipements ont d'ailleurs été fabriqués sur mesure.

M. Bussière se fait discret sur les procédés de fabrication de cette troisième transformation du petit fruit bleu, préférant parler du principe: « Nous considérons illogique de déshydrater le bleuets ailleurs que près de son lieu de cueillette... » On affirme que les différentes étapes vont assurer la qualité, un avantage déterminant pour la pénétration des marchés. Le bleuets déshydraté aurait les vertus nutritives du bleuets frais et en conserve ses propriétés.

D'ailleurs, des compagnies ont déjà manifesté leur intérêt pour ce produit qui, allégé du poids de son eau, peut

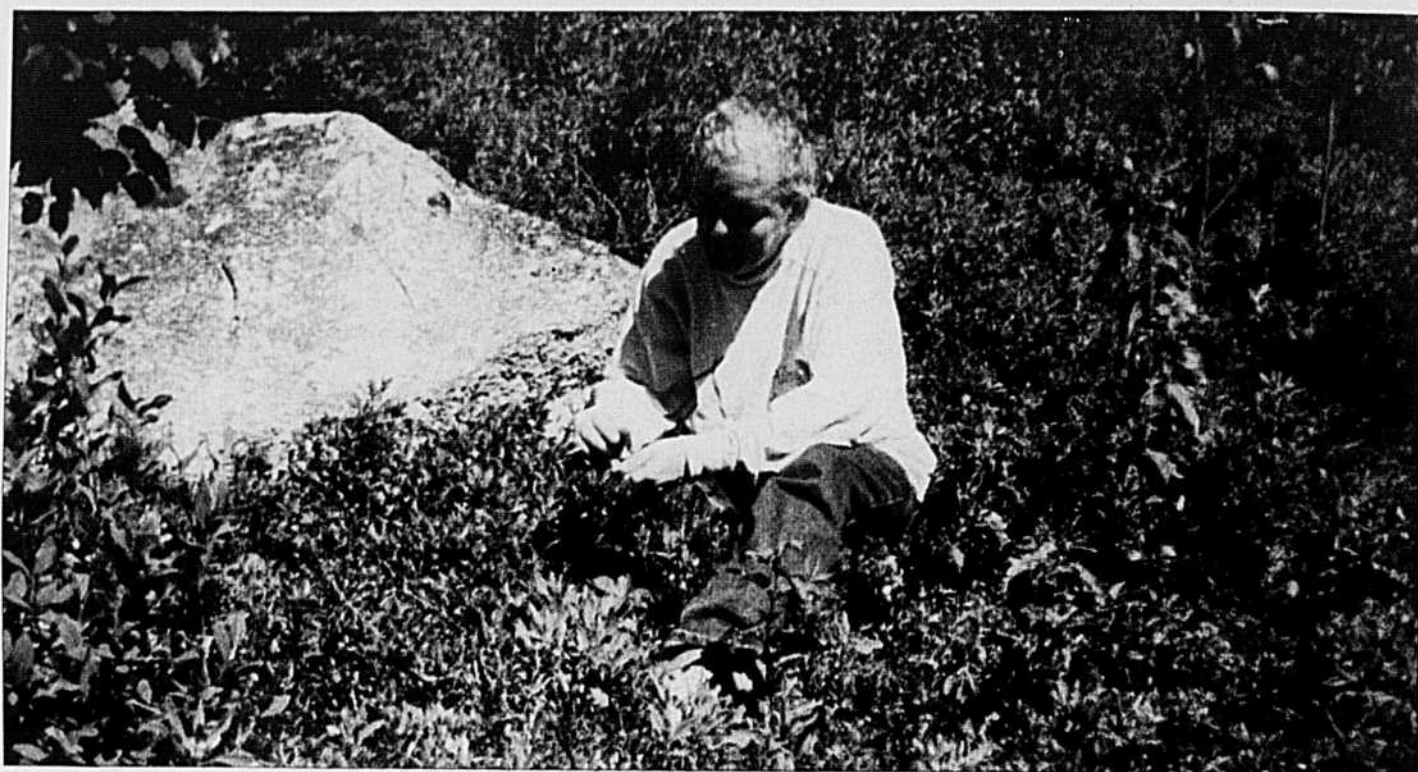


PHOTO : PAUL-ÉMILE THÉRIAULT

être transporté sur de grandes distances. Comme le marché nord-américain du bleuets transformé est en pleine progression et qu'il n'existe aucune usine de déshydratation du bleuets à grand volume au Québec, ni même au Canada, l'avenir de l'entreprise s'annonce prometteur. « Le marché de tous les fruits séchés et déshydratés est en expansion partout », indique M. Bussière. À ce chapitre, le grand patron de l'entreprise associée, Jean-Marie Fortin, est tout aussi confiant: « C'est plus que de l'optimisme. Ça va fonctionner d'après nos contacts et pourparlers. »

Le projet bénéficie d'une aide financière de 100 000 \$ du ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation, par le biais du programme « Appui à la diversification et à la trans-

formation en agriculture et en agroalimentaire dans les régions ressources et dans les territoires ciblés 2002-2006. » L'objectif de ce programme est de soutenir la diversification de l'agriculture et d'appuyer la transformation et la valorisation des produits agricoles. Le MAPAQ et les promoteurs rappellent les vertus exceptionnelles du bleuets et la demande croissante pour les aliments nutritionnels, biologiques et nutraceutiques. On rappelle que les effets bénéfiques du bleuets sur la santé stimulent la demande pour ce fruit, partout dans le monde. « Chacun d'entre nous peut constater l'intérêt croissant pour les aliments sains... », renchérit Roger Bussière, en rappelant les propriétés démontrées des anthocyanes, pigments répandus dans les

plantes, donnant la coloration rouge pourpre et certains bleus. Il y a quatre ans, des études américaines sur le bleuets ont démontré qu'il en contient le plus haut taux parmi 40 fruits analysés.

En pleine production, ce qui est prévu en 2005, l'entreprise comptera onze employés permanents. Les promoteurs, Roger Bussière et Odette Belzile, sont des gens d'affaires très connus du milieu, autant que leurs partenaires de l'industrie, Les Bleuets Mistassini. M. Bussière a aussi grandi dans l'univers des bleuets, étant le fils d'André, un passionné du fruit qui appuie aussi le projet avec intérêt. Le Saguenay-Lac-Saint-Jean produit en moyenne 20 millions de kilogrammes de bleuets chaque année.

FORÊT

Quel avenir sera réservé au réseau de pépinières publiques ?

CARL THÉRIAULT

COLLABORATION SPÉCIALE

RIMOUSKI — La privatisation du réseau des pépinières publiques, envisagée en 2003, ne semble plus être à l'ordre du jour du gouvernement du Québec.

Plusieurs scénarios sur l'avenir des pépinières ont fait l'objet d'un rapport du « comité spécial de réflexion du ministère des Ressources naturelles sur l'optimisation du réseau des pépinières publiques ».

Le changement prendrait plutôt la forme d'une spécialisation de six pépinières qui emploient au Québec entre 1200 et 1500 personnes en haute saison. En fait, le comité, qui excluait la privatisation, opterait plutôt pour la fermeture de deux des pépinières pu-

bliques, le transfert de cinq millions de plants de racines nues vers la production en récipients, le développement de productions alternatives et de nouveaux rôles et la complétion de la capacité de production des pépinières publiques à partir des pépinières privées...

À la direction des communications du ministère des Ressources naturelles et de la Faune (MRNF), le rapport final est qualifié de document de travail. On laisse entendre qu'aucune décision n'a été prise sur le sort réservé aux six pépinières et que le *statu quo* prévaut.

Des économies pour l'État

Les milieux syndicaux adoptent une attitude plus optimiste après avoir craint le pire. « Le ministre des Ressources naturelles, Pierre Corbeil, a

déjà déclaré qu'il ne fermerait pas de pépinières. Depuis, il y a eu le rapport Coulombe qui recommande de reboiser. On parle même dans ce rapport de reboisement des terres abandonnées, des terres en friche. Il y a en plus l'impact sur l'emploi en régions. Selon moi, c'est assez intéressant pour maintenir tout le réseau des pépinières publiques si on ajoute le rapport du comité sur l'optimisation du réseau des pépinières », fait observer Lucien Dionne, délégué syndical à la pépinière de Sainte-Luce (Bas-Saint-Laurent) du Syndicat de la fonction publique du Québec.

Si Québec optait pour les conclusions du rapport, la pépinière de Sainte-Luce au Bas-Saint-Laurent serait alors spécialisée dans la production de plants en racines nues, trois

autres ne feraient que de la production en récipients et deux autres pépinières produiraient des plants à racines nues et en récipients.

Ce changement serait aussi basé sur la production de trois millions de plants en racines nues au lieu de cinq vers une plus grande production en récipients, ce qui ferait économiser au MRNF une somme de plus d'un million de dollars.

Le rapport Coulombe recommande la mise sur pied d'une politique de reboisement, après récolte, aux frais de l'exploitant, sur l'ensemble des forêts publiques du Québec en fonction des sites et des caractéristiques biophysiques du milieu. Les pépinières gouvernementales sont localisées à Saint-Modeste, Sainte-Luce, Normandin, Grandes-Piles, Berthier et Trécesson.

Abitibi-Ouest cherche un repreneur pour Tembec

CAMILLE BEAULIEU
COLLABORATION SPÉCIALE

LA SARRE – La scierie de Taschereau ou celle de La Sarre? La question obsède, ces jours-ci en Abitibi-Ouest, où Tembec annoncera sous peu la fermeture d'une des deux scieries lui appartenant dans la MRC. Consciente de l'impopularité de cette mesure, Tembec met les régionaux au défi : trouvez un repreneur et nous l'aiderons. La nouvelle entreprise devra évidemment faire autre chose que du sciage de résineux.

« Faire autre chose que du sciage, cela n'est pas évident, constate Jean Séguin, directeur du Centre local de développement (CLD), ne serait-ce qu'à cause des transformations qu'il faudra apporter à une bâtisse construite pour le sciage. »

Un gros coup

Cette annonce reste un gros coup,



La scierie Tembec de La Sarre emploie 120 travailleurs.



NOMINATION

M^e Isabelle Lamarre
Avocate

Désireuse d'offrir des services juridiques adaptés aux nouvelles réalités des producteurs et des entreprises agricoles, la Fédération de l'UPA de Saint-Jean-Valleyfield a procédé à l'embauche d'une avocate, M^e Isabelle Lamarre.

Son mandat consiste, entre autres, à donner des avis juridiques, effectuer des représentations devant les tribunaux ou représenter les producteurs et les entreprises agricoles dans un processus de médiation.

N'hésitez pas à communiquer avec M^e Isabelle Lamarre pour toutes questions relatives aux problématiques du secteur agricole, au 6, rue du Moulin à Saint-Rémi (Québec) J0L 2L0, par téléphone au (450) 454-5115, poste 309, par télécopieur au (450) 454-6918 ou par courriel à l'adresse : ilamarre@upa.qc.ca.

estime-t-il, même si Tembec en atténue la portée en insistant sur les attritions et autres départs à la retraite. Chaque scierie emploie environ 120 travailleurs. À Taschereau, Tembec est le plus important employeur d'une collectivité de 800 personnes et rapporte 18 % des taxes municipales. À La Sarre, qui compte 7000 habitants, la scierie est importante malgré tout.

Jean Séguin appréhende en réalité un effet boule de neige déstructurant dans toutes les MRC de sa région. Les mathématiques sont trompeuses, explique-t-il, puisque 20 % en moins d'approvisionnements forestiers ne signifie pas tout bonnement des problèmes pour deux usines sur dix, mais

des difficultés d'approvisionnement pour la plupart des usines. « Les usines qui fermeront sont les usines éloignées de la ressource, puisque le transport du bois représente déjà 30 % du prix du deux-par-quatre », explique-t-il.

Canal unique

La MRC d'Abitibi-Ouest dispose encore de quelques jours pour remettre la patate chaude dans les meilleures mains. « Tembec veut un canal unique d'information des promoteurs, résume le vice-préfet Pierre Vachon, alors on s'interroge sur l'organisme idéal : CLD ou SADC. » Les porte-parole de Tembec ont été clairs, rappelle M. Vachon, elle est prête à aider les repreneurs à

acheter la bâtisse, mais il faudra envisager de la deuxième ou de la troisième transformation, pas du sciage.



PHOTOS : GRACIEUSE CLD ABITIBI-OUEST
La scierie Tembec de Taschereau est un important employeur dans la région.

Assurance récolte 2005

Nous attendons votre appel. Le saviez-vous?

Vous avez reçu dernièrement votre certificat d'assurance récolte pour l'année 2005. Celui-ci a été établi en fonction des données de 2004. Une mise à jour peut donc être nécessaire.

Appelez-nous dès maintenant pour :

- Ajouter ou enlever des cultures inscrites à votre certificat.
- Modifier vos options de garantie et de prix unitaire.
- Ajouter une nouvelle terre.
- Signaler des changements dans vos pratiques culturales.
- Modifier votre répartition foin sec/foin humide/pâturage.
- Choisir entre assurer vos fourrages (maïs fourrager ou foin) selon les superficies cultivées ou selon les besoins alimentaires du troupeau.

En cas de doute sur les modifications à signaler à La Financière agricole, vérifiez avec votre conseillère ou conseiller en assurances que les données inscrites à votre dossier sont conformes à la réalité. Vous avez jusqu'au **30 avril 2005** pour effectuer des modifications à votre certificat d'assurance.

En téléphonant dès aujourd'hui, vous posez le bon geste afin de bénéficier pleinement de votre assurance récolte en cas de dommages causés à vos récoltes.


Pour information :

1 800 749-3646
www.fadq.qc.ca

 Agriculture et Agroalimentaire Canada Agriculture and Agri-Food Canada

Canada

La Financière agricole

Québec 

Les agriculteurs du Québec entretiennent l'impression que les grandes chaînes d'alimentation enregistrent des profits indus par rapport à ce qu'ils reçoivent pour leurs produits agricoles. Les coûts d'opération des grandes chaînes leur laissent cependant peu de marge de profit. Ce qui les oblige à toujours tenter de vendre moins cher que leurs concurrentes. Dans ce contexte, d'extrême compétition, les producteurs, comme les autres fournisseurs, doivent, en plus, payer pour la mise en marché de leurs produits en magasin. *La Terre de chez nous* a fouillé la question.

DISTRIBUTION ALIMENTAIRE

Les agriculteurs prisonniers de leurs chaînes

MARC-ALAIN SOUCY
masoucy@laterre.ca

Malgré la croissance des bénéfices nets annoncés chaque trimestre par les chaînes, qui réconfortent leurs actionnaires, il faut savoir qu'ils ne représentent qu'un petit pourcentage par rapport à leur chiffre d'affaires et qu'ils ne sont pas des indicateurs généralement reconnus de profitabilité. À titre d'exemple, Metro a annoncé l'an dernier un chiffre d'affaires annuel de près de 6 milliards de dollars et des bénéfices nets d'un peu plus de 168 millions de dollars (2,8 %). Chez Loblaw, le chiffre d'affaires atteignait 25,2 milliards de dollars, alors que les bénéfices nets se situaient à 845 millions de dollars, soit 3,35 %. Chez Sobeys, le chiffre d'affaires se rapproche des 12 milliards de dollars par an et les bénéfices nets annoncés pour les six mois se terminant le 30 octobre 2004 s'élevaient à un peu moins de 1,6 %. On ne peut pas considérer que des bénéfices nets de ces niveaux soient astronomiques si on les compare, par exemple, à ceux d'Hydro-Québec, qui se sont élevés à 2,4 milliards de dollars, en 2004.

Des agriculteurs y verront plutôt des similitudes avec la situation des fermes québécoises qui retirent peu de revenus malgré une importante capitalisation. Oui, les chaînes font beaucoup d'argent, mais elles ont également beaucoup de dépenses. Elles doivent payer, acheter, entretenir et rénover à grands frais leurs magasins et entrepôts, payer leur personnel, faire de la publicité et de la promotion, imprimer et distribuer leurs cir-

culaires, verser des dividendes à leurs actionnaires et assumer la coûteuse rémunération de leurs hauts dirigeants (le président de Metro recevait une rémunération de 28 millions par année, en 2003).

Partout dans le monde industrialisé, la grande distribution est un secteur où la compétition est féroce. C'est particulièrement le cas au Québec qui compte trois chaînes majeures (Loblaw-Provigo, Sobeys-IGA et Metro) qui s'arrachent les clients. On dit souvent qu'il y a deux fois moins de clients pour un épicer dans la Belle Province qu'en Colombie-Britannique. De plus, les Québécois sont reconnus pour être des chercheurs d'aubaines. Ils n'aiment pas payer cher pour leur alimentation. Ce sont également eux qui font la plus grande utilisation des circulaires au Canada. Certains sont même ce que les marchands appellent des *cherry pickers*. Ces derniers se trimbalent de chaîne en chaîne pour profiter des aubaines.

Les chaînes payent leurs fournisseurs le moins cher possible pour faire le maximum de marge de profit. Elles surveillent du coin de l'œil les prix des concurrents, dont ceux de Wal-Mart qui ne fait qu'exacerber la guerre des prix. Elles amènent également les fournisseurs à contribuer au paiement des dépenses de mise en marché et de promotion de leurs produits. Les chaînes ne leur permettent-elles pas d'accéder à un grand bassin de consommateurs et de profiter de leurs tablettes ? C'est ce pourquoi les fournisseurs doivent payer... parfois cher !

Il faut payer!

Les chaînes ont plusieurs façons de rentabiliser leurs activités. Les marges sont les plus connues. Personne ne met en cause le fait qu'un détaillant se garde une marge de profit (*mark up*), mais on reproche souvent aux chaînes de beurrier épais à ce niveau. Il faut cependant prendre en considération le fait que la valeur de vente d'un produit doit également tenir compte de biens et services non bioalimentaires qui y sont associés. Il faut chauffer les magasins, investir dans les rénovations, payer les employés, etc., pour que le produit X soit mis à portée de main du consommateur. La marge de la chaîne n'a donc rien à voir avec un profit net. À titre d'exemple, on estime dans le milieu que la marge des chaînes pour les produits d'épicerie comme les conserves, aliments secs et autres varie entre 0 et 40 % avec une moyenne qui oscillerait autour de 25 à 30 %. Les fromages et les produits de boulangerie fluctuent de 30 à 40 % et on ajoute un 10 % pour les produits de boulangerie transformés. La marge sur les fruits et légumes est plus grande, de 30 à 50 %, parce qu'il y a beaucoup de pertes dans ce secteur. En ce qui a trait à la viande, elle peut atteindre 30 %. Nous donnons ces chiffres à titre indicatif seulement puisqu'ils peuvent varier énormément d'une chaîne à l'autre ou d'un produit à l'autre.

Avant de négocier le prix de vente de son produit, le fournisseur aura d'abord convaincu le détaillant de l'inscrire dans la liste des entreprises autorisées à lui vendre. Par la suite, il devra payer les

« frais de référencement » de son produit, c'est-à-dire ce qu'on appelle le *listing*. C'est une étape essentielle pour qui veut entrer dans une chaîne avec un produit qui porte une marque. Les produits comme la viande, les fruits et légumes, le secteur du vrac, et autres, ne sont pas assujettis à ces frais à moins qu'ils ne portent une marque de commerce. Les frais de *listing* peuvent varier de 1500 \$ (confiture artisanale, par exemple) par an pour un produit à circulation réduite ou moyenne, jusqu'à plus ou moins 100 000 \$ pour un produit de très grande circulation (Tide, soupes en boîte populaires, etc.). Certaines chaînes empêchent même des frais de *délisting* pour les produits qui n'atteignent pas leurs objectifs de vente.

Viennent ensuite l'escompte du grossiste de 12 % que le fournisseur doit retrancher de son prix de vente et toutes les ententes particulières, ristournes, prix de tablette, circulaires et autres qui varient d'un produit à l'autre, d'une chaîne à l'autre et d'un fournisseur à l'autre. Comme dans toute relation d'affaires, ces tractations se font derrière des portes closes et sont empreintes d'un peu de mystère pour tous ceux qui n'ont pas accès à ce monde. C'est d'ailleurs ce qui contribue, en partie du moins, à la méfiance qu'entretient le monde agricole face aux pratiques des chaînes et à leurs sources de revenu (voir Les grandes chaînes abusent-elles de leur rapport de force ? TCN du 24 mars page 3). L'épisode de la vache folle n'aura pas amélioré cette perception tout comme celui des récentes baisses des prix des



Le chiffre d'affaires de Loblaw est d'environ 26 milliards de dollars au Canada, celui de Sobeys avoisine les 12 milliards de dollars et Metro, la seule chaîne de propriété québécoise, vend pour plus de 6 milliards de dollars par année. Cette dernière chaîne est cependant en bonne position pour faire une acquisition majeure à cause de son niveau d'endettement peu élevé.

Le pouvoir entre les mains de la distribution

MARC-ALAIN SOUCY
masoucy@laterre.ca

ceufs aux producteurs dont les consommateurs n'ont absolument pas bénéficié. Les chaînes ont profité de la manne.

Des producteurs agricoles qui tentent de négocier de meilleurs prix font valoir aux chaînes que les prix qu'on leur offre sont bien en dessous de leurs coûts de production. « On nous répond que ce n'est pas grave puisque les assurances agricoles vont compenser nos pertes », rapporte l'un d'eux qui veut garder l'anonymat de peur que ses déclarations nuisent à ses ventes futures. De plus en plus d'intervenants, même des gouvernements, en viennent d'ailleurs à se demander si les aides aux agriculteurs ne sont pas, en fait, des subventions déguisées au secteur de la distribution.

Loi Galland

Les producteurs agricoles québécois peuvent se consoler en se disant que ce scénario se répète partout dans le monde industrialisé. Pour ne citer qu'un exemple, la France a instauré, il y a 10 ans, la loi Galland qui devait mettre en place un dispositif juridique pour régir les relations tendues entre distributeurs et fournisseurs. Un comité d'experts en est récemment arrivé à la conclusion que cette loi n'a pas eu les effets escomptés. Il semble même que la forte concentration du secteur de la distribution n'ait pas permis d'assainir les relations au sein des filières. Elle aurait plutôt eu des effets inflationnistes et mis les petits et moyens fournisseurs dans des positions précaires. Le comité d'experts en est arrivé à la conclusion que pour atteindre l'objectif d'établir de justes prix tout au long de la filière, le secteur agricole de l'Hexagone aurait tout avantage à renforcer la collaboration à l'intérieur des différentes filières et de conclure des ententes avec les distributeurs. Les notions de collaboration et de dialogue entre les différents maillons de la production et de la distribution alimentaire font leur chemin, même de ce côté de l'Atlantique. Le numéro de décembre-janvier 2005 du magazine *Canadian Grocer* en arrive à la conclusion que même si les relations entre fournisseurs et détaillants sont généralement bonnes, il reste beaucoup de problèmes à régler. Selon le magazine, la reconnaissance commune des problèmes et l'engagement de travailler ensemble à les résoudre devraient être à l'ordre du jour. On invite les intervenants à ouvrir un dialogue constructif.

C'est une idée qu'a déjà fait sien le Syndicat des producteurs de fraises et framboises du Québec, par exemple, en instaurant la première chambre de coordination avec la chaîne Metro. Cette structure fait une place prépondérante au dialogue et à la prise de décision par consensus. Les fédérations des producteurs de pommes de terre et de pommes du Québec ont également augmenté leur collaboration avec les chaînes et semblent satisfaites de leur ouverture à faire autrement afin que chacun des maillons, du producteur au consommateur, trouve son compte dans le marché. Il semble que quand on assure les acheteurs des chaînes que leurs concurrents ne paieront pas leurs produits moins cher qu'eux, ils redevennent des humains.

Selon Stéphane Maisonnas, les chaînes contrôlent maintenant près de 85 % du marché de détail dans l'alimentation au Québec et c'est ce qui explique leur grand pouvoir sur leurs fournisseurs. « Elles ont le pouvoir et elles l'utilisent à leur avantage, dit-il. Si c'étaient les agriculteurs qui l'avaient, ils feraient de même. »

Pour plusieurs producteurs agricoles, la question est de savoir si elles abusent de ce pouvoir pour grossir leurs marges à leur dépens. « C'est possible que des chaînes le fassent, mais il faut faire beaucoup de nuances quand on entre dans ces questions. Quand on calcule leurs marges sur certains produits, plusieurs seraient portés à croire qu'il y a abus. Mais, si on additionne les risques qu'elles assument, le réemballage en magasin, la division des produits en formats adaptés à la demande des consommateurs et toutes les autres dépenses, on en vient à nuancer nos propos », précise le professeur de marketing à l'École des sciences de la gestion de l'UQAM. Ce dernier se spécialise en distribution alimentaire, gestion par catégorie, marketing agroalimentaire, commerce de détail et promotions. Il a fait beaucoup de travaux sur l'approche réseau et les stratégies de marketing.

Selon lui, les chaînes assemblent les paniers d'épicerie pour les consommateurs. Elles vendent donc un service aux producteurs agricoles et aux transformateurs. Elles ont donc droit à une rémunération pour ces services. Si quelqu'un trouve que ce service est trop coûteux, il y a toujours la solution de le faire soi-même. « Plusieurs ont adopté cette solution et vendent leurs produits dans des dépanneurs, des marchés publics, font de l'autocueillette ou livrent à domicile des paniers de produits biologiques. Ce sont des solutions, mais il reste que ce

n'est pas tout le monde qui veut faire le travail des détaillants », a-t-il déclaré à la Terre.

Produits de masse

Selon lui, il faut analyser la situation froidement, l'agriculteur qui s'est lancé dans la production de masse doit accepter que les bas prix fassent partie de son quotidien puisque c'est l'objectif même de ce type d'agriculture. Il faut produire à grands volumes pour vendre à meilleurs prix. La solution, c'est de travailler sans cesse à réduire ses coûts de production et améliorer sa gestion. « Si vous réalisez que vos concurrents sont plus efficaces que vous, il serait préférable de vous tourner vers d'autres productions », observe-t-il. Si vous ne voulez pas, il reste la possibilité de se rabattre sur l'État et de demander des subventions. Mais à long terme, si la course aux bas prix perdure, les subventions devront augmenter et ce sera plus difficile pour le gouvernement de les maintenir. « C'est un choix possible. C'est celui qu'ont fait les États-Unis avec la *Farm Bill*. Il n'y a pas à s'offusquer de cette solution tant que le gouvernement a les moyens de payer. Ce qui semble être le cas là-bas », dit-il.

Le gouvernement peut également tenter de rétablir un meilleur équilibre entre les forces en présence. « C'est ce qu'on a voulu faire en France avec la loi Galland. Même si après 10 ans d'application on se rend compte que cette loi a des défauts, que les détaillants ont réussi à en contourner certains articles et que des correctifs sont nécessaires, il ne faut pas rejeter cette solution. Il est normal de faire des ajustements aux lois », croit-il. Selon lui, c'est une solution qui pourrait être envisagée même au Québec si un trop grand déséquilibre de pouvoir s'installait dans le marché. « Le rôle des gouvernements n'est pas de donner du pouvoir à un secteur, mais plutôt de préserver un équilibre des forces », précise-t-il.



PHOTO : UQAM

Stéphane Maisonnas estime que les solutions qui passent par le partenariat et la collaboration avec les chaînes sont les plus prometteuses. Selon lui, la guerre des prix n'est pas une solution à long terme pour le secteur de la distribution. « Steinberg s'est coulé avec cette politique », dit-il.

UPA

Stéphane Maisonnas ne rejette pas non plus l'idée de l'UPA d'utiliser davantage les possibilités de la loi sur la mise en marché des produits agricoles pour rétablir une relation de pouvoir mieux équilibrée avec les chaînes. « Actuellement, le fait d'avoir de nombreux fournisseurs pour seulement trois chaînes réduit considérablement leur pouvoir de négociation. Si grâce à la loi les producteurs agricoles pouvaient, par exemple, se regrouper et former un seul gros fournisseur dans quelque secteur que ce soit, ils y gagneraient du pouvoir de négociation », estime-t-il.

Ce n'est donc pas tant de l'argent que du pouvoir que les producteurs agricoles doivent arracher aux chaînes.



Malgré ce qu'en disent les sondages qui rapportent que le consommateur québécois est prêt à payer plus cher pour les produits d'ici, les détaillants croient au contraire au dicton : « Le consommateur québécois a le cœur à la hauteur de son portefeuille. »

DISTRIBUTION ALIMENTAIRE

La loi Galland et ses enjeux

MARC-ALAIN SOUCY
masoucy@laterre.ca

La loi Galland, instaurée en France en 1996, avait pour but de rééquilibrer les négociations entre fournisseurs et distributeurs et de limiter la guerre des prix entre grandes surfaces et petits détaillants.

Cette loi comporte trois dispositions principales qui interdisent les ventes à perte (*lost leader*), obligent le distributeur à préciser les services offerts en contrepartie des « frais de référencement » (*listing*) et à protéger les fournisseurs contre les ruptures brutales de relations d'affaires.

La loi Galland a interdit aux distributeurs de vendre sous les coûts de production. Ces derniers ont alors contourné le problème en exigeant des ris-

ournes sous forme de « marges arrière » de leurs fournisseurs. Ces sommes étaient versées en échange de services, réels ou non, comme la mise en vedette des produits, publicité sur les lieux de vente, attribution de bouts d'allée, emplacements privilégiés, catalogues, etc. C'est ce contournement de la loi qui explique en partie que la France compte proposer des modifications importantes à la loi d'ici la fin du mois d'avril.

Référencement

La loi actuellement en vigueur précise que toute « prime de référencement » (*listing*) doit être assortie d'un engagement écrit, précisant la contrepartie offerte par le distributeur. Par « prime de référencement », on entend le prix qu'un producteur ou fournisseur paye pour avoir son produit commercialisé. La loi oblige maintenant les chaînes à préciser par écrit quel type de service sera rendu.

Il est également interdit de procéder à des ruptures brutales, même partielles, de relations commerciales établies, sans préavis écrit. Il s'agit ici de protéger des fournisseurs qui auraient prévu des inventaires suffisants pour approvisionner le détaillant sur une longue période. Une rupture brutale pouvait avoir de graves conséquences puisque

le fournisseur serait incapable d'écouler ses inventaires, parfois composés de produits périssables. La loi vise à donner au fournisseur le temps de réajuster ses capacités.

La loi Galland avait pour objectif de protéger les nombreux fournisseurs disposant d'un pouvoir de négociation individuelle faible face à un nombre réduit de distributeurs tout puissants. Les inspirateurs de cette loi étaient des industriels de l'agroalimentaire français. Plusieurs critiques leur reprochent de s'être présentés comme les défenseurs des agriculteurs alors qu'ils étaient souvent eux-mêmes en position de monopole face à ces derniers. Pris individuellement les producteurs agricoles n'avaient pas d'autre choix que de leur vendre leurs produits sans pouvoir de négociation.



Le ministre de l'Agriculture de France veut faire adopter prochainement un décret qui précisera les critères pour limiter les marges des détaillants.

PHOTO: CHRISTOPHE LEGAY

La Fédération des producteurs de bovins du Québec



PRIX AUX ENCANS SPÉCIALISÉS (Source : FPBQ) VEAUX D'EMBOUCHE (\$/100 lb)

	Princeville 07/04/2005 631 têtes			St-Isidore 08/04/2005 722 têtes			---			---			ENCANS spéc. 1 353 têtes (1 047 têtes) Moy' \$	ENCANS rég. 403 têtes (141 têtes) Moy' \$
	Vol	Écart*	Moy*	Vol	Écart*	Moy*	Vol	Écart*	Moy*	Vol	Écart*	Moy*		
BOUVILLONS														
400 lb et moins	8	105-121	111,13	1	117-117	117,00	---	---	---	---	---	---	111,78	109,33
400 - 500 lb	32	108-128	116,13	22	110-133	120,09	---	---	---	---	---	---	117,75	107,73
500 - 600 lb	72	108-130	120,50	94	110-129	120,02	---	---	---	---	---	---	120,23	101,55
600 - 700 lb	87	100-118	110,75	91	104-115	108,64	---	---	---	---	---	---	109,67	90,67
700 - 800 lb	54	97-113	106,31	67	95-109	102,63	---	---	---	---	---	---	104,27	88,00
800 - 900 lb	23	90-103	97,05	32	90-101	94,20	---	---	---	---	---	---	95,39	69,25
900 lb et plus	6	70-94	83,50	32	70-90	84,77	---	---	---	---	---	---	84,57	68,33
TAURES														
400 lb et moins	9	90-117	99,78	---	---	---	---	---	---	---	---	---	99,78	108,00
400 - 500 lb	37	100-118	109,50	4	108-111	109,75	---	---	---	---	---	---	109,52	92,26
500 - 600 lb	63	95-115	105,67	52	100-109	105,34	---	---	---	---	---	---	105,52	83,98
600 - 700 lb	59	92-114	104,67	68	94-107	99,15	---	---	---	---	---	---	101,71	82,10
700 - 800 lb	41	86-102	95,37	48	82-100	92,02	---	---	---	---	---	---	93,56	86,00
800 - 900 lb	6	85-95	90,17	29	80-90	85,89	---	---	---	---	---	---	86,63	---
900 lb et plus	---	---	---	10	70-85	77,90	---	---	---	---	---	---	77,90	---

PRIX POUR LA SEMAINE DÉBUTANT LE LUNDI 4 AVRIL 2005 (Source: CANFAX)

POIDS	ONTARIO			ALBERTA		
	Bouvillons	Moyenne	Taures	Bouvillons	Moyenne	Taures
400 lb et moins	---	---	83-105	---	---	98-119
400 - 500 lb	101-124	113,12	86-107	110-135	122,71	93-121
500 - 600 lb	105-127	119,08	84-107	100-134	116,61	86-115
600 - 700 lb	99-122	113,08	80-105	99-126	115,13	84-111
700 - 800 lb	92-112	104,91	75-97	93-123	106,57	79-107
800 - 900 lb	95-108	104,42	77-94	88-109	97,18	72-98
900 lb et plus	83-98	91,88	---	80-98	89,56	70-89

ENCANS SPÉCIALISÉS DE QUÉBEC

DIFFUSION DES PRIX: www.bovin.qc.ca

NOTE : L'écart et la moyenne de prix sont calculés à partir de 90% des veaux vendus dans les strates de poids correspondantes.



RÉPARATION vs ENTRETIEN

La différence est AgLine^{mc}

Un autre programme spécial d'AgLine permettant de voir une autre moisson avant les paiements ou les frais de crédit

Quand vous utilisez votre compte AgLine pour un achat de service et de pièces pour de l'équipement sélectionné entre le 1^{er} janvier et le 31 mai 2005, vous profitez du financement Aucun Paiement/Aucun Frais de Crédit* jusqu'au 15 décembre 2005. Plus tôt vous profitez de cette offre, plus longtemps vous bénéficiez du programme aucun paiement ni frais de crédit.

Parmi les produits admissibles : récolteuses de fourrage automotrices, batteuses et pulvérisateurs – avec John Deere et AgLine, vous pouvez trouver le service et les pièces qu'il vous faut, avec le financement que vous voulez.

Voyez votre concessionnaire participant pour plus de détails ou visitez www.agline.com pour une demande de compte préférentiel.



*Sous réserve de l'approbation d'AgLine^{mc} et de la participation du concessionnaire John Deere. Pour usage personnel ou commercial. Après la période sans frais de crédit, pour les achats admissibles de biens et services : 1) mensualité minimum requise et 2) les frais de crédit commenceront à courir à 19,75 % par année sur le montant financé (à compter du premier jour suivant la période sans frais de crédit). Une charge financière minimum de 0,50 \$ par mois peut s'appliquer aux soldes impayés. Achat minimum requis. Voyez votre concessionnaire pour tous les détails. Sous réserve de modifications sans préavis.

CR3210243 Litho aux U.S.A. (05-01)

DISTRIBUTION ALIMENTAIRE Le partenariat, tout le monde y gagne

MARC-ALAIN SOUCY
masoucy@laterre.ca

Stéphane Maisonnas ne croit pas qu'il y ait de solution unique pour que les producteurs agricoles retrouvent leur pouvoir. Il croit cependant que le secteur n'a pas assez investi d'énergie dans le développement de partenariats. Pourtant, les quelques expériences entreprises jusqu'ici ont donné des résultats très encourageants.

« Ce qu'il faut, c'est un partenariat de tous, pour le bien du consommateur », dit-il. Cette idée peut sembler utopique, mais le professeur croit vraiment que la force d'une chaîne est égale à son maillon le plus faible. Selon lui, la chaîne à la recherche de bas prix et qui pousse ses fournisseurs à la faillite se tire dans le pied. « À l'extrême, elle se retrouvera éventuellement à la merci d'un seul gros fournisseur qui, à son tour, posera ses conditions », dit-il. Selon lui, la collaboration est également souhaitable dans les productions de masse comme les viandes, les maraichers, etc. Les chaînes qui sont dures avec leurs partenaires se retrouveront un jour avec peu de vendeurs qui feront la loi. Ce sera le retour du balancier.

Les initiatives de collaboration et de partenariat où chacun des intervenants retire son bénéfice se multiplient pourtant. « Natur Bœuf, dans le Bas-Saint-Laurent, est un bel exemple de collaboration entre un groupe de producteurs, un abattoir et Metro GP. En plus de respecter les besoins de chacun des intervenants, on a pu investir dans la différenciation du produit et lui donner de la valeur ajoutée. Le consommateur profite d'une viande très originale, produite localement, élevée sans hormones de croissance », raconte-t-il. Et que penser

des succès des cafés équitables qui coûtent pourtant plus cher. Ne sont-ils pas un reflet de l'éveil des consommateurs qui souhaitent que chacun des maillons de la production et de la distribution trouve son compte ? Il en va de même pour l'agriculture soutenue par la communauté.

Savoura

Le cas des tomates Savoura est également des plus intéressants. Cette entreprise a tellement bien développé sa marque que les chaînes ne peuvent plus s'en passer. « Les producteurs de la belle tomate de serre québécoise ont donc récupéré leur pouvoir de négociation avec les chaînes en tablant sur la différenciation et la valeur ajoutée », rappelle-t-il.

Stéphane Maisonnas croit fermement que la guerre des prix que se livrent les chaînes n'est pensable que pour le court terme. « Wal-Mart est le spécialiste des bas prix, mais même si les Québécois sont des chasseurs d'aubaines, ils sont prêts à acheter de la qualité et à payer plus cher. L'approche bas prix est la plus facile pour les chaînes, mais à moyen et long terme elles ont tout avantage à se différencier et à offrir mieux que ça à leurs clients », a-t-il conclu.

COMMENTAIRES ET OPINIONS

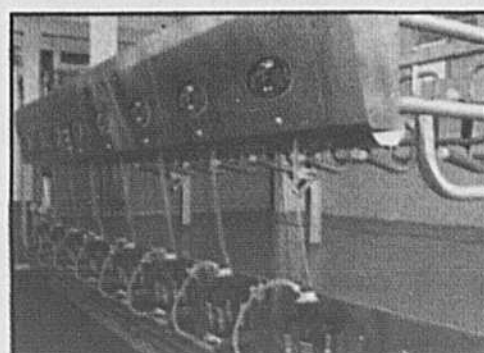
Les lectrices et lecteurs qui désirent nous communiquer leurs opinions et commentaires sur le présent dossier peuvent le faire par Internet à l'adresse tcn@laterre.ca

Fédération

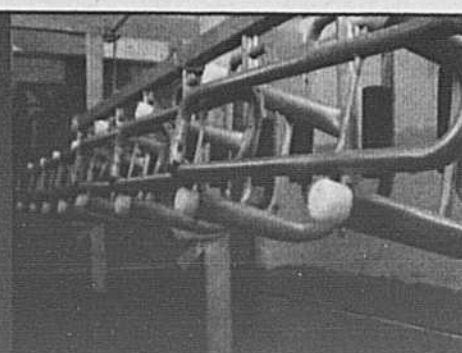
des producteurs
de lait du Québec

TRANSACTIONS DE QUOTA Avril 2005		
Système centralisé de vente des quotas Québec		
	Prix fixé	29 900,00 \$
	Nombre	Quantité kg de MG/jour
Offres de vente réussies	113	1 203,10
Offres d'achat réussies	292	1 201,20
Vente par la réserve		0,00
Achat par la réserve		1,90
Offres totales de vente	140	1 581,70
Offres totales d'achat	391	1 454,60

Répartition des offres de vente et d'achat par strate de prix								
Ventes			Achats					
Nombre	Quantité kg de MG/jour	Cumulatif	Prix offerts \$/kg de MG/jour		Nombre	Quantité kg de MG/jour	Cumulatif	
2	3,00		<=	27 000,00	12	61,50		
25	335,50	338,50	>	27 000,00	<=	28 000,00	5	14,10
65	670,40	1 008,90	>	28 000,00	<=	29 312,00	25	51,50
19	173,40	1 182,30	>	29 312,00	<	29 900,00	57	126,30
2	20,80	1 203,10	29 900,00				2	4,00
2	33,50		>	29 900,00	<	30 000,00	12	22,50
15	140,80		>=	30 000,00	<	30 500,00	142	515,40
5	69,50		>=	30 500,00	<	31 000,00	62	252,10
5	134,80		>=	31 000,00			74	407,20



Découvrez les stalles parallèles
EXCALIBUR
Extra-robustes, simples, design raffiné.
Conçues pour la rapidité et le confort.
Le système « Vertical Lift/exit » indexé par gravité permet une entrée/sortie rapide du troupeau, un positionnement des vaches en douceur et un entretien facile des aires de travail.



