« Avril — Mai 2017 Vol. 13 Nº 2 · KRTB
» www.vitaliteeconomique.com
6,95 $ + taxes

vé

vitalité économique

Ensemble, créons la richesse !



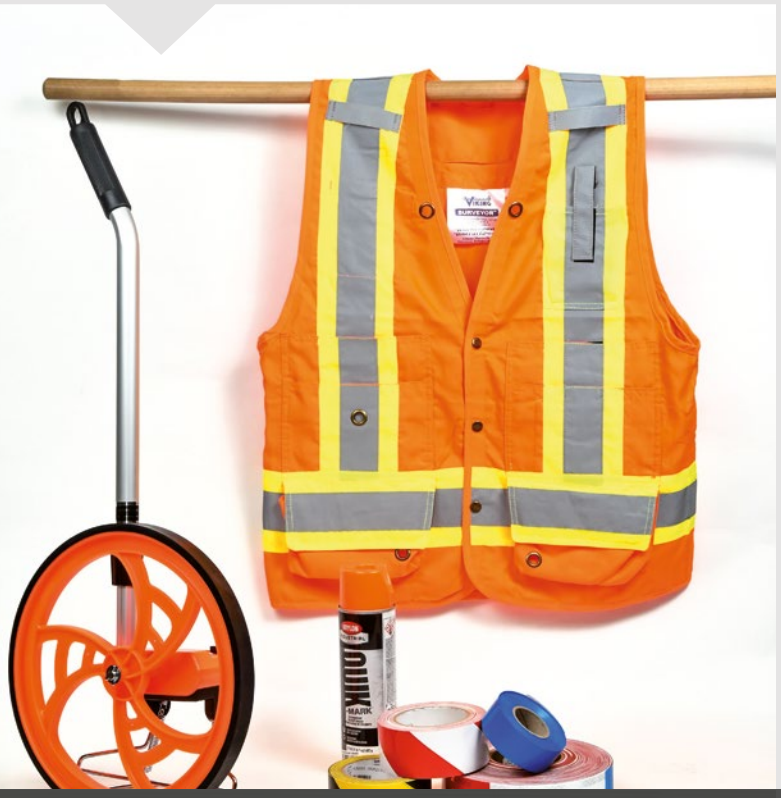
HISTOIRE À SUCCÈS
Acier Québec-Maritimes inc.

Jean-Claude Chouinard, PDG

SUR UNE LANCÉE
Éco Pieux inc.

GÉNÉRATIONS D'EXCELLENCE
Gravier Bérubé & Fils inc.

INTERVIEW VÉ
Nicolas Duvernois, Pur Vodka

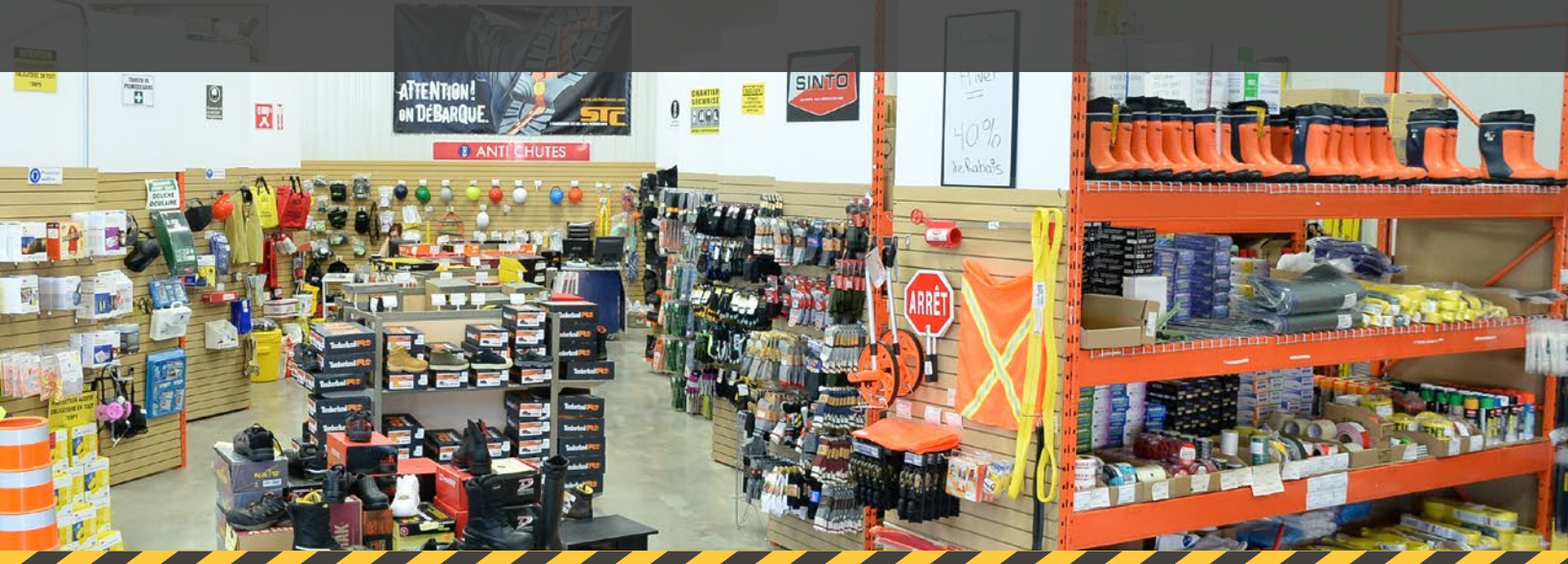




PLUS PERFORMANT.
PLUS DURABLE.

Maintenant distributeur autorisé exclusif HILTI

POUR BIEN TRAVAILLER, IL VOUS FAUT LES BONS OUTILS.



ÉQUIPEMENT DE SÉCURITÉ

FOURNITURES INDUSTRIELLES

VÊTEMENTS ET CHAUSSURES DE TRAVAIL

R.M.G. Prévention

MIEUX VAUT PRÉVENIR!

418 867-4578
Rivière-du-Loup

vitalité économique

232, boulevard de l'Hôtel-Ville
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 1M4
Tél. : 418 862-7358 Téléc. : 418 862-4819
info@vitaliteeconomique.com
www.vitaliteeconomique.com

Éditeurs
Erick Drapeau et Steeve Drapeau

Rédacteur en chef
Erick Drapeau

Coordonnateur du magazine et des ventes
Yann Beaulieu

Journalistes
Erick Drapeau, Steeve Drapeau, Louis Deschênes et Stéphanie Gendron

Photographies
Ghislain Mailloux et Patric Nadeau

Collaborateurs
Martin N. Dionne et Maxime Chouinard

Conception et réalisation
Étincelle publicité marketing web

Concepteurs graphiques
Michaël April et Tommy Hachez

Illustrations
Simon Dupuis

Impression
Imprimerie L'Impression Rivière-du-Loup

Distribution
Postes Canada
Livré par POSTES CANADA CANADA POST

Note importante : les photos prises dans le cadre d'un reportage, d'un publi-reportage ou d'une publicité ainsi que le montage d'une annonce publicitaire sont la propriété exclusive du magazine *Vitalité économique*. Des frais s'appliqueront pour toute utilisation à d'autres fins. Les auteurs sont responsables du contenu des articles ; la direction ne partage pas nécessairement les opinions émises. L'éditeur n'est pas responsable des représentations ni des énoncés des annonceurs.

Dépôt légal : Bibliothèque nationale du Québec

Poste-publication : Convention 41205032

Retourner toute correspondance ne pouvant être livrée à :
Magazine Vitalité économique
232, boulevard de l'Hôtel-Ville
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 1M4



8
Sur une lancée
Éco Pieux inc.



12
Histoire à succès
Acier Québec-Maritimes inc.

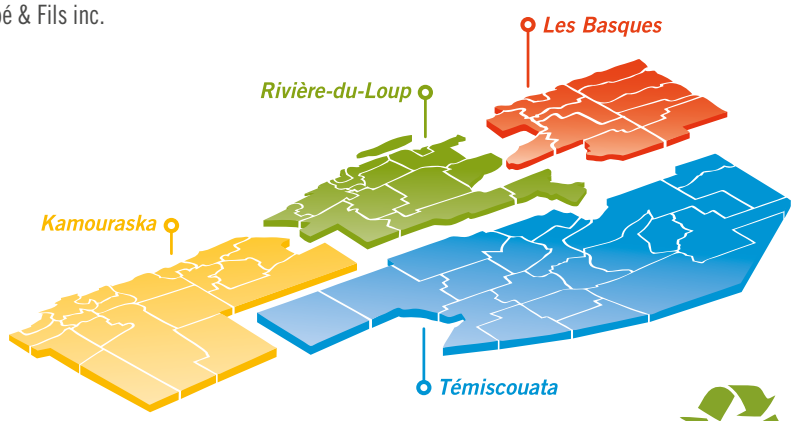


57
Générations d'excellence
Gravier Bérubé & Fils inc.



46
Interview Vé
Nicolas Duvernois, Pur Vodka

Magazine de propriété RÉGIONALE !



facebook
RETROUVEZ-NOUS
sur facebook !

Merci de recycler ce magazine après vos multiples lectures !

OPTEZ POUR UNE SOLUTION HYPOTHÉCAIRE JUSTE POUR VOUS

En tant que directeur développement hypothécaire, j'irai vous rencontrer, à votre convenance[1], afin d'élaborer la solution[2] qui vous convient en combinant les différentes caractéristiques répondant à vos besoins.

› Type de taux
› Fréquence des versements
› Période d'amortissement[3]
› Terme
› Couverture d'assurance-prêt hypothécaire

Communiquez avec moi dès aujourd'hui !

bnc.ca/hypotheque

1 Certaines conditions liées aux heures et aux jours fériés peuvent s'appliquer.
2 Financement octroyé sous réserve de l'approbation de crédit de la Banque Nationale.
3 Le délai d'amortissement maximal varie selon la nature du prêt.



Christian Morneau
Directeur, développement hypothécaire

418 714-4758
christian.morneau@bnc.ca

BANQUE NATIONALE

Par Erick et Steeve Drapeau, éditeurs

COUPÉS DU RESTE DU MONDE ?

Il y a quelques décennies, les habitants de nos campagnes avaient encore à composer avec la « ligne à plusieurs » sur leur téléphone. Si ça sonnait deux coups, l'appel était pour nous. Si ça sonnait trois coups, c'était pour le voisin. On ne répondait donc pas. En théorie…

Les années ont passé et, en 2017, à l'ère du portable, du numérique et de la haute technologie, les régions et les milieux ruraux font toujours figure de parents pauvres de la couverture cellulaire et Internet. Faites le test : partez de Rimouski et tentez de vous rendre à Québec en entretenant une conversation (mains libres, cela va de soi). Le signal devrait couper à au moins deux ou trois endroits, soit Saint-Simon et aux environs de Montmagny. Et si vous vous aventurez dans ce qu'on appelle « les terres », attendez-vous à une réception encore moins efficace.

La MRC de Témiscouata multiplie les pressions auprès des fournisseurs et des gouvernements pour que la situation change pour le mieux. Même dans le parc industriel de Rivière-du-Loup, ce ne sont pas toutes les entreprises qui ont accès à une bande passante Internet suffisante et performante. Nous vous rappelons que nous sommes en 2017…

On demande à nos entreprises d'être compétitives, mais il est difficile de l'être et de le demeurer avec un rés… défici…





REVUE DES MARCHÉS



Pierre Langlais Claude Croteau Patrice Landry Martin N. Dionne, directeur Benoît Leclerc François Chartré

L'économie mondiale semble vouloir se redresser, selon les dernières données qui dépassent le consensus des prévisionnistes. Mais l'optimisme ne doit pas faire baisser la garde, car des risques importants persistent et pourraient provoquer une rechute ou pire. La montée du protectionnisme commercial, les risques de crédit et les risques géopolitiques pourraient faire dérailler la croissance.

Après une année 2016 décevante, l'économie mondiale semble se redresser. Les premiers indices d'embellie sont apparus vers la fin de l'an dernier et il semble maintenant que l'élan ait continué au premier trimestre de 2017 à en croire les statistiques économiques qui dépassent le consensus au sein de l'OCDE et dans les pays émergents. Les États-Unis qui semblent jouir d'une bonne lancée avec un marché du travail en plein essor ont été la locomotive des économies avancées au premier trimestre. Mais le Japon et la zone euro aussi.

Mais la médaille a un envers. Le changement de la politique commerciale américaine menace la zone euro, surtout compte tenu de son excédent commercial en croissance qui pourrait avoir l'effet d'un chiffon rouge sur la nouvelle administration de Washington. Il y a aussi de grandes incertitudes sur le Vieux continent lui-même, avec le Brexit et son onde de choc, et les élections en France et en Allemagne qui pourraient accélérer la dérive vers un protectionnisme inhibiteur de la croissance. Et malgré le regain du crédit, le secteur bancaire n'est pas tiré d'affaire. La proportion de prêts non productifs reste élevée, notamment en Italie et en Espagne, retardant la restauration du bilan des banques. Le problème des dettes souveraines de la zone euro n'est pas réglé non plus. Il ne faudrait pas prendre à la légère les difficultés de la Grèce. Comme nous l'avons vu ces dernières années, même s'il s'agit d'une économie relativement petite (moins de 2 % du PIB de la zone euro), la Grèce contribue de manière disproportionnée à l'incertitude de l'économie.

Rivière-du-Loup **418 867-7900** 1 800 463-1346
La Pocatière **418 856-4566** 1 877 856-4566

NOUS GÉRONS LES PLACEMENTS LES PLUS IMPORTANTS AU MONDE : LES VÔTRES !

FINANCIÈRE BANQUE NATIONALE
GESTION DE PATRIMOINE

FCPE
MEMBRE

Financière Banque Nationale est une filiale en propriété exclusive indirecte de la Banque Nationale du Canada qui est une société ouverte inscrite à la cote de la Bourse de Toronto (NA-TSX)

Les informations contenues aux présentes proviennent de sources que nous jugeons fiables ; toutefois nous n'offrons aucune garantie à l'égard de ces informations et elles pourraient s'avérer incomplètes. Les opinions exprimées sont fondées sur notre analyse et notre interprétation de ces informations et elles ne doivent pas être interprétées comme une sollicitation ou une offre visant l'achat ou la vente des titres mentionnés aux présentes.

UNE RECONNAISSANCE INTERNATIONALE POUR LA DISTILLERIE FILS DU ROY

L'absinthe La Courailleuse, produite à Saint-Arsène par la Distillerie Fils du Roy, a récemment remporté la médaille d'or lors du Berlin International Spirits Competition, une prestigieuse compétition internationale de spiritueux qui s'est tenue en Allemagne. L'entreprise de Jonathan Roy et Hélène Dumont a aussi été couronnée comme meilleure distillerie canadienne pour les liqueurs, en plus de voir sa vodka La Grande Bagosse d'Al Capone remporter la médaille d'argent.

PB DIMENSION RH PROPOSE UN SERVICE DE *TEAM BUILDING*

PB Dimension RH offre depuis peu une formule de consolidation d'équipe clé en main aux entreprises et organisations du KRTB, un concept novateur qui met de l'avant des valeurs et des apprentissages à travers des jeux de management, des formations ainsi que des activités sportives, culturelles et créatives. Propriétaire de PB Dimension RH, Paméla Bérubé indique que le team building permet d'atteindre de meilleurs niveaux de performance dans un secteur d'activité donné, de renforcer les liens au sein de l'équipe et qu'il amène à reconnaître la contribution de chaque individu au succès du groupe.



LE POULET FRIT LE NID RENAÎTRA DE SES CENDRES À TÉMISCOUATA-SUR-LE-LAC

Victime d'un violent incendie en novembre dernier, le Poulet frit Le Nid de la rue Commerciale Nord à Témiscouata-sur-le-Lac reprendra ses activités dès cet été, après d'importants travaux de reconstruction. Si le bar laitier adjacent demeure toujours propriété d'Annie Bérubé et Francis Denis, le casse-croûte a quant à lui été vendu au couple formé de Marco Violette et Valérie Lévesque, déjà propriétaire du Resto-Bar le Stela et de la Cantine chez France.

WINDSOR PERFORMANCE PERSONNALISE LES VOITURES

Depuis peu, le Garage Windsor de Rivière-du-Loup propose à sa clientèle un service de personnalisation extérieur et intérieur des véhicules, Windsor Performance. Copropriétaire de l'entreprise, Nicolas Leblond précise que lors de l'achat ou même quelques mois après une transaction, il est possible de conférer une touche personnelle à son véhicule Jeep, RAM ou autre. « Enjoliveurs de roues, pneus, design, lettrage, accessoires, bien des façons sont proposées et le délai est rapide. »





Des millions pour réduire les émissions de gaz à effet de serre

CHEZ CASCADES AU TÉMISCOUATA

11,3 M$ sont investis à l'usine de Cascades de Témiscouata-sur-le-Lac (Cabano) pour un projet d'efficacité énergétique. Il s'agit de la suite logique d'un précédent investissement de 26 M$ effectué en avril 2015, qui visait à rendre un procédé de cuisson plus vert, soit à l'eau plutôt qu'avec des produits chimiques.



Cette fois, les projets consistent à modifier deux chaudières de biomasse forestière résiduelle. « C'est en cours de réalisation. Le séchage du papier se fait à la vapeur. Actuellement, il faut utiliser des chaudières qui consomment du mazout lorsque vient le temps de retirer les cendres. On va limiter l'utilisation de la chaudière au mazout avec notre nouveau projet », précise Hugo D'Amours, vice-président, communication et affaires publiques pour Cascades. Sur les 11,3 M$, le gouvernement provincial attribue une aide financière de 5,2 M$. « Cet investissement nous permet de réduire notre empreinte écologique et d'améliorer notre performance énergétique. » La réduction d'émissions de gaz à effet de serre équivaut à retirer près de 4 000 véhicules légers des routes annuellement.

Rappelons que l'usine de production primaire de Cascades au Témiscouata emploie 140 personnes. On y produit le carton ondulé qui permet de fabriquer des boîtes de carton. Les boîtes sont assemblées à d'autres usines de Cascades et sont destinées aux marchés canadien et américain.

« Le secteur de l'emballage est en transformation, nous sommes appelés à nous adapter et entre autres à fabriquer de plus petites boîtes, car les habitudes des consommateurs ont changé avec l'arrivée des ventes en ligne », soulignait Hugo D'Amours.

