

L'AUTO

BANC D'ESSAI MOTO
HONDA SILVER WING PAGE 15



RELÈVE DE MATCH DU MOIS | Dodge Dakota Toyota Tacoma LA GARDE



Dix-huit ans après son lancement, le Dakota n'est plus seul. Le Tacoma, pour un, débarque cette année lui aussi avec un gabarit hors normes.

PHOTO : ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

Jusqu'alors confortablement installé dans la catégorie qu'il avait lui-même créée, le Dakota voit d'un mauvais œil débarquer les japonaises.

ÉRIC LEFRANÇOIS
COLLABORATION SPÉCIALE

Cette année, le choix d'une camionnette est d'actualité. Dans un premier temps, les constructeurs ont presque tous renouvelé leur offre ou s'apprentent à le faire d'ici quelques mois. De plus, de nouveaux acteurs s'ajoutent. On pense à Honda qui entreprendra d'ici peu la commercialisation

du Ridgeline, ou encore à Mitsubishi qui, à compter de l'automne, maquillera le Dakota pour défendre ses couleurs dans cette catégorie avec le Raider. Comme Mazda le fait depuis des lunes avec sa série B qui n'est en vérité qu'une Ford Ranger sous un nom d'emprunt. Beaucoup de nouveautés donc qui entraînent — une fois n'est pas coutume — une remise en question de la segmentation même de ce marché. Explications. Jusqu'à tout récemment, le créneau des camionnettes était divisé en deux sous-catégories. D'un côté les grands formats. De l'autre, les compactes. Toujours aussi soucieuse de se démarquer, la société DaimlerChrysler a développé, en 1987, le Dakota. Une camionnette dont les dimensions

extérieures et intérieures ne l'apparentaient à aucune des deux sous-catégories définies par l'industrie. Plus imposant par sa taille et sa puissance qu'une camionnette compacte, le Dakota n'était cependant pas assez costaud pour jouer dans la cour des grands. Plutôt que de créer une nouvelle sous-catégorie (camionnettes intermédiaires) où il aurait été fin seul, le Dakota fut inscrit dans la catégorie des camionnettes « compactes ». Dix-huit ans après son lancement, le Dakota n'est plus seul. Le Tacoma, pour un, débarque cette année lui aussi avec un gabarit hors normes. Plus massif que son prédécesseur, le Tacoma pourrait, tout comme le Frontier (Nissan), le Ridgeline (Honda) ou le Raider

(Mitsubishi) revendiquer la création d'une nouvelle sous-catégorie de camionnettes. Pour tenir la concurrence à distance, la camionnette américaine demeure toujours la seule à pouvoir compter sur un moteur de huit cylindres et une capacité de remorquage aussi élevée, par rapport à ses rivales. Ces deux arguments feront-ils le poids face au Tacoma de Toyota ? Le constructeur prétend que le V6 qui équipe sa camionnette est aussi vélocé qu'un V8 et rappelle à qui veut l'entendre que la capacité de remorquage n'est pas le seul — l'ultime ! — critère recherché par les consommateurs. Nous les avons confrontés pour y voir plus clair.

» Voir MATCH en pages 8 et 9

Alix
TOYOTA

50 ans

de passion automobile

159 \$ ECHO HATCHBACK
2005

Alix offre le premier versement gratuit
Par mois/location 60 mois
Transport et préparation inclus
Comptant de 1 245 \$
Option 0\$ comptant disponible
0\$ de dépôt de sécurité

À partir de
12 995 \$

alixtoyota.com



199 \$ COROLLA
2005

Alix offre le premier versement gratuit
Par mois/location 48 mois
Transport et préparation inclus
Comptant de 1 924 \$
Option 0\$ comptant disponible
0\$ de dépôt de sécurité

À partir de
15 615 \$



alixtoyota.com

Je t'aime, Alix

Offre valable jusqu'au 30 avril.
Voir détail dans notre nouvelle salle de montre.

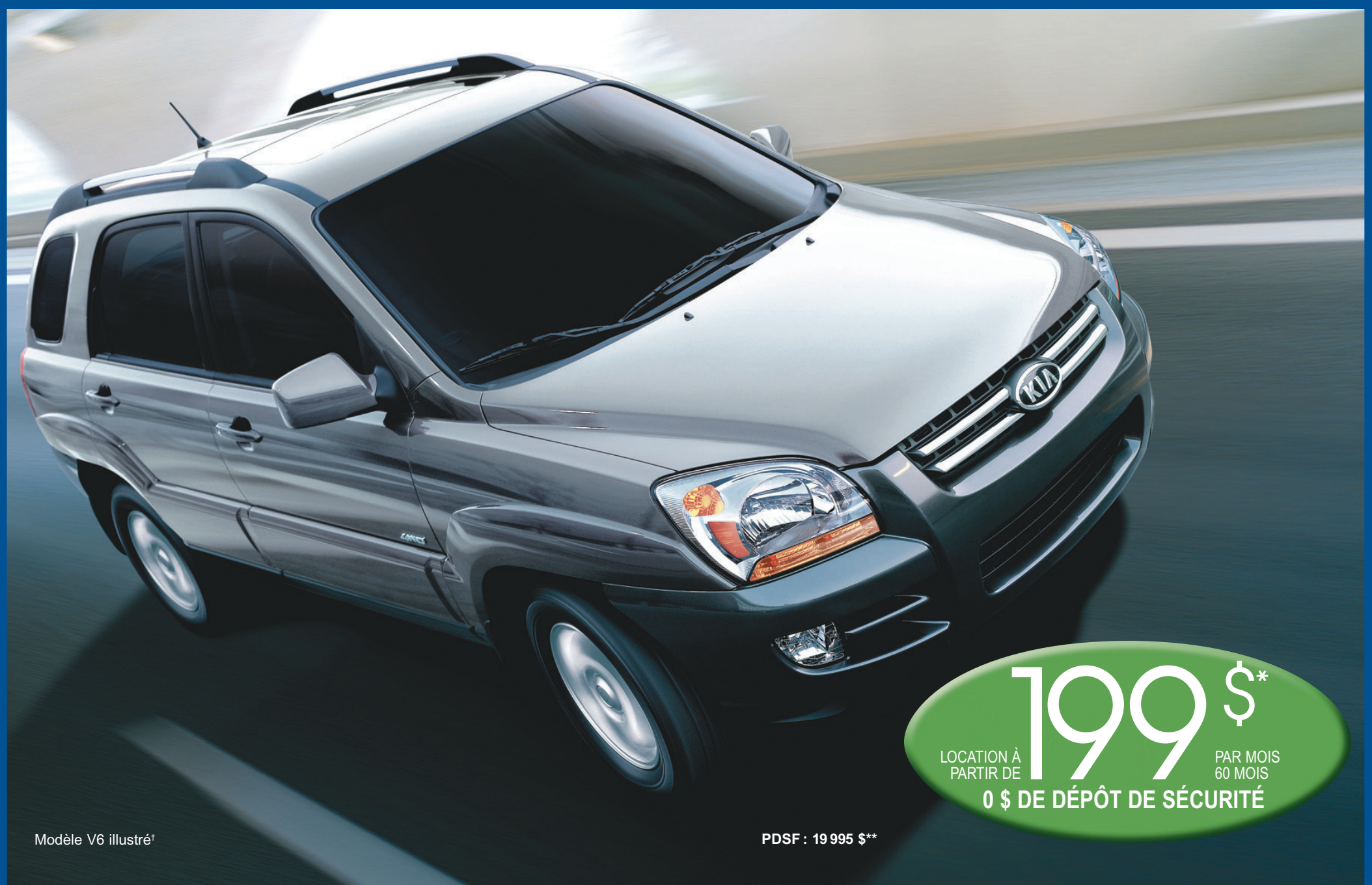
Renseignez-vous sur notre programme Toyota pour diplômés

TOYOTA
VENTE ÉTIQUETTES ROUGES

ACCÈS TOYOTA

6807, rue De Lorimier, Montréal (QC) H2G 2P8 - Tél.:(514) 376-9191

LE CONSTRUCTEUR AUTOMOBILE À LA CROISSANCE LA PLUS RAPIDE AU MONDE



Modèle V6 illustré*

PDSF : 19 995 \$**

199\$*
LOCATION À PARTIR DE PAR MOIS 60 MOIS
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ

VOICI LE TOUT NOUVEAU SPORTAGE 2005

- Boîte manuelle à 5 vitesses • Roues en alliage de 16 po
- Freins antiblocage aux quatre roues (ABS)
- 6 coussins gonflables • Direction assistée
- Programme de stabilité électronique (ESP)
- Système de traction asservie (TCS)
- Glaces et verrouillage des portes à commandes électriques
- Sièges arrière à réglages multiples, rabattables à plat
- AM/FM/CD stéréo avec 6 haut-parleurs

Égayez votre **KIA** printemps

2 VERSEMENTS GRATUITS

À LA LOCATION D'UN NOUVEAU MODÈLE SÉLECTIONNÉ 2005*

OU

0% DE FINANCEMENT À L'ACHAT[§]

249\$*
LOCATION À PARTIR DE PAR MOIS 60 MOIS
OU
0% DE FINANCEMENT À L'ACHAT[§] POUR UN MAXIMUM DE 60 MOIS



Modèle EX-L illustré*

PDSF : 26 995 \$**

SEDONA LX 2005

★★★★★
INDICE DE SÉCURITÉ OPTIMAL††

- Moteur V6 de 3,5 L, DACT • Transmission automatique à 5 vitesses
- Freins antiblocage aux quatre roues (ABS) • Sièges capitaine à la 2^e rangée • Climatisation avant et arrière • Avertisseur sonore (en marche arrière) • Verrouillage des portes à distance • Glaces, verrouillage des portes et rétroviseurs chauffants à commandes électriques • Régulateur de vitesse

279\$*
LOCATION À PARTIR DE PAR MOIS 60 MOIS
0 \$ DE DÉPÔT DE SÉCURITÉ



Modèle EX illustré*

PDSF : 29 995 \$**

VUS SORENTO 2005

★★★★★
COTE DE RÉSISTANCE À L'IMPACT 5 ÉTOILES††

- Moteur V6 de 3,5 L, DACT • 4 roues motrices sur demande
- Coussins gonflables latéraux de type rideau • Freins antiblocage aux quatre roues (ABS) • Roues en alliage de 16 po • Phares antibrouillard avant • Climatisation • Glaces, verrouillage des portes et rétroviseurs chauffants à commandes électriques • AM/FM/CD stéréo avec 8 haut-parleurs • Déverrouillage des portes à distance • Régulateur de vitesse • Et plus encore



PLUS QU'UNE GARANTIE

GARANTIE SANS SOUCI DE 5 ANS/100 000 KM[▲]
GARANTIE SUR LE GROUPE MOTOPROPULSEUR DE 5 ANS/100 000 KM
ASSISTANCE ROUTIÈRE AVANTAGE PLUS DE 5 ANS/100 000 KM



POUR OBTENIR L'ADRESSE D'UN CONCESSIONNAIRE PRÈS DE CHEZ VOUS, VISITEZ LE WWW.KIA.CA OU COMPOSEZ LE 1 877 542-2886.

VOS CONCESSIONNAIRES KIA DU QUÉBEC



* Nos programmes de location-bail sont établis, sur approbation du crédit, par Services Financiers de Kia Canada et sont applicables aux modèles présentés : Sportage 2005 (SP5515), Sedona LX 2005 (SD7535) et Sorento 2005 (SR5515). Durée de location-bail de 60 mois, avec taux de financement annuels respectifs de 4,43 %, 2,15 % et 3,86 %, et versement initial ou équivalent d'échange de 3 500 \$, 4 950 \$ et 4 950 \$. Versement du premier mois de 199 \$, 249 \$ et 279 \$, plus frais de livraison et destination de 1 150 \$, 1 150 \$ et 1 150 \$, et frais d'acquisition de 350 \$ exigibles à la livraison. L'obligation totale de location-bail pour les modèles présentés est basée sur un prix de détail suggéré du fabricant (PDSF) de 19 995 \$, 26 995 \$ et 29 995 \$, et se chiffre respectivement à 15 440 \$, 19 890 \$ et 21 690 \$; l'option d'achat à la fin de la location-bail est évaluée à 7 400,75 \$, 9 038,40 \$ et 12 185,55 \$, taxes en sus. Le kilométrage alloué pour la location-bail est de 20 000 km/an (d'autres forfaits sont offerts) avec un supplément de 0,10 \$ par kilomètre excédentaire. † 2 versements gratuits à la location auprès de KCFS d'un modèle Rio, Spectra, Sedona ou Sorento 2005 sélectionné. Versements mensuels maximums respectifs, incluant les taxes applicables : 250 \$, 350 \$, 475 \$ et 500 \$. ** PDSF : Sportage 2005 à partir de 19 995 \$, Sedona LX 2005 à partir de 26 995 \$ et Sorento 2005 à partir de 29 995 \$. Les plaques, immatriculation, assurances, frais de livraison et destination, et taxes sont en sus, à moins d'indication contraire. Le PDSF des modèles présentés figure ci-dessus. Les prix peuvent être modifiés sans préavis. Les concessionnaires peuvent vendre ou louer les véhicules à prix inférieur. § Un taux de financement à l'achat de 0 % s'applique pour une période maximale de 36 ou de 48 mois, en fonction du modèle du véhicule. Toutes les options de financement à l'achat excluent les frais de livraison et destination, plaques, assurances, frais d'administration et taxes applicables. Exemple de financement à l'achat : un montant de 10 000 \$, à un taux de financement à l'achat de 0,0 %, donne des versements mensuels de 277,78 \$ pour une durée de 36 mois; le coût d'emprunt est de 0 \$ pour un engagement de 10 000 \$. L'offre varie selon le modèle du véhicule. Le versement mensuel et le coût d'emprunt varient selon le montant de l'emprunt, la durée du prêt et le versement initial/équivalent d'échange. Certaines restrictions peuvent s'appliquer. D'autres options de location et de financement sont offertes. † Les modèles décrits sont légèrement différents des modèles illustrés. Les images incluent des accessoires offerts en option. KIA est une marque de commerce de Kia Motors Corporation. ▲ La Garantie sans souci couvre la plupart des composants du véhicule contre les défauts, dans des conditions normales d'utilisation et d'entretien. Prix, disponibilité et caractéristiques sous réserve de modifications sans préavis. Les renseignements contenus dans cette annonce publicitaire sont supposés être exacts au moment de l'impression.

Le premier combat de Ralph Nader

Il y a 40 ans cette année, était publié *Unsafe at any speed*. Un livre qui a fait grand bruit puisqu'il révélait au monde entier que les constructeurs d'automobiles se contrefichent de la sécurité de leurs clients.

ÉRIC LEFRANÇOIS
CHRONIQUE
COLLABORATION SPÉCIALE

Il s'est dressé face aux grands constructeurs et leur a demandé des comptes. Depuis, Ralph Nader est parti vers d'autres missions, d'autres croisades. Mais cet avocat « autophobe » a changé l'automobile. Car si les voitures sont aujourd'hui plus sûres, c'est grâce à lui.

Dans les années 60, la sécurité automobile ne passionnait pas beaucoup de monde, mais Nader estimait alors nécessaire de nous y intéresser. Il faut savoir que ce sujet touchait particulièrement Nader depuis un soir de l'année 1957 où il avait été témoin d'un accident mortel : une fillette décapitée par le couvercle de la boîte à gants du véhicule à bord duquel elle prenait place. Étudiant à Harvard, Nader est bouleversé. Il n'a que 23 ans, mais réagit en futur avocat et se pose la question qui va guider son combat : pourquoi dans les accidents, les torts sont-ils toujours donnés aux conducteurs sans que la responsabilité du constructeur ne soit mise en cause ?

En 1964, Nader est invité à rédiger un rapport sur la sécurité routière pour le compte du ministère américain des Transports. C'est ainsi qu'il en vient à s'intéresser à la Corvaire qu'il décrira plus tard comme la caricature du danger roulant. Il transmet ses informations à un ami journaliste, qui en tire un article. Un éditeur le lit, demande au journaliste d'écrire un livre sur le sujet. Ce dernier le renvoie sur Nader. La machine est en marche et donne naissance un an plus tard à *Unsafe at any Speed*.

À la publication du livre, General Motors grimpe dans les rideaux.



PHOTO FOURNIE PAR GM

Lancée en 1959, la Corvaire était une compacte à vocation sportive. Équipée d'un moteur six-cylindres à plat monté en porte-à-faux à l'arrière (comme la Porsche 911), d'éléments suspenseurs archaïques et de pneus sous-dimensionnés, elle tenait la route comme un vélo sur une chaussée glacée.