GRANDIR ENSEMBLE BOUMATIC
Bou-Matic L.L.C.
www.boumatic.com
450-405-3495

INFO-NUTRITION

L'Efficacité laitière c'est de l'argent!

Les producteurs de bœuf, porc et volaille calculent depuis longtemps l'efficacité de production en divisant la quantité de matière sèche ingérée par le gain de poids des animaux. C'est la conversion alimentaire.

Ce même genre de calcul peut être fait en production laitière et estime l'efficacité de la conversion des aliments en lait. **Ce calcul estime également la rentabilité de votre entreprise.** L'efficacité laitière se calcule simplement en divisant la production laitière moyenne (kg/l) par la quantité de matière sèche ingérée. Pour être plus précis on doit utiliser la quantité de lait corrigée pour l'énergie (selon la matière grasse du lait). Pour des fins d'exemple prenons simplement la quantité de lait pour deux troupeaux :

Troupeau	A	B	Différence
Lait, kg/vache/j	29	32	+3
CVMS, kg/vache/j	24	24	
Efficacité	1,20	1,33	+10%
Revenu du lait @\$0.66/hl	\$19.14	\$21.12	+\$1.98
Coût ration @\$0.20/kg	\$4.80	-	
Coût ration @\$0.22/kg	-	\$5.28	+\$0.48
Retour Sur Alimentation	\$14.34	\$15.84	+\$1.50

Dans cet exemple on voit qu'il en coûte \$0.48 de plus par vache par jour pour augmenter la production laitière. Par contre l'augmentation de la valeur du lait (près de \$2 de plus par vache par jour) compense largement l'augmentation des coûts. Il reste donc au troupeau B un profit supérieur de \$1.50 par vache par jour ce qui représente plus de \$30,000 par année pour un troupeau de 60 vaches! Ce profit additionnel provient d'une meilleure utilisation des ressources et d'une meilleure efficacité.



Les conseillers Purina peuvent calculer l'efficacité laitière de votre entreprise grâce au **calculateur RSA**. Nos données à l'échelle provinciale démontrent que plus la productivité des troupeaux augmente plus l'efficacité laitière s'améliore. En général, il en coûte plus pour alimenter ces troupeaux mais le retour sur l'investissement est supérieur. En moyenne l'efficacité laitière est de 1.25 mais varie de 1.0 à 1.60! Cette très grande variation démontre que plusieurs entreprises laitières peuvent améliorer leur fin de mois en mesurant et optimisant leur performance.

Informez-vous auprès de votre concessionnaire Purina. Il développera avec vous des solutions profitables sur mesure.



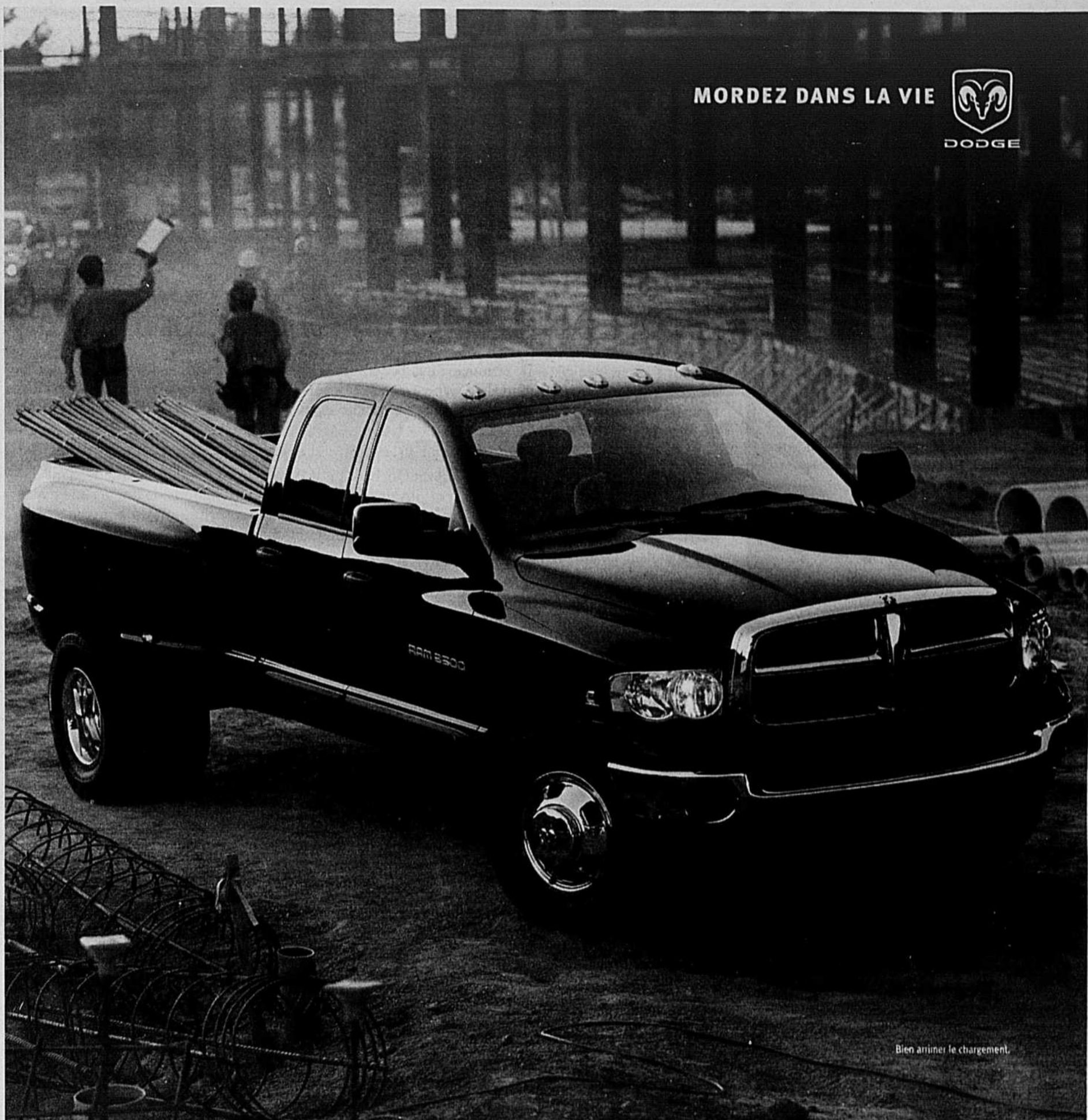
RAPPEL

Vous contactez le Système centralisé de vente des quotas par le biais du Réseau Telmatik au numéro suivant: 1-900-565-5248 (1-900-565-LAIT). Les offres se font entre le 20 et le 28 du mois, du lundi au vendredi de 8 h à 20 h et les samedis, dimanches et jours fériés de 8 h à 17 h 30.
Ayez toujours en main votre numéro de producteur indiqué sur votre paie ou sur votre certificat de quota.

MORDEZ DANS LA VIE



DODGE



Bien arrimer le chargement.

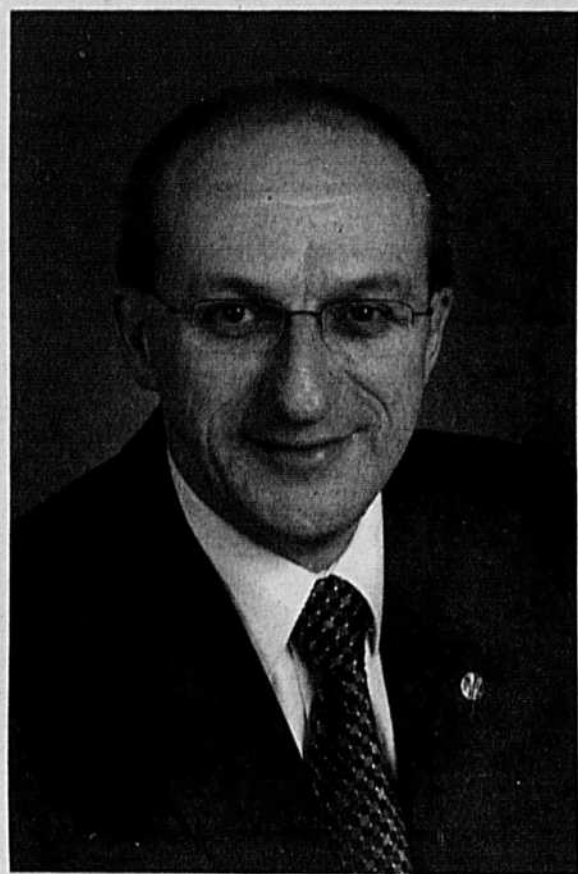
FINISSEZ VOTRE TRAVAIL AVANT LE LUNCH.

DODGE RAM. ÉPROUVÉ ET APPROUVÉ. LE DODGE RAM HEAVY DUTY 2005. QU'IL SOIT ÉQUIPÉ DU PUISSANT ET LÉGENDAIRE MOTEUR V8 HEMI^{MD} DE 5,7 LITRES OU DU MOTEUR TURBO-DIESEL CUMMINS^{MD} 6-1 DE 5,9 L PRODUISANT LE COUPLE LE PLUS ÉLEVÉ DE SA CATÉGORIE*, RIEN NE TIRE COMME CETTE BÊTE. Encore plus de preuves qui démontrent pourquoi le Dodge Ram est le camion le plus rapide, le plus solide, le plus puissant, le plus performant et le plus spacieux. C'est la gamme de camions la plus polyvalente au monde. Prenez le volant et mettez-le à l'épreuve. Visitez dodge.ca ou téléphonez au 1 800 361-3700.

* Selon les données disponibles sur les modèles 2005 de la compétition au moment de l'impression.



Le ministre Yvon Vallières annonce le programme transitoire d'aide financière pour les animaux de réforme



Devant l'Assemblée générale annuelle de la Fédération des producteurs de bovins du Québec, j'ai annoncé que le gouvernement du Québec versera sa contribution de 7,6 millions de dollars dans le cadre du Programme transitoire d'aide financière destiné aux producteurs pour les animaux de réforme.

Cette aide a été mise en place afin de combler la différence entre le prix offert et le prix fixé par la Fédération des producteurs de bovins du Québec (FPBQ) pour une période transitoire allant du 1^{er} décembre 2004 au 31 août 2005, et ce, jusqu'à concurrence de 7,6 millions de dollars en ce qui concerne la part du Québec. Les négociations en vue d'obtenir la contribution du gouvernement fédéral se poursuivent toujours, dans le but d'atteindre le montant total de 19 millions de dollars prévu dans le cadre du programme.

La participation du gouvernement du Québec était conditionnelle à la signature de l'entente visant l'acquisition de l'abattoir Colbex-Levinoff par la Fédération des producteurs de bovins du Québec. Le jeudi 31 mars dernier, la FPBQ a annoncé la signature du protocole, à la grande satisfaction de tous ceux qui ont contribué de près ou de loin à cette réalisation.

Le programme est administré par le MAPAQ. Les informations en provenance des encans serviront pour le calcul des compensations. Les productrices et les producteurs agricoles recevront, à compter des prochains jours, les premiers versements effectués en vertu du programme et disposeront d'un délai de 30 jours après la réception du chèque pour demander une révision de dossier.

J'invite les producteurs à prendre connaissance des modalités du programme qui sont présentées dans la page suivante.

Yvon Vallières
Ministre de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation

Aquaculture en eau douce et développement durable

Aide financière de 1,2 million de dollars à la SORDAC

Le ministre de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation, M. Yvon Vallières, et le ministre des Transports et ministre responsable de la région de la Capitale-Nationale, M. Michel Després, ont annoncé l'attribution d'une aide financière de 1,2 million de dollars à la Société de recherche et de développement en aquaculture continentale inc. (SORDAC). La SORDAC pourra ainsi aider l'industrie à atteindre les objectifs de développement durable de l'aquaculture en eau douce en soutenant financièrement la réalisation de nombreux projets de recherche et de transfert technologique.

Ces projets porteront notamment sur le développement de techniques d'élevage et de production plus performantes du point de vue économique et environnemental de même que sur la mise en place de programmes d'amélioration génétique et de diversification de la production. L'aide accordée permettra également à la SORDAC de

diffuser les résultats des projets réalisés et d'organiser des missions d'acquisition de nouvelles connaissances à l'étranger.

Les ministres se sont dits heureux de l'attribution de cette aide financière qui reconnaît et appuie le travail accompli par cet organisme de la région de la Capitale-Nationale. Ce dernier alloue de nombreuses aides financières à des activités de recherche et de développement (R-D) qui s'effectuent dans plusieurs régions du Québec.

La SORDAC est une personne morale autonome à but non lucratif. Elle compte 65 membres actifs qui contribuent à plus de 80% de la production aquacole québécoise destinée à la consommation et à l'ensemencement. Les subventions du MAPAQ à la SORDAC, y compris celle annoncée aujourd'hui, qui est répartie sur trois années, totalisent 4,2 millions de dollars depuis la création de l'organisme.

Programme de remboursement des taxes

Le ministre de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation, M. Yvon Vallières, a déposé jeudi dernier devant l'Assemblée nationale le projet de loi prévoyant les nouvelles modalités du programme de remboursement des taxes foncières aux exploitations agricoles en 2005. Le nouveau formulaire de demande de remboursement a été envoyé aux producteurs, de telle sorte que sa date d'expédition devance de plus d'un mois celle de 2004, conformément aux attentes exprimées par les producteurs agricoles et les municipalités.

Modalités du programme transitoire d'aide financière destiné aux producteurs pour les animaux de réforme

Le cheptel admissible

Les bovins de réforme admissibles au programme sont définis comme suit: bovin mâle ou femelle, de type laitier ou de boucherie, qui n'est plus apte à la production à laquelle il est destiné (production laitière, production de veaux d'embouche ou reproduction), conformément au Règlement sur la mise en marché des bovins de réforme et des veaux laitiers du Québec.

Ces animaux étaient la possession de l'entreprise agricole au 1^{er} décembre 2004 et ont été vendus au Québec. Pour chaque bovin de réforme vendu, les informations suivantes sont nécessaires pour l'administration du programme:

- le numéro d'identification permanente de l'animal (boucle d'oreille) inscrit à Agri-Traçabilité Québec;
- le prix payé par livre de poids vif, le classement et le poids de chaque bovin de réforme vendu.

La FPBQ a le mandat de transmettre au MAPAQ les informations susmentionnées en provenance des encans.

Entreprises visées

Toute entreprise agricole admissible est automatiquement inscrite au programme si la transaction de vente est enregistrée auprès de la FPBQ.

Pour être admissible à l'aide financière offerte, l'entreprise agricole doit:

- être dûment enregistrée auprès du ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation, conformément au Règlement sur l'enregistrement des exploitations agricoles et sur le remboursement des taxes foncières au moment de la demande de participation;
- accepter les conditions du programme et fournir toutes les données jugées nécessaires pour l'administration du programme.

Aide financière

Le programme offre aux entreprises agricoles admissibles du Québec l'aide financière suivante dans la limite des crédits alloués par le gouvernement du Québec, soit:

- jusqu'à 0,16 \$/livre de poids vif pour tout bovin mis en marché conformément au Règlement

sur la mise en marché des bovins de réforme et des veaux laitiers du Québec, pour la période du 1^{er} décembre 2004 au 30 avril 2005, de façon à permettre l'atteinte de 0,42 \$/livre vif;

- jusqu'à 0,10 \$/livre de poids vif pour tout bovin mis en marché conformément au Règlement sur la mise en marché des bovins de réforme et des veaux laitiers du Québec, pour la période du 1^{er} mai 2005 au 31 août 2005, de façon à permettre l'atteinte de 0,42 \$/livre vif.

Pour la catégorie «bonne», lorsque le prix moyen hebdomadaire payé par l'acheteur est supérieur au prix stipulé dans l'entente de principe, le montant de la compensation correspond à l'écart entre le prix de 0,42 \$/livre et ce prix moyen hebdomadaire calculé.

L'aide financière sera versée en totalité pour les animaux admissibles qui ont été vendus aux encans à compter du 1^{er} décembre 2004, et ce, jusqu'à concurrence du budget disponible. Le programme est administré par le MAPAQ. Pour toute information, veuillez contacter votre direction régionale du ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation.

Tableau synthèse du taux de compensation

Semaine	Prix moyen hebdomadaire du marché pour la catégorie «bonne» ¹ \$/livre vif	Compensation Catégorie «bonne» ¹ \$/livre vif	Compensation Catégories «moyenne» ² et «autres» ² \$/livre vif
1 ^{er} décembre 2004	Plus petit ou égal à 0,2600	0,1600	0,1600
5 décembre 2004			
12 décembre 2004			
19 décembre 2004			
26 décembre 2004	0,2634	0,1566	
2 janvier 2005	Plus petit ou égal à 0,2600	0,1600	
9 janvier 2005			
16 janvier 2005			
23 janvier 2005			
30 janvier 2005	0,2623	0,1577	
6 février 2005	Plus petit ou égal à 0,2600	0,1600	
13 février 2005	0,2623	0,1577	
20 février 2005	0,2698	0,1502	
Autres semaines 2005	En traitement	En traitement	En traitement

1 La catégorie «bonne» regroupe les classements suivants: 1, 2, 4A, 6 et 7

2 Les catégories «moyenne» et «autres» regroupent les classements suivants: 3, 4B, 4C, 5, 8, 9 et 10.

Agriculture, Pêcheries
et Alimentation

Québec 

www.mapaq.gouv.qc.ca

CHEZ NOUS

LE COURRIER DE

Marie-Josée



La méthode douce

Je suis une femme de 60 ans. Je vous écris pour répondre à celle qui signe « la femme du gars qui pue », courrier du 20 janvier.

Avant, j'aimerais lui dire qu'elle devrait apprécier les bons côtés que son mari possède. Il ne boit pas, ne fume pas, et de plus il est travaillant. Et il ne doit pas courir les jupons, vu qu'il se néglige côté propreté, il n'ira pas ailleurs, c'est sûr. Chère madame, vous êtes jeune et si vous l'avez épousé il doit y avoir de l'amour entre vous deux. Je pense que votre homme est tout simplement bien fatigué après sa journée et que si vous lui donnez un petit coup de pouce en l'accueillant avec un beau sourire et des beaux mots, etc...

J'aurais une recette à vous suggérer. Que diriez-vous de lui faire couler un bon bain chaud mousseux et de lui offrir d'aller lui laver le dos, comme un enfant on le prend par la main et on le conduit à la salle de bains en lui disant : « Mon trésor, suis-moi, je t'ai préparé quelque chose qui va te relaxer. »

Pendant qu'il se lave, dites-lui : « Je vais te préparer un bon café chaud et nous écouterons un bon film ensemble (ou autre selon vos goûts). »

Le deuxième soir, si tout va bien, je lui offrirais de prendre une douche ensemble et pourquoi pas se savonner mutuellement, se faire des petits plaisirs quoi, rire et tout. Servez-vous d'un peu d'imagination, allumez des chandelles, mettez une musique douce, etc. Après, n'oubliez pas de lui dire qu'il sent bon et que ça vous fait plaisir de vous coller au côté d'un homme qui sent si bon.

Si la méthode douce ne fonctionne pas, je ferais chambre à part tout simplement. Je ne serais pas capable de coucher dans le lit d'un homme qui est sale et qui pue, veux, veux pas, les draps... ouache.

Pour ce qui concerne le curage de ses dents, pourquoi ne pas mettre tout simplement sur la table un joli pot de cure-dents.

Et pour finir, ses bottes qu'il laisse près de la porte, ce n'est pas un drame. Je les rangerais à leur place, c'est tout. Il y a des gars pires que ça, ils les laissent traîner dans le salon ou en plein milieu de la cuisine.

Je vous souhaite bonne chance et soyez heureux dans tout ce que vous faites, un peu d'humour ne ferait pas de tort.

Fleur de printemps

CONDITIONS DU COURRIER

Se présenter - âge, sexe, situation. - Lettre courte, précise, lisible, détails essentiels - pas plus de 3 pages. - Pseudonyme court et original. - Si on réécrit, mentionner pseudonyme et date de publication de la réponse précédente, rappeler le problème précédent. - Adressez vos lettres à : « Le Courrier de Marie-Josée », La Terre de chez nous, 555, boul. Roland-Therrien, Longueuil, Qc J4H 3Y9. Courriel : tcn@laterre.ca

Anurex

En réponse à « Ça pique » concernant les hémorroïdes piquantes, paru dans l'édition du 27 janvier 2005, il existe en pharmacie un traitement appelé « Anurex » qui consiste en un petit applicateur qu'on garde au congélateur et qu'on insère dans le rectum pour soulager les hémorroïdes. La cryothérapie (traitement par le froid) fait des merveilles pour soulager immédiatement et de façon prolongée la douleur et les démangeaisons des hémorroïdes. Aucun médicament

ni crème ne sont requis. Le petit applicateur se vend autour de 30 \$ et est réutilisable de nombreuses fois. Demandez à votre pharmacien et dites-lui que ce produit est distribué par Back-to-nature products, Aurora, Ontario L4G 5V5. On ne guérit jamais vraiment des hémorroïdes qui ne sont ni plus ni moins que des varices, le froid les fait se dégonfler et un grand soulagement s'ensuit. Bien lire les instructions qui accompagnent le produit. De plus, mon médecin me dit de bien laver la région



affectée avec un savon doux (DOVE pour peaux sensibles) après chaque fois qu'on va à la selle. Ça contribue également à diminuer les démangeaisons. Vous aurez de moins en moins de crises aiguës et vous serez soulagé plus rapidement de fois en fois. **Guérie**

Contester Hydro

Le président d'Hydro-Québec nous prépare des hausses d'électricité tous les ans. Pourquoi le consommateur québécois ne se révolte-t-il pas? Ce monopole qu'est Hydro-Québec fait des profits exorbitants à même notre portefeuille, des milliards de dollars. On n'en veut plus, c'est tout simplement une taxe déguisée en accord avec un gouvernement qui nous avait dit pour se faire élire :

« Aucune hausse de taxes et pas de hausse d'impôt. » M. Charest se cache en arrière du président d'Hydro-Québec, M. André Caillé, cet ex-président avec un salaire faramineux et gros fonds de pension, pour nous imposer une taxe hypocrite et sournoise. Consommateurs, cette hausse fait monter les prix à la consommation de tous les produits. Autour de la table avec M. Caillé et compagnie, pourquoi ne pas asseoir le vrai payeur de taxes pour décider, pas des personnes avec gros salaire et fonds de pension qu'on leur paie grassement! Le peuple québécois est endormi avec les jeux : gratteux, 6/49, super 7, casino, on n'a pas de colonne vertébrale. Je demande à la population de contester Hydro. Appelez votre député, la Régie de l'énergie, tous les jours, car on se fait voler et mentir en pleine face par nos hypocrites de politiciens et leurs valets. **Ginette**

L'ammoniaque

Suite à une recette de galettes à l'ammoniaque parue dans *La Terre de chez nous* du 11 décembre 2003 signée « L'éveillée », quand elle dit que ça prend 2 c. à thé d'ammoniaque, c'est pour des produits ménagers ça! du poison, je ne veux pas empoisonner mon monde! Qu'est-ce que c'est au juste? Peut-on remplacer par du soda ou de la poudre à pâte? **Armande**

Merci pour la fabrication du savon

Le 3 mars 2005, j'écrivais à votre courrier pour demander de l'information sur la fabrication du savon « méthode artisanale ». Plusieurs personnes se sont donné la peine de répondre à ma demande en faisant parvenir la recette de fabrication du savon. Je les remercie chaleureusement et soyez assurés que je ferai part à votre journal de mes démarches et de ma réussite! **Michelle**

Cailles, cailles

Je voudrais faire de l'élevage de cailles. Je voudrais savoir comment m'y prendre, quelle grandeur de bâtisse il faut pour de 200 à 300 cailles. Je veux faire la vente d'œufs aussi. Quels instruments et équipements me faut-il? Je laisse mes coordonnées à Marie-Josée. **Gilles**

Ruban contre verrues

Une dame nommée Corinne, dans la semaine du 3 juillet 2003, a demandé un traitement simple contre les verrues, voici ce que j'ai trouvé: Application de ruban adhésif

en toile (duct tape). Les résultats d'un essai clinique comparatif récemment mené aux États-Unis auprès de 51 enfants ont révélé qu'un traitement au ruban adhésif en toile était plus efficace que la cryothérapie (azote liquide) pour le traitement de la verrue vulgaire. Le taux de succès a été de 85% chez les sujets traités au ruban adhésif contre 60% chez ceux qui ont été traités à l'azote liquide. Le ruban était découpé aux dimensions de la verrue et laissé en place durant six jours (on recommandait de l'enlever durant la nuit), après quoi on devait nettoyer la verrue et la frotter légèrement avec une pierre ponce ou une lime. Le traitement était répété durant deux mois ou jusqu'à ce que la verrue disparaisse, ce qui se produisait en moyenne au bout d'un mois.

Deuxième truc: appliquer de la peinture à l'eau, rouge ou bleue (celle que les enfants utilisent) sur la verrue. Lorsque vous faites votre toilette du soir ou du matin, vous devrez laver et en remettre jusqu'à ce que la verrue disparaisse. C'est un docteur qui a donné ce truc à la radio, il y a de cela plusieurs années. Il a dit: « Ne me demandez pas pourquoi ça fonctionne, je ne le sais pas, mais ça fonctionne vraiment. » **Denise, l'internaute**

Pour Fille du soleil

Elle a confiance aux anges et elle a bien raison, c'est la même chose pour moi, et c'est extraordinaire les rencontres avec les anges. Je lui envoie une adresse pour qu'elle demande de la documentation sur les anges. Elle ne sera pas déçue si elle a confiance, c'est un monde merveilleux. **Une fille du JALL**

J'ai la tête dans le sable

Il me fait plaisir de publier une lettre virulente qui me prend à partie à propos de mon silence sur le scandale des commandites.

«J'écris pour vous signifier tout mon étonnement, surtout ma déception, face à votre silence au sujet du plus grand sujet de l'heure, « depuis des semaines », dans les journaux et abondamment à la télé. Je ne puis croire que vous n'entendez pas parler du scandale des commandites et que vous ne regardiez que les Jutras et les niaiseries de Guy A. Lepage! Pourtant, le scandale du gaspillage d'une telle envergure devrait retenir votre attention, ne payez-vous pas vos impôts et une tonne de taxes comme tant de monde? Mais il est vrai aussi que si vous êtes à votre pension ou que vous recevez une subvention, peut-être est-ce pour cela que vous vous en lavez les mains et tant pis pour ceux qui triment du matin au soir et ceux qui auront droit à des dettes monstres du pays dans 20, 30 et 40 ans, ils n'auront qu'à vivre avec leurs maladies, leur pauvreté, n'est-ce pas? On le sait, les Canadiens et les Québécois, quand ils votent, c'est pour leur intérêt personnel, pour aujourd'hui même, mais c'est comme ça aussi que les plus grands voleurs de la planète se payent notre tête depuis la Première Guerre mondiale, avec l'invention de l'impôt et des taxes et avec la montée lente au début, mais de plus en plus effrénée, du coût de la vie et des déséquilibres dans la société. Le monde ne voit-il donc pas que de gouvernement en gouvernement, la façon de mentir et de voler s'est raffinée effrontément? Pour l'amour du ciel... non, je devrais dire pour l'amour de l'honnêteté, à combien de pieds dans le sable avez-vous la



RADIO-TÉLÉ

Marie-Stéphane

tête enfouie, Marie-Stéphane, dites-le moi?

Quand on entend cet imbécile de Jean Chrétien essayer de garder endormis au gaz les contribuables en leur disant que le gaspillage a servi à sauver le pays en 1995, y a de quoi vous donner la diarrhée. Comment dix provinces peuvent-elles avaler ça les yeux fermés? Quelle sorte de société, dans quelle galère sommes-nous pour nous laisser bernier comme ça par des menteurs et des incompetents qui calent le pays, et après ils s'en vont en continuant de se faire vivre sans comptes à rendre? Connaissez-vous une industrie qui prospère avec un gérant qui dilapiderait les revenus sans retenue, comme dans le fédéral, et qui pourrait garder son emploi? Moi, j'en ai jamais vu. Et nous, les payeurs d'impôt, c'est pourtant ce qu'on fait, on garde des incompetents et des voleurs pour gérer notre argent. Quand il s'agit de millions et de millions, c'est pas rien. Et l'infâme Jean Chrétien qui a essayé de faire taire la vérité, quelle ordure!

Garder un gouvernement plus de quatre ans, voilà le résultat, les charognards s'en donnent à cœur joie!

Donc, pas un seul mot sur ce sujet qui pourtant devrait surtout intéresser la classe rurale, eux qui ont fermé les yeux sur les dénonciations du vérificateur général en poste depuis 1995, il y avait de gros signaux d'alarme sur le genre

d'individus qu'il aurait fallu expulser de nos finances et, aujourd'hui, n'est-ce pas que ça nous pète dans la face? Mais encore une fois, peut-être est-ce trop dérangeant de voir sa mollesse et ses erreurs en face, comme d'habitude! C'est comme les Américains qui ont commencé à se réveiller un peu, depuis le 11 septembre 2001. Et nous, quand est-ce qu'on va s'ouvrir les yeux et les oreilles?»

Yolande de Saint-Isidore

Chère madame,
Je ne tiens pas une chronique politique, mais une chronique de radio-télévision. Le scandale des commandites m'écoeure autant que vous.

Il appartient aux autres journalistes

de la Terre de le commenter et de le signaler. De temps en temps, je sors de mon champ de compétence, mais sur ce sujet, je crois que la radio, la télé, les revues et les petits et grands journaux font leur travail.

Mon silence vous permet donc de nous exposer vos vibrants points de vue qui j'espère vous auront soulagée.

Quant à vos allégations à propos de subventions, sachez que si je suis à ma retraite et que je touche un salaire pour mon travail à la Terre, c'est autant d'impôt que vous n'aurez pas à payer. Il est des jours où je me dis que je travaille pour rien, mais quand je reçois une lettre comme la vôtre, ça m'encourage à continuer.

DE LA TERRE À LA TABLE

Les informations agricoles

Tous les matins
du lundi au vendredi

CHEQ-FM — Ste-Marie
6 h 55

CKYQ-FM — Plessisville
6 h 45

CJAN-FM — Asbestos
6 h 50

LA SEMAINE VERTE

LA SEMAINE VERTE
LE DIMANCHE 17 AVRIL 2005 À 12 H 30

Les moules en hiver - Complètement gelée, d'une rive à l'autre, la baie de Gaspé prend l'allure, en hiver, d'une grande plaine blanche. Une terre de glace, sous laquelle on récolte, deux mois durant, de grosses moules colorées, goûteuses et garanties sans toxines, destinées à flatter les plus fins palais de Montréal. Pour les cueillir, les pêcheurs partent en mer à bord de lourds gréements... sur roues, en compagnie de nécessaires plongeurs. Pas facile d'évaluer les stocks à l'aveuglette et risqué, aussi, de se hasarder ainsi sur et sous la glace mais l'aventure vaut vraiment le coup! La journaliste Rachel Brillant et le réalisateur Maurice Roberge nous emmènent à cette pêche unique.

Aussi à l'émission:

L'élevage du wapiti : Depuis une vingtaine d'années, on élève le wapiti tant pour le velours de ses bois que pour sa viande. Depuis l'an 2000 toutefois, la maladie débilante chronique, apparentée à celle de la vache folle, rend difficile son exportation.

À la rescousse de la perchaude : Le gouvernement du Québec entame une autre série de mesures visant à augmenter la population de perchaude dans le lac Saint-Pierre: les quotas des pêcheurs commerciaux et sportifs sont revus à la baisse.

Les abeilles américaines : Pour certains apiculteurs l'expansion passe par l'importation d'abeilles américaines alors que d'autres défendent l'autosuffisance canadienne. Le gouvernement canadien pourrait-il modifier sa réglementation sur l'importation d'abeilles ?

Forestiers à l'entraînement : Les travailleurs forestiers sont souvent en mauvaise condition physique quand ils entrent en forêt. Pour corriger la situation, la Société d'exploitation des ressources de la Neigette a mis sur pied un programme d'entraînement adapté à leurs besoins.

(La Semaine verte est présentée en rediffusion sur RDI le samedi suivant à 18h)

MOTS CROISÉS - PAR MAURICE SAINDON

HORIZONTALEMENT

- Plante de la famille des borraginacées.
- Corbeille-d'argent. - Il produit les faïnes.
- Pascal. - Noeud de chaise. - Abréviation d'un titre.
- Sanie. - Fenaison.
- Félin d'Amérique. - Pousser son cri, en parlant du lièvre.
- Étude du caractère de l'homme d'après la conformation externe du crâne.
- Qui détruit les mauvaises herbes.
- Unité de mesure des surfaces agraires. - Se dit de la ligne qui suit l'ordre d'ébranlement, dans un séisme.
- Mettre en terre. - Service militaire à l'époque féodale.
- Entêté. - Anonne.
- Méga-octet. - Avoir le cran de.
- Bassin servant à la culture du cresson.

VERTICALEMENT

- Argousier. - Vieux oui.
- Commencement. - Niobium.
- Panneau d'étoffe. - Plante à fleurs pourpres donnant une teinture

jaune.

- Conviendra. - Religieux et économiste français 1897-1966.
- Terrain semé en oignons.
- Ville du Japon. - Pacotille. - Molybdène.
- Conifère. - Belle-de-jour.
- Interjection. - Arbre d'Afrique tropicale.
- Plumages. - Tranquille.
- Sert à lier. - Produit un effet. - Berceau.
- Gestion d'un service public. - Plante ornementale.
- Mettre une graine en terre. - Détériorer.

SOLUTION DE LA SEMAINE DERNIÈRE

1	O	R	A	N	G	E	R	1
2	S	U	R	E	A	U	T	2
3	E	T	E	R	Y	E	U	3
4	R	A	B	I	S	T	O	4
5	A	B	S	I	N	T	H	5
6	I	A	M	B	E	E	N	6
7	E	G	A	L	T	R	E	7
8	A	L	I	S	M	E	I	8
9	S	T	O	P	E	F	E	9
10	I	V	B	A	S	S	E	10
11	P	A	T	U	R	E	V	11
12	O	U	E	S	T	S	E	12

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
1											
2											
3											
4											
5											
6											
7											
8											
9											
10											
11											
12											
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Médillons de dindon au sirop d'érable

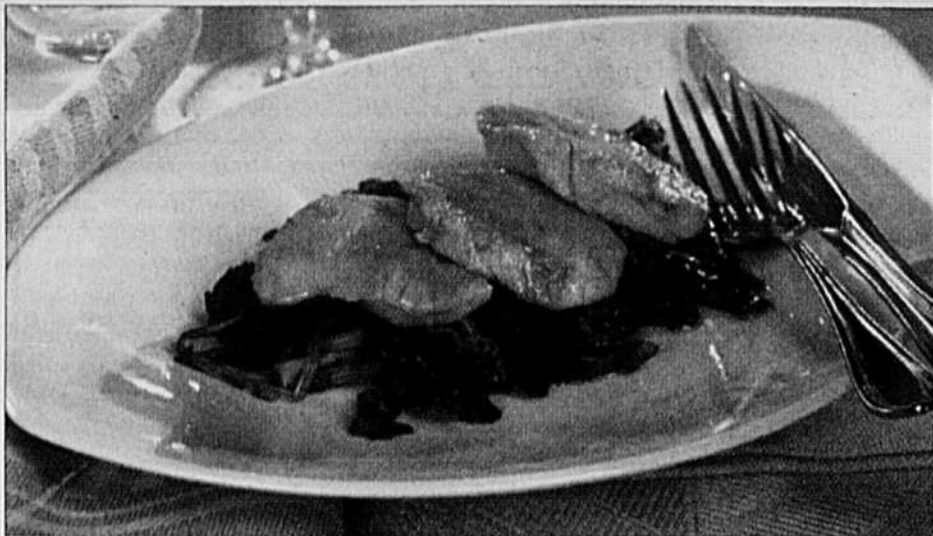


PHOTO : PIERRE BEAUCHEMIN, ITHQ

Préparation : 10 minutes
Cuisson : 15 minutes
Portions : 4

Ingrédients

454 g (1 lb) de filets de dindon, coupés en médaillons de 50 g (1/8 lb) chacun sel et poivre noir, moulu
30 ml (2 c. à table) de beurre non salé ou d'huile de canola
60 ml (4 c. à table) de sirop d'érable 100 % pur
5 ml (1 c. à thé) de sauce Worcestershire

Préparation

Placer la grille dans le haut du four. Préchauffer le four à 260 °C (500 °F). Assaisonner chaque médaillon.

Beurrer un plat de cuisson allant au four et y déposer les médaillons avant de les mettre à cuire pendant 6 minutes.

Retirer du four puis arroser de sirop d'érable et de sauce Worcestershire.

Remettre au four et faire griller pendant 5 minutes ou jusqu'à ce qu'un thermomètre à viande indique une température interne de 77 °C (170 °F). Pendant cette dernière phase de cuisson, prendre soin d'arroser chaque médaillon de temps à autre.

Servir accompagné des légumes de votre choix.

Aubergines et courgettes grillées

Préparation : 15 minutes
Cuisson : 5 minutes
Portions : 4

Ingrédients

1 aubergine de grosseur moyenne
2 courgettes tranchées très minces sur le sens de la longueur
sel et poivre noir moulu, au goût
5 ml (1 c. à thé) de basilic haché
5 ml (1 c. à thé) de coriandre hachée
5 ml (1 c. à thé) d'aneth haché
125 ml (1/2 tasse) d'huile d'olive extra vierge

Préparation

Régler le barbecue au gaz à intensité moyenne-élevée ou faire chauffer un multi-gril. Y déposer les légumes et cuire 2 minutes de chaque côté.

Dans un plat de service, dresser les légumes.

Assaisonner, saupoudrer d'herbes fraîches et verser l'huile.

Servir tiède.

Crêpes farcies aux pommes et au fromage mascarpone

Préparation : 10 minutes
Cuisson : 10 minutes
Portions : 4

Ingrédients

Pâte à crêpes
150 ml (2/3 tasse) de lait
1 œuf entier
5 g (1 c. à thé) de sucre
1 pincée de sel
60 g (4 c. à table) de farine
15 g (1 c. à table) de beurre fondu

Farce

60 ml (4 c. à table) de beurre non salé
4 pommes du Québec pelées et coupées en quartiers

60 g (4 c. à table) de sucre d'érable
180 g (6 oz) de fromage mascarpone

Préparation

Pâte à crêpes : Dans un bol, mélanger le lait, les oeufs, le sucre et le sel. Incorporer la farine au mélange à l'aide d'un fouet.

Passer le mélange au tamis chinois fin. Laisser reposer la pâte à crêpes pendant 5 minutes au réfrigérateur. Ajouter le beurre fondu.