Dickner INC.
FOURNITURES INDUSTRIELLES
Tel:1800 463-8027
Milwaukee
JUSQU'AU 31 MAI 2017
ÉCHANGEZ VOS VIEUX OUTILS
PEU IMPORTE QU'ILS FONCTIONNENT OU NON
& OBTENEZ UNE PRIME INSTANTANÉE DE 100$
M18 FUEL
à l'achat de tout ensemble M18 FUEL DE MILWAUKEE .
Les ensembles échangés doivent être de 18 V ou plus,
à cordon OU comprendre 1 batterie et un chargeur.
M12 FUEL
à l'achat de tout ensemble M12 FUEL DE MILWAUKEE .
Les ensembles échangés doivent être de 7,5 V ou plus,
à cordon OU comprendre 1 batterie et un chargeur.
Les marques d'outils admissibles à l'échange sont :
Dewalt · Bosch · Hilti · Makita · Hitachi · Panasonic · MilwaukeeMD V18MC
Applicable sur les outils et ensembles d'outils FUEL de MILWAUKEE admissibles
OFFRE VALABLE JUSQU'AU 31 Mai 2017. VOIR LES DÉTAILS EN MAGASIN
Ajoutez également à votre calendrier
Spéciaux, Promos & surprises
à l'évènement Portes Ouvertes
Vendredi 26 Mai de 9 H à 17 H
Au 370-Rue Témiscouata, RDL



Depuis sa mise en opération il y a deux ans, de plus en plus d'entrepreneurs et de particuliers n'hésitent pas à faire appel à l'entreprise de fabrication et d'installation de pieux galvanisés, certifiés et thermiques Éco Pieux de Saint-Alexandre.

Des pieux fabriqués ICI pour des sols d'ICI

Jacky Lapointe

667, RUE DES ORMES
SAINT-ALEXANDRE-DE-KAMOURASKA

ÉCO PIEUX

T : 418 495-2525 – C : 418 894-6494
WWW.ECOPIEUX.COM
/ECOPIEUX

RBQ : 5710-5231-01

Jacky Lapointe n'avait rien laissé au hasard avant de démarrer son entreprise, lui qui a travaillé pendant plus d'une année à la recherche et au développement de son produit. « J'ai consulté les professionnels et les entrepreneurs en construction pour savoir exactement ce dont ils avaient besoin et préparer le pieu qui se distinguerait des autres et qui offrirait des avantages supplémentaires », indique-t-il.

Éco Pieux offre un large inventaire de pieux de différentes grandeurs pour tous types de projet, du conventionnel au plus spécifique. « Il y a aussi des avantages à faire affaire avec le fabricant et installateur, entre autres pour le rapport qualité-prix et pour les projets sur mesure. Il n'y a pas d'intermédiaire », souligne Jacky Lapointe.

Et un point très important : ils sont fabriqués ici en région avec le service de sous-traitant pour la fourniture et l'assemblage de plusieurs pièces. « C'est très important pour moi qu'Éco Pieux encourage les entreprises de la région et favorise l'économie d'ici. » Il est le seul fabricant-installateur dans tout l'est du Québec.

DES PIEUX UNIQUES DE QUALITÉ SUPÉRIEURE

Les pieux sont de qualité supérieure et garantis à vie. « Nous sommes les seuls à l'offrir, ce qui amène une tranquillité d'esprit pour le client. » Leur configuration supérieure est conçue spécifiquement pour éviter la déchirure du métal et la corrosion, entre autres grâce à l'ajout de deux orifices à l'opposé l'un de l'autre. Ceci a pour but de transférer au maximum le couple du moteur hydraulique au pieu, résultant ainsi une capacité portante supérieure.

Le système de fixation de têtes de pieux Éco Pieux est conçu de manière à empêcher les mouvements latéraux et verticaux. « On a pensé à tout. Pour une résistance accrue, les têtes ajustables d'Éco Pieux ont une épaisseur de 250 mm, une double épaisseur qui assure une qualité supérieure. La partie supérieure est soudée à la partie filetée, ce qui procure une meilleure stabilité, en plus d'être galvanisé à chaud », précise Jacky Lapointe. Un isolant en polyuréthane est ajouté à l'intérieur du pieu, ce qui a plusieurs avantages particulièrement dans notre région, où les sols sont très



Fier partenaire d'ÉCOPIEUX INC.
ACIER Martin Bastille inc.
Commerçant de fer neuf et second
418 862-1705
227, route de l'Anse au Persil, Rivière-du-Loup
martinbastille2@bellnet.ca

Les Paysages du fleuve
AMÉNAGEMENT PAYSAGER
ET EXCAVATION
SERGE BERNIER, entrepreneur général
418 963-5745
Installateur Ecoflo
WWW.LESPAYSAGESDUFLEUVE.COM

TJD INDUSTRIEL
tjdindustriel
418 863-5885
147, chemin des Raymond
Rivière-du-Loup
tjd.ca



rocheux. Les pieux sont certifiés par un ingénieur en structure et répondent aux normes en vigueur du Code national du bâtiment.

ÉCO PIEUX SUPPORTE VOS PROJETS

Éco Pieux est la solution idéale pour tous vos projets d'agrandissement, de chalets, clôtures, patios, passerelles, quais, panneaux publicitaires, solariums et plus. De plus en plus d'entrepreneurs, particuliers et municipalités n'hésitent pas à faire appel aux services d'Éco Pieux.

En plus de concevoir des pieux selon les meilleures normes de l'industrie, Éco Pieux propose une installation sans tracas avec de la machinerie performante. « Nous utilisons une rétrocaveuse sur pneus à gazon, ce qui limite l'impact sur le terrain au minimum. Nous avons aussi une pelle mécanique pour les projets plus imposants. On s'adapte au travail demandé », indique le propriétaire.

Fait intéressant, si l'installation de pieux est impraticable lorsque le sol est trop rocheux, l'entrepreneur n'a qu'à enlever l'extrémité de son équipement pour pouvoir utiliser le godet au lieu de ralentir les travaux, ce qui engendrait des frais supplémentaires d'excavation. Le moteur à 90 degrés du mécanisme d'installation permet aussi d'aller plus aisément sous des structures existantes.

Éco Pieux offre aussi une gamme de services variés, que ce soit pour la fourniture de pieux aux entreprises œuvrant dans le domaine du soulèvement de bâtiments, travaux de sous-œuvre ou grands projets, la location de pieux pour chapiteau, le service de marteau hydraulique et d'excavation, la vente de pieux non galvanisés pour des projets spécifiques et la possibilité de payer avec Visa ou MasterCard. Un service d'ingénieur en structures pour la spécification des charges est aussi disponible pour vos projets.

« L'entreprise est en pleine expansion et je souhaite élargir mon marché en créant des partenariats avec des installateurs certifiés du Nouveau-Brunswick et de Québec », conclut l'entrepreneur.



CONSTRUCTIONS GAÉTAN BOUCHER INC.
RÉSIDENTIEL - COMMERCIAL
RÉNOVATION
319, Place Jean-Yves-Côté, Rivière-du-Loup
418 862-8408
RBQ: 2850 7598 05

CONSTRUCTION
Stéphane Charest
ENTREPRENEUR EN CONSTRUCTION ET RÉNOVATION
Résidentiel - Commercial
R.B.Q.: 8360-7069-01
stef.charest@videotron.ca
154, rue Galarneau, Saint-Pacôme
Tél.: 418 852-1660
Cell.: 418 868-7250

MOREAU CONSTRUCTION
ENTREPRENEUR GÉNÉRAL EN CONSTRUCTION
RÉSIDENTIEL | COMMERCIAL | AGRICOLE
673, rue des Ormes , Saint-Alexandre
T 418 970-0646 C 418 894-8134
RBQ 5693-8947-01
Fier de collaborer avec Éco Pieux inc.

Nouvelle acquisition pour PLOMBERIE DUBÉ

Au début du mois de mars, l'entreprise Plomberie Dubé s'est portée acquéreur de l'immeuble qui l'héberge depuis 2012 au 104, rue des Équipements, dans le parc industriel de Rivière-du-Loup.



La PME, qui occupe l'un des trois locaux de l'édifice et dispose de 1 600 pieds carrés, y a installé un entrepôt et ses bureaux administratifs. « Notre vision à long terme nous a amené à nous pencher sur une solution d'avenir pour Plomberie Dubé. Nous avons préféré acheter la bâtisse de Gestion Laurent Gagnon plutôt que de déménager. Ainsi, le vaste terrain nous laisse toute la latitude voulue pour des projets d'expansion », a indiqué au Magazine Stéphane Dubé, propriétaire.

Alors qu'une partie de l'immeuble est occupée par Gagnon Image, l'entrepreneur ajoute qu'un autre local, qui totalise 2 500 pieds carrés, est présentement offert en location.

UN NOUVEAU LAIT
produit entièrement au Bas-Saint-Laurent

La Laiterie ÓRA a lancé un tout nouveau produit de niche unique au Bas-Saint-Laurent, un lait à 3,8 % de matières grasses fabriqué dans la région. Le lait n'a subi qu'une seule transformation, soit la pasteurisation.



« Nous contrôlons 100 % de la chaîne, ce qui assure une qualité maximale », explique Jean-Mathieu D'Amour, propriétaire de l'entreprise Laiterie ÓRA. Celle-ci est issue de la Ferme d'Amour SENC située sur la rue Fraserville à Rivière-du-Loup. Il s'agit de la ferme familiale que Jean-Mathieu a reprise de son grand-père Gérard. Il est également le fils du député-ministre Jean D'Amour.

« On développe le projet depuis trois ans. Dans notre domaine, il faut passer à travers une série de réglementations et c'est très long. Le lait a été lancé au mois de février », ajoute l'entrepreneur et agriculteur.

Le lait est vendu dans un contenant de plastique d'un litre, qui rappelle les bouteilles d'antan. Il est enrichi naturellement d'Oméga-3, étant donné l'alimentation des vaches qui est composée en partie de graines de lin. Il se vend entre 3,75 $ et 3,95 $. « Les clients ont adopté le produit rapidement. Ils aiment le goût velouté et doux, la fine couche de crème qui se forme sur le dessus », ajoute Jean-Mathieu D'Amour, qui est en affaires avec sa conjointe Kim Belzile.

Actuellement, le lait est fabriqué et embouteillé au CDBQ de La Pocatière. « Ultimement, nous aimerions construire une usine à proximité de Rivière-du-Loup et élargir notre marché à l'extérieur de la région. » Le lait ÓRA est disponible à la ferme et dans différentes épiceries et commerces de Rivière-du-Loup et du Kamouraska. Il est aussi prévu que soit développée une gamme d'une demi-douzaine de produits laitiers.

ACIER QUÉBEC-MARITIMES,

sa passion : l'acier, son succès : son savoir *fer*

M. Jean-Claude Chouinard savait dans quelle aventure il se lançait, en décembre 2015, en procédant à l'acquisition de la division d'acier neuf de JM Bastille. Sa planification rigoureuse, les approches réalisées auprès de différents financiers et son expérience de plusieurs années dans le domaine de l'acier lui ont permis de prendre de façon assurée les commandes d'Acier Québec-Maritimes, la nouvelle entité créée.



Denis Bouillon, toujours aussi passionné de son travail.

Dès son embauche chez JM Bastille en 2012, M. Jean-Claude Chouinard fît connaître au propriétaire son envie de se porter acquéreur de la division acier neuf de celle-ci. « J'ai été directeur général d'entreprises similaires dans la région de 2008 à 2012 pour m'établir par la suite à Rivière-du-Loup. »

Au début de 2014, M. Jean-Pierre Bastille, président de JM Bastille, fait finalement savoir que la division acier neuf serait à vendre. M. Chouinard prépare son montage financier et se lance à la recherche de partenaires pour son projet. « Finalement, le Fonds de solidarité FTQ partage les actions à 33,3 % avec moi, ainsi que les Fonds Relève qui ont contribué à réaliser ce rêve. » Il baptise son entreprise Acier Québec-Maritimes, en référence aux territoires desservis, ce qui deviendra une image de marque pour la nouvelle entité.

396, RUE TÉMISCOUATA, C.P. 847
RIVIÈRE-DU-LOUP

ACIER
québec-maritimes

418 862-1320 – 1 800 463-1320
WWW.ACIERQUEBECMARITIMES.COM



LES CLIENTS PROFITENT D'UN IMMENSE INVENTAIRE DE MÉTAUX NEUFS

M. Jean-Claude Chouinard et son équipe vendent et distribuent de l'acier neuf et de l'aluminium destinés à une très grande clientèle.

Profilés plats, ronds, en **U** ou à angle, feuilles, poutres en **I** et en **H** et plaques d'acier, une simple visite des entrepôts suffit à vous convaincre que l'inventaire est impressionnant. « Nous vendons principalement de l'acier nord-américain et tous nos produits sont certifiés par des rapports de moulins », indique le propriétaire.

En plus de l'acier, l'acier inoxydable (destiné entre autres au secteur de l'alimentation), le cuivre et le bronze peuvent être achetés auprès de l'entreprise, sur demande. Il en va de même avec le treillis métallique et l'acier d'armature (qui est toujours gradé 400W). Acier Québec-Maritimes distribue du matériel nord-américain ainsi que du matériel d'importation.

Les différents produits au carbone et d'aluminium vendus sont expédiés selon un horaire bien établi. « Tous les jours, nous livrons à l'ouest jusqu'à Montmagny et à l'est, jusqu'à Matane. L'est et l'ouest du Nouveau-Brunswick ainsi que la Côte-Nord jusqu'à Sept-Îles sont approvisionnées deux fois par semaine et pour les autres secteurs, cela se fait selon les besoins de notre clientèle. » Acier Québec-Maritimes propose même un service de transport surdimensionné ou régulier au Québec, en Ontario et dans les Provinces maritimes.

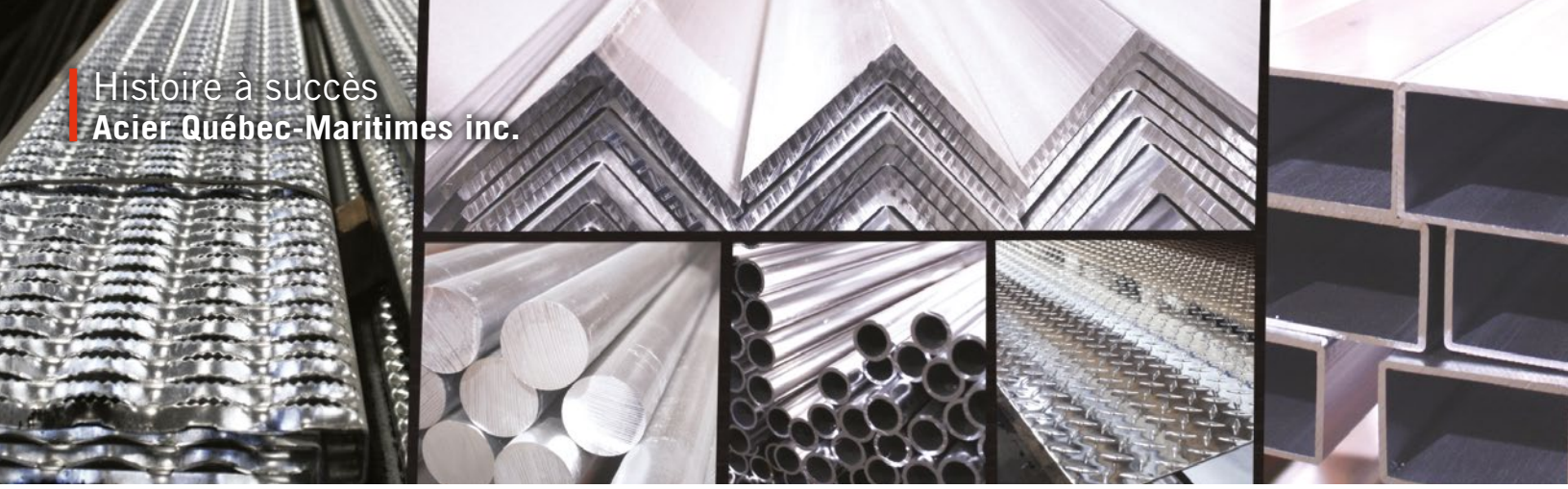
MALLETTE
Société de
comptables professionnels agréés

Nous tenons à féliciter toute
l'équipe pour son dynamisme
et sa volonté de réussir.
La détermination et le leadership
mènent au succès. Félicitations!

mallette.ca

Avec vous, là où ça compte.





La clientèle d'Acier Québec-Maritimes se veut très diversifiée : les manufactures en métallurgie, les mines, les chantiers navals et bien d'autres.

L'ALUMINIUM S'AJOUTE AUX PRODUITS OFFERTS

Depuis quelques mois, Acier Québec-Maritimes a ajouté une corde à son arc en distribuant toute la gamme des produits d'aluminium, répondant ainsi à un besoin. « On dispose maintenant de 34 000 pieds carrés d'entrepôt, comparativement à 24 000 auparavant. L'espace supplémentaire est consacré à notre gamme complète de produits d'aluminium, qu'il s'agisse de barres, de feuilles ou autres », indique M. Jean-Claude Chouinard.

Ces produits étaient souvent demandés par la clientèle d'Acier Québec-Maritimes qui dispose maintenant de tous les atouts pour assurer une livraison rapide, puisque l'inventaire est bien garni.

L'entreprise a récemment procédé à l'achat de nouveaux équipements, dont des étagères, afin de stocker ces produits. « Nous avons également fait l'acquisition de camions neufs afin de bonifier notre flotte et assurer ainsi un service encore plus efficace. » Acier Québec-Maritimes propose également à sa clientèle un service de découpe avec scie pour des pièces ayant jusqu'à 36 pouces de hauteur, ainsi que la découpe au plasma et le pliage d'acier et d'aluminium.



CENTRE Routier 1994 INC.
INTERNATIONAL

FÉLICITATIONS
À M.CHOUINARD
ET SON ÉQUIPE!

418 862-7231
375, rue Témiscouata, Rivière-du-Loup
www.centreroutier.com
/LeCentreRoutier1994inc

Ici, pour vous.
BMO
Yves Perron, directeur de succursale
418 862-8655
David Roy Gobeil, directeur de comptes services aux entreprises 418 862-5558



LA RÉUSSITE DÉCOULE DE LA PASSION DU MÉTIER

Acier Québec-Maritimes emploie fièrement une vingtaine d'employés qui seront garants d'une croissance enviable et certaine. Toute l'équipe fait preuve de dévouement et d'engagement envers notre distinguée clientèle.

Les employés font preuve de loyauté envers la clientèle. Dynamiques et dotés de qualités professionnelles enviables, ils ont tous la passion du métier. « C'est une valeur importante, ici. Elle se doit d'être contagieuse et c'est pourquoi je me fais un devoir de l'inculquer à tous les employés, tout comme la politesse et le respect. »

Chez Acier Québec-Maritimes, chacun connaît son rôle et l'exerce à la perfection. Les commandes, qui sont prises jusqu'à 17 heures, sont traitées avec célérité et exactitude. Le chargement s'effectue en soirée pour en assurer la livraison le lendemain. L'entreprise profite du statut de carrefour géographique de Rivière-du-Loup, ayant accès rapidement aux principaux axes routiers. L'équipe de vente, parfaitement bilingue, a été en partie renouvelée afin de répondre davantage aux exigences du marché. Et en bonifiant l'inventaire de produits, l'équipe d'Acier Québec-Maritimes poursuit son objectif de développement du marché.