Pour ses dirigeants, qui s'en prend à GM s'attaque à l'Amérique. Nader ne peut donc être qu'un dangereux activiste qu'il convient de détruire. Pas en remettant ses écrits en cause (GM se gardera bien d'intenter un procès à Nader), mais en attaquant la crédibilité de l'homme. Le numéro un mondial met ses limiers sur la piste, dans le but de monter un dossier contre lui. Dès lors, Nader est épié dans ses moindres gestes : téléphone sous écoute, appartement fouillé, amis et collaborateurs interrogés. Lourde erreur. Nader n'est pas avocat pour rien. Il est teigneux, et connaît ses droits sur le bout des doigts. Il contre-attaque en portant plainte contre GM pour harcèlement. Le colosse GM qui essaie d'écraser un jeune avo-

cat. L'histoire est trop belle. La presse s'en empare. En quelques mois, *Unsafe at any Speed* devient un best-seller mondial. Et la thèse qu'il défend, iconoclaste à l'époque, va changer l'automobile : oui, la responsabilité d'un constructeur peut être engagée en cas d'accident.

Grâce au coup de pouce involontairement donné par General Motors, Nader est de toutes les tribunes. Il gagne son procès contre la multinationale américaine qui doit, non seulement lui verser des dommages et intérêts, mais aussi lui faire des excuses publiques.

Unsafe at any Speed ne se limite pas à incriminer la seule Corvaire. Toute l'industrie automobile américaine en prend pour son grade, au motif que le sort de ses clients en

cas d'accident est le cadet de ses soucis : les ingénieurs, passionnés par la recherche, mais non par la sécurité, les stylistes, qui se moquent de savoir si les formes qu'ils adoptent pour les carrosseries des véhicules peuvent aggraver les conséquences d'un accident, les dirigeants enfin qui, pour construire au moindre coût, sacrifient la sécurité sur l'autel de la rentabilité.

Nader ne se contente pas de dénoncer. Dans les 250 pages de son livre, ce visionnaire énonce 26 propositions concrètes, pour la plupart inédites, mais qui toutes sont aujourd'hui reprises par l'industrie de l'automobile : normalisation des ancrages des ceintures de sécurité, structures déformables, pare-brise feuilleté, appuie-tête, feux de recul,

dégivreur de lunette arrière, et même les coussins gonflables. Des éléments de sécurité qui paraissent tomber sous le sens, mais ressortaient à l'époque du domaine de l'automobile-fiction. En 1966, Nader triomphe : le gouvernement américain adopte le Traffic Safety Act, qui réglemente la sécurité routière en imposant des normes de sécurité applicables à toutes les voitures. Son duel contre GM gagné, sa popularité acquise, Nader se tourne vers d'autres causes, notamment celle des non-fumeurs sur les vols. Mais ça, c'est une autre histoire.

COURRIEL
Pour joindre notre chroniqueur : eric.lefrancois@lapresse.ca



ÉDITIONS SPORT UNE POUR DURÉE LIMITÉE

LES VOLVO S60 ET V70 2005 ÉDITION SPORT

ON EN FABRIQUERA PAS BEAUCOUP. MAIS ON EN VOUDRA BEAUCOUP.

VOLVO
pour la vie



S60 ÉDITION SPORT

49 045\$
PDSF



V70 ÉDITION SPORT

51 195\$
PDSF

CARACTÉRISTIQUES DES ÉDITIONS SPORT

- SIÈGES SPORT RECOUVERTS DE CUIR
- SIÈGES CONDUCTEUR ET PASSAGER À RÉGLAGE ÉLECTRIQUE AVEC MÉMOIRE DE POSITION POUR LE SIÈGE CONDUCTEUR ET LES RÉTROVISEURS
- ROUES EN ALLIAGE OTRERA DE 17 PO
- GARNITURES INTÉRIEURES EN ALUMINIUM BROSSÉ
- BOÎTE DE VITESSE À 5 RAPPORTS AVEC GEARTRONIC
- PHARES ANTIBROUILLARD AVANT
- VOLANT SPORT
- AILERON ARRIÈRE
- COULEURS EXTÉRIEURES MÉTALLISÉES : ARGENT, NOIR SAPHIR OU GRIS TITANE.

AUTOMOBILES CHICOINE INC.
855, rue Johnson, Saint-Hyacinthe
(450) 771-2305
www.volvochicoine.com

FRANKE VOLVO
180, rue Principale
Sainte-Agathe (819) 326-4775
www.frankevolvo.com

VOLVO DE BROSSARD
9405, boul. Taschereau
Brossard (450) 659-6688
www.volvobrossard.net

JOHN SCOTTI AUTO LTÉE
4315, boul. Métropolitain Est
Saint-Léonard (514) 725-9394
www.johnscottivolvo.com

VOLVO POINTE-CLAIRE
15, Auto Plaza, Pointe-Clare
(514) 630-3666
www.volvo-pointeclaire.com

UPTOWN VOLVO
4900, rue Paré, Montréal
(514) 737-6666
www.uptown-volvo.com

VOLVO LAVAL
2350, boul. Chomedey
Laval (450) 682-3336
www.volvodelaval.com

*Le PDSF d'une S60 2.5T SE/V70 2.5T SE 2005 est de 49 045 \$/51 195 \$. V70 2.5T SE illustrée avec équipements en option comprenant des rails de toit. Promotion d'une durée limitée offerte aux clients admissibles seulement par les concessionnaires Volvo participants et les Services financiers Volvo, sur approbation du crédit. Transport, livraison, taxes, immatriculation, assurance, inscription au RDPRM et frais d'administration en sus. Le concessionnaire peut vendre/louer à un prix inférieur. L'offre prend fin le 30 avril 2005. Certaines conditions s'appliquent. Votre concessionnaire Volvo vous donnera tous les détails. ©2005 Automobiles Volvo du Canada Ltée. *Volvo pour la vie* est une marque déposée utilisée sous licence par Automobiles Volvo du Canada Ltée. Pensez à toujours boucler votre ceinture de sécurité. Visitez le site www.volvocanada.com.

L'AUTO



PHOTO ALAIN RAYMOND, COLLABORATION SPÉCIALE ©

Compact, relativement sobre et bien proportionné, le cabriolet Nash Lark 1963 fait bande à part à côté des géants chromés qui dominent encore les routes en ce début des années 60.

DANS LE RÉTROVISEUR

de la Delorean DMC-12 1982

Empattement / longueur / largeur (cm) :	241 / 426 / 199
Poids :	1 244 kg
Moteur :	V6, 2,8 litres, 130 ch à 5 500 tr/min
Transmission :	propulsion, manuelle cinq vitesses
Freins :	disques
Pneus av./arr. :	195/60HR 15 / 235/60 HR15
0 à 100 km/h :	11,7 secondes
Vitesse maximum :	195 km/h
Consommation :	12,8 L/100 km
Production :	environ 8 900 exemplaires
Prix (1982) :	25 000 \$ US
Valeur (2005) :	15 000 à 20 000 \$ US



LA MÊME ANNÉE (1982) :

- > La Chambre des lords de Grande-Bretagne adopte le « **Canada Bill** » autorisant le rapatriement de la Constitution. Seul le Québec n'est pas signataire.
- > L'Argentine envahit les **Îles Malouines**, possession de la Grande-Bretagne. La flotte britannique reprend l'archipel à l'issue d'une courte campagne fort médiatisée.
- Le Premier ministre, **Margaret Thatcher**, est au faite de sa gloire.
- > **Israël** envahit le Liban pour en chasser l'OLP. Le général Sharon décide de pousser jusqu'à Beyrouth malgré l'opposition de son gouvernement. On l'accuse d'avoir fermé les yeux lors des massacres des Palestiniens dans les camps de la **Sabra et de Shatila**.
- > Décès de la **Princesse Grace de Monaco** des suites d'un accident de la route.
- > Décès du leader soviétique **Leonid Brejnev** qui est succédé par **Youri Andropov**.
- > **Michael Jackson** produit *Thriller*. Vendu à plus de 25 millions d'exemplaires, c'est l'album le plus populaire jamais produit.
- > Au cinéma, **E.T.**, **Tootsie** et **Ghandi** attirent les foules.

< Grace de Monaco

Une belle fin... malgré tout



ALAIN RAYMOND

RÉTROVISEUR

COLLABORATION SPÉCIALE

Si Jacques Fournier, de Victoriaville, pouvait refaire le passé, il détruirait sans doute moins de voitures anciennes. C'est que, voyez-vous, l'homme a toujours travaillé dans la récupération des métaux. Des voitures, il en a pressées ! Des voitures qui, aujourd'hui, feraient sans doute la joie de bien des gens. Mais Jacques devait gagner sa vie, et il faut comprendre que dans les années 70, les voitures des années 50 et 60 n'étaient pas encore des objets de collection. En somme, c'est comme en 2005... les modèles des années 90 sont écrapouillés à la tonne et on s'en voudra dans cinquante ans.

Quoiqu'il en soit, et sans doute pour refaire un peu le passé, Jacques Fournier a récupéré une Studebaker Lark Daytona 1963 et l'a restaurée. Lors de l'achat, en septembre 2000, la voiture n'était pas tellement amochée, mais elle avait été « maquillée ». Durant la restauration, notre récupérateur découvre un peu de pourriture ici et là et doit remplacer les ailes avant. Si la mécanique est correcte, le carburateur doit être remis à neuf. Les joies de la restauration, quoi !

La misère des indépendants

Retour en arrière. Depuis la fin de la Deuxième Guerre mondiale, les constructeurs indépendants que sont Studebaker, Nash, Hudson et Packard, notamment, doivent se battre bec et ongles pour survivre face aux géants General Motors, Ford et Chrysler. Leur seul avantage face aux Trois Grands est la vitesse avec la-

quelle ils sont capables de réagir face aux impératifs du marché. C'est ainsi que Nash est le premier constructeur à présenter une toute nouvelle voiture après la guerre (1949, série 600). Vers la fin des années 50, la pression demeure malgré tout constante sur les indépendants. General Motors modifie ses modèles à un rythme d'enfer, ce qui a pour effet d'égorger les petits constructeurs qui ne possèdent pas les moyens de se plier au jeu annuel du changement de modèles et de réorganisation des chaînes de montage. Pour attirer les clients, il ne leur reste que l'originalité.

C'est dans ce climat morose que Studebaker dévoile en 1959 la gamme Lark, rompant carrément avec les lignes du passé. Mais les fins observateurs verront que la partie centrale de la Lark (toit et portes, par exemple) provient des modèles 58. Par contre, l'empattement a été singulièrement réduit (de 116,5 à 108,5 pouces) et la longueur passe de 202,4 à 175 pouces.

Peu de changements

Les moyens financiers restreints expliquent sans doute le peu de changements à survenir au fil des années. En 1961, tous les modèles Lark reçoivent deux paires de phares (enfin presque tous les modèles puisqu'il s'agit d'une option pour les Deluxe). Nash retient le nom Lark jusqu'en 1963. Cette année-là, Studebaker présente plusieurs modèles Lark, soit les Standard, Heavy Duty, Regal, Custom et Daytona, ainsi que des versions plus spécialisées, comme les très peu populaires Taxicab et les Rural Route Lark à conduite à droite destinées aux postiers, sans oublier les auto patrouilles Patrol Marshall et Pursuit Marshall. La gamme Nash compte aussi la Hawk Gran Turismo et la toute nouvelle Avanti, une voiture carrément révolutionnaire conçue par Raymond Loewy, le célèbre styliste d'origine française.

La Lark Daytona est livrée en

versions coupé, berline, familiale et cabriolet. La familiale, appelée Waggonaire, possède un toit en partie rétractable, une belle innovation, reprise aujourd'hui par GMC avec son récent Envoy XUV. Comme quoi, on n'a rien inventé. Quant au cabriolet apparu en 1962, il est monté sur un châssis légèrement allongé de 109 pouces. Cette année-là, ce séduisant cabriolet fait office de « Pace Car » aux 500 Miles d'Indianapolis. Précisons que c'est à South Bend, en Indiana, que se trouve le berceau de Studebaker.

Les Lark 1963 proposent un moteur six cylindres de 169,6 pouces cubes (2,8 litres) d'une terrifiante puissance de 112 chevaux. Selon le magazine *Road & Track* de mars 59, il faut pas moins de 21 secondes pour passer de 0 à 60 mi/h (96 km/h). Et lorsque poussée « dans l' tapis », la Lark six cylindres peut atteindre les 80 mi/h (129 km/h). Bien que les chiffres de production compilés par Studebaker confondent six et huit cylindres, le V8 de 259,2 pouces cubes (4,2 litres) de 180 chevaux est sans doute le plus populaire. Le cabriolet Lark Daytona (avec toit électrique, svp !) de Jacques Fournier est propulsée par le V8 de 289 pouces cubes de la Gran Turismo, disponible en option. Les 210 chevaux sont amplement suffisants pour déplacer les 3000 livres de la voiture.

Pour la petite histoire, mentionnons que le styliste Brooks Stevens, qui a pour mission de dessiner une voiture concept destinée aux salons de l'automobile, se sert du châssis d'un cabriolet Lark 1963 pour créer une voiture mémorable, l'Excalibur.

L'année 63 s'achève sur une bien triste note pour Studebaker. Rien que 67 918 voitures sortent des usines par rapport aux 102 387 unités construites pendant la même période de l'année précédente. Le 9 décembre 1963, l'usine de South Bend ferme ses portes. La production déménage à Hamilton (Ontario) et y reste jusqu'à la fin des opérations de Studebaker en mars 1966.

Une triste fin, certes, mais tout n'est pas perdu. Jacques Fournier nous le prouve aujourd'hui.

COURRIEL

Pour joindre notre chroniqueur : alain.raymond@lapresse.ca



FX35 2005 d'Infiniti. Un VUS de luxe. Une voiture sport. Tout-en-un.

Moitié VUS de luxe, moitié voiture sport. Sa longue liste d'équipement vous en mettra plein les sens : moteur V6 de 280 chevaux • traction intégrale ATTESA E-TS^{MC} • sonorisation Bose^{MD} de 300 watts • sièges avant chauffants en cuir • Aussi offerts; système de navigation, colonne de direction inclinable et télescopique à commande électrique, système de divertissement mobile DVD d'Infiniti et premier système de détection de sortie de voie en Amérique du Nord[†] • Faites un essai routier aujourd'hui même. Infiniti.ca

FX35 2005 d'Infiniti

Offre de Location Privilage

Location à partir de **569\$** /mois*

- Frais de transport et de pré-livraison
- 24 000 km alloués annuellement
- Faibles frais de kilométrage additionnel
- Aucun dépôt de sécurité

Financement à l'achat

2,9%[†]



INFINITI.

Infiniti de Brossard

9005, boul. Taschereau
Brossard (Québec)
(450) 445-5799

Infiniti Laval

305, boul. Saint-Martin Est
Laval (Québec)
(514) 382-8550

Meridien Infiniti

4000, rue Jean-Talon Ouest
Montréal (Québec)
(514) 731-7977

Spinelli Infiniti

345, boul. Brunswick
Pointe-Claire (Québec)
(514) 697-5222

*TAUX DE FINANCEMENT À LA LOCATION POUR UN TEMPS LIMITÉ offert sur tous les modèles FX 2005 et uniquement auprès des Services financiers Infiniti, sujet à l'approbation de crédit. Exemple de location d'un FX35 2005 (F6SG75 A400): mensualités de 569 \$ pour une location de 39 mois à un taux de location de 4,5 %. Comptant de 7858 \$ ou échange équivalent et première mensualité requis à la livraison. **Aucun dépôt de sécurité.** Total des frais de location : 30 049 \$ comprenant les frais de transport et de préparation (1280 \$), 78 000 km alloués, kilométrage additionnel à 0,15 \$ du km (0,10 \$ du km si une entente est conclue au début de la location). Des offres ne requérant aucune mise de fonds initiale sont aussi disponibles. Taxes, immatriculation, assurance, obligations sur pneus neufs, frais d'enregistrement RDPRM en sus. †Exemple de financement : 54 000 \$, de 2,9 % par année, équivaut à 1192,87 \$ par mois pendant 48 mois. Frais de financement de 3257,76 \$ pour une obligation totale de financement de 57 257,76 \$. Taxes, immatriculation, assurance, obligations sur pneus neufs, frais d'enregistrement RDPRM, frais de transport et de pré-livraison en sus. Les concessionnaires peuvent fixer leurs propres prix. ‡Équipement disponible sur certains ensembles. Voyez votre concessionnaire Infiniti le plus près pour connaître tous les détails.