Chauffer un poêlon à crêpes. À l'aide d'une louche, verser de la préparation à crêpes, assez pour couvrir le fond du poêlon, et faire une crêpe fine. Cuire 2 minutes de chaque côté.

Farce : Préchauffer le four à 160 °C (325 °F).

Dans un poêlon chaud, chauffer le beurre et y faire revenir les quartiers de pommes.

À mi-cuisson, ajouter le sucre d'érable. Laisser refroidir.

Dans chaque crêpe, déposer 15 ml (1 c. à table) de mascarpone et 4 à 5 quartiers de pommes. Fermer chacune en pliant en trois.

Déposer les crêpes farcies sur une plaque allant au four. Enfourner et cuire pendant 5 minutes.

Servir avec votre glace préférée ou du sirop d'érable du Québec.

Note : Ce menu a été créé par Pasquale Vari, chef de cuisine et professeur à l'Institut de tourisme et d'hôtellerie du Québec (ITHQ). Pour consulter les autres recettes du menu, visitez la section Recettes du site www.ledindon.qc.ca.

PLACE AUX 8-12

Louise Chevrier

Ping, la Chine, l'Afrique et Andrée Poulin



PHOTO : MARTINE DOYON

Andrée Poulin

Te rappelles-tu de Ping ? Dans *Ping-Pong contre Tête-de-Navet*, nous avons fait la connaissance de cette jeune Chinoise, adoptée par une famille québécoise, qui devait subir les sarcasmes moqueurs d'une fille de sa classe. Grâce à sa nouvelle amie Chang et un cerf-volant fabriqué selon la méthode chinoise, Ping avait fait taire la vilaine moqueuse.

Notre Ping a grandi. À 12 ans, elle a beaucoup d'ambition. Avec ses amies, elle veut faire la production de biscuits chinois, ces fameux biscuits qui contiennent un message caché. Mais pour réussir les biscuits, il faut beaucoup de patience... chinoise et Ping est plutôt... impatiente. Dans *Les Impatiences de Ping*, elle devra apprendre une autre recette encore plus difficile. Elle souhaite aussi redonner le goût du bonheur au grand-père de son amie Chang, arrivé de Chine avec son arbre bonsaï. L'arbre se meurt. Le grand-père aussi. Et son amie Chang qui fait des yeux doux à Francis, le frère de Ping. Perdra-t-elle son amie ? Le vieux monsieur Tam retrouvera-t-il son sourire ? Avec Ping, tu découvriras comment la culture chinoise est différente et fascinante. Et qu'il faut de la patience, pour cesser d'être impatiente...

L'auteure des aventures de Ping s'appelle Andrée Poulin. Elle est la maman de deux petites Chinoises qu'elle a adoptées. Elle aime travailler dans les pays étrangers pour aider les gens des pays moins riches. On appelle cela : la coopération internationale. Des Canadiens et parmi eux des Québécois, de différentes professions, se rendent dans les pays étrangers pour apporter leurs connaissances et soutenir les populations des pays pauvres : ouvrir des écoles, des hôpitaux, creuser des puits. Les agriculteurs du Québec, par le biais de

l'UPA, participent aussi à la coopération internationale dans le domaine agricole.

C'est en se rappelant son séjour en Afrique qu'Andrée Poulin a écrit *La disparition de bébé Chocolat*. Les parents de Léda sont venus pratiquer la médecine au Burkina Faso, en Afrique. Léda s'ennuie de ses amies et du sucre à la crème de sa grand-mère. En Afrique, il fait trop chaud, il y a des lézards sur les murs. Un charmant bébé chocolat aidera Léda à apprivoiser ce pays où les enfants n'ont jamais vu ni la neige ni même une pomme!

Andrée a beaucoup d'idées pour de nouvelles histoires. « Dans sa prochaine aventure, Ping se rendra en Chine. Elle découvrira ce qu'aurait été sa vie, si elle n'avait pas été adoptée

par sa famille québécoise, nous dit Andrée. J'écris aussi un livre différent, qui se passera en milieu rural, dans une région éloignée du Québec, explique Andrée Poulin. Je veux montrer comment les adolescents vivent en région, les différences avec ceux des villes. » Sa nouvelle héroïne, une fille unique d'agriculteurs, voudra-t-elle plus tard reprendre la ferme familiale ?

Les différences. Les contrastes entre les cultures des gens des autres pays, tout comme les difficultés qu'on apprend à surmonter enrichissent nos vies. À la fois drôle et touchante dans ses livres, l'auteure Andrée Poulin est aussi fort sympathique. Elle adore écrire pour les jeunes, des livres qui te séduiront j'en suis certaine.

Participe au tirage des livres d'Andrée Poulin : écris à Concours Place aux 8-12, La Terre de chez nous, 555 boul. Roland-Therrien,

Longueuil (Qc) J4H 3Y9

Ping-Pong contre Tête-de-Navet, collection Bilbo, Québec Amérique.

Les Impatiences de Ping, collection Gulliver, Québec Amérique.

La Disparition du bébé chocolat, collection Gulliver, Québec Amérique

Les gagnants de notre dernier tirage

- Alexandra Turgeon, Saint-Pierre-Baptiste
- Mélanie D. Brien, Granby
- Josiane Grenier, Joly
- Julie Brouillard, Saint-David
- Camille Thériault-Marois, Sainte-Hénédine
- Élisabeth Lambert, Sainte-Clotilde-de-Horton

ANNONCES CLASSÉES

Téléphone:
(450) 679-7809

Télécopieur:
(450) 670-4788

LA TERRE n'arrête jamais de travailler...

ANNONCES CLASSÉES (450) 679-7809

1 À 4 INSERTIONS OU INSERTIONS NON-CONSÉCUTIVES

- Prix minimum (20 mots et moins) : 15,00\$ la parution
- Annonce sans cadre : 0,75\$ le mot.
- Titre en capitales et caractère gras: supplément de 6,40\$ plus 0,75\$ le mot, la parution.
- Annonces encadrées et encans : 4,90\$ la ligne agate (14 lignes=1 pouce: 2,5 cm).
- Supplément pour annonce avec numéro de case réservée : 11,25\$ la parution

5 INSERTIONS CONSÉCUTIVES ET PLUS, D'UN MÊME TEXTE RABAIS DE 20%

- Prix minimum (20 mots et moins): 12,00\$ la parution.
- Annonce sans cadre: 0,60\$ le mot.
- Titre en capitales et caractère gras: supplément de 5,12\$ plus 0,60\$ le mot, la parution.
- Annonces encadrées et encans: 3,92\$ la ligne agate (14 lignes = 1 pouce: 2,5 cm).
- Supplément pour annonce avec numéro de case réservée: 9,00\$ la parution

DANS TOUS LES CANTONS (450) 679-7809

Membres de l'UPA - numéro de producteur requis (7 chiffres)

- Prix minimum (20 mots et moins) : 6,00\$ la parution
- Titre en capitales et caractère gras : supplément de 6,40\$ plus 0,30\$ le mot, la parution.

Non-membres de l'UPA - une annonce dans les rubriques classées est obligatoire

- Prix minimum (20 mots et moins) : 8,40\$ la parution
- Titre en capitales et caractère gras : supplément de 6,40\$ plus 0,42\$ le mot, la parution

Courrier électronique:

sdeveault@laterre.ca marierandoll@laterre.ca

CLASSÉES COMMERCIALES (450) 679-8483

(annonces comprenant logo, cadre, photo)

Réal Loiseau (poste 7276)
Christian Guinard (poste 7271)

Sylvain Joubert (poste 7272)
Sylvain Lalonde (poste 7576)

1 1/4" width, 18 lignes agate = 1,429" height. Example price: 95,40 \$.

1 À 4 INSERTIONS OU INSERTIONS NON-CONSÉCUTIVES 5,30\$ la ligne agate

5 INSERTIONS CONSÉCUTIVES ET PLUS, D'UN MÊME TEXTE RABAIS DE 20%

INSTRUCTIONS & MODALITÉS DE PAIEMENT

Le paiement et les textes doivent parvenir aux bureaux de la TCN le jeudi avant 12 h (midi) précédant la date de publication. Adressez toute demande de renseignements comme suit:



LES ANNONCES CLASSÉES
LA TERRE DE CHEZ NOUS
Maison de l'UPA
555, boul. Roland-Therrien, Longueuil (Québec) J4H 3Y9
Télé. : (450) 670-4788



ACCEPTÉES

PRENEZ NOTE QU'UNE TAXE DE 7 % (TPS) et une autre de 7,5 % (TVQ) sont applicables à tous les prix ci-dessus mentionnés.

A LOUER DIVERS

17 TRACTEURS N.H., TS100A, TS115A, TV145 bi-directionnels, 4x4, cabine, air, de luxe, 40 km, renverse, garantie complète, transport inclus. (819)479-8029.

2 TRACTEURS À LOUER d'avril à octobre, J.D., 90 h.p., 4x4. Téléphone: (514)626-9378.

2 TRACTEURS Valtra 2000, 2001, série 900, hy-shift, 90 h.p., minimum 150 heures. (819)362-7692.

3 TRACTEURS: (2) 95 forces, (1) 85 forces avec loader, de mai à novembre. Jonathan: (514)838-1574, Denis: (514)821-9287.

3 TRACTEURS J.D.: (1) #6210, (2) #6110, a.c. 4x4, disponibles 15 avril au 14 octobre 2005, minimum 250 heures à 15\$ l'heure. Normand: (514)570-1852. Région Brossard.

7 TRACTEURS 2004 dont: 4 MXU 125, 3 MXU 110. Disponibles jusqu'en octobre 2005. Information: (819)758-3887, (819)357-5865.

À LOUER TRACTEURS John Deere (2) #6320 dont un IVT, disponible d'avril à juin. Peu d'heures, garantie, Granby, Cell: (450)518-0368

À LOUER TRACTEURS John Deere 7210 (roues doubles 46"), 6410, 6420, 6210 (2) dont un avec loader. Téléphone: (514)968-1853.

À LOUER: TRACTEURS Kubota, 40 à 120 forces, avec ou sans chargeur, pour période de avril à novembre. Martin: (514)444-8001.

ATTENTION!

JE recherche du pâturage pour des vaches aux environs 60 miles de la région de Mirabel. Téléphone: (450)438-8182, cell.: (450)565-7883.

LOCATION de tracteurs J.D. (2) #6110, (1) #6310, minimum 2,500\$, 15 avril au 15 oct., cultivateur sérieux et attentionné seulement, livraison partout au Québec. Téléphone: (514)238-9102.

LOCATION de tracteurs J.D. de 60 h.p. à 125 h.p. d'avril à novembre. (450)458-1573. Région Vaudreuil et Vaudreuil Soulange seulement.

RECHERCHE personne retraitée pour logement dans grande maison à la campagne (St-Luc). Alain ou Huguette: (450)348-3999.

TRACTEUR Case IH MXM-120 (2003), 4x4, suspension avant, cabine de luxe, "full power shift", garantie super complète 5 ans, 5,000 heures, chargeur avant, 3 sorties d'huile arrière, 114 forces PTO, Drummondville, minimum 300 heures, 20\$ l'heure, ou à la semaine ou à vendre avec possibilité de location l'hiver. (819)470-0287.

TRACTEURS À LOUER

John Deere tous sous garantie, transport disponible. Téléphone: 1-888-860-8856, Pascal.

A LOUER DIVERS

TRACTEUR M.F. #6475, neuf 125 forces PTO, 6 cylindres, nouvelle série avec auto drive, garantie full, entretien compris. Libre à partir du 15 avril. Tél.: (450)922-2484, (514)232-4495.

TRACTEUR MX120 (700 heures), 2002, À LOUER avec ou sans roues doubles, 15\$/heure, disponible saison estivale. Olivier: (450)447-9917.

TRACTEURS (2004): J.D. #6420 IVT, 95 h.p., 4x4; 3 KUBOTA 4x4, 53 h.p., 2 avec pneus gazon, 1 avec pelle. (514)781-4633.

TRACTEURS à louer: 15 avril au 15 novembre, (8) J.D. série 6000 et 7000, (2) N.H., T.V. 140. Denis: (450)652-6416.

TRACTEURS à louer: J.D. #6420, #6410, pour printemps, été, automne, minimum 300 heures, discutable. Pour information, Marc: (514)695-2500.

TRACTEURS À LOUER

J.D. #7520 (2003), 4x4, 125 h.p., J.D. #6410, (2000), 4x4, 90 h.p., d'avril à novembre. Ste-Anne-des-Plaines, téléphone: (450)478-0326, (450)478-8784.

TRACTEURS: CASE JX80U (2004), 4x4; (2) J.D. 7320 (2003). Du 15 avril au 1er novembre. Prix à discuter. Téléphone: (819)691-5705.

ANIMAUX DEMANDES

ACHAT/LOCATION

CHEVAUX bien domptés, 4 ans et plus, entre 1,400 et 1,700 lb, hauteur 15,3 jusqu'à 17 mains. 1\$ lb payable comptant. (418)683-9222.

ACHÈTERAIS TROUPEAU complet de vaches laitières et taures. Pour informations, tél.: (802)849-6266, (450)357-5217.

ACHÈTERAIS veaux croisés Bleu, Blanc, Belge dont leur mère est de type boucherie. Prix payé 0,90\$ à 1,50\$ la livre pour veaux femelles, mâles ou mâles castrés. Téléphone: (418)449-3194, soir.

RECHERCHE jeunes vaches à vendre Angus Simmental. Téléphone: (418)599-2665.

ANIMAUX A VENDRE

12 BELLES taures Holstein bientôt prêts à être saillies, 6,500\$ pour le tout. (450)474-1968.

14 JEUNES vaches vélant mai à juin + TAUREAU Charolais: 14,500\$. Cause: abandon. Téléphone: (418)268-6024, (418)264-9885.

20 BOUVILLONS Highland d'un an à 21/2 ans, (10 castrés), choix de couleur; 3 VACHES Highland; YAK 5 ans (femelle) vélant en juin. (514)880-2457.

ANIMAUX A VENDRE

15 TAUREAUX LIMOUSIN: de 11/2 an, quelques-uns de 2 ans, "polled" et double "polled", pur sang et "full blood" avec papier de génétique supérieure; TAURES prêtes à faire saillir. (450)799-4073.

16 TAURES Charolais, blanches, vélant à l'été, 1,000\$ chacune. Téléphone: (819)369-9653.

2 CHEVAUX Belge, p.s.: pouliche 3 ans et hongre 6 ans, 17,3 mains. (819)397-5643.

2 JUMENTS Belge 8, 15 ans, avec harnais nylon; 3 HAFLINGER 2,3,6 ans; 2 DÉMI-HAFLINGER 2 mois, 2 ans; PAINT 3 ans. Tous domptés selle, voiture. (819)263-2629.

2 JUMENTS Paint Horse croisées, 3 ans; JUMENT Paint Horse pur sang, 4 ans; POULICHE Palomino pur sang, 18 mois. (819)336-6386.

3 TAURES Holstein p.s.e. fraîches; 4 taures gestantes dues mai à septembre, 5 génisses 0 à 14 mois, mères BP, TB, 10,500 kilos de lait et plus. (450)759-9208.

40 TAUREAUX 1 à 4 ans dont plusieurs 2 ans, CH-SM-LM et Angus avec indice allant jusqu'à 125 indices, plusieurs sans cornes. Prêts pour le service, livrés à domicile. (418)877-8232, cell.: (418)569-9451.

5 VACHES Charolais Simmental prêtes à saillir 550\$ chacune; TAUREAU Charolais pur sang, 4 ans, sans papier, 1,300\$. (450)375-2128.

70 VACHES la majorité avec veau, Charolais enregistrées, Angus enregistrées, F1, Simmental croisées, 2 saisons de vêlage. Jean-Marc Leblanc: (819)298-4034.

AGNELLES Arcott Outaouais p.s.e. déssaisonnées, prolifiques, laitières, exposées ou prêtes à être exposées aux mâles, pesée Génovis. Prix selon travail effectué (tonne, vermifuge, ergotage, vaccins, etc.) Berpene Du Beau Blond Inc. (418)246-3613.

AGNELLES croisées (50), béliers pur sang Dorset (4). (450)836-3701.

ANGUS

À vendre: 35 boeufs Angus noir p.s. avec papier or, supervisé P.A.T.B. Jocelyn Autotte, téléphone: (819)397-2972.

VENTE DE BOVINS

Vaches laitières, génisses et veaux. Tous enregistrés et certifiés pour la production de lait biologique.

Communiquez avec Théo Booyink Tél.: (613) 932-6785 ou (613) 932-3528

ANIMAUX A VENDRE

2^e VENTE PRINTANIÈRE ANNUELLE CLASSIQUE DE CHEVAUX Samedi le 7 mai à 10 h a.m. au Kingston Fair Grounds, à Kingston, Ontario Pour information, visitez le www.bridlepathack.com ou appelez (613) 548-8218

ANGUS NOIR

TAUREAUX 1 an et 2 ans avec papier bleu et or. JD FARMS: (450)405-9862.

À QUI LA CHANCE? Taureaux Limousin, Red Angus, polled; Léo, Inégra, Polled Chief Cada, Crown Seven, James, Gentlemen in black, Know-factor, Manoux-303, Taureaux, papier or. (450)454-6456, (450)454-9298

ASSOCIATION ANGUS DU QUÉBEC. Trudy Beaton, 3 North Hill Rd, Gould, Qc, JOB 220. Téléphone: (819)877-5461, fax: (819)877-3845, www.quebecangus.com

ASSOCIATION CHAROLAIS DU QUÉBEC

Brigitte Bergeron, 144, rang Grande Barbue St-Césaire, J0L 1T0 Tél./fax: (450)469-2775 www.charolaisquebec.qc.ca email: acqcharolais@sympatico.ca

ASSOCIATION DES ÉLEVEURS LIMOUSIN DU QUÉBEC, Jérôme Poirier. Téléphone: (450) 799-4073, télécopieur: (450) 799-4007, www.limousinquebec.com

Association Herford du Québec Information: Julien Lessard président: (819)826-5271, André Beaumont vice-président: (418)875-2343, Madame Lori Power, secrétaire: (450)263-6853.

ASSOCIATION JERSEY QUÉBEC Siège social: (450) 774-2775. Propagandiste: Marie-Claire Girod, tél. (450) 774-1141.

ASSOCIATION SALERS DU QUÉBEC Info: Carol Arbery, 45 Des Boileaux, Richmond, JOB 2H0. Tél./fax: (819) 826-5064

AUBAINES! Lamas mâles et femelles; JUMENT Palomino; CHEVAUX miniatures. (418)828-9572.

À VENDRE: 17 vaches Charolais, la majorité avec veau de 300 livres; BOEUF Charolais pollé avec papier. Tél.: (819)394-2376.

À VENDRE: 1 génisse Jersey âgée de 8 mois, fille de Glenholme Counciller. Informations: (819)353-2630.

BEAU choix de taureaux Limousin, acérés ou avec cornes, avec papier or. (819) 288-0184.

Vous voulez discuter R.T.M. ?

Tél.: 1-888-844-4428

R.T.M.I. Facile, Facile...

- Entrez la ration d'une vache
- Le nombre de vache (groupe 2 vaches et plus)

C'est tout !!!

Nous pouvons ajouter un I (instantané) à votre R.T.M.

Visitez www.airablo.com

LES LATERREUR

ALLO? ROLAND LATERREUR. ICI... A PROPOS DU LAIT, LA...

QU'EST-CE QU'IL A, PAPA? IL A L'AIR TOUT CONTENT!

T'AS REMARQUÉ?

IL A REÇU UN MOT D'ORDRE DES PRODUCTEURS DE LAIT DU CANADA... IL FAUT QU'IL DÉRANGE DES POLITIENS...

IL A SA LISTE ET IL LEUR TÉLÉPHONE!

ILS LUI ONT DEMANDÉ DE FAIRE ÇA?

PAS SEULEMENT A LUI! ILS SONT 17000!

J'ESPÈRE POUR LES POLITIENS QUE LES PRODUCTEURS NE SONT PAS TOUS COMME PAPA!

IMAGINE! 17000 ROLAND LATERREUR!

EN PLUS DU SCANDALE DES COMMANDITES!

LE PREMIER MINISTRE EST LA-DEDANS? MAIS OÙ IL VA?

SUR MARS!

ANIMAUX A VENDRE

BÉLIERS 2 Romanov pur sang, 2 béliers Dorset pur sang avec indices. (819)835-5597, (819)349-5179.

BÉLIERS Polypay; **POULAIN** Paint 1 an pur sang; 300 BALLEs de paille et poches d'avoine. Téléphone: (418)493-1087.

BLONDE D'AQUITAINE
TAUREAU adulte pollé, doux, dompté au licou. Entreprise Vauvray, Farnham: (450)293-4434.

BREBIS (112), 13 agnelles, p.s., F1, F2, croisées, 3 ans. A vendre au complet ou séparément. ASRA transférable. Téléphone, jour: (819)697-6400, soir: (819)228-3101.

BREBIS: 200 Dorper croisées dues en avril. Anglais: (519)368-7691, français: M. Rompré (819)371-7585.

CERFS ROUGES
FEMELLES gestantes dues en mai: 350\$; MALES reproducteurs, viande, velours ou panaches pour la chasse à partir de 400\$; JEUNES de 2004 à partir 275\$; TROUPEAU de choix, testé fédéral mars 2005. (819)287-4640.

CERFS Sika de Mandchourie et Cerfs Rouge mâles et femelles de tout âge. Karl Gola: (450)346-8007.

CHAROLAIS
20 TAUREAUX Charolais pur sang acérés, (7 Cossack SB 111) avec attestation possible. A.S.R.A. Possibilité de livraison. Ferme Dubuc & Frères: (819)225-4298.

CHAROLAIS
A vendre: boeuf Charolais, p.s. avec papier or, supervisé P.A.T.B.Q., 15 boeufs, 1 an et 2 ans, sans cornes. Jocelyn Autotte: (819)397-2972.

CHAROLAIS
TAUREAUX éprouvés avec papier, génétique supérieure, "POLL", 1 de 2 ans et 5 de 1 an, très bonne musculature. Possibilité de livraison. Téléphone, jour: (819)336-2711, soir: (819)336-2511.

CHEVAL hongre Canadien noir, 11 ans, 16,2 mains, dompté à la selle, attelages simples et doubles, 3,500\$. (450)372-9350 ou répondre.

CHEVAUX Canadien: JUMENT noire, 13 ans, p.s., domptée; POULICHE noire, 1 an; JUMENT poney 13,1 mains, noire, 4 ans. Téléphone: (613)673-1720.

CHEVAUX et poneys, financement disponible, beau choix de nouveaux nés plus de 100 chevaux. Boucher-ville. Téléphone: 1-866-641-9419.

CHEVAUX pur sang Paint Horse de tout âge, domptés et très bon caractère. (819)828-2802.

CHEVRES Boer, 1 bouc Boer adulte tère qualité, chevres gestantes ou avec petit. Transport possible. Troupeau testé "A.C.", certifié. Jessy: (819)364-2069, Princeville.

CHEVRES miniatures, mâles et femelles, 2 mois. (819)233-2870 ou (819)699-0435.

CHEVRETTE née en janvier, à vendre au choix dans le troupeau. Téléphone: (450)346-8605.

CLYDESDALE gros poulain 1 an, plusieurs pouliches noires ou baiées de 1 an, gros gelding 2 et 5 ans, bien domptés, pouliches 2005 à voir, service d'étalement avec Sénateur. (418)328-4119.

ÉTALON noir et blanc, 3 fois champion du Québec, pour saillies. Pour information, tél.: (819)395-5490. www.paintandquarterhorse.com

ÉTALON pur sang Arabe enregistré, bai, 26 mois, très élégant, issu d'excellentes lignées, très prometteur pour reproduction et dressage, 4,500\$. GELDING, Arabe pur sang enregistré, 4 ans, bai, dressé pour l'équitation, tempérament très calme, 3,500\$. Autres sujets Arabes pur sang à vendre. Intermiel, Mirabel, St-Benoit. Soir: (450)258-3031.

ÉTALONS Canadien pur sang, enregistrés et testés ADN, 3 ans, roux et 1 an, baie, belle conformation, très doux. (613)674-2509.

F1 Romanov/ Dorset (30). Téléphone: (418)458-2929.

FEMELLES saigniers gestantes de 2 à 5 ans. Cause: diminution du troupeau. (819)828-3560.

FEMELLES wapitis. Pour information: (418)344-4798, (418)344-1110.

FERME Christel: taureaux Simmental full Fleckvieh évalués en station, indice 100 et +, excellente performance, conformation et membres. Possibilité de transport. Téléphone: (819)523-7290.

FOIN première coupe en balles rondes de 54" enrobées individuelles, 58 rouleaux de paille. Téléphone: (418)492-2684, heure d'appel: 13h.

HAFLINGER, belle pouliche d'un an et une de 2 ans, filles d'Adan étalon d'Autriche, 15 mains. Téléphone, maison: (819)228-4876, travail: (819)371-8515.

HAFLINGER enregistrés de 1 an et 2 ans, acceptés vente ou échange contre étalon enregistré. Téléphone: (819)389-5441.

HEREFORD enregistrés, pur sang, acérés, 3 taureaux avec papiers bleus; âgés entre 1 et 2 ans. Ferme Gilles soucy: (819)475-8293.

HOLSTEIN
VACHES 1er veau, fraîches vélées, contrôle officiel et classification, jusqu'à 45 kilos/jour. PIERRE CARON, Pleissiville: (819)362-7682.

JEUNE jument Canadienne enregistrée en cours, 100%, débouillée selle et attelage, 15,1, belle force, 3,900\$. GELDING pur sang enregistré 8 ans, très bon caractère, selle et voiture, simple et double, 4,500\$, très fiable. Tél.: (819)571-3398, (819)823-2216.

JUMENT Canadienne noire, 3 ans, 2,000\$ aussi attelage, sleigh et trailer (remorque). (450)358-9481.

JUMENT Canadienne noire. Téléphone: (418)328-8245.

ANIMAUX A VENDRE

KATAHDIN et DORPER p.s.e. brebis mâles, agnelles et agneaux, pris. Katahdin 125\$ à 450\$, Dorper: 1.500\$ à 1.800\$. Limité ou troupeau, A.S.R.A. transférable. Cause: terre vendue. (418)427-5374.

LAMAS
MÂLES et femelles, bon choix de couleur et aussi 1 mâle Alpaga. Téléphone: (819)397-2972.

PERCHERON 1 an mâle, noir, enregistré. A vendre ou à échanger contre cheval Canadien ou bovin Canadien ou Limousin. Téléphone: (450)794-2014.

PERCHERON noirs enregistrés: jument 9 ans, 16,2 mains, 2,000 livres, jument 10 ans, 17,3 mains, 1,900 livres, poulain 10 mois, 16,1 mains. (819)537-8453.

PERCHERON: paire juments noires, identiques 7, 8 ans, 17 mains, 1,750 livres, domptées simple, double, sécuritaire trafic, travaux forestiers. (819)362-2833, (819)362-5447.

PERCHERON: plus de 40 à vendre, pouliches 1, 2, 3 ans, enregistrées; poulain 1 an; gelding 2, 3, 4, 5 et 6 ans; jument 2 ans enregistrée. Service d'accouplement disponible. Tous très doux et très belle qualité. Barry Stevens: (819)876-2403.

PERCHERON: paire juments noires, identiques 7, 8 ans, 17 mains, 1,750 livres, domptées simple, double, sécuritaire trafic, travaux forestiers. (819)362-2833, (819)362-5447.

PONEY étalon 3 couleurs, 2 ans, région Soré. Demandez Lyne: Téléphone: (450)743-9263.

PORCELETS conventionnels, très bon statut sanitaire, 1,500 porcelets/année, RECHERCHE engraissement pouvant recevoir les porcelets au 2 ou 3 semaines. (418)423-5890.

POULICHE Appaloosa 20 mois pur sang avec papier. (819)835-9327.

POULICHE beige blonde, pur sang, aura 2 ans en juillet. Pour information après 17h00. (418)422-5621

TAUREAU Hereford 1 an, pur sang enregistré, sans papier bleu, né le 27 janvier 2004. Téléphone, le soir: (418) 228-7201.

TAUREAU Simmental (2002), à vendre ou échanger, sans cornes, beau, gentil, descendance sur place, avec papier; COCHONS Vietnamiens; CHEVRES miniatures ou standards; BOUCS Boer; 2 CLIPPERS. FERME du coq à l'âne, Laurentides: (819)687-9314.

TAUREAUX (4) Blonde d'Aquitaine pur sang, 2 acérés aussi quelques génisses. Ferme Beau Bois, Farnham. Tél., jour (450)293-3636, soir (450)293-2036.

TAUREAUX Charolais (2004) indice gain 142, 140, etc. (Asbestos) acérés, muscles, doux, aussi 2 ans, Charolais et Simmental. LEO RABY, Thurso: (819)985-2407.

TAUREAUX Charolais éprouvés, papier or, bonne musculature, 24 mois et 16 mois. St-Bonaventure: (819)396-3945.

TAUREAUX Holstein pur sang enregistrés, 4 de 15 à 23 mois: LHEROS, BULLETT, GIBSON et INQUIRER 800\$ à 1,100\$. St-Antoine-de-Tilly: (418)886-2127.

TAUREAUX LIMOUSIN "fullblood", 12 à 24 mois, papier or; BELLES taures Limousin "fullblood", prêtes pour service; 15 VACHES gestantes. (450)772-2731.

TAUREAUX Limousin fullblood et pollé avec papier or; 2 TAUREAUX sans papier 12 à 16 mois. Possibilité de transport. (418)599-2371.

TAUREAUX Limousin pur sang avec certificat de génétique supérieure. Téléphone: (450)789-2600.

TAUREAUX SHORTHORN
Bon choix de taureaux acérés d'un an et plus, très bien musclés avec certificats de génétique supérieure. (450)263-7137 jour (450)263-5057 soir.

TAUREAUX Simmental "full" Fleckvieh, vous voulez sevrer des veaux lourds, musclés et produire des femelles de qualité. Contactez-nous! (819)288-5005.

TAUREAUX Simmental sans cornes avec influence Fleckvieh de forte musculature, génétique supérieure. Possibilité de livraison. Téléphone: (418)428-3851/ 9457.

TAUREAUX, VACHES HOLSTEIN: p.sang, excellent choix, haut potentiel génétique; taureaux: 2 mois à prêts pour le service. Possibilité livraison. (418)259-7459.

TAURES Suisse Brune, Canadienne, Ayrshire, Holstein, saillies, vélant à l'autonne. (819)597-4197.

TEAM juments noires, Parcheron, enregistrées, 8, 9 ans, 17 mains, une gestante, bien domptées sur route et machineries aratoires. (450)296-4523.

TROUPEAU de bisons à vendre de 2 mois à 4 ans, peut vendre séparément. Téléphone: (514)838-3615.

TROUPEAU Hereford pur sang enregistré, (30) vaches avec ou sans veau. Si intéressé appelez au: (418)382-3126.

TROUPEAU Holstein pur sang 63 têtes dont 30 vaches. Même préfixe, classifié, contrôlé. Réceptifaire Laitcellent depuis 10 ans. Téléphone: (819)783-2296.

VACHES à boeuf (16) Charolais Simmental avec veau, à vendre. (418)268-5606

VACHES à lait à vendre, premier, deuxième et troisième veau. Gérald Turcotte, téléphone: (418)335-3814, (418)334-6091.

VACHES Holstein, 1er et 2e veaux, contrôle supervisé conformations très solides, satisfaction assurée, cellules somatiques très basses. Téléphone: (418)453-2060.

ANIMAUX A VENDRE

VACHES Holstein garanties, négatives "teucose et néospora". Téléphone: (418)259-2689.

VENTE DE CHEVAUX
12 chevaux, Paint, Quarter Horse, prix entre 800\$ et 3.000\$. Tél.: (819)845-1115, (514)916-6417.

WAPITIS
Encan de wapitis le 6 mai 2005 à 11h AM, 80 têtes. Visite des animaux jusqu'à l'autonne 2005 et possibilité de transport. Testés pur sang et tuberculose. Préposé ACIA sera sur place pour permis de transport. Carol Larouche, 4052, route 169, St-Félicien, Lac St-Jean. Téléphone: (418)679-3426, cell.: (418)671-1120.

WAPITIS P.S., 2 mâles, 2 ans, 7 femelles, (programme MDC) classé B, troupeau testé négatif 2004; CAGES de contention. (450)754-4826.

ANTIQUITE
TRACTEUR Farmall F-20 (1936), roues métal. Pour information, le soir: (418) 492-7550.

A VENDRE DIVERS
300' DE PANNEAUX 4x12' pour ventilation naturelle ou tunnel, avec câble, poulie, thermostat et actuateur. COMME NEUF. MOITIE PRIX. Tél.: (450)783-6269.

334 BOÎTES nourisseur 12 livres, Accu-drop #236, neuves. Téléphone: (450)375-9900.

3 silos carts neufs (Hydraucart modèle HY-550). Prix de liquidation. Demandez Bernard: (819)470-9595.

8 RETRAITS automatiques DeLaval, rails doubles DeLaval pour 80 vaches. Paquette: (450)770-3372, tél.: (450)539-0210.

À BAS PRIX! Matériaux tère qualité, bas prix imbattables! Plancher flottant sans colle 7mm 25 ans 1,09\$ pi.ca Bois franc érable pré-vernis, 3,19\$ pi.ca. Tuile ardoise 1,99\$, matre à partir de 2,79\$, tuile collante 0,35\$. Moulure 8" cadre 1,19\$, plinthe 1,29\$. Peinture latex à partir de 11,99\$. Prix argent comptant et valides du 9 au 15 avril 2005. Voir notre circulaire: www.materiauxbasprix.ca ou (450)562-8501.

ACHAT - VENTE de perches de cèdre (vieux pieux) et vieilles planches de grange, en bonne condition. Téléphone: (418) 661-0085

ARCHIDOME 40x80, 2 portes, une 14, une de 12", neuf, jamais monté; CASSEUSE à mais sacré Biron #103, 1 rang à la fois; SYSTEME de réfrigération pour boîte de camion, parfaite condition. (450)797-3865, cell.: (514)838-3445.

À VENDRE: EXCAVATRICE Hitachi UH181, (1986), très bon état, moteur refait à neuf. (418)427-2133

BOÎTE de camion réfrigéré 18'x8' avec rail, évaporateur et compresseur. Idéal pour réfrigérer, à l'état neuf, 4,500\$. (450)474-1968.

Chaîne d'écurier d'étable Fabriquons 2 modèles, modèles spécifications que idéale ou Houle, s'adaptent à tout écurier existant. Neuves (lestées par des ingénieurs), faites d'acier gradé de 1" qualité, directement de l'usine, 8,80\$/pi., palette 2". Clients très satisfaits. Comptant. Granby, 600 Moeller, Parc industriel. Information: (450)372-6459, soir (450)372-8664.

CAMION International (1990) 6 roues, bas millage, inspection juillet 2004, boîte 8x16; EQUIPEMENT de porcherie parcs surélevés; 12 CAGES de maternité, plancher de plastique. Après 18h00: (450)439-2081.

BULK TANK
VENTE EN GROS, toute grandeur, très bon prix, prenons échange. Les Entreprises Pat St-Louis. Téléphone: (819)228-1239, (819)244-1155.

Le seul producteur de CHAUX DOLOMITIQUE au sud de Saint-Laurent LES CARRIÈRES ST-FERDINAND INC. Téléphone sans frais 1 (888) 428-9511

• Certifié BNA
• Un fertilisant hors pair
• Équilibre le pH de vos sols
Maintenant nouvelle carrière de chaux dolomitique, située au 1333, Rte 263 Chastler Est

PRODUIT 100% NATUREL Plus de 25% de magnésium

TRÉD'SI inc
Le spécialiste du bois recyclé

Vente de surplus d'inventaire
POTEAUX D'HYDRO USAGÉS

Aussi, bois transformé, planche, madrier, poutre, etc.
Tél. : (819) 832-4898 • Téléc. : (819) 832-8880
Courriel : alain@tresdi.com • Internet : www.tresdi.com
ALAIN MATHIEU, vendeur

Bulk tank usagés, remis à neuf
200 à 6000 gal. DeLaval, Mueller, Surge, Zéro, Dairykool

Plus de 70 en inventaire

Unités de réfrigération neuves et usagées

Réparation de fuites intérieures. Avec Leblanc, sur bulk tank, faites chez vous c'est gagnant!

303, St-Anne, St-Hamabé-Sud (Québec) J0H 1G0 Fax: (450) 792-3309 • Site web: a-leblanc-et-fils.ca

LeBlanc
Réfrigération et climatisation Basseurs refroidisseurs (450) 792-6291

DeLaval
MUELLER

A VENDRE DIVERS

BULK TANK
DELAVAL 600 gallons (ET) compresseur 3,5 h.p., R22, laveuse automatique, 1,450\$. DELAVAL 600 gallons New Century, compresseur 3,5 h.p., R22, laveuse mono block, 1,350\$. DELAVAL 800 (ET), compresseur 4,5 h.p., R22, laveuse automatique, 2,800\$. (2) DELAVAL 800 New Century, compresseur 4,5 h.p., R22, laveuse mono block, 4,000\$ et 4,300\$. MUELLER OH 900, compresseur 5 h.p., R22, laveuse automatique, 6,500\$. (2) DARI KOOL 800 gallons, compresseur 4,5 h.p., R22, laveuse intégrée sur bulk tank, boîte Deco III, 4,000\$ et 4,500\$. (2) DELAVAL 1,000 gallons (ET), compresseur 2x3,5 h.p., R22, laveuse automatique, 5,000\$ et 5,300\$. MUELLER 1,000 gallons OH, laveuse automatique digitale avec compresseur 5 h.p., R22, 8,000\$. DELAVAL 1,250 gallons (ET) compresseur 2x3,5 h.p., R22, laveuse automatique, 8,500\$. DELAVAL 1,500 gallons (ET), compresseur 2x4,5 h.p., R22, laveuse automatique, 10,000\$. DELAVAL New Century 3,000 gallons avec 3 compresseurs, R22, échelle, 2 agitateurs, 24,500\$. Plusieurs autres disponibles. Les Entreprises Pat St-Louis. (819)228-1239, (819)244-1155.

CÈDRES pour haies, cultivés en pots, qualité supérieure, garantis 1 an, directement du producteur, gros et détail. Serres Benoit: Téléphone: (514)937-0493.

CHAMBRE FROIDE, 12'x19' par 10' de haut; CHAMBRE COMBO, 20'x16' par 8' de haut, Richard: (514)820-1137.

CONGELATEUR commercial de marque Foster, stainless, 4 portes, hauteur 84,5", largeur 57", 1,500\$. (450)629-2218, (450)588-3778.

CONTENANTS DE PLASTIQUE
BARILS acier, carton, plastique, de différentes grandeurs; CHAUDIÈRES plastique toute utilité; RÉSERVOIRS 220 gallons, en plastique. Téléphone: (450)792-3386.

EXCAVATRICE Kobelco SK-60DZ, 1989 très propre, seulement 7,400 heures + 3 buckets, 28,000\$ très bel état. Faut voir! (418)386-7042.

GÉNÉRATRICES DIESEL neuves avec moteur Perkins et lauzi (Daewoo), 240 ou 600 volts, de 12 kW à 135 kW. (418)837-6722.

KIOSQUE de fruits et légumes 12x20 équipé d'un comptoir, frigorifère ouvert de 5', compresseur, chambre froide, balance électronique certifiée, finition de qualité, bâtsse à déménager: 18,000\$ le tout. Pouvons vendre l'équipement séparément. (450)883-0518.

LAPINS
325 CAGES 30"x18"x12" avec mangeoires et sucés, 100 nids, 20 abreuvoirs à vaches. Un cadran de régie. (450)798-2753.

POLYBOARD, les feuilles de plastique recyclé durables et résistantes. Elles ne pourrissent pas, se travaillent très facilement et se peignent. Le temps des rénovations, réparations et du bricolage est arrivé. Nous avons en stock plusieurs milliers de feuilles de différentes épaisseurs et des spéciaux sur plusieurs épaisseurs et qualité, tant qu'il y en aura. Profitez-en maintenant. Entrepôt au 1188, Be rang, St-Théodore-d'Acton. (450)546-3411. Pour plus d'informations ou pour connaître la route pour vous rendre visitez notre site web: www.clement-lariviere.com

PRE'EAUTECH
Finis les odeurs dans les bâtiments de ferme et lors d'épandages. Pre'eautech la solution pour éliminer à la source tout problème d'odeurs. Échantillon gratuit: preautech@sympatico.ca (514)826-7767.