Notre efficacité et notre service sont l'essence même de notre réussite.

fondsreg.com

FAIRE TOURNER L'ÉCONOMIE D'ICI.

FIERS PARTENAIRES D'ACIER QUÉBEC-MARITIMES

Les Fonds régionaux de solidarité FTQ Bas-Saint-Laurent sont fiers d'appuyer les projets d'ici et d'être associés au succès d'Acier Québec-Maritimes.

FONDS régionaux de solidarité FTQ Bas-Saint-Laurent 20 ANS

888 456-3565

CAIN LAMARRE

NOUS SALUONS LE SUCCÈS D'ACIER QUÉBEC-MARITIMES

Rivière-du-Loup | 418 860-4580
Rimouski | 418 723-3302
Amqui | 418 629-3302

Fier fournisseur!

FILGO ÉNERGIE Distributeur Shell

Chauffage RDL · Pétroles B. Ouellet · Pétroles JMB
160, rue L.-P. Lebrun, Rivière-du-Loup

Rivière-du-Loup | **418 862-8702**
Saint-Pascal | **418 852-2729**
Témiscouata-sur-le-Lac | **418 854-2267**

Place à L'ESPACE DES GRANDS RENDEZ-VOUS BERGER

L'équipe de Rivière-du-Loup en spectacles a inauguré en grande pompe, à la fin-février, un nouveau lieu de diffusion culturelle, l'Espace des Grands rendez-vous Berger. Situé dans le Centre Culturel Berger, ce nouvel espace renforce la mission de lieu culturel de la salle de spectacles inaugurée il y a 50 ans.

Ce qui était auparavant utilisé comme lieu d'entreposage devient un lieu de rencontre et de diffusion culturelle. Un investissement de 150 000 dollars a permis d'aménager, en partie sous le grand escalier du hall, un espace dédié à la culture. « Il s'agit d'un complément et d'une bonification évidents à notre offre. Fruit d'une collaboration avec Patrimoine Canadien et la communauté d'affaires de Rivière-du-Loup, l'Espace des Grands rendez-vous Berger est appelé à jouer un rôle important avant et après nos spectacles, bien sûr, mais aussi pour d'autres événements culturels », explique Pierre Levesque, directeur général.



Pierre Levesque, directeur général

85, RUE SAINTE-ANNE
RIVIÈRE-DU-LOUP

Centre Culturel Berger
Rivière-du-Loup
50 ans

418 867-6666
WWW.RDLENSPECTACLES.COM



D'une capacité de 180 personnes, la nouvelle salle permet d'accueillir les Grands rendez-vous, ces activités pédagogiques gratuites d'avant spectacle lors des pièces de théâtre, des concerts classiques et spectacles de danse, les activités familiales, de même que les moments privilégiés de rencontre entre le public et les artistes après les spectacles. « L'Espace des Grands rendez-vous Berger pourra aussi servir à un lancement de disque, au vernissage d'une exposition, à des conférences, des 5 à 7 et même à des prestations musicales de moindre envergure », d'ajouter Marie Claude Durand, responsable des communications. À cet effet, un écran de diffusion, de l'éclairage et un système de son de style *plug'n play* complètent les équipements.

Outre le Gouvernement du Canada, par le biais de Patrimoine Canadien, six entreprises de la région ont mis l'épaule à la roue pour concrétiser ce projet : Berger, Construction Marcel Charest & Fils, duBreton, le Garage Windsor, Rivière-du-Loup en spectacles et le Cégep. Une implication de taille qui permet d'offrir un lieu confortable aux spectateurs qui étaient auparavant coincés devant le bar et dans les corridors pendant les entractes.

LE CENTRE CULTUREL BERGER : UN LIEU HAUTEMENT FRÉQUENTÉ

Plus de 47 000 spectateurs assistent à des événements présentés au Centre Culturel Berger annuellement. « On tient une centaine d'activités chaque année. Il nous fallait donc un lieu pour

COMMERCIAL | INDUSTRIEL | INSTITUTIONNEL | RÉSIDENTIEL

CONSTRUCTION
MARCEL CHAREST
ET FILS

T 418 492-5911 | **SF** 1 800 561-5911
TÉLÉC 418 492-9705
mcfinc.ca | **infos@mcfinc.ca**

997, route 230 Est, Saint-Pascal
ISO 9001 2008
RBQ : 1623-5558-35

Yves VIEL
ENTREPRENEUR SPÉCIALISÉ
R.B.Q. : 8174-0920-49
COMMERCIAL ET RÉSIDENTIEL
plâtre et peinture – enduit d'acrylique
plancher d'epoxy
37, RUE LIONEL-CHALIFOUR, RIVIÈRE-DU-LOUP
418 867-4736 • Cell : 418 860-8597
yvesviel.com

Fier de participer
à vos projets
Collin & Dubé
ENTREPRENEUR ÉLECTRICIEN
Téléphone: 418 862-7946
Télécopieur: 418 862-6884
collin.dube@videotron.ca



L'Espace des Grands rendez-vous Berger

accommoder les milliers de spectateurs, pour présenter nos Grands rendez-vous, pour des rencontres de discussions d'artistes, pour des signatures d'autographes, pour nos différents vernissages et même pour nos rencontres de presse », indique le directeur général.

Convivial, accessible et présentant un décor décontracté et actuel, le nouveau lieu propose aussi une meilleure expérience-client avec un bar repensé sous forme de café-bistro. « Les entreprises de la région qui aimeraient inviter leurs collaborateurs et bons clients au Centre Culturel Berger pourront aussi réserver une partie de l'Espace des Grands rendez-vous Berger pour les accueillir avant et après un spectacle », illustre Pierre Levesque. **« Nous avions régulièrement des demandes pour des 5 à 7 d'avant spectacle ou des activités du genre *porto-chocolat* d'après spectacle. Nous pourrons désormais répondre à la demande pour des groupes qui assistent à nos spectacles. »**

L'Espace des Grands rendez-vous Berger se veut également un lieu de rencontre et de rassemblement pour socialiser. « Il ne faut pas perdre de vue que les organismes et entreprises peuvent aussi se l'approprier pour y tenir différentes activités les jours où il n'y a pas de spectacle à l'affiche », ajoute Marie Claude Durand.

La direction se réjouit de l'implication de Berger, duBreton, Construction Marcel Charest & fils et Garage Windsor. « La participation de ces entreprises a contribué à faciliter l'aide financière du gouvernement fédéral. À Rivière-du-Loup et dans la région, on

Bon 50e anniversaire!

Berger est fière d'être partenaire du Centre culturel Berger et de contribuer au dynamisme culturel de notre belle région!

1 800 463-5582 | berger.ca



Berger

constate que non seulement la population a depuis longtemps adopté le Centre Culturel Berger, mais que la communauté d'affaires se l'est aussi approprié ! »

UNE FORCE ÉCONOMIQUE DANS LA RÉGION

Les activités de Rivière-du-Loup en spectacles, incluant le Centre Culturel Berger, le Cabaret des mauvaises habitudes, les Soirées Juste pour Rire, les Shows du Garage et les spectacles estivaux des Mercredis SHOWS de La Goélette, génèrent un chiffre d'affaires annuel de 1,5 million de dollars. Mais les retombées ne s'arrêtent pas là.

« Nous employons une vingtaine de travailleurs, notamment à l'administration, à la technique et à la billetterie, souligne Pierre Levesque. Il faut ajouter à cela une quarantaine de préposés bénévoles lors des spectacles, une force humaine non négligeable, généreuse de son temps, qui nous fournit annuellement 4 175 heures de travail. »

En plus de la masse salariale, la venue de spectateurs de partout au KRTB, du Nouveau-Brunswick et d'aussi loin que la Côte-Nord et le Maine permet d'injecter de l'argent neuf dans le milieu, tant pour les hôteliers et restaurateurs que pour le commerce de détail. « Nous avons des abonnés qui viennent de la Beauce, d'autres de Rimouski et même de la Gaspésie ! On doit aussi compter, dans l'équation, les dépenses des nombreuses équipes techniques qui accompagnent les artistes venus se produire chez nous », ajoute Marie Claude Durand.



L'équipe de direction de Rivière-du-Loup en spectacles.

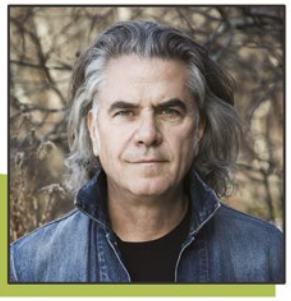
Culture et économie n'ont donc jamais fait si bon ménage, si on tient compte en plus qu'une vie culturelle intense constitue un argument de vente et de rétention pour les familles qui vivent ou désirent s'établir dans la région. « Les gens réalisent l'importance du Centre Culturel Berger dans le milieu. Reconstruire une telle infrastructure, de nos jours, représenterait un investissement de 15 à 18 millions de dollars. Il s'agit de la plus grande salle de spectacles à l'est de Québec ! », conclut le directeur général.

À voir au Centre Culturel Berger



BOBBY BAZINI
Vendredi 28 avril, 20h
Adulte : 46 $
Étudiant : 36.80 $

RICHARD SÉGUIN
Jeudi 4 mai, 20h
Adulte : 46 $
Étudiant : 36.80 $



rdlenspectacles.com - 418 867-6666

ANIMATION DE L'EST
DISCOMOBILE DÉCORATION DE SALLE LOCATION
ANIMATIONDELEST.COM
418 863-5011
/ANIMATIONDELEST

Après les micropousses, les champignons pour LA JARDINIÈRE À AUCLAIR

L'entreprise La Jardinière, située à Auclair au Témiscouata, a annoncé à la mi-mars avoir fait l'acquisition des équipements de la champignonnière de la Ferme Nature Sauvage de Squatec.



La PME, dirigée par Nottaway Desjardins, devient ainsi le producteur officiel des shiitakes du Témiscouata. « Nous transférerons les activités de ce projet sur notre propriété à Auclair et nous continuerons à offrir l'excellent service et la qualité du produit qui faisaient la marque et la renommée de Dominic et Renée Anique », a indiqué la propriétaire.

Entreprise bio-alimentaire spécialisée dans la production de micropousses, de germinations et de jus d'herbe de blé, La Jardinière commercialise également quelques variétés de petits fruits, de fines herbes et de fleurs comestibles. Ses produits trouvent preneurs auprès de restaurateurs, hôteliers et points de vente du Bas-Saint-Laurent.

L'entreprise a remporté le premier prix régional de la catégorie bio-alimentaire lors du 15e Concours québécois en entrepreneuriat.



Important projet en matière d'efficacité énergétique
CHEZ A.M.T SAINT-CYPRIEN

L'entreprise Moulage sous pression A.M.T de Saint-Cyprien investit près de 800 000 $ pour un projet de conversion et d'efficacité énergétique au sein de son usine. Le gouvernement attribue une aide financière de près de 600 000 $.



L'entreprise fabrique des pièces d'aluminium pour les marchés de l'automobile, des produits médicaux et des véhicules récréatifs. 140 employés y travaillent. En 2015, A.M.T a inauguré un agrandissement majeur à son usine. Suite à cet ajout, l'entreprise devait ajouter une quatrième unité de compensation d'air qui fonctionne au gaz propane. « L'air froid qui entre l'hiver doit être chauffé. Pour réduire l'utilisation de gaz, le projet permettra de récupérer la chaleur des systèmes de refroidissement de l'usine agrandie afin de préchauffer l'air d'appoint requis pour la ventilation », indique le directeur adjoint Frédéric Jean.

Ce système complexe qui doit être mis en place prochainement permettra de réduire de façon importante les émissions de gaz à effet de serre de l'entreprise. La réduction équivaut à retirer quelque 138 véhicules des routes annuellement. « C'est un défi pour toutes les entreprises et collectivement nous avons tous un rôle à jouer. Nous souhaitons faire notre part. Le soutien du programme ÉcoPerformance a été déterminant pour la concrétisation de ce projet », a ajouté Frédéric Jean.

La croissance de l'entreprise se poursuit. L'agrandissement récent permet encore une augmentation de la capacité de l'entreprise à répondre à de nouveaux contrats. « On continue de se démarquer et ça passe par les innovations et l'amélioration. »





CENTRE BUREAUTIQUE,
maintenant bien implanté à Rivière-du-Loup

En opération depuis 1988, Centre Bureautique, qui a ses racines à Baie-Comeau, opère maintenant sept succursales dont une à Rivière-du-Loup depuis juin 2016.



Pierre-Olivier Lemieux, Steeve Lemieux et Joël-Benoît Lagacé

Fondé par Steeve Lemieux et Patrice Carré, Centre Bureautique a toujours été spécialisé dans la vente et le service d'appareils destinés à l'impression, soit des copieurs, télécopieurs, imprimantes et multifonctions. Bien établie, l'entreprise présente trois décennies d'excellence placées sous le signe de la progression et d'un service à la clientèle qui a fait sa réputation.

« C'est ce qui nous démarque avant tout, confie Pierre-Olivier Lemieux, directeur de succursale pour Rivière-du-Loup et tout le KRTB. Sur nos 43 employés, presque la moitié sont des techniciens, ce qui assure une réponse et un déploiement rapide sur les territoires. » Expérience, stabilité, formation continue donnée directement par les fournisseurs partenaires, l'équipe technique de Centre Bureautique est à la hauteur.

Déjà bien présente dans la région en raison notamment de contrats avec Bombardier, le CISSS et le Cégep de Rivière-du-Loup, Centre Bureautique a décidé d'y ouvrir une septième succursale en raison des nombreuses opportunités rendues possible par la présence de PME et d'organisations dynamiques.

79, RUE FRASER
RIVIÈRE-DU-LOUP

Centre Bureautique

581 337-2800
WWW.CENTREBUREAUTIQUE.COM
/CENTREBUREAUTIQUE

« On est ici pour y rester et pour nous impliquer dans la communauté, ce qui constitue la recette de notre succès depuis bientôt 30 ans », poursuit Pierre-Olivier Lemieux, qui s'est récemment installé dans la région de manière permanente.

DISTRIBUTEUR ET FOURNISSEUR DE SERVICE DES EXCELLENTS PRODUITS RICOH

Centre Bureautique est fier de distribuer les réputés produits Ricoh dans la région et d'en assurer le service après-vente. Ce géant mondial des solutions numériques (impression, archivage, gestion documentaire, automatisation des procédés, etc.) occupe le premier rang dans le marché global des photocopieurs multifonctions.

« Ricoh est présente dans 200 pays et présente des appareils novateurs et hautement technologiques. Reconnus pour leurs panneaux de contrôle conviviaux, faciles d'utilisation et personnalisables, ces modèles s'intègrent aisément aux flux de travaux des entreprises. Les produits Ricoh que nous proposons à nos clients sont donc adaptés parfaitement aux différents besoins et volumes de chacun d'eux », mentionne Pierre-Olivier Lemieux.

Les imprimantes, multifonctions et autres produits Ricoh sont réputés extrêmement fiables et présentent un rapport qualité/prix inégalable. « Les PME, organismes publics et autres organisations qui utilisent déjà ces appareils en sont fort satisfaits. »

Dans la foulée de l'ouverture de la succursale de Rivière-du-Loup, Ricoh consent des rabais substantiels à ses nouveaux clients. Le délai de réponse rapide pour tout contrat de service, la garantie de remplacement en cas d'insatisfaction et le fait que les équipements Ricoh soient recyclables à 99% ont de quoi séduire.

« Centre Bureautique dispose d'un large inventaire et propose la location, l'achat et le financement des produits d'impression Ricoh. Nos contrats de service couvrent les pièces, la main-d'œuvre, la maintenance préventive, le déplacement, le temps et les fournitures, sauf le papier et les broches », conclut Pierre-Olivier Lemieux.

Ricoh, le leader mondial dans l'industrie !

RICOH





Fier fournisseur des services infonuagiques
du Centre Bureautique, TELUS Affaires
vous félicite pour cette nouvelle succursale.



telus.com/affaires

TELUS | Affaires

UN TOUT NOUVEAU COMPLEXE FUNÉRAIRE à Rivière-du-Loup

Les travaux entrepris cet hiver toucheront à leur fin vers le début du mois de mai pour la Coopérative funéraire des Eaux vives. Dès le 1er juin, le nouveau complexe funéraire de la rue Témiscouata à Rivière-du-Loup pourra accueillir la population dans des installations encore plus propices au rassemblement et au recueillement.



Bernand Cyr (président), Nathalie Dubé (directrice générale) et Claude Bossé (trésorier)





Le conseil d'administration de la Coopérative : Levis Roy, Gilles Lebel, Michel Rancourt, Bernard Cyr (président), Claude Bossé, Jean-Claude Malenfant, Hélène Laplante et Magella Dubé. Absente : Fernande Grondin

L'investissement est majeur, soit 1,2 million de dollars. « Il est réparti à peu près à 50-50 entre l'achat de l'immeuble commercial et les améliorations locatives », explique la directrice générale Nathalie Dubé. En janvier dernier, la Coopérative funéraire des Eaux vives s'était portée acquéreur du bâtiment qui accueillait jusqu'à tout récemment le dentiste Danny McNeil.

Le sous-sol, le rez-de-chaussée et l'étage accueilleront les nouvelles installations qui seront toutefois partagées avec les locataires actuels, Mona Godin denturologiste et Trajectoires Hommes, de même qu'un éventuel preneur des anciens locaux du dentiste McNeil libres dès le 30 juin.

En regroupant ainsi tous les services funéraires sous un même toit dans un secteur stratégique de la ville, la Coopérative funéraire des Eaux vives améliore ainsi de façon majeure son offre de service.

UN LIEU DE RENCONTRE ET DE RECUEILLEMENT

Le nouveau complexe funéraire initié par la Coopérative funéraire des Eaux vives regroupera plusieurs services et facilités en lien avec le monde funéraire, dans une ambiance de calme et de sérénité.

« Nous avons tout simplement bonifié notre offre afin de répondre à la demande de nos membres mentionne la directrice générale. Le complexe comptera un salon d'exposition ainsi qu'une salle de







cérémonie pouvant accommoder 75 personnes. » L'aménagement d'une salle de réception d'une capacité identique, avec mobilier et accessoires (comptoir, frigo, évier) pour un service de traiteur, figure aussi au chapitre des nouveautés.

Trente niches supplémentaires seront aussi ajoutées au columbarium situé au rez-de-chaussée, tout comme les bureaux administratifs. Au sous-sol de l'immeuble, on retrouvera le laboratoire, la salle de présentation des cercueils et des urnes. Finalement, une salle de conférence sera aménagée à l'étage. Dans un souci de rendre l'ensemble plus agréable, les dirigeants de la Coopérative funéraire des Eaux vives ont aussi pensé à faire ajouter des fenêtres du côté ouest, afin que les gens profitent d'une vue sur la rivière du Loup.