Une petite voiture aux multiples visages

JEAN-FRANÇOIS GUAY

VÉHICULES D'OCCASION COLLABORATION SPÉCIALE

Les nombreux rappels entre 2000 et 2002 ont entaché la réputation de la Focus et il faudra un certain temps avant que les propriétaires et les consommateurs (bien informés) oublient cette période sombre.

À cet égard, il est surprenant que Ford n'ait pas changé le nom de sa sous-compacte lors du lancement de la nouvelle génération. Mais, il faut comprendre que la Focus 2005 est une évolution du modèle précédent et qu'elle peut difficilement renier ses origines sans tomber dans la dérision. Somme toute, une sage décision par rapport à celle de DaimlerChrysler qui a tenté de nous jeter de la poudre aux yeux en changeant fûtivement le nom de la Neon pour SX en 2003.

Lors de son lancement en 2000, une double tâche incombait à la Focus : remplacer l'Escort dans la catégorie des sous-compactes et la Contour chez les compactes.

Les ingénieurs ont donc concocté au fil des ans pas moins de quatre carrosseries : un hatchback trois portes pour les célibataires ou amateur de tuning, un hatchback cinq portes pour les gens branchés, une berline pour les jeunes couples et une familiale pour les familles. Sous le capot des versions de base (LX et SE), le moteur était un quatre cylindres de 2,0 litres et 110 chevaux. Tandis que les versions plus cossues

FORD FOCUS (2001-2004)

ON AIME

- > Le vaste choix des modèles
- > Le bon comportement routier
- > Le design extérieur et intérieur

ON AIME MOINS

- > La fiabilité incertaine
- > La faible puissance du moteur de base
- > La mauvaise insonorisation

GARANTIE D'ORIGINE

- > Générale 3 ans ou 60 000 km
- > Groupe motopropulseur 5 ans ou km illimité
- > Perforation 5 ans ou km illimité

PRINCIPAUX CHANGEMENTS

- 2005 > Nouveau modèle
- 2004 > Aucun changement majeur
- 2003 > SVT 5 portes
 - > Groupe Climat canadien
- 2002 > Modèle ZX5
 - > Familiale ZTW
 - > Modèle SVT

- 2001 > Antipatinage (option)

VALEUR SUR LE MARCHÉ

2004	PDSF*	10 000 km	20 000 km	40 000 km
ZX3 hayon 3p	17 750\$	13 600\$	13 300\$	11 900\$
ZX5 hayon 5p	21 560\$	17 100\$	16 700\$	15 100\$
LX berline	16 475\$	12 400\$	12 100\$	10 800\$
SE berline	18 315\$	14 100\$	13 800\$	12 300\$
ZTS berline	21 560\$	17 100\$	16 700\$	15 100\$
SE familiale	19 365\$	15 100\$	14 700\$	13 300\$
ZTW familiale	22 405\$	17 900\$	17 500\$	15 900\$

2003	PDSF*	20 000 km	40 000 km	80 000 km
ZX3 hayon 3p	17 550\$	11 600\$	11 300\$	10 200\$
ZX5 hayon 5p	21 260\$	15 000\$	14 500\$	13 400\$
LX berline	16 275\$	10 400\$	10 100\$	9 100\$
SE berline	18 115\$	12 100\$	11 800\$	10 700\$
ZTS berline	21 260\$	15 000\$	14 500\$	13 400\$
SE familiale	19 165\$	13 000\$	12 700\$	11 700\$
ZTW familiale	22 105\$	15 800\$	15 300\$	14 200\$

2002	PDSF*	30 000 km	60 000 km	90 000 km
ZX3 hayon 3p	17 390\$	9 900\$	8 500\$	7 900\$
ZX5 hayon 5p	20 780\$	13 000\$	11 600\$	10 800\$
LX berline	15 970\$	8 600\$	7 300\$	6 700\$
SE berline	17 955\$	10 400\$	9 000\$	8 300\$
ZTS berline	20 780\$	13 000\$	11 600\$	10 800\$
SE familiale	18 955\$	11 300\$	9 900\$	9 200\$
ZTW familiale	21 780\$	13 900\$	12 500\$	11 600\$



Ford Focus 2002

(ZTS et ZTW) et sportives (ZX3 et ZX5) avaient droit à un quatre cylindres Zetec à DACT de 2,0 litres et 130 chevaux. Entre 2002 et 2004, les amateurs de performance ont été choqués par les 170 chevaux du moteur Zetec des versions SVT.

Prix réaliste

Accueillantes et agréables à conduire, toutes les Focus d'occasion sont vendues à un prix réaliste,

compte tenu de leur équipement de série. Toutefois, la fiabilité incertaine voire problématique des modèles 2000, 2001 et 2002 a terni l'image de la voiture. Il est indéniable que les modèles 2003 et 2004 représentent de meilleurs achats. Par ailleurs, il est dommage que Ford s'obstine à ne pas nous présenter une Focus inspirée de son modèle européen. Vous pouvez parier qu'elle ferait un tabac au Québec.

Gain de puissance mais peu d'économies

LA PRESSE

Depuis 20 ans, les automobiles ont beaucoup évolué... en puissance, rapporte un article paru sur le site Internet dédié à l'automobile, *Auto123.com*.

En effet, selon Daniel Breton, qui y écrit des chroniques vertes, la puissance moyenne des véhicules a augmenté de plus de 50 % depuis 20 ans alors que l'économie d'essence est restée à peu près identique.

Par exemple, en 1985, la Honda Accord offrait deux versions : la première développait 86 chevaux et la seconde, 110 chevaux. Aujourd'hui, la version de base offre un moteur de 160 chevaux et la version la plus puissante en développe 250. Il s'agit

d'une augmentation de près de 90 % pour la première version et de plus de 130 % pour la deuxième. Or, sa consommation est restée approximativement la même, à quelques détails près.

De même, en 1985, la BMW de série 3 offrait deux différents moteurs. Le moteur de 4 cylindres développait 101 chevaux et le 6 cylindres, 121. Aujourd'hui, bien que cette compagnie offre plus de choix qu'en 1985, le modèle de base développe 168 chevaux et le plus puissant, 235. Donc, la puissance du plus petit moteur a augmenté de plus de 65 %, et celle du plus gros de près de 95 %. Or, si on compare les cotes de consommation de

ces moteurs, on observe que les modèles de 2005 sont légèrement moins économiques que ceux de 1985.

Ainsi, en 20 ans, il semblerait que tous les efforts qui ont été faits pour rendre les moteurs plus efficaces ont été dirigés vers la puissance au détriment de l'économie, rapporte M. Breton. « À l'ère de la lutte pour diminuer les gaz à effet de serre, cela contredirait l'argument selon lequel les constructeurs ne peuvent diminuer la consommation de leurs véhicules de façon significative », conclut-il.

Pour en savoir plus www.auto123.com

L'ÉVÉNEMENT VOITURE DE COURTOISIE 2005 DE UPTOWN VOLVO

VOLVO XC70 2005

TAUX DE LOCATION	TAUX DE FINANCEMENT À COMPTER DE
2.8%*	1.8%*

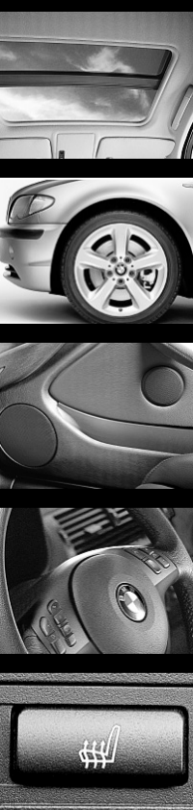
ANNÉE	MODÈLE	OPTIONS
2005	S602.5T	ARGENT/ CUIR GRAPHITE
2005	S602.5T	BLEU MARINE/ CUIR TAUPE
2005	S602.5TAWD	ARGENT/ CUIR GRAPHITE
2005	XC70	NOIR/ CUIR SABLE CLAIR
2005	XC70	OR CENDRÉ/ CUIR BRUN
2005	XC70	BLANC IMMACULÉ/ CUIR GRAPHITE
2005	XC70	ROUGE RUBIS/ CUIR SABLE CLAIR
2004	C70	ARGENT/ CUIR GRAPHITE

TÉLÉPHONEZ-NOUS AUJOURD'HUI POUR PLUS D'INFORMATION SUR NOS VOITURES DE COURTOISIE À FAIBLE KILOMÉTRAGE.

VOLVO pour la vie

UPTOWN VOLVO
4900, rue Paré, Montréal (514) 737-6666 www.uptownvolvo.com

* Offre d'une durée limitée chez les concessionnaires Volvo participants et les services financiers automobile Volvo du Canada sur approbation de crédit pour clients qualifiés du marché de détail seulement. Financement sur achat disponible à compter de 1,8 %. Exemple de financement : 20 000 \$ financés à 1,8 % sur une période de 60 mois équivalant à des paiements mensuels de 348,80 \$. Coût total de l'emprunt : 928 \$. Frais de transport et de livraison : 1 275 \$. Taxes, immatriculation, assurance, PPSA et frais du concessionnaire en sus. Le concessionnaire peut vendre ou louer à coût moindre. L'offre se termine le 30 avril 2005. Certaines modalités et conditions s'appliquent. Visitez votre concessionnaire Volvo pour tous les détails. © 2005 Les automobiles Volvo du Canada Inc. « Volvo Pour la vie » est une marque de commerce enregistrée, utilisée sous la licence par Les automobiles Volvo du Canada Inc. Rappelez-vous de mettre votre ceinture de sécurité en tout temps. Visitez volvocanada.com.



« La BMW de Série 3 brille au palmarès des 10 meilleures voitures pour une 14^e année consécutive. » Car and Driver, janvier 2005

Voici la BMW 325i édition Exécutive

À partir de seulement

395\$

/mois pendant 39 mois

3,5%

Taux de location

- Toit ouvrant vitré • Roues en alliage de 17 po
- Chaîne audio haute fidélité incluant 10 haut-parleurs
- Volant sport en cuir • Sièges chauffants



Montréal
BMW Canbec
4090, rue Jean-Talon Ouest
(514) 731-7871
www.bmwcanbec.com

Banlieue Ouest
Automobiles Jalbert
16 710, autoroute Transcanadienne
Kirkland
(514) 695-6662
(514) 343-3413
www.jalbert-auto.qc.ca

Laval
BMW Laval
2450, boul. Chomedey
(450) 682-1212
(514) 990-2269
www.bmwval.com

Rive-Sud
Park Avenue BMW
8400, boul. Taschereau Ouest
Brossard (450) 445-4555
Montréal (514) 875-4415
www.parkavenuebmw.com

BMW
325i
édition
Exécutive
www.bmwmontreal.ca



Le plaisir de conduire.™

Les taux de location sont ceux offerts par Services Financiers BMW sur approbation de crédit uniquement quant au modèle BMW 325i 2005 en inventaire. Le PDSF pour le modèle 325i 2005 BMW de base est de 43 100\$. *Pour une location de 39 mois comportant une mensualité de : (i) 395 \$, un montant de 6606 \$ est exigé à la signature du contrat de location, (ii) 449 \$, un montant de 4 723 \$ est exigé à la signature du contrat de location, (iii) 499 \$, un montant de 2 886 \$ est exigé à la signature du contrat de location (ces montants incluent le dépôt requis, les frais de transport et de préparation, un dépôt de sécurité, l'enregistrement d'une hypothèque mobilière ainsi que la première mensualité). Le taux de location applicable est de 3,5 %. Les frais d'administration du concessionnaire sont facturés selon le concessionnaire et s'ajoutent aux sommes dues à la signature du contrat. Le coût de l'enregistrement du véhicule, les frais d'immatriculation, les options, l'assurance, les taxes applicables sur le dépôt et sur les mensualités sont en sus. La valeur résiduelle du véhicule à l'échéance du terme est de 26 722 \$. La mensualité varie selon le montant emprunté et le dépôt/la valeur de la reprise. Le kilométrage annuel alloué est de 20 000 km ; 0,15 \$ du kilomètre excédentaire. Des frais peuvent être exigés pour usure excessive. Offre sujette à disponibilité. Le véhicule doit être livré au plus tard le 30 juin 2005.

Honda Ile Perrot

Honda Blainville

0\$ PAIEMENT AVANT 90 JOURS
sur financement sur toute la gamme Honda

Civic Édition Spéciale



CIVIC BERLINE
ÉDITION SPÉCIALE
✓ Air climatisé ✓ Lecteur CD ✓ Verrouillage ✓ Et bien plus
218\$ /mois
COMPTANT DÉPÔT DE TRANSPORT
SECURITE ET PREPARATION

COMPTANT! Civic Berline
CIVIC BERLINE DX

FINANCEMENT
À PARTIR DE
2,9%
À L'ACHAT*



198\$ /MOIS**

OBTENEZ **1350\$** D'ESSENCE GRATUITE

Accord

FINANCEMENT
À PARTIR DE
2,9%
À L'ACHAT*



268\$ /MOIS**

COMPTANT!
DISPONIBLE

0\$
TRANSPORT
ET PREPARATION
INCLUS

Odyssey

CRV



FINANCEMENT
À PARTIR DE
3,9%
À L'ACHAT*



338\$ /MOIS**

288\$ /MOIS**

ÉCONOMISEZ GROS HONDA 2004 NEUVES "DÉMOS" 2005

RACHAT DE BAIL AVANT TERME

Peu importe où vous avez loué votre véhicule
« DE TOUTES MANIÈRES »
nous pouvons RACHETER VOTRE BAIL avant terme
AUJOURD'HUI!

Consultez nos experts-conseils

Ouvert
du Lundi au Vendredi
de 9h à 21h

HONDA BLAINVILLE HONDA ILE PERROT

700, boul. Curé-Labelle, Blainville
www.hondablainville.com

40, boul. Don Quichotte, Ile Perrot
www.hondaileperrot.com

514.875.1920

514.453.8416

450.435.1122

1.800.453.8416

OUI ON A FAIT LE PLEIN

Tous les véhicules Honda sont livrés avec un réservoir plein.

PROGRAMME POUR DIPLOMÉS

Les nouveaux diplômés universitaires ou collégiés peuvent bénéficier du programme spécial pour une allocation allant jusqu'à 750 \$ sur certains modèles. Contactez tous les concessionnaires chez les concessionnaires Honda participants.

*Location de 60 mois taxes en sus, comptant ou échange équivalent, Civic Édition Spéciale SE (0\$), Civic Berline DX 2005 (0\$), 120 000 km inclus, valeur résiduelle garantie.
**Location de 48 mois taxes en sus, comptant ou échange équivalent, Accord Berline 2005 (3874\$), CRV 2005 (4737\$) 0\$ comptant disponible, Odyssey 2005 (6972\$) 0\$ comptant disponible, 96 000 km inclus. Photos à titre de référence et valeur résiduelle garantie. Détails sur place. (1) Détails sur place. Taxes en sus

HONDA

L'AUTO

NIDS-DE-POULE

Les villes blindées contre les recours

M^o JEAN-FRANÇOIS GUAY
COLLABORATION SPÉCIALE

Véritables pièges pour les automobilistes, on dit que les nids-de-poule n'ont jamais été aussi nombreux que ce printemps. Les importants écarts de température de l'hiver dernier, surtout en janvier, expliqueraient l'averissement de nombreux trous et crevasses dans la chaussée.

Divers bris peuvent être causés à votre véhicule à la suite d'un passage dans un nid-de-poule: l'éclatement d'un pneu, le bossellement d'une jante, le désalignement des roues et de la direction, et l'endommagement des suspensions et des amortisseurs. Dans l'éventualité où votre véhicule serait abîmé, est-il possible d'obtenir une compensation de la part du gouvernement ou des municipalités concernés?

Contactez vos assurances

Aussi incroyable que cela puisse paraître, les lois du Québec dont la Loi sur la voirie, la Loi sur les cités et villes, et le Code municipal ont été modifiés le 1^{er} avril 1993 afin que les gouvernements et les municipalités ne soient plus tenus responsables des dommages causés aux pneus et au système de suspension d'un véhicule en raison du mauvais état de la chaussée. Néanmoins, les recours prévus par le Code civil du Québec demeurent à la portée des automobilistes qui désirent demander une indemnité pour les dommages causés à la carrosserie, à la peinture, à une roue, ou à un pare-chocs. Toutefois, les démarches peuvent s'avérer complexe pour le demandeur des montants puisque le demandeur a le fardeau de prouver que l'incident résulte essentiellement de la faute des autorités concernées. Donc, avant de vous aventurer dans un débat juridique contre le ministère des Transports du Québec ou une municipalité, assurez-vous que votre assurance automobile ne couvre pas les dommages subis par votre véhicule. En effet, dépendamment du montant de la franchise et des risques couverts, il est peut-être plus avantageux de faire une réclamation à son assureur.