SALLE DE TRAITE
Double 4 parallèle Boumatic retrait balance à lait, contrôle électronique 2101, réception SS 3 jumbo, pompe à vide 10 h.p., 7,500\$. Téléphone: (450)378-9381.

A VENDRE DIVERS

DÉCHIQUETEURS
BEAR CAT
20 modèles disponibles de 3" à 9" de capacité
Prise de force de tracteurs à partir de 20 cv
Stationnaires et remorquables avec moteur de 5 à 50 cv
Achetez directement du distributeur et économisez
Les Distributions 5378, rue King Est Ascot-Corner (Sherbrooke) Québec J0B 1A0
Payeur
Tél.: 1-888-821-2015 Fax: (819) 820-0490

L.S. BILODEAU
Évaporateurs neufs ou usagés
Bouilluse écono à 1895 \$
Réservez votre injecteur d'air \$1345 à partir de

Évaporateur (bois et huile)
Spéciaux sur barils

SANS FRAIS: 1-888-557-4767
Coaticook (Estrie) 1-819-849-2123
St-David (Yamaska) 1-450-789-2921
Franklin 1-450-827-2913
Épiphanie 1-450-588-5192
Rimouski 1-418-722-6608
St-Ephrem (Beauce) 1-418-484-2013
St-Marcel 1-418-356-2738
Site Internet: Lsbiodeau.com

RÉSERVOIRS POLYÉTHYLÈNE
GRADE ALIMENTAIRE
Plus de 80 modèles disponibles
de 3 à 15 000 gallons U.S.

ALPINE CORP.
ENGRAIS LIQUIDES (450) 796-1818
LA PRÉSENTATION
www.alpinecorp.net
bureau@alpinecorp.net

HEATMOR
Soudure
Bernard Bisson inc.
Fournaise au bois extérieure, en acier inoxydable.
Tél.: (819) 845-7537
1-866-845-7537

Fournitures pour planchers CHAUFFANTS
Fournaise extérieure
EMPYRE
Acier inoxydable 304 ou 409 ou boiler plate
Toutes avec cendrier
Tél./Fax: (450) 886-2671

REMORQUE LA CHEVAUCHÉE
PROMOTION RABAIS NOUVEL ARRIVAGE 2005
Faut que ça sorte!
GOOSENECK 7'x16'x7', 2 essieux 7,000 lb chaque. Stock: A Granby. Pour information: (450)375-2203, (817)375-2203
www.remorquechevauchee.com

REMORQUE L. BROUILLETTE
Dépositaire EBY pour aluminium, Corn Pro pour acier. La qualité de notre produit plus notre expertise égale votre investissement le plus avisé. Comparez la différence. (450)539-1499, fax: (450)539-0899

CAMIONS

CAMION 10 roues Freightliner (1996), boîte 28' fermée, 18,000\$, CAMION 10 roues Ford (1988), avec plate-forme compense 22', 8,500\$ (450)377-0906.

CAMION Ford, (1986), moteur #425 Cat, essieux 16x46, transmission 13 vitesses, réservoir 3,000 gallons, vacuum, très bonne condition. (450)776-0498.

CAMION POMPE Ford, (1986), moteur 238 GM full hydraulique pour fosses 15 dans la terre ou 20' hors terre. (450)776-0498.

Freightliner, (2000), 24', très propre, beaucoup d'équipement cabine lit simple, 1 proprio, facture à l'appui, inspection février 2006, 27,500\$. (514)990-2889.

PICK-UP F-150XL, 4.6 litres, 4 portes, 4x4, (2000), 130,000 km, tout équipé, roues magnésium, boîte courte, A-1, 16,900\$ négociable. (819)758-7151.

COMMERCÉ

À VENDRE: Centre jardin Amos, Abitibi: serres 10,000 pi.ca., fleurs en caissettes, terrain 55 hectares, maison, entrepôt, machineries, équipements, admissible financement agricole. (819)732-8851.

À VENDRE: TANNAGE de fourrure J.P. inc. (fonctionnelle). Équipement de tannerie au complet: agneaux, moutons, etc. possibilité taxidermie et entraînement. Sérieux seulement. (418)248-1766, fax: (418)248-8077.

CORRESPONDANCE

VOUS êtes agriculteur(trice) à la recherche de compagnons ou compagnons Européens(ennes), aimant la terre, pour mariage, nous pouvons vous aider. D&D Consultants du lundi au vendredi: (450)679-6611. www.ddcanada.com

CORRESPONDANCE

Salut! Je suis à la recherche d'une femme pour relation sérieuse, j'ai 38 ans, 5'9", 160 livres, allure jeune. Aimant plein air, sorties. Postif dans la vie, veut partager mêmes affinités avec compagne. Région Sherbrooke. Écrire à la Terre de chez nous CASE 802, 555 boul. Roland-Therrien, Longueuil, J4H 3Y9.

DIVERS

REMPLISSAGE GRATUIT Trou à remplir? Terrain à relever avec terre de culture? Agrandir stationnement? etc. 100,000 voyages disponibles. Max. 50 km de Montréal. (514)916-7204

EMPLOIS DEMANDES

PETIT fils de cultivateur, 15 ans, de Montréal, recherche emploi d'été sur ferme, préférence laitière. Je crois avoir la vocation, veux vivre l'expérience. Nathaniel: (514)494-1860. y.lamoureux@videotron.ca

ÉQUIP. D'ÉRABLIÈRE

AUX ACÉRICULTEURS DE 10,000 ENTAILLES ET PLUS À VENDRE: commerce de produits d'érable établi depuis 21 ans. Comprenant: une usine de transformation, un magasin et un important marché de gros. CONSOMMATION de sirop en vrac, environ 400 barils. CAUSE de la vente, retraite envisagée. (418)643-6527

À VENDRE: 2 pompes vacuum DeLaval, modèle 77 et 78; LAVEUSE à pression Airabio 5 h.p., 2,000 livres; CHARRUE Kverneland 12'; HERSE à disques Inter 28 disques, semi-portée. Téléphone: (418)453-2271 ou (418)334-4366.

ÉQUIP. D'ÉRABLIÈRE

CHAUDIÈRES 1 1/2 à 2 gallons, aluminium, couvercles et chalu-meaux; TONNE galvanisée pour ramasser l'eau d'érable. Téléphone: (514)820-2151.

ÉQUIPEMENT D'ÉRABLIÈRE: CHALUMEUX en fonte d'aluminium; CHALUMEUX d'aluminium roulé; COUVERCLES à pignon; SYSTÈME de panne superposé 6'x10'; PANNE de finisseur 21'x25'; 5 sections, soudée à l'argon; CHAPEAU de pluie à bascule sur solin 18" diamètre en stainless, pente 31/2" sur 12"; CHAPEAU de pluie à bascule galvanisé 18" diamètre, pente 6" sur 12"; PANNE à sirop stainless 2'x5', 2 sections; COUVERCLES pour siropière en stainless; RÉSERVOIR à ramasser 200 gallons canadiens, galvanisé; ENSEMBLE de panne 6'x16" en stainless soudée à l'argon; 2 PAN-NES à sirop en stainless soudées à l'argon 24'x69"; CHEMINÉE galvanisée pour fourneau d'évaporateur 4x14. Tél.: (819)549-2318.

ÉVAPORATEUR 3x10 à l'huile, panes stainless, injecteur d'air; SÉPARATEUR 250 gallons; PRESSE à sirop; RELACHEUR; POMPE 3 h.p.; 4 RÉSERVOIRS; LIGNE électrique, etc. (819)287-4390.

ÉVAPORATEUR Jutras panne 3'x6', 2 bassins plats 18'x36" dont un en stainless, tuyau et solin. Téléphone: (450)787-2564.

ÉVAPORATEUR neuf au bois, pour 100 à 300 entailles. Aussi, PANNE 16'x16 pour brûleur au propane. Jours de semaine: (819)399-2220.

ÉVAPORATEUR Technique 6x16, au bois, panes à pois 6x8 et souche en stainless, dû à vapeur. (819)394-2949, heure des repas.

ÉQUIP. D'ÉRABLIÈRE

MEMBRANES pour séparateur Fil-mette. Prix imbattable; FILTRES 20", 5 microns, savon pour osmosse Vente et réparation. (819)344-2200.

VENTE et RÉPARATION de thermorégulateur à partir de 995\$; thermomètre digital, remplace cadran conventionnel: 170\$. Téléphone: (819)364-2528.

FOIN-GRAIN-PAILLE

100 BALLES RONDES 1ère coupe, 4 x 5, humide, enrobées, (en boudin), 305. Tél.: (819)382-2292.

100 BALLES rondes, 4x4, 1ère coupe, foin sec; PETITES balles carrées, 2e coupe, foin sec. Téléphone: (450)247-2645.

2,000 BALLES de paille ainsi que de l'ensilage de grande qualité. Lac St-Jean, téléphone: (418)668-5461, cell.: (418)487-0363.

2,000 PETITES BALLES de foin de mil de 40 livres, bonne qualité. St-Louis-de-Gonzague. (450)371-9602.

200 BALLES rondes de foin sec et d'ensilage, 4x5, et 4x5.5, 1ère et 2e coupe, pressées par J.D. Téléphone: (418)588-6857, (418)588-4404.

2,500 PETITES balles, foin 2e coupe graminées; 70 GROSSES balles carrées enrobées, 2e coupe, 75% graminées, 25% légumineuses. Téléphone: (450)248-2554.

(514)609-FOIN (3646). Achat et vente. FOIN et PAILLE. Service de livraison. Pour information, téléphone: (450)472-3665.

65 BALLES rondes 1ère coupe, 4', St-Basile-de-Portneuf: téléphone: (418)329-3080.

ACHAT et VENTE de FOIN et PAILLE. Transport au Québec et Ontario. Donald Joyal Inc. Bureau: (450)794-2863, cell.: (450)779-5553.

FOIN-GRAIN-PAILLE

FOIN À VENDRE Foin pour chevaux et vaches. En grosses balles carrées. Transport disponible. Martin Roberge. Tél.: (819) 336-5856 Cell.: (819) 479-5019

À BEAUPORT ACHAT et VENTE de foin, paille, rube en sac, perches de cèdre (vieux pieux). Pour chevaux, laitières, bovins, moutons, en balles carrées 40 lb et rondes, sèches et humides, sans poussière, 1ère et 2e coupe. Gilles Perron. Téléphone: (418)661-0085

ACHAT de foin à chevaux et paille incluant VENTE de balles rondes, carrées, petites, grosses. Transport inclus Québec, Ontario, États-Unis (450)792-3165, cell.: (450)778-4080. TRANSPORT SERGE POTVIN INC.

ACHAT DE MAÏS HUMIDE ET VENTE à l'année. Livraison partout au Québec. P.E.D. Rainville Inc. St-Thomas d'Aquin. (450)796-5050, cell.: (450)261-7777.

ACHAT ET VENTE de foin et de paille, grosses balles carrées et rondes. Téléphone: (450)478-1516 Cell.: (514)951-7023 Philippe Simard

ACHAT et vente de foin et paille, rube de bois. La Plaine. Pour informations: téléphone: (450)478-1526, (450)477-2213, cell.: (514)771-5566. RICHARD VILLENEUVE

ACHAT et VENTE de foin et paille. Transport inclus Québec et États-Unis. Saint-Ours, comté Richelieu. Raynald Ouellet Transport Inc. Téléphone: (450)785-5559

FOIN-GRAIN-PAILLE

ACHAT et VENTE de FOIN et PAILLE. Transport au Québec. Yvan Blanchard & Fils, Saint-Hyacinthe. Grosses balles paille 3'x4'8". Téléphone: (450)773-1741.

ACHAT et vente foin et paille, grosses balles rondes et carrées de foin sec ou enrobées, aussi à vendre balles de paille rondes ou grosses carrées. Benoit Charlebois, tél.: (450)562-6127, cell.: (514)234-7789.

ACHAT et VENTE. Foin, paille, balles rondes, carrées, petites, grosses. Livrées. R. Gosselin, Bellechasse. Tél.: (418)883-3608.

ACHAT et VENTE FOIN première et deuxième coupe, 40 lb et + sans poussière. Payons sur place. Téléphone: 1-877-682-5999.

ACHAT MAÏS ABIMÉ / CHAUFFÉ ORGE déclassée avec toxines (450)357-5112, région St-Jean (450)779-8507, St-Hyacinthe.

ACHAT/ VENTE: foin, paille, balles rondes, grosses ou petites carrées, possibilité d'échange pour maïs grains secs, 1ère qualité, Québec, Ontario, Mario: (450)826-0286.

ACHÈTE ET VEND Foin et paille en balles rondes et carrées (petites et grosses). Entreprises Patrick Pinette Inc. (418)423-4411, cell.: (418)334-6509

ACHÈTE et VENDS foin, paille et rube. RENÉ NORMANDIN Téléphone: (450)347-7714 Fax: (450)347-5541

ACHÈTERAIS balles rondes dures de bon foin sec ou enrobées. (819)382-2266, (450)655-5353. À VENDRE: beau foin, balles rondes, enrobées individuelles, 1ère et 2e coupe. (819)285-2171.

FOIN-GRAIN-PAILLE

À VENDRE: 150 balles rondes d'ensilage, 1ère, 2e coupe; 150 GROSSES balles carrées foin sec 1ère coupe. Téléphone: (418)898-2273, cell.: (418)868-5760.

À VENDRE: 300 balles rondes 2e coupe, enrobées individuelles, 4x4 (semi-sec et humide), prix: 24\$ la balle. Analyse sur demande. (418)383-3182, Ste-Justine, comté Bellechasse.

À VENDRE: LIN récolte 2004, criblé ou non criblé; PAILLE DE LIN (petites balles). (450)460-2307.

AVOÏNE à vendre ainsi que foin deuxième coupe, première qualité, livraison possible: 4 SILOS à grains de 21'. (613)678-1526.

AVOÏNE À VENDRE, téléphone: (450)641-4191.

AVONS besoin de foin sec 1ère et 2e coupe pour chevaux. Téléphone: (418)564-6479.

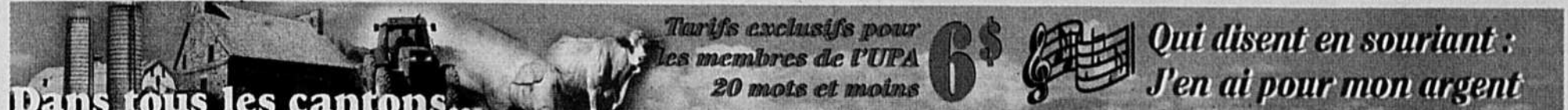
BALLES (1,000) de foin de mil et trèfle à vendre; aussi 1,000 balles PAILLE d'avoine. (819) 336-3173.

BALLES CARRÉES enrobées 2e coupe blé-pois, 2e coupe sargho et 3e coupe luzerne. (450)427-2587.

BALLES de blé (3,000); 3,000 BALLES de foin mil. Pour information, le soir: (418) 492-7550.

BALLES de lin rondes enrobées. Téléphone: (819)369-9395.

En boudin, 2e coupe luzerne, 18% protéine, balles carrées enrobées individuelles, 3e coupe luzerne, 18% protéine; CHARIOT balles rondes avec assiette pivotante VIC; GÉNÉRATRICE Magnate, 25kW, sur PTO pour tracteur. Plessisville. Téléphone: (819)621-1063.



ABITIBI-TÉMISCAMINGUE

AVEZ-VOUS ESSAYÉ Nectar Tahitian noni? Quelques onces de ce nectar pour veaux naissants stimule incroyablement leur système immunitaire. 1-800-823-6962. www.infonon.com/nectar

FERME à vendre, à Lorrainville, 400 acres de terre dont 310 à cultiver avec maison et bâtiments. Téléphone: (819)625-3143.

PRESSE à balles rondes John Deere 430, courroies neuves, prix discutable. Téléphone: (819)787-6978.

BAS-SAINT-LAURENT

33 TAURES pur sang Angus Rouge, prêts à être saillies le 1er juillet. Tél.: (418)953-3130.

ÉPANDEUR N.H. #680, 4,000\$; RTM Super Mix #536, Rovibec #98, balance digitale E2210, 8,000\$. (418)855-2431.

FOURRAGÈRE J.D. 3940; ÉPANDEUR à fumier latéral N.H. 3114; RÉSERVOIR à lait Zéro, 800 gallons. (418)862-9431

BEAUCÉ

À VENDRE: 4,500 petites balles carrées de paille d'avoine 40 lb et plus. Téléphone, soir: (418)422-2986, cell.: (418)333-2085.

CHARRUE Kverneland 4 raies avec pièces de rechange, 4,000\$; CHISEL 9 patentes, 1,200\$; HERSE à ressorts 12', A-1, 2,000\$. Téléphone: (418)387-6483.

POMPE à vide Surge direct-drive avec récupérateur d'huile, 1,300\$; MONTE-BALLES longueur 36', 290\$; ACHÈTERAIS tracteur J.D. 65 à 75 forces, 2RM. Téléphone: (418)426-3193, (418)426-3035.

TANK à purin Huelo 4,000 gallons, joint double, pneus 28x26,1x12 plus; RAMPE Huelo 26' (moteur hydraulique). (418)935-3404.

TROUPEAU 10 bonnes vaches croisées Charolais avec leur veau; TAUREAU Charolais pur sang. Téléphone: (418)685-2405.

CENTRE-DU-QUÉBEC

ANTIQUITÉ: FERGUSON (1949) état original, très bonne condition, 3,800\$; BATTEUSE Oliver 19 traitant, bonne condition, 980\$; FORD Windstar 1995. (819)848-2122.

BALLES rondes d'ensilage 4x4, 1ère et 2e coupe et petites balles carrées. Bécancour: (819)222-9972.

BATTEUSE M.F. #550, diesel, 2RM, table à soya flottante 18", ac., 17,000\$; BOÏTE à grains 8'x10', 1,200\$; BOÏTE à grains 6'x8', 900\$; 2 WAGONS pour boîte à grains; 500\$ et 800\$; HERSE à 36 rouleaux, 2,200\$; ÉPANDEUR d'engrais sur 3 points, 700\$. (819)477-0514.

BULK TANK 200 gallons, Milkeeper, unité réfrigérante à même, idéal pour lait de chèvres ou brebis. Téléphone: (819)225-4145.

DÉBROUSSAILLEUSE Bush Hog 5', comme neuve; FOURRAGÈRE 850 N.H., tête à foin, tête à maïs 2 rangs; SOUFFLEUR Dion éléphant; LAME niveleuse Scott 18'; TRACTEUR White 2-70, 78 forces; ORGE. (450)564-2195.

EMBRYONS de qualité. La ferme Stanfold Holstein inc. est heureuse de mettre à votre disposition des embryons de qualité de nos meilleurs sujets, pour un déboursé minime et de partager les profits des veaux nés viables. Pour plus d'information contactez Fernand Sévigny: (819)364-5789.

CENTRE-DU-QUÉBEC

FERME À VENDRE St-Rémi-d'Antinville, 207 acres, érablière 2,400 entailles, bois mou, 80 acres cultivables drainées. Tél.: (819)359-2696.

FOIN 2e coupe, 4x5, boudin; PAILLE soya, résidu maïs boudin 4x5, excellent pour animaux à boeuf. (819)336-6220.

FOURRAGÈRE Dion #750, beaux couteaux et bonne barre de coupe, nez à foin et maïs, fonctionne très bien, 1,500\$; FAUCHEUSE rotative Hession #1050, largeur 10', table de coupe récente, 1 "bearing" endommagé, 500\$. (819)224-4113.

FOURRAGÈRES rouleaux éclairés: automotrice J.D. #6810, 4x4, 6 rangs, (1995), N.H. #900, 3 rangs; PICK-UP foin (1999); TRACTEUR White 2-155, 2RM, 3,800 heures; TRACTEUR M.F. #1155, 2RM, 3,900 heures; 3 BOÏTES ensilage Dion-Hession FB10, 19'; WAGON 6 roues, 15 tonnes. (819)358-2826.

HERSE à disques John Deere #115, 20/20, prix: 1,200\$; 20 ABREUVOIRS Huelo 12\$ chaque. Téléphone: (819)396-5055.

PELLE hydraulique 1302-E, bucket 15, niveleuse largeur 8', pesanteur 13,500 kilos; GÉNÉRATRICE Winco 20,000 watts, P.T.O.; GÉNÉRATRICE soudeuse Honda 7,500 watts, diesel, neuve; COMPRESSEUR d'air, diesel; DÉBROUSSAILLEUSE J.D., largeur 6'; STRUCTURE d'acier, 80'x120' ou 40'x240' de long. (819)289-2633, (819)293-7310.

PRESSE à foin New Holland 316, très bonne condition, approx. 50,000 balles, 7,300\$ ou meilleure offre. (819)848-2122.

QUAD Yamaha, Blaster (2003), très propre, rouge et noir, 3,600\$ négociable. (819)225-4145.

RÂTEAU à foin N.H. #258; FAUCHEUSE N.H. #495, 12'; ÉPANDEUR à fumier New Idea, #3639, 400 minots; CHARRUE Overum 3 raies, portée. (819)397-5126.

VICTORIAVILLE: ferme de 155 acres, 100 en culture drainées; maison, garage, grange, vacherie, fosse à fumier à machinerie. Téléphone: (819)758-0014.

CÔTE-DU-SUD

2 MONTES-BALLES à foin avec moteur 38' et 50'; FAN à foin à vendre: 1,450\$. Tél.: (418)598-9128.

BOÏTE à pommes, 1 minot. Pour information, tél.: (418) 246-3400.

ESTRIE

1,000 CHAUDIÈRES 1.5 et 3 gallons, aluminium galvanisé, chalu-meaux, couvercles; FOIN petites balles, 1ère, 2e coupe à vendre. (819)849-3700, (819)849-4451.

À VENDRE: FENDEUSE à bois neuve, sur 3 points, ajustable pour fendre jusqu'à 32" de long, fabrication très solide, 1,800\$ négociable. (819)364-5375, (819)364-3202.

À VENDRE: très beau groupe de vaches et taures Jersey, taureau Holstein prêt pour le service ainsi que taures prêtes à vêler. (819)835-9424

COMPRESSEUR à trayeuse Universel, 7.5 h.p., avec réserve d'air, 1,000\$. (819)828-3561.

ÉBRANCHEUSE Patu 40LF (2001), 11,500\$; TÊTE abatteuse Nokka #40, 5,000\$. (819)845-4394.

FOIN à vendre, secteur Estrie, 180 grosses balles carrées, enrobées de 3e coupe, 41% MS, 1.31 ENL, 1.84 Pro. (819)828-2709.

FOIN SEC 1ère coupe en petites balles, 250 balles rondes sèches. (819)838-4398.

ESTRIE

FOIN, paille, première qualité pour vaches laitières et chevaux à vendre, grosses balles carrées sèches, sans pluie. Tél.: (819)336-5447, (819)314-6223.

JEUNES VACHES (4) Angus rouges croisées, avec veaux, et 3 vèlant bientôt, à vendre. (819) 888-2245

MOULIN À SCIE Woodmizer LT40HDG; REMORQUE avec frein automatique; ENSEMBLE d'entretien de lames, environ 20 lames; SIEGE d'opérateur; HOUSSE de toile; RÉSERVOIR d'essence additionnel, 242 heures, comme neuf, 22,000\$. (514)705-5301.

PLUSIEURS chevaux Hallinger enregistrés à prix raisonnable; DIFFÉRENTS remorques à bétail et à chevaux à vendre, Région Stansstead. (819)976-7326.

LANAUDIÈRE

CHOPPER New Holland #38, bonne condition 900\$; SEMOIR International #10, bonne condition, 600\$. Téléphone: (450)588-6503.

DÉCHIQUEUR à balles rondes Valmetal "Bale Master" avec panneau de contrôle, presque neuf. (450)586-1634.

ÉQUIPEMENT de salle d'emballage: laveuse, boîte d'approvisionnement, table à rage, criblé à betteraves, convoyeur, balances, brocheuses, trans-palette, etc... A-1, L'Assomption. (450)589-4903.

ÉVAPORATEUR au bois Dominion Grimm, tuyau en stainless 5'x14', soudure d'étain, dôme et préchauffant, très propre. (450)886-5202.

HERSE à disques offset, 24", Case 15'; CHARRUE Overum 5 versoirs; SCÈLLEUSE double pour sacs plastiques; LAVÈUSE-BARATTE (légu-me ou pommes de terre); ENSACHEUR automatique avec placeur papier. Téléphone: (450)887-2532.

REMORQUE Utilité 48', isolée, refroidisseur Carrière, 3 essieux à air, plancher laminé; TRANSPALETTE électrique Crown série 2000, idéal pour remorque fermée; TRANS-PLANTEUR 4 rangs, Powell, semi-porté, réservoir 300 gallons pour oignons et autres plants; TRACTEUR Case IH #3394, 180 forces, 4x4, cabine, air, pesées avant, roues doubles, A-1, moteur 200 heures; POMPE à gaz, Monarch, 5 forces, 2' sortie/entrée; FAN 54", moteur 15 forces, 550 volts, pour ventiler les oignons. (450)439-2922.

ROULETTES Inter modèle #370, 44 disques; PICOTEUSE Yetter 15'; ROULEAU Desjardins 12'. Le tout en très bonne condition. Téléphone: (450)836-1722.

TRACTEUR International #784, 2RM, pneus 16.9x38, T.A., 2 PTO, chargeur #2250, 67 h.p. Téléphone: (514)926-7666.

LÉVIS-BELLECHASSE

À VENDRE: balles rondes enrobées, 1ère et 2e coupe, 20\$ chacune, analyse sur demande. Téléphone: (418)595-2300.

À VENDRE: vaches et taures Holstein Arshire à pourcentage C.C.S. annuel moyen, 58,000\$. Téléphone: (418)642-2840.

FOIN À VENDRE: 400 balles rondes, sec, 2e coupe et 300 balles rondes d'ensilage 1ère coupe. Tél.: (418)836-1576, cell.: (418)806-2314.

LOTBINIÈRE-MÉGANTIC

600 BALLES rondes enrobées 4e x 4 de première et deuxième coupe à 30\$ la balle. Tél.: (418)888-4819.

LOTBINIÈRE-MÉGANTIC

BELARUS #611, 1,400 heures; MONTEE de nettoyeur 40' avec transmission et chaîne 141/2"; FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSE #469 avec doigts courts; ROUES DOUBLES 16.9x30. (418)796-2740.

BÉLIERS Arcot Canadien pur sang, enregistrés ou non. (819)292-1071.

FOURRAGÈRE J.D. #3950, nez à maïs 2 rangs et pick-up à foin 5'; RAMASSE roches et râteau Geggman 14'; TANK à purin 3,000 gallons Sarrazin. (418)728-3083.

PIQUETS de cèdres affilés 6.5'; 2'; 1.25', 2" à 3"; 1.40\$, 3" à 4"; 1.60\$. Téléphone: (418)728-4158.

PLANTEUR à maïs White 543, 4 rangs, toute offre raisonnable acceptée. (418) 88

FOIN-GRAIN-PAILLE

BALLES RONDES enrobées, haute qualité, 255, analyse disponible. Belchasse: (418)87-3706.

BAS ST-LAURENT, foin et paille à vendre, grosses balles carrées: FOIN 3'x4'x6'; PAILLE 3'x4'x5', Eric Pineault, jour: (418)732-1013, soir: (418)724-3704.

BESOIN de foin et de paille en petites balles. Tél.: (819)879-7366, cell.: (819)571-0078.

COUPE de foin à prendre debout ou fait, 200 acres, mil, luzerne, ladino, St-Basile-de-Portneuf. Téléphone: (418)329-3080.

ENSLAGE de foin et maïs dans un silo-fosse. (418)464-4133.

FOIN 1ère et 2e coupe, grosses balles carrées. (819)872-3760.

FOIN 2e coupe, 100 balles rondes 4x4 enrobées boudin, 75% trèfle blanc et 25% mil, Saint-Patrice-de-Beaurivage, Lotbinière. Téléphone: (418)596-2130.

FOIN 2e coupe, 4x5, boudin; PAILLE soya, résidu maïs boudin 4x5, excellent pour animaux à boeuf. (819)336-6220.

FOIN À VENDRE: 100 balles enrobées 4x4, 800 petites balles 1ère coupe; PAILLE 50 balles 4x4. Téléphone: (418)453-2204.

FOIN à vendre 4.000 petites balles carrées, aussi balles rondes. Téléphone: (418)328-3891.

FOIN À VENDRE, Bas-St-Laurent, 2.000 petites balles carrées de trèfle et mil, première coupe 2004, prix: 1,50\$ chacune. (418) 854-3354.

FOIN de 2e et 3e coupe à vendre, balles rondes, 4x4, 20% d'humidité. Information: (450)794-2466, Montérégie.

FOIN de belle qualité à vendre en petites balles carrées, région Saguenay, Lac St-Jean. (418)544-7595.

FOIN de mil à vendre pour chevaux 1ère et 2e coupe, Ontario, sans pluie ni poussière, Marville, Ontario, téléphone: (514)234-5136.

FOIN de très bonne qualité pour chevaux, vaches laitières, boeufs, moutons, FOIN ou PAILLE en balles carrées ou rondes; aussi ENSILAGE balles rondes. Livraison si désirée. Donald Caron (418)898-2273.

FOIN et PAILLE: grosses balles carrées 1ère, 2e, 3e coupe, sec et enrobé, bonne qualité, livraison possible. PRESSE N.H. BB940, "rotocut". (613)448-3188.

FOIN grosses balles carrées: (300 mil et granulé) 2e coupe (analyse), (50) luzerne et trèfle, 3e coupe (analyse); PAILLE 60 grosses balles, p.s.d. Tél.: (450)544-4458.

FOIN petites balles 1ère coupe / cheveau: 3,50\$; BALLES rondes 1ère et 2e coupe, enrobées, semisoc: 35,00\$. (819)359-3279, Chertou.

FOIN SEC: grosses balles carrées première, deuxième coupe, première qualité; PAILLE: grosses balles carrées; GROSSES balles: luzerne 30% d'humidité. Tél.: (450)293-4369, (450)521-0883.

GROSSES balles carrées hachées, première, deuxième, troisième coupe. Analyse sur demande. Transport au besoin. Tél.: (819)227-1100.

GROSSES BALLES humides enrobées 3'x4'x1/2", deuxième coupe, 16% de protéine, 1,41 d'énergie. (418)544-4218.

MAÏS HUMIDE

Achat et vente de maïs humide et sec, avec possibilité de transport. Informations, tél.: (450) 792-2375.

PAILLE d'avoine à vendre, balles carrées. Information: Hubert Léonard, Lac-du-Cerf. (819)597-2193.

PAILLE de soya: petites balles (1.300). Daniel: (613)764-5694.

PAILLE en balles rondes 4,5'x4', 200 balles, avoine, blé ou orge, 20\$ la balle. (418)365-5470.

RIPE foin en poche avec poussièrre, 3,25 pi.cu., 1,75\$ la poche. (819)369-9653.

SECTEUR Mirabel, foin grosses balles 8x3x3, 1ère et 2e coupe, petites balles 1ère et 2e coupe, transport inclus. Maria: (450)712-5200 (français), Dagmar: (450)602-0684 (anglais).

SECTEUR Plessisville: foin sec balles rondes, 66"x48", 50\$ chacune. (819)362-5412, (819)621-5535.

TRÈS BEAU FOIN en grosses balles carrées enrobées individuelles de 25% à 40% d'humidité, 1ère, 2e coupe. Tél.: (418)495-2579, cell.: (418)860-0233.

VENTE DE FOIN, balles de foin carrées pour chevaux et vaches à lait. Téléphone: (418)881-3547.

VENTE DE FOIN sec et humide en grosses balles carrées et rondes. Beaucoup de choix, qualité. Téléphone: (450)564-2089.

VENTE ET ACHAT MAÏS, SOYA Transport partout au Québec. FERME VAL ST-FRANÇOIS Tél.: (819) 348-6992

MACHINES-OUTILLAGE

225 BATEUSES EN SPÉCIAL
Choix idéal de bâteuses, tables, d'équipements de bâteuses, garanties (un an minimum), financement, etc. Prix défiant toute compétition. N.B. Grande variété de pièces. LES ENTREPRISES GRÉGOIRE. (450)836-4596, (450)836-6589

2 FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSES une à disques New Idea #5209, comme neuve et N.H. #489 à doigts courts; ROULEAU Desjardins 18"; ROULEAU double Salford allant derrière vibroculteur 18"; un an d'usage; VIS à grains Westfield 7"x4"; BANC de soie sur 3 points. (450)922-2391.

2 LOADERS J.D. #146 et #158, comme neufs. (418)484-2399.

MACHINES-OUTILLAGE

LOCATION POUR SAISON FESTIVALE



• Modèle 6420, 90HP, PTO, air climatisé

• Modèle 7520, 125HP, PTO avant et arrière, air climatisé

Pour info.: (450) 431-2238

1-800-265-2238

Info@equipe4saisons.com

2 SEMOIRS céréales J.D. modèle 9300, avec attache et marqueur; SEMOIR J.D. 7200 MX Energie, 6 rangs, vis chargement engrais, gros moteur, radar; 2 VIS: engrais chimique et céréales; FENDEUSE à bois à verticale. (450)446-0252

FOIN 2e coupe, 100 balles rondes 4x4 enrobées boudin, 75% trèfle blanc et 25% mil, Saint-Patrice-de-Beaurivage, Lotbinière. Téléphone: (418)596-2130.

FOIN 2e coupe, 4x5, boudin; PAILLE soya, résidu maïs boudin 4x5, excellent pour animaux à boeuf. (819)336-6220.

FOIN À VENDRE: 100 balles enrobées 4x4, 800 petites balles 1ère coupe; PAILLE 50 balles 4x4. Téléphone: (418)453-2204.

FOIN à vendre 4.000 petites balles carrées, aussi balles rondes. Téléphone: (418)328-3891.

FOIN À VENDRE, Bas-St-Laurent, 2.000 petites balles carrées de trèfle et mil, première coupe 2004, prix: 1,50\$ chacune. (418) 854-3354.

FOIN de 2e et 3e coupe à vendre, balles rondes, 4x4, 20% d'humidité. Information: (450)794-2466, Montérégie.

FOIN de belle qualité à vendre en petites balles carrées, région Saguenay, Lac St-Jean. (418)544-7595.

FOIN de mil à vendre pour chevaux 1ère et 2e coupe, Ontario, sans pluie ni poussière, Marville, Ontario, téléphone: (514)234-5136.

FOIN de très bonne qualité pour chevaux, vaches laitières, boeufs, moutons, FOIN ou PAILLE en balles carrées ou rondes; aussi ENSILAGE balles rondes. Livraison si désirée. Donald Caron (418)898-2273.

FOIN et PAILLE: grosses balles carrées 1ère, 2e, 3e coupe, sec et enrobé, bonne qualité, livraison possible. PRESSE N.H. BB940, "rotocut". (613)448-3188.

FOIN grosses balles carrées: (300 mil et granulé) 2e coupe (analyse), (50) luzerne et trèfle, 3e coupe (analyse); PAILLE 60 grosses balles, p.s.d. Tél.: (450)544-4458.

FOIN petites balles 1ère coupe / cheveau: 3,50\$; BALLES rondes 1ère et 2e coupe, enrobées, semisoc: 35,00\$. (819)359-3279, Chertou.

FOIN SEC: grosses balles carrées première, deuxième coupe, première qualité; PAILLE: grosses balles carrées; GROSSES balles: luzerne 30% d'humidité. Tél.: (450)293-4369, (450)521-0883.

GROSSES balles carrées hachées, première, deuxième, troisième coupe. Analyse sur demande. Transport au besoin. Tél.: (819)227-1100.

GROSSES BALLES humides enrobées 3'x4'x1/2", deuxième coupe, 16% de protéine, 1,41 d'énergie. (418)544-4218.

MAÏS HUMIDE

Achat et vente de maïs humide et sec, avec possibilité de transport. Informations, tél.: (450) 792-2375.

PAILLE d'avoine à vendre, balles carrées. Information: Hubert Léonard, Lac-du-Cerf. (819)597-2193.

PAILLE de soya: petites balles (1.300). Daniel: (613)764-5694.

PAILLE en balles rondes 4,5'x4', 200 balles, avoine, blé ou orge, 20\$ la balle. (418)365-5470.

RIPE foin en poche avec poussièrre, 3,25 pi.cu., 1,75\$ la poche. (819)369-9653.

SECTEUR Mirabel, foin grosses balles 8x3x3, 1ère et 2e coupe, petites balles 1ère et 2e coupe, transport inclus. Maria: (450)712-5200 (français), Dagmar: (450)602-0684 (anglais).

SECTEUR Plessisville: foin sec balles rondes, 66"x48", 50\$ chacune. (819)362-5412, (819)621-5535.

TRÈS BEAU FOIN en grosses balles carrées enrobées individuelles de 25% à 40% d'humidité, 1ère, 2e coupe. Tél.: (418)495-2579, cell.: (418)860-0233.

VENTE DE FOIN, balles de foin carrées pour chevaux et vaches à lait. Téléphone: (418)881-3547.

VENTE DE FOIN sec et humide en grosses balles carrées et rondes. Beaucoup de choix, qualité. Téléphone: (450)564-2089.

VENTE ET ACHAT MAÏS, SOYA Transport partout au Québec. FERME VAL ST-FRANÇOIS Tél.: (819) 348-6992

MACHINES-OUTILLAGE

225 BATEUSES EN SPÉCIAL

Choix idéal de bâteuses, tables, d'équipements de bâteuses, garanties (un an minimum), financement, etc. Prix défiant toute compétition. N.B. Grande variété de pièces. LES ENTREPRISES GRÉGOIRE. (450)836-4596, (450)836-6589

2 FAUCHEUSE-CONDITIONNEUSES une à disques New Idea #5209, comme neuve et N.H. #489 à doigts courts; ROULEAU Desjardins 18"; ROULEAU double Salford allant derrière vibroculteur 18"; un an d'usage; VIS à grains Westfield 7"x4"; BANC de soie sur 3 points. (450)922-2391.

2 LOADERS J.D. #146 et #158, comme neufs. (418)484-2399.

MACHINES-OUTILLAGE

BATTEUSE Gleaner R50, (1989), 4x4, 2.400 heures, moniteur, nez maïs (6 rangs), table à soya 16", excellente condition. (450)836-7797, (450)898-7797.

BATTEUSE Inter #1680, 1987, mécanique A-1, très propre, nez à maïs 8 rangs. Téléphone: (450)789-3288, (450)587-3044.

BATTEUSE M.F. #201-32-205, 5.000\$; SEMOIR à grains J.D. 12 disques, 500\$; HERSE à rouleaux #201, 32 disques hydrauliques, 1.500\$; REMORQUE en fer 12x7, 1.000\$; VIS à grains 500\$, 6" sur 220 volts; BOÎTE à grains 1.000\$; ÉPANDÉUR à grains 500\$. (450)471-4587.

BATTEUSE N.H. TR70 hydro, (1979), avec table à grains 13", table à maïs 6 rangs, aussi machinerie aratoire. (819)369-9344.

BOÎTE ensilage Lemay pompant côté latéral, 18", (2004); BLOW deck comme neuf comprenant 2 sections; BLOWER Dion #1460 (2001), Tél.: (450)278-1276, (450)278-1277.

BOÎTES à ensilage Dion 18" en tôle, 4 batteurs avec voiture Horst 14 tonnes, pneus larges, déchargé à droite. Téléphone: (450)357-6323.

CHARGEUR à patins guidé BobCat N.H., LS-120, (2002), pelle 42", 100 heures, comme neuf, 11.000\$; CHAUDIÈRE à vapeur, 40 h.p., Emco (2000), 15.000\$. Téléphone: (819)229-3666.

CHARRUE 6 raies, Kverneland; MÉ-LANGEUR Knight #185, moteur 10 forces avec balance Weightronic, neuve. (450)375-9900.