UNE COOPÉRATIVE À L'ÉCOUTE DE SES MEMBRES

En procédant à l'acquisition, puis à la rénovation en profondeur de l'immeuble du 48, rue Témiscouata, la Coopérative funéraire des Eaux vives répond à une demande de ses membres. « Nos membres constataient eux aussi que les installations de la rue Lafontaine se faisaient vieillissantes et ne répondaient plus aux impératifs du domaine funéraire tel qu'on les connaît aujourd'hui. Ils nous ont appuyés depuis le début dans nos démarches de relocalisation », affirme Nathalie Dubé.

Les améliorations sont donc notables pour les membres, mais aussi pour toutes les personnes appelées à se rendre à la Coopérative funéraire des Eaux vives à la suite du décès d'un proche. « Rien qu'au niveau du stationnement, nous passons de 6 à 40 emplacements. De plus, nous disposerons dorénavant d'un ascenseur pour les personnes à mobilité réduite. » Récemment, la coopérative a aussi remis sa flotte automobile à jour en procédant à l'acquisition d'un corbillard multifonctionnel qui peut servir pour le transport des cercueils, des urnes et comme véhicule de direction.



SALON FUNÉRAIRE DE TÉMISCOUATA-SUR-LE-LAC
2452, RUE COMMERCIALE SUD, TÉMISCOUATA-SUR-LE-LAC
418 899-2724

D'AUTRES AMÉLIORATIONS SONT PRÉVUES AU TÉMISCOUATA

En plus du complexe funéraire de Rivière-du-Loup, la Coopérative funéraire des Eaux vives est présente dans la MRC de Témiscouata avec trois maisons funéraires implantées à Saint-Honoré, Témiscouata-sur-le-Lac et Dégelis. Ces trois points de service feront l'objet d'améliorations au cours de l'année 2017.

Pas moins de 120 000 $ seront investis cet été, notamment en ce qui concerne les stationnements. « À Saint-Honoré, nous allons procéder à la démolition de la partie adjacente afin de créer de nouvelles places de stationnement. À Dégelis, le stationnement existant sera asphalté et nous entamerons la phase deux du columbarium

LES ÉLECTRICIENS DESJARDINS
RIVIÈRE-DU-LOUP 418 862-6220
INSTALLATIONS COMMERCIALES, RÉSIDENTIELLES, INDUSTRIELLES ET SERVICE DE PROPOSITION.

CONTENEURS KRT 418 862-0309
Centre de transformation
Partenaire-démolition
Transport et location de conteneurs
Partenaire-sinistre
10, rue Charles-Saint-Pierre, Parc Industriel, Rivière-du-Loup
418 862-0309 CONTENEURSKRT.COM

COUVRE-PLANCHER & DÉCORATION
Armand St-Onge inc.
DEPUIS 1956
Travailler avec votre équipe est pour nous gage de fierté!
65, rue des Bois Francs, MONT-CARMEL
418 498-2836



SALON FUNÉRAIRE DE DÉGELIS
400, RUE PRINCIPALE, DÉGELIS
418 853-2944



SALON FUNÉRAIRE DE SAINT-HONORÉ
88, RUE PRINCIPALE, SAINT-HONORÉ-DE-TÉMISCOUATA
418 497-1557

extérieur qui devrait se terminer en 2018. » La directrice générale Nathalie Dubé explique aussi que d'autres projets sont prévus pour Témiscouata-sur-le-Lac dans un proche avenir.

En vertu du déménagement de ses installations de Rivière-du-Loup, la Coopérative funéraire des Eaux Vives prévoit faire travailler davantage ses 21 employés contractuels (sur un total de 25). « Aucune nouvelle embauche n'est prévue pour le moment, mais les premiers mois d'opération vont peut-être changer la donne », conclut-elle.

COOPÉRATIVE FUNÉRAIRE DES EAUX VIVES

SIÈGE SOCIAL | **226, RUE LAFONTAINE, RIVIÈRE-DU-LOUP**
418 862-2751
WWW.EAUXVIVES.CA
/CFDESEAUXVIVES

Plomberie K.R.T.B. Inc.
Membre CMMTQ Corporation des maîtres mécaniciens en tuyauterie du Québec
Fier de collaborer ensemble !
Plomberie
Chauffage
Gaz propane
Tuyauterie industrielle
Brûleur à l'huile
144, chemin des Raymond
Rivière-du-Loup 418 862-2410

La Caisse d'économie solidaire est fière de **soutenir la Coopérative funéraire des Eaux Vives** dans son développement.
L'institution financière des **entreprises collectives** et des **citoyens engagés** pour une économie sociale et durable.
CAISSE. D'ÉCONOMIE. SOLIDAIRE.
1 877 647-1527
caissesolidaire.coop

Changements à l'actionnariat
CHEZ DICKNER INC.

Dickner Inc. amorce aujourd'hui avec enthousiasme la prochaine décennie sous la direction d'une nouvelle équipe de propriétaires, déjà gestionnaires de l'entreprise depuis plusieurs années : Messieurs Serge Barriault, Richard Fournier et Rémi Thibeault. Ce dernier, longtemps responsable du centre d'affaires de Rivière-du-Loup, est nommé directeur général de l'entreprise.



Dickner Inc. est spécialisé dans la vente de fournitures industrielles, commerciales et institutionnelles. L'entreprise offre également un service de location d'équipements d'élévation et de la construction en plus d'un service de vente et réparation de moteurs électriques, de pompes, d'air comprimé, d'outillage et d'équipements de chantier. Il s'agit de six unités en synergie permanente offrant un savoir-faire solide et des produits de haute qualité.

L'entreprise régionale par excellence vise des objectifs au niveau provincial et national grâce entre autres à ses ressources et son regroupement d'entreprises IDI : Independant Distributors Inc. qui compte 100 membres actionnaires, un chiffre d'affaires de plus de 1,1 milliard $ et un pouvoir d'achat qui s'établit à près de 800 millions $. Une véritable coopérative d'entreprises dont les membres actionnaires sont propriétaires à part entière. Le trio d'actionnaires souhaite les meilleures chances à Monsieur Benoît Dickner suite au rachat de ses actions. L'entreprise compte 40 employés et possède un site Internet qui permet l'achat et la location en ligne de plus de 90 000 produits.



Une saison sous le signe de la découverte pour la TRAVERSE RIVIÈRE-DU-LOUP – SAINT-SIMÉON

Le NM Trans St-Laurent a repris du service pour une autre saison enlevante, sous le signe de la découverte.



Plus qu'un lien pour passer d'une rive à l'autre, le NM Trans Saint-Laurent offre désormais une formule croisière aller-retour pour piétons, avec possibilité de débarquement sur l'autre rive et retour dans la même journée. Pour 24 $ ou moins par personne, il s'agit d'une véritable aubaine pour s'offrir quelques heures de découvertes et de contemplation.

Des activités sont prévues pour les croisiéristes. Dans le grand salon, vous pouvez visionner les émissions *Îles-aux-Trésors* et *Le fleuve aux mille vagues*, deux séries à succès diffusées sur MAtv, qui présentent le fleuve et ses richesses sous tous ses aspects : les mammifères marins, les oiseaux, les îles, les activités. Ensuite, sortez sur l'un des ponts extérieurs et appréciez ces merveilles naturelles devant vous ! Le spectacle offert par la nature est toujours différent et magique.

La Traverse propose aussi le *Passeport du capitaine*, un document amusant d'une quinzaine de questions concernant le navire, le vocabulaire marin, la faune marine, de même que l'historique du

Traverse
Rivière-du-Loup
Saint-Siméon
Ferry

GARE DE RIVIÈRE-DU-LOUP
199, RUE HAYWARD, C.P. 172
RIVIÈRE-DU-LOUP

GARE DE SAINT-SIMÉON
116, RUE DU FESTIVAL
SAINT-SIMÉON

418 862-9545
WWW.TRAVERSERDL.COM
/TRAVERSERDLSS

traversier. Remplissez-le correctement et courez la chance de gagner différents prix, dont des croisières. Note : Le personnel est toujours là pour vous souffler une réponse !

Il est aussi possible de poser aux côtés de notre capitaine « virtuel ». L'effigie de Marco Ouellet vous attend dans le bar. Publiez votre photo sur la page Facebook *Traverse Rivière-du-Loup/St-Siméon* et soyez admissible à des tirages.



Le capitaine Marco Ouellet



UN SERVICE TRÈS APPRÉCIÉ DES CAMIONNEURS

L'industrie du camionnage profite beaucoup des services de la traverse depuis des années. L'itinéraire constitue un véritable raccourci fluvial entre les deux rives, de telle sorte qu'il est possible de se reposer et d'éviter de parcourir inutilement des centaines de kilomètres sur la route en faisant le tour par Québec.

Les horaires, qui proposent jusqu'à huit traversées quotidiennes d'une rive à l'autre en haute saison, conviennent autant aux particuliers qu'aux professionnels.

PROTEK HYDRAULIQUE
• Spécialité hydraulique et pneumatique
• Réparation de cylindre
• Grossiste pompes et moteurs de tous genres
• Soudure et usinage
212, rue Témiscouata, Rivière-du-Loup – 418 860-2777
Service d'unité mobile et d'urgence 24h/7 jours
www.protekhydraulique.com

Campor environnement
98, rue des Équipements, Rivière-du-Loup
418 867-8577 · www.campor.ca
FIER PARTENAIRE!

Fier de participer à vos projets
Collin & Dubé
ENTREPRENEUR ÉLECTRICIEN
Téléphone: 418 862-7946
Télécopieur: 418 862-6884
collin.dube@videotron.ca





UNE ESCAPADE DÉPAYSANTE INCONTOURNABLE

La Traverse Rivière-du-Loup / Saint-Siméon, c'est plus qu'un simple moyen de transport. C'est un grand salon, un bar, un restaurant et un jardin d'enfants. C'est aussi un navire d'une capacité de 100 véhicules et 400 personnes comptant sur un équipage professionnel, qui veille à la sécurité et au confort de tous. Le Wi-Fi y est aussi disponible gratuitement.

En cette saison 2017, une attention particulière sera portée sur le menu du restaurant, qui misera encore plus sur des produits frais typiques des deux rives À titre d'exemple, on y mettra en valeur la « Poutine des officiers », faite de pommes de terre régionales et de fromage en grains de la Fromagerie Saint-Fidèle. Un pur délice.

Et que dire des portions ! Activités, informations, confort, bonne nourriture, le tout devant le panorama naturel saisissant qui défile sous vos yeux… Observez ! La faune marine est nombreuse. Les mammifères marins côtoient souvent le NM Trans St-Laurent. Il en est de même pour les milliers d'oiseaux marins qui peuplent des îles uniques au monde.

Venez découvrir les trésors qui nous entourent à faible prix. Vous y reviendrez certainement. Plus de 130 000 passagers et 60 000 véhicules transitent d'une rive à l'autre en empruntant les services de la Traverse Rivière-du-Loup / Saint-Siméon. Soyez du nombre et bienvenue à bord !

ÉLECTRONIQUE MERCIER
Qualité, service et professionnalisme depuis 1964
www.emercier.com
162, rue Fraser
Rivière-du-Loup
418 862-7269
Fier partenaire de vos communications!

Bonne saison 2017!
R.M.G. Prévention
418 867-4578
324-2, rue Témiscouata, Rivière-du-Loup

SAINT-SIMÉON
Baie-des-Rochers | Port-aux-Quilles | Saint-Siméon | Port-au-Persil
Fenêtre sur le fleuve,
carrefour de Charlevoix
www.saintsimeon.ca

GESTION ÉPEL RÉPOND À VOS BESOINS

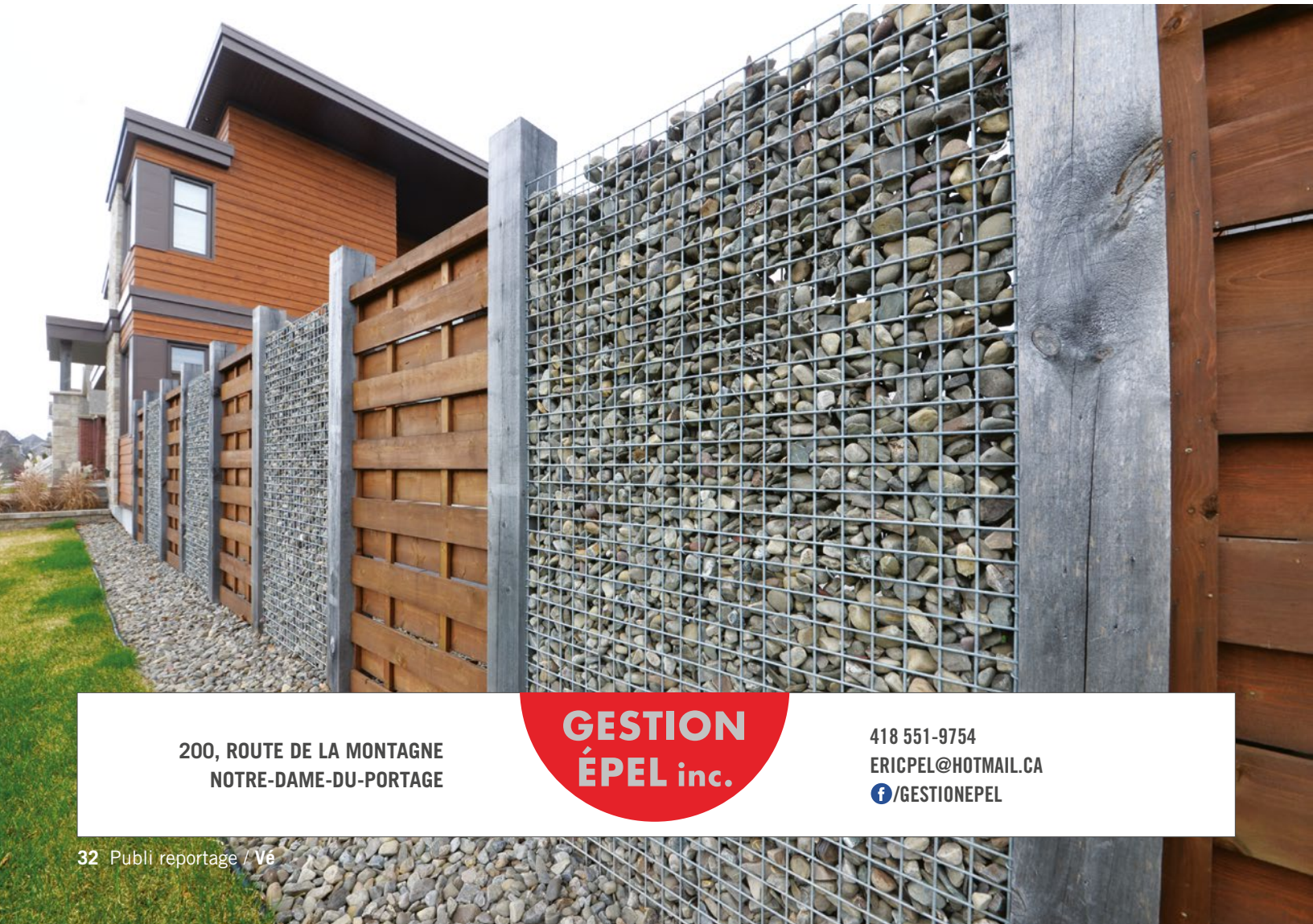
en aménagement et entretien paysager

En opération dans la grande région de Rivière-du-Loup depuis 2014, Gestion ÉPEL, propriété d'Éric Pelletier, se spécialise dans l'aménagement paysager et l'entretien de terrains résidentiels et commerciaux, tout en assurant un service apprécié de déneigement durant la saison hivernale.

Gestion ÉPEL propose ses services selon trois créneaux bien distincts : l'aménagement paysager, l'entretien paysager et le déneigement, et ce, partout au KRTB. « Que ce soit dans le cadre d'une nouvelle construction ou simplement pour rafraîchir le look de votre extérieur, nous vous proposerons un aménagement à la hauteur de vos attentes qui tient compte à la fois de vos besoins et de votre budget », explique Éric Pelletier.

L'entretien paysager, quant à lui, est offert aux particuliers et aux entreprises du printemps jusqu'à l'automne. Tonte de pelouse, taille de haies, désherbage et traitement du gazon (arrosage, fertilisation, etc.) figurent entre autres parmi les spécialités.

L'hiver qui vient de se terminer a été fertile en chutes de neige et nous a rappelé à quel point un service efficace de déneigement est



200, ROUTE DE LA MONTAGNE
NOTRE-DAME-DU-PORTAGE

GESTION ÉPEL inc.

418 551-9754
ERICPEL@HOTMAIL.CA
/GESTIONEPEL



important. « Partout au KRTB, l'équipe de Gestion ÉPEL intervient afin de procéder à du déneigement, comme pour les toitures, ainsi que le déneigement à l'aide de notre flotte de tracteurs. »

UNE ENTREPRISE QUI GAGNE À ÊTRE CONNUE

Depuis 2014, Gestion ÉPEL gagne en popularité, en raison notamment d'un service hautement personnalisé. « L'entreprise gagne à être connue, non seulement des clients résidentiels, mais aussi des gens d'affaires qui possèdent une entreprise dans la région », mentionne le propriétaire.

Pour remplir efficacement sa mission, Éric Pelletier a su s'entourer d'une équipe formée de huit travailleurs chevronnés qui se démarquent par leur fiabilité, leur rapidité et leur courtoisie. Les clients, dont le nombre gonfle année après année, se disent agréablement surpris de la qualité du service. « C'est certain que le bouche-à-oreille fait son œuvre et que notre réputation d'excellence franchit de nouvelles limites », se réjouit-il.

La possibilité d'un service clé en mains sur quatre saisons et des tarifs abordables font en sorte que de plus en plus de particuliers et d'entreprises font appel à Gestion ÉPEL.

NOS SERVICES

- Aménagement paysager (présentation 3D du projet avant sa réalisation)
- Égouttement de terrain
- Excavation mineure
- Plantation d'arbustes et de fleurs
- Pose de clôture
- Drain
- Muret, bordures, pavés, plates-bandes
- Pose de pelouse roulée
- Autres travaux extérieurs

GAZONNIÈRE
ALAIN MICHAUD INC.
Vente gros et détail
Pelouse roulée
Déneigement
(Saint-Modeste, Cacouna, Saint-Arsène)
Saint-Arsène - 418 860-5039

Pour une qualité et une fiabilité inégalées –
Voici la gamme de départ Honda
COMMENÇANT À 439$
MODÈLE HRS216PKC TRANSPORT ET PRÉPARATION INCLUS
HONDA Produits Mécaniques
Jean MORNEAU
Rivière-du-Loup – 418 860-3632
Saint-Pascal – 418 492-3632

Enseignes RDL
RBQ: 8353-7746-34
Paul Plamondon, propriétaire
167-B, L.P. Lebrun, Rivière-du-Loup
418 862-6479
WWW.ENSEIGNESRDL.COM
Fier Collaborateur!