Ville ou village ?

Dans le cas où vous devez poursuivre une municipalité, il y a quelques distinctions à faire. Tout d'abord, s'agit-il d'une ville ou d'un village? La distinction est importante car, règle générale, le Code municipal s'applique à toutes les municipalités du Québec en milieu rural, dont les villages, les paroisses, et les cantons. Quant à la Loi sur les cités et villes, sous réserve d'une mention expresse contraire, cette loi régit les municipalités qui ont le statut de ville (habituellement plus de 6000 habitants). Les villes comme Gatineau, Lévis, Longueuil, Montréal, et Québec possèdent

une Charte municipale pour tous, si la Charte est muette, la Loi sur les cités et villes lui supplée.

Bref, même s'il n'est pas facile de se retrouver dans ce capharnaüm légal, il est impératif de connaître le statut de la municipalité du lieu de l'accident afin de déterminer quelle est la loi juridictionnelle. Qui plus est, la Loi sur la voirie trouvera application s'il s'agit d'une route sous la juridiction du gouvernement.

La preuve

En principe, une municipalité est responsable de la gestion de toute route située sur son territoire. Ainsi, une municipalité doit entretenir son réseau routier et prendre les mesures raisonnables afin de prévenir les accidents sur les chemins dont elle a la garde et le contrôle. Pour établir la faute de celle-ci, il faut prouver que l'état de la chaussée constituait un piège pour un automobiliste diligent et prudent. Pour se faire, il est essentiel de présenter au tribunal une preuve bien documentée des lieux de l'accident et du véhicule accidenté à l'aide de témoins, d'un rapport de police, de photos ou d'une bande vidéo. De même, il est essentiel de consulter plusieurs garagistes pour obtenir au moins deux évaluations des réparations à faire. La jurisprudence démontre que les tribunaux ont le devoir de tempérer l'exonération de la responsabilité des municipalités prévue dans la loi. Ainsi, les municipalités ne peuvent se décharger de leur responsabilité lorsqu'elles sont jugées négligentes ou fautes dans l'entretien d'une route, d'une rue ou d'un chemin. Toutefois, vous devez en convaincre le tribunal. Ce qui n'est pas une mince affaire en soi!

Par ailleurs, il est important de noter que si vous voulez tenter une poursuite contre une municipalité pour dommage à votre véhicule, vous devez envoyer dans les 15 jours suivant l'accident, un avis écrit par courrier recommandé au greffier de la municipalité concernée pour l'informer de votre intention. Si vous ne pouvez donner l'avis dans le délai prescrit, votre droit d'action demeure si vous êtes en mesure de prouver votre incapacité. Ce serait le cas, par exemple, d'un automobiliste qui aurait été hospitalisé durant quelques jours à la suite de l'accident. De même, il est important de noter qu'aucune action n'est recevable si elle est intentée plus de six mois après le jour où l'accident a eu lieu.

Les petites créances

Si le montant de la réclamation n'excède pas 7000 \$, il est possible de vous représenter sans avocat devant la Cour des petites créances. Dans le cas d'une personne morale, d'une société ou d'une association employant au plus cinq personnes, celle-ci pourra également tenter un recours à la Division des petites créances. Dans le cas où le nombre d'employé excède cinq personnes, le recours devra être fait en Cour du Québec. Ce qui reprétera probablement des coûts légaux (avocat, frais judiciaires et extrajudiciaires) plus élevés que celui des dommages causés au véhicule... À moins qu'il s'agisse d'une question de principe, faites le calcul avant d'encourir des dépenses superflues. De même, assurez-vous que votre demande soit déposée devant le tribunal du district judiciaire où l'accident s'est produit.
Bonne plaidoirie!

Audi
Il nous reste encore quelques
A4 2005
neuves...
À qui la chance!
Popular 5442, Saint-Hubert
(514) 270-3566
www.popularaudi.com

C'est du jamais vu !

Nous payons les **4 PREMIERS VERSEMENTS*** À LA LOCATION !

Sentra 2005

Location à partir de

189\$

par mois**
transport et
préparation
inclus

ou à l'achat,
à partir de 13 965 \$**

Quantités limitées !

Altima 2005

Location à partir de

257\$

par mois**
transport et
préparation
compris

Photos à titre indicatif seulement. *Offre d'une durée limitée. Les quatre premiers mensuels, toutes taxes incluses, sont acquittés pour vous par Nissan Canada et/ou le concessionnaire à la location seulement des modèles neufs et de démonstration de la Sentra 1.8 2005 et de la Sentra 1.8 Édition Spéciale 2005 seulement. La Sentra 1.8 2005 à partir de 189 \$/mois, la Sentra 1.8 Édition Spéciale 2005 à partir de 211 \$/mois. Acompte ou échange équivalent à 995\$ pour ces deux modèles. **PDSF à partir de 13 965 \$ pour la Sentra 1.8 2005 (C4LG5AA00). ***L'Altima 2.5S 2005 (T4RG55CC10) à partir de 257 \$/mois, acompte ou échange équivalent de 3 695\$. Voir les détails chez vos concessionnaires Longueuil Nissan et Blainville Nissan.

DIPLÔME POUR PROGRAMME 2004 NISSAN

BLAINVILLE NISSAN

Le concessionnaire le plus parlable du Grand Montréal

(450) 430-8808

Mtl (514) 990-1451

705, boul. Curé-Labelle, Blainville

www.blainvillenissan.com

Sortie 25 autoroute 15 Nord

25 ans de confiance

Longueuil
NISSAN

(450) 442-2000

Mtl (514) 990-4547

760, Saint-Charles Est

Longueuil (coin Roland-Therrien)

www.longueuilnissan.ca



L'AUTO

COURRIER

Vive la France !

Q J'aimerais savoir si un constructeur français songe à commercialiser des produits en Amérique du Nord l'an prochain ?
— Robert Antaya

R Aucun à l'exception de Venturi qui entend proposer, mais seulement en Californie, la Festish, une sportive hybride.

Saab, la suite

Q Je suis une cliente depuis des années de Saab et je trouve cette voiture absolument extraordinaire à bien des niveaux. Tenue de route, sécurité, accélération, rapidité également avec laquelle le chauffage intérieur rend la voiture confortable (appréciable à -25 degrés), consommation d'essence, et j'en passe. Je la renouvelle d'ici un mois ou deux, et je trouve triste que GM ait droit de vie ou de mort... Mais bon « business is business ! »
— Chantal Sicotte

J'ai lu avec intérêt votre article relatif à Saab. Une petite précision s'impose. Le moteur V4 n'est pas de Saab. Il s'agit du V4 de la Ford Taurus. Étant moi-même à l'époque ingénieur chez Matra Auto, je travaillais en liaison avec Saab à Trollhätan, car nous achetions le même moteur à Ford pour en équiper la Matra 530.

— Philippe Santini

Pour sortir de l'eau

Q J'ai acheté un bateau de 17 1/2 pieds de longueur qui a une charge minimale de 2500 livres. J'ai une Subaru Outback 2005, mais j'ai peur que ce soit insuffisant pour tirer le bateau hors de l'eau. Je cherche donc un véhicule qui fera le travail tout en étant agréable pour la promenade. J'ai regardé l'Explorer de Ford, le 4Runner de Toyota et le Pathfinder de Nissan. Qu'en pensez-vous ?
— Jean Lorrain

R Est-ce trop demander à votre Outback dont la capacité maximale de remorquage est, dans sa version 3,0, de 3000 livres (1360 kilogrammes) ? Je ne crois pas.

Une benne à choisir

Q Ma copine et moi sommes à la recherche d'une camionnette. Nous pensons au modèle Mazda de série B. Plus précisément le B4000 4X4 V6 avec la cabine allongée. Nous aimerions savoir ce que vous en pensez ? Est-ce que le Mazda vaut le Toyota Tacoma, ou encore le Frontier de Nissan ? Nos besoins : transport de meubles et de bois, plus une remorque correspondant au pouvoir de remorquage des camionnettes de cette catégorie.
— Pierre et Marie

R Notre Match tombe à point, vous en conviendrez. Consultez aussi le site Internet www.cyberpresse.ca/automobile pour relire notre compte rendu du Nissan Frontier. Quant au Mazda de Série B, il s'agit d'un choix intéressant, mais sans plus. Ce véhicule n'est plus une jeunesse (il sera renouvelé incessamment) et son moteur V6 n'est pas du type économe.

Consultez la section AUTO à www.cyberpresse.ca. Vous pouvez faire parvenir vos questions et commentaires à Éric LeFrançois à l'adresse suivante : eric.lefrancois@lapresse.ca.

Saisissez le présent à votre porte tous les matins !



Abonnez-vous dès maintenant

(514) 285-6911

1 800 361-7453 INTERURBAIN SANS FRAIS

cyberpresse.ca/abonnement



VÉHICULE À USAGES MULTIPLES ET TOUT L'ESPACE DONT VOUS RÊVEZ.



FORD FREESTAR 2005 UN MINIFOURGON TRÈS SPACIEUX

19 995 \$



- Moteur V6 de 4,2 L (couple de 263 lb-pi à 3 650 tr/min)
- Boîte automatique
- Volume de charge de 780 L – supérieur à celui de la Dodge Caravan
- Bancaché 3 places repliable à plat dans le plancher
- Climatisation



Bien pensé

ford.ca



Photos à titre indicatif seulement. Transport (1 150 \$), immatriculation, assurances et taxes en sus. Offre d'une durée limitée. Votre conseiller Ford peut vendre moins cher. Tous les détails chez votre conseiller Ford.

L'AUTO

MATCH
DU MOISDodge Dakota
Toyota Tacoma

PHOTOS ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE
Plus massive qu'autrefois, cette nouvelle génération de Tacoma propose non seulement un habitacle plus spacieux, mais aussi une plus grande capacité de remorquage.



PHOTOS ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE
Avec ses ailes équerries et son immense calandre, une forte impression de robustesse émane de la physionomie du Dakota.

Les
Américains
peuvent
s'inquiéter

POINTAGE	Dodge Dakota	Toyota Tacoma
VIE À BORD (30 POINTS)		
Accessoires	4	3,5
Espaces de rangement et polyvalence	3	4
Sièges (confort et position de conduite)	3	4
Ergonomie	3,5	4
Habitabilité	3	3
Qualité de finition et de fabrication	3,5	4
Sous-total	20	22,5

PERFORMANCES GÉNÉRALES (35 POINTS)		
Performances (reprises, accélérations, consommation.)	3,5	4,5
Transmission (passage des rapports, souplesse, etc.)	4	4
Direction	3,5	4
Tenue de route	3,5	4
Confort de roulement et niveau sonore	4	3,5
Agrément de conduite	3	4
Freinage	3,5	4
Sous-total	25	28

CAPACITÉ DE REMORQUAGE ET DE LA BENNE (20 POINTS)		
Benne (modularité, dimensions, espace)	9	8
Capacité de remorquage	10	8,5
Sous-total	19	16,5

BUDGET (15 POINTS)		
Valeur de revente	4	3,5
Garanties	3,5	4
Rapport prix/équipements	4	4
Sous-total	11,5	11,5
TOTAL GÉNÉRAL	75,5	78,5

Ces deux camionnettes se portent volontaires pour faire les emplettes dans une quincaillerie à grande surface sans se soucier des frais de livraison, pour déménager les copains ou pour tracter la motomarine.



ÉRIC LEFRANÇOIS
COLLABORATION SPÉCIALE

Dans le cadre de ce match, Dodge et Toyota jouent leur va-tout avec des camionnettes richement équipées. Le Dakota s'habille de sa finition Laramie, tandis que le Toyota se présente dans sa tenue SR5. L'important à retenir est que ces deux camionnettes commandent sensiblement le même prix à l'achat, c'est-à-dire plus ou moins 40 000 \$.

Cela dit, les deux constructeurs adoptent une politique fort différente en matière d'équipement et d'accessoires. Fidèle à la tradition américaine qui consiste à offrir le plus de latitude possible à la clientèle, le Dakota propose un catalogue d'options si dense qu'il faudra des heures (et surtout un bon représentant) pour vous y retrouver. La nomenclature de Toyota est à ce chapitre beaucoup plus simple, pour un néophyte, s'entend. Car pour celui ou celle qui entend utiliser sa camionnette pour exécuter certaines besognes bien spécifiques, le Dakota est de toute évidence le plus complet, le plus polyvalent. Des exemples ? En voici un qui fera l'affaire : le rapport de pont. Les concessionnaires Dodge en proposent un et un autre alors que chez Toyota, on se limite à un seul rapport de pont par groupe motopropulseur.

Nos deux protagonistes se sont présentés avec des équipements suffisants et sensiblement équivalents. ± ces différences près que la livrée Laramie du Dakota présente une sellerie de cuir et un ordinateur de bord que le Toyota ne peut s'offrir. En revanche, la japonaise a des baquets aux galbes mieux sculptés (sport) et une prise électrique conventionnelle dans sa benne. L'un et l'autre vous font payer pour le régulateur de vitesse, les glaces électriques et la commande de

verrouillage à distance. Même le miroir scotché à l'endos du pare-soleil figure au rayon des options, ce qui en dit long sur le niveau de dépouillement de ces deux camionnettes. Consolez-vous cependant, le climatiseur est livré de série.

Le soin apporté aux assemblages est un brin supérieur dans le Toyota. Non que celui du Dodge soit négligé, mais la qualité de ses matériaux (des plastiques durs qui sonnent creux) est passablement en retrait. Et comme un malheur ne vient jamais seul, la présentation intérieure de cette camionnette américaine manque cruellement d'inspiration. En comparaison, celle de la japonaise est nettement plus intéressante avec ses appliques façon titane et son traitement bicolore. Même si le tableau de bord du Dakota ne souffre pas de manière aussi chronique d'acné que celui de son homologue japonais, on se désolé que certains accessoires ne soient pas plus intuitifs (les commandes de la radio se cachent derrière les branches du volant) ou voyants (le témoin permettant de désactiver le coussin gonflable du passager avant est à peine perceptible du poste de commande).

Plus soigné, le Toyota ne laisse aucunement deviner que vous vous trouvez au volant d'un engin utilitaire et l'ergonomie est aussi minutieusement réfléchi que si elle avait été élaborée pour une berline.

Hormis la présence de baquets sport plus enveloppants, le Tacoma facilite la recherche d'une position de conduite agréable en permettant à sa colonne de direction de se déplacer sur deux axes alors que celle du Dakota limite le volant à monter ou à descendre.

En habitabilité pure, le match est très serré. Le Dakota s'avère plus spacieux (sauf la hauteur

sous le plafond à l'avant), y compris pour le dégagement aux places arrière. Pas de quoi cependant marquer une réelle différence ni de points sur son rival. La constatation essentielle étant qu'on se demande bien quel parent imposera des banquettes aussi spartiates à ses enfants. Pour amener la famille, une cabine double (Crew Cab) avec portières conventionnelles est préférable.

Si le dégagement à l'arrière est négligeable à bord des deux, reste que la cabine du Toyota se révèle plus fonctionnelle avec des réceptacles dissimulés sous le coussin d'assise. De plus, la camionnette japonaise est la seule à proposer un point d'ancrage ajustable à l'arrière, mais seulement pour le passager de droite.

Le Dakota est le seul à offrir une paire d'appuie-tête. Peu confortables sans doute, ils préviennent à tout le moins de se heurter la tête contre la lunette arrière comme c'est le cas à bord du Toyota. Mais il n'y a pas de bacs de rangement sous les sièges, ni de commande d'ouverture des battants arrière aussi accessible que sur le Toyota pour permettre aux valeureux passagers qui prendront place à l'arrière de s'extirper de la cabine sans se fouler un poignet.

Travail ou loisir ?

Au fil des ans et des refontes, les camionnettes ont beaucoup progressé sur le plan dynamique, mais sans atteindre, contrairement aux assertions de certains constructeurs, le même niveau que celui d'une berline.

Armé d'un moteur V8 de 4,7 litres (moyennant supplément), le Dakota semble, a priori, détenir un avantage sur son rival nippon qui n'a qu'un moteur de six cylindres de 4 litres à glisser sous son capot. Et pourtant



PHOTOS ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE
Bonsoir tristesse ! Des plastiques durs d'une qualité bien moyenne décorent l'habitacle de cette camionnette.