CHARRUE KUHN 5 raies, tout hydraulique, état neuf, 15.500\$. Tél.: (450)405-7164.

CHISEL cutter Wil-Rich #4411, largeur 14", rouleaux avant, pattes de finition arrière, comme neuf; ROULETTES 20x40 M.F. cylindre, comme neuf; HERSE à finition; ENSILEUR Dion. (450)467-8013.

CRIBLE à céréales, 3'x6", Farm King 97, Information: Hubert Léonard, Lac-du-Cerf. (819)597-2193.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

MACHINES-OUTILLAGE

CAMION 12 roues, Mack DMM (1978) 10RM, boîte à patates, 22"; CAMION 6 roues Chevrolet (1984) C70, boîte à patates, 4 rangs Kverneland (1998); BROSSEUSE 4 rangs RUMPSAD; COLTEUSE Better Bit 36"; CHARRUE à rigoles rotative; BROSSEUSE 24"; 50 BOYAUX de pompier 3'x5"; CHARRUE semi-portée 4 raies, White, ajustable; HERSE à disques Oliver, 36 rouleaux; ARROSEUSE Hardi 64' boom hydraulique, 500 gallons; ARRACHE patates J.D., 2 rangs; MX 120 (1998), 4RM, roues doubles, pesée, 3.000 heures; FIAT 780 (1981), 4RM, 2.000 heures, a/c; CONVOYEUR télescopique long-courrier 50', largeur 24"; "BUCKET" à patates 72" pour 70"; CHARIOT élévateur Mitsui 5000 lb pneumatique; CONVOYEUR pour remplir planteur avec génératrice; RECOLTEUR à patates 2 rangs Dahman; "LIFT" Yale à roues dures, 3 sections; VIROLE pour vider boîte, 4x4; SET de roues doubles 18,4x38 et 15,9x38; VOITURE à engrais 6 tonnes; VENTILATEUR (turbine) 3 h.p. (514)710-0425.

CASSEUSE à concombres, 72 de large, avec banc pour casseur, modèle récent, très bonne condition. Information: (450)794-2025.

CHARGEUR à patins guidé BobCat N.H., LS-120, (2002), pelle 42", 100 heures, comme neuf, 11.000\$; CHAUDIÈRE à vapeur, 40 h.p., Emco (2000), 15.000\$. Téléphone: (819)229-3666.

CHARRUE 6 raies, Kverneland; MÉ-LANGEUR Knight #185, moteur 10 forces avec balance Weightronic, neuve. (450)375-9900.

CHARRUE KUHN 5 raies, tout hydraulique, état neuf, 15.500\$. Tél.: (450)405-7164.

CHISEL cutter Wil-Rich #4411, largeur 14", rouleaux avant, pattes de finition arrière, comme neuf; ROULETTES 20x40 M.F. cylindre, comme neuf; HERSE à finition; ENSILEUR Dion. (450)467-8013.

CRIBLE à céréales, 3'x6", Farm King 97, Information: Hubert Léonard, Lac-du-Cerf. (819)597-2193.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

ÉPANDÉUR latéral New Holland #3114, 2 ans d'usage, excellente condition. Tél.: (819)288-5370.

MACHINES-OUTILLAGE

ROULANT DE FERME
2 TRACTEURS N.H.: Genesis 8870, (2001), 1,800 h., TG 210, (2003), 800 h.; BATTEUSE Case Inter 1640, (1992), 2,300 h., table à soya 15', nez à mais 6 rangs; PLANTEUR Monosem 6 rangs, engrais granulaire et liquide; FOURRAGERIE N.H. FP240, nez à mais 3 rangs, rouleaux craqueurs; SOUS-SOLEUSE Ecotolger Case DMI 527B; GRAIN CART Brent 420; CULTIVATEUR Will Rich 26', disques avant; 2 BOÎTES à engrais Unverferth, 1 avec vis à engrais; CHARRUE Grégoire Besson 5 raies (2004); POMPE transfert moteur 5 h.p., réservoir 1,000 gallons (nylon). Louis, jour: (450)750-3820, soir: (450)836-7465.

ROULANT DE FERME: TRACTEUR Ford N.H. #8160, 760 heures; PRESSE à foin N.H. #311 avec lance-balles; BLOWER 62B N.H.; 6 ROUES (3) avec ridelles de compagnie, pneus 11L15; TRACTEUR Same #120, 4RM, 120 h.p.; TRACTEUR Same #95, 4RM, 110 h.p.; CASE #1210, 2RM, 70 h.p.; CHARRUE Overum, 4 versoirs, déclencheur, semi-portée; MONTE-BALLES 50', sur roues; CONVOYEUR à ensilage sur roues, etc. Téléphone: (418)329-3080.

SARCLEUR lourd Horthman #9300 (Case IH 2220), 6 rangs, relevage assisté et kit d'engrais liquide; APPLICATEUR d'engrais liquide SGL 11 pattes, 700 gallons; 2 RÉSERVOIRS d'engrais liquide 6,000 gallons US. (514)977-3806.

SCIERIE MOBILE GILBERT INC

Scieries 13-20-25 HP à partir de 4,695\$, base soudeuse prête à scier. Décliveuse 13 HP Honda, 5,295\$. Tracteurs, chargeurs, treuils forestiers, fendueuses et produits Nova-Jack.

ABITIBI: (819)768-2804
ESTRIE: (450)263-6403
GASPE: (418)385-4990
LAURENTIDES: (450)562-0678
QUÉBEC: (418)711-2248
RIVIÈRE-DU-LOUP: (418)492-3632
SAGU-LAC-ST-JEAN: (418)548-7280
AMQUI: (418)713-5212
2485, boul. Hamel, suite 170
Québec, G1P 2H9
www.championsawmill.com

SCIERIES MOBILES 3,495\$

Lumber Mate 2000 & Lumber Lite 24, Norwood Industries; fabricant de débuseuses, délinéuseuses, équipement forestier, accessoires VTT. www.norwoodindustries.com. Renseignements GRATUITS, téléphone: 1-800-408-9995, poste 184.

SÉCHOIR à maïs Allied 620B, capacité 15 tonnes, toujours entreposé, comme neuf, très propre. Téléphone: (450)836-7797, (450)898-7797.

SÉCHOIR à maïs continu #190 Farman, 4 ans d'usage; "TESTER" d'humidité Labtronics. Téléphone: (514)927-6179.

SEMIS-DIRECT: SEMOIR J.D. #450 combiné, 21 disques aux 7.5" et tool bar Yetter, 12,000\$. Téléphone: (450)427-2817.

SEMIS-DIRECT à maïs #1720 J.D., 12 rangs, Stack Fold avec boîte Autari et balance, servi une saison, tout équipé, impeccable, 85,000\$; VI-BROS: Case IH 42' et Vibrocop pour finition avec lame et rouleau arrière, 15,000\$ chacun; OFFSET Grégoire Besson, 4 roues, disques 32", 1 an d'usage, comme neuf, 24,500\$. Raison de vente: fera seulement battage forfait. (450)357-5452, région Lacolle.

SEMOIR à patates 1 rang Oliver, très propre; SARCLEUR renhausseur 1 rang. Le tout 1,000\$. Téléphone: (819)583-0366.

SEMOIR Inter #6200, presse drill 24x6 avec boîte à mil; TRACTEUR White 2-155, 4x4, (1983), série III. (450)454-6989.

SEMOIR J.D. 18 disques doubles avec roues plombeuses; FANEUR N.H. 4 toupies, peu usagé; RATEAU Inter modèle 35; TANK PUNIR 2,800 gallons modèle Tiscia pour camion. (819)389-5675.

SEMOIR J.D. #515, à grains et soya, 26 disques doubles avec roues plombeuses sur 3 points; SEMOIR J.D. à maïs 6 rangs, avec vis d'alimentation; SARCLEUR Hinkler #5000, 8 rangs. (450)792-6284, (450)223-0782.

SEMOIR J.D. #8300, 23x7, attache double; SEMOIR IH x5100, bien équipé; HERSE #4010 IH; TRACTEUR IH #844 (1978). Téléphone: (418)365-4050.

SEMOIR M.F. #33; FAUCHEUSE N.H. #1469, doigts courts, moteur Ford gaz 4 cylindres; CHARGEUR articulé #WS200A, Mitsubishi, 3 cylindres diesel. (450)658-2791.

SPECIAL LIQUIDATION

TRACTEURS J.D. 4x4, garantis: #7920 neuf (90 heures), IVT, 4 valves, 18x46 Michelin R.D. ou 20x42, #8210, (2000), 3,500 heures, A1, #7810, (2001), 3,300 heures, PQ 30 Km, garanti @ mai 2006, #7210, (2001), 1,600 heures, 4 valves, P.T.O. 30 Km 18x38; PELLE J.D. #740SL, #8210, (2000), 1,400 heures, 40 Km, #3130, 2RM, radial, arceau A1; CASE MX120, 4x4, 2,800 heures, 18x42; PLANTEUR J.D. #7200, conservation, vacuum, tout équipé, no-till, coffre 3 minots, 6 rangs, A1; SEMOIR Case #5400MT 15', coffre à mil, marqueurs Yetter, "caddy cart", no-till Yetter; RAMASSE-ROCHES XL-78 Hiline; FOURCHE à roches Houle HD, 1,950\$; CULTIVATEUR Case #4300, 28', planche hydraulique, 13,800\$; SARCLEUR Salford HD, 6 rangs, 3,800\$; REMORQUE "fifth wheel", Richelleu, 8x30', acier, 3 essieux, 7,000 livres, 8,300\$; SOLE neuve 32" A HD, cylindre sur attache; BOÎTES à grain Unverferth #375, 2 compartiments sur wagon 15 tonnes, 4,400\$; WAGON neuf Horst, 6 roues tandem, 12 tonnes. Plusieurs roues doubles T-Rail 24, 30, 38, 42 pouces, 40 péseés J.D. neuves. Au 733 St-Pierre Nord, St-Constant: (514)239-6748.

TRACTEUR #4100 Ford diesel, (1979); ÉTANDEUR d'engrais; SEMOIR à grain, à disque; POMPE à arroser 100 gallons; CHARRUE 3 raies; TRAILERS 2 roues(4). Téléphone: (450)681-7467.

TRACTEUR #7120 Case Inter 4x4, roues doubles avant et arrière; TRACTEUR #1896, 4x4, roues doubles; TRACTEUR #695 Case, 4x4, pelle et cabine; SEMOIR J.D. 6 rangs, moniteur; CHARRUE BB-115, 5 raies, Kverneland; SARCLEUR Kongskilde 6 rangs; VIBRO Inter #4600, largeur 28.5' avec peg-tooth; ARROSEUSE Ag-champs 450 gallons, rampe 42', contrôle électrique. Le tout en bon état. (450)294-2411, (514)609-2411.

TRACTEUR #784 Inter (1984), cabine, 4 roues, 3,500 heures, pneus neufs, 4 sorties d'huile, 15,500\$, (450)430-8689 entre 17h et 18h.

TRACTEUR #884 International 2WD, cabine, chargeur #2250, bucket 6', 2 SCV, 540-1,000, clutch neuve, injecteur neuf et + (très propre), 13,000\$. Jean-François, téléphone: (450)760-0107.

MACHINES-OUTILLAGE

TRACTEUR #4100 Ford diesel, (1979); ÉTANDEUR d'engrais; SEMOIR à grain, à disque; POMPE à arroser 100 gallons; CHARRUE 3 raies; TRAILERS 2 roues(4). Téléphone: (450)681-7467.

TRACTEUR #7120 Case Inter 4x4, roues doubles avant et arrière; TRACTEUR #1896, 4x4, roues doubles; TRACTEUR #695 Case, 4x4, pelle et cabine; SEMOIR J.D. 6 rangs, moniteur; CHARRUE BB-115, 5 raies, Kverneland; SARCLEUR Kongskilde 6 rangs; VIBRO Inter #4600, largeur 28.5' avec peg-tooth; ARROSEUSE Ag-champs 450 gallons, rampe 42', contrôle électrique. Le tout en bon état. (450)294-2411, (514)609-2411.

TRACTEUR #784 Inter (1984), cabine, 4 roues, 3,500 heures, pneus neufs, 4 sorties d'huile, 15,500\$, (450)430-8689 entre 17h et 18h.

TRACTEUR #884 International 2WD, cabine, chargeur #2250, bucket 6', 2 SCV, 540-1,000, clutch neuve, injecteur neuf et + (très propre), 13,000\$. Jean-François, téléphone: (450)760-0107.

TRACTEUR à jardinage Farmall 140; PLANTEUR 6 rangs Mécanical; AIDE-RECOLTEUSE; SARCLEUR; BENNES; CRIBLE À GRAINS ET ÉQUIPEMENT. Tél.: (450)291-5270.

TRACTEUR à verger, TN 90F New Holland, (2000). Tél.: (450)247-0338.

TRACTEUR Bélair #5180, (1996), 1,100 heures, 4x4, vitesses rampantes, 3 sorties hydrauliques, bonne condition, 16,000\$ pas de taxes. (418)246-5789.

TRACTEUR Case #1494, 4 x 4, loader, très propre, 1,750 heures. Téléphone: (514)838-3615.

TRACTEUR Case #2290, 120 forces, pneus neufs, excellent état, prêt à travailler, 16,500\$. (418)887-6336.

TRACTEUR Case IH Maxxum #5140, (1991), 3,500 heures, 2RM, très propre, 36,500\$. Téléphone: (418)885-9320.

TRACTEUR Case Inter MX110, 4x4, cabine, (2001), 3,800 heures, 2 portes avec chargeur Case Inter modèle 655, bucket 46"; REMORQUE Roberge compense 5x10, 2 ans d'usage; GRAIN CART Ficklin Ca 14000, 16 tonnes, pneus 30,5L32; 2 FOURCHES à pierre S Houle 7, 8"; ROULEAU Brillion, roues en acier, largeur 27"; ROULEAU Desjardins 18", 3 sections; HERSE à disques White modèle 273, largeur 25' avec suspension et peigne arrière; DEFONCEUSE jusqu'à 28" (3 pattes) avec frame La Sole; HERSE à disques White 40 disques, roues doubles; BOÎTE ensilage Dion 16' avec wagon Normand, 4 roues, pas de toit; SEMOIR J.D. 23 disques aux 7", boîte à mil, roues plombeuses, pneus marqueurs; SEMOIR Case Inter 20 disques aux 6", roues plombeuses, pneus marqueurs, boîte à mil; SEMOIR Case Inter 21 disques aux 7", roues plombeuses, pneus marqueurs, boîte à mil; SEMOIR Inter 21 disques aux 7", roues plombeuses, pneus marqueurs, boîte à mil; SET de roues doubles 14,9x24, T-Rail; DÉCHIQUEUR à balles rondes Valmet H 5500 avec souffleur. Toutes ces machineries sont en parfait état. Réal Sylvain représentant La Sole: (418)596-2574.

TRACTEUR Case-Inter #3294, 4x4, 25,500\$; HERSE Inter #475, 60 disques, avec peigne, 4,000\$; SARCLEUR White, 1,000\$. Téléphone: (819)389-5407, (819)389-1124.

TRACTEUR Case Inter #5140, (1991), 2RM, 5,000 heures, pneus neufs, 20,8x38 sur essieux, bonne condition, demande 31,500\$. Téléphone: (450)546-3135.

TRACTEUR Case-Inter CX90, 4x4, (1999), 3,900 heures, 4 pneus neufs, chargeur Case IH #2255, excellente condition, 40,000\$. Téléphone: (819) 623-5672.

TRACTEUR Case MX90C (2000), 4x4, loader L-550, 1,600 heures; 57,900\$. Téléphone: (819)691-5705.

TRACTEUR Case MXM 120 de luxe avec "crapecr", loader, attache rapide, peigne roches, roues doubles, (2004), 470 heures, 4 sorties d'huile; RECOLTEUSE à patates; ROTOCULTEUR GBT 2000, moteur 4 cylindres diesel; ARROSEUSE à 600 gallons Univer; (2003); 700 BOÎTES à légumes; CULTIVATEUR 400 gallons, 54" boom; SEMOIR à précision; CAMION Chevrolet 6 roues (1985); ATTACHEUSE à légumes Max; LAVEUSE à légumes avec réservoir, pompe, convoyeur à triage et balance. (450)826-4704, Denis.

TRACTEUR Case MXM190 (2003), balance de garantie 36 mois, 1,100 heures; CHOPPER à maïs, 6 rangs. (450)836-3701.

TRACTEUR (contrat de neige Agco #9675, (1999), 3,450 heures, roues doubles arrière, pneus avant neufs, chargeur A1 #990, A-1, 83,500\$. (514)951-2890.

TRACTEUR Farmall 140 avec sarcler, excellente condition; LIFT truck d'entretien TCM (1995), 5,000 lb, excellente condition, très bon prix; SEMOIR à maïs J.D. 7000, 4 rangs avec rehausse boîtes d'engrais, très bonne condition. (450)248-3091.

TRACTEUR Fiat #1180, (1981), 4x4, 6,000 heures, roues doubles, pesées, 15,000\$; FIAT 55-46, (1987), 3,000 heures, roues doubles, 9,500\$; PLANTEUR J.D. 6 rangs, moniteur, 8,500\$; OFFSET 10', 8,500\$; CHARRUE Overum 4 versoirs, 4,500\$. Divers autres équipements. (450)467-8469, après 18h.

TRACTEUR Fiat #180-90 avec loader et roues doubles; POMPE "booster" Houle, stationnaire; TUYAUX d'aluminium 6" avec remorque; RAMPE 50', fabrication maison avec distributeur Houle. (450)469-4634.

TRACTEUR IH #1066, cabine avec charrie IH #720; TRACTEUR M.F. #1100; CAMION IH Caterpillar #3208; BOB CAT Thomas. Téléphone: (450)787-1118.

TRACTEUR Fiat #180-90 avec loader et roues doubles; POMPE "booster" Houle, stationnaire; TUYAUX d'aluminium 6" avec remorque; RAMPE 50', fabrication maison avec distributeur Houle. (450)469-4634.

TRACTEUR IH #1066, cabine avec charrie IH #720; TRACTEUR M.F. #1100; CAMION IH Caterpillar #3208; BOB CAT Thomas. Téléphone: (450)787-1118.

TRACTEUR J.D. #2155, (1991), 2x4, 3,660 heures, 2 sorties d'huile. Téléphone: (418)329-3718.

TRACTEUR J.D. #2950, 7,120 heures, 4x4, 18x38, air climatisé, un propriétaire, 26,500\$. Téléphone: (450)265-3496. TRACTEUR J.D. #2950, 7,120 heures, 4x4, 18x38, air climatisé, un propriétaire, 24,500\$. Téléphone: (450)265-3496.

TRACTEUR J.D. #3255, cabine, a/c 1200 forces, chargeur J.D. #265, "clutch", pompe à eau, pneus radiaux neufs: 18,4x38, 13,6x28. (450)568-5710.

TRACTEUR J.D. 4210, 4x4, hydro, 28 h.p., chargeur et souffleur, P.T.O. ventrale, 4 sorties d'huile, 140 heures, 25,000\$. (450)439-7901.

TRACTEUR J.D. #4450, (1985), 4RM, 4,200 heures, 3 sorties, "top-wear", 20,8x38, 540-1,000 tours, 140 h.p., 36,000\$ négociable. (418)728-2919, soir: (418)728-4320.

TRACTEUR J.D. #4450, 4x4, power shift, 3,350 heures, en parfaite condition. (450)779-3221.

TRACTEUR J.D. #4755, 4RM, a/c, tout équipé, pneus arrière 710/75R34, excellente condition, 55,400\$; TRACTEUR J.D. #4450, 4RM, 42,800\$. (613)678-1526.

TRACTEUR J.D. #4850, 190 h.p., 4RM, power shift, roues doubles, pesées avant, 5,750 heures, excellente condition. (450)764-3585.

MACHINES-OUTILLAGE

TRACTEUR Fiat, 4x4 modèle 82-94, 85 forces, cabine, air climatisé, loader attache rapide, (1993), 5,000 heures; TRACTEUR White Iski 1,200 heures; 85 forces, 5,000 heures; (1985), pneus arrière neufs, en bon état. Cause: ferme vendue. Soir: (418)598-6089.

TRACTEUR Fiat X780 (1983); ÉPANDÉUR à fumier I.H. X540; HERSE 28 disques semi-portée I.H. Après 20h00, (819)288-0040.

TRACTEUR FORD #6610, (1989), 2RM, cabine, a/c, 3,640 heures, très propre; J.D. gator 6x4, (1996), boîte pompeuse. (450)293-6043.

TRACTEUR Inter #434, avec chargeur et cabine, moteur à essence, 4,700\$ avec soufflette 5,400\$. Téléphone: (514)809-2226.

TRACTEUR Inter #886, 3,991 heures, en parfait état. (418)873-2386.

TRACTEUR J.D. #2155, (1991), 2x4, 3,660 heures, 2 sorties d'huile. Téléphone: (418)329-3718.

TRACTEUR J.D. #2950, 7,120 heures, 4x4, 18x38, air climatisé, un propriétaire, 26,500\$. Téléphone: (450)265-3496. TRACTEUR J.D. #2950, 7,120 heures, 4x4, 18x38, air climatisé, un propriétaire, 24,500\$. Téléphone: (450)265-3496.

TRACTEUR J.D. #3255, cabine, a/c 1200 forces, chargeur J.D. #265, "clutch", pompe à eau, pneus radiaux neufs: 18,4x38, 13,6x28. (450)568-5710.

TRACTEUR J.D. 4210, 4x4, hydro, 28 h.p., chargeur et souffleur, P.T.O. ventrale, 4 sorties d'huile, 140 heures, 25,000\$. (450)439-7901.

TRACTEUR J.D. #4450, (1985), 4RM, 4,200 heures, 3 sorties, "top-wear", 20,8x38, 540-1,000 tours, 140 h.p., 36,000\$ négociable. (418)728-2919, soir: (418)728-4320.

TRACTEUR J.D. #4450, 4x4, power shift, 3,350 heures, en parfaite condition. (450)779-3221.

TRACTEUR J.D. #4755, 4RM, a/c, tout équipé, pneus arrière 710/75R34, excellente condition, 55,400\$; TRACTEUR J.D. #4450, 4RM, 42,800\$. (613)678-1526.

TRACTEUR J.D. #4850, 190 h.p., 4RM, power shift, roues doubles, pesées avant, 5,750 heures, excellente condition. (450)764-3585.

TRACTEUR J.D. #8320, (2004), 260 heures, suspension I.L.S., tout équipé; TRACTEUR J.D. #7520, (2004), 209 heures, roues doubles sur essieux, et transmission IVT. Épargne beaucoup \$\$\$! Téléphone: (450)225-3606.

TRACTEUR J.Deere #2950, 4x4 avec pelle: 28,000\$; VIBRO Inter #44, #4500; M.Ferguson #3070, 2 roues; 12,000\$; SEMOIR J.Deere #9300, press-drill; 1,700\$. (819)397-4271, (819)397-4230.

TRACTEUR Kubota M100 (2004), 330 heures, 4RM, cabine; TRACTEUR Massey #285, (1977), 2RM, cabine; TRACTEUR J.D. #2130, (1975), 2RM, loader. (418)493-1010.

TRACTEUR Kubota M9000, 4x4, loader, A10 940, cabine, air, 2,500 heures, (2003), 85 h.p., 48,500\$. (819)797-4728.

TRACTEUR Lamborghini #1060 (2002), 1,600 heures avec pelle Hardy 1150L. (450)357-0720.

TRACTEUR Massey Ferguson 399, 4x4, avec cabine, vitesses rampantes, roues arrière 18,4x38, avant 14,9x28, condition A-1. Informations, tél.: (819) 835-5264.

TRACTEUR MX 110, 2RM, (2001), 850 heures, à l'état neuf, garantie transférable 10 ans ou 10,000 heures. (418)243-3978.

TRACTEUR New Holland TM 125, (2000), 4RM, cabine, air climatisé, 2,300 heures, très propre, prix: 55,000\$. (418)728-2769.

TRACTEUR N.H. TM140, super steer, 2003, 450 heures, 4 sorties d'huile, essieux longs, 18,4x42, suspension cab, balance de garantie 02/06; AGCO RT145, 500 heures, 3 sorties d'huile, essieux longs, 18,4x42, cast wheel arrière, pelle A10 980, auto-nivelant. Téléphone: (450)377-8838.

TRACTEUR Same Saturno 80, (1981), 1,600 heures, A-1, 4RM, avec chargeur et souffleur, 14,500\$. (450)802-0377.

TRACTEURS: FORD TW-30, 2RM, (1980), cabine a/c, pneus 18,4x42, essieux ajustables, 160 h.p., en bon état; J.D. #3155, 4RM, cabine a/c, 4,300 heures, très propre. Tél.: (450)792-6284, (450)223-0762.

TRACTEURS: J.D. #7800, 4RM, 19 vitesses, roues doubles sur essieux, excellente condition; J.D. #7210, (1998), 2RM, comme neuf. Jour: (514)952-2746, soir: (450)588-5792.

TRACTEURS Valmet #8150, 4x4, (2000), #8550, 4x4, (2000), Deutz #7120, 2RM; SEMOIR à grains Great Plains, 24"; PLANTEUR à maïs 8 rangs Case; OFFSET 16" Miller; ARROSEUSE 500 gallons; GRAIN CART J.D. #500; CHOPPER 6 rangs; CHARRUE 5 versoirs Case; CHISEL Case #5500; VIS à grains, 10"x61"; UNISOL 28". Autres équipements de grandes cultures. (418)387-6660.

TRACTEUR Valtra A-95, vert, 4x4, (2005), 0 heure, 4 cylindres turbo, 92 forces P.T.O., pneus Michelin 18,4x34, 14,9x24. (819)395-2896.

TRACTEUR: White #235, roues doubles avec air climatisé très bonne condition. (450)764-3451.

TRACTEUR WHITE Field Boss #270, 2x4, avec cabine, en parfait ordre. (450)372-2215.

MACHINES-OUTILLAGE

TRACTEUR White modèle 100, (1989), 4x4, 4,700 heures, 120 forces, pneus radiaux neufs, arrière; 20,8x38, avant: 16,9x28, 20,000\$; TRACTEUR Zetor #12045, (1983), 4x4, 105 forces avec chargeur, pneus arrière: 18,4x38, avant: 14,9x24, 3,400 heures, 10,000\$; PRESSE à foin N.H. #320 avec lance-balles, 1,500\$. (418)596-2862.

TRANSPLANTEUR à multicellules de marque R.J., 4 rangs, 3 ans d'usage, en parfaite condition. Prix: 6,500\$. Téléphone: (450)625-2273, (514)726-2205.

TRANSPLANTEUR New Holland hydraulique à pince, 2 rangs; DOMPEUR de boîte à légumes. Téléphone: (450)795-3370.

VIBRO Alloway tandem 30', 7900\$, PLANTEUR 6 rangs J.D. #7000 no-till; COUTEUR haricots PFM 6 rangs, "heavy duty", Machinerie très propre. (450)460-2307.

VIBRO BerVoc #520, 14', 3 ans d'usage; MONTE-BALLES 41' sur roues avec dalle; ARROSEUSE 100 gallons White; MOULIN à faucher NH #451, 7' à courroie, 1 an d'usage; GÉNÉRATRICE Pincor 16,000 watts. (450)835-7712.

VIBRO Inter 14' avec planche niveleuse et rouleaux doubles à pattes d'oie; SEMOIR à maïs J.D. 7000, 4 rangs, tasse mottes, à doigts et moniteur; ROUES doubles 18,4x34, fixation T-Rail; ROULEAU Brillion 11"; CHARRUE à rigoles 9"; PERCHE sur hydraulique pour charger billots. (450)772-2740, après 18h.

VIBRO J.D. #980, 18', prix demandé: 8,000\$. Tél.: (450)467-5482, (514)772-2549.

VISITEZ NOTRE SITE INTERNET À L'ADRESSE SUIVANTE: www.yvonroussin.com

Appelez-nous car nous avons toujours un beau choix de machineries et tracteurs en inventaire. Vente, achat, location, Machineries agricoles Yvon roussin inc. Laurier-Station, 1 mile au sud de l'autoroute 20, sortie 278. Téléphone: (418)728-2092 ou (418)728-4666.

OCCASIONS D'AFFAIRES

AVIS AUX INTÉRESSÉS À SOUMISSIONNER

Date d'émission : 4 avril 2005

Ouverture des plis : jeudi, 28 avril, à 16 h 30, heure de l'Est

Propriétaire : Raymond VINET

5848, Chemin Beaver, Godmanchester, Québec, JOS 1H0

Immeuble offert : Une terre située en partie dans la municipalité du canton de Godmanchester et en partie dans la municipalité du canton de Elgin, composée des lots suivants, savoir :

a) Le lot numéro quatre cent quatre-vingt-un (481), connu et désigné aux plan et livre de renvoi officiel du Canton de Godmanchester, circonscription foncière de Huntingdon.

b) Une partie Sud-Est du lot numéro quatre cent quatre-vingt-trois (plie S.-E. 483), connu et désigné aux plan et livre de renvoi officiel du Canton de Godmanchester, circonscription foncière de Huntingdon.

c) Une partie du lot numéro quatre cent quatre-vingt-quatre (plie 484), connu et désigné aux plan et livre de renvoi officiel du Canton de Godmanchester, circonscription foncière de

PLANTS

MASSE

Pépinière A. Massé inc.
256, Haut Rivière Nord, St-Césaire J0L 1T0
Tél.: (450) 469-3380 • Fax: (450) 469-0320
Courriel: masse.inc@qc.air.com
www.pepinieremasse.com

Fraisiers certifiés
Nous avons près de 30 variétés de fraisiers conventionnels dont certain son remontants

Framboisiers rouges certifiés
Plus de 15 cultivars disponibles adaptés à chacun de vos besoins, soit hâtif, mi-saison, tardif et remontants

Bleuetière en corymbe
Nous vous offrons seulement des variétés adaptées à notre climat. Plants de gros calibres. Plus de 15 cultivars disponibles.

NOVAFRUIT
novafruit@sympatico.ca

PLANTS

Aussi disponibles :

Mûrier (avec ou sans épines)
Framboisiers noirs et jaunes
Cassidiers
Grossilliers
Rhubarbe
Vignes
Ailées

Spécialité : production de plants de fraisiers adaptés à de nouvelles méthodes culturales soit :

- Plante en multicellules
- Plante Frigo, calibre A et B
- Waiting Bed, Trayplant

Pour toutes les variétés de plants à rendement supérieur qu'il vous faut!
Livraison partout au Québec

ASPERGES
Millennium
BLEUETIERS
En Corymbe et nains, 14 variétés les plus en demande...
FRAISIERS
15 variétés les plus en demande + 3 variétés continues + 10 autres nouveautés.

FRAMBOISIERS
10 variétés rouges + 5 variétés remontantes + 2 variétés pourpres + 2 variétés noires + Autres nouveautés

MÛRIERS
Toutes les variétés avec épines ou sans épines, les plus en demande...

GADELLIERS, GROSSEILLIERS ET VIGNES À RAISIN, RHUBARBE
DISPONIBLE :

PLANTS DE FRAISIERS EN MULTICELLULES

LAREAUT
50 rue Lareault C.P. 96, Lavaltrie (Qc) J5T 4A9
Tél.: (450) 586-1850 • Fax: (450) 586-1051
http://www.lareault.com
Courriel: info@lareault.com

Ferme R. Labrecque Inc.
PLANTS DE FRAISIERS, FRAMBOISIERS de classe certifiée.
GRIFFES D'ASPERGES
3480 Route 218, St-Charles, G0R 2T0, téléphone: (418)887-6740, fax: (418)887-7070.

PLANTS de bleuets géants et cèdres noirs à haie, en pot, différents grosseurs. Gros ou détail. Bleuétières de Parisville. (819)287-5707.

PLANTS de fraisiers et framboisiers certifiés, 20 variétés, dont la St-Laurent (très tardive). Cultivar Seascape disponible immédiatement. RECHERCHE vieux champ de Kent ou autres (10 ans et plus). Téléphone: (418)828-9945.

POUSSINS-POULETTES

CARFIO (LES ÉLEVAGES) couvoir
À UN JOUR: faisans Ringneck; perdrix Chukr; pintade française, colin, dindon sauvage, oie blanche, oie africaine, oie de Toulouse, oie de Toulouse Dewlap; canard de Barbarie, canard de Pékin; canard Mulard; poussin. Pour informations: 1113 boul. Salaberry, Mercier, J6R 2L1, sans frais: 1-877-441-0368, tél.: (450)691-0368
courriel: carfio@videotron.ca

CENTRE AVICOLE BÉLANGER INC.
POUSSINS pour la ponte et la chair, 1 jour et 3 semaines, DINDON-NEAUX 1 jour et 4 semaines, CAILLES, POULETTES prêtes à pondre (rouges, noires et blanches). Nous avons un réseau de 150 agents au Québec et Nouveau-Brunswick. Pour informations: Centre Avicole Bélanger, 72 route Gaspar, Ste-Louise, G0R 3K0. (418)354-2557, fax: (418)354-7709. Site web: www.avicobelanger.qc.ca

Couvoir Dumont 1986 Inc.
POUSSINS pour la chair, poulettes pour la ponte, dindonneaux, disponibles 1 jour et démarrés. Canards, cailles, Poulettes prêtes à pondre; pintades (3 semaines); perdrix (3 semaines) et faisans (3 semaines) et pour chasse (adultes à l'automne). Livraison disponible par notre camion au Québec et au Nouveau-Brunswick. RECHERCHE représentants de vente pour Bas-St-Laurent et Nouveau-Brunswick. COUVOIR DUMONT 1986 INC. Route 132, ISLE VERTE, Cité Rivière-du-Loup, G0L 1K0. Tél.: (418)898-2747.

POUSSINS-POULETTES

CARFIO (LES ÉLEVAGES) couvoir
À UN JOUR: faisans Ringneck; perdrix Chukr; pintade française, colin, dindon sauvage, oie blanche, oie africaine, oie de Toulouse, oie de Toulouse Dewlap; canard de Barbarie, canard de Pékin; canard Mulard; poussin. Pour informations: 1113 boul. Salaberry, Mercier, J6R 2L1, sans frais: 1-877-441-0368, tél.: (450)691-0368
courriel: carfio@videotron.ca

CENTRE AVICOLE BÉLANGER INC.
POUSSINS pour la ponte et la chair, 1 jour et 3 semaines, DINDON-NEAUX 1 jour et 4 semaines, CAILLES, POULETTES prêtes à pondre (rouges, noires et blanches). Nous avons un réseau de 150 agents au Québec et Nouveau-Brunswick. Pour informations: Centre Avicole Bélanger, 72 route Gaspar, Ste-Louise, G0R 3K0. (418)354-2557, fax: (418)354-7709. Site web: www.avicobelanger.qc.ca

Couvoir Dumont 1986 Inc.
POUSSINS pour la chair, poulettes pour la ponte, dindonneaux, disponibles 1 jour et démarrés. Canards, cailles, Poulettes prêtes à pondre; pintades (3 semaines); perdrix (3 semaines) et faisans (3 semaines) et pour chasse (adultes à l'automne). Livraison disponible par notre camion au Québec et au Nouveau-Brunswick. RECHERCHE représentants de vente pour Bas-St-Laurent et Nouveau-Brunswick. COUVOIR DUMONT 1986 INC. Route 132, ISLE VERTE, Cité Rivière-du-Loup, G0L 1K0. Tél.: (418)898-2747.

COUVOIR SIMETIN
POUSSINS À CHAIR, races à PONT rouges, noires et grises, CANARDS de Barbane, CAILLES, ET en saison, DINDONS, PINTADES, FAISANS, PERDRIX, OIES, CANARDS de Pékin et de Rouen, 8560 boul. St-Canut, MIRABEL, J7N1P3 (450)258-2404, fax: (450)258-2932
simetin@couvoir.com, site Web: couvoir.com

RELEVÉ
JEUNE FAMILLE passionnée voulant s'établir en agriculture, recherche ferme sans relève ou partenariat financier pouvant être transféré graduellement. Connaissance en gestion d'entreprise agricole, mécanique et bâtiment, production animale et grandes cultures. (450)261-0147, (514)973-3269.
Recherche personnes pour relève d'élevage de chèvres RACE LE-COURS, chiens, jardiniers, travailleurs, chaux, gardiens. Formation, but continuer la race.
www.volci.ca/chiensecours
(450)430-4424

COUVOIR SIMETIN
POUSSINS À CHAIR, races à PONT rouges, noires et grises, CANARDS de Barbane, CAILLES, ET en saison, DINDONS, PINTADES, FAISANS, PERDRIX, OIES, CANARDS de Pékin et de Rouen, 8560 boul. St-Canut, MIRABEL, J7N1P3 (450)258-2404, fax: (450)258-2932
simetin@couvoir.com, site Web: couvoir.com

RELEVÉ
JEUNE FAMILLE passionnée voulant s'établir en agriculture, recherche ferme sans relève ou partenariat financier pouvant être transféré graduellement. Connaissance en gestion d'entreprise agricole, mécanique et bâtiment, production animale et grandes cultures. (450)261-0147, (514)973-3269.
Recherche personnes pour relève d'élevage de chèvres RACE LE-COURS, chiens, jardiniers, travailleurs, chaux, gardiens. Formation, but continuer la race.
www.volci.ca/chiensecours
(450)430-4424

SEMENCES
PATATES Belmont, McIntosh (mauve) Chiffelin, Supérieure, Spunta (jaune); RECHERCHE équipement à pommes de terre. (450)649-7525.

SERVICES
ALEXANDRE GOSSELIN entrepreneur forestier, coupe de bois, forêt, peut avoir subvention. Centre-du-Québec et Estrie. (819)357-4538, Fax: (819)357-4593.

SEMENCES
PATATES Belmont, McIntosh (mauve) Chiffelin, Supérieure, Spunta (jaune); RECHERCHE équipement à pommes de terre. (450)649-7525.

SERVICES
ALEXANDRE GOSSELIN entrepreneur forestier, coupe de bois, forêt, peut avoir subvention. Centre-du-Québec et Estrie. (819)357-4538, Fax: (819)357-4593.

SILOS

SILO EN DOUVES PRESSÉES
SILO COULÉ EN BÉTON
SILO HERMÉTIQUE
BÉTON PROJETÉ

SILOS USAGÉS ENTRETIEN
RÉPARATION DÉMÉNAGEMENT

UN SEUL NUMÉRO POUR VOS PROJETS DE SILO
1-800-565-8808

SILO SUPÉRIEUR
WWW.SILOSUPERIEUR.COM

SILO Expert inc.

- Silos Neufs et Usagés
- Déménagement, Rehaussement
- Réparation Générale

Robert Bahl: Tél.: (819) 478-1252
Fax: (819) 478-8858
95, Lemaire, St-Nicéphore, Drummond

LES ENTREPRISES GRANBY SILO INC.
240 Route 235
ANGE-GARDIEN
Tél.: (450)293-1443

ACHATS ET VENTES de silos en douves, usagés. Construction, rehaussement, réparation, finition intérieure.

Distributeurs
Val Métal, Houle
Silo Supérieur
P.F.B., Suevia, I.E.L.

SILO en douves 16'x70" avec débouleur Patz; CONVOYEUR Patz 16'x15"; le tout en excellente condition. Téléphone: (819)264-5664

J.M. Lambert

- ✓ Silos hermétiques
- ✓ Silos en douves de béton neufs et usagés
- ✓ Vous pouvez convertir votre silo HARVESTORE en silo CONVENTIONNEL qui se vide par le haut
- ✓ Achat, vente
- ✓ Extension
- ✓ Déménagement
- ✓ Vidéurs neufs et usagés en stock
- ✓ Entretien silos, vidéurs

SILO-FOSSE PRÉFABRIQUÉ
MÉLANGEURS RTM
Pour tous vos besoins SELON VOS NUTRIMENTS
4250, rue Vachon
Drummondville J2B 6V4
(819) 474-6989

NOUVEAU
Financement disponible

Maintenant le seul dépositaire Harvestore autorisé au Québec

Structures neuves & usagées remises à neuf

- Videur alliance
- Système d'échange de videur
- Fosse à fumier Slurrystore
- Pièce d'origine

SILOS BLEUS DU QUÉBEC
ETIENNE LEDUC
(418) 325-2312

A VOTRE SERVICE DEPUIS 25 ANS

Prix disponible pour 2005

"La fiabilité a un nom"

CONSTRUCTION B.R.N. inc.