Gala Ô féminin

LE PREMIER GALA Ô FÉMININ
est couronné de succès

Le 23 mars dernier, le centre des congrès de l'Hôtel Universel de Rivière-du-Loup accueillait le tout premier Gala Ô Féminin, une initiative du Réseau des femmes professionnelles de Rivière-du-Loup.

Plus de 100 personnes ont répondu à l'appel et ont pu assister à une soirée placée sous le signe du succès au féminin. « Le gala, qui devrait être présenté tous les deux ans, a pour mission de faire reconnaître l'importance et les mérites des femmes dans différents rôles du milieu des affaires », indique la présidente du Réseau des femmes professionnelles, Mariève Bonneau Champagne.

Tapis rouge, prise de photos loufoques, animation sympathique et sans cérémonie, et surtout, remise de plaques aux gagnantes ont marqué la soirée. Un concours métamorphose a aussi fait une heureuse parmi l'assistance. En tout, sept récipiendaires ont été honorées dans leur catégorie parmi 22 finalistes au total. En ce qui concerne la catégorie *Personnalité féminine*, la gagnante a été choisie à la fois par un jury pour 50 % de la note, et par un vote du public (50 %) dans la salle.

DES GAGNANTES DANS SEPT CATÉGORIES

Le Gala Ô Féminin a récompensé sept femmes qui trempent ou ont trempé dans le domaine des affaires, principalement dans la grande région de Rivière-du-Loup.



ENTREPRENEURE
Jill Laroche Paquet
Clinique dentaire Kamouraska

EMPLOYÉE MODÈLE
Marie-Pier Ouellet
Côté Ouellet Thivierge, notaires
et conseillers juridiques



vé
vitalité économique
Félicitations aux lauréates!
Ensemble, créons la richesse!
www.vitaliteeconomique.com

Clinique Dentaire
Kamouraska
Dre **Jill Laroche Paquet**
Dre **Élise Martel-Labrecque**
Stéphanie Brousseau d.d.
270, rue Taché, Saint-Pascal
418 492-9799
Félicitations aux autres lauréates!

côté ouellet thivierge inc.
NOTAIRES & CONSEILLERS JURIDIQUES
Rivière-du-Loup **418 863-5050**
Pohénégamook **418 893-2191**
Témiscouata-sur-le-Lac **418 854-6145**
Dégelis **418 853-2215**
Saint-Cyprien **418 963-1287**
Trois-Pistoles **418 851-3042**
administration@cot-inc.ca
www.cote-ouellet-thivierge.com

En collaboration avec Desjardins ta[c]tic graphisme . web . marketing



IMPLICATION DANS SON MILIEU

Amélie Dionne
Événements VIP



TRAVAILLEUSE AUTONOME

Anne Perron Arsenault
Ostéopathe, Cinq-90



FEMME D'EXPÉRIENCE

Sylvie Thériault

FEMME DE TALENT

Stéphanie Poitras
Aliments Asta





PERSONNALITÉ FÉMININE

Christiane Plamondon
Conseillère en SST et Animation de l'Est





UN ESPACE DE COWORKING
à Mont-Carmel dès l'automne

Mont-Carmel prépare la mise en place d'un espace de coworking, pour les travailleurs indépendants qui souhaitent partager un lieu de travail commun.

Le projet chemine bien. Dix-sept personnes se sont montrées très intéressées par projet dont le but est de briser l'isolement du travail à la maison et de partager parfois certaines ressources comme un photocopieur ou la connexion Internet.

« C'est en réponse aux nouvelles réalités du travail. C'est une façon d'attirer les gens dans la région aussi », estime Marie-Eve Arbour, chargée de projet pour la Corporation de développement de la forêt communale de Mont-Carmel.

La première phase des travaux est d'adapter les locaux du centre de services de la Caisse Desjardins à Mont-Carmel pour accueillir des travailleurs autonomes, entrepreneurs, micro-entreprises et professionnels. Les espaces ciblés sont la salle de conférence et la cuisine au deuxième étage du bâtiment. Une designer a commencé à travailler sur cet aspect du projet.

Si tout va comme prévu au niveau de la recherche du financement, ce qui augure bien de dire Marie-Eve Arbour, le projet verrait le jour dès septembre 2017.

D'ici là, les intéressés doivent répondre à un sondage au ***www.mont-carmel.ca/quoi-de-neuf*** ou aller à une rencontre d'information le 17 mai à 19 h.

Basé sur les principes de l'économie collaborative, le coworking vise à favoriser la coopération, la créativité et le réseautage entre ses usagers.



Multi Quai lance la boutique VIE DE CHALET

Yves-Christian Dumont souligne en grand les 10 ans d'existence de son entreprise Multi Quai en lançant la boutique Vie de chalet, tant sur le Web qu'à ses installations physiques du 164-A, rue du Carrefour à Saint-Antonin.

Depuis la fin mars, l'entrepreneur a en effet bonifié son offre de produits de belle façon en intégrant plusieurs articles reliés de près à la villégiature. « Je désirais ajouter quelque chose de complémentaire aux quais que mon entreprise fabrique et l'idée s'est rapidement imposée quand est venu le temps de me trouver un paddle board dans la région. J'ai donc décidé d'offrir, en plus des quais, un choix de kayaks, pédalos, skis nautiques, wakeboards, jeux gonflables et paddle boards à ma clientèle. »

Éventuellement, d'autre produits vont venir gonfler l'inventaire proposé, tant en magasin qu'en ligne. « Tout ce qui constitue le quotidien d'un chalet, mobiliers, foyers, etc. va s'ajouter au fil des mois », conclut Yves-Christian Dumont en ajoutant que la clientèle visée va de l'Ontario aux Maritimes.

Profitez de votre été !

Boutique VIE DE CHALET

418 863-4343
164-A, rue du Carrefour, Saint-Antonin
www.boutiqueviedechalet.ca



Yves-Christian Dumont

164-A, RUE DU CARREFOUR
SAINT-ANTONIN

Multi Quai

418 866-0474
WWW.MULTIQUAI.COM

SOCIÉTÉ DUVETNOR : la passion du fleuve

La Société Duvetnor trouve ses origines en 1979, alors que quelques biologistes, conscients de la richesse et de la fragilité des îles du Saint-Laurent, décident de les protéger via une corporation privée sans but lucratif.

Huit d'entre elles sont acquises par la Société Duvetnor, avec l'appui de partenaires : l'île aux Lièvres, deux des trois îles du Pot à l'Eau-de-Vie ainsi que les cinq îles composant l'archipel Les Pèlerins, situées un peu plus à l'ouest.

Ce n'est qu'une dizaine d'années plus tard que la corporation décide d'offrir l'accès au public de certaines îles et de lui faire bénéficier d'une cadre naturel unique. Création d'un programme d'interprétation, aménagement de sites de camping, construction d'infrastructures d'hébergement et achat de bateaux pour le transport des visiteurs, tout est en place pour une découverte qui minimise l'empreinte environnementale de toutes ces activités. L'année 2014 est marquée par l'acquisition du phare des îles du Pot à l'Eau-de-Vie. Duvetnor a en effet consacré beaucoup d'énergie à sa rénovation en 1989 et à sa conversion en une auberge qui en fait maintenant sa fierté.

Pionnière dans le domaine du tourisme éco responsable, la Société Duvetnor a su prioriser la conservation des îles du Bas-Saint-Laurent et de ses richesses depuis ses tout débuts. Abandonnées aux oiseaux et aux phoques, elles conservent encore aujourd'hui tout leur caractère sauvage.

La mission et les activités proposées par Duvetnor sont au cœur des priorités de Tourisme Bas-Saint-Laurent qui souhaite mettre en valeur le fleuve et favoriser le tourisme maritime.



200, RUE HAYWARD, C.P. 305
RIVIÈRE-DU-LOUP

DUVETNOR les îles

418 867-1660 – 1 877 867-1660
WWW.DUVETNOR.COM
/SOCIETEDUVETNOR

LES EIDERS, UNE SALLE DE RÉUNION DANS UN CADRE NATUREL EXCEPTIONNEL

En 2015, la Société Duvetnor a procédé à l'agrandissement de l'Auberge du Lièvre, située sur l'île aux Lièvres. Du coup, une salle de réunion avec terrasse est venue enrichir les lieux, salle propice aux réunions pour les groupes de 24 personnes maximum.

Dotée des outils de communication les plus modernes, la salle *Les Eiders* peut accommoder les entreprises et organismes de la région qui désireraient y tenir des réunions de leur conseil d'administration, des séances de motivation pour les cadres ou autres. « La salle est même disponible pour des rassemblements de famille ou des fleuve-à-l'épaule ! », déclare Mélanie Doré, responsable des communications et du marketing.

La salle, qui offre une vue imprenable sur le Saint-Laurent, peut être louée sur une base horaire ou journalière, avec ou sans hébergement. Le transport sur l'île est assuré par l'équipe de la Société Duvetnor.

UNE OFFRE D'HÉBERGEMENT ORIGINALE ET SANS ÉGALE

Que ce soit sur l'île aux Lièvres ou sur l'île du Pot à l'Eau-de-Vie, la Société Duvetnor propose un hébergement unique qui suscite admiration et enthousiasme.

L'Auberge du Lièvre comporte maintenant neuf chambres coquettes (en occupation double) avec salle de bain privée, une cuisine classique et savoureuse, un accueil amical et chaleureux. « Elle a été rénovée et agrandie il y a deux ans. On y a ajouté trois chambres et la salle *Les Eiders*. La salle à manger, ouverte sur horaire, propose chaque soir un choix parmi deux copieuses tables d'hôte de quatre services incluant une sélection de vins. En dehors des heures de repas, il est possible de prendre un goûter léger, un café ou une bière au Café de la Grande Course, tout près du quai », de préciser Mélanie Doré.



La salle *Les Eiders*



Chambre de qualité supérieure de l'Auberge du Lièvre

Le plaisir de mieux manger
Fier partenaire de Société Duvetnor !
IGA extra
RIVIÈRE-DU-LOUP
www.iga.net

FÉLICITATIONS!
Sonic
PRODUITS PÉTROLIERS NORMAND LEBLANC INC.
SUIVEZ-NOUS SUR
PARTOUT AU KRTB
1-800-207-6642

Quincaillerie Home hardware
aeroplan
Entre nous, c'est du solide.
· Peinture SICO de qualité
· Service personnalisé
· Service de livraison
· Taille de vitre
FIER PARTENAIRE DE VOTRE DÉVELOPPEMENT,
FÉLICITATIONS !
MICHEL CHARTIER, PROPRIÉTAIRE
600, rue Lafontaine, Rivière-du-Loup
418 862-2977



Le phare du Pot à l'Eau-de-Vie

Toujours sur l'île aux Lièvres, six chalets confortables et isolés les uns des autres attendent les visiteurs. Trois d'entre eux peuvent accommoder jusqu'à six personnes (La Chouette, La Gélinotte, La Nyctale), alors que L'Anse peut en accueillir jusqu'à cinq. « Ils sont entièrement meublés et possèdent une cuisinette ainsi qu'une salle de bain avec douche. Inondés de lumière, ils vous offrent tout le confort moderne. Construits à une trentaine de mètres de la rive, ils en sont séparés par un rideau d'arbres, mais certains ont une terrasse privée sur le haut de la berge. »



Érigés en 2014, Le Bécasseau et l'Épervier (maximum deux personnes chacun) présentent une architecture contemporaine qui rompt avec le style traditionnel des autres chalets. Modernes, aérés et épurés, ils charment par leur très grande luminosité et leur vue imprenable sur les îles du Pot à l'Eau-de-Vie. Contrairement aux autres chalets, le salon, la salle à manger, la salle de bain et la cuisine laboratoire se trouvent sur un seul et même plancher.

Finalement, on compte quatre campings sauvages, dont 22 emplacements sont disséminés sur l'île aux Lièvres. Récemment, la Société Duvetnor a procédé à la construction d'un bloc sanitaire pour les campeurs.

LE PHARE DU POT À L'EAU-DE-VIE

Ce phare, emblème par excellence de la Société Duvetnor, a été abandonné en 1964, 102 ans après sa mise en service. Il a été restauré en 1989 et est redevenu pimpant comme à ses plus beaux jours. Édifice classé du patrimoine fédéral, il est passé aux mains de la Société Duvetnor en 2014 qui y loue trois chambres coquettes décorées dans l'esprit du siècle dernier. À l'instar des derniers gardiens, il est possible monter la garde à l'entrée du continent ! Le phare compte trois chambres avec lit double et peut recevoir un maximum de six personnes ou trois couples.

R.B.Q. : 8330-6118-52
Décoration G.L. inc.
DECO SURFACES
Ma vie, Mon décor
NOUS SOMMES FIERS
d'être votre partenaire
Félicitations!
Design • Décoration intérieure
Couvre plancher • Manufacturier de stores
327, rue Lafontaine, Rivière-du-Loup
Tél. : 418 862-3535 decorationgl@qc.aira.com

Les Produits Forestiers Lavoie
Bois toutes essences
Produits écologiques
Accessoires de finition
954, route 185, Saint-Antonin
418 862-2549
• Revêtements • Lambris • Moulures • Planchers • Composantes d'escaliers et de patio • Isolants écologiques • Tôle • Produits écologiques de finition pour le bois ; huiles, teintures, peintures, nettoyants, scellants, colles etc. • Service de planage • Livraison • Service d'atelier

UBB
Usinage B. Beaulieu inc.
• SPÉCIALITÉS •
Usinage - Soudure générale et d'aluminium - Découpe HD
Pliage - Peinture industrielle - Fabrication sur mesure de machines industrielles et agricoles
418 860-2542
62, boul. Cartier Rivière-du-Loup
www.usinagebbeaulieu.com

UN JOYAU TOURISTIQUE INESTIMABLE POUR LA RÉGION

Excursions d'un jour, séjour en auberge, en chalet ou nuitée au Phare, l'offre touristique de la Société Duvetnor à l'île aux Lièvres et à l'île du Pot à l'Eau-de-Vie attire son lot d'adeptes, en provenance surtout de Québec, de Montréal et de l'Europe. L'an passé, ce sont 4 500 visiteurs qui ont pu en profiter.

« Les commentaires sont élogieux et plusieurs reportages ont meublé les pages de journaux et magazines prestigieux au cours des dernières années, dont celles du Canadian Geo, du Marie-Claire Travel en Italie, du Air France Magazine, de la Presse, du Devoir et The Gazette pour ne nommer que ceux-là », confie Mélanie Doré. Le Guide Ulysse confère même à l'expérience des îles du Saint-Laurent la cote la plus élevée de trois étoiles.

L'équipe de la Société Duvetnor compte 30 employés qui œuvrent dans les domaines de la navigation, de la restauration, du tourisme, de la biologie, des communications et du service à la clientèle, pour une masse salariale annuelle de 450 000 $.





« Développement Économique Canada est un partenaire majeur pour Duvetnor. Depuis 1989, DEC a contribué financièrement à la hauteur de 1 M $ à plusieurs projets dont les agrandissements touchant l'île aux Lièvres, mais également à la restauration du phare et à l'implantation des énergies nouvelles. »

À ce propos, un réseau électrique photovoltaïque (énergie solaire) d'une capacité totale de 15 000 W alimente et rend autonome la douzaine de bâtiments servant à l'accueil et à l'hébergement sur les îles. Cette modernisation a permis d'éliminer presque totalement l'utilisation de générateurs au kérosène pour la production d'électricité. Concrètement, une économie de 4 500 litres de carburant est réalisée annuellement.

D'autres investissements de l'ordre de 450 000 $ sont prévus en 2017-2018, dont l'ajout d'infrastructures (deux chalets additionnels, énergies nouvelles, infirmerie). Au cours des trois dernières années, une somme de 700 000 $ a été investie et la construction de nouvelles infrastructures et pour l'amélioration de celles existantes.

La Buanderie RIVIÈRE-DU-LOUP Ltée.
NETTOYEUR CHRISTINE ENR.
Félicitations !
107, rue Fraser, Rivière-du-Loup
418 862-4903

POMERLEAU LES BATEAUX INC
FIER DE NAVIGUER AVEC SOCIÉTÉ DUVETNOR VERS LE SUCCÈS
FÉLICITATIONS !
/Pomerleaulesbateauxinc
pomerleaulesbateaux.com
84, boulevard Cartier
Rivière-du-Loup
418 862-2022

Le spécialiste des rénovations après sinistre
24 HEURES SUR 24, 7 JOURS SUR 7
GUS
Constructions Jean-Yves PARADIS
ENTREPRENEUR GÉNÉRAL
RÉSIDENTIEL | COMMERCIAL | RÉNOVATION
Jean-Yves Paradis, propriétaire
1271, Rang 1, Saint-Antonin
418 867-2421 | cjyp@videotron.ca
constructionsjeanyvesparadis.com

UN CENTRE D'AMUSEMENT CANIN voit le jour à Rivière-du-Loup

Bouffe Animaux RDL offrira ce printemps un nouveau service pour le moins original aux propriétaires de chiens de la région : un centre d'amusement canin à même son enclos extérieur clôturé de 10 000 pieds carrés.



Le parc d'amusement sera disponible sur réservation durant les heures d'ouverture de l'entreprise. « C'est tout simplement un accès VIP à notre enclos extérieur pour jouer individuellement avec son chien ou d'autres chiens », indique Carol-Ann Dionne, propriétaire de Bouffe Animaux RDL.

Un enclos de transition, une poubelle, des bancs de parc, des modules d'agilité, des jouets interactifs, un accès à de l'eau et éventuellement une petite piscine remplie de balles seront installés en prévision de l'ouverture prévue le 6 mai.

L'accès au parc sera contrôlé pour le client qui souhaite s'y amuser seul avec son animal, pour les propriétaires de chiens se connaissant ou pour le client qui souhaite que son chien rencontre des partenaires de jeux. « Actuellement, il n'y a aucun endroit similaire où les chiens peuvent jouer librement dans un endroit contrôlé dans la région. Je sais que les propriétaires canins vont être très heureux de cette nouveauté », ajoute Carol-Ann Dionne. Des tarifs seront fixés à la demi-heure ou à l'heure et même des abonnements pour trois mois.

Les propriétaires favoriseront par ailleurs les sorties de groupe déjà en place le samedi matin selon la grosseur du chien ou son âge, pour que tous profitent d'une expérience positive.

164-A, RUE FRASER
RIVIÈRE-DU-LOUP

Bouffe Animaux RDL inc.

418 867-5997
WWW.BOUFFEANIMAUX.COM
/BOUFFEANIMAUXRDLINC

MICROCRÉDIT KRTB

un allié de taille pour les entreprises de la région

L'idée de mettre sur pied un organisme à but non lucratif visant à aider au financement et à l'encadrement de nouvelles entreprises a d'abord germé en 2003 au Témiscouata.

Deux ans plus tard, un premier prêt était donné, suivi rapidement de l'expansion des services au-delà du Témiscouata, soit dans Rivière-du-Loup, les Basques et le Kamouraska.