PHOTOS ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE
Dans sa livrée SR5, le Tacoma ne laisse pas deviner sa nature utilitaire. Les matériaux sont bien choisis et les coloris bien agencés.

Mercedes-Benz Laval
CONCESSIONNAIRE EXCLUSIF

Venez visiter
La plus grande salle de montre Mercedes-Benz au Canada

M. Pierre Bouchard
porte-parole et
représentant spécial.

3286256

COUPÉ SPORT C 230

345\$*
PAR MOIS

ACOMPTE DE **4500\$** LOCATION-BAIL **4,9%**

3131, autoroute Laval Ouest (aut. 440)
ANGLE DANIEL-JOHNSON • Tél. : (450) 681-2500
www.mercedes-benzlaval.com



PHOTOS ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

Tout comme le Tacoma, le Dakota propose deux types de cabines à son catalogue. La configuration cabine double (Crew Cab) avec portières conventionnelles est la plus spacieuse et la plus populaire.



PHOTOS ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

Assemblé aux États-Unis sur une toute nouvelle plateforme, le Tacoma présente un profil plus aérodynamique que son rival américain.



PHOTOS ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

Bien que légèrement moins profonde que celle de Toyota, la benne du Dodge offre une plus grande surface de chargement et plus d'espace entre les puits de roue.



PHOTOS ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

La benne du Toyota est plus courte, mais étonnamment fonctionnelle. Une prise électrique conventionnelle (option) est offerte et des compartiments de rangement ont été taillés dans les parois intérieures. Ces derniers ne peuvent cependant être verrouillés.

nos mesures chronométrées placent le Tacoma largement devant son concurrent américain. En toute justice, il faut reconnaître que le Tacoma était équipé d'une boîte manuelle à six rapports (de série) alors que le Dakota « devait faire avec » une transmission automatique à cinq rapports, la seule offerte avec ce moteur. Costaud, le V8 de 4,7 litres peine pourtant à arracher le Dakota de sa position statique. En fait, le V8 américain ressemble plutôt à un cheval de trait alors que le V6 japonais fait figure d'étalon. Plus rapide à s'élaner, le Tacoma s'est également révélé le plus vif au chapitre des reprises, collant cette fois plus de deux secondes à son concurrent.

Sur la route, le Tacoma prend de nouveau l'avantage en offrant un agrément de conduite supérieur. Il faut reconnaître cependant que le Toyota, avec le groupe TRD, jouit d'un avantage dans ce domaine. Bénéfice dont est privé le Dakota, même en option. La camionnette japonaise se révèle plus incisive du train avant, plus agile à la ville (son rayon de braquage est plus court) comme à la campagne et aussi mieux suspendue au-dessus de la route. Bien entendu, ce n'est pas une sportive, son centre de gravité élevé incite à la prudence la plus élémentaire quand vient le moment de négocier rapidement une courbe. En fait, on lui reprochera surtout les trépidations assez sèches de son train arrière sur une chaussée en mal d'asphalte.

Moins « hop la vie ! » à conduire sans doute, le Dakota lisse cependant mieux les imperfections du macadam et tempère avec plus d'efficacité les ruades de son essieu arrière rigide, même lorsque la benne est vide. La direction téléguidée les roues directrices avec une certaine mollesse et les mouvements de caisse paraissent encore difficiles à maîtriser. Pour le reste, ça va, mais la conduite n'enthousiasme guère.

Plus aérodynamique et plus sophistiqué sur le plan mécanique, le Tacoma est moins pressé à trouver une pompe à essence que son rival, tout en s'avérant plus « écologique ». Pour marquer des points, les ingénieurs de Dodge auraient sans doute eu intérêt à intégrer un dispositif permettant la désactivation temporaire des cylindres.

Au chapitre du freinage, nos deux concurrents comptent sur un dispositif fort classique. Des disques à l'avant, des tambours à l'arrière. La différence est que l'ABS est offert de série sur le Tacoma et contre supplément sur le Dakota. De plus la camionnette japonaise offre, en prime, un

dispositif de répartition électronique, une aide à la conduite dont le Dakota est malheureusement privé. Dans le cadre de nos mesures, le Tacoma s'est révélé le plus performant. Non seulement la camionnette japonaise s'immobilise-t-elle sur une distance plus courte, mais son dispositif antiblocage est apparu moins sensible (la rigidité accrue des éléments suspenseurs y est sans doute pour quelque chose) et plus facile à moduler.

Sur le terrain

Le Dakota prend l'ascendant quand vient le moment de tirer une charge ou de remplir sa benne. Celle-ci, plus longue, offre également une plus grande distance de charge utile entre les puits de roue et un seuil de chargement un tantinet moins élevé. Si l'aménagement de la benne japonaise est plus profonde et plus astucieuse (des compartiments de rangement ont été taillés dans les parois intérieures, mais ils ne se verrouillent malheureusement pas), celle de l'américaine demeure la plus pratique.

Le Dakota est également le plus vaillant des deux. Sa capacité de remorquage est, de loin, supérieure à celle de son rival nippon, tout en offrant une gamme plus étendue de possibilités grâce à sa ribambelle d'accessoires.

Budget

La réputation légendaire de Toyota en matière de fiabilité fait pencher la balance en faveur du Tacoma qui bénéficie, en outre, d'une valeur de revente supérieure à son rival américain au terme de 48 mois d'utilisation. La garantie de base est similaire, mais le Dakota offre une couverture plus généreuse au chapitre du groupe motopropulseur (7 ans / 115 000 km). Sur le plan de la consommation, le Dakota sera apprécié des pétrolières. Sans être un modèle d'économie, le Tacoma fait mieux à ce chapitre. Difficile de trancher en ce qui a trait au rap-port prix-équipement. Le Toyota est plus facile à acheter (la nomenclature de la gamme est clairement définie et les groupes d'options ne laissent aucune place à aucune fantaisie), mais Dodge permet, si le consommateur en sent l'utilité, de fabriquer son véhicule « à la carte ».

Résumons. Le Dakota a de quoi s'inquiéter et doit désormais cohabiter avec un concurrent plus raffiné, plus agréable à vivre au quotidien et qui sans être un Goliath, fera parfaitement l'affaire de vos ami(e)s qui ne manqueront pas de solliciter vos services (ceux de votre camionnette surtout) le 1er juillet prochain... Soyez prévenu !

À RETENIR	Dodge Dakota	Toyota Tacoma
Fourchette de prix	24 505 à 39 215\$	22 125 à 38 580 \$
Prix du modèle essayé	40 075 \$	38 877 \$
Consommation moyenne (ville-route)	16,4 L / 100 km	15,2 L / 100 km
CO ₂ sur une base annuelle	10,1 tonnes métriques	9,1 tonnes métriques
Valeur résiduelle au terme de 48 mois ⁽¹⁾	39 %	46 %
Lieu d'assemblage	États-Unis	États-Unis
Pour en savoir plus	www.daimlerchrysler.ca	www.toyota.ca

SURVOL TECHNIQUE	Dodge Dakota	Toyota Tacoma
Moteur	V8 SACT 4,7	V6 DACT 4,0
Puissance	230 ch. à 4 600 tr / mn	240 ch. à 5 200 tr / mn
Couple	290 li.-pi. à 3 600 tr / mn	282 li.-pi. à 3 800 tr / mn
Poids	2096 kg	1803 kg
Rapport poids/puissance	9,11	7,51
Mode	4 roues motrices (prise temporaire)	4 roues motrices (prise temporaire)
Transmission de série	automatique 5 rapports	manuelle 6 rapports
Direction	crémaillère	crémaillère
Diamètre de braquage	13,4 mètres	12,3 mètres
Freins (avant / arrière)	disque / tambour	disque / tambour
Pneus	265 / 70R17	265 / 70R16
Capacité du réservoir / essence recommandée	83 litres / ordinaire	80 litres / ordinaire

DIMENSIONS ET CAPACITÉS	Dodge Dakota	Toyota Tacoma
Empattement/longueur (mm)	3335 / 5558	3234 / 5289
Largeur/hauteur (mm)	1822 / 1741	1895 / 1740
Dégagement à l'avant jambes/hanches/épaules/tête (mm)	1063 / 1394 / 1466 / 1005	1059 / 1361 / 1465 / 1013
Dégagement à l'arrière jambes/hanches/épaules/tête (mm)	815 / 1446 / 1458 / 928	716 / 1446 / 1458 / 894
Longueur de la benne (mm)	2002	1880
Largeur de la benne entre les puits de roue (mm)	1147	1054
Profondeur de la benne (mm)	447	457

NOS MESURES	Dodge Dakota	Toyota Tacoma
Accélération 0 à 100 km/h	9,98 secondes	7,57 secondes
Reprises 80 à 120 km/h	6,76 secondes	9,01 secondes
Distance de freinage 100 km/h à 0	43,4 mètres	41,3 mètres



PHOTOS ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

Costaud, ce V8 n'a rien d'un étalon et demande souvent à être mené à l'abreuvoir. Sans doute aurait-il été préférable de lui greffer un dispositif permettant la désactivation d'un certain nombre de ses cylindres pour améliorer la consommation. À noter que des amortisseurs facilitent l'ouverture du capot.



PHOTOS ÉRIC LEFRANÇOIS, COLLABORATION SPÉCIALE

Ce moteur de six cylindres de 4 litres n'a rien à envier au V8 4,7 litres du Dakota. Lorsque la benne est vide, le véhicule a non seulement de meilleurs temps (accélération et reprises), mais consomme moins d'essence.

DÉCOUVREZ LES MEILLEURS ACHATS PAR CATÉGORIES

L'AUTO 2005

guide pratique pour passionnés et consommateurs avertis

- consultation facile. Unique ! Les véhicules sont répertoriés en 17 catégories;
- grilles comparatives précises et efficaces;
- format pratique.

En librairie dès maintenant

Un guide réalisé par Éric Descarries, Éric LeFrançois, Alain McKenna et Alain Raymond, chroniqueurs automobile.



Les Éditions LA PRESSE

Osez...
l'abordable

0\$
DÉPÔT DE
SÉCURITÉ

SUR TOUS LES MODÈLES À
LA LOCATION SEULEMENT



ES 330 SPÉCIAL ÉDITION
partir de 39 900\$*



RX 330

À PARTIR DE 498\$ PAR MOIS
EN LOCATION*
1er VERSEMENT GRATUIT
* DÉTAILS EN MAGASIN

LEXUS

À LA CONQUÊTE DE LA PERFECTION

Venez voir la toute nouvelle
Lexus GS 2006 chez

Vimont
LEXUS

DE LAVAL

255, BOULEVARD ST-MARTIN EST,
(ANGLE DES LAURENTIDES),
VIMONT, LAVAL
450.668.2710 • 1-800-625-3987

www.vimont.lexus.ca

ENGAN DIRECT
GREGOIRE

St-Eustache / Laval
Rive-Sud / Trois-Rivières

Ouvert au public! 7 jours!

Plus de 3000 véhicules
toutes les marques et tous les modèles

Tous nos véhicules sont :

- Garantis
- Kilométrage certifié
- Non-accidentés

399\$*



Chevrolet Venture '02
6 500\$



Pontiac Grand AM '02
6 975\$



Chevrolet Cavalier '01
4 950\$

Satisfaction
Garantie

OU POUR 30 jours
échange permis
Conditions en succursale

Hyundai Accent GS '00
4 950\$

Oldsmobile Aurora '02
14 690\$

Honda Civic '01
8 500\$

Chrysler Concorde LX '04
11 990\$

Toyota Corolla '01
7 640\$

Toyota Echo '00
7 400\$

Ford Focus LX '02
7 290\$

Dodge Grand Caravan '02
10 900\$

Volkswagen Jetta '01
9 940\$

Chevrolet Malibu LS '02
7 940\$

Nissan Sentra '02
7 590\$

Saturn SL1 '01
4 980\$

Convertible Mitsubishi Spyder '01
17 950\$

Convertible Porsche Boxter S '00
38 900\$

Convertible BMW Z3 '00
26 950\$

Sortie 14 de l'autoroute 640 Ouest
625 Dubois, St-Eustache
1 888 222-3133 (450) 472-7272

7300 Notre-Dame Ouest
Trois-Rivières
1 866 443-7373 (819) 373-7373

Sortie Curé-Labelle sud autoroute 440
2470, Curé-Labelle, Laval
1-866-978-8878 (450) 978-8878

Sortie Cousineau Sud autoroute 30
1840, Ch. Chambly, Carignan
1-866-505-5858 (450) 658-5858

www.encandirect.com

1-866-GREGOIRE • Financement facile • 1^{er} et 2^e chance au crédit sur place.

HONDA GABRIEL



À l'achat
0 versement
avant 90 jours

CR-V LX 2005
Prix de location
288\$* 0\$
par mois/48 mois dépôt de sécurité

Incluant
96 000 km • Option 0\$
comptant disponible
Transport et préparation inclus en location seulement



CR-V EX illustré

Odyssey
LX 2005
Prix de location
338\$* 0\$
par mois/48 mois dépôt de sécurité

Incluant
96 000 km • Option 0\$
comptant disponible
Transport et préparation inclus en location seulement



Odyssey EX-L illustré

HONDA Gabriel HONDA
OUI, ON A FAIT LE PLEIN PROGRAMME POUR DIPLOMÉS HONDA
7000 Henri-Bourassa est, Montréal-Nord
514.327.7777

*Les offres de location-bail sont faites par Honda Canada Finance Inc., sur acceptation du crédit. Ces offres portent sur les véhicules neufs 2005 mentionnés ci-après. Période de location 48 mois. Première mensualité exigible. Pour chaque véhicule, sont identifiés : a) le paiement mensuel, b) le montant initial requis ou échange équivalent, c) le montant total au terme de la location. Odyssey LX (modèle RL3825E) : a) 338 \$, b) 6 972 \$, c) 23 196 \$; Pilot LX (non illustré, modèle YF1815E) : a) 448 \$, b) 5 460 \$, c) 26 904 \$; CR-V LX (modèle RD7755E) : a) 288 \$, b) 4737 \$, c) 18 561 \$. Programme 0\$ comptant également offert. Franchise de kilométrage de 96 000 km; frais de 0,12 \$ le kilomètre excédentaire. Transport et préparation inclus en location seulement. Frais de publication, taxes, immatriculation, assurance et frais d'administration en sus. Option d'achat au terme de la location moyennant un supplément. Le prix de location des concessionnaires peut être inférieur. Offre d'une durée limitée. Voyez votre concessionnaire pour plus de détails. Photos à titre indicatif.

L'AUTO

EN ROULANT



La XJ Super 8.

PHOTO FOURNIE PAR JAGUAR

Jaguar propose la
XJ Super V8 Portfolio à
ses clients nord-américains

Cette Jaguar sera réservée au marché nord-américain. Il s'agit de la XJ Super 8 dérivée de la voiture conceptuelle Concept Eight que Jaguar a dévoilé au salon de New York de l'année dernière. La Super V8 est mue par un V8 suralimenté de 400 chevaux combiné à une boîte automatique à six rapports et elle se distingue par ses décorations extérieures chromées, une calandre grillagée, de grosses jantes de 20 pouces et des pneus avec indice de vitesse V. Elle n'est livrable que dans la version berline allongée et en deux couleurs, Black Cherry et Winter Gold.

Le Concept X2 ou
la prochaine Grand Vitara

Le petit constructeur japonais Suzuki a dévoilé son deuxième prototype de l'année, le Concept X2. Ce VUS compact est construit sur un châssis à longerons traditionnel et mû par un V6 de 185 chevaux combiné à une boîte à cinq rapports. On y retrouve un boîtier de transfert qui transforme la camionnette en 4 x 4. Selon les commentaires de dirigeants canadiens de la compagnie, il s'agirait là du remplacement de l'actuelle Grand Vitara dans sa forme presque définitive.

Cadillac produira
une version V de la XLR



PHOTO FOURNIE PAR CADILLAC

Cadillac mettra en production la Série V de son roadster XLR. Celui-ci est mû par un V8 Northstar de 440 chevaux combiné à une boîte automatique à six rapports. Cadillac produira aussi une version limousine allongée de sa nouvelle DTS à traction avant. Vu qu'elle devait être basée sur l'architecture de la CTS, plus d'un observateur s'attendaient à ce qu'elle soit d'abord une propulsion arrière qui serait éventuellement disponible avec la traction intégrale. Ce ne sera pas le cas et elle demeurera à traction.