516, 7^e Rang, St-Dominique
Bruno Bousquet (prop.)

Fosse à purin • plate-forme à fumier • mur isolé en béton

- silos horizontales
- Service d'excavation complet

Selon vos plans d'ingénieur

Partout au Québec
TÉL.: (450) 773-5930
Tél.: 1 (800) 265-0064
Fax: (450) 773-9743

AGRI-SILO INC.

Pour être bien informé!!!

- Construction silo neuf et usagé.
- Rehaussement, déménagement.
- Réparation intérieur & extérieur.

Harold Pulfer
111, 8^e rang St-Germain de Grantham
Tél.: (819) 395-2154

SILOS

les fondations
André Lemaire

- FOSSE À PURIN
- PLATE-FORME À FUMIER
- SILO-FOSSE

PORCHERIE-ÉTABLE
MUR SANDWICH
COFFRAGE INDUSTRIEL
1800, ST-PIERRE
ST-ZÉPHIRIN, QC J0G 1V0
Cellulaire
(514) 386-3079
LICENCE RBO: 1812-9627-32
(450) 534-2030

Mélangeur vertical RTM
Le plus vendu au Québec!

Spécifications en français
www.ndeco.com

- Bâilles rondes, rectangulaires
- Modèles neufs et usagés

Vente - Service conseil
Renaud Lachance
Tél./Fax: (418) 459-6329
1-888-336-3127

SILO Expert inc.

- Silos Neufs et Usagés
- Déménagement, Rehaussement
- Réparation Générale

Robert Bahl: Tél.: (819) 478-1252
Fax: (819) 478-8858
95, Lemaire, St-Nicéphore, Drummond

LES ENTREPRISES GRANBY SILO INC.
240 Route 235
ANGE-GARDIEN
Tél.: (450)293-1443

ACHATS ET VENTES de silos en douves, usagés. Construction, rehaussement, réparation, finition intérieure.

Distributeurs
Val Métal, Houle
Silo Supérieur
P.F.B., Suevia, I.E.L.

SILO en douves 16'x70" avec débouleur Patz; CONVOYEUR Patz 16'x15"; le tout en excellente condition. Téléphone: (819)264-5664

TERRES À LOUER

TERRES À LOUER

TERRE À LOUER

- 550 arpents à sous-louer dans la région de Dorion;
- 150 arpents à louer région Godmanchester; sans roches.
- 125 balles carrées enrobées (3x3x6);
- ensilage de blé, 17,1% de protéine et 50% d'humidité.

(450) 264-9382
(514) 235-9524

Recherche

fermes, fermettes, terres de tout genre, boisés, domaines. Acheteurs sérieux!

JEAN-GUY MONETTE
Agent immobilier affilié
Groupe Sutton-Action, courtier
(514) 990-6445

Clients privilégiés, montréalais, québécois, étrangers... projets de retraite... (internet gratuit)
Courriel: jmonette@sutton.com

A ABSOLUTEMENT BESOIN, URGENT! fermes, fermettes, domaines, campings, vergers, commerces...
1B- Clientèle montréalaise, européenne, asiatique. Y.A. MORIN, Groupe Sutton-Action Brossard, (450)462-4414, 1-888-670-5490 e-mail: yvon_a.morin@sympatico.ca

AVIS, pour les producteurs désirant vendre leur exploitation agricole en bloc avec roulant, animaux, quota et avoir la tranquillité d'esprit; contactez-nous: André et Marie-Josée Alarie, téléphone: (819)371-8527 ou (819)691-6180. Nous sommes propriétaires terriens et acheteurs d'entreprises agricoles privément.

JE CHERCHE fermette de 4 arpents et plus à 15 minutes de Joliette avec 1 ou 2 bâtiments. (450)839-2638

JE SUIS PRODUCTEUR À LA RECHERCHE d'une ferme dans le Québec ou dans l'Est de l'Ontario. Tél.: (819)364-7388.

PARTICULIER RECHERCHE ferme au moins 150 acres pour élevage vaches à boeuf, roulant ou pas ou S'ASSOCIERAIS pour prendre relève. Possède quelques années d'expérience ainsi qu'un bon jeune troupeau. Samuel. (819)474-6110.

PERSONNES SÉRIEUSES recherchent ferme dans Basses Laurentides, bâtiments pour animaux, 20 acres ou plus, pour pâturage et culture. MAISON 3 chambres ou plus. (819)322-2505, (819)322-7117.

Ferme sur rte 202, Herdman 325 000 \$
À exploiter. Idéal pour «gentleman farmer». Coûtage 62x25 sur terrain d'environ 100 acres. 5 c à c, garage, abri d'auto et autres. #744955
Informez-vous : VISITE LIBRE
Dimanche le 24 avril entre 14 h et 16 h
Louise Grillon
Remax Du Courrier
(514) 378-7170
(514) 347-4077 (cell)

TERRES DEMANDÉES

SPÉCIALISTE dans la vente de fermes, clients sérieux, estimation sans frais. AGRI-IMMOBILIERES PROVINCIAL COURTIER. SERGE FONTAINE, a.a. Téléphone: sans frais: 1-866-771-4799.

Vous voulez vendre votre ferme?
Plus de 30 années d'expérience. Immeubles Tito courtier, Alain Chassé, Gérard Chassé, agents, téléphone: (450)796-2557.

TERRES À VENDRE

2 TERRES À BOIS à vendre lots 192-96 et 192-97 à Val-Alain, cité Lotbinière, superficie de 62,91 hectares au total. (418)744-3453.

À CACOUNA: environ 50 hectares de terre agricole, en culture, sans bâtiment... Tél.: (418)247-3031 ou (418)862-2013.

À ST-LUCIEN: 87 acres en culture, 43 acres en bois; À STE-SÉRAPHINE: 100 acres en culture. Téléphone: (819)336-5257.

À VENDRE/LOUER: belle ferme Abitibi Ouest chevaux ou autre, 210 acres, petit boisé, banc sable, bâtiments neufs, petit arène, maison rénovée extérieure (2004), proximité Lac Abitibi, capacité 80 chevaux plus. Évaluation coût remplacement bâtiments (2003): 391,000\$ prix demandé seulement 280,000\$. Raison vente: déménagement extérieur pays. Possibilité financer une partie par propriétaire avec garantie. (819)783-2261. www.ranch-o-delta.qc.ca voir photos

À VERCHÈRES, face au fleuve, excellente terre, 90 arpents, drainage, bâtiments; avec ou sans maison entièrement rénovée.
CENTRE-DU-QUÉBEC: maternité en opération, capacité 425 truies, excellents bâtiments. Terre 73 arpents, culture, boisé, maison, aménagement paysagé.
ST-FORTUNAT, fermette 30 acres, 15 cultivables, maison 1990, garage/atelier, studio. Vue panoramique. 169,000\$.
St-Édouard-de-Napierville, 88 arpents, 71 cultivables, remise 32x80 (2001).
STE-CLOTILDE-DE-CHATEAUGUAY, 173 arpents, environ 70 cultivables, fliche, boisé, bâtiments. Maison spacieuse, entièrement rénovée. 369,000\$.
HAM-NORD, 124 acres, 100 cultivables, boisé, bâtiments, grande maison superbement rénovée. Vue panoramique. 295,000\$.
POUR VENDRE OU ACHETER, demandez JEAN-GUY MONETTE, (514)990-6445, SUTTON-ACTION COURTIER.

EN MAURICIE à Ste-Ursule, terre 144 arpents non drainés dont 14 en boisé, petite érablière 150 entailles avec ou sans maison ancestrale. Après 18h00: (819)696-0616.

TERRES À VENDRE

FERME À VENDRE région des Bois-Francs, 94 acres en culture, 45 acres boisées + possibilité de 80 acres en location, bâtiments, possibilité 100 têtes, en très bonne condition. Informations: (819)365-4723. Agents s'abstenir.

FERMES À VENDRE dans l'Est de l'Ontario, laitière, ovine, porcine, grandes cultures. MARCEL SMELINK: (613)652-9010 (anglais, allemand, hollandais) www.farmincanada.ca

FERME: Ste-Justine, comté Belle-Chasse: 100 acres en culture, 168 acres en bois avec 2,5 kilomètres de chemin comprenant (maison, étable, hangar), avec ou sans machinerie. Bel emplacement de chasse. Idéal pour production laitière, bovine ou autre. Une visite vous convaincra. Yvon: (418)383-3182. www.duproprio.com code d'accès: 22309

FERMETTE de 55 arpents, culture, boisé, maison, grange, étable 34x80, située 7 km de Plessisville. Après 19h00, (819) 362-9117.

HENRYVILLE: emplacement commercial 147,000 pi.ca, avec résidence, grand garage isolé et autres bâtiments. Idéal pour concessionnaire agricole ou camionneurs. KARL GO-LA, a.i.a.: (450)346-1822, RE/MAX DU HAUT RICHELIEU K.G. c.i.a.

ÎLE D'ORLÈANS, écologique, 120 acres, 70 cultivables, drainées, 4 lacs d'irrigation, érablière et boisé. (418)828-2685.

LANAUDIÈRE: ferme 110 acres dont 60 drainées, étable 38x100, avec stalle, buvettes et nettoyeur, grange 40x100 17 haut, entrepôt à machinerie 50x98 en structure d'acier, petite remise, équipement à la main pour balles rondes et balles carrées. Demandez Robert, téléphone: (819)323-3027.

LANORAIE: 60 arpents près de l'autoroute 40.
ST-BARNABÉ NORD: bungalow récent, 4 c.c., 80 arpents, grange-étable avec fosse réglementaire, garage isolé 37x48, 12 hauteur.
ST-BARTHÉLÉMY: 60 arpents, maison ancestrale + chalet.
ST-NORBERT: terre 460 arpents avec bâtiments.
TROIS-RIVIÈRES OUEST, chemin Ste-Marguerite, maison 3 c.c. + 50 arpents. MARCEL DESCHENES, La Capitale: 1-800-667-8495.

MAGNIFIQUE fermette de 53,800 pi.ca., site de choix avec maison ancestrale, cachet unique. Idéal pour B&B ou table champêtre incluant usine de transformation d'aliments (C1) avec bâtiments pour élevage de petits animaux: 249,000\$. Re/Max Lanaudière, REGIS CORBIN ou GUYLAINE PELLETIER: 1-800-265-3008.

MARICOURT: engraissement 800 porcs, C.A. 950, terre 201 arpents dont 192 en culture, remise à machinerie, maison 7 pièces. Téléphone: (450)375-9900.

MASCOUCHE 20 minutes de Montréal, 120 arpents, 2 maisons, érablière de 2,500 entailles sur tubulure, brûleur à thuille, salle pour 100 personnes avec équipement, 625,000\$. (450)474-4708.

Montréal, amour de maison B&B 67 acres avec bâtiment pour table champêtre, Grange d'élevage. Occasion d'affaires! 495,000\$. Une retraite passionnante! Odile Versailles (514) 272-1010, Groupe Sutton Immobilier.

TERRES À LOUER

TERRES À LOUER

TERRE À LOUER

- 550 arpents à sous-louer dans la région de Dorion;
- 150 arpents à louer région Godmanchester; sans roches.
- 125 balles carrées enrobées (3x3x6);
- ensilage de blé, 17,1% de protéine et 50% d'humidité.

(450) 264-9382
(514) 235-9524

TERRES À LOUER

TERRES À LOUER

TERRE À LOUER

- 550 arpents à sous-louer dans la région de Dorion;
- 150 arpents à louer région Godmanchester; sans roches.
- 125 balles carrées enrobées (3x3x6);
- ensilage de blé, 17,1% de protéine et 50% d'humidité.

(450) 264-9382
(514) 235-9524

TERRES À VENDRE

CHAMBLY, fonds de terre de 272 arpents, drainés, endosse le parc industriel, possibilité de louer terre voisine de 335 arpents. Osez vous informer. Noël Charles Beauchemin, tél.: (514)875-6660, agent immobilier, Groupe Sutton Millénia.

Danville: 87 acres, 4 c.c., garages, hangar, sablière, érablière commerciale, potentiel? Faites offrir 259,900\$.

Wotton: 97 acres, fermette excellente condition, 3 c.c., excellents bâtiments, superbe vue! 298,000\$. IMMOBILIÈRES H. DUPONT, téléphone: (819)511-4227.

DOMAINE vue sur le fleuve, maison de campagne, ferme, fermette, écurie, érablière, disponible région Québec. Raynald Larochelle, agent immobilier Sutton Futur, bureau: (418)557-6060, cell.: (418)563-2514, pagette: (418)621-7141.

EST DE L'ONTARIO
Ferme laitière sans animaux ni quota, étable récente, moderne, mélangeur ration totale, maison neuve (2 ans), silo-fosse, très bonne terre drainée, bien située, 350,000\$. (450)789-2464.

FERME 140 acres, maison rénovée, érablière, prix: 399,000\$. Pontiac: (819)455-1032, (819)923-4069.

FERME 175 acres dont 150 de prairie, 25 de boisé, région Granby, avec maison de campagne neuve et bâtiments. (450)372-2215.

FERME 600 acres, 75 vaches Holstein, sans quota, 50 vaches Charolais, tracteur neuf, étable neuve, 2 maisons. Pontiac: (819)455-1032, (819)923-4069.

TERRES À VENDRE

OPPORTUNITÉ
Parmi les plus belles terres du Québec, région Vaudreuil-Soulanges, bloc de 565 arpents entièrement avec plan de drainage et arpenté, avec résidence et garage à machinerie. PIERRE TROTTIER, courtier immobilier: (418)543-5410. www.courtieragricole.net

PETITE FERME
Offrant possibilité de revenus, pépinière ou culture maraichère, élevage équestre ou autres, petite érablière. Bâtiment de ferme récent. Excellente résidence bien paysagée. À Berthierville. PIERRE TROTTIER, courtier immobilier: (418)543-5410.

POURVOIRIE St-Michel-des-Saints, lacs, chalets, plusieurs motels, auberge neuve, possibilité d'échange.
POURVOIRIE St-Michel-des-Saints, 100 lacs, 32 chalets, chaloupes, chemins superbes partout sur la pourvoirie.
WOTTON: environ 210 acres, maison neuve, excellente grange, autre grange stabulation libre, hangar, vue superbe.
3 **POURVOIRIES** (excellentes) secteur St-Michel-des-Saints, La Tuque, entre La Tuque et St-Michel.
SUIS À LA RECHERCHE DANS L'ESTRIE POUR FERME D'ENVIRON 50 ACRES AVEC EXCELLENTE MAISON, GRANGE, ÉCURIE DANS LES 400.000\$. GROUPE SUTTON ESTRIE INC., L.Chantal Burchette: (819)823-7474

RÉGION BELLECHASSE: pisciculture en exploitation, 100,000 truites/année, résidence, bâtiments et autres.
CAP ST-IGNACE: 80 arpents culture et boisé, résidence et bâtiments récents, propice à la culture maraichère.
ST-GEORGES-DE-BEAUCHE (6e Avenue Sud): grange-étable, 42x120' (1980), PAUL GAGNON COURTIER, 1-877-424-3811 sans frais.

RÉGION HUNTINGDON: 270 arpents drainés, 130 arpents boisés, avec maison à rénover, remise 30x40, silos à grains 100 et 180 tonnes, bonne analyse de sol.
150 **ARRENTS** cultivables, 20 arpents boisés, bonne analyse de sol, avec ou sans maison (20 ans), garage 50x60, machinerie et plan de séchage disponibles. Toute offre raisonnable sera acceptée. Téléphone: (450)264-9382, cell.: (514)235-9524.

RÉGION Huntingdon: ferme maraichère, 250 acres, maison disponible. (450)377-0906.

Ferme sur rte 202, Herdman 325 000 \$
À exploiter. Idéal pour «gentleman farmer». Coûtage 62x25 sur terrain d'environ 100 acres. 5 c à c, garage, abri d'auto et autres. #744955
Informez-vous : VISITE LIBRE
Dimanche le 24 avril entre 14 h et 16 h
Louise Grillon
Remax Du Courrier
(514) 378-7170
(514) 347-4077 (cell)

TERRES À VENDRE

ROXTON FALLS, terre de 43 acres avec permis de 60 vaches plus leurs veaux plus 55 bovins. Aménagement avec dalle de béton, mur biseauté, petite écurie aussi troupeau de 40 vaches. Tél.: (450)548-5801.

SAG-LAC-ST-JEAN
ST-FÉLICIEN: ferme d'élevage de wapitis, 513 acres, 373 en culture.
ST-FÉLICIEN: terre de 414 acres, 207 en culture, 78 en bleuétière.
ALBANEL: ferme d'élevage près de 500 acres en culture drainées.
SECTEUR ALMA: ferme de 400 acres, pouvant convenir pour une production porcine.
ST-GEDEON: ferme d'élevage, bonnes bâtisses.
FALARDEAU: fermette récréative, boisé, lac, bâtiment pour aspect équestre.
ST-AMBOISE: fermette agro-forestière de 263 acres.
ST-HONORE: fermette agro-forestière, 210 acres.
FERLAND-BOILLEAU: ferme récréative, résidence et 3 chalets et d'autres propriétés rurales voir site web.
PIERRE TROTTIER, courtier immobilier, (418)543-5410. www.courtieragricole.net

SAGUENAY-LAC-ST-JEAN
STE-JEANNE-D'ARC: ferme de 872 acres dont 500 en culture, avec résidence et bâtiments.
ST-BRUNO: terre de 269 acres dont 198 en culture drainées, avec possibilité de 100 acres de plus en location.
PLUSIEURS LOTS À BOIS à vendre.

URGENT BESOIN!
De fermes laitières, terres en culture, fermettes et boisés. 35 ans d'expérience en agriculture. RAY-NALD GAGNE, agent immobilier affilié. GROUPE SUTTON ACCES PLUS. Téléphone: (418)543-7587, cell.: (418)591-3302. rgagne@sutton.com

SECTEUR ST-JEAN-PORT-JOLI: ranch avec terre 100 arpents carrés, 50% boisé, borné par rivière, écurie récente 11 boxes, ultra-fonctionnelle, ménage intérieur 76x140, 2e écurie, scierie, chalet, etc... résidence 2 étages avec vue au fleuve. RE/MAX Égide, courtier imm. agréé. (418)598-6031.

ST-EUGÈNE-DE-GRANTHAM: 190 arpents cultivables. Téléphone: (819)396-5584.

ST-FÉLIX-DE-KINGSEY: terre en culture de 393 acres, maison à rénover.
ST-STANISLAS-DE-BATISCAN: terre nue de 187 acres en culture, plus boisé. Provincial, courtier immobilier, SERGE FONTAINE, a.a., sans frais: 1-866-771-4799.

ST-IGNACE-DE-STANBRIDGE ferme diversifiée avec cheptel et roulant. Secteur laitière, 165 lètes, 79,42 kilos/jour. Porcs gestation 286 places, maternité 69 places, pouponnière 800 porcelets, engraissement capacité 2,000 porcs, 300 acres boisés, 50 pâtures améliorées, 650 en culture dont 495 drainées. Meunerie et plan de séchage, capacité 1,750 TM. (450)248-2354.

ST-JOACHIM-DE-COUVAL: Superficie totale de 87,5 arpents. Récentement défrichés en andains, reste peu de travail. 110,000\$ ferme. Tél.: après 17h00: (450)568-3358.

ST-NICOLAS: région Québec à 15 minutes des ponts, 115 arpents: 325,000\$. Tél.: (418)836-1576.

ST-PROSPER, MAURICIE: terre 235 acres dont 125 culture partiellement drainée, 20 érablière, 90 boisé. Jolie maison (1981), très bons bâtiments. Téléphone: (418)328-8739.

SUD-EST SASKATCHEWAN: 1,020 acres cultivables, silo pour 4000 minots de grains, bâtiments pour machinerie, grande maison 2 étages, entourée d'arbres, belle cour. Située près petite communauté francophone avec école de maternelle jusqu'à 12. (306)452-3975.

TERRES À VENDRE

ROXTON FALLS, terre de 43 acres avec permis de 60 vaches plus leurs veaux plus 55 bovins. Aménagement avec dalle de béton, mur biseauté, petite écurie aussi troupeau de 40 vaches. Tél.: (450)548-5801.

SAG-LAC-ST-JEAN
ST-FÉLICIEN: ferme d'élevage de wapitis, 513 acres, 373 en culture.
ST-FÉLICIEN: terre de 414 acres, 207 en culture, 78 en bleuétière.
ALBANEL: ferme d'élevage près de 500 acres en culture drainées.

FERME CAPRINE

BAIE-DU-FEBVRE: ferme laitière caprine à vendre, maison, animaux, bâtiments, équipement, LUC PEREAULT, Sutton courtier, Téléphone: (450)752-9403.

FERME LAITIÈRE

200 ACRES en culture, drainées (sous-terrain), 60 acres boisées, 3 silos, fosse à fumier, bâtiments excellente condition, fromagerie. Téléphone: (418)329-3080.

VOUS VOULEZ UNE FERME LAITIÈRE ET VOUS N'AVEZ PAS ASSEZ DE COMPTANT? J'AI LA SOLUTION POUR VOUS. UN COUP DE TÉLÉPHONE C'EST SIMPLE! FERME LAITIÈRE prendrait échange, ferme tout équipée, 27 kilos/jour, troupeau Holstein, machinerie, équipement, maison superbe avec logis, excellente grange, 226 acres en culture, petit lac, etc... FERME LAITIÈRE, région Shawinigan, 129 hectares, 51 kilos/jour, excellente machinerie, équipement, troupeau génétique, 2 superbes maisons, très bonne grange. FERME LAITIÈRE, St-Rosaire, 383 acres, excellents bâtiments, superbe duplex, lac, troupeau Holstein, 28,5 kilos/jour, machinerie et équipement. Cause: maladie. FERME LAITIÈRE région Québec, environ 300 acres, grange neuve, stabulation libre, salle de traite, machinerie, équipement, quota. ST-PIERRE, 35 kilos/jour, 184 acres, grange et maison neuves, troupeau, machinerie, équipement. STE-BRIGITTE-DES-SAULTS: parmi une des plus belles, environ 180 acres, superbe grange construction 2001, et autre grange qualité supérieure, système de brumaise et beaucoup d'autres, hangar, garage, maison, prêt à tirer factures une offre. CHENEVILLE UN BÛJOU: ferme laitière construction récente, ventilation naturelle, hangar, garage, maison brique 2 étages, environ 85 hectares, fosse, silos. ST-PIERRE-LES-BECQUETS, OCCASION RARE: environ 268 acres, grange neuve 1 mois stabulation libre, ventilation naturelle, salle de traite 2 double 6, pas d'animaux dans la grange, autre vieille grange, hangar, maison, troupeau Holstein, excellente machinerie, équipement, quota 30 kilos/jour. AI AUSSI AUTRES FERMES DANS DIFFÉRENTS RÉGIONS. RECHERCHE fermes laitières tout équipées partout au Québec pour clients qualifiés qui paient comptant. Groupe Sutton Estrie, L.CHANTAL BURCHETTE: (819)823-7474.

ST-PIERRE, 35 kilos/jour, 184 acres, grange et maison neuves, troupeau, machinerie, équipement. STE-BRIGITTE-DES-SAULTS: parmi une des plus belles, environ 180 acres, superbe grange construction 2001, et autre grange qualité supérieure, système de brumaise et beaucoup d'autres, hangar, garage, maison, prêt à tirer factures une offre. CHENEVILLE UN BÛJOU: ferme laitière construction récente, ventilation naturelle, hangar, garage, maison brique 2 étages, environ 85 hectares, fosse, silos. ST-PIERRE-LES-BECQUETS, OCCASION RARE: environ 268 acres, grange neuve 1 mois stabulation libre, ventilation naturelle, salle de traite 2 double 6, pas d'animaux dans la grange, autre vieille grange, hangar, maison, troupeau Holstein, excellente machinerie, équipement, quota 30 kilos/jour. AI AUSSI AUTRES FERMES DANS DIFFÉRENTS RÉGIONS. RECHERCHE fermes laitières tout équipées partout au Québec pour clients qualifiés qui paient comptant. Groupe Sutton Estrie, L.CHANTAL BURCHETTE: (819)823-7474.

Sutton Votre ferme laitière vaut peut-être plus que vous ne le croyez Pour une ESTIMATION GRATUITE appelez sans hésiter Avons acheteur sérieux Fermes laitières • Ovins • Bouff • Fermettes • Terre à bois Contacter: L. Chantal Burchette (AGENT IMMOBILIER AFFILIÉ) 819-823-7474

FERME PORCINE

À ST-ROCH-DE-L'ACHIGAN: 2 porcheries, permis de 3,000 porcs, annexe avec porcherie garage, terre 70 arpents + entrepôt à machinerie. Téléphone: (450)588-2697.

BERTHIERVILLE: 2 PORCHERIES, (1) neuve et (1) remise à neuf, en opération, permis 2,000 porcs. STANSTEAD: maternité, pouponnière, engraissement, 130 arpents avec équipement. MARCEL DESCHÊNES, La Capitale: 1-800-667-8495.

FERME PORCINE 170 truies, avec pouponnière et engraissement ou 385 truies avec ou sans pouponnière (1,000 places), P.A.E.F. conforme. Incluant maison, garage, génératrice stationnaire 125 kva, moulinage, et silo d'entreposage de grains (350 t.) avec système de soufflerie. (418)882-0659.

FERME PORCINE à vendre à St-Joachim, naisseur-finisserie, moulinage, cabanon réfrigéré, génératrice, 130 truies, maternité, pouponnière et fosse neuve en 1999. Site idéal pour multiplications. Entre 18h00 et 21h00: (418)827-8618.

MATERNITÉ 145 truies et engraissement, grosseur idéal pour jeune couple. Très beau site. Tél.: (819)849-7912.

Ferme porcine dont pouponnière (10 ch. indiv. de 5 kg à 45 kg, total 1100), maternité (230 truies), engraissement (1200, 45 kg à 107 kg), silos à grains, moulinage et autres inclus voir addenda. Maison 2255 PC, piscine creusée et très bel aménagement paysagé. Excl.: animaux. Certifié AOC. Brigitte Sirmard RE/MAX Platine, Brossard, (450) 466-6000, (514) 952-4041

Donnez un coup de main au destin. Centralde Tél.: (418) 660-2100

ENCANS

ENCAN dans les locaux de Les Encans St-Chrysostome Inc. 378, rue Notre-Dame ST-CHRYSOSTOME Vendredi le 22 avril à 13 h 00 SERA VENDU: Un troupeau d'animaux Holstein provenant de Kent Byatte, R.R.# 2, Williamstown, Ontario 57 têtes d'animaux Holstein, comprenant: 50 vaches de choix dont plusieurs fraîches et quelques dues en tout temps de l'année; 7 EXTRA belles taures de haute qualité dont plusieurs dues sous peu et les autres dues jusqu'au mois de juillet. Ces animaux proviennent et/ou sont saillés par I.A. Si vous avez besoin du lait une bonne occasion! CONDITIONS: comptant Ou prêt de banque Pour information, s'adresser à l'encanteur.

ENCAN JULES CÔTE INC. ENCANTEURS BILINGUES 1274 RUE SUD COWANSVILLE Tél.: (450) 266-0670 http://pages.mfninet.net/cowans/encan.htm

ENCAN Pour FERME DENISE & MICHEL ST-GEORGES 3781 rang St-Pierre ST-FÉLIX-DE-VALOIS, cité Joliette Mercredi le 20 avril à 12 h 30 Dispersion complète "LURIMICK" SERA VENDU: un EXCELLENT troupeau de 49 SUJETS HOLSTEIN de QUALITÉ INCLUANT 45 pur sang, 3 à pourcentage, classifiés, contrôlés, vaccinés, suivis en médecine préventive et provenant d'insémination artificielle. Ce troupeau comprend 31 jeunes vaches, 9 à leur 1ère lactation, 5 à leur 2e veau, 9 fraîches vélées ou dues sous peu, 2 devant mettre bas en juillet, plusieurs ressaillies pour l'automne, 11 belles taures dont 7 en gestation ou saillies, une due en mai, 2 en juillet et 4 non-saillies; 7 belles génisses d'élevage âgées de moins de 6 mois. CLASSIFICATION: 6 T.B., 15 B.P., 6 B., 4 N.C. PROD. NON-SUPERVISÉE: proj.: 10,263 k.g., 3,71%, 3,28% MCR: 212-213-220 C.S. ANNUEL: 156 Classé parmi les premiers dans L'audoire pour la qualité du lait les 2 dernières années. Taureaux utilisés: Manager, Milk Star, September, Freelance, Windows etc... Note de l'encanteur: vous retrouverez des filles des taureaux mêlés avec des génésiques modernes alliant conformité et production. Je suis convaincu que vous avez toujours une place dans votre troupeau pour un sujet de qualité. Soyez des nôtres! ÉQUIPEMENT: silo Coop 14 x 60; videur de silo Patz à grandes roues 14", moteur Baldor 5 h.p.; convoyeur à courroie 8" ValMétal avec couvercle; 10 portes d'ensilage de maïs dans un silo de 14"; 2 chariots transpalette No. 2500 à batterie avec chargeur, une capacité de 5,000 livres dont un modifié pour les balles rondes et l'autre pour les pièces; 11 parcs à veaux 5 x 5 démontables; 2 aérateurs muraux IBL, 48" - comme neuf; 2 aérateurs muraux IBL, 48", comme neuf; tableau de régie. ÉQUIPEMENT DE LAITIÈRE: réservoir en vrac Zero 500 gallons en acier inoxydable modèle court avec 2 unités; lactoduc BouMatic avec tuyauterie en acier inoxydable 3", ligne à air PVC 3", cruche de réception 3", installation pour 34 vaches à 4.5; pompe à vide DeLaval VP-77 avec récupérateur d'huile, moteur Baldor 5 h.p.; 4 unités de traite BouMatic Compagnon avec retrait automatique; laveuse automatique BouMatic Guardia II; 4 balances à lait DeLaval Waikato 42 kg; chaudière de traieuse; chariot sanitaire. Cause de l'encan: abandon de l'industrie laitière CONDITIONS: comptant ou prêt bancaire Cantine sur les lieux Pour informations s'adresser aux propriétaires, tél.: (450)899-4202 ou à l'encanteur.

ENCAN Pour FERME DENISE & MICHEL ST-GEORGES 3781 rang St-Pierre ST-FÉLIX-DE-VALOIS, cité Joliette Mercredi le 20 avril à 12 h 30 Dispersion complète "LURIMICK" SERA VENDU: un EXCELLENT troupeau de 49 SUJETS HOLSTEIN de QUALITÉ INCLUANT 45 pur sang, 3 à pourcentage, classifiés, contrôlés, vaccinés, suivis en médecine préventive et provenant d'insémination artificielle. Ce troupeau comprend 31 jeunes vaches, 9 à leur 1ère lactation, 5 à leur 2e veau, 9 fraîches vélées ou dues sous peu, 2 devant mettre bas en juillet, plusieurs ressaillies pour l'automne, 11 belles taures dont 7 en gestation ou saillies, une due en mai, 2 en juillet et 4 non-saillies; 7 belles génisses d'élevage âgées de moins de 6 mois. CLASSIFICATION: 6 T.B., 15 B.P., 6 B., 4 N.C. PROD. NON-SUPERVISÉE: proj.: 10,263 k.g., 3,71%, 3,28% MCR: 212-213-220 C.S. ANNUEL: 156 Classé parmi les premiers dans L'audoire pour la qualité du lait les 2 dernières années. Taureaux utilisés: Manager, Milk Star, September, Freelance, Windows etc... Note de l'encanteur: vous retrouverez des filles des taureaux mêlés avec des génésiques modernes alliant conformité et production. Je suis convaincu que vous avez toujours une place dans votre troupeau pour un sujet de qualité. Soyez des nôtres! ÉQUIPEMENT: silo Coop 14 x 60; videur de silo Patz à grandes roues 14", moteur Baldor 5 h.p.; convoyeur à courroie 8" ValMétal avec couvercle; 10 portes d'ensilage de maïs dans un silo de 14"; 2 chariots transpalette No. 2500 à batterie avec chargeur, une capacité de 5,000 livres dont un modifié pour les balles rondes et l'autre pour les pièces; 11 parcs à veaux 5 x 5 démontables; 2 aérateurs muraux IBL, 48" - comme neuf; 2 aérateurs muraux IBL, 48", comme neuf; tableau de régie. ÉQUIPEMENT DE LAITIÈRE: réservoir en vrac Zero 500 gallons en acier inoxydable modèle court avec 2 unités; lactoduc BouMatic avec tuyauterie en acier inoxydable 3", ligne à air PVC 3", cruche de réception 3", installation pour 34 vaches à 4.5; pompe à vide DeLaval VP-77 avec récupérateur d'huile, moteur Baldor 5 h.p.; 4 unités de traite BouMatic Compagnon avec retrait automatique; laveuse automatique BouMatic Guardia II; 4 balances à lait DeLaval Waikato 42 kg; chaudière de traieuse; chariot sanitaire. Cause de l'encan: abandon de l'industrie laitière CONDITIONS: comptant ou prêt bancaire Cantine sur les lieux Pour informations s'adresser aux propriétaires, tél.: (450)899-4202 ou à l'encanteur.

DANIEL PAUL-HUS ENCANTEUR BILINGUE 635 rue Papineau ST-HYACINTHE Tél.: (450) 773-5660 http://www.paul-hus.com

RAPPEL D'ENCAN Pour GÉRALD PAQUETTE 20 Rang Trait Carré STE-ANNE-DES-PLAINES cité Terrebonne Jeudi le 21 avril à 10 h 00 SERA VENDU "SANS RÉSERVE" UN EXCELLENT troupeau de ferme de cultures commerciales de modèle récent MOISSONNEUSE-BATTEUSE - 6 TRACTEURS - PLAN D'ENTREPOSAGE. moissonneuse-batteuse N.H. TX-66, 4 x 4, modèle 1996, seulement 2,000 heures, pneus 20.8R42, super traction, roues doubles, entièrement équipée avec table à soya N.H. 973 de 20", flexible nez à maïs N.H. 966 sur plastique 8 rangs; 2 chariots à table dont un Case IH pour la table à maïs et l'autre artisanale; tracteur J.D. 8400, 4 x 4, 225 h.p., cabine climatisée pneus 20.8R42, roues doubles à l'essieu, 1996 avec 6,000 heures (1,500 heures au moteur); tracteur Case IH MX-100, 4 x 4, 85 h.p., cabine climatisée, pneus 18.4R42, pesées à l'essieu, muni d'un chargeur frontal Case IH L-300, benne à gravier, 1999 avec seulement 1,500 heures; tracteur Ford 8730, 4 x 4, 140 h.p., cabine climatisée, transmission power shift, pneus 20.8 x 38 super traction, 1994 (propriétaire unique) avec 3,111 heures; tracteur M.F. 1135, 120 h.p. avec cabine pneus 20.8 x 38; tracteur M.F. 699, 4 x 4, 105 h.p., moteur Perkins 354, 6 cylindres, pneus 16.9x34, sorties d'huile; tracteur à gazon Sears, 11 h.p., tondeuse de 38"; camion Kenworth, 10 roues, moteur diesel re-fait, essieu 14/46, transmission full lock, 15 vitesses over-drive, inspecté, boîte à bascule de 18"; vibro shank Case IH 4300, 38"; semeuse Case IH 5500, mulch-Till 30"; plancteur à maïs J.D. 7000 12 rangs; presse à foin Ford N.H. 575 avec lance-balles, neuve; presse à balles rondes Claas variant 280, neuve; 6 silos à grains, élévateur. Tous les détails dans votre édition du 7 avril ou visitez notre site web pour photos. Pour informations s'adresser au propriétaire, entre midi et 17h00: (450)478-2392 ou à l'encanteur.

DANIEL PAUL-HUS ENCANTEUR BILINGUE 635 rue Papineau ST-HYACINTHE Tél.: (450) 773-5660 http://www.paul-hus.com

RAPPEL D'ENCAN Pour FERME VILLYON (Yvon & Chistaline Villeneuve, prop.) 13511 rang des Corbeil ST-AUGUSTIN-DE-MIRABEL Samedi le 16 avril à "MIDI" SERA VENDU: une partie du roulant de ferme, équipement d'alimentation. 2 tracteurs dont un bon M.F. No. 294, 4 x 4, 72 h.p., diesel, avec servodirection, sorties d'huile, avec chargeur frontal Hardy #100 à attache rapide muni d'une benne à gravier avec 4,150 heures et un Ford au gaz modèle 1941 avec Roxell; très bonne moissonneuse-batteuse M.F. No. 540, diesel, cabine, barre de faux de 13.5" et nez à maïs 4 rangs (propriétaire unique avec seulement 1,200 heures). Équipement d'ensilage dont une fourragère M.F. 684; 3 boîtes à ensilage Dion; citerne à fumier Sarrazin 3,000 gallons. Équipement d'alimentation: 2 videurs de silo dont un ValMétal; charriot soigneur AgriMétal Hydraucart No. 544; soigneur sur rail Distrionic à 5 compartiments. Pour informations s'adresser aux propriétaires, tél.: (450) 258-2924 ou à l'encanteur.

DANIEL PAUL-HUS ENCANTEUR BILINGUE 635 rue Papineau ST-HYACINTHE Tél.: (450) 773-5660 http://www.paul-hus.com

ENCANS

ENCAN Pour FERME L.L. GOSSELIN INC (Luc Gosselin, prop.) & consignataires - 849 rang Grande-Grillade ST-HENRI-DE-LEVIS Vendredi le 22 avril à 11 h 00 SERA VENDU: roulant de ferme 2 tracteurs M.F. diesel avec servodirection, sorties d'huile dont un No. 265, 60 h.p., avec cabine et un No. 255, 52 h.p.; table ramasseur d'andain; J.D. souffleur à neige Normand TRC-92, 6 palettes, tambour rotatif, chute industrielle, att. 3 pts; moulin à faucher M.F. att. 3 pts; châssis de citerne à fumier; voiture à 4 roues; bétonnière 2 poches sur remorque à 4 roues; 2 citernes à carburant dont une 500 gallons avec pompe électrique et une 150 gallons avec pompe sur 12 volts; unité hydraulique; presse à métal; entailleuse Tanaka; 2,000 de carton 2 1/2"; 1,000' de tuyau de moulange; poêle à bois; bois de construction 2 x 4, 2 x 6 et planches; porte de garage 12'; tôle neuve et usagée; fenêtre 4 x 8; 2 poteaux électriques; fil électrique; tuyau de nylon; 2.5 tonnes d'engrais 27-0-0; baril d'huile 15-40 avec pompe; moteurs électriques de 1.5 à 10 h.p.; 220 tapis de caoutchouc 10' et les articles du hangar. CONSIGNATIONS D'AGRICULTEURS: tracteur J.D. No. 7700, 4 x 4, 125 h.p., cabine climatisée, transmission power shift, pneus 20.8R38, 3 sorties d'huile, 1994 avec 5,300 heures; un beau Ford No. 5610, Série II, 62 h.p., modèle 1988, seulement 1,670 heures; 2 paires de roues doubles 18.4 x 30 et 34; camion remorque Peterbilt 10 roues, fitchwheel, moteur diesel Cater. No. 425, transmission 15 vitesses, inspecté en 2005 (1988); citerne à fumier Bodco 3,000 gallons avec bras de chargement et rampe d'épandage s'adaptant sur le camion remorque; 2 semi-remorques avec boîte à bascule 8 x 32 x 8 dont une en aluminium avec 12, 3 essieux; 4 charriots à 3 roues att. 3 pts dont une Kverneland à déclencheur à ressorts, une Overum Sweden, une Sanderum et une White; 3 herbes à disques modèle semi-porté, une IH 36 disques, une Pittsburg 32 disques et une 24 disques; herse à ressorts McConnell 12' 1/2"; vibra-shank Case IH No. 4300, 14' 1/2" avec peigne (1998); 2 vibroculteurs, un Kongskilde triple K, 20' avec rouleau, un Bervac de 11' avec peigne att. 3 pts; semeuse IH No. 620, press-drill, 26 disques doubles sur pneus; planteur à maïs Moenosem 4 rangs att. 3 pts; épandeur d'engrais chimique 4 tonnes sur remorque tandem; 2 arroseuses 160 gallons dont une Technoma - comme neuve avec 32' de rampe et une Spramator avec pompe Technoma; aérateur de sol (picoteuse) J.D. 400; arcteur à maïs IH 6 rangs att. 3 pts; fourche à roches Houle 7' avec fourchons 11/4"; faucheuse-conditionneuse Taarup; moulin à faucher M.F. à courroie; 2 faneurs à foin dont un J.D. No. 752, 4 toopies de 17' et un PZ 500 att. 3 pts - comme neuf; râtelier de côté N.H. 258; 2 râteliers rotatifs att. 3 pts dont un Anderson No. 432 hydraulique et un Fella TX-286 - neuves; 4 monte-balles dont un de 40' sur roues, un 32' et 2 de 24' dont un ValMétal; très bonne presse à balles rondes Welger RP 200, 4 x 4, cœur dur, avec gros ramasseur - comme neuve; épandeur à fumier Inter No. 550 sur prise de force; séchoir à foin avec moteur 5 h.p.; niveleuse de 7' att. 3 pts; 4 râteliers dont 3 modèle rond et un de 20' sur roues; remorque à bascule Foberge avec boîte en acier 5 x 10 tandem sur pneus 11-1.5; coupe-lignes Brady; 40 tapis à vache; chariot à moulage; laveuse à pression Airabla 1,500 livres; aérateur mural 48" - neuf; échangeur d'air Dalmat avec récupérateur de chaleur. Photos disponibles sur le site Web CONDITIONS: comptant ou prêt bancaire Cantine sur les lieux Pour informations s'adresser à l'encanteur.