Aujourd'hui, Microcrédit KRTB c'est 52 prêts totalisant 283 550 $, 169 emplois créés ou maintenus et environ 1 600 heures d'accompagnement auprès d'entrepreneurs qui rayonnent et qui font rayonner l'économie de la région.

Microcrédit KRTB fonctionne à partir de fonds privés. Ses principaux partenaires sont Desjardins et la Fondation Héritage 2000 du Club des 50 ans et plus du Québec. « Nous sommes toujours à la recherche de partenaires. Ceux-ci contribuent sous forme de prêts ou bien de dons, à partir desquels ils reçoivent un reçu pour don de charité », souligne le directeur général Mario Nadeau.

Microcrédit KRTB se distingue des autres organismes de développement économique par sa capacité à répondre aux demandes de financement qui ne cadrent pas toujours dans le milieu financier traditionnel. Les entrepreneurs de différents milieux peuvent soumettre leurs projets qui seront évalués par un comité d'investissement.

« Au-delà des sous qui sont prêtés, jusqu'à concurrence de 20 000 $, il y a l'accompagnement et le suivi », ajoute monsieur Nadeau. Preuve de la qualité du suivi, les statistiques sont éloquentes. Le taux de remboursement est de plus de 90 % et le taux de survie des entreprises est de 75 % après cinq ans.



Joël Morin, *CPA, CMA et analyste financier* et Mario Nadeau, *directeur général*

« Ce qui aide aussi, c'est que nous ne travaillons pas en vase clos. Les liens sont bons avec les SADC, CJE et CLD de ce monde, mais aussi les services de développement des MRC. » Les services s'adressent surtout aux entreprises en démarrage, mais aussi pour l'expansion, l'acquisition et les projets spéciaux d'entreprises.

Les locaux de Microcrédit KRTB sont situés dans la même bâtisse que la MRC de Témiscouata et un point de service est localisé à La Pocatière. L'organisation fait partie du Réseau québécois du crédit communautaire, qui vient tout juste de changer de nom et devient MicroEntreprendre. Microcrédit KRTB pourrait aussi s'inspirer de ce changement et changer sa dénomination pour être plus près de sa réalité.

ÉDIFICE DE LA MRC DE TÉMISCOUATA
3, RUE DE L'HÔTEL-DE-VILLE, BUREAU 309
TÉMISCOUATA-SUR-LE-LAC

MicroCrédit KRTB

418 899-6858
WWW.MICROCREDITKRTB.COM
/MICROCREDITKRTB

LA CANOPÉE BORÉALE s'installe dans la région

L'ébéniste d'expérience Gabrielle Huard vient tout juste d'ouvrir les portes de son entreprise de fabrication artisanale de meubles sur mesure et d'objets décoratifs faits de bois à Saint-Antonin.





La jeune femme a étudié les différentes techniques d'ébénisterie artisanale à l'École du meuble et a travaillé pour différents ébénistes des Cantons-de-l'Est avant de s'installer dans la région il y a neuf ans. Elle travaillait depuis pour Atelier Amboise à Pohénégamook. « Ça me trottait dans la tête de lancer ma propre affaire depuis un certain temps. Je rêve depuis longtemps de mettre mon nom sur mes créations », dit-elle. La Canopée Boréale est devenue réalité le 1er décembre dernier. L'atelier et la boutique ont pignon sur rue au 1093, Rang 1 à Saint-Antonin.

MEUBLES SUR MESURE ET OBJETS DÉCORATIFS UNIQUES

L'ébéniste Gabrielle Huard se démarque pour la qualité de sa finition, à laquelle elle accorde une attention particulière. Elle suit les tendances pour offrir des meubles sur mesure en bois, qui se marient bien dans un décor contemporain ou rustique chic.

« Les gens viennent me rencontrer à l'atelier, lancent leurs premières idées et me donnent des indications sur leur budget. À partir de cela, je fais un dessin, que je modifie jusqu'à ce qu'il soit à la satisfaction du client », explique Gabrielle Huard. Elle donne autant dans le style conventionnel que plus éclaté.

ATELIER LA CANOPÉE BORÉALE

418 551-1447
CANOPEEBOREALE@GMAIL.COM
WWW.LACANOPEEBOREALE.COM



Au deuxième étage de ses locaux, elle a installé une salle de montre où l'on retrouve beaucoup d'objets décoratifs faits de bois, une autre de ses spécialités. Portemanteaux, cadres, peintures s'y retrouvent. Ces différentes pièces seront également en vente sur la boutique en ligne de La Canopée Boréale, pour rejoindre un maximum de clientèle.

« J'aime pouvoir offrir une alternative qu'on ne trouve pas ailleurs dans les grands magasins. Des meubles artisanaux en bois, c'est unique, durable et fait localement. C'est quelque chose que tu peux



laisser en héritage », ajoute l'ébéniste. « Ça me permet aussi de faire ma part dans un contexte de développement durable. À l'ère où l'on achète et l'on jette beaucoup, de plus en plus de gens souhaitent acquérir des objets tels des meubles, que l'on conserve longtemps et que l'on se donne de génération en génération. Le développement durable, c'est aussi ma marque de commerce », souligne celle qui a inauguré officiellement sa petite entreprise le 6 avril dernier, dans le cadre d'un 5 à 7 portes ouvertes.

CSF
LES CONSTRUCTIONS STÉPHANE FOURNIER inc.
Entrepreneur général
RBQ : 8105-2599-45
Nettoyage en après sinistre
Dégâts d'eau et de feu
195, rue du Carrefour, Saint-Antonin
Tél.: 418 867-4775 · Téléc.: 418 867-9937
Cellulaire : 418 894-8551
STEAMATIC
www.steamatic.ca

Les Produits Forestiers Lavoie
Bois toutes essences
Produits écologiques
Accessoires de finition
954, route 185, Saint-Antonin
418 862-2549
• Revêtements • Lambris • Moulures • Planchers • Composantes d'escaliers et de patio • Isolants écologiques • Tôle • Produits écologiques de finition pour le bois ; huiles, teintures, peintures, nettoyants, scellants, colles etc. • Service de planage • Livraison • Service d'atelier

RBQ: 2317-7405-84
LES ENTREPRISES ÉLECTRIQUES ALAIN PELLETIER inc.
179, rue Louis-Philippe Lebrun
Rivière-du-Loup
www.pelletierelectrique.ca
418 867-2141

Vitalité économique rencontre NICOLAS DUVERNOIS



Véritable star de l'entrepreneuriat au Québec, Nicolas Duvernois représente à merveille cette nouvelle génération d'entrepreneurs qui n'ont pas froid aux yeux et qui réussissent. Vitalité économique a récemment rencontré le fondateur de *PUR Vodka*, la meilleure vodka au monde (50 prix internationaux), vendue dans sept pays.

VÉ – Vous avez-su assez jeune que vous seriez entrepreneur. Comment s'est produit le déclic ?

N.D. – Ça s'est produit à mon premier cours à l'université en 2003, en science politique. J'y ai découvert qu'on pouvait se lancer en affaires avec une idée. J'avais lu l'histoire de la fondatrice de la chaîne Cora, qui avait dû démarrer son entreprise en raison d'un divorce catastrophique et je me suis dit que si quelqu'un qui est obligé de se lancer en affaires peut réussir, quelqu'un qui a une idée peut le faire aussi.

VÉ – Pourquoi la vodka plutôt que tout autre produit ?

N.D. – Ma première entreprise, c'était un resto-bar avec trois de mes amis dans l'arrondissement Outremont, mais ça s'est avéré un échec catastrophique ! J'ai quitté l'aventure après deux mois seulement. Malgré tout, c'est à ce moment que j'ai découvert la popularité de la vodka.

Comme je ne connaissais absolument rien de la vodka et que je n'en avais bu que deux fois dans ma vie, je suis allé sur Google me renseigner. Je me souvenais avoir voulu en acheter de la québécoise pour le restaurant, mais j'avais réalisé que ça n'existait pas. C'est à ce moment, le véritable déclic.





Par la suite, j'ai mis mon projet sur pied de A à Z. Je lavais des planchers à l'Hôpital Sainte-Justine, ce qui me permettait de survivre et d'échafauder mon projet d'affaires. C'a a été quatre années d'enfer, de laver les planchers de nuit et d'essayer de lancer mon entreprise de jour.

VÉ – Rien n'est parfait. Quelle a été à ce jour votre plus grande erreur dans le monde des affaires ?

N.D. – La plupart des erreurs que j'ai commises n'ont pas été catastrophiques et se sont révélées en bout de ligne formatrices. Je ne savais pas que ça existait, mais j'aurais par ailleurs beaucoup apprécié avoir plus d'aide, obtenir du mentorat lors de l'élaboration de mon projet.

VÉ – Quel est selon vous le secret de la réussite en affaires en 2017 ?

N.D. – Dans le temps, on se lançait en affaires pour changer sa vie. Aujourd'hui, on le fait pour changer la vie. La réussite, aujourd'hui, c'est aussi quand tu réussis à faire évoluer la société dans laquelle tu vis.

Réussir super bien et avoir ton siège social aux Bahamas, ce n'est pas réussir selon mes critères. Tout comme réussir super bien et ne pas s'impliquer dans la collectivité. Avoir un impact humain, c'est selon moi la vraie réussite.

L'argent est important, mais faut d'abord que tu sois heureux. Avoir des problèmes fait aussi partie d'un joyeux bordel. C'est le fun, stresser, parfois !

VÉ – Comment le gouvernement du Québec pourrait-il mieux appuyer nos entrepreneurs ?

N.D. – Premièrement, comprendre l'entrepreneur. Deuxièmement, prendre des risques avec l'entrepreneur. Ça, ma femme fait ça. Ton meilleur ami fait ça. Le gouvernement doit être ton partenaire.

VÉ – Parlez-nous du mouvement Adopte inc.

N.D. – Il s'agit d'une expérience entrepreneuriale unique échelonnée sur 12 mois que j'ai cofondée et qui représente exactement ce que j'aurais aimé avoir quand j'ai monté mon entreprise. Cela consiste à bâtir un pont entre un entrepreneur à succès et un entrepreneur émergent.

Le mot adopter n'a pas été choisi par hasard, c'est le mot le plus puissant du dictionnaire, un mot qui change la vie des deux personnes qui sont impliquées. C'est aussi un mot de responsabilité, un mot de fierté. Adopte inc. offre quatre points stratégiques aux entrepreneurs émergents : un salaire, la formation continue, du mentorat de haut niveau et une expérience véridique puisqu'on les place sur différents conseils d'administration.



La première cohorte a été adoptée en octobre 2016 et rassemble 25 entrepreneurs issus de sept régions, dont la moyenne d'âge est de 30 ans. On va lancer la deuxième très bientôt. Ça touche tout type d'entrepreneuriat, incluant l'entrepreneuriat social.

PUR VODKA
ULTRA PREMIUM



PBM SOLUTIONS STRUCTURES
vit une période intense de développement

Il en a coulé de l'eau sous les ponts depuis presque 40 ans et il s'est récemment dit beaucoup de choses sur PBM Solutions Structures. Une chose demeure toutefois certaine, c'est que l'entreprise a connu des changements, qu'elle a le vent dans les voiles et que son cœur régional bat toujours aussi fort à Saint-Pierre-de-Lamy.



Frédéric Ouellet

Il est vrai que PBM Solutions Structures compte depuis novembre 2015 de nouveaux actionnaires, venus compléter l'équipe de direction avec Frédéric Ouellet, qui représente la famille fondatrice. « Mais la venue de ces associés a insufflé une force vive à la PME bien implantée au Témiscouata qui depuis, connaît une croissance plus qu'intéressante », déclare Frédéric Ouellet.

Avec une usine qui compte plus de 60 travailleurs à Saint-Pierre-de-Lamy et un bureau de ventes à Rimouski, les assises régionales sont solides. En juillet 2016, forts de cette présence au Bas-Saint-Laurent, les actionnaires procèdent à l'acquisition de l'inventaire et des équipements d'un compétiteur installé dans la région de Drummondville. « C'était une avancée stratégique pour nous positionner dans le marché du Centre-du-Québec, où l'on n'avait qu'un représentant qui parcourait le territoire depuis 2014, et un simple bureau de ventes en 2015. »

PBM Solutions Structures dispose maintenant d'installations de production totalisant 35 000 pieds carrés (incluant une impressionnante cour à bois) en bordure de l'autoroute 20, en banlieue de Drummondville. Plus récemment, les actionnaires ont procédé à l'acquisition d'une entreprise similaire de Lavaltrie, ce qui permet de desservir la couronne nord de Montréal.

LE SPÉCIALISTE DES STRUCTURES DE BÂTIMENTS CONSOLIDE SA POSITION DE LEADER

PBM Solutions Structures se spécialise depuis bientôt 40 ans dans la fabrication de poutrelles ajourées, fermes de

130, CHEMIN DU MOULIN
SAINT-PIERRE-DE-LAMY

pbm SOLUTIONS STRUCTURES

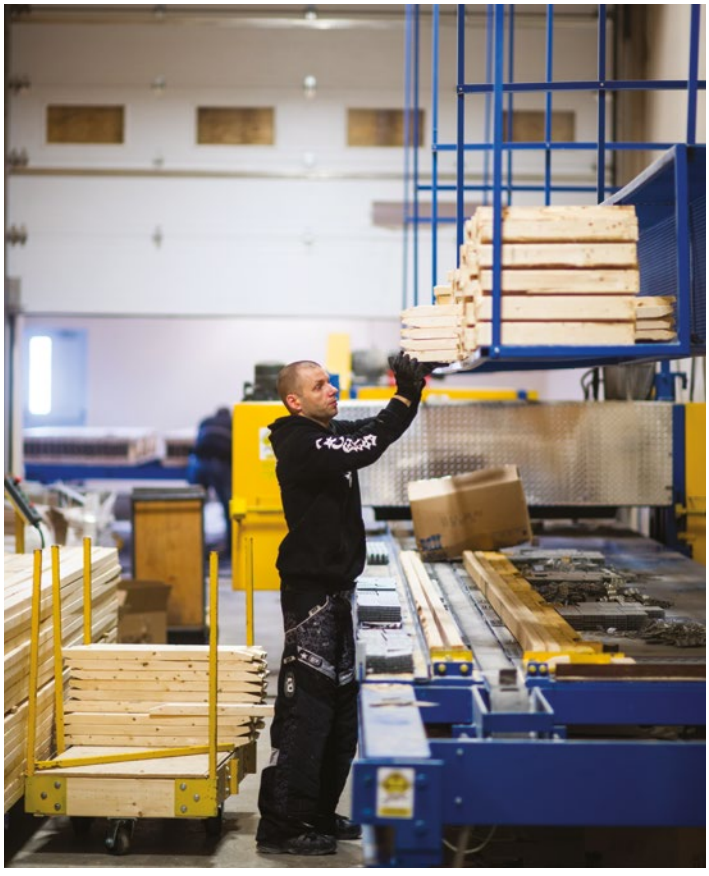
1 800 463-1321
WWW.PRODUITSPBM.COM
/PBMSOLUTIONSSTRUCTURES

toits et murs préfabriqués pour une clientèle diversifiée des secteurs commercial, résidentiel, institutionnel, agricole et industriel.

Les changements intervenus au cours des deux dernières années ont permis à l'entreprise de gonfler ses effectifs, faisant passer le nombre d'employés de 65 à près d'une centaine. « Les acquisitions se sont avérées bénéfiques puisqu'elles ont permis d'ajouter de nouvelles clientèles à celles sur qui on peut déjà compter au niveau régional », de préciser Frédéric Ouellet, actionnaire. De plus, les nouveaux marchés ainsi développés apportent des retombées directes à Saint-Pierre-de-Lamy puisque une partie de la production destinée à ces nouveaux territoires y est assurée par l'équipe en place.

Frédéric Ouellet et son équipe se disent fiers de produire ici en région et de pouvoir maintenant exporter l'expertise PBM Solutions Structures dans de nouveaux marchés. « La recette de notre succès est maintenant accessible dans les régions du Centre-du-Québec et de la banlieue de Montréal. Nous avons toujours misé sur la qualité irréprochable de notre service à la clientèle, la compréhension des besoins, le suivi et la flexibilité. De plus, les actionnaires sont toujours accessibles et présents sur le terrain. »







PROTEK HYDRAULIQUE

• Spécialité hydraulique et pneumatique
• Réparation de cylindre
• Grossiste pompes et moteurs de tous genres
• Soudure et usinage

212, rue Témiscouata, Rivière-du-Loup – 418 860-2777

Service d'unité mobile et d'urgence 24h/7 jours

www.protekhydraulique.com

Fier partenaire de **PBM SOLUTIONS STRUCTURES**

ACIER Martin Bastille inc.
Commerçant de fer neuf et second

418 862-1705

227, route de l'Anse au Persil, Rivière-du-Loup
martinbastille2@bellnet.ca

Fusion des services de soins dentaires À SAINT-PASCAL

Au début de l'été, la fusion des cliniques du Dr Raymond Bernier et de la Dre Jill Laroche-Paquet de la Clinique dentaire Kamouraska sera officialisée. Bientôt, ce ne sera donc qu'une seule clinique qui sera proposée à Saint-Pascal, avec plusieurs services dentaires au même endroit et plus de disponibilités pour offrir un rendez-vous.

Clinique Dentaire Kamouraska

Dre **Jill Laroche Paquet**
Dre **Élise Martel-Labrecque**
Stéphanie Brousseau d.d.

Pour le Dr Bernier, il est temps de penser à une retraite bien méritée. L'objectif était donc de maintenir les soins dentaires de la clinique du Dr Raymond Bernier et une solution idéale a été trouvée pour assurer la continuité des services de soins dentaires au Kamouraska.

Une entente de principe a été signée entre les deux spécialistes, mais le transfert et la transition ne se feront pas avant le début de l'été.

La fusion des activités amène un déménagement dans une nouvelle bâtisse sur la rue Taché à Saint-Pascal, édifice récemment rénové par Construction Marcel Charest et fils.

D'ici là, la clinique du Dr Bernier continue d'être opérationnelle quatre jours et demi par semaine. La Dre Catherine Ouellet-Chénard assurera une bonne transition puisqu'elle se joindra à l'équipe de la Dre Laroche-Paquet cet été.

« L'équipe continue d'assurer le suivi des dossiers et travaille toujours au meilleur de ses connaissances, et ce, en toute intégrité. Il était important, dans toute cette aventure, de conserver et de maintenir les acquis d'une clinique dentaire à Saint-Pascal », ont souligné les deux spécialistes.



LITIÈRE OUELLET : une entreprise qui sait se renouveler

À sa fondation en 1963, l'entreprise Tourbière Ouellet et fils de L'Isle-Verte consacrait ses activités sur l'extraction et la vente de tourbe.



Jean-Roch Hudon (répartiteur), Marie-Josée Ouellet (comptable et sœur de Stéphane), Samuel Ouellet (fils de Stéphane), Stéphane Ouellet, Mélina Ouellet (fille de Stéphane) et Joanne Marquis (conjointe de Stéphane).