Chevrolet lance d'autres
produits SS de performance

Chevrolet a annoncé la production d'autres voitures avec la finition de performance SS. Parmi celles-ci, il y a la Malibu SS, la Malibu Maxx SS et surtout la Trailblazer SS. Si les deux premières ne se distinguent que par des jantes et pneus plus larges et quelques ornements, la Trailblazer jouit, elle, d'un nouveau V8 de 6,0 litres LS2 plus puissant.

La I-Unit à New York

Développé pour l'Expo 2005 d'Aichi au Japon, le I-Unit de Toyota est un véhicule individuel futuriste dont l'énergie provient du soleil. Cette petite auto très compacte n'utilise qu'un minimum d'espace et change de position selon qu'on la conduise à basse ou à haute vitesse. Toutes les commandes sont électriques. Éric Descarries, coll. spéciale



PHOTO ÉRIC DESCARRIES, COLLABORATION SPÉCIALE

Le I-Unit, de Toyota.



POURQUOI NOS VÉHICULES SONT-ILS LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE ? PARCE QU'ILS LE MÉRITENT.

NOS VÉHICULES MÉRITENT UNE GARANTIE EXCEPTIONNELLE PARCE QU'ILS COMPTENT PARMIL
LES PLUS ROBUSTES ET LES MIEUX CONSTRUITS AU MONDE. DEPUIS 87 ANS NOUS AVONS
FABRIQUÉ DES DIZAINES DE MILLIONS DE VÉHICULES. NOUS LES AVONS TESTÉS PARTOUT,
DES ROUTES DE L'ALASKA JUSQU'AUX DÉSERTS NORD-AFRICAINS. NOUS LES AVONS INSCRITS
DANS LES ÉPREUVES D'ENDURANCE LES PLUS DIFFICILES AU MONDE ET NOUS AVONS
GAGNÉ PLUS SOUVENT QU'À NOTRE TOUR. EN FAIT, NOUS AVONS TOUJOURS ÉTÉ OBSÉDÉS
PAR LE DESIGN, LA QUALITÉ ET LA SÉCURITÉ DE NOS PRODUITS. DÉSORMAIS, NOUS SERONS
OBSÉDÉS PLUS QUE JAMAIS, ET PLUS LONGTEMPS QUE JAMAIS, PAR LEUR ENTRETIEN.

LES VÉHICULES LES MIEUX PROTÉGÉS AU MONDE^{MC*}

Garantie limitée sur le groupe motopulseur de 10 ans/160 000 km*

Garantie limitée de véhicule neuf de 5 ans/100 000 km*

Assistance routière de 5 ans / kilométrage illimité*



Endeavor



Lancer



Eclipse Spyder



Galant



Montero



Outlander

**MITSUBISHI
MOTORS**
réveillez vos sens

L'AUTO

Subaru fait bonne figure

ALAIN MC KENNA
COLLABORATION SPÉCIALE

La concurrence est féroce dans l'industrie automobile, mais cela n'a pas empêché la filiale canadienne de Subaru de connaître une bonne année, en 2004. La direction de Subaru Canada entend d'ailleurs prolonger cette bonne

performance en rehaussant le prestige de son image de marque. Une image qui sera axée sur deux thèmes : la performance et les véhicules utilitaires sportifs (VUS). Avec des ventes en hausse de 3,5 % en 2003, il va sans dire que Subaru fait contreponds au marché des véhicules neufs, qui a plutôt connu une baisse de 4 %. « Cela

nous a permis d'atteindre une part de marché de 1,06 %, résume Norio Osakabe, président de Subaru Canada. Encore une fois, notre plus gros vendeur a été l'Impreza. »

L'Impreza est une voiture compacte, qui se veut le modèle d'entrée de gamme de la marque Subaru. N'est-il donc pas paradoxal, compte tenu de ces résultats, que le constructeur réoriente ses activités vers des produits complètement différents de ce que semble désirer sa clientèle ? « Il ne faut

pas oublier que nous comptons en réalité sur trois bons vendeurs, précise Ted Lalka, responsable de la mise en marché de Subaru. En plus de l'Impreza, nous avons le Forester et la Legacy Outback, un petit VUS et une familiale. »

Tribeca

C'est ce qui a mené au lancement canadien, au récent Salon de l'auto de Montréal, du Tribeca, un utilitaire urbain un peu plus haut de gamme. Pour la direction de Subaru et pour la société mère,

Fuji Heavy Industries, ce nouveau produit sera le tremplin qui propulsera la marque dans la sphère des constructeurs de prestige.

« Le Tribeca est la suite logique dans le développement de la gamme, après l'Outback et le Forester, croit Masaaki Owa, le directeur général lié au développement de nouveaux produits pour Fuji Heavy Industries. Tant son prix que son équipement en fait un modèle d'entrée de gamme idéal pour le marché des VUS de luxe. »

Nous pensons à vous offrir plus pour moins.

► **BERLINE C230 2005.** Système audio à 6 haut-parleurs haut de gamme, climatisation automatique à 2 zones, 8 coussins gonflables incluant des coussins-rideaux, jantes en alliage à 7 bras, volant multifonctions... tout cela de série, avec des mensualités de seulement 399 \$. La Berline C230 2005 de Mercedes-Benz n'a jamais été aussi attrayante. Mercedes-Benz. N'attendez plus.



BERLINE C230 2005
399\$*
PAR MOIS
ACOMPTE 4 900 \$
4,9%
LOCATION-BAIL



Climatisation automatique à 2 zones



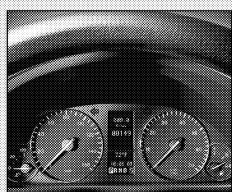
Système audio à 6 haut-parleurs haut de gamme



8 coussins gonflables incluant des coussins-rideaux



Jantes en alliage à 7 bras



Affichage multifonctions



Mercedes-Benz

<p>Montréal Automobiles Silver Star Inc. 7800, Boul. Décarie, Montréal (514) 735-3581</p>	<p>West Island Mercedes-Benz West Island 4525, Boul. St-Jean, Dollard-des-Ormeaux (514) 620-5900</p>	<p>Laval Mercedes-Benz Laval 3131, Autoroute 440 Ouest, Laval (450) 681-2500</p>	<p>Rive-Sud Mercedes-Benz Rive-Sud 4844, Boul. Taschereau, Greenfield Park (450) 672-2720</p>
---	--	--	---

© Mercedes-Benz Canada Inc., Toronto, Ontario, 2005. *Offre de location-bail basée sur une nouvelle Berline C230 2005. 399 \$ par mois pendant 39 mois. Acompte ou reprise équivalente de 4 900 \$, première mensualité et dépôt de garantie de 500 \$ requis à la date d'entrée en vigueur du bail. Kilométrage limité à 54 000 km (frais de 0,20 \$/km supplémentaire). Frais de transport, de préparation, d'immatriculation, d'assurance et d'enregistrement, ainsi que taxes en vigueur et frais RPPMR en sus. Le concessionnaire peut offrir un prix de location moindre. Approbation de crédit requise.

500 Véhicules automobiles

<p>511 CAMIONS, JEEPS, FOURGONNETTES</p> <p>BMW X5 2003, 37000km, noir, cuir, 8 pneus, tout équipé, bal de bail ou achat. 514-992-2312</p> <p>CHRYSLER Town & Country 2003 LTD, AWD, silver, DVD, 8 pneus, 92 000 km, Faites une offre! (450) 688-2531 poste 224</p>	<p>511 CAMIONS, JEEPS, FOURGONNETTES</p> <p>HONDA CRV EX 03 man., gar. prof. 6 ans/100 000km, a/c, gr. élect., freins ABS 514-770-2825</p> <p>JEEP LIBERTY SP 03, argent garantie prolongée, 78 000 km 20 900 \$ 514-668-3512</p>	<p>511 CAMIONS, JEEPS, FOURGONNETTES</p> <p>ODYSSEY EXL 02, rouge, cuir, bois/73 500km, démarreur, gar. prof., 22 900\$ 450-965-7855</p> <p>TOYOTA Sienna LE 00, 7 pass., a/c, CD, tout équipé, 96 000 km, 16 995 \$ Toyota Pie IX, 514-329-0909</p> <p>TOYOTA Sienna LE 2000, 112 000 km, a/c, noir, 13 900 \$, 450-435-2155, 514-777-9454.</p>	<p>550 AUTOMOBILES</p> <p>HONDA Prelude 97, noir, man., bois/79 500km, vrai bijou, 14 500\$ ferme. 450-687-1716</p> <p>JETTA familiale TDI GLS 03, 80 000 km, tout équipé, impeccable, 22 000 \$. 514-236-5129 Toyota Pie IX, 514-329-0909</p> <p>MAZDA Protegé 2001 GT, bas millage, mécanique A1, aut., ES 2 L, alleron, mags, toit ouvrant, 13 500\$, 450-658-7804</p>	<p>550 AUTOMOBILES</p> <p>VOLVO 98, S70 GLT, turbo, aut., "full" 173 000km, 10 900\$. VOLVO 96, 850, turbo, aut., "full", A-1, 247 000 km, 6500 \$ L'ATELIER EUROPRO INC. 514-585-8084 Appels 7/7</p>
<p>548 VÉHICULES 5000 \$ ET MOINS</p> <p>DODGE CARAVAN 93 272 000km, moteur refait à neuf 230 000 km, imp. 2250\$. Négociable 450-460-2271</p>				
<p>550 AUTOMOBILES</p> <p>ACURA 3.2 TL 02, aut., argent, toute équipée, bal, gar., 8 roues, 19 000\$ 514-941-4786</p> <p>AUDI A4 00 Quattro aut., 2,8, 93 000 km, équipée, très bonne cond., 17 500 \$. 450-671-0510</p> <p>AUDI A4 Quattro cabriolet 2004, aut., 20 000km, bleu/bleu. 514-862-8862</p> <p>AUDI A6 fam. 99, aut., tout équipé, 168 000 km., 8 pneus/jantes, 18 900\$. 514-270-2238 740, A1, 5900\$ 519-445-6227</p> <p>BMW 325 Xi 2002, aut., gris acier, ens. de luxe et +, 61 000km, 31 900\$. Rémi, 450-688-2531 poste 223</p> <p>BMW 325 Xi familiale 2003, 33 000km, aut., siège chauffant, 36 600\$ 514-952-2557</p> <p>BMW 330 Ci Cabriolet 2003, noir, int. cuir, 43 000km Bijou 53 000\$, 519-823-0512</p> <p>BMW 735 li 89, blanche 3.5L., 289 000 km., cuir noir, mags/jantes, 18 900\$. 514-270-2238</p> <p>BMW M3 02, 6 vit., 30 000 km, noire, pneus neufs, pas d'ivher, garantie 54 000\$ 450 664-5140</p> <p>BMW Z4 2003, aut., 3.0L, 68 000km, 41 900\$. www.autocation.qc.ca 450-568-3382</p> <p>FORD Mustang 1999 argent, 4,6 V8, 5 vit. Exc. cond. Balance garantie 450-635-8232</p> <p>HONDA Civic, '02, 4pts, bleu, aut., A-1, 20 000km, cd, 8 pneus, 11 900\$. 514-270-2238</p> <p>HONDA Civic 98, aut, 2 ptes, coupé, 18 900\$. 514-925-4784</p> <p>HONDA Civic DX 96, aut., rouge, 130 000 km., 8 pneus/jantes A1, 6600 \$. 514 951-3301</p> <p>HONDA Civic Si 98, 2 ptes, 5 vit., gris, 113 000km, équipé, démar., 8400\$ 514 999-4153</p> <p>HONDA Civic Si 2004, tout équipée, gris foncé, man. 5 vit., vitres teintées, gr. élect., a/c, 18 000\$. 514-642-8284</p>				
<p>600</p> <p>Loisirs et véhicules récréatifs</p>				
<p>667 VÉHICULES RÉCRÉATIFS</p> <p>GMC SAFARI CONDO Fx 2002, 41 683km, 49 500\$, tout équipé, 514-481-4756</p> <p>MOTORISÉ Glendale Sterling, km, C. 21 pi, 1986, 145 000 km, état A1, 12 000\$. Daniel 450-466-1905 entre 18h et 21h</p> <p>WESTFALIA 1997, 67 000 km, aut., V6, a/c, blanc, mécanique mags, 14 900\$ 514-951-7520</p>				

Le guide des concessionnaires du Grand-Montréal

<p>HONDA</p> <p>SPINELLI HONDA</p> <p>1050 Lapierre, Lasalle (514) 366-6565 1 (888) 275-6565</p> <p>SPINELLI honda.com</p>	<p>MERCEDES-BENZ</p> <p>Mercedes-Benz Laval</p> <p>3131 Autoroute Laval ouest, Laval 450 681-2500 514-856-2929</p>	<p>MITSUBISHI</p> <p>CITÉ MITSUBISHI 8665 Boul. Décarie (angle Métropolitain) (514) 735-3700 www.citemitsubishi.com</p> <p>NISSAN</p> <p>SPINELLI NISSAN</p> <p>345 Brunswick P.Claire (514) 697-9141 1 (888) 697-9141</p> <p>SPINELLI auto.com</p>	<p>NISSAN</p> <p>AUTO GOUVERNEUR NISSAN</p> <p>305 ST-MARTIN EST LAVAL 450-668-1650 www.autogouverneur.com</p>	<p>NISSAN</p> <p>CITÉ NISSAN</p> <p>3500 Boul. Jean-Talon (près Côte des Neiges) (514) 739-3175 www.citenissan.com</p>	<p>TOYOTA</p> <p>SPINELLI FAIRVIEW TOYOTA</p> <p>10 Auto Plaza Pt Claire (514) 694-1510 1 (800) 326-1510</p> <p>SPINELLI auto.com</p>	<p>TOYOTA</p> <p>SPINELLI LEXUS TOYOTA</p> <p>561 St-Joseph Lachine (514) 634-7171 1 (800) 352-6111</p> <p>SPINELLI auto.com</p>	<p>VOLKSWAGEN</p> <p>Automobiles E. Lauzon</p> <p>1384 boul. Labelle Blainville 450-430-1460 www.lauzon.qc.ca</p>	<p>ARBOUR VOLKS INC 2475 BOUL. CHOMEDEY CHOMEDEY, LAVAL 450-681-8110 www.arbourvw.com</p>	<p>VOLVO</p> <p>AUTOTECH R.L. INC. Le Plus Grand Vendeur de Volvo Usagés 100 Ch. Ruisseau St-Louis Marieville 450-460-3411 www.autotechvolvo.com</p>
<p>INFINITI</p> <p>SPINELLI INFINITI</p> <p>345 Brunswick P.Claire (514) 697-5222 1 (888) 697-9141</p> <p>SPINELLI auto.com</p>	<p>INFINITI LAVAL</p> <p>305 ST-MARTIN EST LAVAL 514-382-8550</p>	<p>LEXUS</p> <p>SPINELLI LEXUS</p> <p>561 St-Joseph, Lachine (514) 634-7171 1 (800) 352-6111</p> <p>SPINELLI auto.com</p>	<p>LEXUS</p> <p>SPINELLI LEXUS</p> <p>305 St-Martin Est Laval 514-382-8550</p>	<p>MINI</p> <p>MINI Mont-Royal 4220, boul. Saint-Laurent (coin Rachel) (514) 289-MINI (6464) www.minimontroyal.ca</p> <p>450-682-1212 450-682-1212</p>	<p>MINI LAVAL</p> <p>2450, boul. Chomedey Laval (450) 682-1212 www.laval.mini.ca</p>	<p>MINI LAVAL</p> <p>2450, boul. Chomedey Laval (450) 682-1212 www.laval.mini.ca</p>	<p>MINI LAVAL</p> <p>2450, boul. Chomedey Laval (450) 682-1212 www.laval.mini.ca</p>	<p>MAZDA</p> <p>SPINELLI MAZDA</p> <p>3175 Victoria, Lachine (514) 637-1153 1(866) 637-1153</p> <p>SPINELLI auto.com</p>	<p>MAZDA</p> <p>SPINELLI MAZDA</p> <p>3175 Victoria, Lachine (514) 637-1153 1(866) 637-1153</p> <p>SPINELLI auto.com</p>
<p>TOYOTA</p> <p>CHASSE TOYOTA</p> <p>819 Rachel est, Mtl 1-888-262-1685</p>	<p>PORSCHE</p> <p>Centre Porsche Lauzon 2455, Boul. Chomedey Laval 450 688 - 1144 www.lauzonporsche.com</p>	<p>SUBARU</p> <p>CARREFOUR SUBARU 250 Boul. Labelle, Laval (450) 625-1114</p>	<p>leveille TOYOTA Avec vous depuis 1989 TERREBONNE 1369, Montée Masson (450) 471-4117 1-888-800-4117</p>	<p>SWEDISH Auto centre Les Spécialistes SAAB & VOLVO de Montréal 2115 Old Orchard (514) 484-3200</p>					

PETITE ANNONCE POUR GRANDE NOUVELLE

Tous nos véhicules d'occasion Certifié Pur Volkswagen sont maintenant réunis à la même adresse : www.vw.ca/cpv. Ils sont tous couverts par notre garantie limitée pendant 2 ans ou 40 000 km, selon la première éventualité.