ENCAN Pour FERME ROCHON-MARCOTTE (Maurice Marcotte & Micheline Rochon, prop.) 1030 route 317 RIPON, région Outaouais Samedi le 23 avril à 11 h 00 SERA VENDU: un BON troupeau d'animaux de boucherie 34 têtes d'animaux croisés Charolais, vaccinés, vermifugés et gardés en stabulation entravée dont 15 bonnes vaches avec leur veau croisé Charolais et 4 taures non-saillies. MACHINERIE: 3 tracteurs diesel dont 2 John Deere avec servodirection et sorties d'huile, un No. 2130 avec cabine Sims, pneus 18.4 x 30 et un No. 510 avec chargeur frontal et un David Brown No. 880 avec pneus 14.9 x 28; paire de roues doubles 18.4 x 30; 3 paires de chaînes à tracteur dont 2 à anneaux 14.9 x 28; tracteur à gazon Yarmden de 12 h.p. avec tondeuse de 38"; un VTT Honda No. 300 fourtrac; treuil forestier Farmi att. 3 pts; charrieur J.D. No. 45 à 3 raies att. 3 pts; rigoleuse Vachon att. 3 pts; 3 herbes à disques dont une M.F. 520, 32 disques dentelés à l'avant, modèle semi-porté avec cylindre, une Case 24 disques att. 3 pts et une J.D. 32 disques traînante; herse à ressorts att. 3 pts; herse à pâturage de 16'; 2 semeuses dont une M.F. No. 33 à 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de fer; épandeur rotatif att. 3 pts; rouleau de fer 2 sections; faucheuse-conditionneuse N.H. 477, 7' de faux; moulin à faucher M.F. 7 att. 3 pts; râtelier de côté N.H. 56; presse à foin N.H. 273 avec lance-balles No. 54A; 5 voitures à 4 roues dont 3 de 20' avec panier en acier dont une Normand sur pneus 11-1.5 avec panier de 10' de hauteur et 2 avec plate-forme de 16'; monte-balles Allied 24 x 17 disques combinée avec boîte à emmillage sur pneus et une N.H. à 11 disques sur roues de

ENCANS



ENCAN DE CONSIGNATION

Annuelle d'été de
René J. Fournier
Farm Equipment Inc.
Samedi le 23 avril 2005
Toutes les consignations
doivent être arrivées pour le
21 avril 2005

René J. Fournier
Farm Equipment Inc.
Rte. 78 Swanton, Vermont
Tel.: (802) 868-4050
ou 3057

ENCANS



Le bon choix
Pour faire encan
LES ENCANS JULES CÔTÉ INC.
Pour vendre rapidement ou par encan
et obtenir le juste prix. Contactez-nous.
Roulant de ferme, animaux, machinerie,
C'EST NOTRE SPÉCIALITÉ.

NOUVEAU PAGE WEB
<http://pages.infinit.net/cowans/encan.htm>
E-mail: da.cote@videotron.ca

1274, rue Sud, Cowansville, Québec
Tel.: (450) 266-0670
(450) 263-4480
Cell.: (450) 531-0450
ou Fax: (450) 263-8448

ENCANS



ENCAN

sur la ferme de
Martin Duchesne
& **Nadia Tremblay**

601, conc. 10 Alfred, Ont. Cte Prescott
5 km sud du village, prendre autoroute 417, ensuite route 17
JEUDI LE 28 AVRIL 2005 À 11H30 a.m.
DISPERSION COMPLÈTE DU TROUPEAU

SERA VENDU

Un bon jeune troupeau en stabulation libre ou peut être attaché.
100 têtes d'animaux Holstein incluant 53 vaches dont 20 pur-sang
avec papiers et les autres croisées. 20 sont fraîches vélées depuis 3
mois & d'autres dues sous peu. 17 sont tarées et dues d'ici la fin juillet.
15 taures gestantes, 8 taures ouvertes de 6 à 14 mois. 25 belles génisses
d'élevage entre 0 & 6 mois. 1 taureau 2 1/2 ans pur-sang avec
papiers, fils d'Inquirer.

Des filles de: Jolt, Inquirer, Lee, Victor, Artist.

Insemination artificielle utilisée ainsi que taureau d'étable, troupeau
vacciné.

TRACTEURS: JD 8630 articulé, 250 hp, cabine, air, roues doubles aux
4 roues, pneus 18.4x38, 4 pneus sont à riz, PTO 1000 tours & hyd., 3
ens. sorties d'huile; JD 2750, 1986, 70 hp, 5000 hres, 4x4, cabine, air
avec chargeur avant JD 245, attache rapide, pneus 18.4x30; JD 4640,
1982, 165 hp 6000 hres 2 roues cab, air, pneus 20.8x38; roues doubles
sur essieu; JD 3140, 1982, 6000 hres, 2 RM, pneus à riz 18.4x34; JD
2950, 1987, 90 hp, 7000 hres, 2 RM, pneus 18.4x38.

BATTEUSE - MACHINERIE - DIVERS: batteuse JD 4400, cabine, pneus
à riz 23.1x26; table à grain 13", nez à mais 4 rgs & chopper; cultivateur
vibro 22" à 5 barres, dents en S avec buster bar pique-tout; herse à
roulottes Oliver 252, 44 disques dentelés à l'avant; semeuse MF 33 doubles
disques, coffre à mil & brome; planteur à mais 4 rgs JD 7000 avec
moniteur, reconditionné en neuf en 2003; sarcler à mais 4 rgs, mono-
sem avec boîte à engrais; faucheuse à disques JD Moco 920, 1996, à
fléau; râteau Ford hyd.; fourrageuse Hesston 7155, chute hyd. ramasse
andain 6"; nez à mais 1 rg; presse à balles rondes JD 335; épandeur à
fumier JD 780, hydro push; landem, porte, 2 batteurs; grosse remorque
dompeuse 14" hydumpp Forano, à ensilage; grosse remorque 7.5'x15.5',
cap approx 5 T, d'ensilage, cycl. hyd. vertical, à boyau; remorque dom-
peuse 8'x15' (boîte de camion 10 roues), cycl. hyd. vertical, à boyau;
gros wagon à plateforme en acier 8'x32' (frame et roues de camion),
pour grosses balles rondes ou carrées; plate-forme en métal 8'x6'x24"
sur wagon Dion 1280, tandem; 2 vis à grain sur roues, 1- Westfield
51x80 endommagé, 1- Brent, 2 ensemble de roues doubles 18.4x38
Unverferth T-Rail; ens. fourche à palettes pour chargeur JD 640 & pique
à grosses balles rondes ou carrées; silo à grain Wic 14", 6 sections de
36", plancher, ventilateur & vis; mélangeur RTM Knight Vert-Maxx 542
sur roues avec balance, très propre.

VÉHICULE & DIVERS: camion GMC Deluxe Custom 10, 1987, 1/2 T.
vendu tel quel; tracteur à gazon Craftman 18 hp, 42" de coupe; généra-
trice Winco 35000 w. sur remorque; bain de pied pour animaux; tuyau
de drainage 6", non perforé; 2 réservoirs & pompe à inoculant liquide
pour ensilage ou foin; réservoir à carburant cap. 2272 litres avec
pompe élect. gasby; 2 réservoirs à carburant 250 gal. avec pompe
élect. 6 ventilateurs, 4-36", 2-20".

Cause de la vente: abandon de l'industrie laitière

Conditions: comptant ou chèque avec carte d'identité.

Également à vendre privément, la ferme incluant 240 acres en culture,
étable stabulation libre, maison, remise, cover all neuve. Faut voir!

Bienvenue à tous l'encan sur les lieux



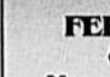
Gilbert Lanthier
(Ti-Rouge)
Encanteur bilingue
Ste-Anne-de-Prescott, Ont.
Tel. & Fax: (613) 674-5479

Pour information s'adresser à l'encanteur ou au prop. (613) 679-1850
Site internet: www.tirouge.com

BIENVENUE À TOUS!

CANTINE SUR LES LIEUX
NB soyez à l'heure, seulement quelques articles de hangar!

ENCANS



ENCAN

FERME MARIE-ANNE
& JULIEN ROY

Mercredi, le 20 avril 2005 à 10h30

273, St-Amable, Ste-Claire, Cte Bellechasse GOR 2V0

Tél.: (418) 883-3618

Équipement laitier: compresseur

DeLaval 78, 7.5 hp réc. huile; 6
retraits automatiques DeLaval
(sans unité).

Machinerie: tracteur JD 4450 4x4,
140 hp, moteur & transmission
2500 hres, cabine (laic non fonc-
tionnel), pelle 740 autonivelante,
roues doubles 38"; tracteur JD 2140
1982, 70 hp, 6643 hres; tracteur JD
1120 sur chenille 2755 hres (sera
avec tous ses morceaux pour rede-
venir ordinaire); tracteur Kubota
L2000 20 hp, sur chenille, 755 hres;
chargeuse à bois capacité 12' pour
tracteur Kubota; tracteur MF 1035
diesel 5000 hres; tracteur MF 1010
16 hp; tondeuse arrière 48"; trans-
porteur (Bob-Jack) Franklin 170 XL
pour bois; camion GMC 6 roues;
Jeep Willys crampe aux 4 roues;
faucheuse Automotrice NH 1495
12" au gaz; faucheuse Automotrice
1469 au gaz; presse balles rondes
Claas 46 corde et filet; enrobeuse
individuelle Autowrap 30"; faneur
NH 163 4 roues; râteau Claas
380S; râteau NH 256 & 56; voiture
balles rondes 8x30" tout acier, train
15 tonnes, tandem 11L15 (neuve);
ramasseuse balles rondes (8
balles) home made; 3 voitures
lance-balles tout acier 2- wagon
Normand ridelle Valac 20"; faneur
Peques; souffleur à ensilage NH 25;
presse lance-balles JD 337 pour
pièces; faucheuse de côté disques
PZ C-M212 à tambour; épandeur à
fumier idéal solide & liquide; vibro
3 sections 18" avec planche avant;
semoir McCormick Deering;
rouleau Desjardins 3 sections;
semoir Case 16 disques; herse 44
disques JD; râteau à roche Rite-
Away; ramasseur à roches Rite-
Away; déchiqueteuse Roberge 401
neuve 3 pts; charrie Kverneland 4
versoirs déd. ressort; herse à
ressort 9"; boîte ensilage Rex pour
pièces; remorque tandem pour
petit tracteur; chopper NH 36 pour
pièces; boîte de camion pour
remorque à pitoues; tout-terrain
Honda TRX-125; pompe à pré-

fosse; remorque dompeur home
made; génératrice Pincor 45 000
watts; pompe purin Bodco 16";
pompe à fumier Vincent V-12; pas
de PTO; remorque à chevaux 1
place avec attache dompeur; camp
sur roues 6x9' avec fournaise, pour
chasseur ou bûcheron; débrous-
saieuse 5' PTO; soudeuse Miller
GX-390 (neuve) moteur 13 hp au
gaz, 180 amp., 6000 watts; charrires
2 versoirs Case; 2 lames niveleuses
1-5' & 1-6' JD; 6 poches de corde
9000"; épandeur à engrais chim-
ique 2 toopies baril d'acide phos-
phonique; moteur Wisconsin; 3 ski-
do 2-Olympique; moulin à coudrer
(antique) 4 barils de sirop (neufs);
chèvre, filières, scie à fer,
soudeuse, torche, casiers bolts,
pompe à eau, abreuvoir à cochons
et à vaches; 2 scies à chaînes 1-
Husquaverna 357 lame 18" 1-
Redmax G5000; fendeuse à bois à
vis; 4 rouleaux de plastique 30"
pour balles rondes; tondeuse à fil
Ariani; pic balles rondes; 2 débrou-
saieuses 1- sur roues 1-
Husquaverna; lot de barres d'alu-
minium 1/2 & 1" pour fil élec.; tôles,
vieux fer, bois franc et bois mou
d'outils de garage, etc.

Équipement d'étable: silo à grain
Westel Rosco 24'x5 sections
Plancher perforé (2001); silo à
moulée Fort Métal 6 tonnes; 280'
de chaîne d'écureur Houle, envers
d'une montre, transmission
d'écureur Houle; monte-balles &
convoyeur 1-36", 1-48, 1- Duhamel
56" direct drive, 1-108" Allied; résér-
voir à eau 500 gals. réservoir 86
gals. Well Mate; réservoir à eau
chaude 60 gallons; 2 ventilateurs à
foin 5 hp; hache-paille Wic élec-
trique; mélangeur Mix-Mill 5 comp.
10 hp.

Conditions: comptant ou prêt
bancaire.

Tente & Cantine sur les lieux
Photos:
www.encansboulet.com



Boulet
Encans Boulet inc.

1.418.259.7086

ENCANS

ENCANS



Visitez nos
ENCANS
www.laterre.ca



ENCANS



ÉQUIPEMENTS DE
PRÉPARATION ALIMENTAIRE
CHAMBRES RÉFRIGÉRIÉES

944-B, chemin Trudeau, Saint-Mathieu-de-Beauce
(sortie 109 de l'autoroute 20)
Photos et détails: www.encansbaril.com

Du lundi au vendredi de 8h30 à 17h00
ENCANS BARIL INC.
Commissaires-priseurs
Tel.: (450) 464-9899 • Téléc.: (450) 464-9734

ENCANS



VENTE DE PRODUCTION
DE VACHES LAITIÈRES

Au local de l'encan de
St-Hyacinthe, sortie 133,
Rte. Trans-Canada, Ste-
Hyacinthe Qc.
Vendredi le 22 avril 2005
à 13h00

Sera vendu: environ 120
bonnes vaches pur-sang,
NIP et croisées. La plupart
sont fraîches ou dues à la
vente. Plusieurs sont des
premier veau avec d'excellente
généalogie et
quelques deuxième veau
avec des productions
jusqu'à 10 000 kg.

Nous avons déjà dans la
vente: 15 taures Holstein
croisées saillies pour vêler à
l'automne 2005.

Une excellente occasion
d'acheter de bonnes laitières
à prix raisonnable.

Renseignements:
Réseau Encans
Québec S.E.C.

C.P. 40570,
CSP St-Thomas d'Aquin,
St-Hyacinthe, Qué. J2R 1K8
Tél.: (450) 796-2612
Fax: (450) 796-2298

Équipements de ligne à oignons: 2
dompeuses à benne hydraulique;
une réserve à oignons 20x7"; un
élévateur à chaîne de caoutchouc
44"x20"; une table à triage 48x72";
8 convoyeurs dont: une 42x60, un
24x90, un 30x24, un 16x12, un
16x12, un 24x24, un 24x46, un
12x84; coupe-queue 16 rouleaux
48x60; système d'aspiration à 10
brosses 48x72; sizer à chaîne
trouée 48"; table d'inspection
48x42; sizer Kerian modèle L60
avec convoyeur 6x23; convoyeur à
sur roues; convoyeur élévateur
30x34; 2 bennes d'accumulation; 3
convoyeurs d'élévateurs dont un
24x30, un de 24x96 et un de 24x24;
table ronde motorisée 96"; 2 balances
électroniques Lock Wood mc-10; 2
emballeuses modèle Lock Wood
clipper-929; 2 étiqueteuses automa-
tiques Intermec easycoder 501 sa;
machine à former les sacs;
assécheur d'air Comairco hpp35-
115; panneau contrôle électrique;
empecheuse à 3 sacs; compresseur
à air Comairco es-6 10 h ac et
quelques autres items.

Conditions: comptant, chèque ou
prêt bancaire.

Cantine sur les lieux
Pour informations s'adresser
à M. Stéphane Verrier
(514) 968-8409
ou l'encanteur

Équipement de ventilation: blower
New York blower act dw fan class 2
arr-3, 36" 1160 RPM 50 hp; 3 blower
New York Blower act dw fans
class 2 arr-3; volet motorisé
60"x60" aluminium; tuyaux de
toutes les grandeurs pour ventila-
tion; coil à réfrigération hi-f
60"x72"; panneau de contrôle;
volet motorisé aluminium; 2

rideaux d'air 60"; 2 chauffettes au
gaz; lot de 8 ventilateurs 16"; lots de
coudes; lot de volet non motorisé;
ventilateur pour hotte; coil à
réfrigération; ventilateur de pla-
fond.

Équipements de ligne à oignons: 2
dompeuses à benne hydraulique;
une réserve à oignons 20x7"; un
élévateur à chaîne de caoutchouc
44"x20"; une table à triage 48x72";
8 convoyeurs dont: une 42x60, un
24x90, un 30x24, un 16x12, un
16x12, un 24x24, un 24x46, un
12x84; coupe-queue 16 rouleaux
48x60; système d'aspiration à 10
brosses 48x72; sizer à chaîne
trouée 48"; table d'inspection
48x42; sizer Kerian modèle L60
avec convoyeur 6x23; convoyeur à
sur roues; convoyeur élévateur
30x34; 2 bennes d'accumulation; 3
convoyeurs d'élévateurs dont un
24x30, un de 24x96 et un de 24x24;
table ronde motorisée 96"; 2 balances
électroniques Lock Wood mc-10; 2
emballeuses modèle Lock Wood
clipper-929; 2 étiqueteuses automa-
tiques Intermec easycoder 501 sa;
machine à former les sacs;
assécheur d'air Comairco hpp35-
115; panneau contrôle électrique;
empecheuse à 3 sacs; compresseur
à air Comairco es-6 10 h ac et
quelques autres items.

Conditions: comptant, chèque ou
prêt bancaire.

Cantine sur les lieux
Pour informations s'adresser
à M. Stéphane Verrier
(514) 968-8409
ou l'encanteur

Équipement de ventilation: blower
New York blower act dw fan class 2
arr-3, 36" 1160 RPM 50 hp; 3 blower
New York Blower act dw fans
class 2 arr-3; volet motorisé
60"x60" aluminium; tuyaux de
toutes les grandeurs pour ventila-
tion; coil à réfrigération hi-f
60"x72"; panneau de contrôle;
volet motorisé aluminium; 2

Conditions: comptant, chèque ou
prêt bancaire.

Cantine sur les lieux
Pour informations s'adresser
à M. Stéphane Verrier
(514) 968-8409
ou l'encanteur

Équipement de ventilation: blower
New York blower act dw fan class 2
arr-3, 36" 1160 RPM 50 hp; 3 blower
New York Blower act dw fans
class 2 arr-3; volet motorisé
60"x60" aluminium; tuyaux de
toutes les grandeurs pour ventila-
tion; coil à réfrigération hi-f
60"x72"; panneau de contrôle;
volet motorisé aluminium; 2

Conditions: comptant, chèque ou
prêt bancaire.

Cantine sur les lieux
Pour informations s'adresser
à M. Stéphane Verrier
(514) 968-8409
ou l'encanteur

Équipement de ventilation: blower
New York blower act dw fan class 2
arr-3, 36" 1160 RPM 50 hp; 3 blower
New York Blower act dw fans
class 2 arr-3; volet motorisé
60"x60" aluminium; tuyaux de
toutes les grandeurs pour ventila-
tion; coil à réfrigération hi-f
60"x72"; panneau de contrôle;
volet motorisé aluminium; 2

Conditions: comptant, chèque ou
prêt bancaire.

Cantine sur les lieux
Pour informations s'adresser
à M. Stéphane Verrier
(514) 968-8409
ou l'encanteur

Équipement de ventilation: blower
New York blower act dw fan class 2
arr-3, 36" 1160 RPM 50 hp; 3 blower
New York Blower act dw fans
class 2 arr-3; volet motorisé
60"x60" aluminium; tuyaux de
toutes les grandeurs pour ventila-
tion; coil à réfrigération hi-f
60"x72"; panneau de contrôle;
volet motorisé aluminium; 2

Conditions: comptant, chèque ou
prêt bancaire.

Cantine sur les lieux
Pour informations s'adresser
à M. Stéphane Verrier
(514) 968-8409
ou l'encanteur

Équipement de ventilation: blower
New York blower act dw fan class 2
arr-3, 36" 1160 RPM 50 hp; 3 blower
New York Blower act dw fans
class 2 arr-3; volet motorisé
60"x60" aluminium; tuyaux de
toutes les grandeurs pour ventila-
tion; coil à réfrigération hi-f
60"x72"; panneau de contrôle;
volet motorisé aluminium; 2

Conditions: comptant, chèque ou
prêt bancaire.

Cantine sur les lieux
Pour informations s'adresser
à M. Stéphane Verrier
(514) 968-8409
ou l'encanteur

Équipement de ventilation: blower
New York blower act dw fan class 2
arr-3, 36" 1160 RPM 50 hp; 3 blower
New York Blower act dw fans
class 2 arr-3; volet motorisé
60"x60" aluminium; tuyaux de
toutes les grandeurs pour ventila-
tion; coil à réfrigération hi-f
60"x72"; panneau de contrôle;
volet motorisé aluminium; 2

Conditions: comptant, chèque ou
prêt bancaire.

Cantine sur les lieux
Pour informations s'adresser
à M. Stéphane Verrier
(514) 968-8409
ou l'encanteur

Équipement de ventilation: blower
New York blower act dw fan class 2
arr-3, 36" 1160 RPM 50 hp; 3 blower
New York Blower act dw fans
class 2 arr-3; volet motorisé
60"x60" aluminium; tuyaux de
toutes les grandeurs pour ventila-
tion; coil à réfrigération hi-f
60"x72"; panneau de contrôle;
volet motorisé aluminium; 2

Conditions: comptant, chèque ou
prêt bancaire.

Cantine sur les lieux
Pour informations s'adresser
à M. Stéphane Verrier
(514) 968-8409
ou l'encanteur

Équipement de ventilation: blower
New York blower act dw fan class 2
arr-3, 36" 1160 RPM 50 hp; 3 blower
New York Blower act dw fans
class 2 arr-3; volet motorisé
60"x60" aluminium; tuyaux de
toutes les grandeurs pour ventila-
tion; coil à réfrigération hi-f
60"x72"; panneau de contrôle;
volet motorisé aluminium; 2

Conditions: comptant, chèque ou
prêt bancaire.

Cantine sur les lieux
Pour informations s'adresser
à M. Stéphane Verrier
(514) 968-8409
ou l'encanteur

Les Enchères René Houde inc.

495, Boul. St-François, Bromptonville
Tél.: (819) 846-6267 • (418) 774-3171
Fax: (819) 846-4918 • Cell.: (819) 820-4013
Web: www.encanshoude.com



Les Enchères René Houde inc.

495, Boul. St-François, Bromptonville
Tél.: (819) 846-6267 • (418) 774-3171
Fax: (819) 846-4918 • Cell.: (819) 820-4013
Web: www.encanshoude.com

ENCANS



ENCAN

POUR

Gérard & Angela Vander-Poel

4730, Conc. 15 Est, Fournier, Ont.

1 mille au sud du village,

autoroute 417 vers Ottawa prendre sortie 51

MARDI LE 26 AVRIL 2005 À 10H30 a.m.

DISPERSION COMPLÈTE DU TROUPEAU HOLSTEIN

SERA VENDU

75 têtes d'animaux Holstein croisés incluant 40 vaches, 9 à leur 1ère
lactation, 9 à leur 2e veau. Plusieurs seront fraîches vélées & d'autres
dues sous peu. 18 taures, quelques-unes seront saillies et d'autres
prêtes à saillir. 17 belles génisses d'élevage de 0 à 6 mois.

Insemination artificielle utilisée. CCS 92 000

TRACTEURS: JD 7210, 2001, 95 hp, 2000 hres, 4x4, cab, air, transmis-
sion Powerquad, pneus avant 480/70R28, pneus radiaux arrière super
traction 20.8x38, roues doubles aux essieux; JD 2955, 85 hp, 6000 hres,
2 RM, canapé (road bar), pneus 18.4x38.

MACHINERIE & DIVERS: cultivateur 18" avec Buster Bar; semeuse Int.
510, 16 disques avec coffre à mil & brome; faucheuse à disques JD Moco
930; faucheuse-conditionneuse JD 1109; presse à foin NH Hayliner 310
avec lance-balles Deutz Allis KH 40; presse à balles rondes Case IH
8420; faneur Becher, 4 toopies; râteau Kuhn GRS 25; râteau Int. 14; four-
ragère NH 717 super, ramasse andain, nez à mais 1 rg; souffleur à ensi-
lage Dion; 2 plate-forme 20" pour lance-balles, planchers en bois, côtés
en métal; plate-forme 18" en bois & métal; 3 boîtes à ensilage 16"; 3-bat-
teurs, toiture, 1-Gehl sur wagon New Idea 10 T, 1- Dion, 1 NH;
andainneur Int. 230, mot. 4 cyl. à essence; mélangeur Feed Master 815
sur roues; épandeur à engrais, att. 3 pts à canon, approx cap 400 kg;
charrie Vinzenz Widder, 3 versoirs 18", réversible; souffleur à neige
McKee 6"; niveleuse 6"; épandeur à fumier NH 519; pompe à fumier NH
519; pompe à fumier liquide 6"; mangeoire à animaux en métal,
approx 20'; réservoir à fumier liquide sur remorque; sarcler à mais 4
rgs; vis à grain 8"x50" sur roues; élévateur à fond de tête Little Giant;
2 élévateurs à foin (intérieur) approx 100' avec dirigeur de balles, 1-Val
Métal, 1- Allied; cage à sabot Smale; plusieurs réservoirs à eau en
métal & Rubbermaid; 2 mangeoires à minéral & huiler; plusieurs bar-
rières à tuyaux diff. long; assort. d'équipement pour broches élect.;
plusieurs petits poteaux de fer pour broche élect. quelques toiles pour
balles rondes; génératrice Magnate MK 11 sur remorque, 25 000 Kw.

ÉQUIPEMENT DE LAITIÈRE & D'ÉTABLE: lactoduc DeLaval 2" stain-
less, inst. pour 30 vaches; 4 unités de traite DeLaval

ENCANS

RAPPEL D'ENCAN
à la ferme
R.I.A.N.D.A.
77, Grand Rang Sud
Albanet, Cté Lac St-Jean

**Samedi, 16 avril 2005
à 10h30**

**Un très gros roulant de ferme
comportant 7 tracteurs et une
moissonneuse-batteuse**

Également à vendre pour Ferme
Liegoise de l'équipement.

Voir TCN du 31 mars et 7 avril
pour tous les détails.

Pour information s'adresser
à **Jacquelin Drapen**
(418) 274-3307 ou
cell (418) 879-0117 ou
Dalpro Ltée (819) 371-4643
ou à l'encanteur

**Les Enchères
René Houde inc.**
495, Boul. St-François
Bromptonville
Tél.: (819) 846-6267
Tél.: (418) 774-3171
Cell.: (819) 820-4013
Fax: (819) 846-4918
WEB: www.encanshoude.com

ENCANS

PRÉAVIS D'ENCAN
POUR FERME
**DENIS BOISVERT
LENOXVILLE, QC.**

Samedi, 30 avril 2005 à 13h

La vente aura lieu à
l'Encan Sawyerville

Une vente de surplus d'ani-
maux. 80 très bonnes têtes
d'animaux de boucherie en
partie de race Charolais.
Plus de détails dans publicité
du 21 avril prochain.

Pour plus d'infos, contactez:
Encan Sawyerville
420, route 253
Adresse postale
CP 5
Coaticook,
QC J1A 2S8

Tél.: (819) 875-3577
Tél.: (819) 849-3606

ENCANS

PRÉAVIS D'ENCAN

**VENDREDI 29 avril 2005
à 10h**

pour
**Ferme Germaindale
et fils enr.**
Réjean et Stéphane Germain
32, rang St-Philippe, Cap Santé
Cté Portneuf

Sera vendu : un très bon trou-
peau Holstein PS de 70 têtes,
équipements d'étable, machi-
nerie et articles de hangar.

Renseignements:
**RÉJEAN OU STÉPHANE
GERMAIN**
(418) 285-0675
GILLES TOURIGNY
(819) 752-4217
OU ENCANTEUR
JEAN LORRAIN

Pour vente privéement ou
par encan, consultez un
expert, service assuré:
**LES ENCANS
LAFOND INC.**
225, René Pinot
St-Pierre-les-Bocquets
G0X 2Z0
Tél.: (819) 263-2897
Cell.: (819) 370-7376

Encanteur:
JEAN-LORRAIN LAFOND

ENCANS

**ENCAN
STATION UNIQUE
DE TAUREAUX
LIMOUSIN
DU QUÉBEC**

**SAMEDI, 16 AVRIL 2005
À 13H00**

Sera vendu : près de 25
taureaux éligibles à
l'ASRA. Possibilité de
quelques taures ges-
tantes ou génisses.

Lieu
Encan Sawyerville
420 Rte 253
Sawyerville

**Selon Agriculture Canada,
le taureau LIMOUSIN est
le meilleur taureau
en croisement terminal**

Pour information:
**Jérôme ou Diane Poirier-
Sec.**
Tél.: (450) 799-4073
Fax: (450) 799-4007

ENCANTEURS

**Les Encans
de l'Est enr.**
Sommes acheteur de troupeau et
roulant de ferme complet.
Vous voulez faire encan,
contentez-moi :

Bertrand Pelletier
St-Octave-de-Métis, cté Matane
(418) 775-4966
Cell.: (418) 725-9013

À votre disposition pour
vendre privéement ou par
encan : roulant de ferme,
animaux, machineries, etc.

Contactez
MARC GRAVELINE
Encanteur
St-Barnabé-Sud
(450) 792-6284
Cell.: (450) 223-0762
www.marcgraveline.qc.ca

ENCANTEURS

**Les Enchères
René Houde inc.**

Vous planifiez vendre privéement
ou par encan, nous vous offrons
un service complet: évaluation,
préparation à un prix compétitif.

**«Laissez mon expérience
travailler pour vous»**

495, Boul. St-François
Bromptonville (Québec) J0B 1H0

Tél.: (819) 846-6267
Cell.: (819) 820-4013
(418) 774-3171
WEB: www.encanshoude.com

**LAFAILLE &
fils ltée**
512, Main O.
Coaticook, QC

(819) 849-3606 • Fax (819) 849-3047

EXPERT BILINGUE
Depuis plus de 40 ans
à votre service pour vendre
par encan ou privéement

ACHETEUR DE:
• Fermes complètes.
• Troupeaux, Équipement de ferme
• Coupe de bois, Terrains
N'hésitez pas à nous appeler, nos conseils
pourraient vous être très utiles.

Par ENCAN ou privéement? Consultez-moi!

**DANIEL PAUL-HUS
ENCANTEUR BILINGUE**

Acheteur de :
• Troupeau • Roulant • Ferme complète
(450) 773-5660
Cell. (450) 701-5660 • Fax: (450) 773-3744
www.paul-hus.com
e-mail: daniel@paul-hus.com
635, rue Papineau, St-Hyacinthe
(Québec) J2S 7J5
Mes CLIENTS me RECOMMANDENT à leurs AMIS.

ENCANS BRETON

Ferme Jaroux inc.

Propriété de André Proulx
1324, Côteau Sud à St-Pierre de Montmagny
Vendredi le 22 avril 2005 à 12h30 a.m.

VENTE PAR ENCAN

Sera vendu un très bon troupeau Holstein enregistré pur-
sang et à pourcentage, classifié et vacciné de 45 bêtes.
- 35 vaches dont 4 TB et 17 BP
- 10 taures gestantes dues en mai, juin et juillet
Le troupeau a été sous contrôle laitier de 1984 à mai 2000.
Production en mai 2000 : 8380 kg 4.11% 3.22%
MCR : 175-193-176

Moyenne actuelle des 4 derniers mois : 4.31% gras
3.41% prot. CCS : 200 Insémination artificielle à 100%
depuis 1984. Troupeau vacciné annuellement et suivi sous
médecine préventive.

Exemple en vente :
Une AÉROLINE TB : due le 28 juin par Logistic. Mère TB.
Une RATIO : 1^{er} veau, vélée le 10 mars 2005. Mère BP, gr-
mère BP-83.
Une STARDEL BP-82 : 1^{er} veau. Mère BP 82.
Une RATIO TB : due le 7 juillet par Belero. Mère BP 84.
Une RATIO : Taure pur-sang due le 30 mai par Logistic.
Mère BP 83, gr-mère TB.
Une AÉROLINE : taure 87% pure, due le 22 mai par Logistic.
Mère BP, gr-mère BP.
Une RATIO : taure pur-sang, due le 14 juin par Logistic.
Mère TB.

Information : (418) 248-4411
Cantine sur les lieux Bienvenue à tous !
Conditions : argent comptant ou prêt bancaire accepté

ENCANTEUR BILINGUE 1400, Dublin, INVERNESS, Qc

Luc BRETON : (418) 453-2271
Fax : (418) 453-2281 • Cell : (418) 334-4366
Internet : www.encansbreton.com Courriel : info@encansbreton.com

LAFAILLE & fils ltée

ENCAN DE FERME
pour
**Ferme Jean-Pierre &
Marilyn Giguère**
Samedi, 23 avril 2005 à 13h00
qui aura lieu au :
930, route 216 Ham Nord Qc
(819) 344-5560

Machinerie (2 tracteurs) :
tracteur Ford 7710 Série II
(1990), 4x4 avec pelle Hardy
«self loading», cabine, radio,
air cond., vitesse rampante
(3103 hres) très propre;
tracteur Universal 445 (1979)
avec cabine (6600 hres).

Batteuse Gleaner 10',
faucheuse rotative JD1327 à
fléaux (super propre); presse à
balle carrée JD 336 avec lance-
balles, faneuse Kuhn 15', 4
toupies; 3 voitures à foin
Lessard dont 1 tandem, côtés
en bois; herse JD à 46 roulettes
de 20"; herse à pacage neuve;
sèmeuse Oliver 18 disques;
charrue Kverneland à 3 ver-
soirs 14"; épandeur à fumier
George White 2 roues; débrou-
saillieuse Bush Hog 6'; rouleau
de fer; gratte Miro 7'; aérateur
à sol 7'; voiture à bois tandem;
souffleur à neige Valac 7';
râteau Borello 10'.

Équipement : 2 monte-balles
Lessard de 60' et 80' avec dévi-
doir, mangeoire à foin 20' sur
roues; génératrice Homelite
LR5005 au gaz portative; banc
de scie Rockwell 10" industriel;
silo à grain 45 tonnes avec vis
(neuf); batterie Gallagher
neuve; attachement pour fifth
wheel; roulotte 12' pour camp
de chasse; réservoir à fuel 250
gal.

Renseignements:
BENOIT NEAULT
(819) 263-2689
GILLES TOURIGNY
(819) 752-4217
OU ENCANTEUR
JEAN LORRAIN

Pour vente privéement ou
par encan, consultez un
expert, service assuré:
**LES ENCANS
LAFOND INC.**
225, René Pinot
St-Pierre-les-Bocquets
G0X 2Z0
Tél.: (819) 263-2897
Cell.: (819) 370-7376

Encanteur:
JEAN-LORRAIN LAFOND

ENCANS

PRÉAVIS D'ENCAN

**SAMEDI 21 mai 2005
à 10h a.m.**

POUR
Benoit Neault senc
358, rang Ste-Cécile,
Ste-Cécile de Lévrard
Cté Lotbinière

Sera vendu : 40 vaches Holstein
croisées, vélant en tout temps
de l'année, équipements
d'étable, machinerie complète
et articles de hangar.

Renseignements:
BENOIT NEAULT
(819) 263-2689
GILLES TOURIGNY
(819) 752-4217
OU ENCANTEUR
JEAN LORRAIN

Pour vente privéement ou
par encan, consultez un
expert, service assuré:
**LES ENCANS
LAFOND INC.**
225, René Pinot
St-Pierre-les-Bocquets
G0X 2Z0
Tél.: (819) 263-2897
Cell.: (819) 370-7376

Encanteur:
JEAN-LORRAIN LAFOND

Livraison gratuite Partout au Québec

**VENTE DE TAUREAUX
DE GÉNÉTIQUE
SUPÉRIEURE
ENVIRON
145 TAUREAUX**

Endroit :
155, rue des Vétérans,
Asbestos (Ranch Lougami)

Date: **Samedi,
30 avril 2005**
(Remis au lendemain en cas de mau-
vais temps)

Heure: **12h00**
Cantine sur les lieux

30 Angus, 13 Angus-Rouge,
51 Charolais, 10 Hereford, 9
Limousin, 11 Salers, 8
Shorthorn et 16 Simmental.

Pour plus d'informations
SECRETARIAT
Richard Tarte (450) 534-4010
RANCH LOUGAMI
Michel Gagne (819) 879-2905

**STATION DE
TAUREAUX D'ASBESTOS**
Courriel :
famillechamberlain@tarte2c.ca

**Et si
la semaine
prochaine
vous ne
pouvez plus
parler?**

Quoi si vous ne pouvez plus marcher? Quoi
si votre vie s'embrouille? C'est ça vivre
avec la sclérose en plaques, une maladie
insupportable du système nerveux central.
Soudainement, elle vous empêche de faire
les choses les plus simples. Impossible de
prévoir où et quand elle frappera et si elle
se reproduit. Mais la recherche va bon
train et les services offerts par la Société
canadienne de la sclérose en plaques
s'améliorent constamment. Vous pouvez
nous aider à rétablir le cercle.

1-800-288-7802
Société canadienne de la
**Sclérose
en Plaques**

ENCAN
POUR
Ferme M.H. inc.

Propriété de Michel et Denise Carrier
★ 481, rang 4 Ouest, Stoke (Notre-Dame Des Mères)
★ A 5 kilomètres de Bromptonville
JEUDI 28 AVRIL 2005 à 10h30

Sera vendu: un bon troupeau
Holstein de 30 bonnes vaches dont
10 sont pur-sang avec papier, 10
sont fraîches vélées et plusieurs
sont dues pour l'automne.
Moyenne de cellules somatiques
200 000.

Équipement de laiterie et étable
comportant : un réservoir à lait
Surge 800 gallons lavage automa-
tique; pipeline Surge 2" installation
pour 40 vaches; compresseur
Surge 1200 4.5 hp; 4 unités de traite
mini orbit; une balance True-Test;
tableau de régie; chaîne de net-
toyeur Bodco 14" droite environ
225', transmission Houle, évacuaire
Houle 1500 gallons (gros modèle) 3
hp; 2 réservoirs à l'eau de 300 et
1000 gallons; soigneur à balles ron-
des Airablo avec ordinateur pro-
grammation incluse, rail modèle H-
Beam électrifié 150', taille-sabot
PFB, silo à moulée Brock 4.5
tonnes, ventilateur à foin Dynavent
5 hp; hache-paille Wic; 8 tapis
Animat.