Plus de 50 ans plus tard, l'entreprise familiale a su se renouveler en développant de nouveaux produits et de nouveaux créneaux, ce qui assure sa longévité et son développement en continu. En 1963, Elie Ouellet, aidé de ses fils, a commencé à exploiter la tourbière du chemin de La Plaine. En 1973, les deux fils aînés, Héliodore et Élionil prenaient la relève de l'entreprise. Les activités se sont diversifiées, allant de la vente de terre et de gravier jusqu'à l'excavation. Stéphane Ouellet, en 2003, s'est retrouvé à la tête de l'entreprise à titre de troisième génération.

Tourbière Ouellet fait maintenant place à Litière Ouellet, car on y développe et produit principalement de la litière en vrac ou en sac. Les clients de l'entreprise sont les agriculteurs et les propriétaires de fermes équestres du Québec, des Maritimes et de l'Ontario.

187, CHEMIN DE LA PLAINE
ISLE-VERTE

LITIÈRE OUELLET

T : 418 898-2364 – 1 855 994-2364
WWW.TOURBIEREOUELLET.CA





UNE USINE ROBOTISÉE DE PRÈS DE 2 M$

Ces dernières années, Litière Ouellet était saturée dans sa production et parfois même incapable de remplir certaines commandes. Pour augmenter sa productivité, l'entreprise a investi près de 2 M$ dans la construction d'une nouvelle usine moderne et robotisée, toujours à L'Isle-Verte.

Il faut dire qu'en 2016, l'entreprise a produit 700 000 sacs de litière et de paillis et prévoit en faire près d'un million en 2017.

Par ce grand projet, Litière Ouellet s'est munie d'un dépoussiéreur, d'un chariot élévateur, de robots d'ensachage et de palettisation. Plusieurs partenaires financiers dont la SADC, DEC, BDC et BMO ont participé au projet.

PORTE MULTY
RBQ: 5685-7444-01
57, rue Principale, Saint-Antonin, QC
418 605-9019
www.portemulty.com
GARAGA EXPERTS
Réseau de spécialistes certifiés

SURPLUS GÉNÉRAL TARDIF
Partenaire de vos projets!
Neuf et usagé
CONTENEURS MARITIMES DE 20 ET 40 PIEDS
HYDRAULIQUE - BOULONS - ÉCROUS - MOTEURS
COMPRESSEURS - PIÈCES DE REMORQUES ET PLUS!
418 867-1705
10, rue Lévesque, Saint-Antonin

Les Fondations N. Charron
Spécialiste en coffrage
Résidentiel • Agricole
Commercial • Industriel
129, rang 3 Ouest
Saint-Éloi (Québec)
G0L 2V0
Tél. : 418 898-4141
Téléc. : 418 898-4118
Normand Charron, propriétaire
RBQ 8289-5673-49



DES PRODUITS DE QUALITÉ QUI SE DÉMARQUENT DE LA COMPÉTITION

Vendus en sac ou en vrac, les produits de Litière Ouellet sont destinés aux fermes laitières, bovines, porcines, au domaine équestre, aux coopératives agricoles, ainsi qu'aux entreprises d'aménagement paysager.

Les produits de ripe fine, faits de planure de bois sont 100 % naturels et proposent une absorption maximale. La ripe standard contribue au confort de l'animal et la grosse ripe contient très peu de poussière tout en étant idéale pour les chevaux. Le poids, le taux d'humidité, le volume contenu dans chaque sac, la provenance de la ripe et l'historique sont contrôlés. Tous les produits sont exempts de contaminants chimiques tels que la colle, amiante, produits de préservation du bois ou autres produits nocifs pour la santé de l'animal.



Fier fournisseur!

FILGO ÉNERGIE
Distributeur Shell

Chauffage RDL · Pétroles B. Ouellet · Pétroles JMB
160, rue L.-P. Lebrun, Rivière-du-Loup

Rivière-du-Loup | **418 862-8702**
Saint-Pascal | **418 852-2729**
Témiscouata-sur-le-Lac | **418 854-2267**

Ici, pour vous.

BMO

Yves Perron, directeur de succursale
418 862-8655
David Roy Gobeil, directeur de comptes services aux entreprises 418 862-5558

LES ENTREPRISES SLB PELLETIER

RBQ: 8331-9483-16

Fabrication, réparation, installation & usinage d'équipements industriels

418 862-0853
119, rue Viger, Saint-Épiphane
slbpelletier@live.ca



Les camionneurs : Sébastien Marquis, Jean-Claude Morin, Rémi Lebel, Frédéric Leclerc, Gérald Marquis, Patrick Ladrie et Marc Simard.

DES NOUVEAUTÉS EN DÉVELOPPEMENT

Litière Ouellet a développé récemment d'intéressants produits, des nouveautés qui sont déjà très bien accueillies dans le marché. L'un de ces nouveaux produits est un blé de consommation pour les veaux de lait. Plus de 25 000 sacs ont été vendus l'an dernier.

« Ce blé aide au développement de l'animal en bas âge. Il croît et donne du lait plus rapidement », précise le propriétaire Stéphane Ouellet. « C'est très répandu en Europe, moins ici au Québec. La réaction a été très bonne, c'est un marché en développement. »

Litière Ouellet développe aussi des paillis horticoles pour l'aménagement paysager des routes, ainsi que pour lutter contre l'érosion des sols.

« La paille est hachée de façon très courte et colorée en vert. Le client ajoute les graines ou l'engrais pour créer le mélange qui sert d'ensemencement étalé sur le bord des autoroutes. C'est en développement et on s'attaque maintenant à la mise en marché. »

groupe LEBEL
Depuis 1956
Fier de nature

Le Groupe Lebel et Tourbière Ouellet, un partenariat gagnant !

Leader dans le domaine du sciage et des produits de bois à valeur ajouté !

groupelebel.com

cohérence - intégrité - respect - appartenance

Parent & Ouellet
Arpenteurs - Géomètres

Normand Parent a.g.
Laval Ouellet a.g.
Cynthia Plourde a.g.

NOTRE EXPERTISE
à votre service
depuis près de 40 ans!

info@parentouellet.com

646, bureau 101, rue Lafontaine, Rivière-du-Loup
418 862-0971

DE BELLES ANNÉES S'ANNONCENT POUR LITIÈRE OUELLET

Litière Ouellet, encore bien connue dans la région comme Tourbière Ouellet, entame l'année 2017 sur les chapeaux de roue. « Tout le succès que l'on rencontre ne serait pas possible sans notre équipe en place, qui prend très à cœur le développement de l'entreprise », estime Stéphane Ouellet.

La quinzaine d'employés a su s'adapter aux nouvelles technologies qui ont fait leur entrée dans l'usine récemment. L'administration reconnaît aussi qu'une partie de son succès repose aussi sur les bons partenariats, comme c'est le cas avec Bergerie du Moulin de Saint-Alexandre-de-Kamouraska. L'entreprise s'est associée à ce partenaire pour ses produits à base de paille et de foin hachés.

Le patron espère aussi doubler la production d'ici cinq ou six ans. « C'est atteignable, si on continue d'améliorer nos procédés et que la qualité reconnue de nos produits demeure constante », de conclure Stéphane Ouellet.



Les employés de l'usine : Gilles Ouellet, Gilles Lafrance, Yves Bérubé, Jacques Beaulieu, Samuel Michaud, Rémi Lebel, André Morin, Richard Plourde (mécanicien) et Yan Pelletier.

RBQ: 2317-7405-84
LES ENTREPRISES ÉLECTRIQUES ALAIN PELLETIER inc.
179, rue Louis-Philippe Lebrun
Rivière-du-Loup
www.pelletierelectrique.ca
418 867-2141

Les constructions
ROLAND LEBEL ENR.
255, rue Seigneur-Côté
L'Isle-Verte Qc G0L 1L0
ENTREPRENEUR GÉNÉRAL
Résidentiel • Commercial • Public
418 898-2586

PLOMBERIE DUBÉ
résidentielle - commerciale - industrielle
R.B.Q.: 5610-2791-01
Plomberie Dubé est fière d'avoir exercé son savoir-faire dans vos projets!
104-B, rue des Équipements
RIVIÈRE-DU-LOUP
TÉL.: 418 867-3004
FAX: 418 816-0882
Membre CMMTQ
Corporation des maîtres mécaniciens en tuyauterie du Québec

NETTOYAGE LEBLANC, plus blanc que blanc

Fort de son expérience d'une quinzaine d'années dans le domaine, Patrick Leblanc a lancé, il y a maintenant deux ans, Nettoyage Leblanc, un nom tout approprié pour faire maison nette.



L'entreprise, qui compte cinq employés, se spécialise dans l'entretien ménager commercial et étend maintenant son offre de services dans les secteurs résidentiel et industriel de Rivière-du-Loup jusqu'à Matane.

Originaire des Îles-de-la-Madeleine, Patrick Leblanc qui est père d'une fille de huit ans, est arrivé en 2001 à Rivière-du-Loup où il a immédiatement déniché du boulot grâce à Mario Chapdelaine. « Je faisais l'entretien ménager du Domaine Lafontaine. Ce fût une belle expérience de travail. » Entre-temps, M. Leblanc a travaillé au ministère des Transports tout en conservant quelques contrats, mais la demande qui augmentait lui a fait faire le grand saut. « Je fais l'entretien de la Cage aux Sports et du Pub O'Farfadet depuis longtemps et j'avais d'autres opportunités, alors j'ai décidé de démarrer mon entreprise », affirme-t-il.

Soucieux de l'environnement, des produits biologiques qualifiés par l'entrepreneur comme les plus performants sont utilisés. « *Innu science*, ce sont des produits québécois disponibles chez Manic Sanitation, notre partenaire, qui ne laisse aucune trace. Après 14 jours, tout est éliminé. » Nettoyage Leblanc offre également les lavages de tapis et des tissus comme les divans, fauteuils et meubles avec tout l'équipement nécessaire pour faire un nettoyage rapide et efficace, sans oublier ce qui est qualifié de grand ménage. « Nous extirpons aussi le calcium des tapis, un service très apprécié par les commerces au printemps. Nous offrons également le ménage après rénovation. »

Fait à noter, l'entreprise utilise les produits approuvés pour faire des travaux dans les commerces de restauration afin de ne pas contaminer les aliments. De plus, Nettoyage Leblanc peut s'occuper des lieux plus délicats comme le Laboratoire d'expertise de Rivière-du-Loup et la Clinique chiropratique équilibre. La fréquence est adaptée aux besoins de la clientèle, les travaux peuvent se faire chaque jour, chaque semaine ou tout simplement sur demande. « On s'adapte à tous les besoins de notre clientèle sans cesse grandissante », indique Patrick Leblanc.

Un crédit de 300$? Exigez mieux.



En plus d'un crédit de 300$[1] sur chaque téléphone intelligent que vous transférez à TELUS, votre entreprise profite du meilleur service à la clientèle au pays[2]

Demandez les détails à l'un de nos directeurs de comptes.

MARTIN COUTURE
418 551-5002

ÉTIENNE SANTERRE
418 551-5000

TELUS
détaillant autorisé

Fortier
SOLUTIONS SANS FIL

© 2015 TELUS Corporation. © 2015 Samsung Electronics Canada Inc. Tous droits réservés. Samsung est une marque de commerce de Samsung Electronics Co., Ltd., utilisée avec son autorisation. Les images d'écran sont simulées. 1 Selon une comparaison des résultats des plaintes visant les fournisseurs nationaux de services mobiles publiés dans le plus récent rapport du Commissaire aux plaintes relatives aux services de télécommunications; visitez le site du CPRST ou telus.com/meilleurservice pour en savoir plus. 2 Un crédit de 300 $ est offert aux clients de concurrents qui transfèrent leur téléphone intelligent à TELUS avec une entente de 2 ans et de toute combinaison de forfait et d'options admissibles d'une valeur de 60 $ ou plus. Valable pour les appareils SCP uniquement pour tous les types de comptes d'affaires comptant au moins deux abonnés. Il n'est pas offert aux comptes consommateur. Des crédits moins élevés sont offerts pour d'autres types d'appareils. Cette offre ne peut être jumelée à aucune autre offre de crédit et peut être modifiée en tout temps sans préavis. 15_00756-02

GRAVIER BÉRUBÉ & FILS INC.
traverse les époques

Voilà plus de 50 ans que la machinerie de Gravier Bérubé & Fils Inc., fondée par Georges-Éphrem Bérubé de Témiscouata-sur-le-Lac, sillonne les terrains et accompagne les citoyens dans leurs plus beaux projets tant corporatifs que résidentiels.



Bruno et Frédéric Bérubé

Au fil des années, monsieur Bérubé le grand père et Bruno le fils ont été aux commandes et c'est maintenant Frédéric le petit-fils qui complète fièrement la descendance d'une entreprise familiale de troisième génération.

1982 se voudra une année très importante pour l'entreprise et pour Bruno Bérubé qui prend le contrôle du navire après avoir travaillé plusieurs années avec son père. À ce moment, il apportera sa touche personnelle en incorporant l'entreprise et en augmentant la flotte de camions et de la machinerie. L'expansion est alors lancée et les travaux d'excavation et les contrats se multiplient. Ayant toujours le souci de faire progresser l'entreprise, Gravier Bérubé & Fils fera l'acquisition de la première pelle hydraulique en 1995. Malgré des hauts et des bas dans le domaine de la construction, la clientèle est

GRAVIER BÉRUBÉ & FILS INC.
Témiscouata-sur-le-Lac
R.B.Q.: 1862-4007-86
418 854-3893

16, RUE CALDWELL
TÉMISCOUATA-SUR-LE-LAC

T : 418 854-3893 – C : 418 714-3893
WWW.GRAVIERBERUBE.COM | GRAVIERBERUBE@GMAIL.COM
/GRAVIERBERUBE
RBQ : 1862-4007-86

Gravier Bérubé & Fils inc.



au rendez-vous. Pendant toutes ces années, Bruno pourra compter à ses côtés sur sa femme Thérèse Caron qui s'occupe de la besogne administrative.

LA RELÈVE

Les années 2000 feront place à la relève avec l'entrée en scène d'Étienne au tournant du millénaire et de Frédéric en 2004. La grande fierté paternelle se traduira par une belle complicité entre les membres de la famille. À l'automne 2016, Frédéric fera officiellement l'acquisition de l'entreprise et prendra le flambeau tendu par les générations de Bérubé.

LES SERVICES OFFERTS

Comptant sur une dizaine d'employés, Gravier Bérubé & Fils Inc. se spécialise dans l'excavation et le terrassement proposant un large inventaire de machinerie dont une mini-excavatrice, des excavatrices, des chargeurs, des bouteurs, un balayeur et plusieurs camions de transport de gravier. L'entreprise offre ses services dans les secteurs résidentiel, commercial et industriel.

Le service à la clientèle est une partie importante du commerce qui a développé une belle proximité avec les gens. « Le service après-vente est très important pour nous. Nous faisons un suivi avec notre clientèle pour lui assurer une satisfaction entière. Les clients satisfaits, c'est notre pain et notre beurre », souligne le jeune propriétaire de 32 ans.

LES PARTENAIRES

Sur cinq décennies et à travers trois générations, Gravier Bérubé et Fils Inc. a participé à de nombreux projets, majoritairement dans le Témiscouata. Parmi les projets rassembleurs, la famille tient à souligner le partenariat avec Norampac-Cascades depuis le tout

ÉQUIPE SYNERGIE CONSEILS
PLANIFICATION FINANCIÈRE, FISCALE ET SUCCESSORALE
Toute notre équipe vous présente ses plus sincères félicitations!
418 863-5172
506, rue Lafontaine, Rivière-du-Loup
www.equipesynergieconseils.com
ÉTATS FINANCIERS • DÉCLARATIONS D'IMPÔT • TENUE DE LIVRES
PLANIFICATION FINANCIÈRE ET FISCALE • ASSURANCES

Carrefour du camion R.D.L
SERVICE ET RÉPARATION POUR TOUTES LES MARQUES
WESTERN STAR FUSO FREIGHTLINER
Distributeur des pièces ALLIANCE
WWW.FREIGHTLINERRDL.COM
100, BOUL. INDUSTRIEL, C.P. 325, RIVIÈRE-DU-LOUP (QUÉBEC) G5R 3Y9
1 800 392-3192 • 418 862-3192

NORTRAX
www.nortrax.com
PRÊTS À VOUS AIDER.
JOHN DEERE
334, rue Principale, Dégelis
418 853-2941
/NortraxInc
www.nortrax.com

début. « Mon père était sur le terrain à la construction de l'usine et encore aujourd'hui, nous avons des contrats avec eux. C'est une belle collaboration qui a traversé le temps », affirme avec fierté l'entrepreneur.

UN BEAU DÉFI

Père de deux enfants, Elliot quatre ans et Alice deux ans, Frédéric Bérubé est conscient du défi qui se présente à lui, mais il sait pertinemment qu'il aura l'appui de toute sa famille. « Quand tu prends une décision aussi importante que devenir propriétaire d'une entreprise, ça devient une décision familiale et ma conjointe Cynthia me supporte beaucoup dans cette belle aventure », mentionne-t-il.

Loin de vouloir tout changer, ce dernier admet qu'il apportera lui aussi sa touche comme son père l'avait fait. Il entend opérer un virage vert. « Je suis à l'affût des nouvelles technologies disponibles sur le marché. De plus, comme les gens de ma génération, j'ai développé une conscience environnementale. »

EXPANSION

Sur un avenir de cinq à dix ans, Frédéric Bérubé voit son entreprise prendre de l'expansion. Il se dit visionnaire, mais aussi réaliste. « J'aimerais prendre de l'expansion et augmenter l'offre de services. » Le jeune entrepreneur veut aussi mettre en place des forfaits clé en main. « De plus en plus la demande est là. Les gens veulent que nous leurs proposions le tout inclus », ajoute-t-il.

Si certaines choses changent avec les années, un fait demeure, les valeurs familiales. « Tout comme mon frère, mon père demeure impliqué dans l'entreprise. Ils me supportent et me conseillent. Ils ont des connaissances qui me sont très bénéfiques. Nous sommes tissés serrés comme on dit. »



Côté Soucy Notaires
Conseillers Juridiques
Me JEAN SOUCY
Me GAËTANE LABRIE
188, Fraser, Rivière-du-Loup
418 862-9311
837, Commerciale Nord
Témiscouata-su-le-Lac
418 854-2101

Fier d'appuyer
Gravier Bérubé & fils inc
dans son développement
Desjardins Entreprises
Coopérer pour créer l'avenir
Desjardins Caisse des Lacs de Témiscouata
418 854-4058 www.desjardins.com

Turmel.ca
Impliqués dans son milieu, *Les Pétroles R. Turmel* sont fiers de s'associer à Gravier Bérubé et fils!
146, rue Madgin
Saint-Louis-du-Ha! Ha!
418 854-0808
125, rue Proulx
Amqui
418 629-2752
Daniel Brousseau,
directeur de l'est du Québec
WWW.TURMEL.CA

SERVICES ÉNERGIE GAZ MORIN INC.
trace son chemin

Officiellement inaugurée en décembre 2015, Services Énergie Gaz Morin Inc. de Saint-Antonin s'est taillé une place de choix dans l'installation et la réparation d'appareils de gaz propane.