Retrouvez d'autres Petites annonces, dans l'édition régulière de **LA PRESSE** d'aujourd'hui

5000 MILLES DE PLAISIR

Les joies de conduire une DeLorean

En 1995, Guy Boutet réalisait un rêve. Se procurer une DeLorean DMC-12, comme celle qui a été vue dans la trilogie *Retour vers le futur*. Quelques impressions d'un passionné et ex-proprétaire d'un exemplaire de la célèbre voiture d'acier inoxydable avec ses portes en ailes de mouette (gull wing).

PAUL-ROBERT RAYMOND
LE SOLEIL

Achetée d'un particulier de Barrie en Ontario, la DeLorean DMC-12 1981 de Guy Boutet a été vendue au Musée du Domaine de Pohénégamook, en septembre 1999. Elle fait toujours partie de la collection de véhicules pouvant être vus par les visiteurs du Musée.

Être propriétaire d'une voiture légendaire comporte son lot de faits cocasses. Pour M. Boutet, une simple promenade sur la Grande Allée ou sur la rue Saint-Jean, à Québec, pouvait devenir toute une aventure.

Pour donner une petite idée de la passion de M. Boutet, il avait réussi à obtenir le numéro 981 DMC sur sa plaque d'immatriculation. « Les chiffres 981 correspondaient à la date de fabrication de la voiture, soit en septembre 1981 », opine-t-il.

M. Boutet, de Saint-Émile, a parcouru 5000 milles (environ 8000 kilomètres) avec la voiture durant

les quatre années qu'il en a été le propriétaire. Elle cumulait déjà 23 000 milles (37 000 kilomètres) au compteur.

Interrogé sur l'expérience de conduite d'une DeLorean, M. Boutet, qui s'est payé au moins deux voyages à New York avec la DMC-12, n'a que de bons mots. « Un réel plaisir, affirme-t-il. On a l'impression d'être assis dans un

cockpit, notamment parce qu'on est assis bas. Le bras de transmission est haut comme celui d'une Lotus. On fait corps avec la voiture et la tenue de route est superbe. »

L'actuel propriétaire d'une Nissan Altima 2002 et d'une Alfa Romeo 1 64 1992 — et, par le passé, d'une Subaru SVX 1992 — n'a qu'un seul reproche à faire à la

DMC-12, du moins pour la version qu'il possédait : le manque de puissance. Le V6 de 2,8 litres de Peugeot-Renault-Volvo ne délivrait que 130 chevaux pour une voiture qui pèse près de 1300 kilogrammes. Une version plus tardive de la DMC-12 offrait une motorisation biturbo qui pouvait fournir 100 chevaux supplémentaires. Un moteur qui peut toujours être installé dans les DeLorean pour ceux qui le désirent. « En dépit de son manque de puissance, ce moteur avait beaucoup de torque (couple), ce qui pouvait donner de bons départs », explique M. Boutet.

Quant aux rappels auxquels les DeLorean ont été l'objet, M. Boutet se garde une certaine réserve. « Ce serait comme parler en mal d'une personne décédée, affirme-t-il. C'est certain qu'il y en a eu quelques-uns, mais ils ont tous été réglés. Quant à moi, je ne trouve pas ça gênant, quand on pense aux grands constructeurs qui en font et qui ont toute une expertise derrière eux... Et la DeLorean Motor Company (DMC) était une compagnie relativement jeune. »

Une vraie attraction

Être propriétaire d'une voiture légendaire, surtout si elle a été à l'avant-scène d'un film-culte des années 80, comporte son lot de faits cocasses. Pour M. Boutet, une simple promenade sur la Grande Allée ou sur la rue Saint-Jean, à

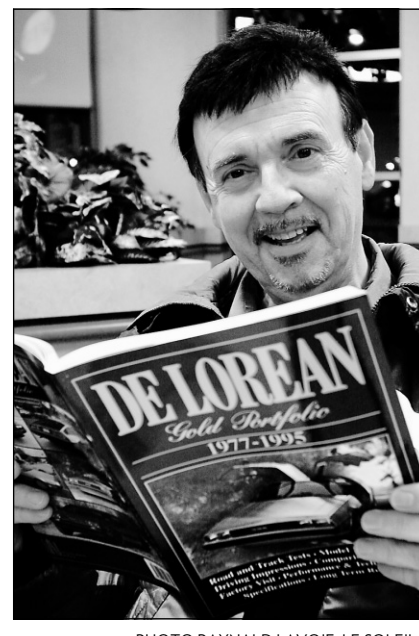


PHOTO RAYNALD LAVOIE, LE SOLEIL

D'abord amateur de voitures, Guy Boutet est un vrai passionné de la DeLorean.

Québec, pouvait devenir toute une aventure. Il rappelle la fois où il s'est stationné rue Saint-Jean pour s'acheter un disque chez Archambault. « Ça m'a pris une demi-heure pour pouvoir finalement partir. Si ce n'était pas pour ouvrir le capot ou les portes, c'était pour les autres qui souhaitaient se faire photographier dedans. Elle générait un réel attrouplement. Comme la fois où j'attendais au feu de circulation, angle Grande Allée et D'Artigny, et que deux jolies femmes m'ont

demandé si je pouvais juste ouvrir les portes de la DeLorean. Et c'est sans compter les fois où j'ai entendu des jeunes crier « Regarde, c'est *Back to the Future* ! », à travers le petit carreau de vitre qui sert de ventilation », se rappelle M. Boutet.

La carrosserie en acier inoxydable comporte elle aussi son côté pile, soit les nombreuses traces de doigt qui peuvent s'y retrouver après qu'elle ait été exposée dans un salon ou autre événement de ce genre. « À la fin, j'apportais des poteaux avec une corde », ajoute-t-il.

Même si la DMC-12 est la propriété du Musée du Domaine, M. Boutet se fait un devoir d'aller à Pohénégamook avant l'ouverture saisonnière (à chaque fête des Mères) pour l'astiquer. La séparation de M. Boutet avec sa DeLorean a été « triste », explique-t-il. « Mais j'avais fait mon *trip*, contrebalance-t-il. Ma consolation, c'est qu'elle se trouve dans un musée. C'est en quelque sorte sa consécration. »

« D'ailleurs, M. (Charles) Guérette — le fondateur du Musée du Domaine — m'a promis qu'il ne la vendrait pas au plus offrant, étant donné la rareté du modèle, ajoute-t-il. Il a même reçu une offre qu'il a déclinée. »

« La DeLorean, c'est un peu comme une religion pour les propriétaires », conclut M. Boutet en faisant référence à l'association des propriétaires de DeLorean qui tiennent une grosse rencontre chaque année, aux États-Unis.

LE SOLDE

SIGNEZ NISSAN

NOUS PAYONS LES

4^{ÈME}

PREMIERS VERSEMENTS À LA LOCATION

SENTRA

LOUEZ À PARTIR DE

189\$ /MOIS⁺

ou

ACHETEZ À PARTIR DE

13 965\$⁺⁺

X

387/541A

nissan.ca 1 800 387-0122
OUVERT JUSQU'À 21 H LES SOIRS DE SEMAINE

DIPLÔMÉS NISSAN

INFORMEZ-VOUS SUR NOS OPTIONS RACHAT DE BAIL AUPRÈS DE VOTRE CONCESSIONNAIRE.

*Financement de 60 mois à 1,99 \$ par mois pour la Sentra 1.8 2005 avec la Sentra édition spéciale avec boîte de vitesse manuelle (CJGSE A400) ou à 1,91 \$ par mois pour la Sentra édition spéciale avec boîte de vitesse automatique (CJGSE A400) avec compteur et échange équivalent de 995 \$ frais de transport et de préparation compris. Limite de 24 000 km par année avec 0,10 \$/km après. Si le véhicule est vendu avant la fin de la période de location, le client doit payer le solde de la location. Les 4 premières mensualités (boîte de vitesse manuelle) sont acquittées pour la Sentra 1.8 2005 et la Sentra édition spéciale 2005 seulement. Le premier versement client est exigible 120 jours après la date de signature du contrat de location. Cette offre ne peut être appliquée aux locations postérieures. Pour le détail de conditions, voir le contrat de location. Les offres sont exclues en ne pouvant être combinées avec aucune autre offre. Les offres sont d'une durée limitée et peuvent faire l'objet de changement sans préavis. Les concessionnaires peuvent louer ou vendre à prix moindre. Offres disponibles seulement chez les concessionnaires participants. Voir votre concessionnaire participant pour tous les détails. Le modèle Altima est à titre indicatif seulement. #Seuls les concessionnaires participants. Les noms, logos, noms de produits, noms des caractéristiques et slogans de Nissan sont des marques de commerce utilisées sous licence ou appartenant à Nissan Motor Co. Ltd. et/ou ses filiales nord-américaines.

L'AUTO

La Smart sauce Brabus

RENÉ FAGNAN
ACCESSOIRES
COLLABORATION SPÉCIALE

Brabus, l'une des compagnies de tuning les plus célèbres d'Allemagne, propose maintenant de personnaliser la petite Smart.

Créée en 1977, Brabus se spécialise dans les modifications esthétiques et mécaniques des voitures Mercedes. Avec ses 350 employés, Brabus est capable de métamorphoser une voiture comme la Mercedes S600 qui, modifiée par ses soins, sera propulsée par un moteur V12 « maison » de 570 chevaux. Depuis deux ans, Brabus transforme la petite Smart, un véhicule urbain équipé d'un moteur diesel à trois cylindres de 800cc qui développe 40 chevaux.

Une voiture concept Smart Fortwo Brabus a été dévoilée en février au salon de l'automobile de Toronto. Cette puce a été modifiée par Smart-Brabus, une contrepartie créée en mars 2002. Les accessoires, conçus pour rehausser l'intérieur et l'extérieur du véhicule, sont destinés aux modèles offerts ici : la Smart Fortwo coupé et le cabriolet cdi. « La Smart Brabus exposée à Toronto était un modèle européen à moteur à essence qui n'est pas disponible ici car nous n'importons actuellement que des versions à moteur diesel, explique Eva Cheng, coordonnatrice du

pe pour montrer les accessoires Brabus disponibles pour la Smart. »

Comme c'est le cas avec plusieurs versions « édition spéciale » des constructeurs automobiles, les Smart Brabus ne sont pas modifiées mécaniquement, Mercedes-Benz Canada se contentant d'offrir des accessoires esthétiques et fonctionnels aux Smart coupé et cabriolet. La liste des accessoires extérieurs consiste en un becquet avant, des jupes latérales, des déflecteurs latéraux, des boîtiers de rétroviseurs chromés et un écran thermique spécial.

L'intérieur peut être rehaussé par l'ajout d'équipements comme un pommeau de levier de vitesses, des pédales sport en aluminium, une poignée de frein à main, des tapis de sol en velours de haute qualité et de couleur coordonnée, et des garnitures décoratives fabriquées en fibre de carbone. Pour les amateurs de musique, le caisson de graves Brabus, au design compact, améliore la performance du système audio. Selon la compagnie, le système de son a été spécialement calibré pour l'habitacle restreint de la petite deux places. Par contre, pas de roues spéciales Brabus de 16 ou 17 pouces comme on peut s'en procurer en Europe. « Nous n'offrons, pour l'instant, que les roues en alliage de 15 pouces qui équipent normalement les Smart », précise M^{me} Cheng.

« Le lancement de cette nouvelle gamme d'accessoires Brabus va sans aucun doute contribuer encore davantage l'apparence de nos Smart. »

marketing chez Mercedes-Benz Canada. Les consommateurs ne peuvent pas acheter la voiture telle qu'ils l'ont vue au salon de Toronto. On s'est servi de ce prototy-

Les accessoires et équipements Brabus destinés à la Smart Fortwo sont actuellement en vente uniquement dans les 44 centres Smart répartis au pays. « Il suffit



PHOTO FOURNIE PAR MERCEDES-BENZ CANADA

La petite Smart, revue et corrigée par le préparateur allemand Brabus...

de choisir les accessoires qui nous plaisent le plus », ajoute M^{me} Cheng.

« Le lancement de cette nouvelle gamme d'accessoires Brabus va sans aucun doute contribuer à rehausser encore davantage l'apparence de nos Smart et donnera la chance aux consommateurs de choisir parmi une gamme de produits uniques et exclusifs pour ajouter une touche personnelle à leur véhicule déjà si spécial », conclut M. Marcus Breitschwerdt, président et directeur général de Mercedes-Benz Canada.

Une entreprise familiale depuis 1917

ALEX BERTHIAUME ET FILS

motos - scooters - pièces et service

La toute nouvelle **Shadow Aero 750 2005** établit de nouveaux standards pour les cruisers d'entrée de niveau. Elle a l'aspect et le son d'une grosse cylindrée et son style Custom rétro attire les regards.

Mais elle n'exige pas de gros efforts. Sa selle ultra basse la rend facile à manoeuvrer, même pour les pilotes de petites tailles. Ajoutez son poids et sa direction légère, ses commandes d'utilisation facile et son entraînement par arbre pratiquement sans entretien et vous avez ici une moto vraiment conviviale. Et le meilleur de tout : son prix est de tout repos.

Cette moto a tout : le fini luxueux légendaire Honda, du chrome à profusion et du style à revendre. Ne manquez pas de l'examiner sous tous ses angles... mais mettez vos lunettes de soleil avant.

(514) 521-0230
4398, rue de la Roche, Montréal
www.alexberthiaume.com

Garage recommandé
CA
HONDA
LA PERFORMANCE EN PREMIER

Portez toujours un casque, de la protection pour les yeux et des vêtements protecteurs appropriés et, S.V.P., respectez l'environnement. Obéissez aux lois et lisez attentivement votre manuel du propriétaire. Honda recommande de suivre un cours de conduite de motocyclette.

Liberté et fiabilité

R1200RT

Plus longue est la route, plus grand est le plaisir

Vous ne vous ennuyez jamais avec la BMW R1200RT. Avec sa puissance au frein de 110 ch, son cadre fantastique et son ergonomie exemplaire, vous vous sentirez partout chez vous. Votre territoire sera sans limites - les routes du monde entier. Communiquez avec nous pour connaître tous les avantages.

Votre concessionnaire BMW

Monette Sports inc.
251, boul. des Laurentides
Laval (Québec)
(450) 668-6466

R1200C 2004 13 495 \$*
Nouveau prix de détail suggéré

* Détails en magasin, jusqu'à épuisement des stocks.

FINANCEMENT SUR PLACE

Aussi plusieurs motos d'occasion sur notre site Web
www.monettesports.com

QUOI DE NEUF?



L'ORDRE DU MÉRITE DU COMMERCE DE DÉTAIL POUR DUVAL MAZDA
C'est dans le cadre du congrès annuel du Conseil québécois de l'ordre du commerce de détail (CQCD), soulignant la Semaine du commerce de détail, que **Gaston Lafleur** (à gauche), PDG du CQDG, remettait récemment une plaque honorifique de l'Ordre du mérite du commerce de détail à **Hugues Loranger** et **Chantale Bilodeau** de Duval Mazda de Boucherville. À droite, on reconnaît aussi **Claude Sénéchal**, président du conseil d'administration du CQDC.

MÉTRO NISSAN REMPORTE L'OR!
Félicitations à Métro Nissan pour l'excellence de ses opérations. En effet, nous apprenions récemment que **Denis Bazinet**, directeur général, s'envolera bientôt pour Rome, en Italie, afin de recevoir la **Palme d'Or du Prix de Mérite** du président de Nissan. Métro Nissan a mérité la première position au classement des concessionnaires du Québec, et la deuxième au Canada.

DEUX ACURA À GAGNER AVEC LOTOPOMPIER
Pierre Langevin, directeur des opérations d'Acura pour l'Est du Canada est très fier de l'Association des concessionnaires d'Acura du Québec et de la fondation des Grands Brûlés. Pour une cinquième année consécutive, les concessionnaires remettront une **RSX 2005** et une **EL 2005** dans le cadre de la campagne de la Lotopompier.