Un bon roulant et un camion à fé-
tat neuf comportant : un camion
Dodge 1500 Sport 2002 4x4 seule-
ment 42 000 km, 4 portes A/C full
automatique moteur 318; tracteur
Valtra 6550 (2002) 4x4 full A/C Hitec
(110 hp); 36 vitesses avec renverse
pneus 18.4x38 seulement 510 hres;
set de roues doubles 18.4x38 T-Rail;

un White 2-60 8 vitesses pneus
18.4x30; remorque à animaux
Savage (2001) fifth wheel 6 1/2x14
avec freins; presse à balles rondes
Claas Rollant 46 à filet et corde avec
panier large; ramasseuse à balles
rondes Pronovost capacité 12
balles avec rampe de chargement
avec système électrique;
enrobeuse individuelle Mora munie
de chargeuse, faucheuse rotative
New Holland 411; faneur Kuhn
GA4101 att. 3 pts; faneur Kuhn 4
toupies 17'; milleuse VTT Kambec;
clam à balles rondes Alo Heavy
duty; chopper New Holland 38;
herse à roulettes White 253 genre
semi-portée 36 disques (neuf); 2
haches-paille 9' comme neuve;
épandeur engrais Vicon; charrue
Overum 3 versoirs att. 3pts; généra-
trice 40-80 kw Generac comme
neuve; épandeur à fumier semi-liq-
uide 306 New Holland tandem avec
évacuation latérale; monte-balles
Lessard 32' avec moteur; épandeur
à fumier solide New Holland 880S
avec porte de retenue hydraulique
et cuve.

Conditions : comptant, chèque ou
prêt bancaire.

Cantine sur les lieux
Pour informations s'adresser
aux propriétaires
(819) 846-4602
ou l'encanteur

Les Enchères René Houde inc.
495, Boul. St-François, Bromptonville
Tél.: (819) 846-6267 • (418) 774-3171
Fax: (819) 846-4918 • Cell.: (819) 820-4013
Web: www.encanshoude.com

D'UN AUTRE PRODUCTEUR
4 voitures à foin Normand 4
roues (3 de 20' et 1 de 22' tan-
dem) à côtés Valac.

D'autres articles trop longs à
énumérer.

Au plaisir de vous voir!
Cantine sur place

Pour plus d'informations, contactez:
**LES ENCANS LAFAILLE
& FILS LTEE**
512, Main Ouest
Coaticook, QC
Tél.: (819) 849-3606

**Merci de
votre p'tit
coup de
cœur.**

FONDATION
DES MALADES
DU CŒUR
DU QUÉBEC

Au cœur de la solution!

TEIGNE

**Votre enfant a attrapé un champignon (teigne)
aux cheveux?**

Une étude est en cours pour le traitement de cette infection.

**Appelez immédiatement Hélène, infirmière
du Centre Dermatologique.**
Tél 418-650-5161 (pour la région de Québec)

CARRIÈRES & PROFESSIONS

**NUTRITION LOUCARO INC
RECHERCHE**

TECHNICIEN (ENNE) AGRICOLE OU AGRONOME

DESCRIPTION DES TÂCHES ET QUALIFICATION :

- > Vous maîtrisez la formulation d'aliments (moulées et aliments d'allaitement) et de pré-mélanges de minéraux et vitamines pour animaux d'intérêt zootechnique (porcs, volailles et ruminants);
- > Vous êtes familier (ère) avec les normes HACCP et aimeriez prendre en charge la mise en place et le suivi du programme de certification HACCP au niveau de la compagnie;
- > Vous êtes intéressé (e) à relever des défis en nutrition animale et à assurer le suivi auprès d'une clientèle déjà établie;
- > Vous avez suivi un cycle complet de formation collégiale ou universitaire en agronomie (spécialité production animale);
- > Vous avez un minimum de 2 années d'expérience à votre actif;

Faites parvenir votre curriculum vitae avant le 29 avril 2005 à l'adresse suivante :
NUTRITION LOUCARO INC
A/S M. Léo BOND, Président
231, rue de Roxton, Acton Vale (Qc.) J0H 1A0
Tél.: (450) 546-7711; (888) 568-2276
Téloc. (450) 546-0155
Courriel : nutritionlucaro@qc.aira.com

Announces classées (450) 679-7809



Revue des Marchés

PROVENDES

Prix de fermeture au 8 avril 2005
Prix de vente des céréales fourragères (\$/t.m.)

	Centres rég. St-Jean & St-Hyacinthe	Québec
Blé	145,10	138,83
Avoine	124,17	N/A
Orge	142,25	164,33
Mais no 3	112,19	128,14
Fève de soja	276,42	278,12

Prix de vente des ingrédients à Montréal (\$/t.m.)

Son de blé, gru de blé	N/A
Tourteau de soja 48 %	280,48
Tourteau de canola 34 %	191,35
Luzerne déshydratée	270,00

Bourse de Chicago (\$US/boisseau)

8 avril 2005		De la semaine	
Fermeture	Variation	haut	bas
Mais: mai 05	2,04	0,06	2,10
juil. 05	2,13	0,06	2,18

Source : Section des études et de l'analyse de marché Agriculture + agroalimentaire Canada

Bourse de Winnipeg (Scan/trm) le 8 avril 2005

	Mai	Juillet	Sept.	Nov.
Canola :	278,30	283,20	283,50	289,00

Valeurs de remplacement (\$/t.m.) le 8 avril 2005
St-Hyacinthe/Québec

Mais des États-Unis (bateau)	130,20
Blé	130,00
Orge	136,50
Avoine à Minneapolis	153,15

Prix de la fève de soja livrée aux éleveurs portuaires du St-Laurent Livraison immédiate : 274,50
Livraison récolte 2005 : 277,95

Source : FPCCQ

Options

Fermeture en date du 8 avril 2005 (\$US/boisseau)

Mais	Chicago	Calls	Puts
K5 - 1,80		0,2400	0,00125
K5 - 1,90		0,1400	0,00125
K5 - 2,00	2,0400	0,05375	0,01375
K5 - 2,10		0,0100	0,0700
K5 - 2,20		0,00125	0,16125
K5 - 2,40		0,00125	0,3600
N5 - 1,90		0,2350	0,0125
N5 - 2,00		0,16375	0,03625
N5 - 2,10	2,1250	0,1050	0,0800
N5 - 2,20		0,06375	0,13875
N5 - 2,40		0,02625	0,29875
Z5 - 2,00		0,3400	0,0500
Z5 - 2,10		0,2750	0,08375
Z5 - 2,20		0,2225	0,1300
Z5 - 2,30	2,2950	0,1775	0,1825
Z5 - 2,40		0,1425	0,2450
Z5 - 2,60		0,0925	0,3900

Fève de soja	Chicago	Calls	Puts
K5 - 5,90		0,2675	0,04625
K5 - 6,00		0,1925	0,0700
K5 - 6,10	6,1200	0,1325	0,1125
K5 - 6,20		0,09125	0,17125
K5 - 6,30		0,06125	0,24125
K5 - 6,40		0,0375	0,3150
N5 - 5,80		0,5100	0,1175
N5 - 6,00		0,3925	0,1975
N5 - 6,20	6,1950	0,2950	0,29625
N5 - 6,40		0,2225	0,4275
X5 - 5,60		0,1625	0,5650
X5 - 5,80		0,0975	0,2400
X5 - 6,00	6,0650	0,5025	0,4400
X5 - 6,20		0,4250	0,5575
X5 - 6,40		0,3600	0,6900

Janvier ' F Avril ' J Juillet ' N Octobre ' V
Février ' G Mai ' K Août ' Q Novembre ' X
Mars ' H Juin ' M Septembre ' U Décembre ' Z

Source : FPCCQ

VOLAILLES

Volailles vivantes

Semaine se terminant le 17 avril 2005

Prix aux producteurs au Québec

POULETS(1)

1,65 kg vivant et moins	1,233 \$
1,66 kg à 1,70 kg vivant	1,253 \$
1,71 kg à 1,75 kg vivant	1,263 \$
1,76 kg à 1,80 kg vivant	1,268 \$
1,81 kg à 1,85 kg vivant	1,258 \$
1,86 kg à 2,10 kg vivant	1,228 \$
2,11 kg à 2,35 kg vivant	1,248 \$

(Prix de référence)

2,36 kg à 2,50 kg vivant	1,228 \$
2,51 kg à 3,00 kg vivant	1,218 \$
3,01 kg vivant et plus	1,318 \$

DINDON À GRILLER(1)
Dindon à griller femelle 1,420 \$
Dindon à griller mâle 1,385 \$

FEMELLE LOURDE(1)
Produite en dindon à griller 1,385 \$
Produite en femelle lourde 1,345 \$

MÂLE(1) 1,505 \$

Prix aux producteurs en Ontario

POULETS(1)

1,84 à 1,95 kg (prix de référence)	1,269 \$
2,65 à 3,2 kg	1,309 \$

DINDONS (1)

Dindon à griller	A - 1,465 \$	U - 1,375 \$
Femelle lourde	A - 1,420 \$	U - 1,310 \$
Mâle		1,475 \$

Semaine se terminant le 10 avril 2005

POULES (Ontario) (2)

	Bas	Haut	La plupart
Moins de 2,3 kg	00 c	00 c	00 c
2,3 kg et plus	00 c	00 c	00 c

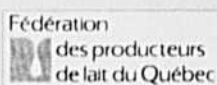
POULES (Québec)

Moins de 2,3 kg (2)	00 c	00 c	00 c
2,3 kg et plus (3)		35 c	

Prix fournis par :
(1) Fédération des producteurs de volailles du Québec
(2) Agriculture et Agro-Alimentaire Canada
(3) Syndicat des producteurs d'œufs d'incubation du Qc.

LES TENDANCES

Hausse de quota en suspens...



Les besoins canadiens pour la période de 12 mois se terminant en février 2005 indiquent une hausse de 2,37 %. Cela s'ajoute à la hausse précédente qui était de 2,69 %.

Normalement, une augmentation du quota de lait de transformation aurait dû suivre la variation des besoins canadiens.

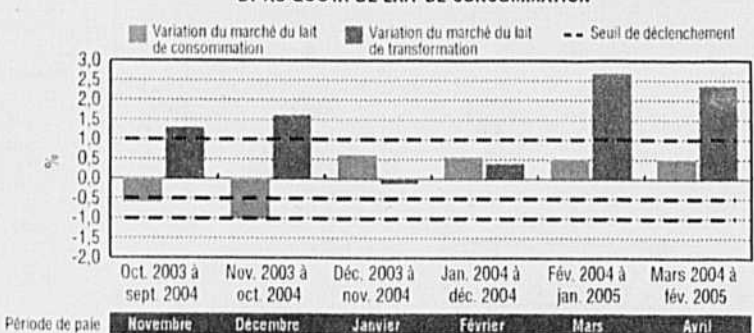
Toutefois, le Comité canadien de gestion des approvisionnements de lait a décidé d'attendre que les données de marché pour la période se terminant en mars 2005 soient disponibles avant qu'un ajustement du quota de lait de transformation se produise.

On craint que la croissance des besoins canadiens en février s'explique principalement par une baisse momentanée des stocks et non une croissance véritable du marché.

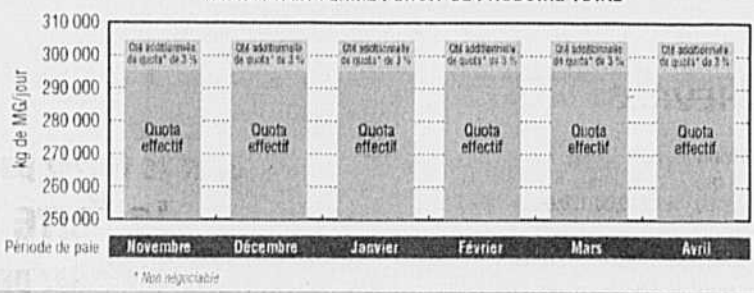
À cet égard, on prévoit que la hausse des besoins canadiens en mars soit plus modérée.

REVUE DES MARCHÉS DU LAIT

VARIATION PAR RAPPORT AUX BESOINS CANADIENS (LAIT DE TRANSFORMATION) ET AU QUOTA DE LAIT DE CONSOMMATION



IMPACT À LA FERME : DROIT DE PRODUIRE TOTAL



ÉCONOMIE

Léger optimisme dans la vente d'équipement neuf

MICHEL BEAUNOYER

Le regroupement de manufacturiers américains d'équipement agricole, Association of Equipment Manufacturers (AEM), vient de publier ses perspectives pour l'année 2005. Ces prévisions de vente de matériel neuf indiquent que les ventes au Canada seront encore directement liées à la santé des divers secteurs agricoles.

Ainsi, selon ces prévisions, les ventes canadiennes de tracteurs à deux roues motrices devraient augmenter de l'ordre de 6,2%, alors que les livraisons de tracteurs plus gros, à quatre roues motrices, devraient enregistrer un recul de plus de 5%. La demande canadienne pour les moissonneuses-batteuses devrait aussi reculer un peu cette année. Toutefois, selon les prévisions des manufacturiers américains, tous les autres équipements devraient mieux se vendre cette année, notamment les pulvérisateurs automoteurs, les presses à balle rectangulaires et les faucheuses conditionneuses.

Ce sondage auprès des fabricants

laisse aussi entendre que le prix des équipements pourrait enregistrer une légère hausse cette année. Cette situation ne devrait pas affecter le volume des ventes ou la rentabilité des manufacturiers, près de la moitié de ces derniers prévoyant même s'en tirer mieux cette année que l'an dernier.

La situation locale

Ces prévisions nationales ne trouvent pas nécessairement écho chez les fournisseurs québécois de tracteurs et de machinerie agricole. Réal Préfontaine, directeur des ventes pour l'est du Canada chez New Holland, constate en effet que ce sont les gros tracteurs qui suscitent davantage l'intérêt des producteurs agricoles présentement. « Les premiers chiffres de l'année affichent un recul des ventes pour les plus petits tracteurs de l'ordre de 6%, alors que les livraisons pour les plus gros tracteurs enregistrent une progression de 40% par rapport aux chiffres de l'an passé. »

Selon M. Préfontaine, le prix intéressant du foin attise la demande pour les équipements liés à cette production. De

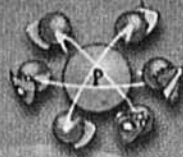
plus, selon lui, l'augmentation du prix du lait a eu un effet très bénéfique sur les intentions d'achat. « En fait, nous étions plutôt pessimistes face à l'année 2005, résume-t-il. Mais les premiers chiffres nous rassurent. L'année pourrait même être similaire ou supérieure de 5% par rapport à nos résultats de 2004. »

Chez John Deere, Vincent Machabée constate pour sa part que la morosité du secteur des grandes cultures a ralenti la demande pour les tracteurs de grosse cylindrée. Par contre, les ventes de tracteurs plus petits s'annoncent bonnes et même les préventes de moissonneuses-batteuses indiquent que les chiffres ne devraient pas être inférieurs à ceux de l'an dernier. Lui aussi constate que le maintien de la demande pour le foin favorise l'écoulement des équipements liés à cette production.

Ce bref survol laisse donc présager une année légèrement meilleure pour les concessionnaires de machinerie agricole au Québec. La qualité des ventes prévues étant directement liée à la vigueur de certaines productions.

Hyper Semences!

Les preuves sont faites!
Bernard Goulet obtient des rendements de semences supérieures avec Hyper P!



Hyper P est un engrais organo-minéral



CO-OP La force d'un réseau

ŒUFS D'INCUBATION

Prix des œufs d'incubation de poulet à chair (base poussin)

Québec	33,56 €
Ontario	33,21 €

ŒUFS

Prix des œufs. Semaine du 11 avril 2005

	Producteurs Québec
A-Extra Gros	1,44 \$
A-Gros	1,44 \$
A-Moyens	1,35 \$
A-Petits	0,80 \$
A-Pewee	0,24 \$
B	0,50 \$
C	0,30 \$

LAIT

Péréquation Mars 2005 FPLQ

Prix par composant

	Matière grasse \$/kg	Protéine \$/kg	L.a.s. \$/kg	Valeur d'un hl de référence (2) \$/hl
Production intraquota	9,5953	7,0930	1,4989	65,78

AVIS - À compter du 1^{er} août 2003 aucun paiement (0\$) ne sera effectué pour la production hors quota

(2) Hectolitre de référence (FPLQ)

	Matière grasse	Protéine	L.a.s.
	3,60 kg/hl	3,20 kg/hl	5,70 kg/hl

PRODUITS LAITIERS

Beurre, lait en poudre
Prix en vigueur à partir de février 2005:
 Prix de soutien du beurre 1^{re} catégorie selon la Commission canadienne du lait: 6,8695 \$/kg.
 Marché de Montréal, prix du gros au détail-pains (moyenne hebdomadaire) 7,635\$/kg.
 Poudre de lait écrémé: ventes de 25 sacs ou plus. Pulvérisée. Canada 1^{re} catégorie, sacs 6,02 \$/kg. Aliments du bétail: —
 Poudre de lait de beurre, animale: - Poudre de lait de beurre comestible, pulvérisée 4,78 \$/kg.
 Poudre de lactosérum (petit lait de fromage) comestible, pulvérisée 1,02 \$/kg. Animale 0,92 \$/kg.

BOIS

Prix moyens de vente des scieries aux grossistes à Montréal (taxes non incluses) le 8 avril 2005.
 (\$/1 000 p.m.p.)
 2 X 4 po L/A (vert) construction/standard : 405 \$
 utilité: 320 \$
 2 X 4 X 8 colombage: 400 \$
 Source : Conseil de l'industrie forestière du Québec.

CHÈVRES

Vente du 11 avril 2005

	Qté	\$
Chèvres	60	40,00-120,00
Boucs adultes	15	90,00-150,00
Chevreaux	40	10,00-70,00 (env. 2,50\$/lb pour les bons)

Source : Réseau Encans Québec.

FRUITS ET LÉGUMES

Prix vendus par les grossistes à Montréal le 8 avril 05
BETTERAVE : 6,50-10,00/12 x 2 lb, 9,50-12,00/10 x 5 lb, Jbo 2,50/25 lb
CAROTTE : 9,50-12,50/10 x 5 lb ou 24 x 2 lb, Jbo 7,75-9,50/50 lb
CÉLERI-RAVE : 8,50-11,85/20 lb
CHOU : rouge 12,70/30 lb, de Savoie 12,50-16,70/30 lb, vert 9,50-10,50/45 lb
ENDIVE : 14,50-18,75/10 lb
LAITUE : de serre : Boston verte 17,50-18,30/12 sous dôme, hydroponique Boston verte 10,25-16,00/12
NAVET : 15,35-16,75/25 lb
OIGNON : jaune 1,70-1,80/10 lb, 6,50-10,00/10 x 5 lb ou 24 x 2 lb
PANAIS : 12,00/20 lb
POIREAU : 8,25-11,55/12
RUTABAGA : 9,00-10,70/10 x 5 lb
TOMATE : de serre : Roma 31,30/25 lb, rose 28,00-38,50/15 lb, rouge 19,25-30,00/15 lb

Prix minimum de la pomme tardive destinée à l'état frais - Récolte 2004

POMMES À L'ÉTAT FRAIS
 Variétés Prix minimum payé aux producteurs (pommes destinées en sac et cell-pack)
Mc Intosh, Spartan, Empire 10,00 \$ le minot Canada Fantaisie à compter de l'ouverture des chambres à atmosphère contrôlée (en sac)
 12,00 \$ le minot Canada Fantaisie à compter de l'ouverture des chambres à atmosphère contrôlée (en cell-pack)
Cortland 13,00 \$ le minot Canada Fantaisie à compter du 21 janvier 2005 (en sac)
 15,00 \$ le minot Canada Fantaisie à compter du 21 janvier 2005 (en cell-pack)
 Toutes variétés de GROS CALIBRE Prix spécial pour la pomme McIntosh A.C. de gros calibre en vigueur à compter du 21 déc. Les formats 80 P et 100 P de qualité US Fancy en cellule avec aucun standard de fermeté: 10,00 \$ le minot Canada Fantaisie.

À compter du 30 mars au 30 avril 2005
 Les pommes destinées au marché hors du Québec en cellule et en sac
 Sac: 8 \$ Cellule: 10 \$

Notes: Période promotionnelle du 30 mars au 30 avril 2005 et pour les pommes expédiées hors du Québec: voir détails sur le site web (www.lapommeduquebec.ca) ou au codophone (450) 679-0530 poste 8671.

Les membres du comité de fixation des prix des pommes destinées à la consommation à l'état frais se réuniront le 20 avril 2005 à 13h par conférence téléphonique.
 Prix minimum: pomme tardive pour la transformation - récolte 2004 en date du 30 août 2004

Date	Pommes à jus standards	Pommes à sauce et pommes à jus opalessent
À compter du début de la pomme tardive	Tardives: 0,055 \$ la livre ou 2,31 \$ le minot de 42 livres	Tardives: 0,08 \$ la livre ou 3,36 \$ le minot de 42 livres (pour déclassement)
À compter du début de la pomme tardive		0,085 \$ la livre ou 3,57 \$ le minot de 42 livres (pour entreposage)

POMMES DE TERRE

Prix déterminés à compter du 15 avril 2005

	Ronde blanche	Rouge	Jaune	Longue
Vrac 100 livres	N.D.	6,00-8,90	7,00-9,80	6,00-6,20
Master 16X3 livres	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Sac 5 livres	N.D.	1,05	1,10	0,90
Master 5 livres	N.D.	10,50	11,00	9,00
Sac 10 livres	N.D.	1,50	1,60	1,15
Master 10 livres	N.D.	8,50	9,00	N.D.
Sac 15 livres	N.D.	N.D.	N.D.	1,70
Sac 20 livres	N.D.	2,80	N.D.	2,20
Sac 50 livres	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Boîte 50 livres table	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Boîte 50 lb/petite	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.
Sac 50 lb/grosse	5,50	6,50	7,50	6,00

*Équivalent Canada #1. Pour la longue, la norme est de 2" et plus. Vrac livré au poste d'emballage. Emballé et livré à un entrepôt d'un grossiste-distributeur.
 Pour les livraisons au détail, ces prix doivent être majorés de 15%.
 Info.: 1 877 728-2837 ou http://www.fpptq.qc.ca
 D'ici le 30 nov., inscrivez-vous au PCSRA 1-800-749-3646

BOVINS

Vaches de réforme

	Lundi 11 avril 05	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC			
Volume total de vaches (têtes)	1 357	2 851	2 268

ENCANS VIVANTS (1)

	Lundi 11 avril 05	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente
Bonnes (2A, 4A)	25,73	25,84	25,71
Moyennes (4B, 5A, 5B)	20,94	20,73	21,05
Autres (4C, 5C, 9, 10)	14,09	13,42	13,57
Toutes catégories	22,50	22,80	22,91

ENCHÈRE ÉLECTRONIQUE (2)
 Bonnes (2A, 4A)

MARCHÉ EXTÉRIEUR
PRIX CIBLE É.-U. (1)
 (Éq. SCA/100 lb vif)

	Lundi 11 avril 05	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente
	67,88	69,71	

(1) Unité : SCA/100 lb vif, (2) Unité : SCA/100 lb carcasse
 Sources : FPBQ, USDA

Taureaux de réforme

	Lundi 11 avril 05	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC			
ENCANS VIVANTS			
Bons - Laitier	30,15	28,36	30,40
Bons - Boucherie	38,31	35,62	46,36

Unité : SCA/100 lb vif Source : FPBQ

Veaux de lait⁽¹⁾

	Semaine 11 avril 05 (prévision)	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC			
VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS (\$/100 lb carcasse sans peau)	275-280	275-280	

MARCHÉ DES ÉTATS-UNIS
PRIX DES VEAUX ABATTUS
 Centre-Nord des É.-U.
 (veaux produits à contrat)
 (1) = Packers base market

	292-293	286-292
PRIX DES NOUVEAUX CONTRATS D'ÉLEVAGE (Pour abattages futurs)		
Centre-Nord des É.-U.	311-344	298-334

Pour obtenir le prix avec peau, multiplier par 88 %
 Unité : SCA/100 lb carcasse chaude sans peau
 Sources : USDA et FPBQ

Veaux d'embouche

Semaine du 4 avril 05	MARCHÉ DU QUÉBEC	ENCANS RÉGULIERS	ENCANS SPÉCIALISÉS	MARCHÉS EXTÉRIEURS	ENCANS RÉGULIERS ET SPÉCIALISÉS EN SAISON	ONTARIO	ALBERTA
-----------------------	------------------	------------------	--------------------	--------------------	---	---------	---------

Volume total de veaux

	403	1 353	5 114	46 754
Mâles - Catégories G1-G2-M1-M2				
400-500 lb	107,73	117,75	113,12	116,61
500-600 lb	101,55	120,23	119,08	115,13
600-700 lb	90,67	109,67	113,08	106,57
700-800 lb	88,00	104,27	104,91	97,18
800-900 lb	69,25	95,39	104,42	89,56

Taures - Catégories G1-G2-M1-M2

	92,26	109,52	98,81	106,38
400-500 lb	92,26	109,52	98,81	106,38
500-600 lb	83,98	105,52	96,84	101,96
600-700 lb	82,10	101,71	94,62	94,84
700-800 lb	86,00	93,56	88,14	88,60
800-900 lb	-	86,63	88,05	84,04

Unité : SCA/100 lb vif Source : FPBQ, CANFAX

MARCHÉ À TERME DE CHICAGO
 «Feeder Cattle»

	Lundi 11 avril 05	Lundi 4 avril 05	Année précédente
Avril 2005	108,475	108,775	92,425
Mai 2005	104,975	105,300	90,050
Avril 2005	106,875	107,550	90,950
Sept. 2005	105,575	106,150	89,900
Oct. 2005	104,850	105,500	89,850

Unité : \$US/100 lb vif
 Source : Chicago Mercantile Exchange, fermeture des contrats

98% de nos lecteurs se déclarent assez ou très satisfaits

Si vous n'avez pas votre propre copie de La Terre de chez nous n'hésitez pas à vous abonner.

(450) 679-8483

Prix du boeuf désossé

	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente
MARCHÉ EXTÉRIEUR		
BOEUF DÉOSSÉ US		
85 % maigre (Éq. SCA/100 lb)	179,85	178,23

Unité : SCA/100 lb vif Source : FPBQ

Veaux laitiers

	Lundi 11 avril 05	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente
--	-------------------	--------------------	--------------------

MARCHÉ DU QUÉBEC

	Lundi 11 avril 05	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente
Volume total de veaux (têtes)	1 708	3 333	3 078

ENCANS VIVANTS

	Lundi 11 avril 05	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente
Mâles - Bons (90-120 lb) - (B)	1,65	2,10	1,88
Mâles - Bons (121-140 lb) - (B)	1,64	2,05	1,87
Mâles - Moyens (90-140 lb) - (M)	1,40	1,63	1,56
Femelles - Bonnes (90-120 lb) - (B)	1,33	1,55	1,53
Divers (tous poids)	0,70	0,81	0,80

MARCHÉS EXTÉRIEURS
ENCANS VIVANTS É.-U.

	Lundi 11 avril 05	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente
Mâles - Bons (100-120 lb) - (B)	2,69	2,48	
Femelles - Bonnes (100-120 lb) - (B)	5,42	6,05	
Abattage	0,34		

Unité : SCA/100 lb vif Sources : FPBQ, USDA
 Ligne info prix pour les vaches de réforme et veaux laitiers (0,75 \$ par appel) 1 900 451-8328

Veaux de grain

	Semaine 4 avril 2005	Semaine précédente
MARCHÉ DU QUÉBEC		
ENCHÈRE ÉLECTRONIQUE		
Volume annoncé	2 129	2 141
Volume vendu	1 220	1 386
Écart de prix (\$/lb)	1,510-1,760	1,700-1,770
Prix moyen (\$/lb)	1,739	1,749
Gestion des surplus (\$/tête)	58,00	40,00
PRIX NET (\$/LB) (2)	1,571	1,630

(1) Unité : SCA/100 lb carcasse chaude sans peau. Source : FPBQ
 (2) Tenant compte du coût de la gestion des surplus et d'un poids carcasse de 345 livres.

Veaux lourds de l'Ontario

	Lundi 11 avril 05	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente
MARCHÉ EXTÉRIEUR			
ENCANS VIVANTS DE L'ONTARIO			
Total / Moyenne			
Volume	756	714	
Écart de prix (\$/lb)	0,587-1,760	0,898-1,912	
Prix moyen (\$/lb)	1,341	1,459	

Unité : SCA/100 lb carcasse chaude sans peau, 54,5 % rendement Source : OCA

Bouvillons d'abattage

MARCHÉ DU QUÉBEC

	Semaine 4 avril 2005	Semaine précédente
BOUVILLONS ET TAUREUX ABATTUS		
Volume	2 339	150,50-155,00
Prix moyen	152,41	143,70

Bouvillons et taures de toute catégorie
 Chargements complets de bouvillons A1-A2 1 420 150,50-153,00 152,39 143,90

ENCHÈRE ÉLECTRONIQUE
 Jeudi 4 avril 05
 Volume Écart Prix moyen

Chargements complets de bouvillons A1-A2 150,75

(1) Ces écarts de prix peuvent inclure des lots dont l'abattage a été retardé.
 Unité : SCA/100 lb carc. Transport aux frais de l'abattoir.
 Source : FPBQ
 Ligne info prix pour les bouvillons d'abattage : 1 450 679-3882

MARCHÉS CANADIENS
VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS DE L'ONTARIO

	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente
Bouvillons A1-A2	152,00-154,00	149,00-153,00
Taures A1-A2	151,00-153,00	149,00-151,00

Unité : SCA/100 lb carc., FAB abattoir Source : CANFAX

VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS DE L'ALBERTA

	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente
Bouvillons A1-A2	136,20-140,00	138,50-146,00

Unité : SCA/100 lb carc., FAB abattoir. Poids vif moins 4 % (freinte)
 Source : CANFAX

MARCHÉ ÉTATS-UNIS
VENTES DIRECTES AUX ABATTOIRS
 Bouvillons lots +50 % Choice et 50 % Select+ 87,00-92,50
 Unité : \$US/100 lb vif Source : USDA

MARCHÉ À TERME DE CHICAGO
 «Live Cattle»

	Lundi 11 avril 05	Lundi 4 avril 05	Année précédente
Avril 2005	88,025	88,775	84,225
Juin 2005	83,675	84,125	78,950
Avril 2005	82,775	83,200	77,850
Oct. 2005	84,100	84,375	78,775
Déc. 2005	85,300	85,600	79,775

Unité : \$US/100 lb vif
 Source : Chicago Mercantile Exchange, fermeture des contrats

Prix de gros du boeuf A1 à Montréal
 (estimé)

	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente	Année précédente

(\$/100 lb carcasse froide)
 Unité : SCA/100 lb carcasse froide Source : CANFAX

Prix des abats dans l'est du Canada
 (estimé)

	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente	Année précédente

Bouvillons (\$/tête)
 Unité : SCA/bouvillon Source : CANFAX

Taux de change

	Semaine 4 avril 05	Semaine précédente	Année précédente
Agriculture Canada	0,8186	0,8227	0,7589

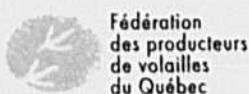
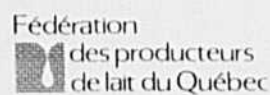
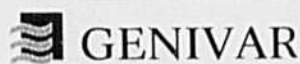
Merci
aux commanditaires de la soirée



Partenaire majeur de la soirée



Conjuguer avoirs et êtres



La soirée bénéfique de la Fondation de la faune du Québec pour la mise en valeur de la biodiversité des cours d'eau en milieu agricole

Un succès qui dépasse les objectifs

Mardi, le 29 mars dernier à Québec, au Musée de la civilisation, se tenait l'activité-bénéfice de la Fondation de la faune du Québec. Plus de 350 personnes, partenaires, commanditaires et donateurs étaient rassemblés dans le cadre de cet événement annuel, sous la présidence d'honneur de M. Laurent Pellerin, président général de l'Union des producteurs agricoles. Les revenus de la soirée se sont élevés à quelque 100 000 \$. Les sommes recueillies seront investies dans des projets concrets visant la conservation de la biodiversité des cours d'eau et l'amélioration de la qualité des habitats fauniques en milieu agricole.



« Ce programme est une plus-value qui nous permettra d'obtenir des résultats concrets rapidement, l'horizon de réalisation étant de cinq ans. Qui plus est, ce programme ralliera autour d'objectifs communs des intervenants terrain du monde agricole, tels que des producteurs, des clubs-conseils en agroenvironnement et des fédérations de l'UPA. À ceux-ci se joindront des partenaires du monde municipal, des institutions d'enseignement ainsi que des organismes environnementaux et fauniques », a expliqué le président de l'UPA, M. Laurent Pellerin.

Outre l'UPA, les partenaires de la soirée étaient le ministère des Ressources naturelles et de la Faune du Québec, Domtar, Desjardins Sécurité financière et La Financière agricole du Québec. D'autres commanditaires ont aussi contribué significativement à cette réussite, notamment le ministère du Développement économique et régional du Québec, le ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec, les Fédérations des producteurs de lait, de volailles et d'oeufs de consommation du Québec, le Centre d'insémination artificielle du Québec, la Fédération des caisses Desjardins et le Groupe Génivar.

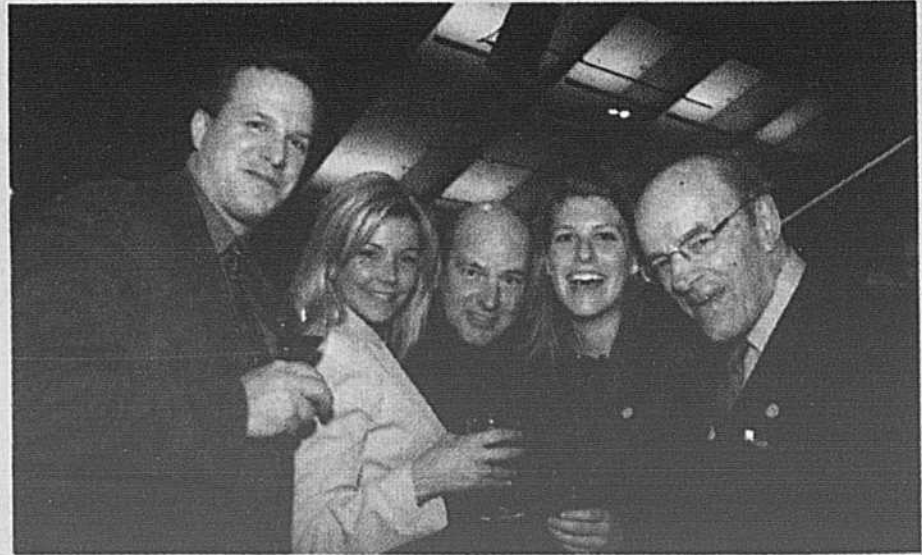


Le programme pour la mise en valeur de la biodiversité des cours d'eau en milieu agricole débutera dès cette année, avec comme premier partenaire économique la Financière agricole du Québec. De concert avec les instigateurs, soit l'UPA et la Fondation, le ministère des Ressources naturelles et de la Faune, le ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec ainsi que le ministère du Développement durable, de l'Environnement et des Parcs entendent contribuer techniquement ou financièrement.

S'échelonnant sur une durée de cinq ans afin d'assurer la complète réalisation des projets identifiés en 2005, chacune des initiatives correspondra à un véritable laboratoire d'apprentissage et d'expérimentation des techniques de protection et d'amélioration pour les habitats fauniques en milieu agricole. Allant de la végétalisation des berges à la création de frayères de poissons, les projets retenus permettront le développement de modèles durables d'aménagement agriculture/faune pour les petits et moyens cours d'eau, à l'échelle d'un bassin versant à prédominance agricole.



Plusieurs ont misé à l'encan silencieux, une activité de financement de la soirée.



De façon évidente, certains ont joint l'utile à l'agréable.

Gardien^{MC} de DuPont^{MC} herbicide pour le soya



Les mauvaises herbes ne peuvent échapper au nouveau Gardien^{MC}.

Voici le premier herbicide résiduel destiné au soya Roundup Ready^{MD}.
Il défendra vaillamment votre culture pendant toute la saison.



- Une percée qui révolutionne la technologie du glyphosate.
- Contrôle efficacement toutes les mauvaises herbes sur lesquelles le glyphosate agit, et D'AUTRES EN PLUS, comme le souchet comestible, le pissenlit et le laitron commun.
- Produit à application unique qui vous fait épargner temps et argent.
- Joue également le rôle de gardien contre la résistance des mauvaises herbes.
- Activité résiduelle aidant à garder vos champs propres durant toute la saison.

**Des questions ? Adressez-vous à votre détaillant ou composez le
1 800 667-3925 ou, encore, visitez www.dupont.ca/ag**

Comme avec tous les produits de protection des cultures, suivre attentivement les instructions sur l'étiquette. L'ovale DuPont, DuPont^{MC}, Les miracles de la scienceSM et GardienSM sont des marques déposées/de commerce de E. I. du Pont de Nemours and Company. DuPont Canada est un usager licencié. Roundup ReadySM est une marque déposée de Monsanto Technology LLC. Membre de CropLife Canada.



Les miracles de la scienceSM

SÉRIE MAXXIMA

SÉRIE JXN



ÉTROIT PAR CONCEPTION, PUISSANT PAR NATURE !

Tracteurs économiques et de hautes performances conçus spécialement pour les vergers, vignobles et le déblaiement de la neige sur les trottoirs.
À partir de 48" de largeur.
8 versions, 2 modèle JX1075N et JX1095N

SÉRIE JXC



CASE IH approuve l'utilisation de mélange allant jusqu'à 5% de biodiesel (B5)



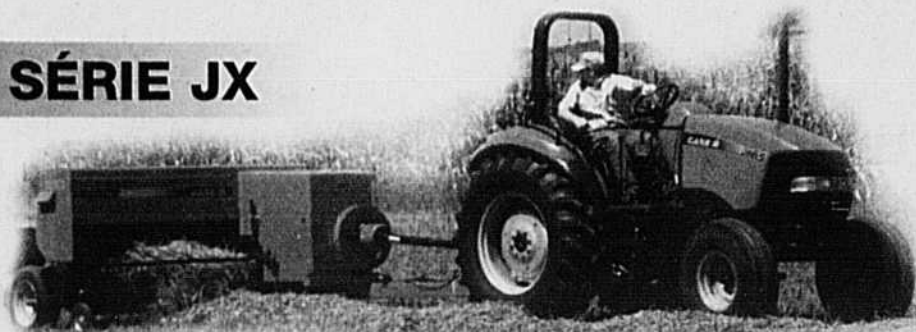
RAPPORT PUISSANCE-POIDS IDÉAL

Son profil bas vous permet de travailler dans les bâtiments, vergers, érablières.
Disponible en version 2 ou 4 roues motrices avec ou sans cabine de compagnie et inverseur hydraulique au volant.
12 versions, 3 modèles

UNE VALEUR AUTHENTIQUE !



SÉRIE JX



UNE TECHNOLOGIE MÉCANIQUE ÉPROUVÉE

- Modèle économique
 - Excellent rapport qualité/prix
 - Inverseur de marche arrière synchronisé
 - Disponible avec cabine ou plate-forme
 - Plus grande capacité de relevage (7718 livres)
- 20 versions - 5 modèles

SÉRIES JXU



DU PLAISIR AU QUOTIDIEN

- Nouvelle génération de moteurs plus performant, 5% plus économique
 - Transmission 24x24 avec inverseur hydraulique au volant
 - Moniteur de performance
 - Amortisseur sur l'attelage • Draft électronique
 - Toit ouvrant
- 12 versions - 3 modèles

Les tracteurs MAXXIMA sont conçus pour offrir une polyvalence maximale aux producteurs qui recherchent les performances économiques dans l'efficacité, le confort et la fiabilité.

La marque des professionnels

Visitez notre site Internet <http://www.caseih.com>

Case IH et Case Crédit sont des marques déposées de Case LLC.

CASE IH