Antoine Morin et Pascal Chamberland

Cumulant huit années d'expérience, Antoine Morin décide d'exploiter sa fibre entrepreneuriale et de démarrer sa propre entreprise. Expérience en banque, il accentue sa formation en Plomberie-Chauffage, en plus d'obtenir un diplôme à l'école de Technologie Gazière de Boucherville.

Licence RBQ en main, il saute dans l'arène et devient vite un collaborateur recherché par des entreprises comme Énergie Sonic, Supérieur Propane, Irving et Bell Gaz qui ont besoin de sous-traitants qualifiés pour répondre à leur demande.







Avec trois employés, soit deux sur le terrain et un autre qui s'occupe de l'administration, Services Énergie Gaz Morin Inc. roule à plein régime. « On ne compte pas les heures. Le bouche à oreille nous a fait connaître et progresser, mais assuérement que nous prévoyons une expansion possiblement avant l'automne. L'objectif est d'ajouter une équipe sur le terrain et de faire l'acquisition d'un véhicule supplémentaire », affirme Antoine Morin.

Avec l'utilisation du propane qui a connu une forte augmentation dans les 15 dernières années, l'entreprise qui possède toutes les cartes de compétences nécessaires parcourt le Bas-Saint-Laurent et même le Nouveau-Brunswick pour desservir sa clientèle autant dans le commercial, le résidentiel que l'industriel.

ALIMENTATION AU PROPANE

Peu importe le secteur d'activité, aussitôt qu'il faut alimenter un appareil au gaz, Services Énergie Gaz Morin Inc. est l'entreprise toute désignée. Parmi les collaborations citées en exemple, l'équipe a travaillé dernièrement au nouveau restaurant Le Shaker de Rivière-du-Loup et Chez PBM Solutions Structures de Saint-Pierre-de-Lamy.

« Évidemment, la très grande majorité des restaurants travaille avec le gaz propane. Nous avons fait l'installation de la tuyauterie au Shaker afin d'alimenter la cuisine. Chez PBM, le travail était principalement d'installer le système de chauffage », explique l'entrepreneur.

En plus de l'installation, Services Énergie Gaz Morin Inc. se spécialise dans la réparation et l'entretien des appareils de cuisine dans le secteur commercial. D'ailleurs, les chaînes de restauration McDonald's et Tim Hortons font partie de la clientèle.

SERVICE À LA CLIENTÈLE

Dans le résidentiel, les travaux se concentrent principalement dans le domaine du chauffage. Un particulier qui souhaite installer dans sa maison un système de chauffage au propane, c'est un travail qui sera confié aux spécialistes Services Énergie Gaz Morin Inc. « Nous garantissons un travail très professionnel et de grande qualité avec un service après-vente hors pair. Quand tu es une entreprise, la satisfaction de la clientèle est primordiale puisque nos clients sont nos meilleurs ambassadeurs », conclut Antoine Morin.

RAY RÉFRIGÉRATION CLIMATISATION
FIER PARTENAIRE!
COMMERCIAL - RÉSIDENTIEL - INDUSTRIEL
VENTE - SERVICE - INSTALLATION - **SERVICE 24 H**
418 862-6346
194, du Carrefour
St-Antonin
• Réfrigération
• Climatisation
• Ventilation
• Chauffage
R.B.Q. : 2155-0090-60
Carrier les experts à votre service

Supérieur Propane
1 877 873-7464
SupérieurPropane.com
Approvisionnement national, livraison locale · Notre système de notification pour réservoir INTELLIGENT MC * Prix fixe et programme de paiements égaux · Service à la clientèle 24/7
Programme de santé, sécurité et environnement de premier plan
monSUPÉRIEUR
Notre outil en ligne exclusif pour planifier et faire le suivi de vos livraisons, payer vos factures et mettre à jour les renseignements sur votre compte et plus encore!
Apprenez-en plus à monSUPERIEUR.ca
* Technologies d'auto-surveillance, d'analyse et de rapports

HDO
HAINSE DÉVELOPPEMENT ORGANISATIONNEL

L'intégration d'un nouvel employé, une étape à ne pas négliger

Le recrutement est une étape de la dotation qui demande beaucoup de temps et d'énergie. Même si l'entreprise a trouvé la bonne personne, cela ne veut pas dire que le tout est terminé. Il reste une étape très importante pour maximiser vos chances de succès : l'intégration.

Cette étape est peu présente dans les organisations. Le nouvel employé embauché doit souvent apprendre tout sur le tas. Nous pouvons comparer l'arrivée d'un nouvel employé comme une personne qui essaie de monter dans un train en mouvement. Si nous ne ralentissons pas le train et que nous ne prenons pas le temps lui expliquer et de comprendre comment embarquer, nos chances de succès sont assez minces. Considérant que la formation d'un nouvel employé peut coûter jusqu'à deux fois son salaire annuel selon le poste, il devient alors capital de maximiser nos chances de succès en structurant son intégration.

Dans un processus d'intégration structuré, plusieurs personnes sont mises à contribution pour informer, orienter et encadrer le nouvel employé. L'idée est de définir ce que le nouvel employé doit connaître pour être en mesure de faire son travail. Il est proposé que chacun des intervenants ait un rôle défini dans un plan d'intégration et que ce plan soit bien communiqué. Bien entendu, l'acteur principal du plan sera le nouvel employé. De cette façon, il sera beaucoup plus facile pour lui de monter à bord.

Vous n'aurez pas de deuxième chance de faire une bonne première impression.



Vanessa Element



Maxime Chouinard
Conseiller développement organisationnel
418 860-6747
mchouinard@hdoaction.com
HDOACTION.COM

MOREAU Avocats Inc.

Me Gilles Moreau
Me Denis Rioux
Me Guillaume Castonguay
Me Normand Morneau-Deschênes

Pour y voir clair...
Notre expérience à votre portée

12, de la Cour, C.P. 487
Rivière-du-Loup (Québec) G5R 3Z1
418-862-3565 418-862-4408
www.moreauavocats.com

Le bruit des plumes
SERVICES LINGUISTIQUES
RÉDACTION RÉVISION CORRECTION TRADUCTION
GABRIELLE ROUSSEAU
VICKIE VINCENT // / langagières
lebruitdesplumes.com 581-645-8185

Guide construire.com 2017
Kamouraska | Rivière-du-Loup | Témiscouata | Les Basques
RETROUVEZ VOS SPÉCIALISTES EN CONSTRUCTION Résidentiel et commercial
CONSULTEZ-LE en ligne dès maintenant!
WWW.GUIDECONSTRUIRE.COM

Vé vitalité économique
Ensemble, créons la richesse!
CET ESPACE EST POUR VOUS!
Contactez Yann Beaulieu
418 862-7358 - ventes@vitaliteeconomique.com
vitaliteeconomique.com

LE MIKES DE RIVIÈRE-DU-LOUP
sera complètement revampé

L'intérieur du restaurant Mikes de la rue Lafontaine à Rivière-du-Loup sera complètement rénové. Toute la décoration intérieure sera revue, du mobilier à l'éclairage en passant par de nouvelles fresques sur les murs et le plafond.

«Ce sera plus au goût du jour et ça représentera la nouvelle image de Mikes», précise le copropriétaire du Mikes louperivois, Robin Ouellet. Les 140 places disponibles pour manger à l'intérieur de l'établissement demeurent. «L'enseigne extérieure sera changée pour le nouveau slogan Toujours Mikes», ajoute Robin Ouellet.

Les rénovations devraient débuter vers la fin du printemps. Une fermeture est prévue pour au moins deux semaines, le temps d'effectuer les travaux. L'entreprise emploie 25 personnes.

Pour son 50e anniversaire en 2017, la chaîne québécoise s'est défini une nouvelle image de marque et un nouveau slogan *Toujours Mikes.*



Robin Ouellet, propriétaire

«Les employés et notre grande clientèle apprécieront énormément ce vent de changement qui rendra la décoration plus moderne et attrayante», conclut Robin Ouellet.





DES ACTIVITÉS
À METTRE À VOTRE AGENDA !

Organismes à vocation économique, n'hésitez pas à nous transmettre la liste de vos activités.
agenda@vitaliteeconomique.com

Avril 2017

20 **Dîner conférence de Pierre Dubillard (Restaurants McDonald's)**
Centre des dirigeants d'entreprise de la région de Rivière-du-Loup
Dès midi, Best Western Plus Hôtel Levesque – Pour information : www.cderdl.com

Mai 2017

3 **29e soirée des Ambassadeurs**
Tourisme Rivière-du-Loup
Dès 17 h 30, Auberge de la Pointe
Pour information : 418 862-1981

6 **Gala des Chrysalides Desjardins**
Jeune Chambre de Rivière-du-Loup
Dès 18 h, Best Western Plus Hôtel Levesque
Pour information : www.jeunechambrerdl.ca

10 **À la découverte du Kamouraska (visite de villages et d'entreprises)**
Réseau des femmes professionnelles
Dès 18 h, point de départ à venir
Pour information : monreseaudesfemmes@hotmail.ca - 418 866-1109

18 **Dîner conférence**
Centre des dirigeants d'entreprise de la région de Rivière-du-Loup
Dès midi, Hôtel Universel
Pour information : www.cderdl.com

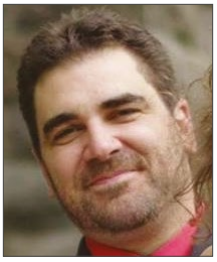


La couverture Internet et cellulaire
EST-ELLE DÉFICIENTE DANS NOTRE RÉGION ?

Conversations interrompues, portions de territoire non desservies par le cellulaire, connexion Internet chancelante et paresseuse, le Bas-Saint-Laurent est-il le parent pauvre du Québec en matière de télécommunications ?



Les télécommunications sont devenues un enjeu de développement économique et social pour le Bas-Saint-Laurent. Il s'agit également d'un service essentiel en milieu rural pour permettre une meilleure occupation du territoire et pour maintenir ou développer la présence de télétravailleurs dans toutes sortes de domaines.



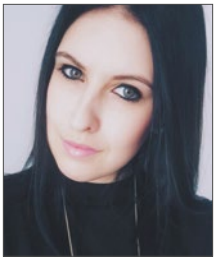
Michel Ouellet, Go Usinage Trois-Pistoles

La qualité de la réception cellulaire et la vitesse Internet dépendent souvent de l'endroit où on se trouve, même dans une bâtisse. À certains endroits, le signal est même inexistant. Il y a beaucoup de place à l'amélioration et il s'agit d'une responsabilité autant des gouvernements que des fournisseurs de service. En 2017, c'est important, tant au niveau de la sécurité que des affaires.



Kathleen Dionne, Isolation Tousignant Rivière-du-Loup

Oui, effectivement c'est une problématique majeure au sein du fonctionnement de notre entreprise. Nous désirons instaurer une base de données pour moderniser nos procédés et permettre la continuité de notre croissance, ce qui s'avère impossible pour le moment, car le service actuel est faible où nous sommes établis au 18, rue Joseph-Alfred-Pelletier, dans le parc industriel. Le service offert est nettement inférieur au service résidentiel, sans ignorer que notre voisin est Vidéotron.



Roxanne Dumont, L'Atelier créatif Témiscouata-sur-le-Lac

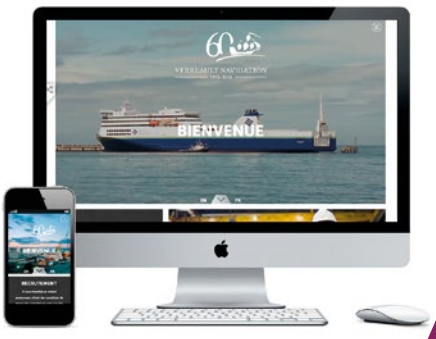
Notre région est très mal servie au niveau du réseau de communication. C'est la santé économique qui en est affectée. Quand on y pense, on ne peut même pas faire le tour du lac Témiscouata sans perdre la communication en cours de route. C'est un aspect important qui pourrait faire augmenter la vague touristique. Au-delà du tourisme, il est déplorable qu'un citoyen doive se rendre sur son balcon afin passer un coup de fil, c'est également une question de sécurité. La personne qui subit un malaise, un accident ou un autre problème de santé, comment fait-elle pour appeler de l'aide ? Sans oublier tous les avancements technologiques qui ne peuvent être faits pour les entreprises du coin qui aimeraient se moderniser et avancer au même rythme que celles des autres régions. Un investissement supplémentaire est sans aucun doute une nécessité.



Émilie Poulin, directrice Développement et communications, Ville de Saint-Pascal

Dans le milieu urbain, il n'y a pas de problématique particulière au niveau de la couverture Internet et cellulaire. Les citoyens ont accès à la haute vitesse et le signal cellulaire est au mieux. Toutefois, dans les secteurs ruraux, ce n'est pas la même réalité partout. Le choix d'un fournisseur Internet est limité tout autant que les produits offerts. La couverture cellulaire est très inégale selon l'emplacement. Il va sans dire qu'il faut faire de cette situation une priorité. Internet est tout aussi important que le téléphone de nos jours.

CONFIEZ-NOUS
LA RÉALISATION
de votre nouveau
SITE WEB



étincelle
publicité marketing web

Contactez-nous !

Rivière-du-Loup
418 862-7358
etincelle.ca

Équipements Sigma de Dégelis
ACHETÉE PAR NORTRAX

L'entreprise Équipements Sigma de Dégelis est passée l'automne dernier entre les mains de Nortrax, une entreprise de John Deere qui exploite des concessionnaires d'équipement de construction et de foresterie partout aux États-Unis et au Canada.

Cette acquisition amènera des nouveautés intéressantes pour l'entreprise du Témiscouata. « L'inventaire sera plus important et nous aurons des meilleurs prix, en raison d'un plus gros volume d'achast », indique le directeur de la succursale, aussi directeur général pour l'Est-du-Québec (Mont-Joli et Baie-Comeau), André Gagnon.

Nortrax conservera ses 15 employés à Dégelis, qui travaillent à la vente, l'entretien et l'administration. Pour l'instant, les locaux demeurent les mêmes. « Mais je m'attends à ce qu'il y ait des agrandissements. Surtout avec John Deere qui a des standards élevés en matière de bâtiments », prévoit André Gagnon.

Les clients de Nortrax à Dégelis proviennent du Bas-Saint-Laurent et du nord du Nouveau-Brunswick. Il s'agit d'entrepreneurs forestiers,

Deux jeunes entrepreneurs lancent une marque socio-responsable
DÉDIÉE AUX VOYAGEURS ET EXPLORATEURS

Deux globe-trotteurs, Daniel Desjardins de Trois-Pistoles et sa conjointe Gabriela Melgoza originaire du Mexique, ont souhaité posé leurs valises à Trois-Pistoles pour lancer leur entreprise, pour l'instant en ligne, de vente de produits stylisés et socio-responsables.

Ils ont mûri longtemps l'idée de lancer MERSiÕ. Daniel avait un bon emploi pour SherWood à Sherbrooke et Gabriela comme conseillère en ressources humaines pour une multinationale.

« Nous voyageons beaucoup et l'idée nous est venue à la maison, entre deux voyages. Nous étions à la recherche de produits de voyage stylisés, de haute qualité et fabriqués dans des conditions favorables pour les travailleurs », raconte Daniel Desjardins. Insatisfaits du résultat, ils ont décidé de développer leur propre gamme de produits, dont la fabrication est confiée à des artisans internationaux qui travaillent dans des conditions positives, favorables à leur développement.



À titre d'exemple, des travailleurs de Bangkok qui ont dénoncé et démarré une révolution avant de lancer leur propre coopérative pour travailler dans de bonnes conditions fabriquent aujourd'hui des t-shirts et des sacs pour MERSiÕ.

La gamme de produits comprend aussi des lunettes fumées en bois de bambou, des sacs, des écharpes et des vêtements. « Notre premier marché, ce sont les voyageurs, mais tout le monde l'est un peu à sa façon, que ce soit dans un autre pays ou pour un week-end dans Charlevoix », ajoute Daniel.

Le couple, qui s'est rencontré il y a 10 ans grâce à l'École d'immersion française de Trois-Pistoles, veut aussi démontrer que l'on peut faire affaire en région, en posant ses pénates à Trois-Pistoles. La boutique est présentement en ligne, mais les entrepreneurs souhaitent faire une percée dans les commerces. « On travaille aussi maintenant à faire produire des articles en région. Nous travaillons actuellement à développer des sacs de plage et des cotons ouatés ici au Québec et dans la région », indique Daniel Desjardins.

Ce sera un défi pour le couple de se faire connaître et d'expliquer le concept. Il souhaite faire savoir qu'il est très rare qu'une marque expose volontairement et publiquement ses fournisseurs afin de les faire rayonner. « Jusqu'à maintenant, la réponse est très positive. Nous avons déjà expédié des commandes à Calgary, Vancouver, Moncton, Montréal, London, Toronto, au Mexique et aux États-Unis », conclut l'entrepreneur.

Nettoyage LEBLANC

RÉSIDENTIEL & COMMERCIAL



C'EST LA PROPRETÉ DES ÎLES!



Patrick Leblanc, propriétaire.

253, rue J.J. Bélanger, Rivière-du-Loup

418 866-9501

Ménage commercial • Nettoyage de hottes
Grand ménage • Nettoyage après rénovation
Lavage de tapis

VOUS VOULEZ EXPORTER ?

PME+ inc. peut vous aider !

Saviez-vous que PME+ Inc. est en mesure d'obtenir pour vous des subventions pouvant atteindre jusqu'à 300 000 $.



PME+ Inc. est présentement à la recherche d'entreprises manufacturières qui désirent exporter dans les domaines :

- Agroalimentaire animal pour le marché américain *(Nouvelle-Angleterre et Atlantic Centre)*
- Matériaux de construction tels que portes et fenêtres, bois de plancher, … *(Caraïbes et Nouvelle-Angleterre)*
- Bâtiments préfabriqués *(Caraïbes)*
- Agroalimentaire pour le marché de la consommation *(Nouvelle-Angleterre)*

Cynthia Thériault
Associée

cynthiatheriault.pme@gmail.com
1 418 866-0507

CONTACTEZ-NOUS SANS TARDER !

PME+ Inc. œuvre depuis plus de 40 ans et est très active sur tout le territoire du Bas-Saint-Laurent au niveau du financement et des exportations, principalement auprès des entreprises manufacturières et hôtelières. Ses deux principaux intérêts sont le marketing et la finance.

154, rue Principale
Saint-Arsène (Québec) G0L 2K0