ALIX TOYOTA DISTRIBUERA DES ARBRES
Denis Archambault, président de la concession Alix Toyota a annoncé que, pour souligner les efforts du constructeur Toyota en matière de respect de l'environnement, il distribuera 10 050 arbres aux citoyens de sa communauté au cours des cinq prochaines années. Voilà un premier pas pour rappeler à tous l'entrée en vigueur récente du protocole de Kyoto visant à diminuer l'émission de gaz à effet de serre (GES).

SUR LE TERRAIN

■ De tous les constructeurs d'automobiles, c'est BMW qui connaît la meilleure augmentation du nombre d'unités vendues depuis le début de l'année aux États-Unis. D'ailleurs, même à des centaines de kilomètres de cet épice de ventes, **BMW Laval** ressent les ondes de chocs des ventes. En effet, la famille **D'Argenio**, propriétaire de la concession, est particulièrement heureuse du succès de la marque bavaroise qui se manifeste tout particulièrement depuis le déménagement de l'entreprise sur le boulevard Chomedey à Laval en 2001. C'est cette popularité grandissante qui les a déjà poussés à agrandir trois fois depuis 2002! De fait, plus de 30 000 pieds carrés ont été ajoutés aux installations originales, incluant la salle d'exposition de **Mini**, construite en 2002.

■ Les ventes de véhicules Honda au Québec sont en hausse de 12% cette année. Ce n'est d'ailleurs qu'un début puisqu'on compte attirer une toute nouvelle clientèle chez les concessionnaires grâce à la toute nouvelle camionnette Ridgeline, première dotée d'un coffre de rangement situé sous la caisse! Incidemment, **Jacques Deschamps**, directeur général chez **Honda Canada** vous invite cordialement à en faire l'essai routier chez tous les concessionnaires Honda du Québec.

■ **Henri Adm**, président de **Subaru de Laval**, est maintenant à la barre de la plus grande salle d'exposition Subaru au Canada. Le nouvel établissement récemment ouvert, est situé sur la voie de service de l'autoroute 440 à Duvernay. Faites d'une pierre, deux coups! Venez visiter le nouvel établissement et empoignez le volant d'une Subaru pour la mettre à l'essai!

■ Alors que la température se réchauffe et que l'adhésence routière s'améliore, **Automobiles Volvo du Canada** remarque un regain d'intérêt pour

REPORTAGE PUBLICITAIRE

ses véhicules à traction intégrale. « Contrairement à ce que l'on pourrait penser, les détaillants Volvo vendent plus de véhicules à traction intégrale durant le mois de mars, quand la neige et la glace commencent à fondre, qu'en tout autre temps de l'année, affirme **Paul Cummings**, président et directeur général d'**Automobiles Volvo du Canada Ltée**. La traction intégrale est parfaite en hiver, mais cette poussée en mars démontre bien que les Canadiens reconnaissent aussi les avantages de cette technologie tout au long de l'année ». En mars 2004, Volvo Canada a vendu 727 véhicules équipés de la traction intégrale, de plus que durant tout autre mois de l'histoire de l'entreprise.

■ **André Arbour** d'**Arbour Volkswagen à Laval** recevait récemment ses nouvelles Jetta 2006 entièrement redessinées et à en juger par la réaction de la clientèle, le carnet de commandes devrait se remplir assez rapidement. Vivement la Golf de nouvelle génération pour l'automne et les affaires ne s'en porteront que mieux chez les concessionnaires Volkswagen.

■ **Michel Girard** de **Honda de Blainville** est plus qu'emballé par le concept Honda Civic de huitième génération dévoilé au récent Salon de l'automobile de Genève, il souhaiterait bien l'avoir en salle d'exposition dès cette année... Mais Michel devra être patient, tout comme les milliers de Québécois, et particulièrement une catégorie de jeunes passionnés, qui anticipent depuis longtemps l'arrivée d'une Civic montrant plus de caractère!

■ Si vous passez à Sainte-Thérèse, plus précisément sur le boulevard Desjardins vous ne reconnaîtrez plus la concession Toyota anciennement nommée Blainville Toyota. L'établissement a été entièrement rénové et le président de la concession **Marziale Piccoli** est très fier du nouvel emplacement et de l'environnement de travail amélioré. Les changements s'imposaient, car la forte augmentation du volume des ventes et du service après-vente positionne maintenant **Sainte-Thérèse Toyota** parmi les plus importantes concessions Toyota au Québec.



■ **Alain de Moscaviki**, directeur des Ventes chez **Porsche Prestige** à Dorval, célébrait l'arrivée du printemps, le 22 mars dernier, avec l'éclosion des nouveautés de la saison, les Boxster, Boxster S et le coupé 911 Carrera Cabriolet. La soirée fut colorée de succès et les commandes nombreuses. « En fait, pour ceux qui apprécient la rareté, sachez que le nombre d'unités produites pour 2005 a été limité pour ne pas noyer le marché », explique M. de Moscaviki. En effet, chez Porsche, bien qu'on veuille vendre des automobiles, le but n'est pas de prendre part à la course du plus grand nombre d'unités vendues. On vise plutôt une croissance stable et l'on misera aussi sur l'arrivée à l'automne du nouveau coupé à deux places, le Cayman, qui se positionnera entre les Boxster et la 911 Carrera.

SILVER WING

Un scooter format géant signé Honda

Six-cent centimètres cubes et l'ABS? On n'a décidément plus les scooters qu'on avait.

BERTRAND GAHEL

MOTO

COLLABORATION SPÉCIALE

Rôle de phénomène, le scooter. Lui qu'on n'a jamais voulu reconnaître comme véhicule à part entière, lui qu'on traite irrespectueusement de jouet pour adolescent en mal de mobilité, le voilà maintenant qui gagne le cœur d'adultes non seulement matures, mais souvent même grisonnants.

C'est que le scooter a beaucoup évolué, ces dernières années. En fait, dans le cas de modèles surdimensionnés comme le Silver Wing de Honda, il est désormais question de véhicules mutants dont la fiche technique ne ferait absolument pas rougir une « vraie » moto. Animé par un bicylindre injecté de 600cc jumelé à une transmission automatique, le Silver Wing se veut le dernier venu de cette race bien particulière de deux-roues, sur notre marché.

Bien qu'il y ait maintenant quatre ans que le géant nippon produit le Silver Wing, l'incertitude du marché canadien en ce qui concernait à l'époque ce genre de produit, combinée à quelques caprices de Transports Canada expliquent son arrivée tardive dans nos salles de montre.

Si le Suzuki Burgman 650, le seul scooter de ce gabarit roulant jusqu'à présent sur nos routes, a joliment su mettre à profit la situation de monopole dont il jouissait, il a également piqué la curiosité d'une clientèle qui n'a aujourd'hui plus besoin qu'on lui vende le concept peu orthodoxe d'un scooter de telles proportions. En fait, cette clientèle semble désormais plutôt attendre impatientement que d'autres constructeurs emboîtent le pas et diversifient la donne. Messieurs et mesdames ont découvert un nouveau jouet, ils et elles attendent maintenant la suite.

150 km/h

La suite, dans ce cas, ne surpasse le 650 de Suzuki ni au chapitre de la performance ni au chapitre de la

technologie, ce qui s'explique en partie par le fait que le design du Silver Wing 600 est en réalité plus vieux de deux ans que celui du Burgman. Reste que la cinquantaine de chevaux générée par le Honda demeure amplement suffisante pour vous faire perdre votre permis puisqu'elle permet de maintenir sans problème — et en tout confort — des vitesses supérieures à 150 km/h.

Une petite moto

Mais là n'est évidemment pas le but du Silver Wing. Honda présente plutôt son mégascooter comme une petite moto de tourisme, ce que reflète d'ailleurs le lien entre son nom et celui de la célèbre et luxueuse Gold Wing. L'idée de couvrir de longues distances sur un scooter peut a priori paraître étrange, mais le Silver Wing en est parfaitement capable.

Doté d'une selle confortable et bien formée qui dispose même d'un dossier ajustable, le Silver Wing offre en plus une excellente protection au vent grâce à son grand pare-brise. Caractéristique unique aux scooters, le généreux espace laissé aux pieds permet une grande latitude de positions au niveau des jambes, tandis que la position de conduite assise est naturelle et garde le dos droit. Les suspensions ne sont pas des merveilles de sophistication, mais leur travail demeure satisfaisant.

Combinez toutes ces qualités à quelque 55 litres de rangement dissimulés sous la selle — sans parler des deux autres petits coffres à gants incorporés à la partie avant — et à une mécanique aussi douce que coopérative, et la possibilité de voyager devient bel et bien réelle.

Ces capacités en mode tourisme ne changent toutefois rien à l'aspect pratique et facile à vivre du Silver Wing lorsqu'il se retrouve au beau milieu du centre ville. Dans cet environnement, la volonté du bicylindre de s'élancer franchement à partir d'un arrêt, la grande facilité d'opération de la transmission automatique ainsi que la surprenante maniabilité de l'ensemble font du Silver Wing un mode de locomotion extrêmement efficace.

C'est aussi dans cet environne-



PHOTO COLIN FRASER, COLLABORATION SPÉCIALE

Le nouveau Silver Wing est un scooter surdimensionné, mais Honda le qualifie également de petite machine de tourisme. Baigné d'un chaud soleil, humant l'air marin, notre collaborateur n'a pu que se trouver en accord avec cette affirmation en traversant le Seven Miles Bridge, en route vers les Keys de Floride.

ment qu'on découvre rapidement l'utilité d'une caractéristique qui lui est pour le moment exclusive, dans ce créneau : un système de freinage combiné avec ABS. Dans un univers où la possibilité est élevée de voir un taxi venu de nulle part s'immobiliser devant soi sans le moindre avertissement — sur une chaussée possiblement huileuse, détrempée ou, pire, huileuse et détrempée — l'ABS est une bénédiction.

Tirez simplement sur les deux le-

viers aussi vite et fort que possible, et croisez les doigts. Quelle que soit votre expérience à moto, dans de telles circonstances, l'ABS augmente considérablement vos chances de vous tirer d'affaire sans un contact potentiellement inconfortable, ce qui est tout de même un argument de poids.

Comme c'est le cas pour la plupart des autres modèles de cette étrange catégorie, on s'attache rapidement au Silver Wing et à sa grande simplicité d'utilisation. Le prix de

10299 \$ peut paraître élevé pour un scooter, mais les acheteurs semblent jusqu'à maintenant n'éprouver aucun problème à être soulagés de ce genre de montant. Quant au fait de recevoir en 2005 une monture qui était déjà disponible en 2001, disons que mieux vaut tard que jamais.

Les frais de ce reportage ont été payés par Honda. Bertrand Gahel est l'auteur du Guide de la Moto.



PHOTO FOURNIE PAR HONDA

L'instrumentation du Silver Wing est complète, puisqu'elle comprend un tachymètre et une horloge, et elle s'avère toujours facile à consulter.

FICHE TECHNIQUE

HONDA SILVER WING

Prix : 10 299 \$
Garantie : 1 an/kilométrage illimité
Moteur : bicylindre de 582 cc refroidi par liquide
Transmission : automatique, entraînement final par courroie
Poids : 232 kg

Frein avant : disque simple avec étrier à 3 pistons et ABS
Frein arrière : disque simple avec étrier à 2 pistons et ABS
Pneu avant : 120/80-14
Pneu arrière : 150/70-13



Place aux Super-Scooters chez Moto Internationale!



Depuis 1958 LE PLUS GRAND DÉFENSEUR DE LIBERTÉ

Les scooters Burgman 650 et 400 2005 de Suzuki.

Des machines de tourisme qui allient apparence innovatrice, caractéristiques et performances de pointe.

Les Burgman 400 et 650 ont prouvé qu'un scooter pouvait surpasser la sophistication d'une moto tout en offrant un confort et une commodité rivalisant avec ceux d'une automobile.

Bénéficiant d'une popularité immédiate au Canada dès sa sortie en 2003, les Burgman ont créé une nouvelle façon de se déplacer sur deux roues.



6695, rue Saint-Jacques Ouest, Montréal
 (514) 483.6686 | 800 871.6686
 Info pièces : 483.3400
 www.motointer.com



Les 4X4 les plus «HOT» au pays



SEULEMENT JEEP



LE TOUT NOUVEAU JEEP GRAND CHEROKEE 4X4 2005

- Moteur PowerTech V6 de 3,7 L, 210 ch
- Transmission automatique à 5 vitesses
- Système antipatinage et antibloquage
- Programme de stabilité
- Climatiseur
- 4 roues motrices en prise maintenue Quadra-Trac^{MD}
- Roues de 17 po en aluminium
- Radio AM/FM avec lecteur CD
- Télédévrouillage
- Lève-glaces, verrouillage et rétroviseurs à commande électrique
- Ensemble de remorquage

LOUEZ À **439\$^T** OU CHOISISSEZ **0%** DE FINANCEMENT À L'ACHAT POUR **36 MOIS.***

PAR MOIS. LOCATION DE 48 MOIS. COMPTANT INITIAL DE 3 943 \$ OU ÉCHANGE ÉQUIVALENT.



JEEP LIBERTY SPORT 4X4 2005

- Moteur PowerTech V6 de 3,7 L, 210 ch
- Transmission automatique à 4 vitesses
- Système 4 roues motrices en prise maintenue Selec-Trac^{MD}
- Climatiseur
- Radio AM/FM avec lecteur CD
- Roues de 16 po en aluminium
- Lève-glaces, verrouillage et rétroviseurs à commande électrique
- Phares antibrouillards
- Ensemble de remorquage
- Télédévrouillage

LOUEZ À **339\$^T** PAR MOIS. LOCATION DE 48 MOIS. COMPTANT INITIAL DE 3 457 \$ OU ÉCHANGE ÉQUIVALENT.

OU CHOISISSEZ **0%** DE FINANCEMENT À L'ACHAT POUR **48 MOIS.***



JEEP TJ UNLIMITED 4X4 2005

- Moteur PowerTech I-6 de 4,0 L, 190 ch
- Transmission manuelle à 6 vitesses
- Système 4 roues motrices en prise temporaire Command-Trac^{MD}
- Radio AM/FM avec lecteur CD, 7 haut-parleurs avec sous-graves
- Climatiseur
- Phares antibrouillards
- Ensemble de deux capotes (souple et dure)

LOUEZ À **299\$^T** PAR MOIS. LOCATION DE 36 MOIS. COMPTANT INITIAL DE 2 819 \$ OU ÉCHANGE ÉQUIVALENT.

OU CHOISISSEZ **0%** DE FINANCEMENT À L'ACHAT POUR **48 MOIS.***

* Tarifs mensuels établis pour 36 mois pour le Jeep TJ Unlimited 2005 avec l'ensemble 25H + HAA + AEM + LNU et pour 48 mois pour le Jeep Grand Cherokee 2005 avec l'ensemble 28E + AHT + GTS + TCD et pour le Jeep Liberty Sport 2005 avec l'ensemble 28E + AHT + GTS + TCD et pour le Jeep TJ Unlimited 2005 avec l'ensemble 25H + HAA + AEM + LNU ainsi que pour le locataire est responsable de l'excédent de kilométrage après 61 200 km (81 600 km / 48 mois) au taux de 15 ¢ le kilomètre. Sous réserve de l'approbation de Services financiers Chrysler. Services financiers Chrysler est un membre du groupe de Services DaimlerChrysler Canada. * 0 % de financement à l'achat pour 36 mois pour le Jeep Grand Cherokee 2005 avec l'ensemble 28E + AHT + GTS + TCD et pour 48 mois pour le Jeep TJ Unlimited 2005 avec l'ensemble 25H + HAA + AEM + LNU ainsi que pour le Jeep Liberty Sport 2005 avec l'ensemble 28B + AHT + DHP + DSA + GEG + TSN + WDR. * † Transport et taxes sur le climatiseur (lorsque applicables), immatriculation, assurance, droits, sur les pneus neufs, frais d'inscription au Registre, taxes et frais d'administration des concessionnaires en sus. Photos à titre indicatif seulement. Voyez votre concessionnaire participant pour les détails et les conditions. Ces offres d'une durée limitée sont exclusives et ne peuvent être jumelées à aucune autre offre, à l'exception du programme d'aide aux handicapés physiques, et s'appliquent à la livraison au détail des modèles neufs 2005 sélectionnés en stock. Les offres peuvent changer sans préavis. Le concessionnaire peut vendre ou louer à prix moindre. MD Jeep est une marque déposée de DaimlerChrysler Corporation, une filiale à propriété entière de DaimlerChrysler Corporation.